



Fotoğraf: OSMAN KUVVET

TBMM Başkanı Binali Yıldırım'ın ziyaret eden heyette, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Başkan Yardımcısı Dursun Topcu, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri İbrahim Doğan Saiman ve Yakup Köç ile Genel Sekreter Doç. Dr. Nihat Alayoğlu yer aldı.

İTO'dan TBMM Başkanı Yıldırım'a ziyaret

İstanbul Ticaret Odası, iş dünyasının gündemindeki önemli maddeleri başta TBMM Başkanı Binali Yıldırım olmak üzere Ankara'da önemli isimlere ilettili.

İTO Yönetim Kurulu, iş dünyasının gündemindeki konuları iletmek üzere Ankara'da bir dizi temaslarda bulundu. İTO heyetinin ilk durağı, Türkiye Büyük Millet Meclisi oldu. TBMM Başkanı Binali Yıldırım,

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu'nu kabul etti. Ziyareti değerlendiren Avdagiç, "İş dünyasının durumu ile ilgili detaylı görüşme imkanı bulduk" dedi. **Hamit Eteverans ■ 3'te**



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

14 EYLÜL 2018 YIL: 60 SAYI: 3025

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

İSTANBUL TİCARET

Çin'e
Canton
kapısı



Çin İthal ve İhracat Ürünleri Fuarları (Canton), ticarete küresel buluşma noktası olacak. Milli iştirak organizasyonunu İTO'nun yaptığı fuarada elektrikli ev aletleri ve ev tekstili firmaları yer alacak. **■ 2'de**

"Tuccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

Şekib Avdagiç

'SAHA'daki girişimciler vitrine çıktı



Fuarın açılışını Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede yaptı.

SAHA
EXPO 2018

Yerli savunma sanayinde geliştirilen en son teknolojiler, sistemler ve ürünler, SAHA EXPO 2018'de sergilendi. İlk kez gerçekleştirilen fuar, İstanbul Savunma, Havaçılık ve Uzay Kümelmesi Derneği düzenledi. **■ 16'da**

CERN'in Türk babayiğitleri

Avrupa Nükleer Araştırma Merkezi'nin (CERN) iş taleplerini değerlendiren 20 Türk firması, CERN'e ihracat yaptı. Bu firmaların 7'si, İTO Türk Yan Sanayi Borsası üyesi.



Lisansüstü için
2.400
başvuru
■ 14'te



EURO 2024'de
Türkiye
umudu
Ceyhan Kuburulu
■ 18'de



Lehman Brothers
krizinin
10. YILI
■ 13'te



ULUSLARARASI REKABET

Otomotivde yerli markayla üretim yapacak babayiğitler sahaya çağırılırken, başka sektörlerde yeni babayiğitler çıkıyor. CERN için dünya devleri ile rekabet edip ihracat yapan Türk firma sayısı günden güne artıyor. Üstelik bunlar arasında kadın girişimciler de var.

İTO'NUN VERİ TABANINDA

Türkiye'nin 2015'te CERN'e ortak üye olmasıyla Türk firmalarının ihalelere katılma hakkı doğdu. İTO da, üyelerinin bu imkanı kullanması için yoğun şekilde çalışıyor. İhale bilgileri, İTO Türk Yan Sanayi Borsası'nın (TYSB) veri tabanındaki nitelikli firmalara iletiliyor. **■ 9'da**

İstanbul'un üçüncü büyük çeşmesi



Pek çok yabancı seyyahın dikkatini çeken kentin abidesi çeşmelerinden Tophane Çeşmesi, banisinin adıyla değil, kurulduğu semtin adıyla meşhur oldu. Çeşme, Taksim Su Tesisleri'nin 1732'de tamamlanmasıyla Sultan I. Mahmud tarafından açılmıştı. **Ayşe Başak ■ 20'de**

KDV'de
olumsuz
rapordan
kurtulma
Dr. Veyssi Seviğ
■ 4'te

Riske karşı doğal ilaç: İHRACAT

DALGALANMAYA KARŞI

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Bizi her türlü küresel dalgalanmadan koruyacak doğal hedge (riskten korunma) mekanizması ihracattır" dedi.

ÜRETİME DESTEK

Ekonomi için üretimin önemine dikkat çeken Avdagiç, desteklerin direkt reel sektöre ulaşmasını sağlayacak mekanizmaların oluşturulması gerektiğini söyledi. **■ 10'da**

OVP
cıpa
olacak

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin en özgün cıpalarından birinin Orta Vadeli Program olacağını belirtti. Avdagiç, "Programın, iç ve dış yatırımcılara güven vereceğine inanıyoruz" dedi. **■ 10'da**



Avdagiç, eylül ayı Oda Meclisi'nde konuştu.

5 uçaktan yıldırlı ödüle

Havacılıkta en prestijli payelerden olan APEX Yolcu Tercihli Ödülleri'nde '5 Yıldızlı Küresel Hava Yolu' ödülü, bu yıl Türk Hava Yolları'nın (THY) oldu.



Beş uçakla kurulan THY, bugün dünyada en fazla uluslararası noktaya uçan havayolu olarak yıldızlarını parlattı. **Cengiz Kazan ■ 5'te**



Hasta dostu ürün geliştiriyor

Teknopark İstanbul firmaları teknoparkın ekosistemini de geliştirmeyi sürdürüyor. Türkiye'de ilaç know how'ı üreten ve ihracat eden ender firmalardan biri olan Ardi Farma, ürün portföyünü

çeşitlendirmek isteyen şirketlere kendi laboratuvarında Ar-Ge desteği verip, hasta dostu ürünler geliştiriyor. **Soyhan Alpaslan ■ 16'da**

Yeni dönemde eğitim ve geleceğimiz

Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili ■ 19'da



Libya balıkçılıkta işbirliği istiyor

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

AKDENİZ'in güneyinde balıkçılık için elverişli bin 886 kilometrelik geniş sahil şeridinde sahip Libya, balık sektöründe Türkiye ile işbirliği yapmak istiyor. Oldukça elverişli kıyı geridine rağmen istenen seviyede gerçekleşmeyen balıkçılık için önümüzdeki günlerde bir proje hayata geçirmeye hazırlanan Libya, bu konuda Türkiye'nin desteğini bekliyor. Libya Misurata Ticaret Sanayi ve Ziraat Odası, bu konudaki taleplerini işletmek üzere İstanbul Ticaret Odası'na bir ziyaret gerçekleştirdi.

Libya Misurata Ticaret Sanayi ve Ziraat Odası Yönetim Kurulu Üyeleri Hani Abdalla Badi ve

Ehab Alhadi Elawayeb'ten oluşan konuk heyeti, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay karşılıdı. Kuralay, heyetin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti dile getirirken, "Bizler iki kardeş ülkeyiz. Tarihte de beraberliklerimiz çok oldu. Bunu ticari ilişkilerimizde de yansıtmamız lazım" dedi. Heyet üyelerinden Abdalla Badi de, "Bizim önceliğimiz ABD ve Çin gibi ülkelerle işbirliği kurmak değil. Bizim vatandaşlarımız Türkiye'ye karşı büyük sevgi besliyor. Türkiye ile balıkçılık, ilaç, giyim ve çocuk ürünleri sektörlerinde işbirliği yapmak istiyoruz" diye konuştu.

İstanbul Afrikalı iş adamlarını ağırlayacak

2. Türkiye-Afrika Ekonomi ve İş Forumu, 10-11 Ekim'de İstanbul'da düzenlenecek. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ile Afrika Birliği ve Ticaret Bakanlığı'nın ortaklığında yapılacak forum için Ticaret Bakanlığı ve Afrika Birliği arasında işbirliği çerçevesinde anlaşma imzalandı. Türkiye ve

Afrika arasında işbirliği fırsatlarının ortaya çıkarılmasına, Türk ve Afrikalı girişimcilerin teşvik edilmesine amaçlayan foruma, 50 Afrika ülkesinden katılım bekleniyor. 3 binden fazla katılımcının ve 80 konuşmacının yer alacağı foruma 60'a yakın bakanın da katılması planlanıyor.

İTO, Çin kapısını Canton ile açacak



Önümüzdeki ay 124'üncü kez düzenlenecek Çin İthal ve İhrac Ürünleri Fuarları (Canton), binlerce katılımcı ve yüzbinlerce alıcının geldiği küresel buluşma noktası olacak. Milli iştirak organizasyonunu İTO'nun yaptığı fuarda elektrikli ev aletleri ve ev tekstili sektörlerinden onlarca firma yeni iş bağlantıları kuracak.

ÇİN Dış Ticaret Merkezi tarafından 1957 yılından bu yana düzenlenen Çin İthal ve İhrac Ürünleri Fuarları (Canton), bu yıl da Türk firmalarının ve girişimcilerin fırsat merkezi olacak. Yılda iki kez ve her dönemde üçer faz olarak gerçekleştirilen Canton Fuarı'nın milli iştirak organizasyonu, Nisan 2014'ten bu yana İstanbul Ticaret Odası tarafından yürütülüyor. Bu yıl ekim ve kasım ayında 124'üncü kez düzenlenecek Canton Fuarı'nın 1. ve 3. Faz milli iştirak organizasyonunu yine İTO üstleniyor.

200 BİN ALICI

Çin Halk Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı ve

Guangdong Eyalet Hükümeti ev sahipliğinde gerçekleştirilen Canton Fuarı, makine, elektronik, ev tekstili ve gıda gibi birçok sektörden ürüne ev sahipliği yapacak. Çin'den ve uluslararası arenadan 25 bin katılımcının yer aldığı fuar, 200 ülke ve bölgeden 200 bin alıcı ziyaret ediyor. Fuar, küresel buluşma noktası olması sebebiyle de firmalar için ayrı bir önem taşıyor.

Ev tekstilinden Asya çıkarması

Türk firmaları, Canton Fuarı'nın 31 Ekim-4 Kasım tarihleri arasında düzenlenecek 3. Faz'ına İTO'nun milli katılım organizasyonu ile iştirak edecek. Bu faza 405 metreka-relik alanda 28 firma katılacak. Uluslararası katılımlara açık 11.2 numaralı salonda 8 firma ve İTO standı yer alacak. Ev tekstili ürünlerinin sergilendiği 15.1 numaralı salonda ise 20 firma ve yine Oda standı bulunacak.



Elektrikli ev aletleri

Canton Fuarı'nın 15-19 Ekim'de yapılacak 1. Faz'ında Türkiye milli iştirak organizasyonu, 747 metreka-relik alanda 45 firmanın katılımı ile gerçekleştirilecek. Elektrikli ev aletleri firmalarının olduğu 5.2 numaralı salonda 32 firma ve İTO'nun standı yer alacak. 9.3 numaralı salonda ise 13 firma ve yine İTO standı bulunacak.

Hangi bölümde neler var?

1. Faz sektörleri

Ulusal katılım: Aydınlatma ekipmanları, bisikletler ve motosikletler, elektronik ve elektrikli ev aletleri, enerji kaynakları, ısıtma ve ısıtma ekipmanları, inşaat ve yapı malzemeleri, kimyasal ürünler, makineler, taşıt ve yedek parçalar, tesisat ve banyo malzemeleri, tüketici elektroniği.

Uluslararası katılım: Elektronik ve elektrikli ev

aletleri, makine ekipmanları, yapı malzemeleri ve donanımları.

2. Faz sektörleri

Ulusal katılım: Bahçe ürünleri, ev dekorasyonu, evcil hayvan ürünleri, hediye eşya, kişisel bakım ürünleri, mobilya, mutfak ve sofa ürünleri, oyuncaklar, saatler ve optik ürünler, sanat ürünleri, seramik ve cam ürünler, tüketici ürünleri.

3. Faz sektörleri

Ulusal katılım: Ayakkabı, çanta, deri ve kürk, ev tekstili, gıda ve içecek, halı ve kilim, hazır giyim ve konfeksiyon, ilaç medikal ve sağlık ürünleri, kumaş, ofis malzemeleri, spor ve seyahat malzemeleri, tekstil hammaddeleri.

Uluslararası katılım: Ev eşyaları ve gereçleri, gıda ve içecek, kozmetik ve temizlik ürünleri, kumaş ve ev tekstili.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 ülkeden 1072 katılımcı
- 95 ülkeden 25.000 ziyaretçi
- 60 ülkeden 600 VIP aım heyeti
- Türkiye en büyük milli katılım arasında 4. sırada
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan aım heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabî nakliye ve gümrüklerle organizasyonu, sigortalıması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 850 ABD \$ karşılığı 3400 TL / m2



Sibel Tayanc - Aylin Odabaş
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Rus turizmcilerden vize desteği

RUSYA Federal Turizm Ajansı (Rosturizm) Başkanı Oleg Safonov, "Türk vatandaşlarına vizelerin kolaylaştırılmasına yönelik her adımı destekliyoruz. Böyle bir adım Türkiye'den Rusya'ya yönelik turist akışını da olumlu etkileyecek" dedi. Safonov, Rusya'nın Vladivostok kentindeki Doğu Ekonomi Forumu'nda yaptığı açıklamada, Rus ve Türk Dışişleri Bakanlıkları nezdinde, bazı kategorilerde Türk vatandaşlarına yönelik vizelerin kolaylaştırılması konusunun yoğun bir şekilde istişare edildiğini söyledi. Böyle bir adımı memnuniyetle karşıladıklarını ifade eden Safonov, "Vizelerin



kolaylaştırılmasına yönelik her adımı destekliyoruz. Böyle bir adım Türkiye'den Rusya'ya yönelik turist akışını da olumlu etkileyecek. Tecrübeler gösteriyor ki, bu artış yüzde 25-30 seviyesinde gerçekleşiyor" dedi.



İTO'dan TBMM Başkanı Yıldırım'a ZİYARET

HAMİT ETEEVANS

TÜRKİYE Büyük Millet Meclisi (TBMM) Başkanı Binali Yıldırım, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyelerini kabul etti. İTO heyetinde Başkan Avdagiç'in yanı sıra Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, Yönetim Kurulu Sayman

Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Yakup Köç ve İbrahim Doğan Salman ile İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu da yer aldı.

BAŞARI DİLEKLERİMİZİ PAYLAŞTIK

Oda heyeti, TBMM Başkanı Binali Yıldırım'a, kurumun çalışmalarını ve güncel ticari hayatı ile ilgili bilgi verdi. Görüşmeden

sonra İTO Başkanı Şekib Avdagiç, TBMM Başkanı Binali Yıldırım'a yaptıkları ziyareti, twitter hesabından şöyle dile getirdi: "TBMM Başkanımız Sayın Binali Yıldırım'ı makamında ziyaret ettik. Yeni görevi ile ilgili başarı dileklerimiz paylaştık. İş dünyasının durumu ile ilgili detaylı görüşme imkanı bulduk. Meclis Başkanımıza misafirperverliği için teşekkür ediyoruz."



Kurtulmuş ve Elvan ile ekonomik istişare

AK Parti Genel Başkan Vekili ve İstanbul Milletvekili Numan Kurtulmuş ile AK Parti Genel Başkan Yardımcısı (Ekonomi İşleri Başkanı) ve Mersin Milletvekili Lütfi Elvan'ı da ziyaret eden Başkan Avdagiç ve İTO heyeti, görüşmelerinde öncelikle iş dünyasının taleplerini ve tavsiyelerini paylaşma imkanı buldu. Başkan Avdagiç ve İTO heyeti, Elvan ve Kurtulmuş'a yeni görevlerinde başarılar diledi.



TOBB'da görüşme

Ankara'da TOBB Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ile de görüşen Başkan Avdagiç ve İTO heyeti, ekonomideki son gelişmeleri değerlendirmeye fırsatı buldu. Başkan



Avdagiç ve İTO heyeti, TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'nu en kısa sürede İstanbul Ticaret

Odası'nda ağırlamak istediklerini kaydederek, misafirperverliğinden ötürü teşekkür etti.



Erzurumlular vakfından ziyaret

İstanbul Erzurumlular Kültür ve Dayanışma Vakfı Başkanı Hadi Atalar ve yöneticileri, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti. Toplantıda, İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay da yer aldı.

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Türkiye Büyük Millet Meclisi Başkanı Binali Yıldırım'ı ziyaret etti. Oda heyeti, Yıldırım'ı ziyareti sonrasında Ankara'da bir dizi temaslarda bulundu.



FOTOĞRAFLAR: OSMAN KUVVET



Nebati'ye hayırlı olsun temennisi

Başkan Şekib Avdagiç ve İTO heyeti, TBMM Başkanı Binali Yıldırım'ın kabulü sonrası Ankara'da bir dizi ziyarette bulundu. İTO heyeti, ilk olarak Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı olarak görevine yeni atanan Dr. Nureddin Nebati'yi ziyaret etti. Başkan Avdagiç ve İTO heyeti, bir dönem İstanbul Ticaret Odası eski Disiplin Kurulu Üyeliği görevinde de bulunan Nebati'ye iş dünyasının sorunları ve beklentilerini dile getirdi.



PartnerPlusBenefit

Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bilet veya uçuş sınıfı yükseltme olanaklarını yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip bulunuyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra seçti farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarımız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürülebile ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmamız ciddi avantajlar sağlama olanaklarına sahip oluyorlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilebilmesi için her firmaya özel bir yetkililer tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit

Tık bir program, sayısız avantaj

Ödül biletleri
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Koltuk rezervasyonu
WorldShop ödül ürünler
Hediye dünyası
TAV/Passport Kart

KDV'de olumsuz rapordan kurtulma olanağı

Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliği'nin IV. bölümünde "Katma Değer Vergisi İadesinde Ortak Hususlar" belirlenmiştir. Bu bölüme 7143 Sayılı Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun Kapsamında "KDV Artırımında Bulunanların Özel Esaslar Karşısındaki Durumu" ile ilgili olarak Aralık 2017 ve öncesi vergilendirme dönemlerine yönelik yeni düzenlemelere yer verilmiştir. Bu düzenlemeler uyarınca; Sahte belge veya muhteviyatı itibarıyla yanıltıcı belge kullanma olumsuz raporu ile;

■ Sahte belge veya muhteviyatı itibarıyla yanıltıcı belge kullanma, ■ Beyanname vermemek, ■ Adresinde bulunmama, ■ Defter ve belge ibraz etmemek olumsuz tespitleri bulunan ve bu nedenle özel esaslara tabi olan mükelleflerden 2013, 2014, 2015, 2016 ve 2017 takvim yıllarında faaliyette bulundukları dönemlerin tamamına ilişkin olarak 7143 sayılı kanunun 5'inci maddesi kapsamında Katma Değer Vergisi artırımında bulunanlar artırım tutarlarının tamamını ödedikleri tarihten itibaren özel esaslar kapsamından çıkarılır. Bu bağlamda yukarıda belirtilen yıllardan herhangi birinde faaliyette başlanılması halinde faaliyete başlanılan yıl ve sonraki yıllar için; faaliyetin terk edilmesi halinde ise faaliyetin terk edildiği yıl ve önceki yıllar için artırımda bulunulması gerekmektedir.

Diğer yandan taksit uygulamasından faydalanan mükellefler için hesaplanan tutarların tamamı ödedikleri tarihten itibaren özel esaslar kapsamından çıkarılır. Ayrıca taksit uygulamasından faydalanan mükelleflerin hesaplanan tutarlarının tamamı ile bir taksite ait

tutarın yüzde 10 kadar banka teminat mektubu (herhangi bir kısıtlıya şart taşımaması koşuluyla) devlet tahvili veya hazine bonosu cinsinden teminat göstermeleri halinde taksitlerin tamamının ödenmesi beklenmeksizin genel esaslara dönüştürülür. Buna göre teminat gösteren mükelleflerin söz konusu kanunun verdiği haktan daha fazla taksiti aksatmaları halinde, ödenmemiş taksitler muaccele hale gelir ve kalan borcun tamamı teminatın paraya dönüştürülmesi yoluyla tahsil edilir.

6736 sayılı kanun kapsamında 2013, 2014 ve 2015 yılları ile 2013, 2014 ve 2015 yılları için (Bu yıllardan herhangi birinde faaliyete başlanılan yıl ve sonraki yıllar için) artırımdan yararlanmış olanların genel esaslara dönüşümünde yararlanma koşullarının ihlal edilmemesi halinde bu yıllar için yeniden artırım yapılmayacaktır.

2013, 2014, 2015, 2016 ve 2017 takvim yıllarında faaliyette bulundukları dönemlerin tamamına ilişkin olarak 7143 sayılı kanunun 5'inci maddesi doğrultusunda KDV artırımında bulunanlar özel esaslar kapsamından çıkarılan mükellefler, artırımda bulunulan yıllar için yukarıda belirtilen olumsuzluklar kapsamında tekrar özel esaslara alınmayacaktır.

Özel esaslar kapsamında olmadığı halde KDV artırımında bulunmuş olan mükellefler, artırımda bulunulmayan yıllarda alım yaptıkları mükelleflerle ilgili olumsuzlukları için yapılacak tespitler dolayısıyla özel esaslar kapsamına alınmayacaktır. Ancak bu mükellefler hakkında, artırımda bulunulan yıllar için sahte belge kullanma olumsuz tespiti yapılmışsa halinde sonraki döneme devreden Katma Değer Vergisi'ne ilişkin düzeltme işlemi sonucunda

VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

artırımında bulunulmayan bir yılda tarhiyat yapılması gerekiyorsa mükellef özel esaslara alınması dahi düzeltme işlemi yapacaktır.

Yukarıda belirtilenler dışındaki nedenler dolayısıyla haklarında özel esaslar uygulananların KDV artırımında bulunmaları ise bunların genel esaslara dönüşümünü sağlamayacaktır. Bu bağlamda da yukarıda belirtilenler dışındaki sebepler dolayısıyla haklarında özel esaslar uygulaması gerekenlerin KDV artırımında bulunmaları bunların özel esaslara tabi tutulmasını engellemeyecektir.

7143 sayılı kanunun 5'inci maddesi kapsamında KDV artırımında bulunmasına bağlı olarak özel esaslar kapsamından çıkarılan veya özel esaslar kapsamına alınmayan mükelleflerin iade taleplerinde haklarında olumsuzluk bulunan mükelleflerden alınmaları bulunduğu tespit edilmiştir;

■ Sahte belge düzenleme raporu veya tespiti bulunan mükelleflerden yapıldıkları alışıra isabet eden kısma üç kat,

■ Muhteviyatı itibarıyla, yanıltıcı belge düzenleme raporu veya tespiti bulunan mükelleflerden yapıldıkları alışıra isabet eden kısma iki kat teminat göstermeleri kaydıyla, bu kısmın iadesinin teminat karşılığında, kalan kısmın iadesi genel esaslara göre yerine getirilecektir. Teminat ise vergi inceleme raporuyla güzellebilecektir.

■ Kendileri hakkında herhangi bir olumsuzluk bulunmadığı halde doğrudan mal veya hizmet temin ettiği mükellefler hakkında sahte belge ve muhteviyatı itibarıyla yanıltıcı belge düzenleme raporu veya tespiti bulunan mükelleflerin 15 gün içinde olumsuzluğu giderilecekleri hususu kendilerine bildirilecektir.

KDV'de 'özel esas' DÜZENLEMESİ

Haklarında olumsuz tespitler nedeniyle 'özel esaslara' tabi mükellefler, son 5 yılda faaliyet gösterdikleri dönemler için KDV artırımında bulunarak, artırım tutarını ödemeleri halinde bu kapsamdan çıkarılacak.



TEMİNAT GÖSTERİLİRSE

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliği'nde Değişiklik yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, Aralık 2017 ve öncesi vergilendirme dönemlerine ilişkin haklarında 'sahte belge veya muhteviyatı itibarıyla yanıltıcı belge kullanma olumsuz raporu, yanıltıcı belge kullanma, beyanname vermemek, adresinde bulunmama, defter ve belge ibraz etmemek' olumsuz tespitleri nedeniyle özel esaslara tabi mükelleflerden 2013, 2014, 2015, 2016 ve 2017 takvim yıllarında faaliyette bulundukları dönemlerin tamamına ilişkin KDV artırımında bulunanlar, artırım tutarlarının tamamını ödedikleri tarihten itibaren 'özel esaslar' kapsamından çıkarılacak. Mükellef, faaliyete başlanan ve sonraki yıllar için faaliyetin terk edilmesi halinde ise terk ettiği yıl ve önceki dönemler için artırımda bulunacak.

Taksit uygulamasından faydalanan mükelleflerin, hesaplanan tutarların tamamıyla bir taksite ait tutarın yüzde 10'u kadar banka teminat mektubu, devlet tahvili veya hazine bonosu cinsinden teminat göstermeleri halinde taksitlerin tamamını ödemesi beklenmeden 'genel esaslara' dönüştürülmesi yoluyla tahsil edilecek.

Bu şekilde teminat gösteren mükelleflerin, kanunda öngörülen haktan daha fazla taksiti aksatmaları halinde, kalan borcun tamamı teminatın paraya dönüştürülmesi yoluyla tahsil edilecek.

Önceki yeniden yapılandırma düzenlemesi kapsamında 2013, 2014 ve 2015 yılları için artırımdan yararlanmalarını genel esaslara dönüştürme, yararlanma koşullarının ihlal edilmemesi olması şartıyla bu yıllar için yeniden artırımda bulunulması gerekmektedir.

Mesleki yeterlilik belgesi şartına istisna

İKİNCİ El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı. Ticaret Bakanlığı'nun yaptığı açıklamada, yönetmelikle mesleki yeterlilik belgesi şartına istisna getirildiği ifade edildi. Açıklamada, ortaöğretim ve yükseköğretim kurumlarının motorlu kara taşıtı ticaretiyle ilgili alanlarından veya bunlara denkliği kabul edilen yurt dışındaki eğitim kurumlarından mezun olanlar için mesleki yeterlilik belgesi şartının aranmayacağı vurgulandı.

Yönetmelik kapsamında ekspertiz raporunda yer alması gereken hususları belirleme görevinin Türk Standardları Enstitüsü'ne (TSE) verildiği aktarılan açıklamada, ekspertiz raporuna ilişkin yeni düzenlemeler hakkında şu ifadeler yer verdi: "İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretinde düzenlenmesi zorunlu olan ekspertiz raporlarının belirli standartlar

dahilinde oluşturulması ve asgari unsurlarında yeknesaklık sağlanması amacıyla bu raporlarda yer alması gereken hususlara TSE tarafından belirlenecek standartta yer verilmesi öngörülmüş, ayrıca ekspertiz raporu düzenleyecek işletmelere bu raporları 5 yıl süreyle saklama yükümlülüğü getirilmiştir. Diğer taraftan TSE hizmet yeterlilik belgesine sahip işletme sayısını ve taşıt türleri itibarıyla ekspertiz hizmetinin yaygınlaşmasını dikkate alarak ekspertiz raporu alma zorunluluğu bulunan ikinci el motorlu kara taşıtı türlerini belirleme yetkisi Ticaret Bakanlığı'na verilmiştir."

Öte yandan arazi taşıtları için ekspertiz raporu düzenleme yükümlülüğü getirildiği ve bu taşıtların garanti kapsamına alındığı belirtilen açıklamada, "Bu sayede, tüketicilerin yaşadığı mağduriyetlerin önüne geçilmesi hedeflenmiştir" denildi.

Dış fırçasına tarife kontenjanı

TİCARET Bakanlığı'nın, İthalatta Kota ve Tarife Kontenjanı İdaresine İlişkin Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğe, dış fırçası ithalatında korunma önemi uygulamasına ilişkin karar çerçevesinde açılan tarife kontenjanının başvuru, dağıtım ve kullanımına ilişkin düzenlemeye gidildi. Tarife kontenjanı miktarı, ek mali yükümlülüğün uygulandığı her bir dönem için 6 milyon 289 bin 963 olarak belirlendi. Ancak her bir ülke veya gümrük bölgesi menşeli eşya için bir dönemde verilecek tarife kontenjanı 2 milyon 96 bin 654'ü geçemeyecek. Tarife kontenjanı taleplerine ilişkin başvurular, Ticaret Bakanlığı internet sitesinden elektronik imza ile yapılacak. Kontenjan, başvuru sırasına göre 'ilk gelen ilk alır' yöntemiyle dağıtılacak.



QR KODELA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Odası'na kayıtlı olanlar artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarda <http://www.ito.org.tr/QR/13092018.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018
Şanghay/Çin Halk Cumhuriyeti



ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler

- 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi
- 41 ülkeden 3000 katılımcı
- Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı
- 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı

İlgili Sektörler

- İş ve İnşaat makineleri
- İnşaat araçları ve ekipmanları
- Madencilik
- Beton sanayisi
- İnşaat teknolojileri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Şanghay - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar girişi kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 700 Euro karşılığı 3360 TL / m2

İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlemiştir.



İdil Aslantas - Akif Gönülcü
Tel : 0212 455 61 13 - 455 61 19
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta : idil.aslantas@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Beş uçaktan küresel beş yıldızlı ödüle

Dünyanın en prestijli organizasyonlarından biri olarak kabul gören APEX Yolcu Tercihi Ödülleri'nde '5 Yıldızlı Küresel Hava yolu' ödülü, bu yıl Türk Hava Yolları'nın oldu. Beş uçakla kurulan THY, bugün dünyada en fazla noktaya uçan hava yolu unvanını taşıyor. THY Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Olmştur, İstanbul Ticaret'in sorularını yanıtladı.

CENGİZ KAZAN

● Türk Hava Yolları'nı kısaca tanıyabilir miyiz? Ne zaman kuruldu?

Türk Hava Yolları (THY), 1933 yılında beş uçaktan oluşan filosuyla 'Hava Yolları Devlet İşletmesi' adıyla kuruldu. 2008'de dünyanın en büyük hava yolu birliği 'Star İttifakı'na üye oldu ve bugün itibarıyla yer ve kargo uçuşları için filosunda toplam 326 uçak bulunuyor. Dünyanın en çok dış hat noktasına ve en çok ülkesine uçan hava yolu. Ayrıca yolcu tercihlerini esas alan ve havacılıkta dünyanın en prestijli organizasyonlarından biri olarak kabul gören 'Hava yolu Yolcu Deneyimi Derneği (Airline Passenger Experience Association-APEX)' tarafından organize edilen APEX Yolcu Tercihi Ödülleri'nde '5 Yıldızlı Küresel Hava yolu' ödülü de bu yıl Türk Hava Yolları'nın oldu.

122 ÜLKE, 307 NOKTAYA SEFER

● Türk Hava Yolları'nın dünyada en fazla noktaya uçan hava yolu şirketi olduğunu biliyoruz. Şirketinizin uçuş ağında bahsedebilir misiniz? Geniş uçuş ağına size sağladığı avantajlar neler?

Türk Hava Yolları, hâlihazırda 256 uluslararası, 51 yurtiçi olmak üzere 122 ülkede 307 noktaya sefer icra ediyor. Unvanlarımızı büyütürken korumaya devam etmek için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu anlamda uçuş ağına genişletmek üzere yeni hatlara sefer düzenlemeye devam ediyoruz.

Türk Hava Yolları olarak geniş uçuş ağına sahip olumuz sayesinde, dünyanın neredeyse her yerinde ulaşım ihtiyacına cevap verebilir durumdayız. Bu, ticari faaliyetler için büyük önem arz ediyor. İthalat ve ihracat yapan işletmelere ulaşım kolaylığı sağlayabiliyor olmak, ülkemizin ticaret hacmine katkıda bulunmak açısından bizim için çok değerli.

YENİ LİMAN YENİ PAZARLAR

● Türk Hava Yolları, yeni havalimanı için geri sayıma başladı. Yeni havalimanı ile Türk Hava Yolları'nın kazanımları neler olacak?

Yeni havalimanı, her şeyden önce Türk ve dünya havacılığı bakımından son yılların en büyük projeleri arasında yer alıyor. Hava taşımacılığı sektörünün gelişim göstermesiyle birlikte artan talebi karşılamak üzere ülkemizde başlatılan bu projenin, şirketimiz açısından da önemi büyük. Mevcut İstanbul Atatürk Havalimanı'nın artık kapasite bakımından talebi karşılamakta zorlandığı aşikar. Bu nedenle yeni havalimanının en büyük katkılarının biri, sunacağı ilave kapasite olacak. Böylelikle şirketimizin büyüme stratejisi doğrultusunda elimiz güçlenecek. Ayrıca network taşıyıcı kimliğimize uygun olarak da tüm hazırlıklarımızı yapıyoruz. Yeni havalimanının hub'ımız olacak olması bakımından, transfer yolcular için tüm detaylara ilişkin çalışmalar yürütüyor, konforlu ve makul bir uçuş deneyimi sunmak adına projeler geliştiriyoruz. Yeni havalimanında daha fazla iniş kalkış olacağına sahip olduğumuz andan itibaren, transfer yolcular için daha kısa bağlantı süreleri sunabileceğiz. Hâlihazırda 100 binin üzerinde parkur (OnD) üretebilen bir hava yolu. Yeni noktalara uçmaya devam ederek bu rakamı artırmayı hedefliyoruz.

● Yeni havalimanının kazanımları iş insanlarına da büyük kolaylıklar sağlayacak o zaman...

Yatırım konusunda en büyük önceliğimiz yeni havalimanı projesi oluyor. Gerek müşterilerimizin memnuniyeti, gerekse büyüme refleksimiz için yeni havalimanı projesine büyük ihtiyaç vardı. Türk Hava Yolları için çok büyük öneme sahip bu projenin, başta ülkemiz olmak üzere bölge sivil havacılığı açısından da çok önemli olduğu kanaatindeyim. Yeni havalimanı bizim yeni transfer merkezimiz olacak. Yeni hub'ımızla geçişimizle birlikte büyüme ve hizmet kalitesini yükseltme yönünde faaliyetlerimiz hız vereceğiz. Pazar payımızı artırma



yönünde faaliyetlerimiz sürüyor. Hızla büyüyen Asya ve Afrika pazarlarında varlığımızı güçlendirme gayretindeyiz. Bunun için de özellikle Çin ve Hindistan gibi büyük potansiyelli olan pazarlarda işbirliği analiz çalışmalarını sürüyor. Yeni havalimanı ile kapasite sorunun ortadan kalktığında, işbirliği imkanlarımız da artacak. Bunun için uygun zaman ve koşulların oluşmasını bekliyoruz.

2023 HEDEFİ 500 UÇAK

● THY'nin büyüme hedefleri doğrultusunda filosunu geliştirdiğini ve uçak siparişleri verdiğini biliyoruz. Türk Hava Yolları'nın mevcut filosundan ve uçak siparişlerinden bahsedebilir misiniz?

Türk Hava Yolları filosunda 216'sı dar, 92'si geniş gövde yolcu uçağı ve 18'i kargo uçağı olmak üzere toplam 326 uçak bulunuyor. Yeni havalimanının ülkemiz ve Türk sivil havacılık sektörüne getireceği enerji ile 2023 hedeflerimiz doğrultusunda büyümeye devam edeceğiz. 2023 yılında uçak sayımızı 500'ün üzerine çıkarmayı amaçlıyoruz ve bu yönde faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Verdiğimiz geniş gövde siparişimizle, 2019 yılında 6 adet, 2020 ve 2024 yılları arasında da 54 adet olmak üzere toplam 60 adet geniş gövde uçak siparişimiz var. Bununla birlikte yeni nesil 167 adet dar gövde siparişimiz de bu yıl itibarıyla filomuz katılmaya başladı. Bunlardan ilki Cabin Flex konfigürasyonuna sahip A321 Neo tipi uçağıymış oldu. Filomuzun gelişmesiyle beraber yeni pazarlarda da bayağıımızı dalgalandırarak, frekans derinliğimizi artıracak, bağlantı kalitemizi daha da yukarılara taşıyacağız.

● Yolcular neden sizi tercih etmeli? Yolcuya sunduğunuz farklılıklarınız ve avantajlar neler?

Yolcularımıza daha ayrıcalıklı ve konforlu bir deneyim sunmak adına yeni deneyimler tasarlayıp, mevcut süreçlerimizi iyileştirmek için çalışıyoruz.

Havacılık sektörü son yıllarda çok hızlı bir gelişim ve değişim içerisinde. Yolcular yoğun rekabet içerisindeki hava yollarından kendilerine daha ayrıcalıklı ürünler sunan hava yolunu tercih ediyorlar. Biz de bunun bilincinde olarak yolcularımıza A noktasından B noktasına standart bir uçuş sunmak yerine farklılıklarımızla yolcumuzun beğenisini kazanmak için çalışıyoruz. Özel yolcu programımız Miles&Smiles üyesi yolcularımız uçuşlarından ve program ortaklarımızdan kazandıktan millerle diledikleri zaman ortaklığımızda ve üyesi oldukları Star Alliance ittifakında yer alan diğer hava yollarında ödül bileti alabilir, birçok havalimanında hızlı geçiş ve yüzlerce lounge'a erişim gibi birçok ayrıcalıktan yararlanabilirler.

Transfer yolculara ücretsiz konaklama

"Transfer yolcularımıza, İstanbul'da ücretsiz konaklama hizmetimiz Stopover'ı sunuyoruz. Transfer yolcuları yönelik Tour İstanbul, Business Class yolcularımıza İstanbul'da Boğaziçi deneyimi sunduğumuz İstanbul Bosphorus Experience ve havaalanı - şehir içi bagaj transferine imkân sağlayan Miniport gibi inovatif hizmetlerimizle bütüncül bir deneyim sağlıyoruz."



Müşteri sadakati beliriyor

"Müşteri sadakat seviyesinin ölçümlendiği yolcu anketleri neticesinde NPS (Net Promoter Score) oluşuyor ve NPS skoru 50'nin üzerinde olan hava yolları En İyi Performans (Best Performer) gösteren hava yolları kategorisine giriyor. Bu anlamda havayolumuzun 2018 yılı ilk çeyrek skoru 53. Yolcularımızın bu teveccühüne karşın, hizmetlerimizi artırarak bu skoru yükseltmek için devamlı surette çalışıyoruz."

'İş insanları için projelerimiz var'

"Kurumsal müşterilerimiz için tasarladığımız bir iş ortaklığı modelimiz var. Şirketlerin giderlerinde yüksek hacme sahip olan kalemlerden biri de ulaşım. Bu noktada biz de ticari işletmelere, tüm seyahatleri konusunda ayrıcalıklı bir hizmet teklif ediyoruz. Kurumsal müşterilerimiz için tasarladığımız bu sadakat programı çerçevesinde, işbirliği kurduğumuz şirketler ve çalışanları için; indirimli seyahat hakkı, ilave bagaj hakkı, hediye bileti, upgrade, CIP giriş yetkisi gibi çeşitli imkanlar sağlıyoruz. Turkish Airlines Corporate Club olarak adlandırdığımız programımız hakkında detaylı bilgi almak ve ücretsiz başvuru yapmak için web sayfamızı ziyaret edebilirsiniz."

*Ve her zaman
Kadının kendine has estetiğini
her bedende varetmesi için sizinleyiz*

TANTRONA
GYM A.Ş.

DUYURULAR



Turizmciler Adventur 2019 fuarına odaklandı

LİTVANYA'nın başkenti Vilnius'ta, 25-27 Ocak 2019'da 'Adventur 2019 Uluslararası Turizm ve Aktif Tatil Fuarı' düzenlenecek. Baltık ülkelerinde turizm alanındaki en büyük etkinlik olan fuar, bu yıl 20 ülkeden 71 yabancı firma stant açtı. 2018'de bakanlık destekleri kapsamında olmadığı halde fuar, Türkiye resmi standında THY ile Litvanya'dan turist gönderen tur operatörleri ve münferit otellerin tanıtım standları yer aldı. Sektör firmaları ve girişimciler için fırsatlar barındıran fuara katılmak isteyenler www.tobb.org.tr adresinden 'Hizmetler' başlığı altındaki 'Uluslararası İş İmkanları/Yurt Dışı Etkinlikler' bölümünden bilgi alabilir.



Türk Kızılayı'ndan eşya alım ihalesi

TÜRK Kızılayı Genel Müdürlüğü, mobilya, mefruşat, tefrişat ve tabela malzemeleri alımı için ihale yapacak. Batı Anadolu (Eskişehir) Bölge Kan Merkezi Yeni Hizmet Binası'nda kullanılmak üzere mobilya ve malzeme alımı idari, teknik şartname ve ekleri hükümlerine göre ilanen kapalı zarfla teklif toplama açık eksi/teklif/teklif artırma pazarlık yöntemi sureti ile satın alınacak. İlgili şartlara göre firmalar, teklif ettikleri fiyatın en az yüzde 3'ü nispetindeki geçici teminatı teklifleri ile birlikte verecek. Firmaların tekliflerini en geç 27 Eylül 2018 günü saat 09.00'a kadar Türk Kızılayı Genel Müdürlüğü (Ata 1 Sokak No: 32 Yenışehir / Ankara) adresindeki Lojistik Direktörlüğü/Evrak Birimi'ne ulaştırmaları gerekiyor. Bilgi için: www.kizilay.org.tr / ihalelanlari.net / 1272

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AYDAGIÇ
Genel Yayın Koordinatörü
DOÇ. DR. NİHA'ATAYOĞLU
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çarçıl Sorumlu Yazışma Müdürü
Doğan Erdoğan
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım Yayın Direktörü
Canan Bilgin
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Orhan, Sümeyle Yans Topal, Müge Biber, Dilşah Keleşoğlu
www.ithaber.com
İlker Başoğlu
Merve Gömürcü
Hande Köse
Reklam ve
Abonelik
Yayın Göl - Çengiz Kazan
Grafik
Erdem Kırıcı
Fotoğraf
Osman Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞMELERİNİ İÇERMEZ, YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEK KİMSİN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (ticaret için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. İBAN No: TR 30 0008 4000 011 3850 0030 92

Yayın tarihi: 14.09.2018
İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminözü / Fatih - İstanbul
İTO Çapın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Baskı: İtiss Gazetecilik A.Ş. Merkez-Medya/29 Ekin Cad.İtiss Press Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Beşiktaş/Tel: 0212 454 30 00

Türk iş adamlarına 'Bağdat Fuarı' fırsatı

Irak Dışişleri Bakanlığı Komşu Ülkeler Daire Başkanı Büyükelçi Oday Alkhairullah, Türkiye ile ticari ilişkilerin geliştirilmesine büyük önem verdiklerini belirterek, "Türk firmalarına güveniyoruz. Türk iş adamlarını Irak'ta yatırım yapmaya davet ediyoruz" dedi.



ŞEREF KILIÇLI

IRAK Cumhuriyeti Dışişleri Bakanlığı Komşu Ülkeler Daire Başkanı Büyükelçi Oday Alkhairullah ve beraberindeki heyet, 7 Eylül'de İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret etti. Konuk heyeti, İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçuyla görüşte.

BAŞARILI GEÇMİŞİNİZ VAR

Türkiye ile ticari ilişkileri en üst seviyeye taşımak istediklerini belirten Büyükelçi Oday Alkhairullah, "Çevre ülkeleri ile ticaretimizde Türkiye ikinci sırada. Biz istiyoruz ki, Türkiye birinci sırada olsun. Türk firmalarının Irak'ta başarılı bir geçmişi var. Türk firmalarına güveniyoruz. Türk firmalarının yatırım yapmalarından her zaman memnuniyet duyuyoruz" dedi.

BAĞDAT FUARI'NA KATILIN

Tüm bölgede huzur ve güven olmasını istediklerini vurgulayan Büyükelçi Alkhairullah, "Ticaret geliştirmek, aynı zamanda huzuru geliştiriyor. Müşterek değerlerimiz var. Türkiye ve Irak'ın ticari ilişkilerinin artması için elimizden geleni yapmaya hazırız. İTO ile işbirliğine her zaman varız. Bağdat'ta her yıl düzenlediğimiz uluslararası fuara Türk iş adamlarının katılımını bekliyoruz" diye konuştu.

İki ülke ekonomisi birlikte büyüyecek

İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, Türkiye ve Irak'ın ticari ilişkilerinin gelişmesine katkı vermeye her zaman hazır olduklarını söyledi. Topçu, şöyle konuştu: "İTO, 410 bin üyesi olan bir kurum. İTO üyeleri, Türk dış ticaretinin yaklaşık yansını gerçekleştiriyor. Iraklı iş

adamlarını burada ağırlamaktan, onları Türk iş adamları ile bir araya getirmekten her zaman memnuniyet duyuyor. Irak'ta yapılacak yatırım ve ticaretle ilgili konuları, İstanbul Başkonsolosluğu aracılığıyla bize bildirirseniz, Türk iş adamlarına aktarılması konusunda gereken

yardımları yaparız. İki ülkenin çok önemli tarihi ve kültürel bağları var. İTO olarak ticari ilişkilerin gelişmesi için gereken hassasiyeti her zaman gösteriyoruz. Bölgedeki huzur arttıkça ticaret de artacak. Ekonomilerimiz birlikte huzur içinde büyüyecek."



7 ayda 27 bin kişi daha milyoner oldu

KÖRFEZ PAZARINDA GAYRİMENKUL SEKTÖR TEMSİLCİLERİ İLE İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİNE KATILIN!

CITYSCAPE GLOBAL 2018 GAYRİMENKUL VE YATIRIM FUARI İSTANBUL STANDI

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ORGANİZASYONU

DUBAİ - BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ, 2-4 EKİM 2018

Neden Cityscape Global?

- Uluslararası platformda gayrimenkul sektörüne yön veren firmaların ve yatırımcıların 17. kez düzenlenecek Cityscape Global Fuarı'nda buluşması
- Türkiye'den konut alımı sıralamasında Birleşik Arap Emirlikleri'nin ilk 10 sıradayla yer alması
- 25 ülkeden 276 katılımcı ve 95 ülkeden 45.000 ziyaretçi ile bulunduğu Fuar
- Birleşik Arap Emirlikleri'nin, Türk müteahhitlik firmaları tarafından proje gerçekleştirilen ülkeler arasında 4. sırada yer alması

Organizasyon Kapsamında İstanbul Ticaret Odası Tarafından Taahhüt Edilen Hizmetler

- 2-4 Ekim 2018 - Cityscape Global 2018 - İTO İstanbul Standı'nda Profesyonel İkili İş Görüşmeleri
- Her katılımcı için Fuar giriş kartı
- Katılımcı firmalara sağlanacak özel tanıtım alanında her firmaya özel kiosk, masa, sandalye ve LCD
- Ofis araçlarından ve ortak ikili görüşme odalarından/toplantı salonundan faydalanma
- Elektrik bağlantısı, internet, temizlik ve gün boyu ikram hizmetleri
- Fuara katılım sağlayan diğer firmalarla iş görüşmeleri yapabileme imkanı
- Katılımcılar için hazırlanacak olan broşürde katılımcı profil bilgisinin yer alması

Ödeme Planı

Katılım Bedeli: 7.000 TL
Baskı ve Bedeli Toplam Bedelin %50'si: 3.500 TL
Bakiye Ödeme 17 Eylül 2018 : 3.500 TL

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
SUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "CITYSCAPE GLOBAL 2018 İSTANBUL STANDI İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ORGANİZASYONU KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Özlem Kılıç - Esra Avcıoğlu - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 65 12 - 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr, esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Yurtdışındaki milyonerler

BDDK'ya göre, yurtdışında yerleşik mudi sayısı temmuz itibarıyla 16 bin 904'e yükseldi. Yurtdışındaki milyonerlerin sayısı geçen yılsonuna göre 4 bin 893 kişi artarken, hesaplandığı para miktarı da 102 milyar 337 milyon lira olarak hesaplandı.

BAŞAĞLIĞI

İstanbul Ticaret Odası Fuarlar Müdürlüğü personeli Zeynep Ülker'in annesi Ayşe Şengül vefat etmiştir. Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

Geçtiğimiz hafta başında Türkiye ekonomisinde ikinci çeyrek büyüme oranları açıklandı. İlk çeyrekteki yüzde 7.4 büyüme ardından ikinci çeyrekte de büyüme yüzde 5.2 olarak gerçekleşti. Böylece yılın ilk yansında büyüme dinamikleri iyi çalıştı. Ancak yaz aylarından itibaren döviz kurları ve faiz oranlarındaki öngörülemeyen artışlar ekonomiyi ve özellikle reel sektörü olumsuz etkilemeye başladı. Bu nedenle başarılı büyüme verilerine rağmen önceliğimizi sıkıntı yaşayan reel sektöre vermeliyiz.

1. Büyüme dinamiğinin temelinde reel sektör yer alıyor

Türkiye'nin 2017 yılı ile 2018 yılında gösterdiği hızlı ekonomik

Reel sektörü korumalıyız

büyümenin temelinde reel sektör bulunuyor. Reel sektör, özellikle üretim ve ihracat tarafında gösterdiği sıçrama ile ekonomik büyümeyi hızlandırıyor. Yılın ikinci çeyreğinde yaşanan birçok sıkıntıya rağmen göreceli hızlı büyüme yine reel sektördeki gelişmeden kaynaklandı. Sanayi ikinci çeyrekte yüzde 4.3, hizmetler sektörü ise yüzde 8.0 büyüdü. Turizm sektörünün hizmetlere katkısı hissediliyor. Türkiye sağlıklı ve sürdürülebilir bir büyüme için reel sektörün bu dinamizmini mutlaka korumalı.

2. Reel sektörün döviz kazandıncı faaliyetleri büyümeyi sürükleyiyor

Yılın ikinci çeyreğinde reel sektörün mal ve hizmet ihracatı yüzde 4.5 büyürken, mal ve hizmet ithalatı büyümesi yüzde 0.3'de kaldı.

Reel sektör zorlu ikinci çeyrek koşullarında mal ve hizmet ihracatını artırmayı başardı. Ayrıca ithal ikamesi ile ithalatın da aşağı çekilmesine katkı sağladı. Böylece mal ve hizmet ihracatı ile ithalatı arasındaki fark ile oluşan net mal ve hizmet ihracatı büyümeye 1.5 puan katkı sağladı. Reel sektörün hem döviz kazandıncı faaliyetlere devam edebilmesi hem de ekonomik büyümeye katkı sağlaması için mali açıdan sağlam olması gerekiyor.

3. Reel sektörün makine yatırımları

Reel sektörün dinamiklerinin çalışması için mal ve hizmet üretim kapasitesini artırması gerekiyor. 2017 yılında artan kapasite kullanım oranları sonrası 2018 yılına girerken özellikle yeni kapasite ve makine yatırımlarının artacağı ümidi vardı. İlk çeyrekte makine yatırımları yüzde

6.4 büyüme gösterdi. Ancak 2018 yılının ikinci çeyreğinde makine yatırımlarında büyüme yüzde 0.6 oldu. Makine yatırımları ikinci çeyrekte reel olarak hemen aynı kaldı. Üçüncü ve dördüncü çeyreklerde ise yüksek faizler ve döviz kurları nedeniyle makine yatırımları muhtemelen küçülecek. Böylece reel sektörün kapasite olarak büyümesi yine yavaş kalacak.

4. Bankaların kredi istahı azaldı

Bankaların iktisadi faaliyetlere yönelik kredi verme istahı ile firmaların kredi kullanma isteği de yüzde 35'lere gelen kredi faizleri ile en aza indi. Bankalar oldukça temkinli davranıyor. Bu arada artan döviz kurları kullanılan döviz kredilerinin TL olarak şişmesi sonucu teminat açıkları oluşuyor. Firmaların mevcut koşullarda ilave teminat verme gücü oldukça düşük.

İhracatta ve yurtiçinde sağlıklı fiyat tespit etme olanakları da azaldı. Bu nedenle yurtiçi ve yurtdışı siparişlerin karşılama oranları da düşüyor.

5. Orta Vadeli Plan önemli

Piyasaların ve firmaların çalışmasını yeniden normale dönmeye gerekiyor. Firmalar tamamen kendilerini koruma güdüsü ile hareket ediyor. Bu nedenle Orta Vadeli Plan hazırlıkları içinde veya paralel olarak reel sektörün mali yapısını güçlendirecek ve piyasalara güven verecek önlemlere mutlaka yer verilmeli.

SON SÖZ REEL SEKTÖR PİYASALARDAKİ DÖNÜKLÜĞE EN FAZLA BİRKAÇ HAFTA DAHA DAYANABİLİR.



İTO, MIPIM fuarına hazırlanıyor

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası, sektörlerin ihtiyaçlarına göre oluşturduğu ihtisas komiteleriyle de iş dünyasına katkıda bulunuyor. İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi İnşaat ve Gayrimenkul Fuarları Alt Komisyonu toplantısı da bu anlamda sektörün prestij fuarlarından MIPIM için hazırlık çalışması oldu. Fransa'nın Cannes şehrinde 'Dünyanın lider emlak pazarı' sloganıyla 12-15 Mart 2019 tarihlerinde düzenlenecek fuar hazırlıklarına ilişkin toplantı, İTO Başkanı Yardımcısı Dursun Topcu başkanlığında, ilgili meslek komitelerinden temsilcilerinin ve dünya çapında marka projelere sahip gayrimenkul firmalarının tepe yöneticilerinin katılımıyla

gerçekleştirildi. İTO'nun ilk kez 2013'te enformasyon standı ile katıldığı fuarda, 2015'te de 300 metrekarelik İstanbul Çadırı ile yer aldığı hatırlatıldı. MIPIM 2019'da gerek katılım konsepti gerekse stant çalışmasının nasıl olabileceğine dair fikirler paylaşıldı. Toplantıda, İstanbul'a değer katan marka projelerin yanı sıra kent ve ülke tanıtımının da nasıl ele alınabileceği, özel ve kamu projelerinin, ayrıca diğer şehirlerin Cannes'da nasıl boy gösterebileceğine dair seçenekler tartışıldı. Fuar ve katılım stratejisinin somutlaştırılması işi sonraki toplantılarda ilgili diğer tarafların ve kurumların da dahil olacağı bir platformda seçeneklerin değerlendirilmesi konusunda fikir birliğine varıldı.



Tekstilde tek KDV oranı talebi

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Tekstil İhtisas Komitesi, 20. Dönemdeki ikinci toplantısını 10 Eylül'de gerçekleştirdi. İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Servet Samsama ve Burhan Polat'ın yönetiminde düzenlenen toplantının ilk gündem maddesi, tekstil sektöründe uygulanan farklı KDV oranları oldu.

YANLIŞ ALGI DEĞİŞMELİ

Tekstil sektörünün Türkiye'nin en önemli ihracat unsurlarından olduğunu belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Tekstil İhtisas Komitesi Başkanı Servet Samsama, "İhracatta yanlış oran en yüksek sektördür. Pamuk bu ülkede üretiyoruz. İthal girdimiz çok az. Ancak tekstil sektörü konusunda devletin yanlış bir algısı var. Bu algıyı ortak çalışma ile değiştirmeliyiz. İhracatıyla, yüksek istihdam oranıyla tekstil, ekonominin lokomotif sektörleri arasında" dedi.

Özel sektörün borç yükü nedeniyle döviz kurlarındaki artıştan dolayı sıkıntı yaşadığını vurgulayan İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Tekstil İhtisas Komitesi Başkan Yardımcısı

Burhan Polat ise şöyle konuştu: "Daha önce devlet borçluydu fakat şimdi özel sektör borçlu. Sorunun çözümü için dövizdeki denge yeniden sağlanmalı." Toplantıya katılan sektör mensupları, ihracatta yeni pazarlara ihtiyaç duyulduğunu, bu konuda da çalışma yapılması gerektiğini söyledi.

SEKTÖR ÖNERİSİ

Toplantıda görüşlerini açıklayan komite üyeleri, çözüm önerisi olarak aynı sektörde aynı KDV oranı uygulanması konusunda fikir birliğine vardılar.

Sektör temsilcileri önerilerini şöyle özetledi: "Tekstilde fason üretimde, tekstil aksesuarlarında ve hazır giyim satışında uygulanan KDV oranının yüzde 8 olduğu dikkate alınmalı. Tekstil sektörü içerisinde faaliyet gösteren tekstil terbiye sektörünün de diğer tekstil alanlarından farklı değerlendirilmesi gerekir. Bu nedenle KDV oranlarının yüzde 8 olarak uygulanması gerekir."

Komite bu görüşünü gündeme getirmek için hazırlık yapacak.

Dövizle kira İTO'da görüşüldü

Erken tahliyece ceza kaldırılabilir

Prof. Dr. Şükrü Yıldız, sözleşmedeki tarihten önce çıkmak isteyen kiracıların, kaydedilen ceza şartı, kendilerinin ekonomik mahfuna sebep olacağını ileri sürülebileceğini söyledi. Prof. Yıldız, "Bu durumda kiracıların, Yargıtay Hukuk Genel Kurulu'nun 1974/22 karar sayılı ilam doğrultusunda ceza şartı geçersizliğini talep etmesi gerekir" dedi. Toplantıda, kira hukuku sosyal bar alanı oluşturulduğu için kanun koyucunun, kiracıya göre zayıf durumda olan kiracıları koruyucu hükümler getirmesinin mümkün olduğu ifade edildi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), döviz üzerinden yapılan kiralamalarda, kurdaki aşırı yükselişin kiracılara etkisini, 5 Eylül'de geniş kapsamlı bir toplantıyla masaya yatırdı. Döviz Kurları Üzerinden Yapılan Kiralamalar isimli toplantıda; İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi Özel Hukuk Bölüm Başkanı Prof. Dr. Şükrü Yıldız'ın yanı sıra Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Öncel ve Yönetim Kurulu üyeleri yer aldı. Toplantı, başta AVM'ler olmak üzere caddede mağazaları ve konutlarda döviz kurları üzerinden yapılan kiralamaların sonlandırılması,

bunun yatırımcı ve kiralaayan için en az zarara uğratacak bir çözüm bulunarak yapılması gerektiği dile getirildi. Perakende, ayakkabı, toptan gıda ve temizlik ürünleri, restoran ve yiyecek içecek, hazır giyim, iç giyim, kültür, spor, inşaat taahhüt sektör temsilcilerinin yer aldığı toplantıda, dövizle kiralamalardan kaynaklanan sıkıntılar, dövizdeki artışla firmaların iflasın eşjine getirdiği belirtildi.

Sektör temsilcileri, önem alınmaması halinde firmaların bu artışa dayanamayacağını ve birçok sektörü zarara uğratacağını ifade etti. Toplantıda, AVM'lerin yüzde 70'inde ciro üzerinden kira ödeme sistemi uygulandığı, geri kalanlarda ise döviz üzerinden kira ödeme yapıldığı belirtildi.



Kira sözleşmelerinde TL dönemi

MENKUL ve gayrimenkul alım satım ile kiralama sözleşmelerinde döviz üzerinden belirlenmiş bedellerin 30 gün içinde Türk Lirası'na dönüştürülmesiyle ilgili

Resmi Gazete'de yer alan Cumhurbaşkanlığı kararıyla göre, menkul ve gayrimenkul alım satım ile kiralama sözleşmelerinde döviz cinsinden kararlaştırılmış bedeller, Türk Lirası olarak yeniden belirlenecek.





Ailece robot üretiyorlar

İzmirli mühendis iki kardeşin kurduğu aile şirketi, beyaz eşya fabrikalarında kullanılmaya başlanan 'Cerberus' isimli vidalama robotuyla dünyanın bu alandaki en son teknolojisini geliştirdi. Şirket, geliştirdiği teknolojiyle CERN'in parçacık deneyi için açılan ihaleye katılan tek Türk şirketi oldu.



Kadın girişimciden CERN'e 'koruma kalkanı'

Kayseri'de yaşayan Zuhul Gözükküçük, CERN'e koruma kalkanında kullanılacak parça üretiyor.



Türk Yan Sanayi Borsası'nın ayrıcalığı

İstanbul Ticaret Odası (İTO), CERN'e ihracat yapmak isteyen firmalara da destek veriyor. İTO Türk Yan Sanayi Borsası'na (TYSB) üye olan firmalar yine TYSB bünyesinde faaliyet gösteren CERN İrtibat Ofisi aracılığıyla CERN'deki iş fırsatları ve ihaleleri hakkında bilgi alabiliyor. CERN'e ihracat yapmak, firmalar için katma değeri yüksek ürün geliştiriminin yanı sıra dünya markası olma yolunda da önemli bir başarı sağlıyor. Bugüne kadar İTO Türk Yan Sanayi Borsası'na üye 7 firma CERN'e ihracat gerçekleştirdi.

CERN için İTO'ya gelin

İTO CERN İrtibat Ofisi, TOBB-CERN Türkiye Sanayi İrtibat Ofisi'nin kurulmasının ardından 2015 yılında faaliyete başladı. Ofis, İTO Türk Yan Sanayi Borsası'nın (TYSB) veri tabanındaki firmalara, CERN'in 200 bin İsviçre Frangı altındaki tedarik ihaleleri ile ilgili bilgi aktarıyor. TOBB'dan İTO TYSB'ye gönderilen CERN ihale bilgileri, detaylı analizler sonrası borsanın veri tabanında kayıtlı İTO firmalarına düzenli olarak iletiliyor. İrtibat Ofisi CERN'deki ihalelerle ilgili bilgileri Oda gazetesinde de duyuruyor.



Büyük çaplı ihracat yapanlar

CERN deneylerine büyük çaplı ihracat yapan firmalarımız şunlar:

- M.F.K. Makine Freze Kalıp: CMS deneyinde kullanılan devasa mekanik aksamlar
- EAE Machinery: CMS deneyinde kullanılan devasa mekanik aksamlar

Doğrudan ihracat yapanlar

CERN'e doğrudan alım ile ihracat yapan firmalarımız şunlar:

- Figabara: Elektrik bağlantı elemanları
- Tufan Demir Çelik: CERN standartlarına göre hazırlanan özel malzemeler
- SimPRO: CMS deneyinde kullanılan elektronik kartlar

CERN'İN TÜRK BABAYİĞİTLERİ

Türkiye, 2015 yılında Avrupa Nükleer Araştırma Merkezi'ne (CERN) ortak üye oldu. Türk firmaları, kısa sürede CERN'in iş tekliflerini değerlendirip önemli başarıları imza attı. Bugüne kadar 20 Türk firması CERN'e ihracat yaptı. Firmalardan 7'si ise İstanbul Ticaret Odası Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB) üyesi.

SEREF KILIÇLI

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, yerli marka otomotiv üretecek 'babayigit'lere ihtiyaç olduğunu söylemişti. Yerli otomobil çalışmalarını sürerken, başka sektörlerde de yeni babayigitler çıkmaya başladı. Dünya devleri ile rekabet edip Avrupa Nükleer Araştırma Merkezi'ne (CERN) ihracat yapan Türk firma sayısı günden güne artıyor. Bu firmalar arasında öncü kadın girişimciler de yer alıyor. Öte yandan CERN'den iş alan firmalar arasında sadece İstanbul'dan değil, Türkiye'nin diğer illerinden de babayigitler var.

2015 YILINDA GİRDİK

Türkiye'nin CERN'e ortak üye olmasının ardından yerli firmaların da ihalelere katılma hakkı doğdu. Bugüne kadar 20 Türk firması, evrenin sırlarını incelemeleriyle ve parçacık fiziği araştırmalarıyla dünyanın en büyük bilim kurumu olma vasfını taşıyan CERN'e ihracat yaptı. Kısa sürede yakalanan başarı ve Türk firmaların ilgisi, ülkemizin Ar-Ge faaliyetlerindeki çalışmaların için de yeni bir moral ve motivasyon kaynağı oldu.

KADIN GİRİŞİMCİLER İDDIALI

CERN'e ihracat yapan Türk firmaları arasında kadın girişimciler de önemli role sahip. Gözükküçük Makina ve Maphis Havacılık, kadın girişimcilerin öncülük ettiği firmalar olarak listede yer alıyor. Mistel Kablo ve Figabara da yine kadın yönetici başlarıyla listede dikkat çekiyor. CERN'e ihracatta İstanbul birinci sırada. İhracat yapılan diğer illerimiz ise şu şekilde: Kocaeli, Manisa, Ankara, Bursa ve Kayseri. CERN'de mekanik işlerde kullanılan alışımlar ile parçaların son derece kompleks oluşu, apayrı bir teknik ekipman ve beceri istiyor. Türk firmaların bütün zorlu koşulları başlarıyla sağlayarak ihracat başarıları gösteriliyor.

1954'TE KURULDU

Dünyanın en büyük parçacık fiziği laboratuvarı CERN'in kuruluş temelleri 1949 yılında atıldı. Kuruluş sözleşmesi ise 1953'de 12 kurucu devlet; Belçika, Danimarka, Fransa, Federal Almanya Cumhuriyeti, Yunanistan, İtalya, Hollanda, Norveç, İsveç, İsviçre, İngiltere ve Yugoslavya tarafından imzalanıp 29 Eylül 1954 tarihinde yürürlüğe girdi. Bugün CERN'e üye 22 devlet var.

CERN'deki İTO üyeleri

Albaksan, ASAŞ Alüminyum, Mistel Kablo, GEMA Endüstriyel Kontrol, 2M Kablo, Tufan Demir Çelik, EAE Machinery.

Türkiye ise 2015 yılının Mayıs ayında CERN'e ortak üye olarak kabul edildi.

GELECEĞE AÇILAN KAPI

CERN'de, fizikçiler parçacıkların enerji hızlarını ölçerek evrenin var oluşuna dair sırları araştırıyor. Tıp, telekomünikasyon, ulaşım, enerji, savunma, biyoteknoloji, nanoteknoloji, uzay dahil pek çok sahada uygulama alanı bulunan keşif ve yeniliklerin kaynağı da CERN olarak gösteriliyor. CERN'in üstün teknoloji ile donatılmış laboratuvarları Fransa ile İsviçre sınırı arasında yer yerin 100 metre altında yer alıyor. CERN, bugün 2 bin 500'tün üzerinde bilim insanını istihdam ediyor. Her yıl 70'den fazla ülkeden 12 binin üzerinde bilim insanı ise araştırma yapmak üzere ziyarette bulunuyor.

İşte CERN kapısını aralayanlar

CERN'e bugüne kadar ihale ile ihracat yapan firmalarımız ve ihracat yaptıkları alanlar şunlar:

- Dora Makine: Özel alaşımlardan mekanik parçalar, montajı ve montaj
- Albaksan: Özel bakır parçalar, hızlandırıcılarda kullanılan montajı soğutma diskleri
- Gözükküçük Makine: Özel alaşımlardan mekanik parçalar, montajı ve montaj
- ASAŞ Alüminyum: Avrupa'da temini zor ebattarda ve hassasiyetlerde özel alaşım alüminyum tüpler

- Mistel Kablo: Elektrik bağlantı ve topraklama elemanları
- EGE/GEMA Endüstriyel Kontrol: Hassas akış özellikli kontrol valfleri
- Maphis Havacılık: Özel alüminyum alaşımdan büyük ebatlı mekanik parçalar
- DoğaCAN/CryoCAN Basınçlı Kaplar: Sıvı azot soğutma tankı, kontrol ve bağlantı sistemleri
- Ford Otosan: CERN'de kullanılacak 65 adet personel taşıma aracı
- HMS Makine: Özel alaşımlardan mekanik parçalar

- Tora Makine: CERN'de uzun yıllardır kullanımda olan eski kalıpları yeniden işlenmesi, yeniletilmesi
- GES Mühendislik: Özel alaşımlardan mekanik parçalar, montajı ve montaj
- Okursoy A.Ş.: Atlas deneyinde kullanılacak özel alüminyum plakaların işlenmesi
- Cımtaş Machining: Özel alaşımlardan mekanik parçalar, montajı ve montaj
- 2M Kablo: Radyasyona dayanıklı özel CERN standartlarına göre hazırlanmış kablolar

Riske karşı doğal ilaç: İHRACAT

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Bizi her türlü küresel dalgalanmadan koruyacak doğal hedge (riskten korunma) mekanizması ihracattır" dedi. Oda'nın eylül ayı Meclis toplantısında konuşan Avdagiç, üretimin önemine dikkat çekerek, desteklerin direkt reel sektöre ulaşmasını sağlayacak mekanizmaların oluşturulması gerektiğini söyledi.



Fotoğraflar: İLKER BASOZ - HAMİT ETEVRANS



Vicdani duruşla yeni Türkiye

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Özgür Oran, oturumu açarken yaptığı konuşmada, siyasetin adeta yeniden şekillendiğini, önemli bir süreçten geçildiğini söyledi. Ülkelerin dış politikalarını ve bölgesel entegrasyon çabalarını bu değişim ekseninde yeniden tanımlandığını vurgulayan Oran, şöyle devam etti: "Türkiye; coğrafyasıyla, dinamik nüfusuyla, siyasi tecrübesi ve gücüyle birlikte yeni bir hikaye, yeni bir 'Türkiye düşüncesi' inşa ediyor. Millet bir kez daha, sadece diplomatik ve askeri değil, aynı zamanda insani ve vicdani bir duruşla da mimum oluyor."

İdlib ile ilgili gelişmelere de değinen Oran, tüm tarafların aklında barışın yer alması gerektiğini söyledi. Oran, "Hangi maddi emel uğruna olursa olsun, hangi hedef nedeniyle gerçekleşirse gerçekleşsin, medeniyet bir çocuğun gözyaşları üzerinde yükselmeli" dedi.

Türkiye'nin küresel ekonominin seyrifetlerini yazabilecek bir güçte sahip olması gerektiğini belirten Oran, "Bunun için büyümeliyiz. Merkez Bankası 6.25 puan faiz artışı gerçekleştirdi. Dileğimiz, en kısa sürede bu faiz oranlarının yeniden düşük seviyelere çekilmesi" diye konuştu.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) eylül ayı Meclis toplantısında konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, sözlerine Muharrem ayı nedeniyle Kerbela şehitlerini ve eski Başbakanlardan Adnan Menderes'i anarak başladı. Avdagiç, "Türk siyasi hayatında dönüm noktası olmuş, Türkiye'nin istikametini kökleriyle buluşturmuş, demokrasi ve serbest ekonomiyi hayatımıza sokmuş Menderes, darbeler tarafından sözde yargılanmadan sonra haince idam edildi" dedi.

Türkiye ekonomisinin ikinci çeyrekte 5.2 büyüdüğünü hatırlatan Avdagiç, şöyle konuştu: "Bu rakam, Türkiye üzerine senaryo yazarlara ekonominin tüm paydaşlarının verdiği önemli ve anlamlı bir cevaptır. Bu, dışa yöneliktir. İkinci ise bu rakamın arkasındaki verileri okuduğumuzda görüyoruz ki büyüme rakamı, aynı zamanda bize bundan sonraki süreçte takip edilecek yeni yol haritasının ipuçlarını veriyordu."

EN ÖNEMLİ KATKI

Bu yol haritasının en önemli ipucunun, büyümeye net yüzde 1 katkısıyla ihracat olduğunu vurgulayan Avdagiç, "İşletmelerin ve ekonominin maruz kaldığı krizden kurtulmasının yolu, ihracatı ve üretimi artırıp yeni pazarlara sadakatı. Özellikle iç talebin olduğu bir süreçte ihracat, Türk ekonomisinin sağladığı büyümenin sigortası olacak. Bizi her türlü küresel dalgalanmadan koruyacak doğal hedge (riskten korunma) mekanizması ihracattır" dedi. Kur üzerinden oluşturulan zorlukların aşılması için imalat sanayine dayalı bir dönüşüm hikayesi yazmak gerektiğini söyleyen Avdagiç, şöyle devam etti: "Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu yeni hikaye bu. Tıpkı Mevlânâ'nın dediği gibi: 'Dün dün ile gitti cancağazım / Şimdi yeni şeyler söylemek lazım.' Ekonomik büyümemizde yeni şeyler söyleyemeyiz, büyüme kompozisyonumuz değiştiğimizle mümkün olacak. Hükümetin bu yolda ciddi adımlar atacağını, çalışmalar içinde bulunduğunu biliyoruz. Yeni parolamız; her daim, 'üretim, ihracat ve iç tasarruf' olmalı."

Her biri ekonominin için altın değerinde olan firmaların ayakta tutulması, onların sorunlarıyla ilgilenmenin hem İTO'nun hem de hükümetin temel görevi olduğunu ifade eden Avdagiç, şunları

söyledi: "Devletimizin yaptığı ekonomik savaşta, en büyük destekçisi biz iş dünyasıyız. Devletimizin ihtiyaç duyduğu gücü iş dünyası olarak sağlayabilmemiz için iş dünyasını güçlü kılan tedbirlerin alınması gerekiyor. Bu hassas süreç, firmaların ve az zararlı atılması, bu yoldan bir hayır çıkarması için biz, alınacak tedbirler ve önerilerle ilgili kapsamlı çalışmaya çıktık. Bu çalışmamızda üyelerimizin ve reel sektörün karşı karşıya olduğu sorunları belirledik. Belirlenen konuları ve çözüm önerilerini bakanlarımızla, bakan yardımcılarımızla ve bürokratlarımızla Ankara'daki görüşmelerde gündeme taşдық. Gördük ki Hükümetimiz, bu sorunları çözmekte oldukça iyi niyetli ve istekli davranıyor."

ORTA VADELİ PROGRAM

Türkiye'nin en özgün çözümlerinden birinin yakında açıklanacak Orta Vadeli Program (OVP) olduğunu kaydeden Avdagiç, "Programın, IMF kuralının da çok üstünde olacağını ümit ediyoruz. Son dönemdeki ekonomik saldırla oluşan kırılganlıklar ve engelleri geride bırakan bir yol haritası, bu programla ortaya konulacak."

Program, ekonominizin bu süreçteki yeni anayasası olacak, tüm aktörlerin de bu anayasaya sadakatle uyacağından şüpheleniz yok" dedi. Program gemesinin tüm ekonomik aktörlerin altında güvenle yer alacağı büyüklüğe ulaşmış kaydeden Avdagiç, "İnanyoruz ki, program, iç ve dış yatırımcılara güven veren bir anlayışla yansıtacak. Dolayısıyla program, bugün yaşadığımız süreci olumlu yönde etkileyecek" diye konuştu.

YERLİ ÜRETİM

"Yerli üretim-yerli tüketim" sloganını hakim kılmaya çalışıldığını bir süreçte, bazı uygulamaların kendilerini hayal kırıklığına uğrattığını belirten Avdagiç, "İstanbul'da taksitlerle bir dönüşüm başlatıldı. Büyükşehir Belediyemiz, taksitlerle D segmenti zorunluluğunu getirdi. Ancak konfor bakımından hiç de onlardan aşağı kalmayan, ülkemizde üretilen ve yerli diye nitelendirildiğimiz C segmenti araçların kapsam dışı bırakılması üreticileri üzdü. Belediye Başkanımız Mevlüt Uysal, bu sıkıntıyı hemen fark ederek, talepleri de dikkate alarak,



Faiz artışı ile piyasaya önemli bir aşı yapıldı

Başkan Şekib Avdagiç, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın 13 Eylül'de politika faizini 625 baz puan artışla yüzde 24'e çıkarma kararıyla ilgili olarak, "Merkez Bankası, faiz artışı ile piyasaya çok önemli bir aşı yaptı. Merkez Bankası'nın bu hamlesi, reel sektör için asıl anlamını OVP hedefleri ile birlikte okunduğunda kazanacaktır" diye konuştu. Söz konusu artışın, piyasalara ihtiyaç duyduğu güveni vermesi açısından kayda değer olduğunu belirten Avdagiç, "Merkez Bankası, faiz artışı ile piyasanın önüne geçmiştir" dedi.

Türkiye'de üretilen Fiat, Toyota, Renault ve Honda araçları da bu kapsama dahil ettiler. Bunu alkışlanacak bir hareket olarak görüyoruz. Türkiye'de üretim yapan herkese destek verilmesi gereken bir dönemden geçiyoruz" dedi. Türkiye'ye yönelik her saldırının karşısında olduklarını vurgulayan Avdagiç, "Bu mücadelenin daha çok üretimle, reel sektörün gerçek anlamda desteklenmesiyle başarıya ulaşacağına inanıyoruz. Reel sektörü güçlendirecek adımlar atılmalı; desteklerin reel sektöre ulaşmasını garanti edecek yöntemlere ve mekanizmalara işlerlik kazandırılmalı" diye konuştu.

Özel sektör güçlüyse Türkiye güçlenir

Sağlam bir bütçenin özel sektörle mümkün olacağını ifade eden Başkan Şekib Avdagiç, "Devlet daha çok vergi toplayacaksa bu, özel sektöre olacak. İstihdamda artış sağlanacaksa bu, özel sektöre olacak. Sosyal barış tesis edilecekse bu, özel sektöre olacak. İhracatı artırıp ülkeye daha çok döviz girecekse bu, özel sektöre olacak. Bu mücadelenin en temel unsuru özel sektör güçlü olursa Türkiye güçlü olacak. Özel sektör güçlü olursa dünyanın her köşesindeki mazlumlar için Türkiye'nin sesi daha gür çıkacak" dedi.

Kredi kanalı açık tutulmalı

Nefes Kredisi'ne bugüne kadar en büyük nakit desteğini sunan Oda olduklarını belirten Şekib Avdagiç, şunları söyledi: "Yeni etapta da gereken desteği veriyoruz. Bu kredi, hükümetin reel sektöre yönelik aldığı önlemlerin uygulamadaki başarısını garanti edecek. Bu hassas günlerde reel sektörün kredi kanalı tümüyle açık tutulmamız gerekiyor. İşte Nefes Kredisi'nin yeni etabı bunun somut bir göstergesi. Üyelerimiz Nefes Kredisi için müracaatlara başlayabilecekler."

IMF'ye gidelim taleplerine cevap

Son aylarda bazı çevrelerin IMF'yi dillendirdiğine dikkat çeken Avdagiç, "Türkiye'nin IMF'den öğreneceği bir şey kalmadı. Türkiye artık kendi çapasını oluşturabilecek, kendi krizden çıkış kitabını yazabilecek yetkinlikte. Şikâyetimize karşın IMF'ye gideceğimizi söyleminin devri kapandı" dedi.

MECLİS ÜYELERİ KÜRSÜDE

Hesap komisyonu titizlikle çalıştı



Hacı Demir - Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: İTO gelir ve gider

yönetiminde ciddi başarı sağladı ve tasarruf etti. Bu dönemde her kurusun böyle dikkatle harcanması bizi memnun etti. Hesap komisyonunu, titiz çalışmasından dolayı tebrik ediyorum. Fuar harcamalarında yapılan çalışmaların dönüşlerinin raporla sunulması, faaliyetlerin yerindeliği açısından bizlere yön verecek. İştiraklerimiz ile ilgili mali tablolarının, bilançoların, detaylı mizanların bizlere sunulması, bizi detaylı fikir sahibi yapacak. İTO olarak sicil suretleri gibi belgeleri e-devlet içinde sunabiliriz. Bu ilk uygulamalar içinde olmamız yerinde olacak.

KOBİ'ler birleşmeli



Ayhan Etyemez - Makine ve Ekipmanlar Meslek Komitesi: Üyelerimizin

büyük kısmı KOBİ'lerden oluşuyor. KOBİ'lerin ömürleri uzun değil. KOBİ'lerin tecrübelerini gelecek nesillere taşımamız gerekiyor. Kurumsal hafızalar bizimle birlikte yok olmamalı. 100 yaşın üzerinde firmalarımız olmalı. Firmaların nasıl devam edeceklerine odaklanmamız gerekiyor. KOBİ'lerimizi daha karlı bir hale nasıl getirebiliriz? İTO bir grup oluşturup KOBİ'lere destek verebilir. Teknoloji kullanımının artmasını sağlamamız. KOBİ patronlarına finansal okuryazarlık öğretilmeli. Böylece çok küçük desteklerle batmaları engellenebilir, hayatlarına devam edebilirler. Başka firmalarla iş birliği yapılabilir, güçlerini birleştirebilirler. Ekonomideki problemin en büyük sebebi yüksek teknolojinin iş hacminde aldığı düşük pay. Katma değeri yüksek ürünler üretmeliyiz.

Antrepolarda götüru vergiye dönmeliyiz



Ali Bakaner - Demir Dışı Metaller Meslek Komitesi: Metalik

magnezyum üretmediğimiz için ithal magnezyumdaki verginin kaldırılmasını istiyoruz. Antrepodaki mallarımızı götüru vergi ile çekebiliyorduk. Ama Mersin gümrüğündeki bir usulsüzlük ile bir ek teminat mektubu şartı getirildi. Böylece KDV de arttı. Antrepo sahibi ve metal üreticisi sanayici zor durumda kaldı.

Ek teminat mektubu için bankalara yönlendirildik. Londra metal borsası ve diğer borsalarda bu engelleniyici maddeler bulunmuyor. Eski uygulamaya, götüru usulü dönmeli daha hacimli iş yapmamızı sağlayacak ve ülke ekonomisine katkı sunacak.

İştirare ruhumuzu kaybetmemeliyiz



Rasim Mazlum - Dokuma Meslek Komitesi: Görevler ve makamlar

gelip geçicidir. Önemli olan bu makamlarda gayret ve teveccüh içinde görev yapabilmektir. Birbirimizin arkasından değil yüzüne konuşabilmeli ve iştirare ruhumuzu kaybetmemeliyiz.

85 No'lu kararnamedeki eksikler giderilmeli



Numan Sağ - Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Nefes

85 No'lu kararnamedeki eksikler giderilmeli. Numan Sağ - Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Nefes kredisinde birkaç sektör kapsam dışı kalmıştı. Başkanımız, yönetim kurulumuz ve genel sekreterimizin Ankara ziyareti ile söz konusu sektörler de kapsama dahil edildi, kendilerine teşekkür ediyorum. KOBİ'lerin kurumlaşmasını İTO'da eğitim çalışmalarını yapmalı.

Gerek SGK, gerek Gelir İdaresi 2019 hazırlıklarına başladı. E-defter, e-fatura, e-arşiv geçici 2019'da başlıyor. Gelir İdaresi faturanın renkli bastırılmasını istiyor, bu durum işletmelere ekstra yük getirecek. Para Kurulu'nun İhracat Tebliği çok önemli. İhracatçıya ihracat bedelinin tamamını 180 gün içinde bankaya getirip bozdurma zorunluluğu getirildi. 180 günlük sürede getirilmeyen dövizlere idari para cezası geliyor. Ek 90 günlük sürede de getirmenize ihracat bedeli kadar ceza geliyor. Dövizle yapılmış sözleşmeler TL'ye nasıl çevrilebilir? 85 No'lu kararnamedeki eksikliklerin düzeltilmesi gerekiyor. İstisnalar açıklanmalı. 30 günlük sürede döviz sözleşmesi TL'ye çevrilirken hangi günün kuru ile çevrilecek? Tekrar noter sözleşmesi yapıp masraf edilecek mi? Damga vergisini tekrar mı ödeyecek? Bunlara açıklık getirilmeli.

Sigorta havuzu kurulmalı



Eyyup Çelik - Sigortacılık Meslek Komitesi: ABD ve gelişmiş

ülkeler sigorta sektörü sayesinde bugünkü seviyelerine ulaştı. Büyük yatırımlarını sigorta sektörü olmadan yapmaya cesaret edemediler. Sigorta bilincini Türkiye'de yaygınlaştırmalıyız. Sigortacılığa Afrika'nın gerisindeyiz. 17. büyük ekonomi Türkiye, sigortacılığa 50'inci sırada. Tedbir almamız. Sektör zarar etmeye devam ediyor. Devlet fiyatları müdahale ediyor. Sigorta sektörü ülkeye yurtdışından para gelmesini temin eder. Depremde yıllardır birikmiş milyar dolarlık fonları sigorta geri prim transferi oldu. Kur artışı olan şu günlerde sigortacılarla görüşüp poliçelerini revize edip bedellerini

arttırmalıyız. Makinelerinin TL cinsinden değerlendirilirse hasar durumunda eksik para alacaksınız. Alacak sigortası ve kefalet sigortaları için çalışıyoruz. Bankanın teminat mektubuna ihtiyaç hissetmeden kefalet mektubu ile işinizi yapacaksınız. Bazi iş kollarımız sigortalanamıyor. Terör ve güvenlik nedeniyle Güneydoğu ve Doğu'da sigorta yapılamıyor. Devletin taraf olduğu ortak bir sigorta havuzu ile buradaki fabrikalara teminat verebilmeliyiz.

Shopping Fest algı için önemli



İlhan Soylu - Bilgi İletişim ve Medya Meslek Komitesi: Shopping

Fest A.Ş. zaman zaman bazı talihsizlikler nedeniyle iyme kaybetmeye de şehre kattığı katma değer ve tanıtım önemli. Shopping Fest, bir işbirliği projesi olmuştur. İstanbul'un ticaretini konuşmak ve şehre katacağımız dinamikleri değerlendirmek için bu mecliste toplanıyoruz. İstanbul'un bir festival yapamamasını üzüntüyle karşılıyorum. En azından bu marka yaşatılmalı. Bu proje Türkiye için önemli. İstanbul'un algısı için önemli.

Teknik iflas riskine dikkat



Bayram Bilgin - İşletme ve Destek Hizmetleri Meslek Komitesi: Başkanlık

Başkanlık kararnamesi ile öğrendik ki döviz üzerindeki tüm sözleşmelerimiz TL'ye nasıl çevrilecek. Bu basit bir iş değil. Müşteri kaybetme sorunu ile karşı karşıya kalacağız. Büyük bir sıkıntı olmaması için kanun koyucunun bu konuyu dikkate almasında fayda var. İthalat yapan işletmelerin kur farkından dolayı giderleri artacak. Gider kalemlerinin artması ile bilançoları eksiye gidecek ve teknik iflasa sürüklenecikler. Dövizle satış yapıp gelir elde edecek ve kazanmadıkları paradan yüksek miktarda kar elde edecek olanlar da var. Bu duruma çözüm getirilmeli. Zararları dönemsel olarak bilançolardan ayırttırma imkanı var ise bu çalışmaya katkıda bulunmalıyız. Yansımaları sıkıntılı olabilir. Firmadan ayrılmış bir mükellefin durumundan haberdar olmayan gelir idaresi, vergi incelemesi yapıyor ve haciz gönderiyor. Vergi idarelerinin yazılım sistemleri ile ticaret odalarının sicil sistemleri birleştirilmeli. Böylece bir çok problem ortadan kalkar.

Okul servislerine yerli teçhizat



Turgay Gül - Şehirçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi: İBB

toplantılarına katılmıyoruz. İTO İstanbul'un en önemli

kuruluşu ama UKOME'de imza yetkisi yok. Öte yandan konu ile alakası olmayan kurumlar UKOME'deler. Geçen perşembe okul servis araçlarının fiyat tarifi açıklandı, gündem başlar başlamaz yüzde 10 zam yaptıklarını söylediler. Biz de bu rakamı kabul edemeyeceğimizi söyledik. Çünkü geçen seneden bugüne kadar akaryakıtta yüzde 40 zam geldiği için sektör olarak yüzde 26 zam istedik. Devletin taraf olduğu oför ve hostes istihdamı yavaş sektör zamlarla maliyetlerini ve hizmetlerini karşılamayacak duruma geldi, çok zor durumdayız. Servis araçlarındaki teçhizat, kameralar ve sensörler milli ve yerli olsun, araçlara üretim esnasında konulsun istiyoruz.

Yerli doğal taş milli bir mesele



Nedim Yusuf Baş - Mermencilik ve Madencilik Meslek Komitesi: Sektörümüzün

her alanda gelişmesi için çalışıyoruz. Dünyaya Türk doğal taşlarını Türk taşı markası ile satmak için tüm imkanlarımızı kullanıyoruz. Doğal taşlarımızın kalitesi ve

konforlu olduğunu anlatmak için imkanlarımızı kullanıyoruz. Zengin çeşit ve uygulama örnekleri ile mimarlarımızın, tasarımcılarımızın, kamu kurumlarımızın ve özel sektörün projelerde Türk doğal taşlarını kullanmaları için çalışıyoruz. Bunun milli bir mesele olduğunu anlatıyoruz.

Sürücü kursu aracına vergi muafiyeti



Onur Gözün - Eğitim Meslek Komitesi: İstanbul

bazı sürücü kursları taban fiyata uymayarak haksız rekabete neden oluyor. Taban fiyatlar belirlenirken İTO temsilcisi de yer almalı. Taban fiyata uymayan kurumlar tespit edilmeli.

Ülkemizde faaliyet gösteren motorlu taşıtlar, sürücü kursları sayısı ile talep arasında dengesizlik var. Her bölgede ihtiyaç kadar sürücü kursu olmalı. Var olan sürücü kurslarının eğitim öğretim faaliyetlerinin etkili denetimi yapılmalı. Sürücü kursu araçları, donanımları özel olduğu için günümüz şartlarında yenilenemiyor ve bireysel kullanıma uygun değil. Dolayısıyla yatırım

maliyetleri ve kasko giderleri yüksek. Son teknoloji araçlarla daha konforlu ve daha güvenli sürücü eğitimi hizmeti vermemiz, sektöre canlılık katacak. Taksi ve dolmuşlara uygulanan OTV ve KDV muafiyetleri, sürücü kursu araçları için de geçerli olmalı.

Konuşma süremizi 10 dakika yapalım



Mustafa Balkuv - Örne Kumaş Çorap ve Trikotaj: Meclis toplantılarımızda

özellikle bu dönemde daha fazla hassasiyet göstermeliyiz. Kürsüde konuşma süremizi en azından 10 dakikaya çıkarabiliriz düşüncesindeyim.

Yerli kulanım yerli üretelim



Adil Nalbant - Makine ve Ekipmanlar Meslek Komitesi: SAHA İstanbul'un bir

faaliyeti olan SAHA Expo 2018'i açtık. Odamızın ürünü olan SAHA İstanbul'a ve SAHA EXPO'ya desteklerini esirgemeyen rahmetli Başkan İbrahim Çağlar'a, Başkan Öztürk Oran ve

Başkan Şekib Avdagic'e, bütün yönetim kurulu üyelerimize, meclis üyesine ve bu faaliyetin içinde bulunan İhtisas Komitesi içindeki arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum.

"Yerli kulanım, yerli üretim" sloganını orada göreceksiniz. Çünkü bir ambargo ya da ekonomik kriz olduğunda ilk kesilen şey ülke savunması ve güvenliği. SAHA Expo'da 135 firmamız ve 20 ana yüklenicimiz ile müthiş bir fuar yapıyoruz. B2B görüşmeleri ve paneller yapıyoruz. Panellere müthiş ilgi var.

Kızılay'a kan bağıışı



İstanbul Ticaret Odası Eylül ayı olağan Meclis toplantısında, Türk Kızılayı'na kan bağışında bulundu. İTO'da gerçekleştirilen bu organizasyona katılım oldukça yoğun. Bağışçılara hem kendileri hem de kan ihtiyacı bulunan kişiler açısından kan vermenin önemli anladığı.

Sürdürülebilir

bir yaşam için

alüminyum

www.cuhadarolu.com

Yatırımlarınız için: Hırpınal Beldesi
No: 6-6 Beylikdüzü / İstanbul

Tel: 0212 254 80 27 (2x2)
Faks: 0212 254 80 40

CUHADAROLU
Alüminyum Sistemleri

İstanbul 'Oda'ları İTO'da buluştu



FOTOĞRAFLAR: OSMAN KUVVET

İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Sanayi Odası, İMEAK Deniz Ticaret Odası, İstanbul Ticaret Borsası başkan ve yönetim kurulu üyeleri, müşterek toplantıda bir araya geldi. Toplantıda iş dünyasının güncel sorunları ve İstanbul için yapılabilecek ortak projeler görüldü.

ŞEREF KILIÇLI

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği'ne (TOBB) bağlı olarak İstanbul'da faaliyet gösteren diğer Odalar, İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) eş sahipliğinde, 12 Eylül'de müşterek toplantı gerçekleştirildi. Toplantıya; İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Aydıncık, İstanbul Sanayi (İSO) Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ercel Bağcıvan, İMEAK Deniz Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Kıran, İstanbul Ticaret Borsası (İSTİB) Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kopuz, İTO Meclis Başkanı Özgür Örsan, İMEAK Deniz Ticaret Odası Meclis Başkanı Salih Zeki Kaşar, İSTİB Meclis Başkanı Bülent Çakır, Odaların başkan yardımcılarını ve yönetim kurulu üyelerini İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayözgü ve Genel Sekreter Yardımcısı Halil Aslan katıldı.

ÜRETİM VE İHRACAT MESAJI

Toplantıda, İstanbul konusunda ortak çalışılabilecek projeler, reel sektörün bankalarla ilgili problemleri ve ekonominin güncel konuları konuşuldu. İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekip Avidagcı, ihracatçının ve iş yapma olanaklarının açık olmasının son derece önemli olduğunu belirterek, çözüm önerileriyle süreçte katkı sağladıklarını söyledi.

ISO Başkanı Erdal Bahçıvan, reel sektörün bankalarla yaşadıkları problemlere dikkati çekerek, konuyu gündemde tutacaklarını vurguladı. İMEAK Deniz Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Kıran, ihracatı

ve üretimi artıracak önlemler ve bankaların sektörlerle ilişkileri konusuna odaklanılması gerekliliğini belirtti.

İSTİB Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kopuz, ortak proje ve çözüm geliştirmenin sürece olumlu katkı



sağlayacağına dikkat çekti. Toplantıda, İstanbul'un turizm potansiyelinin artırılması için fuar, kongre ve kruvaziyer turizmi konusunda yapılabilecekler de ayrıca ele alındı.



Avrupa Komisyonu Başkanı Jean Claude Juncker, Avrupa Birliği'nin (AB) enerji ithalatında dolar kullanmasını eleştirdi. Juncker, AB üyelerinin tüm ihracat ve ithalatını Euro ile yapması çağrısında bulundu.

Avrupa Parlamentosu'nda dolar isyani

AVRUPA Birliği Komisyonu Başkanı Jean Claude Juncker, Avrupa Parlamentosu Genel Kurulu'nda yaptığı konuşmada, dolara karşı Euro çarşısı yaptı. Birliğin enerji ithalatında ABD doları kullanımına dikkat çeken Juncker, enerji ithalatının yalnızca yüzde 2'sinin ABD'den yapıldığını vurguladı.

300 MİLYAR EURO'LUK FATURA

Bunun kabul edilemez olduğunu belirten Juncker, "Avrupa, enerji ithalat faturasının yüzde 80'ini dolar ile ödüyor. Avrupa'nın yılda 300 milyar Euro'yu bulan enerji faturasını ABD doları bazında ödemesi saçmadır. Oysa enerji ithalatımızın sadece yüzde 2'si ABD'den geliyor. Avrupalı şirketlerin Avrupa

uçaklarını Euro yerine dolar bazında almaları da büyük bir saçmalaktır" diye konuştu.

**EURO'NUN ROLÜNÜ
GÜÇLENDİRECEĞİZ**

"Euro, Avrupa egeenliğinin bir aracı olmalı" diyen Jean Claude Juncker, AB Komisyonu'nun bu yılın sonuna kadar Euro'nun uluslararası rolünü güçlendirmek için öneriler getireceğini kaydetti. Avrupa'nın 'ticaret ve kor savaşları sürdürenlerle' arasına çizgi çekmesi gerektiğini belirten Juncker, ABD Başkanı Trump'ın 'Önce Amerika (America First)' politikasını da eleştirdi. Juncker, AB'nin iklim değişikliği ve terörizm gibi küresel sorunlara çözüm bulması ve Suriye sorununda da sessiz kalmaması gerektiğini vurguladı.



Japonya ile serbest ticarete doğru

Japonya Ankara Büyükelçisi Akio Miyajima, Türkiye ve Japonya'nın serbest ticaret sistemi oluşturulması için ortak çalışmalar yaptığını ve odaklanılan alanlardan birinin de serbest ticaret anlaşmaları olduğunu söyledi.

DIŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu'nun (DEİK) bu yıl 24'üncüsünü gerçekleştireceği Türkiye-Japonya İş Konseyi Ortak Toplantısı öncesinde, Japonya Ankara Büyükelçisi Akio Miyajima ve DEİK Türkiye-Japonya İş Konseyi Başkanı Şerif Tosyalı basın toplantısı düzenledi.

2.2 MİLYAR DOLAR YATIRIM

Türkiye'deki Japon yatırımlarının mevcut durumu hakkında değerlendirmelerde bulunan Tosyali, şöyle konuştu: "Bugün Türkiye'den Japon doğrudan sermaye yatırımlarının tutarı 2.2 milyar dolar seviyesine ulaşmış durumda. Japonya Uluslararası İşbirliği Ajansı tarafından sağlanan krediler Haliç Köprüsü, Hasan Uğurlu Barajı, Altınkaya Barajı ve Marmaray gibi çok önemli projelere finansman kaynağı oldu."

Tosyalı, konseyin ortak toplantısına Türkiye ve Japonya'dan 100'e yakın is

insanının ve onlarca Japonya sermayeli firmanın katılmasını beklediklerini de söyledi.

**TÜRKİYE'NİN
GELECEĞİ POZİTİF**

Japonya'nın hem teknoloji hem de ekonomi bakımından dünyada üçüncü sırada geldiğini belirten Ankara Büyükşehir Akio Miyajima ise sunları şöyleledi:

"Türkiye'nin sunu derece pozitif bir geleceği var ama bu pozitif gelecek için daha yapıp bir şekilde Asya Pasifik ile ilişkilerin yoğunlaştırılması gerekiyor. Japonya, Asya Pasifik'te çok önemli bir oyuncu olmayı sürdürdürece ve 2015'te yapılan görüşür ile Japonya'ya bakımğımızda 5, sırada görünüyor. Japonya'nın Çin ve Güneydoğu Asya ile çok güçlü ilişkileri var. Türkiye ve Japonya serbest ticaret sistemi oluşturulması için ortak çalışmalar yapıyor ve odaklandığımız alanlardan biri serbest ticaret anlaşmalarıdır."



THY, Arnavutluk'ta ortak girişim şirketi kuracak

TÜRK Hava Yolları
(THY) Yönetim Kurulu, yolcu ve kargo taşımacılığı alanlarında faaliyet göstermek üzere Amnavutluk Cumhuriyeti merkezli, toplam sermayesi 30 milyon dolar olan ortak girişim şirketi kurulmasına karar verdi. THY'nin Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda yer alan açıklamasında, ortaklığımızın yüzde 49, MDN Investment SHPK firmasının yüzde 41 ve Amnavutluk hükümetini temsil eden Amnavutluk hava sahası ve trafiğini yöneten Albcotrol firmasının yüzde 10 oranında hisseye sahip olacağı, Amnavutluk Cumhuriyeti merkezli, toplam sermayesi 30 milyon Amerikan dolarına tekabül edecek tutara kadar bir ortak girişim şirketi kurulmasına karar verilmiştir" denildi.

www.itohaber.com



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası



'Piyasalar 2008 yılı krizinden ders almadı'

BİRLEŞMİŞ Milletler (BM) Ekonomisti Dr. Piergiuseppe Fortunato, 2008'deki 'Lehman Brothers' krizinin üzerinden 10 yıl geçmesine rağmen dünya piyasalarının bundan ders almadığını belirterek, "Avrupa ekonomisinde rakamlara baktığınızda ABD'den daha kötü bir senaryo ile karşılaşacaksınız. Geçen yıl BM olarak hazırladığımız raporda da belirttiğimiz gibi ekonomik iyileşmenin yavaş olmasındaki en büyük sebep, AB ülkeleri tarafından imzalanan ekonomik politika paketidir" dedi. İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Birleşmiş Milletler Ticaret ve Kalkınma Konferansı tarafından gerçekleştirilen, sanayi politikaları konulu 'Uygulamalı Endüstriyel Politikalar' yaz okulunda eğitim vermek üzere İstanbul'a gelen Fortunato, küresel krizin 10. yıl dönümünde küresel ekonomiyi Anadolu Ajansı'na değerlendirdi.

YAPISAL SORUNLAR SABİT

2008'deki krizden sonra küresel ekonominin giderek hassasiyet kazandığını ve kırılanlaştığını ifade eden Fortunato, "2007 mali çöküşünün başladığı noktayı bulmak zor. Kökleri tartışmasız 12 yıla kadar geri gidiyor. 1995 yılında, Bill Clinton yönetiminin Topluluk Yeniden Yatırım Yasası'nda yapılan değişikliklerle uygun fiyatı bir gündem vermesiyle başladı denilebilir. Bu 10 yıllık süreçte, krizi kolaylaştıran yapısal sorunların birçoğunun sabit olduğu konusunda yaygın bir inanç var gibi görünüyor. Dünyadaki bankaların kaldıraçlarını azaltmak için bir dizi yönetmelik getirildi. Bunların hala etkili olmadığı açık" dedi.

EKONOMİ HÂLÂ KIRILGAN

2008 krizinin benzerinin kapıda olduğunu dikkati çeken Fortunato, "ABD'deki ekonomiyi iyileştirme politikalarının şu andaki durumu yetersiz. 10 yıl önceki krizi önleyecek politikalar iyi belirlenmemiş ki, şu an halen kırılabilir bir ekonomi örneği görüyoruz. 2008'deki Lehman Brothers krizinden bu yana 10 yıl geçmesine rağmen piyasaların henüz ders almadığı ortada. Önümüzdeki yıllarda, bu belki 2 yıl, belki 5 yıl sonra, 2008'dekinden daha ciddi bir kriz yaşanabilir" dedi.

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde düzenlenen 'Uygulamalı Endüstriyel Politikalar' yaz okulunda eğitim vermek üzere İstanbul'a gelen Birleşmiş Milletler ekonomisti Dr. Piergiuseppe Fortunato, "2008'deki Lehman Brothers krizinden bu yana 10 yıl geçmesine rağmen piyasaların henüz ders almadığı ortada" dedi.



Trump Amerikası için sinyal

ABD ekonomisinde de değişen Birleşmiş Milletler ekonomisti Dr. Piergiuseppe Fortunato, "Amerikan Merkez Bankası (Fed), kısa ve uzun vadeli borçlanma maliyetleri arasında daralan makasla birlikte ABD'de ekonomik durğunluk riskinin artabileceğine dair kapsamlı bir rapor yayımlayarak piyasaları uyardı. Ekonomik krizin 10. yıl dönümünde yayınlanan bu araştırma, üç aylık ve 10 yıllık ekonomik verim arasındaki farkın derinleşmesine analize dayandırı. Rapor korumacı politikalar yürüten Trump Amerikası için bir sinyal niteliğinde" diye konuştu.

Gelişen ülkeler son 15 seneye göre daha dengeli



KÜRESEL PİYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

Son dönemlerde gelişen ülkeler ile ilgili pozitif konuşan pek kimseyi görmedim.

1994 Meksika, 1998 Rusya ve Endonezya, 1999 Brezilya, 2001 Türkiye ve 2002 Arjantin ve Ukrayna sermaye piyasalarında yaşanan büyük satışlar ve yatırımcıların aklında kalan negatif hatıraların ardından gelişen ülkeler liginde son 15-20 yıldır öne çıkan bir kriz yaşanmadı. Hatta son 15 sene de gelişmiş ülkeler liginde yer alan ABD'de 2008 yılında mortgage krizini, 2010-11'de Yunistan'da başlayan borç krizini, daha sonra da Portekiz, İrlanda ve İspanya'ya sıçrayan panik yaşadı. Bu süreç içinde gelişmekte olan ülkelerin olup bitenden uzaklaştıkları, hatta yukarıdaki krizler sonrası büyük merkez bankalarının yarattığı ekstra likiditeye de

fazlasıyla istifade ettiklerini gördük.

Daha önceki övgüler

Bu dönemde birçok ekonomist, son 15 yılda yaşanan onca gelişmiş ülke krizine karşı oldukça iyi bir sınav veren gelişmekte olan ülkeleri övdü. Bu övgülerden en çok aklımda kalanlar şunlar: "Gelişen ülkelerin borçları diğerlerine göre oldukça düşük, borç servisine girmezler. Gelişmekte olan ülkeler son 10 yılda yaptıkları reformlarla çok daha dengeli büyümeyi ekonomileri haline geldiler. Gelişmiş ülkeler o kadar düşük büyüyor ki, bu durumda paranın gideceği tek adres gelişmekte olan ülkeler."

Ancak bugün gelinen noktada bu övgülerin yerlerinde yerler esiyor. Analistlerin ağzından yine 'ikiz açıklar, yüksek döviz borçluluk

oranları, yetersiz rezervler' gibi gelişen ülkeler için yapılan zehir zemberek yorumlar eksik olmuyor. Ben de soruyorum, "Daha önceki övgüler kim yaptı? Bugün olabilecek nasıl öngörmediniz? Ya bugün yaşananları da yanlış yorumluyorsunuz?"

Panik bitene kadar

Ben gelişen ülkelerin durumunun 15 seneye göre çok daha kuvvetli ve dengeli olduğunu düşünüyorum. Şu an yaşanan satışın sebebinin aslında piyasaların son 7-8 yıldır kendiliğinden gelişen piyasalar için yaptığı aşırı iyimser tahminler ve bunun yarattığı pozisyonlanmanın sonucu olduğunu düşünüyorum.

Bu yüzden onların panik bitene kadar bu gürültüyü maalesef dinlemek zorundayız.

Satış tuşu hiç durmuyor

Templeton, gelişen ülkelerde topyekün bir kriz bekleme de, işler bu dünyada hiç iyi gitmiyor. Gelişen ülke kurları yıl başından beri ortalama yüzde 15 değer kaybetmiş durumda. Üstelik dolar endeksinin aynı dönemde sadece yüzde 3 değer kazandığı bir durumda. Gelişen ülke hisse senetleri yıla başından beri ortalama yüzde 13 değer kaybetmiş durumda. Aynı dönemde S&P'de yüzde 8'lik bir yükseliş olmuş. ABD 10 yıllık tahvil faizi yıl başından beri sadece 50 baz puan yükselmiş. Buna karşı gelişen ülkelerin dolar cinsinden eurobondları ortalama 150 baz puan

yükselmiş. Olay net. Yatırımcı bu sefer ürkmüş. Gelişen ülkelerin varlıklarını portföyünde azaltmış ve uzak durmuş. İşin kötüsü, hiç de Templeton'un dediği gibi 'elmalara amutları ayrılarak' yapmamış bu işi. Eide ne var ne yoksa satmış. Önce Arjantin'le başlamış, sonra Türkiye'ye geçmiş. Bir süre bu iki ülkede odaklanmış. Ama Eylül ayı itibarıyla başta Brezilya, Rusya ve Güney Afrika olmak üzere panik satışlar daha da artmış. Bu hafta içinde de Hindistan, Malezya gibi Asya ülkeleri gelişen ülke yatırımcısının satış tuşunun kurbanı olmuş.

Un ihracatına sınırlama

DAHİLDE İşleme Rejimi dışında gerçekleşen un ihracatına sınırlama getirildi. Ticaret Bakanlığı'ndan yapılan açıklamada, yurtiçi un fiyatlarında yaşanan dalgalanmalardan dolayı Bakanlığın, İhracat Rejimi Kararı'nda değişiklik yapılarak Dahilde İşleme Rejimi dışındaki un ihracatına yönelik yeni bir düzenleme yaptığı kaydedildi. Bu kapsamda, Dahilde İşleme Rejimi dışında gerçekleşen un ihracatına sınırlama getirildiği ve sınırlama getirilen bölümün ülkenin toplam un



ihracatının yaklaşık yüzde 1'ini oluşturduğu belirtildi. Düzenlemenin, yurtiçi un fiyatlarında istikrarı sağlamayı, tüketiciyi korumayı ve spekülasyonun önüne geçmeyi amaçladığı vurgulandı. Söz konusu düzenlemenin geçici olduğu, fiyat istikrarının sağlanmasının ardından sona erdirileceği ifade edildi.

Eximbank'tan 27.3 milyar \$ kredi desteği

TÜRK Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım, geçen yıl 7 bin ihracatçıyla başladıkları çalışmada ağustos itibarıyla 10 bin ihracatçıya ulaştıklarını söyledi. Yıldırım, "10 bin ihracatçıya ulaşmak anlamlı ama daha önemli portföyümüz içinde yüzde 60'larda olan KOBİ'lerin payı bugün itibarıyla yüzde 70'e ulaştı. Yılsonu itibarıyla bu oran yüzde 74'e çıkacaktır. Hedeflere uygun şekilde devam ediyoruz. Ağustos sonu itibarıyla 27.3 milyar dolarlık desteği ihracata vermiş bulunuyoruz. Yılsonunda 46 milyar dolar olarak koyduğumuz hedefe ulaşacağız. Yılsonunda Türkiye ihracatının yüzde 27'sini destekliyor hale geleceğiz. Son 4 ayımız biraz daha yüksek olur. Bu sayılır 46 milyar dolar yakalamada bir zorluğumuz gözüküyor" dedi.

Tekstüre iplikte vergiye devam

ÇİN Tayvanı ve Hindistan menşeli 'poliesterlerden tekstüre iplik' ithalatı yapan firmalara karşı uygulanan vergi önleminin sürmesi kararlaştırıldı. Ticaret Bakanlığı'nun ithalatta haksız rekabetin önlenmesine ilişkin tebliğleri, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, Çin Tayvanı ve Hindistan menşeli 'poliesterlerden tekstüre iplik' ithalatına yönelik başlatılan nihai gözden geçirme soruşturması tamamlandı. Soruşturma sonucu, mevcut önlemin yürürlükten kalkması durumunda zararın devam etmesinin veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu saptandı. Bu çerçevede, İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ kapsamında dampa karşı önlemlerin devamına karar verildi.



BALKANLARA AÇILAN İHRACATIN KAPISI

25. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

21-24 KASIM 2018
TİRAN, ARNAVUTLUK



Neden Tiran Uluslararası Ticaret Fuarı?

- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı
- 25 yıl süresince Fuarın artarak süren başarı grafiği
- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi

Neden Arnavutluk?

- Balkanların anahtar ülkesi
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatında yüksek potansiyeli
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları

Sergilenecek ürünler

- A'dan Z'ye tüm sanayi ve ticaret ürünleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran, Tiran-İstanbul nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kayıtlarında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak kataloğunda Arnavutluk ve İngilizce katılımcı firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- İlgili bakanlık teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 500 Euro karşılığı 2.400 TL



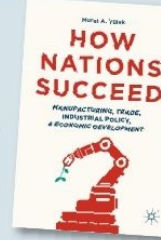
Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 65 12, 0212 455 61 08, 0212 455 61 07
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Kalkınmanın kitabını yazdı

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek'in İngilizce kaleme aldığı *How Nations Succeed* (Milletler Nasıl Başarılı Olur) kitabı dünyada ses getirdi.

"NEDEN bazı ülkeler zengin, diğerleri fakirdir? Bu soru ekonomistleri yüzyıllardır zorluyor. Bu soruya verilebilecek kesin ve net bir cevap, hem ekonomistleri rahatlatılabilir hem de fakir ülkeleri zenginleştirebilir." Bu sözlerin sahibi İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek, ekonomistleri zorlayan bu soruya, *How Nations Succeed* (Milletler Nasıl Başarılı Olur) kitabıyla cevap veriyor. Prof. Yülek'in *How Nations Succeed* Manufacturing, Trade, Industrial Policy and Economic Development kitabı, Palgrave MacMillan yayınevinde tüm dünyaya sunuldu.

Kitapta güncel ve geçmiş birçok vaka çalışmalarıyla imalat sanayi üretiminin önemini vurgulayan Prof. Dr. Yülek, ekonomilerin büyüme ve kalkınmasına da ne denli katkıda bulunduğunu anlatıyor. Kitap; Güney Kore'nin nükleer programı ve sıfırdan kurulan otomobil sanayinden, İsveç'in Saab, Avrupa'nın Airbus uçaklarına, Britanya'nın sanayi devrimi öncesi ve sonrası sanayi politikalarından ve sömürge imparatorluğundan, Hindistan'daki erken sanayisizleşmeye, Japonya'nın



19. yüzyılın ortasındaki 'eşit olmayan' serbest ticaret anlaşmalarından sonra Meiji dönemindeki sanayi politikalarıyla nasıl hızla kalkındığını kadar farklı ülke tecrübelerini sunuyor.

Prof. Dr. Yülek, ekonomik kalkınmayı hedefleyen milletlerin her zaman sanayi üretimine ihtiyaç duyduğunu belirtiyor ve ekliyor: "Sanayileşme hiçbir zaman bir rastlantı olmayıp iyi tasarlanmış politikaların sonucu gerçekleşmiştir. Kitap günümüz devletin sanayi politikalarını nasıl tasarlayıp uygulayabileceğini, düşük ve orta gelir tuzaklarını aşmak için ekonomik olarak hangi sektörlerin daha stratejik olduğunu nasıl belirleyebileceğini anlatıyor. Kitap, ticaret savaşlarının oldukça yaygın olduğu günümüzde, küresel (ticaret) dengesizlikler ile sanayileşme arasındaki bağlantıyı resmediyor, bazı ülkeler ihracatla büyüyen diğerlerinin nasıl ithalatla yavaşladığını açıklıyor."



Lisansüstü için 2 bin 400 başvuru

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin yoğun ilgi gören yüksek lisans ve doktora programlarına 2018-2019 öğretim yılı güz dönemi lisansüstü başvurularını tamamladı.

YÜKSEK lisans ve doktora programlarını çağın gereklerine, sektörlerin ihtiyaçlarına ve global gelişmelere göre şekillendiren İstanbul Ticaret Üniversitesi, 2018-2019 öğretim yılı güz dönemi lisansüstü başvurularını tamamladı.

600 ÖĞRENCİYE KAYIT HAKKI

İkinci Türkiye'de eşit olmayan, toplam dört enstitü ile lisansüstü eğitim veren üniversitede, akademik eğitimlerini lisansüstü ile devam ettirmek isteyenlerin başvurusu 2 bin 400'ü aştı. Mülakatlar sonucu 600 öğrenci kesin kayıt yaptırmaya hak kazandı. Türkiye'de akademik alanda ses getirecek bir sosyal sorumluluk projesini de yürüten İstanbul Ticaret Üniversitesi, lisansüstü programlarına kabul edilen öğrencilere yüzde 100'e varan değişik oranlarda eğitim desteği veriyor.

İKİ ENSTİTÜ BENZERLİZ

İstanbul Ticaret Üniversitesi lisansüstü programlarını, iş dünyasının beklentileri ve global gelişmeler ile ihtiyaçlar doğrultusunda şekillendiriyor. Üniversite bünyesindeki Dış Ticaret Enstitüsü ile Finans Enstitüsü'nün Türkiye'de benzerleri bulunmuyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi, en çok lisansüstü öğrencisi olan ilk 10 vakıf üniversitesi arasında yer alıyor.



Kampüs dışında eğitim fırsatı

İstanbul Ticaret Üniversitesi, bazı lisansüstü programlarının derslerini Sütlüce, Küçükçekirli ve Bursa Yerleşkeleri dışında da veriyor. Tesisiz İşletme Yüksek Lisans Programı (MBA), Teknopark İstanbul ve İstanbul Dünya Ticaret Merkezi'nde bu kuruluşların bünyesinde yer alan firmaların çalışanlarına yönelik oluşturulan dersliklerde işleniyor.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018

Buenos Aires/Arjantin

Parça & Sistemler
Elektronik Donanım & Sistemler
Aksesuar & Özelleştirme
Onarım & Bakım
Yönetim & Dijital Çözümler
Oto Yıkama, Bakım & Yenileme

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automechanika Buenos Aires Hakkında Bilgi:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özelleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Katılım bedeli: 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²



Saban Oruc - İdil Aslantas
Tel : 0212 455 61 12 - 0212 455 61 13
Faks : 0212 520 15 24
GSM : 0 533 959 30 57
E-posta : saban.oruc@ito.org.tr - idil.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



10 başarılı sporcu daha TİCARET'li oldu

TÜRKİYE Üniversite Sporları Federasyonu (TUSF) tarafından 2017-2018 döneminde düzenlenen müsabakalarda büyük başarı elde eden İstanbul Ticaret Üniversitesi, yeni sezona, faaliyet gösterdiği spor branşlarını takviye ederek giriyor. Milli ve başarılı genç sporcuların tercihi, 2018-2019 döneminde de İstanbul Ticaret Üniversitesi oldu. Tercih döneminde İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni seçip yerleşen sporcular, kazandıkları bölümlere kayıtlarını yaptırıp üniversiteli olmanın heyecanını yaşıyor. Kadın basketbolda İrem Naz Öcal ve Aybüke Yeşil, erkek basketbolda Burak Eldelekoğlu, Cem Kılıç Karakuş ve Arda Güneş, kadın karatede Mevlüde İlayda Şan, erkek karatede Ahmet Hakan Bolat, okçulukta Merve Nur Yılmaz, kadın voleybolda Selvinur Tokat, futbolda da Burak Sağlam yeni sezonda İstanbul Ticaret Üniversitesi forması giyecekler. Yeni katılan sporcularla İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin faal sporcu sayısı 126'ya yükseldi. İstanbul Ticaret Üniversitesi 2017-2018 sezonunda Türkiye Üniversite Sporları Federasyonu tarafından düzenlenen müsabakalarda büyük başarı göstererek adından söz ettirmişti. Üniversitenin sporcuları, bireysel olarak 57 altın, 25 gümüş, 6 bronz madalya kazanmışlardı. İstanbul Ticaret Üniversitesi takım olarak da 6 Türkiye şampiyonluğu ve 2 Türkiye ikinciliği elde etmişti.

Altın sezonun başarıları

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Türkiye Üniversite Sporları Federasyonu (TUSF) tarafından organize edilen İstanbul ve Türkiye şampiyonalarında şu başarıları elde etti:

Bireysel olarak

57 altın, 25 gümüş, 6 bronz madalya

Takım olarak

- Kadın Voleybol İstanbul Şampiyonluğu
- Kadın Voleybol 1. Lig Şampiyonluğu
- Karate Genel Klasman Türkiye Şampiyonluğu
- Kadın 3 çarpi 3 Basketbol Türkiye Şampiyonluğu
- Kadın Karate Kumite Türkiye Şampiyonluğu
- Erkek Karate Kata Türkiye Şampiyonluğu
- Karate Erkek Kumite Türkiye İkinciliği
- Kadın Basketbol Türkiye İkinciliği

Anlaşmazlıklar Arabuluculuk Çözüm Merkezi'yle aşılabacak

İstanbul Ticaret Üniversitesi ve TURYAP işbirliği ile açılan Arabuluculuk Çözüm Merkezi; ticari, mülk paylaşımı ve sözleşmelerden doğan uyuşmazlıkların çözüm adresi olmayı hedefliyor. Sanal ofis sistemi ve yeni teknolojilerle binden fazla arabulucuya hizmet sunmayı planlayan merkezde arabuluculuk eğitimi de verilecek.

TÜRKİYE'de mahkemeleri en çok meşgul eden konuların başında özel hukuk uyuşmazlıkları geliyor. Alacak-verecek anlaşmazlıkları, kiracı-kiralayana, işçi-işveren, tazminat, tüketici-satıcı, miras ya da boşanma gibi davalardan kaynaklı gayrimenkul paylaşım sorunları ile marka-patent-tasarım davaları bunların en çarpıcı örnekleri. Adliyelerde 200 bin dosya bekliyor. Sürecin uzaması hak sahiplerini mağdur ediyor. Tarafları birbirine düşüren bu sorunları mahkemeye gitmeden çözmek için bir yolu daha var: Arabulucular. Bu konudaki boşluğu doldurmak için Türkiye'de ilk kez uluslararası ve AB standartlarında Arabuluculuk Çözüm Merkezi kuruldu. Merkezin çıkış noktası, 2012 yılında yürürlüğe giren arabuluculuk yasası.

BİNDEN FAZLA ARABULUCU

Çağlayan Adliyesi'ne 2.5 km mesafede olan Çözüm Merkezi, Kağıthane'de hizmete açıldı. İstanbul Ticaret Üniversitesi ile TURYAP'ın işbirliğinde açılan Arabuluculuk Çözüm Merkezi'nde prestijli, konforlu ve güvenli bir ortamda, hukukçuların ihtiyaç duyacağı her detayın düşünüldüğü farklı metrekarelerde ofis seçenekleri de yer alıyor. Sanal ofis sistemi ve yeni teknolojiler ile binden fazla arabulucuya hizmet vermeyi planlayan merkezde; işveren ve işçi ihtilaflarının yanı sıra ticari, mülk paylaşımı ve sözleşmelerden doğan uyuşmazlıkların adil, hızlı ve düşük maliyetle çözümü kavuşturulması öngörülüyor.

SORUN, YANLIŞ YATIRIMLAR

Çözüm Ortaklığı Protokolü'ne İstanbul Ticaret Üniversitesi adına imza atan Rektör Yardımcısı Prof. Dr.

İbrahim Baz, bugün Türkiye'de mahkemelerde görülmekte olan davaların önemli bir kısmının mülkiyet üzerine olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Mahkemede bunların görülmesi yıllar alabiliyor. Bunlar küçük dokunuşlarla halledilebilen mevzular. Önemli olan, anlaşmazlıkları olan insanların bir araya getirip dinlemek ve bunlara kısa bir sürede çözüm üretebilmek."

Merkezin eğitim hizmetleri vereceğini de vurgulayan Prof. Dr. Baz, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde Gayrimenkul Yönetimi lisansüstü programı bulunduğuna dikkat çekerek, "Gayrimenkul sektöründe bir durgunluk yaşıyorsa bunu sadece ekonomik koşullar bağlamak doğru değil. Asıl problem yanlış yatırımlar. Biz burada vereceğimiz eğitimlerle sektörün yanlışlarının önüne geçmeyi de hedefliyoruz" diye konuştu.

Türkiye'ye yayılacak

Arabuluculuk Çözüm Merkezi'nin çözüm ortaklarından olan Workinton'ün Üst Yöneticisi (CEO) Pinar Massena, Türkiye'de İstanbul, Ankara, İzmir ve Bursa'da, ABD'de San Diego ve Katar-Doha'daki şubeleriyle 16 farklı iş merkezinde, 2 bin 500'ün üzerinde üye ile Türkiye'de 2 binin üzerindeki kurumsal firmaya co-working, sanal ofis, hazır ofis ve toplantı odası hizmetleri sunduklarını söyledi. Massena, "Büyümeye ve yatırımlarımıza devam edeceğiz. 2018 yılı bitmeden arabulucularımızın yararlanabileceği şube sayımız 19'a yükselecek. Bu işbirliği sayesinde geniş ağımlar arabulucularımızın da hizmetine sunuldu" diye konuştu.



30 bin ihtilaf çözüldü

TURYAP Yönetim Kurulu Başkanı Azmi Sarıbay, Arabuluculuk Çözüm Merkezi'nin imza töreninde yaptığı konuşmada, arabuluculuk ile ilgili yasal düzenleme yapıldıktan sonra işlerin artık çok kolaylaştığını ifade ederek, "Türkiye'de insanlar arasında ihtilaf çıktığı zaman gidecekleri yer mahkeme. 80 milyonluk ülkemizde artık mahkemeler tıkandı. Biz de mekan ve danışmanlık

desteğiyle işi kolaylaştırıcı, tarafları aydınlatıcı bir ortam hazırladık" dedi. Arabuluculuk sisteminin hayata geçmesiyle bu yıl yaklaşık 30 bin ihtilafın mahkemeye gitmeden çözüldüğünü aktaran Sarıbay, Türkiye genelinde şu anda yaklaşık 15 bin arabulucu hukukçu olduğunu, bu sayının ilerleyen dönemde 45 bini bulmasının öngörüldüğünü belirtti.



SIAL INTERFOOD JAKARTA, GIDA SEKTÖRÜNÜ DÜNYANIN YÜKSELEN EKONOMİSİ ENDONEZYA'DA BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
CAKARTA, ENDONEZYA



Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 ülkeden 980 katılımcı
- 30 ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi grafiğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya'nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 4. ülkesi
- 620 ülkeleri arasındaki ikinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sergilenebilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalı olması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birtik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 900 Euro karşılığında 4320 TL

**İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabittenmiştir.**



Çiğdem Terzi - Tayfun Fakiroğlu
Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 18
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: cigde.terzi@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Sertifika için eğitim

Arabuluculuk Çözüm Merkezi'nde emlak yatırım analizi, yönetim ve değerlendirme, web-tapu, müzayade, arabuluculuk ve tahkim, fintech, eğitim, araştırma ve geliştirme ile diğer katma değerli hizmetler sunuluyor. Merkez ile alanlarında uzman olan

emlak sektörünün temsilcileri ve arabulucular, bilirkişiler ve akademisyenlerin işbirliği sayesinde katma değerli hizmetlerin hızlı, etkin ve az maliyetle sunulması hedefleniyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi ve TURYAP, merkezde birlikte

düzenledikleri eğitimler sonucu Arabuluculuk Sertifikası vermeyi amaçlıyor. En az 5 yıllık kıdemde sahip hukukçular, aldıkları eğitimden sonra girdikleri sınavı başarıyla geçerse arabulucu olabiliyor. Dünyada 160 ülkede bu sistem uygulanıyor.

Maliyet minimuma inecek

Prestijli, konforlu ve güvenli bir ortamda, hukukçuların ihtiyaç duyacağı her detayın düşünüldüğü farklı metrekarelerde ofis seçeneklerinin yer aldığı Çözüm Merkezi'nde satış ve kiralama başladı. Sanal ofis sistemi ve yeni teknolojiler ile binden fazla arabulucuya hizmet vermeyi planlayan

merkezde; işveren ve işçi ihtilaflarının yanı sıra ticari, mülk paylaşımı ve sözleşmelerden doğan kompleks uyuşmazlıkların adil, hızlı ve düşük maliyetle çözümü kavuşturulması hedefleniyor. Tüm hukuki konularda uzmanların bir arada olduğu Çözüm Merkezi'nde; zaman ve

maliyet minimuma indirilirken gizlilik, uzmanlık ve verimlilik esas alınıyor. Çözüm Merkezi'nde arabuluculuk, tahkim, tapu-takas, değerlendirme hizmetlerinin ve arabuluculuk eğitimleri için program ve derslikler İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin destek ve katkılarıyla sunuluyor.



Milli üretim SAHA'ya indi

YERLİ savunma sanayinde geliştirilen en son teknolojiler, sistemler ve ürünler SAHA EXPO 2018'de sergilendi. İlk kez gerçekleştirilen fuar, İstanbul Savunma, Havacılık ve Uzay Kümeleşmesi Derneği düzenledi. Fuarın açılışı, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank tarafından Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede ve İTO Başkanı Şekib Avdağ'ın da yer aldığı törenle yapıldı.

Açılış töreninde konuşan Bakan Varank, SAHA İstanbul Kümeleşmesi'nin Türkiye için stratejik önem arz eden, yüksek katma değerli ürün üretiminde "katalizör" vazifesi üstlendiğini söyledi. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Savunma, Havacılık ve Uzay Sanayi Fuarı'nın (SAHA EXPO 2018) İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen açılış töreninde önemli mesajlar verdi. Firmaların teknolojik yeterliliğini artırmak için önemli işlere imza attığını kaydeden Varank, şöyle konuştu: "Birçok ürün, sizlerin çalışmaları

sayesinde millileştirildi. Üniversitelerin bilgi ve teknoloji birikimini de kümeleşmeye dahil ederek, üniversite-sanayi işbirliği açısından somut adım atılmış. Sizlerin ortaya koyduğu bu modelin, tüm sanayimizde yaygınlaşarak iş dünyamıza ilham



vermesini temenni ediyoruz. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak, 'kümeleşme destek programları' kapsamında sanayimizin rekabet gücünü artırmak için önemli çalışmalarımız var."

ORTAK AKILLA HAREKET

Sektörlerin ve firmaların işbirliğini desteklediklerine,

büyük bölümü hibe olmak üzere çok çeşitli mali destekler sağladıklarına dikkati çeken Bakan Varank, şunları kaydetti: "Sanayi ve ticaret odalarını, yerel yönetimleri, üniversiteleri, teknoloji geliştirme bölgelerini, organize sanayi bölgelerini

ve ihracatçı birliklerini de bu sürecin içine katarak, ortak akılla hareket etmeye çalışıyoruz. Türkiye, son 16 yılda, savunma sanayindeki yerlilik oranını yüzde 24'ten yüzde 65 seviyesine çıkarmayı başardı. Bu gurur verici imveyi, elbette size değerli firmalarımız ve kümeleşme yaklaşımının da etkisiyle başardık."

Know-how'a ilaç oluyorlar



Hasta dostu ilaç geliştiriyor

Ardi Farma, jenerik üretimde yaptığı ve patentini de aldığı inovasyonlarla hasta dostu ilaçlar geliştiriyor. Mesela yutma gücünü çeken hastalar için ağızda dağılılabir tablet formları, günde üç kez alınması gereken hemen salımlı ilaçların, günde tek doz alınabilmesini sağlayacak uzun salımlı formlarının geliştirilmesi gibi.

Ardi Farma, Türkiye'de ilaç know-how'ı üreten ve ihraç eden ender firmalardan biri. Ürün portföyünü çeşitlendirmek isteyen şirketlere kendi laboratuvarında bağımsız Ar-Ge yapan firma, eşdeğer ilaçları hasta dostu ilaçlar haline dönüştürebiliyor.

SOYHAN ALPASLAN

EKSİKLİK FIRSATA DÖNÜŞTÜ

YÜKSEK ve ileri teknoloji üretenler yapan Teknopark İstanbul firmaları, teknoparkın ekosistemini de geliştirmeyi sürdürüyorlar. Yerli ve milli üretimleri, teknolojik buluşları ve hizmetleri ile ithalatın önüne diktikleri duvar yükseltiyor, cari açığın kapatılmasında önemli rol oynuyorlar. İstanbul Ticaret Odası (İTO) kurucu ortağı olduğu Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren firmaları İstanbul Ticaret'in sayfalarına konuk etmeye devam ediyor. Bu haftaki konumuz Ardi Farma İlaç Pazarlama ve Limited Şirketi. Ardi Farma, Türkiye'de çok yeni olan bağımsız ilaç geliştirme alanında faaliyet gösteriyor.

İLAÇ GELİŞTİRİYOR

Ardi Farma, ticari üretim, satış ve pazarlama faaliyetlerine sahip

Dünyaya teknoloji transferi yapıyor

Ürün ile ilgili know-how'ın içeren dosyalarını şu ana dek Doğu Avrupa, Orta Doğu, Uzak Doğu ve Güney Amerika'dan talep olduğu bilgisini paylaşan Aysegül Kırayoğlu, "Bitmiş ürün know-how'ını farklı bölgelere ihraç ediyoruz. Ürünün veya teknolojinin transferini yapıyoruz. Doğu Avrupa, Orta Doğu, Uzak Doğu ve Güney Amerika'ya bitmiş ürün dosyamızı veriyoruz, ruhsatlandırıyoruz. En büyük hedeflerimizden biri, dünyadaki ilaç firmalarına en fazla Ar-Ge bilgi birikimi ihracatı yapan Türk firmalarından biri olmak" şeklinde konuştu.

olmayan, sadece ilaç geliştirmeye odaklanmış bir firma. İlaçları kendi laboratuvarında geliştiren firma, dünyadaki tedavi yöntemlerini izliyor. Gerek Türkiye, gerekse diğer pazarlar için karşılanamamış tedavi ihtiyaçlarını belirliyor. Ürün seçimlerinde henüz Türkiye'de ve hedeflediği bölgelerde pazara sunulmamış ürünlerle öncelik veriyor ve hasta dostu ilaçlar geliştiriyor. Ardi Farma'nın kurucusu Dr. Yusuf Toktamış Ögün, Dr. Ögün, uzun yıllar yerli ve çok uluslu firmalarda portföy yönetimi, Ar-Ge koordinasyonu ve ihracat alanlarında stratejik görevler yaptı. İmmünoptoloji ihtisasını Fransa'da tamamlayan Dr. Ögün, Türkiye'de Generica İlaç'ın ardından 2012 yılında Ar-Ge faaliyetlerine odaklı Ardi Farma İlaç'ı kurdu.

Türkiye teşvikte çok ileride

Son dönemlerde yerli ve milli üretim için sağlanan desteklerin öneminde değinen Aysegül Kırayoğlu, dünyada da ilaç Ar-Ge'sini destekleyen pek çok ülke olduğunu belirterek, "Türkiye'de ilaç stratejik öncelikli alanlardan biri olduğu için hibe ve teşvik programları dünyadaki pek çok ülkeden ileride" bilgisini verdi. Kırayoğlu, teşviklere örnek olarak TÜBİTAK tarafından desteklenen inovasyon içeren sanayi işbirliği projeleri ya da TGB'lerin Ar-Ge yapan firmalara ve çalışanlarına sağladığı avantajları gösterdi.

BAĞIMLI DEĞİLİZ

Ozellikle yurtdışından ilaç know-how'ı alan, bitmiş ürün ithalatı ile dış pazarlara bağımlılığı olan Türkiye'nin artık ilaç endüstrisine özel know-how üretebilen şirketlere sahip olduğunu söylüyor Kırayoğlu, "Artık ülkemizde ürettiğimiz know-how'a yurtdışından da talep var. Know-how'mızı yurtdışı ve yurtdışına teknoloji transferi ile aktarabiliyoruz. Bitmiş ürün ihracatı ile diğer pazarlara açılıyoruz" dedi. Kırayoğlu, ithal edilen ürünlerin lokal olarak geliştirilmesi ve yerli üretilmesiyle ilaçta dışa bağımlılığın azaldığına, kritik hastalıklarla ilgili ilaçların kur dalgalanmalarına maruz kalmadan hastaya ulaşabildiğine dikkat çekti.

YÜZDE 40 UCUZ

Kırayoğlu, Ardi Farma'nın eşdeğer ilaç üretimi ile devletin üzerindeki ilaç bütçe yükünü de azalttığına vurgu yaparak, "İlk eşdeğer ilacı pazara çıkışıyla ilacın mevcut fiyatı yüzde 40 azalıyor" bilgisini verdi.

5 YIL SONRANIN İLACI

5 yıl sonra hangi alanda ilaç ihtiyacı duyulacağını tespit eden Ardi Farma, bu ürünü seçip, prototipini ürettiği ve geliştirdi. Geliştirilen ruhsatlandırma dosyası, yani o ilacın üretilbilmesi için gereken tüm bilgileri, uygulamaları en ince ayrıntısına kadar anlatan dosya yurtdışında da yurtdışında da pazarlanıyor.

mipcom

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

%70 DEVLET DESTEĞİ

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ DÜNYA SAHNESİNDE!

ANİMASYON BELGESEL DİJİTAL ÇERKEZ DE
SİNEMA SERİSİ FORMAT FİLM

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLCİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (vb)
- Sinema/TV filmi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Ödümüzce hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu
- 1.250 EURO / m2 karşılığında 6.000 TL (1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlenmiştir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel : 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Kan kanserine 30 dakikada teşhis



Daha kolay ve hızlı test

Mikro RNA moleküllerinin sayısının azalması ya da artması, kanser teşhisi için çok önemli bir bilgi. Ekibin lideri Profesör Gooding, parmaktan kan alınarak yapılan bu testin mevcut yöntemlere göre çok daha kolay ve hızlı olduğunu, mikro RNA seviyesinin belirleyici olduğunu söylüyor. Bu sonuçların burada kalmayıp ileride kanser çok nadir olan kanser hücrelerinin, kanserin erken döneminde de teşhis edilmesini sağlayacağını belirtiyor.

AYŞE BAŞAK

TEKNOLOJİ, tıp alanında insanlığa her gün yeni çözüm ve imkânlar sunuyor; yeni teşhis ve tedavi yöntemlerinin geliştirilmesi-ne vesile oluyor. Yeni teknolojilerin, inovatif buluşların hastaların ya da doktorların işlerini hafiflettiğine, teşhis sürelerini kısalttığına, tedaviyi kolaylaştırdığına ya da maliyetini düşürdüğüne şahit oluyoruz. Avustralya'dan gelen bir teknoloji haberi, kan kanseri teşhisi için bulunan yeni ve şartıcı bir yöntem, bu gibi gelişmelere iyi bir örnek: Kan kanseri teşhisi için artık parmaktan kan almak gibi basit bir işlem yeterli olacak ve sonuç 30 dakika içinde kesinleşecek.

RNA ÖLÇÜLÜYOR

Kan kanserleri ile mikro RNA adı verilen moleküllerin bir bağı olduğu keşfedildi. Bu moleküllerin diğer RNA moleküllerini hedef alarak onların protein kodları oluşturmalarını engelledikleri ve bunun da tümör ve metastaza

Kan kanseri teşhisi için artık sadece parmaktan kan almak yeterli olacak ve sonuç 30 dakika içinde kesinleşecek. Yeni teknolojinin halihazırda 12 saat süren testi hem kolaylaştırması hem de maliyeti düşürmesi öngörülüyor.

sebebi olduğu anlaşıldı. Avustralyalı bilim insanları, düşük RNA seviyesini kolayca tespit ederek bu hastalığı kolaylıkla teşhis etmenin yolunu keşfetti. Avustralya'da bulunan New South Wales Üniversitesi'nden bilim insanları, altın kaplama nano partiküllerini DNA ile modifiye ederek bunları elektromanyetik bir sinyal ile RNA moleküllerini yakalamak için yönlendiriyor.

MALİYETİ DÜŞÜRECEK

Alınan küçük bir kan örneğine bu moleküller konuyor ve mikro RNA moleküllerine gidip onları yakalıyorlar. Bunlar daha sonra bir miknatı marifetiyle toplanabiliyor. Halihazırda kan kanseri teşhisi için kullanılan testin 12 saatte neticelendiğini düşünecek olursak sadece 30 dakikada sonuç veren bu testin hem kolaylık açısından hem de maliyeti düşürmek adına çok ileri bir adım olduğunu görüyoruz. Yöntemin son derece etkili ve sonuçların güvenilir olduğu belirtiliyor.

Tek şarjla 1125 atış

ALMANYA'nın Münih kentindeki mühendislerin geliştirdiği Spyra One, elektrikli pompa marifetiyle su mermileri fırlatıyor. 750 ml haznesi olan tabanca, deposu 14 saniyede dolduruyor. Her biri 60 cm uzunluğunda olan bu mermiler, 75 metre uzağa gidebiliyor. Bir kez doldurulduktan sonra 25 atış gerçekleştirebiliyor. Tek şarjla 1125 atış yapılabilir. Spyra One henüz seri üretime geçmedi. İnternet üzerinden alınan erken siparişler için istenen bedel 99 Euro.

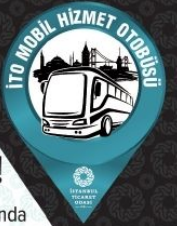


Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıkarlık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı



ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ

ito.org.tr | 444 0 486

#tokumusal



İTO Başkanı Avdagiç girişimcilerle buluştu

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcileriyle selfie çekti. Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı da olan Şekib Avdagiç, vakfı yönetim toplantısı öncesinde BTM Fulya Yerleşkesi'ni gezerek girişimcilerle sohbet etti. Girişimcilerin projelerini merak ettiğini belirten ve ihtiyaçlarına yönelik sorular soran Avdagiç, BTM'nin yeni yerleşkesi hakkında da fikirlerini aldı. Sohbet sonrasında girişimcilerle selfie çekme isteklerini kırmayan Avdagiç, girişimcilere başarılar diledi. Avdagiç'e İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve İTO Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Doğan Salman ile İTO Meclis Üyesi ve BTM Mütevelli Heyet Üyesi Turgut Erkeskin de eşlik etti.



Girişimcilerin selfie çekme isteklerini kırmayan Avdagiç, gençlere başarılar diledi.

BM çalıştay heyeti BTM'yi ziyaret etti

Birleşmiş Milletler (BM) kuruluşu UNCTAD işbirliğiyle İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde düzenlenen "Uygulamalı Sanayi Politikaları Teori, Pratik ve Etkin Politika Tasarımı İçin Araçlar Yaz Okulu ve Çalıştay" için 20 ülkeden gelen katılımcılar, BTM Fulya Yerleşkesi'nde ziyaret etti. Türkiye'deki girişimcilik ekosistemini tanıtmaya çalışan katılımcılar, hem BTM süreçleri hem de BTM'nin Türkiye'deki girişimcilik ekosistemine kattığı değer hakkında bilgi aldılar. BTM Direktörü İbrahim Elbaşı'nın sunumunun ardından BTM girişimcilerinden Hasan Can Orhan kendi projesi Contaxer'i katılımcılara anlattı, soruları cevapladı.

56 yeni girişimci BTM'de kampa girdi

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde (BTM) 'Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı'na giren 56 girişimci, 12 haftalık yoğun bir hazırlık süreci yaşayacak. Fikirlerini ve ürünlerini ticarileştirmek için püf noktaları öğrenecek olan girişimciler, daha sonra projelerini melek yatırımcılara tanıttacak.

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM), girişimci adaylarını ve fikir sahiplerini özel kampa alarak ticari hayata hazırlanmalarını sağlıyor. İstanbul Ticaret Odası'nın iştiraki olan BTM, yılın ikinci Hızlandırma Kampı'nı başlattı. Yeni dönemde güçlendirilmiş hızlandırma kampı ile 56 yenilikçi iş fikrine sahip proje, BTM'ye kabul edildi. Bu projeler 12 haftalık yoğun bir programı tamamlayacak.

BEŞİNCİ KAMP

Beşinciye başlatılan kamp için geleneksel 'BTM Hoş Geldin' etkinliği düzenlendi. Girişimcilerin 12 haftalık çalışma sonunda fikirlerini



ticarileştirebileceğini belirten BTM Direktörü İbrahim Elbaşı, proje sahiplerinin, iş fikirlerini BTM Sahne aracılığıyla yatırımcılara anlatacağını kaydetti.

Elbaşı, seçilen projelerin iyi ya da kötü olarak değil, ticarileşebilir ve proje ekibinin potansiyeline yönelik olarak değerlendirildiğini hatırlattı.

EĞİTİM VE ATÖLYE

Hızlandırma Kampı'nın; eğitimler, atölye çalışmaları, yatırımcı ve startup söyleşileri, mentorluk destekleri ve birebir danışmanlık hizmetleriyle devam edeceğini kaydeden Elbaşı, kamp sürecinde başarılı olan girişimcilerin İTO'nin

81 Meslek Komitesi'nden ilgili komitelere sunum yapacağını ve birliktirlerden olumlu geri dönüş alınması sonucunda sürecin 'BTM Sahne Yatırımcı-Girişimci Buluşması' etkinliği ile sonuçlandırılacağını dile getirdi.

TECRÜBE PAYLAŞIMI

BTM Hoş Geldin etkinliğinde kuluçka çalışmalarına devam eden MasterFi kurucusu Mesut Polat ve Contaxer kurucusu Hasan Can Orhan, BTM'den nasıl daha etkili yararlanabileceklerini anlattı. İki yenilikçi isim, başarıya giden yolda neler yaşayacaklarına dair yol gösterici tavsiyelerde bulundu.



'Sıra dışı geri dönüş'

UEFA Uluslar B Ligi 2. Grup'ta 2-0 geriyi düştüğü maçta İsveç'i deplasmanda 3-2 mağlup eden A Milli Futbol Takımı'nın başkanı, dünya basınında geniş yer buldu. İngiliz The Guardian gazetesi, İsveç-Türkiye maçını 'geçenin en büyük draması' olarak nitelendirdi. Türk Milli Takımı'nın 'fevkalade iki gol'le karşılaşmayı kazandığını yazan gazete, Emre Akbaba'nın 88. ve 90+2. dakikalarda gelen gollerle maçın kahramanı olduğunu kaydetti. İşte Türkiye'nin galibiyeti dünya basınına böyle yansıdı.

■ **BBC:** Türkiye'nin sıra dışı geri dönüşü. Emre Akbaba'nın iki golü mükemmel bir takım oyununun sonucu.

■ **Daily Mail:** Türkiye'nin galibiyeti afallattı. Türkiye iyi başladığı maçta uzun süre sonuç alıcı vurur yapamadı. Yenik duruma düşen takıma Hakan Çalhanoğlu'nun golü can simidi oldu.

■ **L'Equipe:** Türkiye İsveç'i yere serdi. İsveç Türkiye karşısında tutunamadı.

■ **Le Figaro:** İsveç büyük hayal kırıklığı yaşadı. 2-0 öne geçen İsveç, Hakan Çalhanoğlu ve Emre Akbaba'nın gollerle beklenmedik şekilde yer ile yeksa oldu.

■ **Kicker:** Emre Akbaba oyunun gidişatını döndürdü ve Türkiye, Uluslar Ligi'nde oynadığı ikinci maçında ilk galibiyetini aldı.

■ **Spiegel:** Rusya'ya karşı 3 gün önce 2-1 yenilen Türk Milli Takımı, Soňa'da moral buldu. Türkiye 51. dakikada Hakan Çalhanoğlu ile 88. ve 90+2. dakikada Emre Akbaba'nın gollerle oyunu çevirdi.

■ **La Gazzetta dello Sport:** Kariyerini İtalya'da sürdüren Hakan Çalhanoğlu'nun forma giydiği Türkiye, gol ve gösteri dolu maç, son anlarda tersine çevirdi. İsveç kendini kandırdı, Türkiye son anda işi ele aldı.

■ **Tuttosport:** Maçın bitmesine iki dakika kala Tosun'un asistini mükemmel şekilde sonuca bağlayan Akbaba, skoru 2-2'ye getirdi ve ikinci golüyle geri dönüşü tamamlamış oldu.

Almanya'ya göre daha avantajlıyız

EURO 2024 ev sahipliği için Türkiye'nin Almanya'ya göre daha avantajlı olduğunu dile getiren uzmanlar, şu yorumu yaptı: "Türkiye, 2023 vizyonu doğrultusunda dünyanın sayılı altyapı projelerine ve stadıym yatırımlarına önemli miktarda kaynak ayırdı. Bu yatırımların önemli bir bölümü de hayata geçti. 2024'e kadar da tüm işlemlerin tamamlanması sözü veriliyor. Almanya, özellikle konaklama alanlarının eski olması nedeniyle bir adım geride. Türkiye ise bugün konaklamadan ulaşma, spor tesislerinden eğlence mekanlarına kadar birçok alanda yeni yatırımlara sahip. Türkiye'ye futbol için gelecek turist, kum ve güneş turizminden de yararlanacak."

2024 Avrupa Şampiyonası'na aday statlar



Dev organizasyon için geri sayım

EURO 2024'UN EV SAHİBİ 27 EYLÜL'DE BELLİ OLUYOR

UEFA, EURO 2024'e ev sahipliği yapacak ülke için son sözünü 27 Eylül'de söyleyecek. Türkiye ve Almanya'nın yarıştığı organizasyon için uzmanlar, Türkiye'nin bir adım önde olduğunu söylüyor. Türkiye'nin kazanması halinde rekor turist ve gelir elde edilmesi planlanıyor.

CEYHUN KUBURLU

AVRUPA futbol otoritesi UEFA, 2024 Avrupa Şampiyonası'na (EURO 2024) ev sahipliği yapacak ülke için kararını 27 Eylül'de vereceğini açıkladı. Almanya ile yarıştığımız organizasyon için rüzgar Türkiye'den yana eserken uzmanlar, "Artık futbol turisti yeni bir ülke arıyor. Türkiye, bu organizasyona ev sahipliği yaparsa UEFA'da rekor gelir elde eder. 1 milyona yakın futbol turisti Türkiye'ye gelir. Bu turistler en az 2 milyar Euro bırakır" dedi.

10 YENİ STADYUM

UEFA'nın da artık şampiyonayı farklı ülkelerde düzenleyerek daha fazla turist çekmek için girişimlerde bulunduğunu belirten uzmanlar, şu değerlendirmeyi yaptı: "UEFA, EURO 2024'ü daha geniş kitle ile buluşturmak ve bu önemli deneyimi tüm uluslar ile paylaşmak istiyor. Türkiye, 53 ülkeden 132 destinasyona 4 saatten daha yakın mesafede ve farklı ülkelerden 1.1 milyar kişinin kolaylıkla ulaşabileceği bir noktada. Türkiye'ye toplam 120 ülkeden doğrudan uçak seferleri bulunuyor. Türkiye'nin futbol

tutkusu ve kültürel çeşitliliği de turnuvaya damga vurabilecek etkenlerden biri. Turnuvaya Türkiye'nin ev sahipliği yapması halinde Avrupa futbol otoritesi UEFA'nın da pek çok kazanımı olacak. Takımlar en son teknoloji ile donatılan 10 yeni stadıymun yanı sıra 48 antrenman tesisinden faydalanma imkanı bulacak. Tüm ülkenin organizasyon coşkusunu yaşamaya için halka açık noktalarda kurulacak alanlarla 81 ilde EURO 2024 heyecanı yaşanacak."

1 MİLYON TURİST

Turnuvaya Türkiye'nin ev sahipliği yapmasıyla rekor gelire ulaşılacağına dikkat çeken uzmanlar şöyle devam etti: "Türkiye'ye en az 1 milyon turist gelmesi hedefleniyor. Bunların hepsi maçları yerinden izlemeyecek. Ancak biletli seyircinin yanında ailesi de gelecek. Ya da sadece turnuva atmosferini yaşamak isteyen genç turistler Türkiye'yi tercih edecek. Bu turistler kişi başı ortalama 2 bin Euro harcıyor. Bu durumda toplam gelir 2 milyar Euro'ya ulaşıyor. EURO 2024, aynı zamanda muazzam bir tanıtım fırsatı. Buraya gelen gazeteciler, ünlü isimler ve taraftarlar sosyal medyadan muazzam bir tanıtım yapacak. Bu da Türkiye için büyük fırsat."



İSTANBUL'U PAYLAŞ VE UÇ

INSTAGRAM'DA
#oneistanbul VE #turkishairlines 'I
ETİKETLE, ÇİFT KİŞİLİK GİDİŞ-DÖNÜŞ
UÇAK BİLETİ KAZANMA ŞANSI YAKALA!

TAKİP ET
@oneistanbul
@turkishairlines

ETİKETLE
#oneistanbul
#turkishairlines

PAYLAŞ & KAZAN

oneistanbul.city/turkishairlines

İSTANBUL TİCARET ODASI

İSTANBUL BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ

Güreşte 28 madalya

BALKAN Yıldızlar Güreş Şampiyonası'nda milli sporcular, toplam 28 madalya kazandı. Türkiye Güreş Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, miniklerin ardından yıldız güreşçiler de Balkan Şampiyonası'ndan madalyalarla döndü. Bosna Hersek'te düzenlenen organizasyonda milliler, serbest stilde 8 altın ve 1 gümüş, grekoromende 6 altın, 2 gümüş ve 2 bronz, kızlarda da 3 altın, 3 gümüş ve 3 bronz olmak üzere 28 madalya elde etti. Serbest stilde



45 kiloda Yusuf Demir, 51 kiloda Hamza Zopali, 55 kiloda Süleyman Konak, 60 kiloda Mustafa Eren İlhan, 71 kiloda Serhat Cıvıçoğlu, 80 kiloda Oktay Çiftçi, 92 kiloda Murat Sezmiş ve 110 kiloda Hasan Sipahi

altın madalya kazandı. Türkiye, serbest stilde toplamda 235 puanla takım halinde şampiyon oldu. Kızlarda ise 43 kiloda Zehra Demirhan, 49 kiloda Bedriye Aksu ve 53 kiloda Evra Kamaloğlu altın madalyaya ulaştı.

İstanbul'a dijital kültür haritası önerisi

SEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Kültür ve Turizm İhtisas Komitesi, yeni dönemdeki ilk toplantısını 11 Eylül'de gerçekleştirdi. İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay'ın başkanlık ettiği ihtisas komitesi toplantısına, meclis ve komite üyelerinin yanı sıra, İstanbul İl Kültür ve Turizm Müdürü Dr. Coşkun Yılmaz, akademisyenler ve STK temsilcileri katıldı.

Kültür ve turizmin taraflarını bir araya getirip sorunlara ortak çözüm arama noktasında yola çıktıklarını belirten İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, şöyle konuştu: "Önceliğimiz farkındalığı yalayabilmek, farkındalıkla birlikte proje geliştirmek. Ortak paydamız İstanbul. Ortak paydamız Türkiye. Hem kültür hem de turizm taraflarını birbirlerine katkı sunabilecekleri, beraber çözüm üretebilecekleri birçok konu var. Buradaki sinerjinin başarılı sonuçlar getireceğine inanıyoruz."

GÜVENLİ ŞEHİR İSTANBUL

İhtisas komitesinin ilk toplantısında katılımcılardan öneriler de geldi. İstanbul'un dijital bir kültür sanat haritasına ihtiyacı duyduğunu dikkat çeken akademisyen-yazar Prof. Dr. İskender Pala, "İstanbul'a adını alan ziyaretçi elektronik ortamda şehrin kültür ve sanat haritasını edinebilmeli. Telefonuna indirildiği kültür ve sanat haritası ile nerede



hangi etkinliği var, kolayca bilgi edinebilmeli. Sadece bu bile kültüre bakış açısını değiştirebilir. Kültür gelecek nesillere de yattırılmaz" dedi. İstanbul'un turizm algısı konusunda yeni çalışmalar yapılması gerektiğini vurgulayan bir turizm sektörü temsilcisi, şunları

yapmışlardı. Tanıtım çalışmalarında güvenli şehir vurgusuna özellikle yapılmalı."

DİZİLER TURİST GETİRİYOR

Sektörler arası işbirliğinin geliştirilmesi gerektiğini belirten



söyledi: "Dünyanın diğer turizm şehirleri ile kıyasladığımızda, İstanbul en güvenli şehirler arasında. Bunu uluslararası istatistikler söylüyor. Geçtiğimiz yıllarda terör ile bir algı operasyonu

mekanları görmek için İstanbul'a gelen birçok yabancı turist var. Bu, turizm için çok önemli katkı ve daha da geliştirmeliyiz. Burada kültür ve turizmin birbirine ne kadar bağlı olduğunu da görüyoruz."



Ebruda Lafz-ı Celal Hünkar Kasrı'nda

YAHYA GÜL

GELENEKSEL Türk el sanatlarından ebru eserleri, Hünkar Kasrı'nda sergileniyor. Lafz-ı Celal konulu serginin açılışı, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, İTO Meclis Üyesi el ebru sanatçıları Gürsel Uğurlu ve Emine Uğurlu'nun katıldığı törenle yapıldı.

Açılışa konuşan İsrail Kuralay, İTO olarak her

zaman sanatçılara değer verdiklerini belirterek, bu sanatçıların eserlerinin Hünkar Kasrı'nda sergilenmesini geleneksel hale getirdiklerini söyledi. Kuralay, eserlerin toplumun ilgisine sunulmasının, sanat bilincinin yükselmesine de vesile olduğunu belirtti.

Yeni Camii Hünkar Kasrı'nda sergilenen eserler 28 Eylül'e kadar görülebilecek.

Usta eller Beyoğlu'nda

BEYOĞLU Belediyesi'nin bu yıl 13'üncüsünü düzenlediği "Altın Eller Festivali" başladı.

Taksim Meydanı'ndaki etkinlik alanında düzenlenen festival kapsamında, Türkiye'nin farklı noktalarından gelen 63 sanatkar ve zanaatkar, hali dokumadan çinçiliği, ahşap işçiliğinden teşpih yapımına kadar birçok geleneksel el sanatında hünerlerini sergiliyor. Festival, 23 Eylül'e kadar devam edecek.



Yeni dönemde eğitim ve geleceğimiz

Yeni sistemde eğitimin artıları

Yeni eğitim dönemi başladı. Bütün eğitim camiasına hayırlı, bereketli ve huzurlu olmasını diliyoruz. Biliyoruz ki eğitim; bu ülkede neydeseyse herkesin dahil olduğu bir sistem, yani ortak noktamız ve derlendiklerimiz bir alan. Eğitimin göstergeleri bütün alanları ilgilendiriyor, zira her birey eğitimin bir çıktısı. Bu durumda elbirliği ile ülkenin ve bireylerin geleceği için bu işi iyi başarmamız gerekir.

Yeni dönemin en önemli hedefi; eğitimde niteliğin artırılması konusunda ciddi ilerlemeler kaydetmektir. Bu da maarif davası konusunda toplumun bütün kesimlerinde ortak bir duyarlılık oluşturmaktan geçer. Maarif davasını başarmamızın yolu, ülkenin geleceğini şekillendirmenin alt yapısı olduğuna inanmamızdan geçer. Ayrıştırıcı değil, bir arada tutucu bir politika geliştirmeyi zorunlu kılar.

Yeni Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi, eğitimi bu yaklaşım başarmamız için bizlere büyük bir fırsat sunuyor. Eğitim alanında devrim mahiyetinde işler başarabilmek için iki husus önem taşıyor. Birincisi; ülkenin liderinin eğitim konularına duyarlı



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

olması ve öncelik tanınmasıdır. Diğer bir deyişle bu alana liderlik etmesidir. Diğer husus ise Bakanın bilgisi, tecrübesi ve kararlılığıdır. Şu anda bu iki husus da mevcut bulunmaktadır.

Bilindiği üzere yeni sistemde bakanlar doğrudan siyasetten gelmedikleri için bakanlık siyasetten önemli ölçüde uzaklaşmış bulunmaktadır. Bu durum en çok eğitim camiasının hayrına. Yeni Bakan Ziya Hoca'nın da bilinen bir eğitimci olması, toplumun bütün kesimleri ile başarılı bir iletişiminin mevcudiyeti, bu pozitif havayı destekleyen ve besleyen önemli bir unsurdur. Artık toplumda Bakanlığın başarılı olması için toplumsal bir mutabakat zemini vardır. Bu durum sosyolojik açıdan son derece değerlidir. Her zaman yakalayamadığımız bir ortamdır. Dolayısıyla kıymetini bilmemiz ve icraata odaklanmamız elzemdir. Zira bildiğimiz üzere toplumsal ve siyasal krediler sonsuz değildir.

Eğitimin paydaşları ve sorumlulukları

Bu gidişatta eğitimin önemli paydaşları olan eğitim sendikaları da önemli roller üstlenmelidir. Yöneticiler, sendikal mücadele yaklaşımını gözden geçirmeli ve ideolojik bir anlayış yerine üyelerinin hem haklarını

hem de mesleki gelişimlerini dikkate alıcı, onların mesleklerinde daha verimli kılıcı bir yaklaşımı hayata geçirmeyi başarmalıdır. Bütün bunları yaparken de netice olarak ayrıştırıcı değil, bütünleştirici bir politika çerçevesinde yapmalıdır. Ülkenin ve eğitim camiasının ortak hayrı bu yaklaşımın içtenlikle benimsenmesinden geçer.

Eğitim alanının gelişmesi açısından bir başka paydaş grup da akademisyen camiasıdır. Özellikle eğitim fakültelerindeki hocalar alana katkı yapmak için bir metodoloji çerçevesinde çalışmalıdırlar. Bununla birlikte eğitimin en gönlülleri de taşın altına ellerini koymalıdırlar. Burada tek dikkat edilmesi gereken husus; herkes kendi rolünü yerine getirmeli ve bir rol çatışmasına zemin oluşturamalıdır.

Şu anda ülkemizde dışardan dayatılan iktisadi krizin dışında eğitimin gelişmesi için negatif hiçbir şey yoktur. Toplumsal destek ve tüm eğitim camiasının heyecanı yerli yerindedir. Önemli olan; bu desteğin devamlılığının sağlanmasıdır.

Bu da tüm eğitim camiasının birlikte başarabileceği bir husustur. Öğretmenlerimizin heyecanı umudumuzdur.

DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARIS-FRANSA

Neden JECworld?

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kitleden 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M² Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul - Paris - İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş-çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Ödeme hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

Katılım minimum stand büyüklüğü: 9 m²
M² katılım bedeli: 800 Euro karşılığı 3.840 TL
Ön başvuru bedeli: 1000 TL x talep edilen m² = Toplamı dikkate alınacaktır.
1. Ödeme: Kalan bedelin %50'si, 26 Ekim 2018
2. Ödeme: Bakiye bedeli, 15 Şubat 2019
İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçimi hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Esra Yılmaz- Mustafa Çağlayan- Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 65 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0005 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "JEC World 2019" ibaresi ile yapılmalıdır.



İSTANBUL TİCARET

Fransız şair Lamartine hayran kaldı

"Beyoğlu sirtlarının eteğinde ve setlerinin üzerine birçok top kundakları dizilmiş bulunan muhteşem bir topçu kıslası civarında karaya çıktık. Hint pagotlarına müşabih olup göz alıcı renklere bürünmüş oymalı mermerden cephesi ipekten bir zemin üzerinde ince bir tentene gibi duran büyük bir çeşme sularını meydana akıttıyordu. Bu meydan eşya denkleri, ticarî mallar, beygirler, sahihsiz köpekler ve gölgede yere çönelmiş bütün için adamlar ile dolu idi." İstanbul'u "dünyanın başkenti" ve "beldeler kraliçesi" olarak tasvir eden Fransız şair, yazar ve devlet adamı Alphonse de Lamartine, 25 Mayıs 1833 günü gezdiği Tophane'ye ve meydana gördüğü çeşmeye dair gözlem ve hissiyatını yukarıdaki cümlelerle dile getirir ve çeşmenin işçiliğini ince bir dantele benzetir.



Fotoğraf: ADEM ORHUN

İstanbul'un üçüncü büyük çeşmesi

İstanbul'un abidevi çeşmelerinden Tophane Çeşmesi, kente gelen pek çok yabancı seyyahın dikkatini çeker ve eserlerine konu olur. Ressamların tablolarına, gravürlerine de işlediği kentin üçüncü büyük çeşmesi, bânisi I. Mahmud'un ismiyle değil, bulunduğu sentin adı ile anılıyor.

İSTANBUL'un üçüncü büyük ve en yüksek duvarlı çeşmesi olan Tophane Çeşmesi, Karaköy'den Dolmabahçe'ye ilerleyen caddenin, Boğazkesen'den denize doğru inen yolu dikine kestiği noktada tüm ihtişamıyla yükseliyor. Çeşme, Mimar Sinan eseri Kılıç Ali Paşa Külliyesi ve Nusretiye Camii ile çevrelennmiş olan Tophane Meydanı'nın tam ortasındadır.

GÖRKEMLİ TÖRENLE AÇILDI

İstanbul Köşe Bucak'ın bu haftaki konuğu olan bu etkileyici su yapısı, Taksim Su Tesisleri'nin tamamlanmasının ardından 1732 yılında inşa edilir. Yapı için seçilen bu

yerde daha önce dükkankar olduğu bilinir. Bu yapılar çeşmeye alan açmak için yıktırılır, sahiplerine başka yerlerde yeni dükkankar inşa ettirilir.

Çeşmenin ve su tesislerinin açılışını şatafatlı bir törenle I. Mahmud yapar. Mimar Mehmet Ağa'nın eseri olan Tophane Çeşmesi, 76 bin kuruş 84 akçeyle mal olur. Sultan, Taksim'den çeşmeye suyu bizzat salar.

BİTKİ MOTİFLİ SÜSLEMELER

Çeşme, yapıldığı dönemin zevkini tüm detaylarında yansıtır, zengin bitki motifleriyle süslenmiştir. Meyve ağaçları,

Her iskele başına bir meydan çeşmesi

Tophane Çeşmesi'nin İstanbul'un işlek iskele başlarını gösterişli meydan çeşmeleriyle süsleme eğiliminin bir ürünü olduğunu ve mimarisıyla 1728/29 tarihli, III. Ahmed dönemi eseri Üsküdar Meydan Çeşmesi'ne benzerlik gösterdiğini de bir not olarak düşelim. Bir zamanlar denize çok daha yakın olan çeşme, önündeki alan dolduruldukça iskeleden uzaklaşır.

KÖŞE BUCAK
İstanbul
Ayşe Başak

vazoda çiçek tasvirleri çarpıcıdır. Birer natüramort görünümündeki tüm bu süslemeler dikkatlerden çerçevesi, kenarları ve niş içlerine doğru sarkanlar. Çeşmeyi baştan başa süsleyen nar, limon, armut, şeftali gibi meyve ağaçlarının, dalları yemişlerle yüklü tasvirleri göz alıcıdır.

ÜÇ BÜYÜK ONARIM

Tophane Çeşmesi, yapımından günümüze üç büyük onanım geçirir. 1837 yılında gerçekleştirilen ilk onarımda çeşmeye teras çatı yapılır, üst örtüsü tamamen değişir. Ahsap çatısını kaybeden çeşme, 1957'de geçirdiği ikinci onarımında eski gravürlerin yardımıyla Sular İdaresi tarafından restore edilerek geniş saçaklı çatısına tekrar kavuşur. Çeşme son olarak 2006 yılında restore edilir. Bu son restorasyonda çeşmenin süslemeleri altın varaklarla zenginleştirilirken yine tarihi gravürler ışığında saçak ile kubbe yeniden inşa edilir.

Gelin yazımızın sonunda Fransız şair, yazar ve devlet adamı Alphonse de Lamartine'e kulak verelim. 20 Mayıs 1833'te gemiyle İstanbul'a gelen yazar, şehre ilk nazarının ardından şöyle diyor: "Boğaz'ın manzarası karşısında gayr-i ihtiyari bir çığlık attım, Napoli Körfezi'ni ve bütün güzelliklerini ebediyen unuttum. Bu muhteşem ve zarif manzarayı herhangi bir şeyle ölçmek hilkâte hakaret emektir." Tophane meydanı ve çeşmesi sadece Lamartine'in dikkatini çekmez; pek çok seyyah, eserlerinde bu göz alıcı su yapısından hayranlıkla bahseder. Ressamlar çeşmeyi seçer. Bu ilgi, bugün de çeşmeye bakan gözler için gayet anlaşılır. Mermer çeşmeyi, incelikli bezemelerini görüp de hayran olmamak mümkün değil. Haftaya bu köşede görüşünceye kadar iyi gezmeler, iyi seyirler...

İSTANBUL TİCARET ODASI FUAR ORGANİZASYONLARI İLE HER BÖLGEYE İHRACAT!

1 ABD \$ =
4 TL
1 Euro =
4,8 TL

**AUTOMECHANIKA
2018**

OTOMOTİV
ENDÜSTRİSİ

7-10 KASIM 2018

BUENOS AIRES

**25. TİRAN
TİCARET FUARI**

GENEL
TİCARET

21-24 KASIM 2018

TİRAN

**SIAL INTERFOOD
2018**

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

21-24 KASIM 2018

CAKARTA

**BAUMA
CHINA**

İŞ, İNŞAAT MAKİNALARI
VE TEKNOLOJİLERİ

27-30 KASIM 2018

ŞANHAY

**SIAL MIDDLE EAST
2018**

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

10-12 ARALIK 2018

ABU DABI

ito.org.tr / (0212) 455 65 00 / WhatsApp: 0533 959 30 57



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882