

Refah için diyalog ÇAĞRISI

Avrupa Birliği ile Türkiye arasında zayıflayan ilişkileri güçlendirecek adımlar Bulgaristan'ın Varna kentinde atıldı.

İSTİKRAR ABİDESİ

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, AB kurumlarının başkanlarına, "Gelin, ortak coğrafyamızda istikrar ve refahın sağlanması için birlikte çalışalım. Gelin, güçlü, müreffeh ve istikrar abidesi Avrupa'yı hep birlikte inşa edelim" çağrısı yaptı. ■ 5'te



Donald Tusk

Recep Tayyip Erdoğan

Jean-Claude Juncker

İTO seçimleri 9 Nisan'da

İstanbul iş dünyası, İstanbul Ticaret Odası'nda 4 yıl görev yapacak temsilcilerini seçmek için 9 Nisan günü sandık başında olacak. Oda üyelerinin

İstanbul Fuar Merkezi'ndeki (İFM) seçim alanına kolay ulaşımı için toplu ulaşım seçeneklerinin yanı sıra üç farklı noktadan ring seferleri düzenlenecek. ■ 7

Seçim mahalline nasıl ulaşacaksınız? ■ 6



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Öztürk

2 NİSAN 2018 YIL: 60 SAYI: 3003

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com



Kardeşlik ruhuyla 4 YIL 10 AY

İstanbul Ticaret Odası'nın 19'uncu Dönem son Meclis-i Muhabbet programı, üyelerin geniş katılımıyla gerçekleştirildi.

✓ Oda Meclis üyelerine hitap eden İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, "4 yıl 10 ay süren dönemden sonra seçimlere, birbirimizi kırmadan gayet medeni gidiyoruz. Hepinize teşekkür ediyorum" dedi.

✓ İTO Meclis Başkanı Şekib Avdagiç de yeni dönemde İTO'nun yeni vizyonunun şekilleneceğini belirterek, "Bunu yeni dönemde göreve gelecek arkadaşlar hep beraber belirleyecek" şeklinde konuştu. Adem Orhun ■ 11'de

15 dakikada şirket kuruldu

Şirket kuruluşlarındaki bürokrasinin azaltılması ve 7 işlemin 1'e düşmesi girişimciler tarafından memnuniyetle karşılandı. İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne başvuran girişimci Mehmet Sırma, "İlk defa şirket kuruyorum. İşlemler 15 dakikada tamamlandı" dedi. ■ 4'te



BTM ile ürün geliştirmeyi test ettiler

Girişimciler, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde farklılaştırma eğitimiyle iş ve ürün geliştirme uygulaması yaptı. ■ 12



Türk ANIMASYONU Walt Disney'de

Türk dizilerinin dünya çapında kirdiği izlenme rekorlarına çizgi diziler de dahil oluyor. Limon ile Zeytin, Walt Disney'deki ilk ve tek Türk animasyonu oldu. Pepe, Leliko ve Pisi de bu zor pazarda 'biz de varız' dedi. Soyhan Alpaslan ■ 10'da

Devlet 'olmayan' ürünü özel sektörden istemeli



İTO'daki yapay zeka seminerinde konuşan uzmanlar, "İngiltere ve ABD'de olduğu gibi devlet, 'olmayan' bir ürünü özel sektörden istemeli ve firmaları inovatif ürünler geliştirmeye teşvik etmeli" dedi. Müge Biber ■ 8'de

Yeni paket hazırlandı
Başbakan Binali Yıldırım, "Stratejik yatırım türünden 128 milyar liralık yeni yatırım teşvikini onayladık. Son hızla yatırıma, iş yapmaya, üretmeye ve istihdam oluşturmaya devam" dedi. ■ 9



■ Türkiye ekonomisinin 2017'de yüzde 7.4 büyümesini değerlendiren İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, "Türkiye büyümede 7 yıldızı yakaladı. Yükselen ekonomilerin kutup yıldızı artık Türkiye'dir" dedi.

Büyümede 7 yıldızı yakaladık

■ Başkan Öztürk Oran, "Türkiye yeni bir büyüme yönüne girdi. Bu yörengede KOBİ'lere sağlanan kredi desteği ve sektörel teşviklerin 2018'de daha da etkili olacağına inanıyorum" diye konuştu. ■ 2'de



Reel sektör ikinci çeyrek için umutlu

Reel kesim, yılın ilk çeyreğindeki gelişmelerden sonra ikinci çeyrekte işlerin canlanacağı konusunda olumlu. İlk çeyrekte neler oldu?

- Sanayi üretimi 83 ayın zirvesinde
- İhracat sürükleyici olmaya devam ediyor
- Yatırım ve tüketim mali ithalatı artışa geçti
- Otomobil satışları yükselişte
- Perakende ve hizmetlerde satışları arttı

Dr. Can Gürlesel ■ 16'da

2017 büyümesi 2018'i tetikleyecek

Prof. Dr. Kerem Alkin ■ 12'de

Yağmurda çalışan güneş paneli



Çinli mühendislerin geliştirdiği güneş panelleri, yağmuru bile avantaja çeviriyor. Ayşe Başak ■ 17'de



SPOR ENDÜSTRİSİ 3 trilyon \$'a KOŞUYOR

Ceyhan Kuburlu ■ 18'de

İTO'nun hizmet altyapısı öncü oldu

YAHYA GÜL

RESTORASYON ve izolasyon sektörü, İstanbul Ticaret Odası Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı İTO Cemile Sultan Korusu'nda bir araya geldi. İTO Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi'nin organize ettiği sektörel toplantıya, İTO Başkanı Öztürk Oran da katıldı. Oran, toplantıda yaptığı konuşmada, merhum İbrahim Çağlar'dan sonra başkanlığı devralınca, Oda'yı şeffaf ve tarafsız bir şekilde seçime götürecekleri sözünü verdiklerini hatırlattı.

Oran, bu süreçte Oda'dan yeterli hizmet alamamış üyelere de destek ve en iyi hizmeti götürmek için gece gündüz çalışmalarını vurgulayarak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Yaptığımız çalışmalara göre üyelerimizin yaptığı işlemlerin çok olduğunu gördük ve hükümetimizin de desteğiyle hizmetleri bir araya toplamak için alt yapı oluşturmaya karar verdik."

Üyelerin her zaman yanındayız

İTO Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Sultan Hızroğlu, komite olarak üyelerin yanında olduklarını söyledi. Hızroğlu, "Bu birlikteliğin devam etmesi için seçilmeye en güçlü bir şekilde katılmanıza bize güç verecek" dedi.

ODALARA ÖRNEK

Yöneticilerden teknik personele kadar herkesin bu altyapı için özveri ile çalıştığını dile getiren Başkan Oran, şunları söyledi: "Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ, çalışmalarını incelemek için Odamızı ziyaret etti. Bu sistem önce ticaretin merkezi olan İstanbul'da başlamalıydı ki, diğer Odalara örnek olabilsin."

OSB'LERİ BİLGİLENDİRİYOR

Yeni düzenlemenin hükümetin talimatı olduğunu ve kendilerinin de bu vesileyle hükümete bir öneri sunduklarını ifade eden Oran, bu alandaki çalışmalarını da şöyle özetledi: "Üyelerimiz için KGF, KOSGEB ve teşvikli kredileri, hatta yerel yönetimlerden iş yeri açma ruhsatına kadar tüm belgeleri tek elde toplayalım; üyelerimizi İTO Bilgilendirme Merkezi'nden yararlandıralım dedik. Merkez, OSB ve kooperatiflere gidip bilgi aktarıyor. Hangi alanlarda teşvik, hangi alanlarda ucuz kredi alınabileceği yönünde üyelerimizi aydınlatıyor." Başkan Oran, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin 6 bin 500 öğrencisi bulunduğunu hatırlattı. Üniversiteyi 50'nci sraya taşımak için çalışmalarını belirten Öztürk Oran, "Öğrencilerimize de iş garantisi veriyoruz. Ayrıca kampüslerimizi geliştirme ve birleştirme çalışması yapıyoruz" diye konuştu.



TÜRKİYE EKONOMİSİ 2017'DE YÜZDE 7.4 BÜYÜDÜ

Yükselen ekonomilerin kutup yıldızı artık Türkiye

İTO Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, Türkiye ekonomisinin 2017'de yüzde 7.4 büyümesini değerlendirdi. Başkan Oran, "Türkiye büyümede 7 yıldızı yakaladı. Yükselen ekonomilerin kutup yıldızı artık Türkiye'dir. 2017'deki yüzde 7.4'lük cesur büyümeden, 2018'de de en küçük bir taviz vermeyeceğiz" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Öztürk Oran, Türkiye ekonomisinin 2017'de yüzde 7.4 büyümesi hakkında, "Türkiye büyümede 7 yıldızı yakaladı. Yükselen ekonomilerin kutup yıldızı artık Türkiye'dir" dedi.

BÖLGE BARIŞINA KATKI

Oran, "Bu güçlü büyüme sadece ekonomimizin değil, bölge barışına yapacağımız katkıların ve dünyada gelişen ülkelere karşı duyulan güvenin de teminatıdır. 2017'deki yüzde 7.4'lük cesur büyümeden, 2018'de de en küçük bir taviz vermeyeceğiz" diye konuştu.

Oran, rekor büyüme başarısının aynı zamanda devletin çizdiği rotada Türk işçisinin emeği ve millileşme hamlesinin üretimdeki öncüsü Türk girişimcisinin azminin bir nişanı olduğunu söyledi.

YENİ BÜYÜME YÖRÜNGESİ

Öztürk Oran, "Türkiye yeni bir büyüme yörüngesine girdi. Bu yörüngede KOBİ'lere sağlanan kredi desteği ve sektörel teşviklerin 2018'de daha da etkili olacağına inanıyorum. KGF kredileriyle yapılan yatırımlar ekonomiyi bu yıl dönmeye başladı. Bu fırsatı elbette değerlendireceğiz" dedi.



Sınır ötesi operasyon yatırım kararlarını olumlu etkileyecek

Türk Silahlı Kuvvetleri'nin gerçekleştirdiği sınır ötesi operasyonların bölgemize taşıyacağı huzurun da yatırım kararlarını olumlu etkileyeceğini kaydeden İTO Başkanı Öztürk Oran, "İş insanımız Sayın Cumhurbaşkanımızın ortaya koyduğu vizyonla artık daha özgüvenli. Milletçe bu duruşu sergilediğimiz takdirde, 2018'de de yeni bir başarı hikayesi yazmamız için hiçbir sebep yoktur" diye konuştu.

Kurumlar vergisi seminerini kaçırmayın

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), üyelerine yönelik bir vergi semineri düzenleyecek. Kurumlar Vergisi Beyanname Düzenleme isimli bilgilendirme semineri, 3 Nisan 2018 tarihinde

13.30 ile 17.15 saatleri arasında İTO'nun Eminönü'ndeki merkez binasında gerçekleştirilecek.

Ayrıntılı bilgi için: 0212 455 65 85

Yazılarda Türkçe kelime kullanımı esas olacak

TÜRK Standardları Enstitüsü (TSE) tarafından hazırlanan 'Kurum ve Kuruluşlarda Kullanılan Tabelalar için Kuralları' standardı Teknik Kurul'da kabul edilerek 'TS 13813' standart numarasıyla yayımlandı. Buna göre, yazılarda Türkçe kelime kullanımı esas alındı. Tabelada diğer yabancı dille de ifadeler kullanılırsa Türkçe kelimelerin yaklaşık yüzde 25'i büyüklüğündeki puntolarla yazılması kuralı getirildi. TSE

Başkanı Sebahattin Korkmaz, özellikle büyük kentlerde gelişigüzel tasarlanmış ve düzensiz olarak binaların dış yüzeylerine, iş yeri önlerine, cadde ve sokaklara asılmış, yabancı kelimelerin kullanıldığı, imla hatalarının olduğu tabelaların görüntü kirliliği oluşturduğuna dikkat çekti. Korkmaz, yayımladıkları standartta tabelaların, kullanım yer ve amacına göre çeşitlere ayrıldığını ifade etti.

Tüm ihtiyaçlarınız için 64 Yıldır Yanındayız

Uygun faiz oranı ve vadelerle 64. Yıl Kredisi VakıfBank'ta.

VakıfBank, Yanındaki Güç.

%1,30'dan başlayan faiz oranlarıyla

64 YIL KREDİSİ

Örnek Faiz Maliyet Tablosu

VakıfBank Kuruluş Yıl Dönümü Kredisi				Alınacak Ücretler (TL)*		Maliyet Oranları (%)**
Kredi Tutarı	Vade	Faiz Oranı (Aylık)***	Taksit Tutarı	Kredi Tahsis Ücreti*	Eklefi Yıllık Faiz Oranı**	
VakıfBank Kuruluş Yıl Dönümü Kredisi	20.000 TL	48 Ay	%1,30****	595,06 TL	100,00 TL	%20,7665

*Kredi Tahsis Ücreti kredi tutarının %0,51 olup kredi tahsis ücreti üzerinden %5 Banka Sigorta ve Muamele Vergisi (BSMV) alınmaktadır.

**Eklefi Yıllık Faiz Oranı hesaplamasına kredi için tahsil edilen (BSMV dahil) kredi tahsis ücreti, faiz ve vergiler dahil olup sigorta tutarları dahil edilmemiştir. 20.000 TL için 1 yıllık hayat sigortası prim tutarı, 35 yaşındaki erkek müşteri için 98,44 TL'dir. Sigorta primi, 35 yaş üzerinden hesaplanmış olup kredi tutarı, kredi vadesi, müşteri yaşı ve cinsiyetine göre değişiklik gösterebilmektedir. Eklefi Yıllık Faiz Oranı örnek vade ve örnek tutar üzerinden hesaplanmıştır.

***Belirtilen faiz oranı kredi açılış günü ile aynı gün kredinin yatacağı hesaba 1 adet yeni düzenli fatura ödeme talimatı verilmesi, Bankamız aracılığıyla sigorta yaptırılması ve aşgari bir masas tutarında Kredili Mevduat Hesabı açılması durumunda geçerli olacaktır. Kredi açılış günü ile aynı gün, kredinin yatacağı hesaba 1 adet yeni düzenli fatura talimatı verilmesinde bulunulması durumunda ilgili faiz oranları 0,02 puan altacaktır.

****Faiz oranı Findex Notu'na göre değişir. %1,30 faiz oranından Findex Notu 1.800 ve üzerinde olan müşteriler faydalanan.

SMS gönderim bedeli GSM operatörleri tarafından vergiler dahil 0,65 TL olarak ücretlendirilmektedir.

Findex Kredi Notu'nun İnternet Bankacılığı ve Mobil Bankacılığı'ndan "Beyanname-Findex Risk Raporu-Findex Risk Raporu Alma" menüsüne girerek veya Çağrı Merkezi'ni arayarak öğrenilebilir.



VakıfBank
Burası Sizin Yeriniz

444 0 724 | vakifbank.com.tr

Instagram Twitter LinkedIn Facebook

İlk 'deniz rüzgarı' santrali için aday bölgeler belli oldu

Türkiye'nin ilk off-shore (deniz üstü) rüzgar Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) santrali olacak proje için Saros, Kiyıköy ve Gelibolu aday bölgeler oldu. Güneşte ise Hatay-Erzin, Niğde-Bor ve Şanlıurfa-Viranşehir belirlendi.

ENERJİ ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nca bu yıl ihalesi planlanan ve dünyanın en büyük, Türkiye'nin ise ilk off-shore (deniz üstü) rüzgar Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) santrali olma özelliğini taşıyacak proje için Saros, Kiyıköy ve Gelibolu aday bölgeler olarak belirlendi. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Yenilenebilir Enerji Genel Müdürlüğü'nce yayımlanan Aday YEKA İlan Metni'nden yapılan derlemeye göre, geçen yıl gerçekleştirilen biner megavat kapasiteli rüzgar ve güneş YEKA ihalelerinin devamını sağlamak üzere yeni aday YEKA bölgeleri tespit edildi.

ÇALIŞMA BAŞLADI

Buna göre, bin megavat kapasiteyle bu yıl ihalesi yapılması planlanan güneş YEKA için Hatay-Erzin, Niğde-Bor ve Şanlıurfa-Viranşehir aday bölgeler oldu. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak'ın Milli Enerji ve Maden Politikası kapsamında geçen ay açıkladığı ve yaklaşık bin megavat kapasiteyle dünyanın en büyük, Türkiye'nin de ilk off-shore rüzgar YEKA projesi olma özelliğini taşıyacak proje için aday bölgeler Saros, Kiyıköy ve Gelibolu olarak bildirildi. Yenilenebilir Enerji Genel Müdürlüğü tarafından söz konusu alanlar için detaylı çalışmalara başlandı. Çalışmaların ardından aday alanlar arasından en uygun bölgeler seçilerek ihale şartnamesi hazırlanacak.

Bakan Albayrak, aday bölgeleri belirlenen güneş YEKA'nın ihale şartnamesine batarya teknolojileriyle ilgili bir şart getirmeyi planladıklarını açıklamıştı. Bu ihaleyle Türkiye'de ilk defa büyük çaplı bir yenilenebilir enerji santrali batarya tesisiyle elektrik üretimine başlanacak.



Elektrikte lisans yönetmeliği değişti

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurulu kararınca Elektrik Piyasası Lisans Yönetmeliği'nde değişikliğe gidildi. Konuya ilişkin karar, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Elektrik Piyasası Lisans Yönetmeliği'nin 12'nci maddesinin yedinci fıkrasında, '2020'ye kadar sisteme bağlanabilecek kapasite olarak tahsis edilen 2 bin megavat kapasitenin tamamının 2020 içerisinde kullanılmasına' şeklinde değişiklik yapıldı. Kurul, yönetmeliğin aynı hükmü çerçevesinde kapasitenin tamamı için rüzgar enerjisine dayalı ön lisans başvurularının 6-10 Nisan 2020 tarihlerinde alınmasını kararlaştırdı.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda

<http://www.ito.org.tr/QR/TC18820ti2018.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



%15 FİYAT AVANTAJI

TAŞINMAYA HAZIR

SİZİN YERİNİZ BURASI TİCARETİ BİLENLER YAŞAMAYI DA BİLİR

64.000 M² ÜZERİNDE, TAMAMI TAŞINMAYA HAZIR,
BAHÇE VE TERAS DUBLEKSLER
AYRICALIK DOLU REZİDANSLAR VE EŞSİZ VİLLALAR
ÇENGELKÖY PARK EVLERİNDE
İSTANBUL TİCARET ODASI ÜYELERİNİ BEKLİYOR.
SİZE ÖZEL FIRSATLARLA ÇENGELKÖY'ÜN
AYRICALIKLI YAŞAMINI KAÇIRMAYIN.

SİZE EN UYGUN YAŞAM, SİZE ÖZEL FIRSATLARLA!

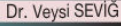
YAŞAM
BAŞLADI



WILLIAM TURNER / DEMİRLAND

444 2 866

www.cengelkoypark.com



Juncker: Müzakerelerin devamının garantörüyüm

AB Komisyonu Başkanı Jean-Claude Juncker, Türkiye'nin AB'ye üyelikliğini her zaman desteklediğini söyledi. Türk halkının büyük ve cesur bir ulus olduğunu ve büyük bir saygı duyduğunu ifade eden Juncker, "Hiçbir zaman üyelik müzakerelerinin durdurulması taraftarı olmadım. Türkiye ile müzakerelerin devamının garantörüyüm ve öyle olmaya da devam edeceğim" dedi. Türkiye'nin AB'nin gerçek bir ortağı olmasını istediklerini belirten Juncker, "Stratejik ortaklıkta bizi bir araya getirenler etrafında toplanmak ve bizi bölen konulara çözüm bulabilmek için samimi ve açık bir işbirliği ve diyalogu sürdürmemiz lazım. Enerji, güvenlik ve terörle mücadele işbirliği yapabileceğimiz ortak çalışma alanları" diye konuştu.



EUROPEAN UNION - Turkey LEADERS' MEETING

26.03.2018 - VARNA



VARNA'DA KARTLAR AÇILDI

Vize serbestliğinde hareket bekliyoruz

Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Ülkemizin üzerine düşeni yaptığı ve AB mensubu muhataplarımızdan geri dönüş beklediği bir diğer konu vatandaşlarımız için sağlanacak vize serbestisi" dedi. Bununla ilgili çalışma belgesinin şubat ayında AB Komisyonu'na sunulduğunu hatırlatan Erdoğan, şöyle devam etti: "AB bu noktada adımını bir an önce atarsa bizi rahatlatacaktır. Bu, vatandaşlarımızın AB'ye olan güvenini sarsacak bir hal almamalı. Gümrük Birliği'nin güncellenmesi çalışmalarına başlanması konusundaki beklentimizi de dile getirdik."

Tusk: İstisareye hazırız

AB Konseyi Başkanı Donald Tusk, zirve sonrası gerçekleştirilen ortak basın toplantısında, Türkiye-AB ilişkilerinin zor bir dönemden geçtiğini söyledi. Tusk, "Mevcut sorunların üstesinden gelmek ve ortaklığımızın potansiyelini ortaya çıkarmak için istisareye hazır olduğumuzu vurgulamak isterim" dedi. Tusk, göç ve sığınmacı konusunda Türkiye ve AB'nin çok yakın iki ortak olarak hareket etmeyi sürdürdüğünü dikkati çekerek, "Türkiye'ye bu konuda yaptığı etkilileyici işlerden dolayı minnettar olduğumuzu belirtmek isterim" diye konuştu.

AB'ye refah için diyalog ÇAĞRISI

Avrupa Birliği ile Türkiye arasında zayıflayan ilişkileri güçlendirecek adımlar Bulgaristan'ın Varna kentinde atıldı. AB kurumlarının başkanları ile görüşen Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "Taleplerimizi ve beklentilerimizi açıkça ilettik. Gelin, ortak coğrafyamızda istikrar ve refahın sağlanması için birlikte çalışalım" dedi.

TÜRKİYE ile bazı Avrupa Birliği (AB) ülkeleri arasındaki gerginliğin yansımalarının görüldüğü ekim ayındaki Brüksel zirvesinin ardından Bulgaristan'ın Varna kentinde ümit verici adımlar atıldı. AB Dönem Başkanı Bulgaristan'ın ev sahipliğindeki liderler zirvesinde, Türkiye ile AB kurum liderleri pozisyonlarını ve taleplerini açık bir şekilde ortaya koydu. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, AB Konseyi Başkanı Donald Tusk, AB Komisyonu Başkanı Jean-Claude Juncker ve Bulgaristan Başbakanı Boyko Borisov arasındaki görüşme 2 saat 20 dakika sürdü. Liderler, bu kritik görüşmenin ardından Euxinograd Sarayı'nda ortak basın toplantısı düzenledi. Toplantıda, Türkiye ve AB'nin uzun süreli stratejik ortaklar olduğunu vurgulayan Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Küresel bir güç olma iddiasındaki Avrupa'nın Türkiye'yi genişleme politikalarının dışına itmesi vahim bir hata olacaktır. Türkiye bölgesinde kilit aktör, jeostratejik öneme haiz bir müttefik, genç nüfusa sahip dinamik bir ülkedir" dedi.

BİRLİKTE ÇALIŞALIM

Bu zirvede gelişmeler hakkındaki görüşlerini ve beklentilerini Avrupa Birliği tarafına yazılı olarak ilettiklerini belirten Erdoğan, şöyle konuştu: "Avrupa Birliği'nden bu kağıdı kendi içinde değerlendirmesini ve ardından konuların takibi için teknik düzeyde

ortak bir çalışma yapılmasını bekliyoruz. Geçtiğimiz dönemdeki olumsuzluklara rağmen biz Türkiye olarak diyalog kanallarını hep açık tutmaktan yana olduk. AB ile aramızdaki güvenin yeniden tesisinin ilk adımını bugün burada hep beraber atmış olduğumuzu umuyorum. Ancak bu adımı atık demek yeterli değil, somut olarak atmak gerekiyor. Varna'dan AB ülkelerine bir kez daha seslenmek istiyorum. Gelin, ortak coğrafyamız olan Balkanlar'da istikrar ve refahın sağlanması yönünde birlikte çalışalım. Gelin, Suriye, Irak, Filistin, Kudüs, Yemen, Rohingya, Afrika gibi uluslararası konularda işbirliğimizi derinleştirelim. Gelin, güçlü, müreffeh ve istikrar abidesi Avrupa'yı hep birlikte inşa edelim. Biz bu çağrılarımızda düğün olduğu gibi bugün de samimiyiz."

TERÖRE KARŞI DESTEK

Afrin operasyonuna karşı eleştirilerin haksız olduğunu vurgulayan Erdoğan, "Teröre karşı operasyonlarımız sadece kendimizin ve Suriyelilerin güvenliğine değil, Avrupa'nın da güvenliğine katkı sağlıyor. Biz artık terörle mücadele gibi hassas konularda afaki ve haksız eleştiriler değil, güçlü destek bekliyoruz" diye konuştu. Cumhurbaşkanı, acil ihtiyaçların beklemeceğini ve insani krizlerde bürokratik hantallığa tahammülün olmadığını dile getirdi.

KARAYOLU TAŞIMACILIĞI

Cumhurbaşkanı Erdoğan, AB ile ilişkilerde diğer meselelerin serbest ticaret anlaşmalarıyla ilgili sorunlar olduğunu kaydetti. Karayolu taşımacılığı konusunda yaşanan sıkıntılarla özellikle vurguladıklarını söyleyen Cumhurbaşkanı, Avrupa Birliği'nden bu alandaki sıkıntıların çözümüne katkıda bulunmasını beklediklerini bildirdi.

Varna'daki görüşmelerde Cumhurbaşkanı Erdoğan ile Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Avrupa Birliği Bakanı ve Başmüzakereci Ömer Çelik, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak ile bazı milletvekilleri de yer aldı.



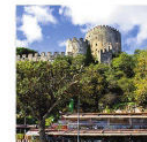
İSTANBUL

HİŞAR CAFE & RESTAURANT

Sevinçli ve mutlu günlerinizin en güzel saatlerinizi burada yaşayabilirsiniz.

EŞSİZ BOĞAZ MANZARASI VE
TARİHİYLE BİR BÜTÜN

Toplantı davet ve görüşmelerinizde, tüm tarihi ve doğal güzelliklerinden faydalanabileceğiniz, en güzel hizmeti verebilmek için sizleri bekliyoruz.



İKİV: İlişkileri onarma zamanı

Varna zirvesini değerlendiren İktisadi Kalkınma Vakfı (İKİV) Başkanı Ayhan Zeytinoglu, bu görüşmenin Türkiye ve AB'nin birbirini daha iyi anlaması ve ilişkilerin onarılması için önemli bir adım olduğunu belirtti. Zeytinoglu, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın vize serbestliği, Kıbrıs, terörle mücadele ve Gümrük Birliği'nin güncellenmesi beklentilerini sözlü ve yazılı olarak AB'ye aktarmasının önemli olduğunu kaydetti. Türkiye ve AB arasındaki karşılıklı bağlılığı, ilişkilerin devamı için bir zorunluluk oluşturduğuna işaret eden Zeytinoglu, "Bundan sonra ilişkileri, müzakereleri yeniden başlatacak bir noktaya getirmek gerekiyor" diye konuştu.

(0212) 265 18 82

Rumeli Hisarı, No: 24,
Yahya Kemal Cd., Sarıyer/İstanbul

www.istanbulhisarcafe.com info@istanbulhisarcafe.com



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGAN SEÇİMLERİNİN YAPILACAĞI SEÇİM ALANINA ULAŞIMLA İLGİLİ DUYURU

Sayın üyelerimizin 09 Nisan 2018 Pazartesi günü Odamız Meslek Komiteleri ve Meclis Üyeliği seçimlerinin yapılacağı Yeşilköy - İstanbul Fuar Merkezi'ne (İFM) ulaşım seçenekleri aşağıda sıralanmıştır.

YENİKAPI (METRO SEÇENEĞİ)

1) Kirazlı-Bağcılar yönünden gelecek üyelerimiz, M1B Yenikapı-Kirazlı Metro Hattı'nı kullanarak, Otogar durağından İFM'ye gitmek üzere M1A Yenikapı-Atatürk Havalimanı Hattı'na aktarma yapabilirler. Atatürk Havalimanı Hattı'na aktarma yapan üyelerimiz DTM - İstanbul Fuar Merkezi durağına ulaşabilecekler.

2) Haciosman (Maslak, Levent, Mecidiyeköy, Taksim) yönünden gelecek olan üyelerimiz, M2 Yenikapı-Haciosman Metro Hattı'nı kullanarak Yenikapı'ya ulaşabilirler. Ardından DTM- İstanbul Fuar Merkezi durağına inmek üzere M1A Yenikapı-Atatürk Havalimanı Hattı'na aktarma yapılması gerekir.

3) Tavşantepe (Kartal, Maltepe, Bostancı, Kadıköy) yönünden gelecek olan üyelerimiz, M4 Kadıköy-Tavşantepe Metro Hattı ile Ayrılık Çeşmesi'ne ulaşarak, Marmaray Hattı üzerinden DTM-İstanbul Fuar Merkezi'nden geçen M1A Yenikapı-Atatürk Havalimanı Hattı'na aktarma yapabilecekler.

Ayrıca, M5 Üsküdar-Yamanevler Metro Hattı ile Üsküdar'da Marmaray Hattı'na aktarma yaparak da Yenikapı (metro) ya da Kazlıçeşme'ye (ring) geçiş yapabilirler.

KAZLIÇEŞME (RING NOKTASI)



Kazlıçeşme
Marmaray
İstasyonu

Seçim alanı
ring noktası

İTO seçimleri için
ayrılan ücretsiz otopark

ATAKÖY- ŞİRİNEVLER (METROBÜS-METRO SEÇENEĞİ)

DTM-İstanbul Fuar
Merkezi İstasyonu

Ataköy-Şirinevler
Metro istasyonu

Ataköy-Şirinevler
Metrobüs Durağı

Seçim alanına araçlarıyla gelmek isteyen üyelerimiz için Kazlıçeşme'deki seçim alanı ring noktasından İFM'ye ücretsiz seferler yapılacaktır.

BAKIRKÖY (RING NOKTASI)

İDO ve Turyol
Bakırköy İskelesi

Seçim alanı
ring noktası

İDO ve Turyol Bakırköy
İskelesi'nden ring seferi
yapılacaktır.

ÖNEMLİ NOT

- Kazlıçeşme ve Bakırköy'deki ring noktalarından ilk araçlar 08.30'da kalkacaktır.
- Oy kullandıktan sonra İFM'den dönüş için son araç 17.30'da hareket edecektir.
- Seçim saat 17.00'da sona erecek olup, ring noktalarından İFM'ye son araçlar 16.00'da kalkacaktır.
- Öte yandan kolay ulaşım için İFM içinde ayrıca ring seferleri de mevcuttur.

Seçimlerle ilgili
tüm duyurular için
cep telefonunuzla
bu QR kodu tarayınız



İTO seçim maratonuna hazır

İSTANBUL Ticaret Odası üyeleri, önümüzdeki 4 yıl boyunca kendilerini temsil edecek isimleri seçmek için sandık başına gidiyor. Yaklaşık 400 bin üyesi bulunan İTO'nun 20. Dönem Meclis ve Komite üyelerinin belirleneceği seçimler 9 Nisan 2018 tarihinde 09.00-17.00 saatleri arasında Yeşilköy'deki İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

İstanbul tüccarının kullanacağı oylarla İTO'nun 81 meslek komitesinin 261'i Meclis Üyesi olmak üzere 603 üyesi seçilecek. Oy kullanma işlemi toplam 154 sandıkta gerçekleştirilecek.

İTO'NUN YENİ BAŞKANI
14 NİSAN'DA BELLİ OLACAK

Sonuçların kesinleşmesiyle birlikte bir sonraki aşama için seçim sandıkları bu kez 14 Nisan Cumartesi günü 13.00-17.00 saatleri arasında kurulacak.

Mazbatalarını alan Oda'nın Meclis Üyeleri, İTO'nun gelecek 4 yılına yön verecek Yönetim Kurulu Başkanı, Üyeleri, Disiplin Kurulu Üyeleri ve TOBB delegelerini seçecek. Ardından yapılacak bir seçimle de Oda'nın Meclis Başkanı ve Meclis Başkanlık Divanı belirlenecek.

İstanbul iş dünyası, İstanbul Ticaret Odası'nda 4 yıl görev yapacak temsilcilerini seçmek için 9 Nisan Pazartesi günü sandık başında olacak. Oda, üyelerinin İstanbul Fuar Merkezi'ndeki (İFM) seçim alanına kolay ulaşımı için hazırlıklarını tamamladı.

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGAN SEÇİMLERİNDE
HANGİ SANDIKTA OY KULLANACAĞSINIZ?

9 Nisan 2018 / Yeşilköy - İstanbul Fuar Merkezi (İFM)

HALL 9

MESLEK GRUBU	SANDIK NUMARALARI
1 PERAKENDE TİCARET	1 2 3 4
2 TOPTAN VE DIŞ TİCARET	5 6
3 BİLUTERİ, OYUNCAK VE HEDİYELİK EŞYA	7
4 KUYUMCULUK	8 9
5 BİLGİ TEKNOLOJİLERİ	10 11 12
6 KAĞIT VE KIRTASIYE	13 14
7 KOZMETİK	15 16
8 İLAÇ VE TIBBİ CİHAZ	17 18
9 TOPTAN GIDA VE TEMİZLİK ÜRÜNLERİ	19 20
10 CAM VE CAM ÜRÜNLERİ	21
11 PEYZAJ VE ÇİÇEKÇİLİK	22
12 EKMEK, UN VE UNLU MAMÜLLER	23 24
13 MEYVE VE SEBZE	25
14 HAYVANSAL GIDA ÜRÜNLERİ	26
15 EĞİTİM	27 28 29
16 OTELLER	30
17 RESTORAN VE YİYECEK ÇİÇEK HİZMETLERİ	31 32 33
18 FİNANS KURULUŞLARI	34 35
19 MALİ MÜŞAVİRLİK	36 37
20 SİGORTACILIK	38 39 40
21 EMLAK MÜŞAVİRLERİ	41 42
22 ŞEHİRİÇİ YOLCU	43 44 45 46
23 TAŞIMACILIĞI	47 48 49 50
24 YOLCU TAŞIMACILIĞI VE SEYAHAT AÇENTELERİ	51 52
25 TAŞIMACILIK VE LOJİSTİK HİZMETLERİ	53 54
26 GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ	55 56
27 TRAFİK MÜŞAVİRLİĞİ	57
28 AKARYAKIT	58
29 İŞLETME DESTEK HİZMETLERİ	59 60 61
30 MİMARLIK VE MÜHENDİSLİK	62 63 64 65

HALL 10

MESLEK GRUBU	SANDIK NUMARALARI
30 BİLGİ, İLETİŞİM VE MEDYA	66 67
31 KÜLTÜR VE SPOR	68
32 BASIM-YAYIN	69 70
33 SAĞLIK HİZMETLERİ	71 72
34 DERİ, KÜRK VE SARACİYE	73
35 İPLİK VE ELYAF ÜRÜNLERİ	74
36 ÖRME KUMAŞ, ÇORAP VE TRİKOTAJ	75
37 KUMAŞ	76
38 HAZIR GİYİM VE KONFEKSİYON	77 78 79 80 81
39 İÇ GİYİM VE AKSESUARLARI	82
40 EV TEKSTİLİ	83 84
41 HALI-KİLİM VE YER KAPLAMALARI	85
42 TEKSTİL YAN SANAYİ ÜRÜNLERİ	86 87
43 TEKSTİL TERBİYE	88
44 ALTYAPI İNŞAATI	89
45 KONUT İNŞAATI	90 91 92 93 94 95 96 97 98 99
46 İNŞAAT TAAHHÜT	100 101
47 RESTORASYON VE İZOLASYON	102 103
48 İNŞAAT MALZEMELERİ	104
49 TOPRAK ÜRÜNLERİ	105
50 MEKANİK TESİSAT VE DOĞALGAZ TESİSATI	106 107
51 AYAKKABI VE AYAKKABI YAN SANAYİ	108
52 KARA TAŞITLARI, YEDEK PARÇALARI VE EKİPMANLARI	109 110 111
53 MOTORLU TAŞIT SATIŞ VE SERVİSİ	112
54 MOTORLU ARAÇLAR TAMİR, BAKIM VE İMALATI	113 114
55 DEMİR ÇELİK	115
56 DEMİR DIŞI METALLER	116
57 DÖKÜM VE METAL İŞLEME	117
58 METAL ÜRÜNLER VE MUTFAK EKİPMANLARI	118
59 MAKİNA VE EKİPMANLARI	119 120
60 TAKIM TEZGAHLARI VE OTOMASYON	121
61 TEKNİK HIRDAVAT	122 123
62 MERMERCİLİK VE MADENCİLİK	124
63 ENERJİ	125
64 ELEKTRİK EKİPMANLARI	126 127
65 AYDINLATMA	128
66 ELEKTRİK EV ALETLERİ	129 130

HALL 11

MESLEK GRUBU	SANDIK NUMARALARI
67 TELEKOMÜNİKASYON	131 132
68 PLASTİK VE KAUKÇUK	133 134 135 136 137
69 KİMYEVİ MADDE	138 139
70 ORMAN ÜRÜNLERİ	140
71 MOBİLYA	141 142 143
72 BAKLAVA, PASTA VE ŞEKERLİ MAMÜLLER	144
73 GÖZLÜKÇÜLÜK VE SAATÇİLİK	145
74 ET VE ET ÜRÜNLERİ	146 147
75 KARGO, POSTA VE DEPOLAMA	148
76 LPG, SIVILAŞTIRILMIŞ VE SIKIŞTIRILMIŞ GAZLAR	149
77 DOKUMA	150
78 HUBUBAT, BAKLIYAT, KURUYEMİŞ VE KURU MEYVE	151
79 FOTOĞRAFÇILIK	152
80 ZÜCCACİYE	153
81 DOĞAL VE İŞLENMİŞ KATI YAKIT	154

Ücretsiz ring seferleri

İstanbul Ticaret Odası, üyelerinin seçim mahalline güvenli ve hızlı bir şekilde ulaşımı için bir dizi önlem aldı. İstanbullu tüccarın seçimin yapılacağı Yeşilköy'deki İstanbul Fuar Merkezi'ne (İFM) rahat ve kolay ulaşımını sağlamak için Kazlıçeşme ve Bakırköy'den ücretsiz ring seferleri gerçekleştirilecek. Ring noktalarından ilk araçlar saat 08.30'da kalkacak. Oy kullandıktan sonra İFM'den geri dönüş için son araç ise 17.30'da hareket edecek.

Seçim alanına nasıl ulaşabilirsiniz?

■ Kirazlı-Bağcılar yönünden gelecek üyelerimiz, M1B Yenikapı-Kirazlı Metro Hattı'nı kullanarak, Otagar durağından İFM'ye gitmek üzere M1A Yenikapı-Atatürk Havalimanı Hattı'na aktarma yapabilirler. Atatürk Havalimanı Hattı'na aktarma yapan üyelerimiz DTM - İstanbul Fuar Merkezi durağına ulaşabilecekler.

■ Maslak, Levent, Mecidiyeköy, Taksim yönünden gelecek olan üyelerimiz, M2 Yenikapı-Hacıosman Metro Hattı'nı kullanarak Yenikapı'ya ulaşabilirler. Ardından DTM-İstanbul Fuar Merkezi durağına inmek üzere M1A Yenikapı-Atatürk Havalimanı Hattı'na aktarma yapılması gerekir.

■ Kartal, Maltepe, Bostancı, Kadıköy yönünden gelecek olan üyelerimiz, M4 Kadıköy-Taşıntepe Metro Hattı ile Aynık Çeşmesi'ne ulaşarak, Marmaray Hattı üzerinden DTM-İstanbul Fuar Merkezi'nden geçen M1A Yenikapı-Atatürk Havalimanı Hattı'na aktarma yapabilecekler. Ayrıca, M5 Üsküdar-Yamanlı Metro Hattı ile Üsküdar'da Marmaray Hattı'na aktarma yaparak Yenikapı (metro) ya da Kazlıçeşme'ye (ring) geçiş yapabilirler.

■ Seçim alanına araçlarıyla gelmek isteyen üyelerimiz için Kazlıçeşme'deki seçim alanı ring noktasından İFM'ye ücretsiz seferler yapılacaktır.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı

ÖZTÜRK ORAN

Genel Yayın Koordinatörü

NURCAN TURAN

Genel Yayın Yönetmeni

Tamer Çerçi

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu

Fedayi Yıldırım

Yayın Direktörü

Canan Bilgin

Haber Araştırma

Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi

Adem Orhun, Sümeysa Yarış Topal,

Müge Biber, Dilşah Keftioğlu

www.itohaber.com

İlker Başoğlu

Merve Gönenç

Hande Kösdag

Sosyal

Medya

Erhan Turan

Reklam ve

Abonelik

Yahya Gül - Cengiz Kazan

Grafik

Erdem

Kırcı

Fotograf

Osman

Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (baciler için), ad ve adres belirtilerek T: İş Bankası İstanbul Şirketi Ticaret Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın tarihi: 02.04.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret.org.tr

Tel: 0212 455 61 21 / 0212 455 61 26

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Etiler Caddesi İtilas Plaza No:11

A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Yurtdışı Türkiye ticaret merkezleri desteği

Yurtdışı Birim Marka Tanıtım Desteği kapsamında, işbirliği kuruluşu liderliğinde firmalarımızın yurtdışı pazarlara girişte yararlanabilecekleri, bu pazarlardaki dağıtım kanalları için güçlendirilmesi için yurtdışında Türkiye ticaret merkezleri kurulmasına büyük destek sağlanıyor.



Ahmet KARATAS

destekleniyor. 2. Türkiye ticaret merkezinin işletici şirket tarafından satın alınması durumunda, satın alma bedelinin yüzde 60'ı en fazla 6 milyon dolara kadar destekleniyor.

3. Kira desteğinden yararlanılan bir Türkiye ticaret merkezinin satın alınması durumunda, verilecek satın alma desteğinden ödenmiş olan kira destek miktarı düşülmüyor.

4. Satın alma desteği verilen bir Türkiye ticaret merkezinin daha sonra satılması durumunda, satış bedelinin verilen destek oranındaki miktardan az olmaması koşuluyla, satış bedelinin tahsil edildiği ayı takip eden ay içinde DFİF'e geri ödeniyor.

5. Türkiye ticaret merkezinin kurulum / dekorasyon giderlerinin yüzde 60'ı Türkiye ticaret merkezi başına en fazla 300 bin dolara kadar destekleniyor.

6. Türkiye ticaret merkezinin yurtdışı tanıtım harcamaları, yüzde 60 oranında ve yıllık en fazla 300 bin dolara kadar destekleniyor.

7. Türkiye ticaret merkezinin işletici şirket tarafından istihdam edilen en fazla 10 kişinin brüt ücreti, yüzde 60 oranında ve yıllık toplam en fazla 500 bin dolara kadar destekleniyor.

8. Kullanıcı şirketler tanıtım desteğinden yararlanabilir. İşbirliği kuruluşlarının bu tebliğ kapsamındaki faaliyetlerinin hedef ve öncelikli ülkelere yönelik olması durumunda destek oranı 15 baz puan artırılır.

Destek süresi ne kadar? Kira, tanıtım ve istihdam giderleri 5 yıl süreyle destekleniyor. İlk 5 yıllık performans ölçümü olursa 5 yıla kadar ilave destek stresi verilebilir.

İşbirliği kuruluşu: TOBB, TİM, DEİK, ihracatçı birlikleri, ticaret ve/veya sanayi odaları, organize sanayi bölgeleri, endüstri bölgeleri, teknoloji geliştirme bölgeleri, sektör dernekleri ve kuruluşları, sektörel dış ticaret şirketleri, ticaret borsaları, işveren sendikaları ile imalatçıların kurduğu demek, birlik ve kooperatifleri.

İşletici şirket: Türkiye ticaret merkezi kuran ve işleten yurtdışında yerleşik şirket.

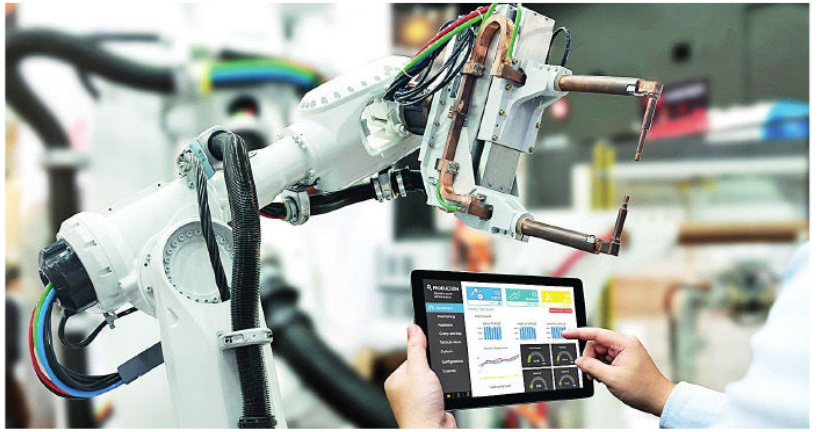
Kullanıcı şirket: Türkiye ticaret merkezinde faaliyet gösteren şirketler ile bu şirketlerle organik bağ bulunan yurtdışında yerleşik şirketler / şubeler / temsilcilikler.

Türkiye ticaret merkezinin destek kapsamına alınması için

a) TİM ve/veya TOBB tarafından,
b) TİM ve/veya TOBB'un Türkiye'de kurduğu şirket tarafından,
c) TİM ve/veya TOBB ya da TİM ve/veya TOBB'un Türkiye'de kurduğu şirket ile diğer işbirliği kuruluşu / kuruluşları ortaklığında Türkiye'de kurulan şirket tarafından, bir projeye bakanlık başyürümlü ve projenin bakanlıkta uygun bulunması gereklidir.

Destek oranları nedir? 1. Türkiye ticaret merkezlerinin brüt kira giderleri yüzde 60 oranında ve Türkiye ticaret merkezi başına yıllık en fazla 1.5 milyon dolara kadar

İstanbul Ticaret Odası, yapay zekayı masaya yatırdı. Düzenlenen seminerde Türkiye'de 182 üniversitenin ve güçlü bir özel sektörün bulunduğu dikkat çeken konuşmacılar, "İngiltere ve ABD'deki gibi Türkiye'de de devlet, özel sektörden 'var olmayan ürünü' istemeli" dedi.



Yapay zeka hareket için 'komut' bekliyor

MÜGE BİBER

Beyin göçü olmasın

İstanbul Ticaret Odası Sanayi İhtisas Komitesi Üyesi Dr. Müh. Ayhan Etyemez, Türkiye'de yaklaşık 4 milyon genç olduğunu ve bu gençlerden yararlanılması gerektiğinin altını çizdi. Sanayicilerin özellikle üniversiteler ve kamudan destek istemesi gerektiğini belirten Etyemez, Türkiye'de 182'den fazla üniversite olduğunu ve sanayi-üniversite işbirliğinin gerçekleştirilebileceğini söyledi. Etyemez, "Bu yüzden yetmiş beş binlerimizi yabancı ülkelere göçü süre gönderip sonra tekrar dönmeye teşvik etmemiz gerekiyor" dedi.

İşbirlikçi robotun işlevi artıyor

Koç Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Banş Akgün, dünyada her geçen gün otomasyona ilginin arttığını ve bunun nedeninin de iş gücü ve zamanın tasarruf olduğunu belirtti. Dünya nüfusunun giderek yaşandığına dikkat çeken Akgün, bunun ileride yeterince iş gücü sağlanmamasına sebep olacağını, böylece otomasyona ihtiyacın giderek artacağını söyledi. 2000'li yıllardan sonra işbirlikçi robot kullanımı işlevlerinin de giderek geliştiğini hatırlatan Akgün, "Bu pazarın 2023'e doğru 5 milyar dolarlık bir büyüklüğe ulaşacağı öngörülmüyor" dedi.

ALMANYA'da başlayıp dünyaya yayılan yapay zeka ile artık iş hayatında insanların yerini robotlar alıyor. Ülkelerin en önemli büyüme stratejilerinden biri olan '4. Sanayi Devrimi' olarak anılan bu döneme yetişmek için Türkiye'de de çalışmalar devam ediyor. İstanbul Ticaret Odası (İTO), konuyla ilgili 'Yapay Zeka Dönüşümü ve Robot Uygulamaları' semineri düzenledi. Seminerde, çeşitli üniversitelerden akademisyenler yapay zekaya akademik bir bakış açısı getirerek, katılımcılara bilgi verdi. İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek, seminerde, yapay zeka ve robotların Türkiye ve dünyadaki durumunu katılımcılara anlattı.

DEVİRİMİN 4 EVRESİ

Yülek, 1750'de buhar makinelerinin ortaya çıkması ile 1. Sanayi Devrimi'nin, 19. yüzyıl başında ise makinelerle yapılan kitlesel üretim ile 2. Sanayi Devrimi'nin başladığını hatırlattı. 20. yüzyılda sudan sağlanan enerjinin elektriğe dönüşmesi ile büyük bir devrimin

daha yaşandığını anlatan Yülek, içten yanmalı motorların elektrikli motorlardan rol çalarak 20. yüzyıla damga vurduğunu kaydetti. 1950'lerde ise fiziksel üretimden otomatik üretime geçildikçe 3. Sanayi Devrimi yaşandığını belirten Yülek, nesnelerin interneti ile internet devriminin başladığını ve bunun da Sanayi 4.0'ı getirdiğini anlattı. Yülek, Almanların 'sanayi devriminden nasıl fayda sağladığını' diyerek Endüstri 4.0'ı ortaya çıkardıklarını söyledi.

TÜKETİM VAR ÜRETİM YOK

Nesnelerin internetinin, insan hayatını oldukça kolaylaştırdığına dikkat çeken Yülek, "Örneğin; işten eve dönmenden önce akıllı araçlar sayesinde kombinin yakılması büyük rahatlık oldu" dedi. Yülek, sanayi ürünü üretilip robotlaşmayan şirketlerin ise ömürünün uzun olmayacağını savundu. Türkiye olarak yeni teknolojiye hızla erişmemiz gerektiğini vurgulayan Yülek, "Türkiye'de yeni

Dörtlü bir yapı oluşturulmalı

Boğaziçi Üniversitesi Endüstri 4.0 Platformu Başkan Yardımcısı Sertaç Yerlikaya, amaçlarının, Türkiye'yi Endüstri 4.0 teknolojileri geliştiren, üreten ve satan bir ülke konumuna getirmek olduğunu söyledi. Yerlikaya, bunun için üniversiteleri merkeze koyarak iş dünyası, sivil toplum kuruluşları ve kamuyla içine alan bir yapı kurmak ve geliştirmek gerektiğini anlattı.

teknolojiye maalesef çok iyi adapte oluyoruz. Mesela kredi kartına bu kadar hızlı giriş yapan ülke çok az. Başka bir örnek ise çay. Bizim kültürümüzde çay içmek yoktu, kahvaltıda ise çorba içildi. Çay geldi, dünyada en çok çay tüketen ülke olduk. Çin'den daha çok çay tüketiyoruz. Demek ki değişimi yakalayabiliyoruz ama hep tüketim olarak. Üretim kısmında yokuz" dedi. Yülek, Türkiye'de yapay zeka sistemini kullanan birkaç iyi firmanın faaliyet gösterdiğini, ancak bu sayının yeterli olmadığını, daha da artması gerektiğini dile getirdi. Yülek, İngiltere ve ABD'de olduğu gibi Türkiye'de de devletin var olmayan bir ürünü özel sektörden isteyerek, firmaları inovatif ürünler geliştirmeye teşvik etmesi gerektiğini söyledi. Yülek, şöyle konuştu: "Mesela devlet, 'ben Türkiye'de üretilen bir raylı sistem istiyorum' derse özel sektör üretmeye başlayacak. Sağlık Bakanlığı desin ki, hastanelerde hastaları kapıda robotlar karşılayacak. Böylece üretim ortaya çıkacak" dedi.

Hannover - Almanya
23-27 Nisan 2018

HANNOVER MESSE SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Millî Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Döme, döküm, sac, ara montaj, tedarikler kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapıstıncılar, halfı yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ünvanların İstanbul - Hannover - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sipariş işlemi
- Fuar Resmi Katılımcı ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Ödemiş hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuarla ilgili ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraf bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m²
Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m² dir.
Katılım bedeline mahsuben bavyuru ile birlikte:
Katılacaklar: (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avans ödenecektir.)
Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: İYAPİ KREDİ BANKASI
SUBE: SULTANHAMAM EURO HESABI
HESAP NO: 055- 60651949
IBAN NO: TR98 0006 7010 0000 0060 4519 49
(Ödemelemler firmamızın ile "HANNOVER MESSE 2018 SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)

Bilgi ve bavyuru için:
İdli Aslanüst - Gökhan Çapkin - Esra Yılmaz - Akif Özgüdü
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 14 - 0212 455 65 16 -
0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idli.aslanust@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 999 30 97
www.ito.org.tr



İşsizlik ve terörizm ilişkisi

Yazılarımızda genel olarak makroekonomik veya piyasa verilerini değerlendirerek reel sektörün yapması gerekenler konusunda ışık tutmaya çalışıyoruz. Bu defa 'farklı bir şey yapalım' dedik ve işsizlik verisini yorumlarken terörizmle ilişkisini de masaya yatırdık.

Türkiye İstatistik Kurumu, 2017 işgücü istatistiklerini açıkladı. Bu verilere göre; Türkiye genelinde işsizlik bir önceki yıla göre 124 bin kişi daha artarak 3 milyon 454 bin kişiye ulaştı. İşsizlik oranı yaklaşık yüzde 11.

Erkeklerde işsizlik oranı yüzde 9.4 iken kadınlarda bu oran yüzde 14.1 olarak gerçekleşti. Dolayısıyla iş bulma konusunda kadınların işinin daha zor olduğunu görüyoruz.



Hikmet BAYDAR

Konuyu biraz daha detaylandırdığımızda 15-24 yaş oranı gençler arasında işsizlik oranı 1.2 puan artarak yüzde 20.8'e ulaştı. Ciddi bir oran ve gençlerin iş bulması oldukça zorlaşmış.

İşsiz olan, iş bulamayan ve çaresiz kalan bu genç nesil, aile içerisinde vatan sevgisi ve Allah korkusu bilinci alamamışsa her an bir yerlere kayıp hata yapmaz mı? Bu olay ekonomik tedbirleri aşmış sosyal politika olma zorunluluğuna geldi. Gençler arasındaki böyle yüksek bir işsizlik oranı bu ülke için bir tehdit olup, ciddi bir politika ile düşürülmeli. Bu oranlarla gençlerimizin her türlü kirli emellere çok açık olduğunu üzülerek söylüyoruz.

İşsizlik oranının en yüksek olduğu bölgeler Mardin, Batman,

Şırnak ve Siirt'in içerisinde olduğu bölgelerdir. Bu bölgelerde çaresiz kalan insanların çok düşük rakamlarla kötü amaçlarla kullanılması ihtimali yüksektir. Kendilerini sahipsiz ve dışlanmış hissedebilirler. O yüzden de şehre ve Batı'ya göç etmek zorunda kalıyorlar.

İş gücüne katılım oranı ülke bazında en düşük oranda yine bu bölgelerdir. Konuyu daha iyi anlamak için işsizlik oranının en düşük olduğu bölgeye bakalım. Trabzon, Ordu, Giresun, Rize, Artvin ve Gümüşhane illerinin olduğu bölge. Bu bölgeden terörist çıkma ihtimali de o yüzden çok düşük.

İstihdam millî bir mesele. Ciddi bir konu. Ülke birliği ve bütünlüğünü ilgilendiren bir konu. Özel sektör gitmiyorsa devlet bu illerde işsizliği azaltıcı ciddi tedbirler almalı.

Son hız yatırıma devam

Başbakan Binali Yıldırım, yatırım ortamını iyileştirmek için çıkardıkları 35 maddelik paketin ardından 67 maddelik yeni bir paket hazırladıklarını söyledi. Yıldırım, "Stratejik yatırım türünden 128 milyar liralık yeni yatırım teşvikini onayladık. Son hızla yatırıma, iş yapmaya, üretmeye ve istihdam oluşturmaya devam" dedi.

BAŞBAKAN Binali Yıldırım, yatırımı kolaylaştırmak için reform niteliğinde yeni adımlar atıldığını söyledi. Başbakan, Beştepe Millet Kültür ve Kongre Merkezi'nde, Yatırım Ortamının İyileştirilmesi Koordinasyon Kurulu (YOİKK) 2017-2018 Reformu tanıtım programına katıldı.

Başbakan Yıldırım konuşmasına, TBMM'de önceki haftalarda görüşülen yatırım ortamının iyileştirilmesiyle ilgili düzenlemelerin, 35 maddelik bir kanun olarak yürürlüğe girdiğini hatırlatarak başladı. Başbakan Yıldırım, "O düzenleme bu alanda bir seferde yapılan en büyük reformlardan biridir. Şimdi hazırlıkları devam eden 67 maddelik bir paket daha var. Onu da yakında Meclis'e sunacağız" diye konuştu.

LÜTUF DEĞİL GÖREV

Başbakan Yıldırım, İstanbul Ticaret Odası Başkanı (İTO) Öztürk Oran'ın da yer aldığı toplantıdaki konuşmasında, Türkiye'nin kalkınmasını, büyümesini ve refahını arttırmasının arkasında iş dünyasının olduğunu işaret etti. Yıldırım, girişimcilere, şirketlere ve yatırımcılara her türlü kolaylığın sağlanmasının lütf değil, görev olduğunu vurguladı.

ŞİRKET KURMA MALİYETİ

Başbakan Yıldırım, artık şirket kurmak için sadece ticaret sicil müdürlüklerine gidildiğini belirterek, "Daha önce noterlere de gidiliyordu.

Öztürk Oran @ozturkorn - 3 sa.
Zaman israfına son
7 adım teke dustu ! Şirket kurma tek elden
YOİKK ticari hayatı kolaylaştırdı tskler @RHHisarckioğlu @bulenttufenki
@OrRecepAkdağ @BA_Yıldırım @RT_Erdogan

Bunun ne faydası var? 2 bin 250 lira veriyordunuz, şimdi 650 lira vereceksiniz, en büyük faydası bu. Maliyeti 3'te birinin altına düştü. Biraz noterlerimiz üzüldü ama onlara her zaman yapacak iş var" dedi.

E-DEVLET KOLAYLIĞI

Yıldırım, evrak konusunda da zihniyet değişikliğine gittiklerini vurgulayarak şunları söyledi: "Bugün itibarıyla e-devlet üzerinden vatandaşın devletle iş yapma oranı yüzde 57'ye çıktı. Ama bu yılsonuna kadar vatandaş-devlet arasındaki her türlü iş internetten, e-devlet üzerinden yapılacak."

İNŞAATTA TEK İMZA

"İnşaat izni alınması için gerekli 18 işlemi altıya indiriyoruz" diye Başbakan Yıldırım, "Bir pencere veya tek kapıdan hizmet alma dediğimiz sistemi hayata geçiriyoruz. Belediye elektronik ortamda bu sorgulamaları yapıp işlemi tamamlayacak. İnşaat ruhsat formunda tek bir imza olacak. Diğer bütün işlemler elektronik ortamda yürüyecek" dedi.

ÖNCELİĞİMİZ İŞ YAPMAK

Yatırım ortamını iyileştirme paketini genel hatlarıyla anlatan Başbakan Yıldırım, "Daha büyük bir paket yolda, geliyor. Bu paketlerde para yok. Bunlar para için hazırlık. Para sonradan gelir, önce altyapı. Yani iş yapamadıkten sonra paranın kıymeti yok ki. Önemli olan iş ortamının iyileşmesi, iş yapılması, ne yapacağınızı, geleceğe yönelik planlarınızı düşünmeden, endişe etmeden ve 'acaba ne olacak' sorusunu sormadan karar vermeniz" diye konuştu.



ÖZEL SEKTÖRLE İŞBİRLİĞİ

Başbakan Yıldırım, özel sektörle işbirliği halinde hazırlanan bu düzenlemelerdeki ana amacın yatırımcıların işini kolaylaştırmak ve böylece ülkeyi yatırım yapılabilir cazip bir ülke haline getirmek olduğuna işaret etti. Yıldırım, "Ekonomiyle ilgili 2018

yakalamak ve hatta ötesine geçmek olduğunun altını çizdi. Yıldırım, bu amacı, daha çok ihracat, daha çok üretimle ve daha yüksek oranda kalkınmayla sağlayacaklarını belirtti.

DAHA BAŞLANGIÇ

Ülkeye daha çok küresel sermaye çekmek, Türk yatırımcıları da daha çok



Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu tarafından Başbakan Binali Yıldırım'a tablo takdim edildi.

yılı kapsayan, tpkı 2017'de yaptığımız gibi kapsamlı bir eylem planı hazırladık. Birkaç gün içinde bunu açıklayacağız" dedi.

YERLİ YABANCI AYIRIMI YOK

Taş üstüne taş koyan herkesin başlarının üzerinde yeri olduğunu söyleyen Yıldırım, "Bir kişiye iş sağlıyor, büyümeye katkı sağlayan her kim varsa bizim için mabuldür, bizim için yeri vardır. Buna yaparken de 'Sen yabancısın', 'Sen yerlisin' ayrımında değiliz" şeklinde konuştu.

Yatırımların Türkiye'ye olan güveni ve istikrarı gösterdiğine dikkati çeken Yıldırım, hedeflerinin Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün kendilerine işaret ettiği muasir medeniyetler seviyesini

Hükümet-iş dünyası el ele

- Konuklar, program başlamadan önce reform tanıtım filmini izledi.
- Başbakan Yıldırım, "Mevzuatı kısaltıyoruz, engelleri ortadan kaldırıyoruz" diyerek beraberindekilerle kurdele kesimini gerçekleştirdi.
- Programda Başbakan Yardımcıları Recep Akdağ ve Mehmet Şimşek, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk

Özlü, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Gülde Saneroğlu, Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaseki, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, İçişleri Bakanı Süleyman Soylu, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenki, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan ile TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu da hazır bulundu.

İş yapmak daha kolaylaşacak

Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ, "Türkiye iş yapma kolaylığı endeksinde 60'ıncı sırada. Ülkemiz ilk 20'ye sokulmalıyız. Çalışmaları bu yönde geliştirdik" diye konuştu.

Yatırım ortamının iyileştirilmesinde koordinasyon görevini yürüten Akdağ, "Bin 500 saati aşkın çalışma sonucunda eylem planımızı oluşturduk. 102 eylem maddesinden oluşan bu planın iki önemli parçası da gerçekleştirdiğimiz iki kanun çalışmasıdır" dedi.



BİZZAT İNCELEDİM

Şirket kuruluşlarını kolaylaştırdıklarını anlatan Akdağ, "Bugün Türkiye'de şirket kurmak isterseniz ticaret sicil müdürlüklerine gitmeniz ve orada 20 dakika geçirmeniz yeterli olur. Bunu bizzat gözlemledik. İstanbul'da 3 ayrı sicil müdürlüğüne giderek, uygulamaları takip ettim ve yatırımcılarımızın büyük memnuniyet duyduğunu da gördüm" diye konuştu.

Yatırım olmadan iş ve aş olmaz

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Diğer ülkeler 'bir tane yatırım ortamı reformunu nasıl yapacağız' diye düşünürken, hükümetimizin kararlı adımlarıyla biz 100 reformu birden hayata geçiriyoruz" dedi.

Yatırım olmadan zenginlik, istihdam, iş ve aş olmayacağını dile getiren Hisarcıklıoğlu, "Şirketlerimizizin, KOBİ'lerimizin ayağına pranga olan birçok konu bu reformlarla çözüme



kavuşuyor" şeklinde konuştu. Hisarcıklıoğlu, "Sadece YOİKK'te değil, ekonomimize ilişkin birçok alanda çok önemli adımlar atılıyor. Ben bu kapsamda sadece YOİKK platformunda değil, birçok alanda ardına reformları hayata geçiren başta Sayın Cumhurbaşkanımız olmak üzere, Sayın Başbakan ve hükümetimize Türk özel sektörü adına şükranlarımı sunuyorum" dedi.

Filmcilere bakanlıktan pozitif ayrımcılık

ESRA EZGİ ŞİMŞEK

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), Ekonomi Bakanlığı Dizi/Film Sektörleri Devlet Destekleri konulu tanıtım toplantısı düzenledi. Toplantının açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Soylu yaptı. Soylu, İTO'nun sektöre verdiği desteği hatırlatarak, "Sektörün bilimsel envantere kavuşması, küresel rekabette daha güçlü olması açısından sektörü desteklemeye çalıştık. Sektörün bunu hak ettiğine inanarak yaptık" dedi.



BÜYÜK KAZANIMLAR

Sektörün kendisine verilen destekleri büyük kazanımlara dönüştürdüğüne, başarı hikayelerine imza attığına dikkat çeken Soylu, şunları söyledi: "2015'te sektörün en büyük küresel etkinliği MIPCOM'da Türkiye'nin onur konuğu olması çok önemliydi. Buna sektörle birlikte hazırlandık." Konuşmasında, Kültür ve Turizm Bakanlığı ile Ekonomi Bakanlığı'na özel olarak teşekkür eden Soylu, "Bakanlıklarımızın, Türk Film Koordinasyon Kurulu'nun yapılanmasında yer alması çok

önemliydi. Arkadaşlarımız her ay Ankara'dan geldiler. Gönüllü elçilerimiz oldular. Sektör lehine düzenlemeler yapıldı" diye konuştu.

Ekonomi Bakanlığı Serbest Bölgeler Yurt Dışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü Temsilcisi Ramazan İçöz, sektör mensubu İTO üyelerinin katıldığı seminerde, döviz kazandırıcı hizmet sektörlerine ciddi destekler verdiğini belirtti. İçöz, "Film sektörüne pozitif ayrımcılık uyguladık" diyerek, verdikleri desteklerden örnekler anlattı.



Fuara katılana yüzde 50 destek

Ekonomi Bakanlığı, film sektörüne fuarlarda da yüzde 50 destek veriyor. Bakanlık, sektör mensuplarının iki kişilik ekonomi sınıfı ulaşım giderleri ile yer kirası, stant, dekorasyon, sigorta, kayıt, nakliye, internet, elektrik, temizlik giderlerinin yüzde 50'sini geri ödüyor. ABD, Brezilya, Arjantin, Birleşik Arap Emirlikleri, Çin, Endonezya, Fransa, Güney Afrika, Japonya, Kazakistan, Malezya, Meksika, Polonya, Rusya Federasyonu ve Şili'deki fuarlara katılan sektör, bu fuarlara özel ilave destek alacak.

GÜÇLÜ DESTEKLER

Film Yurtdışı Pazarlama Desteği: Bir filmin yurtdışında pazarlamasına yönelik olarak yapılan, film gösterimi için gerekli olan izin-sınıflandırma belgesi, dublaj ve alt yazı, filmin gösterime girdiği ülke için hazırlanmış afiş ve basılı malzeme, çoğaltım ile görsel, yazılı ve işitsel tanıtım giderlerini kapsıyor.

Film Platosu/Stüdyosu Kira Desteği: Türkiye'de çekilen yabancı filmlerin film platosu-stüdyo kirasına ilişkin kira giderlerini kapsıyor.

Reklam Desteği: Yurtdışı gösterimi yapılan filmlere Türkiye'de yerleşik kuruluşların tanıtım amacıyla yaptıkları marka, logo, imaj konumlandırma ve reklam filmi şeklindeki faaliyetlerine yönelik giderleri içeriyor.

Demo: Firmalar, projelerinin demolarını hazırladıkları takdirde Ekonomi Bakanlığı'nın yüzde 60 desteği kapsamında masraflarını karşılıyor.

Türk çizgi kahramanlar dünyayı fethediyor



Walt Disney denince akla hemen çizgi film karakteri 'Donald Amca' gelir. Ancak Walt Disney'de artık Türk çizgi film kahramanları da boy gösteriyor. Disney Junior ile 112 ülkede izlenen 'Limon ile Zeytin', Walt Disney'deki ilk Türk çizgi film karakterleri. Peepee, Pisi ve Leliko isimli Türk çizgi karakterleri de dünya çocuklarının yeni kahramanları.



SOYHAN ALPASLAN

NETFLIX'LE ANLAŞTI

TÜRK dizilerinin dünyanın dört bir yanında kirdiği izlenme rekorlarına artık çizgi diziler de (animasyonlar) dahil olmaya başladı. Limon ile Zeytin (Lemon and Oil), Peepee, Leliko, Pisi isimli çizgi diziler, 'zor pazarlarda artık Türkiye'de var' dedirtti.

Walt Disney'deki ilk ve tek Türk çizgi dizi unvanını alan Limon ile Zeytin oldu. Rusya'da ve Çin'de büyük beğeni toplayan Peepee'yi takip eden Pisi ve Leliko da dünya çocuklarının yeni kahramanları haline geldi. O kadar ki, Rusya'daki yoğun talep Peepee'nin korsan oyuncaklarının çıkmasına bile zemin hazırladı.

İTO İLE BAŞLADI

Dijital yayın platformlarıyla gösterime girdikleri 150'den fazla ülkede çocukların beğenisini kazanan çizgi kahramanlarının sayısını artırmak ve daha çok ülkede gösterilmesini sağlamak amacıyla İTO, bu yıl MIPTV 2018'de ilk kez Türkiye animasyon standı açmak için harekete geçti. Daha önceki yıllarda bu fuara katılan İTO, Türk animasyon yapımcılarını dünya sahnesine taşıdı. Çünkü dünyanın en büyük televizyon ve dijital marketi MIPTV, aynı zamanda ön yapım ve dağıtım anlaşmaları, içerik alımları ve program satışlarının da en önemli adreslerinden biri. Dünya genelinde izlenen Limon ile Zeytin'in de dünyaya açılma hikayesi MIPTV'de başladı.

Limon ile Zeytin, MIPTV 2015'e katılarak, dünyanın en büyük dijital yayın platformlarından Netflix ile tüm dünyaya açıldı. Limon ile Zeytin'in marka ajansı Mart Ajans'ın yöneticisi Ayhan Çakar, İstanbul Ticaret'e yaptığı açıklamada, Limon ile Zeytin'in Netflix'te yayınlanması ilk yerli yapım olduğunu söyledi. Çakar, "Netflix ile bağlantımızı İTO ile gittiğimiz MIPTV Fuarı'nda kurduk ve 2015'te tüm dünya için yayın anlaşması yaptık. İTO'nun fuarları, yurtdışı fuarlara destek olmasını sağladı. Dünya pazarına açılmamız, animasyon sektörünün gelişmesi için çok önemli" dedi.

112 ÜLKEDE İZLENİYOR

Disney'deki ilk ve tek yerli çizgi dizi olan Limon ile Zeytin, aynı zamanda Çin'de gösterilen ve Çin'e yayınlanan ilk Türk çizgi dizi unvanına da sahip. Çakar, "Netflix Çin'de olmadığı için Çin haric tüm dünyada Limon ile Zeytin'i yayınladık. Çizgi diziyi daha sonra Çin'de de sattık ve iki büyük dijital kanalda Çin'e yayınlıyoruz" bilgisini verdi. Limon ile Zeytin'in aynı zamanda Disney Junior ile 112 ülkede yayınladığını kaydeden Çakar, "Kahramanlarımız evrensel değerlerde mesajlar veriyor. Bu nedenle de dünyanın her ülkesinde rahatlıkla izlenebiliyor" dedi.

Rusya'da korsan oyuncacı çıktı

Çizgi dizi ve animasyon sektörünün önemli kahramanlarından biri de Peepee. Türkiye'nin ilk milli çizgi film kahramanı Peepee, Rus çocuklarının da gözdesi oldu. Rusya'da korsan oyuncakları çıkan Peepee'nin üreticisi Ayşe Sule Bilgiç, Bilgiç, Düşyeri Çizgi Film ve Canlandırma Stüdyosu'nun kurucusu. Bilgiç, Düşyeri'nde ürettiği Peepee'yi zor bir pazar olan Çin'e de sattı. Çin'e Pisi ve Leliko adlı dizi kahramanlarını da pazarlayan Bilgiç'in hedefi, beş yıl içinde 20 ülkenin çocuklarına Türk çizgi dizi kahramanlarını izlettirmek.



Disney'deki ilk ve tek yerli çizgi dizi olan Limon ile Zeytin aynı zamanda Çin'de gösterilen ve Çin'e yayınlanan ilk Türk çizgi dizi.





İTO, 19'uncu Dönem'deki son Meclis-i Muhabbet programını gerçekleştirdi. Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, "4 yıl 10 ay sonra seçimlere, birbirimizi kırmadan gayet medeni şekilde gidiyoruz" dedi. Meclis Başkanı Şekib Avdağcı ise İTO'nun yeni vizyonunun da şekilleneceğini belirterek, "Bunu yeni dönemdeki arkadaşlar hep beraber belirleyecek" diye konuştu.



Kardeşlik ruhuyla 4 YIL 10 AY

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), 19. Dönem'in son Meclis-i Muhabbet davetini gerçekleştirdi. İTO Meclisi'nde yer alan bütün sektörlerden iş insanlarının iştirak ettiği davet, iş dünyasının birlik ve azminin yansıdığı bir buluşma oldu.

Programın başında İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, "Bu kadar yoğun katılım, bizleri ziyadesiyle memnun etti" dedi.

Oda seçimlerinin 9 Nisan'da yapılacağını hatırlatan Başkan Öztürk Oran, "Seçimlere, birbirimizi kırmadan gayet medeni gidiyoruz. Şükranlarımı sunuyorum. Bu seçim süreci hepimize hayırlı olsun" diye konuştu.

YAPICI OLACAĞIZ

Oran, konuşmasına şöyle devam etti: "Sizleri seffaf, dürüst ve kardeşçe bir seçime götüreceğimi demiştim. Rabbim de yardım eyledi, şu anda kardeşlikle gidiyoruz. İnşallah aynı kardeşlik ruhu içinde bu süreci el birliğiyle tamamlayacağız. Hepinizden de tekrar iştirah ediyorum, yapıcı olacağız, kırıcı olmayacağız. Zira bu dünya kalp

kırmaya gelmiyor. Başkan olmuşsun, gönüller kırılmış bir anlamı yok. Birbirimize hakkımız geçmişse burada helalleşiyoruz. Yeni dönemde görev alacak arkadaşlara da başarılar diliyorum."

GECE GÜNDÜZ ÇALIŞTIK

Oda'nın Meclis Üyeleri için manevi değeri olan plaketter hazırladıklarını belirten Başkan Öztürk Oran, "İstediğim ki bu plaketteri Sayın Meclis Başkanımızla birlikte takdim edelim. Bu arada desteklerinden dolayı başta Meclis Başkanımıza, siz değerli Meclis Üyelerimize, çalışma arkadaşlarımıza Yönetim Kurulu Üyelerimize, idareye, Genel Sekreter Vekili Nuran Turan Hanım'a teşekkür ederim. Gece gündüz çalıştılar. İdare hiç boş kalmadı. Çünkü biz bu arada idarenin birçok problemini de çözdük" şeklinde konuştu.

Bilerek bir hata yapmadıklarını ifade eden

Oran, "Ama biz de insanız. Yönetimdeki arkadaşlar adına, kendi adıma sizlerden helallik istiyorum. Belki kalbini kırdığımız olabilir. Bizim haberimiz yoksa lütfen helalleşelim. Bizden yana helal olsun" dedi.

ÇAĞLAR BAŞKAN'A ANMA

İTO Meclis Başkanı Şekib Avdağcı de programda yaptığı konuşmada, "4 yıl 10 ay bir aradaydık. En uzun görev yapan gruplardan biriyiz. Sizler burada 136 yıllık maziye sahip, 400 bin üyesi olan bir Oda'yı temsil ettiniz. Öncelikle bu dönem faaliyetlerinden dolayı Yönetim Kurulu Başkanımıza, Yönetim Kurulu Üyelerimize teşekkür ediyorum" dedi.

İTO'nun bu dönem büyük bir acı da yaşadığını hatırlatan Avdağcı, "İbrahim Çağlar Başkanımız, vefatıyla bizi üzüntüye boğdu. Bu vesileyle kendisine bir defa daha rahmet diliyorum" diye konuştu.

Meclis Başkanı Şekib Avdağcı, konuşmasının

devamında, "İnşallah 9 Nisan'da seçim yapacağız. Yeni dönemde İTO'nun yeni vizyonu da şekillenecek. Hiç kuşkusuz bu başarıyı yeni dönemde göreve gelecek arkadaşlar hep beraber belirleyecek. Mevlana'nın dediği gibi 'Mevlam bakalım neyler, neylerle güzel eyler.' Yeni dönemde görev alacak arkadaşlara başarılar diliyorum. Ben de bu vesileyle hepimizden helallik istiyorum. Aynı şekilde değerli Başkan Vekilim Ahmet Özer adına da hak helallik istiyorum" şeklinde konuştu.

Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Dursun Topçu ve Gökhan Murat Kalsın ile Yönetim Kurulu Üyeleri'nin de yer aldığı programda, Öztürk Oran ve Şekib Avdağcı, Meclis Üyesi iş insanlarını tek tek davet ederek hatıra plaketterini takdim etti. Programda İTO Genel Sekreter Vekili Nuran Turan, Genel Sekreter Yardımcıları Halil Aslan ve Hasan Uluç Hachasanoğlu da yer aldı.



Katarlı iş adamlarına özel yatırım ofisi

BAŞBAKANLIK Türkiye Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı (TYDTA), Katar'ın başkenti Doha'da ofis açtı. Ofis açılış törenine TYDTA Başkanı Arda Ermut, Türkiye'nin Katar Büyükelçisi Fikret Özer ile iş adamları, Katar bankaları ve yatırım şirketlerinin

temsilcileri katıldı. Törende konuşan Özer, Türkiye'nin Katar'ın yatırımları ve ticari faaliyetleri için verimli bir ülke olduğunu söyledi. Özer, Doha'da ofis açılışının, Katarlı iş adamlarını Türkiye'de yatırım yapmaya teşvik edeceğini sözlerine ekledi.

Ermüt ise TYDTA ofisinin, Türkiye'de yatırım yapmak isteyen Katarlı iş adamlarına özellikle doğrudan yabancı yatırımlarıyla ilgili en son düzenlemeler ve yasalar ile iş kurma yolları konusunda danışmanlık hizmeti vereceğini ifade etti.

Sıcak su kazanında yeni düzenleme

BİLİM, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın, Sıvı ve Gaz Yakıtlı Yeni Sıcak Su Kazanlarının Verimlilik Gereklerine Dair Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, yönetmelikte nominal güç gücü 4 kilovattan az, 400 kilovattan fazla olmayan sıvı veya gaz yakıtlı yeni sıcak su kazanlarıyla ilgili uygunluk değerlendirmesi işlemlerine ilişkin hükümler yeniden tespit edildi. Enerji veriminin temini, çevre kirliliğinin azaltılması, can ve mal



emniyetini koruma amacıyla sıvı veya gaz yakıtlı yeni sıcak su kazanlarının asgari teknik özelliklere haiz şekilde üretiminin sağlanmasına yönelik, kojenerasyon (tercihen ısı tüketimi olan yerlerde kullanılan ve aynı zamanda bölge ısıtma ağına yararlı ısıyla besleyebilen elektrik enerjisi ve ısı

üretebilen modüler yakıtlı sistem) üniteleri, mahal ısıtıcılar ve kombine ısıtıcılar, yönetmelik kapsamına alındı. Bakanlığın ısıtıcılara ilişkin 4 tebliği de Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğlerle, mahal

ısıtıcıları, kombine ısıtıcılar, su ısıtıcıları, sıcak su tankları, sıcaklık kontrolü ve güneş enerjisi cihazı paketlerinin piyasaya arz edilmesi veya hizmete sunulması, etiketlemesi, çevreye duyarlı tasarımı ve bunlara ait ilave ürün bilgilerinin temin edilmesine yönelik gereklilikler belirlendi.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITILIM!



İlanlarınızı gazetemizle dünyaya ulaştırın!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile 5m'di tüm mecralarda!

İlan taleplerinizi ve ayrıntılı bilgi için:

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Koordinatörlüğü Merkez Bina Eminönü / İstanbul
Yahya Gül (yahya.gul@ito.org.tr) Tel: 0 212 455 61 21 / 30 Faks: 0 212 513 83 11

İlan taleplerinizi ve ayrıntılı bilgi için: /itokurumsal

ito.org.tr 444 0 486



İstanbul'a toptan gıda merkezleri hazırlığı

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL'un hem Avrupa hem de Anadolu Yakası'nda, birer toptan gıda merkezi kurulması için girişimler hızlandı. İTO Meclis Başkan Vekili ve İTO Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi Başkanı Ahmet Özer, Perakende Ticaret Meslek Komitesi ile Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi'nin konuyla ilgili birçok girişimde bulunduğunu söyledi.



ÖZEL KOMİSYON KURULDU

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) Muhtarlıklar Gıda Tarım ve Hayvancılık Daire Başkanı Bayram Ali Çakıroğlu yönetiminde çalışmalar yaptıklarını da hatırlatan Özer, her iki komitenin temsilcilerinden bir çalışma komisyonu

oluşturulduğunu belirtti. Özer, bu komisyonun Gümrük ve Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü, İl Millî Emlak Genel Müdürlüğü, İstanbul Ticaret İl Müdürlüğü de dahil birçok kurumla temaslarını devam ettirdiğini söyledi.

FİYAT-KALİTE İSTİKRARI

Toptan gıda merkezlerinin fiyat-kalite istikrarı, ürün çeşitliliği sağlamanın yanı sıra İstanbul gibi büyük metropollerde sağlık ve hijyen kontrolü açısından da çok önemli olduğunu söyleyen Özer, sözlerine şöyle devam etti: "Bir şehrin medeni bir yaşam merkezi olabilmesi, süpüşiş şehrin insana dair yaşam mekanizmalarının gelişmesiyle doğrudan ilgili. İstanbul için kurulacak toptan gıda ticaret merkezleri hem perakende hem de toptan gıda ve ihtiyaç



maddeleri sektörlerine büyük fayda sağlayacak. Ayrıca yurtdışı için de cazibe merkezi haline gelecek."

Özer, Avrupa Yakası'nın yanı sıra Anadolu Yakası'nda da depolama için toptan gıda ihtiyaç maddeleri merkezi (TOGİM) şeklinde bir oluşumun büyük bir ihtiyacı karşılayacağına dikkat çekti.



Türkiye'nin ilk karanfili 'Likya Kaya' tescillendi

YILLIK 400 milyon dal karanfil ihracatı yapılan Türkiye'de, yerli üretim için Batı Akdeniz Tarımsal Araştırma Enstitüsü Müdürlüğü (BATEM) tarafından geliştirilen ve 'Likya Kaya' adı verilen Türkiye'nin ilk karanfili tescillendi. Türkiye'nin 100 milyon dolarlık süs bitkileri ihracatının yüzde 65'inin karşılandığı Antalya'da, yerli karanfil çeşidinin geliştirilmesi için BATEM'in geliştirdiği TÜBİTAK destekli 'Karanfil Çeşit

Geliştirme' Projesi hayata geçirildi. Böylece her yıl Hollanda ve İsrail başta olmak üzere farklı ülkelerden anac ve fide ithal edilerek üretim yapılan Türkiye'de, artık yerli karanfil de üretilerek ihracatı hedefleniyor. Enstitüde kırmızı, beyaz, sarı, pembe, mor başta olmak üzere farklı renk ve kokularda 50 yeni karanfil çeşidi daha geliştirildi. Sektörün talebi doğrultusunda, tercih edilen türlerin tescili için çalışmalar da yapılacak.



PLATFORM

Prof. Dr. Kerem ALKIN

2017 büyümesi 2018'i de tetikleyecek

2017'nin son çeyreğinde de ihracat odaklı üretim performansını sürdüren Türk imalat sanayi, yüzde 8.2'lik bir katma değer performansı ile son çeyrek GSYH büyümesini de yüzde 7.3'e taşıdı. İnşaat sektörü 2016'nın 4. çeyreğinde yüzde 3.2, 2017 son çeyreğinde yüzde 5.8; tarım yüzde 0.4 iken, bu defa 2017'de yüzde 6; hizmetler sektörü ise 2016'da yüzde 3.7 katma değer artışı yakalamış iken, 2017'nin son çeyreğinde yüzde 9 katma değer artışı yakalamış olmasına rağmen, son çeyrekte büyümenin yüzde 7.3 düzeyinde gerçekleşmesi, bir sonraki TÜİK açıklamasında 4. çeyreğe bir revizyon gelebileceğine işaret ediyor. Çünkü, 2017'nin 1. çeyrek büyüme oranı ilk açıklandığı yüzde 5'den yüzde 5.4'e, 2. çeyrek yüzde 5.1'den yine 5.4'e ve 3. çeyrek de yüzde 11.1'den 11.3'e revize oldu. Bu nedenle son çeyrek için de bir revizyon beklenmeli.

G20 ülkeleri arasında 2017'yi en yüksek büyüme oranı başarıyla Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü (OECD) üyesi 35 ülke arasında ise İrlanda'dan sonra 2. sırada yer aldık. Dünyanın önde gelen ekonomilerinin büyüme adına her türlü tedbir, her türlü parasal genişlemeyi devrede tuttukları bir konjonktürde tüm terör örgütlerinin saldırıların son 1.5 yılda, 'milli-yerli' imkanları seferber ederek, küresel ölçekle başarılı sınır ötesi operasyonlarla da bertaraf eden, 15 Temmuz FETÖ hain darbe girişimini destansı bir duruşla darmadağın etmiş Türkiye'nin, kendi yerinde bir başka ülke olsa nasıl toparlayabileceğini bilemeyeceği ekonomiyi, 2017'de büyüme rekoruna taşımış olması, Türkiye'nin ekonomik, toplumsal ve siyasi dinamiklerinin ve yapı taşlarının ne kadar güçlü olduğu konusunda en etkili ipucunu ortaya koyuyor. Üstelik de aynı 2017'de 2006-2016 dönem ortalamasının 2.4 katı bir performansla böyle zor bir

konjonktürde, 1 milyon 635 binlik ek istihdam imkânına da imza atarak. Türkiye ekonomisinin öncü göstergeleri, 2017'de yakaladığımız bu üretim performansının, ekonomideki dinamizmin, ihracatın 170 milyar dolar gibi yeni bir rekora yürüyüşünün, turizm sektöründeki ciddi toparlanmanın 2018 büyümesine de önemli bir yansımaya olacağına gösteriyor. Bu noktada, Türk reel sektörünün küresel rekabetteki konumunu güçlendirecek, maliyet yönetimine dair reformları hızlandırılması, reel sektörün karlılığının güçlendirilmesi, özel sektör yatırımlarının da hızlanmasıyla, 2018'de de yeni bir büyüme başarısının tetikleyicisi olacaktır.

Avrupa'nın geleceğinde Türkiye var mı?

Türkiye ve Avrupa Birliği (AB) nezdindeki iş dünyası sivil toplum kuruluşlarının birlikte gerçekleştirdikleri toplantı ve zirvelerde, uzun zamandır Türkiye-AB beraberliğinin her iki tarafın menfaatine, 'kazan-kazan' bir ilişki olduğu vurgulanıyor. Bu nedenle Varna'da gerçekleşen ve Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın AB Konseyi Başkanı Tusk ve AB Komisyonu Başkanı Junker'le de bir araya geldiği Türkiye-AB Zirvesi'nden çıkacak sonuçlara, liderlerin verecekleri mesajlara Türk ve AB iş dünyası hayli önem veriyordu. AB liderlerinin 'diyalog devam etmeli' mesajları, Türkiye cephesinde 'kabak tadı' vermiş durumda. Türkiye'nin mültiteker meselesi başta olmak üzere, pek çok konuda bugüne kadar attığı yapıcı adımlara doğru dürüst karşılık veremeyen AB tarafına, Türkiye 'Diyalog, diyalog. İyide diyalog çağırısı da bir yere kadar. Artık, AB'nin somut adım atması

gerekliyor' diyor.

Tam üyelik müzakerelerinin hızlanması ve yeni başlıkların açılması, vize serbestliği ve Gümrük Birliği'nin modernizasyonu süreçleri Türkiye'nin somut adım görmek istediği alanlar. İşin ilginç yanı, AB Konseyi Başkanı Tusk'ın AB açısından önemli risk, tehdit başlıkları olarak ifade ettiği 'Çin'in küresel sistemde artan iddiası ve Güney Çin Denizi gerginliği', 'Rusya'nın komşularını da tehdit eden ve Avrupa'ya uzanan agresifliği' ve 'Orta Doğu ve Afrika'da trmanan savaş, terör ve anarşi' başlıkları, AB'nin Türkiye'yle 'diyalogu sürdürme'nin çok ötesine geçecek, derinleştirilmiş, zenginleştirilmiş bir ekonomik, ticari, askeri ve siyasi ilişkiler bütünü oluşturmasını gerektiriyor. ABD ile AB arasında 'ticaret savaşları' üzerinden trmanan gerginlik ve ABD'nin 'agresif' tutumu nedeniyle giderek fonksiyonlarını yitirmekte olan bir NATO, AB'nin bugün ve gelecekteki güvenliği açısından büyük risk oluşturuyor.

Tusk'ın tarif ettiği 3 kritik tehdit başlığı, ABD'nin bencilleşen tavrına bağlı olarak, AB'yi bölgesel ve küresel güvenlik açısından boşluğa düşürüyor. Türkiye'li' bir AB, bu 3 kritik tehdide karşı, siyasi ve askeri açıdan kendisini daha korunaklı hissedecek bir AB'dir ve Türkiye ile ekonomik-ticari işbirliği, AB şirketlerine, AB ekonomilerine küresel rekabet açısından 'sürdürülebilirlik' boyutunda önemli fırsatlar sunuyor. Buna karşılık, Türkiye'siz' bir AB, Tusk'ın belirttiği 3 kritik tehdidin ağır negatif etkilerine açık; küresel rekabette Türkiye'nin 'kaldıraç' etkisinden mahrum bir AB'dir. AB liderlerinin bu hususları atlamamaları lehlerine olur.



Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde (BTM) girişimci, iş ve ürün geliştirme konularında eğitim aldılar. Eğitimin konusu ise farklılaştırmaydı. Katılımcılar ürün geliştirmeyi uygulamalı olarak test ettiler.

BTM ile ürün geliştirmeyi öğrendiler

TÜRKİYE'nin en kapsamlı girişimcilik ve ticarileştirme merkezi olan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), girişimcilerin projelerinde ilerleme kaydetmeleri için iş ve ürün geliştirme konusundaki eğitimlerine devam ediyor. İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) iştiraki ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSKA) da desteği ile faaliyet yürüten BTM, bu bağlamda bir etkinliğe daha imza attı.

YENİ ÇABUK ESKİYOR

BTM'nin bu defaki eğitim programının konugu, İstanbul Aydın Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Ali Kurt oldu. Kurt, BTM girişimcilerine, iş ve ürün geliştirme konularında girişimcilik ekosistemi üzerine bilgi verdi. Aynı zamanda İstanbul Aydın Üniversitesi Teknoloji Transfer ve

Proje Yönetim Ofisi (TTPYO) Direktörü de olan Kurt, günümüzde ürünlerin piyasada kalma sürelerinin çok düşük olduğunu kaydetti. Kurt, bugün piyasaya yeni çıkan ürünlerin 3 yıl sonra sadece yüzde 10'unun pazarda kalabildiğini anlatırken, girişimcilerin ise bu noktada ürünlerin mi yoksa müşterinin mi daha değerli olduğuna karar vermesi gerektiğini söyledi.

KAYNAK AVANTAJI

Ürün konumlandırılmasının da girişimciler için çok önemli olduğunu ifade eden Ali Kurt, girişimcinin ayrıca rekabet avantajı ile ilgili içerikleri çok iyi takip etmesi gerektiğinin altını çizdi. Kurt, kaynak avantajı kuramının startup projelerinde kullanılması gerektiğini, ayrıca girişimcilerin projelerine ait yol haritası çizerek iş ve ürün geliştirmeye fayda sağlayacağını da anlattı.

REKABET İÇİN STRATEJİ

Ali Kurt, rekabet için genel stratejileri; maliyet liderliği, farklılaştırma/inovasyon ve pazarda belirli bir noktaya odaklanma olarak açıkladı. Kurt, belirtilen bu maddelerden sadece birini bile gerçekleştirmenin faydalı olacağını dile getirdi.



Kırılmaz yumurta sepeti yaptılar

Yrd. Doç. Dr. Ali Kurt, BTM girişimcilerini ekiplere ayırarak, ürün geliştirme konusunu uygulamalı olarak anlattı. Kurt, girişimcilerden pipet ve ataç kullanan kırılmaz yumurta taşıma sepeti

yapmalarını istedi. 30 dakika süreye ürünlerinin özelliklerini ve inovatif yönlerini belirleyerek başlayan girişimciler, daha sonra eğitimden tarafından verilen malzemeler ile ürünlerini yaparak sergilediler. Verilen

sürenin sonunda yumurtaların kırılıp kırılmadığını test eden BTM girişimcileri arasında hem tasarım hem kullanım rahatlığı hem de yenilikçi özellikleri açısından en başarılı bulunan ekip birinci seçildi.

Moskova'dan 'kompakt' yatırım teklifi

Moskova Ticaret ve Sanayi Odası heyeti ile yapılan ikili görüşmelerinde konuşan İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, ticaretin gelişmesinde Odalara da iş düştüğünü söyledi. Moskova'lı yetkililer ise Moskova'da kompakt işletmelerin yatırım için daha ideal olduğunu anlattı.

İLKER BAŞÖZ

MOSKOVA Ticaret ve Sanayi Odası'ndan bir heyet, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Rus iş insanlarından oluşan heyet, düzenlenen toplantı sonrasında Türk firmalarla ikili görüşmeleri gerçekleştirdi. Toplantıda açılış konuşmasını yapan İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, Türk-Rus ticari ilişkilerine değinerek, 2017'de iki ülke arasında ticaret hacminin 584 milyar dolar düzeyinde olduğunu belirtti.

DÜŞÜŞ TELAFİ EDİLDİ

Topçu, 2016'daki düşüşe de değinerek, konuşmasına şöyle devam etti: "İlişkilerimizde kısa bir süre önce yaşanan sorunlardan dolayı 2016'da bu rakam 467 milyar dolar düzeyine gerilemişti. Bu sorunların geleceğimizde gölge düşürmesine izin verilmemeli. 2013'te ulaşılan 842 milyar dolar ticaret hacmini en kısa zamanda daha



yüksek seviyelere çıkarmanın çabası içinde olmalıyız."

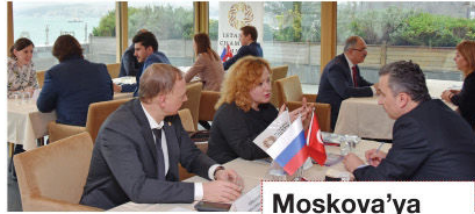
OLUMLU GELİŞMELER

Dursun Topçu, Soçi'de 2017'de Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin'in gerçekleştirdiği görüşmenin ticari ilişkiler açısından olumlu sonuçlar doğurduğunu da

vurguladı. Topçu, "Bu olumlu gelişmeler, Rusya tarafından dış ticaretle ilgili bazı kısıtlamaların ve Türk vatandaşlarının Rusya'da istihdam edilmelerine yönelik engellerin kaldırılması, Türk şirketlerinin bazı sektörlerde çalışmalarına yönelik yasakların iptal edilmesi ve Rusya'ya vizesiz seyahat edebilecek Türk vatandaşlarının kapsamının genişletilmesidir" dedi.

ODALARA GÖREV DÜŞÜYOR

Konuşmasının sonunda ticaret potansiyelini artırmak için ticaret odalarına da önemli görevler düştüğünü belirten Topçu, şöyle konuştu: "İki ülkedeki yatırım, ticaret potansiyeli ve işbirliği alanlarının belirlenerek, bu konuda iş adamlarımızın bilgilendirilmesi, bugünkü gibi karşılıklı heyet ziyaretlerinin düzenlenmesi ticaretin gelişimine büyük katkı sağlayacak. Burada medikalde biyoteknolojiye 7 farklı sektörde düzenlenen toplantının, ilişkilerimize çok faydalı olacağını umuyorum."



Moskova'ya davet

Moskova Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Suren Vardanyan, karşılıklı ilişkileri devam ettirmek istediklerini vurguladı. Vardanyan, gelecek günlerde Moskova'da düzenlenecek olan Kentleşme Forumu ve moda etkinliklerine Türk iş insanlarını davet etti.

Kompakt işletmeler

İTO'daki toplantıda bir sunum gerçekleştiren Moskova Bilim-Sanayi Politikası ve Girişimcilik Bölüm Başkanı Yardımcısı Kristina Volkonskaya, Moskova'da yatırım ve ortaklık imkanları hakkında bilgi verdi. Volkonskaya, arazi edinme maliyetlerinin çok yüksek olduğunu da vurgulayarak, bu nedenle yüksek teknoloji üreten kompakt işletmelerin bölge için daha ideal olduğunu söyledi.



Ticaret savaşının kazananı olmaz ama...

Trump nihayet ağızdan baklayı çıkardı: "Dış ticarete tek bir sorunumuz var, Çin! ABD, tarihinde hiçbir ülkeye bu kadar büyük ticaret açığı vermedi." Başkan Trump bu açıklamaların ardından 10 sektöre dağılmış 100'tün üzerinde Çin menşeli ürünü kapsayacak şekilde 50 milyar dolarlık ithalat vergisi koyacaklarını ilan etti.

Liste henüz tam belli değil. Ama ABD'nin uygulayacağı vergi kapsamına, Çin'in yakın zamanda ilan ettiği 'Made in China 2025' projesinde 2025'te dünya lideri olmayı hedeflediği robot teknolojileri, medikal cihazlar, uçak ekipmanları ve bilgi teknolojileri gibi sektörlerin girmesine kesin gözüyle bakılıyor.

ABD ve Çin, Dünya Ticaret Örgütü'ne (DTÖ) üye iki ülke. Ancak ABD'nin DTÖ'ye üye diğer ülkelere uyguladığı vergi oranı yüzde 3.5 iken, Çin'de geçerli olan oran yüzde 9.9. Aradaki makas ABD'li şirketlerin aleyhine ciddi bir fark yaratıyor. Diğer yandan Çin, yabancı şirketlerin ülkede faaliyet göstermesi için Çin firmalarıyla ortaklıklar yapmasını şart koşuyor. Bu şart, yabancı şirketlerin maliyetlerini artırdığı gibi teknoloji transferi gibi sorunlara da yol açıyor.

ABD Ticaret Bakanlığı'nın yaptığı hesaplara göre Amerikalı şirketlerin Çin ile ticaretleri sırasında bahsettiğimiz sebeplerle yıllık kaybı 50 milyar dolar! Yani Trump, Amerikan şirketlerinin cebinden Çin tarafından zorluk çıkarılarak alındığını iddia ettiği 50 milyar doları ülkeye vergi koyarak telafi etmek istiyor.

Çin karşılık verebilir mi?

Teoride 'evet'. Soya fasulyesi ve havacılık ürünlerinde ABD'nin 1 numaralı ihracat pazarı Çin. Amerikan uçak üreticisi Boeing'in en büyük pazarı da Çin. Hatta Çin, ABD'den en fazla otomobil ve pamuk ihracatı yapan 2. ülke. Bu sebeple eğer bir karşılık vermek isterse Çin'in elinde de geniş bir liste var. Üstelik can yakıcı olacağı da aşikâr. Pratikte gördük ki Çin, ABD'ye sadece 3 milyar dolarlık bir ithalat vergisi getirdi. Daha çok ABD tarım ürünlerini hedef alan Çin'in ithal vergisi listesinin sınırlı kalması, Pekin'in ticaret savaşlarını trimardan taraf olmak istemediği anlamına geliyor.

Çin neden bir adım geride uzlaşmayı kabul ediyor?

Çünkü matematik Çin'in işine gelmiyor! ABD'nin Çin'e ithal ihracatı GSYH'nin sadece yüzde 1'i. Toplam ihracatının ise yüzde 8'i. Diğer yandan Çin için ABD pazarının önemli çok daha büyük. ABD'ye yapılan ihracatın toplamı Çin GSYH'sinin yüzde 4'ü. Toplam ihracatının ise yüzde 20'si! Bu dengede karşılıklı uygulanacak ticaret savaşında Çin zararlı çıkacaktır. Ancak Çin'in ABD'ye vereceği en büyük zarar çokuluslu şirketlerin Çin'deki faaliyetlerine getireceği kısıtlamalar üzerinden olabilir.

Bu köşede daha önce birkaç kez belirttiğim üzere, küresel ekonomide ABD çok kutuplu dünyadan (birçok serbest ticaret bölgesinin var olduğu) 2 kutuplu dengeye geçmek istiyor. Bu denkleme kendisini bir köşeye koyup diğer köşeye de Çin ve müttefiklerini (Rusya ve İran) yerleştirmeye çalışıyor. Diğer ülkeler de (son açıkladığı demir çelik vergisi örneğinde olduğu gibi) kendisiyle aynı safta olmak isteyip istemediklerini soruyor. Ticaret savaşlarının kazananı olmaz! Katılıyorum... Ancak herkes aynı oranda kaybetmez. Zaten bu savaşın nasıl biteceğini de en fazla kimin kaybettiği belirler.

ABD'nin ek gümrük vergilerinin etkisi SINIRLI KALDI

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Standard & Poor's, ABD ile Çin gerilimini değerlendirdi. Buna göre, ticaret savaşları henüz kaçınılmaz değil. Ancak ABD Başkanı Donald Trump'ın aldığı kararla Çin'e karşı uygulanacak gümrük vergilerinin ve yatırım kısıtlamalarının Çin ekonomisinde derin bir sancı yaratması beklenmiyor.

ULUSLARARASI kredi derecelendirme kuruluşu Standard & Poor's (S&P), ABD'nin getirdiği ek gümrük vergilerinin etkilerinin sınırlı olduğunu bildirdi. Kredi derecelendirme kuruluşundan yapılan açıklamada, "ABD Başkanı Donald Trump'ın uzun zamandır tehdit konusu olan Çin'e karşı ticaret yaptırımları paketi ortaya çıktı. Fakat ticaret savaşları henüz kaçınılmaz değil. Genel olarak, Çin'e karşı uygulanacak olan gümrük vergilerinin ve yatırım kısıtlamalarının Çin ekonomisinde derin bir sancı yaratması beklenmiyor" ifadelerine yer verildi.

VERGİ ARTIŞ ADIMI

Öte yandan, önümüzdeki dönemde Çin tarafından atılabilecek adımların son derece önemli olduğu konusunda daha belirleyici olacağına inanılıyor. Bu zamana kadar Çin'in yaklaşık 3 milyar ABD doları hacminde vergi artış adımı görece ölçüldüğü değerlendirildi.

SAVAŞA DÖNEBİLİR

Açıklamada görüşlerine yer verilen S&P Direktörü Terry Chan, "İlerleyen dönemde Çin'in daha agresif adımlar

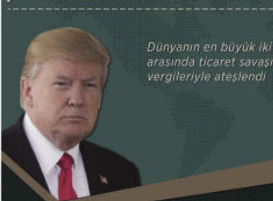
atması halinde ABD ve Çin arasındaki gerilim artarak ticaret savaşlarına dönüşebilir. Dünyanın en büyük iki ekonomisi arasında bu tür bir kriz diğer ülkelere de yayılabilir" uyarısında bulundu.

YATIRIM KISITLAMASI

Geçtiğimiz günlerde ABD Başkanı Trump, ülkesinin fiktir haklarını ve teknolojilerini korumak amacıyla Çin'e yönelik birtakım ticari tedbirler getirilmesi gerektiğini veren genelleme imza attı. Trump, Çin'e getirilecek

60 milyar doları bulabileceğini belirtmiş, Çin'e yönelik ek gümrük vergisi ve yatırım kısıtlamalarının tutarının belirleme görevini ise ABD Hazine Bakanlığı ve Ticaret Temsilciliği'ne (USTR) vermişti. Buna göre, USTR'in belirlediği Çin menşeli bazı ürünlere yüzde 25 oranında ek gümrük vergisi getirilmesi öngörülüyor. Söz konusu gümrük vergisinin savunma, havacılık, bilgi teknolojileri ve imalat sektörüne yönelik olması planlanıyor.

ÇİN İLE ABD ARASINDA TİCARET SAVAŞININ FİTİLİ ATEŞLENDİ



Dünyanın en büyük iki ekonomisi Çin ve ABD arasında ticaret savaşının fittili, Trump'ın ek gümrük vergileriyle ateşlendi.



ÇİN'İN "ÖLÇÜLÜ" MİSİLLEME PLANI

TRUMP'IN 60 MİLYAR DOLARLIK GENELGESİ

- ABD Hazine Bakanlığı ve Ticaret Temsilcisi (USTR), Çin'e yönelik fiktir mülkiyet hakları ihrazı kapsamında ağustos 2017'de başlayan soruşturmasını tamamladı.
- Soruşturma, Çin'in ABD'de üretilen teknolojilere erişmek için uygun olmayan yollarla baskı uyguladığını gösterdi.
- Bunun sonucunda Trump, 60 milyar doları ulaşan ek gümrük vergi ve yatırım kısıtlamalarını içeren genelleme imzaladı.
- Genellemenin ağırlıklı olarak Çin'in teknoloji ürünlerine vergi getirdiği bilince de, ABD medyası Beyaz Saray'a dayandırarak, 1500 kategoride dışlandı.

ABD'nin 566 milyar dolarlık ticaret açığının 375 milyar doları Çin'e karşı.

Çin, ABD'den ithal ettiği yaklaşık 3 milyar dolar tutarında 128 ürün için aşamada %15 ile %25 vergi yapmayı planladığını duyurdu.

Çin'in elinde 1,2 trilyon Amerikan doları tahvil ve 3,1 trilyonluk dolar rezervi bulunuyor.

AB, çelik sektörüne yönelik çalışma başlattı

Avrupa Birliği (AB), ABD'nin ithal çeliğe ilave gümrük vergileri uygulama kararının çelik sektörüne etkilerine ilişkin

çalışma başlattı. AB Resmi Gazetesi, ABD'nin ithal çeliğe ilave gümrük vergileri uygulamasının AB piyasalarını nasıl

etkileyeceği konusunda çalışma başlatıldığını duyurdu. Buna göre, AB üyesi ülkelerdeki çelik üreticilerine yanıtlamaları gereken anketler gönderilecek. Çelik ithalatçıları, ihracatçıları ve kullanıcıları, 3 hafta içinde kendi görüşlerini AB Komisyonu'na yazılı olarak iletilecek. AB Komisyonu, 9 aylık süreç sonunda kendi sanayisini bu durumdan korumaya yönelik kota veya ilave gümrük vergileri uygulanıp uygulanmamasına karar verecek.

Celik üretiminin yarısı Çin'den

Çin'in ham çelik üretimini şubatıta yüzde 5.9 artışla 64.9 milyon ton oldu. Ülkenin iki aylık üretimi 136 milyon 817 bin tona yükselerek dünya ham çelik üretiminin yaklaşık yarısına denk geldi. Şubatıta Japonya'nın ham çelik üretimi yüzde 0.5 azalışla 8 milyon 424 bin ton olurken, Hindistan'ın yüzde 3.4 artışla 8.43 milyon ton olarak gerçekleşti. Aynı ayda Avrupa'nın en büyük çelik üreticisi Almanya'da üretim yüzde 3.2 düşüşle 3.34 milyon tona ve Rusya'nın üretimi yüzde 5.7 azalışla 5.15 milyon tona geriledi. ABD'nin üretimi yüzde 0.4 artışla 6.44 milyon ton ve Brezilya'nın üretimi yüzde 5.5 artışla 2.71 milyon tona yükseldi. Türkiye'nin ocak-şubat aylarında ham çelik üretimi de yüzde 8.1 artarak 6 milyon 172 bin ton oldu.

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ ÖĞRENCİLERİ, BANKACILIK UYGULAMA MERKEZİ'NDE

Sektöre 'hazır olarak' yetiştiriyorlar

İstanbul Ticaret Üniversitesi, öğrencilerini iş hayatına tam donanımlı bir şekilde hazırlayabilmek için uygulamalı eğitime özel önem veriyor. Bankacılık ve Finans Bölümü'nde okuyan öğrenciler de Türkiye'de ilk ve tek olan Bankacılık Uygulama Merkezi'nde tüm bankacılık işlemlerini sanal ortamda gerçekleştirebiliyor.



İSTANBUL Ticaret Odası'nın bir kuruluşu olarak, 2001'de yükseköğretim hayatına katılan İstanbul Ticaret Üniversitesi, İTO ile organik bağı nedeniyle kısa sürede 'iş dünyasına en yakın üniversite' olarak anılmaya başladı. Hedefi, iş dünyasına yeni girişimciler ve nitelikli elemanlar kazandırmak olan üniversite, müfredatını da küresel güncel gelişmeler ve iş dünyasının ihtiyaçları doğrultusunda şekillendiriyor. Bu amaç doğrultusunda her bölüm için uygulama merkezleri oluşturuluyor ve öğrenciler seçtikleri mesleğin inceliklerini daha mezun olmadan öğrenmiş oluyor. Günümüzün gözde mesleklerinden olan Bankacılık ve Finans Bölümü'nde okuyan öğrenciler de Türkiye'de sadece İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde bulunan Bankacılık Uygulama Merkezi sayesinde sektöre her açıdan hazır olarak mezun oluyor.

TÜM İŞLEMLER YAPILIYOR

VakıfBank sponsorluğunda oluşturulan Bankacılık Uygulama Merkezi, bir banka



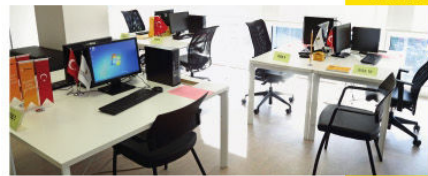
şubesinde bulunması gereken tüm donanıma sahip. Öğrenciler gerçek hayatta bir banka şubesindeki ortamı aynen yaşayabiliyor. Bankacılık ve Finans Bölümü öğrencileri, bir banka şubesinde gerçekleştirilebilecek tüm işlemleri kendilerine verilen rollerle göre canlandırma yaparak öğreniyor. Şubede bir dönem boyunca temel bankacılık ürün ve hizmetlerini kapsayan toplam 14 konu işleniyor.

HEM BANKACI HEM MÜŞTERİ

Ders içeriğinde yer alan tüm konular, eğitmenin belirlediği ikiye kişilik bankacılık müşteri çiftlerinin, kendilerine verilen roller çerçevesinde yapacakları canlandırmalarla yürütülüyor. Öğrenciler her konunun başlangıcında sesli anlatımla görsel olarak hazırlanmış o derse ait teorik bilgilerin sunumunu alıyor. Bu bilgiler izlenip irdelendikten sonra uygulama sürecine geçilerek, o günkü konuya yönelik canlandırmalar yapılıyor.

ÖZEL YAZILIM

Bankacılık işlemlerini yapabilmek üzere bankacı rolündeki bütün öğrenciler, önlerindeki bilgisayardan ve birbirlerinden bağımsız olarak bu uygulama için hazırlanmış 'Temel Bankacılık Paketi' yazılımına erişebiliyor. Gerçek hayatta kullanılan Tek Düzen Hesap Planı'nın da yüklü olduğu bu özel geliştirilmiş bankacılık yazılımında, öğrencilerin bankacılık işlemleri yapabilmelerine imkan tanınıyor.



İş imkanları geniş

İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi bünyesinde İngilizce destekli eğitim veren Bankacılık ve Finans Bölümü, firmaların finans yönetiminde ve finansal kurumlarda çalışmayı planlayanlara yönelik bir programa sahip. Bu programlarıyla finansal kararlarda teori ve uygulamayı uyumlaştıran, risk ve getiri analizini yapabilen, ekonomik gelişmeleri araştırarak ve çözümlen gençleri sektöre kazandırmayı hedefliyor. Mezunlar, mevduat ve katılım bankaları başta olmak üzere çeşitli alanlarda kolay iş bulabiliyor. Aracı kurumlar, yatırım ortaklıkları, bağımsız denetim, değerlendirme ve derecelendirme kuruluşları, portföy yönetim şirketleri, ipotek finansmanı kuruluşları, varlık kiralama şirketleri, sigorta şirketleri, bireysel emeklilik şirketleri, leasing ve faktoring şirketleri ile bu piyasaları düzenleyen ve denetleyen TCMB, SPK, BDDK gibi kurumlarda istihdam ediliyor.

Bankacılık ve Finans Bölümü'nden mezun olanlar kamuda ve özel sektördeki kurum ve kuruluşlarda bütçe ve mali planlama uzmanı, finansal raporlama uzmanı, finansal analist, yatırım uzmanı, danışmanı, portföy yöneticisi veya sigorta uzmanı olarak istihdam edilebiliyor. Mezunlar ayrıca teftiş kurullarında ve mali müşavirlik hizmeti sunan kurumlarda müfettiş ve uzman unvanlarıyla da görev yapabiliyor.

Dış ticaret yönetimi için eğitim başlıyor

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi, farklı sektörlerde yönelik eğitim programları düzenlemeye devam ediyor. Bu kapsamda KOSGEB destekli Uygulamalı Dış Ticaret Yönetimi Sertifikası Programı, 14 Nisan-27 Mayıs 2018 tarihleri arasında yapılacak. Dış ticaret yapan ya da yapmak isteyen firmalara yönelik eğitimde dış ticaret giriş-kambiyo mevzuatı, dış ticarette kullanılan belgeler ve satış sözleşmeleri, ithalat mevzuatı ve uygulamaları, ihracat mevzuatı ve uygulamaları, dış ticarette bilgi kaynakları, ihracat planı ve uygulamaları, gümrük mevzuatı ve uygulamaları,



teslim şekilleri, ödeme şekilleri ve riskler, dış ticaretin finansmanı ve alternatif finansman teknikleri, devlet yardımları, akreditifli ödeme sistemi ve uygulamaları, dış ticaret uygulamaları (örnek vaka çalışması), Eximbank

uygulamaları, uluslararası pazarlama ve hedef pazar analizi, dahilde/hariçte işleme rejimi/serbest bölgeler konuları işlenecek. En fazla 25 kişinin kabul edileceği eğitime ön kayıt hbo.ticaret.edu.tr web adresinden yapılabilir.

İstanbul Ticaret Odası'ndan...



Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları Fuarları

Kuzey Amerika

SIAL CANADA
2 - 4 Mayıs 2018
Montreal / Kanada

- Dünya'nın altıncı büyük ithalatçı ülkesi
- Kuzey Amerika'nın en önemli gıda fuarı
- Katılım alanında % 32 artış
- Ziyaretçi sayısında % 17 artış
- Türkiye milli ihracatının yüksek katılımcı ve ziyaretçi grafisi

M²: 900 ABD \$

Asya

SIAL CHINA
16 - 18 Mayıs 2018
Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti

- Dünyanın en büyük ithalatçı ülkesi
- Asya'nın en büyük ve en kapsamlı gıda fuarı
- 67 Ülkeden 3200 katılımcı
- 100.000'den fazla ziyaretçi
- Türkiye'nin ilk 5 büyük katılım arasında yükselen dinamizmi

M²: 750 EURO

Avrupa

SIAL PARIS
21 - 25 Ekim 2018
Paris / Fransa

- Amerika, Asya, Afrika ve Ortadoğu'nun buluşma noktası
- Gıda endüstrisinde dünyanın en iyi platformu
- 109 ülkeden 7020 katılımcı
- 194 Ülkeden 155.700 ziyaretçi
- Türkiye'nin 7 ihtisas salonunda milli ihracatı
- Genel Katılım
 - Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
 - Dondurulmuş Gıda
 - Gıda Teknolojileri ve Ekipmanlar
 - İçecekler
 - Kütmes Hayvanları
 - Organik Gıda

M²: 800 EURO

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İletişim:
Tel: 0212 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 17 - 455 61 18 - 455 61 07
Faks: 0212 520 15 26
E-posta: seyma.pekcanli@ito.org.tr - sibel.tayancan@ito.org.tr - gulcin.gursoy@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
Gsm: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



Lojistik sektörü 'blockchain'e hazırlanıyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde lojistik sektörünü ve dış ticareti yakından ilgilendiren bir çalıştay gerçekleşti. Çalıştayda giderek yaygınlaşan blok zinciri (blockchain) teknolojisi her yönüyle ele alındı.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Teknolojik Uygulama ve Araştırma Merkezi tarafından üniversitenin Sütüce Yerleşkesi'nde 'Lojistik ve Dış Ticaret Süreçlerinde Blockchain Teknolojisi' konulu bir çalıştay düzenlendi. Çalıştayda konuşan Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTIKAD) Genel Müdürü Cavit Uğur, blok zinciri (blockchain) teknolojilerin birçok sektörde olduğu gibi lojistikte de kullanılacağını belirterek, bu teknolojiyle süreçlerin pratikleşeceğini söyledi.

ONAY SÜRECİ HIZLANIR

Donmuş bir ürünü Doğu Afrika'dan Avrupa'daki bir limana getirmek için 30 farklı onay mekanizmasından onay alınması ve paydaşlar arasında 200 kez iletişim kurulması gerektiğini anlatan Uğur, "Taliyat, yüklendi, çıktı, ihbar gibi işlemlerin her biri için onay da alınması gerekiyor. Gümrüklerden, gıda ve tarım bakanlıklarından onay alınmalı. Donmuş gıda konteyner içinde gideceği için ısı takibinin otomatik yapılması ve gemi kaptanına bırakılması lazım. Blok zinciri teknolojiler sahte konsimentoyla mücadelede de faydalı olacak. Konsimento özellikle deniz taşımacılığında hâlâ değerli bir evrak. Blok zinciri teknolojileri lojistik sektöründeki bu yoğun iletişim ve onay süreçlerini hızlandıracak" dedi.

CİDDİ FAYDA SAĞLAR

Bazı taşıma türlerinde dokümanı hazırlamak için ödenen maliyetin,

taşımanın toplam maliyetinin yüzde 15'i ile yüzde 50'si arasında olduğunu aktaran Uğur, "Göndericiler, taşıyıcılar, gümrük işletmeleri, bankalar, limanlar, terminaler ve alıcılar bu süreçten çok ciddi faydalar sağlayacak. Göndericiler ve alıcılar blockchain teknolojisiyle malın orijinini, gerçek fiyatını görebilecek. Anlık takip edebilecek. Malın üretim yerini öğrenebilecek. Tahsilatlar daha demokratik ortamlarda yapılabilir" diye konuştu.

GEÇMEK ZORUNLU

Okan Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Güner Gürsoy da çalıştayda yaptığı sunumda, Türkiye'de pek çok sektörün blockchain teknolojisine yönelceğini belirterek, "Blockchain tedarik zincirine geçecek miyiz? Ya biz geçeceğiz ya bizi birileri bu sisteme geçirecek. Başka yolu yok. Yani biz lojistik ve dış ticaret süreçlerinde bir şekilde kendimizi bu sistem içinde bulacağız" dedi. Tedarik zincirinde yer alan paydaşların dijitalleşmesi gerektiğini anlatan Gürsoy, tüketicinin sesine kulak vermenin önemini vurguladı.

İstanbul Aydın Üniversitesi Öğretim Üyesi Onur Baran Çağlar ise dünyada 'atalet vergisi' kavramının yaygınlaştığını belirterek, zamanla ekonomik döngü içine katılmayan ve israf diye değerlendirilebilecek mal varlıklarının vergilendirileceğini söyledi.

Çalıştay, akademisyenler ve sektör paydaşlarının yanı sıra konuyla ilgili çalışmaları bulunan girişimcilerin sunumlarıyla devam etti.

Blockchain nedir?

Blockchain (blok zinciri), hesap defteri girişini ya da bir hesap hareketi kaydını temsil eden veri yapısı olarak tanımlanıyor. Her hesap hareketi, dijital olarak imzalanıyor ve buna üçüncü bir kişi tarafından müdahale edilemiyor. Bu sayede hem hesap defteri hem de içindeki hesap hareketleri güvenilir oluyor.

Sistemi güvenilir yapan asıl ayrıntı ise dijital hesap defterlerinin bir ağ ya da altı yapı dağıtılmış olması. Yani sistemi kontrol eden belli bir otorite ya da üst yapı yok.

Maliyet düşüyor, işlem hızlanıyor

Blok zinciri, bir otoriteye ve aracıya ihtiyaç duyulmadığı için hem maliyetleri düşürüyor hem de işlemleri hızlandırıyor. İşlemler pek çok farklı nokta tarafından kontrol ediliyor. Böylece sistemde

sahtekarlık yapılması ihtimali azalıyor. Blok zinciri sayesinde bir varlığın çıktığı kaynak, nihai hedefe ulaşana kadar geçirdiği süreçler ve ulaştığı nokta kolaylıkla takip edilebiliyor.



Cavit Uğur



Katılımcı

- 90 Ülkeden 2.700 Katılımcı Firma
- Doğu Asya
 - Avrupa
 - Güney Asya
 - Güneydoğu Asya
 - Güney Amerika
 - Orta Amerika

Ziyaretçi

Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından 45.000 Ziyaretçi

Katılım Başvuru Bedeli

- M² fiyatı 1.200 ABD DOLARI'dır.
- Minimum stand alanı 9 m²'dir.
- Katılım formu ile birlikte ilk ödemeye ilişkin üzerinde tarih ve saat olan banka dekontu Ödemize iletilmelidir.
- Ödemelerde tam firma unvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarınza stand seçimi hakkı tanınacaktır.

Sergilenecek Ürün Grupları

1. Doğa Spor Malzemeleri
2. Elektronik Malzemeler
3. Ev Grubu
4. Güzellik ve Kosmetik
5. Hediye Eşya
6. Moda Ürünleri
7. Oyuncak Ürünleri
8. Takı Aksesuarları

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
ABD DOLAR Hesap No: 606 35877
IBAN No: TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77
(Ödemelerde tam firma unvanı ve "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" ibaresi yer almalıdır.)

Kurumsallaşmanın küreselleşmeye katkısını öğrendiler

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Kurumsal Yönetim ve Sosyal Sorumluluk Uygulama ve Araştırma Merkezi, 'Kurumsal Yönetim ve Küreselleşme Paneli' düzenledi. Paneli İstanbul Ticaret Üniversitesi Özel Hukuk Bölüm Başkanı Prof. Dr. Şükrü Yıldız ve Arzum Elektrikli Ev Aletleri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Kolbaşı konuşmacı olarak katıldı. Paneller kurumsal yönetimin küresel pazarlara yayılma rolü ve önemi, küresel



pazarlarda fikri hakların korunmasında, şirket satın almalarında ve ortaklıklarında kurumsal yönetimin etkileri, küresel pazarlara yayılan aile

işletmelerinde kurumsal yönetim uygulamaları ele alındı.

Panelde işletme, iktisat ve hukuk öğrencileri yoğun ilgi gösterdi.



İletişim:
Tel: 0212 455 61 18 - 455 61 10
Faks: 0212 520 15 26
OSM: 0533 959 30 57
E-posta: tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İTO Demir Çelik Meslek Komitesi'nin toplantısında bir araya gelen sektörün önde gelen isimleri; döviz kuru, enflasyon ve faize etki edebilecek gelişmeler hakkında analiz ve öngörülerini paylaştı.



Küresel finansal gelişmeler çelik sektörünün radarında

ADEM ORHUN

KÜRESEL ticaret hacmindeki artış, inşaat ve altyapı projeleri, demir çelik sektörünün üretim trendini etkilemeye devam ediyor. Küresel çelik tüketiminin yarısından fazlası inşaat sektöründe gerçekleşirken otomotiv, makine-ekipman ve petrol-doğalgaz da en yoğun olduğu sektörler. Türkiye'de ise inşaat sektörü toplam çelik tüketiminin üçte ikisini gerçekleştiriyor.

ENFLASYON VE FAİZ

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Demir Çelik Meslek Komitesi de sektördeki gelişmeleri ve finansal gelişmelerin muhtemel etkilerini görüşmek üzere çelik uzmanı iş adamlarını bir araya getirdi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun öncülüğünde Cemile Sultan Korusu Tesisleri'nde düzenlenen toplantıda, İTO'nun Ekonomik Danışma Kurulu'nda da analizlerini



İTO Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun ve Yassı Çelik İthalat, İhracat ve Sanayicileri Derneği Başkanı Gökhan Demiriz, Prof. Dr. Arif Yavuz'a sunumundan dolayı teşekkür etti.

ve öngörülerini paylaştı. Prof. Dr. Arif Yavuz bir sunum yaptı. Yassı çelik ithalat, ihracat ve sanayicilerinin ağırlıkta olduğu toplantıda, enflasyon ve faizdeki gelişmeleri yakından takip etmenin önemi vurgulandı.

AB VE ABD REKABETİ

Uluslararası sermaye hareketlerinin Türkiye ekonomisini

etkilediğini belirten Prof. Dr. Yavuz, "ABD'de işsizlik dip seviyelerde, büyüme oranları da çok iyi. AB'de ise daha yüksek bir büyüme trendi görüyoruz. O yüzden parite artıyor. Tahminlerimiz 1.30'a yükseleceği yönünde" dedi.

ÜRETİRKEN KÂR EDİN

Prof. Dr. Yavuz, KGF kredilerinin piyasada ciddi bir rahatlatma sağladığını kaydetti. KGF ile şirketlerin borç ödemelerini ötelemesini getireceği rahatlığın yanıltıcı olmadığını isteyen Prof. Dr. Yavuz, "Önemli olan gelir ve gider durumu, yani kârdır. Nakit akış tablosuna bakmak lazım. Üretirken kâr etmeye de bakın. Kârınız varsa korkmayın" dedi.

Toplantıda ayrıca, yassı çelik sektörünün yerli ve yabancı oyuncular ile üst düzey yöneticilerinin 4 Nisan'da İstanbul'da düzenlenecek toplantıda bir araya geleceği duyuruldu.



Yılın ilk çeyrek döneminde işler

başlangıçlar ve satışlar durağanlaşıyor

İnşaat sektöründe satışlar tarafından durağanlaşma yaşanıyor. Buna bağlı olarak sektörde yeni başlangıçlar da daha temkinli oluyor. İnşaat sektöründe firmaların mali yapıları üzerinde kârlılık ve nakit akışı alanlarında baskı artıyor. Bu nedenle barter tekliflerinde artış yaşanıyor.

7 - Yükselen faizler kredi iştahını sınırlıyor

Yılın ilk çeyrek döneminde kredi faizlerinde önemli bir artış yaşandı. En iyi müşterinin TL cinsisi ticari kredi faizi yüzde 17-18 aralığına yükseldi. Ticari kredi faizleri yüzde 25'lere kadar yükseldi. Kredi faizlerindeki artış nedeniyle iş dünyasında kredi kullanma iştahı en aza indi. Bankalar da kredi kullandırmada daha temkinli. Kredi kullanımının sınırlanması, piyasalarda ödeme ve tahsilatlarda da vadelerin uzamasına neden oluyor.

8 - Maliyet artışları ve TL'de değer kaybı reel kesimi zorluyor

Yılın ilk çeyrek döneminde reel sektör önemli bir maliyet artışı ile karşı karşıya kaldı. Girdiler, işgücü, enerji, taşımacılık, alınan hizmetler maliyetleri artışı kârlılıkları zorluyor. Diğer yandan Türk Lirası'ndaki değer kaybı da döviz yükümlülükleri olan firmaların giderlere daha çok sıkıştırıyor.

9 - İkinci çeyrek için beklentiler reel kesimde olumlu, tüketicide temkinli

Reel kesim ve tüketici güven endeksleri verilerine göre yılın ikinci çeyrek dönemine ilişkin olarak reel kesim özellikle işlerin canlanacağı konusunda olumlu. Tüketiciler ise yılın ikinci çeyreğine temkinli giriyor.

SON SÖZ İÇ TALEPTEKİ İVME KAYBI YAKINDAN İZLENMELİ. ANCAK RİSKLER İYİ YÖNETİLİRSE İKİNCİ ÇEYREKTE DE FİRMALAR İÇİN OLUMLU BİR DÖNEM OLABİLİR.

İnşaat maliyetleri yükseldi



TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre ocakta inşaat maliyet endeksi (İME) aylık yüzde 4.91 ve bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 16.22 arttı. Bir önceki aya göre malzeme endeksi yüzde 1.93, işçilik endeksi yüzde 11.79 artış gösterdi. Bir önceki yılın aynı ayına göre ise malzeme endeksi yüzde 17.29 ve işçilik endeksi yüzde 14.06 arttı.

Bina inşaatı maliyet endeksi, bir önceki aya göre yüzde 5.20, bir önceki yılın aynı

ayına göre yüzde 16.15 yükseldi. Bir önceki aya göre malzeme endeksi yüzde 1.99, işçilik endeksi yüzde 12.34 arttı. Ayrıca, bir önceki yılın aynı ayına göre malzeme endeksi yüzde 17.27, işçilik endeksi yüzde 13.93 artış kaydetti. Bina dışı yapılar için inşaat maliyet endeksi, bir önceki aya göre yüzde 3.99, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 16.49 arttı. Bir önceki aya göre malzeme endeksi yüzde 1.74, işçilik endeksi yüzde 9.79 yükseldi.

ÜCRETSİZ KISA İLANLARINIZ

DÜNYA GÖZ HASTANESİ

Erken teşhis için yılda bir kez göz muayenesi önemlidir! Randevu için 0850 222 44 69'u arayabilirsiniz.
http://www.dunyagoz.com

MİR PLASTİK SAN TİC LTD ŞTİ

Kargo lojistik firmaları ile kargo gönderisi yapan tüm firmaların kullandığı fatura, evrak cebi ile kargo poşetleri üretimi ve satışı.
www.evrakcebi.com
0212 655 20 12

EMNİYET TERCÜME BÜROSU

Her dilde ve her konuda tercüme, noter,

İletişim: yahya.gul@ito.org.tr
0212 455 61 21

vilayet, apostil tasdikleri yapılır.
www.emniyettercume.com
0555 971 09 74

LUFTHANSA

PartnerPlusBenefit programı ile iş gezilerinden avantaj sağlamak ve seyahat giderlerini azaltmak isteyen şirketler, ücretsiz www.partnerplusbenefit.com ve 0212 705 25 13 müşteri hattından kayıt yaptırabilirler.

Kısa ilanların içeriği ilan veren kişi, firma ya da kurumun sorumluluğunda olup, İstanbul Ticaret Gazetesi ya da İstanbul Ticaret Odası'nın hiçbir referansı söz konusu değildir.

İTO ÜYELERİNE İNDİRİM SAĞLAYAN KURULUŞLAR

RADISSON BLU BOSPHORUS HOTEL

İTO üyelerine gecelik en uygun Oda fiyatı üzerinden yüzde 15 indirim.
www.radissonblu.com
0212 310 15 00

BURULAS

İTO üyelerine Budo ve Burulas Havacılık kampanyalarında yüzde 20 indirim sağlanmaktadır.
www.burulas.com.tr
0224 452 52 44

AJWA HOTEL SULTANAHMET

İTO üyelerine geleneksel, boğaz manzaralı lüks odalarımız için indirimli özel fiyatlar.
nozdelice@ajwa.com.tr
0212 638 22 00

CLARION HOTEL GOLDEN HORN

İTO üyelerine Haliç manzaralı özel indirimli fiyatlar.
www.clariongoldenhorn.com
0212 314 04 44

HILTON GARDEN INN KÜTAHYA

İTO üyelerine Oda satış fiyatlarımız üzerinden yüzde 15 indirim.
www.hilton.com.tr
bertan.odabasi@hilton.com
0274 229 55 55

İletişim: itobilgi@ito.org.tr

Genç çiftçilere 30 bin liralık hibe desteği uygulaması, bu yıl da devam edecek. Destekten yararlanmak için 18 yaşını doldurmak ve 41 yaşından da gün almamış olmak gerekiyor.



Genç çiftçiye 30 bin TL hibe devam edecek

KIRSAL alanda yaşayanların desteklenmesi amacıyla başlatılan 'genç çiftçilere 30 bin liralık hibe desteği sağlanması' uygulamasına bu yıl da devam edilecek. Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın KIRSAL Kalkınma Destekleri Kapsamında Genç Çiftçi Projelerinin Desteklenmesi Hakkında Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Genç çiftçilerin, destekten yararlanması için 18 yaşını doldurmuş, 41 yaşından gün almamış olması gerekiyor. Daha önce Bakanlığın diğer hibe programından faydalanmamış olma şartı da aranıyor.

Destek için ön başvurular, https://gencciftci.tarim.gov.tr adresinden yapılacak. Kesin başvurular, genç çiftçilerin proje uygulayacağı kırsal alanda ikamet ettiği veya ikamet etmeyi taahhüt ettiği yerleşim biriminin bağlı olduğu il/ilçe müdürlüklerine şahsen gerçekleştirilecek. Hibe ödemesi, proje sahibi genç çiftçinin TC kimlik numarasıyla uyumlu olarak Ziraat Bankası tarafından yapılacaktır. Hibe ödemeleri, Türk lirası olarak gerçekleştirilecek. Haksız yere yapılan destekleme ödemeleri, ödeme tarihinden itibaren hesaplanan kanuni faiziyle geri alınacak. Genç çiftçi, proje içindeki alımları ve amacını, ödemenin yapılmasından sonra 2 yıl süreyle değiştiremeyecek.

İşte proje konuları

- Büyükbaş ve küçükbaş hayvan yetiştiriciliği
- An yetiştiriciliği ve bal üretimi
- An sütü, ana arı, polen ve benzeri an ürünleri üretimi
- İpek böceği yetiştiriciliği ve tesis yapımı
- Serbest sistem yumurta tavuğu yetiştiriciliği ve tesis yapımı
- Kapama meyve bahçesi tesisi
- Fide, fidan, iç ve dış mekan süs bitkisi yetiştiriciliği
- Kontrollü örtü altı yetiştiriciliği
- Çok yıllık yem bitkisi yetiştiriciliği
- Kültür mantarı üretimi ve tesis yapımı
- Çok yıllık tıbbi ve aromatik bitki üretimi, işlenmesi, depolanması ve paketlenmesi
- Coğrafi işaretli, organik veya iyi tarım uygulamalı bitkisel ve hayvansal üretim



Çinli mühendislerin geliştirdikleri güneş panelleri, yağmur yağdığı anda bile verimini kaybetmiyor, hatta bu durumu avantaja çeviriyor.

AYŞE BAŞAK

FOSİL yakıtlar her geçen gün tükeniyor, üstelik onlara bağlı olarak dünyamız her geçen gün daha da kirleniyor. Güneş ve rüzgar enerjisi yavaş yavaş fosil yakıtların yerini alıyor ama bu süreç yavaş işliyor. Bu nedenle bilim insanları, yenilenebilir enerjide verimliliği artırmak için gece gündüz çalışıyor. Güneş panelleri, güneş ışınlarına dik olacak şekilde yönlendirildiğinde daha

verimli oluyorlar. Tıpkı günebakan çeğçi gibi güneşi izlerlerse daha fazla enerji üretebiliyorlar. Eğer sabit olmaları gerekiyorsa en azından güneş ışınlarına en fazla maruz kalacakları şekilde durmaları, yerleştirilmeleri gerekiyor.

YAĞMUR AVANTAJ

Güneşin, bulutların arkasında kalması da güneş pillerinin verimini düşürüyor. Hava tamamen kapanır, üstüne bir de yağmur yağarsa verim daha da düşüyor. Çinli mühendislerin geliştirdikleri güneş

panelleri, yağmur yağdığı anda bunu avantaja dönüştürmek üzere tasarlandı.

ELEKTRİK ÜRETİMİ

Triboelektrik nano jeneratörler, iki farklı maddenin birbirine sürtmesinden elektrik elde ediyor. Tekstil, araba tekeri, dokunmatik ekran gibi pek çok farklı alanda uygulaması olan bu teknoloji şimdi de güneş panellerine adapte edildi.

İki polimer katmanın triboelektrik jeneratör oluşturması ile güneş paneli

üzerine düşen ve yuvarlanan yağmur damlasından elektrik elde ediliyor. Çalışmalarının henüz başında olan ekip, 2,14 voltluk bir akım elde ederek sistemin çalıştığını ve verimli olabileceğini ispatladı. Alandaki diğer çalışmalara göre çok daha basit ve seri üretime uygun bir formda olduğu belirtilen çalışma, havanın yağmurlu olduğu zamanlarda dahi elektrik üretimine imkan veren yeni güneş panellerinin yolda olduğunu müjdeliyor.

İstanbul'un bir adası, neden 'inovasyon adası' olmalı?

"En doğru eğitim modeli nedir?" sorusu, üzerinde çok çalışılan konuların başında geliyor. Özgün ve vizyoner eğitim modeli, doğru olarak kabul edilen eğitim modellerinden biri. Bu bağlamda Milli Eğitim Bakanlığı'nın, "Türkiye'yi coğrafyanın eğitim adası haline getirmek istiyoruz!" yaklaşımının dikkatle üzerinde durulmalı.



Salih KESKİN

www.inovasyonumani.com

köşesinin geleceğin bir nüvesi gibi dizayn edilmesi, gelecek tasarımlarımızın buraya yansımaları sağlayacak.

● Giderek daha da küreselleşen her sektör, mutlaka yenilikçi ürün ve/veya hizmete ihtiyaç duyuyor.

İnovasyon adası, bu açığı tamamlayacak bir merkez olma özelliği taşıyacak.

● Teknolojiyle ve yenilikçilikle iç içe ortamlarda inovatif becerilerin gelişmesini sağlayan uygulamalara herkes katılabilir.

● İnovatif zekâyı sahip kişilerle inovasyona ihtiyacı olan kurum ve firmalar buluşturulacak.

● Girişimcilerle start-up firmaların bir araya gelmesini destekleyen programlar, ticari değer üretimine katkıda bulunacak.

● Adayı gezmeye gelenler adanın bir tarafından gemiden inip, diğer taraftan gemiye bindiklerinde, hiçbir şekilde dünyaya ayrılmayacak ve yaptıkları hiçbir işi artık yeterli ve ideal görmeyecekler.

● İnovasyon adasında bulunan hızlandırma merkezleri, firmaların büyümek isteyen firmalara hizmet verecek.

● Adada bulunacak çok sayıda inovasyon merkezi, ülkemizin yetenek havuzlarının dolmasını sağlayan kolektörler olacak.

● İnovasyon merkezleri tüm enerjilerini, firmaların aradığı inovasyonları ortaya çıkartmak için harcayacaklar.

● İnovasyon adası, ülkemizin değer kurgusu arayışındır ve bu sebeple bir deney olarak yaklaşılmalı, organize edilmeli.

● İnovasyon adası, tıpkı silikon vadilerinde olduğu gibi katma değeri yüksek ürünlere odaklanacak. Nasıl silikon

vadilerini binalar dikerek kopyalamak mümkün değilse, önce inovasyon ekosisteminin oluşmasını sağlamak gerekiyorsa, burada da öncelik bu olmalı.

● İnovasyon adası, teknoloji inkübasyon merkezlerinin de faaliyeti gösterdiği bir ada olma özelliği taşıyacak.

● Seçilecek kreatif beyinlerin bir nevi kamp merkezi haline gelecek olan inovasyon adası, ülkemizin zekâ patlamalarının merkezi olacak.

● İnovasyon adasının farkı, yeniyi yaratma konusunda en iyi metodolojileri ve yetenekleri destekleyici bir ekosistemi kurmuş olması olacak.

● İnovasyon adası hangi mesajı verecek?

● Dünyayla yarış içinde olan ülkemizin ve dolayısıyla insanımızın, bu tür merkezlere ve projelere ihtiyacı var; model olması açısından da ayrıca bir öneme sahip.

● Dünyanın ilerlemesi karşısında yitkinlik psikolojisinde olanların içini açacak olan inovasyon adası, bir nevi ülkemizin 'geleceğin prototipi' olacak.

● Dünyanın her tarafında yatırımlar yapan melek yatırımcıları çekecek bir merkez olması sağlanacak.

● İnovasyon adasıyla inovasyona her zamankinden daha çok erişilebilir olması ve öncülerinin de aynı zamanda dünyaya yayılmaya açık olmaları, ülkemizin geleceği açısından oldukça önemli.

● İş mentorleriyle, inovatörleriyle, melek yatırımcı ve fon yatırımcılarıyla inovasyon adası, kısa sürede bir cazibe merkezi haline gelecek.

● Adadaki uçuk uygulamalar ve inovatif ambiyans, inovasyon kültürünün gelişmesine de katkıda bulunacak.

● İnovasyon adasının inovatif öğrenme altyapısının nasıl kurgulanacağı konusu oldukça önemli. İnovatif öğrenme konusu birçok ülkenin üzerinde çalıştığı ve eğitim sistemlerinin geleceğini de etkileyecek bir konu. Dünyayı turlayıp bu konuda ne var ne yok, bu adada olması sağlanmalı.

Bu tekneler enerjiyle 'dalga' geçiyor



SÜRÜCÜSÜZ otomobiller, kamyonlar, otobüsler ve hava araçları derken sürücüsüz deniz araçları da gündemde. AutoNaut isimli deniz aracı, sürücüsüz olmanın yanında benzersiz bir özelliğe sahip. Denizdeki dalgalardan elde ettiği enerjiyle yol alıyor. Uzun araştırma ve geliştirme faaliyetleri sonucunda geçtiğimiz günlerde tanıtımı yapılan beş metre uzunluğundaki yeni



araç, dalgalar hangi yönden gelirse gelsin saatte beş deniz mili hız yapabiliyor.

Güneş panelleri ile donatılan araçta çeşitli elektronik donanımlar mevcut. Ayrıca bu araç çevre için oldukça önemli. Tekne petrol sızıntılarını tespit etmek için kullanılacak.

yenilikçi fikirlerinle İstanbul'u değiştirmeye hazır mısın?

www.worldcities.istanbul/basvuru

Son Başvuru Tarihi: 06 Nisan 2018



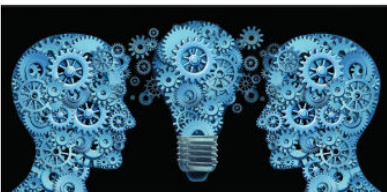
WORLD CITIES CONGRESS ISTANBUL 18

1^{nci} 20.000

2^{nci} 10.000

3^{üncü} 5.000

İlk 3'e Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi üye girişimcisi olma hakkı!



btm Bilgi Ticarileştirme Merkezi Idea to Business

İSTANBUL BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ

isbak

SPOR ENDÜSTRİSİ DÜNYANIN HER YERİNDE BÜYÜYOR

Pazar
3 trilyon
dolara
yaklaştı

Başta futbol olmak üzere golf, tenis, motor sporları ve olimpiyatları da kapsayan spor endüstrisinde dönen rakamlar çığ gibi büyüyor. 3 trilyon dolara ulaşan spor endüstrisinin önümüzdeki 10 yıl boyunca büyümesini sürdürmesi bekleniyor.

CEYHUN KUBURLU

EKONOMİK krizler ve durgunluklar... Dünyanın dört bir yanındaki jeopolitik belirsizlikler... Bir tek bu sektöre uğramıyor. Yani spor endüstrisi. Kulüpler yurtdışı açılımlarını sürdürürken, sahip oldukları taraftarlarla duygusal bağ kurmaya çalışan markalar da bu alana önemli yatırımlar yapıyor. Spor endüstrisine yapılan yatırımlar milyar dolarlara ulaşırken başta futbol olmak üzere golf, tenis, motor sporları ve olimpiyatlarda dönen rakamlar çığ gibi büyüyor. İnsanlar hayranı olduğu sporcularla adeta aynı yemeği yiyor, aynı elbiseyi giyiyor. Dünya spor endüstrisinin

3 trilyon dolara ulaştığı tahmin ediliyor.

YAYIN VE SPONSORLUK

Spor endüstrisinde en çok yatırım yapılan alanların başında yayın hakları geliyor. Dünyada en pahalı yayın haklarına sahip spor dalı ise futbol. Onu NBA, motor sporları takip ediyor. Yayın haklarından hemen sonra ise sponsorluklar geliyor. Bu alanda aslan payını ise Amerikan sporları alıyor. NBA, Ulusal Beyzbol Ligi ve Amerikan Futbolu sahip olduğu sponsorluk değerleri ile adeta parmak ısırtıyor. Bu alanda en çok kazanan kurumlar ise kulüpler oluyor. Taraftardan ve sponordan para kazanan kulüpler gelirlerini daha çok sporculara ve tesislere harcıyor.



BÜYÜMEYE DEVAM

Spor endüstrisinin önümüzdeki 10 yıl boyunca büyümesini sürdüreceğini anlatan yetkililer, şu değerlendirmeyi yapıyor: "Spor, eğlenceden ve maçlardan çok daha fazlasıdır. Günümüz dünyasında tüketicinin elinde çok daha fazla seçim şansı var. Spor, markaların vermek istedikleri mesajları tüketiciye daha kolay ulaştırabilmeleri için bir araç. Taraftarlık tutkusu çalışmalarımıza yön veriyor. Çünkü insanlar taraftarı oldukları takımları desteklemek, onlarla beraber sevinmek için maçlarına gidiyor, ürünlerini alıyor, hatta onlarla bir gece yemek yemek için binlerce dolar ödüyorlar. Böylesine önemli bir pazarda

tüketicilerin yani taraftarların pazarı bir çığ gibi büyüdüğünü söylemek mümkün. Onlar sayesinde spor endüstrisi markaların vazgeçilmez adresi olacak."

YÜZDE 70'İ İLGİLENİYOR

Yapılan araştırmalara göre dünya nüfusunun yüzde 50'den fazlasının spor ile ilgilendiğini anlatan yetkililer, son dönemde e-spor'un öne çıktığını söylüyor. Özellikle 10-19 yaş arası nüfusun e-spor üzerine yoğunlaştığını dile getiren yetkililer, şöyle konuştu: "Yüzde 24'ü yolda en az bir kez spor müsabakalarına gidiyor. Spor artık böylesine bir olgu. 100 milyar dolar, her yıl insanların maç biletleri için harcadığı meblağ. Dünyada genelindeki spor kulüplerinin sporcu transferi için yıllık yaptığı ödemelerin toplamı 600 milyar dolar. Ayrıca bu sektörün yan endüstrileri de mevcut. Bugün dünyada 300 üniversite, spor endüstrisi için insan yetiştiriyor.

2 MİLYON İSTİHDAM

ABD'de 2 milyon kişi, spor endüstrisinde çalışıyor. İnsanların sportif giyim konusunda yaptıkları harcamaların toplamı ise yılda 300 milyar dolara ulaşılıyor. Bahis endüstrisi 500 milyar dolarlık bir endüstri haline geldi. Buna diğer harcamalar da ekleneince spor endüstrisinin dünya üzerinde 3 trilyon dolarlık bir değere sahip olduğunu görüyoruz."

Haftada 200'den fazla ülke izliyor

İngiltere Premier Ligi ya da sadece Premier Lig, 200'den fazla ülke ve 80 farklı yayıncı kuruluşla şüphesiz dünyanın en çok izlenen futbol ligi. Gerek Türkiye'de, gerekse diğer ülkelerde hafta sonu bir Premier Lig maçını televizyonda izlemek için plan yapmayan bir futbolsever bulmak imkansız. Ya evde ya da bir kafede mutlaka bir Premier Lig maçı için plan yapılır ve hafta sonunun en güzel iki saati (hatta daha da fazlası) geçirilir.

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ
ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla

NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi **e-İMZA**LI ve ıslak imzalı olmak üzere **İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSIYZCA** dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ivme kazandırın.



f t i s i t /itokurumsal

Güreşte 5'i altın
18 madalya

Bulgaristan'da düzenlenen Dan Kolov-Nikola Petrov Turnuvası'nda milli güreşçiler, 5'i altın toplam 18 madalya elde etti.

MİLLİ güreşçiler, Avrupa Şampiyonası hazırlıkları kapsamında Bulgaristan'da katıldıkları Dan Kolov-Nikola Petrov Turnuvası'nda 18 madalya kazandı. Türkiye Güreş Federasyonu'ndan (TGF) yapılan açıklamaya göre ay-yıldızlı ekip, başkent Sofya'da üç gün süren turnuvayı 5 altın, 3 gümüş ve 10 bronz olmak üzere 18 madalyayla tamamladı. Grekoromen stilde 55 kiloda Doğuş Ayazcı, 67 kiloda Murat Fırat, 97 kiloda Süleyman Semirci ve 130 kiloda Rıza Kayaalp altın madalyanın sahibi olurken, 55 kiloda

Hakan Murat Çankaya, 60 kiloda Murat Kerem Kamal, 72 kiloda Cengiz Arslan ve 77 kiloda Yunus Emre Başar bronz madalya elde etti. Serbest stilde 70 kiloda Haydar Yavuz, 74 kiloda Soner Demirtaş ve 97 kiloda Rıza Yıldırım gümüş, 61 kiloda Recep Topal, 65 kiloda Selahattin Kılıçsallayan, 92 kiloda Serdar Böke, 57 kiloda Ahmet Peker ve Barış Kaya bronz madalya aldı. Kadınlarda ise 68 kiloda Buse Tosun birincilik kürsüsüne çıkarken, 59 kiloda Elif Jale Yeşilirmak üçüncü oldu.



Karatede takım halinde altıncı olduk

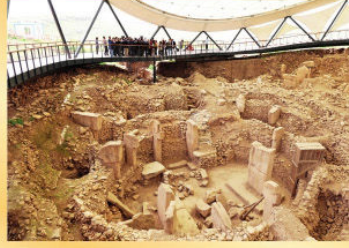
20. Balkan Karate Şampiyonası'nda 1 altın, 1 gümüş ve 6 bronz madalya kazanan Türkiye, takım halinde 6. oldu. Halkalı Spor Salonu'nda, Türkiye'nin yanı sıra Arnavutluk, Bosna Hersek, Bulgaristan, Hırvatistan, Makedonya, Kosova, Karadağ, Romanya, Sırbistan ve Slovenya'dan 354 sporcunun katıldığı şampiyonanın final müsabakaları yapıldı. Şampiyonada 6 altın, 2 gümüş ve 3 bronz madalya alan Makedonya genel klasmanda zirvede yer aldı. Türkiye ise birer altın ve gümüş ile 6 bronz madalya kazanarak organizasyonu 6. sırada tamamladı. Milli karateci Muratcan Deniz, erkekler ferdî kumite 67 kiloda altın madalya kazandı. Milli sporcuların İbrahim Enes Sefa, erkekler ferdî katada gümüş madalyanın sahibi oldu. Kadınlar kumite 50 kiloda Selva Nur Akkurt, 55 kiloda Gülşen Demirtürk, erkekler kumite 67 kiloda Berk Erol ve Ömer Abdurrahim Özer bronz madalya aldı.

TÜRKİYE'NİN PARLAYAN YILDIZI

Türkiye'nin en büyük doğalgaz dağıtım şirketi olan İGDAŞ, 6 milyonu aşkın abonesi, 23.000 kilometrelik doğalgaz boru hattı yatırımı ve yılda 6 milyar metreküplük doğalgaz satışı ile dünya çapında bir kuruluş.

İGDAŞ, sahip olduğu gücü, uluslararası projeler, mühendislik, danışmanlık ve eğitim hizmetleriyle birleştirerek ay yıldızlı bayrağımızı, dünyanın dört bir yanında, gururla dalgalandırıyor.

Göbeklitepe'ye ziyaretçi akını



TARİH'te bilinen en eski tapınak merkezi olan Şanlıurfa'daki Göbeklitepe, yeni yüzüyle ziyaretçi akınına uğruyor. Geçen ay tekrar ziyarete açılan alanda, turistler, artık kazı alanındaki Neolitik döneme ait yabancı hayvan figürü 'T' biçimli dikili taşları ve tapınak kalıntılarını daha rahat gezebiliyor. Uzun bir aradan sonra yeni yüzüyle

ziyaretçileri karşılayan Göbeklitepe, turizm turlarının dahil edilmesiyle yerli ve yabancı turistlerin akınına uğruyor. Hafta içi alanı ziyarete gelenlerin sayısı günlük 500 kişiden aşağı olmazken, hafta sonları ise 3 bini aşıyor. Özellikle resmi açılışla birlikte alandaki sosyal tesislerin faaliyete girmesiyle bu sayının daha da artacağı belirtiliyor.

2017'de 25 milyon kişi KÜTÜPHANEYE GİTTİ

Kültür ve Turizm Bakanlığı'na bağlı halk kütüphanelerinden yararlanılan kullanıcı sayısı, 2017 sonu itibarıyla bir önceki yıla göre yaklaşık yüzde 6 artarak, 25 milyon 91 bin 232'ye ulaştı.

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığı Kütüphaneler ve Yayımlar Genel Müdürlüğü'nün istatistiklerine göre, halk kütüphanelerinde devam eden yapılandırma ve onarım çalışmalarına karşın kütüphanelerden yararlanan kullanıcı sayısı arttı. Kütüphanelerden yararlanan kullanıcı sayısı, 2017'de bir önceki yıla göre yüzde 6 artarak 25 milyon 91 bin 232'ye ulaştı. Halk kütüphanelerinde 2016'da 1 milyon 697 bin 90 olan üye sayısı ise 2017'de yaklaşık yüzde 30 artışla 2 milyon 201 bin 39'a çıktı.



kütüphanelerin 7 gün 24 saat açık kalmasına yönelik geçen yıl başlayan uygulamada da önemli aşama kaydedildi. Bu kapsamda yılsonu itibarıyla il halk kütüphanelerinin tamamı, daha uzun süre açık kalacakları sisteme geçirildi. Bu çerçevede, Beyazıt Devlet Kütüphanesi 7 gün 24 saat, 75'i il halk kütüphanesi, 36'sı ilçe halk kütüphanesi olan toplam 112 kütüphane ise saat

20.00-22.30'a kadar hizmet vermeye başladı.

27 BİN KÜTÜPHANE

Ülke genelinde bin 150 halk kütüphanesi, 552 üniversite kütüphanesi ve bin 245'i Milli Eğitim Bakanlığı'nın çocukların hem okuyup hem de hayal dünyalarını geliştirmesi için okullarda başlatılan 'Z-Kütüphaneler' olmak üzere, 27 bin 283 örgün ve yaygın eğitim kurumu kütüphanesi ve bir milli kütüphane hizmet veriyor. Halk kütüphanelerinde başlatılan iyileştirme çalışmaları kapsamında 2017 sonu itibarıyla 32 yeni kütüphane açılarak, 88 kütüphane binası da yeniden yapılandırıldı. 41 kütüphanenin yapımı ise devam ediyor.

Akdamar Adası çiçeklere büründü

VAN'ın en önemli tarihi, turistik değerlerinden Van Gölü'ndeki Akdamar Adası'nı çok sayıda yerli ve yabancı turist ziyaret ediyor. Akdamar Adası'ndaki Vaspurakan Kralı 1. Gagik tarafından 915-921 yıllarında yaptırılan kilise ile

ada genelinde bulunan badem ağaçlarının çiçek açıp yeşile bürünmesi, adaya farklı bir güzellik kazandırdı. Ada ve Akdamar Kilisesi, gelen misafirlere ev sahipliği yapıyor. Kentin tarihi ve doğal güzelliklerini görmeye

gelenler, Van Gölü'nün eşsiz maviliği ortasındaki Akdamar Adası ve üzerindeki kiliseyi ziyaret etmeden bölgeden ayrılmıyor. Özellikle İranlılar tarafından yoğun şekilde ziyaret edilen adayı, ayda yaklaşık 10 bin kişi geziyor.



Fotoğrafçıların gözdesi: Yılkı atları

ANADOLU'da bir zamanlar yazın kullanılıp, kışın besleme maliyetini azaltmak için doğaya salınan yılkı atları, şimdi fotoğraf severlerin ilgisini çekiyor. Abbas

Sayar'ın 'Yılkı Atı' adı ile romanlaştırdığı ve bugün Erciyes Dağı'nın eteklerinde dolaşan yılkı atları, fotoğraf tutkunlarının gözdesi oldu.

Fotoğraf sanatçıları, atların tozu dumana kattığı yollarda, gün batımının kızılıyla çıkan manzaraları ölümsüzleştirmek için çaba sarf ediyor.

Kaybettiğimiz savaşı nasıl kazandık?

FAHRİ SARRAFOĞLU

EYÜP Sultan'da Saçlı Abdülkadir Camii'nin hazinesinde büyük bir mezar bulunuyor. Bu mezar Hoca Sadettin Efendi'ye ait. III. Mehmed'in şeyhülislamlarından olan Sadettin Efendi, savaşta bozulan Osmanlı ordusunun geri çekilmesi üzerine padişahın atının üzengisine yapıp, onu yeniden gayrete getirmesi ile de tarihe geçti. Bu şekilde mutfak çalışanlarının da desteği ile kaybedilmiş gözüyle bakılan savaşı kazanılmasını sağladı.



ve karakullukçu denilen hademeler kazma, odun yarması, balta, lobud, odun makulesi gibi araçlarla karşı taarruza geçti. Bunu gören cephedeki askerler de cesaretle gelip, düşmana saldırdı. Öncü kumandanı Çağalazade de gizlendiği pusudan çıkarak süvarileriyle düşmanın arkasından hücumla geçti.

Düşman ordusu bundan sonra ağır bir bozguna uğradı. Yatsı vaktine kadar düşmanın kaybı 50 bin askeri bulmuştu. Haçova Savaşı büyük bir zaferle sonuçlandı.

SADETTİN EFENDİ KİM?

İstanbul'da doğan Sadettin Efendi, ünlü bir Türk devlet adamı, bilgin ve tarihçi. En büyük şeyhülislamlardan biri olarak da tanınıyor. Din alanında olduğu kadar tarih, edebiyat konularında da değerli eserleri mevcut. Babası, Cemalettin-i İsfahani'nin torunlarından, Yavuz Sultan Selim'in en güvenip sevdiği nedimlerinden Hasan Çan. Yavuz Sultan Selim'in son anlarında hep yanında bulundu.

Sadettin Efendi, zamanın Karamani Mehmed Efendi, Ebüssuud Efendi gibi en tanınmış din bilginlerinden ders gördü. Bilgisi sayesinde hızla yükseldi. Müderrisliklerde bulundu. 1569'da II. Selim'in oğlu Şehzade Murad'a öğretmen oldu. Bu görevinden sonra artık 'hoca' unvanı ile anıldı. Murad tahta çıktıktan sonra Hoca Sadettin Efendi, büyük bir nüfuz ve itibar kazandı.

En büyük eseri

Hoca Sadettin Efendi, Türkçe'den başka Arapça, Farsça şiirler de yazdı, bu dillerden önemli eserler çevirdi. En büyük eseri ise (tarihlerin taci) Tacu-t-Tevârih. Türklerin Anadolu'da yerleşip Osmanlı devletini kurmalarından Kanuni zamanına kadar geçen olayları anlatan bu eser, eşsiz bir edebi dille yazıldı. Sadettin Efendi, 1597'de, en büyük dini makam olan şeyhülislamlığa yükseldikten 2 yıl sonra vefat etti.

KARARLILIK LAZIM

Hoca Sadettin Efendi, Padişah III. Mehmed zamanında tarihte 'Eğri Seferi' diye anılan Haçova Meydan Savaşı'na katıldı. Osmanlı ordusunun, Avusturya Arşidükü Maksimilyan'ın kumandası altında Alman, Macar, İspanyol, Leh, Çek, Slovak, İtalyan, Hollanda ve Belçika ordularına karşı kazandığı kesin savaşın ilk anları bozgun alametleriyle başladı. Orduda bozgun baş gösterince III. Mehmed'in yenilgiyi kabul edip çekilmek istemesi üzerine, Sadettin Efendi, onun önüne dikilip atının üzengilerine yapıp ve şunları söyledi: "Padişahım, nereye gidersiniz? Lazım olan yerinizde sebat ve karar etmektir." Böylece Eğri Zaferi'nin kazanılmasında en önemli rolü oynadı.

Düşmanın cadılarına arasına girdiğini gören Osmanlı ordusundaki seyis, aşçı, deveci, katırı

İSTANBUL'UN DÖRT BİR YANINDA SİZİNLEYİZ... İTO HİZMET BİRİMLERİ



İSTANBUL'DAKİ HİZMET BİRİMLERİMİZ

- Eminönü Merkez
- İDTM
- Perpa
- Giyimkent
- Maltepe
- Pendik
- İTO Mobil
- Çatalca

[/itokurumsal](https://www.itokurumsal.com)

Detaylı bilgi için: www.ito.org.tr

Sorularınız için: disticaret@ito.org.tr
odasicli@ito.org.tr