

Gelecek, akıl teriyle üreten İstanbul'da

İstanbul Ticaret Odası Meclisi'nde konuşan TBMM Başkanı Binali Yıldırım, "Sadece hizmet sektörü değil; teknolojiyle üreten İstanbul'u hedefliyoruz" dedi



ÜRETİM MODELİ UYGULAYACAĞIZ

'Üreten İstanbul Modeli'ni uygulayacaklarını belirten TBMM Başkanı Binali Yıldırım, akıl terinin alın terinden daha fazla olacağı modeli uygulayacaklarını söyledi.

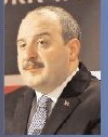
İSTİKRAR VAZGEÇİLMEZİMİZ

İTO Başkanı Şekib Avdagic, iş dünyasına göre kurun seviyesinden çok dövizde ani dalgalanma yaşanmamasının önemli olduğunu vurguladı. Avdagic, "İş dünyası için vazgeçilmez olan, istikrar" diye konuştu. ■ 10-11'de



Tasarım başvurusunda dünyada ilk 5'teyiz

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, bir yılda 42 bini bulan tasarım başvurusu ile dünyada ilk 5'te yer aldığını söyledi. Bakan Varank, halen 321 olan faal tasarım merkezlerinin kapasitelerinin artacağını belirtti. ■ 6'da



Savunmanın 5 büyüğü yan sanayicisini İTO'da arıyor



ASELSAN, Havelsan, Roketsan, TAI (TUSAŞ) ve Makine Kimya Endüstrisi Kurumu (MKE) savunma sanayindeki milli oranını artırmak için İstanbul Ticaret Odası'na geliyor. İlk ziyaretçi MKE, 18-19 Mart 2019'da 'MKE Tedarikçi Günü' etkinliğinde borsa üyesi firmalarla işbirliği masasına oturacak. ■ 4'te



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

Ş. Ö. Ö. Ö.

15 ŞUBAT 2019 YIL: 61 SAYI: 3047

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Gurbetçiden baba ocağına yatırım

Düsseldorf'ta düzenlenen Evim Türkiye Fuarı, gurbetçilerden yoğun ilgi gördü. Fuarda yer alan firmalar, 400 milyon liralık satış bağlantısına ulaştı.

Almanya'nın yanı sıra Hollanda, Fransa, Belçika gibi diğer Avrupa ülkelerinden gelen binlerce gurbetçinin ziyaret ettiği fuardaki projelere Alman vatandaşları da ilgi gösterdi.

İstanbul Ticaret Odası, özel tasarım standıyla İstanbul'u adeta Düsseldorf'a taşıdı. İTO Başkanı Şekib Avdagic, "Avrupa'da yaşayan Türkler, en karlı yatırımlarını bu yıl ana vatanlarında yapacaklar" dedi. ■ 7'de



Hedef turizm gelirinde ilk 10



Turist başına elde ettiği gelir bakımından dünyada ilk 10'a girmek isteyen Türkiye; gastronomi, sağlık ve kongre gibi nitelikli turizm alanlarına yöneliyor. Sümeyra Yarış Topal ■ 9'da

ilaçları tek kapsüle sığdırdı

BTM girişimcisi Prof. Ayhan Olcay'ın geliştirdiği Policapr isimli cihaz, bütün ilaçların tek bir kapsülle alınmasını sağlıyor. ■ 2'de

İnşaatta dünya markasıyız

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Bakan Yardımcısı Fatma Varank, Türkiye'nin inşaatta bir dünya markası haline geldiğini

vurgulayarak, sektörün 123 ülkede üstlendiği 9 bin 600 projenin tutarının 380 milyar dolar olduğunu kaydetti.

KOBİ'ler İTO'da ihracatçı olacak



İTO'nun, üyeleri için uyguladığı 'İhracata İlk Adım Programı' yeniden başlıyor. Yenilenen program sayesinde KOBİ'ler düzenli ihracat yapar hale gelecek. Yeni programın tanıtım toplantısı 20 Şubat'ta yapılacak. ■ 3'te

Dış ticarete ulaşmadığımız pazar kalmadı

■ 20'de

Müteahhitlik yeniden yapılıyor

Yapı müteahhitliği alanında mesleğin gerçek erbabının faaliyet göstermesi ve bunların da kriterlere göre sınıflandırılması için yeni yönetmelik taslağı hazırlandı. Adem Orhun ■ 5'te



İTO mobil uygulamasını, Google Play ve App Store'da 'İTO' kelimesi ile aratıp indirerek, İstanbul Ticaret Gazetemizi ve itohaber.com'u takip edebilirsiniz.

ito.org.tr

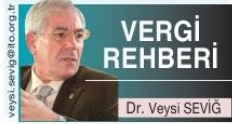
BUGÜN GÖREV HEPİMİZDE...

"İTO olarak enflasyonu düşürecek bu mücadeleden 423 bin üyemizden aldığımız güç ile başarıyla çıkacağız."

Şekib Avdagic
İTO Başkanı

İTO'DAN BELGE HİZMETLERİNDE

↓%10
İNDİRİM



Vergi hataları

Vergi Hatası, vergiye mükteallik hesaplarında veya vergilendirmede yapılan hatalar yüzünden haksız yere fazla veya eksik vergi istenmesi veya alınmasıdır. (VUK md:116)

Hesap Hataları üç ayrı şekilde oluşmaktadır. Şöyle ki;

■ **Matrah Hataları:** vergilendirmede ilgili beyanname, tahakkuk fişi, ibbname, tekalif (vergi) cetveli ve kararlarda matraha ait rakamların veya indirimlerin eksik veya fazla gösterilmiş veya hesaplanmış olmasıdır.

■ **Vergi miktarında hatalar:** Vergi nispet ve tarifelerin yanlış uygulanması, mahsupların yapılmamış veya yanlış yapılmış olması yukarıda yazılı belgelerde verginin eksik veya fazla hesaplanmış veya gösterilmiş olmasıdır.

■ **Verginin mükerrer olması ise "Aynı Vergi Kanunu'nun uygulanmasında belli bir vergilendirme dönemi için aynı matrah üzerinden bir defadan fazla vergi istenmesi veya alınmasıdır."**

Vergilendirme Hataları ise dört ayrı grupta tanımlanmaktadır. Şöyle ki;

■ **Mükellefin Şahsında Hata;** Bir verginin asıl borçlusu yerine başka bir kişiden istenmesi

■ **Mükellefiyette Hata;** Açık olarak vergiye tabi olmayan veya vergiden muaf bulunan kimselerden vergi istenmesi veya alınması

■ **Mevzuda Hata;** Açık olarak vergi mevzuuna (konusuna) girmeyen veya vergiden müstesna (bağışık) bulunan gelir, servet, madde, kıymet, evrak ve işlemler üzerinden vergi istenmesi ve alınması.

■ **Vergilendirme veya Muafiyet (bağışıklık) Döneminde Hata;** Aranan verginin ilgili bulunduğu vergilendirme döneminin yanlış gösterilmiş veya süre itibarıyla eksik veya fazla hesaplanmış olması vergilendirme hatası olarak kabul edilmektedir.

Vergi Hataları;

■ **İlgili görevlilerin hatayı belirlemesi veya görmesiyle**

■ **Üst görevlilerin yaptıkları incelemeler sonucunda hata veya hataların ortaya çıkması**

■ **Hatanın denetim sırasında belirlenmiş olması**

■ **Hatanın vergi incelemesi sırasında belirlenmesi**

■ **Mükellefin başvurusu ile anlaşılabilirlikte, dolayısıyla ortaya çıkmaktadır.**

Vergi Hatalarının düzeltilmesine, ilgili Vergi Dairesi Müdürü karar verir. (Vergi Usul Kanunu md:120)

Vergi hataları, düzeltme fişine dayanılarak düzeltilir. Hatanın mükellef aleyhine yapılmış olması halinde, fazla vergi aynı fişe dayanılarak terkin ve tahsil olunmuş ise mükellefe reddolunur. Bu bağlamda düzeltme fişinin bir örneği reddedilecek miktarla müracaat edeceği muhasebe ve müracaat süresi belirtilmek suretiyle mükellefe bildirilmek üzere tebliğ edilir. Bu durumda mükellef tebliğ tarihinden başlayarak bir yıl içinde parasını geri almak üzere gerekli başvuruyu yapmaz ise hakkı sakat olur, bu bağlamda idareden alacağını tahsil edemez.

Nakden veya mahsuben tahsil edilen ancak fazla veya yersiz olarak tahsil edildiği anlaşılan vergilerde ve kanunla gereğince mükelleflere yapılacak iade ve mahsup işlemlerinde düzeltmeye dayanarak teşkil edecek belgeler ile bu işlemlere ait usul ve esaslar Maliye Bakanlığı tarafından belirlenmektedir.

Vergi dairesi başkanlıklarında düzeltme yetkisi vergi dairesi başkanına ait olup, başkan bu yetkisini ilgili grup müdürlerine ve/veya müdürlere devredebilir.

Yasal düzenleme gereği idarece tereddüt edilmeyen açık ve mutlak vergi hataları re'sen düzeltilir. Bu bağlamda da kendi aleyhine düzeltme yapılan kimselerin düzeltmeye karşı vergi mahkemesinde dava açma hakkı vardır.

■ **Aranan verginin ilgili bulunduğu vergilendirme döneminin yanlış gösterilmiş veya süre itibarıyla eksik veya fazla hesaplanmış olması halinde Kanun'a göre, vergilendirme veya muafiyet döneminde hata vardır. Vergilendirme döneminin zaman aşımına uğraması nedeniyle verginin istenmemesi gerektiğinin iddia edilmesi halinde hatadan değil zaman aşımına uğrayan bir vergi olduğundan söz edilebilir. (Özyer, M. Ali, Vergi Usul Kanunu Uygulaması, HUD yayımları Sf:286-287) Belediyeler tarafından alınan vergilerde ise vergi hatalarının düzeltilmesinde Belediye gelir şube müdürleri, hesap işleri müdürleri ve muhasebeciler yetkilidir.**

Hiç ihracat yapamamış veya kısıtlı bir süre dış pazarlarda iş yapmış olan İTO üyesi firmalar 'İhracata İlk Adım Programı' ile düzenli ihracat yapar hale gelecek. Uzmanlar, katılımcı firmalara iş yerinde danışma hizmeti verecek.



İTO'YLA İLK ADIM HEYECAN!

KOBİ'leri ihracatçı yapan program başlıyor



İİAP NEDİR?

KOBİ'lere özel bir ihracat destek programı olan 'İhracata İlk Adım Programı (İİAP)', hiç

ihracat yapamamış veya kısıtlı miktar ve sürelerde ihracat yapmış İTO üyelerini teşvik ediyor.

Üyelerin ihracat pazarlaması bilincini geliştiriyor ve dış pazarlara açılmalarını sağlıyor.

Kimler katılabilir?

İTO üyesi, üretim yapan, hiç ihracat yapmamış ya da 100 bin ABD dolarının altında bir ihracat düzeyine sahip KOBİ'ler katılabilir. KOBİ'lerin çalışan sayısının 10 ile 250 arasında olması gerekiyor.

ÜCRETSİZ TANITIM

Programın yol haritasının aktarılacağı tanıtım toplantısı ücretsiz. Toplantı 20 Şubat 2019 Çarşamba günü saat 10.30'da İTO Meclis Salonu'nda gerçekleştirilecek.

KISITLI KONTENJAN

Katılımcı kontenjanı kısıtlı olan İİAP'a katılma ücreti sembolik olarak 1.000 TL olarak belirlendi. Programa katılmak isteyen İTO üyelerinin 5 Mart 2019 salı gününe kadar başvuru yapmaları gerekiyor.

TANIŞMA TOPLANTISI

Başvuruların ardından yapılan değerlendirme ile programda yer alması öngörülen firmalar ile Değerlendirme Komitesi arasında "Tanışma Toplantısı" düzenlenecek. Bu değerlendirilmeler ile birlikte nihai katılımcılar belirlenecek.

ONLİNE BAŞVURU

İhracata İlk Adım Programı'na katılmayı talep eden firmaların İTO web sitesinin (www.ito.org.tr) "Duyurular" kısmında "Eğitim ve Seminerler" kategorisi altında yer alan "Başvuru" formunu doldurarak, en geç 5 Mart 2019 salı günü saat 17.00'a kadar ferhat.altun@ito.org.tr adresi ya da selin.oguzhan@ito.org.tr adresi aracılığıyla İTO'ya iletmeleri gerekiyor. İrtibat: Ferhat Altun - Selin Oğuzhan, Proje ve İş Geliştirme Müdürlüğü, Tel: 0212 455 47 78 / 47 79, Faks: 0212 455 62 38

QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilginizaynızda <http://www.ito.org.tr/QR/753654Hae4Y.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



İHRACAT ODAKLI FUAR

İstanbul KIRTASIYE OFİS 2019

Uluslararası Okul, Kırtasiye, Kağıt, Ofis Malzemeleri ve Oyuncak Fuarı

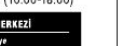
20-24 Şubat 2019



www.kirtasiyeofisfuari.com

Turkey Discover the potential

FUAR ZİYARET SAATLERİ
20-23 Şubat 2019 (10.00-19.00)
24 Şubat 2019 (10.00-18.00)



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÖBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



İhracat artışı için üniversite-sanayi birlikte çalışacak

İTO Deri, Kürk ve Sarıyay Meslek Komitesi ile İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası Ticaret Bölümü arasındaki işbirliği toplantıları devam ediyor. Komite ve üniversite, staj imkanları ve ihracat pazar araştırmalarına destek olacak.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Deri, Kürk ve Sarıyay Meslek Komitesi, İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası Ticaret Bölümü ile işbirliği yapılabilecek projeler hakkında istişare toplantısı düzenledi. Toplantıya, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren de katıldı. İlk toplantı üniversitede yaptıklarını belirten İTO Deri, Kürk ve Sarıyay Meslek Komitesi Başkanı Turhan Akyüz, "Üniversite son sınıf öğrencilerini staj için sektörümüze nasıl kanallize edebiliriz ve ihracat hedefi olan firmalarımızın dış pazarlardaki satışlarına üniversitemizin aracılığıyla nasıl destek olabiliriz gayreti içindeyiz" dedi.

ARAŞTIRMA VE STAJ

Uluslararası Ticaret Bölümü ve İş Ticaret Enstitüsü aracılığıyla sektöre ihtiyacı olan desteği verme imkanlarına sahip olduklarını vurgulayan İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, şu bilgileri verdi: "Araştırma

ve proje yapmak istiyorsanız, kısa vadeli araştırmalar için tesciz yüksek lisans, orta vadeli araştırmalar için tezli yüksek lisans programlarını kullanabiliriz. Staj konusunda işbirliğinin ise şöyle bir katkısı olur, gençler sektörünüzü, siz de onları tanımış olacaksınız. Dolayısıyla okul bittiğinde istihdam edebilecek bir yapıya da gelmiş olacaksınız."

DANIŞMA KURULU

Sektör ile işbirliğine her zaman hazır olduklarını belirten İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası Ticaret Bölümü Başkanı Doç. Dr. Kağan Arslan da sektörlerin ihtiyaçlarını tez konusu yapmanın doğru bir yaklaşım olduğunu vurguladı. Yüksek lisans öğrencilerinin tez çalışmalarının sektör için iyi bir araştırma kaynağı olabileceğini söyleyen Arslan, "Ayrıca öntümdeki dönemde bölüm olarak en az 15 kişilik bir danışma kurulu oluşturacağız. Bu danışma kurulunda sizlerin de görüşlerine ihtiyacımız olacak. Staj konusunda da somut adımları sıklıkla" önerisinde bulundu.

ABD'ye ihracatı araştıralım

İTO Meclis Üyesi ve Deri, Kürk ve Sarıyay Meslek Komitesi Üyesi Mehmet Musa Evlin, ihracata destek olacak pazar araştırmalarının kendileri için çok önemli olduğuna dikkat çekti. Sektörde çalışmak isteyen gençlerden sadece yabancı dil bilmesini

beklemediklerini belirten İTO Meclis ve Komite Üyesi Mustafa Şenocak ise maliyet analizi ve pazar hareketleri konusunda da uzmanlaşma gerekliliğini vurguladı. Şenocak, şu örneği verdi: "ABD'de 40 milyar dolarlık bir deri ceket pazan var. Sektörümüzün ABD

pazarındaki payı binde bir bile değil. Buraya ihracatımızı artıracak araştırmaya yapabiliriz." Komite Başkanı Turhan Akyüz de sektöre nitelikli insan yetiştirme konusunda, pilot uygulamaları daha başarılı olacağına inandıklarını söyledi.

Savunmanın 5 büyüğü yan sanayici arıyor

ASELSAN, Havelsan, Roketsan, TAI (TUSAŞ) ve Makine Kimya Endüstrisi Kurumu (MKE) savunma sanayindeki milli oranını artırmak için İstanbul Ticaret Odası'na geliyor. Savunmanın 5 devi, İTO Yan Sanayi Borsası (YSB) üyeleri ile 'Savunma Sanayi Tedarikçi Günlüğü' etkinliğinde bir araya gelecek. İlk ziyaretçi, Makine Kimya Endüstrisi Kurumu (MKE) olacak. MKE, 18-19 Mart 2019'da 'MKE Tedarikçi Günlüğü' etkinliğinde borsa üyesi firmalarla işbirliği masasına oturacak. İktisadi devlet teşekkülü olan MKE, borsa firmaları ile her çeşit silah, mühimmat, patlayıcı madde, makina, teçhizat ve malzeme imalat kapasitesi için yüz yüze görüşmeler yapacak. ASELSAN, Havelsan,



Roketsan ve TAI (TUSAŞ) da 21-22 Mart 2019'da borsa üyesi firmalarla bir araya gelecek. İTO, savunma sanayinde milli ve yerli oranının artması için Türk Silahlı Kuvvetleri yetkilileri ile YSB üyelerini ilk kez 2011 yılında bir araya getirdi. Malzeme Yerleştirme Sergileri ile başlayan süreç 'Tedarikçi Günlüğü' etkinliği adıyla sürdürülüyor.

'BES'lenme paneli İTO'da

TÜRKİYE 1 Ocak 2017'de zorunlu bireysel emeklilik Sistemi'ne (BES) geçti. Çalışanların emeklilik dönemlerinde ihtiyaç duyacakları birikime destek olmak amacıyla geliştirilen sistemde, bazı soru işaretleri devam ediyor. Devletin yüzde 25 katkı sağladığı ve 14 milyon üzerinde çalışanı dahil olduğu BES'te, merak edilenler



İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilecek bir paneller ele alınacak. Panel kapsamında; sistem kimileri, ne zaman ve nasıl kapsıyor, nasıl işliyor,

sistemde devlet katkısı nasıl alınıyor, ödemelere ara vermek mümkün mü, sistem zorunlu mu, birikim oranları neler, nasıl emekli olunur, uygulamada aksayan yönler nelerdir? gibi sorulara cevaplar aranacak. Türkiye BES'leniyor' buluşması 20 Şubat 2019'da İstanbul Ticaret Odası merkez binasında gerçekleşecek.

SGK teşvik sistemine YAZILIM ÖNERİSİ

SGK prim teşviklerinden geriye yönelik yararlanılmasına dair mevzuat ve uygulamadaki problemler İTO'da değerlendirildi. Toplantıda, SGK'nın geriye yönelik ödemelerinin, yazılıma dayalı sistemle hızlanabileceği dile getirildi.



ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası İş Ortamının İyileştirilmesi ve Geliştirilmesi Çalışma Komitesi, İş-Sosyal Güvenlik Mevzuatı ve Uygulamalarında Karşılaşılan Sorunlar ve Çözüm Önerileri konulu toplantı düzenledi. İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu'nun yönetiminde gerçekleşen toplantıda, iş ve sosyal güvenlik hukuku uzmanları Doç. Dr. Resul Kurt ve Prof. Dr. Nürşen Caniklioğlu, komite üyelerinin mevzuat ile ilgili sorularını yanıtladı.

SORUN MANUEL SİSTEMDE

SGK prim teşviklerinden geriye yönelik yararlanılmasına dair mevzuat ve uygulamalarından kaynaklanan sorunlar da toplantıda gündeme geldi. Söz konusu teşviklerin 2011 yılında çıkarılan 6111 Sayılı Kanun'da düzenlendiği belirtilen Doç. Dr. Resul Kurt; "2015-2018 arası dönemde tahminen 10 milyar liralık bir rakamdan bahsediyoruz. Geriye dönük teşviklerin

incelenmesi SGK il müdürlüklerinde şu anda manuel olarak yapıldığı için bir yavaşlık sorunu var. İşlem manuel yapılıncaya, bir memur arkadaşımızın bir dosyaya bakması yarım gününü alıyor" dedi.

YAZILIMLA ÇÖZÜM MÜMKÜN

SGK prim teşviklerinden geriye yönelik yararlanılmasına ilgili yaşanan sıkıntıda çözüm önerisini de aktaran Doç. Dr. Resul Kurt şöyle konuştu: "Bir yazılım ile otomatik olarak bu sorun çözülebilir. İşverenler elektronik ortamda belgelerini yüklemiş durumda. SGK da bunun incelemesini elektronik ortamda yapabilir. Bundan sonrası için yine işveren aylık prim hizmet belgesini yüklediğinde, SGK'nın e-bildirge sistemi teşvikten faydalanacakları otomatik olarak süzebilir. Ayrıca suistimali önlemek de basit. 'Hatalı başvuru yapıldığında, faydalanılan tutar cezasıyla birlikte geri alınır' hükmü de getirilebilir. Bu sisteme geçildiğinde işlemlerin kısa sürede tamamlanması mümkün."

İşveren bazlı destek teklifi

SGK teşviklerinin daha fazla işverin kazanması için öneride bulunan Doç. Dr. Resul Kurt; "SGK teşvikleri işyeri bazında uygulanıyor. Farklı işletmelerin olan ve aslında yekün istihdam artışıyla teşvik alması gereken birçok işveren teşvikten faydalanmıyor. Teşvikler işyeri bazında değil, işveren ve vergi numarası bazında uygulanırsa daha etkili olabilir" dedi. Toplantıda iş sağlığı ve güvenliği konusundaki görüşler de dile getirildi. Prof. Dr. Nürşen Caniklioğlu ise eğitim faaliyetleri ile devletin de bu konuda aktif olabileceğini, işçi ve işverenlere daha fazla yardımcı olabileceğini belirtti.

DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARIS-FRANSA



Neden JECworld?

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kıtadan 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M: Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş- çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 3.840 TL



Esra Yılmaz - Mustafa Çağlayan - Esra Avcioğlu
Tel : 0212 455 65 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 97
E-posta : esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Müteahhitlik sektörü yeniden yapılıyor

ADEM ORHUN

Yapı müteahhitliği alanında mesleğin gerçek erbabının faaliyet göstermesi ve bunların da belli kriterlere göre sınıflandırılması için yeni yönetmelik taslağı hazırlandı. Yeni kriterler, inşaat sektöründe birçok problemin çözülmesini sağlayacak.

YAPI Müteahhitliği Bilişim Sistemi (YAMBİS) kayıtlarına göre 133 bini geçici, 435 bin müteahhit bulunuyor. Ülke nüfusunun yaklaşık 80 milyon, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ne (TOBB) bağlı odalara kayıtlı firma sayısının 1 milyon 400 bin olduğu dikkate alındığında müteahhit sayısının çokluğu, beraberinde çeşitli problemleri ve tartışmaları getiriyor. Yaşanan sorunları gidermek için de yeni düzenleme adımları atıldı.

TECRÜBE VE YETERLİLİK

Hem sektöre çeki düzen vermek hem de yapı alanındaki işleri yapabilme kapasitesine ve tecrübesine sahip olanların sektörde daha adil bir

sahada çalışmalarını sağlamak üzere yeni yönetmelik taslağı hazırlandı.

Uzun zamandır sektörün de beklediği bir düzenleme olan 'Yapı müteahhitlerinin sınıflandırılması ve kayıtlarının tutulmasına dair yönetmelik taslağı' meslek mensuplarının görüşleri de alınarak şekillendirildi. Taslağa, İstanbul Ticaret Odası'nın İnşaat İhtisas Komitesi'nin toplantılarında dile getirilen öneriler de önemli yer buldu.

ÇAPINA GÖRE

Yönetmelik taslağına göre müteahhitler A'dan H'ye kadar tasnif edildi. Metinde her bir grubun, ne çapta iş yapabileceği de sıralandı. Yapı işiyle uğraşanların daha önce bitirdiği işlerin neler olduğu, bunların

büyüklikleri, banka verileri, çalıştığı teknik personel ve ustalar dikkate alınarak sınıflandırması yapıp kriterlere uyanlara belge verilecek. Üstelik bu düzenleme alt gruplar için de geçerli olacak. Yeni kriterler tesisat, elektrik, kalıp ve taşeron işi yapanları da etkileyecek.

BEŞ YILLIK SINIR

Belge için başvurular, Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü'ne yapılacak. Mali yeterlilik formlarının yanı sıra mesleki ve teknik yeterlik bildirim formunda, ortalama yıllık işgücü ve teknik personel bilgileri tablosu da doldurulacak.

Yetki belgesinin geçerlilik süresi beş yılı geçmemek üzere, iş deneyim belgelerinin geçerlilik süresi kadar olacak.



Yenilenme yılı

Yeni yönetmelik taslağını değerlendiren İTO Yönetim Kurulu Üyesi, İnşaat Taahhüt Meslek Komitesi Meclis Üyesi Yakup Koc, piyasayı, paydaşları ve tüketicileri etkileyen problemlere dikkati çekerek "Parası ve cesareti olan herkes inşaat işine girebiliyor. İstanbul'da 100 bin civarında müteahhit olduğu hesaplanıyor. Yeni kriterlerin uygulanmasıyla bu rakamın makul seviyeye geleceğini tahmin ediyoruz" dedi.

İnşaat sektöründe mevsim ve ekonomik konjonktür sebebiyle işlerin zayıfladığını kaydeden Yakup Koc, "Hem piyasanın yavaşladığı hem de ilginin azaldığı bu dönem aslında fırsat anlamına geliyor. 2019'u sektörün düzenlenmesi, mevzuatın yenilenmesi için çalışma yılı olarak görüyoruz" şeklinde konuştu.



Yetki belgesi numarası için neler istenecek?

- Gerçek kişi ise kayıtlı olduğu ticaret ve/veya sanayi odasından alınmış kayıt belgesi ve imza beyannamesi
- Tüzel kişi olması halinde, ortaklar, üyeler veya kurucular ve yönetimdeki görevlileri belirlen son durumu gösterir Ticaret Sicil Gazetesi
- Ekonomik ve mali yeterliliğin sağlandığını ilişkin serbest

- muhasebeci, yeminli mali müşavir veya serbest muhasebeci mali müşavirce düzenlenen "Ekonomik ve Mali Yeterlik Tespit Formu"
- Mali durumunu göstermek üzere bankalardan temin edilecek standart formatta düzenlenen banka referans mektubu
- Mesleki ve teknik yeterliğe

- ilişkin iş deneyimini gösteren belgeler ile ortalama yıllık iş gücü ve teknik personel yeterliliğinin sağlandığını ilişkin, serbest muhasebeci, yeminli mali müşavir veya serbest muhasebeci mali müşavirce düzenlenen "Ortalama Yıllık İş Gücü ve Teknik Personel Tespit Formu"
- Sicil Durum Taahhütnamesi

Yetki belgesi numarası kimlere verilmeyecek?

- İflas eden, tasfiye halinde olan, işleri mahkeme tarafından yürütülen, konkordato ilan eden, işlerini askıya alan
- İflası ilan edilen, zorunlu tasfiye kararı verilen, alacaklılara karşı borçlarından dolayı mahkeme idaresi altında bulunan
- İlgili mercilerce hileli iflas ettiğine karar verilen,
- Başvuru tarihinden geriye doğru son üç yıl içinde yargı kararı ile tespit edilmek kaydıyla, yetki belgesi numarası kullandığı işlerde;
- Hile, vaat, tehdit, nüfuz kullanma, çıkar sağlama, anlaşma, rüşvet suretiyle veya başka yollarla

- sözleşmeye ilişkin işlemlere fesat karıştıran veya buna teşebbüs eden,
- - Sahte belge düzenleyen, kullanan veya bunlara teşebbüs eden,
- - Hileli malzeme, araç veya usuller kullanan, fen ve sanat kurallarına aykırı, eksik, hatalı veya kusurlu imalat yapan,
- - Kendi kusurlarından kaynaklanan nedenlerle sözleşmesini feshedilen
- Bu maddede belirtilen bilgi ve belgeleri vermemen veya yanlış bilgi veya belge verdiği tespit edilen gerçek veya tüzel kişilere yetki belgesi numarası tahsis edilmeyecek, belge numarası olanların yenileme işlemi yapılmayacak.

Mesleki ve teknik yeterlik kriterleri

Müteahhitlik yetki belgesi için mesleki ve teknik yeterliliğin sağlanması kapsamında iş deneyim belgeleri ve iş gücünü gösteren belgeler sunulacak. İş deneyim belgesinin değerlendirilmesinde;

- Gerçek ve tüzel kişilerin yapım işlerinde benzer iş grupları listesinin 'Üst yapı (bina) işleri' başlığı altındaki 1, 2 ve 3. grup kapsamında yaptığı işlerle ilgili olarak deneyimini gösteren, iş bitirme belgeleri, iş denetleme belgeleri ve iş yönetme belgeleri iş deneyimi olarak kabul edilecek.
- İş deneyimini gösteren belgelerde yer alan ancak gruplamaya esas iş veya benzer iş kapsamında bulunmayan işlerin tutarları iş deneyiminde değerlendirilmeye alınmayacak.
- Yapımla ilgili hizmet işlerinde elde edilen belgeler değerlendirilmeye alınmayacak.
- Şahıs şirketi ortaklarının (komandit şirketin komanditer ortağı hariç) şirketten ayrılması halinde, şirket adına düzenlenmiş olan iş bitirme belgesi ayrılan ortakların hisseleri oranında şahsı iş deneyimi olarak değerlendirilecek. Bu belgelerin şirket adına kullanılmasında ayrılan ortakların hisselerine isabet eden tutar, belge toplamından düşülecek.

"1885'ten beri ekonomi basınının öncüsü
İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde..."

Şekib Avdagiç

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

ito.org.tr f t i itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI



Düsseldorf'a indiler

55 Türk misafir işçi, 27 Kasım 1961 tarihinde, Düsseldorf Havalimanı'na indi. Onlar, bir yıllığına Almanya'da çalışacak 400 madenciden ilk gelenler oldu.

500 bin kişilik istihdam

Avrupa Türk İşadamları ve Sanayicileri Derneği verilerine göre Almanya'da kendi işini kuran Türklerin sayısı yaklaşık 100 bin civarında. Bu işyerlerinde 500 bin kişi istihdam ediliyor ve yıllık ciro toplamı yaklaşık 50 milyar Euro. 2025 yılında ise Türk işletmelerinin sayısının 140 bine, yıllık ciro toplamının da 70 milyar Euro'ya ulaşması öngörüldü.



Başarılarıyla damga vurdular

Almanya'da çalışmak üzere memleketlerini terk eden bir zamanın misafir işçileri veya torunları, geçen yarı asrın ardından bugünün başarılı iş insanları haline geldi. Tekstil üreticisi Kemal Şahin, turizmci Vural Oger, yönetmen Fatih Akın, oyuncu Birol Ünel, yazar Feridun Zaimoğlu, Almanya'ya damga vuran Türkler'den sadece birkaçı...

Misafir işçiydiler girişimci oldular

Yarım asır önce misafir işçi olarak Almanya'ya göç eden Türkler, bugün kurdukları 100 bine yaklaşan işletmede 500 bin kişilik istihdam ve yıllık 55 milyar Euro'luk ciro oluşturuyor.

CANAN BİLGİN

YAKLAŞIK 100 bin Türk girişimci, 500 bin kişilik istihdam ve yıllık 55 milyar Euro ciro. Bu veriler, ilk kez 1961 yılında 'misafir işçi' olarak gittikleri Almanya'da yaklaşık 58 yıl boyunca ülke ekonomisine katkıda bulunan Türk göçmenlerin başarılarına dair veriler... Almanya ekonomisinde işgücü açığının yüzde 60'ını kapatan ve zamanla 'işveren' koltuğuna oturan Türk işçiler, yarım asrın aşkını sürede sadece girişimci olmakla kalmadı, iki ülke arasında sosyal ve ticari köprü görevini de üstlendi.

Bugün finansın turizm, iletişimin gıda ve farklı sektörlerde istihdam oluşturan, pek çoğu üçüncü nesilden oluşan Türk girişimcilerin, Almanya ekonomisindeki başarılarının temeli, 1961 yılında imzalanan İşgücü Alım Anlaşması ile atıldı.

İLK GÖÇ 1961'DE

İkinci Dünya Savaşı'ndan sonra sanayisini büyük bir hızla geliştirme yoluna giden Almanya, işgücü açığını önce İtalya, İspanya ve Yunanistan'dan getirdiği işçilerle karşılamaya çalıştı. 1961'den itibaren ise Türkiye ve sadece maden ocaklarında çalıştırılmak üzere Fas'tan işçi göçü almaya başladı. Almanya'da yol inşaatlarında, otomotiv fabrikalarında, madenlerde çalışan ve işçi yurtlarında yaşayan Türk göçmen sayısı 1961'de 6 bin 800'ü buldu. Türklerin Almanya'ya göçü 1973 yılına kadar devam etti. İlk kuşak işçilerin zamanla eşlerini ve çocuklarını da yanlarına almasıyla Almanya'daki Türk nüfusu büyük bir artış gösterdi. Ülkede 1973'te yabancı işçi sayısı 2.6 milyona, aileleriyle birlikte yaşayan yabancı sayısı da 4 milyona ulaştı. Yabancı işçiler arasında 600 binlik kısmı ise Türk işçiler oluşturuyordu. Aileler de dahil edildiğinde Almanya'daki Türk nüfusu 900 bini buluyordu.

YABANCILAR ARTTINCA

Ancak Almanya, ekonomik kriz gerekçesiyle 1974 yılında yabancı işçi alımını durdurdu. Bunun üzerine Türk işçiler hem kendi ekonomik durumlarını düzeltmek hem de ülke ekonomisine katkıda bulunmak için kendi işlerini kurmaya başladılar. Ülkede yabancı işçi sayısının artması üzerine Helmut Kohl hükümeti, memleketine dönüşleri teşvik için 'geri dönüş primi' hazırladı. 1982 ile 1985 yılları arasında 300 binin üzerinde Türk Almanya'ya terk edip baba ocağına döndü. Tarihler 1991'i gösterdiğinde, Almanya'daki Türk nüfusu 1 milyon 780 bine ulaşmış. Türkiye'den Almanya'ya göçe ilişkin bu rakamlar, ABD'ye gerçekleşen Meksikalı göçünden sonraki en büyük kitlesel göç olarak değerlendirildi.

50 FARKLI SEKTÖRDE

90'lı yılların sonunda Almanya'da yaşayan Türklerin çoğu Alman vatandaşlığına geçerek girişimcilik adım attı. Almanya'daki Türk işletmeleri hatırı sayılır ölçüde artarken,

dönercilikle ile anılan gurbetçiler veya torunları, yeni vatanlarında işyeri açtı, üretim tesisi kurdu. Alman toplumuna ve Alman ekonomisine entegre olan bir zamanların misafir işçileri, ülkenin üretimini, istihdamını artırıp, ekonomik büyümesine katkı sağladı. Gıdadan perakendeye, finansın turizm, ulaşımın bilgi iletişime kadar 50 farklı sektörde girişimleriyle de adımın söz ettirmeye başladı. Bugün özellikle ikinci ve üçüncü nesil Türkler, en büyük ticaret ortaktır olan Almanya'da sanattan

ticarete, siyasetten spora kadar pek çok alanda başarılı kariyere sahip. Türklerin yaptıkları yatırımlarla gelecekte Alman ekonomisinde çok daha fazla söz sahibi olabileceği belirtiliyor.

Bugün büyük çoğunluğu Berlin, Köln, Frankfurt, Hamburg, Münih, Düsseldorf ve Westfalen'e yerleşen 800 bin hanede, 3.5 milyon civarında Türk nüfusun yaşadığı tahmin ediliyor. Yaklaşık 20 milyon göçmen kökenlinin yaşadığı Almanya'da Türkler ilk sırada yer alıyor.

Grafik: Erdem KIRACI



İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı

SEKİB AYDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Cerci

Genel Yayın Sorumlusu
Feyzi Yıldırım

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi
Adem Orhun, Süreyya Yavaş Topal, Serel Kılıç,

Hamit Etelevran, Müge Biber, Dileşan Keflioglu

www.isthaber.com

İlker Başöz, Merve Güneş, Hande Kösdag

Reklam ve Abonelik
Yahya Gül - Cemile Kazan

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN

VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR.

İTO'YUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK

BELİRTİLEK KİSİMLERİNİN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise

posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası

(ticaret sicil), adı ve adres belirtilen T. İş Bankası İstanbul Şubesi

Ticaret Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 20 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın Günü: Her yıl iki kez yayın

Yayın Tarihi: 15.02.2019

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Beşiktaş Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr

Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İbrahim Gazetecilik A.Ş. Mithatpaşa Mahallesi 29. Bin Çarşıları Plaza

No:11 A141 Yabancılar / Bahçeşehir/Tel: 0212 454 30 00

SIAL CANADA 2019

Toronto - Kanada
30 Nisan - 2 Mayıs 2019

- Tüketiciler ve işverenler için
- Gıda, içecek ve tekstil ürünleri
- Eğitim ve sağlık ürünleri
- Konaklama ve diğer hizmetler

DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR.

SIAL CANADA

- 22.000 m² katılımlı alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 19.000 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında %17 artış
- Katılımcı firmaların %97 memnuniyeti

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli: 3.600 TL



Sibel Tavakoli - Çağrı Ofis
Tel: 0212 455 41 11, 0212 455 45 05
Faks: 0212 520 15 26
0544 : 0539 959 30 67
E-posta: sibel.tavakoli@ito.org.tr - cagdi@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Gurbetçiden baba ocağına dönüş yatırımını

EVİM TÜRKİYE

✓ Avrupa'da yaşayan gurbetçi Türkler, Almanya'nın Düsseldorf kentinde gerçekleşen Evim Türkiye Fuarı'na yoğun ilgi gösterdi. Ziyaretçi sayısının 6 bini aştığı fuarda, firmaların yaptıkları tahmini satış bağlantısı 400 milyon liraya ulaştı.

✓ İstanbul Ticaret Odası, fuardaki 400 metrekarelik özel tasarımı standıyla İstanbul'u adeta Düsseldorf'a taşıdı. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Avrupa'da yaşayan gurbetçi Türkler, en kârlı yatırımlarını bu yıl ana vatanlarında yapacaklar" dedi.

GURBETÇİ, bu yıl en kârlı yatırımını baba ocağına yapacak. Almanya'nın Düsseldorf kentinde 8-10 Şubat tarihlerinde düzenlenen Evim Türkiye Fuarı, Avrupa'da yaşayan gurbetçi Türkler'den yoğun ilgi gördü. Almanya'nın yanı sıra Hollanda, Fransa, Belçika başta olmak üzere Avrupa'nın farklı ülkelerinden gelen gurbetçilerin ziyaret etmek için kuyruk oluşturduğu fuarda, yabancıların da projeleri incelemesi dikkat çekti. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı desteği, Demirören Medya ve İSTEXPO Fuarcılık ortaklığı ile Messe Düsseldorf Fuar Alanı'nda düzenlenen fuarda 76 firma, 15 farklı şehirdeki ev, iş yeri ve dükkandan oluşan 100'ün üzerinde projelerini sergiledi. Fuar, İstanbul Ticaret Odası ile katılan 18 firma da İTO'nun 400 metrekarelik özel tasarımı standında yeni projelerini Avrupalı gurbetçilere tanıttı.

VATANDAŞLIK İÇİN FIRSAT

Fuarın açılışında konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Avrupa'da yaşayan gurbetçi Türkler, en kârlı yatırımlarını bu yıl ana vatanlarında yapacaklar. Fuar, Türkiye'de bir gayrimenkul yatırımı yaparak, yatırımcı Türk vatandaşları olmak isteyenler için de önemli bir fırsat" dedi.

AVRUPA PAZARI ÖNEMLİ

Başkan Avdagiç, İTO çatısı altında stant açan 18 firmaların fuarında hem markaları ve projeleri hakkında bilgi verdiğini hem de direkt pazarlamayla, sıcak satışa çok verimli üç gün geçirdiğini anlatarak, şöyle konuştu: "Katılımcı firmalar için oldukça başarılı bir fuar. Satışlar, moralieri düzeltti. Fuarla birlikte özellikle konut projeleri geliştiren firmalar için Almanya ve Avrupa'nın ne kadar önemli ve farklı bir pazar olduğuna bir kez daha şahit olduk."

'İYİ Kİ BURAYA GELDİNİZ'

Düsseldorf'ta canlı bir satış atmosferi yakalandığını belirten Avdagiç, "Projeleri inceleyen gurbetçi vatandaşlarımız, 'İyi ki buraya geldiniz, daha önce neden yoktunuz?' diyorlardı. Bence bu söz, fuarın başarısının en büyük ispatıdır. Türkiye, dışarı açılırken yurtdışındaki Türklerle yönelik de yeni bir pazar stratejisi geliştirmeyi unutmamalı. Evim Türkiye Fuarı, bu yönde yol açan bir başlangıçtır" diye konuştu.

GELECEĞİM TÜRKİYE

İTO Başkanı Avdagiç, fuarında tanıtılan gayrimenkul projelerinden ev alan Türkler'in, 'Evim Türkiye, Geleceğim Türkiye' dediklerini belirterek, şunları söyledi: "Avrupa'daki Türkiye'yi temsil eden gurbetçi vatandaşlarımız, Avrupa'nın sadece iş gücünde değil, iş hayatında da etkin rol oynuyorlar. Evim Türkiye Fuarı da gurbetçilerimizin bu gücünün yansıdığı yer oldu. İTO olarak Türkiye'deki benzersiz yatırım imkanlarını, bu yatırımları en çok hak eden gurbetçilerimizle buluşturmanın heyecanını yaşıyoruz. Gurbetçilerimiz dün, işçi dövizleriyle ana vatan Türkiye'nin ekonomisine büyük destek verdiler. Bugün işi iyi dövizlilerin yanı sıra girişimci ve emekçi ruhlarıyla kazandıklarını, ülkelerinde somut yatırımlara geçirdiler. Fuarda yapılan her satış, gurbetçimiz için kârlı bir yatırım oldu. Sadece gurbetçi vatandaşlarımız değil, Avrupa'nın çeşitli ülkelerinde yaşayan yabancılar da fuara gelerek projeleri incelediler."



Fuarın açılışında İçişleri Bakanlığı Bakan Yardımcısı Tayyip Sabri Erdil, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Bakan Yardımcısı Fatma Varank, Türkiye'nin Berlin Büyükelçisi Ali Kemal Aydın, İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç, İTO Meclis Üyeleri, Demirören Holding Yönetim Kurulu Başkanı Yıldırım Demirören, Demirören Medya Grubu CEO'su ve Hürriyet Gazetesi İcra Kurulu Başkanı Mehmet Soysal, TOKİ Başkanı Ömer Bulut ile Tapu ve Kadastro Genel Müdürü M. Zeki Adli katıldı.



Demirören Holding Yönetim Kurulu Başkanı Yıldırım Demirören, Demirören Medya Grubu CEO'su ve Hürriyet Gazetesi İcra Kurulu Başkanı Mehmet Soysal, Hürriyet Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni ve ekonomi yazarı Vahap Munyar ile Posta Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Emre İskeçeli, İTO standını ziyaret etti.

İTO standıyla fuara katılan 18 firma

- Aletha Gayrimenkul Yatırımları A.Ş.
- Asaf İş Adi Ortaklığı Ticari İşletmesi
- Fuzul Yapı İnş. Paz. A.Ş.
- Beyaz İnşaat Turizm San. ve Tic. A.Ş.
- BOSS4 Gayrimenkul ve İnşaat San. A.Ş.
- Canyon İnşaat Yatırım A.Ş.
- Çavuşoğlu Yemeler Yapı A.Ş.
- DKY - Metropolist Adi Ortaklığı
- GA Yatırım Gayrimenkul İnşaat Ltd. Şti.
- Gülen Otomotiv San. ve Tic. A.Ş.
- Hasanoğlu Mühendislik İnşaat San. Tic. A.Ş.
- İnşay Yapı San. ve Tic. A.Ş.
- Keleş İnşaat Tur. San. Tic. Ltd. Şti.
- KIBSAS Karadeniz İnş. ve Beton San. ve Tic. A.Ş.
- Siltaş Yapı İnş. San. ve Tic. A.Ş.
- Sinpaş Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş.
- Timur Gayrimenkul Geliştirme ve Yatırım A.Ş. (NEF)
- William Turner & Demirland İnşaat A.Ş.



Fuarda Pinar Altuğ, Tamer Karadağlı, Birol Güven, Zeyno Güneç, Volkan Severcan, Wilma Elles, Mr. Jade, Soray Uzun ve Hamit Altıntop'un yanı sıra birçok ünlü isim de yer aldı.

MARKA OLACAK

İTO'nun 1960'lı yıllardan itibaren Türk firmalarını uluslararası fuarlara taşıdığını belirten Şekib Avdagiç, "Daha fazla ticaret için daha fazla sayıda ülkeye, daha çok Türk şirketi ile gidiyoruz. Her yıl Fransa'nın Cannes şehrinde düzenlenen MIPIF Fuarı'na, Rusya'nın başkenti Moskova'da gerçekleştirilen Proestate Fuarı'na ve Dubai'deki Cityscape Fuarı'na İTO olarak katılıyoruz. İnanıyorum ki, iki düzenlenen Evim Türkiye Fuarı da bu fuarlar gibi kendi alanında marka haline gelecek" dedi.

Vatandaşlık sistemi ilgi çekiyor

İçişleri Bakanlığı Bakan Yardımcısı Tayyip Sabri Erdil, Türkiye ve Almanya arasında büyük bir iş ve gönül birliği olduğunu vurgulayarak, "Evim Türkiye Fuarı, yeni yatırımlar anlamında önemli bir köprü olacak" dedi. Erdil, konut sektörünün global düzeyde yeni bir değişim yaşadığını dikkat çekerek, şunları söyledi: "Yeni düzenlemelerle alım satımdaki bürokratik işlemlerin sadeleştirilmesi sağlandı. Türkiye'ye yatırım ve konut anlamında uygulanan vatandaşlık sistemi de ilgi çekiyor. Konut sektörünün kamu tarafından yeni bir vizyona kavuşması ve sadece iç pazara değil, global pazara yönelik de yapılandırılması gerekir."

123 ülkede 9.600 proje üstlendik

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Bakan Yardımcısı Fatma Varank, Evim Türkiye Fuarı'nın, Türkiye'nin yatırım için güvenli ve değerli bir pazar olduğunun açık bir göstergesi olduğunu söyledi. Büyüyen ekonominin en büyük aktörünün gayrimenkul sektörü olduğunu ve Türkiye'de son 5 yılda satılan konut sayısının 6.5 milyona ulaştığını bildiren Varank, "Sektörün milli gelir içindeki payı yüzde 5 ila 6 düzeyinde, ancak etkililediği sektörlerle birlikte bu oran yüzde 30'lara ulaşılıyor. İki milyon kişi de bu sektörde istihdam ediliyor" dedi. Varank, inşaat alanında dünya ikincisi olan Türkiye'nin bir dünya markası haline geldiğini vurgulayarak, Türk şirketlerinin bugüne kadar 123 ülkede üstlendikleri 9 bin 600 projenin toplam tutarının 380 milyar dolar olduğunu kaydetti.

Proje doğrudan temas

Berlin Büyükelçisi Ali Kemal Aydın, fuarın Almanya'da düzenlenmesinin önemine dikkat çekti. Aydın, fuarı ziyaret eden gurbetçilerin projelere doğrudan temas etme imkânına sahip olduğunu dile getirdi.

400 milyon liralık satış bağlantısı

Düsseldorf'ta üç gün boyunca ziyaretçi ağırlayan katılımcı firmaların temsilcileri, projelere gösterilen ilgiden ve satışlardan memnun olduklarını belirtti. 6 binden fazla kişinin ziyaret ettiği fuarda, firmaların yaptıkları tahmini satış bağlantısı 400 milyon liraya ulaştı, 100 milyon liraya yakın da satış işlemi gerçekleşti. Ev ve dükkân satışlarında artış yaşanan fuarda, gurbetçilerin özellikle tatil merkezlerinde ev almak için firmalarla satış bağlantıları yoğunlaştı.



Enerjide 650 milyon dolarlık rüzgar

RÜZGAR enerjisi sektörüne geçen yıl 650 milyon dolar yatırım yapıldığı bildirildi. Türkiye Rüzgar Enerjisi Birliğinin (TÜREB) 2018 yılına ilişkin "Rüzgar Enerjisi İstatistik Raporu" yayımlandı.

Rapora göre, Türkiye'nin rüzgar enerjisi kurulu gücü geçen yıl 497 megavatı arttı. Böylece rüzgar sektöründe kurulu güç geçen yıl bir önceki yıla göre yüzde 7,2'lik farkla 7 bin 369 megavata ulaştı.

Geçen yıl toplam sayısı 164 olan işletme halindeki rüzgar santralleri 180'e yükseldi. İlere göre sıralamada ise bin 405 megavattla İzmir ilk sırada yer aldı. Onu, bin 123 megavattla Balıkesir, 669 megavattla Manisa izledi.

Tasarım başvurusunda dünyada ilk 5'teyiz

SANAYİ ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Türk Patent ve Marka Kurumu'ndaki (TÜRKPATENT) Türk Tasarım Danışma Konseyi'nin 18. toplantısına katıldı. Bakan Varank, tasarımın yüksek teknoloji ürünlerden otomotiv, ev eşyasından tekstile kadar kullanılan stratejik bir araç olduğunu söyledi.

REKABETİN GEREĞİ

Ürünlerin, teknolojik ve fonksiyonel özelliklerinin yanı sıra tasarımının kalitesinin de rekabet avantajı sağlamada önemli bir rol oynadığını ifade eden Varank, "Fiyat, kalite ve performans açısından benzer ürünlerin yer aldığı bir piyasada, özgün ürün kimlikleri oluşturarak ön plana çıkmanın temel anahtarını tasarım oldu" diye konuştu.

Varank, ürünlerin yaşam döngüsündeki kısımların firmaların kısa zaman dilimlerinde daha fazla Ar-Ge ve tasarım yoluyla yenilik yapmaya teşvik edildiğini ifade ederek, tasarımın Ar-Ge'ye göre daha düşük maliyetli olduğunu kaydetti.

ÜRETİMİN HER AŞAMASI

Varank, Türkiye'nin yüzde 42 bine ulaşan tasarım başvurusu sayısıyla dünyada ilk 5'te yer aldığını belirterek, uluslararası tasarım

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Türkiye'nin yılda 42 bine ulaşan tasarım başvurusu sayısıyla dünyada ilk 5'te yer aldığını söyledi. Bakan Varank, halen 321 tasarım merkezinin faaliyette olduğunu hatırlatarak, bu merkezlerin kapasitelerinin daha da artırılacağını vurguladı.



yaşınlarında ülkenin aldığı ödüllerden söz etti. Varank, şöyle konuştu: "Tasarım bilinci, üretimin her aşamasına yaymak istiyoruz. Özellikle küçük işletmelerin nitelikli ürüne ulaşma ve ürünü geliştirme konularında yaşadığı sıkıntı ve ihtiyaçlarına yönelik geliştirdiğimiz tasarım merkezlerinin sayısı hızla bir şekilde artıyor. Mevcut durumda 321 tasarım merkezi faaliyette sürdürüyor. Bu yapıların nitelikli tasarım üretme kapasitelerini artırmaya devam edeceğiz."

Sanayide TÜBİTAK desteği doğurdu programı

Sanayide nitelikli insan kaynağını sağlamak ve reel sektör-üniversite işbirliğini artırmak için TÜBİTAK, Sanayi Doktoru Programını uygulamaya aldı. Program ile 33 üniversitenin, 77 firmaya yaptığı işbirliği projeleri desteklenecek. 120 projeye 517 doktora öğrencisi yetiştirilecek. Öğrenciler, aylık 4 bin 500 lira burs alacak. Bunun yüzde 25'i firmalara karşılanacak. Programın önemli bir tarafı da doktora sonrasında mezunlara 3 sene boyunca istihdam desteği sağlanacak olması.

Direkt kontrol politikaları devrede



Hükümetlerin iktisat politikaları, 1929 Büyük Buhran'ndan bu yana ekonomi literatürünün önemli bir alanıdır. İktisat politikaları üç temel sac ayağından oluşur: Para politikası, maliye politikası ve direkt kontrol politikaları. İktisat politikalarının temel görevi, büyüme ve istihdamı sürdürülebilir kılmak, fiyat istikrarı ve finansal istikrarı korumak, temel makro dengelerde bozulma varsa, sistemi tekrar dengeye kavuşturmak. Ayrıca ekonomi alanında ve iş dünyasında her düzeyde eşit bir rekabet ortamını sağlamaya da unutmamak gerekir. 1980'li yılların başından itibaren sık sık öne çıkan anglosakson 'neoliberal anlayış', iktisat politikalarının 'piyasa yapıcı', 'piyasa düzenleyici' yönünü küçümseyici, dışlayıcı bir

tavni yerleştirme gayreti gösterdi. Üzücüdür ki, belirli ölçülerde başarılı da oldular. **Dünya ekonomisinde popüler** Enflasyonla mücadele adına, salt para ve maliye politikasına dayalı bir 'düzenleyici', 'dengeleyici' politika seti oluşturursanız iktisat politikasının bir bacağı eksik bırakmış olursunuz. İktisat bilimi açısından yanlış bilinen bir detay olarak, direkt kontrol politikalarının sadece komünist ülkelerde uygulandığı iddiası, 1990'lardan bu yana Türkiye'nin elini-kolunu pek çok kez bağladı. Oysa, direkt kontrol politikaları, başta dış ticaret olmak üzere, hâlâ dünya ekonomisinde popüler bir başlıktır; ABD'nin Çin ve AB ürünlerine ekstra gümrük vergisi koyması gibi.

'Tanzim satış ağı' gerekli bir adım Fiyat istikrarına yönelik direkt kontrol politikalarında ise kapitalist ülkelerde dahi, 1960 ve 70'li yıllarda 'narh fiyatı' denendi; hükümetler pek çok malın fiyatını kendisi belirlemeye kalktı ve karaborsaya sebep oldu. Oysa günümüzde, hükümetler fiyat regülasyonunu, bilhassa tarım ve gıda ürünlerinde üreticiden doğrudan tüketiciye ulaşacak mekanizmaları oluşturarak başarıyor. Bu nedenle, Türkiye genelinde 'tanzim satış ağı' kurulması önemli bir adım. Sadece para ve maliye politikası değil, direkt kontrol politikası da günümüzde 'piyasa ekonomisi'ne dayalı sistemin bir parçasıdır.

Gıdada çok yönlü tedbirler

Fiyat istikrarına yönelik makro ekonomik politikalar iki boyuttadır: Arz yanlısı tedbirler içeren politikalar ve talep yanlısı tedbirler içeren politikalar. Bir örnek vermek açısından, Ziraat Bankası'nın 'yeni' sera kredisi ve böyle bir kredi paketiyle Türkiye'de seracılığa yeni bir model kazandırılması 'arz yanlısı' bir yaklaşımdır. İstanbul ve Ankara'dan başlayarak, yerel yönetimlerin koordinasyonunda oluşturulan tanzim satış zincirleri ise 'talep yanlısı' bir çözümdür. Çözümlerin kimileri kısa, kimileri orta, kimileri uzun vadeli oluşturmalarıdır. Kısa vadeli çözümler, acil olarak perakendeye, yani tüketicinin muhatap olduğu tarafa ve gıda ürünlerinin fiyatlarındaki anormalliklere odaklı çözümlerdir. Üretimin tüketime, değer zincirinde yer alan kimi oligopolistik, yani rekabet dışı yapıları sebep olduğu fiyat katılmalarının önüne geçecek; söz konusu rekabet dışı yapıların piyasaya verdikleri tahribatı elimine edecek

tedbirlerdir. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Hazine ve Maliye, Ticaret ve Tarım Bakanlığı'nın her birinin devrede olduğu toptan müdahaleyle yönelik tedbirleri açıkladıktan sonra 5 günde daha fiyatlarında nasıl bir düşüş gerçekleştirdiğine birlikte şahit olduk. Arz yanlısı tedbirler açısından, orta ve uzun vadeli hedefler arasında seracılığın öneminde işaret eden Bakan Berat Albayrak, sera kapasitesini misli misli artıracak altyapı yatırımlarıyla nisan ve mayısın sonra fiziki inşaatlara da başlayarak önümüzdeki kış, bir daha seracılık üzerinden fiyatlarla oynamaya çalışanlara hiçbir şekilde izin verilmeyeceğini vurguladı. Tamm Kredi Kooperatifleri Merkez Birliği Genel Müdürü Fahrettin Poyraz ise 2,5 aylık bir ürün arzı planlaması yapılarak, yaz başına kadar önemli bir arz yanlısı tedbir alındığını hatırlattı. Ekonominin temel, oturmaş kuralları dikkate alarak, ekonomi yönetimi süreci tam kuralına göre yönetiyor.

Kadınlar iş gücünde de Avrupa'yı solladı

AİLE, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrit Selçuk, "Türkiye şu anda kadın istihdamı konusunda Avrupa ülkelerinin birçoğunu geride bırakmış durumda. 10 yılda kadınlarımızın işgücüne ilave katılması konusunda Avrupa'da birinci sıradayız" dedi. Kocaeli'nde düzenlenen, KOSGEB'ten destek alan kadın girişimciler buluşmasına katılan Selçuk, kadınların Ashında Anadolu'da emeğin, alın terinin, fedakarlığın ve cömertliğinin olduğunu söyledi. Kadınlar her zaman çalıştığını, ürettiğini dile



getiren Selçuk, şöyle konuştu: "16 yılda kadınlarımızın önünü açmak için her türlü çabayı gösterdik. Yasal alt yapıyı güçlendirdik, teşvik alt yapıyı geliştirdik."

400 BİN KİŞİ YARARLANDI

İŞKUR'un düzenlediği aktif işgücü programlarında da en fazla yararlanan grupların başında kadınların geldiğine işaret eden Selçuk, KOSGEB desteklerinde 2009'dan beri girişimcilik eğitim programlarından yaklaşık 400 bin kişinin yararlandığını ve bunların yarısını kadınların oluşturduğunu vurguladı.



Türk kadınları AB'yi şaşırttı

Türkiye kadın bilim insanı ve mühendislerin oranı, Avrupa Birliği (AB) ülkelerinin ortalamasını geçti. Avrupa İstatistik Ofisi'nin (Eurostat), 2017'de bilim ve teknoloji alanında çalışan kadınların oranı AB'de bilim ve mühendislik alanında çalışan kadınların toplam sayısı 7 milyon 149 binle yüzde 41 seviyesine ulaştı. Kadın bilim insanı ve

mühendis oranı en yüksek AB ülkesi yüzde 57 ile Litvanya oldu. Litvanya'yı Bulgaristan, Letonya, Portekiz ve Danimarka izledi. Türkiye'de 2017'de bilim ve mühendislik alanlarında çalışan kadınların oranı ise yüzde 45'i buldu. Böylece Türkiye'de kadın bilim insanı ve mühendislerin oranı AB ülkeleri ortalaması olan yüzde 41'i geçti.



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

Enflasyonda gelişmeler ve faizlerin geleceği

Reel sektör açısından enflasyon hem maliyetleri hem de fiyatlamaları etkilerken hem de faizler için belirleyici oluyor. Bu çerçevede ocak ayı için açıklanan veriler sonrası enflasyon ve faiz beklentilerini değerlendirelim:

1 - Ocak ayı tüketici enflasyonu geçen yılın üzerinde gerçekleşti

Ocak ayında tüketici fiyatları yüzde 1.06 oranında arttı ve yıllık enflasyon 0.05 puan yükselerek yüzde 20.35 oldu. Enerji grubunda elektrik, doğalgaz ve su fiyatlarındaki indirimin yansımaları izlenirken, gıda grubunda taze meyve ve sebze fiyatlarındaki güçlü artışa bağlı olarak yıllık enflasyon yükseldi. Hizmet enflasyonunda alt gruplar genelinde gözlenen artışa rağmen temel mal fiyatlarının ılımlı seyrine bağlı olarak çekirdek göstergelerin yıllık enflasyonu ve ana eğilimi geriledi.

2 - Girdileri oluşturan hizmet fiyatları artmaya devam ediyor

Reel sektör birçok hizmeti dışarıdan alıyor ve bunlar, firmaların maliyetlerini oluşturu. Ocak ayında hizmet fiyatları yüzde 2.09 oranında arttı, grup yıllık enflasyonu 0.94 puan artarak yüzde 15.40 oldu. Hizmet grubunda yıllık enflasyon tüm alt gruplarda yükseldi. Hizmet fiyatları üzerinde, maliyet unsurlarındaki birikimli artışların gecikmeli etkileri görülmeye devam ediyor. Bu kapsamda ulaştırma hizmetlerinde kara ve havayolu ile yolcu taşımacılığında; haberleşme hizmetlerinde ve diğer hizmetler grubunda yüksek fiyat artışları kaydedildi. Özetle, iç talep koşullarındaki zayıf seyre karşın hizmet grubu enflasyonu bu dönemde maliyet etkilerine bağlı olarak yükseldi. Bu da reel sektör firmalarının girdi maliyetlerinde artış anlamına geliyor.

3 - Önemli bir girdi unsuru olan enerji fiyatları indirimler ile geriledi

Enerji fiyatları ocak ayında yüzde 4.20 oranında azaldı. Bu gelişmede elektrik, doğalgaz ve su fiyatlarında yapılan indirimler belirleyici oldu. Ocak ayında, bu kalemlerde fiyatlar sırasıyla yüzde 10.00, 8.34 ve 5.02 oranlarında geriledi. Bu gelişmelerle birlikte, enerji grubu yıllık enflasyonu 7.76 puanlık düşüşle yüzde 13.06 oldu. Firmaların enerji maliyetleri bir ölçüde rahatladı.

4 - Üretici fiyatları yüksek kalmaya devam etti

Ocak ayı itibarıyla girdi fiyatları ve maliyetlerde yaşanan gelişmelere bağlı olarak üretici fiyatları yüksek kalmaya devam etti. Yurtiçi üretici fiyatları ocak ayında yüzde 0.45 oranında yükseldi, yıllık enflasyonu 0.71 puan azalarak yüzde 32.93'e geriledi. İmalat sanayi yıllık enflasyonu bu dönemde 1.50 puan düşüşle yüzde 29.61 oldu. Üretici yıllık enflasyonu Türk Lirası ve emtia fiyatlarındaki yıl sonu dönem gelişmelerine bağlı olarak gerileme kaydetti ancak birikimli etkilerle yüksek seviyesini korudu.

5 - Tüketici enflasyonunda en önemli sorun gıda fiyatları

Gıda ve alkolsüz içecekler yıllık enflasyonu ocak ayında 5.86 puan artarak yüzde 30.97 oldu. Bu gelişmede, temel taze meyve ve sebze grubundaki sert artışa bağlı olarak yükselen işlenmemiş gıda fiyatları belirleyici olurken, yıllık enflasyon işlenmiş gıda grubunda geriledi. Alınan yeni önlemler ile gıda enflasyonu kontrol altına alınmaya çalışılacak.

6 - Merkez Bankası sıkı para politikasını sürdürecektir

Enflasyondaki bu gelişmelere Merkez Bankası oldukça temkinli yaklaşıyor. Merkez Bankası'na göre ithal girdi maliyetleri ve iç talep gelişmelerine bağlı olarak enflasyon görünümünde bir miktar iyileşme gözlenmekle birlikte fiyat istikrarına yönelik riskler halen devam ediyor. Bu çerçevede Merkez Bankası enflasyon görünümünde belirgin bir iyileşme sağlanana kadar sıkı parasal duruşunu koruyacak.

7 - Enflasyon ve faizler bir süre daha yüksek kalacak

Enflasyonda gerileme ve belirlenim iyileşme için zamana ihtiyaç bulunuyor. Henüz enflasyonda aşağı yönlü bir ana eğilim görünmüyor. Hatta indirimlerin kalkması ardına yeniden artış olasılığı da bulunuyor. Bu çerçevede Merkez Bankası'nın yüzde 24 olan politika faizi de bir kaç ay daha bu seviyede kalacak. Kredi ve mevduat faizlerinde ise enflasyon beklentileri ile çok daha uyumlu olmayan bir gerileme yaşanıyor. Ancak bu gerilemenin kalıcı olduğu da şüpheli.

SON SÖZ FİRMALAR EN AZINDAN YILIN İLK YARISINDA İŞLERİNİ YÜKSEK ENFLASYON VE FAİZLER OLACAK ŞEKİLDE YÖNETMEYE DEVAM ETMELİ.

Turizm gelirin de hedef ilk 10'a girmek

Türkiye, 2017 yılında en çok turist ağırlayan 8. ülke oldu. Turist başına elde ettiği gelirler bakımından da ilk 10'a girmek isteyen Türkiye; gastronomi, sağlık ve kongre turizmi gibi nitelikli turizm alanlarına yöneliyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE dünya turizm sektöründe en çok turist çeken 8. ülke konumunda. Dünya turizminde bu kadar çok turist ağırlayan Türkiye, turizm gelirleri sıralamasında ise ilk 10'da dahi yer alamıyor. Türkiye'de turist başına en çok gelir elde eden şehir olan İstanbul. Ancak İstanbul'da bile günlük kişi başı gelir 108 dolar seviyesinde. Turist sayısı bakımından dünyada 9. sırada yer alan İstanbul, turizm gelirleri bakımından 19. sırada yer alıyor. Buna mukabil Birleşmiş Milletler Dünya Turizm Örgütü'nün (UNWTO) 2017 verilerine göre, turist sayısı bakımından Türkiye'den iki basamak geride olan Tayland, turizm gelirleri bakımından 57.5 milyar dolarla listede 4. sırada yer alıyor. Nicelikten çok nitelikli turizm için kolları sıvayan Türk turizm sektörü, gelirlerini katlayan ülkeler sıralamasında yer almak için kongre turizmi, gastronomi turizmi, sağlık turizmi gibi farklı alanlara turizm gelirlerini artırmak istiyor.

KONGRE DOPINGİ

Hem Avrupa hem de Asya kıtası için çok

Barselona gibi olmayalım

Bütün dünyada yeni trend, "Daha az turist ile daha çok gelir" şeklinde özetleniyor. Çünkü sadece turist sayısını artırmaya yönelik politikalar farklı sıkıntılar da beraberinde getiriyor. Buna somut bir örneği Barselona oluşturmuyor. Geçtiğimiz yıl nüfusunun neredeyse 8 katı kadar ziyaretçi ağırlayan İspanya'nın Barselona kentli dünya turizm gelirlerinde İstanbul'dan daha az paya sahip bulunuyor. Nitelikli turizmin önemi gösteren bir örnek geçtiğimiz yıl Barselona'da yaşandı. Zira 9 milyon ziyaretçi ile 7 milyar dolarlık bir kazanç elde eden Barselona halkı, "artık turist istemiyoruz" diye bir yürüyüş gerçekleştirdi.



önemli bir lokasyonda bulunan İstanbul, kongre sayısı bakımından dünya kongre turizminde 2010 yılından 2015 yılına kadar ilk 10'da yer aldı. Ancak 2016 yılında yaşanan terör olayları nedeniyle 8. sıradan 39. sıraya düşen İstanbul'da 2017 yılında 123, 2018 yılında 87 kongre düzenlendi. Bu sayılarla dünyada ilk 10'da yer alamayan İstanbul, 2023'e kadar uluslararası kongreler vesilesiyle 32 bin 949 kişiyi ağırlayacak.

1.5 MİLYAR \$ KAZANÇ

Kongre turizmi, sektör verilerine göre nitelikli turizm pastasındaki en

önemli paydaşlardan biri. Zira normal bir turist, ziyareti boyunca ortalama 550 dolar harcarken, kongre turizmi ile gelen ziyaretçiler 4 günde ortalama 2 bin 500 dolarlık harcama yapıyor. ICVB'nin 2023 yılına kadar yayınladığı takvimde, kongre sayısı bakımından artma veya azalma olmazsa İstanbul bu yolla 1 milyar 523 milyon dolarlık bir kazanç elde edecek. Toplamda 32 bin 949 nitelikli turiste ev sahipliği yapacak olan İstanbul, 74 gün boyunca günlük kişi başı ortalama 625 dolarlık harcama sahne olacak.

LEZZETE GELİYORLAR

Turizm sektöründe en çok harcama yapılan alanlardan bir tanesi de gastronomi turizmi.

Türkiye Seyahat Acenteleri Birliği'nin (TURSAB) araştırmalarına göre turistlerin gezil rotaları tercihini, yüzde 88 oranında bölgelerin yemek kültürü etkiliyor. Türkiye'nin her bölgesi ayrı lezzetlere sahip olmasına karşın, gastronomi turizmi Türkiye'de yeterince gelişmemiş durumda. Avrupa'da Fransa, İspanya, İtalya ve Portekiz bu alanda liderliğini korurken, dünyada gastronomi turizminin lideri Michelin yıldızı restoranlar vesilesiyle Amerika. Türkiye'nin lezzet rotalarının başında ise Gaziantep, Hatay ve Urfa geliyor.

SAĞLIKTA LİDER GÖZ

Sağlık Bakanlığı'nın verilerine göre dünya genelinde seyahat edenlerin yüzde 30'u sağlık amacıyla geziyor. Pazarın büyüklüğü şu anda 500 milyar dolardan bu rakamın 2023 yılında 1 trilyon dolara ulaşacağı öngörülmüyor. Dünya genelinde sağlık turisti alan ülkeler arasında Asya ülkeleri başı çekiyor. Türkiye ise hasta sayısı bakımından dünyada 5. sırada yer alırken, Türkiye'nin nitelikli harcama yapılan sağlık turizmindeki hedefi 2023'e kadar 20 milyar dolar. Avrupa ülkelerine göre yüzde 60 fiyat avantajı sağlayan Türkiye'ye en çok göz tedavisi için geliyor. Ortadoğulu turistlerin tercihi saç ekimi oluyor. Bu alanda her yıl 100 bin kişi Türkiye'ye geliyor.

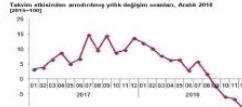
Sanayi üretiminde son durum

Türkiye İstatistik Kurumu tarafından 14 Şubat 2019 günü açıklanan bültenine göre sanayi üretimi 2018 yılı aralık ayında, 2017 yılının aynı ayına göre yüzde 9.8 azalma göstermiş.

2018 yılının temmuz ayından beri aylık bazda sanayi üretim verileri sürekli 2017 yılı aynı ay verilerinin altında kalıyor.



Hikmet BAYDAR



Kaynak: www.tuik.gov.tr

Orta düşük teknoloji üretimi

Burada asıl çarpıcı olan, imalat sektörü üretim endeksindeki azalmanın yüzde 10.8'e ulaşmasıdır. Bu oranda bir düşüş, beraberinde ciddi sorunlar da getirmeye neden olabilir.

Bir önceki aya göre gelişime baktığımızda sanayi sektörünün yüzde 1.4, imalat sanayinin ise yüzde 1.6 üretim düşüşü yaşadığını gözlemliyoruz.

Toplam sanayi üretiminde yüzde 9.8 oranındaki düşüşün içerisinde yer alan imalat sanayi üretim daralması yüzde 10.8 seviyesini bulurken, ara mali üretiminde daralmanın bir önceki yılın aynı dönemine göre yıl 14.9 seviyelerine ulaşması ve bu firmaların ağırlıklı olarak orta düşük teknoloji üretimi yapması, önümüzdeki dönem gerek iç talepte daha fazla daralma olabileceğini, gerekse işsizlikte ciddi artış ihtimalinin de yükseldiğini ifade ediyor.

Firmalar ne kadar hazır?

Üretim daralmasının yaşanmaya devam etmesi ve özellikle de imalat sanayi ve ara malında daralmanın yoğunlaşması, yakın gelecekte daha da olumsuz tablolara karşılıkması ihtimalini artırıyor. Bu durum ekonomide dönem dönem olabilecek gelişmelerdir. Burada önemli olan konu, firmaların buna ne kadar hazır olduğu hususudur.

Kâr değil, nakit yönetme zamanı

Kredi ile dönmek zorunda olan firmalar kaynak bulma problemi yaşayabilirler. Nakit yönetiminde özellikle bankaların limit duvarı ile karşılaşabilirler. Böyle dönemlerde nakit yönetiminin kırlantın daha da önemli olduğunu unutmamak gerekiyor. Aksi halde kârı bir firma çekini ödeyemediği için bir anda haciz şoku ile karşılaşabilir. İşte o zaman ne piyasa kredisi ne de banka desteğini bulmak mümkün olur.



İstanbul Emniyeti'ne İTO desteği

İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Emniyet Müdürlüğü'ne destek olmak amacıyla 5 ekip aracı temin etti. Araçları; İTO Başkanı Şekip Avdagic, İstanbul İl Emniyet Müdür Yardımcısı Hakan Yılmaz'a ve Fatih İlçe Emniyet Müdürü Alpaslan Atasoy'a teslim etti.

Şehir ziyaret süreleri ve günlük harcama

ŞEHİR	(\$) GÜN
Dubai- (BAE)	537 3.5
Paris-(Fransa)	301 2.5
Singapur- (Singapur)	286 4.3
Barselona-(İspanya)	258 2.9
İstanbul-(Türkiye)	108 5.8
Antalya-(Türkiye)	45 14

Kaynak: Mastercard Küresel Hedef Şehirler Endeksi 2018



İş dünyasının vazgeçilmezi İSTİKRAR



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, iş dünyasının önceliklerine dikkat çekti ve "Bize göre doların, Euro'nun seviyesinden çok daha önemli olan şey, kurda ani dalgalanma yaşanmaması. İş dünyası için vazgeçilmez olan, istikrar" diye konuştu.

Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK



Havalimanı için fuar hatırlatması!

İTO Başkanı Avdagiç, Oda Meclis toplantısının bir bölümüne katılan Türkiye Büyük Millet Meclisi Başkanı Binali Yıldırım'a teşekkür etti. Avdagiç, konuşmasını şöyle sürdürdü: "İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile İstanbul Ticaret Odası, en yakın çalışan iki kurum. Birçok çatı altında birlikte İstanbul'a hizmet ediyoruz. İstanbul'da ticareti, ekonomiyi geliştirecek projeler yapıyoruz. Bunlardan biri de ticari hayatımız için vazgeçilmez olan, gelişiminde önemli role sahip olan fuarlar. Büyükşehir Belediyemizle birlikte Türkiye'nin en büyük fuar merkezini açtık, yönetiyoruz, çok faydalı

işler yaptık, yapıyoruz. Bu bağlamda Sayın Cumhurbaşkanımızın, İstanbul Havalimanı'nın açılış sırasında bir talimatı oldu; havalimanının bir bölümünün fuar merkezi haline getirilmesini istedi. İnanıyorum ki, sizin rüyasetinizde İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve İstanbul Ticaret Odası olarak İstanbul Dünya Ticaret Merkezi'nde yaptığımız hizmetleri, burada da çok verimli bir şekilde, gerçekleştireceğiz. Bu konuyu hem havalimanımızın fonksiyonel hale gelmesi hem de fuarcılığımızın lıme kazanması bakımından çok önemli gördüğümüz ifade etmek isterim."

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, şubat ayı meclis toplantısında yaptığı konuşmada dövizdeki değişimler hakkında spekülasyon yapanlara sert tepki gösterdi. İş dünyası için asıl önemli olanın döviz kurlarında yükselme veya düşüşün değil, istikrar olduğunu vurgulayan Avdagiç, "31 Mart'tan sonra ekonomide kıyamet senaryosu çizilen kaybedecekler. Bana göre 'parametreleri flu bu kesim' büyük bir hayal kırıklığına uğrayacak" dedi.

Oda'nın kuruluşuna büyük katkısı olan Sultan II. Abdülhamid'in 10 Şubat 1918'de vefat ettiğini hatırlattı. II. Abdülhamid'in Türk ticaretinin ve ekonominin gelişmesi için büyük çaba sarf ettiğini vurgulayan Avdagiç, şunları söyledi: "Onun sayesinde Türkiye'de Oda'lar kurulmaya başladı. Ticaret yeniden hareketlendi, yerli kalkınma hamlesi başladı. Bugün de aynı coşkuyla bu kalkınma hamlesini İTO olarak sürdürmeye çalışıyoruz. 24 saatini millet için çalışmaya ayıran II. Abdülhamid dostu Ahmet Mithat Efendi'ye diyor ki: 'Dünyada benim, devlet ve milletime hizmet yolunda çalışmaktan başka hiçbir zevkim yoktur.' İnanıyorum ki, biz de en büyük zevki, 'devlet ve millet yolunda çalışma' olarak algıladığımızda Türkiye'nin önünde kimse duramayacak.

Türkiye'nin sanayileşme ve kalkınma yolculuğunda kalıcı hizmetlere imza atan Büyük Sultan', ölümünün 101. yıldönümünde rahmetle anıyoruz.

83 OKULA HAMİLİK

Avdagiç, Bingöl Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Mahmut Ayas ve İstanbul Ekonomi Zirvesi İcra Kurulu Başkanı Abdullah Değer'in de misafir olduğu toplantıda, Hamilik Projesi'nin kapsamını genişlettiklerini hatırlattı. Avdagiç, şöyle devam etti: Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Milli Eğitim Bakanlığı ile imzaladığımız işbirliği protokolüyle iki önemli gelişme sağlandı. İTO'nun sorumlu olduğu okul sayısını 54'e çıkardık. Projeyle, İstanbul Sanayi Odası da dahil oldu ve sorumluluğuna 35 okulu aldı. Böylece İstanbul'da Hamilik Projesi'ne dahil olan okul sayısı, 83'e yükseldi. Biz o gün bir çağrıda da bulunduk. İstanbul'da mesleki eğitim veren 328 okul bulunuyordu. Dolayısıyla projeye henüz dahil olmayan 245 okulu da Hamilik Projesi'ne dahil etmeyi önerdik. Böylece İstanbul'da hamisi olmayan okul kalmayacak. Teklifimiz çok sıcak karşılandı. Bunu başardığımız takdirde, reel sektörde kol kola, reel sektörün ihtiyaçlarını karşılayan bir mesleki eğitimi gerçekleştireceğiz. Bunun son derece önemli olduğunu

inaniyoruz. Neden mi? Çünkü meslek lisesinin 'istiklal meselesi' olduğuna inanıyoruz."

FON MALİYETLERİ

Küresel ekonomideki risklerin devam ettiğini belirten Avdagiç, ABD-Çin arasındaki ticari gerilime, Almanya'daki PMI verilerinin ilk defa 50'nin altına inmesine ve İngiltere'nin Brexit belirsizliği nedeniyle ekonomide yaşadığı sıkıntılara dikkat çekti. Uluslararası kuruluşların tüm bu değişkenleri göz önüne alarak 2019'da küresel büyümenin bir miktar düşeceğini tahmin ettiklerini hatırlatan Avdagiç, küresel ekonomiyi ilişkin sözlerini şöyle sürdürdü: "Dünya ekonomisinin 2019'da yüzde 3 civarında büyümesi bekleniyor. Bu yavaşlama, gelişmiş ülkelerdeki merkez bankalarının parasal sıkılaşmaya ilişkin atacağı adımları da etkiledi. Küresel reseyon endişelerinin yükseldiği bu ekonomik konjonktürde elbette parasal sıkılaşma da beklendiği şekilde ilerlemeyecek. Zaten Fed daha güvercin politikalar izlemeye başladı. Avrupa Merkez Bankası'nın da en az Eylül 2019'a kadar parasal sıkılaşma anlamında yeni bir adım atmayaacağı tahmin ediliyor. Bu gelişmeler, dünyadaki fon akımının yeniden gelişmekte olan piyasalara yöneleceği ve finansman maliyetlerinin görece düşeceği bir konjonktürü ifade ediyor. Yani bu durumu ülkemizdeki fon maliyetlerini de

doğrudan etkileyecek, olumlu bir gelişme olarak yorumluyoruz."

2019 EKONOMİSİ

İş dünyasının yurtiçindeki en önemli beklentisinin önümüzdeki yerel seçimler olduğuna dikkat çeken Avdagiç, "İş dünyası olarak kazanımlarımızı koruyacak, istikrarımızı besleyecek bir sonucun ülkemiz için hayırlı olacağına inanıyoruz" dedi. Bunun yanı sıra ekonomideki dengeleme ile birçok olumlu gelişme yaşadığına dikkat çeken Avdagiç, bunların başlıcalarının turizmdeki canlanma, ülke risk priminin eski seviyelerine düşmesi, ihracatın ithalat karşılama oranının artması ve Borsa İstanbul'daki yabancı ilgisi olduğunu belirtti. Bu olumlu gelişmelerin yanı sıra yatırım malları ithalatındaki düşüşü, sanayi üretimi endeksinin reel sektörün net döviz açığını dikkatle izlediklerini hatırlatan Avdagiç, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Bu gelişmeler neticesinde bizim 2019 Türkiye ekonomisi için görüşümüz şu: Türkiye ekonomisi, küresel rüzgarın ters esmesine karşın daha dengeli ve temkinli bir büyüme performansına ortaya koyacak. İhracatın artması ve turizm gelirlerinin yükselmesi ile birlikte cari açık girecek, böylelikle dış finansman ihtiyacımız azalacak. Kur ve faiz düzeyindeki stabilizasyon ekonomiyi önemli bir destek sağlayacak. Özellikle 2019'un ikinci yarısından sonra ekonomik aktivitede görülenim iyileşmesi ile birlikte YEP'e ortaya konan yüzde 2.3'lük büyüme hedefine ulaşacağımızı düşünüyoruz."

Son günlerde, finans piyasalarında, 'dolar 5 liranın altına girer mi, gelmez mi?' tartışmaları yapıldığını hatırlatan Avdagiç, şöyle devam etti: "Bize göre doların, Euro'nun seviyesinden çok daha önemli olan şey, kurda ani dalgalanma yaşanmaması. İş dünyası için vazgeçilmez olan, istikrar. Geçen yıl yaşadığımız yaz taarruzundan beri Türk Lirası'nın değer kaybetmesini bekleyen bir kesim var."

Kredi hacmi düşürülmemeli

Başkan Avdagiç, bankaların kredi hacmini 100 milyar lira daha düşürecekleri söylentileri hakkında, "Kredi hacmi azalır, hiçbir anlam ifade etmez. Bu krediler olmazsa ne arzu ettiğimiz iş olur, ne de istihdam. Bankalar, kredi sağlayıcı olarak ekonominin vazgeçilmez fon sağlayıcıları. Türkiye ekonomisi gelişecekse, bankalar ve reel sektör bir arada oldukça gelişecek" diye konuştu.

Milli tasarruf çağrısı

İTO Başkanı Avdagiç, "İç tasarrufları artırmak, dış kaynak ihtiyacımızı azaltacak en etkili yöntem, iç tasarrufları artırmamız ve birikimlerimizi bankalara, katılım finansmanı kuruluşlarına ve sermaye piyasalarına yönlendirerek ekonomimize dönmeleri sağlamamız gerekiyor. 2019'da ülke olarak bir 'Milli Tasarruf Seferberliği' başlatmamız gerekiyor" dedi.

Alpaslan'a teşekkür

Başkan Avdagiç, yaptığı araştırma haber, röportaj ve söyleşilerle İTO'nun haftalık ekonomi gazetesi İstanbul Ticaret'te 1988'den bu yana hizmet eden Soğan Alpaslan'ın emeklik haberini paylaştı. Avdagiç, "Soğan Alpaslan, Meclis toplantılarını takip edip gazetemizde haberleşti bir isim. Hizmetlerinden dolayı teşekkür ediyorum. Bundan sonra hayatında da başarılar diliyorum" dedi.

Üreten İstanbul Modeli

İstanbul için güzel projelerin olduğunu belirten Binali Yıldırım, "Üreten İstanbul Projesi" var. Sadece hizmet sektörüne dayanırsak sorun yaşarız. Hatırlayın, Rusya ile sorun yaşanınca turizmde bunu görmüştük. Akıl terinin alın terinden daha fazla olduğu bir üretim modeli uygulayacağız. Sizleri gençlerle bir araya getireceğiz. Yani sermaye ile akıl terini bir araya getireceğiz. Bayrampaşa'da teknoloji merkezi, biyoteknoloji merkezi, Pendik'te teknoloji

merkezi, İstanbul'da tarımsal teknoloji merkezi kuracağız" diye konuştu. Yıldırım; Yenikapı'ya müze, kruvaziyer turizmi, Sabiha Gökçen ve Atatürk Havalimanı'yla ilgili fuar projeleri gibi birçok projelerinin olduğunu da altını çizdi. Bugüne kadar birçok önemli badireyi atlattıklarını belirten Yıldırım, "İnsanlık bu senenin ikinci yarısından sonra ekonomideki bu süreçten çıkış olacağını düşünüyor. Türkiye bu işlerin üstesinden gelecek güce sahip. Türkiye'nin en büyük

gücü gençleri, özel sektörü. Dünyanın her tarafına ihracat ile ulaşın sizlersiniz. Sizlerle birlikte, hizmet turizmi, büyütmek, istihdam oluşturmak için el ele çalışacağız. Yapacağımız, istihdam alanlarını artıracak tedbirleri almak ve altyapıya buna göre hazırlamak" dedi. Yıldırım, hitabının ardından İTO Meclis üyelerinin sorularını yanıtladı. İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran ve Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagic, günün anısına Yıldırım'a hat tablosu hediye etti.



Akıl teriyle üreten İstanbul

İTO'nun Meclis toplantısında konuşan TBMM Başkanı Binali Yıldırım, 'Üreten İstanbul Modeli' projesini uygulayacaklarını söyledi. İstanbul'un 'alın teri yerine akıl teri ile üretim' yaparak gelişeceğini belirtti.

TBMM Başkanı ve AK Parti İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Adayı Binali Yıldırım, İstanbul Ticaret Odası'nın şubat olağan meclis toplantısına konuk oldu. Yıldırım, İTO'yu İstanbul'un ve Türkiye'nin nabzının atığı yer, İstanbul'da evi olarak gördüğünü belirtti.

İSTANBUL'A BORCUM VAR

İstanbul Büyükşehir Belediyesi başkanlığına neden aday olduğunu ile ilgili Binali Yıldırım, şöyle konuştu: "11 yaşında bu şehre geldim. Ortaokul, lise ve üniversite okudum. Evlendim, çocuk ve torun sahibi oldum. 11 yaşındaki Binali'den bugünkü Binali Yıldırım'a gelişimle ilgili her türlü yaşadığım gelişmeleri bu şehre borçluyum. Şimdi İstanbul'a borcuma ödeme vaktimin geldiğini düşünüyorum. İstanbul 2002'de beni milletvekili seçti ve Ankara'ya gönderdi. Bakan oldum 11 sene sonra. Ulaştırma bakanlarının ortalama kalış süresi 8.5 ay. 11 yıl boşuna geçirmedim. Türkiye'nin her tarafına her noktaya hizmet götürdüm." Türkiye'nin ve İstanbul'un altyapı konusunda eksikliğini tamamladığını, sıranın üst yapıya geldiğini belirten Yıldırım, "Şimdi insana, ekonomiye, geleceğe, gençlere yatırım yapma zamanı geldi. Üyelerimizin yüzde 99'unu KOBİ'ler oluşturuyor. KOBİ'ler bu



SÜRDÜRÜLEBİLİR TRAFİK

İstanbul'un, Türkiye yüzölçümünün binde 7'sini, nüfusunun yüzde 20'sini barındırması sebebiyle sorunlar yaşadığına da değinen Yıldırım, "Şu an 170 milyon 750 araçlık otoparka ihtiyaç var. Çoğu yolları otopark olarak kullanmak suretiyle 700 bin park alanı oldu. 1 milyon araçlık otopark alanına daha ihtiyacımız var. Kaldı ki 100 kişi başına düşen araç sayısı 3.6. Bu oran Yunanistan'da bile 5'in üzerinde" diye konuştu. Toplu taşımayı geliştirerek trafiği sürdürülebilir bir seviyeye getireceğini vurgulayan Yıldırım, "Şu an 170 kilometre raylı sistem var. Devam eden ise 284 kilometre. Hedef, raylı sistemi 518 kilometreye çıkarmak. Toplu taşıma oranını ise yüzde 18'den 48'e çıkaracağız. Bu gerçekleşince trafikte bir rahatlama olacak. Dünyada bu trafik sorununu tamamen çözen yok. Ancak ben sürekli akan, dur-kalkların olmadığı bir trafik vaad ediyorum. Sürdürülebilir bir trafik İstanbul'da mümkün" dedi.

Tesviklerin olumlu etkileri yansımaya başladı

İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, Oda'nın şubat ayı meclis toplantısının açılış konuşmasında, ekonomideki sıkıntıların aşılması konusunda önemli adımların atıldığını dikkat çekti. Oran, şöyle konuştu: "Ekonomide faizlerin çok yüksek olduğu ve döviz kurlarının baskı oluşturduğu bir dönemi yaşadık. Tabii bu noktada hükümet tedbirlerini devreye aldı. Enflasyonla Mücadele

Programı başlatıldı, KOBİ'lere ucuz kaynak sağlandı, 0.98 ile konut kredileri verildi. Yani sanayici ve tüccar için her türlü tedbir alındı. Ayrıca tesviklerin olumlu etkisi sanayiye ve tüccara yansımaya başladı." Oran, Türkiye'nin tamında değerlendirilmesi gereken önemli imkânlarla sahip olduğunu da söyledi. 21 Ocak'ta, TOBB Türkiye Ekonomi Şurası'nı Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın

katılımıyla gerçekleştirdiklerini de hatırlatan Oran, "Tüm Oda ve Borsa Başkanları, Sayın Cumhurbaşkanımıza istihdamla ilgili söz verdi. Tüm meclis üyelerimizi TOBB'da ağırlamak istiyoruz. Tarihini tespit ederiz. TOBB'a geldiğinizde sizler için neler yapıldığını göreceksiniz. TOBB sizden gelen talepleri ve görüşleri ilgili bakanlıklara aktarıyor. Kararlar, düzenlemeler ona göre yapılıyor" dedi.



Ses ve ısı yalıtımlı doğrama sistemimiz ile huzurlu ortamlar.

ST 80 S



MECLİS KÜRSÜSÜNDEN YANSIMALAR

Hal dışı toptan satışlar durdurulmalı

Abdulmuti Baran - Meyve ve Sebze Meslek Komitesi: Bu günlerde sebze



ve meyve fiyatları gündemden düşmüyor. Olağanüstü zor bir sezon geçiriyoruz. Bu gerçekler göz ardı edilerek konu hal esnafına mal ediliyor. Hal esnafı, tüm zorlu şartlara rağmen hizmet veren cefakar iş insanları. Üretici ve halci, yıllardır omuz omuza kader birliği yapıyor. Hallerde yüzde 800'lük fiyat artışı söz konusu değil.

Borsa anlayışı ve bir üretici pazarı olarak kurulan toptancı hallerinin güç kaybetmesi, yalnızca hal esnafının sorunu değil, üretici ve tüketiciyi de zor durumda bırakacak. Hal dışı toptan satışlar bir önce durdurulmalı. Hal dışındaki kayıtlı satışlar devam

ediyor. Künye uygulaması denetlenmeli. Tüketiciler, malın alış fiyatını görebilmeli. Böylece aracının da zincirinin da kim olduğu ortaya çıkarılmalı. Hal Kayıt Sistemi'ndeki teknik eksiklikler bir an önce giderilmeli. Modern Anadolu Yakası Hali, bir an önce hizmete açılmalı.

İhracat bedeli teminat kabul edilsin

Ali Bakaner - Demir Dışı Metaller Meslek Komitesi:



İhracat yaparken Eximbank'a vermek zorunda kaldığımız teminat mektuplarıyla ilgili sorun yaşıyoruz. İhracat yaparken teminat mektubu alıyoruz. Teminat mektubu oranlarını bankalar yüzde 3'e çıkardı. Çözüm için İhracat bedellerinin Eximbank tarafından teminat olarak kabul edilmesini talep

ediyoruz. Ayrıca sanayici ve iş adamları olarak üretimlerimizde metalik magnezyum kullanıyoruz. Ülkemizde üretimine de başlandı. Üreten firma vergi koydu. İthal metalik magnezyuma da vergi konuldu ama şu an ülkemizdeki firma, üretimi durdurduğu için vergi konusu devam ediyor ve bu verginin ülkemizde şu an mekanik magnezyum üretmediği için kaldırılmasını talep ediyoruz. Götürü teminat mektubu yerine, vergi mektubu teminat mektubu getirildi. Dolayısıyla sanayiciye, ithalatçıya gümrük müşavirine ikinci bir yük geldi. Daha önceki götürü teminat usulünün devam etmesini talep ediyoruz. LME deposu açılması noktasında da bir takım girişimlerde bulunduk. Şu anda Sanayi Bakanlığı ve Ticaret Bakanlığı konuyla ilgili projelerini devam ettiriyor. LME (london metal Exchange) deposu açılırsa sektörlerin ekonomiye katkısı artacak.

Yakuplu Mah. Halkın Evleri
Kıs. 6-3 Beyliközü / İstanbul

Tel: 0212 224 25 30 (gizli)
Faks: 0212 224 26 46

ÇUHADARÖLÜ
Alüminyum Sistemleri



Kira sertifikası ihracına yoğun talep

HAZİNE ve Maliye Bakanlığınca uluslararası sermaye piyasalarında üç yıl vadeli gerçekleştirilen kira sertifikası ihracının tutarı 2 milyar dolar oldu. Bakanlık'tan yapılan açıklamaya göre, 13 Şubat'ta uluslararası sermaye piyasalarında kira sertifikası ihraç edildi. Üç yıl vadeli (21 Şubat 2022) ihracın tutarı 2 milyar dolar ve kira oranı yüzde 5.8 olarak gerçekleşti. Söz konusu ihraç tutarı 21 Şubat'ta hesaplara girecek. İhraç toplamda 200'den fazla yatırımcı, ihraç tutarının yaklaşık üç katı talep gösterdi. Kira sertifikasının yüzde 47'si Orta Doğu, yüzde 30'u Birleşik Krallık, yüzde 9'u diğer Avrupa ülkeleri, yüzde 8'i ABD, yüzde 1'i Türkiye ve yüzde 5'i Asya ve diğer ülkelerdeki yatırımcılara satıldı. Bu tahvil ihracıyla birlikte 2019 yılında uluslararası sermaye piyasalarından toplam 5.4 milyar dolar tutarında finansman sağlandı.

Konkordatoda alacaklara ilişkin düzenleme

GELİR İdaresi Başkanlığı tarafından hazırlanan Vergi Usul Kanunu Sirküleri Taslağıyla, konkordato sürecine giren borçlulardan alacakların durumuna açıklık getirildi. Taslağa göre konkordato talep eden şirket için geçici mühlet kararı veriliyorsa, bu karardan önce dava veya icra safhasına intikal ettirilmemiş alacaklar için şüpheli alacak karşılığı ayrılabilir. Geçici mühletin kaldırılarak konkordato talebinin reddine karar verilmiş olması durumunda ise karşılık ayrılan alacaklar için herhangi bir düzeltme yapılmayacak.

Konkordatonun başarıya ulaşmasının mümkün olduğunun anlaşılması durumunda da borçluya kesin mühlet verilecek. Borçlunun iflasına karar verilmesi durumunda, iflas masasına kaydedilen alacaklarda şüpheli hali devam edeceğinden daha önce ayrılan karşılıklara ilişkin düzeltme yapılmasına gerek olmayacak. Konkordatonun tasdiki kararında alacaklıların hangi ölçüde alacaklarından vazgeçtiği ve borçlunun borçlarını hangi takvim çerçevesinde ödeyeceğinin belirtilmesi gerekecek.



AB'de istihdam yüzde 0.2 arttı

AVRUPA Birliği'nde (AB) mevsimsellikten arındırılmış istihdam, geçen yılın dördüncü çeyreğinde önceki çeyreğe kıyasla yüzde 0.2 artış kaydetti. Avrupa İstatistik Ofisi (Eurostat) verilerine göre, 19 üyeli Euro Bölgesi'nde mevsimsellikten arındırılmış istihdam, 2018'in dördüncü çeyreğinde üçüncü çeyreğe kıyasla yüzde 0.3 yükseldi. İstihdam, önceki yılın dördüncü çeyreğine göre de yüzde 1.2 artış gösterdi. 28 üye ülkeden oluşan AB'de mevsimsellikten arındırılmış istihdam, dördüncü çeyrekte üçüncü çeyreğe kıyasla yüzde 0.2 artış kaydederken, önceki yılın dördüncü çeyreğine göre de yüzde 1.2 yükseldi. Böylece istihdam geçen yıl Euro Bölgesi'nde yüzde 1.4, AB'de de yüzde 1.3 arttı.

'Tehlikeli' sınıfına giren işyerine destek

Tehlikeli ve çok tehlikeli sınıftaki işyerine, iş sağlığı ve güvenliği desteği veriliyor. Destek için işverenin çalıştırdığı sigortalılara ilişkin aylık prim ve hizmet belgelerinin yasal süresinde SGK'ya bildirmesi ve prim borcunun bulunmaması şartı aranıyor.



Kamu kurum ve kuruluşları hariç olmak üzere 10'dan az çalışanı bulunan tehlikeli ve çok tehlikeli sınıftaki işyerlerine, İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu gereğince destek sağlanıyor.



İsa KARAKAŞ

BİRDEN FAZLA

Tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan işyerlerine sahip işverenlerin, iş sağlığı ve güvenliği desteğinden yararlanmak için işyerlerinin tescilli olduğu SGK il veya sosyal güvenlik merkezlerine başvurmaları gerekir. İşverenler, başvuru sırasında verilecek formu doldurup teslim etmelidir. Aynı işverenin ülke genelinde birden fazla tescilli işyerinin bulunması halinde tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan işyerleri, başvuru formunda aynı ayın belirtilmek suretiyle işverenin merkez işyerinin tescilli olduğu SGK müdürlüğüne müracaat yapılır. Başvuru formunda

tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan işyerleri için aynı ayın destekten yararlanmak istenilen işyerlerine ait işyeri sicil numaraları ile ödemenin yapılacağı banka hesap numarası (IBAN) belirtilir. Başvuruda belirtilen işyerlerinin dışında, aynı işverene ait diğer işyerleri de tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan işyerleri için aynı ayın tespit edilir. İş sağlığı ve güvenliği desteği verilecek işveren kapsamına girip girmediği SGK tarafından belirlenir. Sorgulama neticesinde SGK tarafından tespit edilen işyerlerinden bildirilen sigortalı sayısı da dikkate alınarak işlem yapılır. Başvurular, SGK tarafından Merkezî Tahsilat Sistemi'nde

(MOSİP) kayıt altına alınır. Kayıt işlemi, MOSİP sistemindeki ilgili menüden işverenin vergi kimlik numarası altında, işyerinin sicil numarası girilmesi suretiyle yapılır. Müracaatın MOSİP'e kaydedilmesi sırasında sistem, bildirilen işyerleri için iş sağlığı ve güvenliği hizmetlerinin sağlanmasına ilişkin geçerli sözleşmenin olup olmadığını, işverenden veya dışardan birinin görevlendirilip görevlendirilmediğini İSG-KATİP uygulamasında kontrol eder. Geçerli bir sözleşme veya bir görevlendirme olmayan işyerleri için sisteme kayıt yapılmasına izin verilmez.

Öğrenciler kapsam dışında tutuluyor

İşyerindeki sigortalı sayısı belirlenirken; Mesleki Eğitim Kanunu ile Yükseköğretim Kanunu'nda öğrenci statüsünde olan aday çırak, çırak ve işletmelerde mesleki eğitim gören öğrenciler, çalışan sayısının belirlenmesinde dikkate alınmaz. Ayrıca işyeri dışından hizmet alınan kısmi süreli İSG profesyonelleri de kapsam dışında tutulur.

Başvurular ne zaman yapılıyor?

Destek ödemelerine ilişkin başvurular;
■ Ocak, şubat ve mart ayları için nisan ayının,
■ Nisan, mayıs ve haziran ayları için temmuz ayının,

■ Temmuz, ağustos ve eylül ayları için ekim ayının,
■ Ekim, kasım ve aralık ayları için izleyen yılın ocak ayının sonuna kadar yapılmalı.

Prim borcu olmamalı

Destek ödemeleri için işverenin çalıştırdığı sigortalılara ilişkin aylık prim ve hizmet belgelerinin yasal süresinde kuruma verilmiş olması ve ülke genelinde prim ve prime ilişkin borcun bulunmaması şartı aranır.

1. dönem destek ödemeleri ocak, şubat ve mart için mayıs sonunda,
2. dönem destek ödemeleri nisan, mayıs ve haziran için ağustosun sonunda,

3. dönem destek ödemeleri temmuz, ağustos ve eylül için kasım sonunda,
 4. dönem destek ödemeleri ekim, kasım ve aralık için izleyen yılın şubat ayının sonuna gerçekleştirilir.
- SGK'ya yasal süresinde ödenmemiş prim ve prime ilişkin borcun bulunması halinde hesaplanan destek tutarı, bu borca mahsup edilir. Üçer aylık dönemler içinde her bir aya ilişkin aylık prim ve hizmet belgesi ile bildirilen

toplam sigortalı sayısı esas alınarak, hak edilen her bir ay için hesaplanarak belirlenen sürede destek ödemesi yapılır. Aynı son gününün resmi tatil tatilastıması halinde destek ödemeleri resmi tatil izleyen ilk işgünü gerçekleştirilir. İşveren tarafından geriye yönelik üçer aylık dönemler için talepte bulunulması halinde talebin yapıldığı aya ilişkin üçer aylık dönem takip eden ikinci ayın sonunda destek ödemesi yapılır.

Engelliler, uzaktan çalışmayla üretiyor



İŞ Kanunu'na göre engellilerin istihdamı için kota sistemi uygulanıyor. 50 veya daha fazla işçi çalıştıran özel sektör işyerlerinde yüzde 3 engelli personelin meslek, beden ve ruhi durumlarına uygun işlerde çalıştırılması gerekiyor.

ÇAĞRI ÜZERİNE ÇALIŞMA

İŞ Kanunu ile Türkiye İş Kurumu Kanununda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'un 2. Maddesi ile 4857 Sayılı Kanun'un 14. Maddesinin başlığı "Çağrı üzerine çalışma ve uzaktan çalışma" şeklinde değiştirilerek ilave maddeler eklendi.

İTO Kültür ve Spor Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Hüseyin Bayraktar, komite toplantısında engelliler için faaliyet gösteren bazı sivil toplum kuruluşu

temsilcilerini ağırladı. Toplantıya İşitme Engelliler Federasyonu Başkanı Muammer ay ve Sessizler Spor Kulübü Derneği adına Recep Yazıcı katıldı.

60 BİN İŞİTME ENGELLİ

Federasyon Başkanı Ay, engellilerin istihdamı hakkında, İstanbul'da 60 bin işitme engellinin yaşadığını ifade etti.

Toplantıya katılan sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri ve iş insanları, birçok firma tarafından "uzaktan çalışma modeli"ne destek verildiği kaydedildi. Bu şekilde evlerinden çıkamayan engellilerin sosyal ve ekonomik hayata katılmalarını sağlandığı vurgulandı. İşletmelerin bu şekilde mevzuatı gerekli istihdam etmeleri gereken engelli personel açığını da bu şekilde karşılayabildikleri belirtildi.



Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
18-20 Haziran 2019

- Bitmiş ilaç üretimi
- İlaç paketlenmesi
- Etkin aktif farmasötik bileşenler
- İlaç hammaddesi
- İlaç özel hizmetleri
- Bitmiş ilaç formülasyonu
- Özel imalat
- Biyofarmasötik
- İnce kimyasal maddeler

ULUSLARARASI İLAÇ SEKTÖRÜNÜN PLATFORMU

CPHI China

- 60.000 üzerinde ziyaretçi
- 3.000 üzerinde katılımcı
- Asya Pasifik bölgesinin lider eczacılık, farmasötik fuarı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İstirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²**
Katılım bedeli:
1. Ödeme : 3.600 TL/m²
2. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
3. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
4. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeyle ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıranama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı :** İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAP KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "CPHI CHINA 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Tayfun Fakiroğlu - Esra Avcioğlu - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 18 - 455 61 10 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Brexit, gıda tedarikliğini TEHLİKEYE ATIYOR

Selvi Eren
İktisadi Kalkınma Vakfı Uzman Yardımcısı

May hükümeti, Birleşik Krallık Avam Kamarası ve AB-27 ügeninde sıkışıp kalan Brexit müzakerelerinin adım adım anlaşmasız bir ayrılağa doğru yaklaşması, korkutucu ekonomik senaryoların gerçekleşeceğine dair sinyal veriyor. Tüm sektörlerin Brexit'in yıkıcı etkilerinden olabildiğince korunmak için hızla önlemler aldığı bir konjunktürde sunu uyarı da gıda sektörünün geldi. Perakende sektöründeki bazı dev markalar, 27 Ocak 2019'da hükümete hitaben yazdıkları mektupta anlaşmasız Brexit'in gerçekleşmesi halinde gıda fiyatlarının artacağı ve taze meyve-sebze arzında sıkıntılar yaşanacağı konusunda uyardı bulundu. Net gıda ithalatçısı Birleşik Krallık'ta, AB'den ayrılmaya konusundaki müzakerelerde birincil planda olması gereken gıda ticareti, tam aksine Brexit sürecindeki odaklı fillerden biri oldu.

GIDA İÇİN 'TELAKET'

Her ne kadar üreticiler ve sektör paydaşları, Birleşik Krallık'ta AB'den ayrılmasının tarım ve gıda ürünleri ticaretinde yaratacağı olumsuz etkilere defalarca dikkat çekse de müzakere sürecindeki temel konuların başında tarım ve gıda sektörünün geleceği yer almıyordu. Bunun en somut kanıtlarından biri de 25 Kasım 2018'de AB-27 ile May hükümetinin uzlaştığı 585 sayılı AB'den Ayrılmaya Anlaşması'nda sadece 7 sayfa tarım ticaret ilişkilerinden bahsedilmesi. Ticaretin büyük bir bölümünün geçiş döneminde sekilleneceği anlaşılan gelen bu durum, anlaşmasız Brexit'ten daha iyi bir seçenek olsa da sektörlerin geleceğine dair derin belirsizlikleri gidermek konusunda başanlı değil. Bu anlamda Birleşik Krallık Yiyecek ve İçecek

Anlaşmalı Brexit'te sağlık sorunu yüzde 61 azalacak

Anlaşmasız Brexit durumunda üçüncü ülkelerle imzalanacak serbest ticaret anlaşmalarının AB'den ayrılmanın akabinde azalan gıda arzından kaynaklanan sağlık sorunlarını yüzde 33; anlaşmalı Brexit durumunda ise yüzde 61 oranında azaltacağı vurgulanıyor. 29 Mart'ta az bir süre kalmışken anlaşmasız Brexit ihtimaliyle daha da görünür kılınan gıda güvenliği sorunu, sektör paydaşlarının panik olmasına neden oluyor. En büyük önceliği AB'den öngörülen tarihte ve mümkünse bir anlaşmayla ayrılmaya veren May hükümetinin 'her şeyin kontrol altında' olduğuna dair açıklamaları da panik dalgalısını engellemeye yetmiyor. Nitekim anlaşmalı veya anlaşmasız Brexit olasılıklarında gıda ticaretindeki olumsuz etkileri en aza indirmeye konusundaki tüm hazırlıkların tamamlanması olması gereken bir dönemde AB ile yeniden görüşmeye hazırlanan May hükümeti, endişelerin fazlasıyla yerinde olduğunu kanıtıyor.

Pakistan Denizaşırı Yatırım Kongresi 17 Mart'ta

PAKİSTAN Denizaşırı Yatırım Kongresi, 17 Mart 2019'da başkent Islamabad'da düzenlenecek. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nden yapılan bilgilendirmeye göre, Islamabad'daki Çinliler Kongre Merkezi'nde düzenlenecek fuar hakkında detaylı bilgiye, www.tobb.org.tr internet sitesindeki 'Hizmetler/Ülusallararası İş İmkanları-Ülke Düyuruları-Pakistan' başlığında ulaşılabilir.

Havacılık sektörü Meksika'da buluşacak

KÜRESEL havacılık sektörü, Meksika'nın Santa Lucia eyaletinde buluşacak. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nden (TOBB) yapılan duyuruda, söz konuslu Meksika Havacılık Fuarı (FAMEX), 24-27 Nisan 2019 tarihleri arasında organize edilecek. Ayrıntılı bilgi için www.f-airmexico.com.mx/ englishtolanslate/index.html



Gıda krizine doğru

Tarım ve gıda ürünleri, AB-27 ile Birleşik Krallık arasındaki ticaretin yüzde 11'ini oluşturmuyor. AB-27 lehine olan ticaret dengesi verilerine göre 27 AB üyesi toplamda 47 milyar dolarlık ihracata karşılık 18 milyar dolarlık ithalat yapıyor. Birleşik Krallık, gıda talebinin yüzde 30'unu AB'den karşılıyor ancak bu gıda kalemlerine göre değişebiliyor.

Federasyonu, anlaşma yapmadan AB'den ayrılmayı gıda sektörü için bir 'felaket' olarak tanımlarken; devam eden belirsizliklerin ileride dönük yatırım ve plan yapmayı engellediğinin altını çiziyor.

ETKİLENECEK SEKTÖRLER

Yapılan analizlerin altını çizdiği üzere Brexit'ten en çok etkilenecek olan gıda alt kolları sırasıyla işlenmiş gıdalar, süt ürünleri ve et ürünleri olacak. Bu öngörünün sebebi ise işlenmiş gıda ticaretinde net ihracatçı olan AB'nin Birleşik Krallık'a olan ana ihrac kaleminde de bu konumunu devam ettirmesi. 17 milyar dolarlık değeriyle AB'nin gıda ticaretinin yüzde 10'unu oluşturan bu kalemi, aynı zamanda en fazla korunan alanlardan biri olması sebebiyle önem taşıyor. Dördüncü sırada içecek ve tütün ürünleri; beşinci sırada ise meyve ve sebze sektörü

Brexit'in etkileyeceği sektörler listesinde yerini alıyor.

İHTİYAÇ DEĞİŞMEYECEK

Yapılan projeksiyonlar, artan ticaret maliyetlerinin akabinde teşvik edilecek olan iç üretimin kısa ve orta vadede Birleşik Krallık'ta gıda ithalatına olan ihtiyacı düşürmeyeceğini öngörüyor. Özellikle sebze ve meyvelerdeki kendine yeterlilik seviyesinin yüzde 34'e kalacağını ortaya koyan veriler, Birleşik Krallık'ta gıda arzının ithalata bağımlı olmaya devam edeceğini vurguluyor. 2027'ye gelindiğinde en yüksek net gıda ithalatı kalemini, 5.9 milyar Sterlin ile sebze, meyve ve bakliyatın oluşturacağı öngörülüyor. Birleşik Krallık'ta üçüncü ülkeler aracılığıyla ithalat alternatifleri bulmadığı takdirde gıda güvenliği ve sağlık sorunları yaşayacağı ortaya koyuluyor.



Doğrudan yatırımda performansımız başarılı

CUMHURBAŞKANLIĞI Yatırım Ofisi Başkanı Arda Ermut, Türkiye'nin geçen yıl 13 milyar 163 milyon dolarlık uluslararası doğrudan yatırım miktarına ulaştığını, böylece yıllık bazda yüzde 14'lük bir artış elde edildiğini söyledi. Ermut, "Uluslararası doğrudan yatırımların çok ciddi manada düşüş yaşadığı 2018'de, Türkiye'nin yıllık bazda gösterdiği uluslararası doğrudan yatırım performansı önemli bir başarı" dedi. Ermut, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından açıklanan uluslararası doğrudan yatırım verilerine ilişkin yaptığı açıklamada, Türkiye'nin Aralık 2018'de 1 milyar 168 milyon dolarlık doğrudan yabancı yatırım çektiğini, bu rakamın da 2017'nin aynı ayına göre yüzde 38'lik artışa işaret ettiğini vurguladı.

Ermüt, "2018'de toplam sermaye yatırımlarında üretim 2 milyar dolarla başı çekenler, onu perakende, finans ve enerji takip etti. Türkiye, küresel çapta ekonomisine güvenilen bir ülke olduğunu bir kez daha ortaya koymuştur" dedi.



AB 'telif'te uzlaştı

AVRUPA Birliği (AB) Komisyonu Dijital İç Pazardan Sorumlu Başkan Yardımcısı Andrus Ansip, Avrupa Parlamentosu (AP) ve AB Konseyi arasında telif hakları yasalarının güncellenmesi konusunda yapılan müzakerelerde uzlaşma sağlandığını bildirdi. Ansip, sosyal medya hesabından yaptığı açıklamada, "Telif hakları konusunda anlaşma sağlandı. Avrupalılar artık dijital döneme uygun modern telif hakkı kurallarına sahip olacak" dedi. Yeni telif hakları düzenlemesinin internet kullanıcılarının haklarını koruyacağına işaret eden Ansip, ayrıca internet platformlarına yönelik kurallara açıklık getireceğini belirtti.



Türkiye, Özbekistan'da altın arayacak

MADEN Tetkik ve Arama (MTA) Genel Müdürlüğü ile Özbekistan Jeoloji ve Mineral Kaynaklar Devlet Komitesi arasında ülkedeki iki altın ve bir volfram sahasında arama ruhsatına ilişkin anlaşma imzalandı. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Yardımcısı Mithat Cansız, anlaşmanın maden alanındaki işbirliğinde bir başlangıç olduğunu belirterek, "İleride, uranyum başta olmak üzere Özbekistan'daki diğer maden kaynaklarıyla ilgili çalışmalarımız da olacak" dedi.

BAUMA CTT RUSSIA

Moskova - Rusya Federasyonu
4-7 Haziran 2019

- İş ve İnşaat Makinaları
- Beton Sanayisi
- İnşaat Araçları ve Ekipmanları
- İnşaat Teknolojileri
- Madencilik
- Yedek Parça Sanayi

RUSYA'NIN EN BÜYÜK İŞ VE İNŞAAT MAKİNELERİ FUARI İLE İHRACATTA YENİ FIRSATLAR

Bauma CTT Russia

- 60.000 m² sergileme alanı
- 26 ülkeden 586 katılımcı
- 59 ülke ve Rusya'nın 75 bölgesinden 23.000 profesyonel ziyaretçi
- 20. kez düzenlenecek Rusya'nın en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma Fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²
- Katılım bedeli: 2.640 TL/m²
- 1. Ödeme : 1.000 TL/m²
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si (29 Mart 2019)
- 3. Ödeme : Bakiye bedel (3 Mayıs 2019)
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar katılığında ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "BAUMA CTT RUSSIA 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü - İdil Aslantas

Tel : 0212 455 61 19 - 455 61 13

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta: akif.gonulcu@ito.org.tr - idel.aslantas@ito.org.tr

www.ito.org.tr

Havacılıkta DGR sertifikası ayrıcalığı

KARİYERE 5
UZANAN KAPILAR

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Havacılık Yönetimi Bölümüyle, hava taşıma sektörüne nitelikli personel yetiştiriyor. TİCARET, öğrencilerine uluslararası geçerlilikte DGR sertifikası veren Türkiye'deki tek üniversite.

SELAHATTİN NİZAM

HAVA trafiğinde ve taşınan yolcu sayısındaki artış, hava taşıma sektörüne olan ilgi ve talebi de beraberinde getirdi. Bu nedenle sektöre insan kaynağı yetiştiren lisans programlarının da yeni ihtiyaçlar ve beklentiler doğrultusunda şekillenmesi gerekliliği ortaya çıktı.

TİCARET FARKI

İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi Havacılık Yönetimi Bölümü, Tehlikeli Maddelerin Havyoluyla Taşınması Hususunda Eğitim Kuruluşu Yetkilendirmesine sahip. Bu yetkilendirme sayesinde bölüm öğrencileri DGR sertifikası alabiliyor. Havacılık Yönetimi Bölümü bünyesinde özel olarak hazırlanan Havacılık Tehlikeli Maddeler (DGR)

sınıfı; Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı denetiminden başarılı bir şekilde geçti. Bu denetimden sonra Bakanlık, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni Tehlikeli Maddelerin Havyoluyla Taşınması Hususunda Eğitim Kuruluşu olarak yetkilendirdi.

SEKTÖRLE İÇ İÇE

Havacılık Yönetimi Bölümü sektörde sıkı bir işbirliği yürütüyor. Staj aşamasına gelen öğrencilerin işletme seçimleri Sivil Hava Genel Müdürlüğü tarafından yapılıyor. Kariyer Merkezi de havacılıkla ilgili kurum ve kuruluşlarla bağlantı kurarak öğrencilerinin diğer staj düzenlemelerini gerçekleştiriyor.

Bölüm, TGS, THY, TAV,

ÇELEBİ gibi kurumlara da ilişki içinde ve bu kurumlarda öğrenciler halen staj yapmaya devam ediyor. Üniversitenin Sivil Havacılık Öğrenci Topluluğu'nun her yıl düzenlediği Sivil Havacılık Zirvesi bu alanda Türkiye'nin en önemli organizasyon olarak biliniyor ve her yıl binlerce öğrenciyi sektörde buluşturuyor.

Uluslararası geçerliliğe sahip

DGR sertifikasyon programına havacılık sektörü büyük önem veriyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi Havacılık Yönetimi Bölümü öğrencileri DGR sertifikasına ayrıca bir ücret ödemeden sahip olabiliyor. Sertifikalar, ICAO ve IATA çerçevesinde uluslararası geçerliliğe de sahip.



Uluslararası ticarete uzmanlaşıyorlar

İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi bünyesinde öğretim veren Uluslararası Ticaret Bölümü; değişen küresel ekonomilere yönelik dış ticaret politikalarına yön verecek nitelikli insan gücü yetiştiriyor. Bölüm uluslararası ticaret uygulamaları üzerinde odaklanmış işletmelerin, stratejik planlama anlayışından başlayarak, küresel pazarlama yönetimi ve uluslararası girişimcilik olmak üzere mültidisipliner alanları içeren lisans ve lisansüstü düzeyde eğitim veriyor.

UYGULAMALI EĞİTİM

Uluslararası Ticaret Bölümü'nün

başta uluslararası ekonomi olmak üzere uluslararası işletmecilik, uluslararası finans, hukuk, siyaset gibi birçok farklı alanda uzmanlaşmayı sağlayan müfredatı bulunuyor. Bölüm öğrencilerine dış ticaret yönetimi hakkında derin ve ayrıntılı bilgiye erişme imkanının yanı sıra, çok sayıda seçmeli ders alternatifi ile farklı alanlarda bilgi sahibi olma fırsatı veriliyor. İngilizce destekli bir program olan Uluslararası Ticaret Bölümü'nün müfredatındaki bazı dersleri İngilizce olarak sunuluyor, böylece öğrenciler hem Türkçe hem de İngilizce terminolojiye hakim olabiliyor.

PROFESYONEL TAVSİYESİ

İşletme Fakültesinde "Mesleki Seminer" dersleri yoluyla İstanbul Ticaret Odası üyesi iktisadi birimlerde görev alan profesyoneller ve iş adamları deneyimlerini öğrencilerle paylaşıyor. Böylece öğrenciler, iş dünyası ile güçlü bir iletişim bağı da kuruyor. İstanbul Ticaret Odası Meslek Komiteleri toplantılarına katılma imkanı da olan öğrenciler, yurtiçi ve yurtdışında düzenlenen fuarlara işadamları ile birlikte gitme şansı da buluyor.

Kendi işlerini kurabiliyorlar

Uluslararası Ticaret Bölümü öğrencileri, son sınıfa geldiklerinde KOSGEB sertifikalı "Girişimcilik ve İnovasyon" seçmeli dersi ile hibe alarak kendi işlerini kurma imkanına da sahip oluyor. Bölüm öğrencilerine, seçmeli ders olarak Rusça,

Çince, Almanca, Fransızca, İspanyolca gibi birçok farklı dili öğrenme fırsatı da sunuluyor. "Uluslararası Ticaret Stajı" seçmeli dersi uygulamalarıyla öğrenciler, rekabetçi iş dünyası koşullarına güçlü bir şekilde hazırlanma imkanı buluyor.



Akademisyenleri ve öğrencileri dijital platformda buluşturdu

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin hayata geçirdiği Dijital Kütüphanem projesiyle; akademisyen, öğrenci ve bilgiye ulaşmak isteyen her kesimden okuyucuyu tek platformda buluşturdu. Hızla gelişen web portalı sayesinde öğrenciler bile eserlerinden telif alabilecek.

AKADEMİSYEN, öğrenci ve bilgiye ulaşmak isteyen her kesimden okuyucuyu tek platformda buluşturan Dijital Kütüphanem, yayına başladı. İstanbul Ticaret Üniversitesi Bursa Yerleşkesi Koordinatörü Prof. Dr. Ali Ceylan'ın hayata geçirdiği Dijital Kütüphane, bilgiyi paylaşmak isteyen herkese açık olacak. Dijital devrim sayesinde yıllardır hayalini belirten Ceylan, "Dijital devrimi anlamaya çalıştıkça derinden etkileniyorum. Zihnimde yeni iş fikirleri cirit atıyor. Bu fikirlerden biri de dijital kütüphane kurma fikridir" dedi.

Telif Geliri

www.dijitalkutuphanem.com adresiyle yayın hayatına başlayan platform üzerinden akademisyen ve öğrenciler; yüksek lisans tezi, doktora tezi, makale, ders kitabı, ders notu, video, müzik, fotoğraf, resim, heykel ve buna benzer eserlerini tercihine bağlı olarak ücretli veya ücretsiz yayımlayıp, fiyat belirledikleri takdirde telif geliri elde edebilecekler.

Kayıt Dışı Azalacak

Öğretim elemanları, dünya genelindeki tüm öğrencilere ve toplumun diğer bireylerine bilgilerini



Dijital Kütüphanem
Güvenilir ve bilimsel bir platform

aktarabilecek, çok geniş kitlelere ulaşarak eserlerinin satışını artırabilecek. Portal sayesinde öğretim elemanlarının eserlerinin kayıt dışı yayınlanması da en aza indirgenmiş olacak. Öğrenciler de ders notlarını satışa sunarak eğitimlerine maddi katkıda bulunabilecek. Aynı dersin farklı üniversitelerdeki ders notlarına ulaşarak, birden çok farklı kaynaktan yararlanabilecek. Ayrıca aynı dersi anlatan farklı öğretim üyelerinin videolarını izleyip, sesli anlatımlarını da dinleyebilecekler.

Sınırsız Erişim

Türkiye'nin en büyük dijital kütüphanesine üye olan kullanıcılar arkadaş listeleri oluşturabilecek, arkadaşlarına kitap veya içerik hediye edebilecek, satın aldıkları tüm içeriklere sınırsız erişim sağlayabilecekler. Portal, dileyen herkesin eserlerini yayınlamalarına fırsat vererek, özellikle bilimsel yayınlara ücretsiz veya ucuz fiyatlı erişimle eğitime ve akademik hayata da katkıda bulunacak.



Herkese açık

Dijital Kütüphanem'de akademik olmayan eserler de yayımlanabilecek. Bilgiyi paylaşmayı amaçlayan herkese açık portal sayesinde, eserlere dünya genelinde erişim sağlanabilecek. Platformda araştırmaya ve okumaya gönül vermiş kişiler de kendilerine ait kitapları, video, müzik ve görselleri yükleyip satışa sunabilecek.

TİCARET, ÜNİLİG'e iddialı başlıyor



TÜRKİYE Üniversite Sporları Federasyonu tarafından organize edilen Üniversiteler Ligi (ÜNİLİG) heyecanı, 3x3 erkek-kadın basketbol ve kadın voleybol müsabakalarıyla başlıyor. ÜNİLİG İstanbul gruplarında maçlar, 18-28 Şubat tarihleri arasında oynanacak. İstanbul Ticaret Üniversitesi her üç branşta da sezonu Türkiye şampiyonu olarak tamamlamak istiyor.

3x3 BASKETBOL

11 takımın iki grupta mücadele edeceği 3x3 kadın basketbol (sokak basketbolu) İstanbul müsabakalarında geçen yılın Türkiye Şampiyonu İstanbul Ticaret Üniversitesi B Grubu'nda yer alıyor. Grupta TİCARET'in rakipleri Yeditepe Üniversitesi, Kadir Has Üniversitesi, İstanbul Arel Üniversitesi ve Sabancı Üniversitesi olacak. 16 takımın üç grup halinde yarışacağı 3x3 erkek basketbol İstanbul müsabakalarında İstanbul Ticaret Üniversitesi, Beykoz Üniversitesi,

Niğantaşı Üniversitesi, İstanbul Arel Üniversitesi, İstanbul Okan Üniversitesi ve İstanbul Avcılar Üniversitesi ile birlikte B Grubu'nda yer alıyor. Kadın ve erkeklerde, grubu lider bitiren takım, doğrudan Türkiye şampiyonasına katılma hakkı elde edecek. 3x3 basketbolda (sokak basketbolu) sahaya 4 sporcu çıkarıyor, antrenör ve idareci ise sahada yer almıyor. Takımı kaptan yönetiyor.

VOLEYBOLDA İLK KEZ

Geçen sezon TUSF 1. Lig'de Türkiye Şampiyonu İstanbul Ticaret Üniversitesi Kadın Voleybol Takımı, Sultanlar Ligi'nde oynayan sporcusu bulunan takımların ÜNİLİG'de yer alamayacağı kuralının kalkmasıyla ilk kez ÜNİLİG'de mücadele edecek. 14 takımın yer aldığı İstanbul grubunda ilk üç arasına giren takım, yarı finale yükselecek. Bu maçlar eleme usulü yapılacak. Son 4 takım ÜNİLİG finalinde Türkiye şampiyonluğu için ter dökecek.

Prof. Dr. Yülek'in kitabı dünyada Top 10'da

Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek'in editörlüğünü yaptığı ve bölüm yazdığı Sanayi Politikası ve Sürdürülebilir Büyüme (Industrial Policy and Sustainable Growth) kitabı, önemli bir başarıya imza attı. Dünyanın en tanınmış akademik yayıncılarından Springer



tarafından 2018'de elektronik ortamda yayınlanan ve büyük ilgi gören kitap, geçen yıl ekonomi alanında en çok indirilen 10 kitaptan biri oldu. Sürdürülebilir büyümenin sağlanmasında sanayi politikalarının rolünü inceleyen kitapta, Yülek dışında farklı ülkelerden akademisyenlerin kaleme aldığı toplam 31 bölüm bulunuyor.

— EN VERİMLİ TOPLANTILAR İÇİN —

FİKİRLERİNİZİ BOĞAZA TAŞIYIN

TOPLANTI | ORGANİZASYON | DAVET

İTO Cemile Sultan Korusu

Kaliteli geçen zamana ev sahipliği yapmaya devam ediyor

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Bor ürün ve teknolojileri için proje çağrısı

Ülkemizin önemli kaynaklarının başında yer alan bor çevrelerinden bilgi ve teknolojiye dayalı ekonomik değer üretmesini hedefleyen Ulusal Bor Araştırma Enstitüsü (BOREN), bor kaynaklarından milli ekonomiye sağlanacak katkıyı artırmak amacıyla bora dayalı rekabet avantajı oluşturan teknolojik çözümler üreterek teknolojik uygulamalar alanlarında kullanımlarını yaygınlaştıracak yeni bor ürünleri geliştirilmesi, mevcut bor ürünlerine yeni kullanım alanları bulunması, yüksek katma değerli bor ürünlerinin elde edilmesi, ülkemizde bora dayalı sektörün geliştirilmesi, yeni üretim alanlarının oluşturulması, istihdamın artırılması ve borun yurtiçi tüketim değerlerinin daha yüksek seviyelere çıkarılması çalışmalarını yapmaktadır.

Bor cam sektöründen seramiğe, temizlik sektöründen tarım ürünlerine kadar pek çok sektör ve teknoloji girişini olarak 250 den fazla alanda katkı maddesi olarak kullanılmaktadır. Dünya bor rezervinin yüzde 73'üne sahip olmamıza rağmen, ülkemizde teknoloji ve sanayide bor kullanımı çok kısıtlı kalmaktadır. Ülkemiz bor politikalarının gerçekleştirilmesinde ve rekabetin artırılmasında temel konulardan birisi, bu alandaki Ar-Ge çalışmalarının ticarileşmeye dönük olması gerektirir.

Bu kapsamda 'Bor Ürün ve Teknolojileri Konulu Proje Çağrısı' açılmıştır.

Hangi konularda proje sunulabilecek?

- Borlu Kaplama Malzeme Geliştirilmesi
- Kübik Bor Nitrit (c-BN) Sentezi
- Borlu İleri Seramik Toz Sentezi
- Ultra Saf Borik Asit Üretimi
- Borlu Antifouling Boya Üretimi ve Uygulaması
- Organobor Bileşiklerin Sentezi ve

İstanbul Ticaret Odamızın; samimi, mütevazi ve gayretli hanımefendisi Birgül SUBAŞI aramızdan ayrıldı. Allah rahmeti ile muamele eylesin. Ruhu şad, mekanı cennet olsun. Yakınlarına ve sevenlerine başsağlığı diliyoruz.

Uygulamaları

■ Borlu Polimerlerin

Sentezi ve Uygulamaları

■ Borlu Enerji Depolama ve Pil

Teknolojileri

■ Borlu Kalıcı Maktatlar ve Borlu Süper

İletkenlerin Geliştirilmesi

Proje önerileri, BOREN Proje Destekleme

Esaslarına Dair Yönetmelik ve BOREN Proje

Çağrılar ile ilgili Usul ve Esaslar Hakkında

Yönerge uyarınca değerlendirilerek

desteklenecektir.

Desteklenmesine karar verilen Projeler,

BOREN ile işbirliği şeklinde yürütülecektir.

Proje nitelikleri neler olacak?

Ürün ve teknoloji geliştirmeyle hedeflenen

proje önerileri desteklenecektir. Altyapı

oluşturmaya ve/veya doğrudan endüstriyel

üretimine yönelik proje önerileri

desteklenmeyecektir.

Kimler proje sunabilir?

Kamu kurum ve kuruluşları, üniversiteler

ve özel kuruluşlar bünyesinde yürütülen

üzere; anılan kuruluş çalışanları veya

projenin anılan kuruluşlarda

yürütülebileceğine dair taahhüt almış olmak

kaydıyla diğer gerçek kişiler proje sunabilir.

Proje süresi ne kadar?

Proje süresi 36 ay.

Proje bütçesi ne kadar?

Kabul edilen projelerin onaylanan

bütçesinin tamamı desteklenecektir.

Başvuru ne zaman nereye yapılacak?

Başvurular 15-24 Mayıs 2019 tarihleri

arasında BOREN'e yapılacaktır.

İletişim:

Ulusal Bor Araştırma Enstitüsü

Dumlupınar Bulvarı (Eskişehir Yolu 7.

km), No:166, Kat:10, 06520 Ankara

Tel: +90 (312) 219 81 50

www.boren.gov.tr



Ahmet KARATAŞ

Atık ağacı dönüştürüp biyotutkalla yapıştıracak



Biyo bazlı tutkal, ağaçta geri dönüşüm Ar-Ge'leri ile çevre dostu kompozit malzemeler üretecek **Kastamonu Entegre AŞ, ECOBULK projesi kapsamında 12 ülkeden 29 ortak ile işbirliği yaptı. Bu işbirliği ile AB Horizon 2020'den 1 milyon TL hibe kazanan firma, şimdi de dev laboratuvarını Teknopark İstanbul'a taşımaya hazırlanıyor.**



SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul firmalarından Kastamonu Entegre AŞ, Türkiye'nin en büyük 40 sanayi kuruluşundan biri konumunda. Yarım asırdır ilkleri imza atan firma Gebze'deki dev laboratuvarını Teknopark İstanbul'a taşımaya ve ilk adımı 12 doktora öğrencisine ev sahipliği yapmaya hazırlanıyor. Kastamonu Entegre AŞ, İş Planlama ve İnovasyon Direktörü Dr. Hüseyin Güler İstanbul Ticaret'in sorularını cevapladı ve dünyaya mal olan başarılarını anlattı.

100 ÜLKEYE İHRACAT SEKTÖRÜN LİDERİ

Kastamonu Entegre'yi kısaca tanıtır mısınız?

1969 yılında kurulduk. 50'nci yılımızı kutluyoruz. Yahya Kişili tarafından kurulan firmamız ilk günden bu yana yonga levha ve ağaç bazlı panel endüstrisi üzerine odaklandı. Yüzde 100 milli ve yerli bir firma. Türkiye'de 1'inci, Avrupa'da 4'üncü, dünyada 7'inci büyük üreticiyiz. Romanya, Bulgaristan, Bosna Hersek, Türkiye, Almanya ve İtalya'daki fabrikalarımızdan her gün 600 TIR çıkıyoruz ve 3 binden fazla eve ulaşıyoruz. 6 bin 300 çalışmamız ile Orta Amerika'dan Hindistan'a 100'den fazla ülkeye yapışmamız ihracatla sektörün lideriyiz.

Türkiye'nin ilk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında 40'ıncı sıradayız.

6 BİN ÜRÜN ÇEŞİDİ

Ne üretiyorsunuz?

Mobilya ve inşaat sektörlerine ara madde sağlıyoruz. 6 binden fazla ürün çeşidimiz mevcut. Hayatımızın içinde, yaşam alanlarımızda yer alan dolaptan masaya, kapıdan yer kaplamasına (laminat

Yenilenebilir enerji ödülü

Kastamonu Entegre'nin yenilenebilir temiz enerji üretimi projesi, 'Üniversite-Sanayi İş Birlikleri' ödülü aldı. Firmamız, TÜBİTAK- TEYDEB desteği ve Gebze Teknik Üniversitesi işbirliği ile geliştirdiği bu proje ile atıklardan tekrar enerji üretiyor.

12 doktora öğrencisi

Güler; "TÜBİTAK"ın yürüttüğü 2244 Sanayi Doktora Programı kapsamında 12 doktora öğrencisine ev sahipliği yapacağız. Bu da sektör için bir ilk olacak" açıklamasını yaptı.

parke) kadar uzanan geniş bir yelpazede ağaç ve ağaç bazlı paneller üretiyoruz.

KOMPOZİT MALZEME

Ağaç bazlı panel nedir?

Ağacın ürün de diyebiliriz... Ağacın lif ve yonga halinde getirildikten sonra, kimyasal malzemelerle birleştirilmesi ile ortaya çıkan kompozit türüne; ağaç bazlı panel adını veriyoruz. Masaların, mutfak ve giysi kaplamaları, bari dekoratif duvar ve tavan kaplamaları ağaç bazlı panellerden yapılıyor.

ÇALIŞANIMIZIN FİKİRLERİ TİCARİLEŞİYOR

Mobilya sektöründe neyin Ar-Ge'sini yapıyorsunuz?

Dev bir laboratuvarımız var. Horizon 2020'de AB'nin Ar-Ge'de Türkiye'den tek çözüm ortağı olarak seçilecek kadar çok önemli Ar-Ge'ler yapıyoruz. En önemlisi de çalışanlarımızın fikirlerini

buluşturduğumuz 'Fikir Platformu' ile inovasyon alt yapımızı geliştirmemiz.

Fikir sahibi çalışanlarımızı mentorlerle buluşturuyor, müşterilerin ihtiyaçlarını belirliyoruz.

Şimdiye dek 450 müşteri görüşmesi yaptık ve 6 projeye finansman ayırdık, 4 prototip aşaması çıktı.

12 ülkeden 29 ortak

Kastamonu Entegre, dünyanın en yüksek bütçeli sivil araştırma programı Horizon 2020'den ECOBULK Projesi kapsamında 1 milyon TL hibe kazandı. ECOBULK, Avrupa Birliği'nin odağına aldığı; otomotiv, inşaat ve mobilya sektörlerinde kullanılan kompozit malzemelerin üretimini hedefleyen çok büyük bir proje. Kastamonu Entegre, 12 ülkeden 29 ortak ile projenin üreticisi olacak. Projede Deift Teknoloji Üniversitesi gibi Avrupa'nın önde gelen üniversiteleri ile birlikte otomotiv, inşaat ve mobilyanın global şirketleri yer alıyor.

Biyobazlı tutkal yolda

Güler; "Biyobazlı tutkal üzerinde çalışıyoruz. Tutkalın özelliklerini artırmayı, formaldehit salınımı olmayan tutkallarla birleştirmeyi hedefliyoruz. Daha az ağaç daha az kimyasal kullanacağız. Eski mobilyaları, malzemeleri tekrar üretime kazandıracağız, zaten İtalya'daki tesisimiz yüzde yüz geri dönüştürülmüş ağaçla çalışıyor" dedi.

7 ülkede 19 fabrika

Güler; "Türkiye'deki fabrikalarımız; Kastamonu, Gebze, Balıkesir, Samsun, Tarsus ve Adana'da. Romanya, Bulgaristan, Bosna Hersek, Türkiye, Almanya, Rusya, ABD ve İtalya'da 14 lokasyonda 19 üretim tesisimiz var.

İleri teknoloji butik üretimler

Kastamonu Entegre AŞ, müşteriye özel üretimler yapıyor. Yaşam alanlarındaki her türlü dolap, kapı, döşeme için çok daha katma değerli ahşap paneller üretiyor. Mesela neme ve yangına dayanıklı, iletken ve özel bir teknoloji ile dekoratif ve parlak yüzeyli glossmax paneller, özel ölçülerde büyük ve tek parça paneller üretebiliyor.

Sektördeki tek Turquality desteği

Türkiye İhracatçıları Meclisi ve Sabancı Üniversitesi işbirliği ile yürütülen "INOSUIT-Inovasyon Odaklı Mentorluk" projesine firma, sektörün ilk ve tek markası olarak katılıyor. Turquality global marka destekleme programına giren tek sektör firması.

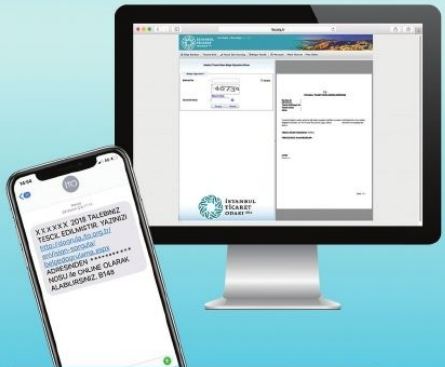
TESCİL BELGENİZE ONLINE ERİŞİN!

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmaya devam ediyoruz.

Şimdi yeni dijital hizmetimiz ile e-imzalı tescil belgenize yerinizden online olarak erişebilirsiniz.

Nasıl mı?

1. Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.
2. www.ito.org.tr adresindeki 'Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama' ekranından barkod numaranızı girin. **E-imzalı tescil belgenize online olarak erişin!**



ito.org.tr | 444 0 486

f t t t t t /itokurumsal



Yapay zeka, 2019 yılında da en sık duyduğumuz kavramlardan biri olmaya devam edecek. Bilşim, iletişim, güvenlik ve otomotiv başta olmak üzere tüm sektörler yapay zekaya dayalı teknolojileri ve uygulamaları birbirine arındırıyor. Firmalar, ürün olarak henüz piyasaya sürmeler bile basının, yatırımcıların ve tüketicinin ilgisini yapay zeka ile üzerlerinde toplamaya çaba gösteriyor.

Geçtiğimiz ay Las Vegas'da gerçekleşen Tüketici Elektronik Fuarı (CES), bunun en net göstergesiydi. Fuarın konusu elektronik olmasına rağmen, neredeyse tüm sektörler ürün ve hizmetlerini yapay zeka teknolojileri ile geliştirerek CES'te sahneye çıkma imkanı buldu. Yapay zeka, otomotivden hazır giyime, finanstan eğlenceye tüm imalat ve hizmet sektörlerini birleştiren yeni bir ortak payda haline geldi.

En gerekli trend
Peki, tüm bu sektörlerin 'yapay zeka geleceğinde' birleşmesini sağlayan yaklaşım nedir? Bu sorunun

cevabı net: Açık kaynak. Açık kaynak, CB Insights'ın Yapay Zeka Trendleri 2019 Raporu'nda 'en gerekli' trend olarak göze çarpıyor. Raporda, açık kaynağın artık sektörde ve tüketiciler arasında anlaşıldığı ve benimsendiği, ekonomik aktörlerin açık kaynaklı yapay zeka teknolojilerine ilişkin strateji geliştirmeleri ve girişimlerde bulunmaları gerektiği vurgulanıyor.

Raporda şu cümle çok dikkat çekici: Açık kaynak kodlu yazılımlar sayesinde yapay zeka sektörüne giriş engelleri hiç olmadığı kadar düşük seviyede.

Tam da bu nedenle; aslında teknoloji, bilşim veya yazılım sektörlerinde olmayan birçok firma ürün ve hizmetlerini yapay zeka ile zenginleştirme, geliştirme fırsatı

yakaladı. Ayrıca üretim süreçlerinde yenilik ve verimlilik seviyesini artırma imkanı buldu.

Gençlere kazandırılmalı
Örnekler gerçek anlamda heyecan verici: Açık kaynaklı yazılıma dayanan en bilinen yapay zeka ve makine öğrenmesi araçlarından biri olan TensorFlow, salatalıkların paketlenmesi amaçlı bir otomasyon uygulamasının geliştirilmesinden sarıkı beşleme kadar birçok alanda kullanılıyor.

Açık kaynak fırsatını değerlendirme ve sektörleri adapte etmek için ihtiyacımız ise tamamen yeni bir yaklaşım olan açık kaynak zihniyetini geliştirme; kazandırmaktan ve uygulamalı bir anlayışa bu alandaki becerileri geliştirmekten geçiyor.



Bu noktada ortaöğretim çok önemli; çünkü becerilerin, alışkanlıkların ve zihniyetin değişimi bu yaşlarda oluyor.

Bu temel beceriler, bir takım tanınmış altyapıları kullanabilecek bilgi seviyesi ile birleştirmek gerekiyor. Elektronik devreler ve yazılımı bir araya getiren robotik projeler ve yüz tanıma sistemleri yapay zeka ve açık kaynağın birleştiği noktada önemli bir deneyim alanı.

Geçmişte bilşimin ve yazılımın sağladığı yenilikleri farklı sektörlerde uygulamak bu dercede 'erişilebilir' değildi. Sektörlerin 'bir sonraki büyük şey' olan yapay zekaya kırsal düzeyde sahiplenmesini sağlayan açık kaynak oldu.

Ancak bu fırsatı kullanabilmek için açık kaynak ile ürün geliştiriminin gerektirdiği zihniyeti, ortak çalışma kültürünü ve fikri haklara saygı anlayışını içselleştirmemiz büyük önem taşıyor. Teknoloji merkezli eğitim ve deneyim geliştirme çalışmaları, teknik bilgilerin ve becerilerin aktarılmasının ötesinde yeni dönemin ihtiyaç duyduğu etigi ve alışkanlıkları da kazandırmaya yönelik olmalı.

Türkiye için büyük fırsat

Açık kaynak sadece sektörel entegrasyon için değil, ülkelerin teknoloji ve katma değer seviyelerini geliştirmeleri için de büyük bir fırsat penceresi açıyor. Geçmişte erişimin mümkün olmadığı yenilikçilik kaynaklarını üretme yönlendirmek mümkün. Bu anlamda açık kaynağın Türkiye için büyük bir fırsat olduğunu fark etmemiz Endüstri 4.0 döneminde büyük önem taşıyor.



Duvardan duvara TELEVİZYON

Avrupa'da tanıtılan 7.4 metrelik yeni televizyonun, barındırdığı teknolojiler ve farklı ebatlarda kurulum imkanı sağlamasıyla modern mekanların baş köşesinde yer alması bekleniyor.

AYŞE BAŞAK

TEKNOLOJİDEKİ değişimin kendisini en çok gösterdiği ürünlerden biri de televizyonlar. Yüksek çözünürlük, HD Televizyon, LCD, LED, OLED, düz ekran, 3D, parlak ekran, internete bağlanan akıllı televizyonlar, 4K, 8K derken televizyonlar insanın aklını başından alacak kadar cazip bir hale geldi. Firmalar bu alanda Ar-Ge çalışmalarını tüm hızıyla sürdürdüler, Samsung'un ürünü ile dikkatleri üzerine toplamayı başardı.

Samsung'un dev televizyonu The Wall, Amsterdam'da düzenlenen fuarda tanıtıldı. Önceki versiyonlarını geride bırakarak iyice büyüyen The Wall'un ekranı artık 292 inç, yani 7.4 metre! Gövdesi gayet ince olan

televizyonun 'ambians' modu ile etrafındaki ışık düzenine uyum sağlaması da hedefleniyor.

The Wall modeli evlerden ziyade işyerlerinde kullanılmak üzere tasarlanmıştır. En ilginç özelliği ise lego gibi birleştirilip türlü şekillerde ve büyüklükte ekranların oluşturulabilmesi. Televizyonun, farklı büyüklükte modelleri var. En küçük modelin ekranı 73 inç (185 cm). Samsung ürünün özellikle siyah göstermek konusunda çok iddialı olduğunu, siyahta hiç yansıma sorunu olmadığını iddia ediyor. Firma, yeni televizyonları için önemli işbirlikleri de yaptı. Buna göre Harman ve Steinway Lyngdorf 8K televizyonlara ses teknolojilerini sağlıyor. Control4, Creston ve Savant isimli firmalar da ev otomasyonu için çalışıyor.

Her cihaza uygun kablo

MOBİL cihazların şarj kapasiteleri artık günlük hayatı etkileyen önemli problemlerden biri haline geldi. Android telefonun şarj kablosu USB-C standardı, iPhone'un kablosu ise lightning denilen kendine mahsus bir sistem. Düzüştü bilgisayar için ise hem USB-C hem de USB-A kullanılıyor. Cihazlarımızın şarj ile ilgilenmek günlük koşuşturma içinde sorun olabiliyor. Bunun için

HIGH FIVE.
The 5in1 Charging cable



Vonmahlen firması çözüm üretti. Firmamız ürünü High Five, her cihazın kablolarını tek bir türünde topluyor. USB-A veya USB-C standardındaki bir enerji kaynağına bağlandıktan sonra bunu ister USB-C

ister Lightning ister mini USB girişine aktarabiliyor. İki farklı giriş, üç farklı çıkış ile beş unsuru barındıran ürünün adı da buradan geliyor. 15 gramlık ürün anahtarlık şeklinde.

Böylece, her şeye uyan bir kablo elinizin altında bulunmuş olacak. Ancak High Five, elektrik kaynağına direkt bağlanamıyor. Yani prize takacağınız ürünü ayrıca taşıamak gerekiyor.

TEKNOFEST, 17-22 Eylül'de Atatürk Havalimanı'nda

DÜNYANIN en büyük ikinci havacılık festivali TEKNOFEST İstanbul Havacılık, Uçay ve Teknoloji Festivali, bu yıl 17-22 Eylül'de Atatürk Havalimanı'nda düzenlenecek. İkinci kez yapılacak TEKNOFEST, bu yıl 1 milyondan fazla ziyaretçi hedefliyor. TEKNOFEST'te 19 farklı kategoride teknoloji yarışmaları düzenlenecek. Kazanan takımları, toplamda

2 milyon TL'nin üzerinde bir ödül bekliyor. Teknoloji yarışmalarına başvurular www.teknofestistanbul.org adresi üzerinden 28 Şubat'a kadar devam edecek. Yarışmacı takımlara malzeme desteği ve teknik danışmanlık da sunulacak. TEKNOFEST, ilk yılında sadece Türkiye'nin değil, dünyanın en önemli havacılık ve teknoloji etkinliklerinden biri oldu.



İSTANBUL TİCARET ODASI FUARLARI İLE DÜNYANIN HER KÖŞESİNE İHRACAT!



1882 yılından itibaren ülkemiz için sınırsız hizmet ilkesiyle çalışan İstanbul Ticaret Odası, organizasyonunu yaptığı fuarlar ile ülkemizin ihracat rotasını belirliyor.

Fuar	Yer	Tarih	Konu
BAU 2019	Münih, Almanya	14-19 Ocak 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri
NATPE 2019	Miami, A.B.D.	22-24 Ocak 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
EVİM TÜRKİYE	Düsseldorf, Almanya	8-10 Şubat 2019	Emlak, Gayrimenkul
MWC MOBILE WORLD CONGRESS	Barcelona, İspanya	25-28 Şubat 2019	Mobil İletişim ve Teknolojiler
LONDRA KİTAP FUARI	Londra, İngiltere	12-14 Mart 2019	Kitap
JEC WORLD 2019	Paris, Fransa	12-14 Mart 2019	Konpozit Sanayi
MIPIM 2019	Cannes, Fransa	12-15 Mart 2019	Emlak ve Gayrimenkul • Yan Sanayi, Etkinlik, Dönme, Kaskuk Ürünler vb. • Enerji, Transformator, Trafo, Kablo vb. • Alışkan Gücü: Hidrolik, Pomatik ve Otomasyon vb.
HANNOVER MESSE 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
MIPTV 2019	Cannes, Fransa	8-11 Nisan 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri
BAUMA 2019	Münih, Almanya	8-14 Nisan 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri ve Ekipmanları
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Nisan 2019	Genel Ticaret
SIAL CANADA 2019	Toronto, Kanada	30 Nisan-2 Mayıs 2019	Gıda, İçecek
125. CANTON FUARI 3. FAZ	Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti	1-5 Mayıs 2019	Genel Ticaret
SIAL CHINA 2019	Şanhay, Çin Halk Cumhuriyeti	14-16 Mayıs 2019	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
BAUMA CTT RUSSIA 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	4-7 Haziran 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri ve Ekipmanları
AUTOMECHANICA DUBAI 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Haziran 2019	Otomotiv Yan Sanayi, Yedek Parça, Ekipman ve Aksesuarları
ITE & MICE 2019	Hong Kong, Çin Halk Cumhuriyeti	13-15 Haziran 2019	Kongre Turizmi
CPPI CHINA 2019	Şanhay, Çin Halk Cumhuriyeti	18-20 Haziran 2019	İlaç Sanayi, Farmakoloji
CITYSCAPE GLOBAL 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
TURKISH HOSPITALITY SHOW	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	17-19 Eylül 2019	Ev ve Yaşam Ürünleri, Konaklama Endüstrisi
PROESTATE 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	18-20 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
FOOD INDIA Inspired by SIAL	Yeni Delhi, Hindistan	19-21 Eylül 2019	Gıda, İçecek • Genel Gıda • Gıda Ekipman ve Teknolojileri • Dondurulmuş Gıda • Et ve Kütles Ürünleri • İçecekler • Sıcak İçecekler • İçecek Malzemeleri
ANUGA 2019	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	Dizi Film, Format, İçerik, TV, Yapım
MIPCOM 2019	Cannes, Fransa	14-17 Ekim 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Ekim 2019	Genel Ticaret
FRANKFURT KİTAP FUARI	Frankfurt, Almanya	16-20 Ekim 2019	Kitap
MWC MOBILE WORLD CONGRESS AMERICAS 2019	Los Angeles, A.B.D.	22-24 Ekim 2019	Mobil İletişim ve Teknolojileri
126. CANTON FUARI 3. FAZ	Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti	31 Ekim-4 Kasım 2019	Genel Ticaret
26. TIRAN ULUSLARARASI FUARI DISCOP 2019	Tiran, Arnavutluk	21-24 Kasım 2019	Genel Ticaret
ATF ASIA TV FORUM & MARKET	Johannesburg, Güney Afrika	Kasım 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
SIAL MIDDLE EAST 2019	Abu Dabi, Birleşik Arap Emirlikleri	Aralık 2019	Gıda, İçecek ve Ekipmanları

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | 212 455 65 00
ito.org.tr



Okçulukta 12 madalyalı Mete Gazoz dünya şampiyonasına hazırlanıyor

GEÇEN yıl katıldığı şampiyonalarda 6 altın, 4 gümüş ve 2 bronz madalya alan 19 yaşındaki Mete Gazoz, Dünya Okçuluk Federasyonunca 'yılın sporcusu' ve 'yılın en iyi çıkış yapan sporcusu' ödülleri kazanarak, tarihi başarıya imza attı. Mete, Türkiye'de bu ödülü alan ilk klasik yay erkek sporcusu olmayı başardı.

Dünya Okçuluk Federasyonunun verdiği ödüllerin geçmişte kendisi için ulaşılacak ödülleri olarak gördüğünü

dile getiren Mete, şunları söyledi: "Bu ödüller çok büyük bir şey gibi geliyor. Ama dünya standartlarında derece aldıkça, kürsüye çıkıkça artık o kadar gözümde büyümüş oldu. İsimim oylamada geçtiğinde 'Herhalde bunu da alacağız' dedim." Başarılarla dolu geçen 2018'den sonra insanlarda kendisi ile ilgili beklentiler doğduğunu aktaran Mete, bu beklentilerin de doğru olduğunu, çünkü bunları yapabilecek kapasitesinin olduğunu dile

getirdi. Mete Gazoz, "Dünya şampiyonu olmak yapabileceğimiz bir şey" diyerek şunları kaydetti: "2019'daki Dünya Şampiyonası olimpiyat kotası alabileceğimiz en kolay yer. Kota alabilmemiz için çalışmalarımız son sürat devam ediyor. Açık hava sezonu başlamış üzere. Daha 2019'un ilk yarısında tam gaz bütün madalyaları toplayıp, dünyaya 'Bu adamlar çok güçlü gelmişler, çok iyi hazırlanmışlar' dedirtmek istiyoruz."

6.5 milyar Euro'luk lig

UEFA Avrupa Ligi'nde son 32 takımın rekabeti başladı. UEFA'nın ekonomik açıdan son dönemlerde güçlendirme çalışmaları yaptığı bu lig 2018-2019 sezonunda meyvelerini verdi. Lig'de son 32'ye kalan takımların değeri 6.5 milyar Euro'yu buldu. Ligde kulüplere dağıtılan ikramiye tutarı da bu sezon 500 milyon Euro'yu aşacak.

SON yıllarda hızlı bir büyüme yakalayan Avrupa futbol endüstrisi adeta yeni bir turnuvaya ev sahipliği yapıyor. Adı değiştirildikten sonra birçok tepki çeken, ancak son yıllarda büyük kulüplerin de ilgi göstermesi ve dağıtılan ödül tutarının artmasıyla öne çıkan UEFA Avrupa Futbol Ligi'nde son 32 takımın rekabeti başladı. Türkiye'den de Galatasaray ve Fenerbahçe'nin mücadele ettiği ligde dağıtılacak para ödülü 500 milyon Euro'yu aşacak. Ligdeki takımların değeri ise 6.5 milyar Euro seviyesine ulaştı.

ÖNEMLİ KULÜPLER

Şampiyonlar Ligi'nin büyümesinin ardından UEFA'nın

NASIL BÜYÜDÜ

Peki UEFA bunu nasıl başardı? Uzmanlar yayın haklarının büyümesi ve ligde mücadele eden takımların güçlenmesiyle

UEFA Avrupa Ligi'nin de değerinin arttığını dile getirerek, şu değerlendirmeyi yapıyor: "Yayın hakları için açılan ihalelerde ödenen tutarlar da yükseldi. Özellikle son dönemlerde Avrupa dışına da satışlar gerçekleşti. Tıpkı Şampiyonlar Ligi'ndeki gibi ABD'den Japonya'ya kadar birçok ülkede artık UEFA Avrupa Ligi maçları izleniyor. Bu da ligde toplanan parayı arttırdı. Yayın haklarına bir de sponsorluk gelirleri eklendi. Birçok dev şirket Şampiyonlar Ligi yerine artık UEFA Avrupa Kupası'nda daha az bütçelerle sponsorluklar yapıyor. Ayrıca final maçlarının düzenlendiği şehirler de artık Şampiyonlar Ligi finali gibi dolup taşıyor."



Son 32'ye kalan en değerli takımlar

Takım	Değeri (milyon Euro)
Chelsea	861
Arsenal	615
Inter	582
Napoli	551
B. Leverkusen	377
Valencia	340
Lazio	301
Sevilla	284
Benfica	266
Frankfurt	223
Real Betis	209
Villarreal	183
Zenit	166
Storting	165
Spade Rennes	131
Salzburg	128
FC Brügge	108
S. Donetsk	105
KRC Genk	99
Fenerbahçe	97
Celtic	92
Galatasaray	90
Krasnodar	90

Türk takımlarının başarısı

SON UEFA Kupası'nı Galatasaray kazandı. Daha sonra Fenerbahçe'nin de yarı final oynadığı UEFA Avrupa Ligi'nde son olarak da Beşiktaş çeyrek finale çıkma başarısı gösterdi. Türk takımlarının da başarılarının bulunduğu bu lig Türkiye'de de yakından takip ediliyor. Her geçen yıl yapılan çalışmalar ve tanıtım faaliyetleri UEFA'nın bu kupaya verdiği önemin bir göstergesi. UEFA'nın önümüzdeki dönemde farklı projelerinin de bulunduğu biliniyor. Bu ligde olmak ülke takımlarının tanıtımına da önemli katkı sağlıyor.

Sürat pateninde gümüş madalya

BOSNA Hersek'te düzenlenen 2019 Avrupa Gençlik Olimpik Kış Festivali'nde (EYOF 2019) sporcumuz madalya kürsüsüne çıktı. Kısa mesafe sürat pateni 1500 metrede bronz madalya kazanan milli sporcu Furkan Akar 500 metre finalinde ikinci olarak gümüş madalya kazandı.

Erkekler 500 metrede altın madalyayı Polonyalı Mateusz Krzeminski, bronz madalyayı ise Rus sporcu Vladimir Balbekov boyuna taktı. Aynı disiplinde yarışan Muhammed Emir Han ise B finalinde birinci oldu.



MIPIM 2019

Cannes - Fransa
12-15 Mart 2019

İstanbul Cadırı
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



• Altyapı İnşaatı • Konut • Ofis İnşaatı • Perakende ve Eğlence Sektörü • Sağlık Kurumları • Turizm Sektörü

DÜNYA EMLAK, GAYRİMENKUL, İNŞAAT VE YATIRIM PROFESYONELLERİNİN BULUŞMA NOKTASI!

MIPIM 2019

- 20.000 m² sergileme alanı
- 3.350 iştirakçi firma
- 100 ülkeden 26.000 profesyonel ziyaretçi
- 5.400 yatırımcı
- 100 üzeri konferans

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

Stant ile Katılım

- Stant inşaatı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Limit dahilinde nakliye organizasyonu
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 1 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı
- 1 firma temsilcisi üstü için 995 Euro karşılığında indirimli giriş kartı

İkili Görüşme Alanı ile Katılım

- B2B alanı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Limit dahilinde nakliye organizasyonu
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 1 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı
- 1 firma temsilcisi üstü için 995 Euro karşılığında indirimli giriş kartı

12 m² Stant Alanı ile Katılım Bedeli: 60.000 TL

İkili Görüşme Alanı ile Katılım Bedeli: 30.000 TL



İdil Aslantas - Zeynep Üker - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 13 - 455 65 09 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - zeynep.sengul@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Ticaretin dört ayağı



Hüseyin ÖZTÜRK

Ticareti bir masaya benzetecek olur ve masanın uzun yıllar iş görmesini istersek, dört ayağını şöyle izah edebiliriz.

Birinci ayağı, "insan-sermaye", ikinci ayağı, "kültür-sanat", üçüncü ayağı "üretim-pazarlama-alışveriş", dördüncü ayağı ise "seyahat ve keşif".

Bu dört ayakta biri eksik olur yahut değerlendirilemez ise ticari hayatımızın ömrü kısıldığı gibi işleyişteki eksiklikler ve aksaklıklardan da kurtulamayız.

Bizim ticari geleceğimizin temelini oluşturan "Ahlık" sistemi de dört ayak esası üzerine kurulmuş ve 14 asırdan beri bu esasa dayanarak ticaretin tarihini şekillendirmiştir.

İster Batı toplumlarında ister Doğu toplumlarında olsun, ticari ilişkilerde "kültür-sanat" ayağının olmaması veya zayıf kalması, alışveriş masasının dengesi bozmaktadır.

Yine hemen her sahadaki başarılı iş insanlarına, teknolojiye dayanarak, tarımdan turizme, insan hayatına tekabül eden irili ufaklı tüm işletmelere baktığımızda, masanın dört ayağında biri olan "kültür ve sanat" önem verildikleri ve bu ayağı güçlendirdikleri bilinmektedir.

Başarısız firmaların elbet kendilerine göre ekonomik olarak çeşitli mazeretleri olabilir ama önemli sebeplerden birisi, kurumsal yapı içerisindeki kültürel boyutun eksik veya zayıf kaldığı hatırlanmalıdır.

Dört ayakta ilkine "insan ve sermaye" dedi.

Yöneten yahut yönetilen insanlarımızı; zıknı temin ettiği kendi kurum kültürü başta olmak üzere; yaşadığı, barındığı, beslendiği ülkesinin tarihi, kültürel, sosyal ve ekonomik değerleri hakkında bilgilensin, işine tekabül eden kısmıyla bu değerlere katkı sağlansın gereklidir.

İkinci ayağı "kültür-sanat" dedi. Kültür kavramı çok geniş bir sahaya kapsamaktadır. Hangi iş yaparsak yapalım, iş hacmimiz ne kadar küçük veya büyük olursa olsun, işlerimizin bir kültürel değeri ve tarihi vardır.

Bu değerler, fert fert insanlardan tutunda, sınırlarımız içerisinde veya dışında ulaşabildiğimiz toplumlarda ve pazarlarda, ürünlerimizle kendini gösterir, işletmemizi kültürel kodlarıyla tanıtır.

Yeri gelmişken ünlü atasözümüzü de paylaşalım. Ne diyor ehli tacirlerimiz; "Aşı pişirmek kadar kotarmak da marifet ister"

Dünyanın başka bir ülkesinde insanı ve işi böylesine izah eden irani bir tabire rastlamak zordur. Aşı pişirmek kadar onu sofraya getirmek ve sunmak da önemlidir.

Bizim ticari geleceğimizin temelini, "ahlak ve dürüstlük" ilkesi oluşturur. O nedenle "önce insan" denilmelidir.

"Ahlak ve dürüstlük" ilkesi ise bir kültür ve inanç meselesidir. Bu sebeple masanın ilk iki ayağını "insan ve sermaye" ile "kültür-sanat" oluşturmaktadır.

Masanın üçüncü ayağını "üretim-pazarlama-alışveriş" teşkil etmektedir. Alışverişin sağlıklı yapılabilmesi, alanın da satanın da mutmain olabilmeye, ilk iki ayağın birbirleriyle uyumlu olmasına bağlıdır.

Görüldüğü gibi bir ürünün satılması yahut pazarlanabilmesi için yine olmazsa olmazımız sayılan "insan" öncelikli hale gelmektedir.

"Önce insan" demekten kasıt, "ahlak ve dürüstlük" kavramının, kültürel değerlerle donanmasıdır.

Diğer üç ayağın tamamlayıcısı olan "seyahat ve keşif" unsurunun ise asla ihmal edilmemesi gerekmektedir. Kabul edilebileceği gibi seyahat meselesinin de temelini kültürel değerler teşkil etmektedir.

Kısacası her işimizin başı, ortası, sonu, kültürel kodlarla sarılıp sarmalanmalı ki söyleyecek sözümüz olsun.

Sözün özü: İş insanlarımızın kültürel değerlerimize yaptıkları her yatırım her destek ve dahi sahiplenmek, kendilerine kazanç olarak dönecektir.

Ülkemizdeki ve dünyadaki başarılı firmaların ortak özelliği, masanın dört ayağını sağlam tutmalarındandır.

Velhasıl; iş bilenin, kılıç kuşanandır.

Ebru, Japon motifleriyle bezendi

RECEP MUTLU

YENİ Camii Hünkar Kasrı bu ay; geleneksel Türk el sanatlarından ebru sanatı ile geleneksel Japon sanatlarından

Suminagashi'nin birbirinden değerli örneklerinin yer aldığı sergiye ev sahipliği yapıyor. Serginin açılışına, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkan

Yardımcısı İsrail Kuralay, İTO Meclis Üyeleri, ebru ustası Hikmet Barutçugil ve sanatseverler katıldı.

Sanatçı Miki Oshita ise sergide ebru sanatı ile Japon kültürünü yansıtan motifleri harmanlayarak oluşturduğu eserler ile yer alıyor. "Nereden Nereye" adlı sergi, 2 Mart'a kadar ziyaretçilerini bekliyor.



'Sinemadan kazanıp inşaata yatıran var'

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığı Sinema Genel Müdürlüğü ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin (İBB) katkılarıyla düzenlenen Alemle Rahmet Uluslararası Kısa Film Yarışması'nın Sinema Söyleşileri, Türkiye Yazarlar Birliği (TYB) İstanbul Şubesi'nde gerçekleştirildi. 'Sinemanın Dünü Bugünü Yarın' başlıklı söyleşide konuşan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, sinemada değerler üzerine konuştu. Kuralay, Türk sinemasının akademik açıdan olgunluğa eriştiğinin altını çizdi. Sinema ekonomisine de



dikkat çeken Kuralay, "Yeni kaynaklar üretmemiz lazım. Destek deyinca akla sadece Kültür ve Turizm Bakanlığı geliyor. Kendileri büyük katkı sağlıyorlar, yeni yasayla daha da artacak ama bizim devasa yerel yönetimlerimiz de var. İş dünyamıza da bu konuda

görevler düşüyor. Varlık içinde yokluk çekiyoruz. Sektörün kendisinin de çabalaması gerekiyor. Adam sinemanın geleceğine inanmadığı için bir-iki film den kazandığı parayı götürüyor inşaat işine yatıyor. İş ahlakı açısından çok doğru değil."

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: YAHYA GÜL

Yıldız çalışanlar neden kaybedilir?

Kitapta, 'yıldız çalışan' kavramının, iş dünyasındaki değişimi ve yenilemeyi teşvik eden, kendisine ait yeni bir iş modeli kuran ve çalıştığı kurumun hem vizyonunu geliştiren hem de sabit iş düzeninin olabildiğince kusursuz işlemesine en önemli katkıyı sunan iş profesyonellerini kapsadığı



belirtiliyor. Kitapta, Sanayi 5.0 ve yapay zeka uygulamaları kapımızda olsa da dünyadaki işverenler yetenek açığıyla karşı karşıya, çünkü teknoloji ne kadar gelişirse gelişsin iş dünyasındaki en değerli unsur 'yıldız çalışan'lar olduğu söyleniyor.

Üretmeden kâr etmek

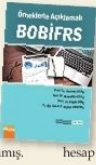
Kitapta, finansallama üzerinde duruluyor. Kitap: üretmeden kâr etme, finansallamayı finans-dış şirketler, bankalar ve hane halkının davranışlarındaki dönüşüm açısından



tanımlıyor. Kitapta, finansallamanın aynı zamanda gelişmekte olan ülkelere bağlı boyutu da olduğu ve dünya piyasası ve dünya parasını hiyerarşik doğasını yansıttığı da belirtiliyor.

Örneklerle açıklamalı bobifrs

Kitap, Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu'nun yayımladığı BOBİFRS'yi tanıtmak ve uygulamada karşılaşılan problemlere yardımcı olmak amacıyla hazırlanmış.



Kitap, uygulamada karşılaşılan problemlere çözüm odaklı olarak geliştirmiş ve ayrıca muhasebe kayıtları da Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu tarafından taslak olarak yayımlanan BOBİFRS hesap planına uygun yapılmış.

Girişimcinin el kitabı

Kitap girişimciliği, 'ben iş kurabilecek biri miyim?' sorusundan başlayıp başarılı bir iş sahibi olma sorulması gereken 'bu şirketteki yatırımları nasıl nakde çevirir ve cebime koyarım?' sorusuna kadar, doğrusal bir çizgide anlatıyor.



Yayıncıların büyük olasılıkla beşti gerçeğinden farklı olacak. Çünkü girişimci, stirci, kendi içinde tekrarla ileyen bir macera. Kitap, karşılaşılan ihtimallerin olduğu sorunları ve bunlara uygulamaları gereken yaklaşımlara genel bakış sunuyor.

TİCARİ ANLAŞMAZLIKLARA HIZLI ÇÖZÜM İTO'DA! 8 HAFTADA SONUÇ

“Arabuluculuk kurumu, alternatif çözüm yollarının etkinliğini artıracaktır.”

Şekib Avdagıcı
İTO Başkanı

2019'da 6 bin katarakt ameliyatı yapılacaktır

GÖNÜLLÜ doktorlardan oluşan Yeryüzü Doktorları, maddi ve teknik yetersizlikler nedeniyle tedavi olamayan katarakt hastalarının yeniden işiye kavuşması için 'Kör Olmasın İçin Kör Olmamız Lazım!' adı ile kampanya başlatıyor. Kampanya ile 2019'da 6 bin katarakt ameliyatı yapılması hedefleniyor.

EN ÇOK KATARAKT

Dünya Sağlık Örgütü'nün verilerine göre bugün dünyada 285 milyon görme rahatsızlığı olan insan var. Bu rakamın 100 milyonunu ise Türkiye'de kolayca tedavi edilebilen katarakt rahatsızlığı oluşturuyor. Yeryüzü Doktorları, 2006'dan itibaren göz sağlığına yönelik proje ve programlar üretiyor. Sadece 2018'de; Somali, Pakistan, Sudan, Çeçenistan, Afganistan, Nijer ve Kamerun'da 41 bin 125 göz muayenesi, 5 bin 441 katarakt ameliyatı, 15 bin 591 gözlük dağıtımı ve 36 diğer göz ameliyatı gerçekleştirildi.

İSTANBUL TİCARİET

HARİTADA

Zor bulunan yerlere ihracat

Türkiye geçen yıl ihracatta Cumhuriyet tarihinin rekorunu kırarken, ülkede üretilen ürünler Togo'dan Surinam'a, Eritre'den Mayotte'ye, Yeni Kaledonya'dan Belize'ye gibi adı pek duyulmayan, haritada dahi zor bulunan yerlere kadar ulaştı.

TÜRKİYE'nin ihracatı geçen yıl 168 milyar doları aşarken, bu satışların yaklaşık yüzde 50'si 10 ülkeye gerçekleştirildi. Belirlenemeyen ülke ve bölgelere yapılan ihracatın değeri 7.9 milyon dolar, serbest bölgelere yapılan ihracatın değeri 2.2 milyar dolar olarak kayıtlara geçti. Türkiye'nin ihracatında Almanya, geçen yıl 16.1 milyar dolarla ilk sırada yer aldı. Bu ülkeyi 11.1 milyar dolarla İngiltere, 9.6 milyar dolarla İtalya, 8.3 milyar dolarla Irak, 8.3 milyar dolarla ABD, 7.7 milyar dolarla İspanya, 7.3 milyar dolarla

Fransa, 4.8 milyar dolarla Hollanda, 3.9 milyar dolarla Belçika ve 3.9 milyar dolarla İsrail izledi. Bu 10 ülkeye yapılan ihracat 81.1 milyar doları buldu. 1 milyar dolar üzeri ihracat yapılan ülke sayısı ise 39'a yükseldi.

83 BİN 279 FİRMA

Ihracatçı firma sayısının 83 bin 279 olarak belirlendiği 2018'de en çok ihracat yapılan sektörler arasında otomotiv endüstrisi, hazır giyim ve konfeksiyon, kimyevi maddeler ve mamulleri, çelik, elektrik ve elektronik ilk sıralarda yer aldı.

AZ BİLİLEN 20 ÜLKE

AB ülkelerine yapılan ihracat 84 milyar dolarla toplam ihracatın yüzde 50'sini karşılarken, Türk ihracatçıların mal sattığı ülkeler arasında Trinidad ve Tobago, Togo, Burkina Faso, Mauritius, Guyana, Namibya, Surinam, Seyşeller, Antigua ve Barbuda, Honduras, Gabon, Laos, Eritre, Mayotte, Yeni Kaledonya, Belize, Komorlar, Barbados, Cook Adaları, St. Kitts ve Nevis gibi adı az duyulmuş ülkeler de yer alıyor. Bu 20 ülkeye yapılan ihracat yaklaşık 500 milyon doları buldu.



Afrika'dan Güney Amerika'ya

Karayip ülkeleri ve özellikle Güney Amerika'ya yakınlığı dolayısıyla bu pazarlara geçiş imkanı sunan Trinidad ve Tobago, coğrafi uzaklığına rağmen ihracat gerçekleştiren ülkeler arasında yer aldı. Bu ülkeye geçen yıl 74.3 milyon dolarlık dış satım yapılırken, plastikten yapılmamamüller, demir çelik ürünleri, temizlik ve gıda ürünleri listenin başında geldi. Afrika'nın 'küçük incisi' Togo'nun geçen yıl Türkiye'den gerçekleştirdiği 73 milyon dolarlık ithalatta makarna, demir çelik ürünleri, çimento, tel kablolar, petrol yağları başı çekti.

Ihracatta ürün çeşitliliği

Batı Afrika ülkelerinden Burkina Faso'ya 2017'de 28 milyon dolarlık ihracat yapılırken, bu rakam geçen yıl yüzde 90 artışla 53 milyon dolara yükseldi. İhraç edilen ürünler arasında tel kablolar, römorklar, kauçuktan lastikler, motorlu taşıtlar, kazanlar, makineler, halılar ve gıda ürünleri ilk sıralarda geldi. Güney Amerika'da bulunan Guyana ise haritada yeri pek bilinmese de Türkiye'nin geçen yıl 25 milyon dolarlık ihracat yaptığı ülkeler arasında yer aldı. Bu tutarın 16 milyon dolarını demir ve çelik ihracatı karşılarken, elektrikli makine ve cihazlar, plastikler, halılar, çeşitli mamul eşya da ülkeye satılan ürünlerden oldu.

**Vakıf Katılım'da
bir katılım hesabı
açtırırsınız, hiç
hesapta olmayan
hayallere
ortak olursunuz.
Desteklerde
katkınız, kârda payınız,
ülke ekonomisinde
adınız olur.**



VAKIF KATILIM
Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr

