

İstanbul popüler şehirler listesinde



ABD'nin popüler sitesi Huffington Post dünyanın en iyi, en görkemli ve hayatınız boyunca mutlaka

görmeyiz gereken 50 şehri listeledi. Listeye İstanbul 22. sıradan girdi. **İlker Başöz**

AKDENİZ KONGRE TURİZMCİLERİ GELİYOR ■ 12'de



Dev projelere yerli çağrısı

■ **İstanbul Ticaret Odası İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi'nin** sektörel toplantısında bir araya gelen inşaat malzemecileri, TOKİ ortaklığı ile yapılacak toplu işyeri sitesi için hazırlıkları masaya yatırdı.

■ **Türkiye'nin inşaat malzemeleri sektöründe global markalara** sahip olduğunu belirten sektör temsilcileri, büyük kamu inşaat projelerinde yerli ve milli malzeme kullanılması için çağrıda bulundu. **Serra Yıldırım ■ 4'te**

İstanbul, havacılığa bölgesel merkez oldu ■ 10'da

Çare milli paralarla ticaret

Daimi başkanlığını yürüttüğü İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesi'nin (İSEDAK) İstanbul'daki toplantısında konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, ticarete milli paraların kullanılması çağrısı yaptı. Erdoğan, "Aramızdaki ticarete milli para birimleri kullanmamız, emperyalist prangaları parçalamamız bakımından son derece önemlidir" dedi.



Yatırım ve istihdam seferberliği başlıyor

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, aralık ayında yeni bir yatırım ve istihdam seferberliği başlatılacağını açıkladı.

Erdoğan, "Bu çerçevede çok olumlu gelişmelerin yaşanmasını bekliyoruz. Böylece 2019'a güçlü bir giriş yapacağız" dedi. **■ 5'te**

İstihdam artırana DESTEK ÇOK ■ 5

İŞKUR



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —**

İSTANBUL TİCARET

30 KASIM 2018 YIL: 60 SAYI: 3036

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com

"Tüccar, millet emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odattürk

İTO mobil uygulamasını, Google Play ve App Store'da 'ito' kelimesi ile aratıp indirerek, İstanbul Ticaret Gazetemizi ve itohaber.com'u takip edebilirsiniz.



İhalelerde 'yerli'ye avantajı artırmalıyız

Kamunun mal alımı ihalelerinde, mevzuattaki yerli lehine yüzde 15 fiyat avantajı, uygulamada yeterince gerçekleşmiyor. İTO bu avantajın

'İstisnasız' uygulanması gerektiğine dikkat çekti. İTO, yeni gelişen yerli sanayici için ise oranın yüzde 25'e çıkarılması önerisinde bulundu. **■ 7'de**

İTO, Kapalıçarşı'da üyeleriyle buluştu

SEKTÖRLER VE PİYASA İLE YAKIN TEMAS

İTO Başkanı Şekib Avdağçık ve Yönetim Kurulu Üyeleri, dünyanın en eski alışveriş merkezi olan Kapalıçarşı'nın tüccarlarıyla bir araya geldi.

Kapalıçarşı Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Kurtulmuş'un eşliğinde çarşıyı gezen İstanbul Ticaret Odası heyeti, tüccardan da bilgi aldı. İTO heyetinin, Kapalıçarşı Yönetim Kurulu

ile yaptığı toplantıda tarihi ve turistik bölgedeki ulaşım problemleri dile getirildi. Toplantıda, daha çok turist çekmek için çalışma yapılması gerektiği de vurgulandı. **İlker Başöz ■ 3'te**



Fotoğraf: Kamal Çelik



Döküm sektörü eleman arıyor

Diğer sanayi kollarına hammadde temini ve ihracat açısından kritik öneme sahip olan Türk döküm sektörü, kalifiye eleman bulmakta zorlanıyor. **Sümeyra Yarış Topal ■ 9'da**

Paralı poşet devri başlıyor

Yeni yılda marketlerde verilen poşetlerin paralı hale gelecek olması günlük 510 bin dolarlık tasarruf sağlayacak. **Sümeyra Yarış Topal ■ 10'da**



İTOSPOR futbol turnuvasında şampiyon belli oldu

Turnuvarın finalinde Adil Coşkun / Levent Taş Takımı, Yakup Koc Takımını 5-3 yenerek şampiyon oldu. **■ 18**



Kanımız yerli cihaza emanet

Teknopark İstanbul girişimcisi Gelecek Yazılım Mühendislik, Türkiye'nin ilk yerli ve milli kan alma destek sistemlerini üretti. Barkodlama ve tasnifleme yapan ve sağlık kurumunun ihtiyacına özel üretilen cihaz, ithal muadillerine göre çok daha hızlı ve ekonomik işlem yapıyor. **Soyhan Alpaslan ■ 16'da**

Endonezya turizmde işbirliği teklif etti

İTO'daki DEİK toplantısına katılan Endonezya Büyükelçisi Wardana, Türkiye'yi yıllık 600 bin Endonezyalı'nın ziyaret etmesi için proje önerdi. **Şeref Kılıç ■ 13'te**

YAKUTİSTAN'DAN 'ELMAS' GİBİ TEŞVİK ■ 12'de

BUGÜN GÖREV HEPİMİZDE...

"İTO olarak enflasyonu düşürecek bu mücadeleden 423 bin üyemizden aldığımız güç ile başarıyla çıkacağız."

Şekib Avdağçık
İTO Başkanı

ENFLASYONLA
TÜPÜYKÜN
MÜCADELE

İTO'DAN BELGE
HİZMETLERİNDE

**1%10
İNDİRİM**

BTM girişimcileri sahne aldı

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) yılın dördüncü BTM Sahne'sini gerçekleştirdi.

12 hafta süren II. Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı'nın ardından 8 girişimci, BTM'nin Fulya'daki merkezinde sahne olarak projelerini İTO üyesi yatırımcılara anlattı. Toplam 18 BTM girişimcisi de stand açarak projelerini tanıtmaya fırsatı buldu. Sunumlar öncesinde konuşan BTM Direktörü İbrahim Elbaşı, "İTO tarafından kurularak, İstanbul Kalkınma Ajansı'nın da (İSTKA) desteğini alarak yola çıktığımızda önemli çalışmalarla imza atacağımızı biliyorduk. Artık start-upların yatırım aracı olmasına vesile olduk. BTM, ticarileşebilir yenilikçi iş fikirlerinin odası oldu" diye konuştu.

Yeni bir projeyi daha hayata geçirmeye hazırladıklarını belirten Elbaşı, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu proje girişimcinin kendisini baz alan, eğitim, mentorluk, yatırımcı eşleştirmeleri gibi faaliyetlerle 16 hafta sürecek bir programı kapsıyor. İstanbul Valiliği, İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Ticaret Üniversitesi ortaklığı, Teknopark İstanbul'un iştiraki ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın desteği ile bu projeyi uygulamaya koyacağız. Küresel düzeyde ses getirecek bir proje olmasını planlıyoruz. Detayları önümüzdeki günlerde paylaşacağız."



Harcamaları biriktiren kavanoz: MoneyJar



Günlük harcamaları kontrol altına alan, yapay zeka ile harcama alışkanlıklarına göre bölgedeki en avantajlı ürün veya hizmeti göstermeyi hedefleyen mobil uygulama MoneyJar, kullanıcılarını birikim yapmaya hazırlıyor.

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) girişimcilerinden Pelin Arama, para biriktirmeme sorununa 'MoneyJar' uygulaması ile çözüm bulmayı hedefliyor. İlk versiyonu hayata geçen ve kullanıcıları ile buluşan uygulama, şu an tüketicilerin harcama alışkanlıklarını, nerede ne kadar para ödediklerini detaylı şekilde gösteriyor. Hayata geçmesi planlanan ikinci versiyon ise daha iddialı. Yapay zeka yardımı ile tüketicilerin alışveriş için nerede ne kadar vakit geçirdikleri gibi bilgileri işleyecek olan uygulama, çevrede aynı ürün ve hizmet için avantajlı fiyatları kullanıcı karşısına çıkaracak. Uygulamanın detaylarını Ticaret Gazetesi okurları için projenin sahibi Pelin Arama'ya sorduk.

Projenizden bahsedebilir misiniz?
MoneyJar, kişinin harcamalarını kategoriler altında düzenli takip edilebileceği şekilde oluşturulmuş bir zaman çizelgesi programı. Literatürde 'Kavanoz Metodu' diye adlandırıldığımız bir bütçe yönetimi teorisinden geliyor. Bu metoda göre toplamda altı ana harcama kategorisi (temel zorunluluklar; sosyalleşme ve eğlence; uzun vadeli birikim; eğitim ve kişisel gelişim; lüks tüketim; bağış ve hediyeler) olup, uygulamada alt başlıklar temel alındı. Tüketicilerin harcama alışkanlıklarına ve tercihlerine göre temellendirilen uygulama aynı zamanda nerede, ne kadar harcama yapıldığı üzerine de kurulu ve geliştirme aşamasında.

Projenin ikinci fazı olan 'Sosyal MoneyJar' tasarlandı. Bu projede kullanıcıların kendilerine ait anonim bir profil belirlemelerini yapay zeka yardımıyla nerede, ne kadar süre geçirdiklerini, aldıkları ürün ve hizmetlerin son olarak satın aldıkları ürün ve hizmetlerin kalite derecelendirmesini yapmaları istenecek. Böylece bireyler, bulundukları çevrede aynı skalada satın aldıkları ürün ve hizmetlerin en kalitesini görebilme olanağına sahip olacak.

Nereden yola çıkarak bu projeyi geliştirdiniz?

Sınıf arkadaşlarımızı para yönetiminde oldukça sıkıntı çekiyorlardı ama harcamalarının nereye gittiğine dair herhangi bir fikirleri olmayordu. Bu hayattaki da benzer olayları gördükçe anlamda ki insanımız bu konunun üzerine eğilmiyor. Artık ay sonunda destek olmak isteyen kişi sayısı azaldı, ekonomik dalgalarla daha az harcama yapanı değil daha kaliteli harcama yapmanın ilerleyebildiğini gösterdi.

Projeniz hangi aşamada ve kullanıcılarınız kimler?

Proje AppleStore'da ücretsiz olarak yayınlanıyor. Harcama yapan birey, uygulamanın kullanıcılarını oluşturur. Projenin başlangıç kısmı bitti. Şimdi de entegrasyon safhasına geçilecek. Bu sayede aile içindeki bireylerden biri bir harcamaya girdiğinde bunu ailenin diğer

üyeleri de takip edebilecekler. Ortak bütçe kavramı oluşturuluyor. Bunu bankalar ile de entegre etmeyi düşünüyoruz.

Geliştirmeyi düşündüğünüz başka projeler var mı?

'Men On The Menu' diye farklı bir yayın formatım var. Onun için araştırmalara başladım bile. Sosyal sorumluluk kapsamında her aya özgü bir bileklik tasarlanarak elde edilen geliri o ay için tema seçilen ufak çaplı yardım derneklerine bağışlamak istiyorum.

Girişimciler projelerini anlattı

Girişimciler, projelerini BTM Sahne'de yatırımcılara anlattı. BTM Sahne'de sunulan yapılan projeler şöyle:

E.F.E. - Sibel Altınöz: Çocukların ayrıcalıklı eğitim alabilmesi için toplumun tüm kesimlerinin elini taşın altına koymasını sağlamayı hedefleyen bir ekosistem. Veli, banka, okul ve üye iş yerlerinin, çocukların eğitimi için kaynak oluşturmaları amaçlıdır.

Kumarbarın - Sivan Adalı: Yazılım, kültür ve sanata özgü, değişen şartlar doğrultusunda eğitim sektöründe yer alan öğrencileri daha fazla kapsayacak şekilde geliştirmek ve farklılaşmakta olan ülkelere örnek teşkil edecek bir kültür sanat portalı olması amaçlanıyor.

Digime3D - Derya Kavama: Üç boyutlu vücut tarama teknolojisini, geliştirdiği yazılım ve özel donanımlarla birleştirerek taşınabilir ve düşük maliyetli hale getirerek, vücut ölçülerinin otomatik olarak alınmasını ve bu verilerin kolaylıkla takip edilmesini sağlıyor.

Öğrenci Kariyeri - Olcay Aksoy: Üniversite öğrencileri ile şirketleri bir araya getiren kariyer odaklı içerik platformu.

Bonaro - Aslı Yılmaz: Bireysel seyahat eden turistlere yönelik, ziyaret öncesinde telefona indirilebilen, gidilen şehirlerdeki görülmesi gereken yerlerin video/audiodo içerikli turfları rahatlıkla gezilebilmelerini sağlayan mobil uygulama.

Yolda - Serkan Uçman: Yolcuların tek bir taksitide birleştirilerek, daha ucuz, hızlı, konforlu ve güvenli yolculuk gerçekleştirmelerini sağlayan akıllı telefon uygulaması. Yolcunun araçta tek başına olması durumunda bile yüzde 7 indirimi seyahat imkanı sağlıyor.

Tikla Kutla - Murat Tepe: Organize edilecekleri etkinliklerle ilgili hizmet almak isteyenlere bu konuda hizmet sağlayan tedarikçileri buluşturan, müşterilerin tedavikçi fiyat, puan ve yorumlarını kıyaslayarak karar verebilecekleri, hizmetleri kişiselleştirilerek sepete atıp, taksitli ödeme yapabilecekleri bir online pazar yeri platformu.

Lifout - Şafak Ökten: E-Ticaret, ön muhasebe ve muhasebe sistemlerinin paket halinde sunulduğu, tek panel üzerinden yönetilebilen ve firma harcamalarının otomatik olarak muhasebeye aktarıldığı hepsi bir arada sistem.

NATPE MIAMI

Miami - A.B.D.
22-24 Ocak 2019

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE
A.B.D. KITASININ LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK FUARI
TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN!
(21-25 Ocak 2019)

Katılımcı Profili

- Animasyon, belgesel, format, sinema filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtımclar, yapımcı firmalar

**%70
DEVLET
DESTEĞİ**

NATPE 2019

- Sürekli gelişen küresel televizyon endüstrisine 55 yılı aşkın süre verilen hizmet
- A.B.D. nin en büyük küresel içerik fuarı
- Dizi, film, içerik, TV ve yapımcı sektörünün Latin Amerika'ya açılan kapısı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomi sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havallimanı - otel - havallimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar resmi web sitesi ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İletişim ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

- Toplam Katılım Bedeli: 7.800 TL**
1. Ödeme : 4.000 TL
 2. Ödeme : Kalan Bedelin %50'si
 3. Ödeme : Bakiye Bedel
- Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya 1. ödememizin iletilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi öncelikle dikkate alınacaktır.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "NATPE MIAMI 2019 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Öğke Coşkun - Mine Güneş
Tel : 0212 455 65 09 - 455 61 06
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr



İSTKA Yönetim Kurulu toplandı

İSTANBUL Kalkınma Ajansı (İSTKA) Yönetim Kurulu, Yönetim Kurulu Başkanı ve İstanbul Valisi Ali Yerlikaya'nın başkanlığında toplandı. Kasım ayı toplantısına, Yönetim Kurulu Başkan Vekili İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Mevlüt

Uysal ile İSTKA Yönetim Kurulu Üyeleri; İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Bahçıvan, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Yönetim Kurulu Başkanı Nail Olpak, İlim Yayma Cemiyeti Genel

Başkanı Yusuf Tülü, Türkiye Gönüllü Teşekküller Vakfı Yönetim ve İcra Kurulu Başkanı Hamza Akbulut katıldı. İSTKA Genel Sekreteri Özgül Özkan Yavuz, Yönetim Kurulu üyelerine ajansın faaliyetleri hakkında sunum gerçekleştirdi.

Başkan Avdagiç Kapalıçarşı'da

İTO, ÜYELERİYLE BULUŞUYOR



FOTOĞRAFLAR: KAMİL ÇATAK



Vali Yerlikaya'dan İTO'ya ziyaret

İSTANBUL Valisi Ali Yerlikaya, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve Oda Yönetim Kurulu Üyeleri ile görüşen Vali Yerlikaya, İTO tarafından İçişleri Bakanlığı'na tahsis edilen Geçici Yabancı Yatırımcılar Vatandaşlık Müracaat Özel Ortak Ofisi'nde de incelemelerde bulundu.

İLKER BAŞÖZ

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç ve İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Kapalıçarşı'yı ziyaret etti. Ziyarete, 4 No'lu Kuyumculuk Meslek

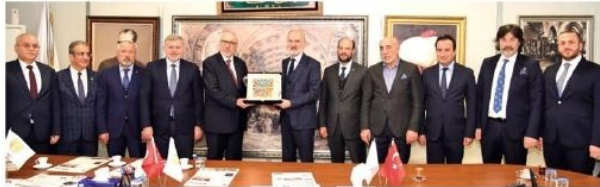
Komitesi Meclis ve Komite üyeleri de katıldı. Kapalıçarşı Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Kurtulmuş'un eşliğinde, çarşıyı gezen İTO Heyeti, çarşı tüccarından da bilgi aldı. İTO Heyeti, tarihi çarşıyı gezdikten sonra

Kapalıçarşı Yönetim Kurulu Binası'nda da bir toplantı gerçekleştirdi. Toplantıda, Kapalıçarşı yönetimi özellikle tarihi ve turistik bölgede yaşanan ulaşım problemlerini dile getirdi. Görüşmede ayrıca Kapalıçarşı'ya daha çok turist çekmek için çalışma yapılması gerektiği vurgulandı.

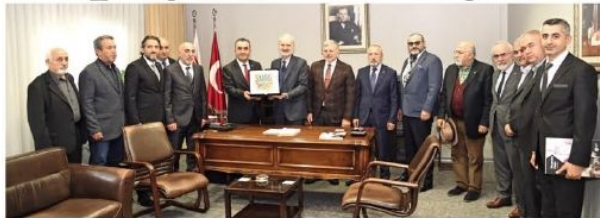
ŞÖSİYAL MEDYA ÖNEMLİ

Toplantıda söz alan İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç ise Kapalıçarşı için, sosyal medyada yeni bir kampanya oluşturulabileceğini dile getirerek, bu sayede

gençler başta olmak üzere daha geniş bir kitleye ulaşılacağına dikkat çekti. İTO Heyeti'nde; Başkan Yardımcıları Dursun Topçu ve İsrail Kuralay ile Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık, Burhan Polat ve Yakup Köç de yer aldı.



Perpa'ya destek ziyareti



İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Yönetim Kurulu Üyeleri ile birlikte Perpa Ticaret Merkezi'ni ziyaret etti. Başkan Avdagiç, geçen ay vefat eden İTO Meclis Üyesi Mihtat Yümlü'den sonra Perpa Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini devralan İTO Meclis Üyesi Hacı Demir ve Yönetim Kurulu Üyeleri ile bir araya geldi. Başkan

Avdagiç, Hacı Demir'e hayırlı olsun ziyaretinde bulunduklarını belirterek, "Demir'e yeni görevinde başarılar diledik" dedi.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç ve İTO Yönetim Kurulu Üyeleri, Perpa'da faaliyet gösteren işletmeleri de ziyaret etti. Buradaki iş adamları ve çalışanlarla sohbet eden Avdagiç, sektörün nabzını tuttu.

BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ

Oda'nın Perpa'daki Bölge Temsilciliği'ni de ziyaret eden İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri, buradaki personel ile sohbet edip yapılan işlemlerin yerinde inceledi.

Ziyaretlerde İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer ile Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş ve İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu da yer aldı.



PartnerPlusBenefit
Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmamın seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebiliriz? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunar. PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi: Ödül bilet veya uçuş sınıfı yükseltme olanaklarını yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödüller de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirime özgürlüğüne sahip oluyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürümlü ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmamızın ciddi avantajlar sağlama olanına sahip oluyorlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlarak, önerilerde bulunuyor. Seyahat edebilecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde –yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere– toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül biletler
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Koltuk rezervasyonu
WorldShop ödül ürünler
Hediye dünyası
TAV Passport Kart

Vergi mükelleflerinde işe başlama bildirileri

Vergi Usul Kanunu'nun 168'nci maddesi gereği olarak işe başlama bildirilmiştir;

-Gerçek kişilerce işe başlama tarihinden itibaren on gün içinde kendilerine veya 1136 sayılı Avukatlık Kanunu'na göre ruhsat almış avukatlar veya 3568 sayılı Kanuna göre ruhsat almış meslek mensuplarına,

-Şirketlerin kuruluş aşamasında işe başlama tarihinden itibaren on gün içinde ticaret sicil memurluğuna ilgili vergi dairesine yapılmaktadır.

Şirketlerin işe başlama bildirimi dışında yapılacak bildirimler ile işe başlama ve değişiklik bildirimleri, bildirilecek olayın oluşumu (vuku)



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

tarihinden itibaren bir ay içerisinde mükellef tarafından vergi dairesine yapılabilmektedir.

İş bırakmanın bildirilmesi ile ilgili düzenleme söz konusu kanunun 160'nci maddesinde yer almaktadır.

İş bırakma söz konusu kanunun 161'inci maddesinde tanımlanmıştır. Bu tanımlamadan anlaşılacağı üzere işe bırakma "Vergiye tabi olmayı gerektiren işlemlerin tamamen durdurulması ve sona erdirilmesidir. Bu bağlamda herhangi bir nedenle işlerin geçici olarak durdurulması işe bırakma olarak kabul edilmemektedir.

İş bırakma bildiriminde bulunmayan bir mükellefin işe bıraktığının belirlenmesi veya yapılan araştırma ve yoklamalar sonucunda bilinen adreslerinde

bulunmaması veya başka bir adreste faaliyetine devam ettiğine dair bilgi edinilememesi hallerinde başka bir ticari, zirai ve mesleki faaliyeti olmadığı halde özellikle sahte belge düzenlemek amacıyla mükellefiyet tesis ettirdiğinin vergi incelemesine yetkili olan görevliler tarafından düzenlenmiş rapor veya raporlar ile tespit edilmiş durumunda, mükellef kaydının devamına gerek görülmeden ayrıca düzenlenecek konuya ilişkin raporlar ile mükellefiyetleri vergi dairesince terkin edilebilmektedir.

Böyle bir durum varlığı halinde mükellefin bu durumunun tespitinden önceki dönemde ilişkin yükümlülüklerini ortadan kaldırmayacağı gibi bu tarihten sonraki faaliyetlerinin tespiti halinde bu dönemlere ilişkin vergilendirmeye devam edilecek ve varsa vergi yasalari uyarınca cezalandırılması gereken fiilleri için de gerekli cezai işlemlerin yapılması sağlanmaktadır.

Vergi Usul Kanunu'nun 160'nci

maddesi uyarınca mükellefiyet kayıtları terkin edilmeden kimlik bilgileri ile bunların bastırması veya tasdik ettirmesi oldukları belgeler ve kullanılmış oldukları ödeme kaydedici cihazlara ilişkin bilgiler Maliye Bakanlığınca belirlenecek araçlarla duyurulmaktadır.

Vergi Usul Kanunu'nun "İş Bırakmanın Bildirilmesi ile ilgili 160'nci maddesi, vergi mükellefinin işe bırakmasındaki nedenler açısından ayrı bir önem taşımakta ve Mali İdarece mükellefiyet kaydını kapatan mükellef hakkında bilgi edinme yönteminden yararlanılarak tespit edilen kişi veya kurum hakkında gerekli izleme ve araştırmalar yapılmaktadır.

Söz konusu maddenin uygulanmasında ilişkin yöntemi belirleme yetkisi Maliye Bakanlığı'na aittir. Gerçekte bildirilmeye ilişkin uygulanacak usulsüzlük cezası caydıcı nitelikte değildir. 2018 yılında, uygulanacak en yüksek ceza sermaye şirketleri için; -İşe başlamanın zamanında

bildirilmemesi halinde 148 TL -Diğer yapılmamış bildirimlerin yapılması halinde ise 80 TL olarak belirlenmiştir.

Diğer yandan sermaye şirketlerinin kuruluş aşamasında işe başlama bildirimi yükümlülüğünün ticaret sicil memurluğuna bırakılmış olması nedeniyle bunlar için işe başlamanın bildirilmesine ilişkin cezanın fiilen uygulanabilirliği de kalmamıştır.

Ancak bireysel nitelikte faaliyet gösterenler için durum farklıdır.

Konuyla ilişkin bildirimlerin mükellefe süresi içerisinde yapılması halinde, bilahare vergi inceleme elemanlarına yapılan tespitler söz konusu mükellefler açısından bazen beklenmeyen sonuçlara neden olabilmektedir. Özellikle vergi hukuku açısından cezai müeyyidelerle neden olabilecek fiillerin varlığı halinde ortaya çıkan sorunların yarattığı sonuçlar hukuki açıdan tartışılmalı olsa da kanunun muhataplarını olumsuz etkilemektedir.

İnşaat malzemecileri sektörel toplantı yaptı

BÜYÜK PROJELERDE yerli malzeme çağırısı

İstanbul Ticaret Odası (İTO) 48 No'lu İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi sektörel toplantı yaptı. TOKİ ortaklığı ile yapılacak toplu işyeri sitesi için hazırlıkları masaya yatıran inşaat malzemecileri; havalimanı, şehir hastaneleri gibi büyük inşaat projelerinde yerli ve milli malzeme kullanılması için çağrıda bulundu.

SERRA YILDIRIM

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) 48 No'lu İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi sektörel toplantısı düzenledi. "TOKİ Ortaklığı ile Yapılacak İnşaat Malzemecileri Toplu İş Yeri Sitesi Projesine Yönelik Sektörel Bilgilendirme" başlığında düzenlenen toplantının açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay yaptı.

PROJENİN TAKİPÇİSİYİZ

Kuralay konuşmasında, İTO'nun inşaat malzemeleri sektörünün özlemle beklediği toplu işyeri sitesi için yürütülen projenin takipçisi olduğunun altını çizdi. İnşaat sektörünün birçok sektörü tetiklediğini belirten Kuralay şunları söyledi: "Sektör giderek büyümesi gereken sektörlerin başında geliyor. İnşaatla dünyada ikinci sırada olan Türkiye'nin alması gereken



mesafeler var. İTO olarak bu gibi toplantıların önemine, birlikte iş yapmanın bereketine önemine inanıyoruz."

İTO SEKTÖRÜN ARKASINDA

Toplantıya Komite Meclis Üyesi Ertuğrul Yılmaz oturum başkanlığı yaptı. Yılmaz, İTO'nun sektörün arkasında olduğunu dikkat çekti. Yılmaz, Türkiye'nin inşaat malzemeleri sektöründe global markalara sahip olduğunu söyledi. Yılmaz "Kamu ihalelerinin teknik şartnamelerinde yer alan markalar yerli ve milli olmalı. Türkiye'nin özellikle banyo ve mutfak malzemelerinde dünya çapında markaları var. Mesela seramikte Türkiye marka değeri ve üretim kapasitesi olarak dünyada ilk dört ülke arasında. Birçok kıtada tercih edilen Türk malı ülkemizdeki bazı kamu ihalelerinin teknik şartnamelerinde neden yok?" dedi.

ÖNCELİKLİ SIKINTI FİNANS

İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi Başkanı Mustafa Zeytin, finansın sektörün genel sıkıntılarının önüne geçtiğini vurguladığı konuşmasında "İflas ertelemeleri gündemimizde, çekler ödenmiyor,

işçi-işveren problemleri sürüyor" dedi. Sektörün toplu işyeri çalışması için mücadele veren iki kooperatifin emeklerinin çok önemli olduğunu söyleyen Zeytin sözlerini şöyle sürdürdü: "Finansman maliyetinin çok yükselmesi, bankaların kredileri geri istemesi, teminat miktarlarını artırmaları gündemimizde ilk sıraya oturdu. İTO, 18 bankayı getirdi ve sorunlarımızı anlattık."

MESLEK OKULU ŞART

Ara eleman açığının bütün sektörlerin sıkıntısı olduğunu belirten Komite Başkanı Zeytin, şunları söyledi: "Toplu işyeri sitemizde mutlaka bir meslek okulumuz olmalı. Meslek okulları çok önemli. Fiziki şartları ve eğitim kalitesi en iyi okullar meslek okulları olmalı."

KALİTEMİZİ KANITLADIK

MÜSİAD Yapı Malzemeleri Sektör Kurulu Başkanı Hamdi Yüce ise Türkiye'nin, inşaat malzemelerinde kalitesini kanıtladığını belirtti. Sektörün, 25 senede elde ettiği başarıların yabana atılmayacağını kaydeden Yüce, sözlerini şöyle sürdürdü: "Üretimde Ar-Ge ile önemli bir gelişmişlik elde ettik. Showromlarımız yetmiyor, çünkü müşterimiz tek bir malzeme için

gelmiyor. Yalıtımdan çerçeveye, kapıdan parkeye kadar tüm malzemeleri görmek istiyor. Seramik pazarında İstanbul'un coğrafi konumu nedeniyle şanslıyız. Bir iki saatlik mesafede ihracatımızın yüzde 50'sinden fazlasını üretiyoruz. Toplu işyeri yapma yaşatma ve kooperatifleşmenin çok yerinde olduğunu biliyoruz. Arsa üretmek çok önemli. Görüşmelerimiz neticesinde TOKİ'nin de bu çalışmalara destek vermesi ile yakın bir zamanda bayram havası yaşayacağız."

ANAHTAR TESLİM EDECEK

Avrasya Yapı Malzemeleri Sanayi ve Lojistik Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi Başkanı Nurdogan Ural, sektörün toplu işyeri sitesine sahip olması ile rahat bir nefes alacağını söyledi. Ural, "Toplu işyerimiz bir inşaatın temelden çatısına kadar anahtar teslim tüm ihtiyaçlarını karşılayacak yetkinlikte olacak. Büyük bir fuar alanımız olacak. İhracata yönelik etkin bir pazarlama potansiyelimiz olacak. Önerilerinizi bekliyoruz" şeklinde konuştu. İstanbul İnşaat Malzemeleri ve Seramikçiler Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi 2. Başkanı Necmettin Arman da konuşmasında sektörün en önemli konusunun lojistik olduğunu dikkat çekti. Arman, sektörün ancak birlik ve beraberlik içinde sorunlarının üstesinden gelebileceğine işaret etti.

Kalıpçı, demirci yoksa mühendis çabası yetmez

Reha Yeltekin/İTO Konut İnşaatı Meslek Komitesi Meclis Üyesi ve MÜSİAD İnşaat Sektör Kurulu Başkanı: İstanbul'da bu tip sanayi sitelerinin kurulması zorunlu. Bayrampaşa'da, Güngören'de sıkışmış meslektaşlarımız iş yerlerini Silivri, Tekirdağ veya daha uzağa götürecek durumda değilmiş ar eleman bulmakta zorlanıyorlar. Tesis ediyor ama eleman gitmiyor. Şantiyede iyi bir kalıpçı veya demirci ustası yoksa benim mühendisliğim iş yaramaz. Yeni mezun mühendisler 7-8 yıllık tekniklerden daha az para alıyor. Toplu işyerleri ile dünyadaki meslektaşlarımızla rekabet edebileceğimiz yükselsin. Türkiye'ye döviz getirecek organizasyonlar tam da bunlar. Toplu işyerlerinin en hızlı şekilde hayata geçirilmesi bir memleket meselesi.

Altyapı maliyeti yükseldi

Ebubekir Deveci/İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi Üyesi ve İstanbul İnşaat Malzemeleri ve Seramikçiler Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi Başkanı: "Damdan düştük. Güngören'de Kağıthane'de Bağcılar'da kümelendiğimiz noktalarda bir bir dağılıyoruz. Genel giderlerimiz artıyor, stoklarımız iyi yönetemiyoruz, mağazalarımız dağınık, imarsız arsalar üzerinde, yüksek tonajlı araçlar grip çıkamıyor, yerleşimlerimiz dağınık, alt yapı maliyetlerimiz yüksek. Onurlu bir ticaret hayatı sürdürüyoruz, nakliye filomuz yok. Bir ve beraber olma dışında yapabileceğimiz bir şey yok. Kooperatifimiz bu nedenle çok önemli. İnşallah yakın bir sürede bu alana kavuşacağız."



QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HES KODU 250 YENİ ŞİRKETLER BİLGİLERİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilginizaynızda <http://www.ito.org.tr/QR/0ti29to18qr.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.





İstihdamda yeni seferberlik başlıyor

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, partisinin TBMM Grup Toplantısı'nda yeni bir yatırım ve istihdam seferberliği başlatılacağını açıkladı.

Ekonomide yaz aylarında maruz kalan olumsuz gelişmelerin yavaş yavaş silindiğini ve seçim ikliminin bu olumlu gidişi gölgelemesine izin vermeyeceklerini vurgulayan Erdoğan, şunları söyledi; "Gün bekleme değil, tam tersine fırsatları değerlendirme gündür, uluslararası yatırımcıların giderek artan ilgisi ülkemizdeki çevrelere örnek olmalıdır. Arahıkta bu çerçevede çok olumlu gelişmeler yaşanmasını bekliyoruz. Arahık ayı ile birlikte yeni bir yatırım ve istihdam seferberliği başlatarak 2019'a güçlü bir giriş yapacağız" dedi.

İşverenler için prim teşvikleri; gençler, kadınlar ve engellilerin istihdamı için destekler İTO'da anlatıldı. İŞKUR ve SGK uzmanları, personel açığı olan veya yeni iş alanların kurum şubeleriyle irtibata geçmesini tavsiye etti.



İstihdam artırına onlarca destek var

İSTANBUL Ticaret Odası üyelerinin istihdam ve üretim imkanlarını artırmaya katkısı olacak etkinlikler gerçekleştirmeye devam ediyor. İTO, bu amaçla "İŞKUR istihdam teşvikleri ve SGK teşvik uygulamaları" konulu seminare ev sahipliği yaptı. Toplantının açılışında İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, istihdam artışının desteklenmesi, gençler, kadınlar ve engelliler gibi dezavantajlı grupların meslek kazanmaya ve iş sahibi olmaya adım atabilmeleri için İŞKUR ve SGK teşviklerinin çok önemli olduğunu vurguladı. İTO'nun, üyelerine destek olacak birçok çalışması olduğunu hatırlatan Yaşık, salonu dolduran yüzlerce işveren ve insan kaynakları sorumlusu için bu seminerin çok faydalı olacağını ifade etti. Seminerde daha



sonra İŞKUR İş ve Meslek Danışmanı Hüseyin Taner Kucur, İŞKUR faaliyetlerini ve istihdam teşviklerini anlattı.

İŞKUR DESTEKLERİ

İŞKUR'un İşbaşı Eğitim Programına dikkati çeken Kucur, "Bu bir staj programıdır. Zorunlu lise veya üniversitesi stajı süresince yapılabilir bir program. Yaş sınırı yok. Avukatlar dışında her meslek için uygulanabilir. Bu programı uygulamak isteyen işverenin hali hazırda en az sigortalı iki çalışanı olmalı" dedi. Kucur program hakkında şu bilgiyi verdi: "Bu program sayesinde işveren maliyete katlanmadan potansiyel işçisini yetiştirme imkanı elde ediyor. Program teşviklerden faydalanan ve vergi matrahından düşme imkanı da sağlıyor. Bu program asgari ücret

üzerinden gerçekleşiyor. Fakat işveren isterse daha fazla ücret de verebiliyor. Brüt ücretin yarısı vergiden düşülebilir. Başvuru İŞKUR şubelerinden yapılıyor. Sonuçlar 15 gün içinde belli oluyor."

SGK UYGULAMALARI

Programda, SGK İşveren Uzmanı Emrah Kurt da SGK teşvik uygulamaları konulu bir sunum yaptı. Kurt, sağlanan teşvikler hakkında şu bilgiyi verdi: "5510 sayılı Kanunda dört, İşsizlik Sigortası Kanununda beş, İş Kanununda bir, Araştırma ve Geliştirme Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkındaki Kanunda bir, Kültür Yatırımları ve Girişimlerini Teşvik Kanununda bir, Sosyal Hizmetler Kanununda bir, Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışmayı Teşvik Kanununda bir olmak üzere toplamda 14 farklı sigorta primi teşvik, destek ve indirim bulunmaktadır."



İstihdam teşvik uygulamaları:

- İşbaşı Eğitim Programı (İEP)
- İşe İlk Adım Projesi
- Geleceğin Mesleklerinde İEP
- Kredi Desteği
- İş'e Anne Projesi
- Mesleki Eğitim ve Beceri Geliştirme İşbirliği Protokolü
- İlave İstihdam Teşviki
- İşbaşı Eğitim Programı Teşviki
- Bir Senden Bir Benden Teşviki
- Mesleki Eğitimde Kupon Sistemi
- Ustalarla Çıkarlar Geleneksel Meslek Programı
- Engelli İstihdamı Teşvikleri
- İlave İstihdam Teşvikleri



Sigorta prim teşvikleri:

- Maluliyet, yaşlılık ve ölüm sigortasında 5 puanlık indirim
- Yurtdışına götürülenler için 5 puanlık prim indirimi
- İlave 6 puanlık indirim
- Yatırımlarda devlet yardımları uyarınca uygulanan teşvik
- İşsizlik ödeneği alanların istihdamı halinde prim teşviki
- Genç, kadın ve mesleki belge sahibi olanlara yönelik teşvik
- İşbaşı eğitim programını tamamlayanların istihdamına yönelik teşvik
- Engelli sigortalı istihdamına yönelik teşvik
- Araştırma, geliştirme ve tasarım faaliyetlerine ilişkin teşvik
- Kültür yatırımları ve girişimleri hakkında uygulanan sigorta primi teşviki
- Sosyal hizmetlerden faydalanan çocukların istihdamı halinde uygulanan teşvik
- Sosyal yardım alanların istihdamı halinde uygulanan teşvik
- Yeni nesil teşvik
- Bir senden bir benden teşviki



En değerli ayrıcalığınız:

Tasarım...

Elbette eğer tescilli varsa.

En değerli mülkünüz:

Buluş...

Elbette eğer patenti varsa.

En değerli varlığınız:

Marka...

Elbette eğer tescilli varsa.



DESTEK
Hep yanınızda!

destekphone: 444 43 44 www.destekpatent.com.tr

Eclipse Business D Blok No:2, Maslak 34398 İstanbul
T. 0212 329 00 00 F. 0212 346 02 64





Türk iş dünyasına Malezya daveti

MALEZYA'da Malay kökenlilerin toplandığı en büyük iş adamları derneği olan Malay İşadamları ve Sanayiciler Derneği (PERDASAMA) yönetimi, İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret etti. PERDASAMA Başkanı Tan Sri Matsah Safuan ve beraberindeki delegasyon üyeleri İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Kuralay tarafından kabul edildi. Görüşmede konuk Başkan Safuan, Malezya'da, özellikle Çin ve birçok ülkenin faaliyetleri olduğunu, ancak kendileri gibi Müslüman ülke olarak en çok Türkiye ile işbirliği yapmak istediklerini belirtti.

Başkan Safuan, bu kapsamda ilk etapta, Malezya'da 2019 yılı içerisinde "Türk İhracat Ürünleri Sergisi"ni düzenlenmesinin faydalı olacağını belirtti. Safuan, Türkiye'nin dünya sıralamasında iyi olduğu sektörlerden; inşaat malzemeleri ve makine konusunda Malezya'da çok fazla ihtiyaç olduğunu ve bu ürünlerin Türkiye'den satın alınmak istendiğini kaydetti. PERDASAMA Başkanı, bu konularda Malezya'ya Türk işadamlarının bir heyet ziyareti düzenlenmesini talep etti.



İTO'dan optisyenlik öğrencileri için bilgi yarışması

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) ile Türkiye Optik ve Optometrik Meslekler Derneği işbirliğinde optisyenlik öğrencileri arasında bilgi yarışması düzenlenecek. Türkiye genelindeki tüm öğrencileri kapsayan yarışma, 12 Aralık 2018 Çarşamba günü saat 11.00'da İTO'nun Meclis Salonu'nda gerçekleştirilecek.

Bir ayda 389 yatırım teşvik belgesi verildi

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı'nın ekim 2018 dönemi yatırım teşvik belgesi listesi Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, ekimde 389 yatırım teşvik belgesi düzenlendi. Belge alan projelerin sabit yatırım tutarı 13 milyar 204 milyon 597 bin 381 lira olarak hesaplandı. Bu yatırımların gerçekleştirilmesiyle 869 bin 21 kişinin istihdam edilmesi planlanıyor. Öte yandan, bu dönemde sabit yatırım tutarı 17 milyar 394 milyon 864 bin 574 lira olan ve 4 bin 171 kişinin istihdam edilmesi öngörülen 90 yatırım teşvik belgesi iptal edildi.

İstanbul Ticaret Odası adına imzaya yetkili
Yönetim Kurulu Başkanı
SEKİB AVDAGIÇ
Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışmaları Müdürü
Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu
Fadıl Yıldırım

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Araştırma
Soyhan Alpsoyan

Haber Muhabiri
Adem Örtün, Sümeysa Yarı Topal, Şeref Kılıçlı, Hamit Etelevran, Müge Biber, Dilşah Keflioğlu

www.itohaber.com
İlker Başöz
Nerve Gönenç
Hande Köseoglu

Reklam ve
Etkinlik
Yahya Gül - Cengiz Kazan

Grafik
Etilen
Kırcı

Fotoğraf
Karat
Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'YUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLMEREK KİŞİLER VE DA TANIMAN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KTC'de 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 52 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (ticaret sicil no) ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şubesi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3002 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0111 3000 0030 92
Yayın Günü: Yerel süreli yayın
Yayın Tarihi: 30.11.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Paşadibi Cad. 34112 Eminözü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 96 / Santral: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret gazetes i .tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İtalo Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Elim Cad. İtalo Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Şişli/Beşiktaş/Tel: 0212 454 30 00

Odalar UKOME'ye asli üye olsun önerisi

İstanbul'da her gün 2 milyon kişiyi taşıyan servis sektörü artan girdi maliyetlerine çare arıyor. Servis sektörünün bir diğer beklentisi ise kentin önemli ulaşım kararlarının alındığı Ulaşım Koordinasyon Merkezi'nde (UKOME) temsil edilmek.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Şehirli Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi, "Sektörün Sorunları ve Çözüm Önerileri" konulu bir toplantı gerçekleştirdi. Toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, Otobüs A.Ş. Genel Müdürü Yasir Şahin ve sektör mensupları katıldı.

SEKTÖREL GÖRÜŞ ALINMALI

Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, dört bakanlık tarafından hazırlanan Okul Servis Araçları Yönetmeliği'nin 25 Ekim 2017 tarihinde çıkarıldığını hatırlattı. Salman bu yönetmeliğin sektöre yansımalarını şöyle değerlendirdi: "Yönetmelik ile servis araçlarına getirilen ve özellikle uygulamada gerçekleştirilmesi güç olan bazı 'donanımsal şartlar', sektör mensuplarını hayli zor bir duruma soktu. Akabinde, değerli kamu yetkilileri servis sektörünün bu serzenjine duyarlı kalmadı. 14 Ağustos 2018'de yapılan değişiklikle, donanımsal şartların yerine getirilmesi için verilen sürelerde erteleme yapıldı. Mevzuat çalışmalarında özellikle saat aşamasından sektör temsilcilerinin görüşlerinin alınmasının ne kadar hayati bir önem taşıdığını bir kez daha altını çizerek vurgulamak istiyorum"



KADEMELİ SAAT PROJESİ

İbrahim Doğan Salman, İstanbul'da ve diğer büyükşehir belediyelerinde ulaşım sorunları ile ilgili kararların alındığı UKOME'lerde, TOBB'a bağlı kamu kurumu niteliğindeki odaların asli üye olarak temsil edilebilmesinin sağlanmasına yönelik girişimlerinin devam ettiğini de söyledi. Salman, hem servislerin verimli kullanılmasını sağlayacak hem İstanbul trafiğini rahatlatıcak "Kademeli Saat Projesi"ni ilgili platformlarda gündeme getirdiklerini de vurguladı.

PLAKA TAHDİDİ

Sektörlerinin plaka tahdidini karar beklediğini belirten İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB) Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Turgay Gül, şöyle konuştu: "Bunu bir rant olarak görmek lazım. En büyük yanlış burada. Plaka tahdidini mesleğe ömürlerini vermiş tedarikçi arkadaşlarımızın emekliklik ikramiyesi olarak görüyoruz. Okul servislerinin fiyatlarını belediye belirliyor ve belirlenen fiyatların üstünde kimse taşıma yapmıyor. Personel taşımacılığında da arz-talep dengesi oturmaz durumda." Turgay Gül, UKOME



Maliyet çok gelir az

İTO Şehirli Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Başkanı Yardımcısı Aziz Baş,

akaryakıt ve finans maliyetindeki artışa dikkat çekti. Baş sektörteki durumu şöyle anlattı: "Akaryakıt maliyetimiz yılın ilk 10 ayında yüzde 25 oranda arttı. Ancak gelirlerimizde artış sadece yüzde 10. İstanbul'da her gün 2 milyon kişiyi taşıyan bir sektördür. Akaryakıt maliyeti yükümü hafifletmeli. Araç alma maliyetimiz de yüzde 65'e varan oranda arttı. Bu maliyetler altında aracını yenileyebilen insan çok az." Baş "Kredi faiz oranları o kadar yüksek ki, ÖTV ve KDV indirimi yeterli olmadı. Dürüst iş insanlarını tenzih ederiz fakat bu korkordato meselesini köktü niyetli kullanımlar olduğunu da görüyoruz" şeklinde konuştu.



toplantılarında temsil konusunda desteğinden ötürü İTO Başkanı Şekib Avdagiç'e teşekkür etti.

Yönetmelik ve sorunlar

İTO Meclis Üyesi Turgay Gül, yeni yönetmelikle ilgili karşılaştıkları sorunları şöyle özetledi:

- Sektörün kamera sorumluluğunu kamu almalı.
- Koltuk sensör sistemi ile ilgili mevcut araçların tadilatında teknik sorunlar var. Sonradan yapılan tadilat yerine üretici firmaların bu sistemi yapması tercih edilmeli.
- Lise mezunu hostes şartı nedeniyle personel sorunu yaşanıyor.



MOBILE WORLD CONGRESS

Barcelona - İspanya
25-28 Şubat 2019

- Ağ Teknolojileri
- Akıllı Bağlantı
- Dijital Güven, Sağlık
- Donanım Teknolojileri
- Mobil Yazılımlar ve Uygulamalar
- Nesnelerin İnterneti - IoT
- Yapay Zeka - AI

TÜRK MOBİL İLETİŞİM SEKTÖRÜNÜ DÜNYA İLE BULUŞTURAN PLATFORM

Mobile World Congress Barcelona

- Mobil endüstri ve teknolojiler alanında dünyanın en büyük ve prestijli fuarı
- 8 hall' den oluşan 100.000 m² net fuar alanı
- Sektörün dev global firmalarının içinde yer aldığı 2.400 fuar katılımcısı
- Dünyanın her yerinden 107.000'i aşkın ziyaretçi ile mobil dünyanın her alanında faaliyet gösteren profesyonellerle görüşme
- Yeni teknolojiler ve yenilikçi ürünleri yerinde inceleme imkanı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Videowall'da tanıtım filminin gösterimi
- ConnectTurkey platformunda sunum imkanı
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 6 m²
- Katılım bedeli: 8.400 TL/m²
- 1. Ödeme: 2.000 TL/m²
- 2. Ödeme: Katılım bedelinin %50'si
- 3. Ödeme: Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mu iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeyle ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, standart seçim hakkı tannacaktır.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı: İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka: YAPI KREDİ BANKASI
- Şube: SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu: 0355
- TL Hesap No: 49614779
- IBAN: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MOBILE WORLD CONGRESS 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Akif Gönüllü - Gözke Coşkun - Dr. Murat Özturan
Tel : 0212 455 61 19 - 455 65 09 - 455 65 62
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonullu@ito.org.tr - gozke.coskun@ito.org.tr
murat.ozturan@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Hayvancılıkta 134 projeye 92 milyon lira hibe

AVRUPA Birliği Katılım Öncesi Yardım Aracı-Kırsal Kalkınma Programı'nın (IPARD-II) 3. çağrısı kapsamında Türkiye'de 134 hayvancılık projesine 92 milyon lira hibe verilecek. Tarım ve Orman Bakanlığı'ndan yapılan yazılı açıklamada, Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu (TKDK) IPARD-II 3. çağrı ilanı kapsamında 5. grupta yer alan 134 hayvancılık projesinin onaylanarak, hibe sözleşmelerinin imzalanma süreci başlatıldıkları ifade edildi. 134 proje kapsamında toplam 92 milyon lira hibe verileceği açıklanan açıklamada, bu projeler sayesinde kırsalda yaklaşık 187 milyon liralık yatırım yapılacağı belirtildi.



projenin onaylandığı vurgulanarak, bu projelere toplam 747 milyon lira hibe sağlanacağına ve hibelerle birlikte yaklaşık 1.4 milyar lira tutarında yatırım yapılacağına dikkat çekildi. Bu tesislerde 7 bin üzerinde yeni istihdam oluşmasının beklendiği kaydedilerek, TKDK üzerinden kırsal kalkınma projelerinin desteklenmeye devam edileceği ifade edildi.

İTO, Türkiye Sanayi ve İmalat 2019 Vizyonu'nu açıklıyor

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), reel sektörün iş hacmini artıracak, üretimde engellerin aşılmasına yardımcı olacak çalışmalarla bir yenisini daha ekliyor. 'Türkiye Sanayi ve İmalat 2019 Vizyonu' toplantısı İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in katılımıyla 8 Aralık Cumartesi günü gerçekleştirilecek. Cemile

Sultan Korusu tesislerinde sabah 09.00'da yapılacak toplantıda; yatırım ve iş yapma ortamı, iç ve dış pazar imkanları, sanayi bölgeleri ve kümelenmeler, yatırım ve üretim maliyetleri, finansman ve teşvikler gibi konular ele alınacak.

Sanayi üretiminin, büyümenin kaynağı olduğuna

dikkat çeken İTO Başkanı Avdagiç, toplantıda Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede'yi de davet ettiklerini belirtti. İTO Başkanı, katılımcıların dile getireceği görüşlerin, sektörlerle ve ekonomiye önemli katkıları olacağını kaydetti.



Brexit ve Türkiye'nin İngiltere pazarına erişimi

İngiltere, Türkiye'nin dış ticaret fazlası verdiği tek gelişmiş ülke. Bu nedenle İngiltere'nin AB'den ayrılma süreci Türkiye'ye de çok yakından



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLEL

ilgilendiriyor. İngiltere'nin Brexit süreci oldukça zorlu geçüyor. Avrupa Birliği Liderleri geçen hafta sonunda gerçekleştirilen özel Brexit zirvesinde İngiltere ile varılan ayrılık anlaşmasını ve tarafların gelecekteki ilişkileri hakkındaki siyasi deklarasyonu onayladı. Bu çerçevede gelinen son noktayı ve Türkiye için olasılıkları değerlendirelim:

1 - Brexit sürecinde varılan anlaşmaların onaylanması gerekiyor

Geçtiğimiz günlerde yapılan Brexit zirvesinde, İngiltere ile varılan ayrılık anlaşması ve tarafların gelecekteki ilişkileri hakkındaki siyasi deklarasyonu kabul edildi. Ancak şimdi her iki anlaşmanın da İngiliz parlamentosu'ndan ve Avrupa Parlamentosu'ndan (AP) onay alması gerekiyor.

Anlaşmaların gerekli onayları halinde İngiltere 29 Mart 2019 gecesinden itibaren AB'den resmen ayrılacak. Hemen ardından 21 aylık 'geçiş sürecinde' taraflar gelecekteki ilişkilerine ilişkin müzakerelere başlayacak.

2 - AB ile İngiltere 2020 sonuna kadar ayrılık sonrası ilişkileri müzakere edecek

Anlaşmaların onaylanması ardından AB ile İngiltere bu kez ayrılık sonrası ikili ilişkilerin nasıl olacağını belirleyecekleri müzakerelere başlayacaklar. Burada temel hedef, her iki tarafın anlaşılabilir ve siyasi deklarasyonda da teyit ettikleri kapsamlı bir serbest ticaret alanı oluşturulması. Taraflar böyle bir anlaşmaya 31 Aralık 2020'ye kadar varamaz ise bu defa devreye üzerinde anlaşılan 'tedbir maddesi' girecek. Ancak taraflar Temmuz 2020'den önce 'geçiş sürecini' 2 yıl daha uzatmak üzerinde de anlaşabilecek.

3 - Ayrılık sonrası için anlaşma sağlanmazsa tedbir maddesi devreye girecek

AB ile İngiltere'nin ayrılık sonrası ilişkileri belirlemek için 2020 sonuna kadar anlaşamamaları ve müzakere sürecinin de uzatılmaması halinde bu kez yine yapılan zirvede mutabakata varıldığı üzere bir 'tedbir maddesi' yürürlüğe girecek. Tedbir maddesi ile İngiltere'nin bütünü, belirsiz bir süre için AB ile Gümrük Birliği içinde kalacak. İngiltere'nin de tek yanlı olarak çekilemeyeceği bu

düzenleme içinde ülke bazı AB kurallarına da tabi olmayı sürdürecektir. Tedbir maddesi İngiltere'nin AB'den anlaşmaz ayrılık ihtimalini de ortadan kaldırdır.

4 - Ayrılık sonrası ilişkilerde hedef, kapsamlı bir serbest ticaret alanı oluşturulması

Ayrılık sonrası ilişkiler için kapsamlı bir serbest ticaret alanı oluşturulması konusunda da mutabakata varıldı. Taraflar, hedeflenen kapsamlı serbest ticaret anlaşması üzerinde anlaşmaya varana dek İngiltere pek çok yönüyle fiili AB üyesi olarak kalacak ancak Avrupa Parlamentosu başta olmak üzere birliğin karar ve yönetim kademelerinde temsil hakkını yitirecek. Ayrıca yine varılan anlaşmaya göre İngiltere ile AB vatandaşları karşılıklı olarak yaşadıkları ülkelerdeki kazanımlarını koruyacak ancak iş gücünün serbest dolaşımı bitecek. İngiltere ve AB arasında vizesiz seyahat ise devam edecek.

5 - İngiltere Parlamentosu anlaşmaları reddedebilir

İngiltere'de hemen hemen hiç kimsenin memnun olmadığı Brexit anlaşmasının bu nedenle parlamentodan onay alması da zor görünüyor. Eğer İngiltere Parlamentosu anlaşmayı onaylamaz ise hükümet değişimi, erken seçim, AB ile yeniden müzakere, yeniden Brexit referandumu gibi birçok seçenek ortaya çıkacak. Parlamentonun anlaşmayı reddi ve sürecin belirsizliğe girmesi halinde İngiltere ile AB arasında anlaşmaz ayrılık olasılığı da hayata geçebilecek. Brexit anlaşmasının aralık ayı sonuna kadar önce parlamentoda oylamaya sunulması hedefleniyor.

6 - Türkiye nasıl etkilenecek?

Anlaşmalar onaylanırsa ve AB ile İngiltere ayrılık sonrası için kapsamlı bir serbest ticaret alanı konusunda mutabakata sağlarsa Türkiye, Gümrük Birliği anlaşması gereği İngiltere ile ticarete bu yeni ticaret alanının devam edecek. Anlaşmaz ayrılık halinde ise bu kez yine Gümrük Birliği anlaşması gereği AB'nin uygulayacağı İngiltere dış ticaret rejimine bağlı kalacak. İngiltere ile AB'den bağımsız bir STA yapma olanağı bulunmuyor.

SON SÖZ İNGİLTERE İLE TİCARET YAPANLAR İÇİN 2020 SONUNA KADAR SIKINTI YOK, BUGÜNKÜ KURALLAR GEÇERLİ OLACAK ANCAK SONRASI ŞİMDİLİK BELİRSİZ.

Dövizle sözleşme kısıtlamasına istisna

HAZINE ve Maliye Bakanlığı'nın Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğin 8'inci maddesi değişti. Buna göre, Türkiye'de yerleşik kişiler serbest bölgelerde döviz cinsinden veya dövizle endeksli sözleşme yapabilecek. Türkiye ile vatandaşlık bağı bulunmayan ülkedeki yerleşik kişilerin veya dışarıdaki yerleşik kişilerin alıcı veya kiracı olarak taraf oldukları gayrimenkul satış ve gayrimenkul kiralama sözleşmelerinde, sözleşme bedeli ve bu sözleşmelerden



kaynaklanan diğer ödeme yükümlülükleri döviz cinsinden veya dövizle endeksli olabilecek. İş makinalarına ilişkin satış ve kiralama sözleşmeleri ise döviz cinsinden ya da dövizle endeksli kararlaştırılabilecek.

İhalelerde 'yerli'ye avantajı artırmalıyız



Kamunun mal alımı ihalelerinde mevzuattaki yerli lehine yüzde 15 fiyat avantajı, uygulamada yeterince gerçekleşmiyor. İstanbul Ticaret Odası bu avantajın 'istisnasız' uygulanması gerektiğine dikkati çekti. İTO, yeni gelişen yerli sanayici için ise avantaj oranının yüzde 25'e çıkarılması önerisinde bulundu.

Yerli malı yüzde 3'te kaldı

İstanbul Ticaret Odası Sanayi İhtisas Komitesi Üyesi Oğuz Akyüz, kamu ihalelerinde bütün mal alımlarında yerli istekli koşulu konulması, yani yerli istekli lehine uygulanan avantajın tüm mal alım şartnamelerinde yer alması gerektiğini söyledi. Akyüz, mal alımı yapılırken neden yerlinin tercih edilmediğini ilgili kamu birimlerine açıklanması gerektiğine vurgu yaparak, "Yüksek ve orta teknoloji ürün alımlarında yerli malı kullanımına sağlanan avantaj en az yüzde 25 olmalı" dedi.

Kamunun son üç yıl içinde 100 milyar TL'nin üzerinde mal alımı gerçekleştirdiğini söyleyen Akyüz, "Söz konusu ihalelerin adet olarak yüzde 39,36'sı mal alımı, yüzde 23,93'ü yatırım işi, yüzde 36,38'i hizmet alımı ve yüzde 0,33'ü danışmanlık hizmet alımına ait. Bu alımlarda 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu'nu 63'üncü maddesinin c fıkrasında belirtildiği üzere yerli istekli lehine avantaj uygulanacağını belirttiği ihale sayısı yüzde 38 seviyesinde. Ancak alım gerçekleştirilen ihalelerde yerli malı alımı yüzde 3 seviyesinde kaldı" şeklinde konuştu.

CUMHURBAŞKANI TALİMATI

Akyüz, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın, tüm kamu ihalelerinde Türkiye'de üretilen ürünleri öncelik verilmesi konusundaki talimatını hatırlatarak "Fakat ne yazık ki kamuda toplam mal alımlarında yerli üretimin payı kırılna noktasını aşamadı" dedi.

SOYHAN ALPASLAN

KAMUNUN mal alımı ihalelerinde mevzuattaki yerli lehine yüzde 15 fiyat avantajı, uygulamada yeterince gerçekleşmiyor. İstanbul Ticaret Odası, bu avantajın istisnasız uygulanması gerektiğine dikkati çekti. İTO, yeni gelişen yerli sanayici için de oranın yüzde 25'e çıkarılması önerisinde bulundu. İTO'nun diğer bir girişimi de orta ve yüksek teknoloji ürünlerinde İstanbul'un 4. Bölge destekleri kapsamına alınması için oldu. Oda, Türkiye'nin içinden geçtiği

sıkıntılı süreçte tasarruf ve üretim odaklı modellere destek vermenin önemine dikkat çekti.

EKONOMİYİ CANLANDIRIR

İTO, Makine ve Ekipmanlar ile Takım Tezgahları ve Otomasyon Meslek Komiteleri ile sanayi alanında faaliyet gösteren meslek komitelerinin üyesi bulunduğu İTO Sanayi İhtisas Komitesi'nin kararlarını değerlendirerek 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu'nun 63'üncü maddesinin c fıkrasında değişiklik talep etti. Kamu İhale Kurumu'na başvuruda bulunan

İTO, ihalelerde yerli malı oranının arttırmasını Türkiye'nin üretim gücünü artıracağına ve ekonominin canlanmasına önemli katkı yapacağı vurgulandı.

İTO, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Genel Müdürlüğü'ne de girişiminde bulundu. Söz konusu girişim ile orta ve yüksek teknoloji ürünlerinde İstanbul'un da 4. Bölge destekleri kapsamına alınması talep edildi. Yerli ve yüksek katma değere sahip ürünlerin daha çok teşvik edilmesi ile üretim gücümüzün artacağı vurgulandı.

Yerliyi tercih etmeyen nedenini açıklamalı

İstanbul Ticaret Odası 60 No'lu Takım Tezgahları ve Otomasyon Meslek Komitesi Meclis Üyesi Oğuz Akyüz, "İhalelerde yerli ürün tercih etmeyen kamu birimlerinin nedeni açıklanması gerekiyor. Kamu İhale Kurumu'nda oluşturulacak bir üst kurula neden ithal ürün tercih etmek zorunda

kaldıklarını açıklayan bir rapor sunulmalı. Böylece yerli üretimde eksik veya kusur varsa giderilmesi için adım atılacak" dedi. Akyüz, "Kamunun mal alım ihalelerinde yerli lehine avantaj en az yüzde 25 olursa, Türkiye yüksek ve orta teknoloji sanayisini daha avantajlı bir yapıya dönüştürebilir" dedi.

Askiya almada itiraz için son gün 10 Aralık 2018

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği'nden (TOBB) yapılan duyuruda; sanayicilerin hammaddede ve yarı mamul sanayi ürünlerine ilişkin her yıl 1 Ocak ve 1 Temmuz'da yürürlüğe girecek şekilde yapılan askıya alınmanın ve üretimin tüketimi karşılamayan ürünlerde ise kota başvurusunun, Avrupa Komisyonu tarafından karara

bağlanacağı belirtildi. Firmalarca 1 Temmuz 2019'dan itibaren gümrük vergilerinin askıya alınması veya tarife kontenjanı uygulaması talep edilen eşyaya ilişkin listeye de yer verileceği bildirildi. Bu ürünlerle ilişkin itirazların ilgili Bakanlık 10 Aralık 2018'e kadar intikal ettirilmesi gerekiyor. (www.ticaret.gov.tr)

ito.org.tr/wms

PAZARLAMANNIN ZİRVESİ İSTANBUL'da

İSTANBUL
TİCARET
ODASI

WORLD
MARKETING
SUMMIT

4 ARALIK
SALI
2018

HALIÇ
KONGRE
MERKEZİ

istanbul
2018



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İSTANBUL
—Kongre & Dışaretçil Bırosu—

PHILIP
KOTLER

Diğer sanayi kolları açısından kritik öneme sahip olan döküm sektörü, kalifiye eleman bulmakta zorlanıyor. Sektör mensupları, yabancı işçi kotasının gevşetilmesini istiyor.

Döküm sektörü eleman ve arazi arıyor

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

OTOMOTİV, beyaz eşya, iş makineleri, savunma sanayi gibi pek çok sektörün hammadde sağlayıcısı olan döküm ve metal meslek kolu; ihracatta da önemli bir paya sahip. Fakat dünya döküm pazarında 3 milyar dolarlık ihracatla 10. sırada yer alan sektör, eleman sorunuyla başa çıkmaya çalışıyor. Meslek liselerinden mezun olanların sektörde çalışmak istemediği için mesleği devam ettirecek eleman bulamadıklarını belirten firma yöneticileri, acil eylem planı istiyor. İstanbul Ticaret Odası Döküm ve Metal İşleme

Meslek Komitesi mensupları gerçekleştirdikleri bir toplantıda sektördeki sorunlara çözüm aradı.

YABANCI İŞÇİ

Toplantının açılışını İTO Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Musa Kaniçoğlu, yaşadıkları eleman sorunu sebebiyle yabancı personel istihdam etmek zorunda kaldıklarını söyledi. Kaniçoğlu, bunun da sektör için sorun olduğunu dile getirerek, "Beş Türk personel istihdam ettiğimiz takdirde bir yabancı personel istihdam edebiliyoruz. Ama Türk işçi bulamıyoruz ki çalışalım. Biz bunun biraz daha hafifletilmesini örneğin iki Türk çalışana

bir yabancı çalıştırma şeklinde düzenlenmesini istiyoruz" dedi.

OSB ARAZİSİ

Kaniçoğlu konuşmasında ayrıca organize sanayi bölgelerinde arazi bulmakta zorlandıklarını ifade etti. Kaniçoğlu şunları söyledi: "Yeni yatırım için arazi temini sıkıntısı var. Sanayi arazi bedellerinin çok yükselmesi yeni yatırımları imkânsız hale getiriyor."

Sektörün gündemindeki diğer konulara da dikkati çeken Komite Başkanı, "Pik ve sfero döküm üretiminin ülkemizde yapılmasına ara verilmesi bizi ithalata mecbur kılıyor" diye konuştu.



Sektör şehir içinde kalmalı

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, döküm ve metal meslek kolu sektöründe yaşanan eleman sorununa değindi. "Yardımcı eleman bulmak için İstanbul Ticaret Odası olarak başlattığımız bir hamilik projesi var. Bu projede 30 okula ulaştık" diye konuştu. Taş döküm tesislerinin de şehir içinde kalması gerektiğini söyleyerek, "Şehir içinde kalmak bizi modernleştiriyor" dedi.

Sektörel güven endeksi verileri ne diyor?

Türkiye İstatistik Kurumu tarafından 26/11/2018 tarihinde yayımlanan Kasım ayı sektörel güven endeksi bültenine göre sektörel bazda ne tür bir gelişme olmuş bakalım.

Hizmet sektörü; mevsim etkilerinden arındırılmış hizmet sektörü güven endeksi ekim ayında 75.7 iken, kasım ayında yüzde 5.4 oranında artarak 79.8 oldu. Hizmet sektöründe bir önceki aya göre; iş durumu, hizmetlere olan talep ve hizmetlere olan talep beklentisi endeksleri sırasıyla yüzde 4.8, yüzde 8 ve yüzde 4 artarak 72, 74.4 ve 93.1 değerini aldı. Bu verilere göre hizmet sektöründe Ekim 2018 ayına göre Kasım 2018 ayı beklentilerinde az da olsa olumlu bir gelişme bulunuyor. Burada hizmetlere olan talep beklentisinin yükselişi dikkat çekici. Bu durum geleceğe ne kadar umutlu bakıldığını da bir göstergesi oluyor. Gelecekte hizmetlere olan talebin artacağı beklentisi hakim durumda.

Mevsim etkilerinden arındırılmış perakende ticaret sektörü güven endeksi Kasım ayında yüzde 4.3 oranında artarak 90.7 olmuştur. Perakende ticaret sektöründe bir önceki aya göre; iş hacmi-satışlar ve iş hacmi-satışlar beklentisi endeksleri sırasıyla yüzde 6.2 ve yüzde 14 artarak 67.6 ve 91.7 değerini aldı. Mevcut mal stok seviyesi endeksi ise yüzde 3.5 azalarak 112.9 oldu. Burada sektörün geleceğe yönelik beklentilerinde oldukça yüksek bir motivasyon



Hikmet BAYDAR

olduğunu gözlemliyoruz. İş hacmi ve satış beklentisi endeksi yüzde 91.7 ve oldukça iyi bir rakam. Bu arada stok seviye endeksi son derece yüksek. Burada stok seviyesinde ciddi bir malzeme

oluşturulmuş. Stok seviyesi iş hacmi-satışlar beklentisinin yüksek olmasının yüksek tutulan stoklarda önemli etkisi bulunuyor. Burada en önemli husus yüksek stok seviyeleri kurlardan dolayı yüksek enflasyon demektir. Bu stok yeni maliyetlere ulaşmadığı sürece maliyet enflasyonunu olumsuz etkilemeye devam edecektir.

Mevsim etkilerinden arındırılmış inşaat sektörü güven endeksi bir önceki aya göre 53.7 iken, Kasım ayında yüzde 3.5 oranında azalarak 56.6 olmuştur. İnşaat sektöründe bir önceki aya göre; alınan kayıtlı siparişlerin mevcut düzeyi ve toplam çalışan sayısı beklentisi endeksleri sırasıyla yüzde 5 ve yüzde 2.5 azalarak 45.4 ve 67.7 oldu.

Diğer sektörlerin aksine burada bir önceki aya göre gidişat pek umut verici olmadığı gibi, beklentilerle ilgili alınan siparişlerin mevcut düzeyi verisi de oldukça düşük seviyelerde. Sektörde hâlâ karamsarlık devam ediyor.

Bu durumu özetlersek; Hem perakende hem de hizmet sektöründe geleceğe yönelik beklentiler umut dolu iken, inşaat sektörü geleceğe hâlâ karamsar bakıyor.

DAHA MUTLU BİR İŞ HAYATI İÇİN GELİN Bİ' NEFES ALIN

BOĞAZ MANZARASI | EŞSİZ DOĞASI | ENFES LEZZETLERİ

İş hayatının koşturmacası, toplantısı, muhasebesi, randevusu, genel kurulu, telefonu, acil durumu bitmez. Biraz nefes almak gerek. Siz de işe biraz ara vermek, günün ve hayatın keyfini çıkarmak için gelin
İTO Cemile Sultan'da nefes alın.

İTO
üyelerine
%10 indirim
1 Aralık'tan itibaren

Cemile Sultan
KORUSU

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

cemilesultan.com

CemileSultanKorusu

CemileSultanKrs

itocemilesultankorusu

İTO Cemile Sultan Korusu



İstanbul havacılıkta bölgesel merkez oldu

AVRUPA Birliği (AB) Komisyonu Ulaştırma Sorumlu Üyesi Violeta Bulc, AB Komisyonu'nda Türk gazetecilerle bir araya geldi. Ulaştırmanın, ticari, ekonomik, sosyal ve siyasi işbirliğinde çok önemli olduğunu vurgulayan Bulc, "Ulaştırmanın, Türkiye-Avrupa ilişkilerinde olumlu siyasi gündemin bir parçası olduğuna inanıyorum" dedi. Bulc, AB-Türkiye arasında havacılık ilişkilerinin önemli bir konu olduğuna dikkat çekerek, "Havacılık sektöründeki kapasitesiyle küresel bir lider haline gelen Türkiye ile gurur duyabilirsiniz. Özellikle rekor sürede inşa ettiğiniz inanılmaz yeni havalimanıyla birlikte İstanbul havacılık alanında bölgesel bir merkez oldu" diye konuştu.

HAVACILIK ANLAŞMASI

Türkiye ve AB arasında kapsayıcı havacılık anlaşması yapmak istediklerini belirten Bulc, bu konudaki çalışmalarında anlaşma sağlanmasının yıllık 5 milyar Euro'luk gelir sağlayacağını, bilet fiyatlarını indireceğini ve 48 bin yeni istihdam ortaya çıkaracağını iddia etti. Altyapı alanında özellikle demiryollarında işbirliğinin önemli olduğunu anımsatan Bulc, Halkalı-Kapıkule hızlı tren hattı projesine 270 milyon Euro katkı sağladıklarını hatırlattı. Bulc, karayolları güvenliğini konusunda da AB ile Türkiye arasında yakın siyasi işbirliği olduğuna dikkat çekti.

YENİ yılda marketlerde verilen poşetlerin paralı hale gelecek olması günlük 510 bin dolarlık tasarruf sağlayacak. Zira Türkiye'de her gün yaklaşık 300 ton poşet tüketiliyor. Bu da günde bin 700 dolarlık bir maliyet anlamına geliyor.



Tekelcilik yerel markaları öldürüyor

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, perakende sektöründeki son durumu şöyle değerlendirdi: "Tekelcilik, yerel markaların da yok olmasına sebep oluyor. Bu süreci ne yazık ki yaşamak zorunda kaldık, belli ki bir süre daha yaşayacağız. Türkiye'nin perakende geleceği açısından yaşanan sürecin yerel ve milli şekilde gelişmesi için mücadele edip, serbest piyasa ekonomisi doğrultusunda kanuni çerçevede bu yönde gelişme kaydetmeliyiz."



PLASTİK POŞETE ÜCRET UYGULAMAYA GİRİYOR

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

HEM çevreyi korumak hem de poşete ödenen ek maliyeti en aza indirmek amacıyla marketlerde poşetlerin paralı olması uygulamasına sayılı günler kaldı. Günlük yaklaşık olarak 300 ton olan poşet kullanımını azaltması öngören uygulama ile yine günlük 510 bin dolar da tasarruf sağlanması bekleniyor. Uygulamayı perakende sektör temsilcileri sevinçle karşılanırken, söz konusu uygulamada poşet fiyatları Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından belirlenecek. Perakende sektöründe yaşanan tüm bu gelişmeler İstanbul Ticaret Odası tarafından organize edilen toplantıda ele alındı. Toplantının oturum başkanlığını Perakende Ticaret Meslek Komitesi Meclis Üyesi Ramazan Ulu gerçekleştirdi.

MARKETÇİLER FIRSATÇI DEĞİL

İstanbul Ticaret Odası Perakende Ticaret Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi İsa Albayrak, sektörün yüzde 65 gıda perakendesinden, yüzde 35'inin ise diğer perakendecilerden oluştuğunu söyledi. Son dönemlerde sektörün çeşitli ithamlarla ve uygulamalara yıpratıldığını dile getiren Albayrak, "Şu bilinmeli ki, marketler üretim ve imalat yeri değil, marketler yüzde 90 hizmet ve ticaret üretiyor. Üretici tarafında yapılan fiyat artışlarını dikkate almadan bazı yayın organlarında marketlerin fahiş artışlar yaptığı iddia ediliyor. Oysa üretici tarafında yapılan artışlar marketçiler tarafından fiyatlara yansımada. Sektör içinde bir takım yanlış uygulamaları yapan işletmeler elbette mevcuttur ancak market üreticilerinin yıpratılmaya çalışılması tehlikeli buluyoruz."

ÖNEMLİ OLAN HUKUK

Toplantıda konuşan İTO Perakende Ticaret Meslek Komitesi Başkanı Yardımcısı ve Meclis Üyesi Yavuz Altun da, ilginç bir süreçten geçildiğini ifade ederek, "Yakında fırsatçı olarak etiketlenmeyen hiçbir esnaf kalmayacak" diye konuştu. Altun, şu bilgileri verdi: "Bir taraftan fırsatçı olarak nitelendiriliyor. Bir taraftan da herkes bu sektörden çıkmak istiyor. Perakende işi, iki üç firmaya mal edildi. İstediklerimiz tek şey; tüketici, üretici ve perakendeci penceresinden hukukun sağlanması."

AMAC BEZ TORBA KULLANMAK

"Türkiye'de günlük asgari 250-300 ton poşet tüketiliyor, tonunu bin 700 dolardan ithal ediyoruz" diyen İstanbul Ticaret Odası Perakende Ticaret Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mahmut Koca, alışverişlerde kullanılan poşetlerin 1 Ocak 2019'da ücretli hale gelmesine

İdari yaptırım yüzde 1

İstanbul İl Tarım ve Orman Müdür Yardımcısı Nazif Koca da konuştu. Koca, tarladan sofraya güvenilir gıdayı sunma kısmının otorite yaygını yürüttüklerini işaret ederek, tüketicilerin güvenilir gıdaya ulaşması için çalışmalarını söyledi. Koca şu şekilde konuştu: "Bu sene itibarıyla 190 bin denetim yaptık. 27 bin civarında market satışı denetimi yapılmış. Bu zorlu süreçte hakikaten iyiye gidiyoruz, yüzde 1-2 civarındaki idari yaptırım bunu gösteriyor."



Plastik sektörünün korunması gerekir

İTO Plastik ve Kaçuk Meslek Komitesi eski Başkanı Rüknet Yeşilyurt, plastik torba konusunda gelişmeler üzerine şu değerlendirmeyi yaptı: "Plastik torbalar alternatiflerine göre daha çevrecidir. Plastik torba üretimi yapan 235 firmada 10 bin çalışan istihdam edilmektedir. Bizler plastik torba üreticileri, yeniden kullan, geri dönüştür, azaltı yaklaşımını benimsiyoruz. Plastik poşetlerin gereksiz yere kullanılması karşılıklı ve plastik poşetlerin yeniden farklı amaçlarla kullanılmasını ve geri dönüşüme kazandırılmasını destekliyoruz. Sonuçta, üretirek ver, istihdam ve ihracata katkı sağlayan plastik sektörünün korunması gerekir."



ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Kara uygulamaya ilişkin şu bilgileri verdi: "Yaptığımız araştırmaya göre Türkiye'de günlük asgari 250-300 ton poşet tüketiliyor, bunun tonunu bin 700 dolardan ithal ediyoruz. 4 kişilik bir ailenin ayda 750 lira mutfak alışverişi yaptığını hesaplırsak, bu durumda günlük 250 ton poşetin kullanılması halinde ortaya devasa bir rakam çıkıyor. Asıl amacımız tüketiciyi bez torbaya yönlendirmek."

GÖRÜNMEZ BİR EL VAR

İstanbul Ticaret Odası Perakende Ticaret Meslek Komitesi Meclis Üyesi Zeki Paşalı da perakendecinin 15 Temmuz ruhu ile mücadele etmeye devam ettiğini söyledi. Paşalı, "İstanbul Ticaret Odası olarak pek çok uygulamanın yürürlüğe girmesinde çok büyük emeğimiz var. Ama yapamadığımız da pek çok şey var" diye konuştu. Paşalı şu değerlendirmelerde bulundu: "Örneğin yan yana açılan marketler hakkında bir şey yapamadık. Perakende sektörü görünmez bir el tarafından üç beş kişiye mal edildi."



'Dengeleme-disiplin'le hızlı toparlanma

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın Yeni Ekonomik Program (YEP) kapsamında detaylarını paylaştığı 'dengeleme-disiplin' dönemine yönelik tedbirler adım adım devreye girdikçe, Türkiye ekonomisinin temel makro göstergelerinde öngörülen 'dengeleme'nin beklenenden hızlı hayat bulduğu gözlemlendi. 'Dengeleme' sürecinin en önemli iki göstergesinin ilki fiyat istikrarı, yani enflasyonla mücadele kapsamında, maliyet enflasyonunu temsilen ÜFE'de ve tüketici enflasyonunu temsilen TÜFE'de gözlemlenen gerileme; ikinci göstergesi ise finansal istikrar, yani cari işlemler açığındaki gerileme olacak. Bakan Albayrak'ın işaret ettiği iki önemli gelişmeden ilki, TCMB'nin son 'Enflasyon Raporu'nda yüzde 23,5 olarak tahmin ettiği, YEP'de ise yüzde 20,8 olarak öngörülmüş olan 2018 yıl sonu manşet enflasyonun söz

konusu oranların dahi altında kalabileceği.

Yatırımcılar yeniden 'alım' pozisyonunda

Nitekim, Türk-İş'in kasım ayı enflasyon tahminleri de, tarım ve gıda enflasyonunda gerilemeye bağlı olarak, yıllıklandırılmış manşet enflasyonun gerileyebileceğine işaret ediyor. Bakan Albayrak'ın bir diğer önemli tespiti; aralık başında açıklanacak olan ekim ayı cari işlemler dengesindein vereceği fazlalığın, yine ekonomi çevrelerini şaşırtacağı yönünde. Bu tablo, makro ekonomik göstergelerde bozulma olsa da, Türkiye ekonomisinin dinamikleri sayesinde alınan tedbirlerle temel makro dengelerin çok hızlı cevap verdiğini gösteriyor. Zaten, bu temel gerçeği hızla hatırlayan küresel yatırımcılar, uluslararası derecelendirme kuruluşlarının



Türkiye ekonomisine yönelik 'ölçüsü kaçmış' olumsuz yorumlarını fazlasıyla ciddiye alıp, Türk varlıklarında pozisyon kapatmış olmaları pişmanlar. Bu nedenle, yeniden 'alım' pozisyonuna geçmiş durumdadılar.

JCR, Türkiye'yi 'negatif' izlemenden çıkardı

Japon kredi derecelendirme kuruluşu JCR da, TCMB'nin para politikası tedbirleri ve Türkiye-ABD ilişkilerinde gözlenen iyileşmeye bağlı olarak Türk Lirası'nın değer kazanması, aylık bazda cari açığa görülen hızlı gerilemenin dış dengeye olumlu etkisi ve mali disipline bağlı olarak kamu borcunun milli gelire oranının halen hayli düşük olmasını dikkate alarak Türkiye ekonomisini 'negatif' izlemenden çıkardı. Yıl sonuna kendimizi beklenen hızlı iyileşen enflasyon ve dış dengeye hazırlanmamızda yarar var.

Boğaziçi'nde 'herkes için kalkınma'

Türkiye, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliği ve vizyonunda, 'Medeniyet Diplomasisi' sürecini, Avrasya'nın oyun kurucu ülkesi olarak, Suriye ve Irak'ın toprak bütünlüğünün korunması başta olmak üzere tüm 1. ve 2. kuşak komşularına, 'barış ve huzur' teması üzerinden yürütüyor. 1880'den beri, 'asimetrik düzen'in Atlantik İttifakı'nı kurumsal yapısı içerisinde yer alan 'güç' odakları, Türkiye'nin etrafındaki coğrafyayı savaş kurguları üzerinden 'kolayca' yönetmek adına tüm kirlili senaryoları denemeyi sürdürüyor; Türkiye aksine, tek başına 'başın sürdürülmesi' adına ciddi bir mücadele ortaya koyuyor.

Filistin için, Kudüs için, bu coğrafyada zaman zaman 'huzuru' bozacak politikaların rağmen yeri geldiğinde İran'ın haksızlığa uğramaması için Orta Doğu'da, Afrika'da 'kalıcı barış' için, 'sert' ve 'yumuşak' güç unsurlarının tümüyle sahada Türkiye.

Cumhurbaşkanlığımız himayesinde, bu yıl 9'uncusu gerçekleştirilen 'Boğaziçi Zirvesi' de, 'başın sürdürülmesi' adına 'Uluslararası İşbirliği Platformu'nun cabalarıyla aralarında KİTC ve Makedonya cumhurbaşkanlarının da yer aldığı 80'den üzerinde ülke üst düzey temsilcisinin bir araya getirilerek, 'herkes için kalkınma' çağrısı

gerçekleştirdi. Çünkü 'sürdürülebilir barış', Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliğinde, Türkiye'nin ortaya koyduğu 'Medeniyet Diplomasisi' üzerinden, Afrika'ya, Orta Doğu'ya, Balkanlar'a, Kafkasya'ya, Orta Asya'ya ve mali disiplini bir 'sürdürülebilir kalkınma' çağrısını da içeriyor. Zirvede, ihracattan mega projelere, enerjiden savunmaya, gayrimenkulden finansla, KOBİ'lerin dijital dönüşümünden genç liderlere, Avrupa'dan Afrika'ya geleceğine, yabancı ve yerli uzmanlar, onlara yuvarkıl masa ve panellerde, doyurucu bir içerikle, küresel ve bölgesel meseleleri masaya yatırıldı.



İş makineleri sektörünün Çin'de gövde gösterisi

İTO, iş makineleri sektörünü Bauma China ile dünyaya taşıdı. Asya'nın en büyük ve en önemli iş, inşaat makineleri, madencilik, beton sanayi ve inşaat teknolojileri fuarına İTO milli katılımı ile 12 firma iştirak etti.

İSTANBUL Ticaret Odası, iş makineleri sektörünün Çin'in Şanhay kentinde düzenlenen Bauma China fuarına katılımını sağladı. Asya'nın en büyük ve en önemli iş, inşaat makineleri, madencilik, beton sanayi ve inşaat teknolojileri fuarına İTO milli katılımı ile 12 firma iştirak etti. Fuar 8 firma da bireysel olarak yer aldı.

Çin Halk Cumhuriyeti'nin Şanhay şehrinde iki yılda bir organize edilen Bauma China Fuarı 2018 yılının 27-30 Kasım tarihlerinde kapılarını bir kez daha açtı. Fuar Türkiye milli katılım organizasyonu ise üçüncü kez İTO tarafından düzenlendi.

ASYA'NIN İŞ MAKİNALARI

Bauma China, Asya'nın en büyük iş, iş makineleri, madencilik ve beton sanayi fuarı

olarak nitelendiriliyor. Şanhay SNIEC Fuar alanında kapılarını açan fuar, 18 salonda 300 bin metrekare alanda gerçekleştirildi. Bauma China'ya 3 bin 500 firma katıldı. Milli organizasyon kapsamında Bauma China'ya inceleme ziyareti yapan İTO heyetine Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu başkanlık etti. Heyette Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun ve meclis üyeleri yer aldı.

FİRMALARLA BERAT

Türkiye'nin Şanhay Başkonsolosu Sabri Tunç Angılı ve Ticaret Ataşesi Mustafa Akseli de Türkiye milli katılım stantlarını ziyaret ederek, firmalarla görüşmelerde bulundu. Diplomatlar İTO heyeti ile birlikte firmalara katılım sertifikalarını takdim etti.

Patent ve marka vekilleri İTO'da buluştu

İTO ile Türk Patent ve Marka Kurumu'nun işbirliğinde yapılan seminerde patent ve marka vekillerine, disiplin yönetmeliği konusunda ayrıntılı bilgi verildi. Patent ve marka vekilleri, toplantıda uygulamada yaşadıkları sıkıntıları ve önerilerini de aktardı.



ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası ile Türk Patent ve Marka Kurumu'nun işbirliğinde, Patent ve Marka Vekilleri Meslek Kuralları, Disiplin Uygulamaları semineri gerçekleştirildi. Toplantının açılış konuşmalarını İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, Türk Patent ve Marka Kurumu Başkan Yardımcısı, Patent ve Marka Vekilleri Disiplin Kurulu Başkanı Cemil Başpınar, İTO İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komite Başkanı Mehmet Ünal yaptı.

Patent ve Marka Vekilleri Disiplin Kurulu Üyeleri;

Muhammed Ali Işık, Vehbi Mescigil, Kemal Yamankaradeniz, Uğur Yalçınar, Yaşar Tozar, Süleyman Özcan, Işıl Altaylı, Av. Ahmet Şevki Dağkarın da patent ve marka vekillerinin sorunlarını cevaplandırı.

PATENT VE MARKA VEKİLLİĞİ

Patent ve marka konusunda yakın gelecekteki hedeflere ulaşmak için daha çok üretim ve yatırım yapılması gerektiğini vurgulayan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman; "Bunun yolu da, sınai mülkiyet haklarına ilişkin hizmetlerin kaliteli ve hızlı bir biçimde yürütülmesi ve sınai mülkiyet bilincinin toplumun bütün kesimlerinde artırılmasından geçmektedir" diye konuştu. İbrahim Doğan Salman, sınai mülkiyet haklarının ortaya çıkması ve etkin bir şekilde korunması için; modern ve eksiksiz bir mevzuatın yanı sıra, başarılı bir şekilde çalışan ihtisas mahkemelerine ve marka/patent vekilliği sistemine de ihtiyaç duyulduğunu da altını çizdi.

İSTANBUL AÇIK ARA LİDER

Patent ve marka başvurularının yaklaşık yüzde 50'sinin İstanbul'dan alındığını belirten Türk Patent ve Marka Kurumu Başkan Yardımcısı, Patent ve Marka Vekilleri Disiplin Kurulu Başkanı Cemil Başpınar; "İstanbul'un dikkate alınmadığı sınai mülkiyet yaklaşımı eksik kalır. Sistemin gelişmesi için aktörlerin eş zamanlı gelişmesi gerekir. Türk sanayi ne kadar gelişirse, Patent ve Marka Kurumu da o kadar gelişir" dedi.

Başpınar, 10 Ocak 2017 tarihinde, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Sınai Mülkiyet Kanunu ile tarihi bir reform yapıldığını da hatırlattı. Cemil Başpınar, patent ve marka vekilliği sınavlarının mesleki gelişime yönelik olarak artık yeni haliyle uygulandığını da söyledi.

Başpınar, seminerin yeni dönemde, patent ve marka vekilleri için İstanbul'da yapılan ilk seminer olduğuna da dikkat çekti. Patent ve Marka Vekilleri Disiplin Kurulu üyeleri, 18 Mayıs 2017 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan disiplin yönetmeliğiyle ilgili ayrıntılı bilgi verdi.

Seminerde, en çok dile getirilen konulardan biri de yönetmelikteki 'vekilin azlı' ifadesi oldu. Bazı katılımcılar, bunun yerine 'vekilin değiştirilmesi' ifadesinin daha doğru olacağı görüşünü beyan etti.



PATENT-MARKA SAYILARI

Sınai mülkiyet hakları ile sanayi, üretim ve ihracatın gelişmesi arasında doğrudan bir bağlantı bulunduğunu belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman; "Dünya Fikri Mülkiyet Örgütü WIPO'nun 2016 Aralık tarihli 'Dünya Fikri Mülkiyet Göstergeleri' ne göre Türkiye patent başvurularında dünyada 23'üncü, faydalı model başvurularında 7'nci sırada, yerli patent başvurularında 15'inci sırada. Marka başvurularında ise; Türkiye dünyada 7'nci, yerli marka başvurularında 6'ncı sırada. Türk Patent ve Marka Kurumu verilerine göre; 2017 yılı yerli patent başvurularında yüzde 33.82'lik bir artışla 8 bin 625 adet, yabancı patent başvurularında ise yüzde 3.15 artışla 10 bin 658 adet başvuru yapıldı. Yerli marka başvurusunda ise; yüzde 12.19 artışla 106 bin 99 marka başvurusuna, yabancı markalarda yüzde 19.11 artışla 15 bin 9 başvuru sayısına ulaşıldı" dedi.

HANNOVER MESSE 2019

Hannover – Almanya
1-5 Nisan 2019

• Yan Sanayi • Elektrik • Hidrolik

ENDÜSTRİDE TÜM YENİLİKLER HANNOVER MESSE'DE BULUŞUYOR!

Hannover Messe

- Dünyanın en önemli ve en kapsamlı sanayi fuarı
- Tek çatı altında 6 farklı ihtisas fuarı
- 75 ülkeden 5000 katılımcı
- Yaklaşık 210.000 profesyonel ziyaretçi
- Uluslararası alanda distribütör ve tedarikçiler ile profesyonel görüşmeler

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 9 m²
- Katılım bedeli : 2.880 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda miza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeyle ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu : 055
- TL Hesap No: 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma başından, tam firma ünvanı ve "HANNOVER MESSE 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İdil Aslantaş - Esra Yılmaz - Gökhan Çapkin - Akif Gönülcü - Esra Avcioğlu
Tel. : 0212 455 61 13 - 455 65 10 - 455 61 16 - 455 61 19 - 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr,
gokhan.capkin@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Hünkar Kasrı'nda çini sergisi

İLKER BAŞÖZ

YENİ Cami Hünkar Kasrı bu

ay İstanbul'un görkemli sülûneti oluşturan, tarihi yapıları bezeyen çini sanatının nadide örneklerine ev sahipliği yapıyor. Geleneksel sanatları yaşatmayı misyon edinen İSMEK'in öğretmen ve öğrencilerinin eserlerinin yer aldığı "Sır Altı" adlı sergi 7 Aralık tarihine kadar açık olacak. Tarihi yapıda gerçekleştirilen açılış törenine İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Hayat Boyu Öğrenme Müdürü Ali Koca, İSMEK öğretmen ve öğrencileri katıldı.



İstanbul, Akdeniz kongre turizmcilerini ağırlayacak



AKDENİZ Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği'nin (ASCAME) yönetim kurulu toplantısı ve 12'nci Ekonomik Liderler Akdeniz Haftası etkinliği İspanya'nın Barselona kentinde gerçekleştirildi. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu da toplantıda kongre turizmiyle ilgili bir konuşma yaptı. Topçu, İstanbul'un, kongre turizminde yeniden atak yapmasının çok önemli olduğunu söyledi. Toplantıda verilen bilgiye göre, geçtiğimiz yıllarda dünya kongre turizminde ilk 10'da yer



alan İstanbul'un, kongre turizminde yeniden ataka geçmesi için Haziran ayında iki ayrı etkinlik düzenlenecek. Barselona'daki ASCAME

ascame

toplantısında Haziran 2019'da, ASCAME, ICCA (Uluslararası Kongre ve Toplantılar Birliği), İstanbul

Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB) ve İTO işbirliğinde, İstanbul'da kongre turizmi üzerine iki günlük bir etkinlik düzenlenmesine yönelik sunulan proje üyelerce kabul edildi.

Barselona'daki ASCAME toplantısına MedaWeek Barselona Genel Koordinatörü Anwar Zibaoui, Barselona Ticaret, Sanayi, Hizmetler ve Denizcilik Odası Başkanı Miquel Valls, ASCAME Başkanı Ahmet El Wakil, üye Oda temsilcilerinin yanı sıra Katalonya ve İspanya Hükümetlerinden temsilciler de katıldı.

Yakutistan'dan yatırım daveti

Dünya değerli taş rezervinin yüzde 30'una ev sahipliği yapan Yakutistan Özerk Cumhuriyeti, yeni kuracağı elmas sanayi bölgesi ile yatırımcıları çekmeye hazırlanıyor. Kangalas bölgesine yatırım yapmak isteyen firmaların hammaddesini devlet karşılayacak. Firmalara vergi indirimi de sağlanacak.



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

DÜNYANIN en büyük özerk bölgesi olan Yakutistan Özerk Cumhuriyeti, değerli taşların işlenmiş şekilde ihracat etmek için kolları sıvadı. Dünya değerli taş rezervinin yüzde 30'unu tek başına karşılayan Yakutistan, aynı zamanda büyük bir altın üreticisi. Artık katma değerli ürünler üretmek için ihracat etmek isteyen Özerk Cumhuriyet, yeni kurulan Kangalas isimli elmas sanayi bölgesi ile doğrudan yatırımcılara kapı açıyor. Kangalas'a yatırım yapmak isteyen sektör mensupları; hammadde temini, ücretsiz danışmanlık ve altyapı hizmeti, vergi muafiyeti gibi pek çok teşvikle karşılaşacak.

MAMUT KEMİKLERİ

Aralık ayında ilk fabrika ile hizmete girecek olan Kangalas Elmas Sanayi Bölgesi bölgenin değerli taş kesim ve işleme merkezi olmayı hedefliyor. Yakutistan'da yer alan yatırım fırsatları İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleşen bir toplantıda ele alındı. Yakutistan Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği'nin organizasyonu ile gerçekleşen etkinliğe Türk işadamları da katıldı. Yakutistan'da başlıca değerli taş rezervi ile başlayan yatırım fırsatlarını anlatan heyet yetkilisi

Starostina Anastasiya, "Kangalas'ta yatırım yapan firmalar gelir vergisini 10 yıl boyunca yüzde 80 indirimli ödeyecek. Yakutistan'da bulunan başka bir fırsat mamut kemikleri. Bu da yeni bir sektör olarak karşımıza çıkıyor. Mamut kemiklerinden süs eşyaları yapılabilir" dedi.

Yakutistan'da ayrıca el işçiliği bıçakçılık da öne çıkıyor. Yatırım yapmak isteyenlerin bu alanda da işbirliği yapabileceğini söyleyen İhracatçılar Destegi Merkezi yetkilisi Kareline Olga, "Kangalas Sanayi Bölgesi'nde yatırım yapmak isteyen yatırımcılara İhracatçılar Destegi Merkezi tarafından ücretsiz danışmanlık sağlanacak. Hammadde temini devlet tarafından karşılanacak" diye konuştu. Ayrıca bölgeden ihracat yapmak isteyen firmaların, ürünleri kesip işledikten sonra satabileceği, bölgeden hammadde ihracatı yapılamayacağı bilgisi de verildi.

Programda, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer ile de görüşen Yakutistan Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği Başkan Yardımcısı Reevea Zoia ise, "Türkiye'den öğrenecek çok şeyimiz var" dedi. Zoia, "Sizin değerli taş kesimi konusunda iyi merkezleriniz olduğuna biliyoruz. Bizim hammaddemiz sizin tecrübeniz ile birleştirmek istiyoruz" diye konuştu.

Yatırımlara devlet garantisi

Yakutistan'da yatırım yapmak isteyen firmalar o bölgede faaliyet gösteren bankadan finansman alacak. Banka da devlet bankası olduğu için yatırımlar devlet garantisinde olacak. Kangalas Sanayi Bölgesi'nin bulunduğu köyde 1780 kişi yaşarken, sanayi bölgesinde 290 kişinin istihdam edilmesi öngörülüyor. Tesisin 2020 yılında tam kapasite olarak çalışması hedefleniyor.

Eğitim işbirliği

Yakutistan heyetini karşılayan İstanbul Ticaret Odası Kuyumculuk Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Erhan Hoşanlı "Yakutistan'ı bir akraba gibi görüyoruz. Taş kesimi uzmanlığı eğitimlerimiz var. Bu konuda öğrenci değişimi yaparak eğitim konusunda işbirliği yapabiliriz" dedi.



İstanbul-Tianjin köprüsü hazır

İTO ile Çin Tianjin Bölgesi Uluslararası Ticareti Geliştirme Konseyi (CCPIT Tianjin) işbirliği protokolü imzalandı.

ŞEREF KILIÇLI

ÇİN Tianjin Bölgesi Uluslararası Ticareti Geliştirme Konseyi (CCPIT Tianjin) heyeti İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret etti. Başkanlığını Zu Daxiang'ın yaptığı heyet üyeleri, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Polat ile bir araya geldi.

Çin'in, ticarete öncelik verdikleri ülkeler arasında yer aldığını belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Polat; "İTO yönetimi olarak, İstanbul'un iş dünyasına katma değer sağlayacak projeleri yönetmeye ve geliştirmeye öncelik veren bir çalışma programına odaklanmış bulunuyoruz. Bu dönemde ilk önceliğimiz uluslararası paydaşlarımızla ilişkilerimizi geliştirmek olacak. Sizlerden de aynı çabayı görmek bizi mutlu ediyor" dedi.

VİZE PROBLEMİ ÇÖZÜLSÜN

İki ülke arasındaki ticaret potansiyelini geliştirmek amacıyla ticaret odalarına önemli görevler düştüğünü vurgulayan Burhan Polat; "Hâlihazırda, Çin'deki Canton, SIAL ve Bauma fuarlarına katılmı organizasyonları İTO Yönetim Kurulu'nun öncülüğünde yapıyoruz. 2017 yılında bu fuarlara toplam 187 Türk firmasının katılımı Odamız koordinasyonunda gerçekleştirildi. 2018 sonu itibarıyla bu sayının 200'ü geçeceğini düşünüyoruz" diye konuştu. Polat, İTO'nun bundan sonra da iki ülkenin ticari ilişkilerinin geliştirilmesi için gereken desteği vermeye devam edeceğinin altını çizerek, Türk işadamlarının vize sorunlarının çözülmesi konusunda olumlu adımlar beklediklerini söyledi. Vize ile sorunların çözülmesi

noktasında, Tianjin Bölgesi Ticaret Odası'nın desteklerinin önemli olacağını da kaydetti.

İTO'YA TIANJİN DAVETİ

İstanbul ile Tianjin arasında benzerlikler olduğunu belirten heyet başkanı Zu Daxiang şöyle konuştu: "Tianjin'in 270 milyar dolarlık bir ekonomik hacmi var. Limanımız, dünyanın ilk 10 büyük limanı arasında yer alıyor. Ticaret odamızın 150 ülkeden birçok ticari kuruluşla bağlantısı var. Şirketlerimizin dünyanın değişik ülkelerinden yeni ticari ilişkiler geliştirmesine yardımcı oluyoruz. İTO'nun bizim için ayrı bir önemi var. Yeni yılda uluslararası işbirliğini geliştirme ve yeni ürünler konusunda bir toplantımız olacak. İTO yönetimini de toplantımızda görmekten memnuniyet duyuyor. Türkiye'nin 'Bir Kuşak Bir Yol' projesinde önemli bir yer var. Ticari ilişkilerimizin gelişmesi için elimizden geleni yapacağız. Çin'deki şirketlerden Türkiye'ye yatırım yapmalarını isteyeceğiz. Vize konusundaki problemlerin çözülmesi noktasında da destek vereceğiz."

İŞBİRLİĞİ PROTOKOLÜ

Görüşmede, CCPIT Tianjin heyetinde yer alan iş insanları, tekstil makineleri, köprü inşaatı makineleri, gıda, tıbbi cihazlar, atıkların enerji üretimini gibi birçok alanda yatırımları olan şirketleri temsil ettiklerini belirtti. Heyet üyeleri, İTO üyesi firmalarla işbirliği yapmak istediklerini ifade etti. Toplantının sonunda, İTO ile CCPIT Tianjin arasında işbirliği protokolü imzalandı.

Trafik kurallarının önemi

Trafik kuralları deyince muhtemelen herkes genel anlamda aynı şeyi düşünür. Kırmızı ışıkta durmak önemli bir trafik kuralıdır. Yaya geçidinin olduğu yerde seyreden araçlar açısından dikkatli geçilmesi, hatalı sollama yapılmaması sollama yapılırken önce güvenliği olduğunun belirlenmesi ve ona göre sollama yapılması yine önemli bir trafik kuralıdır. Trafik kuralları hem sürücünün kendi can güvenliği ve hem de yayaaların ve diğer canlıların can güvenliğini bakımından da ayrıca önemlidir. Bütün bu kurallara uyulması ülkelerin medeniyet seviyesinin bir ölçütü olarak dahi

alınabilmektedir. Bazı ülkelerde örneğin İngiltere'de bazı yaya geçitlerinde trafik ışığı bile bulunmadığı halde yayaaların geçiş üstünlüğü vardır. Zebra geçit denilen bu tür yaya geçitlerinde yaya adımı atışı anda yolda seyreden araçların durması gerekir. Bu tür geçitlerde yayaya öncelik vermemenin ciddi cezaları vardır. Onun için bu tür yaya geçitlerinin olduğu yerlerde sürücüler daha bir dikkatli seyrederler ve her an durabilecek şekilde hareket ederler.



Osman ARIOĞLU

Ülkemizde de uygulaması olduğu üzere bazı yaya geçitlerinde yaya geçidinde trafik işaretlerine yön vermek üzere düğmeler vardır. Yayalar o düğmeleri kullanarak suretiyle trafikteki araçların durup karşından karşıya geçmeyi trafik ışıklarını bu düğmeler vasıtasıyla yönlendirmek suretiyle yaparlar. Örneğin ABD de bazı eyaletlerde otobanda dahi hız sınırı katı uygulandığı için saatlerce aynı araçları yaya farklı yerlerde seyahat etme durumu oluşabilir. Bazı eyaletlerde ise otobanda hız sınırı uygulaması yoktur.

Bizim ülkemizde birçok şeyde olduğu gibi trafik kuralları uygulaması konusunda da bir tutarlılık bulmak zordur. Trafik

kuralları geçerlidir, bunlarla ilgili kamu spotları ile toplum eğitilmeye çalışılır. Ancak kurallarn uygulaması konusunda bir standart oluşturulmadığı için bazen sanki hiçbir trafik kuralı yokmuş algısına kapılabilirsiniz. Yolda seyretmesi gereken hızı ulaşmadığı ve orta yada sağ şerit boş olduğu halde sol şeridi takipması gibi gidenler mi ararsınız. Yoksa öndeki araçlara makas atarak seyreden, kendini yarış pistinde zanneden mi? Hasılı her türlü kuralıslığı görebilirsiniz.

Yaz tatilini ülkemizde geçirmek için gelen gurbetçi kardeşimizin, yol boyu bütün trafik kurallarına en dikkatli şekilde uyup, Kapıkule sınırından geçtikten sonra bir anda trafik canavarına dönüştürebilmesi buna

en bariz örneği teşkil eder. Büyük şehirlerimizde emniyet şeridini kullanan çok sayıda çakar takmış geçiş üstünlüğü olan(!) araç olduğuna şahitlik de edebilirsiniz.

Bu kuralıslıklar yaşanırken bir de bakarsınız bölünmüş yolda ama muhtemelen tekrar değerlendirilse revize edilmesi mümkün olacak 80 Km hız sınırını yüzde 10.1 aşmış diye hız trafiki ışığında trafik lambası hezasında duruş yaptınız diye kesilen cezalar ile de karşılaşabilirsiniz. Yani bir uyan bir diğer uca gidiğini ancak bir süre sonra yine kuralları yokmuş gibi bir döneme girdiğini görmeniz mümkündür.

Temennimiz standartların standart olarak uygulandığı bir yapının kalıcı olmasıdır.

Endonezya
Büyükelçisi
Wardana,
ülkesinden yapılan
umre turlarına
Türkiye'nin de
dahil edilebileceğini
söyledi. Büyükelçi
Wardana bu
işbirliği ile
Türkiye'ye yıllık
600 bin
Endonezyalı'nın
gelebileceğini
söyledi.



Endonezya'dan turizmde 'ortak çalışalım' önerisi

SEREF KILIÇLI

DEİK Türkiye-Endonezya İş Konseyi ile Endonezya Asya Enstitüsü, Global Liderler Ödülleri Töreni'ni İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirdi. Toplantıda Türkiye ile Endonezya arasındaki ticari ilişkileri de değerlendiren İTO Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay iki ülkenin ticaret hacminin 2017 yılı sonu itibarıyla yaklaşık 1.7 milyar dolar olarak gerçekleştiğini söyledi. Mevcut ticaret hacminin iki ülke arasındaki dostlukla doğru orantılı olmadığını belirten Kuralay şöyle konuştu: "Bu rakamın artacağına ve gerçek potansiyeline ulaşacağına inanıyoruz. İstanbul Ticaret Odası olarak gereken her türlü desteği vereceğimizi bilmenizi isteriz."

HEDEF 10 MİLYAR DOLAR

İTO'ya ev sahipliği için teşekkür ettiklerini belirten DEİK Türkiye-Endonezya İş Konseyi Başkanı İlhan Erdal; "Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan ile Endonezya Cumhurbaşkanı Joko Widodo, Türkiye-Endonezya ticaret hacmi hedefini 10 milyar dolar olarak belirlediler. Ayrıca, iş insanlarının problemlerinin çözülmesiyle alakalı gerekli talimatları verdiler. Bundan sonra bizlere düşen bu hedefi başarmak için harekete geçmektir."

Türkiye'de hangi alanda yatırım yapmak istiyorsanız o alanla ilgili işbirliği yapabileceğiniz iş insanını bulmanız için her türlü yardıma hazırız"

ORTAK ÇALIŞALIM

Endonezya'nın Ankara Büyükelçisi Wardana da iki ülkenin tarihi geçmişli olan dost ve Müslüman ülkeler olduğunu hatırlattı. D-8 ile de önemli bir işbirliği vizyonunun ortaya konduğuna da dikkat çekerek ekonomik ilişkilerin arzu edilen noktalara gelmesi için her türlü gayreti göstereceklerini ifade etti. Büyükelçi Wardana, turizm konusunda ise şöyle bir öneride bulundu; "Her yıl 600 binin üzerinde Endonezyalı umre ziyaretleri için Suudi Arabistan'a gidiyor. Ortak bir çalışma yapıp, Endonezya'dan umreye gidenlerin Türkiye'ye de gelmesini, Bursa, Konya, İstanbul gibi illeri ziyaretini sağlayabiliriz. Yapılabilecek birçok proje var."

ŞİRKETLERE ÖDÜL

Endonezya Asya Enstitüsü Direktörü Nana Irlisa, Global Liderler Ödülleri Töreni'ni Türkiye'de gerçekleştirmenin kendileri için ayrı bir önemi olduğunu belirterek, iki ülke arasındaki ticaret katkısı sunan şirketlere ödül verdiklerini söyledi.



Jakarta'da en iyi stant tasarımı ödülü Türkiye'nin

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), 250 milyonluk nüfusa sahip Endonezya'da düzenlenen SIAL Interfood Jakarta Fuarı'nda ilk milli katılım organizasyonunu düzenledi. Fuarı, Türkiye Milli Standi, 'En İyi Stant Tasarımı' ödülü aldı. 21-24 Kasım tarihlerinde gerçekleştirilen ve 27 ülkeden bin 100 firmanın stant açtığı fuar, 50 bini aşkın profesyonel ziyaret etti. Dünyanın en büyük Müslüman nüfusuna sahip ülkesi Endonezya'da Interfood adı ile düzenlenen fuar 2015 yılından itibaren SIAL çatısı altında gerçekleştirilmeye başlandı. Diğer ülkelerdeki SIAL fuarlarına da milli katılımı organize eden İTO, gıda sektörümüzün dünyanın her bölgesine ihracatına ivme kazandırmayı hedefliyor. Fuarın girişinde yer alan ödüllü Türkiye milli standının ürünlerini sergileyen firmalar aynı zamanda yabancı müşterileri ile yüz yüze görüşmeler gerçekleştirdi. Türk firmalarının faaliyet alanları; bisküvi, süt ürünleri, yiyecek, meyve suyu, bakliyat, lojistik oldu.

Büyükelçilik destek için ziyaret etti

SIAL Interfood Jakarta'da Türkiye milli standını ziyaret eden Türkiye'nin Jakarta Büyükelçiliği Ticaret Müşaviri Murat Taşkın Türk firmalarının temsilcileriyle görüştü. Taşkın, "Firmamızın İTO ile dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi Endonezya'da uluslararası bir fuara katılmadan dolayı memnuniyet duyuyorum" diye konuştu.

Tiran fuarına milli katılım İTO'dan

SOYHAN ALPASLAN

BU yıl 25'incisi düzenlenen Uluslararası Tiran Fuarı, 21-24 Kasım'da Arnavutluk'un başkenti Tiran'da gerçekleştirildi. Fuarın açılış törenine Arnavutluk Girişimcileri Koruma Devlet Bakanı Sonila Qato, Türkiye'nin Tiran Büyükelçisi Murat Ahmet Yörük, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç, Türkiye ve Arnavutluk iş dünyasını temsilcileri ile diğer davetliler katıldı.

ARNAVUT BAKAN

Bakan Qato, konuşmada, fuarın, Arnavutluk için bir geleceğe dönüştüğünü, ülkeye yeni, istikrarlı ve sürekli büyüyen ekonominin sağlanmasını yolunda eşlik ettiğini söyledi. Fuarın sadece bölge için değil, ötesi için de önemli bir ekonomik etkinliğe dönüştüğünü belirten Qato, fuarın birçok bölümden oluştuğunu kaydetti.

YENİ ORTAKLIKLAR

Fuarı inşaattan, gıda sektörüne birçok alandan Türk firmasının katkıları fuarın açılışında konuşan Yakup Köç, Tiran Uluslararası Fuarı ile katılımı ve ziyaretçilerin Türkiye'nin potansiyelini

tekrar keşfedeceğini vurguladı. Köç, "Bu fuarın Türkiye, Arnavutluk ve katılımcı tüm ülkeler arasında yeni ortaklıklar kurulmasına ve ticaret hacminin arttırılmasına katkı sağlayacağına inanırım tam" dedi.

TİCARET HACMİ ARTMALI

Türkiye ekonomisinin çok ciddi bir değişim sürecinden geçtiğini dile getiren Köç, Türkiye'nin 2002 yılından bu zamana kadar yıllık ortalama yüzde 5.5 büyüttüğünü dikkat çekti. Köç, iki ülke arasındaki ticaret hacminin 2017 yılı sonunda yaklaşık 420 milyon dolara yükseldiğini ancak bunun yeterli olmadığını söyledi.

BÜYÜKELÇİDEN ZİYARET

Türkiye'nin Tiran Büyükelçisi M. Ahmet Yörük ve Ticaret Müşaviri Halis Kaya da Türkiye standını ve firmaları ziyaret etti. Büyükelçi Yörük, Türkiye'nin bu fuarda yer almasının büyük önem taşıdığını ifade ederek katılımın devam etmesi gerektiğini vurguladı. Görüşmeler sonrasında firmaların katılımı beratları takdim edildi. Çin Halk Cumhuriyeti Tiran Büyükelçisi Jiang Yu da Türkiye standını ziyaret etti.



Arnavutluk iş dünyasını Türkiye'ye bekliyoruz

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç, Türkiye'nin Tiran Ticaret Müşavirliği ve Arnavutluk-Türkiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın işbirliği ile gerçekleştirilen

Arnavutluk'ta iş ve yatırım gerçekleştirme imkanları konulu forumda konuştu. Köç, Arnavutluk profesyonel dünyasını İstanbul'a davet etti.



Cüneyt BAŞARAN

Fed faiz artırmazsa olay çözülüyor mu?

Petrol fiyatları 1.5 ay içinde yüzde 30 düştü. Brent petrol Ekim 2017'den sonra ilk kez 60 doların altına düştü. Yine son 1 ayda demir cevheri fiyatı yüzde 10, alüminyum yüzde 17 düştü. Bakır ve çinko gibi sanayi emtia türlerinde düşüş yaz ortasında başlamıştı. Bu iki türünde yılbaşından beri kayıplar yüzde 20 civarında.

Son 1.5 ayda hisse senetlerinde de sert satışlar oldu. ABD'de S&P endeksi ekim başından bugüne kadar yüzde 10 düştü ve yılbaşından bugüne bütün kazanımlarını sildi. Nasdaq'da bu satış yüzde 15'erde, Avrupa'nın belli başlı endekslerinde ise yüzde 10'lar seviyesinde.

Tahvil faizleri de özellikle ABD'de güvenli liman olarak öne çıkıyor. Ekim başında yüzde 3.25 seviyesinde olan ABD 10 yıllık tahvil faizi dün kapanışta yüzde 3'lere kadar gerileyerek Eylül seviyesine geldi. Hem de sadece 1 ay sonra Fed faizi bir kez daha artırarak yüzde 2.5'a yükseltecektir.

Peki ne oluyor?

Aslında birkaç şey aynı anda oluyor. Piyasaların ilk endişelendiği konu "Küresel büyüme de son dönemde görülünce sert yavaşlama." Aslında bu noktada ABD ekonomisini ayrı tutmak gerektiğini düşünüyorum. OECD yakın zamanda açıkladığı revizyonlarda 2019 büyüme beklentisini aşağıya çekmediği (yüzde 2.7'de tuttu) nadir ekonomilerden biri ABD ekonomisi. OECD 2019 küresel büyüme oranı yüzde 3.7'den yüzde 3.5'a çekerken özellikle bir çok gelişmiş Avrupa ülkesinin büyüme oranlarında aşağı yönlü revizyona gitti.

OECD'nin karamsar olduğu ülkeler arasında Çin de var. Bu sene yüzde 6.6 büyüyecek Çin'in seneye yüzde 6.3, 2020'de de yüzde 6 büyümesi bekleniyor. Türkiye ve Arjantin ise 2019'da daralma beklenen 2 ülke. Piyasaların diğer endişelendiği konu ise ticaret savaşları. Şu ana kadar ABD, Çin'e 250 milyar dolarlık ithalat vergisi uyguladı. Çin de buna karşılık verdi. Arjantin'de yapılacak G-20 zirvesinde Çin ve ABD devlet başkanları bir araya gelip ticaret savaşlarında geri dönüşümü noktaya getirmek için el sıkışmasını bekleyenler var. Ancak Trump'ın tarzını bilenler ve Çin'in geri adım atma konusunda hassasiyetini tahmin edenler için Arjantin G-20 zirvesi pek umut vaatmiyor. Piyasaların diğer huzursuzluğu da Fed'in bütün bu gelişmeleri göz ardı ederek 2019'da daha önce açıkladığı 2-3 faiz artışı yapmaya kararlı gözüktüyor olması. Fed'in ima ettiği faiz oranları 2019 sonu için yüzde 3.25'er civarı. Nitekim kasım ayı başında ABD 2 yıllık tahvil faizi yüzde 3 sınırına kadar gelmiş ve bu fiyatlamayı yapıyordu. Ancak yazının başında bahsettiğim korkular devreye girdi ve Fed faizine çok duyarlı olan 2 yıllık tahvil faizi bile 20 baz puanı geri çekildi. Şimdi piyasaya "Fed ima ettiği artışları yapamaz çünkü ABD dışındaki ekonomiler ciddi patinaja girdi" diye düşünerek farklı fiyatlama trendine girdi.

Kısaca piyasaya daha önce oynadığı oyunu oynuyor. Biraz da ekonomilerdeki yavaşlamaları ve ticaret savaşlarını arkasına alarak Fed'e su mesajı veriyor "Daha fazla ipleri germe, hepimizi aynı ipeyezd düşürür."

Peki Fed bu blofe ne diyecek?

2008 krizi sonrasında piyasaya Fed'e 2 kez bu blofe yaptı ve parasal genişleme programını 2 kez uzattı. Avrupa Merkez Bankası da benzer baskılara maruz kaldı ve her defasında geri adım attı. Bu sebeple piyasaların eli güçtü.

Ancak...

Ben olayı farklı yorumluyorum. Fed zaten şuana kadar 8 faiz artışı yaptı ve faizleri tabii faiz oranı olarak gördüğü yüzde 3'er seviyesine oldukça yaklaştırdı. Ayrıca yıllık çekirdek enflasyonu yüzde 2'nin üzerinde, yıllık maaş artışları ise çok güçlü istihdam verisi neticesinde yüzde 3.1 ile 9 yılın zirvesinde.

Bu sebeple Fed'in bundan sonra ayağını faiz artışı pedalinin çekmesi ya da pedala yumuşak basması, küresel piyasalar için 2009-2013 arası gibi önem taşıyor.



Enstitüde piyasa araştırmaları yapıyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi Dış Ticaret Enstitüsü Müdürü Doç. Dr. Murat Yalçınbaş, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin nüvesini oluşturan lisansüstü akademik birimin Dış Ticaret Enstitüsü olduğunu vurguladı. Doç. Dr. Yalçınbaş, Türkiye'nin ilk ve tek Dış Ticaret Enstitüsü olma farklığına dikkat çekti. Yalçınbaş, "Akademik düzeyde lisansüstü programlar açmak/yürütmek, konferans, seminer, sempozyum ve benzeri etkinlikler düzenlemenin yanı sıra, piyasaya yönelik olarak sektörel bazda uygulamalar ve araştırmalar da yapıyoruz" dedi.

Eğitim ve öğretim faaliyetlerinin yanı sıra, dış ticaretle ilgili ülke ve sektör araştırmaları yapma, dış ticaretin iktisadi, ticari, teknik, sosyo-kültürel, siyasal ve hukuki yönlerini inceleme ve bu hususlarda raporlar üretme hedefine yönelik olarak çalışmalar gerçekleştirdiklerini de anlatan Doç. Dr. Yalçınbaş, "Enstitümüz ayrıca dış ticaretle ilişkin verileri ve bilgileri derlemek ve değerlendirmek üzere Türkiye İhracatçılar Birliği (TİM) ve Türk Eximbank gibi kuruluşlar ile Rektörlük nezdinde yapılan protokoller yoluyla sektörel işbirliklerine aktif olarak katılıyor" diye konuştu.

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Türkiye'de bir eşi daha bulunmayan enstitülerinden biri de Dış Ticaret Enstitüsü. Uluslararası ticaret alanında uzmanlaşan enstitüde altı yüksek lisans ve iki doktora programı yürütülüyor.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Dış Ticaret Enstitüsü'nün Türkiye'de bir benzeri daha bulunmuyor. Dış Ticaret Enstitüsü, bir ihtisas enstitüsü olması nedeniyle, Türkiye'de özel bir yere sahip. Enstitü, uluslararası ticaret alanındaki uzmanlığı ile dikkat çekiyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin temelleri de bu enstitüye dayanıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesinin lisansüstü programlarının yürütüldüğü dört enstitüden biri olan Dış Ticaret Enstitüsü bünyesinde, altısı yüksek lisans, ikisi doktora olmak üzere 8 programla eğitim-öğretim faaliyetlerine devam ediliyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi Dış Ticaret Enstitüsü, burs ve indirim yoluyla öğrencilere destek vermek için çeşitli kurum ve kuruluşlarla anlaşmalar da



yapıyor. Ticaret odaları, ticaret borsaları, çeşitli demekler, bankalar, meslek kuruluşları ile yapılan bu protokollere yenileri de ekleniyor.

LİSANSÜSTÜ PROGRAMLARI

İstanbul Ticaret Üniversitesi Dış Ticaret Enstitüsü bünyesinde, Ticari Diplomasi-Türkçe, Ticari Diplomasi-İngilizce, Uluslararası Ticaret-Türkçe, Uluslararası Ticaret-İngilizce,

Küresel Pazarlama ve Marka Yönetimi ile Uluslararası Ticaret Hukuku ve Avrupa Birliği yüksek lisans programları bulunuyor. Programlara katılmak isteyenler tezli veya tezsiz seçeneklerinden istediklerini seçebiliyor.

Enstitü, uluslararası ticaret alanında akademisyen yetiştirmeye yönelik Uluslararası Ticaret ve Avrupa Birliği Hukuku ile Uluslararası Ticaret doktora programlarını da yürütüyor.

Uluslararası Ticaret yeniden yapılandırıldı

İstanbul Ticaret Üniversitesi Dış Ticaret Enstitüsü, Uluslararası Ticaret Yüksek Lisans Programını üç temel eksen üzerinde yeniden yapılandırdı. Ulusal ekonomiler alanında, hükümetlerce uygulamaya konan dış ticaret politikaları, firma düzeyindeki uluslararası ticaret uygulamaları üzerinde odaklanmış işletme yönetim ve pazarlama stratejileri ile uluslararası ticaret alanındaki uygulama ve politikaların hukuki çerçevesini çizen, bu itibarla tüm aktörlerin uymak durumunda oldukları, uluslararası mal ve hizmet akımlarına ilişkin temel ilke ve kuralları oluşturduğu Dünya Ticaret Sistemi bu üç temel eksen

oluşturuyor. Programın hedefi; uluslararası ticarete ilişkin kavram ve teorilere aşina olduğu kadar, ithalat-ihracat işlem ve tekniklerine de hakim, akademik bilgiyi uygulamaya dönüştürebilen, firma veya ulusal çapta dış ticaret strateji ve politikalarının belirlenmesine aktif olarak katılmaya yetkin mezunlar yetiştirmek.

Uluslararası Ticaret Yüksek Lisans Tezsiz Programı, Küçükyaşlı yerleşkesinde de yürütülüyor. Dolayısıyla İstanbul'un Anadolu Yakasında ikamet eden veya işleri Anadolu yakasında olan öğrenciler, Küçükyaşlı yerleşkesindeki derslere katılabilir.

Uluslararası Ticaret Hukuku ve AB

Uluslararası Ticaret Hukuku ve Avrupa Birliği Yüksek Lisans Programı, genel hukuk nosyonunu uluslararası ticaret ve Avrupa Birliği hukukuna ilişkin konulara uyarlayabilecek bir donanım kazandırmaya yönelik bir program. Program öğrencilerin, küreselleşen hukuktaki gelişmeleri takip edebilecek düzeyde bilgi sahibi olmasını hedefliyor.

Program katılımcı öğrencilere, uluslararası ticaret hukuku ve Avrupa Birliği hukuku alanlarındaki bilgilerini; akademik kariyer yollarında hakim, avukat veya hukuk danışmanı sıfatıyla uygulamaya aktarabilecek bilgi ve becerilere sahip olarak; Avrupa İnsan Hakları Mahkemesi ve Avrupa Adalet Divanı içtihadını takip edebilecek ve gerektiğinde bu konularda danışmanlık hizmeti verebilecek bir birikim kazanma imkânı sunuyor.



Ticari diplomasi fark oluşturuyor

Dış Ticaret Enstitüsü Ticari Diplomasi Yüksek Lisans Programı, bu alanda uzmanlaşmak isteyenlere farklı bir kapı aralıyor. Küreselleşme süreci ile birlikte yakınlaşan ekonomiler, piyasalar, hacmi giderek artan ticari ilişkiler, uluslararası ticari ilişkilerin yürütülmesi sürecine yeni boyutlar kazandırdı. Ticari

Diplomasi yüksek lisans programı; alanında terminoloji hakim, kültürlerarası iletişim kurabilecek, girişimcilik önemseyen ve uluslararası ticaretin akademik tarafını güçlendirmek isteyen lisans mezunlarının ticari diplomasi uzmanı olarak yetiştirecek kamu bürokrasisine ve iş dünyasına kazandırılmayı

amaçlıyor. Ticari diplomasi, ticaretin ekonomi, işletme, uluslararası ticaret, siyaset bilimi ve uluslararası ilişkiler gibi disiplinler arası konularıyla ilgili ve uluslararası ticareti geliştiren analizlerin yapıldığı iktisadi, ticari ve hukuki ortam ile birlikte, müzakere süreçlerinin tamamını kapsıyor.

TURKISH HOMESTYLE

Moskova - Rusya
25-27 Nisan 2019

Ev ve yaşam



EV VE YAŞAM'A DAİR TÜM SEKTÖRLERİMİZ RUSYA'YA...

Turkish Homestyle

- Moskova'nın en seçkin fuar alanı Expocentre'da Türk ev ve yaşam ürünlerinin Rusya profesyonelleri ile etkin buluşması
- 5.000m² katılım alanı
- Rusya ve çevre ülke profesyonelleri ile ikili görüşme organizasyonu
- 10.000 ön görülen profesyonel ziyaretçi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Yurt dışı tanıtım hizmetleri
- Turkish Homestyle katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- B2B organizasyonu
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 9 m²
Katılım bedeli : 2.304 TL/m²
1. Ödeme : 2.000 TL
 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, "sektörel bazda" stant seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "TURKISH HOMESTYLE" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Özlem Kitiç-Gülün Gürsoy- Esra Avcioğlu-Aytin Odabaş
Tel : 0212 455 65 12 - 455 61 17- 455 61 10 - 455 61 00
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : www.ito.org.tr

Üniversitemiz, MÜSİAD EXPO'da programlarını tanıttı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, 17. MÜSİAD EXPO'da da yer aldı. İstanbul Ticaret Odası standında katılımcılarla buluşan Üniversite, Karrier Merkezi ve Tanıtım ve Pazarlama Müdürlüğü olarak iki farklı birimiyle temsil edildi.

MÜSİAD EXPO'da Karrier Merkezi (KAMER) görevlileri, firmalara öğrencilerin staj ve istihdam

imkanlarını artıracak görüşmeler gerçekleştirdi. Pek çok firma ile öğrencilerin kariyerine yönelik işbirliklerinin temeli atıldı.

Tanıtım ve Pazarlama Müdürlüğü ekibi de üniversitenin lisans ve lisansüstü programlarını katılımcılara tanıttı.

MÜSİAD EXPO'daki İstanbul Ticaret Üniversitesi standını Rektör Prof. Dr.

Nazım Ekren de ziyaret etti. Prof. Ekren, standda İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu ve Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel ile görüştü. Daha sonra görüşmeye MÜSİAD'ın önceki dönem Başkanı ve DEİK Başkanı Nail Olpak, MÜSİAD'ın eski Başkanlarından Ömer Bolat, Ömer Cihad Vardan, MÜSİAD Genel Başkan Vekili Dr. Ali Gür da katıldı.



Halkla ilişkiler öğrencisi Mervener attığını vuruyor

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi sporcuları yeni sezonun başlamasıyla, dallarında art arda başan haberleriyle gururlandırıyor. Üniversitesinin milli okullarından Halkla İlişkiler Bölümü 1. sınıf öğrencisi Mervener

Yılmaz, Kütüphaneleri İstanbul Gençler, Bükümler Salon Okçuluk Şampiyonasında Büyük Bayanlar İstanbul Şampiyonu oldu. Mervener Yılmaz bu başarısıyla Samsun'da yapılacak Türkiye Şampiyonasına katılmaya hak kazandı.

Akademi Beyoğlu'na üniversite desteği



Beyoğlu Belediyesi tarafından hayata geçirilen ve kısa sürede 1600 öğrenciye ulaşan Akademi Beyoğlu projesine İstanbul Ticaret Üniversitesi de dahil oldu.

Beyoğlu Belediyesi'nin Taksim'de açtığı Akademi Beyoğlu, üniversitelerle yaptığı işbirlikleri ile dikkat çekiyor. İşbirliğine İstanbul Ticaret Üniversitesi ile Haliç Üniversitesi de dahil oldu. Beyoğlu Belediyesi, İstanbul Ticaret Üniversitesi, Haliç Üniversitesi ve Kültür Kent Vakfı, Akademi Beyoğlu kapsamında yapılacak işbirliğine yönelik protokol imzaladı. Protokol Beyoğlu Belediye Başkanı Ahmet Misbah Demircan, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, Haliç Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdurrahman Eren ve Kültür Kent Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Bülent Katkac imza attı. Protokol Akademi Beyoğlu'nda verilecek eğitim programlarının üniversitelerce tasarlanmasını ve verilmesini kapsıyor.

EĞİTİM VE ÜRETİM

İmza töreninde konuşan Beyoğlu Belediye Başkanı Ahmet Misbah Demircan, şunları söyledi: "İnsanlar belediyelerden eğitim ve üretim ilişkisini kurabilecekleri yeni bir belediyecek anlayışı bekliyorlar. Akademi Beyoğlu'nda eğitimleri eğitim kurumları verecek, üniversiteler verecek. Onların da sürekli eğitim merkezleri üzerinden hayata dokunmaya, yeni yeni insanlara dokunmaya ihtiyacı var. Bu çoklu düşünme sisteminde partnerlerimiz sürekli eğitim merkezi mantığında, bu akademiye istide etsin istedik. 10 üniversite ile iş birliği protokolü yapmış durumdayız."

BİLGİ VE BECERİ ARTACAK

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren ise iş birliğinin üniversite için de iyi bir kurumsal sosyal sorumluluk projesi olacağını belirtti. Prof. Ekren, "İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) kurduğu bir üniversite. Dolayısıyla ticaret dünyası, finans dünyası ve iş dünyasıyla yoğun bir ilişkimiz var. Üniversitemizde okuyan öğrencilerimiz olsun, bugün paydaşlarımızla birlikte oluşturduğumuz protokoller sayesinde öğrencilerimiz olacak adaylar olsun; hepsine bilgi ve beceri kazandırma en önemli amaçlarımızdan bir tanesi" dedi.

KONSERVATUAR VE SPOR

Haliç Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdurrahman Eren de konservatuarlarının Taksim'de olduğuna dikkat çekerek, "Biz bu iş birliğine konservatuarımızla önemli bir katkı sağlayacağımızı düşünüyoruz. Her türlü sportif eğitimleri verecek imkân da sahibiz. Bu anlamda da bu iş birliğine katkı sunacağımıza inanıyorum" dedi. İmza töreninde Kültür Kent Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Bülent Katkac de iş birliği için üniversitelere teşekkür etti.

Kültür kentine destek

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren "Üniversitemiz dünyada ilk defa Birleşmiş Milletler ile kültür endüstrisi, yaratıcı ekonomiler merkezi ve kreatif şehirler merkezi raporu açıklayacak" dedi. Prof. Ekren şunları söyledi: "Bu kente, yani kültür kentine Üniversite olarak da destek verecek bir alt yapıyoruz. Dijital Ekonomi ve Pazarlama eğitimi başlattık. Bu da Beyoğlu'ndaki birçok esnafın muhtemelen ihtiyaç duyduğu alanlardan biri olacak. Burada da yeni bir iş birliği imkanımız söz konusu. Üniversitemiz, mühendislik, sosyal bilimler, uluslararası ilişkiler alanlarında eğitim öğretimi yapıyor olsa da ana odak finans ve ticarettir. Bu da Beyoğlu'nun her köşesine hitap edecek sertifika programlarından tutun, araştırma uygulamaları, eğitim alanlarında iş birliği yapabileceğimiz anlamına geliyor."

SIAL CHINA 2019

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
14-16 Mayıs 2019

• Gıda • İçecek • Gıda ekipmanları



GIDA PROFESYONELLERİNİN ASYA'DAKİ EN BÜYÜK BULUŞMASI SİZİ BEKLİYOR!

SIAL CHINA

- 150.000 m² sergileme alanı
- 69 ülkeden 1.543 katılımcı
- Asya'nın en büyük gıda fuarı
- 100.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Millî İştiraki'nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli 3.840 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Gülün Gürsoy - Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan
Tel : 0212 455 61 17, 0212 455 65 12, 0212 455 61 08
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta : gulun.gursoy@ito.org.tr - ozlem.kilic@ito.org.tr
mustafa.caglayan@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Sivil havacılıkta insan kaynakları zirvesi yapıldı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sivil Havacılık Topluluğu, bu yıl ilkinin gerçekleştirdiği Havacılıkta İnsan Kaynakları Zirvesi kapsamında ülkemizde havacılık alanında eğitim gören öğrencileri ve havacılık sektörünün önde gelen firmalarını bir araya getirdi. Zirve kapsamında sektörde faaliyet gösteren dev firmalar İstanbul Ticaret Üniversitesi Sivil Havacılık Yerleşkesi'nde konferans ve



paneller düzenledi. Programda, MNG Hava Yolları, ACT Hava Yolları, İSG Sabiha Gökçen ve Mental HR firmalarını insan kaynakları uzmanları, sektör

hakkında bilgi ve tecrübelerini öğrencilerle paylaştılar. Firmalar açıkladıkları standartlarla da öğrencilere iş ve staj imkanları hakkında bilgilendirdiler.

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

ERA-MIN-2 ERA-NET
Cofund çağrısına davet

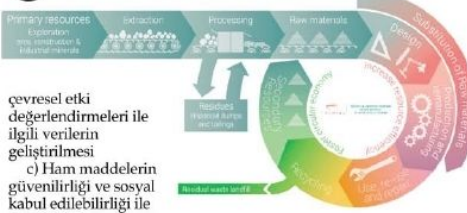
Endüstriyel rekabet edilebilirliği güçlendirmek ve döngüsel ekonomiyi geçmek için Avrupa'da 'ham maddeler' ile ilgili Ar-Ge ve inovasyon faaliyetleri yürütülüyor. Bunun koordinasyonunu yürütmek amacıyla oluşturulan ERA-MIN-2 ERA-NET Co-fund projesi, Ufuk 2020 alt alanlarından "İklim Değişikliği, Çevre, Kaynak Verimliliği ve Ham maddeler" (Climate Action, Environment, Resource Efficiency and Raw Materials)' başlığı altında destekleniyor.

Çağrı kapsamında neler var?
Ham maddelerin ekonomiyi ve sürdürülebilir bir şekilde tedarik edilmesinin ana amacını oluşturduğu ERA-MIN-2 Projesi kapsamında;

- metalik
- inşaat (yapı)
- endüstriyel mineraller ile ilgili sektörleri ilgilendiren, 'ham maddeler yaşam döngüsünü' oluşturan birincil ve ikincil kaynaklar konu edinen Ar-Ge projeleri destekleniyor.

İlgili tematik alanlar

- 1) Arama ve çıkarma faaliyetlerinden ham maddelerin temini (birincil kaynaklar)
- 2) Dizayn
- 3) İşleme, üretim ve yeniden imalat
- 4) Kullanım ömrü sona eren ürünlerin geri kazanım (ikincil kaynaklar)
- 5) Ortak kesişen alanlar
- a) Yeni iş modelleri
- b) Mevcut yöntemlerin ve



çevresel etki değerlendirme ile ilgili verilerin geliştirilmesi

c) Ham maddelerin güvenilirliği ve sosyal kabul edilebilirliği ile uyumluluk.

Projeler hangi programa göre sunulacak?

Projelerde yer alan her araştırma ekibi kendi fonlayıcı kurumunun ilgili mevzuatı çerçevesinde destekleniyor. Projelerde yer alan Türk araştırmacılar TÜBİTAK tarafından "1001- Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Projelerini Destekleme Programı" kuralına uygun şekilde desteklenecek.

Proje süresi ve bütçesi

Programda, proje süresi en fazla 36 ay olarak uygulanıyor. 2018 yılı için, Araştırma projeleri destek üst limiti (Burs dahil, Proje Teşvik İkramesi (PTİ), ve Kurum hissesi hariç) yıllık bütçe sınırlaması olmaksızın 720 bin TL oldu.

Başvuru nasıl yapılacaktır?

Tam öneriler için son başvuru tarihi 31 Ocak 2019.

Projeyi sunan konsorsiyumun, en az üç ülkeden ve en az üç farklı kuruluştan oluşması gereklidir.

Tam öneriler, çağrı metninde www.era-min.eu/node/325

belirtilen en az iki ülke ve üç kuruluşun katılımı ile kurulan konsorsiyum adına proje koordinatörü tarafından www.submission-era-min.eu adresi kullanılarak sunulmalı

TÜBİTAK'a da eş zamanlı form gönderilecek

Türk proje ekibinin, ortak çağrı sekreteriyasına sunulan tam öneri ile eş zamanlı olarak, TÜBİTAK'a da aynı İngilizce tam öneri ve eklerini (Sistem üzerinden doldurulacak olan Türkiye Başvuru Formu ve Türkiye Bütçe Tablosu) birlikte hazırlayıp, 15 Şubat 2019 tarihine kadar göndermeleri gerekiyor.

Ayrıca, başvuru sahipleri, proje önerilerinin imzalı basılı kopyalarını 21 Şubat 2019 tarihine kadar TÜBİTAK'a göndermeleri zorunlu.

Başvuru ve değerlendirme tek aşamalı olarak yapılacak.

ERA-MIN-2 ERA-NET projesi ve 2018 yılı çağrısı ile ilgili ayrıntılı bilgi www.era-min.eu/node/325 adresinden temin edilebilir.



Ahmet KARATAŞ

Kanımız artık
yerli cihaza
EMANET

Gelecek
Yazılım
Mühendislik,
Türkiye'nin ilk yerli
ve milli kan alma
destek sistemlerini
üretti. Barkodlama
ve tasnifleme yapan,
sağlık kurumunun
ihtiyacına özel
üretilebilen cihaz,
ithal muadillerine
göre çok daha
hızlı ve ekonomik
işlem yapıyor.

**SOYHAN ALPASLAN**

YERLİ ve milli sanayinin en büyük destekçilerinden Teknopark İstanbul, her geçen gün yeni bir üretim, yeni bir proje ve tasarım ile Türkiye'nin yüzünü güldüren yeniliklere ev sahipliği yapıyor. Gazetemizin bu haftaki konluğu, üç yıl önce Türkiye'nin yerli hafif yapı robot kolunu üreten Gelecek Yazılım Mühendislik Medikal Araştırma Geliştirme Pazarlama Limit Şirketi. Gelecek Yazılım Mühendislik bu yıl Türkiye'nin ilk yerli ve milli kan alma destek sistemlerini üretti. Kan tüpü barkodlayan ve tasnifleme bir cihazlar; hastanelerde kan alma birimlerinde ve laboratuvarlarında preanalitik (analiz öncesi) süreçlerde insan kaynaklı hataların önüne geçiyor. Tüp hazırlama ve tasnifleme sürelerini de kısaltıyor.

YERLİ ROBOTİK KOL

Gelecek Yazılım Mühendislik, 2011 yılında makine mühendisi Mehmet Ünlüel'in bitirme tezine KOSGEB'in verdiği destekle kuruldu. Firma ilk yıllarında endüstriyel üretim ve takip sistemleri otomasyonları geliştirdi. 2014 yılında büyük yankı uyandıran yerli hafif yapı robot kolunu üretimi ile firmayı ve genç mühendisleri tüm Türkiye tanıdı. Hassas ileri teknoloji endüstriyel üretimlerde kullanılabilen yerli ve milli robotik kol; hafif yapı, altı eksenli ve güvenli kafenisi olmadan operatörle işbirliği içinde çalışabilen özelliklerine sahiptir.

CERRAHİYE HAZIRLANIYOR

Firma robot kolun eklem ameliyatlarında (laser osteotomi) kullanılması için uyarılarını çalışmalarına devam ediyor. Bu süreç sonunda Türkiye'nin yerli ve milli ilk cerrahi robot kolu da Gelecek Yazılım Mühendislik tarafından üretilmiş olacak.

İTHALATI ENGELLEYECEK

Firmanın sahibi Ünlüel, aynı zamanda mekatronik yüksek lisansına sahip. Ünlüel ve İstanbul Teknik Üniversitesi'nden arkadaşı Tüker Dilber 2016 yılında İstanbul Teknopark Kuluçka Merkezi'ne preanalitik süreçleri optimize eden kan alma destek sistemleri projesi ile kabul edildi.

Gelecek Yazılım ve Mühendislik Ar-Ge Müdürü Tüker Dilber bu dönem

şu sözlerle anlattı: "Tıp sektörü ile çalışırken preanalitik süreçlerde yerli cihazların olmadığını gördük. Hepsi ithal.

Ülkemize faydalı olacağına inanarak, ithalatı engelleyecek bu

üretim için harekete geçtik. Proje

TÜBİTAK destek verdi, proje esnasında

medikal şirketler, hastaneler ve doktorlarla

da görüşerek cihazlarımızı oluşturduk."

REKABET AVANTAJI

Kan tüpü barkodlama cihazlarını Futurolab SL200, Futurolab ML300, Futurolab L800 adı altında 3 versiyon olarak üreten firma SL200 modelini masa başı kullanıma uygun bilgisayar kasası büyüklüğünde üretti. ML300 modeli yoğunluğu az, L800 modeli de yüksek yoğunluğa sahip kan alma birimleri için üretili. Dilber, proje sonunda Futurolab S2500 adında bir tüp tasnifleme cihazı ürettikleri bilgisini de paylaşıyor. "Bu cihaz



saatte 2 bin 500 tüp tasnifleme hızı ile klinik laboratuvarlarda numune girişi alanındaki preanalitik evredeki iş yükünü hafifletiyor, hataların önüne geçiyor. Rakiplerine göre avantajlara sahip. Cihazlarımız her yönüyle ithal cihazlarla rekabet gücüne sahip."

YERLİYE DESTEK VAR

Gelecek Yazılım Mühendislik'in "Futurolab" markası ile tescilliği Türk mali sistemleri, şu anda Türkiye'nin en büyük tıbbi laboratuvarına sahip Fatih Sultan Mehmet Eğitim ve Araştırma Hastanesi'nde denemeleri yapıyor. İstanbul İl Sağlık Müdürlüğü'nün bu çalışmaya çok kısa sürede izin verdiğini dile getiren Dilber, şu bilgiyi verdi: "Yerli ürünlere kolaylık sağlanması sevindirici. Böylece tıbbi cihaz sektöründeki yüzde 15 olan yerlilik oranının kısa sürede artacağını düşünüyoruz. Biz de yerli teknolojiyi tıbbi cihaz sektöründe üretimimizi ve eş zamanlı olarak Ar-Ge faaliyetlerimizi devam ettirerek hem firmamızın hem de ülkemizin tıbbi cihaz segmentinin genişlemesine katkı sunmaya devam edeceğiz."

ANAHTAR TESLİM HATLAR

Yeni Ar-Ge projeleri üzerinde çalışan Gelecek Yazılım Mühendislik, aynı zamanda endüstriyel otomasyon işleri de yapıyor. Gıda,

temizlik maddeleri de dahil onlarca sektörde dünya markalarının

cihazlarının otomasyonunu gerçekleştiriyor.

Özel üretimleri için özel üretim hatları isteyen

firmalara da anahtar teslim

makine tasarımı ve

üretimi yapan

Gelecek Yazılım

Mühendislik özel üretim

hatları inşa ediyor.

DÜNYA KOMPOZİT
SEKTÖRÜNÜN EN
PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARIS-FRANSA

**Neden JECworld?**

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kıtadan 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M² Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş-çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 3.840 TL

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

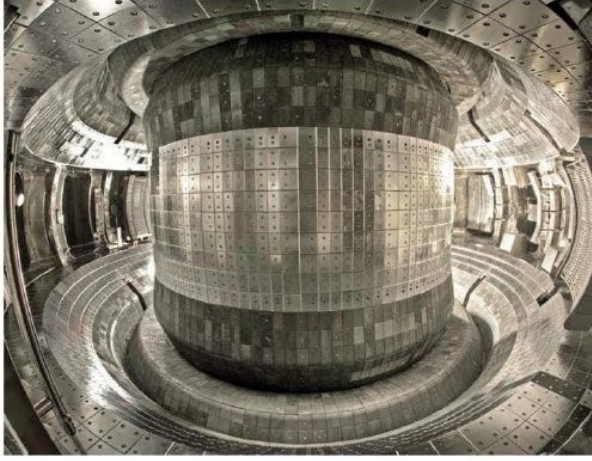
Esra Yılmaz- Mustafa Çağlayan- Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta: esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tresra.avcioglu@ito.org.trwww.ito.org.tr

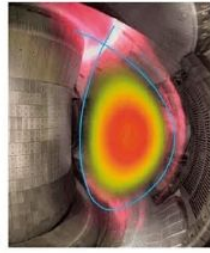
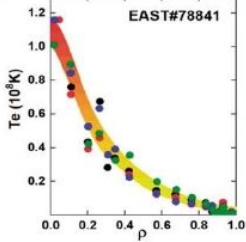


Geleceğin enerjisi yapay güneş

Yıldızlardaki olağan reaksiyonun benzerini kontrollü bir şekilde kurarak sonsuz enerji üretme yolunda yeni bir adım atıldı. Çin'de yürütülen Deneyel Süper İletken Tokamak projesinde 10 MW ısı elde edildi.

AYŞE BAŞAK

NÜKLEER füzyon yolu ile enerji elde etmek şimdilik mümkün değil, ancak bu müthiş enerji kaynağını kontrol altında tutmayı başarmak ve insanlığın hizmetine sunmak bilim insanlarının uzun süredir kurduğu bir hayal. Çin'den gelen bir haber bilim-teknoloji dünyasında büyük bir ilgi ile karşılandı. Çin'de yürütülen EAST (Deneyel Süper İletken Tokamak) projesinde önemli bir aşama gerçekleştirildi. Çinli araştırmacılar dört ay süren bir deneyin sonucunda yapay bir güneş oluşturmaya başladılar. Bu yapay güneşin merkezinde yüz milyon derece sıcaklığa ulaşıldı. Söz konusu sıcaklık bizim güneşimizin sıcaklığından altı kat daha



yüksek: Deneyin neticesinde elde edilen ısı 10 MW gücünde. 2006 yılında başlayan araştırmayı Çin'in Hefei Fizik Kurumu sürdürüyor.

SICAK PLAZMA

Uzmanlar EAST projesini; içi vakumlanmış bir tokamak yani nükleer kaynaşım halkası reaktörü şeklinde tarif ediyor. Reaktörün içine hidrojen atomları enjekte ediliyor ve bunlar ısıtılıyor. Oluşturulan plazma süper

iletkenler ile geliştirilmiş son derece güçlü manyetalar ile sıkıştırılıyor. Neticede plazma o kadar sıcak oluyor ki güneşin içinde yaşanan reaksiyonların benzeri burada da gerçekleşiyor ve hidrojen atomları birleşerek müthiş bir enerji açığa çıkarıyorlar. EAST ile elde edilen bu yüksek sıcaklık ve yoğunluk şimdilik sadece on saniye boyunca devam etti. Asıl hedef, elette bu reaksiyonu enerji üretimi için kullanabilmek.

Motorsuz çevre dostu uçak artık hayal değil

PERVANESİZ ve motorsuz uçak olur mu? Teknoloji hızla gelişiyor, büyük aşamalar kaydediliyor olsa da uçaklar ile ilgili temel prensipler hiç değişmedi. Fakat ABD'den gelen bir haber ezberleri bozacak türden. MIT'den bir mühendis ekibi hiçbir oynar parçası olmayan bir uçak yapmayı başardı. 2.45 kg ağırlığındaki uçağın ilk uçuşu bir spor salonunda gerçekleşti. Pervane, türbin gibi parçaları olmadan, sadece iyonize edilmiş bir havanın hareketi ile uçan bu inovatif uçak 60 metre boyunca havada kaldı. Elektrodinamik adı verilen prensip ile havalanan uçak ile on adet test uçuşu gerçekleştirildi. Aslında fikir 1920'lerde



Tamamen elektrikli olan uçağın uçak karbondioksit ve karbonmonoksit gazı salmıyor ve tamamen sessiz.

ortaya çıkmıştı. Uçak, oluşturdugu 'iyonik rüzgar' sayesinde hareket ediyor. Yüksek voltaj kullanarak güçlü bir elektrik alanı üretiyor. İyonlar bu elektrik alanı sayesinde hızlandırılıyor.

Bu iyonlar, nötr hava molekülleri ile çarpışarak itiş gücü sağlıyor. Yani biri negatif diğeri pozitif yüklü iki nokta arasında havanın iyonize olarak akması sağlanıyor. Bu şekilde oluşan hava akımı bir güç kazandırarak uçağı uçuruyor.

Endüstri 4.0'a sektörel hazırlık

Endüstri 4.0 devrimi veya daha geniş bir bakış açısı ile dijitalleşme, tüm sektörleri derinden etkiliyor. Değişimin dinamiklerini fabrikadaki robotlar ve yapay zeka sistemleri üzerinden tanıdık, bu nedenle Endüstri 4.0'ı daha çok imalat sanayisine ait bir kavram olarak gördük.

Oysa bu yeni ekonomik ve sosyal devrimi başlatan dinamikler belki imalat sanayisinden de önce hizmet sektörlerinde ortaya çıktı. Daha önce bankacılık sektörüne ilişkin dinamiklerin daha 30 yıl öncesinde görüldüğünü anlatmıştık. Bugün eğitim, turizm, perakende, müteahhütlik gibi Türkiye'nin güçlü olduğu diğer hizmet sektörlerinde de kaçınılmaz olarak bir dönüşümün yaşandığını fark etmek gerekiyor.

Bu sayıda kendi içinde olduğumuz sektörün Endüstri 4.0 ve Dijital devrime ayak uydurması için neler yapması, neleri kabullenip, neleri değiştirmeye çalışması gerektiğine bakalım. Bu çerçevede 3 modelik bir reçetemiz var:

1) Mesleki yeterliliklerin yeni döneme uyarlanması

Her sektör, birçok farklı uzmanlık alanının ve mesleğin bileşiminden oluşuyor. Yeni dönemde sektörün en çok etkileyecek olgu ise sektörün ekonomik değer zincirine giren mesleklerde yaşanacak dönüşümü fark etmek, yönetmek ve mesleki eğitim çerçevesinin buna göre düzenlenmesi. Sonuç olarak yarının ihtiyaçlarına uygun bir akademik ve mesleki eğitim çerçevesi belirlemek.

Örneğin otomotiv sektöründe elektrikli araçların yaygınlaşması ile 'elektrikli motorlar ve aktarım sistemleri' konusunda uzman

bakım ve imalat personeli ihtiyacı ortaya çıkacak (hatta çıkmaya başladı). Belki de beyaz eşya sektöründe elektrikli motorlar konusunda uzmanlaşmış personel otomotiv sektörüne kayacak.

Bu noktada otomotiv sektörünün sorması gereken sorular şunlar: Gelecekte kaç elektrik motoru ustasına ihtiyacım olacak, bunların eğitimi için yeterli meslek okullarına sahip miyiz? Mesleki yeterliliklere ilişkin çerçeve oluşturuldu mu?

2) Mevzuatın yeni döneme adapte edilmesi

Sektörel düzenlemeleri yayımlayan kurumların dönüşümün önünden gitmesini, henüz var olmayan teknolojilere ve hizmetlere uyumlu bir düzenleme çerçevesi oluşturmaması beklemek anlamsız. Ancak bu durum uyumlaştırmanın hızla gerçekleştirilmesine engel değil.

Aksi takdirde turizm sektöründe örneğini gördüğümüz bir kördüğüm ile karşılaşmamız olası. Sektörün Turizm 4.0'ı tartışıyor Türkiye'de; booking.com, airbnb ve Uber gibi turizm teknolojisinin merkezinde yer alan sistemler ciddi yasal engellerle karşı karşıya. Böyle bir ortamda sektörleri dönüştürecek yerli iş modellerinin geliştirilmesini beklemek de anlamsız.

Yasal düzenlemelerin sektörel oyuncuların çıkarlarını da koruduğunu ve teknoloji ile uyumlu hale getirilmesinin biraz da bu yüzden zor olduğunu, hassas dengelere dayandığını biliyoruz. Ancak ekonomi tarihinin açıkça gösterdiği bir gerçek var. Hiçbir sektörün teknolojik değişime direnmesi, kendini düzenlemeler ile koruma altına alması



mümkün değil.

Bu noktada yapılması gereken, demokratik katılım süreçlerini devreye sokarak sadece mevcut sektörel aktörlerin değil tüketicilerin ve kamuoyunun da görüşleri çerçevesinde düzenleme tasarımlarını geliştirmek ve bu tasarımların bilimsel etki analizleri ile teknoloji ile ilişkisi açısından değerlendirilmesidir.

3) Rekabetin sektörün ötesine taşınması

Dikkatinize sunmak istediğim son dinamik ise sektör dışından gelen rekabet. Dijitalleşme farklı sektörlerin çalışma biçimlerini birbirine yaklaştırıyor. Teknoloji paydasında birleştiriyor. Yıllar önce perakende sektörünün bir oyuncusu olan Boyner Grup'un çıkardığı 'Advantage Card'ın bankacılık sektöründeki kredi kartı türünü tamamen dönüştürmesi önemli bir örnek.

Bugün otomotiv sektörünün en çok ilgi duyduğu etkinliğin bir elektronik fuarı olan CES olması da ayrı bir göstere.

Diğer bir örnek ise Çin'den: Çin'de bankacılık sektöründeki büyüme, Alibaba ve Tencent'in iştiraki bir fintech şirketi olan Ant Financial sırtlıyor.

İş ortaklarımızdan başlayarak tüm pazarları izlememiz ve önceden öngörmediğimiz aslında pratikte mümkün değil. Bu çerçevede yapmamız gereken sektörel dönüşümü izleyen ve aksiyon alan değil başlatan firmalar ve ülkeler arasında girmek. Diğer taraftan büyüme planlarımızı yaparken yeni sektörleri de hedeflemek ve yatay büyüme imkanlarını ön plana çıkarmak.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıracılık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı



AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadımköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANI CAMİİ ÖNÜ

ito.org.tr | 444 0 486

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İTOSPOR futbol turnuvasında Şampiyon belli oldu

YAHYA GÜL

KUPA MUTLULUĞU

GELENEKSEL İTOSPOR Futbol Turnuvası bu yıl da büyük bir heyecan ile gerçekleştirildi. İTO Meclis Üyeleri arasında sosyal dayanışmayı arttırmayı hedefleyen turnuva heyecanı geçen hafta oynanan final karşılaşması ile şampiyon takım belirlendi.

Turnuvanın son haftasında yapılan final karşılaşmasında, Adil Coşkun /Levent Taş Takımı, Yakup Köç Takımını 5-3 gibi bir skorla yenerek şampiyon oldu.

Turnuvada yapılan üçüncülük karşılaşmasında ise İsrail Kuralay / I. Doğan Salman Takımı, rakibi olan Dursun Topçu Takımı sahaya çıkmadığı için hükmen 3-0 galip gelerek üçüncü oldu.

Turnuvanın birinci, ikinci ve üçüncü gelen takımlarına kupalarını İTO Başkanı Şekib Aydağcı verdi.

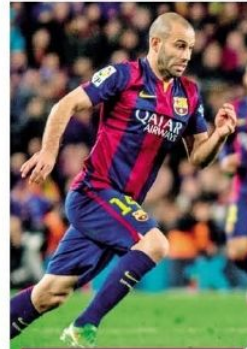
Turnuvanın gol krallığını, attığı 13 golle Yavuz Kanitoğlu kazanırken, en centilmen sporcu ödülünü ise İlhan Soylu aldı.



marka milyar Euro

Küresel futbol endüstrisi 50 milyar Euro'luk pazara ulaşırken, oluşturduğu marka kulüplerle de gücünü artırıyor. Dünyanın en değerli 10 futbol kulübünün marka değeri 10 milyar Euro'yu buluyor. En değerli futbol kulüp markası ise Manchester United.

CEYHUN KUBURLU



FUTBOL endüstrisi, oluşturduğu iş hacmi ile adeta bacasız fabrika olarak anılmaya başladı. 50 milyar Euro'yu yakalayan sektör oluşturduğu kulüp markaları ile de gücüne güç katıyor. Dünyada artık bir marka olarak anılmaya başlayan bu kulüplerin 10 tanesi 10 milyar Euro'luk değeri aştı. Dünyanın en değerli kulüp markası Manchester United olurken, onu sırasıyla Real Madrid, Barcelona, Bayern Münih, Manchester City, Liverpool, Chelsea, Arsenal, Paris-Saint Germain ve Tottenham izledi.

18'İ İNGİLİZ

Dünyada marka değeri en yüksek ilk 50 kulübün 18'ini İngiliz, 13'ünü Alman, 7'sini İtalyan, 6'sını İspanyol, 3'ünü ise Fransız kulüpleri oluşturdu. Listede 5 büyük ligin temsilcileri dışında İskoçya, Rusya ve Hollanda'dan da birer kulüp bulunuyor.

YÖNETİM MODELLERİ

Uzmanlar dünya futbol endüstrisinde markalaşma hakkında bilgi verirken, sunulan söyledi: "Bugün dünyanın büyük futbol kulüplerinin sportif başarı dışında ortak özelliklerinin başında istikrarlı yönetim modelleri, finansal performansları ve güçlü imajları geliyor. Bütün bu özelliklerin saha içindeki başarı ve sadık taraftar aidiyeti ile birlikte yansımaları olan markalaşma, kulüplerin küresel pazarda rekabet güçlerini artıran en önemli silahları. Marka, bir kulübün arz etmiş olduğu ürünün üzerinde cisimleşen logoyu, yani maddi bir metayı temsil ederken; markalaşmak ise o kulübe duyulan güven temelinde yıllar içinde oluşmuş bir saygınlığı, yani bir kredibiliti ve moraliteyi temsil eden soyut bir değer."

SÜREKLİLİK ÇOK ÖNEMLİ

Sektörde sürekliliğin önemli olduğunu vurgulayan yetkililer, şöyle devam etti: "Marka olmanın izdüşümü, sportif başarının olmadığı zamanlarda bile kazanımın sürekliliği arz etmesi. Dönemsel başarısızlıklar güçlü bir markaya dönüşen kulüplerin değerini düşürmüyor. Brand Finance'in dünyanın en değerli 50 futbol kulübünü açıkladığı araştırma raporuna göre son 10 yıldır dünyanın en değerli 10 futbol markası arasında yer alan Liverpool'un 28 yıldır, Arsenal'in ise 14 yıldır Premier Lig'de şampiyon olamaması buna örnek. Benzer şekilde, 2017-2018 sezonunda, 626 milyon Euro'luk marka değeri ile dünyanın en güçlü 10. futbol markası olan Tottenham Hotspur, Premier Lig'de sadece 2 şampiyonluk yaşamış, en son şampiyonluğunu da 1960-1961 sezonunda elde etti."

En değerli 10 futbol markası olan kulüpler

	(milyon Euro)
Manchester United	1.551
Real Madrid	1.288
Barcelona	1.237
Bayern Münih	1.151
Manchester City	1.090
Liverpool	986
Chelsea	978
Arsenal	887
Paris-Saint Germain	748
Tottenham	626

Marka maç 'El Clasico'

Futbolda markalaşmanın önemine dikkat çeken uzmanlar, sadece kulüplerin değil futbol maçlarının da artık markalaşmaya başladığını dile getirdiler. Buna örnek olarak İspanya'daki maç örnek gösteren uzman şöyle konuştu: "Real Madrid'in ezelî rakibi Barcelona ile olan rekabeti, bugün dünyanın en merak edilen 90 dakikalardan biri. 'El Clasico' adıyla anılan iki dev takım arasındaki maçlar, 185 ülkede canlı olarak yayınlanırken rekabetin heyecanına 650 milyona yakın televizyon izleyicisi de ortak oluyor. Bu da artık futbol maçlarının bile markalaşmaya başladığını gösteriyor" dedi.

İstanbul Ticaret Odası üyelerine özel ÜCRETSİZ İNTERNET

Nasıl bağlanırım?

- 1) Mobil cihazlarınızdan İTO-MISAFİR ağını seçin.
- 2) Üyelik sürecinin başlaması için ad, soyad, doğum tarihi, TC kimlik numarası ve cep telefonu numaranızı yazıp, kullanım koşullarını kabul ederek GÖNDER butonunu tıklayın.
- 3) Üyeliliğinizin tamamlanması için cep telefonunuza SMS olarak gelen şifreyi girin.
- 4) 60 dakika boyunca ücretsiz olarak internete bağlanırsınız.

ito.org.tr

f t i o t k u r u m s a l

İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

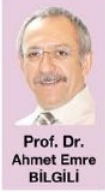
Engelli istihdamı sadece vicdan ve yasal zorunluluk olmamalı

Dünya Engelliler Günü vesilesi ile bu köşede üç haftadır engelli kardeşlerimizin meslek sahibi olmasının farklı boyutlardan önemini gündeme taşımaya çalışıyoruz. Derdimiz; engelli bireylerin eğitimleri sonucu iş ve meslek sahibi olarak toplumsal hayata katılmalarının en önemli çözüm olduğunu vurgulamaktır. Bu yazımızda ise işveren açısından engelli çalıştırmanın sadece bir yasal mevzuat ve vicdan zorunluluğu olmadığını ve önemli bazı özelliklere de sahip olduğunu ifade edeceğiz.

Bilindiği üzere engelli birey dendiği zaman çoğumuzun aklına yetersizliği nedeniyle hiçbir iş yapamayan, çalışmayı bırakan temel ihtiyaçlarını bile başkalarının yardımı olmadan karşılayamayacak durumdaki insanlar gelir. Bu ön yargı engelli bireylerin topluma tam katılmalarının önünde büyük bir mani olarak durduğu gibi bunun yanı sıra aslında onlara yapılan en büyük haksızlıktır.

Engelli bireylerin fiziksel ya da zihinsel eksiklikleri nedeniyle bazı işleri yapamadıkları kusuz bir gerçektir. Ancak onları tümüyle iş göremez bireyler gibi değerlendirmek hem toplumdaki sosyal haklarına neden olmakta hem de ülkemizi bu bireylerin sunacağı katkından mahrum bırakmaktadır.

Çevremize şöyle bir baktığımızda; gazete, dergi ve internet sayfalarını hızla karıştırdığımızda pek çok engelli bireyin, tüm eksiklere ve imkansızlıklara rağmen başarılı olduklarını görebiz. Daha birkaç ay evvel Türkiye Ampute A Millî Futbol takımının Avrupa şampiyonluğuna şahit olduk. İstite engelli ve konuşma bozukluğu bulunan Ayşe Kader, Yavuz Özel sporcular



Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili

Dünya Kayak Şampiyonası'nda kısa slalom kategorisinde dünya ikincisi olarak bizleri gururlandırdı. Doğuştan iki kolu olmadığı hâlde 5 yaşında yüzme öğrenen ve 2018 Paralimpik Yüzme Şampiyonasında altın madalya kazanarak bayrağımızın göndere çekilmesini sağlayan Sümeyye Boyacı hepimize büyük bir mutluluk yaşattı.

Bu örnekler engelli bireylerin kendilerine fırsat verildiğinde pek çok şeyi başarabileceklerini hatta yetersizliği olmayan bireylerin bile ulaşamayacağı başarıları imza attıklarını herkesin

gözü önüne sermektedir. Bu bireyler de toplumun çoğunluğu gibi düşünselerdi bugün ülkeyi bu başarılarla mahrum kalacak, bizler bu gururu yaşayamayacaklardık. Engelli bireyleri üretken kişiler olarak topluma kazandırmanın en önemli yolu; onların istihdam edilmesi, çalışma hayatına katılmasıdır. Çalışmak, insanı ekonomik yönden başkalarına bağımlıktan kurtaracağı gibi kendini üretken, değerli ve topluma katkı sağlayan biri olarak hissettirecek, toplum içerisindeki statüsünü yükseltecek, tüketici olmaktan çıkıp üretici olmasını sağlayacaktır.

Yasal zorunluluklar, "Engelli Hakları Beyannamesi" gibi uluslararası sözleşmeler ve devlet tarafından sunulan teşvikler bir kenara bırakıldığında

engelli istihdamının pek çok avantajının daha bulunduğunu görmekteyiz. Her şeyden önce engelli birey çalıştırdığınız zaman karışımada tam olarak güven duyacağınız bir çalışanın var demektir. Engelli bireyler işlerine sadakatle bağlıdır ve yetersizliği olmayan bireylerden daha fazla iş bilincine sahiptir. Yapılan gözlemler engelli bireylerin işten çıkma, işe gelmeme, geç gelme gibi eylemlerde asla bulunmadıklarını, istekli ve enerjik bir şekilde çalıştıklarını göstermektedir. Sanılının aksine engelli bireyler son derece dikkatlidir. Gerekli düzenlemeler yapıldığında engellilerin çalışmaları iş yerlerinde iş kazalarına daha az



rastlanmaktadır. Bunun yanı sıra engellilerin çalışması iş yerindeki çalışma ruhunu artırmakta, diğer çalışanların motivasyonlarını olumlu yönde etkilemektedir. Normal bireylerin hayattan ders almaları ve kendi durumlarına şükür etmeleri de işin artısı olmaktadır. Zihnimizdeki tüm ön yargıları ve yanlış inanışları artık bir kenara bırakmalı, engellileri istihdam ederek tüm bireyleri yetenekleri ve yeterlilikleri ölçüsünde geliştirmeli, üretken iş gücüne katkı sağlayan bireyler haline getirebilmeliyiz. Bir engelli olan kişinin aramıza katılması ve bizim onlara kucak açmamıza onlardan çok bizim ihtiyacımız var. Göreceksiniz kazanan biz olacağız... Kazanan ülkemiz olacak...

gözü önüne sermektedir. Bu bireyler de toplumun çoğunluğu gibi düşünselerdi bugün ülkeyi bu başarılarla mahrum kalacak, bizler bu gururu yaşayamayacaklardık. Engelli bireyleri üretken kişiler olarak topluma kazandırmanın en önemli yolu; onların istihdam edilmesi, çalışma hayatına katılmasıdır. Çalışmak, insanı ekonomik yönden başkalarına bağımlıktan kurtaracağı gibi kendini üretken, değerli ve topluma katkı sağlayan biri olarak hissettirecek, toplum içerisindeki statüsünü yükseltecek, tüketici olmaktan çıkıp üretici olmasını sağlayacaktır.

Yasal zorunluluklar, "Engelli Hakları Beyannamesi" gibi uluslararası sözleşmeler ve devlet tarafından sunulan teşvikler bir kenara bırakıldığında



Evliya Çelebi'nin kariyeri bu camide başladı

KÖŞE BUCAK
İstanbul
Ayşe Başak

Haliç kıyısında yer alan Ahî Çelebi Camii, Evliya Çelebi'nin seyyahlık 'kariyerinin' başladığı cami olarak da biliniyor. Çelebi'nin meşhur seyahat rüyasının geçtiği cami, 15. yüzyılın meşhur hekimlerinden Ahî Çelebi tarafından yaptırıldı.

EMINÖNÜ'nden Unkapanı'na giderken Haliç kıyısında yer alan Ahî Çelebi Camii, İstanbul Köşe Bucak'ın bu haftaki konuyu. Yapının öyküsünü okuduğunuzda adını taşıdığı meşhur bir doktor olan bânisi Ahî Çelebi dışında karşınıza II. Mehmed, II. Bayezid, I. Selim, I. Süleyman, Mimar Sinan ve Evliya Çelebi'nin isimleri çıkar. Yapının geçmişini şaşırtıcı detaylarla dolu. Bu küçük caminin İstanbul'un tarihine dair anlatacağı çok şey var.

DÖNEMİN MEŞHUR HEKİMİ

Caminin bânisi Ahî Çelebi Mehmed, 15. yüzyılın ortalarında doğmuş (1432), II. Mehmed, II. Bayezid, I. Selim ve I. Süleyman devirlerinde yaşamış, hekimbaşlık yapmış zamanın meşhur doktorlarından biri. İlk eğitimini aslen Tebrizli olan babası Tabip Kemâleddin'den alan Ahî Çelebi, önce Mahmutpaşa'da babasıyla birlikte bir dükkânda doktorluk yapar, onun ölümünden sonra zamanın meşhur hekimleri Kutbüddin ile Altunizâde'nin yanında tecrübe kazanır, mesleğinde ilerler. Hekim olarak girdiği Fatih Dârüşşifâsı'nda hekimbaşlığa kadar yükselen Ahî Çelebi, II. Bayezid döneminde önce mutfak emini, sonra hekimbaşı olur. I. Selim'in saltanatında bu görevi yeniden layık görülür ve Mısır seferinde sultana eşlik eder. 1520 yılında I. Selim'in ölümü ile



hekimbaşlıktan azledilen Ahî Çelebi, ilerleyen yaşına alırdırmadan hacca gider ve dönüş yolunda Mısır'da vefat ederek Kahire'de İmâm Şâfiî Türbesi civarına defnedilir.

Ahî Çelebi'nin en ünlü eseri, II. Bayezid devrinde Türkiye olarak kaleme aldığı, bôbrek ve mesane taşlarına ilişkin telifi 'Risâle-i hasâtü'l-kilye ve'l-mesâne'. Çelebi, bu 10 bölümlük, dönemin hekimlerine mühim bir kaynak teşkil eden eserinden başka Farsça eserlere de imza atmış.

MİMAR SINAN İMZASI

Gelin, şimdi de caminin öyküsüne yakından bakalım. Caminin yapım tarihi kesin olarak bilinmiyor. Ahî Çelebi'nin, 1524'te ölümü olması ve yapının bu tarihten önce tamamlanması, bir Mimar Sinan eseri olup olmadığı konusunda tartışmalara yol açmış. Sinan'ın eserlerini listeleyen Sâî Çelebi imzalı Tuhiyetü'l-Mimarî'nin de 'yangında harap olduğu ve tamir edildiği' şeklinde açıklanarak kaydedilmiş olması yapının o dönemde mimarbaşısı olan Sinan tarafından kapsamlı bir onarımdan geçirildiği ya da yeniden yapıldığını düşündürüyor. Yine Sâî Çelebi'nin kaleme aldığı Tezkiretül-Ebniye'de, Sinan'ın yaptığı eserler arasında Ahî Çelebi Camii yer alıyor ve 'İzmir (Yemiş) İskeleyi yakınında Ahî Çelebi Camii' şeklinde geçiyor.

'Seyahat ya Resûlallah'

Ahî Çelebi Camii, Evliya Çelebi'nin meşhur seyahat rüyasının geçtiği mekândır. Evet, evet hepimizin tebessümle hatırladığı "Seyahat ya Resûlallah" cümlesi bu camide telaffuz edilir. Evliya Çelebi'nin seyyahlık 'kariyeri' bu camide başlar.

Evliya Çelebi, 1040 Muharrem'inin asure gecesi (19 Ağustos 1630) İstanbul'daki evinde bir rüya görür ve kendisini Seyahatnamesi'nde, "Yemiş İskeleyi'nde helal malia yapılmış Mimar Sinan yapısı Ahî Çelebi Camii" dediği bu yapıda bulur. Rüya da bilinenin aksine sadece Hz. Muhammed'i görmez; cami, peygamber ruhlarından, evliya ve asfiya ruhlarından oluşan kalabalık bir cemaatte doludur. Hz. Ebubekir'i, Hz. Ömer'i, Hz. Osman'ı, Hz. Ali'yi, Hz. Hasan'ı, Hz. Hüseyin'i, Hz. Veysel Karanî'yi, Hz. Bilal-i Habeşî'yi ve Hz. Hamza'yı görür. Hz. Muhammed'in Ahî Çelebi Camii'nde kıldırıldığı sabah namazının ardından Evliya Çelebi Kur'an okur. Sonra yarındaki zatın elinden tutar ve o meşhur sahne vuku bulur: Evliya Çelebi, Hz. Muhammed'in elini öper ve "Sefaat ya Resûlallah" diyecek yerde, "Seyahat ya Resûlallah" der. Hz. Muhammed tebessüm edip, "Allah'ım sefaati, seyahati ve ziyareti sağlık ve esenlikle kolaylaştırsın" der. Nurlu kalabalık Ahî Çelebi Camii'nden çıkar, Evliya Çelebi uyanır.

İstanbul'un hafızası ticari hayatında yaşar

Her şehrin siyasal, sosyal, kültürel ve ekonomik olarak bir hafızası vardır ve o şehrin hafızaları en çok ticari geçmiş ile gelecek arasında kurulan köprüde yaşar.

İstanbul Ticaret Odası, 136 yıldır (14 Ocak 1882) bu köprüden sahiplerindedir ve bugün de sahip olmanın bilinciyle hareket etmektedir. Dolayısıyla bir şehri tanımak ve anlamak için ticari hafızasının canlı tutulması, o şehrin turizm, tarihin, kültürüne, sanatına hizmet etmesi demektir.

Elbet ticari hafıza sadece çarşı-pazarın ibaret değil. Çarşı-pazarın destekleyen unsurlar olduğu gibi çarşı-pazarın da desteklediği unsurlar var ve birbirlerinden ayrılmaz.

☆☆☆

Örneğin Osmanlı'da şehirler kurulurken, şehir meydana önce külliye yapılır; 'cami, tekke-medrese,

hamam, sağlık ocağı, han, kapalı yahut arasta türü çarşılar inşa edildikten sonra mahalleler kurulur.

Bugün Osmanlı'nın kurdugu şehirleri göttiğimizde şehrin merkezlerinde bu yapıların yasadıklarını yahut tarihi olarak varlıklarını görürüz. İşte ticari hafızanın geçmişten geleceğe kurulan köprü olması ve yaşaması, şehrin tapularındandır.

Bu anlamda elbet İstanbul dünya coğrafyası içerisinde eşsiz olmayan bir şehirdir. Medeniyetlerin kurulduğu ve kavşak olması sebebiyle yeri ayırdır ve ticari hafıza bakımından da yine kendisiyle boy ölçüşebilecek bir şehir yoktur.

Bu hakikatin farkında olarak İstanbul'da rızkını temin eden en küçük esnafımızdan en büyük ticari



Hüseyin Öztürk

kuruluşlarımıza kadar her iş insanımız, ticari hafızanın yaşaması ve canlı tutulması gerektiğine inanmaktadır.

Çünkü İstanbul, tarihi boyunca üzerinde kurulan medeniyetlerin; kültürel, sosyal ve ticari yapısının, tarihi zenginliğiyle ihtisamlı bir şekilde dünyaya göstermekte olan şehirdir.

Tarih yapan ve tarih yazan İstanbul'un, Avrupa ve Amerika'daki büyük şehirler içerisinde yine farklı bir yeri vardır ve onlarda olmayan önemli özelliklere sahiptir.

☆☆☆

Bizim medeniyetimizde 'mahalle' kültürü vazgeçilmezdir. Mahalle kültürü dışında da esas bir diğer unsur, ticari hayatımızın olmazsa olmazı olan 'Ahilik sisteminin' varlığıdır.

Ahilik ve mahalle geleneği, insanların birbirlerini sahiplenmelerini şart koşar. Bu şart ise şehre sahip çıkmayı, gözetmeyi, denetlemeyi gerektirir.

Ülkemizin çeşitli yerleşim yerlerinde olduğu gibi Balkanlar, Afrika, Ortadoğu ve Asya memleketlerinde, ülkemizin resmi ve özel kuruluşları tarafından yapılan yardımların temelinde, Ahilik ve mahalle kültürünün önemli bir yeri vardır.

Bu hususu biraz daha açarak şunu da söyleyebiliriz.

Bizim iş insanlarımızın değer yargılarından olan 'hiss-i selim, zevk-i selim ve akl-i selim' hasletleri, ticari hafızamızın yaşayor olmasında önemli bir noktayı teşkil eder.

☆☆☆

Bu açıdan İstanbul'un kimliğini ve ticari hafızasını korumak, şehrimizin ve insanımızın geleceği

açısından vazgeçilmez önemlerdendir.

İstanbul başta olmak üzere, bütün şehirlerimizde mümkün olan yahut çeşitli nedenlerle gelip giden misafirler açısından görünen esas yüz, ticari hayatıdır.

Lakin engelsiz ve hesapsız modernleşmenin ve hızlı tüketiminin hazzı ve sürati sebebiyle, ticareti hayatın bu yönü sadece almak ve satmak olarak görülmektedir.

Oysa bizim medeniyetimizde en küçük işletmeden en büyük işletmeye kadar yönetilen ve yönetilenler, yerli ve milli değerler manzumesi içerisinde hareket ederler.

Aklselim sahipleri, ticari hayata sadece üretken-tüketen, alan-satan penceresinden değil, ticari hafızasında yaşadığı medeniyetin penceresinden bakmak gerektiğini söylerler.

İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesi'nin (İSEDAK) 34. Toplantısı'nda konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, İslam alemine küresel ticarete yerli para kullanılması çağrısında bulundu. Erdoğan, "Aramızdaki ticarete milli para birimleri kullanmamız, kollarımıza vurulan emperyalist prangaları parçalamamız bakımından son derece önemli" dedi.



CUMHURBAŞKANI RECEP TAYYİP ERDOĞAN'DAN KÜRESEL ÇAĞRI

Tek çıkış yolu milli para

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan'ın daimi başkanlığını yürüttüğü İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesi'nin (İSEDAK) 34. Toplantısı'nın açılış oturumu gerçekleştirildi. İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen programdaki konuşmasına, İslam İşbirliği Teşkilatı'nın Zirve Dönem Başkanı ve İSEDAK Başkanı sıfatıyla Türkiye'ye gelen misafirlere 'hoş geldiniz' diyerek başlayan Cumhurbaşkanı Erdoğan, İslam ülkelerinin, mevcut uluslararası yapılar ve yabancı devletlerden

medet ummaktan vazgeçmesi ve kendi göbeğini kendisinin kesmesi gerektiğini belirtti.

TİCARİET ARTMALI

"Aramızdaki ticarete milli para birimleri kullanmamız, kollarımıza vurulan emperyalist prangaları parçalamamız bakımından son derece önemli" diyen Erdoğan, kendi meselelerini kendilerinin çözmesini için ellerindeki platformları, araçları en iyi şekilde kullanmaları gerektiğini vurguladı. Erdoğan, "İSEDAK'a üye ülkeler olarak birbirimize ne kadar yük yatırımlar yaparsak, ticaretimizi ne kadar

arttırsak o kadar güçlü oluruz. İslam İşbirliği Teşkilatı içi ticareti yüzde 25'e çıkarmaya verdiğimiz önemin altını bir kez daha çizmek istiyorum. İslam ülkeleri, tercihli ticaret sisteminin yürürlüğe girebilmesi için ilgili ülkeleri taviz listelerini güncellemeye ve diğer prosedürleri tamamlamaya davet ediyorum" diye konuştu.

BAŞKA ÇIKIŞ YOK

"Yerli ve milli paramızı kullanmaktan başka çıkış yolu yok. Aksi takdirde döviz kuru altında ezilmeye devam edeceğiz" diyen Erdoğan, şunları söyledi: "Yine tüm üye ülkelerimizi

İslam Kalkınma Bankası'nın ve alt kurumlarının ticaretin kolaylaştırılmasına yönelik faaliyetlerine katılmaya çağırıyorum. Sizlerin de bildiği gibi ABD'deki mevcut yönetimin gümrük vergilerini yükseltmesi, dünya ticaretinde korumacı eğilimleri artırmıştır. Ticaret savaşlarının küresel ticarete, üretime ve refaha ciddi zararlarının olacağı aşikardır. Tarife dışı engellerin azaltılması ve gümrük işlemlerinin kolaylaştırılması dünya ticaretine yeni bir açılım sağlayacak ve bir can simidi olacak. Bunun yanında gümrüklerimizdeki altyapıların acilen modernleştirmemiz, bilgi teknolojilerini

daha yaygın kullanmamız, gümrük işlemlerini daha da basitleştirmemiz lazım. Bu yılki İSEDAK görüş alışverişisi oturumunda ticaretin kolaylaştırılması ve İslam İşbirliği Teşkilatı üyesi ülkelerde gümrüklerde risk yönetimi konusunun ele alınmasını son derece anlamlı ve isabetli buluyorum. Tercihli ticaret sistemi, altın borsası, gayri menkul borsası ve İstanbul Tahkim Merkezi gibi inisiyatiflerin bir an önce uygulamaya konulabilmesi için çalışmalarını hızlandırmamız gerekiyor. Tüm bu konularda sizlerin kıymetli desteklerinizi beklediğimizi özellikle belirtmek istiyorum."

Vakıf Katılım'da
bir **katılım hesabı**
açtırırsınız, hiç
hesapta olmayan
hayallere
ortak olursunuz.
Desteklerde
katkınız, kârda **payınız**,
ülke ekonomisinde
adınız olur.

