



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, 'İş Forumu'nda Cezayir Başbakanı Ahmed Uyahya ile de bir araya geldi.

Afrika'nın batısında milyar dolarlık imza

GÜVENİLİR ORTAK

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Batı Afrika turunda, Türk ve Cezayirli enerji şirketlerinin Adana'da petro kimya tesisi kurması için 1 milyar dolarlık anlaşmaya imza atıldı. Cezayir, Moritanya ve Senegal'i kapsayan resmi temaslara katılan İTO Başkanı Öztürk Oran, "Cezayir-Türkiye İş Forumu her iki ülke ticaretinin büyümesine vesile olur inşallah" dedi. ■ 3'te



CUMHURBAŞKANI MORİTANYA'DA
Erdoğan için Novakosot Havalimanı'nda tören düzenleniyor



Seyahatname'den İstanbul baskısı Çankaya Köşkü'nde

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran, Çankaya Köşkü'nde Başbakan Binali Yıldırım ile bir araya geldi. Öztürk Oran görüşmede, İTO'nun özel bir baskıyla yayımladığı Evliya Çelebi'nin 17'nci yüzyıl İstanbul'unu anlattığı bölümün kitabını Başbakan Yıldırım'a takdim etti.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

145 BİN
TIRAJ

5 MART 2018 YIL: 60 SAYI: 2999

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com



İşyeri açılışı için 'tek nokta' 2019'da

Önümüzdeki yıl hayata geçirilecek Perakende Bilgi Sistemi (PERBİS) ile işyeri açılışı tek noktadan başvuru ile yapılabilecek. Böylece belge sayısı azalacak, süreç kısalacak ve maliyet tasarrufu da sağlanacak. Adem Orhun ■ 10'da



Türk firmalarından MOBİL SOV

Barselona'daki GSMA Mobil Dünya Kongresi'nde Türk firmaları adından söz ettirdi. İTO'nun milli organizasyonu fuara katılan firmalar, B2B etkinlikleriyle yeni iş bağlantılarının teminini attı. İTO Başkanı Yardımcısı Dursun Topçu, "Bereketli bir fuar gerçekleştirdik" dedi. ■ 11'de

Stadyumların değeri 4 milyara koşuyor

Yakın zamanda açılan tesislere Elazığ, Erzincan, Hakkari, Sırnak ve Edirne'de yapılacak stadyar da eklenecek. Böylece hizmete girecek stadyumların değeri 4 milyar liraya yaklaşacak.



Ceyhan Kuburlu ■ 18'de

Çekte arka yüze dikkat

Karekod sayesinde karşılıksız çıkan çeklerin oranı yüzde 2.2'ye kadar düştü. Ancak uzmanlar, çekin arka yüzünde sahte imza vakalarının arttığına dikkat çekiyor.

EMİSYON ARTIYOR

Piyasada hem ödeme hem finansman aracı olarak kullanılan çekte emisyon artmaya devam ediyor. Geçtiğimiz yıl 21 milyon çek ibraz edildi, hacim 750 milyar TL'ye ulaştı. Teknoloji çekin ön yüzünde güvenliği sağlarken, arka yüzde sahtecilik yapılabiliyor.

İŞ İŞTEN GEÇMESİN

İTO'da konuyu yeni boyutlarıyla anlatan uzmanlar, "Arka yüzde imza sahteciliğine çok rastlanıyor. Karekodlu çek alındığı anda çek düzenleyicisine mesaj gidiyor. Çeki düzenleyen kişinin o andan sonra 'İmza sahtedir, haberim yok' demesi mümkün değil" uyarısını yaptı. Soyhan Alpaslan ■ 7'de



Bitcoin'i unutulmuş fintech'e yatırım yapın

Finans hizmetlerinde yeni bir devrim başlatan fintech pazarı hızla büyüyor. ABD'li ekonomist Nouriel Roubini, yatırımcıları, geçtiğimiz yıl 17.4 milyar dolar yatırım

çeken fintech pazarına davet ederek, "Bitcoin'i unutulmuş. Bir gecede zengin olmayasınız ancak daha akıllı bir yatırım yapmış olacaksınız" dedi. Canan Bilgin ■ 20'de

Yerli üretim kalkınma planında

Önümüzdeki aylarda tamamlanacak 11. Beş Yıllık Kalkınma Planı'nda önemli hedefler yer alıyor. İşte ana konular:

- Yerli ve milli üretim
- Temel bilimlere ek kaynak
- Yerli kaynaktan enerji

Dr. Can Gürlesel ■ 7'de



Helal gıda vizesi sertifikasyonda

Gıda sektörünün, gelişen yeni pazarlar için helal gıda ekosistemine uyum sağlaması gerekiyor. Bu noktada helal sertifikasyonunda kabul gören Malezya ile kurulacak ilişkilerin Türk firmalarına avantaj sağlayacağı belirtiliyor. Adem Orhun ■ 8'de

İhracatta riske yerli güvence

Türk Eximbank, ihracatçıya verdiği alacak sigortası desteği ile ihracatta karşılaşılabilecek politik ve ticari risklerin de yönetilmesini sağlıyor. Soyhan Alpaslan ■ 12'de



Dış ticaret desteği 'online' istenecek

Müge Biber ■ 4'te

2 5 Mart 2018

GÜNCEL

TİCARET

Afrika'nın 'güvenilir' ortağı Türkiye

Türkiye, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliğinde, Afrika ülkeleri ile arasında 'güven'e dayalı, karşılıklı menfaatleri gözetilen ve Afrika ülkelerinin kalkınmasına azami katkıyı sağlayacak bir stratejik işbirliği platformunu oluşturmak adına, 2004'ten beri kıta tarafından büyük bir ilgi ve takdirle takip edilen bir süreç yönetiyor. Cumhurbaşkanı, ilki 2004'de Mısır'a



olmak üzere, 26 Afrika ülkesine gerçekleştirdiği 40'tin üzerindeki ziyaretle, küresel ekonomi-politik yeniden şekillenirken, kurulan yeni dünya düzeninde Türkiye'nin Afrika ile yürümek isteğini en etkili şekilde ortaya koyuyor. 1990'lı yılların sonlarında, ortalama yaşam standardı ancak 600 dolar seviyesine gelebilmiş Afrika Kıtası, acıdır ki, Batılı ülkelerin uzun soluklu 'sömürgecilik'

operasyonları yüzünden, yer altı ve yer üstündeki olağanüstü zenginliklerini 'kaynakların laneti' olarak tanımladığı, algıladığı vahşi, insanlık dışı bir dönemin içinden geçerek, güveneceği yeni ortaklarla kendisine ilham verecek bir gelecek oluşturmaya çalışıyor.

Bu nedenle, Batılı ülkelerin ve kısmen Çin'in sebep olduğu negatif algının aksine, Türkiye Afrika'daki dostlarıyla, ortaklarıyla 'kaynakların bereketi'ne dayalı yeni bir yatırım ve kalkınma hamlesine yoğunlaşmış durumda. Ortalama büyümenin yüzde 5-7 bandında, ortalama nüfus artışının yüzde 4-5 bandında oturduğu Afrika'nın 2030 için ortalama yaşam standardı beklentisi 2 bin, 2060 için 6 bin dolar. Yaşam standartlarının yükselmesi, Afrika'nın bütünü açısından kritik önemde bir alt yapı hamlesini, konut endüstrisinde yeni fırsatları, yeni sanayileşme hamlelerini ve küresel ekonomik sistemin enerji ve maden ihtiyaçlarını karşılamak adına, yeni projeleri de beraberinde getirecek. Bu nedenle, Türkiye'nin tarım, imalat sanayi, savunma, perakende, bankacılık, turizm, haberleşme ve ulaştırma sektörlerindeki tecrübelerini

Afrika'daki dostlarıyla, stratejik ortaklarıyla paylaşımının yanı sıra, enerji ve maden alanında hem Afrika hem de Türkiye'de birlikte yeni yatırımlar gerçekleştirmesi, Türkiye'nin 2030'da 3 trilyon dolarlık bir ekonomik büyüklüğe ulaşmasına 500 milyar dolarlık bir katkı sağlayacaktır.

Türkiye'nin ticaret ve finans kanalı olarak, gelenekselmiş Avrupa, Orta Doğu ve Körfez coğrafyasının yanı sıra, Afrika pazarında da önemli ihracat ve sermaye akımı fırsatları oluşturmaya hem Türkiye hem de Afrika dostları arasında 'kazan-kazan'a dayalı bir stratejik işbirliği platformunun da perçinlenmesini sağlayacaktır. Türkiye'nin Maafir Vakfı okullarının yanı sıra Türkiye'deki üniversitelerde ayaracağı özel kontenjanlarla, Afrika'nın beşeri sermayesinin, insan kıymetlerinin gelişimine yapacağı 'güvenilir' katkı, Türkiye'nin Afrika Kıtası'ndaki itibarını da güçlendirecektir. 2100'de 4.4 milyar nüfusa ulaşacak Afrika'nın geleceğinde, Türkiye'nin ortaya koyacağı 'insanî' açılım, 'Afrika Yüzyılı'nda, kıtada en vazgeçilmez ülkelerden biri olmamızı sağlayacak.



İSTANBUL TİCARET ODASI ORGAN SEÇİMLERİNE İLİŞKİN DUYURU

5174 sayılı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Kanunu'nun 84'üncü maddesi gereğince 9 Nisan 2018'de İstanbul Dünya Ticaret Merkezi'nde yapılacak seçimlerde: 5174 sayılı TOBB Kanunu'nun 83. maddesi uyarınca Oda Meslek Komiteleri ve Meclise üye seçilebilmek için **vergi mükellefi olma şartı arandığından**, üyelerimizin vergi kayıtlarını kontrol ederek, hatalı kayıtlarını düzeltmeleri zorunludur.

Üyelerimizin vergi mükellefiyetlerine ilişkin Oda kayıtları hafta içi 09:00-17:00 saatleri arasında Oda'mızda incelemeye açık olup, eksik ve/veya hatalı kayıtların düzeltilmesi için başvuruların **26 Mart 2018 tarihine kadar** firmanın antetli kağıdına yazılmış dilekçe ile yapılması gerekmektedir.

Kayıtlarını düzeltmeyen üyelerin Oda kayıtlarının doğruluğu kabul edilmiş sayılacaktır.

Diğer yandan, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Organ Seçimleri Hakkında Yönetmeliğin 5'inci ve 6'ncı maddeleri gereğince **seçme ve seçilme yeterlilikleri arasında Kanunun 10'uncu maddesi uyarınca meslek grubu ve seçmen listelerinden silinmemiş olmak** veya Kanunda belirtilen yükümlülüklerini yerine getirmiş olmak suretiyle yeniden meslek grubu ve seçmen listelerine dâhil edilmiş olmak şartı aranmaktadır.

5174 sayılı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Kanunu'nun 10. maddesinde; "...İçinde bulunulan yıldan önceki iki yıldan itibaren adresleri ve durumları tespit edilemeyenler ile bu süre zarfında aidat ödemeyen üyelerin isimleri, oda yönetim kurulu kararıyla, meslek grupları ve seçmen listelerinden silinir; aidat tahakkukları durdurulur." hükmü yer almaktadır.

Anılan mevzuat gereğince aidat borçlarının ödenmemesi veya adres ve durumunun tespit edilememesi nedeni ile askıya alınanlardan, **26 Mart 2018 tarihine kadar** aidat borçlarının tamamını ödeyenler ile adres ve durumlarını bildirilenler üyeliği askıdan indirilerek meslek grubu ve seçmen listelerine dahil edilecektir.

Önemle duyurulur.



Organ Seçimlerinde Kullanılacak Yetki Belgesi

İstanbul Ticaret Odası Organ Seçimleri 9 Nisan 2018 tarihinde İstanbul Dünya Ticaret Merkezi'nin 9 ve 10 numaralı fuar alanında yapılacaktır. Seçimde kullanılacak yetki belgeleri İstanbul Ticaret Sicili Müdürlüğü'nce verilmeye başlanmış olup, temini için talep dilekçesi ile aşağıda adresleri belirtilen Bölge Temsilciliklerimizden birine müracaat edilmesi gerekmektedir. Önemle duyurulur. Başvurulacak adresler:

İTO BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (GİYİMKENT):

Oruç Reis Mahallesi Giyimkent Sitesi 12.Sokak No.82 - Esenler

İTO BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (PERPA):

Perpa İş Merkezi B. Blok Kat.13 No.2269/2270 - Okmeydanı

İTO ANADOLU YAKASI BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (MALTEPE):

Altayçeşme Mahallesi Öz Sokak No:19 Gold Plaza - Maltepe

Yetki Belgesi Talep Dilekçesi Örneği için: www.ito.org.tr

28 Şubat'ın hedefi Doğu Akdeniz'di

'Asimetrik düzen'in Soğuk Savaş sonrası kendi çıkarlarına yönelik olarak kurguladığı dünya düzeni, yeniden şekillenecek küresel enerji ve ticaret koridorları üzerinde hakimiyeti hedeflemekteydi. Bu koridorlardan birisi Hazar ve Kafkasya Koridoru ise bir diğeri Doğu Akdeniz koridoruydu. Bu kritik önemdeki koridorlara yerleşmek için 'insanlık' adına utanc verici katliamlara göz yumdular. 26 Şubat 1992'deki Hocalı katliamıyla 'Dağlık Karabağ', sonrasında Çeçenistan istikrarsızlaştırıldı; Gürcistan'ın bir bölümü işgal edildi. Derken, 11-22 Temmuz 1995'deki Srebrenitsa katliamı, Ardından Afganistan'dan Irak'a, Libya'dan Suriye'ye, Afrika'ya uzanan katliamlar. BM Güvenlik Konseyi'nin 5 daimi üyesi, 'asimetrik düzen'in kendi hegemonyasında şekillendirdiği yeni küresel ekonomi-politikteki pozisyonları adına, bu katliamları görmemektikten geldiler. Uluslararası toplum 'kolektif rıyakat'la, Afro-Asya hinterlandındaki tüm

bu insanlık trajedilerine sınırdı döndü. Bilhassa, Hazar ve Kafkasya, Türkiye ve Orta Doğu'nun istikrarsızlaştırılması, atomize edilmesi ve 'asimetrik düzen'e bağımlı hale getirilmesi adına, 1990'lı yıllardan itibaren sistematik bir ağır operasyonu ve 'gerilla iletişimi' yürütüldü. 28 Şubat 'post-modern' darbesi de bu operasyonun bir ürünüydü. Darbenin iki önemli hedefi vardı; birincisi Türkiye ekonomisini istikrarsızlaştırarak, 'asimetrik düzen'e bağımlı hale getirmek. İkincisi ise Türkiye'nin Kıbrıs ve Doğu Akdeniz'de hiçbir iddiasının kalmaması sağlamak. 'Milli iktisat' ve 'Kıbrıs konularında yüksek hassasiyetli olan rahmetli Erbakan Hoca doğrudan hedef alındı. Kamu mali disiplini adına, Erbakan Hoca'nın hedeflediği 'denk bütçe' ve 'Kamu Finans Havuz Sistemi' kadük edildi ve Türkiye ağır bir kamu borcu ana para ve faiz yükünün altına girdi. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Kıbrıs'a sahip çıkarak ve

IMF ile beraberliği sürdürülürken, '28 Şubat' girdabını bitirdi. Türkiye 'asimetrik düzen'in girdabından çıkamaması diye, Danıştay saldırsından, Hrant Dink cinayetine, AK Parti kapatma davasından, Gezi olaylarına, 28 Şubat'ın benzer ağır operasyonları ve 'gerilla iletişimi' maruz kaldı. Çok şükür ki, Anadolu'daki sessiz devrim ve 'ekonominin demokratikleşmesi' süreci, bu kumpasların tümünü bertaraf etti. '17-25 Aralık' ve 15 Temmuz FETÖ hain darbe girişimi 'Milli iradeyle un ufak oluncu, Türk halkının özgüveni ve milli egemenlik duygusuyla 28 Şubat da tarihin karanlık sayfalarına gömüldü. Doğu Akdeniz'de ilk deniz sondajı müjdesi, Fırat Kalkını ve Zeytin Dalı Harekati, 'asimetrik düzen'in '28 Şubat' operasyonunun başarısızlığını tesdildir. Hepimiz, buca insanımızın haksız yere ödöğdi bedelin insanı sorumluluğuyula, Türkiye'yi Arasay'nın en güçlü, en etkin ülkesi yapmakla mükellefiz.

İnşaat sektöründe neler oluyor?

Türkiye İstatistik Kurumu, şubat ayı güven endeksi verilerini açıkladı. Ekonomik güven endeksi 103 olarak açıklandı. Ancak detaylara baktığımızda iki ayrı noktada sıkıntı olduğunu görüyoruz. Bunlardan birincisi tüketici güven endeksi. Söz konusu endeks şubat ayında daha da



Hikmet BAYDAR

düşerek 72.3 oldu. Bir diğer deyişle tüketicinin karamsarlığı artmış ve geleceğe çok olumlu bakmıyor. Tüketici güveninin bu şekilde düşük olması doğrudan inşaat sektörünü ve tüketim mali satan firmaları etkiler. Böyle durumlarda tüketicinin tüketim eğilimi azalır ve her ihtimale karşı tasarruf eğilimini artırır. O zaman inşaat sektöründe de talep zayıflamaya başlar. Hemen inşaat sektörü güven endeksinde bakıyoruz. Gerçekten tüketim istahının azalması etkiliyor mu diye rakamı gözden geçiriyoruz ve maalesef burada da zaten olumsuz olan güven endeksinin daha da düştüğünü görüyoruz. Şubat ayı inşaat sektörü güven endeksi 83.8'e kadar gevşemiş durumda. Reel sektör 110.8 oranıyla oldukça olumlu bir beklenti içerisinde olsa da bir yandan tüketici güvenindeki düşüklük, diğer yandan inşaat sektörü güveninin düşük olması bu sektörü masaya yatırmak gerektiğini açıkça gösteriyor.

Diğer göstergelerin bu düşüncemizin doğruluğunu teyit edip etmediğine baktığımızda, çalışan saat verilerine

göre takvim etkilerinden arındırılmış inşaat çalışan saat endeksi 2017 IV. çeyreğinde, bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 5.7 oranında azalışken, 2017'de bir önceki yıla göre yüzde 8.9 oranında azaldı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış inşaat çalışan saat endeksi ise bir önceki çeyreğe göre yüzde 0.8 oranında azaldı. Çok teknolojik üretim dışında bu veri üretimde de frene basılmış olabileceği anlamına geliyor.

İstihdam değişimine baktığımızda ise takvim etkilerinden arındırılmış inşaat istihdam endeksi 2017 IV. çeyreğinde, bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 5.7 oranında azalışken, 2017'de bir önceki yıla göre yüzde 9.2 oranında azaldı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış inşaat istihdam endeksi ise bir önceki çeyreğe göre yüzde 1.0 oranında azaldı. Burada da veriler bir yavaşlamayı teyit eder mahiyettedir.

Bütün veriler inşaat sektöründe güvenin neden düşük olduğunu, morallerin nasıl bozuk olduğunu açıkça gösteriyor.

Bu sektöre taze bir kan gelmediği takdirde nakit dengeslerini tutturmakta son derece zorlanabilirler. Bu yüzden iş isten geçmeden profesyonel bir destek almalarında fayda vardır. Unutulmaması gereken şey finansmanda sorun çıktıkdan sonra çözmesi çok zahmetli hem de çok zordur.



Cezayir ile 1 milyar dolarlık anlaşma

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Batı Afrika turunun ilk ayağı olan Cezayir'de, Türk ve Cezayirli enerji şirketlerinin Adana'da petro kimya tesisi kurmak için 1 milyar dolarlık anlaşma imzaladığının müjdesini verdi.

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, Cezayir'i bölgesinde bir istikrar adası olarak gördüklerini belirterek, "Afrika'daki en büyük ticaret ortağımız Cezayir. Böylece potansiyelle sahip iki ülke için 3.5 milyar dolarlık ticaret hacmi az. Bu rakamı ilk etapta 5, ardından 10 milyar dolara çıkarabiliriz" dedi.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Cezayir, Moritanya ve Senegal'i kapsayan Batı Afrika turunun ilk durağı Cezayir'de temaslarda bulundu. Erdoğan'a, Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş, Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Ahmet Eşref Fakıbaba, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci ile Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak eşlik etti. İş adamlarının da

yer aldığı Batı Afrika turuna, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran ve Meclis Üyeleri de katıldı. Bu kapsamda iki ülke arasında farklı alanlarda işbirliği öngören 7 anlaşma imzalandı.

BAŞARI HİKAYESİ

DEİK'in düzenlediği ve iki ülke iş dünyasının bir araya getiren Türk-Cezayir İş Forumu'na Cezayir Başbakanı Ahmed Uyahya ile katılan Cumhurbaşkanı Erdoğan, iki ülke arasında ticaretin gelişeceğini söyledi. Erdoğan, "Yıllık ortalama büyümemiz yüzde 5.7. Kişi başına milli gelirimizi 12 bin dolar düzeyine çıkardık. Toplam milli gelir bakımından dünyada 17'nci, satın alma paritesine göre ise 13'üncü sıradayız. İhracat rakamını 158 milyar dolara çıkardık. Turist sayısı da 32 milyona ulaştı" dedi.

IMF BORÇ İSTEDİ

Türkiye'nin IMF'ye olan 23.5 milyar dolarlık borcu 2013'te sıfırladığını ve IMF'nin Türkiye'den 5 milyar Euro borç istediğini anlatan Erdoğan, "Arkadaşlarım 'verelim mi?' diye sordular, 'verin' dedim. Fakat IMF baktı ki ciddiye, parayı almaktan vazgeçti" dedi. Erdoğan, sağlık hizmetlerini yalnızca Türkiye'de değil, tüm dünyada marka olacak düzeye çıkarttıklarını da bildirdi.

Erdoğan, "6 milyar dolarlık insani ve kalkınma yardımıyla dünyanın her köşesindeki mazlumlara el uzattık" dedi. Erdoğan, dünyada inşaat süren 10 büyük projenin 6'sının da Türkiye'de olduğuna dikkat çekti.



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Moritanya'daki temaslardan ardından Senegal'in başkenti Dakar'a geçti. Cumhurbaşkanı Erdoğan ve eşi Emine Erdoğan, Uluslararası Blaise Diagne Havalimanı'nda Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall ve eşi Meryem Faye Sall tarafından karşılandı.



Moritanya'da 7 anlaşma imzalandı

Batı Afrika turu kapsamında Cezayir'deki temaslardan sonra Cumhurbaşkanı Erdoğan, gezisinin ikinci ayağı Moritanya'da büyük coşkuyla karşılandı.

Erdoğan, mevkidaşı Muhammed Veled Abdulaziz ile başa başa görüşti. Heyetler arası görüşmelerin de yapıldığı ziyaret kapsamında iki ülke arasında 7 anlaşma imzalandı.

- Balıkçılık ve Deniz Ekonomisi Alanında İşbirliği Anlaşması
- Tarım Alanında İşbirliği Mutabakat Zaptı
- Yatırımların Karşılıklı Teşviği ve Korunmasına İlişkin Anlaşma
- Turizm Alanında İşbirliği Anlaşması
- Hidrokarbon, Maden ve Mineraller Alanında İşbirliğine İlişkin Mutabakat Zaptı
- Diasporaya Dair Konularda İkili İşbirliğine İlişkin Mutabakat Zaptı
- Türkiye Maarif Vakfı ile Moritanya Arasında Ev Sahibi Ülke Anlaşması ile Yüksek Öğrenim Bursları Alanında İşbirliği Protokolü

En çok istihdamı Türkler sağlıyor

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türk şirketlerinin, Cezayir'de en fazla istihdam sağlayanların başında geldiğini vurguladı. Erdoğan, şunları söyledi: "Yatırımda çok daha iyi noktaya gelerek bunu arttıracız. Cezayir'in öncelik verdiği tarım, gıda, turizm ve enerjide iş adamlarımız için yatırım imkanları var. Bunlar aynı zamanda Türk özel sektörünün de güçlü olduğu alanlar. İş dünyamızın temsilcilerini Cezayir'deki imkanları değerlendirilmeye davet ediyorum. Türkiye, Cezayir ile tarımda her türlü işbirliğine açık. Gıda, tekstil ve demir-çelik ihracatı konusunda Cezayir'in potansiyeli var. İş adamlarımızın Cezayir'deki çalışmaları ne kadar kolaylaşsın diye yatırımlar ve ticaretimiz de o derece artacak. Özellikle enerjideki işbirliğimizi ilerletmeliyiz. Bu konuda destekle kararlıyız."



iki ülke ticaretinin büyümesine vesile olsun

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Batı Afrika turuna katılan İTO Başkanı Öztürk Oran, twitter'dan, "Cezayir iş forumu Cumhurbaş-

kanımız ve Cezayir Başbakanı'nın katılımı ile başladı. Her iki ülke ticaretinin büyümesine vesile olur inşallah" mesajını paylaştı.



İşbirliğini daha ileri taşıyalım

Cezayir Başbakanı Ahmed Uyahya, iki ülke ilişkilerini her alanda ileri taşımak istediklerini söyledi. Uyahya, Türkiye-Cezayir İş Forumu'ndaki konuşmasında, "Cezayir'in ithalatında 7'nci olan Türkiye, 2015 itibarıyla Cezayir'de 3.5 milyar dolarlık yatırımla en çok proje alan 4'üncü ülke" diye konuştu.

Sıra serbest ticaret anlaşmasında

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, Türk firmalarının Cezayir'de önemli yatırımlar yaptığını belirterek, "Mütteahhitletlerimiz birçok projeye imza atıyor. Cezayir'de altyapı, baraj, karayolu ve demiryolu projelerinde varlığını sürdürmüyoruz. Sıra, imzalanacak serbest ticaret anlaşmasında" dedi.

**Orta ölçekli firmalar için %
100 destek**

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanlarımız iş seyahatlerinde vana noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödüller bileti veya uçuş sınıfını yükseltme olanaklarını yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödüller de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip oluyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

**PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj**

- Ödül biletlere
- Upgrade işlemleri
- Upgrade işlemleri
- Nakit geri ödeme
- Konuk rezervasyonu
- WorldShop ödül ürünleri
- Hediye dünyası
- TAV Passport Kart

4 5 Mart 2018

HABER

TİCARET

İhracatçı desteği artık 'online' isteyecek

1 NİSAN 2018
İTİBARIYLA

İhracatçı firmalara 2 bin dolardan başlayıp 1 milyon dolara kadar ulaşan destekler sağlanıyor. Bu desteklerden yararlanmak isteyen firmalar, 1 Nisan'dan itibaren başvurularını Kayıtlı Elektronik Posta yoluyla yapacak.



Tasarımcı ve modeliste 1 milyon dolar

Tasarım ve ürün geliştirme projeleri için istihdam edilecek tasarımcı, modelist ve mühendislerin brüt maaşları için şirketlere 1 milyon dolara kadar destekler sağlanıyor. Bu destekler tasarım ve ürün geliştirme projelerinin desteklenmesi kapsamında değerlendiriliyor. Bu sayede şirketler; alet, teçhizat, malzeme ve yazılım giderleri için en fazla 250 bin dolar, seyahat ve web sitesi üyeliğine ilişkin giderler için de en fazla 150 bin dolar destek alabiliyor.



MÜGE BİBER

KÜRESEL piyasalara ihracat yaparak açılmak isteyen Türk girişimcileri; Ur-Ge, pazara giriş, pazar araştırması, fuarlara katılım, tasarım ve marka gibi pek çok konuda destek sunuluyor. Bu destekler 2 bin dolardan başlayıp 1 milyon dolara kadar çıkabiliyor. Söz konusu destekler İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen İhracat Destekleri ve Elektronik Başvuru Süreçleri Bilgilendirme Semineri'nde anlatıldı.

DİKKATE ALINMAYACAK

Ekonomi Bakanlığı Marmara Bölge Müdür Yardımcısı Yasemin Görüm, toplantıda ihracatçıya verilen destekleri ayrıntılarıyla anlattı. Görüm'ün verdiği bilgiye göre Ekonomi Bakanlığı'nın desteklerinden yararlanmak isteyen girişimciler; destek için başvuru 1 Nisan 2018 itibarıyla Kayıtlı Elektronik Posta (KEP) yoluyla yapmak

zorunda. Bu tarihten sonra 'elden' ya da 'posta' yoluyla yapılan başvurular dikkate alınmayacak.

YILDA 10 PAZAR ARAŞTIRMASI

İhracat pazarlarını genişletmek isteyen firmalar; başta yurtdışı pazar araştırması desteği, e-ticaret sitelerine üyelik desteği, pazara giriş desteği ve sektörel ticaret ve alım heyeti desteği olmak üzere çok çeşitli alanlardaki desteklerden faydalanabiliyor. Yurtdışı pazarlama desteğinde sanayi ve ticari şirketler destekleniyor. Ulaşım, araç kiralama, konaklama giderleri yüzde 70 oranında desteklenirken, proje başına en fazla 5 bin dolar destek veriliyor.

İki uzmana yüzde 75 destek

Ur-Ge projeleri kapsamında ihtiyaç analizi, eğitim ve danışmanlık hizmeti ile kümenin yurtdışında tanıtımı gibi faaliyetlere ilişkin giderlerin yüzde 75'i proje başına 400 bin dolara kadar destekleniyor. Ur-Ge projelerinin organizasyonu ve koordine edilmesine yönelik istihdam edilen en fazla iki uzman personelin gideri de proje süresince yüzde 75 oranında destekleniyor.

Bir şirketten en fazla iki araştırmacının kabul edildiği destekte bir takım yılında 10 yurtdışı pazar araştırması yapılabilir. Fakat aynı pazara yılda en fazla iki defa gidilebilir.

**DÜNYANIN LİDER
DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV, YAPIM FUARI**

miptv®

Cannes / Fransa
9-12 Nisan 2018

**%70
DEVLET
DESTEĞİ**

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İSTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARINDA YERİNİZİ ALIN

MipTv'ye Genel Bakış

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 100 ülkeden 1500 katılımcı ve 10.500 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- Uluslararası Emmy Kids Ödülleri
- 38 ülkeden 190 medya kurumundan 270 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m²

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 2.500 EURO avans

*1. Ödeme bakiye bedelinin % 50'si

9 Şubat 2018

Bakiye bedel

2 Mart 2018

Ödememin, firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacak, bu listeye göre stand seçim hakkı firmalara tanınacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi öncelikle dikkate alınacaktır.

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Format (vb)
- Sinema/Tv filmi
- TV dizisi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliyesi ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri

Banka Bilgisi:

Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651767
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0040 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "MİPTV 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Begüm Ece - Mine Güneş - Gökçe Coşkun

Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 06 - 0212 455 65 09

Faks: 0212 520 15 26

E-posta: begum.ece@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr

www.ito.org.tr

Engelli çocuklara mutfak ekipmanı firmalarından destek

İSTANBUL Ticaret Odası Metal Ürünler ve Mutfak Ekipmanları Meslek Komitesi, önemli bir sosyal sorumluluk projesi için ilk adımı attı. Komite, otizm ve down sendromu yaşayan ve bedensel engelli çocuklar için yeni bir destek projesi başlatıyor. Proje, bu çocuklara yaşamlarını kendi başına sürdürebilecek becerileri kazandırmayı, bireyi ve aileyi topluma adapte etmeyi amaçlıyor. Bu kapsamda Metal Ürünler ve Mutfak Ekipmanları Meslek Komitesi Üyeleri; Komite Başkanı ve Meclis Üyesi Rahmi Korkmaz başkanlığında, Milli Eğitim Bakanlığı Selahaddin Korkmaz Özel Eğitim ve İş Uygulama Merkezi Okulu'nu ziyaret etti.

HAYAT KOLAYLIĞI Ziyarette, öğrenciler için bir meslek ya da hayat kolaylığı sağlamak adına neler yapılabileceği hususunda fikir alışverişinde bulunuldu. Yapılan istişare sonucu, 160 engelli öğrenciye, durumlarına göre bir meslek edinme ya da evde kendi işlerini kendilerinin görebilmesi adına mutfak eğitimi almaları için çalışma yapılmasına karar verildi. Proje kapsamında okulun mevcudu da düşünülerek, iki sınıf özel mutfak olarak planlanıp hayata geçirilmesine başlandı.



QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 200 YENİ ŞİRKETİN BAĞLANINI ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <http://www.ito.org.tr/QR/mL3201564.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Stratejik ürünlere
5 milyon TL destek

KOSGEB; ithalatı yüksek olan stratejik ürünlerin yerleştirilmesi ve millileştirilmesi, üretimde daha yüksek oranda yerli kullanımın sağlanması, KOBİ'lerin teknolojik üretim yeteneklerinin geliştirilmesi ve teknolojinin tabana yayılması, KOBİ ile büyük işletmelerin birlikte hareket edebilme kabiliyetlerinin geliştirilmesi, cari açığın azaltılmasına katkıda bulunacak yatırımların desteklenmesi amacıyla KOBİ'lere geri ödemesiz (hibe) ve geri ödemeli destek veriyor.



Ahmet KARATAŞ

■ Bilgisayar, elektronik ve optik ürünlerin imalatı
■ Elektrikli teçhizat imalatı
■ Başka yerde sınıflandırılmamış makine ve ekipman imalatı
■ Motorlu kara taşıtı, treyler (römork) ve yarı treyler (yarı römork) imalatı

■ Diğer ulaşım araçlarının imalatı (30.99 hariç)
■ Tıbbi ve dişilik ile ilgili araç ve gereçlerin imalatı

Kimler başvuru yapabilir?

KOBİ, bir büyük işletme ile işbirliği içerisinde başvuru yapabilir.

Destek unsurları neler?

■ Makine-teçhizat desteği
■ Yazılım gideri desteği
■ Personel gideri desteği
■ Bilgi transferi desteği
■ Test-analiz, kalibrasyon ve referans numune desteği
■ Hizmet alımı desteği

Hedef ürünler neler?

■ Kimyasalların ve kimyasal ürünlerin imalatı
■ Temel eczacılık ürünlerinin ve eczacılığa ilişkin malzemelerin imalatı
■ Diğer metalik olmayan mineral ürünlerin imalatı (savunma sanayi ile işbirliği yapılması halinde)
■ Silah ve mühimmat (cephane) imalatı

Destek limiti ne kadar?

■ Destek üst limiti 5 milyon TL (Geri ödemesiz + Geri ödemeli). Başvurulduğu takdirde; kurul tarafından uygun görülen desteklemeye esas tutarın yüzde 25'ine kadar erken ödeme, KOSGEB bütçe imkanları dâhilinde teminat karşılığında yapılabilir.

Destek oranı ne kadar?

■ Destek oranı yüzde 70 geri ödemesiz, 70 geri ödemesiz giderleri için yüzde 70 geri ödemesiz ve yüzde 30 geri ödemeli.

NOT: Makine-teçhizat ve yazılım giderleri için Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na yayımlanan SGM 2014 /35 sayılı Yerli Mali Tebliği'ne uygun olarak alınmış yerli malı belgesi ile tefrik edilme durumunda destek oranlarına yüzde 15 ilave ediliyor.

Bu durumda geri ödemeli destek oranından yüzde 15 eksiltme yapılır.

Başvurular ne zamana kadar yapılacaktır?

■ Son başvuru tarihi 31 Mart 2018.

Sıfır atık projesi
30 şehirde başlıyor

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan'ın eşi Emine Erdoğan'ın himayelerinde gerçekleştirilen ve atıkların ekonomiyeye kazandırılmasını öngören Sıfır Atık Projesi, 30 pilot şehirde uygulanacak. İlk Antalya'ya hayata geçirilen, ikinci ayağı ise Denizli'de uygulamaya konulacak proje ile sürdürülebilir kalkınma ilkeleri çerçevesinde atıkların kontrol altına alınması, gelecek nesillere temiz ve

gelişmiş bir Türkiye ile yaşanabilir bir dünya bırakılması hedefleniyor.

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın öncelikli kendi Ana Hizmet Binası'nda başlatıldığı proje kapsamında bugüne kadar önemli sonuçlar elde edildiği belirtildi. Proje ile sadece Çevre ve Şehircilik Bakanlığı binasında 77 ton kağıt, 17 ton plastik, 4 ton cam, 2 ton metal, bin 100 litre bitkisel atık yağ, 2.5 ton organik atık olmak üzere



Emine Erdoğan, Cumhurbaşkanlığı Kriş ve Gündüz Bakmevi'nde eğitim gören çocuklara hazırlanan Sıfır Atık ve Geri Dönüşüm Sergisi'nin açılışına katıldı.

105 ton değerlendirilebilir atık ekonomiyeye kazandırıldı. Bu sayede alışkanlıkların değiştirilmesiyle bin 300 ağacın kesilmekten kurtarıldığı

vurgulandı. Projenin, kamu ve özel sektör işbirliği ile Türkiye'nin önde gelen kurumları, belediyeler, üniversiteler, sivil kuruluşları ve medya başta olmak üzere ülke çapında yaygınlaştırılması hedefleniyor. Proje kapsamında geri dönüşüm ve çevre duyarlılığına dikkat çekilerek, atıkların depolanmasının çevreye olumsuz yönde etkilerinin olduğu, geri dönüştürülmesi durumunda ise ekonomiyeye kazandırıldıkları uygulamalarla anlatılıyor.

70 ton kağıt-karton	17 ton plastik	4 ton cam	2 ton metal	1 ton yemek artığı	2.5 ton organik atık	780 L atık madeni yağ	1100 L bitkisel atık yağ
1200 adet ağacın	278 ton	4.5 ton	2.5 ton	1 ton	1 ton	560 L	1000 L
varil petrol	hammadde	hammadde	hammadde	besin	kompost	baz yağ	biyodizel



15 ürüne coğrafi işaret belgesi verildi

TÜRK Patent ve Marka Kurumu (TÜRKPATENT) verilerine göre 15 ürüne, coğrafi işaret tescil belgesi verildi. Coğrafi işaret tescil belgesi verilen ürünler

şunlar: Balıkesir kuzu eti, Orhangazi gedeflek turşusu, Ağın leblebişi, Edremit zeytinyağı, Çubuk agat taşı, Antalya pıyazı, Çınarcık işi, Kırklareli hardalisesi,

Karacabey soğanı, Vezirköprü semaveri, Tarsus humusu, Bolu kızıkık tarhanası, Karaman Divle obruk tulum peyniri, Sinop nokulu ve Tosya pirinci.

YANICI VE PARLAYICI
İHTİVA EDEN EŞYAYI
ANTREPOYA
KOYARKEN
DİKKAT

Yanıcı ve parlayıcı madde ihtiva eden eşyaların, **gerekli önlem ve izinlerin alındığı alanlarda depolanması** büyük önem taşımaktadır.

Yasal zorunluluklara ve müeyyidelere rağmen yanıcı ve parlayıcı ihtiva eden eşyaların izinleri olmayan antrepolarda depolanması, büyük risk ve milli servet kaybı tehlikesi oluşturmaktadır.

Bu durum can kaybının yanı sıra telifisi mümkün olmayan yangın riski ve ekonomik zararı da beraberinde getirmektedir.

Öte yandan, eşyanız sigortalı olsa dahi sigorta kapsamı dışında kalabilir.

**Unutmayalım ki,
canınızı ve malınızı
en iyi ancak
siz koruyabilirsiniz.**

Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / İstanbul / TÜRKİYE

f t i p y /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



6 5 Mart 2018

GÜNCEL

TİCARET



Hırdavat sektörü bu fuara hazırlanıyor

HIRDAVAT sektörü temsilcileri, İstanbul Hırdavat Fuarı'na hazırlanıyor. 15 Mart 2018'de kapılarını açacak fuar, 18 Mart 2018'e kadar ziyaretçilerini ağırlayacak. İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenecek fuar boyunca, sektörde üretilen en yeni yerli ürünler ile küresel ürünler, aynı platformda dünyaya tanıtılacak.

Ayrıntılı bilgi için
www.istanbulhirdavatfuari.com



Sanayide istihdam arttı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), geçen yılın dördüncü çeyreğine ilişkin Sanayi İlgücü Girdi Endeksleri'ni açıkladı. Buna göre, mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayi istihdam endeksi geçen yılın son çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre yüzde 0.8 arttı.

Takvim etkisinden arındırılmış sanayi istihdam endeksi ise 2016'nın aynı çeyreğine göre yüzde 2.1 arttı. Endeks, yıllık bazda da yüzde 0.2 yükseldi.

Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayide çalışan saat endeksi geçen yılın dördüncü çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre yüzde 1 arttı.

Takvim etkisinden arındırılmış sanayide çalışan saat endeksi ise 2016'nın aynı çeyreğine göre yüzde 1.5 artarken, yıllık bazda değişmedi.

Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayide brüt ücret-maas endeksi geçen yılın son çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre yüzde 3.3 yükseldi.

Ekonomi vizyonu hâlâ konuşuluyor

MERHUM Başbakan ve Saadet Partisi Genel Başkanı Prof. Necmettin Erbakan, vefatının yedinci yıldönümünde anılıyor. İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Öztürk Oran, Erbakan'ın vefat yıldönümü nedeniyle bir açıklama yaptı.

Oran, Necmettin Erbakan'ın 'davamızın esası şefkat, gayesi ise bütün insanlığın saadettir' sözleriyle özetlediği adil ekonomik düzen politikasıyla sadece bu ülkeye değil, dünyaya bir fikri miras bıraktığını belirtti. Oran, 'Başarılı bir bilim adamı, vizyoner bir girişimciydi. Türkiye'nin ağır sanayileşme hamlesine büyük emek verdi. İlk diesel motor fabrikasının temeli atı.' Oran, 28 Şubat 1997'de Prof. Necmettin Erbakan başkanlığında



hükümetin zorla istifa ettirildiği 'postmodern' darbenin yıldönümünü ise şöyle değerlendirdi: "28 Şubat'a, bizlere değerlerimizi, inancımızı, hassasiyetlerimizi unutturmaya çalıştıkları bir dönemde, uyanışın başladığı şafak olarak nitelendiriyorum. Toplumun yeniden diriltile, perdeleri kaldırın, bizi birbirimize kenetleyen bir dönüm noktası oldu."



Azerbaycan'da 613 kişinin katledildiği Hocalı Katliamı'nın 26. yıldönümünde, İstanbul Bağıllar'da Azerbaycan Dostluk Parkı ve Hocalı Katliamı Anıtı açıldı. Açılış törenine Azerbaycan Cumhurbaşkanı Yardımcısı



Azerbaycan Dostluk Parkı anıtı açıldı



Ali Hasanov, Diaspora Bakan Yardımcısı Valeh Hacıyev, İstanbul Valisi Vasip Şahin, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Mevlüt Uysal, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran ve Bağıllar Belediye Başkanı Lokman Çağırıcı ile

Parkın altında 417 araçlık 3 kat zemin altı otoparkı, 3 yangın merdiveni, 1 engelli asansörü, 26 adet engelli araç yeri ve 2 adet elektrikli araç yeri bulunuyor.

vatandaşlar katıldı. Park, 33 dönümlük arazi üzerine inşa edildi. Parkta; çocuk oyun alanları, pergolalar, gölet, ahşap seyir terası, çim alanlar, kafeler, aletli jimnastik alanı, futbol ve basketbol sahaları yer alıyor.

Organik tarıma dekar başı 100 TL

Organik tarım için kategorilerine göre dekar başına 10 ila 100 lira destek verilecek. Ayrıca buğday, arpa, çavdar, yulaf ve tritikale için de dekar başına mazot ve gübre desteği sağlanacak.

Mazot destekleme birim fiyatları

Mazot fiyatlarında artış olması durumunda belirlenen mazot destekleme birim fiyatları, bu yıl içinde günlük mazot fiyat artış oranları ortalaması kadar oranda Maliye Bakanlığı'nın uygun görüşüyle artırılabilecek uygulanacak.

Hannover - Almanya 23-27 Nisan 2018 HANNOVER MESSE SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Döme, döküm, sac, arı montaj, tedarikçiler kalıp, sürgü, kilat, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapımcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Enerji Salonu

Elektrik bekemesi, akıllı sistemler, ağı yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlar, tesisler, kablo ve ağlar, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünler için İstanbul - Hannover - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sipariş işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Ödeme hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraf bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m² Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m² Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m² dir. Katılım bedeline mahsuben bavyuru ile birlikte talep edilen m² x 300 Euro-Toplamı dikate alınacaktır. (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avansı ödenecektir.) Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
SUBE : SULTANHAMAM EURO HESABI
HESAP No : 055- 60651749
IBAN No : TR98 0006 7010 0000 0040 4519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER MESSE 2018 SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)

Bilgi ve bavyuru için:
İdli Aslanas - Gökhan Çapkin - Esra Yılmaz - Akif Gönülcü
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 16 - 0212 455 65 10 -
0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idli.aslanas@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
OSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ÖZTÜRK ORAN
Genel Yayın Koordinatörü
MURCAN TURAN

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Örlün, Sümeysa Yavaş Topal, Müge Biber, Dilşah Keftioğlu

www.itohaber.com
İlker Başoğlu
Merve Gönenç
Hande Küşdağ

Sosyal Medya
Erhan Taran
Reklam ve Alışveriş
Yahya Gül - Cengiz Kazan
Grafik
Erdem Özcan
Fotoğraf
Kıvanç Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'YUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KİT'ye 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tasarın için), ad ve adres belirtilerek T. İ. Bankası İstanbul Şirketi Ticaret Sicil (S. Kodu: 1380) 3092 No'lu hesabına yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 05.03.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulgazetesi.org.tr
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 16

Baskı: İhsa Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Elmi Caddeyi İhsa Plaza No:11
A41 Yenibosna / Beşiktaş/Tel: 0212 454 30 00

50 dekar kadar analiz başı 40 lira

Toprak analizi desteği olarak asgari 50 dekar ve üzeri tarım arazilerinde, her 50 dekar araziye kadar analiz başına yetkili toprak analiz laboratuvarlarına 40 lira destek sunulacak.

Dört aylık ve üzeri buzağı için 350 lira

Çiftçi Kayıt Sistemi'ne (ÇKS) kayıtlı çiftçilere bu sene dört aylık ve üzeri buzağı için 350 lira, malak için 150 lira, soy kütüğünde kayıtlı buzağı için 500 lira, malak için 400 lira destek verilecek. Çoban istihdamı desteği, 200 ve üzeri küçükbaş anaç hayvan varlığına sahip işletmelerde 5 bin lira olarak ödenecek. Damızlık koyun-keçi yetiştiriciliğinde anaç hayvan başına 25 lira, Mardin, Siirt ve Şırnak'ta anaç tiftik keçilerine ilave 20 lira ödeme yapılacaktır.



Yeni kalkınma planının ufkunu 2023'ü aşıyor

11. Beş Yıllık Kalkınma Planı ile ilgili hazırlıklar başlatılmış durumda olup, çok sayıda komisyon çalışmalarını sürdürüyor. Geçen hafta yapılan toplantıyla da planın hedefleri konusunda bilgi sahibi olduk. Hazırlıkları süren ve en geç haziran ayında tamamlanacak olan plan, önemli hedeflere sahip bulunuyor.

1 - Yeni planın ufkunu, 2023'ü aşıyor

Önceki planda, Türkiye ekonomisini dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri haline getirmek için 2023 vizyonu öne çıkarıldı. Hedeflere ulaşma için çalışılıyor ancak 2023'e de önemli ölçüde yaklaşıldı. Bu nedenle yeni plan daha uzun soluklu hedefleri benimsenmeye başladı. Yeni plan hazırlanırken, orta vadeli bir planlamayı ifade eden 2033 de kapsama alınmış olacak.

2 - Yeni plan, teknoloji odaklı olacak ve Sanayi 4.0 uyumunu gözeticek

Bilginin giderek artan önemi ve değeri çerçevesinde 'yenilikçilik ve farklılık oluşturma' en önemli rekabet unsurları haline geldi. Bu süreçte '4. Sanayi Dalgası' gibi yeni teknolojilere dayalı üretim yapısına



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

geçiliyor. Diğer yandan insanın zihni ve fiziki becerilerinden yararlanılacak farklı alanlarda istihdam edilmese ihtiyacı ortaya çıkıyor. Bu çerçevede yeni plan, teknoloji odaklı olacak. Plan ile eğitim öğretim ve Ar-Ge'ye ayrılan

kaynakların artırılarak imalat sanayinde yüksek teknoloji üretimini payının yükseldiği bir dönüşümün yakalanması hedefleniyor.

3 - Yeni plan, yerli ve milli üretim hedefini de düzenliyor

11. Kalkınma Planı döneminde yenilikçi, yerli ve milli üretime dayalı, yüksek teknoloji üretir hale gelen güçlü bir ekonomik yapının oluşturulması hedefleniyor. Bu çerçevede plan döneminde savunma sanayi, ilaç ve yazılım

alanları başta olmak üzere katma değeri yüksek pek çok sektörde yerli ve milli üretim yapılarak söz sahibi olunması amaçlanıyor.

4 - Matematik, fizik, kimya ve biyoloji gibi temel bilimlere daha fazla kaynak ayrılacak

Yeni planın bir amacı da biyoteknoloji, malzeme teknolojileri, bilgi ve iletişim teknolojilerinde kapasitenin artırılarak, ileri teknoloji sektörlerinde üretim yapılır hale gelmesi. Bu amaca yönelik olarak matematik, fizik, kimya ve biyoloji gibi temel bilimlere daha fazla kaynak ayrılması ve nitelikli insan yetiştirilmesi hedefleniyor. Ayrıca plan döneminde sanayinin dijitalleşmesinin yol haritası da ortaya konularak üretim hız, verimlilik ve kaliteye odaklanılacak.

5 - Yeni plan, uygulamada kamu-özel sektör işbirliğini artırıyor

Yeni plan ile birlikte daha rekabetçi ve dinamik bir yapıda işleyen, yeni fırsat pencerelerinden yararlanarak katma değer üreten, işlem maliyetlerini azaltan, iyi uygulamaları fark oluşturan bir kamu yönetimi sistemine geçilmesi de hedefleniyor. Bu çerçevede kamu yönetiminde güven,

dürüstlük, liyakat, vatanseverlik, dayanışma gibi temel değerler güçlendirilecek. Plan kapsamında oluşturulacak politika ve önceliklerin tüm kesimlere sahiplenmesi ve benimsenerek uygulanması önem taşıyor. Bu nedenle kamu kurum ve kuruluşlarına ilaveten özel sektör başta olmak üzere sivil toplum, üniversiteler ve diğer bütün kesimlerin aktif katılımı, desteği ve katkıların alınacağı bir işbirliği sağlanması da hedefleniyor.

6 - Enerjiye yerli kaynaklar daha çok kullanılacak

Yeni plan, enerjiye yerli kaynakların daha fazla değerlendirilmesini hedefliyor. Bu çerçevede nükleer enerji elektrik üretimi amacıyla kullanılacakken, yenilenebilir enerji kaynaklarının enerji üretimindeki payı da artırılabilecek. Önümüzdeki dönemde enerji sektörü, yerli kaynaklar odaklı gelişmeye devam edecek.

SON SÖZ

Yeni plan, Türkiye'yi gelişmiş ülkeler arasına sokmayı hedeflerken, iş dünyası için de daha somut gelişme alanları ortaya koyuyor.



Çekin arka yüzündeki sahte imzaya dikkat

SOYHAN ALPASLAN

ISTANBUL Ticaret Odası (İTO), Çek Konusundaki Güncel Gelişmeler ve Karekodlu Çek Uygulamaları konulu bir seminer düzenledi. Kredi Kayıt Bürosu (KKB) Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Kasım Akdeniz ile akademisyen ve hukukçu Dr. Ömer Sivrihisarlı'nın konuk olduğu seminerin açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim yaptı. Çek emisyonunun en az krediler kadar önemli olduğunu vurgulayan Erkesim, karekod uygulaması ile karşılıksız çeklerin ve sahtekârlıkların önlenmesinin amaçlandığını hatırlattı. Erkesim, "Karşılıksız çek oranı, geçen yıllara göre yüzde 2,2'ye kadar geriledi. Buna karşın çek emisyonunda bir azalma yaşanmadı. Çek emisyonu en az krediler kadar önemli. Bu rakamlar,

Karekod sistemi sayesinde karşılıksız çıkan çeklerin oranı yüzde 2,2'ye düştü. Ancak uzmanlar, son dönemde özellikle çekin arka yüzünde sahte imza vakalarının arttığına dikkat çekiyor. Çünkü uygulanan dijital sistem henüz çeklerin arka yüzünü okuma özelliğine sahip değil.

21 MİLYON ÇEK İBRAZİ

Kredi Kayıt Bürosu'nun gelişmiş ülkelerdeki kredi kayıt bürolarının kapasitesinde olduğuna dikkat çeken Kredi Kayıt Bürosu Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Kasım Akdeniz ise Türkiye'de 2017'de 21 milyon çek ibraz edildiği bilgisini verdi. Akdeniz, "Çek, ülkemizde son derece önemli bir finansman aracı. Vadeli çek çok önemli bir finansman yöntemi ve güvenli gerçekleştirilmesi gerekiyor" diye konuştu.

750 MİLYAR TL'LİK HACİM

2017'de oluşan çek hacminin 750 milyar TL olduğunu ifade eden Akdeniz, toplam çek işlem adedinin ise 100 milyon düzeyinde gerçekleştiğini belirtti. Bütün şirketlerin bankaya ya da



piyasalara borcu olduğunu söyleyen Akdeniz, ticari itibarların, alacakları zamanında tahsil etmesine bağlı olduğunu ve tahsilat akışının hayatı önem taşıdığını vurguladı.

KAREKODUN OLUMLU ETKİSİ

Akademisyen ve hukukçu Dr. Ömer Sivrihisarlı da karşılıksız çek oranının yüzde 2,2'ye düşmesinin memnuniyet verici olduğunu söyledi. Karşılıksız çekin çok ağır cezalarla suç

kapsamında değerlendirildiği dönemlerde bile bu oranın düşük olduğuna dikkat çeken Dr. Sivrihisarlı, "Karekodlu çek uygulamasının bu rakamda etkili olduğu aşikar" dedi.

ASIL SAHTECİLİK ARKA YÜZDE

Dr. Ömer Sivrihisarlı, çekte asıl sahteciliğin imzalarda kendini gösterdiğini vurgulayarak, şu uyarıyı yaptı: "Çekin ön yüzü için teknoloji yardım ediyor. Ama arka yüzdeki sahte imzalara teknolojinin yapabileceği bir şey yok. Arka yüzdeki imza sahteciliklerine çok rastlanıyor. Karekodlu çek alındığında çek düzenleyicisine mesaj gidiyor. Çeki düzenleyen kişinin o andan sonra 'çekteki imza sahtedir, haberim yok' diyebilmesi mümkün değil."

272 bin kişiye dikkat edin!

Kredi Kayıt Bürosu Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Kasım Akdeniz, piyasada açık çeki bulunan kişi sayısının 272 bin 359 olduğunu söyledi. Akdeniz, "Çek keşidesinin yüzde 12'ye denk gelen bu kişilerden biri olmadığınızdan emin olun. Bu da çek raporlarını görmekten geçiyor. Piyasa hızla karekodlu çeki dönüyor. Findeks mobil uygulamasını indirin, üye olun, çeki okutun. Ekranda, elektronik posta ile gönderilmiş karekodlu çek raporunu kontrol edin. Rapor bedeli ise yalnızca 60 kuruş" dedi.

Hangi çekler tehlikeli

- Çek üzerinde ihtiyatı tedbir kararı varsa
- Rapordaki künye bilgisi ile çek üzerindeki bilgi farklıysa
- Keşide ettiği hiçbir çeki ödemediyse

Yüksek riskli çekler

- Çek endeksi değeri 750'den küçükse
- Çek yasağı veya iflas kararı varsa
- Çek tutarı ortalamasının iki katından büyükse
- Halen ödenmemiş bir karşılıksız çeki varsa
- İleri vadeli çeklerinde sıra dışı artış varsa

Riskli çekler

- Çek endeksi 750-999 arasıdaysa
- Son 12 ayda arkası yazılan çeklerinden sonra çek ödenmişse
- Son 12 ayda ödenen çeki yoksaa
- Çek tutarı ortalamasının üzerindeyse
- Çek vadesinde ödenecek çok fazla çek varsa

8 5 Mart 2018

SEKTÖREL

TİCARET



Gıda sektörünün, helal gıda alanında da iddialı olması için helal gıda ekosistemine uyum sağlaması gerekiyor. Bu noktada helal sertifikasyonunda dünya çapında kabul gören Malezya ile yapılacak işbirliğinin, Türk firmalarına büyük avantaj sağlayacağı belirtiliyor.

Helal gıda pazarının yolu sertifikadan geçiyor



ADEM ORHUN

ULUSLARARASI ticarette etkisi giderek artan helal gıda sanayi ve helal sertifikası, Türk iş dünyasını da yakından ilgilendiriyor. Bu konuda öne çıkan Malezya'nın helal gıda sertifikasyonu da ortak standart olmamakla birlikte çoğu ülkede kabul görüyor. İstanbul Ticaret Odası, bu gelişmeleri "Malezya Gıda ve Helal Sanayi Yatırım Fırsatları" toplantısında üyelerine aktardı.

ÖZER: STA İLE TİCARET İKİ KAT ARTTI

Malezya Yatırım Geliştirme İdaresi (MIDA) ve Malezya Dış Ticaret Geliştirme Şirketi (MATRADE) yetkililerinin katıldığı toplantının açılış konuşmasını ITO Meclis Başkanı Yardımcısı Ahmet Özer yaptı. İslam ülkeleri arasında ekonomik işbirliğinin arttığını görmenin memnuniyet verici olduğunu belirten Özer, "Malezya ile Türkiye arasında 2014 yılında Serbest Ticaret Anlaşması (STA) imzalandı. O yıldan bu yana da ticaret hacmimiz iki buçuk kat arttı. Bu artış, yatırımlarla taçlandırılırsa daha da anlamlı olacak" dedi. Özer, Müslüman nüfusun yoğun olduğu ülkelerin yanı sıra gayri müslim ülkelere yaşayan Müslümanlar için helal gıdanın çok ciddi bir ihtiyaç olduğunu söyledi.

BAŞKALARI KARŞILIYOR

ITO Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi Başkanı da olan Özer, konuşmasında, helal gıda sertifikalı ürünün kaynağı konusunda ilginç bir durum olduğunu işaret etti. Özer, bu konuda şunları söyledi: "Helal sertifikalı üretim konusunda işin içinde olması gereken ülkelerin ihtiyacı karşılamadığı görülüyor. Örneğin en büyük helal el üreticisi Brezilya. Burada helal gıda üretiminin yanı sıra belgelendirme de önemli. Sertifikasyon işlemlerinin yüzde

100'ünü biz yapabiliriz. Sertifikasyon konusunda atılacak adımların çok faydalı olacağını inanıyorum."

YATIRIMCIYA TAM DESTEK

ITO Meclis Üyeleri ile gıda ve dış ticaret firmalarının yetkililerinin takip ettiği toplantıda, Malezya Yatırım Geliştirme İdaresi (MIDA) Gıda Teknolojisi ve Kaynak Tabanlı Sektör Direktörü Rasil Muda, ülkesindeki gıda ve helal sanayi yatırımlarını anlattı.

Muda, "Şirketlere her aşamada rehberlik ediyoruz. Hatta operasyonlarımız aşamasında bina inşaatı ve gümrük problemlerinde dahi destek sağlıyoruz. Hükümet, Malezya'yı küresel helal merkezi yapmak için 'Helal Bankası' kurdu. Finansal açıdan da şirketleri teşvik ediyoruz" dedi.

TÜRK YATIRIMCILARA ÇAĞIRI

Küresel helal gıda pazarının 2.3 trilyon dolar olduğunu belirten Muda, Türk yatırımcılara şu çağırısı yaptı: "Küresel şirketler de Malezya'da nesillerdir üretim ve ticaret yapıyor. Dünya çapında meşhur birçok firma helal gıda onayı aldı. Avrupa ve ABD'li firmaların yanı sıra Japon firmaların da Malezya'da helal üretimleri var. Türk firmalarının da 200 milyon dolar aşan yatırımları mevcut. Ancak helal üretim için ülkemizde daha fazla Türk şirketi görmek istiyoruz."

STA'DA AVANTAJ VAR

Malezya Dış Ticaret Geliştirme Şirketi (MATRADE) Direktörü İzzaham Abdul Hamid ise Malezya-Türkiye Serbest Ticaret Anlaşması'nın önemli iş fırsatları sağladığını söyledi. Hamid, "Türkiye'deki temaslarımız sırasında birçok firmamız STA'dan ve avantajlarından haberdar olmadığını görüldü" dedi.

VERGİ MUAFİYETİ

Hamid, şirketlere sağlanan teşvikler hakkında ise şu bilgileri aktardı: "Yatırım yapanlara 5-10 yıl boyunca tam veya kısmi vergi muafiyeti sağlıyoruz. Bazı sektörlerde 15 yıla kadar teşvik alan şirketler de var. Hisse ve kâr konusunda kısıtlama yok. Şirketler, kârlarını kendi ülkelerine rahatlıkla götürebiliyor."

Palm yağını yakından izliyoruz

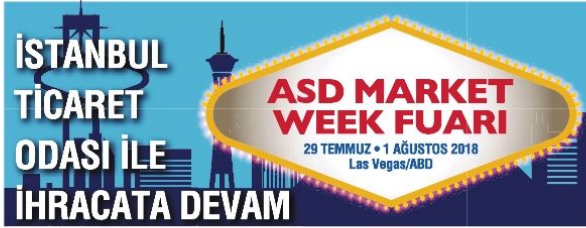
İTO Ekmekek, Un ve Unlu Mamüller Meslek Komitesi Meclis Üyesi Sultan Selim Şimşek, Malezya'nın palm yağına ana üretici olduğuna dikkat çekti. Şimşek, "Malezya'daki gıda sektörünü ve özellikle palm yağını yakından takip ediyoruz. Bu ürün pek çok alanda kullanılıyor. Malezya, birçok batılı ülke tarafından helal sertifikasyonu kabul edilen bir ülke. Bu sebeple ikili işbirliği çok gerekli" diye konuştu.

Meyve sebze lojistikle gelişecek

Meyve ve Sebze Meslek Komitesi Başkanı Yardımcısı ve Meclis Üyesi Abdulmuti Baran, Türkiye'nin 50 milyon ton meyve sebze üretimiyle Avrupa'da birinci olduğunu söyledi. Baran, "Üretim hacmimize karşılık ihracatımız düşük kalıyor. Fakat özellikle 3. havalimanı ve Pekin-Londra demiryolu hattıyla İstanbul yakında lojistik merkez olacak. Bizler de sebze-meyve alanında bu fırsatı değerlendirmek için hazırlanıyoruz" dedi.

Hububat stratejik önemde

Hububat, Bakliyat, Kuruymemiş ve Kuru Meyve Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mehmet Tevfik Dincer, Türkiye'nin, hububat-bakliyat üretiminde dünyanın önde gelen ülkelerinden biri olduğunu söyledi. Dincer, "Bakliyat stratejik bir sektör. Bu sebeple bu sektörün idaresinin küresel bir vizyonla ele alınması önem arz ediyor. Dolayısıyla helal gıda sertifikasyonu, pazarlarda önemli katkılar sağlayacaktır" dedi.



Katılımcı

- 90 Ülkeden 2.700 Katılımcı Firma
- Doğu Asya
- Avrupa
- Güney Asya
- Güneydoğu Asya
- Güney Amerika
- Orta Amerika

Sergilenecek Ürün Grupları

- Doğa Sporü Malzemeleri
- Elektronik Malzemeler
- Ev Grubu
- Güzellik ve Kozmetik
- Hediyeçlik Eşya
- Moda Ürünleri
- Oyuncak Ürünleri
- Takı Aksesuarları

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ziyaretçi

- Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından 45.000 Ziyaretçi

Katılım Başvuru Bedeli

- M² fiyatı 1.200 ABD DOLARI'dır.
- Minimum stand alanı 9 m²'dir.
- Katılım formu ile birlikte ilk ödemeye ilişkin üzerinde tarih ve saat olan banka dekontu Ödemize İletilmelidir.
- Ödemelerde tam firma ünvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmamızın stand seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam - İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
ABD DOLAR Hesap No: 606 35877
IBAN No: TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77
(Ödemelerde tam firma ünvanı ve "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" ibaresi yer almalıdır.)



İletişim:
Tel: 0212 455 61 18 - 455 61 10
Faks: 0212 520 15 26
OSM: 0533 757 30 57
E-posta: info@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



'Yolcular için gümrük rehberi' kullanımda

Yurtdışından gelen yolcuların en çok merak ettiği konular arasında yer alan yolcu beraberliği eşya limitleri ve diğer haklara ilişkin güncel bilgileri içeren Yolcular İçin Gümrük Rehberi, mobil uygulaması kullanıma açıldı.

GÜMRÜK ve Ticaret Bakanlığı'ndan yapılan açıklamaya göre, cep telefonları ile tabletlere yüklenebilen ve yolcuların internet bağlantısı olmadan çalışan Yolcular İçin Gümrük Rehberi, App Store ve Google Play'de yerini aldı. Yurtdışından gelen yolcuların en çok merak ettiği konulardan olan yolcu beraberliği eşya limitleri ve diğer haklara ilişkin güncel bilgilere Bakanlığın yayınladığı mobil uygulama aracılığıyla ulaşılabilir. Uygulamanın "ülkeye giriş"

ve "ülkeden çıkış" seçenekleriyle yolcular 'Yolcular İçin Gümrük Rehberi'ye gelirken yurtdışından vergisiz olarak getirebilecekleri, getirilmesi yasak ya da izne tabi olan ve ülkeden çıkarılabilecekleri eşyalar hakkında bilgi edinebilir. Yolcular sanal alışveriş sepetiyle alışveriş listelerini oluşturarak muafiyet limitlerini aşmış eşyalarını kolaylıkla öğrenebilir. Uygulamayla kaçakçılık ihbarı da yapılabilir. Uygulama ilk etapta Türkçe, İngilizce, Almanca, Arapça ve Rusça dillerinde hizmet sunuyor.



Trafik polişe işlem ücreti 50 TL olmalı

SOYHAN ALPASLAN

SİGORTA sektörü, İTO Sigortacılık Meslek Komitesi'nin düzenlediği bölgesel istişare toplantılarında sorunlarına çözüm aramaya devam ediyor. Sigorta acentelerinin yoğun ilgisi ve memnuniyetiyle gerçekleştirilen toplantılardan çıkan sonuçlar, sektör raporları haline getirilerek ilgili kurumlarla paylaşıyor.

7 TOPLANTI

Sektörden gelen yoğun katılım ve toplantı sayısının artırılarak devam etmesi talebi üzerine komite, 2017'de 7 bölgesel istişare ve bilgilendirme toplantısı düzenledi. Toplantıların ikisi Anadolu yakasında, dördü de Avrupa yakasında gerçekleştirildi. 2018 yılı için planlanan toplantılardan ilki 17 Şubat, ikincisi ise 21 Şubat tarihinde yapıldı.

165 ACENTE KATILDI

Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Levent Korkut, istişare toplantılarını ilgilili İstanbul Ticaret'e şu bilgileri verdi: "Her zaman sektörün sorunlarının, alınan kararların

İTO Sigortacılık Meslek Komitesi, bu yıl da bölgesel istişare toplantılarını sürdürüyor. Toplantılarda öncelikli olarak trafik sigorta polişe işlem ücretlerinin 50 TL'ye yükseltilmesi ve havuz komisyon oranının da yüzde 10'a çıkarılması istendi.

takipçisi olduk ve olmaya devam edeceğiz. 2017'de komitemiz Hazine Müsteşarlığı'nı ziyaret etti. Sektörün sıkıntılarını, taleplerini ve çözüm önerilerini Sigortacılık Genel Müdürü Şerif Korkusoy ve Hazine Müsteşar Yardımcısı Dr. Ahmet Genç'e rapor olarak taktim ettik. TOBB Sektör Meclisi ve İstişare toplantılarında alınan kararların takipçisi olduk."

HAKSIZ REKABET

İstişare toplantılarında ele alınan konular ve çözüm önerileri ile ilgili öne çıkan konular başlıkları hakkında açıklama yapan Korkut, dağıtım kanalları arasında haksız rekabetin yaşandığına dikkat çekti. Korkut, "Faturamatikler, call center'lar, PTT gibi yapılar 5684 No'lu Sigortacılık Kanunu'na uygun hareket etmemektedir. Bu konunun çözümünü bekliyoruz" dedi.

YÜZDE 10 İSTİYORUZ

Korkut, sigorta acentelerinin acil istekleri arasında trafik polişelerinde minimum işlem ücretinin 50 TL ve havuz komisyon oranının yüzde 10'a çıkarılması konularının da bulunduğunu söyleyerek, şöyle devam etti: "Sektörün ve sigorta şirketlerinin dijitalleşmeye başladığı dönemde acentelerin yapması gerekenleri ve satış artıracak modelleri de tartıştık. SAIK çalışma usul ve esaslarını, disiplin cezalarını, güncel ihtiyaç ve beklentilere uygun hale gelmesi için yapılacak değişiklikler ve çözüm önerileri gündeme geldi. Tüm araçların SAIK çatısı altında toplanması önerildi. Yakın tehlikelere karşı, DASK ve trafik sigortalarında izlenecek yollar, sektördeki dijitalleşme satış kanallarının yeri tartışıldı."

Uluslararası iş dünyasının referans kaynağı

İSTANBUL Ticaret Odası'nın üç ayda bir yayınlanan İngilizce gazetesi, diplomatik temsilciliklerin yanı sıra yurtdışındaki büyük Ticaret Odalarına ve iş dünyası meslek kuruluşlarına da düzenli olarak ulaştırılıyor. İngilizce gazeteyi düzenli olarak takip edenlerden biri de Budapeşte Ticaret Odası Direktörü Tamas Galambos. Galambos, "Türk iş dünyasındaki gelişmeleri ve İstanbul ile ilgili haberleri ilgiyle gazetenizden takip ediyorum" diyor.



Vergi işlemleri için 'interaktif' daire

Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB) tarafından elektronik ortamda vergisel işlemler için Interaktif Vergi Dairesi uygulaması oluşturuldu. Interaktif Vergi Dairesi'ne <https://ivd.gib.gov.tr> adresinden kullanıcı kodu ve şifre bilgileriyle girilerek borç ödemenin uzlaşma talebine kadar pek çok işlem yapılabilir.



GELİR İdaresi Başkanlığı'nın (GİB) elektronik ortamda vergi işlemleri için Interaktif Vergi Dairesi uygulaması hizmete girdi. Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Maliye Bakanlığı'nın, Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği'ne göre, elektronik ortamda yapılacak vergisel işlemlerle ilgili teknik altyapı kurularak, Interaktif Vergi Dairesi uygulaması oluşturuldu. **MOBİL GİRİŞ** Interaktif Vergi Dairesi'ne kullanıcı kodu ve şifre bilgileri kullanılarak <https://ivd.gib.gov.tr>

adresinden veya GİB tarafından oluşturulan mobil uygulamadan giriş yapılabilir. Interaktif Vergi Dairesi şifresi, ilgililerce sistem üzerinden istenen bilgiler girilerek veya bir vergi dairesinden edinilebilir. Sistemden vergiyile ilgili birçok işlem yapılabilir.

TÜM BİLGİLER

Mükellefler, Interaktif Vergi Dairesi üzerinden vergi dairesi sistemlerinde kayıtlı kimlik bilgileri, iletişim bilgileri, mükellefiyet bilgileri ve motorlu taşıtlara ilişkin bilgiler, vergi dairelerinden tahsil ve takip edilen tüm

borçlar, elektronik ortamda verilen bildirimler, beyannamelerle bunlara ilişkin tahakkuklar, emanetler hesabına kaydedilen tutarlar, elektronik yoklamalara ilişkin tutanaklar, vergi dairesi tarafından banka hesapları ve/veya taşıtları üzerine uygulanan elektronik hacizler, elektronik tebligat sistemi kapsamında tebliğ edilen elektronik imzalı tebliğ, evrakları, vergi ve ceza ihbarnameleri ve sistem üzerinden yapılan başvuru, talep ve bildirimlerin sonuçlarını görüntüleyebilir.

Kağıt belgeden hiçbir farkı yok

Interaktif Vergi Dairesi kullanıcı kodu ve şifresinin noter vekaletnamesiyle yetkili kılınan kişilerce teslimi, kullanıcı kodu ve şifre edilen gerçek kişiye, tüzel kişiliğe veya tüzel hükümden sayılacak. Tüzel kişiliğin veya tüzel kişiliği olmayan

teşekküllerin, yetki verdiği kişinin bu yetkilerini iptal etmesi halinde durumu derhal ilgili vergi dairesine yazılı olarak bildirilmesi gerekecek. Elektronik ortamda düzenlenip gönderilen belgelerin, kağıtla düzenlenen belgelerden hukuki sonuçları itibarıyla hiçbir farkı bulunmayacak.

Uyumlu mükellefe 60 ay taksit imkanı

BAKANLAR Kurulu'nun, Vergiye Uyumlu Mükelleflerin Borçlarının Tecili Hakkında Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, vergiye uyumlu ve çok zor durumda olan mükelleflerin borçları bulunduğukları şartlara göre 60 aya kadar taksitlendirilebilecek. Taksitlendirilen borçların gecikme zammı Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak.

YÜRÜRLÜĞE GİRDİ

Bakanlar Kurulu'nun söz konusu kararı, 1 Ocak 2018'den itibaren vadesi gelen alacaklara uygulanmak üzere yürürlüğe girdi.



Öte yandan Genel Yönetim Muhasebe Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik'e ilişkin Bakanlar Kurulu'nun kararı da Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, kamu idarelerinin mali tablolarının, bu idarelerin

kontrol ettikleri kurum ya da kuruluşların mali bilgileriyle konsolide edilerek hazırlanması, arsa ve binaların ayrı ayrı muhasebeleştirilmesi, maddi ve maddi olmayan varlıklara değer düşüklüğü karşılığı ayrılabilmesi sağlandı.

İstanbul Ticaret Odası'ndan...



Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları Fuarları

Kuzey Amerika

SIAL CANADA
2 - 4 Mayıs 2018
Montreal / Kanada

- Dünya'nın altıncı büyük ithalatçı ülkesi
- Kuzey Amerika'nın en önemli gıda fuarı
- Katılım alanında % 32 artış
- Ziyaretçi sayısında % 17 artış
- Türkiye milli iştirakinin yüksek katılımcı ve ziyaretçi grafisi

M²: 900 ABD \$

Asya

SIAL CHINA
16 - 18 Mayıs 2018
Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti

- Dünyanın en büyük ithalatçı ülkesi
- Asya'nın en büyük ve en kapsamlı gıda fuarı
- 67 Ülkeden 3200 katılımcı
- 100.000'den fazla ziyaretçi
- Türkiye'nin ilk 5 büyük katılım arasında yükselen dinamizmi

M²: 750 EURO

Avrupa

SIAL PARIS
21 - 25 Ekim 2018
Paris / Fransa

- Amerika, Asya, Afrika ve Ortadoğu'nun buluşma noktası
- Gıda endüstrisinde dünyanın en iyi platformu
- 109 Ülkeden 7020 katılımcı
- 194 Ülkeden 155.700 ziyaretçi
- Türkiye'nin 7 ihtisas salonunda milli iştiraki
- Genel Katılım
- Bisküvi, Çikolata, Sekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Gıda Teknolojileri ve Ekipmanlar
- İçecekler
- Kütmes Hayvanları
- Organik Gıda

M²: 800 EURO

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi



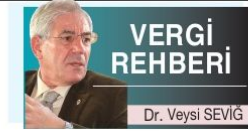
**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

İletişim:
Tel: 0212 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 17 - 455 61 18 - 455 61 07
Faks: 0212 520 15 26
E-posta: seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr - gulin.gursoy@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
Gsm: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr

10 5 Mart 2018

GÜNCEL

TİCARET



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Yurtdışından getirilen yabancı paraların sermayeye dönüşümü

Vergi Usul Kanunu'nun 280'inci maddesi gereği olarak "Yabancı paralar borsa rayıci ile değerlendirilir. Borsa rayıcının takarrüründe (oluşumunda) muvazaa olduğu anlaşılırsa bu rayıcı yerine alış bedeli esas alınır."

Yabancı paranın borsada rayıcı yoksa değerlemeye uygulanacak kur Maliye Bakanlığı'na tespit olunur.

Bu madde hükümlü yabancı para ile olan senetli ve senetsiz alacaklar ve borçlar hakkında da caidirdir. Bunlardan vadesi gelmemiş senede bağlı alacak ve borçlar, bu Kanun'un 281 ve 285'inci maddeleri uyarınca değerleme günü kıymetine ıcrca edilebilir. Ancak senetle faiz oranının yazılı olmadığı durumlarda değerleme gününde geçerli olan Londra Bankalar Arası Faiz Oranı (LIBOR) esas alınır.

Türkiye Büyük Millet Meclisi'nin 2 Şubat 2018 tarihinde sunulan "Vergi Kanunları ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılması Hakkındaki Kanun Tasarısı"nın 11'inci maddesi ile söz konusu maddeden sonra gelmek üzere "Yurtdışından getirilecek sermaye olarak konulan yabancı paralar" başlıklı 280/A maddesi ihdas edilmektedir.

Söz konusu madde gereği "Yatırım Teşvik Belgesi" kapsamında yatırım yapacak tam mükellef sermaye şirketlerine işe başladıkları hesap dönemini takip eden hesap dönemi sonuna kadar yurtdışından getirilecek sermaye olarak konulan yabancı paraların, söz konusu dönem zarfında yatırım teşvik belgesi kapsamında sarf olunan kısmı nedeniyle oluşan kur farkları pasifte özel bir fon hesabına alınabilecektir. Bu durumda olumsuz kur farkları bu hesabın borcuna kayıtlı edilecektir.

Sermaye olarak konulan bu yabancı paraların, işe başlanılan hesap dönemini takip eden hesap dönemi sonuna kadar mukayyet (kayıtlı) değerleriyle, işe başlanılan hesap dönemini takip eden hesap döneminin sonu itibarıyla Vergi Usul Kanunu'nun 280'inci maddesine göre değerlendirilecektir.

Yukarıda belirtilen fon hesabı, sermayeye ilave edilme dışında herhangi bir suretle başka bir hesaba nakledildiği veya işletmeden çekildiği takdirde; bu işlemlerin yapıldığı dönemlerin kazancı ile ilişkilendirilmeksizin, bu dönemde vergiye tabi tutulacaktır. Kurumlar Vergisi Kanunu'na göre yapılan devir ve bölünme işlemleri hariç, şirketin tasfiyesi halinde bu hüküm uygulanacaktır.

Mükelleflerin bu düzenlemeden yararlanabilmeleri için ticaret siciline tescil tarihini izleyen üçüncü ayın sonuna kadar yatırım teşvik belgesi almak için başvuru yapılmış ve işe başlanılan hesap dönemini izleyen hesap dönemi sonuna kadar bu belgeyi almış olması gerekmektedir. Söz konusu yabancı paralar; başvuru süresi içinde yapılmaması halinde müteakip ilk değerlendirme döneminden, yatırım teşvik belgesinin alınmaması halinde ise işe başlanılan hesap dönemini takip eden hesap dönemi sonu itibarıyla Vergi Usul Kanunu'nun 280'inci maddesine göre değerlendirilecektir. Maliye Bakanlığı bu maddenin uygulanmasına ilişkin usul ve esasları belirlemeye yetkili kılınmıştır.

Bu madde ile yatırım teşvik belgesi kapsamında yatırım yapacak tam mükellef sermaye şirketlerine, işe başladıkları hesap dönemi ve bu dönem takip eden hesap döneminde sermaye olarak yurtdışından getirilen yabancı paralar için yeni bir değerlendirme müessesesi getirilmesi sağlanmaktadır. Bu uygulama ile özellikle teşebbüs sahiplerinin amaca yönelik olarak yurt dışından başta soydaşlarımızdan yararlanmak suretiyle finansman olanağı sağlanmaları beklenmektedir.

Diğer yandan bu düzenlemeyle, amaca yönelik olarak yurda getirilen yabancı paraların işe başlanılan hesap dönemini takip eden hesap dönemi sonuna kadar kullanılmayan kısmı ile yatırım teşvik belgesinde öngörülen yatırımları gerçekleştirerek üzere kullanılan kısmı için yabancı para değerlemesi nedeniyle ortaya çıkacak vergisel sonuçlarının önlenmesi amaçlanmıştır.

Yapılan düzenleme gereği olarak Vergi Usul Kanunu'nun 280/A maddesinin uygulanmasına ilişkin usul ve esasları belirlemeye Maliye Bakanlığı'nın yetkilendirilmesi öngörülmüştür. Tasarı halen TBMM gündeminde.

Söz konusu düzenleme daha çok yurtdışında tutulan yabancı para cinsinden birikimlerin ülke içerisinde üretime yönelik olarak kullanılmasını amaçlamaktadır.

Perakendede 'tek nokta'ya geçiş 2019'da



40 GÜN SÜRMESİN

Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, "Aynı cadde üzerinde birbirinin benzeri olan markalar görmeye başladık. Bakanlık olarak bir sokağa iş yeri açacak olanlara tüm şartları değerlendirip karar vermesini sağlayacak bir sistem kuruyoruz. Bürokrasi zinciri var. Bir dükkan açmak için en az 40 gün zaman ve ruhsatlar için 10 bin TL harcamak gerekiyor. Bunları ortadan kaldırarak, maliyeti düşürecek sistemi hayata geçireceğiz" diye konuştu.

Önümüzdeki yıl hayata geçirilecek Perakende Bilgi Sistemi (PERBİS) ile iş yeri açılışı tek noktadan başvuru ile yapılabilecek. Böylece süreç kısılırken, maliyet tasarrufu da sağlanacak.

ADEM ORHUN

PERAKENDE işletmelerin açılış ve faaliyeti ile kapanışında gerekli başvuru ve diğer işlemler yakında tek merkezden yapılacaktır. Bürokrasiyi, kayıt dışılığı, takip ve denetim zorluğunu azaltacak yeni elektronik sistemin adı Perakende Bilgi Sistemi (PERBİS).

ELEKTRONİK UYGULAMA

Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun gereği, sistemin kurulmasında ve işletilmesinde Gümrük ve Ticaret Bakanlığı yetkili olacak. Yeni elektronik sistemin hazırlıkları kapsamında çalışma grupları oluşturuldu. Bakanlık, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin ilgili birimleri, meslek odaları, birlikler ve belediyelerle bir araya gelerek analiz çalışmaları yaptı. Önceki hafta "Türkiye Perakende Zirvesi"ne katılan

Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, iş dünyasını yakından ilgilendiren PERBİS hakkında önemli açıklamalar yaptı.

BÜROKRASİ AZALACAK

Perakende sektörünün, bürokrasi de dahil birçok alanda yaşadığı sıkıntıları olduğunu belirten Tüfenkci, bunların azaltılması için çalıştıklarını hatırlattı. Bakan Tüfenkci, 2019 başında başlayacak elektronik uygulamaya ile ilgili şöyle konuştu: "İş yapmayı kolaylaştıran adımları atmamıza rağmen taşrada ya da tabanda, birçok kurumun, bundan haberi olmadan esasımızı, işlemlerimizi zorlaştırma adına birçok belgeye boğduğumuz görüyoruz. PERBİS ile bu belge sayılarını azaltacağız. İstiyoruz ki süreleri altı güne, maliyetleri de şu ankinin onda birine çekelim."

İran'dan ortak etkinlik önerisi



MÜGE BIBER

İRAN İslam Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosluğu Ticaret Müsteşarı Mahmud Ahmedî, İTO Genel Sekreter Vekili Nurcan Turan ile görüşti. Görüşmede Müsteşar Ahmedî'nin danışmanı Keyvan Zadeh de yer aldı.

ETKİNLİK TALEBİ

Ticaret Müsteşarı Ahmedî, İran'daki bazı eyalet Odaları ile İTO'nun ortak faaliyetlerinin olduğunu hatırlattı. Ahmedî, son dönemde Türkmenistan sınırındaki Hazar Bölgesi'nde yer alan Gorgan Eyaleti'nin de İTO ile etkinlik yapmayı talep ettiğini dile getirdi. Ahmedî, Gorgan Eyaleti'nin Türkçe bilen bir bölge olması nedeniyle Türk iş dünyasının ilgisini çekeceğini söyledi. Ahmedî, petrokimya hammaddesi talebi olan Türk firmalarının, körfez tarafı ile işbirliği yapabileceğini dile getirdi. Ahmedî, Türk iş adamlarının, körfez bölgesini üçüncü ülkelere ulaşımda kullanılabileceğini altını çizdi. Ahmedî, "Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) yatırım yapmak isteyen İran'daki firmalar, şimdi rotayı Türkiye'ye çevirdi. Çünkü bu firmaların, BAE'deki yeni mevzuattan kaynaklı ekstra ücret talep ediliyor" dedi.

Kanal İstanbul için ÇED süreci başladı



KANAL İstanbul projesinin Çevresel Etki Değerlendirmesi (ÇED), başvuru dosyasının uygun bulunarak ÇED sürecinin başladığını bildirdi. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na bağlı Çevresel Etki Değerlendirmesi, İzin ve Denetim Genel Müdürlüğü, Kanal İstanbul için ÇED

sürecinin başladığını web sitesi üzerinden yayınlanan ilanla duyurdu.

8. MADDE DOĞRULTUSUNDA

İlanda ÇED süreciyle ilgili olarak şu bilgi verildi: "İstanbul Küçükçekmece, Avcılar, Arnavutköy, Başakşehir mevkinde

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Altyapı Yatırımları Genel Müdürlüğü tarafından yapılması planlanan Kanal İstanbul (Yat limanları, konteyner limanları ve lojistik merkezlerini içeren kıyı yapıları, denizden alan kazanımı, dip taraması,

beton santralleri dahil) projesi ile ilgili olarak Bakanlığımıza sunulan ÇED başvuru dosyası, Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliği'nin 8. maddesi doğrultusunda incelenmiş ve uygun bulunmuş olup projeye ilişkin ÇED süreci başlamıştır."

BİLGİ VE GÖRÜŞ

Ayrıca ilanda, ÇED süreci tamamlanana kadar buna yönelik her türlü bilgi ve projeye ilişkin görüş, soru ve önerilerin İstanbul Valiliği'ne bağlı Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü veya Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na gönderilebileceği kaydedildi.



Deniz üstü rüzgarda potansiyel var

ULUSLARARASI vergi, denetim ve danışmanlık şirketi KPMG'den yapılan açıklamada, Türkiye'nin deniz üstü (off-shore) rüzgar enerjisi potansiyelinin yüksek olduğu belirtilerek, "İnşa ve işletme maliyetlerine karşın off-shore alanlar, ortalama on-shore (kara üzerindeki) alanlara göre daha çok elektrik üretme potansiyeline sahip" denildi.

Açıklamada, dünyada ticari olarak 2000'li yıllarda Danimarka'da işletmeye alınan off-shore rüzgar

santrallerinin yakında Türkiye'de de faaliyete geçeceği kaydedildi. Türkiye'de devreye alınan rüzgar santrallerinin tamamının kara üzerinde olduğuna işaret edilen açıklamada, "Denizde yapılan rüzgar ölçümlerinde kapasite kullanım oranlarının yüzde 50 civarında olabileceği hesaplanıyor. Bu, bölgede denizde kurulacak rüzgar santrallerinin, karada kurulu olanlara göre yaklaşık yüzde 25 daha fazla elektrik üretebileceği anlamına geliyor."

İDEAL BÖLGELER

Açıklamada, Türkiye'de rüzgar verimi yüksek karasal alanların azaldığı ve bu nedenle yatırımcıların off-shore projelere yönelmesi vurgulandı. Açıklamada, "Özellikle Marmara, Orta ve Kuzey Ege ile Doğu Akdeniz kıyıları, sanayi ve şehirleşme bölgelerine dolayısıyla elektrik tüketimi yüksek bölgelere yakınlığı ile dikkat çekiyor. Güçlü rüzgar alan bu bölgeler, projeler için ideal" denildi.



Türk dizilerini seyreden Türk yazarlarını istiyor

SOYHAN ALPASLAN

TÜRK dizilerini izleyen ülkeler, Türk yazarlarını da okuyup, tanımak istiyor. Türk dizilerinin reyting rekorları kırdığı Latin Amerika ülkelerinde, Türk yazarlarına olan talep de artıyor. Dizilerin edebiyata katkısı, Uluslararası Kitap Fuarları Türkiye Ulusal Organizasyon Komitesi toplantısının da gündem maddelerinden biri oldu.

KÜLTÜR EKONOMİSİ

Toplantıya ev sahipliği yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Soyul, Türk dizilerinin gösterdiği ülkelerde Türk kültürü ürünlerine ve yazarlarına olan talebin arttığı bilgisini verdi. Soyul, İTO'nun kültür ekonomisi kapsamındaki tüm sektörleri çok önem verdiğini dile getirenler, şunları söyledi: "İTO, bu yıl önceki yıllarda olduğu gibi yayıncılık sektörünün Londra ve Frankfurt kitap fuarlarına katılımlarını sağlayacak. Sektör İTO ile 10-12 Nisan tarihlerinde Londra'da, 10-14 Ekim tarihlerinde Frankfurt'ta olacak. Sektörün taleplerine ve

imkânlarınıza bağlı olarak fuar sayının artırılması konusunda da Yönetim Kurulu olarak değerlendireceğiz."

GÜÇLÜ TEMSİL

Kültür ve Turizm Bakanlığı Kütüphaneler ve Yayımlar Genel Müdürü Hamdi Turşucu ise Bakanlığın kitap fuarlarında Türkiye'nin tanıtımına çok önem verdiğini belirtti. Turşucu, şunları söyledi: "Uluslararası fuarlarda Türk yayıncılık sektörünün güçlü temsili; Türk kültürü, sanat ve edebiyatının etkin tanıtımı için kurumlar arasındaki işbirliği çok önemlidir. Bu noktada İTO'nun katkılan çok değerli."

KİMLER KATILDI

Toplantıya; Kütüphaneler ve Yayımlar Dairesi Başkanı Sedat Akçakoyunluoğlu, Yayıncılık İşleri ve Fuarlar Şube Müdürü V. Şule Aygün, Türkiye Yayıncılar Birliği'ni temsil eden Metin Celal Zeyneloğlu, Hande Demirtaş ve Adnan Özer; Federasyonu Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Münir Üstün, Emrah Kısıkırek, Mustafa Doğru ve İstanbul Kültür A.Ş.'den Esra Ceceli katıldı.

Türk firmaları mobil dünyanın sahnesinde

Dünyanın önde gelen teknoloji şirketlerinin yer aldığı GSMA Mobil Dünya Kongresi'nde Türk firmaları da adından söz ettirdi. İTO'nun milli organizasyonu fuara katılan firmalar, yüz yüze görüşme etkinlikleriyle de yeni iş bağlantılarının temelini attı.



Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, GSMA Mobil Dünya Kongresi'nde İTO'nun standını ziyaret etti. Türkiye standında sektörün lider firmaların ürünlerini tanıtarak, ticaret heyetleri de dünya profesyonelleri ile buluştu.

2 bin 500 firma 110 bin ziyaretçi

- Fuarla 2 bin 500 firma katıldı. 210 ülkeden 110 bin kişi ziyaret etti.
- Profesyonel ziyaretçilerin yüzde 55'ten fazlası üst düzey yöneticiler oldu.
- İTO'nun milli katılım organizasyonu fuarda 14 firmamız yer aldı.
- Sektör liderleri, mobil endüstrisindeki gelişmeleri ve trendleri aktardı.
- 400'e yakın konuşmacının yer aldığı kongre ve programlar 5 bin basın mensubu takip etti.

İSPANYA'nın Barcelona şehrinde düzenlenen GSMA Mobil Dünya Kongresi (Mobile World Congress-MWC 2018), teknoloji şirketlerinin ürünlerinin panlı sahnesi oldu. GSM dünyasının kalbinin atığı fuara, Türk şirketleri de İstanbul Ticaret Odası'nın organizasyonu fuara katıldı. İTO ile fuara katılan firmalar, fuarın en prestijli alanında dünya profesyonellerine Türkiye'nin sinerjisini yansıtan özgün bir stant ile merhaba dedi.

GÖRÜŞME TRAFİĞİ

İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topcu, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Hakan Orduhan ve Ebubekir Siddik Koyuncu da fuara katılarak, firmalarının yanında yer aldı. İTO Başkan Yardımcısı Topcu, milli katılım fuarına katılan firmaların ilk günden itibaren yoğun bir görüşme trafiğine girdiğini

belirterek, "İnşallah buradaki hareket, bilginin sektörü için verimli olacak" dedi.

İŞ BAĞLANTILARI

Türkiye milli standında oluşturulan 'ConnetTurkey' bölümünde firma temsilcileri, ürün ve projelerini dünyaya aktarma imkanı buldu. Fuarda stant bazında yer alan milli katılım firmaları her gün yoğun görüşmeler gerçekleştirirken, ticaret

heyeti üyeleri de yeni iş bağlantılarının temellerini attı.

Başta Avrupa ülkeleri olmak üzere dünyanın dört bir yanına gerçekleştirdiği elektronik ürün ihracatıyla adından söz ettiren Vestel, fuarda mobil telefonlarının lansmanını yaptı. Savunma teknolojilerinde üstününü ispatlayan ASELSAN yeni ürünleriyle, Türkcell de mobil ürün anlaşmasıyla Barcelona'da dikkatleri çekti.

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla

NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi **e-İMZALI** ve ıslak imzalı olmak üzere **İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSIZCA** dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi **www.ito.org.tr** üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ıme kazandırın.



f t i n /tokurumsal



İhracatın şampiyonu otomotiv

BU yılın şubat ayında ihracat geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 14.8 artarak 12 milyar 889 milyon dolar oldu. Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) şubat ayına ilişkin ihracat verilerine göre yılın ilk iki ayında ihracat yüzde 12.8 yükselerek 25 milyar 346 milyon dolar oldu. Son 12 aylık dönemde ise ihracat yüzde 11.1'lik artışla 159 milyar 27 milyon dolara ulaştı.

Öte yandan otomotiv endüstrisi de geçen ay 2 milyar 799 milyon 571 bin dolarlık ihracata imza attı. Otomotiv endüstrisi,

söz konusu sonuçla en fazla ihracatı gerçekleştirdiği sektör oldu.

İKİNCİ HAZIRGIYIM

Otomotiv endüstrisini 1 milyar 409 milyon 514 bin dolarla hazır giyim ve konfeksiyon, 1 milyar 286 milyon 111 bin dolarla kimyevi maddeler ve mamulleri sektörü takip etti. Şubat ayında en fazla ihracat artışı yüzde 101 ile zeytin ve zeytinyağı, yüzde 71.8 ile süs bitkileri ve mamulleri sektörlerinde gerçekleşti.

159 bölgeye ihracat yükseldi

Şubat ayında 159 ülke ve bölgeye ihracat yükseldi. En fazla ihracat yapılan ilk beş ülkeden Almanya'ya ihracat yüzde 21.7, İtalya'ya yüzde 27.7, İngiltere'ye yüzde 20.4, ABD'ye yüzde 4, Fransa'ya yüzde 19.1 oranında arttı. En fazla ihracat yapılan 20 ülke arasında en yüksek artış ise 70.5 oranı ile Belçika'da yakalandı.

12 5 Mart 2018

GÜNCEL

TİCARET



238 ülkede riske karşı sigorta

SOYHAN ALPASLAN

TÜRKİYE'nin ihracatının yüzde 25'ine destek veren Türk Eximbank, ihracatçıya 238 ülkeye ihracat için kredi sağlıyor. 2017'de ihracatçılara 39.3 milyar dolar destek sağlayan Türk Eximbank, faizleri düşüren tek finansal kurum oldu. Türk Eximbank, Türkiye çapında 12 şube ve 8 irtibat bürosu ile faaliyet gösteriyor. İhracatçıya verdiği alacak sigortası desteği ile ihracatta karşılaşılabilecek politik ve ticari risklerini de yönetebildiğini sağlıyor.

ÜYELERE ANLATILDI

İstanbul Ticaret Odası, üyelerini Türk Eximbank kredileri konusunda bilgilendirmek için seminer düzenledi. Üyelerin uygulamada karşılaştıkları sorunları yüz yüze uzmanlara aktarabilmeleri fırsatını da veren seminere ilgi yoğun oldu. İTO Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Uluç Hacıhasanoğlu, açılışta yaptığı konuşmada, İTO'nun faaliyetleri ile ilgili açıklamalar yaparak, finansmana erişim noktasında Türk Eximbank'ın hizmetlerinin önemine değindi.

8 İRTİBAT BÜROSU

Türk Eximbank Kredi Sigorta Pazarlama Müdürü Müge Deste, Türkiye'nin ilk resmi ihracat kuruluştur Eximbank'ın iş dünyasından gelen taleplerle şube ve irtibat bürosu sayısını artırdığını söyledi. Deste, "Gebze ve Avrupa yakası şubelerimiz yeni faaliyete geçti. Şu anda 12 şube, 8 irtibat bürosu ile hizmetlerimizi sürdürüyoruz" dedi. Eximbank'ın sağladığı yurtdışı kredileri anlatan Deste, kredi programlarının ortak özellikleri, ihracat performansına göre oluşturulan kredi limitleri ile mal

ve hizmet ihracatı ayırımı hakkında bilgi verdi.

ARAYANA BİLGİ VERİLİYOR

Deste, üyelere gelen soruları da cevapladı ve şu bilgiyi paylaştı: "Eximbank call center'ı arayana mutlaka bilgi ile geri dönüyor. Arayıp da yoğunluktan dolayı uzmanlara bağlanamayanların talepleri mail ile uzmanlara geliyor. En kısa sürede arayana bilgi veriliyor."

Türk Eximbank uzmanlarından Sinem Pozanti ise uluslararası ticaretin finansmanı, uluslararası krediler ve uluslararası ticaret finansmanı kredileri hakkında bilgi verdi.

Yeni ve riskli pazarlara güvence

Türk Eximbank, ihracatçıya dış pazarlardaki riskleri yönetebilmesi için eşsiz bir hizmet sunuyor. Bu hizmetin adı 'alacak sigortası'. Türkiye'deki birkaç yabancı şirketin verdiği bu hizmeti, Eximbank'tan alabilmek daha kolay. Eximbank, ihracat yapılacak ülkenin ve firmanın hem ticari hem de siyasi risklerini, o ülkelerdeki en iyi verileri sağlayan firmalardan temin ediyor. Eximbank Pazarlar Koordinasyon Uzmanı Pervin Balci, uygulamaya ilgili şu bilgiyi verdi: "Diğer sigorta kuruluşları kâr amacı ile çalışıyorlar. Riskli pazarlar için Eximbank alacak sigortası çok uygun. İhracat yapılacak firma ile ilgili edinilen ekstra ve mali denetimden geçmiş bilgileri, siparişler gibi paylaşımlarla alıcı risklerini değerlendirirken ihracatın yüküklüğünü de dikkate alıyoruz."



2017'de kaç firma ne kullandı?

Kredi kullanan firma sayısı	7 bin 422
Sigortalı ihracatçı sayısı	2 bin 961

Hoş geldin

İstanbul Ticaret Odası Başkanlık ve Genel Sekreterlik Koordinatörlüğü personeli Özkan Tokel'in kızı Sena dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun.

İhracatçıya doğrudan teminat

Türk Eximbank Kredi Sigorta Pazarlama Müdürü Müge Deste, Eximbank'ın artık ihracatçıya doğrudan teminat verdiğine dikkat çekerek, şöyle konuştu: "Firmalar bizden direkt teminat bekliyor. Teminatı doğrudan alın, sizinle çalışalım, bankalara faiz ödemeyelim" diyorlar. Bizde ciddi devlet desteği var. Sermayemiz şu an yeterli olmadığı için belirli sayıda başvuruya cevap verebiliyoruz."

ABD'den Türk çeliğine engel

ABD demir-çelik ithalatına gümrük vergisi veya kota getirmeyi planlıyor.

Türkiye'nin toplam ihracatının yüzde 7'sini demir-çelik ihracatı oluşturuyor. Üstelik Türkiye'nin demir-çelik ihracatındaki en büyük pazarı ABD.

ABD Başkanı Donald Trump, 2017'nin Nisan ayında 'Section 232'ye göre çelik ithalatının ulusal bir tehdit oluşturup oluşturmadığına dair bir soruşturma başlatmıştı. 270 günde tamamlanacağı kaydedilen bu soruşturma, ABD'li çelik üreticilerinin talebi ve baskısıyla tekrar gündeme geldi.

ABD'nin 1962 tarihli Ticaret Yasası'na göre 'Section 232', ABD Başkanı'na Kongre'nin onayına gerek kalmaksızın önlem almasına imkan sağlıyor.

ÜÇ SEÇENEK DÜŞÜNÜLÜYOR

Çelik ithalatına karşı yeni tedbirler alınmasına karar verilirse düşünülen seçenekler şunlar:

■ ABD'nin ithal edeceği çelik ürünlerine yüzde 24'lük gümrük vergisi konulması.

■ Aralarında Türkiye'nin de bulunduğu 12 çelik ihracatçısı ülkeye yüzde 53'lük bir gümrük tarifesi konulması.



Süleyman UYAR
İTO Meclis Üyesi



■ Çelik ithalatına miktar kotası uygulanması.

Bilindiği üzere ABD tarafından geçen yıl firma bazında ve değişen oranlarda anti dumping vergisi konulmuştu. Firmalarımız ise buna karşılık Dünya Ticaret Örgütü'ne (DTÖ) itirazda bulunmuş ve ABD'de davalar açmışlardı.

Bu arada zaten ABD'ye yaptığımız çelik ihracatı düşüş eğilimine de girmişti.

SÜBVANSİYON YOK

Öte yandan Türkiye'de demir-çelik sektöründe teşvik ya da sübvansiyon yok. Hatta yüksek oranda hurdaya dayalı üretim yapıldığından dolayı maliyetlerimiz birçok ülkeye göre yüksek bile kalıyor. Ancak

ABD'li çelik üreticilerinin de maliyetleri dünya ortalamasının üzerinde. Muhtemelen hali hazırda üretim maliyetleri ile diğer ülkelerdeki üreticilerle rekabet edemeyeceklerine kanaat getirdiklerinden gümrük vergileri ile rekabet yolu seçiliyor. Bunun yanı sıra işin siyaset boyutu da olabilir mi diye düşünülüyor.

ABD bu yüksek oranla gümrük vergilerini uygulamaya koryasa, Türkiye'nin en büyük pazarını kaybetmesi kaçınılmaz. ABD'ye yapılan çelik ihracatında yaşanacak düşüş, Türkiye'nin genel ihracat hacminde bile kendisini hissettirecektir.

■ İTO Meclis Üyesi,
55 No'lu Demir Çelik Meslek
Komitesi Başkanı

2018 hedefi: 1 milyar dolar yurtdışı tahvil ihracı

TÜRK Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım başkanlığındaki heyet, ABD'de yatırımcılarla görüştü. Türk Eximbank'tan yapılan açıklamada, bankanın ihracatın orta/uzun vadeli finansmanına verilen desteğin artırılması için bu yıl toplam 1 milyar dolar tutarında yurtdışı tahvil ihracı gerçekleştirmeyi

planladığı belirtildi. Açıklamada, şunlar kaydedildi: "ABD'nin New York, Boston ve Los Angeles şehirlerinde önde gelen ve toplamda 1 trilyon doların üzerinde iş hacmine sahip dünya çapında tanınmış varlık yönetimi, sigorta ve hedge fonu şirketlerinden oluşan 13 yatırımcı kuruluş ile görüşmeler yapıldı."

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITALIM!



İlanlarınızı gazetemizle dünyaya ulaştırıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdiden 10m mecralarda!



İlan taleplerinize ve ayrıntılı bilgi için:
İstanbul Ticaret Odası Kurumlar İletişim Koordinatörlüğü Merkez Bina Eminönü / İstanbul
Yahya Gül (yahya.gul@ito.org.tr) Tel: 0 212 455 81 21 / 30 Faks: 0 212 513 83 11

f t i a s r /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



Hangi ülkenin ne kadar borcu var?

Bu yılın küresel piyasalarda en ateşli tartışmaları "hangi ülkenin ne kadar borcu var?" sorusu üzerinde dönecek. ABD tahvil faizlerinin yılın ilk 2 ayında sert yükselişi sadece ABD'yi değil, bütün ülkelerin borçlarına maliyetlerini etkiliyor. OECD'nin bu konuda oldukça çarpıcı bir raporu var. OECD ülkelerinin 2008'de 25 trilyon dolar olan kamu borcunun 2018'de 45 trilyon dolara çıktığını vurgulayan analistler, birlik üyelerinin sadece bu yıl içinde 10 trilyon dolarlık borcu çevirmek zorunda olduklarını ifade ediyorlar. OECD analistlerinin hesabına göre ABD faizlerinin yaşanan 1 puanlık artışın (yüzde 2'den yüzde 3'e çıkması) birliğe bağlı ülkelerde bütçe açığı/GSYH oranında öntümüzdeki 3 sene boyunca ortalamaya yıllık 0.3 puan artışa tekabül ediyor.

Gelişmiş ülkelerin genelinde benzer sorun

Bloomberg'in rakamlarına göre 14.5 trilyon dolarlık toplam kamu borcu ile en büyük borç stokuna sahip. Arkasından Japonya'nın 9.8 trilyon dolarlık kamu borcu ve Çin'in 4.2 trilyon dolarlık kamu borcu geliyor. Ülkeleri kamu borcu/GSYH oranı olarak sıralayacak olursak en yüksek oran yüzde 223 ile Japonya'da. Bu oran Yunanistan'da yüzde 180, İtalya'da yüzde 130, Fransa'da yüzde 96, İngiltere'de yüzde 90 ve ABD'de yüzde 78.

OECD'nin hesaplarına göre gelişen ülkeler öntümüzdeki 3 yıl boyunca toplam borcunun yüzde 40'ını yeniden finanse etmek zorunda. En borçlu ülkeler arasında yer alan Yunanistan, Portekiz, İtalya ve İspanya gibi ülkelerin notlarının kriz sonrası düştüğü ve bunun da borçlarına



KÜRESEL PİYASALAR
Cüneyt BAŞARAN

maliyetini artıracığı düşünüldüğünde yükselen küresel faizlerin yaratacağı sıkıntı daha net ortaya çıkıyor.

Gelişen küresel faizler en zayıf halka Brezilya

Diğer yandan gelişmekte olan ülkeler liginde durum çok daha iyi durumda. Gelişen ülkeler arasında borç/GSYH oranı en yüksek ülke yüzde 78 ile Brezilya. Arkasından da yüzde 73 ile Macaristan geliyor. Hindistan'da bu oran yüzde 50, Güney Kore'de yüzde 43 ve Türkiye'de yüzde 33.

Yüksek kamu borcu yanında ülkelerin yıllık verdikleri bütçe açıkları da önemli bir unsur. Brezilya yıllık yüzde 7.8'lik bütçe açığı veriyor.

Moody's'in de belirttiği gibi gelişen ülkeler arasında en yüksek bütçe açığı veren Brezilya, mevcut yüksek kamu borcu da dikkate alındığında en zayıf halka olarak öne çıkıyor. Bütçe açıkları liginde Brezilya'nın ardından yüzde 3.7'lik oran ile Hindistan ve yüzde 4.3 ile Güney Afrika geliyor. Türkiye ise son dönemde artış trendi olmasına rağmen yüzde 2 seviyesinde bütçe açığı ile bu sıralamada avantajlı tarafta.

ABD faizleri artmaya devam edecek ama

Fed'in yılsonuna kadar 3 ya 4 kez faiz artırması bekleniyor. 2019'da da minimum 2 faiz artış hesaplanıyor. Bu durumda mevcut ortalama yüzde 1.50 olan ortalama Fed faizinin 2019 sonunda yüzde 2.75'lerde olmasını bekleyebiliriz. Bu faiz artışı beklentisi mevcut yüzde 1.92 seviyesindeki 3 aylık LIBOR oranıyla uyumlu. Bugün itibarıyla yüzde 2.25'lerde dolaşan

(10 yılın en yüksek) 2 yıllık ABD tahvilleriyle de uyumlu. Ancak 10 yıl ve daha uzun ABD tahvilleri için aynı şeyi söylememiz mümkün değil. Yıl başından beri 50 baz puanından fazla artıp yüzde 2.95'lere gelen 10 yıllık ABD tahvilleri hâlâ "Fed faiz artışı patikası" ile uyumlu değil. Diğer yanda Avrupa Merkez Bankası'nın destekleriyle yüzde 2'lerin altında kalan İspanyol ve İtalyan tahvil faizleri ise olası bir "küresel faiz yükselişi" senaryosuna hiç ama hiç hazır değil. Türkiye olarak bu resimde alarına geçmemizi gerektirecek bir durum şimdilik görünmüyor. 2001 krizi sonrası alınan önlemler ve kamu tarafındaki uzun süre devam eden "basiretli borçlanma" bizi bugünlerde koruyor. Ancak biliyoruz ki "hepimiz küresel bir köyde" yaşıyoruz ve olası bir borç krizi yine de biz dahil herkesi etkileyebilir.

Hedef: İstanbul'u hukuk başkenti yapmak



Berk Tüzel

Şükrü Köse

Apple Store ve Play Store'dan indiriliyor

Proje hangi aşamada ve bugüne kadar hangi süreçleri tamamladınız? Kullanıcı oranı nedir?

Su an 17 farklı ülkeden birçok kullanıcıya hizmet veriyoruz. 20 Haziran 2017'de aktif olarak çalışmaya başladık ve eylülde şirketi kurduk. Hem web sitesi olarak hem de mobil uygulamalarımızla hizmet veriyoruz. Apple Store ve Play Store'dan indirilebilir. 22 hukuk fakültesinde temsilciliğimiz, birçok

şehir merkezinde Cübbem Kurumsal üyeliklerine sahip işletmeler mevcut. Sosyal medya uygulamaları olmamız sebebiyle bizim için öncelik, aktif kullanıcı sayıları. Son iki ayda bu süreyi 5 dakikanın üzerine çıkarmayı başardık. İkili anlaşmalara artık daha da hız kazanacağız.

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) genç girişimcilerinden 'Cübbem' ekibi, dünyadaki hukukçuları aynı platformda buluşturmayı amaçlıyor. Cübbem'in hedefi ise İstanbul'u hukuk dünyasının başkenti yapmak.

Proje ve yenilikçi yönünü anlatır mısınız?

Cübbem, global ve yerel pazarda rakibi olmayan sosyal hukuk platformu. Sadece hukukçulara özel bu platformda; avukat, hakim, savcı, akademisyen ve hukuk fakültesi öğrencileri bir araya geliyor. Kullanıcılar, hukuki konularda birbiri ile konuşarak hem bilgi paylaşımı yapıyor hem de hukuk networklerini genişletiyor.

Bizi şu anda Nijerya'dan Litvanya'ya kadar kullanan hukukçular var. Cübbem küresel bir değer olduğunda, tüm hukukçulara rahatlıkla ulaşılabilir.

Çoğunluğu Türkiye'den olmak üzere şu anda 10 binden fazla kullanıcıya ulaştık. Sosyal medya girişimlerini riskli bir iş olarak görüyoruz.

Hangi ihtiyaçtan ortaya çıktı?

Hukuk camiasının, 'birbirleriyle iletişimde kalma' ihtiyacı var. Mevcut sosyal medya uygulamalarının sadece hukukçulara özel olmaması ve hukukçu olduğunuzda dair bir kanıtı olmaması sebebiyle cübbem.com'u açtık. Sistemin arka kısmında oluşturduğumuz algoritma ile hukukçu olduğunuz onaylanıyor.

Bazı durumlarda İstanbul'daki avukatın Londra'daki meslektaş ile konuşma ihtiyacı oluyor. Fakat bunu yapabileceği bir sistem yoktu.

Cübbem'in şu anda Türkiye'den sonra en fazla kullanıcı ABD'den. Şimdi New York'taki bir hukukçu ile cübbem.com sistemi üzerinden rahatlıkla iletişim kurulabiliyor.

İlerleyen dönemde hangi özellikler katabilirsiniz?

Ülkemizde şu an avukatlara reklam yasası var. ABD ve Avrupa'da yasak yok. Bu sebeple yurtdışındaki kullanıcılar, avukat bulma uygulamamıza entegre ederek Cübbem üzerinden listeleyeceğiz. New York Barosu'na kayıtlı kullanıcı, bir vatandaşımızın arama motorumuz üzerinde 'Avukat-New York' olarak aramasıyla, iki kullanıcıya da iş olanakları sunmayı planlıyoruz. Tabii ülkenin yasalardan izin vermesi durumunda yapabiliriz. Ülkemizde böyle bir model yapmamız şu an mümkün değil.

Küresel pazara ne zaman açılacaksınız ve sektöre kazandıracak faydalar neler?

İlk zamanlarda 10 dilde kullanıma seçeneği sunarak birçok ülkeden

kullanıcı çekmeye başladık. Fakat öncelikli hedefimiz ülkemiz hukukçularının neredeyse tamamına ulaşmak. Bunun için kendimize yedi aylık bir süre belirledik. Ardından ABD, İtalya, İspanya ve İngiltere üzerine yoğunlaşarak büyüme planladık. Bugüne kadar ülkemizde benzeri olmaması etkinlikler yaparak hukukçuların yapay zeka, blockchain ve teknolojinin deşinilmemiş hukuksal alanlarından haberdar olmalarını sağladık. Bir sosyal medya uygulaması olmanın yanında, değer üretme ve faydalı olma bilinciyle hareket ederek ülkemize katkı sağlamayı hedefliyoruz. Bu işin en başında ekip arkadaşlarımıza söylediğimiz bir söz vardı: İstanbul'u hukuk dünyasının başkenti yapacağız. Hala bu vizyonu taşıyoruz.

BTM, yeni girişimcilerle 'daha güçlü' olacak

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM), yılın ilk Hizlandırma Kampı'na yönelik yeni girişimciler için hoş geldin etkinliği düzenledi. BTM, yeni dönem hizlandırma kampı ile birlikte 47 girişimciden oluşan 29 yeni ekibe öncülük edecek. Hizlandırma Kampı, BTM'nin düzenlediği üçüncü kamp olacak.

BTM Direktörü İbrahim Elbaşı, kampın diğerlerinden farklı olacağını ve iş akışlarında yeni dönemde değişiklik yapılacağını söyledi. Elbaşı, "Yeni dönemde 'Güçlendirilmiş Hizlandırma Kampı' olarak devam edeceğiz. Birebir yatırımcı eşleştirme süreçlerine odaklanacağız. Kamp süremiz, 8 haftadan 12 haftaya çıktı. Bu, girişimcilerin daha fazla yatırımcı ile daha fazla birebir eşleşme sağlamasına anlamına geliyor. Böylece fikirlerin daha hızlı ticarileşmesini sağlamayı hedefliyoruz" dedi.

BTM çatısı altında yer almanın, girişimcilere ve projelere katkısını anlatan Elbaşı, Hizlandırma Kampı'nın eğitim, atölye çalışmaları, yatırımcı ve startup söyleşileri, mentorluk destekleri ve birebir danışmanlık hizmetleriyle devam edeceğini kaydetti.

Elbaşı, BTM'den geçeri not alarak yatırımcı karşısına çıkmaya hazır olan ekipler için sürecin 'BTM Sahne Yatırımcı-Girişimci Buluşması' ile sonuçlanacağını hatırlattı.

DENEYİMLER PAYLAŞILDI

BTM girişimcilerinden olan ve yeni yatırım almış Restroid, sabırlı yüksek ciro elde eden VRartion ve İTO Komite toplantısında başarılı bir sunum gerçekleştiren Quick Wings proje ekipleri, deneyimlerini paylaştı. BTM üyeleri, her cuma birebir danışmanlık saatleri ile projelerini geliştirmeye devam edecek.



14 5 Mart 2018

ÜNİVERSİTEMİZ

TİCARET

Uluslararası hukukçular yetişiyor

1 İş dünyasına açılan kapılar



İngilizce hazırlık

Hukuk Fakültesi'nde öğretim dili Türkçe. Ancak dileyen öğrenciler, Üniversitenin İngilizce Hazırlık Okulu'nda bir yıl İngilizce eğitimi alabiliyor. Fakültede ayrıca zorunlu genel İngilizce dersi de var. Bunun yanı sıra öğrenciler, ileri düzey İngilizce ve mesleki İngilizce derslerini de seçebiliyor.



Güçlü öğretim kadrosuyla dikkat çeken İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi, uluslararası alanda hukuk mücadelesi verebilecek hukukçular yetiştiriyor. Fakültede eğitim, sanal mahkeme salonunda uygulamalı olarak gerçekleştiriliyor.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, çağın gereklerine uygun müfredatı ve güçlü öğretim kadrosuyla öğrencilerine kaliteli bir eğitim sunuyor. Uluslararası hukukçular yetiştiren Hukuk Fakültesi, üniversitenin en fazla ilgi gören fakültelerinden biri. Güçlü akademik kadrosuyla dikkat çeken fakülte, 2001-2002 eğitim-öğretim döneminde faaliyete başladı. Vakıf üniversitelerinin ortaya çıkışı dikkate alındığında 17 yıllık köklü geçmişi, İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ni en fazla tercih edilenler listesinde öne çıkıyor. Fakültede 9'u profesör doktor olmak üzere 18 öğretim elemanı, geleceğin hukukçularını yetiştiriyor.

PRATIĞE DÖNÜŞÜYOR

Üniversite, uygulamalı öğretime sadece mühendislik bilimlerinde değil, sosyal bilimlerde de önem veriyor. Nitekim Hukuk Fakültesi bünyesinde kurulan 'sanal mahkeme salonu' ile hukuk öğreniminde teori, uygulamayla birleşiyor. Hukuk öğrencileri,

mahkeme olarak düzenlenen derslikte, gerçek mahkemede yaşananları canlandırarak mezu niyet sonrasında hazırlanıyor. Öğrencilerin özellikle uygulamada sık karşılaşılabilecek Anayasa Yargısı, Medeni Usul Hukuku, Ceza Usul Hukuku, İdari Yargılama Hukuku, İnfaz Hukuku ve Hukuka Giriş gibi bazı derslerin pratik çalışmaları, sanal mahkeme salonunda yapılıyor.

CÜBBELELERE CANLANDIRMA

Öğrencilere öncelikle gerçek bir duruşma salonu şeklinde tasarlanan sanal mahkeme salonu fiziki olarak tanıtılıyor. Duruşma usulü, duruşmaların yürütülmesi gibi konularla ilgili ayrıntılı bilgiler veriliyor. Dersin içeriğine göre duruşmada yer alan konular hakkında hukuki bilgiler aktarıldıktan sonra soru-cevap, vakia çözümü, mahkeme karar analizleri gibi pratik çalışmalar yapılıyor. Öğrenciler çalışmanın içeriğine göre hakim, savcı veya avukat cübbelerini giyerek adeta gerçek bir duruşmayı canlandırma fırsatı buluyor.

Burada üyelerimizin her sorusuna cevap var!

İTO BİLGİLENDİRME MERKEZİ



Şimdi şirketinizin mevzuat ile ilgili ihtiyaç duyduğu tüm bilgilere, İTO Bilgilendirme Merkezi'nden ulaşabilir, uzmanından yüz yüze doğru bilgilendirme ve yönlendirme alabilirsiniz. Çünkü ticaretteki en yakın çözüm ortağınız biziz!

itobilgi@ito.org.tr

Tel: 0 (212) 455 47 50 (pbx) Faks: 0 (212) 455 47 70

itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



Tam donanımlı genç hukukçular

İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi Dekan Vekili Prof. Dr. Kayıhan İçel, öğrencilerinin teorik ve uygulama bilgisine sahip, gerektiğinde uluslararası boyutlarda hukuk mücadelesi verebilecek hukukçular olarak yetiştirmelerini hedeflediklerini belirtti. İçel, "Fakültenin müfredatında hukuk formasyonu için zorunlu derslerden başka, genç hukukçuların Avrupa Birliği Hukuku ve Uluslararası Hukuk'ta tam donanımlı olmalarını sağlayacak dersler mevcut" dedi.

Fakülte bünyesinde düzenlenen ulusal ve uluslararası sempozyum, panel, konferans ve seminerlere öğrenci katılımlarının da teşvik edildiğini vurgulayan İçel,

"Öğrencilerin bu sayede hukuk alanındaki güncel gelişmeleri izlemelerine olanak sunuluyor. Diğer yandan, öğrenci



kulüpleri ve çeşitli yarışmalar başta olmak üzere üniversitenin destek verdiği pek çok sosyal ve kültürel etkinlik alanı, gençlerin kendilerini geliştirmelerine fırsat tanıyor" diye konuştu.

Bilimsel yayınlarımızla tanınıyoruz

Prof. Dr. Kayıhan İçel, hukuk fakültelerindeki eğitim ve öğretimin ana konusunun, insan hak ve özgürlüklerini evrensel boyutlarda araştırma, inceleme ve bu özgürlüklerin düzenlenmesinde sınırları öğretmek olduğunu altını çizdi. İçel, şunları söyledi: "Bu süreç, kamusal alandan bireysel alana kadar bir yol izler. Bu nedenle hukuk fakültelerindeki öğretim, kamu hukuku-özel hukuk ayrımı çerçevesinde gerçekleştirilir. Ancak yükseköğretim diğer bazı dallardan farklı olarak lisans düzeyinde hukuk eğitimi alan bir kişi, ayrım olmadan kamu hukuku ve özel hukuk kapsamındaki tüm hukuk dallarını birlikte öğrenir. Öğretim üyelerimiz, öğretim görevlerinin yanı sıra bilimsel alandaki yayınlarıyla da tanınıyor. Hukuk Fakültemiz, bir yandan ulusal ve uluslararası düzeyde donanımlı hukukçu yetiştirirken, diğer yandan inceleme ve araştırmaları ile hukukumuzun gelişmesine katkıda bulunuyor."

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ, KAŞIF'IN ALT YÜKLENİCİSİ OLDU

Savunma sanayine Ar-Ge desteği verecek

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Savunma Sanayii Müsteşarlığı'nın başlatılmasına karar verdiği 14 Ar-Ge projesinden birinin alt yüklenicisi oldu. Üniversite, 14 proje arasında yer alan KAŞIF projesini; TÜBİTAK BİLGEM ana yükleniciliğinde Yıldız Teknik Üniversitesi ve Medipol Üniversitesi ile birlikte yürütecek.



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, Savunma Sanayii Müsteşarlığı'nın başlatılmasına karar verdiği 14 Ar-Ge projesinden birinin alt yüklenicisi oldu. Üniversite, KAŞIF projesini, TÜBİTAK BİLGEM ana yükleniciliğinde Yıldız Teknik Üniversitesi ve Medipol Üniversitesi ile birlikte yürütecek. KAŞIF projesi, çok boyutlu telif haberleşme işaret analiz platformu geliştirilmesini içeriyor.

İMZALAR ATILDI

Savunma Sanayii Müsteşarlığı tarafından Ankara'da düzenlenen Ar-Ge Projeleri İmza Töreni'ne İstanbul Ticaret

Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren de katıldı. KAŞIF Projesi Ana Kartı'nı Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. Dr. İsmail Demir, TÜBİTAK BİLGEM Başkanı Hacı Ali Mantar, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren ve Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü Yardımcısı Prof. Dr. Yücel Şahin imzaladı.

AR-GE PANELİ

Savunma Sanayii Müsteşarlığı, 2023'e yönelik yüzde 3 Ar-Ge yoğunluk hedefi doğrultusunda Ar-Ge projelerini daha dinamik bir süreçle başlatılabilirlik için mevzuatında "SSM Ar-Ge Paneli" tanımladı. SSM Ar-Ge Paneli'nde, TSK'nın

mevcut ya da planlı sistem ve platformlarının ihtiyaçları olan veya geleceğe dönük yeni teknoloji alanlarındaki projeler için başlatma kararları alınıyor. Son ürün teslimatı içermeyen teknik gösterim ağırlıklı projeler için geniş alan çağrıları yapılmasına karar veriliyor. SSM, ilk Ar-Ge Paneli'ni paydaşları ile birlikte 22 Aralık 2016'da gerçekleştirdi. Panel son bir yıl içinde üç kez toplanarak 22 projenin başlatılmasına, 6 alanında da geniş alan çağrısı (SAGA) yapılmasına karar verildi. Bu kapsamda 14 projenin başlatılması kararlaştırıldı ve sözleşmeler de Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. Dr. İsmail Demir'in katıldığı törenle imzalandı.



Sosyal girişimciler tecrübelerini paylaşıyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi Kadın ve Aile Uygulama ve Araştırma Merkezi ile Ticaret Genç KADEM Kulübü işbirliğinde düzenlenen 'Sosyal Girişimciler ile Tecrübe Paylaşımı' seminerler dizisinin üçüncüsüne, Portakal Ağacı bloğu ile fenomen haline gelen Hatice Özdemir Tülün konuk oldu.

Gizlice yemekler yapıyor, fotoğrafları çekip bloğa yüklüyordum. Yavaş yavaş takipçiler arttı ve site adını duyurmaya başladım" dedi.

Sitesine, mutluluğu çağırtsın diye 'Portakal Ağacı' ismini koyduğunu belirten Tülün, şöyle konuştu: "Sitenin başarısının nedeni, ilk ve devamlı olmasıydı. Bunun yanında içinden geldiği gibi yazdığım için aile ortamındaymış gibi hissettirmesi. Kendi yağmırda kavrulurken iki milyon okuyucuya ulaşan site daha sonraları reklam almaya başladı. Markalar, 'siz ilksiniz, artık bir şeyler yapın' deyince dergi fikri sıcak geldi. Şimdilerde doygunluğa ulaşan blog dergiye çevrildi. Artık 'Portakal Ağacı' adında bir dergimiz var."

Blog yazarlığı pek bilinmezken 2003'te 'Portakal Ağacı'nı kurduğunu belirten Tülün, sıra dışı hikayesini öğrencilerle paylaştı. Çerkez kökenli ve mutfağa meraklı olduğunu söyleyen Tülün, "Biz lezzetli bir mutfakta büyüdük. Annem biz daha 8 yaşlarındayken ablamla bana ayrı ayrı yemek kitabı almıştı. İş-okul stresinden sonra akşamları eve gelip mutfağa geçiyordum.



İmzalanan projeler

Savunma Sanayii Müsteşarlığı'nın başlatılmasına karar verdiği ve ana kartları imzalanan projeler şunlar: SDN ve NFV Tabanlı 5G Hazır Çekirdek Şebeke (EPC) Geliştirilmesi (GİNAR), Sosyal Medya Anomali Tespiti, Olay Takibi ve Analizi (HAYADIS), Derin Öğrenme Büyük Veri Analiz Platformu (DEĞİRMEN), Çok Boyutlu Telsiz Haberleşme İşaret Analiz Platformu (KAŞIF), Bilişsel Radyo Ağlarında Kaynak Yönetimi Algoritmaları ve Test Simülatörü Geliştirme (KAYA), Bilişsel Radyo Ağlarında Girişim Yönetimi (HIZA), Kubbe ve Optik Pencereler İçin Yeni Nesil Malzeme Geliştirilmesi (KUBBE),

Havacılık Uygulamaları İçin Katmanlı İmalat Uygun Nikel Metal Toz Geliştirilmesi (ATOM), Füze Jet Kanadı Uygulamaları İçin Refrakter Malzemelerin Geliştirilmesi (REFRAKTER), Elektronik İsim ile Ergitme (EBM) Metodu ile Titanyum Katmanlı İmalat Prosesi Geliştirilmesi Projesi (ELEKTRON), Havacılık Kalite Paslanmaz Çelik ve Nikel Bazlı Süper Alaşım Geliştirilmesi (DİNC), Gan Tabanlı G/A Modül Bileşenleri Geliştirme (AKASYA), Milimetre Dalga Bandında Çalışan Gan Temelli Yüksek Performanslı Tünel Devre Geliştirme (MOGAN) Projesi, Toz Termobarik Patlayıcı Geliştirilmesi (VOLKAN).



KOBİ, sanayi ve üniversite işbirliği

Projelerde, yüklenici modeli KOBİ-sanayi-üniversite işbirliğine dayalı olarak oluşturuldu. Anadolu üniversitelerinin de içinde bulunduğu 11 üniversiteye ve 3 TÜBİTAK enstitüsüne, yüklenici veya alt yüklenici olarak yer verildi. Bilginin ve teknolojinin sanayiye aktarılmasını, sanayinin de teknolojiyi ürüne dönüştürmesini hedefleyen projeler sonucunda, askeri telsizler, kamu güvenliği geniş bant haberleşme sebekesi, istihbarat sistemleri gibi platform ve ana sistem projelerinin alt sistemleri kapsamında ihtiyaç duyulan teknoloji ve bileşenler kazanılacak.

Öğrencilere rektör sürprizi

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, uygulama derslerinde ürettikleri dönem projelerini sergileyen Mimarlık ve Tasarım Bölümü öğrencilerine sürpriz yaptı. Küçükyağ Yerleşkesi'ndeki sergiyi gezen ve projeleri tek tek inceleyen Prof. Dr. Ekren, uygulanabilir öğrenci projelerinin ilgili sektörlerle yönlendirilmesini istedi. Rektör Ekren'e, fakültenin Dekan Vekili Prof. A. Işık Aydemir, bölüm başkanları ve öğretim üyeleri de eşlik etti.

www.itohaber.com

Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!

ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i t o t u r k m s a l /itokurumsal



16 5 Mart 2018

YAŞAM

TİCARET

Bağımlılıkla mücadelenin iktisadi ve insani boyutu

Bağımlılıkla mücadelenin iktisadi ve insani olmak üzere iki deşet yüzü var. Bir tarafta uyuşturucuyu bir sektör olarak görüp buradan beslenen birçok acımasız insan, diğer tarafta ise bu illete bulaşmış ve çaresiz olduğuna inanan yığınlarca birey mevcut.

BAĞIMLILIK dediğimiz, kişinin bir illete bağımlı olma hali. Bağımlılıkla ülke olarak topeğin mücadelesinde edilemesinin ne kadar önemli olduğunu, bu illele yüz yüze gelince veya onlarla yakından temas edince daha iyi anlarız. Bu illelerin insan denilen en şerefli mahlukata ne hallere soktuğunu yakından müşahade edince mücadele etmenin kutsallığına daha çok inanırız. Bu mücadeleyi yıllardır kendi başına sürdüren ve ismi anılınca çoğumuzun dudak büktüğü asırlık kuruluş Yeşilay'ın ne kadar ciddi bir iş yaptığıyla bir vesele yüzleşebiliriz.

BU 'SEKTÖR'DEN BESLENENLER

Elbette bağımlılıkla mücadelenin aşkır olan iki deşet yüzü veya boyutu var. Biri için iktisadi boyutu, diğeri ise insani yönü. Mücadelede iki boyut da mutlaka göz önünde bulundurulmalı. Aksi takdirde netice elde etmek mümkün olmaz. İktisadi boyutu önemli; zira bunu bir sektör olarak görüp buradan beslenen birçok acımasız insan var. İnsani boyutu önemli; zira bu illete bulaşmış çaresiz olduğuna inanan yığınlarca birey var.

Aynı zamanda bu işi mali bir kaynak olarak gören ve buradan elde ettiği gelirle beslenen ama başka amaçlara hizmet eden terör örgütleri var. Terör örgütlerinin arkasında kimlerin / hangi devletlerin hangi amaçlarla olduğu ise başka bir boyutu ifade eder.

DEVLETİN KOORDİNASYONUNDA

Böylesine karmaşık ve çetrefilli bir problemle mücadele etmek ancak devlet birimlerinin koordinasyonu ve katlımlı ile mümkün olabilir. Bunun için devlet, ilgili sivil toplum kuruluşlarını da bu mücadelenin içinde tutarak ve onları da kapsayan iyi bir koordinasyonla mücadeleyi netice alıcı bir şekilde sürdürüyor. Bağımlılıkla mücadele için oluşturulmuş yapıyı yeniden düzenleyerek hem kapsamı genişletti hem de etkin kıldı. Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ'ın başkanlığında yürüten bu yapı, 11 bakan, bürokratlar ve ilgili sivil toplum kuruluşlarının katlımlı ile daha etkin hale getirildi. Adeta mini bir kabine toplantısı gibi çalışıyor. Başbakan Yardımcısı, işleyiş



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ



Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın 'bağımlılıkla mücadele' kapsamında başlattığı sportif faaliyetler sayesinde onlarca çocuk ve genç hayata tutundu.

hızlandırmaya yönelik gerektiğinde birim /lerle doğrudan sonuç odaklı toplantılar yapıyor. Bu da doğal olarak işleyiş hızlandırıyor.

PAZARI KÜÇÜLTMENİN YOLU

Netice olarak bu sektörün gelişmesi ve büyümesi kimsenin hayrına değil. Aksine, tam olarak insanlığın

zararına. Unutulmamalıdır ki, pazarı küçültmenin yolu kapsamlı ve ciddi bir mücadele ile kullanıcı sayısını azaltmaktan geçer. Ülkemiz de bunu başarmaya çalışıyor. Bu mücadeleyi toplumsal alana taşımakta büyük yarar var. Siyasi irade ise bu işin her daim arkasında olmalı ki, mücadele devamlılık kazansın.

50 bin kişi uyuşturucu ticaretinden cezaevlerinde

Uyuşturucunun iktisadi yönü gerçekten tıyler ürperti boyuttadır. Cezaevlerinde yaklaşık 50 bin kişinin uyuşturucu ticaretinden yatıyor olması bile korkunç bir rakam. Ki bunlar sadece bir şekilde yakayı ele verenler, yani piyasadakiler ve perde gerisinde bu işi yönetenler değil. Ulusal ve uluslararası düzeyde bu sektörde nasıl bir mali dolaşım var, tüm hatlarıyla bilemiyoruz. Ama korkunç bir fotoğrafı olduğu aşikardır. İşin bir başka boyutu ise kullanıcı dediğimiz ve bir şekilde bu illete bulaşanlar. Asıl insani hikayeler de burada. Acılar, bunalımlar, yıkımlar, intiharlar, aile parçalanmışlıklar, akla gelebilecek her türlü olumsuzluklar buradan neşet ediyor.

Mülteci nüfusun eğitimi de şart

Bağımlılıkla mücadele hükümet tarafından adeta bir seferberlik havası içinde yürütülüyor. Ülkemizin zor bir bölgede bulunması da bu mücadelenin önemini artıran bir mahiyet arz ediyor. Sözgelimi yoğun bir mülteci nüfusu barındırma aslında ciddi bir risk de oluşturuyor. Bu açıdan da mülteci nüfusun eğitimi, burada da mücadelenin hassasiyetle sürdürülmesi önemli kılıyor.

Çocuk kütüphaneleri sempozyumu 14-17 Kasım'da

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığı'nca 14-17 Kasım tarihleri arasında 1. Uluslararası Çocuk Kütüphaneleri Sempozyumu düzenlenecek. Bakanlıktan yapılan açıklamada, okul öncesi dönemden başlayarak, çocukları ve ailelerini kütüphanelerle tanıştırmak üzere, çocuk kütüphaneleri ve kütüphaneciliği alanında yeni bir etkinliğin hayata geçirildiği bildirildi. Nevşehir Hacıbektaş Veli Üniversitesi'nin ev sahipliğindeki sempozyumun ilk gününde çocukların kendilerini ifade etmelerine imkan sağlamak için 'çocuk meclisi oturumu' da yapılacak.



İngiltere, Almanya ve Amerika'nın çocuk kütüphaneleri konusunda yetkin isimlerinden oluşan davetlilerin katılacağı buluşmada, Türkiye'nin önemli yazar, bilim adamı

ve akademisyenleri de konuşmacı olacak. Sempozyumda yapılacak oturumlarda, Türkiye ve İngiltere yaklaşık 60'a yakın bildirinin sunulması bekleniyor.



Vurmalı çalgılar festivali için başvurular başladı

12. Uluslararası Vurmalı Çalgılar Festivali'ne başvurular başladı. Millî Eğitim Bakanlığı, Kültür ve Turizm Bakanlığı ile Cumhurbaşkanlığı Senfoni Orkestrası (CSO) işbirliğinde düzenlenecek festival, okul öncesi, ilkö, orta, lise ve

üniversite öğrencileri ile özel vurmalı çalgılar toplulukları ve engelli toplulukları kapsıyor.

SON GÜN 19 MART

Festivale katılmak isteyen okullar, 19 Mart 2018'e kadar başvuru yapabilecek.

Başvuran okullardan seçilen öğrenciler, mayıs ayında düzenlenecek festivalde CSO sahnesinde yurtdışından gelen öğrenci toplulukları ve dünyaca ünlü sanatçılarla aynı sahneyi paylaşma fırsatını yakalayacak.

ÜCRETSİZ KISA İLANLARINIZ

PLASMETAL ENDÜSTRİYEL MALZEMELER

Yatak, çanta, kask, koltuk ve divan gibi eşyalar için hava geçirgen yastıklamalı 3D örgülü polyester/cam double spacer file kumaş, Euro 7/m2 plasmetal.ticiz.com 0532 251 97 93 plasmetal@yahoo.com

DEMAK MAKİNA LTD. ŞTİ.

2003'den itibaren, basınç altında olan, döküm parçaların tüm sektörlerde sızdırmazlık işlemi yapılmaktadır. Empryene, imprevignen, imprevignation kaliteli ürün ve tasarruf sağlamaktadır. 0216 304 17 44 info@demakmak.com

AKIN NALÇA TANITIM VE TASARIM

Global ihracat ve satış hedefleriniz için fuar katılımlarınızda deneyimimizi sizlerle paylaşmak isteriz.

www.terminaldesign.com.tr
info@terminaldesign.com.tr
0216 557 83 84

ORM / ORALSAN MAKİNA TAKIM SAN. VE TİC. A.Ş.

Sanayi ve sağlık sektörü için kesici, delici ve özel takımlar üretiyoruz. 50 yıldır Türkiye'de üretim, gururla dünyaya satıyoruz. www.orm-tr.com info@orm-tr.com 0212 243 27 05

NOVA GROUP

Uluslararası alanda bireysel ve kurumsal yatırımcılara global emlak hizmetleri veriyoruz. Golden Visa Avrupa; Avrupa ülkelerinde iş kurma, yatırım yapma ve oturum izni hakkı veren programdır. 90 212 912 12 34

PRESTEK'TEN

ACİL SATILIK
Birçok sektöre hitap eden,

İletişim:

yahya.gul@ito.org.tr
0212 455 61 21

son teknoloji ile ürettiğimiz 200 tonluk hidrolik svama presi. Maliyet fiyatına 350.000 TL. info@press-tekn.com 0332 345 04 20

YALOVA ÇİFTLİKKÖY'DE YATIRIMCI

Yalova ili Çiftlikköy İlçesi Kabaklı Köyü'nde 762 - 626 parsellerde 13 bin metrekare arazi içindeki günlük 800 ton kapasiteli suyu bulunan yerde, gazlı-gazsız içecek ve gıda gibi yatırım yapacak yatırımcı aranıyor. Ortaklık veya yekpare satış olabilir. Su arama, kullanma izinleri ve 134 kalem tahilli bulunmakta. Himmet Yağcı 0532 231 25 66

Kısa ilanların içeriği ilan veren kişi, firma ya da kurumun sorumluluğunda olup, İstanbul Ticaret Gazetesi ya da İstanbul Ticaret Odası'nın hiçbir referansı söz konusu değildir.

İTO ÜYELERİNE İNDİRİM SAĞLAYAN KURULUŞLAR

HİLTON GARDEN INN SANLIURFA

İTO üyelerine Oda satış fiyatlarımız üzerinden yüzde 15 indirim. 0414 318 50 00 seda.rastgeldi@hilton.com

HİLTON İSTANBUL KOZYATAĞI

İTO üyelerine Oda satış fiyatlarımız üzerinden

yüzde 10 indirim. 0216 468 00 00 ilgin.egilmez@hilton.com

DOUBLETREE BY HILTON İZMİR ALSANCAK

İTO üyelerine Oda satış fiyatlarımız üzerinden yüzde 15 indirim. 0232 402 02 02 murat.elmas@hilton.com

ÖZEL ÇAĞLA KOŞUYOLU EĞİTİM KURUMLARI A.Ş.

İstanbul Ticaret Odası üyelerine Çağla Koleji tarafından liste fiyatları üzerinden yüzde 35 indirim uygulanacak. 0216 356 95 95 info@caglakoleji.k12.tr

İletişim: itobilgi@ito.org.tr

Kasımda teslimat başlanacak

Mercury, henüz internete satışa çıkmadı. Ürün için ön siparişler alınmaya başlandı. Bu yılın kasım ayında teslimine başlanması düşünülen siparişler için ödenecek bedel ise 195 dolar.

Telefonu kablosuz şarj ediyor

Amazon Alexa'yı da destekleyen mont Mercury, telefonunuzu kablosuz olarak şarj ediyor. Ellerinizi ceplerine soktuğunuzda özel olarak ellerinizi ısıtıyor. Kapışonu takip çıkarılabilen Mercury'nin pilinin dört buçuk saatlik ısıtma için yeterli olduğu belirtiliyor.

Su, ısı ve koku geçirmeyen 100 gramlık mont

ABD'nin Boston kentinde tasarlanan 100 gramlık mont, kendi kendini ısıtıyor. Bu akıllı mont; su, ısı ve koku geçirmiyor. USB bağlantısı ile şarj olan bir pilden enerji alan montun ayarları cep telefonu uygulamasıyla izlenebiliyor.

AYŞE BAŞAK

SOĞUKLA başa çıkmak için çok sayıda ürün geliştirildi. İnşaat malzemelerinden izolasyon ürünlerine, ısıtma sistemlerinden akıllı kumaşlara, yüksek teknoloji tekstillerle uzanan bir yelpazede kış koşullarıyla daha iyi başa çıkmanın yolları çoğalıyor. Daha iyi izolasyon sağlayan sentetik veya işlenmiş doğal malzemeler, ısı kaybını en aza indirecek şekilde tasarlanıyor, geliştiriliyor. Evlerde, iş yerlerinde kullanılan yalıtım malzemelerinin yanında tekstil ürünlerinde de yüksek teknolojiden faydalanılıyor. Isı ve su geçirmeyen ancak çok hafif olan kumaşlar, malzemeler geliştiriliyor.

TERMOSTAT İLHAM OLDU

Son yılların dikkat çeken bir diğer buluşu ise akıllı ev termostatları. Bir süredir evlerimiz, 'kararında' ısıtılmasında kullanılır oldular. Bizim tercihlerimize göre evin sıcaklığını ayarlayıp sabitleyen bir termostatlar, ABD'li Ministry of Supply isimli firmaya ilham vermiş. Ministry of Supply, ev termostatından ilhamla tamamen farklı kategoride bir ürün geliştirmiş. Bu bir mont.

BOSTON'DA TASARLANDI

Kendi kendini ısıtan akıllı bir mont olan Mercury; su, ısı ve koku geçirmiyor. Ürünün tasarımcıları ABD'nin Boston kentinde yaşıyor. Kendi yaşadıkları zorluklardan yola çıkan ekip, bu montu geliştirmiş. Polyester ve poliüretandan üretilmiş olan Mercury'nin içinde ısıtmayı sağlayan unsurların ağırlığı sadece 100 gram. Yani giyen için bu derece hafif ve rahat hareket etmesini sağlayacak bir monttan söz ediyoruz.

YAPAY ZEKA AYARLIYOR

USB bağlantısı ile şarj olan bir pilden enerjisini alan mont, kullanıcının durumuna göre ısıyı ayarlayabiliyor. Bir cep telefonu uygulamasıyla takip edilen ayarlar, montun sizi fazla ya da az ısıtmasını engelliyor. Manuel olarak ayarlanabildiği gibi bu ısı ayarları montun yapay zekasına da bırakılabilir. Zamanla tercihlerinizi öğrenen mont ısıyı sizin istediğiniz orana getiriyor. Elbette mont ısıyı sizin vücut ısına göre ayarlanıyor. Aktif olduğunuzda vücudunuz zaten yeterince sıcakken sizi daha da ısıtmaya çalışarak bunaltmıyor.



Sanıldığı kadar masum mu?

ABD'de yapılan yeni bir araştırma, ülkemizde ve dünyada hızla yaygınlaşan elektronik sigaraların tahmin edildiği kadar masum olmadığını gösterdi. Johns Hopkins Bloomberg School of Public Health araştırmacıları, elektronik sigaraların buharında kurşun ve krom gibi zehirli metaller tespit ettiler.

56 KULLANICI

Araştırmada, 56 elektronik sigara kullanıcısı yakın takibe alındı. Araştırmada; krom, nikel ve manganez elektronik sigara ile ilgili olarak ortaya çıkmasından en çok çekilen maddelerdi. Bunların elektronik sigara buharında bulunma oranının ne yazık ki normal sigara kadar, hatta yer yer daha fazla olduğu görüldü. Kurşun oranı geleneksel sigaradaki ile aynı olsa da diğer metallerin, özellikle krom, nikel ve kadmiyum miktarlarının geleneksel sigaradan bile fazla olduğu ortaya çıkmış.

ISITICI KÖMÜRLER

Isıtıcı kömürlerden kaynaklanan bu zehirli gazlar, kullanıcının ciğerlerine gidiyor. İlginc olarak, ısıtıcı kömürler sık değiştirildiğinde zehirli gazlar da azalma değil artma görüldü. Elektronik sigaraların hakkında yeni yeni çalışmalar yapıldığını belirten bilim insanları, bunların uzun vadeli etkilerini ise bilmenin şu an için mümkün olmadığını söylüyorlar. Görülen o ki, elektronik sigaraların geleneksel sigaraların 'sağlıklı' bir alternatifi olduğunu söylememiz mümkün değil.

İnternetten önce internetten sonra (İ.Ö - İ.S)

İnsanlığa olan etkisi açısından, tarihi yeniden bölümlenebilir: İnternetten önce ve internetten sonra olmak üzere. (İ.Ö - İ.S)

Neden internetten önce ve internetten sonra?

Çünkü: İnsanlığın 2000'e kadar yaptıklarından daha fazlası son 17 yılda yapıldı. Bildiğimiz kadarıyla insanlık tarihinde bu kadar kısa sürede böyle büyük bir değişim yok.

Çünkü: İnternetten önce bilgiye ulaşmak daha zor iken, internetten sonra hiç olmadığı kadar kolay hale geldi.

Çünkü: İnternetsiz dünyada insanlığın yaptıkları ile internetli dünyada yapılanlar arasında büyük bir uçurum var.

Çünkü: İnternetten önce piyasada olmak ve tutunmak daha kolay iken, internetten sonra piyasada tutunmak demek, cambazlık yapmak anlamına geldi.

Ve internetten önce ne ürettiyorsanız satmakta zorluk çektiğinizin halde, internetten sonra, ürün ve/veya hizmet satmak dünyanın en zor işi haline geldi.

Kıscası dünyadaki büyük rekabet daha çok internetle ilintili. İnnovasyona bu kadar ihtiyaç duyulmasının ve dünyanın sıfır kara doğru gidişinin temelinde de yine internet var.

İnternetin gelişimini hatırlayalım

1964'te Paul Baran isimli araştırmacı, bu bilgi aktarımını telefon hatları üzerinden sağlayabilen sistemi icat etti ve daha sonradan bu karmaşık ve pek de güvenli olmayan sistem Arpanet adıyla kullanılmaya başlandı.

Zamanla büyüyen bu ağ, savunmadan sonra öncelikle araştırma enstitüleri ve üniversitelerin kullanımına sunuldu ve baştaki amacı bu

olmasa da Arpanet akademisyenler arasında en çok elektronik posta ofisi olarak kullanıldı. 1980'de geliştirilen yeni teknolojilerle bu iletişim ağı işlevselleşip genel kullanıma açıldı ve birçok iletişim ağı birleşerek Arpanet'e bağlandı. 1989'da internet adını alan bu ağ, iki yıl sonra da ticari amaçlı işlemlere başladı. ABD dışında 1972'de Arpanet'e uydu aracılığıyla bağlanan ilk ülke Norveç oldu. İnternetin Türkiye'ye ilk kullanımı ise Nisan 1993'te ODTÜ'de gerçekleşti.

80'lerin başında sadece birkaç yüz bilgisayar bu iletişim ağına bağlıken, internet servislerinin çoğalması, kapasitenin yükseltilmesi, aboneliğin ucuzlaması ve bağlantının kolaylaşmasıyla 1997'den sonra bu sayı 1 milyarı, 2010'da yaklaşık 2.5 milyarı buldu.

İnternetin minnacık hale getirdiği dünyamız

Küreselleşme, ülkeler ve coğrafi sınırların kaybolması, yani dünyanın düzleşmesi olarak algılanır. İnternetin yardımıyla dünyanın pek çok farklı yerindeki insanlar, aynı şeylerden zevk alır hale geldikçe, aynı haberi izliyor, aynı markaların kıyafetlerini giyiyor, aynı şekilde tatil yapmayı istiyor. Tek tip olmaya doğru gidiyoruz; yani, her şeyiyle birbirine benzeyen bir dünya insanı ortaya çıkıyor.

Daha neler olacak?

İnternet pazarının 2020'e kadar yüzde 50 büyüyeceği öngörüldü. Nesnelerin internetinden her şeyin internetine doğru bir süreç geçiyoruz. Her geçen gün hayatımız daha çok dijitalleşiyor ve akıllanıyor. Artık hayatımızdaki tüm nesneler dijitalleşiyor. Üretim sistemlerinin

kontrolü kolaylaşacak, böylece üretimde verimlilik artacak. Aynı şekilde dijitalleşmeyenler ise rekabette aşağı doğru düşecek.

Birbiri ile iletişim halinde olan entegre sistemlerle hata ve risk payı azalırken, benzer teknolojileri kullanmayanların maliyetleri yüksek olacağından ayakta kalmaları zorlaşacak.

2020'de otomasyon ve kontrol sistemleri tüketimin yüzde 35'ini kapsayacak.

Nesnelerin interneti sektörünün, perakende, sağlık, üretim ve ulaşım alanlarında yoğun şekilde kullanılabileceği öngörüldü. Bu veriler ışığında baktığımız zaman kendi kendini idame edebilen bir geleceğe doğru gittiğimizi söylememiz çok da yanlış olmayacak.

İnternetli dünyada güçlü kalmanın şifreleri

- Kodlanmış değil örtük bilgilere odaklanın.
- Dijitalleşmenin ruhsuz dünyasını kırarak yöntemler üzerinde çalışın.
- Farklılığınızı seçici hale getirecek yollar keşfedin.
- Sürdürülebilir kriz çözme yöntemi olan kaos teorisi üzerinde çalışın.

İnternetin gelmesiyle piyasada neler değişti?

- Her şey şeffaflaştı.
- İnsanlardaki değişim beklentisi arttı.
- Ürün ömründe azalmalar oldu.
- Bilgiye ulaşmak çok kolaylaştı.
- Sadakat düşmeye başladı.
- Karlar azalmaya ve hatta sıfıra doğru gitmeye başladı.
- Her sektör yüksek rekabet içine girdi.
- İşsizlik niceliksel olmaktan çok niteliksel hale geldi.

Miras kalan GB ve terabaytlar

Rahat ulaşmayan bilgi büyük bir güç artık. Yakında miras olarak ev, araba, arsa değil, şu kadar GB veya terabayt bilgi, tarafınıza miras

olarak intikal edecek. Bilgi bankalarımız olacak, hatta bilgilerimizi vadeli olarak bu bankalara yatırabilir ve değer transferi yapabiliriz.

SİZ GELMEYİN BİZ GETİRELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi internetten gönderelim!

Islak imzalı belgenizi kurye ile ulaştıralım!



f t i s o s /itokurumsal



18 5 Mart 2018

SPOR

TİCARET



ALTI YENİ STADYUM DAHA GELİYOR

Futbol fabrikasına yatırıma devam

Kulüplerin en önemli gelir kaynakları arasında bulunan stadyumlara yenileri ekleniyor. Anadolu'nun birçok köşesinde inşa edilen stadyumlara Ankara, Elazığ, Erzincan, Hakkari, Şırnak ve Edirne'de yapılacaklar da eklenecek. Böylece son 10 yılda yapılan stadyumların değeri 4 milyar liraya yaklaşacak.

CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda Anadolu'nun dört bir yanında inşa edilen stadyumların sayısı hızla artıyor. İzmir'den Sivas'a, Gaziantep'ten Samsun'a, Bursa'dan Antalya'ya, Eskişehir'den Afyon'a kadar birçok ilde yeni stadyumları görmek mümkün.

Bunların birçoğu tamamlandı, birçoğu ise yapım aşamasında. Şimdi Gençlik ve Spor Bakanlığı ve TOKİ imkanlarıyla Ankara, Elazığ, Erzincan, Hakkari, Şırnak ve Edirne'de yeni stadyumlar yapılacak. Bu stadyumların değeri 820 milyon lira bedelle futbolseverlerin hizmetine sunulacak. Böylece son 10 yılda stadyumlara yapılan

yatırım miktarı 4 milyar liraya yaklaşmış olacak.

UEFA STANDARDINDA

Gençlik ve Spor Bakanlığı (GSB), Toplu Konut İdaresi (TOKİ) Başkanlığı ve belediyelerin bütçeleriyle hizmete sunulan 14 stadyuma, proje ve ihale süreci tamamlanan altı stat daha eklenecek. Ankara, Elazığ, Erzincan, Hakkari ve Şırnak-Cizre Stadyumu proje, Edirne Stadyumu ise ihale aşamasında bulunuyor. Edirne Stadyumu, TOKİ kaynaklarıyla, diğer statlar ise Bakanlık bütçesiyle futbolseverlerin hizmetine sunulacak. Yeni projeleri arasında yer alan ve Ankara 19 Mayıs Stadı'nın yerine yapılması planlanan yeni stat için 500 milyon liralık bütçe öngörüldü. Milli Takımlar Stadyumu şeklinde planlanan tesis, 7 gün, 24 saat sistemine göre inşa edilecek. Projesinin yüzde 80'i tamamlanan tesis için 2017-2018 futbol sezonu sonunda yoğun bir çalışmanın yapılması bekleniyor. Başkanlık stadyum, Avrupa Futbol Federasyonları Birliği (UEFA) standartlarına uygun şekilde inşa edilecek. Bu kapsamda yetkililer arasında yapılan görüşmelerde istenilen

25 standardın, 24'ü şu an için gündemde bulunan projede yer aldı. Ankara Stadyumu üç yıl içerisinde bitirilecek ve başkentteki futbolseverlerin hizmetine sunulacak.

11'İ DEVAM EDİYOR

Bakanlık ve TOKİ imkanlarıyla inşa edilecek Türk futboluna kazandırılacak altı yeni stat için 820 milyon liralık bütçe ayrıldı. En yüksek bütçeye sahip Ankara Stadyumu'nun yanı sıra Şırnak-Cizre Stadyumu ise 15 milyon liralık bütçesiyle en az para harcancak tesis konumunda bulunuyor. Elazığ ve Erzincan 100'er milyon, Hakkari 30 milyon ve Edirne Stadyumu da 75 milyon liralık bütçeye inşa edilecek. Bakanlık, TOKİ ve belediyelerle ortaklaşa yürütülen çalışmalar kapsamında 11 stadyumun inşası da sürüyor. Adana, Batman, Çorum, Diyarbakır, Giresun, Hatay, İzmir (2), Karaman, Manisa (Turgutlu), Ordu'daki statların tamamlanması için çalışmalar yürütülüyor. İnşa edilecek yeni statlar, proje ve ihale aşamasındaki stadyumlarla Türkiye, 2024 Avrupa Futbol Şampiyonası ev sahipliği için daha avantajlı konuma ulaşacak.

Stadyumlar nasıl para kazanıyor?

- Stadyumlar futbol kulüplerinin en önemli gelir kaynakları arasında yer alıyor.
- Yeni stadyumlara daha çok futbol izleyicisi geliyor.
- Kulüpler kombine ve bilet satışını daha kolay bir şekilde yapıyor.
- Bu stadyumlarda bulunan localar ve VIP koltuklar kulüplerin en çok para kazanan alanları oluyor.
- Tüm bunların yanı sıra içeride satılan yiyecek ve içecek alanları da kiralanarak kulübe ek gelir sağlanıyor.
- Yeni stadyumlara isim sponsoru da bulmak daha kolay oluyor.
- Stadyumlarda yapılan lisanslı taraftar ürünü satış noktaları da daha çok ilgi görüyor.

Türkiye-İrlanda maçının biletleri satışa çıktı

A Milli Futbol Takımı'nın, İrlanda Cumhuriyeti ile 23 Mart Cuma günü Antalya'da yapacağı özel maçın biletleri satışa çıktı. Türkiye Futbol Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Antalya Stadı'nda saat 20.30'da başlayacak karşılaşmanın biletleri, Milli Takım Taraftar Kulübü kırmızı üyeleri için internet üzerinden satışa sunuldu. Müsabakanın bilet fiyatlarının 10 ile 30 lira arasında değiştiği bildirildi.



Genç tenisçiden klasman rekoru

MILLİ tenisiçi Yankı Erel, dünya gençler sıralamasında 18. basamağa yükselerek Türkiye'nin erkeklerdeki klasman rekorunu kırdı. Uluslararası Tenis Federasyonu (ITF) Gençler Turu'nda Türkiye'yi başarıyla temsil eden Yankı Erel, gerçekleştirdiği ilklerle yenisini ekledi. Türkiye Tenis Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, son olarak Rusya'nın Kazan kentindeki birinci seviye Yeltsin Kupası ITF Gençler Turnuvası'nda teklerde yanı final, çiftlerde final oynayan 2000 doğumlu tenisiçi, 11 sıra yükselişle 18'inciğe yerleşti. Ergi Kırkın'ın rekorunu iki basamak geliştiren Yankı Erel, geçen ay Avustralya Açık Gençler Şampiyonası'nda üçüncü tura kadar ilerleyerek, grand slam arenasında genç tek erkekler kategorisinde bunu yapan ilk Türk raket olmuştur.



Yılın sporcuları açıklandı

LAUREUS Dünya Spor Ödülleri'nde yılın erkek sporcusu İsviçreli tenisiçi Roger Federer, yılın kadın sporcusu ise ABD'li tenisiçi Serena Williams seçildi. 'Yılın Erkek Sporcusu' ödülünü, dokuz senenin ardından tekrar İsviçreli tenisiçi Roger Federer kazandı. Tek kadınlarda 23 grand slam zaferi bulunan, henüz olmaması karşın 2017 Avustralya Açık'ta mücadele edip şampiyonluğa ulaşan ABD'li tenisiçi Serena Williams ise 'Yılın Kadın Sporcusu' ödülüne layık görüldü. Öte yandan Büyük Britanyalı pilot Lewis Hamilton'ın şampiyon olduğu Formula 1'de takımlar klasmanında 688 puan toplayarak zirvede yer alan Mercedes de 'Yılın Takımı' seçildi.



Bolt çocuklar için forma giyecek

DÜNYA rekortmeni Jamaikalı eski atlet Usain Bolt, Birleşmiş Milletler Çocuklara Yardım Fonu (UNICEF) yararına iki yılda bir İngiltere'de düzenlenen 'Soccer Aid' isimli yardım maçında forma giyecek. Manchester kentindeki Old Trafford Stadı'nda 10 Haziran'daki karşılaşmada, İngiltere takımının kaptanlığını İngiliz şarkıcı Robbie Williams, Dünya Karması'nın kaptanlığını ise Bolt yapacak. Yardım maçında, sinema dünyasından Will Ferrell, Woody Harrelson, Mike Myers, şarkıcı Niall Horan ile eski futbolcular Maradona, Zidane, Figo, Ronaldinho başta olmak üzere sanat ve spor camiasından birçok ismin sahaya çıkması bekleniyor. Fiyatları 10 ile 50 sterlin arasında belirlenen ve geliri UNICEF'e bağışlanacak yardım maçının biletleri, Manchester United Kulübü'nün internet sitesinden satışa sunuldu.



TRAFİKTE KİM KAZA YAPMAZ?

TRAFİKTE MAZERET YOK

- Trafikte hız sınırını aşmayan,
- Cep telefonu ile konuşmayan,
- Takip mesafesini doğru bırakan,
- Doğru dönüş kurallarını uygulayan,
- Yorgun olmayan, daima yola bakan ve gören,
- Sinirlenmeyen, sabırsızlanmayan, kızmayan,
- Çevre koşullarına göre önlem alan,
- Trafik ışıklarına ve işaretlerine uyan

ve en önemlisi başkalarının hakkına saygı gösteren sürücü kaza yapmaz.



Sizin ve başkalarının yaşamı size emanet...

ito.org.tr | 444 0 486

f t i s i /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI



İSTANBUL TİCARİET

Bir gecede zenginleşmeyeceksiniz ama...

ABD'li ekonomist Nouriel Roubini, tüm finansal balonların anasının bitcoin olduğunu söyledi. Roubini, marketwatch.com'da yayınlanan makalesinde, finans hizmetler endüstrisinin devrim geçirdiğini, ancak bunun itici gücünün bitcoin, kripto para birimleri veya blockchain değil, yapay zeka, büyük veri ve nesnelerin interneti olduğunu söyledi. Kripto para birimlerinin özellikle de bitcoin'in yatırım için güvenli olmadığını savunan Roubini, "Bitcoin'de hiçbir şey fiyatlandırılmıyor. Fiyatı tek bir

günde yüzde 20 ile yüzde 30 dalgalanabilir" dedi. Blockchain teknolojisinin kripto para birimlerinden daha fazla potansiyele sahip olduğunu, ancak hala önünde büyük engeller bulunduğunu belirten Roubini, "Blockchain'i, bitcoin'i, diğer kripto para birimlerini unutmak ve gerçek iş modelleri ile finans hizmetlerinde devrim yaratmaya yeltenen açan fintech firmalarına yatırım yapmaya başlamak. Bir gecede zenginleşmeyeceksiniz; ancak daha akıllı bir yatırım yapmış olacaksınız" dedi.



Kripto paralar şifreleme kullanıyor

Fintech dünyasında tüccarlar tarafından kullanılan ilk ve en ünlü kripto para birimlerinden biri bitcoin. Bitcoin gibi popüler bir sanal para birimi olan ve kripto para borsalarında işlem gören ethereum'un da yatırımcısı günden güne artıyor. Kripto paralar, güvenlik açısından kriptoloji (şifreleme) bilimini kullanıyor; herhangi bir banka, hükümet veya merkezi otorite tarafından yönetilmiyor. Yeni nesil kripto paralar arasında Litecoin, Ripple ve Dash (Digital Cash) gibi diğer sanal para birimleri de mevcut.

Dolandırıcılığı önüyor

Fintech'in alt sektörlerinden regtech (düzenleyici teknoloji), firmaların finansal uyumluluk kurallarını yerine getirmesine yardımcı oluyor. Firmaların yasal düzenlemelere uyum süreçlerine zaman ve maliyet açısından çözüm sunan regtech, işletmelerin yönetimini de kolaylaştırıyor. Regtech'in temel özelliklerinden biri de, kara para aklama ile mücadelede kuralları otomatikleştirmek ve dolandırıcılığı önlemek için finansal kuruluşların müşterilerini tanımlayan KYC (Müşterinizi Tanıyın) süreçleri. Regtech bazı çözümlerle bankaların yılda 2.7 milyar sterlin tasarruf sağlayabileceği belirtiliyor.

Sigorta masraflarını azaltıyor

Fintech'in bir alt kümesi olan insurtech, sigorta endüstrisinin verimliliğini güçlendirmek ve firmaların daha dijital, daha hızlı hizmet sunmalarına yardımcı olan inovatif çözümler üretiyor. Insurtech ile sektörde faaliyet gösteren firmalar için daha fazla kullanıcılara ulaşmaya, polise sahipleri içinse masrafları azaltmaya yönelik çözümler geliştiriliyor. Fransız IT firması Cagimini ve sigorta şirketi Ema'nın hazırladığı rapora göre, insurtech start-up'larının ortaya çıkmasıyla birlikte geleneksel sigorta şirketleri rekabet baskısıyla karşı karşıya.

İlk dijital para arzı

Kripto paraların halka arzı olarak tanımlanan initial coin offering (ICO), blockchain kullanan startup'lar için bir kitle fonlaması. Yatırım almak isteyen bir startup, bu teknoloji ile kendi tasarladığı sınırlı sayıda kripto parayı nakit karşılığında satarak fon temin edebilir. ICO'lar, bir şirketin hisse senetlerinin ilk kez yatırımcılara satıldığı halka arz işlemlerine benziyor. Ancak ICO'lar yatırımcılardan ziyade projenin destekçilerine hitap ediyor.

Bitcoin'i unutun, fintech'e yatırım yapın

İnovatif iş modelleriyle finans hizmetlerinde yeni bir devrim başlatan fintech pazarı hızla büyüyor. Kriz kahini olarak tanınan ABD'li ekonomist Nouriel Roubini, yatırımcıları, geçtiğimiz yıl 17.4 milyar dolar yatırım çeken fintech pazarına davet ederek, "Bitcoin'i unutun, fintech firmalarına yatırım yapın. Bir gecede zenginleşmeyeceksiniz ancak daha akıllı bir yatırım yapmış olacaksınız" dedi. Peki nedir bu fintech?

CANAN BİLGİN

KRİZ kahini olarak tanınan ABD'li ekonomist Nouriel Roubini, yatırımcıları kripto para birimleri yerine fintech pazarına yatırım davet etti. Roubini, "Blockchain'i, bitcoin'i, diğer kripto para birimlerini unutun. Gerçek iş modelleri ile finans hizmetlerinde devrim yaratmaya yeltenen açan fintech firmalarına yatırım yapmaya başlayın. Bir gecede zenginleşmeyeceksiniz; ancak daha akıllı bir yatırım yapmış olacaksınız" dedi.

Finansal teknoloji (fintech) şirketleri, inovatif ürün ve iş modelleriyle finans sektörünü yeniden şekillendiriyor. Finansal hizmetler endüstrisinde devrim yaratan fintech şirketleri, bankalarla tüketiciler arasındaki ilişkileri değiştirerek mobil ödeme sistemleri, yatırım yönetimi, kredi, mevduat, finansal yazılım gibi

alanlarda yenilikçi çözümler sunuyor. Fintech şirketleri daha hızlı, ucuz ve efektif olan bu işlemlerle nesnelerin interneti, yapay zeka, büyük veri başta olmak üzere teknolojiyi kullanıyor.

150 MİLYAR DOLARI AŞAR

CNBC'de yayınlanan habere göre, dünya çapında hızla gelişen fintech pazarına geçen yıl 17.4 milyar dolar yatırım yapıldı. PricewaterhouseCoopers'in araştırmasına göre dünyada fintech alanındaki yatırımlar önümüzdeki 3-5 yıl içinde toplam 150 milyar doları geçecek. Finansal hizmetler sektöründe yeni teknolojilere yatırım yapmayan geleneksel şirketler ise rekabette geride kalacak.

START-UP'LAR DA KATILDI

HSBC ve Credit Suisse gibi dünyanın önde gelen bankalarının

çoğunun kendi fintech fikirlerini geliştirdiği pazarda, şimdiye kadar 1.000'in üzerinde start-up, farklı yıkıcı iş modelleriyle sektörde yerini almaya çalışıyor.

TÜRKİYE'DE YATIRIM ARTIYOR

Türkiye'de de hızla gelişen fintech işlem hacminin yaklaşık 17 milyar dolar olduğu ve yatırımların artmaya devam edeceği öngörülüyor. Türkiye'de ödeme hizmetleri ve bankacılık işlemlerine yoğunlaşan fintech şirketleri yatırım, sigorta, finansman, kişisel finans yönetimi ve kurumsal finansman alanlarında da yatırımlara başladı. Teknolojinin finansla kesiştiği ve finansal hizmetleri daha verimli hale getiren her gelişme, birer fintech örneği oluşturuyor. İşte CNBC'de yayınlanan habere göre tasarrufları yönetmenin teknolojik yolları...

Açık bankacılık

Bankalar ve finans kuruluşları açık bankacılık sistemiyle müşterilere ait finansal verileri diğer kurum ve kuruluşlarla paylaşabiliyor. Farklı finans programlarının birbirleriyle iletişim kurmasına izin veren kodları, uygulama programlama arayüzleri (API) kullanarak bir network oluşturup şeffaflık bilgisi paylaşımı sağlayabiliyorlar. Fintech şirketleri de sisteme entegre edilebiliyor. Açık bankacılık ile işlemler hem daha kolay hem de daha kısa sürede gerçekleştiriliyor. Özellikle birden fazla bankayla çalışanlar, tüm işlemleri tek bir uygulamayla kontrol edebiliyor.

Robo-danışmanlar iş başında

Yatırımlarınızı yönetmenize yardımcı olan teknolojilerden bir diğeri de robo-danışmanlar. Robo-danışmanlar, finansal algoritmaları kullanarak yatırım tavsiyeleri otomatikleştiren platformlar olarak tanınıyor. Portföy yöneticilerine ihtiyacı sınırlayan bu teknoloji, portföy yönetim maliyetini de önemli ölçüde düşürüyor.

Bankada hesabı olmayanlar

Gelişmekte olan piyasalarda faaliyet gösteren fintech şirketleri için en önemli alanlardan biri de bankalara veya finansal hizmetlere erişimi olmayan dezavantajlı ve düşük gelirli kesim. Piyasaların aktörleri bu kesime de sisteme entegre edilebilen dijital çözümler sunuyor. ABD'de finansal hizmetlere erişimi olmayan 10 milyon kişinin bulunduğu tahmin ediliyor.

Tohum hızlandırıcıları

'Tohum hızlandırıcıları' olarak da bilinen hızlandırıcılar, finansal kuruluşlar tarafından fintech start-up'larına danışmanlık yapmak ve bunlarla çalışmak için yürürlüğe konulan programlardır. Fintech hızlandırıcıları özel ya da kamu tarafından finanse edilebilir. İngiltere Merkez Bankası Bank of England'dan Barclays'a kadar birçok büyük banka bu programlardan yararlanıyor.

3 yılda 122 milyar dolarlık yatırım

Uluslararası denetim, vergi ve danışmanlık şirketi KPMG'nin raporuna göre, olgunlaşan ve yatırımcılar için fırsat sunan fintech pazarı, son üç yılda 122 milyar dolarlık yatırımla rekoru kırdı. Fintech piyasasında 2017'de yatırım hacmi 31 milyar dolar olarak gerçekleşti. Özel sermaye işlemleri sayısı 139'a ulaştı, yatırım hacmi de 17 milyar dolar oldu. Girişim sermayesi işlemleri de 2017'de 1.000 adet geçti. Fintech birleşme ve satın alma anlaşmalarının

sayısı ise 336'ya ulaştı. Dünya çapındaki Fintech yatırımlarının bölgesel olarak yorumlandığı raporda 'aşan payı'nı 149 işlemden 5.8 milyar dolar yatırımla ABD aldı. Avrupa da hızla kesmedi, 2017'nin dördüncü çeyreğinde 94 işlemden 2 milyar doların üzerinde yatırım yapıldı. Asya'da 2016 yılında 10 milyar doların üzerindeki fintech yatırımları, 2017 yılında 3.85 milyar dolara geriledi. Asya'daki yatırımların düşmesinde Çin'in freni basması etkili oldu.



Akıllı sözleşmelerle tasarruf

Akıllı sözleşmeler, alıcılar ve satıcılar arasındaki sözleşmeleri otomatik olarak yürüten bilgisayar programları. Genellikle blockchain tabanlı olan akıllı sözleşmeler, işlemlerde hem zaman hem de maliyet tasarrufu sağlıyor.