



İSTANBUL'UN 2018 HEDEFİ 1 milyon yeni istihdam

Anadolu Ajansı'nın (AA) 'iş dünyası söyleşileri'ne konuk olan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, ekonomideki güncel gelişmeleri değerlendirdi:

- ✓ İTO, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın 'artı 1 istihdam' seferberliğiyle geçen yıl 500 bin ek istihdam sağladı. Artı 2 istihdam ile şimdi 1 milyonu neden aşmayalım?
- ✓ Türkiye ekonomisinin 2018 büyümesi hareketli olacak. KGF kredileri, istihdam teşviki, küresel büyüme hızlanma, ihracattaki artış... 2018 tam bir yatırım yılı...
- ✓ Zeytin Dalı Harekatı'nda, özellikle döviz kurları ve borsada birilerinin beklediği gibi bir hareket yaşanmadı ve ekonomi kontrol altında tutuldu.
- ✓ 2018 ve sonrasında büyümede çift hanelere geleceğimizi söylersek çok da abartılı konuşmuş olmayız. Herkes büyük bir azimle iş başında. ■ 7'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

145 BİN TIRAJ

5 ŞUBAT 2018 YIL: 60 SAYI: 2995

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Yan sanayi cephede de kendini kanıtladı

Yeni ATAK, HÜRKUŞ ve ANKA'lar
Türk Havacılık ve Uzay Sanayii AŞ (TUSAŞ/TAI), yaptığı teslimatlarla Türkiye'nin hava filosunu güçlendiriyor. TUSAŞ, T129 ATAK Taarruz ve Taktik Kesif Helikopteri, ANKA İnsansız Hava Aracı ve Yeni Nesil Temel Eğitim Uçağı HÜRKUŞ projelerinde teslimat sayılarını ve üretim düzeylerini artırdı.



Afrin'de Zeytin Dalı Harekatı'nı gerçekleştiren Mehmetçik, artık Türk yan sanayinin ürettiği mühimmat ve silahı kullanıyor. Yerli üretimde, İTO Türk Yan Sanayi Borsası üyeleri ile TSK yetkililerini buluşturan 'Malzeme Yerlileştirme Sergileri', dönüm noktası oldu.



Kritik teknolojilerde tercih İstanbul

İTO TYSB Tedarikçi Günleri sayesinde savunma sanayinin, kritik teknolojili ürün ve anahtar teslim üretimde tercihi İstanbul oldu.

- İTO, 2003'te TAI-TUSAŞ Tedarikçi Günleri düzenledi.
- 2008'de ASELSAN Tedarikçi Günleri.
- 2013'te ROKETSAN Tedarikçi Günleri ile başlayan işbirlikleri süreklilik kazandı.
- 2017'de savunma, ulaştırma, havacılık ve perakende sektörleri için başlatıldığı yerleştirme seferberliği ile ithalatın en aşgari düzeye inmesini hedefledi.

1974'TEN BERİ

Kıbrıs Barış Harekatı nedeniyle Türkiye'ye uygulanan silah ambargosu, ulusal savunma sanayinin önemini anlaşılmaması sağladı. Afrin'deki Zeytin Dalı Harekatı'nda kullanılan mühimmatın yüzde 70 ile 75 oranında yerli ve milli olması, Türkiye'nin savunmada kat ettiği mesafeyi gösterdi.

İTO'NUN ÖNCÜLÜĞÜNDE

Milli savunma sanayinin gelişmesine büyük önem veren İTO, bünyesindeki Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB) üyeleri ile TSK yetkililerini buluşturuyor. TYSB veri tabanındaki 3 bin 500 üye arasında seçilen yan sanayiciler ana sanayicilerle ortak projelere imza atıyor. **Soyhan Alpaslan ■ 9'da**

Köye göre yatırım modeli geliyor ■ 14'te

KISA İLANLARINIZI GAZETEMİZDE ÜCRETSİZ YAYINLIYORUZ

Ayrıntılı bilgi
sayfa 11'de

yahya.gul@ito.org.tr



TİCARET SAVAŞINDA

En fazla kim kaybeder?

Ticari yaptırımlar nedeniyle Washington ile Pekin arasındaki ekonomik gerginlik tırmanırken, Çin'den dünyaya yayılan ABD'li dev markalar bu ticaret savaşının tam ortasında. Çünkü Çin, Boeing'in en büyük alıcısı ve ABD'nin yetiştirdiği soya fasulyesinin de en büyük müşterisi. Apple satışlarının yüzde 7'si Çin'de gerçekleştiriliyor. **Canan Bilgin ■ 13'te**

Döviz kredisine SINIRLAMA

Reel sektörün döviz kredileri kullanımına ilişkin yeni düzenlemeler yapıldı.

- Döviz geliri bulunmayan reel sektör firmaları, yurtiçinden ve yurtdışından döviz kredisi temin edemeyecek.
- 15 milyon doların altında kredi kullanan reel sektör firmalarının yeni döviz kredisi kullanımı sınırlandı.
- 2 Mayıs'tan önce kullanılmış döviz kredileri, döviz cinsinden yenilenemeyecek.
- 15 milyon dolardan fazla döviz kredisi borcu bulunan firmalar için veri tabanı ve düzenleme çalışmaları hazırlanıyor. **Dr. Can Gürleşli ■ 11'de**

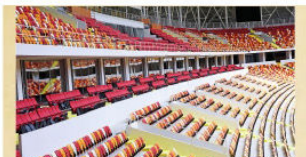
Kooperatiflerde ortak dışı işlemlerde vergilendirme

Dr. Veysel Seviş ■ 12'de

2023'e 5 kala 8 mega proje



Cumhuriyet'in 100'üncü yılı yaklaşırken, Türkiye mega yatırım atajına kalktı. Tükrasat 6A uydusu 2020'de tamamlandığında Türkiye atajı uyduları üreten ülkeler ligine girecek. 2021'de ticari satışı başlanacak ilk yerli otomobilin yanı sıra 6 mega projenin de inşaatı sürüyor. Mega proje heyecanı, 29 Ekim'de hizmete girecek İstanbul Yeni Havalimanı ve metro konforundaki banliyö hattı ile doruğa ulaşacak. **Adem Orhun ■ 8'de**



Maçta koltuktan yemek siparişi

Önümüzdeki sezon, maç izlediklerimiz stadların VIP koltuklarından yemek siparişi de mümkün olacak. **Ceyhan Kuburlu ■ 18'de**

11 girişimci BTM ile sahnede

Startup üniversitesi gibi çalışan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) Hızlandırma Kampı'ndan mezun olan 11 ekip; projelerini, iş planlarını ve beklentilerini yatırımcılarla paylaştı. BTM Sahne'ye çıkan 11 girişimci proje... ■ 10'da

KDV'de yeni uygulama ■ 12

İflas erteleme kaldırılıyor ■ 2

KOBİ'ye büyük destek ■ 6'da

İtibarsız 'neo-liberal'lere veda zamanı

Bugün, ABD başta olmak üzere, dünyanın önde gelen pek çok ekonomisi eğer pek çok makroekonomik sorunla, pek çok yapısal meseleyle, bankacılık sektörlerinin ağır travmalarıyla boğuşmalarının, en az 10 yıldır sosyo-ekonomik bedel ödemelerinin en ağır sorumluluğu; Soğuk Savaş döneminin bitimiyle sahne alan 'neo-liberal' kanadın ve temsilcilerinin dünya ekonomisine pohpohlayarak pazarladıkları, adeta empoze ettikleri 'abartılmış' piyasa ekonomisi modelidir. Bu model, finansal sistemle reel sektör arasındaki 'karlılık' dengesini neredeyse 7'ye 1 boyutunda tahrip etmesi yetmezmiş gibi; daha da vahim olan yönüyle, önde gelen ekonomilerde 'imalat sanayi'nden çekilmeyi, hizmetler sektörüne ağırlık verilmesini bile tavsiye edebilmektedir. Uluslararası Para Fonu'nun ana omurgasına, beynine de hakim olan bu anlayışın dayattığı programlar ise, Latin Amerika başta olmak üzere, pek çok ülkeyi daha da büyük bir felakete sürükledi.

Türkiye, neo-liberal politikaların sakat, tehlikeli yönlerini tespit ederek, kendine 2007'den itibaren kamunun



PLATFORM
Prof. Dr. Kerem ALKIN

'denetleyici-düzenleyici' rolünü yeniden güçlendiren yeni bir rota oluşturdu. Bu yeni rota sayesinde, 2008 küresel finans krizinde IMF ile yeniden masaya oturmadan, küresel finans krizinin etkilerini yönettiği gibi; artık IMF'in kaynak talep ettiği bir ekonomiye kavuştu.

Bugün, Türkiye ekonomisi, reel sektörün finansmanına yönelik KGF gibi yeni modeller oluşturuyor ise, küresel finans krizinde 6 mega projeye imza atabiliyor ise terör odaklarına içeride ve dışarıda tarihi bir bedel ödettiği ise, savunma alanında tarihi bir 'yerli-milli' atılımı yürütüyor ise; ana gerekçesi 'İtibarsız' neo-liberal politikaları 10 yıl önce arkamızda bırakmış olmamızdır. Bu nedenle, Türkiye'nin ekonomik bağımsızlığı adına büyük mesafe kat ettiğimiz bu

dönemde, 'İtibarsız' neo-liberallerin hezeyanlarına, yaygaralarına hala kulak verenlere 'veda edin' çağrısında bulunuyorum.

Türkiye ekonomisine yönelik 'alçaklık' düzeyindeki yorum ve algı operasyonlarına inat, Türk iş dünyası ve hane halkı Türkiye ekonomisine yönelik inancını güçlü bir şekilde ortaya koyuyor.

'Ekonominin yansı psikolojidi' gerçeğinden hareketle, bir şirketin 26 ilde 1508 katılımcı gerçekleştirdiği çalışma, Türk halkının yüzde 32,7'sinin 2023'te Türkiye'nin dünyanın en güçlü 10 ülkesinden birisi olacağına, yüzde 25,3'ü bölgesinin ve İslam dünyasının en güçlü devleti olacağına inandığını gösteriyor. Halkımızın yüzde 28,5'i ise Türkiye'nin 2023'te dünyanın en büyük 16. ekonomisi olarak yoluna devam edeceğini beklediğini ifade etmekte. 'Türkiye bugünden daha kötü olur' diyenlerin oranı sadece yüzde 1,1.

Reel sektör, yurtdışı ekonomi aktörleri, hatta yabancı sermaye Zeytin Dalı Harekati'nin gerekliliğini ve Ordumuzun başarısına olan inançlarını çok net ortaya koyarken; artık, 'neo-liberal' görüşü toprağa gömmek zamanıdır.

Küresel savaşın adı 'Rezerv Para'

Kapitalizmin ana felsefesini oluşturan merkantilizm, emperyalizmin, sömürgeciliğin 'parasal' yönünü de ihmal etmemiştir. Salt askeri ve siyasi değil, ekonomik 'imparatorluklar' da güçlü para gerektirir. 15. yüzyılda Portekiz ile başlayan, 1530'da İspanya'ya, 1640'da Hollanda'ya, 1720'de Fransa'ya, 1815'te ise İngiltere'ye geçen 'rezerv para imparatorluğu' süreci, İngiliz Sterlini'nin tahtına 1925'ten itibaren göz diken ABD Doları'nın, 1944'te

Bretton Woods uluslararası para sistemi ile 'kapitalizmin yeni gözdesi' olmasıyla yeni bir aşamaya geçmiştir.

Türkiye, Fırat Kalkanı ve Zeytin Dalı harekâtlarını, tam da, '2. Soğuk Savaş' döneminin eşliğinde, '2. Bretton Woods' para sistemi kapışmasının tırmadığı bir dönemde gerçekleştiriyor. Türkiye'nin siyasi, askeri ve diplomatik başarısının yanı sıra, Rusya, Hindistan, Çin, Güney Kore, Endonezya, Meksika, Brezilya gibi ekonomilerle, karşılıklı olarak

ülkelerin milli paraları ile ticaretin hızlandırması ve küresel ticaretin 'dolar' ve 'euro' dışı milli paralarla gerçekleşme oranının yükselmesi; kapitalizm ve 'rezerv para imparatorluğu' açısından büyük deprem anlamına gelecek. Bu nedenle, Türkiye'nin sınırlarına ve bölgesine huzur, barış, siyasi ve ekonomik istikrar getirmeyi hedefleyen güvenli operasyonları, küresel ticaret düzeninde de önlenemez bir dönüşümü tetikleyecek.

İflas ertelemeye 23 ay sınırı

Hükümet, yatırım ortamını iyileştirecek yeni eylem planına hazırlanıyor. Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ, reform paketinde icra-ıflas sürecinin yerini 23 ay ile sınırlı kurtarma uygulamasının alacağını açıkladı.

BAŞBAKAN Yardımcısı Recep Akdağ, yatırım ortamının iyileştirilmesine yönelik 93 maddeden oluşan reform paketini TBMM'ye sevk edeceklerini söyledi. Akdağ, yatırım ortamını iyileştirmek amacıyla hazırlanan reform paketini, Çankaya Köşkü'nde basın toplantısıyla açıkladı.

Bakan Akdağ, eylem planını sekiz bakan, ilgili bakanlıklar ve TOBB ile diğer özel sektör kuruluşlarının katılımıyla beş ayda hazırladıklarını belirtti. Akdağ, sunuları söyledi: "93 maddeden oluşan reform paketinin, kanunlar kısmını tamamlayarak TBMM'ye sevk etme aşamasına getirdik. 93 maddenin 65'i özellikle İcra ve İflas Kanunu ile ayrıca Tebligat Kanunu'ndaki düzenlemeleri içeriyor. 28 maddede ise çeşitli kanunlarda düzenlemeler getiriyor."

YENİ KURTARMA ANLAŞMASI

En önemli adımlardan birini de 'icra-ıflas' uygulamalarında atıklarına işaret eden Akdağ, Adalet Bakanlığı'nın bu konu üzerinde uzun süreden beri çalıştığını aktardı. Akdağ, şöyle konuştu: "Uygulamada zaman zaman kötü kullanımları da açık olduğu anlaşılan iflas ertelemeyi kaldırıyoruz. İflas erteleme ile konkordatonun iyi yönlerini alıp güzel bir reform hazırladık. Dünyadaki en iyi örnekleri inceleyerek yeni bir kurtarma anlaşması sistemi geliştirdik. İflas erteleme döneminde 6-7 seneye kadar süren süreci, yeni düzenleme ile beraber azami 23 ay ile sınırlıyoruz. Şirketlerin tasfiyesinden ziyade, öncelikle ticari hayatlarına devamlarını esas aldık. Alacakları, sürece etkin olarak dahil ettik."



Tek işleme şirket kurulacak

Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ, reform paketinde Türkiye'deki yatırımcıların işini kolaylaştırmanın yanı sıra yabancı yatırımcılar için de daha cazip bir ortam oluşturmayı öngördüklerini belirtti.

Reform paketindeki bazı düzenlemeler şöyle:

- İflas Ertelme Kurumu tamamen yürürlükten kaldırılıyor, konkordato revize edilecek bir Kurtarma Anlaşması Kurumu oluşturuluyor.
- Şirket kuruluşu 7 işlemde 1 işleme incek, kuruluş aşamasındaki yüzde 25'lik sermaye blokajı şartı kaldırılacak.
- İnşaat izinleri sürecinde işlem sayısı 12'den 5'e, inşaat ruhsatındaki imza sayısı 18'den 1'e düşecek.

İTO altyapısını hazırladı, işlem yapmaya hazır

PartnerPlusBenefit

Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalarla sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor. PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülebilecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bilet veya uçuş sınıfı yükseltme olanaklarının yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip oluyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanısıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabilir. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürülebilir ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmaların ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorsunuz.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilebilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'1 Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'1 aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak istersiniz. Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül biletleri
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Koltuk rezervasyonu
WorldShop ödül ürünleri
Hediye dünyası
TAV Passport Kart

Dış ticarette son durum

Türkiye İstatistik Kurumu, 31 Ocak 2018 günü, Aralık 2017 dış ticaret istatistiklerini yayınladı. Bu veriler, ülkemizin dış ticarettaki performansını açıkça bize gösteren önemli detaylar içeriyor. Öyle ki, gerek rakamsal gerekse oransal değişim çok önemli olmakla beraber, özellikle dış ticaret açığı ve ihracatın ithalatı karşılama oranı ile ilgili değişim son derece dikkat etmemiz gereken bir husustur. Açık artıktık, ihracat ithalatı karşılayamadıkça kurların yukarı gitme riski de artar.



Hikmet BAYDAR

Geçtiğimiz dönemlerde ihracatı ikame edecek ürünlerin üretilmesi için bir dizi teşvik açıklandı. Bu konuda ciddi destekler ifade edildi. Ancak yatırım ve üretim maalesef kısa vadede gerçekleştirilecek bir konu değil. O yüzden, özellikle büyük sanayi yatırımları yıllar sürüyor, verilen teşviğin ekonomiye etkisi uzun vadede netleşebiliyor. Burada değinmemizin nedeni aşğıda detaylı açıklayacağımız gibi dış ticaret dengesinde bozulma olmasından teşviklerin bir işe yaramadığı anlamının acelece çıkarılmasını istememizdedir.

Son veriler Aralık 2017'ye ait olduğu için yıllık bazda değerlendirilmeye de olanak tanıyor. İhracat, 2017 Aralık ayında, 2016'nın aynı ayına göre yüzde 8,6 artarak 13 milyar 878 milyon dolar, ithalat yüzde 25,4 artarak 23 milyar 84 milyon dolar olarak gerçekleşti. Aralık ayında dış ticaret açığı yüzde 63,5 artarak 9 milyar 206 milyona yükseldi. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2016 Aralık ayında yüzde 69,4 iken, 2017 Aralık ayında yüzde 60,1'e düştü.

10 milyar dolar açık var. İhracat yetiştiriyor. Aradaki fark ilk etapta iç talebe ürettiği desteklemek amacıyla yapılan alımlardan kaynaklanıyor gibi yorumlanabilir. Ama Güneydoğu'da ve birçok yerde yapılan sınır ötesi satışın ne kadar resmi? Bence ciddi veri eksikliği var. Dışarı satışın önemli bir bölümü resmi olmayabilir. Kaldı ki, Laleli ve Aksaray / İstanbul çevresinde yabancılarla yapılan peşin satışların hangisine fatura vb evrak veriliyor? Bu satışlar dövizle yapılıyor. Kısacası kayıt dışılığın üzerine gidilemezse bu veriler daha çok görürüz. Bu kadar büyük miktarda cari açık gerçekten olsaydı döviz

tutmak mümkün olamazdı. Kaldı ki, dövizli tutmak için herhangi bir politika da yok. Kurlar adeta veri olarak alınıyor. Oysa birçok veriyi bozan sebep olarak nedense algılanmıyor.

Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış seriyeye göre; 2017 Aralık ayında bir önceki aya göre ihracat yüzde 1, ithalat yüzde 12,2 arttı. Takvim etkilerinden arındırılmış seriyeye göre ise 2017 Aralık ayında önceki yıl aynı ayına göre ihracat yüzde 11,8, ithalat yüzde 29,6 arttı. Yani döviz sebebi 3,60'lardan 4,3480'lere kadar yükseldiği halde ihracatta bir şey yapamamışız ama ithalat almış başını gitmiş. Bu pek inandırıcı gelmiyor. Şimdi Maliye kayıt dışı yabancıya satışların üzerine ciddi şekilde gitmeli. Özellikle Güneydoğu ve İstanbul Aksaray ve Laleli bölgesinde. O zaman veriler daha anlamlı olacak.

Eğer yukarıdaki veriler yüzde 100 resmi çalışan bir ekonomide olsaydı, dövizde yeni bir krizden döğmesine basılmış olurdu. Üzülümüzün nokta, bu verileri yüzde 100 resmi çalışan bir ekonominin verileri sanıp ülkemizin riskli kategorisine sokarak uzun vadeli yatırımın önünü kesmek için kullanılabilecekleri noktasıdır.

Okullarda 'dürüstlük kafeler' var

Eğitimde zorlandığımız bir dönemi yaşıyoruz; sistemsel sorunlar var. Mevcut sistem, yeni neslin dünyayı kavrama hızını besleyecek, işleyiş biçimine adapte edecek enstrümanlara sahip değil maalesef. Buna karşın, eğitim sisteminin 'değişim'in hızına adaptasyonu üzerine hummalı şekilde çalışılıyor.



Salih
KESKİN
www.zincir.org.tr

Sosyal inovasyoncular da boş durmuyor: Değişimin yozlaştırıcı ve bozucu etkisini azaltmak için projeler geliştiriyor. Sosyal inovasyon, sürdürülebilir bir yaşam için var olan toplumsal sorunlara yenilikçi çözümler üretmek ve bunları hayata geçirmek anlamına geliyor. Sosyal inovasyon için topluma değer katacak yeni fikirlerin hayata geçmiş hali de denilebilir.

İlerlemiş ülkeler, bu konuda çalışma yapıyor. Her şey geliştiği ve değiştiği sorunlar da o ölçüde kompleks hale geliyor. Kompleks sorunlar için de sofistike cevaplara ihtiyaç var.

Endonezya, genç insanların, dünyanın değer çözümleri karşısında yozlaşmalarını, kendilerini korumaları için geliştirdiği bir sosyal inovasyon örneğini hayata geçirdi: 'Dürüstlük kafeler.' Takımadalarında (10 bine yakın) dürüstlük kafe ve yerel mahalle okullarında ise 'dürüstlük kantinleri' açıldı.

Dürüstlük kantinlerinde yazarkasa yok. Para alan biri yok. Öğrenciler raflardan alacağını alır, açık bir kutunun içine ödemeyi yapar, başka bir kutunun içinden ise para üstünü alırlar. Her şey öğrencinin inisiyatifine bırakılmış.

Kafelerin aylık kâr oranlarına bakıldığında, işleyişin sağlıklı olduğu ve şaşırtıcı şekilde her defasında kasanın fazla verdiği görülmüş.

'Dürüstlük kafeler,' model alınması gereken bir uygulama gibi gözüküyor. Sabah 6.00'da açılıp, akşam 18.00'de kapanan kafelerde, duvara asılı ilginç bir cümle yazılı: "Bu dükkân, dürüst olmayanlar için önemsizdir."

Endonezya'da başlayan uygulama ile amaçlanan şu: Endonezyalıların, ilerideki hayatlarında karşılabilecekleri hatalı uygulamalara kapılmalarına engel olmak, doğruluk alışkanlığı edindirmek.

Dürüstlüğü erdem olduğu ve bunun pratik projelerle bir şekilde hayata geçirilmesi, toplum için önemli bir aşama gibi gözüküyor.

Bu açıdan bakıldığında, acaba dürüstlük kafeler, yolsuzlukla mücadelede önleyici bir tedbir olabilir mi?

Veya okul kantinlerimizde bu projeyi hayata geçirsek, sokaklarımızda bu kafelerden aşcak, gençlerimizin hayata bakışlarında farkındalık oluşur muydu?

Felsefede erdemin iki kaynağı olduğu biliniyor: Ethos ve Mithos. Ethos, iyi alışkanlıklar, Mithos ise masallar, yani hayalleri ifade ediyor. Bizler gençlerimizde erdemi güçlendirmek istiyorsak, onlarda önce iyi alışkanlıklar ortaya çıkaracak eylemleri geliştirmeliyiz.

Sonuç olarak, bilişim dünyasının ilerleyişi, bizim bildiğimiz anlamda mahremiyeti sona erdirmiş bulunuyor. Teknolojinin bu derece ilerlediği bir dünyada daha fazla bağlantılı ve daha fazla ortada olacağımız kesin.

Milli Eğitim Bakanlığı için önemli bir sosyal inovasyon olan, 'dürüstlük kantinleri'ni hayata geçirerek başlatabiliriz, işe. Gençler açısından her şeyin maddiyat gibi algılandığı, başarının sadece maddi parametrelerle ölçüldüğü günümüzde, kaybolan erdemin oluşmasına katkı sağlayacak iyi bir uygulama dürüstlük kafeler.



Kasa hiç eksiye düşmüyor

Türkiye'de bu proje Eskişehir Mihalgaçlı Ortaokulu'nda birkaç yıl önce hayata geçirildi. Haftada iki gün uygulama ile başlayan 'dürüstlük kantini'nde kasada görevli yok. Öğrenciler istedikleri ürünü alıp ücretini kasaya kendileri bırakıyor, para üstünü

de kendileri alıyorlar. Okul müdürü ve öğretmenler; çocuklara adalet, dürüstlük ve güven duygusu aşılamak için projenin çok başarılı olduğunu belirtiyor. Kasa da hiçbir zaman eksiye düşmüyor. Proje sorumlusu Seyhan Doğan,

'dürüstlük kantini'ni şöyle anlatıyor: "Öğrenciler, kendi kendilerini kontrol ediyorlar. 'Senin aldığın şey 50 kuruş, paranın üstünü alır mısın' diyen bir kontrol mekanizması olan arkadaşı var yanında. Kasamız fazla veriyor. Bu çok önemli.

Belki öğrencilerimizin yanlış hesaplamaları yüzünden kasa eksiğe verebilir diye düşünürken, sürekli artışı gördük. Bu değeri koruyan ve bu ahlakla yetişip büyüyen çocuklar ileride ülkemiz için çok faydalı olacak, buna inanıyorum."

%15
FİYAT AVANTAJI

143 SEÇKİN AİLE YENİ KOMŞULARINI BEKLİYOR

ÇENGELKÖY PARK EVLERİ'NDE YAŞAM BAŞLADI.

64.000 M² İÇİNDE BAHÇE DUBLEKS, ÜST DUBLEKS, VİLLA VE REZİDANSLARLA TAŞINMAYA HAZIR
SEÇKİN BİR YAŞAM SİZİ BEKLİYOR. İSTANBUL'UN BU EŞSİZ BÖLGESİNDE
%15 FİYAT AVANTAJIYLA PAHA BİÇİLEMEZ BİR HAYAT SUNUYOR.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

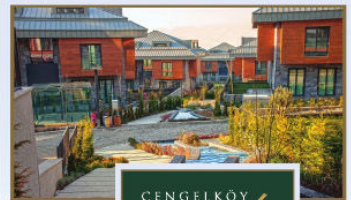
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNE ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda

<http://www.ito.org.tr/QR/nrc546aasdw.html>
adresini ziyaret etmeniz yeterli.



WILLIAM TURNER / DEMİRLAND

444 2 866

ÇENGELKÖY
park
EVLERİ

www.cengelkoypark.com

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Öncül Ar-Ge laboratuvarları desteği

TÜBİTAK, Türk bilim insanlarının araştırma niteliklerinin yükseltilmesi ve ülkemizin belirli bilim ve teknoloji alanlarında küresel çekim merkezi olmasının sağlanması amacıyla 1515 - TÜBİTAK Öncül Ar-Ge Laboratuvarları Destekleme Programı uyguluyor. Bilimsel ve teknolojik bilgi üreten, ulusal / uluslararası kuruluşların Türkiye'de kuracağı Ar-Ge laboratuvarlarının belirli giderleri, geri ödemesiz (hibe) olarak destekleniyor.



Ahmet KARATAŞ

Ülkemizde Ar-Ge laboratuvarı kurmayı amaçlayan ve alanında önde gelen teknolojiler oluşturan firmalar, Türkiye'deki sermaye şirketi şeklindeki yapılanmaları halinde başvuru yapılabiliyor. Kuruluş, tek başına veya yurtdışından / Türkiye'den ortak(lar)la da başvuru yapıyor.

Firmanın;
● Son 3 yıldaki ortalama Ar-Ge yoğunluğunun en az yüzde 1 ve
● Son 3 yıldaki net satış ortalamasının en az 2 milyar TL olması gerekiyor.

Hangi faaliyetler destek kapsamındadır?

Temel ve/veya uygulamalı araştırmaya dayanan aşağıdaki faaliyetler destekleniyor:

- Yeni bilgiler üretilmesi ve

uygulanması,
● Bilimsel yorumların yapılması,
● Güncel ve gelecekte karşılaşılabilecek muhtemel teknolojik ve bilimsel problemlerin çözümüne yönelik çalışmalar yapılması,
● Kavramsal doğrulama, yeni kuramsal çerçeveler oluşturulması.

Desteklenecek öncelikli alanlar hangileri?

Destek, Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu (BTYK) tarafından belirlenen aşağıdaki öncelikli alanları kapsıyor:

- Makine-imalat
- Otomotiv
- Bilgi ve iletişim teknolojileri
- Savunma
- Uçay
- Enerji
- Su
- Gıda
- Sağlık

Destek oranı ve miktarı ne kadar?

Destek oranı, Ar-Ge laboratuvarı bütçesinin yüzde 75'i. Destek miktarı ise bir takvim yılı içinde en fazla 10 milyon TL.

Destek süresi ne kadar?

Ar-Ge laboratuvarı destek süresi 5 yıl. Süre en fazla 5 yıl daha uzatılabilir.

Ar-Ge laboratuvarı bütçesindeki kalemler neler?

● Personel giderleri, destek kapsamına alınacak toplam personel sayısının en az yüzde 50'sinin Türk uyruklu olması ve en az üçte birinin doktoralı olması gerekiyor.

● Ortaklı başvuru olması durumunda, bu şartlar her ortak kurum / kuruluş için ayrıca aranıyor. Personelin aylık maliyetleri ve proje teşvik ikramiyesi personel giderleri kapsamında değerlendiriliyor.

● Danışmanlık giderleri
● Genel giderler
● Başvuru öncesi destek

Programa başvuru nasıl yapılıyor?

● Aday, ulusal / uluslararası kuruluş TÜBİTAK'a niyet beyanı (Ek 1) sunuyor.

● Niyet beyanı ve içeriği TÜBİTAK tarafından değerlendiriliyor.

● Niyet beyanı, TÜBİTAK tarafından uygun bulunan kuruluşların Türkiye'de kurmuş / kuracak sermaye şirketi şeklindeki yapılanmaları, Başvuru Formu'nu (Ek 2) doldurarak TÜBİTAK'a sunuluyor.

Programda son başvuru tarihi bulunmuyor.

Başvuru formu ve istenilen dokümanlar için: www.tubitak.gov.tr/1515

42 kentin kırsalına 252 milyon Euro



Toplam 42 kentin kırsalındaki girişimcilere yaklaşık 252 milyon Euro hibe verilecek. Destekler; süt, kırmızı et, kanatlı eti ve yumurta üreten tarımsal işletmeler ile bitkisel üretim yapıp paketlenen, arıcılık ve su ürünleri yetiştiriciliği yapmak isteyenleri kapsıyor. Desteklere, kırsal turizm faaliyetleri ile yenilenebilir enerji yatırımları da dahil.

GÖZDE YENİOVA

TARIM ve kırsal kalkınmayı desteklemek için 252 milyon Euro hibe desteği verilecek. Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu (TKDK) tarafından Avrupa Birliği Kırsal Kalkınma Programı IPARD-II'nin 3. Çağrı İlanı kapsamında kullanılacak bu hibenin tanıtımı yapıldı. Program, 2014 ile 2020 yıllarını kapsıyor.

GERİ ÖDEMESİZ DESTEK

Uygun harcamalar karşılığında sağlanacak bu mali desteğin kaynağı, Avrupa Birliği ve Türkiye Cumhuriyeti eş finansmanında oluşturulan IPARD Programı Fonu. Bu destek, kamu katkısı olarak adlandırılıyor. Katkı, program

çerçevesinde gerçekleştirilmiş yatırımlar için geri ödemesiz olarak kullanılacak. Çağrı ilanı kapsamında sadece Tarımsal İşletmelerin Fiziki Varlıklarına Yönelik Yatırımlar tedbir ile Çiftlik Faaliyetlerinin Çeşitlendirilmesi ve İş Geliştirme tedbir kapsamında başvurular kabul edilecek.

ÇEŞİTLEME VE GELİŞTİRME

Çiftlik Faaliyetlerinin Çeşitlendirilmesi ve İş Geliştirme programıyla ilgili başvurular, 12 Şubat 2018'den itibaren yatırımlar uygulanacağı ildeki TKDK il koordinatörlüklerinde kabul edilecek. Online proje başvuru sistemi ise 12 Mart 2018'de saat 21.00'da kapatılacak. Başvuruların son teslim tarihi de 15 Mart 2018

saat 18.00. Bu programda destek oranı yüzde 55 ile 65 arasında bulunuyor. Programın toplam bütçesi ise 87 milyon 239 bin 811 Euro.

FİZİKİ VARLIĞA YATIRIM

Tarımsal İşletmelerin Fiziki Varlıklarına Yönelik Yatırımlar programında ise başvurular, 1 Mart 2018'den itibaren yatırımın uygulanacağı ildeki TKDK il koordinatörlüklerinde kabul edilmeye başlanacak. Online proje başvuru sistemi 2 Nisan 2018 tarihi saat 21.00'da kapatılacak. Başvuruların son teslim tarihi de 5 Nisan 2018 saat 18.00. Programda destek oranı, yüzde 40 ile 70 arasında bulunuyor. Toplam bütçe ise 164 milyon 707 bin 348 Euro.

İSTANBUL TİCARET ODASI İLE İHRACATA DEVAM

ASD MARKET WEEK FUARI

29 TEMMUZ • 1 AĞUSTOS 2018
Las Vegas/ABD

Katılımcı

90 Ülkeden 2.700 Katılımcı Firma
● Doğu Asya
● Avrupa
● Güney Asya
● Güneydoğu Asya
● Güney Amerika
● Orta Amerika

Ziyaretçi

Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından
45.000 Ziyaretçi

Katılım Başvuru Bedeli

- M² fiyatı 1.200 ABD DOLARI'dır.
- Minimum stand alanı 9 m² dir.
- Katılım formu ile birlikte ilk ödemeye ilişkin üzerinde tarih ve saat olan banka dekontu Odamıza iletilmelidir.
- Ödemelerde tam firma ünvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemeler katılımı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarımız stand seçim hakkı tanınacaktır.

Sergilenecek Ürün Grupları

1. Doğa Sporü Malzemeleri
2. Elektronik Malzemeler
3. Ev Grubu
4. Güzellik ve Kozmetik
5. Hediyeelik Eşya
6. Moda Ürünleri
7. Oyuncak Ürünleri
8. Takı Aksesuarları

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhanım - İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
ABD DOLAR Hesap No: 606 35877
IBAN No: TR64 0060 7010 0000 6358 77
(Ödemelerde tam firma ünvanı ve "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" ibaresi yer almalıdır.)

İletişim:

Tel: 0212 455 61 18 - 455 61 10

Faks: 0212 520 15 26

GSM: 0533 959 30 57

E-posta: ayfay.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



İşte yatırım yapılacak iller

- Afyonkarahisar
- Ağrı
- Aksaray
- Amasya
- Ankara
- Ardahan
- Ardıçan
- Balıkesir
- Burdur
- Bursa
- Çanakkale
- Çankırı
- Çorum
- Denizli
- Diyarbakır
- Elazığ
- Erzurum
- Giresun
- Hatay
- Isparta
- Kahramanmaraş
- Karaman
- Kars
- Kastamonu
- Konya
- Kütahya
- Malatya
- Manisa
- Mardin
- Mersin
- Muş
- Nevşehir
- Ordu
- Samsun
- Sivas
- Şanlıurfa
- Tokat
- Trabzon
- Uşak
- Van
- Yozgat

YATIRIM SÜRESİ EN FAZLA 18 AY OLMALI

Çağrı ilanı kapsamında hazırlanacak başvurularda, yatırım süresi en fazla 18 ay olarak planlanmalı. Taksitlendirmenin nasıl yapılacağı ile ilgili bilgiler ise Başvuru Çağrı Rehberi'nde yer alıyor.



Bu sektörler destek kapsamında

Tarımsal İşletmelerin Fiziki Varlıklarına Yönelik Yatırımlar programı kapsamında desteklenen sektörler: Süt üreten tarımsal işletmeler, kırmızı et üreten tarımsal işletmeler, kanatlı eti üreten tarımsal işletmeler ve yumurta üreten tarımsal işletmeler. **Çiftlik Faaliyetlerinin Çeşitlendirilmesi ve İş Geliştirme** programı kapsamında desteklenen sektörler: Bitkisel üretim, çeşitlendirilmesi ve bitkisel ürünlerin işlenmesi ve paketlenmesi, arıcılık ve an ürünlerinin üretimi, işlenmesi ve paketlenmesi, zanaatkarlık ve katma değerli ürün işletmeleri, kırsal turizm ve rekreasyon faaliyetleri, su ürünleri yetiştiriciliği, makine parkları ve yenilenebilir enerji yatırımları.

Türkiye'yi ziyaret eden Filistin heyeti, İTO'da Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş ile buluştu. Kurtulmuş, bu davaya bağlılığı imani bir vecibe olarak gördüklerini söyledi.



Istanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran, İTO'daki buluşmada; Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş, AK Parti İstanbul Milletvekili Hasan Turan ve Filistin heyetini ağırladı.

BAKAN NUMAN KURTULMUŞ:

Filistin davası imani bir vecibe

TÜRKİYE Büyük Millet Meclisi (TBMM) ile Filistin Parlamentoları Arası Dostluk Grubu'nun davetisi olarak Türkiye'yi ziyaret eden Filistin heyeti için İstanbul Ticaret Odası (İTO) tarafından bir toplantı düzenlendi. Toplantıya katılan Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş, güçlü bir devlet haline dönüşmesi için bütün imkanlarıyla Filistin davasının yanında olduklarını vurguladı.

FİLİSTİN'İN YANINDAYIZ

Bakan Kurtulmuş, "Filistin davası etrafında oluşan bu sempatiyi siyasi anlamda sonuç alacak bir noktaya taşımamız ve Filistin'i güçlü bir devlet haline dönüştürmemiz lazım. Biz bütün imkanlarımız ile Filistin davasının

yanındayız. Bu davaya bağlılığımızı sadece siyasi bir fikir olarak değil, imani bir vecibe olarak görüyoruz" dedi.

SEMBOL İSMİN EŞİ

Filistinli esirlerin kısa sürede kurtarılmasını arzu ettiklerini dile getiren Bakan Kurtulmuş, heyette yer alan Fedva Berguti aracılığıyla İsrail hapishanelerinde tutuklu bulunan ve Filistin davasının sembol isimlerinden biri olan eş Mervan Berguti başta olmak üzere bütün esirleri özgür bir şekilde aralarında görmek istediklerini söyledi.

Filistin davasının Türk halkının zihinlerinde ve gönüllerinde daima var olduğunu belirten Bakan Kurtulmuş, şunları söyledi: "Birleşmiş Milletler'deki son

karardan sonra Filistin davasında yeni bir dönem başladı. İslam ülkelerinin bir araya geleceğini ve ABD'nin kararının tersine bir karara imza atacaklarını bundan 20 yıl evvel söyleseydiniz buna inanmazdık. İstanbul toplantısı bunun için tarihi öneme sahip ve İslam ülkeleri korkmadan böylesi tarihi bir karara imza attı. Bundan daha önemli olan da ikinci adım. İkinci adımda İslam İşbirliği Teşkilatı'nın kararı Birleşmiş Milletler'de de onaylanmış ve böylece ABD'nin kararı yok hükmünde ilca edildi. 'Dünya beşten büyük' diyorduk, bu ispat edilmiş oldu. Ancak işimiz bitmedi. Esas bundan sonra başlıyor."

Toplantıda AK Parti İstanbul Milletvekili Hasan Turan'ın yanı sıra İTO Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Soylu da yer aldı.

Oran'dan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'na ziyaret

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran'ı makamında ağırladı. Ziyarette, karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

Rifat Hisarcıklıoğlu
@RHisarciklioglu

Follow

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanımız Öztürk Oran'ı Birliğimizde ağırladık. @itokurumsal @ozturkorn



9:04 AM - 25 Jan 2018

28 Retweets 173 Likes

TOBB ve Öztürk Oran

3 28 173



Öztürk Oran @ozturkorn - Jan 25

Replying to @RHisarciklioglu @itokurumsal @TOBBiletisim Sn.Başkanım Bu gün zat-ı aliniz ziyaretimde göstermiş olduğunuz samimi yakın ilgi ve alakanz bizi ziyadesiyle memnun etti.Tekrar teşekkürler.

İTO Başkanı Oran'a tebrik ziyaretleri



Sağlık Bakanlığı İstanbul İl Sağlık Müdürü Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, İTO Başkanı Öztürk Oran'ı makamında ziyaret etti.



Kars'ın Selim ilçesi Belediye Başkanı Coşkun Altun, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran'ı ziyaret etti. Ziyarette Altun, yeni görevinde Oran'a başarılar dileyerek, "Göstermiş olduğunuz yakın ilgiden dolayı şükranlarımı sunuyorum" dedi.

Milliyetçi Hareket Partisi (MHP) İstanbul İl Başkanı Mehmet Bülent Karataş ve Yönetim Kurulu Üyeleri, İTO Başkanı Öztürk Oran'ı ziyaret etti.



Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükekşi, İTO Başkanı Öztürk Oran'ı makamında ziyaret ederek, hayırlı olsun temennisinde bulundu.



Saadet Partisi İstanbul İl Başkanı Abdullah Sevim, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran'ı ziyaret etti.

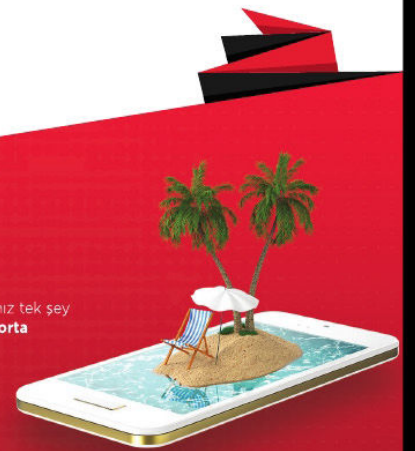
İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran, Anadolu Aslanları İşadamları Derneği (ASKON) Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Ali Cesur ve Yönetim Kurulu Üyeleri'ni İTO'da ağırladı.



HAYAT DAHA KOLAY!

Hayat aksiliklerle dolul
İssiz adaya bile düşseniz, yanınıza alacağınız tek şey
cep telefonunuz olabilir. Çünkü **Güneş Sigorta**
her aksilikte bir telefon uzağınızda.

Güneş Sigorta ile Hayat Daha Kolay!



GÜNEŞ SİGORTA

www.gunesligorta.com.tr
0850 222 1957

GunesSigorta GunesSigorta Gunes_Sigorta

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), birçok program ile proje ve üretim hedeflerini hayata geçirmek isteyenlere farklı kalemlerde maddi destek sağlıyor. İşin içine Ar-Ge ve yüksek teknoloji desteği de girince, ödenen meblağ milyonlara ulaşıyor.



İTO'da düzenlenen KOSGEB Destekleri Semineri'ne katılan işletmeciler ve girişimciler Meclis Salonu'nu doldurdu.

Büyük oynayan KOBİ'ye büyük destek

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), küçük ve orta ölçekli üyeleri ile girişimciler için KOSGEB Destekleri Bilgilendirme Semineri düzenledi. İTO Meclis Salonu'nun dolduğu seminerin açılış konuşmasını, Oda Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Uluç Hachasanoglu yaptı. Hachasanoglu, İstanbul'da birkaç ildeki KOSGEB müdürlüklerinin yanı sıra, İTO'nun Eminönü'ndeki merkez binasında da KOSGEB Temsilciliği olduğunu hatırladı. Seminerde, Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı'nın (KOSGEB) destek programlarını ise KOSGEB KOBİ Uzmanı Kerim Bilir aktardı.



KALİTE VE REKABET

Sunumunun başında, önce KOSGEB Genel Destek Programları'nı anlatan Bilir, bu programlarda KOBİ'lerin pazar paylarını artırmak amacıyla tanıtım ve pazarlama faaliyetlerinin geliştirilmesinin, kaliteli ve verimli mal/hizmet üretmesinin amaçlandığını söyledi. Bilir, çeşitli başlıklar altında verilen destek süresinin üç yıl olduğunu kaydetti.

İŞBİRLİĞİ-GÜÇBİRLİĞİ

Kerim Bilir, orta-yüksek ve yüksek teknoloji alanlarında hazırlanacak ortak imalata yönelik işbirliği-güçbirliği projelerini desteklemek için de özel bir program olduğunu söyledi. İşbirliği-Güçbirliği Destek Programı'nda, KOBİ'ler bir araya gelecek ortak

çözümler üretiyor. Proje süresi 6 ile 24 ay olan programda 12 ay kadar ek süre uygulanabiliyor. Destek üst limiti ise 300 bin TL. Bunun dışında 700 bin TL'ye kadar geri ödemeli destek sağlanabiliyor. Orta-yüksek ve yüksek teknoloji alanlarındaki ortak imalata yönelik projelerde geri ödemeli kısım 1 milyon 200 bin TL'ye ulaşabiliyor. Üstelik burada da Yerli Mali Belgesi yüzde 15 ek destek avantajı kazandırıyor.

TEKNOPAZAR İLE TANITIM

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın Teknopazar Destek Programı artık KOSGEB bünyesinde yürütülecek. Kerim Bilir'in verdiği bilgi göre Teknolojik Ürünlerin Tanıtım ve Pazarlanması Destek Programı'nda destek oranı yüzde 100. Süresi bir yıl olan programda, yurtdışındaki tanıtım ve pazarlama çalışmaları için 100 bin TL, yurtdışındaki için 50 bin TL'ye kadar destek sağlanıyor.

Bu desteklere; Ar-Ge, yenilik veya tasarım projesi kamu kaynaklarıyla desteklenerek başlanıyorsa tamamlanan projelerin sonucunda ortaya çıkan ürünler, patent belgesi ile koruma altına alınmış ürünler, Teknolojik Ürün (TÜR) Deneyim Belgesi almış ürünler başvurabiliyor.

KOSGEB Genel Destek Programları

● Yurt İçi Fuar Desteği	(45.000 TL)
● Yurt Dışı İş Gezisi Desteği	(20.000 TL)
● Tanıtım Desteği	(25.000 TL)
● Eşleştirme Desteği	(30.000 TL)
● Nitelikli Eleman İstihdam Desteği	(50.000 TL)
● Danışmanlık Desteği	(22.500 TL)
● Eğitim Desteği	(20.000 TL)
● Enerji Verimliliği Desteği	(75.000 TL)
● Tasarım Desteği	(22.500 TL)
● Sınai Mülkiyet Hakları Desteği	(30.000 TL)
● Belgelendirme Desteği	(30.000 TL)
● Test, Analiz ve Kalibrasyon Desteği	(30.000 TL)
● Bağımsız Denetim Desteği	(15.000 TL)
● Lojistik Desteği	(40.000 TL)
● Gönüllü Uzmanlık Desteği	(15.000 TL)



Teknolojik yatırıma 5 milyon TL

KOSGEB teknolojik ve stratejik ürünler için yeni destek programları başlattı. Teknoloji alanlarında Ar-Ge ve yenilik faaliyetleri sonucu ortaya çıkan yeni ürünleri ticarileştirmek

amacıyla KOBİ Teknoyatırım Destek Programı açıldı. Bu programda, uluslararası pazarlarda yer alarak teknolojik ürün ihracatını artırmak için işletmelerin

yapacakları teknolojik ürün yatırımları destekleniyor. Ayrıntıların KOSGEB'in sitesinde açıklandığı programda, yatırım projesi süresi en çok 36 ay. Destek üst limiti ise 5 milyon TL.

Yeni girişimciler

KOSGEB'in Girişimcilik Destek Programı dahilinde 'Yeni Girişimci Desteği' de yer alıyor. Bu programa Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi'ni tamamlayan girişimciler, kurdukları işletmeler ile işin içine Ar-Ge ve yüksek teknoloji desteği de girince, ödenen meblağ milyonlara ulaşıyor.

Yazılım ve Ofis Donanım Desteği (18 bin TL).
■ İşletme Giderleri Desteği (30 bin TL).
■ Sabit Yatırım Desteği (Geri Ödemeli 100 bin TL).
Yeni girişimciler için destek oranı birinci ve ikinci bölge için yüzde 60. Girişimcinin kadın, gazi, birinci derecede şehit yakını veya engelli olması halinde oran 20 puan artıyor.

Cari açığa karşı stratejik ürün

İthal bağımlılığı yüksek olan ara malların yurtdışında üretilmesinin teşvik edilmesi amacıyla Stratejik Ürün Destek Programı açıldı. Bu program ile KOBİ'lerin teknolojik üretim becerilerinin geliştirilmesi, KOBİ'lerle büyük işletmelerin birlikte hareket edebilme yeteneklerinin geliştirilmesi hedefleniyor. Program için

1 Ocak'ta başlayan başvurular, 31 Mart'a kadar devam edecek. Yılın ikinci çeyre dönemi ise 1 Temmuz'da başlayacak. Programda en az bir yıl önce kurulmuş KOBİ'nin, bir 'büyük işletme' ile işbirliği içinde başvuru yapması gerekiyor. En fazla 36 ay süre tanınan projeler için desteklerin toplam üst limiti 5 milyon TL.

Stratejik ürün destek alanları

■ Kimyasalların ve kimyasal ürünlerin imalatı
■ Temel eczacılık ürünleri ve eczacılığa ilişkin malzemeler
■ Diğer metalik olmayan mineral ürünlerin imalatı (savunma sanayi ile işbirliği yapılması halinde)
■ Motorlu kara taşıtı, treyler (römörk) ve yan treyler (yan römörk) imalatı

■ Silah ve mühimmat (cephane) imalatı
■ Bilgisayarların, elektronik ve optik ürünlerin imalatı
■ Elektrikli teçhizat imalatı
■ Başka yerde sınıflandırılmamış makine ve ekipman imalatı
■ Diğer ulaşım araçlarının imalatı (30.99 hariç)
■ Tıbbi ve dişilik ile ilgili araç ve gereçlerin imalatı

AR-GE, İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI	Destek Üst Limiti (TL)	Destek Oranı (%)
Ar-Ge ve İnovasyon Programı		
İşlik Desteği	İşliklerden bedel alınmaz	
Kira Desteği	30.000 (Teknopark içi), 24.000 (Teknopark Dışı)	75
Makine-Teçhizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği	150.000	75*
Makine-Teçhizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği (Geri Ödemeli)	300.000	
Personel Gideri Desteği	150.000	75
Başlangıç Sermayesi Desteği	20.000	100
Proje Geliştirme Desteği		
Proje Danışmanlık Desteği	25.000	
Eğitim Desteği	10.000	
Sınai ve Fikri Mülkiyet Hakları Desteği	20.000	
Proje Tanıtım Desteği	5.000	75
Yurtiçi - yurtdışı Kongre/Konferans/Fuar Ziyareti/ Teknolojik İşbirliği Ziyareti Desteği	15.000	
Test, Analiz, Belgelendirme Desteği	25.000	
Endüstriyel Uygulama Programı		
Kira Desteği	18.000	75
Makine-Teçhizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Giderleri Desteği	150.000	
Makine-Teçhizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Gid. Desteği (Geri Ödemeli)	500.000	75*
Personel Gideri Desteği	150.000	75

Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı

KOSGEB'in Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı en çok 24 ay süre ile uygulanıyor. Bu kapsamda verilen kira desteği, teknolojik ürün çalışmaları 30 bin TL olarak uygulanıyor. Ayrıca projeye, konu satın alınacak makine ve teçhizatın yerli mali belgesi ile tefrik edilmesi durumunda, destek oranına yüzde 15 ilave ediliyor.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ÖZTÜRK ORAN
Genel Yayın Koordinatörü
ÖMER BAL
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım
Sorumlu Yazışları Müdürü
Doğan Erdoğan
Yayın Direktörü
Cuman Bilgin
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yarış Topal, Müge Biber, Dilşah Keflioğlu
www.itohaber.com
İlker Başöz
Merve Güneş
Hande Köseoglu
Sosyal
Medya
Erhan Turan
Reklam ve
Ablonuk
Yahya Gül - Cengiz Kazan
Grafik
Erdem Kırıcı
Fotoğraf
Osman Kuvvet
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİŞİ YOKSA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.
ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 82 TL'dir. Abonelik bedeli, 'sıra' adlı numarası (facsimile için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirineci Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 05.02.2018
İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadilye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Baskı: İhsan Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Elmi Caddesi İhsan Plaza No:11
A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

İSTANBUL TİCARET ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI ÖZTÜRK ORAN

İstanbul'da hedef 1 milyon yeni istihdam

✓ İTO, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın 'artı 1 istihdam' seferberliğiyle geçen yıl yarım milyon ek istihdam sağladı. Artı 2 istihdam ile şimdi 1 milyonun neden aşmayalım?

✓ 2018 büyümesi hareketli olacak. KGF kredileri, istihdam teşviki, küresel büyümedeki hızlanma, ihracattaki artış... Bunların hepsi hesaba katıldığında tam bir yatırım yılı diyebiliriz.

✓ Zeytin Dalı Harekatı'nda, özellikle döviz kurları ve borsada birilerinin beklediği gibi bir hareket yaşanmadı ve ekonomi kontrol altında tutuldu.

✓ 2018 yılı ve sonrasında büyümede çift hanelere geleceğimizi söylesek çok da abartılı konuşmuş olmayız. Herkes büyük bir azimle iş başında.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, Anadolu Ajansı'nın 'iş dünyası söyleşileri'nde AA Finans Haberleri Müdür Yardımcısı Hasan Arslan'ın sorularını yanıtladı. Ekonomideki güncel gelişmeleri değerlendiren Oran, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın geçen yıl yaptığı 'artı 1 istihdam' çağrısı üzerine, 420 bin İstanbullu firmayı temsil eden İTO'nun üyeleriyle yarım milyon ek istihdam sağladığını belirterek, 'artı 2 istihdam' çağrısına karşılık ise bu yıl hedeflerinin 1 milyon yeni istihdam olduğunu söyledi.

Türkiye ekonomisinin geldiği noktayı bütün dünyanın takdirle izlediğini ifade eden Oran, "Türkiye'yi artık tutabilene aşk olsun" dedi.

İHRACATTA YENİ REKOR

Gelişmiş ülkeler ligine çıkan Türkiye'nin 2017'nin 9 aylık döneminde dünyanın en hızlı büyüyen ülkesi haline geldiğini ancak geçmişte elde edilen büyüme rakamlarının üzerine çıkmaya kararlı olduğunu dile getiren Oran, geçen yıl ihracatta rekorların kırıldığını, Borsa İstanbul'un rekor tazelediğini ve Türkiye'de dünya çapındaki projelerin devam ettiğini söyledi.

Bu yıl küresel büyümenin daha da canlanacağını tahmin edildiğini aktaran Oran, "Özellikle Avrupa bölgesinde artacak alım gücü, ihracatta yeni rekor kapılarını aralıyor. İşsizlik meselesinde Cumhurbaşkanımızın istihdam seferberliği 'artı 2' hedefiyle devam ediyor ve bu yönde teşvikler artarak sürüyor. Bu işverenlerimizi kamçılayan, çalışanlarımızı özendiriyor" diye konuştu.

'POZİTİF İŞSİZLİK'

Türkiye'deki işsizliğin 'pozitif işsizlik' olduğuna değinen Oran, "Yani işsizlik, ticaretin küçülmesinden ya da yavaş büyümesinden değil, genç nüfusun hızlı artışından kaynaklanıyor. Bu, aslında kötü bir şey değil. Aksine bizim için bir kamçı. Çünkü her yıl en az yüzde 5 büyümemiz gerektiğini bize hatırlatıyor.

Demek ki biz büyüdükçe işsizlik düşecek" dedi.

Oran, şunları kaydetti: "İTO'nun istihdam için hedefi 1 milyon diyebiliriz. Çünkü geçen yıl yarım milyon ek istihdama ulaştık. Şimdi 1 milyonun neden aşmayalım? Şu anda hiçbir sektörümüz yok ki noktayı koysun ve dursun. Hele şu son Suriye hadisesinden sonra da herkes bir şeyler üretip ne yapabiliriz, nasıl katkı yapabiliriz, Mehmetçiğe nasıl destek olabiliriz hesabında. Öyle bir atmosfer yakalandı ki bu ekonomi ve ticarette de etkisini mutlaka gösterecek, Allah'ın izniyle bu ülkenin hızını kimse kesemeyecek."

ORDUMUZUN ARKASINDAYIZ

Oran, iş dünyasının Afrin'e yönelik Zeytin Dalı Harekatı'na bakışına ilişkin şunları söyledi: "Biz devletimizin ve ordumuzun arkasındayız. Şu anda Türkiye, geçmişte ecdadın bıraktığı miras gibi gittiği her yere barış götürüyor. Kimenin toprağında, petrolünde gözümüz yok. O bölgeye, bize zarar verdiği için sınırlarımızda hiç kimsenin dilediği gibi at oynatamayacağını göstermek için gittik. Bölgeyi temizleyeceğiz ve belki de bölgenin asıl unsurları olan, evlerini terk edip buraya gelen Suriyeli kardeşlerimizin de geri dönüşüne sebep olacağız. Herkes kendi toprağında hür ve özgür yaşayacak. Bu hareket ülkede bir kardeşlik havası başlattı. Bütün siyasi partilerden destek gördü ve milletin kenetlenmesini sağladı."



Fotograf: Osman Kuvvet

EKONOMİ KONTROL ALTINDA

Oran, Zeytin Dalı Harekatı'nın ardından özellikle döviz kurları ve borsada birilerinin beklediği gibi bir hareket yaşanmadığını ve ekonominin kontrol altında tutulduğuna dikkati çekerek, Türkiye'de artık ekonominin, döviz rezervlerinin ve bankaların güçlü olduğunu bildirdi. Zaman zaman piyasadaki dalgalanmalarda döviz borcu olanların sıkıntıya girdiğine işaret eden Oran, döviz geliri olmayanların dövizle borçlanmasının bir anlamı olmadığını dile getirdi.

KUR STRESİNDEN KURTULDUK

Öztürk Oran, şöyle devam etti: "Şimdi 15 milyon doların altında borçlanana, devlet '3 yıl içinde 15 milyon dolar kadar döviz gelirin olması lazım. Olmuyorsa borçlanma' dedi. İş dünyası şu an için 'Nasıl oluyor?' diye düşünebilir. Bir müddet sonra bakacak ve 'Ben ayağımı yorganıma göre uzatıyorum' diyecek. Bu millet böylece kur riskinden ve stresinden kurtuldu. Herkes hesabını yaparak çalışacak."

Oran, TL ile borçlanma noktasında faiz oranlarının aşağıya çekilmesinin cazip görüldüğünü bildirdi.

FAİZ ORANLARI YÜKSEK

Türkiye'de faiz oranlarının çok yüksek olduğunu belirten Oran, bu faiz oranlarıyla yatırım yapmanın yüksek maliyetli olduğunu ifade etti.

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın faiz hassasiyetinin çok yerinde olduğunu aktaran Oran, "Faiz, iki tarafı bir mesele. Mevduat sahipleri banka banka dolaşıp parasına yüksek faiz arıyor. Banka da bu parayı yüksek faizle aldığı için kredi faizleri de yüksek oluyor. Böylece hem faiz hem de enflasyon körükleniyor. Aslında bu da bir milli mesele. Biz düşük faiz ve düşük kâr payına razı olacağız ki, o zaman kredilerde düşük faiz ve düşük kâr payı bekleyeceğiz" yorumunu yaptı.

KGF'de geri dönmeyen kredi yüzde 1'in altında

İTO Başkanı Öztürk Oran, geçen yıl Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) desteğiyle KOBİ'ler için düşük faizli 'can suyu kredis'i oluşturduklarını hatırlattı.

Oran, "Biz Odalar olarak bankalara yüzde 7.5 faizle paramızı verdik. Bankalar da bununla yüzde 9.90 ile KOBİ'lere ucuz maliyetli kredi verdi. Bu, zorda olan firmalara bir çıkış yolu oldu. 220 milyar lira

civarındaki KGF'de ise Hazine'nin herhangi bir para vererek değil, sadece kefil olmasıyla bankalar firmaların önünü açtı. 'Bu paralar geri gelmeyecek, hepsi batacak' diyenler oldu ama KGF kullananlar böyle söyleyenleri mahcup etti. Normalde bankalarda geri dönmeyen kredi oranı yüzde 3.5 seviyelerindeyken, bu oran KGF'de yüzde 1'in çok altında" diye konuştu.

İTO, 420 bin üyesinin yanında

Aralık ayında devraldığı İTO başkanlığı döneminde, Oda üyelerinin yatırım, ihracat, istihdam, Ar-Ge, vergi ve ruhsat gibi alanlardaki teşvik, destek ve uygulamalara ilişkin bilgileri tek bir adreste edinebileceği İTO Bilgilendirme Merkezi'ni kurduklarını anlatan Oran, bu merkezin ayrıca ilgili bakanlık ve diğer kamu kurumları ile

üyeler arasında bir köprü görevi göreceğini dile getirdi. "İTO üyesinin yanında" diyen Oran, tecrübeli bir kadro ile organize sanayi bölgeleri, sanayi siteleri ve kooperatif gibi bölgelerde de programlar düzenleyerek, gerek birebir danışmanlık gerekse belirli konularda eğitim programları organize edeceklerini bildirdi.

Ücretsiz ilan verme imkanı

İTO Başkanı Öztürk Oran, Oda bünyesinde haftalık olarak yayınlanan İstanbul Ticaret Gazetesi'ne, üyelerin satışa çıkardıkları ya da almak istedikleri makine veya fabrika duyuruları için ücretsiz ilan verme imkanı getirdiklerini vurguladı.

2018 tam bir yatırım yılı

Türkiye ekonomisinin 2018 büyümesinin hareketli olacağını belirten Oran, "KGF kredileri, istihdam teşviki, küresel büyümedeki hızlanma, ihracattaki artış... Bunların hepsi hesaba katıldığında tam bir yatırım yılı diyebiliriz" dedi.

Gayrimenkul, sağlık, enerji, bilişim, turizm, finans, imalat, tekstil, gıda ve otomotiv Türkiye'de fırsatlarla dolu cazip sektörler olduğuna işaret eden Oran, Türkiye'nin hem iç hem de dış talebin yüksek olduğu

ender ülkelerden biri olduğunu söyledi. Oran, "Fırsat üreterek, yatırım yaparak ülkemizi hep birlikte büyüteceğiz. Büyütmek zorundayız. Böyle bir misyonumuz var. Biz büyüdükçe bize umut bağlayan ülkelerin de moralieri düzeliyor" dedi.

Oran, "İnaniyorum ki 2018 ve sonrasında büyümede çift hanelere geleceğimizi söylesek çok da abartılı konuşmuş olmayız. Herkes büyük bir azimle iş başında" yorumunu yaptı.

İstanbul Yeni Havalimanı, büyüklüğü ve estetik özelliklerinin yanında akıllı sistemleri, esnek ve ferah tasarımıyla dünyaya örnek olacak.

2023'E 5 KALA

Türkiye'nin 8 mega projesi

Cumhuriyet'in 100'üncü yıldönümünün kutlanacağı 2023 yılına beş yıl kala, Türkiye'nin gerçekleştirdiği 8 proje dünyaya parmak ısırtıyor. Türksat 6A uydusu 2020'de tamamlandığında Türkiye artık uydur üreten ülkeler ligine girecek. 2021'de ticari satışına başlanacak ilk yerli otomobilin yanı sıra 6 mega projenin de inşaatı sürüyor. Mega proje heyecanı, 29 Ekim'de hizmete girecek İstanbul Yeni Havalimanı ve metro konforundaki banliyö hattı ile doruğa ulaşacak.

ADEM ORHUN

CUMHURİYET'in 100'üncü yılına yaklaşırken, iş hacmi ve bütçesi olağan üstü büyüklükteki projeleri bir bir hayata geçiren Türkiye, her geçen yıl çitayı daha da yükseltiyor. Hatırlanacağı gibi; İstanbul Boğazı'nda denizin altında yapılan Marmaray hizmete açıldıktan sonra, Avrasya Tüneli ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü de hizmete girmişti. Şu anda ise yürüyen en büyük proje olarak bilinen İstanbul Yeni Havalimanı'nda ilk fazın sonuna

YERLİ OTOMOBİL

Prototip 2019'da satış 4 yıl içinde

Üretim için siyasi irade ve Türk sanayicisinin cesareti ile yıllardır hayali kurulan yerli otomobil gerçeğe dönüşüyor. 2 Kasım 2017'deki 'Türkiye'nin Otomobili Ortak Girişim Grubu Tanıtım Toplantısı'nda yerli otomobili üretecek 5'li konsorsiyum ilan edildi. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "Ortak Girişim Grubumuzdan beklemiyoruz, en

İSTANBUL ULUSLARARASI FİNANS MERKEZİ

Küresel paranın yeni adresi

Son yıllarda atılan adımlarla İstanbul'un uluslararası alanda rekabet gücüne sahip bir finans merkezi olması yönünde önemli gelişmeler kaydedildi. İnşaatına başlanan İstanbul Uluslararası Finans Merkezi projesinde, kilit öneme sahip kamu binaları da yer alacak. Ataşehir'deki projede



KANAL İSTANBUL

Uluslararası trafiğe yeni rota

Karadeniz ile Marmara'yı birbirine bağlayacak yeni su yolu için güzergah açıklandı. 'Çığırın projesi' denilen 'Kanal İstanbul' Türkiye'nin en büyük bütçeli projesi olacak. Küçükçekmece Gölü, Sazlıdere, Durusu hattından geçecek kanalın ihale süreci tamamlandıktan sonra bu yıl içinde kazma vurulacak. Kanal, Yeni İstanbul Havalimanı'ndan da büyük bütçeyle en büyük inşaat çalışması olacak. Toplam 45 kilometre boyunca uzanacak Kanal İstanbul, güzergah çevresindeki kentsel dönüşüm çalışmalarıyla estetik yapılaşma için de imkan oluşturacak.

yaklaşıldı. Havalimanının ilk pisti 29 Ekim'de açılacak. Yenilenen banliyö sistemi de aynı tarihte hizmet vermeye başlayacak. Uluslararası trafiği de yönlendirmesi beklenen 1915 Çanakkale Köprüsü, 2023 yılı için gün sayıyor. Türkiye'yi, uydur üreten ülkeler ligine çıkartacak Türksat 6A ise 2020 yılını takiben uzaya fırlatılacak. İşte 2023 yılına beş kala Türkiye'nin mega projeleri:



BANLİYÖ HATTI

Gebze'den Halkalı'ya metro konforu

Gebze-Halkalı Banliyö Hattı yenileme çalışmaları bu yıl tamamlanıyor. Hattın trenler, 29 Ekim 2018'de hizmete girecek. Banliyö sistemi, Asya yakasında Gebze'den Söğütöçesme'ye, Avrupa Yakası'nda Kazlıçeşme'den Halkalı'ya kadar metro standardına kavuşacak. Marmaray ile entegre olup kesintisiz hizmet verecek hatta, Marmaray araçlarıyla Gebze'den Halkalı'ya 114 dakikada 43 istasyon geçilebilecek. Öte yandan Anadolu'dan İstanbul içine giren yüksek hızlı trenin, Kapıkule'ye kadar hızlı tren

olarak devam etmesi için proje hazırlandı. Projenin, Avrupa Birliği fonları da kullanılarak gerçekleştirilmesi amacıyla görüşmeler yapıldı. Proje bu yılın ikinci yarısında inşaat başlayacak. Avrupa'dan Halkalı'ya gelen bu hat, Marmaray'dan gelen hızlı tren ile güneyden Anadolu'ya, 3. Havalimanı yolu ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanarak kuzeyden Anadolu'ya uzanacak. Halkalı-Kapıkule hızlı tren hattıyla birlikte projelerin 2023'e kalmadan tamamlanması öngörüldü.

İSTANBUL YENİ HAVALİMANI

Atlanta'yı sollayacak

Kıtaları buluşturan İstanbul, dünyanın en büyük havalimanı projesi ile yılda 200 milyon yolcuya hizmet verecek. İstanbul Yeni Havalimanı, bu özelliği ile geçen yıl 104 milyon yolcunun kullandığı dünyanın en büyük havalimanı Atlanta'yı sollayacak. İstanbul Yeni Havalimanı, ilk fazın tamamlanmasıyla birlikte 29 Ekim 2018'de hizmet vermeye başlayacak. Dördüncü fazla birlikte projenin tamamı 2023 yılında tamamlanacak. Yeni havalimanı ilk fazda 90 milyon, tüm fazlar tamamlandığında yıllık 200 milyon yolcu kapasitesine sahip olacak. İstanbul Yeni Havalimanı, 350'den fazla uçuş noktasıyla havacılığın yeni merkezi olacak.

Mega proje kapsamında terminallerin önünden başlayan ve havalimanının güney sınırına doğru uzanan geniş bir alanda yer alacak Havalimanı Şehri kurulacak. Bu yeni şehirde ofis binaları, havalimanı otelleri, cami, konferans ve fuar merkezi ile tıp merkezi binaları yer alacak.

1915 ÇANAKKALE KÖPRÜSÜ

İki kıtaya dördüncü gerdanlık

Avrupa ve Asya, dev asma köprülerle dördüncü kez birleşiyor. İstanbul Boğazı'na takılan üç gerdanlığın ardından Çanakkale Boğazı'na da asma köprü yapılıyor. Kuleleri arasındaki 2023 metre mesafesiyle bu alanda en büyük olacak 1915 Çanakkale Köprüsü'nün inşaatı başladı. Proje süresi 5 yıl olan köprünün 2023 yılına kadar tamamlanması planlanıyor. Köprü, Avrupa üzerinden Türkiye'nin doğusuna giden trafiğin İstanbul'a girmeden yoluna devam etmesini de sağlayacak. Türk-Kore ortak girişiminin yaptığı köprünün öngörülen maliyeti 11,5 milyar lira.



ÜÇ KATLI BÜYÜK İSTANBUL TÜNELİ

Boğaz'ın altından üçüncü geçiş

İstanbul Boğazı'nın altından trenle geçişe imkan sağlayan Marmaray, 2013 yılında hizmete girdi. Motorlu kara taşıtlarının köprü trafiğine girmeden iki kıta arasında geçişini mümkün kılan Avrasya Tüneli de 2016'da açıldı. Şimdi ise yeni bir tünel projesinin çalışmaları yürütülüyor. Üç Katlı Büyük İstanbul Tüneli Projesi kapsamında deniz dibi sondajları yapıldı. Yeni tünel için bu yıl yap-işlet devret modeliyle yapım ihalesine çıkılacak. Tünelin iki katından otomobiller, bir katından tren geçecek.



TÜRKSAT 6A

Dünya yörüngesine Türk damgası

Türkiye, uzayda uydusu bulunan 30 ülkeden biri. Halen uzayda Türkiye'nin 3 haberleşme, 3 de gözlem uydusu bulunuyor. Yakında bu uydulara yenileri eklenecek. Türkiye, yörüngeye yerli uydur yerleştirmeyi planlıyor. Bunun için Türksat 5A yapılıyor. İmalatına başlanan Türksat 5A'nın 2020'de, Türksat 5B'nin ise 2021'de uzaya gönderilmesi hedefleniyor. Öte yandan Ankara'da Türksat 6A adı verilen yeni bir uydunun yapım çalışmaları başladı. Türkiye 2020'de yerli imkanlarla tamamlanması planlanan Türksat 6A ile uydur yapabilen sayılı ülkeler arasına girecek.

11 girişimci yeni fikir sahnede

Yatırımcı-Girişimci buluşmasının üçüncüsü, BTM Sahne'de yapıldı. BTM Hızlandırma Kampı'ndan mezun olan 11 ekip; projelerini, iş planlarını ve beklentilerini yatırımcılar ile paylaştı.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) tarafından kurulan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), fikri olanlarla, bu fikirlere yatırım yapmak isteyen iş adamlarını buluşturmaya devam ediyor. İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) destekli BTM'nin Eminönü'ndeki merkezinde Yatırımcı-Girişimci Buluşması'nın üçüncüsü düzenlendi. Startup üniversitesi gibi çalışan BTM, yeni iş fikirlerinin ticarileşmesini ve ticarileştikten sonra sürdürülebilir bir şekilde büyümesi için ihtiyaçları olan yatırım desteğinin bulunmasını hedefliyor. Bu amaçla yatırımcı ve girişimci, yılda birkaç kez düzenlenen BTM Sahne'de bir araya geliyor. 25 Ocak tarihinde üçüncüsü düzenlenen BTM Sahne'de de 11 iş fikrinin sunumu yapıldı ve yatırımcılardan destek istendi.

'FİRSAT' HATIRLATMASI

Projelerin sunumları öncesinde, çalışmalar hakkında bilgi veren BTM Direktörü İbrahim Elbaşı, BTM'nin kuruluş amacının yeni iş fikirlerinin iktisadi hayata kazandırılması olduğuna dikkat çekti. Geleceğin iş fikirlerinin startup'lardan çıkacağını belirten Elbaşı, yatırımcılardan da bir kuluçka merkezi gibi çalışan BTM'deki projelere destek olmalarını istedi. Elbaşı, BTM'de özellikle İTO üyeleri için fırsatların bulunduğunu ve her üyeyi bu fırsatları keşfetmesi için BTM'ye davet ettiklerini kaydetti. İTO üyelerinin, yenilikçi iş fikirlerinin geliştirilmesini istediği için BTM'yi kurduklarını dile getiren Elbaşı, 2018'in ilk çağrı

döneminde yeni iş fikirlerinin başvuru süresinin 9 Şubat'a kadar devam ettiğini hatırlattı.

'GÜÇLENDİRİLMİŞ KAMP'

BTM'yi 'komple bir girişimcilik merkezi' olarak adlandırdıklarını söyleyen Elbaşı, yeni dönemde 'Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı' adını verdikleri bir dönemin başladığını kaydetti. Yeni kamp dönemi ile BTM'ye kabul edilen girişimciler; 7/24 çalışma alanı, eğitim, seminer, yatırımcı ve startup söyleşileri, danışmanlık ve mentorluk desteği alacaklar. Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı ile daha çok ticarileşme ve sonrasında birebir yatırımcı eşleşme süreçlerine odaklanılacağını belirten Elbaşı, bilirdiği süreçlerinin aynı şekilde devam edeceğini söyledi.



İŞTE O 11 GİRİŞİMCİ PROJE

Ticarileşmiş 11 fikrin öncüsü, BTM Sahne'ye çıkarak kendilerine ayrılan 5 dakikalık sürede sunumlarını yaptı ve yatırımcılardan gelen soruları yanıtladı. Sahnede yatırımcılar, ilgilendikleri iş fikirlerinin girişimcileri ile görüş alışverişinde bulundu. 'Al Fikrin Gel, Fikrin İş Yapsın' sloganı ile yola çıkan BTM'nin Sahne'sinde sunumları yapılan fikirler şöyle:

1 QuickWings Yurtiçi veya yurtdışına uçakla seyahat eden yolcularla, o yönüne acil zarf veya paket gönderenleri buluşturan bir uygulama olarak öne çıkıyor. Sistem, zarf göndermek isteyen daha az maliyetle amacına ulaşmasına, yolculuk eden kişinin ise bu yolculuktan ekstra para kazanmasına zemin hazırlıyor. Girişimci kurdukları şirketin yüzde 25 hissesi için 250 bin Euro destek bekliyor.

2 Arduya Artırılmış ve sanal gerçeklik altyapısı kullanılarak mekânlarda ölçüm yapıyor ve mobilya veya benzeri eşyaların fiziki olarak taşınmadan önce mekâna uygunluğunu öngören bir platform oluşturuyor. Girişimci, yatırımcıların kendilerine sunacakları olanakları da göz önüne alarak, şirketin yüzde 5 veya 10 hissesi karşılığında 72 bin liralık bir destek bekliyor.

3 Calendarist Personeli şirket dışında çalışan firmaların, çalışanlarını takip edebilecekleri takvim uygulaması geliştiriyor. Sistem şu an kendi kendini çevirecek konuma geldi, yatırımcıların desteklerini bekliyor.

4 Yollando Türkiye'deki internet sitelerinden yurtdışından

alışveriş yapılamaması üzerine geliştirilen bir sistem. Yurtdışından yapılan alışveriş, önce Türkiye'de Yollando'nun adresine, oradan da yurtdışına sevk ediliyor. Şirket, talep olması halinde kullanıcılar adına da alışveriş yapabiliyor. Hisse oranı belli olmamakla birlikte ilk aşamada beklenen yatırım tutarı 250 bin dolar.

5 ItsMee ItsMee, kartvizitlerin düzenli saklanması ve bu suretle network oluşturulmasını sağlayan bir mobil app ve web platformu. Platform, geniş CRM oluşumuna da olanak sağlıyor.

6 IQ Vizyon Geliştirilen IQ Vizyon projesi, önce üretimi, ardından da makineleri Endüstri 4.0'a dönüştürmeye talip. Yaptıkları yenilikler ile müşterilerine ekipman, iş gücü, malzeme ve enerji

kullanımı etkinliğinden yüzde 30 tasarruf sağlıyor.

7 Cübbem Hukukçuların bir araya getirilerek hizmet satışının sağlanmasına yarayan hukuk sosyal medyası. Dünya üzerindeki bütün hukukçuları buluşturmaya amaçlayan platform, hukukçuların ikinci el satışları yapılabilmesine de olanak sağlıyor.

8 Bappsys Booking Application System... Beş yıldızlı bir otelden, misafir ağırlayan küçük işletmelere kadar geniş bir alanda hizmet veren online rezervasyon sistemi. Sistemde, işletmenin kendi web sitesi üzerinden odalar satışa sunulabiliyor. Girişimci bir milyon liralık bir yatırım karşılığında hisselerinin yüzde 10'unu vermeyi taahhüt ediyor.

9 Fitsept İşyeri ya da doğum ve özel günlerde, sağlıklı ara öğün niteliğindeki ürünlerin hediye olarak gönderilmesini sağlıyor. Bu konuda çeşitli gıda alternatifleri sunan bir platform. Yatırım beklentileri ise 800 bin lira.

10 Bavulier Mobil check-in ve bagaj transferi hizmeti sağlayan platform. Yolcuların bagajları istedikleri zaman istedikleri yerden teslim alınıp, istedikleri zaman istedikleri yerde teslim ediliyor. Yatırım beklentisi 300 bin lira.

11 Addvio Video CV, Video Referans, Prompter, Online Görüşme-Mülakat özelliği bulunan yeni nesil bir insan kaynakları platformu. Hisse oranı belli olmamakla birlikte girişimcilerin ilk aşamadaki yatırım beklentisi 500 bin lira.

**OMUZ OMUZA
EKONOMİDE ALTIN YILI
GERÇEKLEŞTİRECEĞİZ.**

ÖZTÜRK ORAN
İTO BAŞKANI



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI**
— 1882 —

2017
GELİRİ
26.2
MİLYAR
DOLAR

Turistler en fazla 'kişisel' harcadı

Ruslar ilk sırada

Kültür ve Turizm Bakanlığı rakamlarına göre geçen yıl Türkiye'ye gelen ziyaretçi sayısı, bir önceki yıla göre yüzde 28 artarak 32 milyon 410 bin 34'e çıktı. Türkiye'ye, Rusya'dan 4 milyon 715 bin 438, Almanya'dan 3 milyon 584 bin 653, İran'dan 2 milyon 501 bin 948 ziyaretçi geldi. Yabancı ziyaretçiler en fazla İstanbul, Antalya, Edirne, Artvin ve Muğla'yı ziyaret etti.

Türkiye, 2017'de turizmde 26.2 milyar dolar gelir elde etti. Bunun 21.4 milyar dolarını kişisel harcamalar oluşturdu.

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), 2017'ye ilişkin turizm istatistiklerini açıkladı. Turizm geliri, geçen yıl bir önceki yıla göre yüzde 18.9 artarak 26 milyar 283 milyon 656 bin dolara ulaştı. Bu gelirin yüzde 77.4'ü yabancı ziyaretçilerden, yüzde 22.6'sı ise yurtdışında ikamet eden vatandaşların ortalama harcaması ise 903 dolar oldu.

Ote yandan 2017'de Türkiye'den çıkış yapan ziyaretçi sayısı da bir önceki yıla göre yüzde 23.1 artarak, 38 milyon 620 bin 346 kişiye ulaştı.



Döviz kredisinde yeni dönem

Reel sektörün döviz cinsi kredilerinde yaşanan hızlı genişleme ve bilançolarda oluşan kur riskleri nedeniyle döviz kredileri kullanımına ilişkin bir süredir çalışmalar sürüyor. Bu çerçevede ilk aşamada iki önemli düzenleme hayata geçirildi. Bunlardan ilki, döviz geliri olmayanların bundan sonra yurtiçi ve yurtdışından döviz kredisi kullanamayacak olmaları. İkinci ise döviz geliri olan ve 15 milyon dolara kadar döviz cinsi kredi bakiyesi olan firmaların getirilen sınırlamalar. Döviz kredisi kullanımında bir sonraki aşama ise 15 milyon dolar üzerinde kredi kullanmış olan reel sektör şirketlerine yönelik olacak.

1 - Döviz geliri bulunmayan reel sektör firmaları, yurtdışından ve yurtdışından döviz kredisi temin edemeyecek

Döviz geliri olmayan Türkiye'de yerleşik reel sektör firmaları, yurtdışından ve yurtdışından döviz kredisi temin edemeyecek. Aşağıda sayılan hallerde ise döviz geliri olması şartı aranmayacak. Yatırım teşvik belgesi kapsamında kredi almaları öngörülen Türkiye'de yerleşik kişiler, uluslararası ilana çıkılan yurtiçi ihalelere ilişkin faaliyetlerle ilgili olarak ihaleyi kazanan Türkiye'de yerleşik kişiler, Savunma Sanayii Müsteşarlığı'na onaylanan savunma sanayi projelerini üstlenen Türkiye'de yerleşik kişiler, kamu özel işbirliği modeli kapsamında gerçekleştirilecek projeleri yürütmekle görevli olan Türkiye'de yerleşik kişiler. Bu firmalar, döviz gelirleri olmasa dahi yurtdışından döviz kredisi kullanabilecek.

2 - Döviz geliri olan ve 15 milyon doların altında kredi kullanan reel sektör firmalarının yeni döviz kredisi kullanımını sınırlandı

Döviz geliri olan, Türkiye'de yerleşik reel sektör şirketlerinin yurtdışından ve yurtdışında kullanacakları döviz kredileri sınırlandı. Buna göre kullanım tarihinde, krediyi kullananın kredi bakiyesinin 15 milyon doların altında olması durumunda, kullanılmak istenen kredi tutarı ile mevcut kredi bakiyesi toplamı son üç mali yılın döviz gelirleri toplamını aşamayacak. Aracılık yapan bankalar, kredilerin uygunluğunu kontrol etmekle yükümlü olacak.

3 - Düzenleme 2 Mayıs'ta yürürlüğe girecek. Bu tarihten önce kullanılmış döviz kredileri, döviz cinsinden yenilenmeyecek

Kararın yürürlüğe gireceği tarih olan 2 Mayıs itibarıyla açık bulunan ve kredi bakiyesi 15 milyon doların altında olan Türkiye'de yerleşik kişiler tarafından yurtiçi veya dışarda temin edilmiş döviz kredileri hiçbir şekilde döviz kredisi olarak, dövizde endeksli krediler de hiçbir şekilde dövizde endeksli kredi olarak yenilenmeyecek. Ayrıca 2 Mayıs'tan önce kullanılan döviz kredileri ve dövizde endeksli krediler de kredi bakiyesi hesaplamasına dahil edilecek.

4 - Kredi bakiyesi 15 milyon dolar üzerinde olan reel sektör firmalarına ayrıca düzenleme hazırlanıyor

Kur riski yönetimine ilişkin çalışmaların ikinci aşamasını büyük ölçekli reel sektör şirketleri oluşturuyor. 15 milyon dolar üzerinde döviz kredisi borcu bulunan 2 bin 118 şirket için veri tabanı ve düzenleme çalışmaları bu yılın ilk yarısında tamamlanmış olacak. Daha sonra kur riski yönetimi ile ilgili mevzuat çerçevesi hazırlanacak ve uygulamaya yönelik takvim açıklanacak. Yürütülen çalışmalarla kur risklerinin en etkin şekilde yönetilebilmesi hedefleniyor.

KISA İLANLARINIZI ÜCRETSİZ YAYINLIYORUZ!

İstanbul Ticaret Odası olarak çarklarınızın dönmesine destek oluyoruz.

Hangi sektörden olursanız olun, ihtiyaç duyduğunuz her şey için 145 bin adrese ulaşan gazetemiz İstanbul Ticaret'in sayfalarını ücretsiz olarak size açıyoruz.

İşyerinizi daha büyük bir yere taşıyor ve mevcut işyerinizi satmak mı istiyorsunuz?

Bir üst model makine alırsanız, elinizdeki makine ve teçhizatınızı nereye mi satacaksınız?

Elemana mı ihtiyacınız var?

Ticari arsanızı değerlendirmek mi istiyorsunuz?

İhtiyaç duyduğunuz her şey için İstanbul Ticaret Gazetesi yanınızda

Kısa ilanlarınızı gönderin, ücretsiz yayınlayalım.

Bilgi için: 0 (212) 455 61 21
yahya.gul@ito.org.tr

f t i p y /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

SON
SÖZ

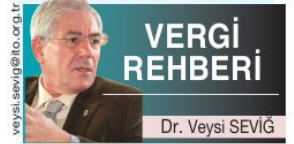
DÖVİZ KREDİSİ
DÜZENLEMELERİ
YAPILIRKEN, REEL
SEKTÖR
ŞİRKETLERİNİN TL CİNSİ
İŞLETME SERMAYESİ
FİNANSMANI OLANAKLARI DA
GENİŞLETİLMELİ.



Akşemseddin'in diyarından İTO'ya ziyaret

İSTANBUL'u fetheden Fatih Sultan Mehmed'in manevi yol göstericisi Akşemseddin'in diyarı Göynük Belediye Başkanı Kemal Kazan, İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) bir dizi temaslarda bulundu. Kazan, önceki ay İTO Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi'ni Göynük'te ağırlayarak, tarihi eserlerin restorasyonuna yönelik

projeleri tanıttı. Bu anlamlı ziyaretin ardından İTO Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi üyeleri ile Oda merkez binasında bir araya gelen Belediye Başkanı Kemal Kazan, bu görüşmeden sonra da İTO Yönetim Kurulu Başkanı Özlük Öran'ı makamında ziyaret etti. Görüşmede, bölgesel tarihi restorasyon projeleri ile ticari iş imkanları ele alındı.



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Kooperatiflerde ortak dışı işlemlerde vergilendirme

7061 sayılı Kanunla 5520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu'nda ve diğer bazı kanunlarda değişiklik yapılmış olup, bu bağlamda da (1) seri numaralı Kurumlar Vergisi Genel Tebliği'nde de bazı değişikliklerin yapılması öngörülmüştür.

Söz konusu değişiklikler çerçevesinde Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 4'üncü maddesinin birinci fıkrasının (k) bendine eklenen ve 01.01.2018'den itibaren yürürlüğe giren parantez içi hükümlerle, kooperatiflerin faaliyetin icrasına tahsis ettikleri ve ekonomik ömrünü tamamlamış olan demirbaş, makine, teçhizat, taşıt ve benzeri amortismanına tabi iktisadi kymetlerin elden çıkarılmasından ortak dışı işlem sayılmayacağı hususu hüküm altına alınmıştır.

Ancak buna karşılık 01.01.2018'den itibaren geçerli olmak üzere, kurumlar vergisinden muaf (bağışık) olan kooperatiflerin ortak dışı işlemleri nedeniyle kooperatif tüzel kişiliğine bağlı ayrı bir iktisadi işletme oluşmuş kabul edileceği, kooperatiflerin bir iktisadi işletmelerinden ve tam mükellefite tabi başka bir kurumun sermayesine katılmalarından kazanç elde etmelerinin ve bu kazançların daha sonra ortaklara dağıtılmasından da muafiyete etkisinin olmayacağı ve ortak dışı işlemlerden elde edilen kazançların vergilendirilmesinde ilişkin usul ve esasların Maliye Bakanlığı'na belirleneceği hususu hüküm altına alınmıştır.

Bu bağlamda Maliye Bakanlığı tarafından yayımlanan Kurumlar Vergisi (1) seri numaralı genel tebliğinde değişiklik yapan 14 seri numaralı Genel Tebliğ'de yer alan açıklama uyarınca "... kooperatiflerin 01.01.2018'den itibaren gerçekleştirecekleri ortak dışı işlemler nedeniyle muafiyetleri etkilenmeyecek; ancak bu işlemlerden elde edilen kazançlar kooperatif tüzel kişiliğine bağlı ayrı bir iktisadi işletme nezdinde kurumlar vergisine tabi tutulacak. Bu nedenle de muafiyete ilişkin diğer şartları taşıyan kooperatiflerin ortak dışı işlemlerinden elde edilen kazançları kooperatif tüzel kişiliğine bağlı ayrı bir iktisadi işletme nezdinde kurumlar vergisine tabi tutulacak, ortak dışı işlemlerinden elde edilen kazançlarının kurumlar vergisine tabi tutulması söz konusu olmayacak. Ancak buna karşılık olarak; ortak dışı işlemlerle ilgili olarak kooperatif tüzel kişiliğine bağlı oluşturduğu kabul edilen iktisadi işletme adını kurumlar vergisi mükellefiyeti tesis edilecektir.

Diğer yandan ortak dışı işlemlerde bulunulmaları nedeniyle 01.01.2018'den önce kurumlar vergisi mükellefiyeti tesis edilmiş olan kooperatiflerin, muafiyete ilişkin diğer koşulları da taşıyor olmaları kaydıyla 01.01.2018 itibarıyla kurumlar vergisi mükellefiyeti kayıtları sonlandırılmış olacak. Bu kooperatiflerin 01.01.2018'den itibaren gerçekleştirecekleri ortak dışı işlemlerine ilişkin olarak kooperatif tüzel kişiliğine bağlı ayrı bir iktisadi işletme nezdinde kurumlar vergisi mükellefiyeti tesis ettirilmek suretiyle bu işlemlerden elde ettikleri kazançlar vergiye tabi tutulacak.

Ayrıca, kurumlar vergisinden muaf olan kooperatiflerin tam mükellefiyete tabi başka bir kurumun sermayesine katılmaları, iktisadi işletmeleri ile bu kurumdan kazanç elde etmeleri ve söz konusu kazançları daha sonra ortaklarına dağıtılmasını muafiyetlerini etkilemeyecek. (Kurumlar Vergisi Genel Tebliği Seri No:14/23.12.2017 gün ve 30279 sayılı Resmi Gazete)

Yapılan yeni düzenleme gereği kurumlar vergisinden muaf olan kooperatifler, ortak dışı işlemlerine ilişkin hesap ve kayıtların kooperatif hesaplarına ilişkilendirilmeksizin iktisadi işletme adına tasdik ettirecekleri ayrı defterlerde izleyeceklerdir.

Bu bağlamda kurumlar vergisinden muaf olan kooperatiflerin tam mükellefiyete tabi başka bir kurumun sermayesine katılmaları, iktisadi işletmeleri ile bu kurumlardan kazanç elde etmeleri ve söz konusu kazançları daha sonra ortaklarına dağıtılmasını muafiyetlerini etkilemeyecektir.

Yeni düzenleme gereği örneğin narenciye üretim kooperatifinin ortaklarından almış olduğu narenciyeyi niteliğini değiştirmeden üçüncü şahıslara satması ortak dışı işlem sayılmazken, söz konusu narenciyeyi reçel olarak satması durumunda kooperatif ortak dışı işlem yapmış sayılacak, dolayısıyla bu durumda kooperatifte bağlı olan ayrı bir iktisadi işletme nezdinde bu işlemden doğan kazanç kurumlar vergisine tabi tutulacak.

Tebliğ değişti, KDV'de yeni uygulama

MALİYE Bakanlığı'nın, Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğde, yatırım teşvik belgesi kapsamındaki inşaat işleri, yabancıların elektronik ortamlarda sundukları hizmetlerde KDV yükümlülüğü, Varlık Fonu'na devredilen kuruluşların alıcıları, roaming hizmetleri ve finansal kiralama şirketlerine devredilen taşınmazların vergileri yer alıyor.

TEŞVİK BELGELİ İNŞAAT

Tebliğ kapsamına giren başlıklar ve ayrıntılara göre; imalat sanayine yönelik yatırım teşvik belgesi kapsamında, asgari 50 milyon lira tutarında sabit yatırım öngörülen yatırımlara ilişkin inşaat işleri nedeniyle 2017 ve 2018'de yükümlenilen ve 2017 ve 2018'in altı aylık dönemleri itibarıyla indirim yoluyla telif edilemeyen KDV, altı aylık dönemleri izleyen bir yıl içinde ve talep edilmiş halinde belge sahibi mükellefe geri verilecek. 50 milyon liraya kadar sabit yatırım öngörülen yatırımlara ilişkin inşaat işleri nedeniyle 2017 ve 2018'de yükümlenilen ve bu yılların sonuna kadar indirim yoluyla telif edilemeyen KDV'de izleyen yıl içerisinde iade edilebilecek.

ELEKTRONİK HİZMETLER

Yabancıların elektronik ortamda sundukları hizmetlere KDV yükümlülüğüne ilişkin usul ve esasların belirlendiği tebliğe göre, bu kapsamda anılan hizmetlerin bir işyeri oluşturacak şekilde verilmesi durumunda, bu hizmetlere ilişkin verginin genel esaslar çerçevesinde (1 No.lu KDV beyannamesi ile) beyan edilip ödenmesi gerekecek.

Türkiye'de ikametgahı, iş yeri, kanuni merkezi ve iş merkezi bulunmayıp, Türkiye'de KDV mükellefi olmayan gerçek kişilere bir bedel karşılığında elektronik ortamda hizmet sunanlar, bu hizmetlere ilişkin KDV'yi, 'Elektronik Hizmet Sunucularına Özel KDV Mükellefiyeti' tesis ettirmek suretiyle beyan edecek.

FONA DEVREDİLENLER

Türkiye Varlık Fonu ve alt fonlara devredilen kuruluşların tebliğde belirtilen 'belirlenmiş alıcılarla' yaptıkları teslim ve hizmetlerde KDV tevkifatı uygulanmayacak. Yurtdışında mobil telefon kullanımlarına ilişkin yurtdışındaki GSM operatörleri tarafından Türkiye'de yerleşik GSM operatörüne verilen roaming hizmetleri KDV'den istisna olacak, bu hizmetler nedeniyle Türkiye'de yerleşik GSM operatörü sorumlu satılırla KDV beyanında bulunmayacak.

FİNANSAL KİRALAMA

Bankalar dışında finansal kiralama ve finansman şirketlerine borcu olanlar ile kefillerinin borçlarına karşılık taşınmaz ve iştirak hisselerinin (müayyede mahallerinde yapılan satışlar dahil) söz konusu kuruluşlara devir ve teslimleri ile bu taşınmaz ve iştirak hisselerinin finansal kiralama ve finansman şirketleri tarafından devir ve teslimi KDV'den istisna tutulacak. Bu istisnanın uygulanabilmesi için iştirak hisseleri ile taşınmazların iki yıl aktifte bulundurulması gerekmektedir.

Sözleşmeli çiğ süt ticaretine düzenleme

GIDA, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın Çiğ Sütün Sözleşmeli Usulde Alım Satımına İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, sözleşmeli çiğ süt alım ve satımında taraflarca fiyat belirlenirken Ulusal Süt Konseyi tavsiye fiyatı ilanında bulunabilecek. Önceki uygulamadan farklı olarak, Konsey tavsiye fiyatını belirlerken Gıda ve Tarımsal Ürün Piyasaları İzleme ve Değerlendirme Komitesi'nin de görüşünü alacak.



Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliği değişti. Yeni tebliğde, yatırım teşvik belgesi kapsamındaki inşaat işlerinde, yabancıların elektronik ortamlarda sundukları hizmetlerde ve finansal kiralama şirketlerine devredilen taşınmazlarla ilgili KDV uygulamasının nasıl yapılacağına dair hususlar yer alıyor.



Deterjanda yeni üretim kriteri

GÜMRÜK ve Ticaret Bakanlığı'nın Deterjanlar Hakkında Yönetmeliği Resmi Gazete'de yayımlandı. Deterjan ve yüzey aktif maddelerin, insan sağlığı ve çevre üzerinde yaratabilecekleri olumsuz etkilere karşı yüksek seviyede koruma sağlamayı ve serbest dolaşımını düzenleyen yönetmelğe göre, deterjan veya deterjanlarda kullanılan 'yüzey aktif madde' imalatçıların Türkiye'de yerleşik olmaları gerekecek.

DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV, YAPIM FUARI

mip tv

Cannes / Fransa
9-12 Nisan 2018

%70 DEVLET DESTEĞİ

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARINDA YERİNİZİ ALIN

MipTV'ye Genel Bakış

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 100 ülkeden 1500 katılımcı ve 10.500 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- Uluslararası Emmy Kids Ödülleri
- 38 ülkeden 190 medya kurumundan 270 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Format (vb)
- Sinema/TV filmi
- TV dizisi

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m²

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 2.500 EURO avans

*1. Ödeme bakiye bedelinin % 50'si
9 Şubat 2018

Bakiye bedel
2 Mart 2018

Ödemenin, firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacak, bu listeye göre stand seçimi hakkı firmalara tanınacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iteltilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamıza hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri

Banka Bilgisi:

Yapı ve Kredi Bankası/ Sultanhamam - İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "MIP TV 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.)



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Begüm Ece - Mine Güneş - Gökçe Coşkun

Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 06 - 0212 455 65 09

Faks: 0212 520 15 26

E-posta: begum.ece@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr

www.ito.org.tr

ABD-ÇİN TİCARET SAVAŞINDA

En fazla kim kaybeder?

Çin, Boeing'in en büyük alıcısı.

Aynı şekilde ABD'nin yetiştirdiği soya fasulyesinin en büyük müşterisi. Apple satışlarının yüzde 7'si Çin'de yapılıyor. Çin, çip üreticilerinin de bir numaralı pazarı. Hal böyleyken ABD'nin Çin aleyhindeki ticari yaptırımlara devam edip etmeyeceği tartışılıyor. Çünkü Çin'in 'misilleme' halinde kimin kaybedeceği merak konusu.

CANAN BİLGİN

DÜNYANIN en büyük iki ekonomisi ABD ve Çin, ihracat ürünlerine uygulanacak özel tarifeler ve sınırlamalar üzerinden adeta bir ticaret savaşının eşliğinde. ABD'nin geçtiğimiz haftalarda Çin'in hakim olduğu bir sektör olan güneş panellerine yüzde 30 vergi konulması yönündeki kararı, Washington ile Pekin arasındaki ekonomik gerginliği artırdı. ABD'nin Çin aleyhindeki ticari adımlarını tırmadığını devam etmesi durumunda 'misilleme' muhtemel görünüyor. Çin'den dünyaya yayılan ABD'li dev markalar ise bu savaşın tam ortasında.

HEDEF KÜRESEL MARKALAR

CNN International, hızla gelişen Çin ekonomisinde kök salmak için yıllardır yatırımlarını sürdürüyor.

ve büyük iddialarda bulunan Apple, Boeing ve Intel gibi küresel markaların, bu savaşın hedeflerinden sadece birkaçı olabileceğini belirtti.

Stratejik ve Uluslararası Çalışmalar Merkezi'nde Çin ekonomisi konusunda uzman olan Scott Kennedy, "Çin karşı hücumla geçecek ve sert mücadele edecek" dedi.

CNN'in haberinde, "Pekin'in bir ticaret savaşında hangi ürün veya endüstrileri hedef alacağı belli değil ama hükümet liderleri çok sayıda seçeneğe sahip" yorumunda bulundu. İşte risk altındaki Amerikan devleri...



Çip üreticilerinin bir numaralı pazarı

Çin, elektronik ürünlere yerleştirilen yarı iletkenlerin dünyadaki en büyük tüketicisi. Factset verilerine göre Çin, çip üreticileri Qualcomm ve Intel için bir numaralı pazar ve bu firmalar Çin'de güçlü ilişkiler kurmak için çok zaman harcadı. Yarı iletkenleri takip eden Susquehanna International Group analisti Christopher Rolland, "Intel ve Qualcomm, son birkaç yıldır Çin'de dostluk kurmak için çalıştı" dedi. Intel, 2010'da Çin'in Dalian kentinde 2.5 milyar dolarlık bir üretim tesisi açtı. Qualcomm, ABD Başkanı Donald Trump'ın geçtiğimiz kasım'da Çin'e düzenlediği gezi kapsamında Çinli şirketlerle 12 milyar dolarlık anlaşma gerçekleştirdiğini açıkladı.

Apple satışlarının yüzde 7'si Çin'de

Çin, aynı zamanda Apple için de önemli bir pazar. Factset'in verilerine göre, şirketin satışlarının yaklaşık yüzde 7'si Çin'de gerçekleşiyor. Bu rakam Tayvan ve Hong Kong da dahil edildiğinde yaklaşık yüzde 19'a yükseliyor.

Scott Kennedy, "Çin'in doğrudan Apple ile başa baş mücadele eden şirketleri var. Bu nedenle kesinlikle bir ticaret çekişmesine yakan maktan endişe edilecek" dedi. Huawei, Oppo, Vivo ve Xiaomi gibi Çinli telefon üreticileri, Apple'a üretim yapıyor. Çin hükümetinin iPhone satışlarını engelleme çabası, Apple'ın imve kaybetmesine neden olabilir.

'İngiltere ile Çin altın çağını yaşıyor'

İngiltere Başbakanı Theresa May, ülkesinin Avrupa Birliği'nden (AB) çıkma sürecinde, dünyada kendine yeni ticari ortaklar arıyor. Bu kapsamda ziyaretler gerçekleştiren May, 50 iş adamı ile Çin'e gitti. Çin Başbakanı Li Keqiang ile görüşmesinde, kendilerine küresel stratejik ortaklık öneren May, İngiltere ile Çin arasında altın çağ yaşandığını kaydederek, bunun daha da derinleştirilmesi çağrısı yaptı.



Boeing siparişleri azalır

Dünyanın en büyük sivil havacılık şirketi Boeing, iki süper güç arasındaki ticaret savaşında Çin'in ilk hedefi olabilir. Global araştırma firması Panjiva'nın Çin gümrük verilerinden derlediği bir araştırmaya göre, ABD'nin Çin'e yaptığı en büyük ihracat kalemini sivil uçak oluşturmuyor. Scott Kennedy, ABD'nin Çin'den ithal edilen güneş panellerine yönelik en son vergi uygulamasına karşı Çin'in sadece bu sektöre odaklanamayacağına işaret etti. Kennedy, "Çin, bu yaptırıma yanıt için etkili bir yol bulmaya karar verirse karşılığı daha az Boeing, daha fazla Airbus

almak olacaktır" dedi. CNN'in haberinde, Çin'de devlet tarafından yayınlanan Global Times gazetesinde 2016'da yer alan bir makalede de aynı yorumun yapıldığı hatırlatılarak şöyle denildi: "Makale, Çin'in ticarete 'kasasa küssas' yaklaşımını uygulamaktan korkmadığını ve uygun gördüğü takdirde Boeing satışlarının bir bölümünün Airbus tarafından değiştirileceğini öngörüyordu. Bu, son yıllarda Çin'e uçak satmak için on milyarlarca dolar değerinde anlaşma sağladığını açıklayan Boeing için çok büyük bir kayıp olacaktır."

Yılda 13 milyar dolarlık soya fasulyesi ithal ediyor

ABD'nin Çin'e yaptığı bir diğer önemli ihracat da soya fasulyesi. Panjiva'nın verilerine göre, ABD Aralık 2016'dan Kasım 2017'ye kadar 22.5 milyar dolarlık soya fasulyesi ihracat etti. Çin, 13 milyar doların üzerinde alımıyla en büyük müşteri. Çin, soya fasulyesi ithalatında başka ülkeleri tercih etmeye başlarsa ABD tarımı büyük zarar görebilir. Soya fasulyesi ABD'nin orta batısında özellikle Illinois, Iowa, Minnesota, Kuzey Dakota, Indiana ve Missouri eyaletlerinde büyük bir endüstri.

Çin risk alacak mı?

CNN'in haberinde, Çin'in ABD yaptırımlarına karşı geçmişte de misilleme yaptığı hatırlatıldı. Başkan Obama döneminde, 2009'da Çin fastiklerine yüzde 35'lik bir vergi koymasına karşılık Çin'in ABD'ye sevkedilen tavuk ve otomobillerle ceza uyguladığı anımsatıldı. Haberde, "ABD ihracatına vergi koymak, ticareti tehlikeye atmak demek. Misilleme, rekabeti azaltarak ve istihdamda



tehlike oluşturarak Çin ekonomisinde beklenenin tam tersine sonuç verebilir" yorumunda bulunuldu. Rabobank Grubu'nun Asya-Pasifik Bölgesi Finans Piyasaları Araştırma Başkanı Michael Every, "Çin, Boeing'i boykot ettiği takdirde Airbus tekel oluşturur; fiyatlar ve teslimat süreleri muazzam bir artış gösterir. Apple'ı boykot ettikleri takdirde Çin'de bu alanda çalışanlar işlerini kaybederler" dedi. Christopher Rolland ise Çin'in ticari misillemeyi yarı iletken endüstrisine taşımayı düşünmediğini belirterek, şunları dile getirdi: "Böyle bir karar, elektronik üretim maliyetini artıracak ve imalatı Vietnam ve Filipinler gibi ülkelere itecektir. Çin bu endüstrilere vergi empoze ederse, kendi ekonomisine zarar verecektir."



KÜRESEL PİYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

900 milyar dolarlık proje

Geçen sene yüzde 6.9'luk büyüme oranıyla son 2 yüksek seviyeye çıkan Çin, bu sene gözünü Kuşak ve Yol Projesi'ne çevirmiş durumda. 2013'te başlayan proje, Çin şirketlerinin deniz aşırı piyasalara ulaşılmasını ve tarihte daha önce 'İpek Yolu' olarak adlandırılan ticaretin aktığı güzergâhın, demiryolu ağıyla aşılmasını hedefliyor. Çin'in doğusundan odaklanan sanayi üretiminin Avrupa'ya açılacak kapı olarak Çin'in kuzeydoğusuna getirilmesi ve buradan da 'Tek Yol Tek Kuşak' sloganıyla Avrupa'ya ulaştırılması amaçlanıyor.

Mevcut durumda Çin çıkışı Avrupa'ya uzanan demiryolu, Moskova üzerinden Almanya'ya (Hamburg), oradan da Rotterdam, Lyon ve Madrid'e geçiyor. Çin çıkışı Batı rotalı demiryolu hattı 'varış istasyonu' diye ayrıştırıldığında yüzde 30'a yakın oranla Almanya, yüzde 14'le Rusya ve yüzde 10 ile Fransa olarak sıralanıyor. Çin, Kuşak ve Yol Projesi'ne yatırım amaçlı olarak, Avrupa ve Asya'da lojistik sektöründe ve liman hizmetleri özelinde çok ciddi satın almalar (M&A) yapıyor. Sadece geçen yılın ilk dokuz ayında Çin'in lojistik sektöründe Avrupa ve Asya merkezli olmak şartıyla 32 milyar dolarlık şirket satın aldığı biliniyor. Buna yine aynı dönemde, Çin şirketlerinin 20 milyar dolarlık liman işletmeleri sektöründeki satın almalarını eklediğimizde sanırım olayın büyüklüğü ortaya çıkar. Küresel danışmanlık şirketi McKinsey'in raporuna göre 'Tek Yol Tek Kuşak' projesi 60'tan fazla ülkenin direkt ya da endirekt yer alacağı 21 trilyon dolarlık bir hinterlandı kapsıyor. Çin'in 150 milyar dolarını karşılamayı taahhüt ettiği toplam 900 milyar dolarlık bir yatırımdan bahsediyoruz.

Şimdi bütün bu detayları birbirine bağlayalım... Çin'in liderliğinde ortaya çıkan 'Kuşak ve Yol' projesi tahmin edersiniz ki herkesi heyecanlandırıyor. Bu ülkelerden biri de yazının başında bahsettiğim İngiltere. Başbakan May, özünde 'Kuşak ve Yol' projesinin bulunduğu bir gezi için Pekin'e doğru yola çıktı. May'den önce Çin'e giden Fransa Başbakanı Macron, proje için uyarda bulunmuştu: "Bu proje tek yol olamaz. İki tarafı çalışmalı." Diğer yandan Almanya, arka bahçesi olarak nitelendirdiği Doğu ve Orta Avrupa ülkelerinin, 'Kuşak ve Yol' projesiyle Çin'in rahatlıkla erişim sağlayabileceği bir bölgeye dönüşmesinden rahatsız. Bu sebeple de projeye direkt karşı olmamakla beraber mesafeli.

Diğer yanda İngiltere, Çin için çok önemli. Bir önceki Başbakan Cameron, Çin'in "Avrupa'ya açılma projesine" merkez üs olmayı kabul etmişti. Bunun üzerine Londra başta olmak üzere tüm İngiltere, May başbakan seçilene kadar Çin yatırımları ile ihyâ oldu. Ancak küresel ticarete ABD'yi kaybetmek istemeyen Theresa May, Çin konusunda çok ihtiyatlı. Bir yandan Brexit sonrası Çin sermayesine ihtiyacının ne kadar arttığını farkında, diğer yandan Trump ile 'Tek Yol Tek Kuşak' projesi için karşı karşıya gelmek istemiyor. Pricewaterhouse'nın tahminine göre 2030'da ABD dünyanın artan en büyük gücü (satın alma gücü paritesine göre) olamayacak. İlk sırada Çin çıkıyor. ABD, ikinci sırada yer bulacak. Almanya ise mevcut beşinci sırasından sekizinciye düşecek. İngiltere iyi ihtimalle onuncu sıradaki yerini ancak koruyacak. Peki üst sıralara kim çıkacak? Hindistan, Endonezya, Türkiye, Rusya gibi ülkeler. Bunlar bir şekilde 'Tek Kuşak Tek Yol' projesi ile ilişkilendirilen ülkeler. Bu durumda Theresa May'ın, Angela Merkel'in, Emmanuel Macron'un bir yandan artan ABD baskısı, diğer taraftan Çin'in yaklaşan ağır seslerini duymak arasında kaldığını görmek çok zor bir tespit değil.

Türkiye'de köyün özelliği yatırımı belirleyecek



Pilot illere ilişkin analizler

Proje kapsamında belirlenen pilot illere yönelik araştırma ve analiz çalışmaları raporun altıncı bölümünde aktarılıyor. Pilot illere ilişkin çalışmalara, ilçe düzeyinde demografik analizler, arazi kullanım yapıları ve ilçelerin kırsalılık değerlendirmeleri kapsamında yer veriliyor. Raporun yedinci bölümünde, pilot illerin doğal yapı özelliklerinin

yanında il ve ilçe düzeyinde gerçekleştirilen ekolojik duyarlılık analizi yer alıyor. Raporun 'Çalışma Alanları ve Veri Tabanı Oluşturma Süreci' başlıklı son bölümünde de istatistik, mekansal, sözel verilerin saklanması ve birbirleri ile ilişkilendirilmesi için hazırlanan veri tabanı sistemine ilişkin bilgiler paylaşıyor.



İstanbul Ticaret Üniversitesi, kırsal kesimde kalkınmaya ve karakteristik yapılaşmaya yönelik önemli bir proje üzerinde çalışıyor. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile imzalanan protokol çerçevesinde yürütülen KODAKAP projesi ile köylerde yöresel özellikler ve ihtiyaçlar dahilinde yapılaşma koşulları belirlenecek. Uygulamaya yönelik kılavuz ve mevzuat çalışmalarının da yürütüleceği proje, yedi pilot ili kapsıyor.

Türkiye
Gücünü ve Potansiyelini Keşfet

İSTANBUL TİCARET ODASI 2018 YILI FUAR ORGANİZASYONLARI

Fuar	Yer	Tarih	Konu
17. İslam İşbirliği Fuarı Kuveyt-2. Uluslararası Ticaret Fuarı	Kuveyt, Kuveyt	6-10 Şubat 2018	Genel Ticaret
MWC Mobile World Congress	Barcelona, İspanya	26 Şubat-1 Mart 2018	Mobil Teknolojiler
JEC World 2018	Paris, Fransa	6-8 Mart 2018	Kompozit
MIPIM 2018	Cannes, Fransa	13-16 Mart 2018	Emlak ve Gayrimenkul
LIGHT + BUILDING 2018	Frankfurt, Almanya	18-23 Mart 2018	Aydınlatma, Elektrik Mühendisliği Ev ve Yapı Otomasyonları
MIPTV 2018	Cannes, Fransa	9-12 Nisan 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
Londra Kitap Fuarı	Londra, İngiltere	10-12 Nisan 2018	Kitap
123. Canton Fuarı 1.Faz	Guangzhou, Çin Halk Cum.	15-19 Nisan 2018	Genel Ticaret
Hannover Messe 2018	Hannover, Almanya	23-27 Nisan 2018	Endüstriyel Tedarik, Döme ve Döküm Ürünleri
Energy 2018	Hannover, Almanya	23-27 Nisan 2018	Elektroteknik, Enerji Üretimi, Dağıtım
AUTOMECHANICA Dubai 2018	Dubai, BAE	1-3 Mayıs 2018	Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
123. Canton Fuarı 3.Faz	Guangzhou, Çin Halk Cum.	1-5 Mayıs 2018	Genel Ticaret
SIAL Canada 2018	Montreal, Kanada	2-4 Mayıs 2018	Gıda, İçecek
IFAT 2018	Münih, Almanya	14-18 Mayıs 2018	Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği - Geri Dönüşüm, Katı Atık Sistemleri - Araç Üstü Ekipmanları, Cadde Temizliği
SIAL China 2018	Şanhay, Çin Halk Cum.	16-18 Mayıs 2018	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
ASD MARKET WEEK 2018	Las Vegas, A.B.D.	29 Tem.-1 Ağu. 2018	Perakende Ürünler
MIPCOM 2018	Cannes, Fransa	15-18 Ekim 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
124. Canton Fuarı 1.Faz	Guangzhou, Çin Halk Cum.	15-19 Ekim 2018	Genel Ticaret
SIAL Paris 2018 Genel Katılım	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Gıda
SIAL Paris 2018 Bisküvi, Çikolata, Şekerleme	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
SIAL Paris 2018 Dondurulmuş Gıda	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Dondurulmuş Gıda
SIAL Paris 2018 İçecekler	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	İçecekler
SIAL Paris 2018 Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları
SIAL Paris 2018 Kütmes Hayvanları	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Kütmes Hayvanları
SIAL Paris 2018 Organik Gıda	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Organik Ürünler
124. Canton Fuarı 3.Faz	Guangzhou, Çin Halk Cum.	31 Ekim-4 Kasım 2018	Genel Ticaret
FABTEC 2018	Atlanta, A.B.D.	6-8 Kasım 2018	Kaynak Teknolojileri, Metal İşleri
AUTOMECHANICA Buenos Aires	Buenos Aires, Arjantin	7-10 Kasım 2018	Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
BAUMA China 2018	Şanhay, Çin Halk Cum.	27-30 Kasım 2018	İnşaat Makina Aksamları, Maden ve Yapı Malzemeleri Makinaları
SIAL Middle East 2018	Abu Dhabi, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Aralık 2018	Gıda, İçecek ve Ekipmanları

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile imzalanan protokol çerçevesinde kırsal alan yerleşmelerde kırsal alan sınıflandırılması, veri tabanı oluşturulması, planlama ve kırsal tasarım rehberinin uygulamasına yönelik geniş kapsamlı bir proje yürütüyor. Koruma Odaklı Kırsal Alan Planlaması Modeli Uygulaması ile Köylerde Yöresel Özellikler ve İhtiyaçlar Dahilinde Yapılaşma Koşullarının Belirlenmesi Projesi (KODAKAP) için yedi pilot il seçildi. KODAKAP ilk olarak Aydın, Hatay, Nevşehir, Rize, Şanlıurfa, Kocaeli ve Sivas'taki yerleşmelerde uygulanacak. Sonuçları test edilecek ve bu çerçevede köylerde yöresel özellikler ve ihtiyaçlar dahilinde yapılaşma koşulları belirlenecek. Ayrıca tüm kentler için uygulamaya yönelik kılavuz ve mevzuat çalışmaları da yapılacak.

26 BİLİM İNSANI

KODAKAP için Küçükyaşlı Yerleşkesi'nde özel bir ofis kuruldu. Rektör Yardımcısı Prof. Dr. İbrahim Baz ve Mimarlık Bölümü Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Özdemir Sönmez koordinatörlüğünde yürütülen çalışmalar için bilim insanlarından ve uzmanlardan oluşan 26 kişilik bir ekip kuruldu. Proje ekibinde; yüksek harita mühendisi, yüksek şehir plancısı, şehir plancısı, yüksek mimar, iç mimar, jeofizik yüksek mühendisi, orman yüksek mühendisi, yüksek peyzaj mimarı, peyzaj mimarı, ziraat yüksek mühendisi, inşaat yüksek mühendisi, kırsal kalkınma uzmanı ve sosyolog da yer alıyor.

YASAL ÇERÇEVE

Tamamlanmış toplam sekiz bölümlük 1. Aşama Raporu'nun giriş bölümünde, projenin amacı ve kapsamı açıklanıyor. İkinci bölüm olan Kavramsal

Çerçeve bölümünde de 'kırsal alan' kavramına ilişkin sınıflandırmalara ve kent-kır ayrışmasına ilişkin değerlendirmelere yer veriliyor. Ulusal ve uluslararası literatür çerçevesinde ele alınan kırsal alan, kırsal kalkınma, kırsal değişim/dönüşüm tanımlarının yanında ağırlıklı olarak ülkemizdeki durum aktarılıyor. Raporun üçüncü bölümünde Türkiye'de kırsala ilişkin mevcut yasal çerçeve değerlendiriliyor. Bu kapsamda, kırsala ilişkin temel ve yardımcı mevzuat ile mevzuatın bütününe ilişkin saptamaları yer veriliyor. Kırsal alan düzenlemesine ilişkin örnek çalışmalar, ulusal ve uluslararası olmak üzere iki başlıkta ele alınıyor.

ULUSLARARASI ÖRNEKLER

Dördüncü olarak Kırsal Alan Düzenlemesine İlişkin Örnek Çalışmalar bölümünde, Kastamonu / Küre Ersizlerde Köy Tasarım Rehberi, Balıkesir Kırsal Alanda Yöresel Doku ve Mimari Özelliklere Uygun Yapılaşmanın Yaygınlaştırılması Projesi ve Kayseri Kırsal Alanında Yöresel Mimari Özelliklerin Belirlenmesi Projesi çalışmaları inceleniyor. Uluslararası örnek incelemeleri ise Almanya (Eifel bölgesi), İngiltere (Boreham Köy Tasarım Belgesi) ve Fransa (Ninernais Morvan İşbirliği) olmak üzere üç ülke kapsamında yapıldı. Beşinci bölümde de Koruma Odaklı Kırsal Alan Planlaması (KODAKAP) Projesi'ne ilişkin değerlendirmelere ve önerilere yer veriliyor.



Dört aşamadan oluşuyor

Dört aşamadan oluşan KODAKAP'ın ilk aşaması olan 'Araştırma ve Analiz' çalışması tamamlandı ve ikinci aşamaya geçildi. Bu aşamada seçilen örnek alanlarda, alan araştırması ve kullanıcı görüşmeleri yapılacak. Üçüncü aşamada kalkınma ve gelişme

stratejileri, planlama sistematiği ve çalışması ile yasal mevzuat önerileri oluşturulacak. Dördüncü aşamada ise mekansal organizasyon (tasarım) projeleri yapılacak, tasarım rehberi hazırlanacak ve karakteristik mimari projeler geliştirilecek.



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
EKONOMİ BAKANLIĞI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | 212 455 65 00 ito.org.tr



/itokurumsal

howtoistanbul.com

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde gerçekleşen Dijital Dönüşüm ve Kripto-Para Çalıştayı'nda, son günlerin tartışılmalı konusu kripto-para tüm yönleriyle ele alındı. Çalıştaya katılan bilim insanları, kripto-para konusunda Türkiye'nin strateji geliştirmesi gerektiğini vurguladı, Dijital Dönüşüm Bakanlığı kurulmasını önerdi.

Kripto-paranın riskleri tartışıldı



KAMU, özel sektör ve akademik camiasında alanındaki kanaat önderlerini bir araya getiren Dijital Dönüşüm ve Kripto-Para konulu çalıştay, İstanbul Ticaret Üniversitesi ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Her ay yenisi yapılacak çalıştayda sunumlarla açıklanacak görüşler, kitap haline getirilerek kamuoyu ve hükümetle paylaşılacak. Sırtıya yerleşkesindeki çalıştayın birincisinde, bilim insanları ve sektör temsilcileri, özellikle Bitcoin etrafındaki kripto-para tartışmalarına yönelik çalışmalarını anlattı.

BAKANLIK KURULMALI

İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Adnan Veyisel

Ertemel, Bitcoin ve Blockchain (kayıt zinciri) teknolojilerinin dünyadaki dijital dönüşümün eksik kalan son halkasını ifade ettiğini vurguladı. Ertemel, "Finansal sistemlere odaklanmak, büyük resmi kavrayamama tehlikesini doğuruyor. Ülke olarak bir an önce

strateji belirleyip eyleme geçmeliyiz" dedi. Çalıştayı düzenleyicilerinden Yıldız Teknik Üniversitesi Öğretim Görevlisi Dr. Murat Dağıtmaç ile Uluslararası Sosyal Medya Derneği (USMED) kurucusu Said Ercan ise dijital dönüşüm konusunun önemini anlattı. Dağıtmaç ve Ercan, Türkiye'de siber güvenliği de içine alacak biçimde kripto-para konusunda strateji belirlemek için Dijital Dönüşüm Bakanlığı kurulmasını önerdi.

TEHDİT OLUŞTURUYOR

Çalıştayda sunum yapan Kadir Has Üniversitesi Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. İsmail Hakkı Polat, Türkçe'de 'kayıt zinciri' olarak isimlendirilen blockchain teknolojisinin, merkezi para sistemini tehdit eden merkeziyetsiz bir yapısı olduğunu söyledi. Polat, şu an kripto-para madenciliği yapanlara bağımlı bu yapının, gelecekte tamamen bağışık hale geleceğini belirtti.

BÜYÜK RİSK VAR

JCI Uluslararası Eski Başkanı ve Girişim Hareketi Kurucusu İsmail Haznedar sunumunda, kripto-para borsalarının resmi olmamasının getirdiği büyük risklere işaret etti. Kayıt dışı olarak Türkiye'den yurtdışına akan milyarlarca TL olduğuna dikkat çeken Haznedar, "Bu olguya diğer yönüyle bakarsak, ülkemizde kurulabilecek borsalar üzerinden yurtdışından para akışı olabilir" dedi.

Bölge ülkeleri ile konsorsiyum kurulmalı

CDO Turkey İcra Kurulu Başkanı Bülent Kutlu, kripto-para akımının dünyada engellenemediğini, özellikle Asya merkezli olduğunu ve ülkelerin bu konuda stratejiler geliştirdiğini vurguladı. Türkiye'nin üç alternatifi olduğunu belirten Kutlu, bunları; konsorsiyum kurmak, konsorsiyum kurmamak ya da var olan bir konsorsiyuma dahil olmak şeklinde sıraladı. Kutlu, coğrafyamızda işbirliği yapabileceğimiz ülkelerle birlikte yeni bir konsorsiyuma öncülük edebileceğimizi anlattı.

Helal değil mi?

Kripto-parayı İslami finans açısından inceleyen Sakarya Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Süleyman Kaya, kripto-para konusundaki birçok eleştiriye yanıt verdi. Kaya, bir projesi ya da karşılığı olmayan alt-kripto paralarla ve gün içinde al-sat mantığıyla kazanılan paranın helal olmadığının altını çizdi.

Kültürel değerleri yansıtan kripto-para geliştirmeliyiz

Beşiktaş Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Ahmet Keleş ve Aydın Üniversitesi Öğretim Görevlisi Onur Baran Çağlar, ülke olarak içinde bulunduğumuz coğrafyanın ve İslam aleminin kültürel değerlerini yansıtan kripto-para projeleri geliştirmemiz gerektiğine dikkat çekti. Keleş ve Çağlar, "Bu konuda oyun kuran tarafta olmalıyız. Bunun için de kamunun liderliğinde ve özel sektörün aktif destek verdiği kurumsal bir oluşuma ihtiyaç var" dedi.



Hannover - Almanya
23-27 Nisan 2018

HANNOVER MESSE SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Dövmeler, döküm, sac, ara montaj, tedarikçiler kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapıtıncılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Enerji Salonu

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağ yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlar tesisleri, kablo ve ağırlar, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Hannover - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraf bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m²
Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m² dir.
Katılım bedeline mahsuben başvuru ile birlikte:
talep edilen m² x 300 Euro = Toplamı dikkate alınacaktır. (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avans ödenecektir.)
Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM EURO HESABI
HESAP NO: 055- 60651949
IBAN NO: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER MESSE 2018 SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)

Bilgi ve başvuru için:

İdrit Aslantaş - Gökhan Çapkın - Esra Yılmaz - Akif Gönüllü
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 16 - 0212 455 65 10 -
0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonullu@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr

Devir, ticarete kolaylık devri! İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıkarılık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı



ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ
CUMARTESİ	KADIKÖY İSKELESİ (Belge Hizmeti Verilememektedir.)

ÜCRETSİZ KISA İLANLARINIZ

İletişim: yahya.gul@ito.org.tr
0 212 455 61 21

■ **GÖKSU - MATBAACILIK HİZMETLERİ**
Ofset ve dijital baskı çözümleri hizmeti vermekteyiz.
info@goksumatbaasi.com
0 212 572 68 52
0 572 03 64

■ **BAYİ**
Alman çikolata ve patates cips ithalatçısı, İstanbul'da benzinci şarküteri ve yerlere yönelik dağıtım olan ciddi bayiler aramaktayız.
www.egt-tr.com
0 532 673 00 31

■ **KİRALIK OFİS**
Kıralık hazır ofisler. Mobilyalı, internetli, sekreteryahizmetli. Aidat, stopaj yok. Aylık kira ödeyin, işinize başlayın.
www.kavacikkiralikofis.com
0 532 620 98 37

■ **SATILIK DÜKKAN VE DAİRE**
TEM Hadımköy girişlerine 1 dakika mesafede, bölgesinin ilk güvenli & kapalı otoparklı Akçakonaclar sitesinde satılık

dükkan ve daireler.
www.akcakonaklari.com
0 212 858 09 98

■ **MAVIGARD VE MAXLOGIC**
Marka konvansiyonel yangın algılama sistemi ve akıllı adresli yangın algılama sistemleri ile yangın söndürme alarmı sistemlerinin toptan ve perakende satışı.
0 212 222 64 91

■ **ALTIN EMLAK**
Şubelerimizde çalıştırılmak üzere deneyimli/deneyimsiz, ehliyeti olan, aktif araç kullanabilen, bilgisayar donanımına sahip, en az lise mezunu elemanlar ve idareciler alınacaktır.
www.altinemlak.com.tr
0 212 654 17 60

■ **TARHAN ŞİRKETLER GRUBU**
Gebze/İstasyon Caddesi'nde 5965 m2 / 700 m2 kapalı alan. Her türlü proje inşa edilerek teslim edilir.
0 532 420 54 28

İTO ÜYELERİNE İNDİRİM SAĞLAYAN KURULUŞLAR

RADISSON BLU HOTEL, İSTANBUL ATA KÖY
İTO üyelerine, gecelik en uygun oda fiyatı üzerinden yüzde 10 indirim.
www.radissonblu.com
0 212 310 15 00

SESİN OTEL / MARMARİS
Konaklama taleplerinde, İTO üyelerine net fiyat üzerinden yüzde 10 indirim.
sesin@sesinhotel.com,
0 252 417 81 50

EMEX OTEL KOCAELİ
İTO üyelerine konaklama fiyatları üzerinden yüzde 20 indirim.
www.emexotel.com 262-3354980

DERPA SUİTE HOTEL
İTO üyelerine özel indirim.
0 212 231 59 30
www.derpasuitehotel.com

TREND GROUP OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.
İTO üyelerine; parça ve işçilikte yüzde 10 indirim, servis hizmetlerinde de öncelikli hizmet sunuyoruz.
neslihan.pehlivan@trendotoservis.com
0 216 466 50 50

EF LİSAN EĞİTİM MÜŞAVİRLİK
Yurtdışı eğitimlerinde, İTO üyelerine ve yakınlarına yüzde 10 indirim.
www.ef.com.tr
0 850 201 000

THE GREEN PARK HOTEL ANKARA
Konaklamalarda İTO üyelerine özel indirim.
www.greenparkhotel.com
0 312 258 00 00

AKBİR FİLO KİRALAMA
Akbir filo ve Bonocar'dan uzun dönem ve günlük kiralamalarda İTO üyelerine yüzde 15 indirim.
emre@akbirfilo.com
0 549 438 49 45

MEKTEBİM
Mektebim'den İTO Üyelerine, yeni kayıtlarda, güncel fiyatlarımız üzerinden yüzde 10 indirim.
www.mektebim.com
444 30 95

İletişim: itobilgi@ito.org.tr

Kısa ilanların içeriği ilan veren kişi, firma ya da kurumun sorumluluğunda olup, İstanbul Ticaret Gazetesi ya da İstanbul Ticaret Odası'nın hiçbir referansı söz konusu değildir.



Teknopark İstanbul Kariyer Günü 20 Şubat'ta

GEÇEN yıl ilk gerçekleştiren Teknopark İstanbul 2. Kariyer Günü etkinliği, bu yıl 20 Şubat'ta organize edilecek. Organizasyon, Teknopark İstanbul bünyesinde faaliyet gösteren firmalar ile üniversite 3. ve 4. sınıf öğrencilerini buluşturacak. Buluşmada,

işe alım ve staj programları konusunda öğrencilere bilgi verilecek. Geçen yılki etkinlikte 300'den fazla üniversite öğrencisiyle 30'dan fazla firma bir araya geldi. Söz konusu etkinlik, Teknopark İstanbul yeni yönetim binasındaki fuaye alanında düzenlenecek.

Kanal İstanbul'a kültürel miras hassasiyeti ile değer katmak

Büyük Usta Mimar Sinan'ı bugün hâlâ konuşuyor isek birçok sebebe dayandığındandır. Eserlerinde estetik boyut öne çıkmasıydı sadece devasa yapılar inşa etseydi hatırlanamak üzere unutulmuştu.

İstanbul için yıllardır konuştuğumuz Kanal İstanbul projesi, nihayet ete kemiğe bürünüyor. Güzerah netleşti ve böylece bir anlamda dedikodu faslı sona erdi. Kanal İstanbul'un bu eşsiz şehir için küresel bir proje olduğu ve şehre bu anlamda değer katacağına kimsenin şüphesi yok. Nasıl ki bazı ülkeler açısından üçüncü havalimanı küresel kışkırtıcı yol açtıysa, bu proje de ilerledikçe tartışılacak, konuşulacak ve değer yaratıcı hüviyetli olacak.

Kanal İstanbul'u aslında marka ve değer üreten bir üst proje olarak görmek gerekir. Zira güzergahı boyunca doğrudan veya dolaylı ilişki içinde irili ufaklı birçok proje yer alacak. En önemli katkısı ise Boğaziçi'ni bugünkünden daha değerli hale getirecek. Yoğun deniz trafiği nedeniyle etkinliklerde sıklıkla kullanamadığımız Boğaziçi'ni, Kanal İstanbul'un faaliyete geçmesi ile birlikte azalacak trafik nedeniyle her türlü ticari, kültürel ve sanatsal etkinlikte kullanma durumu ortaya çıkacak. Ama projeye en çok değer katacak iş, güzergah boyunca var olan kültürel miras konusunda hassasiyet göstermemiz ve bunu bütün dünya kamuoyuna duyurmanız. Öncelikle uzmanlarımız bunun envanterini çıkarmalı. Bildiğimiz kadar ile güzergahta en önemli iki kültürel miras; Bathenoa kazı alanı ve antik

bir mağara olan Yarımburgaz mağaraları. Bu iki değerimiz hakkında kısaca bilgi verelim.

Yarımburgaz mağarası, 700-1000 metre uzunluğunda içinde kültürel miras olan bir mağara. Yakın geçmişte Türk sineması burayı maalesef tahrip ederek kullanmış. Artık burası kenar bir semte değil şehrin orta yerinde kalmış. Kanal İstanbul ise tam olarak önünden geçiyor. Dolayısıyla proje vesilesi ile burası gezilebilir bir konuma getirilerek ziyarete açılmalı. Koca bir şehrin sakinleri de 'mağara ne demek' gezerek görmüş olur. Yapılacak iş; temizlik, ışıklandırma, gezilebilir kılma ve çevresinde koruma yönünde bir proje yürütmek.

edilebilen kazı çalışmaları proje vesilesiyle daha geniş bir zamana yayılabilir. Burası hem yeni bir arkeoloji müzesine dönüştürülebilir hem de kazı alanı ziyarete açılabilir. Böylece projenin kültürel miras ayağı ciddi bir değer katar. Bir de bunun üzerinden halkla ilişkiler yani PR dediğimiz çalışmalar yapılsa dünya kamuoyu projeyi daha bir ciddiye alır ve saygı uyandırır.

Bir bütün olarak Kanal İstanbul projesinin çok başarılı olabilmesi için hem bu kültürel miras boyutunun bu vesile ile değerlendirilmesi hem de yeni



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ



Bathenoa ise 2006'dan beri devam eden geniş ve zengin bir arkeolojik kazı alanı. Kazı başkanı sıfatıyla bu çalışmaları Doç. Dr. Şengül Aydıngün başkanlığındaki bir ekip yürütüyor. Burası Küçükçekmece Gölü'nün Avcılar tarafındaki kıyıda geniş bir alanı kapsıyor. Potansiyel çok zengin olduğu için kazının daha uzun bir dönem devam edeceği anlaşıyor. Bütçe ve iklim şartlarından dolayı sadece yaz aylarında devam

Boğaziçi'nin estetik yönünün kuvvetlendirilmesi gerekiyor. Bunun için de projeye kreatif açıdan katkı yapabilecek kültürel sanat insanlarının projeye yer alması sağlanmalı. İstanbul'un saygı uyandırıcı tarihi ve estetik geçmişine de çok uygun düşer. Gelecek kuşakların bu projeyi İstanbul'un ruhuna uygun görmeleri oldukça önemli. Bu açıdan söz konusu hassasiyet mutlaka gösterilmeli.

KAVŞAKLARDA ÖNCELİK KURALLARINI!

Kavşaklarda geçiş önceliği, her sürücünün bilmesi gereken kurallardandır. Kavşakta trafik işiği varsa, mutlaka uyulmalıdır. Trafik işiği yoksa;

- 1-Kavşağa yavaş yaklaşılır.
- 2-Geçiş yapan yayalara öncelik verilir.
- 3-Sağa sola dönüşlerde geçiş yapan yayalara, varsa bisikletlilere kesinlikle öncelik tanınır.
- 4-Tali yoldan (sokak) ana yola (caddeler) çıkarken ana yoldan geçen taşıtlar beklenir.
- 5-Esdeğerdeki yolların kesişmesi halinde geçiş önceliği sağdan gelen taşıttadır.
- 6-Dönel kavşaklarda ise geçiş önceliği, kavşak içerisindeki (soldakil) taşıttır.



ito.org.tr | 444 0 486

f t t t t t t t t t /tokurumsal

Sizin ve başkalarının yaşamı size emanet...



Ocak ayı enflasyon rakamları açıklandı

İSTANBUL'da 2018 Ocak ayında perakende fiyatlar yüzde 0.87, toptan fiyatlar ise yüzde 1.42 oranında arttı. İstanbul Ticaret Odası'nın 1995 baskı Ücretleri Geçirime İndeksi 2018 Ocak ayı itibarıyla yıllık ortalama yüzde 9.25, Toptan Eşya Fiyatları İndeksi ise yıllık ortalama yüzde 12.49 olarak gerçekleşti.

Perakende fiyatlar 2018 Ocak ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 8.66, toptan fiyatlar ise yüzde 9.66 arttı. Ocak 2018'de perakende fiyatlar bir önceki aya göre; sağlık ve kişisel bakım harcamalarında yüzde 4.80, ulaştırma ve haberleşme harcamalarında yüzde 4.03, konut harcamalarında yüzde 2.86, diğer harcamalar grubunda yüzde 1.98,

ev eşyası harcamalarında yüzde 0.91, gıda harcamalarında yüzde 0.81 artış meydana geldi. Aynı dönemde giyim harcamalarında yüzde 9.08, kültür, eğitim ve eğlence harcamalarında yüzde 2.34 azalış gerçekleşti.

2018 Ocak ayı itibarıyla toptan fiyatlarda aylık bazda, gıda maddeleri grubunda yüzde 4.42, madenler grubunda yüzde 2.46, yakacak ve enerji grubunda yüzde 1.30, inşaat malzemeleri grubunda yüzde 0.11, mensucat grubunda yüzde 0.11 artış izlendi. Aynı dönemde kimyevi maddeler grubunda yüzde 7.04, işlenmemiş maddeler grubunda yüzde 1.45 azalış meydana geldi.



Sürücüsüz otobüslere yol göründü



İSTANBUL'da devreye giren sürücüsüz metro, insanların ilgisini çekiyor. Bazıları, sürücünün olmadığından emin olmak istercesine trenin en başına kadar yürüyüp, lokomotifini inceliyor ve trenin sürücüsüz nasıl gittiğine şahit olmak istiyor. Sürücünün olmadığı araçlara güvenmek, onlara alışmak çok zaman almayacağı benziyor. Belirli bir hat üzerinde seyreden tren, şehir trafiğine dahil olmuyor. Bu elbette sürücüsüz yolculuğu kolaylaştıran ve endişeye mahal bırakmayan önemli bir faktör. Ancak konu otomobil olunca, hele de metropol trafiğine çıkacak sürücüsüz araçlar olunca biraz gergin hissetmek tamamen normal. Fakat bu duruma alışmak için de çok zamanımız yok.

ALTI AYLIK DENEME

İletişim firması olarak tanıdığımız Ericsson, İsveç'te bir yerel ulaştırma birimi ile ortaklık gerçekleştirerek altı ay boyunca sürücüsüz otobüsleri Stockholm sokaklarında deneyecek.

Sürücüsüz araçların diğer araçlarla, yayalarla, trafikte karşımıza çıkan türlü engellerle nasıl başa çıktığını birebir görmeyi hedefleyen program, yürürlüğe girdi bile.

SAATTE 24 KİLOMETRE

Tamamen elektrikle çalışan otobüsler, 11 yolcu alıyor. Saatte 24 kilometre hız yapıyor. Ericsson'un Connected Urban Transport adını verdiği teknolojiyi kullanan otobüsler bu sayede şehri tanıyor, otobüs duraklarını ya da trafik işaretlerini algılıyor. İsveç Hükümeti tarafından 2015'te yürürlüğe konan sürücüsüz araçlar için geçerli standartlar açısından test edilecek olan bu otobüsler, Hollanda'daki benzer denemelerde de olduğu gibi aynı zamanda trafik bilgisini toplamak için kullanılıyor olacak. Bu teknoloji ile trafikte oluşan her data bir havuza gönderilerek paylaşılıyor. Böylece trafikte yoğunlaşmanın önüne geçilmek isteniyor.

Kendi kendini park edebilen araçlardan sonra şimdi de kendi kendini park eden terlik kullanılabileceği. Kulağa tuhaf gelse de bu teknoloji sayesinde ileride daha başka ev eşyalarının da bu özelliğe kavuşması söz konusu olabilececek.



Kendi kendini 'park eden' ev terliği

AYŞE BAŞAK

ÖNCE arabamızı park etmeye yardımcı, sesli, ışıklı uyarıları olan 'park asistanları' ile tanıştık. Bunlardan bir süre sonra otomobil endüstrisi hayatımıza başka büyük bir yenilik sokarak bizleri kendi kendini park edebilen araçlar ile şaşırttı. Artık otomobillerin kendi kendilerini park ediyor olması kimseye tuhaf gelmiyor.

Dahası sürücüsüz araçların yakında yolları dolduracağı, kısa bir zaman sonra 'araba kullanmak' deyiminin tarihe karışacağı gerçeği de kabullenilmiş durumda. Otomobillerin kendi kendilerini park etmeleri artık bize normal gelse de kendi kendini 'park eden' ev terliği fikrinin

kulağa oldukça tuhaf geldiğini itiraf etmek lazım.

Nissan, otomotiv endüstrisinin büyük üreticilerinden. Bugüne kadar farklı modellerde araçlarına aşına olduğumuz markanın son geliştirdiği ürün ise terlik. Evet, yanlış duymadınız: Terlik! Nissan, ProPilot adını verdiği sürücüsüz araç teknolojisini yakın gelecekte tüm araçlarında kullanmayı hedefliyor. Ancak Nissan otomobillerinden önce bu teknolojiyi başka nesnelerde uygulamaya karar verdi.

Böylece ProPilot'un nasıl çalıştığını görmek mümkün olacak. Bu teknoloji ile üretilen terliklerin ve başka ev eşyalarının kendi kendilerine her zamanki yerlerine gelmeleri ve tabiri caizse 'park

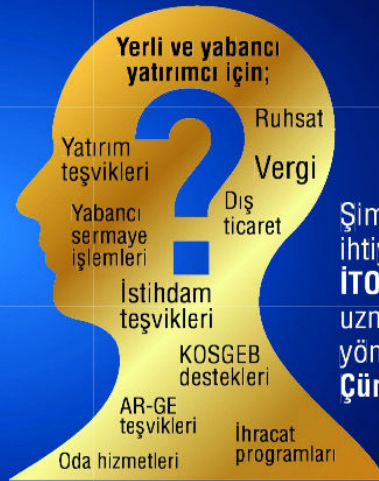
etmeleri' söz konusu.

ProPilot teknolojisini evde giyilen terliklerden başlayarak çeşitli eşyalara adapte etmek isteyen Nissan, twitter üzerinden bir yarışma başlattı. Kazanan çifti Japonya'da bulunan ProPlot Park Ryokan isimli otelde bir gece ücretsiz ağırlıyor. Otel odasının özelliği ise giyilen terliklerin, üzerine oturan minderlerin ve türlü eşyaların kendi kendilerine hareket etmeleri. Duvarda bulunan düğmeye basıldığında hepsi olması gereken yere geliyor.



Burada üyelerimizin her sorusuna cevap var!

İTO BİLGİLENDİRME MERKEZİ



Yerli ve yabancı yatırımcı için;

Yatırım teşvikleri

Yabancı sermaye işlemleri

İstihdam teşvikleri

KOSGEB destekleri

AR-GE teşvikleri

Oda hizmetleri

Ruhsat

Vergi

Dış ticaret

İhracat programları

Şimdi şirketinizin mevzuat ile ilgili ihtiyaç duyduğu tüm bilgilere, **İTO Bilgilendirme Merkezi'nden** ulaşabilir, uzmanından yüz yüze doğru bilgilendirme ve yönlendirme alabilirsiniz. **Çünkü ticaretteki en yakın çözüm ortağınız biziz!**

itobilgi@ito.org.tr

Tel: 0 (212) 455 47 50 (pbx) Faks: 0 (212) 455 47 70

f t i p y /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Son yıllarda yapılan ve yenilenen stadyumlarla Avrupa'nın en teknolojik futbol stadyumlarına sahip olduk. Stat içi uygulamalar ve teknolojik çözümlerle maç esnasında izleyemediğimiz goller cep telefonumuza mesaj olarak gelebiliyor. Ya da stadyumlardaki koltuk arkası ekranlardan maçı takip etmek mümkün. Ancak asıl yenilikler, gelecek sezondan itibaren uygulanacak yeni çözümler olacak. Artık oturduğunuz koltuğa yemek siparişi vermek de mümkün hale geliyor.



Spor Toto Akhisar Belediye Stadyumu, Türkiye'nin en büyük hibrit çime sahip stadi. Stat, Gençlik ve Spor Bakanlığı'na bağlı Spor Toto Teşkilat Başkanlığı'nın sponsorluğunda Akhisar Belediye Başkanlığı tarafından 78 milyon TL'ye inşa edildi.

Stadyumda koltuktan yemek siparişi

CEYHUN KUBURLU

SÜPER Lig'de beş yılda yapılan stadyumlar ve yenileme çalışmalarıyla dünyanın en teknolojik statlarına sahip olduk. Bu teknolojiler arasında ise birçok farklı sistem mevcut. VIP koltuklarda canlı ekranlar, stadyum uygulamaları ile telefona gelen goller ve kamera sistemleri, öne çıkan başlıca yenilikler arasında. Ancak önümüzdeki sezondan itibaren stadyum uygulamaları ile oturma koltuğa yemek söylemek ya da taraftar mağazasından ürün sipariş etmek de mümkün hale gelecek. Ayrıca Video Yardımcı Hakem (VAR) sisteminin uygulanacak olması da Süper Lig'i adeta teknoloji üssü haline getirecek.

GOL CEPTE

Türkiye'deki teknoloji devlerinin futbol endüstrisine yatırımlarının artmasıyla kulüplerin stadyumlarına yaptığı yatırımlar da büyüyor. Bugün

Avrupa'daki birçok stadyumda olmayan özellikler, Süper Lig takımları tarafından uygulanıyor. Örneğin, maçı izlerken kaçırdığınız bir gol ya da pozisyonu cep telefonunuza gelen mesajdan görmek mümkün. Ya da VIP koltukların arkasındaki dokunmatik ekranlarla maçı takip edebiliyorsunuz. Bazı stadyumlarda sınırsız internetten yararlanmak mümkün. Özellikle stadyumlara yapılan yatırımlarla son teknoloji güvenlik kameraları da mevcut.

Önümüzdeki sezondan itibaren futbolda devrim niteliğinde olan Video Yardımcı Hakem (VAR) sisteminin de uygulanacak olması stadyumları adeta teknoloji üssüne çevirecek. Bu sistem için kulüplerin toplam 3 milyon liraya yakın bir yatırım yapması bekleniyor. Sistemin sezon sonundan itibaren stadyumlara yapılacak yatırımla hayata geçeceği belirtiliyor.

MOBİL SATIŞ DÖNEMİ

Teknoloji devlerinin önümüzdeki sezondan itibaren stadyumlarda uygulaması

beklenen bir diğer yenilik ise sipariş sistemi. Daha çok İngiltere'deki stadyumlarda uygulanan sistem artık Türkiye'deki maçlarda da uygulanacak. Bu sistem sayesinde taraftarlar, yeme-içme için sıraya girmek ya da maçı yarıda bırakmak zorunda kalmayacak. Telefonlarına indirecekleri uygulamalar sayesinde yemek ve içecek siparişi verebilecek, oturduğu koltuk numarasına siparişler teslim edilecek. Sistemin önümüzdeki sezondan itibaren İstanbul takımlarının maçlarında uygulanması bekleniyor. Talebe göre Anadolu takımlarının maçlarında da uygulanacak. Bunun için kulüpler ekstra bir yatırım yapmak zorunda kalmayacak. Aynı uygulama üzerinden stadyumlardaki taraftarların ürünü satan mağazalardan da sipariş etmesi mümkün hale gelecek. Maçtan önce telefonlardan verilecek sipariş ile mağazada beklemeden ürünü almak mümkün. Taraftar, mobil ödeme yaparak stadyuma girdiği gibi ürünü alabilecek.



Türkiye ile İngiltere yarışı

Türkiye'deki stadyumlara yapılan yatırımların ve teknoloji altyapılarının dünya standartlarında olduğunu anlatan yetkililer, şunları söyledi: "Bu konuda birçok ülkeden ileri durmuyoruz. İngiltere'de bizim gibi son dönemlerde birçok yeni stadyum yapıldı. Bu stadyumlarda da teknolojiye yatırım çok artıyor. İngiltere ve Türkiye bu konuda yarışır durumda. Fransa, Almanya ve İspanya bu alanda daha geride. Stadyumlardaki teknoloji alt yapısı hem güvenliği üst seviyeye çıkarıyor hem de taraftarlara keyifli bir maç ortamı yaratıyor. Maçlara telefon uygulamaları ile giriliyor. Bu sistem İtalya'da ve İspanya'da yok. Biletinizi uygulamaya ile alıp, buradaki barkoda telefonunuzdan okutarak stadyuma giriş yapıyor."

'Spor ile Hayata Gülümse'

GENÇLİK ve Spor Bakanlığı tarafından hayata geçirilen 'Spor ile Hayata Gülümse' etkinlikleri kapsamında şehit çocuklarının yanı sıra Çocuk Esirgeme Kurumu'nda kalan çocuklar; futbol, basketbol ve voleybol karşılaşmalarını tribünden takip etme fırsatı yakaladı. Batman ve Sivas illerinden İstanbul'a gelen çocuklar, ilk olarak İstanbul'un tarihi ve kültürel yerlerini gezdi. Çocukların sosyalleşebilmeleri, sportif faaliyetlerle ilgili hale gelebilmeleri ve duygusal açıdan desteklenmeleri amaçlanan projeye futbol, basketbol ve voleybol federasyonları da destek veriyor. Proje kapsamında, Türk Hava Yolları da çocukların ulaşım sponsoru oldu.

Avustralya Açık'ta Federer ve Wozniacki şampiyon oldu

TENİSTE sezonun ilk grand slam turnuvası Avustralya Açık'ta, erkeklerde Roger Federer ve bayanlarda Caroline Wozniacki kazandı. Finalde Hırvat rakibi Marin Čilić'i 3-2 yenen İsviçreli tenisi Federer, 36 yaşında 20. grand slam zaferine ulaştı. Tek kadınlarda Danimarkalı Caroline Wozniacki'nin kariyerinin ilk grand slam turnuvasını kazandığı organizasyonda tek erkeklerde yarı final oynayan Güney Koreli Hyeon Chung ise büyük sürpriz imza attı.



Genç tenisçilerden kış kupası vizesi

TÜRKİYE 12 Yaş Erkek Tenis Milli Takımı, Avrupa Kış Kupası Finalleri'ne katılmaya hak kazandı. Türkiye Tenis Federasyonu'nun açıklamasına göre, 12 Yaş Erkekler Avrupa Kış Kupası Finalleri, 9-11 Şubat'ta Çekya'nın Veska kentinde düzenlenecek. 8'li Finaller'de Türkiye'nin yanı sıra İngiltere, Çekya, Fransa, İtalya, Portekiz, Rusya ve Ukrayna boy gösterecek.

Eskrimde gümüş madalya

YILDIZ yaş grubundaki eskrimcilerin katıldığı Riposta Kupası'nda mücadele eden Nisanur Erbil, kadınlar kılıçta gümüş madalya kazandı. Türkiye Eskrim Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Avrupa Yıldızlar Circuit Turnuvaları kapsamında, Bükreş'te düzenlenen organizasyon sona erdi. Türkiye'yi temsil eden eskrimcilerden Nisanur Erbil, kadınlar kılıç finalinde Bulgar Yoana Ilieva'ya 15-7 kaybederek gümüş madalya aldı.

Yelkende bronz madalya



TÜRKİYE Yelken Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, yelken 2018 Dünya Kupası'nın Miami serisinde olimpiik milli takım sporcularından Alican Kaynar, bronz madalya

elde etti. Kaynar, 15 ülkeden 26 sporcunun katıldığı finis sınıfında Birleşik Krallık'tan Giles Scott ve ABD'den Caleb Paine'in ardından üçüncü oldu. Laser radial sınıfında ise 31 ülkeden 68 sporcu

yarıştı. Bu yarışta Nazlı Çağla Dönertaş 10, Ecem Güzel de 19. oldu. Laser sınıfında da 34 ülkeden 70 sporcu mücadele ederken, Alp Rona Rodopman yarışları 26. sırada tamamladı.

Golftte 1. ayak tamamlandı

TÜRKİYE Golf Federasyonu (TGF) tarafından Antalya'da düzenlenen TGF Türkiye Golf Turu 2018'in 1. ayak yarışları sona erdi. Belek Turizm Merkezi'ndeki organizasyonda, 9 kadın ve 18 erkek olmak üzere toplam 27 sporcu mücadele etti.

Sporcuların 3 gün boyunca 54 çukurda mücadele ettikleri 1. ayak turnuvasında erkekler profesyonel kategorisinde Ali Altuntaş 214 gross skorla birinci, Hamza Sayın 216 gross skorla ikinci ve takım arkadaşı Ulaş Karataş Sayın



da 227 skorla üçüncü oldu. Kadınlar kategorisinde ise Begüm Yılmaz 236 gross skorla birinci, Tuğçe Fatma Billa 241 skorla ikinci, Serra Evrengil ise 244 skorla üçüncü sırayı aldı. Turnuvarın 2. ayağı da 16-18 Şubat 2018 tarihlerinde oynanacak.

Osmanlı ve Cumhuriyet kuşağını buluşturan kıraathane

MÜGE BİBER

"GÖNÜL ne kahve ister ne kahvehane, gönül sohbet ister kahve bahane." Eski zamanlarda sohbetlerin en keyiflisinin yapıldığı kıraathanelere, günümüzde rastlamak pek mümkün değil. Eskiden kitabını alıp bir kahve içerek sohbet etmek isteyen aydınların bulunduğu bir mekan olan kıraathanelerde yaşananlar, günümüzde bir kitapta anlatıldı.

KİTAP SATIŞTA

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Kültür A.Ş.'nin yayımladığı ve Cem Sökmen'in kaleme aldığı Marmara Kıraathanesi Beyazıt'ta Bir Hayat. Sahnesi isimli kitap, satışta sunuldu. Kitapta hem Osmanlı hem Cumhuriyet devrini yaşamış emekli hocalar, kitaplarıyla evlenmiş bekârlar, öğretmenler, akademisyenler, üniversite öğrencileri, gazeteciler ile Kapalıçarşı, Beyazıt ve Sirkeci esnafının 1960'tan sonra Türkiye'de yaşanan toplumsal, kültürel ve siyasal yorumları yer alıyor.

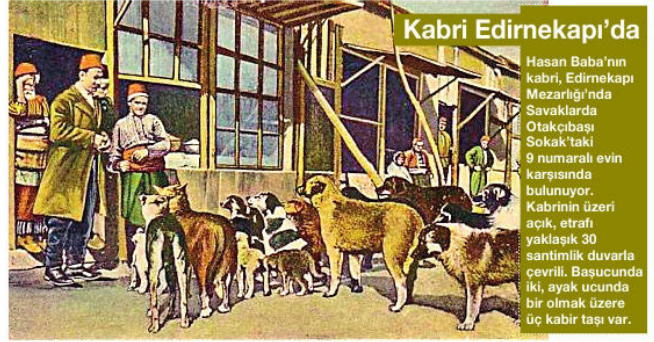
MARMARA KIRAATHANESİ

Beyazıt'taki Marmara Kıraathanesi, Osmanlı'nın son döneminden geriye kalan nadide aydınları, Cumhuriyet'in tek partili döneminden çok partili döneme geçiş yıllarını yaşayan gençleri buluşturan bir mekandı. Beyazıt'ta 1958 tarihinde açılan ve 1984 yılına kadar varlığını sürdüren bu kıraathane, Küllük Kıraathanesi yıkıldıktan sonra kendine yeni mekan arayan müdâvimlerini ağırladı.

ADETA ÜNİVERSİTE

Dönemin siyaset ve edebiyat gündemi bu mekandan takip edilirdi. Son Osmanlı kuşağı aydınlarıyla Cumhuriyet'in genç aydınları arasında da bir köprü görevi gören Marmara Kıraathanesi birçok aydın ve yazarı ev sahipliği yaptı: Bu isimler arasında Sezaî Karakoç, Fethi Gemuhluoğlu, Mükremin Halil Yinanç, Ergun Göze, İsa Yusuf Alptekin ve Arif Nihat Asya ilk akla gelenler.

Köpekçi
Hasan Baba, 19. yüzyılın ikinci yarısında sokaklarda yaşayan ve kendisine kayıtsız şartsız itaat eden bir köpek sürüsüyle gezen renkli bir kişilikti. Lakabı ise 'köpeklerin babası' idi.



Kabri Edirnekapi'da

Hasan Baba'nın kabri, Edirnekapi Mezarlığı'nda Savaklarda Otakçıbaşı Sokak'taki 9 numaralı evin karşısında bulunuyor. Kabrinin üzeri açık, etrafı yaklaşık 30 santimlik duvarla çevrili. Başucunda iki, ayak ucunda bir olmak üzere üç kabir taşı var.

İstanbul'da sahipsiz köpeklerin hamisi vardı

FAHRİ SARRAFOĞLU

İSTANBUL'da başboş gezen köpeklerin bir zamanlar sahibi olduğunu biliyor muydunuz? Köpekçi Hasan Baba, 19. yüzyılın ikinci yarısında sokaklarda yaşayan ve kendisine kayıtsız şartsız itaat eden bir köpek sürüsüyle gezen renkli bir kişilikti. Lakabı ise 'köpeklerin babası' idi.

Hasan Baba, sokak köpeklerini besler, başkasının hakkına göz diken köpekleri ise 'üç gün süründen uzaklaşma' cezası verirdi. Hasan Baba'nın, aslında bir hak aşığı olduğu ve manevi sınırları gizlemek için köpekleri dost edindiği rivayet edilir. Nitekim kendisi İstanbul'daki meczupların da lideriydi.

İşte bu renkli kişinin, Fatih Belediyesi Yedikule Hayvan Barınağı'nın internet sitesinde yayınlanan hikayesi...

Hasan Baba, daıma yanında beş ya da altı sokak köpeğiyle gezerdi. Köpeklerin her semtte her mahallede

sınırları vardı. Bu sınırları, başka semtlerin köpekleri geçemezdi. Bunun yanında Hasan Baba'nın herhangi bir semitten çağırıp o gün için yanına aldığı köpekler, başka mahalleden hiçbir köpek ses çıkarmazdı. Bir gün her nasılsa, bir köpeğin ağzındaki lokmayı diğer bir köpek kapar. Hasan Baba hemen köpeğin kulaklarını çekerek, "Yolsuzsun, üç gün huzuruma çıkmayacaksın" diye ceza verir. Bu olaya tesadüfen şahit olan meraklı bir kasap da köpeğe boya ile derhal bir marka vurarak, "Bakalım bu köpek hakikaten üç gün huzura gelmeyecek mi?" diye takibe başlar. Cezalı köpek, hakikaten üç gün ağacın dibinde yatar. Dördüncü gün ise Hasan Baba tarafından affedilir.

İSTANBUL'U TEFTİŞ

Hasan Baba, İstanbul'u her gün teftiş ederdi. Onu tanyanların verdiği bilgiye göre, bu teftiş aslında manevi bir teftişti. Bu teftişlerde kendisine bir şey sorulduğu zaman yanlış kafiyeli

cümlelerle cevap verirdi. Ehemmiyet verdiği bir mesele olursa, 'Yazın' der ve sözlerini yazdırırdı. 1897'de Yunanistan'la harp ihtimali, kamuoyunu meşgul ettiği sırada Hasan Baba, Melami Seyhi Terlikçi Salih Efendi'nin Vezneçiler'deki dükkanına gelir. Dükkanadikiler sorarlar: - Hasan Baba harp olacak mı? - Olacak ya... Yazın. Dükkanada bulunan Maliye Muhasebe Kalem'i'nden Cemil Bey kalemi kağıdı alır. Hasan Baba söyler: - Acele ile muharebe. Yol yürümekle. Beşir'lerle beşaret müşirlerle reşadet. Kalayları, alayları. Meydana çıkararak nişadrların dayanır mı? - Bu ne demek Hasan Baba? - Dayanabilir mi düşman demektir. Kaç satır oldu? - On sekiz satır oldu. - On sekiz bin alem hürmetine. Say on dokuzu. Al eline çık topuzu. Gerçekten on dokuz gün sonra Yunanistan'la harp başlamıştı.

Geleceğin iletişimcileri seçiliyor

GENÇLERİ nitelikli ve daha özgün projeler üretmeye teşvik amacıyla düzenlenen TRT Geleceğin İletişimcileri Yarışması için 1 Ocak'ta başlayan başvurular devam ediyor. Türkiye'nin yanı sıra Orta Asya, Balkanlar ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde (KKTC) iletişim eğitimi alan öğrenciler, yarışma için 1 Nisan 2018'e kadar başvuru yapabilecek. Yarışma,

her yıl daha kaliteli eserlerin üretilmesine öncülük etmeyi hedefliyor.

4 BİN TL ÖDÜL

Bu yıl dördüncüsü düzenlenen yarışma, 'Sesli-Görüntülü Haberçilik, Radyo Yayıncılığı, Televizyon Yayıncılığı ile İnternet Yayıncılığı' olmak üzere dört ana dal ve 10 alt kategoriden oluşuyor. Yarışmada birincilik ödülü ise 4 bin lira. İkincilik ödülü 3 bin

BAŞVURU İÇİN SON GÜN 1 NİSAN



lira olurken, üçüncü olan yarışmacıya ise 2 bin lira ödül verilecek. Başvuru ve detaylı bilgi almak isteyenler, www.trtgeleceginiletisi.com adresi ziyaret edilebilirler.

İstanbul Ticaret Odası'ndan...

KİTA 3 FUAR İHRACAT MARATONU

Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları Fuarları

Kuzey Amerika

SIAL CANADA
2 - 4 Mayıs 2018
Montreal / Kanada

- Dünya'nın altıncı büyük ithalatçı ülkesi
- Kuzey Amerika'nın en önemli gıda fuarı
- Katılım alanında % 32 artış
- Ziyaretçi sayısında % 17 artış
- Türkiye milli iştirakinin yüksek katılımcı ve ziyaretçi grafiği

M²: 900 ABD \$

Asya

SIAL CHINA
16 - 18 Mayıs 2018
Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti

- Dünya'nın en büyük ithalatçı ülkesi
- Asya'nın en büyük ve en kapsamlı gıda fuarı
- 67 Ülkeden 3200 katılımcı
- 100.000'den fazla ziyaretçi
- Türkiye'nin ilk 5 büyük katılımcı arasında yükselen dinamizmi

M²: 750 EURO

Avrupa

SIAL PARIS
21 - 25 Ekim 2018
Paris / Fransa

- Amerika, Asya, Afrika ve Ortadoğu'nun buluşma noktası
- Gıda endüstrisinde dünyanın en iyi platformu
- 109 Ülkeden 7020 katılımcı
- 194 Ülkeden 155.700 ziyaretçi
- Türkiye'nin 7 ihtisas salonunda milli iştiraki
- Genel Katılım
- Bisküvi, Çikolata, Sekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları
- İçecekler
- Kıymes Hayvanları
- Organik Gıda

M²: 800 EURO

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar katalogunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi



İSTANBUL TİCARET ODASI
1862

İletişim:
Tel: 0212 455 45 07 - 455 61 11 - 455 61 17 - 455 61 18 - 455 61 07
Faks: 0212 520 15 26
E-posta: seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr - guln.gursoy@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
Gsm: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



Bu filmler 'çok kısa'

FRANSA merkezli olan ve 30 ülke 90 şehirde aynı anda yapılan 'Çok Kısa Filmler Festivali' için başvurular başladı. Ankara, Antalya, Bursa, Denizli ve İstanbul'da 1-10 Haziran tarihleri arasında gerçekleştirilecek festival için son başvuru tarihi ise 2 Mayıs.

EN FAZLA 30 DAKİKA

Türkiye'de ilk kez Antalya Sinema Derneği tarafından Antalya'da organize edilen festivalin kapsama alanı, bu yıl daha da genişletildi. Festival, 1-2-3 Haziran tarihlerinde Denizli'de başlayacak.

Festival ardından Antalya'ya, Ankara'ya ve İstanbul'a uğradıktan sonra 8-9-10 Haziran'da Bursa'da sona erecek. Yapım yılı sınırlaması getirilmeyen festivale, sadece 30 dakikadan kısa olan filmler başvurabiliyor.



Milyarderlerin yeni eğlencesi lüks tanklar

YAT, uçak, jetten sonra milyarderler lüks tanklara milyon dolarlar harcıyor. Daha çok askeri operasyonlarda kullanılan üst düzey seçkin makineler, geliştirilen son teknolojilerle birlikte

toprak pistlerde macera arayan süper zenginlerin yeni eğlence aracı haline geldi. CNBC'nin haberine göre, Howe and Howe Technologies şirketinin geliştirdiği ve son teknolojiyle

donatılan tankların müşterileri, dünyanın süper zenginleri Dubai Veliahtı Hamdan bin Muhammed Al Maktoum da müşteriler listesinin ilk sıralarında.

Şirketin ürettiği 500 beygir gücündeki motora sahip Ripsaw EV2 modelinin fiyatı 400 bin dolar. Yeni tank modellerinden biri olan Ripsaw ise saatte 120 km hız ulaşıyor.

Başlangıç fiyatı 595 bin dolar, ancak gece gezintileri için kuzlöltesi termal görüntüleme ve zırh kaplaması gibi ekstra olanaklar da maliyeti artırıyor.

'Tüp ev' konuta çözüm olabilir mi?



CANAN BİLGİN

DÜNYANIN en pahalı şehirlerinden Hong Kong'da konut sorununa çözüm bulmak için tüp evler inşa edildi. Hong Konglu mimar James Law tarafından tasarlanan mikro evler, rahat ve sıcak bir evin tüm konforuyla döşenmiş su borularından oluşuyor.

MALİYETİ 15 BİN DOLAR

CNN International'da yayınlanan habere göre, Law'un Hong Kong merkezli mimarlık firması James Law Cybertecture tarafından icad edilen ve OPod olarak adlandırılan tüp evler, 5 metre uzunluğunda ve 2.1 metre çapındaki su borusundan yapıldı. Yaklaşık 9 ila 11 metrekairelik alana sahip. İçlerinde katlanabilir yatak, buzdolabı, mikrodalg fırın ile banyo bulunuyor. Maliyeti ise 15 bin 350 dolar civarında.

HER YERE TAŞINABİLİR

Tüp evlerin ağırlığı yaklaşık 20 ton. Borular taşınabildiği için evler kolaylıkla bir araya getirilebiliyor. Hong Kong'da mevcut binalar arasındaki küçük alanlara, üst geçit altlarına ve çatılara tüp evler kurulabiliyor.

SOSYAL KONUT PROJESİ

Law, Hong Kong'da konut fiyatlarının pahalı olmasının kendisini OPod'u tasarlamaya iten faktörlerden biri olduğunu belirterek, tüp evlerin daha çok gençlerin ilgisini çekebileceğini dile getirdi. Metrekare fiyatlarının ortalama bin 592 dolar olduğu şehirde 17 metrekairelik daireler 203 bin 400 dolar ile 211 bin 100 dolar arasında satışa sunuluyor. Law, su borularının ucuz olması sayesinde tüp evlerin maliyetlerini düşük tutabildiğini söyledi.

OPodların yoğun ilgi gördüğünü ve gecekondular için iyileştirme aracı olarak düşünüldüğünü ifade eden Law, tüp evlerin bir tür sosyal konut projesi haline gelmesini istiyor.



Vakıf Katılım'da bir katılım hesabı açtırırsınız, hiç hesapta olmayan hayallere ortak olursunuz. Desteklerde katkınız, kârda payınız, ülke ekonomisinde adınız olur.

