

Üyelere belge hizmetinde indirim

Enflasyonla topyekûn mücadele seferberliğine katılan İstanbul Ticaret Odası, belge hizmetlerinde üyelerine yüzde 10 indirim uygulayacak.

■ İTO'nun ekim ayı meclis toplantısında, Yönetim Kurulu'nun teklifiyle alınan karara göre belge hizmetlerinde üyelerine 2018 sonuna kadar indirim uygulanacak.

■ İTO Başkanı Şekib Avdagiç, mecliste yaptığı konuşmada, "İstanbul Ticaret Odası olarak enflasyonla mücadeleye destek vererek, bu mücadeledeki yerimizi eksiksiz olarak alacağız" dedi. ■ 10'da



FOTOGRAF: KAMİL ÇATAK

**ENFLASYONLA
TOPYEKÛN
MÜCADELE**
#TürkiyeKazanacak

İstanbul'da düzenlenen ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın konuştuğu Türkiye-Afrika Ekonomi ve İş Forumu'na, İTO Başkanı Şekib Avdagiç de katıldı.



Afrika'ya yerli para ile ticaret mesajı

■ Türkiye-Afrika Ekonomi ve İş Forumu'nda konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "Afrikalı dostlarımızla ortak iş yapalım" dedi.

■ Cumhurbaşkanı Erdoğan "Tüm ülkelerle milli paralarla ticareti geliştirmek istiyoruz. Öncelik zihniyeti değiştirmektir. Alternatif yolların mümkün olduğuna inanmamız" diye konuştu.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL
TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

Ş. Avdagiç

Avdagiç'ten Osmanbey tüccarına ziyaret

■ İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, üye ziyaretleri kapsamında, Osmanbey'de faaliyet gösteren mağazaları ziyaret etti. Avdagiç, semtteki tüccarla tekstil sektöründeki son gelişmeleri değerlendirdi. ■ 3'te

İTO Meclisi
Afyonkarahisar'da

Reel sektörün 2019 rotası çizildi

İstanbul Ticaret Odası Meclisi, Oda'nın 2019 iş programına yön verecek fikirleri ve projeleri Afyonkarahisar'da görüştü.

MÜCADELE RUHU

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Oda Meclisi çalışma toplantısının, Türkiye'nin saldırılara maruz kaldığı bir dönemde yapılmasının önemine dikkat çekti. Avdagiç, "İş dünyamız Kurtuluş Savaşı'ndaki istikbal mücadelesinin ruhunu taşıyor" dedi.

136 YILLIK GELENEK

Oda'nın 136 yıllık geleneğine sahip çıkımlardan bahsiren Avdagiç, "Bizim için çok büyük önemi olan görüşlerinizi ve tekliflerinizi dikkatle dinledik ve not aldık. Çok verimli geçen bu çalışmayla, beraber iş yapma yeteneğini biraz daha yukarı taşıdık" diye konuştu.

Adem Orhun ■ 8-9'da



Bir yılda 4.3 milyon işlem

İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoğlu, çalışma toplantısında Oda'nın hizmetleri hakkında bilgi verdi. Doç. Dr. Alayoğlu, "İTO'da geçen yıl, resmi kayıt ve belgelendirme faaliyetleri kapsamında 4.3 milyon belge verildi veya işlem yapıldı" dedi.



Türk yayıncıların gövde gösterisi

Frankfurt Kitap Fuarı bu yıl 'Dünyayı hareket ettiren fikirler' sloganıyla açıldı. Fuarda İTO'nun açtığı

stant, edebiyat, kültür ve politika dünyasından önemli isimleri ağırladı. Doğan Erdoğan ■ 12'de

Dövizli sözleşme nasıl yapılacak

Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından yayımlanan tebliğ ile

'Döviz Cinsinden ve Dövizle Endeksli Sözleşmeler' belirlendi. Yeni kurallara göre gayrimenkul, hizmet, lisans ve finans sözleşmeleri nasıl yapılacaktır? ■ 4



Dr. Yavuz Sarı

4 bin 316 tarihi eser ana vatanına döndü

■ Tarihi eser bakımından adeta bir cevher olan Anadolu, yurtdışına kaçırılan eserlerine kavuşuyor. Diploması hafiyeliği sayesinde 14 yılda 4 bin 316 eser yurda getirildi. Dünyaca ünlü heykeller ve Karun'un hazinesinin parçaları da bu eserler arasında yer alıyor. Sümeysa Yanış Topal ■ 19'da



İş gezisi için birleşene destek

En az 10 KOBİ'nin katılacağı yurtdışı iş gezileri KOSGEB tarafından desteklenecek. Dünyaya açılma hedefleri için bir araya gelen KOBİ'ler önce TOBB'a başvuracak, kriterlere uyan gruplar, gezi masraflarında yüzde 60 oranında destek alabilecek.

Soyhan Alpistan ■ 13'te

Çalışana ortak servis

Aynı bölgedeki çalışanlar için ortak servis hayata geçirildi. BTM girişimi olan 'Rezervis', hem bireysel hem kurumsal taleplere cevap veriyor. ■ 2'de

Maratoncu koştukca ticaret kazanıyor

Ceyhan Kuburcu ■ 18'de



2 12 Ekim 2018

GİRİŞİM

TİCARET



Kendi markalarını üreten kadınlar

KENDİ markalarını üreten kadın girişimciler, TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu'nun (İKGK) ekim ayı toplantısına konuk oldu. Toplantıda kendi markaları ile başarı hikayesi yazan Behiye Özdemir ve Hülya Kıyak, deneyimlerini paylaştı. İKGK, ekim ayı icra toplantısını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş yönetiminde gerçekleştirdi. Toplantıda kadın girişimciliğinin desteklenmesi yönünde yapılabilecekler masaya yatırıldı. Taş, kadın girişimcilik konusunda büyük bir küresel ağ olan İWEC'e dikkat çekerek, Çin'de gerçekleştirilen "İWEC Ödülü Töreni" hakkında bilgi paylaştı.

BİZ DE KATILMALIYIZ

İKGK Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hatice Kal, Sancaktepe'de gerçekleştirilen İlçe Belediyeleri Kent Konseyi Kadın Meclis Başkanları ile katıldığı toplantıda ele alınan konuları dile getirdi. Toplantıya, başarılı girişimcilik hikayeleri ile rol model iş kadınları Behiye Özdemir ve Hülya Kıyak konuk oldu. Özdemir ve Kıyak, kendi markalarını oluşturma yönünde karşılaştıkları güçlükleri nasıl aştıklarını dile getirdiler. TOBB İKGK İcra Komite Üyesi Fatma Özden de Budapeşte'de gerçekleştirilen "Dünya Beceri Yarışması"na gözlemci olarak katıldıklarını dile getirerek, en fazla 24 yaşındaki gençlerin becerilerini sergilediği bu yarışmaya Türkiye'den de katılım sağlanması gerektiğine dikkat çekti.

Farklı kurumlarda çalışanlar ortak rotayla tek serviste



Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Rezervis, İstanbul'da yaşayanların işe gidiş gelişlerini kolaylaştıracak bir yazılım geliştirdi. Projeye farklı noktalarda çalışan fakat aynı güzergahta bulunanlar tek servisle işyerlerine ulaştırılıyor.

İSTANBUL, Türkiye'nin en kalabalık metropol kentlerinin başında yer alıyor. Türkiye'deki toplam iş istihdamının yaklaşık beşte birini karşılayan İstanbul'da yaşayanların en büyük sıkıntılarının biri, işe gidiş-dönüş yolu. Tam da bu esnada çalışan ve işyerlerine servis ile ulaşamayan kişiler için Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Rezervis projesi ilginç bir çözüm sunuyor. Rezervis, aynı lokasyonda ikamet eden ve çalışan kişileri bir araya getirerek konforlu bir yolculuk vaat ediyor. Geliştirdikleri yazılım ile birlikte servis güzergah verimliliğini de artırmaya yönelik çalışmaları devam eden ekip, dört ortakla oluşuyor. Kurucu ortaklardan Defne Bahadır, İstanbul Ticaret'e projelerini ve Rezervis olarak hedeflerini anlattı.

HER İŞ İÇİN UYGUN

Projenizi tanıtır mısınız?
Rezervis, hem bireysel hem de kurumsal başvuruları talebi alan, aynı lokasyonda yaşayan ve çalışan kişileri bir araya getiren, dinamik rotalama yazılımı ile servis verimliliğini artıran algoritmalarıyla herkese ön rezervasyonlu personel servisi hizmeti sunan bir platform.

Sadece büyük ölçekli işletmelerin personeline sağlayabildiği servis hizmetinin, paylaşım ekonomisi modeline dahil edilmesi diyebiliriz. Bu platforma bireysel olarak da başvuruda bulunulabiliyor.

Projenizin bir hikayesi var mı?
Daha Yaşanabilir Bir Megakent için

Yenilikçi Mobilite Çözümleri ile ilgili kurumsal tarafta yapılan bir proje çalışması sırasında ekip olarak bir araya geldik. Aldığımız mentorluk desteğiyle sokağa çıkıp bilgi topladık ve böyle bir ihtiyaç olduğunu gördük.

Günümüzde küçük ve orta ölçekli şirketlerin sayısı artıyor. İş merkezleri şehir içinde kümelenirken, yaşam merkezleri şehir dışına kayıyor. Kişiler işe gidip gelirken toplu taşımanın yetersiz olmasından kaynaklı problemler yaşıyor. Tüm bunlara çözüm olarak Rezervis, kişiye özel servis imkanı sunuyor.

Rezervis projesini hayata geçirmek için dört ortak, çalıştığımız şirketten istifa edip Rezervis Mobil Teknoloji A.Ş.'yi kurduk.

TASARRUF SAĞLANACAK

Projeniz hangi aşamada?
Şirketler özeleinde yeni yöntemler geliştirmeyi düşünmüyor musunuz?

Ocak 2018'de şirketimizi kurduk. Haziran 2018 itibarıyla operasyonlanmamız başladı. Yoğun bir şekilde talep alıyoruz ve yeni rotalar açmak için çalışmalarımız devam ediyor. Çalışma hayatında olan ve servis konforunu yaşamak isteyen herkes müşteri portföyümüzde yer alıyor. Şirketler açısından tasarrufun önemli olduğunu biliyoruz. Şirketlerin de çalışanlarını bu sisteme dahil ederek daha verimli servisler oluşturmak ve rotaları optimize etmek başlıca hedeflerimiz arasında.

Hem konfor hem zaman

Defne Bahadır, projeye rota optimizasyonu yapılmış ve doluluk oranı yüksek servislerle şirketlerin çalışma saatlerini düzenlemek için bile fayda sağlayacağını söyledi. Bahadır, "Toplu taşımaya entegre olacak servislerle kişiler hem konfor hem de zaman olarak kazançlı çıkacak" dedi.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 ülkeden 1072 katılımcı
- 95 ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 60 ülkeden 600 VIP alım heyeti
- Türkiye "en büyük milli katılım arasında 4. sırada"
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan alım heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 3400 TL / m2



Sibel Tayanc - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) konduğu deneyimlerini paylaştan melek yatırımcı Enis Hüllü, azim ve istegün her girişimcide olması gerektiğini söyledi.



Melek yatırımcı tüyoları

MELEK yatırımcı olarak girişimcilere destek olan 500 Startups İstanbul ortaklarından Enis Hüllü, BTM girişimcileri ile deneyimlerini paylaştı.

San Francisco merkezli 500 Startups ağı içinde erken aşamada bir VC fonu olan Hüllü, söyleşide takım çalışmasının önemini vurguladı. İy bir takımın her şeyi değiştirebileceğini belirten Hüllü, projenin kötü gitmesi veya yeni pazara açılma durumunda da projeyi yönetip

yükseltecek olanın yine ekip olduğunu kaydetti.

TÜRKİYE'DE KALIN

Yatırım aşamasında da kendileri için tek önemli unsurun takım olduğunu söyleyen Hüllü, "Pazar ve ürüne bakiş açımız girişimcilerle aynı olmalı. Projenin pazarına göre isteklerimiz değişiyor ama görmek istediğimiz en önemli nokta, projeyi ve pazarı iyi bilecek hangi adımları atacağınızı bize anlatabiliyor olmanız"

dedi. Proje geliştirme noktasında da tavsiyeler veren Hüllü, kullanılan teknoloji ve istihdam anlamında girişimcilerin Türkiye'de kalmalarını, fakat ciro anlamında global pazarlara mutlaka açılmalarını önerdi. Hüllü, girişimcilerle pazarı test edecekleri yerin de Türkiye pazarı olduğunu söyledi. Dışarı çıkmak isteyen girişimcilerin ekiplerinde yabancı çalışana yer vermeleri gerektiğini vurgulayan Hüllü, eğitimlerin de önemine dikkat çekti.



Girişimcilere patent bilgilendirmesi

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi, Güçlendirilmiş Hızlandırma Programı'nın "Ulusal ve Uluslararası Patentleme Süreçleri" başlıklı seminerine ev sahipliği yaptı. Seminerde Teknoloji Transfer Ofisi (TTO) ve Organize Sanayi Bölgesi (OSB) Projeleri Müdürü Seval Yılmaz konuştu.

Fikri mülkiyet hakları konusu ile seminere başlayan

Yılmaz, marka tescili, endüstriyel tasarım tescili, patent ve faydalı model hakkında bilgiler verdi.

YÜZDE 3'Ü TİCARİLEŞİYOR

Patent alınabilmesi için icadın tüm dünya üzerinde yeni bir buluş olarak kabul edilmesi gerektiğini söyleyen Yılmaz, Türkiye'de üretilmeyen ama dünya

üzerinde var olan bir ürün için patent alınmayacağını vurguladı. Marka tescil başvuru süreçlerini anlatan Yılmaz, uluslararası marka tescilinden de bahsetti. Seval Yılmaz, patent ve faydalı model arasındaki farklara da değinerek, patentlerin ticarileşme oranının Türkiye'de yüzde 3, dünyada ise yüzde 8'lerde olduğunu ifade etti.

AVDAGIÇ, TBB'NİN KOBİ KREDİLERİNDE TAVSİYE KARARINI DEĞERLENDİRDİ

Bankalar imkanlarını en etkin şekilde KOBİ'lere kullandırmalı

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye Bankalar Birliği'nin KOBİ'lerin kredi borçları ile ilgili tavsiye kararını için, "Bankalar ellerindeki imkanı en üst seviyede KOBİ'lere kullandırmalı" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye Bankalar Birliği'nin (TBB) KOBİ'lerin kredi borçlarının vadelerden ötürmesine yönelik tavsiye kararını değerlendirdi. Avdagiç, "Bankaların KOBİ'lerin 15 milyon TL'nin altındaki nakit kredilerini

vadelerden ötürmesine, TBB'nin belirlediği çerçeveyi hızlıca uygulamalarını bekliyoruz. Bankalar ellerindeki imkanı en üst seviyede KOBİ'lere kullandırmalı" dedi.

KOBİ'LER İÇİN ÇOK OLUMLU

Avdagiç, "Şimdi Kredi Garanti Fonu'nun da

devreye girerek, yapılandırılacak borca teminat sağlanması çok yararlı olur" önerisini getirdi.

Şekib Avdagiç, şunları söyledi: "6 aya kadar anapara ödemesiz, 24 aya kadar vadeli KOBİ'ler için çok olumlu. Türkiye Bankalar Birliği'nin kararını takdirle karşılıyoruz.

Bankalar, KOBİ'lerin yanında olursa bu süreci başarıyla atlattırır. İTO olarak banka borç yapılandırmasında büyük firmalara tanınan başvuru imkanının KOBİ'lere de sağlanması ihtiyacı 10 gün önce yaptığımız yazılı bir açıklamada dile getirmiştik. Türkiye

Bankalar Birliği'nin tavsiye kararını uygulama noktasında bankalara büyük görev düşüyor. Bankaların da reel sektöre aynı gemide olduğunu bilincinde olduklarından şüphemiz yok. Türkiye Bankalar Birliği'ne yaklaşımlarından dolayı teşekkür ediyoruz."

Avdagiç, İstanbul tüccarlarını dinledi

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, üye ziyaretlerini sürdürüyor. Osmanbey'de bulunan mağazaları ziyaret eden İTO Başkanı, işletme sahiplerinden sektörün durumu ve piyasa hakkında bilgi aldı.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri, üye ile temas gayesiyle ziyaretlerini sürdürüyor. Avdagiç bu kapsamda Osmanbey'de, tekstil ve diğer sektörlerde faaliyet gösteren işletmeleri ziyaret etti. Mağazalarda iş adamları ve çalışanlarla sohbet eden Avdagiç, sektörlerin nabzını tuttu. Ziyaretlerde İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık ve Burhan Polat ile İTO Meclis Üyeleri yer aldı. İTO heyetinin semtteki temaslarına Osmanbey Tekstilci İş İnsanları Derneği (OTİAD) Başkanı Rıdvan Kandaş da katıldı. Başkan Avdagiç, tekstil ve hazır giyim alanında faaliyet gösteren firmaların yoğun olduğu Osmanbey'de üye ziyaretleri

gerçekleştirdiklerini belirterek, semt tüccarını temsil eden OTİAD yetkilileri ile de bir araya geldiklerini kaydetti.

ENFLASYONA KARŞI ÜYEMİZLEYİZ

Oda üyeleriyle yakın teması artırmak, tüccarın sorunlarını ve önerilerini dinlemek için bu ziyaretleri sürdüreceklerini belirten Avdagiç, "Osmanbey'deki temaslarımızda birçok sektörden tüccar ile görüştük. Bu şekilde sektörlerdeki ve piyasadaki son gelişmeleri değerlendirdik. Ayrıca tüccarımızla Enflasyonla Mücadele Programı'na destek noktasında mutabık kaldık" dedi.

Avdagiç "Bu temaslar, hem Odamızın üyeleriyle ilişkilerini geliştiriyor, hem de İTO'nun çalışmalarına ışık tutuyor" şeklinde konuştu.



Gülsüm Azeri ekonomi politikaları kurulunda

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan tarafından Cumhurbaşkanlığı Politika Kurulları'na atama yapıldı. Dokuz kurula atanan 76 kişinin isimleri Resmi Gazete'de yayımlandı. Ekonomi Politikaları Kurulu'na atananlar arasında İstanbul Ticaret Odası'nın 16. Dönem Meclis Üyesi Gülsüm Azeri de yer aldı. İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, paylaştığı twitter mesajında, "Sayın Azeri'ye yeni görevinde muvaffakiyetler diliyorum" dedi. Ekonomi Politikaları Kurulu şu isimlerden oluştu: Dr. Cemil Rağıp Ertem, Gülsüm Azeri, Hakan Yurdakul, Doç. Dr. Hatice Karahan, Korkmaz Karaca, Mehmet Ali Akben, Meltem Taylan Aydın, Nihat Zeybekci, Prof. Dr. Servet Bayındır, Yiğit Bulut.

MÜSİAD yönetimi İTO'da



MÜSTAKİL Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Abdurrahman Kaan ve Yönetim Kurulu Üyeleri, İstanbul Ticaret Odası

Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti. İTO Yönetim Kurulu'nun da hazır bulunduğu görüşmede, son ekonomik gelişmeler ele alındı. MÜSİAD yönetimi,

Başkan Şekib Avdagiç ve İTO yönetimini, 21-24 Kasım tarihlerinde CNR EXPO'da gerçekleştirecek olan 17. MÜSİAD EXPO fuarına davet etti.

KKTC Başkonsolosu İTO'yu ziyaret etti

KUZZEY Kıbrıs Türk Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Fahri Yönlüer, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti. Görüşmede, KKTC ve Türkiye arasındaki ticari ilişkiler değerlendirildi. Yavru vatan KKTC ile ticaretin geliştirilmesi için ellerinden geleni yapacaklarını belirten İTO Başkanı Avdagiç, "Sadece turizm ve eğitim alanında değil, diğer alanlarda da yatırımları artırmalıyız" dedi. KKTC İstanbul Başkonsolosu Fahri Yönlüer, KKTC'nin, 15 Kasım'daki resmi kuruluş yıldönümü törenleri için İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i Lefkoşa'ya davet etti.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITILIM!



İlanlarınız gazetemizle dünyaya ulaşıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne verdiğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



İlan talepleriniz ve ayrıntılı bilgi için:
İstanbul Ticaret Gazetesi İletişim Koordinatörlüğü Merkez Bina Emniyeti / İstanbul
Yahya Gül (yahu.gul@ito.org.tr) Tel: 0 212 155 51 21 / 30 Faks: 0 212 913 83 11

f t i a @ i t o / itokurumal

ito.org.tr | 444 0 486



Türk parası kıymetini koruma tebliği

Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından yayımlanan "Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 sayılı Karara" ilişkin tebliğ ile "Döviz Cinsinden ve Döviz Endeksli Sözleşmeler" belirlenmiş bulunmaktadır (06.10.2018 gün ve 30557 sayılı Resmi Gazete).

Gayrimenkul sözleşmeleri

Söz konusu tebliğ uyarınca; Türkiye'de yerleşik kişiler, kendi aralarında akdedecekleri konusu serbest bölgeler dahil yurt içinde yer alan gayrimenkuller olan konut ve çatılı iş yeri dahil gayrimenkul satış sözleşmelerinde sözleşme bedelini ve bu sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştıramazlar.

Türkiye'de yerleşik kişiler, kendi aralarında akdedecekleri, konusu serbest bölgeler dahil yurtdinde yer alan gayrimenkuller olan konut ve çatılı iş yeri dahil gayrimenkul kiralama sözleşmelerinde sözleşme bedelini ve bu sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştıramayacaklar.

Türkiye'de yerleşik kişiler yurt dışında ifa edilecekler dışında kalan, kendi aralarında akdedecekleri, iş



sözleşmelerinde sözleşme bedelini veya sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştıramazlar. Türkiye'de yerleşik kişiler, kendi aralarında akdedecekleri, aşağıda belirtilenler dışında kalan danışmanlık, aracılık ve taşımacılık dahil hizmet sözleşmelerinde, sözleşme bedelini ve bu sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştıramazlar.

Hizmet sözleşmeleri

Bu nedenle;

Türkiye Cumhuriyeti Devleti ile vatandaşlık bağı bulunmayan kişilerin taraf oldukları hizmet sözleşmeleri, İhracat, transit ticaret, ihracat sayılan satış ve teslimler ile döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyetler kapsamında yapılan hizmet sözleşmeleri

Türkiye'de yerleşik kişilerin yurt

dışında gerçekleştirecekleri faaliyetler ve bu faaliyetler kapsamında yapılan hizmet sözleşmeleri

Türkiye'de yerleşik kişilerin, kendi aralarında akdedecekleri, Türkiye'de başlayıp yurt dışında sonlanan ve yurt dışında başlayıp Türkiye'de sonlanan elektronik haberleşme ile ilgili hizmet sözleşmeleri, döviz endeksli olarak kararlaştırmayacaklar. Türkiye'de yerleşik kişilerin kendi aralarında akdedecekleri iş makinaları dahil taşıt satış sözleşmelerinde satış kalan menkul satış sözleşmelerinde sözleşme bedelini ve bu sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştırmaları mümkün.

Ancak, Türkiye'de yerleşik kişilerin kendi aralarında akdedecekleri Türk Uluslararası Gemi Sicili Kanunu ile 491 sayılı Kanun Hükmünde Kararnamede Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'da tanımlanan gemilerin inşası, tamiri ve bakımı dışında kalan eser sözleşmelerinde sözleşme bedelini ve bu sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştırılması yapılamaz.

Lisans sözleşmeleri

Türkiye'de yerleşik kişilerin kendi

aralarında akdedecekleri iş makinaları dahil taşıt satış sözleşmelerinde satış kalan menkul satış sözleşmelerinde sözleşme bedelini ve bu sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştırmaları mümkün.

Türkiye'de yerleşik kişilerin, kendi aralarında akdedecekleri, bilişim teknolojileri kapsamında yurt dışında üretilen yazılımlara ilişkin satış sözleşmeleri ile donanım ve yazılımlara ilişkin lisans ve hizmet sözleşmelerinde sözleşme bedelini ve sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştırmaları mümkün.

Uluslararası Gemi Sicili Kanunu ile 491 sayılı Kanun Hükmünde Kararnamede Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'da tanımlanan gemilere ilişkin finansal kiralama (leasing) sözleşmelerinde, sözleşme bedelini ve bu sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden ve döviz endeksli olarak kararlaştırılması mümkün.

Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 sayılı Karar'ın 17 ve 17/A maddeleri kapsamında yapılacak finansal kiralama sözleşmelerine ilişkin bedellerin döviz cinsinden kararlaştırılması mümkün.

Türkiye Cumhuriyeti Devleti ile vatandaşlık bağı bulunmayan Türkiye'de yerleşik kişilerin taraf olduğu sözleşmelerinde, sözleşme bedelini ve bu sözleşmelerden kaynaklanan diğer ödeme yükümlülüklerini döviz cinsinden veya döviz endeksli olarak kararlaştırılması mümkün.

Finans sözleşmeleri

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın "Kamu Finansmanı ve Borç Yönetiminin Düzenlenmesi Hakkındaki Kanun" kapsamında gerçekleştirdiği işlemlerle ilgili olarak bankaların taraf olduğu sözleşmelerde, sözleşme bedelini ve depo sertifikaları ile yabancı yatırım fonu payları da dahil olmak üzere döviz cinsinden oluşturulmuş, ihracat, alım satımı ve yapılan işlemlere ilişkin yükümlülüklerin döviz cinsinden kararlaştırılması mümkün.

Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 sayılı Karar hükümleri saklı kalmak kaydıyla Sermaye Piyasası Kanunu ile bu kanuna dayalı olarak yapılan düzenlemeler çerçevesinde sermaye piyasası araçları ve depo sertifikaları ile yabancı yatırım fonu payları da dahil olmak üzere döviz cinsinden oluşturulmuş, ihracat, alım satımı ve yapılan işlemlere ilişkin yükümlülüklerin döviz cinsinden kararlaştırılması mümkün.

Çelik ithalatına kota geliyor

Türkiye, çelik sektörünü ithalattaki artıştan korumak için 17 Ekim'den itibaren kota uygulayacak. Türkiye, Dünya Ticaret Örgütü'ne (DTÖ) bildirdiği bu karar ile kotayı aşan ithalata yüzde 25 gümrük vergisi koyacak.

TÜRKİYE, 27 Ekim'de yürürlüğe girecek çelik ithalat kotasını, Dünya Ticaret Örgütü'ne (DTÖ) bildirdi. Buna göre, Türkiye kotayı aşan herhangi bir ithalata yüzde 25 gümrük vergisi koyacak. Bildirime, önlemlerin ABD ve Avrupa Birliği'nin yürürlüğe koyduğu tarifelere yanıt olduğu kaydedildi. Açıklamada, hükümetin ithalatta artışın iş piyasada ciddi zararlar oluşturacağına dair bulgular elde ettiği belirtildi.

HANGİSİNE UYGULANMAYACAK?

Türkiye'nin DTÖ'ye yaptığı bildirimde göre yası ürünler için kota 3.1 milyon ton olarak belirlendi. Türkiye, 2017'de 8.4 milyon ton yası ürün ithal etmişti. Uzun ürünler için kota ise 2017'de yapılan 1.3 milyon ton ithalata karşın 558 bin 534 ton olarak belirlendi.

Türkiye; çelik boru, tüp ithalatı için kotayı 273 bin 901 ton, demiryolu metayalleri için 24 bin 44 ton ve



paslanmaz çelik için 139 bin 934 ton olarak ortaya koydu. Yapılan bildirime göre, sıcak haddelenmiş çelik için kota uygulanmayacak.



C şeker fiyatına serbest düzenleme

TARIM ve Orman Bakanlığı'nın İmalatçı-İhracatçıların, C Şekeri Taleplerinin Yurt İçinden Karşlanması Şartları ve Uygulama Esaslarına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğ, Şeker Kanunu'na göre yurtdışından pazarlanamayan ve ihracat edilmesi zorunlu olan C şekerinin, imalatçı-İhracatçıların

şeker taleplerinin karşılanması suretiyle yurtdışı edilemesine ilişkin usul ve esaslar düzenlendi. Tebliğ kapsamındaki C şekerini satış fiyatları, dünyanın başlıca borsalarında oluşan beyaz şeker fiyatları da dikkate alınarak şirketler tarafından serbestçe belirlenecek. Mevzuata uygun ve peşin olarak yapılan C şekerini satışlarında,

tedarikçilerce herhangi bir teminat aranmayacak. Satış ve teslim işleminin belli bir vadeye yayılması halinde talep edilecek teminat miktar, satış bedelinin yüzde 5'ini geçmeyecek. Böyle durumlarda imalatçı-İhracatçıyla tedarikçi arasında düzenlenebilecek sözleşmenin süresi tahsisat belgesi süresini aşmayacak.

Amasya'daki dört jeotermal için ihale 22 Ekim'de

AMASYA'da dört jeotermal kaynak arama ve işletme sahası için ihaleye çıkılacak. Amasya İl Özel İdaresi İl Encümeni'nin konuya ilişkin ilanı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Amasya'nın merkez ve Merzifon ilçelerinde toplam 9 bin 140 hektarlık alana sahip 4 jeotermal kaynak arama ve işletme sahası, açık artırma usulüyle ayrı ayrı

ihale edilecek.

Muhammen bedelleri 34 bin lira ile 100 bin lira arasında, geçici teminat bedelleri ise bin 20 lira ile 3 bin lira arasında değişen sahalardan ihalesi, 22 Ekim günü saat 13.30 ile 13.45 arasında Amasya İl Özel İdaresi'nde yapılacak. İstekler, tekliflerini ihale gün ve saatine kadar Amasya İl Özel İdaresi'ne teslim edilebilecek.



Şirket 'saniyelik' kesintiyi kaydetmekle yükümlü olmayacak

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK), Elektrik Dağıtım ve Perakende Satışına İlişkin Hizmet Kalitesi Yönetmeliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, elektrik dağıtım şirketleri sistemin tümünü veya bir kısmını etkileyen uzun ve kısa kesintileri kaydedecek. Sadece uzun kesintiler bildirimi ve bildirimsiz kesinti olarak sınıflandırılacak. Kısa kesintiler bildirimsiz

kesinti olarak değerlendirilecek. Kesintilerin başlangıç ve bitiş zamanı kaydedilecek. Dağıtım şirketleri bir saniye veya daha az süren geçici kesintileri kaydetmekle yükümlü olmayacak.

Elektrik dağıtım şirketleri çok kısa kesinti veya geçici kesinti olarak sınıflandırılan bir saniye veya daha az süren kesintileri kaydetmekle yükümlü olmayacak.

KGF kredilerinin vadesi uzuyor

KREDİ Garanti Kurumlarına Sağlanan Hazine Desteğine İlişkin Karar'da değişiklik yapılmasını içeren Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Karara göre, işletme kredilerinin asgari vadesi 6 ay, anapara ödemesi dönemi en fazla 3 yıl olmak üzere azami 10 yıl olarak belirlendi. Kredi veren, kredinin açılış tarihinden başlamak üzere işletme kredilerinde 96 ay, yatırım kredilerinde ise 156 ay aşmamak kaydıyla birden fazla yapılandırma yapabilecek ve kredi vadesini değiştirebilecek.

Her bir yararlanıcı için kefalet limiti, KOBİ tanımlı haiz yararlanıcılarda azami 25 milyon TL, KOBİ tanımlı dışında kalan yararlanıcılarda ise azami 200 milyon TL olmak üzere Hazine ve Maliye Bakanlığınca belirlenecek. Döviz cinsinden ve döviz endeksli kredilerin TL cinsinden yapılandırılması halinde yapılandırma tarihindeki Merkez Bankası döviz alış kuru esas alınacak.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BAĞLANMASI ALINI



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilginizinizde <http://www.ito.org.tr/QR/11102018.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.





Kazanan Türkiye olacak

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, enflasyonla mücadeleye 81 milyonun topyekun omuz vereceğini belirterek, "Bu mücadele öyle bir mücadele ki, sonunda tüm Türkiye kazanacak" dedi.

H **AZİNE** ve
Maliye
Bakanı
Berat

Albayrak, piyasaların merakla beklediği 'Enflasyonla Topyekûn Mücadele Programı'nı, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk ve iş dünyası temsilcilerinin katıldığı toplantıda açıkladı. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagic ve Meclis Başkanı Öztürk Oran da toplantıya katıldı.

NEDEN TOPYEKUN MÜCADELE?

Programı tantırırken,
"Göreve geldiklerimiz bu yana politikamızın en başına enflasyonla mücadeleyi koyduk" diyen Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, enflasyonla mücadelenin devletin tek başına yürütebileceği bir mücadele olmadığını da altını çizdi. Albayrak, şöyle konuştu: "En büyük holdinglemlerimizden sanayicimize, perakendecilerimize, küçük esnafımıza, sivil topluma kurullarımızdan vatandaşlarımızla kadar 81 milyonun omzu vereceği bir mücadele olmamza bu işin inanıp hep bir tarafta işte, hep bir tarafta yarin kalacak. İste bu yüzden bu programı kurgularken ilk gündem bizi 'Enflasyonla Topyekun Mücadele' adını koyduk. Bu mücadele şöyle bir mücadele ki, sonunda tüm Türkiye kazanacak."

Bakan Albayrak, holdinglerden KOBİ'lere kadar tüm üretim, hizmet, tedarik ve perakende

zincirleri içindeki firmalarda birebir görüşme yaptıklarını belirterek, şu bilgiyi verdi: "İş dünyamız ve birliklerle iletişime geçerek programın detaylarını anlattık. Bu görüşmelerde, birliklerimizden, iş dünyası temsilcilerimizden büyük bir samimiyetle destek ve sahiplenme gördük. Bu barokte

katılım için tüm firmalarımızdan
asgari yüzde 10 indirim yapmaları
ve bu indirimi yılsonuna kadar
sürdürmeleri fikri üzerine
topyekun bir mutabakata
vardık. Bu, gönüllü bir
kampanya. Mutabakata
vardığımız firmalar belirlenen
logo ile birlikte vatandaşlarımıza
bu güçlü mücadeleye omuz
verdıklarını gösterecekler."

KDV İADESİ MÜJDESİ

"İthalata dayalı oluşabilecek cari açığı üzerindeki baskıyı azaltacak adımlar ettik" diyen Bakan Albayrak, diğer yapılabilecekler şöyle sıraladı: "Elektirije ve doğalgaza yitilensuna kadar zam yapılmıyacak, KDV idareleriyle ilgili süreçleri çok ciddi olarak hızlandırıp yitilensuna kadar ödenmesini taahhüt ediyoruz. KDV idalesi bayırsununda ilk 10 günde yüzde 50 lade yapacağız. Türkiye Bankalar Birlięine 15 milyon lara altındaki kredilerde 24 ay vadeli yapılandırma kararı için teşekkül ediyoruz. Bankalarımız da enflasyonla mûcadelede destek verecekleri noktasında ağırlaştırma bulundular. 1 Ağustos'tan itibaren geçerli olmak üzere bankalarımız yüksek faizle kullandırdığı kredilerde yüzde 10 indirim yapacakları söyliedi."

KOBİ'lere finansman desteği

Sanayi ve Teknoloji
Bakanı Mustafa Varank, finansman maliyetlerinden kaynaklanabilecek fiyat artışlarını aşağıya çekmek için "Finansman Destek Programı'nı" hayata geçirdiklerini söyledi.

İşletmelerin kullandıkları TL cinsinden krediler yüzde 14'e kadar finansman desteği sağladıklarını belirten Bakan Varank, "Ayrıca İKİB'are yapacak olan KOBİ'lere 200 bin dolara kadar 180 gün vadeli limit oranında yeni bir destek veriyoruz. Bu sayede yaklaşık 3 milyar liralık bir finansmana erişim sağlamayı planlıyoruz. KOSGEB'i enfeksiyonla mücadelede önemli bir kurum olarak görüyoruz. İki ay önce ekonomimize yönelik saldırılar başlasındığında, derhal bir acil eylem planı hazırlaması ve uygulaması bizi mecbur bıraktı. Akademiğimiz o destek ve önem paketinde geri ödemeli destek alan işletmelerin KOSGEB borcunu, 30 Haziran'a kadar ereteceğimizi ilan etmiştik. Bu süreyi 3 ay daha uzattığımızı ilan ediyoruz. İşletmelerimizin KOSGEB'e olan borçlarını toplamda 1 yıl ertileme sağladığını oluyorum" dedi.

ÜÇ AYRI PROGRAM

KOSGEB tarafından destek alan alanın üç farklı programına toplamda 1 milyar liraya makina ve teçhizat yatırımları yüzde 20 kadar ilave destek sağlandıklarını da açıklayan Başkan Varank, şöyle devam etti: "Ar-Ge ve Ür-Ge desteklerinde öncelikliymiz, bu ürün gruplarına yönelik olarak. Böylece döviz kuru artışından kaynaklı enflasyonun sınırlanmasında destek olacaktır. Ayrıca, 'Stratejik Ürün ve Teknoloji Yatırım Destek Programları' kapsamında, cari açığa neden olan ürün ve ürün gruplarının yerleştirilmesi için 1 milyar liraya asın yatırım desteğini başlattık. İkinci çamın için hazırladığımız tamamlamak üzereyiz. Yerleştirme programı kapsamındaki ikinci çamımızda, en az 1.5 milyar lirakı yeni yatırıma destek vereceğiz."

TSE ile Türk Patent ve Marka Kurumu'nda bu mücadeleye dahil ettiklerini belirten Varank, belgelendirme ücretleri, tasarru, marka ve patent test hizmetleri için ilan ettikleri yüzde 25 indirimini 2019 sonuna kadar devam edeceğini de söyledi.

Enflasyona 'topyekun' şoklama



Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın orkestrasıyonsunda, Ticaret, Enerji, Sanayi ve Teknoloji, Tarım ile Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı'nın katkılarıyla yürütülecek olan 'Enflasyona Topyekûn Mücadele Programı'nın detayları, fiyat istikrarı adına yürütülen 'değleme' adıyla yürütülen süreçte dört önemli noktadan oluşmuştur. Bu süreçte edilecek başarılar, Birinci, 1970'ler, 80'ler ve 90'lar Türkiye'sinin enflasyonla mücadele konusunda beklenen başarıyı yakalayamaması olmasının en temel gerekçelerinden birini, 'fiyat belirlene alışkanlıklarındaki bozulma' oluşturmaktadır. Son 15 yılda ifadesinde, reel sektörde fiyat belirlene alışkanlığına önemli bir düzelle ve disiplin gözüktükdür. Fırmalarımız, küresel rekabette başarılı olmak adına yurt içi ve yurt dışında doğru fiyatlandırma davranışları sergilediyordu. Ancak özellikle son 3 ayda, tüm ekonomi paydaşlarının fiyat belirlene alışkanlıklarında bir bozulma emaresi baş göstermiştir.

Fiyat belirlemeye çeki düzen

Bu nedenle, MÜSİAD ve TÜSİAD'dan başlayarak, Türk iş dünyasının geniş bir kesimini temsil eden STK'ların, finans sisteminin önemli aktörleri olarak TBB, TKBB, TSPB ve TFKB gibi öncü birliklerin

çinli taşın altına koyuldular bir 'topyekün mücadele' programı ve üç boyuncu tüm paydaşların 'minimum' yüzde 10 fiyat indirimi sahiplenmeleri, buzulma risk gösteren 'fiyat belirleme alışkanlıklarına' çekti düzen getirecekti.

Kinçisi, son 1.5 yıldır artan bir tempoyla maliyet ve talep enfasyonları çeki birbirini besler hale gelmişti ve bu nedenle 'enfasyon girdabı' riski artmıştı. Yüzde 10 fiyat indirimi çağrısına tüm paydaşların destek verdiği 'topyekün mücadele', aynı zamanda enfasyonun 'kendini besleme' riskini de 'pozitif' bir şok etki ile nötralize etmeye olacaktı.

Üçüncü olumlu yönde etki ise Eylül ayı enfasyon oranlarının serac olduğu 'enfasyon artışı' nerede duracağını bilersizleşme' neden kaynaklanabilecek negatif etkiyi de bertaraf edecek olmasındı.

Pazarı ve üretimi canlandıracak

Dördüncü ve son olumlu etki de, iş dünyasındaki bu sahiplenişin, tüketiciye, halkımıza da yansımaları boyutunda oluşacak 'toplumsal konsensüs'ün ekonomiyi, pazarı ve üretimi canlandırması ve uluslararası yatırımların da Türkiye'ye ilgisinin artmasıdır. Maliyet enflasyonla mücadelede, direkt kontrol ve maliye politikası artık devrede. Müspet sonuç beğenileri birlikte göreceğiz.

Merkez bankaları reel sektörü korumalı

2018'in son çeyreği ve 2019'un birinci, ABD'nin önderlik ettiği ticaret ve kurşun savaslarının birincil ve ikinci etkilerinin dinamik gözlemleri ve yine ABD'nin Rusya, Çin, AB ve Türkiye ile jeopolitik gerginlikleri tırmadığında riskinin yüksek olduğu bir 5 çeyreklik döneme işaret ediyoruz. Bu dönemde dikeylik takip edilecek başlıklar, küresel emtia ve petrol fiyatlarında olası yükseliş, küresel enflasyondan kaynaklanabilecek olası baskının öne gelen merkez bankalarında nasıl yansıtıldığı notkalarıma öngörülerim ise tam bu noktada, ABD Merkez Bankası Fed'in faiz artışıyla sürdüreceği yönelik duruşuna Başkan Trump'ın kuvvetli tirazının potığı çektiği bir süreçte de gözlemliyoruz.

enfatize etmiştir. Enfatistasyona mücadeleye yönelik "öncelikli" görev algısı, kürsel enflasyon riskiyle birlikte bilhassa 2019 için dünya ekonomisine yeni sıkılaşma noktaları getirebilecek bir potansiyele taşıyor.

Fed'in ve 2019 sonbaharında bir ihtimal Avrupa Merkez Bankası'nın (ECB) belki olağcı finansal sıkılaştırma adımıyla, hem dolar hem de Euro cinsinden borçlarına maliyetlerini artıracak.

Uluslararası Para Fonu'nun (IMF) son "Kürsel Finansal İstikrar Raporu, kürsel finansal koşullarda nisan ayından bu yana artan sıkılaştırma nedeniyle kürsel borç stokunu yönetme boyutunda risklerin arttığına, reel sektörün katılırlığına bu tablodan olumsuz yönde etkilenebileceğine

olaslıgının yükseldiğine; hem reel sektörün de finans sistemindeki kârlılığın olumsuz yönde etkilenmesi halinde ise küresel ölçekte sermaye piyasalarındaki önemli değer kayıplarının yaşanacağına işaret ediyor. Oysa sürdüğülebilirli büyümenin öncelikli koşullarından biri, reel sektördeki kârlılığın 'kâr' ortamı. Bu nedenle, merkez bankalarının geleneksel veya alışıldığını tutumları gözden geçirerek, bilhassa reel sektör kârlılığını koruyacak bir para politikası setine ağırlık vermeleri gereken bir konjunktüre giriyoruz. Bu konuda konsensus olupmuş ise bilhassa Avrupa'daki reel sektörde yüzde 10 ile 15 oranında bir kayıp yaşanabileceğinin dillendirildiği hatırlatılmalı.

Avdagiç: Üzerimize düşeni yapacağız

İTO Başkanı Şekibi Avdıgıcı, Enflasyonla Topyekûn Mücadele Programı ile ilgili olarak yaptığı açıklamada, "Alanın önemleri fiyatlar üzerindeki spekülasyonlara karşın güven çekişi olarak görülmüyor. Program, reel sektörün artan maliyet enflasyonuna karşı kalıcı çözümler getiriyor" dedi. Açıklanan program ile öngörülebilirlik artışı belirlen Avdıgıcı, "Gündemimizi faiz, döviz ve enflasyon üçlüsünden çıkıp üretim, ihracat ve istihdam doğru değişimimizde bu adımlar çok önemli" değerlendirmesinde bulundu. Yeni bir fiyat dengesi kurulduğuna da değinen Avdıgıcı, programda yer alan önlemlerin hayata geçmesiyle talep ve arzın yeniden

makul bir fiyat seviyesini buluşacağını vurguladı.

Fiyat istikrarı sağlanmanın toplumun tamamının yararlı olduğunu biliren Avdığ, sözlerini şöyle sürdürdü: "Sayın Cumhurbaşkanımız son yaşanan gelişmeleri ekonomik sadık olarak niteli. Dolayısıyla ekonomik sadıkının olduğu yerde millî bir seferberliğin olması zorunlu. Şeyn Bakanımız Enfat Albayrak'ın açıkladığı Enflasyonla Mücadele Programı da zira hükümetimiz, firmaların, milletimizin topyekun elini taşın altına koymuştur. Bir de İstanbul'ı z dünyayı olarak enflasyonla mücadele seferberliğimize özerimize düşeni eksiksiz yerine getireceğiz."

6 12 Ekim 2018

GÜNCEL

TİCARET



İnovasyon ve Ar-Ge'nin kalbi İstanbul'da atacak

MİMAR ve Mühendisler Grubu (MMG) tarafından organize edilen MMG 3. Ar-Ge&İnnovasyon Zirvesi ve Sergisi, 17-18 Ekim tarihlerinde İstanbul Lütfi Kırdar Kongre Merkezi'nde yapılacak. Zirvede; Türkiye'deki teknoparklar, kalkınma ajansları, Ar-Ge merkezleri ve üniversite projeleri tek bir çatı altında buluşacak.

14 OTURUM 60 KONUSMACI

Zirvede, iki gün boyunca 14 oturumda 60 konuşmacı bulunacak. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez ile Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Fatih Kacar, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Bakan Yardımcısı Dr. Ömer Fatih Sayan zirvede konuşmacı olarak yer alacak. Ar-Ge tabanlı yerel kalkınmanın önündeki engellerin giderilmesi gibi birçok konunun gündeme taşınacağı zirvede, konuşmacılar 'Milli Teknoloji Hamlesi ve Etkin Girişimcilik' konularını vurgulayacak.

TAKTİK SESSİZ JENERATÖR

Sağlıktan uzay araştırmalarına, savunma sanayinden enerjiye, iletişimin çevre konularına kadar buluşların ve icatların sergileneceği zirvede; Türkiye'de bir ilk niteliği taşıyan, zorlu çevre koşullarında çalışabilen ve askeri araç üzerine monte edilebilen 'taktik sessiz jeneratör' de olacak. Yerli elektrikli otomobil ve uzaktan kontrol edilebilen yeni nesil akıllı davlumbaz ve ocak, ilk kez bu zirvede sergilenecek. Türkiye'nin ilk ve tek RFID (canlıları ya da nesneleri radyo dalgaları ile tanımlama teknolojisi) üreticisi; silah takibi yapılması amacıyla geliştirdiği RFID tagler, asker, polis gibi personellerin takiplerini sağlamada geliştirdiği akıllı botlar ile üniforma etiketleri zirvede tanıtılacak. Zirvede; ticetsiz kişilik envanteri testi de uygulanacak. Bin kişiye uygulanacak test, özellikle öğrencilerin kendilerini tanımalarına fırsat vererek, kendilerine uygun iş alanlarını belirlemelerini sağlayacak. Ayrıntılı bilgi için: muratkaratas@mmg.org.tr www.argez Zirvesi.com 0532 506 81 16

İş dünyası istiyor, İSTDA hazırlıyor

İş dünyasından gelen talepler yönünde çalışmalar yürüten İstanbul Düşünce Akademisi, güncel raporlarla da mesleki ihtiyaçlara ışık tutuyor. İSTDA'nın ekonomik, sosyal ve siyasi araştırmalarına www.istda.org adresi üzerinden ulaşılabilir.

SOYHAN ALPASLAN

YALNIZCA İstanbul'un değil, Türkiye'nin ve dünyanın yeni think tank'ı olma iddiası ile yola çıkan İstanbul Düşünce Akademisi (İSTDA), ekonomik, sosyal ve siyasi araştırmalarını www.istda.org adresinden yayınlamaya başladı. İSTDA'nın tarafsız, doğru ve bilimin ışığında hazırladığı çalışmalara artık portal üzerinden ulaşmak mümkün.

Güncel raporlar

Endüstriyel reklamcılık ile ilgili sektör araştırmasında yeni başlayan İSTDA'nın güncel raporlarla hazırladığı incelemelerin konu başlıkları şöyle: Mesleki Eğitimde Yeni Düzenleme İhtiyacı; Bir Model Önerisi / Döviz Kurallarında Son Gelişmeler / ABD Dünyaya Karşı: Ticaret Savaşları / Banka Teminat Mektupları / Mutlak Üstünlük ve Bazı Dış Ticaret Teorileri / İTO Tahkim Merkezi



Matbaa aşamasındalar

İSTDA'nın matbaada kitaplaştırılmak için gün sayan çalışmaları ise şunlar: Emlak Vergisinin Değerlendirilmesinde Yeni Düzenleme Önerisi / Perşembe'nin Gelişi: Bugünün Dünyasında 2008 Küresel Krizi Etkileri / Suriyeliler AB ve Türkiye'nin Hammade İthalatı; Kısa Değerlendirme / Dünya Ticaret Örgütünde Türkiye'nin de Taraf Olduğu Anlaşmazlıkların Çözümü Mekanizması / Hiçbir Şey Tesadüf Değildir: Japonya Örneğinde Dünya Ticaret Tarihi. Bu metinlere portalından online olarak ulaşmak mümkün.

ve çeşitlendirmeye yönelik olarak iş dünyasının ihtiyaç duyduğu çalışmaları gerçekleştiriyor. İSTDA, İstanbul Ticaret Odası'nın, İstanbul Ticaret Üniversitesi ile birlikte İstanbul Kalkınma Ajansı'nın da desteği ile faaliyete geçirdiği oluşumlardan biri. İSTDA, ticari bilginin uygulanabilir ticari faaliyetlere dönüştürülmesi için çalışan İTO Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı'nın (BTM) bünyesinde kuruldu.

İSTDA, kuruluşundan bu yana geçen kısa sürede ilk olarak Kızılay Maden Suları

İşletmesi Stratejik Karar Analizi raporu hazırladı. Yine İstanbul iş dünyasından gelen araştırma taleplerini değerlendirmeye alarak şu çalışmaları kitaplaştırdı: Türkiye'de Film Endüstrisi / Gözlükçülüğün Tarihsel Gelişimi ve Türkiye'de Gözlük Sektörü / İstanbul'da Ekmekçilik Sektörü; Sorunlar ve Çözüm Önerileri / Türkiye'de Yatırım Ortamının İyileştirilmesi; Otomotiv Yan Sanayi Sektörü Örneği / Tekstil Yan Sanayi ve Aksesuarları Sektörü / Kırtasiye Sektör Raporu / Kağıt Sektör Raporu.



SEREF KILIÇLI

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği, Dışişleri Bakanlığı ve Ticaret Bakanlığı işbirliğiyle düzenlenen '20. Türkçe Konuşan Girişimciler Programı' kapsamında, 21 ülkeden 50 iş adamı, 5 Ekim'de İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret etti. Konuk girişimciler, İTO üyesi iş adamları ile ikili görüşmelerini gerçekleştirdi.

TİCARET EN ÖNEMLİ İLETİŞİM

20. Türkçe Konuşan Girişimciler Programı

heyeti için düzenlenen bilgilendirme toplantısında katılımcılara hitap eden İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel, şöyle konuştu: "İTO, bu tür organizasyonları her sene gerçekleştiriyor ve yurtdışından gelen binlerce iş adamını çatısı altında alıyor. Ancak bugün bizim için çok daha anlamlı; çünkü 21 ülkeden bizimle aynı dili konuşan girişimcileri getiriyoruz. Bundan büyük onur duyuyoruz. Bu anlamlı organizasyona öncülük eden TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu ve çalışan arkadaşlarına da teşekkür ediyoruz. Ticaret, ülkeler ve milletler arasında en önemli iletişim yolu. Bizler de İTO olarak bu iletişimin bir unsuru olmaktan memnunuz."

TÜRKİYE ANAVATANIMIZ

Konuk heyeti temsilci konusunu Nurhan Mustafa Nihat, sunuları söyledi: "Anavatanımız Türkiye'de bulunmaktan ve siz değerli kardeşlerimizle birlikte olmaktan büyük kıvanç duyuyoruz. Anavatanımızın değerli yöneticilerinin sevgi ve saygıyla selamlıyorum. Allah yollarını her zaman açık etsin ve zeval vermesin. Organizasyonda emeği geçen tüm Türk kardeşlerimizle teşekkür ediyoruz."

Konuşmaların ardından Oda'nın tarihini ve faaliyetlerini anlatan bir sunum yapıldı. Konuk iş adamları daha sonra İTO üyesi iş adamları ile gerçekleştirdiği ikili görüşmelerde karşılıklı ticareti ve iş fırsatlarını değerlendirdi.

Türk dünyasından girişimciler İTO'da

Türkçe Konuşan Girişimciler Programı kapsamında, 21 ülkeden 50 iş adamı İTO'yu ziyaret etti. Konuk iş adamları, İTO üyesi firmalarla ikili görüşmelerini yaptı.



İSTANBUL TİCARET ODASI KARŞILIKSIZ ÖĞRENİM BURS LAR I HAKKINDA

Ödümüz 2018 - 2019 Eğitim Öğretim Yılı Burs Başvuruları 21 Ekim 2018 tarihine kadar internet sitemizden online olarak alınacaktır.

Aşağıda sayılan şartları taşıyan öğrencilerimiz anılan tarihe kadar başvurularını www.ito.org.tr adresinden yapabilecekler ve burslarla ilgili tüm süreci yine bu adresten takip edebileceklerdir.

Mevcut bursyerlerimizin yeniden başvuru yapmasına gerek bulunmamaktadır.

Lisans Burslarında Uzaktan Eğitim ve Açıköğretim öğrencilerinin başvuruları değerlendirilmeye alınmamaktadır.

Lisans Bursları:

İstanbul il sınırları içinde bulunan devlet üniversitelerinde öğrenim gören yükseköğrenim (lisans) öğrencileri (açıköğretim ve uzaktan öğretim hariç) ile vakıf üniversitelerinde ÖSYM tarafından %100 burslu olarak yerleştirilen veya %100 şehit bursu ile öğrenim gören yükseköğrenim (lisans) öğrencilerine verilir.

Lisans programlarında öğrenim gören öğrencilerden; Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olan, yükseköğrenim birinci sınıfında 22, ikinci sınıfında 24, üçüncü sınıfında 25, dördüncü sınıfında 26 yaşından büyük olmayan, Yüksek Öğrenim Kredi ve Yurtlar Kurumu öğrenim kredisi dışında başka herhangi bir resmi veya özel kuruluştan burs almayan, herhangi bir firma veya kuruluştan çalışmayan, ara sınıf başvurularında yıllık gelir ortalaması 4 üzerinden en az 2,25 veya 100 üzerinden en az 60 olan öğrenciler burslanmaya başvurabilir.

Yüksek Lisans Bursları:

İstanbul il sınırları içinde bulunan devlet üniversitelerinde öğrenim gören yüksek lisans (master) öğrencileri (formasyon programları hariç) ile vakıf üniversitelerinde %100 burslu veya %100 şehit burslu olarak öğrenim gören yüksek lisans (master) öğrencilerine verilir.

Yüksek Lisans programlarında öğrenim gören öğrencilerden; Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olan, Yüksek Öğrenim Kredi ve Yurtlar Kurumu öğrenim kredisi dışında başka herhangi bir resmi veya özel kuruluştan burs almayan, herhangi bir firma veya kuruluştan çalışmayan, lisans bitirme veya yüksek lisans genel ortalaması 4 üzerinden en az 3 veya 100 üzerinden en az 75 olan öğrenciler burslanmaya başvurabilir.

Doktora Bursları:

Türkiye içinde ve/veya yurtdışında bulunan yükseköğrenim kurumlarında öğrenim gören, Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olan ve Yüksek Öğrenim Kredi ve Yurtlar Kurumu öğrenim kredisi dışında başka herhangi bir resmi veya özel kuruluştan burs almayan öğrencilere verilir. Lisans veya yüksek lisans bitirme veya doktora genel ortalaması 4 üzerinden en az 3 veya 100 üzerinden en az 75 olan doktora öğrencileri burslanmaya başvurabilir.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AYDAGIÇ
Genel Yayın Koordinatörü
Doc. Dr. NİHAAT AYOĞLU
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi Sorumlu Yazışman Müdürü
Doğan Erdoğan
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım Yayın Direktörü
Canan Bilgin
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Orhan, Sümeyye Yans Topal, Müge Biber, Dilşah Keflioğlu
www.itohaber.com
İker Başoğlu
Merve Gönenç
Hande Köksal
Reklam ve Grafik
Yahya Gül - Cengiz Kazan Fotoğraf
Osman Kuvvet
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ KIRIZMEZ, YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEK KİSİMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.
ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, fatura ile birlikte (tasarruflar için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Sube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. İBAN No: TR 30 0008 4000 0011 3850 0030 92
Yayın Yeri: İstanbul
Yayın Tarihi: 12.10.2018
İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çapı Merkez: 0212 444 04 86 / Santeri: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Başlık: İhtis Güzemci A.Ş. Haber Merkezi / 20 Ekim Caddesi İhtis Plaza No:11/A41 Yenibosna / Bahçeşehir Tel: 0212 454 30 00

Kültür ve Turizm Bakanlığı, turizm gelirlerini artırma çalışmalarını kapsamında THY ile yeni bir işbirliğine imza attı. THY, 2019 Nisan sezonu itibarıyla 13 hatta, business class uçuşlarını başlatacak. Protokol ile turizmde katma değerini yükselmesini hedefliyor.

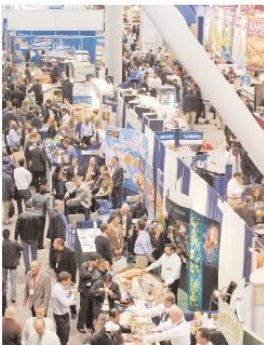


Hedef 1 milyon yeni turist

Türk Hava Yolları Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkanı İlker Ayıcı şöyle konuştu: "Direkt hatlarla turizmin gelişmesine katkıda bulunacağız. Nitelikli ziyaretçiyi ülkeye çekmeye çalışacağız. Yeni başlatacağımız uçuşlarla ülkemize 1 milyon yeni ve nitelikli turist hediye edeceğiz"

Turkey yerine Turkish geliyor

Tanıtım stratejilerinde yapılacak değişiklik hakkında da bilgi veren Bakan Mehmet Ersoy, "Bundan sonra yurtdışındaki tanıtımlarda Turkey ifadesi yerine Turkish'i kullanacağız. Tanıtım merkezine de THY'yi koyacağız. Bütçeleri daha verimli kullanacağız. Farklı kanallardan tanıtım yerine tek ses bir tanıtım yapacağız. Hedefe hep birlikte yürüyeceğiz" dedi.



Boston'da su ürünleri fuarı

KUZEY Amerika Su Ürünleri 2019 Fuarı (Seafood Expo North America), ABD'nin Boston kentinde 17-19 Mart 2019 tarihleri arasında kapılarını açacak. Fuarın, Türkiye milli katılım organizasyonunun İstanbul İhracatçı Birlikleri (İBB) tarafından organize edilmesi planlanıyor.

Ayrıntılı bilgi için: suurunleri@iib.org.tr

Türk ve İngiliz girişimciler buluşuyor

TÜRK ve İngiliz girişimciler, 16 Ekim'de Hilton İstanbul Bosphorus'ta düzenlenecek forumda bir araya gelecek. Türk İngiliz Ticaret ve Sanayi Odası tarafından düzenlenen UK-Turkey Business Forumu'nda, iki ülke uzmanları Türkiye gündemindeki önemli sektörleri değerlendirecek. Forumda yüksek profilli Türk ve İngiliz sunucu ve konuşmacılar yer alacak.

Ayrıntılı bilgi için: <https://ibcci.org/forum>

Turizmde katma değer hamlesi

KÜLTÜR ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Türk Hava Yolları (THY) Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkanı İlker Ayıcı ile "Direkt Turizm Hamlesi" protokolünü imzaladı. Protokol turizm sektörü için havayolu ulaşımı hatlarını geliştirmeyi hedefliyor.

Milli Eğitim Bakanlığı ile yaptık. Birinci konu nedir nitelikli turizmde? İnsan kaynakları, yani personel. Doğru personel oluşturabilmek, yetistirebilmek için ilk çalışmamızı Milli Eğitim Bakanlığı ile birkaç hafta önce bir protokolle 'Yeni Nesil Turizm Meslek Liseleri'ni eğitim programına katarak başladık. Önümüzdeki yıldan itibaren 2 lisans, İngilizce ve Rusçayı çok iyi bilen, Arapça, Çince, Almanca ve Fransızca'dan herhangi birinde seçmeli eğitim veren, yani iki lisans çok iyi, bir lisans iyi derecede öğrenen, kolej statüsünde yeni turizm meslek liselerini hayata geçiriyoruz" dedi.

DÖRT MEVSİM TURİZM

Nitelikli turizmden kastın 12 ay yayılmış turizm olduğunu vurgulayan Ersoy, yatırım yapmak için yeni turizm tahsis alanlarını ihaleye çıkacaklarını, 12 ay hizmet



yıl bitmeden ihale aşamasına geleceklerini belirtti. Ersoy, nitelikli turizm için en önemli konulardan birinin de ulaşım olduğunu ifade ederek, sözlerine şöyle devam etti: "THY çok ciddi bir çalışmayla 2019 Nisan sezonu itibarıyla 13 hatta, 67 frekansla Antalya, Bodrum, Dalaman, İzmir havalimanlarına business class uçuşlarını başlatıyor. Nitelikli turizm açısından çok ihtiyacımız olan bir noktadır."

5 YIL SONRAKİ HEDEF

Bundan sonraki hedefin sefer sayılarını daha da artırmak olacağını da açıklayan Ersoy, "Beş yıl içinde 67 olan frekans sayısını 143'e çıkacak yani bu şekilde tutmaya çalışacağız, arttırarak devam ettireceğiz. Bu rakamlar ihtiyatlı konulmuş rakamlar. Bakanlık olarak THY'ye bu bağlamda, uçakların noktalarda ciddi tanıtım desteği vereceğiz" dedi.

İLK ADIM EĞİTİMİ

İmza töreninde konuşan Bakan Ersoy, yeni dönemde turist sayılarını kadar nitelikli turistlerin de çok önemli olduğunu söylemlerinde dile getirdiklerini hatırlattı. Ersoy, "Nitelikli turist istiyoruz" demenin çok kolay, gerçekleştirmenin zor olduğunu ve çok kapsamlı bir çalışma gerektirdiğini ifade ederek, "İlk çalışmaların geçen haftalarda



Ersoy, içinde golf, spor, kongre, termal gibi özellikleri barındıran kompleks turizm alanlarını



YEP'in başarısı için reel sektör firmalarını yaşatalım

2019-2021 yılımı kapsayan Yeni Ekonomi Programı (YEP); ekonomide dengeleme, kamuda mali disiplin ile sanayi ve ihracatta yüksek katma değerli dönüşüm hedefleri üzerine hazırlandı. Programın hedeflerine ulaşması zaman alacak. Ancak reel kesimin yaşadığı acil sorunlar bulunuyor. Bu nedenle bu sorunlar için aşağıdaki acil çözümler hayata geçirilmeli.

1. Firmaların nakit sıkıntısı
Firmalar bankalardan ilave finansman olanakları sağlanmakta güçlük çekiyor; döviz ve TL kredi faizleri çok yükseldi. Ayrıca firmaların ilave teminat gösterme olanakları da azaldı. Üretici ve ihracatçıların birikmiş KDV alacaklarına ilişkin acil düzenlemeler yapılarak firmalar rahatlatılmalı; öncelikle KDV alacaklarının nakit olarak ödenmesi sağlanmalı. İkinci olarak; kesinleşmiş KDV alacakları bankalar tarafından teminat olarak kabul edilmeli. Üçüncü olarak; kesinleşmiş KDV alacakları firmaların diğer kamu yükümlülüklerinden doğan ödemelere mahsup edilmeli. KDV alacaklarında bu üç konuda acil düzenleme yapılmalı.

2. Yeni kredi olanaklarına erişim
Sanayici ve ihracatçı firmaların için Eximbank yeni bir sevk öncesi kredi programı uygulamaya başlamalı. Döviz ve TL cinsinden krediler 180 gün vadeli olmalı, TC. Merkez Bankası bu program kapsamında kredilerde reeskont olanağı sağlamalı ve böylece daha düşük kredi faiz oranları uygulanmalı. Bu krediler için Eximbank ilave teminat mektubu almamalı. Satış sözleşmeleri teminat olarak kabul edilmeli. Eximbank firmaların maddi durum varlıklarına da teminat olarak kabul etmeli. Eximbank ayrıca tüm kredileri için yüzde 100 teminat istiyor. Bu oran geçici bir süre için yüzde 50'ye indirilmeli.

3. Maliyet ve fiyatlamaya yapma zorlaşır
Yurtici ve yurtdışına üretim / satış yapan firmalar Türk Lirası'nda yaşanan dalgalanmalar nedeniyle maliyet ve fiyat yapmada zorlanıyor ve yeni sipariş alımında tereddütler yaşıyor. Bu nedenle Türk Lirası'nda kalıcı istikrar sağlayacak ilave önlemler alınmalı. Kamuda mali disiplini ortaya koyacak 2019 yılı bütçesi bir an önce açıklanmalı.

4. Türk bankalarının açtıkları akreditiflerin yabancı bankalar ve müşteriler tarafından kabulü
Üretimde kullanılan girdilerin ithalatı için Türk bankalarınca açılan akreditiflerin kabulünde sıkıntılar yaşanıyor. Akreditiflerin kabul edilmemesi nedeniyle ithalat peşin ödeme ile yapılmaya başlanmış olup, işletmelerin hem döviz ihtiyacı artıyor hem de nakit akışları bozuluyor. Türkiye'deki bankaların açtıkları akreditiflere Eximbank'ın aval vermesi veya Kredi Garanti Fonu'nun garanti vermesi gibi yeni araçlar kullanılmalı. Alıcılara tedarik sigortaları yaptırılarak akreditifler ikame edilmeli.

5. Bankalar nezdindeki teminat açıkları
Firmaların bankalar nezdindeki teminatları TL cinsinden oluşturuluyor. Ancak döviz kredisi kullananlar için kurlardaki artışlar ile birlikte firmaların teminat açıkları oluştu. Firmaların ilave teminat taleplerini karşılamıyor veya kredi kapamaları nedeniyle işletme sermayesi açıkları ile karşı karşıya kalıyor. Kredi Garanti Fonu firmaların bankalar nezdindeki teminat açıklarının kapatılmasında garanti vermemeli. Kesinleşmiş KDV alacakları bir an önce ödenerek firmaların işletme sermayeleri rahatlatılmalı.

SON SÖZ YENİ EKONOMİ PROGRAMI'NIN BAŞARISI İÇİN ÖNCELİKLE REEL SEKTÖR FİRMALARINI YAŞATMALIYIZ.

SIAL CHINA 2019

Shanghai - Çin Halk Cumhuriyeti
14-16 Mayıs 2019

• Gıda • İçecek • Gıda ekipmanları



GIDA PROFESYONELLERİNİN ASYA'DAKİ EN BÜYÜK BULUŞMASI SİZİ BEKLİYOR!

SIAL CHINA

- 150.000 m² sergilenme alanı
- 69 ülkeden 1.543 katılımcı
- Asya'nın en büyük gıda fuarı
- 100.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Milli İştirak'in 2012 yılından itibaren yükselen başarısı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı giyim kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı tasviki başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli 3.840 TL



9000 Ersoy - Özdemir Kılıç - Mustafa Çelebi
Tel: 0212 435 61 17, 0212 435 61 12, 0212 435 61 08
Faks: 0212 520 15 26
GSM: 0533 959 30 87
E-posta: gulden.gursoy@itbb.org.tr - ozdemir.kilic@itbb.org.tr
mustafa.celebi@itbb.org.tr
www.itbb.org.tr

İTO, 2019 yılı rotasını Afyonkarahisar'da çizdi



İstanbul Ticaret Odası (İTO) Meclis Üyeleri, Anadolu'nun işgalden kurtarılması ve Türkiye Cumhuriyeti'nin kurulması sürecinde mihnetkârı olan Afyonkarahisar'da toplandı. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Bu çalışma toplantısında, Odamızın önümüzdeki bir yılda takip edeceği iş programının yol haritasının çizdik" dedi.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Meclisi, 20. Dönem 1'inci Çalışma Toplantısı'nı, 1922'de Büyük Taarruz'un başlatıldığı Afyonkarahisar'da gerçekleştirdi. Toplantı açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, "Toplantımızın, Oda ve Türkiye için hayırlara vesile olmasını temenni ediyorum. Ülkemizin saldırılarla karşı karşıya kaldığı bu dönemde meclis toplantımızın Afyonkarahisar'da yapılmasının sembolik bir anlamı da var. Başkomutanlık Meydan Muharebesi burada başladı. Siyasi ve askeri mücadelenin başıyana ulaşmasında emeği olan tüm komutanlarımızı ve askerlerimizi rahmetle ve minnetle anıyorum" dedi.

İSTİKBAL MÜCADELESİ

Avdagiç, "İstikbal mücadelesini kazandığımız gibi ekonomik mücadeleyi de kazanacağımıza inanıyorum. İTO, bu toplantıda 2019'da yapılması gereken çalışmaları, sizlerin görüşleriyle şekillendirecek. Burada dile getirilenleri ve önerilerinizi not alıp analiz ederek, gerekli çalışmaları ve ilgili kurumlarla temaslara en doğru şekilde sağlayacağız" şeklinde konuştu. "Bu toplantı gönül alma toplantısı değildir" diyen Avdagiç, şöyle devam etti: "Doşlar alışverişe girdiğin toplantısı hiç değildir. İTO'nun rutin işlerinden, hayata geçireceği projelerine kadar ihtiyaç duyduğunuz konuları keşfetmek, sizlerle beraber gün ışığı çıkarmak için bu toplantıları yapıyoruz."

SİNERJİ OLUŞTURUYORUZ

Ortak aklın, ortak eylemin, meclis üyelerini karar alma mekanizmasına dahil etme ilkesinin kendileri için vazgeçilmez olduğunu vurgulayan Avdagiç, "Bizim çalışma anlayışımızın odak noktasında İTO'nun 422 bin üyesini temsil eden meclis üyelerimiz var" dedi.

EKONOMİK LOKOMOTİF

İTO'da üç temel unsuru pekiştirmeye çalıştıklarını belirten Avdagiç, "Birincisi, üyelerimizin durumunu iyiyse ülkemizin durumu da iyidir diyoruz. 422 bin üyemiz Türkiye ekonomisinin lokomotifidir."



Yaşanan bir sıkıntı trendeki herkesi etkiler. Hedefimiz, üretimin ve ticaretin önündeki engelleri kaldırmaktır. Ülkemiz hassas bir dönemde ciddi bir sınav veriyor. Özetle; ana felsefemiz 'Benim üyem iyiyse Türkiye iyidir'. Çalışmalarımızın odağında bu var" dedi.

GELENEK VE HİZMET AŞKI

İkinci hususun gelenekçilik olduğunu belirten Avdagiç, "136 yıllık geleneğe sahip çıkıyoruz. Geleneğine sahip çakanlar güçlü ve sağlıklı olur. Bu, küresel ticarete de İTO için önemli" diye konuştu. Avdagiç, "Diğer bir husus, sınır tanımayan hizmet aşkıdır. Tıpkı Abdülhamid gibi. Büyük sultan, 'Bu dünyada milletime ve devletime hizmet etmekten büyük zevk yoktur' demişti. Biz de sorunlar karşısında taklup kalmadan, birbirimize bakmadan, aynı hedeflere bakıp hep birlikte yürüyeceğiz" dedi. Avdagiç'in konuşmasından sonra toplantıya katılanlardan 30 Meclis Üyesi kürsüye gelerek, projelerini ve önerilerini açıkladılar.



İTO heyeti, Afyonkarahisar'daki çalışma toplantısı programı dahilinde şehirden bazı temaslarda bulundu. Afyonkarahisar Valisi Mustafa Tutulmaz, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyelerini kabul etti.

Afyonkarahisar Belediye Başkanı Burhanettin Çoban, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyelerini ağırlarken, kendilerine şehrin tarihi ve yerel ürünleri hakkında bilgi verdi.



Afyonkarahisar Ticaret ve Sanayi Odası (ATSO) Başkanı Hüsnü Serteser, İTO Yönetim Kurulu'nu ağırladı. Serteser, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyelerine şehrin turizm ve ticaretle kalkınması için yürütülen çalışmaların anlattı.

Avdagiç, Kanal3'e konuştu: Ticaretin temsilcileri çalışmalara yön verecek

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Afyonkarahisar'da Kanal3 televizyonunun sorularını cevapladı. Avdagiç, şanlı şehri, bu vatanın istikbali için önemli bir yer olduğundan terah etkilerini belirterek, "1922'deki istikbal mücadelesinin ruhunu iş dünyasının temsilcileri de taşıyor" dedi. Avdagiç, sektörlerin İTO Meclisi'ndeki temsilcilerinin görüşlerinin İTO'nun 2019 iş programına ışık olacağını kaydetti.

İş yapma yeteneğini geliştiriyoruz

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, iki gün süren ve meclis üyelerinin problem ve çözüm önerilerini dile getirdiği çalışma toplantısının kapanış konuşmasını yaptı. Avdagiç, şunları söyledi: "Bizim için çok büyük önemi olan görüşlerinizi ve takliflerinizi, ben ve Yönetim Kurulu'ndaki arkadaşlarım, Genel Sekreterim ve müdür arkadaşlarımız dikkatle dinledik ve not aldık. Ayrıca meclis üyelerimizin hem kendi aralarında hem de yönetimle kaynaştığı bir süreç olduğunu görüyoruz. Burada, beraber iş yapma yeteneğini biraz daha yukarı taşıdığımız çok verimli iki gün geçirdik."

Bu toplantıların, İstanbul Ticaret Odası'nın bundan sonraki döneminin yol haritasını belirleyen toplantılar olduğunu vurgulayan Avdagiç, "İstikameti belirleyen, sizin burada söyledikleriniz, tavsiyeleriniz, talepleriniz ve projeleriniz olacaktır" diye konuştu.



Teknopark İstanbul büyüyor

İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, çalışma toplantısında Teknopark İstanbul ve İstanbul Dünya Ticaret Merkezi (İDTM) hakkında da bilgi verdi. İTO'nun ana ortakları arasında yer aldığı teknoparkta 250 firmanın 4 bin 500 Ar-Ge personeliyle faaliyette olduğunu belirten Avdagiç, Teknopark İstanbul'u, kendi arazisi üzerinde çok daha büyümeye, firma ve Ar-Ge personeli sayısını artırmaya yönelik çalışmaların sürdüğünü söyledi.

İDTM'de daha fazla fuar imkanı

İTO'nun, İDTM'nin de ana ortaklarından olduğunu belirten Şekib Avdagiç, "400 bin metrekarelik fuar alanı var, 28 bin metrekarede 11 salonda yılda 100 fuar yapılıyor. Orada daha fazla alanı, fuar yapıldığı hizmete sunmak istiyoruz. Ayrıca plazalar ve oteller mevcut. Otellerdeki kiralanabilir alanlar için TL'ye döndük. İhtiyaç olanlar oradaki imkanı değerlendirebilir" dedi.

Üye için bir yılda 4.3 milyon işlem

İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu, çalışma toplantısında Oda'nın kurumsal yapısını ve çalışmalarını anlattı. İTO'nun, dünyanın üçüncü büyük Odası olduğunu belirten Alayoglu, "4 Ekim 2018 tarihi itibarıyla 422 bin 723 üyemiz var, 556 personel ile hizmet veriyoruz. Personeliniz yansın, üyeye direkt hizmet veren birimlerde çalışıyor" dedi. Alayoglu'nun meclis üyelerine paylaştığı bilgiye göre, İstanbul Ticaret Sicil



Müdürlüğü 2017 yılında 923 bin belge üretti. Resmi kayıt ve belgelendirme faaliyetleri dikkate alındığında bir yıl içinde 4.3 milyon belge verildi veya işlem yapıldı. Doç. Dr. Alayoglu, konuşmasında Oda ile ilgili şu bilgileri verdi:

"İTO, 14 ülkede 35 fuara katılım organizasyonu düzenliyor. Diğer yandan üyelerimiz, elektronik ortamda da birçok işlemi gerçekleştirebiliyor. Bu hizmetin geliştirilmesi için www.ito.org.tr adresindeki web sitemizi yeniliyoruz. Bunun yanı sıra sosyal medya hesaplarımız ve www.ithaber.com sitemiz de aktif durumda. Üyelerimizden, İTO'nun sosyal medya hesaplarını takip etmelerini istihdam ediyorum."

İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, çalışma toplantısında, "İş dünyasının temsilcileri olarak neredeydik, neredeyiz, nereye doğru gidiyoruz, hep birlikte istişare ediyoruz. Çünkü doğru menzile varmanın yolu, meşveretten geçer" dedi.



İTO Spor Kulübü'nün sporcuları gurur kaynağı



Atyonkarahisar'daki çalışma toplantısında İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, İTO Spor Kulübü'nü tanıttı. Ağırlıklı olarak basketbol kulüplerinin aktif olduğunu kaydeden Taş, "250 sporcumuz, 7 takımımız var, 6 ligde mücadele ediyoruz. 11 Milli Takım sporcumuz var. Bizde aldığı eğitimle ABD'den basketbol bursu alanlar var. Sevgi Evleri'ndeki çocuklara da spor yapma imkanı sağladık" dedi. Karate takımlarını da anlatan Taş, "Şampiyon olan milli sporcularımız var. Türkiye ve Avrupa derecelerine sahipler. Ayrıca veteran futbol takımımız da var" dedi.

Cemile Sultan Korusu titizlikle işletiliyor



Toplantıda, İstanbul Ticaret Odası Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı bünyesinde işletilen Cemile Sultan Korusu hakkında da bilgi verildi. Bu konuda Vakıf Başkanı Vekili Mehmet Develioğlu, korunun, vakfın iktisadi işletmesi olduğunu kaydetti. Koruda kuruyan ağaçlara dahi birçok izin ve proje ile müdahale edilebildiğini belirten Develioğlu, "100 dönümlük koruyla titizlikle ilgileniyoruz. Bununla birlikte bin 800 metrekarelik ticari alanda, teknik altyapının iyileştirilmesi için de yeni bir çalışma yürütüyoruz" şeklinde konuştu.



Çalışma toplantısının başlangıcında seçilen Divan Kurulu üyeleri, program akışını yönetti. Necmi Sadıkoğlu başkanlığında Serkan Bilir ve Ertuğrul Yılmaz yer aldı.

Hedefe varmanın yolu meşverette

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Meclis Başkanı Öztürk Oran, Afyonkarahisar'da yapılan çalışma toplantısında İTO'nun meclis üyelerine hitap etti. Meclis Başkanı Oran, konuşmasının başında, "İstanbul Ticaret Odası istikbal vizyonunun temsilcileri olarak neredeydik, neredeyiz, nereye doğru gidiyoruz, hep birlikte istişare ediyoruz. Çünkü doğru menzile varmanın yolu, meşveretten geçer" dedi.

MÜCADELE RUHU

Konuşmasında, "Bu toprakların anlamı çok farklı" diyen Öztürk Oran, şöyle devam etti: "Büyük zaferin taarruzu, 26 Ağustos 1922'de sarsılmaz bir mücadele ruhu ile üzerinde bulunduğumuz Kocatepe'den verilen bir emirle başladı. Bizler de bugün istikbal davamız için bir aradayız. Malum, son dönemlerde de ekonomik sıkıntılarla tehdit altındayız. Bugün mücadelemizi ticaretle, siyasetle, bilimle yürütüyoruz. 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'nı da idrak edeceğimiz bu ayda hiç şüphemiz yok ki, Türkiye Cumhuriyeti ve necip Türk milleti daima var olacaktır. Ben bu vesileyle başta Mustafa Kemal olmak üzere tüm istiklâl kahramanlarını, hayırla, rahmetle yâd ediyorum."

ÜRETİP SATACAĞIZ

Oran, "Enflasyon rakamları moralari bozmuş olabilir. Biz



yüzde 100 enflasyonu da gördük, yine de ayakta kaldık. Ancak ekonomide bir bekleme modu oluştu. Bu şekilde sıkıntıları aşamayız. Unutmayalım, yatırımda tasarruf olmaz.

Biz bu dönemde her şeyden tasarruf edeceğiz ama üretmekten ve dışarıya mal satmaktan geri durmayacağız" diye konuştu.

İTO Meclis Başkanı Oran, "Şunu bilin ki, başta sayın Cumhurbaşkanımız olmak üzere hükümetimiz reel sektöre destekleyecek hiçbir öneriyi kulak arkası etmiyor. Yeter ki, bizden hükümetimize doğru yönlendirmeler ulaşsın" dedi.

"Meşveret için yarıysa, diğer yarıyı da 'Bismillâh' deyip işe koyulmaktır" diyen Oran, "Önümüzdeki tüm meselelere bu vecleden bakarsak öyle inanıyorum ki, aşilmayacak engel yoktur" şeklinde konuştu.

İSTANBUL'UN DÖRT BİR YANINDA SİZİNLEYİZ... İTO HİZMET BİRİMLERİ



İSTANBUL'DAKİ HİZMET BİRİMLERİMİZ

- Eminönü Merkez
- İDTM
- Perpa
- Giyimkent
- Maltepe
- Pendik
- İTO Mobil
- Çatalca

f /itokurumsal

Detaylı bilgi için: www.ito.org.tr

Sorularınız için: disticaret@ito.org.tr
odasilci@ito.org.tr



**İTO'DAN
ENFLASYONLA
MÜCADELEDE
İLK ADIM**

Üyelere belge hizmetinde indirim



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

95 yıllık Cumhuriyet

İstanbul'un kurtuluşundan 23 gün sonra, yani aynı yıl ve ay içinde ikinci büyük bir bayramı yaşadığını söyleyen Şekib Avdagiç, "29 Ekim 1923'te Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün önerisiyle Türkiye Büyük Millet Meclisi, Cumhuriyet'i ilan etti. Halkın yönetimi demek olan Cumhuriyetin 95. yıldönümünü kutlarken, Türkiye Cumhuriyeti'nin sonuza dek daim olmasını diliyorum" diye konuştu.



Enflasyonla mücadelede önemli bir adım attık

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran, enflasyonla mücadele programında reel sektörün pek çok talebinin dikkate alındığını görmekten memnuniyet duyduklarını söyledi. Programın en kritik maddelerinden birinin de firmaların gönüllü başlattığı indirim seferberliği olduğunu vurgulayan Oran, şöyle konuştu: "Basta marketlerimiz olmak üzere pek çok marka, ürünlerde en az yüzde 10'luk bir iskonto'ya gitti. Pek çoğu bizim üyemiz. Ben İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı olarak, bu kampanyaya katılarak elini bizzat taşın altına koyan bu üyelerimize yürekten teşekkür ediyorum. Ödemiz bu bunu dikkate alarak, hizmet beğelerinden yüzde 10 indirim teklifini huzurlanıza getirdi. İstanbul Ticaret Odası olarak enflasyonla mücadelede yeni bir adım daha atmış olacağız." Bazı kesimlerin 'yüzde 10 indirimi enflasyon düşer mi?' diyerek, spekülasyon peşinde koştuklarına dikkat çeken Oran, sözlerini şöyle sürdürdü: "Enflasyon, psikolojik bir mesele. Bir algı yönetimi işi. Burada önemli olan, yukarı yönlü gıda'şın algısının kırılması ve mücadelede birlik sağlayabilmek."

İstanbul Ticaret Odası (İTO), üyelerine yönelik belge hizmetlerinde, 2018 sonuna kadar yüzde 10 indirim uygulayacak. Oda Yönetim Kurulu'nun bu önerisi, gerçekleştirilen ekim ayı İTO Meclisi'nde oy birliğiyle kabul edildi.

İSTANBUL Ticaret Odası ekim ayı olağan meclis toplantısı, Oda meclis üyelerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Meclis toplantısında gündeme gelen İTO üyelerine yönelik belge hizmetlerinde 2018 sonuna kadar yüzde 10 indirim uygulanması kararı oylandı. Söz konusu karar, oy birliğiyle onaylandı.

İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, mecliste yaptığı konuşmada, Enflasyonla Topyekun Mücadele Programı'nın ekonominin karşı karşıya kaldığı sıkıntıların atılması bakımından büyük önem taşıdığını söyledi. Avdagiç, "İstanbul Ticaret Odası olarak enflasyonla mücadeleye her türlü desteği vererek, bu mücadeledeki yerlerimizi eksiksiz olarak alacağız" dedi. Sözlerine ekim ayının tarihi anlamına dikkat çekerek başlayan Avdagiç, 6 Ekim 1923'te kahraman Türk Ordusu'nun İstanbul'a giriş yapmasıyla kentin resmen İngiliz işgalinden kurtulduğunu hatırlattı.

İŞGALE KARŞI TEMİNATIZ

"İstanbul'un mahzun günleri bir daha yaşamaması, bu sokaklarda yabancı postalların dolamaması bizim en büyük görevimizdir" diyen Avdagiç, günümüzde artık askeri işgaller yerine kültürel ve ekonomik işgaller yaşandığını söyledi. Avdagiç, "Türk iş dünyası olarak biz, İstanbul'un ve ülkemizin ekonomik işgal yaşamayacağı günlerin teminatıyız. İnaniyorum ki, tüccarı güçlü, ekonomisi büyük olan İstanbul'a hiçbir düşman yan gözle bakmaya cesaret edemeyecek" dedi.

27 ÇYREK BÜYÜME

21. yüzyılın ilk çeyreğinde Türkiye ekonomisi için en ciddi sınavın, 2008 küresel finans krizi olduğunu hatırlatan Avdagiç, bu

krizde dayanıklılık testi açısından Türkiye'nin başarılı bir sınav verdiğini söyledi. Türkiye'nin, 2009'un son çeyreğinde yeniden pozitif büyümeyi yakalayarak, tam 27 çeyrek arka arkaya pozitif büyümeye yakalandığını belirten Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "27 çeyrek büyümeyi yakalayabilen 5 ülkeden biri olduk. Ancak birden bire Türkiye, Gezi olaylarıyla karşılaştı. Sonra, 15 Temmuz hain darbe girişimi yaşandı. Ancak tüm bunlara rağmen Türkiye büyüme patikası kaybetmedi, üretimden gelen becerisini sürdürdü."

EKONOMİK TAVIR ALINDI

Bu dönemde ABD Merkez Bankası'nın para politikasını sıkılaştırmasıyla, 2015, 2016 ve 2017'de, kademe kademe pek çok ülke para biriminin dolar karşısında değer kaybı yaşadığına şahit olunduğunu söyleyen Avdagiç, "2018'de bu süreç, ABD Merkez Bankası'nın kademeli faiz artışlarıyla daha hızlandı. Aynı dönemde çok önemli bir gelişme daha oldu ve ABD, ilk kez Türkiye'ye karşı ekonomik tavrı aldı. Bu nedenle, yaz aylarında ve bilhassa ağustosta dolar-TL kurunda ciddi bir sıçrama gözlemlendi" dedi.

AVRASYA'NIN OYUN KURUCUSU

Türkiye ekonomisinin gücü ve üretim becerisiyle Avrasya'nın oyun kurucusu bir ekonomiye sahip olduğunu belirten Avdagiç, şöyle devam etti: "Türkiye eylül ihracat verileriyle 165 milyar doları aşan ihracatıyla, dünya ticaretinde ilk 25'te yer alan bir ülke. Küresel ticaret savaşları ile kur savaşının ve yine ABD yönetimi ile yaşanan anlaşmazlıkların yol açtığı gelişmelerin farkındayız. Ama şunu da görüyoruz: Türkiye



İki önemli beklenti

Ekonomi yönetiminin iş dünyasının çözüm önerilerini hızla sonuçlandırdığını belirten İTO Başkanı Avdagiç, iki konuda beklentilerinin olduğunu söyledi. İlkinin özel sektörün kamu alacaklarının ödenmesinin bir takvime bağlanması olduğunu hatırlatan Avdagiç, "Böylece kamudan alacaklarıyla ilgili belirsizlik yaşayan firmalar, oldukça rahatlayacak" dedi. Kamudan ihale almış müteahhitlerin, artan maliyetler karşısında zor duruma düştiğini belirten Avdagiç, bu konudaki önerisini şöyle anlattı: "Bu firmaların sıkıntıyla karşılaşmaması için ya fiyat farkı karamanesinin yayımlanması ya da müteahhitle her hangi bir ceza işlem uygulanmadan mevcut işinden çekilme hakkı tanınmasını bekliyoruz."

860 milyar dolar Gayri Safi Yurtiçi Hasıla üretimi ile bulunduğu coğrafyanın müstesna bir ülkesi ve sorunların üstesinden gelebilecek güce sahip."

TOPEKUN MÜCADELE

Enflasyonla Topyekun Mücadele Programı'nın ekonominin karşı karşıya kaldığı sıkıntıların atılması bakımından büyük önem taşıdığını söyleyen Avdagiç, "Yeni Ekonomi Programı, Enflasyonla Topyekun Mücadele Programı ile güçlendirilmiştir" dedi.

İstanbul Ticaret Odası olarak enflasyonla mücadeleye her türlü desteği vererek, eksiksiz olarak bu mücadeledeki yerlerini alacaklarını vurgulayan Avdagiç, Oda'nın bu alandaki adımlarını şöyle açıkladı: "423 bin üyemizle enflasyonla mücadelede örnek olmamız gerektiğine inanıyoruz. Bunun için de İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu olarak, 2018 sonuna kadar İstanbul Ticaret Odası'nın üyelerine yönelik belge hizmetlerinde yüzde

10 indirim uygulama kararı aldık. Ticaret sicil harçlarımız ve bazı diğer hizmet bedellerimiz kamu tarafından belirlendiği için onlarda indirim yapamıyoruz. Ama bedeli Odamız tarafından belirlenen belge hizmetlerinde indirimde geçiyoruz."

Rusya ile ticarette tarım atağı

Moskova'da mevkidaşı ile görüşen Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, "Kuru meyvede gümrük indirimi talebini ilettik. Yaş meyve ve sebze de daha hızlı kontrol istiyoruz" dedi.

TARIM ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, Moskova temasları kapsamında Rusya Federasyonu Tarım Bakanı Dimitri Patrushev ile görüşti. Bakan Pakdemirli, burada yaptığı konuşmada, iki ülke tarımsal ticaretinin daha büyük potansiyele sahip olduğuna işaret ederek, şunları söyledi: "Pek çok ürünün ticaretinde olmamız gereken yerde olmadığımızı görmekteyim. Bu ürünlerin en başında da domates, taze üzüm, turuncuğiller, şeftali ve kanatlı ürünleri geliyor" dedi.

KURU MEYVE

Rusya'ya kuru meyve ihracatının artması için gümrük vergilerinde indirim talebini dile getiren Pakdemirli, yaş meyve ve sebze de gümrüklerdeki kontrollerin daha hızlı yapılması için gereken hassasiyetin gösterilmesini istedi. Pakdemirli, Türkiye'nin hayvansal ürünler ve balıkçılık ürünleri işletmelerinin Rusya tarafından ihracat için bir an önce onaylanmasını beklediklerini ifade etti.

Ote yandan Federasyonu Tarım Bakanlığı'nda, Türkiye-Rusya Tarım İş Toplantısı yapıldı. Toplantıya, Tarım ve Orman Bakan Yardımcısı



Mehmet Hadi Tunç ile Rusya Federasyonu Tarım Bakan Yardımcısı Sergey Levin katıldı. İki bakan yardımcısı, Tarım Yürütme Komitesi İkinci Dönem Toplantısı tutanığına imza attı.

ARAZİ TAHSİSİ

Tunç, toplantıdaki konuşmasında,

Türk iş adamlarının Rusya'daki tarım yatırımları için arazi tahsis yapılması ve ortak temas noktası kurulması konusunu ele aldıklarını belirtti. Tunç, "Biz de Rus iş adamlarını ülkemize yatırıma davet ediyoruz. Rusya'da yatırım yapmak isteyen olursa gerekli temasları oluşturacağız, destek ve yardımda bulunacağız. İki ülke tarım

ticaretindeki aksaklıkların giderilmesinde ve kolaylık sağlanmasında mutabakata vardık" diye konuştu. Levin de tarım konusunda iki büyük oyuncu olan Rusya ve Türkiye'nin ortak üretim yapmak ve üçüncü ülkelerin piyasalarına mal satmak için adım atabileceğini söyledi.



Teminat mektupları artık elektronik

BANKACILIK sisteminde Türkiye'nin ilk e-teminat mektubu işlemi gerçekleştirildi. Vakıfbank, Elektronik Teminat Mektubu Platformu (ETMP) projesinde bir ilke imza atarak, teminat mektuplarının elektronik ortamda paylaşılmasını sağlayan uygulamayı hayata geçirdi. Bankadan yapılan açıklamada şunlar kaydedildi: "Bu uygulamayla hem müşterilerimizin hayatlarını kolaylaştırıyor hem de milli ekonomiye katkı sunuyoruz. Artık işlemler daha hızlı ve güvenilir bir şekilde yapılacak, birçok riskin sıfırlanması sağlanacak. Uygulama yaygınlaştıkça ekonomimize katkısı görülecek."

Türkiye ile Kosova merkez bankaları işbirliğini artıracak

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) ile Kosova Merkez Bankası (BQK) arasında işbirliğinin güçlendirilmesi amacıyla mutabakat zaptı imzalandı. İmzalar, TCMB Başkanı Murat Çetinkaya ile BQK Başkanı Fehmi Mehmeti tarafından, Uluslararası Para Fonu (IMF) ile Dünya Bankasının Endonezya'da düzenlediği yıllık toplantısında atıldı.

Mutabakat zaptı ile tarafların, yetkililerin bilgi ve uzmanlık alışverişini güçlendirmeyi kabul ettikleri belirtildi. Bu alışverişlerin mutabakat kılınan alanlarda geçici personel hareketleri, eğitimler, çalışmalar, uzman ve araştırma ziyaretleri ile araştırma faaliyetleri şeklinde yapılabileceği bildirildi.

Bankacılık sektörünün kredi hacmi arttı

Önceki hafta bankacılık sektörünün kredi hacmi 4 milyar 512 milyon lira artarak, 2 trilyon 660 milyar 29 milyon liraya yükseldi.

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) tarafından yayımlanan haftalık bültenine göre, sektörün kredi hacmi 5 Ekim ile biten haftada 4 milyar 512 milyon lira arttı. Söz konusu dönemde toplam kredi hacmi 2 trilyon 655 milyar 517 milyon liradan 2 trilyon 660 milyar 29 milyon liraya çıktı. Bu dönemde mali kesime verilen kredilerin toplamı 80 milyar 232 milyon lira, mali kesim hariç toplam kredi hacmi 2 trilyon 424 milyar 584 milyon lira oldu.

Bankacılık sektöründeki toplam mevduatta (bankalararası dahil) geçen hafta 12 milyar 914 milyon liralık artış yaşandı. Söz konusu haftada yüzde 0.6 artan

bankacılık sektörü toplam mevduatı, 2 trilyon 279 milyar 487 milyon liraya yükseldi.



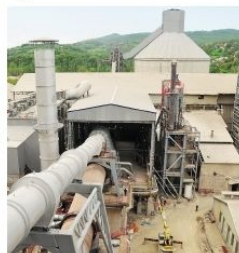
TÜKETİCİ KREDİLERİ

Verilere göre, tüketici kredileri tutarı, aynı haftada 1 milyar 765 milyon lira azalarak 413 milyar 491 milyon liraya geriledi. Kredilerin 196 milyar 299 milyon lirası konut, 6 milyar 551 milyon lirası taşıt ve 210 milyar 641 milyon lirası ihtiyaç kredilerinden

oluşturdu. Bu dönemde taksitli ticari kredilerin tutarı 193 milyar 10 milyon liraya çıktı. Bankaların bireysel kredi kartı alacakları yüzde 0.32 azalışla 99 milyar 982 milyon liraya geriledi. Bireysel kredi kartı alacaklarının 44 milyar 366 milyon lirası taksitli, 55 milyar 616 milyon lirası taksitsiz oldu.

Bankacılık sektöründe net takipteki alacaklar, 5 Ekim itibarıyla bir önceki haftaya göre yüzde 1.16 artarak 26 milyar 465 milyon liraya ulaştı. Aynı dönemde bankacılık sisteminin öz kaynakları ise yüzde 0.02 artışla 482 milyar 951 milyon liradan 483 milyar 36 milyon liraya çıktı.

Çimento üretimi inişe geçti



TÜRKİYE Çimento Müstahsilileri Birliği (TÇMB), yılın yedi aylık dönemine ilişkin çimento üretimi ve satış verilerini açıkladı. Buna göre çimento üretimi geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4 arttı. Çimento üretiminde yüzde 3.91 olan artış, iç satışlarda yüzde 4.22 oldu. Bölgesel bazda satışlarda en büyük artış Ege ve İç Anadolu'da görüldü. Üretilen çimentonun yaklaşık yüzde 9.9'u ihraç edildi.

Yılın ilk aylarında hava sıcaklığının mevsim normallerinin üstünde seyretmesi sebebiyle üretim ve satışın arttığı bildirildi. İvme, mart ve nisan ayında aylık bazda normale döndü. Yapılan açıklamada, "Üretim ve satış Ramazan ayında düşmeye başladı. Gelecek dönemde daha fazla düşüş bekleniyor" denildi.

1954 'den beri

CUHADAROĞLU
Alüminyum Sistemleri

Yakupio Mah. Hürriyet Bulvarı No:6-8 34524 Beylikdüzü / İstanbul / Türkiye
T: (0212) 224 20 20 F: (0212) 224 20 40 www.cuhadaroglu.com

Enflasyon ve etkileri

Türkiye İstatistik Kurumu, 3 Ekim 2018 günü, Eylül 2018 ayı için hem yurt içi üretici fiyat endeksi hem de TÜFE verilerini açıkladı.

Yurt içi fiyat endeksi çıkarırken ÜFE'de sanayi kapsamında yer alan maddelerin her ayın 5, 15, ve 25. günlerindeki fiyatları derleniyor. Ham petrol ve doğal gaz ve elektrik, gaz üretim ve dağıtım sektörleri için bir ay gecikmeli olarak ağırlıklı ortalama fiyatlar derleniyor.

Bu durumda enerji fiyatlarının etkisini Ekim 2018 ayında daha bariz göreceğiz.

Yurt içi Eylül 2018 rakamlarına baktığımızda; aylık değişimin yüzde 10.88, Aralık 2017'den Eylül 2018'e kadar değişimin yüzde 38.96, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 46.15 artış olduğunu görüyoruz.

Ana sebep elektrik fiyatları
Aşağıdaki tabloda da görüleceği üzere, yurt içi ÜFE artışında ana sebep elektrik gaz fiyatlarıdır. Burada artış oranı yüzde 71.88'dir. Bu değişim ülkemiz için çok aşırı



Hikmet BAYDAR

yüksek bir maliyet artışı gösteriyor. İmalat sektöründe ise yıllık bazda artış oranı yüzde 44.77 seviyesindedir.

Yurt içi ÜFE bir maliyet enflasyonu verisidir. Buradan olay satışa döndüğünde, yani iç talebe yansındığında da karşımıza TÜFE olarak çıkıyor.

Demek ki, önümüzdeki dönemde TÜFE bu maliyet enflasyonunun etkisinde kalmaya devam edebilir.

Eylül 2018 ayı TÜFE rakamlarına baktığımızda; aylık bazda yüzde 6.30, yıl başından Eylül 2018'e kadar yüzde 19.37 ve bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 24.52 seviyelerinde artış olduğunu görüyoruz.

Enflasyonda artış sürebilir

Yıllık bazda enflasyonu yukarı iten başlıca sektörler gelince... Gıda, ulaştırma, eğlence ve kültür ile ev eşyası harcama gruplarında enflasyon nispeten daha yüksek çıkmış.

ÜFE verilerinin fiyatlara daha tam olarak yansımada olduğunu görüyoruz. İmalatta yüzde 44'ün üzerinde, enerjide yaklaşık yüzde 72 fiyat artışı varken, TÜFE'de artışlar ev eşyası ve ulaşımda yüzde 30'lar seviyesinde. Bu durumda enflasyonda artış sürebilir gibi görünüyor.

Bunun yanında kurlar düşse bile mevcut stokların yüksek kurlarla oluştuğunu düşünürsek, düşük kurların enflasyona yansımaları bir miktar zaman alacak.

Faizlerde düşüş beklemek zor

Enflasyon yükseliş eğiliminde olduğu dönemlerde faizlerde düşüş beklemek maalesef zor. Aksine reel faiz ayarlaması için faizler yükseltilemez durumda kalınabilir.

Sektörler	Endeksi	Aylık değişim (%)	Bir önceki yılın Aralık ayına göre değişim (%)	Bir önceki yılın aynı ayına göre değişim (%)	On iki aylık ortalamalara göre değişim (%)
Yurt içi ÜFE	439.78	10.88	38.96	46.15	21.36
Madencilik ve taş ocacılığı	636.69	5.65	28.37	37.20	19.72
İmalat	442.36	9.00	37.20	44.77	22.08
Elektrik, gaz	360.18	40.21	72.01	71.88	13.98
Servisler	324.47	0.65	5.97	8.64	7.42

Gönül seferberliği

Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Haluk Dursun, "Türkiye olarak Almanya'ya kitap üzerinden bir gönül seferberliği çıkarması yaptık" dedi. Türkiye'nin tanıtımında kültürel çeşitliliğin büyük önem taşıdığını söyleyen Dursun, "Kültürel zenginliğimizi uluslararası platformlara taşımak için kararlıyız. Her ne kadar teknoloji, dijital mecralar arama giriyor olsa da kitap bizim için kokusuyla, bütünlüğüyle, dokunmasıyla sayfalar açmasıyla, sahıflarıyla, yeni kitaplarıyla neredeyse kutsal bir unsur" dedi.



Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Haluk Dursun, ITO standını ziyaret etti.

İTO standında iş görüşmeleri

İTO standında Türk firmaları yabancı firmalarla ikili görüşmeler yaptı. Ayrıca basın yayın sektörünün uluslararası profesyonelleri de İstanbul standının misafiri oldu.

Türk yayıncıların gövde gösterisi

Frankfurt Kitap Fuarı, 'Dünyayı hareket ettiren fikirler' sloganıyla 70. kez düzenlendi.

Fuarı, 102 ülkeden 7 bin 300 yayıncı kuruluş katılırken, İstanbul Ticaret Odası da fuarda 12. kez yer aldı. İTO, açtığı standta Türk yayıncılık sektörünü tanıtarak, 10 yayınevinin de kitaplarını sergiledi.

DOĞAN ERDOĞAN / FRANKFURT

İSTANBUL Ticaret Odası, Türk Edebiyatı'nın ve yayıncılığın seçkin örneklerini dünya okurları ile buluşturan Frankfurt Uluslararası Kitap Fuarı'nda 12'nci kez stand açtı. Dünya yayıncılık endüstrisinin en büyük kitap pazarı olarak nitelendirilen Frankfurt Kitap Fuarı, 10-14 Ekim tarihlerinde 70'inci kez gerçekleştirildi. Almanya'nın Frankfurt şehrinde yapılan fuarın 2018 sloganı, "Dünyayı hareket ettiren fikirler" oldu. Göstürün'ün konuk ülke olarak ağırlandığı fuarda çok sayıda Türk yayıncı da yerini aldı. Yaklaşık 2.5 milyar dolarlık bir pazar oluşturan Türkiye yayıncılık sektörünü, Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın yanı sıra İTO da yalnız bırakmadı. Kültür ve Turizm Bakanlığı, Frankfurt Kitap Fuarı'nda "Türkiye Ulusal Standı" ve "Çocuk Yayıncılık Standı" açtı.

HEDEF GLOBAL PAZAR

İTO Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay, basın mensuplarının sorularını cevaplandırdı. Kuralay, İTO'nun ticaret ve kültürü, kalkınmanın iki temel direği olarak gördüğünü belirterek, "İTO olarak Türk yayıncıların bu büyük kitap pazarında yerini almaları için büyük uğraş veriyoruz. Türkiye'de 6 bin kitabeve ve 150 dağıtım şirketi kitapla okuru bir araya getiriyor. Kitap okuma oranını artırmanın gayretindeyiz" dedi.

TÜRKİYE İÇERİK SATIYOR

Kuralay, Türkiye'nin diğer ülkelere içerik satma konusunda daha aktif hale geldiğine işaret ederek, "Yayıncılık ekosistemimiz 2.5 milyar doları bulan pazar hacmiyle hızla büyüyor. Türk yayıncıları olarak 2022 yılında 356 milyar dolara ulaşması beklenen global kitap pazarından daha fazla pay almak istiyoruz" diye konuştu.

Yayıncılıkta içeriğin yeni altın

Rakamlarla fuar

- 110 ülkeden 7 bin firma stand açtı
- Fırma katılım oranı yüzde 3 arttı
- 143 milyar dolarlık pazar temsil edildi
- İTO, 10 yayınevi ile 12'nci kez katıldı
- Kültür Bakanlığı 320 metrekarede iki ayrı stand açtı
- Fuar 10 bin gazeteci ve blogger izledi
- 137 ülkeden 286 bin ziyaretçi katıldı
- 5 günde 4 binden fazla etkinlik yapıldı

çalışının başladığı değerlendirilmesini yapan İsmail Kuralay, "Yayıncılık sektörüne yeni gelir fırsatları da rafta. Öyle görünüyor ki, yakın gelecekte yayıncılar içeriği hazırlayacak, dağıtımları ise Google, Facebook, Apple, Amazon gibi şirketlere bırakacak. Bu şirketler yayıncılara abonelik ücreti ödeyecek. Yayıncılar daha çok içerik üretmeye odaklanabilecek. Bu model video içeriğinde yapıyor. Bu şirketler canlı spor yayınları için çok büyük ödemeler yapıyor" şeklinde konuştu.

KİMLER ZİYARET ETTİ?

Frankfurt Uluslararası Kitap Fuarı'nı Türkiye Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Haluk Dursun, Frankfurt Başkonsolosu Burak Karar, Ticaret Ataşesi Tansu Günendi, Eğitim Ataşesi Dr. Bora Başaran, Berlin Büyükelçiliği Kültür Müşaviri Hüseyin Gazi Coşan, İBB Kültür A.Ş. Genel Müdürü Kemal Kaptaner, Zeytinburnu Belediye Başkanı Murat Aydın, Bahçeşehir Belediye Başkanı Osman Develioğlu, Prof. Dr. İlber Ortaylı, Kültür ve Turizm Bakanlığı Kütüphaneler ve Yayımlar Genel Müdürü Hamdi Turşucu ve Basın Yayın Birliği Başkanı Emrah Kalaycıoğlu ziyaret etti. Fuarda İTO'yu; İTO Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay, İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu ve İTO Meclis üyeleri temsil etti.

www.itohaber.com

Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi İstanbul Ticaret şimdi Web'de!

ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Merkez Bina Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / İSTANBUL

İSTANBUL TİCARET ODASI



BAU'ya milli katılım İTO'dan

SOYHAN ALPASLAN

YAPI ve inşaat sektörünün uluslararası boyutta en kapsamlı organizasyonlarından biri olan BAU Fuarı'na, Türkiye milli katılımını İstanbul Ticaret Odası düzenleyecek. İki yılda bir Almanya'nın Münih kentinde gerçekleştirilen fuar için katılımcı firmalara İTO'da bilgilendirme ve tanıtım toplantısı yapıldı.

TÜRKİYE DÖRDÜNCÜ ÜLKE

Fuarı düzenleyen Messe Münih firmasının Türkiye Müdürü Osman Bayazit Genç'in konuşmasının ardından Messe Münih Grup Direktörü Mirko Arend ayrıntılı bir sunum yaptı. Arend, BAU istatistiklerini açıklarken, Türkiye'nin 2017 yılında fuarı en çok ziyaret eden dördüncü ülke olduğuna dikkat çekti. BAU'nun her yıl yaklaşık 250 profesyonel ziyaretçiyi ağırladığını söyleyen Arend, sektörün BAU'da yeniliklerle tanıştığını kaydetti.

Münih binalarına gece gezileri

BAU Fuarı'na katılan firmaların, Münih'ten etkilileyici binalarına gece düzenlenen 7 tematik tur bekliyor. 2011 yılından bu yana düzenlenen ve her yıl 30 binden fazla kişinin katıldığı gece turları, inşaat dünyası tarafından büyük ilgi görüyor.



Almanya ile ikili ilişkilerde TAZELENME ZAMANI



En önemli ortağımız

Türkiye ile Almanya'nın güçlü ekonomik bağları olduğu malum. 2017'de iki ülke arasındaki ticaret 36,4 milyar dolara ulaştı. Son 15 yılda Almanya'dan Türkiye'ye yapılan doğrudan yabancı yatırım ise 9,15 milyar dolar. Bu yıl ilk 7 ayını dikkate aldığımızda, Almanya ile dış ticaret hacmimizin 22 milyar doları aştığını ve Türkiye'nin en önemli ticari ortağı olma unvanını toplam dış ticaretimizdeki yüzde 9,4'lük pay ile koruduğunu görüyoruz. Toplantıda iki ülke arasındaki ticaret hacminin orta vadede 40 milyar doların üzerine çıkarılması kararlaştırıldı.



Küresel gündem bizi birbirimize muhtaç ediyor

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Almanya ziyareti, iki tarafı birbirine daha fazla muhtaç eden küresel bir gündemle karşı karşıya iken gerçekleşti. Suriye meselesi, ABD'nin İran yaptırımları, göç, terörle mücadele ve giderek ateşi harlayan ticaret savaşları, birlikte hareket etmeyi hem Almanya hem de Türkiye için zorunlu kılıyor. Önümüzdeki ay Türkiye'nin Alman Ekonomi Bakanı Peter Altmaier ve kalabalık bir iş adamı heyetini ağırlayacak olması Almanya ile ikili ilişkilerde yakalanma iminin sürdürüleceğini gösteriyor.

Çisel İleri / İktisadi Kalkınma Vakfı Araştırma Müdürü

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Almanya Cumhurbaşkanı Franz-Walter Steinmeier'in daveti üzerine 27-29 Eylül 2018 tarihlerinde Almanya'ya resmi bir ziyaret gerçekleştirdi. Ziyaret, son yıllarda en gergin dönemlerinden birini yaşayan Türkiye-Almanya ilişkilerinde yeniden ılımlı bir havanın oluşturulması açısından büyük önem taşıyordu. Bir gün öncesinde New York'ta BM Genel Kurulu'na hitap eden Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Almanya ziyaretinde önce çıkan konular, ekonomi ve Suriye başta olmak üzere bölgesel ve küresel gelişmeler oldu.

7 yıl aradan sonra Türkiye'den Almanya'ya gerçekleştirilen bu resmi ziyaret, son iki yılda Türkiye-Almanya ilişkilerinde yaşanan gerginlikler ve sorunlar nedeniyle daha çok ilişkilerin tamir edilmesi ve karşılıklı güvenin yeniden tesisi için atılan önemli bir adım olarak okunmak mümkün.

TÜRKİYE ÖNEMLİ

Aslında Türkiye-Almanya ilişkilerinde yumsama için ilk adımlar Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın ziyaret

öncesinde atılmaya başlanmıştır. Hatırlanacağı üzere ABD Başkanı Trump tarafından Türkiye'den ithal edilen çelik ve alüminyum vergilerin iki katına çıkarılmasının açıklanması ve Türk Lirası'nın dolar karşısında hızla değer kaybetmesi üzerine Alman Ekonomi Bakanı Peter Altmaier'in Türkiye'nin Avrupa için önemli olduğunu belirterek destek açıklaması yapması, Türk yetkililerce ve kamuoyunca memnuniyetle karşılanmıştır. Ardından 5-6 Eylül 2018 tarihlerinde Almanya Dışişleri Bakanı Maas'ın Türkiye ziyareti sırasında hem taraflar arasında ortak konular masaya yatırılmış hem de Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Berlin ve Köln ziyaretinin programı ele alınmıştır. Maas'ın ziyaretinde iki toplum arasındaki derin bağ ve ortak çıkarlar göz önünde bulundurulduğunda, Almanya'nın Türkiye ile ilişkileri iyileştirmek için çaba göstermeye hazır olduğu net biçimde ortaya konulmuştur.

UZLAŞMA MESAJLARI

Taraflar arasında ziyaretin ana gündem maddelerinin ele alındığı görülmüş, Cumhurbaşkanı Erdoğan ile Almanya Şansölyesi Angela Merkel arasında gerçekleşti. İki gün içerisinde iki defa bir araya gelen Erdoğan ve

Merkel, ekonomik ve küresel gelişmeleri, Suriye meselesini ve düzensiz göç gibi konuları ele aldılar. Düzenlenen ortak basın toplantısında Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye ile Almanya arasında bir süredir çalışmayan mekanizmaları işler kılma, karşılıklı yakalanma iminin korunması ve güçlendirilmesi konularında Merkel ile uzlaştıklarını ifade etti. Konuşmasına şu sözlerle devam eden Erdoğan, "Cumhurbaşkanlığı sistemiyi beraber ülkemiz yeniden reform yoluna girdi. Vize serbestisi için kalan 6 kriteri de en kısa zamanda yerine getireceğiz. Vize serbestisi, Gümrük Birliği'nin güncellenmesi ve müzakerelerin canlandırılması iki tarafın da yararına olacaktır. Avrupa'nın lider devletlerinden Almanya'nın vereceği desteğe de önem veriyoruz" dedi. Türkiye'nin 3,5 milyon mülteciyi misafiri ettiğini belirten Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye ve Almanya'nın mülteci krizinin akut fedakarlıklarla bu süreci yumsatıldığını hatırlattı. Almanya'daki 3,5 milyona varan vatandaşlarımızın kökleriyle bağlarını koruyarak, Alman toplumuna entegrasyonunu desteklediğini dile getiren Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın

konuşmasında en dikkat çeken noktalardan biri de, FETÖ terör örgütünün yüzlerce mensubunun Almanya'da bulunduğunu hatırlatması oldu.

YENİ YATIRIMLARA TEŞVİK

Öte yandan Almanya Şansölyesi Merkel'in ortak basın toplantısındaki konuşmasında önce çıkan noktaların başında, Almanya olarak ekonomisi büyüyen bir Türkiye'yi desteklemeleri geliyordu. Merkel'in Türkiye ile ilişkilerde sürekli dile getirdiği göç konusunda ülkemizin gösterdiği performansın yine altı çizilirken, karşılıklı ilişkilerin geliştirilmesi ve İdlib konusundaki dörtlü zirve konuşmanın satırbaşları arasındaydı. Beklenildiği gibi Merkel, Türkiye'de tutuklu bulunan Alman vatandaşlarına da değindiği konuşmasında, Almanya'da camilere yönelik saldırıların kabul edilemez olduğunu bir kez daha vurguladı. Erdoğan ve Merkel'in ikinci görüşmesinde ise taraflar özellikle ekonominin konularına masaya çıktılar. Bu görüşmenin ardından 25 Alman şirketinin üst düzey yöneticileri yapılan toplantıya katılan Cumhurbaşkanı Erdoğan, bu şirketlerin Türkiye'ye yeni yatırımların teşvik edileceğini belirtti.



KÜRESEL PİYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

Enflasyon ile topyekun mücadele

Sanırım ekonomi ile ilgili ya da ilgisiz büyük bir çoğunluk için artık ülkemizin öncelikli sorunları arasında yüzde 25'e yükselen enflasyon geliyor.

Bu, tabii ki kutlanacak bir gelişme değil. Ancak uzun sürdür siyasilerin gündemine girmekte zorlanan, kimsenin sorumluluğu almak istemediği bir konu olan "enflasyon problemimizin" öncelikli sorun ilan edilmiş olması, en azından çözüm konusunda beni umutlandırdı.

Bu sebeple de yapılan "Enflasyonla Topyekun Mücadele" kampanyasını bazı rezervlerimi koymak şartıyla önemsiyorum.

Kampanyanın avantajları

Önce kampanyanın artılarının bahsedeyim. Tarım, Sanayi, Aile ve Sosyal Hizmetler Bakanlarının da sırasıyla sahneye çıkıp bu kampanyaya dahil olduklarını ifade etmeleri, "Topyekun Mücadele" iddiasını kuvvetlendiriyor.

Reel sektör temsilcilerinin perakendeden hazır giyme, bankacılık sektöründen imalat sanayine kadar geniş bir yelpazede TÜSİAD, MÜSİAD, TOBB gibi ülkelerin önde gelen STK'larının çatısı altında kampanyaya destek vermesi etkisinin yüksek olacağı izlenimini veriyor.

Kampanyaya katılan şirketlerin, ürünlerine minimum yüzde 10 indirim yaparak raflara "Enflasyonla Topyekun Mücadele" logosu ile çıkacak olması, kamuoyunda son zamanda oluşan, "Hakkı haksız herkes zara yapıyor. Fiyatlar faşis artıyor" algısını yatıştırmaya yol açacaktır.

Kamunun fiyatını kendisinin belirlediği elektrik, doğalgaz gibi ürünlerde küresel piyasalarda oluşan dışı fiyat hareketleri olmazsa zam yapmayacağını açıklaması, en azından önümüzdeki 3 ay için bir öngörülebilirlik veriyor.

Fiyatlar üzerinden indirim

Şimdi gelelim çekincelerime... Tahmin ediyorum ki, bu kampanya eğer bir hamle yapılmazsa yılsonunda yüzde 30'lara çıkması muhtemel tüketici fiyatları enflasyonu en azından kısa süreli bir şok hamle ile dizginleme amacını barındırıyor. Yani amaç bugünü kırtarmak!

Bu sebeple de işin "Enflasyonun maliyet unsuru yaratan sebepleri yerine fiyatlar üzerinden indirim" kısmına yüklenmiş.

Bu hamleyi "hasarın gerçevesini" sabitleyebilmek ve kamudaki enflasyonla mücadelede kararlılığı gösterebilmek adına makul görüyorum.

Ancak hepimiz biliyoruz ki, enflasyonun bu noktaya gelmesinin sebepleri arasında döviz kuruna bağlı üretim maliyetleri, büyük kısmı iletan yoğun enerji kullanımı üretim hattımız, tarım ve gıda ürünlerindeki verimsiz üretim ve aracıların fiyat belirlediği mekanizmalar geliyor.

Enflasyonla Topyekun Mücadele başlıklı yapılacak ikinci büyük zirvede bu sorunlara direkt dokunan projeler görmeyi umuyorum.

2019'da 465 fuar

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), '2019 Yurtici Fuar Takvimi'ni web sayfasında yayınladı. Fuar takvimine göre, 2019 yılında Türkiye genelinde toplam 465 fuar düzenlenecek. Fuarların 211'i ise 91'i uluslararası düzeyde olmak üzere İstanbul'da ziyaretçilerini ağırlayacak. Ayrıntılı bilgi için: www.tobb.org.tr

Destek rehberi

KOBİ'ler için Yurt dışı İş Gezisi Destegi Rehberi'ne ve bu rehberde yer alan formlara KOBİ Bilgi Sitesi'nden ulaşmak mümkün. <http://www.kobi.org.tr/gezisi-destegi-rehberi>

NE KADAR ÖDENECEK?

Her bir yurt dışı gezisi için her bir işletme başına sağlanacak azami destek uygulaması ise Türk Lirası bazında şöyle: Kuzey Amerika, Güney Amerika ve Avustralya



katısı ile Asya Pasifik ülkeleri için 5 bin TL. Çin Halk Cumhuriyeti dahil diğer ülkeler için 3 bin TL. Program süresince sağlanacak desteklerin oranı yüzde 60 olarak uygulanacak.

AKTİVİTE ŞARTI

Yurt dışı iş gezisine ilişkin destek ödemesinin yapılabilmesi için destek

talep eden işletmelerin yurt dışı iş gezisi programındaki tüm aktivitelere katılması gerekiyor. Yurt dışı iş gezisine katılacak işletme temsilcisinin işletme sahibi, ortağı veya çalışan olması da diğer bir şart. Destekten faydalanmak isteyen işletmenin faaliyet alanı ile yurt dışı iş gezisinin kapsadığı iş kollarının uyumlu olması da zorunlu.

Birleşip iş gezisine çıkan KOBİ'lere destek var

SOYHAN ALPASLAN

EN az 10 KOBİ'nin katılacağı yurt dışı iş gezileri, artık KOSGEB tarafından desteklenecek. TOBB'un KOSGEB ile gerçekleştirdiği anlaşmayla yurt dışı gezileri için finansal kaynak bulmakta zorlanan KOBİ'ler rahat nefes alacak. Küresel gelişmeleri takip etmek, uluslararası işbirlikleri kurmak için yurt dışı iş gezisi düzenlemek isteyen en az 10 KOBİ bir araya gelerek TOBB'a başvurabilecek. Başvuruları inceleyip onay veren TOBB, talepleri KOSGEB'e iletecek. KOSGEB'in nihai onayından sonra KOBİ'ler destek almaya hak kazanacak. Bulunulan yerden yurt dışı iş gezisinin düzenlendiği ülke veya ülkelere yapılacak hava, kara, demir ve deniz yolu ulaşım bilet ücretleri destek kapsamında. Buralardaki konaklama ile birlikte terctime, rehberlik giderleri, fuar giriş ücretleri ve toplantı-organizasyon giderleri de kapsama dahil.

NE KADAR ÖDENECEK?

Her bir yurt dışı gezisi için her bir işletme başına sağlanacak azami destek uygulaması ise Türk Lirası bazında şöyle: Kuzey Amerika, Güney Amerika ve Avustralya

katısı ile Asya Pasifik ülkeleri için 5 bin TL. Çin Halk Cumhuriyeti dahil diğer ülkeler için 3 bin TL. Program süresince sağlanacak desteklerin oranı yüzde 60 olarak uygulanacak.

AKTİVİTE ŞARTI

Yurt dışı iş gezisine ilişkin destek ödemesinin yapılabilmesi için destek

talep eden işletmelerin yurt dışı iş gezisi programındaki tüm aktivitelere katılması gerekiyor. Yurt dışı iş gezisine katılacak işletme temsilcisinin işletme sahibi, ortağı veya çalışan olması da diğer bir şart. Destekten faydalanmak isteyen işletmenin faaliyet alanı ile yurt dışı iş gezisinin kapsadığı iş kollarının uyumlu olması da zorunlu.

Her yıl farklı ülkede

Her yıl farklı ülkelere farklı bir isimle açılan bu sergiler, Türkiye'deki örne sanatını tanıtmayı ve popülerleştirmeyi, bu alana ilgi duyan sanatçıları bir araya getirmeyi, uluslararası pratişyenler ve akademisyenler arasında işbirliği sağlamayı amaçlıyor. Grup, kumaş ve tekstil ihracatında önemli yer tutan örgü sanayi ile Türkiye'nin daha da güçlü hale gelebileceğine inanıyor.

Aile şirketlerinde kurumsallaşma



Kurumsal Yönetim ve Sosyal Sorumluluk Uygulama ve Araştırma Merkezi tarafından 'Bir Aile Şirketinde Kurumsallaşma Adımları' konulu bir söyleşi düzenlendi. Merkez Müdür Vekili Prof. Dr. A. Tuğba Karabulut moderatörlüğündeki söyleşiye ITO Meclis Üyesi Mücahit Yıldız katıldı.

Yoğun katılımın olduğu söyleşide Yıldız, aile şirketinde kurumsallaşma yönünde yapılan faaliyetleri anlattı. Kurumsallaşmanın aile şirketi için avantajlarını ve dezavantajlarını değerlendiren Yıldız, öğrencilere geleceğe yönelik tavsiyelerde bulundu ve sorularını cevaplandırdı.



Aralarında İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Öğretim Üyesi Dr. Irmak Bayburtlu'nun da bulunduğu çoğu akademisyen, 24 tekstil ve el sanatçısı, Ters-Yüz isimli projeye Türk örne sanayini dünyaya tanıtıyor. Alternatif örgü teknikleri kullanılarak yapılan eserlerden oluşan Ters-Yüz sergiler dizisinin bu yılki durağı İngiltere oldu.

Örme sektörünü 'Ters-Yüz'le İngiltere'de tanıtıyorlar



SELAHATTİN NİZAM

MARMARA Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Tekstil Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Biret Tavman'ın öncülüğünde 2011 yılında başlatılan Ters-Yüz projesi, kısa sürede Türk örne sanayini dünyaya tanıtan sosyal sorumluluk projesi haline geldi. Farklı üniversitelerden 24 akademisyen ve öğrenci ile tekstil ve el sanatçılarından oluşan Ters-Yüz grubu, her yıl farklı bir ülkede; alternatif örgü teknikleri kullanarak ortaya çıkardıkları eserlerini sergiliyor. Ters-Yüz grubu

sanatçıları, tekstil sanat pratişyenlerinden oluşan ilk grup olarak biliniyor. Sanatçılar, Türkiye'deki güncel çalışmalarını tekstil ve elyafatki yenilikleri sanatta bütünleştiriyor. Açılan ilk sergiden sonra proje uluslararası nitelik kazandı.

BU YILKI DURAK İNGİLTERE

Alternatif örgü yaklaşımları ve teknikleri kullanan grup, 2016 yılında 'The Loop Knitting Exhibition' adlı bir gösteride bir araya geldi. 2017'de 'In The Unravelled Knitting' sergisi, katılımcıların yaratıcı ve çığır açan uygulamalarını paylaşması için önemli bir forum oldu. Sergiler

dizisinin bu yılki durağı ise İngiltere'nin Middlesbrough kentinde yer alan Teesside Üniversitesi. Üniversitenin Tasarım Bölümü öğretim üyelerinden Robert Burton'un katılmasıyla 4 Ekim 2018'de açılan sergi, 26 Ekim'e kadar gezilebilecek.

'Golden Fleecce Argonauts' isimli sergide grubun üyelerinden İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü Öğretim Üyesi Dr. Irmak Bayburtlu'nun Helle'nin Nest (Helle'nin Yuvası) isimli eseri de yer alıyor.

SIAL INTERFOOD JAKARTA, GIDA SEKTÖRÜNÜ DÜNYANIN YÜKSELEN EKONOMİSİ ENDONEZYA'DA BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
CAKARTA, ENDONEZYA



Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 Ülkeden 980 katılımcı
- 30 Ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi grafiğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya'nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 4. ülkesi
- G20 ülkeleri arasındaki ikinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sergilenilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 4320 TL



Çiğdem Terzi - Tayfun Fakiroğlu
Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 18
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: cigdem.terzi@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Boyasız göçük düzeltme ustaları yetişiyor



Sürekli Eğitim Merkezi, Türkiye'de bir ilk olan 'Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi' açtı. Eğitim, teorik ve uygulamalı olarak uzman eğitmenler eşliğinde başladı.

İKLİM değişiklikleriyle birlikte daha çok hayatımıza giren dolu yağışları, Türkiye'de bir eksiği gün yüzüne çıkardı: Boyasız göçük onarımcısı.

Geçtiğimiz temmuz ayındaki dolu yağışında 200 bini aşkın aracın hasar görmesi üzerine yeterli usta olmadıktan sonra Asya, ABD ve Afrika ülkelerinden 2 bine yakın ustanın Türkiye'ye transfer edildiği tahmin ediliyor. Araçlarda oluşan hasarlar, iş hacminin ve bu alanda çalışabilecek uzman sayısının arttırılmasına duyulan ihtiyacı ortaya koydu.

ÜÇ HAFTALIK EĞİTİM

İstanbul Ticaret Odası ve İstanbul Ticaret

Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi işbirliği ile 'Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi', teorik ve uygulamalı olarak uzman eğitmenler eşliğinde başladı. Sektördeki eksiği gidermesi amaçlanan program, yoğun uygulama anlayışıyla yapılıyor.

Program katılımcıları, özellikle kaporta

alanında bilgisi ve deneyimi olan ustalardan seçiliyor. Bir günlük teorik eğitimden sonra üç haftalık uygulama eğitimleri başlıyor. Katılımcılara araç yüzünün incelenmesi, hasar tespiti, iş ekipmanı, araçta oluşan sivilce ve tepelerin boyasız göçük kalemiyle onarımı gibi alanlarda eğitim veriliyor.

Hasar ödemelerini azaltacak

Araç hasarlarında boyasız göçük düzeltmenin birçok avantajı var. Bilindiği üzere, kaporta hasarlı araçların boyanarak tamir edilmesi aracın orijinalliğini bozuyor. Aracın değerinin düşmesiyle birlikte yeniden boyanan parçayla orijinal boyanın tonunun tutmaması gibi bir sorun da ortaya çıkıyor. Eğitim sayesinde yetiştirilecek ustalar, sigorta firmalarını ciddi miktarda hasar ödemelerinden de kurtaracak.

Mimar adaylarından gururlandıran sergi

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mimarlık ve Tasarım Fakültesi öğrencilerinin proje, maket ve tasarım ürünleri sergisi büyük ilgi gördü. Küçükyaşlı Yerleşkesi'nde açılan ve sürekli gezilebilecek sergide, nihai ürün haline getirilmiş endüstriyel ürünlerden kumaşlara, uygulanabilir mimari ve iç mimari projelerinden restorasyon projelerine kadar yüzlerce eser sergileniyor.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Mimarlık ve Tasarım Fakültesi 2017-2018 Eğitim Öğretim Dönemi Öğrenci Çalışmaları Sergisi, üniversitenin Küçükyaşlı Yerleşkesi'nde açıldı. Sergide, fakülteye bağlı Mimarlık, İç Mimarlık, Endüstriyel Tasarım ile Moda ve Tekstil Tasarım bölümlerinde öğrenim gören lisans ve lisansüstü öğrencilerine ait yüzlerce eser sergileniyor.

UYGULANABİLİR PROJELER

Sergide yer alan eserlerin özellikle 3. ve 4. sınıf ile lisansüstü öğrencilerine ait olanların 'uygulanabilir' olması dikkat çekiyor. Mimarlık projelerinde İstanbul Beyoğlu ilçesi, KKTÇ'nin Magosa kenti için çizilmiş ve maketleri yapılmış bina projeleri, çeşitli ilçe belediyeleri için kültür merkezi projeleri de dahil olmak üzere toplu konut projeleri yoğun ilgi görüyor. Serginin iç mimarlık bölümünde farklı sektörlerle yönelik bina içi



uygulamalar, eski binaları yeniden ve işlevsel olarak hayata döndürülecek ilgi çeken projeler yer alıyor.

ELEKTRİK ÜRETEREN PARKLAR

Endüstriyel Tasarım bölümünde elektrik de üretebilen bisiklet park alanları, elektrikli market servis araçları, diş hekimliği koltukları, iş insanları

için tasarlanmış çantalar, nihai ürün haline getirilmiş, farklı kullanım amaçları olan ayakkabılar göze çarpıyor.

Serginin Moda ve Tekstil Tasarımı öğrencilerine ait bölümünde ise farklı kullanım amaçlarına göre tasarlanmış dokunmuş kumaşlar ve giysiler, deri hammaddeli nihai ürünler ön plana çıkıyor.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mimarlık ve Tasarım Fakültesi Dekanı Prof. A. Işık Aydemir, tasarım, proje ve maket çalışmalarının, fakülte bölümlerinde uygulanan eğitimin temelini oluşturduğunu belirterek, "Başarılı mimari projelerin, uygulamaların ve tasarım ürünlerinin sergilenmesi, bölümümüzde sürdürülen eğitim açısından son derece önemli" dedi.



Mimarlık birincisine ödül

Mimarlık ve Tasarım Fakültesi sergi açılışı öncesi düzenlenen törende 2017-2018 döneminde Mimarlık Bölümü'nden birincilikle, fakültenin de ikincilikle mezun olan Aşlıhan Yumurtacı, büyük bir sürpriz yaşadı. Yumurtacı, "Sağlıklı Tasarımlar" sosyal sorumluluk projesi kapsamında ödül aldı. Yumurtacı, sınıf arkadaşları Gülfem Aslan ile birlikte 3. sınıf öğrencisiyken Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın "Enerji Verimli Bina Tasarım Yarışması" için hazırladıkları projeye de ödül kazandı.

İlk dersten itibaren uygulama

Mimarlık ve Tasarım Fakültesi öğrencileri, daha birinci sınıftan itibaren uygulama dersleri ile tanışıyorlar. Öğrenciler, fakültenin sahip olduğu uygulama atölyeleri ve tasarım stüdyolarında, uzmanlık alanlarında ünlü Türkiye sınırlarını aşan ve sektörlerinde saygın bir konumda bulunan öğretim üyeleri ve yardımcılarından ilk adımı attıkları mesleklerinin inceliklerini öğrenmeye başlıyorlar. Temel teorik dersler ve güncel konuları içeren seçme derslerin yanı sıra mezun olana kadar her dönem mesleki uygulama dersleri alıyorlar. Proje derslerinde öğrencilerin akademisyenler ile birlikte hazırladıkları proje, tasarım ve maketler de her dönem sergileniyor. Fakülte öğrencileri bilime projelerini eksiksiz tamamladıktan sonra mezun olabiliyor.



Rektör sürprizi

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, Mimarlık ve Tasarım Bölümü öğrencilerinin sergisini gezdi. Projeleri tek tek inceleyen Prof. Dr. Ekren'e, Rektör Yardımcıları Prof. Dr. İbrahim Boz ile Prof. Dr. Özgür Çengel, Fakülte Dekanı Prof. A. Işık Aydemir, bölüm başkanları ve öğretim üyeleri de eşlik etti. Öğrencileri kutlayan Ekren, fakülte yönetiminden uygulanabilir projelerin ilgili sektörlerle paylaşılmasını istedi.

Meslek lisesi cazibe merkezi olur mu?

Ülkemiz, yıllardır mesleki eğitimi rasyonel ve ülke şartları içinde nasıl başarsın konusunu tartışıyor. Meslek eğitimi çözümlerinde de eğitimde rahatlamının olmayacağı iyi biliyoruz. Felsefe olarak meslek meselesinin memleket meselesi olduğuna kimsenin itirazı yok. Ancak bunun mutlaka sloganlardan öteye gitmesi gereken bir iş olduğuna da herkes inanıyor. İşin daha rahat anlaşılabilmesi için karmaşık cümleler yerine yalın sözler sarfetmek daha doğru bir yaklaşım olur. Ve bunun için yakın zamanda geliştirilen bir örnekten yola çıkalım.

Bilindiği üzere Kültür ve Turizm Bakanlığı'nda eskiden TUREM yani Turizm Eğitim Merkezleri vardı. Burada kısa dönemli eğitimler verilerek sektöre ara eleman yetiştirilirdi. Daha sonra bu merkezler 2006 yılında kapatılarak binalar Milli Eğitim Bakanlığı'na devredildi. İşte o günden bu yana turizm sektöründe ara eleman yetiştirilmesi problem haline geldi.

İki bakanlıktan işbirliği

Milli Eğitim Bakanlığı ile Kültür ve Turizm Bakanlığı



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

turizm sektörü ile ilgili ilk defa gerçekleşen işbirliği kurguladı. Turizm sektörüne eleman yetiştirmeye yönelik bu işbirliği uygulanabilir ve devamlılığı sağlanabilirse, hem sektör iyi yetişmiş eleman kazanacak hem de turizmle ilgili liseler cazibe merkezi haline gelecek. Kurguya göre hazırlık sınıfında İngilizce ve Rusça iyi derecede öğretilecek. Yaz tatilleri 8. dönemine alınacak ve öğrenciler yaz aylarında anlaşılabilir zincir otellerde çalışacaklar. Aynı zamanda otelin yöneticileri de bu okullarda ders verecekler.

10 pilot okulda başlayacak

Böylece sektöre yoğun işbirliği altında bir eğitim gerçekleştirilecek. Öğrenciler otellerde çalıştıkları süre içinde hem uygulama tecrübeleri edinecekler hem de her yıl artan oranda para kazanmaya başlayacaklar. Seçmeli bir başka yabancı dili de öğrenmek durumunda olacaklar. Bu şekildeki bir eğitimden geçen öğrenci mezuniyetini müteakip sektörün aradığı bir eleman olacağı için iş bulması da aynı oranda kolaylaşacak.

Kazanan çocuklarımız olur

Meslek liselerinin memleket meselesi olabilmesi için bu kültürel zenginliği yeniden tesis etmek, sektöre ciddi ve gerçekçi işbirliği oluşturarak sektörün ihtiyaçları doğrultusunda eleman yetiştirerek cazibe yaratmak en kestirme yol olarak

görüyoruz. Meslek liselerinde bu cazibeyi gerçekçi bir şekilde oluşturabilirsek örgün eğitim çağındaki öğrencilerimizin çoğu bu okullara yönelir. Bu yönelim de diğer alanlardaki eğitimi olağanüstü rahatlatır. Kazanan çocuklarımız olur, ülkemiz olur.

BALKANLARA AÇILAN İHRACATIN KAPISI

25. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

21-24 KASIM 2018
TİRAN, ARNAVUTLUK



Neden Tiran Uluslararası Ticaret Fuarı?

- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı
- 25 yıl süresince Fuarın artarak süren başarı grafiği
- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi

Neden Arnavutluk?

- Balkanların anahtar ülkesi
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatında yüksek potansiyeli
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları

Sergilenecek ürünler

- A'dan Z'ye tüm sanayi ve ticaret ürünleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran, Tiran-İstanbul nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar kayıtlarında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak kataloğunda Arnavutluk ve İngilizce katılımcı firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birtik tarafından talep edilen dosya masrafı
- İlgili bakanlık teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 2.400 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabaş
Tel : 0212 455 65 12, 0212 455 61 08, 0212 455 61 07
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 957 30 57
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Katar ile mesleki eğitim anlaşması

TÜRKİYE ile Katar arasında eğitim alanında işbirliği yapılacak. Katar'ın başkenti ve en büyük şehri olan Doha'da 2 Aralık 2015'te imzalanan Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti ile Katar Devleti Hükümeti Arasında Eğitim Alanında İşbirliği Anlaşması, Resmi Gazete'de yayımlandı. Anlaşma, genel olarak iki ülke arasındaki işbirliği ve anlayışı artırmanın yanı sıra özellikle eğitim alanındaki ikili işbirliği ve değişimleri eşitlik, karşılıklı fayda ve mükemmeliyet temelinde geliştirmeyi

öngörüyor. Anlaşmaya göre, iki ülke arasında örgün ve yaygın eğitimde bilgi ve bilimsel yayınların değişimi, uzman öğretmen ve öğrenci değişimi ile mesleki ve teknik eğitim deneyimlerinin paylaşımı sağlanacak. İki ülkenin karşılıklı olarak Türkçe ve Arapça'yı yabancı dil olarak öğretmesi ve öğrenilmesinin teşvik edilmesini içeren anlaşma çerçevesinde taraflar, Katar Yüksek Eğitim Konseyi tarafından uygulanan kurallara çerçevesinde Katar Devleti Türk Okulu'nun açılışını teşvik edecek.

'Biyoteknik mücadele desteği' artırıldı

TARIMDA kimyasal ilaç kullanımının azaltılması ve kalıntının önlenmesi amacıyla açık alanda dekar başına ödenen 'biyoteknik mücadele desteği' 80 lira oldu. Konuyla ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.



Eğitimde karneden Big Data'ya

Birçok farklı sektörde Büyük Veri (Big Data) kavramını sık sık duyuyoruz. Hızla akan verinin; nasıl korunacağı, kullanılacağı ve analiz edileceğini belirleyen Büyük Veri disiplini, bir bilişim kavramı olmanın ötesine geçerek, "yönetişim öğretisi" olmaya doğru ilerliyor.

Eğitim, bu yeni yönetim öğretisinin etkisinde yer alan sektörlerden biri. Cumhurbaşkanlığı 100 Günlük İcraat Programı'nda da eğitimde Büyük Veri konusu yer aldı. ("Milli Eğitim Bakanlığı'nın mevzuatını, çalışma planlarını ve insan kaynağını yeniden yapılandırmak üzere 'Büyük Veri' sistemi kurulması" ve "Her çocuğumuzun okul öncesi eğitimden üniversiteye ilgi, yetenek ve becerilerini gelişimsel olarak izlemek ve yönlendirmek için 'E-Portfolyo Sistemi'nin kurulması" yönündeki ifadeleri.)

NASIL UYARLAYACAĞIZ?

Bu vesileyle "Türkiye'de Büyük Veri'yi eğitime nasıl uyarlayabiliriz?" sorusu aklımıza geliyor. Her bir öğrenci, öğretmen ve eğitim yöneticisi durmaksızın data üretiyor. Sınav sonuçları, disiplin cezaları, davranış puanları gibi geleneksel verilerin çok ötesinde; tablet kullanım alışkanlıkları, akıllı tahtadan faydalanma, ödev konuları ve ilgi duyulan sosyal aktiviteler Büyük Veri sistemlerinde öğretmen ve öğrenci analizlerine dahil ediliyor.

Büyük Veri analizi, geleneksel istatistik analiz tam tersi bir mantıkla çalışıyor. Geçmişte öğrencilere ilişkin veriler birleşir, anlamlı bir istatistiksel bilgi oluşturulur ve bu bilgi yayınlara uygulanır. Örneğin; üniversite sınavında öğrencilerin Osmanlı tarihi sorularında başarısız olduğu



sonucuna ulaşılrsa bu konudaki eğitimi güçlendirmek için ulusal çalışmalar yapılır. Bu, bir Büyük Veri analizi değildir.

İSTATİSTİKİ ÇIKARIMIN ÇOK ÖTESİ

Eğitimde Büyük Veri kullanımı, bir istatistik çıkarımın çok ötesindedir. "Ders notları, hayalleri ve beklentilerine dair görüşleri, öğretmenlerinin yorumları, araştırma alışkanlıkları, müze ziyaretleri ve ödevlerinden oluşan milyonlarca satırık verinin" önce yapay zeka, sonra rehberlik uzmanı tarafından analiz edilmesidir. Sonuç olarak oluşan bilgi; üniversite tercihi öncesinde "sen geleceğin İberr Ortaylı'sı olabilirsin" müjdesi vermek olabilir. Tam tersi de mümkündür. Öğretmen olmak için gerekli becerileri göstermeyen bir öğrenciyi



Zeynep BERELİ
Dijital eğitim
dijital girişim

"5 yıl sonra, 30 bin kişilik öğretmen kadrosu için 120 bin rakibin olacak ve rekabet edebilmek için şunları yapman gerekiyor. Ayrıca; kendi becerilerin çerçevesinde, seçeneklerinden birinin yazılım mühendisliği olduğuna da unutmama" diye bilmektedir.

Bireysel bilgi üretir

Büyük Veri disiplini, bireysel veriden yola çıkar, bireysel veriyi kitlesel bilgi ile harmanlar, anlamlandırır ve sonuç olarak yine bireysel bilgi üretir. Bu anlamda öğretmen ve öğrencilerin, bireysel bazda ayrıntılı verilerinin güvenli bir sistem ile toplanması gerekir. Burada dijitalleşme büyük önem taşır.

DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARIS-FRANSA



Neden JECworld?

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kıtadan 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M² Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş- çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 3.840 TL



Esra Yılmaz- Mustafa Çağlayan- Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 65 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

DUYURU

KAMU KURUM VE KURULUŞLARINCA DÜZENLENEN MAL VE HİZMET ALIMLARI İLE YAPIM İŞLERİ İHALELERİNİN, PARASAL SINIR OLMASIZIN 'E-İHALE' İLE YAPILMASI

Kamu İhale Kurumu Düzenleme Dairesi Başkanlığı'ndan alınan yazıda;

Kamu alımlarında bürokrasinin azaltılması, işlem maliyetlerinin düşürülmesi ve rekabetin artırılarak etkin ve verimli bir alım sistemi oluşturulması amacıyla 2016 yılından bu yana etkin kullanılan, e-teklif alınan beyan usulünün (e-ihale) kapsamı genişletilerek, 19 Haziran 2018 itibarıyla yaklaşık maliyeti hizmet alımlarında 1 milyon TL'ye, mal alımlarında 8 milyon TL'ye kadar olan açık ihalelerin "e-ihale" ile yapılmasının mümkün hale geldiği,

2 Ocak 2019 tarihi itibarıyla ise parasal sınır olmaksızın mal ve hizmet alımları ile yapım işlerinde, açık ihale usulü ve 4734 sayılı Kanun'un 21'inci maddesinin birinci fıkrasının (f) bendine göre pazarlık usulü ile gerçekleştirilenlerin de "e-ihale" ile yapılabileceği,

Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan tarafından kamuoyuna açıklanan "Cumhurbaşkanlığı 100 Günlük İcraat Programı"nda da "e-ihale yaygınlaştırılarak ihale süreçlerinde bürokrasinin azaltılması, iş ve işlem maliyetlerinin düşürülmesi, zaman ve kaynak tasarrufunun yapılması" eylemine yer verildiği ve ulusal ölçekte e-ihale kullanımının artırılmasının hedeflendiği,

Bu kapsamda; e-ihale uygulamasına ilişkin hazırlanan eğitim videoları, rehber ve yardım sayfalarına <http://ekap.kik.gov.tr/EKAP/YardimEkran/EBeyan/default.aspx> ve <http://ekap.kik.gov.tr/EKAP/YardimEkran/EBeyan/default.aspx?kType=1> istekli web adreslerinden erişim sağlanmasının mümkün olduğu bildirilmiştir.

2019 yılında belli tutarın altındaki ihalelerin "e-ihale" ile yapılmasının zorunlu hale getirilmesi öngörüldüğünden konunun Odamız üyelerine duyurulmasının önem arz ettiği ve ayrıntılı bilgi taleplerinin kikduzenleme@kik.gov.tr e-posta adresi yoluyla kurumlarına bildirilmesi veya Düzenleme Dairesi Başkanlığı'na (312) 218 48 38 numaralı telefondan ulaşılmasının mümkün olduğu belirtilmektedir.

Bilgilerinize sunulur.

Hiyerarşilerin güçlü olduğu kurumlarda roller ve görevler insanlardan daha önemli. Ama bunun değişmesinin zamanı geldi; ya hiyerarşik yapıyı dağıtacağız ya da çalışanlarımızın size ayrıca katacaklarına veda edeceksiniz...



Yeteneği öldürmek için hiyerarşiyi güçlendirin!

HIYERARŞİK yapılarda tüm süreçleri belirleyen, kararları alan en tepedeki kişidir. Alttakilerin pek de esamesi okunmaz. Durum böyle olunca, karar verme seviyesinde olanlar bir süre sonra kendi otoritelerini kurtmaya ve üstlülüklerini artırmaya cabalıdır.



Salih KESKİN
www.yetenegimarket.com

MOTİVASYON- HIYERARŞİ ÇATIŞMASI

Belli ölçüde değişti ama en iyi liderlik hâli, 'masaya yumruğunu vurma' olarak algılanıyor. Hiyerarşi der ki, 'şu işi şu zamana kadar bitir, öyle veya böyle'; motivasyon der ki, 'bu işi altından kalkacağın ve en optimum zamanda bitireceğini biliyorsun...'.

Hiyerarşi der ki, 'ben ne diyorsam o şekilde yap'; motivasyon der ki, 'nasıl yapılması gerekiyorsa öyle yap, işi yapan sen olduğuna göre en doğru yapma yöntemini de sen bilirsın'. Hiyerarşi der ki, 'kendini fazla önemseme, sen olmasan da bir şekilde hallederim'; motivasyon der ki, 'sen, firmam için oldukça değerlisin ve gelişimimizde senin varlığın kritik öneme sahip'.

Hiyerarşi der ki, 'terfi konuların ve kariyer süreçlerinin iyi benim elimdedir'; motivasyon der ki, 'yeteneği kimse bloke edemez, manipüle edemez, sen iyisini yapmaya çalış, hak ettiğini al'.

BEKLENTİLER ARTTI AMA

Çalışanlardan düne göre çok daha fazla yetenekler beklediği malumumuz. Mesela zaman yönetimi ciddi bir sorun; zamanı bir türlü doğru kullanamıyoruz. Düne kadar alışık olmadığımız stres ve kaos yönetimi, diğer zorlu konulardan

birkaçı. Gün içinde yaşadığımız değişimler bizi kaos içine sürüklerken, süreci ve stresi doğru yönetemizi de zorunlu kılıyor. Bu farklı zorluklar içinde, çalışanlardan ayrıca işlerini geliştirmelerini ve de yaratıcı olmalarını istiyoruz... Durum böyle olunca çalışanlar da bize verebileceklerinin en azını başlıyoruz maalesef.

Eğer bir ürünü bir firmadan almanın sebebi fiyatsa, daha ucuz veren yere gitmemiz an meselesi. Aynı şekilde, eğer bir firmada kalma sebebiniz maaşımızın miktarsına, biraz fazla verene neden gitmeyeceğimiz sorusu önemli bir soru...

OTORİTER LİDERLİK PEŞİNDEYİZ

Çalışanlardan hem yaptıkları işi söylediğimiz gibi yapmalarını istiyoruz hem de sürekli kendilerini değişen dünyaya uyarlamalarını... Firmada ne yaşanırsa yaşansın, mahrem bilgi kabul edip dışarıya çıkarmasını istersen, müşterilere, rakiplere, yakın ve uzak çevrelere bizi onaylayıp iyi bir temsil yeteneği bulunmalarını beklerken, katı hiyerarşik yapı içinde otoriter liderlikle iş yaptırmanın derdine düşüyoruz.

ROL MÜ DAHA ÖNEMLİ, İNSAN MI?

Şunu biliyoruz ki, hiyerarşilerin güçlü olduğu kurumlarda roller ve görevler insanlardan daha önemli. Ama bunun değişmesinin zamanı geldi; ya hiyerarşik yapıyı dağıtacağız ya da aşama, bilgi ve yetki esnek modellerle, yukarıdan aşağıya, aşağıdan yukarıya doğru akacak; ya da çalışanlarımızın size ayrıca katacaklarına veda edeceksiniz...

Kendi kendini yöneten bireyler

Büyüyen firmaların iyi örnek olarak kabul edersek, karar alanların hiyerarşisinin en tepesinde olmasının zorunlu olmadığını görürüz. Bu firmalarda yöneten-yönetilen ilişkileri eşitlikçi ilişkileri dönüştürerek bölüm bazlı kendi kendini yöneten bireyleri ortaya çıkarır. Bunun adı,

esnek organizasyonlardır. Esnek organizasyonlarda çalışanlar, yaptıkları işten keyifli alan, yaratıcılıklarını ve kişisel yeteneklerini sergileyebilecekleri fırsatlar bularak hem kendilerine hem de kuruma katkı sağlayabilirler.

Görev değil değer bazlı işler yaptırılır

Eğer çalışanlara güvencesizlik, onları kendi özgelemlerine çekmeye çalışmazdık; şu an trend, görev bazlı işler yerine değer bazlı işleri çalışanlarımız yaptırabiliriz. Değer bazlı işler, çalışanların kendilerinden ayrıca bir şeyler ilave edip, kuruma olan katkısını artırır. Keza, eğer çalışanlarımız mevcut değeri artırmıyor, sadece isteneni yapıyorsa, firma kan kaybediyor demektir.

Yeteneğe uygun işe alımda kayıplar büyük

Tüm dünyada, çalışanların işe duydukları heyecanda azımsanmayacak düzeylerde düşüşler var. Peki, neden? Çünkü; basmakalıp iş kültürü var; kişi yaptığı işi binlerce kez aynı şekilde yaparak monotonlaşmaya başlıyor. Çünkü; işi iyi yapsa da, yapmasa da farklı bir muamele görmüyor. Bu durumda neden daha iyi yapması gerektiğini sorgulayan yok maalesef... Firmalarda ödül önemli; özellikle satış ve pazarlama departmanları için. Ama yeni yapılan araştırmalar ödülün de bir yere kadar motive edici

olduğunu, psikolojide olduğu gibi ödül ve cezaların tersinden aynı etkiye sahip olduğunu ortaya koyuyor. Firmaların önemli kayıplar yaşadığı asıl konu, yeteneklere uygun işe alma veya alamama konusudur. Yeteneğe göre işe alınmayan kişinin becerileri baskılanmaya ve bir süre sonra da yok olmaya başlıyor. Çalışanların süreçleri daha iyi anlamaya ya da yapabilmek kabiliyetinin gelişmesi için ciddi yatırımlar yapılıyor, yapılacak ve yapılmalı... Çünkü bugünün dünyasında her seviyede 'çalışan yeteneğine' ihtiyaç var.

Atık gazlardan üretilen yakıtla ilk ticari uçuş

Çelik fabrikalarının atık gazlarından üretilen uçak yakıtı, geçtiğimiz günlerde ilk kez bir ticari uçuşa kullanıldı. ABD-İngiltere arasındaki bir yolcu uçağında kullanılan yakıtın, hem verimlilik hem de temizlik açısından jet yakıtlarına göre daha üstün olduğu belirtiliyor.



Uygunun sırları

UYKU, algılama ve hatırlama açısından büyük bir öneme sahip. 2016 yılında yapılan bir çalışma, uykunun ders çalışma stratejisinin ayrılmaz bir parçası olduğunu ilan etmişti. Söz konusu çalışma, öğrencilere hafızalarını güçlendirmek adına ders çalışma süresinin arasına uyku seansları koymalarını öneriyordu. Öğrenmek ve hafıza ile ilgili geçmişteki çalışmalara ise yakın zamanda Bristol Üniversitesi'nin şairi çalışmaları eklendi. Buna göre insan uykusu sırasında bırakın kasten öğrenmeye çalıştığınız bilgileri pekiştirmeyi, farkında olmadan algıladığınız şeyleri bile beyinde işliyor. Deneyler, uykusu sırasında problem çözme yeteneğinin artmasına dair araştırmaların sonuçlarını yanı sıra, ilk defa olarak, bugüne kadar öğrenilenlere bilinc dışı alınan bilgilerin de uykuda işlendiği bilgisini ekliyor. Bu çalışma öğrenme teknikleri açısından geleceğe ışık tutacak. Uykuun bir dinlenme, yenilenme meselesinden ibaret olmadığı, daha keşfedilmesi beklenen pek çok sır olduğu muhtemeldir.

AYŞE BAŞAK

DÜNYAMIZ çoktan kirlendi. Bu konuda yapabileceğimiz pek birşey yok. Atmosfere salınan sera gazlarını azaltmak işlemler daha da kötüye gittikçenin önüne geçmek için bundan sonra yapabileceğimiz tek şey. Bunun için pek çok büyük firma sebep oldukları sera gazı salınımını azaltmak adına proje üretiyor. Bu, aynı zamanda markaların prestij açısından da oldukça önemli görülüyor.

KAYNAK ÇELİK FABRİKALARI

Virgin Atlantic Hava yolları da atık gazlardan uçak yakıtı üretme projesi ile gündeme geldi. İlk defa 2011 yılında kamuoyuna duyurulan proje gerçek olmak üzere. 2016 yılındaki ilk deneme uçuşundan sonra geçtiğimiz günlerde üretilen bu özel yakıt, ilk kez bir ticari

uçuşa kullanıldı. Lanza Tech tarafından geliştirilen bu yakıt, çelik fabrikalarının atık gazlarından üretiliyor.

MİLYONLARCA VARIL ÜRETİLEBİLİR

Karbon bakımından zengin olan bu gazlar bakteriler marifetiyle fermente olduktan sonra etanole dönüştürüyor. Pacific Northwest National Laboratuvarı tarafından geliştirilen bir yöntem ile etanolün içindeki oksijen, su formunda dışarı alınıyor. Böylece yanınca iş yapmayan, son derece temiz bir jet yakıtı elde ediliyor.

3 Ekim'de ABD'den kalkan ve İngiltere'ye inen bir Boeing 747 yolcu uçağında ilk defa kullanılan bu yakıtın daha çok kullanılabilmesi için üretimin artırılması gerekiyor. Şimdilik plan, milyonlarca varil diye ifade edilebilecek bir seviyedeki üretimi ayaklayabilmek.

AUTOMECHANİKA DUBAİ 2019

Dubai - Birleşik Arap Emirlikleri
10-12 Haziran 2019

- Akseuar & Modifiye
- Bakım & Onarım
- Bakım & Yenileme
- Elektronik Donanım & Sistemleri
- Oto Yakıma, Parça & Sistemleri
- Yönetim & Dijital Çözümler

ORTADOĞU, KÖRFEZ ÜLKELERİ, KUZAY AFRIKA OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNİN HER YIL GELİŞEN EN ÖNEMLİ PLATFORMU

Automechanika Dubai

- 63.329 m² alanda 13 sektörel salon
- 61 ülkeden 1.801 katılımcı
- 146 ülkeden 31.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Uluslararası alanda distribütör ve tedarikçiler ile profesyonel görüşmeler

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 9 m²
- Katılım bedeli : 3.100 TL/m²
- 1. Ödeme : 4.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda miza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "AUTOMECHANİKA DUBAİ 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmektedir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Saban Oruç - Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Esra Avcioğlu
Tel : 0212 455 61 12 - 455 65 12 - 455 61 08 - 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: saban.oruc@ito.org.tr - ozlem.kilic@ito.org.tr, mustafa.caglayan@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

18 12 Ekim 2018

SPOR

TİCARET

200 BİN KİŞİ MARATON İLE EKONOMİYİ CANLANDIRACAK

Yarış
başladı

CEYHUN KUBURLU

BİR dönem sadece Olimpiyat Oyunları'nda takip edilen koşu sporu şehirlerimize indi... Artık dünyanın hemen hemen bütün metropollerinde her yıl önemli bir maratona karşılamak mümkün. Dünya çapında milyonlarca sporseverin katıldığı bu maratonlar son zamanlarda Türkiye'de de büyük ses getiriyor.

TABANA YAYILIYOR

İstanbul'dan Bodrum'a, Çanakkale'den Kapadokya'ya kadar pek çok bölgede düzenlenecek yarışlar, bir yandan Türkiye'de koşu sporunun tabana yayılmasına katkıda bulunurken, bir yandan da ülkemizdeki sosyal sorumluluk bilincinin artmasına vesile oluyor. Yaz tatilinin geride kalması ve havalının serinlemesiyle birlikte Türkiye'deki maraton sezonu da açılmış oldu. Önümüzdeki 5 hafta boyunca Türkiye'nin farklı coğrafyalarında düzenlenecek önemli organizasyonlarda yurt içi ve yurt dışından toplam 200 bine yakın katılımcının yer alması bekleniyor.

Popülerliğini artıran koşu sporu, her yıl on binlerce sporseveri buluşturuyor. Önümüzdeki 5 hafta boyunca Türkiye'nin en önemli koşu organizasyonlarında 200 bine yakın sporcu yarışacak.

İki kıta
arasındaki
tek maraton

Türkiye'nin en geniş katımlı koşu organizasyonu olan Vodafone 40. İstanbul Maratonu, 11 Kasım'da İstanbul'da gerçekleşecek. Dünyada iki kıta arasında koşulan tek maraton olan Vodafone 40. İstanbul Maratonu 42K, 15K, 10K ve Halk Koşusu olmak üzere 4 farklı kategoride düzenlenecek. Geçen yıl gerçekleştirilen maratona 25 bini çipli olmak üzere yaklaşık 125 bin kişi katılmıştı. Organizasyon kapsamında toplu kurumsal kayıtlar için başvuru süresi de 30 Ekim'e uzatılmış durumda.

Bodrum'a
yoğun ilgi

Bu yıl ilk kez düzenlenen Bodrum Yarı Maratonu kapsamında 5 Ekim'de başlayan etkinlikler, 7 Ekim'de Halikarnassos 5K, Karia 10K, Myndos 21K koşularının ardından Finisher Party ile son buldu. 21 kilometrelik yarı maraton, 7 Ekim'de saat 08.00'da başladı. Tamamlama süresi 210 dakika olarak belirlenen yarış, Bodrum Meydanı'ndan başlayıp, marina istikametinden devam ederek tarihi Myndos Kapısı'na ulaştı. Gümbet Sahili, Bitez, Konaklı ve Antik Tiyatro'yu takip eden yarış, Bodrum merkezde son buldu. Yarışa bin 500'e yakın sporsever katıldı.

Gelibolu'da
ödül 100 bin lira

"Barış için koşuyoruz" sloganıyla Çanakkale'de bu yıl dördüncüsü gerçekleştirilecek olan Türkcell Gelibolu Maratonu'nda, 5 ve 10 kilometrelik yarışların yanı sıra 21 kilometrelik yarı maraton ve 42 kilometrelik maraton parkurları bulunuyor. En zorlu etabı olan 42 kilometrelik maraton, Mordo Koyu'ndan saat 09.30'da başlayacak. Katılımcılar, Alçıtepe köyünden geri dönerek parkurda iki tur atacak ve yine Mordo Koyu'ndaki bitiş noktasına gelecek. 14 Ekim 2018 günü düzenlenecek maratonda toplam ödül 100 bin lira olarak belirlendi. Maraton, yan maraton ve 10 kilometre koşularının yanı sıra, 9 yaş kategorisinde ilk 3'e giren kız ve erkek sporcular, aynı para ödülüne sahip olacak.

Kapadokya'da
zorlu parkur!

Kapadokya'da 20-21 Ekim'de ve üç kategoride gerçekleştirilecek Salomon Kapadokya Ultra Maratonu'na, Türkiye'nin yanı sıra çeşitli ülkelerden sporcular katılacak. Sporcular, 119 kilometrelik parkuru 24 saatte, 63 kilometrelik parkuru 12 saat 30 dakikada ve 38 kilometrelik parkuru 6 saat 30 dakika içerisinde tamamlamaya çalışacak. Ürgüp ilçe merkezinden başlayacak yarışlarda sporcular, kategorilerine göre bölgede farklı güzergahlarda koşarak Ürgüp ilçe merkezindeki bitiş noktasına ulaşmaya çalışacak.

Halterde
gururlandırdı

Milli halterci Nida Karasakal, Gençlik Olimpiyatları tarihinde Türkiye'ye halterde kadınlardaki ilk madalyasını kazandı.

ARJANTIN'in başkenti Buenos Aires'te düzenlenen 2018 Yaz Gençlik Olimpiyatları'nda Türkiye'ye ilk madalyasını milli halterci Nida Karasakal kazandı. Türkiye Milli Olimpiyat Komitesi'nden yapılan açıklamaya göre, oyunların ilk gününde halter branşında kadınlar 44 kiloda mücadele eden Nida Karasakal, koparmada 60, silkmede ise 78 kilo kaldırdı. Genç halterci Nida, toplamda 138 kiloluk derecesiyle bronz madalya elde etti.

Özel sporcular
11 madalya aldı

DOWN sendromlu özel sporcular, Portekiz'deki Dünya Şampiyonası'nda 3 altın, 3 gümüş ve 5 bronz olmak üzere 11 madalya elde etti. Türkiye Özel Sporcular Spor Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Portekiz'in Madeira Adası'nda 2-7 Ekim tarihlerinde düzenlenen Down Sendromlular Dünya Atletizm ve Masa Tenisi Şampiyonası'nda atletizmde Ali Topaloğlu, Dilara Çevik, Merve Uzun, Rıdvan Yağcı ve Furkan Demir, masa tenisinde Erman Çetiner, Enes Yılmaz, Benay Balci ve Merve Peker milli formayı giydi. Milli sporcular şampiyonayı 3 altın, 3 gümüş ve 5 bronz madalyayla tamamladı.

25 milyar dolarlık
olimpiyat harcaması

JAPONYA'nın 2020 Tokyo Olimpiyat Oyunları için yaptığı harcamanın 25 milyar dolara yaklaştığı açıklandı. Japonya'da mali denetleme kurulu tarafından hazırlanan raporda, oyunların ülkeye maliyetinin neredeyse 25 milyar dolar bulduğu ve hazırlıklar tamamlandığında rakamın daha da yükselebileceği belirtildi. Oyunların ev sahipliğine hak kazandığı 2013'te söz konusu maliyetin 7.3 milyar dolar olması öngörülmüştü. Daha önce 2020 Tokyo Olimpiyat Oyunları Organizasyon Komitesi Başkanı Yoshiro Mori ve Tokyo Valisi Yuriko Koike tarafından yapılan ortak açıklamada, oyunların ev sahipliği harcamaları için 13 il 15 milyar dolar arasında bütçe ayrılacağı duyurulmuştu. Olimpiyat harcamaları için oluşturulan araştırma komisyonu ise gerekli önlemler alınmadığı takdirde oyunların ev sahibi Japonya'ya maliyetinin 30 milyar dolar aşabileceği uyarısında bulunmuştu.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL
HİZMET OTOBÜSÜ
ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıracılık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

ANADOLU YAKASI
HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	TUZLA BİRLİK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ

ito.org.tr | 444 0 486

14 YILDA 4 bin 316 tarihi eser yurda döndü

Birçok medeniyete ev sahipliği yapan Anadolu, tarihi eser bakımından da dünyanın sayılı merkezleri arasında. 14 yıldır bu zengin coğrafyadan kaçırılan tarihi eserleri geri kazanmak için bir hafiye gibi çalışan Türkiye, 4 bin 136 tarihi eseri vatanına kavuşturdu.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

DÜNYA turizm pastasında 39.9 milyon turist sayısı ile 6. sırayı alan Türkiye'de, turizmin en hareketli olduğu alanlardan biri de tarih ve kültür turizmi. Topraklarında milyonlarca tarihi eser barındıran Türkiye'de, bu eserlerin bazılarını çeşitli dönemlerde yasa dışı yollarla ülke dışına çıkarılmış. Özellikle son 14 yılda yurt dışına kaçırılan eserlerin iadesi konusunda 'diplomasi hafiyeliği' yapan Türkiye, bu çabalarının sonucunu almaya devam ediyor.

Son verilere göre Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın yürüttüğü çalışmalarla 4 bin 316 tarihi eser, doğduğu topraklara geri döndü.

Türkiye'den kaçırılan eserlerin kimi dünya genelinde farklı müzelerde sergilenirken,

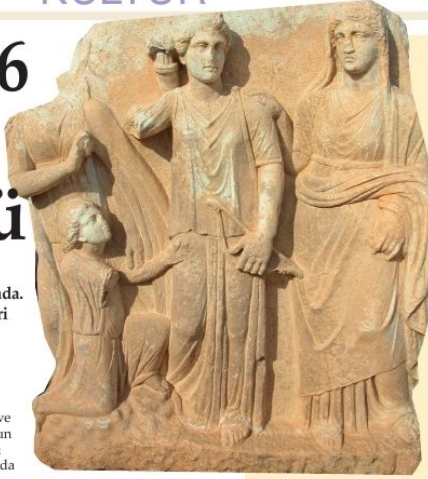
kimi de ülkelerin müze depolarında tutuluyor. Bazı ülkelerin müze depolarının ve özel koleksiyonlarının erişilebilir olmaması nedeniyle yurt dışında Türkiye'ye ait kaç tarihi eser olduğu bilinmiyor. Gelen ihbarlar ve çeşitli araştırmalar neticesinde Türkiye'ye ait olduğu tespit edilen eserler için iade çalışmaları başlayan Kültür ve Turizm Bakanlığı, en fazla Suriistan'dan kaçak tarihi eser geri dönüşümü sağladı. Suriistan'dan günümüze kadar bin 865 kaçak tarihi eser geri alındı. Öte yandan, Almanya'dan bin 242 tarihi eser ana vatanına geri döndürüldü. Bugüne kadar ABD'den 15, İsviçre'den 408, Fransa'dan ise 19 tarihi eserin iadesi sağlandı.

İLK YIL 1980

Türkiye'nin diplomatik çalışmaları ilk olarak 1980 yılında sonuç verdi. 1976

Bulunamayanlar veri tabanında

Kültür ve Turizm Bakanlığı, çalınan veya kaybolan eserlerle ilgili çalışmalarına oluşturdğu veri tabanı ile dikkat çekiyor. Bakanlık çeşitli dönemlerde kaybolan eserlere de veri tabanında yer vererek bu eserleri bulanların Bakanlığa ulaşmasını sağlıyor. Ayrıca dış ülkelerde kaybolan tarihi eserler de sergilenerek olası bir kaçakçılığın önüne geçilmeye çalışılıyor.



Yılında Aphrodisias örenyeri müze deposundan çalınan sekiz eserin altısı ABD'de bulundu. Dört yıllık diplomasi mücadelesinin ardından 1980 yılında Türkiye'ye getirilen eserler halen Aphrodisias Müzesi'nde sergileniyor. Kaçak eserlerden vatanına son dönen eser ise 15 Ocak 2018 tarihinde Fransa'dan iadesi sağlanan bronz dağ keçisi heykeli oldu. Dağ keçisi heykeli Erzurum Müzesi'nde sergileniyor.

Diplomatik iade çalışmaları eski yıllara dayansa da Bakanlığın çalışmaları 2004 yılında daha kurumsal bir hal aldı. 14 yıllık süreç içerisinde en fazla iade sağlanan yıl 2011 oldu. Söz konusu yılda bin 885 tarihi eser Türkiye'ye döndürüldü. Geçtiğimiz yıl 44, 2018'de ise iki eser öz vatanına geri kazandırıldı. Söz konusu tarihi eserler birbirinden farklı dönemlere ait. Kaçırılan eserlerin arasında II. Abdülhamid'e ait özel eşyalar da bulunuyor. Padişaha ait 18 özel eşya, 2005 yılında yapılan çalışmalar sonucu Fransa'dan getirildi.

Hattın ipekle buluşması Hünkar Kasrı'nda



RECEP MUTLU

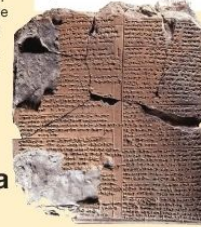
YENİ Camii Hünkar Kasrı, geleneksel Türk el sanatlarına ev sahipliği yapmayı sürdürüyor. Tarihi yapı, bu defa da kapılarını "Hattın ipekle Aşk" adlı sergi için açtı. Türk ve İslam medeniyetlerinde önemli bir yere sahip olan hat ve tezhip sanatının ipek kumaşa

yansıtıldığı sergide, Samsun Zer Sanat Grubu'nun eserleri yer aldı.

Serginin açılışı, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Oda Meclis Üyeleri, sanatçılar ve sanatseverlerin katıldığı törenle gerçekleştirildi. Hat sergisinin kapıları, 26 Ekim tarihine kadar açık olacak.

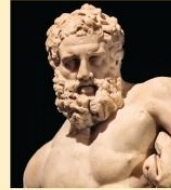
Mezar taşları bile çalındı

Türkiye'den kaçırılan eserler arasında birbirinden farklı değerli parçalar yer alıyor. Öyle ki, çeşitli dönemlerde kaçakçılar mezar taşlarını bile yurt dışına kaçırıyor. 18. yüzyıla ait dört mezar taşı, diplomatik girişimler sonucunda İngiltere'de bir müzayededen son anda kurtularak Türkiye'ye getirildi.



Bitpazarında bulundu

Çalınan eserlerin bazıları pazarlarda satılırken ele geçiriliyor. Buna en ilginç örnek de; Almanya'da ele geçirilen tarihi eserler gösterilebilir. Anadolu kökenli Grek, Roma ve Bizans dönemine ait 716 sikke ile madeni süs eşyaları, mücevherler, haçlar ve mızrak uçlarındaki toplam bin 182 eser Bremen bitpazarından ülkeye getirildi.



82 yıllık ayrılık

Çalınan eserlerin iadesi için kimi zaman uzun yıllara dayanan diplomatik bir süreç başlıyor. Boğazköy'de Osmanlı-Alman ortaklığında 1905 yılında başlayan kazılarda ortaya çıkarılan ve incelenmek üzere Berlin'e götürülen Boğazköy tabletlerinin iadesi için 82 yıl bekledi. Yıllar içinde kısmi kısmi iadesi sağlanan tabletlerin tamamı 1987 yılında Türkiye'ye geri kazandırıldı.

Yorgundu, dinlendi

İadesi sağlanan eserlerden Yorgun Herakles heykeli de dikkat çekenler arasında bulunuyor. Perge Örenyeri'nden 1980 yılında üst yarısı kaçırılan heykel, 31 yıllık diplomasi sonucunda vatanına kavuştu. 2011 yılında geri getirilen heykel, Antalya Müzesi'nde sergileniyor.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUAR ORGANİZASYONLARI İLE HER BÖLGEYE İHRACAT!

25. TİRAN
TİCARET FUARI

GENEL
TİCARET

21-24 KASIM 2018

TİRAN

SIAL INTERFOOD
2018

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

21-24 KASIM 2018

CAKARTI

SIAL MIDDLE EAST
2018

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

10-12 ARALIK 2018

ABU DABI

JEC WORLD
2019

KOMPOZİT

12-14 MART 2019

PARİS

TURKISH
HOMESTYLE

EV VE
YAŞAM ÜRÜNLERİ

25-27 NİSAN 2019

MOSKOVA

SIAL CHINA
2019

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

14-16 MAYIS 2019

ŞANHAY

ito.org.tr / (0212) 455 65 00 / WhatsApp: 0533 959 30 57



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İSTANBUL TİCARİET



1600 yıllık ihtişam:

Şerefiye Sarıncı

İSTANBUL Köşe Bucak'ın bu haftaki konusu, şehrin tarihi su yapılarından Şerefiye Sarıncı... Şehrin su ihtiyacını asırlar boyunca karşılayan sarnıçlarından olan yapı, beşinci yüzyıldan bu yana tüm ihtişamıyla ayakta duruyor.

HER SOKAĞI KİTAP GİBİ

Çemberlitaş Senti'nin Binbirdirek Mahallesi'nde, Pierre Loti Caddesi üzerinde bulunan Şerefiye Sarıncı, 428 ve 443 tarihleri arasında Bizans İmparatoru II. Theodosius tarafından yapıldı.

birleştiren uzun tarih nice hikâyelerle dolu. Bir adres tarifi, şehre hep meraklı ve dikkatli bir gözle bakmamız gerektiğini ve her sokağın bir kitap gibi okuyabileceğimizi bize hatırlatmıyor mu?

Şerefiye Sarıncı, günümüzde yaygın olarak kullanılan bu adını Osmanlı döneminde alır. Sarnıcın asıl adı, onu yaptıran imparatorun gelir ve yapı uzun yıllar boyunca Theodosius Sarıncı olarak anılır...

9 METRELİK 32 SÜTÜN

Bugün, özellikle restorasyondan sonra sarnıca adımızı attığınızda



Sarnıcın yerini tarif eden bu cümle, İstanbul'un uzun ve renkli tarihine hızlı bir bakış niteliğinde. Kısacık bir cümle içinde

Konstantin'in kendi adına yaptırdığı Konstantin Forumu'nun ortasında, üzerinde imparatorun heykeliyle yükselen ve Osmanlı döneminde Çemberlitaş adını alan sütun, İstanbul'un en büyük sarnıçlarından Binbirdirek Sarıncı ve İstanbul aşığı meşhur Fransız yazar Pierre Loti var.

THEODOSIUS SARNICI

İstanbul'un yüzyılları aşan güzellikleri, medeniyetleri

1600 yıllık bir yapının içinde olduğunuzu inanmanız çok güç. Bu da bize, zamana ve onun yıkıcı etkilerine, İstanbul'un büyük

depremlerine dayanan sarnıcın ne kadar özenli inşa edildiğini anlatıyor. 45x25 metre büyüklüğündeki sarnıcın 9 metre yüksekliğindeki 32 sütununun başlıkları akantüs yapılarıyla süslü. Mimarın teknik detayları kadar insanda yarattığı etki de inanılmaz. Kendinizi gizemli bir atmosferin içinde buluyor,

masallardaki gibi bir yeraltı şehrinde gezdiğiniz hisse kaplıyorsunuz. Önümüzdeki hafta bu köşede tekrar buluşuncaya dek iyi gezmeler, iyi seyirler!

İstanbul'un su ihtiyacını asırlar boyunca karşılayan Şerefiye Sarıncı, 1600 yıldır tüm ihtişamıyla ayakta duruyor. Sütunlarından tavanına kadar oldukça iyi korunmuş durumda olan Şerefiye Sarıncı, restore edildikten sonra kısa bir süre önce ziyarete açıldı.

Eski bir haritada 3 numara ile gösterilen Şerefiye Sarıncı



Theodosius şehir surlarını da inşa ettirdi

Sarnıcı yaptıran II. Theodosius, genç yaşta ölen İmparator Arkadios ile imparatoriçe Eudokia'nın oğlu. 401 yılında dünyaya gelir. Babasının beklenmedik ölümü üzerine henüz 8 yaşında bir çocukken tahta çıkmak zorunda kalan Theodosius, şehrin imarına büyük önem verir.

II. Theodosius deyinice akla bu sarnıçtan önce elbette onun adıyla yan yana hatırlanan şehir surları gelir. Şehri kendisinden önceki

imparatorların belirlediği surların ötesinde genişleterek bugün hâlâ ayakta olan kara surlarını inşa ettiren

II. Theodosius, güçlü bir savunma stratejisi kurar ve yaptığı imarla bu destekler. İşte Hun saldırılarına karşı yaptırdığı surlar da onun yönetim anlayışını yansıtan icraatların başında gelir.

Sarnıçlar da bu açıdan bakıldığında büyük önem taşıyor. Aylar süren kuşatmalarda şehrin su ihtiyacının büyük bir bölümünü bu sarnıçlar karşılar.

İmparator Theodosius, babası Arkadios kadar genç olmasa da, yine genç sayılabilecek bir yaşta, geride 425 yılında kurdurduğu şehrin ilk yüksek okulu da dahil çok sayıda eser bırakarak 49'unda attan düşerek ölür.

İSTANBUL'U PAYLAŞ VE UÇ

INSTAGRAM'DA
#oneistanbul VE #turkishairlines 'I
ETİKETLE, ÇİFT KİŞİLİK GİDİŞ-DÖNÜŞ
UÇAK BİLETİ KAZANMA ŞANSI YAKALA!

TAKİP ET
@oneistanbul
@turkishairlines

ETİKETLE
#oneistanbul
#turkishairlines

**PAYLAŞ
&
KAZAN**

oneistanbul.city/turkishairlines