

Küresel sarmal yatırım ile aşarız

Kurun iş dünyasına etkilerini değerlendiren İTO Başkanı Avdagiç, "Kaynaklarımızı ithalata harcama lüksümüz yok. Hepimiz satın aldığımız malın menşesine bakmalıyız" diyerek önerilerini açıkladı.

KREDİ KOLAYLIĞI

İş yapma kabiliyeti ve siparişi olan şirketlerin finansmana erişememekten dolayı işlerinde akamete uğramaması lazım. Öncelikli tedbirler bu kesimde olmalı.

PARANIN MALİYETİ

Paranın maliyeti çok arttı. Fiyatlamaya için piyasada dengelerin kurulması lazım. Stabil bir piyasaya geçilirse, kısa ve orta vadede firmalar daha doğru fiyatlamaya yapabilir.

TEŞVİKTE ÖNCELİK

Belli sektörleri koruyacak paketler için denge çok iyi sağlanmalı. Sınırı kaynakları katma değer sağlayan üretimle ilgili müesseselere tahsis etmek zorundayız.



MB RAHATLATMALI

Merkez Bankası'nın (MB) yapacağı toplantı piyasalar için çok önemli. En önemli beklentimiz; alınacak kararın piyasayı rahatlatıcı, dengeleri sağlayıcı bir adım olması. ■ 9'da

Özelde döviz varlığı yükümlülüğünden fazla

Reel sektörde kısa vadeli varlıklar 96.8 milyon dolar, yükümlülükler ise 90.3 milyon dolar. Özel sektör kısa vadede kur yükselişlerine karşı tedbirini almış vaziyette. Hikmet Baydar ■ 8'de



Bakan Albayrak'tan Londra mesajları

Hazine ve Maliye Bakanı Albayrak, Londra'da, dünyanın en büyük finans kuruluşlarının temsilcileri ile görüşti. Enflasyonla mücadelede kararlı olduklarını belirten Albayrak, Merkez Bankası'nı destekleyici politika izleyeceklerini söyledi.

Kredi notlarının uluslararası yatırımcılar açısından önemini göz ardı etmediklerini vurgulayan Albayrak, "Düşüş trendinin, önümüzdeki dönemde uygulayacağımız politikaların sonuç vermesiyle tersine dönceğini göreceğiz" dedi. ■ 8'de

Katar ile daha serbest ticaret



Ticaret ve Ekonomik Ortaklık Anlaşması, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ile Katar Ekonomi ve Ticaret Bakanı Ahmed bin Muhammed bin Cassim el-Sani tarafından imzalandı. Mal ve hizmet ticaretinde kapsamlı serbestleşmeyi amaçlayan anlaşma ile Türkiye'nin cari açığının daraltılması ve Katar sermayesinin çekilmesi hedefleniyor. ■ 8'de



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET

7 EYLÜL 2018 YIL: 60 SAYI: 3024

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Nakit aksamasın çarklar dönsün



Enerji, iletişim ve teknoloji sektör temsilcileri, çarkların dönmeye devam etmesi için bankalara kredi yenileme ve nakit akışını kolaylaştırma çağrısında bulundu.

SİPARİŞLER KAÇMASIN

İTO'nun sektörel işişare toplantılarının 5'inci 'enerji, iletişim ve teknoloji' sektörleri için yapıldı. Toplantıda konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Avrupa'dan siparişler arttı. Bunun karşılanması için firmaların finansman temin etme kanalları açık olmalı" dedi.

YAPICI TUTUM ÇAĞIRISI

Kurdaki dalgalanmadan etkilendiklerini vurgulayan sektör temsilcileri "Kredilerin yenilenmesinde sorun yaşıyoruz. Ekonomide çarkların dönmeye nakit akışını kolaylaştırılması gerekiyor. Bankalardan yapıcı tutum bekliyoruz" dediler. Seret Kılıçlı ■ 5'te



Yüksek teknoloji için 500 milyon TL

İhracatta yüksek teknoloji ürünlerin payının artıracak Sanayi Yenilik Ağ Mekanizması (SAYEM) için çağrıya çıktı. Bu kapsamda 500 milyon liralık destek verilecek. ■ 11'de

Genç girişimciye büyük hibe

Genç girişimcilerin, katma değeri yüksek ürünler üretmesini sağlayan Bireysel Genç Girişim (BIGG) Programı dahilinde girişimci adaylarına 200 bin lira hibe verilecek. ■ 11'de

Yerli kimlik doğrulama cihazı yolda

Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren başarılı firmalardan EGA Elektronik Güvenlik Altyapısı firması kimlik sahteciliğine yerli çözüm geliştirdi. EGA, çipli kimlikleri doğrulayan cihazların yerli üretimine başlamak için gün sayıyor. Soyhan Alpaslan ■ 16'da

TAI'den iş teklifi aldılar

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin geçen yıl Türk Havacılık ve Uzay Sanayii A.Ş. (TAI) ile imzaladığı işbirliği protokolü meyvelerini vermeye başladı. Protokol çerçevesinde 27 öğrenci TAI'de staj yaptı, 5'i tam zamanlı iş teklifi aldı. ■ 14'te



Kadın seyyahların kaleminden İstanbul

Osmanlı topraklarını 18. ve 19. yüzyılda ziyaret eden Batılı kadın seyyahlar, İstanbul'da gündelik yaşama ilişkin olarak erkek meslektaşlarından daha farklı bilgilere ulaştı. Kadın olmanın avantajıyla aile hayatını daha yakından gözlemleme imkanı bulan seyyahlar çok ilginç notlar almışlardır. Sümeyra Yarış Topal ■ 19'da

Alman turizm yazarı: İstanbul'u henüz fark edemedik

Avrupa'nın önde gelen tur operatörleri İstanbul'daki çalıştayda bir araya geldi. Çalıştayda konuşan Alman Medya Grubu FVW Başeditörü Klaus Hildebrandt, "İstanbul, büyük potansiyel barındırıyor. Ancak Alman turistler açısından potansiyelinin farkına varılabilmiş bir şehir değil" dedi. ■ 3'te



Belarus'tan TL-Ruble önerisi

Belarus'un Ankara Büyükelçisi Andrei Savinykh, "Türkiye ile ticarete Türk Lirası ve Belarus Rublesi'ne geçmek istiyoruz. Bu değişim, ticari ilişkilerde olumlu olarak yansıtacak" dedi. ■ 13'de

Yabancı istihdamı bildirimine dikkat İsa Karakaş ■ 12'de

Nakit ve stok yönetimi önemli Dr. Can Gürlesel ■ 7'de

Uluslararası
İstanbul
Arapça Kitap
Fuarı, 15
ülkeden
200'ün
üzerinde
yayıncıyı
İstanbul'da
bir araya
getirdi.



Türk-Arap dostluğu KİTAPLA PEKİŞTİ

ŞEREF KILIÇLI

BASIN Yayın Birliği tarafından düzenlenen ve İstanbul Ticaret Odası'nın da destek verdiği '4. Uluslararası İstanbul Arapça Kitap Fuarı' Yenikapı'daki Avrasya Gösteri ve Sanat Merkezi'nde kitapseverleri buluşturdu.

Fuarın 1 Eylül'de gerçekleştirilen açılış törenine, Basın Yayın Birliği Başkanı Emrah Kısakürek, AK Parti Genel Başkan Danışmanı Prof. Dr. Yasin Aktay, ITO Başkanı Yardımcısı İsmail Kuralay ve Arap ülkelerinden çok sayıda davetli katıldı. "Yeni Bir Dünya Keşfet" sloganıyla düzenlenen fuarın, Türk ve Arap toplumları arasındaki kültür ve tarih köprülerinin temeli sağlamlaştıracasına inandıklarını belirten ITO Başkanı Yardımcısı İsmail Kuralay, şöyle konuştu: "Tarih boyunca, ilim



dünyasına ışık tutmuş, tıp, tarih ve edebiyat dünyasına yüzlerce bilim insanı ve edebiyatçı kazandırmış Türk ve Arap toplumlarının, kitap gibi mukaddes bir vesileyle bir araya gelmesi hepimiz için umut verici."

Basın Yayın Birliği Başkanı Emrah Kısakürek de fuarın 6 bin metrekareye yakın alanda 15 ülkeden 200'ün üzerinde yayıncıyı ağırladığını dikkati çekerek, program kapsamında 9 gün boyunca 70'ten fazla yazar buluşması, etkinlik ve konferans

gerçekleştirileceğini aktardı. Kısakürek, fuarın Arap ülkeleri dışında düzenlenen ve Arap Yayıncılar Birliği tarafından desteklenen en büyük Arapça Kitap Fuarı olma özelliğini taşıdığını da kaydetti. Açılış töreninin ardından ITO Başkanı Yardımcısı İsmail Kuralay ve Basın Yayın Birliği Başkanı Emrah Kısakürek çocuklara ITO'nun armağanı olan kitap kuponlarını birlikte dağıttı. Fuar, İstanbul Valisi Vasip Şahin ve Büyükşehir Belediye Başkanı Mevlüt Uysal da ziyaret etti.

Okul alışverişinde ibre yerliye dönüyor

Kur artışı ve yükselen maliyetle yeni eğitim öğretim sezonuna giren sektörler talepten umutlu. Birçok üründe, döviz kurundaki değişim etiketlere yansdı. Bununla birlikte yerli ürünlerin fiyat avantajı elde etmeye başladı. Denetimden geçmiş ürünleri tercih eden tüketiciler ve sektör için resmi kurumların denetimleri büyük önem taşıyor.



ADEM ORHUN

YENİ eğitim öğretim yılına girilirken 18 milyon öğrenci okul için son hazırlıklarını yapıyor. Okul sezonu, giyimden, ayakkabıya, çantadan kurtasiye ürünlerine kadar birçok ürünü arz eden sektörler için en hareketli dönemlerin başında geliyor. Bununla birlikte döviz kurundaki yükseliş trendi, bu sektörlerde iş yapan firmaların en önemli gündem maddesi. Zira kurdaki artış, ithal ürünlerde fiyat etiketlerini değiştirdi.

KALİTE STANDARTLARI

Fiyatın dışında, özellikle çanta ve kurtasiye malzemeleri gibi ürünlerde kalite, hem tüketicileri hem sektör oyuncuları yakından ilgilendiriyor. Nitelikli iş yapan sektör mensupları, TSE kriterlerine uygun, garantili ürünleri perakende noktalara ulaştırırken, bazı marketlerde ve pazarlarda satış sunulan markasız ürünler, tüketiciler için birçok risk barındırıyor. Sağlık açısından kaliteli ürün kullanma bilinci artsa da fiyat artışlarının, tüketicilerin tercihlerini etkilemesinden endişe ediliyor.

RİSKE KARŞI MARKALI

Diğer taraftan okul alışverişini yapan birçok tüketici, ithal ürünlerdeki yüksek rakamlar ve sağlık riski sebebiyle, yerli ürünün önemini daha iyi anladıklarını ifade ettiler. Tüketiciler, denetimden geçmiş markalı yerli ürünlerin, hem fiyat avantajı hem güven sebebiyle daha çekici olduğunu kaydediyor.

Öte yandan ayakkabı sektöründe çocuk ayakkabısı ürünlerinde mağazalarda hareketlilik yaşanıyor. Markalı ayakkabı marketleri, iç piyasada satış hacminin büyük kısmına sahip durumda. Ayakkabıda ithale gelen vergiler sebebiyle yerli üretim bir avantaj yakalarken, raflarda da ürünlerin önemli bir bölümü Çin malı yerine yerli üretime övmeye başladı. Bununla birlikte, sektörde üretici olanlar, zincir mağazaların ucuz ürün istemesi ve 8-10-15 ay vadelerle sipariş vermesinin, hem kaliteyi hem sektör mensuplarını olumsuz etkilediğini belirtiyor.

Bu arada döviz artışı ihracata yönelik üretimi hareketlendirdi. Zira özellikle Rusların Türkiye'den daha fazla mal alması



başladığı görülüyor. Hatta okul için üretim yapanların da buraya yönelmesinin beklendiği ifade ediliyor. Ayakkabı ihracatında 800 milyon doların altında olan ihracat rakamının potansiyelin gerisinde olduğunu belirten sektör temsilcileri, "Şikayet etmek yerine gelişmelerin avantajlı taraflarını görmek, ihracata yönelmek lazım. Dış fuarlar ve yeni pazarlara açılmak gerekiyor. 800 milyon dolar 2 milyar dolara çıkarabiliriz" diye konuşuluyor.

RUSYA PAZARINDA GAYRİMENKUL SEKTÖR TEMSİLCİLERİ İLE İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİNE KATILIN!

PROESTATE 2018 ULUSLARARASI
GAYRİMENKUL VE YATIRIM FUARI
İSTANBUL STANDI

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ORGANİZASYONU
MOSKOVA - RUSYA, 19-21 EYLÜL 2018

Neden Rusya?

- Rusya'da inşaat sektöründe 2020 yılına kadar beklenen yıllık yüzde 1,76 büyüme
- Türkiye'den konut alan yabancılar sıralamasında Rus vatandaşlarının ilk sıralarda yer alması
- Türk müteahhithlerinin yurtdışı projelerinin özellikle Rusya'da yoğunlaşması
- 1972 den bu yana Türk müteahhithlerinin üstlendiği proje sayısında Rusya'nın lider konumu

Organizasyon Kapsamında İstanbul Ticaret Odası Tarafından Taahhüt Edilen Hizmetler

- 19 Eylül 2018 - Proestate 2018 - ITO İstanbul Standında İkili İş Görüşmeleri
- 20 Eylül 2018 - Proestate 2018 - ITO İstanbul Standında İkili İş Görüşmeleri
- 21 Eylül 2018 - Moskova'daki Önemli Gayrimenkul Projelerini İnceleme Programı

Ücretle Dahil Hizmetler:

Toplam 9 adet görüşme, 1 kişi için 540 Euro olan fuar giriş bileti (maksimum 2 tane), Moskova Gayrimenkul Projelerini İnceleme Programı, gün boyu İstanbul Ticaret Odası standında ücretsiz ikramlar, ikili iş görüşmeleri programı haricinde fuara katılım sağlayan diğer firmalarla iş görüşmeleri yapabilme imkanı.

- Her Firma için (maksimum 2 temsilci) 1.800 Euro karşılığı 8.640 TL

İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlenmiştir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 182

Murat Özturan - Gülin Gürsoy - Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 65 62 - 0212 455 61 17

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta: murat.ozturan@ito.org.tr, gulgin.gursoy@ito.org.tr

www.ito.org.tr

Erken siparişler fiyatı tuttu

İTO Ayakkabı ve Ayakkabı Yan Sanayi Komitesi Başkanı Süleyman Çiçek, okul ayakkabısı fiyatının 39-159 TL arasında değiştiğini belirtti. Fiyat artışının yüzde 10'lar civarında kaldığını kaydeden Çiçek "Üretim siparişleri aylar öncekinden verilmişti. Buna göre hazırlanan ürünler geçen ay yerine ulaştı. Dolayısıyla fiyat fazla artmadı. Ancak, sonraki sezonda kur değişiminin etkileri yansıyacaktır" dedi.

Sektörde ihracata yönelik üretim yapmanın avantajlı hale geldiğini belirten Çiçek, "Atölyelere, dışardan siparişler gelmeye başladı. Ancak yerli üretici taban, suni deri, astar, iplik gibi ham maddeyi dışardan temin ediyor" diye konuştu. Son on yılın en hareketli ağustos ayını yaşadıklarını belirten Çiçek, "Döviz kurundaki artış, yabancı müşteriyi ayakkabı mağazalarına yöneltti" dedi.

Tüketicinin tercihi önemli

İTO Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Ender Karvar, okul sezonunda, müfredat değişikliğinin sektörde etkilediğini vurguladı. Karvar, "Programların değişmesi ile yayıncı, dağıtım ve perakendeciler meslektaşlarımız zor durumda kaldı. Buna bir de kurtasiye ve çanta ithalatında yüzde 30-50 ek fonlar ve döviz kurundaki artış eklendi" dedi.

Kalitesiz ürünlerin bazı marketlerde ve pazarlarda satılmasının endişe verici olduğunu kaydeden Karvar "Acilen denetimler sıklaştırılmalı, piyasa gözetim kurallarına uygun hale getirilmeli. İstanbul'da dört bin kitap-kurtasiye satan sektör mensubumuz var. Çeklerin zamanında ödenememesi durumunda kâğıt, matbaa, yayınevi, ithalatçı ve imalatçı olan her bir paydaş olumsuz etkilenebilir" dedi.

Markasız ürünlere dikkat

İTO Kağıt ve Kütüphane Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Muharrem Ender Karvar, okul sezonunda, müfredat değişikliğinin sektörde etkilediğini vurguladı. Karvar, "Programların değişmesi ile yayıncı, dağıtım ve perakendeciler meslektaşlarımız zor durumda kaldı. Buna bir de kurtasiye ve çanta ithalatında yüzde 30-50 ek fonlar ve döviz kurundaki artış eklendi" dedi.

Kalitesiz ürünlerin bazı marketlerde ve pazarlarda satılmasının endişe verici olduğunu kaydeden Karvar "Acilen denetimler sıklaştırılmalı, piyasa gözetim kurallarına uygun hale getirilmeli. İstanbul'da dört bin kitap-kurtasiye satan sektör mensubumuz var. Çeklerin zamanında ödenememesi durumunda kâğıt, matbaa, yayınevi, ithalatçı ve imalatçı olan her bir paydaş olumsuz etkilenebilir" dedi.

Alman Medya Grubu FVW, Avrupa'nın önde gelen tur operatörlerini İstanbul'da bir araya getirdi. Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Nadir Alpaslan, tur operatörlerinin katıldığı çalıştayda, Almanya'nın Türkiye için son derece önemli bir ülke olduğunu söyledi. Alpaslan, "Bundan sonra ilişkilerimiz çok daha ilerleyecek" dedi.



Alman tur operatörleri İstanbul için geldi

5.6 milyon Alman

Çalıştayın açılış konuşmasını yapan TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye'de turizmin gelişmesi için büyük gayret içinde olduklarını söyledi. Almanya'nın Türkiye turizmi için her zaman önemli olduğunu vurgulayan Hisarcıklıoğlu, "Ne yazık ki son birkaç senedir, ülkemize gelen yabancı turist sayısı içinde Almanya'nın payı, yüzde 16'dan yüzde 10'a geriledi. 2015 yılındaki 5.6 milyon Alman turist ile zirve yaptığımız yılın halen gerisindeyiz. Geçen sene Alman turist sayısı 3.6 milyondur. Bu yılın ilk yarısı itibarıyla geçen yıla göre yüzde 22'lik artış olması ise sevindirici" şeklinde konuştu.

Turizm itici güç

TÜRSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya, Türk-Alman ilişkilerinde turizmin önemli rol oynadığını belirterek, "Almanya'da yaşayan yaklaşık 3 milyon Türk vatandaşımız, iki ülke arasında uzun yıllara dayanan tarihi ve kültürel bağlarını mimarlar. İki toplum arasındaki bu insan bağı karşılıklı turizm akışına da önemli bir zemin oluşturuyor" diye konuştu.

Her bölgemiz farklı

TÜROFED Başkanı Osman Ayık, başta İstanbul olmak üzere Türkiye'nin birçok bölgesi için turiste sunulacak ürün çeşitliliği bulunduğunu hatırladı. Ayık, bu zenginliğin de turizm sektörünün paydaşları ve tur operatörleri tarafından tanıtılmasının önemli olduğunu vurguladı.

Turizm cari açığın ilacı

Yeni Şafak Gazetesi'ne 'FVW İstanbul Work Shop & B2B Toplantılar' çalıştayını değerlendiren İTO Başkanı Şekib Avdagic, "Dünya markası İstanbul, turizmi Türkiye'nin öncü sektörlerinden biri haline getirecek lokomotif" dedi. Avdagic, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu yüzden de İTO olarak başkanlığımızı yürüttüğümüz İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu'nda (ICVB) İstanbul'u kongre turizminde daima zirvede tutacak faaliyetler gerçekleştiriyoruz. Bu çerçevede turizm endüstrisinin paydaşları olarak, üst segment turisti getirecek kongre turizmini de toplantıda ayrı bir başlık olarak ele aldık" diye konuştu.

HAMİT ETEEVANS

TURİZM açısından yüksek potansiyele sahip bir şehir olan İstanbul'un imajının tazelenmesi, orta ve uzun dönemde yüksek katma değer üreten vazgeçilmez bir destinasyon haline gelmesi amacıyla aralarında İstanbul Ticaret Odası'nın da (İTO) bulunduğu kuruluşlar ortak bir organizasyona imza attı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) önderliğinde Kültür ve Turizm Bakanlığı, İTO, Türkiye Otelciler Federasyonu (TÜROFED), Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB), Türk Hava Yolları (THY) ve İstanbul Turizm Derneği'nin (İSTTA) desteği ile Almanya'nın önde gelen sektör medya kuruluşlarında FVW, Lütfi Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı'nda 'FVW İstanbul Work Shop & B2B Toplantılar' çalıştayını düzenledi. Çalıştayın açılışında konuşan Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Nadir Alpaslan, turizm sektörünün çok hassas bir sektör olduğunu belirterek, geçtiğimiz yıllarda Türk turizminin sıkıntılar yaşadığını, ancak 2018'de çok daha iyi bir sezon geçirdiğini söyledi.

YÜZDE 25'LİK GELİŞME

Türkiye'nin bu yıl geçen yıla oranla turizmde yüzde 25'lik bir gelişme kaydettiğini belirten Alpaslan, "Almanya, bizim için son derece önemli. Başta turizm olmak üzere diğer sektörler için önemli. Yurt dışında en fazla vatandaşımızın olduğu ülke. Çok derin tarihi birlikteliğimiz ve izlerimiz de var. Bu nedenle Almanya'yla ilişkilerimizde içinde bulunduğumuz sektör itibarıyla çalışmaları son derece önemsiyoruz. Almanlar bizim için vazgeçilmez bir dost, bir partner. Bundan sonra da ilişkilerimizin çok daha yükselerek ilerleyeceğine inanıyorum" diye konuştu.

MEDENİYETLERİN EMANETİ

İstanbul'un tarihi ve medeniyetlerin emaneti olarak gördüklerini anlatan İstanbul Valisi Vasip Şahin ise medeniyetin beşiği olan İstanbul'un bugün aynı zamanda önemli bir finans ve ticaret merkezi olduğunu söyledi. İstanbul'un Türkiye'nin GSYH'si ile ithalat ve ihracatında önemli bir noktada olduğunu belirten Vali Şahin, kentte son yıllarda büyük altyapı yatırımları gerçekleştirildiğini kaydetti. Vali Şahin, Üçüncü Havalimanı'nın önemli bir altyapı yatırımı olduğunu ve açıldığında İstanbul'un buluşma noktası olarak daha da ön plana çıkacağını ifade etti.

11 MİLYAR DOLARI AŞTI

Turizm ve konaklama hizmetlerini Türkiye ekonomisinin geleneksel bir kolu olarak gördüklerini ifade eden İTO Başkanı Şekib Avdagic de bir yandan doğal ve kültürel alt yapı, diğer yandan da kaliteli hizmet verme imkânlarıyla Türkiye'nin bu sektördeki rolünü daha da ileri taşıdığını vurguladı.

Avdagic, turist sayısında bu yılın ilk yarısında geçen yıla göre yüzde 30'dan fazla artış olduğunu dikkat çekti. Avdagic, turizm gelirlerinde aynı dönemde 11 milyar doları aşğını belirterek, şunları söyledi: "Yılın tamamını düşündüğümüzde yabancı ziyaretçi sayısının 40 milyona ulaşmasını bekliyoruz. Ziyaretçilerin geldiği ülkelere baktığımızda, Alman misafirlerimiz ikinci sırada yer alıyor. Türkiye, turizmdeki dinamizmiyle birlikte yatırımcılara açılan bir davet kapısıdır."

Toplantıya İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran da katıldı.

İstanbul'u henüz farkedemedik

İstanbul'un büyük potansiyel barındıran bir şehir olduğuna dikkat çeken FVW Başkanı Klaus Hildebrandt, "Fakat Alman turist açısından bence tam olarak potansiyelinin farkına varılabilmis bir şehir değil. Turizm dedimiz olgu, halkları, milletleri, ülkeleri bir araya getirir. Biz de bu vesileyle burada bulunuyoruz" dedi.



Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebiliriz? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanılabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülebilecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi: Ödül bilet veya uçuş sınıfı yükseltme olanaklarını yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirmeye özgürlüğüne sahip bulunuyor.

PartnerPlusBenefit

Lufthansa

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra seçtik farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabilir. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürümlü ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmamızın ciddi avantajları sağlama olanağına sahip oluyorsunuz.

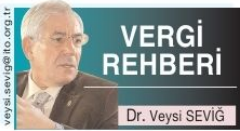
Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirebilmesi için her firmaya özel bir yetkililerden destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitelikli Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000! Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000! aktif firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Bekli siz de yakında onları arasına katılmak isterseniz. Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit

Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül biletleri
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Kültür rezervasyonu
WorldShop ödül ürünler
Hediye dünyası
TAV Passport Kart



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Yurtdışında bulunan bazı varlıkların Türkiye'ye getirilmesi

7143 sayılı Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun'un 10'uncu maddesinin 13'üncü fıkrası uyarınca;

"Yurt dışında bulunan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçları ile gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerince sahip olunan ve Türkiye'de bulunan ancak kanuni defter kayıtlarında yer almayan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçları ile taşınmazlar ve tam mükellefiyete tabi gerçek kişiler ile kurumların yurt dışında elde ettikleri bazı kazançların hakkında aşağıdaki hükümler" uygulanmaktadır.

■ Yurt dışında bulunan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarını, bu düzenleme uyarınca 30 Kasım 2018 tarihine kadar Türkiye'deki banka veya aracı kuruma bildiren gerçek ve tüzel kişiler, söz konusu varlıkların serbestçe tasarruf edilebilecektir.

■ Banka ve aracı kurumlar, kendilerine bildirilen varlıklara ilişkin olarak yüzde 2 oranında hesapladıkları vergiyi 31 Aralık 2018 tarihine kadar vergi sorumlusu sıfatıyla bir beyanname ile bağlı bulunduğu vergi dairesine beyan edip aynı süre içerisinde ödeyeceklerdir.

■ Yukarıda yer alan yurt dışında bulunan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçları ile yurt dışında bulunan ve diğer sermaye piyasası araçları ile yurt dışında bulunan banka veya finansal kurumlardan kullanılan ve bu düzenlemenin yürürlük tarihi itibarıyla kanuni defterlerde kayıtlı olan kredilerin en geç 30 Kasım 2018 tarihine kapatılmasına kullanılabilecektir. Bu takdirde, defter kayıtlarından düşülmüş kayıtlı borcun ödemesinde kullanılan varlıklar için Türkiye'ye getirilme sarı aranmaksızın bu fıkra hükümlerinden yararlanılabilecektir. Tam mükellefiyete tabi gerçek kişiler ile kurumların kanuni ve iş merkezi Türkiye'de bulunmayan kurumların tasfiyesinden doğan kazançları, 31 Aralık 2018 tarihine kadar Türkiye'ye transfer edilmiş olması kaydıyla gelir ve kurumlar vergisinden müstesnadır.

Bakanlar Kurulu, bu düzenlemede yer alan süreden, bitim tarihinden itibaren altı aya kadar uzatmaya; Maliye Bakanlığı, fıkra kapsamına giren varlıkların Türkiye'ye getirilmesi, bildirim ve beyanı ile işletmeye dahil edilmelerine ilişkin hususları, bildirim veya beyana esas değerlerin tespiti, bildirim ve beyanların şekli, içeriği ve ekleri ile yapılacak yerli, bu düzenlemenin uygulamasında kullanılacak bilgi ve belgeler ile uygulamaya ilişkin usul ve esasları belirlemeye yetkili kılınmıştır.

Cumhurbaşkanlığı makamınca; 29 Ağustos 2018 gün ve 48 sayılı Kararla "7143 Sayılı Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun'un" 10'uncu maddesinin yukarıya aktarılmış bulunan 13'üncü fıkrasının (b) bendinde yer alan sürelerin, bitim tarihinden itibaren altı ay uzatılmasına karar verilmiştir. (Karar No: 48 Karar tarihi 29 Ağustos 2018)

Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin 7143 Sayılı Kanun'la ilgili (3) seri numaralı tebliğde de ifade edildiği üzere; yurt dışında bulunan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarının 30 Kasım 2018 tarihine kadar (bu tarih dahil) Türkiye'deki banka veya aracı kurumlara bildirmek suretiyle söz konusu varlıkların serbestçe tasarruf etme hakkı sahibidir. Ancak söz konusu varlıkların bildirim tarihinden itibaren kanunda yer alan süre içerisinde Türkiye'ye getirilmesi ve/veya yurt dışı borçlarının kapatılmasına kullanılması gerekmektedir.

Varlıkların beyan değerleri;

- Türk Lirası cinsinden para, itibari (nominal) değeriyle.
- Altın rayiç bedeliyle.
- Döviz, Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası döviz alış kuruyla.
- Menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarından;
- Hisse senedi gibi pay senetleri varsa borsa rayiçleriyle, borsa rayiç yoksa rayiç bedeliyle, bu bedel tespit edilemiyorsa alış bedeliyle, alış bedeli de belli değilse itibari (nominal) değeriyle.
- Tahvil, bono, eurobond gibi borçlanma araçları, varsa borsa rayiçleriyle, borsa rayiç yoksa rayiç bedeliyle, bu bedel tespit edilemiyorsa alış bedeliyle, alış bedeli de belli değilse itibari (nominal) değeriyle.
- Yatırım fonu katılıma belgeleri, ilgili piyasasında belirlenmiş kapanış fiyatıyla.
- Vadeli işlem ve opsiyon sözleşmeleri gibi türev araçlar, varsa borsa rayiçleriyle, borsa rayiç yoksa rayiç bedeliyle, bu bedel tespit edilemiyorsa alış bedeliyle, alış bedeli de belli değilse itibari (nominal) değeriyle.
- Taşınmazlar, rayiç bedeliyle belirlenecek ve hesaplanacaktır.

İhracat bedeli 6 ayda yurda GİRECEK

İhracat bedellerinin yurda getirilmesine ilişkin esasları düzenleyen tebliğ yayımlandı. Buna göre, ihracat bedellerinin yurda getirilme süresi fiili ihrac tarihinden itibaren 180 günü geçmeyecek. Bedellerin en az yüzde 80'inin bir bankaya yatırılması zorunlu olacak.

İşlemlerde sorumluluk

İhracat edilen malların bedelinin süresinde yurda getirilerek, bankalara satılmasından ve ihracat hesabının süresinde kapatılmasından ihracat bedelinin yurda getirilme sorumluluğu tutulacaktır. Alacak hakkının satın alınması suretiyle ticari riskin bankalar veya faktoring şirketlerine üstlenilmesi durumunda, ihracat bedelinin yurda getirilmesi ile ilgili sorumluluğu Hazine ve Maliye Bakanlığı belirleyecektir. İhracata aracılık eden bankalar, ihracat bedellerinin yurda getirilmesini ve satışını yapmasını izlemeye yükümlü olacaktır.

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın, Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliği (İhracat Bedelleri Hakkında), Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğe göre, Türkiye'de yerleşik kişiler tarafından yapılan ihracat işlemlerine ilişkin bedeller, ithalatçının ödemesini müteakip doğrudan ve gecikmeksizin ihracata aracılık eden bankaya transfer edilecek veya getirilecek. Bedellerin yurda getirilme süresi, fiili ihrac tarihinden itibaren 180 günü geçmeyecek. Söz konusu bedellerin en az yüzde 80'inin bir bankaya satılması zorunlu olacak.

GÜMRÜK İDARESİNE BEYAN

İhracat işlemlerine ilişkin bedeller, akreditifi, vesaik mukabili, mal mukabili, kabul kredili akreditifi, kabul kredili vesaik mukabili, kabul kredili mal mukabili ödeme ve peşin ödeme şekilleriyle yurda getirilebilecek. İhracat bedellerinin beyan edilen Türk parası veya döviz üzerinden yurda getirilmesi esas olup, Türk parası üzerinden yapılan ihracat karşılığında döviz getirilebilecek. İhracat bedelinin yolu beraberinde efektif olarak yurda getirilmesi halinde gümrük idarelerine beyan edilmesi zorunlu olacaktır.

PREFİNANSMAN HÜKÜMLERİ

Peşin döviz karşılığında yapılan

ihracat 24 ay içinde gerçekleştirilecek. Tamamı tek seferde iade edilmeyen veya süresi içinde ihracatı gerçekleştirilemeyen peşin dövizler prefinansman hükümlerine tabi olacak. Yurtdışına müteahhit firmalarla yapılacak ihracatın bedelinin 365 günde yurda getirilerek bir bankaya satılması zorunlu hale gelecek.

180 GÜN İÇİNDE

Konsinye yoluyla yapılacak ihracatta bedellerin kesin satış müteakip; uluslararası fuar, sergi ve haftalara bedelli satılmak üzere gönderilen malların bedellerinin ise gönderildikleri fuar, sergi veya haftanın bitimini müteakip 180 gün içinde yurda getirilerek bir bankaya satılması zorunlu olacak. Yurtdışına geçici ihracı yapılan malların verilen süre veya ek süre içinde yurda getirilmemesi veya bu süreler içerisinde satılması halinde satış bedelinin süre bitiminden veya kesin satış tarihinden itibaren 90 gün içinde yurda getirilerek bir bankaya satılması zorunlu olacak. Yürürlükteki ihracat rejimi ve finansal kiralama (leasing) mevzuatı çerçevesinde kredili veya kiralama yoluyla yapılan ihracatta, ihracat bedelinin kredili satış veya kiralama sözleşmesinde belirlenen vade tarihlerini izleyen 90 gün içinde yurda getirilerek bankalara satılması gerekecek.

Tebliğ hükümleri ise altı ay süresince geçerli olacak.

İhracat bedelinden indirim

Bedel getirme süreleri içinde yurda getirilen ihracat bedelleri, ihracatının ithalat bedelleri, sermaye hareketlerine ilişkin ödemeleri, görünmeyen işlemlere ilişkin giderleri ve transit ticaretinin alış bedeli bankalarca mahsup edilebilecek. Dış ticaret mevzuatı hükümleri çerçevesinde gerçekleştirilen mal ihracı ve ithalinde, tarafların aynı kişiler olması ve ihracat bedellerinin yurda getirilme süresi içinde kalınması kaydıyla mal ihracı ve ithal bedellerinin bankalarca mahsubu mümkün olacak. Bankaların mahsup işlemleri dışında kalan talepler Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından incelenip sonuçlandırılacak.

İhracı kayda bağlı ürünlere yenileri eklendi

Ticaret Bakanlığı'nın İhracı Kayda Bağlı Mallara İlişkin Tebliğ'de Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Yapılan değişiklikle, ihracı kayda bağlı mallar listesine yeni ürünler eklendi. Listeye eklenen ürünler şöyle sıralandı: Mısır kırıkları (kabuğu veya kavuzu çıkarılmış, dilimlenmiş veya iri parçalar halinde, ufalanmış olsun olmasın, yuvarlatılmış, diğerleri), arpa kırıkları (kabuğu veya kavuzu çıkarılmış, dilimlenmiş veya iri parçalar halinde, ufalanmış olsun olmasın, yuvarlatılmış, diğerleri), buğday kırıkları (buğdaydan peletler, buğday yassılaştırılmış taneler, flokon halindeki taneler, kabuğu veya kavuzu çıkarılmış, dilimlenmiş, iri parçalar halinde ufalanmış olsun olmasın, yuvarlatılmış, sadece iri parçalar halinde ufalanmış, diğerleri).

'Fırsatçılara' karşı düzenleme

Ticaret Bakanlığı'nın Ticari Reklam ve Haksız Ticari Uygulamalar Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, girdi maliyeti ve döviz kuru artışına karşılık fiyat değişimlerinden etkilenmemesine rağmen bu durumlardan etkileniyormuş gibi hareket ederek tüketiciye sunulan mal veya hizmetin satış fiyatında haklı bir gerekçe olmaksızın artış yapılması, aldatıcı ticari uygulamalar kapsamına alındı. Düzenlemeyle Bakanlık bünyesinde faaliyet gösteren Reklam Kurulu'nca gerekli denetimler yapılacak, bu yöndeki uygulamalar hızla tespit edilecek ve gerekli yaptırımlar uygulanacak.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <http://www.ito.org.tr/QR/06A09W18r.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



BALKANLARA AÇILAN İHRACATIN KAPISI

25. TIRAN ULUSLARARASI FUARI

21-24 KASIM 2018
TİRAN, ARNAVUTLUK



Neden Tiran Uluslararası Ticaret Fuarı?

- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı
- 25 yıl süresince Fuarın artarak süren başarıları
- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi

Neden Arnavutluk?

- Bakanların anahtar ülkesi
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatında yüksek potansiyeli
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları

Sergilenecek Ürünler

- A'dan Z'ye tüm sanayi ve ticaret ürünleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran, Tiran-İstanbul nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar kayıtlarında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İstikrar Kataloğunda Arnavutça ve İngilizce katılımcı firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafları
- İlgili bakanlık teyrik işlemleri takibi
- MF katılım bedeli: 500 Euro karşılığı 2.400 TL



Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 65 12, 0212 455 61 08, 0212 455 61 07
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) sektörel istişare toplantılarında bu kez enerji, iletişim ve teknoloji sektörünün temsilcileri bir araya geldi. Sektör temsilcileri, ekonomide çarkların dönmeye devam etmesi için bankalara kredi yenileme ve nakit akışını kolaylaştırma çağrısında bulundu.



Milli kağıt politikası uygulayalım

Kağıttaki maliyet artışı sorunu konusunda ise sektör temsilcileri, şu değerlendirmeleri yaptı: "Kağıtta maliyetin yüzde 60'ı hammaddede, yüzde 20'si enerji, yüzde 10'u kimyasal ve yardımcı malzemeler, yüzde 10 işçilik. Yani makinesi bizim değil, hammaddesi bizim değil, kimyasalı zaten bizim değil. Bu yüzden mutlaka millî bir kağıt politikasına geçmemiz gerekiyor."

Yenilenebilir enerji Kayseri'de masaya yatırılacak

YENİLENEBİLİR enerjide kooperatifleşme, Kayseri'de gerçekleştirilecek "Yenilenebilir Enerji Kooperatifleri Çalıştayı" ile masaya yatırılacak. Söz konusu çalıştay ile yenilenebilir enerji kooperatiflerinin finansmana erişimde karşılaşılan sorunlar ve çözümüne ilişkin yol haritasının belirlenmesi amaçlanıyor. Program kapsamında ayrıca Kayseri'de S.S. Mobilyacılar Yenilenebilir Enerji Üretim Kooperatifli tarafından kurulan 5 MW kapasiteli güneş enerjisi santralının açılışı gerçekleştirilecek ve saha gezisi yapılacak. Programa katılmak isteyenlerin en geç 12 Eylül 2018 gününe kadar başvuru da bulunmaları gerekiyor.

Bilgi için:
g.ayanoglu@gtb.gov.tr
a.zeyrek@gtb.gov.tr
melih.toprak@gtb.gov.tr

Finans sektörüne 'nakiti kolaylaştırın' çağrısı

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası, sektörleri mercek altına aldığı istişare toplantılarının beşincisini, enerji, iletişim ve teknoloji sektörü ile gerçekleştirdi. Bilgi teknolojileri, kağıt ve kurtasiye, akaryakıt, basım-yayım, bilgi, iletişim ve medya, enerji, telekomünikasyon, elektrikli ev aletleri gibi alanlarda faaliyet gösteren firmaların temsilcileri, İTO'da bir araya geldi.

Toplantıda Meclis üyesi ve komite üyesi iş adamlarına seslenen İTO Başkanı Şekib Avdagic, Türkiye'nin hassas bir dönemden geçtiğini, hem piyasaya hem siyasete doğru mesajların verilmesi gerektiğini söyledi. Verilecek mesajların ne derece pozitif etki edeceğinin iyi ölçülmesi gerektiğini de belirten Başkan Avdagic, "Bu anlamda hem bize hem siz değerli Meclis ve komite üyelerimize kendi sektörünüzde önemli görevler düşüyor. Hızlı yükselen kur konusunda Ankara'daki ekonomi yönetiminin çok yoğun ve etkin bir çalışma yaptığını da biliyoruz. Kurumlar arasında gerçekten ciddi bir eşgüdüm var. Bu anlamda bizler de iş dünyası olarak üzerimize düşeni yapacağız" dedi.

ŞİPARIŞLER AKSAMASIN

İTO Başkanı Avdagic, sektör ve genel ekonomi konusunda şu değerlendirmelerde bulundu: "Tüm iş dünyasının özellikle de ihracatçıların nakite ulaşma, iş yapma ve ihracatını realize edebilme imkanlarını sağlama konusundaki süreçlerinin açık olması gerektiğini vurguluyoruz. Bu konuda Eximbank olsun, diğer bankalar olsun, gerekli süreçleri yerine getirmek durumundalar. Avrupa'dan gelen siparişlerde artış var. Bu siparişlerin realize edilmesi için firmaların finans taleplerini karşılama kanallarının açık olması gerekiyor. Türk ihracatçısı aldığı siparisi finansmanla nedeniyle realize edememe durumuyla karşı karşıya kalmamalı. Özellikle bu konu üzerinde duruyoruz."

KREDİLERİN YENİLENMESİ

Toplantıda bankalarla ilgili sorunlarını paylaşan bilişim sektöründen iş adamları, kredilerin yenilenmesi konusunda bankaların gerekli adımları atmadığını ileri sürdü. İş adamları şu açıklamalarda bulundu: "Sektörümüz dövizde endeksli. Kurdaki dalgalanmadan en fazla etkilenenler arasındayız. Kredilerin yenilenmesi konusunda bankalar sorun çıkartıyor. Krediler yenilenmezse nakit akışında problem çıkar, çarklar dönmeyiz. Çarkların dönmesi için kredilerin yenilenmesi ve nakit akışının kolaylaştırılması gerekiyor. Bankalardan yapıcı tutum bekliyoruz."

ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

İstişare toplantısında iş adamları önerilerde de bulundu. Bazı iş adamları 20 yıl önceki "Yaklaşımı" uygulamasının başarılı sonuçlar verdiğini ve tekrar uygulanabileceğini söyledi. İş adamları, Avrupalı fon yöneticileriyle iletişim kurulması, proje veya finansal ortaklıklara gidilmesi, bu kapsamda kamu garantisinin verilmesi tavsiyelerinde de bulundu. Stratejik olarak bazı ithalat kalemlerinin yeniden gözden geçirilmesini öneren iş adamları, bu ürünlerin Türkiye'de üretilmesi için şirket satın alma veya ortaklık kurma alternatiflerinin de düşünülmeye gerektiğini ifade etti.

SEKTÖRDEKİ SORUNLAR

Akaryakıt sektörünün temsilcileri, dağıtım marjının baskılanması nedeniyle büyük sıkıntı yaşadıklarını belirterek, şu açıklamaları yaptı: "Akaryakıtın fiyatı son iki yıl içerisinde neredeyse iki katna çıktı. Ancak EPDK yanlış bulgularımız bir politika uyguluyor, akaryakıt sektörünün kâr marjını baskılamaya çalışıyor. Sektörün toplam kâr marjı bütün köşeleriyle birlikte 65 kuruş, görüntü bedeli ise 650 kuruş. Vergi indirimine ilave olarak dağıtım marjını 10-15 kuruş baskılayarak fiyat artışı önlemeye çalışıyoruz. Birçok dağıtım şirketi şu anda ithalat yapmakta zorlanıyor. Çünkü rafineri fiyatı baskılanıyor; rafineri de arz olarak sadece yüzde 40'ı karşılayabildiği için yüzde 60 ithalat daha yüksek bir fiyattan geliyor. Şu anda Anadolu'da küçük dağıtım şirketleri bayilerine mal veremez duruma geldi. Eğer böyle devam ederse büyük dağıtım şirketleri de etkilenerek. Dağıtım marjını baskıladığınızda, dağıtımçı ithalat yapamıyor. İthalat yapamazsa talebi karşılayamaz."

Cesaretimizi kaybetmeyelim

Türkiye'nin kendi kaynaklarını çok iyi değerlendirmesi gerektiğini belirten bilgi, iletişim ve medya sektörü temsilcilerinin görüşleri ise şu şekildedir: "Sorunun temelde ne olduğu iyi analiz edilmeli. Sorun iyi anlaşılınca teşhis doğru olur. Dolar etkisini sonunu aslında uzun zamandır yaşıyoruz. Piyasasının ihtiyacı olan kaynakların bir şekilde sağlanması lazım. Her sektörün elinde fırsatlar var ve bu diğer sektörlerde de fayda sağlıyor. Film sektöründen bir örnek vereyim. Ezel dizisi 50 ülkeye satıldı ve mobilyacılarımız o 50 ülkeden sipariş aldı. Kendi kaynaklarımız da çok iyi kullanmalıyız. Cesaretimizi ve moralimizi kaybetmeyelim."

Yerli cep telefonunu destekleyelim

Yerli cep telefonu üretiminin desteklenmesi de istişare toplantısında gündeme geldi. Sektör temsilcileri, şunları söyledi: "Vergilendirmede, telefon ithal eden, yerli üreticiden daha avantajlı. İthalatçı lehine makas var. İthal edenler ithal ettikleri fiyat üzerinden gümrük vergisi ödüyor, birtakım maliyetleri sonra ilave ediyorlar. Yerli üreticiye, dağıtıcıya fatura ettiği fiyat üzerinden vergilendirme söz konusu. Bunun çözümü, üreticinin de ithalatçının da dağıtıcıya verdiği fiyat üzerinden vergiye tabi olması."

Kömürü yerli paralarla ithal edelim

Millî paralarla ticaret yapılması konusunda kömür ithalatçılarından şöyle bir destek geldi: "Kömür ithalatımızın yüzde 60'ını Rusya'dan dolar ile yapıyoruz. Yakın coğrafyalarla yerli paralarla ticaret yapmalıyız. Ruble ve lira ile ticaret yaparsak dolar almak zorunda kalmayacağız."

KÖRFEZ PAZARINDA GAYRİMENKUL SEKTÖR TEMSİLCİLERİ İLE İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİNE KATILIN!

CITYSCAPE GLOBAL 2018 GAYRİMENKUL VE YATIRIM FUARI İSTANBUL STANDI

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ORGANİZASYONU

DUBAİ - BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ, 2-4 EKİM 2018

Neden Cityscape Global?

- Uluslararası platformda gayrimenkul sektörüne yön veren firmaların ve yatırımcıların 17. kez düzenlenecek Cityscape Global Fuarı'nda buluşması
- Türkiye'den konut alımı sıralamasında Birleşik Arap Emirlikleri'nin ilk 10 sıradaya yer alması
- 25 ülkeden 276 katılımcı ve 95 ülkeden 45.000 ziyaretçi ile buluştuğu Fuar
- Birleşik Arap Emirlikleri'nin, Türk müteahhitlik firmaları tarafından proje gerçekleştirilen ülkeler arasında 4.sıradaya yer alması

Organizasyon Kapsamında İstanbul Ticaret Odası Tarafından Taahhüt Edilen Hizmetler

- 2-4 Ekim 2018 - Cityscape Global 2018 - İTO İstanbul Standı'nda Profesyonel İkili İş Görüşmeleri
- Her katılımcı için Fuar giriş kartı
- Katılımcı firmalara sağlanacak özel tanıtım alanında her firmaya özel kiosk, masa, sandalye ve LCD
- Otis araçlarından ve ortak ikili görüşme odalarından/toplantı salonundan faydalanma
- Elektrik bağlantısı, internet, temizlik ve gün boyu ikram hizmetleri
- Fuarla katılım sağlayan diğer firmalarla iş görüşmeleri yapabilmeye imkanı
- Katılımcılar için hazırlanacak olan broşürde katılımcı profil bilgisinin yer alması

Ödeme Planı

Katılım Bedeli: 7.000 TL
Başvuru Bedeli Toplam Bedelin %50'si: 3.500 TL
Bakiye Ödeme 17 Eylül 2018 : 3.500 TL

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP: 055 - 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "CITYSCAPE GLOBAL 2018 İSTANBUL STANDI İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ORGANİZASYONU KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç - Esra Avcıoğlu - Aylin Odabaş
Tel : 0212 455 61 12 - 0212 455 61 10
Faks : 02520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr, esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr



- EVDEN EVE FİS TAŞIMA HİZMETLERİMİZ,
- YURTİÇİ & ADALARA TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ,
- YURTİÇİ TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ
- ÇEŞME & BODURUM PARÇA EŞYA TAŞIMA HİZMETLERİMİZ,
- SAHNE, DEKOR, EVENT TAŞIMA HİZMETLERİMİZ
- İSTANBUL DEPO İLE AMBALAJLAMA & EV EŞYASI DEPOLAMA HİZMETLERİMİZ DEVAM ETMEKTEDİR.



www.kurtconakliyat

Tel: (0212) 320 99 99 Faks: (0212) 320 74 99

www.kurtco.com.tr

6 7 Eylül 2018

SEKTÖREL

TİCARET



Güvensiz ürün internetten ilan ediliyor

Tüketicilerin sağlığını tehdit ettiği belirlenen ürünlerin ilan edildiği internet sitesi yayına girdi.

TÜRKİYE'de piyasa gözetimi ve denetimi sonucunda tüketicilerin sağlık ve güvenliklerini tehdit ettiği belirlenen ürünlerin, Güvensiz Ürün Bilgi Sistemi (GÜBİS) üzerinden duyurulmasına başlandı. Sistem kapsamında oluşturulan internet sitesi www.guvenersizurun.gov.tr ve www.gubis.gov.tr adreslerine ilk konulan ürünler arasında bazı kırtasiye, oyuncak, çocuk gereçleri ve tekstil ürünleri yer aldı.

FOTOĞRAF DA YAYINLANIYOR

Sitedeki bilgilendirmede, ürünün fotoğrafının yanında, marka ve model bilgisi, üretici ya da ithalatçı firma ile ürünün güvensizlik nedeni de yer alıyor. İlgili kurum tarafından güvensiz bulunan ürüne ilişkin alınan 'toplatma' ya da 'piyasaya arzının yasaklanması' gibi kararlar da siteden ilan ediliyor.

Yetkililer, platformda yer alan güvensizlik bildirimlerinin, sadece bildirim konusu ürüne ilişkin tespiti içerdiğine ve üretici firmanın diğer ürünlerine yönelik bir tespit niteliği taşımadığına dikkati çekti.

GÜBİS, ilgili kamu kurumları tarafından ortak kullanılacak. Söz konusu sistemle piyasa gözetimi ve denetimi faaliyetleri sonucunda tüketicilerin sağlık ve güvenliklerini tehdit eden ürünler hakkında bilginin daha geniş kitlelere duyurulması amaçlanıyor.

İnşaat sektörü dev fuarlara hazırlanıyor

İnşaat sektörü, bu yıl Rusya ve Birleşik Arap Emirlikleri, 2019'da ise Fransa'da düzenlenecek gayrimenkul ve emlak fuarlarına odaklandı. Firmalar vizyon projelerini uluslararası alıcılara buluşturacak.



ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi'nin toplantısında bir araya gelen inşaat sektörü mensupları, önceliklerinin konut stokunun satış olduğunu söyledi. Sektör temsilcileri gurbetçi vatandaşlarımız ve yabancılara yönelik de özel kampanya gerektiğini belirtti.

İTO 20. Dönem İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi'nin ilk toplantısı, Oda Başkan Yardımcısı Dursun Topçu'nun katılımıyla 3 Eylül'de gerçekleşti. Toplantıda ilk gündem maddesi olarak, 19-21 Eylül tarihlerinde Moskova'da açılacak Prostate 2018, 2-4 Ekim

tarihlerinde Dubai'de düzenlenecek Cityscape 2018 ve 12-15 Mart tarihlerinde Cannes'da gerçekleştirilecek MIPI 2019 fuarları hakkında sunum yapıldı. Meclis ve komite üyeleri de fuarlar konusundaki görüş ve önerilerini aktardı. İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi bünyesinde fuarlarla ilgili bir alt komisyon kurulması kararı da alındı.

FUARLARA ÖZEL ÖNEM

İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, fuarların hem Türkiye'nin tanıtımına katkı hem de sektör için uluslararası birer platform olduğunu belirterek, yeni çalışmalarla maksimum verimlilik sağlanacağını vurguladı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi Başkanı Yakup Köç, İTO'daki 81 komitenin 9'unun inşaat ve gayrimenkul sektörüyle ilgili olduğunu belirtti.

olduğuna dikkat çekerek, yeni dönemde önemli projeler gerçekleştirilmek istediklerini söyledi.

YENİ ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

Toplantıda katılımcılar inşaat sektöründe yaşanan sıkıntılar konusunda çözüm önerilerini de istişare etti. Önceliğin konut stokunun satış olduğunu belirten sektör mensupları, geçtiğimiz hafta Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum'un açıkladığı kampanyanın olumlu bir adım olduğunu ifade etti. Yeni çözüm önerilerini de aktaran katılımcılar, yurtdışında yaşayan gurbetçi vatandaşlarımızı yönelik de bir çalışma yapılması gerektiğini belirtti.



Son dönemde İranlılar'dan ciddi bir konut talebi geldiğini söyleyen bir sektör mensubu, özel bir kampanya yapılmasını tavsiye etti. Ayrıca bankalar konusunda da öneride bulunarak, kanuni bir düzenleme ile kârlarının yüzde 15'ini konut projesine ayırmaları gerektiğini söyledi.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı İbrahim Baz ise İstanbul'daki konut stokunun eritilmesi için sektörde İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve Bakanlık ile ortak çalışma yapma ve söz konusu bölgelerde istihdam projelerinin sağlanmasını talep etme tavsiyesinde bulundu.

Ertelenen amme alacağı için tecil faizi yüzde 22 olacak

Ertelenen amme alacakları için tecil faizi oranı yıllık yüzde 22 olacak. Amme alacağının zamanında ödenmeyen kısmına vadenin bitim tarihinden itibaren her ay için yüzde 2 gecikme zammı uygulanacak.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı'nın Tahsilat Genel Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, amme borcunun ertelenmesine ilişkin yapılacak müracaatlara dayanaklar tecil edilen borçlara yıllık yüzde 22 faiz uygulanacak. Tebliğin yayımından önce ertelenen amme alacaklarıyla tecil edilmiş ve bu şartlara uygun ödenmekte olan amme alacakları için tecil şartlarına uyulduğu sürece faiz oranı yüzde 12 olmaya devam edecek.

Tebliğün yayımından önce ertelenmiş amme alacaklarına yönelik tecilin ihlal edilmiş olması ancak yeni talepler üzerine tecilin geçerli sayılması halinde, bugüne kadarki borçlara eski tecil faizi olan yüzde 12, bugünden sonrakilere ise yüzde 22 tecil faizi uygulanacak.

5 EYLÜL'DEN İTİBAREN

Tecil faizinin belirli yüzdesi esas alınarak ilgili kanuna göre tecil edilen alacaklar için hesaplanan tecil faizi oranı da bu tebliğle belirlenen oran ve uygulama esasları çerçevesinde tespit edilecek. Tecil faizi, Tahsilat Genel Tebliği'nde yer alan esaslar doğrultusunda hesaplanacak.

Cumhurbaşkanı Kararı'na istinaden amme alacağının ödeme müddetinden ödenmeyen kısmına, vadenin bitim tarihinden itibaren her ay için yüzde 1.40 uygulanan gecikme zammının 5 Eylül'den itibaren yüzde 2 olması kararlaştırıldı.

Buna göre, bu tarihten önce vadesi geldiği halde ödenmemiş amme alacaklarının 5 Eylül'den itibaren ödenen kısmına ve söz konusu tarihten itibaren vadesi geldiği halde ödenmeyen amme alacaklarına her ay için yüzde 2 gecikme zammı uygulanacak. Ay kesirlerine isabet eden gecikme zammı günlük hesaplандığından, 5 Eylül'den itibaren günlük gecikme zammı yüzde 0.0667 olacak.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL INSPIRE FOOD BUSINESS Abu Dhabi

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 Ülkeden 1072 katılımcı
- 95 Ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 60 Ülkeden 600 VIP alım heyeti
- Türkiye'ye en büyük milli katılım arasında 4. sırada
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan alım heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafları
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 850 ABD \$ karşılığı 3400 TL / m2



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

Sibel Tayanc - Aylin Odabas

Tel : 0212 455 61 11

Faks : 0212 520 15 24

GSM : 0533 959 30 57

E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr

www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİ

Genel Yayın Koordinatörü
DOÇ. DR. NİHA ALAYOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi Sorumlu Yazışman Müdürü
Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi
Adem Orhan, Sümeyle Yans Topal, Müge Biber, Dilşah Keflioğlu

www.ithaber.com
İlker Başoğlu
Merve Gönenç
Hande Köse

Rokam ve Grafik
Abdullah Çelebi **Erdem Kuvvet**
Yahya Gül - Cengiz Kazan **Osman Kuvvet**

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İZERMİZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSİM YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (ticaret için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. İBAN No: TR 30 0008 4000 0011 3850 0030 92

Yayın için: Veril süreli yayın
Yayın tarihi: 07.09.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34110 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çapın Merkezi: 0212 444 04 86 / Sanayi: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İtiss Gazetecilik A.Ş. Marmara Mahallesi 29 Ekin Cad. No: 11 Kat: 11 Beşiktaş / İstanbul / Türkiye / Tel: 0212 454 30 00

'Dayanışma içinde olmalıyız'

İstanbul Ticaret Odası ile Ev Dışı Tüketim Tedarikçileri Derneği'nin (ETÜDER) düzenlediği istişare toplantısında konuşan İTO Başkanı Şekib Avdağ, "Şu anda doğru ve kaliteli bir dayanışma içinde olmamız gereken bir dönemdeyiz. Ülke, şirket, şahıs, devlet olarak bu süreci yönetmemiz gerekiyor" dedi.

SEREF KILIÇLI

İstanbul Ticaret Odası Gıda İhtisas Komitesi ile Ev Dışı Tüketim Tedarikçileri Derneği (ETÜDER), 4 Eylül'de ortak istişare toplantısı düzenledi. Gıda ve ihtiyaç maddelerinin tedarkini ve dağıtımını yapan firmaların taleplerinin değerlendirildiği toplantıya İTO Başkanı Şekib Avdağ, "Sizlerin tespitleri bizim için çok önemli. Sektörlerimizle seri istişare toplantıları yapıyoruz. Taleplerini, problemlerini çözüm önerileriyle beraber getirmelerini istiyoruz. Tüm sektörleri konsolide edip taleplerini çözüm önerileriyle beraber kamu idaresi ile paylaşacağız" dedi.

ORTAK KARARLILIK

Mevcut süreçte dayanışmanın kilit rolüne de dikkat çeken İTO Başkanı Şekib Avdağ, "Şu anda doğru ve kaliteli bir dayanışma içinde olmamız gereken bir dönemdeyiz. Riski doğru yönetmemiz gereken bir dönemdir. Ülke olarak, şirket olarak, şahıs olarak, devlet olarak

bu süreci yönetmemiz gerekiyor. Herkesin üzerine düşen yükümlülükler var. Eşdeğeri olduğu süreç yerli üretimin desteklenmesi ve katkı verilmesi gerektiğini ifade etmeye çalışıyoruz. Ticaretin kanallarını

dövizdeki hareketlilikten derinden etkilendiklerinin altını çizerek, maliyetlerin sürekli arttığını, hem fiyatlama hem de maliyet hesaplama açısından zor durumda olduklarını söyledi. Sektör mensupları, bankalardan kredi



açık tutma konusunda azami gayret göstermeliyiz. İnaniyorum ki, birçok insanın umduğundan çok daha kısa bir zaman içerisinde makul bir sürece geleceğiz. 2019 yılı bu ortak kararlılığımıza bağlı. Yeni döneme adapte olup realitelerini hızlı bir şekilde hayata geçirerek, yeni başarı hikâyeleri yazmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

DÖVİZDEKİ HAREKETLİLİK

Toplantıda sorunlarını dile getiren sektör mensupları,



İş dünyası ekonomide yol haritası bekliyor

İş dünyası, işleri ve piyasaları yeniden hareketlendirecek ekonomi yol haritasını bekliyor. İşlerin geleneksel olarak en canlı olduğu yılın son dört ayına girilirken ekonomideki yol haritası piyasalarda yaşanan sıkıntılar da ortadan kaldırılabilecek. Bu itibarla hazırlanmakta olan ekonomi programında iş dünyasının mevcut sorunlarına yönelik çözümlere de yer verilmesi yararlı olacak.

1. Kalcı önlemler

Döviz kurları, faizler ve enflasyonun gelmiş olduğu yüksek seviyeler giderek kalıcı oluyor. Bu seviyeler mali ve reel kesimdeki firmaların mali yapılarını ve iş akışlarını olumsuz etkiliyor. Bu nedenle Türkiye'nin ekonomik olarak içinde bulunduğu sıkıntıdan çıkışta geleneksel bir ekonomi programı yeterli olamayacaktır. En azından ekonomi programının ilk döneminde 2001 yılındaki benzeri gibi bir istikrar programı uygulanması daha yararlı olacaktır.

2. Ticari kredi faizleri

Türk Lirası faizler 2001 krizi sonrasında en yüksek seviyelere gelmiş olup artış eğilimi sürüyor. Ağustos ayının son haftasında kullandıkları yeni ticari kredilerde faiz oranı yüzde 33,4 oldu. Türk Lirası'na olan güven kaybolduğu faizlerde de artış eğilimi sürüyor. Türkiye'nin 10 yıl vadeli kamu tahvil faizleri yüzde 20'nin üzerinde. Eylül ayında Merkez Bankası üzerinde de faiz artış baskısı olacak ve piyasa faizleri artmaya devam edecek. İş dünyasında işlerin tekrar normalleşmesi için faizleri aşağı çekecek önlemler gerekiyor.

3. Piyasaların işleyişi yeniden güçlendirilmeli

Ağustos ayında piyasaların işleyişi döviz kurları, fiyatlar ve faiz oranları ile diğer maliyetlerdeki artışlar ile önemli ölçüde sıkıntı yaşadı. Tüm iş piyasalarında maliyet-fiyat dengeleri bozuldu. Bu nedenle birçok mal ve faktör piyasasında işler yavaşladı. Firmalar hızla yükselen maliyetler karşısında şaşkınlık yaşıyorlar.

4. Kur riski ve maliyet

Bunların başında artan döviz kurları ile birlikte ödeme ve iş yapma yeteneğinin azalması veya ortadan kalkmasıdır. Banka borçlarının ödenmesinde de sorunlar artıyor. Bir diğer önemli sorun ise birçok piyasada fiyatların dolara çevrilmesi. Böylece bir kesim kendini döviz kurları riskinden korurken, bir kesim kur artışlarının tüm maliyetlerini üstlenmek zorunda kalıyor.

5. Finansman ve ilave teminat sorunları yaşanıyor

Bankaların iktisadi faaliyetlere yönelik kredi verme iştahı ile firmaların kredi kullanma isteği de yüzde 35'lere gelen kredi faizleri ile en aza indi. Bankalar oldukça temkinli davranıyorlar. Bu arada artan döviz kurları kullanılan döviz kredilerinin TL olarak işleme sonucu teminat açıkları oluşturuyor. Firmaların mevcut koşullarda ilave teminat verme gücü oldukça düşük. Bu nedenle yurtiçi ve yurtdışı siparişlerin karşılanması oranları da düşüyor.

6. Reel sektörü korumalıyız

Eylül ve yılın izleyen son üç ayında iktisadi faaliyetlerde belirleyici, ekonomide uygulanacak olan politikalar olacak. Özellikle Türk Lirası, fiyat artışları ve faizler ile ilgili kalcı bir istikrar sağlanması gerekiyor. Aksi takdirde iktisadi faaliyetlerin ana temsilcisi reel kesim aktörlerinde daha ciddi sıkıntılar yaşanması kaçınılmaz olacak.

Finansmana erişim kolaylaştırılmalı

Döviz kurlarındaki hareketliliğin tüm iş dünyasını olumsuz etkilediğini belirten İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi ve Gıda İhtisas Komitesi Başkanı Ahmet Özer ise faiz, enflasyon, kur sarmalından üretim, ihracat ve yatırım ile çıkılabileceğini belirtti. Özer, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Türkiye'nin katma değer oluşturacak süreçlere yatırım yapması gerekliliğine inanıyoruz. İş yapma kabiliyeti olanın, elinde siparişi olanın finansmana erişememekten dolayı

işlerinin akamete uğramaması lazım. Öncelikli tedbirler bu kesimde olmalı. Firmaların finansmana erişimi kolaylaştırılmalı. Kamu desteğini de yanlarına alarak bu dönemden alımızın aklıyla çıkmalıyız."

Nakdimizi doğru yönetelim

ETÜDER Başkanı Melih Şahinöz, döviz kuru sebebiyle yaşanan zor dönem asılacağına inandığını vurgulayarak, "Daha önce de zor dönemler yaşadık. Nakit yönetiminizi doğru yaparsak, varlıklarımızı doğru yönetirsek, bu dönemden güçlenerek çıkabiliriz" dedi.



22 milyon araç yollarda

Trafikte kayıtlı araç sayısı, temmuz sonu itibarıyla geçen yılın aynı ayına göre yüzde 4,45 artarak 22 milyon 731 bin 759 oldu.

TÜRKİYE İstatistik Kurumu, temmuz ayına ilişkin motorlu kara taşıtları istatistiklerini açıkladı. Buna göre, temmuz sonu itibarıyla trafikte kayıtlı toplam taşıt sayısı, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 4,45 artarak 21 milyon 763 bin 103'ten 22 milyon 731 bin 759'a yükseldi. Bu araçların yüzde 54,3'ünü otomobil, yüzde 16,4'ünü kamyonet, yüzde 14'ünü motosiklet, yüzde 8,2'sini traktör, yüzde 3,7'sini kamyon, yüzde 2,1'ini minibus, yüzde 1'ini otobüs, yüzde 0,3'ünü ise özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

OTOMOBİL İLK SIRADA

Temmuzda trafikte kaydı yapılan toplam taşıt sayısı 96 bin 562 oldu. Bu taşıtların içinde otomobil yüzde 58,2 ile ilk sırada yer aldı. Bunu sırasıyla yüzde 21,8 ile motosiklet, yüzde 13 ile kamyonet, yüzde 4,2 ile traktör takip etti. Taşıtların yüzde 2,8'inin ise minibus, otobüs, kamyon ve özel amaçlı taşıtlardan oluştuğu görüldü.

YÜZDE 50,1 ARTTI

Temmuzda trafikte kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre yüzde 50,1 arttı. Bu artış otomobilde yüzde 65,1, minibusde yüzde 70, kamyonette yüzde 71,3, kamyonlarda yüzde 10,1, motosikletlerde yüzde 23,1, özel amaçlı taşıtlarda yüzde 40,2, traktörlerde yüzde 17,2 olarak gerçekleşti. Otobüste ise yüzde 23,2 azalış kayıtları geçti.

İletişim bilgileriniz güncel mi?



- Sabit telefon
- GSM telefon
- Faks



- Web adresi
- E-posta adresi



- Vergi dairesi
- Vergi numarası

Hizmetlerimizden daha hızlı haberdar olmak için
iletişim bilgileri güncelleme formunuz
www.ito.org.tr/iletisimformu.doc adresinde.

Formunuzu aşağıdaki adreslere ulaştırabilirsiniz

E-posta: iletisim@ito.org.tr
Faks: 0212 613 16 65 / 0212 520 16 66
İstanbul Ticaret Odası Merkez Bina
Reşadiye Cad. 34112 Eminönü



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

SON SÖZ EKONOMİDE YOL HARİTASI BEKLENİRKEN FİRMALAR EN ÇOK NAKİT, ALACAK VE STOK YÖNETİMİNE ÖNEM VERMELİ.

8 7 Eylül 2018

MAKRO

TİCARET

Nebati ve Dinçbaş Hazine ve Maliye Bakan yardımcısı

HAZINE ve Maliye Bakanlığı ile ÖSYM Başkanlığı'na ait atama kararları Resmi Gazete'de yayımlandı. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın imzasıyla yayımlanan kararlara göre, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcılarına Nureddin Nebati ve Osman Dinçbaş atandı.

Nureddin Nebati, 1 Ocak 1964'te Şanlıurfa Viranşehir'de doğdu. İstanbul Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi Kamu Yönetimi Bölümü'nü bitirdi. Yüksek lisansını aynı üniversitenin Sosyal Bilimler Enstitüsü'nde Uluslararası İlişkiler alanında yaptı. Kocaeli Üniversitesi Sosyal Bilimler



Enstitüsü'nde Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi alanında doktora unvanını aldı. Nureddin Nebati, Tekstil işiyle uğraştı. Akaryakıt istasyonu işletmeciliği yaptı. MÜSİAD Genel Merkez Yönetim Kurulu ve İstanbul Ticaret Odası (İTO) Disiplin Kurulu Üyeliği'nde bulundu. Halen MÜSİAD Yüksek İstişare Hiyeti Üyesi'dir. İstanbul Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi Mezunları Vakfı ve Derneği ile İlim Yayma Cemiyeti, Ensar, Tugva, Önder, Utesav üyeliği devam ediyor.

Bakan Albayrak'tan Londra mesajları

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Londra'da küresel finans kuruluşlarının temsilcileri ile yaptığı görüşmenin ardından, enflasyonla mücadelede kararlı olduklarını, Merkez Bankası'nı destekleyici bir politika izleyeceklerini açıkladı.

HAZINE ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, İngiltere'nin başkenti Londra'daki temasları sırasında finans çevreleri ile de görüşti. İngiltere Maliye Bakanı Philip Hammond ve Devlet Bakanı Sir Alan Duncan ile bir araya gelen Albayrak, daha sonra dünyanın en büyük finans kuruluşlarından 11'inin temsilcilerine Türkiye'deki ekonomik gelişmeleri anlattı.

Bakan Albayrak, enflasyonla mücadelede etkileyen bütün parametreler değerlendirilerek para politikası çerçevesinde gereken tedbirlerin alınacağını söyledi. Bakan Albayrak'ın verdiği mesajlar şöyle:

Enflasyonla topeyken mücadele: Gelişen seviye enflasyonla topeyken mücadele gerektiriyor. Kamu tarafından yönetilen fiyatlarda endekslemeyi



kademeli olarak azaltacağız. Maliye politikasında ciddi tasarruf tedbirleri alıyoruz. Güçlü mali politikalarla Merkez Bankası'nı bu alanda destekleyeceğiz.

IMF'ye başvuru olmayacak: Türkiye'nin IMF'ye başvurmak gibi bir planı bulunmuyor. Doğrudan yabancı yatırımı çekmeye odaklandık. Türkiye temel borçlanma

ve kaynak piyasasının Avrupa ve ABD ile olmaya devam edecek, çeşitlendirme kapsamında Çin piyasasına bu yıl ihraç gerçekleştirilebilir.

Piyasa dışı uygulama yok: Örtülü sermaye kontrolü gibi piyasa dışı uygulamalara başvurmayı geçmiş dönemde olduğu gibi bugün de düşünmüyoruz. Kriz dönemlerinde bile böyle

bir uygulamaya başvurmayan bir ülke olarak küresel sermaye piyasalarında yer almaya devam edeceğiz.

Reel sektörü izliyoruz: Reel sektörün yabancı para pozisyonu incelendiğinde, kısa vadede yabancı para pozisyon fazlasına sahip olduğu görülüyor. Bununla birlikte kur kanallardan oluşabilecek bilanço etkilerinde dikkatle takip ediyoruz.

Not düşüştü: Kredi deracileştirme kuruluşlarının notlandıklarının ne kadar yanlış ve öngörülen uzak olabildiğini son küresel finansal krizde hep birlikte gördük. Bununla birlikte kredi notlarını artırarak yatırımcılar arasında önemini de tamamen göz ardı edemeyiz. Son dönemde gördüğümüz düşüş trendinin önümüzdeki dönemde tersine dönceğini göreceğiz.

'Dengeleme' için seri adımlar



'Yumuşak iniş' parametreleri

Hazine ve Maliye Bakanımız Berat Albayrak'ın açıkladığı 3+1 fazladan oluşan 'yeni ekonomik yaklaşım'ın ilk fazını 'dengeleme' süreci oluşturuyor. 'Dengeleme' dönemine odaklanılan dört temel başlığın ilki, 'Türk Lirası'nın Değerinde Dengeleme'; ikinci başlığı 'Fiyatlar Genel Seviyesinde Dengeleme'; üçüncü başlığı 'Cari İşlemlerde Dengeleme'; yani döviz gelirleri ile harcamaları arasında dengeleme; dördüncü ve son başlığı ise 'Kamu Maliyesinde Dengeleme', yani kamu gelirleri ile harcamaları arasında dengeleme oluşturuyor. Söz konusu 'dengeleme' fazına yönelik bu dört temel başlığa yönelik tedbirler hızla hayata geçiriliyor.

TL mevduatı vergi stopajını azaltan, döviz mevduatı vergi stopajını artıran adım, 'TL'nin Değerinde Dengeleme' adına, döviz kurlarıyla hiç ilgisi olmayan mal ve hizmetlerde fiyat artışlarının 'ticari aldatmaca' kapsamına alınması 'Fiyatlar Genel Seviyesinde Dengeleme'ye yönelik birer örnek adım olarak ifade edilebilir. Keza, Türk Parası Korumasını Koruma Kanunu'yla alakalı 32 sayılı kararda yapılan değişiklikle, Türk ihracatçısının bir anlamda verili hammadde kullanarak üretim yapmaya özendirilmesini de gözlemleyi hedefleyen düzenleme de 'Cari İşlemlerde Dengeleme', kamudaki tüm makam araçları ve tüm taşıt araçlarının envanterinin çıkarılması, lüks araçların elden çıkarılması ve kamudaki araç parkının Türkiye'de üretilen modellerle donatılması da 'Kamu Maliyesinde Dengeleme' adına atılan adımlara örnek olarak gösterilebilir.

Zihinsel üretimimizi hızlandıralım

Dört dengeleme alanında atılacak adımlara bağlı olarak enflasyon, cari açık ve bütçe açığının hangi düzeyleri indirilmesi öngörülmüyor; kısa süre içerisinde ana hedefler paylaşılabilecek 2019 bütçe hedefleri ve yeniden isimlendirilmiş, içiçeri ve kapsamlı yeniden formatlanmış olan Orta Vadeli Program'ın detaylarıyla tüm bu veri setine ulaşmış olacağız. Bu noktada, Bakan Albayrak'ın liderliğinde ekonomi yönetiminin 'dengeleme' fazını yürüten atacağı adıma katkıda bulunmak adına, Türk iş dünyasının sivil toplum kuruluşlarına da önemli görevler düşüyor. Zihinsel üretimimizi ve önerilerimizi hızlandıralım.

'Maliyet enflasyonu'na proaktif çözümler

Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) açıkladığı Tüketici Fiyatlar Endeksi (TÜFE) ve Üretici Fiyatlar Endeksi (ÜFE) verileri, döviz kurlarındaki oynaklık ve TL'deki değer kaybı nedeniyle hammadde, ara mamul, nihai mamul ve enerji ithalatından kaynaklanan maliyet artışının maliyet enflasyonunu talep enflasyonunun 14 puan üzerine çıkardığını gösterdi. 2001 krizinden bu yana ilk kez Türkiye'de maliyet enflasyonu yüzde 30'ların üzerine girdi. Maliyet enflasyonu/ya mücadelelin özünü, Türkiye ekonomisinde mal ve hizmet üretim maliyetlerini azaltacak tedbirler oluşturuyor.

Buna göre hammadde, işgücü, enerji, finansman ve Ar-Ge maliyetlerini azaltacak

geniş kapsamlı bir tedbirler paketinin hayata geçirilmesi gerekiyor. Bir tarafta verimliliği özendirerek birçok tesvik, düzenleme ve uygulama hayata geçirilmeli; bir tarafta kamu tarafından üretilen ve yönlendirilen fiyatlara istisnar kazandırarak tedbirler alınmalı. Bu süreçte, maliyet enflasyonunu önce sabit kılıp, ardından gerilemesine imkan sağlayacak kısa ve orta vade tedbir ise döviz kurlarına istisnar kazandırılmasından geçiyor. Kamu harcamalarındaki radikal adımların kamu tasarruflarında sağlayacağı ciddi artışı reel sektöre verimlilik kazandıracak proje ve süreçlere yönlendirilmesi hayati önem arz ediyor.

Orta ve uzun vadede emek piyasasını esnek kılabilecek düzenlemelerin hızlandırılması; reel sektörün

finansmana ulaşımında daha uzun vadeli ve ucuz finansman kaynaklarının oluşmasının sağlanması; yerli hammadde, ara mamul üretimini özendirici tedbirler imalat sanayisinin ithalata bağımlılığının azaltılması; tedarik zincirindeki katmanların etkinleştirilmesi ve azaltılması; sektörlerdeki monopoli ve oligopoli yapılarını, eksik piyasa koşullarına sebep olan oluşumların önlenmesi ve stokculuğun engellenmesi bir çarpıda sayılabilecek tedbirler. Bu nedenle, Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın orkestrasyonunda, Ticaret, Enerji ve Tarım Bakanlığı'nın proaktif katkısıyla, saha denetimine de etkin olarak bir sinerji oluşturulması, maliyet enflasyonunda kalıcı çözümleri de beraberinde getirecektir.

Katar ile ticaret anlaşması tamam

TÜRKİYE ve Katar arasında Ticaret ve Ekonomik Ortaklık Anlaşması hazır edildi. Mal ve hizmet ticaretinde kapsamlı serbestleşmeyi amaçlayan anlaşma kapsamında Türkiye'nin cari açığının daraltılması ve Katar sermayesinin çekilmesi hedefleniyor.

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ile Katar Ekonomisi ve Ticaret Bakanı Ahmed bin Muhammed bin Cassim el-Sani, Ticaret ve Ekonomik Ortaklık Anlaşması'nı düzenlenen törenle parafattı.

Mal ve hizmet ticaretinde kapsamlı bir serbestleşmeyi amaçlayan anlaşma ile



başta petrol türervleri, doğalgaz gibi girdilerin ucuz temini ile üretimde maliyetlerin düşürülmesi hedefleniyor.

Telekomünikasyon ve mali hizmetler de kapsanan anlaşma, Türkiye'nin cari açığının daraltılması, ülkeye Katar

sermayesinin çekilmesi konusunda ciddi bir adım sağlayacak. Öte yandan Türkiye'nin Katar'a ihracatı bu yılın ilk yedi ayında 611 milyon dolar, bu ülkeden ithalatı ise yüzde 195 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Enflasyon rakamları açıklandı

İSTANBUL'da ağustos ayında bir önceki aya kıyasla perakende fiyatlarda yüzde 2,23, toptan fiyatlarda yüzde 3,80 artış yaşandı. İstanbul Ticaret Odası'nın 1995 bazlı verilerine göre, Ağustos 2018 itibarıyla Ücretli Örtülü Geçiminde İndeksi yıllık ortalamaya yüzde 10,64, Toptan Eşya Fiyatları İndeksi ise yıllık ortalamaya yüzde 13,45 artış gösterdi. İstanbul'da ağustosta bir önceki aya göre perakende fiyatlarda yüzde 2,23, toptan fiyatlarda yüzde 3,80 artış kaydedildi. Geçen yılın aynı ayına göre ise perakende fiyatlarda yüzde 14,99, toptan fiyatlarda yüzde 21,47 artış yaşandı.

Reel kesim kura karşı ne tedbir almalı?

TCMB, aylık bazda reel sektörün döviz pozisyonlarını açıklıyor. Bu veriler bizlere kısa ve uzun vadede kur değişikliklerinden reel sektörün nasıl etkileneceği hakkında önemli ipuçları veriyor.

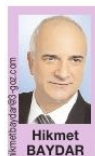
En son açıklanan veri, Mayıs 2018'e ait. Bu verilere göre;

reel sektör Mayıs 2018'de 119.407 milyon dolar varlığa, 336.662 milyon dolar da yükümlülüğüne sahip durumda. Yani varlıkların neredeyse üç katı kadar döviz yükümlülüğüne ulaşmış durumda. Net açık olan kısım 217.255 milyon dolar.

Bu şekilde bir bilanço ya sahip şirketler her döviz yükseldiğinde zarar yazarlar.

Nasıl zarar yazılıyor?

Şu şekilde özetleyelim: Dolar 1 TL arttığında döviz varlıklarında Türk Lirası bazında 1 TL artar. Yani 100 bin dolar firmamızın dolar 5 TL iken 500 bin TL, dolar 6 TL olduğunda da 600 bin TL değere ulaşır. Yani borç artar.



Hikmet BAYDAR

Söz konusu her iki hareket de aslında iktidartir. Bu paralar ödenir veya kullanılırsa gerçek kâr veya zarara döner. Buna rağmen, hiç hareket olmasa da değerleme nedeniyle kur farkı zarar veya kârı olabilir.

Döviz varlığı yükümlülüklerinden fazla

Kısa vadeli pozisyonlarına baktığımızda çok ilginç bir durumla karşılaşırız. Kısa vadeli varlıklar 96.882 milyon dolar, yükümlülükler ise 90.389 milyon

Bunun benzeri aynen yükümlülüklerde de olur. Yani 100 bin dolar borcu olan borcu dolar 5 TL iken 500 bin TL, dolar 6 TL olduğunda da 600 bin TL değere ulaşır. Yani borç artar.

Söz konusu her iki hareket de aslında iktidartir. Bu paralar ödenir veya kullanılırsa gerçek kâr veya zarara döner. Buna rağmen, hiç hareket olmasa da değerleme nedeniyle kur farkı zarar veya kârı olabilir.

Mevcut verilere baktığımızda; varlıklarda 1 lira artış olduğunda yükümlülüklerde 3 lira artış gerçekleşiyor. Bir yandan ciddi bir yükümlülük artışı oluyor, bir yandan da özellikle alınan kredilerde teminat tamamlama sorunları ile karşılaşılıyor. Şimdilik yapılan düzenlemelerle bu risk geçici olarak kaldırıldıysa da riski bankacılık sektörü almak zorunda kalıyor.

Kısa vadeli pozisyonlarına baktığımızda çok ilginç bir durumla karşılaşırız. Kısa vadeli varlıklar 96.882 milyon dolar, yükümlülükler ise 90.389 milyon

dolar. Kısa vadede reel sektörün karşılamak zorunda olduğu yükümlülüklerinden 6.493 milyon dolar daha fazla döviz varlığı bulunuyor. Kısacası kur yükselişlerine karşı yapılacak döviz ödemeleri için gereken döviz fazlasıyla alınmış durumda.

Uzun vadeli farka gelince; uzun vadeli ve daha çok yatırım tarzı krediler olması nedeniyle bu durum, yatırım karşılığında edilecek gelirler henüz kayda grmedikinden çarpıklaşmış gibi bir görünüme yol açıyor. Kısacası, uzun vadeli borç uzun vadede daha fazla gelir sağlamak amacıyla alınmış ve gelir projeksiyonu verileri grmemeştir.

Finansal araçlarla riskler dengelenmeli

Reel sektör kısa vade tedbirini fazlasıyla almış, uzun vadeli fonlamaya da yatırımın finansmanını garantilemiştir. Kısa vadeli hareketlerin bilanço bozulmalarına yol açmaması için finansal araçlarla riskler dengelenmeli.

YÜKSEK ENFLASYON VE KURUN İLACI:

'Yatırım, üretim ve ihracat'

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin faiz, enflasyon ve kur sarmalını; üretim, ihracat ve yatırım ile bertaraf edebilecek güçte olduğunu söyledi. Avdagiç, bunun için de ülke kaynaklarının üretime yönlendirilmesi gerektiğinin altını çizdi.

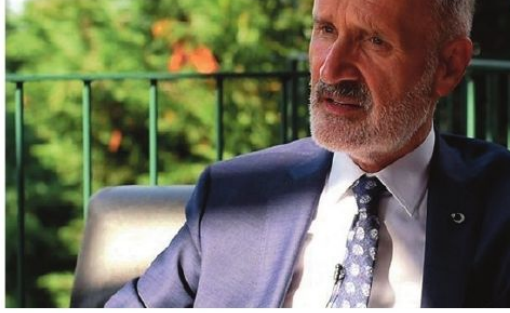
İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Naime Sert'in Habertürk'deki 'İşin Anlat' programına konuk oldu. Kurdaki hareketliliğin tüm iş dünyasını yönetilmesi güç bir süreç olduğunu vurgulayan Avdagiç, çözüm olarak üçlü sarmaldan üçlü yapılmaya geçilmesini önerdi. Türkiye'nin faiz, enflasyon ve kur sarmalından üretim, ihracat ve yatırımla kurtulabileceğini belirten Avdagiç, bunun için kaynakların üretime yönlendirilmesi ve katma değerli süreçlere yatırım yapılması gerektiğinin altını çizdi. Başkan Avdagiç, Sert'in sorularına şu cevapları verdi:

PİYASA 'DUR-BAKALIM' DİYÖR

- Kurdaki hareket nedeniyle para her zamankinden daha pahalı. Bu durum İTO üyelerini nasıl etkiledi?
- Kurun bu kadar hızlı yükselmesi sadece İTO üyelerini değil, Türkiye'de iş yapan herkesi olumsuz etkileyen bir unsur. Böyle durumlarda piyasadaki alım-satım ve fiyatlamaya süreçlerini akamete uğratar, piyasanın önemli kısmı 'Dur bakalım' moduna girer.

YATAY SEYİR BEKLENTİSİ

- Bazı firmaların kurları bahane ederek ürünlerine zam yaptığı ortaya çıktı, Ticaret Bakanlığı harekete geçti. Üretici de tüketici de mağdur olmak istemiyor. Bu durum nasıl aşılacak?
- Bu konunun çözümü için piyasada dengelerin kurulması lazım. Stabil bir piyasaya geçilirse, kısa ve orta vadede firmalar daha doğru fiyatlamaya yapacaktır.



PARANIN MALİYETİ ARTTI

- İş dünyasının yatırım yapmaya devam etmesi için TL maliyetinin hangi seviyeye çekilmesi lazım?
- En önemli beklentilerimizden biri; kurun seviyesini bir tarafa bırakıyorum, en azından stabil yatay bir seyre girilmesi. Yatay seyrirde piyasa kendi içinde dengelerini oluşturup, mekanizmalarını harekete geçirir. Şu anda Türkiye'de paranın maliyeti çok arttı. Özellikle Türk Lirası'nın maliyeti oldukça yüksek. Türk Lirası fon kullanıp yatırım yapmak rantabl olmaktan çıkmış gözüküyor.

FON VERENLERİN BEKLENTİSİ

- Faiz artırımını mı kastediyorsunuz?
- Bu bir paket, net bir faiz artırım da onun içinde bir cüz. Şu anda Türkiye'nin içinde olduğu bir finansman yapılanması var. Türkiye bugüne kadar dış borçla büyüyen bir ülke. Size fon verenlerin beklentilerini karşılamak gibi teknik bir mecburiyetiniz var.

RAHAHLATICI KARAR BEKLİYORUZ

- 13 Eylül'de Merkez Bankası'nın kararı açıklanacak, ardından Orta Vadeli Program (OVP) ile Türkiye ekonomisinin yakın vadedeki yol haritasının ayrıntıları

ABD ile karşılıklı geri adım

- ABD ile ticaret savaşının etkileri giderek daha fazla hissediliyor. Türk ticaret erbabları bu işten nasıl sıynacak?
- Ek gümrük vergilerine konu olan paket Türkiye için önemli değil, ABD için hiç önemli değil. Her iki ülkede de vergi getirecek kalemlerde ciddi daralma yaşanacaktır. Siyasi gerilim sonra erince bu konuda karşılıklı geri adım atılacağını düşünüyorum.

İthalat lüksümüz yok

- Dünyadaki korumacılık rüzgârıyla birlikte yurtiçi üretimle ilgili duyarlılık artmaya başladı. Bu konuda İTO'nun çalışması var mı?
- Yerli ürün gündemimizdeki en önemli konulardan biri. Bugüne kadar bu konuda belli makamlar nezdinde duyarlılık vardı; ama uygulamada çok önemli sıkıntılar yaşıyorduk. Diyelim ki, Anadolu'da bir belediye tramvay alacak, yerli tramvay üreticisi var. Benim yerli üreticiyi bekleyecek vaktim yok diyerek ithal ediyordu. Türkiye'nin böyle bir lüksü yok. Planlamamız doğru yapacaksınız ve o tramvayı Türkiye'deki üreticiden alacaksınız. Aslında birey olarak her satın aldığımız ürünün Türkiye'de üretilip üretilmediğine dikkat etmeliyiz. Bu, her dönem gündemde olması gereken bir konu.

Fuarlarda kuru sabitledik

- Oda yönetimi, küresel fuarlara katılan firmalar için önceki ay dolar kurunu 4 lira, Euro'yu da 4.8 lirada sabitledi. Bu tarifenin İTO'ya maliyeti ne kadar olacak?
- Biz buna maliyet olarak bakmıyoruz, Türkiye'ye ve ihracatçıya hizmet olarak bakıyoruz. Burada hedef, ihracatçıların bir nebe olsun kontrol edilecekleri maliyetle yurtdışına çıkmaları, mümkünse ek iş almalarını sağlamak. Biz bunu Odamızın sorumluluğu olarak görüyoruz. Bu adım belli fuarlarda katımlı çok artırdı.

Teşviklerde denge sağlanmalı

- Son dönemde teşviklerin daha çok konut sektörüne yönelik olduğu yönünde eleştiriler var. Sizin değerlendirmeniz ne?
- Eleştirilere katılıyorum. Türkiye'nin şu anda sınırlı bir kaynağı var ve bu kaynağın önemli bir kısmını katma değer sağlayan üretimle ilgili müesseselere tahsis etmek zorunda. Piyasadaki tacir/üretici için yüzde 4 faizle finansman kullanırken, konut stoğunu eritemek için yüzde 0.98 faizle 10 yıl vadeli fon tahsis etmek açıkçası benim açımdan çok kabul edilebilir görünmüyor. Mutlaka o tarafa da koruyacak, kollayacak politikalar, paketler açıklanabilir ama bu dengeyi çok iyi sağlanması lazım.

İSTANBUL TİCARET ODASI
FUAR ORGANİZASYONLARI İLE
HER BÖLGEYE İHRACAT!SARAYBOSNA
HELAL FUARIGENEL
TİCARET

27-29 EYLÜL 2018

SARAYBOSNA

AUTOMECHANIKA
2018OTOMOTİV
ENDÜSTRİSİ

7-10 KASIM 2018

BUENOS AIRES

25. TİRAN
TİCARET FUARIGENEL
TİCARET

21-24 KASIM 2018

TİRAN

SIAL INTERFOOD
2018GIDA
İÇECEK

21-24 KASIM 2018

CAKARTA

BAUMA
CHINAİŞ, İNŞAAT MAKİNALARI
VE TEKNOLOJİLERİ

27-30 KASIM 2018

ŞANHAY

ito.org.tr / (0212) 455 65 00 / WhatsApp: 0533 959 30 57

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İTO'da 42 yıla tanıklık etti



İSTANBUL Ticaret Odası'na 42 yıl emek veren ve uzun yıllar gazetemizin Sorumlu Yazı İşleri Müdürü olarak da görev yapan Sermet Fer, düzenlenen törenle emekliye ayrıldı. İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ, törende yaptığı konuşmada, "Beyefendiliğiniz, çalışkanlığınız ile her zaman örnek insan olan çalışma arkadaşımız Sermet Fer, sizi emekliliğe uğurluyoruz. Odamız sizi hiç unutmayacak ve sevgi ile hatırlayacak."

Bundan sonraki hayatınızda sağlığı ve huzurlu bir dönem diliyorum. Kalbimde yaşayacağınız..." dedi. Gerek basın camiasında gerekse Oda'daki çalışma hayatında, çalışkan, hoşgörülü ve yardımsever kişiliği ile tanınan Sermet Fer için düzenlenen törene, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri, Dr. Nihat Alayoglu, Genel Sekreter Yardımcıları Özcan Tokel ile Av. Nurcan Turan ve mesai arkadaşları da katıldı.

İş dünyasının yeni pazarlara açılması ve küresel işbirlikleri kurması için aktif olarak çalışan İTO'nun faaliyetleri Çinli yetkilileri ve Çin firmalarını cezbediyor. İTO geçen bir ay içinde art arda Çinli heyetleri ağırladı.



Şanhay heyeti ile görüşmelere İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer ile birlikte Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık ve Levent Taş da katıldı.

Çin'den İstanbul Ticaret Odası'na yoğun ilgi

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), iş dünyasının yeni pazarlara açılmasında ve küresel ticaret hacminin artmasında köprü olma görevini aktif şekilde sürdürüyor. İTO'nun bu yönde çalışmaları Çin'in resmi kurumlarından ve Çinli firmalardan da büyük ilgi görüyor. İTO, son bir ay içinde çok sayıda Çinli heyeti ağırladı.

16 Ağustos'ta Çin'den Guangdong Yapı ve Dekorasyon Malzemeleri Derneği yetkilileri ve üyeleri İTO'yu ziyaret etti. İTO, program dahilinde Guangdong firması yetkilileri ve Türk şirketlerini B2B görüşmeleriyle bir araya getirdi. Ertesi gün ise Çin'in Jiangsu Eyaleti Ticaret Odası yetkilileri, çeşitli sektörlerden temsilcileri İTO'ya geldi. Görüşmede, Çin şirketlerinin temsilcileri, Türkiye'de işbirliği ve iş ortaklığı kurmak için İTO'dan destek beklediklerini ifade ettiler.

İTO'daki Çin trafiği bayram sonrası da kesilmedi. 31 Ağustos'ta Çin Şanhay Uluslararası Ticaret Odası ve Şanhay Uluslararası Ticaret Tanıtım Konseyi heyeti İTO'yu ziyaret etti. Şanhay heyetini İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer

ağırladı. Özer, iki ülke ekonomik ilişkilerinde milli paranın kullanılmasının önemini vurgulayarak, "Bu konularda teşvik edici çalışmalar yapmalıyız" dedi. Ziyarette Çin ekonomisinin Avrupa'ya Türkiye üzerinden ulaşmasını sağlayacak bir proje gündeme geldi. Toplantıda İTO tarafından Şanhay'da Türkiye'yi tanıtmak üzere bir proje geliştirileceği ve bu konuda çalışmalara başlanacağı bilgisi de paylaşıldı.

TEK KUŞAK TEK YOL

Konuşmasında, 'Tek Kuşak Tek Yol' projesinden de bahseden Özer, "Bu proje bizim için de önem arz ediyor" dedi. Özer, sunları söyledi: "2017'de Çin ile ticaret hacmimiz 26.3 milyar dolar oldu. Bunun 2.9 milyar dolarını bizim ihracatımız oluşturuyor. Ticaret dengesini geliştirerek, Türkiye'ye daha fazla Çin yatırımını çekebiliriz."

Bu arada 5 Eylül'de de İTO, firmaların katılım organizasyonunu yürüttüğü Canton Fuarı için önemli bir heyeti daha ağırladı. Canton Fuarı yetkilileri İstanbul'a gelecek İTO yöneticileri ve fuarlardan sorumlu ekiple organizasyonun detaylarını görüşti.



AB'ye vizesiz seyahatte 'izin belgesi' dönemi

AVRUPA Birliği (AB) Konseyi, Schengen bölgesine girişlerinde vize uygulanmayan ülke vatandaşlarına seyahat izin belgesi zorunluluğu getiren düzenlemeye onay verdi.

AB Konseyi, vize serbestisi anlaşması yapılan ülke vatandaşlarının seyahatleri öncesinde güvenlik incelemesi yapılmasına yönelik Avrupa Seyahat Bilgileri ve Yetkilendirme Sistemi (ETIAS) düzenlemesinin onaylandığını açıkladı. Sistem yürürlüğe girdiğinde, AB'ye vizesiz seyahat edecek tüm yolcuların 7 Euro karşılığında internetten kayıt yaptırmaları zorunlu olacak. Ziyaretçiler, kimlik bilgileri, seyahat belgeleri, ikamet adresleri, iletişim bilgileri, daha önce bir suç işleyip işlemedikleri, hangi ülkelerde bulundukları, AB

ülkelerinden sınır dışı edilip edilmedikleri gibi çeşitli soruları yanıtlayacak. ETIAS, girilen bilgileri çeşitli Avrupa güvenlik veri tabanları ile karşılaştırarak kişinin güvenlik riski oluşturup oluşturmadığını belirleyecek.

2021'DE BAŞLIYOR

2021 yılında yürürlüğe girmesi beklenen sistemden alınan izin 3 yıla kadar ve çok sayıda seyahat için geçerli olacak. Düzenleme bu aşamadan ardından AB Konseyi ve Avrupa Parlamentosu (AP) tarafından imzalandıktan sonra AB Resmi Gazetesinde yayımlanacak. Schengen bölgesi, 26 Avrupa ülkesinden oluşuyor. 60'tan fazla ülke vatandaşları Schengen bölgesi ülkelerine vizesiz seyahat edebiliyor.

Mücevher için iki ayrı fuar

PAKİSTAN, mücevher dünyasını iki ayrı fuar da araya getirecek. Fuarlardan ilki, Pakistan Savaypindi Ticaret ve Sanayi Odası tarafından 14-16 Eylül tarihlerinde yapılacak. Sektörde kesme, maden çıkarma ve şekil verme ile uğraşan firmaların katılacağı

'1. Değerli Taşlar ve Mücevher Fuarı' Islamabad Serena Otel'de gerçekleştirilecek. İkinci fuar ise Lahore Ticaret Merkezi'nde 18-20 Ekim'de ziyaretçilerini ağırlayacak. 'Pakistan Ticaret Fuarı 2018' kapsamında ikili görüşmeler de gerçekleştirilecek. Bilgi: www.pakistantradeshow.com

Tahran'da fuar mevsimi

İRAN'ın başkenti Tahran, eylül-kasım ayları arasında birbirinden farklı altı fuarla ziyaretçilere kapılarını açmaya hazırlanıyor. Gıdadan tekstile, plastikten sanayiye kadar Tahran'da farklı alanlarda düzenlenecek fuarlar şunlar:

■ 6-9 Eylül 2018: 17. Uluslararası Çiftlik-Kümes Hayvanları ve Sanayicileri Fuarı

■ 15-18 Eylül 2018: 17. Uluslararası Konfeksiyon ve Sanayicileri Fuarı

■ 15-18 Eylül 2018: 10. Uluslararası İçecek, Çay, Kahve ve Sanayicileri Fuarı

■ 24-27 Eylül 2018: 12. Uluslararası Plastik ve Kauçuk Makine ve Ekipmanları

■ 20-23 Ekim 2018: 3. İran Expo

■ 22-25 Kasım 2018: 18. Uluslararası Ev Gereçleri Fuarı

Katılmak isteyenlerin İran İslam Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği ile irtibata geçmeleri gerekiyor.

Vize en büyük engel

Şanhay heyetinin İTO'ya ziyaretinde iş adamlarının yaşadığı vize sorunu da gündeme geldi. Ahmet Özer görüşmede sunları söyledi: "Vize temininde gereken belediye onaylı davetiyeler -kimi zaman iki haftayı geçen sürede tarafımıza ulaşmıyor- iş adamlarımızın hızlı ve kararlı bir şekilde Çin pazarına penetrasyonundaki en büyük engel olarak karşımıza."

Türkiye'den daha çok alım yapmak istiyoruz

CCPIT Başkanı Yang Jianrong, toplantıda gerçekleştirdiği konuşmasında, iki ülkenin stratejik öneme sahip olduğunu ifade etti. Birlikte çalışmanın her iki ülke için de büyük kazanç olacağını söyleyen Jianrong, "Çin, dünya dış ticaretinde çok etkin bir ülke. Türkiye'nin Ortadoğu koridoru ile ilgili ekonomik adamların çok önemli buluyoruz" diye konuştu. İki ülke ticari ilişkilerinde Türkiye aleyhine bir dengesiizliğin olduğunu sözlerine ekleyen Jianrong, "Bu dengesiizliği kapatmak için biz de Türkiye'den daha fazla alım yapmak istiyoruz. Ayrıca Çin Halk Ürünleri Fuarımız var. Türkiye'nin de katılımını bekliyoruz" diye konuştu.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018
Buenos Aires/Arjantin

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automechanika Buenos Aires Hakkında Bilgiler:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özelleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Katılım bedeli: 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²

İTO tarafından
1 ABD \$ = 4 TL
olarak
sabittir.



Saban Oruç - İdil Aslantaş
Tel : 0212 455 61 12 - 0212 455 61 13
Faks : 0212 520 15 24
GSM : 0 533 959 30 57
E-posta : saban.oruc@ito.org.tr - idel.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İnsansız bankadan insan avantajına

Bankacılıkta son 30 yılda yaşanan dijitalleşme, istihdam açısından korkulunun aksine umut veriyor. Robotlar ve yapay zekanın daha etkili olduğu bir gelecekte muhtemelen insan yaratıcılığı ve iletişimi çok daha değerli olacak.

1991 yılından bir reklam sloganı, o yılları yaşamış okurlarımızın hatırlama gelecektir: "Future 2001 Geleceğin Elektronik İnsansız Bankası". Bu reklamdaki "insansız" ifadesi ciddi bir tartışma yaratmıştı. "Kaydı" varlıklar ile çalışan bankaların, gelecekte dar bir teknokrat kadrosu dışında çok az sayıda personelle çalışacağı üzgünlüğüne şüpheye taşınmıştı. Benzeri öngörüler, çeyrek asır sonra imalat sanayi (ve diğer birçok sektör) için gündeme oturdu. Bugün, Endüstri 4.0'ın gücünün geleceğini ve dolayısıyla refah toplumunu nasıl etkileyeceği dünyada en çok tartışılan konuların başında geliyor. Yapay zekanın ve robotların 100 milyonlarca insanı işlerinden edeceği kaygısı "teknoloji korkusunu da" körtükler bir şekilde toplumlara yayılıyor.

İstihdam açısından umut veriyor
Ancak bankacılıkta son 30 yılda yaşanan değişim, durumun istihdam açısından korkutucuymuz yönde gelişmeyeceğine dair ipuçları sunuyor: Bugün, 1990'ların başında finans sektörü için hayal dahi edilemeyen bir teknoloji seviyesine sahibiz. El ile tutulmayan ürünleri olan finans sektörü, dijitalleşmeye ve Endüstri 4.0 çağına, imalat sanayinden daha önce adapte oldu. Ödeme sistemlerini yatırım araçlarına tam olarak dijitalleşmiş bir finans sektörü içindeyiz.

Artık subelerde cam bir kafesin içinde oturan veznedarları veya bankalar arasında para taşıyan mutemetleri çok daha az görüyoruz. Bankacılar "soğuk, mesafeli ancak dikkatli ve güven verenlerden" değil, insan ilişkileri ve satış becerisi kuvvetli kişilerden seçiliyor. Yönetim kadroları ise "müfettişlik"



nosyonuna göre değil, yaratıcılık ve iletişim becerileri ile donanmış kişilerin terfi edebildiği bir alan. Yani finans sektörü dijitalleştiği için değil, ama daha farklı becerilere sahip insanlar istihdam edilir hale geliyor.

Bankacılıkta 6 yeni meslek
Tam da bu noktada eğitimin önemi ön plana çıkıyor. Bugün nasıl bir eğitim alan ve hangi becerileri geliştiren gençler, geleceğin finans kurumlarında kendilerine uzman ve yönetici olarak yer bulabilecek?

Bu konuda HSBC'nin yayınladığı ve futürist Tom Cheesewright tarafından yazılan "İnsan Üstünlüğü: İnsanın Gücü Raporu" çok önemli ipuçları veriyor. Raporda, bankacılık sektöründe altı yeni mesleğin ön plana çıkacağı öngörülmüş: Karma Gerçeklik Deneyimi Tasarımcısı, Algoritma Teknisyeni, Etkileşimli Arayüz Tasarımcısı, Evrensel Hizmet Danışmanı, Dijital Süreç Mühendisi, Ortaklık Ağ Geçit Sağlayıcısı.

Bilimkurgu filmlerinden sıçramış gibi duran bu yeni meslekler için gerekli ortak üç beceri ise oldukça tanıdık: Merak, yaratıcılık ve iletişim becerileri.



Diğer sektörler için rehber

Finans sektöründe
30 yıldır yaşadığımız değişim, tüm diğer sektörler için rehber olacak nitelikte. Robotlar ve yapay zekanın daha etkili olduğu bir gelecekte muhtemelen insan yaratıcılığı ve iletişimi çok daha değerli olacak. Endüstri 4.0'ı bir tür distopya (cehennem geleceği) gibi gören tahminleri bir kenara bırakıp, kendimiz ve çocuklarımız için yeni becerilere dayanan bir gelecek inşa etmeye başlamamız gerekiyor.



Dijitalleşme finasta istihdamı artırdı

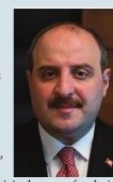
Finans
sektöründeki dijitalleşme, sektördeki istihdamı azaltmadı. Tam tersine, Türkiye Bankalar Birliği (TBB) verilerine göre 1990'larda 150 binler seviyesinde olan istihdam bugün 200 binler seviyesine ulaştı. Hatta bu istihdamda dahil edilmeyen, dev bir fintech yani finans teknolojileri sektörü oluştu. İstihdam azalmadığı gibi sektörün yarattığı işler daha iyi artış gösterdi. Bu noktada finans sektöründe istihdamın ve sektörün ihtiyaç duyduğu becerilerin nasıl değiştiğini incelememiz gerekiyor.



500 milyon liralık 'yüksek teknoloji' desteği

Sanayi kuruluşları, Ar-Ge merkezleri, KOBİ, tekno girişimler ve üniversitelerin güç birliği yapacağı Sanayi Yenilik Ağ Mekanizması (SAYEM) kapsamında 500 milyon liralık destek verilecek.

İHRACATTA
yüksek teknoloji ürünlerin payının artırılmasına yönelik geliştirilen Sanayi Yenilik Ağ Mekanizması (SAYEM) için çağrıya çıktı. Sanayi kuruluşları, Ar-Ge merkezleri, KOBİ'ler, tekno girişimler ve üniversitelerin güç birliği yapacağı mekanizmayla toplamda 500 milyon liralık destek verilecek. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, "İhracatta yüksek teknoloji ürünlerin payının artırılması için Sanayi Yenilik Ağ Mekanizması'nı devreye soktuk" dedi.



KONSORSİYUM KURULACAK
Varank, "İlk kez başlatacağımız bu destek mekanizması Türkiye'ye özgü bir program. Bu süreçte insan kaynağımıza, bilgi birikimimize ve sanayicimizin tecrübelerine güveniyoruz" diye konuştu. Varank, SAYEM desteğiyle geliştirilecek ürünlerin yüksek teknoloji

sınıfında olması şartını aradıklarını ifade ederek, yeni mekanizma kapsamında ilk fazda özel sektör öncülüğünde bir konsorsiyumun kurulacağını belirtti. İkinci fazda ise projelerin değerlendirileceğini aktaran Varank, "Sanayi kuruluşları, Ar-Ge merkezleri, KOBİ'ler, tekno girişimler ve üniversitelerin güç birliği yapacağı mekanizmayla toplamda 500 milyon liralık destek verilecek" dedi. Yüksek katma değeri ürün veya ürün grubu geliştirilmesini sağlayacak SAYEM'in başvuru süreci iki ayrı aşamada yapılacak. Başvuru sürecinin ilk aşamasında, konsorsiyum oluşturacak kuruluşlar planladıkları ürün veya ürün grubu hakkında TÜBİTAK Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanlığı'na (TEYDEB) bilgi aktaracak ve görüşmeler yaparak çağrı kapsamına uygun başvurular hazırlayacak. İkinci aşamada, 1-30 Kasım tarihlerinde ön kayıt başvurusu yapılacak. Proje önerisi başvurusunun ise son tarihi ise 31 Aralık olacak.

Genç girişimciye 200 bin lira hibe

Genç girişimcilerin, katma değeri yüksek ürünler üretmek şirket kurmasını ve ticarileşmesini sağlayan Bireysel Genç Girişim (BIGG) Programı'nın 2018 ikinci çağrısı açıldı. BIGG Programı kapsamında girişimci adaylarına 200 bin lira hibe verilecek. Teknogirişim Sermayesi Desteği alabilmek için yapılan başvurular, akademisyen, sanayici ve yatırımcılardan oluşan bir heyet tarafından değerlendirilecek. Uygulayıcı kuruluşlar ise eğitim, mentorluk, kuluçka, iş birliği ağlarının kullanımı, iş fikirlerinin doğrulanması ve girişiminin TÜBİTAK'a sunacağı iş planı önerilerinin onaylanması gibi faaliyetleri gerçekleştirecek.

BTM projelerine İSTKA'dan destek

İSTANBUL Ticaret Odası tarafından kurulan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) liderliğinde yürütülecek BG StartUp Camp Projesi, İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) 2018 Yılı Girişimcilik Mali Desteği Programı kapsamında destek almaya hak kazandı. BTM'nin proje ortağı olarak yer aldığı ve Ekonomistler Platformu tarafından yürütülecek olan İnofinans projesi de İSTKA'nın söz konusu desteğinden yararlanacak.

HEDEF 40 STARTUP

BG Startup Camp: Projenin hedef kitlesi 40 küresel doğan startup. Proje kapsamında; girişimcilik ekosistemini güçlendirecek, İstanbul ekonomisinin global ölçekteki rekabet gücünü ve

bölgesel çekim gücünü artıracak güçlendirilmiş hızlandırma programı faaliyetlerini yürütecek bir yapı olarak küresel doğan startup'lar için Güçlendirilmiş Hızlandırma Mekanizması kurulacak.

İNOFİNANS YENİLİK İÇİN

İnofinans: Girişimciler için finansal yenilik modelleri ve uygulaması projesi. İstanbul'da girişimcilik kapasitesinin geliştirilmesine yönelik mevcut finansman mekanizmalarının etkin hale getirilmesi, yeni finansman modellerinin geliştirilmesi, girişimcilerin finansmana erişiminin kolaylaştırılması ve finansman yönetme kabiliyetinin kazandırılması hedefleniyor.



Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018
Şanghai/Çin Halk Cumhuriyeti



ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Millî Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler

- 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi
- 41 ülkeden 3000 katılımcı
- Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı
- 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı

İlgili Sektörler

- İnşaat malzemeleri
- İnşaat araçları ve ekipmanları
- Madencilik
- Beton sanayisi
- İnşaat teknolojileri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Şanghai - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamıza hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemi takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 700 Euro karşılığı 3360 TL / m2

İTO tarafından 1 Euro = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir.



İdili Aslanas - Akif Gönülcü
Tel : 0212 455 61 13 - 455 61 19
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: idili.aslanas@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Yapılabileceklerin sonuna gelinmedi

Son günlerde piyasalarda yaşanan kur atağının oluşturduğu etkinin önlenmesi bakımından hükümet tarafından her gün yeni tedbirlerin yürürlüğe konulduğunu gözlemliyoruz. Bize göre bu noktada en önemli olmazsa olmaz, kamuda tasarruf önlemlerinin net bir şekilde belirlenmesi ve bu süreçte verimliliği düşük ancak Hazine garantili yeni yap-ışlet veya yap-ışlet-devret projelerinde de ciddi bir yeniden değerlendirme yapılarak aciliyeti olmayanların önemli ölçüde ertelenmesidir.

Ülkemizdeki kurlardaki artış, ilk planda vatandaşın genelini ilgilendirmiyor. Önceki hükümet döneminde alınan gerçek kişilerin dövizle borçlanmalarının sınırlandırılması ve şirketlerde de döviz borçlanmanın büyük ölçüde döviz geliri olanlara münhasır hale getirilmesi, kur atağına karşı hem geniş vatandaş kitlesinin doğrudan etkilenmesini önemli ölçüde azalttı, hem de şirketler ölçeğinde de yeni döviz borçları sınırlandırıldığı için etkiyi daha azaltıcı bir olumluluk sağladı. Ancak, Türkiye gibi ülkelerde kurlarda meydana gelen değişikliğin fiyatlar üzerindeki etkisi daha doğrudan oluyor. Zaman içerisinde kurlarda bir istikrar kazanma söz konusu olmazsa, bunun piyasaya etkisi daha geniş kitleleri ilgilendirecek boyuta ulaşacaktır. Bunun için de bir kısmı kısıtlayıcılık anlamında da gelise bu tür tedbirler kaçınılmaz hale geldi.

Orta Vadeli Program beklenecek

Önümüzdeki aylarda, kurlardaki artışın enflasyon artışı olarak gerçekleşmesi kaçınılmaz olacaktır. TÜİK tarafından son açıklanan ÜFE rakamının yıllık bazda yüzde 32.13'lere gelmesi birkaç aylık gecikme ile TÜFE'yi de yukarı çekecektir. Bu noktada halen piyasada beklenen Merkez Bankası'nın anlamlı bir faiz artışının artık kaçınılmaz hale gelmesi olmalıdır. Merkez Bankası'nın bu konuda atacağı adım, kurların geri gelmesi ve kur atağının sonlanması bakımından elbette tek başına yeterli olmayacaktır. Bunun için yukarıda belirttiğimiz tasarruf önlemleri ve Hazine adına doğacak yükümlülüklerin azaltılmasına yönelik somut adımlar önemli olacaktır. Elbette Orta Vadeli Program ile gelecek öngörüsünün açıklanması beklenmektedir. Bunlar geçici kaydıyla alınan kısıtlayıcı önlemlerin olumlu sonuç sağlamasının da olmazsa olmazıdır.

İthalatı engelleyici ek yükümlülükler

Elbette kur yükselmesi Türkiye'nin en önemli kronik sorunu olan cari açığı azaltıcı etki doğurdu. Ancak bunun bedelinin daha yüksek enflasyonlu bir ortam olarak gerçekleşmesi de tercih edilecek bir durum değildir. Zaruri ithalat kalemlerinin mecburen devam edecek olması, cari açığı bu iyileşmenin sınırını oluşturacaktır. İhracatta ise kura duyarlı olarak hızlı adaptasyon sağlayabilecek çok sektörümüz olduğunu söylemek kolay değil. İhracat artışı fiyat indirimi ve ihracat edilen miktarda artırım ile olacağından, kurdaki istikrarsızlık bir süre sonra yükselen maliyetler nedeniyle ihracatta rekabet edilebilirliği imkanı ortadan kaldıracı bir sonuca neden olacaktır. Bazı sektörlerde girdi bakımından ithale olan bağımlılık ihracatta yeterli artışı sağlamayı engelleyici bir diğer konu olarak karşımıza çıkar.

Kurlardaki bu istikrarsız yüksek seyrin bir an önce ortadan kalkması su an için birinci öncelik konusudur. Lüks tüketim veya verimsiz yatırımlar nedeniyle yapılacak ithalatı engelleyici ek yükümlülüklerle cari açığı azaltmak daha sağlıklı sonuç verecektir.



Osman Arioğlu

TÜRKİYE-BELÇİKA YENİ SGK ANLAŞMASI YÜRÜRLÜĞE GİRDİ

Sağlık yardımından yararlanma süresi 45 günden 90'a çıktı

TÜRKİYE ile Belçika arasındaki yeni SGK anlaşmasıyla birlikte vatandaşlara daha önce sağlanmış haklar geliştirildi. Belçika'da çalışan vatandaşların tümü anlaşma kapsamına alınarak, Türkiye'de bulundukları sırada bağlı oldukları kurum adına sağlık yardımlarından yararlanmalarına imkan sağlandı. Vatandaşların ve ailelerin Türkiye'de bulundukları sırada, acil durumlarda sağlık

yardımlarından yararlanma süreleri, kesintisiz olarak 45 günden 90 güne çıkarıldı.

TEK TİP AİLE

Vatandaşların Türkiye'de yaşayan çocuklarına yapılan aile yardımları (çocuk paraları) baremi yükseltildi ve statü ayrımlı yapılmaksızın herkes için tek tip aile yardımları sistemine geçildi. Emeklilik veya yaşlılık ve ölüm aylıklarının hesaplanmasında her

iki ülke yetkili kurumlarının birlikte sigortalılık sürelerini göz önünde bulundurarak, sigortalının veya hak sahibinin lehine olan aylığı bağlamaları kararlaştırıldı.

Öte yandan taraflar, yeni bir sosyal güvenlik anlaşması imzalayarak, Belçika'da çalışan Türklerin sosyal güvenlik haklarından Belçika vatandaşları ile eşit koşullarda yararlanmalarını sağladı.

Yabancı istihdamının denetimi



İDARİ PARA CEZASI GEREKTİREN YÜKÜMLÜLÜK	Ceza Miktarı (TL)
Çalışma izni bulunmayan yabancıyı çalıştıran işverenlere her bir yabancı için	7.130
Çalışma izni olmaksızın bağımlı çalışan yabancıya	2.851
Çalışma izni olmaksızın bağımsız çalışan yabancıya	5.704
Bildirim yükümlülüğünü zamanında yerine getirmeyen bağımsız ve süresiz iznile çalışan yabancı ile yabancı çalıştıran işverene her bir yabancı için	475,00

Uluslararası İşgücü Kanunu'na göre; yabancıların ve işverenlerin bu kanundan doğan yükümlülüklerini yerine getirip getirmediğini Aile Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı iş müfettişleri ile Sosyal Güvenlik Kurumu müfettişleri ve sosyal güvenlik denetmenleri tarafından denetleniyor.

Söz konusu kanun gereğince yapılacak teftiş, denetim ve soruşturmalar, uygulamakla yükümlü olan mevzuatın teftiş, denetim ve soruşturma hükümlerine göre yapılmakta ve bu hükümlere göre ilgili yaptırımlar uygulanıyor.

Ayrıca kamu idarelerinin denetim elemanları ile kolluk kuvvetlerinin, kendi mevzuatları gereğince işyerlerinde yapacakları her türlü denetim, inceleme ve kontrol sırasında yabancı çalıştıran işverenler ile yabancıların bu Kanundan doğan yükümlülüklerine yerine getirmediklerini tespit etmeleri halinde, durum ilgili Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlüğü'ne bildiriliyor.

Yükümlülükler ve uygulanan cezalar

Denetim elemanları tarafından yapılan denetimler sonucunda çalışma izni olmaksızın çalışan / çalıştırılan yabancılar ile bildirim yükümlülüğünün ihlali halinde her bir yükümlülük için ayrı ayrı idari para cezaları uygulanıyor. Uluslararası İşgücü Kanunu uyarınca; yukarıda sayılan fiillerin tekrar halinde, idari para cezaları bir kat artırılarak uygulanıyor.

Ayrıca idari para cezaları her takvim yılı başından geçerli olmak üzere o yıl için Vergi Usul Kanunu hükümleri uyarınca tespit ve ilan edilen yeniden değerlendirme oranında artırılarak uygulanıyor. 2018 yılı idari para cezası tutarları 2017 yılı Yeniden Değerleme oranında (Yüzde 14,47) artırdı. Belirtilen bu cezaların yanı sıra izinsiz ve kayıt dışı çalıştırılanlar için ayrıca SGK idari para cezaları da uygulanıyor. Her bir yabancı için; Sigortalı işe giriş bildirgesinin verilmesinin bağlı olarak 2.029,50 ila 10.147,50 TL arasında idari para cezası uygulanıyor.

Diğer yandan çalışma süresine bağlı olarak her ay 2 asgari ücret tutarında prim belgeleri için ceza uygulanıyor. Yapılacak incelemeye bağlı olarak da 12 asgari ücrete varan geçersizlik cezası da uygulanabiliyor.

Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlüklerince yapılan işlemler

İş müfettişleri, Sosyal Güvenlik Kurumu müfettişleri ve sosyal güvenlik denetmenleri ile diğer kamu idarelerinin denetim elemanları ve kolluk kuvvetlerinin kendi mevzuatları gereğince işyerlerinde yapacakları her türlü denetim, inceleme ve kontrol sırasında yabancı çalıştıran işverenler ile yabancıların bu Kanundan doğan yükümlülükleri yerine getirmediklerini tespit etmeleri ve durumun Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlüklerine bildirilmeleri halinde, İl Müdürlüğünce gönderilen tutanaklara ve denetim raporlarına göre doğrudan idari yaptırım uygulanıyor.

Genel ve özel bütçeli idarelerin teftiş ve denetim elemanları ile kolluk kuvvetleri veya ilgili kurumlar tarafından gönderilen denetim raporları ve tutanaklar, idari yaptırım uygulanmasına esas teşkil edecek yeterli bilgiyi içermedikleri sonucuna varıldığında, tamamlanmak üzere ilgili kuruma iade ediliyor. Kolluk kuvvetlerince tutulmuş İl Müdürlüklerine intikal eden /edecek tutanaklarda herhangi bir eksiklik tespit edilmesi halinde, söz konusu eksikliğin giderilmesini sağlamak amacıyla durum ilgili mülki amirliğe intikal ettiriliyor.

Hiçbir inceleme tabi tutulmadan Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlüklerine intikal eden ihbar niteliğindeki başvurular ise incelenmek üzere ilgili İş Teftiş Grup Başkanlıklarına veya Sosyal Güvenlik Kurumu Başkanlığına gönderiliyor.

"Her güne hayatının en güzel günü olması için şans ver." M. Twain

SİZ GELMEYİN BİZ GETİRELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi **internetten gönderelim!**

Islak imzalı belgenizi **kurye ile ulaştıralım!**



Gelişmekte olan ülkeleri bu ara kimse sevmiyor



KÜRESEL PİYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

2017 yılı sonu itibarıyla gelişmekte olan ülkelerin toplam borcu 63 trilyon dolara çıkmış. Bu, bahsi geçen ülkelerin GSYH'nin yüzde 210'una denk geliyor. Aynı rakam 2006 yılında 21 trilyon dolar ve oran da yüzde 145'miş. Özellikle reel sektör ve hane halkı borçlanmasında son 10 yılda çok hızlı artmış.

Toplam borç 9 trilyon dolar

Bahsedilen borcun yabancı para biriminden olan kısmı ise 9 trilyon dolar. Bu borcun dörtte üçlük kısmı

15 gelişen ülkede toplanmış vaziyette. 1.5 trilyon dolarlık yabancı para birimi cinsinden borçla Çin, bu listede ilk sırada. Ancak Çin'in bu borcunun GSYH'ye oranı yüzde 15'in altında. Daha sonra 500 milyar dolar yabancı para biriminden borç ile Brezilya geliyor. Oradaki borcun GSYH'ye oranı ise yüzde 26. 400-500 milyar dolar borç bandında gelen diğer ülkeler sırasıyla Rusya, Hindistan, Meksika ve Türkiye. Bu ülkeler arasında yüzde 53'lük borç / GSYH oranı ile

en yüksek oran Türkiye'de. Diğerlerinde de bu oran 30-40 bandında. Majör gelişmekte olan ülkeler arasında oransal olarak en yüksek borcu olan ülkeler ise yüzde 70'le Malezya, yüzde 60'la da Güney Afrika.

Bir yanda Fed, diğer yanda Trump

İşte bu borçlar şimdi yatırımcıların radarında. Bir yandan Fed'i, diğer yandan Trump'ın manevralarını anlamaya çalışan yatırımcılar, şu ara gelişen ülkelere takık vaziyetlerde.

Yatırımcı aşırı paniklemiş olabilir mi?

Cevap: Evet, olabilir. Gelişmekte olan ülkelerdeki satışların aslında rasyonellikten uzaklaştığı ve panik satışlara dönüştüğünü söyleyebiliriz. Ancak bu şu gerçeği değiştiriyor: 2014 yılında beri başıra başı gelen bir Fed var. Fed, son 4 yıldır "Likiditeyi azaltacağım ve faizleri yükseltiyorum" diyor ve dediklerini yapıyor. Üstelik diğer büyük merkez bankaları

da aynısını yapmaya başladı. Yani artık, "ucuz ve bol para yok".

Bunun üzerine bir de Trump yönetiminin finans dünyasına yaşattığı soklar var. Trump, küresel piyasaların beklediklerinin tam aksini yapıyor ve ABD dışındaki tüm piyasaları alt üst ediyor.

Bir de bunun üzerine yukarıda bahsettiğimiz gibi son 10 yılda aşırı borçlanmış,

dolayısıyla borçlanmaya fazla bağımlı olmuş gelişmekte olan ülkeler var. Yatırımcı muhtemelen aşırı panikleli ve sapla saman birbirine karıştı. Ancak ortam durulduğunda fark edeceğiz ki, "hepimiz aynı gemide değiliz." Birçok gelişmekte olan ülkenin panik dindiğinde, ortam sakinleştiğinde dahi yapmak zorunda olacağı uzun bir ödev listesi olacak önünde.

Yıllardır bildikleri, son 10 yılda gözlemlenirken ceyhan eden bu gelişmeler sanki ilk defa olmuş gibi fiyatlamaya başladılar.

Arjantin'e yatırım için yarışıyorlar

Halbuki çok değil, sadece 1.5 yıl önce IMF'den aldığı

50 milyar dolarlık yardıma rağmen parası yılbaşından beri yüzde 50 devalüe olmuş, faizini de yüzde 60'a çıkarmak zorunda kalmış Arjantin'e para yatırmak için birbirlerini eziyorlardı. Hatırlayalım, Arjantin 2017

yılıın ortasında yüzde 7 faizle 100 yıllık tahvil ihraç etmiş ve piyasalardan 2.7 milyar dolar borçlanmıştı. Hatta bu ihaleye 3 katı talep gitmişti. O gün 100 dolar defter değerinden çıkan bu tahviller, şimdi 70 dolara düşmüş durumda.

BELARUS ANKARA BÜYÜKELÇİSİ ANDREI SAVINYKH:

Türk Lirası ve Belarus Rublesi'ne geçelim



BELARUS'un Ankara Büyükelçisi Andrei Savinykh, Türkiye ile Belarus'un aktif bir ekonomik ilişkisi sahip olduğunu söyledi. Büyükelçi Savinykh, "Türkiye ve Belarus, bundan sonra iki ülke arasında yapılacak ticarette kendi para birimlerine geçmek istiyor. Bu değişim, ticari ilişkilerde olumlu olarak yansısak. Biz, Türk Lirası ve Belarus Rublesi'ne geçmek istiyoruz" diye konuştu.

1 MİLYAR DOLARA ULAŞACAK

Büyükelçi Savinykh, Ankara Ticaret Odası ile Belarus Büyükelçiliği ortaklığıyla düzenlenen Belarus ile Yatırım ve Ticaret Fırsatları Forumu'nun açılışında konuştu. Savinykh konuşmasında, 2018'in ilk

Yeni model ekonomik ilişki

Büyükelçi Andrei Savinykh, iki ülke arasında yeni model bir ekonomik ilişki üzerinde çalışıldığını dile getirdi. Savinykh, iki ülke arasındaki ticareti engelleyen ve yavaşlatan tüm unsurların kaldırılmasının planlandığını söyledi.

çeyreğinde iki ülke arasındaki ticaret hacminin 530 milyon dolara ulaştığını kaydetti. Savinykh, yılsonunda bu rakamın bir milyar dolara ulaşmasını beklediklerini ifade etti.

HIZLI VE UCUZ TAŞIMACILIK

İki ülke arasında gelişmiş bir ticari model oluşturmak için gümrük sorunları, nakliye giderleri ve vergi problemlerinin ortadan

kaldırılması gerektiğini belirten Savinykh, daha hızlı ve ucuz taşımacılık sisteminin iki ülkenin temel ihtiyacı olduğunu söyledi. Büyükelçi Savinykh, Türk ve Belarus hükümetinden yetkililerin ocakta ekonomik ilişkileri geliştirmek amacıyla tekrar bir araya geleceğini, görüşmenin ana konusunun ticaret hacminin en üst seviyeye çıkarılması olduğunu, bunun için gerekli önerilerin sunulacağını vurguladı.

Belarus'un Ankara Büyükelçisi Andrei Savinykh, Türkiye ile Belarus arasındaki ticaret hacminin 530 milyon dolar seviyesine ulaştığını belirterek, "Biz, Türk Lirası ve Belarus Rublesi'ne geçmek istiyoruz" dedi.

SIAL INTERFOOD JAKARTA, GIDA SEKTÖRÜNÜ DÜNYANIN YÜKSELEN EKONOMİSİ ENDONEZYA'DA BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
CAKARTA, ENDONEZYA



Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 ülkeden 980 katılımcı
- 30 ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi grafiğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya'nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 4. ülkesi
- 620 ülkesi arasındaki ikinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sergilenebilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı tevgi işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 900 Euro karşılığı 4320 TL

İTO tarafından 1 Euro = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir.

BDDK'dan 'sahtecilik' uyarısı

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), bazı sosyal medya platformlarında özellikle banka müşterilerini hedef alan sahte banka site bağlantılarını içeren reklamların



çekenlerini uyardı. BDDK'nın internet sitesinden yaptığı açıklamada, son dönemde bazı sosyal medya platformlarında (twitter, instagram, facebook vb) özellikle banka müşterilerini hedef alan sahte banka site bağlantılarını içeren reklamların arttığını görüldüğü vurgulandı. Açıklamada, söz konusu reklamların, banka logosu ve görselleri kullanılarak hazırlanan gerçek banka reklamları izlenimi uyandıran bağlantılara erişim sağladığı belirtildi.

Açıklamada, banka müşterisi sosyal medya kullanıcılarına banka tarafından düzenlenmiş gibi görünen hediye çekilişi kampanyasına katılım, kredi kartı puan kampanyasına katılım veya kolay kredi

kullanımı gibi cazibeci ama gerçek olmayan vaatlerin sunulduğuna dikkat çekildi. Açıklamada şunlar kaydedildi: "İlgili reklamlar tıklanıldığında sahte sitelere yönlendirilen kullanıcılardan isim, cep telefonu, hesap numarası, kullanıcı parolası, kredi kartı numarası, banka kullanıcı kodu ve şifresi gibi kişisel bilgilerin girilmesi talep edilmektedir. Sonrasında bu bilgiler kullanıcıların hesaplarından para çekmeye yönelik dolandırıcılık eylemlerinde kullanılmaktadır. Herhangi bir mağduriyet yaşanmaması adına, yukarıda belirtilen hususların duyurulmasında ve bu çerçevede banka müşterilerinin sosyal medya platformlarında yer alan söz konusu reklamlara tıklayarak ulaştıkları sitelere kişisel bilgilerini girmemesinin hatırlatılmasında fayda mülhaza edilmektedir."

İthalatta sanayiye kimyasal koruma

SANAYİDE hammadde veya ara mal olarak kullanılan bazı kimyasal ürünlerin ithalatı için tarife kontenjanı açıldı. Bazı Sanayi Ürünlerinin İthalatında Tarife Kontenjanı Uygulanması Hakkında Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Kararla bazı kimyasal

ürünlerin ithalatında 15 Şubat 2019'a kadar geçerli olmak üzere tarife kontenjanı açıldı. Buna göre, minimum yüzde 99.5 saflıktaki çeşitli özelliklere sahip asetik aseton ürünlerinin ithalatında 550 tona kadar, kuru ağırlığı hesaplandığında yüzde 55 veya daha fazla sodyum lignosülfonat içeren

sodyum lignosülfonat sulu çözeltisi ithalatında ise 900 tona kadar tarife kontenjanı açıldı. Karar kapsamındaki ürünler, açılan kontenjan doğrultusunda sıfır gümrükleme ile ithal edilebilecek. Bu karar çerçevesinde yapılacak ithalat için Ticaret Bakanlığı'nca ithal lisansı düzenlenecek.



Çiğdem Terzi - Tayfun Fakiroğlu
Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 18
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: cigde.terzi@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

YKS tercihlerinde İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih eden adaylar, kayıtlarını yaptırıp üniversiteli olmanın heyecanını yaşıyor. Üniversitenin farklı bölümlerine bin 103 yeni öğrenci katıldı.



Ticaret'e 1103 yeni öğrenci

YÜKSEKÖĞRETİM Kurumları Sınavı'nda (YKS) aldıkları puana göre tercih yapıp üniversitelere yerleşen adaylar, kayıtlarını yaptırıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin bölümlerine yerleşen bin 103 öğrenci de ilk kez üniversiteli olmanın heyecanını yaşıyor.

İŞLEMLER HIZLA YAPILDI

İstanbul Ticaret Üniversitesi, kayıt aşamasında yeni öğrencilerin işlemlerini hızla yaptırabilmeleri için her türlü tedbirli aldı. Kayıtları ilgili tüm birimler Sütlüce Yerleşkesi'nde yürütüldü. Üniversitenin anlaşmalı olduğu banka, geçici tam teşekküllü şube ile hizmet verdi.

İLK KAYIT REKTÖRDEN

Üniversiteye yeni dönem için kayıt yaptırılan ilk öğrenci, Ankara'dan ailesiyle birlikte gelen Yağmur Bisgin oldu. Gelenek olduğu üzere kayıt yaptıran ilk öğrenciye işlemleri süresince Rektör Prof. Dr. Nazım Ekren ile Genel Sekreter Prof. Dr. Murat Kasimoğlu eşlik etti.

İlk tercihi olan Hukuk Fakültesi'ne yerleşen Yağmur Bisgin, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni kazandığı için çok mutlu olduğunu dile getirdi. Bisgin, ilk 5 tercihe verilen yüzde 20 İTO bursundan ve ilk üç tercihe sunulan aylık 375 TL nakit bursdan faydalanmaya da hak kazandı.

Üniversite için ek tercih şansı

YKS'den yeterli puanı alıp tercih yapan ancak herhangi bir programa yerleşemeyen adaylar için üniversiteli olma şansı sürüyor. Üniversiteler, kayıtlar sona erdikten sonra boş kalan kontenjanlarını ÖSYM'ye bildirirler. ÖSYM, bu kontenjanlara göre ek tercih kılavuzunu hazırlayıp, ek tercih takvimini açıklayacak. Adaylar, YKS puanlarına göre ek tercih sürecinde bir şans daha elde edecekler. Bu yıl YKS'de 128 bin aday, tercih yapmasına rağmen bir yükseköğretim kurumuna yerleşememişti. Bu nedenle oluşan boş kontenjanlar ve yerleştikleri üniversiteye herhangi bir nedenle kayıt yaptırmayan öğrenciler sayesinde açılacak kontenjanlar, açığa kalan adaylar için bir fırsat olacak.



TAI'den iş teklifi aldılar

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin, öğrencilerine staj ve kariyer imkanı sağlamak üzere geçtiğimiz yıl Türkiye'nin dev kurumlarından Türk Havacılık ve Uzay Sanayii A.Ş. (TAI) ile imzaladığı işbirliği protokolü, sonuçlarını vermeye başladı.

STAJ FIRSATI

Protokol, TAI'nin faaliyette bulunduğu iş sektöründe, İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencilerine staj imkanı sağlıyor. Ayrıca İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencilerinin iş hayatını tanımları, gözlemlerini, uygulamadaki işleyiş görebilmeleri için TAI merkez veya şubelerine geziler

düzenlenmesini de kapsıyor.

5 MÜHENDİSE İŞ

Protokol kapsamında Mühendislik Fakültesi'nden 27 öğrenci TAI'de stajyer mühendis olarak uzun dönem staj yaptı. 10 Endüstri Mühendisliği, 6 Mekatronik Mühendisliği ve 5 Bilgisayar Mühendisliği ve 5 Elektrik ve Elektronik Mühendisliği öğrencisi stajlarını aksamadan tamamladı. Stajyer mühendis programı kapsamında staj yapan 27 öğrenciden 5'i TAI'den tam zamanlı iş teklifi aldı. TAI'de, İstanbul Ticaret Üniversitesi mezunu ayrıca 7 mühendis de çalışıyor.

Lojistik ve otomotiv eğitimleri başlıyor

Sürekli Eğitim Merkezi, otomotiv ve lojistik sektörüne yönelik üç ayrı eğitim programı açtı.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Hayat Boyu Öğrenme Koordinatörlüğü'ne bağlı Sürekli Eğitim Merkezi, yeni dönem eğitimlerine start verdi. Sektörlerde gelen talep doğrultusunda şekillendirilen eğitimler büyük ilgi görüyor. Üniversite, ikinci el otomotiv sektörüne eğitimli eleman yetiştirmeyi amaçlayan ve çok yoğun talep gören 'İkinci El Otomotiv Satış Danışmanı Eğitim Programı'nın sekizincisini açtı. İstanbul Ticaret Odası Motorlu Taşıt Satış ve Servisi Meslek Komitesi

işbirliğiyle hazırlanan eğitim, 48 saat teorik, 6 saati uygulama, toplam 54 saat olarak tasarlandı.

Eğitime katılanlar; benzinli-dizel ve yeni nesil araçlar, araçlardaki elektrik ve elektronik sistemler, ikinci araçta ekspertiz gibi temel araç bilgisine dayalı konularda eğitim alacaklar.

Programda iletişim teknikleri, pazarlama becerileri, satış sonrası işlemler (araç teslimatı, müşteri takibi ve CRM uygulamaları), satış işlemlerinin yönetilmesi, hukuki bilgiler ile iş sağlığı ve güvenliği eğitimi de yer alıyor. Program sonunda katılımcılara sınav yapılarak, başan ile tamamlanılara üniversiteden onaylı sertifika veriliyor. 6 Ekim 2018'de başlayacak eğitim, 20 Ekim'de sona erecek.

LOJİSTİK UZMANLIĞI

Sürekli Eğitim Merkezi'nin lojistik sektörüne yönelik eğitimlerinden biri, Lojistik Uzmanlığı Sertifika Programı. Taşımacılık Yönetimi ve Maliyet Analizi, Taşımacılık Mevzuatı ve Lojistiğe Etkisi, Taşımacılıkta Sorumluluk, Haklar ve Sözleşmeler, Lojistik ve Tedarik Zinciri Yönetimi, Lojistik Modelleme, Depolama Sistemleri ve Yönetimi, Gümrükleme, Satın Alma ve Tedarikçi ilişkileri Yönetimi, Dış Ticaret İşlemleri, Üretim Planlama, Talep Tahmini ve Stok Yönetimi, Lojistik ve Tedarik Zinciri Yönetiminde Bilişim Sistemleri başlıklarından oluşan program için ön kayıtlar başladı. Eğitim süresi 56 saat olarak cumartesi-pazar günleri, 10.00-17.00 saatleri arasında planlandı.

Başvuru için:
http://hbo.ticaret.edu.tr

Lojistikte satış ve pazarlama

Lojistik sektörüne yönelik ikinci eğitim Lojistikte Satış ve Pazarlama Teknikleri Eğitimi başlıyor. 12-13 Mayıs tarihlerinde iki günlük planlanan eğitim, saat 10.00-16.30 arasında yapılacak. Eğitimle, lojistik sektöründe artan rekabet ve zor pazar şartlarında satış uzmanlarının, satış sürecinde müşteri ihtiyaç ve beklentilerinin karşılanması konusunda değer ve farklılık yaratan yaklaşımlarını geliştirmesi amaçlanıyor. Eğitim; Lojistik Sektörüne Genel Bakış, Lojistik Sektörü Ürünlerini Tanıma, Operasyon Sürecini Gözden Geçirme, Lojistik Sektöründe Pazarlama, Satış Teknikleri Müşteri ilişkileri Kavramları, Yeni Rekabet Koşullarında Etkili Pazarlama ve Satış Teknikleri, Satış Süreci Aşamaları, Müşteri Portföyünün Belirlenmesi, Satış Ortamının Yaratılması, Satış Görmelerinin Stratejik ve Taktiksel Planlama, Satışta İletişim Yeteneğinin Önemi, Müşteri İhtiyaç ve Beklentilerini Anlayabilmek, Satış Engellerini Fark Etme ve Öldürme Kaldırma, Etkili Soru Sorma Yöntemleri, Hizmet Fiyatlandırma Dikkat Edilecek Hususlar, Müşteri Kazanımı ve Elde Tutma Yöntemleri ve Örneklandırma Atölye Çalışmaları başlıklarından oluşuyor.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITILIM!



İlanlarınızı gazetemizle dünyaya ulaştırın!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



İlan taleplerinizi ve ayrıntılı bilgi için:
İstanbul Ticaret Odası Kurumsal Bülgen Koordinatörlüğü Merkez Bina Emisyonu / İstanbul
Yahya Gül (yghul@ita.org.tr) Tel: 0 212 495 81 21 / 30 Faks: 0 212 513 83 11

itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



Sektörlere stratejik yaklaşılmalı

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek yönetiminde gerçekleştirilen oturumlarda, sanayi politikası ile ilgili olarak kapasite ve zorluklar, ticaret politikaları ve endüstriyel kalkınma, kamu ihale politikaları ve endüstriyel gelişim gibi konu başlıkları ele alındı. Sanayi politikası araçlarını anlatan Prof. Dr. Yülek, kamu ihale politikalarının endüstriyel ve teknolojik gelişimdeki rolüne vurgu yaptı. Stratejik sektörler ve öncelikleri üzerinde de duran Yülek, sektörlerin stratejik önemlerini belirlemede kullanılan kriterleri anlattı; öncelikli sektörler kavramına açıklık getirdi.



'Orta gelir tuzağı' akılcı sanayi ile aşılanır'

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin ev sahipliğinde ilk kez düzenlenen sanayi politikaları konulu uluslararası çalıştay, yoğun ilgi gördü. 20 ülkeden akademisyen ve sivil toplum kuruluşları temsilcilerini ağırlayan çalıştayda, 'orta gelir tuzağının etkin üretim ve sanayi ile aşılabileceği' dile getirildi. Çalıştayın ikincisinin, İstanbul Ticaret Üniversitesi organizasyonu ile Afrika'da yapılması planlanıyor.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sütüce Yerleşkesi, iki gün boyunca çoğu az gelişmiş veya gelişmekte olan 20 ülkeden 30 katılımcı ile önemli bir bilimsel etkinliğe ev sahipliği yaptı. Uluslararası Akıllı İktisadi Planlama ve Sanayi Politikaları Konferansları (SEPIP) çerçevesinde düzenlenen Uygulamalı Sanayi Politikaları, Pratik ve Etkin Politika Tasarımı İçin Araçlar Yaz Okulu ve Çalıştayı, ele aldığı konular ile tüm dünyada büyük ilgi gördü.

UNCTAD İŞBİRLİĞİYLE

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi ile Birleşmiş Milletler Kalkınma Teşkilatı (UNCTAD) işbirliğiyle düzenlenen çalıştaya, Sudan'dan Fransa'ya, Vientam'dan Bulgaristan'a, Benin'den Lao'ya kadar birbirinden çok farklı ekonomik, siyasal, sosyal ve kültürel yapıya sahip ülkeden akademisyen ve sivil toplum kuruluşu temsilcileri katıldı. Çalıştaya, Türk İşbirliği ve Koordinasyon Ajansı Başkanlığı (TİKA) ve İslam Ülkeleri İstatistik, Ekonomik ve Sosyal Araştırma ve Eğitim Merkezi (SESRIK) de destek verdi. Çalıştayda, dünyada giderek önem kazanan sanayi

politikaları uygulamalı ve teorik yönleriyle ele alındı. Çalıştay sunumları ve moderasyonunu, İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek ve UNCTAD'dan ekonomist Dr. Piergiusepe Fortunato yaptı.

ÜRETİM VE POLİTİKA ŞART

Çalıştay ve yaz okulunda sanayinin yapısal dönüşüm sürecinde ekonomik kalkınma ile bağlantısı esas alındı. Okutmanlardan UNCTAD ekonomisti Dr. Piergiusepe Fortunato, ekonomik büyüme tanımlarını anlattıktan sonra makroekonomik ve altyapısal yükümlülüklerle, üretkenlikte yetenek ve ekonomik yakalamanın boyutlarına değindi. Eğitim çeşitlerinin dönüşüm ve iyileştirme tüzirindeki rolüne dikkat çeken Fortunato, ülke ekonomilerinde darboğaz ve kritik koşullarda kullanılan operasyonlardan örnekler verdi. Orta gelir tuzağına dikkat çeken Fortunato, tuzağı aşmada imalat sektörünün ve sanayi politikalarının önemini vaka çalışmaları ile anlattı. Sanayi 4.0, otomasyon ve dijitalleşmenin zorlukları açısından ele alan UNCTAD ekonomisti, katılımcılara bunları aşmada öneriler sundu.

Afrika'da da düzenlenecek

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek, endüstriyel politikaların tüm dünyanın gündeminde olduğunu, sanayi politikalarının tasarlanması konusunda da çok fazla çalışma yapılmadığını söyledi. Yülek, çalıştay da dünyada sanayi sektörünün durumu ve kalkınmayla olan ilişkisi gibi konuları ele aldıklarını dile getirerek, "Sanayi politikalarının oluşturulmasına ışık tutmaya çalışıyoruz. Bu program ilk defa yapıyor ama şu ana kadar aldığımız geri dönüşler çok olumlu. Bundan sonra da dünyanın farklı ülkelerinde üniversitemizin organizasyonu ile bu programı sürdürmeye çalışacağız. Programın ikincisini de Afrika'da yapmayı düşünüyoruz" dedi.



İki çalıştay

Bilimsel etkinlik kapsamında oturumlardan sonra iki farklı çalıştay gerçekleştirildi. İlk gün katılımcılar, okutman Piergiusepe Fortunato öncülüğünde gruplara ayrılarak üç farklı ekonomide, ekonomik

büyümeyi engelleyen en önemli zorlukları analiz ettiler ve sonuçları sınıf ortamında tartıştılar. İkinci günkü çalıştayda ise Prof. Dr. Murat Yülek yönetiminde katılımcılar yine gruplar halinde sektörler, ticaret,

yenilik ve eğitim gibi alanlarda duyulan ihtiyaç ve politika önceliklerini tartıştılar. Farklı cevaplar, uyumlu bir politika paketinin ulusal düzeyde uygulanabilirliğini değerlendirmek için karşılaştırıldı.

mipcom®

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

**%70
DEVLET
DESTEĞİ**

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ DÜNYA SAHNESİNDE!

ANIMASYON BELGESEL DİJİTAL İÇERİK DİZİ
GÖRÜŞME FİLM FİRMAT

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE
SEKTÖRÜN MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLCİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (vb)
- Sinema/TV filmi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu
- 1.250 EURO / m2 karşılığı 6.000 TL (1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

**İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlenmiştir.**



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş

Tel : 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr -

mine.gunes@ito.org.tr

www.ito.org.tr

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Bilimsel araştırmalara
720 bin TL destek

TÜBİTAK Araştırma Destek Programları Başkanlığı (ARDEB), yeni bilgiler üretilmesi, bilimsel yorumların yapılması veya teknolojik problemlerin çözülmesi amacıyla 1001 kodlu "Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Projelerini Destekleme Programı" kapsamında 2018 yılı 2. Dönem başvurularını almaya başladı.

Hangi konularda proje sunulabilir?

Proje teklifleri için bilimsel nitelikli olması kaydıyla alan ve konu sınırlaması bulunmuyor. Sadece altyapı oluşturmaya yönelik olan projeler desteklenmiyor.

Proje örnekleri aşağıdaki linkten görülebilir:

<http://www.tubitak.gov.tr/tr/destekler/akademik/ulusal-destek-programlari/1001/icerik-proje-orneklere>

Proje süresi: Azami 36 aydır.

Destek miktarı ve oranı

2018 yılı için proje başına azami destek tutarı 720 bin TL (PTT, kurum hissesi ve yurtdışı araştırmacı giderleri hariç). Destek oranı azami yüzde 100'dür.

Desteklenen harcama kalemleri

■ Personel: Proje yürütücüsü, araştırmacılar, bursiyerlere burs ödemesi, danışman

- Alet, teçhizat, yazılım ve yayın alım giderleri

- Malzeme ve sarf malzemesi alım

Kimler başvurabilir?

Aşağıdaki kurumlarda kadrolu olarak çalışan proje yürütücülerini başvurabilir:

- Devlet üniversiteleri
- Vakıf üniversiteleri
- Kamu kurumları
- Özel kuruluşlar

Online başvuru için...

Online sistem üzerinde son başvuru tarihi, 21 Eylül 2018. e-imza ile yapılmayan başvurularda basılı kopya belgelerin teslimi için son tarih ise 5 Ekim 2018. Online başvuru sistemi: <http://ardeb-pbs.tubitak.gov.tr>

giderleri

- Danışmanlık ve hizmet alım giderleri
- Proje kapsamında beklenen çıktılarının ilgili paydaşlar ile paylaşılmasına yönelik yapılacak toplantı, çalıştay vb. çalışmalar
- Proje kapsamında kullanılan cihazların bakım ve onarım giderleri
- Yurtdışı ve yurtdışı seyahat, konaklama ve gündelik giderleri
- Posta ve nakliye giderleri
- Proje Destekleme Sözleşmesi ile kabul edilmiş diğer giderler
- Proje ile doğrudan ilgili olan diğer giderler.

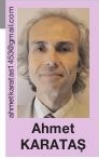
Performans puanına göre

■ Kurum hissesi: Projenin yürütülmesi ve sonuçlandırılması aşamasında kurumun imkanlarından faydalanılması karşılığı TÜBİTAK tarafından belirlenen esas ve usuller doğrultusunda hesaplanarak proje bütçesine eklenen tutardır.

Kurum hissesi hesaplanırken destek kararının verildiği yıl için geçerli olan performans puanı esas alınır; ancak kurum hissesi ödeneği, proje bütçesinin (PTT hariç) yüzde 50'sini aşamaz.

Kurum hissesi performans puanı listesinde yer almayan yeni kurulmuş yükseköğretim kurumları için kurum hissesi proje bütçesinin (PTT hariç) yüzde 30'u oranında hesaplanır.

Projenin teknoloji geliştirme bölgelerinde faaliyet gösteren şirketlerde yürütülmesi ve kadrosu yükseköğretim kurumlarında olan araştırmacıların söz konusu şirketlerin ortağı ve proje yürütücüsü olmaları halinde, bu şirketlere PTT dışında kalan proje bütçesinin yüzde 10'u oranında kurum hissesi verilir. Bu koşulu sağlamayan özel kuruluşlara kurum hissesi verilmaz.



Ahmet KARATAŞ

Özel e-dönüşüm hizmetleri

EGA, tüm akıllı kart ve imza sertifikalarıyla çalışan elektronik mobil imzalamaya altyapıları ve bunların çevresindeki e-haciz, e-fatura, e-arşiv, e-defter, KEP Yönetim Sistemi gibi kısıcası içinde 'e' geçen tüm elektronik sistemler için butik hizmet veriyor. EGA bir entegratör firma olarak; Elektronik Belge Yönetim Sistemi, Kurumsal Kaynak Planlama Sistemi, İnsan Kaynakları Yazılımları ve benzeri ürünleri ile birçok sektöre, kuruma özel e-dönüşüm hizmetleri sağlıyor.

Yerli kimlik doğrulama cihazı yolda

Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren başarılı firmalardan EGA Elektronik Güvenlik Altyapısı firması kimlik sahteciliğine yerli çözüm geliştirdi. EGA, çipli kimlikleri doğrulayan cihazların yerli üretimine başlamak için gün sayıyor.



SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul, Türkiye'ye stratejik sektörlerde 'ben de varım' derdinden üretimi yapan firmaları ile Türkiye'nin cazibe merkezi olmaya devam ediyor. Geliştirdikleri yerli ve milli ürünleri, projeleri ile Teknopark İstanbul firmalarının ünlüleri ülke sınırlarını aşıyor. Cari açığı düşürmede de çok önemli bir rol üstlenen firmamızın imza atkılarını milli ve yerli ürünler yalnızca Türkiye'yi değil, bu ürünleri ülkemize ithal eden yabancıları da ilgilendiriyor. Bu firmaların İstanbul Ticaret'in sayfalarına konuk ediyoruz. Bu sayfamızı konuştukça dijital, yani halk arasındaki ismiyle çipli kimliklerin yerli ve milli yazılımlarından elektronik ve mobil imza sistemlerinde butik üretim yapan EGA Elektronik Güvenlik Altyapısı A.Ş. EGA, şimdi çipli kimlikleri doğrulayan cihazların yerli üretimine başlamak için gün sayıyor.



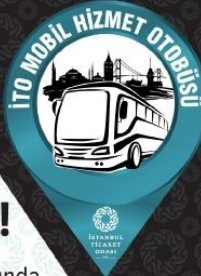
Erişim Cihazı (KEC) sistemlerinin mimarlarından. Güvenlikte uluslararası Ortak Kriter olan CC EAL4+ seviyesinde geliştirme yapan firma. Nüfus ve Vatandaşlık İşleri Genel Müdürlüğü'nden onaylı ilk üç firma arasında olabilmek için çalışmalarını sürdürüyor. 2019 yılında birçok kurumun dijital, çipli kimlik kartlarına geçecek olması ile piyasanın yeni bir ürün olan Kart Erişim Cihazı (KEC) ile tanışacağı söylenir. Usta, şu bilgiyi verdi: "Tıpkı alışverişlerde kredi

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL
HİZMET OTOBÜSÜ
ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınızı kolaylaştırıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıracılık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

AVRUPA YAKASI
HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTO PARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadımköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANI CAMİİ ÖNÜ

ito.org.tr | 444 0 486

<https://www.facebook.com/itokurumsal>



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

BOŞLUĞU DOLDURDU

EGA Elektronik Güvenlik Altyapısı A.Ş., Kamu Sertifika Merkezi kurulmasında aktif rol oynayan Muzaffer Yıldırım, KAT Mekatronik Ürünleri A.Ş. firmasının sahipleri Aydın Kozanoğlu ve Aykut Kozanoğlu tarafından kuruldu. Firma, 2006 yılında içinde 'e' geçen tüm elektronik sistemlerde butik hizmet vermek için faaliyete geçtiğinde Türkiye'de e-imza alanında büyük bir boşluk vardı. e-fatura, e-ihale, mobil imza gibi yeni kavramların ülkemizde oluşmasında öncülük eden EGA, bu alanlarda Ar-Ge ve danışmanlık görevini de üstlendi.

ANAHTAR TESLİM

2004'te Elektronik İmza Kanunu'nu çıkaran Türkiye'nin e-dönüşüm sürecine çok önemli katkılar yapan EGA'nın Genel Müdürü Ümit Yaşar Usta, o dönemi şöyle anlattı: "Kanunla birlikte elektronik sertifika sağlayıcıları ortaya çıktı. Firmamız, e-imzaların uygulamalarda kullanılabilmesi yani sertifikaların kurumlara, doküman yönetim sistemlerine, kamu kuruluşlarına entegre edilmesi konusunda boşluğu doldurdu. Hem dijitalleşmenin hem de güvenliğin sağlanması için yazılımlar geliştirdik. Her bir kurum ve firmanın ihtiyacı olan yazılımları anahtar teslim sunduk ve sunmaya da devam ediyoruz."

1 MİLYON 200 BİN KULLANICI

Anahtar teslimi e-dönüşüm hizmetlerinde sundukları hizmetlerle kamu ve özel sektördeki müşteri sayılarının 500'ün üzerinde olduğunu dile getiren Usta, 600'den fazla e-imza projesinin mimarı olan EGA'nın 160'tan fazla mobil imza entegrasyonu sağladığını ve 1 milyon 200 binin üzerinde aktif kullanıcısı olduğunu söyledi. Usta, EGA'nın kamuoyunda çipli kimlik kartları olarak bilinen elektronik kimlik kartları projesinde çalışan üç firmadan biri olduğunu bilgisini verdi.

EGA, TC Kimlik Kartı Doğrulama, Elektronik Kimlik Doğrulama Sistemi ve Kart



KEC nedir ?

Kart Erişim Cihazı (KEC), elektronik kimlik kartları için geliştirilen bir kart okuyucu. KEC, kimlik kartının yetkili kurum tarafından veriliş verilişini, kişiye ait olup olmadığını tespit ediyor. KEC cihazları ile kimlik kartı, PIN, parmak izi ve dijital fotoğraf doğrulanabiliyor. Kimlik doğrulamayı yapan görevinin de kimliği eş zamanlı doğrulanıyor.

kartının takıldığı POS ödeme cihazlarını arıyan bir cihaz olan KEC, vatandaşın kimliğinin doğruluğunu tespit edecek. Yerli KEC cihazının yazılımını EGA geliştirdi, üretimini de kardeş firmamız olan KAT Mekatronik Ürünleri A.Ş. gerçekleştirecek. Yeni e-kimlik kartları kredi kartlarında olduğu gibi "Chip&PIN" özelliğini yanı sıra kişiye ait parmak izi ve dijital fotoğraf doğrulama ile güvenli seviyesini artırıyor. Elektronik kimlik doğrulama sayesinde pek çok sahtecilik önlenilecek, kurumların ve şahısların sahte işlem yüzünden yaşadıkları kayıpları aşırı düzeyde indirilmesini sağlayacak. Özellikle sağlık alanında, sosyal güvenlik kurumlarında sahte kimlik ile yapılan işlemler nedeniyle ciddi

parasal kayıplar yaşanabiliyor. Abone kaydetme ve hesap açma işlemlerinde pek çok kişi mağdur olabiliyor. Yeni sistemle bu tarz mağduriyetler önlenilebilir ve kayıplar azaltılabilir. Sistem hem vatandaşın hem de kurum ve kuruluşların koruyacak, kaynaklarını ve hizmetlerini doğru kişilere ulaştırılmasını sağlayacak."

KEC SERİ ÜRETİMİ BAŞLIYOR

Firmamızın Çatalca'daki fabrikasında seri üretimine başlanacak KEC cihazlarının pek çok özel ve devlet kurumunda kullanılması bekleniyor. Usta, proje konusunda, "Yerli üretimi önemsiyoruz ve çözümün Türkiye'de üretilebilir, yapılabilecek bir kalemi yerli olacak. Cihazın endüstriyel tasarımı, elektronik ve donanım tasarımı, gömülü yazılımı, seri üretimi yüzde 100 yerli imkanlarla gerçekleştirildi" dedi. Cihazların sahada kullanılabilmesi için 7 farklı sunucu yazılımı geliştirdiklerini kaydeden Usta, elektronik kimlik kartlarının ülkemizde başarıyla hayata geçirilmesi ve kullanımında öncülük olmalarını istediklerini vurguladı.

Dünyanın en hızlıları İstanbul'da yarışacak

'Milli teknoloji hamlesi' hedefleri doğrultusunda düzenlenen Teknofest İstanbul, 20 Eylül'de başlıyor. İstanbul Yeni Havalimanı'nda düzenlenecek teknoloji festivali, dünyanın en hızlılarının yarışacağı Dünya Drone Kupası'na da ev sahipliği yapacak. Festivalde, 250 kilometre hıza ulaşabilen drone'lar arasında dünyanın en iyisi belirlenecek.

TÜRKİYE Teknoloji Takımı (T3 Vakti) ile İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin 20-23 Eylül'de düzenleyeceği Türkiye'nin ilk havacılık, uzay ve teknoloji festivali Teknofest İstanbul, Dünya Drone Kupası'na (World Drone Cup-WDC) da sahne olacak. Anadolu Ajansı'nın (AA) İletişim

destekçisi olduğu Teknofest İstanbul bünyesinde yapılacak Dünya Drone Kupası organizasyonuna 25'ten fazla ülkeden toplam 64 sporcu katılacak. Dünyada ilk defa en fazla ülkenin katıldığı yarışına rekorunu kırarak olan WDC, 250 kilometre hıza ulaşabilen drone'lar

ile dünyanın en iyisini İstanbul ev sahipliğinde belirleyecek.

25 ÜLKEDEN 64 SPORCU

Hız ve manevra kabiliyeti yüksek, tamamen kullanıcının kumanda yeteneğine dayalı olarak tasarlanan araçların yer alacağı

Dünya Drone Kupası'na Çin, Japonya, Brezilya, ABD dahil toplam 25 ülkeden 64 sporcu katılacak. Türkiye'nin ilk havacılık, uzay ve teknoloji festivali olan Teknofest İstanbul, Türkiye tarihinin en büyük ödüllü teknoloji yarışmalarının yanı sıra havacılık gösterileri, seminerler, uluslararası

girişim zirvesi ve aktiviteleri ziyaretçilerine sunacak. Katılımın ücretsiz olduğu festival, Türkiye'nin milli teknoloji hamlesini gerçekleştirmesi ve teknoloji üreten bir topluma dönüşmesinde önemli bir rol oynamayı hedefliyor.



Yapay zeka beyin hasarını keşfedecek

Çinli bilim insanlarının geliştirdiği yapay zeka sistemi, beyin hasarlarının tanımlanması konusunda doktorlara yardım edecek.

ÇİN Bilimleri Akademisi'nden bilim insanları ve Çin Halk Kurtuluş Ordusu'ndan doktorların 5 yıldır üzerinde çalıştıkları yapay zeka sistemi, beyin hasarı olan kişilerde bunun tanımlanması ve değerlendirilmesinde doktorlara yardım edecek. Özellikle bilinç kaybı ve bozukluğu (DOC) yaşayan hastaların, bilinçlerini yeniden kazanmasında önemli rol oynaması beklenen sistem, beynin farklı bölümlerindeki yapıların birbirleriyle iletişim kurmak için oluşturduğu ağları görüntüleyerek değerlendirme yapıyor.

YÜZDE 88 DOĞRU TESPİT

Yapay zeka, bugüne kadar bilinç bozukluğu yaşayan 63 hastadan 10 binlerce görüntüyü inceledi. Bilinci geri gelebilecek ve

gelenmeyecek hastaları yüzde 88 oranında doğru teşhis edebildi.

Çalışmayı yöneten Song Ming, beynin çalışması sırasında birçok bölgenin birlikte hareket ettiğini ve iletişim ağları oluştuğunu dile getirdi.

Doktorların beyindeki iletişim ağlarının bilinç bozukluğu ile doğrudan bağlantısını göremediğini ve yapay zekanın bu hastalığı anlamak için yeni ipuçları sağlayabileceğini aktaran Song, yapay zekanın tam değerlendirme yapmasını ve beyin yaralanmaları konusunda ön bilgi sağlayabilmesini umduklarını bildirdi.

Song, bununla birlikte yapay zeka modelinin geçerli ve güvenilir bir sistem olabilmesi için daha fazla veriye ihtiyaç duyulduğuna dikkati çekti.

Böcekler neden sıcak havayı seviyor?

SCIENCE News internet sitesinin haberine göre 'Science' dergisinde yayınlanan çalışmada, Washington Üniversitesi'nden Curtis Deutsch ve ekibi, bir bütün olarak böceklerin daha sıcak günlerde ne kadar hızlanacağına, çoğalacağına ve tahıllara zarar vereceğine ilişkin matematiksel bir simülasyon geliştirdi.

Sıcaklığın, böcek metabolizmasını ve üremesini ne kadar hızlandığını inceleyen araştırmacılar, hava sıcaklığındaki her santigrat artışın buğday, mısır ve pirinç için ilave yüzde 10 ila 25 hasar anlamına geldiğini tespit etti.

MİLYONLARCA TON KAYIP

Sıcaklıktaki artışın böceklerin istahını artırarak buğdayda daha fazla zarara neden olduğunu altını çizen Deutsch, zararlı böceklerin halihazırda her yıl dünya genelindeki mısır ve



buğdayın yüzde 8'ine, pirinçin ise yüzde 14'üne zarar verdiğini belirtti.

Ortalama küresel sıcaklığın sanayi öncesi dönemdeki seviyesinin sadece 2 derece üzerine çıkması halinde yıllık mahsul kayıplarının mısır için yaklaşık yüzde 10, buğday için yüzde 12 ve pirinç için yüzde 17'ye kadar çıkabileceğini belirten araştırmacılar, bunun üç tahıl için yaklaşık 213 milyon tonluk kayıp anlamına geldiğine işaret etti.

Prizlerle internet ağını hızlandırıyor

Evdeki elektrik prizlerini kullanarak internet ağını hızlandırın ürün, 2400 Mbps hız vaat ediyor. Kablosuz bağlantısı olan cihazlar, bu ürün sayesinde birbirlerinden de haberdar oluyor.

Kablosuz cihazlarla entegre

Devolo Magic, 2400 Mbps hız vaat ediyor. Her biri 500 metre mesafeden çeken kablosuz bağlantısı olan cihazlar, Devolo Magic sayesinde aynı zamanda birbirlerinden de haberdar oluyorlar. Örneğin elinizde telefonla bir odadan diğerine geçtiğinizde bağlantınız size yakın olan cihaza, daha doğrusu daha hızlı bağlantı sağlayan cihaza devrediliyor. Ürünün ne zaman piyasaya çıkacağı ya da fiyatı konusunda bir bilgi verilmedi.

AYŞE BAŞAK

BERLİN'de gerçekleşen IFA 2018, dünyanın en önemli teknoloji fuarlarından biri. Özellikle ev elektroniği alanında en ilginç aletlerin tanıtıldığı, yeni geliştirilen teknolojiler ile müşterilerin ilk kez bulunduğu fuar, çok önemli bir teknoloji merkezi olma görevini üstleniyor. Bu gibi fuarlarda her ne kadar karmaşık cihazlar daha çok sükses yapıp, ilgi görüyor olsalar da, kullanışlılık ve günlük hayatta yaygınlık kazanma açısından çoğu zaman basit ama efektif çözüm öneren, sıradan görünümülü cihazlar başarılı oluyor.

BASİT AMA İŞLEVSEL

Örneğin Devolo Magic, gerek görünümü gerek inovatif açıdan çok ilgi çekici değil. Ancak işlevselliği



düşünüldüğünde çok öne çıkan bir ürün. Evdeki internet ağını hızlandıran ürün, 2400 Mbps hızla çalışabiliyor. Pek basit ama çok işlevsel bir cihaz olan Devolo Magic bu işi nasıl yapıyor? Adındaki sihir nereden geliyor? Devolo Magic, Powerline sistemini kullanarak bir ağ üzerinde çalışıyor. Powerline adı

verilen ağ sisteminde elektrik prizlerine takılan herhangi bir cihaz, evin hali hazırda var olan elektrik hatlarını kullanarak internet iletişimini gerçekleştiriyor. Evet, duymak şaşırtıcı olsa da, duvarların içinden geçen, fişi takip türden cihazları çalıştırdığımız, bildiğimiz elektrik tesisatını internet için kullanmak mümkün.

TESİSAT UYGUN OLMALI

Son yıllarda kullanımı artan bir teknoloji olan Powerline sistemi her evde çalışmayabiliyor. Eski tesisatlarda sorun olabilir. Yenilerde ise bir problem yaşanmıyor. Elektrik tesisatı ile ilgili bazı şartların sağlanması gerekiyor. O yüzden böyle tesisatınızın uygunluğunu kontrol etmekte fayda var. Bu sistem sayesinde bir cihaz direkt internet modemine bağlanınca diğer odaların prizlerine takılan farklı cihazlar da bunun üzerinden internete bağlanıyor. Tüm cihazlar bulundukları yerde kablosuz internet bağlantısı da sunuyorlar.



Hangarda elektrikli otomobil üretecek

İngiltere'de İkinci Dünya Savaşı'ndan kalmış olan bir hangar ve etrafındaki genişçe bir arazi, elektrik süpürgeleri ile tanışmış Dyson firması tarafından 260 milyon dolar harcanarak özel bir iş için kullanılır hale getiriliyor. Hangar bir fabrikaya, çevresi de bir deneme pistine dönüşecek. Dyson burada elektrik süpürgesi üretecek. Pek tahmin edilemeyecek bir şey oluyor ve Dyson da elektrikli otomobil işine giriyor. Yüzlerce insanın çalışacağı bu yer, elektrikli araç için araştırma ve geliştirme merkezi olacak.

Çok güçlü motorlar üretme konusundaki tecrübesi, firmanın önümüzdeki yıllarda bu sektöre iddialı bir giriş yapmasını mümkün kılıyor. 2020'de ilk elektrikli otomobili üretmeyi hedefleyen Dyson, bu araçların deneme sürüşlerini ödüllü mimar Chris Wilkinson'a yaptırdığı binanın çevresindeki 16 km uzunluğundaki pistte gerçekleştiriyor olacak. Dyson CEO'su Jim Rowan, bu hangarların çok kısa bir süre içinde elektrikli otomobil üretimi ve test etme kampüsü olacağını ve İngiltere'de yeni iş imkanları oluşturacağını belirtiyor.

Yerli özgün helikopter hazır

SAVUNMA Sanayii Başkanlığı koordinasyonunda TUSAŞ tarafından yürütülen Özgün Helikopter Programı'nda ilk uçuş heyecanı yaşandı. Bir stüdyo yer testlerine devam edilen T625 helikopter için geçen günlerde üretim hangarından çıkılarak uçuş hattına taşındı. Proje gece gündüz çalışarak yoğun emek sarf eden mühendis ve teknisyenlerin de katılımıyla TUSAŞ test pilotları kontrolünde ilk kalkışını yapan T625 helikopteri, sonuless şekilde havalandı. gerçek bir uçuş ortamında manevra



denemelerini icra etti. Askeri ve sivil alanda geniş bir yelpazeye hitap eden T625 Genel Maksat Helikopteri'nin, yüksek irtifa ve sıcaklıkta, zorlu iklim koşullarında, gerek

performans ve manevra kabiliyeti gerekse sağladığı yüksek kabin / azami kalkış ağırlığı oranıyla Türkiye'de ve uluslararası arenada söz sahibi olması hedefleniyor. Üstün

aydalı yük imkanı ve farklı konfigürasyon seçenekleri sunmayı öngören T625 helikopterin, arama-kurtarma, personel taşıma, VIP, yangınla mücadele, hava ambulans ve offshore gibi alanlarda hizmet vermesi öngörülmüyor. Helikopterin, elde edilen bu başarıyla birlikte, yer ve uçuş testlerini müktekip, sertifikasyon ve kalifikasyon süreçlerinin de tamamlanmasıyla 2020'li yıllarda semadaki yerini alması hedefleniyor.

Cumhurbaşkanlığı Bisiklet Turu 9 Ekim'de start alacak



TUR 2018'İN ETAPLARI

1. etap: Konya-Konya
2. etap: Alanya-Antalya
3. etap: Fethiye-Marmaris
4. etap: Marmaris-Selçuk
5. etap: Selçuk-Manisa
6. etap: Bursa-İstanbul



54. Cumburbaşkanlığı
Türkiye Bisiklet Turu'nu
(TUR 18) hazırlıklarında
son aşamaya gelindi.
Dünyanın en seçkin
bisikletçilerinin
ağırancılara etkinliği,
9-14 Ekim tarihlerinde
gerçekleştirilecek. Ayrıca
zorunlu tutulan dünya turu
statüsündeki 10 takımın
yayına katılmı için de
gereklî anlaşmalar yapıldı.
Bu sayede 20'ye yakın
profesyonel katı takımı
Türkiye'ye gelecek. Tur ilk
kez, 485 kilometre bisiklet
yolu ile New York'tan
sonra en fazla bisiklet
yoluna sahip kent olan
Konya'da start alacak.
Ayrıca Tur Bursa da dahil
edildi. O yandan geçen yıl
televizyon yayınlarıyla
ulaşlan kişi sayısı ise
2 milyon aştı.

Guliyev, Avrupa'da 'ayın atleti'ne aday

MİLLİ atlet Ramil Guliyev, Avrupa Atletizm Birliği'nin (EA) internet üzerinden oylamaya açtığı Avrupa'da ağustos ayının atleti anketinde adaylar arasında yer aldı. Türkiye Atletizm Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, 7-12 Ağustos tarihlerinde Berlin'de gerçekleştirilen Avrupa Şampiyonası'nda erkekler 200 metrede şampiyona rekorunu 19.76 ya indirerek altın madalya kazanan Ramil Guliyev, EA tarafından 'ayın atleti' ödülüne aday gösterildi. EA, anketi Twitter ve Facebook üzerinden oy kabul ediyor.



Atıcılıkta altın rekorla geldi

ATICI-
LIKTA Güney
Kore'de
düzenlenen
Bütün Dallar
Dünya Şampiyona-
sı'nda
Şevval İlayda
Tarhan,
gençlerde altın madalya kazandı.
Türkiye Atıcılık ve Avcılık
Federasyonu'nu temsil eden
Şevval, Changwon kentinde
düzenlenen şampiyonada, 10 metre havanlık tabanca
genç kızlar kategorisinde yarışan
Şevval Ankara TOHM sporcusu Şevval
İlayda, final etabında 237,9 puanla hem
Türkiye rekorunu kırdı hem de altın
madalyanın sahibi oldu.



Son yılların en heyecanlı transfer sezonunu yaşayan kulüpler, ilk defa bir yaz dönemi kâra geçerek kapattı. 18 takım yurtdışına sattıkları oyuncularından 70 milyon Euro kazanırken, yurtdışından aldığı oyunculara ise 25 milyon Euro harcadı. Böylece 45 milyon Euro, Süper Lig takımlarının kasasında kaldı.

45 milyon Euro KASADA KALDI

[illegible]

CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda UEFA'nın mali kriterlerine takılan Süper Lig takımları, bu yıl adeta kemeri sıkı. İlk defa bir yaz transfer döneminde kara geçen Süper Lig takımları, yurtdışına sattıkları oyuncularıdan tam 45 milyon Euro kâr etmeyi basardı. Transfer dönemi boyunca 70 milyon Euro'luk oyuncuyu yurtdışına satan kulüpler, bunun karşılığında yurtdışından transfer ettikleri oyunculara 25 milyon Euro bonservis parası ödedi. Böylece kulüplerin öne mi gelire ulaşmış oldu. Daha az oyuncu transferi yapan Süper Lig takımları, UEFA'nın getirdiği kurallara da uyum gösterdi.

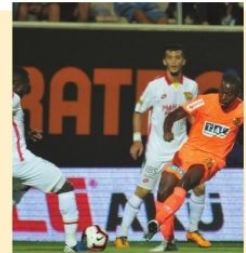
ÜÇ SEZONDA
195.4 MİLYON EURO

Türk futbol endüstrisi son dönemlerde hızlı bir büyüme yakaladı. Bu büyümede yurtdışına satılan oyuncuları da etkisi oldu. Ancak külipler satıklarından fazlasını harcadı. Bu da UEFA'nın mali kriterlerine uygun olmayan bir durumdur. Külipler şimdi bu durumu tersine çevirdi. Türk futbolunda 'dört büyükler' olarak anılan Beşiktaş, Galatasaray, Fenerbahçe ve Trabzonspor, son üç dönemde transfere büyük miktarlarda para harcadı.

Dört kulüp son üç sezonda toplam 120 futbolcuyu kadrosuna katarken; bonservis, kiralama veya imza parası olarak toplam 195 milyon 445 bin Euro ödeme yaptı. Bu kulüpler, UEFA'nın Finansal Fair Play Kriterleri'ne uymaya çalışsa da iddialı kadrolar kurmak için zaman zaman yüksek bonservis ücreti vermek zorunda kaldı.

KİM, NE KADAR HARCADI?

Kulüplerin bu durumu tersine çevirme çalışmaları sonuçlarını verdi. Bu sezon özellikle dört büyüklerin sattığı oyuncular büyük süske yarattı. Yurt dışına satışlarda en çok gelir sağlayan oyuncu Suudi Arabistan'ın Al-Ahli Cidde takımına transfer olan Fenerbahçeli José de Souza oldu. Futbolcu, takımına 12 milyon Euro kazandırdı. Son yılların transfer zengini Beşiktaş ise bu sezon geçen yılların altından bir performans gösterdi. Siyah-beyazlılar bu yaz üç oyuncusunu yurt dışına göndererek 14 milyon Euro'luk bonservis geliri elde etti. Geçen sezonun şampiyonu Galatasaray da yurtdışına sattığı



Anadolu kulüpleri

umut veriyor

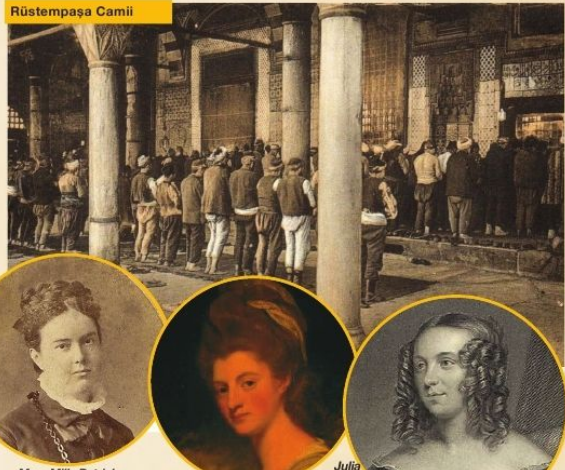
Dört büyük takımın yanı sıra Kayserispor, Alanyaspor, Bursaspor ve Antalyaspor da kasasını dolduran takımlar arasında yer aldı. Başakşehir, Göztepe, Kasımpaşa, Konyaspor, Rizespor ve Erzurumspor ise transfer sezonunda zarar etti. Sivasspor, Malatyaşpor, Akhisarspor ve Ankaragücü, yaz sezonunda transfere hiç para harcamadı. Anadolu kulüplerinin yaptığı transferler değerlendiren yazarlar, "Kasımpaşa, Malatya ve Kayserispor bu sezon ligde en çok takımlar arasında gösteriliyor. Bu takımların yaptığı transferlerin başarılı olması durumunda bu oyuncuları yurtdışına satılabilir ve önemli bir gelirle ulaşabilirler" dedi.

oyunculardan 10 milyon Euro'ya yakın para kazandı. Bu sezon beklenen oyuncu satışı yapılmayan takım ise Başakşehir oldu. Son yıllarda yurtdışına sattığı oyuncuların kasasını dolduran Başakşehir, bu sezon bonservis geliri elde edemedi. Sattığı oyuncuların kasasına 25 milyon Euro koyan Fenerbahçe, transfer ettiği isimlere 11 milyon Euro harcama yaptı. Böylece sarı-lacivertli takımın kasasında 14 milyon Euro para kaldı. Galatasaray'da 9 milyon Euro'luk oyuncu satışı karşın 8 milyon Euro'luk harcama yaptı. Beşiktaş'ta ise kar 8 milyon Euro'yu buldu. Bu sezon üç oyuncudan 10 milyon Euro'luk gelir sağlayan Trabzonspor da 2 milyon Euro'luk harcama yaptı.

Osmanlı Kahvehanesi



Rüstempaşa Camii



Mary Mills Patrick

Elizabeth Craven

Julia Pardoe

Marcelle Tinayre

Anna Groser Rilke

Kadın seyyahların kaleminden İstanbul

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

SEHİR tarihleri açısından pek çok ayrıntılı bilgi, resmi belgelerden daha çok seyahatnamelerde yer alır. Şehirlerin adeta gizli tanıklığını yapan seyahatnamelerle; gündelik yaşam, gelenek görenekler, en doğal haliyle tarihteki yerine taşınır. 18. yüzyıl ile 19. yüzyıl arasında Osmanlı İstanbul'unu ziyaret eden Batılı kadın seyyahlar; kadın olmalarının da verdiği avantajla o yılların ev içlerine kadar girmiş, gündelik yaşamlarını takip etmiş, İstanbul'u biraz da kadın gözüyle inceleyerek dönemin batılı erkek seyahatnamelerinden farklı notlar almışlardır. Osmanlı kadınına o kadar yakından takip etmişlerdir ki, 1856-1858 yılları arasında İstanbul'da kalan Fransız gezgin Baronne Durand De Fontmagne, "Bir aile babası, ailesi içinde, hükümdarın ülkesinde gördüğü saygıdan daha büyüğünü görüyor" ifadeleriyle ev içi yaşamı anlatmıştır.

DİKKAT ÇEKEN ÜLKE

İletişim kanallarının gelişmediği bu dönemde "televizyon" görevi yapan

seyahatnamelerde, özellikle Osmanlı toprakları ilgi çeken bölümleri oluşturuyordu. Dönemin İstanbul'una ziyaret gerçekleştiren Batılı kadın seyyahların notları, "İstanbul'da Bir Konak ve Yeni Kadınlar", "Türkiye'nin Kadınları ve Folklorik Özellikleri", "Ondokuzuncu Asır Biterken İstanbul'un Saltanatlı Günleri", "Bir Kadın Gezinin Tinayre'nin Günlüğü", "Sultan Abdülhamid Devrinde İstanbul'da Gördüklerim" gibi kitaplarla günümüze ulaşıyor. Bu kitaplarda aktarılan notlara göre, özellikle Osmanlı kadın yaşamı, batıda adeta masalsi bir şekilde ele alınıyor ve bazı gerçekler çarpıtılarak anlatılıyor. Öyle ki, 1717-1718 yılları arasında İstanbul'u ziyaret eden İngiliz gezgin Lady Montagu, 52 mektuptan oluşan Şark Mektupları isimli eserinde Osmanlı toplumundaki kadınlar için oluşturulan yanlış algıyı, "Doğu toplumlarında yaşamadan kadınların sahip oldukları özgürlükleri kimse tahmin edemez" cümlesiyle değiştirmek istemişti.

GÖKSU SEFERLERİ

Seyahatnamelerde Osmanlı'da eğlence hayatına da yer verilmişti. Öyle ki Lady Montagu, kadınların eğlence hayatı için "Türk kadınları dünyanın en hür kadınlarıdır" yorumunu yapar. Yine eğlence hayatında Göksu deresinde gerçekleşen seferlere özel yer ayrılır ve aktarılan notlara göre Göksu'ya varan kadınlar burada hizmetkarları ile birlikte sınırsız bir eğlence ortamı oluşturuyorlardı. Yerlere serilen rengârenk halıların üzerine oturduktan sonra vakitlerini, meyveler, tatlılar, çörekler ve başka lezzetli şeyler yiyerek ve kahve yudumlayarak geçiriyorlardı. Seyyahların ilgisini çeken bir diğer eğlence alanı ise kahvehanelerdi. Onlara göre buralar toplumsal bir laboratuvar gibiydi. İstanbul'da gezintiyne çıkan seyyah Lady Emilia Hornby, nargilelerin fokurtusunun dalgalarının sesi ve kuş cıvıltılarıyla karıştığını ifade eder.

RÜYA GİBİ MEZARLIKLAR

Seyyahların o dönemde ilgisini çeken bir başka konu da Osmanlı topraklarında ibadethanelere gösterilen saygıydı. Ayasofya'da Cuma namazına şahit olan kadın seyyahlardan Alman Georgina Adelaide Müller, camiye kilise ile kıyaslayarak, "Ne müzik, ne çiçekler, ne aksesuarlar, ne de sayısız papaz vardı. Ama oraya gelenlerin yaptıkları ibadeti ne kadar önemseydiklerini hakikaten de anlayabiliyoruz" diye gözlemlerini anlatmıştı. Mezarlıklar da şehirdeki dikkat çeken bir başka nokta idi. Mezar taşlarına özel ilgi gösteren kadın seyyahlardan İngiliz Julia Pardoe, mezar taşlarının aynı zamanda birer felsefe dersi verdiğini de ifade etmişti. Durand De Fontmagne de, Müslüman mezarlıklarını anlatırken, şu ifadeleri kullanmıştı: "Duvar, bekiç ve kapı gibi engeller bu mezarlarda yok. Selvi ağaçları ve boğaz manzarasıyla bu kabristanlar iç karartıcı olmaktan çok, şiir ve rüya ile dolu bir mekân gibi."

"Yediğin içtiğin senin olsun, bana gördüklerini anlat" cümlesinin canlı simgesidir seyyahlar. Hele bir de seyyah kadına anlatılanlar adeta ete kemiğe bürünür. 18. yüzyıla 19. yüzyıl arasında Osmanlı İstanbul'unu ziyaret eden batılı kadın seyyahlar, kaleme aldıkları notlarla İstanbul'un eğlencesinden sosyal yaşamına kadar en ince noktaları günümüze kadar taşıyor.

22 farklı dil

Dönemin İstanbul'u pek çok milletten insanların yaşadığı bir kentti. Bu özellik, gezginlerin de ilgisini çekmişti. Öyle ki, ABD'li kadın seyyah Mary Mills Patrick, Eminönü'nden Beyoğlu'na bir filolog dostu ile geçişini anlatırken bu konudaki gözlemleri, "Filolog dostum 22'ye yakın farklı dilin konuşulduğunu bizzat duyduğunu söyledi" diye anlatmıştı.

Ev rahatlığı

Kadın seyyahların o yılların erkek batılı seyyahlarına göre en büyük avantajı ev yaşamıydı. Kadınlardan uzakta, rahat ve güvenli bir ortamda yaşamak, ev içi yaşamın rahat etmemesi mümkün değildi. Çünkü ziyaretçinin her türlü değişik davranışı bile hoş karşılanıyordu. İstanbul sokakları da bir başka dikkat çeken ayrıntıydı. O yılların dar sokaklarını İngiliz gezgin Elizabeth Craven, "Her katta pencereler yolun üzerine doğru çıkar. O suretle ki evin katları yükseldikçe, evin üst katlarında oturanlar, yolun iki kenarındaki iki evden uzanıp eli ele tutuşabilirler" diyerek betimlemişti.

Yemek sonu çorba

Osmanlı yemek kültürü de gezginlerin notları arasında önemli bir yer teşkil etmişti. Lady Montagu katıldığı bir yemek davetini, "Türklerin salçaşan pek keskin, etlerini pek ziyade pişiriyorlar, dövülmüş baharat çok kullanıyorlar. Çorba da en son veriliyor" şeklinde betimlemişti. Bir Ramazan davetine katılan Lady Emilia Hornby, o yıllarda misafirler için kurulan iftar sofralarındaki zenginliği şu cümlelerle anlatmıştı: "Önce limon suyuyla tatlandırılmış mükemmel bir pirinç çorbası, ardından şamfıstığı, çamfıstığı, pirinçle doldurulup tereyağında pişirilmiş tavuk sundular; bundan sonra birbiri ardı sıra çeşit çeşit etli sebze, baklava, kadayıf, ekme kadayıfı, börek, helva ve başka birçok şeyden sonra pilav geldi. Toplam yirmi beşe yakın yemek vardı."

İSTANBUL'UN DÖRT BİR YANINDA SİZİNLEYİZ... İTO HİZMET BİRİMLERİ

ULAŞILABİLİR

İSTANBUL'DAKİ HİZMET BİRİMLERİMİZ

- Eminönü Merkez
- İDTM
- Perpa
- Giyimkent
- Maltepe
- Pendik
- İTO Mobil
- Çatalca

[f /itokurumsal](https://www.ito.org.tr)

Detaylı bilgi için: www.ito.org.tr

Sorularınız için: ticaret@ito.org.tr
odasicil@ito.org.tr



İSTANBUL TİCARİET



*Yedikule'de
huzurlu
bir köşe:*

Hacı Evhad Camii

İstanbul Köşe Bucak'ın bu haftaki konuğu, şehrin kuzeybatı köşesinde, Yedikule'nin az üstünde ve surların iç tarafında yer alan küçük bir yapı: Hacı Evhad Camii. Mimar Sinan eseri caminin kendisi kadar huzurlu avlusu da görülmeye değer.

AYŞE BAŞAK

Tükenmez bir merak kaynağı: İstanbul

Şehr-i İstanbul'u gezip, keşfetmeye bir ömür adanmış yine hakkını veremezsiniz. Bu her köşesinden katman katman tarih ve türlü türlü hikayeler çıkan şehir, bitmez tükenmez bir maceralar, keşifler diyarıdır. İstanbul'u keşfetmek, küçük bir sokağındaki küçük bir yapıdan devasa anıtlarına, büyük meydanlarına varıncaya kadar sebat ister, emek ister. Ayrıntıları görmeyi gerektirir, merakla okumayı, yeni bilgilerle zenginleşmeyi şart koşar. Bu, adım adım ilerleyen uzun bir yolculuktur. Şehirle beraber çağları, kuşakları aşar, bir sokaktan diğerine uzun, upuzun yolculuklara çıkarsınız. Bu hafta, Fatih Yedikule'de Hacı Evhad Camii'nin avlusunda kendisi kadar huzurlu bir yapıyı buldum. Şehrin bu uzak köşesinin tadını çıkaralım, öyküsünü öğrenelim.

Kasap Hacı Evhad

Hadikatü'l-Cevâmi yazarı Ayvansaraylı Hüseyin Efendi, yapının banisi Hacı Evhad'ın devrin kasap ustalarından olduğunu söylüyor. Evliya Çelebi, Seyahatnamesi'nde 17. yüzyıl İstanbul'unun binalarını anlatırken Hacı Evhad Camii'nin de adını veriyor, ancak başka bir detaya yer veremeksizin sadece Mimar Sinan yapısı olduğunu aktarıyor. Kasap Hacı Evhad, mihrabın önündeki hazirede medfun.

Mimar Sinan'ın izleri

Sinan'ın çatılı camilerinden olan Hacı Evhad Camii, dikdörtgen planlı ve kâgir bir yapı. Son cemaat yeri ve çatısı ahşap malzemeden inşa edilmiş. Kesme küfeki

taşından yapılmış olan tek şerefeli, süslü ve zarif minaresi caminin sağında yer alıyor. Kadınlar ve müezzin mahfili bulunan caminin mihrabı alçıdan yapılmış. Minber ve kürsüsü ise ahşap.

Tekke de vardı

Bir zamanlar cami ile aynı adı taşıyan tekkesi İstanbul'da çok meşhurmüş. Merkez Efendi Camii haziresinde medfun olan Seyyid Hüseyin Efendi, Hacı Evhad Tekkesi'nin önemli şeyhlerinden biri ve Süleymaniye Camii'nin vaizlerindenmiş. Günümüzde cami avlusunun batısında

olması gereken tekke, mutfak ve tevhidhane binaları yerlerini başka yapılara bırakmış durumda. Tekkelerin kapatılmasının ardından bir süre mahallenin ihtiyaç sahiplerine hizmet eden ve konut olarak kullanılan derviş hücreleri zaman içinde yıkılıp yok olmuş. Günümüzde caminin üç kuyusundan yalnızca biri kullanılabilir durumda. Cami, inşa edildiği 16. yüzyıldan bu yana pek çok kez tamir edilmiş. En

ayrıntılı onarım, 19. yüzyılda, Sultan Abdülmecid döneminde yapılmış. Bu onarımın üzerinden çok zaman geçmeden, 1920'de bir yangın çıkmış ve cami harabeye dönmüş. Bu yangından sonra dört duvardan ibaret kaldığı zaman zarfında içindeki tüm çiniler çalınmış. Bunların birbirinden güzel iznik çinileri olduğu düşünülür. Hacı Evhad Camii, 1936-1943 yılları arasında, 1945'te ve 1956 yılında tamir ve restore edildi. Fakat son cemaat yeri ve orijinalinde kurşun kaplı olan çatısı aslına uygun yapılmamış ve bu suretle caminin özgünlüğü bozulmuş.

Ömre bedel bir avlu

Hacı Evhad Camii'nin kendisi kadar güzel bir avlusu var. Asrılık ağaçların gölgelediği bu huzurlu avlu, Yedikule'deki bu küçük camiyi görmek için başlı başına bir neden sayılabilir.

Haftaya bu köşede tekrar görüşünceye kadar iyi gezmeler, iyi seyirler.

İSTANBUL'U PAYLAŞ VE UÇ

INSTAGRAM'DA
#oneistanbul VE #turkishairlines 'I
ETİKETLE, ÇİFT KİŞİLİK GİDİŞ-DÖNÜŞ
UÇAK BİLETİ KAZANMA ŞANSI YAKALA!

TAKİP ET
@oneistanbul
@turkishairlines

ETİKETLE
#oneistanbul
#turkishairlines

PAYLAŞ & KAZAN

oneistanbul.city/turkishairlines