

Poşetteki 25 kuruş çevreye gidiyor

Naylon poşetler için alınan 25 kuruş marketlere veya sanayicilere değil, Maliye Bakanlığı'na gidiyor. 25 kuruşun 15 kuruşu geri dönüşüm katılım payı, 8 kuruşu maliyet, 2 kuruşu da KDV olarak alınıyor. Bu kaynak sıfır atıkla ilgili teşvik olarak belediyelere veya STK'lara aktarılacak. **Şeref Kılıçlı ■ 9'da**

Türk blokzincire ilk adım

Dünya Ekonomik Forumu tarafından yapılan bir ankete göre, küresel gayri safi milli üretimin yüzde 10'u 2025'ten önce blokzincirde bulunacak. Blokzincir teknolojisine, Türkiye'de TÜBİTAK Blokzincir Araştırma Laboratuvarı ve Blockchain Türkiye Platformu gibi oluşumlarla ilk adımı attı. **Şeref Kılıçlı ■ 7'de**



Dünya ligine giren Ar-Ge'ci

Teknopark İstanbul'un genç girişimcilerinden Cet Kompozit, geleceğin malzemesi olarak nitelendirilen ve sayısız alanda kullanılan epoksi üretimini başarabilen dünyadaki 3'üncü firma oldu. Epoksilerde Almanya'dan ithalatı sıfırlamaya hazırlanan firma, Ar-Ge ile ithal ezberi bozdu. **Soyhan Alpaslan ■ 16'da**



İSTANBUL TİCARET ODASI

1 ŞUBAT 2019 YIL: 61 SAYI: 3045

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

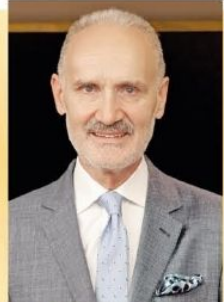
Ş. Ö. Ö.

İTO mobil uygulamasını, Google Play ve App Store'da 'İTO' kelimesi ile aratıp indirerek, İstanbul Ticaret Gazetemizi ve İtohaber.com'u takip edebilirsiniz.



ito.org.tr f t i b k i t o k u r u m s a l

Türkiye'nin geleceği için 3 güzel haber



'Hedefimiz en inovatif 50 şirkette yer almak'

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "BTM ile değeri 1 milyar dolaran aşan yeni girişim şirketi ilk Türk 'unicorn'unu anyoruz. 2019, Türkiye'nin ilk unicorn şirketini çıkaracağı yıl olsun. Kendi Amazon'unuzu, kendi Marvel Studios'unuzu oluşturmalyız. İlk hedefimiz dünyanın en inovatif 50 şirketi ve en değeri 500 markası arasına en az bir Türk girişimini koymak" dedi. **■ 11'de**

1 Mesleki eğitimde dev güç birliği

'İstiklal meselesi' olarak değerlendirilen meslek liseleri, reel sektörün ihtiyaçlarına uygun şekilde yapılandırılıyor. Milli Eğitim Bakanlığı, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Sanayi Odası ve İstanbul Teknik Üniversitesi, 'aranan eleman' yetiştirmek için güçlerini birleştirdi. Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü, İstanbul'da 89 okulda hayata geçirilecek. **Yahya Gül ■ 10**

2 300 firma kuluçkaya yatacak

280 firma, 4 bin 500 Ar-Ge personeli ve bin 250 milli projeye ev sahipliği yapan Teknopark İstanbul için yeni bir yol haritası çizildi. Bu yıl inşaatı başlayacak 3. etapta, 5 bin metrekarelik Türkiye'nin en büyük kuluçka merkezi olacak. Daha çok girişimciye destek vermek için kuluçka firma sayısı 80'den 300'e çıkarılacak. **■ 11**

3 9 startupa 42.7 milyon lira yatırım

İstanbul Ticaret Odası'nın yenilikçi iş fikirlerini ticarileştiren girişimcilik merkezi BTM'nin 9 startup şirketi, 2018'de 42.7 milyon lira değerleme ile yatırım aldı. Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'ne üye girişimler içinde yatırım alan yenilikçi iş fikirleri arasında yapıy zekadan topraklı tarıma ve sipariş otomasyonuna kadar birçok farklı girişim bulunuyor. **■ 11'de**



TİCARET'te yetişti ABD'de tam burslu doktora kazandı

■ Sezer Can Tokgöz, İstanbul Ticaret Üniversitesi Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümü'nde aldığı eğitim sayesinde dünyanın en saygın üniversitelerinden biri olan ABD'deki Texas A&M University at College Station'da (TAMU) tam burslu doktora kabul edildi. **■ 15'te**

İhracatta yeni rekor için 30 küresel anlaşma

■ Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde (TBMM) onaylanan 30 uluslararası anlaşmayla ihracatta yeni rekorlar için altyapı hazırlandı. Üç kıtadan ülkelerle imzalanan anlaşmaların onaylanmasıyla ticaretten savunmaya, teknolojiden ulaşıma kadar birçok alanda işbirliğinin önü açıldı. Çin, Katar, Bosna-Hersek, Nijer, Cibuti, Ruanda, Bangladeş ve Namibya yeni pazarlardan birkaçı... **■ 5'te**



Piyasalara şubat dopingi



■ Hükümetin art arda açıkladığı destek paketleri, finansal ve reel kesime yönelik yeni düzenlemeler, enflasyondaki düşüş ve kurdaki gerileme, şubatta piyasaları hareketlendirecek. Zamlı maaşların ödenmesiyle piyasaya daha fazla nakit akışı bekleniyor.

■ En fazla alışverişin yapıldığı 14 Şubat Sevgililer Günü de esnafa can suyu olacak. Hediyelik eşya satışlarının 10 milyar liralık bir ciro oluşturmaya bekleniyor. Yılın son kıy indirimleri de bu ciro artışını hızlandıracak. **Canan Bilgin ■ 3'te**

BUGÜN GÖREV HEPİMİZDE...

"İTO olarak enflasyonu düşürecek bu mücadeleden 423 bin üyemizden aldığımız güç ile başarıyla çıkacağız."

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

İTO'DAN BELGE HİZMETLERİNDE

1%10 İNDİRİM

İstanbul'un ulaşım projeleri 52 şehirle YARIŞTI

■ Yalnızca 4 saatlik bir uçuşla 57 ülke ve 1 milyarlık nüfusa ulaşabilen İstanbul, ulaşım projeleriyle dünya metropollerine ağırla girdi. İstanbul dev projeleriyle Deloitte'un 52 şehri inceleyen 'Şehir Mobilite Endeksi'nde mega kentler arasında yer aldı. **Sümeyra Yarış Topal ■ 20'de**



Sinemada biletle birlikte mısır satılamayacak

Sinema salonu işletmecileri artık sinema bileti için abonelik, promosyon, kampanya ve toplu satış faaliyetleri gerçekleştiremeyecek. Bilet, mısır veya başka bir ürün ile birlikte satılamayacak. **■ 19'da**

2.2 milyon Euro'luk standardizasyon projesi

TÜRK Standardları Enstitüsü (TSE), uluslararası standardizasyon çalışmalarına Türkiye'den katılımı artırmak ve bilimsel altyapısını geliştirmek amacıyla yeni bir proje başlattı. Proje 2.2 milyon



Euro bütçeli ve 30 ay süreli olacak. Standardizasyon Sisteminin İyileştirilmesi ve Farkındalığın Artırılması Projesi Türkiye'deki sanayiciler başta olmak üzere tüm standardizasyon paydaşlarını kapsıyor.

KDV iadeleri ile ilgili tüm detaylar bu seminerde

KDV iadeleri, İstanbul Ticaret Odası'nda masaya yatırılacak. 'KDV İadelerinde Yaşanan Sorunlar ve Çözüm Önerileri' isimli seminer, İstanbul Ticaret



Odası'nda organize edilecek. Sektörün önde gelen isimlerinin konuşmacı olarak yer alacağı seminer, 5 Şubat 2019'da düzenlenecek.

Irak altıncı kez enerji fuarı düzenliyor

IRAK'ın başkenti Bağdat, altıncı kez Irak Enerji Konferansı ve Fuarı'na ev sahipliği yapacak. Irak Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği'nden yapılan duyuruda, Irak Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı'nın desteğiyle düzenlenen fuar, 22-24 Nisan 2019 tarihleri arasında



organize edilecek. Ayrıntılı bilgi için eng.shahal@gmail.com info@bg-iq.net

'Mevsimlik CEO'lara hazır mısınız?



Her işe 'proje bazlı' ve 'süreli' mantığıyla yaklaşmak önem kazanıyor. Bu sebeple artık hayatımıza altı aylık şef, 1 yıllık müdür ve mevsimlik CEO'lar girmeye başladı.

BİR işte 'eskimek' tedavülde kalcıyor. Daha açık bir ifadeyle artık hiçbir işte eskimeyecek kadar uzun kalamayacağız... Değişim, tıpkı bilgisayar faresine art arda basılmasıyla hızla değişen sunum sayfa gibi... Bu 'oldu-bitti'lerin bir benzeri, iş dünyasında da yaşanacak ve hiç kimsenin bağlı olduğu iş yerinde gerektiğinden daha uzun süre kalması gerekmeyecek.

Klasik yaklaşım, kişinin aynı yerde uzun süre kalmasını olumlu referans olarak kabul etse de artık eğilim tam tersi yönde. Araştırmalarda bir bireyin yaşamı boyunca yedi iş ve/veya iş yeri değiştirdiğini söyleyerek bu trendi destekliyor.

Hülasa, ne kadar çok iş yeri/iş değiştirecek o kadar değerli sayılacağına bir anlayış hakim olacağı günleri doğru hızla ilerliyoruz.

İş dünyasında 'yönet, yükselt, devret' anlayışına bağlı olarak proje bazlı dönemsel, mevsimlik CEO'lar geliyor. Altı aylık şef, 1 yıllık müdür ve mevsimlik CEO'ların hayatımıza girme sebebi de bu... Hız, işin püf noktası ama bu kadarla bitmiyor: Her işe 'proje bazlı' ve 'süreli' mantığıyla yaklaşmak önem kazanmaya başlıyor.

Konuyu kavramak için 'mevsimlik CEO'lar, proje süresine bağlı liderler olarak değerlendirilmemizde fayda var. Mevsimlik çalışma süresini dolduran CEO, yerini müstakbel CEO'ya bırakır, yeni CEO da aldığı bayrağı bir mevsim sonra gelecek olan kişiye başlarıyla bırakacak olmanın heyecanıyla işe koyulur. Döngü bu şekilde devam eder...

Neden mevsimlik CEO? Akıllı telefon üreticileri arasında yer alan, son dönemin parlayan yıldızı Huawei, Çin'in en büyük, dünyanın en büyük ikinci üreticisi. Ülkemizde de son yıllarda kazandığı ivme ile satış rakamlarında ikinci sıraya yerleşen Çinli teknoloji devi, gelecekte Samsung'u geçerek küresel sektörün lideri olmayı hedefliyor.

Huawei, hızlı büyüyen ama bu büyümeyi de farklı uygulamalarıyla sağlayan enteresan bir firma. Dünyada 180 binin üstünde çalışanla sahip olan Huawei'nin Ar-Ge çalışmaları 75 binden fazla çalışan görev alıyor. Bu da markanın son zamanlardaki başarısının en büyük sebeplerinden biri olarak gösteriliyor. Ek olarak Huawei, son 10 yılda Ar-Ge çalışmaları 60 milyar doların üzerinde yatırım yaptı. Ülke olarak sadece 2017'de Ar-Ge ve inovasyona 7.1 milyar TL harcadığımızı söylersek aradaki uçurum da daha iyi anlaşılabilir. Huawei'nin büyük bir şirket olduğu herkes tarafından bilinen bir gerçek ama daha da ilginç olanı, Huawei, şirketin yaratıcılığını artırmak için 'dönüşümlü CEO' adı verilen bir

sistemle yönetiliyor. Her yeni gelen CEO'nun yeni fikirler ile şirkete daha büyük faydası dokunacağını düşünen Huawei, birkaç yıldır bu sistemi kullanıyor. Uygulanan dönüşümlü CEO modelinin başarılı olduğunun kanıtı, markanın son yıllardaki büyüme hızı.



Salih KESKİN

Mevsimlik CEO dönemi ne getirir, ne götürür?

Değişen CEO formasyonu: Pratik düşünmenin, hızlı kararlar almanın ve inisiyatifin tavan yaptığı bir çağda yaşıyoruz. Doğal olarak CEO formasyonu da bundan nasibini alarak keskin değişikliklere uğruyor. Artık 'en iyi işletmecisi, CEO, vakitinin yüzde 50' den fazlasını müşterileriyle beraber geçiren kişidir' yaklaşımı, bu değişikliklerden sadece biri...

Üst düzey yöneticilerin çalışanlarına karşı bırakın ego patlaması yaşamaması, en alttakilerle periyodik zaman geçirmesinin olmazsa olmaz olduğu bir modele doğru gidiyoruz.

'Z' neslini yönetebilmek...

'Z' nesli, 2000'de ve sonrasında doğanlar olarak kabul ediliyor. Bu neslin bir diğer adı da internet nesli. İnternetin hayatımıza girmesiyle birlikte her şeyin sürekli yenilenerek kolaylaşması ve diğer bütün teknolojik figürler, 'Z' neslinin diğer nesillere göre farklı bir nesil olmasına yetmiştir.

Bu neslin, üzerinde ciddi yetiye düzenlenmesi gereken önemli özelliklerinden biri, sadık olmamaları. Kendi değerler manzumesine uygun şekilde yaşayan 'Z' nesli, bağlı kalacak, aidiyet besleyecek bir vasattan çok uzakta bulunuyor.

Yani, hiç tatmin olmayan mutsuz bir nesil bu nesil. Kurallarla çerçevesizleşmiş ve zaman kısıtlaması olan rüyalar hiç onlara göre değil...

'Z' nesli, kendinden önceki nesillerden bazı açılarından ayrılıyor: Mesela, kendilerine olan güvenleri yüksek, analitik düşünme yetileri de üst düzeyde. Yönetilmesi zor bir nesil oldukları herkesçe kabul ediliyor. Daha zor olan yanı, sürekli 'değişim' istemeleri. Önceki nesillere kıyasla daha bağımsız, özgür ve imkânsız bilmeyen bir nesil. Onlar için mümkün olmayan hiçbir şey yok sanki. Fakat bu özellikler, 'Z' kuşağının toplumsallaşmaktan uzaklaşarak bireyselleşmesine neden olmuş ve ekip çalışmasına da yatkın olmamasına yol açmış durumda.

'Z' nesli, henüz beyaz yakalı olmadı ama birkaç yıla kalmaz olacak. Durum böyleyken 'Z' neslini yönetmek için en az onlar kadar hızlı düşünen yöneticilere ve liderlere sahip olmamız şart! Liderler ile yöneticiler 'Z' neslini iyi anlayamaz, onların düşünme tarzlarına uyum sağlayamazsa verim alınması pek mümkün olmayacak.

BAUMA CTT RUSSIA

Moskova - Rusya Federasyonu
4-7 Haziran 2019

- İş ve İnşaat Makinaları
- İnşaat Araçları ve Ekipmanları
- Madencilik
- Beton Sanayisi
- İnşaat Teknolojileri
- Yedek Parça Sanayi



RUSYA'NIN EN BÜYÜK İŞ VE İNŞAAT MAKİNELERİ FUARI İLE İHRACATTA YENİ FIRSATLAR

Bauma CTT Russia

- 60.000 m² sergileme alanı
- 26 ülkeden 586 katılımcı
- 59 ülke ve Rusya'nın 75 bölgesinden 23.000 profesyonel ziyaretçi
- 20. kez düzenlenecek Rusya'nın en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma Fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²
- Katılım bedeli: 2.640 TL/m²
- 1. Ödeme : 1.000 TL/m²
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si (29 Mart 2019)
- 3. Ödeme : Bakiye bedel (3 Mayıs 2019)
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu : 065
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "BAUMA CTT RUSSIA 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Akif Gönülcü - İdil Aslantas
Tel : 0212 455 61 19 - 455 61 13
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonulcu@ito.org.tr - idil.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Ekonomiye şubat dopingi

✓ Ekonomi yönetiminin art arda açıkladığı destek paketleri şubat ayında piyasaları hareketlendirecek. Zamlı maaşların ödenmesiyle piyasaya daha fazla nakit akışı bekleniyor.

✓ Özel günler arasında en fazla alışverişin yapıldığı 14 Şubat Sevgililer Günü de esnafa can suyu olacak. Hediyeelik eşya satışlarının 10 milyar liralık bir ciro oluşması bekleniyor. Yılın son kış indirimleri de bu ciro artışını hızlandıracak.

CANAN BİLGİN

HÜKÜMETİN art arda açıkladığı destek paketleri, finansal ve reel kesime yönelik yeni düzenlemeler, enflasyondaki düşüş ve döviz kurlarındaki gerileme, şubat ayında ekonomiye yansıdı. Vergiden krediye, teçhizatın yeni pazarlara kadar pek çok teşvik içeren paketlerle iş dünyası rahat bir nefes alıp çarklarını döndürmeyi sürdürdü.

ZAMLI MAAŞLAR CEPTE

Tüketiciler ise zamlı maaşlar, ek ödemeler, düşük faizli krediler ve kredi kartı borçlarının yapılandırılmasıyla harcamalarına devam edip piyasaya daha fazla nakit akışı sağladı. Şubat ayında piyasaya daha fazla para girişinde, milyonlarca çalışanın maaşlarına yapılan zamlar etkili oldu. İlk müjde, ocak ayında yapılan zamlı 13 milyona yakın emeklinin yüzünü güldürdü. SSK ve Bağ-Kur emeklilerine yüzde 10,19, memur emeklilerine ise yüzde 10,73 olarak yansıtılan zamlar, ocak ayından itibaren hesaplara geçti.

İNDİRİM KAMPANYALARI

Milyonlar zamlı maaşlarını cebine koyarken, alışverişte başlatılan şubat indirimleri de piyasalara ivme kazandırdı. Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın, 'Türkiye Kazanacak' sloganıyla ekimde başlatılan 'Enflasyonla Topyekun Mücadele Programı'na ilave olarak bu indirimler de hem tüketicinin hem de piyasanın yüzünü güldürdü. Enflasyonla mücadele hareketine katılan firmaların ağırlıkla yüzde 10 indirim kampanyası üzerinde mutabakata varılmıştı. Şubat'taki kampanyada ise yüzde 70'lere varan indirimler uygulandı. Gıdadan tekstile, beyaz eşyadan mobilyaya, kozmetikten teknolojiye pek çok alana yayılan indirim kampanyaları sayesinde şirketler ve markalar, çok daha geniş kitlelere ulaşma fırsatı buluyor.

KART BORCUNA 60 AY VADE

Tüketicileri sevindiren bir diğer müjde de Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'ndan (BDDK) geldi. Kredi kartı kullanan milyonlara nefes aldırın yasal düzenlemeyeyle kredi kartı borcu olan kişilere verilecek kredi kartı borç yapılandırma kredisi için vade sınırı 48 aydan 60 aya çıkarıldı. Ziraat Bankası, Vakıfbank ve Halkbank'ın dahil olduğu, yüzde 1,10'dan başlayan ve 60 aya kadar uzanan vadelerle kredi kartı borç yapılandırması fırsatına ilgi büyük.

Paketler ve zamlı maaşlar piyasaya yansıdı



Kredi faizleri 3 ayda 10 puan düştü

Ağustos ayındaki kur saldırısının ardından ekonomi yönetiminin attığı adımlar, sermaye piyasaları ile kredi faizlerine de yansıdı. Ticari kredi faizleri son 3 ayda yaklaşık 10 puanlık düşüşle yüzde 26 sınırına geriledi. Merkez Bankası verilerine göre, bankalarca açılan kredilere uygulanan ağırlıklı ortalama ihtiyaç kredisi faizi 12 Ekim 2018'de yüzde 39,36 ve ticari kredi faizi de yüzde 35,37 ile yaklaşık son 15 yılın zirvesini görmüştü. Ekonomide alınan tedbirlerle enflasyonun gerilmesi, ülkede fon akışının sürmesi, döviz kurlarında volatilitenin azalması, dengelenme sürecinin devamı ve jeopolitik risklerin azalması, kredi faiz oranlarında düşüşlerin yaşanmasını sağladı. 18 Ocak itibarıyla ortalama ticari kredi faiz oranı 26,80 seviyesine geriledi. Aynı dönemde ortalama ihtiyaç kredisi faiz oranı da 29,99'a indi. Bankalarca açılan mevduatlara uygulanan ağırlıklı ortalama faiz oranı da 1 aylık vadede yaklaşık 20,18'e geriledi.



10 milyar liralık 'sevgili' can suyu

Özel günler arasında en fazla alışverişin yapıldığı 14 Şubat Sevgililer Günü de piyasayı hareketlendirecek. Kuyumdan restorana, çiçekten hazır giyime, teknolojiye seyahate kadar hemen her alanda indirim ve kampanyalarla karşılanan Sevgililer Günü, esnafa can suyu olacak. 14 Şubat Sevgililer Günü haftasında hediyeelik eşya satışlarının 10 milyar liralık bir ciro oluşturması bekleniyor.

TAKİ VE ELEKTRONİK

14 Şubat için yapılan bir araştırmaya göre hediye seçiminde çiçek, özellikle de kırmızı gül liste başında yer alıyor. Gül satışlarının 10 kat arttığı 14 Şubat'ta, yaklaşık 20 milyon kırmızı gül hediye ediliyor. Takı, mücevher, kol saati, parfüm, hazır giyim, cep telefonu, tablet ve bilgisayar da başlıklarda. 14 Şubat, sadece perakende sektörüne değil, e-ticarete de en 'sevgili' gününü yaşatacak. Sanal mağazaların özellikle sosyal medya üzerinden yaptıkları tanıtımlar ve kampanyalarla online alışverişte de yaklaşık 1,5 milyar liralık ciro öngörüldü.



PartnerPlusBenefit
Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanısıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün oluyor. Böylelikle çalışanların dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürme ve aynca toplanacak BenefitPuanları ile firmasına ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirebilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edilecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Bekli siz de yakında onların arasına katılmak isterseniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül biletler
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Koltuk rezervasyonu
WorldShop ödül ürünler
Hediye dünyası
TAV/Passport Kart

A STAR ALLIANCE MEMBER

2.5 milyon esnaf için dev paket

2.5 milyon esnaf için markalaşmadan kira desteğine, vergi muafiyetinden kooperatif kurulmasına kadar 10 adimlik paket geliyor. 40 bin işletmeye 20 milyar liralık pakette birlikte kredi musluklarını açan hükümet, bir dizi reform hazırladı. Esnafa kredide sübvansiyon yüzde 20'den yüzde 100'e çıkarken, yararlanılan sayısı 900 bine yaklaştı. Küçük işletmeleri teşvik için girişim-risk sermayesi gibi yenilikçi finansman modelleri geliştirilecek. İşte hayata geçirilecek 10 önemli adım:

● **MARKALAŞMA PROJESİ**
Pazarlama ve markalaşma projesi hayata geçiriliyor. Küçük işletmelerin bu alandaki formlara katılımı desteklenecek.

● **AÇILIŞ KRİTERLERİNDE KOLAYLIK**
Perakende işletmelerin açılış ve faaliyete geçişindeki kriterler esnaf lehine yeniden düzenlenecek.

● **'GELENEKSEL' YAŞATILACAK**
Geleneksel, kültürel ve sanatsal değeri olan meslekleri icra edenlere AVM'de rayıç bedelin en fazla dörtte birinden kiraya verilerek üzere toplam satış alanının en az birde 3'ü yer ayrılacak.

● **TEDARİK-DAĞITIM KOOPERATİFLERİ**
Satılan malın etkin şekilde piyasadan temini için tedarik ve dağıtım kooperatifleri kurulacak.

● **TEK USTALIK BELGESİ**
İşyeri açma ve çalışma ruhsatı verilmesinde birden fazla kişi çalışıyorsa bir kişiden ustalık belgesi alınması yeterli olacak.

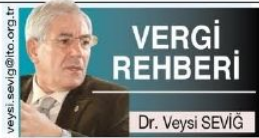
● **30 BİN TL FAİZSİZ KREDİ**
İşyeri modernizasyonu ve hammadde ihtiyaçlarını karşılamak için 30 bin liraya kadar yüzde 100 faiz indirimli kredi kullanımını sürdürececek.

● **VERGİ MUAFİYETİ TANINIYOR**
Basit usuldeki ticari kazançların 9 bin liralık kısmı üzerinden gelir vergisi alınmayacak. Emeklilik sonrası sosyal güvenlik primi kaldırılarak, emekli maaşlarında yüzde 10 artış sağlandı.

● **ODA KAYDINA KOLAYLIK**
Oda kaydında ustalık belgesi, muadili belgeler istenmeyecek. 1 Haziran 2018'den itibaren primleri bir yıl süreyle Hazine karşıyor.

● **AVM'LERDE YÜZDE 5'LİK ALAN**
Alışveriş merkezlerinde esnafa toplam satış alanının en az yüzde beşi oranında yer verilecek.

● **NOTER TASDİKİNE SON**
Esnafın defter onayları Geilir İdaresi'nce elektronik ortamda yapılacak, noter tasdikine gerek kalmayacak.



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Vergi mükellefi ve sorumluluğu

Vergi Usul Kanunu'nun 8'inci maddesinde "Mükellef ve Vergi Sorumlusu'nun" tanımı yapılmıştır. Bu tanımlamaya göre "mükellef, vergi kanunlarına göre kendisine vergi borcu terettübenden (yüklenen) gerçek veya tüzel kişidir. Vergi sorumlusu, verginin ödenmesi bakımından alacaklı vergi dairesine karşı muhatap olan kişidir. Vergi kanunlarıyla kabul edilen haller müstesna olmak üzere, mükellefiyete veya vergi sorumluluğuna müttaillik özel mukaveleler vergi dairesini bağlamaz."

Aynı madde hükümleri gereği olarak "Türkiye Cumhuriyeti tabiiyetinde bulunan her gerçek kişi ile tüzel kişilere bir vergi numarası verilir. Bu hükümler uygulanmasına ilişkin usul ve esasları tespit etmeye ve vergi numarasının kamu kurum ve kuruluşları ile gerçek ve tüzel kişilerce yapılacak işlemlerle ilgili kayıtlarda ve düzenlenecek belgelerde kullanılması meduriyetini getirmeye Maliye Bakanlığı yetkilidir."

Vergi Usul Kanunu'nun 9'uncu maddesi uyarınca mükellefiyet ve vergi sorumluluğu için kanuni ehliyet şart değildir.

"Vergiye doğuran olayın kanunlarla yasak edilmiş bulunması mükellefiyeti ve vergi sorumluluğunu kaldırmaz."

"Bir kişinin vergi mükellefi olabilmesi için; - Vergiyi doğuran olayın kişinin kişiliğinde gerçekleşmesi,

- Vergi borcunu kendi malvarlığından ödemek zorunda olması gerekir.

Bu iki şart vergi mükellefi ile vergi sorumlusu arasındaki farkları belirlemektedir.

Vergi sorumlusu ile mükellef arasındaki en önemli fark mükellef vergi borcunu malvarlığından ödemekle yükümlüdür. Bir başka anlatımla Vergi hukuku açısından "sorumluluk" kavramı, kendi mükellef olmadığı halde, mükellefe olan ilişkisi ve bağlantısı nedeniyle vergiye tabi olduğu ile ilgili maddi ve/veya şekli ve idari ödevlerin yerine getirilmesinden dolayı kişilerin de sorumlu tutmak için kullanılmaktadır. (Çzyer, Mehmet Ali Dr. "Vergi Usul Kanunu Uygulanması", HUD yayınları, s:40)

Vergi Usul Kanunu'nun 11'inci maddesi ile vergi kesenlerin sorumluluğu belirlenmiştir. Vergi hukuku alanında "sorumluluk" kavramı, kendisi mükellef olmadığı halde, mükellefe olan ilişkisi nedeniyle vergiye tabi olduğu maddi ve/veya şekli ödevlerin yerine getirilmesinden dolayı kişilerin de sorumlu tutmak için kullanılmaktadır.

Yasal düzenleme gereği vergi kesenlerin sorumluluğu;

Yaptıkları veya yapacakları ödemelerden vergi kesmeye mecbur olanlar, verginin tam olarak kesilip ödenmesinden ve bununla ilgili diğer ödevleri yerine getirmekten sorumludur.

Bu sorumluluk, bunların ödedikleri vergilerden dolayı asıl mükelleflere rücu etmek (yanıstmak) hakkını kaldırır.

Mal alım ve satımı ve hizmet ifası dolayısıyla vergi kesintisi yapmak ve vergi dairesine yatırmak zorunda olanların, bu yükümlülükleri yerine getirmeleri halinde verginin ödenmesinden, alım satım taraf olanlar, hizmetten yararlananlar ve aralarında doğrudan ve dolaylı olarak ilişkisi bulunanlar veya işletmelerine katılmak veya menfaat sağlamak suretiyle dolaylı olarak ilişkide bulunduğu tespit olunanlar müstesna olarak sorumludur. Ancak bu bağlamda belirlenen müstesna sorumluluk mal üreten çiftçiler ile nihai tüketiciler için söz konusu değildir.

Konuya ilişkin olarak Katma Değer Vergisi Kanunu'nun 9'uncu maddesi uyarınca;

■ Mükellefin Türkiye içinde ikametgâhının, işyerinin, kanuni merkezi ve iş merkezinin bulunmaması hallerinde ve gerekli görülür diğer hallerde Maliye Bakanlığı, vergi alacağını emniyet altına alınması amacıyla, vergiyi tabi işlemlere taraf olanların verginin ödenmesinden sorumlu tutabilir.

Ancak "Türkiye'de ikametgâhı, işyeri, kanuni merkezi ve iş merkezi bulunmayanlar tarafından katma değer vergisi mükellefi olmayan gerçek kişilere elektronik ortamda sunulan hizmetlere ilişkin katma değer vergisi, bu hizmeti sunanlar tarafından beyan edilmelidir."

Maliye Bakanlığı elektronik ortamda sunulan hizmetlerin kapsamı ile uygulamaya ilişkin usul ve esasları belirlemeye yetkilidir.

■ Fikri ya da kayıtlı envanter sırasında belgesiz mal bulundurulduğu veya belgesiz hizmet satın alındığının tespiti halinde, bu alımlar nedeniyle ziyaya uğratılan katma değer vergisi, belgesiz mal bulunduran veya hizmet satın alan mükelleften aranır.

Belgesiz mal bulundurulduğu veya hizmet satın alındığının tespiti edilen mükelleflere, bu mal ve hizmetlere ait alış bedellerinin ibrazı için tespit tarihinden itibaren 10 günlük bir süre verilir. Bu süre içinde alış belgelerinin ibraz edilmemesi halinde, belgesiz ibraz edilmeyen mal ve hizmetlerin tespit tarihindeki emsal bedeli üzerinden hesaplanan katma değer vergisi, alışlarını belgeleyemeyen mükellef adına res'en tahsil edilir. Bu tarihten önce ziyayı vergiye tabi uygulamaz.

Ancak belgesiz alınan mal ve hizmetleri satanlara, bu satışlarla ilgili olarak, vergi inceleme raporuna dayanarak katma değer vergisi tahriyatı yapıldığı takdirde, ziyaya uğratılan vergi ve buna ilişkin ceza ayrıca alıcılardan aranmaz.

Tarım Ürünleri Lisansı Depoculuk Kanununa göre düzenlenen ürün senetlerinin, senedin temsil ettiği ürünü depodan çıkacak olanlara teslimine ait katma değer vergisinin ödenmesinden lisanslı depo işletmecileri sorumludur.

BAKAN PEKCAN'DAN 'MARKET' AÇIKLAMASI



Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, marketlerdeki ürünlerin fiyatlarının yüksekliğine ilişkin, "Hal Yasası'nın devreye girip uygulanmasıyla sıkıntılarımızın çoğunu atlatacağız" dedi.

Yeni Hal Yasası'yla fiyat istikrarı sağlanacak

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Ticaret Bakanlığı'nda gerçekleştirilen Dünya Gümrük Günü Etkinliği ve Sertifika Dağıtım Töreni'nin ardından gazetecilerin marketlerdeki aşırı fiyat uygulamalarına ilişkin sorularını yanıtladı. Denetimlerin devam ettiğini belirten Pekcan, bunları çok görünür kılmadıklarını ancak yapılan işin çok önemli olduğunu söyledi.

81 VALİLİĞE YAZI GİTTİ

Pekcan, geçen hafta 81 valiliğe yazı gönderdiklerine işaret ederek, hem İç Ticaret Genel Müdürlüğü hem de Tüketicinin Korunması ve Piyasa Gözetimi Genel Müdürlüğü ile birlikte, yerinde uygulamalara ve denetimlere daha kapsamlı bir şekilde devam ettiklerini, sonuçların en kısa zamanda herkesin göreceğini bildirdi.

Marketlerdeki fiyatların dikkatini çekip çekmediğinin sorulması üzerine Pekcan, "Çekmemesi mümkün değil. Önemli olan halkın bunu birinci derecede hissediyor olması. Biz de bununla ilgili tedbirlerimizi alıyoruz. Esasında Hal Yasası'nın bir an önce devreye girip uygulanmasıyla bu sıkıntılarımızın çoğunu atlatacağız. İnşallah en kısa zamanda devreye girecek bu geçişler daha kolay göreceğiz" diye konuştu.

ESNAF, BAKKAL ETKİLENİYOR

Pekcan, zincir marketlerin piyasayı etkilediği iddialarına ilişkin de "Küçük esnafımız, bakkallarımız etkileniyor. Onların (zincir marketlerin) çok küçük nüfusla, hane halkı sayısı çok az olan yerlerde dahi vücut göstermesi küçük esnafımızı tedirgin ediyor" dedi.

İthal konserve domates dağıtımına düzenleme



TİCARET Bakanlığı'nın, Bazı Ürünlerin İthalatında Tarife Kontenjanı Uygulanmasına İlişkin Tebliği Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, net muhtevası bir kilogramı geçen ve hazır ambalajlarda muhafaza edilen konserve domateslerin ithalatında açılan tarife kontenjanının dağıtımı, söz konusu ürünleri domates salçası üretenler tarafından madde olarak kullanılan sinai

firmalara yapılacak. Tarife kontenjanı talebi başvuru, 10 gün içinde bakanlığın internet sitesi (www.ticaret.gov.tr) üzerinden gerçekleştirilecek. Firmalara başvuru talep ettikleri tarife kontenjanından daha fazla tahsisat yapılmayacak. Talep edilen tarife kontenjanı miktarı, açılmış tarife kontenjanı miktarından daha düşük olursa talep karşılanacak.

Yağ oranı en çok yüzde 25 olacak



DÖNER VE KÖFTEDE STANDART DEĞİŞTİ

TARIM ve Orman Bakanlığı'nın Türk Gıda Kodeksi Et, Hazırlanmış Et Karışımları ve Et Ürünleri Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre kasap, market gibi perakende işletmelerde köfte üretiminde günlük 10 kilogram olarak belirlenen miktar kısıtlaması kaldırıldı. Hazırlanmış kırmızı et karışımı olarak sadece pişmemiş köfte ve yöresel ürünler (tantuni, Kilis tava, kağıt kebapı gibi), büyükbaş ve/veya küçükbaş hayvan karkas etlerinden günlük olarak üretilen satış sunulabilecek.

ŞARTA BAĞLI İZİN

Soğuk zincirin kırılması halinde gıda güvenliği açısından riskli görülen tavuk kıymanın dondurulmuş olarak piyasaya sunulmasına, uygun teknik ve hijyenik şartların sağlanması şartıyla izin verilecek. Pastırma için tuz oranının üst limiti, ürün içinde yer alan mikroorganizma faaliyetini yeterince stabil halde tutamayacağı ve ürünü mikrobiyal bozulmalara açık hale getirebileceği gerekçesiyle köfteye yüzde 7 den yüzde 10'a çıkarıldı. Tebliğ kapsamında yer alan çiğ et, kıyma, kanatlı kıyma, hazırlanmış et karışımları, mekanik ayrılmalı kanatlı eti ve et ürünlerinin üretiminde, "ürün" ismi "tür" ismiyle birlikte ifade edilebilecek.

31 ARALIK'A KADAR

Dönerin içerdiği yağ oranı köfteye en çok yüzde 25, kanatlı eti dönerinin içerdiği yağ oranı ise köfteye en çok yüzde 20 olarak belirlendi. Et ürünleri için belirlenmiş ürün özelliklerinde, toplam et proteinindeki kolajen bağ doku protein oranı esas alınacak. Kurutulmuş jambonda nem miktarı köfteye en çok yüzde 50 olacak. Baş et, ilgili mevzuatta belirtilen şartları sağlaması halinde sadece emülsiyon ve ürünlerinin üretiminde kullanılabilecek. Gıda işletmecilerine bu hükümlere uyum sağlama yükümlerini 31 Aralık'a kadar süre tanıdı.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 200 YENİ GİRİŞİMLİĞİNE ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <http://www.ito.org.tr/QR/31ocak19oT1882.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARIS-FRANSA



Neden JECworld?

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kitleden 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M' Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş- çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M' katılım bedeli: 3.840 TL



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Esra Yılmaz - Mustafa Çağlayan - Esra Avcioğlu
Tel : 0212 455 45 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Dış ticaret verilerinde son durum

Türkiye İstatistik Kurumu 31/01/2019 günü Ticaret Bakanlığı ile işbirliği yaparak oluşturduğu Aralık 2018 Ayı dış ticaret istatistiklerini açıkladı. Bu verilere göre; ihracat 2018 yılı Aralık ayında, 2017 yılının aynı ayına göre yüzde 0.2 artarak 13 milyar 879 milyon dolar, ithalat yüzde 28.3 azalarak 16 milyar 553 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Bu sayede Aralık ayında dış ticaret açığı yüzde 71.1 azalarak 2 milyar 674 milyon dolara gerilemiş oldu. Bu, döviz talebinin azalması anlamında olumlu bir haber. Ancak ithalatın yüzde 70'inden fazlası ara ve sermaye mali olan bir ekonomide bu haber bizler için üretimde ciddi daralma sinyalleri demektir. Bunun yanında nüfus artış hızını da dikkate alırsak önümüzdeki dönemde talep kaynaklı enflasyon riskinin de artması anlamına gelmektedir.

İhracatın ithalatı karşılama oranının 2017 Aralık ayında yüzde 60'lardan 2018 Aralık ayında yüzde 83.8'e yükselmesi en azından dış ticaret dengesizliğinden kurtarılmış olduğunu göstermektedir. Ancak son zamanlarda kurlardaki oynaklığın bu nedenlerle olmadığını hepimiz çok iyi biliyoruz.

Mevsim ve takvim etkilerini arındırdığımızda Aralık 2018 ayında bir önceki aya göre ihracat yüzde 5.5 azalırken ithalatı yüzde 1.7 artış olduğunu gözlemliyoruz.

Bu veriler iç talepte daralmanın devam ettiğini, üretimin kapasiteyi artıracak bir talep artışı beklenmediğini ve bu nedenle de üretimde freni basmış olabileceğini göstermektedir. Üretimde daralma mevcut nüfus artış hızıyla beraber iç talepten kaynaklanan enflasyon oluşmasına zemin oluşturmaktadır.

Sektörel güven endekslerinin bir an önce yukarı çekilebilmesi için tüketici güveninin de 100 seviyelerine acilen getirilmesi gerekmektedir. Bunun da en önemli yolu düşük gelir grubuna bir şekilde kaynak aktararak iç talebin kontrolü bir şekilde artışına zemin oluşturmak ve gelir dağılımındaki bozulmayı engellemektir. Aksi halde yakın gelecekte hem işsizlikte artış hem de enflasyonda yükseliş riski fazlalaşacaktır.

Bu tür piyasalarda, pazarlama ve satış konusunda etkili politikalar üretmek, yeni pazarlar ve alternatif ürünler konusunda çalışmalar yapmak son derece önemlidir. Üst yönetimin ekibinin hedeflerini doğru bir şekilde belirlemesi ve sorgulaması, hedeflere ulaşılabilirliği için hedeflere ulaşıldığında takdir ve ödülün buna değmesinin gerekliliği de unutulmamalıdır.

Sakin unutmayın hep bana diyenler ile her şeyi ben bilirim diyenlerin elenebileceği bir piyasa yapısı içerisindeyiz.

AB vize ücreti 80 Euro olacak

AVRUPA Parlamentosu (AP), AB vize kurallarının güncellenmesine ilişkin AB Konseyi ile yürütülen müzakerelerde uzlaşa sağlandığını açıkladı. Buna göre, AB'nin 100'ün üzerinde ülke vatandaşlarına uygulamakta olduğu seyahat vizesi ücretlerinde değişiklik yapılacak. Bu kapsamda AB ülkelerine vize başvurusu için alınan 60 Euro'luk ücret, 80 Euro'ya çıkarılacak. Söz konusu ücret, öğrencilerden, araştırmacılardan ve 12 yaşın altındaki çocuklardan alınmayacak.

Sanatçılar, profesyonel sporcular ve sık seyahat edenler için çoklu giriş vizeleri imkanı sağlanacak. Vize başvuruları seyahatten 6 ay öncesine kadar yapılabilir.



Hikmet BAYDAR

İhracatta yeni rekor için 30 küresel anlaşma

Afrika ile ağ genişliyor

Türkiye'nin uzak bölgelerdeki ülkelerle yaptığı iş birliğinde savunma sanayi öne çıktı. Nijer, Cibuti ve Ruanda ile imzalanan anlaşmalar Meclis'ten onay aldı. Bangladeş ile imzalanan 'Yatırımların Karşılıklı Teşviği ve Korunması Anlaşması' ile ticaret hacminin 2020 sonuna kadar 2 milyar dolara ulaşması hedefleniyor. Namibya ile ilişkilerde yeni bir boyut getirecek ticaret ve ekonomik iş birliği anlaşması, yeni pazar arayışlarında önemli adımlardan biri olarak dikkat çekti.

Küresel çabalara destek Uluslararası teşkilatlarla varılan mutabakatlar da Meclis gündemine geldi. Geçen yıl onaylanan anlaşmalar arasında BM ile yapılan iş birliği de yer aldı. Türkiye ve BM arasında, sayılan 47'yi 'En Az Gelişmiş Ülkeler (EAGU) İçin Teknoloji Bankası Kurulması'na yönelik anlaşma söz konusu. Ülkelerin bilim, teknoloji ve inovasyon alanlarındaki kapasitelerini güçlendirme yönündeki küresel çabalarını geliştirilmesi hedeflendi.

TÜRKİYE EKONOMİSİNE ANLAŞIMLARLA YENİ AÇILIM

Katılan, geçen yıl Cumhuriyet tarihini en yüksek ihracat rakamına ulaştırken, Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde (TBMM) onaylanan 30 uluslararası anlaşma ile ihracatta yeni rekorlar için altyapı hazırlandı. Üç kıtadan ülkelere imzalanan anlaşmaların onaylanmasıyla ticaretten savunmaya, teknolojiye ulaştırmaya kadar birçok yeni alanda iş birliklerinin öne açıldı.

Çin ile yeni iş birliği yolda
Yatırımların karşılıklı teşviği ve korunmasını kapsayan anlaşmalarla, Türkiye ve Çin arasında 26 milyar dolarlık bir ticaret hacmini, kısa sürede 50 milyar doları geçmesini sağlayacak süreç de önü açıldı.

Afrika ülkeleriyle savunma sanayisi iş birliği anlaşmaları
Afrika ile anlaşılarda savunma sanayisi öne çıktı. Bu kapsamda, Nijer, Cibuti ve Ruanda ile imzalanan iş birliği anlaşmaları Meclis'ten onay aldı.

Bangladeş ile "Yatırımların Karşılıklı Teşviği ve Korunması Anlaşması"
Anlaşma ile 13 milyar dolar düzeyindeki iki ülke ticaret hacminin 2020 sonuna kadar 2 milyar dolara ulaşması hedefleniyor.

Katar ile iş birliği pekiştirildi
Türkiye ve Katar arasında, 2018'de imzalanan 3 anlaşmayla iş birliği pekiştirildi. Türkiye, Katar ile 1.2 milyar dolarlık bir ticaret hacmini atacak yeni adım ve kurulacak bağlantılarla artırılması amaçlıyor.

Bosna-Hersek'te yeni anlaşmalar devrede
Bosna-Hersek ile 2018'de bilim ve teknolojiye iş birliği, yolcu ve eşyanın kara yoluyla uluslararası taşımasını içeren anlaşmalar imzalandı. Türkiye, 800 milyon dolarlık dayanıklı ticaret hacmini kısa sürede 1 milyar dolara çıkarılması hedefleniyor.

Uluslararası teşkilatlarla ekonomik anlaşmalar
Türkiye ve BM arasında, "En Az Gelişmiş Ülkeler (EAGU) İçin Teknoloji Bankası Kurulması"na yönelik anlaşma imzalandı.

MIPIM 2019

Cannes - Fransa 12-15 Mart 2019 | İstanbul Çadırı
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

• Altyapı İnşaatı • Konut • Ofis İnşaatı • Perakende ve Eğlence Sektörü • Sağlık Kurumları • Turizm Sektörü

DÜNYA EMLAK, GAYRİMENKUL, İNŞAAT VE YATIRIM PROFESYONELLERİNİN BULUŞMA NOKTASI!

MIPIM 2019

- 20.000 m² sergileme alanı
- 3.350 iştirakçi firma
- 100 ülkeden 26.000 profesyonel ziyaretçi
- 5.400 yatırımcı
- 100 üzeri konferans

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

Stant ile Katılım

- Stant inşaatı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Limit dahilinde nakliye organizasyonu
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 1 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı
- 1 firma temsilcisi üstü için 995 Euro karşılığında indirimli giriş kartı

İkili Görüşme Alanı ile Katılım

- B2B alanı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Limit dahilinde nakliye organizasyonu
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 1 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı
- 1 firma temsilcisi üstü için 995 Euro karşılığında indirimli giriş kartı

12 m² Stant Alanı ile Katılım Bedeli: 60.000 TL
İkili Görüşme Alanı ile Katılım Bedeli: 30.000 TL

İdül Aslantas - Zeynep Üker - Aylin Odabaş
Tel : 0212 455 61 13 - 455 65 09 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - zeynep.sengul@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde onaylanan 30 uluslararası anlaşma ile ihracatta yeni rekorlar için altyapı hazırlandı. Üç kıtadan ülkelere imzalanan anlaşmaların onaylanmasıyla ticaretten savunmaya, teknolojiye ulaştırmaya kadar birçok yeni alanda iş birliklerinin öne açıldı.

TÜRKİYE, geçen yıl Cumhuriyet tarihini en yüksek ihracat rakamına ulaştırken, Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde (TBMM) onaylanan 30 uluslararası anlaşma ile ihracatta yeni rekorlar için altyapı hazırlandı. Üç kıtadan ülkelere imzalanan anlaşmaların onaylanmasıyla ticaretten savunmaya, teknolojiye ulaştırmaya kadar birçok alanda ekonomik iş birliklerinin öne açıldı.

TEKNOLOJİ BANKASI
Anlaşmalarda ticaretin artırılması, yatırımların karşılıklı teşviği ve korunması, ithalat ve ihracat hızlandırmaya yönelik önlemlerin alınması, çifte vergilendirmeyi önleme, vergi kaçakçılığını engelleme, savunma sanayi ve bilimsel iş birliğini geliştirme, teknoloji bankası kurulması, yolcu ve eşyanın kara yoluyla uluslararası taşınması, deniz ve hava ulaştırma ile gümrük konularında karşılıklı yardımlaşma gibi konular yer aldı. Çıkan kanunların bazılarını ülkelerle askeri, güvenlik, göç, eğitim, kültür, stratejik ortaklık ve dostluk alanlarındaki anlaşmalar, bazılarını da Birleşmiş Milletler (BM) ve Uluslararası Göç Örgütü (IOM) gibi teşkilatlarla mutabakatlar oluşturdu.

ÇİN'LE TİCARET KATLANACAK
Yasalardan ikisiyle Çin ile imzalanan anlaşmalar onaylandı. Yatırımların karşılıklı teşviği ve korunmasını kapsayan anlaşmalarla, Türkiye ve Çin arasında 26 milyar dolarlık bir ticaret hacmini, kısa sürede 50 milyar doları geçmesini sağlayacak süreç de önü açılıyor. Ticari ilişkilerin yanında diğer alanlarda da görüşmeler yapan iki ülke, karşılıklı kültür merkezlerinin kurulması dahil, çeşitli konularda iş birliğini artırmayı hedefliyor.

KATAR'LA YENİ ADIM
Türkiye ve Katar arasında geçen yıl imzalanan 3 anlaşmayla iş birliği daha da pekişti. Katar ile gelir üzerinden alınan vergilerde çifte vergilendirmeyi önleme ve vergi kaçakçılığını engel olma, deniz taşımacılığı ve eğitim alanlarında iş birliği anlaşması imzalayan Türkiye, 1.7 milyar dolarlık ticaret hacmini atacak yeni adım ve bağlantılarla artırılması amaçlıyor.

YENİ KAPI ARLANIYOR
Yeni anlaşmaların devreye girdiği ülkelerden biri de Bosna-Hersek. Ülkenin Bakanlar Konseyi ile geçen yıl bilim ve teknolojiye iş birliği, yolcu ve eşyanın kara yoluyla uluslararası taşınmasını içeren anlaşmaları imzalayan Türkiye, 800 milyon dolarlık dayanıklı ticaret hacmini kısa sürede 1 milyar dolara çıkarılması hedefliyor.

Türkiye, geçen yıl Karadağ ile imzalanan gümrük konularında karşılıklı yardım anlaşmasıyla da ticarete yeni kapılar aralanmasını önünü açtı.

KURTCO

NAKLİYAT & DEPOLAMA

GÜVENİNİZİ TAŞIYORUZ

- EVDEN EVE & OFİS TAŞIMA HİZMETLERİMİZ
- KURTIÇI & ADALARA TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ
- YURTİÇİ TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ
- ÇEŞME & BODRUM PAÇA EŞYA TAŞIMA HİZMETLERİMİZ
- SAHNE, DEKOR, EVENT TAŞIMA HİZMETLERİMİZ
- İSTANBUL DEPO İLE AMBALAJLAMA & EV EŞYASI DEPOLAMA HİZMETLERİMİZ DEVAM ETMEKTEDİR.

KURTCO **DEPO** **İSTANBUL TİCARET ODASI**

24 Saat Müşteri Hizmetleri

www.kurtconakliyat.com.tr

Asgari ücret desteği 2019'da da devam edecek

GELİR Vergisi Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun, Resmi Gazete'de yayımlandı. Kanuna göre, asgari ücret desteği bu yıl da 12 ay devam edecek. Kanun ayrıca, evlerde üretilen ürünlerin vergiden istisna olması, 250 liraya kadar eksik ödemelerin vergi indirimine yönelik ihlal kapsamında değerlendirilmemesi gibi düzenlemeleri içeriyor. Kanuna göre işverenlerce, hizmet erbabına, ölüm, engellilik ile hastalık sebebiyle verilen tazminat ve yardımlar gelir vergisinden istisna olacak. İşsizlik Sigortası Kanunu ve İş Kanunu kapsamında bulunmaksızın, işsizlik veya işe başlatılmama tazminatı ile benzeri adlar altında yapılan çeşitli ödemeler kapsam dışında olacak.

VERGİDE EKSİK ÖDEME

Vergiyeye uyumlu mükelleflerde, her bir beyanname itibarıyla 250 liraya kadar yapılan eksik ödemeler, vergi indirimine yönelik ihlal kapsamında değerlendirilmeyecek. İlgili vergi kanunu gereğince tecil edilerek belirlenen şartların gerçekleşmesi halinde tecil edilecek vergiler, söz konusu şartların sağlanamaması durumunda, kanunda öngörülen tecil süresinin bitiminden itibaren 15 gün içinde ödenmesi halinde, tahakkuk eden vergilerin kanuni süresi içinde ödenmiş olması şartıyla ihlal edilmiş sayılmayacak.

Resmi Gazete'de yayımlanan Gelir Vergisi Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanuna göre, işverenlerce asgari ücret desteği bu yıl da 12 ay devam edecek.

GELİR VERGİSİ İADESİ

27 Mart 2018'den önce işten ayrılan hizmet erbabına, karşılıklı sonlandırma sözleşmesi veya ikale sözleşmesi kapsamında yasal haklarına ek olarak ödenen tazminatlar, iş kaybı, iş sonu, iş güvencesi tazminatları gibi çeşitli adlar altında yapılan ödemeler ve yardımlardan yapılan gelir vergisi kesintisi net ve iade edilecek. Karşılıklı sonlandırma sözleşmesi ve ikale sözleşmesi kapsamında yapılsa dahi ek tazminat niteliğinde olmayan ihbar tazminatı, normal ücret, yıllık izin ücreti, geçmiş veya mevcut dönemdeki çalışmaları karşılığı yapılan hizmet primi ve ikramiye ödemeleri ile ücret kapsamında olan benzeri ödemelerden kesilen gelir vergisinin iade edilmesi söz konusu olmayacak.

İSTİHDAM ARTIRILACAK

Kanunla elektronik belge düzenlemek suretiyle eğlence vergisinin beyan ve ödemesine imkan verecek idari düzenlemeleri yapabilmeleri için Hazine ve Maliye Bakanlığı'na yetki veriliyor.

Kanunla istihdamın artırılmasına yönelik

düzenleme de yapıldı. Buna göre, asgari ücret desteğinden yararlanan ayda, geçen yılın ocak ile kasım ayları/dönemlerinde, aylık prim ve hizmet belgesi veya muhtasar ve prim hizmet beyannamesiyle uzun vadeli sigorta kollarından en az bildirim yapılan aydaki sigortalı sayısının üzerinde bildirim yapılması sağlanacak. Böylece istihdamın artırılması amaçlanıyor.

GEÇİKME CEZASINA ZAM

Mevcut bir işletmenin kapatılarak değişik bir ad, unvan ya da bir iş birimi olarak açılması veya yönetim ve kontrolü elinde bulundurulacak şekilde doğrudan ya da dolaylı ortaklık ilişkisi bulunan şirketler arasında istihdamın kaydırılması, şahıs işletmelerinde işletme sahipliğinin değiştirilmesi gibi İşsizlik Sigortası Fonu katkısından yararlanmak amacıyla muvazaalı işlem tesis ettiği anlaşılan veya sigortalıların prime esas kazançlarını bu yılın ocak-aralık dönemi için eksik bildirdiği tespit edilen iş yerlerinden İşsizlik Sigortası Fonu'na karşılanan tutar, gecikme cezası ve gecikme zammıyla geri alınacak.

BORÇ YAPILANDIRMA

Kanunla işverenlerin çalıştırdıkları sigortalılarla ilgili bu yılın ocak ve aralık dönemine ait aylık prim ve hizmet belgelerini veya muhtasar ve prim hizmet beyannamelerini yasal süresi içinde vermediği, sigorta primlerini yasal süresinde ödemediği, denetim ve kontrolle görevli memurlarca yapılan soruşturma ve incelemelerde çalıştığı kişileri sigortalı



olarak bildirmediği veya bildirilen sigortalının fiilen çalışmadığı durumlarının tespit edilmesi, SGK'ya prim, idari para cezası ve bunlara ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı borcu bulunması hallerinde bu imkan tanınmayacak. Buna karşın, SGK'ya olan prim, idari para cezası ile bunlara ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı borçlarını ilgili kanun gereği tecil ettiren ve taksitlendiren işverenler, tecil ve taksitlendirme devam ettiği sürece bu haktan yararlanabilecek.

Sigortalı ve işveren hisselerine ait sigorta primlerinin devlet tarafından karşılandığı durumlarda işverenin ödeyeceği primin İşsizlik Sigortası Fonu'na karşılanacak tutardan az olması halinde, sadece sigorta prim borcu kadar mahsup işlemi yapılacak.

Patentli buluşa istisna

Sınai Mülkiyet Kanunu kapsamındaki, patent veya faydalı model belgesi verilerek koruma altına alınan buluşlar, kurumlar vergisinden yüzde 50 müstesna tutulacak.



Evde imalat yapanlar

İnternet ve benzeri elektronik ortamlarla, oturdıkları evlerde imal ettikleri havlu, örtü, çarşaf, çorap, dokuma mamulleri, dantel, her nevi nakış işleri ve turistik eşya, tarhana, erişte, mantı gibi ürünleri iş yerі açmaksızın satanlar, yıl içinde gerçekleştirilen satış tutarının yıllık asgari ücretin brüt tutarını aşmaması koşuluyla vergiden istisna tutulacak.

Sigortalı sayısı 500'ün altında olan iş yerine günlük 5 lira destek

Haklarında uzun vadeli sigorta kolları hükümleri uygulanan sigortalıların çalıştıran işverenlerce, 2018'in aynı ayına ilişkin SGK'ya verilen aylık prim ve hizmet belgelerinde veya muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinde prime esas günlük kazancı 102 lira ve altında bildirilen sigortalıların bu yıl cari aya ilişkin verilen aylık prim ve hizmet belgelerinde veya muhtasar ile prim hizmet beyannamelerinde bildirilen sigortalılara ilişkin toplam tutar, bu yıl ilk defa kanun kapsamına alınan iş yerlerinden bildirilen sigortalılara ilişkin toplam prim ödeme gün sayısının ocak-aralık dönemi için bu maddede belirtilen tutarlarla çarpımı sonucu bulunacak tutar, bu işverenlerin SGK'ya ödeyecekleri sigorta primlerinden mahsup edilecek. Bu tutar İşsizlik Sigortası Fonu'ndan karşılanacak. Prime esas kazanç günlük tutar, Sendikalar ve Toplu İş Sözleşmesi Kanunu hükümleri uyarınca toplu iş sözleşmesine tabi özel sektör işverenlerine ait iş yerleri için 203 lira olarak esas alınacak. Ortalama sigortalı sayısı 500'ün altında olan iş yerleri için günlük 5 lira, 500 ve üzerinde olan iş yerleri için günlük 3.36 lira destek sağlanacak.

SİZ GELMEYİN BİZ GÖNDERELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi **internetten gönderelim!**

İslak imzalı belgenizi **kurye ile ulaştıralım!**



ito.org.tr [f](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [i](https://www.instagram.com/ito.org.tr) [y](https://www.youtube.com/ito.org.tr) [in](https://www.linkedin.com/ito.org.tr)

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
SEKİB AVDAG
Genel Yayın Koordinatörü
Doc. Dr. NİHAZ ALAYOĞLU
Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım
Yayın Direktörü
Canan Bilgin
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yans Topal, Şeref Kılıçlı, Hamit Eteverans, Müge Bilbor, Dilşah Kelloğlu
www.itohaber.com
İlker Başoğlu, Merve Gönenç, Hande Köse
Reklam ve İletişim
Yahya Güllü - Cengiz Kazan
Grafik
Erkan Kırıcı
Fotograf
Kamil Çatak
İSTANBUL TİCARET GAZETESİNDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞÜNE İZERMİZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.
ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli 10 TL ve KKTTC için 40 TL. diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 52 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (basınlar için), ad ve adres belirtilmelidir. T. İ. Bankası İstanbul Şubesi Ticaret Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. İBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yıllık süreli yayın
Yayın tarihi: 01.02.2019
İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Peşkeşçe Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 85 / Santral: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Baskı: İtiss Gazetecilik A.Ş. Marmara Mahallesi 29. Etim Çarşıları İtiss Plaza No:11 A/41 Yediköy / Beşiktaş/İstanbul 0212 454 30 00

Türkiye blokzincire 'ilk adımı' attı

Dördüncü sanayi devriminin tetikleyici unsurlarından blokzincir teknolojisi, birçok sektörü dönüştürecek. Türkiye de TÜBİTAK Blokzincir Araştırma Laboratuvarı ve Blockchain Türkiye Platformu gibi oluşumlarla bu dönüşüme ilk adımı attı.

SEREF KILIÇLI

BLOKZİNCİR (blockchain) teknolojisi, krypto paralarla beraber anılan, krypto paralarla eşdeğermiş gibi yanlış algılanan bir konu olarak son dönemde öne çıktı. Blokzinciri doğru algılamak, krypto paraların bizzat kendisi değil, kullandığı dijital veri ve işlem kayıt teknolojisi olduğunu bilmekte başlıyor.

MERKLE AĞACI

Kayıt teknolojisinin özü 1979'da Ralph Merkle tarafından tasarlanmış, 'Merkle Ağacı' olarak literatüre geçmiş, bilgisayar sistemleri arasında, verinin, doğrulanarak işlenmesini esas alıyor. P2P (Peer-to-Peer) denilen bilgisayar ağlarında, verilerin doğrulanması, aktarım sırasında hiçbir şeyin değiştirilmediğinden emin olmak açısından da önemlidir. Merkle Ağacı, 1991'de, her biri bir öncekine bağlı veri kayıtları oluşturdu, böylece 'güvenli bloklar zinciri' sağlanmış oldu. 2008'e gelindiğinde ise bir grup insan, kendilerine Satoshi Nakamoto takma isimli biri tarafından gönderilen e-postayı okudu. Takma isim kullanan meçhul şahıs, herhangi bir üçüncü bir tarafın otoritesine ihtiyaç duyulmadan uçtan uca para transferi yapılabilmesine olanak sağlayacak bir sistemden bahsediyordu. Bahsettği sistem, 2009'da blokzincir teknolojisini kullanan krypto para olarak işlemlere başladı.

NEDEN İHTİYAÇ DUYULDU?

Blokzincir teknolojisini anlamaya yolculuğunda, bu teknolojiye neden ihtiyaç duyulduğunu sorgulamak da gerekiyor. Merkezi bir sunucuya ihtiyaç duymadan veri depolama ve koruma, teknolojide mevcut sistemlerin üzerine çıkmak, daha hızlı ve güvenli olma gibi birçok ihtiyaca cevap verme, blokzincirin yıldızını parlattı. Merkezi olmayan bir veri tabanı modeli ve internete bağlanabilen her türlü elektronik cihaz ile verilerin depolanabilmesi artık yeni bir dönemin de başlangıcıydı. Dahası bu teknoloji Satoshi Nakamoto'nun krypto parasının tekelinde de değildi. Peki sistem sunucuya ihtiyaç duymadan verileri nasıl güvenli bir şekilde depolayabiliyordu? Blokzincir teknolojisinde, her bir katılımcı, başlangıçtan itibaren tüm kayıtların bir kopyasına sahip oluyor. Kayıtların değiştirilmesi, özetlerin değişmesi yol açacağı için kayıtlar değiştirilemez istendiğinde çoğunluk bunu fark edebilir. Yani ağdaki herkes tüm işlemleri bilir, kolayca denetlenir ancak değiştirilemez.

FİNANSA ÖZEL DEĞİL

Blokzincir teknolojisi hakkındaki yanlış bir algı da, krypto para sistemlerinden hareketle sadece finans işlemlerinde kullanılabileceği şeklindeydi. Oysaki blokzincir hangi amaç için kullanılacaksa ona göre bir tasarım yapılabiliyor. Çok yakın bir örnek vermek gerekirse, İspanya'da büyük bir enerji firması, petrokimya ürünlerinin sertifikasyon sürecini geliştirmek için blokzincir teknolojisini kullandı. Blokzincir teknolojisi ile üretim süreci boyunca numuneler ile ürünlerin tanımlanması ve izlenmesini sağladı.

YAKIN TAKİP

Lojistik sektörü de blokzincir teknolojisini yakın takibe alan sektörler arasında. Örnek vermek gerekirse, 2018'de, Danimarka merkezli büyük bir lojistik firması, ABD'nin en büyük bilişim firmalarından biriyse

Blokzincirin geleceği

Dördüncü sanayi devrimi döneminde, blokzincir teknolojisinin kritik bir rol oynaması öngörülüyor. Verilerin kaydedilmesi ve işlenmesinde daha güvenli bir sisteme ihtiyaç duyuluyor, bu noktada devreye blokzincir giriyor. Dünya Ekonomik Forumu'nun kurucusu ve 4. Sanayi Devrimi kitabının yazarı Klaus Schwab, blokzincir teknolojisini, dördüncü sanayi devriminin tam kalbinde olduğu görüşünde ısrar ediyor. Dünya Ekonomik Forumu tarafından yapılan bir ankete göre ise yöneticilerin yüzde 58'i küresel Gayri Safi Milli Ürünün yüzde 10'unun 2025'ten önce blokzincirde bulunacağını söylüyor.



Türkiye ne yapıyor?

blokzincir teknolojisi konusunda işbirliği yaptığını, küresel tedarik zincirinin tüm adımlarında bu teknolojiyi kullanacağını duyurdu. Eğitim, sağlık, perakende, sanayi ve daha birçok sektörden örnekler vermek mümkün. İngiltere merkezli dünyaca ünlü küresel bir banka, 2018 boyunca 250 milyar dolar değerindeki FX işlemini gerçekleştirdiğini açıkladı. Uygulamanın hata ve gecikme risklerini düşürdüğü, maliyetleri azalttığı da belirtiliyordu.

Ülkemizde bu konuda, şu anda beş çalışma öne çıktı:

- 2017'de TÜBİTAK tarafından 'Blokzincir Araştırma Laboratuvarı' kuruldu. Geçen yıl 1. Ulusal Blokzincir Çalıştayı düzenlendi.
- 2018'de, Türkiye Bilişim Vakfı (TBV) tarafından 'Blockchain Türkiye Platformu' oluşturuldu.
- İstanbul Kalkınma Ajansı, 2018 Yenilikçi ve Yaratıcı Mali Destek Programı

kapsamında, İstanbul Blockchain Okulu projesini desteklemeye başladı. Bankalararası Kart Merkezi, Microsoft ve VeriPark ortaklığı ile 'belgem.io' hayatı geçirildi. Proje, eğitim sertifikalarını blokzincir tabanlı teknoloji ile dijital dünyaya taşıdı. Merkez Bankası öncülüğünde blokzincir alanında çalışma grupları oluşturuldu.

Blockchain Türkiye Platformu kuruldu

Blockchain Türkiye Platformu'nun, blokzincir teknolojisinin iş dünyasını ve ilişkilerini değiştireceğine inanarak, bu değişim ve dönüşüm süreci içinde aktif bir rol almak isteyen, dönüşüm sürecinde sektörüne ve iş

ağlarına liderlik etmek isteyen tüm tüzel kişilere ve organizasyonlara açık olduğu belirtiliyor. Öyle ki, 9 Ocak 2019'da, Ticaret Bakanlığı, Blockchain Türkiye Platformu'na ilk kamu üyesi olarak katıldı.

SIAL CANADA 2019

Toronto - Kanada
30 Nisan-2 Mayıs 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Konaklama endüstrisi



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR.

SIAL CANADA

- 22.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 19.000 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında %17 artış
- Katılımcı firmaların %97 memnuniyeti

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli: 3.600 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç - Çağrı Oluç
Tel : 0212 455 61 11, 0212 455 65 05
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanç@ito.org.tr - cagriluoluc@ito.org.tr
www.ito.org.tr



2019 ihracatında riskler ve fırsatlar

Ekonomide uygulanan dengelenme politikaları ile 2019'da iç talep sınırlanmaya devam edecek. Bu nedenle ihracat, firmalar için önemli bir çıkış yolu olacak. Bu çerçevede ihracata ilişkin 2019 risklerini ve fırsatlarını değerlendirelim.

1 - Dünya ekonomisinde yavaşlama mal talebindeki büyümeyi de sınırlayacak

Dünya ekonomisinin 2019'da yüzde 3.0 büyümeye öngörülüyor. Gelişmiş ülkelerde büyüme yüzde 2.3'ten yüzde 2.0'ye iniyor. ABD'de yüzde 2.5 büyümeye beklenirken, Avrupa Birliği'nde ise büyümenin yavaşlaması ve yüzde 1.8 olması bekleniyor. Gelişen ülkelerde de büyümenin yüzde 4.5'e ineceği öngörülüyor. Ekonomik büyüme yavaşlama Türkiye'nin ihracat ürünlerine yönelik talepteki büyümeyi de sınırlayacak.

2 - Dünya ticaretinde büyüme yüzde 5 incek, ihracatta rekabet artacak

Dünya mal ticaretinin ise 2019'da miktar olarak yüzde 3.6 genişlemesi beklenirken, petrol, emtia ve mal fiyatlarındaki duraklama ile birlikte değer bazında yüzde 5 büyümeye öngörülüyor. Dünya ekonomisinde yavaşlama ve korumacılık önlemleri mal ticaretindeki genişlemeyi de sınırlayacaktır. Buna bağlı küresel ihracat performansının 2017 ve 2018'in altından kalmaması bekleniyor. İşte bu öngörü Türkiye ihracatı için de önemli bir veri oluşturuyor. Türkiye'nin ihracatı karşılaşılabilecek rekabet artacak.

3 - ABD ve Çin ticaret müzakerelerinde anlaşamazlar ise korumacılık sertleşecek

2019'da dünya ticareti üzerinde doğrudan etkili olacak en önemli risk, ABD ile Çin arasındaki ticari korumacılık adamlarının bir savaşta dönüşmesi. Her iki ülke 1 Mart'a kadar ticaret görüşmelerini sürdürerek anlaşma arayacak. Ancak anlaşma sağlanamazsa halden karşılıklı olarak ticaretin tamamını kapsayacak ilave gümrük vergileri uygulanması riski var. Bu riskin gerçekleşmesi halinde dünyanın geri kalanında da ticarete korumacılık önlemleri uygulanması kaçınılmaz olacak.

4 - Büyük Britanya'nın AB'den nasıl ayrılacağı önemli

Büyük Britanya ile AB arasında anlaşmaz bir ayrılık yaşanması dünya ekonomisi ve ticaretinde bir diğer önemli riski oluşturuyor. 2019 mart ayına kadar iki taraf arasında süreçle ilerleme sağlanamaz ise anlaşmaz ayrılık ihtimali artıyor. Büyük Britanya'nın AB'den ayrılmasız ayrılması önce Büyük Britanya'nın sonra AB'nin ve de Türkiye'nin dış ticaretini olumsuz etkileyecek.

5 - Euro-dolar paritesinde hem durağanlık hem de belirsizlik sürüyor

2019'da ABD Merkez Bankası faiz artışlarını sürdüreceği olmakla birlikte sayısına ilişkin belirsizlik var. Avrupa Merkez Bankası da genişlemeye sona erdirdi. Bunlara bağlı olarak 2019'un ilk yarısında daha güçlü bir dolar, ikinci yarısında ise Euro bekleniyor. Euro-dolar paritesi hem 1.15 seviyelerinde durağanlaş hem de belirsizlikler yaşanıyor. Anlaşmazlık Brexit, Euro'yu ve sterlini zayıflatacak.

6 - 2019'da küçükten pazar yok, tüm pazarlar fırsatlar sunuyor

2019'da Türkiye'nin ihracat hedeflerine ulaşmasında ihracat pazarlarındaki gelişmeler, ekonomik büyüme ve buna bağlı olarak oluşacak ithalat talebi önemli olacak. 2019'da genel olarak ekonomik büyüme 2018'e göre bir pazarla, ihracat artışı için fırsatlar sunmaya devam edecek. 2019'da yüksek büyüme beklentileri ile öne çıkan Polonya, Romanya, Kazakistan, Türkmenistan, Gürcistan, Irak, BAE, Mısır, İsrail, Gana ve Kenya ihracat için daha çok fırsatlar sunacak.

7 - 2019'da ihracatta riskler fırsatlardan daha çok, ihracata ise daha çok destek gerekiyor

Küresel ekonomide ve ticarete 2019'da beklenen yavaşlama dikkate alındığında Türkiye'nin bu ihracat hedefine ulaşması için daha yüksek bir çaba göstermesi gerek. 2019'da bu ihracat hedefine ulaşılabilmesi için ihracat birim fiyatlarının artırılması, mevcut pazarlarda payın genişletilmesi ve yeni pazarlara erişim ile ürün çeşitliliğinin artırılması önemli olacak. Türkiye 182 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşmak için kamu ihracat desteklerini de artırmalı. Özellikle Eximbank kredi ve teminat olanakları, alacak sigortalı ve döviz kuru risk yönetimlerini önemli olacak.



RİSKLERE RAĞMEN
İHRACATTA
FİRSATLAR SÜRÜYOR,
2019 FİRSATLAR ODALI
DESTEKLERİN YILI OLMALI.



İstanbul Ocak ayı enflasyonu açıklandı

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) 1995 bazlı Ücretler Geçişme İndeksi 2019 Ocak ayı itibarıyla yıllık ortalama yüzde 14,46, Toptan Eşya Fiyatları İndeksi ise yıllık ortalama yüzde 18,91 artış gösterdi. Perakende fiyatlar 2019 Ocak ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 18,00, toptan fiyatlar ise yüzde 22,95 arttı.

Ocak 2019'da perakende fiyatlar bir önceki aya göre diğer hacim gruplarında yüzde 5,49, sağlık ve kişisel bakım harcamalarında yüzde 3,64, gıda harcamalarında yüzde 2,53, ulaştırma ve haberleşme harcamalarında yüzde 2,13, ev eşyası harcamalarında yüzde 1,77, konut harcamalarında yüzde 0,42 artış; giyim harcamalarında yüzde -6,22 ve kültür, eğitim ve eğlence harcamalarında yüzde -2,16 azalış gösterdi.

Milli deterjan çevreyi koruyor

Milli ve çevre dostu deterjan 'BORON' piyasadaki kimyasal içerikli, konvansiyonel temizlik ürünlerine göre daha ekonomik, daha iyi temizliyor, bakteri ve mantar oluşumunu engelliyor. Ayrıca makinenin ve kumaşın ömrü uzarken hem evde hem de endüstride kullanılabilir.

SOYHAN ALPASLAN

TÜRKİYE'nin milli ve yerli deterjanı 'BORON' piyasaya çıktı. Genel amaçlı temizlik ürünü, beyazlar, renkliler ve tüller için olmak üzere dört çeşidi olan BORON hem ekonomik hem yüksek temizleme kapasiteli hem de çevre dostu. İlk yerli ve milli deterjanı 2013'te Eti Bormatik adı ile üreten Etimaden, bu ürünü geliştirerek 'BORON'u üretti.

DOĞAL MADDELER

BORON, bordan



elde edilen boraks, bitkisel sabun, soda aktif oksijen ve benzeri tamamen doğal maddelerden üretilir. BORON; insan sağlığını tehdit etmeyen, fosfat içermeyen çevreye duyarlı, borat özlü milli bir deterjan olarak büyük marketlerde yerini aldı.

TEMİZ SU ÇIKIYOR

BORON'un içeriğinin yüzde 50'den fazlası, doğal mineral ve borakstan

oluşuyor. Böylelikle, kullanımdan sonra açığa çıkan su çevre kirliliğine neden olmuyor, canlı yaşamını tehdit etmiyor.

Türkiye'nin yeni bor stratejisi geçen yıl açıklanırken, bu kapsamda bordan yeni ürünler elde edilerek ihracat yapılacak ve böylece istihdama katkı sağlanacak. Bordan geleneksel ürünlerden ileri teknoloji kullanılan ürünlerin üretimine geçilerek, küresel pazardaki payın da artırılması hedefleniyor.

Bor ihracatında 1 milyar dolar ile rekor kırdı

Türkiye, dünya bor rezervlerinin yüzde 73'ünden fazlasına sahip. Dünya bor pazarındaki payı yüzde 59 olan Türkiye, 2018'de bor ihracatında

1 milyar dolar ile rekor kırdı. Türkiye'den 110 ülkeye bor ihracı yapılırken, Türkiye'nin bu alandaki en büyük rakipleri Amerika, Çin ve Hindistan.



BORON, 4 kilogramı yıl boyunca 24,90 liradan satışta olacak. Böylece Enflasyonla Topyekün Mücadele'ye de destek verilecek.

Kıyaslanacak bir benzeri yok

- Genel temizlik ürünü hem evsel hem endüstriyel temizlikte kullanılıyor.
- Dört çeşidi de petrol türevi maddeler içermiyor, zararlı kimyasallar barındırmıyor.
- Alerjik reaksiyonlara neden olacak bir madde ihtiva etmiyor.
- Bakteri, mantar oluşumunu engelliyor, kötü kokuları yok ediyor.
- Kireç çözücü etkisi ile çamaşır yumuşatıcı kullanımına gerek bırakmıyor.
- Çamaşırın ömrünü uzatıyor, renkleri soldurmadan temizliyor.
- Çamaşır makinasının ömrünü uzatıyor.

'Önce dünya' mı, 'önce ABD' mi?



Küreselleşme, ülkeler, daha geniş manada dünya toplumları arasında, mal, hizmet, enerji, insan kıymetleri, buluş, teknoloji, bilgi ve iletişim sınırsız dolaşımını tanımlar. 'Sınırsız'ın anlamı, hiç bir ülke veya ülkeler grubunun 'serbest dolaşım'a kendi çıkarları adına kural, sınır, kısıtlama koymaması, koymamasıdır. 1991'de Sovyetler Birliği, uzantısı olarak Doğu Bloku dağıldığında, uluslararası çevreler 'küreselleşme'nin önünün açıldığını, çağrısında bulunmuşlardı. Cumhurbaşkanı Clinton ve yardımcısı Gore'un mesajları ve Türkiye'nin de içinde yer aldığı G20 kulübünün kurulmasına öncülük etmeleri, geniş bir ülkeler grubunu, tüm ülkelerin menfaatine yeni bir 'küresel' düzenin oluşmakta olduğunu yönünde umutlandırmıştı.

Clinton döneminin ardından, 11 Eylül ve ardından Afganistan ve Irak operasyonları, Bush dönemiyle geri gelen 'mutlak hegemonya'nın, ABD yönetiminin 'küreselleşme'yi, 'ABD'nin çıkarlarına uyuyorsa' ancak, makbul bulduğunu kısa süre içerisinde gösterdi. 2003'te ABD 'salt kendisinin önceliklendirdiği' bir küresel düzenin artık istemediğini Birleşmiş Milletler de gördü. Rusya'da Vladimir Putin, Brezilya'da Luiz Inácio 'Lula' Da Silva, Venezuela'da Hugo Chavez, o dönem açısından Fransa Cumhurbaşkanı Jacques Chirac ve Almanya Şansiyesi Gerhard

Schröder, ABD'nin her istediğinin gerçekleştiği bir dünyayı arzu etmediklerini, duruşları, açıklamaları ve kararlarıyla ortaya koydular.

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliğinde, Türkiye 2005'te ABD ve AB'nin dayattığı 'Kıbrıs' operasyonuna rest çekti. Ardından, 2006'daki Danıştay saldırısıyla başlayıp, Hrant Dink cinayeti, AK Parti kapatması davası, Gezi, 17-25 Aralık ve 15 Temmuz FETO hain darbe girişimine kadar uzanan süreç başladı. Cumhurbaşkanı Erdoğan, 2014'de Birleşmiş Milletler Genel Kurulu'nda, 'Dünya 5'ten büyüktür' diyerek, sadece bir kaç ülkenin çıkarına dayalı bir küreselleşmeyi reddettiğini ilan etti.

Erdoğan, 'küresel ekonomi-politik sistemin kökten değişmesi gerektiği' çağrısıyla, 2003'ten beri süregelen tartışma ve gerginlikleri geri dönülemes bir çığya taşıdı. Almanya Şansiyesi Merkel'in Davos'taki son konuşmasında, 'ABD'nin hegemonyası'nda şekillendirilmiş, 'Soğuk Savaş'ın korku kodları'na dayalı bir düzenle dünyanın artık gidecek bir yer kalmadığı çağrısı da bu tabloyu teyit ediyor. Bugün, Irak'ın, Libya'nın, İran'ın, Venezuela'nın başına ne geldiğini, Türkiye'nin elindeki tüm imkanlarla neyin savaşını verdiğini anlamak istiyorsanız, işe bir de 'Dünya mı, ABD mi' perspektifinden bakın.

Merkez Bankası enflasyon hedefini 8.2'ye çekti

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), enflasyon hedefini revize ederek, enflasyonun bu yılın sonunda yüzde 14,6, 2020 sonunda da yüzde 8,2'ye gerileyeceğini açıkladı.

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Başkanı Murat Çetinkaya, "Enflasyonun 2019 sonunda yüzde 14,6 olarak gerçekleşeceğini, 2020 sonunda yüzde 8,2'ye, 2021 sonunda ise yüzde 5,4'e geriledikten sonra, orta vadede yüzde 5 düzeyinde istikrar kazanacağını tahmin ediyoruz" dedi.

Sıkı bir politika duruşu ve güdüldürülmesi politika koordinasyonu altında enflasyonun kademeli olarak hedeflere yakınsamasını öngördüklerini ifade eden Çetinkaya, enflasyonun yılsonu itibarıyla yüzde 70 olasılıkla yüzde 11,9-17,3 (orta noktası yüzde 14,6), 2020 sonunda yüzde 5,1 ile yüzde 11,3 aralığında (orta noktası yüzde 8,2) gerçekleşeceğini tahmin ettiklerini vurguladı.

PETROL VE İTHALAT

Talep koşullarının enflasyona düşüş yönünde verdiği katkının artması ve enflasyonun ana eğiliminin yavaşlamasının yanı sıra petrol ve ithalat fiyatları varsayımının özellikle bu yıl için aşağı gelişiminin enflasyon tahminlerindeki aşağı yönlü

güncellemede belirleyici rol oynadığına dikkat çeken Çetinkaya, 2019 enflasyon tahminini yüzde 15,2'den yüzde 14,6'ya düşürdüklerini, Türk lirası cinsinden ithalat fiyatları varsayımındaki gerilemenin yıl sonu enflasyon tahminine 0,5 puan düşürücü yönde katkı yaptığını bildirdi.

Çetinkaya, yılın son çeyreğinde tüketici enflasyonunun Ekim Enflasyon Raporu tahminlerine göre 3,2 puan aşağıda gerçekleşmesinin ve enflasyonun ana eğiliminde vergi



indirimi etkisi haricinde gözlenen gerilemenin yıl sonu enflasyon tahminini 0,4 puan aşağı çekeceğini değerlendirdiklerini dile getirdi.



Karpaz'dan bakınca Çin Seddi gözükür

Türkiye, 2005'te Kıbrıs konusunda ortaya koyduğu kararlılıkla, bugün Doğu Akdeniz'de kendisinin ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nin uluslararası hukuktan doğan ekonomik haklarını temsil eden 'münhasır ekonomik alan'lardaki tüm zenginlikleri de elinde tutmuş oldu. Çünkü 2003'ten 2005'e pishirilen 'Kıbrıs Anlaşması' yüzünden, Karpaz (Zafer) Burnu'nun kaybetmemiz, Türkiye'nin Doğu Akdeniz'de 'münhasır ekonomik alan' olarak çok ağır bir kayıp yaşamasına sebep

olabilirdi. 2005'te Kıbrıs konusunda aldığımız net tavır, Türkiye'yi bugün Doğu Akdeniz'de çok geniş bir 'münhasır ekonomik alan' hakimiyetine getirdi. Prof. Dr. Çağrı Erhan, Anadolu Platosu'nun, Asya Minör'ün dünya haritasında 1,5 derecelik açıyla durmasının yanı sıra, 2000 metre ortalama yükselişle, Türkiye'nin 'münhasır ekonomik alan'larının sadece Mısır'a değil, batıda Libya'ya, doğuda İsrail'e kadar uzandığını hatırlatıyor. Bu nedenle, son 14 yıllık politikamız, derin sondaj imkanlarına sahip milli gemilerimizle,

bugün Türkiye'yi Doğu Akdeniz'de önemli bir ekonomik, siyasi ve askeri güce dönüştürmüş durumda. Türkiye, KKTC'de 'kimi' yabancıların stratejik bölgelerdeki toprak, arazi, gayrimenkul yatırımları başta olmak üzere, çok dikkatli olmak zorunda. 'Karpaz Burnu'ndan Çin Seddi'nin görüldüğü bir dünyada, küresel ekonomi-politik yeniden şekillenirken, Doğu Akdeniz'de Türkiye'nin en etkili 'oyun kurucu' ülkelerin arasında yer almasının 'özgöl ağırlığı'na asla atılmayalım.

Türkiye'nin turizm geliri, 2018'de bir önceki yıla göre yüzde 12,3 artarak 29 milyar 512 milyon 926 bin dolara ulaştı.



Turizm geliri 2018'de 29.5 milyar dolara çıktı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu'nun (TÜİK), 2018 yılına ilişkin turizm istatistiklerine göre turizm geliri, bir önceki yıla oranla yüzde 12,3 artarak 29 milyar 512 milyon 926 bin dolara çıktı. Söz konusu gelirin (cep telefonu dolaşım ve marina hizmet harcamaları hariç) yüzde 81,8'i yabancı ziyaretçilerden, yüzde 18,2'si ise yurt dışına ikamet eden vatandaş ziyaretçilerden elde edildi.

KİŞİSEL HARCAMALAR

Geçen yılki gelirin 22 milyar 546 milyon 616 bin dolardan kişisel harcamalar, 6 milyar 966 milyon 311 bin dolara ise paket tur harcamaları oluştu. Bu dönemde kişi başına ortalama harcama 647 dolar, yabancıların ortalama harcaması 617 dolar, yurt

dışında ikamet eden vatandaşların ortalama harcaması ise 801 dolar oldu.

Türkiye'den çıkış yapan ziyaretçi sayısı da 2018'de bir önceki yıla göre yüzde 18,1 artarak 45 milyon 628 bin 673 kişiye ulaştı. Bunların yüzde 85,4'ünü (38 milyon 951 bin 902 kişi) yabancılar, yüzde 14,6'sını (6 milyon 676 bin 771 kişi) ise yurt dışına ikamet eden vatandaşlar oluşturdu.

GİDERLER YÜZDE 4,7 AZALDI

Geçen yıl turizm gideri, bir önceki yıla göre yüzde 4,7 azalarak 4 milyar 896 milyon 310 bin dolara geriledi. Bunun 3 milyar 936 milyon 986 bin dolardan kişisel, 959 milyon 324 bin dolardan ise paket tur harcamaları oluştu.

'Sıfır atık'ta hedef: Yıllık 20 milyar TL'lik gelir

SEREF KILIÇLI

DÜNYA Bankası'na göre, yıllık evsel atık miktarı, günümüzde 2 milyar tona ulaştı. Aynı rapora göre bu alanda yapılan yıllık 205 milyar dolar harcamanın, 2025'te 375 milyar dolara ulaşması bekleniyor. Ülkemizde de benzer bir artış söz konusu. 2015'te 31 milyon ton olan evsel atık miktarının, 2023'te 38 milyon tona ulaşacağı öngörülmüyor. Atıkların bir diğer özelliği çok büyük bir kısmının aslında geri dönüştürülebilir nitelikte olması. Atık yönetimi ve geri dönüşüm, dünyanın gündeminde yer alırken, İTO Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi, 'Sıfır Atık' konulu önemli bir sektör toplantısı

gerçekleştirdi. Toplantının açılış konuşmasını yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından başlatılan



'Sıfır Atık' projesinin ülke ekonomisi için önemine dikkat çekti. Salman, "Etkin bir geri dönüşüm sistemi, hammadde ve ara malı ithalat bağımlılığı yüksek olan sektörlerde bu bağımlılığı azaltıcı yönde katkı yapacak. Sürdürülebilir ekonomik büyümeye katkı sağlayacak" dedi.

Salman, geri dönüşümün ulusal refahın artırılmasında sahip olduğu büyük potansiyelin göz ardı edilmemesi gerektiğini vurguladı.

100 BİN İSTİHDAM

Sıfır Atık Projesi'ni dört temel

adımına açıklamanın mümkün olduğunu belirten Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Çevre Yönetimi Genel Müdürü Sebahattin Dökmeci ise şöyle konuştu: "İlk adım, olabildiğince az tüketmek ve az atık oluşturmak. İkinci adım, atıkları, kaynağından ayırt ettirerek toplamak. Üçüncü adım ise aynı geri atığı, geri kazanmak. Dördüncü adım da aynı tür atıklardan kompozit edilmesini sağlamak."

Projenin ülke çapına yayılmasıyla 2017'de yüzde 13 olan geri kazanım oranının 2023'e kadar en az yüzde 35'e çıkarmayı hedeflediklerini söyleyen Dökmeci, şöyle devam etti: "2030'da ise yüzde 60 seviyelerine çıkarılmasını hedefliyoruz. Sıfır Atık Projesi sadece çevre boyutunda bir proje değil, ekonomik tarafı da oldukça önemli. Ülkemizde tam anlamıyla uygulanmasıyla, yıllık 20 milyar TL'lik bir ekonomik kazanç

hedefliyoruz. 2023'e kadar yaklaşık 100 bin kişiye istihdam sağlamasını öngörüyoruz."

YÖNETMELİK HAZIR

Sebahattin Dökmeci, 'Sıfır Atık Yönetmeliği' hazırladıklarını da açıklayarak, şu bilgiyi verdi: "Belediyeler artık asgari ikili toplama sistemine geçecek. 2019'da 100 bin nüfus ve üzeri belediyeler, alışveriş merkezleri, organize sanayi bölgeleri, havalimanları, marinalar, limanlar ve oteller Sıfır Atık Belgesi alacak. Diğer yerler, kademeli 2023'e kadar sıfır atık sistemine geçecek."

Dökmeci, ücretli poşet uygulaması ile 440 olan kişi başına poşet tüketimini bu yıl için 90'a düşürmek istediklerini söyledi. 2023

Poşette 25 kuruş çevreye gidiyor

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı İstanbul İl Müdür Yardımcısı Mehmet Sabri Kaplan, naylon poşet bedelinin sanayiye gittiğini vurgulayarak şu bilgiyi verdi: "Naylon poşetler için alınan 25 kuruşun marketlere veya sanayicilere kalan bir kısmı yok. Tamamı Maliye Bakanlığı'nın ilgili sermayesine gidiyor. 25 kuruş içinde, 15 kuruş geri dönüşüm katılım payı, 8 kuruş maliyet, 2 kuruş KDV olarak alınıyor. Nisan gibi Maliye Bakanlığı'nın hesabına bu paralar geçecek. Akabinde sıfır atıkla ilgili teşvik olarak belediyelere veya STK'lara aktarılacak."

için Avrupa Birliği'nde mevcut durum olan kişi başı 40 adete düşüş hedefleniyor.



Sektörden yoğun katılım

İTO Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi Meclis Üyesi Gökhan Murat Kalsın'ın yönettiği toplantı, sektörün yoğun katılımıyla gerçekleşti. İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Çevre Yönetimi Genel Müdürü Sebahattin Dökmeci, Çevre ve

Şehircilik Bakanlığı İstanbul İl Müdür Yardımcısı Mehmet Sabri Kaplan, İTO Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Süleyman Uluocak, meclis ve komite üyeleri, Çevre Mühendisleri Odası Başkanı Baran Bozoğlu, İstanbul Büyükşehir Belediyesi

İSTAÇ Genel Müdür Yardımcısı Fatih Hoşoğlu, İstanbul Geri Dönüşümcüler Derneği Başkanı Yüksel Yılmaz, ÇEVKO Genel Müdürü Yaşar Nadir Atilla, Akademi Çevre A.Ş. Çevre ve Atık Yönetimi Koordinatörü Cem Ferda Tuncer de katılımcılar arasındaydı.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUARLARI İLE DÜNYANIN HER KÖŞESİNE İHRACAT!



1882 yılından itibaren ülkemiz için sınırsız hizmet ilkesiyle çalışan İstanbul Ticaret Odası, organizasyonunu yaptığı fuarlar ile ülkemizin ihracat rotasını belirliyor.

Fuar	Yer	Tarih	Konu
BAU 2019	Münih, Almanya	14-19 Ocak 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri
NATPE 2019	Miami, A.B.D.	22-24 Ocak 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
EVİM TÜRKİYE	Düsseldorf, Almanya	8-10 Şubat 2019	Emlak, Gayrimenkul
MWC MOBILE WORLD CONGRESS	Barcelona, İspanya	25-28 Şubat 2019	Mobil İletişim ve Teknolojileri
LONDRA KİTAP FUARI	Londra, İngiltere	12-14 Mart 2019	Kitap
JEC WORLD 2019	Paris, Fransa	12-14 Mart 2019	Kompozit Sanayi
MIPIM 2019	Cannes, Fransa	12-15 Mart 2019	Emlak ve Gayrimenkul
HANNOVER MESSE 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	• Yan Sanayi: Döküm, Döme, Kauçuk Ürünleri vb. • Enerji: Transformator, Trafo, Kablo vb. • Akıllı Gücü: Hidrolik, Pnömatik ve Otomasyon vb.
MIPTV 2019	Cannes, Fransa	8-11 Nisan 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
BAUMA 2019	Münih, Almanya	8-14 Nisan 2019	İnşaat, Yapı Makinaları ve Ekipmanları
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Nisan 2019	Genel Ticaret
SIAL CANADA 2019	Toronto, Kanada	30 Nisan-2 Mayıs 2019	Gıda, İçecek
125. CANTON FUARI 3. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	1-5 Mayıs 2019	Genel Ticaret
SIAL CHINA 2019	Şanghay, Çin Halk Cumhuriyeti	14-16 Mayıs 2019	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
BAUMA CTT RUSSIA 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	4-7 Haziran 2019	İnşaat, Yapı Makinaları ve Ekipmanları
AUTOMECHANIKA DUBAI 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Haziran 2019	Otomotiv Yan Sanayi; Yedek Parça, Ekipman ve Aksesuarları
ITE & MICE 2019	Hong Kong, Çin Halk Cumhuriyeti	13-16 Haziran 2019	Kongre Turizmi
CPHI CHINA 2019	Şanghay, Çin Halk Cumhuriyeti	18-20 Haziran 2019	İlaç Sanayi, Farmakoloji
CITYSCAPE GLOBAL 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
TURKISH HOSPITALITY SHOW	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	17-19 Eylül 2019	Ev ve Yaşam Ürünleri, Konaklama Endüstrisi
PROESTATE 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	18-20 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
FOOD INDIA Inspired by SIAL	Yeni Delhi, Hindistan	19-21 Eylül 2019	Gıda, İçecek
ANUGA 2019	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	• Genel Gıda • Gıda Ekipman ve Teknolojileri • Dondurulmuş Gıda • Et ve Kütlem Ürünleri • İçecekler • Sıcak İçecekler • Unlu Mamuller
MIPCOM 2019	Cannes, Fransa	14-17 Ekim 2019	Dizi Film, Format, İçerik, TV, Yapım
126. CANTON FUARI 1. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Ekim 2019	Genel Ticaret
FRANKFURT KİTAP FUARI	Frankfurt, Almanya	16-20 Ekim 2019	Kitap
MWC MOBILE WORLD CONGRESS AMERICAS 2019	Los Angeles, A.B.D.	22-24 Ekim 2019	Mobil İletişim ve Teknolojileri
126. CANTON FUARI 3. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	31 Ekim-4 Kasım 2019	Genel Ticaret
26. TIRAN ULUSLARARASI FUARI	Tiran, Arnavutluk	21-24 Kasım 2019	Genel Ticaret
DISCOF 2019	Johannesburg, Güney Afrika	Kasım 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
ATF ASIA TV FORUM & MARKET	Singapur	Aralık 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
SIAL MIDDLE EAST 2019	Abu Dabi, Birleşik Arap Emirlikleri	Aralık 2019	Gıda, İçecek ve Ekipmanları



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | 212 455 65 00
ito.org.tr

f t i n k u r u m s e l



2019 teması 'Sıfır Atık'

Ticaret Bakanlığı tarafından yürütülen 'Tüketici Korunmasının Güçlendirilmesi' projesi kapsamında, Tüketici

Özel Ödülü verilecek. Tüketici Özel Ödülü'nde, bu yılın teması 'İsrafın Önlenmesi ve Sıfır Atık' olarak belirlendi.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi
İstanbul'dan
İSBK tarafından
çevre kirliliğini
engellemek
amacıyla
Akkı Geri Dönüşüm
Konteyneri, İstanbul
Teknik Üniversitesi
(İTÜ) Ayazaga Metro
İstasyonu'nda
hizmet veriyor.

Şirket kuruluşu ve imza beyannamesinin düzenlenmesi

Bazen işleri pratikleştirmek yerine seçenekleri azaltarak daha bir sıkıntılı hale getirilebildiğini, bu yapılırken aslında amacın işlemleri kolaylaştırmak olduğuna gerçekten inanıldığı durumlar da olabiliyor. İşte şirket kuruluş işlemlerinin ve ilk imza beyannamelerinin noterler huzurunda değil de ticaret sicil müdürlüklerinde yetkilendirilmiş memur huzurunda düzenlenmesi uygulaması da buna tam örnek bir uygulamadır.

10 Mart 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayınlanan ve ismi Yatırım Ortamının İyileştirilmesi Amacıyla Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun olan 7099 sayılı Kanun ile getirilen uygulama ile artık şirket kuruluş işlemlerinin noterlerde değil ticaret sicil müdürlüklerinde yapılması ve ilk imza beyannamelerinin de bizzat ticaret sicil müdürlüğünde görevli memur huzurunda düzenlenmesi uygulaması tamamen bu mahiyette, yani iyi niyetle düzenlenmeye çalışılan ancak aslında seçenekleri azaltarak bürokrasiyi artırıcı bir uygulama olarak karşımıza çıkmıştır. Gelinen noktada bu tür uygulamalarda seçeneklerin artırılması ve bürokratik prosedürlerin azaltılması, olması gereken doğru tercih iken, iyi niyetle yapılmaya çalışılan ancak sonucu daha bürokratik olan bir uygulama ile karşı karşıya kalınmıştır.

Oysa noterlik düzenlemesi bu konuda hem yılların getirdiği ve hem de rüstiünü ispat etmiş fazlaca soruna da neden olmamış bir uygulamadır. Elbette diyen açısından noterde veya noter huzurunda yapılabilecek bir uygulamanın diğer bir seçenek olarak ticaret sicil müdürlüklerinde de yapılabilmesi iyi ve alternatif sunan bir uygulama olurdu. Ancak noter yerine bir zorunluluk olarak ticaret sicil müdürlüğünün konulması işi daha da zorlaştırıcı ve pratiklik yerine, işi dünyası açısından işi daha zorlaştıran bir uygulamadır. İlk bakışta ticaret sicil müdürlüğüne bir defa gidilmesi daha sonra buna gerek olmaması, pratiklik olarak savunulmaya çalışılabilir. Ancak bu seçeneğin azaltılması, noter sayısının çokluğu yanında, sınırlı sayıda ticaret sicil müdürlüğü ile işlemleri sıkıntılı hale getiren bir sonuçta neden olmuştur.

Aslında geneli ilgilendiren bu tür uygulamalar için düzenleme yapılırken, bürokrasiye bu işlere kafa yormuş bürokratların görüşünün onlardan dinlenmesinde yarar vardır. O zaman basitlik ve bürokrasinin azaltılması amacıyla yapılan ancak sonuçta tam tersine neden olan uygulama sayısı azalır.

Bu konuda Ticaret Bakanlığı'nda konuyla ilgili genel müdürlük bürokratlarının görüşüne başvurulması yeterli olacak. Çeçtiğimiz hafta sonu yayınlanan Cumhurbaşkanlığı Karamamesi ile Ticaret Bakan Yardımcılığına atanan iki tecrübeli bürokrat amacı ile ters sonuç doğuran bu tür uygulamaların daha hızlı bir şekilde düzeltilmesi konusunda ümitvar olmak açısından güzel örnekler oluşturmaktadır.

Bizde bazen tam yok sayma uygulaması ile bir uçtan diğer uca giden uygulama örnekleri bulmak öteden beri karşılaşılan bir durumdur. İşin özü ne bürokrasiye teslim olmak, ne de bürokrasiyi tamamen göz ardı etmek doğru sonuç doğurmaz. Önemli olan tecrübe ve birikime değer verilmesi ve herkesin görev ve sorumluluğu çerçevesinde işin gereğini yapmaya odaklanmasıdır. Elbette birçok iyi ve hayati kolaylaştırıcı düzenleme yapılırken arada bir böyle küçük yol kazaları da olabilecek. Meslele bu tür ufak tefek hataları da bir an önce ortadan kaldırmak için hızlı bir şekilde yapılabilir. Bu tür değişiklikler yapılırken teknolojinin sunduğu imkanların da sonuna kadar değerlendirilmesi elbette hiç unutulmamalıdır.



Osman ARIÖĞLU



Milli Eğitim Bakanı Ziya Selçuk, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Bahçıvan, İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Rektörü Prof. Dr. Mehmet Karaca, işbirliği protokolüne imza attı.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü'nde yaptığı konuşmada, "Meslek lisesinin 'istiklal meselesi' olduğuna inanıyoruz" dedi.

'Meslek lisesi istiklal meselesi'

YAHYA GÜL

İSTANBUL'da mesleki ve teknik eğitim veren okullarda eğitim programlarının reel sektörün ihtiyaçlarına uygun şekilde yapılandırılması için önemli bir adım atıldı. Eğitim programlarının sektörlerle birlikte tasarlanması ve mezunların niteliğinin artırılması öngören 'Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü' imzalandı. Protokol ile iş hayatına hazır mezunlar yetiştirilecek.

2023 HAZIRYONU

Törende konuşan Milli Eğitim Bakanı Ziya Selçuk, MEB ile Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nun işbirliğinde hareket etmesinin önemine dikkat çekti. Selçuk, şöyle devam etti: "Böyle bir zemin olmaksızın, bunun üzerine inşa yapmak çok da söz konusu değil. Ülkemizin 2023 hedefleri doğrultusunda, MEB'in 2023 Eğitim Vizyonu doğrultusunda ortaya koyduğu mesleki eğitimdeki hedefler, aslında bugünkü çerçevede büyük bir amaca hizmet ediyor."

ALGI DEĞİŞECEK

Ziya Selçuk, bu iş birliği protokolünün, aslında bir çekirdek protokol olmasını ve bütün Türkiye'ye, hatta uluslararası düzeyde bir model kaynaklık etmesini beklediklerini söyledi. Selçuk, "Biz artık 'aranan eleman' demek istiyoruz, 'ara eleman' demek istemiyoruz. Bunu eğer bütün arkadaşlar kullanırsa ve değerlendirecek, çocuklarımızın mesleki ve teknik okullarımıza algılamasında bir dönüşüm ortaya çıkacak" dedi.

KODLAR DEĞİŞİYOR

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ise önem verdikleri konuların başında, "sanayide ihtiyaç duyulan nitelikli insan kaynağının belirlenmesi ve yetiştirilmesi" olduğunu söyledi. Bakan Varank, "Küresel ekonomide dijitalleşmenin öncülüğünde ciddi bir dönüşümün içindeyiz. Üretimin kodları değişiyor. Bu değişime ayak uydurmadık hızımız, işgücümüzün adapte olma kabiliyetiyle doğrudan ilişkili. Burada



İmza törenine, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, İTO Meclis Başkanı Yardımcıları Veyis Cengiz Balçık ve Salih Sami Atılgan, İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu, İTO'nun projesi kapsamında meslek liselerine hamilik eden İTO Meclis Üyeleri katıldı.

da mesleki eğitim başta olmak üzere eğitim politikalarının yönlendirici rolü ortaya çıkıyor" diye konuştu.

PAYDAŞLARLA BİRLİKTE

Bakan Varank, işbirliği protokolünü şöyle değerlendirdi: "İşin eğitim tarafı burada, sanayi tarafı burada, üniversite tarafı burada. Bu birliklilik, genç kardeşlerimizin iş hayatına daha hazır bir biçimde alınması imkan verecek ve onları daha üretken olmaya teşvik edecek."

45 bin kişiye eğitim imkanı verecek

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagic, imza töreninde yaptığı konuşmada, "Meslek lisesinin 'istiklal meselesi' olduğuna inanıyoruz. Bunun için Hamilik Projesi ile İstanbul'da İTO olarak sorumlu olduğumuz okul sayısını 54'e çıkardık. Bugün imza attığımız projeye, gençlerimiz meslekleriyle ülke ekonomisine katkıda bulunacak" dedi. İTO Başkanı, konuşmasında, mesleki ve

teknik eğitim okullarından mezun olanların, kendi meslekleri doğrultusunda çalışmasının özendirilmesinin önemini vurguladı. Avdagic, okullara makina, teçhizat desteği sağlanmasının yanı sıra öğrencilerin hamiler aracılığıyla reel sektörle buluştuğunu anlattı. Avdagic, İTO'nun İstanbul Milli Eğitim Müdürlüğü desteğiyle başlattığı proje kapsamında 45 bin kişiye eğitim imkanı sunulduğunu kaydetti.

Üretimin omurgası

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan, işbirliği protokolü imza törenindeki konuşmasında, mesleki eğitimimin son yıllarda farklı sebeplerden dolayı, daha önce ulaştığı başarı noktalarından çok çok geriye düştüğünü dile getirdi. İSO Başkanı, sanayi üretiminin omurgasını oluşturan ve mesleki teknik eğitimi içeren ortaöğretim seviyesinin genel istihdam içindeki payının, Almanya için yüzde 58, Güney Kore için yüzde 39 olduğunu belirterek, "Bu oran, ülkemizde yüzde 20. Bu tablo, mesleki eğitimde yapılacak iyileştirmeye ne kadar ihtiyaç duyduğumuzu göstermesi açısından önemli" dedi.

89 okulda format değişecek

Mesleki ve teknik eğitimde, sektörün iş gücü ihtiyacına cevap verebilecek niteliğe sahip, gelişen teknolojiye etkin uyum sağlayabilen bir yapının hayata geçirilmesi planlanıyor. Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü, şu çalışmaların içeriyor: ● Protokol kapsamındaki faaliyetler İstanbul'da mesleki ve teknik eğitime veren 89 okulda hayata geçirilecek ● Okulların atölye ve laboratuvarlarının yeni teknolojilere dayalı olarak donatılması ● Alan öğrencilerine işletmelerde gerçek üretim

ortamlarında beceri eğitimi ve staj imkanları sağlanması ● Alan öğretmenlerine hizmet içi ve işbaşı eğitimlerinin verilmesi ● Çerçeve eğitim programlarının güncellenmesi ● Başarı öğrencilerinin ve projelerin desteklenmesi ● Mesleki İngilizce ders içeriklerinin sanal gerçeklik uygulamalarına dair akademik olarak hazırlanması ● Başarı öğrencilerinin mesleki ve teknik eğitimi tercih etmelerini sağlamak ● Başarının sürdürülebilirliğini desteklemek için başarılı öğrencilerin ödüllendirilmesi ● Sektör ile okul işbirliğini artırmak amacıyla öğrencileri ve projelerini desteklemek



Teknopark İstanbul'a yeni yol haritası

280 firma, 4 bin 500 Ar-Ge personeli ve bin 250 milli projeye ev sahipliği yapan Teknopark İstanbul için yeni bir yol haritasının çizildiği çalıştayda konuşan İTO Başkanı Şekib Avdağ, "Daha çok girişimciye destek vererek, mevcut kuluçka firma sayımızı 80'den 300'e çıkarmayı planlıyoruz" dedi.

TEKNOPARK İstanbul Strateji Çalıştayı, İstanbul Ticaret Odası Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleştirildi.

280 firma, 4 bin 500 Ar-Ge personeli ve bin 250 milli projeye ev sahipliği yapan Teknopark İstanbul için yeni bir yol haritasının çizildiği çalıştayda konuşan İTO Başkanı Şekib Avdağ, "Bizi, gelişmiş ülkeler liginde öne taşıyacak olan teknoloji üretken bir ülke haline getirmemizdir" dedi. İstiklal için yerli ve milli teknolojinin şart olduğunu vurgulayan Avdağ, çalıştay ile Teknopark İstanbul'un yeni ve önemli bir yol haritasına sahip olacağını söyledi.

ÖNCÜ VE ROL MODEL

Teknopark İstanbul'un, Türkiye'nin en büyüğü olmasının yanı sıra öncü ve rol model bir teknopark

Hız kesmeden büyüyor

Teknopark İstanbul'un büyümesi hız kesmeden devam ederken, KordSA Global ve Intertech AŞ gibi firmalar da inşaatlarını tamamlayıp faaliyete geçti. Bu ay sonunda Yeditepe Üniversitesi 30 bin metrekareye yakın inşaatını tamamlıyor. Yine bu yıl içinde ASELSAN, BASF, PTT Teknoloji, Marmara Üniversitesi, Altınay ve Armelsan gibi kurumlar kendi binalarını yapacak.

olduğunun altını çizen Avdağ, sunları söyledi: "Teknopark İstanbul'un büyümesi hız kesmeden devam ediyor. Bu yıl 3. etap binaların inşaatı başlıyor. Yaklaşık 30 bin metrekare inşaatı kendi imkanlarımızla yapıyoruz. 3. etap yapılarında 4 katlı bir binayı yenilikçi ve teknoloji tabanlı iş fikirlerine sahip girişimcilerin benzer hedeflerde bulunduğu bir ekosisteme dönüştürmek istiyoruz. Yaklaşık 5 bin metrekare olacak bu yeni bina, Türkiye'nin en büyük kuluçka merkezi olması yanında müstakil bir binadaki ilk kuluçka merkezi olacak. Böylece daha çok girişimciye destek vererek, mevcut kuluçka firma sayımızı 80'den 300'e çıkarmayı planlıyoruz."

Çalıştayda Teknopark İstanbul Genel Müdürü Bilal Topcu, Teknopark İstanbul Yönetim Kurulu Üyeleri, İTO Meclis Üyeleri ve İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu da yer aldı.

İTO BAŞKANI AVDAĞIÇ:

Hedefimiz en inovatif 50 şirkette yer almak

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin 9 startup şirketi, 2018'de 42.7 milyon lira değerleme ile yatırım aldı. İTO Başkanı Şekib Avdağ, dünyada 311 adet unicorn (değeri bir milyar doları aşan) startup bulunduğunu belirterek, "BTM ile ilk Türk 'unicorn'unu arıyoruz" dedi.

İSTANBUL Ticaret

Odası'nın (İTO) kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde (BTM) 2018'de yatırımcı karşısına çıkanlar 100'e yakın girişimci içinde 9 startup şirketi, toplam 42.7 milyon lira değerleme ile yatırım almayı başardı.

1.5 YILDA 5 BİN BAŞVURU

İTO Başkanı Şekib Avdağ, "Unicorn ya da Türkiye ile mitolojik tek boynuzlu at, değeri 1 milyar doları aşan yeni girişim şirketlerini ifade ediyor. Ocak 2019 itibarıyla dünyada 311 adet unicorn startup (yeni girişim şirketi) var. BTM ile ilk Türk

'unicorn'unu arıyoruz. 2019, Türkiye'nin ilk unicorn şirketini çıkaracağı yıl olsun. Kendi Amazon'umuzu, kendi Marvel Studios'umuzu oluşturmalıyız" dedi.

Gençlerin yenilikçi iş fikirlerine ve hayallerine yatırım yaptıklarını belirten Avdağ, "İlk hedefimiz dünyanın en inovatif 50 şirketi ve en değerli 500 markası arasında en az bir Türk girişimini koymak" dedi.

7/24 OFİS İMKANI

Avdağ, BTM'nin faaliyetlerine başladığı 2017 yılı Mayıs ayından bu yana geçen 1.5 yılda 5 bine yakın girişimciden yenilikçi iş

fikri başvurusu aldıklarını kaydetti.

Avdağ, sunları söyledi: "BTM, bugüne kadar desteklediği girişim sayısı ve sahip olduğu ağ bakımından Türkiye'nin en büyük girişimcilik merkezi. Merkez, hali hazırda 120'den fazla girişime ve 300 civarında girişimciye ev sahipliği yapıyor. Bugüne kadar 5 bine yakın girişimciden yenilikçi iş fikri başvurusu aldı. Bunlardan 650'si BTM bünyesinde yer almaya hak kazandı ve merkezin yatırımcı eşleştirmeleri, online eğitim, 7/24 ofis imkanı ve birebir danışmanlık faaliyetlerinden ücretsiz faydalanma fırsatı buldu."



İşte o 7 proje

Policap – Ayhan Olcay: Mobil Çoklu İlaç Kombinasyonu Cihazı (Policap). Birden fazla sabit ilaç dozlarını hastane, eczane ve aile hekimlerinin muayenehanelerinde tek kapsül haline getiriyor.

Iff – Ersin Aykaç: Şarj kablolarının eklem bölgelerindeki kırılma ve kopma problemini çözen, renk seçenekleriyle kişiselleştirme sağlayan kablo koruyucu aparatı. Aynı zamanda yeni bir reklam alanı oluşturuyor.

GK Biotechnology – Gizem Coşar: GKBio sinir tüpü kopmuş sinirlerin rejenerasyonunu sağlamak ve kaybolan işlevi yeniden kazandırmak için tasarlandı. Sinirlerin iki ucu arasında köprü görevi gören sinir uçlarını uygun yön ve doğrultuda birbirine bağlıyor.

Pinna – Uğur Çılınçoğlu: Topraksız domates ve çilek kültürü seralarında bitki yetiştirilmesi amacıyla kullanılan ve Hindistan cevizi lifinden yapılan cocopeat torbası; yoğun köklenme, bitki besin artıkları birikimi, hastalık riskinden dolayı 1-2 sezon kullanılıyor.

Sanotech – Muzaffer Kanaan: Diyabetik nöropati (diyabet sonucu kanda artan şeker miktarından kaynaklanan sinir tahribatı) kaynaklı ayak şikayetleri (yanma, batma, ağrı vb.) semptomatik tedavisinde kullanılan TENS cihazlarını giyilebilir ve kullanımı kolay bir formata indirmeyi hedefliyor.

Kalptas – Hüseyin Vatansver: Klasik satranç oyununu farklılaştırarak bütünsel öğretim sistemini içeren ve temel bilimlerin başlangıç bilgilerini günlük yaşam ile ilişkilendiren bir oyun.

Neurobil – Seyfullah Sepet: EEG teknolojisi baz alınarak geliştirilen, eğitim ve sağlık alanları için beyin sinyallerinin ölçülmesi ve odak kitle için anlamlandırılmasını amaçlayan cihazlar tasarlıyor.



Mucitler BTM'de sahne aldı

İSTANBUL Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) da desteklediği BTM, Tüm Mucitler İcat-İnovasyon ve Araştırma Derneği (TÜMMİAD) ve Keiretsu Forum Türkiye işbirliği ile düzenlediği Mucit Girişimci Programı'nın ikincisini de tamamladı.

8 HAFTALIK ÇALIŞMA

Program çerçevesinde mucit girişimciler 8 hafta süren çalışmaya tabi tutuldu. Ardından icatlarını BTM'nin

Fulya'daki yerleşkesinde düzenlenen BTM Mucit Sahnesi'nde yatırımcılara tanıtmaya olanaklı oldu.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve İTO Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı İbrahim Doğan Salman'ın da yer aldığı etkinlikte konuşan BTM Direktörü İbrahim Elbaş, BTM'nin girişimcilik ekosistemi içerisinde multifonksiyonel bir girişimcilik merkezi olduğunu dile getirdi.

9 YENİLİKÇİ İŞ FİKRI

BTM'ye üye startup'lardan 2018'de yatırım alan şirketler şunlar:

1 Temizlikdevi – Yatırımcı Ahmet Babayigit: Sadece temizlik üzerine hizmet odaklı, kurumlara çalışan e-ticaret sitesi. 3 milyon TL değerleme ile yatırım aldı.

2 Restroid – Yatırımcı Erdem Derali: Restoran ve kafelerde kullanılan sipariş ve otomasyon sistemlerinde yenilikçi özelliklerle farklı bir çözüm sunan milli ve yerli yazılım. 2.3 milyon TL değerleme ile yatırım aldı.

3 Yollando – Yatırımcı Tarvenn Ventures: Yurtdışındaki kullanıcıları Türkiye'de bir adres tanımlayarak tüm e-ticaret sitelerinden kolayca alışveriş yapmalarını sağlayan hizmet odaklı bir web sitesi. 2.5 milyon TL değerleme ile yatırım aldı.

4 Kahvegibikahve – Yatırımcı Tarvenn Ventures: Kahve çekirdeklerini tazelediği kaybetmeden öğütür, hazırlık ve temizlik derdi olmadan pratik filtreler halinde sunan ürün. 2 milyon TL değerleme ile yatırım aldı.

5 Mornero – Yatırımcı Tarvenn Ventures: Seçilen serpmeye veya zengin kahvaltılı istenilen saatte müşteriye ulaştıran kahvaltılı aboneliği servisi. 1.1 milyon TL değerleme ile yatırım aldı.

6 MasterFi – Yatırımcı Ayhan Alkan: Şirketlerin maliyetlerini azaltıp, kârlılıklarını artırma üzerine yapay zeka teknolojisi geliştirerek, pazar araştırmaları yaparak, saha satış süreçlerini yöneten bir yazılım. 3 milyon TL değerleme ile yatırım aldı.

7 Studio Billion – Yatırımcı Tarvenn Ventures: Eğlencirici oyunlar ve hayatı kolaylaştıran uygulamalar geliştiren oyun firması. 1.4 milyon TL değerleme ile yatırım aldı.

8 ForFarming – Yatırımcı Tarvenn Ventures: Kapalı alanlarda çiçek, sebze ve meyve yetiştirebilmeyi sağlayan IoT tabanlı topraksız tarım girişimi. 1.4 milyon TL değerleme ile yatırım aldı.

9 Dellron (Isı Reaktörü) – (Patent Kiralamalı): Su, yağ, tüm sıvı gıdalar, endüstriyel sıvılar, asitler, yanıcı parlayıcı petrol ürünleri gibi akışkan her şeyi, daha küçük bir alan kaplayarak ve çok daha uygun maliyetle ısıtan bir teknoloji. Patenti 5 yıllığına 5 milyon dolara kiralandı.





Yeni para

YEMEK PARASI

4/1-a kapsamındaki sigortalıların, SGK prime esas kazançlardan istisna tutulacak ödeme miktarları yemek parası, çocuk zammı ve aile zammı (yardımı) tutarları şöyle:

Sigortalının hizmet akridin devam etmesi şartıyla ve fiilen çalışmaması olup olmadığının üzerinde durulmaksızın; sigortalı veya istişte bağlı sigortalı sayılmayan, kendi sigortalılığı nedeniyle gelir veya aylık bağlanmaması olan çocuklarındın 18 yaşı, lise ve dengi öğrenim veya Mesleki Eğitim Kanunu'nda belirtilen aday crank, crank ya da işletmelerde mesleki eğitim görmesi halinde 20 yaşı, yükseköğrenim görmesi halinde 25 yaşı doldurmaması ve evli olmayan çocukları ile yaşına bakılmaksızın Kanuna göre maki olduğu tespit edilen evli olmayan çocukları için çocuk zammı adı altında yapılan ödemelerin, çocuk başına 16 yaşından büyükler için belirlenen aylık asgari ücretin yüzde 2'si aylık prime esas kazançların hesaplannasmda dikkate alınmayacak.

Bu durumda, çocuk zammı adı altında yapılan ödemelerin prime esas kazançta dahil edilecek tutar; 'brüt aylık asgari ücret x % 2 x çocuk sayısı (iki çocuğa kadar) = istisna tutarı, ödenen çocuk zammı – istisna tutar = prime esas kazançta dahil edilecek çocuk zammı' formülüyle vastasıyla hesaplancak. Buna göre 1.1.2019 yılı 31.12.2019 tarihleri arasında (Aylık); 2.558,40 TL x % 2 = 51,17 TL'dir.

uzuz 6 sınıt, yenik yenilek
gün sayıı ile carılması
sonucunda bulunacak miktan,
prime esas kazançların
tespitinde dikkate
alınmayacak. Dolayısıyla bu
tutardan prim kesilmeyecek.
Bu durumda, yemek parası adı
altında yapılan ödemelerden
prime esas kazançta dahil
edilecek tutar; 'brüt günlük
asgari ücret X % 6 X (ay içinde
fiilen çalışan gün sayısı)
yemek parası verilen gün sayısı
= istisna tutarı, ödenen yemek

Öte yandan, sigortalılara ay içinde yemek parası olarak nakit ödeme yapılmaksızın, çalıştıkları işyerinin dışında yemek üretimi yapan başka firma veya şahıslar tarafından (örneğin yemek kuponu karşılığında) gerek işyerinde, gerekse işyerinin dışında yemek verilmesi halinde, işverenlerce bu firma veya şahıslara fatura karşılığında yemek bedeli olarak ödenen fatura bedelleri prime esas kazançta dahi edilmeyecek. Buna göre 1.1.2019 ila 31.12.2019 tarihleri arasında (günlük) 85,28 TL x % 6 = 5,12 TL'dir.

1.1.2019 ila 31.12.2019 tarihleri arasında belirlenen aylık asgari ücret 2.558,40 TL. Buna göre, 1 Ocak 2019'dan itibaren uygulamak üzere işçi (4/1-a) sigortalılar için sigorta primine esas; günlük taban (en az) kazanç 85,28 TL, günlük kazanç üst sınırı 639,60 TL, aylık kazanç üst sınırı ise 19.188,00 TL'dir.

Sigortalılara aile
zamını adı altında
yapılacak ödemelerin,
sigortalının hizmet akdinin
devam etmesi şartıyla
fiilen çalışmaması olup
olmadığı üzerinde
durulmaksızın,
sigortalının eşinin Kanuna
tabi zorunlu sigortalı
olmayı gerektirecek
şekilde çalışmaması ve
Kurumdan gelir veyahut
aytık alması
durumunda, 16 yaşından
büyükler için belirlenen
aylık asgari ücretin yüzde
10'u aylık prime esas
kazançların
hesaplanmasında dikkate

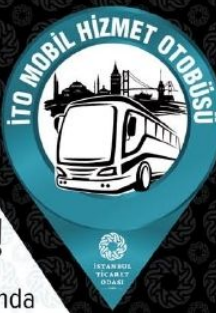
alınmayacak. Bu durumda, aile zammı adı altında yapılan ödemelerden prime esas kazançta dahil edilecek tutar; 'brüt aylık asgari ücret x % 10 = istisna tutarı, ödenen aile zammı - istisna tutarı = prime esas kazançta dahil edilecek aile zammı' formülüyle vasyastıyla hesaplanacak. Buna göre 1.1.2019 ila 31.12.2019 tarihleri arasında (aylık); 2.558,40 TL x % 10 = 255,84 TL tutarındaki kazançları, prime esas kazançta dahil edilmeyecek.

4/1-b kapsamındaki sigortalıların prime esas günlük kazançlarının alt ve üst sınırlarına göre ödeyecekleri aylık prim tutarları 1.1.2019 ile 31.12.2019 tarihleri arasında günlük kazanç alt sınırına göre 85,28 TL x 30 x % 34,5 = 882,65 TL ve günlük kazanç üst sınırına göre 639,60 TL x 30 x % 34,5 = 6.619,86 TL

olacak. 4/1-b kapsamında sigortalıların primlerinden, 5 puanlık kısmına isabet eden tutar Hazine'ce karşılanıyor. Bu prim indirilmeden yararlanabilmeleri için primlerin Hazine'ce karşılanmayan kısmının yasal süresi içinde ödemesi, Kuruma kendi sigortalılarından kaynaklanan prim, idari para cezası ve bunlara ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı borcunun bulunmaması gerekiyor.

31.12.2019 tarihleri arasında günlük kazanç alt sınırı 85.28 TL, aylık kazanç alt sınırı 2.558,40 TL, günlük kazanç üst sınırı 255.84 TL, aylık kazanç üst sınırı 7.675,20 TL uygulanacak.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- Sicil Gazetesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Oda Kimlik Kartı
- İmza Tasdiki
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Aidat Tahsilatı



PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	TUZLA BİRLİK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ

Sağlık sektörü 23 Şubat'ta Küba'ya gidecek

KÜBA'nın başkenti Havana'da, 26-27 Şubat 2019 tarihlerinde Türkiye-Küba Teknik İzleme IV. Dönem Toplantıları gerçekleştirilecek. Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Yılmaz Batur ve Küba Dış Ticaret ve Yatırım Bakan Yardımcısı Ileana Nunez Mordoche eş başkanlıklarında organize edilecek toplantı ile eşzamanlı olarak bir de DEİK Türkiye-Küba İş Konseyi ve Sağlık İş

Konseyi tarafından Havana'ya özel sektör heyeti planlanıyor. Küba'ya düzenlenecek sağlık heyetinde; ilaç, biyoteknoloji, sağlık eğitimi ve medikal ekipman üreticisi firmalardan oluşan girişimciler yer alacak. Söz konusu organizasyon 23-28 Şubat 2019 tarihleri arasında gerçekleştirilecek. Ayrıntılı bilgi için bcanbula@deik.org.tr 0212 339 50 84



Kültürel özellikleriyle dünyada 'farklı bir ülke' olarak değerlendirilen Küba, Türk turistlerin de yoğun ilgisini çekiyor. Küba'ya gidenler, zamanda yolculuk yaparken; yapılan, eski Amerikan arabaları ve müziğiyle dikkat çekiyor.

Siber saldırının küresel maliyeti 193 milyar dolar

Küresel ölçekte koordineli, olası bir siber saldırının 85 milyar dolar ile 193 milyar dolar arasında zarara neden olabileceği belirtiliyor.

KÜRESEL boyutta olası bir siber saldırının 85 milyar dolar ile 193 milyar dolar arasında zarara yol açabileceği bildirildi. Uluslararası bir İngiliz araştırma kurumu tarafından yapılan araştırmada baz alınan senaryoda, küresel ve koordineli bir siber saldırı durumunda virüs içeren e-mailerin açılmasıyla tüm iletişim bilgilerinin 24 saat içerisinde karşı tarafa iletilmesi, yaklaşık 30 milyon cihazdaki tüm verilerin kriptolu ile şifrelenmesi esas alınıyor.

İLK HEDEF PERAKENDE

Bu senaryoda dünyanın dört bir yanındaki şirketlerin kendi verilerine ulaşabilmesi için hackerlara ödemek yapmak zorunda kalacağı varsayılıyor. Bu boyutta bir siber saldırının gerçekleşmesi durumunda en büyük zararı perakende (25 milyar dolar) ve sağlık sektörlerinin (25 milyar dolar) görmesi bekleniyor. İmalat sektörünün ise toplam zararının 24 milyar dolar seviyesinde olması öngörülüyor.

Küresel ölçekte bir siber



saldırıdan ABD'nin 89 milyar dolar, Avrupa'nın 76 milyar dolar, Asya'nın 19 milyar dolar ile zarara uğraması bekleniyor. Araştırmanın sonuç bölümünde işletmelerin bu büyüklükte bir siber saldırıya karşı hazırlıklı olmadığı, oluşabilecek zararın yüzde 86'sının yani yaklaşık 166 milyar dolarlık kısmının sigortasız durumda olduğu belirtildi. Araştırmaya göre, siber saldırıların giderek daha çok teknolojiye dayanan, birbirine daha çok bağımlı küresel ekonomi için artan risk oluşturduğu gösteriliyor. Uzmanlar, şirketlerin fideye yazılımlara ve saldırılara karşı daha hazırlıklı olması konusunda uyarıyor.

TESCİL BELGENİZE ONLINE ERIŞİN!

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmaya devam ediyoruz. Şimdi yeni dijital hizmetimiz ile e-imzalı tescil belgenize yerinizden online olarak erişebilirsiniz.

Nasıl mı?

1. Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.
2. www.ito.org.tr adresindeki "Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama" ekranından barkod numaranızı girin. **E-imzalı tescil belgenize online olarak anında erişin!**



ito.org.tr 444 0 486

İTOKURUMSAL



Hedef pazarlar hakkında tüm bilgiler bu bültende

TİCARET Bakanlığı, geçtiğimiz aralık ayı itibarıyla 'ülke masaları bülteni' yayınlamaya başladı. Her ay düzenli olarak yayınlanacağı belirtilen bültende, dış pazara yönelik faaliyet yürüten Türk firmalarını etkileyebilecek güncel gelişmeler yer alacak. Bültende ilk etapta 'hedef' ve 'öncelikli' ülkeler tercih edilirken, ülkelerin yeni çıkan mevzuatları, açılacak kamu ihaleleri gibi bilgiler yer alıyor. Ticaret

Bakanlığı'nın aylık ülke masaları bültenlerine, bakanlığın resmi internet adresi www.ticaret.gov.tr'den giderek, 'yurtdışı teşkilat' bölümünden 'ülke masaları bülteni' başlığından ulaşılabilir. Öte yandan Ticaret Bakanlığı destekleri hakkında daha kolay bilgi edinilmesi ve desteklerden faydalanan firma sayısının artırılması amacıyla bir de Kolay Destek web sitesi (https://kolaydestek.gov.tr) oluşturuldu.



Cüneyt BAŞARAN

Birleşik Krallık'ta sancılı bir doğum var ve sona gelinmiyor

Avrupa Birliği üyesinin kaynağını yiyen Londra, Birleşik Krallık'tan ayrılmak için fırsat kollayan İskoç ve Kuzey İrlandalılar'ın yoğunlukta 'Hayır' oyna rağmen, İngiltere yüzde 52 ile 'Evet' diyerek "AB'den Bosanma Kararı" aldı.

Aradan üç yıl geçmesine ve May Hükümeti'nin Brüksel'de bir 'Çıkış Planı' üzerine anlaşmasına rağmen, Parlamento bir türlü 'Brexit Anlaşmasını' imzalamıyor! Kim ne istiyor?

City / Chanary Wharf: Londra 'Avrupa'nın Finans Merkezi' olarak tanınıyor. New York'tan sonra yerkürenin en işlek sermaye piyasası burada. Bu piyasanın Londra'da kalbinin attığı yer de 'City' ya da Chanary Wharf bölgesidir.

AB üyesi olmanın avantajı, İngilizce kolaylığı ve finans hukukunun oturmuş olması sebebiyle Londra 20 yılda Avrupa'da iş yapmak isteyen Amerikalı, Asyalı finans devletlerine ev sahipliği yaptı. Bu sayede yüzbinlerce gelir düzeyi yüksek finans çalışanı Londra'ya geldi. Konut fiyatları zirve yaptı. Yüksek geliri yeni Londra'lıların kendileri ülkelerinin mutfaklarını, okullarını, eğlence anlayışını şehre taşıdılar.

Bu süreçten istifade eden halk, başta finans, gayrimenkul ve hukuk sektörleri olmak üzere Brexit kararından hoşnut değil. Yeniden referandum istiyor. Referandum tekrarlanırsa bu sefer 'Hayır, çıkmayalım' kararının çıkacağını düşünüyor.

Muhafazakar Parti: Brexit kararı 2016'da iktidardaki Muhafazakar Parti Lideri David Cameron'un ortaya atmasıyla başladı. Cameron 'Çıkalım' yönünde siyaset yaptı.

Referandum sonucu istediği gibi oldu ancak kendisi istifa edip, siyasetten çekildi! Şu an iktidarda yine Muhafazakar Parti var. Bu sefer Başbakan Theresa May.

Aslında May, üç sene önce 'Çıkmayalım' oyu kullanmış. Ancak bugün farklı bir siyaset izliyor. Referandumun yenilenmesine karşı. İşçi Parti'sin 'Gümrük Birliği' formülüne de karşı. 2 yıllık bir geçiş süresi sonrasında "Sınırlarımızı kendimiz koruyacağız. İngiltere'de Brüksel değil İngiliz hukuku geçer" şeklinde özetlenebilir bir taslak üzerine AB'den boşanma sürecini sonlandırmaya çalışıyor. Serbest Dolaşımı sınırlandırıyor, mal ticaretinde 'her ülke kendi vergisini koyar' diyor.

May'ın sıkıntısı Kuzey İrlanda! Birleşik Krallık'a bağlı K. İrlanda, Brexit sonrasında AB'den çıkacak. Diğer İrlanda, AB üyesi kalacak. Bu durumda Brexit sonrasında ada ile anakara arasında gümrük kurulması gerekiyor ki bu Londra'yı çıldırtıyor... Brüksel bu konuda geri adım atmıyor.

May'ın bir diğer sıkıntısı da 'Hard Brexit'çiler'. Başını eski Dışişleri Bakanı Boris Johnson'un Muhafazakar Partililer, May'ın Brüksel'e geçiş süreci için 'incelikli yerden kopsun' diyorlar.

İşçi Partisi: Lider Jeremy Corbyn'in Brexit konusuna yaklaşımı kanışık! Corbyn temelde Brexit kararına karşı çıkmıyor. Yani partisindeki 70'e yakın vekilin 'Brexit referandumu iyi olmadı. Yeniden halka gidelim' talebine yeşil ışık yakıyor. Corbyn, "Ben Brüksel ile daha iyi müzakere ederdim. İçinde Gümrük Birliği olan bir geri çekilme anlaşmasını yapardım" diyor ve oyun planını 'erkek seçim ve olası İşçi Partisi iktidarı' üzerine kuruyor. Corbyn'in en büyük amacı, 'Brüksel'in kendi planına neden 'Evet' diyeceğini izah edememesi.

Almanya ve Fransa: Londra'dan ümidi kesmiş görünüyorlar. Paris ve Frankfurt, Brexit sonrası Avrupa'nın yeni finans merkezleri olmak için asılıyorlar. Aslında her iki ülke de İngiltere'nin Brexit kararını almaması için çok uğraştı. Ancak İngilizler kararlarını verdikten sonra iki ülkenin ortak refleksi 'Kalan Sağlar Bizimdir' oldu. Bu sebeple AB'den ayrılma kararı alını İngiltere'ye verilecek her türlü ödün, diğer üye ülkelerin de kafasını karıştıracağını düşünerek müzakereler boyunca çok sert bir tutum takındılar. Geçen hafta yapılan oylama da işlerin daha fazla sarp sarmasına yol açacak. Kararları bağlayıcı olmasa da sonuçta Parlamento;

■ May'ın geri çekilme taslağını arkasındayım

■ İrlanda konusunda Brüksel ile bir kez daha konuşalım

■ Anlaşmazlık Brexit ihtimalini kabul etmiyorum

■ Süre uzatması olmayacak, boşanma 29 Mart'ta bitecek dedi.

Yani May'e diyor ki, "İrlanda'yı çöz, boşanma işi tamamlansın. Referandum falan yok."

Brüksel'in cevabı ise "Üzerinde anlaşığımız taslak, pazarlığa açık değil."

Durum bu. İngiltere'de, 'bir deli kuyuya bir taş atması, 40 akıllı çıkartmıyor' sendromu yaşıyor.

Yeni nesil ekonomistler yetişiyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin en fazla tercih edilen programlarından biri İktisat Bölümü. Yeni nesil ekonomistler yetiştiren bölüm, 'bilgi-teknoloji' odaklı eğitimi ile dikkat çekiyor.

SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin iki farklı dille eğitim verecek şekilde yapılandırılan bölümlerinden biri de İktisat Bölümü. Geleceğini iktisat alanında şekillendirmek isteyen aday öğrenciler, İngilizce ya da Türkçe eğitim almayı tercih edebiliyor.

KARİYER FIRSATI

İşletme Fakültesi İktisat Lisans Programı'nın temel amacı; öğrencilere sağlam bir teorik, analitik ve uygulamalı altyapı üzerine ihtiyaç duydukları türden mesleki formasyon inşa etme, ilgi duydukları alanlarda derinleşme ve diledikleri alanlarda kariyer yapma olanağı sağlamak diye tanımlanıyor.

Son çeyrek yüzyıl, bilgi teknolojilerinin bilim üretme ve öğretme pratiklerini çarpıcı bir şekilde dönüştürdüğü bir dönem oldu. Bu dönüşüm, ekonomi bilimini de etkiledi. Günümüzde



ekonomik olay, süreç, kurum ve sistemlere ilişkin modelleme, simülasyon ve politika önerileri, bilgi teknolojilerinin getirdiği yeniliklere ve imkanlara dayalı olarak yapılıyor.

GÜÇLÜ FORMASYON

İstanbul Ticaret Üniversitesi

İktisat Bölümü de gerek İngilizce gerekse Türkçe müfredatını gelişmeler ışığında şekillendiriyor. İktisat Bölümü, bilgi teknolojilerinin getirdiği yenilikleri bilim öğretiminde kullanmayı, bu imkanların ekonomik sorunların çözümüne katkıda bulunma potansiyelinden yararlanmayı ve

bu çerçevede, mezunların mesleki formasyonunun 'bilgi-teknolojik' boyutunu güçlendirmeyi amaçlıyor. Bölümün, akademik camiadaki yerini belirleyecek geleceğe dönük bilim üretme stratejisinin de bilgi teknolojilerinin yoğun kullanımına dayalı olması öngörülmüyor.

İstihdam imkanı yüksek

İktisat Bölümü mezunları geniş bir yelpazede iş bulabiliyor. Mezunlar; özel bankalar, borsa ve danışmanlık şirketlerinde görev yapabildikleri gibi kamu sektöründe de ekonomi yönetimi ile ilgili bakanlıklar, Merkez Bankası, kamu bankaları ve Türkiye İstatistik Kurumu'nda istihdam edilebiliyor. Ayrıca vakıflar, sivil araştırma merkezleri, diğer sivil toplum kuruluşlarında veya Dünya Bankası, IMF ve benzeri uluslararası kuruluşlarda, araştırmacı, müfettiş ve uzman pozisyonlarında çalışma imkanı bulabiliyor.



Çalışma alanları

İşletme Bölümü öğrencileri, bir işletmenin yönetilmesinde gerekli tüm fonksiyonlar üzerine eğitilip, yönetici olmak üzere yetiştiriliyor. Dolayısıyla bölümden mezun olan öğrenciler, kamu ve özel sektörde faaliyet gösteren pek çok ulusal ve uluslararası işletmede hemen her departmanda iş bulabilme imkanına sahip. İşletme Bölümü mezunları, işletmelerin satış ve pazarlama, muhasebe ve finans, lojistik, insan kaynakları, kurumsal iletişim, iş geliştirme, satın alma ve üretim departmanlarında görev alabiliyor.

HANNOVER MESSE 2019

Hannover - Almanya
1-5 Nisan 2019

• Yan Sanayi • Elektrik • Hidrolik

ENDÜSTRİDE TÜM YENİLİKLER HANNOVER MESSE'DE BULUŞUYOR!

Hannover Messe

- Dünyanın en önemli ve en kapsamlı sanayi fuarı
- Tek çatı altında 6 farklı ihtisas fuarı
- 75 ülkeden 5000 katılımcı
- Yaklaşık 210.000 profesyonel ziyaretçi
- Uluslararası alanda distribütör ve tedarikçiler ile profesyonel görüşmeler

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı : 9 m²**
- Katılım bedeli** : 2.880 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "HANNOVER MESSE 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



İdil Aslantaş - Esra Yılmaz - Gökhan Çapkin - Akif Gönüllü - Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 61 13 - 455 65 10 - 455 61 16 - 455 61 19 - 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : idil.aslantas@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr,
gokhan.capkin@ito.org.tr - akif.gonullu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr



İşletmeleri bu yöneticiler şekillendirecek

Geleceğin yöneticilerini yetiştiren İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi, işletmelerin değişen ihtiyaçları doğrultusunda şekillendirdiği müfredatıyla da farklı.

GÜNÜMÜZDE küreselleşme, artan rekabet ve hızlı değişim; işletmelerin uzun süre varlıklarını sürdürürebilmeleri ve rekabet üstünlüğü sağlayabilmeleri için son derece etkili unsurlar. Bu unsurlar, işletmelerin yönetim politikaları ve yaklaşımlarının yeniden yapılandırılmasına ve çalışan profiline yönelik beklentilerin değişimine neden oluyor. İşletmeler, ulusal sınırları yanı sıra uluslararası faaliyetlerinde de etkin görev alabilecek, farklı kültürel ortamlara uyum sağlayabilecek, yaratıcı ve katma değeri olan bilgiler üretebilecek, çağdaş yönetim yaklaşımlarını kullanabilecek ve entelektüel donanımı yüksek çalışanları tercih ediyor.

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Sütçüce Yerleşkesi'nde bulunan İşletme Fakültesi'ne bağlı İşletme Bölümü, İngilizce ve Türkçe iki farklı bölüm olarak yapılandırıldı. Bölüm, işletmelerin çalışanlarına yönelik beklentilerini de dikkate alarak öğrencilerine; bilgi donanımlarını bölgesel ve evrensel anlamda güçlü kılan, işletme yönetiminin tüm branşlarına yönelik zorunlu ve seçmeli dersler, zorunlu staj ve bitirme projesinden oluşan kapsamlı bir eğitim programı sunuyor.



doğru kararlar veriyor ve iş hayatının gereksinimlerini eksiksiz karşılayacak nitelikte birer yönetici adayı olarak yetiştiriliyor.

BİLGİSAYAR LABORATUVARI

Bölümde uygulamalı dersler için düzenlenmiş bir de bilgisayar laboratuvarı bulunuyor. Uygulamaya yönelik Finansal Muhasebe-Financial Accounting, Matematik-Mathematics, İstatistik Giriş-Introduction to Statistics, Maliyet Muhasebesi-Cost Accounting ve Yönetim Muhasebesi-Managerial Accounting dikkat çekiyor.

**Akademisyen
olarak tecrübelerimi
aktarmak istiyorum**

Burs kapsamında hangi projede görev alacaksınız?

Öncelikle olarak 'görünür ışıkla haberleşme' ve 'istatistiksel işaret işleme' odaklıdaki projelerde görev verileceğini düşünüyorum. Yine kablolu haberleşme, istatistiksel işaret işleme ve sayısal haberleşme eksenlerindeki projelerde de görev verilebilir. Doktora sonrasında ABD'deki araştırma laboratuvarlarında birkaç yıl tecrübe edinmek istiyorum. Sonrasında Türkiye'ye dönüp, akademisyen olarak tecrübelerimi aktarmak istiyorum.



TİCARET'te yetişti, ABD'de tam burslu doktora kazandı

SEZER Can Tokgöz, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde aldığı eğitim sayesinde dünyanın en saygın üniversitelerinden biri olan Texas A&M University at College Station'da (TAMU) tam burslu doktoraaya kabul edildi. Tokgöz'ü TAMU'dan burs almaya götüren süreç, 2012'de İstanbul Ticaret Üniversitesi Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümü'nü kazanmasıyla başladı. Tokgöz, Haziran 2017'de lisans eğitimini tamamlar tamamlamaz, İstanbul Ticaret Üniversitesi Elektronik ve Haberleşme Mühendisliği Yüksek Lisans Programı'nda eğitimini sürdürdü. 2018 sonunda da mezun oldu.

Doktora eğitimine tam burslu olarak ABD'de devam edecek olan Tokgöz'ün başarısının temelinde yetkin akademisyenlerden aldığı eğitimin yanı sıra Ticaret

Üniversitesi'nin öğrenci çalışmalarına maddi destek veren Yayın Araştırma ve Proje Koordinasyon Kurulu da (YAPKO) var. Sezer Can Tokgöz'le başarıya giden yolun yapı taşlarını konuştuk.

KADROYU ARAŞTIRDIM

**İstanbul Ticaret
Üniversitesi'ni tercih süreci
nasıl gelişti?**

Bu kararın üç etmen
tüziden verildiğini
söyleyebiliriz. İstanbul
Ticaret Üniversitesi'nin,
İstanbul Ticaret Odası gibi
köklü bir kurum tarafından
kurulması ve desteklenmesi,
ilk ve en büyük etmendi.
Elektrik-Elektronik
Mühendisliği Bölümü'ndeki
öğretim üyelerinin ve
görevlilerinin hem akademik
hem de endüstriyel alandaki
özgeçmişlerine bakıp, kendi
alanlarındaki yeterlilikleri ve
deneyimlerini araştırdım.

Bölümümüzün akademik kadrosunun kendi alanlarındaki çalışmaları, karar verme sürecindeki belirleyici ikinci etmendi. Bugün daha iyi anlıyorum ki, nicelikten çok niteliğin öne çıkarıldığı bir eğitim-öğretim sistemine sahip olması, üniversitemizin mühendislik alanlarında uluslararası arenada daha da yukarılara çıkabilmesinin anahtarı olacak.

Ulaşım kolaylığı,
bölümün fiziksel koşulları ve
laboratuvar olanakları da
seçimimdeki üçüncü etmen
oldu.

AR-GE'Yİ TANIDIM

Üniversitenin size kattığı ayrıcalıklar neler?

Lisans ve lisansüstü eğitimindeki derslerin, laboratuvar uygulamalarının, ödevlerin ve projelerin uluslararası düzeyde deneyeime sahip akademik kadro tarafından verilmesi bana katkı sağladı. Ar-Ge projelerinin sanayi, taktik saha ve endüstriyel anlamda uygulanabilirliklerinin eni çıkış Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümü'nün bir öğrencisi olmanın büyük yararını gördüm. Ar-Ge kültürünü yakından tanıdım; rapor, yayın, patent gibi kavramlar konusunda daha lisans öğrencisi iken bilgi sahibi oldum.

Genel olarak bir elektrik-elektronik mühendisliği bölümünden farklı olarak da bölümümüzde bilimsel camianın bilgilî altyapısında olduğu TefCon 2017, IEEE SSD 2019 gibi ulusal ve uluslararası orta ve büyük ölçekli çağlaytaylar ve konferanslar düzenleniyor. Söz konusu etkinliklerde önemli görevler olarak bilimsel camiaa öze çıkan kişilerle doğrudan tanışma ve ortak çalışma fırsatları elde ettim. Yeni yaptığım staj kuramsal bilginin uygulamaya nasıl dönüştüğüne yönelik sorularıma yanıtını bulmamda oldukça yararlı oldu.

Lisans ve yüksek lisans eğitimini İstanbul Ticaret Üniversitesi Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümü'nde tamamlayan Sezer Can Tokgöz, dünyanın en iyi 50 üniversitesinden biri olan Texas A&M University at College Station'dan (TAMU) doktora bursu kazandı.

**“1885’ten beri ekonomi basınının öncüsü
İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde...”**



Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

ito.org.tr itokurumsa

YAPKO dönüm noktası oldu

YAPKO desteği kapsamında yürütülen projede de görev aldınız. Bu size ne kattı?

Bölüm Başkanı Doç. Dr. Serhan Yarkan ve Dr. Öğretim Üyesi Ali Boyacı ile birlikte çalışma fırsatı bulduğum YAPKO projesi, benim için dönüm noktası oldu. YAPKO, lisans öğrencilerine de aktif görev aldıkları projelerin burs imkanı sağlıyor. Bu proje çerçevesinde ortaya konan bilimsel yayınların tesvikinden lisans öğrencileri de yararlanabiliyor. Bu sayede ulusal kongrelere katılma, çalışmalarını uluslararası arenaya çıkarma, burs imkanı, bilimsel dizinde görünürlük kazanma gibi pek çok alanda deneyim kazandım.



YAPKO nedir?

Yayın Araştırma ve Proje Koordinasyon Kurulu (YAPKO), 2001'den beri faaliyetle ve amacı İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde geliştirilen projelerin desteklemek. Kurul, araştırma projelerinin yanı sıra bilimsel etkinliklere katılmak isteyen akademisyenlere de destek veriyor. Yayın teşvikleri ile akademisyenlerin çalışmalarını ödüllendiriyor. Kurul; üniversitede yapılacak faaliyetlerin artırılması ve sonuçlarının ulusal ve uluslararası yayınlara dönüştürülmesi konusunda çalışmalar yapmayı amaçlıyor. YAPKO, akademisyenlerin yanı sıra öğrenci projelerine de maddi katkı sağlıyor. Rektör Yardımcısı Prof. Dr. İbrahim Bakkır'ın başkanlığını yürüttüğü YAPKO'da her fakülte en az bir öğretim üyesi temsil ediliyor.



Kablosuz haberleşmenin mucitleriyle çalışacağım

ABD'de burs kazandığınız üniversite neden önemli?

Doktora çalışmalarımı Texas A&M University at College Station'da (TAMU) yapacağım. TAMU, Teksas'ta 1876'da mühendislik ağırlıklı olarak kurulan bir eyalet üniversitesi. Elektrik-elektronik mühendisliği alanında son sıralamalara göre dünyadaki en iyi ilk 50 okul arasında

gösteriyor. Günümüzde kullanılan haberleşme teknolojilerinin zaman içerisindeki evrimine katkıda bulunmuş çok önemli bilim insanlarını akademik kadrosunda bulunduran bir Üniversite. Doktoralarımızın beraber yürüteceğimiz kişiler de özellikle kablosuz haberleşme alanınızda dünya çapında tanınırlığı olan bilim insanları arasında gösteriliyor.

Bilgisayar oyunları ve e-spor disiplini

1970'lerden bugüne, dijital teknolojilerin yaygınlaşmasında bilgisayar oyunlarının önemli bir etkisi oldu. Oyunlar, bilgisayarların evlere ve günlük hayatımıza girişini hızlandırdığı gibi dijital teknolojiye olan tüketici talebini artırdı ve bu talep bilgisayarların ailelerin satın alabileceği seviyede ucuzlaşmasına destek oldu. Bugün dahi mikroislemci sektöründe rekabeti ve gelişimi oyun cihazları sağlıyor. İşlemci ve görüntü teknolojilerindeki değişimler daha sofistike sistemlere ihtiyaç duyan oyunlar üzerindeki sunuluyor.

Teknolojik gelişimde bu şekilde önemli pay sahibi olan oyunlar ülke ekonomileri için de stratejik bir gelir kalemi haline geldi. BTK'nın yayınladığı rapora göre küresel oyun endüstrisi pazar büyüğü 100 milyar doları geçmiş bulunuyor. Bu pazarda Türkiye, 700-750 milyon dolar seviyelerinde bir paya sahip. Bu alanda daha hızlı bir gelişim sağlamak için son yıllarda yükselen taleplerine dikkati çekmek gerekiyor.

Sektöre yıllarca liderlik eden ABD ve Japonya'nın yanı sıra Çin, Hindistan, Finlandiya ve Ukrayna gibi ülkeler de sektörde ağırlığını hissettirmeye başladı. Tek başına Çin pazarı 30 milyar doları aşan büyüklüğü ile ABD'yi geçmiş durumda. Oyun sektöründe gelişen bu ülkeler, 1990'lı yıllarda kalkınma stratejilerine 'bilgisayar oyunları' konusunu ekleyerek ve bu konuda gerekli eğitim ve teşvik altyapılarını hazırlayıp 2000'li yıllarda küresel oyun endüstrisinde söz sahibi oldular.

Bu başanda belirleyici olan eğitime verilen öncelik. Oyun sektörü veya genel olarak yazılım endüstrisi maddi yatırımların ötesinde bir kaynağa ihtiyaç



duyuyor: gerekli becerilere sahip, girişimci, sosyal becerileri güçlü ve özgür düşünen bir gençlik. Bu niteliklere sahip bir gençliği eğitecek okullara ve öğretmenlere ihtiyacımız var. Sözümleri ettiğimiz eğitim bilgisayar dilleri konusunda verilen eğitimlerin çok ötesine geçmeyi, bir zihniyet kazandırmayı gerekli kılıyor.

Madalyonun diğer tarafında ise ailelerin kabusu var: Oyun ve oyun videoları bağımlısı, fiziksel ve ruhsal sağlığını ve eğitimdeki başarısını yitirmiş, pasif gençler. Bu tablonun ortaya çıkması için ise gençlerin aslında ustaca kullandıkları dijital teknolojileri 'kontrol altına alabilecekleri' şekilde yönlendirilmeleri gerekiyor. Bu noktada çözüm, okulun ve ailelerin, çocukların bilgisayar oyunları ile olan etkileşimlerinde destekleyici ve gözlemleyici olmalarından geçiyor. Özellikle dijital oyunlarda başarılı olan gençlere e-spor disiplini kazandırmak, gençlerin kontrolü ele alması için önemli bir adım.

E-spor, dijital sistemleri kullanarak başarıya ulaşmak ve sosyalleşmek için önemli bir fırsat. E-sporla başarıya ulaşan gençler, profesyonel hayatlarında makine karşısında kendisini güvende hissediyor. Diğer taraftan görünen o ki, e-spor gelecekte bir kariyer yolu olma potansiyeli taşıyor. Bugün e-spor turnuvalarında başarı sağlayan gençler, yarı kuluplerde antrenör ve profesyonel yönetici olarak çalışma imkanına sahipler.

Bu köşeden eğitim, teknoloji ve ekonominin bir arada düşünülmesi ve entegre edilmesini gerektiğini vurguluyoruz. E-sporla bu noktada stratejik öneme sahip.

Dünya ligine giren Ar-Ge'ci

200 dereceye dayanıyor

Yüksek performans ürünlerinde büyük başarılarımız var. Mesela medar-ı iftiharımız 200 derece sıcaklığa dayanan yerli epoksi sistemini ilk kez biz ürettik.

Almanya talip

Neredeyse mümkün olmayan yumuşak epoksi ürettik. Dünyadaki üçüncü üretici olacağız. Şu anda Türkiye'den, Cet Kompozit'ten ithalat yapmaya hazırlanan Alman otomobil üreticisi bunu öğrendiği zaman çok oldu. Ani yüksek basınçları emiyor, esniyor ve o basıncı salımlı olarak geri bırakıyor.



Dünyada

yumuşak epoksi sistem üretimini

başarabilen üçüncü, esnek epoksi sertleştiricisinin sentezlemesini yapan ikinci firma olan Cet Kompozit, epoksilerde Almanya'dan yapılan ithalatı sıfırlamaya hazırlanıyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul firmalarından biri yine dünyaya parmak ısırtacak ürünlerle Türkiye'nin yüzünü güldürdü. Bu haftaki konumuz yüksek endüstri mühendisi Ömer Güven'in kurduğu Cet Kompozit ve Epoksi Teknolojileri A.Ş. Danimarka ve Hindistan'da yenilenebilir enerji ve kompozit teknolojileri projelerinde yer alan 25 yaşındaki girişimci Güven, Vestel'de satın alma süreçlerini öğrendikten sonra kendi firmasını kurdu.

Cet Kompozit, 'Performans Epoksilerinin Yerleştirilmesi' projesi ile Teknopark İstanbul'a kabul edildi. Elektrikli otomobillerden uçaklara, karbon fiber araçlardan roketlere, demir yollarından dış dolgusuna kadar sayısız alanda kullanılan epoksilerin sayıları da kullanım yerlerine göre çok çeşitli. Firmamızın kurucusu Ömer Güven, sorularımıza cevapladı:

Epoksi nerede kullanılır?

Epoksiler, birden fazla bileşenli, belirli koşullarda reaksiyon veren petrol türevi sentetik malzemeler. Ürünün uzun ömürlü ve hafif olması sağlar. Neme, ısıya, kimyasallara, aşınmaya karşı mükemmel direnç gösterir. Epoksi bazı kompozit malzemelerle ağırlığı en aza indirmek mümkün. Uçak, gemi ve otomobillerin hafif ve sağlam olmasını bununla sağlıyoruz. Hafif oldukları için daha az enerji harcıyorlar. Mermer ve yapıda güçlendirme ve koruma sağlıyorlar. Korozyona karşı kullanılıyorlar.

YERLİ ÜRETİM

Türkiye'de epoksi üretimi var mı?

Performans epoksi sistemleri üretimi birkaç yıldır yapıyoruz. Devlet epoksi ve kompozit üretimlerini desteklemeye başladı. Türkiye epoksi sistemlerini dışardan satın alıyor. Ankara'nın hubeleri devam ederse beş yılda performans epoksilerini tamamen yerli üretebiliriz. Sektöre teşvik veriliyor. Çünkü yerli otomobil ve uçak için yerli epoksi

teknopark istanbul MİLLİ SANAYİ İÇİN GÖREVE 35



sistemleri üretmeliyiz. Yerli performans epoksileri erişilebilir olacak.

HEDEF YÜZDE 80

Yerli seri epoksi üretimi hedef mi?

Evet... Üç sene içinde performans epoksilerinde yerlilik oranını yüzde 80'e çıkaracağız. 310 adet epoksi sistem formülümüz var.

Ürünlerimizin test ve sertifikasyonu için yüksek maliyetlerle boğuşuyoruz. En hızlı satılabilir ürünleri üretmek yeni sertifikasyonlar için kaynak oluşturuyoruz. Şu an formüle ettiğimiz ürünlerden 11'ini piyasaya sürebildik. Bazı ürünlerimizin sertifikasyonunu TÜBİTAK, ISO, TSE'den alıyoruz. Bazılarını da Avrupa'dan alıyoruz.

İç piyasaya özel ürünleriniz var mı?

Elektrik sektörünü yerleştirmek istiyoruz. Sektörün yıllık sistem alımı 350 milyon TL. 2019'un ilk çeyreğinde sektör için ürettiğimiz epoksi sistemi piyasaya çıkacak.

Yurtdışından teflikler gelmeye başladı mı?

Epoksi numunelerimizi ambalajlarındaki Türkiye bayrağı desenli bantlarla gönderiyoruz. Türkiye bu alanda dışa bağımlılığı azaltacak projeleri gerçekleştirilebilir 5 yılda yerli projelerimizle cari açığı yüzde 0.6'lık kısmını ortadan kaldıracaktır.

Almanya'dan ithalatı sıfırladık

Başınçlı tank üretiminde kullanılan epoksilerde Almanya'dan yapılan ithalatı 2019'da sıfırlayacağız. Yılda 1 milyon 500 bin lira Türkiye'de kalacak böylece, iki yerli üretici de artık epoksileri bizden alıyor ve yüzde 15 maliyet avantajı elde ediyorlar.



Kenevirden epoksi üretmek mümkün

Organik bazlı epoksi üretimi de mümkün. Hint keneviri ile organik epoksi üretimi literatürde var. Yakın gelecekte endüstriyel olarak bu üretim yapılabilecek. Bu ancak devlet teşviki ile yapılabilir.



Sanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
18-20 Haziran 2019

- Bitmiş ilaç üretimi
- İlaç paketlenmesi
- Etkin aktif farmasötik bileşenler
- İlaç hammaddesi
- İlaç özel hizmetleri
- Bitmiş ilaç formülasyonu
- Özel imalat
- Biyofarmasötik
- İnce kimyasal maddeler

ULUSLARARASI İLAÇ SEKTÖRÜNÜN PLATFORMU

CPHI China

- 60.000 üzerinde ziyaretçi
- 3.000 üzerinde katılımcı
- Asya Pasifik bölgesinin lider eczacılık, farmasötik fuarı

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²**
Katılım bedeli : 3.600 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
 - 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
 - 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

- Hesap Adı** : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "CPHI CHINA 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Tayfun Fakiroğlu - Esra Avcioğlu - Aylin Odabas

Tel : 0212 455 61 18 - 455 61 10 - 455 61 07

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta: tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr

aylin.odabas@ito.org.tr

www.ito.org.tr



Geçen yıl İstanbul Havalimanı'ndaki festivalde, 25 ülkeden drone yarışçıları, beyaz şapkalı hacker'lar ve 83 ülkeden teknoloji girişimcileri de yer aldı.

TEKNOFEST 2019 için son gün 28 Şubat

TEKNOFEST Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali kapsamında düzenlenecek Uçan Araba Tasarım Yarışması, Sürtücüsüz Araç Yarışması ve Roket Yarışması için başvurular başladı. TEKNOFEST açıklamasına göre, ilk defa geçen yıl düzenlenen ve 550 binden fazla ziyaretçisiyle dünyanın en büyük ikinci havacılık etkinliği olan TEKNOFEST 2019 yarışmalarına başvurular, 28 Şubat'a kadar devam edecek. Festival kapsamında bu yıl da Uçan Araba Tasarım Yarışması, Sürtücüsüz Araç Yarışması ve Roket Yarışması gibi etkinlikler düzenlenecek.

15 KATEGORİDE YARIŞMA

Toplumun tamamında teknoloji ve bilim konusunda farkındalık oluşturmaya, Türkiye'nin bilim ve mühendislik alanlarında yetişmiş insan kaynağını artırmaya hedefleyen TEKNOFEST kapsamında, gençlerin geleceğin teknolojileri üzerinde çalışmalarını desteklemek için 15 farklı kategoride teknoloji yarışmaları düzenleniyor. Ortaokul, lise ve üniversite öğrencilerine açık olan yarışmalar, uçan arabalar ve sürtücüsüz arabalar gibi geleceğin teknolojilerinin yanı sıra, roket, insansız su altı sistemleri, insansız hava araçları gibi günümüz teknolojilerine yönelik kategorileri de içeriyor.

KAZANANA 2 MİLYON TL

Kazanan takımlara toplamda 2 milyon TL'nin üzerinde ödülün verileceği teknoloji yarışmalarına başvurular için adres: www.teknofestistanbul.org

İlk uydu görüntü yazılımı HGM Küre ve harita uygulaması HGM Atlas

Adres sormaya yerli seçenek

Türkiye'nin ilk uydu görüntü yazılımı HGM Küre ve harita uygulaması HGM Atlas kullanıcılara yerli bir seçenek sunuyor. İster rotanızı belirleyin, ister hastane veya otobüs durağı arayın.

AYŞE BAŞAK

GOOGLE'ın uydu görüntü yazılımı, dünyaya bakışımızı değiştirdi. Pek çok ülke benzeri çalışmalara yöneldi. Türkiye de bu alanda ektiği tohumların meyvelerini toplamaya başladı. Milli Savunma Bakanlığı ve Harita Genel Müdürlüğü'nün (HGM) kapsamlı araştırma ve çalışmalarının ve uzun yıllara dayanan tecrübelerinin eseri olan 'HGM Küre' ve 'HGM Atlas' uygulamaları, dünya üzerinde istediğiniz yere kolaylıkla ulaşmanızı sağlıyor.

MİLLİ İMKANLAR

Harita Genel Müdürlüğü, yola çıkarken vatandaşlar ile kamu kurum ve kuruluşlarının internet üzerindeki harita ihtiyaçlarının milli imkanlarla karşılanmasını hedefledi. HGM Küre ve HGM Atlas uygulamaları, Türkiye'nin teknolojik dışa bağımlılığı azaltma vizyonunun da önemli bir parçası. Pek, bu uygulamalar nasıl çalışıyor, hangi özelliklere sahipler?

İHTİYAÇ DUYULAN DETAYLAR

Her iki uygulamada da HGM tarafından oluşturulan siyasi ve fiziki haritalar, topografik haritalar ve hava fotoğrafları ile milli uydu görüntülerinden üretilen veriler kullanıldı. Uygulamalarda yurtdışı haritalar, sokak ve cadde seviyesine kadar oldukça yüksek çözünürlükte görüntülenebiliyor. Ayrıca hastane, eczane, okul, kamu binaları, şehir içi ulaşım detayları, otobüs, metro

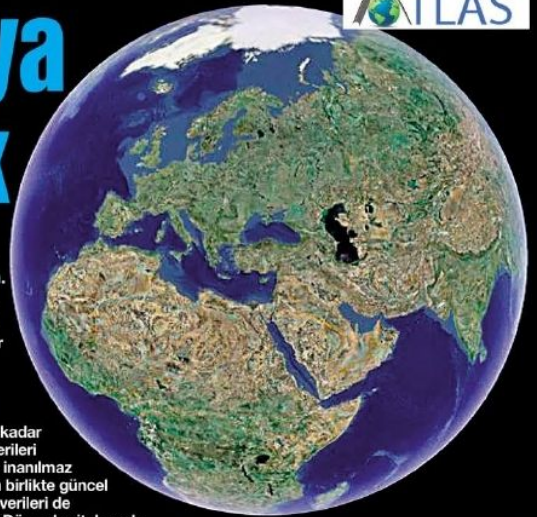
durakları, iskeleler gibi günlük hayatta sıklıkla ihtiyaç duyulan detaylar yer alıyor.

APARTMAN İSMİNE KADAR

Apartman isimlerine kadar detaylandırılan harita verileri adres, yön, yer bulmayı inanılmaz kolaylaştırıyor. Bunlarla birlikte güncel meteoroloji ve deprem verileri de kullanıcılara sunuluyor. Dünya haritalarında ise yerleşim yerleri, ana yollar, önemli nehirler, göller ile dağlar, coğrafi ve stratejik açıdan öneme haiz noktalar görüntülenebiliyor.

HIZLI VE KULLANICI DOSTU

Teknoloji meraklıları her iki uygulamayı da hemen mercleklerine aldılar. Çeşitli mecralardaki yorumlara ve sosyal medyadaki beğeniyi bakılırsa uygulamalar kısa sürede özellikle gençlerin ilgisine mazhar olmuş durumda. Yorumlar, uygulamalardaki harita çözünürlüğünün yüksek başarısı üzerinde yoğunlaşıyor. Detaylı incelemelerde, görüntülerinin kalitesi ve harita içeriğinin zenginliğiyle dünyadaki muadillerini yer yer geride bırakacak düzeyde bir yazılımın söz konusu olduğu yönünde yorumlar yapılıyor. Uygulamalar son derece hızlı ve kullanıcı dostu. Son derece pratik bir biçimde adapte olup kullanmak mümkün.



Yol planlamaya 'yerli google'

HGM Küre ve HGM Atlas'ı denedikçe fark edeceksiniz ki, Türkiye ve dünyaya yönelik bilgi ve deneyimlerinizi çeşitlendirebilirsiniz. Merak ettiğiniz yerleri görebilir, tarihi alanlardan, milli parklara, turistik yerlerden, denizlere ve elbette günlük hayatın telaşlarına yönelik pratik çözümlere kadar her tür bilgiyi bulabilirsiniz. Uydu görüntüleri ve bilgi kaynakları ile oldukça besleyici bir tecrübe ve binlerce olasılık sizi bekliyor. Artık rota planlarken, adres bulurken ve dünyayı incelerken yerli ve milli bir seçeneğe sahipsiniz.

Buradan ulaşın

<https://hgmkuire.btk.gov.tr>
<https://atlas.harita.gov.tr>

— EN VERİMLİ TOPLANTILAR İÇİN — FİKİRLERİNİZİ BOĞAZA TAŞIYIN TOPLANTI | ORGANİZASYON | DAVET

İTO Cemile Sultan Korusu

Kaliteli geçen zamana ev sahipliği yapmaya devam ediyor





19 Mayıs'ın 100'üncü yıl şampiyonları

TÜRKİYE Judo Federasyonu tarafından Samsun'da düzenlenen 19 Mayıs 1919 100. Yıl Ümitler Türkiye Judo Şampiyonası sona erdi. Atatürk Spor Salonu'nda gerçekleştirilen şampiyonaya 61 ilden 324'ü kadın, toplam 803 sporcu katıldı. Şampiyonada kadınlarda, 40 kiloda Ecce Alayıldız, 44 kiloda Merve Azak, 48 kiloda Buketnur Karademir, 52 kiloda Mevhe Şahinoğlu, 57 kiloda Özlem Yıldız, 63 kiloda Mediha Yeksan, 70 kiloda Şeydanur Aydın, +70 kiloda Hilal Öztürk şampiyon oldu. Erkeklerde ise 50 kiloda Uluer Göç, 55 kiloda Berat Bahadır, 60 kiloda M. Ali Demirel, 66 kiloda Hüseyin Çetinkoz, 73 kiloda Hüdayi Özgürbüz, 81 kiloda Ata Demirtaş, 90 kiloda Ayberk Tiyek, +90'da Münir Ertuğ birinciliği elde etti.

EYOF'ta 7 dalda 35 sporcu yarışta

2019 Kış Avrupa Gençlik Olimpik Festivali (EYOF), 9-16 Şubat tarihlerinde Bosna Hersek'te gerçekleştirilecek. Saraybosna ve Doğu Saraybosna kentlerinde 8 branşta düzenlenecek organizasyona, 48 ülkeden 14-18 yaş aralığında yaklaşık bin 500 sporcu katılacak. Türkiye'yi ise 7 dalda 18'i erkek toplam 35 sporcu temsil edecek. Milli sporcular, alp disiplini, artistik buz pateni, biatlon, curling, kayaklı koşu, kısa mesafe sürat pateni ve snowboard branşlarında madalya mücadelesi verecek.

Karate'de bir altın iki bronz

KARATE 1 Premier Lig'de Fransa'nın başkentini Paris'te düzenlenen sezonun ilk ayağında Türkiye, bir altın, iki bronz madalya kazandı. 2020 Tokyo Olimpiyat Oyunları'na puan veren müsabakalar arasında yer alan Karate 1 Premier Lig'in Paris etabında 82 ülkeden 776 karateci mücadele etti. Geçen yılı Avrupa şampiyonu ve dünya ikincisi olarak kapatan Serap Özçelik Arapoğlu, sezona altın madalyayla başladı. Kadınlarda kumite 61 kiloda Merve Çoban, bronz madalya kazandı. Ali Sofuoğlu, Emre Vefa Gökaş ve Kutluhan Duran'ın oluşturan Erkek Kata Milli Takımı ise Fransa'yı mağlup ederek üçüncülük kupasının sahibi oldu.

Mikta'd Sevler yeni rekor kırdı

MİLLÎ atlet Mikta'd Sevler, geçen sene 23 yaş altı Türkiye rekorunu kırdığı Slovakya'nın başkenti Bratislava'daki salonunda bu yıl da Elan Salon Yarışmaları'nda büyük erkekler 60 metre engelli Türkiye rekorunu ele geçirdi. Geçen yıl aynı salonunda 60 metre engelli 7.96 ile 23 yaş altı Türkiye rekorunu kıran Mikta'd, bu kez büyükler seçme serisinde yaptığı 7.90'lık dereceyle Batuhan Buğra Eraygun'a ait 7.91'lik Türkiye rekorunu kırdı. Mikta'd finalde 7.94 koşarak müsabakayı tamamladı.



7 yaşında yenilgisiz şampiyon

MARDİN Kızıltepe'de 7 yaşındaki Baver Yılmaz, Türkiye Küçükler, Yıldızlar ve Emektaşlar Satranç Şampiyonası'ndaki performansıyla dikkat çekti. Antalya'da 26 kategoride düzenlenen ve 2 bin 636 sporcunun mücadele ettiği şampiyonada 7 yaş kategorisinde yer alan Baver, oynadığı 11 maçtan da puan kaybetmeden galip ayrılarak Türkiye şampiyonu oldu.

DÜNYA FUTBOLUNDA ASLAN PAYI 20 KULÜBÜN



PARA basıyorlar

Dünya futbol endüstrisi hızla büyürken, bu pastadan aslan payını sadece 20 kulüp alıyor. Bu kulüplerin toplam geliri 8.3 milyar Euro'yu buluyor. Kulüplerin en büyük gelir kalemi ise yayın hakları.

CEYHUN KUBURLU

DÜNYA futbol endüstrisi her yıl yaklaşık yüzde 10'a yakın büyüme oranına ulaşıyor. Ancak bu rakamlarda aslan payını Avrupa'nın önde gelen 20 kulübü elde etmeye başladı. Öyle ki toplam pastanın yüzde 40'ına eşit olan 8.3 milyar Euro'luk gelir, sadece 20 kulübün kasasına girdi. Kulüplerin en büyük gelir kalemini ise yayın hakları oluşturuyor. Burada da İngilizler başı çekiyor. İlk 20 takım arasında 9 İngiliz kulübü bulunuyor. Uzmanlar önümüzdeki yıllarda ise bu sayının daha da artabileceğini ve dünya futbol endüstrisi için ise büyük risk bulunduğunu dile getiriyor.

TİCARİ KALEMLERE DİKKAT

İlk 20 takımın elde ettiği 8.3 milyar Euro'luk gelirin büyük kısmını yüzde 43'lük payla hâlâ yayın hakları gelirleri oluşturuyor. Ancak bu yıl ticari gelirlerdeki artış dikkat çekiyor. Ticari gelirler bu sezon toplam gelirlerin yüzde 40'ını oluştururken, maç günü gelirleri bir önceki seneye aynı kalarak yüzde 17 olarak gerçekleşti. Yetkililer, "Dünya futbol endüstrisinin önu açık. Büyüme potansiyeli var. Çünkü burada ticari gelir kalemleri yükseliyor. Bu da önümüzdeki yıllardan itibaren futbol gelirlerinin artacağına sinyal veriyor" dedi.

ŞAMPİYONLAR LİGİ'NE RAKİP

İngiliz kulüpleri en çok kazananlar listesinde önümüzdeki yıldan itibaren daha fazla yer alabileceğini anlatan yetkililer, şöyle konuştu: "Bu alanda İngilizlerin en önemli artışı yayın gelirleri. Dünyanın en pahalı yayın gelirinin olduğu İngiltere'de kulüplerde adeta gelir rekoru kırıyor. Bugün Avrupa kupalarında başarıyla yakalamamış bir İngiliz kulübü bile dünyanın en çok kazanan takımları arasına girebiliyor. Bunun önüne geçmek artık neredeyse imkansız. Ancak İspanya, İtalya ve Almanya gibi ülkelerin takımları bu listeyi zorlayabilir. Ancak İngiliz kulüplerinin sayısının artması artık futbol endüstrisinin İngiltere merkezli olmasına neden oluyor. Premier Lig artık şampiyonlar Ligi'nin bile en büyük rakipleri arasında gösteriliyor."

Türk kulüpleri ne yapacak?

Türk kulüplerinin 2017'ye kadar Avrupa'nın en çok kazanan 20 kulübü arasında girebildiğine işaret eden uzmanlar, şöyle konuşuyor: "2013-2017 yılları arasında her sene mutlaka en az bir kulübümüzün listeye girdiğini, hatta 2014'te hem Galatasaray hem Fenerbahçe'nin sıralamada ilk 18 içinde yer aldığını görüyoruz. 2018'de ise hiçbir kulübümüzün listeye kendine yer bulamadığını gördük. Sahadaki performansları iyi ise ilk 20'yi zorlayabilirler aksi takdirde bu listeye girmeleri çok zor. Çünkü Avrupalı kulüplerin gelirleri çok hızlı arttı. Belki önümüzdeki dönemde bu takımların listeye yer alması sağlanabilir."

Dünyanın en çok kazanan 20 kulübü

Real Madrid	750.1 milyon Euro
Barcelona	690.4 milyon Euro
Manchester United	666.1 milyon Euro
Bayern Munich	629.2 milyon Euro
Manchester City	568.4 milyon Euro
Paris Saint-Germain	541.7 milyon Euro
Liverpool	513.7 milyon Euro
Chelsea	505.7 milyon Euro
Arsenal	439.2 milyon Euro
Tottenham Hotspur	428.3 milyon Euro
Juventus	394.9 milyon Euro
Borussia Dortmund	317.2 milyon Euro
Atletico de Madrid	304.4 milyon Euro
Inter	280.8 milyon Euro
Roma	250.1 milyon Euro
Schalke	243.8 milyon Euro
Everton	212.9 milyon Euro
Milan	207.7 milyon Euro
Newcastle United	201.5 milyon Euro
West Ham United	197.1 milyon Euro

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla

NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi e-İMZALI ve ıslak imzalı olmak üzere

İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANZIZCA dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ivme kazandırın.



İTO KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi e-İMZALI ve ıslak imzalı olmak üzere



Payitahtın manevi fatihinin şehri

Payitahtın manevi Fatih Akşemseddin'in şehri, Bolu'nun Göynük ilçesidir. Devlet-i Aliye'nin ikinci Sultanı Orhan Gazi'nin oğlu Gazi Süleyman Paşa'nın (tahminen 1335-1337) tarihleri arasında emir ve komutasına geçen Göynük'ün en önemli özelliği, payitahtın manevi komutanının kabri şehrinin burada olmasıdır.



Hüseyin ÖZTÜRK

İstanbul'un fethinde Akşemseddin'in büyük hizmeti olduğunu bilmiyoruz yok. Bu ayrıntılardan ikisini kaydedelim:

Fethiğin sonra Ayasofya'da kılınan cema namazında hutbeyi Akşemseddin okuması ve namaza kaldırmıştır. İslam ordularının daha önceki kusatmalarından birinde şehit düşen sahabeden Ebû Eyyüb el Ensârî'nin kabri de Fatih'in isteği üzerine yine Akşemseddin keşfetmiştir.

Fethiğin sonra Fatih'in İstanbul'u yönetmek ve padişah olarak kalmak yerine; tahtını, tacını, şanını terk edip şeyhane bağlanmak istemesi üzerine hocası bu teklifi reddedip; "Size Sultan olmak gerek, müridan değil" diyerek hemen yola düşmüş ve o günkü yol güzergâhı Gelibolu'dan Anadolu'ya geçerek Bursa, Iznik üzerinden Göynük'e gelmiştir.

Fatih, Akşemseddin'in İstanbul'u terk etmesine üzülmüş ve gönlünü almak için ardından hediyeler göndermişse de hocası armağanları geri çevirmiştir. Hatta hocasının adına yaptırmak istediği cami ve tekke teklifini de kabul etmemiş, çok ısrar edince sadece bir çarşının yapılmasına müsaade etmiştir.

Fethiğin sonra ömrünün sonuna kadar Göynük'teki kendi camisinde bile üç müderrislik yapıp, geçimini de öğretmencilikle sağlayan Akşemseddin, şubat 1459'da burada vefat etmiştir. Gazi Süleyman Paşa Camii'nin bitişindeki türbesi her gün yüzlerce insan tarafından ziyaret edilmektedir. Göynük'ün ikinci büyük uleması Ömer Sikkî'nin de anıtlarıdır.

Göynük, İstanbul'un şemsiyesi altındaki bir şehirdir. İstanbul'un tarihi içerisinde Akşemseddin anıtlığı müddetçe, Göynük de hatırlanacak ve bilinecektir.

Akşemseddin aynı zamanda bir tip âlimidir. Mikrobu ilk bulan isimdir. Bu hususta eserler yazmıştır. Günümüz Türkçesine aktarılmayı bekleyen yedi kitabı mevcuttur.

İstanbul'un yolu Göynük ile ticari olarak da birleşir. Mevcut sınırlarımız içerisinde kuzeyden güneye, doğudan batıya 14 ayrı ipek yolumuz vardır. Bunlardan ikisinin güzergâhında Göynük de yer alır.

Birinci güzergâhın ilk hareket noktası İstanbul kabul edilir ve Üsküdar, Gebze, Sapanca, Geyve, Taraklı, Göynük, Nallihan, Belpazarı, Ayaş, Ankara, Kırşehir, Hacıbektaş, Kayseri, Elbistan, Gaziantep ve Halep üzeridir.

İkinci güzergâhın hareket merkezi Bursa kabul edilir ve Yenisehir, Iznik, Mekece, Geyve, Taraklı, Göynük ve gerişi birinci güzergâha aynıdır.

Elbet tarihî seyir içerisinde sosyal ve ekonomik sebeplere dayalı olarak ipek yolu veya kervan yolları değişikliğe uğramıştır. Ticari hayatın gelişmesiyle yeni yerleşim yerlerine kervansaraylar, hanlar, tekeler, zaviyeler inşa edilince, haliyle kervan yolları da değişmiştir.

Sözün özü: Bu haftaki yazımız, Akşemseddin ile Fatih Sultan Mehmed arasında geçtiği rivayet edilen konuşmayla bitirelim: Akşemseddin: "Dağ ne kadar yüce olursa olsun, yol üzerinden geçer. Sakın dağ olmaya heveslenme! Asla gururlanma; sen yol eri ol ki, dağların üzerinden geçesin!"

Fatih Sultan Mehmed: "Efendim ya engeller yol vermez ise?"

Akşemseddin: "Engelleri teslim olaydın, fethi müyesser olur muydu? Çok çalısır, dua eder ve istersen, Allah'ın rahmeti tecelli eder de nice olmazlar oluverir."

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: YAHYA GÜL

Pazarlamadan perakendeye

Kitapta, perakende markalaşma, yönetim ve deneyimler anlatılıyor. Kitapta, perakende mühendisliğinden internet perakendeciliğine, organize perakendeden şirket yönetimine, inovasyondan marka ekonomisine kadar sektör oyuncularının



yararlanabileceği bilgiler aktarılıyor. Kitapta; Mustafa Kemal Atatürk'ten Einstein'a, Gabriel Garcia Marquez'den Tolstoy'a, Paulo Coelho'dan Arthur Miller'a gibi liderlerin, sanatçıların ve yazarların özlü sözleri bulunuyor.

Hiçbir şey tesadüf değil

İstanbul Ticaret Odası'nın kurduğu İstanbul Düşünce Akademisi'nin (İDA) katkılan ile hazırlanan kitap, dünya ekonomi



tarihinin küçük bir bölümünü yani Japonya örneğinde ele alıyor. Çalışma incelendiğinde görülecektir ki, 'Hiçbir şey tesadüf değildir!'

Yetişkinler eğitimde

Kitap, kendini tanımak ve kendi yaratıcılık katmak isteyenlere yol gösterici nitelikte. Kitapta; sıradan yaklaşımdan sıkan, öğrenimlik hayatında yeni sayfa açmak isteyen, yetişkinlerin öğrenme



şekillerine, duygusal ve ruhsal ihtiyaçlarına önem veren, çalışma hayatında takım oluşturma, problem çözme, iletişim bazı problemlere katıcı çözüm üretebileceğini kabul edenler hedef alınmıştır.

50 soruda stratejik yönetim

Kitapta, ekonomide ve işletme sürecinde özellikle zor zamanlarda stratejik yönetim ve değişim anlayışı içinde sistematik düşünmek, etkin ve



verimli bir yönetim sağlamanın öneminden bahsediliyor. Bu ilkeler çerçevesinde çalışmalarınızı yürüttüğünüz hangi insan tipleri ile karşılaşacağınızı belirtiyor.

Sinemada biletle mısır satılamayacak



SİNEMA Filmlerinin Değerlendirilmesi ve Sınıflandırılması ile Desteklenmesi Hakkında Kanunda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun, Resmi Gazete'de yayımlandı. Kanun ile milli kültürün uluslararası tanıtımına katkı sağlar nitelikte olan dizi filmlerin desteklenmesi, sinema sektörünün uluslararası

alanında rekabet gücünün artırılması ve Türkiye'nin film üretim merkezlerinden biri haline gelmesi amaçlanıyor. Kanuna göre, dizi film desteğinin yeni bir destek türü olarak eklenmesi sebebiyle 'dizi film' tanımı yapılışını öngörüyor. Sinema filmi öncesinde reklamların süresi en fazla 10 dakika, fragman gösterim süresi en

az 3, en fazla 5 dakika olacak; sinema filmi gösterim arası 15 dakikayı aşamayacak. Sinema salonu işletmecileri, sinema biletini içeren abonelik, promosyon, kampanya ve toplu satış faaliyetleri gerçekleştiremeyecek. Bilet ile mısır veya başka bir ürünün satışı birleştirilerek, yapılamayacak.

Kahire'de zamana direnen 355 yıllık Türk evi



MISIR'ın başkenti Kahire ve diğer şehirlerinde Osmanlı döneminden kalma çok sayıda Türk evi bulunuyor. Kahire'nin Hüseyin bölgesinde El-Ezher Camii'nin çok yakınında yer alan Osmanlı döneminden kalma Vesile Hatun Evi, hâlâ dimdik ayakta ve bütün ihtişamıyla ziyaretçilerini etkilemeye devam ediyor. Osmanlı ve Mamluklar dönemi eserlerin yoğunlukla yer aldığı bölgedeki ev, 1664'te inşa edildi. Halen Mısır Kültürünü Çeliştirme Fonu'na bağlı olan taş ev, Mısır'ın kültürel değerlerinden biri kabul ediliyor ve 'Şiir Evi' olarak da isimlendiriliyor. Çünkü burada zaman zaman tiyatro, şiir ve müzik alanında çeşitli kültürel ve sanatsal programlar da düzenleniyor.

VESİLE HATUN KİM?

Mehmet Ali Paşa zamanında silahtar görevinde bulunan Süleyman Ağa'nın eşinin cariyesi olan Vesile Hatun'un nereden doğduğuna ilişkin elimizde bilgi yok. Vesile Hatun, bir süre sonra Süleyman Ağa'nın eşi tarafından alınıp edilecek özgürlüğüne kavuşturulmuş. Kitabesinde ifade edildiği üzere Abdülhak ve Lütfi el-Kenani kardeşler tarafından 1664'te yaptırılan evin son sakini olan Vesile Hatun, 1835'te vefat etmiş. Bu nedenle ev onun adıyla anılıyor.

Dünya Gençlik Gemisi'nde Türk kültürü tanıtılacak

JAPONYA'nın gençler arasındaki dostluğun geliştirilmesine katkıda bulunmak, Japon gençlerin diğer ülkelerin kültürlerini öğrenmek ve kendi kültürlerini onlarla paylaşmak amacıyla 15 Ocak'ta başlatılan 'Dünya Gençlik Gemisi' programı, 1 Mart'ta sona erecek. Program süresince Avustralya, Solomon Adaları ve Japonya'nın çeşitli bölgeleri ziyaret edilecek. Toplam 222 gencin yer aldığı gemide Türkiye'yi temsil eden 11 kişi, Gençlik ve Spor Bakanlığı Gençlik Hizmetleri Genel Müdürlüğü tarafından seçildi. 18-30 yaşındaki gençlerin yer aldığı programa Türkiye'nin yanı sıra Avustralya, Şili, Ekvador, Yunanistan, Solomon Adaları, İsveç, Tanzanya, Birleşik Arap Emirlikleri, Vanuatu ve Japonya katılıyor. 'Dünya Gençlik Gemisi' programı çerçevesinde ulusal bir sunum hazırlayan Türk ekibi, çeşitli yörelere ait halk oyunları, türküler ve Hacıvat-Karagöz gibi geleneksel kültür öğelerine yer verecek. Program boyunca Türk kültürünü tanıtan etkinlikler düzenlenerek, katılımcılara Türk kahvesi ikram edilecek ve kız isteme geleneği anılacak.

MOBILE WORLD CONGRESS

Barselona - İspanya
25-28 Şubat 2019

- Ağ Teknolojileri
- Akıllı Bağlantı
- Dijital Güven, Sağlık
- Donanım Teknolojileri
- Mobil Yazılımlar ve Uygulamalar
- Nesnelerin İnterneti - IoT
- Yapay Zeka - AI

TÜRK MOBİL İLETİŞİM SEKTÖRÜNÜ DÜNYA İLE BULUŞTURAN PLATFORM

Mobile World Congress Barselona

- Mobil endüstri ve teknolojiler alanında dünyanın en büyük ve prestijli fuarı
- 8 hall' den oluşan 100.000 m² net fuar alanı
- Sektörün dev global firmalarının içinde yer aldığı 2.400 fuar katılımcısı
- Dünyanın her yerinden 107.000'i aşkın ziyaretçi ile mobil dünyanın her alanında faaliyet gösteren profesyonellerle görüşme
- Yeni teknolojiler ve yenilikçi ürünleri yerinde inceleme imkanı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Videowall'da tanıtım filminin gösterimi
- ConnetTurkey platformunda sunum imkanı
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 6 m²
- Katılım bedeli: 8.400 TL/m²
- 1. Ödeme: 2.000 TL/m²
- 2. Ödeme: Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme: Bakıye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı: İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka: YAPI KREDİ BANKASI
- Şube: SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu: 055
- TL Hesap No: 60614779
- IBAN: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MOBILE WORLD CONGRESS 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Akif Gönüllü - Gökçe Coşkun - Dr. Murat Özturan
Tel: 0212 455 61 19 - 455 65 09 - 455 65 62
GSM: 0533 959 30 57
Faks: 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonullu@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr
murat.ozturan@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Hoş geldin

İstanbul Ticaret Odası Başkanlık ve Genel Sekreterlik Müdürlüğü personeli Burcu Merve Fındık'ın oğlu İbrahim Batu dünyaya geldi. Allah anı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun.

**Avrasya
Tüneli'nden
2018'de
17.5 milyon
araç geçti**

ASYA ve Avrupa yakasını denizaltından karayolu ile birbirine bağlayan Avrasya Tüneli'nden 2018'de 17.5 milyon araç geçti. 2017'ye kıyasla bu oran yüzde 14 arttı. Yıl boyunca bir gün içinde en çok geçiş ise 65 bin 799 araç ile 'Anneler Günü'nde gerçekleşti. Avrasya Tüneli, 400 kamerayla 7/24 izleniyor. 50'den fazla uzman personel, AFAD, itfaiye, ambulans ve emniyet birimleri ile kesintisiz koordinasyon sağlanan tünelde, arıza veya kaza gibi olaylara anında müdahale ediliyor. 2018'de ekiplerin olaya müdahale süresi ortalama 1 dakika 58 saniye olurken, olay sonlandırılma süresi ise ortalama 12 dakika 29 saniye oldu.

Ulaşım projeleri İstanbul'u dünya ligine taşıdı

Yalnızca 4 saatlik bir uçuşla 57 ülke ve 1 milyarlık nüfusa ulaşılabilen İstanbul, ulaşım projeleriyle dünya metropollerini arasına girdi. Deloitte'un dünya çapında 52 şehri kapsayan 'Şehir Mobilite Endeksi'nde İstanbul, Paris, Şanghay gibi kentlerle birlikte yer aldı.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL, son yıllarda hayata geçen mega ulaşım projeleri ile adından söz ettiriyor. Tamamlandığında taşıyacağı 200 milyon yolcu ile dünyanın en büyük havalimanı konumunda olan İstanbul Havalimanı, İstanbul'daki dokuz raylı sistemi birbirine bağlaması öngörülen Üç Katlı Boğaz Geçiş Tüneli, İstanbul'u içinden iki deniz geçen bir kent haline getirecek olan Kanal İstanbul Projesi hayata geçmek için gün sayan projelerden yalnızca birkaçı.

HAVADA DÜNYA LİDERLİĞİ

Önümüzdeki martta hizmet girmesi öngörülen İstanbul Havalimanı, 76 milyon metrekarelik bir alan ve 200 milyon yolcu kapasitesi ile İstanbul'u hava ulaşımında dünya liderliği koltuğuna oturtacak. Yapım maliyeti 10 milyar 247 milyon Euro olan İstanbul Havalimanı, biri kargo olmak üzere toplam 4 pistte hizmet verecek. Günlük 3 bin 500 uçağın iniş kalkış yapacağı dev havalimanı, işletmeye açıldığında 100 bin kişiye de iş imkanı sağlayacak.

İKİ DENİZLİ ŞEHİR

Dünyada içinden deniz geçecek iki ayrı kıtaya yayılan tek şehir olma unvanını taşıyan İstanbul, Kanal İstanbul projesi ile içinden iki deniz geçen bir şehir olma özelliği kazanacak. Karadeniz ile Marmara'yı, oradan da Ege ve Akdeniz'i birbirine bağlayan İstanbul Boğazı, bu proje ile adeta ikizine kavuşacak. Bu projeye İstanbul Boğazı'nda yoğun olan

geçişler yeni boğaza aktarılmış olacak. Kanal üzerine 6 boğaz köprüsü yapılacak.

ÜÇ KATLI ULAŞIM

Geçtiğimiz ağustos ayında 100 Günlük İcraat Programı'na alınan Üç Katlı Boğaz Geçiş Tüneli'yle biri gidiş biri dönüş olmak üzere iki karayolu bir de metro hattı boğazın altından geçecek. Deniz kısmının uzunluğu 6.5 kilometre olan proje, İstanbul'daki dokuz raylı sistemi birbiri ile irtibatlandırarak, İstanbul'daki üç boğaz köprüsü birbirine ring halinde bağlanacak. Deniz yüzeyinden derinliği 110 metreyi bulacak olan tünel, İncirli ve Söğütöçesme arasında hizmet verecek. Tünelde birlikte 31 kilometrelik alan 40 dakikada geçilebilecek ve sistemle birlikte günlük 1.5 milyon yolcu taşınacak.

İSTANBUL'UN İKİ UCU

Yapımı için geri sayımı devam eden projelerden biri de Gebze-Halkalı banliyö hattı. Deneme sürüşlerinin başladığı hat, 43 istasyon ve 77 kilometrelik bir alanda hizmet verecek. Yolculuk süresini 115 dakikaya indirecek olan proje ile günde 1 milyon yolcu taşınacak. Sistem ile 96 bin kişinin özel aracını bırakarak toplu taşımaya yönleneceği öngörülmüyor. Tek yönde saatte 75 bin yolcu kapasitesine ulaşacak olan hatta, 2.14 dakika aralıklarla sefer düzenlenecek. Hat ile Üsküdar-Sirkeci arası 4 dakika, Aynalıkavuşma-Kazlıçeşme arası 13.5 dakika, Söğütöçesme-Yenikapı arası 12 dakika, Bostancı-Bakırköy arası 37 dakika, Gebze-Halkalı arası 115

dakikada geçilebilecek. Güzergahta 43 istasyonun 7'sinde ana hat trenleri ve yüksek hızlı trenler hizmet verecek.

Bu projelerle İstanbul, Deloitte'un dünya çapında 52 şehri inceleyen 'Şehir Mobilite Endeksi' çalışmasına göre İstanbul, ulaşım çeşitliliğinde dünya klasmanında yer aldı. Aralık ayında açıklanan endekse göre İstanbul; "çeşitlilik" başlığı altında Paris, Şangay, Amsterdam, Londra gibi metropollerle birlikte "global lider" olarak tanımlanıyor.

Avrupa yakasının ilk sürücüsüz metrosu

İstanbul'un ikinci Avrupa yakasındaki ilk sürücüsüz metro hattı Kabataş-Mahmutbey güzergahında da öngörülüyor. 2019'un son çeyreğinde başlaması öngörülüyor. Metro hattı; Kağıthane, Beşiktaş, Sisli, Bağcılar, Etiler, Esenler ve 19 istasyonlu güzergahta ve 11 milyon yolcu taşınacak.

Eminönü'nden Alibeyköy'e

İstanbul'un en işlek güzergahlarından Eminönü-Alibeyköy hattında da artık raylı ulaşım mümkün olacak. Toplam 10 kilometre uzunluğundaki hatın saatte 15 bin yolcu kapasitesi ile hizmet vermesi ve yolculuk süresinin de 30 dakika olması öngörülmüyor. Hattın 14 durak kadar hizmet vermeye başlayacağı öngörülmüyor.

Sabiha Gökçen'e kolay ulaşım

İstanbul Anadolu yakasının tek havalimanı olan Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı'na ulaşım, Kadıköy metro hattının uzatılmasıyla daha kolay hale gelecek. Hali hazırda Kadıköy'e kadar olan Kadıköy-Sabiha Gökçen Havalimanı'na kadar uzatılacak ve Kadıköy'den havalimanına girmek 75 dakikadan 40 saate 20 bin yolcu taşıyacağı öngörülmüyor.

RAKAMLARLA ULAŞIM



**395
BİN**

İstanbul'da bulunan
uç köprüden
geçiş yapan
araç sayısı



**15
MİLYON**

İstanbul'da günlük
yaya yolcu sayısı



**440
KM**

2020 yılında
ulaşılması öngörülen
raylı sistem uzunluğu



**4.5
MİLYON**

Her gün Avrupa ve
Asya kıtaları arasında
geçen kişi sayısı



**17.4
BİN**

İstanbul'daki
taksi sayısı



**81.3
BİN**

Otopark tesislerinin
toplam kapasitesi



**120
KM**

İstanbul'da bulunan
bisiklet yolu
uzunluğu



**18
MİLYON**

İstanbulkart
kullanıcı sayısı



İstanbul ulaşımında
toplu taşıma
kullanım oranı

%28

İstanbul'da hizmet
veren toplu taşıma araç
sayısı

22.7 BİN