

İnşaatta büyük fırsat yurtdışı projelerinde

SEKTÖREL İSTİŞARE SÜRÜYOR

İstanbul Ticaret Odası, istişare toplantılarıyla, sektörleri mercek altına alıyor. İnşaat ve gayrimenkul konulu toplantıda sektör temsilcileri yurtdışı projelerinde daha büyük desteklerle iş hacminin katlanacağına dikkati çektiler.

TEMİNAT VE FİNANSMAN

Sektör temsilcileri, TOKİ veya Emlak Konut'un 'uluslararası' çalışarak küçük firmalara teminat mektubu sağlayıp, iş bölümü yapabileceğini belirttiler. İş adamları ayrıca uzun vadeli finansmanın küresel oyuncuları artıracağını kaydettiler. ■ 4'te

**Sektör
deplasmanda
teminat
istiyor**



Çözümü birlikte bulacağız

Sektör temsilcilerini istişare toplantısında bir araya getiren İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "İnşaat sektörü yeni yatırımlarla ivme kazanacak" dedi. Sektör temsilcilerini istişare toplantısında bir araya getiren Avdagiç, "Sektörle ilgili sorun ve çözüm önerilerini ortak akılla ilgili bakanlıklara taşıyacağız" diye konuştu. ■ 4'te



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL
TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimi kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

Ş. Avdagiç

İTO Moskova'da kentleşmeyi anlattı

Milyonların yaşadığı mega kentlerin, sorunlarıyla nasıl baş edeceği Moskova Şehirçilik Forumu'nda ele alındı. Forumda İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Dursun Topçu da Türkiye'nin kentsel dönüşüm modelini anlattı. ■ 5'te

27 TEMMUZ 2018 YIL: 60 SAYI: 3019 İSSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com



Denetimli serbestliği altın bileziğe çevirdiler

■ Kalifiye eleman ihtiyacını karşılamak için çözüm arayan trikocuların hayata geçirdiği İTO'nun da destek verdiği proje, uygulamadaki başarıyla hem özel sektör hem de meslek sahibi olmak isteyenler için umut oldu.

■ Triko alanında kurduğu tematik lise ile sektöre eğitilmiş işgücü yetiştiren Türkiye Triko Sanayicileri Derneği (TRISAD) denetimli serbestlik hükümlülerine meslek kazandırıyor. Adem Orhun ■ 9'da

Borç ve alacakta güvenli dönem

OHAL'in kalkmasıyla borç ödeme sisteminin değişmediğini belirten uzmanlar, 15 Mart'ta konkordato uygulamasının başladığını hatırlatıyor.

MAHKEME KARARI

15 Mart'ta yayımlanan kanunla iflas erteleme kalktı. Yeni sisteme göre, borçlu vade ve tenzilat yapılmak suretiyle konkordato talep edebiliyor. İflas ise firma borcunu ödeyemez haldeyse uygulanıyor. Bu noktada Asliye Ticaret Mahkemesi'nin kararı gerekiyor.

ÖDEME TEMİNATI

Yeni sisteme göre, borçlu konkordato talep edebiliyor. İcra ve İflas Kanunu ve Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun' ile borçların tahsil kolaylaştırılıyor. Borçlu, mahkemede ödeme teminatı veriyor. ■ 9'da



Hayatımızın bağlantı noktası: Hırdavat

İstanbul Ticaret Odası Teknik Hırdavat Komitesi, hırdavat sektörünü tanıttığı çalışma başlattı. Bu farkındalığı 'adım adım hırdavat' başlığı altında özetledik. Soyhan Alpaslan ■ 10'da

İstanbul Ticaret'te tercih zamanı

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde, yeni öğretim yılı tanıtım günleri, 1 Ağustos Çarşamba günü başlıyor. ■ 15'te

İmar Barışı sorularını İTO cevaplıyor



İTO Başkanı Avdagiç Eminönü'ndeki merkez binada yer alan İTO Bilgilendirme Merkezi'nin, İmar Barışı hakkında İTO üyelerinin sorularını yanıtlamaya başladığı bilgisini verdi. ■ 4'te



Sait Faik sizi çağırıyor

Türk Edebiyatı'nın en değerli öykücülerinden Sait Faik Abasıyanık'ın Burgazadası'ndaki müze evi ziyaretçilerini bekliyor. ■ 20'de

teknoparkistanbul Dünyada bir ilke imza attılar

Teknopark İstanbul'un yükselen yıldızlarından Kimlic Blockchain Yazılım Teknoloji Danışmanlık şirketi, 'Kimlic' projesi ile dünyada ilk defa merkezi olmayan 'kimlik doğrulama pazarı' geliştirdi. Şimdi dünya markası olmaya hazırlanıyorlar.

Soyhan Alpaslan ■ 16'da

Özbekistan'ın yeni yatırım cenneti
SİRDERYA
■ 7'de



Çevre teknolojisi liderlerinden iş teklifi

Milli katılımı İstanbul Ticaret Odası tarafından gerçekleştirilen, Uluslararası Çevre Teknolojileri Fuarı'ndan (IFAT) Türk firmalarına iş teklifi geldi. ■ 13'te





İTO'nun desteğiyle yeni makine

İstanbul Ticaret Odası, reel sektörün işgücü ihtiyacını karşılayacak triko atölyesi projesine de desteğini eksik etmedi. İTO'nun, ilave triko örgü makinesi alınması için sağladığı destek ve TRISAD'ın katkısıyla temin edilen yeni makine önceki hafta, Denetimli Serbestlik binasındaki atölyeye faaliyete geçti. Bu vesile ile atölyeyi ziyaret eden İTO Başkanı Şekib Avdagic ve Yönetim Kurulu üyeleri de üretime kalıcı etkileri olacak projenin uygulanışını yerinde gördüler. Atölyeye yapılan törene İstanbul Cumhuriyet Başsavcısı Mehmet Salih Sol, İstanbul Denetimli Serbestlik Müdürü Necmi Sultan ve infaz Savcısı Bülent Gümüş de katıldı.



**ATÖLYEDE
İLK ETAPTA
48 HÜKÜMLÜ
İŞ ÖĞRENDİ**

Denetimli serbestliği altın bileziğe çevirdiler



Triko sektöründe meslek elemanı ihtiyacına çözüm bulmak isteyen TRISAD'ın hayata geçirdiği proje ile kurulan atölyede denetimli serbestlik hükümlüleri meslek kazanıp işe yerleşiyor. Projeyle takdire karşılayan yetkililer, bu girişimin büyütülmesi için yeni bir mekan gösterdi. İTO'nun da desteklediği proje, daha büyük bir binada en az 10 farklı iş kolunda uygulanacak.

ADEM ORHUN

KALİFİYE elemanı ihtiyacını karşılamak için çözüm arayan trikoocuların hayata geçirdiği proje, uygulamadaki başarısıyla hem özel sektör hem de meslek sahibi olmak isteyenler için umut oldu. Triko alanında kurduğu tematik lise ile sektöre eğitilmiş işgücü yetiştiren Türkiye Triko Sanayicileri Derneği (TRISAD) Türkiye'de ilk defa uygulanan bir proje ile denetimli serbestlik hükümlülerine meslek kazandırmaya başladı. Kurdukları okulun, sektörün talebine yetişemediği için çözüm aradıklarını belirten TRISAD Başkanı Mustafa Balkuv, "Denetimli serbestlik hükümlüsü 600 bin kişinin bu açıdan önemli bir fırsat olduğunu farkettiler. Onları topluma ve mesleğe kazandırmak için bu projeyi hazırladık" dedi.

ÖĞRENİP ÇALIŞIYORLAR

Vatan Caddesi'ndeki Denetimli Serbestlik Müdürlüğü binasında atölyeye açtıklarını belirten Balkuv "İstanbul Adalet Sarayı Başsavcısı Vekili Mehmet Salih Sol'un onayı ve İstanbul Denetimli Serbestlik Müdürü Necmi Sultanı beraberliğinde açtığımız atölyede iki usta öğretici nezaretinde 50 kişiye eğitim veriyoruz. 400 bin TL yatırımla kurduğumuz 200 metrekaarelik atölyeden 48 kişiyi meslek sahibi yaparak işe yerleştirdik. Şimdi bu projeyi büyütüyoruz. Ufukta daha büyük atölyeler ve diğer meslek grupları da var" dedi.

FABRİKA GİBİ OLACAK

Sektörden gelen yoğun talep üzerine, başarıyla uygulanan bu projeyi Türkiye genelinde ve diğer sanayi kollarına yaymak istediklerini belirten Balkuv şöyle devam etti: "Bu hedefimiz ilgili kurumlar tarafından takdire sayan bulundu. Projenin, Denetimli Serbestlik Müdürlüğü ile birlikte diğer sanayi kollarını da içine alacak şekilde büyütülmesi için 2 bin 500 metrekaarelik binanın tahsis edileceği bildirildi. Bunun için dernek olarak kuruma ilave bir protokol yapacağız. Yeni binadaki atölyelerin en az 10 farklı sanayi kolunda faaliyete geçmesini öngörüyoruz. Böylece adeta eleman fabrikası kuracağız."

TOPLUM KAZANACAK

Aynı zamanda İTO Örne Kumaş Çorap ve Trikotaj Meslek Komitesi Meclis Üyesi olan Mustafa Balkuv, "TRISAD olarak destek faaliyetlerinin dışında adeta vakit gibi çalışıyoruz. Mesleki eğitim ve istihdam konusundaki ihtiyaca cevap verme adına faaliyetlerimizi genişleteceğiz. İstanbul'da 100 bin denetimli serbestlik konumunda hükümlü var. Bu insanların çoğu işsiz ve mesleksiz. Eğitim işe yerleştirdiğimiz hükümlü denetimden düşüyor. Üretirken maaş aldığı için de tüketici oluyor, ekonomiye katkı sağlıyor. Böylece toplum huzurunun tesis edilmesine de katkımız oluyor. Nereden bakarsanız bakın tam bir kazan kazan projesi. Bu çalışmaların herkeşe örnek olması dileğimizdir" dedi.

BALKANLARA AÇILAN İHRACATIN KAPISI

25. TIRAN ULUSLARARASI FUARI

21-24 KASIM 2018
TIRAN, ARNAVUTLUK



Neden Tiran Uluslararası Ticaret Fuarı?

- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı
- 25 yıl süresince Fuarı artarak süren başarı grafiği
- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi

Neden Arnavutluk?

- Balkanların anahtar ülkesi
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatında yüksek potansiyeli
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları

Sergilenecek ürünler

- A'dan Z'ye tüm tüm sanayi ve ticaret ürünleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran, Tiran-İstanbul nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kayıtlarında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İstirak kataloğunda Arnavutluk ve İngilizce katılımcı firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafları
- İlgili bakanlık teşvik işlemleri takibi



Ödeme Planı

M² katılım bedeli: 500 Euro karşılığı 2.400 TL
Ön başvuru bedeli: 2000 TL
1. Ödeme: Kalan bedelin %50'si, 28 Ağustos 2018
2. Ödeme: Bakiye bedel, 22 Ekim 2018
İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stant seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
SUBE: SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP: 055 - 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "TIRAN ULUSLARARASI FUARI 2018" ibaresi ile yapılmalıdır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 65 12, 0212 455 61 08, 0212 455 61 07
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta : ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Triko için tematik lise

Türkiye Triko Sanayicileri Derneği (TRISAD), 1996 yılında Zeytinburnu Triko Meslek Lisesi'ni açtı. Dernek, okula tayin edilen tekstil bölümü öğretmenlerini, triko eğitimi almak için Almanya ve Japonya'ya gönderdi. Sektör için üst düzey eğitim verilen okul; Türkiye'de 18, İstanbul'da 7 tematik liseden biri oldu. Okulun 1980 mezunundan 800'ü sektörde ihracatçı, işyeri sahibi, teknik destek veren iş sahibi ve işletmelerin vazgeçilmez elemanları olarak çalışıyor.

Yurtdışından da talep karşılanıyor

Triko sektöründe "desen bilgisayarları" olarak geçen meslek grubu kritik öneme sahip. TRISAD bu alanda da ücretsiz kurs düzenliyor. TRISAD Başkanı Mustafa Balkuv "Yatacak yer verme koşuluyla Türkiye'nin her yerinden ve yurtdışından talepleri karşılıyoruz. TRISAD Başkan Yardımcılığını yürüten İrfan Yolcular'ın NIT Örne şirketi bünyesinde bu kursları gerçekleştiriyoruz. Şu ana kadar 300 desen bilgisayarını sektöre kazandırdık. Kursun eğitmen desteği dahil olmak üzere tüm giderlerini İrfan Bey karşıladı. Değerli destek nedeniyle, kendisine teşekkür ediyorum." dedi.

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDA GEÇEN HAFTA



İstanbul Cumhuriyet Başsavcısı İrfan Fidan, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri'ni ziyaret etti. Savcı Fidan, İTO yönetimine başarılar diledi.



Rekabet Kurumu Başkanı Prof. Dr. Ömer Torlak, İTO yönetimini ziyaret etti. Torlak, Başkan Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri ile kurumsal işbirliği olanaklarını değerlendirdi.

İTO'ya yaptığı ziyarette Koreli firmaların Türkiye'de bulunmaktan duyduğu memnuniyeti paylaşılan Kore Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Hong Keewon, Başkan Şekib Avdagiç'e gösterdikleri ilgiden dolayı teşekkür etti.



Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Yönetim Kurulu Başkanı Nail Olpak ve Yönetim Kurulu Üyesi Ümit Kiler, Başkan Şekib Avdagiç'i ziyaret ederek, İTO ile Türkiye'nin dış ticaretini ve uluslararası imajını yukarılara taşımak için birlikte atılacak adımları konuştular.



İktisadi Araştırmalar Vakfı Başkanı Prof. Dr. Ahmet İncekara ve Yönetim Kurulu üyeleri, İTO'yu ziyaret ederek, Başkan Şekib Avdagiç ile ekonomi alanındaki araştırmaların sektörleri ne şekilde katkısı olabileceği hakkında fikir alışverişinde bulundular.



Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Perihan İnci, Kemal Yazıcı ve Albert Saydam, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret ederek, sektöre ilişkin

değerlendirmelerde bulundu. Başkan Avdagiç, "Yönetim Kurulu Üyesi olmaktan gurur duyduğum TAYSAD'ı ve değerli yöneticilerini İTO'da ağırlamaktan çok mutlu oldum. Yapabileceğimiz işbirlikleri ile ilgili yararlı görüşmeler gerçekleştirdik" dedi.

6 ayda 60 bin marka başvurusu

Türk Patent ve Marka Kurumu'na (TÜRKPATENT) bu yılın haziran ayı itibarıyla 53 bin 436'sı yerli olmak üzere toplam 60 bin 338 marka başvurusu yapıldı.

Türk Patent ve Marka Kurumu'na (TÜRKPATENT) haziran ayı itibarıyla 53 bin 436'sı yerli olmak üzere toplam 60 bin 338 marka başvurusu yapıldı. Sınai mülkiyet verilerinden derlenen bilgilere göre, TÜRKPATENT'e yapılan patent başvuru sayısı haziran sonu itibarıyla 2 bin 838'i yerli, 5 bin 22'si yabancı olmak üzere 7 bin 860 oldu. Söz konusu dönemde kuruma 53 bin 436'sı yerli, 6 bin 902'si yabancı olmak üzere toplam 60 bin 338 marka başvurusunda bulunulurken, yerli marka başvuru oranı yüzde 88,6 olarak kayıtlara geçti.

YERLİ YÜZDE 3,5 ARTTI

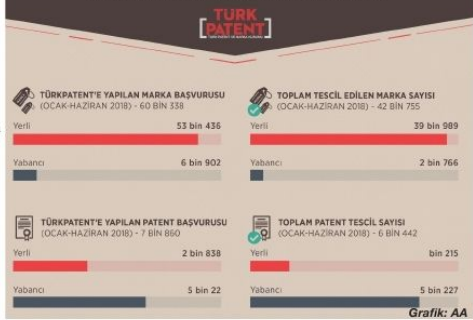
Bu yılın ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine kıyasla yerli marka başvuru oranı yüzde 3,5, toplam marka başvuru oranı yüzde 2,2 ve yerli patent başvuru oranı ise yüzde 8,4 artış gösterdi. Bu dönemde bin 395'i yerli olmak üzere bin 429 faydalı model başvurusu yapıldı. Yerli faydalı model başvuru oranı da yüzde 97,6 olarak belirlendi.

125 COĞRAFI İŞARET

Haziran itibarıyla tescil sayıları markada 39 bin 989'u yerli olmak üzere toplam 42 bin 755, patente bin 215'i yerli olmak üzere 6 bin 442, faydalı modelde 194'i yerli olmak üzere 215, tasarımda 19 bin 928'i yerli olmak üzere toplam 23 bin 540 olarak kaydedildi.



Bu yılın ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine kıyasla yerli marka başvuru oranı %3,5, toplam marka başvuru oranı %2,2 ve yerli patent başvuru oranı ise %8,4 artış gösterdi.



Bu yılın ilk yarısında TÜRKPATENT'e 125 yeni coğrafi işaret başvurusu yapıldı.

Haziranda 18 bin 28'i yerli, 576'sı yabancı, 3 bin 55'i Lahey sistemi

üzere uluslararası başvuru olmak üzere toplam 21 bin 659 tasarım başvurusu gerçekleştirildi. Yerli tasarım başvurusu oranı yüzde 83,2 olarak kayıtlara geçti.

BTM Sahne - Yatırımcı ve Girişimci Buluşması

MUCİTLER SAHNESİ

02 Ağustos 2018
BTM Fulya Yerleşkesi

PROGRAM AKIŞI

18.30 - 18.50
BTM Fulya Yerleşkesi Açılışı

18.50 - 19.00
Açılış Konuşması
İTO Başkanı Şekib Avdagiç

19.00 - 19.30
Mucit Girişimci Sunumları

19.30 - 21.00
Kokteyl

İmar Barışı'nda sorularınızı cevaplıyoruz

İnşaat sektörü istişare toplantısında dile getirilen konulardan biri de 'İmar Barışı' oldu. İzinsiz yapılmış veya ruhsat konusunda sorunlu olan binaların İmar Barışı kapsamında Yapı Kayıt Belgesi alınarak birçok probleminin çözüleceği kaydedildi. Sektör temsilcileri, "Yoğun başvuru var

ama tahsilat düşük. Zira konutlar için yüzde 3, ticari binalar için yüzde 5 oranıyla hesaplanan miktarın yılsonuna kadar ödenmesi gerekiyor. Taksitlendirme yönünde bir iyileştirilme yapılmasını bekliyoruz" dediler. Geçtiğimiz haftalarda İTO'da 'İmar Barışı' konulu bir panel

düzenlendiğini belirten sektör temsilcileri, konunun daha iyi anlatılması için yeni panel düzenlenmesini istedi.

İTO Başkanı Avdagiç de yaptığı açıklamada, "İmar Barışı'nın ticari ve sanayi binalarıyla ilgili kısmının anlatmak için farklı bir kurguyla yeni bir panel düzenlemeyi planlıyoruz.

Bir sonraki panel, deklarasyon halinde, çözüm önerisi şeklinde olmalı" dedi. Avdagiç ayrıca Eminönü'ndeki Merkez Bina'da yer alan İTO Bilgilendirme Merkezi'nin, İmar Barışı hakkında İTO üyelerinin sorularını yanıtlamaya başladığını haberini verdi.

İTO, sektörlerin ortak aklı oluyor

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Sektörlerin sorunlarının ve çözüm önerilerinin birinci elden toplanması için sektörel istişare toplantılarına başladık. Önceki hafta gıda sektörünün paydaşlarını bir araya getirmiştik. Şimdi inşaatla bağlantılı bütün meslek komitelerini buluşturduk" dedi. Komiteler arasında bir eşgüdüm sağlayarak ortak aklı hareket etmek istediklerini belirten Avdagiç, şöyle konuştu: "Böylece, sektörünüzle ilgili bakanlıklara, ilgili kurumlara taşıyabileceğimiz başlıklar ve çözüm önerilerini belirleyeceğiz. Bu konuda sizin tavsiyelerinize ve önerilerinize değer veriyoruz. Zira inşaat sektörü yeni projelerde daha da büyüyecek. Bunun için bazı problemlerin giderilmesi gerekiyor. Bu toplantılarda komiteler arasında ortaya çıkacak farklılıkları da giderip görüşleri ve önerileri İTO'nun ortak aklı olarak ortaya çıkarmının gayreti içindeyiz."

İnşaatta bir yıllık fiyat değişimi

(Haziran 2017 - Haziran 2018)

Çimento (ton) 185 TL'den 250 TL'ye

Alüminyum (kg) 13 TL'den 18 TL'ye

Demir (ton) 1.950 TL'den 3.100 TL'ye



İnşaatta büyük fırsat yurtdışı projelerinde

İstanbul Ticaret Odası, istişare toplantılarıyla, sektörleri mercek altına alıyor. İnşaat ve gayrimenkul konulu toplantıda sektör temsilcileri, yurtdışı projelerinde devlet kurumlarının teminat, finansman ve iş bölüşümü şeklinde daha büyük destek sağlanması halinde iş hacminin katlanacağına dikkat çektiler.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası, ekonominin lokomotif sektörlerini birer birer mercek altına alıyor. Sorunların ve çözüm önerilerinin birinci elden ortaya konulduğu toplantıların ilki önceki hafta gıda sektörünün temsilcilerini bir araya getirmişti. İkinci istişare toplantısı ise inşaat sektöründe yapıldı. İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu üyeleri, inşaat ve gayrimenkul sektörü istişare toplantısında, sektöre ilgili meslek komitelerinden medis üyeleri ile bir araya geldi. Toplantıda maliyet artışları, finansman ve yurtdışı projeleri en çok dile getirilen konular oldu.

BÜYÜKLER YURTDIŞINA ÇIKSIN

İç piyasada sıkıntı olduğunu, konut satışlarının gıcıklandığını belirten sektör temsilcileri, dışarıda daha fazla iş yapmak için güçlü teminata ihtiyaç duyduklarını vurguladı. TOKİ'nin veya Emlak Konut GYO'nun uluslararası arenada çalışabileceğini kaydeden iş adamları, "Bu büyük kurumlar, dışarı açılmalı. Yurtdışında iş yapacak küçük firmaların da ihtiyaç duyduğu desteği sağlayabilirler" dedi.

KÜÇÜKLERE TOKİ DESTEĞİ

İstanbul'da on binlerce müteahhit bulunduğu ancak KOBİ ölçeğindeki firmaların yurtdışına çıkamadığını belirten sektör temsilcileri, şunları söyledi: "TOKİ gibi bir kurumun teminat mektubu vermesi veya yurtdışındaki büyük işleri alıp, uygun şekilde parçalayarak, küçük firmalara dağıtması sektörde büyük katkı sağlar. Bu destek, iş piyasası da tetikler. Aynı zamanda küçüklerin uluslararası piyasada bocalamasını engeller. Tahsilat problemlerine karşı devletin garantisi de devreye girer. Bunlar gerçekleştirilse sürdürülebilirlik ve büyüme açısından sıkıntılar çözülür."

UZUN VADELİ FİNANSMAN

Yurtdışındaki işlerde Eximbank kredilerinin de büyük katkısı olduğunu kaydeden sektör temsilcileri, "Özbekistan-Türkiye ilişkileri yükselişte. Ancak oradaki projeleri Çinli ve Koreli şirketlerle



Maliyet artışları zora sokuyor

İstişare toplantısında, maliyet artışları da ana konulardan biri oldu. İş adamları bu konunun firmaların çok zora soktuğunu belirttik. Şunları söyledi: "Fiyat artışları dikkate alınarak, 1 Ocak 2018'den önce sözleşmesi yapılmış ve kesin

hesaba bağlanmamış tüm işlerde, mevcut sözleşmede fiyat farkı olup olmadığının bakılmaksızın fiyat farkı uygulaması yapılması, mevcut işlerin selameti için çok önem arz ediyor."

Yıllara sari olup olmadığına bakılmaksızın kamu ihalelerinde fiyat

farkı olarak ihaleye çıkılması öneren sektör temsilcileri, "İhalelerde fiyat farkı olup olmaması kanun maddesi olarak düzenlenmeli. Fiyat farkı hesapları piyasadaki reel fiyat artışlarına uygun yapılmalı" dedi.

kapıyoruz. Çinliler çok aktif. Kendi firmalarına 30 yıl vadeli finans imkanı sağlayabiliyor. Afrika'da da Çinli firmalar, devletin veya büyük bankaların desteğiyle sahada görüyor. Bu sektörde finansman varsa, var oluruz. Büyük işler almamız için büyük desteğe ihtiyacımız var" diye konuştular.

MÜHENDİSLİK HİZMETLERİ

Sorunların yanı sıra potansiyelin de vurgulandığı toplantıda, mühendislik hizmetleri alanındaki bilgi birikimi ve proje tecrübesine dikkat çekildi. Sektörün bu birikimini ve tecrübesini ihraç etmesi gerektiğini belirten iş adamları, şunları söyledi: "Müteahhitlik hizmetlerinin ötesinde mühendislik hizmetlerindeki tecrübemizi yurtdışında pazarlamalıyız. Türk müteahhitleri 15 milyar dolarlık akıt imzalıyor. Ancak bunlardan projeleri bize ait olanlar 1-2 tane. Proje çizmek ve aynı zamanda denetimini yapmak lazım. Ancak proje yaparak, teknolojiyi yüksek işleri alabiliriz."

YABANCIYA KONUT TEŞVİĞİ

Emlak müşavirliği meslek komitesi medis üyeleri, yabancılar konut satışını canlandırması için hararetle bekledikleri konulara dikkat çekti. 1 milyon dolarlık konut alan yabancılarla vatandaşlık veriliğini belirten sektör temsilcileri, "Şuana 300 bin dolara çekilmesini bekliyoruz. Bu rakam indirilirse yurtdışına konut satış artacak" dedi.

Sektör temsilcileri yeni Taşınmaz Yönetmeliği'nin kendilerini memnun etmediğini de belirtti. Sektör temsilcileri, "Sektörü daha disiplinli ve sağlıklı hale getirecek bir düzenleme istiyoruz" diye konuştular.

TAŞERON SORUNLARI

Sahada taşeron çalıştırılan yaşıdıkları sorunlara da dikkat çeken iş adamları, "Taşeron işçilerin sigortalarını biz yapıyoruz. Ancak taşeron şirket, işçinin parasını ödemediğinde işçiler bizi mahkemeye veriyor. Bu kanun kanunla çözülmeli" dedi. Diğer yandan kurumlara iş yapan müteahhitlerin yaşadığı sıkıntılarda tedarikçiden ziyade taşeronlara karşı karşıya kaldıklarını belirten inşaat malzemecileri, "Taşeron çok kırımlı (ucuz) iş alıp batığında biz verdiğimiz malın parasını tahsil edemiyoruz. İnşaat için mal alınırken, yüklenicinin ödemesi taşerona değil bize yapmasını istiyoruz" diye konuştu.

İŞÇİ-İŞVEREN İLİŞKİLERİ

Toplantıda, bazı iş adamları da işçi-işveren sorunlarının artık çözülmesi gerektiğini belirttiler. İş adamları, şunları söyledi: "Büyük işçi, hakını aldığı halde, dava açıyor ve maaşef bir davalar aleyhimize sonuçlandırıyor için yeniden ödeme yapıyoruz. Türkiye'den dışarıya işçi götürmek çekinir hale geldi. Sektördeki birçok işveren yurtdışındaki projelerde yabancı işçi çalıştırmaya başladı. Hatta Vietnam'dan işçi getiren var."

Mühendislik hizmetleri ve proje çizim önerileri

- Yurtdışındaki işler için proje çizerek şirketler özel teşvik kanununa tabi tutulmalı.
- Proje hazırlanması, ürün ihracı gibi bir hizmet ihracı olarak düzenlenmeli.
- Merviden altı mühendislik faaliyetlerine izin verilmemeli.
- Proje hizmetlerinde yüksek standartların tam işlenmesi için gerekler yapılmalı.
- Yurtdışında hizmet yapan müteahhitlere işin capına göre yeşil pasaport verilmeli. Hem müteahhit hem proje şirketi bundan faydalanmalı.

Sektörün talepleri

- Hakedişler süratle ödenmeli. Gecikme mağduriyetine sebep oluyor.
- Tahsil edilmeyen fatura karşılıklarının vergisi hemen tahsil edilmemeli.
- Konutta KDV düşürülmeli.
- Kültür Varlıklarını Koruma Kurulu'nun uygulamaları, sektör gerçekleri ve ihtiyaçlarına uygun şekilde yavaşlatılmalı.
- Hafriyat döküm sahalarında aksaklıklar çözülmeli.
- Vadeli satışlarda KDV, vadeyle birlikte parça parça tahsil edilmeli.
- Tahsilat problemlerine karşı sıkı tedbirler getirilmeli. Karşılıksız çekte hapis cezası uygulanmalı.
- Milli Emlak'ın hissedar olduğu arsalarla satış süreci 1,5 yılı buluyor. Devir süreci hızlandırılmalı.

Geleceğin şehirciliği Moskova'da konuşuldu

Milyonların yaşadığı mega kentlerin sorunlarıyla nasıl baş edileceği Moskova Şehircilik Forumu'nda ele alındı. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu'nun da katıldığı forumda, geleceğin şehirciliği tartışıldı.

DÜNYA nüfusu her yıl ortalama yüzde 1 artıyor. Yaklaşık 7 trilyon insanın yaşadığı yerkürede, nüfusun en çok yığılma gösterdiği alanlara mega kentler. Gelecekte metropollerin nasıl birer yaşam alanı haline geleceği soru işaretleri, Moskova Şehircilik Forumu'nda ilerleyen yıllarda daha yaşanılabilir şehirler için dünya ülkeleri bir araya geldi.

İTO'DAN ÖZEL SUNUM

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu da foruma iştirak etti. Topçu, forum çerçevesinde gerçekleşen 'Kentsel Çevrede Küçük ve Orta



Üst düzey temalar

Dursun Topçu'nun başkanlık ettiği heyette İstanbul Ticaret Odası Meclis Üyeleri Süleyman Ulucak, Güven Zeybek, Reha Yeltekin ve Ferhat Hakan Yıldız da yer aldı. Heyet Moskova'da bir dizi ziyaret gerçekleştirdi. Moskova Ticaret Müsavirliği ile yapılan görüşmede, Rusya'da yatırım yapmak isteyenler için sağlanan kolaylıklar ele alındı.

Ölçekli İşletmeler konulu panelde İstanbul'da şehircilik ve KOBİ'ler üzerine bir sunum yaptı. POZİTİF GÜÇ

Topçu sunumunda, Dünya Bankası araştırmaları ve rakamlarına göre, KOBİ'lerin büyümekte olan ekonomilerde ulusal gelirin

yüzde 40'ına katkı sağladığını, Türkiye'de ise bu oranın yüzde 58'i bulunduğunu ifade etti. KOBİ'lerin yaşadığı sıkıntıların her ülkede benzerlik teşkil ettiğini ifade eden Topçu, "Firma verimliliği ve kentsel

yoğunluk arasında pozitif bir ilişki olduğunu söyleyebiliriz" dedi.

TEŞVİK BÖLGELERİ

Topçu, İstanbul'da nüfusun her yıl arttığını, bugün nüfusun 22-25 milyon bandında olduğunu ifade etti. Topçu, yapılan çalışmaları şöyle anlattı: "Türk Hükümeti sinai yatırımlarını doğrudan kendisi yapmak yerine teşvik ve organize edici bir rol üstlendi. Serbest Bölgelerde her türlü sanayi, ticari ve belirli türde hizmet faaliyetleri destekleniyor. Öte yandan İstanbul'da yedi teknopark bulunuyor"

KURUCU ORTAK

İstanbul Ticaret Odası'nın da kendi imkanlarını kullanarak, işletmelerin mekansal dağılımına katkı sağladığını sözlerine ekleyen Topçu, şu şekilde konuştu: "Odamız 2009'da Savunma Sanayii

Müşterarlığı ile işbirliği yaparak Güneydoğu Asya ve Orta Doğu ve Kuzey Afrika'daki en önemli ileri teknoloji geliştirme bölgesinin kuruluşunda yer aldı. Teknopark İstanbul'da 2018 itibarıyla, yaklaşık bin Ar-Ge projesinde çalışan 250 firmanın 4 bin 500 çalışanına ev sahipliği yapıyoruz."

Türk firmaları için yeni bir imkan

Avrasya Odalar Birliği, Moskova Ticaret ve Sanayi Odası'nın, İstanbul'da gerçekleştirdiği temalar sonucunda İTO'nun önerisiyle 19 Temmuz 2018'de yapılan toplantı ile kuruldu. Konsey sonucunda oluşturulacak B2B platformunda Portekiz'den Rusya'ya kadar geniş bir alanda yerli firmalar, diğer ülke firmaları ile ticaret yapma imkanı bulabilecekler. Konseyin Çalışma Grubunda İstanbul Ticaret Odası da yer alacak.

Orta-Siberya Ticaret ve Sanayi Odası, Kırız Cumhuriyeti Ticaret ve Sanayi Odası, Belarus Ticaret ve Sanayi Odası, Atina Ticaret ve Sanayi Odası, Budapeşte Ticaret ve Sanayi Odası, Pakistan Ticaret ve Sanayi Odası ve Rusya'nın diğer bölgelerinden ticaret ve sanayi odalarının temsilcilerinin katılımıyla kurulan Birlik Avrasya bölgesinin ekonomik kalkınmasına destek vermek amacıyla hizmet edecek.

Enerji ucuz hammadde bol

Moskova'daki ziyaretler çerçevesinde Rus-Türk İşadamlar Birliği'nde de iki ülkenin iş insanları bir araya geldi. Görüşmede Türkiye ve Rusya arasındaki ticari ilişkilerde inşaat sektörünün ayrı bir

önemi olduğuna değinildi. Türk firmalarının Rusya inşaat pazarında yüklenici olarak iş alabildiğine değinilen görüşmede, Rusya'nın aslında çok bakir toprakları olduğuna da değinildi. Özellikle eski sanayi tesislerinin

yenilenmesinde potansiyel iş imkânları olduğu belirtilirken, enerjinin ucuz olduğu ve hammadde kaynaklarının da bol olduğu, bunun da yatırım yapmak isteyen Türk firmalar için avantaj teşkil ettiği ele alındı.

'e-Devlet'te 2 yılda HIZLA BÜYÜDÜK

BİRLEŞMİŞ Milletler (BM) tarafından iki yılda bir yapılan e-Devlet Gelişmişlik Endeksi'ne göre Türkiye, hızlı bir büyüme gösteriyor. Özellikle son 1,5 yılda, Türkiye'de bürokrasinin azaltılması yol haritası kapsamında dijital hizmetlerin belirlenmesi, e-Devlet Kapısı'na entegrasyonu ve süreçlerin koordinasyonuna yönelik pek çok faaliyet gerçekleştirildi.

BM e-Devlet Gelişmişlik Endeksi'ne göre, Türkiye, e-Devlet konusunda iki yılda en hızlı gelişen ülkelerden biri oldu. e-Devlet Gelişmişlik Endeksi'nde, Türkiye, 2 yılda 68'inci sıradan 53'üncü sıraya



çıktı. Türkiye bu durumda 15 sıra birden yükseldi ve e-Devlet gelişmişlik seviyesi yüksek ülkeler arasında yer aldı. Çalışmada en büyük artış çevrimiçi hizmetler endeksinde oldu. Çevrimiçi Hizmetlerde ise 68'inci sıradan 29'uncu sıraya çıkarak Türkiye,

dünyanın sayılı ülkeleri arasında yerini aldı. Türkiye, 2012'de söz konusu listede 80'inci sırada iken, 2014'te 71, 2016'da ise 68'e çıktı. Çevrimiçi hizmetlerde ise 2012'de Türkiye 82'nci sıradayken, 6 yılda 53 sıra birden yükselerek dünyanın ilk 29 ülkesi arasına girdi.

Kanal İstanbul'da görev Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nda

KANAL İstanbul ve benzeri su yolu projelerinin, yap-işlet-devret modeli kapsamında yapılmasını sağlama görevi Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na verildi. Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren İletişim Başkanlığı Teşkilatı Hakkında Cumhurbaşkanlığı Kararnamesi'nde, Kanal İstanbul ile ilgili düzenleme de yer aldı. Buna göre, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın görev ve yetkilerine, Karadeniz ile Marmara Deniz'i birleştiren ve gemilerin

seyrüseferine imkan veren Kanal İstanbul ve benzeri su yolu projelerinin yapımını sağlama da eklendi.

Bakanlık, söz konusu projelerin, ileri teknoloji veya yüksek maddi kaynak gerektirmesi halinde yap-işlet-devret modeli çerçevesinde sermaye şirketleri veya yabancı şirketlerin görevlendirilmesi suretiyle yapılmasını sağlayacak. Öte yandan kararnameye, Helal Akreditasyon Kurumu'nun (HAK) gelirleri de belirlendi.



hedef gayrimenkul

by ismail geçim

BURSA'NIN EN DEĞERLİ LOKASYONUNDA % 400 KAZANÇ FIRSATI

* Üç yılda yatırımınızın 4 katını kazanacaksınız.

* Yatırım sürecinin en başından sonuna kadar kesintisiz hizmet.

* Bölgenin en değerli yerinde imar sınırında araziler.

* Detaylı bilgi ve sunum için Hedef Gayrimenkul Maslak Ofisimize davetlisiniz.

Sektörde 15 yıllık tecrübe. Ticaret Sic.No.585092



İsmail GEÇİM / Gayrimenkul Yatırım ve Geliştirme Danışmanı

Randevu için; 0212 323 38 38

Maslak Mah. Anka Sokak Eclipse Sitesi F Blok No: 8 Sarıyer / İstanbul

0212 323 38 38 0212 323 38 28

hedefig.com

6 27 Temmuz 2018

GÜNCEL

TİCARET

Tesisatçılar haksız rekabeti tartıştı



YAHYA GÜL

İSTANBUL Ticaret Odası Mekanik Tesisat ve Doğalgaz Tesisatı Meslek Komitesi, Cemile Sultan Korusu'nda sektörel bir toplantı düzenledi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman'ın da bulunduğu toplantının başkanlığını Komite ve Meclis Üyesi Halim Özdemir yürüttü. İbrahim Doğan Salman, toplantıdaki konuşmasında, İTO Yönetim Kurulu olarak, komite

üyeleri ile sektörün sorunlarının ve çözüm önerilerinin paylaşıp, güçlü iletişimin sürdürüleceğini söyledi. Salman, sektör temsilcileri ile her fırsatta bir araya gelerek, sektörün nabzını tutmak, görüş ve beklentilerin tartışılmasına zemin hazırlamak için elinden geleni yapacağını söyledi. Salman, "Sektörün yol haritasını, görüş ve temennilerine göre çizebilmemiz için her zaman sizlerin yanında, her yerde sizlerin sesi olmaya gayret eden

İTO'ya daima irtibat içinde olun" dedi.

MAĞDURİYET YAŞANIYOR

İTO Mekanik Tesisat ve Doğalgaz Tesisatı Meslek Komitesi Meclis Üyesi Halim Özdemir ise sektörde karşılık, teminatsız satış, hukukun gecikmesinden kaynaklanan mağduriyetlerin yaşandığını dile getirdi. Bayilik



yapılanmasının tam olarak oturmadığını savunan Özdemir, doğalgaz işi yapmadığı halde sadece proje işi yapan firmaların haksız rekabete yol açtığını kaydetti. Özdemir, Komite olarak sektörü temsil eden firma ve sivil toplum kuruluşlarıyla yakın işbirliği içinde çalışarak sektörün sorunlarını çözmeye çalışacaklarını belirtti.

İGDAŞ Genel Müdürü Ali İhsan Silkim da İstanbul genelinde yapılan altyapı yatırımları ile doğalgaz

kullanımının yaygınlaştırılarak, kentin havasının temizlendiğini ifade etti. Silkim, İstanbul'un şu an dünyada en temiz havaya sahip metropoller arasında yer aldığını aktardı. Doğal Gaz Cihazları Sanayicileri ve İşadamları Derneği (DOSİDER) Başkanı Ömer Cihad Vardan ise demek olarak kullanıcıların standartlara uygun kaliteli hizmet ve malzeme almalarnın temini konusunda istismarn olusmaması için çalıştlarnı söyledi.

İMOVASYON, TÜRKİYE'NİN DE KALKINMA MODELİ OLABİLİR Mİ?

Gelecek, hazırlıksız olanlar için bir tehdit!



Türkiye'nin inovasyondan inovasyona geçiş stratejileri

■ İyi inovasyon örnekleri veren firmalar, inovasyon becerilerine de sahip firmalar olmaya yakındır. Bu firmaların inovasyondan kazandıkları paraları artık inovasyona harcamalarının zamanı geldi.

■ Inovasyon yapan firmalar, hangi konunun hangi aşamasını inove edeceklerine karar vermelidir. Hem inovasyon ve hem de inovasyon aynı anda yapılabilir.

■ Firmalarımız inovasyonun nerede bulunduğunu bulmak için çapraz arayışlarda bulunsunlar, benchmarking yapsınlar. Örnek alınacak 'referans noktası'nın belirlenmesi anlamına gelen benchmarking, 'bir işletmenin rekabet gücünü yükseltmek için başarılı performansla sahip başka işletmelerin, iş yapma tekniklerini incelemesi, kendi

teknikleri ile kıyaslaması ve bu kıyaslamadan elde ettiği bilgileri kendi işletmesinde uygulaması' anlamına geliyor. Mesela gıda sektöründe olan bir firma ilgisiz sektörlerden kendine neler alıntılatabileceğine baksın.

■ Yeni gelişen alanları gözlemleyin. Kendi işinizin gelecekte ne kadar yaşayıp yaşayamayacağını iyice analiz edin. Geleceği olmayan, yorgun bir sektörde iseniz, trend sektörlerle yumuşak geçiş yolunu arayın.

■ Inovasyonun da imitasyonun da maliyetini ve risklerini iyi hesap edin. Inovasyon olmadan sadece inovasyona hiç bir yere gidilemez. Taklit yaparak ne katma değerli iş yapma ve ne de marka olma imkânı yok. Inovasyona geçiş şart; örnekler bunu gösteriyor.

■ Yapacağınız inovasyonların sizi nereden nereye taşıyacağını iyi analiz etmelisiniz. Her firma ve/veya sektör, inovasyona geçiş yapacağı stratejileri doğru belirlenmeli ve hedeflerini de ona göre koymalıdır.

■ Silikon vadilerinin inovasyon yapmak için azımsanmayacak miktarda başansızlık bütçeleri vardır. Sizin de inovasyona giden yolda çöp bütçeler oluşturmamız gereklidir.

Bilgiye ve yeni pazarlara erişilme gücü, dramatik sonuçlar doğurmaya başladı. Çok değil 20 önce dünyanın ilk 50 firmasının sektörel dağılımı ile bugünkü ilk 50 firmasının sektörel dağılımı çok farklıdır, 20 yıl önce dünya devi olan firmaların bugün ilk 10'a bile giremediğini görüyoruz. Bambaşka işleyiş kuralları ve düne göre apayrı denklemler söz konusu.

Hızlı bilgi akışı ve teknolojik ilerleme, büyümenin ana itici gücü olarak daha fazla kabul görmeye başladı. Bu hızla yetişemeyen ve teknolojiye yenilemeye gizemliler için durum hiç de parlak gözüküyor. Dolayısıyla daha fazla rekabet, yeni sistemleri yönetmek için yeni organizasyon biçimlerinin oluşturulmasını, insan kaynağı ve teknolojiye yatırım gerekliliğini de beraberinde getirdi.

Geleceğe hazırlanmak için ne tür kaldıraçlar kullanacağımızı derinlemesine analiz etmemiz gerekir. Bizi geleceğe taşıyacak kaldıraç sektörlerin, bizi bugüne taşıyan sektörler olmayacağını biliyoruz.

Geleceğin dünyasında var olmak için bizi rekabet savaşlarında öne geçirecek trend sektörlerle yatırım yapmamız şart.

İnovasyondan inovasyona geçiş

Ülkemizin üzerine oturduğu ekonomik model daha çok inovasyonu, yani imitasyonu dayandırıyor. Hâlâ iyi bir fasoncu ülke olmamız

kazanımlarını tüketmeye devam ediyoruz. Çin'de kazandığı deneyimleri bir kitap haline getiren iş yönetimi stratejisti Ohio Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Oded Shenkar, ilk başlarda Japonya'nın ve şu anda Çin'in başan modeli olarak inovasyon kavramını ortaya atan birkaç kişiden birisi.

Shenkar özetle, "İmitasyon da harikadır, inovasyona odaklandığınız sürece imitasyonu da bırakmayın" mesajını veriyor. Çin'in kalkınma modeli olan inovasyonun, Türkiye'nin de kalkınma modeli olup olamayacağını sorusu cevap bekleye dursun, tıpkı Japonya'nın inovasyondan inovasyona geçiş gibi ülkemizin de hızlı bir şekilde inovasyona geçiş yapması için yoğun mesai harcaması gerekiyor.

İş dünyasında rekabet için hem imitasyon hem de inovasyonun bir arada gerçekleşmesi söz konusu olabilir ama yüksek karlılık ve sıçrama yapmanın yolu inovasyondan geçiyor.

Ayakta kalabilmek için inovasyon, öne geçmek için ise inovasyon yapmalıyız

Küreselleşme, modernizasyon, kodifikasyon ve çalışan hareketliliği daha çok inovasyona önem kazandırdı ve rekabette ayakta kalmının yollarından birisi haline geldi.

Özellikle ilaç sektöründeki inovatörlerin imitasyona girmeye çalıştığını biliyoruz. Japonya'nın imitasyonundan elde edilen geliri inovasyon için kullanması gibi Çin'in de son beş yıldır inovasyona çok daha fazla kaynak ayırdığını görüyoruz.

İnovasyonun nereden zırvası olan Çin firmaları, yabancı ortaklarından teknoloji transferi yaparak sıçrama yapmaya hazırlanıyorlar.

Çin ardı ardına silikön vadileri kurarken, dünya devi firmalar Ar-Ge'lerini Çin'e taşımak için adeta yarış ediyor.

Asıl zorluk, değişime hazır olmayanlar için

Değişim yeni bir şey değil, doğal bir şeydir, olmak zorundadır. Asıl zorluk değişime hazır olmayanlar, ona ayak uyduramayanlar içindir. Klasik bakış açılarımız gözden geçirmeye, ülkemizin bu yeni değişim dönemine nasıl uyum sağlayacağı üzerine hazırlık yapmamız şarttır. Zaman çok kıymetli ve hızla geçen her. Rekabet mücadelesinde kayıpla geçen her yıl yine bir yıl iyi geri kalmazsa şansımız olmayacak. Geçen her saatli iyi değerlendirmek zorundayız.



Salih KESKİN

www.sozleryazari.com

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 95 ülkeden 1072 katılımcı
- 50 ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 60 ülkeden 400 VIP alam heyeti
- Türkiye' en büyük millî katılım arasında 4. sırada
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'da alım heyetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliyesi ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar katılımcılarına ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Odamız süresince ofis ve iletişim araçları ve kıram hizmetlerinden faydalanma imkânı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Katılım bedeli ve Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil:
850 ABD \$ karşılığı 3400 TL / m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç:
750 ABD \$ karşılığı 3000 TL / m²
Katılım avansı: Talep edilen m² x 1000 TL
Katılım Bedeli %50'si: Temmuz 2018
Bakiye Bedeli: Eylül 2018

Dikkat: Yerleşim planı üzerinde firmaların stand tahsis, katılım avansı dekontunun Odamıza teslimatı ile mümkün olacaktır.

Tüm firmalarımıza teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Sibel Tayanç
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 15 26
Gsm : 0533 959 30 67
E-posta: sibel.tayanca@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi

Yönetim Kurulu Başkanı

SEKİB AYDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü

DOÇ. DR. NİHA ALAYOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni

Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışma Müdürü

Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu

Fedai Yıldırım

Yayın Direktörü

Canan Bilişin

Haber Araştırma

Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi

Adem Örsün, Sümeysa Yaya Topal,

Müge Biber, Dilşah Keleşlioğlu

www.itohaber.com

İlker Başoğlu

Merve Gönenç

Hande Kösdag

Reklam ve

Abonelik

Yahya Gül - Cengiz Kazan

Fotoğraf

Osman Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN

VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR.

İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İKİMEZ, YAZI VE HABERLER, KAYNAK

BELİRTİLEREK KİSİMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise

posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, İstanbul Ticaret Odası

(ticaret için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi

Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesabına yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın için: Yeni süreli yayın

Yayın tarihi: 27.07.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çapı: Merkez: 0212 444 04 86 / Sanayi: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret.org.tr

Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İtiss Gazetecilik A.Ş. - Hürriyet Mahallesi / 29. Etage Caddesi İtiss Plaza

No:11 A/41 Yenibosna / Baskı/teletel: 0212 454 30 00



Özbekistan'a giriş kapısı Sirderya yatırımcı bekliyor

Yatırım adımları

- Yatırım yapabilmek için başvuru yazısı.
- Yatırım ana çerçevesini gösteren iş planı.
- Yatırımcının son üç yılda yaptıklarını, iş tecrübesini ve sermaye bilgisini gösteren bir belge.
- Evraklar beş günde inceleniyor ve sonraki yedi gün içinde dönüş yapılıyor.
- Evraklar incelendikten sonra katılım sertifikası veriliyor. Tüm indirim ve avantajları yararlanabiliyor.

ITO meslek komiteleriyle 'nokta atışı' görüşme şansı

Özbekistan'ın, Türk yatırımcı için cazip bir ülke olarak görüldüğünü belirten ITO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, "Birbirine bölge olarak uzak ama ortak kültür ve din açısından yakın olan iki ülke, ticaretle birlikte bütün kapıları açılmasını bekliyor. Tarım, tekstil, gıda sektörleri bizde de güçlü. ITO'nun bu alanlardaki meslek komitelerine mensup iş dünyası ile sizleri buluşturabilir, nokta atışı yapabiliriz" dedi.

Sirderya'nın özellikleri

- Başkent Taşkent'e çok yakın.
- Altyapısı çok güçlü.
- Kalifiye eleman sorunu yok.
- Hammadde ve işçi sorunu yok.
- En çok ihracatçı Çin'e yapıyor.
- Türkiye ihracatçı 4'üncü sırada.
- Bölge ülkeleriyle serbest ticaret yapıyor.
- 90'a yakın yabancı şirket var.
- En çok yatırım tekstil sektöründe.
- Serbest ekonomi bölgelerine sahip.
- En büyük serbest bölge ilaç sanayinde.
- İlaç sanayinde yerli patent yüzde 40.

Tataristan'da KOBİ için özel bölge

TATARISTAN Cumhuriyeti'nin Nijnekamsk Belediye Başkan Yardımcısı Radmir Beliaev, Nijnekamsk'ın yatırımcıları teşvik etmek, ekonomik gelişmeyi hızlandırmak için oluşturulan tercihli vergi koşulları, kolaylaştırılmış idari işlemler ve 'Hızlı Sosyo-Ekonomik Gelişme Bölgesi'ne sahip olduğunu söyledi. Beliaev Türkiye'yi ziyaretinde yaptığı açıklamada, Türk yatırımcıların kentlerine beklediklerini belirtti.

25 YENİLİKÇİ BÖLGE

Beliaev, bin 672 kilometre kare yüz ölçümüne sahip kent 274 bin nüfusa olduğunu aktararak, sanayi kümesinin aktif gelişmesi sayesinde Nijnekamsk'ın Tataristan'ın sanayi ve kültür merkezi haline geldiğini kaydetti. Nijnekamsk'ın, Tataristan Cumhuriyeti Kama Yenilikçi Bölgesi Üretim Kümesi (INNOKAM) içinde yer aldığını kaydeden Beliaev, bunun federal seviyede 25 yenilikçi bölgesel kümelerin en büyüğü olduğunu vurgulayarak, kümenin, petrol ve gaz rafinerileri, petrokimya ve otomobilci üzerine yoğunlaştığını bilgisini verdi. Beliaev, kümenin sanayi üretiminin 667 milyar Ruble'ye tekabül ettiğini belirtti. Nijnekamsk'ın yatırımcıları teşvik etmek, ekonomik gelişmeyi hızlandırmak için

oluşturulan, tercihli vergi koşulları, kolaylaştırılmış idari işlemler ve Rusya'daki diğer imtiyazlara sahip bir ekonomik bölge olan 'Hızlı Sosyo-Ekonomik Gelişme Bölgesi'ne sahip olduğunu belirten Beliaev, bu bölgenin Nijnekamsk'ın ana işletmeleri için değil, küçük ve orta ölçekli işletmeler için olduğunu söyledi. Bölgenin yatırımcıları için iyi bir fırsat olduğunu dikkat çeken Beliaev, "Nijnekamsk'ın mesleki eğitim kurumları birçok uzman yetiştiriyor. Bu iş gücü çağdaş teknoloji ve ekipman ile donatılmış eğitim kurumlarında yetişiyor. Kentte, devlet yatırım faaliyetlerini destekliyor. Yatırım için boş araziler mevcut. Tataristan Cumhuriyeti ve INNOKAM kümesinin sanayi merkezi" dedi.



**RUSYA'YA,
ÖZBEKİSTAN'DAN
VERGİSİZ
GUMRUKSUZ
MAL SATIN**

Özbekistan'ın Sirderya bölgesinden gelen heyet, Türk yatırımcılara tekstil ve ilaç sanayinde işbirliği çağrısını yaptı. Özbekistan'ın yabancı yatırımcıya sağladığı vergi ve gümrük avantajları ile ilgili bilgi veren heyet, dost ve kardeş Türkiye'ye öncelikli tanıdıklarına dikkat çekti.

MELİKE OK

ÖZBEKİSTAN'a giriş kapısı Sirderya'dan. Türk iş dünyasına özel işbirliği ve ortak yatırım teklifi geldi. İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret eden Sirderya Heyeti, şehir ekonomisinin sac ayağı tarım, tekstil ve ilaç sanayinde Türk yatırımcı beklediklerini söyledi. Sirderya İl Vali Yardımcısı Esmatov Muradulla başkanlığındaki heyette, bölge iş dünyasından temsilciler de yer aldı. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay'ın ağırladığı konuk heyet, Sirderya bölgesinin avantajlarını anlattı.

TARIM, TEKSTİL, ECZACILIK

Bölge ekonomisinin ağırlıklı olarak tarım üretimine dayandığı bilgisini veren Vali Yardımcısı Muradulla, tekstil ve eczacılığın da ekonomilerinde ilk üç sırada yer aldığını söyledi. Muradulla, "Özbekistan'da yeni dönem ile birlikte ticareti daha da geliştirmek amacıyla Türk işadamlarını ülkemize davet etmek ve iki ülke arasındaki işbirliğini daha da geliştirmek istiyoruz" dedi. Muradulla, Özbekistan ile Türkiye arasındaki bağları daha da kuvvetlendirmek için Türk iş dünyasını Sirderya'ya davet etti.

YETER Kİ YATIRIM YAPIN

Sirderya İl Vali Yardımcısı Hocayev Avaz da Özbekistan'daki Türk yatırımcı sayısını artırmak istediklerini söyledi. Avaz, Özbekistan'daki yatırımlara devletin destek olduğunu belirterek, Sirderya'ya gelen yatırımcıya doğalgaz, elektrik ve iletişim gibi alanlarda destek verildiğini bilgisini aktardı. Avaz, "Türk yatırımcı yeter ki gelsin, yatırım yapın" dedi. Bölgedeki nüfusun yüzde 66'sının gençlerden oluştuğunu hatırlatan Avaz, genç nüfusun yarısının ise üniversite mezunu olduğunu söyledi. Avaz, 18 yaşına gelmiş her gencin mesleki yeterlik eğitimi tamamlamış olduğunu da sözlerine ekledi. Toplantıda, ITO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de yer aldı.

Enflasyonu nasıl düşüreceğiz?

Türkiye ekonomisinde makroekonomik dengeler içinde enflasyon, cari işlemler açığı ve bütçe, önemli ölçüde hedeflerinden uzaklaşmış durumda. Seçimler de geride bırakıldığında göre başta enflasyon olmak üzere makroekonomik dengelerdeki bozulmaları düzeltecek politika adımları hızla atılmalı. Bu çerçevede enflasyona ilişkin beklentileri ve politika yaklaşımlarını değerlendirelim:

1 - Enflasyon artış eğiliminde

Merkez Bankası enflasyonda artış eğilimini son para kurulu toplantısında teyit etti. Merkez Bankası'na göre yakın dönemde maliyet yönü gelişmeler ve gıda fiyatlarındaki oynaklık, enflasyon üzerinde etkili oldu. Öte yandan, fiyat artışlarını alt kalemler bazında genelle yayılan bir nitelik gösterdiği dikkat çekiyor. İç talep koşullarının etkisinin azalacağı öngörülmekle birlikte, enflasyon ve enflasyon beklentilerinin bulunduğu yüksek seviyeler, fiyatlama davranışları üzerinde risk oluşturmaya devam ediyor.

2 - Merkez Bankası sıkı para politikasının süreciğini açıkladı

Merkez Bankası bu çerçevede sıkı para politikasının uzun bir müddet korunmasının gerekebileceği değerlendirmesinde bulundu. Merkez Bankası fiyat istikrarı temel amacı doğrultusunda elindeki bütün araçları kullanmaya devam edecek. Enflasyon görünümünde belirgin bir iyileşme sağlanana kadar para politikasındaki sıkı duruş kararlılıkla sürdürülecek. Enflasyon beklentileri, fiyatlama davranışları, para politikası kararlarının gecikmeli etkileri,

maliye politikasının dengeleme sürecine vereceği katkı ve enflasyonu etkileyen diğer unsurlardaki gelişmeler, yakından izlenerek ihtiyaç duyulması halinde ilave parasal sıkılaştırma yapılabilecek.

3 - Enflasyon hedeflemesine dönüşmeli

Merkez Bankası mevcut sıkı para politikasının sürecine ilişkin açıklamaları uzun sürüyor yapıyor. Ancak buna rağmen enflasyon beklentileri, aksine bozuluyor ve enflasyon da fiilen artıyor. Bu çerçevede Merkez Bankası mevcut para politikasının enflasyon üzerindeki etkisini analiz etmeli. Merkez Bankası yine öncelikle 2011'de bıraktığı enflasyon hedeflemesine geri dönmeli. Piyasalarda inandırıcılığı artırarak, piyasaya bıraktığı para miktarını kademeli olarak azaltmalı. Türk Lirası'na sahip çıkmalı. Ve gerekirse şok faiz artışı ile enflasyonist beklentileri karmalı. Bunlar olmadan sıkı olduğu şüpheli mevcut para politikasının enflasyon üzerinde çok etkili olamayacağı artık ortaya çıktı.

4 - Orta Vadeli Program

Türkiye ekonomisinde mevcut sorunların çözülmesi için çok hızlı adımlar atılması gerekiyor. Bunun için hem ekonomi yönetiminde yeniden yapılanmanın tamamlanması bekleniyor hem de başta orta vadeli program olmak üzere hazırlıklar sürüyor. Ancak diğer yandan da artan döviz kurları, petrol fiyatları ve diğer maliyetler enflasyonda yukarı yönlü baskıya devam ediyor.



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

Muhtemelen temmuz ayı enflasyonu çok yüksek gelecek. Henüz kamunun enerji zamları devreye girmedi. Firmalarda artan maliyetlerini tam olarak fiyatlarına yansıtamadı. Bu nedenle enflasyonla mücadelede yol gösterici olacak Orta Vadeli Program çok kısa süre içinde açıklanmalı.

5 - Kapsamlı bir istikrar programı

Bugün bozulan makro dengeler ile yeniden inşa düşüğü yoğunluklu olarak girdiğimiz yüksek enflasyon, yüksek kurlar ve yüksek faiz sarmalından çıkabilmek için kapsamlı bir istikrar programı uygulanması gerekiyor. Türkiye böyle bir programı 2002'de güçlü ekonomiyi geçiş programı olarak uygulayarak ekonomide kalıcı istikrar ve hızlı büyümeyi sağlayabilmişti. Bugün de benzer bir yıllık bir istikrar programına ihtiyaç duyuluyor. Hazırlanan Orta Vadeli Program'ın ilk bir yılında böyle bir istikrar programı uygulanırsa ekonomide güven ve beklentiler hızla iyileşmeye başlayacak.

**SON
SÖZ**

REEL SEKTÖR VE MALİ PİYASALARIN GÖZÜ KULAĞI ORTA VADELİ PROGRAM'DA. ÖNCELİKLERİ İYİ BİR PROGRAM TÜRKİYE'Yİ UÇURABİLİR, AKSI HALDE AÇILAN AVANSLAR TÜKETİLMİŞ OLUR.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018
Buenos Aires/Arjantin

Parça & Sistemler
Elektronik Donanım & Sistemler
Aksesuar & Özelleştirme
Onarım & Bakım
Yönetim & Dijital Çözümler
Oto Yıkama, Bakım & Yenileme

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automechanika Buenos Aires Hakkında Bilgiler:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özelleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Özlem Kılıç - İdili Aslantaş
Tel: 0212 455 65 12 - 0212 455 61 13 GSM: 0 533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - idili.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Ödeme Planı:

- Katılım bedeli : 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²**
- Katılım Avansı : 4.000 TL**
- 1. Ödeme** : Bakiye iştirak bedelinin %50'si
- 2. Ödeme** : Bakiye iştirak bedeli
- Minimum stand alanı 9 m²'dir.
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Odamıza gönderilmesi gerekmektedir.
- Katılım avansına ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarınız stand seçim hakkı tannacaktır.

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL Hesap No : 055- 60614779
IBAN No TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018 FUARI" belirtilmelidir.)

Ekonimistlerle bir araya geldi

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, İstanbul'da akademisyenlerle ve ekonomistlerle istişare toplantısı gerçekleştirdi. Toplantı ile ilgili olarak sosyal medya hesabından açıklama yapan Albayrak, akademisyenler ve ekonomistlerle ekonomi alanında hayata geçirilmesi gereken politikalarla ilgili verimli bir istişare toplantısı düzenlediklerini belirtti. Albayrak, bu gibi toplantıların düzenli hale getirerek her kesimden alacakları katkıları ile yol haritasını ortaya çıkaracaklarını da açıkladı.

Enflasyonu düşürmeye odaklanacağız

Bakan Albayrak, iş insanları ve iş dünyasındaki sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri ile de İstanbul'da istişare toplantısı gerçekleştirdi. Toplantıya ilişkin yazılı bir açıklama yapan Albayrak, mali alanda atılacak adımlarla enflasyonla mücadele sürecine azami katkı verileceğini belirterek, açıklanacak yeni Orta Vadeli Program (OVP) ile enflasyonda düşüşe odaklı bir çerçeve ortaya koyulacağını vurguladı. Albayrak, Hazine ve Maliye Bakanlığı olarak, politikaları kapsayıcı, OVP'nin hazırlanması için ekonomi alanındaki tüm paydaşlarla istişare toplantılarını devam ettirdiklerini de aktardı.

THIRD MEETING OF FINANCE MINISTERS AND CENTRAL BANK GOVERNORS

21 - 22 July / Buenos Aires, Argentina



'Programı birlikte HAZIRLAYACAĞIZ'



Arjantin'de düzenlenen G20 Zirvesi'ne katılan Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak önemli mesajlar verdi. Albayrak, Orta Vadeli Ekonomik Program'ın kamuya açık ve denetlenebilir şekilde, tüm paydaşlarla birlikte hazırlanacağını söyledi.

HAZINE ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Arjantin'in başkenti Buenos Aires'te düzenlenen G20 Maliye Bakanları ve Merkez Bankası Başkanları toplantısına katıldı. Bakan Albayrak, G20 toplantısında hem iç piyasaya hem küresel ekonomiye net mesajlar verdi. Türkiye ekonomisinin güçlü büyüme ivmesini sürdürmekte olduğunu belirten Albayrak, şunları söyledi: "Ekonomik temellerimiz güçlü olmaya devam etmekte olup, görünümümüz umut verici. Yakın zamandaki politikalarımız ihtiyatlı mali politikaların sürdürülmesi, kredi büyümesinin makroihtiyatı politikalarla sağlıklı hale getirilmesi, yapısal reformlarda kararlı adımlar atılması ve para politikası çerçevesinin güçlü olması üzerine oluşturdum."

DEĞİŞİMİ ANLATTI

Albayrak, Türkiye'nin yönetimindeki yapısal değişiklikler kapsamında, bazı bakanlık ve kurumların yeniden düzenlendiğini ve kabinde yer alan bakan sayısının 26'dan 16'ya indirildiğini hatırlattı. Ekonomi alanındaki bakanlıkların da bu değişimden etkilendiğini belirten Albayrak, yeni dönemde 6 bakanlık yerine 3 bakanlık olacağını kaydederken, "Hazine ve Maliye Bakanlığı mali politikalar ve borç yönetiminden, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı reel sektörden, Ticaret Bakanlığı ise ticaret ile ilgili konulardan sorumlu olacak" dedi.

ÖNEMLİK EKONOMİ OLACAK

Albayrak, Türkiye'de gelecek dönem için ekonominin önceliklendirildiğini altını çizerek, bütçe disiplini sürdürmeye, enflasyonla mücadele etmeye ve iyi belirlenmiş yapısal reform gündemini uygulamaya odaklanıldığını ifade etti.

Naci Ağbal'a 'stratejik' görev

Cumhurbaşkanı başkanlık ve bakan yardımcılıklarına yapılan atamalar Resmi Gazete'de yayımlandı. Maliye eski Bakanı Naci Ağbal, yayımlanan son karamayleyle Strateji ve Bütçe Başkanlığı'na getirildi. Cumhurbaşkanlığına bağlı olan Strateji ve Bütçe Başkanlığı, Cumhurbaşkanlığına belirlenen temel hedef, ilke ve amaçlar çerçevesinde Kalkınma Planı, Cumhurbaşkanlığı Programı, Orta Vadeli Program (OVP), Orta Vadeli Mali Plan, Cumhurbaşkanlığı yıllık programıyla sektörel plan ve programları, ilgili kamu idareleriyle Cumhurbaşkanlığı bünyesinde bulunan Politika Kurullarının görüşlerini de almak suretiyle Hazine ve Maliye Bakanlığı ile müştereken hazırlamak ve makro dengelerini oluşturmak görevlerini yürütecek. Son karamayle ile Cumhurbaşkanlığı İletişim Başkanlığı'na ise Prof. Dr. Fehrettin Altun atandı.

Merkez faiz artırmadı

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Para Politikası Kurulu (PPK), politika faizi olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranının yüzde 17.75'te sabit tutulmasına karar verdi. TCMB'den faiz oranlarına ilişkin yapılan duyuruda; "Merkez Bankası, fiyat istikrarı temel amacı doğrultusunda elindeki bütün araçları kullanmaya devam edecektir. Enflasyon görünümünde belirgin bir iyileşme sağlanana kadar para politikasındaki sıkı duruş kararlılıkla sürdürülecektir" denildi.

Sektörel güven yükseldi

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK) Temmuz ayına ilişkin sektörel güven endekslerini yayımladı. Buna göre mevsim etkilerinden arındırılmış hizmet sektörü güven endeksi haziran ayında 91.2 iken, temmuzda yüzde 0.7 artarak 91.9 değerine yükseldi. Perakende ticaret sektörü güven endeksi temmuzda yüzde 3.1 artarak 97.3 değerine yükseldi. İnşaat sektörü güven endeksi ise bir önceki ayda 75.3 iken temmuzda yüzde 2.4 artarak 77.1 değerine çıktı.

E7-G7 rekabeti: 'BRICS' 'Atlantik'e karşı



Türkiye'nin bölgesel ve küresel işbirliği süreçlerindeki öncü rolü, Osmanlı'dan beri ülke kurumsal hafızamızda var olan bir mezyetimiz. Yakın dönem açısından, 2. Dünya Savaşı sonrası kurulan uluslararası örgütlerin başından beri üyesi olmanızı bir yana, NATO'nun yanı sıra, CENTO'ya da unuttuğunuz, esas 1980'lerden bu yana ki süreçte odaklanırsak, İslam Konferansı Teşkilatı Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesi (İSEDAK), Karadeniz Ekonomik İşbirliği (KEİ), Ekonomik İşbirliği Teşkilatı (EİT/ECO) ve D-8 Hareketi gibi, Türkiye'nin öncülük ettiği pek çok önemli işbirliği süreci ve platformu unutulmamalı. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliğinde, son 16 yılda, Türkiye'nin ekonomi-politik alanda kasıtlı güçlendirmiş, atletik, diplomatik manevra kabiliyeti yüksek bir ülkeye dönüşmesine şahit olduk. Bu süreç, 70 yıldır Atlantik kanadıyla yürütülen güçlü ekonomik, siyasi ve askeri ilişkilerin yanı sıra, Türkiye'ye yeni güç kutuplarıyla uluslararası ilişkilerinde çok yönlü ve çok katmanlı olarak gelişme fırsatı da sağladı.

2000'li yılların başından itibaren 'yükselen yeni güç merkezi' olarak öne çıkan Asya-Pasifik'te, Başkan Putin'in yeniden 'süper güç' konumuna ulaşma sürecini hızlandırdıysa da Rusya'ya, 21. yüzyılın ikinci yarısının çekim merkezi olacak Afrika'ya ve yaradılışları gereği, adeta 10 bin km uzatılmışdaki kuzenlerimiz gibi hissettirdiğimiz Latin Amerika'ya yepyeni bir ilişki seti oluşturma gayretlerimizi hem hızlandırdık, hem de derinleştirdik. Türkiye'nin 2015'deki G20

dönem başkanlığı ve 2018'deki Şangay İşbirliği Örgütü Enerji Kulübü dönem başkanlığı, çok yönlü olarak zenginleştirilmiş diplomasi ağımızın bir grupta sayılabilecek meyveleri olarak özetlenebilir. Bu dönem içerisinde, başlangıçta gayri resmi bir oluşum olarak başlamış olan Rusya-Rusya-Hindistan-Çin (BRIC) işbirliği ise 2009'da Rusya'nın evsahipliğindeki liderler zirvesiyle de kemige burunması sonrasında, resmi olarak 10. Zirvesi'ni gerçekleştiren bir küresel işbirliğine dönüştü ve Güney Afrika'nın da katılımıyla artık BRICS Grubu olarak adlandırılmaktadır.

1860'dan bu yana küresel ekonomi-politiki yöneten 'batı-batı' veya 'kuzey-batı' ittifakı, yükselen 'güney-güney' ittifakının dünya ekonomisinde katlanarak büyüyen gücünden de, 70 yıl Atlantik ittifakıyla güçlü ilişkileri olan Türkiye'nin, BRICS Grubu'yla, Şangay İşbirliği Örgütü'yle ve bu birlikteliklerin başat ülkeleri olan Rusya ve Çin ile güçlendirilmiş ve derinleştirilmiş 'bilateral' ilişki kurmasından olağanüstü rahatsızlar. Yeni yükselen güç merkezleri, Atlantik ittifakının hakimiyetindeki deniz ticaret koridorlarından, Türkiye'nin sıklıkla merkezinde yer alacağı yeni kara ticaret koridorlarına doğru, aynı zamanda dünya mal ve para trafiğinin de eksenini değiştirmektedir. Hem Asya, hem Afrika, hem de Avrupa açısından Türkiye'ye enerji, taşımacılık, lojistik ve ticaret koridorlarında yoğun işbirliği geleceğin 50 yılına yönelik önemli implan veriyor. Başkan Erdoğan'ın BRICS temaslarını bu açıdan da detaylı takip edelim.

Ekonomi yönetimi 3.0'la atağa geçiyoruz

2000'li yıllara kadar, Türk siyaseti, ekonominin yönetiminde pek çok farklı model denedi. Cumhuriyet'in ilk yıllarında önce İktisat vekili, ardından ekonomi bakanlığı, İktisat ve Ticaret Vekilliği de oldu. Sonrasında, ekonomi ve ticaret bakanlığı da. Gün geldi Maliye Vekaleti'ydi, gün geldi Maliye ve Gümrük Bakanlığı da oldu. Bir gün baktık, Gümrük ve Tekel Bakanlığı; bir gün baktık tekrar Maliye Bakanlığı. Cumhuriyet'in ilk yıllarında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nda olmuş, Sonra, Sanayi Bakanlığı kalmış; bir gün baktık Sanayi ve Ticaret. 1980'lerin başında, Maliye'nin içinden Hazine ayrıldı, Müsteşarlık oldu. Sonra, Dış Ticaret Müsteşarlığı da oldu. 2002 kasım ayından itibaren, AK Parti hükümetleriyle, ekonominin yönetiminde önemli yapısal değişimler oldu. Ekonomi yönetiminde yeni bir anlayış, 'ekonomi yönetimi 2.0' hayata geçti. Ekonomi yönetimine bir dinamik kazandırıldı. Ve 6 ay bakanlığı bölümümüz ekonomi alanı için bir 'koordinatör' başbakan yardımcısı da gördük. Ekonomi Bakanlığı'na geldi. Ticaret ve Gümrük Bakanlığı'na gördük; bir de Bilim, Sanayi ve Teknoloji'yi.

Bugün, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'yle, 16 yıllık AK Parti iktidarında, atletik yapıya kavuşturulmuş, dinamik kazandırılmış ekonomi yönetiminin hareket kabiliyeti daha da güçlendirilmekte; küresel ekonomi-politiktiki devasal dönüşüme ekli bir şekilde tepki vermek ve seri karar alabilme yeteneği adına, 'ekonomi

yönetimi 3.0'a geçiyoruz. Türkiye ekonomisinin iç ve dış finansmanının koordinasyonu, makro hedeflere yönelik politika setlerinin oluşturulması ve araçların etkinliğini artırılması adına, 'Hazine ve Maliye Bakanlığı' oluşturuldu. Böylece, yeni versiyonda, 'ticaret' ile 'sanayi ve teknoloji' de dahil, ekonomi yönetimi 3 temel alan üzerinden yol haritasını oluşturacak. Temel makro ekonomik hedeflerin şekillendirilmesi, rotalandırılması ve tüm ekonomi politikaları setinin koordinasyonu Bakan Berat Albayrak'ın yönetiminde yürüyecek. Bu noktada, yeni dönemde, 'para politikası', 'maliye politikası' ve 'direkt kontrol politikaları' üçlüsünün, üç sac ayağının güçlü koordinasyonu, enflasyonla mücadele, fiyat istikrarı ve finansal istikrarı yönelik süreç hızlanacak.

Ekonomi yönetimi 3.0'ın önemli özelliklerinden birisini de güçlü iletişim stratejisi oluşturacak. Ekonomideki tüm paydaşlarla güçlü bir iletişim ağı oluşturularak, Türkiye ekonomisinin önceliklerine yönelik değerlendirmeler daha seri yürütülecek ve iş dünyasından, finans kesiminden ve akademi camiasından gelecek çözüm önerileri de dikkate alınarak, proaktif bir 'kalibrasyon' süreci uygulanacak. Bu nedenle, Orta Vadeli Program'ın adı da içerideki iletişim stratejisi de yeniden kurgulanacak. Sonbahar başı, yeni model tüm yönleriyle hayat bulduğunda, Türkiye ekonomisi adına yeni bir sıçrama dönemi için 'yelkenleri açmış' olacağız.

Perakende ticarette işler nasıl gidiyor?

Türkiye İstatistik Kurumu 18/07/2018 günü Mayıs 2018 ayı perakende satış istatistiklerini açıkladı. Açıklanan verilere göre; takvim etkilerinden arındırılmış sabit fiyatlarla perakende satış hacmi 2018 yılı mayıs ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 4.6 arttı. Aynı ayda gıda, içecek ve tütün satışları yüzde 7.6, gıda dışı satışlar (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 4.3, otomotiv yakıtı satışları yüzde 1.6 arttı.

Söz konusu endeks hesaplanırken cari fiyatlarıdaki oynaklıklardan arındırılmaya çalışıldığında veriler daha anlamlıdır. Yani kurula veya fiyatlarla bağlı olarak yüksek görülen cirolar burada arındırılmış durumdadır. O yüzden veriler reel durumu daha iyi yansıtmaya değerli olabilir.

Burada bir önceki yıla göre bir artış olduğunda, bir önceki yıla göre ciro azaldı diyen firmaların kendi müşteri ve tedarikçi ilişkilerini gözden geçirmesi gerekiyor. Yüksek fiyatlarla alınan girdiler satış fiyatında piyasayı tutturamamak anlamına geldiğinden ciro kaybı oluşturabilir. Kaldı ki piyasaya yeni gelen oyuncular müşterilerini elinden



Hikmet BAYDAR

kaybını alabilir. Birçok sebep ciro düşüşü için bahane olabileceği halde, genel olarak piyasa kötüye mi geçiyoruz? Neden? Çünkü genel olarak mevcut düzeni sürdürme eğilimimiz var. Dolayısıyla değişim tedirgin edilebilir. Oysa piyasa koşulları o kadar dinamik ki, sürekli yenilenmeyi gerekli kılıyor. Piyasada alternatif ürün var mı? Satış şartlarında değişiklik var mı? Tüketici tercihleri değişiyor mu? Ve daha bir sürü soruları açık olarak sorgulamalı ve analiz etmeliyiz. Örneğin geçen yılın aynı ayına

göre veriler perakende cironun yüzde 19.5 artışını göstermektedir. Siz de kendi cironuza Mayıs 2017-2018 dönemi için bakın. Eğer bu artış yakalayamadıysanız ise sorun sizin şirketinizdedir. Ya ürüne olan ilgi azalmakta, ya da piyasa pastasındaki payınızı kaybediyorsunuz. Satış bir ekip işidir ve bu ekip sandığı gibi sadece satış departmanından oluşmaz. Finansman uygun finansman sağlayarak, satınalma uygun koşul ve fiyatın girdi sağlayarak, beklenti ve danışma gibi idari kadro gelen veya arayanlara gösterdikleri tavırla bu satış ekibinin içerisinde değildir. Hiç kimse vazgeçilmez değildir.



Borç ve alacakta güvenli dönem

OHAL'in kalkmasıyla borç ödeme sisteminin değişmediğini belirten uzmanlar, 15 Mart'ta konkordato uygulamasının başladığını hatırlatıyor.

ADEM ORHUN

OLAĞANÜSTÜ Hal (OHAL) döneminde uygulanan kısıtlamalar kalksa da 'iflas erteleme' artık mümkün değil. Zira, 15 Mart 2018'de çıkarılan ve kısaca 'konkordato kanunu' denilen yasa ile 'iflas erteleme' kaldırıldı. Yeni sisteme göre, borçlu konkordato talep edebilir. 'İcra ve İflas Kanunu ve Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun' ile iflas erteleme tarihe karışırken, yerine borçların tahsilini mümkün kılan ve şirketlerin yaşamasına imkan sağlayan bir sistem hayata geçirildi. Yeni sisteme göre borçlu, mahkeme önünde, borçlarını ödeyeceğine dair teminat veriyor.

Bununla ilgili olarak İcra-İflas Kanunu'nun yeniden düzenlenen ilgili maddesinde "Borçlarını, vadesi geldiği halde ödeyemeyen veya vadesinde ödeyememe tehlikesi altında bulunan herhangi bir borçlu vade verilerek veya tenzilat yapılmak suretiyle borçlarını ödeyebilmek veya muhtemel bir iflastan kurtulmak için konkordato talep edebilir" deniliyor.



Mal kaçırma engel

Yeni sisteme borçlu, konkordato sözleşmesinden sonra herhangi bir makama veya kişiye hiçbir varlığını teminat olarak göstermiyor. Borçlu herhangi şekilde gizli veya açık başkasına devretme sözleşmesi yapamıyor.

YETKİLİ MAHKEME ASLİYE TİCARET

Yeni kanuna göre bu konuda uzman yetkili Asliye Ticaret Mahkemeleri borçlunun mali kayıtlarını ve mal varlığını inceleyerek, borcunu ödeme yetkinliğine karar veriyor. Borçlu ile alacaklı arasında bir anlaşma yapılıyor. Konu hakkında bir değerlendirme yapan İTO Müşaviri Dr. Veysi Seviğ, "Konkordato, daha önce de vardı, ancak eski sistemde iyi çalışmıyordu. Yeni sisteme borçlu ile alacaklı arasında bir anlaşma yapılıyor" dedi.

Daha önce iflas ertelemeye çok kötü bir sistemin çalıştığını hatırlatan Dr. Veysi Seviğ, "Mahkemeye başvuran borçlu, malının bir kısmını yok ediyordu. Bu durum da borcun ödenmesini imkansız hale getiriyordu."

Konkordato sözleşmesi ile vade ve tenzilat suretiyle borç ödeme sözleşmesi yapılıyor. Yeni sisteme, borçlu, borcunu ödemediği kaçmaya yeltenirse çeşitli hukuki tazyik yolları kullanılabilir. Taahhütlere uymayanlar hapis cezası alabilir" diye konuştu.

SULH HALİ

Konkordato sisteminin artık iyice oturduğunu ifade eden Dr. Seviğ, şöyle devam etti: "Daha önce iflas ertelemeye genellikle başansız olduk. Konkordato ise şu anda en doğru sistem, mahkeme garantili bir sulh hali anlaşmasıdır. İflas erteleme böyle değil. Yeni sisteme yetkili Asliye Ticaret Mahkemeleri kendilerine gelen dosyaları iyi inceliyor. Bu konuda uzman mahkeme, borçlunun gerçek ödeme gücü varsa konkordato sözleşmesi imzalıyor. Burada mahkeme gerekirse bilirkişiler vasıtasıyla yerinde inceleme yapıyor. Ayrıca beyan edilen malın gerçek değeri ne, üzerinde başka teminat var mı, noterden tedbir mevcut mu tespit ediliyor."

FAALİYET SÜRECİ

Yetkili Asliye Ticaret Mahkemelerine 'iflas erteleme' için gelen başvuruların sayısının çok önemli olmadığını belirten Dr. Veysi Seviğ, "Önemli olan teminat yeterliliklerinin kabul edilmesi ve konkordato sözleşmesinin yapılması. Böylece, zordaki şirketler faaliyetini sürdürme fırsatı bulurken, alacaklılar ve onların işçileri de mağdur olmaktan kurtuluyor" dedi.

Konkordatonun iflastan farkı ne ?

- Konkordatoda mahkeme, tarafların mağduriyetini önlemek için çalışıyor.
- Konkordatoda, vade ve tenzilat karşılığında alacaklar için garanti veriliyor.
- İflas ertelemeye ilgili heyet, genellikle muhasebe kayıtlarına bakıyordu.
- Dosyaya bu konuda uzman olan yetkili Asliye Ticaret Mahkemesi bakıyor.
- Yetkili mahkeme gerek duyarsa, mallar hakkında yerinde inceleme yapıyor.



SIAL INTERFOOD JAKARTA, GIDA SEKTÖRÜNÜ DÜNYANIN YÜKSELEN EKONOMİSİ ENDONEZYA'DA BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
CAKARTA, ENDONEZYA



Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 ülkeden 980 katılımcı
- 30 ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi grafiğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya'nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 4. ülkesi
- G20 ülkeleri arasındaki ikinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sergilenebilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birtik tarafından talep edilen dosya masrafları
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

m² katılım bedeli: 900 Euro karşılığı 4320 TL
Ön başvuru bedeli: 1000 TL x talep edilen m² = Toplamı dikkate alınacaktır.
1. Ödeme: Kalan bedelin %50'si, 28 Ağustos 2018
2. Ödeme: Bakiye bedel, 22 Ekim 2018
İlk ödemeyle ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stant seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP: 055 - 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "SIAL INTERFOOD JAKARTA 2018" ibaresi ile yapılmalıdır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Çiğdem Terzi - Gülin Gürsoy - Akif Gönülcü
Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 17, 0212 455 61 19
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: cigdem.terzi@ito.org.tr - gulin.gursoy@ito.org.tr
akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listeleri İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarımda <http://www.ito.org.tr/QR/QR26ot1882.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Hayatımızın bağlantı noktası Hırdavat

İstanbul Ticaret Odası Teknik Hırdavat Meslek Komitesi, evden okula işten hobilerimize kadar gündelik hayata kullandığımız tüm araçların vazgeçilmez parçası hırdavat sektörünü tanıtıcı bir çalışma başlattı. İşte 10 binden fazla firmanın faaliyet gösterdiği sektörün profili.

Hazırlayan: SOYHAN ALPASLAN

CİVATADAN demir çiviye, çelik vidadan bakırdan boru parçasına, tanımda kullanılan el aletlerinden onların değiştirilebilir parçalarına, uçak parçalarını birbirine bağlayan perçinlerden kapı anahtarları ilk adımda akla gelecek örnek ürünler arasında yer alıyor.

Bağlantı elemanları ya da hırdavat hayatımızın içinde, her yerde, kullandığımız, gördüğümüz birçok eşyada yer alan on binlerce parçadan oluşan bir bütünü temsil ediyor. Bağlantı elemanları sektörü, tüm sektörlerin ihtiyaç duyduğu malzemeleri tek çatı altında topluyor.



2002-2017 döneminde Türkiye'ye 203 milyar dolar yabancı sermaye girdi

2017 yılında en çok ihracat Almanya'ya yapıldı

Farkındalık kampanyası

Bağlantı elemanları sektörü, tüm sektörler için olmazsa olmaz sayısız ürünü temsil ediyor. Sektör kendini BAKİEL yani "Bağlantı Elemanları, Kilitler, El Aletleri (BAKİEL) ve Mobilya

Aksesuarları Sektörü" olarak tanımlıyor. İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği ve İstanbul Ticaret Odası üye firmalarından oluşan sektör komitesi BAKİEL 2018-2020

yıllarını da kapsayan faaliyetlerini hazırladı. Hazırlıkların başında az tanınan sektör ile ilgili farkındalığı artırmak ve önemini daha geniş kitlelere yaymak.

Türkiye, dünya ihracatından yüzde 1 pay alıyor

Avrupa ülkeleri ihracat ve yabancı sermayede ilk sırada

Sektör ihracatı 2017'de yüzde 14 arttı

2020 ihracat hedefi 2.5 milyar dolar

2018 yılında hedef yüzde 6 büyüme

2023 hedefi 500 milyar dolar ihracat

5 yıl içinde hedef 45 serbest ticaret anlaşması

Sektörün sağladığı istihdam yaklaşık 350 bin kişi

Türkiye'de 10 binin üzerinde ihracatçı ve imalatçı firma bulunuyor

Hollanda'dan son 15 yılda 23.6 milyar dolar sermaye girdi

Yıllık yabancı sermaye girişi yüzde 0.5-1 düzeyinde

Perakende ve gıda icracıları İTO'DA ÇÖZÜM ARADI

Perakende ve gıda sektörünün İstanbul'daki önemli sorunlarının tespiti ve çözümü için istişare kurulu olarak görev yapan Gıda İhtisas Komitesi temmuz ayı toplantısını yaptı. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer yönetiminde İTO'da yapılan toplantıda, perakende ve gıda sektörlerinin tüm icracıları bir araya geldi.

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası Gıda İhtisas Komitesi temmuz ayı toplantısını yaptı. Komite Başkanı ve İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer başkanlığında bir araya gelen sektörün icracıları sorunlarına çözüm aradı. Komite ayda bir yapılan toplantılarda genel sorunlarını hep birlikte, ihtisaslaşmış sorunları ise ihtisas konusuna göre raporlar halinde konu ile ilgili belirlenen gruplarla tartışılarak İTO Yönetim Kurulu'na sunuyordu.

ANADOLU YAKASINDA HAL

Komite'nin Temmuz ayı gündem maddelerinin ilki sektörün uzun yıllardır İstanbul'da ihtiyaç duyduğu büyük, modern alt ve üst yapı donanımına sahip sebze ve meyve hali oldu. Komite, Anadolu yakasında inşaat çalışmalarına başlanan halin sağlıklı çalışması için yapabileceklerini ele aldı.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) Haller ve Muhtarlıklar Müdürlüğü'nün Avrupa yakasında çok büyük bir toptan gıda merkezi projesi üzerinde çalıştığına dikkat çeken Ahmet Özer, şöyle konuştu: "Bayram Ali Çakıroğlu bu proje için yoğun çaba sarf ediyor. Biz de bu proje için İBB'ye destek vermeliyiz. Aynı destegi Anadolu yakasında bir gıda toptancılar sitesi kurabilmek için büyükşehir belediyesinden talep etmeliyiz."

YÜK ARACINA KÖPRÜ ENGELİ

Özer, ticari amaçlı yük taşıtlarının boğaz köprülerinden geçemesinin tüm sektörlerin sorunu olduğunu dile getirerek, "İBB Başkanına, görüşmemizde ticari araçların şehir içinde sorunlarını ilettik. Bizden sorunun çözümü ile ilgili bir rapor istedi" dedi. Özer, İTO'nun köprü geçişlerindeki engelleri kaldırmak için çalıştığı bilgisini de verdi.

Perakende Ticaret Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi İsa Albayrak, sektördeki kalifiye eleman sıkıntısına dikkat çekerek, "Sektörün ihtiyaç duyduğu elemanları yetiştiren İstanbul Ticaret Üniversitesi'ndeki perakende bölümü ne yazık ki kapatıldı. Tekrar açılmasını sağlamalıyız" dedi.

ÖNCELİKLİ SORUNLAR

Hububat, Bakliyat, Kuruyemiş ve Kuru Meyve Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mehmet Tevfik Dinçer, gıda sektörünün ana sorunlarının ve çözüm önerilerinin önceliklerine göre tek tek belirlenmesi talebini dile getirdi. Dinçer, "Alt sektörlerdeki sorunlarımızı ve çözümlerimizi de belirlemeliyiz. Her bir üyemiz kendi sektöründeki sorunları raporlamalı" diye konuştu. Perakende Ticaret Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mahmut Kara da bazı büyük marketlerin perakende satış için mal getirdiklerini ancak toptan satışlarına dikkat çekti. Kara, sorunu şöyle anlattı: "Biz yüzde 1 KDV ile alıp yüzde 8 ile satıyoruz. Söz konusu büyük marketler yüzde 1 ile alıp, yüzde 1 ile satıyor. Marketler toptan satamamalı."

Meyve ve Sebze Meslek Komitesi Meclis Üyesi Abdulmuti Baran, "Sektör 5957 Sayılı Kanunu'ndaki 4. maddenin 'toptancı' halinden alınan veya bildirilen malların perakende satışa engellenemez' şeklinde değiştirilmesini istiyor. Toptan ticaret sadece toptan merkezlerde, hallerde yapılmalı. Perakende zincirleri toptan satış yapamamalı" dedi.

KOMİSYONCU SORUNLU DEĞİL

Meyve ve Sebze Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mevlüt Yılmaz, künye bildirim sistemindeki aksaklıkların komisyoncuyla mal edilmemesine dikkat çekerek şöyle devam etti: "Komisyoncu mali konsinye alır. Hangi ürün ne kadara



geliyor bilemez. Üretici, ürünü kamyonla veren tüccar, kamyoncunun ve bağlı olduğu nakliyecinin yerine getirmedeği sorumluluk nedeniyle ortaya çıkan ceza komisyonunun olamaz."

UCUZ ET DÜKKAN KAPATTIRDI

Perakende Ticaret Meslek Komitesi Meclis Üyesi ve Başkan Yardımcısı Yavuz Altun, ucuz ithal etin üç markette satılması nedeniyle çok sayıda kasabın dükkân kapadığına dikkat çekti. Zincir market ve kasapların et satışlarının yüzde 15-20 düştüğünü, "Üç markette bir işin yapılması tekel oluşturmaktadır. Küçük esnafı da korumak zorundayız" açıklamasını yaptı.

Perakende Ticaret Meslek Komitesi Meclis Üyesi Zeki Paşalı, ithal ucuz etin üç markette satışlarının haksız rekabet olduğunu söyledi. Paşalı, "İthal et binlerce kişiye istihdam eden market ve kasaplarda da satılmalı. Aksi takdirde bize mal satan küçük satıcılar maalesef yok olma tehlikesi içinde" diye konuştu.

HAZIR YEMEKÇİLERE UCUZ ET

Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Turan Kuytak, "Hazır yemek sanayicisi temel girdilerin yükselmesi nedeniyle ciddi sıkıntı içinde. Et ve Süt Kurumu'nun Türkiye Yemek Sanayicileri Demekler Federasyonu üyelerine et alımı konusunda desteğini istiyoruz" dedi. Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi

Ramazan Ceylan basında patates fiyatlarının artışı ile ilgili yanlış haberler yapıldığını söyledi. Ceylan, "Patates fiyatları stokçular yüzünden artmadı. İklim şartları nedeniyle verim düştüğü için artış" dedi.

Baklava, Pasta ve Şekerli Mamuller Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mehmet Yıldırım, "Sorun yaşadığımız konuda yetkili kurumun en üst yönetimine gidelim. Sorunlarımızı yüz yüze görüşmelerle kısa zamanda çözüm bulabiliriz" önerisini yaptı.

Kozmetik Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mücahit Yıldız, 2023, 2053, 2071 hedeflerine ulaşabilmek için sektörel hedeflerini de belirlenmesi gerektiğini belirtti. Yıldız: "Genel menfaatlerimiz için ortak çalışmalı, ortak kararlar almalıyız. Komisyonlarımızın amacı bu olmalı" dedi.

SİVİL TOPLUM ÖRGÜTLERİ

Hayvansal Tarım Ürünleri Meslek Komitesi Üyesi Muharrem Kağan, gerek perakende gerek gıda sektörün sorunlarının İTO'da tartışılmasından memnun olduğunu söyledi. İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Hüseyin Arslan, sektördeki ihtiyaçların tespiti ve üniversitenin katkılarının belirlenmesi açısından her zaman komiteye bilimsel destek vereceklerini söyledi.

Ev Dışı Tüketim Tedarikçileri Derneği

Birlikte tüm sorunları çözeriz

İstanbul İl Tarım ve Orman Müdür Yardımcısı Nazif Koca, "Ortak zeminde çözemeyeceğimiz sorun yok. Bizleri aşan sorunları da hızla çözmek için hazırız. Kanun koyucuların uygulayıcılarıyız. Doğru ve yanlışları tespit ediyoruz tartışıp, çözüm için bakanlığa iletelim. Bakanlığa bağlı laboratuvarların çoğu akredite. Bir çok alanda analiz yapabiliyoruz, yeterli imkanlarımız var" dedi.

(ETÜDER) Başkanı Melih Şahinöz ev dışı tüketimin büyüyüp dev olduğunu söyledi. Şahinöz, şöyle konuştu: "Perakende ve gıda ile ilgili her sektörün fiili icracısının komitede bulunması çok faydalı. Bu kümeleme ile daha yoğun çalışmalar yapılabilir"

Veteriner hekim Can Demir de gıda hiyininin hem perakende hem de tüm sektörde öneme dikkat çekerek, şöyle devam etti: "Laboratuvarlarımız yeterince kabiliyetli ve gerekli ekipmana sahip. Bu konuda farkındalık geliştirmeliyiz."

Toptan Gıda Temizlik Ürünleri Komitesi Meclis Üyesi Murat Kasap toptan gıda sitesi önerisini şöyle dile getirdi: "Anadolu yakası birçok şehirden büyük bir alan. Bir toptan gıda sitesinin olmaması çok büyük bir eksiklik. Bunu gidermek için tüm komite olarak çalışmalıyız."

Serhan Tınastepe- Simport Yönetim Kurulu Başkanı: "Müşteri memnuniyetini üst düzeyde tutarak kategori mağazacılığını yerel perakende ile barışık gelişiminin yollarını aramalıyız."



İSTANBUL'UN DÖRT BİR YANINDA SİZİNLEYİZ... İTO HİZMET BİRİMLERİ



İSTANBUL'DAKİ HİZMET BİRİMLERİMİZ

- Eminönü Merkez
- İDTM
- Perpa
- Giyimkent
- Maltepe
- Pendik
- İTO Mobil
- Çatalca

İTO Kurumsal
Detaylı bilgi için: www.ito.org.tr

Sorularınız için: disticaret@ito.org.tr
odasiklin@ito.org.tr



İşte Gıda İhtisas Komitesi üyeleri

- Nazif Koca / İstanbul İl Tarım ve Orman Müdür Yardımcısı
- Ahmet Özer / İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi
- Murat Kasap / Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı ve Meclis Üyesi
- Kadem Kanbur / Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi Üyesi
- Mecit Fatih Çatak / Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi Üyesi
- İsa Albayrak / Perakende Ticaret Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi
- Yavuz Altun / Perakende Ticaret Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı ve Meclis Üyesi
- Zeki Paşalı / Perakende Ticaret Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Mahmut Kara / Perakende Ticaret Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Mücahit Yıldız / Kozmetik Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Mevlüt Yılmaz / Meyve ve Sebze Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Abdulmuti Baran / Meyve ve Sebze Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Ramazan Ceylan / Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Muharrem Kaan / Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Turan Kuytak / Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Mehmet Yıldırım / Baklava, Pasta ve Şekerli Mamuller Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Mehmet Tevfik Dinçer / Hububat, Bakliyat, Kuruyemiş ve Kuru Meyve Meslek Komitesi Meclis Üyesi
- Azmi Yüksel / İstanbul İl Tarım ve Orman Müdürü - Veteriner Hekim
- Yaşar Sekizkardes / MÜSİAD Gıda, Tarım ve Hayvancılık Sektör Kurulu Başkanı
- Melih Şahinöz / Ev Dışı Tüketim Tedarikçileri Derneği Başkanı
- Yrd. Doç. Dr. Hüseyin Arslan / İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi
- Murat Alıcılar / MBA Danışmanlık
- Dr. Can Demir / Veteriner Hekim
- Mustafa Aksu / Mısır Çarşısı Esnafı
- Yenal Gökyıldırım / Media Markt - İcra Kurulu Başkanı
- Serhan Tınastepe / Simport Yönetim Kurulu Başkanı

Yeniden değerlendirilmede
amortisman ayrımı

Vergi Usul Kanunu'nun geçici 31'inci maddesinin (c) bendi uyarınca "Yeniden değerlendirilme neticesinde taşınmazların değerinde meydana gelecek değer artışı, yeniden değerlendirilme tabii tutulan taşınmazların her birine isabet eden değer artışları ayrıntılı olarak gösterilecek şekilde, bilançonun pasifinde özel bir fon hesabında gösterilir. Değer artışı taşınmazların yeniden değerlendirilme sonrası ve yeniden değerlendirilme öncesi net bilanço aktif değerleri arasındaki farktır. Net bilanço aktif değeri, taşınmazların bilançonun aktifinde yazılı değerlerinden, pasifte yazılı amortismanların tanzilinden (indirilmesi) suretiyle bulunan değeri ifade eder."

Taşınmazların yeniden değerlendirilme tabii tutulan mükellefler bu kıymetlerini, yapılan yeni değerlendirilme sonrasında bulunan değerleri üzerinden amortismanı tabii tutmaya devam ederler.

Mevcut düzenleme gereği pasifte özel bir fon hesabında gösterilen değer artış tutarının sermayeye eklenmesi dışında herhangi bir şekilde başka bir hesaba nakledilmesi veya işletmeden kısmen veya tamamen çekilmesi halinde, çekilen kısım bu işlemin yapıldığı dönem kazancı ile ilişkilendirilmeksizin söz konusu dönemde gelir veya kurumlar vergisine tabii tutulur.

Örneğin tam mükellefler için esasında vergilendirilen ve hesap dönemi takvim yılı olan bir A.Ş.'nin 25.05.2018 tarihi itibarıyla yasal olarak tutmakla yükümlü olduğu defter kayıtlarında maliyet bedeli 300.000 TL birikmiş amortismanı 37.500 TL olan ve 31.12.2018 tarihi itibarıyla yasal defter kayıtlarında yer alan taşınmazın 2018 yılı Haziran ayında yeniden değerlendirilme tabii tutulması halinde, yeniden

değerlendirilme yönelik hesaplaması aşağıdaki şekilde olacaktır.

	Yeniden Değerleme Oranı	Yeniden Değerleme Esas Tutar	Yeniden Değerlenmiş Tutar
Taşınmaz	341.88/114.83=2.97727	300.000 TL	893.181-TL
Birikmiş Amortisman	341.88/114.83=2.97727	37.500 TL	111.647.63 TL

Yukarıda bulunan tabloda yer alan ve yeniden değerlendirilme oranının hesaplanmasında esas alınan 341.88/2018 yılı Nisan ayı, 114.81 ise 2005 Şubat ayına ait olup Y1-ÜFE endeks değeridir. Söz konusu endeks değerleri ayrı ayrı hesaplanmaktadır. Yukarıdaki bilgiler çerçevesinde örnekteki taşınmazın net aktif değerini yeniden değerlendirilmiş olan tutardan (893.181-(birikmiş amortismanı düşmek)(indirilmek) suretiyle (893.181-111.647.63 =) 781.533.37 TL olarak hesaplamak mümkündür.

Diğer yandan söz konusu iktisadi kıymetin yapıldı bu düzeltilmeden sonra defter kayıtlarındaki değeri 893.181-TL olarak bilançonun aktif tablosunda yer alması, buna karşılık da yine bilançonun pasif tablosunda birikmiş amortismanlar olarak 111.647.63 TL, Mali Duran Varlıklar Yeniden Değerleme Artışı 781.533.37 TL olarak gösterilmesi gerekmektedir.

Mevcut düzenlemeler çerçevesinde yeniden değerlendirilme kapsamına giren taşınmazların ve varsa bunlara amortismanların Vergi Usul Kanunu'nda yer alan değerlendirilme hükümlerine göre tespit edilen ve 25.05.2018 tarihi itibarıyla yasal defter kayıtlarında yer alan değerlerinin, yeniden değerlendirilme oranı ile çarpılması suretiyle yapılan yeniden değerlendirilme sonucunda bilançonun aktif, pasifinden daha yüksek bir değere ulaşmaktadır.

Yeniden değerlendirilme sonucunda ortaya çıkan değer artışı hesaplanmadaki Vergi Usul Kanunu net değer artış usulünü kabul etmiştir. Net değer artışının hesaplanabilmesi için yeniden değerlendirilmeden önceki ve bu

VERGİ
REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

değerlerin yeniden değerlendirilme tabii tutulmasıyla oluşan tutarlar dikkate alınarak ve kanunun yürürlükte tuttuğu itibarıyla yasal defter kayıtlarında yer alan yeniden değerlendirilmeden önceki ve bu değerlerin yeniden değerlendirilme tabii tutulmasıyla oluşan tutarlarla hesaplanan net bilanço aktif değerlerinin tespiti gerekmektedir.

Net bilanço aktif değeri, taşınmazların bilançonun aktifine kaydedildikleri değerden, bunlar için ayrılmış olup bilançonun pasifinde gösterilen birikmiş amortismanların indirilmesi suretiyle bulunan tutarı göstermektedir.

Diğer yandan, amortismanların yeniden değerlendirilme tutarlarının belirlenmesinde, amortismanın herhangi bir yılda yapılmaması halinde amortismanlar tam olarak ayrılmış varsayılır. Bu durumda değer artışı, taşınmazın yeniden değerlendirilmeden önceki net bilanço aktif değerinin, yeniden değerlendirilme oranı ile çarpımından sonra bulunacak net bilanço aktif değerinden indirilmesi suretiyle hesaplanacaktır.

Bu şekilde hesaplanarak bulunan değer artışı, bilançonun pasifinde özel bir fon hesabına alınır. Yeniden değerlendirilme işlemi sonucunda hesaplanan değer artışı, yeniden değerlendirilme konu olan taşınmazların her birine isabet eden değer artışları ayrıntılı olarak gösterilecek şekilde, bilançonun pasifinde özel bir fon hesabına alınmaktadır.

Diğer yandan amortismanı tabii olan taşınmazların yeniden değerlendirilme sonucunda bulunan değerleri üzerinden amortisman ayrılmaya devam edilir.

İTO'DAN ÇEVRE VE ŞEHİRCİLİK İL MÜDÜRLÜĞÜ'NE ZİYARET

Sektörden müteahhit olma konusunda sınırlama önerisi

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç başkanlığında bir heyet, İstanbul Valiliği Çevre ve Şehircilik İl Müdürü Hacı Mehmet Güner'e makamında bir ziyarette bulundu. Ziyarette, inşaat sektörünün yaşadığı sorunlar masaya yatırıldı. Türkiye ekonomisi için inşaat sektörünün lokomotif bir sektör olduğuna değinilen ziyarette, ekonomiye ivme kazandırmanın önemli bir yolunun da yabancılara konut satışı olduğuna değinildi. Ayrıca müteahhit olma



konusunda bir sınırlama gelmesi gerektiği vurgulanırken, imar barışının inşaat sektörüne olan katkıları da değerlendirildi. Ziyarete İstanbul Ticaret Odası Meclis Üyesi Reha Yeltekin, Fazıl Akbal, Ferhat Hakan Yıldız, Soner Keleş, Ahmet Çelik, Yusuf Cevahir ve Genel Sekreter Yardımcısı Halil Aslan katıldı.



M60T tankları artık daha da YETENEKLİ

ASELSAN tarafından bir yıldan az sürede birçok M60T tankının modernizasyonu tamamlandı. Böylece tankların yakın-orta mesafe atış kabiliyetleri, yakın-uzak mesafe beka ve savunma yetenekleri üst seviyeye çıkarıldı.

ASELSAN tarafından, FIRAT-M60T Projesi kapsamında birçok M60T tankının modernizasyonu bir yıldan az sürede tamamlandı. ASELSAN'dan yapılan açıklamaya göre, Savunma Bakanlığı (SB) öncülüğünde Türk Silahlı Kuvvetleri (TSK) envanterindeki M60T tanklarının modernize edilmesi kararlaştırılmıştı. Bu doğrultuda SSB ile ASELSAN arasında '1 No'lu Sözleşme Değişikliği' imzalandı. İki kurum, 'FIRAT-M60T Projesi' kapsamında yapılan sözleşmedeki ilavelere bağlı olarak 967 milyon Euro ve 25 milyon lira artış bedeli için sözleşme değişikliğine gitti. Gerçekleştirilen değişiklikle sözleşme toplam bedeli 206 milyon Euro ve 50 milyon lira oldu.

HAVADA TESPİT

M60T ana muharebe tanklarının tanksavar tehditlerine ve terör unsurlarına karşı daha etkin korunabilmesi ve mevcut sistemlere ilave yetenekler kazandırılması amacıyla yürütülen FIRAT-M60T Projesi kapsamında, bir yıldan az sürede, proje kapsamındaki çok sayıda M60T tankının modernizasyonu tamamlandı. Sözleşme değişikliği kapsamında ayrıca PULAT Aktif Koruma Sistemi M60T tanklarına entegre edilmeye başlanacak. PULAT Aktif Koruma Sistemi, sahip olduğu yüksek teknolojiye radaryla M60T tanklarına yöneltilen tanksavar füzelerini havada tespit ederek uygun mesafede imha ediyor. Sistem, tanklara tam koruma kalkanı sağlayarak, aynı anda birden çok füzeyi havada imha edebilecek. Söz konusu proje, Zeytin Dalı ve Fırat Kalkanı operasyonları devam ederken ivedilikle hayata geçirildi ve modernize edilen tanklar TSK'nin kullanımına sunuldu. M60T modernizasyonu kapsamında dünya üzerindeki en modern tanklardan biri elde edildi. Tankların gerek yakın-orta mesafe atış kabiliyetleri gerek yakın-uzak mesafe beka ve savunma yetenekleri gerekse tankların ve personelin idamesine yönelik yetenekleri üst seviyeye çıkarıldı.

Yoğun testlere tabii tutuldu

Entegrasyonu gerçekleştirilen her bir tank, Kara Kuvvetleri Komutanlığı tarafından doğrudan operasyonlarda kullanıldığı için modernize edilen tanklar, askeri personelle birlikte çok yoğun testlere tabii tutuldu.

Tanksavar füzelerine karşı büyük başarı

Zeytin Dalı ve Fırat Kalkanı operasyonlarına katılan tankçı personel tarafından ASELSAN modernizasyonu sonrasında tankların ATGM tanksavar füzelerine karşı çok büyük bir başarı sağladığı ve aynı zamanda meskun mahalde tankların operasyonel yeteneklerinin artırıldığı belirtildi. ASELSAN tarafından üretilen sistemler muharebe ortamında başarısını ispat ederken, modernizasyonu gerçekleştirilen tanklar halen aktif olarak görevlerini sürdürüyor.

mipcom®

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

%70
DEVLET
DESTEĞİDİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ
DÜNYA SAHNESİNDE!

ANIMASYON GÜNCESİ DİJİTAL ÇERKEZ FİLM DİZİ

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE
SEKTÖRÜN MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLCİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (vbl)
- Sinema/Tv filmi

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m² karşılığı 6.000 TL
(1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 9.600 TL avans
*1. Ödeme bakiye bedelin % 50'si
20 Temmuz 2018 Cuma

Bakiye bedel
10 Ağustos 2018 Cuma

Firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödeme için banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacaktır; bu listeye göre stand seçimi hakkı firmalara tanınacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Firma bilgilerinin yayınlanması
- Ödeme ve hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar girişi bedeli
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MIPCOM 2018 KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İrtibat: Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Hatay'dan İstanbul'a GÖNÜL KÖPRÜSÜ

HATAY Sanayi ve İş İnsanları Derneği (HASİAD) Yönetim Kurulu Başkanı A. Gökhan Alkan başkanlığındaki HASİAD Yönetim Kurulu heyeti, İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret etti. Heyeti İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay karşıladı. Hatay'ın en etkili sivil toplum kuruluşlarından olduklarını ifade eden A. Gökhan Alkan, kent ile ilgili şu bilgiyi verdi: "Hatay'a havaalanının yapılması ve doğalgazın gelmesi gibi konularda etkin çalışmalarımız

oldu. Özellikle HASSA Organize Sanayi Bölgesi'nin yapımı için de faaliyette bulunuyoruz" diye konuştu. Yıllardır savaşın tam yanında yaşadıklarına değinen Alkan, "Kentimizde 500 bin Suriyeli göçmen var. Kimi ilçelerimizde yerli halktan fazla göçmen nüfusu var" dedi.

GÖÇMEN KATKISI

Hatay'ın sınıra yakın olması nedeniyle en çok göçmen barındıran illerden biri olduğunu ifade eden İsrail Kuralay, "Türkiye

bu geniş gönlülü yaklaşımı ile Amerika, Almanya ve pek çok ülkeden büyük" diye konuştu. Göçmen algısı üzerinde olumsuz bir yaklaşım olduğunu da ifade eden Kuralay, "Medipol Üniversitesi tarafından yapılan bir araştırmaya göre göçmenler bulundukları ülkenin ekonomisini uzun vadede olumlu yönde etkiliyor. Bizim Türkiye olarak yapmamız gereken; kalifiye göçmen nüfustan faydalanmak, göçmenlere eğitim ve iş imkânı sağlamak" dedi.

Çin'den 'kuşak yol'a destek

Türkiye kısa bir süre önce 'Orta Koridor' ile 'Kuşak ve Yol' projelerini gündeme getirmişti. Çin Endüstri ve Ticaret Bankası Başkanı Yi Huiman da bu önerinin iki ülke için yeni işbirliği fırsatlarını oluşturacağını söyledi.



ULUSLARARASI Çin Endüstri ve Ticaret Bankası (ICBC) Başkanı Yi Huiman, Türkiye'nin tarihte İpek Yolu için oldukça önemli bir geçit konumunda olduğunu belirtti. Huiman, "Türkiye tarafından önerilen 'Orta Koridor' ile 'Kuşak ve Yol' inisiyatiflerinin uygulanmasıyla Çin ve Türkiye arasında ekonomik gelişim ve iş birliği adına yeni fırsatlar ortaya çıkacak" dedi.

Huiman, Çin Halk Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği'nin desteği ile Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na himayelerinde düzenlenen Kuşak ve Yol Yatırım ve Finansal İş Birliği Zirvesi'nde yaptığı konuşmada, ICBC'nin Türk pazarna büyük önem verdiğini söyledi.

KAZAN-KAZAN ANLAYIŞI

ICBC'nin, Türkiye'nin altyapı ve sosyal projelerine yönelik finansal destek sağladığını ifade eden Huiman, şöyle konuştu: "Türkiye ve Çin arasında gelecekte ekonomik ve sosyal gelişim açısından daha fazla iş birliği oluşacak.

Kuşak ve Yol inisiyatifinin ICBC Turkey aracılığıyla uygulanması, Çin ve Türkiye arasındaki karşılıklı kazan-kazan anlayışla ekonomik ve ticari iş birliğinin derinleştirilmesine katkıda bulunacak. Türkiye, tarihte İpek Yolu için oldukça önemli bir geçitti. Türkiye tarafından önerilen 'Orta Koridor' ile 'Kuşak ve Yol' inisiyatiflerinin uygulanmasıyla Çin ve Türkiye arasında ekonomik gelişim ve iş birliği adına yeni fırsatlar ortaya çıkacaktır."

POTANSİYEL ARTIYOR

Çin Halk Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Yu Hongyang de binlerce yıldır İpek Yolu üzerindeki ülkelerle karşılıklı hoşgörü çerçevesinde geliştirdikleri iş birlikleri ile medeniyetin ilerlemesine katkı sağladıklarını söyledi. Hongyang, Türkiye ve Çin arasındaki potansiyelin giderek arttığını da dikkat çekerek, "İki ülke ilişkilerinde gözle görülmür başları elde edildi. Sonuç iş birliği alanlarında yatırımlar yapılmaya devam edecek" diye konuştu.



Çevre teknolojisi fuarından iş teklifi

ULUSLARARASI çevre teknolojilerinin lider fuarı IFAT'tan Türk firmalarına talep ve teklifler geliyor. Almanya'nın Münih kentinde düzenlenen fuara, Türkiye'nin milli katılımını her yıl olduğu gibi bu yıl da İstanbul Ticaret Odası organize etti. 14-18 Mayıs 2018 tarihleri arasında düzenlenen fuarda, sektörün önde gelen firmaları yeni ürünlerini ve üretim teknolojilerini sergiledi.

3 BİNDEN FAZLA FİRMA

Fuarda, 3 binden fazla firmanın yenilikçi ürünleri sergilerken, fuarda İTO standı da ziyaretçilerin uğrak noktası oldu. İTO milli katılımı düzenlediği fuarlarda gelen talep ve teklifleri İstanbul Ticaret Gazetesi'nde yayımlıyor. İTO standına başvuran ve Türkiye ile ticaret yapmak isteyen firmaların talepleri arasında ilgi çekenler ve e-mail adresleri şöyle:

İspanya: Türk firmaları ile ortak atık toplama işi yapmak / Urbaser / jmbenad@urbaser.com

Birleşik Krallık: Boru ekipmanları ithalatı yapmak / Sewertech Ltd./ marc@sewertech.com

Almanya: Çevre işleme ekipmanları ithalatı yapmak / Clariant GmbH / +49876182294

İtalya: Plastik şişe geri dönüşümü yapan firmalarla iribat kurmak / Erreplast / operations@erreplast.com

Almanya: Bakır, maden işleme, atık ve geri dönüşüm yapan firmalarla iribat kurmak / Aurubis / o.cekel@aurubis.com,cekel@gmx.de

Danimarka: Geri dönüştürülebilir atık ürün ithalatı yapmak / Danks Aftald / jvh@danskaffad.dk

Almanya: Almanya'da şirket kurmak isteyen firmalara danışmanlık hizmeti / Rostock Business / info@rostockbusiness.de

Almanya: İşbirliği yapacak firma anyor / Spencer / mostriga@spencer-air.eu

Avusturya: Araç üstü ekipman ithalatı yapmak / Mut Austria / meng@m-t.at

Fransa: Su arıtması için sıvı kimyasalların solventleri ithalatı yapmak / Speichim Processing / g.malocouronne@speichim.groupepech.e.com

Fas: Solar işleme ile atık kurutma üzerine çalışan firmalarla iribat kurmak / Biwater / felix.tine@biwater.com

İtalya: Araç üstü ekipman ithalatı / Rhino / antonio.maffei@rhinosrl.it

Bosna Hersek: Hidroelektrik santralleri için su borularına ventili yapan firmaları anyor / Ganges D.O.O. / office@gangesbih.com

Milli katılımı
İstanbul Ticaret Odası tarafından gerçekleştirilen, uluslararası çevre teknolojileri fuarı IFAT'tan Türk firmalarına iş teklifi geldi.

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM FUARI

mipcom®

15-18 Ekim 2018
Cannes / Fransa

TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN !

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 110 ülkeden 2000 katılımcı ve 14.000 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- 40 ülkeden 200 medya kurumundan 300 gazetec
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

%70 DEVLET DESTEĞİ

MIPCOM Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 14-18 Ekim 2018

Katılımcıların Adı (Soyadı, Unvanı) Katılımcıların Adı (Soyadı, Unvanı)

Firma Adı: Katılımcıların Adı (Soyadı, Unvanı)

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı

Tel: Katılımcıların Adı (Soyadı, Unvanı)

Firma İstisna Konusu: ☐ Yapımcı ☐ Dağıtıcı

**Yapımcı şirketler için, yapımcı belgesi, dağıtıcı firmalar için ana sözleşmeleri ve dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılımcı Profili

Anımsayon, belgesel, for mat, çizim filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtım, yapımcı firmalar

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomik sınıf, uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havalimanı - otel - havalimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar giriş kartı ve kataloglarında ilave bilgileri içeren alman
- İkili görüşme zamanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İletişim ve ikram hizmetleri

İTO tarafından 1 Euro = 4,6 TL olarak sabitlenmiştir

Ödeme Planı

Toplam katılım bedeli: 1.700 Euro karşılığı

8.160 TL / beher heyet üyesi

1 Euro = 4,6 TL olarak sabitlenmiştir.

Ön başvuru bedeli: 700 Euro karşılığı 3.260 TL

Bakiye bedeli: 4.800 TL - 13 Temmuz 2018

Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya ön başvuru

bedelinin iletilmesi ile mümkün olacak,

kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme

tarihi önceliği dikkate alınacaktır.

Ön başvuru bedeli toplam bedete dahildir.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI

BANKA: İZMİR KREDİ BANKASI

SÜBE: SULTANAHAMAM - İSTANBUL

TL HESAP: 055 - 60614779

IBAN TL: TR 429 0006 7013 0000 0003 6147 19

Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve

"MIPCOM 2018 TİCARET HEYETİ KATILIM BEDELİ"

ibaresi ile yapılmalıdır.

Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş

Tel: 0212 455 53 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 - Faks: 0212 520 10 26

E-posta: begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr

www.ito.org.tr



HOŞGELDİN

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Koordinatörlüğü personeli ve gazetemiz editörlerinden Müge Biber'in kızı Nehir dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun...



Türkiye'deki nadir bölümlerden biri

Bilgisayar Mühendisliği Bölümü, çağın en gözde mesleklerinden olan bilgisayar mühendisliği için donanımlı gençler yetiştiriyor. Bölüm, müfredatlarında donanım ve yazılıma aynı düzeyde yer veren, evrensel ölçekte bilgisayar mühendisliği eğitimi yapan Türkiye'deki nadir bölümlerden biri olarak kabul ediliyor. Bilgisayar Mühendisliği Bölümü'nün neredeyse tüm derslerinin laboratuvar uygulaması bulunuyor. Programlama derslerinin daha kolay anlaşılabilmesi için laboratuvarları teorik dersle paralel yürütülüyor. Matematik ve fiziğe dayanan temel bilgiler ve onların testine ve doğrulanmasına ilişkin çalışmalar çeşitli laboratuvarlarda deneysel olarak öğrencilere gösteriliyor. Bölüm bünyesinde Fizik, Mantıksal Tasarım, Mikroislemcili Sistem, Bilgisayar Grafikleri, Bilgisayar Sistemleri, Bilgisayar Ağları ve Kriptoloji Laboratuvarları bulunuyor.

En çok tercih edilen bölüm

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin çok tercih edilen bölümlerinden biri de Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümü. Bölümde, ilk iki yıl temel mühendislik dersleriyle, temel elektrik-elektronik dersleri okutuluyor. Son iki yıl seçmeli derslerle öğrencilerin elektrik veya elektronik mühendisliği konularında uzmanlaşması sağlanıyor. Uygulama ağırlıklı bir eğitim-öğretim



programı benimseyen bölümde öğrencilerin, daha önceden yitirdikleri laboratuvarlara girmeleri gerekiyor.



Geleceğin mühendisleri gerçek projelerle yetişiyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mühendislik Fakültesi, öğrencilerin de katıldığı pek çok proje yürütüyor. Fakülte öğrencileri, üniversitenin ortağı olduğu Teknopark İstanbul ile Türkiye'nin dev kuruluşu TAI'de de staj yapma şansına sahip.



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Mühendislik Fakültesi'nde, Elektrik-Elektronik Mühendisliği, Bilgisayar Mühendisliği, Mekatronik Mühendisliği, İnşaat Mühendisliği ve Endüstri Mühendisliği Bölümleri lisans düzeyinde öğrenci kabul ediyor. Bölümlerden birine yerleşen öğrenciler ise daha ilk yıllarında üniversitenin kurucusu İstanbul Ticaret Odası ile üniversitenin de ortakları arasında olduğu Teknopark İstanbul'un kendilerine sağladığı imkanların ayrıcalığı ile karşılaşılıyor.

GERÇEK PROJELER

Mühendislik Fakültesi'ne başlayan öğrenciler kendi projelerini yürütebildiği gibi akademik danışmanların kamu veya özel kuruluşlar için geliştirdiği projelerde çalışma imkanı bulabiliyor. Mühendislik Fakültesi akademisyenleri halen AcousBit, sCeptrum, NonDDS Waveform Generator, Rebus, AGV, Forklift ve TowTruck için IoT İzleme ve

İletişim Sistemi, İnsansız Hava Aracı (İHA) COMAIR-2, Katalitik Konvertörden Platin Tozunun Geri Kazandırılması, Güneşli Nano Kompozit Üretimi: Antibakteriyel Uygulamalar gibi sivil ve savunma sanayi amaçlı projeler üzerinde öğrencilerle birlikte çalışıyor. Biyoteknik El, Yeni Nesil Dikey Eksenli Rüzgar Türbini ve Sanal Gerçeklik Simülasyon Projeleri gibi öğrenci projeleri de Ticaret Teknoloji Transfer Ofisi tarafından destekleniyor.

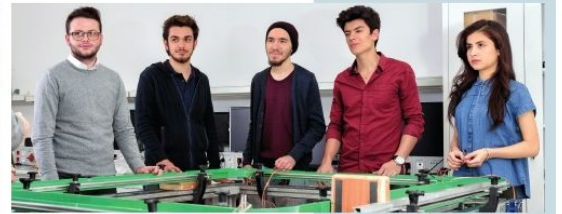
TAI'DE STAJ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mühendislik Fakültesi'nde okuyan öğrenciler Türkiye'nin dev kurumu Türk Havacılık ve Uzay Sanayii Anonim Şirketi'nde (TAI) imzalanan protokol çerçevesinde staj yapma ve çalışma imkanına da sahip oluyor. Tek ölçüt okulda başarılı olmak ve kendini geliştirmek. 2017-2018 öğretim yılında 20 başarılı öğrenci TAI'de staj yaptı. Bu öğrencilerden 6'sı kadro teklifi aldı.

www.itohaber.com

**Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!**

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin en çok tercih edilen bölümleri arasında Endüstri Mühendisliği de yer alıyor. Üretim planlanması ve koordinasyonu endüstri mühendislerinin ana işi. Temel amacı, insan ihtiyaçlarının karşılanmasında kıt kaynakların en iyi şekilde kullanılmasını sağlamak olarak özetlenebilen Endüstri Mühendisliği, teknik bilimler, ekonomik bilimler ve beşeri bilimler arasında keşitinde konumlanıyor. Bölümün temel önceliği, yüksek başarıya standart edinmiş ve kendilerini her alanda mükemmeliyete adanmış, çalışan ve üstün performanslı bireyler yetiştirmek olarak tanımlanıyor. Bölümde bir bilgisayar bir de CIM laboratuvarı bulunuyor.



Otomasyon onların işi

Otomasyona duyulan ihtiyaç Mekatronik Mühendisliği olarak adlandırılan yeni bir meslek alanı ortaya çıkardı. Mekatronik, gelecek kariyeri planlayan gençler arasında çok popüler. Nitekim İstanbul Ticaret Üniversitesi Mekatronik Mühendisliği Bölümü de her dönem yüzde 100 doluluk oranına ulaşıyor. İngilizce eğitim veren bölümde öğrencilere öncelikle mühendislik temelleri veriliyor. Bunu takiben teknoloji bilgi ve becerileri geliştiriliyor. Müfredatta yer alan derslerin çoğu uygulamaya yönelik. Endüstriyel otomasyon, robotik ve dijital kontrol dersleri öğrenciler tarafından zevkle takip ediliyor. Öğrenciler 2. ve 3. sınıf sonlarında otomotiv, havacılık, savunma sanayi, yazılım, otomasyon vb. konularda çalışan firmalarda en az 20 günlük zorunlu staj yapıyor. Derslerinde başarı gösteren öğrenciler, Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren firmalarda daha geniş kapsamlı staj çalışmalarına tabi tutuluyor. Bölümün yürüttüğü projeler arasında otomom hareket edebilen insansız hava araçları (İHA), TÜBİTAK UAV Turkey yarışması için üretilmiş olan İHA'lar da var. 6 serbestlik dereceli endüstriyel robot projesi de halen devam ediyor.



Geleceğin yöneticileri

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin en çok tercih edilen bölümleri arasında Endüstri Mühendisliği de yer alıyor. Üretim planlanması ve koordinasyonu endüstri mühendislerinin ana işi. Temel amacı, insan ihtiyaçlarının karşılanmasında kıt kaynakların en iyi şekilde kullanılmasını sağlamak olarak özetlenebilen Endüstri Mühendisliği, teknik bilimler, ekonomik bilimler ve beşeri bilimler arasında keşitinde konumlanıyor. Bölümün temel önceliği, yüksek başarıya standart edinmiş ve kendilerini her alanda mükemmeliyete adanmış, çalışan ve üstün performanslı bireyler yetiştirmek olarak tanımlanıyor. Bölümde bir bilgisayar bir de CIM laboratuvarı bulunuyor.



Daha ilk yıllarında sektörle tanışıyorlar

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde, inşaat sektöründeki gelişmeler dikkate alınarak açılan ilk öğrencilerini 2016-2017 döneminde kabul eden İnşaat Mühendisliği Bölümü, büyük ilgi gördü. Bölüm kontenjanını tamamen dolduran ilk öğrencileri daha ilk yıllarında devam eden dev inşaat projelerinin yerinde inceleyerek sektörle tanıştı. Öğrenciler lisans eğitimi boyunca meslek bilgi ve beceri kazanmak amacıyla zorunlu ve seçmeli dersler alıyor. Öğrenciler, yaz aylarında da kazanmış

oldukları bilgi ve becerilerini uygulama ile pekiştirmeleri için staj yapacak. Bölümün ilk öğrencileri daha ilk yıllarında inşaatı süren dev projeleri inceleme fırsatı buldular. İstanbul'daki Bostancı-Dudullu metro hattı inşaatı, Kuzey Marmara Otoyolu'nda devam eden viyadük inşaatları, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin gölet inşaatı, Gebze Ovacık Göleti inşaatı gibi projeleri gezen öğrenciler, üretim mühendislerinden uygulanan inşaat teknikleri hakkında bilgiler aldılar.

Öğrenci adaylarına öğrenciler tanıtacak

Öğrenciler için birer dönüm noktası olan üniversite tercih zamanı başladı. Bu kritik süreçte İstanbul Ticaret Üniversitesi; öğrencilerin ne istediğini ve beklediğini tam olarak anlayıp, bu doğrultuda onlara yardımcı olacak. Yeni öğretim yılı tanıtım günleri, 1 Ağustos Çarşamba günü başlıyor. Tercih günlerinin en önemli özelliği öğrencilerin, öğrenci adaylarına tanıtım yapacak olması.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın bir kuruluşu olan ve müfredatını da iş dünyası ile yapılan toplantılar ışığında ve global gelişmeler dikkate alınarak şekillendiren İstanbul Ticaret Üniversitesi, 2018-2019 öğretim yılı için üniversite tercihi yapacak adayları ağırlamaya hazırlanıyor. 1 Ağustos Çarşamba günü başlayacak tanıtım ve tercih günleri, 14 Ağustos Salı gününe kadar devam edecek. ÖSYM, LYS sınav sonuçlarını 31 Temmuz'da açıklayacak. ÖSYM'nin takvimine göre 7-14 Ağustos arası adaylar tercihlerini yapabilecek. Tercihlerini göre bir programa yerleşen öğrenciler ise yerleştikleri üniversiteye kayıtlarını 03-07 Eylül arasında yapacak.

100 KİŞİLİK DEV EKİP

Üniversitenin Sütüce ve Küçükalya yerleşkelerinde eş zamanlı yapılacak tanıtım günlerinde adaylara ilgilendikleri bölümleri, üniversitenin o bölümünde halen okumakta olan öğrencileri gezdirecek. Bu amaçla İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin farklı bölümlerinde eğitim görmekte olan 100 öğrenciden oluşan dev bir ekip kuruldu. İşletme Fakültesi, Hukuk Fakültesi, İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi ve İletişim Fakültesi için Sütüce Yerleşkesi'ne gelecek öğrenciler, kütüphane ve görüşme alanlarında tanıtım ekibi ve akademisyenlerden ilgilendikleri bölümlerle ilgili bilgileri aldıktan sonra Bankacılık Uygulama Şubesi, Mahkeme Uygulama Salonu, Borsa İstanbul Laboratuvarı, MAC laboratuvarları, stüdyolar, uygulama atölyeleri ve sınıflar gezilebilecek. Bu sırada kendilerine eşlik edecek bölüm öğrencisine diledikleri soruları sorabilecekler. Keza Küçükalya Yerleşkesi'nde bulunan Mühendislik Fakültesi ile Mimarlık ve Tasarım Fakültesi'nin bölümlerine ilgi duyan adaylar da ilk bilgileri görevli tanıtım ekibi ve akademisyenlerden aldıktan sonra; ilgili bölümlerde okuyan öğrencilerle birlikte Nanoteknoloji Laboratuvarı, Bilgisayar Mühendisliği Donanım ve Yazılım Laboratuvarları, Endüstri Mühendisliği Ergonomi ve ÇİM Laboratuvarları, Moda ve Tekstil Tasarım Atölyeleri, Endüstriyel Tasarım, Mimarlık, İç Mimarlık Atölyeleri ve Konferans Salonu'nu gezilebilecekler. Tanıtım günleri süresince Uluslararası Değişim Koordinatörlüğü, Sağlık, Kültür, Spor Müdürlükleri ile Kariyer Planlama Merkezi sorumluları da Tanıtım ve Tercih Günleri boyunca her iki yerleşkede aday öğrencileri faaliyetleri ile ilgili



bilgilendirecekler.

360 DERECE VIDEO DENEYİMİ

İstanbul Ticaret Üniversitesi tercih günleri kapsamında üniversite adayları keyifli deneyimler de yaşayacaklar. Öğrenciler sanal gerçeklik gözlükleri ile yerleşkeleri, 360 derece video ve fotoğraf teknolojisi ile bulundukları yerden gezilebilecekler. Yerleşkelere gelemeyen öğrenciler aynı deneyimi üniversitenin web sitesi üzerinden yaşayabilecekler.

ÜNİTERCİH 2018 FUARI

İstanbul Ticaret Üniversitesi 4-5-6 Ağustos 2018 günleri Lütfi Kırdar Kongre Sarayı'nda yapılacak olan ÜNİTERCİH 2018 Üniversiteler Fuarı'nda da stant açacak. Fuar boyunca, her fakültenin akademisyenler, öğrenciler ve kurumsal iletişim ekibi birlikte aday öğrencileri karşılayacak ve sorularına cevap verecek.

TERCİH DANIŞMANLARI

İstanbul Ticaret Üniversitesi tercih ve tanıtım günleri boyunca 100 öğrencinin yanı sıra, akademisyenler ve idari personel Sütüce ve Küçükalya Yerleşkelerinde adaylara geleceklerine yön verme konusunda destek olacak. Ayrıca üniversite tercih sürecinde adaylara destek olmak üzere tercih danışmanları (rehber öğretmenler) da tercih günleri kapsamında görev yapacak. Rehber öğretmenler adaylara tercih danışmanlığı hizmetini ücretsiz verecek.



Dekanlar seminer verecek

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin fakülte dekanları, adaylara tanıtım günleri boyunca mesleki seminerler verecek. Sütüce Yerleşkesi'nde yapılacak seminerlerin tarihleri şöyle belirlendi:

- İşletme Fakültesi - 7 Ağustos 2018 Salı
- Hukuk Fakültesi - 8 Ağustos 2018 Çarşamba
- Mimarlık ve Tasarım Fakültesi - 9 Ağustos 2018 Perşembe
- İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi - 10 Ağustos 2018 Cuma
- Mühendislik Fakültesi - 12 Ağustos 2018 Pazar
- İletişim Fakültesi - 13 Ağustos 2018 Pazartesi

Web'ten canlı destek

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin bölümlerine ilgi duyan ancak yerleşkelere gelemeyecek öğrenciler de unutulmadı. Dileyen adaylar 4440413 numaralı telefonu arayarak da üniversite hakkında merak ettikleri soruları sorabilecekler. İstanbul Ticaret Üniversitesi web sitesini ziyaret edecek öğrenciler, canlı destek hattı sayesinde soracakları sorulara anında cevap alabilecekler.

Ulaşım kolaylığı sağlanacak

Tanıtım günleri boyunca İstanbul Ticaret Üniversitesi yerleşkelerine kolay ulaşım için merkezî lokasyonlardan servisler de hizmet verecek. Servis güzergahı ve saatlerine üniversitenin www.ticaret.edu.tr web sitesinden ulaşılabilir. Yerleşkelere villere ve aday öğrencilere içecek ve yiyecek ikramında da bulunulacak.



İletişim bilgileriniz güncel mi?



- Sabit telefon
- GSM telefon
- Faks



- Web adresi
- E-posta adresi



- Vergi dairesi
- Vergi numarası

Hizmetlerimizden daha hızlı haberdar olmak için
iletişim bilgileri güncelleme formunuz
www.ito.org.tr/iletisimformu.doc adresinde.

Formunuzu aşağıdaki adreslere ulaştırabilirsiniz

E-posta: odasicti@ito.org.tr
Faks: 0212 513 15 65 / 0212 520 16 56
İstanbul Ticaret Odası Merkez Bina
Reşadiye Cad. 34112 Eminönü



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

16 27 Temmuz 2018

İNOVASYON

TİCARET

Kimlik doğrulama pazaryeri dünyada ilk

MALİYET
YUZDE 90
DÜŞÜYÖR

'Kimlic' nasıl çalışıyor?

- Kullanıcı uygulamayı iOS ve Android uygulamaları olan akıllı telefonuna kurar.
- Kullanıcı temel bilgilerini uygulamaya girer ve sisteme kendini tanımlar.
- İlk defa kullanacağı bir işletme üzerinden bir defaya mahsus olarak kimliğiyle birlikte kendini doğrular.
- Kullanıcının izni ile anlaşmalı tüm kurumlara şifresiz ve hızlı giriş yapılmasını sağlar.
- Fiziksel olarak finansal bir kurumu ziyaret etmeden online kayıt oluşturabilir ve hatta banka hesabı açıp, kredi başvurusu yapabilir.

Teknopark İstanbul'un yükselen firmalarından Kimlic Blockchain, dünyada ilk defa merkezi olmayan bir 'kimlik doğrulama pazaryeri' geliştirdi. Öz kaynaklarla geliştirdikleri 'Kimlic' projesi ile şimdi dünya markası olmaya hazırlanıyorlar.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul, ev sahipliği yaptığı genç, pürül, yetenekli şirketlerle ekosistemini büyütme devam ediyor. Geliştirdikleri türün, atan Teknopark İstanbul şirketleri dünya çapında markalaşıyor. Genç, yetenekli beyinler desteklendikleri ve yüreklerdirildikleri takdirde inanılmaz başarıları imza atmaya devam ediyor. Türkiye'nin ithalat kalemlerinin azalmasına da katkı sağlıyor.

DÜNYADA BENZERİ YOK

Bu haftaki konumuz Teknopark İstanbul'un yükselen yıldızlarından Kimlic Blockchain Yazılım Teknoloji Danışmanlık ve Ticaret A.Ş. Şirket, geliştirdiği kurumlararası kimlik doğrulama transferi ağı sistemi 'Kimlic' projesi ile küresel ölçekte devrim yapmaya hazırlanıyor.

Kimlic, Gökhan Seçkin ve İlker Oğuz tarafından kuruldu. 2017'de Kimlic blokzinciri proje çalışmalarına başlayan Seçkin ve Oğuz, 2018'in şubat ayında kurdukları şirketlerini iki ay içinde Teknopark İstanbul'a taşıdı. Seçkin ve Oğuz, 17 kişilik ekipleriyle şu anda yalnızca

Türkiye'de değil, dünyada da benzeri olmayan kullanıcı iznine bağlı kimlik doğrulama paylaşım sistemi geliştirdi.

HÂLÂ ŞAHSİ

Kimlik doğrulama sistemleri en çok bankalar ve finansal kurumlar tarafından kullanılıyor. Bireylerin internet ortamında kimliklerini ispat etmeleri gereken pek çok platform bulunduğunu hatırlatan Kimlic Yönetim Kurulu Başkanı Gökhan Seçkin, "Dünyada kimlik tespitleri halen şahsen yapılıyor. Özellikle finansal kuruluşlar, kara para aklanmasının ve terörün finansmanının önlenmesi için yeni müşterilerinin kimliklerini tespit etmek zorunda" diyor.

Seçkin, bu nedenle Kimlic projesinin blokzinciri teknolojisini kullanarak kurumlar ve bireyler arasında kimlik doğrulama arayüzü ve bunun aktarımı için bir ağ vazifesi gördüğünü söylüyor.

KRİPTO BORSAYA GİRİŞ

'Kimlic' sadece bankalara giriş yapmak için değil aynı zamanda kripto borsalarına ve diğer geleneksel sitelere de hızlı giriş yapmaya imkân veriyor. Seçkin, 'Kimlic' sayesinde kullanıcının giriş yaptığı platformlarda paylaştığı veriyi yönetebilmesi ile günümüzün sosyal medya platformlarındaki bağlan butonlarından da



ayrıştına dikkat çekiyor. Yakın bir gelecekte fiziksel olarak bankaya gitme gibi zorunluluktan ortadan kaldıracak teknolojik altyapıyı bu günden sunan 'Kimlic' hiç bir aşamada kullanıcının verilerini görüntülemiyor ve saklamıyor. Bu bakımdan Türkiye'de KVKK (Kişisel Verilerin Korunumu Kanunu), Avrupa'da ise GDPR (Genel Veri Koruma Yönetmeliği) ile uyumlu.

AKILLI KONTRAT YAZILIMI

Kimlic'in, B2B iş modelinde kimlik doğrulayıcılar ile bu hizmeti kullanan kurumları bir araya getiren bir pazaryeri olduğunu belirten Seçkin, Kimlic'i diğer projelerden ayıran özellikleri şöyle anlatıyor: "Token ekonomisi ile daha önce Kimlic'e entegre finansal kuruluş tarafından dijital kimliği doğrulanmış bir kişi, hesap açmak istediği başka bir işletmeye giriş yapmak istediğinde, ikinci işletme daha önce yapılmış olan kimlik doğrulamayı baz aldığı için ilk doğrulamayı yapan işletmeye ödeme yapar. Yapılan ödeme de Blockchain üzerindeki akıllı kontrat yazılımı sayesinde paydaşlar arasında bölüştürülür. Bu sayede de 'müşterini tanı' maliyetlerini düşürmüş olur."

'MÜŞTERİNİ TANI'

Çeşitli ülkelerde bankalara ve diğer işletmelere altyapı desteği veren firmaların daha çok biyometrik ve elektronik doğrulamalar kategorisine olduklarını vurgulayan Seçkin, sözlerine şöyle devam etti: "Thomson Reuters'ın yaptığı araştırmaya göre yıllık ciroyu 10 milyar doların üzerinde olan finans kuruluşlarının 'müşterini tanı' çözümlerine 2017'de ödediği miktar 150 milyon dolar. Bu rakamın 2018'de yüzde 13 artacağı tahmin ediliyor. Token ekonomisinden faydalanarak geliştirdiğimiz iş modeliyse finansal kuruluşlar 'müşterini tanı' maliyetlerini yüzde 90'a kadar düşürebilecek."

Finansal kuruluşların data koruma maliyetleri düşecek. Çünkü blokzincirine dayalı kimlik doğrulama sayesinde iş gücünü azaltacak, kişisel bilgilerin merkezi sistemlerde saklanması gerek kalmayacak.

'Kimlic' için şirketin ilk ihracat hedefi AB bankacılık sektörü. Bir sonraki adımda dünya pazarına açılmak var. Kimlic Blockchain, Türkiye'de de bazı finansal kuruluşlarla görüşmeler yapıyor.



Gökhan Seçkin

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınızı kolaylaştırıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadimköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANI CAMİİ ÖNÜ

ito.org.tr | 444 0 486
f t i s i n /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

İSTANBUL BÖLGESEL KURULUŞU

btm
Bilgi
Ticarileştirme
Merkezi
Idea to Business

2018 Yılı
II. ÇAĞRI DÖNEMİ
başladı!

Son Başvuru Tarihi: 27 Ağustos 2018
www.btm.istanbul

7/24 Çalışma Alanı
Bire Bir Danışmanlık Desteği
Mentorluklar
Yatırımcı Ekleştirme Faaliyetleri

Eğitimler
Sıkıştırmalar

Al Fikrini Gel, Fikrin İş Yapsın!

İSTANBUL TİCARET ODASI
İSTANBUL TİCARET ODASI

2024'te hava taksi trafiği başlayacak

Vy isimli hava aracı, altı kişi taşıyabiliyor ve uzun bir piste ihtiyaç duymadan olduğu yerden havalanabiliyor. Araç, yere inerken de yine helikopter gibi olduğu yere iniyor. Saatte 652 kilometre hız çıkabilen bu araç, bir 'hava taksi' olarak düşünüldü. Aracın 2024'te havalanması planlanıyor.

AYŞE BAŞAK

HAVA araçları ile adrese, kapıya paket teslimi için çalışmalar devam ederken, insan taşımaya yönelik çalışmalar da gündemde kalmayı sürdürüyor. Koli taşımada güvenlik kriterleri, haliyle insan taşımada aynı değil. Üstelik hava taşımacılığı söz konusu olduğunda insan vücudunun ağırlığı, mühendisler için aşılması gereken ciddi bir probleme dönüşüyor. Ancak yeni malzemeler, gelişen teknoloji ve değişen maliyet hesapları her zaman bir sürpriz gelebilir ve önceden mümkün olmayan şeyleri fiziksel olarak veya ticari açıdan mümkün kılabilir. Bu da bizlere hayatımızı değiştirecek yeniliklere açık olmamızı söylüyor.

ÇOK DAHA HIZLI

Transcend Air, yeni bir hava aracı projesini açıkladı. 2024'te havalanması planlanan Vy isimli hava aracı, altı kişiyi taşıyabiliyor. Olduğu yerden havalanabiliyor, uzun bir piste ihtiyaç duymuyor. Yere inerken de yine helikopter gibi olduğu yere iniyor. Dikey iniş kalkış yapabilen bu araçlara

kısa VTOL (Vertical Take off and Landing) deniyor. Saatte 652 kilometre hız çıkabilen bu araç, bir 'hava taksi' olarak düşünülmüş. Karbon fiber tasarımı hafif olmasını sağlıyor. Bu hafif tasarım sayesinde acil durumlarda paraşütle iniş yapabiliyor. Pervanelerinin hareketli olması sayesinde dikey olarak küçük bir alanda iniş-kalkış yapabilen Vy, giderken bir uçak gibi yol alacağından helikoptere göre çok daha hızlı bir araç olacak.

ALTI YIL SONRA

Bu proje 2024'te gerçek olabilecek mi? Vy adı verilen bu hava aracı, gerçekten de yolcu taşımaya başlayabilecek mi? Bu soruların kesin bir cevabı yok. Çoğu zaman bu tip tasarımlar seri üretim sürecine girmeden geliştirme amacıyla bir sonraki model için temel teşkil ediyor. Şirketin internet sayfasındaki 'bilet satın al' yazısına tıkladığınızda size bilet satmıyor elbette. Ancak gerçek mesafeler ve fiyatları görebileceğiniz bir arayüze yönlendiriliyorsunuz. New York ile Boston arası 36 dakika sürüyor ve ücreti 283 dolar, Los Angeles ile San Francisco arası 55 dakika ve 315 dolar gibi. Bakalım önümüzdeki altı yıl içinde bu proje hayata geçirilebilecek mi?



Uzaydaki rekabet, özel sektörle devam ediyor



AMERİKALI astronot Neil Armstrong'un aya ayak basmasının üzerinden 49 yıl geçti. Uzay, bu adımdan sonra özel şirketlerin de katıldığı bir rekabet alanına dönüştü. ABD öncülüğündeki Batı bloku ile Sovyet Sosyalist Cumhuriyetler Birliği (SSCB) öncülüğündeki Doğu bloku arasındaki 44 yıllık Soğuk Savaş boyunca en ilginç çekişim mücadelesi uzayda oldu. 1950'lerde başlayan uzay rekabeti, ABD'nin 1969'da Apollo 11 uzay mekiğiyle aya insan göndermesine kadar sürdü. Geçen 49 yılda uzay 'ihtilafı'

bir alan haline geldi. Rus uydusu Sputnik 1'in yörüngeye yerleştiği günden bu yana, dünyanın yörüngesine yaklaşık 40 ülkeden 6 bin 600 uydudan gönderildi. Dünyanın yörüngesinde kalan 3 bin 600 uydudan sadece birini halihazırda faaliyet gösteriyor. Çin, Rusya ve ABD'nin yanı sıra gelişmekte olan bölgesel güçlerin de dünyanın yörüngesinde birden çok uydusu bulunuyor.

Uzay rekabeti, özel sektöre de yayılıyor. Tesla'nın CEO'su Elon Musk'ın SpaceX şirketi ile Amazon'un CEO'su Jeff Bezos'a ait Blue Origin şirketinin yanı sıra

birçok özel şirket uzay turizmi konusunda rekabet ediyor. SpaceX, mart ayında Elon Musk'ın Tesla marka spor arabasını Mars'ın yörüngesine götürmüştü. Musk'ın arabasını Mars'ın yörüngesine götüren 4 balistik roketin yeryüzüne sağlam şekilde iniş yapmaları dünyayı heyecanlandırmıştı.

Blue Origin ise geçtiğimiz günlerde uzay turizminde de kullanılmak üzere kapsül ve roketlerin dokuzuncu testini gerçekleştirdi. Teksas'ta yapılan testte roketler ve kapsül başarılı şekilde yeryüzüne indi.



Karbondiyoksiti çekip azaltıyor

HAVA kirliliği, küresel ısınma gibi sorunlar gelecek nesilleri bekleyen büyük tehlikeler. Atmosferdeki karbondioksit miktarının azaltılması, geleceğimiz için çok büyük önem arz ediyor. Bir taraftan zararlı gazların salınımını düşürmek için çalışmalar sürdürülürken, bir yandan da mevcut karbondioksit ile mücadele yöntemleri araştırılıyor. DAC (Direct Air Capture) adı verilen bir sistem, 'hava hapsedici' özelliği ile atmosferdeki karbondioksiti çekip azaltıyor.

Bu sistem çok uzun zamandır biliniyor olsa da çok pahalı olduğundan bugüne kadar uygulanabilir görülmemişti. Kanadalı Carbon Engineering firması ise bu teknolojiyi kullanmanın maliyet açısından mümkün olan bir yolu bulmuşa benziyor. Firma yaptıkları açıklamada, bu alanda çalışan diğer firmalara örnek olarak geçen yıl DAC teknolojisi kullanan İsveçli Climeworks kuruluşunu da hatırlatıyor. Karbondioksiti bir cemekana hapseden firma, bir geotermal enerji santralinin yardımıyla gazı taşı

hapsetmeyi başarmış. Atmosferi temizlemek adına çok önemli bir başarı olarak kaydedilse de bu gazın farklı değerlendirilmesi mümkün. Zira karbondioksit, metanol, karbon nano fiber veya dizel yakıtı gibi şeyleri üretmede kullanılabilir.

Kanadalı firmanın açıklamasına göre, karbondioksit hapsedici ve dönüştürücü sistemler çok pahalı olabiliyor. Önceki tahminlere göre karbondioksit için ton başına 500 ile 1000 dolar maliyet düşünülürken, yaptıkları araştırmalar bunun 94 ile 232 dolara indiriminin mümkün olduğunu göstermiş. İnşa edilen pilot testiste ise karbondioksit gaz olarak atmosferden alınıp katya dönüştürülmüş, daha sonra da saflaştırılmış karbondioksit elde edilmiş. Bu forma girdikten sonra karbondioksit sentetik yakıt üretimi için müsait hale geliyor. Elektroliz ve yakıt sentezi teknikleri ile karbondioksit gazı sıvı hidrokarbon yakıtlara dönüştürülüyor. Bu yakıt hem diğer yakıtlarla karıştırılarak hem de saf olarak kullanmaya uygun.

Yapay zeka kanseri teşhis etti

JAPON bilim adamlarının erkek evre mide kanserinin teşhisinde kullandığı yapay zekanın, hastalığı yüzde 80 doğruluk payıyla tanımladığı bildirildi. Araştırma enstitüsü Riken ve Ulusal Kanser Merkezi'nin yürüttüğü çalışmada kullanılan yapay zeka, erkek evre mide kanseri veya normal mide dokusunun endoskopik görüntüleri hakkında 0.004 saniyede karara vardı. Yapay zeka,



kanserli doku görüntülerinin yüzde 80'ini, normal dokunun yüzde 95'ini doğru tespit etti. Bilim adamları, yapay

zekanın doğru teşhis oranlarının, emektar doktorlarınki kadar yüksek olduğuna işaret etti.

Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018
Şanhay/Çin Halk Cumhuriyeti



ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler

- 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi
- 41 ülkeden 3000 katılımcı
- Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı
- 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı

İlgili Sektörler

- İş ve İnşaat makineleri
- İnşaat araçları ve ekipmanları
- Madencilik
- Beton sanayisi
- İnşaat teknolojileri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Şanhay - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamıza hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Katılım bedeli ve Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil:
700 Euro karşılığı 3360 TL / m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç:
630 Euro karşılığı 3024 TL / m²
Katılım Avansı: Talep edilen m² x 1000 TL
Kalan Bedelin % 50'si Temmuz 2018
Bakiye Bedeli: Eylül 2018

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
SIBF : SULTANAHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 085 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "BAUMA CHINA 2018 KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.
DİKKATİ Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis, katılım avans dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İdil Aslantaş - Sibel Tayanç
Tel: 0212 455 61 13 - 455 61 11 GSM: 0533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - sibel.tayanca@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İTO tarafından
1 Euro+4,8 TL
olarak
sabittir.



'Umarız AB, gereken dersleri çıkarır'

ALMANYA Milli Takımı'nda forma giyen Türk asıllı Alman futbolcu Mesut Özil, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile fotoğraf çektiği sonrasinda gördüğü tepkiler nedeniyle Almanya Milli Takımı'ni bıraktığını açıkladı. Özil'in bu kararını değerlendiren İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ, twitter hesabından şunları paylaştı: "Kazandığımızda Alman, kaybettimizde göçmen oldum. Türklüğümü saygı göstermemeleri bardağı taşıran son damla oldu diyen Mesut Özil, ikiyüzlü tutuma karşı Alman Milli Takımı'ni bıraktı. Özil'i bu onurlu davranışı sebebiyle tebrik ediyorum. Umarız AB, gereken dersleri çıkarır"



Yerlikaya Bakan Yardımcısı

ADALET, Kültür ve Turizm, Ulaştırma ve Altyapı, Gençlik ve Spor ile Sağlık Bakanlıklarının bakan yardımcılıklarına ilişkin atama kararları Resmi Gazete'de yayımlandı. Resmi Gazete'de yer alan Cumhurbaşkanı kararlarına göre, Gençlik ve Spor Bakanlığı Bakan Yardımcılığına Hamza Yerlikaya ve Sinan Aksu getirildi.

Olimpiyat, dünya ve Avrupa şampiyonu eski milli sporcu Yerlikaya, 'asrın güreşçisi' unvanına sahip. Yerlikaya, uzun yıllar güreş sporu ile uğraştı birçok uluslararası başarılarına imza attı. 2000'den fazla milli mayoyu giydi. Büyükler kategorisinde 8 Avrupa, 3 Dünya ve 2 Olimpiyat Şampiyonluğu kazandı. Büyükler kategorisinde 17 yaşında Dünya Şampiyonu olan tek güreşçi unvanına sahip oldu.



Okçulukta dünya rekoru

MİLLİ okçular Mete Gazoz ve Yasemin Ecem Anagöz'den oluşan Klasik Yay Karışık Takımı, Dünya Kupası'nın 4. ayak yarışmalarında gençler dünya rekoru kırdı. Türkiye Okçuluk Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Almanya'nın başkenti Berlin'de düzenlenen organizasyonda klasik yay kategorisinde sıralama atışları gerçekleştirildi. Milli okçulardan Mete Gazoz, erkekler klasik yayda 677 puanla ilk sırada yer aldı. Kadınlar klasik yayda ise Yasemin Ecem Anagöz 630 puanlık atış yaptı. Mete Gazoz ve Yasemin Ecem Anagöz'den oluşan Klasik Yay Karışık Takımı, toplamda 1307 puana ulaşarak gençler dünya rekorunun yeni sahibi oldu.

Gelirlerin yüzde 25'i bilet ve kombineden

Süper Lig'deki takımlar için bilet ve kombine satışları, yayın gelirinden sonra en önemli gelir kalemi olarak dikkat çekiyor. Yetkililerden alınan bilgilere göre bilet ve kombine gelirleri toplam gelirlerin yüzde 25'ini oluşturuyor. Sponsorluk kazancını geçmiş durumda. Bunda yeni stadyumların etkisi çok büyük. Özellikle Anadolu kulüpleri yeni statlarına kavuşmasıyla bilet hasılatından önemli bir kazanç elde etmeye başladı. 2018-2019 futbol sezonunda bu gelirlerin rekor kırması bekleniyor.

Üç büyüklerin müthiş yarışı

2018-2019 sezonu için geri sayım başladı. Ağustos ayı ile birlikte ilk düdüğün çalacağı Süper Lig'de üç büyükler arasındaki taraftar rekabeti kızıştı. Türkiye'de Passolig kart sayısı 4 milyon adede yaklaşırken, Galatasaray, Fenerbahçe ve Beşiktaş arasındaki rekabet bu alana da sıçradı. İki takım 700 bin barajını geçerken, Beşiktaş da 648 bin Passolig kart sayısına ulaştı.

Takım	Passolig kart sayısı
Galatasaray	721 bin
Fenerbahçe	718 bin
Beşiktaş	648 bin
Trabzonspor	212 bin
Konyaspor	128 bin
Bursaspor	128 bin
Antalyaspor	97 bin
Kayserispor	60 bin
Göztepe	57 bin
Malatyaspor	56 bin
Başakşehir	51 bin
Sivasspor	49 bin
Alanyaspor	33 bin
Rizespor	32 bin
Akhisarspor	32 bin
Erzurumspor	26 bin
Ankaragücü	25 bin

18 takımın Passolig kartı sayısı



CEYHUN KUBURLU

SÜPER Lig'de takımlar için en önemli gelir kalemleri arasında bilet hasılatı olmaya başladı. Toplam gelirler içerisindeki payı her geçen yükselen bilet gelirlerinde bu yıl rekor kırılması bekleniyor. Türkiye'de toplam 4 milyon adedi bulan Passolig kart sayısında aslan payını üç büyükler çekiyor. Galatasaray 721 bin adetlik Passolig kart sayısı ile ilk sırada yer alırken, Fenerbahçe 718 bin adet ile ikinci, Beşiktaş 648 bin adet ile üçüncü sırada yer alıyor. Anadolu takımlarında da Passolig sayısının hızla arttığı gözleniyor.

Passolig'de üç büyükler dışında 100 bin barajını aşan üç takım daha bulunuyor. Trabzonspor 212 bin adet,

Konyaspor 128 bin adet, Bursaspor 128 bin adet ile ilk 6 içerisindeki takımlar oluyor. Bu takımları sırasıyla Antalyaspor (97 bin), Kayserispor (60 bin), Göztepe (57 bin), Malatyaspor (56 bin), Başakşehir (51 bin) ile takip ediyor. Kulüplerin Passolig kart sayılarında bu sezon yüzde 10'luk bir artış gözleniyor. Liglerin başlamasıyla da satışların arttığını anlatan yetkililer, "Bu sezon önemli bir gelire ulaşılacak. Kulüpler bu sayede ekonomik olarak önemli bir tutarı kasasına koyuyor. Hedefimiz kulüplerin kalıcı gelire ulaşması" dedi.

KOMBİNE SATIŞ ARTTI

Süper Lig'de mücadele edecek olan takımların bu sezon kombine kart satışlarında da önemli bir artış yaşanıyor. 2018-2019 futbol sezonunda kombine geliri en yüksek takımların başında Fenerbahçe geliyor. Sarı-lacivertliler bu sezon adeta kapalı gişe oynayacak. Satışçı kombinelemler tamamı tükennmiş durumda. İkinci sırada ise takımı Şampiyonlar Ligi'nde mücadele edecek olan Galatasaray var. Sezonun başlamasına günler kala sarı-kırmızılı takım 30 binden fazla kombine sattı. Beşiktaş da kombine satışı en yüksek takımların başında geliyor.

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla

NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi e-İMZALI ve ıslak imzalı olmak üzere İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSIZCA dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize hızla kazandırın.



f t i t o t k t r itokurumsal



2 bin 419 kişi Boğaz'da kulaç attı

TÜRKİYE Milli Olimpiyat Komitesi (TMOK) tarafından bu yıl 30. kez düzenlenen Samsung Boğaziçi Kıtalararası Yüzme Yarışı, İstanbul Boğazi'nde yapıldı. Anadolu Yakası'nda Kanlıca İskelesi'nden başlayan ve Avrupa Yakası'nda Kuruçeşme Cemil Topuzlu Parkı önünde son bulan yaklaşık 6,5 kilometrelik yarışta, 55 farklı ülkeden toplam 2 bin 419 yüzücü katıldı.

Sporcular, Gençlik ve Spor Bakanı Mehmet Muharrem Kasapoğlu'nun start vermesiyle Anadolu yakasında Kanlıca İskelesi'nden gruplar halinde İstanbul Boğazi'ne atıldı. Ayaklarına bağlanan çipler sayesinde dereceleri belirlenen yüzücüler, parkur boyunca herhangi bir sıkıntı durumunda müdahale edilebilmek için deniz araçları eşlik etti. Etkinliği, erkekler genel klasmanda Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nden Doğukan Ulaş, 46 dakika 58 saniyelik derecesiyle ilk sırada tamamladı.

Kadınlar genel klasmanda ise Türk sporcu Hilal Zeynep Sarı, 50 dakika 30 saniyelik derecesiyle ilk sırayı elde etti.

UNESCO'nun Dünya Mirası: Odunpazarı



BİRLEŞMİŞ Milletler Eğitim, Bilim ve Kültür Örgütü (UNESCO) Dünya Mirası Geçici Listesi'ne 2012'de alınan Selçuklu, Osmanlı ve Cumhuriyet dönemine ait birçok tarihi yapının bulunduğu Odunpazarı bölgesi, Eskişehir'i ziyaret eden turistlerin ilk uğrak yeri haline geldi. Tarihî dokusu bozulmadan Kültür ve Turizm Bakanlığı, Büyükşehir ve Odunpazarı belediyelerince çeşitli restorasyon çalışmalarının gerçekleştirildiği kentin en eski yerleşim yerinde, geleneksel Anadolu Türk mimarisini örnekleri korunuyor.

30 SOKAKTA 300 EV

UNESCO Dünya Miras Geçici Listesinde yer alan ve bu proje kapsamında öncelikle geleneksel Odunpazarı evlerinin yoğun bulunduğu 30 sokakta 300 ev, 3 cami, bir külliye, 2 kervansaray, 15 çeşme ve bir hanın restorasyonu adına uygun şekilde gerçekleştirildi. Tarihi evlerin yanı sıra döneme özgü Kurşunlu Camii ve Külliyesi de bu bölgede bulunuyor. Ayrıca bölgenin geleneksel el sanatlarının örneklerinin görülebileceği tarihi Atlhan, Eskişehir Sanatları Çarşısı ve Lüleüstü Müzesi de ziyaretçilerin ilgisini çeken diğer mekanlar arasında yer alıyor. Mevlevîliğin 400 yıllık dönemine ev sahipliği yapan Odunpazarı, bölgenin kentsel gelişiminde Mevlevîlik yaşam ve gelenek kalıplarıyla gelişerek tarihe ışık tutarken, özellikle fotoğraf sanatçıların uğrak yeri oluyor.



Troya bir milyon ziyaretçi bekliyor

UNESCO Dünya Kültür Miras Listesi'ne kabulünün 20. yılı kutlanan Troya Antik Kenti, geride bıraktığı 3 bin yıldan fazla zaman dilimindeki uygarlıkların izlenim olanağı sağlayan kalıntıları, 5 bin yılı dayanan tarihîyle yerli yabancı ziyaretçilerin akınına uğruyor. Özellikle Uzak Doğu ülkelerinden yoğun talep gören ve her geçen yıl ziyaretçi sayısı artan antik kente, 'Troya Yılı' ilan edilmesinin de etkisiyle bu sene bir milyon ziyaretçi bekleniyor. Antik dönemin ünlü ozanı Homeros'un, M.O. 730'da yazdığı, 10 yıllık Troya Savaşı'nın son 51 gününün anlatıldığı, 15 bin 693 dize, 24 farklı bölümden oluşan İlyada Destanı'nda yer verdiği Troya'nın ünlü, başrolünü Brad Pitt'in üstlendiği 'Troy' filmiyle üst seviyeye ulaştı.



Erzurum'daki Atatürk Evi'nde yaşanan ve Kazım Karabekir Paşa'nın askerleriyle birlikte Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün emrine girdiği olay, silikon heykellerle canlandırıldı



Milli Mücadele'nin kilit taşı: Erzurum Kongresi

MİLLÎ Mücadele hareketinin dönüm noktalarından olan ve Gazi Mustafa Kemal Atatürk öncülüğünde Türkiye Cumhuriyeti'nin temellerinin atıldığı Erzurum Kongresi, ulusal egemenliğe koşulsuz olarak ulaşılmasına karar verilen ilk kongre olması nedeniyle Türkiye tarihinde önemli bir yere sahip. Ulu Önder Atatürk ve arkadaşları, 23 Temmuz 1919'da emperyalist güçlerin Osmanlı topraklarını paylaşmaya çalıştığı dönemde, Erzurum Kongresi ile Türkiye Cumhuriyeti'nin temellerinin atılmasını temin etti.

BAĞIMSIZLIĞA GİDEN YOL

Düşman işgalindeki vatan toprağını kurtarmak için bağımsızlığa giden zorlu yola Erzurum'dan sürdüren Atatürk ve silah arkadaşları, bu kongre sayesinde ülkenin bağımsızlığa giden yolunu açtı. Türk milletinin var olma mücadelesindeki ilk refleksini ve kararlılığını gösterdiği tarihi kongrede alınan 'Millî sınırlar içinde vatan bölünmez bir bütündür, parçalanamaz' kararı ile Millî Mücadele yolunda büyük bir aşama kaydedildi.

İşte kongrede alınan kararlar

- **Millî sınırlar içinde vatan bölünmez bir bütündür, parçalanamaz.**
- Her türlü yabancı işgal ve müdahalesine karşı millet topeken kendisini savunacak ve direnecek.
- **Vatani korumayı ve istiklali elde etmeyi İstanbul Hükümeti sağlamadığı takdirde, bu gayeyi gerçekleştirmek için geçici bir hükümet kurulacak. Bu hükümet üyeleri millî kongreye seçilecek.**
- Kongre toplanmışsa bu seçimi Temsil Heyeti yapacak.
- **Kuvay-ı Milliye'yi tek kuvvet tanımak ve millî iradeyi hakim kılmak temel esastır.**
- Hristiyan azınlıkların siyasi hakimiyet ve sosyal dengemizi bozacak ayrıcalıklar verilemez.
- **Manda ve himaye kabul edilemez.**
- Millî Meclis'in derhal toplanmasını ve hükümet işlerinin Meclis tarafından kontrol edilmesini sağlamak için çalışılacaktır.



Türkiye hedeflerine koşarak ilerliyor

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagic, Erzurum Kongresi'nin 99. yıl dönümü dolayısıyla twitter hesabından şu paylaşımı yaptı: "Millî mücadelemize yön veren ve aynı ruhla günümüze ışık tutan Erzurum Kongresi'nin 99. yıl dönümü kutlu olsun. Güçlü Türkiye hedeflerine koşarak ilerliyor. Cumhuriyetimizin kurucusu Mustafa Kemal Atatürk başta olmak üzere tüm kahramanlarımızı rahmet ve minnetle anıyoruz."



'700 yıllık miras' dünyaya açıldı

BİRLEŞMİŞ Milletler Eğitim, Bilim ve Kültür Örgütü (UNESCO) Dünya Mirası Listesi'ne alınan, 700 yıllık Osmanlı sivil



mimarisini bozulmadan günümüze taşıyan Cumalıkızık, dünyanın dört bir yanından ziyaretçiyi ağırlıyor. UNESCO Dünya Mirası Listesi'ne 2014'te alınan 'Bursa ve Cumalıkızık: Osmanlı İmparatorluğunun Doğuşu' miras alanı, Orhan gazisi Külliyesi ve çevresini içine alan Hanlar Bölgesi, Hüdavendigar (I. Murad) Külliyesi, Yıldırım (I. Bayezid) Külliyesi, Yeşil (I. Mehmed) Külliyesi, Muradiye (II. Murad) Külliyesi ve Cumalıkızık olmak üzere altı bileşenden oluşuyor. Söz konusu bileşenlerden merkez Yıldırım ilçesine bağlı olan ve sonradan mahalle statüsüne geçen yaklaşık 700 kişinin yaşadığı Cumalıkızık, tarihi, kültürel ve doğal değerleriyle özgünlük ve bütünlüğünü koruyor. Son yıllarda çekilen dizi ve filmlerin ardından popülerliği artan mahallede, tarihi evlerin yanı sıra yürüyüş yolları, müze, 35 yeme-içme mekanı, 130 hediyelik ürün tezgahı bulunuyor. Uludağ'ın eteklerinde yer alan mahalleyi ziyaret edenler, adeta tarihte yolculuğa çıkıyor.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITILIM!



İlanlarınız gazetemizle dünyaya ulaşsın!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne veracağınız ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralardadır!

İlan taleplerinizi ve ayrıntılı bilgi için:

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal Belge Koordinatörlüğü Merkez Büro Emininisi / İstanbul
Yahya Gül (y.gul@ito.org.tr) Tel: 0 212 455 81 21 / 30 Faks: 0 212 513 83 11

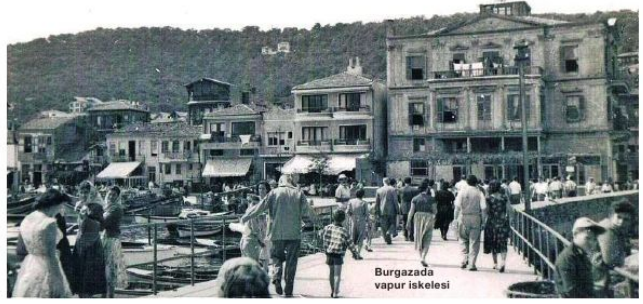
ito.org.tr | 444 0 486



İSTANBUL TİCARET

Sait Faik'in hikayesi:

Burgazadası'nda bir müze ev



Burgazada vapur iskelesi



İstanbul yazının en güzel tarafı püfür püfür esen bir vapura atlayıp Adalar'a gitmektir. Marmara Denizi'nin kuzeydoğusunda yer alan Adalar'ın her biri ayrı karaktere, farklı hususiyetlere sahiptir ve binlerce yıllık geçmişiyle keşfedilecek nice tarihi, kültürel zenginliklerle doludur. Gelin, İstanbul Köşe Bucak'ta bu hafta Burgazadası'na gidelim ve ismi adıyla yan yana anılan Türk Edebiyatı'nın en mühim, en değerli öykücülerinden Sait Faik Abasıyanık'ın müze olan evini ziyaret edelim.



Sait Faik Abasıyanık Müzesi

Sait Faik Abasıyanık Müzesi'ni Çarşamba, Perşembe, Cuma, Cumartesi, Pazar günleri 10:30-17:00 arası ziyaret edebilirsiniz. Müze, resmi tatil ve bayramlarda kapalı. Burgazadası Mahallesi Burgaz Çayırı Sokak'taki müze hakkında ayrıntılı bilgi almak için 0216 381 20 60 numaralı telefonu arayabilirsiniz.

AYŞE BAŞAK

ÜLKEMİZİN büyük hikayecilerinden Sait Faik Abasıyanık'ın Burgazadası'ndaki müze evi, Burgaz Çayırı Sokak'ı'yla Kış Bahçesi Sokak'ının keşiştiği köşede, 15 numarada yer alıyor. Ada iskelesine ayak basar basmaz kime sorsanız, size, yazarın evinin yerini gösterecektir. İskeleden birkaç sokak ötedeki müzeye giderken adıyla, bitki örtüsüyle, havasıyla, adanın tarihi dokusuyla, mimariyle hemen tanışacaksınız ve bu güzellikler sizi hemen etkisi altına alıverecek. Beyaz köşke doğru yürürken Sait Faik'in de bu sokaklardan geçtiğini, öykülerinde buraları anlattığını, buranın insanından ilham aldığını aklınızda tutun, gözünüzde canlandırmayı unutmayın. Belki gitmeden yazarın Burgazadası'nda geçen hikâyelerini okumak isteyebilirsiniz. Hatta vapura binmeden evvel bir kitapçıya uğrayıp, bir Sait Faik kitabı alıp, yol boyunca okumak hiç fena fikir olmayabilir. Böylece vardığınız adaya, Sait Faik hikâyelerinin mekânına, balıkçıların teknelerine, gökte uçan martılara, tezgahta dizili balıklara bambaşka bir gözle bakabilirsiniz.

BURGAZ'A TAŞINMA ÖYKÜSÜ: HARİTADA BİR NOKTA

Sait Faik'in Burgazadası'na taşınması ve bugün müze olan evde yaşamaya başlaması 1937 yılına dayanıyor. Sait Faik'in babası, kereste tüccarı Faik Bey, evi 1937 yılında Rum Doktor Spanudis'ten alıyor. Sonrasında Sait Faik ailesi ile birlikte yaz aylarında Burgazadası'na gelmeye başlıyor. Sadece

iki yıl sonra Faik Bey ölünce, o vakit 33 yaşında olan Sait Faik ve annesi Mualla Hanım, temelli olarak adaya, bu eve yerleşiyorlar. "Haritada Bir Nokta" adlı hikâyesinde "Çocukluğumdan beri haritaya ne zaman baksam, gözümlerim hemen bir ada arar; şehir, vilâyet, havalî isimlerinden hemen maci sahile kayar..." diyor Sait Faik, Burgazadası'na yerleşmesini şöyle anlatıyor:

"Çocukluğumun ve ilk gençliğimin haritalardaki adalar beni, sonunda bir gün öledüğüm gibi bir adaya tesadüfen bırakırdılar. Yaşım orta yaşı bulmuştu, ama nihayet asıl yuvama dönmüştüm... Şimdi namuslu insanların arasında başım önüme eğilmiş, gülmeden, eğlenmeden, müsahabe dolu, kötülüğü göz kırpmadan anlamaya cesareten canavar kesilecek bir insan haliyle sessiz, sakin, ağzına vur lokmasını al bir halde batışa çıkacak, iyiliklere hasret duya duya ömrümün sonunu burada kesik bir nefesle bahçiyar bitirecektim... Babadan kalma ev, ananın sayesinde gürlü gürlü işliyordu... Artık bütün günümü ve gecemi burada geçirecektim."

MÜZE OLAN EV

Sait Faik, 1939'dan, yaşamını yitirdiği 1954'e dek burada, bu evde yaşar, burada çalışır, hikâyelerini burada yazar. Sevgili oğlunun acısını gören annesi Mualla Hanım, 1963 yılındaki kendi ölümüne dek dokuz yıl daha bu evde oturur ve onun ardından vasiyet ettiği üzere yapı Darüşşafaka'ya bağışlanır. Ev, hemen bir yıl sonra 1964'te, Sait Faik'in ölümünün 10. yılında, Darüşşafaka tarafından müzeye dönüştürülür. Yazarın evi, o tarihten bugüne, tadilatla olduğu zamanların dışında tam 54 yıldır durmaksızın Sait Faik Abasıyanık Müzesi olarak ziyaret ediliyor.



Sait Faik Abasıyanık, çalışma masasında



Sait Faik, Orhan Veli, Sabahattin Eyüboğlu

İLHAM KAYNAĞI BİR ADA VE YAZARIN GÜNLÜK YAŞAMININ DETAYLARI

"Ben denizi, balık tutanı, ekmeğini denizden çıkaran insanı çok severim." diyor Sait Faik için büyük bir ilham kaynağı olan Burgazadası, adadaki günlük yaşam, deniz ve balıkçılar onun hikâyelerinde sık sık karşımıza çıkar. Yazarın müze evine

gittiginizde ise onun adadaki kişisel yaşantısını, çalışma ortamını bütün doğallığı, canlılığıyla karşınıza buluyorsunuz. Evin, odaların muhafaza edilen düzeni, Sait Faik'in fotoğrafları, eşyaları, kitapları, duvarlara asılı yağlı boya tablolar yazarın dünyasını gerçekçi bir biçimde yansıtır. Sait Faik'in el yazısından çıkma metinler, diplomaları, eserlerinin ilk baskıları, ona imzalanmış, ithaf edilmiş kitaplar, yatağı, çalışma masası bize o ve yaşamı hakkında çok şey anlatıyor.

Bu ev ve içindeki şahsi eşyalar, Sait Faik'e olduğu kadar o dönem arkadaşlık ettiği çok sayıda yazara, ressamda ışık tutuyor. Ev, edebiyat tarihi, sanat tarihi kadar mimarlık tarihi açısından da değer taşıyor. Burada, bu evde ve Burgazadası'nda geçireceğiniz zaman, gördüğünüz her detay size yepyeni hikâyeler anlatacak. Ve karides avlayan balıkçıları izlerken, neredeyse hastalığını unutan Sait Faik'i anlamaya biraz daha yaklaşacaksınız:

"Tam iki senedir insanlardan kaçırıyordum. Ne sevincim, ne kederim belli idi. Yalancıkant seviyordum. Dilim paslı, uykum berbat. Ama şimdi, karides avlayan balıkçıların ışıklarıyla geçen hastalığıma inanmıyorum." Haftaya bu köşede görüşünceye dek, iyi gezmeler, iyi seyirler.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUAR ORGANİZASYONLARI İLE HER BÖLGEYE İHRACAT!



ASD MARKET WEEK GENEL TİCARET 29 TEM - 1 AĞU. 2018 LAS VEGAS	SIAL 2018 GIDA, İÇECEK VE GIDA EKİPMANLARI 21-25 EKİM 2018 PARİS	AUTOMECHANIKA 2018 OTOMOTİV ENDÜSTRİSİ 7-10 KASIM 2018 BUENOS AIRES	TİRAN TİCARET FUARI GENEL TİCARET 21-24 KASIM 2018 TİRAN	BAUMA CHINA İŞ, İNŞAAT MAKİNALARI VE TEKNOLOJİLERİ 27-30 KASIM 2018 ŞANHAY
--	--	---	--	--

ito.org.tr / (0212) 455 65 00

