

İTO fuarda döviz kurunu sabitledi

1 Dolar = 4 TL
1 EURO = 4,8 TL



■ İstanbul Ticaret Odası, TL'nin değerini korumak için atılan adımlar kapsamında fuar katılım ücretlerinde döviz kurunu sabitledi. Küresel fuarlara katılmada dolar 4 TL, Euro 4,8 TL olacak.

■ Kararı değerlendiren İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "İhracatımız bir ay sonra katılacağı fuarda ne kadar ödeyeceğini bilerek, üretime daha fazla ağırlık verecektir" dedi. ■ 6'da



TVNET'İN SORULARINI YANITLAYAN ŞEKİB AVDAĞIÇ: YERLİ PARA KULLANIMI KUR RİSKİNİ AZALTACAK. ■ 2



Çin'den Türkiye'ye milli para teklifi

Şanghai Uluslararası Ticaret Odası Başkanı Yang Jianrong, Çin ve Türkiye'nin karşılıklı ticarette milli para birimlerini kullanmasını teklif etti. ■ 13'te

MGK'dan sonra kur mesajı



HER TEDBİR ALINACAK

■ Önceki hafta 'yerli paranızı dövizde değişmeyin' çağrısı yapan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Milli Güvenlik Kurulu toplantısından sonra kur ile ilgili önemli mesajlar verdi. Erdoğan, "Ülkemizin önünün kesilmek istendiği her dönemde harekete geçirilen o kur silahını aldığımız ve alacağımız tedbirlerle etkisiz hale getirmekte kararlıyız" dedi.

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

Ş. Ö. Ö.

www.ithaber.com



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

4 HAZİRAN 2018 YIL: 60 SAYI: 3012 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI



14 soruda İmar Barışı

■ Mülkiyet ve imar sorunu olan yapılar ile sonradan yapılan eklentiler 'İmar Barışı' kapsamına giriyor. Ancak depreme dayanıksız yapılar kapsam dışı kalacak. Mükelleflerin 31 Ekim tarihine kadar başvurusu gerekiyor.

■ Yeni düzenleme ile vatandaş, ticari bir mal olarak kullanmadığı dairesini veya dükkanını kredi sistemine sokabilecek. Bankalara gayrimenkullerini ipotek ettirerek, işletmelerine kredi alabilecekler. ■ 19'da



SGK'dan teşvik deneme opsiyonu

SGK'nın sisteminde üretimi ve istihdamı desteklemek için verilen 10'dan fazla teşvik yer alıyor. Peki işverenler hangi teşviki kullanacak? Teşviklerden hangisinin daha karlı olduğunu anlamaları için opsiyon tanındı. İşverenler 6 aylık dönemlerle bu teşvikleri deneyecekler. ■ 12'de

Milli ve yerli transfer dönemi



Futbolda transfer heyecanı başlıyor. Maliyeti düşürmek isteyen kulüplerin gözleri simdi yerli oyunculara. ■ 18'de

Dövizde dalgalanmayıp AR-GE'YE KOSTULAR

Ekonomide döviz kuru tartışmaları yaşanırken, girişimciler ve katma değer peşindeki şirketler yatırımdan vazgeçmedi. Son aylarda açılan yeni Ar-Ge merkezi sayısı zirve yaptı.

5 AYDA 132 YENİ MERKEZ

Ar-Ge merkezlerinin sağlayacağı katma değer, cari açığa da gerçek çözüm olacak. Bu yöndeki yatırımlarını ertelemeyen şirketler, devletin sunduğu teşvik ve destekleri kaçırmadı. Yılbaşında 768 olan Ar-Ge merkezi sayısı beş ayda 900'e ulaştı.

REKABET ÜSTÜNLÜĞÜ

Ticaretin lider şehri İstanbul, araştırma geliştirme faaliyetlerinin de merkezi oldu. Ar-Ge merkezlerinin üçte biri İstanbul'da kuruldu. Tekstilden plastiğe, kimyadan bilişime kadar birçok alanda kurulan Ar-Ge merkezleri, zorlu rekabet ortamında avantaj ve süreklilik imkanı sağlıyor. ■ Adem Orhun ■ 9'da



Ar-Ge merkezinde ne avantaj var?

- Vergi indirimi
- Sigorta prim desteği
- Gelir vergisi stopajı
- Damga vergisi istisnası
- Gümrük vergisi istisnası

Kaliteli ürüne KDV desteği

KDV Kanunu'na eklenen geçici madde ile imalat sanayicileri ve teknoloji üreticileri 31 Aralık 2019'a kadar KDV'den müstesna tutuldu. ■ Dr. Veysi Seviş ■ 4

Lisansüstünde
GUZ
FIRSATI ■ 15

Cyberjaya'da ilk Türk yazılımcı

Teknopark İstanbul'daki firmalardan Asist Bilgi Teknolojileri, Malezya'da dünyanın en büyük teknopark alanlarından biri olan

Cyberjaya'da bir ofis açtı. Firma, Türkiye'deki üç büyük GSM operatörüne de çözümler üretiyor. ■ Soyhan Alpaslan ■ 16'da



Savunma teknolojiyle donatıldı

Geçen yıl envantere 20 İHA/İHA, 9 adet T129 Atak helikopteri, 5 adet Sikorsky S-70, 2 adet A400M uçağı katıldı. Kırpillere, yeni zırh takılırken, multikopter İHA'lar da güvenliğe rol almaya başladı. ■ 8'de



Denizlerin PİRİ Barbaros

Beşiktaş'ta iskelenin arkasında yer alan Mimar Sinan eseri sekizgen taş yapı, Barbaros Hayreddin Paşa'nın türbesidir. Peki, şehrin bu güzel meydanında dikilen anıt ve anıtın öyküsünü kaç kişi bilir? ■ 20'de

Satışta zaman kazanın Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) destekli pıkan Contaxer uygulaması, satış ekiplerine zaman kazandırıyor. ■ 11'de

24 Haziran 2018

GÜNCEL

TİCARET

'Dijital çağ' perspektifinde ekonomi yönetimi

Dünya ekonomisinde son 20 yılda gözlenen küreselleşme süreci, önde gelen ülkelerin önemli bir bölümünün döviz kazandırıcı sektörlerde ciddi hamleler yapabilmelerine imkan sağladı. Türkiye, bilhassa son 15 yılda, mal ve hizmet ihracatından elde ettiği döviz gelirinde önemli rekorlar kırdı. Önemizdeki dönem, Türkiye açısından ilk etapta 50, 2030'larda 100 milyar dolara ilerleyecek bir turizm ve ağırlama ihracat gelirinin, toplamda 200 milyar dolarlık bir hizmet ihracatı gelirinin; mal ihracatından ise ilk etapta 250, ardından 350 ve Türkiye'nin milli ekonomi hedefi olarak 500 milyar dolarlık bir hedefinin tutturulabileceğine işaret ediyor. Bu nedenle, 24 Haziran'la birlikte, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nde yeniden yapılandırılması beklenen ekonomi yönetimini, bakanlık, üst kurul, başkanlık, müsteşarlık ajansı yapısı, dış ekonomik ilişkiler, iç piyasa reel sektör ve ekonominin kamunun finansmanı olarak üç sac ayağına dayalı modellemek yararlı olabilir.

Dış ekonomik ilişkilerde, turizm sektörüne, cari açığı azaltıcı, döviz kazandırıcı, istihdam sağlayıcı, Türkiye'nin uluslararası itibarına ve bilinirliğine yaptığı olumsuz katkı nedeniyle, bugünden daha detaylı, daha değerli bir anlayış kazandırmalıyız. 'Turizm ve Kültür' Türkiye'nin turizm sektörünün ciddi boyutlardaki ekonomik yönüne yeterli perspektif kazandırmıyordu. Keza, ülkenin ekonomisine yaptıkları büyük katkı boyutunda, müzeler, ören yerleri de salt 'kültür' penceresinden ele almak yeterli bir yaklaşım olmayacak. İmalat sanayinin ülke ekonomisindeki vazgeçilmez, hayati boyuttaki önemi bir kenara; hizmetler sektörüne, bu sektörde büyük emek ortaya koyan



Prof. Dr. Kerem ALKIN

şirketlere, girişimcilere daha kapsayıcı bir bakış açısı kritik önemde. Başta KOSGEB, bir dönem sanayi ağırlıklı bakış açısına sahip olup, son 4-5 yıl hızla bünyelerine 'hizmetler' sektörü bakış açısı kazandırılmaya başlanmış tüm kurumlarda, hizmetler sektörünün küresel ekonomideki ağırlığına uygun bir beceri kazandırmamız gerekiyor.

Mal ve hizmetler ihracatına ve gümrükleşmesine bir çatı altında; iç piyasa-reel sektör bacağına, iç ticaret ve sanayiye dayalı piyasa kurallarını, standardizasyonu, tüketici haklarını bir çatı altında bir araya getirmemiz gerekiyor. Bu noktada, 'bilim-teknoloji-inovasyon-Ar-Ge' salt sanayiye ait bir alan değildir bugünün dünyasında. Bu alan, hizmetler sektörünü de, tanımlar, sanayiye de, inşaat da, finans da, her alanı ilgilendiriyor. Bu nedenle, Türkiye'nin 'bilim-teknoloji' alanına sanayi ötesi, tüm sektörleri kucağına alan 'dijital' perspektif kazandırmamız gerekiyor. Bilimsel teknolojilerini herhangi bir sektörün altında bir alan olarak değil; Türkiye'yi gelecek 25 yılda 2-3 trilyon dolar bandına sıracak alan olarak kurgulamamız; bu alanı Cumhurbaşkanlığı'na bağlı bir konsey, üst kurullar ve 'spesifik' bir bakanlıkla örmemiz yararlı olacak.

Milli ekonomi siyaset belgesi Türkiye Cumhuriyeti, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi ile hızla, etkili ve isabetli karar alma becerisinin daha da perçinleneceği bir kamu yönetim modeline geçiyor.

Adeta köklü bir kurumun, kurumsal hafızası güçlü, kurumsal yönetim ilkeleri yeterince oturmuş bir holdingin yönetim esasları gibi. Bu nedenle, bakanlıklara, müsteşarlıklara, üst kurullara yeni bir dinamizm, enerji, aktivite kazandırılacak; organizasyonel beceriyi güçlendirecek bir hükümet yapısını oluşturmak kritik önemde. Bu yapı içerisinde, yürütmenin bir numaralı sorumlusu Cumhurbaşkanlığıyla uyum içerisinde çalışacak, onun karar alma süreçlerini kolaylaştıracak, besleyecek, ülkenin kendi coğrafyasındaki liderlik becerisini güçlendirecek şekilde, ekonomik gücü, askeri gücü ve siyasi gücü perçinleyecek bir 'başkan yardımcılığı-konsey-başkanlık-bakanlık-üst kurul-müsteşarlık' ağ yapısının örülmesi gerekiyor.

Cumhurbaşkanı doğrudan bağlı olmak üzere, ekonomik güce odaklı bir 'ulusal ekonomi ve kalkınma konseyi', askeri güce odaklı bir 'ulusal güvenlik konseyi' ve siyasi güce odaklı olarak, bir cephede 'adalet ve içişleri konseyi', diğer cephede 'diplomasi ve dış politika konseyi', G20 ülkelerinin pek çoğunda farklı ağırlıklarda veya sayılarda, ülke devlet başkanına bağlı olarak çalışıyor. Kimi ülkelerde 'uzay, bilim, teknoloji konseyi' nin varlığı da göz ardı edilmemeli. Bu noktada, Cumhurbaşkanlığı başkanlıklarının ciddi sorumluluk üstlendikleri, ülkenin alanında saygın akademisyen ve uzmanların yer aldığı bu tür konseylerin, Cumhurbaşkanının karar alma süreçlerine etkin katkı sağladıkları ve ana strateji ve yol haritalarını oluşturdukları aşikar. Bakanlıklar, üst kurullar, müsteşarlıklar, başkanlıklar ise Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nde ıca, denetim ve gözetim yönleriyle öne çıkıyor.

Yerli para ile ticaret kur riskini azaltacak

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, devletin Türk Lirası üzerindeki baskısını azaltıp, TL'yi aranan bir para birimi haline getirmeyi hedeflediğine dikkat çekti. Avdagic, "İhracatçı ve ithalatçı kur riskinden arındırılacak" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagic, TVNET'te Semra Karabaş'ın sunduğu 'Parapolitik' programına konuk olarak, gündeme ilişkin önemli açıklamalarda bulundu. Şekib Avdagic, Türk Lirası'nın dış ticareti için payının yüzde 6 seviyesinde olduğunu, devletin bunu yüzde 15 seviyesine çıkarma hedefinin bulunduğunu dile getirdi. Avdagic, bunun da Türk Lirası'nın üzerindeki baskıyı azaltacağını ve Türk Lirası'nı aranan bir para birimi haline getireceğini belirterek, ihracatçı ve ithalatçıyı da kur riskinden arındıracağını söyledi.

SEÇİMDEN SONRA ETKİN ADIM

Avdagic, "Bütün bu pakete baktığınız zaman bizim gerçekten yüzde 6 seviyesinde olan Türk



Lirası'yla ticaret yapma oranımızı çok hızlı bir şekilde yüzde 15'lere, ondan sonra da mümkünse yüzde 25-30'lara taşımamız lazım. Ama bu tek taraflı bir olay değil, komşu ülkelerin de bunu kabul etmesi lazım. Burada olumlu sinyaller alıyoruz. Özellikle önce çevre

ülkelerden başlayarak ümit ediyoruz seçimin sonra daha etkin bir adım atılacak" dedi.

YÜKSEK KATMA DEĞER

Büyümeye ilişkin, "5-6 bandında bir büyüme bekliyorum" diyen Şekib Avdagic, "Önümüzdeki dönemde rakamsal anlamda ihracatımızı ithalatımıza oranla daha fazla artırmamız gerekiyor" dedi. Avdagic, "Makassın daralması önemli. Yüksek katma değerli ürünlere geçiş yapmamız lazım" diye konuştu.

Kur beklentisine projeksiyon verdik

BLOOMBERG HT'de Hande Demirel'in sunduğu 'Fokus' programına konuk olan İTO Başkanı Şekib Avdagic, şirket birleşmelerinin önemini vurguladı ve ilk 5 ayda 3 bin 500 yabancı sermayeli firmanın kurulduğunu söyledi. Avdagic, "Bu da demek oluyor ki, yabancılar Türkiye'yi hala fırsat olarak görüyor" dedi.



FUARDA SABİT KUR

İTO'nun, iş dünyası için küresel fuarlara katılımda doların 4 TL'ye, Euro'yu da 4.8 TL'ye sabitlediğini bildiren Avdagic, "Böylece piyasa 24 Haziran seçiminden sonraki kur beklentimiz konusunda bir projeksiyon vermeye çalıştık" dedi.

BÜYÜME İÇİN TURİZM

Yurtiçinde büyüme modellerinin en önemlisinin turizm olduğunu dile getiren Avdagic, bu yıl için turizmde müthiş bir ilerleme gördüğünü belirtti. Avdagic, gelen turistlerin sadece otellere değil, alışverişe de

kaynak bıraktıklarını söyleyerek, "Bunun için daha fazla turist çekmenin yollarını aramalıyız" dedi. Avdagic, ihracat için üretim ağırlıklı ileri teknoloji ve ihracat ağırlıklı bir politikaya ağırlık verilmesi gerektiğini anladı.

YERELDEN KÜRESELE

Avdagic, "Yerli otomobilin İstanbul'da üretilmesi öngörümüzümü ama İTO olarak Türkiye'de üretilen otomobiller için hem kamu hem vatandaşlar tarafından alınması konusunda teşvik edeceğiz. Yerli otomobil lokalden globale yürüyen bir proje olmalı" dedi.

Mali piyasalar ve TCMB

Son zamanlarda kurlarda ciddi oynaklıklar yaşanıyor. Dolar 5 lira sunma dayanakları Euro 5.76'lara üzerine kadar yükseltildi. Ekonomik anlamda hiçbir veri bu oynaklıkların oluşturacağı tarzda gelmemiştir. Önümüzdeki tek konu ise seçimlerdir. Seçim zamanı ekonomik verilerin köklü olması bizi siyasetlerin elini zayıflatır düşüncesiyle yapıyoruz izlenimini edindik. Kıscasıca kaynağı ekonomi olmayan ve siyasi tabloyu hedeflemiş bir hareket.

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

Bu hareketin arkasında ciddi ekonomik maliyetlerin olması bizi asıl üzen kısmı oldu. Kredi maliyetleri artan reel sektör firmalarına mı, yoksa TL karşılığı döviz borçları için değil mi?

PartnerPlusBenefit

Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmamı seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebiliriz? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortığı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmanızı yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülebilecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin olanakların yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya elitlik Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplaması olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip oluyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanısıra seçtik farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün oluyor. Böylelikle çalışanların dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürme ve ayrıca toplanaacak BenefitPuanları ile firmasına ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Bekli siz de yakında onların arasına katılmak isterseniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit

Tek bir program, sayısız avantaj

- Ödül biletleri
- Upgrade işlemleri
- Upgrade işlemleri
- Nakit geri ödeme
- Koltuk rezervasyonu
- WorldShop ödül ürünler
- Hediye dünyası
- TAV Passport Kart

A STAR ALLIANCE MEMBER

TİCARET

EKONOMİ

4 Haziran 2018 3

Testi geçemeyen 13.5 milyon ürüne İZİN YOK

Ekonomi Bakanlığı, geçtiğimiz yılın temmuz ayından bu yana gümrüklere gelen 470 milyon ürünü teste tabi tuttu. Denetim sonucu, uygunsuz bulunan 13.5 milyon ürünün ithalatına izin verilmedi.

EKONOMİ Bakanlığı'nın, sıkı ithalat denetim politikası çerçevesinde ürün güvenliği denetimleri özenle devam ediyor. Bu kapsamda özellikle tüketicilere doğrudan sunulan, aralarında oyuncak, ampul, küçük ev aletleri ve cep telefonunun da yer aldığı ürünler titiz bir şekilde denetleniyor.



470 MİLYON ÜRÜN

Güvenirliliğinden şüphe duyulan ithal malların yurda girişinden önce laboratuvarlarda test edilmesine yönelik uygulamanın başladığı Temmuz 2017'den bu yana toplam 470 milyon ürün teste tabi tutuldu. Bu dönemdeki testler sonucunda uygunsuz bulunan 13.5 milyon ürünün ithalatına izin verilmedi.

EN ÇOK OYUNCAK TAKILDI

Teste yönlendirilen ürünler arasında gümrüklere en çok takılan ürün oyuncak oldu. Teste tabi tutulan 200 milyon oyuncakın 4.8 milyonunun ithalatına izin verilmedi. Uygunsuz bulunan ürünler sıralamasında oyuncak, led ampul ve iş eldiveni takip etti. Test edilen 42 milyon led ampul ve 20 milyon iş eldiveninden her iki ürün kaleminde de 2.2 milyon ürün uygunsuz bulundu.

1.8 MİLYON TELEFON

Elektrikli küçük ev aletleri ve cep telefonları da gümrüklerde takılan diğer tüketici ürünleri oldu. Teste yönlendirilen 3 milyon elektrikli küçük ev aletleri ve 1.8 milyon cep telefonundan her iki kaleminde de 20 bin ürün uygunsuz bulunarak ithalatına izin verilmedi.

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Ticaret Odası Oda Sicil Hizmetleri Koordinatörlüğü personeli Hülya Elmaslar'ın babası Nezir Elmaslar vefat etmiştir. Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda <http://www.ithtml> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Gümrük ve Ticaret Bakanlığı, Türkiye'de üretilen veya ithal edilen oyuncakları; kimyasal, fiziksel ve mekanik olarak laboratuvarlarda testlere tabi tutuyor. Bir oyuncakın kanserojen madde içerip içermediği, kesici, delici ve yanıcı olup olmadığı uzmanlarca yapılan incelemeler sonunda belirleniyor.

Türkiye Finans



*Hayata
katılım
bankası*

*Büyük hayalleri olan
yepyeni fikirlerin peşinden koşan
hiç durmayan, her zaman çalışan
aklı işinde, toprağında, emeğinde olan
bu ülkenin gerçek ekonomisinin
içinde yer alan
yapacak çok işi olan
herkesin ihtiyaçları bizim için
her şeyin üzerinde!*



#hayatakatılım

0850 222 22 44
turkiyefinans.com.tr
f t t / turkiyefinans

Üretim kalitesinin artırılmasına yönelik KDV teşviki

7103 sayılı kanunun 31'inci maddesiyle Katma Değer Vergisi Kanunu'na eklenen geçici 39'uncu madde hükümü uyarınca;

■ Sanayi Sicili Kanunu'na göre sanayi sicil belgesine haiz katma değer vergisi mükelleflerine münhasıran imalat sanayinde kullanılmak üzere yapılan yeni makine ve teçhizat teslimleri ile;

■ Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Kanunu kapsamındaki teknoloji geliştirme bölgeleri ile ihtisas teknoloji bölgesi ile ihtisas teknoloji geliştirme bölgesinde Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun kapsamındaki Ar-Ge ve tasarım merkezlerinde;

■ Araştırma Altyapılarının Desteklenmesine Dair Kanun kapsamındaki araştırma laboratuvarlarında Ar-Ge, yenilik ve tasarım faaliyetlerinde bulunanlara, münhasıran bu faaliyetlerinde kullanılmak üzere yapılan yeni makine ve teçhizat teslimleri 31 Aralık 2019'a kadar Katma Değer Vergisi'nden muaf tutulmuştur.

Bu kapsamda yapılan teslimler nedeniyle yüklenilen vergiler, vergiye tabi işlemler üzerinden hesaplanan vergiden indirim konusu yapılır. Bu bağlamda indirim yoluyla tefahhüş vergilerinin Katma Değer Vergisi Kanunu'nun 32'nci maddesi uyarınca istisna kapsamında işlem yapan mükellefin talebi üzerine iade edilmesi öngörülmüştür.

İstisna kapsamında alınan makine ve teçhizatın, teslim tarihini izleyen takvim yılının başından itibaren üç yıl içinde; imalat sanayi veya Ar-Ge yenilik ve tasarım faaliyetleri dışında kullanılmaması veya elden çıkarılması hallerinde zamanında alınmayan vergi, alıcıdan vergi ziyat cezası uygulanarak gecikme faizi ile birlikte tahsil edilecektir. Bu bağlamda zamanında

alınmayan vergiler ile vergi cezalarında zaman aşımı, verginin tarhını veya cezanın kesilmesini gerektiren durumun meydana geldiği tarihi takip eden takvim yılının başından itibaren başlayacaktır.

İmalat sanayinde kullanılmak üzere istisna kapsamında teslim edilecek makine ve teçhizatı belirlemeye Bakanlar Kurulu, söz konusu maddenin uygulanmasına ilişkin usul ve esasları belirlemeye Maliye Bakanı yetkili kılınmıştır.

Dijer yandan 7103 sayılı kanunun 16'ncı maddesiyle Vergi Usul Kanunu'na eklenen geçici 30'uncu madde uyarınca 1 Temmuz 2018'den itibaren geçerli olacaktır.

Sanayi Sicili Kanunu'na göre sanayi sicil belgesine haiz mükellefler münhasıran (özellikle) imalat sanayinde veya Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Kanunu, Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun ile Araştırma Altyapılarının Desteklenmesine Dair Kanun kapsamında faaliyetleri bulunan mükelleflere özellikle

Ar-Ge, yenilik ve tasarım faaliyetlerinde kullanılmak üzere 2019 takvim yılı sonuna kadar ıktisap edilen yeni makine ve teçhizat ile aynı

tarihte kadar yatırım teşvik belgesi kapsamında ıktisap edilen yeni makine ve teçhizat için uygulanacak amortisman oran ve süreleri Maliye Bakanlığınca tespit ve ilan edilen faydalı ömür sürelerinin yanısıra dikkate alınarak suretyle hesaplanabilecektir.

Bu bağlamda yapılacak hesaplamada faydalı ömür süresinin kısaltılması, kısaltılması halinde, ötür rakamı bir üst tam sayıya tamamlanarak suretyle hesaplanabilecektir. Bu şekilde belirlenen oran ve süreler izleyen yıllarda değiştirilemeyecektir. İmalat sanayinde kullanılmak



Dr. Veysi SEVİĞ

üzerine ıktisap edilen ve bu düzenlemelerden yararlanabilecek makine ve teçhizatı belirlemeye Bakanlar Kurulu, uygulanmaya ilişkin usul ve esasları belirlemeye Maliye Bakanlığının yetkili kılınmıştır.

Bakanlar Kurulu'nun 30 Nisan 2018 gün ve 2018/11674 sayılı kararının 4. maddesi ile 6948 sayılı Sanayi Sicil Belgesi'ne sahip mükellefler münhasıran imalat sanayinde kullanılmak üzere Vergi Usul Kanunu'nun geçici 30'uncu maddesine göre amortisman oran ve süreleri faydalı ömür sürelerinin yanısıra dikkate alınarak suretyle hesaplanabilecek ve Katma Değer Vergisi Kanunu'nun geçici 39'uncu maddesine göre Katma Değer Vergisi istisnası kapsamında teslim edilecek yeni makine ve teçhizat 7103 sayılı kanunun 31'inci maddesiyle Katma Değer Vergisi Kanunu'na eklenen geçici 39'uncu madde hükümü uyarınca;

■ Sanayi Sicili Kanunu'na göre sanayi sicil belgesine haiz Katma Değer Vergisi mükelleflerine münhasıran imalat sanayinde kullanılmak üzere yapılan yeni makine ve teçhizat teslimleri ile;

■ Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Kanunu kapsamındaki teknoloji geliştirme bölgeleri ile ihtisas teknoloji bölgesi ile ihtisas teknoloji geliştirme bölgesinde Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun kapsamındaki araştırma laboratuvarlarında Ar-Ge, yenilik ve tasarım faaliyetlerinde bulunanlara münhasıran bu faaliyetlerinde kullanılmak üzere yapılan yeni makine ve teçhizat teslimleri 31.12.2019 tarihine kadar Katma Değer Vergisi'nden muaf tutulmuştur.

İTO Meclis ve Komite Üyeleri İftarda buluştu



YAHYA GÜL

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) 81 Meslek Komitesi'ne mensup Meclis ve Komite Üyeleri, iftar programında bir araya geldi. İstanbul Ticaret Odası Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı Cemile Sultan Korusu'nda organize edilen iftar programına; İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagic, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Dursun Topcu ve İsrail Kuralay, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Adil Coşkun, Bahadır Yaşık, Burhan Polat, Levent Taş, Servet Samsama ve Yakup Köç katıldı. İftar yemeğinde İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoğlu ile Genel Sekreter Yardımcıları Av. Nurcan Turan, Halil Aslan ve Hasan Uluç Hachasanoglu da yer aldı.

YAKİT, BİRLİK YAKİTİ

İftar yemeğinde konuşan Şekib Avdagic, "Ramazan ayı, vicdanlarımızı temiz çekmek ve nefsimizi terbiye etmek için bize sunulan bir fırsat. Oruç ise vefa

duygusunun tezahür ettiği en güzel ibadet" dedi. Her fırsatta 'birlik olmak' dediklerini kaydeden Avdagic, "Bugün yine vakit, birlik vakti. Vakıf, zorluklar karşısında dimdik durma vakti" diye konuştu.

Avdagic, şunları kaydetti: "Ticaretimizi, bereketimizi anlık ekonomik dalgalanmalara teslim etmeyeceğiz. Batıl göstergelere itibar etmeden, daha adil bir ekonominin,

insanı esas alan daha çok yatırıma peşinden koşmamız gerekiyor. Ticaret ancak bir davaya hizmet ederse anlamlıdır. Ticaret, paradan evvel itibar ve adalet ile yapılır. İstanbul Ticaret Odası ve onun kıymetli üyeleri 136 yıldır işte bu şiarın temsilcisidir. Yakında Kadir Gecesi'ni karşılayacağız. Bu vesileyle, Kadir Gecesi'ni ve Ramazan Bayramımızı şimdiden tebrik ediyoruz."

TL üzerinden alışveriş yaparsak dünyada TL'nin gücü kabul edilir



İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, Ramazan ayının bereket ve birlik ayı olduğunu söyledi. Oran, "Biz ne zamanki TL üzerinden alışverişimizi gerçekleştirirsek, yabancı paraların üzerimizdeki hakimiyeti etkisizleşecek. Türk Lirası da bugün dünyada bilinen bir para birimi. Biz eğer güçlü şekilde TL üzerinden alışveriş, ithalat-ihracat için caba harcarsak zamanla TL'nin gücü kabul edilir. Bu sayede döviz endişemiz olmayacak, el birliğiyle de faiz aşağı doğru çekilecek. Biz mevduatlarımızı yüksek faiz istemeyiz, bankalar da mevduat faizlerini düşürcek. Böylece kredi maliyetlerini düşürüp yatırıma hız vereceğiz" dedi.

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDA GEÇEN HAFTA



Milli Eğitim Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı ve gazetemizin yazarı Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic'i ziyaret etti.

İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Rektörü Prof. Dr. Mehmet Karaca ve İTÜ Mimarlık Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Murat Gül, İTÜ mezunu olan İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic'i ziyaret ederek, yeni görevinde başarılar dilediklerini ilettiler.



MHP İstanbul İl Başkanı Birol Gür ve il teşkilatı yöneticileri, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic'i ziyaret etti.



SAHA İstanbul Savunma Havacılık ve Uzay Kümelmesi Derneği Başkanı Hasan Büyükdede ve yönetim kurulu üyeleri, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti.

Avrasya Bir Vakfı kurucusu, yazar Şaban Gülbahar, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic'i ziyaret ederek, yeni görevinde başarılar diledi.

HEM İŞİNİZ BÜYÜSÜN, HEM DE MÜŞTERİLERİNİZ ARTSIN.

İTO İndirimli Kuruluşlar listesine katılan kazanıyor.

Siz de 400 bin firmanın üye olduğu İstanbul Ticaret Odası ailesine özel indirim sunun. Teklifiniz 120 bin tirajlı İstanbul Ticaret Gazetesi'nde ve www.ito.org.tr'de İndirimli Kuruluşlar sayfasında yayınlansın. Hem işiniz büyüsün, hem de müşterileriniz artsın.



İletişim: 0212 455 47 54 - 0212 455 61 26
itobigli@ito.org.tr



Gümrük vergisini yapılandırmak isteyenler dikkat!

GÜMRÜK ve Ticaret Bakanlığı'nın, 7143 Sayılı Kanun Kapsamında Gümrük Alacaklarının Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin Tebliği Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğ ile gümrük vergileri, idari para cezaları, faizler, gecikme faizleri, gecikme zammı alacaklarının yeniden yapılandırılarak tahsilatına ilişkin esaslar belirlendi. Gümrük vergileri ve bunlara bağlı faiz ile idari para cezalarını yeniden yapılandırmak isteyen borçluların, 13 Temmuz günü mesai bitimine kadar ilgili gümrük idaresine başvurması gerekecek. Buna göre, 31 Mart'tan önce yükümlülüğü doğan ve 18 Mayıs itibarıyla kesinleşen, vadesi geldiği halde ödenmemiş gümrük vergileri ile bunlara bağlı faiz yerine yurtiçi üretici fiyat endeksi (Yİ-ÜFE) aylık değişim oranı esas alınarak hesaplanacak tutarın ödemesi halinde, gümrük vergilerine bağlı faiz, gecikme faizi ve zammı gibi amme alacakları ile bunlara bağlı olarak kesilen idari para cezalarının tahsilinden vazgeçilecek. İdari para cezalarının yüzde 50'sinin tamamen ödemesi şartıyla kalan yüzde 50'si tahsil edilemeyecek. Eşyanın gümrükleme değerine bağlı olarak kesilmiş idari para cezalarının yüzde 30'u ve varsa gümrük vergileri aşlının tamamı ile bunlara bağlı faiz yerine, Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın ödemesi şartıyla cezaların kalan yüzde 70'i ile alacak asıllarına bağlı faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi alacaklar silinecek. 18 Mayıs itibarıyla kesinleştiği halde mükellefe ödemeye yönelik tebliğatın yapılmadığı alacaklar yapılandırma kapsamında olacak.

Kurumlar vergisi muafiyetinde 'Türkiye' kriteri

MALİYE Bakanlığı'nın Kurumlar Vergisi Genel Tebliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği Resmi Gazete'de yayımlandı. Yabancı şirketler, bölgesel yönetim merkezini 1 Ocak 2019'a kadar Türkiye'de kurma şartıyla 1 Ocak 2022'ye kadar kurumlar vergisi muafiyetini sürdürecektir. Bu tarihten itibaren kurulan merkezler ise vergi muafiyetinden yararlanamayacak. Tasfiye edilerek tüzel kişiliği ticaret sicilinden silinen kurumlar vergisi mükellefleriyle ilgili de düzenleme yapıldı. Tasfiye öncesi ve tasfiye dönemlerinde ilişkin olarak 27 Mart'tan sonra yapılacak vergi tahiyatı ve ceza kesmede, Yayımlı Usul Kanunu'nun hükümleri dikkate alınacak.

Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi'nde süre uzadı

MALİYE Bakanlığı'nın Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi Genel Tebliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak, yürürlüğe girdi. Tebliğle Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi'nin uygulanmasına ilişkin tarih, 1 Temmuz'dan 1 Ekim'e ertelendi. Öte yandan, Bakanlığın Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği de Resmi Gazete'de yayımlanarak, yürürlüğe girdi. Düzenlemeyle serbest meslek erbabının, işletme hesabı esasına göre defter tutan mükelleflerle basit usule tabi mükelleflerin kayıtlarının elektronik ortamda tutulmasına ilişkin yürürlük tarihlerinde değişikliğe gidildi. Basit usule tabi mükellefler açısından Defter-Beyan Sistemi'ni kullanmak için belirlenen başvuru tarihi 30 Haziran yerine 30 Eylül olarak belirlendi. Basit usule tabi mükelleflerin, alış ve giderleriyle satış ve hasılatlarına ilişkin üçer aylık kayıtlarını sisteme kaydetmesi için belirlenen süre de 30 Nisan ve 31 Temmuz'dan 31 Ekim'e ertelendi.

Yeniden yapılandırmada son gün 31 Temmuz

Maliye Bakanlığı'na, belediyelere ve diğer kamu idarelerine olan borçların yeniden yapılandırılmasına ilişkin düzenlemelerden yararlanmak isteyenler, 31 Temmuz'a kadar başvuruda bulunacak.

MALİYE Bakanlığı'nın Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin 7143 Sayılı Kanun Genel Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğle, Bakanlığa bağlı tahsil dairelerince takip edilen amme alacakları, il özel idareleri ile belediyeler ve Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanlıklarına (YİKOB) ait alacakların yapılandırılması, matrah ve vergi artırım, işletme kayıtlarının düzeltilmesine ilişkin hükümlerinin uygulanmasına dair usul ve esaslar düzenlendi.

YAZILI BAŞVURU

Buna göre Maliye Bakanlığı'na, il özel idarelerine, belediyelere, büyükşehir belediyelerine, YİKOB'lara, büyükşehir belediyeleri su ve kanalizasyon idarelerine bağlı tahsil dairelerine olan alacakları ödemek isteyen borçluların, 31 Temmuz'a kadar borçlu bulundukları tahsil dairelerine yazılı olarak başvurmaları gerekecek.

VERGİ VE CEZALARI

31 Mart ve önceki dönemlere ait ödemesi gereken vergiler ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları, yeniden yapılandırma kapsamında olacak. Çeşitli kanunlar kapsamında, 31 Mart'tan önce kesilen idari para cezaları da yapılandırılabilir. Amme alacakları kapsamında takip edilen, ercimsil, Kaynak Kullanımı Destekleme Fonu (KKDF),

Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu (DFIF), öğrenim ve katkı kredisi alacakları ile doğrudan gelir desteği ödemelerinden geri alınması gerekenler gibi alacaklardan, takip için vergi dairelerine intikal etmiş olanlar da yapılandırma kapsamında olacak.

ALACAKLAR YAPILANACAK

Düzenleme kapsamında işletmelere, işletmede mevcut olduğu halde kayıtlarda yer almayan emtia, makine, teçhizat, demirbaşlar ile kayıtlarda yer aldığı halde işletmede bulunmayan emtia, kasa mevcudu ve ortaklardan alacakların beyanı imkanı da sağlandı. İl özel idareleri ile belediyelere takip edilen alacaklar da yapılandırılabilir.

18 TAKSİTTE ÖDEME

Yapılandırmadan yararlanmak üzere başvuran borçluların, takip ve tahsilat işlemlerinden dolayı açtıkları davalardan da vazgeçmeleri gerekecek. Yapılandırılan borçların ilk taksit ödeme süresi içinde, tamamen ya da ikiye aylık dönemler halinde azami 18 eşit taksitte ödemesi mümkün olacak. İlk taksit ödeme süresi 1 Ekim'de sona erecek. 18 taksit yanında 6, 9 ve 12 eşit taksitte ödeme seçenekleri de bulunacak. Kanun kapsamında ödemesi gereken taksitlerin ilk ikisinin, süresinde ve tam olarak ödemesi koşuluyla kalan taksitlerden bir takvim yılında en fazla iki taksit süresinde ödemesi veya eşik ödemesi halinde kanun hükümleri ihlal edilmiş sayılmayacak.



Üç ölçüt belirlendi

Halka açık sayılan şirketler için 15 milyon liralık aktif toplam, yıllık net 20 milyon liralık satış hasılatı ve 50 kişilik çalışan sayısı eşik değer olarak belirlendi. Belirlenen üç ölçütten en az ikisinin eşik değerini art arda iki hesap döneminde aşan şirketler de bağımsız denetim kapsamında olacak.

Eşğin altına düşen denetimden çıkacak

Bağımsız denetime tabi şirket, art arda iki hesap döneminde üç ölçütten en az ikisine ait eşik değerin altında kalırsa kapsamdan çıkacak. Bir hesap döneminde bu ölçütlerden en az ikisine ait eşik değerin yüzde 20 veya daha fazla oranda altında kalınması halinde de müteakip hesap döneminden itibaren bağımsız denetim kapsamında olunmayacak.

Nasıl başvurulacak

Borçlar için bağlı bulunan vergi daresi yanında posta yoluyla, www.gib.gov.tr ya da e-devlet (www.turkiye.gov.tr) üzerinden başvuru yapılabilir.

Hangi şirketler bağımsız denetime tabi tutulacak?

BAKANLAR Kurulu'nun Bağımsız Denetime Tabi Şirketlerin Belirlenmesine Dair Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Kararda, Türk Ticaret Kanunu kapsamında bağımsız denetime tabi şirketlere ilişkin esaslar yer aldı. Buna göre, herhangi bir ölçüte bağlı olmayan bağımsız denetime tabi şirketler, şu şekilde sıralandı:

■ **Sermaye Piyasası Kurulu'nun (SPK) düzenleme ve denetimine tabi şirketlerden, yatırım, kolektif yatırım, ipotek finansmanı, merkezi takas, merkezi saklama, veri depolama, derecelendirme ve değerlendirme kuruluşları ile portföy yönetim, varlık kiralama şirketleri.**

■ **Piyasalarda işlem gören ya da işlem görmeleri amacıyla SPK tarafından onaylanmış ihrac belgesi bulunan anonim şirketler ile bir piyasada işlem görmemekle birlikte sermaye piyasası aracı ihrac eden ya da bu amaçla onay almış anonim şirketler.**

■ **Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun denetimine tabi şirketlerden, bankalar, derecelendirme kuruluşları, finansal holding, finansal kiralama, faktoring, finansman, varlık yönetim şirketleri ile finansal holding şirketleri üzerinde nitelikli paya sahip olan şirketler.**

■ **Sigorta, reasürans ve emeklilik şirketleri.**

■ **Borsa İstanbul piyasalarında faaliyet göstermesine izin verilen yetkili müesseseler, kıymetli maden aracı kurumları, kıymetli maden üretimi ve ticaretiyle iştigal eden şirketler.**

■ **Lisanslı depo işletmeleri ile umumî mağazalar.**

■ **Karasal ortamda ulusal televizyon yayını yapma hakkı, uydu televizyon yayını lisansı ya da birden fazla ile yönelik kablolu televizyon yayını lisansına sahip medya hizmet sağlayıcı kuruluşlar.**

www.itohaber.com

Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi İstanbul Ticaret şimdi Web'de!

ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

fb tw in st yt itokurumsal

6 4 Haziran 2018

GÜNCEL

TİCARET

Irak, Libya ve Suriye'ye ihracat

Türk Eximbank, açıldığı yeni bir kararlar da Irak, Libya ve Suriye'nin içinde bulunduğu durum nedeniyle bu ülkelere yapılacak ihracatlarda 4 Ekim 2016'dan önce kullanılan reeskont kredilerinin taahhüt kapatmaları için TCMB tarafından 12 aylık ek süre verildiğini ve ek sürede taahhüdünü kapatanlara müeyyide uygulanmayacağını bildirmişti.

İhracatçıya kur riski önlemleri

TÜRK Eximbank, reeskont kredileri hariç döviz cinsinden kullandığı kredilerin tamamını ihracatçıların talep ettiği döviz cinsinden de kullandırmaya başlayacak. Bu uygulamayı ihracatçıların TL kullanımında maruz kaldıkları kur zararları ve çifte işlemi önlemiş olacak.

5 YILLIK YENİ VADE

Türk Eximbank, ihracatçılara işletme sermayesi finansmanı için de 5 yıllık yeni bir vade seçeneği sundu. Türk Eximbank, uluslararası piyasalarda son dönemde gerçekleştirildiği ve önümüzdeki aylar içinde gerçekleştirileceği ilave borçlanmalar kapsamında ihracatçılara işletme sermayesi kredilerinde yeni bir pencere açarak daha uzun vade imkanı getirdi.

EURO KREDİ İMKANI

Söz konusu imkan ile 6 aylık dönemlerde Euro cinsinden ve 10 taksit halinde geri ödemek üzere toplam 5 yıl vadeli bir seçenek Euribor + yüzde 3,25 faiz oranı üzerinden ihracatçı şirketlerin hizmetine sunulacak. Yeni açılan pencere dilimlerinde devreye girecek olup söz konusu imkanın kullandırılma 28 Mayıs 2018'den itibaren başlanacak. İlk etapta 500 milyon dolar karşılığı Euro cinsinden bir kredi kullanılacak.

Sukuk tahvil ihracı

Türk Eximbank'ın ihracatçılara desteğini artırarak sürdürmek için uluslararası para ve sermaye piyasalarından kaynak tedariki çalışmaları kapsamında 'sukuk tahvil ihracı' ve Dünya Bankası kuruluşu olan MIGA garantörlüğünde yeni bir fon sağlanmasi çalışmalarının da hızlandırıldığı bildirildi.

Istanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi

Yönetim Kurulu Başkanı

SEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü

DOÇ. DR. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni

Tamer Çerçi

Yayın Sorumlusu

Fedai Yıldırım

Yayın Direktörü

Canan Bilgin

Haber Araştırma

Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi

Adem Orhun, Sümeysa Yavaş Topal,

Müge Biber, Dilşah Kettioğlu

www.itohaber.com

İlker Başoğlu

Merve Gönenç

Hande Kösdag

Sosyal Medya

Abdullah

Elhan Turan

Yahya Güllü - Cemil Kazan

Reklam ve Grafik

Erden

Özkan

Fotoğraf

Özkan

Kuvvet

İSTANBUL TİCARET ODASI'NA YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEK, YAZ VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSİMLERİ YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abonelik bedeli yurt içi ve İTO'ya 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 90 TL'dir. Abonelik bedeli, Ticaret sicil numarası (basıcılar için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şişeci Ticaret Güler (S. Kodu: 1380) 3002 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yıllık süreli yayın

Yayın tarihi: 04.06.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr

Tel: 0212 455 61 21 / 0212 455 61 26

Baskı: İhsan Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29. Etage Çarşısı İhsan Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Beşiktaş/Tel: 0212 454 30 00



İTO fuarda döviz kurunu sabitledi

İSTANBUL Ticaret Odası, Merkez Bankası'nın aldığı önlemlere destek olmak ve döviz kurlarındaki anormal değişim karşısında TL'nin değerinin korunması için yeni bir adım attı. İTO, bu kapsamda fuar katılım ücretlerinde döviz kurunu sabitledi. Karar ile küresel fuarlara katılımda dolar 4 TL, Euro 4.8 TL olacak. İstanbul Ticaret Odası Başkanı Sekib Avdagıç, fuar katılımlarında döviz kurunu sabitleme kararını, "İhracatımız bir ay sonra kullandığımız fuarda ne kadar ödeyeceğimizi bilerek, üretime daha fazla ağırlık verecektir" dedi.

TL'Yİ KORUMAK MİLLİ GÖREV

Avdagıç, Oda yönetiminin aldığı kararın şöyle açıkladı: "Daha önce Merkez Bankası'nın faiz artışı adımıyla kesinlikle yalnız bırakılmaması gerektiğini söyleyip, TL'yi korumanın milli bir görev olduğuna işaret etmiştik. Özellikle Merkez Bankası'nın ihracat reeskont kredisi ödemelerinde döviz kurunu sabitlemesini de destekleyecek yeni bir karar aldık. İTO Yönetim Kurulu olarak, ekonomimize duyduğumuz güveni reel sektörimize yansıtarak, firmalarımızın küresel fuarlara İTO ile katılımlarında döviz kurunu sabitledik. İnşaatçı ve diğer firmaların elinde emiş olmaları, bu sayede yeni bir imkan elde etmiş olacağız."

FİRMALARA BÜYÜK İMKAN

İTO, yılsonuna kadar girişimcileri ABD'den Çin'e, Hindistan'dan Arjantin'e kadar dünyanın dört bir yanındaki 14 ayrı fuara tanıtımlarını planlıyor. Firmalar, İTO'nun milli katılımı düzenlediği ya da sektörel ticaret heyetleri organize ettiği fuarlarda stand açıp, ürünlerini tanıtılabiliyorlar.

Reel sektör için döviz belirsizliği tersine çevrildi

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın (TCMB) reeskont kredisi ödemelerinde kuru sabitlemesi ile ilgili değerlendirmede bulunan İstanbul Ticaret Odası Başkanı Sekib Avdagıç, "Reeskont kredileri Türkiye'nin ihracatına verdiği en büyük destek. Merkez Bankası, ihracat reeskont kredisi ödemelerinde kur riskini üstlenerek, reel sektör için döviz belirsizliğini tam tersine çevirdi" dedi. Avdagıç, şunları söyledi: "İhracatımızın önünü görmesi için son derece olumlu bir adım. İhracatımız örneğin dolar borcunu 4.2 TL'den sabitleyip kredi ödemelerinde rahatlamak, rekabetçi bir kurla dış pazarda avantaj kazanacak. İhracatçıların sipariş alıp, fiyat verirken cesareti daha da artacak. Merkez Bankası ilk mesajı bir seferde verdi: Hem 'ihracatçıların arkasındayım' dedi hem de TL'yi koruma açısından cesur bir hamle yaptı."

İTO'nun 2018 yılı fuarları

- ASD MARKET WEEK 2018 - Las Vegas, ABD - 29 Temmuz-1 Ağustos - Perakende Ürünler
- MWC Mobile World Congress Americas - Los Angeles, ABD - 12-14 Eylül - Mobil Teknolojiler
- SIAL Food India - Yeni Delhi, Hindistan - 16-18 Eylül - Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
- Frankfurt Kitap Fuarı - Frankfurt, Almanya - 10-14 Ekim - Kitap
- MIPCOM 2018 - Cannes, Fransa - 15-18 Ekim - Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
- 124. Canton Fuarı 1.Faz - Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti - 15-19 Ekim - Genel Ticaret
- SIAL Uluslararası Gıda ve İçecek Fuarı - Paris, Fransa - 21-25 Ekim - Gıda
- 124. Canton Fuarı 3.Faz - Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti - 31 Ekim-4 Kasım - Genel Ticaret
- AUTOMECHANIKA Buenos Aires - Buenos Aires, Arjantin - 7-10 Kasım - Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
- DISCOM 2018 Johannesburg - Güney Afrika - 14-16 Kasım - Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
- SIAL Interfood 2018 - Jakarta, Endonezya - 21-24 Kasım - Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
- BAUMA China 2018 - Şanhay, Çin Halk Cumhuriyeti - 27-30 Kasım - İnşaat Makina Aksamları, Maden ve Yapı Malzemeleri Makinaları
- ATF Asia TV Forum & Market - Singapur - 4-7 Aralık - Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
- SIAL Middle East 2018 - Abu Dabi, BAE - 10-12 Aralık - Gıda, İçecek ve Ekipmanları

Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018

Şanhay/Çin Halk Cumhuriyeti



ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler

- 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi
- 41 ülkeden 3000 katılımcı
- Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı
- 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı

İlgili Sektörler

- İş ve İnşaat makinaları
- İnşaat araçları ve ekipmanları
- Madencilik
- Beton sanayisi
- İnşaat teknolojileri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Şanhay - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Ödemiş hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı

Katılım bedeli ve Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil:
700 Euro karşılığı 3360 TL / m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç:
630 Euro karşılığı 3024 TL / m²
Katalog Avansı: Talep edilen m² x 1000 TL
Kalan Bedelin % 50'si: Haziran 2018
Bakiye Bedeli: Eylül 2018

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL HESAP : 055-60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemelerde tam firma unvanı ile "BAUMA CHINA 2018 KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.

DIKKAT! Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis, katılım avans dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İrtibat: İdil Aslantaş - Sibel Tayanç
Tel: 0212 455 61 13 - 455 61 11 GSM: 0533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İTO tarafından
1 Euro= 4,8 TL
olarak
sabitlemiştir.

Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Londra'daki temaslarnın ardından Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Teşkilatı'nın (OECD) yılda bir kez düzenlediği Bakanlar Konseyi Toplantısı'na katıldı. Fransa'nın başkenti Paris'te organize edilen toplantıda Şimşek, "Küresel Bağlamda OECD: Genel Sekreter'in Stratejik Eğilimleri" başlıklı oturumda bir konuşma yaptı.



'YATIRIMCININ TÜRKİYE İLGİSİ BÜYÜK'

Londra'da yatırımcıya 4 MESAJ

Ekonomiden sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, yabancı fon yöneticileri ve iş adamlarıyla gerçekleştirdiği Londra temaslarnın çok verimli geçtiğini belirterek, "Ekonomide yeniden dengeleme süreci başladı" dedi.

EKONOMİDEN sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek ve Merkez Bankası Başkanı Murat Çetinkaya, İngiltere'nin başkenti Londra'da yatırımcılarla bir araya geldi. İki günlük temaslarda görüşmelerde portföy yöneticileri, finans kuruluşları temsilcileri ve yatırımcılarla görüşen Şimşek, Türkiye'nin pozitif ayrışması için

yoğun bir çaba içinde olduklarını belirtti.

YAPISAL REFORMLAR

İngiltere ziyaretine ilişkin açıklamaları twitter hesabından paylaşan Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, "Londra temaslarnız çok verimli geçti. Yatırımcının ilgisi büyük. Ekonomide yeniden dengeleme süreci başladı" değerlendirmesinde

bulundu. Şimşek, yatırımcılara verdikleri mesajları da şöyle aktardı:
● Politika setimizi güçlendirdik.
● Ekonomide yeniden dengeleme süreci başladı.
● Enflasyon ve cari açık ile mücadele en önemli öncelik.
● Seçim sonrası yapısal reformları daha da hızlandıracağız...



Merkez GLP faizini politika faizi yaptı

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası, para politikası operasyonel çerçevesine ilişkin sadeleşme sürecinin tamamlandığını ve uygulamanın 1 Haziran 2018'de başladığını bildirdi. Bankadan yapılan duyuruda, bir hafta vadeli repo ihale faiz oranının Merkez Bankası politika faizi olacağı belirtildi. Merkez Bankası gecelik vadede borçlanma ve borç verme oranlarının, bir hafta vadeli repo ihale faiz oranına kayıslı eksi / artı 150 baz puanlık bir marjla belirleneceği aktarılan duyuruda, "Para Politikası Kurulunca söz konusu faiz oranları ayrıca ilan edilmeyecek" denildi.

7 HAZİRAN'A KADAR

Duyuruda, fonlamanın haftalık vadeye kaydırılması için bir haftalık geçiş sürecinin öngörüldüğü bilgisi verilerle, şunlar kaydedildi:
"Bu süreçte, ağırlıklı ortalama fonlama maliyetinin mevcut para politikası duruşuyla uyumlu gerçekleşmesi amacıyla 7 Haziran 2018'e kadar (dahil) gecelik borç verme ve Geç Likidite Penceresi (GLP) faiz oranları yüzde 16,5 olarak uygulanacaktır. Bir hafta vadeli repo ihaleleri miktar ihalesi yöntemiyle düzenlenecek, her bir bankanın verebileceği toplam teklif tutarı ilan edilen ihale tutarının en fazla yüzde 30'u kadar olabilecektir. Günlük repo ihale miktarı belirlenirken ikinci piyasa gecelik faiz oranları ortalamasının bir hafta vadeli repo ihale faiz oranı civarında oluşması hedeflenecektir."

Neden yeni nesil kalkınma bankasına ihtiyacımız var?



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

Türkiye ekonomik büyüme ve ilave istihdam için yeni yatırımlar yapmak zorunda. Ancak yatırımların geri dönüş süreleri birkaç yıldan fazla ve bu nedenle uzun vadeli finansmana ihtiyaç duyuluyor. Bunu sağlayan da sermaye piyasaları ile kalkınma bankaları. Ancak Türkiye'de her ikisi de yatırımların finansmanı için yeterli değil. Bu nedenle yatırımlar, kısa ve orta-uzun vadeli banka kredileri ile yapılıyor, yabancı para ile borçlanılıyor ve neredeyse kısa vadeli ticari kredilerdekilerine yakın faizler ödeniyor. Döviz kurları ve faizlerin hızlı arttığı dönemlerde ise yatırım fizibilite bozuluyor. Bu nedenle Türkiye'nin yerel para cinsinden, uygun maliyetler ile ve uzun vadeli yatırım kredileri verecek yeni nesil bir kalkınma bankasına ihtiyacı halen sürüyor.

1 - **Dünyada yatırımlar için yerel para birimlerinden ve uzun vadeli finansman talebi sürüyor** Yatırımların finansman olanakları, yatırım kararları ve yer seçiminde yine önemli unsurlardan birini oluşturuyor. Özellikle küreselleşme ve serbest ekonomi kuralları içinde son iki 10 yıldır yatırımların finansmanında geleneksel kalkınma bankalarının yerini finansal piyasalar ve sermaye piyasaları aldı. Ancak özellikle gelişen ülkelerde hem kamu altyapı yatırımları hem de özel sektör yatırımlarının finansmanı için kalkınma bankacılığı halen önemli bir ihtiyaç olarak görülüyor. Yeni finansman olanaklarına ve uluslararası finansal kaynaklara erişim kolaylaşmış olmasına rağmen, yatırımcılar kendi ülke paraları ile uzun vadeli ve uygun faizlerde yatırım kredileri talep ediyor.

2 - **Birçok gelişmiş ve gelişen ülkenin yeni nesil kalkınma bankaları var** Bu çerçevede görülüyor ki, birçok gelişmiş ve gelişen ülkede, ülkelerin sanayi yatırımlarının finansmanında yer alan kalkınma (Development Bank) bankaları bulunuyor. Güney Kore, Endonezya, Hindistan,

Brezilya, Meksika, Polonya gibi ülkeler gelişmiş ve yenilenmiş kalkınma bankaları ile yatırımcılara uygun koşullarda çok farklı finansman olanakları sağlıyor. 3 - **Yeni nesil kalkınma bankalarının büyük bölümü kamu sermayeli** Dünyada faaliyetleri devam eden birçok kalkınma bankası, yüzde 100 kamu sermayesi ile ve kamu bankası olarak faaliyet gösteriyor. Ancak bu bankalar da artık yenilikçi ve verimli alanları finanse ediyor. Bir başka deyişle bu yeni nesil kalkınma bankaları, kamu kaynaklarını paylaşırma işlevini değil, özel sektörün rekabetçiliğini artıracak alanların finansmanını sağlıyor.

4 - **Yeni nesil kalkınma bankaları çok farklı hizmetler sunuyor** Yeni nesil kalkınma bankaları, çok farklı finansal olanaklar sunuyor. En önemlileri uzun vadeli yerel para biriminden uygun faizler ile sağlanan proje ve yatırım kredileri. Bankalar ayrıca yurtdışı garantilerden kamu-özel sektör ortaklıklarının finansmanına kadar çok çeşitli ve yeni alanlarda finansal hizmetler sunuyor.

5 - **Türkiye kalkınma bankacılığını unuttu** Türkiye'de ise kalkınma bankacılığı güç kaybetti. Özel sektörün ortak girişimi olan Türkiye Sınai Kalkınma Bankası, küçük ölçekli olarak faaliyetlerini sürdürüyor. Kamunun tek kalkınma bankası olan Türkiye Kalkınma Bankası ise işlevini yitirdi. Bu nedenle Türkiye'de yatırımlara dünyadaki örneklerinde olduğu gibi finansman olanakları sağlayan bir kamu kalkınma bankası kalmadı. Yatırımlar ya döviz cinsinden yurtdışından yatırım koşullarında ya da Türk bankalarından orta vadeli krediler ile finanse ediliyor. Bu yöntem ile sağlanan yatırım finansmanı, göreceli olarak daha yüksek maliyetlere sahip oluyor.

SON SÖZ

TÜRKİYE'NİN YAPISAL REFORM İHTİYAÇLARINDAN BİRİ DE YENİ NESİL BİR KALKINMA BANKASINA SAHİP OLMASI VE ONUN ETKİN ÇALIŞACAK SERMAYE PİYASALARININ OLUŞTURULMASI.

BAŞSAĞLIĞI

Gazetemiz yazarlarından Dr. Can Fuat Gürleşel'in kıymetli eşi Pınar Gürleşel, 29 Mayıs 2018 Salı günü vefat etmiştir. Merhumenin cenazesi 30 Mayıs 2018 Çarşamba günü Şişli Camii'nde kılınan öğle namazını müteakip toprağa verilmiştir. İstanbul Ticaret Odası ailesi olarak yazarmıza başsağlığı dileriz.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITILIM!



İlanlarınızı gazetemizle dünya ulaşıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile aynı tıtm mevcuttur!

İlan taleplerinizi ve ayrıntılı bilgi için: İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Koordinatörlüğü Merkez Bina Katmanlı / İstanbul Yalova Bulvarı (yayın.gelis@ito.org.tr) Tel: 0 212 455 81 21 / 30 Faks: 0 212 512 83 11

İTO Kurumsal İletişim

ito.org.tr / 444 0 486



MERKEZ BANKASININ ALDIĞI POLİTİKA KARARLARI

28 Mayıs 2018
Geciktilerim süreci tamamlandı: Bir hafta vadeli repo ihale faiz oranı politika faizi oldu, mevcut fonlama faizine (%10,50) eşitlendi.

25 Mayıs 2018
Reeskont kredileri geri çekilmesinin toplanan kurlardan TL olarak yapılabileceğine karar kılındı.

24 Mayıs 2018
1 ay vadeli TL, uzlaşım vadeli döviz satım fiyatlarının tutarı 300 milyon \$'a yükseltildi.

23 Mayıs 2018
Geç Likidite Penceresi borç verme faiz oranı %13,75'ten %16,5'e yükseltildi.

25 Nisan 2018
Geç Likidite Penceresi borç verme faiz oranı %12,75'ten %13,5'e yükseltildi.

7 Mayıs 2018
FCM hissesindeki döviz inşaatı oranı %55'ten %45'e düşürüldü.

9 Mayıs 2018
TL Depo Kısıtlı Döviz Depoları faiz tutarı 1,25 milyar \$'dan 1,5 milyar \$'a yükseltildi.

9 Mayıs 2018
1 ay vadeli TL, uzlaşım vadeli döviz satım fiyatlarının tutarı 250 milyon \$'a yükseltildi.

Grafik: TCMB

8 4 Haziran 2018

SAVUNMA

TİCARET

**Multikopter İHA**

Multikopter İHA projesi kapsamında 650'den fazla hava aracı güvenlik güçlerine teslim edildi.

İHASAVAR'lar görev başında

Geçen yıl araç ve sırt tipi karıştırıcı sistemler ile İHASAVAR Sistemi projeleri kapsamında 500'e yakın teslimat yapıldı. Böylelikle son dönemde önemli bir tehdit haline gelen drone/insansız hava aracı tehdidine karşı önlem alınmış oldu. Sınır Güvenlik Sistemi Projesi kapsamında Hatay'da belirlenen iki yerde sınır güvenliğine yönelik fiber optik sensörler, radarlar, termal kameralar, karıştırıcılar, karıştırmalar gibi teknolojik unsurlarla pilot uygulama yapıldı.

Milli savunma yeni teknolojilerle donatıldı

Geçen yıl envantere 20 İHA/SİHA, 9 adet T129 Atak helikopteri, 5 adet Sikorsky S-70, 2 adet A400M uçağı katıldı. Güvenlik güçlerinin kullanımına 650'den fazla Cobra II, Kirpi ve Ejder Yalçın zırhlı aracı sunuldu. Donanmanın gücü yeni gemilerin katkısıyla artırdı.

Bora ve K+ füzelerinin test ve kabul faaliyetleri tamamlanarak, 200'den fazla K+ füzesi, 50'den fazla Bora füzesi teslim edildi. Karargah fiziki güvenlik sistemi projesi kapsamında 16 bölgenin kabulü yapıldı. Platformların güvenliği için yeni modernizasyon ve entegrasyon çalışmaları gerçekleştirildi.

GÜVENLİK güçlerinin teknolojik olanakları, yerli savunma sanayi ürünleri öncelikli olmak üzere artırılıyor. Modern bir savunma sanayinin geliştirilmesi ve güvenlik güçlerinin ihtiyaç duyduğu silah, araç ve gereçlerin temini için faaliyet gösteren Savunma Sanayii Müsteşarlığı (SSM), geçen yıl yoğun bir teslimat programı izledi. Envantere dahil edilen yeni ürünlerle güvenlik güçlerinin operasyonel kabiliyetleri artırdı, güncel tehditlere karşı yeni donanımlar kullanıma sunuldu. Türk savunma sanayi tarafından geliştirilen ve üretilen bir dizi ürün de güvenlik güçlerinin envanterine girmeye başladı.

HAVADAKİ GÜÇ ARTTI

Kullanıma sunulan yeni silah, araç ve gereçler iç güvenlik ve sınır ötesi harekâtlarda güvenlik güçleri tarafından etkin biçimde kullanıldı. Güvenlik güçlerine geçen yıl 20 adet insansız hava aracı (İHA) ve silahlı insansız hava aracı (SİHA) teslim edildi. Bu araçlar

hem istihbaratta hem de tehditlerin önlenmesinde önemli roller üstlendi. SİHA'lar, yerli olarak üretilen mini akıllı mühimmatlarla güvenlik güçlerine ateş desteği sağladı, tehditleri ortadan kaldırdı. Mini İHA Bayraktar projesi kapsamında 40 araç güvenlik güçlerinin kullanımına sunuldu.

600'DEN FAZLA TESLİMAT

Döner kanat çok rotorlu İHA (multikopter İHA) projesi kapsamında 600'den fazla hava aracı güvenlik güçlerine teslim edildi. Geçen yıl 9 adet T129 Atak helikopteri güvenlik güçlerinin kullanımına sunuldu. T129 Atak helikopteri, Türk Silahlı Kuvvetleri'nin taarruz helikopteri ihtiyacının giderilmesi amacıyla milli imkan ve kabiliyetler doğrultusunda geliştirildi. Teslim edilen helikopterler gece ve gündüz koşullarında yüksek manevra ve performans kabiliyetiyle Türk Silahlı Kuvvetleri'nin operasyonlarında etkin şekilde görev yapıyor.

AVCI KASKI VE ASELPD

Atak helikopterine entegre edilmek üzere 4 adet Avcı Kaska Entegre Kumanda Sistemi prototipi teslimatı gerçekleştirildi. Sistem; gece görüş, video, semboloji gösterimi ve hassas kafa takibi özellikleri sayesinde helikopter pilotlarının durumsal farkındalığını ve görev etkinliğini artırmak amacıyla geliştirildi. Avcı ile platform uçuş bilgileri, silah sembolajları, hedef tespit sistemi (FLIR) ve gece görüş görüntüleri, uçuş kaskına entegre edilmiş göze yakın vizör üzerinde pilota gösteriliyor. ASELSAN tarafından üretilen ve savaş uçakları için tasarlanan yeni nesil, çok algılayıcı hedefleme podu ASELPD'un 2 adet prototipi Hava Kuvvetleri Komutanlığı hizmetine verildi.

LOJİSTİK OLANAKLAR

Jandarma Genel Komutanlığı'nın kullanımına 5 adet Sikorsky S-70 genel maksat helikopteri sunuldu. Sikorsky helikopterleri Türk Silahlı Kuvvetleri tarafından birçok amaç için kullanılabilir. Hava Kuvvetleri Komutanlığı'na ayrıca 2 adet A400M uçağı teslim edildi. 'Uçan kale' olarak nitelendirilen A400M, 140 ton maksimum kalkış ağırlığına sahip bulunuyor. 116 tam teçhizatlı asker, 66 sedye ve 25 sihi eleman taşıyabilen

250'den fazla Bora ve K+ füzesi envantere

Bora (Kaan) ve Güdümlü Kasırga (K+) füzelerinin test ve kabul faaliyetleri tamamlanarak, 200'den fazla K+ füzesi, 50'den fazla Bora füzesi teslim edildi. Sonda roketi testi başarıyla gerçekleştirildi. Kasırga füzesine, K+ Projesi ile güdümlü ve pod kabiliyeti eklenmiş ve menzili 120 kilometreye çıkarıldı. Yüksek isabet ve tahrip gücüne sahip sistem, kritik nokta hedeflerini yoğun ve etkili biçimde ateş altına alabiliyor. Uzun menzilli karadan karaya silah sistemi olan Bora füzesi ise 280 kilometre azami menzile sahip bulunuyor. Gece ve gündüz, her türlü hava ve arazi şartlarında görev yapabilen sistem, yüksek öncelikli hedefler üzerine yoğun ateş açarak manevra birliklerine etkin ateş desteği sağlıyor.

uçak, azami 37 ton yükte görev yapabiliyor. A400M, uçak, kargo, askeri sevkياتı, tıbbi tahliye, elektronik gözetleme ve havada yakıt ikmal gibi birçok zorlu görevde kullanılıyor. Tank ve helikopter gibi harp araç gereçlerini rahatlıkla istenilen noktalara taşıyabilen uçak, yüksüz 9 bin 300 kilometre, 20 ton yükte yaklaşık 7 bin, 30 ton yükte de 4 bin 800 kilometre menzile sahip. Erciyes Projesi kapsamında aviyonik modernizasyonuna tabi tutulan 2 adet C130 askeri nakliye uçağı Hava Kuvvetleri Komutanlığı'nın hizmetine sunuldu. Özel Kuvvetler UH-60 Blackhawk Helikopter Modernizasyonu Projesi kapsamında 3 adet Sayışal Harita Sistemi'nin entegrasyonu tamamlandı.

RPG'YE KARŞI KORUMALI

Geçen yıl 200'den fazla Cobra II, 300'den fazla Kirpi, 150'den fazla Ejder Yalçın zırhlı araç güvenlik güçlerine teslim edildi. Ayrıca 160 adet Kirpi'ye 'Esnak Katmanlı Kafes Zırh' uygulandı. Böylece araçların RPG roketlerine karşı korunması sağlandı.

16 ZIRHLI YÜKLEYİCİ

Geçen yıl 7 binden fazla MPT-76 Milli Piyade Tüfeği güvenlik güçlerine teslim edildi. Kışla ve Karargah Fiziki Güvenlik Sistemi Projesi kapsamında 16 bölgenin kabulü yapıldı. Helikopter Engel Tespit Sistemi Projesi kapsamında 400 adet kayan harita tabanlı tespit sistemi entegrasyonu tamamlandı.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018
Buenos Aires/Arjantin

Parça & Sistemler
Elektronik Donanım & Sistemler
Aksesuar & Özelleştirme
Onarım & Bakım
Yönetim & Dijital Çözümler
Oto Yıkama, Bakım & Yenileme

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automechanika Buenos Aires Hakkında Bilgiler:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özelleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı:

Katılım bedeli : 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²
Katılım Avansı : 4.000 TL
1. Ödeme : Bakiye iştirak bedelinin %50'si
2. Ödeme : Bakiye iştirak bedeli
Minimum stand alanı 9 m²'dir.
Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Odamıza gönderilmesi gerekmektedir.
• Katılım avansına ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmamızın stand seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL Hesap No : 055-60614779
IBAN No TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018 FUARI" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: Özlem Kılıç - İdil Aslantaş
Tel: 0212 455 65 12 - 0212 455 61 13 GSM: 0 533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - idil.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

TCG Bayraktar

İlk milli tank çıkarma gemisi TCG Bayraktar, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı hizmetine sunuldu.



Donanmanın yeni gemileri

Deniz sistemleri alanında geçen yıl Maden Tetkik ve Arama Genel Müdürlüğü (MTA) Ocak Reçes isimlik araştırma gemisinin kabulü yapıldı, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın

hizmetine sunuldu. 25 Tonluk Sahil Güvenlik Botu Projesi'nde 17. Bot, Sahil Güvenlik Komutanlığı'na teslim edildi. İlk milli tank çıkarma gemisi TCG Bayraktar, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı hizmetine sunuldu.

Denizaltı kurtarma gemisi TCG Alımdar, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı'na teslim edildi. Kurtarma ve Yedekleme Gemileri Projesi'nde hem TCG İğn'in hem de TCG Akın'ın kabulü yapıldı.



Ar-Ge'de ilk 5 sektör

Bakanlık verilerine göre Ar-Ge merkezlerinin sektörlerine göre dağılımında makine ve teçhizat imalatı, otomotiv yan sanayi, yazılım, iletişim teknolojileri ve tekstil ilk beşte yer alıyor.

TÜRKİYE'DEKİ AR-GE MERKEZLERİ

SEKTÖR	SAYI	ORAN
Makine ve Teçhizat İmalatı	128	14,3
Otomotiv Yan Sanayi	100	11,17
Yazılım	51	9,05
Bilim, Bilgi ve İletişim Teknolojileri	76	8,49
Tekstil	58	6,48
Kimya	55	6,15
Elektrik-Elektronik	51	5,7
Gıda	39	4,36
Savunma Sanayi	29	3,24
İlaç	29	3,24
Demir ve Demir Dışı Metaller	24	2,68
Enerji	20	2,23
Dayanıklı Tüketim Malları	19	2,12
Otomotiv	18	2,01
Sağlık	15	1,68
Cam ve Seramik Ürünleri	14	1,56
Kültürel Miras	13	1,45
Turizm	13	1,45
Mobilya	11	1,23
Plastik-Kauçuk	11	1,23
Bankacılık ve Finans	10	1,12
Havacılık	10	1,12
Ulaştırma ve Lojistik	9	1,01
Kozmetik	7	0,78
Petrol ve Petrol Ürünleri	6	0,67
Denizcilik	6	0,67
Ambalaj	5	0,56
Dükkencilik	5	0,56
İnşaat	5	0,56
Madencilik	4	0,45
Cimento ve Cimento Ürünleri	4	0,45
Otomotiv Tasarım ve Mühendislik	4	0,45
Kağıt ve Kağıt Ürünleri	4	0,45
Hayvancılık	3	0,34
Perakendecilik	3	0,34
Medya-Hizmet	2	0,22
Tıbbi Cihazlar	2	0,22
Deri Teknolojileri	1	0,11
Mühendislik Faaliyetleri	1	0,11

Dövizde dalgalanmayıp Ar-Ge'ye koşular

Ekonomide döviz kuru tartışmaları yaşanırken, girişimciler ve katma değer peşindeki şirketler yatırımdan vazgeçmedi. Hatta Ar-Ge merkezi başvuruları rekor kırdı. Bu rekorla son aylarda kurulan Ar-Ge merkezi sayısı 100'ü aştı. Bu artışla yılbaşında 768 olan Ar-Ge merkezi sayısı beş ayda 900'e ulaştı.

Hangi ilde kaç Ar-Ge merkezi aktif?

1	İstanbul	311
2	Kocaeli	101
3	Bursa	93
4	Ankara	82
5	İzmir	68
6	Tekirdağ	39
7	Manisa	25
8	Konya	21
9	Eskişehir	18
10	Antalya	15
11	Sakarya	11
12	Kayseri	9
13	Mersin	9
14	Düzce	8
15	Kütahya	8
16	Gaziantep	8
17	Adana	7
18	Balıkesir	7
19	Kahramanmaraş	7
20	Denizli	7
21	Aydın	6
22	Bilecik	4
23	Yalova	4
24	Kırklareli	3
25	Adıyaman	2
26	Niğde	2
27	Samsun	2
28	Uşak	2
29	Osmaniye	2
30	Afyonkarahisar	1
31	Aksaray	1
32	Amasya	1
33	Bolu	1
34	Çanakkale	1
35	Çorum	1
36	Edirne	1
37	Elazığ	1
38	Erzincan	1
39	Hatay	1
40	Malatya	1
41	Sivas	1
42	Trabzon	1
43	Zonguldak	1

Toplam: 895
(*23.05.2018 tarihinde)



Bal ve arı zehiri kullanılarak yapılan araştırma geliştirme çalışmalarıyla ciltteki kışkırlıklardan önleney krem üretiliyor.

Vergi ve prim avantajı

- Ar-Ge merkezleri, proje faaliyetleri kapsamında yaptıkları harcamaların tamamını kurumlar vergisi matrahından indirebiliyor.
- Ar-Ge personeli ile destek personelinin sigorta primi ve işveren hissesinin yansı karşılıyor.
- Kira, su, enerji, bakım-onarım, haberleşme, nakliye, sigorta ile kitap, dergi ve benzeri bilimsel yayınlara ait giderler de devlet tarafından karşılanıyor.
- Ar-Ge personeli için yüzde 80-95 oranında gelir vergisi stopaj desteği sağlanıyor.

ADEM ORHUN

SON aylarda döviz kurlarındaki artışın girişimcileri ve şirketleri yatırımlardan caydırıp caydırmayacağı tartışılırken, veriler çok farklı bir tabloyu ortaya koydu. Türkiye'de yılbaşından bu yana kur tartışmalarına paralel olarak son aylarda girişimcilerin yatırımlarını ertelemek yerine ülkenin dört bir köşesinde araştırma geliştirme (Ar-Ge) merkezi kurmak için başvurduğu ortaya çıktı.

BAKANLIK VERİLERİ

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı verilerine göre yılbaşında Türkiye genelinde 768 olan Ar-Ge merkezi sayısı son aylarda peş peşe yapılan başvurularla 900'e ulaştı. En çok başvurunun katma değeri yüksek alanlara yapıyor olması dikkat çekti.

REKABET AVANTAJI

Teknolojinin ilerlemesiyle tüketici tercihlerinde değişim ve yeni ürünlerin çıkış periyodu kısaldıkça, şirketlerin üzerindeki baskı da artıyor. Bu şartları avantajla çevirmek isteyen firmalar ise araştırma geliştirme faaliyetlerine yöneliyor. Son yıllarda hükümetin teşvik ve destekleriyle Ar-Ge merkezi kurana şirket sayısı hızla artıyor.

ÜÇTE BİRİ İSTANBUL'DA

Bu merkezlerin yaklaşık üçte biri İstanbul'da faaliyet gösteriyor. Kocaeli ve Bursa ise ilk üçte yer alan diğer iller. Tekstilden plastiğe, kimyadan bilişime kadar birçok alanda kurulan Ar-Ge merkezleri,

zorlu rekabet ortamında şirketlere katma değer oluşturma ve süreklilik imkanı sağlıyor. Yasal düzenlemeler ve destekler sayesinde kamu-özel sektör-üniversite işbirliği de bu gelişmeleri daha verimli hale getirdi.

DESTEK KANUNU

Küresel pazarlarda da önemli avantajlar sağlayan Ar-Ge çalışmaları için devlet de elini taşın altına koymuş durumda. Hükümetin, Ar-Ge merkezi kurma ve mülkeliği güçlü istihdamı teşvik etmek amacıyla '5746 sayılı Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun'u' birçok girişimci için anahtar oldu.



Son haftalarda kimler Ar-Ge merkezi kurdu?

- Tekstil sektöründeki elyaf şirketleri
- Kimya sektöründeki madeni yağ şirketleri
- Plastik sektöründeki reçine üretim şirketleri
- Bilişim ve yazılım şirketleri
- Sinema ve film prodüksiyon şirketleri
- Gıda sanayi şirketleri

Nasıl başvuruluyor?

Ar-Ge merkezi işlemleri tamamen elektronik imza (e-imza) üzerinden yürütülüyor. <https://biltek.sanayi.gov.tr> adresinden ilgili bilgi ve belgelerin girişi yapılıyor. Bakanlık tarafından ön inceleme yapıldıktan sonra işletme yerinde ziyaret ediliyor ve bakanlığa rapor gönderiliyor. Bakanlıktaki ilgili komisyon, merkezde yürütülen faaliyetlerin tamamını dikkate alarak karar veriyor.



Çoğunlukla baharat olarak kullanılan zerdeçalı dahi araştırma geliştirme çalışmalarının konusu oldu. Kozmetik ve ilaç firmaları zerdeçalı ile yaptıkları Ar-Ge çalışmalarıyla yeni ürünler elde ettiler.

Nasıl Ar-Ge merkezi olunur?

Kanunun sağladığı destekleri almaya uygun Ar-Ge merkezi olmak için temel kriterler:

- Ar-Ge faaliyetlerinin yurtiçinde gerçekleştirilmesi.
- Ar-Ge merkezinin ayrı bir birim şeklinde örgütlenmesi ve tek bir yerleşke içinde yer alması.
- En az 15 tam zaman eşdeğer Ar-Ge personeli istihdam edilmesi
- Ar-Ge personelinin bu merkezde çalıştığının fiziki kontrolünü yapacak mekanizmanın olması.
- İşletmede, yeterli Ar-Ge yönetimi ile teknolojik varlıkları, insan kaynakları, fikri haklar, proje ve bilgi kaynakları yönetimi yeteneği ve kapasitesi olması.
- Ar-Ge merkezinde yürütülmek üzere süresi, bütçesi ve personel ihtiyacı tanımlanmış programların ve projelerin olması.

Ar-Ge merkezleri için şu destekler sağlanıyor

- Vergi indirimi
- Sigorta primi desteği
- Gelir vergisi stopajı
- Damga vergisi istisnası
- Gümrük vergisi istisnası

10 4 Haziran 2018

SİGORTA

TİCARET

Toplulumun sadece yüzde 15'i sigortalı

İhtiyaç halinde sonradan satın alınamayacak tek ürün: Sigorta



Geçen yıl ekonomiye 35-45 milyar liralık kaynak sağlayan sigortacılık sektörü, mayıs ayının son haftasında Sigorta Haftası olarak kutladı. Halen toplumun sadece yüzde 15'inin sigortalı olduğunu hatırlatan sektör temsilcileri, sigortacılığın ticaret olarak değil, sonradan satın alınamayacak zorunlu bir ihtiyaç olarak algılanması gerektiğini söylüyor.

SOYHAN ALPASLAN

SİGORTACILIK sektörü 2017'de yüzde 7 oranında büyüdü. Bu büyüme ve 35-45 milyar liralık üretimi ile ekonomiye önemli bir kaynak sağlayan sektör, sigortalılık bilincinin artırılması ve tabana yayılması için çalışıyor. Bu amaçla düzenlenen Sigorta Haftası, Türkiye çapında birçok ilde kutlandı. Her mayıs ayının son haftası düzenlenen etkinliğe sektörün tüm paydaşları destek verdi. Sigorta Haftası kutlamalarında verilen mesajlarda en dikkat çeken konu başlıklarından biri, sektörün gelişmiş ülkelerdeki gibi faaliyet göstermediği oldu.

SEKTÖR YABANCILARDA

Sigortalılığın tabana yayılması için sektörün gelişmiş ülkelerdeki gibi hizmet vermesi gerektiğini ifade eden İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Hüseyin Duru, "Sektörde ağırlıklı olarak yabancı

şirketler faaliyet gösteriyor. Bu yabancı şirketler yurtdışındaki çalışma sistemlerini Türkiye'de uygulamıyorlar. Yurtdışındaki şartları ve komisyonları burada da uygulamalarını istiyoruz" dedi.

ACENTE KOMİSYONLARI AZ

Sektörün en önemli sorunlarından biri de ülke genelinde her ilde ve birçok ilçede faaliyet gösteren acentelerin komisyonlarının azalması. Mecburi sigortalıların tabibinin zor olması, poliçe yenilenmelerinin azalması, sektörün çözüm beklediği sorunlar. Bu nedenle yeni düzenlemelere, ürünlerin sadeleştirilmesine ihtiyaç duyuluyor.

Sektörden gelen bir öneri de ilkokuldan başlayarak müfredata sigortanın önemini anlatan, farkındalık geliştirilmesini sağlayacak dersler konulması. İTO Sigortacılık Meslek Komitesi, Sigorta Haftası kapsamında İstanbul Ticaret'e sektörün genel durumunu değerlendirdi.

Başkan Avdagiç: Geleceğimizin güvencesi doğru poliçede

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, her yıl mayıs ayının son haftasında kutlanan Sigorta Haftası nedeniyle bir açıklama yaptı. Avdagiç, sunuları söyledi: "Sigortacılık

olmasaydı pek çok yatırımı yapamayacak; ticarete, sanayiye bu kadar cesur olamayacaktık. Unutmayalım ki, ihtiyaç halinde sonradan satın alınamayacak tek ürün sigortadır. Doğru yapılmış

bir sigorta poliçesi geleceğimizin güvencesidir. Bu vesileyle hepimize güvence sağlayan sigorta sektörümüzün ve bu bilinci taşıyan vatandaşlarımızın Sigorta Haftası'nı kutluyoruz."

Teminat odaklı poliçe yaptırın



Hüseyin Duru - Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı: Toplumda sigorta bilincinin artırılması için Sigorta Haftası büyük bir kazanım. Sigorta bilincinin yükselmesi ülkenin gelişmişlik düzeyiyle doğru orantılı. Bunun için sadece bir hafta değil, tüm yıla yayarak toplumun bilincini artırıcı eğitimler ve seminerler yapmamız çok faydalı. Sigorta Birliği'nden İstanbul Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi'ne, Hazine'den sigorta şirketlerine, acentelerden brokerlere kadar sektörün tüm paydaşları el ele verip bu çalışmalara imza atmalı.

Sigorta bir huzurdur zamanında alın



Hasan Hoşben - Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Yardımcısı: Sigorta, sosyal devletin eksik kaldığı ya da insanların en çok ihtiyaç duydukları zor anlarında, yapmış oldukları poliçelerle zararlarını telafi edebilecekleri bir sistem. Bazı yerleri ihtiyaç anında alabilirsiniz, sigortanızı ise ihtiyaç anında kullanabilirsiniz. Konutumuzda, işyerimizde büyük bir hasar, masraf oluştuğunda bu ekonomik koşullarda en yakın aile fertlerimizden dahi ihtiyacımızı tedarik etmemiz mümkün değil. Sigorta bir lüks değil, zorunluluk, bir ihtiyaç. Kimseye muhtaç olmadan hayatı idame ettirmek, bir huzurdur.

Özel sektörün itici gücü



Eyüp Çelik - Sigortacılık Meslek Komitesi Meclis Üyesi: Sektörün 2017'deki sigorta prim üretimi yüzde 15 arttı. Sigortacılık olmasaydı özel sektör pek çok yatırımı yaparken, risk alırken bu kadar cesur davranamazdı. Finansal gelişme, ekonomideki kaynak tahsisini etkinleştirip sermaye birikimini artırdığı için sektör kaynaklarını çeşitli alanlara yönlendirir. Tasarrufların toplam servet içindeki payını artırarak iktisadi kalkınmayı sağlarlar. Sosyal güvenliğin sisteminin yükünü hafifletir, vergi gelirlerini artırır. İşsizliği azaltır.

BES fonları büyütülmeli



Doğan Şen - Sigortacılık Meslek Komitesi Meclis Üyesi: Türkiye'de sigortalılık oranı yüzde 15 ve bu oran gelişmiş ülkelere göre çok az. Sigorta sektörünü

büyütmek tüm kesimlerin en önemli görevlerinden olmalı. Sektörün büyütülmesinde zorunlu sigortalar çok önemli. Sigortalı olmanın önemli bir ihtiyaç olduğunu topluma anlatmak şart. Bunu ilkokuldan itibaren eğitim konusu yapmalıyız. Sigortacılık ürünleri, yaşanabilecek olumsuz olaylara karşı önlem alınması yanı sıra bireylerin ve kamunun maddi kayıplarını azalttığı, bireyleri biriktirmeye yönlendirdiği için çok önemli. BES fonlarının büyütülmesi ülkemiz öz mali yapısının güçlendirilmesinde en önemli faktörlerdir.

Ülkemizde sigorta sektörü büyümüyor



Hasan Necmi Üze - Sigortacılık Meslek Komitesi Meclis Üyesi: Ülkemizde sigortacılık sistemi yanlış işliyor. Türkiye'deki sigortacılık, sigorta ticaretidir. Gelişmiş ülkelerde ise sigortacılık, bir sigorta sistemidir. Gelişmiş ülkelerde bireyler, her türlü ihtiyaçlarını kolayca karşıladığı için her şeylerini sigorta ettirip, harcamalarını sigorta şirketleri üzerinden daha seri ve daha ucuz yapıyorlar. Ödeme sigorta şirketi tarafından direkt alacaklıya yapılıyor. Türkiye'de ise sigortalı harcamasını genelde kendi yapıyor, ödemesi daha sonra sigorta şirketinden alıyor. Ödemenin reddedilme ya da çok uzun bir süre sonra alınması ihtimali sektörün büyümesini engelliyor.

Ucuz değil uygun sigorta yaptırın



Mehmet Ali Işık - Sigortacılık Meslek Komitesi Üyesi: Sektör 45 milyar TL'lik üretimle ekonomiye de bir can kaynağı ve fon desteği sağlıyor. Sigorta bilincinin yükseltilmesi çok önemli. Sigorta, vatandaşın istediği gibi ucuz alınacak bir şey değil. Bu nedenle en ucuz değil, tüm risklere teminat sağlayacak en uygun fiyatlı sigorta alınmalı. Sigorta bilincinin artırılması için ilkokuldan itibaren müfredata sigorta eğitiminin dahil edilmesi gerekiyor.

Kıymet korumanın en ucuz yolu



Veysel Eren - Sigortacılık Meslek Komitesi Üyesi: Kaderci bir yapıya sahip toplumumuzda sigorta bilinci oluşturmamızın yollarını aramalıyız. Sahip olduğumuz kıymetleri korumanın en ucuz yolu sigorta poliçesi satın almaktır. Kriz dönemlerinde işletmeler sigortayı bir maliyet görek kaçınılabiliyor. Bu durum daha yüksek maliyetlere, hatta işletmelerin yok olmasına sebep olabiliyor. Son söz olarak paran varsa sigorta yaptır, paran yoksa kesin sigorta yaptır.

SİGORTA HAFTASI KUTLU OLSUN

Tedbir kuldand, takdir Allah'tandır. Trafik ve DASK gibi zorunlu sigortalılarınızı indirimlerin kaybetmemek için süresi dolmadan sigorta acentesinden yeniletiniz. İhtiyaç halinde sonradan satın alınamayacak tek ürün olan sigorta poliçenizi sigorta acentelerinden almanın avantajlarını yaşayın.

Sigorta acentesi;

Poliçenizin vadesi bitmeden size hatırlatır.

Size 7/24 hizmet verir.

Gece yansı ve tatillerde dahi ulaşabilirsiniz.

Hasar anında yanınızdadır.

Sırdasınız ve yardımcınızdır, ailenizin parçasıdır.

Başka ek işi yoktur, işi sadece doğru poliçeyi size temin etmektir.

Eğitilmiş ve mesleğinin uzmanıdır.

Risklerinizi değerlendirir, en uygun ürünü, doğru primle size temin eder.

Sigorta yaptracakların dikkatine!

Sigorta poliçesini yaptırırken üç kritik nokta vardır:

Doğru teminat seçimi

Muafiyetlere dikkat edilmesi

Doğru prim

- Sigorta acenteleri risklerinizi değerlendirir, en uygun ürünü, doğru primle size temin eder.

- Doğru yapılmış bir sigorta poliçesiyle hasarınızı eksiksiz alırsınız.

Kasko poliçenizi yaptırırken, ihtiyacı mali sorumluluk limitlerini yüksek isteyin, mağduriyet yaşamayın.

Size en yakın sigorta acentesine www.sbm.org.tr adresinden ulaşabilirsiniz.

İstanbul Ticaret Odası
Sigortacılık Meslek Komitesi

Satış için zaman kazandıran uygulama

BTM projelerinden Contaxer uygulaması, kullanıcı deneyimini; veri havuzu ve yapay zeka ile çözümlüyor. Satış ekipleri bu sayede zaman harcamadan doğru kişiye satış yapabiliyor.

YAPAY zeka artık hayatımıza yavaş yavaş giriyor. Gelişen teknoloji ile beraber artık iş yapış biçimlerinde yapay zekayı göz ardı etmek bir yana ondan daha fazla nasıl yararlanılır diye birbirini ardına projeler geliştiriliyor. Bu projelerden biri de İstanbul Ticaret Odası tarafından desteklenen Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) çatısı altında geliştiriliyor. Satış ekiplerinin performansını artırmak amacıyla geliştirilen Contaxer uygulaması, kullanıcı deneyimlerini yapay zeka ile algoritmik olarak çözümler yaparak satış ekiplerine net bilgi akışı sağlıyor. Bu sayede satış ekipleri hem zamandan kazanıyor hem satışlarını artırıyor. BTM Sahne Yatırım-Girişimci Buluşması'nda yatırımcı karşısına çıkarak projeyi hakkında bilgi veren Hasan Can Orhan, bu kez İstanbul Ticaret Odası'nda Contaxer'in detaylarını ve öntümdeki günlerde gerçekleştirilecek hedeflediği planlarını anlattı.

Projenizin yenilikçi yönleri neler?

Contaxer, çağın tabanlı bir satış aktiviteleri uygulaması. Android işletim sistemi cihazlar için geliştirdiğimiz çözümlümüz web uygulaması ile de senkronize çalışıyor. Gelen ve giden tüm çağın kayıtlarımız, planladığınız ve gerçekleştirdiğiniz toplantı, e-posta, görev gibi tüm satış aktivitelerinizi Contaxer'in benzersiz zaman tüneli tasarımı ile bir bakışta takip edebilir ve yönetebilirsiniz.



Contaxer, satış ekiplerinizin aktivite performanslarını tamamını doğrulukla ölçümlenebileceğiniz bir çözümler.

Projeniz hangi aşamada ve bugüne kadar hangi süreçleri tamamladı? Müşteri portföyünün genişliği nedir?

Projemizin şu anda prototipi hazır durumda. Öntümdeki ay Google Play Store'da Alfa test sürecimizi tamamlayıp, tüm kullanıcıların deneyimine sunmayı hedefliyoruz.

Şirketler için planladığınız yeni fikirler var mı? Daha çok hangi sektörleri müşteriler grubunuz olarak düşünüyorsunuz?

Öncelikli hedefimiz emlak ve sigorta sektörlerinde derinleşmek ve bu sektörlerin sorunlarına çözüm üretmek. Öntümdeki iki yılın sonunda ise dünya CRM sektörünün pazar payı en büyük ilk beş firmasından en az biri ile tam entegre olarak çok uluslu şirketlerin çözüm ortağı olmayı hedefliyoruz.



Yapay zekaya dayalı olarak geliştirmeyi düşündüğünüz sisteme, hangi fikirden yola çıkarak geldiniz? Bu alanda yaptığınız veya yapmayı düşündüğünüz çalışmalar neler?

Çözümlümüz verimlilik odaklı ve kullanıcılara zaman kazandırmayı hedefleyerek programlandı. Kullanıcılarımızı ait veri havuzunu, iş zekası çözümlerini ve yapay zeka teknolojilerini kullanarak analiz ediyoruz. Öntümdeki üç yıl içinde elde ettiğimiz veriler daha anlamlı bir hâl alacak ve en iyi satış ve satın alma profesyonellerini algoritmik eşleşmeler ile bir araya getiren bir iş ağına dönüşeceğiz.

Projenizin Türkiye ve global pazardaki hedefleri neler?

Ülkemize öntümdeki iki yıl içinde 20 kişilik istihdam yaratmayı ve üç yıl içinde yaklaşık iki milyon dolar kâra ulaşmayı hedefliyoruz. Global pazarda büyüme hedeflerimiz agresif ve rekabetçi. Geliştirdiğimiz teknolojik gelişmelerin finansmanında ve yeni istihdam yaratmada kullanarak geleceği programlayacağız.

Almanya'nın NRW eyaletinden Türk girişimcilere çağrı

Almanya'nın Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti'nde (NRW) 400 Türk şirketi ticari faaliyet gösteriyor. Sadece geçen yıl Türkiye'den 40 şirketin yatırım yaptığı eyalette, yatırımlar ağırlıklı tekstil ve gıda sektöründe yoğunlaşıyor.

ADEM ORHUN

TÜRK iş adamları ve girişimciler, gerek dış pazarlara erişmek gerekse ekonomik fırsatları değerlendirmek için Almanya'da yatırım yapıyor. Her yıl, Türkiye'den onlarca şirket bu ülkede yatırım gerçekleştirdi. Ekonomik faaliyetlerin hacmi bakımından Avrupa'nın en önemli bölgelerinden biri olan Almanya'nın Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti (NRW), bu anlamda büyük potansiyel barındırıyor.

YATIRIM FIRSATLARI

İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen bir toplantıyla NRW'deki yatırım imkanları tanıtıldı. Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti yatırım imkanları tanıtım toplantısı, İTO Başkan Yardımcısı İbrahim Kuralay'ın konuşmasıyla başladı. Kuralay, uluslararasılaşmak için diğer ülkelerdeki yatırım ve satın alma fırsatlarının da kullanılabileceğine dikkat çekerek; toplantının, girişimciler ve iki ülke ticareti için



olumlu katkısı olacağını kaydetti.

400 TÜRK ŞİRKETİ

Ekonomi Gazetecileri Derneği (EGD) Başkanı Celal Toprak'ın ardından kürsüye NRW Invest Türkiye Müdürü Adem Akkaya geldi. "Avrupa pazarlarına çıkış kapısı: Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti" başlıklı bir sunum yapan Akkaya, NRW'de 400 Türk şirketinin yatırım yaptığını söyledi. Geçen yıl Türkiye'den 40 şirketin eyalette yatırım yaptığını belirten Akkaya, yatırımların tekstil ve gıda sektöründe yoğunlaştığını anlattı. Akkaya, büyük bir ticaret hacmine sahip bölgede

yer alma avantajını kullanmak isteyenlerin NRW'de yatırım yapmaya yönlendiğini belirtti.

Akkaya, eyalette yatırım yapmayı düşünen girişimciler ve şirketler için rehberlik ve danışmanlık hizmeti verdiklerini belirtti.

Daha sonra yeminli mali müşavir ve uluslararası vergi hukuku uzmanı Cevdet Koçtaş, "NRW'de şirketleşmenin amaçları, uygulamalar, uluslararası vergi hukuku" konulu bir sunum yaptı. Avukat Aziz Sanyar ise sunumunda yatırım ve şirketleşmenin hukuki çerçevesi ve sürecin işleyiş hakkında bilgi verdi.



Katılımcı

90 Üleden 2.700 Katılımcı Firma
• Doğu Asya
• Avrupa
• Güney Asya
• Güneydoğu Asya
• Güney Amerika
• Orta Amerika

Ziyaretçi

Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından
45.000 Ziyaretçi

Katılım Başvuru Bedeli

- M² fiyatı 1.200 ABD \$ karşılığı 4.800 TL'dir.
- Minimum stand alanı 9 m²'dir.
- Katılım formu ile birlikte ilk ödemeye ilişkin üzerinde tarih ve saat olan banka dekontu Odamıza iletilmelidir.
- Ödemelerde tam firma unvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçim hakkı tanınacaktır.

Sergilenecek Ürün Grupları

1. Doğa Spor Malzemeleri
2. Elektronik Malzemeler
3. Ev Grubu
4. Güzellik ve Kozmetik
5. Hediye Eşya
6. Moda Ürünleri
7. Oyuncak Ürünleri
8. Taki Aksesuarları

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince o'is, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ:
İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL HESAP: 055- 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.)



İletişim:
Tel: 0212 455 61 18 - 455 61 10
Faks: 0212 520 15 26
GSM: 0533 959 30 57
E-posta: info@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr - aydin.cdabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

mucit girişimci programı başlıyor!

Başvuru için: www.mucitgirisimci.com

1 SON BAŞVURU TARİHİ
18 Haziran 2018

+90 (212) 522 35 62

info@mucitgirisimci.com

Sarıyer Mahallesi, Rıdvan Güneşpala Caddesi, No: 14, 34134 Fethiye, İstanbul (Emirniye Sahi)

7/24 Çalışma Alanı

Yatırımcı Eşleştirme Faaliyetleri

Mentorluklar

Eğitimler

Bire Bir Danışmanlık Desteği

Seminerler

12 4 Haziran 2018

GÜNCEL

TİCARET

Döviz kuru üzerine

Son günlerin en önemli konusu döviz piyasasındaki gelişmeler oldu. Öncelikle uluslararası alanda neler olup bittiğine bakalım. İtalya seçimlerinde, seçimi AB karşıtı özelliklerini kazanan ve hükümet kurma aşamasında başbakan aday haline gelen kişinin yaptığı açıklamalar ile Euro dolar paritesinde dolar lehine seyrir önemli hale geldi. Parite bir ara 1.15'in altına gördü.



Osman ARIOĞLU

Genel itibarı ile de baktığımızda öteden beri söylediğimiz, ekonomilerdeki toparlanma ve enflasyon durumları göz önüne alındığında Euro dolar paritesindeki önceki aylarda Euro lehine olan gelişmenin uzun vadeli devam etmemesi gerektiği görülebiliyordu. Fakat özellikle Amerikan Başkanı Trump'ın bazı çıkışları sonucu dolar normal trendine göre çok daha hareketli bir seyrir izlemeye başlamış. Önümüzdeki zaman dilimi içerisinde de bu hareketliliğin devam edeceğini söylemek kahkinli olmayacaktır. Parite konusunda son gelişme olarak İtalya'da hükümeti kurma görevini bir süre IMF Türkiye masası şefi olarak da görev yapan Carlo Cottarelli'nin başkanlığında bir teknokrat hükümeti kurulmasına yönelik açıklamaların ardından en azından partideki dolar lehine seyrir bir duraksama başlamış oldu. Ancak partideki hareketlilik Cottarelli'nin hükümeti kurup kurmayacağına yönelik haberlere bağlı olarak devam ediyor. Cottarelli İtalya'da hükümeti kursa dahi bunun anlamı İtalya'nın yeni bir erken seçime gitmesi olacak ve yeni bir gelişme olana kadar veya İtalya'da yapılacak yeni seçimlerin sonucuna kadar parite 1.15-1.18 bandındaki dalgalı seyririni devam ettirecektir. Mayıs ayı içerisinde Türkiye'de erken genel seçimler ve Cumhurbaşkanlığı seçimi ve buna bağlı söylentilerin de etkisiyle döviz kuru birinci gündem maddesi haline geldi. Bunda Türkiye'nin önümüzdeki bir yıllık dönemde özel sektör dahil çevreci borç yükünün yüksekliğine yönelik haberler ve kredi derecelendirme kuruluşu S&P'nin Türkiye kredi notunu düşürme yönündeki açıklaması ile birleşince kurlarda aşırı bir yükselişe karşı karşıya kaldı. Merkez Bankası geç de olsa peş peşe aldığı tedbirlerle trendi önemli ölçüde geriye döndürmüştü. Son ve en önemli

gelişme olarak da Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek ve Merkez Bankası Başkanı Murat Çetinkaya'nın birlikte Londra'da uluslararası piyasalarla yapılacak görüşmeler sonrasında Türkiye'de ekonomi yönetiminin ve Merkez Bankası'nın ekonomik gerekler doğrultusunda gerekeni yapacakları yönündeki açıklamaları ardından döviz kurunda önemli ölçüde gevşeme oldu. Kurlarda şu anki seviyeler bile Merkez Bankası reel efektif kur

endeksinde bakıldığında yine olması gereken seviyenin bir hayli üzerinde seyrediyor.

Son zamanlarda en çok üzerinde durulan bir diğer konu da Türkiye'nin önümüzdeki bir yıllık dönem içerisinde kamu ve özel sektör olarak toplamda çevirmesi gereken dış borç tutarındaki yükseklik konusudur. Burada en güvenilir istatistikler doğal olarak Merkez Bankası istatistikleridir. Merkez Bankası istatistiklerine baktığımızda marttan-marta 1 yıllık dönemde 148 milyar dolarlık bir borç çevrilmesi gerektiği görülmüyor. Çok küçük bir miktarı yaklaşık 32 milyar dolarlık bölümü kamuya ait, onun dışındaki bölüm ise özel sektör borcu olarak görünmektedir. Özel sektör borcunu ise yarıdan fazlası bankacılık kesiminin borcu durumundadır. Buna bağlı olarak Türkiye'nin ayda ortalama 10 milyar dolar civarında bir borç çevirmesi gerektiğini yine Merkez Bankası istatistiklerinden görmekteyiz. Türkiye ölçeğinde bir büyüklükte bu kadarlık borç çevirmenin zorluğundan bahsetmek doğru değildir. Türkiye bu borcu çevirebilecek durumdadır. Zira bu borcu bir kısmını özel sektörün back to back kredileri oluşturmaktadır. Öte yandan bankacılık sektörünün hem yapısal sağlamlığı hem de özel bankaların önemli ölçüde yabancı ortaklı bir yapıda olmaları bu borç yükünü kolaylıkla çevirebileceklerinin maddi dayanaklarını oluşturmaktadır.

Şu anki kur seviyesinin de yüksek olduğunu, aslında Türkiye'nin hak ettiği kur seviyesinin daha düşük, yaklaşık dolar-TL olarak 4 civarında bir seviyede olması gerektiğini Merkez Bankası reel efektif kur endeksi göstermektedir. Bu seviye, bir miktar Türkiye risk primi ilave ederek bulabileceğimiz yerdirdi. Bu nedenle kur konusunda panikle hareket etme gereği olmadıkça bir kez daha ifade etmek yarar var.



sgk.gov.tr adresinden sisteme girilebilecek

Kuruma gerek kağıt ortamında gerekse internet ortamında başvuruda bulunan işverenlerce teşvik değişikliğine ilişkin düzenlenen /düzenlenecek iptal/asil/ek nitelikteki aylık prim ve hizmet belgeleri; sgk.gov.tr adresinden 'e-SGK İşveren/ E-Bildirge V2 (Aylık Prim Hizmet Belgesi Giriş)' ekranları vasıtasıyla sisteme girilebilecek.

SGK teşviklerinde 6 aylık opsiyon



İsa KARAKAŞ

SGK üzerinden farklı şartlar ihtiva eden 10'dan fazla teşvik ve destek uygulanıyor. Bu durum işverenin bazen hakkı olduğu halde yararlanamamasına ya da daha cazip teşvik yerine daha az karlı teşvikten faydalanmasına neden olabiliyor. SGK bu konuda düzenlemeye giderek, işverene 6 aylık dönemlerle sınırlı opsiyonlar tanıdı.

İtibarıyla yürürlüğe girdiğinden, geriye yönelik teşvikten yararlanma veya teşvik değişikliği işlemleri 2018/ Nisan ayı/dönemi ve sonrası için yapılacaktır.

BAŞVURU ESASLARI

İşverenlerin, sigortalıların hangi prim teşvikleri kapsamına girdiğini kontrol edebilmelerine imkan sağlayan 'Potansiyel Teşvik Sorgulama' ekranını SGK işleme açtı. Söz konusu ekrana www.sgk.gov.tr adresinden 'e-SGK', 'İşveren', 'İşveren Sistemi', 'Uygulamaya Giriş', 'İşveren', 'Teşvikler ve Tanımlar', 'Potansiyel Teşvik Sorgulama' seçenekleri işaretlenerek erişilebileceği gibi http://e.sgk.gov.tr/wps/portal/ isveren/ ilgili-Diger-Uygulamalar/ isveren_ sistem/ linki üzerinden de erişilebilecektir.

Buna göre geriye yönelik teşvikten 2018/ Nisan ayı/dönemi ve sonrasında ilişkin olarak üzere gerek prim teşvik, destek ve indirimlerinden yararlanılmayan veya yararlanılmış olan prim teşvik, destek ve indiriminden başka bir teşvikle değiştirilmesine ilişkin talebin, aranan şartların sağlanması kaydıyla geriye yönelik teşvikten yararlanılmak istenen ayı/dönemi takip eden 6 ay içinde internet ortamında veya işyerinin bağlı bulunduğu sosyal güvenlik il müdürlüğüne / sosyal güvenlik merkezine kağıt ortamında yapılması gerekiyor.

Sorun cevaplayalım: isakarakas@hotmail.com

ÖNCEKİ yazılarımızda da ifade ettiğimiz üzere devlet, işsizliği azaltmak, herhangi bir mesleği olmayan, mesleğinde yetersiz olan veya mesleği iş piyasasında geçerli olmayanlara yeni işler kazandırmak, işsizlere ihtiyaç duyulan mesleklerde yetiştirilip, beceriler geliştirilerek, vatandaşların refah düzeylerini artırmak, işverenleri ve üretimi desteklemek amacıyla çok sayıda teşvik uyguluyor. Halen SGK üzerinden farklı şartlar ihtiva eden 10'dan fazla teşvik/destek uygulanıyor. Bu durumda birçok işverenin bazen hakkı olduğu halde yararlanamadığı ya da daha cazip teşvikten faydalanması gerekirken, daha az karlı teşvikten faydalanması söz konusu oluyor.

SGK nihayet bu konuda düzenlemeye giderek işverenlere 6 aylık dönemlerle sınırlı opsiyonlar tanıdı. Aynı zamanda işverenlerin kötü niyetli bazı dolandırıcılar şifre ve işyeri sınırları kaptırmalarının önüne geçmek için işverenlerin kendi kendilerine potansiyel teşvik sorgulama programını hizmete açtı.

YÜRÜRLÜK TARİHİ

Söz konusu uygulamanın yasal dayanağını; 27 Mart 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Vergi Kanunları ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun oluşturuyor. Kanuna göre SGK üzerinden sağlanan prim teşvik, destek ve indirimlerinden yararlanılabileceği halde yararlanmadığı ay / dönemlerde gerekli koşulların sağlanmış olması ve yararlanılmayan ayı/dönemi takip eden 6 ay içerisinde Kuruma müracaat edilmesi şartlarıyla başvuru tarihinde geriye yönelik en fazla 6 aya ilişkin olmak üzere, yararlanılmamış olan prim teşvik, destek ve indirimlerinden yararlanılabilir veya yararlanılmış olan prim teşvik, destek ve indirimleri başka bir prim teşvik, destek ve indirimi ile değiştirilebilecek.

Yeni uygulama 1 Nisan 2018 tarihi

Başvuru, Sosyal Güvenlik İl Müdürlüğü'ne yapılmış sayılacak

2018/Nisan ayı/dönemi ve sonrasında ilişkin olmak üzere ilgili kanunlarda aranan şartların sağlanması kaydıyla gerek 5510 sayılı Kanun gerekse diğer kanunlarda yer alan prim teşvik, destek ve indirimlerinden:

■ Yararlanılabileceği halde yararlanılmayan ayı/döneme ilişkin geriye yönelik prim teşvikinden yararlanma talebinin,

■ Yararlanılmış olan sigorta prim teşvik, destek ve indiriminden başka bir teşvikle değiştirilmesine ilişkin talebin, işveren tarafından geriye yönelik teşvikten yararlanılmak istenen ayı/dönemi takip eden 6 ay içinde internet/kağıt ortamında yapılması gerekiyor. Bahse konu program vasıtasıyla yapılan ve onaylanan başvuruları, sosyal güvenlik il müdürlüğü/sosyal güvenlik merkezine yapılmış sayılacak.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadimköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANİ CAMİİ ÖNÜ

ito.org.tr | 444 0 486

f t i s i /itokurumsal

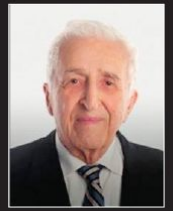


İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İşletme mühendisliğinin duayenine veda

İSTANBUL Teknik Üniversitesi (İTÜ) İşletme Mühendisliği kurucusu olan ve işletme bilimi üzerine 220 adet kitap yazan Prof. Dr. Zeyyat Hatipoğlu, 28 Mayıs 2018 Pazartesi günü hayatını kaybetti.

Merhum Prof. Dr. Hatipoğlu, 29 Mayıs Salı günü son görev yaptığı İTÜ Taşkışla binasında düzenlenen törenin ardından, Fatih Camii'nde kılınan öğle namazından sonra Edirnekapı Mezarlığı'na defnedildi.



Reform mu dediniz?

Avrupa'nın 3. büyük ekonomisi İtalya'nın başı yeniden dertte. 2011-2012 yılları arasında Avrupa'yı kasıp kavuran "Yunanistan krizi" sırasında İtalyan ekonomisinin kötü ününü çok duymuştuk. O dönemde aslında herkesin kaygısı ne 350 milyar Euro'luk kurtarma paketi alan Yunanistan ne de kurtarılan Portekiz'di. Aslında herkesin korktuğu, devasa borcu ve büyümeyen ekonomisiyle İtalya'ydı. İtalya bütün yatırımcıların en büyük karın ağrısıydı. İtalya'nın dertleri bununla da sınırlı değildi. Bankacılık sektöründe çok yüksek bir batık kredi sorunu vardı ve bankacılık

sektörü kâr elde edemez hale gelmişti.

İtalya ve benzer ekonomik zorlukları yaşayan İspanya'nın yardımına Avrupa Merkez Bankası (ECB) koştu. ECB'nin katı ve tutucu başkanı Trichet'nin görev süresi dolduktan sonra başa geçen eski İtalya Merkez Bankası Başkanı Mario Draghi altında bu iki Akdeniz ülkesinin kaderini değiştirdi. Yeni ECB başkanı adının daha sonra kurtarıcı mealinde "Süper Mario" olarak anılacağı bir para politikası izledi. Faizleri sıfıra, hatta eksiye düşürdü ve kendisine bağlı ama ayrı bir



KÜRESEL PİYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

mekanizmada oluşturdğu fonla bu iki ülkenin (ve diğer AB üyelerinin) devlet ve şirket tahvillerini satın almaya başladı. Piyasadan tahvil toplanırken uyulacak kriter, ülkelerin ekonomik olarak büyüklükleri olduğu için İtalya ve İspanya 4 yıldır süren bu işten oldukça kârlı çıktılar.

Sorunlar halının altına süpürülürken

ECB bu operasyonu yaparken önce iki ana kriter üzerinde duruyordu: Ülkelerin borçlarına maliyetleri düşecek ve bankalar

ellerindeki değersiz tahvillerden kurtulup nakite döneceklerdi. ECB'nin beklentisi, bu sırada sorunlu ülkeler yapmaları gereken ekonomik reformları tamamlarken bankaların da ellerindeki nakdi kredi olarak dağıtmayıydı!

Tabii "reform" beklentisi özellikle bahsi geçen AB üyesi Akdeniz ülkesi için biraz(!) iddialı kelimeler. Bu arada İspanya işsizlik oranını yüzde 25'lerden yüzde 15'lere düşürmüş, ekonomisini daralamadan yüzde 2.5'lerin üzerinde büyümeye taşımış olsa da aslında beklenen reformları yapmış söyleyemez. Özellikle bankacılık sektöründe.

Diğer yandan İtalya'da durum ise geçen 4-5 yılda daha ağır aksak işledi. İtalyan ekonomisi de 2012'de girdiği daralamadan çıktı, ancak son 4 yıllık büyüme ortalama sadece yüzde 1. AB'de genç nüfus işsizliğin yüzde 37 ile en yüksek olduğu yer de İtalya. Borç sorununda da herhangi bir gelişme yok. Krizin en yoğun

hissedildiği 2012'de İtalya'nın Borç/GSYH oranı yüzde 120 iken bugün yüzde 130'a ulaşmış durumda. İtalya'nın en zayıf yeri olan bankacılık sektörü ECB'nin yoğun tahvil alımları sonrasında halâ yüzde 12-13'lük b

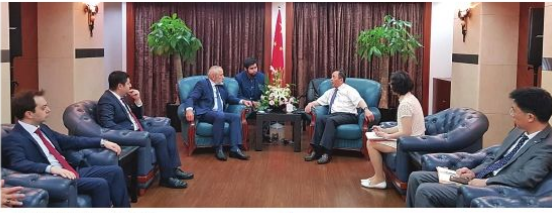
Bütün sorunların halının altına süpürülürken ve ECB'nin bitmeyen teşvikleri ile mutlu mesut yaşanırken İtalya'da 2 ay önce yapılan seçim sonrası ancak kurulma noktasına gelen hükümet, herkesi bu derin uykudan uyandırdı! "anti Brüksel ve anti kemer sıkma" politikalarını benimseyen 2 parti, oyların yüzde 50'sinden fazlasını alıp koalisyon kurmak için anlaştılar. Ancak İtalyan Cumhurbaşkanı Mattarella, bu iki partinin kabinesini onaylamadı! Hem de "Brüksel ile sıkıntı olur" gerekçesiyle!

Şimdi İtalyada teknokrat hükümet kuruluyor ve 3 aya yeniden seçime gidiyor!

Reform mu demiştiniz?

ŞANHAY ULUSLARARASI TİCARET ODASI BAŞKANI'NDAN TEKLİF

Çin ve Türkiye ticarette milli paralarını kullansın



SOYHAN ALPASLAN

ŞANHAY Uluslararası Ticaret Odası Başkanı Yang Jianrong, İstanbul Ticaret Odası'na (İTO) iki ülkenin kendi para birimleri ile ticaret yapmasını önerdi. Aynı zamanda Uluslararası Ticaret Tanıtım Konseyi Başkanlığı görevini de yürüten Yang Jianrong, Türk Lirası ile yapılacak ticaret için İTO'da'nın da çalışmalar yapması gerektiğini söyledi.

HEM FUAR HEM GÖRÜŞME

İTO heyeti, 16-18 Mayıs 2018 tarihleri arasında Çin Halk Cumhuriyeti'nde düzenlenen SIAL China Uluslararası Gıda Fuarı kapsamında Şanhay Ticaret Odası'nı ziyaret etti. İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer'in başkanlık ettiği heyette; İTO Perakende Ticaret Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi İsa Albayrak ile Komite Başkan Yardımcısı ve Meclis Üyesi Yavuz Altun, İTO Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Murat Kılıç da yer aldı. Ziyarette İTO heyetine, Türkiye'nin Şanhay Ticaret Müşavirleri Aykut Aymelek ve Mustafa Keseli de iştirak etti.

KARDEŞ ŞEHİRLERİN İŞBİRLİĞİ

Özer, İTO ve İstanbul hakkında bilgi verdiği konuşmasında, İstanbul'un stratejik konumunu vurgulayarak, "İstanbul ve Şanhay'ın kardeş şehirler olarak daha sıkı işbirliği içinde olması için Odalara daha büyük yükler düşüyor" dedi. Ziyarette; her iki Oda arasındaki ilişkilerin ileriyeye

Çin'e daha çok ihracat yapmanın önü açılacak

Heyet Başkanı Ahmet Özer, Şanhay Uluslararası Ticaret Odası Başkanı Yang Jianrong'un davet ettiği ve Çin'in ilk kez düzenlediği İthalat fuarına katılmanın, Türkiye'nin Çin'e daha çok ve farklı kalemlerde ihracat yapabilmesinin önünü açacağını belirtti. Tarihî İpek Yolu üzerindeki stratejik konumu ile ayrı bir öneme sahip olan Türkiye'nin, modern İpek Yolu projesinin değerini daha da artıracacağına dikkat çeken Özer, "Türkiye olarak Çin ile ilişkilerimizi çok önemsiyoruz. İTO tarafında da iş dünyasının verebileceği tüm katkılar sağlamak için çalışıyoruz" diye konuştu.

taşınması, dostluk ilişkilerinin güçlendirilmesi yönünde somut adımlar atılması için yeni bir işbirliği protokolü imzalanmasına karar verildi.

İLK İTHALAT FUARINA DAVET

Şanhay Uluslararası Ticaret Odası Başkanı Yang Jianrong, Modern İpek Yolu 'Tek Kuşak Tek Yol' girişimi açısından Türkiye'nin önemli bir konumda olduğunu vurguladı. Jianrong, sunları söyledi: "Tarihî İpek Yolu ticaretini canlandırmak ve bölge ülkelerindeki ticareti geliştirmek amacıyla yürüttüğümüz projeler kapsamında 5-10 Kasım 2018 tarihleri arasında Şanhay'da ilk defa düzenleyeceğimiz Çin Uluslararası İthalat Fuarı'na Türkiye'yi de davet ediyoruz."

OECD: Türkiye bu yıl yüzde 5.1 büyüyecek

MERKEZİ Fransa'nın başkent Paris'te bulunan Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü'nün (OECD) 2018 Ekonomik Görünüm Raporu yayımlandı. Raporda, Türkiye'nin bu yılın sonunda yüzde 5.1, 2019'da ise yüzde 5.5 seviyesinde büyüme kaydedeceğini öngörüldüğü belirtilirken, "2017'deki güçlü büyümenin ve bu yılın bahar dönemindeki türbülansın

ardından ekonomik büyümeyeavaşlamaya başlıyor. Fakat büyüme, 2018 ve 2019 yıllarında yüzde 5 civarında kalacak" denildi. OECD raporunda, küresel ekonomik büyümenin artan ticaret ve yatırımlar ile güçlü seyrattığı belirtilirken, küresel ekonominin bu yılın sonunda yüzde 3.8, 2019 sonunda ise yüzde 3.9 seviyesinde büyümesini beklediği



kaydedildi. G20 ülkelerinin 2018'de yüzde 4.2, 2019'da yüzde 4.1 büyüme kaydedmesini öngördüğü bildirilen raporda, ABD ekonomisinin 2018'de yüzde 2.9, gelecek yıl ise yüzde 2.8 büyüme kaydedeceğini beklediği aktarıldı.



Şanhay Uluslararası Ticaret Odası Başkanı Yang Jianrong, Çin ve Türkiye'nin karşılıklı ticaretinde milli para birimlerini kullanmasını teklif etti.

mipcom®

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

%70 DEVLET DESTEĞİ

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ DÜNYA SAHNESİNDE!

ANIMASYON BELGESEL DİJİTAL İÇERİK DİZİ

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜZ MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLCİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (tv)
- Sinema/Tv filmi

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m² karşılığı 6.000 TL (1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 9.600 TL avans
*1. Ödeme bakiye bedelinin %50'si
20 Temmuz 2018 Cuma
Bakiye bedel
10 Ağustos 2018 Cuma

Firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacak; bu listeye göre stand seçimi hakkı firmalara tanınacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi öncelikle dikkate alınacaktır.

İTO tarafından 1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu

Banka Bilgisi:

Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
TL Hesap No: 60614779
IBAN No TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "MIPCOM 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.)



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İrtibat: Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

14 4 Haziran 2018

ÜNİVERSİTEMİZ

TİCARET

İş dünyasına açılan pencere:

KAMER

İTO'nun bir kuruluşu olan İstanbul Ticaret Üniversitesi, iş dünyasının yönetici ihtiyacı ile gençlerin kariyer hayallerini buluşturuyor. Üniversitenin Kariyer Merkezi (KAMER), iş dünyası ile öğrenciler arasında köprüler kuruyor. Merkez, öğrenci ve mezunlarına kariyer planlama konusunda yol haritası çiziyor.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Kariyer Merkezi (KAMER), kariyer yolculuğuna başlayacak öğrencileri, bilgi ekonomilerine geçişle birlikte iş dünyasında artan rekabet koşullarının gerektirdiği nitelikli istihdam ihtiyacına uygun olarak hazırlıyor. Bunun için öğrencilere ve mezunlara yönelik çeşitli etkinlikler ve eğitimler düzenleniyor. Böylece öğrenci daha okurken, karısına çıkacak seçenekleri önceden tanıyarak, gelecek hedeflerini netleştiriyor ve farkındalığı yüksek bir birey haline geliyor. Kariyer Merkezi, öğrencileri sevebilecekleri, bilgi ve yeteneklerini kullanarak kendilerini geliştirebilecekleri bir işe hazırlamak ve profesyonel dünyaya rahat geçiş yapmalarını sağlamak için verdiği rehberlik hizmetleri ile de göz dolduruyor. Nitekim 2017 Üniversite Memnuniyet Araştırması'nda, KAMER'in öğrencilere sağladığı ayrıcalıklı hizmetler nedeniyle İstanbul Ticaret Üniversitesi, en yüksek notu (A+) aldı.

KARİYER DANIŞMANLIĞI

Kariyer Merkezi'nin sunduğu hizmetlerden biri, kariyer danışmanlığı. Kariyer yolculuğunu nasıl şekillendireceğini

ya da hayatının en büyük tutkusunun ne olduğunu henüz bilemeyen, üniversiteye yeni başlamış ya da bitirmek üzere olan öğrenciler, kariyer danışmanlarıyla birebir görüşebiliyor. Görüşme süresince danışman, öğrenciye ihtiyacına yönelik bilgi veriyor. Konular genellikle kendini tanıma, değerlendirme ve kariyer gelişimi, farklı kariyer alanları, endüstriler ve çalışma kolları, CV ve ön yazı yazma gibi becerilerin geliştirilmesi, staj olanakları bulmak için izlenecek yollar, kişisel istek, bilgi, beceri ve planlara göre iş bulma stratejileri ile prova mülakatlardan oluşuyor.

TERCİH ENVANTERİ

Kariyer Merkezi, mesleki tercih envanteri ile de öğrenci ve mezunlarına, kariyer planlama konusunda yol haritası çiziyor. Öğrencilerin kişilik özelliklerini değerlendirerek, ilgi alanlarını ve tercih edebilecekleri meslek gruplarını belirlemelerinde yardımcı oluyor. Kariyer Merkezi'nin mesleki tercih envanteri, İŞKUR tarafından da akredite edilmiş durumda. Ayrıca İŞKUR ile Kariyer Merkezi birlikte öğrenci ve mezunlara yönelik iş ve meslek danışmanlığı hizmeti de sunuyor.

GİRİŞİMCİ KOÇLUĞU

KAMER'in öğrencilere yönelik en iddialı projelerinden biri de Girişimci Koçluğu Projesi. Proje kapsamında İstanbul Ticaret Odası komite üyeleri ile öğrenciler bir araya getiriliyor. Komite üyeleri; tecrübe, yetenek ve birikimlerini öğrencilere aktarıyor. Öğrenciler, proje sayesinde eğitim hayatlarında iş dünyasını yakından tanıyor, staj ve iş imkanı da bulabiliyor. Proje kapsamında komite üyesi iş adamları ile öğrenciler belirli periyodlarla toplantılar düzenliyor. Bu toplantılar bazen üniversite yerleşkelerinde, bazen de komite üyesi iş adamlarının firmalarında gerçekleştiriliyor.

İHRACATA İLK ADIM

Kariyer Merkezi, İstanbul Ticaret Odası tarafından firmaları ihracata teşvik amacıyla yürütülen İhracata İlk Adım Programı'na, ihracat alanında kariyer hedefleyen öğrencileri de dahil ediyor. Öğrenciler, İstanbul Ticaret Odası tarafından belirlenen profesyonel danışmanlar eşliğinde, İstanbul'da bulunan birçok firmayı ziyaret ederek onların da ihracata teşvik edilmesi programlarına katılımlarını sağlıyor. Projeye katılan öğrencilere sertifika da veriliyor.

İTO FUAR TAKIMI

İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlemiş olduğu yurtdışı fuarlarda tanıtım çalışmalarına, İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri de Kariyer Merkezi aracılığıyla katılabilir. Bu sayede öğrenciler, iş dünyası ile kolaylıkla irtibat kurabilir.



Turistlerden yoğun ilgi gören sarnıç

BİZANS İmparatoru II. Theodosius tarafından 428 ve 443 yılları arasında Bozdoğan Kemerı vasıtasıyla su depolanmasını sağlamak amacıyla inşa edildiği belirtilen ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin 8 yıllık restorasyon çalışmasının ardından geçen ay ziyarete açılan Şerefiye Sarnıcı, yerli ve yabancı turistlerin ilgisini çekiyor. Fatih Çemberlitaş semtindeki sarnıca, İranlı sanatçı Ahmet Nejat'ın 'Hiç Hali' sergisi yer alıyor. Sarnıca, sanatçının 'İstanbul'da Aşk' isimli çalışması da sergileniyor.



Öğrenciler için stajyer kontenjanı

İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri, Kariyer Merkezi aracılığıyla staj imkanına da kavuşuyor. Üniversitenin bölümlerinin çoğunda staj yapmak zorunlu. Zorunlu staj olmayan öğrenciler ise staj dersini seçerek, staj imkanlarından faydalanabiliyor. Kariyer Merkezi, İTO başta olmak üzere irtibatlı olduğu çok sayıda firma ile doğrudan temas kurarak, öğrenciler için stajyer kontenjanı alıyor. Firmaların stajyer talepleri Kariyer Merkezi'nin web sitesinde duyuruluyor. Kariyer Merkezi, öğrenci ve mezunlara doğrudan istihdam olanakları da sağlıyor.



Merkez, irtibatlı olduğu kurumsal firmaların ihtiyaç duydukları nitelikli çalışanlara ulaşabilmeleri için iş ilanlarını üniversitenin web sitesinde yayınlıyor. İstihdam çalışmaları; mezunlar için tam zamanlı, öğrenimine devam eden öğrenciler için ise yarı zamanlı olarak yürütülüyor. Kariyer Merkezi'nin istihdam faaliyetlerinden sadece İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri ve mezunları yararlanabiliyor.

DEV FUARLARLA İHRACATA GÜÇ KATIYORUZ!

SIAL 2018
INSPIRE FOOD BUSINESS
PARIS

GIDA PROFESYONELLERİNİN
BULUŞMA NOKTASI
21-25 EKİM 2018
PARİS, FRANSA

automechanika
BUENOS AIRES

LATİN AMERİKA'DA
OTOMOTİV SEKTÖRÜNÜN DEV PLATFORMU
7-10 KASIM 2018
BUENOS AIRES, ARJANTİN

Bauma China

İNŞAAT MAKİNALARI, BETON SANAYİSİ,
İŞ MAKİNALARI VE
İNŞAAT TEKNOLOJİLERİNİN DEV FUARI
27-30 KASIM 2018
ŞANHAY, ÇİN HALK CUMHURİYETİ

SIAL 2018
INSPIRE FOOD BUSINESS
ABU DHABI

KÖRFEZ VE ORTADOĞU
GIDA PROFESYONELLERİNİN BULUŞMASI
10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ



ito.org.tr
(0212) 455 65 00



Havacılıkta ilk bilgi yarışması

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sivil Havacılık Topluluğu, Türkiye'de bir ilke daha imza attı. İlk defa düzenlenen Sivil Havacılık Bilgi Yarışması, İstanbul genelinde havacılık alanında eğitim alan öğrencileri bir araya getirdi.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Özgür

Çengel ve Topluluk Başkanı Kadir Öztürk'ün konuşmalarından sonra başlayan yarışmaya İstanbul Aydın Üniversitesi, Okan Üniversitesi ve İstanbul Gelişim Üniversitesi Havacılık Toplulukları katıldı. Ev sahibi ve soruları hazırlayan taraf olarak İstanbul Ticaret Üniversitesi Sivil Havacılık Topluluğu yarışmaya katılmadı.

Başkanlığını Türk Hava Yolları Teknik Genel Müdür Danışmanı Halil Tokel'in yürüttüğü yarışma jürisinde İstanbul Ticaret Üniversitesi Havacılık Yönetimi Bölüm Başkanı Öğretim Üyesi Dr. Okşan Artar ile Türk Hava Yolları Loadmasteri Fatih Temel yer aldı. Yarışma

moderatörlüğünü Muhammet Yılmaz gerçekleştirdi. Yazar Kerem Gök ile Türk Hava Yolları Kaptan Pilotu Menderes Çakıcı da onur konukları arasında yer aldı. Bilgi yarışmasını, en fazla soruyu doğru cevaplayan İstanbul Gelişim Üniversitesi Havacılık Topluluğu kazandı.

Lisansüstü için güz fırsatı

KAMU yararına faaliyet gösteren dünyanın en büyük sivil toplum kuruluşlarından İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) bir kuruluşu olan İstanbul Ticaret Üniversitesi, Türkiye'de akademik alanda ses getirecek bir sosyal sorumluluk projesini de yürütüyor. Lisansüstü programlarına kabul edilen öğrencilere yüzde 100'e varan burslar, 2018-2019 güz dönemi için başvuruları kabul etmeye başladı. Başvurulardan sonra yapılacak mülakatları başarıyla geçip kabul edilecek öğrenciler, belirlenen esaslar çerçevesinde eğitim desteklerinden faydalanabilecek. Kariyerlerine yeni bir alanda devam etmek ya da lisans eğitimi aldıkları alanı daha da geliştirmek isteyenler, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin lisansüstü programlarına web sitesi aracılığıyla online başvurabilirler.

ENSTİTÜLER TÜRKİYE'DE TEK

İstanbul Ticaret Üniversitesi lisansüstü programlarını, iş dünyasının beklentileri ve global gelişmeler ile ihtiyaçlar doğrultusunda şekillendiriyor. Üniversite bünyesindeki Dış Ticaret Enstitüsü ile Finans Enstitüsü'nün Türkiye'de benzerleri bulunmuyor.

FİNANS ENSTİTÜSÜ

Türkiye'de ilk olan Finans Enstitüsü bünyesinde yedi yüksek lisans ve üç doktora programı var. Finans Enstitüsü bünyesinde açılan Sermaye Piyasası Tezli ve Tezsiz Yüksek Lisans Programlarına katılan öğrenciler SPK lisanslama sınavlarına hazırlanma olanağı da buluyor. Program içerisinde yer alan dersleri başarıyla tamamlayan öğrenciler aynı zamanda SPL'nin ilgili modüllerinde de başarılı sayılıyor. Mezurlar ayrıca sınava girmelerine gerek kalmadan, programlarını başarıyla tamamladıklarında transkriptlerinde derslere göre ilgili lisans, SPL'ye başvurarak alabilirler.

DIŞ TİCARET ENSTİTÜSÜ

Dış Ticaret Enstitüsü, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin nüvesini oluşturan lisansüstü akademik birim olarak tanınıyor. Türkiye'nin ilk ve tek dış ticaret enstitüsü olma farklığına sahip olan enstitüde tezli ve tezsiz yüksek lisans yapılabiliyor. Enstitü bünyesinde iki doktora ve altı yüksek lisans programı yürütülüyor. İki enstitü de faaliyetlerini Sütlüce Yerleşkesi'nde sürdürüyor.

FEN BİLİMLERİ ENSTİTÜSÜ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Fen Bilimleri Enstitüsü ise 16 farklı programla yüksek lisans ve 9 farklı programla doktora eğitimi veriyor. Enstitü bünyesinde yer alan Mucceherat Mühendisliği ile Gayrimenkul Geliştirme, Kentleşme Dönüşüm ve Planlama programları da Türkiye'de tek olma özelliğini taşıyor. Fen Bilimleri Enstitüsü Küçükalya Yerleşkesi'nde bulunuyor.

SOSYAL BİLİMLER

Sosyal Bilimler Enstitüsü, 25 yüksek lisans, 6 doktora programı ile eğitim ve araştırma faaliyetlerini sürdürüyor. Enstitü Sütlüce ve Bursa yerleşkelerinde faaliyet gösteriyor. Enstitü bünyesindeki İşletme yüksek lisans programı, Küçükalya Yerleşkesi'nde de açılıyor.

KAMPÜS DIŞINDA EĞİTİM

İstanbul Ticaret Üniversitesi, bazı lisansüstü programlarının derslerini



İTO ve iştirakleri ile kamuya indirim

Kariyer gelişmeyi hedefleyen, lisans programlarından üstün başarıyla mezun olan İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri, İTO çalışanları ve üyeleri, kamu çalışanları ve Ar-Ge yapan şirketlerin çalışanları lisansüstü öğrenim bursundan faydalanabilirler.

İstanbul Ticaret Üniversitesi mezurları için lisans mezuniyet genel not ortalaması 2,00-2,50 aralığında olanlar için yüzde 50, 2,51-3,00 aralığında olanlar için yüzde 60, 3,01-3,75 aralığında olanlar için yüzde 70 oranında indirim gerçekleştirilecek. Mezuniyet not ortalaması 3,76-4,00 aralığında olanlara yüzde 100 indirim uygulanacak. Doktora programlarında ise yüksek lisans genel not ortalaması 3,25-3,50 aralığında olanlar için yüzde 40, 3,51-3,75 aralığında olanlar için yüzde 60, 3,76-4,00 aralığında olanlar için yüzde 100 oranında indirim yapılacaktır.

İTO'YA ÖZEL İNDİRİM

İstanbul Ticaret Odası ve iştirak çalışanları ile 1. dereceden yakınlarına yüksek lisans programlarında, lisans mezuniyet genel not ortalaması 2,00-2,50 aralığında olanlar için yüzde 45, 2,51-3,00 aralığında olanlar için yüzde 55, 3,01-3,75 aralığında olanlar için yüzde 65, 3,76-4,00 aralığında olanlar için yüzde 100 indirim uygulanıyor. Doktora programlarında ise yüksek lisans genel not ortalaması 3,25-3,50 aralığında olanlar için yüzde 35, 3,51-3,75 aralığında olanlar için yüzde 55, 3,76-4,00 aralığında olanlar için yüzde 100 oranında indirim gerçekleştiriliyor.

Tüm bakanlıklar ve bağlı kuruluşlara, kamu kurum ve meslek odaları çalışanlarına, teknoloji geliştirme bölgelerinde faaliyet gösteren kurum çalışanlarına, üstün başarıyla öğrencilere, bu kategorilerde bulunmayan ancak indirimlerden faydalanabilen kurum ve kuruluşlar ile toplu başvurularında bulunacaklara uygulanacak indirimler ve oranlarına da İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin www.ticaret.edu.tr web sayfasından ulaşılabilir.

Sütlüce, Küçükalya ve Bursa yerleşkeleri dışında da veriyor. Teziz İşletme Yüksek Lisans Programı (MBA), Teknopark İstanbul ve İstanbul Dünya Ticaret Merkezi'nde yer alan firmaların çalışanlarına yönelik oluşturulan dersliklerde işleniyor.

İstanbul Ticaret Üniversitesi, lisansüstü programlarına güz dönemi için başvuruları kabul etmeye başladı. Üniversite lisans veya yüksek lisans eğitimlerini başarılı derecelerle bitiren mezunlara yüzde 100'e varan burslar veriyor. İTO ve iştirakleri ile kamuya da indirimler uygulanıyor.

Yeni programlar açıldı

2018-2019 öğretim döneminde İstanbul Ticaret Üniversitesi lisansüstü programlarına yenileri de eklendi. Sosyal Bilimler Enstitüsü'nde uzaktan eğitim verecek olan Muhasebe ve Denetim (tezli-tezsiz), İşletme Analitiği (tezli-tezsiz), Küçükalya Yerleşkesi'nde İşletme (tezli-tezsiz) yüksek lisans ve İngilizce İşletme doktora programları güz döneminde öğrenci kabul edecek. Finans Enstitüsü'nde ise Finansal Hizmetler Pazarlaması (teziz) programı da öğrenci alımı yapacak.

Rekor kayıt talebi

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin lisansüstü programları, 2017-2018 öğretim yılında da büyük ilgi gördü. Programlara 2017-2018 döneminde 5 binden fazla başvuru geldi. Mülakatlar sonucu kabul edilen adaylardan bin 72 yeni öğrenci ise programlara kayıt yaptırdı. İstanbul Ticaret Üniversitesi, en çok lisansüstü öğrencisi olan ilk 10 vakıf üniversitesi arasında bulunuyor.

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM FUARI

mipcom® 15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa
TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN !

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 110 ülkeden 2000 katılımcı ve 14.000 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- 40 ülkeden 200 medya kurumundan 300 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

%70 DEVLET DESTEĞİ

MIPCOM Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 14-18 Ekim 2018

Katılıyorum (...) Katılmıyorum (...)

Firma Adı: _____

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı: _____

Tel.: _____ GSM: _____

Firma İstisgal Konusu: ☐ Yapımcı ☐ Dağıtıcı

***Yapımcı şirketler için, yapımcı belgesi; dağıtıcı firmalar için ana sözleşmeleri ve dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılımcı Profili

Animasyon, belgesel, format, sinema filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtıcılar, yapımcı firmalar

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomi sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havalimanı - otel - havalimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar resmi web sitesi ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İkram ve diğer fuar hizmetleri

İTO tarafından 1 Euro = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL HESAP: 095- 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemelerde tam firma unvanı ile "MIPCOM 2018 Ticaret Heyeti Katılım Bedeli" belirtilmelidir.

Ödeme Planı

Ön başvuru bedeli: 700 EURO karşılığı 3.360 TL (1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).
Toplam katılım bedeli: 1.700 Euro karşılığı 8160 TL / beher heyet üyesi
Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya ön başvuru bedetinin iletilmesi ile mümkün olacak, kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.
Ön başvuru bedeli toplam bedele dahildir.



İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.eca@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

16 4 Haziran 2018

TEKNOPARK İSTANBUL

TİCARET

Malezya teknoparktaki ilk Türk yazılımcı

Teknopark İstanbul'daki firmalardan Asist Bilgi Teknolojileri, Malezya'da dünyanın en büyük teknopark alanlarından biri olan Cyberjaya'da bir ofis açtı. Firma, Türkiye'deki üç büyük GSM operatörüne de çözümler üretiyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul, stratejik sektörlerde üretim yapan, yalnızca Türkiye'nin değil, dünyanın ilklerine imza atan firmaların kuluçka merkezi olarak yerli ve milli sanayinin yükselmesine katkı sağlıyor. Türkiye'nin özellikle savunma sanayinde dışa bağımlı olduğu ürünlerde yaptıkları milli ve yerli üretimle ilgili ülke sınırlarını aşan firmaların, uluslararası rakipleri tarafından da merak altında tutuluyor.

Gazetemiz İstanbul Ticaret'te her hafta Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren stratejik, ileri teknoloji üreten bir firmayı tanıtıyoruz. Türkiye'yi heyecanlandıran, gururlandıran firmalarımızdan daha çok kişinin haberdar olmasını amaçlıyoruz.

EN BÜYÜKLERİNDEN

Bu haftaki konumuz Asist Bilgi Teknolojileri. Malezya'da, dünyanın en büyük teknopark alanlarından biri olan Cyberjaya'da bir ofis açan Asist, aynı zamanda Malezya'daki ilk Türk yazılım şirketi.

2 MİLYAR TOPLU MESAJ

Turkcell, Vodafone ve Türk Telekom'un toplu mesaj ve operatör yetenekleri hizmetlerini sunan



Asist, şu anda yılda 2 milyar adedin üzerinde toplu mesaj gönderimi yapıyor. Operatörlerin iletişim çözümlerini destekleyici hizmetler sunuyor. İletişim alanında, özellikle kurumsal firmalara toplu SMS, MMS, Video ve IVR gibi çözümler geliştiriyor.

BÜYÜK VERİ ANALİZİ

Asist'in önemli çalışmalarından biri, kurumların ellerindeki çok büyük verileri daha iyi analiz edip yorumlayabilmesi için oluşturduğu big data temelli bir iletişim platformu. Asist Bilgi Teknolojileri Yönetim Kurulu Başkanı Erkan Gül, son dönemde



gerek kamu gerekse özel şirketlerin elindeki verilerin inanılmaz bir hızla çoğaldığını ama bu verilerin birbiriyle konuşmadığını söyledi. Gül, bu soruna getirdikleri çözümü şöyle özetledi: "Aynı kurum içinde bir departman ya da müdürlükteki verileri, bir diğer taraftaki kişiler görmeyor. Dolayısıyla bunlardan anlamlı bir veri ortaya çıkmıyor. Büyük veriyi erişilebilir hale verilerle işleyerek anlamlı bir sonuç ortaya çıkarmaya çalışıyoruz. Tüm bu verilerin birer iletişim kanalına dönüşmesi gerekiyor. Biz de burada devreye giriyoruz."

MEMNUNİYET ÖLÇÜMÜ

Cep telefonuna gelen bir mesajı, sadece tek yönlü haber vermenin ötesine taşıyarak, müşteri memnuniyetini değerlendirebilecek bir altyapı hizmeti sağladıklarını ifade eden Gül, sözlerini şöyle sürdürdü: "Müşteriler, bu sayede bu kanal üzerinden kurulacak iletişimi hem hızlı hem de çok daha az maliyetle kullanabiliyorlar. Big data

Mobil nabız

Mobil Nabız, herhangi bir konuda hedef kitlenin düşüncelerini kolayca öğrenilebilmesini sağlıyor. Sistemin akıllı arayüzlerini kullanarak sonuçlar farklı senaryolara göre analiz edilebiliyor.



Akıllı veri

Akıllı veri servisi, binlerce kişiyi içeren veri tabanını kullanarak yaş, cinsiyet, mahalle, sokak, isme gibi farklı kategorilerde SMS mesajları gönderilmesini sağlıyor.

ile çift yönlü bir iletişim sağlayarak kamu ve özel sektörün hizmet sunduğu kişileri daha iyi analiz etmesini, böylece eksik ve avantajlı yönlerini görmelerini amaçlıyoruz."

ÜÇ OPERATÖRE ÇÖZÜM

Asist, Turkcell, Vodafone ve Türk Telekom'un çözüm ortağı olarak, operatör servisleri kullanarak verilerin iletişim kanalına dönüşmesini sağlıyor. Bu şekilde kurumlar ellerindeki verilerden çok daha anlamlı sonuçlar ortaya çıkarabiliyor.

EN BAŞARILI İŞ ORTAĞI

Turkcell Teknoloji Zirvesi 2018'de, Asist Bilgi Teknolojileri ve Elektronik Haberleşme Ltd. Şti. 'Big Data Alanında Değer Katan İş Ortağı' ödülünü aldı. Asist, gerek kamu gerekse özel şirketler tarafından Big Data yönetiminde gerçekleştirildiği Akıllı Veri ve Mobil Nabız projeleri ile büyük başarılar elde etti.

İSTANBUL'UN DÖRT BİR YANINDA SİZİNLEYİZ... İTO HİZMET BİRİMLERİ



İSTANBUL'DAKİ HİZMET BİRİMLERİMİZ

- Eminönü Merkez
- Maltepe
- İDTM
- Pendik
- Perpa
- İTO Mobil
- Giyimkent
- Çatalca



itokurumsal

Detaylı bilgi için: www.ito.org.tr Sorularınız için: disticaret@ito.org.tr odasicil@ito.org.tr



İSTANBUL TİCARET ODASI

Okyanus dibinde yeni canlı türleri bulundu

ÇİNLI bilim adamlarının son 2 yılda okyanus dibinde 30'dan fazla yeni canlı türü buldukları bildirildi. Çin resmi televizyonu CCTV'de yer alan habere göre, Çin Okyanus Mineral Kaynakları Araştırma ve Geliştirme Vakfı (COMRA), son 2 yılda okyanus dibinde yapılan araştırmalarda 30'dan fazla canlı türü keşfettiklerini açıkladı.

COMRA Baş Araştırmacısı Wang Chunşeng, son yıllarda su



altı teknolojisindeki gelişmenin 5 bin metre derinliğine kadar uzun süreli gözlem imkanı vererek yeni türlerin bulunmasını sağladığını kaydetti. COMRA'nın yayınladığı videoda yeni türlerden bazılarının görüntüleri yer aldı.

Yapay zekalı robot spiker

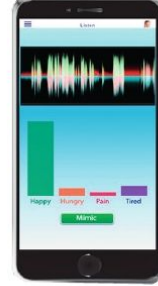
ÇİN'in güneyinde yer alan Guangxi Guang Özerk Bölgesi'ndeki yerel bir televizyon kanalında yapay zekalı bir robotun spiker olarak program yapmaya başlayacağı bildirildi. Bölgenin başkenti Nanning'de yayın yapan Nanning TV, 29 kilogram ağırlığında ve 1.21 metre boyundaki robotun, 6 Haziran'da haber kanalı ve haber uygulamalarında ilk programıyla izleyicilerin karşısına çıkacağını duyurdu.

Bebeğin neden ağladığını cep telefonu söyleyecek

İki binden fazla bebeğin ağlama sesleri incelenerek yeni bir telefon uygulaması geliştirildi. Uygulama, ağlamaları analiz ederek, bebeğin ne şikayeti olduğu konusunda ipucu veriyor. Öncelikli işitme engelli anne-babalar için planlanan uygulama, deneme aşamasında yüzde 90 başarıya ulaştı.

AYŞE BAŞAK

BEBEK ağlıyor! Acaba sorun ne? Gazi mi var? Karnı mı aç? Yoksa sadece canı sıkıldı ve birinin onu gezdirmesini mi istiyor? California Üniversitesi araştırmacıları tarafından geliştirilen yeni bir telefon uygulaması, bebek ağlamalarını sizin için yorumluyor. Chatterbaby isimli uygulama, öncelikle işitme engelli anne-babaların çocuklarının ağlamalarını yorumlayabilmeleri için düşünüldü.



ve haysuzluk. CULA araştırmacılarından Ariana Anderson, bir anne olarak zamanla ağlamalar arasındaki farkları ayırt etmeye başladığını, kendi bebeğinden edindiği tecrübeyi böyle bir uygulamaya aktarmının mümkün olduğunu düşündüğünü söylüyor.

ÜCRETSİZ SUNULACAK

İki binden fazla bebeğin ağlama seslerinin analiz edilmesi neticesinde yüzde 90 oranında başarı sağlayan bir algoritma oluşturulmuş. Bebeğin beş saniyelik ağlaması kaydedilerek merkeze gönderiliyor. Buluşlarının otizm teşhisinde de kullanılabileceğini ve bunun gibi farklı alanlarda test edilmesi gerektiğini belirten araştırmacılar, daha çok veri toplayabilmek adına uygulamayı ücretsiz olarak sunmayı hedefliyorlar. Chatterbaby uygulaması iPhone veya Android cihazlar için uygun olacak.



California Üniversitesi araştırmacılarınca geliştirilen yeni uygulama, engelli annelerin de hayatını büyük ölçüde kolaylaştıracak.

AĞRI, AÇLIK, HUYSUZLUK

Uygulama, ağlama sesini analiz ederek, üç kategoride değerlendiriyor: Ağrı, açlık

10 saniyede ayakkabı seçtiren 3D tarayıcı

BİR ayakkabının rahat olması, ayağımıza tam olarak uyum sağlayabilmesi sadece bir konfor meselesi değil. Ayakkabı durumumuz, durumumuz da tüm iskelet sistemimizi ve organlarımızı etkileyebilir. Hatta türlü türlü sağlık problemlerine yol açabilir. Ayakkabı seçmek, özellikle iş icabı ayakta çok duranlar veya çok yürüyenler için dikkat gerektiren, önemli bir mesele. Ayakkabı seçimi sadece ayakkabının numarasına göre yapılırsa, ayakkabı alırken denemeye ise ayağımıza uymayabilir. Numaranızdan büyük ya da küçük almak zorunda kalabilirsiniz. Japon firması Flifit tarafından tasarlanan bir 3D tarayıcı ise ayakkabı seçiminde size yardımcı olabilir.



yazılım sayesinde müşteriye doğru ayakkabılar öneriliyor. Bu sayede hem satıcı hem de alıcı için seçerek, deneyerek geçirilecek zaman kaybı önlenmiş oluyor. Sistemin satışları artırdığı söyleniyor. Zira alıcının normalde istemeyeceği ayakkabıları da denemesi ve rahat olduğunu görünce almayı tercih etmesine sebep oluyor.

TARATMAK GEREKİYOR

SATIŞLARI ARTIRDI

Üzerine çıkıp, ortasında durduğunuz daire şeklindeki tarayıcı, ayaklarınızın 3D dijital modelini oluşturuyor. Ayaklarınızı tarama işlemi sadece 10 saniyede bitiyor. Ancak sonrasında ayaklarınızın satışı ayakkabılarla mukayese edilmesi gerekiyor. Hangi ayakkabıların size uyumlu olup olmayacağı meselesini çözmek adına, dükkanda satılan tüm ayakkabıların da iç ölçülerinin biliniyor olması gerekiyor. Tüm bu verilerin yüklendiği olduğu

Sistem, internetten ayakkabı alışverişi için özellikle önem taşıyor. İnternet üzerinden alışverişte gördüğünüz ayakkabıyı denemeden almak en büyük sıkıntıyı yaratırken, bu sistem sayesinde sorunun ortadan kalkabileceği düşünülüyor. İnternetten ayakkabı alırken böyle bir yazılımdan istifade etmek için evvela yine bir dükkana uğramış, ayaklarınızı taratmış ve sisteme dahil olmuş olmanız gerekiyor. Flifit sistemi Japonya'nın Shinjuku ve Hankyo Umeda mağazalarında şu an aktif olarak kullanılıyor.



Lazer güdümlü insansız tank prototipi

BURSA'da bir lise öğrencisi, Afri'deki Zeytin Dalı Harekati'nden etkilenerek, lazer güdümlü, üzerinde otomatik silah sistemi bulunan uzaktan kumandalı insansız tank prototipi yaptı. Savunma sanayine ilgi duyan Nilüfer Anadolu İmam Hatip Lisesi Fen ve Sosyal Bilimler Proje Okulu son sınıf öğrencisi Furkan Sadı Yıldırım, yaklaşık 5 ayda insansız tank prototipini geliştirdi. Yıldırım, prototipe 'FS-AKTÜRK' adını verdi.

Nisanda 3.2 milyon dergi ve 816 bin gazete 'Dergilik'ten okundu

DERGİ ve gazetelerin mobil cihazlardan okunmasını sağlayan ve İstanbul Ticaret Odası'nın haftalık ekonomi gazetesi İstanbul Ticaret Gazetesi'nin de yer aldığı Türkcell Dergilik, birçok yayını tek bir uygulamada buluşturmayı sürdürüyor. Uygulamaya nisanda 3.2 milyon dergi ve 816 bin gazete okundu. Şu ana kadar telefon ve tabletle Dergilik uygulamasını indiren kullanıcılar, 2018 başından bu yana yaklaşık 16.8 milyon yayına tek bir platformdan ulaştı. Nisanda Dergilik ailesine katılan 40 yeni gazete ve dergiyle birlikte, uygulama üzerinden 493 dergi ve 93 gazete ile toplam 586 yayını online cep telefonu ve tabletlerden okunabilir hale geldi.



Açlık sorununa karşı robot

TÜRKİYE buluşması İzmir'de gerçekleştirilen Dünya Robot Olimpiyatı elemelerinde genç bilim kahramanları, açlık sorununa çözümler için projeler üretti. Turnuvaya, Türkiye'nin 16 ilinden 109 takım katıldı. Açık kategori gençler, açık kategori yıldızlar, kurallı kategori gençler, kurallı kategori yıldızlar ve futbol olmak üzere beş dalda gerçekleşen olimpiyatta genç bilim kahramanları gıda sorunuyla ilgili çalışma yaptı. Kurallı kategoride tarımsal



ürün ve gıda dağıtımı gibi alanlarda proje geliştiren gençler, kendi tasarladıkları

robotlarla gıdanın toprağa ekilmesi, sulama, hasat ve donla mücadele gibi alanlarda çalışmalar yürüttü. Açık kategorisinde ise çocuklar, israfın önüne geçmek için projeler tasarladı. Bunu yaparken de robotlardan yardım alındı. Kategorilerinde birinci olan takımlar, 16-18 Kasım 2018'de Tayland'daki büyük finale katılma şansı elde edecek. Farklı kategorilerden 11 takım da çeşitli uluslararası turnuvalara katılma hakkı kazanacak.

BURADA ÜYELERİMİZİN HER SORUSUNA CEVAP VAR! İTO BİLGİLENDİRME MERKEZİ

YERLİ VE YABANCI YATIRIMCI İÇİN;

ODA HİZMETLERİ
YABANCI SERMAYE İŞLEMLERİ

KOSGEB DESTEKLERİ

DIŞ TİCARET



İSTİHDAM TEŞVİKLERİ

VERGİ

İHRACAT PROGRAMLARI

YATIRIM TEŞVİKLERİ

RUHSAT

Şimdi şirketinizin mevzuat ile ilgili ihtiyaç duyduğunuz tüm bilgilere, İTO Bilgilendirme Merkezi'nden ulaşabilir, uzmanından yüz yüze doğru bilgilendirme ve yönlendirme alabilirsiniz. Çünkü ticaretteki en yakın çözüm ortağımız bizi!

itobilgi@ito.org.tr

Tel: 0 (212) 455 47 50 (pbx) Faks: 0 (212) 455 47 70

ito.org.tr

itokurumsal 444 0 486



18 4 Haziran 2018

SPOR

TİCARET

Milli ve yerli transfer dönemi

Yeni sezon için yapılacak futbolcu transferlerinde kulüpler, giderleri azaltmak için yerli oyunculara yönelecek. Anadolu kulüpleri de transfer harcamalarında daha temkinli davranıyor.

CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda hızlı bir büyüme yakalayan Türk futbolu, 2017-2018 sezonu ile birlikte adeta gelir rekoru kırdı. Ancak kulüpler bu kez daha temkinli. Ligin sona ermesiyle birlikte gözler şimdi transfer politikasında. Pekli, kulüpler bu yıl transfere ne kadar bütçe ayıracak? Yabancı oyuncular mı öne çıkacak, yoksa yerli oyuncular mı? Altyapı yatırımları hakkında çalışmalar var mı? İşte bu soruların yanıtlarını aradık.

70 MİLYON EURO HARCAMA

Kulüpler son 10 yıldır ortalama 70 milyon Euro civarında transfer bütçesi ayırıyor. Bu bütçeler sürekli açık veriyor. Sadece son iki yıldır Süper Lig'deki 18 takım, sattığı

oyuncularla gelirini artırdı ve bu yıl ilk defa artıya geçti. Ancak burada da Cenk Tosun'un 24 milyon Euro'ya Everton'a transfer edilmesi etkili oldu. 70 milyon Euro'luk transfer bütçesinin yüzde 90'ını ise 4 büyük kulüp yapıyor. Çünkü bu kulüpler harcamalarını bir türlü kısamıyor. Değişen yönetimler transfer ile başarı yakalamak istiyor ancak olmuyor. Bazı kulüpler de oyuncu yetistiremediği için transfer yapıyor. Anadolu kulüpleri ise transfer harcamalarında daha temkinli davranıyor. Çünkü küçük bir olumsuzluk anında bile ceza almaları muhtemel görünüyor. Yabancı oyuncu sınırının kalkmasıyla birlikte Anadolu kulüplerinin önemli bir gelir kalemi yani oyuncu satışı da yok denecek kadar azaldı. Çünkü bu takımlar parlatığı genç yerli yıldızları büyük takımlara yüksek bonservis

bedelleriyle satabiliyorlardı. Yabancı sınır kalkınca bu rüzgar tersine döndü. Büyük takımlar da yerli oyunculara yüksek bonservis bedeli ödemektense, yurtdışındaki yabancılara yöneldi.

YERLİ OYUNCU

Ancak bu yıl rüzgar tersine dönüyor. Büyük kulüpler yine yerli oyuncuların peşinde. Bunun en önemli nedeni ise yerli oyuncuların daha düşük ücret talep etmesi. Kulüpler artık döviz üzerinden oyuncu ücreti ödemek istemiyor. Ancak yabancılar da döviz istiyor. Bunun için yerli oyuncularla kadrosunu güçlendirmeyi planlayan kulüpler, bu oyunculara maaşlarını ve maç başı ödemelerini de TL cinsinden yapıyor. Bu durum, kulüplerin yeni sezonda gelir-gider dengesinde daha dikkatli davranacağı anlamına geliyor.



İngiltere makası açıyor

Dünya futbol devleri harcamalarını katlıyor. İngiltere, İspanya, İtalya, Fransa ve Almanya bu alanda 2017-2018 sezonunda da ekşi verdiler. Dünya futbolunda transfer harcaması en fazla olan kulüp İngiltere oldu. Futbolun beşiği olarak kabul edilen İngiltere Premier Lig'deki takımlar tam 2 milyar Euro'luk futbolcu alımı yaptı. Bu ligde satılan futbolculardan gelen gelir ise 1 milyar Euro'ya eşit. Bu alanda en çok harcamayı yapan ikinci ülke ise İtalya oldu. Son dönemlerde Çin sermayesinin yatırım yaptığı İtalyan kulüpleri bu alanda rekor harcamaya yaptı. 18 takım 860 milyon Euro'luk futbolcu transfer ederken 790 milyon Euro'luk da satış yaptı. İspanya da sattığı futbolculardan da elde ettiği gelirle çok fazla açık vermedi.



Para-tekvandocuların 2020 Tokyo umudu

TÜRKİYE Para-Tekvando Milli Takımı, Asya Açık Para-Tekvando Şampiyonası'nı 4 madalya ile tamamladı. Türkiye Tekvando Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Vietnam'ın Ho Chi Minh kentinde düzenlenen ve 26 ülkeden 110 sporcunun mücadele ettiği şampiyonada Türkiye'yi 5'i erkek ve 4'ü kadın olmak üzere 9 sporcu temsil etti. Milli sporcular, şampiyonayı 1 altın, 1 gümüş ve 2 bronz madalya ile

tamamladı. Kadınlar K44 58 kiloda Gamze Gürdal altın, K44 49 kiloda Merem Betül Çavdar gümüş madalya elde ederken, erkekler K44 61 kiloda Alihan Özcan ile K44 75 kiloda Fatih Çelik bronz madalyanın sahibi oldu. Türkiye, şampiyonayı kadınlarda, paralimpik kategoride ilk sırada tamamlayarak başarı. Milli sporcular kazandıkları madalyaların yanı sıra 2020 Tokyo Paralimpik Oyunları'na katılm yolunda önemli puanlar elde etti.



Genç haltercilerden 8 madalya geldi

TÜRKİYE, Bedensel Engelliler Avrupa Açık Halter Şampiyonası'nda 8 madalya kazandı. Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Fransa'nın Berck şehrinde düzenlenen şampiyonada kadınlar 50 kiloda yansın Nazmiye Muratlı, 111 kiloluk kaldırıcısıyla hem açık hem de bölgesel klasmanda altın madalyanın sahibi oldu. Kadınlar 55 kiloda Besra Duman

ise 114 kilo kaldırarak dünya gençler rekorunu kırdı. Gençler kategorisinde hem açık hem de bölgesel klasmanda altın madalyaya ulaşan Besra, büyüklerde ise açık klasmanda bronz, bölgesel sıralamada ise gümüş madalya kazandı. Erkekler 49 kiloda Abdullah Kaygıncı da 135 kiloluk derecesiyle açık klasmanda bronz, bölgesel değerlendirmede gümüş madalya aldı.

Hırvatistan'da artistik başarıyı yakaladılar

ARTİSTİK Cimnastik Dünya Challenge Kupası'nın Hırvatistan ayağı ve Aerobik Cimnastik Yaş Grupları Dünya Şampiyonası'nda Türkiye'yi temsil eden sporcular, 3 madalya kazandı. Türkiye Cimnastik Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Osijek kentinin ev sahipliği yaptığı Artistik Cimnastik Dünya Challenge Kupası'nın

Hırvatistan ayağında mücadele eden milli sporcuların Serkan Demir, paralel, İbrahim Çolak da halka aletinde gümüş madalyanın sahibi oldu. Portekiz'in Guimarães kentinde düzenlenen Aerobik Cimnastik Yaş Grupları Dünya Şampiyonası'na katılan Ayşe Begüm Onbaşlı ise 15-17 yaş takımı kadınılar kategorisinde bronz madalyaya uzandı.

İSTANBUL TİCARET ODASI DÜNYANIN EN BÜYÜK İKİNCİ NÜFUSUNU GIDA PROFESYONELLERİNE AÇIYOR!

HİNDİSTAN SEKTÖREL TİCARET HEYETİ'NE KATILIN,
HİNDİSTAN'A VE ASYA'YA GIDA İHRACATINIZA İVME KATIN!

HİNDİSTAN SEKTÖREL TİCARET HEYETİ PROGRAMI / YENİ DELHİ - HİNDİSTAN / 13 - 18 EYLÜL 2018

**%60
DEVLET
DESTEĞİ
KAPSAMINDA**

Neden Hindistan?

- 12 milyon aşkın perakende ürün dağıtım noktası
- Deniz ulaşımında 140'ı aşkın liman işletmesi
- Hint firmalarının uluslararası ticarette tanınırlığı
- Güçlü finans kaynakları, yatırım yapma isteği ve kabiliyetleri
- 25 yaşın altında 500 milyon genç nüfusun potansiyeli

Sektörel Ticaret Heyeti Organizasyonu'nda İTO Tarafından Verilecek Bedelsiz Hizmetler

- **Toplam peşin teşvikli katılım bedeli:** 2.000 ABD \$ karşılığı 8000 TL (1 ABD \$ = 4 TL olarak sabitlenmiştir.)
- Hindistan - Yeni Delhi Gıda Sektörü Ticaret Heyeti Programı'na katılım
- THY ile ekonomi sınıfı uçak bileti
- Program dahilindeki tüm transferler
- 5 gece konaklama
- Rehberlik ve tanıtım
- SIAL - Food India Fuarı'nda İstanbul Ticaret Odası enformasyon standında ürünlerini sergileme imkanı ve İkili Görüşme Organizasyonları
- Fuar kayıt ücretleri

Hindistan Sektörel Ticaret Heyeti Programı Katılım Sözleşmesi'nin ve T.C. Ekonomi Bakanlığı C3 Formu'nun tamamlanması

Behar katılımı için 4.000 TL başvuru bedeline ilişkin banka dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.

Ödeme Planı

Toplam Katılım Bedeli: 8.000 TL / beher heyet üyesi
Ön Başvuru Bedeli : 4.000 TL
Bakiye Bedel : 4.000 TL / 3 Ağustos 2018
Kesin katılım, sözleşme ile birlikte ön başvuru bedelinin ödenmesi ile mümkün olacaktır.
Kontenjan sınırlıdır.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "HİNDİSTAN SEKTÖREL TİCARET HEYETİ" ibaresi ile yapılmalıdır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanç - Begüm Ece
Tel: 0212 455 61 11 - 0212 455 65 03 Faks: 0212 520 15 26
Gsm: 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanca@ito.org.tr - begum.ece@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Kredi avantajı

- Vatandaş, yıllardır ticari bir mal olarak kullanmadığı dairedesini veya dükkanını kredi sistemine sokabilecek. Bankalara gayrimenkullerini ipotek ettirerek, işletmelerine kredi alabilecekler.
- Yapı Kayıt Belgesi'yle ruhsatsız olarak çalıştıkları gayrimenkullerine işletme ruhsatı alabilecekler.

14 SORUDA İMAR BARIŞI

1 İmar Barışı nedir?
Mülkiyet ve imar sorunu olan, imar almadan yapılan yapılar veya imar alınmış ama daha sonra eklenmeler yapılmış yapılar için getirilen barış planıdır.

2 Yasal düzenleme yürürlüğe girdi mi?
15 Mayıs 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayınlanan 'İmar Barışı' ile 3 Mayıs 1985'te yürürlüğe giren 3194 sayılı İmar Kanunu'na aşağıdaki geçici madde eklendi. Geçici Madde 16-alet risklerine hazırlik kapsamında ruhsatsız veya ruhsat ve eklerine aykırı yapıların kayıt altına alınması ve imar barışının sağlanması amacıyla, 31/12/2017 tarihinden önce yapılmış yapılar için Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve yetkilendireceği kurum ve kuruluşlara 31/10/2018 tarihine kadar başvurulması, bu maddedeki şartların yerine getirilmesi ve 31/12/2018 tarihine kadar, kayıt belgesinin ödenmesi halinde 'Yapı Kayıt Belgesi' verilebilir. Başvuruya konu yapının ve arsanın mülkiyet durumu, yapı sınıf ve grubu ve diğer hususlar Bakanlık tarafından hazırlanan Yapı Kayıt Sistemi'ne yapı sahibinin beyanına göre kaydedilir. Yapının bulunduğu arsanın, Emlak Vergisi değeri ile yapının Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na belirlenen yaklaşık maliyet belgesinin toplamı üzerinden konutlarda yüzde 3, ticari kullanımlarda yüzde 5 oranında alınacak kayıt bedeli, başvuru sahibi tarafından, genel bütçe hesabına yatırılır.

3 Kaç binayı kapsıyor?
TÜİK verilerine göre, Türkiye'de 26 milyon 358 bin bağımsız bölüm, 95 milyon bina stoku gözüküyor. Ancak bu bilgi kesin değil. Türkiye'deki yapı stokunun yüzde 50'si imara aykırı yapı olarak kabul ediliyor.

4 Hangi yapılar İmar Barışı kapsamında girecek?
31 Aralık 2017'den önce yapılmış ruhsatsız veya ruhsatlı ancak proje eklerine aykırı olan tüm yapılar kapsıyor. Yapının depreme dayanıklılığı hususu malik'in sorumluluğunda. Ancak C-15'in altı olarak tanımlanan depreme dayanıksız binalar kapsam dışı kalacak.

5 İmar Barışı'nın vatandaşa yaranı ne olacak?
Ruhsatsız ve iskansız yapılar kayıt altına alınarak, iskan verilecek. Su, elektrik ve doğalgaz bağlanabilecek. Yapı Kayıt Belgesi verilen yapılarla ilgili alınmış yekim kararları ile tahsil edilemeyen idari para cezaları iptal edilecek.

6 İmar Barışı ile kat mülkiyeti alınabilecek mi?
Yapı ruhsatı alıp da yapı kullanma izin belgesi alınmış veya yapı ruhsatı bulunmayan yapılarda, Yapı Kayıt Belgesi ile maliklerin tamamının muvafakatının bulunması ve imar planlarında umumî hizmet alanlarına denk gelen alanların terk edilmesi halinde, yapı kullanma izin belgesi aranmaksızın cins değişikliği ve kat mülkiyeti tesis edilebilir. Bu durumda konutlarda yüzde 6, ticari kullanımlarda yüzde 10 kayıt bedeli alınır.

7 İmar Barışı için ne zaman, nereye başvurulacak? Son başvuru tarihi nedir?
Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve yetkilendireceği kuruluşlara başvurulabilecek. Son gün 31 Aralık 2018. Yapılan tespit sonucunda, arsa emlak değeri ile yapı yaklaşık maliyeti toplamı üzerinden yüzde 3 kayıt bedeli alınacak. 100 metrekare ev için ödenek tutar 2 bin 250 TL'den başlayacak. Cins değişikliği ve kat mülkiyeti tesis işlemi için ise bedelin iki katı ödenek.

8 İmar Barışı sonrası alınacak 'Yapı Kayıt Belgesi' ne zamana kadar geçerli olacak?
Yapı Kayıt Belgesi, yapının yeniden yapılmamasına veya kentsel dönüşüm uygulamasına kadar geçerlidir. Yapı Kayıt Belgesi düzenlenen yapıların yenilenmesi durumunda yürürlükte olan imar mevzuatı hükümleri uygulanacaktır.

9 Bina, Hazine arazisi üzerindeyse ne yapılacaktır?
Binanın, Hazine'ye ait taşınmazlar üzerine inşa edilmiş olması halinde bu taşınmazlar Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na tahsis edilecek. Yapı Kayıt Belgesi sahipleri ile bunların kanunî veya akdî hâlelerinin talepleri üzerine, taşınmazlar Bakanlıkça rayiç bedel üzerinden doğrudan satılacak. Bu durumda elde edilen gelirler bu maddenin ikinci fıkrasına göre genel bütçeye gelir kaydedilecek.

10 Bina, belediye arazisi üzerindeyse ne yapılacaktır?
Yapı Kayıt Belgesi alınan yapıların, belediyelere ait taşınmazlar üzerine inşa edilmiş olması halinde, Yapı Kayıt Belgesi sahipleri ile bunların kanunî veya akdî hâlelerinin talepleri üzerine bedeli ilgili belediyesine ödemek koşuluyla taşınmazlar rayiç bedel üzerinden belediyelere doğrudan satılır.

11 Hangi yapılar 'Yapı Kayıt Belgesi' alamaz?
Üçüncü kişilere ait özel mülkiyete konu taşınmazlarda bulunan yapılar ile Hazine'ye ait sosyal donatı için tahsisî araziler üzerinde bulunan yapılar bu madde hükümlerinden yararlanırlar.

12 Depreme dayanıklı olmayan binalar da 'Yapı Kayıt belgesi' alacaklar mı? Burada binaların elemesi nasıl olacak?
Mühendislik ve yapı denetim firmaları tarafından yapılan denetimde binanın beton sınıfı eğer C-15 altındaysa İmar Barışı'na dahil olmayacaktır. Onların tamamen yıkılması söz konusu olacaktır.

13 Yapı Kayıt Belgesi alınmış bir daireyi alan kişi bankadan konut kredisi çekebilecek mi?
Bu belge, o yapıyı yasallaştırdığı için bankaların daire sahibine konut kredisi vermesi önünde bir engel kalmayacaktır. Burada dikkat edilmesi gereken en önemli husus; mevcut binanın yürürlükteki imar mevzuatıyla uyumlu olmasıdır.

14 Yapı Kayıt Belgesi alınmış bir daireyi satın alan kişi, sonraki yıllarda mağduriyet yaşar mı?
Yapı Kayıt Belgesi alınmış dairelerin satılması durumunda alıcı, bankadan kredi kullanabilecek. İmar Barışı'nın vatandaşa ilgilendiren en önemli kısmı bu. Dikkat edilmesi gereken husus, 'Yapı Kayıt Belgesi' bir imar hakkı getiriyor. Yapı Kayıt Belgesi alınan binanın yenilenmesi durumunda, yürürlükteki imar durumu hükümleri uygulanacağı için mevcut imar mevzuatı hükümlerine aykırı bağımsız birimler yeniden inşa edilemeyeceği için hak kayıpları olacak. Yürürlükteki imar mevzuatına göre, H:12.50m olarak yapılması gereken bir binada bodrum katta 2 adet daire, zemin katta 2 adet daire, 1. normal katta 2 adet daire, 2. normal katta 2 adet daire ve 3. normal katta 2 adet daire olmak üzere, 5 katta toplam 10 adet daire yapılma hakkı vardır. Eğer bu bina, mevcut imar mevzuatları dikkate alınmadan yerel idarelerin gözlemlerinden kaçmış vaziyette ruhsatsız veya ruhsatlı ve ruhsat eklerine aykırı olarak imar hakkı olmadığı halde 2 kat fazla kaçak kat yapılmış, 10 daire yerine 14 dairelik bir bina yapılmış olsa dahi, İmar Barışı çerçevesinde, geçmişte kaçak olarak adlandırılan bu bina, her kat için alınan Yapı Kayıt Belgesi ile yasal hale getirilecektir. İstenirse bu binaya kat mülkiyeti de kurulacaktır. Yapı Kayıt Belgesi bir imar hakkı olmadığından, yasal hale getirilen bu bina yıkıldığında mevcut imar mevzuatına göre yeniden yapılacağından kaçak katlardan Yapı Kayıt Belgesi'ne itibar ederek, daire satın alan kişiler mağduriyet yaşamayacaklardır.

Mimar Süleyman Uluocak
İTO Meclis Üyesi
Mimarlık ve Mühendislik
Komitesi Başkanı



31 Aralık 2017'den önce yapılmış ruhsatsız ve iskansız yapılara satış sırasında banka kredisi kullanma gibi birçok avantaj getiren Yapı Kayıt Belgesi alınması için son başvuru tarihi 31 Ekim. Kayıt bedelini ise 31 Aralık 2018'e kadar yatırmak gerekiyor.

11 ayın sultanı İstanbul'un kalbinde bir başka güzel!

Ramazan ayı boyunca eşsiz bir manzara eşliğinde
dostlarınızla bir arada olma keyfi
Cemile Sultan Korusu'nda sizi bekliyor.
Ramazan sofralarınız için birbirinden lezzetli menüler sunan
Cemile Sultan Korusu, şirketlere yönelik iftar ve sahur davetleriyle
tüm misafirlerinizi en iyi kalitede ağırlıyor.

Ramazan ayının güzelliklerini paylaşmak için
sizi de Cemile Sultan Korusu'na bekliyoruz.

Cemile Sultan
KORUSU

İSTANBUL TİCARİET

Denizcilerin pîri

Türk denizciliği deyince akla ilk gelen isim, daima Barbaros Hayreddin Paşa'dır. Bu efsanevi denizciyi, Osmanlı donanması ile kazandığı zaferleri hatırlamayan yoktur. Peki, İstanbul'un en güzel meydanlarından birinde onun adına dikilen anıtı ve bu anıtın öyküsünü kaç kişi bilir?

İSTANBUL Köşe Bucak'ın bu haftaki konuğu, Barbaros Hayreddin Paşa anıtı. Elbette bu anıttan söz ederken Barbaros'un kaptan paşalar semti Beşiktaş'taki türbesinden de bahsetmemek olmaz. Barbaros Hayreddin Paşa, hem Cezayir Beylerbeyliği hem de kaptan-ı deryalık unvanlarını taşıyan ilk donanma kumandanıdır. Çıktığı nice sefer, kazandığı nice zafer ile Osmanlı donanmasına en parlak dönemini yaşatan ve tarihe adını yazdıran Barbaros Hayreddin Paşa, ilk kaptan paşa olarak denizcilerin piri kabul edilir.

KARA KAPTANI

Barbaros, seferlerden geriye kalan zamanında Beşiktaş'taki sahil sarayında yaşar, evinin bitişine sade bir külliye inşa ettirir. Bu külliye günümüze, bir Mimar Sinan eseri olan ve 16. yüzyılın ilk yarısına tarihlenen kesme taştan yapılmış sekizgen türbesi ulaşır. Evliya Çelebi, kahramanlık överek anlatıldığı paşanın ölümünü, "İşin sonunda İstanbul'da vefat etti. Beşiktaş'ta deniz kıyısında iken kara kaptanı olup, mezar limanında tekrar dirilme gününe kadar demir atıp yatar" şeklinde dile getirir.

KUTSAL ZİYARETGÂH

Barbaros Hayrettin Paşa, kahramanlıklarla, maceralarla, tehlikelerle dolu bir yaşamın ardından yatağında ölür. Evinin yanı başındaki türbesine gömülür. Türbesinin kitabesinde vefatına 'Hâzâ türbe-i fâtih-i Cezayir ve Tunus merhum gazi kapıdan Hayreddin Paşa rahmetu'llahi aleyh' şeklinde tarih düşülür. Bu türbe ki, Barbaros'un ölümünden sonra denizciler nezdinde kutsal bir ziyaretgâha dönüşür. Bu büyük denizcinin uğruna inanan leventler, seferlere çıkmadan önce paşanın makamına uğramayı adet haline getirirler. Barbaros'un 1540'larda Muradî mahlaslı bir şair tarafından yazılan Gazavatnâme'sinde anlatılan efsanevi kahramanlıkları, onun adeta bir evliya gibi görülmesine yol açar ve Sinan eseri türbesi, yüzyıllar boyunca kutsal sayılan bir buluşma noktası olur. Kaptan paşaların hil'at giyme törenleri de yine burada Barbaros'un türbesi önünde gerçekleşir. Sinan, paşanın türbesini kubbeli, sekizgen gövdeli ve girişi revaklı olarak kesme küfeki taşından inşa eder.

Bundan sonra Beşiktaş Meydanı'ndan her geçişte Barbaros Anıtı'nı ve kaptan paşaların prinin Sinan eseri türbesini hatırlamanızı dileriz. İyi gezmeler, iyi seyirler...

Süleymaniye'de bir bayram sabahı

Barbaros Anıtı'nın arkasındaki Yahya Kemal'in 'Süleymaniye'de Bir Bayram Sabahı' adlı şiirinden bir bölüm...

Deniz ufkunda bu top sesleri nereden geliyor?
Barbaros, belki donanmayla seferden geliyor.
Adalardan mı, Tunus'dan mı, Cezayir'den mi?
Hür ufuklarda donanmış iki yüz pâre gemi,
Yeni doğmuş aya baktıkları yerden geliyor.
O mübarek gemiler hangi seherden geliyor?



Barbaros Hayrettin Paşa Türbesi eski ve yeni hali (altta)



Kutlamalar 74 yıldır bu meydanda

Kaptan Paşa'nın adını verdiği Barbaros Bulvarı'nın bitiminde bulunan türbenin hemen karşısında Barbaros Anıtı yer alır. Bu, İstanbul'daki benzeri anıtsal heykeller içinde en ustaca yapılmış olanlardan biridir. Beşiktaş Meydanı'nı Barbaros ve Türk donanması anısına bir meydan olarak düzenleme ve bu meydana bir Barbaros Hayreddin Paşa anıtı dikme düşüncesi, 1940'lı yıllarda ortaya çıkar ve bu fikir ivedilikle hayata geçirilir. Anıt, Güzel Sanatlar Akademisi'nin hocalarından meşhur heykeltıraş Hadi Bara ve Zühtü Müridoğlu tarafından

1941-1943 yılları arasında hazırlanır. 25 Mart 1944 günü, birkaç basamaklı mermer bir platform üzerinde kademeli yükselen küfeki taşından yapılmış 10 metrelik kaidesi üzerine yerleştirilir. Bir gemi pruvasını hatırlatan 2.5 metre yüksekliğindeki ilk kaide platformunun üzerinde önde Barbaros ve ardında iki levendi durur. Anıt, tam 74 yıldır Barbaros Hayreddin Paşa Türbesi ile Deniz Müzesi arasındaki alanda denizcilikle ilgili kutlamalar bu meydanda Barbaros'un huzurunda gerçekleşir.

**Vakıf Katılım'da
bir katılım hesabı
açtırırsınız, hiç
hesapta olmayan
hayırlara
ortak olursunuz.
Desteklerde
katkınız, kârda payınız,
ülke ekonomisinde
adınız olur.**

VAKIF KATILIM
Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr