

Tarihin en kapsamlı destek harekatı

Yeni Torba Yasa Tasarısı, vergiden üretime, yatırım ortamının iyileştirilmesinden yabancı sermayeye kadar birçok reform öngörüyor. Böylece Cumhuriyet tarihinin en kapsamlı teşviklerinin hayata geçmesi bekleniyor. **Canan Bilgin ■ 9'da**

Yatırım Ortamı Reformu TBMM'den geçti ■ 10'da



Oran: Küresel sermayenin adresi İstanbul olacak

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran, "İstanbul'un orta vadede her türlü finans enstrümanında küresel bir merkez olacağına yürekten inanıyorum" dedi.

■ İstanbul Uluslararası Finans Merkezi projesinin, 2009'da resmi olarak yürürlüğe girdiğini hatırlatan Öztürk Oran, İstanbul'da son yıllarda gerek sermaye piyasaları gerekse katılım bankacılığı alanında önemli adımların atıldığına dikkat çekti. ■ 3'te



İTO'dan Batı Afrika açılımı

Gambiya'nın Cumhurbaşkanı Adama Barrow, Türkiye'ye yaptığı resmi ziyaret kapsamında İTO Başkanı Öztürk Oran ile görüştü. Görüşmede İTO ile Gambiya Ticaret ve Sanayi Odası arasında İkili İşbirliği Anlaşması imzalandı. ■ 4'te

Gambiyalı öğrencilere sürpriz ■ 14



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET

145 BİN
TIRAJ

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

Öztürk Oran

19 ŞUBAT 2018 YIL: 60 SAYI: 2997

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com



Kamunun ithalatına izin şartı

Kamu kurum ve kuruluşları tarafından yapılacak ithalata izin şartı getirildi. 1 Mart'ta yürürlüğe girecek tebliğe göre kurumlar, ilgili belgelerle Ekonomi Bakanlığı'na başvuracak. Bakanlık, 'ithalatın ülke ekonomisi yararına olup olmadığına' bakacak. Verilecek izin belgeleri ise 1 yıl geçerli olacak. ■ 13'te

Kuveyt'te 'en iyi stand' ödülü İTO'ya

Türk firmaları, Kuveyt'te 17. İslam İşbirliği Teşkilatı Ticaret Fuarı ile Kuveyt 2. Uluslararası Ticaret Fuarı'na katıldı. Milli katılımını İTO'nun organize ettiği fuarda, Türkiye 'En İyi Stand Ödülü' aldı. ■ 8'de



Mehmetçik cephede sanayici SAHA'da

Türkiye'nin ekonomik büyümesinin yanı sıra güvenliği ve huzuru için yerli üretimin önemi, Zeytin Dalı Harekatı ile bir kez daha anlaşıldı.

YERLİ ÜRETİM

Afrin'deki terörist unsurlara karşı yürütülen askeri operasyonda, yerli imkanlarla üretilen birçok savunma sanayi ürünü ilk kez kullanılıyor. Harekatın icrası ve idaresinde kullanılan makine ve silah sistemlerinin yanı sıra insansız hava araçlarının başarısı, sanayinin ne yönde şekillenmesi gerektiğini de ortaya koydu.

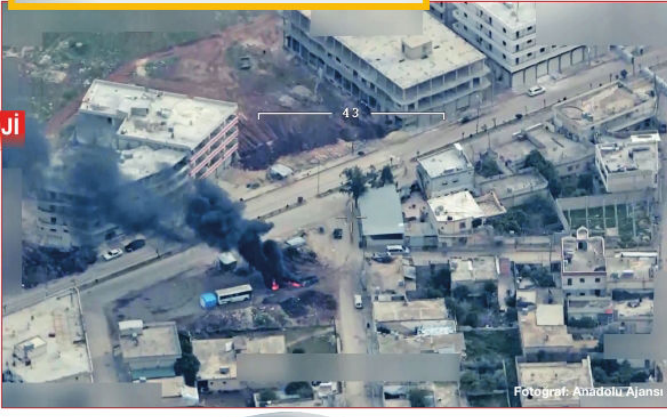
YÜKSEK TEKNOLOJİ

Yerli firmaların savunma sanayinde gelişmesi için kurulan İstanbul Savunma Havacılık Uzak Kümelenmesi Derneği (SAHA İstanbul) üyelerinin ürünleri de Afrin'de devrede. İTO Sanayi İhtisas Komitesi'ndeki sanayicilerin ilk harcını attığı SAHA İstanbul, yüksek teknolojiye sahip üretim için stratejik merkez haline geldi. Adem Orhun ■ 6



Anlık istihbarat anlık vuruş

Zeytin Dalı Harekatı kapsamında İHA'lar tarafından çekilen görüntüler, YPG/PKK terör örgütü mensuplarının meskun mahallerden Türkiye'ye yönelik saldırılarını gözler önüne serdi.



Fotoğraf: Anadolu Ajansı



İTO'nun banisine 100. yıl vefası

İstanbul Ticaret Odası'nın kuruluş tüzüğünü imzalayan Sultan II. Abdülhamid Han, vefatının 100. yılında anılıyor. Osmanlı'da milli ekonomi ve sanayinin temellerini atan Sultan'ın, Sultanahmet'teki türbesi restore edilerek tekrar ziyarete açıldı. ■ 19'da

İzinsiz antrepolarda yangın endişesi

Yanıcı ve parlayıcı ithal eşyaları, korunmasız alanlarda izinsiz depolayan antrepolar; can kaybı, yangın tehlikesi ve ekonomik kayba neden oluyor. Bu endişeler İTO'nun şubat ayı meclis toplantısında da gündeme geldi. Soyhan Alpaslan ■ 13'te



Makedonya yatırımcıdan 10 yıl vergi almayacak

Makedonya Başbakanı Zoran Zaev, "10 yıl vergi almayız. Ülkemize gelin, yatırım yapın. Tarım, inşaat ve enerji alanında fırsatlar var" dedi. ■ 5'te

Burada
üyelerimizin
her sorusuna
cevap var!

İTO BİLGİLENDİRME MERKEZİ

İTO Bilgi Merkezi
Ticari ve Sanayi
Kurumları
Ticari ve Sanayi
Kurumları
Ticari ve Sanayi
Kurumları

itobilgi@ito.org.tr
Tel: 0 (212) 455 47 50 (pbx)
Faks: 0 (212) 455 47 70

KISA İLANLARINIZI
GAZETEMİZDE
ÜCRETSİZ
YAYINLIYORUZ

Ayrıntılı bilgi
sayfa 11'de
yahya.gul@ito.org.tr



Derbi
başına
5 milyon
lira ■ 18'de

Yapay zeka siparişte
Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM)
bünyesinde yatırımcı çeken Restroid,
kullanıcıların sipariş verme alışkanlıklarını
yapay zeka ile değiştirecek. ■ 13'te

Yolcuları elektrikli araçlar taşıyacak

Küçük ölçekli elektrikli araçların, ticari uçuşlar için daha elverişli olduğu ortaya çıktı. Havacılık endüstrisinin dev oyuncunun yanı sıra her çaptaki teknoloji şirketi, geliştirdikleri elektrikli hava araçları ile ticari uçuşlara hazırlanıyor. Canan Bilgin ■ 20'de

TCMB Beklenti Anketi'ne göre enflasyon ve kur beklentileri

Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası (TCMB), Şubat 2018 Beklenti Anketi'ni açıkladı. Bu anketi 12 şirket, 39 banka, 21 banka dışı finansal sektör, 5 adedini ise profesyonel olarak adlandırılan öğretim üyeleri, gazeteciler gibi kişi ve kuruluşlar doldurmuş. Burada önemli olan, 77 kurum yöneticisinin veya analiz yapanı konu hakkındaki görüş ifade etmesidir.

Anket verilerine göre söz konusu kurumların beklentileri neler veya beklentilerinde ne tarz değişiklikler var onu görebiliyoruz.

Söz konusu ankete göre Şubat 2018 ayı için ortalama enflasyon beklentisi 0.64 olarak belirlenmiş. Ocak için bu veri 1.32 idi. Demek ki enflasyon beklentileri düşüştü. Mart ayı için ise enflasyon beklentisi 0.84 ve şubat ayına göre daha yüksek bir oran. Nisan ayı için enflasyon beklentisi daha da yükseldi ve 1.05 olarak belirlenmiş durumda. Kısacası anket katılımcıları



Hikmet BAYDAR

şubat ayından sonraki iki ay enflasyonun hafif bir şekilde yükseleceğini tahmin ediyorlar.

Yıllık bazda beklentiler ise 2018 yılı için ocak ve şubat ayında aşağı yukarı aynı ve 9.55 civarında. Bir yıl içerisinde de bu

beklenti hemen hemen aynı. İki yıl içerisinde ise enflasyonun yaklaşık 1 puan kadar düşeceği tahmin edilmiş.

Anketten çıkardığımız enflasyon sonucuna göre enflasyonda aşağı yönde bir direnç oluşacağı, ciddi bir düşüşün önümüzdeki iki yıl için beklenmediği görülüyor.

Kur beklentilerine baktığımızda Şubat sonuna kadar ABD Doları'nda 3.8116, yıl sonuna kadar 4.0970 ve 2019 Şubat ayında ise 4.1774 TL beklentilerinin olduğunu görüyoruz. Tam bir yıllık sürede ABD Doları'nda artış beklentisi yüzde 9.60 civarında. İşte bu nokta çok önemli. Kurda bu kadar artış beklendiği sürece enflasyon ve faizler bu rakamların altına düşemez. Çünkü piyasa dolarize olur ve kur artışına odaklanır. Önce bu sarmalın değiştirilmesi gerekiyor.

BAŞBAKAN YARDIMCISI MEHMET ŞİMŞEK:

Döviz düzenlenmesi hazırana kadar biter

Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, büyük şirketler için hayata geçirilecek döviz düzenlemesinin haziran ayına kadar tamamlanacağını duyurdu.



Merkezi bütçe 1.7 milyar fazla verdi

MALİYE Bakanı Naci Ağbal, bütçe gerçekleşmelerini açıkladı. Buna göre merkezi yönetim bütçesi yılın ilk ayında 1.7 milyar TL fazla verdi.

Vergi gelirlerinin yılın ilk ayında yüzde 7.4 oranında artarak, 52 milyar lira gelir elde edildiğini söyleyen Ağbal, şöyle devam etti: "Ödeme tutan esas alındığında yeniden yapılandırılma uyum, yüksek seviyede seyrediyor. Ekonomideki canlılık 2018'de vergi gelirleri performansının Orta Vadeli Program'da öngörülen hedefleri yakalayacağına işaret ediyor."

hızlandırılması ve ihracattaki KDV iadelerinin yüksek gerçekleşmesi KDV iadelerini yüzde 63 oranında artırdı. Bu artışın etkisiyle KDV tahsilatı yüzde 1.2 oranında azaldı. "Yeniden yapılandırma kapsamında ocak ayında 2 milyar lira gelir elde edildiğini söyleyen Ağbal, şöyle devam etti: "Ödeme tutan esas alındığında yeniden yapılandırılma uyum, yüksek seviyede seyrediyor. Ekonomideki canlılık 2018'de vergi gelirleri performansının Orta Vadeli Program'da öngörülen hedefleri yakalayacağına işaret ediyor."

DÖVİZ borcu 15 milyon doların üzerinde olan 2 bini aşkın büyük ölçekli şirket için hayata geçirilmesi planlanan düzenlemede çalışmalar sürüyor. Ekonomiden Sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, yaptığı açıklamada, büyük şirketlerin döviz borçluluğu ile ilgili düzenlemenin haziran ayına kadar tamamlanacağını bildirdi.

SADECE HEDGE İMKANI

Şirketlerin tedbir risk yönetimlerinin dalgalanmalara yol açmaması gerektiğini dile getiren Şimşek, "Haziran'a kadar biter. Yani orada küçük-orta ölçekli firmaların ötesinde sadece ve sadece hedge imkanı sunmayı düşünüyoruz" dedi. Başbakan Yardımcısı Şimşek, daha önce yaptığı açıklamada, "15 milyon dolar üzerinde döviz borcu bulunan 2 bin 118 büyük ölçekli şirket için veri tabanı ve düzenleme çalışmalarını bu yılın ilk yarısında tamamlayacağız" bilgisini vermişti.



Çamlıca kulesi 1 yıla hazır



ULAŞTIRMA, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, kaliteli yayıncılık yapabilmek ve İstanbul'u görüntü kirliliğinden kurtarmak amacıyla inşa edilen Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesi'nin bu sene içinde bitirilip hizmete açılmasının hedeflendiğini söyledi. Arslan, bu kapsamda sayısal yayıncılıkla birlikte bütün radyo ve televizyonları tek bir noktada toplayacaklarını kaydetti.



PartnerPlusBenefit

Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı **PartnerPlusBenefit** ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor. PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmanızı yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bileti veya uçuş sınıfını yükseltme olanaklarının yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirmeye özgürlüğüne sahip oluyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürörebilecek ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmasına ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantajı daha sunuyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak isterseniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit Tek bir program, sayısız avantaj

- Ödül biletler
- Upgrade işlemleri
- Upgrade işlemleri
- Nakit geri ödeme
- Koltuk rezervasyonu
- WorldShop ödül ürünler
- Hediye dünyası
- TAV Passport Kart

A STAR ALLIANCE MEMBER

G-20'nin büyüme şampiyonu Türkiye

8 Şubat Perşembe günü, 2017'nin aralık ayı sanayi üretim verisi açıklandıktan ve geçen yılın son çeyreğinde Türkiye ekonomisinde sanayinin, 2016'nın son çeyreğine göre yüzde 7.77'lik bir üretim artışı yakalandığını belli olmasından sonra, sanayi üretimi üzerinden yapılabilecek bir tahmin, 2017'nin son çeyreğinin yüzde 8.4 ile 10.2 arası bir GSYH büyüme performansı ile kapatmış olabileceğimize işaret ediyor. Bu verinin gerçekleşmiş olanını TÜİK, 29 Mart'ta açıklayacak. 2017'nin son çeyreğinde GSYH büyümesinin yüzde 8.4 ile 10.2 arasında gerçekleşmiş olması ihtimalinden hareketle 2017 için büyüme oranının yüzde 7.5 ile 8 arası olabileceğini dair tahminlerimiz şekillenmekte.

Bunun anlamı, 2017'nin bitürününde, G-20 ülkeleri arasında en yüksek büyüme oranını Türkiye'nin yakalamış olduğu anlamına geliyor. Üstelik de Kayseri başta olmak üzere, pek çok ilimizdeki iş dünyası şantaj dahil, gerektiğinde en ahlaksız metotları da kullanarak, 'himmət' adı altına haraca bağlanmış, illerin katma değerini sömürmüş bir FETÖ'nün hain

darbe girişiminin Türkiye ekonomisine etkilerinin bertaraf edilmeye çalışıldığı; bir zamanlar mütefek bildiğimiz ülkelerin gözümüzün içine baka baka terör örgütlerini ağır silahlarla donatmış bir coğrafyada, Fırat Kalkanı ve Zeytin Dalı hareketlerini Türkiye'nin bekası için yürüttüğümüz bir dönem. Bu nedenle, Çin ve Hindistan gibi ekonomilerin büyüme oranlarındaki performansı bir birim kabul ederseniz, Türkiye'nin bu hainlikle, düşmanlık ve tuzağa etkin mücadele ettiği ve destan yazdığı bir dönemde, 2017'de yüzde 7.5-8 büyüme başarısı, en az 1.5 birimlik bir anlam ifade eder.

2017'yi 6.7'nin yüzde 6.8, Hindistan'ın Çin'in yüzde 6.8 ile tamamladığını tahmin ediliği bir ortamda, Türkiye'nin bölgesinde siyasi ve askeri boyutta mücadele verdiği bir ortamda, bu iki ekonomiye en az 0.7-0.8 puan fark atmış olmak



her tür takdir hak eder. Türk iş dünyasının üretim ve ihracat boyutunda verdiği mücadeleye, 2017'de ihracat hacminin 2014 rekorunu egale etmesi, önde gelen gelişmekte olan ekonomiler ortalaması büyümesinin yüzde 4.7, gelişen Asya'nın yüzde 6.5 büyüdüğü; Latin Amerika'nın yüzde 1.3, Rusya'nın yüzde 1.8, Güney Afrika'nın 0.9, gelişmiş ekonomilerin yüzde 2.3 ancak büyüyebildiği; Suudi Arabistan'ın ise yüzde 0.7 küçüldüğü bir ortamda daha da anlamlı hale geliyor. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderlik gücü ve siyasetteki kararlılığın sağladığı siyasi istikrar ve Türk reel sektörünün azmiyle, Kredi Garanti Fonu gibi makro ihtiyati çözümlerle yolunuza azimle devam ediyoruz. Bu kararlık, 2019'da Türkiye'yi yeni ve güçlü bir geleceğe taşıyacak.

Türk hazinesinin 'Zeytin Dalı' misyonu

Son 15 yılda, kamu maliyesi alanında elde edilmiş olan ve uluslararası düzeyde de alkışlanan mali disiplin basansı, 'ekonominin güvenliği-güvenliğin ekonomisi' boyutunda, Türkiye'nin elini sahada güçlü kılan önemli sac ayaklarından birisini oluşturmakta.

Türk Hazinesi'nin kamu kaynaklarının etkin kullanımı ve kamu borcunun azaltılması yönündeki başarılı performansı, dünyanın önde gelen ekonomileri arasında en iyi konumda olmamızın yanı sıra, Türkiye'nin Gezi, 17-25 ve 15 Temmuz hain darbe girişiminin ekonomik ve siyasi etkilerini bertaraf etmekte gösterdiği hüneri de destekleyen bir imkan

önmekdeki kuruluşlarımızın 'yerli-milli' denetim firmalarıyla denetlenmesi suretiyle, mahrem bilgilerin dışarıya sızmasının önlenmesi kritik bir konu. Kritik önemdeki bir başka risk ise söz konusu stratejik kuruluşlarımızın 'halk arz' yoluyla elde etmediği dışa bakan sermaye desteğinin, ilgili kuruluşların yönetimlerine yabancı unsurların dahil olmasına sebep olacağı gerçeği.

Bu nedenle, Türkiye bir 'beka' mücadelesi ortaya koyarken, ilgili kuruluşlarımızın sermaye yatırım ihtiyacının Hazine tarafından 'milli' özkaynakla karşılanması, 'Zeytin Dalı' Harekatı'nın ekonomik bacağıdır.

Küresel sermayenin adresi İstanbul olacak

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran, 2008 krizinden sonra dünyada finans sisteminin sorgulandığını ve alternatif araçların gündeme geldiğini söyledi. Oran, yeni dönemde İstanbul'un uluslararası finans merkezi olması gerektiğini belirtti.

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, İstanbul'un uluslararası finansın merkezi olması gerektiğini söyledi. Oran, son yıllarda gerek sermaye piyasaları gerekse katılım bankacılığı alanında önemli adımlar atıldığını belirterek, "İstanbul'un orta vadede her türlü finansta uluslararası bir merkez olacağına yürekten inanıyorum" dedi.

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi projesinin, 2009'da resmi olarak yürürlüğe girdiğini

hatırlatan Oran, İTO'nun o tarihten itibaren oluşturulan pek çok çalışma komitesinde doğrudan görev aldığını vurguladı.

SANAL YATIRIM KAOS GETİRDİ

Oran, şöyle devam etti: "Esasen fırsat olarak gördüğüm konu, İslami finansta bir merkez haline dönüşebilmek. 2008 kriziyle, aslında dünya şunu daha net şekilde anladı. Faize hatta faizin faizine dayalı, hesaplanamayan, riskler içeren ve sonunda hiçbir reel değere dönüşmeyen sanal yatırım araçları, dünyaya kaostan başka bir şey getirmedir. Bu yüzden ki, İslami finans sistemine ilgi büyüyerek artıyor. Dünyada 2 trilyon doları aşan bir aktif büyüklüğüne sahip."

KÂR-ZARAR ORTAKLIĞI

İslami finansın kâr-zarar ortaklığına dayandığını için hem riskin hem de riskin paylaşıldığı bir sistem olduğunu söyleyen Oran, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu sistem, sermayenin reel mal ve hizmetlere, istihdama ve



üretime dönüştüğü bir ekonomiyi ifade ediyor. Türkiye'nin ise İslami finans konusunda ayrı bir potansiyeli var. Bu için merkez Londra. Onlar bu sistemin hikmetini anlamış. Neden İslami finansın lideri Türkiye olmasın?

Ülkemizde bu anlamda güzel adımlar var. Kamu katılım bankaları da piyasaya girdi ve hızla büyüyor. İstanbul'un orta vadede her türlü finansta uluslararası bir merkez olacağına yürekten inanıyorum."

Üyeye özel VIP hizmet

İstanbul Ticaret Odası'nın son dönemdeki faaliyetleri hakkında bilgi veren İTO Başkanı Öztürk Oran, 'kişiyi özel VIP hizmeti' hedeflediklerini söyledi. İTO Başkanı Oran, bu hizmetleri şöyle özetledi:

■ Üyemizin; teşvik ve destek, ruhsat, vergi, dış ticaret, istihdam ve hukuk gibi konularda bilgiye ihtiyacı varsa bu tek noktadan karşılanabilecek.

■ İstanbul Ticaret Odası Bilgilendirme Merkezi (İBM), üyelerimizin toplu olarak yer aldığı organize sanayi bölgeleri gibi yerlere de bizzat giderek program düzenleyecek.

■ 145 bin tirajlı İstanbul Ticaret Gazetesi'nde ücretsiz seri ilanlar hizmeti başladı.

■ Gazetemizde; üyelerimizin araç, makine, işyeri alım-satım, personel alımı gibi her türlü ticari talebinin yayınlanabileceği bir seri ilanlar sayfasına yer açtık.



İSTKA, ŞUBAT AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTISI

2018 yılı çalışma programı ele alındı



İSTANBUL Kalkınma Ajansı (İSTKA) Yönetim Kurulu, İstanbul Valisi Vasip Şahin başkanlığında toplandı. Şubat ayı Yönetim Kurulu toplantısına; İstanbul Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Başkanı İstanbul Valisi Vasip Şahin, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Mevlüt Uysal, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran, İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Bahçıvan, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Yönetim Kurulu Başkanı Nail Olpak, İlim Yayma Cemiyeti Genel Başkanı Yusuf Tülün,

Türkiye Gönüllü Teşekküller Vakfı Yönetim ve İcra Kurulu Başkanı Hamza Akbulut katıldı.

İSTKA Genel Sekreteri Özgül Özkan Yavuz, Yönetim Kurulu üyelerine, ajansın faaliyetleri hakkında sunum gerçekleştirdi. Toplantıda 2018 yılı çalışma programı ele alındı.

100'üncü Yaşımızı Dünya genelinde %20 indirimle kutlayın



Yurtdışında kiralamak istediğiniz aracı
26 Şubat'a kadar rezerve edin,
23 Mart 2018'e kadar gerçekleştireceğiniz
araç kiralamalarında %20 indirimden yararlanın.

Tel: 0212 334 29 26
E-mail: hertz@airep.com

Şartlar ve koşullar geçerlidir

Hertz®

2020 Dünya Hava Oyunları Türkiye'de yapılacak



2020 Dünya Hava Oyunları, 20 Eylül-5 Ekim 2020 tarihleri arasında Türkiye'de yapılacak. Konuya ilişkin protokol, Türk Hava Kurumu (THK) Başkanı Kürşat Atılğan ile Uluslararası Havaçılık Federasyonu (FAI) Başkanı Frits Brink tarafından İsviçre'nin Lozan şehrindeki Olimpiyat Evi'nde imzalandı.

Türkiye'nin, Dünya Hava Oyunları'nın hem rahat hem de ekonomik yapılabilmesi bir yer olduğunu vurgulayan Kürşat Atılğan, altyapının da hazır olduğunu bildirdi. Atılğan, "Dünya Hava Oyunları'nda slogan ise Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün THK'yı kurarken söylediği 'İstikbal göklerde' sözünü olacak" dedi. Organizasyon kapsamında Türkiye'ye 100 ülkeden sporcuların katılımı bekleniyor. Ayrıca oyunların, Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayacağı dile getiriliyor.

İthalatta e-başvuruda 1 Nisan'a dikkat

EKONOMİ Bakanlığı'nın İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliğinde Değişiklik Yapılması Hakkında Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, firmalar adına ithalat işlemlerine yönelik başvuruları elektronik ortamda yapacak kullanıcıları yetkilendirmek üzere sunulan başvurudan itibaren 10 gün içinde belge asıllarının verilmesi gerekiyor. Belge asıllarının İthalat Genel

Müdürlüğü'ne ulaştırılmaması halinde, başvuru sahibi firmaya kısıtlı yetki verilmeyecek ve yetkilendirme başvurusu iptal edilecek. Firmalar tarafından tebliğ kapsamındaki ithalat işlemleri dışında kalan her türlü başvuru 1 Nisan 2018 itibarıyla elektronik imzalı olarak başvuru sahibi firmanın kayıtlı elektronik posta adresinden, Ekonomi Bakanlığı'nın KEP adresi ekonomi@hs01.kep.tr'ye yapılacaktır.

Kazakistan'da petrole 45 milyar dolar yatırım

KAZAKİSTAN Petrol Dağıtım Şirketleri Birliği Genel Müdürü Nurlan Jumagulov, Kazakistan'daki Karaçaganak, Tengiz ve Kaşagan gibi büyük petrol kuyularının genişletilmesi için toplam 45 milyar dolarlık yatırım yapılacağını bildirdi. Jumagulov, Kazakistan'ın yıllık petrol sahası hizmetleri cirosunun 7 milyar dolar olduğunu söyledi.

Piyasada 100'den fazla petrol üretim şirketinin çalıştığı kaydeden Jumagulov, "Kazakistan'da çıkarılan petrolün yüzde 75'i Kaşagan, Karaçaganak ve Tengiz petrol sahalarından geliyor. Bu projelere odaklanmak gerekir. Çünkü şirketler burada

45 milyar dolarlık maden kuyularını genişletme projelerini hayata geçirecek" dedi. Jumagulov, Tengiz, Karaçaganak gibi projelerin genişletilmesinin yeni oyuncuların ilgisini çektiğinin altını çizerek, "Günümüzde dünyadaki 100 büyük taşeron firmanın 20'si Kazakistan'da çalışıyor ve 10 taşeron firma ise burada iş yapma imkanlarını araştırıyor" diye konuştu.

Jumagulov ayrıca, ülkedeki petrol kuyularının genişletilmesi projelerinde Türkiye'den Gama, Tekfen İnşaat, Enka İnşaat gibi taşeron firmaların yanı sıra Avrupa ve Çin'den de taşeron firmaların çalıştığını sözlerine ekledi.



İTO'dan Batı Afrika açılımı

İLKER BAŞÖZ

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, Gambiya Cumhurbaşkanı Adama Barrow liderliğindeki heyeti kabul etti. Aralarında Dışişleri, Uluslararası İşbirliği ve Yurt dışında Yaşayan Gambiyalılar Bakanı Ousainou Darboe, Ticaret, Bölgesel Entegrasyon ve İstihdam Bakanı Dr. Isatou Touray, Gambiya Ankara Büyükelçisi Kemesseng Jammeh ve Gambiya Ticaret ve Sanayi Odası CEO'su Aliou Secka'nın yer aldığı heyet, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim ve Yönetim Kurulu Üyesi Emrullah Öz ile Medis Üyelerinin de bulunduğu bir toplantı gerçekleştirdi.

İTO Başkanı Oran, Türkiye ve Afrika ülkelerinin, geçici ve siyasi, politik kaygılarla bir araya gelmiş topluluklar olmadığını söyledi. Oran, "Ülkemizin bir ayağı Asya, bir ayağı Avrupa'da ise gönlü de her daim Afrika ile birlikte attı. Artık Afrika ülkeleri ve Türkiye, birinci önemli birer ticaret işiti" dedi.

İŞBİRLİĞİ TUYOLARI

İTO Başkanı Oran, sözlerine şöyle devam etti: "Sayın Cumhurbaşkanımız bir ziyaretinde şu Afrika atasözünü kullandı: Eti çiyeneyiblen dişler, birlikte olan dişlerdir. Bizim hadişi şerifimiz de şöyle ifade eder: Birlikte rahmet, ayrılığa azap vardır." "Batı Afrika'nın liman kapısı

Batı Afrika'nın liman kapısı olan Gambiya'nın Cumhurbaşkanı Adama Barrow, beraberindeki heyet ile Türkiye'ye ziyarette bulundu. Temasları kapsamında İTO Başkanı Öztürk Oran ile görüşen Cumhurbaşkanı Barrow, Türk iş dünyasına yatırım davet etti. Ziyaret esnasında, İTO ile Gambiya Ticaret ve Sanayi Odası arasında İkili İşbirliği Anlaşması da imzalandı.

İTO Genel Sekreter Vekili Av. Nurcan Turan ve Gambiya Ticaret ve Sanayi Odası CEO'su Aliou Secka, İkili İşbirliği Anlaşması'nı imzaladı.



Mükemmel gelişimi kopyalayacağız

Gambiya Ticaret ve Sanayi Odası CEO'su Aliou Secka, İstanbul'daki görüşmelerde Gambiya'daki projelerden bahsetme imkanı bulduklarını belirtti. Secka, 136 yıllık tecrübesi olan İstanbul Ticaret Odası'nın deneyimlerini dinlemenin iyi bir fırsat olduğunu kaydetti. Secka, Türkiye'nin son 20 yıllık ekonomisini izlediklerini söyleyerek, "Gambiya olarak bu mükemmel gelişmeyi kopyalamayı düşünüyoruz" dedi. İki Oda arasında imzalanan işbirliği anlaşmasının maddelerini de en kısa zamanda aktif hale getireceklerini belirten Secka, "Türk iş adamlarını Gambiya Ticaret Fuarı'na davet etmekten onur duyuyoruz" diye konuştu.

SİZ GELMEYİN BİZ GETİRELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi **internetten gönderelim!**

Islak imzalı belgenizi **kurye ile ulaştıralım!**



fb tw in st p /itokurumsal



Türkiye'de her 100 kişiden 2'si esnaf

Geçen yıl itibarıyla 80 milyondan fazla nüfusu bulunan Türkiye'de esnaf sayısı, toplam nüfusun yüzde 2.1'ini oluşturuyor.

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK) ve Türkiye Esnaf ve Sanatkarları Konfederasyonu'nun (TESK) 2017 verilerine göre, Türkiye'de toplam 1 milyon 673 bin 225 esnaf faaliyet gösteriyor. Bu kişilere ait de 1 milyon 800 bin 933 iş yeri bulunuyor. Medya takibi kuruluşu Interpress'in konuyla ilgili medyada yapmış olduğu inceleme göre ise ülkedeki her 100 kişiden 2'sinin esnaflık yaptığı ortaya çıktı.

EN FAZLA İSTANBUL'DA

İllere göre incelendiğinde Türkiye'de en fazla esnaf sayısının 192 bin 758 ile İstanbul'da bulunduğu görüldü. İstanbul'da 104 bin 610 esnaf İzmir, 87 bin 767 esnaf Ankara, 70 bin 843 esnaf Antalya ve 64 bin 456 esnaf Bursa'nın takip ettiği anlaşıldı. Esnaf sayısı en az olan il ise Bayburt olurken, bu ilimizde sadece bin 780 esnaf bulunduğu saptandı. Bayburt'u 2 bin 127 esnaf Tunceli, 2 bin 198 esnaf Ardahan, 2 bin 667 esnaf Iğdır ve 3 bin 353 esnaf Gümüşhane'nin izlediği tespit edildi.

EN YOĞUN MUĞLA

İl bazında esnaf yoğunluğu en fazla olan kent Muğla olurken, şehirde 36 bin 191 esnaf bulunduğu ve kentin nüfusuna oranlandığında bu oranın yüzde 3.9 olduğu belirlendi. Esnaf sayısının en yoğun olduğu diğer iller ise sırasıyla yüzde 3.8 ile Burdur, yüzde 3.6 ile Edirne, Çanakkale ve Artvin olarak tespit edildi. Nüfus göre esnaf yoğunluğunun en az olduğu il Şırnak olurken kentteki esnaf sayısının 3 bin 817 olduğu anlaşıldı. Buna göre Şırnak nüfusunun yüzde 0.8'inin esnaflık yaptığı görüldü. Şırnak'ı yüzde 0.9 ile Batman ve Diyarbakır, yüzde 1.2 ile Ağrı, Hakkari ve Siirt'in takip ettiği ortaya çıktı.



QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BÜLETLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda <http://www.ito.org.tr/QR/E19F07aaLD.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



50 ülkede sektörel dev tanıtım

Tüm İç Giyim Sanayicileri Derneği (TİGSAD) ve Çorap Sanayicileri Derneği'nin (ÇSD) birlikte üçüncüsünü düzenlediği LINEXPO 2018 İstanbul İç Giyim ve Çorap Fuarı, 8-10 Şubat 2018 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde (İFM) gerçekleştirildi.

Fuara İTO Meclis Başkanı Şekib Avdağ, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim de katıldı.

Fuarın açılışında konuşan İTO İç Giyim ve Aksesuarları Meslek Komitesi Meclis Üyesi ve TİGSAD Başkanı Osman Alyüz, bu kadar yoğun yaşanan rekabetin içinde en önemli pazarlama tekniğinin doğru hazırlanmış fuarlar olduğunu dile getirdi.

ÜLKE ÜLKE DOLAŞTIK

TİGSAD olarak bu tür etkinliklerle dünyanın en



büyük pazarlarına ürün sağlama imkanı yakaladıklarına değinen Alyüz, önceki yıllarda sipariş yoğunluğu nedeniyle talebin Uzak Doğu'ya kaydığını anlattı. Kendi markalarıyla bunu bir ölçüde aştıklarını ifade eden Alyüz, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu yılki fuarımız için geçtiğimiz yıldan bu yana oldukça yoğun bir çalışma temposu sürdürdük. Son yıllarda her yıl artan

ihracat immesine sahip bir sektör haline geldik. Amacımız bunu her yıl katlayarak devam ettirmek. TİGSAD olarak 50 ülkeye 130 seyahat gerçekleştirerek, LINEXPO fuarını tanıtık. Fuara katılan firmalarımız için kura sistemi ile yer tayini yapmak zorunda kaldık. Fuaye alanına da fazla talep olduğu için bu alanı açık artırma ile verdik. Bu yıl ziyaretçi sayımız yüzde 15 arttı. Afrika,

Orta Doğu ve Türk Cumhuriyetleri başta olmak üzere 8 bin 700 profesyonel ziyaretçi ağırladık." LINEXPO; iç giyim, gecelik, sabahlık, mayo, pijama, çorap, t-shirt, şort, eşofman, tayt ve yan sanayi aksesuar ürünlerinin sergilendiği ve iç giyim konusunda bir sonraki iki yılın moda trendlerinin belirlendiği bir fuar. Fuar defileler, sergiler ve görsel şövalarla dev bir moda buluşmasına sahne oluyor.

Markalaşma atağı başlamalı

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Şekib Avdağ, sektörde büyük bir markalaşma atağının başlaması gerektiğini vurguladı. Avdağ, fuarın açılışında yaptığı konuşmada, şunları söyledi: "Fuar, kısa sürede güzel bir noktaya geldi. Artık konvansiyonel olmaktan çıkıp teknolojik olmak gerekiyor. Dış ticaret açılımı da gözeten sektörümüze çok büyük sorumluluk düşüyor. Büyük bir markalaşma atağı başlamalı. Artık katma değer üzerinden yeniden yapılanma içinde olunması gerektiğini vurgulamak istiyorum."



İkinci el araç ticaretinde yeni dönem

İKİNCİ el araçların ticaretine ilişkin usul ve esaslar belirlendi. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmeliği Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti, işletmesi adına yetki belgesi alan tacirler ile esnaf ve sanatkarlar tarafından yapılacak.

BELGE BEŞ YIL GEÇERLİ

Söz konusu yetki belgesi, ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapılan işletmenin bulunduğu yerdeki il müdürlüğü tarafından verilecek, yenilenecek ve iptal edilecek. Bu belge, her bir işletme için ayrı ayrı düzenlenecek ve devredilemeyecek. Belgenin geçerlilik süresi ise beş yıl olacak.

Yetki belgesi, mesleki yeterlilik belgesi ve yönetmelik kapsamında verilen Türk Standardları Enstitüsü (TSE) hizmet yeterlilik belgesi ile ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretine ilişkin Bakanlıkça gerekli görülen bilgilerin takip ve kontrolü amacıyla Bakanlık tarafından İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Bilgi Sistemi oluşturulacak. Yetki belgesine sahip işletmelerin güncel listesi Bakanlığın internet sayfasında ilan edilecek.

Yetki belgesine sahip işletme tarafından ikinci el motorlu kara taşıtı satışından hemen önce ekspertiz raporu alınacak. 8 yaş veya 160 bin kilometrenin üzerindeki ikinci el motorlu kara taşıtları için bu rapor gerekecektir.

İstanbul'a fuar için 3.8 milyon kişi geldi

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) 2017 fuar istatistiklerini açıkladı. Buna göre, 2016'da yurtdışından toplam 426 fuar düzenlenirken, 2017'de bu sayı 475'e yükseldi. 2017'de fuar ziyaretçi sayısı da 2016'ya göre 3 milyon 877

bin 843 kişi arttı. Öte yandan geçtiğimiz yıl en fazla fuar, 197 adet ile İstanbul'da düzenlendi. İkinciliği 50 fuarla Ankara, üçüncülüğü de 30 fuarla İzmir aldı. Fuarların aylara göre istatistiğine bakıldığında ise en çok fuar

mart ayında düzenlendi. Martta 81 fuar organize edilirken, ikinci sıradaki ekim ayında 63 fuar gerçekleştirildi. 2016'da düzenlenen fuarların toplam 17 milyon 841 bin 871 kişi ziyaret ederken, 2017'de bu rakam

21 milyon 719 bin 714 kişiye yükseldi. 2016'da düzenlenen fuarları toplam 518 bin 140 yabancı ziyaret etti. 2017'de bu sayı artarak 587 bin 128 kişi oldu. Ziyaretçi sayısı sıralamasında 5 milyon 734 bin 213 kişi ile tarım,

seracılık, hayvancılık ve teknolojileri alanındaki fuarlar birinci, 4 milyon 875 bin 368 ziyaretçi sayısı ile kitap ve süreli yayınlar sektörü ikinci oldu. Üçüncülüğü 1 milyon 753 bin 335 ziyaretçi ile genel fuarlar aldı.

Türk iş dünyasına kapılarının her zaman açık olduğunu söyleyen Makedonya Başbakanı Zoran Zaev, "10 yıl vergi almıyoruz. Buyurun gelin, yatırım yapın. Makedonya ve bölgenin potansiyeli yüksek. Özellikle tarım, inşaat ve enerji alanında fırsatlar var" diye konuştu.



MAKEDONYA BAŞBAKANINDAN TÜRK İŞ DÜNYASINA ÇAĞRI:

10 yıl vergi almıyoruz gelin, yatırım yapın

Mevcut yatırımlar 1.2 milyar Euro

TOBB verilerine göre Makedonya'ya Türk yatırımları son 10 yılda hızla arttı. Ülkede bankacılık, eğitim, sağlık, inşaat, tarım, tekstil, perakende ticaret ve turizm gibi sektörlerde Türkiye sermayeli yaklaşık 100 iş insanının 1.2 milyar Euro'luk yatırımı bulunuyor.

650 milyon nüfuslu pazara hitap ediyor

Makedonya, Güneydoğu Avrupa'nın kalbinde yer alıyor. Dahil olduğu serbest ticaret anlaşmaların çerçevesinde 650 milyon nüfuslu bir pazara hitap ediyor. Türk iş dünyası temsilcileri, "Makedonya'yı tek başına değil, çevresindeki bölgenin potansiyeli ile birlikte ele alıyoruz" diyor.

MAKEDONYA Başbakanı Zoran Zaev, Türkiye'nin ülkesinin Avrupa-Atlantik kurumlarıyla bütünleşmesini güçlü bir şekilde desteklediğini söyledi. Başbakan Zaev, "Bağımsızlığımızdan sonra Türkiye en büyük destekçimiz oldu. Türk iş insanlarına her zaman kapımız açık. Başbakan olarak vaktimin üçte birini iş insanlarına ayırıyorum. 10 yıl vergi almıyoruz. Buyurun gelin, yatırım yapın" dedi.

Zaev, Türkiye'ye yaptığı resmi ziyaret kapsamında Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) İkiz Kuleler'deki konuşmasında, Türkiye ile Makedonya arasındaki ticaret hacminin 475 milyon dolar seviyesinden 1 milyar dolara çıkarılmasını hedeflediklerini söyledi. Makedonya ile iş yapan Türk iş

insanlarının karşılaştıkları sorunların çözümü için çalışmalarına işaret eden Zaev, "Yatırımcıdan 10 yıl vergi almıyoruz. Çalışanların bazı masraflarını da karşıyoruz. Makedonya Başbakanı, bakanları ve milletvekillerinden Türk iş insanlarına açık bir iş birliği daveti gönderiyoruz" diye konuştu.

Ülkesindeki serbest ticaret bölgelerinin Türk iş insanları için Avrupa'ya açılan kapı olarak görülmesini isteyen Zaev, "Makedonya'nın çevresindeki bölgenin potansiyeli yüksek. Özellikle tarım, inşaat ve enerji alanında yatırımcılar için önemli fırsatlar var. Büyük şirketlere sesleniyorum. Ülkemde yatırım yapan bütün şirketler, Makedonya şirketi olarak kabul ediliyor" dedi.

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla

NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi **e-İMZALI** ve ıslak imzalı olmak üzere **İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSIZCA** dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Şiz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ivme kazandırın.



Savunmanın gücü SAHA'da

Ekonomik büyümenin yanı sıra güvenlik için yerli üretimin ne kadar önemli olduğu, Zeytin Dalı operasyonu ile bir kez daha ortaya çıktı. İnsansız hava aracından mühimmata, gemi donanımından roket motoruna kadar birçok ürün, İTO'daki sanayi işi adamlarının öncülüğünde kurulan İstanbul Savunma Havacılık Uçay Kümelmesi Derneği (SAHA İstanbul) üyelerine ait.

ADEM ORHUN

EKONOMİNİN yerli üretim gücüyle gelişmesi ve katma değerli ürün hedefine ulaşılması için savunma sanayinde kritik öneme sahip adımlar atıldı. Öncülüğünü İstanbul Ticaret Odası (İTO) Sanayi İhtisas Komitesi'ndeki iş adamlarının yaptığı sanayiciler; savunma, havacılık ve uzay sektörlerine odaklandı. Bu iş adamlarının 2015'te ilk harcını attığı İstanbul Savunma Havacılık Uçay Kümelmesi Derneği (SAHA İstanbul), bugün yüksek teknoloji askeri ürünlerde stratejik öneme sahip

çalışmaların merkezi haline geldi. Sanayi üretimine gönül vermiş firmalar, bu kümelene çalışmasının sonucunda üretim becerilerini teknoloji ile birleştirdi.

65 BİN SANAYİCİ

Edirne'den başlayarak Tekirdağ, İstanbul, İzmit, Yalova, Adapazarı ve Düzce'ye uzanan Kuzey Marmara koridorunda faaliyet gösteren 65 bin sanayici firmanın gücü, SAHA İstanbul dahilinde ortak bir sinerji yakaladı. Bu kümelene dahilindeki 260 firma, ileri teknoloji ürünler üretirken hem Türkiye'nin kritik

ihtiyaçlarının karşılanması hem de bu ürünlerin uluslararası arenada satılması konusunda önemli adımlar attı.

TERÖRLE MÜCADELE

Aralarında SAHA İstanbul'daki firmaların da olduğu birçok yerli sanayicinin yüksek teknoloji ürünleri, terör örgütleriyle mücadelede silah, mühimmat, makine olarak ekranlara yansıyor. Motorundan yazılımına, gemisinden İHA'sına kadar birçok ürün, SAHA İstanbul ile imve kazanan güç birliğinin şahadeti somut sonuçları olmuş durumda.

Firmalar için bir arayüz



Hasan Büyükdede / SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı: Bu kümelene, 2015'te İTO'nun Sanayi İhtisas Komitesi'nde İstanbul sanayisinin gücünü kullanarak nasıl bir sivil uçak yapabiliriz? düşüncesiyle başladı. SAHA İstanbul; Kuzey Marmara'daki sanayicileri, savunma sanayine nasıl katkıda bulundurulabilir diye harekete geçti. Bu bölgede, 65 binden fazla sanayi tesisi var. SAHA, bir noktada Savunma Sanayi Müsteşarlığı'nın (SSM) ihtiyacı olan makine, ekipman, donanım,

mühimmat, kimyasal maddeler, kompozit teknolojilerdeki ürünler konusunda savunma sanayimize destek olmaya çalışıyor. SAHA'nın çalışma tekniği, ihtiyaç duyan kurumlarla sanayicilerimizin arasında bir arayüz olmak. İstanbul'un güzide firmalarından, insansız hava araçlarını üreten Baykar'ın da bizimle olması sebebiyle savunma sanayine yoğunlaştık. Eğer bugün Afrin'de önemli işler yapıyorsa bu çalışmalar burada söylemek lazım. Diğer taraftan roketlerin jet

motoru üretimi İstanbul'da yapılıyor. Piyade tüfeği üretiminde MKE ile birlikte Kale Grubu'nun büyük hizmeti var. Ayrıca, SAHA İstanbul üyesi birçok firma, gemilerin iç donanımındaki parçaları üretiyor. Gölçük'te altı denizaltımız inşa ediliyor. Bir başka tersane, denizaltı kurtarma gemilerini yapıyor. Bunlar dünyada satılabilen gemiler. Diğer yandan denizaltıların üniteleri için üretici firmalarımızı eşleştirmeye gayret ediyoruz.

Dev aktörlere parça üretiyorlar

SAHA İstanbul'un Metal ve Makine Komitesi dahilinde 161 firma yer alıyor. Bu komitede THY Teknik ve TAI uçak parçalarının, ROKETSAN, ASELSAN, BMC, OTOKAR ve FNSS'nin pek çok parçası yapılıyor. Ayrıca BOEING firmasına onaylı tedarikçi olmasına aracılık edilen dört üye firma da bu komitede yer alıyor. Elektronik, Yazılım ve Simülasyon Komitesi'nde ise Türksat uydusu link sistemleri, kara, hava ve deniz sistemleri ile sivil havacılık platformlarının elektronik aksamalarının imalatında görev alan firmalar bulunuyor.



Üye firmalar tedarikçi oluyor

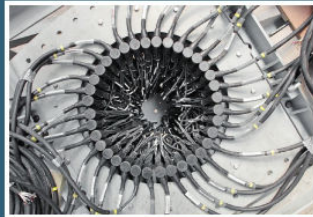
SAHA İstanbul firmaları Ankara, Çankırı ve Kırıkkale'deki 10 fabrikaya ve MKEK Ar-Ge merkezine beş günlük çalışma ziyaretleri yapacak. Böylece millileştirilecek parçaların üretilmesi imkanını araştırarak. Daha önce denizaltılar için THY SSENKRUPP, Hürkuş, özgün helikopter ve ANKA için TAI gibi ana yüklenici firmalarla, yakın zamanda ise motorlu kara araçları için ASELSAN, OTOKAR, BMC, Katmerciler, FNSS ile benzeri çalışmalar yapıldı. Ziyaretler sonucu 20 üye firma da ROKETSAN'ın çözüm ortağı olarak sisteme dahil edildi.

Üretebileceksek dışarıdan almayalım



Adil Nalbant / İTO Meclis Üyesi, SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Üyesi: Savaş sadece cephede olmuyor. Savunma sanayiniz yerli değilse maalesef bunu üreten ülkelere muhtaç oluyorsunuz. Bunun yansımalarını, ambargolarda görmek mümkün. Artık bu şartlar altında, üretebilecek hiçbir şeyi dışarıdan almama davasına sahip çıkmamız, bu doğrultuda, savunma teknolojimiz milli olmalı. Afrin'de başarılı oluyorsak, bu yüzde 70 oranında yerli silah sayesinde. Son gelişmeler her kademede milli bir ruha ve güçlü bir orduya sahip olmanın önemini

gösteriyor. Bunun için beyin göçünü tersine çevirmeliyiz. Yatırım ortamını özendirici hale getirmeliyiz. Kaynaklarımızı ve enerjimizi bu yolda harcamalıyız. Biz de sanayiciler olarak SAHA İstanbul'da bu amaçla bir araya geldik. SSM, Türkiye'nin sanayi üretiminin yüzde 54'ünü üreten ve dünyaya satan Marmara Bölgesi'nin bu yeteneğinin daha etkin bir şekilde devreye sokulması için SAHA İstanbul'u ihtiyaç olarak tanımladı ve İTO ile beraber kurulmasına önayak oldu. Türkiye'nin gözbebeği olan üyelerimiz, Türkiye'nin geleceği için çalışıyor.



İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ÖZTÜRK ORAN
Genel Yayın Koordinatörü
MURCAN TURAN

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım

Sorumlu Yazışları Müdürü
Doğan Erdoğan
Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yavaş Topal, Müge Biber, Dilşah Kelleçioğlu

İlker Başöz
Merve Göncüç
Hande Kösdag

Sosyal Medya
Erhan Turan
Reklam ve Abonelik
Yahya Gül - Cengiz Kazan
Grafik
Erdem Kırıcı
Fotoğraf
Osman Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLMEK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesabına yatırılabilir.
İBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 19.02.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulcicaret.com.tr
Tel: 0212 455 61 51 - 0212 455 61 26

Basık: İhtisaz Gazetecilik A.Ş., Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhtisaz Plaza No:11
A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

KOBİ'lerin yeteneğinden daha fazla yararlanılmalı

Mehmet Akif Özyurt / İTO Meclis Üyesi ve SAHA İstanbul Kurucu Yönetim Kurulu Başkan Vekili: Savunma sanayini stratejik sektör olarak görüyoruz. Sürdürülebilir büyümenin yolu, imalat sanayinden geçiyor. Fakat burada KOBİ'lerin yeteneğinden daha fazla yararlanılmalı. Lider şirketlerin, finansman ve güven verme kapasiteleri sayesinde büyük işleri alarak KOBİ'lerle ortak çalışması sağlanmalı. SAHA İstanbul bu yönde de girişimlerde bulunuyor. Savunma sektöründe ana yüklenici vakıf ve büyük ölçekli firmalar, bütçesi 30 milyon doların altındaki projelere davet edilmezse, KOBİ'lere imkan doğacak. Vakıf firmalarının kendi bünyelerindeki alt sistem projelerinin yüzde 50'si KOBİ'lere devredilmeli. Böylece, savunma sanayinde millileşme tabana yayılacak, KOBİ'lerin savunma sanayinde büyüme ve

yetkinlik kazanmalarının da önü açılacak. Son günlerde sıkça gündeme gelen sanayide yerleşmeyi desteklemeliyiz. Bu doğrultuda, savunma sanayi alanında bir 'Milli Sistem Geliştirme Performans Ölçme Sistemi' kurulmalı. Öncelikle, ürün ya da hizmetin yurtdışından alınmasına karar verirken, 'Neden yabancı ürün almak zorunda kalındığı' konusunda gerekçe sunulmalı. Bu amaçla kurulacak bir Takdir Komisyonu, sunulan gerekçeleri değerlendirmeli.



Yerli üretici uluslararası rekabet gücüne ulaşıyor

İlhami Keleş / SAHA İstanbul Genel Sekreteri: SAHA İstanbul bölgesindeki üretici firmalar, yüzü dışa dönük, ihracat yapan, dünyanın her yerinde diğer ülkelerin firmaları ile yarışan firmalar. İrade, kaynak ve pazar ortaya konulduğu takdirde firmalarımızın yapamayaacağı şey yok. Ancak firmalar, teknolojik ve altyapı birikimlerini savunma ve havacılık sektörlerinde değerlendirmekten uzak duruyor. Bunun sebepleri; bilgi eksikliği, Ankara'yı tanımamak ve bürokrasiden çekinmek.

Görevimiz; bu gri alanları ortadan kaldırarak firmaları bilgilendirmek, motive etmek ve bürokratik güçlükleri yenmelerine katkı sağlamak. Kritik teknolojilerde dışa bağımlılığın ortadan kaldırılması maksadıyla bu coğrafya daha etkin görevler üstlenecek. Zira bazı kritik projelerde yüzde 100 yerliki düzeyine ulaşmak zorundayız. Üyelerin; kamu kurumları, üniversiteler, araştırma kurumları, STK'lar, kalkınma ajansları ve uluslararası destek merkezleri ile işbirliğini tesis etmek ve geliştirmek; uluslararası akreditasyonu olan test ve belgelendirme merkezlerinin kurulmasına katkı sağlamak, ortak hukuk ve sınıai mülkiyet hakları hizmetlerini yürütmek de görevlerimiz arasında.



İnşaatta işi uzmanına bırakalım

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi 22. toplantısı, İTO'da gerçekleştirildi. Konut inşaatından altyapıya, inşaat malzemelerinden emlak müşavirlerine kadar sektörün tüm taraflarını bir araya getiren toplantıda sektördeki daralma masaya yatırılırken, çözüm için öneriler de paylaşıldı.

Toplantı, İTO Başkan Yardımcısı, İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi Başkanı Gökhan Murat Kalsın'ın konuşmasıyla başladı. İTO'nun üye sayısının 422 bin 500 olduğunu kaydeden Kalsın, "81 meslek komitemizin sekizi inşaatla ilgili. Sektör çok büyük, üye sayımız 78 bin" dedi.

Toplantıda, İstanbul'da yapı stoğunun yükseldiğine dikkat çekilirken, mega şehirde satış rakamlarının fazla kırdımadığı belirtildi. Anadolu'da projelerin büyük satış rakamlarına ulaştığına dair paylaşımların haklılığını vurgulayan Gökhan Murat Kalsın, "Fırsatlar Anadolu'da. Acaba biz bunun yeterli kadar farkında değil miyiz?" diye konuştu.

SEKTÖREL FAALİYETLERİMİZ

Kalsın, İTO Meclis Üyelerinin de katıldığı toplantıda sektörel çalışmalarını şöyle anlattı: "Tüm sektörlerin çatı kuruluşu olarak sektörleri destek olmak amacıyla çalışıyoruz. Geçen 4.5 yılda birçok toplantı, araştırma ve çalıştay yaptık. Birçok sektöre fuara iştirak ettik. Fransa'daki MIPIM'e özellikle yoğunlaştık. Toplantılarımızda ise birçok sorun tespit ettik. Gayrimenkul sektörü için 2023 Stratejik Eylem Planı adıyla bir rapor hazırladık. Zaten faaliyetlerimizi takip ediyorsunuzdur.



Gazetemizden olsun, web sayfamızdan olsun görebilirsiniz."

UYGULAMAYA GİRMESİNLER

Sektöre girip, yatırım yapanların durumuna da değinen Kalsın, şunları söyledi: "Sanayici kazandığı parayı nereye yatıracak? Tabii ki gayrimenkul kârlı bir sektördür. Bırakalım yatırsın. Çünkü beraberinde 200-300 sektörü etkiliyor. Gelsin yatırım yapsın, arsa alsın, projeye yatırım yapsın, fakat müteahhitliğe, inşaat uygulamaya soyunmasın. Bu işin uzmanı var. Yılların eğitimi var, mühendisliği, mimarlığı var. Bu işin işin değil demeliyiz diye düşünüyorum. Belki bunu iyi anlatmamız lazım."

Bu vesileyle inşaat ve gayrimenkul diye iki ayrı çatı oluşturduklarını belirten Gökhan Murat Kalsın, şöyle devam etti: "Bununla ilgili alt komisyon oluşturduk. Bu sektörlerin tarifi için iyi yapılması, yatırımcıların da doğru yönlendirilmesi için. Çok iyi bir taraf yapılması lazım. Yatırımcı direkt işin uygulamasına, müteahhitliğe soyunduğu için çok büyük sıkıntılar yaşıyoruz."

İTO İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi, sektörün tüm taraflarını buluşturdu. Yoğun katılımı sektörel zirveye dönişen toplantıda konuşan İTO Başkan Yardımcısı Gökhan Murat Kalsın, sektöre herkesin girebileceğini belirterek, "Elbette gelsin projeye yatırım yapsın. Ancak işin inşaat uygulamasına soyunmasın. Bu işin uzmanları var" uyarısında bulundu. Toplantıda markalı inşaat projelerinde Anadolu'daki fırsata dikkat çekildi.



Anadolu'ya açılmakta fayda var

Ziya Altan Elmas / Konut Geliştiricileri ve Yatırımcıları Derneği (KONUTDER) Başkanı: Gayrimenkul, herkesin aşkla sevkile yaptığı bir şey. Millet olarak bu işi seviyoruz.



Bazen öyle ilginç şeyler görüyoruz ki bu olsa olsa aşkla olur diyoruz. İstanbul'da konut fiyatları son 1.5 yılda yüzde 6.5 arttı. Fakat son 1.5 yılda arsa fiyatları yüzde 35 yükseldi. Bir yılda yüzde 20'den fazla eder. İstanbul'daki arsaların yüzde 85'i konut alanı olduğuna göre bu konutların fiyatı artmıyorsa arsaların fiyatı nasıl yüzde 35 artıyor? İstanbul'da konut oluyor. Seviyoruz bu işi. Bunun sonucunda da hep beraber kısırdöngüye giriyoruz. Birçok sektörden bir fırsat algısıyla buraya gelirler var. Kendi kendimizi yiyen, tüketen bir mekanizma haline gelmeye başladı. Özellikle İstanbul'da bu anlamda sorun var. 2012'den 2017'nin sonuna kadar 5 yılda rakamlar, bütün Türkiye'deki konut satışları, yeni ve ikinci el dahil olmak üzere 1 milyon 100 binden 1 milyon 410 bine yükseldi. Tüm Türkiye'de böyle var. Fakat İstanbul'da yermizide saydığımızı görüyoruz. İstanbul'da 2012'de satılan konut

225 bindi. 2017'nin sonunda 238 bin. Beş yıldık artış yüzde 5 bile değil. Dolayısıyla, İstanbul'da bir tikanıklık var, arz fazlası var ve talep yetersizliği var. Fakat bunun yanında başka bir tarafa baktığımızda ise büyük fırsat var. Nedir o?

1 milyon 100 binin içinden İstanbul'u, yani 230 binini çektiğimizde 870 bin yapar. Bütün Anadolu 870 binlik bir pazar ve 300 bin büyümüş. Yani yüzde 40 büyümüş 5 senede. Yani Anadolu'nun bütün illerinde fırsat var. Gayrimenkul sektörüne bir şey oluyor yok. Sektörün temel dinamikleri yüksek.

Ben böyle baktığımda fırsatı Anadolu'da görüyoruz. Bunu yeni görmüş değiliz. Bu çerçevede yatırımlarımız, markalı üretimlerimiz, Antalya, İzmir, Bursa'ya doğru kaydırmaya çalıştık. Çok da doğru bir iş yaptığımızı görüyoruz.

Fırsat Anadolu'da arkadaşlar. Belki 500-600 bin nüfusun üstündeki kentlere daha iyi bakmak lazım. Burada çok büyük bir potansiyel var, bir işgücü var, markalaşmış birçok firmamız var. Her birinin kapasiteleri var. Artık bu kapasiteleri Anadolu'ya açmakta fayda var.

Kavram karmaşası giderilmeli

Abdullah Bayсал / İstanbul İnşaatçılar Derneği (İNDER) Genel Sekreteri:

Biz inşaatçı değiliz, konut yapı müteahhidiz. Bu söylemi doğru olarak geliştirmek zorundayız. Kavram kargaşası var. Kültürcü açısından da sıkıntısını çekiyoruz. Bilimsel olarak tanım yapılması gerekiyor. Bunu yapabilirsek birçok sorunu kendiliğinden çözeriz. Kentin dönüşüm kavramı da buna dahil. Demek olarak bir proje üretmeye karar verdik. Depreme dayanıklı pilot kentler. İçinde camisi, okulu dahil sosyal unsurlar, her şey var. Hedefimiz orta gelirli kişiler için çözüm üretmek. Demek olarak bu çalışmayı bilimsel anlamda da geliştirmeye çalışıyoruz. Bu proje için devletten de İstanbul'a 30-60 km mesafede olan bir yerin tahsis edilmesini istiyoruz.

Kentsel dönüşüm önemli fırsat

Dr. Fey-zullah Yetgin / Gayrimenkul ve Yatırım Ortaklığı Derneği (GYODER) Başkanı:

Gayrimenkul, Türkiye'nin gayri safi milli hasılasında yüzde 30-35 paya sahip. İhtiyaçlar hiyerarsisi içinde vazgeçilmezlerden biri. Fakat özellikle planlama anlamında ihmal edilmiş bir sektör. Bütün aktörlere önemli görevler düşüyor. Özellikle kentsel dönüşüm konusundaki fırsatı kaçırmamayı hepimizin el birliğiyle sağlamamız gerekiyor. Nedir bu fırsat, akıllı binalardan yeşil binalara kadar konuştuğumuz bütün ideal unsurları bu dönüşüm süreci içine katmalıyız. 10-20 yıl sonra şunları eksik yapmayalım diye birlikte yola çıkmalıyız. En azından bundan sonra yapacağımız yapıların planlama nosyonuyla, dayanıklı ve insan unsurunu gözetenek yapılması gerekiyor.

Yerlinin değerini bilelim

Ferdi Erdoğan / Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (İMSAD) Başkanı:

Müteahhitler bizim müşterilerimiz. Sektörümüzde 115 milyar dolarlık üretim ve ticaret hacmi var. Bunun 16-17 milyar doları ihracat. Biz her ay endeks hazırlıyoruz. Ciro endeksi 100 bazın üstünde, sipariş endeksi 160'a ulaşmış durumda. Üretim ve istihdam da iyi, dış ticarette beklenti de iyi fakat tahsilat endeksimiz kötü. Tek geriye giden o ve 50 baz puan civarında. Bunun anlamı şu;



satışımız iyi ancak ortada para yok. Para tahsil edemiyoruz. Bu işin finansmanı ve tahsilat tarafı henüz doğru bir noktaya oturmuş değil. İstanbul'da konut stoku oldukça yüksek. Anadolu'da İzmir, Bursa, Mersin ve Kayseri'nin yıldızı parlıyor. İstanbul'da daha çok metrekaresi 10 bin TL ve üzeri olan konutlara yatırım yapılıyor. Fakat insanların esas ihtiyacı 5 bin TL ve altındakiler. Özellikle orta ve alt gelir grubunun konut ihtiyacını karşılayabileceği metrekaresi 2 bin 500 TL

civan olanlar. İşlerimizin biraz bu tarafa doğru evrilmesi gerekiyor. Bir başka konu, inşaat malzemeleri üretimi. Biz bu işi çok iyi yapıyoruz. Batı'nın standartları ile üreten kendi Doğu'nun fiyatlarıyla ihracat pazarlarında rekabet edebiliyoruz. Fakat 15-16 milyar dolar ihracat yaparken 10 milyar dolar ithalat var. Buradaki dengenin, Türkiye'nin uzmanlık alanı olan inşaat malzemeleri konusunda doğru yere evrilmesi gerekiyor. Burada bir zorlama gerektiği ortada. Müteahhitlerimiz de bu noktada çok büyük iş düşüyor.

Yerli alımı artırılmalı

Osman Balta / Mimar ve Mühendisler Grubu Başkanı:

Ülkemizde konut sektörü çok gelişmiş. İnsanlar da 'nasıl ev sahibi olabilirim' diye düşünüyor. Bu, sektör için çok önemli bir fırsat. Fakat grup olarak üzerinde yoğunlaştığımız bir konu var; imalat sanayinde yerli alım. Özellikle kamu ve özel sektör açısından çok zayıf. Kamunun, büyük şehir belediyeleri ve bakanlıkların yerli alımı toplam alımı içinde yüzde 10'u geçmiyor. İnşaatın arsa, kaba ve ince iş maliyetinin yanı sıra içindeki maliyet de var. İstisnadan artırılmaya kadar... Şartnameler dahi böyle düzenlendiği için bu malın yabancısı alınıyor. İnşaat sektöründeki sivil toplum kuruluşlarının bu konuyu mutlaka gündemlerine almalı ve bakanlıklarla görüşerek yerli alımını artırmaya yönelik teşebbüsle bulunmaları gerekiyor. Yönetmeliklerin ve şartnamelerin de buna uygun düzenlenmesi lazım.



Sertifikasyon sistemi oturtulmalı

Hakan Gümüş / Gayrimenkul için Strateji Platformu Başkanı:

Sıkıntılarımızın sebebi düzensizlik. Bunları hem standarda hem de sertifikasyon sistemine oturtmanın gerekliliği tartışılıyor. Bunları başarmak için de 'gayrimenkul ve inşaat konseyi' kurulması çalışması var. Kamunun da müşteri düzeyinde temsil edildiği; sektörümüzün, inşaat, emlak, değerlendirme, geliştirme sektörünün temsil edildiği bir ortam. Ayda bir toplanan, sorunları çözen, kamuyla paylaşılan, yasal düzenlemeler yapan bir yapı kurulması için çalışılıyor. Bu çalışmada son aşamaya gelmek üzereyiz. Bizim satışta yaşadığımız sıkışma altında sıcak para yetersizliğinden de kaynaklanıyor. Fakat burada uluslararası kurumsal büyük paranın Türkiye'ye girmesi için çok az şey yapıyoruz. Bizim evimizin temizlenmesi ve evimize misafir getirmemiz için yatırımcı buraya geldiğinde hukuken rahat hissettiği, bir sorun olduğu



zaman çözüldüğü bir ortam görmeli ki, kurumsal yabancı yatırımcı Türkiye'ye girsin. Büyük kurumsal uluslararası parayı buraya çekebilmek için sektörümüzün uluslararası lobi çalışmasına da ciddi ve sistematik bir şekilde başlaması lazım. Sektör olarak bu işi sahiplenmeliyiz. Diğer bir konu gayrimenkul ve teknoloji. Bu sektörün gidişatı ve yönetimi dünya ölçeğinde başka şekilde olmaya başladı. Yapay zeka, büyük veri diye bir gerçeklik var ve bütün bunlarla yönetilen gayrimenkul süreçleri var. Yapay zekayla güncellenen imar planları tartışılıyor. Bilgidizim emlak siteleri arkadaş çok ciddi büyük verilerle çalışıyor. Akıllı şehirler verimliliği önemsiyor. Kentlerimizde ufak tefek şeylere dokunsak bile milyon dolarlar seviyesinde tasarruf yapma imkanı var. Dolayısıyla teknolojinin de artık içinde çekirdek olduğu bir sektör olduğumuzu bilmeliyiz.

Mezuniyet baloları... Bir heyecan, bir koşturmaca..
Bir buruk sevinç.. Danslar, vedalar..
İleride nostalji olacak neşeli, eğlenceli fotoğraflar..
Sık sık bakılır, hep hatırlanır...

Bu çok özel günü unutulmaz kılmak için,
Kandilli sırtlarında yeşillikler ve çiçekler içinde
rüya gibi bir davet sizleri bekliyor...



Cemile Sultan
KORUSU



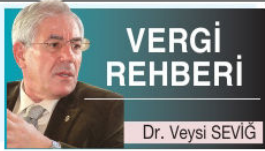
itocemilesultankorusu



CemileSultanKorusu



CemileSultanKrs



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Yurtdışından elektronik ortamda atılan hizmet KDV'si

Bazı Vergi Kanunları ile Diğer Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'un 41'inci maddesiyle, 3065 sayılı Katma Değer Vergisi Kanunu'nun 9'uncu maddesinin (1) numaralı fıkrasında yapılan değişiklik ile Türkiye'de ikametgâhı, işyeri, kanuni merkezi ve iş merkezi bulunmayanlar tarafından katma değer vergisi mükellefi olmayan gerçek kişilere elektronik ortamda sunulan hizmetlere ilişkin katma değer vergisinin, bu hizmeti sunanlar tarafından beyan ediliş ödeneceği, Maliye Bakanlığı'nun elektronik ortamda sunulan hizmetlerin kapsamı ile uygulamaya ilişkin usul ve esaslar belirlemeye yetkili olduğu hüküm altına alınmıştır.

Buna göre; Türkiye'de ikametgâhı, işyeri, kanuni merkezi ve iş merkezi bulunmayanlar tarafından Türkiye'de KDV mükellefi olmayan gerçek kişilere bir bedel karşılığında elektronik ortamda sunulan hizmetler Katma Değer Vergisi'ne tabi olup, bu hizmetlere ilişkin Katma Değer Vergisi'nin beyanı ve ödemesi ile ilgili esaslar 31.01.2018 gün ve 30318 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanmıştır. Bu bağlamda elektronik ortamda sunulan hizmetlerin bir işyeri oluşturacak şekilde verilmesi durumunda bu hizmetlere ilişkin verginin genel esaslar çerçevesinde beyan ediliş ödemesi gerekmektedir.

Bilindiği üzere Vergi Usul Kanunu'nun mükerrer 257'nci maddesinin birinci fıkrasının (4) numaralı bendinde; beyanname ve bildirimlerin şifre, elektronik imza veya diğer güvenliğin araçları kullanılmak suretiyle internet de dahil olmak üzere her türlü elektronik bilgi iletilişin araç ve ortamında verilmesi, bunların aktarımında kullanılacak format ve standartlar ile uygulamaya ilişkin usul ve esaslar tespit etmeye, bu zorunluluk veya standartlar ile mükellefler grupları ve faaliyet konuları itibarıyla aynı aynı uygulamaya ya da belirlenmeye, beyannameler üzerine düzenlenen tahakkuk fişi ve/veya ibharnameleri elektronik ortamda tebliğ etmeye Maliye Bakanlığı yetkili kılınmıştır. Bu kapsamda hizmet sunucularının ilk kez verecekleri konuya ilişkin 3 No.lu Katma Değer Vergisi beyannamesini vermeden önce, Gelir İdaresi Başkanlığı'nın

"www.digitalservice.gib.gov.tr" adresinde yer alan formu doldurmaları gerekmektedir.

Söz konusu formun elektronik ortamda doldurulup onaylanması üzerine, Büyük Mükellefler Vergi Dairesi Başkanlığı nezdinde, hizmet sunucusu adına "Elektronik Hizmet Sunucularına Özel KDV Mükellefiyeti" tesis ettirilir.

Bu kapsamdaki mükelleflerden ayrıca işe başlama bildirimi aranmaz. Mükellefiyet tesisi üzerine internet vergi dairesinde işlem yapılabilmesi için mükellefe kullanıcı kodu, parola ve şifre verilmektedir.

Elektronik Hizmet Sunucularına Özel KDV Mükellefiyeti tesis ettirenlerin, herhangi bir had ile sınırlı olmaksızın beyannameleri Vergi Usul Kanunu'nun 227'nci maddesi uyarınca meslek mensuplarına imzalatma zorunluluğu yoktur.

Elektronik hizmet sunucusunun açıkça belirtilmediği ve bu durumun taraflar arasındaki sözleşmeye yansıtılmadığı, düzenlenen fatura ve benzeri belgelerde hizmete ve elektronik hizmet sunucusuna ilişkin bilgilere açıkça yer verilmediği hallerde, elektronik ortamda sunulan hizmetlere ilişkin KDV elektronik hizmet sunumuna aracılık edenler tarafından beyan ediliş ödenecektir.

Elektronik Hizmet Sunucularına Özel KDV mükellefiyeti kapsamında bulunanların Vergi Usul Kanunu uyarınca defter tutma zorunluluğu bulunmamaktadır.

Diğer yandan Elektronik Hizmet Sunucularına Özel KDV Mükellefiyeti kapsamında beyan edilen hizmetlere ilişkin olması koşuluyla, Türkiye'de Katma Değer Vergisi mükellefiyeti bulunanlardan temin edilen mal ve hizmetler nedeniyle düzenlenen fatura ve benzeri belgelerde gösterilen Katma Değer Vergisi'nin, bu kapsamda beyan edilen işlemlere isabet eden kısmının Katma Değer Vergisi Kanunu'nun 29/1'inci maddesi kapsamında indirim konusu yapılması mümkündür.

Elektronik Hizmet Sunucularına Özel KDV Mükellefiyeti kapsamında bulunanlar, Türkiye'de KDV mükellefi olmayan gerçek kişilere elektronik ortamda sundukları hizmetler nedeniyle hesapladıkları KDV'yi takvim yılının aylık vergilendirme dönemleri itibarıyla, vergilendirme dönemini izleyen ayın yirmi dördüncü günü akşamına kadar, internet vergi dairesi aracılığıyla ve 3 No.lu KDV beyannamesi ile Türk Lirası cinsinden beyan etmeleri gerekmektedir. Ancak elektronik hizmet sunucularına özel KDV mükellefiyetine ilişkin hükmün yürürlüğe girdiği 01.01.2018 tarihinden itibaren, Türkiye'de ikametgâhı, işyeri, kanuni merkezi ve iş merkezi bulunmayıp, Türkiye'de KDV mükellefi olmayan gerçek kişilere bir bedel karşılığında elektronik ortamda hizmet sunanların 2018 yılının Ocak, Şubat, Mart dönemlerinde yaptıkları işlemleri 2018 yılının Nisan ayının başından itibaren yirmi dördüncü günü akşamına kadar verecekleri 3 No.lu KDV beyannamesi ile beyan etmeleri gerekmektedir.



Türk firmaları, Kuveyt'te 17. İslam İşbirliği Teşkilatı Ticaret Fuarı ile Kuveyt 2. Uluslararası Ticaret Fuarı'na katıldı. Milli katılım organizasyonu İstanbul Ticaret Odası tarafından gerçekleştirilen fuarda Türkiye, En İyi Stand Ödülü'ne layık görüldü.



İTO Yönetim Kurulu Üyesi Fahrettin Basiloğlu, Meclis Üyeleri Sadettin Çaldag ve Şenol Aras'dan oluşan İTO heyeti, Türkiye Cumhuriyeti Kuveyt Büyükelçisi Ayşe Hilal Sayan Koytak'ı makamında ziyaret etti.

Kuveyt'te Türkiye'ye 'En İyi Stand Ödülü'

17. İslam İşbirliği Teşkilatı Ticaret Fuarı ile Kuveyt 2. Uluslararası Ticaret Fuarı, 6-10 Şubat 2018 tarihleri arasında Kuveyt'te eş zamanlı olarak organize edildi. Fuarda Türkiye'nin yanı sıra İngiltere, Çin, Güney Afrika, Katar ve Tayvan gibi ülkelerden firmalar ürünlerini sergiledi.

MİLLİ KATILIM İTO'DAN

İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) 2018 yılı fuar programında ilk sırada yer alan fuarların Türkiye milli katılım organizasyonu, 300 metrekarede 14 ihracatçı

firmaların katılımı ile İTO tarafından gerçekleştirildi. Türkiye, fuardan 'En İyi Stand Ödülü' ile döndü. Türkiye imajı, stand tasarımı, ürünlerin sorunsuz nakliyesi ve seçkinliği ile tüm fuarın dikkat noktası oldu. Türk firma temsilcileri de diğer ülke iş adamları ile görüşmelerini ve görüşmelerin de çok verimli geçtiğini aktardı.

TİCARET ARTACAK

Fuar, Kuveyt Ticaret ve Sanayi Bakanı Khaled AlRoudan ve Türkiye Kalkınma Bakanı Müsteşar Cüneyd

Düzyol'un konuşmaları ile açıldı. Düzyol, iki ülke ilişkilerinin pek çok alanda gelişme potansiyeli bulunduğunu söyledi. Karşılıklı yatırımların artmasına yönelik çalışmaların sürdürüleceğini belirten Düzyol, "Türkiye, Kuveyt'ten 856,3 milyon dolarlık ithalat yaparken, bu ülkeye 431,8 milyon dolarlık da ihracat gerçekleştiriyor. İki ülke arasındaki ticaret hacmi daha da artacak" dedi. Düzyol, bu tür organizasyonların artarak devam etmesi gerektiğinin altını çizdi.

Açılış günü Türkiye Kuveyt Büyükelçisi

Ayşe Hilal Sayan Koytak ile Müsteşar Düzyol ve Kuveyt Büyükelçiliği Ticaret Müşaviri Abdullah Oskay, Türkiye milli standlarını ziyaret etti.

KATILIMCILARA BERAT

Öte yandan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Fahrettin Basiloğlu, Meclis Üyeleri Sadettin Çaldag ve Şenol Aras'dan oluşan İTO heyeti de fuar inceleme programında yer aldı. İTO heyeti, fuar boyunca Türk firmalarının standlarını tek tek ziyaret ederek berat takdiminde bulundu.

Yılda yaklaşık 30 uluslararası fuar

İstanbul Ticaret Odası, 1960'lı yıllardan itibaren Türk reel sektörünün uluslararası fuarlara katılımını sağlıyor. Yılda yaklaşık 30 uluslararası fuarda Türk firmalarının ihracatına ivme kazandırarak İTO, Türk ürünlerinin rekabetçi ve tercih edilir özelliklerini Kuveyt'te de dünyaya bir kez daha göstermiş oldu.

Fuarda ürünleri sergilenen sektörler

- Altyapı hizmetleri
- Bilim teknolojileri ve IT
- Enerji, petrol ve yenilenebilir enerji
- Gıda ve içecek ürünleri
- Hediye eşya
- İnşaat ve inşaat malzemeleri
- Kozmetik, kişisel bakım ve sağlık ürünleri
- Mobilya
- Tekstil ve hazır giyim

İstanbul Ticaret Odası'ndan...



Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları Fuarları

Kuzey Amerika

SIAL CANADA
2 - 4 Mayıs 2018
Montreal / Kanada

- Dünya'nın altıncı büyük ithalatçı ülkesi
- Kuzey Amerika'nın en önemli gıda fuarı
- Katılım alanında % 32 artış
- Ziyaretçi sayısında % 17 artış
- Türkiye milli iştirakinin yüksek katılımcı ve ziyaretçi grafiği

M: 900 ABD \$

Asya

SIAL CHINA
16 - 18 Mayıs 2018
Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti

- Dünyanın en büyük ithalatçı ülkesi
- Asya'nın en büyük ve en kapsamlı gıda fuarı
- 67 Ülkeden 3200 katılımcı
- 100.000'den fazla ziyaretçi
- Türkiye'nin ilk 5 büyük katılım arasında yükselen dinamizmi

M: 750 EURO

Avrupa

SIAL PARIS
21 - 25 Ekim 2018
Paris / Fransa

- Amerika, Asya, Afrika ve Ortadoğu'nun buluşma noktası
- Gıda endüstrisinde dünyanın en iyi platformu
- 109 Ülkeden 7020 katılımcı
- 194 Ülkeden 155.700 ziyaretçi
- Türkiye'nin 7 ihtisas salonunda milli iştiraki
- Genel Katılım
- Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları
- İçecekler
- Kütmes Hayvanları
- Organik Gıda

M: 800 EURO

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliyesi, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenecek dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İletişim:

Tel: 0212 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 17 - 455 61 18 - 455 61 07

Faks: 0212 520 15 26

E-posta: seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr -

gulin.gursoy@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr

Gsm: 0533 959 30 57

www.ito.org.tr



Gümrüksüz satış mağazası açarken adli sicil belgesi istenmeyecek

GÜMRÜK ve Ticaret Bakanlığı'nın Gümrüksüz Satış Mağazaları Yönetmeliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, gümrüksüz satış mağazası veya depo açma izni almak üzere başvuracak tüzel kişilerin gümrük ve dış ticaret işlemlerinde, temsil yetkisi haiz çalışanlardan adli sicil belgesi ibrazı istenilmeyecek. Mağaza işletmecisi firma ile hudut kapısı işleticisi arasındaki kira sözleşmesinin 5 yıldan uzun olması durumunda gümrüksüz satış mağazası izin belgesi geçerlilik süresi için söz konusu kira sözleşmesi süresi dikkate alınacak.



Çikolatadan yılda 5 milyar Euro kazanıyor

ÇİKOLATASIYLA ünlü Belçika'da çikolata ve şekerleme sektörünün yıllık cirosu 5 milyar Euro seviyesinde. Sadece çikolata bile ülkedeki yıllık 50 milyar Euro'luk gıda sanayinin yüzde 10'unu teşkil ediyor. Belçika'da çikolatanın yıllık cirosu 4 milyar Euro'nun üzerinde. Sektörde 256 şirket, 7 bin 845 kişiye istihdam sağlıyor. Ülkenin her şehrinin işlek noktalarında bulunan yüzlerce çikolata dükkanı, renkli görüntülere sahne oluyor. Bu dükkanlar da ziyaretçilerin ilgisini topluyor.

KGF teminatlı desteklere devam



Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, Kredi Garanti Fonu (KGF) teminatlı kredilerin devam ettirileceğini belirterek, "Bunun en büyük kısmı yine esnafa, KOBİ'ye ve ihracatçıya..." dedi. Proje Başlı Yatırım Teşvik Sistemi'nde de son aşamaya geldiklerini dile getiren Zeybekci, "Bu kapsamda ilk etapta 80 milyar liralık projeye teşvik vereceğiz. Bu, en çok teknoloji açığı, cari açık ve dış ticaret açığı olan alanlarda kendi devlerimizi yaratma teşviki" dedi. Zeybekci, geçen yıl önceki yıla göre verilen teşvik belgelerinde de yüzde 81 artış olduğunu belirtti.

Türk ekonomisi 2018'de de büyüyecek



Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Türkiye'nin sağlam adımlarla yoluna devam ettiğini belirterek, "Özellikle imalat sanayi, istihdam ve üretime yönelik teşviklerimizle ve yine Kredi Garanti Fonu'nun kredileriyle ekonomimiz 2018'de de büyüyecek. 2019'a da sağlam adımlarla ilerleyeceğiz" dedi. Tüfenkci, güçlü ekonominin temelini güven ve istikrar olduğuna değinerek, şunları kaydetti: "Türkiye ekonomisini bu kavramlar üzerine oturttuk. İnsan odaklı ekonomiyi, adaletli gelir dağılımını ve istikrar öncelik. Uzun vadeli planlar yapmaya da devam ediyoruz."

İTO Bilgilendirme Merkezi örnek proje

Yatırımcılara ticari danışmanlık hizmetini tek ofis çatısı altında sunan İstanbul Ticaret Odası Bilgilendirme Merkezi, Türkiye'ye örnek bir proje oldu. İTO Başkanı Öztürk Oran, "Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, İTO Bilgilendirme Merkezi'ni örnek göstererek TOBB'da ve tüm Türkiye'de kurulmasını istedi" dedi. 11 Ocak'ta faaliyete geçen Bilgilendirme Merkezi, dış ticaret, teşvik, destek, ruhsat, istihdam, vergi mevzuatı gibi her türlü bilgiyi tek bir ofis çatısı altında sunuyor.



Cumhuriyet tarihinin en kapsamlı destek programı

Kamuoyunda 'Torba Tasarı' olarak adlandırılan Vergi Kanunları ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde (KHK) Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun Tasarısı, üretim, yatırım, istihdam ve ihracat teşviklerine yönelik pek çok konuda düzenleme getiriyor. TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda görüşülmeye başlanan tasarı, vergi ihtilaflarının giderilmesinden enerji yatırımlarına, makine alımından hurda indirimine, yabancı sermayeden konut hesabına kadar çalışma hayatını yeniden şekillendirecek. Bu yasal düzenlemelerin tamamlanmasıyla Cumhuriyet tarihinin en kapsamlı destek programı hayata geçirilmiş olacak.

İşte tasarıda öngörülen düzenlemeler...

CANAN BİLGİN

Makine alımında KDV istisnası

- Sanayi sicil belgesine sahip işletmelerin, yatırım teşvik belgesi aranmadan imalat sanayinde kullandıkları yeni makine ve teçhizat alımlarına 31 Aralık 2019'a kadar KDV istisnası getirilecek.
- Ar-Ge, yenilik ve tasarım faaliyetlerinde bulunanlara, teknoparklarda, Ar-Ge ve tasarım merkezlerinde ve üniversitelerin araştırma laboratuvarlarında kullandıkları yeni makine ve teçhizat alımlarına 31 Aralık 2019'a kadar KDV istisnası sağlanacak.
- Yatırım teşvik belgeli olsun veya olmasın imalat sanayinde veya Ar-Ge, yenilik ve tasarım faaliyetlerinde kullanılan ve 31 Aralık 2019'a kadar alınan yeni makine ve teçhizat, mevcut amortisman sürelerinin yarısı kadarlık daha kısa bir sürede amortisman tabi tutularak gider yazılabilecek.
- İmalatçı ihracatçılar herhangi bir sebeple 3 ay içerisinde mal ihrac edemezse, mübiri sebep olmak kaydıyla Maliye Bakanlığı 3 aya kadar ek süre verebilecek.

Döviz getirene kur farkı yok

- Yeni kurulan ve yatırım teşvik belgesi alan sermaye şirketlerine Türkiye'ye yurt dışından sermaye olarak getirilen döviz, kuruluşu takip eden hesap döneminin sonuna kadar belli şartlarla kur değerlemesine tabi tutulmayacak. Böylece kur değerlemesinden kaynaklanan kazancın vergilenmesinin önüne geçilecek.
- Vergi yükü sabitlenerek, asgari ücretin kalıcı olarak yıl içinde azalması önlenilecek.
- Organize sanayi bölgeleri ve küçük sanayi sitelerinin altyapı yatırımlarında KDV yükü kalkacak.



Hurda araçlara ÖTV indirimi

- 31 Aralık 2019'a kadar 16 ve daha büyük yaşta araçların hurdaya ayrılması durumunda, yeni araç alımında 10 bin lirayı aşmamak üzere ÖTV indirimi sağlanacak.
- Yurt içinde taşıtların imalat sürecinde kullanılan ve imalatçılar için ayrı bir yük oluşturan hoparlör, radyo, navigasyon cihazı, monitör gibi mallar için ödenen ÖTV, imalatçılara iade edilecek.
- Elektrik motorlu otomobil, kaptıkcılık, arazi taşıtı ve benzeri taşıtlar ile elektrik motorlu motosikletler, Motorlu Taşıtlar Vergisi Kanunu kapsamına alınarak, ilgili kanunun tarifesindeki vergi tutarlarının yüzde 25'i oranında vergilendirilecek.
- Karayolları Trafik Kanunu'na göre minibüs sayılan ama MTV Kanunu'na göre otobüs olarak değerlendirildiği için daha yüksek MTV ödeyen minibüscü esnafı, gelecek yıldan itibaren daha düşük MTV ödeme imkânına kavuşmuş olacak.
- Motorlu Taşıtlar Vergisi kapsamında olan minibüs tanımındaki '9 ile 15 oturma yeri' ifadesi, '9 ile 17 oturma yeri' otobüs tanımındaki 'en az 16 oturma yeri' ifadesi de 'en az 18 oturma yeri' olarak değiştirilecek.
- Elektrikli üreten vergiden muaf
- Yenilenebilir enerji kaynaklarından elektrik üretimi teşvik edilecek.
- Sahibi oldukları veya kiradadıkları meskenlerde, kurulu gücü azami 10 kilovat olan, çatı ve cephe uygulamalı yenilenebilir enerji üretim tesislerinden ürettikleri elektrik enerjisini tedarik şirketlerine satanlara gelir vergisi ve buna bağlı KDV muafiyeti getirilecek.
- Nükleer enerji santrali yatırımları, 2012

- yılında Bakanlar Kurulu kararı ile yürürlüğe konulan Yatırımlarda Devlet Yardımları Hakkında Karar'da öngörülen teşvik ve desteklerden yararlanabilecek.
- Sürekli ve kesintisiz doğalgaz tüketiminin sağlanabilmesi amacıyla uzun dönemli kontrata bağımlı olmayan anlık boru gazı ithalatı ve sıkıştırılmış doğalgaz ithalatı yapılabilecek.
- Küçük LPG dağıtıcı lisans sahipleri ulusal petrol stok mükellefiyeti kapsamındaki stok yükümlülüğünden muaf tutulacak.

Ruhsatsız madene hapis cezası

- Ruhsatsız maden ocağı açan, işleten veya faaliyetleri durdurulmuş maden sahasında madencilik faaliyeti bulunanlara 3 yıldan 5 yıla kadar hapis cezası ve 20 bin güne kadar adli para cezası verilecek. Bu suçtan hüküm giyenler, infazlarının tamamlanmasından itibaren 10 yıl boyunca madencilik faaliyeti yapamayacak.
- İki defa ihlali yapılmasına rağmen maden sahasına müracaat olmaması halinde, gerçek anlamda madencilik faaliyeti yapılabilecek sahalara aramalar açık hale getirilecek.

İşverene 1 yıl istihdam desteği

- İşverenlere 2016 ve 2017 yıllarında uygulanan 100 liralık tutarındaki asgari ücret desteği uygulamasına 2018 yılında da devam edilecek.
- 1 Ocak 2018-31 Aralık 2020 tarihlerinde işe alınan sigortalıya nedeniyle ilave istihdam sağlayan özel sektör işverenleri için 12 ay süreyle gelir vergisi stopajı, damga vergisi ve sosyal güvenlik primi desteği teşviki getirilecek.
- İmalat ve bilişim sektöründe faaliyet gösteren iş yerlerinde ilave işe alınacaklar için daha yüksek tutarda sosyal güvenlik

Sertifikalı tohuma 100 bin lira faizsiz kredi

Ziraat Bankası ve Tarım Kredi tarafından 1 Ocak 2018-31 Aralık 2020 tarihleri arasında tarımsal üretime yönelik düşük faizli yatırım ve işletme kredisi kullanılacak.

- Bu çerçevede sütçü, etçi, kombine siğir yetiştiricilerine kredi üst limiti 12,5 milyon lira olmak üzere 100 bin liraya kadar kredilerin faizlerinde yüzde 100 indirim uygulanacak.
- Küçükbaş hayvancılık, ancılık, kanatlı sektörü, süs bitkisi üretimi, stratejik bitkisel üretim, sera modernizasyonu, iyi tarım ve organik tarım uygulamaları, arazi alımı, lisanslı depoculuğa yönelik yatırımlar da değişen oranlarda faiz indirimi ile desteklenecek.
- Su ürünleri sektöründe 100 bin liraya kadar hem yatırım hem de işletme döneminde faizsiz kredi sağlanacak.
- Yurt içi sertifikalı tohum, fide, fidan üretimi için 10 milyon liraya kadar, bunların kullanımı için de 100 bin liraya kadar faizsiz kredi sunulacak.
- Süs bitkisi üretimi, stratejik bitkisel üretim, sera modernizasyonu, iyi tarım ve organik tarım uygulamaları, tarımsal mekanizasyon, modern sulama, arazi alımı, lisanslı depoculuk ve soğuk hava deposu ve tarımsal ürünlerin işlenmesine yönelik yatırımlar da kredi faizi indirimi yoluyla desteklenecek.

primi desteği sağlanacak.

- Kadın, genç ve engelli istihdamında teşvik süresi 12 ay yerine 18 ay olacak.
- Terör eylemlerinde hayatını kaybeden sivillerin yakınlarına ikinci istihdam hakkı verilecek.
- İşverenlerce kreş ve gündüz bakımevi hizmeti verilerek suretiyle doğrudan veya asgari ücretin aylık brüt tutarının yüzde 15'ini geçmemek üzere sağlanan menfaatlere gelir vergisi istisnası getirilecek.

Konutta devlet katkısı yüzde 25

- Konut hesabında devlet katkısı tutarı 15 bin liradan 20 bin liraya, yüzde 20 olan azami devlet katkısı oranı yüzde 25'e çıkarılıyor.
- Çeyiz hesabında devlet katkısı oranı yüzde 20'den yüzde 25'e, azami katkı da 5 bin liradan 7 bin 500 liraya yükseltiliyor.
- Bireysel emeklilik sisteminde, bin lira ilave devlet katkısı yeniden değerlendirilecek tabi tutulacak.

Amatör spora teşvik

- Amatör spor dallarının desteklenmesi şartıyla sporculara kulüpler tarafından ücret ödemeleri üzerinden yapılacak gelir vergisi kesintilerinden vergi dairesine beyanda bulunularak ödenen tutarlar ilgili kulüplere iade edilecek.
- Milli Eğitim Bakanlığı'na bağlı okullarda, kantin olarak belirlenen alanların okul aile birlikleri tarafından kiraya verilmesi işlemlerinde de KDV istisnası getirilecek.
- Fatura, gider pusulası, müstahsil makbuzu ile serbest meslek makbuzlarının verilmemesi, alınmaması, bu belgelerin elektronik belge olarak düzenlenmesi gerekirken kağıt olarak düzenlenmesi halinde; bu belgeleri düzenlemek ve almak zorunda olanlara, her bir belge için 240 liradan aşağı olmamak üzere özel usulsüzlük cezası kesilecek.

48 TTO'ya 120 milyon lira kaynak

Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu'nda alınan kararlar teknoloji transfer ofislerinin (TTO) desteklenmesi görevi TÜBİTAK'a verildi. Şu anda 38'i aktif olmak üzere toplam 48 teknoloji transfer ofisi TÜBİTAK tarafından destekleniyor. TTO'lara bugüne kadar yaklaşık 120 milyon liralık kaynak aktarıldı.

TKDK'den yatırımcıya 5 milyar lira hibe

- Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu (TKDK), İPARD 2 kapsamında 2020 yılına kadar 5 milyar liralık hibe kullandıracak.
- Kadın ve gençlere pozitif ayrımcılık yapılacak.

Kaynaklar yerli üretime



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, "Zeytin Dalı Harekati'nda nasıl milli ve yerli imkanlarımızdan güç alarak düşmanla mücadele ediyorsak, sanayi savaşında da yerli ve milli üretimimizle galip geleceğiz" dedi.

Özlü, Türkiye'nin yüksek teknolojiye dayalı üretimde önemli mesafe katettiğini vurgulayarak, Üretim Reform Paketi ile kamu alımlarında yerli malı lehine yüzde 15 fiyat avantajı getirildiğini anımsattı. Özlü, ülke ithalatında 15 milyar dolarlık paya sahip 43 ürünü

yerleştirmek için teşvikler getirdiklerini belirterek, bunları şöyleledi: "Katma değerini 10 yılda 2 katna çıkararak 5 odak sektör belirledik. Bunlar; kimya, ilaç ve gıda sanayi, yarı iletken elektronik ürünler, makine ve teçhizat, motorlu kara taşıtları ve içecek sektörleridir. Ayrıca tüm bu sektörlerle ilişkili bilişim ve yazılım da teşvik kapsamına aldık. Bu sektörlerde yer alan ürünleri vergi indirim, kaynak tahsis, teşvik ve muafiyetlerle destekleyeceğiz. Bütün kaynaklarımızı, yerli ve milli üretim için seferber edeceğiz."

18 milyon kişi yararlanacak



Maliye Bakanı Naci Ağbal, sonraki dönemlere devreden KDV iadelerinin işletmelerin üzerinde büyük bir yük oluşturduğunu belirterek, "Sonraki döneme devreden KDV'nin iade edilemezliği kuralını kaldırıyoruz" dedi.

KDV Kanunu'nda değişiklik yapılmasını gündemlerinin ilk maddesi olarak belirlediklerini anlatan Ağbal, "Konuyu torba değil, müstakil bir KDV kanun tasarısı olarak süratle Meclis'e götürmek ve 1-2 ay içinde

yasalaştırmak istiyoruz" diye konuştu.

Düzenleme kapsamında, asgari geçim indirimi desteğinden 6 milyon 245 bin 325 çalışanın yararlanacağını belirten Bakan Ağbal, şöyle konuştu: "Bu, çocuklarıyla eşleriyle 18 milyon civarında bir nüfusumuzu, vatandaşımızı doğrudan etkileyen bir düzenleme maddesidir. Asgari geçim indirimi uygulamasına, aslında bir noktada asgari geçim standardı benzeri bir yapıyı da getirmiş olduk."

Hedef dünya 'iş yapma kolaylığı ligi'nde ilk 20

Hükümet, güvenilir liman arayan uluslararası sermayeyi Türkiye'ye çekecek ve yerli girişimin yatırım çarkını hızlandıracak bir reform paketi hazırladı. İş ve yatırım ortamını kolaylaştıracak bu reform paketi, Dünya Bankası'nın İş Yapma Kolaylığı (Doing Business) Endeksi'nde 60. sırada bulunan Türkiye'yi 20. sıraya taşımayı hedefliyor.

TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda kabul edilen Yatırım Ortamının İyileştirilmesi Amacıyla Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Tasarısı, şirket kuruluş işlemleri, icra-iflas mevzuatı, inşaat izinleri ve tapu işlemleri, e-belediye uygulamaları, telekomünikasyon altyapı izinleri, dış ticaret işlemleri, finansmana erişim ve vergi ödemelerine yönelik pek çok düzenlemeyi içeriyor.

CANAN BİLGİN



SON DAKİKA

Yatırım Ortamını İyileştirme paketi Meclis'ten geçti

İflas erteleme kaldırılıyor

■ Uygulamada zaman zaman kötü kullanımla açık olduğu anlaşılan iflas erteleme kaldırılacak. İflas erteleme döneminde 6-7 seneye kadar uzayan süreç, yeni düzenleme ile azami 23 ay ile sınırlandırılacak. Şirketlerin tasfiyesinden ziyade öncelikle ticari hayatlarına devamları esas alınacak. Alacaklar, süreçte etkin olarak dahil edilecek.

■ Tasarıyla konkordato revize edilerek bir kurtarma anlaşması kurumu oluşturulacak.

Şirket kuruluşu için tek durak ofis

- Ticaret sicil müdürlükleri şirket kuruluşlarında tek durak ofis haline getirilecek. Tek noktadan, yarım günde ve hiçbir aracıya ihtiyaç duyulmadan şirket kurulabilecek.
- Şirket kuruluşu 7 işlemde birine iniyor.
- Ticaret sicil müdürlüklerinde SGK kayıtları otomatik olarak gerçekleştirilecek.
- Banka yoluyla ödenen Rekabet Kurumu payı, ticaret sicil müdürlüğü vasıtasıyla ödenecek.
- Kuruluş aşamasında imza ve defter onayı yalnızca ticaret sicil müdürlüklerinde gerçekleştirilecek.
- Limited şirket kuruluşu aşamasında talep edilen yüzde 25'lik sermaye blokağı şartı kaldırılıyor.
- Artık her şirkete yoklamaya gidilmesi uygulaması sona erecek.

■ Ticaret sicilden şirketini kurarak çıkan girişimci, yoklamayı beklemeden işine başlayacak.

İnşaat ruhsatı için tek imza

- İnşaat izinleri sürecindeki toplam 18 işlem 6'ya inecek.
- Yapı Denetimi Hakkında Kanun'da gerçekleştirilen değişiklikle inşaat ruhsatındaki imza sayısı da 18'den 1'e düşürülecek.
- İnşaatın tamamlanmasından sonra elektrik bağlantısı için gereken prosedürler azaltılacak. Yatırımcının elektrik dağıtım şirketine başvurması yeterli olacak.
- Altyapı kazı izinleri için ilgili belediyeden izin belgesi alınacak. İzinsiz altyapı kazısı yapanlara veya altyapı kazı alanını usulüne uygun kapatmayanlara para cezası verilecek.
- 'Yapı ruhsatının imzalanması yükümlülüğü', yapı denetim kuruluşlarının görevleri arasından kaldırılıyor.
- Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü, yargı mercileri ile yetkili kurum ve kuruluşlara talep edilen şerh ve beyan tesisi niteliğindeki haciz, satış şerhi gibi işlemleri elektronik ortamda yapacak.

e-belediye sistemi yolda

- Belediyeler 'e-belediye' sistemiyle ilgili çalışmalarını bir yıl içinde tamamlayacak.
- e-belediye bilgi sistemini kurmaya, işletmeye, veri saklama, veri iletimi ve veri paylaşımıyla

ilgili politikaları tespit etmeye ve bu sistemle ilgili merkezi hizmet standardizasyonu oluşturmaya İçişleri Bakanlığı yetkili olacak.

- Sistemin hayata geçmesiyle vatandaşların belediye hizmetlerinden elektronik veya mobil imza ile yararlanmasına olanak sağlayacak altyapı oluşturularak kesintisiz yerel hizmet sunumu sağlanacak.
- Bankalar ile anlık veri transferi sağlanarak, vatandaşların vergi ve fatura gibi ödemelerini bu sistem üzerinden yapabilmesi mümkün olacak.

Depolama tarifesi

- Dış ticaretin kolaylaştırılması kapsamında, antrepo ve geçici depolama işletmecilerinin hizmet bedelleri tarifeyle bağlanacak.
- Bu düzenlemeye uymayanlar için cezai işlem uygulanacak.
- Gümrük müşavirlerinin aldıkları ücretlere üst sınır konulacak.
- Dolajım ve menşe ispat belgeleri elektronik ortamda verilebilecek.
- Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'na bağlı denetçilerin çalışma saatleri uzatılarak, gümrüklerde denetim için bekleme süreleri kısaltılacak.
- Baz istasyonlarının kurulması hususunda birtakım kolaylıklar getirilecek ve köylünün, çiftçinin, hayvancılık yapan vatandaşların da diğer yatırımcıların telefona, geniş bant internete erişimi kolaylaştırılacak.

Taşınır rehninde kapsam genişliyor

- KOBİ'lerin sahip olduğu her türlü taşınır ve hak üzerinde rehin hakkı kurulabilecek. Rehin edilen taşınır varlığın gelecekteki her türlü faiz, sigorta gibi hukuki getirileri ile doğal ürün ve ikamesi mallar, taşınır varlık ile birlikte doğrudan rehin kapsamına girecek.
- Bir taşınırın rehinli olduğunu bilmeyen veya bilmesi gerekmeyen iyi niyetli üçüncü kişinin iyi niyeti korunacak.
- Rehin kaldırma süreleri artırıldı. Yabancı hukuka tabi rehin alacaklısı 30, Türk hukukuna tabi rehin alacaklısı 15 gün içinde rehin kaydını sicilden terkin için başvuruda bulunacak. Bu yükümlülüğü yerine getirmeyenlere idari para cezası uygulanacak.

Vergi ödeme basitleştiriliyor

- Aylık verilen SGK-muhtasar beyannameleri birleştiriliyor. Özel sektörün talepleri dolayısıyla temmuz ayına kadar bir geçiş süreci kondu. Böylece yatırımcıların yıl içerisinde daha az beyanname getirmenlere zaman ve zamandan tasarruf etmeleri sağlanıyor.
- Kooperatiflerin kuruluş, pay devri, sermaye artırımları, birleşme, devir, bölünme ve nevi değişiklikleri nedeniyle yapılacak işlemler harçtan istisna tutulacak.
- Şirket türlerine kuruluşa sağlanan kolaylıklar, kooperatifler için de getirildi.

Emek yoğun sektör yatırımları büyük şehirlerde de teşvik edilmeli



Büyük şehirlerde yatırım teşviği mutlaka devreye alınmalı. Çünkü emek yoğun sektörler rakip ülkelerle ancak büyük şehirlerde oluşturdukları katma değer ile rekabet edebiliyor.

1 Emek yoğun sektörler, rakipleri ile ancak büyük şehirlerde oluşturabildikleri yüksek katma değer ile rekabet edebiliyor

Emek yoğun sektörler, rakip ülkeler karşısında ancak yüksek katma değerli üretim, yüksek işgücü verimliliği, pazarlara yakınlık ve hız, tasarım kapasitesi ve de kaliteli-yenilikçi lojistik olanaklarının bulunduğu büyük şehirlerde üretim ile rekabet edebiliyor. Bu nedenle büyük şehirlerde yatırım teşviği mutlaka devreye alınmalı. Bu niteliğe sahip büyük şehirlerdeki üretici firmaların 5. ve 6. bölgelerdeki yatırımları büyük ölçüde ilave ve maliyetleri paçal olarak azaltma yatırımları. Üretim kapasitesinin tamamen taşınması söz konusu olmuyor.



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

2 Az gelişmiş bölgelerde yatırımları yapılabilir olmaktan çıkaran birçok ekonomik unsur var

5. ve 6. bölge teşviklerinde halen yapılabiliği engelleyen ekonomik unsurlar bulunuyor. Bunlar; yüksek ulaştırma ve lojistik maliyetleri, işgücü verimliliğinin düşük olması, nitelikli işgücü bulma zorlukları, ilave enerji maliyetleri (mevsimler itibarıyla aşırı soğuk ve sıcaklar nedeniyle), tasarım ve diğer nitelikli insan kaynağının bölgeye gitmesindeki zorluklar ve benzerleri.

3 Az gelişmiş bölgelere taşınma teşviklerinde eksiklik bulunuyor

5. ve özellikle 6. bölge illerine yatırımlarda taşınma teşviği, mevcut hali ile etkili olmuyor. Taşınma desteği daha kapsamlı olmalı. Öncelikle taşınan firmalara 1-2 yıl boyunca vergi ve benzeri istisnalar tanınarak, taşınmadan mütevellit ortaya çıkacak yükleri hafifletilmeli. Ayrıca, zorunlu işten çıkarmalar nedeniyle ortaya çıkan kıdem tazminatı yökü, taşınma

engelleyen en önemli unsur oluyor. Bu konuda da ödemelerin zamana yayılmasını sağlayacak bir düzenleme yapılmalı. 5. ve yine özellikle 6. bölgedeki yeni yatırımlarda, büyük şehirlerdeki mevcut makine parkının teşvikler kapsamında taşınması ve kullanılmasının önu açılmalı. Firmaların yeniden makine yükü altına girmesine ve Türkiye'nin yeniden makine ithal etmesine yol açan bu sınırlama kaldırılmalı.

4 Büyük şehirlerdeki üretim kapasiteleri eskiyor

Büyük şehirlerdeki üretim kapasiteleri giderek eskiyor. Önümüzdeki dönemde yüksek bir yenileme ihtiyacı bulunuyor. Ancak mevcut teşvik sisteminde 1. ve 2. bölgede modernizasyon yatırımlarının teşvik edilmemesi nedeniyle eski makine parkları ile üretim sürdürülüyor. Bu nedenle modernizasyon yatırımları 1. ve 2. bölgede mutlaka teşvik edilmeli.

5 Sanayi 4.0 yatırımları öncelikle büyük şehirlerde yapılabilir

Sanayi 4.0, sanayi kollarını farklı ölçülerde etkilemeye başladı. Emek yoğun sektörler de bu etkiyi hissetmeye başladı. Emek yoğun sektör firmaları

ancak yüksek yetkinliklerin bulunduğu büyük şehirlerde Sanayi 4.0 sürecine uyum sağlayabilecek. Bu nedenle yatırım teşvikleri bu gözle yeniden değerlendirilmeli.

6 Tüm teşvikleri bir arada kullanabilecek firmalar daha çok büyük şehirlerde yer alıyor

Yatırım teşvikleri dışındaki ihracat, istihdam ve tasarım desteklerinin sektör tarafından oldukça geniş ölçüde kullanıldığı görülüyor. Ancak bu teşvikler de daha çok büyük illerdeki firmalar tarafından kullanılıyor. Firmaların yetkinliklerinin bir arada teşviği amacıyla da gelişmiş bölgelerde yatırım teşvikleri verilmesi uygun olacak. Örneğin hazır giyim sektöründe Ur-Ge projeleri büyük şehirlerde uygulanıyor. Ur-Ge projeleri ile rekabet gücü artan firmalar, bulundukları illerde yeni yatırımlar için teşvik alamıyor ve Ur-Ge projelerinde elde edilen ciktılar sınırlanıyor. Büyük şehirlerde Ur-Ge projelerine katılan firmalara yine büyük şehirlerde 6. bölge yatırım desteklerinin uygulanması faydalı olacak.

SON SÖZ

Yatırımları artırmak için yeni teşvikler vermek kadar mevcut teşviklerde iyileştirmeler yapmaya da önem vermeliyiz.

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Yenilik ve girişimcilik ÇAĞRISI AÇILDI

1512 Teknogirişim Sermayesi Desteği Programı'nın (BIGG) 1. aşama faaliyetlerini yürütecek uygulayıcı kuruluşların belirlenmesi amacıyla 1601 Yenilik ve Girişimcilik Alanlarında Kapasite Artırılmasına Yönelik çağrı açıldı.

Çağrıyla kimler başvurabilir?

a. Üniversitelerin teknoloji transfer ofisleri (TTO),
b. Kanunla kurulmuş vakıflar,
c. Girişimcilik alanında en az bir iş fikri yarışması düzenleyerek, iş fikri değerlendirmeye süreçlerini başarıyla yürütmüş veya hazırladıkları, kuluka vb. alanlarda deneyimi olan Türkiye'de yerleşik sermaye şirketleri başvurabilir.

Proje bütçesi ne kadar? Bütçe üst sınırı belirtilmemiştir.

Destek oranı ne kadar? Proje yüzde 90 veya yüzde 100 oranında hibe destek sağlanacak.

Hangi gider kalemleri destekleniyor?

1. Personel giderleri
a) Desteklenecek proje personeli en az lisans mezu olmalıdır.
2. Hizmet alımları
a) İş fikri ve iş planı değerlendirme faaliyetlerine

ilişkin hizmet alımları,
b) İş fikri doğrulama ve iş planı hazırlamada girişimcilere verilecek olan rehberlik ve danışmanlık için hizmet alımları,
c) Proje kapsamında verilecek eğitimlere ilişkin hizmet alımları,
d) İş fikri/ iş planı değerlendirme, iş fikri doğrulama, iş planı hazırlama ve eğitim faaliyetlerine ilişkin toplantı ve organizasyon giderleri,
e) Proje faaliyetlerine ilişkin tanıtım giderleri,
f) YMM ücreti desteklenecek.

3. Seyahat giderleri
Proje ekibinin proje faaliyetlerine ilişkin seyahat giderleri desteklenecek.

4. Genel giderler
Dönemsel destek tutarının en fazla yüzde 15'i kadar genel gider desteği verilecek.

Destek süresi ne kadar? En fazla iki yıl desteklenecek.

Başvuru ne zaman sona eriyor? Ön kayıt

https://eteydeb.tubitak.gov.tr/PROD15 üzerinden 1 Mart 2018'e kadar devam edecek.

Başvuru hangi alanlarda yapılabilir? Aşağıda belirtilen altı tematik alanda başvuru yapılabilir.

1. Akıllı ulaşım
Yol güvenliği, otomom / elektrikli araçlar, tümleşik ulaşım servisleri, temiz ulaşım, otomotiv vb.

2. Enerji ve temiz teknolojiler
Enerji, yenilenebilir enerji, enerji verimliliği, akıllan enerji, akıllı binalar, akıllı şehirler, ileri malzeme ve kimya, enerji depolama, çevre vb.

3. İleri imalat ve Sanayi 4.0
Makina imalat, robotik, otomasyon, IOT, katmanlı / hızlı üretim, endüstriyel bilişim, proses teknolojileri, malzeme / kimya teknolojileri vb.

4. İletişim ve sayısal dönüşüm
IOT, ölçme-test-analiz, elektronik sistemler, iletişim, eğitim, e-sağlık, büyük veri, sanal gerçeklik, bilgi güvenliği, siber güvenlik, oyun, oyunlaştırma, bulut bilişim, web uygulamaları, mobil uygulamalar, giyilebilir teknolojiler, ses / görüntü / metin işleme vb.

5. Sağlık ve iyi yaşam
İlaç, tanı ve analiz kitleleri, biyomedikal / malzeme, gıda güvenliği, e-sağlık, medikal cihazlar vb.

6. Sürdürülebilir tarım ve beslenme
Su verimliliği, tohum, akıllı ve temiz tarım, fonksiyonel gıda, gıda güvenliği, su ürünleri, bitki sağlığı, hayvan sağlığı ve refahı vb.



Ahmet KARATAŞ

DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV, YAPIM FUARI

mipTV

Cannes / Fransa
9-12 Nisan 2018

%70 DEVLET DESTEĞİ

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARINDA YERİNİZ ALIN

MipTV'ye Genel Bakış

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 100 ülkeden 1500 katılımcı ve 10.500 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- Uluslararası Emmy Kids Ödülleri
- 38 ülkeden 190 medya kurumundan 270 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m²

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 2.500 EURO avans

*1. Ödeme bedelinin % 50'si

9 Şubat 2018

Bakiye bedel

2 Mart 2018

Ödemenin, firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödemeyle ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacak, bu listeye göre stand seçimi hakkı firmalara tanınacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi öncelikle dikkate alınacaktır.

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Format [vb]
- Sinema/TV filmi
- TV dizisi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri

Banka Bilgisi:

Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam - İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "MİPTV 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.)



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Begüm Eco - Mine Güneş - Gökçe Coşkun

Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 06 - 0212 455 65 09

Faks: 0212 520 15 26

E-posta: begum.ece@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr

www.ito.org.tr

İTO'da görev değişimi

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) yeni Genel Sekreteri Nurcan Turan oldu. İTO Genel Sekreteri Ömer Bal'ın kendi isteği ile ayrılmasının ardından İTO Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan, vekaleten Genel Sekreterlik görevine atandı. Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ni bitiren Turan, İTO'ya



1996 yılında girdi. Yüksek lisansını İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde tamamlayan Turan, İstanbul Ticaret Müdürlüğü görevinin ardından 2013 yılında Oda'nın Genel Sekreter Yardımcılığı görevine atanmıştı. Nurcan Turan, İstanbul Ticaret Gazetemizin Genel Yayın Koordinatörlüğü görevini de yürütecek.



BİR YILDA
YÜZDE 35
ARTTI

İstanbul'un arsa değeri 9.5 trilyon lira

İstanbul'un güncel arsa değeri, 2016'da 7 trilyon lirayken, bir yılda yüzde 35 artarak, 9.5 trilyon liraya ulaştı.

İSTANBUL'un güncel arsa değeri son bir yılda yüzde 35 artarak, 9 trilyon 500 milyar liraya ulaştı. 2016'nın aralık ayı itibarıyla yol, göl ve değer atanması mümkün olmayan, satışı gerçekleştirilemeyecek alanlar dışında kalan bütün arsa ve arazilerin değeri 7 trilyon lira olarak hesaplanırken, bu sayı bir yıl sonra 9 trilyon 458 milyar 716 milyon 569 bin 576 lira olarak belirlendi.

MEDYANIN DA GÜNDEMİNDE

Medya takip kurumu Ajans Press, İstanbul'un güncel arsa değeri araştırmasını ve medya yansımalarını inceledi. Ajans Press'in Türkiye Meri İşleme Merkezi'nden (TUVIMER) ve medyaya yansıyan haber başlıklarından elde ettiği bilgilere göre, son yıllarda gayrimenkulde yaşanan artışın, medyanın da gündeminde olduğu belirlendi.

EN DEĞERLİ İLÇE KADIKÖY

İstanbul'un en değerli ilçesi Kadıköy olurken, arsaların ortalama metrekare değeri 18 bin 960 lira olarak kaydedildi. Kadıköy'ü 18 bin 457 lira ile Zeytinburnu takip etti. Bu ilçeleri ortalama metrekare fiyatları 15 bin 743 lira olarak Bakırköy, 14 bin 987 lira olarak Beşiktaş, ve 14 bin 846 lira olarak Fatih ilçesi izledi. Buna karşın ortalama arsa metrekare değeri bin liranın altında kalan ilçeler; Silivri, Çatalca, Büyükçekmece ve Arnavutköy olarak belirlendi.

KISA İLANLARINIZI ÜCRETSİZ YAYINLIYORUZ!

İstanbul Ticaret Odası olarak
çarklarınızın dönmesine
destek oluyoruz.

Hangi sektörden
olursanız olun, ihtiyaç
duyduğunuz her şey için
145 bin adrese ulaşan gazetemiz
İstanbul Ticaret'in sayfalarını
ücretsiz
olarak size açıyoruz.

İşyerinizi daha büyük bir yere taşıyor
ve mevcut işyerinizi
satmak mı istiyorsunuz?

Bir üst model makine aldınız,
elinizdeki makine ve teçhizatınızı
nereye mi satacaksınız?

Elemana mı ihtiyacınız var?

Ticari arsanızı
değerlendirmek mi istiyorsunuz?

**İhtiyaç duyduğunuz her şey için
İstanbul Ticaret Gazetesi yanınızda**

Kısa ilanlarınızı gönderin,
ücretsiz yayınlayalım.

Bilgi için: 0 (212) 455 61 21
yahya.gul@ito.org.tr

f t i p y /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



Avrupalı turist'in gözdesi yine Türkiye

DÜNYANIN en büyük seyahat şirketlerinin yetkilileri, Avrupalı turistlerin Türkiye'ye olan ilgisinin artarak devam ettiğini, şimdiden yaz dönemi için yapılan rezervasyonlarda yoğun artış gözlemlediklerini vurguladı. Almanya Turizm Endüstrisi Federal Birliği Başkanı Michael Frenzel, Türkiye'nin giderek güçlenen bir turizm potansiyeli olduğunu belirterek, "Bu şekilde devam ederse 2018 ve sonrasında 4 milyon Alman turisti ulaşmak mümkün" dedi. Dünyanın önde gelen tur operatörlerinin ifadelerine göre, Almanya'dan Türkiye'ye yaz sezonu için yapılan rezervasyonlarda geçen yıla göre şimdiden yüzde 50 artış yaşandı.

İLK 12 ARASINDA

İngiliz Seyahat Acenteleri Birliği'nin 2018'de Seyahat Trendleri adlı raporunda, Türkiye'nin yeniden tatilcilerin gözdesi olduğu, yaz dönemi için rezervasyonlarda geçen yıla kıyasla yüzde 69 artış kaydedildiği belirtildi. Raporda, "2018'de Türkiye için paket turların satışlarında artış var. Manchester'dan yapılacak uçuşlarda da 730 bin koltuk bu satış için ayrıldı" denildi. Raporda, Türkiye'nin 2018 için öne çıkan ilk 12 destinasyon arasında yer aldığı belirtildi.

YAZ TATİLİ CAZİP

Bu yaz tatilini Türkiye'de yapmak isteyen Avrupalı turistlerin sayısı da yüzde 200 artış gösteriyor. Hollanda'nın önde gelen seyahat şirketlerinin yetkililerinin verdiği bilgilere göre, Hollanda'dan bu yıl Türkiye için yapılan rezervasyonlar yüzde 38 arttı.

İzinsiz antrepolarda yangın riski korkutuyor

SOYHAN ALPASLAN

YANICI ve parlayıcı ithal eşyaları, korunmasız alanlarda izinsiz depolayan antrepolar; can kaybı, yangın tehlikesi ve ekonomik kayıp endişesine neden oluyor. Bu endişeler, İstanbul Ticaret Odası'nın şubat ayı meclis toplantısında da gündeme geldi.



YASAYA UYMAZLAR

İTO Kargo, Posta ve Depolama Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Sait Kılıç yaptığı konuşmada, izni olmayan antrepoların bir yangın

durumunda müşterisinin iflasına dahi sebep oldukları uyarısında bulundu. Kılıç, "Eşya sigortalı bile olsa izinsiz bir antrepoda depolandığı için sigorta kapsamından çıkması söz konusu. Müşteri büyük zarara uğruyor, iflas dahi ediliyor" dedi.

Antrepoların yangını ve parlayıcı eşya alabilmeleri için özel bir alana, yangın söndürme sistemine ve yönetmelikte belirlenmiş diğer şartlara sahip

olmaları gerektiğinin altını çizen Kılıç, "Bu izinleri almamış bazı antrepolar yasalara aykırı hareket edip yangını ve parlayıcı ihtiva eden eşyaları depoluyor. Müşteriye zarar vereceklerini, bazılarının iflasına neden olabileceklerini bildikleri halde bu büyük tehlikeyi hiçe sayarak faaliyetlerini izinsiz ve sigortasız devam ettiriyorlar" diye konuştu.

Kılıç, ithalatçı firmaların eşyalarını koydukları antrepoların yangını ve parlayıcı alıp almama yetkisinin olduğunu bilmediğini de ifade etti.

En basit çözüm

Yanıcı ve parlayıcı eşyanın gümrükteki tanınımın Ek 62 tarifesinde olduğuna dikkat çeken Sait Kılıç, "Hem işletme sahibini hem mükellefi hem de milli geliri koruyarak sorunu çözmek için Ek 62 tarifesi BİLGE sistemine, yani gümrüklerdeki elektronik sisteme tanımlanmalı. Böylece izin almamış antrepolar da tanımlanmış olacağı için onlara yangını ve parlayıcı eşya girişi engellenir" dedi. Kılıç, sorunun bu basit uygulama ile kökten çözümleneceğini söyledi.



Kamunun ithalatına izin şartı

EKONOMİ Bakanlığı tarafından hazırlanan ve 1 Mart'ta yürürlüğe girecek Kamu Kurum ve Kuruluşları Tarafından Yapılacak İthalatın Alınacak İzin Hakkında Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, tebliğ kapsamında kamu kurum ve kuruluşları tarafından yapılacak ithalat, Ekonomi Bakanlığınca (İthalat Genel Müdürlüğüne) düzenlenecek izin belgesi ile gerçekleştirilecek.

BELGE İSTENECEK

İzin belgesi taleplerine ilişkin başvuruların değerlendirilebilmesi için izin belgesi başvuru formu ve belgeler eksiksiz şekilde Bakanlığa iletilecek.

İzin belgesi başvuru, kamu kurum ve kuruluşlarının Kayıtlı Elektronik Posta (KEP) adresinden Ekonomi Bakanlığının KEP adresine (ekonomi@hs01.kep.tr) yapılacak.

İhtiyaç duyulması halinde ilave bilgi ve belge talep edilebilecek.

FAYDA ARANACAK

Usulüne uygun başvurular, ithalatın ülke ekonomisi yararına düzenlenmesi kapsamında, Ekonomi Bakanlığının tarafından ithal eşyanın yerli tedarik koşulları da dikkate alınarak sonuçlandırılacak.

İZİN ÜRESİ 1 YIL

İzin belgelerinin geçerlilik süresi 1 yıl olacak. Bakanlıkça gerekli görülmesi halinde bu süre 6 ay uzatılabilecek.

Kamu kurum ve kuruluşları tarafından 'gümrük vergilerinden muafiyet ve istisna' kapsamındaki ithalatta tebliğ hükümleri uygulanmayacak.

Petrol yağları ve bitümleri minerallerden elde edilen yağlar, petrol gazları ve diğer gazlı hidrokarbonlar, elektrik enerjisi, Bakanlık tarafından düzenlenen ithal lisansı/izin belgesi/uygunluk yazısına konu eşya için gümrük idarelerince izin belgesi aranmayacak.



Euro Bölgesi'nin aralıktaki ithalatı yüzde 2.5 arttı

AVRUPA İstatistik Ofisi (Eurostat), 19 üyeli Euro Bölgesi'ndeki dış ticaret verilerini açıkladı. Buna göre mevsimsellikten arındırılmış rakamlarla ihracat, 2017'nin aralık ayında 2016'nın aynı döneminde kıyasla yüzde 1 artarak 180.7 milyar Euro, ithalat da yüzde 2.5'lik artışla 155.3 milyar Euro seviyesinde gerçekleşti.

Para birliğinde dış ticaret fazlası, Aralık 2016'da 27.6 milyar Euro iken, geçen yılın aynı döneminde 25.4 milyar Euro seviyesinde kaydedildi. Bölge içi ticaret ise bu dönemde yüzde 2.8 artarak 142.4 milyar Euro oldu.

Euro Bölgesi'nde Ocak-Aralık 2017 dönemi ele alındığında, 2016'nın aynı dönemine göre ihracat yüzde 7.1'lik artışla 2 trilyon 192.9 milyar Euro, ithalat da yüzde 9.7 yükselerek 1 trilyon 954.8 milyar Euro'ya çıktı.

Euro Bölgesi, söz konusu dönemde 238.1 milyar avro dış ticaret fazlası verdi.

Sipariş verme alışkanlığı değişecek

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) bünyesinde geçtiğimiz haftalarda 2.5 milyon lira değerleme üzerinden yatırımcı çeken Restroid, kullanıcıların sipariş verme alışkanlıklarını tamamen değiştirecek bir yapay zeka üzerinde çalışıyor.

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) ticarileştirilmesi için büyük emek sarf ettiği girişimler, birbiri ardına yatırımcı çekiyor. Geçtiğimiz haftalarda 2.5 milyon lira değerleme üzerinden yatırım alan Restroid Sipariş ve Otomasyon Sistemleri'nin kurucusu Yasin Asal, şimdi de tamamen farklı bir yapay zeka üzerinde çalıştıklarını söyledi.

Asal, yeni projesini İstanbul Ticaret'e anlattı:

Projenizi ve projenizin yenilikçi yönünü anlatılabilir misiniz?

Restroid, gömülü (embeded) sistem olarak tasarlandı. Gömülü sistem olmasından dolayı kullanıcılar, sistemi çalıştırdıktan sonra kendilerine verilen yetkiler doğrultusunda sadece programı kullanabilir. Diğer sistemler gibi programı kapatma, dosyaları silme, internete doluşma gibi birçok tehlike yaratılabilecek işlevi yapmıyor. Linux'un açık kaynak kod olması sayesinde çekirdeği üzerinde oynayarak sistemi daha güvenli hızlı ve stabil çalışacak şekilde tasarladık. Bizim sistemimizde donanım sadece programımızı işlevlerini yerine getirmekle mükellef olduğu için daha düşük konfigürasyonlar ile daha yüksek performans elde edebiliyoruz. Bu da demek oluyor ki, Restroid daha hızlı çalışıyor. Buraya kadar anlatığımız özellikler sistemin alt yapısı ile ilgili idi. Restroid otomasyon sistemleri olarak Türkiye değil, dünya çapında yeni uyandırılacak bir özellik üzerinde çalışmaktayız. Kullanıcıların sipariş verme alışkanlıklarını tamamen değiştirecek bir yapay zeka üzerinde çalışıyoruz. Çalışmalarımız sadece yapay zeka değil, imageprocces (görüntü işleme) machinelearning (makine öğrenmesi) üzerine de devam ediyor. Restroid'in yeni çıkacak versiyonunda kullanıcılar programımız ile konuşabilecek.

Projeniz yakın bir zamanda yatırım aldı, bunu nasıl değerlendiriyorsunuz?

Yenilikçi iş fikrine sahip girişimcilere tavsiyeler neler?

Aldığımız yatırımcı personel giderleri, ofis masrafları, test cihazları, reklam giderleri gibi alanlarda kullanmayı planlıyoruz. Diğer girişimcilere tavsiyemiz; yatırımcılarla görüşmelerinde projelerini tüm detayları ile olabildiğince net aktarmaları, alacakları yatırıma ne için ihtiyaçları olduğunu, ne kadar süre sonra yatırımını geri kazandırabileceklerini de verilerle göstermelerini tavsiye ediyoruz.

Yapay zekaya dayalı restoran sistemleri geliştirme noktasına hangi fikrinden yola çıkarak geldiniz? Bu alanda yaptığınız çalışmalar neler?

Yapay zeka fikrine uzun zamandır restoran sahipleri ve kullanıcıları gözlemleyerek edindiğim bilgiler doğrultusunda karar verdim. Birçok işletme sahibi, işletmesini yönetmekte zorlanıyor. Çoğu stok maliyetlerinin ne olduğunu bilmiyor, personeli verimli takip edemiyor ya da programı kullanarak bu analizlere bakacak fırsat bulamıyor. Kullanıcılar ise sipariş vermek istediğinde çevresindeki restoranları bulamıyor. Bazı sitelerden restoran listelerine ulaşsa da dakikalarca metinler okumak yorumlara bakmak zorunda kalıyor ya da kampanya araştırması yapıp daha hesaplı yemek için zaman kaybediyor gibi sorunlar gözlemledik. Biz de neden sipariş sistemimiz, müşteri için bu analizleri yapıp tavsiye bulunmasın, kampanyaları inceleyip daha hesaplı yemek yemeyi neden sağlasın diye yola çıktık ve bu süreçleri otomatik olarak yönetecek bir yapay zeka tasarlamaya karar verdik. Şu anda geliştirme aşamasındayız ve tasarladığımız sistem verdiğimiz metinleri okuyup anlamlandırabiliyor. En kısa zamanda faaliyete sokmak için elimizden geleni yapıyoruz.

Projenizin Türkiye'ye ve global pazara kazandıracağı faydalar neler?

Projenizim hem işletmelere iş yönetimi, müşteriye ulaşma, sipariş takibi ve yönetimi,

ödemeleri ile ilgili büyük kolaylıklar sağlayacağı hem de kullanıcılara çevresindeki restoranlara ulaşma, onlara sipariş verme, siparişlerini ve ödemelerini takip ederken aynı zamanda beslenme ve spor etkinlikleri ile ilgili

tavsiyede bulunma konularında büyük bir kolaylık sağlayacağını düşünüyoruz. Ayrıca müşterilerin işletmelere, işletmelerin müşterilere daha kolay ulaşmasını sağlayarak herkese fayda sağlayacağını

öngörüyoruz. Restroid işletme sahiplerinin en güvenilir, en çalışan personeli olurken, kullanıcıların da hem en çok düşünen arkadaşı hem de onların hayatlarını daha da kolaylaştıracak yardımcısı olacak.

İSTANBUL TİCARET ODASI İLE İHRACATA DEVAM

ASD MARKET WEEK FUARI

29 TEMMUZ • 1 AĞUSTOS 2018
Las Vegas/ABD

Katılımcı 90 Ülkeden 2.700 Katılımcı Firma • Doğu Asya • Avrupa • Güney Asya • Güneydoğu Asya • Güney Amerika • Orta Amerika	Ziyaretçi Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından 45.000 Ziyaretçi
Sergilenecek Ürün Grupları 1. Doğa Sporü Malzemeleri 2. Elektronik Malzemeler 3. Ev Grubu 4. Güzellik ve Kosmetik 5. Hediye Eşya 6. Moda Ürünleri 7. Oyuncak Ürünleri 8. Takı Aksesuarları	Katılım Başvuru Bedeli • M ² fiyatı 1.200 ABD DOLARI'dır. • Minimum stand alanı 9 m ² dir. • Katılım formu ile birlikte ilk ödemeye ilişkin üzerinde tarih ve saat olan banka dekontu Odamıza iletilmelidir. • Ödemelerde tam firma unvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır. • İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmamızda stand seçim hakkı tanınacaktır.
Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler • Stand inşaatı ve dekorasyonu • Elektrik bağlantısı ve aydınlatma • Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri • Fuar katılığında ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması • Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı • Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı • Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti • T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi	Banka Bilgisi Banka Bilgileri: Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055 ABD DOLAR HESAP NO: 606 35877 IBAN NO: TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77 (Ödemelerde tam firma unvanı ve "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" ibaresi yer almalıdır.)



İletişim:
Tel: 0212 455 61 18 - 455 61 10
Faks: 0212 520 15 26
GSM: 0533 959 30 57
E-posta: saygun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
info.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Gambiya ile akademik işbirliği

İstanbul Ticaret Üniversitesi ile Gambiya arasında akademik işbirliği temelli iyi niyet anlaşması bulunuyor. 2017'nin temmuz ayında imzalanan anlaşma, dokuz Gambiyalı öğrenciye burs verilmesini içeriyor. Anlaşmayı İstanbul Ticaret Üniversitesi adına Mütavelli Heyet Başkanvekili Hasan Erkesim, Gambiya adına

da Gambiya Dışişleri, Uluslararası İşbirliği ve Yurtdışında Yaşayan Gambiyalıları Bakanı Ousainou Darboe imzaladı. Anlaşmaya göre Gambiya Dışişleri, Uluslararası İşbirliği ve Yurtdışında Yaşayan Gambiyalıları Bakanlığı tarafından seçilen toplam dokuz öğrenciye yüzde 100 burs veriliyor. Üç öğrenci lisans eğitimi, üç öğrenci

yüksek lisans eğitimi, üç öğrenci de doktora eğitimi alanları arasında seçiliyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde halen dokuz Sosyal Bilimler Enstitüsü, biri Fen Bilimleri Enstitüsü, biri de Dış Ticaret Enstitüsü'nde olmak üzere 11 Gambiyalı öğrenci lisansüstü eğitim görüyor. Öğrencilerden biri de doktora yapıyor.

Gambiya Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Adama Barrow, Türkiye'deki temasları kapsamında İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde okuyan Gambiyalı öğrencilerle de görüştü. Öğrenciler, Cumhurbaşkanı Barrow ile İTO'nun terasında İstanbul manzaralı fotoğrafı çekti.



Gambiyalı öğrencilere Cumhurbaşkanı Barrow'dan sürpriz

Türkiye
Gücünü ve Potansiyelini Keşfet

İSTANBUL TİCARET ODASI 2018 YILI FUAR ORGANİZASYONLARI

Fuar	Yer	Tarih	Konu
17. İslam İşbirliği Fuarı Kuveyt-2, Uluslararası Ticaret Fuarı	Kuveyt, Kuveyt	6-10 Şubat 2018	Genel Ticaret
MWC Mobile World Congress	Barselona, İspanya	26 Şubat-1 Mart 2018	Mobil Teknolojiler
JEC World 2018	Paris, Fransa	6-8 Mart 2018	Kompozit
MIPIIM 2018	Cannes, Fransa	13-16 Mart 2018	Emlak ve Gayrimenkul
LIGHT + BUILDING 2018	Frankfurt, Almanya	18-23 Mart 2018	Aydınlatma, Elektrik Mühendisliği Ev ve Yapı Otomasyonları
MIPTV 2018	Cannes, Fransa	9-12 Nisan 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
Londra Kitap Fuarı	Londra, İngiltere	10-12 Nisan 2018	Kitap
123. Canton Fuarı 1.Faz	Guanco, Çin Halk Cum.	15-19 Nisan 2018	Genel Ticaret
Hannover Messe 2018	Hannover, Almanya	23-27 Nisan 2018	Endüstriyel Tedarik, Döme ve Döküm Ürünleri
Energy 2018	Hannover, Almanya	23-27 Nisan 2018	Elektroteknik, Enerji Üretimi, Dağıtım
AUTOMECHANIKA Dubai 2018	Dubai, BAE	1-3 Mayıs 2018	Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
123. Canton Fuarı 3.Faz	Guanco, Çin Halk Cum.	1-5 Mayıs 2018	Genel Ticaret
SIAL Canada 2018	Montreal, Kanada	2-4 Mayıs 2018	Gıda, İçecek
IFAT 2018	Münih, Almanya	14-18 Mayıs 2018	Anıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği - Geri Dönüşüm, Katı Atık Sistemleri - Araç Üstü Ekipmanları, Cade Temizliği
SIAL China 2018	Şanhay, Çin Halk Cum.	16-18 Mayıs 2018	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
ASD MARKET WEEK 2018	Las Vegas, A.B.D.	29 Tem.-1 Ağu. 2018	Perakende Ürünler
MIPCOM 2018	Cannes, Fransa	15-18 Ekim 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
124. Canton Fuarı 1.Faz	Guanco, Çin Halk Cum.	15-19 Ekim 2018	Genel Ticaret
SIAL Paris 2018 Genel Katılım	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Gıda
SIAL Paris 2018 Bisküvi, Çikolata, Şekerleme	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
SIAL Paris 2018 Dondurulmuş Gıda	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Dondurulmuş Gıda
SIAL Paris 2018 İçecekler	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	İçecekler
SIAL Paris 2018 Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları
SIAL Paris 2018 Kümes Hayvanları	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Kümes Hayvanları
SIAL Paris 2018 Organik Gıda	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Organik Ürünler
124. Canton Fuarı 3.Faz	Guanco, Çin Halk Cum.	31 Ekim-4 Kasım 2018	Genel Ticaret
FABTEC 2018	Atlanta, A.B.D.	6-8 Kasım 2018	Kaynak Teknolojileri, Metal İşleri
AUTOMECHANIKA Buenos Aires	Buenos Aires, Arjantin	7-10 Kasım 2018	Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
DISCOP 2018	Johannesburg, Güney Afrika	14-16 Kasım 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
BAUMA China 2018	Şanhay, Çin Halk Cum.	27-30 Kasım 2018	İnşaat Makina Aksamları, Maden ve Yapı Malzemeleri Makinaları
ATF Asia TV Forum & Market	Singapur	4-7 Aralık 2018	Dizi, Film, İçerik, TV, Yapım
SIAL Middle East 2018	Abu Dhabi, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Aralık 2018	Gıda, İçecek ve Ekipmanları

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nde lisansüstü eğitim alan Gambiyalı 11 öğrenci, hayatlarında unutamayacakları büyük bir sürpriz yaşadı. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın resmi davetlisi olarak Türkiye'ye gelen ve bir dizi temas gerçekleştiren Gambiya Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Adama Barrow, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde eğitim gören Gambiyalı öğrencilerle de bir araya geldi.

İTO'DA NEŞELİ ANLAR

Gambiya Cumhurbaşkanı Adama Barrow, İTO'yu ziyareti sırasında ikili ticari işbirliği konularının konuşulduğu ve İTO ile Gambiya Ticaret ve Sanayi Odası arasında protokol imzalanan toplantıya katıldı. İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası Ofis Koordinatörlüğü tarafından İTO'ya getirilen Gambiyalı öğrenciler, protokol imza töreninden sonra bulundukları salona gelen Cumhurbaşkanı Barrow'u karşılarında görünce gözlerine inanamadılar. Salona İTO Yönetim Kurulu Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütavelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütavelli Heyet Başkanvekili Hasan Erkesim, Rektör Prof. Dr. Nazım Ekren,

Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Yücel Oğurlu ve Prof. Dr. Özgür Çengel ve Genel Sekreter Prof. Dr. Murat Kasımoğlu ile birlikte giren Cumhurbaşkanı Barrow, öğrencilerle neşeli anlar yaşadı.

ORAN'DAN DUYGUSAL KONUŞMA

İTO Yönetim Kurulu Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütavelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, öğrencilere yaptığı konuşmada, kendilerini de birer Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olarak gördüklerini belirtti. Oran, "Her türlü sorunuzu üniversite yönetimine çekinmeden iletebilirsiniz. Sizler bizim evlatlarımızınız" dedi. Oran, İTO'nun öğrencilere verdiği bursları da hatırlatarak, başvurularını istedi. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Gambiyalı öğrencileri de çok iyi bir üniversitede bulunduklarını, Uluslararası Ofis'in kendileriyle yakından ilgilendiğini ve aldıkları eğitimden memnun olduklarını dile getirdiler.

BAŞBAŞA GÖRÜŞME

Barrow'un öğrencilerle görüşmesi yaklaşık yarım saat sürdü. Öğrenciler daha sonra Cumhurbaşkanı Barrow ile İTO'nun terasında muhteşem İstanbul manzaralı fotoğraflar çekti. Birbirleriyle yarıştı.



İş hukuku eğitimi başlıyor

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi, iş hukukuna yönelik bir eğitim programı daha açtı. İş Hukukunda Güncel Meseleler Eğitim Programı, 4 Mart 2018 Pazar günü saat 10.30'dan 16.30'a kadar toplam altı saat sürecek.

Eğitimde işçi özlük dosyasının hazırlanması, yıllık ücretli izin uygulaması, sözleşme tipleri ve fesih şartları, mesailer, çalışma süreleri ve fazla çalışma

uygulamaları, işe iade davaları ve uygulamaları, asıl/alt işveren ve çalışan ilişkileri, engelli personelin çalıştırılması, işveren ve çalışanların SGK ile ilişkileri, işveren SGK belge düzeni konuları işlenecek.

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Sütüce Yerleşkesi'nde yapılacak eğitime katılmak isteyenler, <http://hbo.ticaret.edu.tr> web adresi aracılığıyla başvuru yapabiliyor.



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
EKONOMİ BAKANLIĞI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | 212 455 65 00

ito.org.tr



#itokurumsal

howtoistanbul.com

Potada ÜNİLİG heyecanı başladı



GEÇTİĞİMİZ yıllarda spor branşının ilgili federasyonu tarafından düzenlenen ancak bu sezon Türkiye Üniversite Sporları Federasyonu (TÜSF) bünyesine alınan ÜNİLİG'de mücadele 12 Şubat'ta başladı. İstanbul Ticaret Üniversitesi takımları ÜNİLİG'de de iddialı. İstanbul grup maçlarında başarılı olan takımlar, dereceye girerlerse Türkiye şampiyonasında mücadele edecek.

BASKETBOLDA BAŞARI KESİN

İstanbul Ticaret Üniversitesi hem kadın hem de erkek basketbol takımlarıyla İstanbul'daki gruplardan

çıkacağına inanıyor. Kadın basketbolda ÜNİLİG'e İstanbul'dan sadece beş takım katılıyor. Maçlar sonucu ilk ikiye giren takımlar, Türkiye Şampiyonası'nda oynayacak. İstanbul Ticaret Üniversitesi, Özyeğin Üniversitesi, Sabancı Üniversitesi, İstanbul Bilim Üniversitesi ve İstanbul Üniversitesi'nin yer aldığı gruptan lider olarak çıkmayı hedefliyor.

Erkek basketbolda ise grup kuraları sonucu TÜSF 1. Lig İstanbul B Grubu, ÜNİLİG'de de aynı takımlardan oluştu. İstanbul Ticaret Üniversitesi erkek basketbol takımı gruptan lider çıkmış ve sadece bir yenilgi almıştı. İstanbul Üniversitesi, İstanbul Teknik Üniversitesi, İstanbul Gelişim Üniversitesi, Sabancı Üniversitesi ve Sağlık Bilimleri Üniversitesi'nin de yer aldığı ÜNİLİG grubundan da İstanbul Ticaret Üniversitesi birinci çıkmayı hedefliyor.

HENTBOL VE FUTSAL

ÜNİLİG hentbol maçlarında İstanbul Ticaret Üniversitesi zor bir grupta mücadele edecek. Grupta TÜSF 1. Lig ve Süper Lig takımları yer alıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin yeni katıldığı bu branşa Boğaziçi Üniversitesi, İstanbul Teknik Üniversitesi, İstanbul Aydın Üniversitesi, İstanbul Üniversitesi ve Özyeğin Üniversitesi takımlarıyla mücadele edecek.

İstanbul Ticaret Üniversitesi dünyada giderek yaygınlaşan futsal (salon futbolu) maçları için de sıkı hazırlık yapıyor. Üniversite, TÜSF 1. Lig ve 2. Lig takımlarının yer aldığı grupta Sabancı Üniversitesi, MEF Üniversitesi ve İstanbul Üniversitesi ile liderlik mücadelesi verecek.

ÜNİLİG Türkiye finalleri Nisan 2018'de yapılacak.



Sporla başarıdan başarıya koşan, TÜSF 1. Lig İstanbul grup maçlarını voleybol ve basketbolda lider tamamlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi şimdi de ÜNİLİG heyecanı yaşıyor. Üniversiteler Ligi maçları şubat ve mart aylarında oynanacak.

Liderliğe adını yazdırdı



İstanbul Ticaret Üniversitesi Türkiye Üniversite Sporları Federasyonu (TÜSF) 1. Lig voleybol ve basketbolda fırtına gibi esti. Erkek basketbol takımı ile bayan voleybol takımı İstanbul grup maçlarını lider tamamlayarak play-off'a

yükseldi. İstanbul Ticaret Üniversitesi kadın voleybol takımı grup maçlarının tümünü kazanarak, İstanbul B Grubu lideri olarak adını play-off'a yazdırdı. Sarı-siyahlı kızlar maçlarını set vermeden tamamladı ve 15 puanla B Grubu'nda lider oldu. Aynı başarıyı erkek

basketbol takımı da yakaladı. 7 maçta 6 galibiyet elde eden ve 13 puan toplayan takım rakip potalara toplam 603 sayı atarken, potasında ise 444 sayı gördü. İstanbul Ticaret Üniversitesi erkek basketbol takımı grup lideri olarak TÜSF'te play-off'a yükseldi.

Duyamayanların dili TİCARET'te



İstanbul Ticaret Üniversitesi, öğrencilerinin kişisel gelişimlerine katkı sağlayacak etkinlikler de yürütüyor. Bu eğitimlerden biri de işaret dili eğitimi. İşaret dili eğitiminde yeni eğitim dönemi başlıyor.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nde öğrencilere yönelik ücretsiz işaret dili eğitimi başlıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi Karier Merkezi (KAMER) tarafından İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanlığı Engelliler Müdürlüğü işbirliği ile organize edilen eğitim büyük ilgi görüyor. Bugüne kadar yüzlerce öğrencinin duyamayanların dilini öğrenmesini sağlayan işaret dili eğitiminin yeni dönemi için başvurular başladı. Eğitim, 9 Mart Cuma günü başlayacak.

İLETİŞİMİN YOLU

İşaret dili, işitme engelli kişilerin birbirleriyle iletişim kurabilmeleri için el hareketlerini ve yüz mimiklerini kullanarak oluşturdukları görsel bir dil. İşitme ve konuşma engelli bireylerin toplumda iletişim olanaklarını geliştirebilmek, işaret dilini bilenlerin sayısını artmasıyla mümkün olabiliyor. İy yaşamalarında işitme engellilerle kolaylıkla iletişim kurabilmek için de işaret dilini bilmekten geçiyor.

Ülkemizde; İşitme Engelliler Federasyonu verilerine göre 2.5 milyon, Birleşmiş Milletler verilerine göre 3 milyon

işitme engelli bulunuyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde verilen eğitim, ülkemizde geçerliliği olan ulusal işaret dilini kapsıyor. İşaret dili bilmek, kamu ve özel sektörde istihdam şansını artırıyor.

NELER ÖĞRETİLECEK?

İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri eğitim kapsamında, eşyalar, gıdalar, kültür-sanat, milli güvenlik, sağlık, seyahat-gezi, spor, zaman, hayvanlar, ilçeler-iller, ülkeler ve renkler ana başlıklarında işaret dili ile konuşmayı öğrenecekler. Eğitim, Küçükyalı ve Sultüce Yerleşkelerinde gerçekleştirilecek.

KİŞİLİK ENVANTER TESTİ

KAMER bu arada, üst düzey kurumların doğru adayı bulmak için kullandığı kişilik envanterlerini, öğrenci ve mezunlarını doğru yönlendirmek için kullanıyor. Karier Merkezi dijital uygulamaları içerisinde artık kişilik envanter testi (Personality Item Test-Pit) de yer alıyor. Pit aracılığı ile öğrenciler kendilerini daha yakından tanıırken işverene yönlendirmeler de kişilik envanteri raporları ile yapılarak sonuca daha hızlı ulaşılıyor. Başvurular KAMER'e online yapılabilir.

Hannover - Almanya
23-27 Nisan 2018

HANNOVER MESSE SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Dövme, döküm, sac, ara montaj, tedarikçiler kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapıstırıcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul- Hannover- İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraf bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m²
Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m² dir.
Katılım bedeline mahsuben başvuru ile birlikte: talep edilen m² x 300 Euro= Toplamı dikkate alınacaktır. (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avans ödenecektir.)
Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018

Enerji Salonu

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağı yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlar, tesisler, kablo ve ağırları, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
SUBE: SULTANHAMAM EURO HESABI
HESAP NO: 055- 60651949
IBAN NO: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER MESSE 2018 SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)

Bilgi ve başvuru için:

İdrit Aslanas - Gökhan Çapkin - Esra Yılmaz - Akif Gönüllü
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 16 - 0212 455 65 10 -
0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslanas@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonullu@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

CERN Satın Alma Grubu Türkiye'ye geliyor

Uluslararası Nükleer Güç Santraller Zirvesi ile eş zamanlı olarak Avrupa Nükleer Araştırma Merkezi (CERN) Tematik Forumu da düzenlenecek. Forum kapsamında CERN Satın Alma Grubu sunumları ile CERN2B toplantıları yapılacak. CERN ekipleri ile B2B toplantılarına katılmak isteyen firmaların www.tobb.org.tr/INPPS sayfasındaki talep formunu doldurmaları gerekiyor. CERN2B görüşmeleri ise ücretsiz.

İstanbul'da 'nükleer' zirve

NÜKLEER sanayi, dünyada kurulması planlanan 100'den fazla yeni reaktörle hızla büyümeye devam ediyor. Bu kapsamda dikkati üzerine çeken Uluslararası Nükleer Güç Santraller Zirvesi (INPPS) ve Fuarı, 6-7 Mart 2018 tarihlerinde beşinci kez kapılarını İstanbul'da açacak. Zirveye Türkiye, Ortadoğu ve Afrika'daki reaktör işleten ve santral inşaatı yapan uluslararası firmalar ile nükleer projelerinin bir parçası olmak isteyen kuruluşlar katılacak. Bu yıl zirvenin ilgi çeken başlıklarından biri de güncel nükleer araştırmalar ve nükleer teknolojinin geleceği olacak.

448 AKTİF REAKTÖR

Organizasyonda hem reaktör işleten hem de bir santral inşaatında olması gereken

pompadan vanaya, kablodan boruya kadar tüm alt sektörlerin temsilcileri yer alacak. Zirve kapsamında, durdurulan nükleer inşaatlarında yaşanan sorunlar da masaya yatırılacak. Dünyadaki aktif reaktör sayısı 448'e ulaştı. ABD, sahip olduğu 99 reaktörle nükleer sanayi alanında liderliği elinde tutuyor.



Tekstil yan sanayi 2030'a hazırlanıyor

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi ve İstanbul Düşünce Akademisi (İDA) tarafından hazırlanan 'Türkiye Konfeksiyon Yan Sanayi Sektörü Vizyon 2030' araştırma projesi tanıtıldı. Tekstil yan sanayi sektöründen yaklaşık 50 iş insanının katıldığı toplantıda, vizyon çalışması ve anketler hakkında bilgi verildi.

YOL HARİTASI

İTO Meclis Üyesi Yahya Uğur, sektördeki üretim ve katma değer potansiyelinin yanı sıra finansman, maliyet, personel gibi konularda sorunlar olduğunu hatırlattı. Uğur, "Sektörün sorunlarını bir kitapçık haline getiriyoruz. Bu, Ankara'da

ilgili yerlere ulaştırılacak. Bu çalışma, sektörün yeni yol haritasının ana zeminini oluşturacak" diye konuştu.

Sektöre kalıcı bir değer bırakmak için yola çıktıklarını belirten İDA Direktörü Tezer Palacıoğlu ise "Sektörün ihtiyaçları nelerdir, meramımızı ne şekilde anlatalım diye Prof. Dr. Bülent Özipek Hocamız çok teknik bir çalışma yapıyor. Umarım bu çalışmadaki anket de sektörün geleceğine ışık tutacak" dedi.

KATMA DEĞER

Konfeksiyon Yan Sanayicileri Derneği (KYSD) Başkanı Dr. Murat Özpehlivan'ın da yer aldığı toplantıda konuşan İstanbul Teknik Üniversitesi Tekstil Teknolojileri ve Tasarım Fakültesi Kurucu Dekanı Prof. Dr. Bülent

Özipek de yaptıkları çalışma hakkında bilgi verdi. Özipek, şunları söyledi: "Sektörün fotoğrafını çekmenin yanı sıra siz de katkıda bulunun ve bir hedef çizelim istiyoruz. Yan sanayinin yönlendirici yönü çok önemli. Sektörün motor gücü olduğunu düşünüyoruz. Sizin bir konfeksiyon ürününe katkınız yüzde 5-15 arasında. Ürüne katma değer sağlaması bakımından bu ürünler çok önemli. Her ülkeye hazır giyim satılıyor. Otomotivde bu yok. Bu kadar önemli bir sektör için iyi bir vizyon çizmeliyiz. Çalışmamızda 2023 için bir alt başlık açacağız, ancak esas 2030 vizyonunu oluşturacağız. Araştırmada yer almayan ancak sektörünüzle ticaretinizle ilgili olan GTİB numaralarını da bize bildirir. O başlıkları da dahil edelim."

Avrupa'da rüzgar enerjisinin payı artıyor



AVRUPA Birliği (AB) ülkelerinde, geçen yıl rüzgar enerjisinde 15 bin 700 megavat kurulu güç daha elektrik sistemine eklenerek, toplamda 169 bin megavat kapasiteye

ulaşıldı. Avrupa Rüzgar Enerjisi Birliği (WindEurope) tarafından açıklanan rapora göre, geçen yıl Avrupa'da rüzgar enerjisine 22 milyar 300 milyon Euro'luk yatırım yapıldı. Avrupa'da

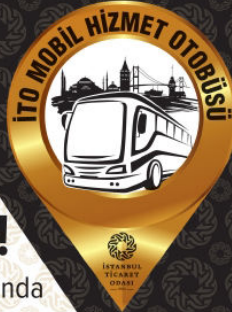
geçen yıl toplamda 336 teravatsaat elektrik rüzgar enerjisinden üretildi. Bölgede rüzgarın toplam elektrik üretimindeki payı ise böylece yüzde 10.4'ten yüzde 11.6'ya yükseldi.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı



ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ
CUMARTESİ	KADIKÖY İSKELESİ (Belge Hizmeti Verilememektedir.)

ito.org.tr | 444 0 486

[f](https://www.facebook.com/itoturumsal) [i](https://www.instagram.com/itoturumsal) [p](https://www.pinterest.com/itoturumsal) [y](https://www.youtube.com/itoturumsal) /itoturumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ÜCRETSİZ KISA İLANLARINIZ

YAP1 İNŞAAT

Akcakonaklarında satılık dükkan ve daireler. TEM Hadımköy girişine 1 dk. mesafede, Bölgesinin ilk güvenlikli & kapalı otoparklı sitesi. www.akcakonaklari.com 0212 858 09 98

MERTİZ OFSET AMB. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ

İmalat bölümünü sevk ve idare edecek tecrübeli eleman arıyoruz. zeynep@mertizofset.com 0212 639 33 00

ÖZCAN İŞ ELBİSELERİ VE GÜVENLİK EKİPMANLARI

Endüstriyel Çözüm Ortajınız olarak hizmet veriyor. Info@ozcansigiyim.com 0216 392 52 98 0555 319 94 44

KATAR HAVAYOLLARI

Harika uçuş noktalarından birini sevdiklerinizle keşfedin ve muhteşem yol arkadaşısı fırsatımızla 369 USD'den başlayan fiyatları kaçırmayın. www.qatarairways.com/tr 0212 296 58 88

MERCAN OPTİK

Türkiye'de gözlük üretiminde önemli bir paya sahip Mercan Optik ben.x güneş gözlüğü markasıyla ihracatta

İletişim: yahya.gul@ito.org.tr
0 212 455 61 21

atağa geçti. info@mercanoptik.com.tr 0 212 485 90 05

MARKİZ PATENT

Markanızı ve ürününüzü tescilsiz bırakmayın, marka ve patent hizmeti sunuyoruz. www.markiz.com.tr

UZMANN KENTSEL DÖNÜŞÜM

ÇEVRE KENTSEL DÖNÜŞÜM OFİSİ olarak müteahhit firmalara danışmanlık hizmeti sunmaktayız. www.cevrekensteldonusumofisi.com 0533 016 14 01

AYYILDIZ ALIŞVERİŞİ İNŞAAT

Ayyıldız İnşaat'tan Esenyurt'ta satılık lüks daireler. Banka alınmış kredisi hazır. Ziraat/Halk/İş Bankası anlaşmalı ve hemen teslim. 13+1 140 m2 daire 250 bin TL. olcayyildiz36@hotmail.com 0532 331 50 48 0212 871 10 56

DÜNYA GÖZ HASTANESİ

Erken teşhis için yılda bir kez göz muayenesi önemlidir! Randevu için 0850 222 44 69'u arayabilirsiniz. <http://www.dunyagoz.com>

Kısa ilanların içeriği ilan veren kişi, firma ya da kurumun sorumluluğunda olup, İstanbul Ticaret Gazetesi ya da İstanbul Ticaret Odası'nın hiçbir referansı söz konusu değildir.

İTO ÜYELERİNE İNDİRİM SAĞLAYAN KURULUŞLAR

HİLTON DALAMAN SARIGERME RESORT & SPA

İTO üyelerine Oda satış fiyatlarımız üzerinden yüzde 30 indirim. 0252 286 86 86 Call Center: 444 1981 callcenter@hiltondalaman.com

DOUBLETREE BY HILTON İSTANBUL SİRKECİ

İTO üyelerine Oda satış fiyatlarımız üzerinden yüzde 15 indirim. 0212 513 25 50 canan.gunay@hilton.com

İletişim: itobilgi@ito.org.tr



Yerli 'alo' için geri sayım

TÜRKİYE'nin ilk yerli ve milli baz istasyonu ULAK'ın İstanbul Şile ve Ağva başta olmak üzere 11 farklı noktadaki saha testleri, operatörlerin de katılımıyla başarıyla gerçekleştirildi. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın desteğiyle Savunma Sanayii Müsteşarlığı'nın koordinasyonunda, ASELSAN ana yükleniciliğinde, Netaş ile Argela'nın katkılarıyla Türk mühendisler tarafından ilk milli baz istasyonu ULAK geliştirildi.



5 ÜLKEDEN BİRİYİZ

Türkiye, tasarımı tamamen yerli ULAK ile dünyanın baz istasyonu üreten 5 ülkesinden biri haline geldi.

Haberleşme sistemini daha güvenli hale getirecek ULAK, teknolojiyi alan ve kullanan değil, tasarlayan, üreten ve satan ülke haline gelmesinde önemli bir adım olacak. ULAK Haberleşme A.Ş. Genel Müdürü Metin Balcı, operatörlerin, ULAK baz istasyonunu canlı şebekelerinde testlere devam ettiklerine dikkat çekti. Balcı, sistemin en geç mart ayının ilk yarısında üç operatörle eş zamanlı, 24 saat esasına göre canlı şebekede kullanılmasını hedeflediklerini bildirdi.



İstanbul'da 'teknoloji geliştirme bölgesi'

İSTANBUL'da yaklaşık 56 bin metrekarelik alan 'teknoloji geliştirme bölgesi' olarak tahsis edildi. Konuya ilişkin Bakanlar Kurulu kararları, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, İstanbul Küçükçekmece Halkalı Merkez Mahallesi'ndeki 55 bin 941.64 metrekare alan 'İstanbul Sabahattin Zaim İZÜ Teknoloji Geliştirme Bölgesi' olarak belirlendi.

Hırsız 'evde biri var' sanacak

Evde Tek Başına filminin sevimli karakteri Kevin'den ilham alınarak tasarlanan cihaz ile artık 'eve hırsız girer' korkusu yaşanmayacak. İnternet bağlantısı ile çalışan cihaz etrafa; yürüme, kapı, çatal bıçak ve televizyon sesleri yayarak evde insan varmış izlenimi uyandırıyor. Böylece hırsız da 'evde birileri var' diye düşünüyör ve vazgeçiyor.

AYŞE BAŞAK

EVİMİZE hırsız girmesi düşüncesi hepimizi çok tedirgin ediyor. Maddi zarardan öte psikolojik açıdan ciddi problem oluşturuyor. Hırsız giren evlerde yaşayanlarda bu korku hali uzun süre devam ediyor. Gerek evlerde gerekse iş yerlerinde olsun hırsızlığa karşı pek çok önlem almak mümkün.

CAYDIRICI SES

Bunların bir kısmı fiziksel engeller. Dikenli teller, ilave kapılar, güçlendirilen kilitler gibi... Bazıları ise teknolojinin nimetlerinden yararlanarak oluyor. Artık günümüzde alarm sistemleri çok geliştirilmiş ve yaygınlaşmış durumda. Peki bu tedbirler ne kadar caydırıcı oluyor? Kevin, caydırıcılık ile ilgili farklı bir çözüm getiren



hırsızlar için tasarlanmış bir ses sistemi.

FİLM İLHAM VERDİ

Pek çok hırsız da ev sahibi ile karşılaşmaktan çekiniyor. Evde olmak, hırsızları en çok uzak tutacak şey! Ancak kimse 7/24 evde duramayacağından Kevin gibi evde insan varmış izlenimi veren bir cihazdan yararlanmak faydalı olabilir. İsviçreli Mitipi firması tarafından geliştirilen ürün ismini 'Evde Tek Başına' filmindeki karakterden alıyor. Filmde Kevin isimdeki çocuk, hırsızları evden uzak tutmak için türlü numaralara

başvuruyordu. Elektronik Kevin de benzer yöntemlerle hırsızlara evde insan varmış izlenimi vermeye çalışıyor.

FİYATI 215 DOLAR

Kablosuz olarak internete bağlanan cihaz, sıcak bir beyaz ışığa, bununla beraber renkli ışıklara sahip. Gerektiğinde bu ışıkları evde televizyon açmış izlenimi vermek için de kullanıyor.

Ses kullanımı ise 5 Watt gücündeki hoparlör ile gerçekleşiyor. Daha ziyade insanların evde çıkardıkları sesleri yayıyor. Örneğin yürüme

Türkiye'de de çok sevilen Evde Tek Başına filminde Macaulay Culkin (Kevin), eve girmek isteyen hırsızları kendi yöntemleriyle tek başına perişan etmişti.

sesi, kapı kapanma sesi, çatal bıçak sesleri gibi. Tüm bunlar cep telefonu uygulaması ile uzaktan kumanda edilebiliyor. Kevin, hangi sesleri çıkaracağı konusunda kendi programını kullanarak seçim yapıyor ancak kullanıcı kendisi de hangi sesleri istediğini seçebilir.

Örneğin evde bir müzik aleti varsa, bu müzik aleti ile çalışma yapılmış gibi sesler çıkarabiliyor. Henüz piyasaya çıkmamış olan cihaz için internet üzerinden verilecek erken siparişler aralık ayından itibaren teslim edilmeye başlanacak. Fiyatı şimdilik 215 dolar.



Doktora gitmeyi azaltacak cihaz

EĞER çocuğunuzda astım benzeri bir solunum hastalığı varsa doktora gitme sıklığınız daha fazla oluyordur. Polonya'da bulunan Adam Mickiewicz Üniversitesi'nden bilim insanları, bu tip zorunlu doktor kontrollerini azaltacak bir cihaz geliştirdiler: StethoMe.

Cihaz, temelde kablosuz bir stetoskop. Cep telefonuna bir uygulamayla aracılığı ile bağlanıyor. Bu uygulamayla, cihazın çocuğun

vücuduna nereye konacağını gösteriyor. Kalp atışı, vücut sıcaklığı ve akciğerlerin seslerini kaydediyor. Bu bilgiler veri tabanındaki bilgilerle karşılaştırılıyor. Cihazın üzerinde tüm göstergeler mevcut. Ancak bilgiler cep telefonuna aktarıp burada saklanabiliyor. Gerekli ise bu bilgiler aile doktoruna da gönderiliyor. Seri üretimi hazır olan cihaz için yatırımcı aranıyor.

Kömür ve enerji için büyük seferberlik

Türkiye, enerjisini milli ve yerli imkanlarla hem pratik hem sağlıklı hem de çevreci hem de ekonomik olarak elde edebilmeyi başarıyor. Ülkemizde başlatılan enerji seferberliğinde 'olmazsa olmaz' 3 unsur bulunuyor.

1. Enerjide verimlilik
2. Enerjide tasarruf
3. Enerjide çeşitlilik

Türkiye'nin geçen yılki genel ithalatı 233 milyar dolar. Toplam ithalatla enerji ithalatı faturamız yüzde 37 artışla 37 milyar dolara çıkmış. Enerji ithalatında kömürün payı ise yaklaşık 3,5-4 milyar dolar. Bu gerçekler ışığında haklı olarak, 'Yerli ve milli enerjimiz niye yetersiz?' diye hayıflanıyoruz. Hükümetin yerli ve milli kampanyası kapsamında yerli kömür üretimini yeniden gündeme getirmesi, enerji ithalatına yapılan harcamanın



Hüseyin AKARÇEŞME
ITO Meclis Üyesi

azalmasına katkı sağlayacak. Diğer taraftan yerli üretim, milli bütçemizin cari açığının kapatılmasına da yardımcı olacak. Hem de hiçbir çevre ve emisyon sorunu yaşamadan. Bu çalışmaların meyvelerini beklenenden çok daha yakın bir zamanda almaya başlayacağız.

TASARRUFLAR İZLENEBİLECEK

Enerji Bakanı Berat Albayrak, enerji alanında yeniliklere devam ediyor. Bakanlık, kayıtların, veri tabanı bilgilerinin ve raporlama sisteminin daha da ileriye taşınması için enerji verimliliği portalında değişim hazırlıkları yapıyor. Bu çalışmalar sonucunda portal, enerji harcamalarının takip edildiği, ileri düzey raporlama yapabilen bir yapı haline gelecek. Böylece sektörel bazdaki bütün tasarrufların izlenebilmesi sağlanacak.

Bizler de enerji ve kömürle ilgili tüm bilgilere rahatlıkla ulaşacağız.

MODERN KÖMÜR OCAKLARI

Hükümetin enerji alanında yaptığı en son düzenlemelerle kömür ocaklarının teknik yapıları da iyileştiriliyor. Çalışma şartları modernleşiyor. Bunlar yapılırken aynı zamanda da çalışan işçi başına düşen kömür üretim miktarları (tonaj) önemli ölçüde artırılmış oluyor. Enerji verimliliği konusunda ayrıca tedarikçi ve dağıtım şirketlerine yükümlülükler getirilecek. Enerjide verimlilik prensibine olağanüstü katkılarından dolayı rahmetli İbrahim Çağlar Başkanımızın hatırası olan Enerji Verimliliği Derneği'ni de kutlamak lazım.

* ITO Doğal ve İşlenmiş Katı Yakıt Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı ve Meclis Üyesi

Dünyanın en büyük tesisi Hatay'da

Türkiye, enerji alanında arz güvenliğini sağlamaya yönelik dev bir adım daha attı. Yüzer LNG Depolama ve Yeniden Gazlaştırma Ünitesi (FSRU), Hatay Dörtöylü'da devreye alındı. 263 bin metreküp kapasiteye sahip depolama alanından başka bölgelere gaz iletimi yapılacak. Tesis, günde 15-20 milyar metreküplük sıvılaştırılmış gazlaştırılma yapılabilecek bir yapıda. Enerji Bakanımız Berat Albayrak, Hatay Dörtöylü'daki tesisin dünyanın en büyük FSRU tesisi olduğunu belirterek, "Kapasitesi itibarıyla da rekor büyüklükte bir tesis. Türkiye, enerji arz güvenliği açısından çok ama çok kritik öneme sahip bir konuma geldi" dedi. Öte yandan; Tuz Gölü yeraltı doğalgaz depolama tesisinin de birinci aşaması tamamlandı ve tesiste ilk gaz dolumu gerçekleştirildi. Depolama tesisi, 'Doğalgaz üreticisi ülkeler bir gün vanayı kapatırlarsa ne olur?' endişesine de çözüm olacak.

Şirketlerin marka değeri artıyor

Enerji ile ilgili yeni politikaların ve yeni uygulamaların geliştirilmesiyle birlikte Türk enerji şirketlerinin marka değeri de artmaya başladı. Borsada talep gören enerji firmalarının piyasa değeri yükseldi. Bunlar da, yerli ve milli enerji çalışmalarımıza büyük fayda verecek inşallah.

Tarihin en pahalı futbol takımı

Manchester City



ULUSLARARASI Spor Araştırmaları Merkezi (CIES); İspanya (La Liga), İngiltere (Premier Lig), Almanya (Bundesliga), İtalya (Serie A) ve Fransa'nın (Ligue 1) en üst futbol liglerindeki 98 takımı kapsayan bir rapor hazırladı. Buna göre, Premier Lig'in 27. haftasının ardından en yakın rakibine 16 puan fark atan Manchester City, kadrosundaki oyuncuların bonservisleri için harcadığı 878 milyon Euro ile futbol tarihinin en pahalı takımı unvanını aldı.

R. MADRİD ALTINCI

Son dört yılda üç kez UEFA Şampiyonlar Ligi kupasını müzesine götüren Real Madrid, 497 milyon Euro ile altıncı sırada yer aldı. Öte yandan milli futbolcu Cenk Tosun'u da transfer eden Everton'un, 365 milyon Euro ile Bayern Münih (363), Tottenham (358), Atletico Madrid (298) gibi Avrupa'nın önde gelen kulüplerinden fazla para harcaması dikkat çekti. Ayrıca 98 kulüpten 42'si, 100 milyon Euro veya üstünde bonservis harcaması yaptı.

İşte en fazla bonservis ödeyen 10 futbol takımı

Takım	Ülke	Ödeme (milyon Euro)
Manchester City	İngiltere	878
Paris Saint-Germain	Fransa	805
Manchester United	İngiltere	747
Barcelona	İspanya	725
Chelsea	İngiltere	592
Real Madrid	İspanya	497
Liverpool	İngiltere	461
Juventus	İtalya	448
Arsenal	İngiltere	403
Everton	İngiltere	365

İstanbul'da futbol şöleni

3 BÜYÜKLER
3 DERBİDEN
15 MİLYON TL
KAZANACAK



Galatasaray,

Beşiktaş ve Fenerbahçe... Ezeli rekabette bu yıl çok önemli bir viraja giriliyor. Şubat sonu ve mart aylarında oynanacak üç derbi, İstanbul'da adeta futbol şöleni yaşatacak.

Aynı zamanda kulüplerin de kassasını dolduracak. Derbi maçlarından kulüplerin kassasına en az 5'er milyon lira para girecek.



CEYHUN KUBURLU

TÜRK futbol endüstrisinin lokomotifleri olan üç büyükler, bu ayın sonunda doğru ve mart ayında oynanacak üç derbi ile İstanbul'da adeta futbol şöleni yaşatacak. Beşiktaş ve Fenerbahçe bu dönemde iki kez karşılaşacak. Fenerbahçe ve Galatasaray ise lig maçı için derbiye çıkacak. Bu maçlarda aslan payını Beşiktaş alacak. Siyah-beyazlılar bu dönemde iki derbiyi kendi sahasında oynayacak. Galatasaray ile Fenerbahçe ise Şükrü Saracoğlu Stadi'nde maça çıkacak. Bilet hasılatı, lisanslı ürün satışı ve ticari gelirler, kulüplerin gelir kalemi listesinde ilk sıralarda yer alıyor.

İLKİ 25 ŞUBAT'TA

Derbilerin ilk, Vodafone Park'ta 25 Şubat'ta oynanacak. Siyah-beyazlılar ile Süper Lig maçı için sahaya çıkacak Fenerbahçe, iki gün sonra da Türkiye Ziraat Kupası yarı final ilk maçı için Vodafone Park'a konuk olacak. İki derbinden Beşiktaş'ın gelir beklentisi 10 milyon liraya yaklaşıyor. Maçların galibiyetle tamamlanması bu gelirleri artırabilir. Fenerbahçe ise 18 Mart'ta Galatasaray'ı evinde ağırlayacak. Dünyanın en çok izlenen derbileri

arasında gösterilen Fenerbahçe-Galatasaray derbisi için sarı-lacivertli takımın da 5 milyon liraya yakın gelir elde etmesi bekleniyor. Şubat sonu ve martın ortasında oynanacak bu derbilerle toplam gelir 15 milyon lirayı bulabilecek.

BİLET GELİRİ

Derbi ekonomisinde en fazla gelir, bilet kaleminde yaşanıyor. Kombineler dışında satılan biletler, kulüp gelirlerine önemli katkı sağlıyor. Derbi maçlarında ortalama bilet fiyatı 170 lirayı buluyor. Maçın önemine ve talebe göre en düşük bilet fiyatı, değişiklik gösteriyor. Galatasaray, Fenerbahçe ve Beşiktaş için en düşük bilet fiyatı, kale arkası oluyor. En yüksek maç bileti fiyatlarını ise VIP koltuklar oluşturuyor. Beşiktaş ve Galatasaray, bazı koltuklarda taraftarına yemek ve içecek hizmeti de sunuyor. Bu maçlarda ortalama bilet fiyatı 1.000 lirayı aşabiliyor. İkinci önemli gelir kalemini ise lisanslı taraftar ürünleri oluşturuyor. Maçın önemine ve sonucuna göre değişiklik gösteren store gelirlerinde ilk sırayı Fenerbahçe alıyor. Sarı-lacivertliler, ortalama harcama bakımından Galatasaray takip ediyor.

www.itohaber.com



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesini
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



Ordulu tekvandocunun altın madalya sevinci

TÜRKİYE Tekvando Federasyonu'nun ev sahipliğinde düzenlenen 6. Avrupa Kulüpler Tekvando Şampiyonası'nda altın madalya kazanan Ordulu sporcu Berkay Akyol, elde ettiği başarının mutluluğunu yaşıyor. İstanbul'da düzenlenen organizasyonda 68 kiloda yarışan Berkay Akyol, İspanya, Moldova, Bulgaristan, Kazakistan ve Rusya'dan gelen rakiplerini yenerek büyük erkekler



kategorisinde altın madalyanın sahibi oldu. Berkay, tekvando ailesinin ısrarı sonucu başladığını, yaklaşık sekiz yıldır bu sporla

ilgilendiğini ifade ederek, dünya ve olimpiyat dereceleri de yapmayı hedeflediğini, bunun için çok çalışacağını kaydetti.

İTO'nun banisine 100. yıl vefası

İstanbul Ticaret Odası'nın banisi ve pek çok iktisadi ve eğitim kuruluşunun öncüsü Sultan II. Abdülhamid Han, vefatının 100. yılında anılıyor.

OSMANLI İmparatorluğu'nun 34. padişahı Sultan II. Abdülhamid Han, vefatının 100. yılında anılıyor. Anma etkinlikleri kapsamında, Sultan II. Abdülhamid'in Sultanahmet'teki türbesi restore edilecek, Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtuluş'un da katıldığı bir törenle açıldı. Osmanlı İmparatorluğu'nun uluslararası güçler tarafından parçalanma senaryolarının sahneye konduğu bir dönemde 33 yıl

tahtta kalan Sultan II. Abdülhamid, bu oyunları bozduğu gibi Osmanlı'dan Cumhuriyet'e miras kalan birçok kurumun da öncüsüydi. Bu kurumlar arasında, kuruluş karamamesini imzaladığı İstanbul Ticaret Odası da bulunuyor.

BÜYÜK DEVLET ADAMI

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Şekib Avdagıç, Sultan II. Abdülhamid'in, zor zamanlarda

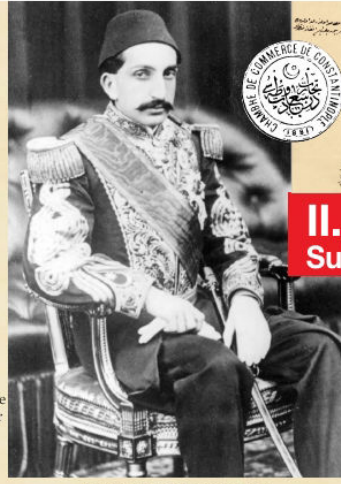
sapa sağlam durmanın timsali olduğunu söyledi. Avdagıç, "10 Şubat, kurucumuz II. Abdülhamid Han'ın ölümünün 100. yılı. Adını tarihe yazdıran Ulu Hakan; büyük bir fikir deryası, büyük bir devlet adamı. Allah rahmet etsin. Eserleriyle, fikirleriyle yaşasın" dedi.

FİKİRLERİNİ ANLAYALIM

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, II. Abdülhamid Han'ın vefatının yıldönümü nedeniyle Oda Meclisi'nde yaptığı konuşmada, Sultan II. Abdülhamid'in önemini, dünya siyasetinin çalkantılı olduğu bu dönemde bir kez daha anlaşıldığını söyledi. Oran, şunları kaydetti: "100 yıl önce hayata gözlerini yuman ve aynı zamanda Odamızın kurucusu Ulu Hakan'ın fikirleri, bugün dünya siyasetinin çalkantılı sularında daha da büyük önem arz ediyor. Allah, rahmetiyle müşerref kılsın. Bizlere de onun fikirlerini ve eylemlerini daha iyi anlamayı nasip etsin."

KURULUŞUN ÖYKÜSÜ

Sadrazamlık makamına dokuz kez atanarak tarihe geçen Said Paşa, ülkenin iktisadi çıkarlarını koruyacak bir ticaret odası kurulmasının fikir babalığını yaptı. Bu öneriden sonra, 1879'da kabinenin Ticaret Nazırı Kadri Paşa, ticaret odasının kurulması talebini Bakanlar Kurulu'na iletti. 1880'de ise Sultan II. Abdülhamid, ticaret odasının kurulmasına ilişkin hükümet kararını imzaladı. Böylece 14 Ocak 1882'de Dersaadet Ticaret Odası, Haliç kıyısındaki Mehmed Ali Paşa Hanı'nda faaliyete geçti. Dönemin küresel güçlerinin, Osmanlı Devleti'ni parçalamaya



II. Abdülhamid'in Sultanahmet'teki türbesi

- Sultan II. Mahmud ve Sultan Abdülaziz ile 19 hanedanın medfun olduğu türbe, restorasyondan sonra ziyarete açıldı.
- Yapı İşleri Müdürlüğü tarafından gerçekleştirilen restorasyon çalışmaları kapsamında 3 milyon lira harcandı.
- Çalışmalar sırasında türbenin duvar ve zeminindeki yüzeyler temizlenerek, orijinal katmanlar ortaya çıkarıldı. Türbeyi çevreleyen tüm duvarlarda sağlamlaştırma yapıldı.
- İmparator III. Napolyon'un hediyesi iki saat, bir aylık bakımın ardından çalışır hale getirildi, saat altın varakla kaplandı.
- Kraliçe I. Victoria'nın hediyesi avize, parçaları sökülerle temizlendi, bakımı yapılarak, tekrar yerine takıldı. Avizenin bakımı için altı kişilik bir ekip, bir ay süreyle çalıştı.
- Kursun kaplamaları yenilendi. Türbe zeminine sonradan döşenen imitasyon tuğla döşemeler sökülerle, özgün tuğla döşemesi ortaya çıkarıldı. İç mekana raspa yapılarak, özgün boya katman ve özgün nişler ortaya çıkarıldı. Kubbedeki yapısal çatlaklar ile siva ve rölyef altı çatlaklar onarıldı. Kubbe almanı yerinden sökülüp, temizlik ve bakımı yapılarak yerine yerleştirildi.
- Dış cephe ve hazire alanındaki mermerler temizlendi. Dış cephe demirleri temizlenerek boyandı. Ahşap kapı, pencere ve kepenklerin yerinden sökülerle restorasyonları yapıldı, camları değiştirilerek monte edildi.
- Kütüphane tavanındaki çatlak onarıldı, iç cephe boyası yapıldı, muhdes kapılar sökülerle özgün kapılar imal edildi. Türbenin yangın, kamera, alarm sistemi kuruldu.



Mehmed Ali Paşa Hanı

Said Paşa'nın takdim ettiği arz tezkeresi

Atufetli Efendim Hazretleri, Dersaadet'te bir Ticaret Odası teşkiline dair Ticaret Müdiriyeti'nce tanzim olunan taslak ile aynı konuda Ticaret Nezaretinden gönderilen tezkiye Meclisi-i Mahsis-i Vükelâ (Bakanlar Kurulu)'da görüşülerek, o konuda kaleme alınan Meclis mazbatası(kararı)ile nizamname taslağı ve tezkiye topluca arz ve takdim edilmiştir. Gereğinin yapılabilmesi Padişahımız Hazretlerinin yüksek iradeleri ve emirlerine bağlıdır. Bu konuda Padişahımız ne buyururlar ise ona göre hareket edilecektir. Efendim.

Said - 18 Ocak 1880

II. Abdülhamid'in 19 Ocak 1880 tarihli iradesi

Aciz kulları tarafından arz edilmiştir ki Elimize ulaşan işbu bakanlığın yüce tezkeresi, arz edilmiş olan tutanak, layiha ve tezkiye ile beraber padişah hazretleri tarafından görülmüş ve üzerinde konuşulup izin istenmiş olduğu suretle, gereğinin yerine getirilmesine yönelik sadır olan bahsi geçen evraklar şahırların şahı cehaplarının yüce iradesinin ulu sözünden olarak, yüce hüdvi (Sadrazam'ın bir sıfatı) cihetine iade kılınmıştır. Bu hususta emir ve ferman emir sahibininindir.

19 Ocak 1880

Mimar Sinan'ın surların içindeki incisi

İSTANBUL'UN SAKLI HİKAYELERİ

İvaz Efendi Camii, İstanbul'u çevreleyen surların köşesinde adeta bir inci gibi duruyor. Mimar Sinan, bu eserinde farklı bir üslup kullanarak, camiye dört kapıdan girişi sağladı.

FAHRİ SARRAFOĞLU

MİMAR Sinan'ı tanıyanlar, eserlerini tekrara düşmemeye önem verdiğini bilirler. Bu açıdan Mimar Sinan, mimaride değişimin öncüsü olarak da tanınıyor. İşte Edirnekapı Surları'ndaki İvaz Efendi Camii de buna en güzel örnek. Her zaman yenilik arayışında olan büyük mimar, bu caminin yapımında farklı bir üslup denedi. İvaz Efendi Camii, Edirnekapı ile Ayvasaray arasında yer alıyor. Caminin dikkat çeken bir özelliği ise sağda ve solda ikiye adet olmak üzere dört kapıdan girişi bulunması. İvaz Efendi Camii'ni yaptırın ve 1586'da vefat eden Kazasker İvaz Efendi ise kible duvarı önündeki hazireye defnedildi.

YENİ ÜSLUP DENEYİ

Mimar Sinan'ın yeni bir üslup denediği camide dikkat çeken diğer özellikler ise şöyle:

- Son cemaat yeri yok. Ancak minarenin kürsü kısmındaki oyulmuş mihrap nişi, sağdaki sundurmanın son cemaat yeri olarak kullanıldığını gösteriyor.



- Tek kubbeli, kesme taş yapı büyükçe bir mimari yapı olan camide, ince ahşap direklere dayanan sundurma bulunuyor.
- Minare, kible duvarının köşesine ayrı bir yapı olarak eklenmiş.
- Şadırvan avlusu ve şadırvanı yok.

- Cami, kesme taş ve tuğladan karma malzeme ile yapılmış. Bazı yerlerde ve mihrap çıkıntısında sadece taş kullanılmış.
- Pencere söveleri, küfeki taşından.
- Caminin en şaşırtıcı özelliği ise giriş cephesi.

İYİ SÜRÜCÜ, SİGORTASIZ YOLA ÇIKMAZ!

TRAFİKTE MAZERET YOK



Ne kadar dikkatli ve iyi bir sürücü olursanız olun, bazen kazalar kaçınılmaz olur. Taşkın sigortalı olması taşıt sahiplerinin ve sürücülerin önemli desteğidir.

Trafik kazalarıyla ilgili başlıca beş çeşit sigorta vardır:

- Yasa gereği Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk Sigortası
- Taşıt sahibinin isteğine bağlı Kasko Sigorta
- İhtiyari Mali Mesuliyet (artan sorumluluk) Sigortası
- Ferdî Kaza Koltuk Sigortası
- Otobüs Zorunlu Koltuk Ferdî Kaza Sigortası

Siz de sigortanızı yaptırın, trafikte uğrayabileceğiniz kayıpları en az indirin.



ito.org.tr | 444 0 486

f t i n s i g /itokurumsal

Sizin ve başkalarının yaşamı size emanet...



İSTANBUL TİCARİET

Elektrikli araçlar 'ticari uçuşa' geçiyor

CANAN BİLGİN

Havacılık endüstrisinin dev oyuncuları, teknoloji şirketleri ve startuplar, geliştirdikleri elektrikli hava araçları ile ticari uçuşlara hazırlanıyor. CNN International'da yayınlanan habere göre, küçük ölçekli elektrikli araçlar, ticari uçuşlar için daha elverişli. Daha uzun mesafeli ve ağır hava taşıtları için ise hibrit çözümler gerekiyor. İşte elektrikli hava araçlarında en umut verici girişimlerden bazıları...



Şehir ulaşımına alternatif

Havacılık endüstrisinin dev şirketlerinden Airbus'un Silikon Vadisi'nde geliştirdiği Vahana, pilotsuz bir elektrikli hava aracı. Şehir sınırları içinde kargo ve bir yolcu taşımak için tasarlandı.

Tamamen otonom ve elektrikli motorlarla çalışan Vahana'da yolcu modülü, her birinde dört motor bulunan iki kanat arasında yerleştirilmiş. Dikey kalkış ve iniş özellikleriyle şehir ulaşımında alternatif olabileceği belirtiliyor. Vahana ekibi, uçuş testine hazır olduklarını açıkladı.



Tek şarjla 960 kilometre

İsraili startup Eviation Aircraft, 9 yolcu kapasiteli, otomatik pilotlu, tek şarjla 960 kilometre menzile sahip elektrikli uçağıyla sektöre katıldı. Kısa menzilli bölgesel pazara yoğunlaşan şirket, küçük havaalanlarını kullanacak.

Şirketin CEO'su Ömer Bar-Yohay, kısa mesafeli yolcuların otomobille yapıldığını hatırlatarak, "Şu an ticari olarak uçmak verimli değil. Biz de bunu değiştirmek için sektördeyiz. Çok büyük fırsatlar var" dedi.



İlk uçuş bu yıl

NASA da, 14 elektrikli motoru ile enerjiyi etkili şekilde kullanan, çevrede gürültü ve kirlilik oluşturmayan X-57 uçağıyla pazara dahil oldu. Uçak, yüksek hızda seyrederken yüzde 500 verimlilik artışı sağlamak üzere tasarlanmış. X-57'nin 2018 başında uçuşması bekleniyor.

Maliyeti 129 bin 800 dolar

Slovenya firması Pipistrel Aircraft'ın iki kişilik elektrikli uçağı Alpha Electro, üretim aşamasına geldi. Siemens tarafından geliştirilen 60 kilovattlık bir elektrik motoruyla güçlendirilen Alpha Electro, yaklaşık bir saat havada kalabiliyor. Maliyeti 129 bin 800 dolar olan uçağıncı pilleri cep telefonu ile aynı şekilde şarj edilebiliyor.



Taksilere rakip olacak

Airbus'un üzerinde çalıştığı bir başka fütüristik konsept de, bu yıl ilk uçuşa programlanan elektrikli hava taksi CityAirbus. Pilotsuz, dikey olarak iniş-kalkış yapabilen araç, 4 yolcu taşıyabilecek. Saatte 128 km gidebilen hava taksinin kentsel kullanım için ideal olduğu, işletme masrafları açısından da geleneksel taksii ile rekabet edebileceği belirtildi.



Tercihli yerel hava limanları

Hibrit elektrik konseptli uçaklar üzerinde çalışan Seattle merkezli startup Zunum Aero'nun en büyük destekçilerinden biri, havacılık devi Boeing. Zunum, elektrikli uçaklarıyla binlerce kişiyi daha ekonomik koşullarda uluslararası havalimanlarından ziyade yerel hava alanlarına taşımayı vaat ediyor.

Şirket, ilk konsept uçağıyla 12 yolcu taşıyabilecek. Uçağın menzili bin 120 kilometreden fazla, ancak zamanla ölçeklendirilebilir şekilde tasarlandı. Hedef, giderek daha büyük ve daha uzun menzilli bir uçak ailesi geliştirmek. Zunum, hibrit teknolojiyle başlasa da tamamen elektrikli itme sistemine sorunsuz geçiş yapabileceği belirtiliyor. Zunum, ilk elektrikli hibrit ticari yolcu uçağı için 2022'yi planlıyor.

Burada üyelerimizin her sorusuna cevap var!

İTO BİLGİLENDİRME MERKEZİ



Yerli ve yabancı yatırımcı için;

Yatırım teşvikleri

Yabancı sermaye işlemleri

İstihdam teşvikleri

KOSGEB destekleri

AR-GE teşvikleri

Oda hizmetleri

Ruhsat

Vergi

Dış ticaret

Şimdi şirketinizin mevzuat ile ilgili ihtiyaç duyduğu tüm bilgilere, İTO Bilgilendirme Merkezi'nden ulaşabilir, uzmanından yüz yüze doğru bilgilendirme ve yönlendirme alabilirsiniz. Çünkü ticaretteki en yakın çözüm ortağınız biziz!

itobilgi@ito.org.tr

Tel: 0 (212) 455 47 50 (pbx) Faks: 0 (212) 455 47 70

f t i p y /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



İSTANBUL
TİCARİET
ODASI 1882