



İTO Başkanı Şekib Avdagic, öğrencilerin üniversite tercihleri hakkında bilgi aldıkları bir fuarda İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin açtığı standı ziyaret etti.

İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih eden kazanacak İTO'DAN BÜYÜK DESTEK

İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ilk 5 tercihte yazıp kazanan öğrencilerin öğrenim ücretlerinin yüzde 20'sini İTO karşılayacak.

İstanbul Ticaret Odası üyelerinin çocuklarına Ticaret Üniversitesi'nde yüzde 15 destek sürerken, TOBB'a bağlı diğer oda ve borsaların üyelerinin çocuklarına da yüzde 10 indirim imkanı getirildi.

İTO Başkanı Şekib Avdagic, "Mezunlarımızın Türkiye'nin 'en iyi çıkış yapacak' küresel şirketlerini kurmalarını hedefliyoruz. İTO'nun tüm imkanlarını bu amaçla seferber ettik" dedi. ■ 5-6'da

Market poşetini eve bu araba taşıyacak

Müşterilerin internet üzerinden verdiği sipariş markette sürücüsüz araçlara yüklenecek. ■ 17'de



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

3 AĞUSTOS 2018 YIL: 60 SAYI: 3020 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

"Tüccar, milletin emeği ve üretiminin kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

www.itohaber.com

ABD'nin yaptırım kararı MESNETSİZ

Dışişleri Bakanlığı, ABD yönetimini bu yanlış karardan geri dönmeye çağırıyoruz



■ Dışişleri Bakanlığı, ABD'nin Türk bakanlara yaptırım kararına sert tepki gösterdi. Bakanlığın açıklamasında, "Bu karar ne devlet ciddiyetiyle bağdaşmakta ne de hukuk ve adalet kavramlarıyla izah edilebilmektedir. ABD Hazine Bakanlığı'nın kararını şiddetle protesto ediyoruz" denildi.

■ İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, "İş dünyası olarak devletimizin ve iki bakanımızın arkasındayız. ABD'nin korkusu Türkiye'nin yeni küresel dengedeki rolüyle, biz akliselimle mücadele etmeyi ve yolumuza ilerlemeyi biliriz" dedi. ■ 3'te

Nadir bir kütüphane ÖYKUSU

İstanbul Küşe Bucak'ın bu haftaki konusu İstanbul Arkeoloji Müzesi Kütüphanesi. İstanbul'un bu en güzel kütüphanelerinden biri aynı zamanda kentin en az bilinen köşelerinden de bir tanesi. Ayşe Başak ■ 20

Osmanlı'nın duvar günlükleri: Bilezik yazıları

Osmanlı camii ve türbelerinin sütun bilezikleri yazılarla işlenmiş. Zira kimi bedduasını kimi nasihatini nakşetmiş. Bu şekilde eski olaylar günümüze ulaşıyor. Sümeyra Yanış Topal ■ 19



Girişimci gence prim teşviki

Torba Kanun ile genç müteahhislere prim teşviki sağlandı. 18-29 yaş arasında olan ve ilk defa sigortalı sayılan kişiler ile adi ortaklıklar ve şahıs şirketi ortaklıklarındaki bir ortak bu teşvikten yararlanabilecek. İsa Karakas ■ 12'de

Yurtdışı projeler ümit verici

Yurtdışı müteahhitlik hizmetleri kapsamında yurtdışında alınan projelerin sayısı ve tutarı ümit veriyor. Yabancıların konut alımı da 11 bin 816 olarak gerçekleşti ve son altı yılın zirvesine ulaştı. Dr. Can Gürlel ■ 7'de

İnşaatta maliyet değişimi

TÜİK'in inşaat maliyeti endeksi, mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 2,95, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 23,04 arttı. Hikmet Baydar ■ 8'de

Turizm için yeni tanıtım politikası



Turizmde artık kişi sayısı öncelikli hedef değil. Turizmin milli gelirdeki payını iki katına çıkarmak için tanıtımda politika değişimi yapılacak.

REKABET AVANTAJI

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, "Çağa uygun yeni tanıtım politikası anlayışını sektöre kazandıracağız. Bütün sektörü kapsayan, dünyayla rekabet eden, dünyada rekabette bizi ön plana çıkaracak olan yeni bir tanıtım politikası üzerinde çalışıyoruz. Bunu, sektörün de görüşleriyle tamamlayıp, 2019 tanıtımında devreye alacağız" dedi.

ATAK SIRASI KONGREDE

İTO Başkanı Şekib Avdagic, "İvmeyi koruduğumuz süreçte, turizm cari açığın önemli bir ilacı olacak" dedi. Atak sırasının kongre turizminde olduğunu vurgulayan Avdagic, "2023'te turist başına 1000 dolar gelir hedefini, kongre turizmi endüstrisinde atakla yakalayacağız. Üst segment turisti büyük kongreler getirecek" diye konuştu. Şeref Kılıçlı ■ 9'da

Medya yapımları yeni alan açıyor

Sektör temsilcileri, medyaya yönelik içerik üretken fuarlara da katılmak gerektiğine dikkat çekiyor. Buna göre uluslararası büyük yapımcıların Türkiye'de filmler, diziler çekmesi yeni avantajlar sağlayacak.



Laleli, festivalle ihracatı uçuracak

Laleli Fashion Shopping Festivali, 6-12 Ağustos'ta 'Laleli Modadır' sloganıyla düzenlenecek. Festivalde 4 ülkeden 200'ü aşkın seçkin alıcı gelecek. Yılın ilk yarısında 3,5 milyar dolar ihracat yapan Laleli'deki tekstilciler, yılın sonunda bunu 7 milyar dolara çıkarmayı hedefliyor. ■ 15'te

Dünya devlerine rakip yerli yapay zeka

Teknopark İstanbul'daki B2Metrik Yazılım firmasının yapay zeka ürünü, ticarette işe yarayacak tahminler yapıyor. Müşterilerin satın alma davranışlarını tespit eden yazılım, onlara başka neler satınabileceğini de söylüyor. Ustelik bu ürün ithalinden 10 kat daha ucuz. Soyhan Alpasian ■ 16'da

Madencilik, raporlama standardıyla gelişecek

Maden arama ve üretimi çalışmalarının uluslararası standartlara göre yapılması hem de yatırımcının risklerini azaltıyor hem de finansman rahatlığı sağlıyor. ■ 10'da

Yeni sezona teknelerine bakım yaparak hazırlanan balıkçılar, ağlarını sulara bırakacakları 1 Eylül'ü bekliyor. Balıkçılar, "Denizde küçük boyda bir hayli palamut var. Bu da bizleri yeni sezon öncesi umutlandırıyor" diyor.



**TEKNELERDE
1 EYLÜL
HAZIRLIĞI**

Balıkçılar yeni sezondan umutlu

15 Nisan'da denizde başlayan balık avı, 1 Eylül'de sona erecek. Geçen yıl kötü bir sezon geçiren gırgır ve trol balıkçıları, yeni av sezonu için hazırlıklara başladı. Yeni sezona teknelerine bakım yaparak hazırlanan balıkçılar, palamut, lüfer, istavrit ve çinekop için ağlarını sulara bırakacakları 1 Eylül tarihini bekliyor.

İYİNİN ÜZERİNDE

Balıkçılar, yaptıkları açıklamada, özellikle Karadeniz'de yeni sezon için gözlem yaptıklarını söylediler. Balıkçılar, şöyle konuştu: "Bu yılki sezon, şu anki görüntülere göre çok iyi olacak. İyinin üzerinde bir

görüntü var. Palamut, lüfer, istavrit ve çinekopta görüntü iyi. Palamut kendisini biraz erken gösterdi. Deniz sıcaklığının normal seviyeden 1-2 derece yukarıda olması biraz düşündürücü ama bu şartlarda Karadeniz'de güzel bir potansiyel var."

UCUZ OLACAK GİBİ

Deniz sıcaklığının düşmesi ile 1 Eylül'de 'Vira Bismillah' diyeceklerini ifade eden Karakaş, "Şu an için balıkçıların umudu palamut. Böyle bir beklentimiz var. İnşallah güzel bir sezon bekliyoruz. Gelecek sezon balık ucuz olacak gibi. Hem tüketici hem de balıkçı için iyi bir sezon olacak" diye konuştu.

Geçen yıl 7.578 ton palamut avlandı

Karadenizli balıkçılar, yeni sezonda palamut avcılığında artış bekliyor. Palamudun katma değeri en yüksek türler arasında yer aldığını söyleyen balıkçılar, geçen sezon Türkiye karasularında 7 bin 578 ton palamut avlandığını hatırlattı. Bu rakamın son yılların en düşüğü olduğu da belirtildi.

Küçük balık avlanmasının

Palamut balığının büyüme döneminde olduğuna dikkat çeken balıkçılar, şu uyarıyı yapıyor: "Palamut bu dönemde yavaş olmasına karşın bazı kişilerce tutuluyor. Biz bunu bir katiham olarak görüyoruz ve asla msaade edilmemesi gerektiğine inanıyoruz. Bir ay kadar beklense zaten bu balık büyüyecek ve avlanacak ama maalesef avlayanlar var. Bir kez daha uyararak istiyoruz, küçük boydaki palamutları kesinlikle avlamasınlar."

Hizmet firmaları taşeron ve hakedişte çözüm bekliyor

YAHYA GÜL

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) İşletme Destek Hizmetleri Komitesi, Cemile Sultan Korusu'nda toplandı. Komite üyelerinin ve sektör temsilcilerinin bir araya geldiği toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, Taşeron Yasası'nın hizmet sektörüne etkilerine dikkat çekti. Yaklaşık 4 bine yakın üyenin sahada hizmet verdiğini belirten Salman, "Taşeron Yasası hizmet sektörünü silindiri gibi bir etki yaptı. İTO olarak da konuya ilgili iyileştirme yönünde çaba harcıyoruz" dedi.

GİRİŞİMCİLER DEĞERLİ

Artan finansal maliyetler sebebiyle 2018'in tüccarlar için zor bir yıl olduğunu kaydeden Salman, girişimcilerin önemine dikkat çekti. Salman, "Bu ülkeyi yarıya taşıyacak olan bizim gibi girişimci müteahhislere. Özellikle hizmet ihracatı yapan sektörümüzün bu konuda daha aktif olması ve desteklenmesi lazım. Bunu da hükümet yetkilileriyle yaptığımız görüşmelerde dile getiriyoruz. Devletin kararına saygı duyuyoruz. Bununla birlikte Taşeron Yasası'nda bu firmaların almadıkları kudem tazminatlarının özellikle Sağlık Bakanlığı tarafından rücu konusu edilmesi firmamızın geleceğini tehdit ediyor" diye konuştu. Diğer yandan sektörün, kurumlardan alacaklı olduğunu kaydeden Salman, "Kurumlardan tahsil edilemeyen hakedişlerin ödemelerinin hızlandırılması lazım. İTO olarak şikayet ve taleplerinizi değerlendirip ilgili bakanlıklara iletiyoruz" dedi.

YABANCILARLA REKABET

Sektörde faaliyet gösteren yabancı firmalarla rekabetin de önemli bir unsur olduğunu belirten Salman, "Bu hizmet çalışmalarının sıkıntılarını, diğer ülkelere

açılarak atlatmamız lazım. İlgili bakanlıklarla yurtdışı hizmet çalışmalarını için de teşvik sağlanması için görüşüyoruz" diye konuştu.

FİNANSMAN VE ÖDEMELER

Yine finansman sıkıntısı yaşayan sektör firmalarının, sigorta ve vergi borçlarının ötelenmesi konusunda da talepte bulunduklarını kaydeden Salman, "Geçen yıl bu konuda büyük destek gördük. Bu sene de aynı imkânın sağlanması için temastayız. Bizim sektörün yapısı gereği vergi borcu, SSK borcu olması gibi bir lüksü yok. Bizim burada istediğimiz bu borçlarda biraz öteleme yapılması, finans sıkıntısı için rahatlamaların sağlanması" dedi.

HİZMET İHRACATI

İTO İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komitesi Başkanı Mehmet Ünal ise komite bünyesinde güvenlik, temizlik, tesis yönetimi, marka ve patent, fuarcılık ve organizasyon, danışmanlık hizmetleri veren şirketlerin faaliyette olduğunu kaydetti. İTO'nun yurtdışı ve yurtdışında yeni pazarların oluşturulması için çaba harcadığını kaydeden Mehmet Ünal, "Üyemiz olan firmaların hizmet ihracatı için teşvik alabilmesinde yönelik teklifimizi hazırladık ve ilgili bakanlıklar nezdinde takibini yapacağız" dedi.

MAL ALIM VE ALTYAPI

Ünal konuşmasına şöyle devam etti: "Taşeron işçilerin kadroya alınmasından sonra iş hacmi küçük firmaların iş bitirmelerinin 'mal alımı' ve 'altyapı işleri' gibi alanlarda geçerli olmasına yönelik teklifimizi hazırladık. Ayrıca kamuya hizmet vermiş firmaların kudem tazminatı rücu davalarında yanlış bir uygulama olduğu hususunda kamuyu ikna etme çalışmalarımıza devam edeceğiz."

Mavi Kart'ın Türkiye'deki tüm limanlarda uygulanmaya başladığını hatırlatan Çevre ve Şehircilik Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Mehmet Emin Birpınar, "Milyon dolarlık teknelerle gezip, ondan sonra da geldiği denizi kirlilemek, medeni bir davranış değil" dedi.



'Mavi Kart' verilen tekne sayısı 39 bine yükseldi

ÇEVRE ve Şehircilik Bakanlığı'nca deniz kirliliğini önlemek amacıyla geliştirilen Mavi Kart Sistemi'ne geçen teknelerin sayısı 2018'in ilk altı ayında bir önceki yıla göre yüzde 30 artarken, sisteme geçen tekne sayısı 39 bine yükseldi. Bakanlıktan yapılan yazılı açıklamaya göre, Mavi Kart Sistemi'yle yat ve tekne gibi Marpol 73/78 Sözleşmesi kapsamı dışında kalan küçük deniz araçlarının da atıkları atık kabul tesislerine vermesi sağlandı.

YÜZDE 30 ARTTI

Mavi Kart'ın tüm yat limanlarında atık kabul işlemlerinde kullanılmasıyla birlikte 2017'de 30 bin olan Mavi Kartlı tekne sayısı yüzde 30 artışla 2018'in ilk altı ayı itibarıyla 39 bine çıktı. Bu atıkların miktarı, tesise ne zaman verildikleri ve deniz aracının sefer bilgileri gibi veriler Bakanlıkça geliştirilen web tabanlı bir yazılımla kayıt altına alınıp kontrol ediliyor. Sistem, Muğla ve Antalya'da 5 Ağustos 2011'de yayımlanan genelgeyle pilot uygulama olarak başlatılmıştı. 7 Mayıs 2016'dan itibaren Türkiye genelindeki yat limanlarının Mavi Kart Sistemi'ne geçişi tamamlandı.

Balıkçı tekneleri için çalışma sürüyor

Balıkçı tekneleri atıklarını balıkçı barınaklarında bulunan atık kabul tesislerine verirken bu bannakların Mavi Kart Sistemi'ne geçiş sürecine ilişkin çalışmalar devam ediyor.

Atıklar teknelerden alınıyor

Mavi Kart Sistemi kapsamında 2018'in ilk altı ayında 192,2 metre küp sınıtine suyu, 14 bin 17 metre küp çöp ile 13 bin 335 metre küp atık su, turizm ve rekreasyon amaçlı kullanılan tekneler ile balıkçı teknelerinden alındı. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın açıklamasında, "Bakanlık, hem sürdürülebilir deniz çevresi açısından hem de sosyoekonomik ve ticari açıdan yararlı olan denizlerde uygulamaya alınan 'Mavi Kart Sistemi' ile denizlere olumlu katkıda bulunmaya devam ediyor" denildi.

Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018
Şanhay/Çin Halk Cumhuriyeti



ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Millî Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler

- 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi
- 41 ülkeden 3000 katılımcı
- Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı
- 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı

İlgili Sektörler

- İş ve İnşaat makineleri
- İnşaat araçları ve ekipmanları
- Madencilik
- Beton sanayisi
- İnşaat teknolojileri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Şanhay - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Katılım bedeli ve Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil:
700 Euro karşılığı 3360 TL / m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç:
630 Euro karşılığı 3024 TL / m²
Katılım Avansı: Talep edilen m² x 1000 TL
Katan Bedelin % 50'si: Temmuz 2018
Bakiye Bedeli: Eylül 2018

DİKKAT! Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis, katılım avans dekontunun Odamızca iletilmesi ile mümkün olacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

İdil Aslantaş - Sibel Tayanç
Tel: 0212 455 61 13 - 455 61 11 GSM: 0533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr
www.ito.org.tr

**İTO tarafından
1 Euro= 4,8 TL
olarak
sabittir.**

Türkiye anlayacakları dilden konuşacak

ABD'nin Türk bakanlara yaptırım kararına sert tepki gösteren Dışişleri Bakanlığı, aynıyla cevap verileceğini bildirdi. Karara iş dünyasından da tepki geldi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "İş dünyası olarak devletimizin ve iki bakanımızın arkasındayız. ABD'nin korkusu Türkiye'nin yeni küresel dengedeki rolüyse, biz akliselimle mücadele etmeyi ve yolumuzda ilerlemeyi biliriz" dedi.



ABD'nin, Türkiye Cumhuriyeti Adalet ve İçişleri Bakanları'na yönelik yaptırım kararına tepki gecikmedi. Dışişleri Bakanlığı resmi açıklamasında aynıyla cevap verileceğini bildirdi. Haksız karara iş dünyasından da tepki geldi. İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, "Amerika, haksız ve mesnetsiz 'yaptırım' tehdidiyle Türk

ülkemizle ilgili olarak açıkladığı yaptırım kararını şiddetle protesto ediyoruz. İki Sayın Bakanımızı hedef alan söz konusu karar ne devlet ciddiyetiyle bağdaşmakta ne de hukuk ve adalet kavramlarıyla izah edilebilmektedir. Hukuk sistemimize saygısızca müdahale niteliği taşıyan bu kararın ABD ile ilişkilerimizin özünü ayırdığına ve iki ülke arasındaki sorunların çözümü yönünde sürdürülen yapıcı cabalarla büyük zarar vereceğine kuşku yoktur. ABD yönetimini bu yanlış karardan geri dönmeye çağırıyoruz. Hiçbir amaca



Beyaz Saray Sözcüsü Sarah Sanders, 1 Ağustos'ta, Türkiye'de yargılanmasına devam edilen Amerikalı Papaz

Andrew Brunson'un serbest bırakılmasını gerekçe göstererek Adalet Bakanı Abdulhamit Gül ile İçişleri Bakanı Süleyman Soylu'ya ABD'nin yaptırım getireceğini açıkladı. Sanders, söz konusu iki bakanın ABD'de bulunan olası mal varlıklarının da bloke edileceğini ifade etmişti. ABD Hazine Bakanlığı da yazılı açıklamasında, Gül ve Soylu'nun, "Brunson'un tutuklu olmasında rol oynayan kurumları yönettikleri için" yaptırım listesine alındığını bildirdi.

ABD'YE YANLIŞTAN DÖNÜN ÇAĞIRISI

ABD'nin yaptırım kararına tepki gecikmedi. Dışişleri Bakanlığı resmi açıklamasında aynıyla cevap verileceği belirtilerek, şöyle denildi: "ABD Hazine Bakanlığı'nın

hizmet etmeyecek söz konusu saldırgan tutumun karşılığı gecikmeksizin aynıyla verilecektir."

İTO DA TEPKİ GÖSTERDİ

ABD'nin haksız kararına iş dünyasından da tepki geldi. İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç ise Türkiye'nin, bu krizden daha güçlenerek çıkacağını ifade ederek, "Eğer ABD müttefiklik sözde kalsın istiyorsa, asıl bedeli sonunda kendileri öder. Türk iş dünyası olarak devletimizin, iki bakanımızın arkasındayız" dedi. Avdagiç, sözlerine şöyle devam etti:

"ABD'nin rahatsız olduğu konu bağimsız Türk yargısıysa, bu tehditkar dilden biz daha rahatsızız. ABD'nin korkusu Türkiye'nin yeni küresel dengedeki rolüyse, biz akliselimle

mücadele etmeyi ve yolumuzda ilerlemeyi biliriz. Amerika haksız ve mesnetsiz yaptırım tehdidiyle, Türk halkına, iş dünyasına istemediği hiçbir şeyi yaptıramayacak. Türkiye, kurulan bütün tuzakları aştığı gibi bunu da aşacaktır. Türk iş dünyası olarak ABD'den beklentimiz, Türk yargısının yapacağı yargılamanın sonuçlarına itibar etmesidir. Skandal yaptırım kararı hem uluslararası hukuka hem devletlerarası güven ilişkilerine aykırıdır. ABD'nin bir müttefik olarak hareket edeceğine inanmak istiyoruz."

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDA GEÇEN HAFTA



İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçıvan'ı ziyaret etti. Avdagiç ve Bahçıvan, görüşmede ekonomi ve İstanbul'a yönelik projeler hakkında konuştu.

Ankara Ticaret Odası (ATO) Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Baran, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret ederek, Türkiye'nin en büyük iki Odası olarak, birlikte yapılabilecek konuları görüştü.



Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği (TÜMSİAD) Genel Başkanı Yaşar Doğan ve Yönetim Kurulu Üyeleri, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ile görüştü. Avdagiç ve Doğan, iki kurumla birlikte gerçekleştirilebilecek çalışmaların masaya yatırıldı.



hedef gayrimenkul
by
ismail geçim

**BURSA'NIN
EN DEĞERLİ LOKASYONUNDA
% 400 KAZANÇ FIRSATI**

- * Üç yılda yatırımınızın 4 katını kazanacaksınız.
- * Yatırım sürecinin en başından sonuna kadar kesintisiz hizmet.
- * Bölgenin en değerli yerinde imar sınırında araziler.
- * Detaylı bilgi ve sunum için Hedef Gayrimenkul Maslak Ofisimize davetlisiniz.

Sektörde 15 yıllık tecrübe. Ticaret Sic.No.585092



İsmail GEÇİM / Gayrimenkul Yatırım ve Geliştirme Danışmanı
Randevu için; 0212 323 38 38

Maslak Mah. Anka Sokak Eclipse Sitesi F Blok No: 8 Sarıyer / İstanbul
0212 323 38 38 0212 323 38 28
hedefig.com



Tekstil yeni vizyon belirliyor

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Tekstil İhtisas Komitesi, 20. dönemdeki ilk toplantısını gerçekleştirdi. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç'in bir kısmına iştirak ettiği toplantının başkanlığı ise İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Servet Samsama ve Burhan Polat tarafından yürütüldü.

Tekstil İhtisas Komitesi'nin 20. dönemdeki ilk toplantısında yeni dönemdeki vizyonun belirlenmesi konuşuldu. Komite üyeleriyle fikir alışverişinde bulunan İTO Başkanı Avdagiç, sektörlerle işiştare toplantılarına başladıklarını, bu toplantılarda sadece sorunların konuşulmadığını, çözüm önerilerinin de ortaya

konulduğunu söyledi. Başkan Avdagiç, tekstil ihtisas komitesinden özellikle ihracat ile ilgili problemlerin ortaya konulması ve ihracatı artırmak için yapılabilecek çalışmalar konusunda da görüş beklendiklerini söyledi. Başkan Avdagiç, komite üyeleriyle haksız rekabete ve kayıtdışı çalışmaya karşı yapılabilecek projeleri de konuştu.



İŞ DÜNYASINA AÇILAN KAPI

İstanbul Ticaret Odasının Üniversitesinde, birçok proje ve uygulama ile daha mezun olmadan iş dünyası ile tanışır, kariyerin için tam destek alır, geleceğini garantilersin.

- ▶ Kariyer Merkezi/Portali
- ▶ İTO Fuar Takımı
- ▶ Girişimci Koçluğu
- ▶ İhracata İlk Adım Projesi
- ▶ Meclis-i Muhabbet
- ▶ Sosyopark
- ▶ Mühendislik Laboratuvarları
- ▶ Teknoloji Transfer Ofisi
- ▶ Teknopark İstanbul/Teknotur
- ▶ Uygulamalı Banka Salonu
- ▶ Uygulamalı Mahkeme Salonu
- ▶ Borsa İşlem Salonu/BİSTLAB
- ▶ İletişim Stüdyosu
- ▶ Mac Laboratuvarı



*Kariyer Merkezi Projelerimizle her yıl öğrencilerimize ve mezunlarımıza iş/staj imkanı sunuyoruz.

twitter facebook instagram linkedin youtube snapchat ticaretedutr



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET ODASI ÖĞRENCİLERİMİZİN YANINDA!



Şekib Avdagiç
İstanbul Ticaret Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ'ni Tercih Eden Öğrencilerimize Destek

**İstanbul Ticaret Odası Üye
Çocuklarına**

Üniversitemizi
Tercih Ettiklerinde **%15**

**TOBB'a Bağlı Oda ve Borsaların
Üye Çocuklarına**

Üniversitemizi
Tercih Ettiklerinde **%10**

AYRICA

**Üniversitemizi, Tercihlerinde
İlk 5'e Yazan**

Tüm
Öğrencilerimize **%20**



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882


İSTANBUL TİCARET
ÜNİVERSİTESİ

İTO Başkanı
Şekib Avdagic

İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih eden kazanacak İTO'DAN BÜYÜK DESTEK

İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ilk 5 tercihte yazıp kazanan öğrencilerin öğrenim ücretlerinin yüzde 20'sini İTO karşılayacak. İstanbul Ticaret Odası üyelerinin çocuklarına Ticaret Üniversitesi'nde yüzde 15 destek sürerken, TOBB'a bağlı diğer oda ve borsaların üyelerinin çocuklarına da yüzde 10 indirim imkanı getirildi.

400 bini aşkın firmanın üye olduğu İstanbul Ticaret Odası (İTO), yeni eğitim döneminde İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni seçecek öğrencilere sunduğu desteği artırdı. İTO Başkanı Şekib Avdagic, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ilk 5 tercihinde yazan ve kazanan tüm öğrencilere yüzde 20 destek olacağını açıkladı. Avdagic, "İTO üyelerimizin çocukları, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih

ettiklerinde geleneksel hale geldiği üzere yüzde 15 indirim alıyorlar. Bu devam ederken, iki yeni karar daha aldık. TOBB çatısı altındaki diğer Oda ve Borsaların üye çocuklarına da yüzde 10 destek vereceğiz. Ayrıca Oda üyelerine bağlı olmadan, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercihlerinde ilk 5'e yazan tüm öğrencilerin öğrenim ücretlerinin yüzde 20'sini de İTO olarak biz karşılayacağız" bilgisini verdi.

Şekib Avdagic, şöyle devam etti: "İstanbul Ticaret Üniversitesi, iş dünyası ile eğitim dünyasının birlikteliğini, işbirliğini içinde çalışmaları ve bu çalışmalardan verimli sonuçlar alınabileceğini gösteren örnek bir projedir. Gençlerimiz burada nitelikli bir eğitim almakta, geleceğe hem bilgi hem de pratik olarak iyi hazırlanmaktadır. Bu yüzden biz bir iddia ortaya koyuyoruz ve

mezunlarımızın Türkiye'nin 'en iyi çıkış yapacak' küresel şirketlerini kurmalarını hedefliyoruz. İTO'nun tüm imkanlarını bu amaçla seferber ettik. Üniversite tercihlerini yapacak gençler çok bilinçli ve ne istediklerini biliyorlar. Açıkladığımız yeni destek paketiyle İTO'nun öğrencilerimizin yanında olduğunu yeni bir destekle daha göstermek istedik. Umuyoruz neticeleri de güzel olur."

Ortalamayı yükselten burs kazanyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri, 4.00 genel not ortalaması üzerinden 3.50 ve üzerini tutturduğunda, bir sonraki öğrenim yılında burslu okumaya hak ediyor. 3.50-3.59 not ortalaması arasındakiler yüzde 25 burslu okuyor. 3.60-3.79 arasındakilerin burs oranı yüzde 50 oluyor. 3.80-4.00 not ortalaması da yüzde 100 burs kazandırıyor. Öğrencinin bu bursu, not ortalamasını düşürmediği sürece devam ediyor. Not ortalamasını artıran öğrenci, bir sonraki öğretim yılında başarsına denk gelen üst kademedeki burs almaya hak kazanıyor.



Basarıyı ödüllendiren üniversite

İstanbul Ticaret Üniversitesi, aileye katılan yeni üyelerine çeşitli tür ve oranlarda burs ve indirim sağlıyor. Üniversiteye ücretli yerleşen öğrenciler ise not ortalamasını 4 üzerinden 3.50'nin üzerine çıkardığı anda bir sonraki öğrenim yılında burslu okuyor.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın büyük bir sosyal sorumluluk projesi olarak 2001 yılında kurulan İstanbul Ticaret Üniversitesi, verdiği burslarla da farkını ortaya koyuyor. Yeni kayıt olacak öğrencilere tercih bursu, başarı bursu, spor bursu, İTO ve teşekkülleri indirim, şehit çocuğu indirimi gibi, farklı adlar altında tanımlanan burs ve indirimler uygulayan üniversite, öğrenim görmekte olan öğrencileri başarıya teşvik etmek için de başarı bursları veriyor.

Üniversitenin bölümlerini YKS tercihlerine göre tam burslu, yüzde 75 burslu, yüzde 50 burslu veya yüzde 25 burslu kazanan öğrenciler, bu burslarını öğrenim hayatları boyunca alıyor.

TERCİH BURSU

Üniversitenin önemli burslarından biri de ÖSYM tercih bursu. Bu yıl 375 TL olarak belirlenen bu burs, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ilk üç tercihi arasına yazıp yerleşen öğrencilere, Ekim-Haziran arasında 9 ay boyunca aylık olarak ödeniyor. Öğrenciler burstan öğrenim hayatları boyunca faydalıyor.

SPORCU BURSLARI

İstanbul Ticaret Üniversitesi Türkiye'de sporun gelişmesine katkı sağlamak, eğitimli sporcu sayısını artırmak için aileye katılan sporculara da burslar veriyor. Üniversite tercihinden önceki son üç yılda millî olmuş sporcular, üniversite takımlarına kabul edildiklerinde öğrenim ücretinin yüzde 100'ünden muaf tutuluyor.

Keza uluslararası müsabakalarda ferdi veya takım olarak ilk üç dereceye giren

sporculara da yüzde 100 oranında indirim uygulanıyor.

Ulusal müsabakalarda ise Türkiye Kulüplerarası Şampiyonası ve Türkiye Liselerarası Şampiyonası düzeyinde ferdi veya takım olarak birincilik almış sporcular yüzde 100, ikincilik alanlar yüzde 75, üçüncülük alanlar ise yüzde 50 oranında eğitim ücreti indiriminden faydalanabiliyor.

PEK ÇOK İNDİRİM DE VAR

Üniversitenin kadrolu akademik ve idari personeli ile eş ve çocuklarına yüzde 50 oranında indirim sağlanıyor.

Şehitlerin üniversitede okuyan çocuklarına yüzde 100 oranında indirim süresiz olarak veriliyor. Üniversitede eğitim görmekte olan kardeşler için her bir kardeş yüzde 25 oranında indirim uygulanıyor. Kardeşlerden biri mezun olsa dahi indirim devam ediyor. Üniversite engelli öğrencilere, uluslararası diploma derecesine sahip öğrencilere ve lise birincilerine de öğrenim ücretlerinde indirim sağlıyor.

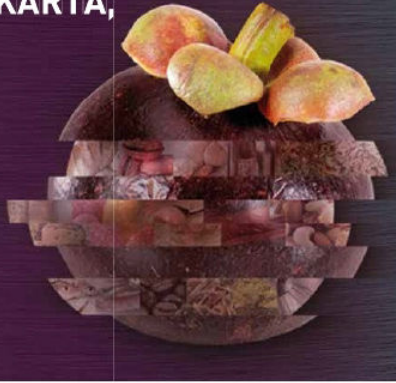
KONAKLAMA DESTEĞİ

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin bölümlerini tercih eden ve yerleştiği puan türünde ilk on binde (10.000) yer alan İstanbul dışından gelen öğrencilere öğrenim süresi ile sınırlı olarak şekilde yurt ücreti (yurt bursu) da veriliyor. Ödeme, öğrencinin kaldığı yurda fatura karşılığı aylık 950 TL olarak yapılıyor.

SIAL INTERFOOD JAKARTA, GIDA SEKTÖRÜNÜ DÜNYANIN YÜKSELEN EKONOMİSİ ENDONEZYA'DA BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
CAKARTA, ENDONEZYA



Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 ülkeden 980 katılımcı
- 30 ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi trafiğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya'nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 4. ülkesi
- G20 ülkeleri arasındaki ikinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sergilenebilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Ödamsızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

m² katılım bedeli: 900 Euro karşılığı 4320 TL
Ön başvuru bedeli: 1000 TL x talep edilen m² = Toplamı dikkate alınacaktır.
1. Ödeme: Kalan bedelin %50'si, 28 Ağustos 2018
2. Ödeme: Bakiye bedel, 22 Ekim 2018
İlk ödemeyle ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımız stant seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP: 055 - 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "SIAL INTERFOOD JAKARTA 2018" ibaresi ile yapılmalıdır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Çiğdem Terzi - Gülin Gürsoy - Akif Gönülcü
Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 17, 0212 455 61 19
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: cigdem.terzi@ito.org.tr - gulgin.gursoy@ito.org.tr
akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Anadolu Ajansı'nın (AA) Finans Masası'na konuk olan İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, iş dünyası olarak KDV'nin nakden iadesi yerine mahsuplaşma önerisinde bulundu. Avdagiç, "Firmaların, devlet kurumlarına karşı yükümlülükleri var. KDV iadesini nakit olarak vermeyelim ama mahsuplaşma efektif bir yol olacak" dedi.



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, AA Finans Masası'nda Finans Haberleri Editörü Yılmaz Yıldız, Editör Yardımcısı Hasan Arslan ve uzman gazeteciler Eda Topcu, Mücahid Eker, Uğur Aslanhan'ın sorularını yanıtladı.



İnşaat sektöründe gelişmeler ve beklentiler

Türkiye önemli seçimleri geride bırakmış olup, yeni yönetim sistemine geçiş sürecini yaşıyor. Aynı zamanda ekonomideki sektörler yeni açıklanacak ekonomi politikalarını bekliyor. İnşaat sektörü son 10 yıldır ekonomide en canlı iktisadi faaliyetlerin başında geliyor. Kamunun da inşaat sektörüne yönelik destekleri bulunuyor. Bununla birlikte yeni döneme geçilince, inşaat sektöründe de biriken sorunlar bulunuyor. Bu çerçevede inşaat sektöründeki son gelişmeleri ve beklentileri değerlendirelim:

1 - İnşaat işlerinde yavaşlama yaşanıyor
Alınan yüksek yapı ruhsatlarına rağmen satışlardaki ve kiralamalardaki yavaşlama nedeniyle yeni inşaat başlangıçları önemli ölçüde sınırlandı. Konut tarafında satışlarda, ticari gayrimenkullerde ise kiralama tarafındaki yavaşlama yeni inşaat işlerini sınırladı. Bu nedenle yeni dönemde daha sağlıklı ve sürdürülebilir bir gayrimenkul ve konut talebinin sağlanması gerekiyor.

2 - İnşaat sektöründe maliyetler ile fiyatlar ve kiralarda dengesi bozuldu
Emtia fiyatları ve enflasyondaki artış ve de Türk Lirası'nın değer kaybı ile birlikte inşaat maliyetleri son iki senedir önemli ölçüde artarken, zayıf talebi canlandırmaya yönelik kampanyalar nedeniyle satış fiyatları duraganlaştı, bazı alanlarda ise geriledi. Ticari gayrimenkullerin kiralama alanlarında ise çoğunlukla yabancı para birimleri kullanılıyor. Döviz kurlarındaki yüksek artışlar ile yeni kiralama önemli ölçüde yavaşlarken, mevcut kiralar da ödeme sıkıntısı çekiyor. Bu nedenle inşaat ve gayrimenkul sektöründe maliyetler ile fiyatlar ve kiralalar arasında dengeyi yeniden kurulmasına ihtiyaç bulunuyor.

3 - Müteahhitlerin finansmana erişim sınırları sürüyor
Müteahhitler ve konut üreticileri için finansmana erişim sorunu yeni için işlerine başlamasından önce sınırlanan unsurlar olmasına devam ediyor. Finansman sorunu birkaç nedene bağlı olarak yaşanıyor. Öncelikle inşaat sektörü tüm diğer sektörler gibi TL'nin değer kaybı ile TL faizlerindeki artışın olumsuz etkilediği ve işletme sermayesi ihtiyacı artıyor. Satışlar tarafındaki yavaşlama ise nakit akışlarının hedeflerin altında kalmasına yol açıyor. Bankacılık sektörü yeni kredi kullanımda isteksiz davranıyor. Ayrıca artan ticari kredi faiz oranları ile kredi kullanan olanağı da giderek azalıyor. Piyasalarla önemli sıkışıklıklar ve vadelelerin uzaması da finansman ihtiyacını artırıyor.

4 - Yurt dışı müteahhitlik hizmetleri ümit veriyor
Yurt dışı müteahhitlik hizmetleri kapsamında yurtdışında alınan projelerin sayısı ve tutarı ümit veriyor. 2015, 2016 ve 2017'de yurtdışından alınan müteahhitlik projelerinde önemli düşüşler yaşanmıştı. 2018'in ilk yarısında ise 84 proje alınmış olup, projelerin tutarı 9,21 milyar dolar olarak gerçekleşti. Yurt dışı müteahhitlik işlerindeki bu artışta özellikle geleneksel pazarlarımızdaki ekonomi iyileşmeye bağlı olarak yeni projelerin hazırlanması etkili oldu. Petrol ve emtia fiyatlarındaki artışlar, geleneksel pazarlarımızda ekonomi ve inşaat alanında iyileşmelere yol açıyor. 2018'de son dört yılın en iyi performansı yaşanabilecekti.

5 - Yabancıların konut alımı 6 yılın zirvesine ulaştı
2018'in ilk yarısında yabancıların konut alımı 11.816 olarak gerçekleşti ve son altı yılın en yüksek konut satın alımı yaşandı. Yabancıların konut satış düzenlemesi 2012 Haziran ayında itibaren başladı ve ilerleyen yıllarda ilave düzenlemeler ile yabancıların konut alımı teşvik edildi. Ancak Türkiye'de 2013'ten itibaren yaşanan ekonomik, siyasi ve dış politik gelişmeler nedeniyle yabancıların konut alımı dalgalanma gösterdi ve sınırlı kaldı. 2018'de ise konut fiyatlarında yaşanan duraganlık ve yabancıların TL'nin değer kaybı ile Türkiye'de satın alma güçlerinin artması sonucu yabancıların konut alımı yükseldi.

KDV iadesinde mahsuplaşma önerisi

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Anadolu Ajansı'nın (AA) Finans Masası'na konuk oldu. Konuşmasında, iş dünyasının finansman maliyeti ve finansmana erişim ile ilgili biraz daha sıkı bir durumun içinde olduğunu belirten Avdagiç, "Bununla ilgili basit, sonuç odaklı önerilerimiz var. En somut olanlardan biri, KDV iadesi ile ilgili" dedi.

EFEKTİF ÇÖZÜM

Daha önce KDV iadelerinin nakden ödenmesinin gündeme geldiğini ama bunun geri çekildiğini hatırlatan Avdagiç, sunları söyledi: "Şu an ülkemizin içinde bulunduğu konjonktürden dolayı, iş dünyası olarak KDV'nin nakden iadesi talebinde olmamızın gerektirdiği düşünüyorum. Burada mahsuplaşma önerimiz var. KDV alacağı olan firmanın, diğer taraftan diğer devlet kurumlarına stopaj, Gelir Vergisi, Kurumlar Vergisi ve diğer bir takım vergileri ödeme ile ilgili yükümlülükleri var. Buradan alacağın alamıyorken, dışardan finansman bularak devlete karşı mükellefiyetlerini yerine getirmeye çalışıyor. Basit bir şey öneriyoruz, bunu nakit olarak vermeyelim ama mahsuplaşma imkanı çok efektif olur."

Firmaların devletten çok ciddi KDV alacağını bulduğuna hatırlatan Avdagiç, "Bankadan kredi alırken bir takım teminatlar isteniyor. Firmalar, KDV alacağını bankalara garanti olarak gösterilebilir o firmalar, finansmana daha uygun maliyetle ulaşabilir" diye konuştu.

İNDİRİMLER OLUMLU

Zorunlu bazı türlerin üzerindeki ÖTV ve KDV ile ilgili düzenlemelerin gözden geçirilmesinde fayda olduğunu ifade eden Avdagiç, sunları söyledi: "Dönem dönem geçici KDV indirimleri gündeme geldi. Konjonktüre ve alınan neticelere bağlı olarak bunların belli bir dönem daha devam ettirilmesinin doğru olduğunu düşünüyoruz."

Avdagiç, otomotiv sektöründeki daralmayla ilgili olarak da şöyle konuştu: "İç pazardaki daralma sadece otomotiv sektörünü etkilemiyor. Ona bağlı olan sigortacılık, servis gibi diğer sektörleri de



etkiliyor. Burada da bir takım makul miktarda ve sürekli iyileştirilme yapılsa durumunda bu piyasadan da canlanacağını düşünüyoruz. Büyük resme baktığımızda vergi gelirlerinin artabileceğini öngörüyoruz."

DEVAM ETMELİ

"Belli bir dönem bazı sektörlerde yapılan KDV indiriminin yeniden hayata geçmesini mi öneriyorsunuz?" sorusu üzerine Avdagiç, mevcutların devam etmesi ve yenilerin kısmen devreye girmesini önerdiğini aktardı. Avdagiç, "Otomotivde yeni bir ÖTV indirimi mi bekliyorsunuz?" şeklindeki soruya ilişkin, "Otomotivde KDV indiriminden ziyade sınırlı bir ÖTV indirimi ile yürütülebilir. Beyaz esya, mobilyada belli dönemlerde vergi indirimi devreye girmişti. Bunun sonucunda iç talepte bir artış oluşmuştu" dedi. Bu önerilerde devletin cebinden ortaya bir para koymadığını işaret eden Avdagiç, olası gelecek vergilerle ilgili devletin tasarrufla bulunmuş olduğunu dile getirdi.

Ar-Ge'ye yönelen kazançlı çıkar

Ar-Ge merkezlerinin sayısının 930'u aştiğini belirten Avdagiç, hükümetin bu alanda çok ciddi teşvikleri olduğunu hatırlattı. Ar-Ge kültürünün artmasıyla yüksek teknolojlü ürün ihracatının artacağını ve ithalatın azalacağını dile getiren Avdagiç, özel sektörün bu alana ağırlık vermesiyle güzel sonuçlar elde edileceğini aktardı.

Üretim, ihracat ve iç tasarruf

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin bundan sonra kaliteli büyüme mottosuna dönmeye gerektiğini söyledi. Avdagiç, iç tasarrufların artırılması hem devlet hem de şirketler açısından daha az yabancı kaynak gerekliliğini ortaya çıkması, üretime yönelik yatırımlara ağırlık verilmesi gerektiğini kaydetti.

Kurum hazine enflasyon oranının üzerinde artmış olmasının iş dünyası için kolay olmadığını belirten Avdagiç, "İş dünyasının beklentisinin Türk Lirası'nın döviz karşısındaki değerinin enflasyon oranıyla yakın bir bantta seyretmesi. Dövizin fiyatının artmış olması dış kaynak kullanan özel sektörün de yükümlülüklerini ve TL karşılığı olarak ödemesi gereken rakamları yukarı doğru çekiyor" dedi. Finansmana erişim ve

finansman maliyeti ile ilgili yaşanan süreçte dikkat çeken Avdagiç, "Burada da rakamlar yukarı çıktı. İktisatta imkansız ölçüme denen bir konu vardır, enflasyon, kur ve faizi aynı anda kontrol etmek çok mümkün değil. Buna karşılık sihirli ölçüme diye bir paket ortaya koyuyoruz. Üretim, ihracat ve iç tasarruf. Bu paket ile buradaki kıskacı makul bir vadede kontrol altına alabileceğimizi düşünüyoruz" diye konuştu.

Avdagiç, şöyle devam etti: "Dövizin geldiği bir seviye var ve bundan çok hızlı ve aşağı iniş beklentisinin çok gerçekçi olmayacağını düşünüyorum. Temel beklentimiz buradaki volatilitenin ortadan kalması. En azından fiyatlar, alım ve satım dengelerinin efektif olarak oluşturulabilmesi anlamında istikrarlı sürecin başlaması bizim en önemli beklentimiz."

Girişimci dostu İstanbul

Önemli bir hedeflerinin, 'İstanbul'un marka değerini yükseltmek ve girişimci dostu İstanbul imajını oturtmak' olduğunu vurgulayan Şekib Avdagiç, "İTO, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) ile start-up şirketlerine destek veriyor" dedi. Avdagiç, kendilerine 2 binden fazla gencin başvuruda bulunduğunu, bedelsiz yer, ofis verdiklerini belirterek, "Bunlar yatırımcı çektiler. Mesela bir arkadaşımız projelerini sadece 5 yıl kiraya vererek 25 milyon lira yatırım aldı. Başka 4 proje toplam 10 milyon liranın üzerinde yatırım aldı. Onların fiziki mekanizmalarını geliştirdik. Daha çok firmayı bu mekanizmaya katmak için çalışıyoruz" şeklinde konuştu. İstanbul'un bundan birkaç yıl evvel 150'nin üzerinde uluslararası kongre düzenlediğini hatırlatan Avdagiç, alıyıcı iyileştirme çalışmalarına bağlı olarak bu tip yüksek gelir getirici faaliyetleri devreye sokacaklarını anlattı.

Avdagiç, "2019-2021 döneminde İstanbul'u tekrar dünyadaki en çok kongre yapan 10 şehrin arasına sokma yönünde çalışıyoruz" diye konuştu.

Hem yerli hem yabancı şirket sayısı artıyor

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, geçen yıl 1 Ocak-26 Temmuz döneminde açılan şirket sayısının 26 bin 960 olduğunu anımsattı. Avdagiç, sayının bu yıl aynı dönemde yüzde 21,4'lük artışla 32 bin 741'e ulaştığını bildirdi. Geçen yıl 12 bin 825 şirketin kapandığını aktaran Avdagiç, bu yıl söz konusu rakamın 12 bin 678'e düştüğünü aktardı. Avdagiç, geçen yılın aynı döneminde açılan yabancı şirket sayısının 2 bin 165 olduğunu anımsatarak, "Bu yıl ise 4 bin 637. Yabancı şirketlerde yüzde 114'lük bir artış var. Geçen yıl 1 Ocak-26 Temmuz'da sadece 112 şirket kapanmışken bu sene sadece 19 şirket kapanmış. Dolayısıyla açılan şirket sayısında artış görüyoruz ama açılan yabancı şirket sayısında 4 kat artış görüyoruz" dedi.



SÖZ EKONOMİDE GENEL BİR PROGRAMIN YANI SIRA BAŞTA İNŞAAT SEKTÖRÜ OLMAK ÜZERE TÜM SEKTÖRLERİN KENDİ DİNAMİKLERİNE ÖZEL DESTEKLER VE İYİLEŞTİRMELER DE HAZIRLANMALI.

Ekonomide güven arttı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), temmuz ayına ilişkin ekonomik güven endeksinin açıkladı. Buna göre, ekonomik güven endeksi, temmuzda hazirana göre yüzde 2 artarak 90.4 değerinden 92.2 değerine yükseldi. Ekonomik güven endeksindeki yükseliş, tüketici, perakende ticaret, inşaat ve hizmet sektörü güven endekslerindeki artışlardan kaynaklandı.

Temmuz ayı enflasyon rakamları açıklandı

İSTANBUL'da 2018 Temmuz ayında perakende fiyatlar yüzde 0.52, toptan fiyatlar ise yüzde 0.91 oranında arttı. İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) 1995 bazu Ücretler Geçirime Endeksi 2018 Temmuz ayı itibarıyla yıllık ortalama yüzde 10.12, Toptan Eşya Fiyatları Endeksi ise yıllık ortalama yüzde 12.66 artış gösterdi.

Perakende fiyatlar 2018 Temmuz ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 12.50 toptan fiyatlar ise yüzde 16.77 arttı.

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcıları atandı



Hasan Büyükdede



Dr. Çetin Ali Dönmez



Mehmet Fatih Kacır

CUMHURBAŞKANLIĞI kararına göre, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcılığına yapılan atamalar Resmi Gazete'nin mükerrer sayısında yayımlandı. Buna göre, Bakan Yardımcılığına Hasan Büyükdede, Dr. Çetin Ali Dönmez ve Mehmet Fatih Kacır atandı.

Bakan yardımcılığıyla görevlendirilmesinin yanı sıra

Cumhurbaşkanı Başkanlığına da ataması yapılan Hasan Büyükdede, İstanbul Teknik Üniversitesi mezunu. Makine ve Uçak Yüksek Mühendisi olan Büyükdede, halen İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclis Başkan Vekili ve MÜSİAD Yüksek İstişare Kurulu Üyesi.

Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi olan Savunma, Uçay ve Havacılık alanında faaliyet gösteren SAHA İstanbul'un kurucuları arasında yer alan Büyükdede, İstanbul İl Genel Meclisi Başkanı ve İstanbul Ticaret Odası (İTO) Meclis Başkan Yardımcılığı gibi görevler üstlendi. Büyükdede, bakanlığın yeni yapılanmasında sanayi kolu ve faaliyetlerinden sorumlu bakan yardımcısı olacak.

PLANLAMADAN SORUMLU

Dr. Çetin Ali Dönmez ise Boğaziçi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği mezunu, mühendis kökenli finans ve ekonomi uzmanı. İbn Haldun Üniversitesi İşletme Bölümü öğretim üyesi Dönmez, Borsa İstanbul'un risk yönetim birimi ile vadeli işlem ve opsiyon borsasının kuruluşunda etkin rol aldı. Borsa İstanbul'un elektronik altyapısının geliştirilmesi ve dönüşümüne katkıda bulunan Dönmez, yeni yapılanmada finans, destekler ve planlama kolundan sorumlu olacak.

'MİLLİ TEKNOLOJİ' HEMLEŞİ

TÜBİTAK Bilim Kurulu Üyesi Mehmet Fatih Kacır ise Boğaziçi Üniversitesi'nden mezun oldu. Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı'nı kurucu başkanı olan Kacır, Geleceğin Teknoloji Yıldızları, Deneyap Teknoloji Atölyeleri ve Teknofest gibi projelerin öncülüğünü yaptı. Milli Teknoloji ve Stratejik Dönüşüm koluna bağlı birimlerden sorumlu olacak Kacır, Türkiye'nin teknoloji dönüşümü ve gerçek katma değerli üretimi yakalayabilmesi için tüm ülkede başlatılacak 'Milli Teknoloji' hamlesinin koordinasyonunda görev alacak.

Yeniden yapılandırma 27 Ağustos'a uzatıldı

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı'ndan yapılan açıklamaya göre, 7143 sayılı Vergi ve Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına ilişkin Kanun hükümlerinden yararlanma süresi, 27 Ağustos'a uzatıldı. Açıklamada, yapılandırma kapsamında, bugüne kadar mükelleflere ait 45.3 milyar lira tutarında borcun yapılandırıldığı aktarıldı.



45.3 MİLYAR LIRA YAPILANDIRILDI

Açıklamaya göre, başvurular, bizzat vergi dairesine gelerek veya posta yoluyla ya da Gelir İdaresi Başkanlığı'nın (GİB) www.gib.gov.tr ve e-devlet (www.turkiye.gov.tr) adresi üzerinden internet aracılığıyla yapılabilecek. Vergi daireleri, tüm vatandaşların konuyla ilgili başvurularına en kısa sürede yanıt verecek.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Türkiye Esnaf ve Sanatkarları Konfederasyonu, Türkiye Serbest Muhasebeci Mali Müşavirler ve Yeminli Mali Müşavirler Odaları Birliği ile Türkiye Barolar Birliği olan ve 7143 sayılı Kanun kapsamında bulunan borçların yapılandırılmasına yönelik başvuru süresinde bir değişiklik yapılmadı.



PLATFORM

Prof. Dr. Kerem ALKIN

ABD, Türkiye'yi 'kaybetmenin' paniğinde

2008 küresel finans krizine kadar, ABD'nin hayli yakından tanıdığı hatta 'kontrol altında' tuttuğunu düşündüğü Türkiye, ekonomisini yeniden yapılandırması gerekirse IMF ile yürüten, alt yapı yatırımları gerçekleştireceği Dünya Bankası'ndan kredi alan, silah ve mühimmatı ihtiyacı var ise ABD'den temin eden, NATO'nun tüm beklentilerini karşılayan, kuruluşundan bu yana üyesi olduğu uluslararası örgütlerde 'Atlantik İttifakı'yla birlikte hareket ediyor gözükün ve gelecekte de hep böyle kalacağı zannedilen bir ülkediydi. Derken, 30 Ocak 2009'da, Davos'ta, Cumhurbaşkanı Erdoğan '1 minute' dedi. Türkiye IMF ile yolları ayırdı. IMF, tersine, Türkiye'den 5 milyar dolar destek istedi. Türkiye, Çin, Güney Kore, Rusya gibi ekonomilerle nükleer enerjiyi, uydu sistemlerini, hava savunma sistemlerini konuşur ve projelerini hayata geçirir hale geldi.

2012'de ABD menşeli şirketlerin Türkiye'deki doğrudan yatırım stoğu 1.3 milyar dolar iken, Asya şirketlerinin toplam yatırımları 2.4 milyar dolardı. 2017'de ABD'nin 1954-2017 arası, 63 yılda doğrudan yatırım stoğu daha ancak

1.8 milyar dolara ulaşmışken, Asya şirketlerinin yatırımları 4.2 milyar doları geçti. Çinli şirketler tek başına 1 milyar dolara ulaştı. Rusya'nın öncülük ettiği ülkeler grubu 5.3, Afrika ülkeleri 2.5 milyar doları yakaladılar. Bu dönemde, Şangay İşbirliği Örgütü ile BRICS'in 'daha güçlü işbirliği' adına çağrılar yoğunlaştı. Eylül 2014'de Cumhurbaşkanı Erdoğan bu kez 'Dünya 5'ten Büyüktür' dedi ve hiç bir operasyon, hainlik, işgal girişimi, Başkan Erdoğan'ın liderliğinde Türkiye'nin yükselişini, Avrasya'da artan 'oyun kurucu' gücünü durdurmadı.

ABD, Türkiye'nin dünya siyasetinde artan öneminden hem yerel hem de küresel vesayet odaklarını bir bir devre dışı bırakma becerisinden, milli egemenliğinin perçinlenmesinden panik olmuş durumda. Küresel ekonomi-politik yeniden yapılanırken, yeni 'kutup'lar oluşurken, Türkiye çok yönlü ve çok katmanlı bir diplomasi ağı oluştururken, ekonominin güçlendirilmesine yönelik etkili adımlar, Türkiye'nin 'yeni' öyküsü ve 'yeni' stratejik plan, ABD'nin son kozu olan 'ekonomik operasyonu' da boşa çıkaracaktır. Yeter ki, uyanık olalım, bir ve beraber olalım.

Enflasyonda öncelik 'beklentilerin yönetimi'

TCMB'nin geçtiğimiz hafta ulusal ve uluslararası ekonomi çevreleriyle paylaştığı enflasyon raporundan çıkan genel tablo, işin en başında, son iki yıl 'enflasyon riski'ndeki ciddi sızmanın 'algısı'nın iyi yönetilmediğini; kurumsal iletişim stratejisinin zayıf bırakıldığını gösteriyor. Birinci önemli husus, 2011 başından bu yana, hizmetler sektöründeki fiyatlandırma alışkanlıklarında belirgin bir şekilde yukarı doğru bir trend oluşmuş ve son iki yıl güçlenerek devam etmiş. Özel sektör bazı eğitim ve sağlık sektörü fiyatlandırma alışkanlıklarında artan katılık, 2014'den beri yükselen bir trend olarak tüketici enflasyonunu etkilemekte. Özel sektör eğitim ve sağlık hizmetlerindeki fiyat artış trendi ciddi bir çalışmaya gerektiriyor. TCMB'nin buradaki fiyat katılığı iyi incelenmesi gerekmektedir. Ulaştırma ile otel-konaklama hizmetlerindeki fiyat artışlarının etkisi de göz ardı edilmemeli.

Parlamentar sistemin son ekonomi yönetiminin, o dönemki sorumlu bakanlıkları, bakanlıklar alanındaki sektörde gözlenen enflasyonist baskıya yönelik etkili toptanlar yapıldı, enflasyon trendindeki sert tırmanışın nedenlerine yönelik olarak kapsamlı raporlar hazırlanmış ve raporların kamuoyu ile paylaşıldığına şahit olmadık. Günümüzün dünyasında, 'enflasyon' merkez bankalarının üzerine bırakılmayacak kadar hayli detaylı, çok katmanlı gerektirecek olan bir ekonomik mesele. Bu nedenle, kamu

cephesinde yeterince analiz yapılmadığı veya yeterince koordineli kararlar alınmadığı gerçeğiyle yüzleşerek, her kurum sorumluluklarını gözden geçirip, bunun bir kez daha tekrarlanmaması adına ciddi tedbirleri hayata geçirmeli. Unutmayalım, 'enflasyonla mücadele' bir 'samimiyet testi' sürecidir.

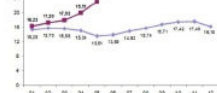
Enflasyonun yükselmesine sebep olan gelişmelerle yüzleşmek ve ekonomi çevrelerine, hane halkına etkili tedbirler alınıldığını göstermek, enflasyonda 'beklentilerin yönetimi' adına kritik önemdedir. 2016 ikinci yarısından itibaren ise temel malların üretimi, ithal eden ve satılmasına aracılık eden ekonomi aktörlerinin fiyatlandırma alışkanlıklarındaki radikal bozulma da iyi analiz edilmeli. Temel mallar ithalatında döviz kurlarından kaynaklanan fiyat bozulmasının, yüzde 100 yeri üretilen temel mallarda da ciddi fiyat artışlarına meyil gösterme boyutunda, 'olumsuz' davranışın tikelidiki gözleniyor.

Otomotiv ürünleri, mobilyada gözlenen bu tablo, 'piyasa ahlakı' boyutunda, ilkin ürünlerin üreticisi ve aracıları olan firmaların da fiyatlandırma alışkanlıklarını zorlamış görünümde. Sonuç olarak, 'enflasyonla mücadele' de son 2 yıl bir patronajlık sorunu yaşadığı gerçeğiyle, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi ve yeni 'Hazine ve Maliye Bakanlığı' yapısının pozitif katkılarında birisi de, enflasyonda 'beklentilerin yönetimi' boyutunda, patronajlık belirsizliğini ortadan kaldırması olacaktır.

İnşaat sektöründe maliyetlerdeki değişim

Türkiye İstatistik Kurumu tarafından 30/07/2018 günü açıklanan bültenine göre inşaat maliyet endeksi (İME), 2018 yılı mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 2.95, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 23.04 arttı. Bir önceki aya göre malzeme endeksi yüzde 4.01, işçilik endeksi yüzde 0.58 arttı. Ayrıca, bir önceki yılın aynı ayına göre malzeme endeksi yüzde 26.58, işçilik endeksi yüzde 15.63 arttı.

İnşaat maliyet endeksi, yıllık değişim oranı, Mayıs 2018 (2015=100)



Grafikte de görüldüğü üzere inşaat sektöründe



Hikmet BAYDAR

malzeme maliyetinden kaynaklanan ciddi fiyat artışları net bir şekilde devam ediyor. 2018 Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 4.01 artan malzeme endeksi bunu açıkça bize gösteriyor. İşçilik artış oranı ise enflasyon rakamının bile altında kalıyor. Yıllık bazda baktığımızda ise malzeme maliyet enflasyonu yüzde 26.58 artışla enflasyona ciddi katkı sağlanmış görünüyor. İşçilik ise yüzde 15.63 ile makul seviyelerde artış gösterdi. Haziran ayı TÜFE artışı yıllık bazda yüzde 15.39 olduğundan işçilik artışı sadece enflasyon oranı kadar gerçekleşti.

Yurt içi ÜFE verilerine baktığımızda mayıs ayında yıllık yüzde 20.16 olan oranın haziran 2018 ayında yüzde 23.71 seviyesine yükseldiğini görüyoruz. Görüleceği üzere

inşaat sektörü malzeme maliyet artışları tüm bu oranların üzerinde. Sektörde ciddi bir maliyet artışı gerçekleşiyor ve bu artış enflasyonu da körükliyor.

Bu durumda inşaat firmaları neler yapmalı? Proje ömrü boyunca maliyetleri iyi hesaplamalı, maliyet sapmalarına karşı tedbirli olmalı. Özellikle maketten satışlarda evdeki hesap çarşıya uymayabilir. İnşaat bittikten sonra satışa sunulmaları yeni yüksek maliyetler nedeniyle diğer bitmiş binalara göre daha düşük kâr marjlarına mecbur kılabilir. Özellikle nakit akışı ciddi riskler içeriyor. Ciro oynaklığı bu risklerin en büyüğü. Piyasayı iyi analiz edememiş inşaat firmalarının kârlılık ve nakit akışını tutturma yönünde önemli sürprizler bekliyor olabilir. Bunun için finansman konusunda daha profesyonel çalışmalarında fayda var.



İhracatta rekorlu ivme yükseliyor

TÜRKİYE'nin ihracatı temmuz ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 11.8 artışla 14.1 milyar dolar oldu. Bu rakam, bugüne kadar ulaşılan en yüksek temmuz ayı ihracatı olarak kayıtlara geçti. Şimdiki kadarki en yüksek temmuz ayı ihracatı 2014'te 13.3 milyar dolardı. Ayrıca bu yıl haziran ayı hariç her ayda ihracat rekorları kırıldı.

Yılın yedi aylık döneminde ise ihracat yüzde 7 artışla 96.3

milyar dolara ulaşırken, son 12 aylık ihracat ise 163.3 milyar dolara yeni bir rekor kırıldı. Yılsonunda 170 milyar dolar aşarak tarihi bir rekora imza atılması hedefleniyor.

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) verilerine göre, temmuz ayında en çok ihracat gerçekleştiren sektör otomotiv oldu. Otomotiv sektörünün 1.6 milyar dolarla hazır giyim ve konfeksiyon, 1.5 milyar dolarla kimyevi maddeler takip etti.



Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Ersoy, turizmde artık öncelikli hedefin geliri artırmak olduğunu söyledi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise yabancı turist sayısındaki rekor artışı değerlendirdiği açıklamasında, üst segment turisti büyük kongrelerin getireceğini, atak sırasının kongre turizminde olduğunu belirtti.



Turizmde atak sırası kongrede

Yaklaşan büyük kongreler

Türkiye'de yapılacak uluslararası kongrelere dikkati çeken İTO Başkanı Şekib Avdagiç, şu bilgileri verdi: "Bu yıl Uluslararası Haritacılar Federasyonu Dünya Kongresi'ne 2 bin 320, Uluslararası Girişimcilik Kongresi'ne ise 3 bin 800 kongre delegesi katıldı. 2019 ve 2020'ye bakınca Bahçe Bitkileri Kongresi'ne 4 bin, Gastroenteroloji Kongresi'ne (GASTRO 2019) 6 bin, Perinatal Tıp Kongresi'ne (WCPM) 3 bin 200, Uluslararası Coğrafya Kongresi'ne (IGU) ise 2 bin 900 delege bekleniyor. Öncü işaretler bize söylüyor ki, bu yıl tatile Türkiye'ye gelecek birçok yabancı misafirimiz, sonraki yıllarda kongre turizmine de olumlu etkilerde bulunacaktır. Kongrelerin hazırlık süreçlerinin ve programlarının en az birkaç yıl önceden yapıldığını düşünürsek, olumlu etkileri 2023'e kadar yayılacak bir sürece giriyoruz."



ŞEREF KILIÇLI

TÜRKİYE, yılın ilk altı ayında bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 30,4'lük rekor artışla 16 milyon yabancı ziyaretçiyi ağırladı. Yabancı ziyaretçi sayısındaki artış turizmde yüzleri güldürürken, Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), yılın ikinci çeyreğine ilişkin turizm istatistiklerini de açıkladı. Buna göre, turizm geliri ikinci çeyrekte geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 30,1 arttı ve 7 milyar 44 milyon 591 bin dolara yükseldi. Turizm gelirinin (cep telefonu dolaşım ve marina hizmet harcamaları hariç) yüzde 84,7'si yabancı ziyaretçilerden, yüzde 15,3'ü ise yurtdışında ikamet eden vatandaş ziyaretçilerden elde edildi. Bu çeyrekte yapılan harcamaların 5 milyar 463 milyon 809 bin dolarını kişisel harcamalar, 1 milyar 580 milyon 782 bin dolarını ise paket tur harcamaları oluşturdu. Kişi başına ortalama harcama 636 dolar olurken, yabancıların ortalama harcaması 602 dolar, yurtdışında ikamet eden vatandaşların ortalama harcaması ise 885 dolar olarak gerçekleşti.

İKİNCİ AŞAMAYA GEÇECEĞİZ

Yabancı turist sayısındaki rekor artışı değerlendiren Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Ersoy, "Türkiye işe mass (Kitle) turizmi ile başladı ve önemli bir başarı hikâyesi yazdı. Ama artık mass turizmle övünmememiz gerekiyor. Bizim ikinci aşamaya geçmemiz gerekiyor, bu da söylemesi kolay yapması çok zor bir şey. Artık nitelikli turizme ve nitelikli turiste odaklanmalıyız. Bunun için her şeyden önce arz talep dengesini talep yönünde lehimize bozmalıyız gerekiyor. Yeni pazarları geliştirmeliyiz. Pazarla göre ürün oluşturacağız" dedi.

TANITIM POLİTİKASI DEĞİŞECEK

Öncelikli hedefin geliri artırmak olduğunu açıklayan Bakan Ersoy, şöyle konuştu: "Kişi sayısı artık öncelikli hedef değil. Turizm gelirlerinin Gayri Safi Milli Hasıla'daki (GSMH) payı şu anda yüzde 4. Hedefimiz yeni dönemde bu oranı yüzde 8'e getirmek. Avrupa'da hedef aldığımız ülkelerde bu oran yüzde 12'de. Havuzdaki pasta payını ikiye katlayarak gerçek bir başarı hikâyesi yazacağız." Ersoy, bazı politika değişikliklerine gideceklerini, en önemli politika değişiminin tanıtım üzerine olacağını vurguladı. Çağa uygun yeni tanıtım politika anlayışını sektöre kazandıracaklarına işaret eden Ersoy, "Bununla ilgili çok detaylı bir çalışmamız var. Bütün sektörü kapsayan, dünyayla rekabet eden, dünyada rekabette bizi ön plana çıkaracak olan yeni bir tanıtım politikası üzerinde çalışıyoruz. Sizlerin de görüşlerini alıp tamamlayıp, 2019 tanıtımında devreye alacağız" diye konuştu.

CARİ AÇIĞIN İLACI

Türkiye'nin turizmde anlamlı bir başarıya imza attığını belirten İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, "Türk turizmci, kararlı ve rekabetçi bir tarzda hareket etmiş, muhteşem bir coğrafyayı, mükemmel bir hizmetle birleştirerek, misafirlerine güven dolu bir tatil yaşattır. Bu başarı, istikrarla turizme yatırım yapan müteşebbislerimizin başarısıdır. Bu başarının alışılnması, daha da büyümesini sağlayacaktır. İnanyorum ki, bu ivmeyi koruduğumuz sürece, turizm Türkiye'nin kritik bir döviz kaynağı ve cari açığın önemli bir ilacı olacaktır. Yakalanan bu başarı, çalışma azmimizi daha da artırmalı. Turistlerin kişi başı 636 dolar olan ortalama harcamasını çok daha üst seviyelere çekmeliyiz. Türkiye'nin bu potansiyeli var. Geliri artırıcı çalışmalar noktasında kongre turizmi öncü olacak" dedi. Turizmdeki kişi başı gelir hedefinin kongre turizmi ile başarılacağını da vurgulayan Avdagiç, şöyle konuştu: "2023'te turist başına 1000 dolar gelir hedefini, kongre turizmi endüstrisinde atakla yakalayacağız. Çünkü üst segment turisti büyük kongreler getirecek. Şimdi atak sırası kongre turizminde."

İSTANBUL YENİDEN YÜKSELECEK

Avdagiç, iş dünyasının geleceğe dair planlarının en önemli göstergelerinden birinin kongre turizmi olduğunu da vurguladı. Turizm Geliştirme ve Eğitim Vakfı (TUGEV) ve vakfın iktisadi işletmesi olan İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu'nun (ICVB) başkanlığını da yapan Avdagiç, kongre turizmi endüstrisi uzun vadeli planlamalar gerektirdiğinden, olumlu gelişmelerin istatistiklere yansımalarını önümüzdeki süreçte göreceğini kaydetti. Avdagiç, "İnanyorum ki İstanbul, iş dünyası ve turizm örgütlerinin güç birliği ile dünya kongre destinasyonları sıralamasında ilk 10'daki yerini önümüzdeki birkaç yıl içinde yeniden alacak" dedi.

Alternatif turizme ağırlık verelim

Turizmde geliri daha fazla artırmak için alternatif turizme ağırlık verilmesi gerektiğini söyleyen İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, şu açıklamayı yaptı: "Turizmde, 2000'li yılların başından itibaren 2015'e kadar hem turist sayısı hem de döviz baskı fiyat olarak her sene üstüne koyarak ilerledik. Yani hem yabancı turist sayısı hem gelir arttı. Ancak, 2016 ve 2017'deki değişik sebeplerden dolayı, turizm sektörü bir daralma süreci yaşadı. Özellikle bu dönemde yıllardır gelinen 'üst segment turist ve fiyat politikamız' son derece agresif bir satış politikasıyla aşağı yönlü hareket ederek, sadece bir ayda yerle bir oldu diyebiliriz. 2017'nin ikinci yarısı itibarıyla sektör tekrar yukarı doğru bir ivme kazandı. Bugün itibarıyla de turizmde iyi olduğumuz dönemlerdeki turist sayısını yakaladık. Arz talep dengesinde bundan sonraki adım tabii ki fiyat olacak. Turist başına ortalama harcamayı artırmamız gerekiyor. Bunun içinde 'alternatif turizm' dediğimiz başta kongre turizmi olmak üzere sağlık, gastronomi, spor ve daha birçok alanlara ağırlık vermemiz gerekiyor. Mesela İstanbul'da kongre turizmini canlandırdığımız sürece gelir artırıcı fiyatları veya üst segment turisti yakalamamız uzun yıllar sürebilir. Türkiye geneline baktığımızda, İstanbul ve Antalya haricinde de alternatif destinasyonlar çıktığını görebilirsiniz. Hatta artık buralara İstanbul'u transit olarak kullanmadan direk uçuşlar yapıldığını görebiliyoruz. Bu da bizim için son derece mutlu ediyor."



Her şehre özel turizm hedefi

Turizm gelirlerini artırmak ve daha fazla nitelikli yabancı turisti ülkemize çekebilmek için yeni bir tanıtım stratejisine ihtiyaç duyulduğunu belirten İTO Yolcu Taahhütlüğü ve Seyahat Acenteleri Komite Başkanı Hüseyin Selami Celebioğlu, şöyle konuştu: "Turizm gelirlerini artırmak için tanıtım konusunda

daha farklı çalışmalar yapılabilir. Turizm fuarlarına katılıyoruz. Turizm fuarları elbette önemli fakat mesele sadece bundan ibaret değil.

Medya ve televizyon çok iyi kullanılmalı. Sadece turizm fuarlarına değil medyaya yönelik içerik üretken fuarlara da katılmamız. Uluslararası büyük yapımcıların Türkiye'de film, diziler çekmesini sağlamamız. Medyayı iyi kullanmak ilgi oluşturuyor, ilgi de turist talebine dönüşüyor. Bu şekilde, uluslararası büyük tur operatörlerine mahkum olmaktan da kurtuluyoruz. Tanıtım medya merkezli yaparak, daha fazla nitelikli turisti ülkemize çekebiliriz. Ayrıca her şehre özel bir turizm

hedefi seçilmeli ve turizm çeşitliliğini artırmalıyız. O şehre özel seçilen turizm hedefi için yatırımlar da teşvik etmeliyiz. Her bölgemizin her şehrimizin ayrı bir güzelliği var. Turizm Türkiye'nin geneline yaymamız gerekiyor. Turizmde dijital dönüşümü de mutlaka gerçekleştirmeliyiz. Turizmün tüm paydaşlarının yer aldığı online rezervasyon yapılabilecek ve paydaşların kendi aralarında da işlem yapabileceği bir ulusal portal oluşturmamız. Ayrıca turizmde dijital dönüşümde de işletmelerimizin verimini arttırmak hem yönetim giderlerini azaltmak hem pazarlama maliyetlerini azaltmak bunun yanında da gelirleri artırmak mümkün olacaktır."



Madencilik, raporlama standardıyla gelişecek

ADEM ORHUN

MADEN arama ve işletme faaliyetlerinin uluslararası standartlara uygun raporlanması amacıyla 'Ulusal Maden Rezerv ve Kaynak Raporlama Komisyonu' (UMREK) kuruldu. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın oluşturduğu sistem dahilinde yürütülecek çalışmalar sayesinde verilerin güvenilirliği ve takibi sağlanacak. Ayrıca yerli ve yabancı yatırımcılar güvenilir madencilik verileri üzerine yatırımlarını yapabilecek. UMREK Yönetim Kurulu Üyesi Jeofizik Mühendisi Kadem Ekşi, maden sektörünün geleceğini, ülke ekonomisi için kritik önemde olduğunu belirtti. İTO Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi Meclis Üyesi olan Kadem Ekşi, maden kaynaklarına dair araştırmaların önemine dikkat çekti.

GÜVENİLİR RAPORLAMA

Maden sahasındaki arama ve değerlendirme çalışmalarının çok kapsamlı olduğunu belirten Ekşi, şunları söyledi: "Madencilik sektörü, aramalar sonucunda ortaya çıkarılacak varlığın nicelik ve niteliklerinin belirlenmesindeki zorlukların yanı sıra yatırım tutarının yüksek olması nedeniyle de büyük bir risk taşıyor. Bu riskin azaltılması, maden araştırmalarının her safhasında bilim ve teknoloji ışığında yapılan çalışmalarla ve sonrasında yapılacak güvenilir bir raporlama sistemi ile mümkün."

UMREK KODU

Ekşi, maden arama ve işletme sırasındaki çalışmaların uluslararası standartlara göre yapılmasını, analizlerin akredite laboratuvarlarda yapıldıktan sonra tüm verilerin birleştirilerek yetkin kişiler tarafından raporlanması için

önemine işaret etti. Ekşi, "Bu şekilde yürütülen çalışmalar dünya üzerindeki tüm madencilik sektör grupları ve finans kuruluşları tarafından kabul görüyor" diye konuştu. Ekşi, bu amaçla, uluslararası bir şablon gözetilerek ve standart tanımlarla uyumlu hale getirilerek UMREK Kodu geliştirildiğini belirtti.

YATIRIMCILAR İÇİN

Yatırımcı ve danışmanlar için raporların ve finansmanın çok önemli olduğunu kaydeden Ekşi, "Maden kaynaklarımız, riskleri, fırsatları ve belirsizlikleri değerlendirebilme imkanına sahip Yetkin Kişi Piyasa Raporları ile daha verimli şekilde işletilebilir. Bu yönde bankalar finansman imkanını artırmalı. Ayrıca, bütün paydaşlar bakanlık çatısı altında, emtia piyasalarının gelişmesine katkı sağlayacak çalışmalar yapmalı" dedi. Kadem Ekşi, şöyle devam etti: "Madencilik sektöründe, kaynakların araştırılması ve işletilmesi konularında doğru araştırma ve raporlama ortamının sağlanmasının önemli anlaşılabilecek. Hem raporlamaya giden sürecin doğru işlemesi hem de hem çalışan teknik personelin niteliklerinin sınıflandırılması, sektörel eğitimin gelişimini sağlayacak vizyon için çalışmaya devam etmeliyiz."



Borsa fonları kullanılıyor

Kadem Ekşi, yabancı şirketlerin, sermaye piyasalarını kullanarak borsadan elde ettikleri fonlarla Türkiye veya başka ülkelerde maden ruhsatları alabildiğine dikkat çekti. Ekşi, şöyle devam etti: "Güçlü bir sermaye yapısı için Türkiye'deki madencilik şirketlerinin halka açılmaya teşvik edilmesi ve Borsa İstanbul'da işlem görmesinin özendirilmesi önem arz ediyor. Borsa İstanbul'da işlem gören BIST Madencilik Endeksi XMADN'de 5 madencilik şirketi var. Diğer yandan Kanada Toronto borsasında 1.400'den fazla madencilik şirketi aktif. Bu şirketlerin 12'si, BIST'e kote olmakla birlikte Türkiye'de maden işletiyor."

50 ÜLKEDE DEĞİŞİMİN ADI OLDULAR



Yeryüzü
Doktorları Derneği, kriz ve acil durumlarda, az gelişmişlik nedeniyle ihtiyaç sahibi olan ülkelere; tedavi edici ve koruyucu sağlık, psikososyal destek, fiziksel kapasite geliştirme ve sağlık eğitimi alanlarında proje ve programlar yürütüyor. Dernek, Afganistan'dan Suriye'ye, Somali'den Gazze'ye, Uganda'dan Yemen'e kadar 50'ye yakın ülkede faaliyet gösteriyor.

Kurbanlarınız bu iyilik köprüsünden geçsin

TÜRKİYE'den dünyanın dört bir yanına uzanan iyilik köprüsü Yeryüzü Doktorları Derneği (YYD), yaklaşan Kurban Bayramı için hareket geçti. YYD'nin krizlerde, acil durumlarda, az gelişmişlik sonucu oluşan ihtiyaçlarda verdiği destekler arasında kurban bağışlarını yetersiz beslenen insanlara ulaştırmak da var. Din, dil, ırk, cinsiyet ve coğrafya ayrımı gözetmeksizin yardıma koşan Yeryüzü Doktorları

Derneği bu yıl; Kenya, Çad, Nijer, Uganda, Somali, Tanzanya, Sudan, Bangladeş, Afganistan, Yemen, Suriye ve Gazze'de kurban organizasyonları düzenleyecek. Dernek, gittiği bölgelerde gönüllü doktorları ve sağlık ekipleri ile muayene ve tedavilerde de bulunacak. Yeryüzü Doktorları, koruyucu sağlık projeleri kapsamında yetersiz beslenmenin sağlık üzerindeki olumsuz etkilerini

azaltmak için 2005'ten bu yana kurban organizasyonları gerçekleştiriyor. YYD Genel Müdürü Ali Doğan, "Sağlık hizmeti verdiğimiz ülkelere gittiğimizde görüyoruz ki sunduğumuz tedavilerin kalıcı olabilmeleri için kişilerin yeterli beslenme ile desteklenmesi gerekiyor. Özellikle çocuklarda ve annelerde yetersiz beslenme oldukça olumsuz sonuçlara yol açıyor. Bu yıl kurban hisse bedeli 540 TL" dedi.



Her yıl 10 bin bilişim uzmanı yetişecek

SERRA ÇIYRAK

İSTANBUL Ticaret Odası'nda düzenlenen temmuz ayı İstanbul İstihdam ve Mesleki Eğitim Kurulu toplantısında, yerli endüstri hamlesinin istihdamda oluşturacağı değişim konuşuldu. İstanbul Vali Yardımcısı Bahattin Atç'nın başkanlık yaptığı ve kamudan ilgili il müdürlüğü temsilcileri, işçi ve işveren temsilcilerinin de katıldığı toplantıda İŞKUR temsilcileri, Ulusal Akademi Stratejisi ile bilişim sektöründe her yıl 10 bin bilişim uzmanının yetiştirilmesinin hedeflendiği hatırlatıldı.

GENÇ İŞSİZLİKTE DÜŞÜŞ

İŞKUR İstanbul İl Müdürlüğü uzmanının yaptığı sunumda, Türkiye genelinde işsizlik oranının 2017'de yüzde 10,9 seviyesindeyken, 2018 nisan sonuçlarıyla bu oranın yüzde 9,6'ya düştüğü kaydedildi. Sunumda, genç işsizlik oranının 2017'de yüzde 20,8 seviyesindeyken, 2018 nisan sonunda

oranın yüzde 16,9 seviyesine düştüğüne dikkat çekildi. İŞKUR yetkilileri ayrıca şehirde istihdamın dağılımını şöyle açıkladı: Hizmet sektörü yüzde 67,1, sanayi sektörü yüzde 31,8, tarım yüzde 1,2.

BİLİŞİME ÖZEL STRATEJİ

Toplantıda, dijitalleşen sanayide nitelikli işgücü ihtiyacının karşılanabilmesinin Türkiye için önemli olduğunu altı çizildi. Yeni meslek alanlarının ortaya çıkışına dikkat çekilen toplantıda, yerli endüstri hamlesi ile iş tanımlarında ve çeşitlendirme oldukça önemli değişimler olması beklendiği kaydedildi. Bilişim sektörüne nitelikli işgücü yetiştirmek için İŞKUR'un; web ve mobil programlama, sistem ve ağ yönetimi, kurumsal kaynak planlama ve veri analizi, siber güvenlik uzmanlığı, bulut bilişim uzmanlığı, oyun geliştirme mesleklerinde, hizmet alım yönetimiyle, mesleki eğitim kursları düzenlenmeyi planladığı açıklandı.

Tekstil aksesuarlarında dünya modası İstanbul'da belirlenecek

TEKSTİL aksesuar sektöründe dünya modasına yören Tekstil Aksesuarları Trend ve İnovasyon Etkinliği, kapılarını açmak için gün sayıyor. Konfeksiyon Yan Sanayicileri Derneği (KYSD) tarafından düzenlenen etkinlik, İstanbul'da 25-26 Eylül 2018 tarihlerinde organize edilecek. Sektörün 70 seçkin firması, etkinlikte en yeni trendleri sergileyecek.

Bu yıl 3'üncüsü düzenlenen etkinlikte gerçekleştirilecek ikili görüşmeler ve organizasyonlarla tekstil aksesuarlarında moda, trend ve inovasyon sunumları hazır giyim firmalarıyla buluşacak. Etkinlik kapsamında moda-tasarım bölümü üniversite öğrencilerinin tamamen tekstil aksesuarlarından ürettikleri tasarımlar da ziyaretçilere

sunulacak. Bu organizasyon dünyada alanında tek olma özelliği taşıran, sektörün birliğini ve gücünü göstermesi bakımından da oldukça önem arz ediyor. Yerli ziyaretçilerin yanı sıra, hazır giyim üreten yabancı ülkelere de birçok alıcının ziyaret ettiği etkinlik, tekstil aksesuarları konusunda dünya çapında trendleri belirleyici konumda.

mipcom®

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

**%70
DEVLET
DESTEĞİ**

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ DÜNYA SAHNESİNDE!

ANIMASYON BELGESEL DİJİTAL İÇERİK DİZİ

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLCİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m² karşılığı 6.000 TL
(1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 9.600 TL avans
*1. Ödeme bakiye bedelin %50'si
20 Temmuz 2018 Cuma
Bakiye bedel
10 Ağustos 2018 Cuma

Firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacak; bu listeye göre stand seçimi hakkı firmalara tanınacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (vb)
- Sinema/TV filmi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANAHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 065 - 60414779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MIPCOM 2018 KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.

İTO tarafından
1 EURO = 4,8 TL
olarak
sabitlenmiştir.



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

İrtibat: Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.eca@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Türkiye'nin perakende alanındaki rekabetçi ürünleri, ABD'nin Las Vegas kentinde açılan ASD Market Week 2018'de küresel alıcılarla buluştu. Büyük ilgi gören fuarın milli katılımını ise bu yıl ilk kez İstanbul Ticaret Odası gerçekleştirdi.



TANAP'a Avrupa'dan 5 milyon Euro hibe

TANAP, Azerbaycan doğalgazını Avrupa'ya taşıyacak Güney Gaz Koridoru'nun en önemli halkasını oluşturmuyor.



TRANS Anadolu Doğalgaz Boru Hattına (TANAP), Avrupa Komisyonu'nun enerji projelerini destekleyen CEF Energy programından 5 milyon Euro hibe sağlandığı bildirildi.

Şirketten yapılan açıklamada, "AB ülkeleri, alt yapı projelerine toplamda 48,4 milyon Euro yatırım yapma kararı aldı. TANAP da programın ilk teklif çağrısı kapsamında finansal destek için seçilen iki doğalgaz projesinden biri oldu. Kararın uygulamaya girmesinin ardından Avrupa Komisyonu TANAP'a 'Katodik Koruma Tasarımı Uygulamasının Mühendislik ve Modifikasyon Çalışmalarının Takibi ve Doğrulama İşleri' için 5 milyon Euro finansal destek verdi.

Bu hibeyle birlikte TANAP kapsamındaki çeşitli faaliyetler için

2014'ten bu yana AB programlarından sağlanan hibelerin toplam tutarı 15 milyon Euro'yu aşmış oldu."

16 MİLYAR METREKÜP

Toplam uzunluğu bin 850 kilometre olan TANAP, Türkiye-Gürcistan sınırında Ardahan'dan başlayarak Avrupa'ya uzanıyor. Yıllık toplam kapasitesi 16 milyar metreküp olan proje ile 10 milyar metreküp doğalgaz Avrupa'ya, 6 milyar metreküp ise Türkiye'ye taşınacak.

Projenin Eskişehir'e kadar olan ve Türkiye'ye gaz sağlayacak ilk kısmı tamamlandı ve ticari gaz akışı hazırlama başladı.

Yatırım bedeli 8 milyar dolar olan TANAP'ta Güney Gaz Koridoru'nun yüzde 51, BOTAS'ın yüzde 30, BP'nin yüzde 12 ve SOCAR Türkiye'nin yüzde 7'lik hissesi bulunuyor.

Las Vegas'ta perakende buluşması

ASD Market Week'in milli katılımını ilk kez İTO yaptı

TÜRK firmaları, İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) milli katılım organizasyonu ile Amerika Birleşik Devletleri'nin (ABD) Las Vegas şehrinde yılda iki kez düzenlenen ASD Market Week Fuarı'na katıldı. Fuar, 29 Temmuz-1 Ağustos 2018 tarihleri arasında yapıldı. Türkiye'den katılan 10 firmanın yer aldığı Türkiye Milli Standı, ziyaretçilerden büyük ilgi gördü. Türkiye'nin ev tekstili ve hediye eşya sektörlerindeki ürün çeşitliliği, zenginliği ve rekabet gücü profesyonel satın alıcılar tarafından büyük ilgi gördü.

45 BİN ALICI

İstanbul Ticaret Odası, 1960'lı yıllardan itibaren gerçekleştirdiği fuar organizasyonlarına 2018 yılında Amerika Birleşik Devletleri'nin en önemli perakende ürün ticaret platformu ASD Market Week Fuarı'nı ekledi. 90'dan fazla

ülkeden 45 bin alıcı, ASD Market Week Fuarı'nı ziyaret ediyor.

Mağazalardan marketlere, hediyelik eşya dükkanlarından marketlere ve moda butikleri dahil on binlerce ürün, bu fuarda profesyonel alıcılar ile buluşuyor.

BİREYSEL KATILIM

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun, İTO medyası Emrullah Öz, Mücahit Yıldız ve Necmi Sadıkoğlu'ndan oluşan Oda heyeti; Türkiye milli standı katılımcılarıyla ve bireysel iştirak eden Türk firmalar ile fuar boyunca temaslarda bulundu. Öte yandan Türkiye'nin Los Angeles Ticaret Ataşesi Yavuz Mollasalihoğlu, Ticaret Bakanlığı gözetmeni Gamze Küçük ve Denizli İhracatçılar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Memişoğlu da Türkiye milli standını ziyaret etti.



Alicılar ile ikili görüşme

Fuar kapsamında Türk firmaları, B2B alanında, Amerika Birleşik Devletleri, Bangladeş, Dominik Cumhuriyeti, Endonezya, Guatemala, İtalya, Kanada, Güney Kore, Nepal'den potansiyel alıcı firmalar ile ikili görüşmeler gerçekleştirdi.

Dünyanın en kapsamlı B2B fuarı

ASD Market Week, dünyanın en geniş perakende ürün yelpazesini, verimli bir alışveriş deneyimini bir araya getiren en kapsamlı B2B ticaret fuarı. Fuar, küçük ve büyük ölçekli perakende, dağıtım veya ithalat işleri için kaçırılmayacak toptan alım etkinliği. ASD Market Week ayrıca ithalatçıların, distribütörlerin, toptancıların ve büyük perakendecilerin doğrudan yurtdışından toptan eşya satın almasını sağlayan SourceDirect Trade Show'a da ev sahipliği yapıyor.



Rusya, günlük 10 milyon 973 bin varillik üretimle mayısta dünyanın en fazla petrol üreten ülkesi oldu.

Dünya Enerji Kongresi 2022'de Petersburg'da Dünya Enerji Kongresi'nden yapılan açıklamada, 2016'da İstanbul'da düzenlenen Dünya Enerji Kongresi'nin 2022'de Rusya'nın St. Petersburg kentinde yapılacağı belirtildi.

Petrol üretiminde lider Rusya

RUSYA Enerji Bakanlığı'ndan yapılan açıklamada, mayısta ABD'nin günlük 10 milyon 442 bin varil, Suudi Arabistan'ın ise günlük 10 milyon 15 bin varil petrol ürettiği belirtildi. Rusya'nın temmuzda petrol üretimini günlük 240 bin varil düzeyinde artırdığı kaydedilen açıklamada, "Rusya mayısta toplam 46,5 milyon tona eşdeğer günlük ortalama 10 milyon 973 bin varil petrol üretti. Böylelikle Rusya mayısta dünyanın en büyük petrol üreticisi konumunu korudu" denildi.

1 MİLYON VARİL ARTIRILDI

Petrol İhraç Eden Ülkeler Örgütü (OPEC) tarafından 23 Haziran'da Viyana'da yapılan toplantı sonrası petrol arzının günlük 1 milyon varil artırılması konusunda anlaşmaya varılmış. Rusya da üretimini günlük 200 bin varile yükseltmeyi hedeflemişti. Rusya Enerji Bakanı Aleksandr Novak, üretim kısıntısı anlaşmasının güçlenmesi nedeniyle petrol üretim tahminlerini bu yıl yaklaşık 3,5 milyon ton artırarak 551 milyon

tona yükselteceklerini bildirmişti. ABD'nin petrol üretimi, ülkedeki geleneksel rezervlerin tükenmeye başlamasıyla Kasım 1970'ten itibaren düşüşe geçmiş ve Eylül 2008'de günlük 3,9 milyon varile kadar gerilemişti. Ancak daha sonra ulaşması zor olan kaya petrolü, teknolojik gelişmeler sayesinde çıkarılmaya başlamış ve ülkede petrol üretimi yeniden yükselişe geçmişti. Bu kapsamda ABD'de petrol ihracatına yönelik yaklaşık 40 yıl devam eden kısıtlamalar Aralık 2015'te kaldırılmıştı.

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM FUARI

mipcom®

15-18 Ekim 2018
Cannes / Fransa

TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN !

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 110 ülkeden 2000 katılımcı ve 14.000 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- 40 ülkeden 200 medya kurumundan 300 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

%70
DEVLET
DESTEĞİ

MIPCOM Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 14-18 Ekim 2018

Katılıyorum (...)

Katılmıyorum (...)

Firma Adı:

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı:

Tel:

GSM:

Firma İştirak Konusu: ☐ Yapımcı ☐ Dağıtıcı

***Yapımcı şirketler için, yapımcı belgesi; dağıtıcı firmalar için ana sözleşmeleri ve dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılımcı Profili

Animasyon, belgesel, format, sinema filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtım, yapımcı firmalar

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomi sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havalimanı - otel - havalimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar resmi web sitesi ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İletişim ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

Toplam katılım bedeli: 1.700 Euro karşılığı 8.160 TL / beher heyet üyesi 1 Euro = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir. Ön başvuru bedeli: 700 Euro karşılığı 3.360 TL. Bakıye bedeli: 4.800 TL - 13 Temmuz 2018. Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya ön başvuru bedelinin iletilmesi ile mümkün olacak, kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır. Ön başvuru bedeli toplam bedele dahildir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YATIKATIL BİANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TIB HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7013 0003 0000 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "MIPCOM 2018 TİCARET HEYETİ KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.

Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 - faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Muhasebecilere bu bayram tatil yok

Yazın başlığında baktığınızda 'ne demek oluyor bu' diye düşünebilirsiniz. Fakat aşağıda yazılanları okuduktan sonra başlığa emin olun siz de hak vereceksiniz. Bu Gazete, İstanbul Ticaret Odası'nın gazetesi olduğundan ve Mali Müşavirlik Meslek Komitesi de İstanbul Ticaret Odası bünyesinde bir komite olarak yer aldığından, doğal olarak onlarla ilgili bir konunun kendisi de Yeminli Mali Müşavir unvanını taşıyan ve bu meslek örgütünün üst birliğinde yönetim kurulu üyesi yapılmış bir meslek mensubu tarafından dile getirilmesi de doğal olacak. Şimdi gelelim yazın başlığında ne demek istediğimizin açıklanmasına.



Osman Arioğlu

Ağustos ayı geçici vergi ikinci döneminin beyanname verilme ayı, aynı zamanda temmuz ayına ilişkin Katma Değer Vergisi beyannamesinin de ayın 24'üne kadar verilmesi gerekiyor. Aylık olarak muhtasar beyanname verener için ayın 23'üne kadar bir de temmuz ayı muhtasar beyannamesinin verilmesi gerekli. Gelir İdaresi süre uzatması yaparsa ödeme tarihine kadar beyanname verme imkanı oluyor. Bu tarih de normal şartlarda ayın 26'nı günü oluyor.

Bu yıl özelinde duruma baktığımızda geçici vergi beyannamesi süre uzatımı yapılsa dahi bayramdan önceki haftanın son günü olan 17 Ağustos'a kadar verilmesi gerekiyor. Normalde beyanname verme son günü 14 Ağustos. Muhtasar ve Katma Değer Vergisi beyannameleri bakımından ise son günleri Kurban Bayramı'na denk geldiği için beyanname verme o ödeme süresi ile birleşiyor ve 27 Ağustos son gün oluyor. Oysa 18 Ağustos'tan itibaren hafta tatili ile birlikte Kurban Bayramı tatili de başlıyor. Hal böyle olunca da 10 günlük bir süre olduğu için hem geçici vergi beyannamelerinin hem de muhtasar ve Katma Değer Vergisi beyannamelerinin hazırlanması süresi ayın 17'sinde bitmesi gerekiyor. Zira hafta sonu ve bayram tatilinden sonra iki beyanname için sadece 27 Ağustos pazartesi günü kalmış oluyor. Yasal olarak yetki bulunmadığı için Gelir İdaresi'nin süreyi uzatma imkanı da bulunuyor. Hal böyle olunca da muhasebecilerin yine büyük bölümü bayram tatili yerine beyannameyi süresinde yetiştirme koşuşturması içerisinde olacak ve genel ekseriyetin tatil yaptığı bir dönemde kocaman bir meslek grubu tatil yapmadan, bir yandan da kurban bayramının gereği gibi idrak edememiş olmanın üzüntüsünü yaşayacaklar.

Takip edenlerin bileceği üzere neredeyse TBMM'de kapsamlı bir Torba Yasa görüşmesi sırasında beyanname verme sürelerinin yeniden düzenlenmesi gerektiği konusu bu köşede dile getirilmiştir. Bu vesileyle onu elbette bir kez daha dile getirmek istiyoruz. Ancak bu köşede de daha önce dile getirmediklerimiz bir hususu da Kurban Bayramı tatilinin bu sene oluşturduğu özel durum itibarı ile bir başka öneriyi de dile getirmek istiyoruz. O da şudur; normal hafta sonu tatilleri dışında resmi tatil günleri kadar veya tatil süresinin üç günden fazla olduğu zamanlarda, beyanname verme ve ödeme sürelerinin otomatik olarak 3 gün uzamasının yasal mevzuata konulması konusunda bir düzenlemenin yapılmasıdır. Böyle bir düzenlemenin elbette, zaman zaman vergi ödemelerinin aylar arasında daha çok kaymasına neden olacağı söylenebilir.

Böyle bir düzenlemenin bütçeye yük getireceği konusu dikkate sunulabilir. Ancak o konularda tecrübesi olan biri olarak belirtmek isterim ki, yıllık bütçe ve aylık bazda gelir tahminleri yapılırken pek ala o resmi tatil sürelerinin vergi gelirleri üzerindeki kayma etkisi dikkate alınarak aylık gelir ve gider bütçeleri düzenlenebilir. Böylece de muhasebeci mali müşavir meslek mensupları da herkes gibi bayram bayram gibi yaşayan, mesleki ödevlerini de normal zamanlarında yerine getirenler olarak bu düzenlemeyi yapanlara müteşekkiri olacak.

Girişimci gençlere SGK'dan prim teşviki

Mayıs ayında yayımlanan Torba Kanun ile genç müteşebbislere prim teşviki sağlandı.

18-29 yaş arasında olup ilk defa sigortalı sayılan gerçek kişiler ile adi ortaklıklar ve şahıs şirketi ortaklıklarında sadece bir ortak bu teşvikten yararlanabilecek.



İsa Karakas

RESMİ Gazete'de 18.05.2018 tarihinde yayımlanan Torba Kanun'la kalkınmanın itici gücü ve yenilik kaynaklarından olan genç müteşebbislere (girişimcilere) Bağ-Kur prim teşviki sağlandı. Teşvikin uygulanmasına 01.06.2018'den itibaren

başlandı. Bu teşvik uygulaması Gelir Vergisi Kanunu'nun (GVK) mükerrer 20. maddesi kapsamında genç girişimcilerde kazanç istisnasından faydalanan suretiyle vergi teşvikinden faydalanan mükelleflerinden, mükellefiyet başlangıç tarihi itibarıyla 18 yaşından büyük ve 29 yaşından küçük olanların bir yıl süreyle aylık prime esas kazançları günlük prime esas kazanç alt sınırının 30 katını geçmemek üzere Hazinece karşılanması şeklinde olacak.

KİMLER FAYDALANACAK?

Gelir Vergisi Kanunu'nun mükerrer 20. maddesi kapsamında genç girişimcilerde kazanç istisnasından faydalanan ve mükellefiyet başlangıç tarihi itibarıyla 18 yaşını doldurmuş ve 29 yaşını doldurmuş olanlardan, 4/1-b kapsamında 01.06.2018 tarihinden itibaren ilk defa sigortalı sayılan gerçek kişiler ile adi ortaklıklar ve şahıs şirketi ortaklıklarında sadece bir ortak söz konusu teşvikten yararlanabilecek.

FAYDALANMA ŞARTLARI

Bu teşvikten faydalananlar için ise başlamanın GVK'nın mükerrer 20. maddesi gereği olarak kanunî süresi içinde bildirilmiş olması gerekiyor. Sigortalının işe başlamasını kanunî süresinde bildirilmiş olmasına rağmen SGK tarafından sonradan geriye dönük tescil işlemi yapılması halinde vergi kaydının başladığı tarih itibarıyla sigortalı prim teşvikinden faydalandırılacak. Örneğin 01.07.2018 tarihinde market işletmeciliği faaliyetine başlayan ve prim teşvikinden yararlanma şartlarının tamamını taşıyan Emir beyin SGK'ya bildirimini vergi dairesince 5 ay sonra yapıldı. Buna göre, Emir bey, 01.07.2018'den itibaren bu prim teşvikinden yararlanacak.

İŞİN BAŞINDA BULUNMALI

Faydalananlar için gereken diğer bir şart ise kendi işinde bilfiil çalışması veya işin kendisi tarafından sevk ve idare edilmesi gerekmektedir. Çırak, kalfa veya yardımcı işçi çalıştırmak ya da seyahat, hastalık, askerlik, tutukluluk ve hükümlülük gibi zaruri ayrılmalar dolayısıyla geçici olarak işinde bilfiil çalışmamak bu şartı bozmayacak. Ölümlü nedeniyle faaliyetin eş ve çocuklar tarafından devralınması hâli hariç olmak üzere, faaliyeti durdurulan veya faaliyetine devam eden bir işletmenin ya da mesleki faaliyetin eş veya üçüncü dereceye kadar (bu derece dâhil) kan veya kayın hısımlarından devralınmaması gerekir. Bu teşvik için 18-29 yaş şartının yanı sıra sigortalının mevcut bir işletmeye veya mesleki faaliyete sonradan ortak olmaması gerekiyor.

SGK TESCİL İŞLEMLERİ

Bu teşvikten yararlanmak isteyen sigortalıların, GVK'nın mükerrer 20. maddesi kapsamında genç girişimcilerde kazanç istisnasından faydalandırdığına dair sorgulamanın SGK ile Gelir İdaresi Başkanlığı arasında karşılıklı veri transferi aracılığı ile internet üzerinden yapılmasına istinaden tescil işlemleri yapılacak. Ancak, veri transferi yapılmıyorsa kadar teşvikten yararlanmak isteyen sigortalının GVK'nın mükerrer 20. maddesi kapsamında kazanç istisnasından faydalandırdığına dair belgeyi bağlı bulunduğu vergi dairesinden alarak sosyal güvenlik il müdürlüklerine / sosyal güvenlik merkezlerine müracaat etmeleri gerekiyor.

BEYAN VE SÜRE

Prim teşvikinden yararlanma sigortalıların aylık prime esas kazançları, günlük prime esas kazanç alt sınırının 30 katı olarak belirlendiğinden bu kapsamdaki sigortalıların beyanları sosyal güvenlik il müdürlüklerine / sosyal güvenlik merkezlerine kabul edilmeyecek, 01.06.2018 tarihi ve sonrasında beyan girişi yapılsa dahi aylık prime esas kazançları, günlük prime esas kazanç alt sınırının 30 katı üzerinden tahakkuk ettirilecektir. Sigortalılar söz konusu teşvikten tescil tarihinden itibaren bir yıl süreyle yararlanacak. Sorun cevaplayalım: isakarakas@hotmail.com



Yanlış ve yersiz yararlanma

Daha önce teşvikten yararlandığı halde sigortalılık bilgilerinde sonradan yapılan değişiklikler nedeniyle teşvikten yararlandığı dönemlerde teşvik uygulamasından yararlanamayacak duruma düştüğü anlaşılan sigortalının, yararlanmış olduğu teşvikler iptal edilerek prim ve prime ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı tahakkuk ettirilir.

Adi ortaklık veya şahıs şirketi nasıl faydalananacak?

Faaliyetin adi ortaklık veya şahıs şirketi bünyesinde yapılması halinde, sadece bir ortak, bu ortaklar arasında da en genç olanı 18.05.2018'de yayımlanan teşvikten faydalanan. Ortaklardan herhangi birinin teşvik şartlarını taşıması halinde, diğer ortaklar da sigorta prim teşvikinden yararlanamayacak.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS Abu Dhabi

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 ülkeden 1072 katılımcı
- 95 ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 40 ülkeden 600 VIP alım heyeti
- Türkiye'nin büyük milli katılım arasında 4. sırada
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan alım heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalınaması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Ödamsızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalama imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar girişi kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Katılım bedeli ve Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil:
850 ABD \$ karşılığı 3400 TL / m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç:
750 ABD \$ karşılığı 3000 TL / m²
Katılım avansı: Talep edilen m² x 1000 TL
Kalan Bedelin %50'si : Temmuz 2018
Bakiye Bedeli: Eylül 2018

Dikkat: Yerleşim planı üzerinde firmaların stand tahsis, katılım avans dekontunun Ödamsız İletilmesi ile mümkün olacaktır.

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
SUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "SIAL MIDDLE EAST 2018" ibaresi ile yapılmalıdır.

Tüm firmalarımıza teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanc
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 15 26
Gsm : 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İktisadi Kalkınma Vakfı'nın 56'ncı Genel Kurul toplantısında, Avrupa Birliği'ne iki önemli mesaj verildi. Gümrük Birliği'nin güçlenmesi ve vize serbestliği konusunda atılacak adımların ilişkileri yeniden canlandıracağına dikkat çekildi.



AB'ye Gümrük Birliği ve vize mesajı

ŞEREF KILIÇLI

İKTİSADİ Kalkınma Vakfı'nın (IKV) 56'ncı Olağan Genel Kurulu 30 Temmuz'da, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) İstanbul Temsilciliği'nde gerçekleştirildi. Genel Kurulun açılış konuşmalarını IKV Başkanı Ayhan Zeytinoglu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkan Yardımcısı Tamer Kuran, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay ve İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçıvan yaptı. IKV Başkanı Zeytinoglu konuşmasında, son dönemde bozulan Türkiye-AB ilişkilerinin normalleşme yolunda olmasının sevindirici bir gelişme olduğunu belirterek, özellikle vize serbestliği ile gümrük birliği güçlenmesinin ilişkilerin yeniden canlanmasını sağlayabileceğini söyledi. Zeytinoglu, şunları söyledi: "Son tahlilde, ilişkilerdeki iyileşmenin esas amacı tam üyelik için çalışmaktır. Günümüzde AB'de Türkiye'nin üyeliğine yönelik azımsanmayacak bir karşıtlık olsa da algılar ve kararların hızla değişebileceğini unutmamalıyız. Uluslararası koşullarda son derece hızlı değişimlerin yaşandığı dünyamızda Türkiye'nin AB üyeliği de orta vadede mümkün olabilir. Bu noktada sivil toplum ve iş dünyası temsilcileri olarak bizlere düşen, AB'yi ve dünyayı yakından izleyerek, gelişmelerin ülkemiz üzerindeki etkilerini incelemek ve AB norm ve standartlarına erişmek için katkıda bulunmak olmalıdır."

İKUR GURUR KAYNAĞI

Divan Başkanlığını TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ali Kopuz'un yaptığı Genel Kurul'da TOBB adına konuşan TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kuran ise Türkiye ile AB ilişkilerinin istedikleri noktada olmadığını, dağılmış, ortak karar veremeyen bir birlik tablosuyla karşı karşıya olduklarını söyledi. Kuran, Türkiye ile AB'nin tekrar yakınlaşmasını

Üyelik müzakereleri sürerken vizeye maruz bırakılan tek ülkemiz

İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, İktisadi Kalkınma Vakfı'nın varlığının iş dünyası için önemli bir boşluğu doldurduğunu söyledi. Kuralay, "İktisadi Kalkınma Vakfı, 'Türkiye'nin AB Üzmanı' sıfatını fazlasıyla hak ediyor, gerek iş dünyasının karşılaştığı sorunlarla ilgili yaptığı yayınlar, seminerler ve konferanslar, gerekse öğrencilerin Avrupa Birliği konusunda yönlendirilmesi hususlarındaki katkılan çok değerli" dedi. 2017'de ihracatın yaklaşık yarısının AB ülkelerine gerçekleştirildiğine dikkat çeken Kuralay, ekonomik ortaklığı korumanın ve artırmanın en önemli araçlarından birinin Gümrük Birliği'nin güçlenmesi meselesi olduğunu söyledi. Kuralay, Türkiye ile Avrupa Birliği arasındaki diğer bir önemli meselelerin de vize serbestliği meselesi olduğuna dikkat çekerek, "Hem turistik amaçla Avrupa'ya ziyaret etmek isteyen yurttaşlarımız hem de ticaret insanlarımız için vize uygulamasında AB'nin ülkemize yeteri kadar adil davranmadığını görmek mümkün. Türkiye şu anda AB ile üyelik müzakerelerinde bulunan ülkeler arasında vize uygulamasına maruz bırakılan tek ülke konumunda" diye konuştu.

ortak yarar olduğunu altını çizerek, katılım sürecinin tekrar canlandırılmasını istediklerini vurguladı. İSO Başkanı Erdal Bahçıvan da Türkiye ile Avrupa Birliği ilişkilerinin gelişmesi için çalışan IKV'nin ülkemizin bu konudaki en saygın ve etkin kuruluşlarından biri olduğunu, yani sıra Türk özel sektörünün gurur kaynağı olduğunu belirtti. Öte yandan toplantıda, İTO Medis Üyeleri ile İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu da yer aldı.

Uçuş ağını en fazla geliştiren ülke olduk

TÜRKİYE, Avrupa Havalimanları Konseyi'nin (ACI) yılın ilk yarısı Hub Bağlantı Raporu'na göre, son 10 yılda tüm kategorilerde uçuş ağını en fazla geliştiren ülke olarak belirlendi. Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü (SHGM) internet sitesinde yer alan ACI'nın yılın ilk yarısına ilişkin Hub Bağlantı Raporu'nda, havalimanlarının ve ülkelerin uçuş performansları yer aldı. Buna göre Türkiye, bağlantı sayısı bakımından İspanya, Almanya, İngiltere ve Fransa'nın ardından Avrupa'da 5. sıraya yerleşti. Ocak-haziran döneminde söz konusu beş ülke içinde doğrudan bağlantı sayısını



en fazla artıran ülke, yüzde 12 ile Türkiye oldu. Aktarmalı uçuşlarda ise yılın ilk altı ayında yüzde 10 büyümeye İspanya birinci, Türkiye yüzde 9 büyümeye ikinci sırada yer aldı. Türkiye, havalimanı bazında da yılın ilk yarısında yüzde 10.6 bağlantı artışıyla liste başı olarak dikkati çekti. Raporla, 2013-2018 ve 2008-2018 yıllarına ait beş ve on yıllık gelişme rakamlarına da yer verildi. Buna göre, Türkiye, son beş

yılda doğrudan bağlantı sayısını yüzde 35, dolaylı bağlantılarını yüzde 23, havalimanı bağlantılarını yüzde 29 ve hub bağlantılarını yüzde 47 geliştirdi. 2008'den bu yana doğrudan bağlantısını yüzde 191, dolaylı bağlantılarını yüzde 130, havalimanı bağlantılarını yüzde 157 ve hub bağlantılarını yüzde 534 artıran Türkiye, son 10 yılda tüm kategorilerde uçuş ağını en fazla geliştiren ülke olarak kayıtlara geçti.

Bir pazarı diğerine tercih etme lüksümüz yok

BRICS diye tabir edilen ülkeler Brezilya, Hindistan, Rusya, Çin ve Güney Afrika'nın 2017 toplam ithalatı 2.7 trilyon dolar. Bu grupta en fazla ithalatı 1.84 trilyon dolar ile Çin yapıyor. Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) verilerine göre Türkiye, BRICS'e 2017'de 9.3 milyar dolarlık mal satmış. Yani 2.7 trilyon dolarlık pazarın sadece binde 34'üne ihracat yapabilmişiz. Buna karşılık Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre BRICS'ten 2017'de yaklaşık 50 milyar dolarlık ithalat yapmışız. Bir başka ifadeyle 2017'deki toplam ithalatımızın yüzde 22'sini BRICS ile yapmışız ve bu ticaretin sonucunda 2017'de BRICS'e nette 40 milyar dolardan fazla açık vermişiz. Şimdi gelelim 28 üyeli Avrupa Birliği (AB) pazarına. Bu pazarla bildiğiniz üzere Gümrük Birliği üzerinden ticaret yapıyoruz. 2017'de TÜİK verilerine göre 157 milyar dolarlık toplam ihracatımızın 74 milyar doları yani yüzde 48'i 28 üyeli AB ülkelerine, AB'nin kendi arasında yaptığı ticaret dışında tutulduğunda, diğer ülkelere yaptığımız ithalat toplam 2 trilyon

dolar olarak hesaplanıyor. Bu durumda biz AB pazarındaki ithalatın yüzde 4'ünü karşılayabilmişiz. Bir de AB'ye ne kadar açık veriyoruz ona bakalım... 2017'de 28 üyeli AB ülkeleri ile yaptığımız ticaretin sonucunda 11 milyar dolar açık vermişiz. Şimdi de yıllık tek başına 2.5 milyar dolarlık ithalat yapan, 20 trilyon dolarlık ekonomisiyle dünyanın 1 numaralı gücü olan ABD pazarı ile olan ticari ilişkilerimize bakalım. 2017'de ABD pazarına 8.7 milyar dolarlık ihracat yapmışız. Bu ABD'nin geçen seneki toplam ithalatının binde 3. BRICS'e oransal olarak yaptığımız ihracat ile ABD pazarına yapabildiğimiz birbirine çok yakın. Benzerlikler burada bitmiyor. ABD-Türkiye karşılıklı ticari ilişkilerin sonucunda biz Amerika'ya açık vermişiz. Ancak bu oran BRICS'e verdiğimiz açığın onda biri kadar, 3.6 milyar dolar. Şimdi rakamları yorumlayalım. Dünyada ekonomik pazar olarak öne çıkan 3 pazarı; ABD, AB, BRICS'i

Türkiye ile olan ticari münasebetlerini öne çıkartarak incelediğimizde şu noktalar ortaya çıkıyor: * 3 pazarın toplam ithalat miktarı 7.2 trilyon dolar. Dünya ticaretinden aldıkları toplam pay da yüzde 4. * Türkiye dünya ticaretinde yüzde 40'lık payı olan bu 3 pazar ile yaptığı ticaret sonrasında geçen senen 54 milyar dolar açık vermiş. Bu rakam geçen seneki dış ticaret açığının yüzde 70'ini oluşturuyor. * BRICS pazarına verdiğimiz 40 milyar dolarlık açık ise yukarıdaki yüzde 70'lik oranın 40 puanını oluşturuyor. Bu yorumları arttırabiliriz. Ancak konu sanırım kendisini anlatıyor. O pazarı diğerine tercih etme lüksümüz olmadığı ortada. 3 milyardan fazla insanın yaşadığı BRICS pazarını mutlaka ihracat yoluyla keşfetmemiz lazım. Öncelikle o pazara verdiğimiz dış ticaret açığını daha fazla arttırmamızı temin etmemiz lazım. Sonra da ABD'ye, AB'ye satın BRICS'e neden mal satamadığımızın cevabını aramamız gerekiyor.



KÜRESEL PİYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

İSTANBUL'UN DÖRT BİR YANINDA SİZİNLEYİZ... İTO HİZMET BİRİMLERİ



İSTANBUL'DAKİ HİZMET BİRİMLERİMİZ

- Eminönü Merkez
- İDTM
- Perpa
- Giyimkent
- Maltepe
- Pendik
- İTO Mobil
- Çatalca

[/itokurumsal](https://www.itokurumsal.com)

Detaylı bilgi için: www.ito.org.tr

Sorularınız için: disticaret@ito.org.tr
odasicil@ito.org.tr



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Konkordato uygulaması

İcra ve İflas Kanunu'nun 285'inci maddesi uyarınca "Borçlarını vadesi geldiğinde ödeyemeyen veya vadesinde ödeyememe tehlikesi altında bulunan herhangi bir borçlu, vade verilme veya tenvizat yapılmak suretiyle borçlarını ödeyebilecek veya muhtemel bir iflastan kurtulmak için konkordato talep edebilir. "Bu bağlamda "iflas talebinde bulunabilecek her alacaklı gerekçeli bir dilekçeyle, borçlu hakkında konkordato işlemlerinin başlatılmasını isteyebilir."

Konkordato isteminde bulunan, Adayet Bakanlığı'na yürürlüğe konulan tarife belirlenen konkordato gider avansını yatırmakla yükümlüdür.

Konkordato istemine eklenecek belgeler ise İcra ve İflas Kanunu'nun 286'ncı maddesinde sayılmak suretiyle belirlenmiş bulunmaktadır. Şöyle ki; borçlunun borçlarını hangi oranda veya vadede ödeyeceğini, bu kapsamda alacaklıların alacaklarından hangi oranda vazgeçmiş olacağını, ödemelerin yapılması için borçlunun mevcut mallarını satıp-satmayacağını, borçlunun faaliyetine devam

edilebilmesi ve alacaklılara ödemelerini yapabilmeleri için gerekli mali kaynakların sermaye artırımı veya kredi temini yoluyla yahut başka bir yöntem kullanılarak sağlanacağını gösteren konkordato ön projesi, borçlunun mal varlığının durumunu gösterir belgeler; borçlu defter tutumuna mecbur kişilerden ise Türk Ticaret Kanunu'na göre hazırlanan son bilanço, gelir tablosu, nakit akım tablosu hem işletmenin devamlılığı esasına göre hem de aktiflerin muhtemel satış fiyatları üzerinden hazırlanan ara bilançoları, ticari defterlerin açılış ve kapanış tasdikleri ile elektronik ortamda oluşturulan defterlere ilişkin e-defter berat bilgileri, borçlunun mali durumunu açıklayıcı diğer bilgi ve belgeler, maddi ve maddi olmayan duran varlıklara ait olup defter değerlerini

işçeren listeler, tüm alacak ve borçları vadeleri ile birlikte gösteren liste ve belgeler,

■ Alacaklıları, alacak miktarlarını ve alacaklıların imtiyaz durumunu gösteren liste,

■ Konkordato ön projesinde yer alan tekliflere göre alacaklıların eline geçebilecek muhtemel miktar karşılığında alacaklıların gösteren tablo,

■ Sermaye Piyasası Kurulu veya Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumunca yetkilendirilen bağımsız denetim kuruluşu tarafından hazırlanan ve konkordato ön projesinde yer alan teklifin gerçekleşmesinin kuvvetle muhtemel olduğunu gösteren finansal analiz raporları ile dayanakları,

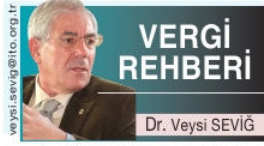
(Ancak bu koşul 635 sayılı Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının Teşkilat ve Görevleri Hakkında Kanun Hükmünde Kararname'nin 28'inci maddesi kapsamında küçük işletmeler (KOBİ) bakımından uygulanmayacaktır.)

İcra ve İflas Kanunu'nun 286'ncı maddesi uyarınca sunulması öngörülen mali tablonun tarihi, başvuru tarihinden en fazla kırk beş gün önce olabilecektir.

Borçlu, konkordato sürecinde mahkeme veya komisier tarafından istenebilecek diğer belge ve kayıtları da ibraz etmek zorundadır.

Konkordato talebi üzerine mahkeme yukarıda belirtilen belgelerin eksiksiz olarak mevcut olduğunu tespit ettiğinde derhal geçici mühlet kararı verir ve borçlunun mal varlığının muhafazası için gerekli gördüğü bütün önlemleri alır.

Konkordato işlemlerinin başlatılmasında alacaklılardan biri tarafından talep edilmişse, borçlunun yukarıda belirtilen belgeleri ve kayıtları mahkemenin vereceği makul süre içinde ve eksiksiz olarak sunması halinde geçici mühlet verilebilir. Bu durumda anılan belge ve kayıtların hazırlanması için gerekli masraf alacaklı tarafından karşılanır. Belge ve



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

kayıtların süresinde ve eksiksiz olarak sunulmaması halinde geçici mühlet kararı verilmez ve alacaklıların yaptığı konkordato talebinin de reddine karar verilir.

Mahkeme geçici mühlet kararıyla birlikte konkordatonun başarıya ulaşmasını mümkün olup olmadığının yakından incelenmesi amacıyla bir geçici komisier görevlendirir.

Bu aşamada alacaklı sayısı ve alacak miktarı dikkate alınarak gerektiğinde üç komisier de görevlendirilebilir.

Dosyayı teslim alan komisier kesin mühlet (süre) içinde konkordatonun tasdikine yönelik işlemleri tamamlayarak dosyayı raporuyla beraber mahkemeye iade eder.

Komisierin görevleri İcra ve İflas Kanunu'nun 290'ncı maddesinde yer almaktadır. Buna göre komisierin görevleri;

■ Konkordato projesinin tamamlanmasına katkıda bulunmak,

■ Borçlunun faaliyetlerine nezaret etmek,

■ İcra ve İflas Kanunu'nda verilen görevleri yapmak,

■ Mahkemenin istediği konularda ve uygun göreceği sürelerde ara raporlar sunmak,

■ Alacaklılar kurulunu konkordatonun seyrini hakkında düzenli aralıklarla bilgilendirmek,

■ Talepte bulunan diğer alacaklılara konkordatonun seyrini ve borçlunun güncel mali durumu hakkında bilgi vermek,

■ Mahkeme tarafından verilen diğer görevleri yerine getirmek,

Komisierin konkordatoya ilişkin işlemleri ile ilgili şikayetler, asliye ticaret mahkemesi tarafından kesin karara bağlanır.



Taşınmaz ticaretinde yetki belgesi zorunlu

Taşınmaz Ticareti Hakkında Yönetmelik ile artık esnaf, sanatkar ve tacirin işletmeleri adına yetki belgesi alması zorunlu oldu. Taşınmaz ticaretinin takip ve kontrolü için bilgi sistemi kurulacak. 5 Eylül itibarıyla sistem üzerinden işlemlerin yapılabilmesi planlanıyor.

TİCARET Bakanlığı Ticaret Dairesi Başkanı Soner Kaya, taşınmaz ticaretini düzenleyen yönetmelikle birlikte, esnaf ve sanatkarlar ile tacirlerin, artık işletmeleri adına yetki belgesi almasının zorunlu hale getirildiğini söyledi.

Kaya, yönetmeliğin 5 Haziran'da Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdiğini anımsattı. Yönetmelikle birlikte taşınmaz ticaretinin hukuki çerçevesinin çizildiğini kaydeden Kaya, ticaretin belirli kurallara göre yürütülmesiyle ilgili dikkat çekti.

Kaya, yönetmelikteki düzenlemeleri hatırlatarak,

"Belgeyi almadan bu iş artık yapılamayacak. Her ölüme gelen, koltuğunun altında ajanda taşıyan bu işi yapamayacak" dedi.

İTİBAR VE GÜVEN ARTACAK

Taşınmaz ticaretinin takip ve kontrolünü yapmak için bir bilgi sistemi kurmayı planladıklarını ifade eden Kaya, şöyle konuştu: "Bu sistemi kurarak, 5 Eylül itibarıyla, sistem üzerinden belgelendirmelerin yapılabilmesini, başvuruların alınmasını, yetki belgelerinin verilebilmesini, askıya alma ve iptal işlemlerinin

yapılabileceğini öngörüyoruz. Kanunların vermiş olduğu görev ve yetkiyle, taşınmaz ticaretinde uyulması gereken ilke ve kuralları ilk defa belirledik. Bu kurallara uyulması halinde mesleğin itibarı ve meslek sahiplerine duyulan güven artacak. Kurallar bütünlüğünde hizmet kalitesi de artacak. Böylece tüketici memnuniyetini artacak."

Kaya, hali hazırda taşınmaz ticareti yapan kişilerin geçiş hükümleri çerçevesinde belli şartlarda muaf tutulacağı ve işlerini de yapmaya devam edeceğini sözlerine ekledi.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınızı kolaylaştırıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- Sicil Gazetesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Oda Kimlik Kartı
- İmza Tasdiki
- Çıkrıklık Belgesi Onayı
- Aidat Tahsilatı



ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ

3 katlı binalarda artık asansör yeri bırakılacak

ÇEVRE ve Şehircilik Bakanlığı'na hazırlanan Planlı Alanlar İmar Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bazı uygulamalara alternatif ve kolaylaştırıcı yeni düzenlemelerin getirildiği yönetmelik değişikliklerine göre, kat adedi 3 olan binalarda asansör yeri bırakılması, 4 ve daha fazla olanlarda ise asansör tesisini zorunlu tutan düzenlemeden 'tek bağımsız bölümlü konutlar' hariç tutuldu.

Bakanlık kamu alanlarında veya kamu hizmet ve tesislerinin gerçekleştirilmesi amacıyla yapılacak ya da uygun görülecek ifraz, tevhit ile parsel sınırı düzeltme işlemleri, yönetmelikte yer alan ifraz ve tevhit şartlarına tabi olmayacak.

İKİ ASANSÖR ZORUNLULUĞU

Yönetmeliğin asansörlerle ilgili 34'üncü maddesindeki değişikliğe göre, 10 kat ve üzeri binalarda ve zemin kat üzerinde 20' den fazla konut kullanımlı bağımsız bölüm bulunan

yapılarda en az 2 adet olmak üzere binanın tipi, kullanım yoğunluğu ve ihtiyaçlarına göre belirlenecek sayıda asansör yapılması zorunlu tutuldu. Bu kapsamda, asansörlerden en az biri herhangi bir tehlike anında, arıza veya elektriklerin kesilmesi halinde zemin kata ulaşarak kapılarını açacak, yangına dayanıklı malzemeden yapılmış, kuyu içinde, duman sızdırmaz nitelikte, kesintisiz bir güç kaynağından beslenecek şekilde tesis edilecek.

İki asansör yapılmasına ilişkin bu düzenleme daha önce 7 kat ve üzeri binaları kapsıyordu.

'İki asansör' 10 kat ve üzeri binalar için zorunlu hale getirildi. Ayrıca 3 katlı binalarda asansör yeri bırakılması, 4 kat ve daha fazla olanlarda ise asansör tesisini zorunlu tutan düzenlemeden 'tek bağımsız bölümlü konutlar' hariç tutuldu.



QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilginizinizde <http://www.ito.org.tr/QR/dferte5454fdaAA.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



HOŞGELDİN

İstanbul Ticaret Odası Fuarlar Koordinatörlüğü personeli Zeynep Ülker'in oğlu Osman Timur dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun...

'Festivalin sinerjisi ile ihracat bu yıl 7 milyar dolar olur'

Laleli Sanayici ve İşadamları Derneği (LASİAD) tarafından bu yıl 7'ncisi düzenlenen Laleli Fashion Shopping Festival, 6 Ağustos'ta başlıyor. Yılın ilk altı ayını 3.5 milyar dolarlık ihracat ile geride bırakan Laleli, festivalin de etkisi ile yılın sonunda ihracatını 7 milyar dolara çıkarmayı planlıyor.

Tunus, Fas, Cezayir radarımızda

Türkiye'nin komşularındaki ekonomik gelişmelerin Türkiye'ye hemen yansımaları, yaptıkları görüşmelerin bu sezonun iyi geçeceğini gösterdiğini kaydeden LASİAD Başkanı Eyyüpkoca, "Her yıl alternatif pazar araştırması yapıyoruz. Afrika'yı çok çalıştık, hâlâ da çalışıyoruz. Tunus, Fas, Cezayir radarımızda olan ülkeler. Bu ülkeler bizim için çok iyi birer pazar olabilir" diye konuştu.

LALELİ Sanayici ve İşadamları Derneği (LASİAD) tarafından bu yıl 7'ncisi düzenlenen Laleli Fashion Shopping Festival, 6 Ağustos'ta başlayacak. Bu yıl 'Laleli Modadır' sloganıyla düzenlenecek ve 12 Ağustos'a kadar sürecek festival için 4 ülkeden 200'ü aşkın alıcı İstanbul'a gelecek. Yılın ilk altı ayında 3.5 milyar doları aşkın ihracat gerçekleştiren Laleli'deki tekstilcilik, festivalin de etkisi ile yılın sonunda ihracatını 7 milyar dolara çıkarmayı hedefliyor.

ÖZENLİ SEÇİM

Festivalin tanıtım toplantısında konuşan LASİAD Başkanı ve İstanbul Ticaret Odası Meclis Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, 7 bini aşkın iş yerine ev sahipliği yapan Laleli'nin, İstanbul ticaretinin dünyaya açılan kapısından biri olduğunu vurguladı. Eyyüpkoca, hazırladığı ve turizm başta olmak üzere bölgede çok büyük bir ticaret potansiyeli olduğunu ifade ederek, şunları kaydetti: "Laleli'nin mevcut potansiyelini en verimli şekilde kullanmak için var gücümüzle çalışıyoruz. Bu yıl festival boyunca Rusya, Polonya, Ukrayna ve Kazakistan'dan 200'ü aşkın alıcıyı ağırlayacağız. Misafirlerimizi davet ederken, yine ince eleypik sık dokuduk. Alıcılarımızın ülkelerinde en az 10 mağazaya sahip olma şartını korduk. Ayrıca, bir ilki gerçekleştirerek alıcıları, B2B görüşmelere katılacak firmaların en yüksek ticareti yaptığı isimler arasından belirledik."

REKOR KIRACAĞIZ

Eyyüpkoca, Laleli ticaretinde,



Rusya ve çevre ülkelerden gelen turistlerin hayatı önem taşıdığı vurgulayarak, Rusya ile ilişkilerin parlak günlerine dönmesi ve turist sayısındaki artışın Laleli ticaretine çok olumlu yansıdığını söyledi.

Eyyüpkoca, şöyle devam etti: "2018'e iyi bir başlangıç yaptık. Yılın ilk yarısında Türkiye'nin toplam ihracatı yüzde 7.4 artarken, biz aynı dönemde yüzde 30'luk bir artış yakaladık. Mevcut trend önümüzdeki aylarda da devam edecek. Laleli, bugüne kadar en yüksek ihracata 6 milyar dolarla 2014'te ulaşmıştı. 2018'de 7 milyar dolarla tüm zamanların rekorunu kıracağız. En geç 2023'te 10 milyar dolar çitasının üzerine çıkmak için var gücümüzle çalışıyoruz."

Laleli Fashion Shopping Festivali; Ticaret Bakanlığı, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve Fatih Belediyesi, İTO, İstanbul Hazırlayım ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İHKİB), İstanbul Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği (İTHİB) desteği ile organize ediliyor.

Türkiye'nin en büyük açık hava AVM'si

Moda ve alışveriş buluştuğu Laleli Fashion Shopping Festival, bölgede faaliyet gösteren işletmelerin ihracat potansiyellerini maksimum düzeye çıkarmakla hedefliyor. İkinci 2012'de gerçekleştirilen ve bugüne kadar 72 ülkeden alıcıların ağırlandığı festival boyunca Laleli, "Türkiye'nin en büyük açık hava alışveriş merkezine" dönüşüyor.



Pakistanlı firmalar ile ikili görüşme fırsatı

İSTANBUL'da 9-12 Ağustos 2018 tarihleri arasında Sarhad Ticaret ve Sanayi Odası tarafından Pakistan Khyber Pakhtunkhwa Yatırım Fırsatları Konferansı organize edilecek. Konferansla eş zamanlı olarak Pakistan Üstün

İşletme Ödül Töreni de düzenlenecek. Söz konusu etkinlik kapsamında hidroelektrik üretimi, petrol gazı, değerli taş ve mineraller, granit ve mermer, mücevherat, tarım ve hayvancılık, turizm, mobilya, inşaat, yeşil enerji sektörlerinde faaliyet

yürüten Pakistanlı firmalar İstanbul'a gelecek. Konferans boyunca Türk firmaları, gelen katılımcı firmalar ile ikili görüşmeler de gerçekleştirebilecek. Ayrıntılı bilgi için: 0 555 036 06 68 explorer4500@hotmail.com

Tüketici hakem heyetlerinde yeni dönem

TİCARET Bakanlığı'na gerçekleştirilen tüketici hakem heyetlerinin yeniden yapılandırılmasına ilişkin uygulama 1 Ağustos itibarıyla başladı. Bu kapsamda, mevcut bin 11 tüketici hakem heyetinin yetki alanları yeniden düzenlenerek 211 tüketici hakem heyeti karar mercisi olarak yetkilendirildi. Bakanlıktan yapılan açıklamada, Tüketici Bilgi Sistemi'nin (TÜBİS) aktif olarak tüketiciler ve tüm tüketici hakem heyetleri tarafından kullanılmaya başlanmasıyla işleyişi kolaylaşan tüketici hakem heyetlerinin organizasyon yapısının yeniden düzenlenmesi için çalışmalar yapıldığı ifade edildi. Bakanlıkça gerçekleştirilen tüketici hakem heyetlerinin yapılandırılma çalışmalarına ilişkin uygulamanın 1 Ağustos'ta başladığı belirtilen açıklamada, tüketici hakem heyetlerinin yetki alanlarının da yeniden belirlendiği kaydedildi. Bu kapsamda, tüketici hakem heyetlerinin, nüfus yoğunluğu, başvuru sayıları gibi hususlar göz önünde bulundurularak yeniden yapılandırılması amacıyla il merkezlerinde ya da yakın ilçelerde merkezler oluşturmak suretiyle bir araya getirildiği bildirildi.

BALKANLARA AÇILAN İHRACATIN KAPISI

25. TIRAN ULUSLARARASI FUARI

21-24 KASIM 2018
TIRAN, ARNAVUTLUK



Neden Tiran Uluslararası Ticaret Fuarı?

- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı
- 25 yıl süresince Fuarın artarak süren başarı grafiği
- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi

Neden Arnavutluk?

- Balkanların anahtar ülkesi
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatında yüksek potansiyeli
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları

Sergilenecek ürünler

- A'dan Z'ye tüm sanayi ve ticaret ürünleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran, Tiran-İstanbul nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kayıtlarında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İstirak kataloğunda Arnavutluk ve İngilizce katılımcı firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- İlgili bakanlık teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

M² katılım bedeli: 500 Euro karşılığı 2.400 TL
Ön başvuru bedeli: 2000 TL
1. Ödeme: Katılım bedelinin %50'si, 28 Ağustos 2018
2. Ödeme: Bakiye bedel, 22 Ekim 2018
İki ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
SUBE: SULTANAHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP: 055 - 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "TIRAN ULUSLARARASI FUARI 2018" ibaresi ile yapılmalıdır

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 61 12, 0212 455 61 08, 0212 455 61 07

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr

aylin.odabas@ito.org.tr

www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAĞIÇ
Genel Yayın Koordinatörü
DOÇ. DR. NİHAAT ALAYOĞLU
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi Sorumlu Yazışmanlı Müdürü
Doğan Erdoğan
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım Yayın Direktörü
Canan Bilgin
Haber Araştırmacı
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Müge Bilber, Dilşah Keflioğlu
www.itohaber.com
İlker Başgöz
Merve Gönenç
Hande Kösdag

Reklam ve Abonelik
Yahya Gül - Cengiz Kazan Grafik
Erdem Kırıcı Fotoğraf
Osman Kuvvet
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTUNJIN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISIMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (taahhüt için), adı ve adres belirtilerek T. İ. Bankası İstanbul Şubesi Ticari Şube (S. Kodu: 1985) 3092 No'lu hesabına yatırılabilir. İBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın kürü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 03.08.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santrali: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29. Etim Caddesi İhlis Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Beşiktaş/Tel: 0212 454 30 00

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Biyoeкономи ve Bulaşıcı Hastalıklar Çağrısı

Güneydoğu Asya ve Avrupa ülkeleri Biyoeкономи ve Bulaşıcı Hastalıklar alanlarında araştırma projeleri SEA-EU JFS 2018 çağrısı açıldı. Çağrıda çok ortaklı üç yıllık araştırma projeleri desteklenecek.



Ahmet KARATAŞ

Detaylar <https://www.sea-eu-jfs.eu/adresinden/gorulebilir>.

Çağrıya uluslararası ve ulusal başvuru yapılması gerekmektedir.

Uluslararası başvuru süreci nasıl olacak?

Çağrıya; Türkiye, Almanya, Fransa, Belçika, Avusturya, Endonezya, Kamboçya, Laos, Norveç, Polonya, Portekiz, İspanya, İsveç, İsviçre, Tayland, Filipinler ve Vietnam'dan araştırma fon kuruluşları katılıyor. Proje konsorsiyumu, 2-1 kuralı gereğince ya ikisi Güneydoğu Asya, biri Avrupa ülkelerinden yahut tam tersi olmak üzere en az 3 proje ortağından oluşmalı.

Başvurular elektronik ortamda, İngilizce olarak, <https://secure.pt-dlr.de/ptoutline/app/seaeuropejfs2018> adresinden yapılacak.

Son başvuru tarihi ise 18 Eylül 2018.

KOBİ ve sanayi kuruluşları nasıl başvuracak?

Konsorsiyuma Türkiye'den dahil olan KOBİ ve sanayi kuruluşları, TÜBİTAK tarafından 1509-Uluslararası Sanayi Ar-Ge Projelerini Destekleme Programı ile desteklenecek.

PRODIS, <https://eteydeb.tubitak.gov.tr/teydebanasayfa.htm> üzerinden çevrimiçi olarak ön kayıt başvurusu gerçekleştirilecek. Ön kayıt başvurusu yapılabilmesi için öncelikle PRODIS'e kayıt olunması

gerekıyor. Bu aşama sonrasında PRODIS'e giriş yapılarak proje ön bilgileri, proje yürütücüsü bilgileri, kuruluş yetkilisi bilgileri ve taahhütnameyi içeren sistemin oluşturacağı Proje Ön Kayıt Formu, ön kayıt formunda belirtilen kuruluşa ait istenen ek belgeler ve projede görev alan tüm personele ait özgeçmişlerin basılı/ imzalı olarak en geç 25 Eylül 2018'e kadar TÜBİTAK Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanlığı'na ulaştırılması gerekiyor.

25 Eylül 2018'e kadar yalnızca ön kayıt başvurusu yapılması gerekmekte olup, TÜBİTAK 1509 Programı'na proje başvurusu yapılmayacak. Yalnızca uluslararası başvuru değerlendirme sonucu olumlu olan projeler için TÜBİTAK 1509 Programı'na proje başvurusu alınacak. Uluslararası değerlendirme sonuçları açıklandıktan sonra ilgili firmalara TEYDEB tarafından bilgilendirme yapılacaktır.

Proje bütçesi ne kadar?

Bütçede üst sınır yok.

Destek miktarı ne kadar?

KOBİ'lerde yüzde 75, büyük firmalarda yüzde 60 hibe destek verilecek.

Üniversite/araştırma merkezleri nasıl başvuracak?

Türkiye'den üniversite/araştırma merkezleri TÜBİTAK tarafından 1001-Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Projelerini Destekleme Programı kapsamında desteklenecek.

Başvuruların çevrimiçi olarak <http://uidb-pbs.tubitak.gov.tr/adresinden> 25 Eylül 2018'e kadar gerçekleştirilmesi; imzalı başvuru formu çıktılarını 3 Ekim 2018'e kadar TÜBİTAK Uluslararası İşbirliği Daire Başkanlığı İkili ve Çoklu İlişkiler Müdürlüğü'ne (UIDB İÇİM) teslim etmesi gerekmektedir. Bilgi: sea-eu-net2@tubitak.gov.tr

Firmaların başarısızlık nedenini bulan akıllı yazılım



B2Metrik, gelecek finans planlaması yapan ve ithalinden 10 kat daha ucuz yüzde 100 yerli ve milli bir yazılıma imza attı. Bir yapay zeka platformu olan yazılım, firma datasını yurt dışına çıkarmaması, sektörlere ve ihtiyaçlara özel geliştirilebilmesi, mobil ve web entegrasyonu ile verdiği baştan uca hizmet ile de eşsiz.



SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul Kuluçka Merkezi'nin genç firmaları, Türkiye'nin yüzünü güldürüyor. Teknopark İstanbul bu yükselişin tanığı olmanın yanı sıra firmalara sunduğu imkânlarla yerli ve milliye destekliyor ve önünü açıyor. Hem Türkiye'nin hem de dünyanın ilklerine imza atan firmalarımıza kuluçka merkezi olma görevini sürdürüyor.

İstanbul Ticaret Odası olarak, Teknopark İstanbul firmalarının milli ve yerli çalışmalarından iş dünyasının daha yakından haberdar olmasını, dünya ile rekabet eden ürün ve projelerin varlığını daha çok kişinin bilmesini istiyoruz. Bu amaçla da her hafta bir firmamızı gazetemize konuk ediyoruz.

MİLLİ VE YERLİ

Bu haftaki konukumuz B2Metrik Yazılım ve Bilgişim Limitet Şirketi (Business To Metric Analytics).

Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi'nin start up firmalarından B2Metrik, doğru hedef pazar analizi ve anlamlı veri değerlendirmesi yapan yüzde 100 milli ve yerli bir yazılım platformu geliştirdi. Bu ürün ithal ürün kullanan tüm sektörlerin, özellikle de müşteri sayısı çok olan finans ve sigorta sektörünün tercihlerini değiştirecek kadar büyük avantajlara sahip. Bu avantajlar arasında verilerin Türkiye dışına çıkarmaması, firmaların kullandıkları kadar ödeme yapması, ihtiyaçlarına özel hizmet alabilmeleri, yıllık lisans kurtulmaları, mobil ve web birlikteliği ile baştan uca hizmet alabilmeleri ön plana çıkıyor.

GELECEĞİ TAHMİN İSTEĞİ

İstanbul Teknik Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği Bölümü'nden sınıf arkadaşları Murat Hacıoğlu ve Tuna Sönmez'in 2018 Ocak ayında kurdukları B2Metrik, iş dünyasının gelecek vizyonlarını şekillendiriyor. Geleceği tahmin etmek isteğine dönük olarak oluşturulan yazılım aslında bir yapay zeka platformu. Platform, küçük değişikliklerle istenilen sektörde, istenilen tahminlemeleri, çok büyük veri tabanlarında çok kısa sürede doğru ve hedefe

Anahtar teslim yazılım

Firmaya özel, anahtar teslim yazılım üreten B2Metrik, ihtiyaç durumunda danışmanlık hizmeti de veriyor. Hacıoğlu, "Firmaya geliyoruz, anlaşmayı yapıyor, verileri işleyip analiz edip çıktılar alıyoruz. Süreci 15-20 günde sonuçlanıyor. Analizleri ve grafikleri teknik olmayan insanları anlayabileceği halde grafikler haline döküyoruz. İstenilen değişiklikleri ekliyor ve her aşamada danışmanlık hizmeti veriyoruz" dedi.

Web'de de cepte de

Baştan uca akıllı bir yöntem olan yerli yazılım web ve mobil uygulamalara da entegre olma avantajını taşıyor.

yönelik analizleri yapabiliyor. Hacıoğlu ile Sönmez, yazılımları için ilk çalışmalarını ABD'deki bir hiper marketin verilerini inceleyerek yaptı.

35 MİLYON VERİ

Instacart hiper marketlerinin 35 milyonluk veri tabanını ve 200 bin insan davranışını inceleyerek oluşturduğu sistemini Türkiye'ye uyarladılar. Şu anda bankadan hiper markete, hazır giyimden sigortaya kadar birçok sektöre özel akıllı satış tahminleme yazılımları yapıyor, müşteri kartına sahip olan firmaların veri tabanlarını inceleyerek müşteri davranışlarını tespit ediyorlar.

Kullandığın kadar öde

Yüzde 100 milli ve yerli yazılımın bir avantajı da yıllık lisanslamaya son vermesi. Türk firmaları, büyük yazılım firmalarına yüksek lisans bedeli ödeme mecburiyetinden kurtuluyor. B2Metrik ile kullandıkları kadar ve veri büyüklüklerine göre para ödüyor. Yerli ve milli yazılım, ithalinin yaklaşık 10 katı daha uygun.

MÜŞTERİNE NE SATABİLİRSİN?

Müşterilerin satın alma davranışlarını tespit eden yazılım, onlara başka neler satılabileceğini de söylüyor. Hacıoğlu, satıştaki başarı ve başarısızlığı ortaya koyduklarına dikkat çekerek şunları söyledi: "Adet, geçmiş, bölge ve müşteri bazı satışların gelecekte ne gibi sonuçlarla artılabileceği, satışların nelerin etkilediğini ortaya koyuyor. Bunun yanı sıra hangi ürünün ne zaman satıldığını ya da satmadığını, ne zaman indirimi yapılması gerektiğini tespit ediyoruz. Akıllı stok yönetimi yapmalarını sağlıyoruz."

Veriler ülkeden çıkmıyor!

Yerli yazılımları ile firma verilerinin Türkiye'den çıkmadığına dikkat çeken Tuna Sönmez, "İthal yazılımlar, verilerin bir kısmını kopyalayıp dışarıya taşıyabiliyor. Verileri Türkiye'de mi, yurtdışında mı tutuyorlar belli değil. Biz kurduğumuz makine öğrenmesi altyapısı ile verileri firma içinde kalmasına dönük dizayn ediyoruz. Bulut sistem isteyene yüksek güvenlikli çözümler sunuyoruz" dedi.

B2Metrik, firmalara özel karar destek mekanizması kuruyor. Sorunun nerede olduğunu, neden satış yapılamadıklarını, müşterilerini niye kayb ettiklerini, başarısızlık sebeplerini ortaya koyuyor ve bu sebepleri ortadan kaldırmanın yollarını sunuyor.

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla

NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi **e-İMZALI** ve ıslak imzalı olmak üzere

İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANZIZCA dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ivme kazandırın.



Ağır market poşetlerini artık sürücüsüz araçlar eve taşıyacak. Müşteri internet üzerinden sipariş verecek ve markette siparişler özel araçlara yüklenecek. Marketten ayrılan araç, kendi kendine yolu bulup adrese gidecek. Bu araçların deneme seferlerine önümüzdeki aylarda başlanacak.



Siparişleri eve sürücüsüz arabalar taşıyacak

AYŞE BAŞAK

MARKETTEN alışveriş yaptıktan sonra, kasada ödeme yapıp, aldıklarımızı torbalara koyuyoruz. İşte o torbaları kaldırıp elimize alıncaya taşımamız gereken yükün farkına varıyoruz. Neyse ki günümüzde pek çok market müşteri çekmek için servis çalıştırıyor. Bazen de mahallemizdeki marketin bir elemanı eve taşımamıza yardım ediyor. Yani alışveriş yapmak rahat ama torbaları eve taşımak bir mesele! Peki teknoloji bize bu alanda yeni imkanlar sunabilecek mi?

DENEME SEFERLERİ

Gelecekte sokaklarda sürücüsüz araçlar cirit atıyor olacaklar. Süpermarket sektörü de bu konuda geri kalmayıp müşterilerine paketlerini eve taşımak konusunda yardımcı olacak gibi görünüyor. Süpermarket zinciri Kroger, perakende satışta lider firmalardan biri. ABD'de 2 bin 800 marketi var. Kroger de kendi sektöründe alışverişin geleceğini tasarlamaya

çalışıyor. Nuro isimli firma ile geliştirdikleri sürücüsüz paket servis araçları da bu alandaki gelişmelerden biri. Önümüzdeki aylarda deneme seferlerine başlayacak olan sürücüsüz araçlar normal bir otomobilin yarısı büyüklüğünde.

HENÜZ PROJE GİZLİ

Yeni araçlar meskun bir mahalde sessizce, rahatça çalışabilecek, insanlara siparişlerini ulaştıracak şekilde tasarlanmış. Henüz proje gizli tutuluyor ve detaylar açıklanmıyor. Bildiğimiz kadarıyla müşteriler internet üzerinden sipariş verecek ve sürücüsüz araçlara siparişleri markette yüklenecek. Marketten ayrılan bu araçlar kendi kendilerine yollarını bulup müşterinin adresine gidecekler. Nuro'nun kurucularından Dave Ferguson, sürücüsüz araçla sipariş teslimlerinin süpermarket sektöründe bir çığır açacağını, müşteriler için yepyeni bir değer ve uygunluk seviyesi getireceğini söylüyor.

İstenmeyen dronelere karşı 'avcı' dronelar

İstenmeyen dronelar ile mücadele için avcı dronelar bir çözüm olarak öne çıkıyor. Hollandalı firma Delft Dynamics'in geliştirdiği DroneCatcher dört pervaneli bir avcı drone. 2015'ten beri prototipi olan bu tasarım nihayet ticari olarak üretime geçiyor. DroneCatcher'ın otomatik tespit edip takibe alması. Bir ağ fırlatan DroneCatcher, avını yakalayıp başka yere götürüyor. Avlanan drone bir paraşüt ile yere bırakılıyor. Bu modele bir de yer kablosu eklenmiş. Yere bir elektrik kablosu ile bağlı olan drone buradan enerjisini alıyor. Bu sayede sürekli havada kalabiliyor. Avlanmak için serbest hareket etmesi gerekirse bu kabloyu bırakarak pil gücü ile devam ediyor. DroneCatcher'ın fırlattığı ağın menzili ise 20 metre.

Eğitim reformuna ve Türkiye'nin geleceğine olumlu bir bakış

Prof. Dr. Ziya Selçuk'un Milli Eğitim Bakanlığı görevi getirilmesi, Türkiye'de her kesimin büyük bir heyecan duymasına yol açtı. Türkiye'nin eğitim politikalarının oluşturulması, yürütülmesi ve bu sayede gençlerimizin ülkemizi ekonomik, sosyal ve teknolojik anlamda 'muassır medeniyet' seviyesine çıkarması için 'eğitimciliği ile öne çıkan' teknokrat bir Milli Eğitim Bakanı'na ihtiyaç duyduğumuz ortadaydı.

Prof. Selçuk eğitim alanında Türkiye'nin önde gelen isimlerinden biri ve 'akademisyen, girişimci ve düşünür' rolleri ile öne çıkıyor.

Bir akademisyen olarak Ziya Selçuk, Gazi Üniversitesi gibi Türkiye'nin eğitim enstitüsünü niteliğinde bir kurumda yetişmiş ve burada eğitim alanında akademik kariyer yapmış bir öğretim üyesi. Bu anlamda modern eğitimin gereklerini bilimsel olarak özümsemiş bir akademisyen.

Selçuk'un bir eğitim girişimcisi olması da çok önemli. Eğitim ile ilgili dinamikleri anlamının en iyi yolu bu alanda bir girişimci olarak görev

yapmaktan geçiyor. Öğrencilerin, velilerinin, öğretmenlerin ve sektörteki diğer tüm paydaşların nabzını tutmak için en uygun yöntem belki de bir özel okul açmak, bu özel okulu kurulumlaştırmak ve yaşatmaktan geçiyor. İnovasyon kapasitesi çok daha yüksek olan özel okullar; büyük bir reform ihtiyacı olan Türk milli eğitimi için stratejik nitelikte. Çünkü yeni eğitim anlayışlarının öğrencileri denemedi, nesilleri harcamadan adapte edilmesi için çok iyi bir fırsat oluşturunlar.

Ziya Selçuk'un öne çıkan bir diğer özelliği ise toplumda eğitim kuramı muamelesi gören görüşlere sahip bir eğitim düşünürü olması. Selçuk, 'zihniyet devrimi seviyesinde' çözüm önerileri sunuyor.

Bu fikirler arasında eğitim modeli ile benzer bir mantığa sahip olan ve öğrencilerin 'kendine özgü niteliklerini' ortaya koymak için geliştirilen 'Dokuz Tıp Mizaç Modeli' öne çıkıyor. Öğrencilerin hangi tarz mizaca sahip olduklarının tespiti, 'mizaç yapılarına' uygun eğitim yaklaşımının

belirlenmesi, bireysel potansiyelin ortaya çıkarılması ve öğretmen, çocuk karşısında doğru yaklaşım ile çıkması aşamalarına sahip olan bu anlayış, Prof. Dr. Selçuk kurucusu olduğu Dokuz Tıp Mizaç Modeli Derneği ile de savunuyor.

Önümüzdeki dönemde ihtiyaç duyduğumuz kapsamlı reformların gerçekleşmesi yolunda büyük bir umut içindeyiz. Bu değişim sürecinde, beceri ve sosyal kazanımların diplomadan ve sınavlarından daha önemli olduğu, bununla bu iki alanda kazanım sağlayan gençlerin de doğru sınav sistemleri ile en iyi diplomalara ulaşabileceklerini biliyoruz. Böyle bir anlayışla yapılacak milli eğitim reformu, okulları ve sınavları aynı anda ve aynı zihniyetle dönüştürmeli.

Geleceği eğitim var edecek, bu yüzden eğitimin piyasanın ihtiyaçları seviyesinde değil, gelecekte bu ihtiyaçları yeniden şekillendirecek seviyede becerilere sahip nesiller yetiştirmesi gerekiyor.



Zeynep DERELİ

Dijital eğitim

dijital girişim

belirlenmesi, bireysel potansiyelin ortaya çıkarılması ve öğretmen, çocuk karşısında doğru yaklaşım ile çıkması aşamalarına sahip olan bu anlayış, Prof. Dr. Selçuk kurucusu olduğu Dokuz Tıp Mizaç Modeli Derneği ile de savunuyor.

Önümüzdeki dönemde ihtiyaç duyduğumuz kapsamlı reformların gerçekleşmesi yolunda büyük bir umut içindeyiz. Bu değişim sürecinde, beceri ve sosyal kazanımların diplomadan ve sınavlarından daha önemli olduğu, bununla bu iki alanda kazanım sağlayan gençlerin de doğru sınav sistemleri ile en iyi diplomalara ulaşabileceklerini biliyoruz. Böyle bir anlayışla yapılacak milli eğitim reformu, okulları ve sınavları aynı anda ve aynı zihniyetle dönüştürmeli.

Geleceği eğitim var edecek, bu yüzden eğitimin piyasanın ihtiyaçları seviyesinde değil, gelecekte bu ihtiyaçları yeniden şekillendirecek seviyede becerilere sahip nesiller yetiştirmesi gerekiyor.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUAR ORGANİZASYONLARI İLE HER BÖLGEYE İHRACAT!



SARAYBOSNA HELAL FUARI

GENEL
TİCARET

27-29 EYLÜL 2018

SARAYBOSNA

SIAL 2018

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

21-25 EKİM 2018

PARİS

AUTOMECHANIKA 2018

OTOMOTİV
ENDÜSTRİSİ

7-10 KASIM 2018

BUENOS AIRES

TİRAN TİCARET FUARI

GENEL
TİCARET

21-24 KASIM 2018

TİRAN

BAUMA CHINA

İŞ, İNŞAAT MAKİNALARI
VE TEKNOLOJİLERİ

27-30 KASIM 2018

ŞANHAY

ito.org.tr / (0212) 455 65 00



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Avrupa'da milyar Euro'lara ulaşıldı

Süper Lig genç oyunculara yönelik Avrupa ligleri adeta transfer harcaması rekoru kırıyor. İngiltere, İtalya, Almanya ve İspanya da çıta gün geçtikçe yükseliyor. Bu liglerdeki oyuncuların değeri milyar Euro'lara ulaşmış durumda. Ancak burada da kulüpler birçok sorun ile boğuşuyor. Özellikle de ekonomik anlamda. Çünkü oyunculara ödedikleri yüksek ücretler kulüplerin belini bükmeye başladı. Birçok ünlü kulüp borç sorunu ile karşı karşıya. Avrupa futbol otoritesi de bu duruma karşı önlemler alıyor.

İşte 18 takımın değeri

Takım	Değeri (milyon Euro)
Galatasaray	84.65
Fenerbahçe	79.20
Beşiktaş	70.75
Başakşehir	54.50
Trabzonspor	48.45
Bursaspor	28.95
Alanyaspor	26.75
Konyaspor	24.18
Kayserispor	23.25
Göztepe	20.30
Sivasspor	19.13
Çaykur Rizespor	18.83
Akhisarspor	18.08
Kasımpaşa	16.90
Antalyaspor	15.75
Yeni Malatyaspor	12.50
Erzurumspor	11.00
Ankaragücü	10.85



584 milyon Euro'luk lig

Süper Lig'de ilk düdük önümüzdeki hafta çalacak. 2018-2019 sezonunda 18 takım, 584 milyar Euro'luk değere sahip futbolcu ile sezona başlayacak. Gelir anlamında Avrupa'nın en değerli 6'ncı ligi olan Süper Lig'in bu sezon hasılat rekoru kırmayı bekleniyor.

CEYHUN KUBURLU

2018-2019 futbol sezonu için ilk düdük önümüzdeki hafta çalacak. 18 takım 584 milyon Euro değerindeki futbolcular ile sezona başlayacak. Bu sezon daha çok genç ve gelecek vaat eden yıldızlara yönelen Süper Lig takımları, sahip oldukları futbolcu değerleri ile Avrupa'nın en değerli 10'uncu ligi konumunda bulunuyor. Ancak yarattığı gelir anlamında 6'ncı sırada bulunan Süper Lig bu sezon adeta rekor hasılat yapacak gibi duruyor.

İSTANBUL İLK 4'TE

Ligin en değerli takımı ise bu sezon Türkiye'yi Şampiyonlar Ligi'nde temsil edecek olan Galatasaray. 84 milyon 650 bin Euro'luk futbolcu değeri ile Süper Lig'in en değerli kadrosuna sahip olan sarı-kırmızılı takım, Şampiyonlar Ligi'ne Süper Lig performansı ile bu değeri arttırabilir. Ligin en değerli ikinci kadrosu ise Galatasaray'ın ezeli rakibi Fenerbahçe'de. Sarı-lacivertli takımın değeri 79 milyon 200 bin Euro. Elindeki oyuncularını satmaya devam eden Beşiktaş ise Talisca'nın gidişiyle bu alanda üçüncü sıraya geriledi. Şampiyonluğun en büyük adaylarından Beşiktaş'ın değeri ise 70 milyon 750 bin Euro olarak hesaplanıyor. Son iki sezonda Süper Lig'de adeta parmak ısırtan Başakşehir ise ligin en

değerli 4'üncü takımı. Başakşehir 54 milyon 500 milyon Euro'luk futbolcu kadrosunda bulunduyor. Süper Lig'e bu sezon adım atan Ankaragücü ve Erzurumspor ise sondan ikinci sırada yer alıyor. İki takımın toplam değeri ise 12 milyon Euro seviyesinde.

GELECEK İÇİN UMUT

Bu sezon gençleştirme operasyonu yapan takımlara Galatasaray, Fenerbahçe, Beşiktaş ve Trabzonspor da eklenince Süper Lig'de 100 milyon Euro sınırını aşan takım kalmadı. Ancak uzmanlar bu değişimin bir kaç yıl içerisinde meyvelerini verebileceğini ve Süper Lig'in Avrupa'da ilk 5'liği zorlayabileceğini belirtiyor. Genç yeteneklerin gelişmesiyle birlikte önümüzdeki yıllarda Türkiye'nin adeta futbolcu ihracat merkezi olabileceğine dikkat çeken uzmanlar, "Bunu Beşiktaş çok iyi yaptı. Önce Feda dedi. Gençler ve yıldız isimlerle bir kadro oluşturdu. İki sene şampiyon oldu. Ardından Şampiyonlar Ligi'nde gruplarda mağlubiyet almadan bir üst tura çıktı. Çenk gibi birçok oyuncu satışı yaptı. Şimdi bu durum diğer takımlara da örnek oluyor. Fenerbahçe'nin bu sezonki yapılması çok önemli. Gelecek için umut veriyor. Galatasaray, Şampiyonlar Ligi'nde oynayacağı için biraz daha kadrosunu koruma yoluna gitti. Ama onlar da gençlere yöneliyorlar."

İletişim bilgileriniz güncel mi?



- Sabit telefon
- GSM telefon
- Faks



- Web adresi
- E-posta adresi



- Vergi dairesi
- Vergi numarası

Hizmetlerimizden daha hızlı haber dar olmak için iletişim bilgileri güncelleme formunuz www.ito.org.tr/iletisimformu.doc adresinde.

Formunuzu aşağıdaki adreslere ulaştırabilirsiniz
E-posta: odasiv@ito.org.tr
Faks: 0212 513 15 66 / 0212 520 16 56
İstanbul Ticaret Odası Merkez Bina
Reşadiye Cad. 34112 Eminönü



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882



Süpermoto Şampiyonası'nda 3. ayak yarışları başlıyor

TÜRKİYE Süpermoto Şampiyonası 3. ayak yarışları, 4-5 Ağustos tarihlerinde Sakarya'da gerçekleştirilecek. Türkiye Motosiklet

Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, organizasyon Akyazı ilçesindeki dünya standartlarına sahip bin 300 metre uzunluğundaki

Kenan Sofuoğlu Pisti'nde düzenlenecek. Şampiyonada ilk gün serbest antrenmanlar ve sıralama turları, ikinci gün ise final yarışları yapılacak.



Paletli yüzmede 3 madalya birden

20. Avrupa Gençler Paletli Yüzme Şampiyonası'nın ilk gününde Türk sporcular, birer altın, gümüş ve bronz madalya aldı. Türkiye Sualtı Sporları Federasyonu'nun (TSSF) ev sahipliğinde Beylikdüzü Spor Kompleksi'nde gerçekleştirilen şampiyonada Muhammed Emin Bay, 400 metre süstü monopalette 3.07.65 dakikalık derecesiyle altın madalyanın sahibi oldu. Tuğcan Kaytar, 100 metre süstü monopalette 36.83 saniyelik derecesiyle, Rus Egor Kacmashev'in ardından Avrupa ikinciliğini elde etti. Aynı yarışta Onur Berke Kuyumcu ise 36.94 saniyelik derecesiyle bronz madalya kazandı.

Teniste geleceğin şampiyonları aranıyor

TÜRKİYE Tenis Federasyonu (TTF), geleceğin şampiyonlarını bulmak için yetenek taraması yapacak. TTF'den yapılan açıklamaya göre, 12 Ağustos Pazar günü İstanbul'daki TTF Ulusal Kamp Merkezi'nde 5 ile 10 yaş arası çocuklara yönelik yetenek taraması ve seçmeler gerçekleştirilecek. Başarılı olanlar, TTF tarafından seçili yapılmış tenis kulüplerine yönlendirilecek. Seçmelere katılmak isteyenlerin, 9 Ağustos Perşembe gününe kadar federasyonun İstanbul ofisini arayarak kayıt yaptırmaları gerekiyor.

Tekvandocular tatamiye çıkacak

TÜRKİYE Tekvando Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Ümitler Türkiye Şampiyonası ile Yıldızlar Türkiye Şampiyonası, başkent Ankara'da gerçekleştirilecek. Ümitler Türkiye Şampiyonası 6-10 Ağustos, Yıldızlar Türkiye Şampiyonası ise 11-15 Ağustos tarihlerinde Türkiye Hentbol Federasyonu Spor Salonu'nda düzenlenecek. Müsabakalar, ümitler kategorisinde 8'er, yıldızlarda ise 10'ar sıklıkta yapılacak.

Osmanlı'nın duvar günlükleri: Bilezik yazıları

Fotoğraflar: Serra Çıyırak

Osmanlı döneminde sanat, icra edilmek için özel alanlara ihtiyaç duymuyordu. Bir hattat için en ufak bir kâğıt, tahta ve taş parçası bile icra edicinin sanatıyla yüzyıllara seslenmesi için vesile oluyordu. Buna en güzel örneklerden biri cami ve türbelerin sütun kenarlarında bulunan bakır, tunç ya da herhangi bir madenden üretilmiş bileziklere işlenen hat yazıları. Küçük alana sığdırılan bu yazılarla, asırlar öncesinin haberleri yok olmadan günümüze kadar ulaşıyor.



Kınalızaade mübarek Zilkade'nin on üçünde Lazgrat'a gitti. Sene 1041 (Miladi 1632-Lazgrat Silistre Sancığı'nda bir kasaba)

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

HAT, tezhip, minyatür gibi klasik sanatların ana vatanı konumunda olan Osmanlı Devleti'nde, bu sanatlar o kadar hayatın içindeydi ki, bir kapı tokmağında bir yemek tabağında ve hatta bir kaşıktaki bile bu sanatlarla karşılaşmak mümkündür. İcra edilmek için özel, büyük bir alana ihtiyaç duymayan bu sanatların en ilginç örneklerinden biri de cami ve türbe sütunlarında bulunan madeni bileziklere işlenmiş bilezik yazıları. İstanbul'da bulunan çeşitli cami ve türbelerdeki 285 adet bilezik yazısı; yazıldığı günlerin önemli olaylarını, yazan kişinin içinde bulunduğu duygu durumunu ve çeşitli duaları günümüze kadar taşıyor.

İLKİ 16. YÜZYIL

Genellikle cami ve türbelerde bulunan sütunların mermer ile birleştiği noktadaki ve bakır, tunç gibi madenlerden yapılan bileziklere işlenen bilezik yazılarının ilki 1506'ya tekabül ediyor. Sultan II. Bayezid dönemine rast gelen bu ilk yazı, Beyazıt Camii'nde bulunuyor. İlk yazıda dönemin padişahı hakkında bilgi veriliyor.

İZİNSİZ YAZILAR

Osmanlı zamanında maden, ahşap ya da mermer yapılar üzerine yazı ve mühür kazıyan kişilere 'hakkâk' deniyordu. Hakkâklar sert bir zeminde sanatlarını icra etmek için özel uçlu tokmaklar kullanıyorlardı. Hakkâklar eğitilmiş kişiler olmasına karşın genellikle hat sanatının uygulayıcısı oluyorlardı. Yani hattatın yazdığını hakkâk uyguluyordu. Yapıların duvarlarına izinsiz herhangi bir şey

yazmak mümkün değildi. Yapılara yazılar kazındıktan sonra bunun uygun olup olmadığını kontrol eden bir de görevli bulunuyordu. Buna da "Mahin-nukuş" ismi veriliyordu. Yani yazıları mahveden, yok eden kişi.

EN ÇOK SULTANAHMET

Bilezik yazılarının en çok bulunduğu cami Sultanahmet Camii. Camide 100 adet bilezik yazısı bulunuyor. 24 sütuna hakk edilmiş yazılardan en ilginç ise bir beddua. Cümlede şu ifadeler yer alıyor: "Ah Hüseyin vah Hüseyin dilerim Allah'tan bulasın Hüseyin. Bedesdenli Hünkari." Yine bir başka ilginç yazıda da "Didişince hafza tarih olur. Sene 1093.(1682)" cümlesiyle bir nasihatle bulunuluyor. En çok yazının bileziklere kazındığı yüzyıl ise 17. yüzyıl. Bazı yazıların üzerinde tarih bulunmadığı için hangi dönemlerde yazıldığı araştırmacılar tarafından tespit edilemediği de üzerinde tarih bulunan yazılar sınıflandırıldığında en çok yazının Sultan IV. Murad zamanında yazıldığı görülüyor.

1779'DAN SONRA YOK

Bilezik yazıları 16. yüzyıl ile 18. yüzyıllar arasında dönemin önemli olaylarının kaydedildiği bir nevi duvar gazetesi işlevi de görmüş. Zira yapılan araştırmalara göre, duvar yazılarına en çok küllüye şeklinde inşa edilen büyük camilerde rastlanıyor. Bu camilerde talebe ve cemaat yoğunluğu fazla olduğu için camilerin aynı zamanda sosyalleşme ve yeni haberler duyma merkezi olduğu düşüncesinden hareketle, yazıların buralarda yoğunlaştığı yapılan araştırmaların sonuçları arasında. İstanbul cami ve türbelerinde bulunan 285 adet yazının, 76 adedinde tarih bulunuyor. Tarih bulunanların en sonuncusu ise 1779 senesini yani I. Abdülhamid Han dönemini gösteriyor.



İstanbul'da ateş-i vaki Rebiul ahirun birinde oldu: 1022. (1613 yılında çıkan bir yangından bahsediliyor)

18 cami dört türbe

İstanbul'da 18 cami, dört türbe ve Topkapı Sarayı'nın üç ayrı yapısında bilezik yazılarına rastlanıyor. Bilezik yazılarından bazıları şekilde:

- Ah o aynaya vah olsun, ben yarımla sarılsam ve bu yareye yaran Muhammed Beşe. -Beyazıt Camii
- Hüseyin Efendi müftü oldu Receb'in on dokuzunda. Sene 1031 (1622) - Fatih Camii
- Muid Ahmed Efendi Mısır'a gitti. Osman. Sene 1039 (1629) - Gazi Kara Ahmed Paşa Camii
- Donanma-yı Hümayun çıktı. Fi 6 yevm-i Pazar, Sene 1167 (1754) - Gazi Kara Ahmed Paşa Camii
- Aşkın nişanı var durur akibet maşuka anı er-görür. Sokullu Mehmet Paşa Camii

AUTOMEKANİKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018
Buenos Aires/Arjantin

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automekanika Buenos Aires Hakkında Bilgiler:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özelleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı:

- Katılım bedeli : 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²**
Katılım Avansı : 4.000 TL
1. Ödeme : Bakiye iştirak bedelinin %50'si
 2. Ödeme : Bakiye iştirak bedeli
- Minimum stand alanı 9 m²'dir.
Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Odamıza gönderilmesi gerekmektedir.
• Katılım avansına ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL Hesap No : 055- 60614779
IBAN No TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "AUTOMEKANİKA BUENOS AIRES 2018 FUARI" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: Özlem Kılıç - İdil Aslantas
Tel: 0212 455 65 12 - 0212 455 61 13 GSM: 0 533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - idil.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Mübarek Saferun yirmi birinde azim-i ihrak vaki oldu. Sene 1023 (2 Nisan 1614'te gerçekleşen büyük yangından bahsediliyor.)



Vaiz ve Nasih Musli Efendi vefat etti. Cemaziye'l ahirun üçünde fi yevm-i Cuma. Sene 1031 (15 Nisan 1622 yılında vuku bulan bir vefattan bahsediliyor.)

İstanbul dışında da var

Araştırmalara göre bilezik yazılarının ilk yazıldığı şehir İstanbul. Ancak İstanbul haricinde farklı illerde de bilezik yazılarına rastlamak mümkün. Tekirdağ, Erzurum, Nevşehir ve Edirne gibi illerde özellikle 18. yüzyıla ait bilezik yazıları bulunuyor. Bu yazılardan en uzununu Tekirdağ Rüstem Paşa Camii'nde bulunuyor. Yazıda, "Garbi Trakya'yı Almanlar işgal ettiği zaman Dimetoka'nın Çavuşlu köyünden Şarki Trakya'ya Tekirdağ'a çıktım. Ve Edirne'den Hayribol köylerine iskan oldum. Cerrah oğlu İlyas" ifadeleri geçiyor.

İzler sürülecek

Bilezik yazıları ayrıntılı olarak araştırmacı Nazif Arman tarafından kaleme alınıp "İstanbul'un Bilezik Yazıları" isimli kitaplaştırıldı. Kültür A.Ş. koleksiyonu arasında yer alan araştırmacı yalnızca İstanbul cami ve türbelerine kapsıyor. Ancak önümüzdeki günlerde araştırmacının tüm Türkiye ve Osmanlı'nın izlerini sürülebildiği Balkanları kapsayacak şekilde genişletilmesi bekleniyor.

İSTANBUL TİCARİET

ARKEOLOJİ MUZESİ'NİN KÜTÜPHANESİ

Nadir bir kütüphane öyküsü

İstanbul Köşe Bucak'ın bu haftaki konuğu İstanbul Arkeoloji Müzesi Kütüphanesi. İstanbul'un bu en güzel kütüphanelerinden biri aynı zamanda kentin en az bilinen köşelerinden de bir tanesidir.

AYŞE BAŞAK

GÜLHANE Parkı'nın kapısından girip Osman Hamdi Bey Yokuşu'nu turmanıp ulaştığınız Arkeoloji Müzesi, İstanbul'un en huzurlu, en sessiz, en büyüleyici avlularından birine sahip. Türkiye'nin mutlaka görülmesi gereken en önemli müzelerinden olan, tam adıyla İstanbul Arkeoloji Müzeleri, Arkeoloji Müzesi, Eski Şark Eserleri Müzesi ve Çinili Köşk Müzesi olmak üzere üç bölümden oluşuyor. Bu üç binayı, şöyle bir gezmek için bir gün yetebilir ama beni dilerseñiz bu müzeyi hakkıyla görmek, içindeki birbirinden değerli arkeolojik eserleri inceleyebilmek için birkaç gün ayırmak şart. Böylesine bir müze kompleksini, eserlerin dönemlerine göre, şehirde yapacağınız turlara paralel olarak parça parça gezmek de güzel olabilir.

MERAKLISINA VAHA

İstanbul Arkeoloji Müzeleri'nin ziyaretçiler tarafından pek de bilinmeyen bir bölümü var ki işte bu yazının konusu da o, geçmişti aydınlatan yüz binlerce eserin yanı sıra araştırmacılara vazgeçilmez bir kaynak, meraklı okuyuculara bir vaha sunan müze kütüphanesi...

Kütüphane, müze merkez binasının

ikinci kat kuzey kanadında, II. Daire

denen kısımda yer alıyor. İnşaatı 1903

yılında biten kütüphane aynı

yılın 7 Kasım günü hizmete girmiş.

Kütüphanenin faaliyete geçişi için

1903 tarihi esas alınsa da

kuruluşunun daha eskiye dayandığı

biliniyor. Evveliden

I. Daire'deki salonlardan

birinde bulunan kitapların tanzimi

için ilk kez 1893 yılında Maarif

Nezâreti'nden memur istenmiş.

Yapı, 1903'ten bugüne, 115 yıldır fazla

bir değişiklik geçirmemiş. Özenli

tasarımı, incelikli mimarisi ve zarif

mobilyaları ile insanı etkileyen, şaşırtan

bir kütüphane. 19. yüzyıl sonu, 20. yüzyıl

başına tarihlenen klasik mobilya

öslubunun en güzel örnekleri olan

dolaplar, masalar, merdivenler ve bu

dekorasyonu destekleyen halılar, vazolar

ve mangallarla süslü kütüphanenin sıcak

ve huzurlu bir havası var. Bu büyüleyici

mekânın kendisi kadar koleksiyonu da

insanı soluksuz bırakıyor. Kitap sayısı 80 bine yaklaşan kütüphanedeki 2116 yazma eserden 1304'ü Türkçe, 633'ü Arapça, 179'u Farsça ve bu yazma eserlerden 23 tanesi minyatürlü. Koleksiyonda Târih-i Cevdet ile Târih-i Lutfî'nin müsveddeleri de yer alıyor.

KÜTÜPHANENİN KOLEKSİYONLARI

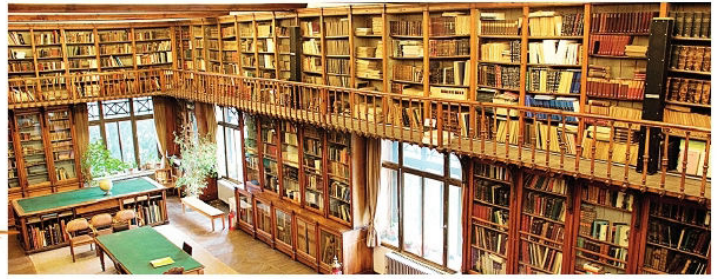
Kütüphanenin kuruluş yıllarında satın alma, değiştirme ve bağışlarla koleksiyona birçok değerli kitap katılmış. İlk yıllardan itibaren koleksiyonun önemli bir bölümünü toplu bağışlar oluşturmuş. Kütüphaneye eklenme tarihine göre 5 bin ciltten oluşan Sadrazam Ahmed Cevad Paşa koleksiyonu, 510 ciltten oluşan Mehmed Şâkir Paşa koleksiyonu, 686 ciltlik Sultan Mehmed Reşad koleksiyonu, 602 ciltlik Diyarbakırlı Said Paşa koleksiyonu, 395 ciltlik Recâizâde Ekrem Bey koleksiyonu, 135 ciltlik Hattat Mektebi koleksiyonu, 54 ciltlik Murtaza Hocaâde Hatice Hanım koleksiyonu, 25 ciltlik Zeki Mugamiz koleksiyonu, 250 ciltlik Kâmrân Büyükkayra koleksiyonu ve 784 ciltlik Hikmet Turhan Dağhoğlu koleksiyonu bunların en önemlileri.

Ayrıca müze araştırmacılarından Baltacıâde, Macridy, Mistakidis beylerle müze müdürü Osman Hamdi Bey, Halil Edhem Bey, Edhem Paşa, Mylonas,

Kaula, Th. Homolle, Mordtmann, Schlieman, Huart'ın bağışları ve British Museum, Berlin, Viyana, Kensington, Smithsonian müzeleri, Société de Palestine, Chemin de Fer de Salonique Dedeâğaç, Institut des Langues Orientales de St. Petersburg,

University of Pennsylvania gibi kuruluşların bağışları ve Fransa, Avusturya, İspanya, Almanya'nın yaptığı devlet bağışları kütüphaneye büyük katkılar sağlamış.

Farklı dillerde arkeoloji, sanat tarihi ve tarih ağırlıklı eserlerden müteşekkil koleksiyonun oluşmasında ve bağışların organize edilmesinde Osman Hamdi Bey'in rolü büyük. Tüm bu kitaplar içinde dünya çapında nadir kabul edilen çok sayıda eser yer alıyor. Bugün kütüphanede sürekli arkeolojik yayınlar da bulunuyor.



KÜTÜPHANEYİ ZİYARET

Gelelim bu kütüphaneden faydalanmaya, bu büyüleyici mekânda zaman geçirmeye... Kütüphanede çalışmak İstanbul Arkeoloji Müzeleri Müdürlüğü'nden

alınacak özel izne tabi, yani gitmeden önce izin almalısınız. Ayrıntılı bilgi için <http://www.istanbularkeoloji.gov.tr/> adresinden faydalanabilirsiniz.

www.itohaber.com



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

İTODAN Türkiye Raporu 1.359.294

