

İhracata ilk adım programına son çağrı

İhracatı öğrenmek isteyen firmalar için süre uzatıldı. İTO'nun düzenlediği 'İhracata İlk Adım Programı'nın (İİAP) 16. etabı için başvuru süresi 18 Aralık oldu. ■ 7



BTM'de 18 girişimci sahneye çıkacak ■ 2'de



ASELSAN'DAN startüplara davet ■ 17'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaturk

8 ARALIK 2023 YIL: 65 SAYI: 3288

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

Paylaşım trafiği dijitalle büyüyor

Dijital dönüşüm, paylaşımlı mobilitayı de yaygınlaştırıyor. Farklı ölçekteki araç segmentlerine uyarlanan uygulamalarla küreselde trilyon dolarlık pazar oluştu. Pazar, Türkiye'de de büyüyor.



ARAÇ SAHİPLİĞİYLE REKABET

Araç paylaşımı, araç çağırma, bisiklet/scooter paylaşımı, toplu taşıma ve mikro toplu taşıma gibi paylaşımlı mobilita hizmetleri, geleneksel araç sahipliği ile rekabet ediyor. Uygun maliyetli alternatifler sunarak pazar payını büyütüyor. Dijital dönüşüm süreci, birden fazla kullanıcının yolculukları paylaşmasına da imkan vermesiyle tercih ediliyor.

10 MİLYAR DOLARLIK PAZAR

Küresel çapta 1.2 trilyon dolarlık değere ulaşan paylaşımlı mobilita sektörü, Türkiye'de de büyüyor. Girişimlerin etkisiyle küresel büyüme trendine uygun ilerleyen sektör, 10 milyar dolarlık pazar değerine ulaştı. Türkiye e-ticaretinde paylaşım esaslı mobilita harcamalarının hacmi, 2022'de 14.8 milyar TL'ye ulaşarak tüm e-ticaret mobilita hacminin yüzde 81.5'ini oluşturdu. ■ 8'de



Serif KILIÇLI

Elektriklide motor diğer sektörleri de hızlandırıyor

Bu yıl elektrikli araç satışları dünyada yüzde 350, Türkiye'de yüzde 900'den fazla arttı. Bu değişim, tamircilerden sigorta şirketlerine

kadar birçok sektördeki büyümeyi de hızlandırıyor. Ticaret Bakanlığı ise bu dönüşümün yol haritasını belirledi.

Sektör temsilcileri Bakanlığın sigortalama ve sürücü belgeleri konusunda da adımlar atmasını bekliyor. ■ 9'da



Barış CABACI

Gayrimenkulde MLS önerisi

Gayrimenkul hizmetleri sektörünü oluşturan bütün taraflar art arda düzenlenen toplantılarla bir araya geliyor. İTO'daki toplantıda gündem; meslek birliği, çalıştay ve dünya çapında çoklu listeleme hizmetleri (MLS) sistemi oldu. Adem Orhun ■ 6'da



Yan haklara paket çözüm

BTM girişimlerinden Yanhak, çalışanların yan hakları için paket sunuyor. Türkiye'nin yanı sıra 5 ülkede hizmet veren girişim, 2024'te ABD ve BAE'de şirketleşmeyi hedefliyor. ■ 2'de

Güçlü üretim için güçlü tedarik

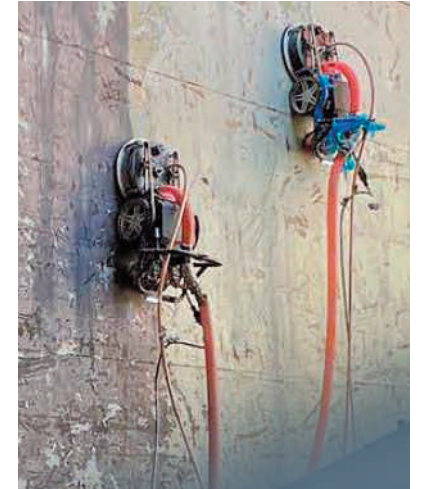
Teknik hırdavat sektörü, yurt içindeki geniş tedarikçi ağıyla birçok alanı beslerken, 3 milyar dolarlık da ihracat yaptı. Sektör temsilcileri, etkin satış için tedarik zincirinin güçlendirilmesinin şart olduğuna dikkat çekiyor. Mesude Demirhan ■ 15



Afrikalılar kaçırılan fonlarının peşinde

Afrika ülkelerinde her yıl 150 milyar dolar finans kaynağı kıta dışına kaçırılıyor. Afrika Birliği, kaçırılan trilyon dolarlar için yolsuzlukla mücadele çalışmalarına hız verdi. Varlıkların Geri Alınmasına ilişkin

Afrika Ortak Tutumu adıyla bir mücadele birimi de oluşturan Birlik, özellikle İsviçre'deki varlıkların geri döndürülmesinin önündeki engelleri kaldırmaya çalışıyor. Prof. Dr. Ahmet Kavas ■ 13



Endüstriyel robotla 4 yılda ilk 5'e girdi

Ömür Kırbazlı ■ 16'da

Antarktika'da kalıcı Türk bilim üssü ■ 20

Çalışan ücretinde dilimler güncellenmeli

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, çalışanların gelir vergisi dilimlerinin yeniden düzenlenmesi ile SGK üst limitinin revize edilmesinin, çalışma hayatı için önemli bir açılım olacağını söyledi. İTO Başkanı Avdagiç, "Gelir vergisi dilimleri ve SGK üst limitleri, son 10-15 yılda yaşanan kayıpların giderecek şekilde düzenlenmeli" dedi. ■ 7'de

İTO'DA SAĞLIKLI GÜNDEM



Sağlık turizminde kalite korunmalı

Uluslararası Sağlık Turizmi Bölge Toplantıları, İTO'da düzenlendi. Toplantıda sağlık vizisi, tanıtım faaliyetlerinin artırılması, Türkiye'nin bu alandaki yüksek potansiyeli, kalitenin korunması ve yetki belgesi olmayan kuruluşların denetlenmesi gündeme geldi. ■ 11'de

İnternette satışa 'sağlıklı ayar' gerek

İnternet üzerinden sağlık alanında bile birçok ürün satılıyor. Sağlık malzemelerinin denetimsiz olarak satılması ise sorunlara neden oluyor. Sektör temsilcileri, hangi sağlık ürünlerinin internette satılacağını ve bu satış kimlerin yapabileceğinin net olarak tanımlanmasını istiyor. Mesude Demirhan ■ 10'da

İlaç ve tıbbi cihazda UR-GE penceresi

İlaç ve tıbbi cihaz üreticileri, dış pazarlara daha hızlı ve kolay bir şekilde açılmak için UR-GE projeleri hazırlamak istiyor. Sektör temsilcilerine göre, yerli üretimin geliştirilmesi için de Ar-Ge'ye daha fazla kaynak ayrılmalı. Osman Kuvvet ■ 10'da

#100ünSeninGücün

Kayıt Olmak İçin
www.btm.istanbul

SAHNE XL

26 Aralık 2023, Salı • 13.30 • BTM Fulya Yerleşkesi

18 girişimci, 26 Aralık'ta Sahne XL'ye çıkıyor

BTM'nin en büyük etkinliği olan ve yılda iki kez düzenlenen Sahne XL, 26 Aralık Salı günü Fulya Yerleşkesi'nde gerçekleştirilecek. Girişimcilik ekosistemini bir araya getiren

Sahne XL'de, 18 girişimci sunum yapacak. Sunumların yanı sıra sürpriz konukların katılımı ve konuşmalarıyla renk katacağı *Sahne XL'ye şu adresten kayıt olabilirsiniz: www.btm.istanbul*



Çalışanlara kişiselleştirilmiş 'Yanhak'

BTM girişimlerinden Yanhak, yapay zeka desteği ile şirket çalışanlarının kişilik ve ihtiyaçları doğrultusunda kişiselleştirilmiş yan hak paketleri sunuyor. Yan hak çözümleriyle Türkiye'nin yanı sıra 5 ülkede daha hizmet veren girişim, 2024'te ABD ve BAE'de şirketleşmeyi hedefliyor.



TUĞÇE ÖZKUŞ

BTM girişimlerinden Yanhak, çalışanlar için yapay zeka desteği ile kişilik ve ihtiyaçlarını haritalandırarak, kişiselleştirilmiş yan hak paketleri sunuyor. Kurumlara, kullanıcı dostu bir platform üzerinden ücretlendirme ve yan hak yönetiminde kapsamlı bir çözüm sağlıyor. BTM'nin 26 Aralık'ta gerçekleştireceği Sahne XL'de sunum yapacak girişimcilerden biri olan Arda Soysal, Yanhak isimli girişimini İstanbul Ticaret'e anlattı.

İŞ GELİŞTİRME ODAKLIYIM

■ Bize kısaca kendinizden bahseder misiniz?
Yanhak.com ve Yanhak Teknoloji A.Ş. kurucusuyum. Mühendis kökenliyim.

Ancak kariyerimi, ilgi alanım olan iş geliştirme ve satış yöneticiliği üzerine inşa ettim. Avustralya, İngiltere ve Türkiye'de 10 yılın üzerinde çalışma geçmişim ve bir adet 'exit'im bulunuyor. 2023'ün ikinci yarısından bu yana da çalışma hayatını değiştireceğine inandığımız Yanhak isimli girişimimiz üzerinde çalışıyorum.

İHTİYAÇ HARİTASI

■ Yanhak hakkında bilgi verebilir misiniz?
Yanhak, çalışanlar için yapay zeka desteği ile kişilik ve ihtiyaçlarını haritalandırarak, kişiselleştirilmiş yan hak paketi sağlanması üzerine çalışıyor. Kurum tarafından ise hem esnek hem esnek olmayan yan hak paketlerinde hizmet veriyoruz. Kurumlara kullanıcı dostu bir platform üzerinden ücretlendirme ve yan hak yönetiminde kapsamlı bir çözüm sağlıyoruz.

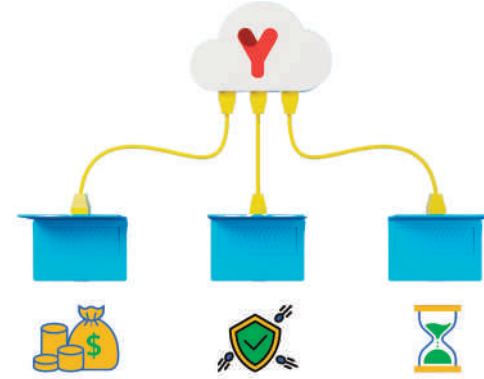
■ Peki, sistem nasıl çalışıyor?
Öncelikle kurumlarla bir araya gelerek, yan hak paketlerini ve çalışanlar için genel çerçeveyi oluşturuyoruz. Sonrasında platformumuz üzerinden yapay zeka desteği ile çalışanın kişilik ve ihtiyaçları üzerine bir profil oluşturuyoruz ve bu profile göre kişiselleştirilmiş bir paket önerisi paylaşıyoruz. Çalışanlar bu öneri üzerinden son dokunuşu yaparak, yan hak ve ücret paketlerini son halini verebiliyor. Esnek olmayan süreçlerde kurumun ortalama profili üzerinden ya da belirlediği paketlerle ilerleyebiliyoruz. Kurumlar, yan hakları ve çalışanlara yapılan yatırımlarını keşif aşamasından, fiyat toplama, satın alma, destek alma ve raporlama gibi pek çok konuyu bizimle tek bir yerde çezebiliyor.

PROFİLE GÖRE PAKET

■ Yanhak'ın çıkış noktası neydi?
Önceki iş tecrübelerimizde, kurumların iyi niyetlerle sağladığı, ancak ihtiyaçlarımızla uyummayan yan hakların, hem kurum bütçelerinde oluşturduğu israfı hem de çalışana destekten çok yük olmasını herkes gibi biz de deneyimledik.

MOTİVASYON İÇİN HAYATİ KONU

■ Yanhak'ın çıkış noktası neydi?
Önceki iş tecrübelerimizde, kurumların iyi niyetlerle sağladığı, ancak ihtiyaçlarımızla uyummayan yan hakların, hem kurum bütçelerinde oluşturduğu israfı hem de çalışana destekten çok yük olmasını herkes gibi biz de deneyimledik.



Aslında konunun, çalışanların iş tercihlerinde ne kadar da önemli bir faktör olduğunu gözlemledik. Yan hak paketinin, iş ilanlarına başvuruları sağlayan nedenler arasında yüzde 48 ile en etkin konu olduğunu gördük. Çalışanların yüzde 88'i, yan hak paketlerini işe olan motivasyonları için

hayati bir konu olarak görüyor. Son 6 ayda işten ayrılan kişilere tek bir ana neden sorulduğunda, yüzde 21'i, daha iyi bir yan hak paketi cevabını verdi. İşte bu veriler üzerine bu konuda çalışmamız gerektiğine karar verdik ve Yanhak doğdu.

HEDEF SEKTÖRLER

■ Hedef kitlenizi tanımlayabilir misiniz?
Altın ve beyaz yaka çalışanlar, çalışan sayısı yüksek teknoloji ve finans alanındaki kurumlar ana odak noktamızdalar.

ESNEK MODELLER

■ Rakiplerinizden ayrıldığınız noktalar neler?
Ana rekabetimiz, hem

ülkemizde hem yurt dışında ön ödemeli hediye kartları ve büyük kurumların bütçe dönemlerinde açtıkları kurum içi esnek bordro çözümleri ile. Bu çözümlerden, ücretli ek izin hakları gibi özlük haklarını da kapsamamız ve esnek olan modellerde de çalışanın yapay zeka desteği ile ihtiyaç haritasının ve kişiselleştirilmiş paketinin çıkarılması yönüyle ayrışıyoruz.

BTM İLE KENDİMİZİ GELİŞTİRDİK

■ BTM ile süreciniz nasıl başladı?
Basından ve sosyal medyadan merakla takip ettiğimiz BTM ile yollarımız, Ön Kuluçka programına başvurumuzla kesişti. Başvurumuz onaylanınca da çok mutlu olduk. Hızlandırma sürecinde hem alanında uzman kişilerden sağlanan yoğun bir eğitim programı ile kendimizi geliştirdik hem de birebir danışmanlıklarla özelleştirilmiş bilgi ve mentorlere ulaşma şansını bulduk. Ayrıca haftalık düzenlenen etkinliklerle hem BTM'deki kardeş girişimlerimizle bir araya geldik hem de yatırımcıları ve başarılı girişimcileri tanıma ve dinleme imkanı edindik.

ABD ve BAE'de şirketleşmeyi hedefliyoruz

“Sağlık harcamalarından arındırılmış global yan hak çözümleri pazarı, 221 milyar dolarlık büyüklüğe sahip. Başlangıçta planladığımız 6 ülke (Türkiye, ABD, İngiltere, Almanya, BAE ve Katar) ile 121 milyar dolarlık ulaşılabilir bir pazarda yer alıyoruz. Hedefimiz, 2025 sonuna kadar 6 ülkedeki yan hak harcamalarının yüzde 0.04'ünün bizim üzerimizden yapılmasıyla 44 milyon dolarlık bir ciroya ulaşmak. Ayrıca 2024'ün ilk çeyreğinde ABD'de, üçüncü çeyrekte de BAE'de şirketleşmek.”

Girişimcilik ekosistemimiz çok dinamik

“Türkiye'de girişimcilik ekosistemi, birçok ekosisteme kıyasla çok daha dinamik bir yapıya sahip. Bu dinamik yapıda, kullanıcıların yeni teknolojilere hızlı adaptasyonu ve pazarda sürekli yeni çözümlere ihtiyaç oluşması,

girişimlere büyük fırsatlar sunuyor. Bunun elbette getirdiği bazı riskler de mevcut. Yine bu risklere bağlı olarak girişim sermayesi tarafında da ülkemiz kapasitesinin çok altında olduğunu söyleyebiliriz. Daha kaliteli ve motive bir

çalışma hayatı için değer üretmek, en büyük motivasyon kaynağımız oldu. Böylece hem insanların çalışma refahını artırarak hem de ekonomik verimi yükselterek ülkemize ve geleceğimize katkıda bulunacağımıza inanıyoruz.”

IFAT 2024

Münih / Almanya
13 - 17 Mayıs 2024

- Araç Üstü Ekipmanları, Cadde Temizliği
- Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği
- Armatür, Hırdavat ve Bağlantı Elemanları
- Geri Dönüşüm, Katı Atık Sistemleri
- Pompa

ÇEVRE TEKNOLOJİLERİNİN VE ATIK YÖNETİMİNİN LİDER FUARI

IFAT 2024

- Sektörün önde gelen uluslararası ticaret fuarı
- 59 ülkeden 2.984 katılımcı
- 155 ülkeden 119.000 ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2012 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 9 m²
m² Katılım bedeli : 700 Euro / m²



Esra Yılmaz / Akif Gönülcü / Levent Çakır / Murat Özturan / Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 19 / 455 62 39 / 455 62 21 / 455 61 10
E-posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / levent.cakir@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
GSM : 0530 874 89 73 / 0530 931 31 08 / 0539 455 52 66 / 0530 078 43 55 / 0530 386 92 66 / 0533 959 30 57

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Kira artış oranları netleşti

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), kasım ayı enflasyon rakamlarını açıkladı. Kasımda TÜFE yüzde 3.28 artarken, yıllık bazda yüzde 61.98 oldu. Normal şartlarda kira artış oranı TÜFE'nin 12 aylık ortalaması baz alınarak belirlenirken, hükümet tarafından getirilen kira zammı sınırlandırmasıyla hesaplar değişti. Yüzde 25'lik zam sınırı sadece konut için geçerli olacak. Yapılan açıklamalara göre, yeni yılda kirada yüzde 25 zam sınırlaması, 1 Temmuz 2024 tarihine kadar devam edecek. Buna göre; 11 Haziran 2022 ile 1 Temmuz 2024 tarihleri arasında yenilenen sözleşmelerde, kiracıya yüzde 25'in üzerinde zam yapılamayacak. Yüzde 25'lik zam sınırı sadece konut için geçerli olacak.

Uluslararası İmar ve Kalkınma Bankası'yla hibe anlaşması

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan tarafından onaylanan milletlerarası anlaşma, Resmi Gazete'de yayımlandı. Türkiye adına, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı aracılığıyla yapılan mali yardım talebine cevaben 'Kamuda ve Belediyelerde Yenilenebilir Enerji Projesine İlişkin Olarak Türkiye Cumhuriyeti ile Uluslararası İmar ve Kalkınma Bankası Arasında İmzalanan Hibe Anlaşması' hakkında karar Resmi Gazete'de yer aldı. Anlaşma kapsamında, Uluslararası İmar ve Kalkınma Bankası'nın Türkiye'ye 1.5 milyon doları aşmayacak miktarda hibe vermeyi teklif ettiği bildirildi.



Depremzedelerin prim borcuna erteleme

DEPREMDEN etkilenen illerde, prim borçları gecikme cezası uygulanmadan 31 Mayıs 2024'e ertelendi. Sağlığa erişimde yapılan uygulamaların süresi de 30 Nisan 2024 tarihine kadar uzatıldı. İşveren, sigortalı, hak sahipleri 31 Temmuz 2024'e kadar borçlarını yapılandırabilecek. Sağlık hizmeti alırken fatura bedelinden prim kesilmeyecek. Deprem öncesi başlayan takip işlemleri durdurulacak, ertelenen borçlar tecil ettirilebilecek. Hatay, Adıyaman, Kahramanmaraş, Malatya, Gaziantep'in İslahiye ve Nurdagi ilçelerinde mücbir sebep halinin 30 Nisan 2024'e uzatılmasıyla birlikte bu bölgedeki vatandaşların prim borçları da ertelendi. İlk taksiti de 2 Eylül 2024'e kadar ödenebilecek. Depremi yaşayan 6 Şubat'tan önce ödeme süresi dolan borçlarla Ocak 2023-Mart 2024 ayları arasındaki primlere gecikme cezası da uygulanmayacak.

**QR KODLA
BİZE BAĞLANIN**

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/0107.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Devlet destekli ticari alacak sigortasında ciro sınırı arttı

KOBİ'lerin Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası Sistemi'ne dahil olmasında ciro sınırı 500 bin TL'ye yükseltildi. Düzenlemeyle, Özel Riskler Yönetim Merkezi'nin bu tutarı her bir başvuru için yüzde 40'a kadar artırma yetkisi de yüzde 50'ye çıkarıldı.

DEVLET Destekli Ticari Alacak Sigortası (DDAS) Sistemi'nde KOBİ tanımında düzenleme yapıldı. KOBİ'lerin sisteme dahil olmasında ciro üst sınırı 500 bin TL'ye yükseltildi.

Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası Sistemi'nin tarife ve talimatları ile çalışma usul ve esaslarına dair tebliğde değişiklikler yapan Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

ÖZEL RİSKTE YÜZDE 50

Tebliğ ile KOBİ'lerin ticari faaliyetlerine yönelik DDAS ve KOBİ'lere finansman sağlanmasına yönelik Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası (DDAS-Ticari) sağlanmasında sisteme dahil olmak için aranan şartlardan biri olan bir önceki mali yılda yurt içi satışlardan

elde edilen ciro üst sınırı, DDAS-Ticari için 250 bin TL'den 500 bin TL'ye yükseltildi. Düzenlemeyle, Özel Riskler Yönetim Merkezi'nin bu tutarı her bir başvuru için yüzde 40'a kadar artırma yetkisi de yüzde 50'ye çıkarıldı.

2 YIL ŞARTI

DDAS-Ticari Sistemi'ne başvuru şartları arasında yer alan 'işletmenin başvuru tarihinden itibaren en az 2 yıl önce kurulması' kriterine, işletmenin 'sermayesinin çoğunluğuna sahip bir başka tüzel kişiliğin en az 2 yıl önce kurulmuş olması' ibaresi eklendi.

Tebliğ ile ayrıca, tebliğde KOBİ tanımına referans verilen yönetmelik ise 24 Mayıs'ta 7297 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararıyla yayımlanan küçük ve orta büyüklükteki işletmeler yönetmeliği olarak değiştirildi.



Merkez Bankası'ndan TL için yeni adımlar

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası, vadesine en çok 3 ay kalan senetler karşılığında yapılacak reeskont işlemlerinde uygulanacak iskonto faiz oranı ile avans işlemlerinde uygulanacak faiz oranını güncelledi. Buna göre, vadesine en çok 3 ay kalan senetler karşılığında yapılacak reeskont işlemlerde yıllık uygulanacak iskonto faiz oranı yüzde 40.75, avans işlemlerinde uygulanacak faiz oranı da yüzde 41.75 olarak tespit edildi. Merkez Bankası, bankacılık sistemini, Türk Lirası'nı (TL) cazip kılmak şeklinde dönüştüren adımlarını da sürdürüyor. TCMB'nin konuya ilişkin tebliğleri, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, bankalar, döviz dönüşümlü kur korumalı hesaplara politika faizinin altında faiz verebilecek. Ancak bu oran, politika faizi olan 1 hafta vadeli repo ihale faiz oranının yüzde 85'inden daha düşük olmayacak. Böylece standart TL mevduat desteklenirken döviz dönüşümlü kur korumalı mevduata (KKM) verilen faizin cazibesi azaltılacak.

Ayrıca, gerçek kişi dönüşüm hesaplarının tarih koşulunda teknik değişikliğe gidildi. Buna göre, yurt içi yerleşik gerçek kişiler, 30 Kasım 2023 itibarıyla bankalarda mevcut olan altın, dolar, Euro ve İngiliz sterlini cinsinden mevduat ve katılım fonu hesaplarını TL'ye çevirebilecek.

2. el otomobilde vade ve kilometre sınırı uzadı



İKİNCİ el araç satışında araç galerilerine getirilen '6 ay ve 6 bin kilometre' kısıtlaması, 1 Temmuz 2024 tarihine uzatıldı. Ticaret Bakanlığı'na Resmi Gazete'de yayımlanan ve ikinci el motorlu kara taşıtlarının ticareti hakkında yönetmeliğin geçici 2. maddesinde değişiklik öngören yönetmeliğe göre, ikinci el kara taşıtı ticaretiyle işgal edenlerin otomobil ve arazi taşıtlarının pazarlamasını veya satışını

ilk tescil tarihinden itibaren 6 ay ve 6 bin kilometre geçmedikçe doğrudan veya dolaylı olarak 1 Temmuz 2023 tarihinden önce yapamayacaklarına yönelik kısıtlama, 1 Temmuz 2024 tarihine kadar sürecek. Aynı yönetmelikle, geçici 3. maddede yer alan ikinci el motorlu kara taşıtlarının üretici veya distribütör tarafından tavsiye edilen güncel satış fiyatının üzerinde bir fiyattan ilan yoluyla pazarlamasının

1 Ocak 2024 tarihine kadar yapılamayacağına yönelik düzenleme de 1 Temmuz 2024 tarihine uzatıldı. Maddeye eklenen ibareyle Ticaret Bakanlığı'nın bu süreyi 6 aya kadar uzatmasına imkan tanındı. Öte yandan, '6 ay, 6 bin kilometre pazarlama ve satış kısıtlaması'na aykırılık teşkil eden ticari faaliyet kapsamındaki satışların, noterlikler nezdinde engellenmesi uygulaması da sürecek.

Su ürünlerine destek



2023 Yılı Su Ürünleri Yetiştiriciliği Desteklemesine Dair Tebliğ ve Su Ürünleri Yetiştiriciliği Kapsamında Alabalık Kuluçkahanelerinde Damızlık Alabalık Desteğine İlişkin Tebliğ, 1 Ocak 2023'ten geçerli olmak üzere Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

2023 Yılında Yapılacak Su Ürünleri Desteklemesine İlişkin Karar kapsamında hazırlanan 2023 Yılı Su Ürünleri Yetiştiriciliği Destekleme Tebliği ile midye üretimi için destekleme ödemesi birim fiyatına yapılan yüzde 100'lük artışla 1.00 lira/kilograma çıkartıldı. Proje kapasitesi 0-50 ton/yıl olan küçük ölçekli aile işletmeleri için alabalık üretiminde 1.50 lira/kilogram, 50 ton/yıl üzeri alabalık üretimine 1.00 lira/kilogram, kilogram üstü alabalık üretimine 1.50 lira/kilogram, yeni türlerin üretimine 3.00 lira/kilogram, sazan balığı üretimine 1.50 lira/kilogram, kapalı sistem üretime 2.00 lira/kilogram, toprak havuzlarda balık üretimine ise 2.00 lira/kilogram destekleme ödemesi yapılacak.

Su Ürünleri Yetiştiriciliği Kapsamında Alabalık Kuluçkahanelerinde Damızlık Alabalık Desteğine İlişkin Tebliğ ile de alabalık kuluçkahanelerinde anaç başına 60 lira adet destekleme ödemesi yapılacak.

İnovasyon'un Zirvesindeyiz!

Bu yıl İnovaLİG'i lider olarak tamamladık. İnovasyon Organizasyon ve Kültürü Kategorisinde Birincilik Ödülü Aldık.

Yenilikçi yazılım çözümlerimizle her sektörden her ölçekteki binlerce firmanın dijital dönüşüm yolculuğunu tasarlıyoruz. Geleceği şekillendiren teknoloji ve inovasyon ile Türk yazılım sektörüne sunduğumuz değerden gurur duyuyoruz.

www.uyumsoft.com

uyumsoft

Brezilya'dan petrolde denge politikası

Dünyanın sekizinci büyük petrol üreticisi olan Brezilya, OPEC+ grubuna gözlemci üye olarak katılacak. Uzmanlar, aynı zamanda BRICS'in kurucu üyelerinden biri olan Brezilya'nın petrol yatırımlarındaki teknoloji ve finansman ihtiyacına dikkat çekerek, "Brezilya, bir yandan OPEC+ gözlemci üyeliği, diğer yandan iklim değişikliğiyle mücadele mesajlarıyla denge politikası izliyor" değerlendirmesinde bulundu.

ŞEREF KILIÇLI

SUUDİ Arabistan liderliğindeki 13 üyeli Petrol İhraç Eden Ülkeler Örgütü (OPEC) ve Rusya önderliğindeki OPEC dışı 10 üretici ülkeden oluşan OPEC+ grubu, 30 Kasım'da alınan sürpriz bir kararı duyurdu. OPEC'ten yapılan açıklamada, Brezilya'nın Ocak 2024'ten itibaren OPEC+ grubu ittifakına dahil olacağı kaydedildi. Günlük yaklaşık 3.6 milyon varil üretimiyle dünyanın sekizinci büyük petrol üreticisi olan Brezilya'nın ittifaka katılması, ağustos ayında Güney Afrika'da düzenlenen 15. BRICS Zirvesi'ni de hatırlattı. Brezilyanın da kurucuları arasında yer aldığı BRICS ülkeleri, OPEC'in petrol devleri Suudi Arabistan ile Birleşik Arap Emirlikleri'nin de üyelik başvurularını kabul etmişti.

İKLİM MESAJI

Dubai'deki BM İklim Değişikliği Konferansı COP 28'de konuşan Brezilya Devlet Başkanı Luiz Inacio Lula da Silva, OPEC+ üyelikleri ile ilgili değerlendirmesinde, "OPEC+'da yer almamız bizim için önemli olduğunu düşünüyorum. Çünkü petrol üreten ülkeleri, fosil yakıtların sonuna hazırlanmaları gerektiğine ikna etmemiz gerekiyor" dedi. Hazırlık yapmak söylemine de açıklık getiren Lula da Silva, petrol zengini ülkelerin kazandıkları parayı Afrika ve Latin Amerika gibi kıtaların ihtiyaç duydukları yenilenebilir yakıtları, özellikle yeşil hidrojeni üretebilmek



üzere yatırım yapmak için kullanmak anlamına geldiğini de sözlerine ekledi.

GÖZLEMCI ÜYE

Brezilya Devlet Başkanı, 3 Aralık'ta yaptığı bir başka açıklamada ise üyelik konusundaki yol haritalarını duyurdu. Lula da Silva, Brezilya'nın petrol üreten ülkelerden oluşan OPEC+ grubuna tam üye olarak katılmayacağını, tam üyelik yerine yalnızca gözlemci olarak katılmayı hedeflediğini söyledi. Lula da Silva, Brezilya'nın devlet petrol şirketi Petrobras'ın petrol aramaktan vazgeçmeyeceğini; çünkü fosil yakıtların bir süre daha küresel ekonominin bir parçası olmaya devam edeceğini de belirtti. Petrobras'ın Brezilya'nın büyümesine yardımcı olmak için yapması gerekeni yapmaya devam edeceğini altını çizen Lula da Silva, "Ancak Petrobras petrolün ötesinde tüm enerjiye doğru genişleyecek" diye konuştu.

Süreci, İstanbul Ticaret'e değerlendiren Türkiye Enerji Stratejileri ve Politikaları Araştırma Merkezi (TESPAM) Başkanı

Oğuzhan Akyener, şöyle konuştu: "OPEC+ petrolde fiyat krizi yaşandığında Rusya öncülüğünde Kazakistan ve bazı ülkelerin OPEC'e destek vermesi amacıyla oluşturdukları bir ittifak. OPEC+ ittifakı arkasında ABD eski başkanı Trump'ın da çabaları vardı. Brezilya açısından petrol sahalarının genelde denizde olması sebebiyle üretim maliyetleri yüksek. Bu da Brezilya'ya yatırımın gitmesi noktasında negatif bir algı oluşturuyor. Onlar da bir yandan OPEC+ gözlemci üyeliği, diğer taraftan da iklim mesajları ile denge politikası izliyor. Çünkü Batı'dan istedikleri noktada teknoloji ve finansman desteğini alamadılar. OPEC+ yapısında ise Suudi Arabistan, Rusya gibi büyük oyuncular var. Suudi enerji şirketi Aramco, hem teknoloji hem finansman anlamında güçlü bir yapı. Yani, 'Petrol sektörüne yatırım alabilirsek alınız. Alamazsak en azından yenilenebilir enerji konusunda yatırım gelsin' mantığını işletiyorlar."



Venezuela'da petrol bölgesi Esequibo için referandum

VENEZUELA, komşu ülkesi Guyana ile ihtilaflı olunan Esequibo bölgesine ilişkin 'danışma referandumu' yaptı. Ulusal Seçim Konseyi'nin (CNE) açıkladığı verilere göre, referanduma katılanların yüzde 95'ten fazlası, Esequibo'nun Venezuela'nın eyaleti olması, orada yaşayanlara Venezuela kimliğinin verilmesi, Uluslararası Adalet Mahkemesi'nin vereceği kararı tanınamayı da içeren beş soruya 'Evet' yanıtını verdi. Hem Venezuela hem Guyana'nın kendisine ait olduğunu iddia ettiği Esequibo bölgesiyle ilgili anlaşmazlık, 180 yıldan daha eski bir tarihe sahip. Bölgede 2015 yılında bulunan yeni petrol sahaları ise tartışmanın yeniden

alevlenmesine yol açtı.

GUYANA'YA KATKISI

ABD'li petrol şirketi Exxon Mobil ve ortaklarının bölgede 46 yeni petrol sahasında toplamda 8 milyar varil, yani 700 milyar dolara yakın değere tekabül eden petrol keşfetmesi; altın, elmas, değerli taş ve mineraller bakımından da zengin olduğu bilinen bölgenin öneminin artmasına neden oluyor. 2019 yılında günlük 1200 varil olan petrol üretiminin bugün yaklaşık 400 bin varile ulaştığı Guyana'da, Esequibo'da çıkarılmaya başlanan petrol geliriyle bağli olarak geçen yıl yüzde 57.8 büyüyen ekonominin, bu yıl da yüzde 25 büyümesi bekleniyor.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

ENERJİ

		Değişim %
Petrol (Brent, \$/Varil)	77.3	-4.3 -0.3
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.69	-3.2 -52.0
Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	38.1	-9.8 -74.4
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	134	4.7 -66.9

METALLER

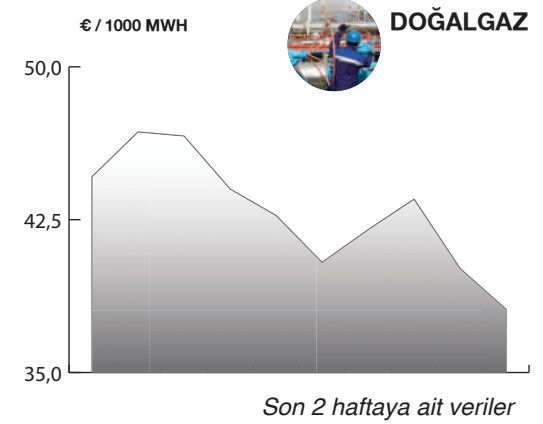
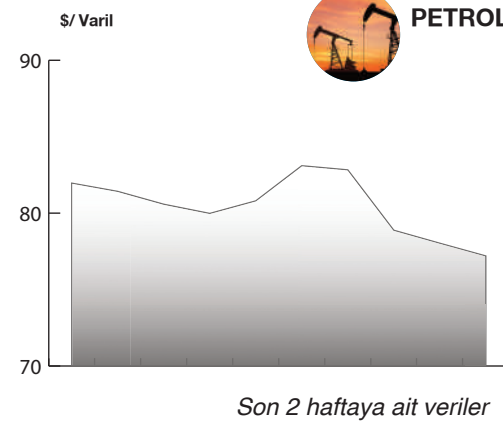
Altın (\$/Ons)	2.024	-0.8 13.3
Gümüş (\$/Ons)	24.2	-1.6 5.2
Platin (\$/Ons)	903	-3.1 -8.9
Bakır (\$/Ton)	8.252	-0.3 -1.2
Alüminyum (\$/Ton)	2.166	-2.0 -13.4
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	565	-0.3 -1.2
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	132	-1.9 23.4
Kurşun (\$/Ton)	2.037	-6.9 -7.8
Kalay (\$/Ton)	23.725	1.0 -39.0
Çinko (\$/Ton)	2.420	-5.0 -24.0
Nikel (\$/Ton)	16.058	1.1 -43.1

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	227	13.4 -17.6
Mısır (\$/Bushel)	4.69	2.9 -25.1
Mısır (\$/Ton)	185	
Pamuk (\$/Lb)	0.78	-0.1 -4.8
Kakao (\$/Ton)	4.334	-4.1 68.8
Kahve (\$/Lb)	1.9	4.4 18.0
Şeker (\$/lb)	0.24	-7.3 28.1
Kereste (\$/m³)	222	-2.6 1.7
Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	900	0.0 -31.0
Palmiye Yağı (\$/Ton)	777	-3.6 -15.5
Baltık Kuru Yüke Endeksi	2.259	24.3 70.2
Emtia Endeksi (CRB Index)	307	-2.2 3.4

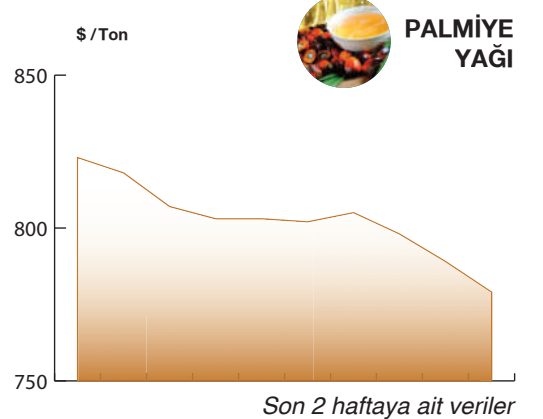
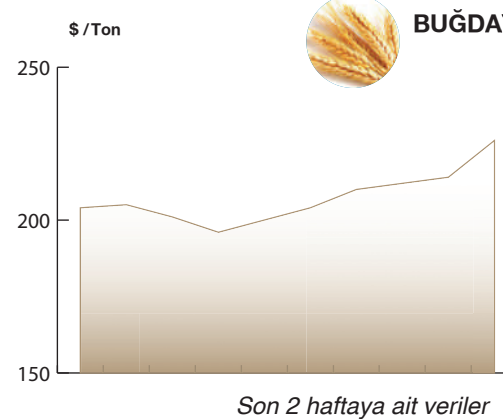
Veriler, 5 Aralık 2023 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Kesinti etkili olmadı

OPEC+'nın üretim kesintisi kararına rağmen brent petroldeki düşüş devam ediyor. ABD'nin, Avrupa ve Asya'ya petrol ihracatının istikrarlı bir şekilde artması ve günlük 6 milyon varile ulaşması haberiyle brent petrolü 78 dolara kadar geriledi. Rusya Başbakan Yardımcısı Alexander Novak, 2024'ün ilk çeyreğinde üretim kısıtlarını artırabileceğini açıkladı. Bu arada ABD, daha önce yapılan satışlarla azalan stratejik petrol rezervlerini, düşen fiyatlar nedeniyle mümkün olan en kısa sürede artırma kararı aldı.



Çin alım yapıyor

Buğday fiyatları, geçen hafta yüzde 13.4 artışla 230 dolara yaklaştı. ABD Tarım Bakanlığı verilerine göre Çin, son 6 haftanın en yükseği olan 197 bin ton buğday ithal etti. Bu rakam, Avrupalı ve Güney Amerikalı üreticilerle rekabet halinde olan ABD'li üreticilere bir rahatlama sağladı. Öte yandan, ABD Tarım Bakanlığı, Rusya'nın buğday üretimine ilişkin tahminini 90 milyon tona çıkardı. Arjantin'in yüksek hasat beklentisi de devam ediyor. Ukrayna'nın buğday ihracatı, engellemelere rağmen ağustos ayından bu yana 7 milyon tona ulaştı.

Hindistan alımı azalttı

Palmiye yağındaki yüksek üretim ve düşük talep, fiyatları etkilemeye devam ediyor. Endonezya ve Malezya'nın ihracatı, bir önceki aya göre yüzde 2 ila yüzde 11 arasında arttı. Dünya Bankası, 2023-24 sezonunda üretimin sadece 0.2 milyon ton artacağı konusunda tahmin yapsa da bu rakam, geçmiş 10 sezonun ortalama 2.5 milyon ton artışının oldukça altında. En büyük alıcı Hindistan ise rafinerilerin düşen marjlarını korumak amacıyla fiyat artırımları nedeniyle aralık ve ocak ayları için alım miktarlarında azaltmaya gitti.

İklım kriziyle mücadele için atılacak yeni adımlar, BM İklim Değişikliği Konferansı COP28'de değerlendirildi. 118 ülke, küresel yenilenebilir enerji kapasitesini 2030'a kadar üç, enerji verimliliğindeki ilerleme hızını ise iki katına çıkarma taahhüdüne katıldı.



Kömür sonrası temiz enerji ittifakına 7 ülke daha katıldı

BM İklim Değişikliği Konferansı COP28'de, kömürden temiz enerjiye dönüşümü hızlandırmak için 7 ülke yeni taahhüt açıkladı. ABD, Çekya, Dominik Cumhuriyeti, İzlanda, Kosova, Norveç ve Güney Kıbrıs Rum Yönetimi, kömürden temiz enerjiye geçişi hızlandırmak için çalışan ulusal ve uluslararası hükümetler ve kuruluşlardan oluşan ittifak Powering Past Coal Alliance'a katıldı. Ülkeler, yeni kömürlü termik santral geliştirmeme ve mevcut kömür santrallerini aşamalı olarak kapatma taahhüdünü duyurdu. Dünyanın en büyük üçüncü kömür ülkesi olan ABD, elektrik sektörünü 2035'e kadar karbonsuzlaştırmayı hedefliyor. Çekya 2033 ve Kosova 2050'de elektrik sektörünü karbonsuzlaştırmayı planlarken, Dominik Cumhuriyeti kömürden çıkış stratejisi hazırlamayı taahhüt etti. Güney Kıbrıs Rum Yönetimi, İzlanda ve Norveç, hali hazırda faaliyette kömür santrali bulunmamasına rağmen kömürden temiz enerjiye geçişi hızlandırmak için ittifaka katıldı.

Temiz enerjide küresel yatırımlar üçe katlanacak

BAŞKANLIĞINI bu yıl Birleşik Arap Emirlikleri'nin yürüttüğü Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi 28. Taraflar Konferansı (COP28) kapsamında Küresel Karbonsuzlaşmayı Hızlandırmaya Girişimi açıklandı. Girişim kapsamında, 118 ülke küresel yenilenebilir enerji kapasitesini 2030 itibarıyla üç katına ve enerji verimliliğindeki ilerleme hızını iki katına çıkarmayı taahhüt etti. Küresel yenilenebilir enerji kapasitesinin üç katına çıkılması, 2022'deki mevcut 3.4 teravat seviyesinden 2030'da 11 teravata yükselmesi anlamına geliyor. Söz konusu iki hedef, Uluslararası Enerji Ajansı'nın COP28 öncesinde zirvenin başarıya ulaşması için açıkladığı beş önemli adımdan ikisi arasında yer alıyor.

OGDC GİRİŞİMİ

Girişimde küresel petrol üretiminin yüzde 40'ından fazlasını temsil eden 50 şirket, Petrol ve Gaz Karbon Uzlaştırma Sözleşmesi'ni (OGDC) imzaladı. Metan emisyonlarını azaltım projeleri için bir milyar dolarlık finansmanın sağlanması taahhüdünde de bulunuldu. OGDC'nin başlatılmasını 'harika adım' olarak nitelendiren COP28 Başkanı Sultan Ahmed Al Jaber, "Birçok ulusal petrol şirketi ilk kez 2050 için net sıfır emisyon hedeflerini benimsemiş olsa da onların ve diğerlerinin daha fazlasını yapabileceğini biliyorum. Sektörün tamamının, küresel sıcaklık artışını 1.5 derecenin ulaşılabilir kılınması için daha güçlü hedefler belirlemesine ihtiyacımız var" dedi.

NÜKLEER HEDEFİ

BM İklim Değişikliği Konferansı COP28'de ülkeler, 2050'de net sıfır emisyon hedefine ulaşılması ve küresel sıcaklık artışının 1.5 dereceyle sınırlandırılması için nükleer enerjinin kilit rol oynadığına işaret edilen Nükleer Enerjiyi Üç Katına Çıkarma Çağrısına ABD öncülüğü ederken, Birleşik Arap Emirlikleri, Birleşik Krallık, Bulgaristan, Kanada, Çek Cumhuriyeti, Finlandiya, Fransa, Gana, Macaristan, Japonya, Güney Kore, Moldova, Moğolistan, Fas, Hollanda, Polonya, Romanya, Slovakya, Slovenya, İsveç ve Ukrayna, bildiriği imzalayan ülkeler oldu. Söz konusu ülkeler, küresel nükleer enerji kapasitesini 2050'de 2020 seviyesine göre üç katına çıkarma taahhüdünde bulundu.

KAYIP ZARAR FONU

Dubaï'deki zirvede, iklim değişikliğinin



etkilerine karşı kırılgan durumda olan ülkelerin kayıp ve zararlarının tazmini için Kayıp Zarar Fonu'nun kurulması ve fonun taban çizgisinin 2030 itibarıyla yıllık en az 100 milyar dolar olması konusunda da anlaşıldı. Fona katkı 'gönüllülük esasına dayalı' olarak sağlanacak. Gelişmiş ülkelerden daha fazla katkı beklenirken, gelişmekte olan ülkelerin fona doğrudan erişimi olacak. İlk etapta fona yıllık 100 milyar dolar katkı sağlanması önemli bir ilerleme olmasına rağmen BM verilerine göre gelişmekte olan ülkelerin iklim değişikliğinin etkilerine adaptasyonu için yıllık 215-387 milyar dolar finansman ihtiyacı bulunuyor. İklim değişikliğinin meydana gelmesinde payı düşük olmasına rağmen iklim krizinin etkilerine karşı savunmasız durumda olan gelişmekte olan ülkelerin kayıp ve zararlarının tazmin edilmesi için uzun yıllardır mücadele veriliyordu. Taraflar, ilk olarak geçen yıl COP27'de Kayıp Zarar Fonu'nun oluşturulmasına yönelik fikir birliğine varmıştı.

KARAR MEKANİZMASI

Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi'nin (UNFCCC) Kayıp ve Zarar Fonu müzakerelerine ilişkin metnine göre, Dünya Bankası dört yıllık bir süre için fonun geçici ev sahibi olacak. Fon, karar alma mekanizması olan 26 üyeli bir kurul tarafından yönetilecek ve denetlenecek.

Marmara Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Semra Cerit Mazlum, konuya ilişkin değerlendirmesinde, Türkiye'nin Kayıp Zarar Fonu Kurulu'nun içinde yer almasının odaklanılması gereken bir konu olduğunu belirterek, "Kurulda yer almak, Türkiye'ye Paris Anlaşması'nın kurumlarında karar verecek bir konum sağlar ve dolayısıyla iklim müzakerelerinde Türkiye'nin pozisyonunu güçlendirir. Türkiye'nin fona katkı sağlama veya fondan yararlanmak yerine, bu karar verici yapıda çeşitli iklim kırılganlıkları olan bir ülke olarak tarafsız biçimde görev alması, ülkemiz açısından önemli bir adım olur" diye konuştu.

Finansmanın yüzde 45'i iklim için...

Dünya Bankası, 1 Temmuz 2024'ten 30 Haziran 2025'e kadar sürecek mali yıl için yıllık finansmanın yüzde 45'ini iklimle ilgili projelere ayırdığını açıkladı. Bankanın 2021 yılında 2025'e kadar ortalama yüzde 35'e



projelelerinin iklim değişikliğinden en çok etkilenenlerin dayanıklılığını ve

ulaşma hedefini duyurduğu anımsatılacak, Temmuz 2022'den bu yana ortalama yüzde 36.3 ile programın ilerisinde bulunduğu da açıklamada ifade edildi. Dünya Bankası'nın

uyumunu artırmanın yanı sıra insanların ve gezegenin sağlığını korumak için ekosistemlerin ve biyolojik çeşitliliğin korunmasına da odaklanacağı belirtilen açıklamada, bankanın iklim şoklarından etkilenen ülkelere yönelik uyum çalışmalarına ve iklim değişikliğine katkıda bulunan sera gazlarının azaltılmasına yardımcı olmaya devam edeceği bildirildi.



NRW. ENDÜSTRİ 4.0'IN BİR MELODİ DEĞİL ORKESTRA OLDUĞU YER.

EUROPE'S | | | HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Dijital dönüşüm ile güçlü endüstrinin birleştiği yer. Üretimin geleceği açısından en ideal bölge.



NRW.GLOBAL
BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com

Ekonomik büyüme küresel enerji talebindeki büyümeden ayrışacak

Küresel yenilenebilir enerji kapasitesini üç katına ve enerji verimliliğindeki ilerleme hızını iki katına çıkarma hedefini değerlendiren Londra merkezli düşünce kuruluşu Ember Küresel Analizler Lideri

Dave Jones, şunları kaydetti: "Söz konusu adım, küresel sıcaklık artışını 1.5 dereceyle sınırlandırma hedefi için kritik. Eğer verimlilik hedefi başarıya ulaşırsa, tarihte ilk kez ekonomik büyüme küresel

çapta enerji talebindeki büyümeden ayrışacak. Bu iki hedef, petrol, kömür ve gaz talebinin 2030'a kadar sadece pik yapmasını sağlamamakla kalmaz, talepte anlamlı bir düşüşü de sağlayabilir."

Deprem bölgesine 2.4 milyar dolarlık dış finansman

Kahramanmaraş merkezli depremlerden etkilenen bölgeler için bu yıl Avrupa Konseyi Kalkınma, Dünya, Avrupa Yatırım, İslam Kalkınma ve Asya Altyapı Yatırım bankalarından yaklaşık 2.4 milyar dolarlık dış finansman sağlandı. İslam Kalkınma Bankası Grubu ile Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası arasında ise 200 milyon dolarlık finansman anlaşması imzalandı.



HAZİNE ve Maliye Bakanlığı, Kahramanmaraş merkezli depremlerden etkilenen bölgeler için bu yıl Avrupa Konseyi Kalkınma, Dünya, Avrupa Yatırım, İslam Kalkınma ve Asya Altyapı Yatırım bankalarından yaklaşık 2.4 milyar dolarlık dış finansman sağlandığını bildirdi. Öte yandan, İslam Kalkınma Bankası Grubu ile Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası, bölgeyi desteklemek için 200 milyon dolarlık finansman anlaşması imzaladı.

YENİ YILDA DEVAM EDECEK

Depremlerin yol açtığı hasarların giderilmesi ve bölgenin yeniden inşası amacıyla dış finansman temini çalışmalarının devam ettiğini belirten Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, bu kapsamda Asya Altyapı Yatırım Bankası'nın Türk Eximbank'a 100 milyon dolar finansman sağladığını ifade etti. Şimşek, "Bu kaynağı, depremde etkilenen bölge ve bu bölgeyle ilişkide bulunan işletmelere yönelik tarımsal ürünler ve gıda güvenliği projelerinin finansmanı için kullanacağız" dedi.

Şimşek, şunları kaydetti: "Hem yılsonuna kadar hem de önümüzdeki yıl içinde uygun koşullu dış finansman sağlama girişimimizi kararlılıkla sürdüreceğiz. Sağlanan bu finansman imkanlarıyla depremde etkilenen illerdeki ihracatçı firmalar ile bu bölgedeki işletmelerin tarım ve gıda projeleri desteklenecek."

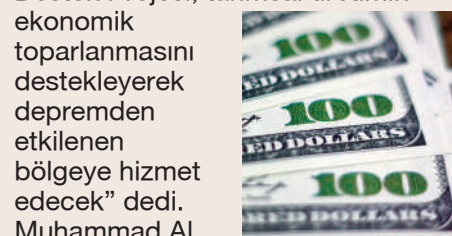
Şimşek, daha önce de Avrupa Yatırım Bankası'ndan depremin yaralarını sarmak ve kentlerin yeniden inşasına katkı sağlamak amacıyla 400 milyon Euro finansman sağlandığını açıklamıştı.



İslam Kalkınma Bankası Grubu'ndan 200 milyon dolar



İslam Kalkınma Bankası (IsDB) Grubu ile Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası (TKYB), afet bölgesinin desteklenmesi ve gıda sektörünün iyileştirilmesi için 200 milyon dolarlık finansman anlaşması imzaladı. Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik, konuyla ilgili olarak şunları kaydetti: "Deprem Sonrası Toparlanma ve Tarımsal Gıda Destek Projesi, tarımsal üretimin ekonomik toparlanmasını destekleyerek depremde etkilenen bölgeye hizmet edecek" dedi.



Muhammed Al Jasser ise anlaşmanın Türkiye ile devam eden ortaklık için önemli bir dönüm noktası olduğunu, 200 milyon dolar tutarındaki anlaşmanın yalnızca bir proje değil, aynı zamanda Türkiye'nin yaralarını sarması için oluşturulmuş bir destek programı olduğunu dile getirdi. Bu girişimin, başta tarımsal üretim olmak üzere depremde etkilenen bölgelerin yeniden inşası ve canlandırılması açısından büyük önem taşıdığına dikkat çeken Al Jasser, "Bu zorlukları hep birlikte sürdürebilir kalkınma ve dayanıklılık için fırsata dönüştürürken, Türkiye ile dayanışmamızı güçlendiriyoruz. Bu projeyi desteklemek üzere IsDB'nin stratejik ortağı olan OPEC Fonu'nu aramıza katabilmekten mutluluk duyuyorum" dedi.



Gayrimenkulde MLS sistemi önerisi

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi, sektörün ilgili taraflarıyla yaptığı toplantılara yeni bir halka daha ekledi. Komite Başkanı Hakan Akdoğan ve komite üyeleri, online platformlardan sektör derneklerine kadar birçok şirket ve grupla yaptığı toplantılarda, gayrimenkul hizmetlerini ilgilendiren gelişmeleri ve süregelen problemlere çözüm önerilerini görüşüyor.

Bu kapsamda geçen hafta Gayrimenkul Pazarlama ve Satış Profesyonelleri Derneği (GAPAS) ile istişare toplantısı gerçekleştirildi.

Toplantıya katılan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, birçok sektörü ilgilendiren konularda çalışmalar bulunan komitenin faaliyetlerinin, hem üyeler hem tüketiciler açısından kaliteli ve güvenilir hizmet için önem arz ettiğini vurguladı.

Bu toplantıda ağırlanan GAPAS Dernek Başkanı İsmail Özcan ve dernek idarecileri de memnuniyetlerini ifade ederek, sektörde gündemde olan problemleri ve hizmetleri geliştirmeye yönelik önerileri dile getirdi. Dernek Başkanı İsmail Özcan, yeni konut arzındaki daralmanın aşılması yönünde yeni adımlar atılması gerektiğini vurguladı ve sektörde yaşanan problemler için önerilerini paylaştı.

Toplantıda, sektöre yönelik yaptırım gücü olan bir etik kurul oluşturulması, yasayla

gayrimenkul meslek birliği kurulması, dünya çapında çoklu listeleme hizmetleri (MLS) sisteminin Türkiye'de de olması ve çalıştay talebi tartışıldı. Taraflar, gayrimenkul danışmanlarının MLS'ye göre oluşturulan havuzdan yararlanarak iş hacmini arttırabileceğini, bunun da üyelerin tamamının yararına olacağını vurguladı.

ARABULUCULUK

Komite Başkanı Hakan Akdoğan'ın dikkat çektiği bir konu da hem tüketicilerle hem de gayrimenkul hizmeti verenlerin kendi aralarında yaşanan uyuşmazlıkların çözümü için tahkim ve arabuluculuk önerisi oldu. Akdoğan, "Sözleşmelerimize anlaşmazlıkların İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM) vasıtasıyla çözüleceğine dair bir madde eklersek, herhangi bir uyuşmazlık durumunda mahkemelerde yıllarca oyalanmaktan kurtulur, çok daha hızlı bir şekilde çözüme ulaşabiliriz. Bunun için müşterinizin, iş yaptığınız diğer şirketin veya danışmanın İstanbul'da bulunması gerekmiyor. Bu imkanın kullanılmasını öneriyoruz" dedi.

Komite Başkanı Akdoğan, 8 Aralık'taki 'Gayrimenkul Sektöründe Değer Haritalarının Önemi' panelinin ardından 14 Aralık'ta sektör mensuplarının bir araya geleceği geniş katılımlı bir toplantı düzenleneceğini belirtti.

SIAL CANADA 2024

Montreal / Kanada
15 - 17 Mayıs 2024

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 1.500 ABD \$ / m²
Katılım bedeli : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI¹⁸⁸²

Sibel Tayanç

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [v](#) [f](#) [@](#) [/itokurumsal](#)

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Gazete Yayın Sorumlusu
Dilşah Sarıhasan

Basın ve Süreli Yayınlar Müdürü

Şükrullah Dolu

Sorumlu Yazışları Müdürü

Doğan Erdoğan

Yayın Direktörü

Canan Bilgin

Dijital Yayın Sorumlusu

Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi

Adem Orhun, Sümeyra Yanş Topal,

Şeref Kılıçlı, Banış Cabacı, Mesude Demirhan

www.istanbulticaretgazetesi.com

İlker Başöz, Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam Abonelik Grafik Fotoğraf

Cengiz Abdülkadir Osman Kamil

Kazan Yıldız Kuvvet Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli 80 TL'dir.

Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube

(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 08.12.2023

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ

Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza

No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir/Tel: 0212 454 30 00



Vergi dilimleri ve SGK üst limiti güncellenmeli

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, “Yıl başında yapılacak düzenlemelerde, tüm ücret gruplarını etkileyen ‘gelir vergisi dilimleri’ ile ‘SGK üst limitinin’ güncellenmesi önemli bir başlık olmalı” dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İTO olarak sıklıkla dile getirdikleri, çalışanların gelir vergisi dilimlerinin yeniden düzenlenmesi ile SGK üst limitinin revize edilmesinin, çalışma hayatı için önemli bir açılım olacağını belirtti. Avdagiç, “Yıl başında yapılacak düzenlemelerde, tüm ücret

gruplarını etkileyen ‘gelir vergisi dilimleri’ ile ‘SGK üst limitinin’ güncellenmesi önemli bir başlık olmalı” dedi.

İKİ ÖNERİ

Avdagiç, önerisini de şöyle anlattı: “Vergi dilimleri, son 10-15 yılda yaşanan kaybı giderecek şekilde düzenlenmeli. İlk vergi

dilimi 2008’de asgari ücretin 13 katı iken, 2013’te 11 katna, 2023’te ise 6 katına düştü. Tüm ücret gruplarını etkileyen SGK üst limiti ise son 10 yılda enflasyonun yüzde 97 üzerinde arttı. SGK üst limiti son 10 yılda enflasyona uygun artmış olsa idi, 2023 yılında 100.608,90 TL yerine 50.950 TL olacaktı.”



Halı ihracatçıları yılı 3 milyar dolarla tamamlayacak

Dünya halı sektörü, İstanbul Fuar Merkezi’nde düzenlenen CFE Halı ve Yer Kaplamaları Fuarı’nda buluştu. Avrupa fuarlarıyla rekabet eden organizasyona Türkiye ve dünyadan 400’den fazla firma katılırken, 100’ün üzerinde ülkeden ziyaretçi geldi. Sektörün bu yılki ihracatının 3 milyar doları bulması bekleniyor.

DOKUMA tezgahlarında bin bir emekle dokunan halılar, kültürümüze ait desenler, teknolojinin gelişmesiyle artık makinelerde da üretiliyor. Türkiye makina halısı üretiminin büyük çoğunluğu Gaziantep’te yapılıyor. Makina halısı üreticiliğinin yoğun olduğu diğer iller ise Kayseri ve İstanbul. Dünyanın dört bir yanına ülkemizde dokunan ve hikayesi olan halılar ihraç ediliyor.

Dünya halı sektörü, İstanbul Fuar Merkezi’nde, TÜYAP Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş. tarafından İstanbul Halı İhracatçıları Birliği ve Güneydoğu Anadolu Halı İhracatçıları Birliği işbirliğiyle düzenlenen CFE Halı ve Yer Kaplamaları Fuarı’nda buluştu. 400’den fazla firmanın yer aldığı fuara, 100’ün üzerinde ülkeden ziyaretçi ve

katılımcı geldi.

Fuar ilk kez düzenlenmesine rağmen dünyanın birçok halı üreticisi ülkesinden yoğun ilgi gördü. Fuarda; el yapımı halı ve kilimler, makina yapımı halılar sergilendi. Etkinlik alanının toplamda yüzde 60’lık bölümünü kaplayan Gaziantep’li 159 firma fuarda yerini aldı. Dünyadaki halıların yaklaşık yüzde 40’ını üreten ve 177 ülkeye satan Türkiye, 2,75 milyar dolarlık halı ihracatıyla Çin’den sonra dünya ikincisi olarak öne çıkıyor. Globaldeki halı ticareti hacminin yüzde 17’si Türkiye’ye ait.

CARİ AÇIĞIN İLACI İHRACAT

Fuarın açılışına katılan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, motifleri, desenleri ve dokuma

teknolojisiyle toplumsal hayatta ve tarihte yer eden halıcılığın, aynı zamanda kültürün taşıyıcısı olduğunu söyledi. Halıcılığın son yıllarda endüstriyel anlamda çok iyi bir yere geldiğine işaret eden Yılmaz, “Halıda bu yıl 3 milyar dolar civarında bir ihracat öngörüyoruz. İhracat da bizim temel önceliğimiz. Türkiye’nin en önemli meselesi cari açık. Cari açığı çözenin en etkin yolu da ihracatı artırmak” dedi.

Yılmaz, yeni pazarlarla, katma değeri yüksek yeni ürünlerle hem sektörel ihracatı ve performansı daha üst noktaya çıkaracaklarını hem de ülkenin Türkiye Yüzyılı yolculuğuna katkıda bulunacaklarını ifade etti.



Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, katılımcılarla kurdele keserek, fuarın açılışını gerçekleştirdi. Beraberindekilerle stantları ziyaret ederek sergilenen halıları inceleyen Yılmaz, firma sahiplerinden çalışmalarıyla ilgili bilgi aldı. Açılışa, İstanbul Valisi Davut Gül ve Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin de katıldı.

İhracata ilk adım için son tarih 18 Aralık

İSTANBUL Ticaret Odası’nın, üyelerini kalıcı ihracatçı yapmak hedefiyle yürüttüğü İhracata İlk Adım Programı’nın (İİAP) 16. etabı için başvurular devam ediyor. Yoğun

talep üzerine 4 Aralık olan başvuru tarihi, 18 Aralık’a kadar uzatıldı. Programa katılmak isteyenlerin, 18 Aralık 2023 Pazartesi gününe kadar başvurularını tamamlaması gerekiyor.

Başvuru formuna şu adresten ulaşılabilir: <https://tr.surveymonkey.com/r/BC8GP8F>



FOTOĞRAFLAR: KAMİL ÇATAK

Avrupa fuarları ile rekabet

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, CFE Halı ve Yer Kaplamaları Fuarı’nın açılışına katılarak, firmaları ziyaret etti. Fuarın, halı sektöründe Avrupa’nın ve dünyanın en iddialı fuarlarından biri haline geldiğini belirten Avdagiç, şu değerlendirmelerde bulundu: “8 holde 400’ün üzerinde firmamız burada. Artık firmalarımız Avrupa’daki fuarlara gitmeyeceklerini, bundan sonra burada fuar sürecine devam edeceklerini deklare etti. Bütün firmaların stantları pırıl pırıl ve hareketli. Katılımcılar da memnun. Halı sektörü bu sene de ihracatta 3 milyar doları aşacak. Bu tempoyla katma değeri daha çok artırarak, yüksek ciro lu işlere ve ihracata imza atacaklar. Hepsini tebrik ediyorum.”

JEC WORLD 2024

Paris - Fransa
5 - 7 Mart 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMA NOKTASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2024

- 106 ülkeden 1200 katılımcı
- 40.000’i aşkın profesyonel ziyaretçi
- Toplam değeri 105 Milyar Doları aşan sektör firmalarına erişim
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni işbirlikleriyle iş ağı oluşturma imkanı
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

ÖDEME PLANI

Katılım Bedeli	: 975 Euro / m ²
Minimum Stant Alanı	: 9 m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz / Dr. Murat Özturan / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 0530 874 89 73 / 0212 455 62 21 / 0530 078 43 55
0212 455 61 10 / 0530 386 92 66
GSM : 0533 959 30 57
E-Posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [fb](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [ig](https://www.instagram.com/ito.org.tr) [in](https://www.linkedin.com/company/ito.org.tr) [yt](https://www.youtube.com/channel/UC0tukurmsal) / itokurumsal

1.2 trilyon dolarlık dijital paylaşım trafiği



İklim değişikliği ile küresel mücadelenin zorlukları

Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Konferansı'nın 28'inci, geçtiğimiz günlerde Dubai'de gerçekleşti. Konferansa küresel liderlerin ve büyük şirketlerin giderek artan ilgisi sevindirici olsa da dünyanın iklim değişikliği ile mücadeledeki mevcut hızının yeterli olmadığı ortada. İklim değişikliğinin çevre üzerindeki yıkıcı etkilerini; artan orman yangınları, rekor kıran sıcaklıklar, yaygınlaşan seller ve hissedilmesi gittikçe zorlaşan mevsim geçişlerinden görmek mümkün. İklim değişikliğinin etkisi sadece çevresel felaketlerle sınırlı kalmayacak. İnsanoğlunun çevreye verdiği zararlar, dönüp dolaşıp ekonomileri de olumsuz etkiliyor. Bu olumsuz etkilerin potansiyel maliyetlerine yönelik neredeyse her ay yeni bir çalışma ortaya konuyor. S&P Global tarafından yayınlanan raporda, 2050 yılına kadar küresel ısınma 2 derecenin çok altında kalmadığı ve ülkelerin sürece adaptasyon sağlayamadığı durumunda, küresel GSYİH'nin yılda ortalama yüzde 4.4'lük kayıp yaşayacağı tahmin ediliyor.

Korumacı politika aracı

Gelişmiş ülkeler, sahip oldukları finansal kaynaklar ve gelişmiş teknolojileriyle kendi sınırlarında bir şekilde bu sorunu çözmeye çalışıyor. Ancak, hiçbir ülkenin iklim değişikliği sorununu tek başına çözmesi mümkün değil. En geniş kapsamda küresel koordinasyona ihtiyaç var. Ama bu işbirliğini ve eş güdümü sağlamaya dönük girişimler oldukça yetersiz.

Koordinasyon şöyle dursun, bazı gelişmiş ülkeler, yeşil ekonomiye geçişi uluslararası rekabet güçlerini sağlamlaştırmak için bir korumacı politika aracı olarak kullanmanın hesabını bile yapabiliyor. Az gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerin kendi kaynakları ve kapasiteleri, iklim değişikliği ile mücadele etmeye yeterli değil. Küresel Güney olarak tabir edilen bu ülkelerin iklim değişikliği ile mücadelede yatırım yapmak üzere yılda en az 1 trilyon dolara ihtiyaçları olduğu tahmin ediliyor. Bu finansmanın sağlanabilmesi için gelişmiş ülkelerin desteği şart.

Gelişmiş ülkelere başlamalı

Gelişmiş ülkeler, Sanayi Devrimi'nden günümüze önce kendi ülkelerinde uyguladıkları fosil yakıtlara dayalı üretim teknikleriyle ve sömürgeci ülkelerin madenlerini ve ormanlarını talan ederek çevreyi kirletti. Sonra da kirli fabrikalarını Küresel Güney'e taşıyarak çevre sorunlarını tüm dünyaya yaydılar. İş, yeşil ekonomiye geçişin maliyetini adil biçimde paylaşmaya geldiğinde ise yan çiziyorlar.

Gelişmiş ülkeler bu süreçte adil ve samimi bir tutum sergilemedikleri müddetçe, iklim değişikliği ile gerçek anlamda savaşmak mümkün değil. Sanayi Devrimi'nden günümüze hangi ülkenin çevreye ne kadar zarar verdiği bilimsel çalışmalarla tespit edilebilir noktada. Her ülkenin geçmişten taşıdığı sorumluluk kadar küresel ölçekte yapılacak yeşil ekonomiye geçiş yatırımlarına finansal kaynak ayırması gerekiyor. BM eski Genel Sekreteri Ban Ki-moon, geçtiğimiz günlerde yayımladığı bir yazıda, Küresel Güney'in yeşil yatırımlarını finanse etmek için iklim değişikliğinde sorumluluğu olan petrol üreticisi ülkelerin ellerini ceplerine atmasını önermiş. Petrol üreticilerinin de günahı büyük. Ama işe oradan değil, gelişmiş ülkelere başlamak lazım.

✓ **Dijital dönüşüm, paylaşımlı mobilitayı şehir sakinleri için uygun bir seçenek haline getirirken, çevreye ve ekonomiye de önemli katkılar sağlıyor. Paylaşımlı mobilita, trafik sıkışıklığını azaltırken, enerji verimliliği konusunda da çözüm sunuyor.**

✓ **Küresel paylaşımlı mobilita pazarı, 1.2 trilyon dolarlık değere ulaştı. Sektör, Türkiye'de de bu alanda faaliyet gösteren girişimlerin etkisiyle küresel büyüme trendine uygun ilerliyor. Sektörün 10 milyar dolarlık pazar değerine ulaştığı belirtiliyor.**

KENTSEL nüfus arttıkça trafik sıkışıklığını hafifletebilecek, hava kirliliğini azaltabilecek ve sınırlı kentsel alanı verimli bir şekilde kullanabilecek ulaşım seçeneklerine olan talep de artıyor. Teknolojideki ilerlemeler ise özellikle akıllı telefonların ve mobil uygulamaların yaygınlaşması, insanların ortak mobilita hizmetlerine erişmesini ve bunların kullanılmasını her zamankinden daha kolay hale getirdi. Araç paylaşımı, araç çağırma, bisiklet/scooter paylaşımı, toplu taşıma ve mikro toplu taşıma gibi paylaşımlı mobilita hizmetleri, geleneksel araç sahipliğine uygun maliyetli alternatifler sunarak, ulaşım ihtiyacının karşılanmasına da katkı sağlıyor.



Serif KILIÇLI

KÜRESEL PAZAR

Öte yandan dijital dönüşüm süreci, birden fazla kullanıcının yolculukları paylaşmasına olanak tanıyarak, araçların verimli kullanımını en üst düzeye çıkaran paylaşımlı mobilita hizmetlerinin pazar değerini de hızla artırıyor. Söz konusu çözümler arasında başta sayılabilecek paylaşımlı araç kullanımı ve kısa dönemli (saatlik) araç kiralama hizmetleri gibi uygulamalar, tüketicilerin taleplerine uygun olarak yaygınlaşıyor. Hizmet türlerine göre tüm paylaşımlı mobilita pazarına genel olarak bakıldığında, küresel paylaşımlı mobilita pazarı 2022 yılında yüzde 42'lik bir artışla 1.2 trilyon dolar değerine ulaştı.

E-TİCARET HARCAMASI

Sektör, Türkiye'de de bu alanda faaliyet gösteren girişimlerin başarısının etkisiyle küresel büyümeyi yakalayarak 10 milyar dolarlık pazar değerine ulaştı. Harcama rakamlarına bakıldığında, Türkiye e-ticaretinde paylaşım esaslı mobilita harcamalarının hacmi, 2022'de 14.8 milyar TL'ye ulaşarak tüm e-ticaret mobilita hacminin yüzde 81.5'ini oluşturdu. Aynı yıl e-ticarette toplam mobilita harcamalarının hacmini 2017 yılındaki değerinin yaklaşık 3 katına ulaştığı, aynı dönemde paylaşımlı mobilitenin büyümesinin de 10 kata vardığı görüldü. 2027 yılına kadar ise Türkiye'deki paylaşımlı mobilitenin e-ticarette yaratacağı hacmin yıllık ortalama yüzde 40.3 büyümesi öngörüldü.

AKILLI ULAŞIM

Dijital dönüşümün birçok alanda olduğu gibi



ulaşımda da hızlı geliştiğini belirten Yalova Üniversitesi Ulaştırma Mühendisliği Bölüm Başkanı

Yardımcısı ve Öğretim Üyesi Dr. Yavuz Delice, şöyle konuştu: "Bu süreç dünya genelinde, akıllı şehirlerin oluşması ve bununla birlikte akıllı ulaşım sistemlerinin gelişmesi neticesinde paylaşımlı mobilitenin de hızlı gelişimine olanak sağladı. Ülkemizde de bu süreçler hızlı bir şekilde ilerleme kaydetti. Dijital dönüşüm kapsamında 1995 yılında ilk defa İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından geliştirilen Akbil uygulaması ile toplu taşıma sistemlerinde dijital ödeme sistemleri kullanılmaya başlandı.

Ulaşımda dijital dönüşümün temellerinin atıldığı o yıllardan günümüze, paylaşımlı mobilita sistemlerine erişmiş bulunuyoruz."

STARTUP'LARA YATIRIM FIRSATI

Yeni paylaşım modellerinin, scooter/bisiklet ve otomobil kiralama hizmetleri üzerinde yükseldiğine dikkat çeken Afyon Kocatepe Üniversitesi Uluslararası Ticaret ve Finansman Bölümü Öğretim Üyesi Dr. Kemal Karayormuk da şu bilgiyi verdi: "İlerleyen süreçte özellikle EV araçlarının devreye girmesiyle otonom sürüş, bağlantılı araçlar, insansız hava araçları ve uçan otomobiller, bu işin zirvesi olarak görülüyor. Hızlı bir şekilde bu hedeflere koşulmak isteniyor. Ayrıca paylaşımlı mobilita, startup'lar için önemli bir yatırım ve gelişme alanı. Şehirlerdeki karbon ayak izinin ve çevre kirliliğinin azaltılması, bu sayede yaşam kalitesinin iyileştirilmesi ve dünya kaynaklarının daha verimli kullanılarak sürdürülebilirliğin sağlanması, öncelikle şehir otoritelerince daha sonra da merkezi otoritelere göz ardı edilemeyecek bir popüleriteye ve toplumsal baskıya dönüşüyor. Şehir yönetimleri ve merkezi yönetimler, dünyada oluşan bu hassasiyete yeni regülasyonlarla destek oluyorlar."

Ulaşım sistemleri dijitalle entegre oluyor

Ulaşımda dijital dönüşümün kamu açısından bakıldığında, akıllı şehirler kapsamında ulaşım sistemlerinin entegrasyonunun da sağlandığını vurgulayan Dr. Yavuz Delice, şöyle devam etti: "Böylece, kent içi trafik akışını iyileştirmek, kaynakları verimli kullanmak, enerji verimliliğini artırmak ve kent genelinde trafik yönetimini optimize etmek mümkün oluyor. Vatandaş açısından bakıldığında, günümüzde fiyatların oldukça yüksek olmasından dolayı özel araç satın almak zorlaştı. Ancak mobil uygulamalar veya çevrimiçi platformlar sayesinde kullanıcılar, tercih ettikleri sınıfta özel otomobillere kolay ve hızlı



bir şekilde erişebiliyor, rezervasyon yapabiliyor ve ödemelerini gerçekleştirebiliyor. Böylece, büyük miktarlarda paraların özel otomobillere verilmesi yerine, talep anında kısa süreli kiralama ile ihtiyacın karşılanması sağlanmış oluyor. Öte yandan, yakıt konusunda dışa bağımlı bir ülke olmamız sebebiyle ulaşımda verimliliği sağlayacak her uygulama ekonomik açıdan önemli. Ulaşım açısından dijital dönüşüm, kamuya, işletmeciyeye, vatandaşlara, ekonomiye ve çevreye önemli katkılar sunuyor. Bu yüzden söz konusu sistemlerin yaygınlaştırılması konusundaki çalışmaların ve teşviklerin artması gerekiyor."

U-ETDS ölçülebilirlik ve güvenlik sağladı

Türkiye'nin ulaşımda dijital dönüşümde karnesinin iyi olduğunu belirten Dr. Kemal Karayormuk, şöyle konuştu: "Ulaştırma Elektronik Takip ve Denetim Sistemi (U-ETDS), ilk olarak 2018'de Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi, Karayolu Taşıma Yönetmeliği (KTY) ve 24.04.2019 tarih sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmeliği ile tanımlandı. Türkiye, bu sayede Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı sorumluluğunda olan karayolu yolcu ve yük trafiğini kim, ne taşıyor, neden taşıyor, nasıl taşıyor, ne zaman taşıyor sorularına anlık takip edilebilen bir sistemle yönetme imkanına



kavuştu. Bazı paydaşlarca sert bulunan bir sistem olan bu dijital yapı, ölçülebilir olması nedeniyle bence çok değerli bir hizmet görüyor. Elbette geliştirilebilir ve daha pratik bir uygulamaya dönüştürülebilir. Ancak kamu, bu sayede ülkedeki karayolu yolcu ve yük trafiğini görebilir, politika üretmek stratejik bir üstünlüğe sahip olabilir. Yine ülkedeki yolcu ve yük trafiği veri analizleri ile yeni hat talepleri gibi konularda sektöre yön verecek kararlar alınabiliyor. Bu veri setinin kamu için yol yapımından trafik güvenliğine kadar çok önemli katkılar verdiğini düşünüyorum. Özellikle big datanın oluşmasıyla birlikte kamu yapay zeka algoritmalarıyla vizyoner bir mobilitayı sağlayacaktır."



2024'ün gündemi verimlilik ve üretkenlik

2024'ün dünya ekonomisi açısından maliyet enflasyonu-talep enflasyonu sarmalında bir yıl olacağı olasılığı, ekonomi çevrelerinin öncelikli gündem maddesi. Bilhassa, jeopolitik yönü itibarıyla önemli bir gerginlik konusu olmayı sürdürecektir olan enerji arz güvenliği meselesi, küresel enerji fiyatlarında yukarı yöndeki baskının sürmesi anlamına gelecek. Bir tarafta KOBİ'ler ve şirketler, diğer tarafta hane halkı açısından elektrik ve doğalgaz maliyetlerinin yönetiminin önceliklendirilmeye devam edileceği bir yıl bizi bekliyor. Bu nedenle, enerji verimliliğine yönelik bireysel ve kurumsal tedbirler her zamankinden daha fazla öne çıkacak.

Enerji talebi azaldıkça

Öyle bir kısır döngü söz konusu ki, küresel ve bölgesel jeopolitik gerginlikler, belirsizlikler nedeniyle dünya ekonomisinin büyümesinde performans kaybı bekleniyor ve bu beklenti nedeniyle enerji talebinin de azalacağı öngörülmüyor. Enerji talebi azaldıkça enerji türevlerinin fiyatları da gerilemesin diye, enerji üreten ve ihraç eden ülkeler, 2024'te de 'miktar kısıtlaması' nı sürdürmekte kararlılar. Daha da zorlayıcı olan taraf ise Avrupa Birliği (AB) tarafından, bilhassa KOBİ'leri ve hane halkını zorlayacak enerji yüküne rağmen AB üyesi ülkelerin tümünde senkronize bir şekilde enerji fatura desteklerinin azaltılmasına dair adım atılması yönündeki çağrılar. Oysa, bu çağrı AB üyesi ülkelerin adeta temel önceliği olan 'sosyal devletçilik' ilkesi ile tümüyle ters düşüyor.

Maliyet yönetimi

Oysa, bilhassa AB cephesinde, pek çok önde gelen AB ülkesinde, büyümeyi olumsuz yönde etkileyen jeopolitik ve jeoekonomik gelişmelere bağlı olarak yaşanan 'şok ve felç' sendromu, tersine, toplumsal huzur ve KOBİ'lerin ayakta tutulması adına, daha kararlı boyutta kamu desteklerini elzem kılıyor. Bu nedenle, 'mali disiplin' adı altında kamu desteklerinin azaltılmasına yönelik baskının artması, 2024'te küresel ölçekte gözlenecek 'seçim yılı' rüzgarından nasibini alacak Avrupa'da siyasi dengeleri etkileyebilir. Nitekim, hali hazırda gözlenen sosyoekonomik huzursuzluk ve keyifsizliğin sandığa yansıyan boyutları tartışılmaya başlandı bile. Önümüzdeki yıl Avrupa'daki firmaların yarısı istihdamını korumayı, ne yazık ki yüzde 40'ı ise maliyet yönetimi için istihdamını azaltabileceğini düşündüğünü belirtiyor.

Sürdürülebilir ihracat

Tüm bu tablo, şu sonucu beraberinde getiriyor; 2024 ülkeler ve işletmeler açısından verimliliğe ve üretkenliğe daha da yoğunlaşmaları gereken, maliyet yönetimi için önemli adımlar atmaları gereken bir yıl olacak. Firmalar tüm mali zorluklara rağmen üretim süreçlerini iyileştirecek yatırımları sürdürerek, verimliliği ve üretkenliği artırıp, küresel rekabette 'sürdürülebilir ihracat' mücadelesine devam edecekler.

Bu yıl elektrikli araç satışları dünyada yüzde 350, Türkiye'de yüzde 900'ün üzerinde arttı. Bu değişim, tamircilerden sigorta şirketlerine kadar birçok sektördeki değişimi de hızlandırıyor. Ticaret Bakanlığı da bu dönüşümün yol haritasını belirledi. Sektör temsilcileri, Bakanlığın sigortalama ve sürücü belgeleri konusunda da adımlar atmasını bekliyor.

Elektrikli değişim sektörleri de dönüştürüyor

DÜNYADAKİ iklim değişikliği ile birlikte birçok sektör yeşil dönüşüme yöneldi. Çevre dostu ve sürdürülebilir ulaşım çözümleri de bu dönüşüm içinde yer alıyor. Bu nedenle elektrikli otomobiller, bu çözümler arasında öne çıkıyor. Ulaşım sektörünü kökünden dönüştüren bu değişim; sigorta, servisler, bakım-onarım merkezleri ve sürücü belgesi veren firmalara da yansdı. Ticaret Bakanlığı da elektrikli araç piyasasına yönelik en kapsamlı düzenlemeyi kısa bir süre önce yaptı. Dış ticaret ve servis, bakım ve onarım alanında yapılan bu düzenlemeyi diğer sektörlerde alınacak yeni kararların izlemesi bekleniyor. Elektrikli araçların dönüştürdüğü sektörlerdeki durum şöyle:

TAMİRCİ VE USTA ARANIYOR

Elektrikli araçların, içten yanmalı motorlu araçlara göre daha az bakım istediğini belirten Türkiye Elektrikli ve Hibrid Araçlar Demeği (TEHAD) Başkanı Berkan Bayram, Togg'un seri üretime girmesiyle birlikte Türkiye'de her 10 araçtan birinin elektrikli araç olduğunu hatırlattı. Gelecek yıl elektrikli araç sayısının 100 bine ulaşacağını beklediklerini söyleyen Bayram, şöyle konuştu: "Elektrikli otomobillerle birlikte servis ve onarım merkezlerinin de acil dönüşümü gerekiyor. Ticaret Bakanlığının Elektrikli Araçların İthalatına İlişkin Tebliğ de usta yetiştirilmesinin önemini bir kez daha gösterdi. Firmalar, acil usta ve tamirci arıyor. Bu alanda yetişenler, başlangıçta asgari ücretin iki katına işe girebilir. Yeni gelişen pazarda gençlerimiz yer alsın, meslek edinsin."

EHLİYET TARİH Mİ OLACAK?

Dönüşümün etkileyeceği bir alan da sürücü belgeleri ve sürücü kursları ile

servis istasyonları. Türkiye'de her yıl ortalama 1 ila 1.5 milyon kişi ehliyet alıyor. Bu da yaklaşık 10 milyar TL'lik bir pazar oluşturuyor. Elektrikli ve otonom araçların artmasıyla gelen sürücüsüz kullanımlar, ehliyetin gerekli olup olmadığını gündeme getirdi. Çünkü bu araçlarda konvansiyonel araçlar gibi "Motoru açık bakayım" diye bir yaklaşım söz konusu olmayacak. Araç bozulduğu zaman sadece servisle irtibata geçilecek. Son yıllarda otomobil firmaları düşük motor gücüne sahip ve basit bir şekilde kullanılabilen elektrikli araçlar üretiyor. Bu tür araçlar için ehliyet şartı aranmıyor. Ancak bir araç, ehliyet ve ruhsat gerektirmemesi için 250 W (vat) altında olmalı ve 45 kilometre saatin üstüne çıkmamalı. Elektrikli araçlar bu açıdan da avantajlı. "Elektrikli araçlar, kullanım kolaylığı ve otonom özelliği sayesinde ehliyet alım yaşlarını düşürebilecek" diyor



Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği Başkanı (OSS) Ali Özçete, şöyle konuştu: "Cezai ehliyet yasalarına ilişkin birçok mevzuat bundan etkilenecek. Sürücü eğitimi ve ehliyet sınavlarının revize edilmesi hem de kaza oranlarını düşürecek hem de insanların daha genç yaşta araç satın almasını sağlayacak. Bunun sektöre yansımaları olumlu yönde olacak."

DAHA UYGUNA SİGORTA

Yollarda elektrikli ve otonom

otomobil sayısındaki artış, olası kaza durumlarında sigorta ve kasko süreçlerinin nasıl işlediği sorusunu da gündeme getirdi. Türkiye Sigorta Birliği'nden (TSB) edindiğimiz bilgiye göre, öncelikli olarak elektrikli araçların kasko

sigortalarının içeriği, standart kasko poliçesinden farklılık gösteriyor. Elektrikli araçlarda, özellikle bataryanın maliyeti ve ömrü, şarj edilme şekli, aksesuarları gibi unsurlar, sigorta poliçelerinin içeriğinin hazırlanmasını etkiliyor. Sigorta şirketleri standart kasko poliçelerinden farklı teminat türlerine ve şartlara sahip ürünleri müşterilerine sunuyor.

Pilin eskimesi, hatalı şarj, yetkisiz servis bakımları, yolda kalma durumunda çekim hizmet kısıtları gibi birçok koşul poliçede yer alıyor. Elektrikli araçlar, içten yanmalı araçlara göre daha uygun fiyatlarla sigortalanıyor.

HACKERLARA KARŞI ÖNLEM

Sigortacılık sektörüne düzenleme getirilmesi gerektiğini söyleyen OSS Başkanı Özçete, şu değerlendirmeyi yaptı: "Dijitalleşme ve araç içi yazılımsal sistemlerin farklılaşmasıyla birlikte sigorta ekosisteminde de büyük bir dönüşüm olacak. Sigorta poliçeleri de buna göre şekillenmeli. Ayrıca elektrikli araçlardaki yazılımsal donanımlara yapılabilecek hacker saldırıları ve buna bağlı oluşacak kazaların da sigorta kapsamında yer alması oldukça önemli."

İlk kapsamlı düzenleme

Ticaret Bakanlığının elektrikli otomobiller için hazırladığı ilk kapsamlı düzenlemenin özeti şöyle:

- Elektrikli otomobillerin menşei, üretildiği yer olarak kabul edilecek. Örneğin, Berlin'den gelen Tesla araçlar AB bölgesinde üretildiği için ekstra vergiden muaf oluyor.
- Araçların satış sonrası montaj, bakım ve onarımı için 7 bölgede en az 20 yetkili servisin ithalatçı tarafından kurulması ve TSE tarafından belgelendirilmesi gerekiyor. Bayilik sözleşmesi geçerli kabul edilmeyecek.
- İthalatı yapılacak her markanın en az 40 personelli çağrı merkezi ile hizmet vermesi gerekecek.
- TSE, bir eğitim ve sertifikasyon programı geliştiriyor. Çalışanların tamamının bu belgeye sahip olması gerekecek.
- Türkiye'de yerleşik temsilcinin menşei ülkeden olması gerekiyor.
- Bataryaların takip sistemi büyük önem taşıyor. Türkiye'ye giren her batarya, bileşenleri ve teknolojisi açısından değerlendirilecek; bertaraf süreçleri kontrol edilecek.

Türkiye'deki RAKAMLAR

52.328

Elektrikli otomobil

%65

Sigortalı araç oranı

32 milyon 261 bin

Sürücü belgesi

8.250

Otonom araç

12

Otonom toplu ulaşım

İlaç ve tıbbi cihaz için UR-GE penceresi

İlaç ve tıbbi cihaz üreticileri, dış pazarlara daha hızlı ve kolay bir şekilde açılmak için UR-GE projeleri hazırlamak istiyor. Sektör temsilcilerine göre, yerli üretimin geliştirilmesi için de Ar-Ge'ye daha fazla kaynak ayrılmalı.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi'nin düzenlediği 'Sektörel Değerlendirme' toplantısı, Cemile Sultan Kuru Tesisleri'nde yapıldı. Toplantıda, Ar-Ge'den yerli ilaca, MDR'dan ilaç ruhsatlandırmaya kadar birçok konu ele alındı.

Toplantının açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, sağlıkta yaşanan dönüşümle sektörün çok yol kat ettiğini belirterek, "Özellikle 2015'ten 2022'ye kadar olan süreçte sektör, TL bazında yüzde 540 büyüdü. İhracatta da yüzde 75'e yakın büyüme

gerçekleşti" dedi. Sektörün ilerlemesini sürdürmesi için bazı konularda daha etkin çözümler üretilmesi gerektiğini vurgulayan Salman, "Firmaların kamu ve üniversite hastanelerinden alacakları sistematik hale getirilmeli. Ayrıca ilaç ruhsatlandırma işlemleri ve Tıbbi Cihazlar Yönetmeliği'nde (MDR) firmaları zorlayan hususlar çözüme kavuşturulmalı" dedi.

AYLIK 6 MİLYAR TL

İTO İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi Başkanı ve Medis Üyesi Veyis Cengiz Balçık da sağlık kurumlarına yapılması gereken ödemeler konusunda önemli yol kat ettiklerini belirtti. Balçık,

"Devlet Malzeme Ofisi ve kamudan 3'er milyar lira olmak üzere ayda 6 milyar TL ödeme alınıyor. Bu da sektör için önemli bir kaynak. 2.1 milyar dolar büyüklüğe sahip ilaç ve tıbbi cihaz sektörü, sağlıkta çok önemli ve stratejik bir sektör" diye konuştu.

Balçık, İTO'nun yürüttüğü Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE) projelerine ilaç ve tıbbi cihaz sektörünün de dahil edilmesi gerektiğinin altını çizerek, "UR-GE projeleriyle sektördeki firmalar küresel rekabete hazırlanarak daha hızlı ve kolay bir şekilde dış pazarlara açılma imkanı bulacak" dedi.

Ar-Ge'ye daha fazla kaynak

Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu Başkanı Kemal Yaz, ilaç ve tıbbi cihaz konusunda yerli üretimin alt yapısının daha fazla geliştirilmesi gerektiğini söyledi. Yaz, "Ar-Ge'ye daha fazla kaynak ayrılmalı. Ayrıca Ar-Ge'de yetmişmiş insan ihtiyacı var" dedi.



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

İnternette satışlara 'sağlıklı ayar' gerekiyor

İnternet üzerinden A'dan Z'ye birçok ürün satılıyor. Bu ürünler arasında yer alan sağlık malzemelerinin denetimsiz olarak satılması sorunlara neden oluyor. Sektör temsilcileri, hangi sağlık ürünlerinin internette satılacağı ve bu satış kimlerin yapabileceğinin net olarak tanımlanmasını istiyor.

MESUDE DEMİRHAN

GÜNÜMÜZDE artık aklınıza gelebilecek her şey internette satılıyor. Özellikle insan sağlığını yakından ilgilendiren malzemelerin internet satışının olması, bazı sorunları da ortaya çıkarabiliyor. Sağlık sektörü temsilcileri, hangi sağlık ürünlerinin internette satılacağı konusunda mutlaka bir tanımlama yapılması gerektiğinin altını çiziyor. İnternet satışları ve sektörün sorunları, İstanbul Ticaret Odası Sağlık İhtisas Komitesi'nin üçüncü toplantısında başlıca gündem konuları oldu.

ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu'nun başkanlığında düzenlenen toplantıya, Medis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcileri katıldı. Toplantıda; tıbbi ürünlerin online ortamda satılması, sağlık turizminde kayıt dışının önlenmesi, ağız ve diş sağlığı hizmetlerinde yaşanan sorunlar konuşularak, çözüm önerileri tartışıldı.

SÜRDÜRÜLEBİLİR YAPI

Develioğlu, Türkiye'de sağlık reformu yapıldığını belirterek, sağlık hizmetlerinden maksimum fayda sağlanmasının birçok ülke tarafından takdirle karşılandığını ifade etti. Develioğlu, "Sistemin kamu ve özel ayağının daha iyi çalışabilmesi için görüş oluşturmamız gerekiyor. Bu iki yapıyı sürdürülebilir hale getirme çalışmalarımız devam etmeli. İTO olarak, bu konuda bize görev düşüyor" dedi.

FİRMALAR SORUMLU

Sektör temsilcileri de insan sağlığını ilgilendiren birçok ürünün internette satıldığını belirterek, şu önerilerde bulundu: "Hangi sağlık ürünlerinin internette satılacağı konusunda mutlaka bir tanımlama yapılmalı. Ayrıca tanımlanan ürünleri kimlerin satacağı da netleştirilmeli. İnternette ürün satan firmalar, satıldığı ürünün sorumlu olduğunu bilmeli."

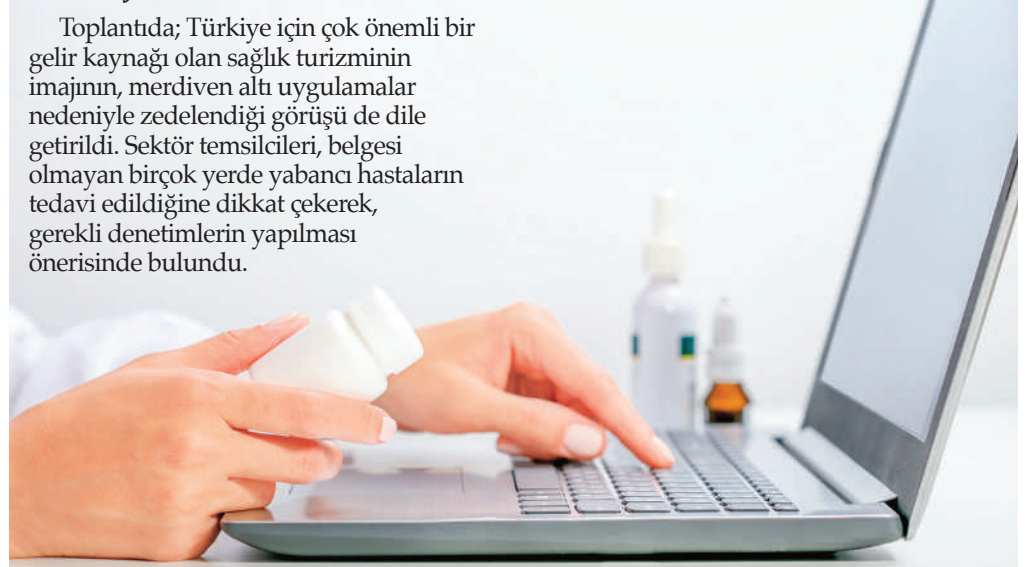
İMAJİ ZEDELİYOR

Toplantıda; Türkiye için çok önemli bir gelir kaynağı olan sağlık turizminin imajının, merdiven altı uygulamalar nedeniyle zedelendiği görüşü de dile getirildi. Sektör temsilcileri, belgesi olmayan birçok yerde yabancı hastaların tedavi edildiğine dikkat çekerek, gerekli denetimlerin yapılması önerisinde bulundu.



Otokontrol mekanizması oluşturulmalı

Toplantıya katılan İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, sağlık turizminin önemine dikkat çekti. Avdagiç, "Yurt dışındaki hastaları, ülkemize çekip döviz kazandırabiliriz. Türkiye, sağlık turizminde zaten bölgesinin parlayan yıldızı. Yurt dışındaki hastaların ülkemizi tercih etmelerinin sebebi, düşük fiyat değil, sunulan hızlı ve kaliteli sağlık hizmetleri. Türkiye'nin sağlıkta inanılmaz bir kabiliyeti ve hizmet kalitesi var. Sektörde en büyük problem niteliksiz acenteler. Ülkemize daha fazla hasta çekmek için sağlık hizmetlerinde otokontrol mekanizması oluşturulmalı" dedi.



HANNOVER MESSE 2024

Hannover - Almanya
22 - 26 Nisan 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

T.C.
Ticaret Bakanlığı
tarafından açıklanan
devlet desteği tutarı
14.898 TL/m²

SANAYİ SEKTÖRÜNÜN LİDERLERİ HANNOVER MESSE 2024'TE BULUŞUYOR!

HANNOVER MESSE

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 11 farklı ihtisas salonunda 226.000 m² sergileme alanı
- 4.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 14.000'den fazla ürün ve çözüm önerileri
- 21. yüzyılın trendlerini ve teknolojik gelişmelerini yakından inceleme olanağı
- Endüstriyel dönüşümde yenilikler
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen başarı grafiği

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik
- Dijital Ekosistemler
- Enerji
- Future Hub
- Yan Sanayi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

ÖDEME PLANI

Katılım Bedeli : 800 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Gökhan Çapkın	Sibel Tayanc	Sena Yakar
0212 455 61 16	0212 455 61 11	0212 455 61 18
0530 664 86 22	0530 664 86 18	
gokhan.capkini@ito.org.tr	sibel.tayanc@ito.org.tr	sena.yakar@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Reel sektörün döviz pozisyonundaki değişim

TCMB, finansal kesim dışındaki firmaların 2023 Eylül ayı döviz varlık ve yükümlülüklerini açıkladı. Böylece reel sektörün liraya dönme eğiliminin ne durumda olduğunu, dış kaynak bulup bulamadığını ve borçları ile ilgili gelişimi rahatlıkla görebiliyoruz.

Eylül 2023 dönemine ait Finansal Kesim Dışındaki Firmaların Döviz Varlık ve Yükümlülükleri Tablosu değerlendirildiğinde; Ağustos 2023 verilerine göre varlıklar 1.642 milyon dolar azalırken, yükümlülükler 2.198 milyon dolar azalmıştır. Net döviz pozisyonu açığı ise 75.007 milyon dolar olarak gerçekleşmiş ve Ağustos 2023 dönemine göre 556 milyon dolar azalmıştır. Bu durumda reel sektörün net borç ödediği, yeni finansmanla borç stokunu artırmadığını görebiliyoruz. Buradaki döviz pozisyon açığı sakın sizi yanıltmasın. Alınan borçlar var, ancak bu borçla yapılan yatırımın geri dönüş projeksiyonu eksik. O yüzden uzun vadeli pozisyon her zaman eksi olmaya devam edecektir.

Liralaşmada başarılı olursak

Asıl önemli olan kısa vadeli pozisyonudur. Döviz trendinin aşağı yönde olduğu zamanlarda sadece 1-2 milyar dolar döviz pozisyon fazlası olan reel sektörün Eylül 2023 döneminde kısa vadeli varlıkları 150.122 milyon dolar iken, kısa vadeli yükümlülükleri 84.612 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Kısa vadeli net döviz pozisyonu fazlası ise 65.511 milyon dolar olarak gerçekleşerek, Ağustos 2023 dönemine göre 1.492 milyon dolar azalmıştır. Azalma, uygulanan politikaların sonuç vermeye başladığını gösteriyor olabilir. Ancak rakam hâlâ çok yüksek. Kaldı ki, azalan kısım borç ödemesine de gitmiş olabilir. Çünkü net borç ödeyicisi durumunda bir yapı var.

Kısa vadeli döviz pozisyon fazlası olan finansal kesim dışındaki kuruluşlar Türk Lirası'na döndükleri takdirde, Fitch notumuzu yükseltecektir. Diğer bir deyişle, liralaşmada ne kadar başarılı olursak o kadar not artırımına yakın olacağız gibi duruyor.

Reel sektörün dış borçlanması

Reel sektörün dış finansman imkanlarına baktığımızda şunu görüyoruz: Eylül 2023 döneminde yurt içinden sağlanan kısa vadeli krediler, Ağustos 2023 dönemine göre 730 milyon dolar artarken, uzun vadeli olanlar 1.040 milyon dolar azalmıştır. Yurt dışından sağlanan kredilerde ise kısa vadeli olanlar 1.496 milyon dolar azalırken, uzun vadeli krediler 392 milyon dolar azalmıştır. Dolayısıyla yurt dışından alınan krediler vadelerine bakılmaksızın azalmıştır. Yurt içerisinde ise uzun vadeli kredi kapamasına rağmen daha az olmak kaydıyla kısa vadeli kredi kullandırımı olmuş görünüyor. Dolayısıyla reel sektör hâlâ dış borçlanma konusunda rahatlayabilmiş değil.

Bir yandan zorlaşan dış ticaret koşulları, bir yandan kur yansımalarının devam etmesi nedeniyle artan enflasyona paralel yükselen maliyetler, şirketleri daha da zorlayacak gibi duruyor. Artan jeopolitik riskler nedeniyle dış ticarete mevcut koşulları avantajla çevirecek stratejiler üretilmeli.



Hikmet BAYDAR



Sağlık turizminde 2024 yılına hazırlık

Hızlı, kaliteli sağlık hizmetleri ve coğrafi konumuyla sağlık turizminde önemli bir yere sahip olan Türkiye, 2024 için hazırlanıyor. Sektör temsilcileri, mevcut potansiyeli daha fazla katma değere dönüştürmek için tanıtımın ve hizmet kalitesine yönelik denetimlerin artırılmasını öneriyor.

Sektör temsilcilerinin penceresinden

Açılış konuşmalarının ardından düzenlenen panelde; sektörün uzmanlarıyla birlikte sağlık turizminde yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri konuşuldu. Panelin moderatörlüğünü; TOBB Türkiye Uluslararası Sağlık Turizmi Meclis Danışmanı Doç. Dr. Rukiye Numanoğlu ve TOBB Türkiye Uluslararası Sağlık Turizmi Meclis Başkan Yardımcısı Op. Dr. Genco Çetinkanat yaptı.

Ali Alperen Kaçar-
Ticaret Bakanlığı
Uluslararası Hizmet
Ticareti Genel Müdür
Yardımcısı: Türkiye

dünyada bu alanda çok ciddi bir oyuncu. Rekabet gücü yüksek bir

küresel aktör. Düşük fiyat politikasıyla değil, kalitemizle bunu artırmalıyız. Destinasyon imajımızı güçlendirecek, katma değeri yüksek sürdürülebilir bir ihracatı hedeflememiz gerekiyor.



Elif Ural-Türkiye
Seyahat Acenteleri Birliği
Yönetim Kurulu Üyesi:
Merdiven altı yerleri
konuşmaya devam

ediyoruz. Herkes acente açarak yetki belgesi alıyor. Bu sorunlarla ilgili çalışmalar devam ediyor.
Çağatay Çınar-Sağlık ve Sigorta Yöneticileri Derneği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı:
6 Şubat'ta Kahraman-

maraş merkezli depremde etkilenen nüfus 14 milyon. 7 Avrupa ülkesinin nüfusundan fazla. Ülke olarak böyle bir sınavdan geçtik. Sektör olarak elimizden geleni yapmaya çalıştık. Sigorta sektörünün önemli oyuncularını ülkemizde faaliyet gösteriyor. Yerli sigorta firmalarımız da var. Bunların ortalama şirket yaşı 79.



Doç. Dr. Özgür Öztan-
TOBB Türkiye
Uluslararası Sağlık
Turizmi Meclis Başkanı:
Günde 3 bin saç ekimi

yapılıyor ve büyük bir bölümü İstanbul'da. Ülkemize 2022'de 1 milyon kişi saç ekimi için geldi.

MESUDE DEMİRHAN

DÜNYADA sağlık turizmi yükselişini sürdürüyor. Türkiye, bir yandan sahip olduğu konum itibarıyla, diğer yandan sağlık alanında hızla gelişen altyapısı ve hizmet kalitesiyle öne çıkıyor. İstanbul Ticaret Odası ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Uluslararası Sağlık Turizmi Meclisi işbirliğinde düzenlenen Uluslararası Sağlık Turizmi Bölge Toplantıları, İTO Eminönü Merkez Bina'da gerçekleştirildi. Toplantıda sağlık vizisi, tanıtım faaliyetlerinin artırılması, Türkiye'nin bu alandaki yüksek potansiyeli ve yetki belgesi olmayan kuruluşların denetlenmesi gündeme geldi.

DÜNYADA SÖZ SAHİBİYİZ

Programın açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, Türkiye'nin ilaçtan tıbbi cihaza, sağlık malzemelerinden şehir hastanelerine, kamu ve özel hastanelerle birlikte, sağlıkta devrime imza attığını söyledi. Sağlık alanında dünyada söz sahibi bir konumda olduğunu vurgulayan Develioğlu, şu bilgileri verdi: "Yurt dışına gittiğimizde dünyada örnek alınan ülke olduğumuzu ifade ediyorlar. Geniş ürün yelpazesi, dinamik reel sektörü ve alt yapısı sayesinde salgın döneminde ortaya çıkan fırsatı iyi değerlendirerek, yeni bir atılım başlattık. İnsan kaynağı ile bu başarılı tablo, turizm gelirlerini ve sağlık sektöründeki iş hacmini artırıyor. Türkiye'de toplamda 4 bin 500'den fazla firma, tesis ve kuruluş yetki belgesine sahip. Bunların yarısı İstanbul'da. 1 milyon 200 binden fazla turist bu tesislerimizden hizmet aldı. 2 milyar dolardan fazla ihracatın kapısını açtı. 2024 yılını, özellikle sağlık turizminde Türkiye'nin önünde çok önemli bir fırsat olarak görüyorum."

SAĞLIK TURİZMİNİN BAŞKENTİ

TOBB Türkiye Uluslararası Sağlık Turizmi Meclis Başkanı Doç. Dr. Özgür Öztan ise hizmet ihracatının net döviz girdisi, istihdam ve oluşturduğu katma değerle Türkiye ekonomisinde önemli bir role sahip olduğunu söyledi. Hem turizm hem de sağlık turizmi açısından İstanbul'un cazip bir noktada olduğunu ifade eden Öztan, "Çok yüksek teknolojiye hizmetler sunuluyor. İstanbul, sağlık turizminin başkenti olarak kabul ediliyor. Konaklama, sigorta gibi birçok sektörle işbirliği ile yürütülen bir alan" dedi.

YÜZDE 40 KATKI

Aydın Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Ülken de dünya pandemi ile boğuşurken, Uluslararası Sağlık Turizm Meclisi'ni kurduklarını söyledi. Toplantıların ilkinin İstanbul'da yapılmasının önemli olduğunu belirten Ülken, "Çünkü Türkiye, sağlık turizminin yüzde 40'ını gerçekleştiriyor" dedi.



CTT EXPO 2024

Moskova / Rusya Federasyonu
28 - 31 MAYIS 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

• Beton Sanayisi • İnşaat Araçları ve Ekipmanlar • İnşaat Teknolojileri • İş ve inşaat makineleri • Madencilik • Yedek Parça Sanayi

RUSYA FEDERASYONU, BAĞIMSIZ DEVLETLER TOPLULUĞU VE DOĞU AVRUPA'NIN ETKİN İNŞAAT EKİPMANLARI, TEKNOLOJİLERİ FUARI

CTT EXPO 2024

- İnşaat makinelerine yönelik teknolojik ve yenilikçi çözümler
- 71.000 m² sergileme alanı
- 12 ülkeden 920 firma ve 59.500 profesyonel ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2019 yılından itibaren düzenlenen Türkiye Milli İştirakinin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 750 Euro /m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü / Çağrı Oluç / Mustafa Çağlayan

Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 05 / 0212 455 61 08

GSM : 0533 959 30 57

E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
mustafa.caglayan@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in x f @ /itokurumsal

Hırvatistan'la ticaret hacmi 2 milyar dolara yükselecek

Türkiye, AB üyesi Hırvatistan ile dış ticaret hacmini ilk kez 2022 yılında 1 milyar doların üstüne çıkardı. İki ülke iş dünyasının işbirliğinin artırılması ve ticaret hacminin kısa vadede 2 milyar dolara yükselmesi hedefleniyor.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası, 'Hırvatistan'a Yönelik Ticaret ve Yatırım Fırsatları' konulu webinar gerçekleştirdi. Açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün'ün yaptığı webinar, toplam dış ticaret hacminin ilk kez 2022 yılında 1 milyar doları aştığı Hırvatistan'a ihracatın artırılması için yapılabilecekler ele alındı. Webinarda, Türkiye Cumhuriyeti Zagreb Ticaret Müşavirleri Özlem Akalın ile Berfu Ceren Yılmaz, Hırvatistan Ekonomi Odası Danışmanı Ante Perica ve Kentbank Türkiye Masası Direktörü İlhan Şahin sunum yaptı. Önümüzdeki dönemde büyük altyapı yatırımları yapacak Hırvatistan'da, Türk firmalarına duyulacak ihtiyaç da gündeme getirildi.

EKONOMİK İŞBİRLİĞİ

Hırvatistan ile Türkiye arasında gündün güne gelişen ekonomik işbirliğinin iki ülkenin de iş dünyası temsilcilerine oldukça önemli fırsatlar sunduğunu belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, "Sektörlere baktığımızda özellikle bankacılık, turizm işletmeciliği, müteahhitlik, iş dünyamızın bu bölgede en faal olduğu sektörler. İş insanlarımızın

sayısının daha da artması, yatırımların yükselmesi en büyük arzumuz. Bu noktada sadece karşılıklı değil, üçüncü ülkelerde de birlikte gerçekleştirebileceğimiz yatırım fırsatlarını son derece önemsiyoruz. Son 20 yılda 3 kat büyüyen Türkiye ekonomisi,

geleceğe yön verecek ortaklıklar ve yatırımlar için güçlü bir adres. Bu tecrübe ve potansiyeli birlikte daha da büyütmeye hazırız" dedi.

YENİ HEDEFLER

İki ülke arasında enerji, altyapı, dijitalleşme, turizm, tarım, sulama ve hayvancılık başta olmak üzere geniş bir işbirliği ve ticaret alanı bulunuyor. Hırvatistan'da faaliyet gösteren Türk firmalarının turizm, yenilenebilir enerji ve bankacılık sektörlerindeki yatırımları, 2022'de 200 milyon Euro'ya ulaştı. Hırvatistan ile Türkiye arasındaki ticaret hacmi, 2022'de 1 milyar 141 milyon dolar seviyesine yükselirken, Türkiye 702 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirdi. Ticaret hacminde kısa vadede 2 milyar dolar olarak belirlenen hedef, orta ve uzun vadede ise 5 milyar dolar olarak açıklandı.



Uzak Doğu rotasında parlayan ticari üs

MALDİVLER CUMHURİYETİ

ADEM ORHUN

Hint Okyanusu'ndaki turizm merkezi Maldivler Cumhuriyeti ile ilişkiler Cumhurbaşkanlığı düzeyindeki ziyaretle yeni bir seviyeye ulaştı. Bu ziyarette imzalanan yeni anlaşmalar, Uzak Doğu'dan Avrupa'ya giden kargo gemilerinin rotasında bulunan Maldivler'le ticari ilişkileri daha da geliştirecek. Hindistan ve Çin'le stratejik ilişkileri olan Maldivler, Türk girişimciler için de önemli fırsatlar barındırıyor.

HİNT Okyanusu'nda 1200'den fazla adadan oluşan Maldivler Cumhuriyeti ile ilişkilerde yeni dönem başladı. Geçtiğimiz günlerde Maldivler'den Türkiye'ye en üst seviyede ziyaret gerçekleştirildi. Maldivler Cumhurbaşkanı Muhammed Muizzu, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ı ziyaret etti. Resmi ziyaret sırasında iki ülke arasında bazı işbirliği anlaşmaları imzalandı.

Cumhurbaşkanı Muizzu'nun ziyareti sırasında Ticaret Bakanı Ömer Bolat ve Maldivler Ekonomik Kalkınma ve Ticaret Bakanı Mohamed Saeed, 'Ticaret ve Ekonomik İşbirliği Anlaşması'na imza attı. Bakan Bolat, imza töreninden sonra yaptığı açıklamada, "Anlaşmanın ülkelerimiz arasındaki hukuki altyapıyı sağlamlaştırmak ve ortak hedeflerimizi ileriye taşımak için kazanımlar sağlayacağına inanıyoruz. Maldivler Cumhuriyeti ile ticaret, tarım, enerji, turizm, eğitim, deniz lojistiği, sivil havacılık ve müteahhitlik başta olmak üzere birçok alanda güçlü ilişkiler tesis edeceğiz" dedi.

DİPLOMATİK İLİŞKİLER

İki ülke arasında ilk diplomatik ilişkinin kurulduğu 1979'dan bu yana dünya haritası ve ticaret dengeleri değişirken, 500 bin kişilik nüfusuna rağmen coğrafi konumu Maldivler'in ekonomik önemini artırdı.

Bu kapsamda ilişkiler ağır ağır gelişirken, 2008 yılındaki Dışişleri Bakanı Abdulla Shadid'in Türkiye'ye yaptığı ziyaret, bu ülkeden ülkemize

yapılan üst düzeyli ilk resmi ziyaret oldu. Son yıllarda bu temasların frekansı arttı.

2017 yılında dönemin Maldivler Dışişleri Bakanı Dr. Mohamed Asim'in ziyaretinin ardından Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu bir heyetle bu ülkeyi ziyaret etti. Görüşmede işbirliğinin geliştirilmesine yönelik iki Mutabakat Zaptı imzalandı.

İŞBİRLİĞİ İMZALARI

Türkiye'den Maldivler'e sonraki resmi ziyaret ise Ocak 2022'de gerçekleşti.

Dönemin Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Maldivler Dışişleri Bakanı Abdulla Shahid ile görüştü. Bu görüşmede ticaret, tarım, çevre, kültür ve diplomasi akademileri işbirliği anlaşmaları imzalandı. Çavuşoğlu yaptığı açıklamada, "Turizmden yatırımlara, çevre sorunlarından terörizmle mücadeleye kadar her konuda işbirliğimizi geliştireceğiz" dedi.

İTO'YA ZİYARET

Gelişen ilişkiler dahilinde Maldivler'den Türkiye'ye yapılan ziyaretlerin adresleri arasında ticaret odaları da yer aldı. Maldivler Cumhuriyeti İçişleri, Ekonomi, Konut ve Planlama Bakan Yardımcıları, 30 Mayıs 2022'de İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. İş insanlarının da yer aldığı heyet, dönemin İTO Başkanı Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay ile görüştü. Ziyarette iki ülke arasındaki ticaretin ve işbirliğinin nasıl artırılacağına dair alternatifler değerlendirildi. Görüşmede; turizm, inşaat, sağlık, eğitim ve diğer sektörlerdeki yatırım fırsatları ve işbirliklerinin geliştirilmesi ele alındı.

Başkent dikine büyüyor

Toprakları toplamı 300 kilometrekare olan Maldivler'in nüfusu 530 bin. Nüfusun tamamına yakını Müslüman. Ziyaretçiler ise çoğunlukla batılı ülkelere gelen turistler. Ülkenin ekonomisi büyük oranda turizm gelirlerine ve avlanan balıkların satışına bağlı. Türkiye'nin beyaz eşya mağazasının ve Türk firmalarının otellerinin olduğu adalarda ulaşım imkanları kısıtlı.

Bazı büyük adalar arasında irtibat, Çin ve Hindistan'ın farklı projeleriyle yapılan köprülerden kuruluyor. En yoğun iskana sahip olan başkent Male, dikine büyüyor. Nüfusu hızla artan başkentte yeni bina yapılacak arazi bulunmuyor.

Çoğu adalarda yerleşimin olmadığı Maldivler'de ithalatın yansını petrol ürünleri oluşturuyor. Ülkede tarım ürünlerinin neredeyse tamamı ithal ediliyor.

Dış ticaret notları

- **Maldivler'in ihracat yaptığı başlıca ülkeler:** Tayland, Almanya, Fransa, Hindistan ve ABD. Türkiye, 44. sırada.
- **En çok ithalat yaptığı ülkeler:** Çin, Hindistan, Singapur, Malezya ve Tayland. Türkiye, yüzde 2 payla 8. sırada.
- **Neler ithal ediyor:** Petrol

yağlar ve bitümenli minerallerden elde edilen yağlar; telefon cihazları, ses, görüntü veya diğer bilgileri almaya veya vermeye mahsus diğer cihazlar; mobilyalar ve bunların aksam ve parçaları, tedavide veya korunmada kullanılmak üzere hazırlanan ilaçlar.

MWC BARCELONA 2024

Barselona / İspanya
26 - 29 Şubat 2024

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ
İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

TURKISH
TECH

MWC BARCELONA 2024

DÜNYANIN TEKNOLOJİK DEĞİŞİMİNDE YER ALIYORUZ!

MWC BARCELONA 2024

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 202 ülkeden 88.500'ü ziyaretçi, %73'ü uluslararası,%50'si üst düzey yönetici
- 1.000'den fazla konuşmacı
- 2.400'den fazla uluslararası basın mensubu
- 40 ülke pavilyonu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Milli İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Stant üzerinde yer alacak LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 6 m²
Katılım bedeli : 1.800 Euro / m²



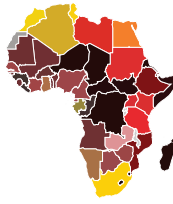
İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Pelin Karamahmutoglu / Akif Gönülcü / Gökhan Çapkın / Esra Avcioğlu

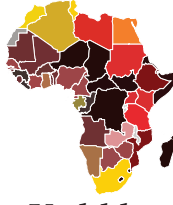
Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 16 / 0212 455 61 10
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08
Faks : 0212 520 15 26

E-posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / gokhan.capkin@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Afrika ülkelerinden yurt dışına kaçırılan finans kaynaklarının yaklaşık 1 trilyon 800 milyar doları bulunduğu, uluslararası veri tabanlarına yansımıştı. Son 15 yılda bunun daha da artarak devam ettiği ve her yıl 150 milyar dolar kadar finans kaynağının da farklı şekillerde kıtayı terk ettiği biliniyor.



Afrika Birliği, kaçırılan trilyon dolarlar için yolsuzlukla mücadele çalışmalarına hız verdi. Varlıkların Geri Alınmasına İlişkin Afrika Ortak Tutumu adıyla bir mücadele birimi de oluşturan Birlik, özellikle İsviçre'deki varlıkların geri döndürülmesinin önündeki engelleri kaldırmaya çalışıyor.



Afrika, kıtadan kaçırılan trilyon dolarların peşinde

AFRİKA ismiyle adeta özdeşleştirilen 'yoksulluk' kelimesi, aslında gerçeği ifade etmekten epeyce uzak. Sömürgecilik öncesi tarihte nice ihtiyaçlı devletleriyle göz kamaştıran devasa bir coğrafyaya neredeyse iki asırdır sadece fakirlik, geri kalmışlık ve kalkınamamış vaziyette kalmanın ağır bedelleri ödetiliyor. 1963'te Avrupalı sömürgecilerden henüz bağımsızlığını elde edemeyen bölgelerin de kurtarılması temel hedefiyle kurulan Afrika Birliği Teşkilatı'nın 40. yılı olan 2002'de, Afrika Birliği adıyla yeniden yapılandı. Bununla birlikte kıtanın geleceğini bugün 54 üye ülkesiyle birlikte inşa etme süreci daha da hızlandı. Özellikle de mevcut yolsuzluğun sebepleri üzerinde durulmaya başlandı. Bunun Afrikalılar için kaderden ziyade hem içeriden hem de daha ziyade dışarıdan birtakım çevrelerce yürütülen uygulamalarla gerçekleştirildiği gün geçtikçe ortaya konuldu. Aslında kıtanın yoksullaşmasının temel sebeplerinden biri yolsuzluktu ve bunun farklı çevrelerce bilinmesine rağmen bir türlü önüne geçilememesi büyük bir çökmezdi.



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

DEVASA KAYNAK

1970-2008 yılları arasında Afrika ülkelerinden yurt dışına kaçırılan finans kaynaklarının yaklaşık 1 trilyon 800 milyar doları bulunduğu, uluslararası veri tabanlarına yansımıştı. Aradan geçen 15 yılda ise bunun daha da artarak devam ettiği ve her yıl 150 milyar dolar kadar finans kaynağının da farklı şekillerde kıtayı terk ettiği biliniyordu. Şayet sadece bu kaçırılan ölenebilseydi, kıtadaki mevcut sermaye stokunun yüzde 60 kadar daha fazla olacağı tahmin ediliyor. Yine bu mali kaynakların kaçırılması önlenbilseydi, bunun kıtanın Gayri Safi Yurtiçi Hasılası'na katkısı yüzde 15 civarında seyredecekti. Bu kadar büyük meblağların ülkelerden yurt dışına çıkarılma biçimlerinin kolayca anlaşılabilirliği gerekli tedbirlerin alınması zorlu bir sürecin başlatılmasını gerekli kılıyordu.

ÇALIŞMALARA HIZ VERİLDİ

Afrika Birliği; bünyesinde ekonomiden siyasete, insan haklarına, kalkınma ve güvenlik ile ilgili alanlara, eğitim ve sağlık konularındaki komisyonların yanında yolsuzlukla mücadele ile ilgili de çalışmalara son yıllarda hız verdi. Bilhassa bu konudaki adımlar, 2015 yılı ocak ayında itibaren atılmış olup kararlılıkla üzerine gidiliyor.

2015 yılı ocak ayındaki 24. olağan oturumda Afrika Birliği'nin yayınladığı Afrika'dan Yasadışı Finansal Akışların (IFF) önlenmesine dair bir deklarasyon, başlangıç için önemli bir adım oldu. Buna göre yasadışı sermaye kaçı, finansal kaçışla kaybedilen kaynakların tespiti, kıtanın kalkınma gündemini finanse etmek üzere götürülen



varlıkların tespitleri sonrası iadeleri çağrısında bulunuldu. Bunun için bilhassa diplomatik yollar ve medya organlarının desteği talep edildi. Bilhassa özel olarak desteklenecek araştırmacı gazetecilerin kapasiteleri artırılarak kendilerinden istifade edilmesi önerildi. Ayrıca 2018 yılı temmuz ayında Moritanya'nın başkenti Nuakşot'ta Afrika Yolsuzlukla Mücadele Yılı Deklarasyonu yayınlandı. 2019 yılı şubat ayında Nijerya Devlet Başkanı Muhammed Buhari, Afrika Yolsuzlukla Mücadele Yılı Şampiyonu olarak tüm kıtada yolsuzluğun üstesinden gelinmesi için ortak bir konum belirlenmesini isteyince CAPAR adıyla özel bir birimin şekillenmesi için süreç başlamış oldu. Aksi takdirde kıtanın kalkınma hedeflerinin geçmişte baltalanmasına sebep olmuş, gelecekte de baltalanmasını sağlayacak.

DAYANIŞARAK MÜCADELE

Afrika Birliği Yolsuzlukla Mücadele Dayanışma Konseyi (African Union Advisory Board on Corruption-AUABC) Genel Sekreteri Charity Nchimunya'ya göre, kıtadan kaçırılan paraların artık geri getirilmesi imkân dahilinde. Bu çerçevede kısa adı CAPAR olan Common African Position on Asset Recovery, yani Varlıkların Geri Alınmasına İlişkin Afrika Ortak Tutumu adıyla bir mücadele birimi, Afrika Birliği'nin 33. olağan oturumunda oy birliği ile kabul edilip teşekkül ettirildi. Kıtanın kalkınmasının önündeki en büyük engellerden biri olan bu hususun önlenmesi, ihtiyaç duyulan önemli bir konuydu.

Moussa Faki Mahamat, 2017 yılından itibaren Afrika Birliği Komisyonu Başkanı olarak uluslararası bütünleşme hareketlerinin en önemlilerinden olan bu kuruluşun işleyişinde önemli yenilikler yaptı. Bunlardan biri de CAPAR olup resmen faaliyete başlamasına, 2020 yılı şubat ayında Ruanda'nın başkenti Kigali'deki 36. olağan oturumda karar verildi. Bununla ilgili düzenlemeye tüm üye ülkeler oy birliğiyle

karar verdi. Çünkü kıtadan yasadışı yollarla yurt dışına kaçırılan kaynaklar, Afrika'nın geleceğini menfi anlamda aşırı derecede etkiliyordu. 30 Kasım-1 Aralık 2023 günlerinde Tanzanya'nın Arusha kentinde yapılan toplantıda, bu yeni mekanizmanın kıtadan çalınan varlıkların geri kazanılması için çok önemli bir araç olduğu tescillendi.

VARLIKLARIN TESPİTİ

Bundan böyle Afrika ülkeleri kendilerinden kaçırılan ne varsa CAPAR ile birlikte bunlarla ilgili 4 süreç takip edecekti. Öncelikli olarak kaçırılmış varlıkların tespitleri yapılacaktı. İkincisi, bunların asli vatanlarına geri döndürülmeleri için yasal, siyasi ve teknik hazırların yapılması gerekiyor. Üçüncüsü ise geri getirildiklerinde bunların yönetilmesi sağlanacak. Son olarak da özellikle yasadışı finans ile ilgili kaçışlarla mücadelede uluslararası işbirliğinin kilit rolüne önem verilecekti.

Yurt dışına özellikle likit para çıkışları sonrasında ilgili ülkenin önündeki en büyük engel, kaynağın yabancı bir yargı bölgesine taşınmasından kaynaklanan zorluktu. CAPAR ile birlikte artık bu sorunun çözümü mümkün hale geldi. Zira bir taraftan 'Afrika'da yolsuzluk' var diye her ortamda dile getirip bu kıtada iş yapmak isteyenlerin cesaretleri kırılırken, diğer taraftan ise o ülkelere kanunsuz şekilde kaçırılan varlıklara ev sahipliği yapılıyor. Bunun neticesinde de Afrikalılar hiç hak etmedikleri dayanılması güç geri kalmışlık içinde yaşamak zorunda bırakılıyorlar.

CAPAR'ın temel amacı; sahte ticari faturalandırma, vergi kaçakçılığı, çifte vergilendirme, kaynak transferlerinde aşırı fiyatlandırmanın yanı sıra kara para aklama, uyuşturucu, silah ve insan kaçakçılığı, kamuda kendilerine verilen yetkilerin kötüye kullanılması konularında kimin kabahati varsa onunla mücadele etmek. Şimdiye kadar kaçırılan varlıklar yanında özellikle gelecekte benzeri durumların yaşanmaması için gayret sarfedilecek.

CAPAR İsviçre hesaplarını takipte

Afrika Birliği bünyesindeki CAPAR çalışmalarında Afrika Birliği Komisyonu, Afrika Kalkınma Bankası ve Birleşmiş Milletler Afrika Ekonomik Komisyonu ile işbirliği içinde faaliyet yürütecek ve kendisine destek olacaklar. Kendisine yardımcı olacak kuruluşlar ise 2009'da faaliyete geçirilen kıtanın kalkınmasıyla ilgili konuları belirleyen ve tartışmaya açan bir forum olan Afrika Diyalog Koalisyonu (The Coalition for Dialogue on Africa-CoDA) ve Afrika Birliği Yolsuzlukla Mücadelede Dayanışma Kurulu olarak belirlendi. Bilhassa CoDA, aradan geçen 14 yıl içinde

kendisine belirlenen alandaki kalkınma konularında 40'tan fazla toplantı gerçekleştirdi. Afrika'dan yasadışı finansal akışlar üzerine paneller düzenliyor. Bunun için belirlenen çalışma biriminde Afrika hükümetleri, Afrika Birliği Komisyonu ve Afrika'dan Yasadışı Mali Akışları Durdurma Komisyonu kilit konuma sahip. Afrika'dan kaçırılan ve yurt dışındaki hesaplarda saklanan paralar, yıllardır kıta ülkelerini ciddi ciddi endişelendiriyor. Özellikle İsviçre'deki hesaplardaki varlıkların geri döndürülmesinin önündeki engeller aşılmaya çalışılıyor.



Uluslararası dolandırıcılar

Çokuluslu büyük maden şirketlerinin Afrika'nın varlıklarının yasadışı yollarla kaçırılmasında ciddi anlamda suçlandıkları davalar var. Fiyatların düşük belirlenmesi, faturalara gereği gibi yansıtılmaması ve kendileriyle anlaşma yaptıkları yetkililere vaat ettikleri miktarları ülkeleri dışında ödemeleri gibi bir dizi ithamlar var. Özellikle Nijerya, Kamerun, Ekvator Ginesi, Kongo Demokratik Cumhuriyeti, Fildişi Sahili ve Güney

Sudan dahil 6 Afrika ülkesi ile İngiliz-İsviçre ortak işletmesi Glencore şirketinin yolsuzluk skandalı, İngiliz mahkemelerinde dava konusu oldu. Hatta kamu görevlilerine verdiği rüşvet sebebiyle 320 milyon dolar para cezasına çarptırıldı. Uluslararası ticaretteki dolandırıcılığın çoğunun maden sektöründeki işlemlerden kaynaklandığı ve Afrika'da bunun oranının yüzde 65 seviyesinde olduğu iddia ediliyor.



Söyleşinin ardından İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı Dr. İsrail Kuralay tarafından yönetmen Nawras Abu Saleh ve sinema eleştirmeni, yazar İhsan Kabil'e katılımlarından dolayı plaket takdim edildi.

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Tecrübe Paylaşım Toplantıları ve Yönetmen Söyleşileri etkinlikleriyle öğrencilere ilham kaynağı oldu. Ülker CEO'su Mete Buyurgan, kariyerindeki başarı sırlarını paylaşıırken, Filistinli yönetmen Nawras Abu Saleh, Filistin'in yaşadığı zorlukları, Büyük Gelen Palto filmi üzerinden anlattı.

Başarı ve ilham kaynağını anlattılar



HAMİT KARDAŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, vize döneminin ardından akademik ve kültürel faaliyetlere devam ediyor. Kazakistan Başkonsolosluğu işbirliğiyle düzenlenen Tecrübe Paylaşım Toplantıları'nın son etkinliğine, Ülker CEO'su Mete Buyurgan konuk olarak katıldı. Aynı zamanda İletişim Fakültesi Medya ve İletişim Bölümü tarafından organize edilen Yönetmen Söyleşileri etkinlik serisinin ilk konuğu ise Filistinli yönetmen Nawras Abu Saleh oldu.

EĞİTİM VE ÇALIŞMA HAYATI

Tecrübe Paylaşım Toplantıları'nda öğrencilerle bir araya gelen Mete Buyurgan, ilk olarak eğitim hayatından bahsetti. Küçük

yaşlardan itibaren yaz aylarında farklı sektörlerde çalışarak iş hayatına atıldığını belirten Buyurgan, eğitim ve iş hayatının bir arada yürütülmesinin önemine vurgu yaptı. Mezun olduktan sonra staj yaptığı firmada çalışmaya devam ettiğini ifade eden Buyurgan, bir aile şirketine üst düzey yöneticilik yaparak firmayı yapılandırdığını ve sonrasında Hindistanlı yatırımcılara sattıklarını anlattı.

SABİR ÖDÜLENDİRİR

Kariyerine, Ülker'de bölge başkanı olarak başladığını aktaran Buyurgan, Pladis ve Yıldız Holding bünyesinde de farklı görevler aldığını, ardından Ülker CEO'su olduğunu ve hâlâ bu görevi yürüttüğünü belirtti. Buyurgan, öğrencilere yönelik de şu tavsiyelerde bulundu: "Bir göreve gelmek

ya da yönetici olmak için değil, başarılı olmak için yoğun çaba harcamalı. Çalışma hayatında sabır, kararlılık ve sebat çok önemli. Motivasyonunuzu bozmadan çalışmaya devam ederseniz, bir süre sonra mükafatını alırsınız."

ORTAK PROJELER

Sunumun ardından öğrencilerin sorularını cevaplayan Buyurgan, İstanbul Ticaret Üniversitesi ile ortak projelere devam etmek istediğini ifade etti. Etkinliğe İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdulhamit Avcı ve Kazakistan Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Nuriddin Amankul da katıldı. Buyurgan, program sonrasında TİMM Radyo'nun canlı yayınına konuk oldu ve İletişim Fakültesi'nde çıkarılan öğrenci uygulama dergisi İtalik'e röportaj verdi.

Filistin'de yaşananlar bir filme sığmaz

Yönetmen Söyleşileri etkinliği ise sinema eleştirmeni, yazar İhsan Kabil'in moderatörlüğünde gerçekleşti. Etkinliğin açılışında Filistinli yönetmen Nawras Abu Saleh'in İsrail'in Filistin'e yaşadığı zulmü ele aldığı **Büyük Gelen Palto** filmi gösterildi. İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı Dr. İsrail Kuralay ve Rektör Prof. Dr. Abdulhamit Avcı'ın da katıldığı söyleşide İhsan Kabil, Filistin sineması hakkındaki görüşlerini ifade ederek, iyi bir sinema kültürü oluşturmamızın önemine dikkat çekti. Film gösteriminin ardından değerlendirmelerde bulunan Kabil, "Zorluklar, katliamlar ve zulmü dile getirirken hiciv, kara mizah ve nüktedanlık barındırması, filmin daha değerli bir yapıya haline gelmesinde önemli rol oynuyor" dedi.

FİLİSTİN'İ ANLAMAK

Filistin'de yaşananların bir filme sığmayacağını belirten Nawras Abu Saleh, "Bu filmi yaptığımızdan beri bir şey değişmedi. Bugün de aynı şeyleri yaşıyoruz. Filistin'de 20 yıl yaşamış biri olarak Birinci ve İkinci İntifada'yı gördüm. Yaşananlar yadsınmaz" dedi. İsrail ve ABD yapımı filmlerdeki İsrail-Filistin meselesinin yanlış işlendiğine de değinen Abu Saleh, gerçekleri anlamak için oradan çıkan içeriklerin tercih edilmesi gerektiğini söyledi. Saleh, **Büyük Gelen Palto** filmindeki çoğu olayı kendi hayatından alıntıldığını ifade etti.

RÜYADAN ESİNLENDİ

Abu Saleh, katılımcılardan gelen "Peki neden filmin adı **Büyük Gelen Palto**?" sorusunu ise şöyle cevapladı: "Bir gün annem rüyasında beni görmüş, üstümde büyük bir palto varmış ve çok korkmuş. Bunun anlamını sorduğumda ise büyük sorumluluklar taşıyacağımı söyledi. Bundan bir süre sonra babam vefat etti. Bu benim için '**Büyük Gelen Palto**' idi. O zaman mühendislik okuyordum. Sonrasında mezun olup sinema okudum. **Büyük gelen palto** her zaman aklımdaydı; çünkü hem beni hem de Filistin'i anlatıyor."

Filistin'deki olaylara dikkat çeken Abu Saleh, "Gazze'de yaşananlar travmadan daha büyük. İnsanların hayatlarının arka planına girerseniz, neden direndiklerini anlayacaksınız. '**Büyük Gelen Palto**' filmi de bahsettiğim arka planı anlatıyor" dedi.



METaverse EĞİTİMLERİMİZ BAŞLIYOR!

- Metaverse Temel Eğitimi
- Metaverse Geliştirme Eğitimi
- Blok Zinciri ve İş Modelleri
- Siber Güvenlik Temel Eğitimi
- Siber Güvenlik Geliştirme Eğitimi
- CCSO – Chief of Cyber Security Officer Eğitimi
- Aile İşletmelerine Giriş
- Aile İşletmelerinde Kurumsal Yönetim
- R Giriş Eğitimi

Eğitim Şekli : Metaverse

Bilgi ve Ön kayıt için: sem.ticaret.edu.tr



Türkiye dış ticaret işlemlerinin yaklaşık yüzde 50'sinin gerçekleştiği İstanbul gümrükleri, sektörden gelen taleplerle hizmet kalitesini artırmak için adımlar atıyor. İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleşen sektörel toplantıda, konunun tüm tarafları bir araya gelerek, çözüm önerilerini değerlendirdi.



Dış ticaret iyileşen gümrüklerle hızlanacak



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE dış ticaret işlemlerinin yaklaşık yüzde 50'sinin gerçekleştirildiği İstanbul gümrüklerinde yoğunluk sebebiyle zaman zaman aksaklıklar yaşanabiliyor. Gümrüklerde yaşanan bazı sorunların dış ticaret trafiğini yavaşlatmaması adına adımlar atılmaya devam ediyor. İstanbul Ticaret Odası Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi de İstanbul gümrüklerinin sektörün ihtiyaçlarının karşılmasına yönelik bir toplantı düzenledi. Toplantıya, İstanbul Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürü Hayrettin Yıldırım başkanlığında gümrük bölge müdürleri de katılarak, sektörden gelen talepleri dinledi.

ADIMLAR ATIYORUZ

İTO Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi Meclis Üyesi Serdar Keskin, sektörde yaşanan sorunların çözümü için sahada olduklarını ifade ederek, zaman zaman çeşitli uygulamalarla gümrük müşavirlerinin zor durumda kalabildiğini söyledi. Keskin, Kaçakçılıkla Mücadele Kanunu'nun ilgili hükümüne mükellef ve gümrük müşavirine işlem yapıldığını belirterek, bu konunun çözümü için

taleplerini dile getirdi.

TÜRKİYE'Yİ TAŞIYORUZ

Toplantıda konuşan İstanbul Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürü Hayrettin Yıldırım ise İstanbul gümrüklerinin Türkiye dış ticaretini adeta omuzladığını ifade etti. Yıldırım, "3 bin 698 personelimize sahadayız. 2023 Ocak-Ekim döneminde İstanbul Bölge Müdürlüğü bağlantı noktalarında Türkiye ihracat ve ithalatının ortalama yüzde 35'ini kapsayan işlem gerçekleştirildi. Yurt genelindeki gümrük beyannamelerinin yüzde 50'sini İstanbul'daki bağlantı noktaları yükledi. Bağlantı idarelerinde 1.7 milyon konteyner, 8 milyon gemi, 413 bin 300 uçağa ait işlem gerçekleştirildi" bilgisini verdi.



Türkiye lojistik endeksinde yükseliyor

Toplantının açılış konuşmasını yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan,

gümrüklerin İstanbul dış ticaret yükünün büyük bir bölümünü omuzladığını belirterek, "Dünya Bankası 2023 Lojistik Performans Endeksi'ne göre Türkiye, gümrük alanında sınıf atladı. Bu alanda yetkinliği olan ülkeler arasındayız" dedi.

VEFAT VE BAŞSAĞLIĞI

Odamız Emekli Personeli

ALİ ŞENSOY'U

Kaybetmenin derin üzüntüsü içindeyiz.

İTO camiası olarak, merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine ve iş ailemize sabır ve başsağlığı diliyoruz.

Allah rahmet eylesin. Mekânı cennet olsun.



HIRDAVATTA

Güçlü üretime güçlü tedarik



Yurt içindeki geniş tedarikçi ağıyla birçok alanı besleyen teknik hırdavat sektörü, 3 milyar dolara yakın ihracat yapıyor. Sektör temsilcileri, hem dış pazardaki başarıyı sürdürmek hem de iç pazarda etkin satış için tedarik zincirinin güçlendirmesinin şart olduğunu söylüyor.

MESUDE DEMİRHAN

TEKNİK hırdavat sektörü, son yıllarda yenilikçi ürünleri ve sürekli büyümeyle dikkat çekiyor. Pazar çeşitliliği ve ihracatın yanı sıra, iç pazardaki güçlü tedarik ağıyla da ekonomide itici güç olmaya devam ediyor.

İstanbul Ticaret Odası Teknik Hırdavat Meslek Komitesi'nin düzenlediği çalışma toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın başkanlığında, Teknik Hırdavat Meslek Komite Başkanı Harun Ağırbaş, Oda Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Cemile Sultan Kuru Tesisi'nde gerçekleştirildi. Toplantıda; nitelikli istihdama erişim, rekabetçi üretim maliyetleri, uzun vadeli uygun koşullu finansman ve hedef pazarlara yönelik ve geniş kapsamlı teşvik sistemi gibi yapısal konular ele alındı.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan, teknik hırdavat

sektörünün üç ana grubunda yıllık 3 milyar dolara yakın ihracat yapıldığını belirtti. Sektörün, yurt içinde de geniş tedarikçi konumuyla birçok alanı beslediğini söyleyen Atılğan, "Lojistik bir avantaja ve güçlü bir üretim tecrübesine sahip olduğumuz bu sektörü, daha çok büyütmek ve ileri taşımak sadece sektörümüz için değil, ülkemiz ekonomisi açısından da önemli" dedi.

Toplantıda, Marmara Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Nurullah Gür de bir sunum yaptı. Gür, 2023'ü değerlendirerek, 2024'teki beklentiler, küresel gelişmeler ve Türkiye'nin durumuna ilişkin bilgi verdi. Türkiye ekonomisini tek başına değerlendirmenin mümkün olmadığını belirten Gür, dünyanın

çok ciddi bir değişim ve dönüşüm içerisinde olduğuna dikkat çekti. Türkiye için çok önemli fırsatlar olduğunu dile getiren Gür, üretimi sadece emeğe dayalı tutmak yerine akıllı otomasyon, robotlar ve yapay zeka gibi teknolojilerin işine katılması gerektiğini vurguladı. "İngiltere, İtalya ve İspanya gibi ülkelere göre üretim ülkesi olduğumuzu pandemide gösterdik" diyen Gür, bütün dünyanın altyapısını yenilemeye çalıştığı bir dönemde, Türkiye'nin altyapı yatırımlarıyla bu işi çözdüğünü ifade etti. Genç nüfusu üretime çekmenin önemine değinen Gür, "Enflasyonu ve belirsizliği 2024'te çözersek Türkiye'nin önü açık" dedi.

SIAL CHINA 2024

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
28 - 30 Mayıs 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2024'E KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2024

- Asya'nın etkin gıda ve içecek fuarı
- 180.000 m² sergileme alanı, 12 tematik salon
- 2023 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2023 yılında 100'ün üzerinde ülke ve bölgeden 175.000'i profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi 300.000'i aşkın ziyaretçi
- Katılımcı firmaların %90'ın üzerinde memnuniyeti
- Asya pazarına erişim, yeni iş olanakları keşfetme, etkin marka tanıtımı ve stratejik işbirlikleri kurma fırsatları
- Her ölçekten alıcıya ulaşabilme imkanı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye milli standının yükselen grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 970 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 9 m²



Tanju Özbay	Sibel Tayanç	Murat Özturan	Gülün Gürsoy
0212 455 47 73 0539 931 51 24 tanju.ozbay@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanca@ito.org.tr	0212 455 62 21 0530 078 43 55 murat.ozturan@ito.org.tr	0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulun.gursoy@ito.org.tr

Endüstriyel temizlik robotlarıyla dünyada ilk 5'e girdi

Endüstriyel temizlik ve otomasyon alanında faaliyet gösteren IMB Robotics, geliştirdiği uzaktan kontrol edilebilen, müşterilerin ihtiyaçlarına göre kişiselleştirilebilen akıllı robotlarla dikkat çekiyor. Alanında Türkiye'de tek, dünyada ise ilk 5'te yer alan firma, birçok ülkeye ihracat yapıyor.

ÖMÜR KIRBAŞLI

GEMİ, tersane, depolama tankı gibi çelik yapılarda korozyona uğrayan yüzeyleri kir, pas ve eski boya artıklarından temizleyen, ardından boyayan ileri teknoloji ürünü RoboJET'i geliştiren IMB Robotics'in Genel Müdürü Mehmet Gezer, endüstriyel temizlik ve otomasyon alanında teknoloji ve mükemmelliği bir araya getirdiklerini söyledi. İnovasyon, küresel pazar stratejileri ve teknolojik öncülüğüyle endüstriye yön vermeye devam edeceklerini ifade eden Gezer, şirketin geçmiş, sunduğu ürünler ve gelecekteki hedeflerini İstanbul Ticaret'e anlattı.

TÜRKİYE'DE TEK

● **IMB Robotics'i bize kısaca tanıtır mısınız?**

2020 yılında kurulan IMB Robotics, başta denizcilik, petrol ve gaz endüstrileri olmak üzere geniş metal yüzeylerde yüzey hazırlığı işlemleri için çevreci, verimli ve inovatif çözümler geliştirmek amacıyla kuruldu. Alanında Türkiye'deki tek yerli girişimi olan IMB Robotics'in temel misyonu, geliştirdiği çözümlerle alanında ülkemizdeki ve dünyadaki inovatif gelişmelere yön vermektir.

İKİ FARKLI ÜRÜN

● **Üründen bize bahseder misiniz?**

IMB Robotics'te, iki ana çözüm üzerine odaklanıyoruz. İlki, endüstriyel temizlik ve uygulamalar için robotik yenilikler sunmak; ikincisi de faaliyet gösterdiğimiz alanlarda dijital dönüşüm için IoT çözümleri geliştirmek. Sektördeki ihtiyaçları karşılamak adına öncü ve dayanıklı dijital çözümler sunuyoruz.

HIZLI VE GÜVENLİ

Gemi, tersane, depolama tankı gibi çelik yapılar zaman içerisinde korozyona uğrar. Belirli aralıklarla yüzeyin kir, pas ve eski boya artıklarından temizlenip tekrar boyanması gerekir. Konvansiyonel çözümler, hem insan sağlığını hem de çevreyi ciddi anlamda tehdit ediyor. Bu riskleri minimize etmek ve verimliliği artırmak için geliştirdiğimiz RoboJET ile boya öncesi raspa işlemi adını verdiğimiz yüzey hazırlığı işlemleri, RoboJET manyetik crawler robotumuz



Mehmet Gezer

tarafından çok hızlı ve güvenli bir şekilde gerçekleştiriliyor.

DİKEY TIRMANIYOR

RoboJET, büyük metal yüzeylerde temizlik, kazıma veya muayene işlemlerini daha hızlı, güvenli ve çevreci uygulamalar gerçekleştirmek için geliştirildi. Kalıcı mknatısları

kullanarak dikey veya ters yüzeylere tutunabilen bu robotlar, çeşitli uygulamalar için esnek ve etkili bir şekilde çalışıyor. RoboJET HP, UHP veya Grit

kumlamaya uygulamalarını uzaktan operatör kontrolü ile güvenli ve çevreci bir şekilde gerçekleştirebiliyor. Robotlarımızın üçüncü taraf bileşenlerle haberleşme ve modüler tasarımı gibi avantajları, müşterilerimizin ihtiyaçlarına göre kişiselleştirmemizi ve en uygun çözümü sunmamızı mümkün kılıyor.

ELEKTRONİK VE YAZILIMSAL ÇÖZÜMLER

Baştan sona ürünlerimizde kullanılmak üzere sektöre yönelik geliştirdiğimiz elektronik ve yazılımsal çözümler de mevcut. Robotlarımızın yanı sıra geliştirdiğimiz endüstriyel haberleşme kartları, kontrol

kumandaları ve IoT çözümleri ile birlikte bir OEM şirketi olmanın gururunu yaşıyoruz. Tek bir ürün veya hizmetin işletmeler için yeterli olmadığı, farklı sistemlerin bir arada bulunduğu bu endüstriyel ekosistemde, işletmelere entegre çözümler de sağlıyoruz. Sanayi 4.0 çözümlerimiz, firmaların otomasyon ve işlerini dijitalleştirme yoluyla verimliliklerini artırmalarına, riskleri

azaltmalarına ve kârlarını yükseltmelerine yardımcı oluyor.

AKILLI ENTEGRASYONLAR

● **İleri teknolojiden (yapay zeka ve makina öğrenmesi gibi) yararlanıyor musunuz?**

IMB Robotics olarak ileri teknolojiyi aktif olarak kullanıyoruz. Yapay zeka ve makina öğrenmesi gibi teknolojileri ürünlerimizde entegre ederek, müşterilerimize daha akıllı, hızlı ve verimli çözümler sunuyoruz. RoboJET'in sadece fiziksel özellikleriyle değil, aynı zamanda IoT çözümleri ve akıllı entegrasyonlarıyla da öne çıktığını söyleyebilirim. Bu özellikler, operatörlere robotun çalışma durumu hakkında gerçek zamanlı veri sağlama imkanı sunuyor. Uzaktan erişim özelliği, operatörlerin robotu her an kontrol edebilmelerine ve süreci daha etkili bir şekilde yönetmelerine olanak tanıyor.

KÜRESEL TALEP ARTIYOR

● **İhracat yapıyor musunuz? Daha çok hangi bölgelerden talep var?**

Ürünlerimizi birçok ülkeye ihraç ediyoruz. Özellikle robotlarımız Orta Doğu ve Orta Asya'daki Türk Cumhuriyetleri'nden talep görüyor. Her geçen gün daha fazla gelişen çevre duyarlılığı ve rekabetin getirdiği fırsatlar, ürünlerimize olan talebi artırıyor. Bu nedenle küresel pazardaki yerimizi güçlendirmek ve yeni pazarlara açılmak için stratejik adımlar atıyoruz. Ayrıca, OEM ürünlerimiz dünyanın birçok bölgesinde 10'dan fazla ülkede onlarca müşteri tarafından kullanılıyor. Firma olarak bu alanda ilk 5'te yer alıyoruz.

HEDEF, DÜNYADA ÖNCÜ OLMAK

● **Hedefte başka projeler var mı? Farklı alanlarda yer alacak mısınız?**

Şu an odağımızda yüzey temizliği, hazırlığı ve boyama alanındaki ürünlerimizin çeşitliliğini artıracak Ar-Ge çalışmalarını yer alıyor. Ancak,

gelecekte farklı alanlarda yer almak ve yeni projelere imza atmak için çalışmalarımıza devam ediyoruz. Teknolojik gelişmeleri takip ederek, sektörde dünya çapında öncü olmayı hedefliyoruz.

teknopark istanbul **MILLİ SANAYİ İÇİN GÖREVDE 258**



IMB ROBOTICS

Yeşil teknolojiyi benimsiyoruz

● **Teknopark İstanbul'da yer almanın sizler için faydaları neler?**

Teknopark İstanbul, bizim için bir inovasyon merkezi niteliğindedir. Bu ortamda, endüstri liderleri ve akademisyenlerle işbirlikleri yaparak Ar-Ge faaliyetlerimizi hızlandırıyoruz. Teknopark İstanbul'un sunduğu altyapı ve destek, şirketimizin teknolojik öncülüğünü sürdürmesine büyük katkı sağlıyor. IMB Robotics'in varoluş sebebi sürdürülebilir, çevreci ürünler ve hizmetler geliştirmek. Ürünlerimizi tasarlarken çevresel etkileri minimize etmeye ve yeşil teknolojiyi benimsemeye özen gösteriyoruz. Biz daha iyi tasarımlarla daha yaşanabilir bir dünyanın mümkün olduğuna inanıyoruz. Bu nedenle enerjimizin büyük bir kısmını araştırma ve geliştirmeye harcıyoruz. IMB Robotics gelecekteki inovasyonlar, küresel pazar stratejileri ve teknolojiye öncülüğüyle endüstriye yön vermeye devam edecek. Firmamız, temizlik ve otomasyon alanında sunduğu benzersiz çözümlerle sektördeki yerini perçinlemeyi hedefliyor.

Enflasyon muhasebesi uygulaması

Enflasyon düzeltmesi uygulaması, vergi mevzuatımıza 2003 yılında dahil oldu ve 2004 yılında uygulandıktan sonra, geçtiğimiz yıl tekrar gündeme geldi ve bir yıllık erteleme sonrası 2024 yılı itibarıyla uygulama yapılacak görülmüyor.



Osman Arioğlu

Gelir İdaresi Başkanlığı internet sitesinde yeni uygulamanın ne şekilde yapılacağına ilişkin çok kapsamlı bir Genel Tebliği taslağı yayımlandı ve bu tebliğle İdare kamuoyunun görüşlerini alma gayreti içerisinde oldu. Bu tür konularda tebliğ taslağının yayınlanmasının öteden beri Gelir İdaresi'nin doğru olarak uyguladığı bir yöntem olduğunu ifade etmek isteriz. Uygulama yapılacak ise bu uygulamanın en doğru şekilde yapılması ve karmaşık değil sade bir uygulama olması önemli olacak.

Uygulamanın temel felsefesi

Çoğunlukla mükellefler ortaya çıkan dönem vergi matrahlarının enflasyon oranı ile çarpılarak bulunan kısmı hariç vergilenme yapılması gibi bir sonucu değerlendirebilirler. Oysa, enflasyon düzeltmesi bilançodaki parasal olmayan kıymetlerin enflasyon endeksi ile güncellenmesi suretiyle ortaya çıkan kâr üzerinden vergileme yapılmasını amaçlayan bir düzenlemedir. Bunun da sağlam bir mantığı var. Enflasyonun parasal kalemler üzerindeki etkileri zaten mali tablolara yansıyor. Önemli olan parasal olmayan bilanço kalemlerinin güncellenmesi suretiyle reel gelişmenin kavranmasıdır. Mükellef şahıs veya şirketin varlığında meydana gelen reel artışın vergilenmesi hedefleniyor. Hal böyle olunca da, ortaya faaliyeti olmadığı halde aktifinde büyük değerler bulunduran mükelleflerin, aktif kıymeti borç ile temin etmiş olmaları durumunda faiz veya kur farkı ile enflasyon arasındaki reel artış kısmının vergilenebilmesi durumu söz konusu oluyor. Oysa, sermaye ve sabit kıymet birebir olan bir bilançoda her iki taraf da aynı ölçüde değereceğinden ortaya bir kâr veya zarar çıkması durumu söz konusu olmayacak.

Özetle enflasyon düzeltmesi sonucunda, sermaye ve borç oranına ve borcun maliyetine göre kâr veya zarar durumları söz konusu olabilecek. Elbette ki, kanunen kabul edilmeyen giderler gibi vergilemeyi etkileyen istisna ve muafiyetler yine varlığını devam ettirecek ve vergi matrahını etkilemeye devam edecek.

Uygulamada karşılaşılabilecek sorunlar

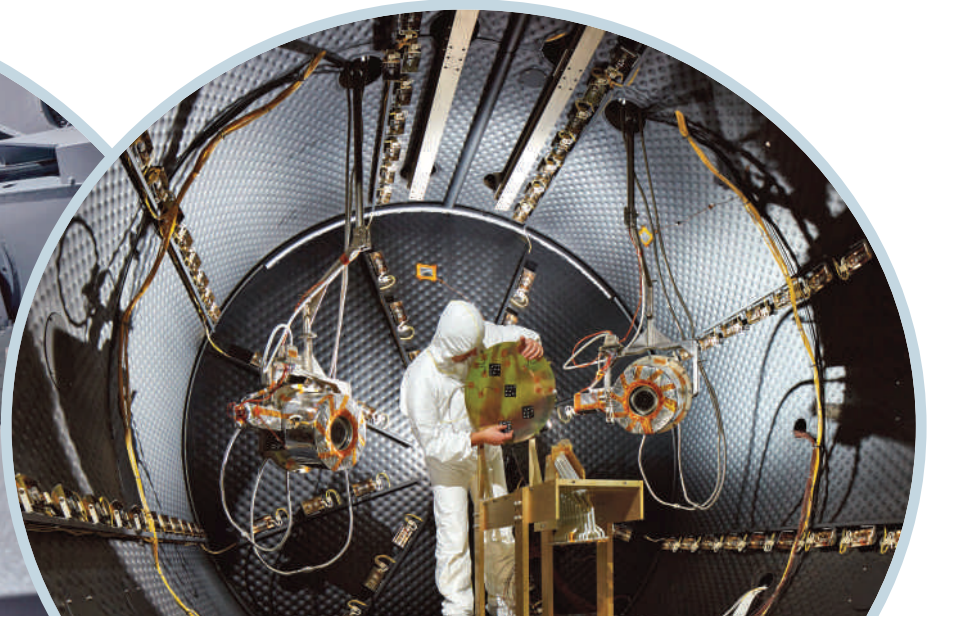
Bu temel felsefeden hareketle enflasyon düzeltmesi sırasında ortaya çıkabilecek iki konuya dikkat çekmek isteriz.

■ Stoklar

Daha çok stokla çalışan işletmeler, bu stokları sermaye veya borç ile edinme durumlarına göre enflasyon düzeltmesinden farklı etkilenecek. Stok devir hızına bakarak bazı işletmeler ilk anda satışını yapmadıkları stoklar itibarıyla karlı görünecek ve vergi matrahları yükselebilecek. Ayrıca ucuz finansman bularak yatırım yapma imkanı bulan işletmeler de enflasyon düzeltmesi uygulamasından olumsuz etkilenebilecek. Ancak bu durum düzeltmenin doğasından kaynaklanan bir durumdur.

■ Yeniden değerlendirme değer artış fonu

Özellikle tebliğ yayınlanmasından sonra düzeltilmesinde yarar olan temel bir konu enflasyon düzeltmesi uygulaması yapılabilmesi için öncelikle 2023 bilançosunun da enflasyon düzeltmesine tabi tutulması gerekiyor. Bu düzeltme sırasında yeniden değerlendirme fonu gibi kalemlerin bilançodan çıkarılması sırasında sağlıklı çalışan ve değerlemeye tabi aktifli yoğun olan işletmelerde düzeltme zararı çıkabilecek. 2023 yılında yapılan bu düzeltme aynı yıl vergilemesini etkilemeyeceği için fiilen uygulamanın yapılacağı 2024 yılında sırf bu düzeltme zararı nedeniyle oluşan vergiye tabi bir kazanç çıkabilecek. Burada yapılması gereken zarar mahsup zamanasını da dikkate alınarak 2023 yılında ortaya çıkan bu zararın vergi matrahından indirilmesine imkan verilmesidir. Ortaya çıkabilecek tereddütleri giderebilmek bakımından da dileyen işletmelere son 5 yıl mali tablolarını düzeltme imkanı sağlanması ve böylece ortaya çıkan zararın ne kadarının yasal olarak mahsup edilebilir zarar olduğuna ilişkin tereddütlerin ortadan kaldırılması sağlanabilecek.



ASELSAN startuplara desteği resmen başlattı

Doktorali çalışanlarla teknik mentorlük

Ahmet Akyol, ASELSAN'ın en güçlü yönlerinden birinin teknik olarak uzmanlaşmış, konusunda üst düzey bilgi sahibi insan kıymeti olduğunu vurgulayarak, alanında 10 yıl ve üzeri akademi ya da endüstri deneyimi olan çalışanların, programlarda yer alan girişimlere teknik olarak mentorlük desteği sunacaklarını söyledi. Akyol, oluşturdukları mentor havuzunda yüzde 40 doktoralı ve yüzde 10 yönetici seviyesinde olmak üzere 150'nin üzerinde çalışanlarının yer aldığını bildirdi.

✓ ASELSAN, ileri teknoloji girişimlerinin Türkiye'deki dağılımına bağlı olarak ASELSAN Girişimcilik Merkezi'ni İstanbul ve Ankara merkezli olacak şekilde kurguladı. Şirket, gelecek yıl fiziki olarak açacağı Girişimcilik Merkezi aracılığıyla sunacağı destekleri resmi olarak başlattı.

✓ ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol, teknoloji girişimcilerine yönelik olarak; eğitim, mentorlük, pazarlama ve tanıtım, laboratuvar ve altyapı desteği, ofis imkanları ve girişimcilerin fon ve yatırımcı ile bir araya getirilmesi gibi önemli bazı destek mekanizmaları belirlediklerini açıkladı.



DÜNYANIN en büyük 100 savunma sanayi şirketi listesinde yer alan Türkiye'nin lider teknoloji şirketi ASELSAN, startup ekosistemine de lokomotiflik yapmaya hazırlanıyor. Bir süredir üzerinde çalıştıkları ASELSAN Girişimcilik Merkezi'nin girişimcilere yönelik desteklerinin resmi olarak başladığını bildiren ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol, şöyle konuştu: "İleri teknoloji 'know-how'ını girişimciler ile birlikte edinmek, hem kurumumuz içi hem de kurumumuz dışındaki yetkin insan kaynağını ortak hedeflerimize yönlendirmek, girişimcilerin finansa erişimi konusunda destekçi bir kuruluş olmak amaçlarıyla da yola çıktık. Bugün, 'teknolojide derinleşme ve ürünlerde odaklanma' bakış açısıyla ASELSAN bünyesinde ciddi adımlar atıyoruz. Girişimcilik Merkezimiz ile de aynı bakış açısını girişimcilik dünyasına sunmayı ve yürüttüğümüz çalışmalarla ASELSAN olarak 'startup dostu bir şirket' yaklaşımını hayata geçiriyoruz."



planlıyoruz. Yine bu yıl itibarıyla TÜBİTAK'ın Girişimcilik Destek Programı olan 1512 Programı'na ASELSAN olarak dahil olduk ve ilgili program kapsamında girişim başvurularını alıyoruz. Bunların yanında Teknopark İstanbul Cube Incubation ile beraber 'Deep Defence' adı altında Savunma Girişimlerini Hızlandırma Programı'nı başlattık ve bu program kapsamında da girişim başvurularını aktif olarak alıyoruz. 2024 yılı içinde ASELSAN Girişimcilik Merkezimizi Teknopark

İstanbul yerleşkesinde fiziki olarak da açıyoruz. Bu merkezimizde, ileri teknoloji odağında çalışmalar yürüten girişimciler için açık ve kapalı ofis imkanları sağlamayı, prototip ve entegrasyon atölyesi imkanları sunmayı planlıyoruz."

İLERİ TEKNOLOJİ MERKEZLERİ

"Farklı stratejik partnerlerle yürüttüğümüz girişimcilik programlarının yanında ASELSAN olarak kendi girişimcilik süreçlerimizi de belirlemiş bulunuyoruz" diyen Akyol, şöyle devam etti: "İleri teknoloji girişimlerinin Türkiye'deki dağılımına bağlı olarak ASELSAN Girişimcilik Merkezimizi İstanbul ve Ankara merkezli olacak şekilde kurguladık. İleri teknoloji girişimcilerinin ihtiyaçlarını karşılamak ve risklerini azaltmak üzere eğitim, mentorlük, pazarlama ve tanıtım, laboratuvar ve altyapı desteği, ofis imkanları ve girişimcilerin fon ve yatırımcı ile bir araya getirilmesi gibi önemli bazı destek mekanizmaları belirledik."

FONLARDAN FAYDALANDIRMA

ASELSAN'ın girişimcilik ekosistemine yönelik faaliyetleri kapsamında bu yıl içinde NATO'nun DIANA programına 'Endüstri Partneri' olarak başvuru yaptıklarını belirten Akyol, şunları kaydetti: "İlgili program kapsamında uygun bulunan girişimleri, programa dahil edilen test merkezlerinden ve girişimcilere ayrılan fonlardan faydalandırmak gibi faaliyetleri yönetmeyi

Altyapı girişimcilere açılıyor

Altyapı desteği kapsamında ASELSAN'da prototipleme altyapılarının programlara kabul alan girişimcilere açılmasının, mekanik ve elektronik montaj, bilgisayar destekli tasarım, ölçüm, test ve eklemeli imalat gibi konularda girişimlere kullanılması planlandığını dile getiren Akyol, şöyle dedi: "Pazarlama ve tanıtım desteği de oldukça önem verdiğimiz destekler arasında yer alıyor. Programlarımızda yer alan

girişimlerine teknoloji alanına uygun fuarlarda stant açarak, tanıtım yapma desteği planlandı. ASELSAN'ın yer alabildiği fakat küçük girişimlerin stant açma fırsatı bulmadığı yurt içi ve dışı fuarlarda girişimlerimiz ürün ve teknoloji tanıtımları yapabilecekler.

BİRLİKTE YOLCULUK

ASELSAN olarak sürdürdüğümüz kendi inovasyon yolculuğumuzda,

ölçeğimizden bağımsız olarak bizler de girişimci bir ruha sahibiz. Girişimcilik Merkezimiz ile girişimciler arasında kuracağımız köprüyle beraber bu ruhu daha da geliştirmek istiyoruz. ASELSAN'ın ileri teknolojiler konusundaki bilgi birikimini, iş yapış tarzını ve tecrübelerini ileri teknoloji girişimlerine aktararak, onları bu zorlu yolculukta yalnız bırakmıyoruz. ASELSAN olarak girişimcilerin yanında yer alıyoruz ve biz de varız diyoruz."

Başvuru için: <https://www.aselsan.com/tr/inovasyon/aselsan-girisimcilik-merkezi>

Light + Building 2024

Frankfurt / Almanya
3 - 8 Mart 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

AYDINLATMA TRENDLERİ, EV VE YAPI OTOMASYONU TEKNOLOJİLERİ İLE LIGHT + BUILDING FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

LIGHT + BUILDING 2024

- Dünyanın lider aydınlatma ve yapı teknolojileri fuarı
- 53 ülkeden katılımcı
- 150.000 ziyaretçi
- Yaklaşık 250.000 m² sergileme alanı
- Üç ayrı ihtisas salonunda; Türkiye Milli İştirak Organizasyonları
 - Dekoratif Aydınlatma
 - Teknik Aydınlatma
 - Elektrik Mühendisliği, Ev ve Yapı Otomasyonu, Komponent ve Güvenlik sistemleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafları

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 12 m²

Katılım bedeli : 750 Euro / m²



Akif Gönüllü / Gülin Gürsoy / Ferit Oğuztürk

Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 61 04
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gulcin.gursoy@ito.org.tr / ferit.oguzturk@ito.org.tr
GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal

Türk dizi, film ve içerikleri Singapur'da sergilendi



TÜRK dizi, film, içerik, TV ve yapım sektörü, uluslararası alandaki başarılarını sürdürüyor. Yapım sektörünün Asya kıtasındaki en önemli etkinliği olarak kabul edilen ATF Asya TV Forum ve Market Fuarı, Singapur'da 6-8 Aralık 2023 tarihleri arasında 24'üncü kez kapılarını açtı.

18 FİRMA KATILDI

ATF 2023 Fuarı'nın milli katılım organizasyonu ise İstanbul Ticaret Odası tarafından gerçekleştirildi. 60 ülke, 15 ülke pavilyonu, 5 bin katılımcı, 6 bin sektör temsilcisi ve 715 içerik satın alıcısının katıldığı fuarda, İTO'nun desteği ile 11 firma içeriklerini tanıttı. Bireysel olarak katılan 7 firmayla birlikte toplam 18 Türk firmasının iddialı yapımları, fuarda büyük ilgi gördü.

İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık ve Zeki Akbal, fuarı ziyaret ederek, incelemelerde bulundu.

KÜRESEL EĞLENCE ENDÜSTRİSİ

ATF, Asya kıtasının önde gelen profesyonellerinin içerik tanıtmak, dağıtım ve ortak yapım anlaşmaları yapmak ve küresel eğlence endüstrisini şekillendiren güçlerle karşılıklı iletişim kurmak için bir araya geldiği dünya standartlarında bir buluşma etkinliği olarak kabul ediliyor.

SİNGAPUR BAKAN YARDIMCISI ZİYARET ETTİ

İTO heyeti, Singapur Büyükelçisi Mehmet Burçin Gönenli ve Singapur Ticaret Müşaviri Mihriban Esin Arslan ile birlikte fuarı gezerek, firma temsilcileriyle görüş alışverişinde bulundu. Singapur İletişim ve Enformasyon Bakan Yardımcısı Tan Kiat How da Türkiye standını ziyaret etti.



150'yi aşkın ülkede izleniyor

Türk dizilerinin ilk uluslararası başarısı 2006 yılında Ortadoğu ülkelerinde başlayıp, kısa zamanda Balkan ve Latin Amerika ülkeleri ile devam etti. Bugün Türk dizileri Batı Avrupa, İspanya, İtalya ve Fransa'da büyük ilgiyle takip ediliyor. Türkiye, sektörde ihracatta dünya sıralamasında ikinci sırada yer alıyor. Türk dizi filmleri, 150'yi aşkın ülkede ulusal kanallarda ve dijital platformlarda ilgi görüyor. Öte yandan, Eurodata'nın verilerine göre, dünya genelinde ithal edilen içeriklerin yüzde 25'ini Türk yapımları oluşturuyor.

İçerik sektörünün Asya kıtasındaki en önemli etkinliği olarak kabul edilen ATF Asya TV Forum ve Market Fuarı, 60 ülkenin katılımıyla Singapur'da gerçekleştirildi. İstanbul Ticaret Odası'nın milli katılımını üstlendiği fuarda, Türk firmalarının iddialı dizi, film ve içerikleri büyük ilgi gördü.



Singapur İletişim ve Enformasyon Bakan Yardımcısı Tan Kiat How, Türkiye standını ziyaret etti.

TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2024 SPRING

Paris - Fransa
5-7 Şubat 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKSTİL DÜNYASI BULUŞUYOR!

TEXWORLD

- Kumaş ve aksesuar sektörünün buluşma noktası
- Avrupa'da sektörü yakından inceleme olanağı
- Bangladeş, Çin, Hindistan, Japonya başta olmak üzere 19 ülkeden uluslararası katılımcı
- 40.000 m² ürün sergileme alanı
- Dünyadan 7.000 profesyonel ziyaretçi
- En büyük 2. katılımcı ülke: Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 950 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülin Gürsoy
0212 455 6117
0530 151 42 33
gulin.gursoy@ito.org.tr

Ruken Ayata Boztaş
0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Sena Yakar
0212 455 61 18
sena.yakar@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito | itoturkumsal



HUKUK
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

Dijital oyunlar: Fikri mülkiyet hukukunun yeni yüzü

Dijital oyunlar kısaca; bilgisayar tabanlı, metin ya da görsellik üzerine inşa edilmiş, bilgisayar ya da oyun konsolu gibi elektronik platformlar üzerinde bir veya birden fazla kişinin fiziksel ya da çevrimiçi ağ üzerinden birlikte kullanabildiği bir eğlence yazılımıdır.

Halihazırda 40 yıllık bir geçmişi olan oyun endüstrisi, pandeminin etkisiyle inanılmaz bir ivme kazandı. Dijital oyun endüstrisi, 2022 yılında dünyada 152 milyar dolar, Türkiye'de ise yaklaşık 700 milyon dolarlık bir hasılatla ulaştı. İstatistiklere göre dijital oyun pazarının 2026 yılına kadar 295 milyar doları aşacağı tahmin ediliyor. Pandemi dönemiyle birlikte en büyük artışı alan ise hiç kuşkusuz mobil oyunlar oldu. Mobil oyunlar, 2020 yılında 77.2 milyar dolarlık gelir elde etti.

Sinema sektöründen daha büyük bir sektör haline gelen dijital oyun endüstrisinde yaşanan büyük gelişmelerin hızına ve ihtiyaçlarına ne yazık ki, ülkelerin henüz dijital dünya yokken yazılmış hukuk kuralları eş zamanlı olarak uyum sağlayamadı.

Hukuki niteliği

Türk hukuku açısından dijital oyunların hukuki niteliği, gerek doktrin gerekse Yargıtay nezdinde son derece tartışmalı. Öncelikle belirtmek gerekir ki, hukukumuzda dijital oyunlar, 5846 sayılı Fikir ve Sanat Eserlerinin Korunması Hakkında Kanun (FSEK) kapsamında gerekli koşulları taşıması şartıyla 'eser' olarak değerlendiriliyor. FSEK gereğince eser olabilmenin şartları, "i. Eser sahibinin hususiyetini taşıma, ii. Üçüncü kişilerce algılanabilecek şekilde cisimleşme, iii. Kanundaki eser gruplarından birine dâhil olma" şeklinde düzenleniyor.

Tartışmalar, FSEK'te sıralanan eser türleri arasında halihazırda 'dijital oyunların' yer alması ve yer alan eser türlerinin hangisi kapsamında değerlendirilebileceği noktasındadır. Bu bağlamda bir görüş, dijital oyunların bilgisayar programı olarak korunabileceğini savunuyor. FSEK'in 'İlim ve Edebiyat Eserleri' başlıklı 2. maddesinin 1. fıkrasında, "Herhangi bir şekilde dil ve yazı ile ifade olunan eserler ve her biçim altında ifade edilen bilgisayar programları ve bir sonraki aşamada program sonucu doğurması koşuluyla bunların hazırlık tasarımları" demek suretiyle bilgisayar programları koruma altına alınmıştır. Bu görüşe göre, bilgisayar oyununun altındaki program (yazılım) FSEK madde 2'ye göre korunmalı, oyuna ilişkin diğer unsurlar açısından ise o bölüme ilişkin koruma yoluna gidilmeli. Bu görüş benimsendiğinde korumadan yararlanacak olan yalnızca oyunun temelindeki yazılım olacak. Oysa kanımızca, dijital oyunların, bilgisayar programı başlığı altında ilim ve sanat eseri olarak korunması yetersiz kalıyor. Zira dijital oyunlar bilgisayar programlarının çok ötesinde görsel, işitsel, senaryo, interaktiflik gibi pek çok farklı unsuru bir araya gelmesiyle oluşan karmaşık yapılar olarak tasarlanıyor.

Yargıtay bir kararında, dijital oyunların sahip oldukları görsel ve işitsel unsurlar sebebiyle sinema eserine, bilgisayar programı içermeleri sebebiyle de bilgisayar programına benzer olmasından hareketle karma nitelikli olduklarını belirtiyor. Halihazırda Türk hukuku açısından dijital oyunları tam anlamıyla kapsayan bir düzenleme bulunmamasıyla birlikte hukuki süreçlerde yine FSEK'in ilgili hükümleri kapsamında hareket ediliyor. Önemle belirtmek gerekir ki, dijital oyunların pek çok unsurdan oluşmasından mütevellit oyun içindeki tasarımlar, karakterler, karakterlerin görüntüleri, şekiller, logolar, isimler gibi unsurların marka ve tasarım hukuku açısından da korunması mümkün.

İtibar mı, para mı?

"İtibar mı, para mı" diye sorulsa, elbet cümlemiz 'İtibar' deriz. Çünkü itibar, yine herkesin sahiplenmesi gereken insan olmanın belgesi ve şartıdır.

Bu sebeple ticaret başta olmak üzere bütün iletişim ve ilişkilerimizde, kültürümüzün ve medeniyetimizin temel taşının 'İtibar' merkezli olması beklenir ve istenir.

Söze 'İtibar' kelimesinin manalarıyla yol verelim: İtibar; güvenilen, saygı duyulan, emin olunan kimse demektir. Bu hasletleri daha da çoğaltmak mümkün.

Hayatın bütününde ve her zaman, her mekânda, bilumum kurum ve kuruluşlar ile ticari işletmelerin başında bulunan yöneticiler ve çalışanlarda aranan vazgeçilmez şartlardan biri de itimat edilen, güven duyulan, işinde-sözünde emin olunan kişileri yönetime getirmek ve böyle karaktere sahip insanlarla çalışmak, istenilen ve özlenen bir durumdur.

Ehli tacirler der ki: "Bir tüccarı içinde ve hayatında ayakta tutan kaidelerin öncüsü itibardır. İtibarını kaybetmiş kimselerin işlerinin gidişatına kıymet verilmez. Hem kendisinin hem rızkının zayiine sebep olur."

Bilgelerimiz de der ki: "İnsan itibarı için yaşamalı. İtibarlı olmak, itimat edilen insan olmak, para ve dünyevi bütün imkânların üzerinde bir güçtür. Bu güç kaybedilince asla tekrar kazanılmaz ve yerini maddi hiçbir varlık dolduramaz."

★★★

"Para itibar satın alabilir mi" diye sorulsa, yine hepimiz; "Miktarı ne olursa olsun para itibar satın alamaz" diye cevap veririz. Çünkü, "İtibar kaybetmektense, para kaybetmek yeğdir" diyen bir gelenekten ve inançtan geliyoruz.

Çarşılarımızda, pazarlarımızda ve iş âleminizde para ve itibar üzerine söylene gelen sözler var. Onlardan biri de şöyle: "İnsanın itibarlısı, güvenileni, yaptığı işinden belli olur. Kazanamayacağı parayı başkalarının üzerinden elde etmeye kalkmaz. Başkalarının emeğini çalmaz, çaldırılmaz."

Dünya meşguliyetinin neresinde olunursa olunsun, bir kimsenin önemli ve önde gelen işlerinin başında, 'İtibarını yönetme becerisi' olmalı. Çünkü itibar, insanın maddi güçle satın alınamayacak, tükenmez, sınırsız büyük bir sermayesidir.

Dünyada insanı insanlıktan çıkaran ve insanlığı insanı değerlerden uzaklaştıran hadiseler baktığımızda, pek çok sebep sayılsa da esas nedenlerin ilkinde, 'hırs ve tamah açlığı' geliyor.

Bu açlık, her geçen gün daha çok hissediliyor. Oysa insanlık tarihi göstermiş ve yine insanlık tarihi boyunca bütün bilgiler, filozoflar, âlimler, ısrarla 'İtibar' kavramı üzerinde durmuş, 'hırs ve tamahın, insanı ateşin odunu erittiği gibi erittiğini' hatırlatarak; "Kişi itibarını parayla yakmamalı" diye ısrarla dile getirmişler.

★★★

Bizim ahilik geleneğimizde de ticarete esas olan gaye, sadece para kazanmak olmamış ve her fırsatta insanın duyguları, düşünceleri, inanç değerleri ön sırada tutularak; 'emin insan olma' hasletinin yaşanması sağlanmıştır.

Ahilik kuralları çerçevesinde dikkat edilen hususların tepesine, diğer toplumlara devletin ve milletimizin varlığını, kültürel, sosyal ve ekonomik gücümüzü, 'İtibarlı millet, İtibarlı devlet' anlayış ve ıcrasıyla sevdirmiş ve benimsenmiş oturmuştur.

Sınırlarımız dâhilinde ve haricinde, 'İtibarlı millet, İtibarlı devlet' ilkesi, yine ahilik sisteminin öğretisi ve takipçisi olduğu şu özellikler sayesinde gerçekleşmiştir:

Başkalarının malını çalmamayı ve haramdan uzak durmayı, namuslu olmayı, sır saklamayı, kötü söz söylememeyi telkin ederek ahlaki prensipleri yaymış; iyi, doğru ve güzele dönük, kardeşçe yaşama ilkeleriyle ticari sistemin çalışmasını pekiştirmişlerdir.

Sözü Şair Baki ile noktalayalım: "Akıllı insan; elde ettiği makam, mevki ve maldan dolayı kibire, gurura ve şöhrate kapılmayan kimsedir. Dünyanın dönüş süresi bir an, insanın ömrü ise bir nefesten ibarettir."



Hüseyin ÖZTÜRK



FOTOĞRAFLAR: KAMİL ÇATAK

Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın
objektifinden KKTC

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın objektifinden yansıyan fotoğraflar, Yeni Cami Hünkar Kasrı'nda sergileniyor. KKTC'nin tarihi yerleri ve doğal güzelliklerinin yanı sıra kültür-sanat ve gastronomi zenginliğini yansıtan fotoğraf sergisi, 29 Aralık'a kadar açık kalacak.

OSMAN KUVVET

KUZEY Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar tarafından çekilen fotoğrafların yer aldığı 'Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın objektifinden KKTC' fotoğraf sergisi, İstanbul'da açıldı. İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yeni Cami Hünkar Kasrı'nda açılan sergide; Tatar'ın çektiği, KKTC'nin tarihi yerleri ve doğal güzelliklerinin yanı sıra kültür-sanat ve gastronomi zenginliğini yansıtan 29 kare yer alıyor.

Serginin açılış törenine, KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, İTO Meclis Başkan Yardımcısı Sultan Selim Şimşek, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç, Yönetim Kurulu Üyeleri Münir Üstün ve Murat Hazıroğlu, İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu, Genel Sekreter Yardımcıları Özcan Tokel, Av. Nurcan Turan ve Halil Aslan, Oda Meclis Üyeleri ve çok sayıda davetli katıldı.

KKTC'NİN 40. YILI

Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, serginin açılışında yaptığı konuşmada, KKTC'nin doğası ve kültürünün İstanbul'un güzide bir mekanında sergilenmesinin anlamlı olduğunu belirterek, "Bugün açılan sergi, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nin 40. yıl dönümünde hep birlikte Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'ne sahip çıkmaya, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'ni daha fazla tanıtmaya, sadece güzellikler değil, aynı zamanda sanata ve kültüre verdiğimiz önemi göstermesi açısından önemli" dedi.

Kıbrıs Türk halkının medeni dünyanın bir parçası olduğunu altını çizerek, "Bütün dünya devletlerine ve insanlığa seslenmek istiyorum; Kıbrıs Türk halkı medeni dünyanın bir parçasıdır. Dolayısıyla Kıbrıs Türk halkını farklı siyasi emellerle dışlamaya, izole etmeye, ambargolarla bizim ekonomik potansiyelimizi yıpratmaya yönelik her türlü hareket insan haklarına aykırıdır. Bu sergi ile bir kez daha insanlığa sesleniyoruz. Biz sanata ve kültüre çok değer veriyoruz. Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyetimiz mutlak surette hak ettiği yeri alacaktır."

İTO'NU BİZE
VERDİĞİ DEĞER

Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, İTO'nun KKTC'ye verdiği değerini kendileri için çok önemli olduğunu

vurgulayarak, "Bu fotoğraflarda da göreceğimiz gibi benim her zaman mesajım çevremize, doğamıza sahip çıkmak. Çünkü Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Kıbrısımız dünyanın en güzel yerlerinden biri, Doğu Akdeniz'in en güzel adası. Yeşilimle mavimle çevremizle doğal güzelliklerimizle, tarihimize..." diye konuştu.

Kıbrıs'ın ziyaret edilmesi gereken bir destinasyon olduğunu belirten Tatar, fotoğraf severlere ve KKTC'ye turizm amacıyla gidenlere, ülkenin güzelliklerini dikkatle izlemeleri



KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, Hünkar Kasrı'ndaki serginin açılışında sonra İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret etti. İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken ve İTO Başkanı Şekib Avdagiç, günün anısına konuk Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'a bir tablo takdim etti.

tavsiyesinde de bulundu.

Tatar, KKTC'de şu anda turizmde çok önemli aşamaların kat edildiğini dile getirerek, "Turizm potansiyeli çok büyük ve her Türk vatandaşının nerede olursa olsun, mutlak surette



Kıbrıs'ı ziyaret etmesi lazım" dedi.

KIBRIS'IN
TÜRK
FOTOĞRAFI

İTO Başkanı Şekib Avdagiç de KKTC'nin kuruluşunun 40. yıl dönümünü kutlayarak, "Bugün önemli bir kısmı Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın objektifinden yansıyan bu fotoğraflara bakınca, onun gözünden Kıbrıs'ın tabiatına, insanına,



camisine, medresesine bakınca, güçlü ve yeni bir Kıbrıs'ın kurulduğunu göreceğiz. Kıbrıs fotoğraflarının siyasete de sanata da

yansıyan etkili mesajlarının, dost ve düşman için de güçlü mesajlar olacağından eminim" diye konuştu.

Avdagiç, konuşmasını şöyle tamamladı: "Fotoğraf metaforundan yola çıkarak söylemek isterim ki, biz Kıbrıs'ın fotoğrafını ilk kez 1571'de Lala Mustafa Paşa ile birlikte çekti. Bu fotoğrafın kadraji da kompozisyonu da her santiminde Türk'ün ruhunu ve mührünü taşıyordu. Kıbrıs fotoğrafımızı duvardan indirmek isteyenler olunca, 1974'te görkemli

çağdaş bir Kıbrıs fotoğrafı daha

çektik ve dost düşman görsün diye aynı yere astık. Bu fotoğrafın çekilmesinde, Rauf Denktaş'ın büyük emeği vardı. Merhum Denktaş, 40 yıl önce fotoğrafımızı çerçeveletip her türlü saldırıdan korudu. 1983 yılındaki Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'ni ilanımızın bir anlamı da buydu. Aradan geçen 40 yıl boyunca son Kıbrıs fotoğrafımızın yıpratılma gayretlerine şahit olduk. İşte Rauf Denktaş'tan sonra, fotoğraf tutkunu ikinci Cumhurbaşkanı olan Ersin Tatar, Kuzey Kıbrıs fotoğrafına yönelen her türlü saldırıya karşı diri bir mücadele ortaya koydu, cesur bir duruş sergiledi. Kıbrıs'ın Türk fotoğrafını muhafaza etti." "Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın objektifinden KKTC' fotoğraf sergisi, 29 Aralık'a kadar ziyarete açık olacak.

Kitap
İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Aile işletmelerinde
ilişki yönetimi

İlişki yönetimi bakış açısının ele alınmasının, aile işletmelerinin sürdürülebilirliğine katkı sağlayacağı düşünüyor. Yönetim Kitaplığı Serisi'nin 'Aile İşletmelerinde İlişki Yönetimi' isimli kitapta; aile içindeki ilişkilerin işletme içine nasıl aktarıldığı, bunun beraberinde getirdiği problemler, aile içi ilişkiler ile işletme içi ilişkilerin nasıl ayrıştırılabileceği ve ilişki yönetimi konuları ele alınıyor.

Kitap şu bölümlerden oluşuyor: İlişki Dinamikleri, Aile İşletmelerinde İlişkiler ve Çatışma Alanları ve Aile İşletmelerinde Sorun Alanları ve Öneriler.

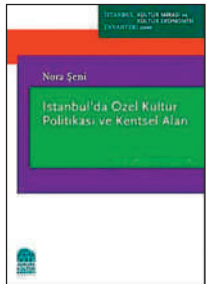
Hüseyin Çırpan
İstanbul Ticaret Odası
Yayınları, 2021

İstanbul'da özel kültür
politikası ve kentsel alan

İstanbul Kültür Mirası ve Ekonomisi Envanteri adlı proje kapsamında yayınlanan bu kitapta, Nora Şeni, söyleşi ve tarihsel hatırlatmalar yer veriyor. Şeni, sanat koleksiyonculuğu yapan Türkiye elitlerinin yaşadıkları coğrafya ve sınırlar içinde kalmamaları gerektiğini, 'çıtayı' yükseltmelerinin zorunlu olduğunu, bunun da İstanbul'u dünyanın önemli sanat metropollerinden biri yapacağını dile getiriyor.

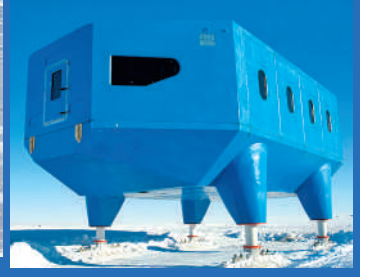
Kitabın birinci kısmında araştırmanın dayandığı tarihsel modelden ve birinci nesil Türk özel müze kurucularından söz ediliyor. İkinci kısımda ise galericilik, koleksiyonculuk, sanat hamiliği konularında özgün güzergâhlar izlemiş, bu alanda davranış modellerinin biçimlenmesinde öncülük etmiş olan İstanbul sanat dünyasının önde gelen aktörleriyle söyleşiler yer alıyor.

Nora Şeni
İstanbul Bilgi Üniversitesi
Yayınları, 2010





KUTUPLARDA
KALICILIK İÇİN



Antarktika'ya Türk araştırma üssü

Türkiye, 2017'den bu yana düzenlediği 'Ulusal Kutup Bilim Seferleri' ile kutuplarda bilimsel araştırmalar yürütüyor. Artık kutuplarda kalıcı üs kurmak isteyen Türkiye, önemli bir adım attı. Antarktika'nın Horseshoe Adası'nda kurulması planlanan Türk Bilimsel Araştırma Üssü için ön çalışmalar bitti.

OSMAN KUVVET

KUTUPLAR, sahip olduğu eşsiz doğası ve ekolojik yapısıyla jeoloji, tıp, astronomi, iklim, canlı bilimleri gibi birçok alanda yürütülen bilimsel çalışmalar için eşsiz bir laboratuvar vazifesi görüyor. Türkiye de 2017'den itibaren Cumhurbaşkanlığı himayesinde 'Ulusal Kutup Bilim Seferleri' düzenliyor. TÜBİTAK koordinasyonunda düzenlenen 7. Ulusal Kutup Bilimleri Sempozyumu ve 3. Kutup Şenliği'nde konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, kutuplara düzenlenen bilim seferlerinin, Türk bilim insanlarının araştırmalarına öncü olduğunu ve ülkemizin kutup bölgelerindeki varlığını kalıcı yapma imkanı sağladığını belirterek, şu bilgiyi verdi: "Bugüne dek Antarktika'ya 7, Arktik'e 3 sefer düzenlenerek, 116 Türk bilim insanı kutup bölgelerinde araştırma yürüttü ve gayretler neticesinde 252 bilimsel çalışma yapıldı."



YOL HARİTASI

Bakan Kacır, Antarktika'nın Horseshoe Adası'nda kurulması planlanan Türk Bilimsel Araştırma Üssü ile ilgili ön çalışmaları tamamladıklarını aktardı. Kacır, Türk Bilimsel Araştırma Üssü'nün kurulması ve elde edilen bilimsel konumunda olan Türkiye'nin, Antarktika Anlaşmalar Sistemi'nde asli üyeler arasında yer almayı hedeflediklerini belirtti.

Ulusal Kutup Bilim Programı'nın 2018-2022 döneminde hayata geçirilmesiyle TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi'nde Kutup Araştırmaları Enstitüsü

telsizler ve telsiz röle istasyonları ile iletişim, TÜBİTAK SAGE'nin ürettiği ısıl pil ile olası acil durumlarda enerji ve ısı ihtiyacı karşılandı. HAVELSAN tarafından temin edilen yerli üretim küresel konumlandırma sistemi ve TÜBİTAK RUTE tarafından sağlanan sismometreyle bilimsel çalışmalara destek verildi. Ayrıca kutuplardaki çalışmalarda yerli İHA'lar da kullanıldı.

Antarktika'da yürütülen bilimsel araştırmalar sayesinde, uluslararası arenada 20'den fazla ülkeyle işbirliği yaparak dünya bilim camiasında saygın bilimsel çalışmalara imza atıldı. Bu çalışmalar sayesinde Avrupa Kutup Kurulu, Antarktika Araştırmaları Bilimsel Komitesi, Ulusal Antarktika Programları Yürütücü Konseyi gibi kuruluşlara tam üyelik süreci de başarıyla tamamlandı. Türkiye, Antarktika Anlaşması Çevre Koruma Protokolü'ne ülke olarak taraf oldu. Antarktika'da Türkiye'nin önceliği; kıtanın ekosisteminin korunması ve bilimsel araştırmaların yürütüldüğü daimi bir bölge olarak kullanılmasına katkı sağlamak.

Kutup bilimleri ansiklopedisi

Ulusal Kutup Numune Arşivi'ni ve Ulusal Kutup Veri Merkezi'ni Türkiye'ye kazandıracaklarını anlatan Bakan Kacır, şöyle konuştu: "Kutup bilimleri ile ilgili akademik ve popüler yayınların artırılmasını teşvik edeceğiz. Kutup Bilimleri Ansiklopedisi ile ülkemiz kutup literatüründe terim birliği sağlanacak." 2023-2035 Ulusal Kutup Bilim Stratejisi, Kutup Bilimleri Ansiklopedisi ve Turkish Journal of Earth Sciences Kutup Bilimleri Özel Sayısı'nın da, Türk bilim camiasına kazandırıldığını belirten Kacır, "Derginin son sayısı ile Antarktika'ya ilk ayak basan Türk bilim insanımız Atok Karaali'nin anısı ve Türk araştırmacıların kutup bölgelerine yaptığı 50 yıllık katkıları da hatırlatmış oluyoruz" dedi.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

"BİLGİ DERYASINA AÇILAN KAPI"

Çalışma Saatlerimiz

Hafta içi / Cumartesi

09.00 - 19.00

