



Serbest veri dolaşımında G20 adımı

Geçen yüzyılda ekonominin en önemli gündem maddesi olan sermaye ve emeğin serbest dolaşımına bu yüzyıl verinin de serbest dolaşımı eklendi. Serbest veri dolaşımı, G20 Liderler Deklarasyonu'nda "güvene dayalı serbest veri dolaşımı"nın kabul edilmesiyle yer aldı.



Serel Kılıç ■ 7'de

BTM projeleri madalya kürsüsünde

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcilerinden art arda gurur verici haberler geliyor. Avrupa Yaratıcılık ve Yenilikçilik Sergisi'nde (Euroinvent) BTM'nin iki projesi altın ve gümüş madalya aldı. ■ 2'de

'Bereketli Hilal'de ticari diplomasi



Amman'da ulaşım İTO firmasında

İTO'nun üyelerinden Gürsel Turizm, OTOKAR otobüsleri ile Amman Belediyesi'nin ulaşım ihalesini kazandı.

İstanbul Ticaret Odası, Türkiye'nin iş hacmini ve yatırımları artıracak ticari diplomasi faaliyetlerine hız verdi. Önceki



hafta Alman ticaret odalarının yetkililerine yapılan özel sunumun ardından bu kez hedef Ortadoğu'daki ticari partnerlerimiz oldu.

İRAK İLE 20 MİLYAR DOLAR

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Irak ile ticaretin gelişmesi ve Türk iş insanlarının bölgede daha etkin olması için Bağdat'ta temaslarda bulundu. Bağdat Ticaret Odası Başkanı Cafer El-Hamdani'yi ziyaret eden İTO heyeti, 20 milyar dolarlık ticaret hacmi için izlenecek rotayı görüştü.

ÜRDÜN'LE YENİ DÖNEM

İTO heyeti, Ürdün'de temaslarda bulundu. Amman Ticaret Odası Başkanı Halil el-Hac Tefvik ve yönetim kurulu üyeleri ile görüştü. Toplantıda her iki ülke işadamlarının, iptal edilen STA konusunda yeni adımlar atılması için görüş birliğinde olması dikkat çekti. ■ 5'te



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

K. Odaklı

5 TEMMUZ 2019 YIL: 61 SAYI: 3066

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Talep cesaretlendikçe çarklar hızlanacak

Tüketici güveni ve imalat sanayisindeki son rakamlar yüzleri güldürüyor. Tüketicinin elini rahatlatacak son düzenlemelerle birlikte ertelenen talep piyasaya yansıyor.

EKONOMİK GÜVEN ARTIYOR

Türkiye, küresel ticaret savaşına ve seçim tartışmalarına rağmen piyasa canlılığını artırmayı başardı. Ekonomik güven endeksi haziranda, önceki aya kıyasla yüzde 7.6 artarak 83.4 oldu. Tüketici güven endeksi de yüzde 4.3 arttı.

SIRA İMALAT VE İHRACATTA

İmalat PMI endeksi haziranda 47.9 ile son 11 ayın en yüksek düzeyinde gerçekleşti. PMI endeksinin düzeyi, sanayi üretimi verilerinin daha da istikrar kazanabileceğini gösteriyor. Bu da ihracata yönelik hareketin güçleneceğine işaret ediyor. ■ 9



Adam Örsün



İnşaatta harc istisnasına çözüm İTO ile geldi

İnşaatta harc istisnasının uygulanmadığına dair şikayetler üzerine İTO'nun yaptığı girişimler sonuç verdi. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, belediyelerin ve kamu kurumlarının, resmi yazı beklemeden kanuna göre işlem yapması gerektiğini bildirdi. ■ 10'da

Japon ve Tayvanlılar da TESKOOP'ta

Cumhurbaşkanlığı kararı ile önceki ay Özel Endüstri Bölgesi ilan edilen TESKOOP'ta 650 milyon TL'lik yatırımla altyapının yüzde 98'i tamamlandı, ilk tesislerin açılışı yapıldı. ■ 8



Notunu arttıran burs alacak

İstanbul Ticaret Üniversitesi, not ortalamasını 3.50'nin üzerine çıkarıp bölüm bazında ilk üç giren öğrencisini bir sonraki yıl burslu okutuyor. Selahattin Nizam ■ 14'te

Tedarikçi imkansız teknolojiye yerli çözüm Soyhan Alpaslan ■ 16



Yurtdışına mobilya zinciri

Son yıllarda tasarım ile öne çıkan Türk mobilyacıların, 1.5 yılda yurtdışında 100 mağaza açması bekleniyor. Ceyhan Kuburlu ■ 18

Tekstil makinelerinde Barselona şov

Barselona'da düzenlenen dünyanın en büyük tekstil ve konfeksiyon makineleri fuarına Türkiye adeta çıkarma yaptı. 46 ülkenin tekstil üreticilerinin bir araya getiren fuar, 157 Türk firması ürünleriyle şov yaptı. ■ 8



'Askı'dan ne alırdınız?

İTO Ekmek, Un ve Unlu Mamuller Meslek Komitesi'nin kararıyla fırınlar 'Askıda Ekmek' uygulaması yapıyor. Ayrıca yardım platformları da askıda kıyafet, askıda sinema bileti, askıda ayakkabı gibi kampanyalar yürütüyor. ■ 6

25 Temmuz 2019

BTM

TİCARET

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Milletlerarası Ticaret Odası Dünya Odalar Yarışması'nda başarılı olan odalara plaket takdim etti.

En iyi KOBİ ve girişimcilik geliştirmeye plaket

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) Dünya Odalar Yarışması'nda başarılı olan odalara plaket verdi. Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) Türkiye Milli Komitesi'nin Ankara'da düzenlenen 65'inci Genel Kurulu'nda konuşan Hisarcıklıoğlu, ICC'nin ticaretin ve yatırımların artması için çalışan en büyük iş dünyası yapılanması olduğunu bildirdi.

45 MİLYON ÜYE

ICC'nin bu yıl 100'üncü yaşını kutladığını belirten Hisarcıklıoğlu, kuruluşun



100'den fazla ülkede, 45 milyon üye ağıyla 1 milyar dolar fazla çalışanı temsil ettiğinin altını çizdi. Hisarcıklıoğlu, ICC'nin zamanla farklı ülkelerden özel sektör temsilcilerini tek çatı altında toplayarak, dünyada ticaretin artırılması ve önündeki engellerin kaldırılması için referans kurum haline geldiğini dikkati çekerek, şunları kaydetti: "ICC'nin uluslararası ticaret alanında yol gösterici etkisi gün geçtikçe artıyor. TOBB çatısı altında faaliyet gösteren ICC Türkiye Milli Komitesi, 1934 yılından bu yana ICC'nin Türkiye temsilciliğini yürütüyor."

İTO, BTM projeleriyle katıldı

Genel kurul toplantısının ardından Rifat Hisarcıklıoğlu, Brezilya'da yapılan ICC Dünya Odalar Yarışması'nda finale kalan İstanbul Ticaret Odası, Gaziantep Sanayi Odası ve Konya Sanayi Odası ile en sıra dışı proje kategorisinde birinci olan Gaziantep Ticaret Odası'nı başlarından dolayı kutlayarak, plaket takdim etti. İstanbul Ticaret Odası adına plaketli, İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran aldı. İstanbul Ticaret Odası, söz konusu yarışmada "en iyi KOBİ ve girişimcilik geliştirme projesi" kategorisinde Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi projeleriyle yer aldı.

BTM girişimcilerine Euroinvent ödülü

GİRİŞİMCİLERİN desteklenmesi amacıyla İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) tarafından kurulan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcilerinden art arda gurur verici haberler geliyor. BTM, 'Mucit Girişimci' programı çerçevesinde Romanya'nın las kentinde düzenlenen Avrupa Yararlılık ve Yenilikçilik Sergisi'nde (Euroinvent) temsil edildi. BTM'nin, Tüm Mucitler İcat-Inovasyon ve Araştırma Derneği (TÜMMİAD) ile ortaklaşa yürüttüğü program, Dünya İcat Federasyonu ve Dünya Fikir Mülkiyetleri Federasyonu tarafından düzenlenen ve Doğu Avrupa'nın en büyüğü olan Euroinvent'te, 'mucit girişimci' iki farklı kategoride altın ve gümüş madalya kazandı.

400 PROJE

Girişimcileri, bilim insanlarını yaratıcılığa ve yeniliğe teşvik eden fuarda 400'den fazla icat ve proje sergilendi. Euroinvent hıranasında gerçekleştirilen yarışmada girişimci; 'Buluşlar ve Araştırma Sergisi', 'Uluslararası Yenilikçi Araştırma

Konferansı (ICIRY)', 'Teknik-Bilimsel, Sanatsal ve Edebi Kitap Salonu', 'Avrupa Görsel Sanatlar Sergisi' kategorilerinde yarıştı.

ESNEK SOLARLAR

Türkiye'yi temsil eden mucit girişimci Abdullah Kurtuluş, Buluşlar ve Araştırma Sergisi'nin 'enerji' kategorisinde yarıştı ve 'Perosolar' projesi ile altın madalyaya layık görüldü. Kurtuluş'un girişimi olan Perosolar projesi; esnek, ucuz, yerli ve yazılabilir dördüncü nesil güneş pili/hücresi üretimi gerçekleştiriyor.

İKİNCİ ÖDÜL

Mucit Girişimci programı ile BTM bünyesine dahil olan Selva Sadıkoğlu ise 'tekstil' kategorisinde 'Chape' projesi ile gümüş madalya aldı. Chape projesi; özel kalıp ve kumaşlarla hazırlanarak moda, inanç, hastalık, sağlık, gelenek gibi ihtiyaçlar düşünülerek, başın tamamını kapatan ve terlemeyi önleyen özel bir teknikte tasarlanan baş giysileri üretimini içeriyor. Sadıkoğlu daha önce Chape projesi ile Mucit Girişimci programından hemen sonra Kanada'da düzenlenen 'I-Can' adlı yarışmada da birinci olmuştu.

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin girişimcileri Dünya İcat Federasyonu ve Dünya Fikir Mülkiyetleri Federasyonu tarafından düzenlenen Euroinvent'te altın ve gümüş madalya aldı.



HAFTANIN NOTLARI

Winglobal'de finansal modelleme eğitimi

Winglobal eğitimleri kapsamında Bahçeşehir Üniversitesi Finansal Araştırma Merkezi Koordinatörü Dr. Serkan Yeşilyurt, girişimcilerle bir araya geldi. Dr. Yeşilyurt, BTM Fulya Yerleşkesi'nde girişimcileri 'Küresel Doğan Startup'lar İçin Finansal Modelleme' eğitimi verdi.



Startup'lara fikri ve sınai mülkiyet danışmanlığı

Startup'ların ihtiyaçlarına yönelik sunulacak Fikri ve Sınai Mülkiyet Danışmanlığı BTM'de devam ediyor. İsteğe bağlı olarak 18 Temmuz günü BTM Fulya Yerleşkesi'nde bu etkinliği gerçekleştirecek. Saat 10.00-16.00 arasındaki etkinliğe marka, patent ve marka tescilli gibi konularda danışmanlık ihtiyacı olan girişimcilerin katılması bekleniyor. Bilgi için: 0212 522 35 62

Girişimciler devlet desteklerini öğrendi

BTM'nin proje ortağı olduğu Ekonomistler Platformu'nun 'İnofinans' projesi kapsamında 'İnofinans Seminerleri-1, Girişimciler Devlet Destekleri: KOSGEB' semineri gerçekleştirildi. BTM Fulya Yerleşkesi'ndeki seminerde, KOSGEB uzmanı Kerim Bilir, proje süreçlerinde girişimcilerin neler yapması gerektiğini anlattı.

Dizi, Film, İçerik, TV ve Yapım Sektörü

2atf

ASIA TV FORUM & MARKET
in collaboration with mark and niscom
"Asia's entertainment content market"

ASYA'NIN

EN BÜYÜK FUARI!

ASYA TV FORUM VE MARKET

- İçerik sektöründe Asya kıtasının en büyük buluşması
- Finansman, ortak yapım, alım - satım, farklı içeriklerin keşfi vs. birçok yeni fırsat
- 58 ülke ülkeden 5.602 üst düzey yöneticinin katılımı
- 768 satıcı firma, 1021 içerik alıcısı ile 30 milyon ABD \$'a yakın iş hacmi
- Dünya nüfusunun %40'ına ulaşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu, (teknik ekipman ve taşıma dahil)
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 4 m²
Katılım bedeli : 1175 TL/m²

1. Ödeme : Toplam bedelin %50'si
2. Ödeme : Bakiye bedel

ÖRÜN GRUPLARI

- Animasyon
- Dizi ve Mini Dizi
- Lifestyle
- Reality Show
- Sinema ve TV Filmi
- Yarışma Programı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL Şube
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "ATF SİNGAPUR 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

FUAR İRTİBAT:
Begüm İnce / Mine Güneş

Tel : 0212 455 65 03 / 455 61 06
GSM : 0533 999 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : begum.ince@ito.org.tr / mine.gunes@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr

İSTANBUL TİCARET ODASI

BTM ÜYELERİNE ÖZEL

İstanbul Kalkınma Ajansı Desteği İle
Fikri ve Sınai Mülkiyet Danışmanlığı
18 Temmuz Perşembe Günü BTM Fulya Yerleşkesi'nde!





PartnerPlusBenefit
 **Lufthansa**

Orta ölçekli firmalar için %

100

destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmanızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürebilecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bileti veya uçup sınıfını yükseltme olanaklarının yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip bulunuyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürme ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmanızda ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorsunuz.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlayarak, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde – yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere – toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj

- Ödül biletleri
- Upgrade işlemleri
- Upgrade işlemleri
- Nakit geri ödeme
- Koltuk rezervasyonu
- WorldShop ödül ürünler
- Hediye dünyası
- TAV Passport Kart

A STAR ALLIANCE MEMBER 

Servisçiler tahditli plakadan memnun

İstanbul'da 34 LAA 001 ile 34 LZZ 999 arasındaki plakalı servis araçları 'tahditli plaka' kapsamına alındı. Karar, servisçilik sektöründe memnuniyetle karşılandı.

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME) 11 Haziran 2019 tarihli toplantısında aldığı kararla, 34 LZZ 999 arasındaki plakalı servis araçlarını 'tahditli plaka' kapsamına aldı. UKOME'nin aldığı bu karar, İstanbul'daki servisçilik sektöründe memnuniyetle karşılandı.

Plaka tahdidine giden yolda, İTO Şehirçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi, kamu kurumları nezdinde girişimlerde bulunarak önemli çalışmalara imza attı. Söz konusu süreç, İTO Meclis Toplantıları'nda da pek çok defa gündeme geldi. Yapılan girişimlerle gündem İTO Şehirçi Yolcu Taşımacılığı Meslek



Komitesi'nin talebi doğrultusunda sonuçlandı. İTO Şehirçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Başkanı Köksal Yüzbaşıoğlu, kararın sektörün hem de disipline edilip

gelişmesine katkı sağlayacağını belirtti. Yüzbaşıoğlu, bu olumlu neticenin alınmasında İTO'nun geçmiş ve mevcut yönetim ile sektör temsilcilerinin önemli katkılarını olduğunu ifade etti.

1 ayda 5 taşıma hakkı

Kara yoluyla hızlı kargo taşımacılığına konu eşyanın gümrük işlemleri, İstanbul Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürlüğü bağlantısı İstanbul Havalimanı Gümrük Müdürlüğü'nde de gerçekleştirilebilecek. Aynı kişi adına 1 ayda en fazla 5 taşıma senedi muhteviyatı eşyanın serbest dolaşımına girişine izin verilecek.



Posta ve hızlı kargoda gümrük düzenlemesi

Posta ve hızlı kargo taşımacılığıyla gelen, miktarı brüt 300 kilogramı ve değeri 15 bin Euro'yu geçmeyen eşyaların beyanı, operatörler tarafından yapılabilir.

TİCARET Bakanlığının Gümrük Genel Tebliğinde (Posta ve Hızlı Kargo Taşımacılığı) Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğle, posta ve hızlı kargo taşımacılığıyla gelen ya da gönderilen eşyanın gümrük beyanı dahil tüm gümrük işlemlerinin takibine ilişkin usul ve esaslar değişikliğe gidildi.

YENİ YILDA BAŞLIYOR

Buna göre, posta ve hızlı kargo taşımacılığıyla gelen eşyanın gümrük işlemlerinin dolaylı temsil yoluyla yapılması yetkisi için yapılan başvurularda, yalnızca ihracat rejimine konu eşyanın konulacağı geçici depolama yerlerinde otomatik barkod okuyucu ve eşya tasnif işlemi otomatik

olarak yapmaya uygun yürüyen bant sistemi aranmayacak. Söz konusu düzenleme, 2 Ocak 2020'de yürürlüğe girecek.

MİKTARA GÖRE

Başvurularda, geçici depolama yeri işleticisi olmayan operatörlerin için yetki kapsamında kullanılacak geçici depolama yeriyile ilgili olarak yapılmış sözleşmenin noter onaylı örneği de aranacak. Miktarı brüt 300 kilogramı, değeri 15 bin Euro'yu geçmeyen posta ve hızlı kargo taşımacılığıyla gelen eşyanın beyanı, tebliğ hükümleri çerçevesinde operatör tarafından yapılacak. Daha önce miktarı brüt 150 kilogramı, değeri ise 7 bin 500 Euro'yu geçmeyen eşyaların beyanı operatörlere yapıyordu.

S.S. ASKOOP ANADOLU SANAYİCİLER TOPLU İŞYERİ YAPI KOOPERATİFİ

ÖN YETERLİK İHALE İLANI

ASKOOP SANAYİ BÖLGESİ sınırları dâhilindeki saha içi Yol inşaatı ve her türlü Toprak İşleri (Kazı/Dolgu, Tesviye, Kireç Stabilizasyonu) AÇIK İHALE usulüyle ihale edilecektir. Ön yeterlik değerlendirilmesi sonucu yeterliği tespit edilen bütün adaylar teklif vermeye davet edilecektir.

İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

1 - İdarenin

a) Ünvanı

: S.S ASKOOP ANADOLU SANAYİCİLER TOPLU İŞYERİ YAPI KOOPERATİFİ

b) Adresi

: İkitelli Organize San. Bölgesi. Bedrettin Dalan Bulvarı – Deposit Office K:3 No:321 34490 Başakşehir /İST.

c) Telefon ve faks numarası

: +90 212 671 92 37-38 / +90 212 671 93 00

d) Elektronik posta adresi

: info@askoop.org

e) Ön yeterlik ilanının

: www.askoop.org

görülebileceği internet adresi

2 - Ön yeterlik konusu yapım işinin

a) Niteliği, türü ve miktarı

: ASKOOP SANAYİ BÖLGESİ sınırları dâhilindeki Yol İnşaatı ve her türlü Toprak İşleri (Kazı, Dolgu, Tesviye, Kireç Stabilizasyonu).
: ASKOOP Sanayi Bölgesi - İstanbul/Arnavutköy İlçesi-Ömerli Mah.
: Sözleşmenin imzalandığı tarihinden itibaren 7 gün içinde yer teslimi yapılarak işe başlanacaktır.
: Yer tesliminden itibaren 180 takvim günüdür

b) Yapılacağı yer

c) İşe başlama tarihi

ç) İşin süresi

3 - Ön yeterlik başvurusunun sunulacağı, son başvuru ile değerlendirmesinin:

3.1.

a) İhale usulü

b) Ön yeterlik başvurusunun sunulacağı adres:

: Ön yeterlik, kapalı zarf ve pazarlık

: S.S ASKOOP ANADOLU SANAYİCİLER

TOPLU İŞYERİ YAPI KOOPERATİFİ

İkitelli Organize San. Bölgesi. Bedrettin Dalan Bulvarı Deposit Office K:3 No:321 34490 Başakşehir /İST.

c) Ön yeterlik değerlendirmesinin yapılacağı adres:

: İkitelli Organize San. Bölgesi. Bedrettin Dalan Bulvarı Deposit Office K:3 No:321 34490 Başakşehir /İST.

d) Ön yeterlik değerlendirme (son başvuru) tarihi:

: 19/07/2019

e) Ön yeterlik değerlendirme (son başvuru) saati:

: Saat 17:00

e) İhale komisyonu toplantı yeri:

: S.S ASKOOP ANADOLU SANAYİCİLER

TOPLU İŞYERİ YAPI KOOPERATİFİ

3.2. Ön yeterlik başvuruları, ön yeterlik değerlendirme (son başvuru) tarih ve saatine kadar yukarıda belirtilen yere verilebileceği gibi, iadeli taahhütlü posta yoluyla da gönderilebilir. Ön yeterlik değerlendirme (son başvuru) saatine kadar İdareye ulaşmayan ön yeterlik başvuruları değerlendirilmeye alınmaz.

3.3. Ön yeterlik başvuruları, zeyilname düzenlenmesi hali hariç, herhangi bir sebeple geri alınmaz.

3.4. Ön yeterlik değerlendirmesi tarihinin tatil gününe rastlaması halinde, ön yeterlik değerlendirmesi takip eden ilk iş gününde yukarıda belirtilen yer ve saatte yapılır ve bu saatte kadar verilen ön yeterlik başvuruları kabul edilir.

4 - İhaleye sadece yerli istekler katılabilir.

İthalatta kota ve tarife kontenjanı

TİCARET Bakanlığının, İthalatta Kota ve Tarife Kontenjanı İdaresine İlişkin Tebliği ile Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğle bazı kimyasallar ve akümülatörlerin ithalatı için açılan tarife kontenjanlarının başvuru ve dağıtım yöntemi ile kullanım usul ve esasları düzenlendi.

Bu kapsamda, vinil asetat için 7 bin 500 ton, epsilon-kaprolakton için 400 ton, sodyum poliakrilat için 20 bin ton, polietilen poliol için 400 ton tarife kontenjanı belirlendi.

15 ŞUBAT'A KADAR

Öte yandan, nikel-metal hidrit bataryaların montajında traktörlerin imalinde kullanılmaya mahsus akümülatörlerde 92 bin 500, yazar kasaların imalinde kullanılan yeniden şarj edilebilir lityum iyon polimer pillerde 50 bin ve hücresel ağırlar için veya diğer kablosuz ağırlar için telefonlar imalinde kullanılan lityum-iyon akümülatörler için 1 milyon 250 bin adet tarife kontenjanı tespit edildi.

Düzenlenecek ithal lisansları 15 Şubat 2020'ye kadar geçerli olacak ve ithal lisansı üçüncü kişilere devredilemeyecektir.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirket kaydı gerçekleştiriliyor.

Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <http://www.ito.org.tr/QR/01345mbkn98.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



TİCARET
BAĞDAT

DİPLOMASI

5 Temmuz 2019 5



Bağdat'ta ziyaret eden İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, Bağdat Ticaret Odası Başkanı Cafer el-Hamdani ile bir araya geldi.



ITO heyetinin Amman Ticaret Odası Başkanı Halil el-Hac Tefik'e gerçekleştirdiği ziyarette, Serbest Ticaret Anlaşması gündeme geldi.



Büyükelçi Yıldız: İstanbul'un Bağdat ile bağlarını güçlendirelim

Türkiye'nin Bağdat Büyükelçisi Fatih Yıldız, ITO heyetinin ziyaretine ilgili twitter hesabından yaptığı açıklamada, "İrak ile ticaretimizde en büyük paya sahip olan İstanbulumuzun Bağdat ve Irak ile bağlarını güçlendirebilmeyi diliyoruz" ifadesini kullandı.



Büyükelçi Karagöz: Ürdün ile ortak bir geleceğe bakıyoruz

Türkiye'nin Amman Büyükelçisi Murat Karagöz ise Ürdün ile Türkiye'nin çıkarlarının ve geleceğinin ortak olduğunu belirterek, "Tarihsel köklerimiz, gelişen ilişkilerimizin, ekonomik ve ticari işbirliklerinin ötesinde, ortak bir geleceğe baktığımız için Türkiye ve Ürdün'ün birlikte çalışması çok önemli" dedi.

Ticaret için 'bereketli hilal' atağı

İstanbul Ticaret Odası, Batı ve Ortadoğu uygarlıklarının doğduğu bölge olan 'Bereketli Hilal'in iki önemli noktası Bağdat ve Amman'ı yakın markaja aldı. Bağdat'ı ziyaret eden İTO Başkanı Şekib Avdagic, Bağdat'ta ortak 'endüstri bölgeleri kuralım' önerisini gündeme getirdi.

İTO'nun Ürdün'ün başkenti Amman'daki görüşmesi de Serbest Ticaret Anlaşması'nın (STA) geçen yıl 30 Kasım'da iptal edilmesinden sonraki ilk ziyaret olarak heyecanla karşılandı. Görüşmede, Türkiye ile Ürdün arasındaki STA'nın tekrar canlandırılması konusu gündeme getirildi.

Yeniden inşaya hazırlanan Irak'tan Türkiye'ye açık davet

2003'ten bu yana devam eden savaşın izlerini silmeye çalışan Irak ile ticareti geliştirmek için bir adım da İstanbul Ticaret Odası'ndan (ITO) geldi. Irak, global ekonomi ile entegre olmak için girişimlerini artırırken, İTO Başkanı Şekib Avdagic ile Bağdat Ticaret Odası Başkanı Cafer el-Hamdani, başkent Bağdat'ta buluştu. Avdagic ve Hamdani, ortaklaşa 'endüstri bölgeleri' kurmak üzere işbirliği yapma kararı aldı. İTO Başkanı Avdagic, Bağdat Ticaret Odası Başkanı Hamdani'nin Türkiye Cumhuriyeti Bağdat Büyükelçisi Fatih Yıldız'a 'Kardeşim Fatih' diye hitap etmesi üzerine, "Biz de kendimizi kardeşler arasında hissediyoruz" dedi. Avdagic, iki ülkenin 2018'de ticaret hacminin 9,7 milyar dolar olduğunu belirterek şöyle konuştu: "Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın



Irak Başbakanı Adil Abdulmehdi ile görüşmesinde ortaya konan 20 milyar dolar hedefi için hep birlikte gayret göstereceğiz."

BAĞDAT FUARI'NA KATILIN

Avdagic, Bağdat Ticaret Odası'ndaki buluşmada, Türk firmalarına 1-10 Kasım'da düzenlenecek Uluslararası Bağdat Fuarı'na katılmaları çağrısında bulundu. Avdagic, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ın Irak ziyaretinde gündeme gelen, özellikle açılması gereken transit geçişlerin, gümrük kapılarının artırılmasını, Övakyö Sınır Kapısı'nın açılmasını, Yatırımların Karşılıklı Teşviği, Konumları ve Çifte Vergilendirmenin Önlenmesi Anlaşmalarının öneme işaret etti. Avdagic, "Bize göre bu konular, ticaretin artırılmasının önündeki engellerin kaldırılması bakımından çok önemli" dedi.

Yeniden STA için iki ülke iş dünyasından ortak talep

İTO Başkanı Şekib Avdagic, Bağdat'ın ardından Ürdün'ün başkenti Amman'da Ticaret Odası Başkanı Halil el-Hac Tefik ile görüşti. İTO'nun ziyareti, STA'nın geçen yıl 30 Kasım'da iptalinden sonraki ilk ziyaret olarak heyecanla karşılandı. Avdagic, Amman Ticaret Odası Başkanı Halil el-Hac Tefik'e Türkiye'ye, İstanbul'a gelip, Ürdün'ün sunduğu avantajları anlatma teklifinde bulundu.

Avdagic, şunları söyledi: "Evimizin kalktık, evimize geldik. Her iki devletin katkılarıyla çok daha güzel bir geleceğe yürüyeceğiz. Biz iş dünyası olarak sonuç odaklıyız. Ticaret Bakanımız Ruhsar Pekcan'ın daha önce Türk-Ürdün İş Konseyi Başkanı olmasının da yeni dönemde ilişkilerimizin gelişmesine güçlü bir katkı vereceğini inanıyorum. Cumhurbaşkanımız Erdoğan ve Kral Abdullah arasındaki ilişkilerin kuvvetli ve sıcak olması, bize ziyadesiyle heyecan ve güç veriyor. Yeni bir STA'nın gündeme



getirilmesinin hayati önem taşıdığı açıktır. Bizlerin ve özellikle sizin çabalarınızla kısa sürede sonuç alacağımıza eminim."

İLİŞKİLERE YENİ BİR İVME

Ünlü İslam bilgini ve tarihçisi İbnü'l-Haldun'un "Coğrafya kaderdir" sözüne atıfta bulunan Avdagic, "Bu coğrafyada yaşayan halklar olarak bizler kaderimiz birliktedir. Geleceğimizi, bu coğrafyada bir arada olduğumuz milletlerle, kardeşlerimizle kuracağımızı da hiç unutmamalıyız" diye konuştu. Amman Ticaret Odası Başkanı Tefik ise "İTO'nun ziyareti uzun zamandır en anlamlı ve önemli ziyaretler. Şimdi ilişkilerimize yeni bir ivme kazandırma zamanı. STA'nın iptali hatadır. Önce eksikliklerin üzerine gidilmeli ve konuşulmalıdır. Bunlar yapıldıktan sonra iptal yanlış oldu. STA iptalini geride bırakıp, yeni bir beyaz sayfa açalım" diye konuştu.

TİCARET ODASI BAŞKANLARINDAN

Türk şirketlerine 'imtiyaz sahibi' şirketler olarak bakmak istiyoruz

Bağdat Ticaret Odası Başkanı Cafer el-Hamdani, Türkiye ile ikili ilişkilerin süratle gelişmesini bekladıklarını söyledi. Hamdani, şu mesajları verdi:

- Irak'ın yeniden inşası için Türk şirketlerinin etkinliğine ve

çalışkanlığına güveniyoruz.

- Irak hükümeti, Irak'ın yeniden inşasına büyük bütçeler ayırdı.
- Türk şirketlerine Irak'ın inşasında 'imtiyaz sahibi' şirketler olarak bakmak ve görmek istiyoruz.

Türkiye ile Ürdün arasındaki STA tekrar canlandırılmalı

Amman Ticaret Odası Başkanı Halil el-Hac Tefik, Türkiye ile STA anlaşması iptalinin sevilen Türk ürünlerinin pahalılaşmasına yol açtığına ve yeni bir STA'nın elzem olduğuna dikkati çekti. Tefik, şunları söyledi:

- Bugünkü görüşmeler, Ürdün ile Türkiye arasındaki ekonomik ilişkilerin geliştirilmesi açısından yeni bir sayfa, yeni bir başlangıç olacak.
- Türkiye Cumhurbaşkanı Erdoğan ile Ürdün Kralı arasındaki yakın ilişkiden kaynaklanan bir yakınlaşma yaşıyoruz. Geçen yıl

Türkiye'yi iki valimiz ve 300 bin Ürdünlü ziyaret etti.

- İTO heyetinin ziyaretini yatırım, hizmetler, tarım gibi alanlarda işbirliklerini hızlandıracak bir mihenk taşı olarak değerlendiriyoruz. Eylül ayında yeni bir toplantı ile bu önemli ziyaretin devamını getirmek istiyoruz.
- Türkiye ile Ürdün arasındaki STA mutlaka tekrar canlandırılmalı. Amman Ticaret Odası olarak yeni bir STA'nın daha adil ve kapsamlı olması için elimizden geleni yapacağız.

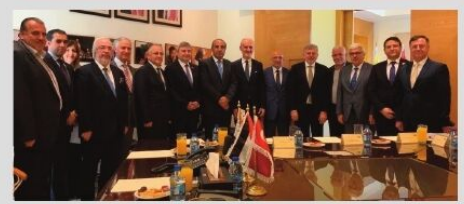
İRAK, Türkiye'nin ihracatında 4'üncü

- Irak, günde 3,5 milyon varil petrol ihraç etmeye başladı. Petrol fiyatları yükselince umutlar da arttı. Bu da ekonomik gelişmenin ve Irak'ın yeniden inşası için olumlu görünüyor.
- İTO'nun kurucusu olduğu İstanbul Ticaret Üniversitesi araştırı ile de Irak'ın gelişmesine katkıda bulunulacak. Bağdat Üniversitesi'nde İngilizce'nin ardından öğrenim için en çok talep edilen ikinci dil Türkiye.
- Irak, bu yılın ilk 5 ayında Türkiye'nin en çok ihracat yaptığı ülkeler içinde Almanya, İngiltere ve İtalya'nın ardından 4'üncü sırada.

ÜRDÜN, ABD ile serbest ticaret anlaşması yaptı

- Son 10 yılda Türkiye'nin Ürdün'e ihracatı 461 milyon dolardan 861 milyon dolara çıktı. Türkiye'nin ithalatı da 25 milyon dolardan 97,8 milyon dolara yükseldi.
- 2018 yılı itibarıyla iki ülke arasındaki ticaret hacmi 959 milyon dolar oldu.
- Ürdün, ABD ile serbest ticaret anlaşmasına sahip bir ülke. Aynı zamanda Büyük Arap Serbest Ticaret Bölgesi'nin (GAFTA) de üyesi.
- Türk şirketlerinin Ürdün'de 2 milyar dolar düzeyinde yatırım bulunuyor. Özellikle ülkemizin öncü savunma sanayi şirketi ASELSAN'ın 2014'te burada fabrika açması dönüm noktası oldu.

ÜLKE NOTLARI...



Amman'da ulaşım 10 yıl Türk şirketine emanet

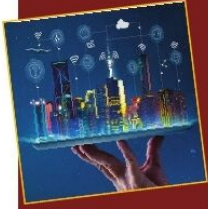
Ürdün ziyareti kapsamında Gürsel Turizm, Amman Belediyesi'nin şehinçi ulaşım ihalesini 10 yıllığına kazandı ve projeyi devreye aldı. İTO heyeti, Amman Belediye Başkanı Yusuf Al Shawarbeh'i makamında ziyaret ederek, Türk şirketlerine verdiği desteklerden dolayı teşekkür etti.



İTO heyeti, Amman programını, iş ve siyaset dünyasının önemli temsilcileriyle organize edilen çalışma yemeği ile tamamladı. Başkan Avdagic, "Bu bölgede ekonomik alanda daha güçlü olmak için yapabileceğimizi gördük. Ürdün iş ve siyaset dünyasının Türkiye'den beklentileri çok yüksek" dedi.

G20 OSAKA SUMMIT
2019

Serbest veri dolaşımına G20 adımı



ŞEREF KILIÇLI

20. yüzyılda ekonominin en önemli gündem maddesi olan sermaye ve emeğin serbest dolaşımına bu yüzyıl verinin de serbest dolaşımı eklendi. Serbest veri dolaşımı, G20 Liderler Deklarasyonu'nda 'güvene dayalı serbest veri dolaşımı'nın kabul edilmesiyle yer aldı. Verinin kalkınma için önemini kabul eden G20 ülkeleri bunun için işbirliği yapacak.

JAPONYA'nın ev sahipliğinde gerçekleşen G20 2019 Osaka Liderler Zirvesi'nin ardından 43 maddelik bir deklarasyon yayınlandı. Deklarasyona, ticaret ve dijital ekonomi bakanlarının Tsukuba'daki toplantının ardından kabul ettiği rapor büyük oranda etki etti. İnovasyondan güvene dayalı serbest veri dolaşımına, insan merkezli yapay zekadan dijital eşitsizliğin giderilmesi için uygulanacak politikalara kadar birçok konu yer aldı.

İNOVATİF TOPLUM

Deklarasyonda, inovasyon ve dijitalleşme konusunda verilen önem, "İnovasyon, ekonomik büyümenin önemli bir itici gücüdür ve aynı zamanda sürdürülebilir kalkınma hedeflerine ilerlemede ve kapsayıcılığı artırmada katkıda bulunabilir. Dijitalleşme ve gelişmekte olan teknolojilerin uygulanmasının teşvik edilmesi yoluyla kapsayıcı, sürdürülebilir, güvenli ve inovatif bir toplum oluşturmak için çalışacağız" cümleleriyle ifade edildi.

21. yüzyılın petrolü olarak görülen veri de liderlerin deklarasyonunda özel olarak yer alan konular arasındaydı. Dijitalleşmenin, ekonomilerin ve toplumların her yönünü değiştirmesi sebebiyle verilerin etkin olarak kullanılmasının

ekonomik büyüme ve sosyal refahta kritik rol oynadığına dikkat çekildi. Deklarasyonda verilerin tüm potansiyelinden yararlanmak için uluslararası politika tartışmalarının teşvik edileceği de vurgulanarak şöyle denildi: "Sınır ötesi veri akışı; bilgi, fikir ve bilgi üretkenliği artırır. Gizlilik, veri koruma, fikri mülkiyet hakları ve güvenlik ile ilgili zorlukları yükseltirken daha fazla yenilik ve sürdürülebilir kalkınmanın iyileştirilmesini sağlar. Bu zorlukları ele almaya devam ederek, veri akışını daha da kolaylaştırabilir ve tüketici güvenliğini güçlendirebiliriz. Bu bağlamda, hem yerel hem de uluslararası yasal çerçevelere saygı gösterilmesi gerekmektedir."

VERİ POLİTİKASI

Verinin serbest dolaşımı meselesini G20, 'güvene dayalı serbest veri dolaşımı' anlayışıyla çözmek istiyor. Kişisel veri ile kişisel olmayan verinin ayırt edilmesinin yanında, verilerin bazı ülkelerde özel mülkiyet, bazı ülkelerde ise kamu mülkiyeti kabul edilmesi meselesinin boyutunu büyütüyor. Liderler, güvene dayalı serbest veri dolaşımı kavramını deklarasyonda kabul ederek şöyle bir kapı açtı: "Güvene dayalı serbest veri dolaşımı, dijital ekonominin fırsatlarını kullanacak. Farklı çerçevelerin birlikte çalışabilirliğini teşvik etmek için işbirliği yapacağız ve verilerin kalkınma için rolünü onaylıyoruz."

Dijitalleşmeye Toplum 5.0 ayarı

Japonya Başbakanı Shinzo Abe, tarafından 2017 yılında tanıtılan Toplum 5.0 (Society 5.0) anlayışı G20 liderleri tarafından kabul edildi. Toplum 5.0 anlayışı, teknolojinin toplumlar tarafından bir tehdit olarak değil, bir yardımcı olarak algılanması görüşüyle temellendiriliyor. Teknolojik gücü doğru yönetecek akıllı toplumun gelişimine katkı sağlanmasını amaçlıyor.

DTÖ'ye e-ticaret mevzuatı mesajı

Ticaret ile dijital ekonomi arasındaki arayüzün öneminin teyit edilmesiyle beraber e-ticarette yaşanan mevzuat sıkıntıları da G20'ye yansdı. Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) üyesi 76 ülke, 2019 Davos toplantısında, e-ticaret konusunda küresel kurallar koyulması için müzakereler başlatmaya karar karar vermişti. Bu kapsamda, Ortak Rapor Girişimi adı altında bir çalışma başlatılmıştı. G20 Liderler Deklarasyonunda, DTÖ'de e-ticaret ile ilgili yapılan çalışmaya verilen destek şu ifadelerde yer buldu: "e-ticarette ilgili Ortak Rapor Girişimi kapsamında devam eden tartışmayı not ediyoruz ve DTÖ Çalışma Programı'nın elektronik ticaret üzerindeki önemini teyit ediyoruz."

DTÖ reformu için yapıcı çalışma

G20 Liderleri, Dünya Ticaret Örgütü'nün (DTÖ) işlevlerinin geliştirilmesi için reforma ihtiyacı duyulduğunu ve reform yapılmasına destek vereceklerini Arjantin'in ardından Japonya'da da ilan etti. DTÖ reformu konusu, deklarasyonda şöyle yer aldı: "İşlevlerini geliştirmek için DTÖ'nün gerekli reformuna desteğimizi tekrar teyit ediyoruz. Bu konuda, 12. DTÖ Bakanlar Konferansı'nda öncülüğünü de içerecek şekilde diğer DTÖ üyeleri ile yapıcı bir şekilde çalışacağız. DTÖ üyeleri tarafından müzakere edilen uyuşmazlık çözüm sisteminin işleyiş konusunda çalışma yapılması gerekliliğine katılıyoruz. Ayrıca, DTÖ ile uyumlu iki taraflı ve bölgesel serbest ticaret anlaşmalarının tamamlayıcı rollerini kabul ediyoruz."



ENİ EKONOMİ

Doç. Dr. Nurullah Gür

G20 Zirvesi'nden akılda kalanlar

Japonya'nın Osaka kentinde gerçekleşen G20 Zirvesi, geçmiş üç yıldaki zirvelerin aksine ekonomik meselelerin daha fazla konuşulduğu toplantılara ve ikili görüşmelere sahne oldu. Jeopolitik risklerin yükselmesinin bir yansıması olarak son yıllardaki G20 zirvelerine küresel siyasete dair meseleler damgasını vurmuştu. Ticaret savaşlarının kızışması ve küresel ekonominin yavaşlaması, odağı yeniden ekonomiye kaydırıldı.

Dünya Ticaret Örgütü'nde reform

G20 Zirvesi'nde dijitalleşme ve yapay zeka ile birlikte yükselen yeni teknolojik dönüşümde insan odaklı bir yaklaşımı benimsemenin ekonomik, siyasi ve toplumsal istikrar açısından ne derece kritik olduğunun altı çizildi. Ülkeler arası güvene dayalı serbest veri dolaşımının önemi vurgulanarak, G20 ülkelerinin kişisel verileri ve fikri mülkiyet haklarını koruma hususunda koordineli bir şekilde çalışmalarını gerektiği ön plana çıkarıldı.

Küresel ekonomik büyüme tahminlerinin yavaşladığı bir dönemde maliye ve para politikalarının ekonomik aktiviteye destek vermesi gerektiği liderler tarafından dile getirildi. Ticaret savaşlarının küresel ekonominin üzerine kara bulut gibi köktüğü bir süreçte uluslararası ticaret ve yatırım ortamını daha açık, adil, öngörülebilir ve istikrarlı bir hale kavuşturmak için Dünya Ticaret Örgütü'nde gerekli reformlara gidilmesine dair düşünce ve niyetler ortaya kondu.

Binden fazla politika taahhüdü

Bugüne kadar G20 zirvelerinin sonuç bildirimlerinde küresel ekonomik sorunların çözümüne yönelik bini aşkın politika taahhüdü verilmiş olsa da ülkeler arasındaki çıkar çatışmalarının yanı sıra G20'nin kurumsallaşamaması ve yaptırım gücünün olmaması neticesinde bu politikaların hayata geçirilebilenler sayısı iki elin parmaklarını geçmiyor.

Durum böyle olunca son dönemde zirvelerdeki toplantılardan çok liderler arasındaki ikili görüşmeler daha fazla önem kazandı. Dünyanın nefesini tutarak beklediği Trump-Jinping görüşmesinden ABD ve Çin arasındaki ticaret savaşına yönelik ateskesi gidilerek müzakerelere devam kararı çıktı. ABD'nin müzakerelere devam ederken yeni bir gümrük vergisi artışına gitmeyeceğini duyurması, piyasaları bir süre rahatlatıcağına benziyor.

Yüzyesl bir ticaret anlaşması

Ticaret savaşları ekonomik büyümeyi aşağıya çeken küresel ölçekte enflasyonun artmasına neden olabilir. Bu koşullar altında her iki ülke artan ekonomik maliyetlerin kendi iç ajandalarına etkisini sınırlandırmak için sadece kısa ve orta vadeli sorunları önceleyen yüzyesl bir ticaret anlaşması yapma yoluna girebilirler. Ancak iki ülke arasındaki temel mesele ABD'nin aleyhine olan dış ticaret açığının ziyade güç ve hegemonya mücadelesi olduğu için müzakerelerden uzun vadeye dönük kapsamlı bir anlaşma çıkmasını beklemek hayalcilik olur. Ekonomide artan korumacılığı ve ticaret savaşlarını önümüzdeki yıllarda konuşmaya devam edileceğiz.

KURTCC
NAKLİYAT & DEPOLAMA
1975

GÜVENİNİZİ TAŞIYORUZ

- EVDEN EVE & OFİS TAŞIMA HİZMETLERİMİZ.
- YURTİÇİ & ADALARA TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ.
- YURTDIŞI TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ.
- ÇEŞME & BODRUM PARÇA EŞYA TAŞIMA HİZMETLERİMİZ.
- SAHNE, DEKOR, EVENT TAŞIMA HİZMETLERİMİZ.
- İSTANBUL DEPO İLE AMBALAJLAMA & EV EŞYASI DEPOLAMA HİZMETLERİMİZ DEVAM ETMEKTEDİR.

KURTCC DEPO
NAKLİYAT & DEPOLAMA

İSTANBUL DEKOR
SAHNE & DEKOR HİZMETLERİ

KURTCC / Kurtconakliyat

Tel: (0212) 320 99 99 Faks: (0212) 320 74 99

www.kurtcc.com.tr



KOBİ'lerin dijitalleşmesine teşvik

İnsan Merkezli Yapay Zeka yaklaşımını kabul eden G20 liderlerinin, dijital güvenlik konusundaki kararları ise şöyle oldu: "Dijital ekonomide güvenliği teşvik etmenin ve güvenlik açıklarını ele almanın artan önemini farkındayız. Fikri mülkiyetin korunmasının önemini kabul ediyoruz. Nesnelerin İnterneti (IoT) de dahil olmak üzere gelişen teknolojilerin hızla

genişlemesiyle birlikte dijital ekonomide güvenlik konusundaki devam eden tartışmanın önemi artıyor. G20 üyeleri olarak, bu acil meseleler üzerinde daha fazla çalışmaya ihtiyaç duyulduğunu onaylıyoruz." Dijital eşitsizliği gidermek için çalışma yapılacağına vurgulandığı deklarasyonda, KOBİ'lerin dijitalleşmesinin teşvik edileceği de belirtildi.

157 tekstil firmasından İspanya çıkarması



İTO heyeti, İspanya'da Barcelona Başkonsolosu Güçlü Kalafat ve Ticaret Ataşesi Elif Berrak Taşyürek ile de görüştü.

DÖRT yılda bir gerçekleştirilen dünyanın en büyük tekstil ve konfeksiyon makinaları fuarı ITMA 2019, bu yıl 20-26 Haziran tarihlerinde İspanya'nın Barcelona kentinde ziyaretçileri ağırladı.

19 KATEGORİDE ÜRÜN

Tekstil dünyasını ayrı çah altında buluşturan fuarda, 46 ülkenin üreticileri sektördeki en son trendleri tanıttı. ITMA 2019'da 157 Türk firması da yeni tasarım makinalarıyla Türkiye rüzgarı estirdi.

Fuarda tekstil terbiye, renklendirme, iplik elyaf kumaş, konfeksiyon, baskı, dokuma, şeritleme, eğirme bükme, araştırma, inovasyon, örgü ve geri kazanım olmak üzere 19 farklı kategoride ürün sunuldu.

Fuara, İstanbul Ticaret Odası da kalabalık bir heyetle ziyaret



Standları ziyaret ettiler

ITMA Fuarı'nda Türk ve yabancı katılımcı firmaların standlarını ziyaret eden İTO heyeti, sektördeki yenilikler ve gelişmeler hakkında fikir alışverişinde bulundu.

Barcelona'da düzenlenen dünyanın en büyük tekstil ve konfeksiyon makinaları fuarına Türkiye adeta çıkarma yaptı. 46 ülkenin katıldığı fuarda, 157 Türk firması 'Biz de varız' mesajı verdi.



Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın katılımıyla ilk tesislerin açıldığı Teskoop Özel Endüstri Bölgesi'nde yeni tesis kurulumu için yerli ve yabancı yatırımcılarla görüşmeler sürüyor.

İstanbul'daki Özel Endüstri Bölgesi'nde üretim başladı

Japon ve Tayvanlılar da TESKOOP'a geliyorlar

Cumhurbaşkanlığı kararı ile 9 Mayıs'ta Özel Endüstri Bölgesi ilan edilen TESKOOP'da 650 milyon TL'lik yatırımla altyapının yüzde 98'i tamamlandı, ilk tesislerin açılışı yapıldı.

Hadımköy tarafında yaklaşık 2.5 milyon metrekare alanda kurulan TESKOOP'ta ilk tesisler üretime geçerken; 20 fabrika tesis kurulum, 30'u ise projelendirme aşamasına geldi.

Japon ve Tayvanlı yatırımcıların da görüşmeye başladığı TESKOOP, birçok alanda vergi avantajı sunuyor. Yatırımlar tamamlandığında 30 bin kişilik yeni istihdam öngörülmüyor.

Türkiye'den Asya-Pasifik hamlesi



Prof. Dr. Kerem ALKIN

Küresel gündem ve Türkiye'yi yakından ilgilendiren pek çok başlıya yönelik gelişmeler Uzak Doğu'da yaşanıyor. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın G20 Liderler Zirvesi kapsamında Japonya'nın Osaka kentinde dünyanın önde gelen liderleriyle gerçekleştirdiği temalar, Kyoto'da 'Hazine ve Osmanlı İmparatorluğu'na hale geleceği' ile 'Ara Güler Sergisi' ve ardından Tokyo'da Japon iş dünyası, İmparator Naruhito ve Başbakan Abe görüşmeleri, Türkiye-Japonya ilişkilerini 21. yüzyılda çok daha zenginleştirilmiş bir ticaret ve yatırım ilişkisine dönüştürmek adına kritik önemdedir.

STA ihtimali güçleniyor
Tokyo'daki izlenimlerimiz Japon iş dünyasının da Türkiye merkezli olarak, Afrika, Orta Doğu, Körfez, Balkanlar ve Türk Cumhuriyetleri'ne Türk iş dünyasıyla birlikte pek çok fırsatın yararlanılabilecek yatırım ve ticaret fırsatlarına hazır olduklarına işaret etti. Başbakan Abe'nin Cumhurbaşkanı Erdoğan'ı ağırlarken, konuşmasında 'Türkiye ile Japonya arasındaki stratejik ortaklığı daha yüksek seviyeye çıkarmaya çalışacakları'ndan söz etmesi, Japonya temalarının adeta özeti gibiydi. Ekim ayında İmparator Naruhito'nun tahta çıkma töreni vesilesiyle Türkiye ile Japonya arasında ticaret ve bilhassa doğrudan yatırımları daha iddialı seviyelere taşıyacak bir Serbest Ticaret Anlaşması (STA) imzalanması ihtimali hayli güçlenmiş gözüküyor.

24 trilyon dolarlık bir satın alma gücü
Pekin'de ise Pekin Expo için büyük bir hareketlilik söz konusu. Çin'in önemli yayın kuruluşlarından 'Global Times'da Cumhurbaşkanımızın yayınlanan makalesi, Türkiye'den başlayıp demiryolu ile Gürcistan'dan Azerbaycan'a, buradan da Hazar Denizi'ni aşarak Türkmenistan ve Kazakistan'ı takiben Çin'e ulaşan Orta Koridor'un, Kuşak ve Yol projesinin en önemli bileşenlerinden birini oluşturduğundan altını çiziyordu. Mevsimsel nedenlerle 12 ay çalışabilen bu koridor, Çin için de hayati önem arz ediyor.

Halen tek kutuplu bir dünyada yaşanıyor gibi bir yanlış anlayışın ürünü olan küresel tehditlerin, dünya barış ve istikrarını da zedelemekte olduğunu hatırlatan Cumhurbaşkanımız, Türkiye olarak dünya barışı, güvenliği ve istikrarının korunması, çok taraflılığın teşvik edilmesi ve serbest ticaretin sürdürülmesi gibi alanlarda Çin ile aynı vizyonu paylaştığımızı da bilhassa vurguladı. Çin iş dünyasına da, Türkiye'ye yapacakları yatırımın 82 milyonluk genç ve dinamik nüfusu ile dünyanın 16. büyük ekonomisine yapacakları bir yatırım ötesinde, aynı zamanda Türkiye'nin hinterlandında bulunan 1.6 milyarlık bir nüfusa ve 24 trilyon dolarlık bir satın alma gücüne de yatırım anlamına geldiğini hatırlattı. Erdoğan'ın Asya-Pasifik hamlesinin yollarını önümüzdeki dönemde de görmeyi sürdüreceğiz.

'Normalizasyon' sinyali güçleniyor

Ekonomi alanında
alınan tedbirlerin etkisi zaman alır. Türkiye ekonomisi, geçtiğimiz yılın temmuz ayı sonundan ağustos ayı ortasına kadar ki zaman diliminde 'döviz kuru' operasyonuyla açılan bir 'ekonomik saldı'yla karşı karşıya kalınca, TL'nin sert değer yitirmesinin, yeni devalüasyonun enflasyonun geçişkenliğinin etkisi de katmerli oldu. Bu nedenle, Hazine ve Maliye Bakanı Albayrak'ın liderliğinde,

ekonomi yönetimi 'neo-liberal' anlayışının unutturduğu 'direkt kontrol politikaları'nı devreye alarak, geçtiğimiz sonbahardan bu yana bir dizi tedbir ve düzenlemeyi ardı ardına hayata geçirdi. Amac, kurlardaki aşırı oynaklığı durdurmak ve ekonomide bozulma eğilimi gösteren 'fiyatlandırma alışkanlıkları'nı normalleştirmekti. Ekonomi alanında, bu tür tedbirlerin 3 ile 6 ay arasındaki uygulama sürecinin etkileri,

literatürde de gözlemleneceği üzere, iki katı bir süre geçtikten sonra, yani ilk etapta, en erken 6 ay, sonrasında 9 ay ama en etkili şekilde 12 ay sonra hissedilir. Bu nedenle, 2019 yaz aylarına gelen '9. ay'da, enflasyonda 'yapışkanlık etkisi'nin zayıflama emarelerini görmeye başladık. Eş zamanlı, reel kesim güven endeksi ve genel manada ekonomik güven endeksindeki toparlanma da '9. ay'da daha kuvvetli hissedilen 'normalizasyon' sürecini teyit ediyor.

KÜMELENME yöntemiyle Türkiye'ye nitelikli yatırımlar kazandırmak üzere 9 Mayıs 2019 tarihinde Cumhurbaşkanlığı Kararı ile ilan edilen Özel Endüstri Bölgesi'nden güzel haberler gelmeye başladı. İlk haber de İstanbul'daki iki Özel Endüstri Bölgesi'nden en büyüğü olan Teskoop Özel Endüstri Bölgesi'nden geldi. 14 Haziran itibarıyla iki tesisin üretime geçtiği Teskoop Özel Endüstri Bölgesi'ndeki ilk tesislerde tekstil makinaları ile Mercedes ve BMW'ye yedek parça üretiliyor. 20 tesis kurulum, 30'u ise proje aşamasında... Japon ve Tayvanlı yatırımcılar da bölgede yerlerini alıyor.

"Japon SMC Group sıfırdan yatırım yapacak" diyen Teskoop Özel Endüstri Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Sait Kılıç, Sumitomo, Sekisui, Toyota, Honda ve Sango gibi gruplarla da görüşmelerin sürdüğünü anlattı.

ALTYAPI YÜZDE 98 TAMAM

S.S. Teskoop Teknoloji ve Sanayi Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi unvanıyla 2005 yılında faaliyete başlayan proje için yaklaşık 2.5 milyon metrekare alanda çalışmalar başladı ve gelinen noktada yüzde 98 oranında altyapılar tamamlandı. Şimdiye kadar yüzyüzerden hiç para almadan altyapıya yaklaşık 650 milyon TL yatırım yapıldı. İmar planı çıktıktan sonra yağmur suyu, içme suyu, atık su, kanalizasyon, doğalgaz, haberleşme altyapısı, yol, elektrik, bölgenin içinden geçen derenin ıslahı gibi çalışmalar tamamladı.

Altyapı modern bir anlayışla planlanıp inşa edildi. Altyapı yoldan değil, kaldırımın altından geçirdi. Dolayısıyla sistem, bölgede hiçbir zaman yollar kapalılaşmayacak, kaldırımların kapalılaşmaması huzura anayma midahale edilecek şekilde kuruldu. Bölgede TEİAŞ'a 35 bin metrekare yer verildi. Söz konusu alana TEİAŞ tarafından indirici elektrik merkezi yapıldı. Alanda bulunan elektrik trafoalanı kullanılabilir hale getirildi. Bu yolla sanayiye kaçak kayıp bedeli ödemeden, voltaj dalgalanmaları ve kesintiler olmadan elektrikle ulaşabilecek. Yapılan elektrik

TESKOOP ÖZEL ENDÜSTRİ BÖLGESİ



Teskoop fırsatları

- Emlak vergisi muafiyeti
- İmar ruhsatı ve her türlü harç istisnası
- Tesis inşaatında kullanılacak malzemenin KDV'sine de muafiyet

Teskoop hedefleri

- Öngörülen üstyapı yatırımları tutarı 12 milyar TL
- Tamamlandığında 30 bin yeni istihdam
- Nitelikli yerli üretimle cari açığın kapanmasına yılda 700 milyon dolarlık katkı

Yönetimde kimler var?

Hasan Büyükdede
öncülüğünde kuruluşu gerçekleştirilen Teskoop Özel Endüstri Bölgesi'nin mevcut Yönetim Kurulu'nun diğer üyeleri şu isimlerden oluşuyor:
Başkan: Sait Kılıç
Başkan Yardımcısı: Bayram Kömürçü
Sayman: Kenan Atalay
Üyeler: Mahmut Dönmez ve Kamil Levent Kaya

indirme merkezi 380 MVA gücünde olup söz konusu elektrik teknik donatı alanından Kırcaç, Esenyurt ve Beylikdüzü'nde bulunan sanayicilere de elektrik verilecek sanayicimize büyük katkı sağlamış olacak.

LOJİSTİKTE DE AVANTAJLI

Teskoop Özel Endüstri Bölgesi'nin lojistik bakımından da avantajlı bir konumda bulunduğu dikkat çeken Sait Kılıç, açıklamalarını

şöyle sürdürdü: "Kanal İstanbul Projesi'nin geçeceği Sazlıdere Barajı alanımızın arkasından geçiyor. Bu çerçevede projenin bizi ilgilendiren tarafı yüklemeye ve boşaltmaya limanının içeride yapılmakla olmalıdır. Dolayısıyla burada üretilen mamullerin, daha önce ifade edildiği gibi Avrupa'ya ulaşan karayoluna sıfır çıkışı olacaktır. Alanımızın bir kilometre ötesinde yüklemeye boşaltma limanı olduğu takdirde, gümrüklü mallar deniz taşıtlarıyla hemen gönderilebilir. Bu, çok büyük avantaj. Bunun yanında hemen yanı başımızda demiryolu var ve büyük bir ihtimalle Devlet Demiryolları buraya lojistik yüklemeye, boşaltma istasyonu kuracak. Bu çerçevede demiryolu, karayolu ve deniz yolu bağlantısı olan bir endüstri bölgesi olacaktır. Ayrıca Özel Endüstri Bölgesi'ndeki yatırımcıların ihtiyaçlarını karşılamak için 70 dükkandan oluşan küçük sanayi sitesi bulunuyor."

Talep cesaretlendikçe çarklar hızlanacak

Geçen yıl ağustos ayından bu yana üretim ve satışta yaşanan yavaşlamada sürecinde yeni bir aşamaya geçiliyor. İmalat rakamları bir yıl aradan sonra tekrar düzelmeye başlarken, tüketici güven endeksi de geçen ay yüzde 4.3 yükseldi. Bazı ürünlerde taksit imkanının artınmasıyla birlikte tüketicinin erlediği talebin de piyasaya yansımaları bekleniyor.

ADEM ORHUN

EKONOMİK güven endeksi haziran, önceki aya kıyasla yüzde 7.6 artışla 77.5'ten 83.4'e yükseldi. TÜİK verilerine göre endekste bu artış; tüketici, imalat sanayi, hizmet, perakende ticaret ve inşaat sektörü güven endekslerindeki artışlardan kaynaklandı.

TÜKETİCİ GÜVENİ

Tüketici güven endeksi ise haziran önceki aya göre yüzde 4.3 farkla 57.6'ya yükseldi. Hanenin maddi durum beklentisi endeksi de, aynı dönemde yüzde 5.9 artarak 78.3 oldu.

İMALATTA VİTES DEĞİŞİMİ

Öte yandan; İstanbul Sanayi Odası Türkiye İmalat PMI (Satın Alma Yöneticileri Endeksi, haziran 47.9 ile yaklaşık son 11 ayın en yüksek düzeyinde gerçekleşti.

Eşik değeri olan 50 puanın üzerinde ölçülen tüm rakamların sektörde iyileşmeye işaret ettiği anket sonuçlarına göre, mayıs ayında 45.3 olarak ölçülen İSO Türkiye İmalat PMI haziran 47.9'a yükselerek imalat sektöründeki yavaşlamanın Temmuz 2018'den beri gözlenen en düşük oranda gerçekleştiğine işaret etti.

KART FAİZİ İNDİ

Ekonomideki makro olumlu sinyallerin yanı sıra kurumlar, potansiyel veya ertelenmiş talebi teşvik eden yeni düzenlemeler yapıldı.

Bu düzenlemelerden en önemlisi Merkez Bankası'nın, kredi kartındaki aylık faiz oranlarını aşağı çekmesi oldu. Türk lirası cinsinden kredi kartı işlemlerinde uygulanacak aylık azami akdi faiz oranı yüzde 2.00, aylık azami gecikme faiz oranı yüzde 2.40 olarak belirlendi. Yabancı para cinsinden kredi kartı işlemlerinde uygulanacak aylık azami akdi faiz oranı yüzde 1.60, aylık azami gecikme faiz oranı yüzde 2.00 oldu.

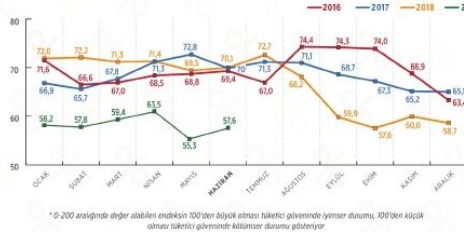
TAKSİT SAYISI ARTTI

Piyasalarda beklenen talebi uyarayan ikinci önemli karar ise Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'ndan (BDDK) geldi. Buna göre bazı ürünlerde kartlı alışverişlerde taksit sayısı artırıldı. Böylece taksit sayısı, mobilya 12 aydan 18 aya, elektronikte 3 aydan 6 aya, fiyatı 3 bin 500 TL'ye



Tüketici güven endeksi arttı

Tüketici güven endeksi, haziran geçen aya göre yüzde 4.3 artış kaydetti. Buna göre mayısta 55.3 olan endeks değeri, haziran 57.6 olarak kayıtlara geçti.



İnşaat harç istisnalarının uygulanmadığına dair şikayetler üzerine İTO'nun yaptığı girişimler sonuç verdi. Bakanlık, ilgili kurumların kanundaki istisnaları uygulayacağını bildirdi.



İnşaat harç istisnası çözümü İTO ile geldi

İNŞAAT sektörünü yakından ilgilendiren bazı harçlar ve uygulamadaki farklılıklar sektör mensuplarını zora sokuyor. 10 Aralık 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan kanun maddelerinde harçlarla ilgili istisnaların hangi durumlarda uygulanacağına ilişkin açıklama yapılmasına rağmen müteahhitler belediyelerde ve tapu dairelerinde problem yaşıyor.

Ozellikle, 6306 Sayılı Afet Riski Altındaki Alanların Dönüştürülmesi Hakkında Kanun'un 7. maddesinin 9. fıkrasında yer alan istisnaların nasıl uygulanacağına dair hüküm, müteahhitleri yakından ilgilendiriyor.

HARÇ ALINMAYACAK

Bu fıkra, "Riskli yapıların bulunduğu parsellerde, gerçek kişilerce ve özel hukuk tüzel kişileri tarafından yapılan inşaatın, mevcut inşaat alanının 1.5 katına kadar olan yeni inşaat alanı için belediyelere harç ve ücret alınmayacağı" kaydedildi.

Ancak, anılan harç ücretlerden muafiyet sağlanmasının açıkça belediyelerde ve tapu dairelerinde 'Bakanlık tarafından özelge iletilmedi' denilerek muafiyet tanımıyor.

Ayrıca arsa sahibi olarak satış yapıldığında, muafiyet arsa sahibini değil, sadece müteahhitleri kapsadığı için vergi, harç ve ücretler tahsil ediliyor.

BAKANLIK BİLDİRDİ

Bu sorunun çözümü için çalışmalar yürüten İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu, İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi toplantılarından çıkan talep ve önerilerle birlikte Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na yazarak gerekli girişimlerde bulundu. Bakanlık İTO'ya gelen yazıda, belediyelerin ve kurumların, kanunda belirtilen şekilde muafiyetleri sağlayacağı, başka özel bir yazıya gerek olmadığı belirtildi. Sektör mensuplarına, belediyelerde ve kurumlarda kanundaki ilgili konular hakkında yaşanan sorunlarda bu yönde hareket etmeleri hatırlatıldı.



Sektör temsilcilerine fuar sunumu

İTO İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi'nin geçen hafta yapılan son toplantısında ruhsat ve iskan harçları, istisnalar, konutta KDV, inşaatı yerli malzeme kullanımı halinde harç ve sair ödemelerde ek indirim teklifi tartışıldı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç başkanlığında gerçekleştirilen toplantıya, konut inşaatı, altyapı, taahhüt, restorasyon, inşaat malzemeleri gibi alanlardan sektör temsilcileri katıldı. Toplantıda Çevre ve

Şehircilik Bakanlığı'nın, harç istisnalarına ilişkin cevabı paylaşıldı. Ayrıca inşaat ve taahhüt sektörünün dış pazarlarda büyümesi için fuarların da önemli bir araç olduğu kaydedildi. Bu amaçla önümüzdeki aylarda gerçekleştirilecek bazı fuarların tanıtımı da yapıldı. Sektör temsilcileri, Nijerya 2. Tük. Ürünleri Fuarı, Proestate 2019 Uluslararası Gayrimenkul ve Yatırım Forumu (Moskova), Cityspace Global 2019 (Dubai) fuarlarının sunumunu izledi.



Zorunlu trafik sigortası hakkındaki yönetmelik değişikliği kapsamında yılın ikinci yarısı için geçerli teminat tutarları belli oldu. Sigorta şirketlerinin maddi hasarlı kazalarda ödeyeceği en fazla tazminatı gösteren limitler arttı.

Trafikte yeni teminat tutarları belli oldu

RESMÎ Gazete'de 21 Aralık 2018 tarihinde yayımlanan zorunlu trafik sigortası hakkındaki yönetmelik değişikliği, teminat tutarlarının otomatik güncellenmesine hükmetti.

Bu kapsamda, yılın ikinci yarısı kabul edilen 1 Temmuz itibarıyla herhangi bir kaza durumunda, sigorta şirketlerinin maddi hasarlı kazalarda ödeyeceği en fazla tazminat tutarını gösteren limitler artırıldı.

SAĞLIK GİDERLERİ

Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk Sigortasında Tarife Uygulama Esasları Hakkındaki Yönetmelik gereği, 1 Ocak 2019

itibarıyla uygulanan sağlık giderleri, sakatlanma / ölüm ve maddi teminat tutarlarının nitelikleri şekillendi. Ayrıca yönetmelikte her 6 ayda bir rakamların otomatik olarak revize edileceği belirtildi. Sigorta şirketlerinin ödeyeceği teminat tutarı, maddi hasarlı kazalarda 36 bin lirayken bu rakam, araç başına 39 bin liraya çıkarıldı.

HANGİ ARAÇLAR DAHİL?

Teminat limitlerinin uygulanacağı araç kullanımı grupları ise insan taşımada kullanılan motorlu araçlar, esya taşımada kullanılan motorlu araçlar, römörk ile iş makineleri, tarım araçları ile motosikletlerden oluşuyor.



MWC LOS ANGELES

- Mobil iletişim sektörü ve son teknoloji ürünlerin buluşma platformu
- 8 halli'den oluşan 100.000 m² net floor alanı
- Sektörün dev global firmalarının içinde yer aldığı 1000 fuar katılımcısı
- Dünyanın her yerinden 22.000'den fazla ziyaretçi ile mobil dünyanın her alanında faaliyet gösteren profesyonellerle görüşme
- Yeni teknolojiler ve yenilikçi ürünleri yerinde inceleme imkanı

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 4 m²
- Yarış bedeli : 5875 TL
- 1. Ödeme : 2.000 TL/m²
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeyle ilgili banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçimi hakkı tannacaktır.

Teşekkür eder, saygıları sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

FUAR İTİBARI:
Akif Gönelci / Göçme Çekim
Tel : 0212 455 6119 / 455 65 09
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akif.gonulci@ito.org.tr / gockme.cokukun@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @itoturk | itoturk.com.tr

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştrak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL Şube
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MWC LOS ANGELES" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



YMM tasdik raporlarının elektronik ortamda gönderilmesi

Yeminli Mali Müşavirlik Tasdik Raporlarının Elektronik Ortamda Gönderilmesi Hakkında Tebliğ, 1 Haziran 2019 gün ve 30791 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak aynı gün itibarıyla yürürlüğe girmiş bulunmaktadır.

Yeminli mali müşavirler, bu tebliğ gereğince ilgili mevzuat hükümlerine uygun olarak düzenleyecekleri Yeminli Mali Müşavirlik Tasdik Raporları'nı elektronik ortamda internet vergi dairesi sistemi üzerinden gönderebilecekler. Yeminli Mali Müşavirlik Tasdik Raporları'ndan hangilerinin elektronik ortamda internet vergi dairesi sistemi üzerinden alınacağı, Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından ayrıca duyurulacak ve bu duyuruda belirtilen tarihten itibaren söz konusu raporlar elektronik ortamda internet vergi dairesi sistemi üzerinden gönderilecek.

Yeminli Mali Müşavirlik Tasdik Raporları'nın internet vergi dairesi sistemi üzerinden elektronik ortamda gönderilmesine ilişkin usul ve esaslar söz konusu tebliğde yer almaktadır.

Tebliğin 6'ncı maddesinde internet vergi dairesi sistemi üzerinden elektronik ortamda gönderilen Yeminli Mali Müşavirlik Tasdik Raporları'nın değiştirilmesine ilişkin yapılacak işlemler ayrıntılı olarak açıklanmıştır. Şöyle ki:

■ İlgili mevzuat hükümlerinde vergi dairesine verilmesine dair mevzuatında belirtilen ve süre sınırlaması bulunan raporlar üzerinde ancak bu süre zarfında değişiklik yapılabilecek. Süre sınırlaması bulunmayan raporlarda ise vergi dairesine işlemler tamamlanana kadar rapor üzerinde değişiklik yapılabilecek.

■ Rapor üzerindeki değişiklik ile raporun pasife alınma işleminin ne şekilde olacağı hususunda <https://intvrg.gib.gov.tr/> adresi üzerinden yayımlanacak teknik kılavuzlarda yer verilecek.

■ Daha önce vergi dairesine elektronik imza ile gönderilen bir raporun değiştirilmesi durumunda bu rapor yeniden e-imza ile imzalanarak vergi dairesine elektronik ortamda gönderilecek. Raporlardaki değişikliğin takip edilmesi amacıyla değiştirilerek yeniden e-imza ile imzalanın raporlar ile ilk rapor arasında sistem tarafından bağ kurulacak.

Uygulamaya ilişkin sorumluluk ve ceza uygulamaları;

■ Yeminli mali müşavirler tarafından elektronik ortamda e-imza ile imzalanarak gönderilen raporlar, ilgili meslek mensuplarına imzalanmış ve mühürlenmiş bir rapor olarak kabul edilecek.

■ Raporların yeminli mali müşavirler tarafından internet vergi dairesi sistemi üzerinden elektronik ortamda gönderilmesine yönelik Vergi Usul Kanunu'nun 227'nci maddesinin Maliye Bakanlığı'na verdiği yetki çerçevesinde, internet vergi dairesi sistemi üzerinden elektronik ortamda gönderilen rapor ile kağıt ortamdan verilen rapor arasında hukuki sonuçları itibarıyla hiçbir fark bulunmamaktadır. Meslek mensuplarının rapor tasdikine ilişkin olarak 3568 sayılı Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik ve Yeminli Mali Müşavirlik Kanunu, 213 sayılı Vergi Usul Kanunu ve diğer mevzuatta yer alan sorumlulukları, internet vergi dairesi sistemi üzerinden elektronik ortamda düzenledikleri raporlar için de aynen geçerli olacak. Raporu düzenleyen yeminli mali müşavirler, yaptıkları tasdik doğru olmaması halinde tasdik kapsamı ile sınırlı olmak üzere, ortaya çıkan vergi ziyanına bağlı olarak salınacak vergi, ceza gecikme faizlerinden mükelleflerle birlikte müştereken ve müteselsilen sorumlu tutulacaklar.

■ Bu tebliğ kapsamında sistemi kullanan meslek mensupları ve meslek mensuplarının yetkilendirdiği çalışanlar kendilerine verilen kullanıcı kodu ve şifrenin güvenliğini sağlamalıdır. Sistem kullanıcıları, kullanıcı kodu ve şifrelerini başka amaçlarla kullanamazlar, herhangi bir üçüncü kişi ile paylaşamazlar ve kullanımlarını izin veremezler, üçüncü kişilere devredemezler, kiralayamazlar ve satamazlar. Sistem kullanıcıları kullanıcı kodu ve şifrenin yetkisiz kişilere kullandığını öğrendiklerinde (kullanıcı kodu ve şifrenin kaybedilmesi, çalınması ve benzeri durumlar dahil) Vergi İletişim Merkezi'ne veya ilgili vergi dairesine derhal bilgi vermekle yükümlüdürler.

■ Sistemi kullananla mecburiyetinde olmakla birlikte bu tebliğ ile getirilen yükümlülükleri uymayanlar hakkında 213 sayılı Kanunda öngörülen ceza hükümleri tatbik olunacak. Yeminli Mali Müşavirlik Tasdik Raporlarının Elektronik Ortamda Gönderilmesi Hakkında Genel Tebliğin yayımı tarihi olan 1 Haziran 2019'dan itibaren yeminli mali müşavirlerin sadece Gelir veya Kurumlar Vergisi Beyannamelelerinin tasdikli (tam tasdik) kapsamında düzenlemiş oldukları raporların elektronik ortamda internet vergi dairesi sistemi üzerinden göndermeleri gerekmektedir. 1 Haziran 2019 tarihinden önce kağıt ortamında verilmiş bulunan Gelir veya Kurumlar Vergisi Beyannameleleri Tasdik Raporları'nın ayrıca internet vergi dairesi sistemi üzerinden elektronik ortamda gönderilmesine gerek bulunmamaktadır.

8 ADIMDA

Bedava dijital pazar araştırması

Pazar araştırması yapmak için onbinlerce lira ödemeye gerek yok. Müşterileriniz hakkında bilgi toplamak, ürün ve hizmet kalitesini yükseltmek hiç bu kadar kolay olmadı. Dijital alemde ücretsiz olarak yararlanabileceğiniz bazı araçları sizler için derledik.

SIFIRA yakın risk, yüksek getiri vaat eden bir yatırım aracı var mı diye sorulsa, 'dijital pazarlama araştırması' derim. Sıfır TL ödeyerek gerçekleştireceğiniz bir dijital pazar araştırması, size belki kısa vadede milyon dolarlar kazandırmaz ama uzun vadede karşılaşılabileceğiniz bol sıfırlı zararlardan koruyabilir. Elde herhangi bir veri olmadan yapılacak pazarlama faaliyeti, gözü kapalı araç kullanmaya benzer. Doğru müşteri tesadüfen yakalansa bile elde tutmak mümkün olmaz. Dijital dünyada pazarlama faaliyetlerini kolaylaştıran o kadar çok araç var ki, hepsini burada saymaya yerimiz yok. İşte dijital pazar araştırmasının olmazsa olmaz araçları...

1 **Müşteri yorumları**
Pazarlamaya çalıştığınız fiziksel ya da dijital ürünü daha önceden kullanmış müşterilerin düşüncelerini öğrenmek sizi rekabette bir adım öne geçirir. Şimdi, hepsiburada, n11, gittigidiyor gibi sanal pazar yerlerine girin, kategori ve alt kategorileri tarayarak ürününüzün aynısını ya da benzerini bulun. Sarı yıldızlarla gösterilen yorum grafiğinde 1 (en kötü) ve 5 (en iyi) puan almış yorumları ayrı ayrı sayfalarda açarak dikkatle inceleyin. Ürünün en çok beğenilen ve en fazla eleştirilen yönlerini birinci ağzıardan öğrenmek, müşteri deneyimi kalitenizi yükseltmek için eşsiz bir fırsat sunar. Hedeflediğiniz ülkenin, örneğin Amazon.de (Almanya) gibi e-ticaret platformlarına girin, müşteri yorumlarını Google Translate ile tercüme edip, fiyatlar ve kalite düzeyi hakkında yerel kullanıcı deneyimlerini bedava öğrenin.

2 **Online anketler**
Bilgisayarınızda kayıtlı müşteri listenizi ya da sosyal medya takipçilerinizi kısa anketlerle yoklayın. Google Formlara girin, müşterilerinizin ihtiyaç ve beklentilerini anlamaya dönük 10 sorudan oluşan bir elektronik anket hazırlayın. Anketin linkini e-posta, sosyal medya, WhatsApp gibi kanallarla potansiyel müşterilerinize dağıtın. Formlar, geribildirimleri görselleştirilmiş şekilde sunar.

3 **Trend analizleri**
Hedef ülkelerinizde ve şehirlerinizde en sık Google aramalarının neler olduğunu öğrenmek pazara bakış açınızı değiştirecek. Sadece

kelimelerinizi girin, trend analizi size hangi anahtar kelimelerin yükselişte olduğunu söyleyecek.

4 **En değerli anahtar kelime**
Google Ads platformunda Ayarlar>Planlama sekmesi altında bulunan bu özellik sayesinde hiç para harcamadan size SEO ve dijital reklamlarda lazım olacak en değerli anahtar kelime tavsiyelerini alabilirsiniz. Hangi anahtar kelimelerin ne kadar sıklıkla aratıldığını ve reklam vermek istediğinizde tıklama başına maliyetlerini öğrenebilirsiniz.

5 **İnternet siteniz sizin vitrininiz**
Dükkanınızın önünden geçenleri tek tek durdurup bilgi toplayamazsınız ama firmanızın elektronik ortamdaki vitrini olan internet sitenizin önünden kimlerin gelip geçtiğini Google Analytics sayesinde bedava öğrenebilirsiniz. Kimler, ne zaman ve nereden sitenizi ziyaret ediyor, ziyaretçileriniz hangi sayfanızda ne kadar vakit geçiriyor, müşteriler en çok hangi ürününüzü ilgilendiriyor, hangileri ile ilgilenmiyor gibi kıymetli soruların cevaplarını öğrenebilirsiniz.

6 **Ziyaretçiler size nasıl ulaşıyor**
Ziyaretçilerinizin Google'da hangi sorguları yaparak sitenize ulaştığını bilmek çok işinize yarayacaktır. Müşteriler için en hayati sayfaların Google'a indekslendiğinden emin olmak için kullanmalısınız.

7 **Sosyal medyada aktif olun**
Sosyal medya paylaşımlarınız ve sayfalarınızın geri dönüşüm ve müşterilerinizle etkileşim oranlarını aktif olarak izleyerek mesaj kalitenizi bir üst seviyeye çıkarın.

8 **Farklı arama biçimlerini keşfedin**
İki kelime aradığınızda milyonlarca sayfa çıkınca korkup penceyeyi kapatıyorsanız, bu özellik size göre. Google arama kutusunun sağ altında Ayarlar>Gelişmiş Arama'ya girin. Onlarca farklı arama biçimini keşfedin. Örneğin, Google'a 'gömek 300... 400' (turnaklar hariç) yazın. İnternette 300-400 TL arası fiyata satılan tüm rakiplerin sayfaları tek hareketle karşınızda.



Yakup KOCAMAN
İstanbul Ticaret Odası Başkanı

OTEL TEDARİK ÜRÜNLERİNE DAİR HER ŞEY BU FUARDA!*

*ORTA DOĞU VE AFRIKA'NIN EN PRESTİJLİ FUARI

KÖRFEZ ÜLKELERİ,
BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ,
HİNDİSTAN VE RUSYA'YA
YENİ İHRACAT İMKANLARI

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu
Dubai World Trade Center
Birleşik Arap Emirlikleri



Detaylı Bilgi

ÜRÜN / HİZMET / GIDA

- Gıda, İçecek
- Otel, Restaurant, Catering, Mutfak
- Cam, Porselen ve Züccaciye
- Buluşik Makineleri, Soğutucular
- Camasrahan
- Çay, Kahve Makineleri
- Saç Kurutma Makinesi, Su Isıtıcılar, Ütü, Ütü Masası
- Otel Aydınlatma ve Yönlendirme
- Alarm, Güvenlik, Pencere, Kapı ve Kilit
- Asansör ve Sistemleri
- Havuz, Sauna, SPA, Hamam Malzemeleri
- Sıhhi Tesisat ve Vitriyifi
- Isıtma, Soğutma ve İklimlendirme

THE HOTEL SHOW DUBAİ

- Lider otel, restaurant ve tatil köyleri profesyonel satın alıcıları ile görüşmeler
- 80 Ülkeden İştirakçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve aydınlatma,
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Her firmamın Birleşik Arap Emirlikleri ve Körfez Ülkeleri'ne tanıtımı ve profesyonel ikil iş görüşmeleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması

ÖDEME PLANI VE BANKA BİLGİLERİ

- Katılım Bedeli: 3.000 TL/m²
1. Ödeme : 1.000 TL/m² (başvuru ile birlikte)
 2. Ödeme : Kalan Bedelin %50'si
 3. Ödeme : Bakiye Bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sektörel değılim çerçevesinde standart seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

- TV ve Audio
- Para Kasaları
- Aydınlatma, Ayna, Dekorasyon, Mobilya, Sanatsal Aksesuarlar
- Döşeme Ürünleri, Halı, Mefruşat, Perde
- Yatak ve Sistemleri
- Askı, Giysi Dolapları
- Battaniye, Masa Örtüsü, Masa Donanımı, Uyku Setleri
- Havlu, Bormoz ve Bunlar Gibi Ürünler
- Kişisel Ürünler (ayakkabı boyası, dikış seti, sabun, şampuan)
- Hijyen, Temizlik Ekipman ve Malzemeleri
- İş ve Personel Kıyafetleri
- Yazılım Sistemleri

- 50.000 profesyonel ziyaretçi ve VIP alım heyetleri
- İştirakçi firmanın 3 milyon profesyonele tanıtımı

- Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve kıram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafları

Hesap Adı : İstanbul Ticaret Odası
Banka : Yapı Kredi Bankası
Şube : Sultanhamam – İstanbul
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "THE HOTEL SHOW DUBAİ" ibaresi ile gerçekleştirilecektir.

FUAR İRTİBAT:

Ödeme Kâğıt / Şeyma Pekcan / Şaban Oruç / Esra Yılmaz / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 12 / 455 65 07 / 455 61 12 / 455 65 10 / 455 61 10

GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta: ozlem.kilic@ito.org.tr / seyma.pekcan@ito.org.tr

saban.oruc@ito.org.tr / esra.yilmaz@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

www.ito.org.tr

#tokurumsal



Yaz aylarına
sakin giriyoruz

2019 yılının ilk yarısının gerek uluslararası alanda gerekse Türkiye'de çok sayıda riskin ekonomi üzerinde yarattığı baskılar ile geride bıraktık. Haziran ayında yaşanan gelişmeler ile bu baskılar kısmen hafifledi veya ötelendi. Bu nedenle yaz aylarına riskler açısından daha rahat ve sakin giriyoruz.

1. Küresel ekonomide riskler ötelendi

2019'da küresel ekonomide yaşamaya ve ticarete küçülmeye yol açan riskler ötelendi, ancak belirsizlikler ortadan kalkmadı.

Riskler: ABD-Çin arasındaki ticari korumacılık, İran başta olmak üzere uygulanan yaptırımlar, Suriye, Kuzey Kore, Libya ve Venezuela gibi ülkelere yaşanan çatışma ve gerginlikler ile ortaya çıkan jeopolitik risklerdir. Haziran ayı sonunda Japonya'da yapılan G20 zirvesi bu riskleri ötelmiş, çözüm arayışları için yeni bir süre tanıdı, ancak çözüme yönelik belirsizlikleri ortadan kaldırmadı. Risklerin çözümü için uzatma sağlanarak en azından Eylül ayına kadar zaman kazandı. Bu çerçevede yaz ayları riskler açısından sakin geçecek ve iymser fiyatlamalar yapılacak. Ancak risklerin ötelenmesi, dünya ekonomisi ve ticaretindeki yavaşlama eğilimini çok durdurmayacak. Eylül ayından itibaren riskler gündemi yeniden ısınacak. Brexit süreci de risklere eklenecek.

2. Türkiye'nin jeopolitik riskleri

Dış politik ve jeopolitik riskler uzun süredir ekonomi üzerinde kısıtlayıcı etki yarattı. Dış politik ve jeopolitik riskler içinde ABD ile odagında 5-400 füze sistemlerinin satın alınması, çözüm arayışları için yeni bir süre tanıdı, ancak çözüme yönelik belirsizlikleri ortadan kaldırmadı. Risklerin çözümü için uzatma sağlanarak en azından Eylül ayına kadar zaman kazandı. Bu çerçevede yaz ayları riskler açısından sakin geçecek ve iymser fiyatlamalar yapılacak. Ancak risklerin ötelenmesi, dünya ekonomisi ve ticaretindeki yavaşlama eğilimini çok durdurmayacak. Eylül ayından itibaren riskler gündemi yeniden ısınacak. Brexit süreci de risklere eklenecek.



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLELEL

sakin geçecek gibi görünüyor.

3. Enflasyon, faizler ve döviz kurları
Yılın üçüncü çeyreğine girerken dış politik ve jeopolitik risklerin ötelenmesi enflasyon, faizler ve TL üzerinde yukarı yönlü baskı yaratacak unsurların etkisi şimdilik azaldı. Buna bağlı olarak enflasyon faizlerde gerileme olanağı artarken, TL üzerindeki değer kaybı baskısı da azaldı. Enflasyonda haziran, temmuz ve ağustos aylarında bu sene enflasyon oranlarının daha düşük gerçekleşeceği ve tüketici enflasyonunda 4-5 puan arasında bir gerileme olabileceği öngörülmüyor. Buna bağlı olarak faiz oranlarında da benzer bir gerileme yaşanabilecek. Ancak mali disiplin sağlanmadan kamunun yapacağı zamlar enflasyona yine olumsuz etkileyecek. Türk lirasının üzerindeki değer kaybı baskısının ortadan kalkması da enflasyondaki ve faizlerdeki gerileme için olumlu olacak.

4. İktisadi faaliyetlerde toparlanma
İktisadi faaliyetler içinde sanayi üretimi önemli bir göstergesi. İstanbul Sanayi Odası Türkiye geneli sanayi PMI verisi bu konuda öncelikli bir göstergedir. İSO PMI verisi 2018 yılı şubat ayından itibaren ivme kaybetti, ancak sanayide büyüme ağustos ayına kadar sürdü. Ağustos ayından itibaren PMI verisi 50'nin altında kaldı ve sanayide küçülmeye sürdü. 2019 yılında ise PMI verisi zayıf kalmaya devam etti ve sanayide küçülmeye sürdü. Mart ayına kadar süren toparlanma çabası nisan ve mayıs aylarında tersine döndü. Haziran ayında ise PMI verisi 47.9 ile yılın en yüksek seviyesine çıktı. 47.9 seviyesi yine küçülmeyi göstermekle beraber bir toparlanma işareti olarak görülmesi.

SON ÖZ
RİSKLERE KALICI ÇÖZÜMLER
ÜRETİR, YAPISAL
REFORMLARA AĞIRLIK
VERİLECEK. EKONOMİDE
DAHA HIZLI TOPARLANMA YAŞAYABİLİRİZ.

İTO'DAN ÜYELERİNE İNOVASYON EĞİTİMİ
Her sorun inovasyon için
gizli bir fırsattır

İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen 'İnovasyona Giriş Eğitimi'nde, inovasyonu etkili şekilde uygulamanın firmalara sağladığı avantajlar ve uygulama metotları anlatıldı. Eğitimde dikkat çekici tavsiyelerden biri de, "Her sorunun altında inovasyon oluşturacak gizlenmiş bir fırsatı temsil ettiğini unutmamın" oldu.



ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası, üyelerine yönelik eğitim çalışmalarına aralıksız devam ediyor. İnovasyon Uzmanı Salih Keskin tarafından verilen İnovasyona Giriş Eğitimi'nde bu alandaki uygulama modelleri ve firmaların izlemesi gereken yollar detaylarıyla anlatıldı. Her alanda yeni fikirlerle ihtiyaç olduğunu belirten Salih Keskin, "İnovasyon yeni fikrin değere dönüşmesidir, yani katma değer oluşturmak amacıyla yeni fikirlerin uygulamaya konulmasıdır. İnovasyona bakış açısını kıyaslırsak, dünya inovasyonu pazarlama bazlı, Türkiye ise ürün bazlı düşündüğü. Türkiye muthiş bir inovasyon tüketicisi; yeni ürünleri dünyada en hızlı tüketen ülkelerin başında geliyor. Ancak bir inovasyon üreticisi değil. Şunu unutmamalı; inovasyonda kan kaybı, toplumsal refah ve sosyal huzurdan kan kaybı anlamına gelir" dedi.

KÖR NOKTAYI GÖRÜN

Firmanın çalışanlarından yeni fikirler almanın çok önemli bir inovasyon kaynağı olduğuna da dikkat çeken Keskin, şöyle konuştu: "İnovasyonda başarılı olmak için soyut zekamızı geliştirmek zorundayız. Mesela kör nokta teorisi var. Her alanda görünmeyen kör noktaların olduğunu savunan tezdır. Etrafımızda olanla yetindiğimiz zaman kör noktayı görmüyoruz. Oysa etrafımızda

dolaşan onlarca fikir var. Her sorunun altında inovasyon oluşturacak gizlenmiş bir fırsatı temsil ettiğini unutmamın."

BİR ALANA ODAKLANIN

İnovasyonun dört şartını bilgi, sermaye, yetkin ekip ve organizasyonel destek olarak açıklayan Keskin, şöyle devam etti: "Japonya'da yüksek lisans ve doktora tezleri iş dünyasının taleplerine göre yapılır. ABD'de de sadece inovasyon özelinde üniversite var. Rekabetçi firmaların değerli kılın kodlanması değil, örtük bilgidir. İnovasyonda tüm yatırımı en iyi oldukları alana yatırılır. İnovasyona götüren kodlanmış bilgi değil, örtük bilgidir."

NEDEN İNOVASYON?

Neden inovasyon yapılmalı konusunu Salih Keskin, şöyle açıkladı: "Piyasada olmak ciddi dalgalara uğuşmak demek. Firmalar arasındaki ayrım, artık peşin ve veresiliye çalışanlar diye değil, yenilikçi ve gelenekçi firmalar diye yapıyor. Gerekli bilgiyi edinmek bir tercih değil, mecburiyet. Bir örnek ile açıklamak istiyorum. Konaklama rezervasyonu yapan ve hiç oteli olmayan Airbnb ile Hilton'u karşılaştıralım. 2008'de kurulan Airbnb'nin cirou 3.5 milyar dolar, değeri ise 31 milyar dolar. 1919 yılında kurulan Hilton'un cirou 3.5 milyar dolar, değeri ise 21 milyar dolar."

Amazon
örneği

Firmalara bir konuda inovasyon yapmaları tavsiyesinde de bulunan Salih Keskin, "Çünkü inovasyonda başarılı olan firmalar genelde bir konuda öne geçmeye çalışır. Mesela Amazon'un çıkış noktası dünyanın en iyi pazarlama firması olmaya çalışmaktır. Firmanın nereden inovasyona başlayacağı konusu da önemli bir mesele" diye konuştu.

Ar-Ge ve
inovasyon farkı

Salih Keskin, Ar-Ge ile inovasyon arasındaki fark konusunda sunulan söyledi: "Ar-Ge, parayı yeni bilgiye dönüştürme sonucunda patent, faydalı model ortaya çıkarmaktır. İnovasyon yeni bilgiyi paraya dönüştürme sürecidir. Sonucunda ticari başarıya ulaşan ürün vardır."

PSI 2020'DE
YERİNİZİ ALIN
ÜRÜNLERİNİZİ
ZİRVEYE TAŞIYIN7-9 OCAK 2020
Düsseldorf - AlmanyaTürkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası OrganizasyonuAvrupa'nın
en büyük
promosyon
ürünleri fuarı

PSI 2020

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarı
- 5 salonda 70.000 m² sergileme alanı
- 81 ülkeden 17.602 katılımcı
- 58 yıldır gerçekleştirilen fuarın sürekli artan ziyaretçi trafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : Bilahare belirlenecektir.
- 6.000 TL ön kayıt bedeli olarak belirlenmiştir.
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve aydınlatma,
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki Kataloğu'nda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

"PSI 2020" TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ
İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU ÖN KAYIT FORMU

Firma Unvanı

Talep Edilen m²

İlgili Kişi

Gsm:

Faks

E-Posta

Web

Teşekkür eder, saygılar sunar.

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

FUAR İRTİBAT:

Akif Gönülcü / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 10

GSM : 0533 999 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 485 | ito.org.tr | @ito | itokurumsal

Afriikalı öğrencilerle ihracatta rekor artış

✓ Türkiye'de öğrenim gören uluslararası öğrenci sayısı 2018'de 125 bin'e erişti. Bu öğrencilerin 11 bin 378'i Sahraaltı Afrika ülkelerinden geliyor.

✓ Misafir öğrencilerin de etkisiyle Afrika ile ilişkilerimiz gelişiyor. 2019'un ilk 5 ayında Afrika'ya ihracatın yüzde 20 gibi rekor seviyede artması da bunun göstergesi.

✓ Yeni dönemde etkili staj programlarıyla Afrikalı öğrenciler 'gönüllü ticaret müşavirlerimiz' olabilir ve geleceğin kıtasıyla ikili ilişkiler kalıcı hale getirilebilir.

2005 yılı Türkiye'de 'Afrika Yılı' olarak ilan edilirken yeni büyükelçilikler açıldı; TİKA, YTB, Yunus Emre Enstitüsü ile Diyanet Vakfı (TDV) kıtaya girdi ve bu sürecin tamamlayıcısı Türk Hava Yolları oldu. İzlediği proaktif dış politika sayesinde kıta ülkelerindeki görünürlüğünü günden güne artıran Türkiye, özellikle Afrikalı öğrencilerin eğitim için tercih ettiği duraklardan biri haline dönüştü. Diğer yandan Afrika'nın değişim noktalarında Maarif Vakfı aracılığıyla yeni bir eğitim modellemesini hayata geçiren Türkiye, binlerce Afrikalı'ya eğitim imkânı sağlıyor.



Dr. Muhammed TANDOĞAN

7.5 MİLYON ULUSLARARASI ÖĞRENCİ

Yükseköğretim, son yıllarda ülkeler ve kültürler arası ticaretin yapıldığı küresel bir ürün haline geldi. Öğrenciler, kendi ülkelerinin dışında farklı ülkeleri ve kültürleri tanımak, yeni bir dil öğrenmek ve her şeyden önemlisi yeni fırsatlar yakalamak için sınırların ötesine geçiyorlar. Dünyada 1975 yılında yaklaşık 800 bin uluslararası öğrenci varken, bugün bu sayı 7.5 milyona aştı. Bu oranlama içerisinde Türkiye'de öğrenim gören uluslararası öğrenci sayısı ise 2018 yılında 125 bin düzeyine erişti. Sahraaltı Afrikalı öğrenciler bu oranın simdiye kadar yüzde 8'ini teşkil etmeler de sayıları her geçen yıl artıyor.

TÜRKİYE'NİN ROL MODELLİĞİ

Peki, var olan bu güçlü uluslararası öğrenci potansiyeli, Türk şirketlerin bünyesinde ne seviyede işlevsel? Bu sürecin yapıcı bir şekilde ilerleyebilmesi için uluslararası ticarete öne çıkan küresel ölçekli şirketlerin bilhassa ithalat-ihracat ağlarının güçlendirilmesinde ülkemizde okuyan Afrikalı öğrencilerin istihdamına öncelik vermeleri, atılmalan gereken öncelikli adımlardan biri olmalı. Dolayısıyla atılan adımın en üst seviyede başyana ulaşabilmesi için var olan insan kaynağı potansiyelinin yeni staj programlarıyla süreçte dahil edilmesi ve gerçekleşen stajlarda başarılı performans sergileyen Afrika kökenli öğrencilerin, 'referanslı personel uygulaması' ile enerjiden alt yapıya, gıdadan tarıma ve sağlığa, petrol ve madencilikten savunma sanayine kadar pek çok farklı alandaki istihdamının önü açılmalı. Bu bağlamda Türkiye, bilhassa ihracat rakamlarında hızla yükselişe geçmesi ve rota çeşitliliğine giderek yeni pazarlara açılmasıyla dikkatleri üzerine çekiyor. 2019'un ilk beş ayında ülkemizde yaşanan yüzde 20'lik ihracat artışına bakılacak olursa özellikle Afrika, Orta Amerika ve Karayipler'e yönelik gerçekleştirilen ticari açılımları bu süreçte yapıcı bir etkisi olduğu anlaşıyor.

GÖNÜLLÜ TİCARET MÜŞAVİRLERİ

İşte bu bağlamda uluslararası öğrencilerin baval-parşiyel ticareti başta olmak üzere, Afrika'da faaliyet gösteren Türk şirketleriyle farklı konseptlerde orta ölçekli ticari bağlan olması hasebiyle bu süreçte pozitif yönde katkı sağladıkları yadsınamaz bir gerçeklik olarak karşımıza duruyor. Öyleyse var olan bu güçlü potansiyelin, daha verimli hale nasıl getirilebileceğinin çözüm yolları aranmalı. Zira uluslararası ticarete adeta yön veren iki küresel aktör ABD ve Çin'in uluslararası öğrenci hareketliliğini ve bu 'gönüllü ticaret müşavirleri'nin süreci etkilerini ülkemiz ile mukayese edince ana tablo daha net görülecek.



Türkiye, ABD ve Çin'de uluslararası öğrenci hareketliliği

Ülkeler	Veri yılı	Tüm uluslararası öğrenciler	Sahraaltı Afrikalı öğrenciler
Türkiye	2018	125.000	11.378
ABD	2017	1.078.000	37.735
Çin	2016	442.000	61.594 (K.Afrika dahil)

Türkiye'de 2013-2018 yılları arasındaki uluslararası öğrenci hareketliliğine genel bir projeksiyon sunulduğunda iki katı aşan bir artışın söz konusu olduğu gözlemleniyor. Bilhassa Sahraaltı Afrika'dan gelen öğrenci sayısındaki artış yaklaşık üç katlık bir değişim gösteriyor.

Türkiye'de yıllara göre uluslararası öğrenci hareketliliği

Tüm uluslararası öğrenciler

	2013-2014	2014-2015	2015-2016	2016-2017	2017-2018
Erkek	33.420	495.533	60.037	71.775	81.706
Kadın	14.749	22.487	27.680	36.172	43.324
Toplam	48.169	72.020	87.717	107.947	125.030

Sahraaltı Afrika'dan gelen öğrenciler

	2013-2014	2014-2015	2015-2016	2016-2017	2017-2018
Erkek	3.518	5.322	6.749	6.749	8.788
Kadın	1.014	1.636	2.089	2.089	2.590
Toplam	4.532	6.958	8.738	9.838	11.378

2014-2018 arasında Sahraaltı Afrika'dan Türkiye'ye gelen öğrenci sayısı dikkat çekici şekilde artarken bazı ülkelerde artış daha yüksek oldu. Bu ülkelerden öne çıkanlar;

Somali, Etiyopya, Çad, Gana, Gine, Demokratik Kongo, Etiyopya, Senegal, Kamerun, Ruanda, Mali, Nijerya, Benin, Cibuti ve Fildişi Sahili vs. Bu sürecin daha da güçlendirilebilmesi adına ülkeler nezdindeki

yükseköğretim kurumları garantöründe karşılıklı öğrenci alım protokollerinin sayısının artarak akademik ve sosyal bütünleşmenin sağlanması büyük önem arz ediyor. Elbette ki bu sürecin mütemmimi olarak mezun olan öğrencilerin devlet garantöründe sağlam rehberlik ve danışmanlık ofislerinin açılıp insan kaynakları bakımından çalışma ve oturma

izinlerinde belirli ölçüde yapıcı kolaylıklar sağlanarak ülkemizin menfaatine istihdamın önünün açılması sağlanmalı. Unutulmamalıdır ki, Dışişleri Bakanlığımız tarafından belirtildiği gibi Afrikalı öğrencilere ülkemizde sağlanan burslar, uzun vadede Türkiye'nin Afrika politikasının tahkim edilmesinde çarpan etkisi

yapacaktır/yapıyor. Ancak kıtaya daha güçlü adımlarla girmek isteyen Türkiye'nin burs imkânlarını artırması gerekiyor. Bu bağlamda sürecin daha başarılı ilerleyebilmesi adına Türkiye'de okumak için kabul alan öğrenciler için vize kolaylığı noktasında Türk büyükelçiliklerinin üst seviyede yapıcı davranması büyük önem arz ediyor.

Afrika gündemi:

- Yenilenebilir enerjinin toplam enerji üretimindeki payını 2030 yılında yüzde 52'ye çıkarmayı hedefleyen Kuzey Afrika ülkesi Fas, bu planının bir parçası olarak 144 metrelik Afrika'nın en yüksek rüzgâr türbinini inşa edeceğini açıkladı.
- Bir asırdır küresel altın üretimine öncülük eden Güney Afrika, uzun süredir sürdürdüğü kıta liderliğini Gana'ya kapılarak Afrika'nın en büyük ikinci altın üreticisi konumuna geriledi.
- İlk altın rafinerisini inşa eden Ruanda, 2024 yılı itibarıyla maden ihracatından 1.5 milyar dolar kazanmayı planlıyor.
- Afrika'da yükselen trend e-ticaret. İnternet kullanımının hızla yayıldığı kıtada 2020 yılı ile beraber e-ticaretin pazar payı giderek artıyor.
- Kenya'da mahkeme, topluma danışmadığı gerekçesiyle 2 milyar dolar değerindeki kömür santrali projesi için verilen çevre lisansını iptal etti.
- Ruandalı milletvekilleri, Svalbille'e ülkenin doğrudan resmi dili ilan eden yasayı onayladı. Bu hamlenin 'sömürge mirasını bırakıp, köklerine dönme' gayreti içinde olan tüm Afrika ülkelerine çarpıcı bir örnek olduğu yorumları yapılıyor.
- Kenya Cumhurbaşkanı Uhuru Kenyatta yönetiminde üç yıl içinde 500 bin uygun fiyatlı konut sağlama yolunda karar aldığı biliniyor. Konut üretimi; imalat, gıda üretimi ve sağlık hizmetleriyle beraber Kenyatta'nın öncelikli ajandasını oluştuyor.
- Tanzanya, uluslararası enerji şirketleriyle beraber gerçekleştireceği 30 milyar dolarlık sıvılaştırılmış doğalgaz (LNG) projesinin 2022 yılında start alacağını duyurdu.
- Etiyopya'da gerçekleşen darbe girişiminin yakın gelecekte ülkenin federal sistemi ile iç barışı üzerinde önemli etkileri olacağı tahmin ediliyor.
- Güney Afrika'da apartheid rejimi sona erdiğinde tanın azizlerinin yaklaşık yüzde 86'sı beyazların elinde bulunuyordu. Günümüze kadar bu azizlerin sadece yüzde 8'i gerçek sahiplerine transfer edilebildi. Bu yüzden Güney Afrika'da toprak reformu talepleri her geçen gün büyüyor.



Afrika atasözü

"Durağan denizlerden becerikli/usta denizciler çıkmaz."



İTO da burs veriyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ilk beş tercih arasında yazıp kazanan adaylara İstanbul Ticaret Odası yüzde 20 oranında 'İTO Tercih Bursu' veriyor. İTO, ayrıca TOBB'a bağlı Oda ve Borsalara üye olanların çocuklarına İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih ettiklerinde yüzde 10 oranında destek sağlıyor. İstanbul Ticaret Odası komite üyelerinin eş ve çocuklarına İTO tarafından sağlanan indirim oranı ise yüzde 25.



Pek çok indirim var

Üniversiteye yerleşmeye hak kazanan öğrenciler arasında belli kriterleri olanlara ayrıca çeşitli oranlarda indirimler de uygulanıyor. Üniversitenin kadrolu akademik ve idari personeli ile eş ve çocuklarına yüzde 50 oranında indirim sağlanıyor. Şehitlerin üniversitede okuyan çocuklarına yüzde 100 oranında indirim süresiz olarak veriliyor. Üniversitede eğitim gören kardeşler için her bir kardeşe yüzde 25 oranında indirim uygulanıyor. Kardeşlerden biri mezun olsa dahi indirim devam ediyor. Üniversite engelli öğrencilere, uluslararası diploma derecesine sahip öğrencilere ve İse birincilerine de öğrenim ücretlerinde indirim sağlıyor.

Başarıyı ödüllendiren üniversite

İstanbul Ticaret Üniversitesi, aileye katılan yeni üyelerine sunduğu burs ve indirimlerin yanı sıra başarıyı ödüllendirmesi ile de dikkat çekiyor. Üniversiteye yerleşen yüzde 100 burslu öğrenciler dışındaki her öğrenci, not ortalamasını 3.50'nin üzerine çıkarp bölüm bazında ilk üçe girdiği anda bir sonraki öğrenim yılında burslu oluyor.

SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, eğitimin yanısıra verdiği burslarla da farkını ortaya koyuyor. Yeni kayıt yapacak öğrencilere tercih bursu, başarı bursu, spor bursu, İTO ve teşekkürleri indirim, şehit çocuğu indirim gibi farklı başlık altında burs ve indirimler sunan üniversite, öğrencilerini başarıya teşvik etmek için de başarı bursları veriyor.

3.50 NOT ORTALAMASI

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin bölümlerinde öğrenim gören öğrenciler, 4.00 genel not ortalaması üzerinden 3.50 ve üzeri not ortalamasını tuttukları ve bölüm bazında ilk üçe girdikleri takdirde, bir sonraki öğrenim yılında burslu okumayı hak ediyor. Not ortalaması 3.50-3.59 arasında olan öğrenciler bölüm bazında ilk üçe girdiğinde yüzde 25, 3.60-3.79 arasındakiler yüzde 50, 3.80-4.00 arasındakiler de yüzde 100 burs kazanıyor. Öğrencinin bu bursu, not ortalamasını düşürmediği sürece devam ediyor. Not ortalamasını artıran öğrenci, yine ilk üç arasında yer alması şartıyla bir sonraki öğrenim yılında başarısına denk gelen üst kademeden burs almaya hak kazanıyor.

LİSTEDE ÜST SIRALARDA

İş dünyasının ilk üniversitesi olan ve arkasında dünyanın en büyük sivil toplum kuruluşlarından İstanbul Ticaret Odası bulunan İstanbul Ticaret Üniversitesi, en çok burs veren ve indirim uygulayan vakıf üniversiteleri arasında da üst sıralarda bulunuyor. Üniversitenin bölümlerini YKS tercihlerine göre tam burslu, yüzde 75 burslu, yüzde 50 burslu veya yüzde 25 burslu kazanan öğrenciler, bu burslarını öğrenim hayatları boyunca alıyor.

TERCİH BURSUS

Üniversitenin önemli burslarından biri de ÖSYM tercih bursu. Bu yıl 400 TL olarak belirlenen bu burs, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ilk üç tercih arasında yazıp yerleşen öğrencilere, ekim-haziran arasında 9 ay boyunca aylık olarak ödeniyor. Öğrenciler bu bursları öğrenim hayatları boyunca faydalanıyor. Bursun kesilmemesi için öğrencinin genel not ortalamasının 2.00'nin altına düşmemesi ve ikiden fazla F veya IA notunun bulunmaması gerekiyor.



Sporcu bursları

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Türkiye'de sporun gelişmesine katkı sağlamak, eğitimli sporcu sayısını artırmak için aileye katılan sporculara da burslar veriyor. Üniversite tercihinden önceki son üç yılda milli olmuş sporcular, üniversite takımlarına kabul edildiklerinde öğrenim ücretinin yüzde 100'ünden muaf tutuluyor. Uluslararası müsabakalarda ferdî veya takım olarak ilk üç dereceye giren sporculara da yüzde 100 oranında indirim uygulanıyor. Ulusal müsabakalarda ise Türkiye Kulüpleri Şampiyonası ve Türkiye Liselerarası Şampiyonası düzeyinde ferdî veya takım olarak birincilik almış sporcular yüzde 100, ikincilik alanlar yüzde 75, üçüncülük alanlar ise yüzde 50 oranında eğitim ücreti indiriminden faydalanabiliyor.

Konaklama desteği

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin bölümlerini tercih eden ve yerleştiği alan İstanbul'dan dışından gelen öğrencilere öğrenim süresi ile sınırlı olarak yurt ücreti (yurt bursu) da veriliyor. Ödeme, öğrencinin kaldığı yurttan ibraz edilecek fatura karşılığı aylık 1025 TL olarak yapılıyor.



26. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

Tiran – Arnavutluk
23-26 Kasım 2019

• Genel ticaret



BALKANLARA İHRACATIN KAPISI

26. Tiran Uluslararası Fuarı

- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi, 25 ülke, 380 katılımcı firma
- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı,
- 26 yıl süresince Fuarın artarak süren başarı grafiği,
- Profesyonel ikili görüşmeler
- Balkanların anahtar ülkesi,
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları,
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatında yüksek potansiyeli,
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları,

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin İlgili tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 9 m²**
- Katılım bedeli** : 2.650 TL/m²
- 1. Ödeme** : 2.000 TL(başvuru ile birlikte)
- 2. Ödeme** : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme** : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

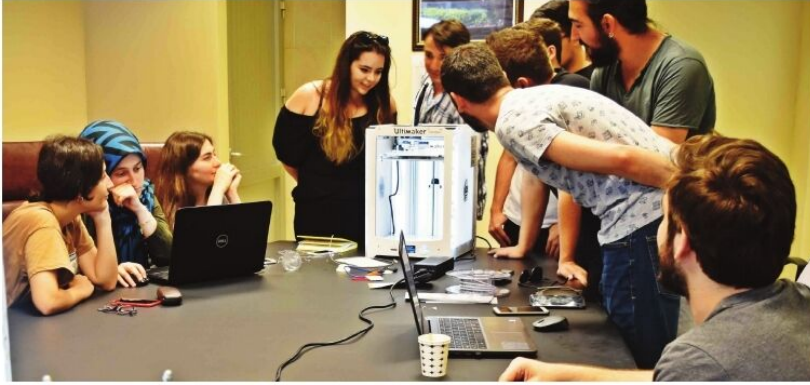
- Hesap Adı** : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka** : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube** : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu** : 055
- TL Hesap No** : 60614779
- IBAN** : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanıyla "26. TİRAN ULUSLARARASI FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 65 12 - 455 61 08 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 24
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Teknoloji girişimcileri TİCARET Kuluçka'da YETİŞECEK

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi bünyesindeki Kuluçka Merkezi, girişimci ve girişimci adaylarıyla yeniden buluştu. Her dönem farklı alanlardaki girişimci adaylarına kapılarını açan TİCARET Kuluçka'da bu kez teknoloji alanında proje geliştiren girişimci ve girişimci adayları, merkezin sunduğu ücretsiz imkanlardan faydalanarak, girişimlerini ticarileştirme fırsatı elde edecek.

SEÇMELER YAPILDI

Yeni dönemde, İstanbul Kalınma Ajansı'nın (İSTKA) desteği ile kurulan ve 2019 mali destek programı kapsamında da "Ticaret Kuluçka" da Teknolojik Girişimcilik Geliştirilmesi' projesi ile faaliyetlerini artıran TİCARET Kuluçka Merkezi'nde teknoloji alanında girişim fikri olanlar arasından ticarileşebilecek olanların seçmeleri yapıldı. Başvuru yapıp ön elemeyi geçen girişimciler ve girişimci adayları, yenilikçi iş fikirlerini anlattıkları sonra Kuluçka Merkezi'nde değerlendirilme kurulumuna katıldılar. Kurulum değerlendirilme sonuçlarına göre inovatif bulunan iş fikirleri, Ticaret Kuluçka Merkezi'ne yerleşme hakkı kazandı. Kuluçka

Tasarım yarışması düzenlenecek

Tasarım odaklı teknolojik girişimleri teşvik etmek için bir tasarım yarışması düzenlenecek. Yarışmada dereceye giren iki girişim, New York'ta kurulu Beba Girişimcilik Vakfı'na gidecek. Bu sayede girişimciler, girişimcilik ana vatanı olarak kabul edilen ABD girişimcilik ekosistemini yakından tanıma imkanı bulurken; pazar şartlarını, iş yapma kurallarını, rekabet koşullarını analiz etme ve kendi girişimlerini uluslararası pazarda rekabet edebilecek seviyeye nasıl taşıyabileceklerini görme fırsatı yakalayacak.

Merkezi'nde yerini alan girişimcilere yoğun bir program ile girişimlerini daha ileriye taşıma imkanı sağlanacak.

ABD'DE EĞİTİM FIRSATI

TİCARET Kuluçka Merkezi'nde girişimcilere birebir mentorluk ve danışmanlık programı uygulanacak. New York'tan gelecek bir uluslararası mentor ise bilgi ve tecrübelerini girişimcilere aktaracak. Bu süreçte iş fikirleri olgunlaşan girişimciler, The Big Day etkinliğiyle yatırımcılarla buluşacak ve girişimlerine destek almalarının yolu açılacak. Kuluçka Merkezi'ndeki başarılı bir girişimci ise New York'ta girişimcilik eğitimine gönderilecek ve uluslararası pazardan tanıma, girişimcilik ekosistemindeki aktörlerle bir araya gelme imkanı elde edecek.

GENİŞ İMKANLAR BEKLİYOR

İstanbul Ticaret Üniversitesi Kuluçka Merkezi, proje kapsamında girişimcilere açık ve kapalı ofis çalışma alanlarını 6 ay süresince ücretsiz tahsis edecek. Ayrıca Ön Kuluçka Merkezi'nde yer alan 3B yazıcılar, 3B tarayıcı ve Arduino ekipmanları da girişimcilerin kullanımına açık olacak. Faaliyete geçen ve tasarım sektörüne de katkı sağlaması beklenen Bilgisayar Destekli Tasarım Eğitim Stüdyosu; görselleştirme uzmanlığı, katı model tasarımı gibi eğitimleri de ücretsiz olarak sunacak.

Tasarım eğitim stüdyosu faaliyete geçti

Üniversitenin Küçükyaşı Yerleşkesi'nde yer alan Kuluçka Merkezi'nde üç boyutlu yazıcı-tarayıcı ve Arduino eğitimleri başladı. Faaliyete geçen Tasarım Eğitim Stüdyosu'nda gerçekleştirilen eğitimde katılımcılar, üç boyutlu yazıcı

teknolojisi ve ekonomisi hakkında bilgi aldı; herhangi bir yazılımda ürettikleri 3B modelleri, 3B baskıya hazır hale getirdi. Ayrıca katılımcılara, eğitim sırasında ürettikleri bir modelin 3B çıktısını alma imkanı da sağlandı. Katılımcılar, robotik

programları olarak da adlandırılan Arduino eğitiminde ise C programlama dili, Arduino kitindeki malzemeler ile led kontrol etme, servo motor, tekerlek döndürme gibi birçok elektronik uygulama gerçekleştirdi.

Akademik çalışmaya teşvik

SOSYAL bilimler alanında yüksek lisans eğitimi alan öğrencilerin akademik çalışmalarını teşvik etmek amacıyla bu yıl ilk akademik kongre düzenlendi. Sosyal Bilimler Enstitüsü tarafından düzenlenen kongre, Kamu Hukuku, Reklam ve Stratejik Marka İletişimi, Medya ve İletişim, İşletme gibi pek çok disiplinden öğrencinin katılımıyla gerçekleşti. Kongreye, Sosyal Bilimler Enstitüsü Müdürü Doç. Dr.

Figen Yıldırım, Doç. Dr. Ali Görener, Dr. Öğretim Üyesi Adnan Veyisel Ertemel ve öğrenciler katıldı. Organizasyon düzenleme komitesinde ise Sosyal Bilimler Enstitüsü Müdürü Yrd. Dr. Öğretim Üyesi Yunus Özcan, Dr. Gencay Karakaya ve Faruk Yazar yer aldı. Programın açılış konuşmasını yapan Organizasyon Komitesi Başkanı Dr. Öğretim Üyesi Yunus Özcan, "Sosyal Bilimler Enstitüsü olarak

düzenlediğimiz kongre, her dönem yılda iki kez bahar ve güz dönemlerinde tez savunmasına girecek öğrencilerin katılımıyla gerçekleştirilmeye devam edecek. Temel amacımız öğrencilerimizin akademik ve entelektüel gelişimine katkı sağlamaya devam etmek" diye konuştu. Programın sonunda bildiri sunan öğrencilere katılım belgesi verildi. Kongrede sunulan bildiriler daha sonra dijital kitap olarak yayınlanacak.

Lisansüstü başvuruları başladı



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, kariyer hedefleyen gençlere lisansüstü programlarıyla eşsiz fırsatlar sunuyor. Üniversite bünyesindeki Sosyal Bilimler Enstitüsü, Fen Bilimleri Enstitüsü, Finans Enstitüsü ve Dış Ticaret Enstitüsü, toplam 59 yüksek lisans ve 21 doktora programıyla öğrencilerinin geleceğine ışık tutuyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin burs ve çeşitli indirimler de sunan lisansüstü programlarının güz dönemi başvuruları başladı. Yoğun ilgi gören lisansüstü programların bazılarının Türkiye'de benzeri bulunmuyor.

UZAKTAN EĞİTİM

Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesindeki Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi Yüksek Lisans Programı, 2018-2019 bahar döneminde uzaktan eğitime açıldı. Program, kamu politikalarının iktisadi etkileri, sanayi politikaları uygulamaları, gelişen teknoloji alanları, bu teknolojilerin ülke

ya da şirketler açısından sağlayacağı getirilerin analitik olarak incelenmesi ve strateji geliştirilmesi konularında katılımcılara kapsamlı bir eğitim sunacak şekilde dizayn edildi. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin uzaktan eğitim imkanı sunan bir diğer programı da Muhasebe ve Denetim Yüksek Lisans Programı. Program, Sütlüce Yerleşkesi'nin yanı sıra Bursa Yerleşkesi'nde de veriliyor.

TEKNOPARK VE IDTM'DE DERS

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Teknopark İstanbul ve İstanbul Dünya Ticaret Merkezi'nde (IDTM) çalışanlara yönelik MBA programı bu merkezlerdeki dersliklerinde veriliyor. İşletme Doktora Programı, Teknopark İstanbul ve Küçükyalı Yerleşkelerinde de açıldı. Üniversitenin Uluslararası Ticaret ve İşletme Yüksek Lisans Programları hem Sütlüce hem de Küçükyalı Yerleşkesi'nde veriliyor.

FOOD INDIA INSPIRED BY SIAL

Yeni Delhi - Hindistan
19-21 Eylül 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makinaları ekipmanları



1,5 MİLYARA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA HİNDİSTAN PAZARI TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

SIAL Middle East

- 5000 m² alanda, 8500 profesyonel ziyaretçi
- SIAL markasının ayrıcalığı ile Hintli profesyonellerle ulaşım
- 12 milyonu aşkın perakende ürün dağıtım merkezinin buluşma noktası
- Hintli firmaların uluslararası ticarete tanınırlığı
- Hindistan İthalatçıları Birliği FIFI işbirliği ile profesyonel ikili görüşme organizasyonu

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- M² katılım bedeli: 4.230 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanc - Begüm Ece
Tel : 0212 455 61 11 - 455 65 03
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - begum.ece@ito.org.tr
www.ito.org.tr

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Birleşik Krallık ile ortak projelere
72 bin TL destek var

Türkiye ile Birleşik Krallık'taki (İngiltere, Galler, İskoçya, Kuzey İrlanda) araştırmacılar tarafından yürütülecek ortak araştırma projeleri için çağrıya çıktı. Projeler, Kâtip Çelebi-Newton Fonu çerçevesinde yürütülen 2551 TÜBİTAK ve British Council İkili İşbirliği Programı kapsamında desteklenecek. Ortak araştırma projesi önermek isteyen Türkiye'deki bilim insanlarının, projeyi birlikte gerçekleştirecekleri Birleşik Krallık'taki araştırma kuruluşlarında çalışan araştırmacı(lar) ile 'proje ortağı' olarak anlaşmaları gerekir. Tek taraflı proje başvuruları kabul edilmiyor.

Hangi alanlarda proje sunulabilir?

- Bilgi ve iletişim teknolojileri
- Makina İmalat
- Robotik ve mekatronik sistem teknolojileri
- Fabrika otomasyon sistemleri
- Ekleme (additive) imalat
- Makina tasarımı ve imalatı
- Akışkan gücü, dinamiği ve akışkan makineleri
- Geleneksel imalat teknolojileri
- Döküm teknolojileri
- Enerji
- Otomotiv
- Sağlık
- Tarım ve gıda
- Diğer
- Madencilik
- İleri malzeme teknolojileri
- Kimya

Destek oranı ve limiti

Destek oranı yüzde 100'dür. Bütçe üst limitleri Türkiye'den başvuran araştırmacılar için 720 bin TL, Birleşik Krallık'tan başvuran araştırmacılar için 150 bin sterlin olarak



Ahmet KARATAS

belirlendi.

Çağrı kapsamında 7 proje desteklenecek.

Kimler başvurabilir?

Yükseköğretim Kanunu kapsamında yer alan yükseköğretim kurumları, eğitim ve araştırma hastaneleri, kamu kurum ve kuruluşları, sektör ve büyüklüğüne bakılmaksızın firma düzeyinde katma değer yaratan ve ticaret sicil belgesi olan Türkiye'de yerleşik sermaye şirketleri (özel kuruluşlar) veya bunların oluşturduğu ortaklıklar başvuruda bulunabilir.

Son başvuru tarihi: 9 Ağustos 2019
Bilgi için:
uidb@tubitak.gov.tr ve UK-
InstitutionalLinks@britishcouncil.org

Projelerde aranan kriterler

Araştırma projesi, yeni bilgi üretmeye ve yeni bilimsel yorumlar yapmaya veya bilimsel ilkerler çerçevesinde teknolojik problemlere yönelik çözüm üretmeye odaklanmalı. Projeler aşağıda paylaşılan kriterler doğrultusunda değerlendirilecek:

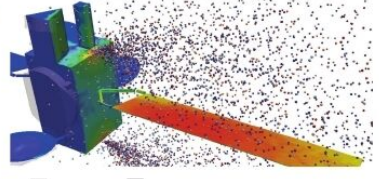
- Bilimsel ve teknolojik mükemmellik
- Yöntem
- Proje yönetimi
- Uluslararası işbirliğinin önemi
- Etki

Başvuru nasıl yapılacak?

Türkiye'deki proje ortakları 2551 kodlu programa şa adresten elektronik olarak başvuru yapmaları gerekir: <http://uidb-pbs.tubitak.gov.tr>
Birleşik Krallık'taki proje ortakları ise başvuruları şa adresten gerçekleştirebilir: <https://www.britishcouncil.org.tr/en/programmes/education/newton-katip-celebi>

Airbus'a rakip oldu

Gürbüz Taha Özdemir, "TÜRKSAT 6A uydusunun üzerinde yörünge ayarları için kullanılan itki sistemlerinde Airbus'ın yazılımı yerine Rotorbit'in ürettiği yerli ve milli yazılım 'Gauss' kullanılıyor. Önümüzdeki yıllarda artacak uydru projeleri düşünüldüğünde, yerli bir kabiliyetin tekrarlanabilir şekilde kullanımı özelinde ülkemize teknolojik katkı sağladık" şeklinde konuştu.

Tedariki imkansız
teknolojiye
yerli çözüm

■ Teknopark İstanbul'un genç firması Rotorbit, yüksek maliyetli, tedariki mümkün olmayan ve ülkelerin paylaşmadığı teknolojilere sıfırdan kodlamayla yerli ve milli çözümler getiriyor.

■ TÜRKSAT 6A uydusunun yörünge itki sistemlerine yerli yazılım geliştirilen firma, TUSAŞ'ın da yüksek maliyetli ithal lisansını ödeme yapmamasını sağladı.



SOYHAN ALPASLAN

TÜRKSAT 6A uydusunun itki sistemlerine yerli yazılım 'Gauss' ile imza atan Rotorbit, böylece ithal Airbus'ın bir yazılımının yerini aldı. Ayrıca yüzde 80'e varan düşük maliyet ve sürdürülebilir teknolojik kabiliyet avantajı da sağladı. Rotorbit, yüksek maliyetli, tedariki imkansız ve ülkelerin paylaşmadıkları teknolojilere sıfırdan kodlama ve yazılım yapabiliyor. 2014'de iki genç girişimcinin Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi'nde temellerini attığı Rotorbit Mühendislik Yazılım Danışmanlık Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi, büyük firmaların karmaşık sorunlarına yerli ve milli teknolojilerle çözüm ortaklığı sunuyor.

İstanbul Ticaret'in sorularını, Rotorbit'in kurucu ortağı Havacılık ve Uçay Mühendisi Dr. Gürbüz Taha Özdemir cevapladı.

ABD'DE DOKTORA

Rotorbit hangi hedef için kuruldu?

Savunma ve havacılık sanayinde temel ve kritik yazılım teknolojilerini yerli ve milli imkanlarla geliştirebilmek hedefiyle çıktık yola. Ortağım Burak Korkut ile yüksek lisans ve doktora eğitimimizi yaptığımız ABD'de, Penn State Üniversitesi'nde tanıştık. İkimiz de Ortaoğlu (ODTU) Havacılık ve Uçay Mühendisliği'nden mezunuz. 2015 yılında TÜBİTAK 1512 Aşamalı Girişimcilik Desteği Programı'na, ardından Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi Fikir Küpü'ne kabul edildik. Ben GIST Boot Camp programına seçilerek, huzurlanmış girişimcilik, iş modeli kanvası ve sunum teknikleri eğitimi aldım.

EN AZ ANALİZLE EN ÇOK VERİ

Çalışmalarınızı anlatır mısınız? Çalışmalarımızın temelini hesaplamalı mühendislik simülasyonları oluşturuyor. Bu tarz simülasyonlar özellikle savunma ve havacılık sektöründe yeni sistem, platform, ürün vb. geliştirilmesi sırasında kritik önem taşıyor. Fizik kanunlarını temel alarak bilgisayar ortamında ihtiyaca özel yazılımlar geliştiriyoruz. Milyarlarca değişkenli analizlerin gerçekleştirilmesi, çok sayıda deneme ve analiz süresi gerektiriyor. Bilgisayar teknolojisi ve yapay öğrenme alanındaki gelişmeleri bu problemlere çözüm bulmak için kullanıyoruz. Bu birleşik yaklaşım sayesinde gerçekleştirdiğimiz analizler ve veri setlerinde yüksek doğruluklu modeller çıkıyoruz. Bu modeller, helikopter, uçak, uydru, roket gibi son derece karmaşık sistemlerin tasarımı için kritik katkı sağlıyor. Haftalarca sürececek analizler dakikalar seviyesine iniyor.

FARKLI DİSİPLİNLERE YAZILIM

Neler üretiyorsunuz?

Özette mühendislik uygulamaları için yazılım ve bu yazılımların kullanımı ile faydalı mühendislik verileri üretiliyor. Örneğin TÜRKSAT 6A uydusunun yörünge itki sistemleri için yerli ve milli yazılım sistemi Gauss'u geliştirdik. İsviçreli Sensefly isimli drone firmasına pervane tasarımları için yerli ürettiğimiz. Benzer şekilde uçaklar, döner kanat sistemleri, rüzgar türbinleri, uydru sistemlerindeki itki sistemleri üzerine çalışıyoruz. Optimizasyon, belirsizlik, hassasiyet ölçümü gibi karar süreçlerine sayısal çözümler sunuyoruz.

LİSANS MALİYETİ AZALYOR

Lisanslı ürün kullanmadan mühendislik araçları geliştiriyoruz. Sıfırdan yazılım ve kodlama yapıyoruz. Bunun iki temel faydası

TUSAŞ lisans
ödemekten kurtuldu

TUSAŞ'a mühendislik araçları için optimizasyon ve vekil model altyapısı hazırladıklarını belirten Dr. Gürbüz Taha Özdemir, "Açık kaynak ve TUSAŞ'ın geliştirilen yazılımların entegre edilmesiyle TUSAŞ'ın sürdürülebilir mühendislik çalışmalarına ve düşük lisans maliyeti politikasına katkıda bulunduğ" dedi.

var. Birincisi kısa vadeli, lisans maliyetlerinin büyük ölçüde azalması. İkinci uzun vadeli kritik teknolojilerin özgün ve sürdürülebilir şekilde geliştirilebilmesi.

YÜZDE 70-80 DAHA UYGUN

Sistemlerinizin maliyet avantajı nedir?

Kısa vadede yaklaşık yüzde 70-80 oranında daha uygun maliyetler sağlıyoruz. Yurtdışından yüksek bedellerle lisans almak zorunda değiliz.

İŞ DÜNYASINA ÖZEL ÇÖZÜM

Hangi sektörler kullanabilir?

Çözümümüz birçok farklı sektörde uygulanabilir, kullanılabilir. Sanayi, otomotiv, enerji, finansta hesaplamalı mühendislik ile sayısal bilgi edinmek, iyileştirmek ve kontrol etmek isterseniz bunu bilimsel makina öğrenmesi ile yapıyoruz. Mesela enerjide rüzgar türbinlerinde elde edilen enerjinin çok daha yüksek doğrulukta tahmin edilmesinde uygulanabilecek yöntemler üzerinde çalışıyoruz. Günümüzde bilgi gücü anlamına geliyor.

TASARIM İYİLEŞTİRİYORUZ

İş dünyasına; tasarımı iyileştirmek, sorunlarına çözüm bulma, deneyler ve analizlerini daha verimli şekilde ve maliyet etkin yöntemlerle yapabileme hizmeti veriyoruz. Hesaplamalı mühendislik tarafında ihtiyaç duydukları analizleri yapıyoruz. Yüksek maliyetli ya da tedariki mümkün olmayan, paylaşılmayan teknolojiler alanında çözümler geliştiriyoruz. Bu konularla ilgilenen herkesle fikir alışverişini yapmak istiyoruz.

HİPERSONİK ANALİZLER

Paylaşılmayan teknolojilerin önemi ne?

Paylaşılmayan teknolojiler, o ülkeyi rekabet ettiği diğer ülkelerden ayırarak, yarışta öne geçiren teknolojilerdir. Doğal olarak, milli ve rekabetçi bir bilince sahip hiçbir ülke bu tarz teknolojileri paylaşmaz. Bununla beraber bu durum kesinlikle teknolojiyi yarışta pes ettirmeyi gerektirmez. Doğru insan kaynağına, gerçekçi planlama, azim ve inatla yapılan çalışmalar, günümüzde dünyasındaki bilgi paylaşımı ve geçişkenliği göz önüne alındığında rekabet etmemizi sağlayacak eksikliği ortaya çıkarır. Rotorbit ekibi olarak bu yaklaşımla, bahsi geçen teknolojileri matematiksel modelleme ile geliştirip müşterilerimize sunuyoruz. Bu kritik teknolojilere örnek olarak, çok yüksek hız ve enerjideki akışkanlarda süpersonik-hipersonik analizleri, çok-fazlı ve çok-ölçekli problemleri verebiliriz.

NİJERYA 2. TÜRK
ÜRÜNLERİ FUARILagos - Nijerya
4-6 Eylül 2019

Genel Ticaret

AFRİKA'NIN EN BÜYÜK EKONOMİSİNE
İSTANBUL TİCARET ODASI İLE 2. KEZ AÇILMA FIRSATI

Neden Nijerya?

- 190 milyon nüfusu ile Afrika'nın en büyük ekonomisi
- %100 sermaye ile şirket kurabilme
- 350 milyonluk pazarı kapsayan ECOWAS(Batı Afrika Devletleri Ekonomi Topluluğu)'ın kurucusu ve baş aktörü
- Genç nüfus yoğunluğu
- Gelişmiş bankacılık ve finans sektörü ile finansmana kolay erişim
- Diğer batı Afrika Ülkeleri'ne ihracatın ana basamağı
- Türkiye ile Nijerya arasında hedeflenen 2 milyar dolar ticaret hacmi

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²**
Katılım bedeli : 2.820 TL/m²
Ön başvuru bedeli : 5.000 TL
1. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
(10 Haziran 2019)
2. Ödeme : Bakiye bedel (31 Temmuz 2019)
• Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Lagos-İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Oda'mıza hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Profesyonel ikili iş görüşmeleri
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafları
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi

- Hesap Adı** : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "NİJERYA 2. TÜRK ÜRÜNLERİ FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Gülen Gürsoy - Akif Gönüllü - Ruken Ayata Boztas - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 17 - 455 61 19 - 455 65 83 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: gulen.gursoy@ito.org.tr - akif.gonullu@ito.org.tr
ruken.ayata@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

'Ekonomik bağımsızlık için teknolojik bağımsızlık'

İTO da destek verdi

5G Zirvesi, IEEE Communication Society, Gazi Üniversitesi, İTÜ, Lüksemburg Üniversitesi, Kolombiya Üniversitesi, Nisantasi Üniversitesi, Cezayir Hassan II Kazablanka Üniversitesi işbirliği ile İTÜ ev sahipliğinde düzenlendi. Zirveye İstanbul Ticaret Odası ve İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (İCVB) da destek verdi.



İSTANBUL Teknik Üniversitesi'nin (İTÜ) ev sahipliğinde düzenlenen 5G Zirvesi'nde 5G, büyük veri, yapay zeka ve nesnelerin interneti gibi geleceğin teknolojileri tartışıldı. İstanbul Ticaret Odası'nın da destek verdiği 13-14 Haziran 2019'daki zirveye, 13 ülkeden 76 uzman katıldı. Zirvenin açılışında konuşan Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Sayın Dr. Ömer Fatih Sayan, gelecek 10 yılda iletişimin yüzde 10'u insandan insana olacağı için kamu, özel sektör ve akademinin beraber çalışması gerektiğini vurguladı.

5G VADİSİ

Bunun için '5G Vadisi Açık Test Sahası' kurdıklarını belirten Sayan,

"Nitelikli personel yetiştirilmesi, kümelendirme çalışmaları, ulusal ve uluslararası etkinliklerin ülkemizde yapılması, standartların oluşturulması vb. çalışmalar destekliyoruz. Ülkemizde daha çok üniversite, araştırma merkezi, şirketler ve startup'ların 5G testlerini yapabilmelerine katkı sağlamak için altyapıyı geliştirmeyi hedefliyoruz. Teknolojik bağımsızlık olmadan ekonomik bağımsızlık da elde edilemez" dedi.

Gazi Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Bilgisayar Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Şeref Sağroğlu ise zirve ile 5G ekonomisinin gelişmesine katkı sağlanmasını hedeflediklerini belirtti.

Zirveye kimler katıldı?

IEEE 5G SUMMIT İstanbul etkinliğinde; Dünya IPv6Forum Başkanı Prof. Dr. Latif Ladidi, 6G'nin fikir babası An Pouttu, en iyi uygulamalardan Dr. Chih-Lin I, 5G şirketlerinin üst düzey araştırma ve ürün geliştirme yöneticileri, IEEE Dünya 5G organizasyonlarının yöneticileri olmak üzere çok sayıda öncü bilim insanı, yönetici ve araştırmacı sunum yaptı. Sunumlarda; küresel ekosistemde geçerli kullanıcı senaryoları, yaygınlaştırmada karşılaşılan problemler ve çözüm önerileri, farklı alanlarda geliştirilen en iyi uygulamalar, örnekler, uluslararası projeler ile ilgili tartışıldı.

İngiltere'de ev sahipleri elde ettikleri güneş enerjisini depolayıp şirketlere satabilecek. Uygulama, 1 Ocak 2020'den itibaren başlayacak



İngiltere'de ev sahipleri güneşten para kazanacak

AYŞE BAŞAK

YENİLENERİBİLİR enerji kaynaklarının önemi, küresel ısınmanın kazandırdığı imvayla giderek daha iyi anlaşılıyor. Çünkü dünyanın kaderi, yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelmesi ile değişebilir. Hal böyle olunca devletlerin yeni politikalar geliştirmeleri ve yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelik teşvikler sunması, dünyanın geleceği için büyük önem taşıyor.

MALİYETLER DÜŞTÜ

Yenilenebilir enerji üretiminde ve bireylerin ürettiği enerjinin pazarlanmasında sağlanacak kolaylıklar, bu teşviklerin başında geliyor. Enerji maliyeti azalırken, üretiminin fazlasını satılabilmek, para kazanılabilmek, bireylerin enerji meselesine bakışını değiştirebilir. Özellikle son yıllarda düşen teknolojik

maliyetler ile yenilenebilir enerjinin önündeki engeller tek tek ortadan kalkıyor. Artık bir güneş paneli kurmak, ev tipi bir rüzgar türbinine sahip olmak eskisi kadar pahalı değil ve bunlar sıradan insanlar için ulaşılabilecek hale geldi.

1 OCAK'TA BAŞLIYOR

İngiltere'de yapılan yeni hukuki düzenlemelerle büyük enerji şirketleri müşterilerinden yenilenebilir enerji almak zorunda olacak. Uygulama, 1 Ocak 2020'den itibaren başlayacak. Evlerinde güneş panelleriyle ihtiyaçlarının üzerinde elektrik üretenler, depoladıkları fazla enerjiyi şirketlere satabilecekler. Yeni düzenleme, evlerinde güneş panellerinden istifade ederek kendi enerjisini üretmeler için depolama sistemlerine teşvik verilmesini de kapsıyor. Yeni yasalar sayesinde ev sahipleri ürettikleri enerjinin fazlasından para kazanabilecekler.

Elektrik üretiminin dördte biri güneşten

İngiltere, ilk kez 2017'de elektrik üretiminin yaklaşık dördte birini güneş enerjisinden karşılayarak kendi koşullarında bir rekora imza attı. Ülkede yeni yasalar ile de güneş enerjisine sahip evlerin temiz enerjiyi bir elektrik şebekesinin gelişimine katkı sağlaması hedefleniyor.

IFAT 2020

Münih - Almanya
4-8 Mayıs 2020

- Atık Su ve Su Arıtma Tesisleri
- Araç Üstü Ekipmanlar ve Caddede Temizliği
- Katı Atık ve Geri Dönüşüm Yönetimi



ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ SEKTÖRÜMÜZ İÇİN DÜNYA SAHNESİNE ÇIKMA FIRSATI!

- IFAT**
- Dünyanın lider çevre teknolojileri fuarı
 - 260.000 m² alanda 18 salon ve açık alan
 - 58 ülkeden 3.305 katılımcı
 - 162 ülkeden 142.472 profesyonel ziyaretçi
 - Türkiye'den 90 firma

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Münih nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Ödül müzace hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- İkili görüşme organizasyonu
- Trend alanı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²**
- Katılım bedeli** : Bilahare belirlenecektir. 6.000 TL ön kayıt bedeli olarak belirlenmiştir.
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda müza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tannacaktır.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı** : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "IFAT 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

"IFAT 2020" İSTANBUL TİCARET ODASI MİLLİ KATILIM ORGANİZASYONU ÖN KATILIM FORMU

Firma Ünvanı		
Talep Edilen m²		
İlgili Kişi	GSM +90	E-posta
	Faks +90	Web

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü - Esra Yılmaz
Tel : 0212 455 61 19 - 455 65 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonulcu@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Petrolde sonra 'güneş'e dev yatırım

BİRLEŞİK Arap Emirlikleri (BAE) deyince akla gelen ilk şey, petrol zenginliği olur. Ekonomik gücünün önemli bir bölümünü fosil yakıtlardan alan BAE, sürdürülebilir enerji kaynaklarına yatırım yapma konusunda başı çeken ülkelerden biri ve dünyanın en büyük güneş enerjisi santrali projesini başlatıyor. Petrol kadar güneş açısından da şanslı bir coğrafyada bulunan BAE, tükenen enerji kaynaklarının yansırı sürdürülebilir enerji kaynaklarına yatırım yapıyor. Hedef, güneş enerjisi santrali ile karbondioksit salınımını azaltmak. Arapça'da 'noor', Türkçe'ye girdiği

şekliyle 'nur' kelimesi, tam tercümesiyle ışık demek. Dünyanın en önemli ışık kaynağı güneş, Birleşik Arap Emirlikleri'nin yeni projesi Noor Abu Dhabi'ye ilham kaynağı olmuş.

1,2 GIGAWATT'LIK ÜRETİM

Noor Abu Dhabi'de yer alacak güneş panellerinin yaklaşık 1,2 gigawatt elektrik üretmesi hedefleniyor. Proje, Emirlik Su ve Elektrik Şirketi (EWEC) yönetiyor. Dünyada bu alanda liderliği ABD'deki Solar Star adlı santral elinde tutuyor. Solar Star, 569 MW'lık enerji üretimine Noor Abu Dhabi'nin yarısı oranında kalacak. Bu kıyas,

projenin hacmi konusunda fikir verebilir.

200 BİN OTOMOBİL EŞDEĞER

Karbondioksit salınımını bir yıl içinde 1 milyon metrik ton azaltması hedeflenen projenin sağlayacağı katkının, 200 bin otomobilin trafikten çıkmasına denk olduğu açıklandı. Proje, sevinçle karşılanarak kadar yoğun eleştirilerle karşılaşanlar da var. Emirlik'in bu projesini fosil yakıtlarla yarattığı tahribata karşı bir halkla ilişkiler projesi olarak görenler var. Fakat bu alanda atılmış her adım, küçük ya da büyük, çok kıymetli.

Türk mobilyası zincir markalarla yurtdışında yayılıyor

Dünyada 500 milyar dolar büyüklüğe ulaşan mobilya sektörünün en önemli oyuncularından biri Türkiye oldu. Son yıllarda tasarım ile öne çıkan Türk mobilyacıları, şimdi de zincir markalarla yurtdışında yayılıyor. Önümüzdeki 1.5 yıllık süreçte yurtdışında 100, yurtdışında ise 200'e yakın yeni mağaza açılması bekleniyor.

CEYHUN KUBURLU

YILDA ortalama yüzde 10 civarında büyüyen mobilya sektörü, zincir markaların yeni yatırımlarıyla daha da ivme kazanıyor. Hem yurtdışında hem yurtdışında yeni şubeler açan mobilya markaları, Türkiye'yi bu alanda Avrupa'nın en önemli ülkelerinden biri haline getirdi. Son yıllarda tasarımıyla da öne çıkan Türk mobilya sektörü bugün önemli markalarla ihracatı da artırmaya çalışıyor. Mobilya alanına yatırım yapmak isteyen girişimcilere tavsiyelerde bulunan sektör temsilcileri, "Bugün 300 bin liralık yatırımın markanın franchise'ını almak mümkün. Bu yatırım 2-3 yıl içerisinde geri dönebiliyor" diyor. Sektörün önümüzdeki 1.5 yıllık süreçte hedefi yurtdışında 100, yurtdışında ise 200'e yakın yeni mağaza açmak.

ÇİFT HANELİ BÜYÜME

- Türkiye mobilya sektörü gerek yurtdışında gerekse yurtdışında ivmesini her geçen gün artırıyor.
- Son 10 yılda ihracat rakamları iki kat artış gösterdi. Bu artışın devam edileceği düşünülüyor.
- Mobilya ihracatı 3 milyar doları aştı.
- Türkiye mobilya sektörü cari açık vermeyen ve ihracat rakamları ithalat

rakamlarının yaklaşık üç katı olan bir sektör konumunda.

- Ülkenin hemen hemen her yerinde üretim mevcut.
- Dünya mobilya sektörünün yıllık büyüme oranı ise yüzde 4.

FRANCHISE ŞARTLARI

- Franchise şartları yurtdışı ve yurtdışı formatlarda değişiklik gösterebiliyor.
- Birçok marka franchise giriş bedeli talep

etmiyor. Reklam katkı payı için de ön şart yok.

- Bu alana yatırım yapacak doğru girişimci ile marka buluştuğu takdirde çalışmalar başlıyor.
- Yatırım tutan ülkeden ülkeye farklılık gösterse de bugün anahtar teslim bir mobilya mağazası ortalama 300 bin liraya mal olabiliyor.
- Bu yatırımın geri dönüş süresi ise 2 ile 3 yıl arasında farklılık gösteriyor.



Perakende deneyimi büyük avantaj

Türkiye'de son yıllarda birçok şehirde mobilya üretimi gerçekleşmeye başladı. Ancak satış noktasında markalı zincirler daha çok dikkat çekiyor. Bugün birçok ülkede Türk mağazalarının bulunduğunu anlatan sektör temsilcileri, yatırımcılarda aradıkları özellikler hakkında da şu noktalara dikkat çekiyor:

"Bu alana yatırım yapacak girişimcilerde herhangi bir deneyim aranmıyor. Ancak perakende sektöründe tecrübeli olan kişiler her zaman bir adım önde. Ve tabii ki çok çalışmak. Girişimcilerimiz sadece para yatırıp kazanmak isteyenlerden değil, kendini bu işe adayacak kadar çalışkan kişilerden tercih ediliyor. Markaların yatırımcılara yönelik düzenlediği pek çok eğitimde öne çıkan konulardan biri de bu."



Franchise sektörüne 1 milyar dolarlık nefes

FRANCHISE sektörünün en önemli platformlarından biri olan Bayim Olur musun 2019'da, 100'ü aşkın ülkeden sektör profesyonelleri, yerel ve uluslararası katılımcılarla İstanbul'da buluşacak.

PAZAR 50 MİLYAR DOLAR

Franchise ve markalı bayilik veren firmaları, ürün ve hizmet sunan tedarikçileri, girişimci ve yatırımcılarla 17. kez bir araya getirecek fuar, 10-13 Ekim 2019 tarihleri arasında CNR Fuar Merkezi'nde üç ayrı holde düzenlenecek. 50 milyar dolarlık büyüklüğe sahip olan franchise pazarında fuarın hedefi, sektöre dört günde 1 milyar dolarlık hacim kazandırmak.

KOSGEB DESTEKLİYOR

İstihdam oluşturma ve yeni iş alanları yaratma anlamında Türk ekonomisine önemli katkılar sağlayan fuar, KOSGEB tarafından da destekleniyor. Bu yıl 30 bin ziyaretçi beklenen fuara katılmak için son başvuru tarihi 4 Ekim 2019. Fuar, Medyafors Fuarlık organizasyonu, UFRAD desteği ve ERA Türkiye ana sponsorluğunda gerçekleştirilecek.

İTO CEMİLE SULTAN KORUSU

Hünkar Restoran Eşsiz Boğaz Manzarasının Yanı Sıra Kebap ve Steak Çeşitleriyle Sizleri Büyüleyecek



Koru Restoran Dünya Mutfağından Enfes Tatlarla Hafızalarınıza Kazınacak



Cemile Sultan Korusu

İSTANBUL TİCARET ODASI

Orta sandığı

Osmanlı medeniyetinin insan merkezli teşkilatlarından birisi ahilik kurumudur. Toplumun birlik ve beraberliğinin ana temeli ve semiyesi olan ahilik, devlet-millet adına dirlik, düzenlik ve bütünleşmeyi tesis etmiştir.



Hüseyin ÖZTÜRK

İşte bu önemli temellerden biri de 'orta sandığı' uygulamasıdır. Malum Devlet-i Aliye'nin kuruluş felsefesini, 'insan' yaşıyor ki, devlet yaşasın' ilkesi oluşturur. Ahilik bu ilkenin prensipleri çerçevesinde kurulmuş ve yaklaşık 600 yıl, devletin en büyük yardımcısı olma özelliğini sürdürmüştür.

'Orta sandığı'nın ana gayesi, can ve mal bütünlüğünü sağlamak olmuştur. Can ve mal bütünlüğünün muhafazası da ancak yardımlaşma azmi ve niyetiyle mümkün kılınmıştır.

Ahiliğin teşkilatlarında 'ahlaki kaideler' daima sadık kalmış, hatta öyle hassas davranılmış ki, hangi meslek kolunda olursa olsun, esnafın hırsı aşırı kazanç sağlaması bir ölçü içerisinde tutulmuştur.

Ahi birliğine girmiş esnafın veya sanatkârın kazancı tümüyle şahsına ait olarak görülmemiş, kamunun hakkı ve kamuya harcanacak miktar göz önünde tutulmuştur. İşte bu anlamda esnafın teşkilatı adına başlıyabileceği paralar 'orta sandığı'nda toplanmıştır.

Pek çok meslek birliğinden oluşan ahi teşkilatların hemen her birine ait 'orta sandıkları' kurulmuş, 'orta sandığı'nın bir diğer adına da 'teavün sandığı' denilmiştir. Yani yardımlaşma sandığı demektir.

Birliklerdeki 'orta sandıkları', teşkilatın içerisinde ayrı bir şube olarak yer almış ve güvenilir kimseler tarafından yönetilmiştir.

Elbet ortada bir sandık varsa, geliri de gideri de olmalıdır. Önce gelirlerine bakalım:

- Ahilik teşkilatında girmiş esnaftan alınan aidatlar.
- Gönüllü yapılan bağışlar.
- Yamağıktan çıkarılma, çıraklıktan kalfalığa, kalfalıktan ustalığa yükselirken ödenen harçlar.
- Birliğe ait mülklerden elde edilen gelirler.
- Askere giden kalfa veya ustanın eşi ve çocukları için toplanan yardımlar. Bu gelirler, aynı hesapta toplanmaz, her biri için ayrı ayrı hesap tutulur ve yine yardım cinsine göre kime ve nereye ne kadar yardım edileceğine gereği yapılmış. Şimdi de giderlerine bakalım:
- Birlik için gerekli harcamalar.
- Teşkilata ait taşınmazların tamir ve bakım masrafları
- Çeşitli vergiler.
- Görevlilerin aylık ücretleri!
- Çarşının veya şehrin yönetimine dair esnaf toplantılarının giderleri!
- Fakir ve muhtaç ailelere yapılan yardımlar.
- Ahi birliklerine bağlı üyelere iş yeri açmak için verilen uzun ve kısa vadeli krediler.
- Teşkilata gelir getireceğine inanılan mülklerin satın alınması.
- İflasın eşiğine gelmiş esnafa, güçsüzlere, özürlülere, hasta ve yaşlılara, bakıma muhtaç kimselere yapılan yardımlar.
- Çırakların ve kalfaların katılacakları kurs ve eğitimlerin masraflarının ödemesi!

'Orta sandıkları'nın yanı sıra bir de 'altı kese' olarak tabir edilen bir sistem daha varlığını sürdürmüştür.

'Altı kese' hakkında da şu bilgilere yer verilmiştir. 'Altı kese'den kast edilen torbalar.

- Birinci keseye, 'atlas kese' denilmiştir. Sandığa ait her türlü sözleşme, yazışma ve bilgi notları muhafaza edilmiştir.
- İkinci keseye, 'yeşil kese' denilmiştir. Bu kesede esnafa ait vakıf gelirleri, senetler ve mülklerle ait tapular saklanmıştır.
- Üçüncü keseye, 'kırmızı kese' adı verilmiştir. Bunda da gelir getiren evraklar ve senetler saklanmıştır.
- Dördüncü keseye, 'örme kese' denilmiş ve sandığın nakit paraları muhafaza edilmiştir.
- Beşinci keseye, 'ak kese' ismi verilmiş; bu kesede de her türlü giderin vesikalarıyla, geçmiş yıllara ait hesap pusulaları bulunmuştur.
- Altıncı keseye, 'siyah kese' denilmiştir. Birliğin adına yahut üye esnaf adına tahsil edilmemiş, ödenmemiş alacak senetleri yer almıştır.

Evet, sözün sonu biraz acı. Maalesef bu uygulama 1909 yılında sona ermiş.



Danteller sandıktan tuval için çıktı

BARIŞ CABACI

SANATI ve sanatçıyı desteklemeye devam eden İstanbul Ticaret Odası, son olarak desen tasarımlarının birbirinden değerli eserlerini sanatseverlerle buluşturdu. Yeni Cami Hünkar Kasrı'nda açılan 'Sandıktan Tuval'e sergisinde, desen tasarımcısı Sevgi Demirel'in sandığına bulunan birbirinden özel dantellerin tuvalle buluşmasıyla oluşan eserler sergileniyor. Dantellerin farklı tasarımlarla tuvale eklenmesiyle oluştuğunu belirten Demirel,



"Eserlerin boyamasını akrilik ile gerçekleştirdim" dedi. Yoğun ilgi gören serginin açılışı, İstanbul Ticaret Odası Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel tarafından gerçekleştirildi. Sergi, 9 Temmuz'a kadar ücretsiz olarak gezilebilir.



İstanbul tasarım bienali Belçika'da



İSTANBUL Kültür Sanat Vakfı (İKSİV) tarafından düzenlenen 4. İstanbul Tasarım Bienali'ne adını veren Okullar Okulu sergisi, İstanbul ve Fransa'nın ardından Belçika'nın Genk kentinde sanatseverlerle buluştu.

Kütarörlüğünü Jan Boelen'in yaptığı 4. İstanbul Tasarım Bienali'nden özel bir seçki, yaratıcılık merkezi C-mine'da açıldı. Boelen, "Tasarım değişiyor, artık yalnızca tüketilen objelerden uzaklaşmaya başlıyor. Sergilenen eserler, bilgiyi ve gücü nasıl yeniden müzakere edebileceğimizle ilgili devam eden araştırmalardan birer kesit sunuyor" dedi. Serginin Brüksel edisyonuna Türkiye'nin Brüksel Büyükelçiliği ve Türk Hava Yolları da destek veriyor. Sergi, 29 Eylül'e kadar görülebilecek.

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: YAHYA GÜL yahya.gul@ito.org.tr

Eyyah CEO doğuruyor!

Murat Yeşildere tarafından kaleme alınan kitapta, eğitimden iş hayatına, sanattan politikaya kadınların üstlendikleri rollere dair yazılar ve güncel araştırma verileri yer alıyor. Kitabı, çeşitli dergilerde



yayınlanan yazılarından etkilenecek hazırlayan yazar, toplumsal cinsiyet eşitliğinin sağlandığı daha mutlu, daha zengin ve daha huzurlu bir dünyanın ilhamını ve heyecanını paylaşıyor.

Beyindeki ikna kodu

Dr. Christophe Morin ve Patrick Renvoise, kitapta nörobilim, medya psikolojisi ve davranış ekonomisi alanlarındaki en yeni araştırmalara dayalı ilk kapsamlı ikna modelini sunuyor. Nobel ödüllü iktisatçılar Daniel Kahneman ve Richard Thaler'i örnek alan yazarlar,



insanlara verdiğimiz mesajların ikna sürecinde hakim rol oynayan ilkel beyine ulaşması gerektiğini ortaya koyuyor. Beyindeki İkna Kodu ile en yeni bilimsel bulgulara dayalı, başarısını kanıtlanmış ve basit bir süreç sayesinde sıra dışı bir ikna ustası olmanın yolları anlatılıyor.

Ballı fındık

Türkiye'nin gelişimi için 'markalaşma'nın önemine kafa yoran, sadece uluslararası değil Anadolu'nun her bir tarafından farklı marka ve şirketler ile çalışan Güven Borça, sahip olduğu deneyimi rahat



okunabilen, eğlenceli bir kitapta birleştirmiş. Ballı Fındık, tam da bugünlerde farklı bakış açısı'na ne kadar ihtiyaç duyduğumuzu anlatmakla kalmıyor, pazarlama anlamında hayata geçirebilecek ipuçları da veriyor.

Bayim®
Olur musun?

Organizasyon Destekleyen Ana Sponsor
MFO MEDİA FORCE UFRAD UFRAD REAL ESTATE ERA REAL ESTATE

Ortadoğu ve Avrupa'nın EN BÜYÜK FRANCHISE FUARI



BAYIM OLUR MUSUN
17. FRANCHISING ve MARKALI BAYILIK FUARI
www.bayimolurmusun.com.tr

10-13 EKİM 2019
CNREXPO YEŞİLKÖY
HALL 5-6-7



0212 346 26 26

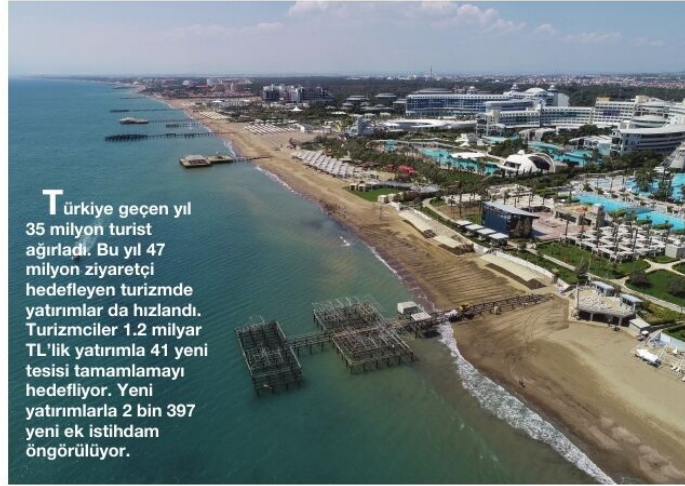
info@medyafors.com

Maslak Mahallesi A05 53. Sokak No:5 Maslak / Sarıyer - İSTANBUL

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TORR (TÜRKİYE) ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

İSTANBUL TİCARİET

47 milyon turist için 1.2 milyon TL'lik yatırım

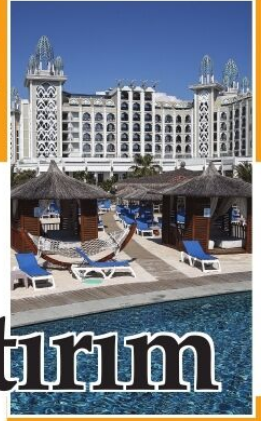


Türkiye geçen yıl 35 milyon turist ağırladı. Bu yıl 47 milyon ziyaretçi hedefleyen turizmde yatırımlar da hızlandı. Turizmciler 1.2 milyar TL'lik yatırımla 41 yeni tesisi tamamlamayı hedefliyor. Yeni yatırımlarla 2 bin 397 yeni ek istihdam öngörüldü.

'Gelmeyen pişman oluyor'

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagic, İstanbul'da turizm sektörünün kongre turizmi ile daha da canlanacağına işaret etti. Avdagic, "Kongre turizminde 2020'de Galataport'un devreye girmesi

ile en az 250 bin turist gelecek. Çok daha fazlası mümkün. Kongre turizminde Türkiye'yi ve İstanbul'u pas geçen dünya devi tur operatörlerinin pişmanlıklarını dile getirdiklerine şahit oluyoruz" diye konuştu.



Yeni otel yatırımları

İl	Proje sayısı	Toplam yatak kapasitesi
Antalya	10	5.182
İstanbul	8	1.335
Muğla	6	722
İzmir	2	322
Konya	2	184
Edirne	2	128
Sakarya	1	500
Nevşehir	1	196
Zonguldak	1	192
Tekirdağ	1	156
Ordu	1	152
Van	1	106
Balıkesir	1	102
Giresun	1	50
Tokat	1	40
Samsun	1	36

TÜRKİYE'ye turizm amaçlı gelen ziyaretçi sayısı her geçen yıl artıyor. Bu durum konaklama yatırımlarına olan ihtiyacı da artırıyor. Türkiye Otelciler Birliği (TÜROB) tarafından açıklanan verilere göre bu yıl 1 milyar 227 milyon TL'lik yeni yatırım yapılacak. Bu da 2 bin 397 kişinin istihdam edilmesi anlamına geliyor.

İSTANBUL İKİNCİ SIRADA

Konaklama yatırımlarında proje sayısı azalırken toplam yatırım tutarları TL bazında arttı. TÜROB, bu yılın ilk dört ayında Ticaret Bakanlığı tarafından verilen 'Yatırım Teşvik Belgeleri' ilişkin verileri il bazında araştırdı. Buna göre, Ocak-Nisan 2019 döneminde ülke genelinde toplam 16 şehirde 41 yeni otel projesi teşvik belgesi aldı. Proje sayısı açısından en fazla otel yatırımı yapılacak iller sıralamasında Antalya 10 otel ile yine ilk sıraya otururken, İstanbul 8 otel ile ikinci, Muğla 6 otel ile üçüncü sırada yer aldı.

YATAK KAPASİTESİ

Toplam 1 milyar 227 milyon TL harcayarak tamamlanacak olan 41 yeni yatırım sonrasında sektöre 2 bin 397 yeni ek istihdam sağlanacak. Yatırımların tamamlanması ile yatak kapasitesi de 9 bin

413 adet artacak. Geçen yılın aynı döneminde 32 şehirde toplam 11 bin 52 yatak kapasiteli 64 otel projesi için 1 milyar 183 milyon TL'lik teşvik başvurusu yapılmıştı. Buna göre yatırım tutarı TL bazında yüzde 3,6 artarken, proje sayısında yüzde 35 azaldı. Bu yılın ilk dört ayında ise teşvik belgesi alan oteller içerisinde 3 yıldızlı oteller toplam 15 otel ile ilk sıraya yerleşirken, kapasite bakımından 5 bin 488 otel ile 5 yıldızlı oteller ilk sırada yer aldı.

Milli saraylar ziyaretçi rekoru kırdı

Milli sarayları bu yılın ilk 6 ayında ziyaret eden toplam turist sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 20 artışla 844 bin kişiye ulaştı.

MİLLÎ Saraylar İdaresi Başkanlığı çatısı altında bulunan tarihi saray, köşk ve kasırları ziyaret eden yerli ve yabancı turist sayısında yeni bir rekor kırdı. Milli Saraylar'dan

yapılan açıklamaya göre, 2019'un ilk 6 ayında ziyaret eden toplam turist sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 20 artışla 844 bin kişiye ulaştı.

binde 469 bine çıkan Milli Saraylar'da, Dolmabahçe Sarayı ziyaretçi sayısında 611 bin kişiyle listenin başında yer aldı. Anadolu Yakası'nın en çok ziyaretçi ağırlayan sarayı Beylerbeyi, 77 bin ziyaretçiyle ikinci olurken, İhlamur Kasrı ise 47 bin kişiyle sıralamada üçüncülüğü korudu.

İSPANYOLLAR İLK SIRADA

Ziyaretçi profilinde de bazı değişiklikler görülen Milli Saraylar'a gelen Avrupalı turist sayısında İspanyollar, İtalyanlar ve Yunanlar ilk sıralarda yer aldı.

Milli Saraylar İdaresi Başkanlığı, geçen yıl 1 milyon 430 bin yerli ve yabancı turisti ağırlamıştı.



Uzakdoğu'dan yoğun ilgi

Geçen yıl Çin turizminde 'Türkiye Yılı' ilan edilmesi nedeniyle Çinli ziyaretçiler Milli Saraylar'a yoğun ilgi gösterdi. Çinli turistleri, bu yıl yoğunluk bakımından Uzak Doğu'dan gelen Tayvanlılar, Vietnamlılar ve Hong Konglular takip etti.



10 İL 37 PLAZADA OFİS ÇÖZÜMLERİ!

PAYLAŞIMLI
OFİS
300TL
HAZIR OFİS
1200TL



**Bir sözleşmeyle
37 plazada ofisiniz olsun!**

Hemen iletişime geç yaz fırsatlarını kaçıрма!

PAYLAŞIMLI OFİS
HAZIR OFİS
TOPLANTI ODASI

eOfis

444 34 80 | eofis.com.tr