

Yüksek kapasite için kapı aralandı

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, alınan önlemlerle, üretim ve ihracatta yüksek kapasite için kapının aralandığını belirterek, "Topyekün kalkınma, topyekün toplumsal hareket ile olur" dedi.

HALKLA BİRLİKTE

2019'un ilk Meclis toplantısında konuşan İTO Başkanı Avdagiç, hükümetin aldığı tedbirlerin ve KOBİ Değer Kredis'i'nin; bankalar, özel sektör ve halkla birlikte yeni bir ihracat seferberliği başlattığını söyledi. Avdagiç, iç talebin de buna bağlı olarak canlanacağını ifade etti.

İTO 137 YAŞINDA

Bu ay Oda'nın 137. kuruluş yıldönümü olduğunu söyleyen Avdagiç, ekonominin o tarihte bugünkü gibi ağır tazyik altında olduğunu hatırlattı. Avdagiç, "Sultan Abdülhamid döneminde ve Cumhuriyet'in ilk yıllarında başarılar elde ettik. Şimdi de aynı şekilde çalışıyoruz" dedi. ■ 10-11



Ekonomiye dört koldan destek

Bereketi üretime de yansıyacak

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, destek paketlerinin tüketiciye nefes, işletmeye kaynak ve istihdama destek olduğunu söyledi.

Yeni yıla ekonomiye güçlü bir destek paketi ile başlangıç yapan hükümet, reel sektörden tüketiciye kadar tüm kesimleri kapsayan teşvikleri art arda yürürlüğe koydu.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

11 OCAK 2019 YILI: 61 SAYI: 3042

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com



137.
yılında

Yine yeniden ihracat rekoru

İstanbul Ticaret Odası, 137. yılını, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın 200 milyar dolarlık ihracat vizyonuna yönelik yeni projelerle kutluyor. Oda'nın bu yılki rotası, başta Afrika olmak üzere hedef pazarlarda 30'dan fazla fuar...



14 ÜLKEDE
FUAR

İstanbul Ticaret Odası, 'Ekonomimize Global Nefes' sloganı ile 'İhracat Yılı' ilan ettiği 2019'da, Türk firmaların 14 ülkede 30'dan fazla fuara katılacak.



1.000 FIRMA
KATILIYOR

Yaklaşık 1.000 firmanın katılacağı fuarlarda, toplam 20 bin metrekarelik alanda Türk ürünleri sergilenicek. B2B görüşmeler, standlar ve sektörel heyet programları da bu yılın ajandasında.



10 YILIN
PAZARI

İTO, 2019'u aynı zamanda 'Afrika Açılım Yılı' olarak görüyor. Oda, gelecek 10 yılın en iyi pazarı olarak kabul edilen Afrika'ya da Türk ürünleriyle tanıştıracak.



TÜRK ÜRÜNLERİ
FUARLARI

İTO, Etiyopya'nın ardından Gana, Nijerya ve Kenya'da Türk Ürünleri Fuarları gerçekleştirmeye hazırlanıyor. ■ 8-9



2019 fuar ajandası

- Dizi film ve içerik: ABD, G. Afrika, Hindistan, Fransa, Singapur
- İnşaat ve emlak: Almanya, Rusya, BAE, Fransa
- Mobil iletişim: ABD, İspanya
- Kitap: Almanya, İngiltere
- Genel ticaret: Çin
- Yan sanayi: Almanya
- Gıda: Hindistan, Almanya, Çin, Kanada
- Otomotiv: BAE
- Konaklama: BAE
- Kompozit: Fransa
- İlaç: Çin
- Türk ürünleri: Etiyopya, Gana, Nijerya, Kenya

1 350 BİN ESNAF

- Halkbank, 350 bin esnafa 22 milyar liralık kredi kullanılabilecek.
- Sigorta prim teşviki 5 puana çıkarılacak.
- Çiftçiye ocak ayında 2 milyar 35 milyon lira destek sağlanacak.

2 TÜKETİCİYE 60 AY

- Kredi kartı borçlarını ödemeyenler Ziraat Bankası'ndan 60 aya kadar vadeli kredi alabilecek.

3 2.5 MİLYON HANE

- 2.5 milyon üzerindeki hanede, her ay ortalama 80 liralık elektrik faturasını devlet karşılayacak.

4 13 BANKA SEFERBER

- 13 banka toplam 20 milyar liralık KOBİ Değer Kredis'i verecek.
- 6 ay geri ödemesiz paketten 40 bin işletme faydalanacak. ■ 5'te

İhracata teminat mektupsuz kredi desteği artıyor

İstanbul ihracatının yüzde 28'sini Türk Eximbank finanse etti. Geçtiğimiz yıl ihracatçılara 4.2 milyar dolar krediyi banka teminat mektubu olmadan kullandıran Türk Eximbank, bu uygulamayı 2019'da da aşamalı olarak artıracak. Seret Kılıçlı ■ 6'da



File pazara geri döndü

Plastik poşette ücret uygulaması, Türkiye'de 70'li yılları hatırlatan bez torba ve filelerin üretimini yaklaşık yüzde 200 artırdı. Günlük 2-3 bin olan bez torba üretimi, yeni düzenlemeden sonra 6 bini buldu. Siparişlere yetişmekte zorlanan bez torba üreticileri ek vardiya ile çalışmaya başladı. Sümeyra Yarış Topal ■ 4'te

Hamilik, mesleki eğitime model oldu

Meslek liselerine sahip çıkan İTO, hamilik projesini genişletiyor. İTO'nun 2015'te 8 okulla başlattığı hamilik, bu yıl 54 okula uygulanacak. Projede her okul, farklı sektörlerden bir İTO Meclis üyesine emanet ediliyor. Adem Örhun ■ 7'de



İTO, Tuna'nın ASCAME'sine TAM UYE

Üyelerini küresel pazarlara taşıyan İTO, Tuna Bölgesi iş dünyasının çatı kuruluşu Tuna Ticaret Odaları Birliği'ne tam üye oldu. 140 milyon nüfuslu bölgenin GSMH'si 4 trilyon Euro'yu aşiyor. ■ 3'te

Göbeklitepe yılı Hünkar Kasrı'nda başladı

■ 12



BUGÜN GÖREV HEPİMİZDE...

"İTO olarak enflasyonu düşürecek bu mücadeleden 423 bin üyemizden aldığımız güç ile başarıyla çıkacağız."

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

ENFLASYONLA
TOPYEKÜN
MÜCADELE

İTO'DAN BELGE
HİZMETLERİNDE

1%10
İNDİRİM

2 11 Ocak 2019

BTM

TİCARET

İTO fuarları Basın İlan Kurumu'nda

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) milli katılımını yürüttüğü uluslararası fuar ilanları, artık Basın İlan Kurumu'nun resmi ilan sayfasında, Basın İlan Kurumu; resmi ilanlarını, kamu kurumlarının ilan ve duyurularını, www.ilan.gov.tr adlı internet sitesi ile tek çatı altında topladı.

58 YILDIR GÖREVDİ

Resmi ilan ve reklamların sürekli yayınlarda adil bir şekilde yayınlanmasını 58 yıldır araçlık eden Basın İlan Kurumu, resmi ilan portalında artık İstanbul Ticaret Odası'nın milli katılımını üstlendiği küresel fuarları da yayınlıyor.

İTO'YA ÖZEL TASARIM

Oda'nın Almanya'dan Fransa'ya, ABD'den Kanada'ya, İspanya'dan Çin'e kadar yayınlan fuar etkinlikleri, ilan.gov.tr internet sitesinin 'Kurum Harici İlanlar' bölümünde İstanbul Ticaret Odası için özel olarak tasarlanan sayfada yer alıyor. Küresel pazarlara açılmak isteyen Türk firmaları, MIPIM, JEC World, SIAL, Hannover Messe, Mobile World Congress, NATPE Miami başta olmak üzere alanlarda lider fuarlara ilişkin ayrıntılara, katılım şartlarına, taahhüt edilen hizmetlere ve ödeme bilgilerine resmi ilan portalından erişilebiliyor.



Fen bilgisi öğretmeni Hüseyin Vatansever, geliştirdiği 'Kalptası' oyunu ile eğitim sistemindeki alışagelmis ezberleri bozuyor. Oyun 4 yaşından itibaren çocuklara bütünsel öğrenme ile başarıyı yakalamaya fırsatı sunuyor.



BTM'den notlar Stratejik planlamayı öğreniyorlar

Mucit Girişimci Programı kapsamında eğitimler tüm hızıyla sürüyor. İş Geliştirme ve Stratejik Planlama Eğitimi'nde mucit girişimcilerle bir araya gelen Murat Ünver, global pazarlama, rekabet, pazarlama ve satış arasındaki farklar, pazarlama yönetimi süreçleri hakkında bilgilerini paylaştı.

Markalaşmanın inceliklerini öğreniler

Mucit Girişimci Programı kapsamında verilen Marka Oluşum ve Konumlandırma Süreçleri Eğitimi'nde, Cansu Aydemir mucit girişimcilerle bir araya geldi. Aydemir, marka kavramı, marka yapılandırma süreçleri, marka yönetimi ve markalaşma süreçlerinin detaylarını mucit girişimcilere aktardı.

Satranca yerli rakip Kalptası oyunu

BEYİNDE bir bağlantı sayısı oluşturmak için 400 kez tekrar yapmak gerekirken, bu sayı oyunlaştırmaya ile birlikte 10-20 tekrara kadar düşürülebiliyor. Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) mucit girişimcilerinden Hüseyin Vatansever, klasik satranç oyununu farklılaştırarak bütünsel öğrenim sistemi içeren yeni bir oyun geliştirdi. Vatansever, 'Kalptası Oyunu' adını verdiği projesi ile temel bilimlerin başlangıç bilgilerinin, günlük yaşam ile ilişkilendirilmesini sağlıyor. Vatansever, geliştirdiği oyun ile 4-9 yaş arası çocukların yanı sıra ebeveynleri de hedef alarak çocuklara anne ve babaları ile birlikte kaliteli zaman geçirebilme imkanı sağladığını söylüyor. Projesi ve hedefleri, İstanbul Ticaret Odası'na sunduğu için Hüseyin Vatansever'e sorduk.

Projenizin yenilikçi yönünü ve amacını anlatabilir misiniz?

Bütünsel öğrenmede bilimsel bilgilerin yaşam ile ilişkilendirilerek birlikte kullanılması esas alınıyor. Bu

sistem, beynin doğal öğrenme şeklidir.

Satranç oyunu, klasik öğrenmeye göre yapılandırılmış. Aslında bilimsel olarak satranç oyununda, bütünsel öğrenmeyi esas alan ve farklı zorluk derecelerinde sınırsız oyun var.

'Kalptası Oyunu' projesi ile oyun setlerindeki temel bilimsel bilgileri, görsel açıdan güzel yaşam ile ilişkilenebilir bir hale getirdim. Oyunlaştırmaya sayesinde 'Bütünsel Öğrenme' deneyimi 3-4 yaş çocuklarda bile uygulanabiliyor.

Hangi süreçleri tamamladınız? Şu an geldiğiniz nokta nedir?

Şimdiye kadar oyun setlerinin prototipleri geliştirildi. Oyunların takımlar halinde oynanması ile ilgili uygulamalar yapıldı.

Tüm bu gelişmeler dışında "dikey derslik" diye adlandırdığımız bir uygulama geliştirildi. Bu uygulama miktatsız taşlardan oluşuyor ve duvarda oynanıyor. Bu sayede motor becerilerin kullanımının sürekliliği sağlanıyor. Ayrıca öğrenci velileriyle bütünsel öğrenme ile ilgili farkındalık

uygulamaları gerçekleştirildi.

Projenizin uygulama metotlarından bahsedebilir misiniz?

Proje ilk önce okullarda uygulamaya çalıştım. Bütünsel öğrenme konusunda farkındalık yetersiz olduğu için, büyük çoğunluğu tarafından ilgi görmedi. 2015 yılında çocuklu ailelerin gidebildiği bir kafede derslik oluşturdum.

Sosyal medya aracılığı ile ulaşıldığım müşteriler ile uygulama çalışmalarını devam ettirdim. Uygulamalar boyunca doğal olarak oyun setlerin prototiplerini ve bütünsel öğrenme oyun içeriklerini de geliştirmeye devam ettim. Geliştirdiğim oyun setleri ile oyun içerikleri ve öğretim programları arasında uyum oluşturdum.

2012 yılından bu yana küresel düzeyde okullarda klasik öğrenmeden bütünsel öğrenmeye dönüşüm konusunda çok yoğun çalışmalar yapıyor. Hatta 2017 yılında bütünsel öğrenme müfredata alındı. Açıklanan 2019-2020 öğretim müfredatında da

bütünsel öğrenmeye geniş yer verildi. Bu gelişmeler, projemin okullarda uygulanabilirliğinin önünü de açmış oldu.

Türkiye'de 4-9 yaş arası çocuk sayısı 5 milyon civarında. 2019-2020 müfredatı aralık ayında açıklandı. Bu açıklamadan önce pazar büyüklüğüm yüzde 5 civarındaydı. Bu açıklamayla birlikte pazar büyüklüğüm yüzde 30'u geçmiş durumda.

Patentini aldığınız bu ürünü farklı alanlarda da kullanmayı düşünüyor musunuz?

Oyun setlerinin tasarımı tescilli ve oyun içeriklerinin telif hakları bana ait. Oyunun fiziki uygulamalarını yayınladıktan sonra bütünsel öğrenme tabanlı dijital oyunlar geliştirmeyi düşünüyorum. Bu tür oyunları, şirketlerin ürün ve hizmetleri ile ilişkilendirmek çok pratiktir. Ürün ve hizmetlerinin oyunu bulunan şirketler, geleceğin en yaygın şirketleri olacak. Google ve Yemeksepeti gibi şirketler, ürün ve hizmetlerinin oyunlarını yapmaya başladılar bile.

4EXPO IRAQ

11-14 Feb 2019

RegencyExpo
International Exhibition Management

Coming Up Events:
Iran OilShow.....01-04 May 2019
Iran Energy Saving21-24 Feb 2019
Iran Buildex.....01-04 March 2019
4in1 Baghdad.....11-14 Feb 2019

SÖZLEŞME

Turkey

2019 yılında yepyeni iş anlaşmalarında beraber olabilmek dileği ile... Durmak yok, İhracata devam...

Regency Expo Management Based in Dubai .
Since 2005 We Work More Than 15 Countries.
Now Time to Focus on Turkey

Address: Selenium Retro Tower, Block A No.61 İstanbul
Tel: 0 (212) 560 60 62

Turkey
Discover the potential

www.regencyexpo.net
info@regencyexpo.net

Gayrimenkul MIPIM'e hazırlanıyor Hem sektör hem İstanbul tanıtılacak

İTO
Başkanı Şekib
Avdağ, MIPIM 2019
Fuarı'nın
sadece inşaat-
gayrimenkul
sektörünün
tanıtımına
değil;
İstanbul'un
tanıtımına da
katkı
sağlayacağını
söyledi.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ, 12-15 Mart'ta gerçekleştirilecek MIPIM 2019 Fuarı için düzenlenen istişare toplantısında, sektör firmalarıyla bir araya geldi. Gayrimenkul ve inşaat firmalarının temsilcilerinin katıldığı toplantıda, Fransa'nın Cannes şehrinde kurulacak İstanbul Çadırı'nda yapılacak faaliyetler değerlendirildi.

ÇOK YÖNLÜ KATKI

MIPIM'i sadece gayrimenkul ve yatırım fuarı olarak görmeyenleri beliren Avdağ, "Gayrimenkul sektörümüzün projelerinin

tanıtımının yanı sıra, İstanbul'un tanıtımına da katkı sağlayan bir platform olarak görüyoruz. Türkiye'nin akülü şehirlik uygulamalarındaki gelişimini göstermesi açısından da önemli olacak" dedi.

YATIRIM MESAJI

Toplantıda, firma temsilcileri ise MIPIM 2019'da, "Türkiye'ye yatırım yapmak için doğru zaman" mesajının özellikle verilmesi gerektiğini ifade etti. Projelerin büyüklüğünün yanı sıra niteliklerine de dikkat çekilmesi görüşü dile getirildi. Toplantıda mega projelerin Türkiye'ye kazandırdığı prestije de değinildi.



İTO, Fransa'nın Cannes şehrinde, 12-15 Mart 2019 tarihleri arasında düzenlenecek MIPIM 2019'a, 685 metrekarelik İstanbul Çadırı ile katılacak. Londra ve Paris cadılarının arasında yer alacak İstanbul Çadırı'nda, firmaların yine stand bazında yer alması sağlanacak ve B2B alanı ayrılacak. İTO fuarı 2014 yılından bu yana katılıyor.



Toplantıya İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topcu, Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Koc, Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de katıldı.

İTO, Tuna'nın ASCAME'sine tam üye



ÜYELERİNE küresel pazarlarda yeni işbirliklerinin kapılarını aralayan İstanbul Ticaret Odası, Tuna Bölgesi iş dünyasının çatı kuruluşu olarak değerlendirilen Tuna Ticaret Odaları Birliği'ne (Danube Chambers of Commerce Association - DCCA) tam üye oldu. İTO, Tuna havzasının bu çatı kuruluşu üzerinden Balkanlar ve Doğu Avrupa ile ekonomik ve ticari ilişkilerin geliştirilmesini ve ortak projeler üretilmesini hedefliyor.

İstanbul Ticaret Odası; Akdeniz Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (ASCAME), Avrupa Büyükşehir Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği'nden (Alliance of European Metropolitan Chambers of Commerce - AEMC) sonra dahil olduğu Tuna Ticaret Odaları Birliği (DCCA) ile üye olduğu bölgesel işbirliği organizasyonlarının sayısını üçe çıkardı.

20'NCİ ÜYELİK

Almanya'dan Romanya'ya kadar uzanan Tuna havzasında refah seviyesinin yükseltilmesi, bölgedeki ekonomik ve

ticari entegrasyonun sağlanması amacıyla 2010 yılında kurulan Tuna Ticaret Odaları Birliği'nde (DCCA), İstanbul Ticaret Odası da artık söz sahibi. İTO, Almanya, Avusturya ve Macaristan'ın da aralarında bulunduğu 8 ülkenin önde gelen şehirlerinin yer aldığı DCCA'ya 20. üye olarak katıldı. Birliğin şu anda 22 üyesi bulunuyor.

TICARİ ENTEGRASYON

Budapeşte Ticaret Odası'nın inisiyatifleriyle kurulan DCCA ile bölgedeki ekonomik ve ticari entegrasyonun sağlanması, yakın coğrafyalarla işbirliğinde ticaret odalarının da aktif rol alması öngörülmüyor.

9 ülke üye

DCCA bünyesinde Tuna havzasındaki 9 ülkenin önde gelen ve ekonomisine yön veren şu şehirleri yer alıyor:

- Almanya: Passau ve Ulm
- Avusturya: Linz, Sankt-Pölten, Viyana
- Slovakya: Bratislava
- Macaristan: Budapeşte, Pecs, Győr, Pest
- Sırbistan: Novi Sad, Belgrad
- Hırvatistan: Osijek, Varazdin
- Romanya: Timisoara, Bükreş, Köstence
- Bulgaristan: Vidin, Ruse, Vratsa, Varna
- Türkiye: İstanbul

140
milyonluk pazar

Yaklaşık 140 milyon nüfusu barındıran Tuna Bölgesi, AB'nin de en önemli ekonomik alanlarından biri. Toplam gayrisafi milli hasılası 4 trilyon Euro'nun üzerinde olan bölgede kişi başı gelir de 16 bin dolar civarında. Türkiye, 2017'de bölgedeki ülkelere 25 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Aynı yıl Tuna havzasından yaptığımız ithalat ise 30 milyar dolar oldu.

İstanbul Ticaret Odası, Tuna Bölgesi iş dünyasının çatı kuruluşu olarak değerlendirilen Tuna Ticaret Odaları Birliği'ne (DCCA) tam üye oldu. 140 milyon nüfusu barındıran ve GSMH'si 4 trilyon Euro'yu aşan Tuna havzası, İTO üyeleri için de yeni iş fırsatları demek...

Yapılandırmada son tarih 28 Şubat

HAZINE ve Maliye Bakanlığı'nın, Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin 7143 Sayılı Kanun Genel Tebliği Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğe, Karayolları Trafik Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun ile Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun'un

ilgili maddelerinin uygulamasına dair usul ve esasları belirledi. Buna göre, vergi için yapılandırma başvurusunda bulunduğu halde 28 Aralık 2018 itibarıyla gereken ödemeni yapmamış borçlular, bu tutarları geç ödeme zammıyla birlikte 28 Şubat'a kadar öderse, yapılandırması devam edecek. Verilen ek süreden yararlanılabilmek için ayrıca yazılı bir başvuru aranmayacak.



PartnerPlusBenefit
Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizler, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bileti veya uçup sınıfı yükseltme olanaklarını yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirilme özgürlüğüne sahip oluyorlar.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarımız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürümlü ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmamızın ciddi avantajları sağlama olanağına sahip oluyorlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilmesini için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitelikli Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onları arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj

- Ödül bileti
- Upgrade işlemleri
- Upgrade işlemleri
- Nakit geri ödeme
- Koluk rezervasyonu
- WorldShop ödül ürünler
- Hediye dünyası
- TAV Passport Kart

A STAR ALLIANCE MEMBER

Polimer sanayicileri İzmir'de buluşacak



ULUSLARARASI toplantılara ev sahipliği için ataka kalkan Türkiye, bu yıl birçok sektörün dünya çapındaki temsilcilerini kongrelerde ağırlayacak. Bunlardan biri de "35. Uluslararası Polimer İşleme Derneği Konferansı" olacak. 26-30 Mayıs 2019'da İzmir'de yapılacak kongre, plastik ve

kimya sektörünün uzmanlarını bir araya getirecek. Türkiye'nin plastik işleme sektörünün kapasitesi, Avrupa'da 2. dünyada 6. ülke olması sanayicilere ve ihracatçılara avantajlı bir görüşme ortamı sağlayacak. Ayrıntılı bilgi www.pps-35.org/en/ adresinden alınabilir.

NAYLONU RUANDA BİLE YASAKLADI

Almanya, İngiltere, İtalya, Çin, Portekiz, İrlanda gibi 18 ülkede poşet kullanımı üretti. Kenya'da naylon poşet üreten, satan ya da ithal edenler için 19 bin dolar para cezası veya 4 yıla kadar hapis cezası uygulanıyor. Meksika ve Hindistan'da 2008'den bu yana poşet yasak. Bangladeş'te 2002'de naylon poşet tamamen yasaklandı. Dünyanın en temiz ülkeleri arasında gösterilen Ruanda'da naylonla dair her şey 2008'den beri yasak. Dünya genelinde 32 ülkede poşet kullanımı tamamen engellenmiş durumda. Bunun yanı sıra Afrika ülkeleri oluşturuyor. Türkiye'de ise 2022'de poşet kullanımının önüne geçilmesi hedefleniyor.



File ve bez torbaların Anadolu kültüründe özel bir yeri var. Ürünleri saklamak ve taşımak için kullanılan torba, heybe, çuvalar özel dokuma olarak üretiliyordu. Yöresine göre farklı motif ve renklerle dokuma kumaşlardan yapılan çantalar her evin olmazsa olmazıydı.

Annelerimizin filesi çevre için geri döndü

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

ÇEVRE ve Şehircilik Bakanlığı verilerine göre, marketlerde ürettiği poşet uygulamasının ilk haftasında, poşet kullanımı yüzde 50 azaldı. Tüketiciler bez torbaya yönelirken, uygulamanın en mutlu tarafı bez torba ve file üreticileri oldu. Bez torba üretimi iki kat artarken, siparişlere yetişmekte zorlanan bez torba üreticileri ek vardiya ile çalışmaya başladı.

YÜZDE 154'LÜK ARTIŞ

Söz konusu düzenlemelerden önce Türkiye'de yaklaşık 30-35 milyar adet poşet tüketiliyordu. Günde bin 700 dolarlık bir maliyete tekabül eden plastik poşet kullanımının ücretli olması, aynı zamanda tasarrufu da beraberinde getirdi. Tek kullanımlık poşet yerine, defalarca kez kullanılabilen bez torba ve filelere aynı zamanda söz konusu kalemden ithalatın da önüne geçilmesi planlanıyor. Bu gelişmelerle birlikte Anadolu Ajansı'nın verilerine göre file satışları yüzde 154 oranında arttı.

MARKET BOYUTUNA GEÇİŞ

Kimi tüketiciler evde bez torba dikmeyi veya file örmeyi tercih ederken, kimi de marketlerde satın bez torbaları alıyor. Bez torba üreticilerinden alınan bilgiler göre önceden promosyon amaçlı farklı sektörlerden sipariş gelirken, yeni uygulamadan sonra bez torba siparişlerinde market talepleri arttı. Önceden dosya edili denilen bez torba üretimi fazla iken, şimdi market boyutu denilen büyük bez torbaların üretiminde artış söz konusu.

FASON ÜRETİM TALEBİ

Firma temsilcilerinin beyanlarına göre bez torba talebinin yetiştiği için fason üretime dahi geçildi. Günlük 2-3 bin olan bez torba üretimi, marketlerde poşetlerin ücretli hale gelmesiyle 6 bini buldu. Pamuk ipliğinden yapılan bez torbalar çok tercih ediliyor. En çok krem rengi ve üzerinde 'İstanbul', 'çevreyi koruyalım' gibi yazı olanlarla, 40'a 45 cm ebattaki torbalar tercih ediliyor.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilginizayrınızda <http://www.ito.org.tr/QR/10012019.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Marketlerde plastik poşetler ücretli hale getirildi. Bu karara en çok sevenler ise bez torba ve file üreticileri oldu. Türkiye'de 70'li yılları hatırlatan bez torba ve file ile alışveriş, bu kez çevre için revaçta. Sektör temsilcileri, siparişlere yetişmek için ek mesai yapıyor.

Bez torbanın 80 yıl ömrü var

Tüketicilerin marketlerden aldıkları ürünleri taşıyacakları torbaları seçerken de dikkatli olmaları gerekiyor. Bez Çanta Dünyası Genel Müdürü İsmail Boztas, tüketicilerin bu konuda hassasiyet göstermeleri gerektiğini ifade ederek, "Piyasada elyaf ürünler de satılıyor. Fiyatı biraz daha uygun olduğu için tercih ediliyor. Ancak dört kullanımlık bir ömrü var. Yıkamıyor ve istendiği kadar kullanılmıyor. Yıkamayan bir market torbasında bakteri oluşumu söz konusu olabilir. Bu yüzden 80 yıllık bir ömrü olan yüzde yüz bez torbalar tüketicinin tercihi olmalı" dedi.



Sanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
18-20 Haziran 2019

- Bitmiş ilaç üretimi
- İlaç paketlenmesi
- Etkin aktif farmasötik bileşenler
- İlaç hammaddesi
- İlaç özel hizmetleri
- Bitmiş ilaç formülasyonu
- Özel imalat
- Biyofarmasötik
- İnce kimyasal maddeler

ULUSLARARASI İLAÇ SEKTÖRÜNÜN PLATFORMU

CPhI China

- 60.000 üzerinde ziyaretçi
- 3.000 üzerinde katılımcı
- Asya Pasifik bölgesinin lider eczacılık, farmasötik fuarı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stantı inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stantı büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²
- Katılım bedeli : 3.600 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım süzülmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

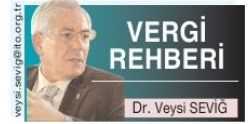
- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "CPhI CHINA 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Tayfun Fakiroğlu - Esra Avcıoğlu - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 18 - 455 61 10 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 24
E-posta : tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



VERGİ REHBERİ
Dr. Veyis SEVİG

Amortisman ayırmadaki özellikler

Vergi Usul Kanunu'nun 328'nci maddesi gereği amortismanı tabi iktsadi kayımların satılması halinde alınan bedel ile bu varlıkların envanter defterinde kayıtlı değerleri arasındaki fark kar-zarar hesabına geçirilerek muhasebeleştirilir. Söz konusu Kanun maddesinde yer alan "kayıtlı değer" ifadesi, gerçek amortismanı tabi tutulan iktsadi kayımların net aktif değerini ifade etmektedir. Bir iktsadi kayımların net aktif değeri, söz konusu iktsadi kayımların defter değerinden konuya ilişkin iktsadi kayımların birikmiş amortismanlarının düşülmesi suretiyle tespit edilebilmektedir. Bu durumda hesaplama yapılırken defter kayıtlarındaki rakamsal veriler dikkate alınır. Ancak söz konusu amortisman ayırmada olması gerekenden fazla amortisman ayrılmış ise fazla ayrılan kısmı indirimi konusu yapılamaz.

"Satılan iktsadi kayımların yenilenmesi, işin mahiyetine göre zararı bulunur veya bu hususta işletmeyi idare edenlerce karar verilmiş ve teşebbüse geçilmiş olursa bu takdirde, satışın "tahassül eden" (sağlanan) kar, yenileme giderlerini karşılamak üzere, pasifte geçici bir hesapta azami üç yıl süre ile tutulabilir."

Yasal düzenleme gereği bir iktsadi kayımların satış sonucunda elde edilen artı değerin kazancın üç yıl içerisinde kullanılmasa, aksi takdirde bu işlemden doğan kazancın vergilendirilmesi gerekecektir.

Üç yıllık sürenin hesaplanması konusunda uygulamada farklı görüşlere rastlanmaktadır. Konuya ilişkin idarenin görüşü amortismanı tabi iktsadi kayımların satışının ilk yıl olarak kabulü şeklindedir. Dolayısıyla amortismanı tabi kayımların satışından oluşan kar, söz konusu yılın sonu itibarıyla düzenlenerek olan başlıca "Yenileme Fonu" hesabında yer alacaktır. Söz konusu bu değeri ikinci yılda da yine aynı hesaba göçüreceklerdir. Üçüncü yılda ise ilgili iktsadi kayımların yenilenmesi halinde üçüncü yılın vergi matrahına dahil edilmesi dolayısıyla vergilendirilmesi gerekecektir.

Vergi Usul Yasası'nın 329'ncü maddesinde ifade edildiği üzere "Yangın, deprem, sel, su baskını gibi afetler yüzünden tamamen veya kısmen ziyaa uğrayan amortismanı tabi iktsadi kayımlar için alınan sigorta tazminatı bunların değerinden (Amortismanları olanlarda ayrılmış olan amortisman çıktıktan sonra kalan değerden) fazla veya eksik olduğu takdirde bu fark kar veya zarar hesabına geçirilir.

Şu kadar ki alınan sigorta tazminatı ile ziyaa uğrayan malların yenilenmesi işin mahiyetine göre zararı bulunur veya bu hususta işletmeyi idare edenlerce karar verilmiş ve teşebbüse geçilmiş olursa bu takdirde tazminat fazlası, yenileme giderlerini karşılamak üzere, pasifte geçici bir hesapta azami üç yıl süre ile tutulabilir. Bu süre içinde kullanılmamış olan tazminat farkları kara ilave olunur.

Ancak; üç yıldan önce işin terk, devri veya işletmenin tasfiyesi halinde söz konusu tazminat fazlası ilgili yılın matrahına eklenerek vergiye tabi tutulur.

Dolayısıyla yukarıdaki esaslar dahilinde yeni değerlerin ediniminde (iktsabında) kullanılan tazminat fazlası yeni değerler üzerinden Vergi Usul Kanunu'nda yer alan hükümler uyarınca ayrılmış öngörülen amortismanlara mahsup edilir. Bu mahsup tamamlandıktan sonra itfa edilmiş olarak kalan değerlerin amortismanına devam olunur.

Uygulamada yenileme fonu, yeni iktsap edilerek (işletmeye yeni dahil edilecek olan) amortismanı tabi iktsadi kayımların amortismanlarını ile mahsup edilmek suretiyle kullanılır. Buna göre yenileme fonunun ayrılmaması için; satılan ve yenilecek olan iktsadi kayımların, amortismanı tabi iktsadi kayımlar olması gerekmektedir. Bu nedenle ilgili iktsadi kayımların amortisman giderlerinin kaydedildiği hesaplar doğrudan kar-zarar hesaplarına aktararak kapatılmak yerine, öncelikle yenileme fonunun tutulduğu hesap ile karşılaştırılır.

Bu bağlamda da ilgili döneme ait amortisman giderlerini karşılayamaması halinde kalan amortisman gideri doğrudan kar-zarar hesabına aktarılır.

7103 sayılı Kanunla Vergi Usul Kanunu'na eklenen geçici 30'nucu madde ile yatırım, Ar-Ge, yenilik ve tasarımlar faaliyetlerinin teşvik edilmesi amaçlı;

6948 sayılı Kanuna göre sanayi sicil belgesini haiz mükelleflerin münhasıran imalat,

4691 sayılı Kanun, 5746 sayılı Kanun ve 6350 sayılı Kanun kapsamında faaliyette bulunan mükelleflerin ise Ar-Ge, yenilik ve tasarımlar faaliyetlerinde kullanılmak üzere iktsap ettikleri yeni (kullanılmamış) nitelikteki makina ve teçhizat ile

Yatırım teşvik belgesini haiz mükelleflerin belge kapsamında iktsap ettikleri makine ve teçhizatın Maliye Bakanlığına ilan edilen faydalı ömür süresinin yarısı dikkate alınarak sureteli kısıda süre ile itfa edilmesi mümkündür.

Ekonomiye dört koldan destek

YENİ YIL MUJDELERİ SURUYOR

✓ Sigorta prim teşviki uygulaması kapsamında 500 ve üzeri sigortalı çalışan iş yerleri için 3 puan desteği, 5 puana çıkartılacak.

✓ Halkbank, esnaf ve sanatkarların işletme yatırım kredisi ihtiyaçlarını karşılamak üzere yaklaşık 350 bin esnafa, 22 milyar liralık kredi kullandıracak.

✓ Ödeme güclüğü yaşayan vatandaşlar, kredi kartı borçlarını Ziraat Bankası'ndan alacakları krediyle kapatacak.

YENİ yılın ilk haftasında reel sektöre birçok alanda destek sağlayan hükümetin 2019 müjdeleri devam ediyor. Açıklanan destekler bu kez tüketiciye de kapsıyor. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, sanayici, esnaf, çiftçi ve dar gelirliye can suyu olacak desteklerin müjdesini verdi. Erdoğan'ın, partisinin grup toplantısında açıkladığı başlıklar şöyle:

ESNAFA YATIRIM KREDİSİ

Halkbank, esnaf ve sanatkarların işletme yatırım kredisi ihtiyaçlarını karşılamak üzere bu yıl yaklaşık 350 bin esnafa, 22 milyar liralık kredi kullandıracak.

İŞVERENE PRİM TEŞVİKİ

Sigorta prim teşviki uygulaması kapsamında 500 ve üzeri sigortalı çalışan iş yerleri için 3 puan desteği, 5 puana çıkartılacak. 500'ün altında sigortalı çalışan yerler için ise 5 puan uygulaması devam edecek.

TARIMSAL DESTEKLER

Ocak ayında ödenecek tarımsal desteklemelere göre fark ödemesi buğday, mısır ve çeltikte 550 milyon lira, buzağı desteği ödemeleri 525 milyon lira, çiğ süt desteği ödemeleri 340 milyon lira, yem bitkileri desteği 268 milyon 600 bin lira, sertifikalı tohum kullanım desteği 100 milyon lira, çevre amaçlı tarım alanı koruma desteği 84 milyon 500 bin lira, diğer desteklemeler 167 milyon 200 bin lira olacak.

60 AY VADELİ KREDİ

Ödeme güclüğü yaşayan vatandaşlar, hangi bankaya ait olursa olsun kredi kartı borçlarını, Ziraat Bankası'ndan alacağı krediyle kapatacak. 24 aya ya da 60 aya kadar vade ile aylık gelirine uygun şekilde borcunu ödeyecek.

80 TL'Yİ DEVLET ÖDEYECEK

Düzenli sosyal yardım alan ihtiyaç sahibi vatandaşların aylık 150 kilovat/saate kadar elektrik tüketimlerini devlet üstlenecek. Böylece yaklaşık 2.5 milyonun üzerindeki hanede, her ay ortalama 80 liralık elektrik faturasını devlet karşılamış olacak.



40 bin işletmeye 20 milyar liralık yeni 'nefes'

20 milyar liralık KOBİ Değer Kredisi'ne göre, imalat ve ihracatçılara 1 milyon lira, diğer sektörlerde 500 bin lira kredi verilecek. 6 ay geri ödemesiz kredi için faiz oranı yüzde 1.54 olacak.



sektör yaşayacak ki, güçlü ve sağlam temel üzerine işini inşa edecek ki bankacılık sektörü de bu güçlü temel üzerine daha da güçlü yükselsin."

Bereketi üretime de yansıyacak

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın ekonomiye yönelik açıkladığı tedbirler için "Cumhurbaşkanımızın açıklamalarının özeti; tüketiciye nefes, işletmeye kaynak, istihdamda destekler" dedi. Avdagic, şunları söyledi: "Kredi kartı borcuna taksit



Cünkü tüketim olmadan ne üretimimiz olur, ne de moralimiz. Bu bütüncül paket için Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'a ve ekonomi yönetimine teşekkür ediyoruz."

EN 'DEĞERLİ' DESTEK'

Başkan Avdagic, tüketiciye nefes, 22 milyar lira kredi 350 bin işletmeye ciddi bir kaynak, SGK prim desteği istihdamda güç, bunların hepsi ise 2019'a ekonomide güçlü bir başlangıç demektir. Biriken kredi kartı borcunu taksitlendiren tüketici için büyük bir moral bulmasının yanı sıra bunun bereketi üretime de yansıyacak, piyasalar hareketlenecektir. İş dünyası olarak önce sosyal sebeple sonra ekonomiyi hızlandıracak olması yönünde tüketici için alın gücünü artıracak her türlü tedbirin yanındayız.

Kredi tutarı da tatmin edici. Bir imalatçı KOBİ, 1 milyon lira kredi alabiliyor. Bununla makinalarını yenileyebilir, hammadde alabilir, stoklarını tamamlayabilir" dedi. Avdagic, şunları söyledi: "Kredi ile kaynağa erişimde en büyük sorun olan teminat engeli aşılmış oluyor. Hem ihracatçı hem de üretici KOBİ'lere özel önem verilerek, ihracatımızın yeni bir rasya oturması sağlanacak. İhracat ve üretimimiz tabana inerek KOBİ'lere yaygınlaşacak. Hükümetin son dönemde aldığı tedbirler ve KOBİ Değer Kredisi, 'bankacılık kesimi, özel sektör ve halkımızla birlikte' yeni ihracat seferberliğine, her hal ve şartta üretim kapasitesine sahip olmaya kapı aralamıştır. İTO olarak 432 bin tüccar temsil eden Meclisimizde konuştuğumuz konuların ele alındığını ve karşılık bulduğunu görmek, bizim için son derece güven verici. Hazine ve Maliye Bakanımız Sayın Berat Albayrak başta olmak üzere ekonomi yönetimine teşekkür ediyoruz."

40 bin işletmenin faydalanacağı yeni KOBİ Değer Kredisi'ni açıklayan Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, "Paket ile imalat ve ihracat sektöründeki işletmelere 1 milyon TL, diğer ticaret ve hizmet sektörlerindeki firmalara 500 bin TL'lik kredi verilecek. 6 ay anapara ödemesiz, toplam 36 ay vadeli ve aylık 1.54 faiz oranı ile bu kredi katılımcı bankalarımız tarafından kullanılacak. 20 milyar TL'lik paketin KOBİ'lerimizde hayırlı olmasını temenni ediyorum" dedi.

13 BANKA

Albayrak, KOBİ alacak sigortasının hemen ardından yine KOBİ'lerle 13 bankanın inisiyatifiyle gerçekleştirilecek KOBİ Değer Kredisi'nin tanıtım için bir araya geldiğini kaydetti.

Bakan Albayrak, KOBİ Değer Kredisi'nin detayları hakkında şunları söyledi: "Bugün tanıtımı yapılan kredi paketi ile birlikte, başta imalatçı ve ihracatçılar olmak üzere tüm

İşte KOBİ Değer Kredisi paketini imzalayan bankalar

Ziraat Bankası Genel Müdürü Hüseyin Aydın
Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku
Alternatif Bank Genel Müdürü Kaan Gür
Denizbank Genel Müdürü Hakan Ateş
QNB Finansbank Üst Yöneticisi Temel Güzeloglu
Şekerbank Genel Müdürü Servet Taze
Türk Ekonomi Bankası Genel Müdür Yardımcısı Turgut Boz
Halk Bankası Genel Müdürü Osman Arslan
Vakıflar Bankası Genel Müdürü Mehmet Emin Özcan
Garanti Bankası Genel Müdürü Ali Fuat Erbil
Vakıf Katılım Genel Müdürü İbrahim Göktaş
Yapı Kredi Bankası Genel Müdürü Gökhan Erün
Ziraat Katılım Bankası Genel Müdürü Metin Özdemir



Teminat mektupsuz kredi desteği artıyor

Türk Eximbank, geçtiğimiz yıl 4.2 milyar dolar krediyi banka teminat mektubu olmadan kullandırttı. Banka, ihracatçıya teminat mektupsuz kredi imkanını aşamalı olarak artıracak.



İstanbul ihracatının yüzde 26'sını finanse ediyor

Türk Eximbank'ın İstanbullu ihracat firmalarına verdiği destek rakamlarını paylaşan Adnan Yıldırım, şu bilgileri verdi: "İstanbul 2018 sonu itibarıyla 84.2 milyar dolar ihracat gerçekleştirdi. İhracatçıların Türk Eximbank'tan 13.1 milyar dolar kredi kullanmış, 8.8 milyar dolar tutarında sevkîyat bankamız tarafından sigortalanmış. İstanbul firmaları, toplam 21.9 milyar dolarlık finansman imkanından faydalandı. Türk Eximbank, İstanbul ihracatının yüzde 26'sına destek sağladı."



ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası, "Global Nefes: İhracat Yılı" ilan ettiği 2019'a, "İhracatın Finansmanında Türk Eximbank Destekleri" semineri ile başladı. Türk Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım ve çalışma ekibinin konuk olduğu toplantının açılış konuşmasını İTO Başkanı Şekib Avdagiç yaptı. Avdagiç, ihracatın eşik atlama aşamasında Türk Eximbank'ın katkısıyla olduğunu belirtti. Avdagiç, "Bugün çok kolay görünen birçok konu bir zamanlar oldukça zordu. Rahmetli Turgut Özal, bu konuda birçok önemli adım attı. İhracatçı ve rekabetçi olmayı tabiri caizse ondan öğrendik. 1987'de Türk Eximbank'ı kurdu. Hedef hep yurtdışında, ihracat yapan Türk iş insanlarına katkı sağlamaktı. Eximbank, Türk ihracatçısının gücü ve güvencesi oldu" dedi.

DAHA DA YAYGINLAŞACAK

Türk Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım ise KOBİ tanımındaki çerçeveyi genişlettiklerini söyledi. Yıldırım, teminat mektupsuz kredi uygulamasında öngörükleri düzenlemeleri şöyle anlattı: "Yeni teminat çeşitleriyle ihracatçıların finansmana ulaşımını kolaylaştırdık. İhracatçıya doğrudan kredi veren banka olduk. Banka ile belirli bir ilişki geçmişisi olan, güvenilir, önceden tahsilat sorunu yaşamayan firmaların derecelendirilmesinin önünü açacak altyapı çalışmalarını tamamlama aşamasında. Teminat mektupsuz kredi kullandırmayı aşamalı olarak yaygınlaştıracakız. 2018'de 4.2 milyar dolar krediyi banka teminat mektubu alınmaksızın kullandırdık."

HEDEF 48.4 MİLYAR DOLAR

Yıldırım, 2018'deki ihracatın yüzde 26'sını Türk Eximbank'ın finanse ettiği bilgisini verdi. Finansman desteği sağladıkları ihracatçı sayısının 2018'de yüzde 16.3 oranında artarak 11 bin 72'ye yükselttiklerini belirtti. Yıldırım, bu yılın sonunda ise 12 bin 500 ihracatçı firmaya ulaşmayı hedeflediklerini söyledi. İTO'da gerçekleştirilen seminerde Türk Eximbank'tan şu isimler de katıldı: Genel Müdür Yardımcıları; Koray Erden, Hüseyin Çelik ve Necdet Karadeniz, Daire Başkanı Pervin Curaoglu.

Azami yüzde 1

Türk Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım; Türkiye İhracatçıları Birliği ile Türk Ekonomi Bankası'nın yaptığı bir protokol sonrasında, teminat mektubu komisyonunun azami yüzde 1 olacağını söyledi.

Yurtiçi üretici fiyatlarında neler oluyor?

TÜİK verilerine göre, yurtiçi üretici fiyat endeksi (Yİ-ÜFE), 2018 yılı aralık ayında bir önceki aya göre yüzde 2.22 düşüş, bir önceki yılın aralık ayına göre yüzde 33.64 arttı.



Hikmet BAYDAR

TÜFE rakamı; yıllık bazda yüzde 20.30'a düştü. Konuya bir de şu açıdan bakalım: Aşağıdaki tabloda da görüleceği üzere, dayanıklı tüketim malında bir önceki yılın aynı ayına göre enflasyon yüzde 24.92, dayanıksız tüketim malında ise yüzde 25.49. Bu rakamlar TÜFE versine çok yakın. Ara mali enflasyonu hâlâ yüksek. Ancak asıl tehlike enerjide. Çünkü yıllık bazda artış oranı yüzde 57.13 ve hemen hemen her yerin maliyetlerini doğrudan etkiliyor. ÜFE değerinin bu kadar yüksek çıkmasının sebebi de enerji maliyet artışı.

Bunlar ÜFE'den TÜFE'ye yansımalar. Bunun yanında üretilen malın hammadde maliyeti yanında işçilik gibi diğer giderler de yer alır. Bu giderlerde artış kurlar nedeniyle hızla zıplayan

ithal malzeme maliyetleri gibi ani oluyor. Önümüzdeki dönem mevcut enflasyona ayak uydurmuş bir ücret artışı olmadığı takdirde satın alma gücü tabanda zayıflayabilir ve dolayısıyla iç piyasadaki talep daha da daralabilir. Kısacası çalışan, reel gelir seviyesini koruyamazsa talebini kısımlar zorunda kalacak. Şu an iç talep daralmasının altında yatan en önemli sebep de bu.

TÜFE neden ÜFE'den daha düşük çıkıyor sorusunun bir diğer cevabı da piyasanın canlılığıyla alakalı. Canlı ve hareketli bir piyasada talep fiyat ayarlamalarını mümkün kılar. O zaman da ÜFE'ye doğru yükselişler olabildi. Ancak durgunluk, gerekirse kardan feragat etmeyi gerektirir. Aksi halde ciro yapılamaz.

Şimdi önümüzde önemli bir viraj var. Eğer ücret artışları yeterli olmazsa iç piyasa iyice daralacak. Burada da iş daha çok kamuya düşüyor. Çünkü en büyük işveren kamu.

Ara sanayi grupları	Endeks	Aylık değişim (%)	Bir önceki yılın aralık ayına göre değişim (%)	Bir önceki yılın aynı ayına göre değişim (%)	Oniki aylık ortalamalara göre değişim (%)
Yurtiçi ÜFE	429.84	2.22	33.64	33.64	37.91
Ara mali	458.98	-1.85	34.14	34.14	31.00
Dayanıklı tüketim mali	298.83	-0.08	24.92	24.92	20.15
Dayanıksız tüketim mali	337.29	-0.49	25.49	25.49	16.08
Enerji	581.33	-8.91	57.13	57.13	40.33
Sermaye mali	368.52	-0.24	32.92	32.92	28.28

SIAL CANADA 2019

Toronto - Kanada
30 Nisan-2 Mayıs 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Konaklama endüstrisi



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR.

SIAL CANADA

- 22.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 19.000 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında %17 artış
- Katılımcı firmaların %97 memnuniyeti

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli: 3.600 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Sibel Tayanc - Çağrı Oluc
Tel : 0212 455 61 11, 0212 455 65 05
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - cagri.oluc@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi

Yönetim Kurulu Başkanı

SEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü

Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.

Özcan Tokel

Genel Yayın İTO Basın ve Sorumlusu

Yönetmeni Yayınlar Müdürü Tamer Çerçi Sükrullah Doku Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu Fedal Yıldırım Yayın Direktörü Canan Bilgin

Haber Araştırma Soymhan Alpaslan

Haber Merkezi Adem Orhun, Sümeyle Yavaş Topal, Şeref Kılıç, Hamit Eteverans, Muge Biber, Dilşah Keleşoğlu

www.itohaber.com

İlker Başoğlu, Merve Gönenç, Hande Köşdağ

Reklam ve Fotoğraf

Yayınlar Albeni, Erdem Kırıcı, Kamal Çelik

Yayınlar Albeni, Erdem Kırıcı, Kamal Çelik

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR.

İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ KIRIZMEZ, YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSİMLER YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise

posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası

(ticaret için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi

Ticaret Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0008 4000 0011 3850 0030 92

Yayın için: Yıllık süreli yayın

Yayın tarihi: 11.01.2019

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Resadiye Cad. 34110 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr

Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İtiss Gazetecilik A.Ş. Merve İslamoğlu / 25 Dönem Caddesi / İtiss Plaza

No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir Tel: 0212 454 30 00

Vasıflı eleman sorununa İTO'dan hamilik çözümü

İTO, okul-sanayi işbirliğine öncülük ederek meslek okullarına hamilik yapıyor. Her sektörden bir Oda Meclis Üyesi, bir meslek lisesinin hamiliğini üstleniyor. 2015'te sekiz okula başlayan hamilik projesi, bu yıl 54 okula ulaşacak.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), iş dünyasının en önemli ihtiyaçlarından biri olan vasıflı teknik eleman sorununu çözmek için çalışmalarına yenilerini ekliyor. Milli Eğitim Bakanlığı'nın (MEB) 2015'te hayata geçirdiği 'Okul-Sanayi İşbirliği İstanbul Modeli Projesi'ne önemli katkı sağlayan İTO, meslek liselerine sahip çıkıyor. İTO, II. Abdülhamid döneminde her okulun bir sanayi kuruluşuna emanet edildiği modelin benzerini, yeni proje ile uyguluyor. Bu projede İTO, okulları bir Oda Meclis Üyesine emanet ederek hamilik yapıyor. Elektrikten metale, mobilyadan otomasyona kadar onlarca alanda öğrenci yetiştiren mesleki ve teknik liselerin artık kendi alanlarında işadamları var.

54 OKUL PROJEDE

İTO'nun, 8 okulla başladığı uygulamada hamî olunan okul sayısı 54'e yükseldi.

MAÇKA'DA GELECEK İÇİN KIYMETLİ YATIRIM

Okul-Sanayi İşbirliği İstanbul Projesi'nin uygulandığı okullardan biri de Maçka Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi. Okulda 22 derslik, 4 Bilgisim Teknolojileri Sınıfı ve 24 atölye mevcut. Okulda, bilgisayar, elektronik, gazetecilik, radyo ve televizyon, sanat tasarım alanları bulunuyor.

Proje kapsamında, İTO Takım Tezgaahları ve Otomasyon Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mehmet Akif Özyurt Okula Hamilik yapıyor. 1987'de mezun olduğu kendi okuluna hamilik yapan Özyurt "Üretim sistemleri dönüşüyor, üç boyutlu yazıcı modeline kayıyor. CNC yerine bu akmam başladı. Bu örnekteki gibi geleceği görmemiz lazım. Bunun için de piyasa ile okulları yakınlaştıracız. Hamilik de bu amaca hizmet ediyor" dedi.



Bugün iş yerlerinde mesleğini konuşturan binlerce gencin Maçka'dan mezun olduğunu söyleyen Mehmet Akif Özyurt "İmalat aşamasında görev yapan vasıflı teknik elemanların yanı sıra üniversiteye devam edenlerden üst düzey yöneticiler de bu okuldan mezun. Örneğin Ford'un genel müdürü de Maçkalı. Dolayısıyla bu okullarımızın öğrencilerinin iyi yetişmesi için harcadığımız bu çabayı, sektörlerimizin geleceği için çok kıymetli bir yatırım olarak görüyorum" diye konuştu.



Çözüm anahtarı oldu

İstanbul Milli Eğitim Müdürlüğü Mesleki ve Teknik Eğitimden Sorumlu İl Müdür Yardımcısı Serkan Gür, "İTO ile el ele yürüttüğümüz bu proje Türkiye için de model oldu. İTO'nun bize verdiği destek mesleki eğitimin yönünü değiştirdi. Bunu birlikte başardık" dedi. Sektörlerin istediği adanmış olmak için sektörde birlikte yürümekten başka yol olmadığını vurgulayan Gür, "Sektörlerin okula yaklaşımlarını değiştirmek zorundayız. Hami uygulamaları bunu başardık. Bu projeyi mesleki eğitimde çözüm anahtarı olarak görüyorum. Aynı zamanda mesleki eğitimin tekrar yapılandırılmasında önemli bir model" şeklinde konuştu.

Öğrenciler işi okulda öğreniyor

Maçka Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü Kerim Bilir, okulun, İTO'nun hamiliği uygulamasından büyük fayda gördüğünü söyledi. Bilir "Radyo ve Televizyon Alanı ile Sanat Tasarım'da hamimizden büyük destek gördük. Stüdyomuzun cihazları tamamlandı ışık sistemi kurularak gerçek bir uygulama alanına dönüştü. Maçka'da CNC makinesi yoktu, İTO'nun hamiliği sayesinde CNC makinesini atölyemize koyduk. Hamilik kalitesi çok fark etti. Öğrencilerimiz artık sanayiye karşılaştıkları problemleri kendi öğrenerek çözüyor. Öğrencilerimiz robotik yarışması olan FRC'de elemeleri geçerek ABD'ye giden ilk Türk lisesi oldu. Şimdi de atölyede yeni yarışma için robotlarını yapmaya başladılar" dedi.



II. Abdülhamid Han'ın modeli yaşatılıyor

İstanbul Ticaret Odası'nın kuruluşuna 1882'de fermiyle öncülük eden Sultan II. Abdülhamid Han, iş dünyasına nizam verecek düzenlemeleri yaparken, memleketin ihtiyacı olan eğitimi insanları yetiştirmesi için de önemli adımlar attı. O dönemde Kanun-ı Esasi'yle ilköğretim ve temel eğitim zorunlu hale getirilirken hem askeri hem beşeri alanda, bugünün köklü eğitim kurumları olan okullar açıldı. 1883'te Sultanahmet Ticaret Mektebi-i Âlisi'ni kuran II. Abdülhamid, 1885'te İTO'yu okulun hamisi ilan etti. O tarihten itibaren İTO, okulun ihtiyaçlarıyla ve mezunlarıyla yakından ilgilendi. Oda, Türkiye'nin o dönem ihtiyaç duyduğu vasıflı teknik eleman ihtiyacının karşılanması için yeni okulların açılmasına da öncülük etti. Bugün de İTO'nun sahiplendiği okul-sanayi işbirliği vizyonu, II. Abdülhamid döneminde tecrübe edilmiş modele dayanıyor.

Okul-Sanayi İşbirliği İstanbul Projesi okulları:

İLÇE	OKUL ADI
Arnavutköy	İbrahim Özyayın MTAL
Bağcılar	Abdurrahman ve Nermi Bilimli MTAL
Bağcılar	Bağcılar MTAL
Bahçeşevir	Kocasinan Şehit Samet Kırbaz MTAL
Bahçeşevir	İMMİB Erkan Avcı MTAL
Bahçeşevir	Şehit Erol Olçok MTAL
Bahçeşevir	Bahçeşevir Mesleki ve Teknik Anadolu L.
Başakşehir	Borsa İstanbul Başakşehir MTAL
Bayrampaşa	İnönü MTAL
Bayrampaşa	İstanbul Ticaret Odası MTAL
Besiktas	Etiler MTAL
Beykoz	Barbaros Hayrettin Paşa MTAL
Beykoz	Şehit Ömer Halis Demir MTAL
Beylikdüzü	Gürpınar İMKB MTAL
Beylikdüzü	İTO Beylikdüzü OSB MTAL
Beyoğlu	Kabataş MTAL
Beyoğlu	İstanbul Ticaret Odası MTAL
Beyoğlu	Beyoğlu MTAL
Büyücekmece	Doç.Dr.Burhan Bahriye
Büyücekmece	Rosvita-Timur İmrag MTAL
Çatalca	Arif Nihat Asya MTAL
Esenyurt	Borusan Asım Kocabiyik MTAL
Eyüpsultan	Kemerburgaz Halis Kutmangil MTAL
Fatih	Sultanahmet MTAL
Gaziosmanpaşa	Gaziosmanpaşa MTAL
Güngören	Güngören Cemil Meriç MTAL
Kadıköy	Ahmet Sani Geziç MTAL
Kadıköy	Kadıköy Göztepe MTAL
Kağıthane	Gültepe MTAL
Kağıthane	Kağıthane İTO MTAL
Kağıthane	Profilo MTAL
Kartal	Sabiha Gökçen MTAL
Kartal	Yakacak MTAL
Kartal	Şehit Burak Cantürk MTAL
Küçükçekmece	Kuyumculuk Teknolojisi MTAL
Küçükçekmece	TASEV Ayakkabı ve Saraciyiye T. MTAL
Maltepe	Maltepe Mesleki Teknik Anadolu Lisesi
Maltepe	Handan Hayrettin Yelkikanat MTAL
Maltepe	Mediha Engizer MTAL
Pendik	Rauf Denktaş CPL
Pendik	Hezarfen MTAL
Sancaktepe	75.Yıl DMO MTAL
Sancaktepe	Fehmi Yılmaz MTAL
Sancaktepe	Samandıra MTAL
Sarıyer	Vehbi Koç Vakfı MTAL
Sultanbeyli	Sultanbeyli Sabiha Gökçen MTAL
Şişli	Maçka MTAL
Şişli	Nispetiye Rüstü Uzel MTAL
Ümraniye	Ümraniye MTAL
Üsküdar	Haydarpasa MTAL
Üsküdar	Üsküdar İMKB MTAL
Zeytinburnu	Zeytinburnu İTO MTAL
Zeytinburnu	TRISAD Tekstil Teknolojisi MTAL
Zeytinburnu	Zeytinburnu İDMİB MTAL



PERSEPTİF

Dr. Can GÜRLEL

Ekonomiye destek devam ediyor

2019'a başlarken, 2018'de uygulanan asgari ücret desteğinin önemli bir bölümü devam ettirilirken, yeni destekler de açıklanıyor. Bu destekler, ekonomideki dengenin sağlanmasında önemli katkı sağlayacak.

1 - Mevcut istihdam için destekler devam ediyor

2018'de, 9 ay olarak uygulanan asgari ücret desteği 2019'da 12 ay boyunca devam edecek. Bu destek, 500 ve üzeri sigortalı çalışan işyerleri için 101 TL, 500'ün altında sigortalı işyerleri için ise 150 TL olacak. Sigorta prim teşviki uygulaması da 2019'da 500 ve üzeri sigortalı çalışan işyerleri için 3 puan, 500'ün altında sigortalı çalışan işyerleri için ise 5 puan olarak uygulanmaya devam edecek. Bu iki destek mevcut istihdam yüklerine yönelik önemli katkı sağlayacak.

2 - Yeni istihdam için de destekler sürüyor

2019 ve 2020'de ilk defa işe alınacak her işçinin asgari ücret üzerinden temin sigorta ve vergi giderlerini kamu 12 ay için karşılayacak. Kadın, genç ve engelli istihdamında ise bu destek süresi 18 aya çıkarıldı. Bölgesel istihdam teşviki de 2019 sonuna kadar uzatıldı. 51 il ve 2 ilde işverenlere sağlanan 6 puanlık SGK teşviki devam edecek.

3 - Doğalgaz fiyatlarında yüzde 10 indirim

Küçük ve orta ölçekli sanayide ve ticarethanelerde kullanılan doğalgaz tarife fiyatlarında yılbaşından itibaren yüzde 10 indirimle gidildi. Böylece geçen yıl yapılan önemli fiyat artışları sonrası iş dünyasının enerji maliyetlerinde bir miktar rahatlama sağlanacak.

4 - Çok tehlikeli sınıftaki iş yerleri için işsizlik sigortasından işveren 1 puan indirim teşviki

Çok tehlikeli sınıfta yer alan ve 10'dan fazla çalışan bulunan, son üç yılda ölümlü veya sürekli iş göremezlik sonucunda iş kazası meydana gelmeyen işyerlerinde işverenin ödemesi gereken işsizlik sigortası priminin yansı alınmayacak. İşsizlik sigortası, işveren primi aylık brüt ücretin yüzde 2'si düzeyinde bulunuyor. Teşvikten yararlanan işverenler işçi başına aylık 25.58 TL ile 191.85 TL arasında daha az prim ödeyecek. 1 Ocak'ta başlayan teşvikten, Ocak 2016 - Aralık 2018 döneminde iş kazası yaşanmayan iş yerleri yararlanacak.

5 - İmalat sanayinde makine yatırımlarında KDV istisnası devam ediyor

İmalat sanayinde yatırım teşvik belgesi şartı aranmaksızın 2019 boyunca araştırma ve geliştirme faaliyetlerinde ise süre sınırı olmaksızın yeni makine ve teçhizat yatırımlarında KDV alınmayacak.

6 - KOBİ Alacak Sigortası Sistemi devreye giriyor

KOBİ sınıfındaki firmalar 360 güne kadar vadeli ticari alacaklarını sigorta şirketlerine sigorta ettirebilecek. Alacakların taşıdığı riskleri Olağan Dışı Riskler Yönetim Merkezi belirleyecek. Firmalar alacaklarının belirli bir bölümüne kadar sigorta yaptırabilecek. Primler sigorta ettirilecek alacağın yüzde 0.32'si ile yüzde 1.4'ü arasında vade, tutar ve risk göre değişecek. Reasürans şirketlerinin reasürans etmediği sigortalara devlet garantisi verilecek.

7 - Vergi indirimleri devam ediyor

2018'de uygulanmaya başlanan vergi indirimleri 2019'un ilk üç ayında da devam edecek. Enflasyonla Mücadele Programı kapsamında devam eden KDV ve ÖTV indirimleri sunular olacak; 250cc ve altı motosikletler için yüzde 0 ÖTV, 1600 cc altındaki araçlar için 15 puan ÖTV indirim. İndirimli uygulamalar ise tapu harcı oranı yüzde 3, beyaz esyada yüzde 0 ÖTV, mobilyada yüzde 8 KDV, ticari araçlarda yüzde 1 KDV ve konutta yüzde 8 KDV olacak.

SON SÖZ ZORLU GEÇMEYE ADAY YILIN İLK ÜÇ AYINDA EKONOMİYE VERİLEN DESTEKLER İŞ DÜNYASINI BİR ÖLÇÜDE RAHATLATACAK.

İlk fuar gemisi İTO ile kalktı

İTO 1926'da ilk fuar gemisinin Tophane Limanı'ndan dünyaya açılmasına destek vermişti. 86 gün boyunca Londra, Barselona, Amsterdam, Hamburg, Leningrad, Kopenhag, Napoli dahil 16 limana demir atan gemi, 12 ülkede Türk ürünlerini tanıttı. Bu yıl 137'nci yaşını kutlayan İTO, firmalarını dünyanın dört bir yanındaki fuarlara ulaştırıyor.

SOYHAN ALPASLAN

PROFESYONEL fuarcılık çalışmalarına 93 yıl önce başlayan İTO, ilk fuar gemisini İstanbul Tophane Limanı'ndan kaldırdı. 1926'nın 12 Haziran günü demir alan Karadeniz gemisi, 86 gün boyunca aralarında Londra, Amsterdam, Leningrad, Napoli, Barselona gibi 16 büyük limanda Türk ürünlerini sergiledi. 12 ülkeye ulaşan, 10 bin mil yol kat eden Karadeniz gemisi, seyyar bir sergi olarak Türk ürünlerinin yanı sıra Türk mutfağını ve kültürel değerlerini de tanıttı. İTO modern anlamda fuar organizasyonlarına 1980'de başladı. Resmen faaliyete geçtiği 1882'den bu güne kadar Türkiye'nin, Türk ürünlerinin ve kültürünün dünyaya tanıtılmasında fuarlar ile çok büyük bir rol üstlenen İTO, 2019'u ihracat yılı olarak belirledi.

YAN SANAYİCİYİ DİŞ PAZARA HAZIRLIYOR

İTO, 1990'da kurduğu Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB) ile yeni ihracat kanalları oluşturdu. TYSB, Türkiye'nin çeşitli Odalarına mensup yan sanayicileri, uluslararası alıcılarla bir araya getirerek, sürdürülebilir ihracat zeminleri hazırlıyor. Tedarikçi Günleri adıyla

düzenlediği yüz yüze görüşmelerde borsanın üyeleri dünya devletleriyle iş yapma, ortaklık kurma ve onlara ihracat yapma imkânına kavuşuyor.

TİCARET ARŞİVİ

Türkiye'nin en modern ve en büyük ticaret arşivini oluşturan İTO, İstanbul'un ticari hafızasını da kayıt altına aldı. İstanbul'un dört bir yanındaki hizmet birimleri açan İTO, e-belge hizmet yelpazesini genişletti.

TEKNOPARK VE BTM

Fikirlerin ticarileşmesi için Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'ni kuran İTO, ticaretin önündeki en büyük engellerden birini kaldırdı. İTO; Türkiye'nin en büyük teknoparkının (Teknopark İstanbul) kurulmasına ön ayak oldu. Yerli ve yabancı firmaların, üniversitelerin, Ar-Ge merkezlerinin yer aldığı Teknopark İstanbul, dünyaya fikir ihracatı eder duruma geldi.

İHRACATA İLK ADIM

İTO daha önce hiç ihracat yapmamış küçük ve orta ölçekli üyelerini ihracatçı yapmak üzere yürüttüğü programı güncelledi. Yeni Nesil İhracata İlk Adım Projesi kapsamında verilen eğitimlerle sürdürülebilir ihracatlar gerçekleştirilen firmalar program sonrası danışmanlık hizmetinden de yararlanıyor.

İlk yönetmelik 'tellallar'

Dersaadet Ticaret Odası'nın hazırladığı ilk yönetmelik 'Tellallar Yönetmeliği' oldu. Yönetmelik; Ticaret ve Zihire Borsası kurabilmek için ilk adımı atmanın yanı sıra tellal ve simsarların faaliyetlerini daha iyi bir hukuki düzen içinde yürütmelerini sağlama amacını taşıdı.



HEP ÖNCÜ OLDU

Üstlendiği roller ve gerçekleştirdiği çalışmalar ile 137 yıllık tarihinde hep öncü kuruluş olan İTO, ekonomi ve ticaret hayatının önündeki engelleri kaldırmak, üyelerinin önünü açmak için birçok ilk uygulamayı hayata geçirdi. Bu ilkler arasında yer alan bazı başlıklar:

- Türkiye'de ilk kez fiyat indekslerini yayınladı.
- Ticari anlaşmazlıklara çözüm için İTO tahkim

müessesesini oluşturdu.

- Tüketicinin korunması çalışmalarına öncülük etti.
- AB üyeliği için İktisadi Kalkınma Vakti'nin kurulmasına ön ayak oldu.
- Başarılı ihracat yapan ve en fazla vergi veren üyelerini ödüllendirerek destekledi.
- Avrupa Odalar Birliği'ne Avrupa'nın En İyi Odası seçildi.
- Türkiye'nin ilk ticaret üniversitesini kurdu.



Türk dizilerine 4 kıtada tanıtım

İTO, 2019'da da Türk dizisi ve sinema sektörünü 4 kıtada tanıttı. Sektör fuarlarına ilk Türkiye katılımlarını gerçekleştiren İTO, sektörü 2019'da ABD pazarı ile tanıştıracak. Sektör, İTO ile Miami'de düzenlenecek NATPE fuarına katılacak. İTO; Fransa'nın Cannes kentinde düzenlenen MIPTV ve MIPCOM'a, Güney Afrika'nın Johannesburg kentinde düzenlenen DISCOP'a ve Singapur'da düzenlenen ATF Asya Tv Forum Market fuarlarına her yıl katılmaya devam ediyor.

1893 Şikago sergisi organizasyonu

Ekonomi tarihinde ilkleri imza atan Oda, 1893 tarihinde ABD'de düzenlenen Şikago

Sergisi'ne Osmanlı Devleti'nin resmen katılımını organize etti.

1 numaralı üye Osmanlı Bankası

1925 yılında Oda'ya ilk kez sicil numaralı kayıt gerçekleştirildi. Böylece Oda'nın 1 numaralı üyesi Osmanlı Bankası olarak tarihe geçti.



İhracatta yine yeniden rekora



ROTA AFRIKA

137. yılda

İstanbul Ticaret Odası, 137. yılını, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın 200 milyar dolarlık ihracat vizyonuna yönelik yeni projelerle kutluyor. Kurulduğu günden beri hür teşebbüsün ilk milli sesi olan İTO, 1960'larda başlattığı fuar organizasyonları ile dış pazara açılma misyonunu yeni pazar ve sektörlerle zenginleştiriyor. Oda'nın bu yılki rotası başta Afrika olmak üzere hedef pazarlarda 30'dan fazla fuar.

OSMANLI İmparatorluğu'nun ilk yerli Odası, 14 Ocak 1882'de Sultan II. Abdülhamid Han'ın fermanıyla Dersaadet Ticaret Odası adıyla faaliyete geçti. Tacir ile hükümet arasındaki ilişkileri tesis eden bir Oda gibi hizmet veren Cemiyeti Ticariye örgütü böylece meslek odasına dönüştü.

ULUSLARARASI FUAR

İlk profesyonel fuarcılık çalışmalarına 1960'ta başlayan Oda, artık her yıl onlarca fuarın organizasyonunu gerçekleştiriyor. İTO, Türkiye'nin uluslararası fuarlarda partner ülke olması için lobi faaliyetleri düzenliyor. Ayrıca Ticaret Bakanlığı'nın belirlediği pazarlara özel Türk Ürünleri Fuarları gerçekleştiriyor. İTO'nun fuar düzenlediği ülkelerle Türkiye arasındaki ticari ilişkiler artmaya başlıyor ve ihracatımız ivme kazanıyor.

2019 İHRACAT YILI

Fuarcılık çalışmalarıyla ekonomiyi sağladığı katkının boyutlarını

geniştirmek isteyen İTO 2019'u, Ekonomimize Global Nefes sloganı ile İhracat Yılı ilan etti. İhracat yılı için hedefine de şu çalışmaları koydu:

- Tedarikçi Günlüğü kapsamlı ve yaygın hale getirilecek.
- Türk girişimcilerin dış pazarlara açılmasına yönelik ulusal ve uluslararası destekler için Girişimci Günlüğü düzenlenecek.
- Yerli ve yabancı ana sanayicilerin satın alma bölümlerine doğrudan özel olarak, teknik talep eşleştirme organizasyonları yapılacaktır.
- Ticaret, dijital pazarlama gibi alanlarda sektörlerin tüm paydaşlarının katılacağı konsept seminerler yapılacaktır.

İstanbul Ticaret Odası 2019'u, aynı zamanda 'Afrika Açılım Yılı' olarak görüyor. İTO, 2019'da Etiyopya'da Türk Ürünleri Fuarları gerçekleştirmek için hazırlıklarını hızlandırıyor. Etiyopya'dan sonra Gana, Nijerya ve Kenya'da Türk ürünleri fuarları düzenlenecek.

AFRIKA'YA AÇILMA YILI

İstanbul Ticaret Odası 2019'u, aynı zamanda 'Afrika Açılım Yılı' olarak görüyor. İTO, 2019'da Etiyopya'da Türk Ürünleri Fuarları gerçekleştirmek için hazırlıklarını hızlandırıyor. Etiyopya'dan sonra Gana, Nijerya ve Kenya'da Türk ürünleri fuarları düzenlenecek.

İNŞAAT VE EMLAKTA 4 ÜLKEDE 7 FUAR

İTO, inşaat, emlak, yapı ve gayrimenkul firmalarını 2019 yılında 4 ülkede 7 fuara götürüyor.

Almanya-Münih'te yapılacak BAU ve BAUMA, Rusya-Moskova'da düzenlenecek BAUMA CCT, Düsseldorf'ta düzenlenecek EVIM TÜRKİYE, Fransa-Cannes'te yapılacak MIPIM fuarları sektörü ağırlayacak. Gayrimenkul sektörünün Rusya'daki buluşma noktası Proestate ve sektörün Körfez ülkelerinde Dubai'deki en önemli ismi Cityscape de sektör firmalarını ağırlayacak.



BAE'de iki fuar

Birleşik Arap Emirlikleri'nin başkenti Dubai'de İTO'nun organizasyonunda iki sektör dünya profesyonelleri ile buluşacak. Otomotiv yan sanayi ve yedek parça sektörü Automechanica fuarında; ev ve yaşam ürünleri, konaklama endüstrisi de Turkish Hospitality Show ile İTO çatısı altında Körfez ülkelerinin karar alıcı VIP heyetleri ile buluşacak ve yeni işbirliklerine imza atılacak.



Yan sanayi Almanya'da

Türk yan sanayi firmaları bu yıl da İTO'nun milli organizasyonunda düzenlenen Hannover Messe 2019'a katılacak.

Kompozit fuarı

Kompozit sanayi ilk kez 2013'de Fransa-Paris'te düzenlenmişti. World Kompozit 2019'da Türkiye, Hollanda ve Fransa ile birlikte "Country of State" olarak ağırlanacak.

İlaç sanayinin ilk fuarı

İTO, Türk ilaç sanayi ve farmakoloji sektörü için ilk fuar gerçekleştirecek.

Kitabın iki fuarı

İTO, kitap sektörünü 2019'da da İngiltere-Londra'da ve Almanya-Frankfurt'ta dünya arenasına taşıyacak.

İspanya ve ABD'de mobil iletişim

Mobil iletişim sektörü İTO ile İspanya'nın Barcelona kentine ve ABD'nin Los Angeles kentine gidecek. MWC Mobile World Congress fuarları sektörün en önemli buluşma noktaları.

Genel ticaret için Çin'deyiz

Türk firmaları İTO ile Çin Halk Cumhuriyeti'nin Guanco eyaletinde farklı zamanlarda ve sektörlerde düzenlenen Canton fuarlarına 4 ayı fazla katılmaya devam edecek.

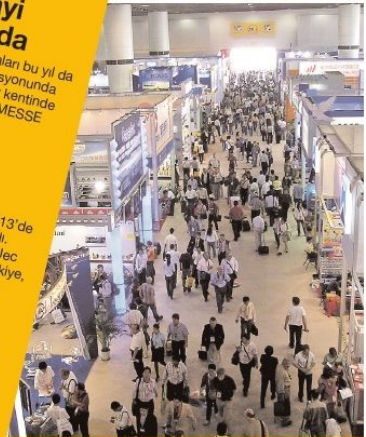
14 ülkede fuar yapılacak

İTO, firmaları 2019'da, 14 ülkede 30'dan fazla fuara taşıyacak. Yaklaşık 1000 firmamızın katılacağı bu fuarlarda, 20 bin metrekarelik alanda Türk ürünleri sergilenecek. B2B görüşmeler, standlar ve sektörel heyet programları ile ihracata değer katılacak.

Gıdada dört kıtaya yayılıyor

Gıda, yiyecek, içecek ve ekipmanları sektörü 2019'da İTO ile dört kıtayı fethetmeye hazırlanıyor.

Almanya'nın Köln kentinde Anuga, Hindistan'ın başkenti Yeni Delhi'de Food India Inspired by Sial, Çin'in Şanhay kentinde Sial China, Kanada'nın Toronto kentinde Sial Canada, sektörün dünya profesyonelleri ile tekrar buluştuğu odak noktaları olacak.



Yüksek kapasite için kapı aralandı



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK



İstanbul için 3 önemli düzenleme

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul ve iş dünyamız için hayati öneme sahip ticari araçlarla alakalı 3 düzenlemeye dikkat çekti. Avdagiç, yapılan düzenlemeler hakkında şu bilgiyi verdi: "Birincisi; 15 Temmuz Şehitler Köprüsü ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçiş yapan ticari araçlara kesilen cezalar affedildi, yapılan

ödemeler ise müracaat üzerine iade ediliyor. Gerekli kanun da çıktı. İkinci olarak da ticari araçların Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçişleri yeniden düzenlendi. Daha önce yasak kapsamında olan bazı aksa araklarına izin verildi. Üçüncü olarak da hükümet ticari vasıta kiralama sektörünün önünü

açtı. Böylece 10 yıldır yasak olan bir uygulama ortadan kaldırılarak, araç kiralama sektörüne canlılık getirildi. İş dünyasına yeni bir imkan sunan uygulamaya yeniden start verildi. Ticari araçlarla ilgili bu üç gelişme, Anadolu ve Avrupa yakası arasında mekik dokuyan İstanbullu tüccarlar için büyük kolaylık getirdi."

Yeni yılın ilk aylık meclis toplantısında konuşan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, hükümetin açıkladığı önlemlerle üretim ve ihracatta yüksek kapasite için kapının aralandığını söyledi. Avdagiç, "Topyekün kalkınma, ancak topyekün bir toplumsal hareket ile olur" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, topyekün kalkınmanın ancak topyekün toplumsal hareket anlayışıyla mümkün olduğunu söyledi. Hükümetin açıkladığı yeni yıl önlemlerinin bu açıdan üretimde yüksek kapasitenin kapısını araladığını belirten Avdagiç, "Topyekün kalkınma, ancak topyekün bir toplumsal hareket ile olur. Hükümetin son dönemde aldığı tedbirler ve en son Hazine ve Maliye Bakanımızın açıkladığı KOBİ Değer Kredisi, 'bankacılık kesimi, hükümet, özel sektör ve halkımızla birlikte' yeni ihracat seferberliğine, her hal ve şartta üretim kapasitesine sahip olmaya kapı aralamıştır" dedi.

SINIRLARI AŞILIM

Oda'nın yeni yıldaki ilk meclis toplantısında üyelere hitap eden Başkan Avdagiç, "Sizleri, yeni yılın getirdiği coşku ve umutlarla selamlıyorum. 2019'un sizler için üyelerimiz için şehrimiz ve ülkemiz için hayırlar getirmesini diliyorum. İstanbul Ticaret Odası Meclisi olarak yaptığımız yılın bu ilk toplantısının verimli geçmesini temenni ediyorum" dedi. Avdagiç, Mevlana'nın "yepyeni bir söz söyle de dünya yenilsin. Öyle bir söz söyle ki, dünyanın sınırlarını aşsın" sözünü hatırlatarak, şöyle devam etti: "İnanıyorum ki, 261 meclis üyemizle biz 2019'da öyle yeni sözler söyleyeceğiz ki, Odamız da şehrimiz de ülkemiz de yenilecek. Niyetimiz bu, inancımız bu. Bu inancımızın en büyük dayanağı da sizlersiniz, sizlerin ortaya koyduğu başarılar."

137. YIL MESAJI

Bu ay, İstanbul Ticaret Odası'nın kuruluşunun 137. kuruluş yıldönümünü idrak edildiğini söyleyen Şekib Avdagiç, Oda'nın tıpkı bugün olduğu gibi ülke ekonomisinin büyük bir taşıyıcı olduğu bir

dönemde kurulduğunu hatırlattı. Avdagiç, şöyle devam etti: "İşte böylesi bir devirde, Osmanlı'da son derece önemli bir kalkınma hamlesi başlatan Sultan II. Abdülhamid, İstanbul Ticaret Odası'nın kurulması talimatını verdi. İTO, tabiri caizse, yerli üretimin, yerli tüccarın ve üretimin umudu oldu. Kurucu Oda olduk. Bizden sonra imparatorluğun her tarafında ticaret odalarının kuruluşuna ön ayak olduk. Yedi yıl içinde, 96 ticaret odası daha kurulmasını sağladık. Ayrıca tüccarımızı yurtdışına açmak için yabancı tüccarlarla birlikte ortak ticaret odaları kurulmasına aracılık ettik. Bence çok önemli bir şey daha yaptık. İhracatı artırabilmek amacıyla ihracat mallarından verginin kaldırılması için çalıştık ve bunda başarılı olduk."

EKONOMİK CENDERE

137 yıldır Türkiye'nin karşılaştığı sorunlarda bir değişiklik olmadığını söyleyen Avdagiç, Türkiye'nin ekonomik olarak cendereye alınmak istendiği bir dönem yaşadığını dikkat çekti.

Avdagiç, İTO'nun üç yüzyıla tanıklık eden tek Oda olduğunu vurgulayarak, "Ülkemiz o tarihte de bugünkü gibi ağır taşıyıcı alıydı. 137 yıl önce biz buna karşı koyduk. Sultan II. Abdülhamid döneminde ve Cumhuriyet'in ilk yıllarında önemli başarılar elde ettik. Şimdi de aynı şekilde çalışıyoruz. 1882'de 250 üyemizin şahsında bütün imparatorluğun sorunlarını çözmek için gayret ediyorduk. Şimdi 137 yıl sonra 433 bin üyemizin ve ülkemizin sorunlarını çözmek için caba gösteriyoruz" dedi.

İÇ TALEP CANLANACAK

Hafta başında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın, hükümetin uygulamaya sokacağı bazı tedbirleri açıkladığını hatırlatan Avdagiç, kredi

kartlarına ilişkin düzenleme hakkında ise şunları söyledi: "Bireysel kredi kartı borcu, ekim ayında 102,8 milyar lira olmuş. Bu rakamın yüzde 6'sı, yani 6,1 milyar lirası ise takibe düşmüş. Bu rakamlar gösteriyor ki, kredi kartı borçları, ciddi soruna dönüşecek düzeye gelmiş. Hükümet zamanında önlem aldı. Çünkü vatandaşın kredi kartı borcunu ödeyememesi, bana göre ekonominin ötesinde sosyal bir mesele. Bu sebeple bu düzenleme doğru oldu. Ancak bir noktanın altını çizmek isterim: Biz borcunu ödeyemeyenler ile borcunu ödeyememiş olanları, doğru ve adaletli bir şekilde ayırt etmeliyiz. Ayrıca ödenen kredi kartı borçları, reel sektöre de yeni talep şeklinde yansınacak. Bir başka ifadeyle, bu müdahale iç talebin canlanmasında kritik bir dokunuş olarak değerlendirilebilir."

BİRBİRİNİ TAMAMLAYACAK

Ekonomik sıkıntılardan en çok etkilenen küçük işletmeler olduğunu hatırlatan Avdagiç, bu alanda açıklanan önlemleri de şöyle değerlendirdi: "Hükümet, Halkbank aracılığıyla bu sektöre el uzatıyor. Halkbank, 350 bin esnafa 22 milyar lira kredi veriyor. Kredinin 10 milyar TL'si ilk üç ayda; geri kalan tutan ise yılın tamamında kullanılacak. Ben bunun çok önemli olduğunu inanıyorum. Esnafımıza verilen bu desteğin, bugün Hazine ve Maliye Bakanımız tarafından açıklanan KGF destekli KOBİ kredileriyle birbirini tamamladığını düşünüyorum."

Avdagiç, açıklanan KOBİ destekleri ile ilgili olarak da "KOBİ Değer Kredisi ile kaynağa erişimde en büyük sorun olan teminat engeli de aşılmış oluyor. Daha da önemlisi böylece hem ihracatçı hem de üretici KOBİ'lere özel önem verilerek, ihracatçıların yeni bir rayata oturmaya da sağlanacak" yorumunu yaptı.

MECLİS KÜRSÜSÜNDEN YANSIMALAR

Aidat düzenlemesi önerisi

Noman Sağ-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi (Bütçe Komisyonu Üyesi):

5174 sayılı Kanun'da, tüyeller her yıl aidat ödemekle yükümlü. Yıllık aidat ücreti, 16 yaşından

büyükler için uygulanan aylık asgari ücretin brüt tutarının yüzde 10'undan az, yansından fazla olamaz. Aylık ayndaki bütçe meclisimizde yüzde 10'undan az olamayacak hükümlerden hareketle, artışta bulundu. Asgari ücret yüzde 26 artınca aidat ödeyecek tüyellerimize ilave bir yük getirmiş oldu. "Yüzde 10'undan az olamayacak" cümlesinin çıkartılarak, yansından fazla olamayacak hükümü getirilebilir.

Aidiyet önemli

İshak Koçoğlu-Konut İnşaatı Meslek Komitesi:

Amcamın vefatından dolayı taziyeye ve geçmiş olsun dilekelerinin için hepimiz teşekkür ederim. Başkanımızın aidiyet duygumuzu pekiştiren alakası için teşekkür ediyorum.

Birlik olmanın gücü

Nedim Yusuf Baş-Mermercilik ve Madencilik Meslek Komitesi:

40 yıllık ticari ve siyasi hayatında ülkemizin eskatılı dönemlerine şahit oldum. Bu günden daha zor günler de geçirdik. Yeter ki birlik ve beraberlik içinde olalım. Algi operasyonlarına birlikte karşı çıksak daha güçlü oluruz ve bu günlerden daha az zararlı çıkarsak. Zor günleri beraber aşacağız.

İthal kumaşa makul vergi

Nesim Ayyıldız-Kumaş Meslek Komitesi:

Sektörün sektitilmesinin için bir kısm gelişikili mevzuatın düzeltilmesi gerek. Kumaş sektörü ciddi anlamda ithalat ve ihracat yapıyor.

Ihracatımızın önemli bölümünü ithalata bağlı yapıyoruz. Büyük katma değer üretiyoruz. İhracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 75. Ekonomik yönetimi sorunları çözümlmek, üretimi korumak adına ithalatın önünü kesmeye çalışıyor. Tekstilciyim ve kumaş ticareti yapıyorum. Ülkemizin ithal kumaşlara ihtiyacı var. İthal kumaşlar, hazır giyimde katkı sağlıyor ve hazır giyimde dünya ile rahat rekabet edebiliyoruz. Ülkemizde üretilemesi rantabl olmayan ürünlerde anti dumping olmamalı. Anti dumping ve ekstra vergiler ile ithalat düşerken, yan yollara başvurulması nedeniyle kayıt dışı artıyor. Türkiye vergi kaybına, dürtür çalışan tüccar zarara uğruyor. Hazır giyimde kullanılan ithal ürünlerde vergiler makul seviyelere çekilmeli.

500 milyon dolarlık yük

İsa Albayrak-Perakende Ticaret Meslek Komitesi:

Sebzeye meyvelerin perakende ticaretindeki usul ve esaslar konusunda tebliğ önemli. Yüzde 25 fiyren ortadan kaldırılması için yapılan çalışmalar önemsizdir. Meyve ve sebzelerin depolanması, soğutuculu

dolaplarda muhafaza edilmesi, ambalajlanarak satılması, sektörün üstesinden gelemeceği maliyetler getirecek. Sektörü etkileyecek, dövizle bağlı enerji sarfiyatını artıracak, enflasyonla mücadele içinde olduğumuz bu dönemde soğutuculu reyon yatırımı konusundaki düzenlemenin iptalini istiyoruz. Çünkü 40 bin market, 500 milyon dolarlık bir yük ile karşı karşıya kalacak. Marketlerde zaten soğuk muhafaza uygulaması mevcut. Yapılması gereken, tüketimin bilindendirilmesi. 500 milyon dolarlık yatırıma ve ilave enerji maliyetine gerek yok. Ücretli poşet dönemi hayırlı olsun. Çevre korunması dahil bir çok faydayı beraberinde getirdi. Uygulama, tüükiciler tarafından takdirle karşılandı. Yerli etiket uygulaması kısa sürede geldiği için skatlarla karşılaştık. Ekonomik saldam ve skatı varken, bu konunun gündeme çok getirilmesi anlamsız.

İyi dilekeler için teşekkürler

Hasan Karaman-Kumaş Meslek Komitesi:

Hastalığım sebebiyle geçmiş olsun dilekelerini ve dualarını eksik etmeyen tüm meclis üyesi arkadaşlarıma ve başkanıma teşekkür ediyorum.

İnşaat raporuna sahip çıkalım

Gökhan Murat Kalsın-Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi:

Bir önceki yönetim kurulu döneminde İTO İnşaat ve Gayrimenkul Sektörü 2023 Vizyonu Stratejik Eylem Planı' adlı bir çalışma yaptı. 125 sektörün, 52 STK'nın, üniversitelerin görüşünü aldı. 649 soruna 543 çözüm yolu üretti. Raporu tamamladı ancak araya 15 Temmuz girdi. Sonrasında da Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nda bakanlar değişti. Raporu güncelleyelim, tekrar gündeme alırsak faydalı olur.

Antrepo sorunları milli gelire zarar

Sait Kılıç-Kargo Posta ve Depolama Meslek Komitesi:

Yanıcı maddeleri izinsiz alan antrepolarda çıkan bir yangında, mallar sigorta kapsamına olsa dahi sigorta bu zarar karşılamıyor. Bu durum milli gelire zarar ve şirketler iflas ediyor. Başkanımız sektörel istişare toplantısında, taleplerimizin rapor olarak Ticaret Bakan'na aktarıldığını söylemişti. Verilen raporun tarafıma da iletilmesini istiyorum. Yönetim Kurulu, problemlerin çözümünde aktif rol oynamalı. İş Kanunu hukuka uygun değilse, arabuluculuk müessesesi iş dünyasının sorunlarını çözmez.

Tahliyeler 2020'ye kadar durdurulmalı

Ertuğrul Yılmaz-İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi:

Depolama alanlarımız ilçe belediyelerinin baskısı altında. Belediyeler, tüccara 'depolam tasımasızın elektrikli, suyu keseriz, iş makineleri ile faaliyetlerinizi engelleriz' diyor. Depolama alanlarımız şehirde görüntü kirliliği oluşturduğunu söylüyorlar. TIR giriş çıkışlarının trafike etkisinden

söz ediyorlar. Sektördeki 5 bine yakın tüccarı İstanbul'da bir yer yok. TOKİ, Hadımköy'de bin dönümlük bir site yapıyor sektör için. TOKİ 2020'de bu siteyi bize teslim edecek. Güngören'de 70 tüccar tahliye kararı ile mücadele ediyor. Proje hayata geçene kadar tahliyeler durdurulsun. Bankaların teminat mektubu komisyon oranlarını yükseltmeleri işimizi zorlaştırıyor. Oranların eski seviyeye çekilmesini istiyoruz. Tahsilatlarımızın büyük bölümünü çekti yapıyoruz. Kredi kartında nasil limit sınırı varsa çok de limit ve vade sınırı olmalı.

Tekstil bölgeleri desteklenmeli

Mustafa Balkuv-Örme Kumaş Corap ve Trikotaj Meslek Komitesi:

1983'te İstanbul belediyesi, Suriç'i ndeki iş yerlerinin boşaltılmasını istedi. İktidari, Esenler ve

İSTOC gibi yerlerde kooperatif kuruldu. Oraları tasımlaması istendi. Geniş mağazaları ve büyük otoparkları olan Tekstiltekt gibi yerler atıldı. Suriç'i'nde hâlâ tekstilcilik yapıyor. Oysa Suriç'i, sadece turizm yapıldığında daha çok gelir elde edilecek. İTO olarak tekstil bölgelerine sahip çıkmalıyız. Giyimkent ve Tekstiltekt neden dünya hazır giyim merkezi olmasın? Küçük işletmelerin önündeki engelleri kaldırmalıyız. Maddi ve manevi desteğe ihtiyacı var. Sektör 2018'de ihracatı rekor kıldı, 18 milyar dolar yakaladı. Bunun 17,5 milyar dolarını fason üreticiler yaptı. Ancak devletin fason üreticilere showroom açmada desteği yok. Küçük işletmeler büyük firmaların güçlenmesine de katkı sağlıyor. Sektörün desteklenmeye ihtiyacı var. Yeni pazarlar için ofis ve showroom desteği sağlanmalı. Bunlar yapılsa sektör daha fazla istihdam oluşturabilir.

Yerliye pozitif ayrımcılık olmalı

Serkan Bilir-Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi:

Bazı kamu kurumları bütçesini ayırıp, öyle ihaleye çıkıyor. Bütçe ayıran başırlı oluyor. Bütçesini ayırmadan ihaleye çıkan kamu kurumları da var. O kamu kurumları ile çalışan firmalar, parasını alamadığında ortaya kalitesiz işler çıkıyor. Bu sorunun çözümü için düzenleme yapılmalı. Aidat borcu olan tüyeller faaliyet belgesi alamıyor. Bir sefere mahsus olmak üzere belge verilsin, hatırlatılması da yapılsın. İzolasyonda yerli üreticilere pozitif ayrımcılık yapılmalı. Komite olarak 2018'den artan bütçemizin, Esenler'de bir kız lisesi ve engellilerle ilgili bir okula verilmesi için karar aldık. Oda ile ilgili konularımızda genel sekreter ve yardımcılar her zaman yardımcı ve destek oluyor, teşekkür ederim.

Promosyon sektörüne destek olunmalı

Faysal Köker-Bilgi İletişim ve Medya Komitesi:

Ülkemizin tanıtılmasında önemli rol üstelenen TV dizisi film sektörü, 400 milyon dolar ihracat ile ABD'den sonra ülkemizi ikinci sıraya yükseltti. Turizmin gelirleri bu rakama dahil değil. İTO'ya, film sektörüne verdiği destek için teşekkür ediyoruz. Promosyon sektörü olarak aynı desteği bekliyoruz. Sektörde 25 kalemde yerli üretim var. Poşetlerle ilgili

düzenleme, sektörümüze yarar getirecek, bez çantalar daha çok satışa sunulacak. Uluslararası alanda yeni açılımlara ihtiyacı var. Sektörümüz Düsseldorf'da PSI fuarına katılıyor. Firmalarımız İTO'dan bu fuara katılımda destek bekliyor. Kamu kurum ve kuruluşları, promosyon ürünlerinde yerli ürünleri tercih etmeli. Kamu kurumları da bu konuda örnek olursa daha iyi yerlere geleceğizden eminiz.

Sektörün başı hırsızlıkla dertte

Mustafa İçöz-Motorlu Araçlar Tamir Bakım ve İmalat Meslek Komitesi:

Son 13 aydır İstanbul'un çeşitli ilçelerinde 40'a yakın jant ve lastik hırsızlığı oldu. Aynı iş yerine defalarca gidiyorlar. Bu asayiş sorununu çözmek için

emniyet nezdinde girişimde bulunan Odamıza teşekkür ederiz. Önümüzdeki hafta İstanbul Emniyet Müdürlüğü'nün yöneticileri ile İTO'da yapılacak toplantıya komite olarak müdahil olmak istiyoruz. Beyaz eşyada 26 milyon 500 üretimimiz var. Beyaz eşyada dünya çapında ihracatçı bir ülküyüz. Ancak bazı üreticilerin uygulamaları tüketiciyi mağdur ediyor. Örneğin; 15 liralık hortumu, servis orijinali olduğu gerekçesi ile 150 liraya temin edileceğini söylüyor. Bu konuda haksız kazanç olduğunu düşünüyorum.

2 milyar liralık gelir önerisi

Ziya Alp Gülan-Motorlu Taşıtlar Satış ve Servisi Meslek Komitesi:

Devletin hurda teşviki ve ÖTV indirimine rağmen yüzde 35

daralma yaşadık. Son düzenleme hafif ticari araçların kiralannası ile ilgili soruna çözüm getirdi. Otomotiv sektörü 13 senedir ihracat şampiyonu ve ihracat 31,5 milyar dolar seviyesine geldi. Milli gelirden artışı olursa, otomotiv pazarına da yüzde 30 olumlu katkı yapar. 2014-2017 arasında Rusya'da sektörde kriz olduğunda Rusya'da hükümet üç sene boyunca her yeni satılan araca finansman sağlama ve düşüşü engellemiş. Türkiye'de benzer model uygulanabilir. İstanbul Ticaret Üniversitesi Yaşam Boyu Eğitim Merkezi ile ortak bir proje yaptık. 230 kişi ikinci el araç satışı sertifikası kazandırdık. Bir diğer sorun da sigorta şirketlerinin 42 bin aracı ağır hasarlı olduğu gerekçesi ile trafikten geri çekmesi. Bu araçların sadece 1386'sı geri döndüğüne gittim. Diğer araçlar tamir edilip, tekrar trafğe çıkarılıyor. Araç mayane istasyonları Ulaştırma Bakanlığı'na bağlı olduğu için bu konuda onlara yazı yazdık.

ÖTV eksikliği sorunu nedeniyle 42 bin ithal araç gümrükte bekletiliyor. Devlet bu araçlara ÖTV'leri ödemek suretiyle izin vermemi. Sorun çözülsün devlet 2 milyar TL kaynak elde edebilir.

Plaka tanıma sistemi maliyetli

Hacı Demir-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi:

İçişleri Bakanlığı, yeni bir düzenleme ile ticaret merkezi, AVM gibi

yerlere 30 gün içinde plaka tanıma sistemi, araç arama sistemi kurulmasını istiyor. Aksi takdirde 80 bin TL para cezası var. Bu sistemin kurulması PERPA için 3 milyon TL'ye mal olacak. Kart müliyeti ile tüyellerden para toplayoruz. Bu kadar kısa sürede bu talebi karşılamak mümkün değil. Mağduriyet yaşamamamız için soruna çözüm bekliyoruz.

İTO yerli duruşun timsali oldu

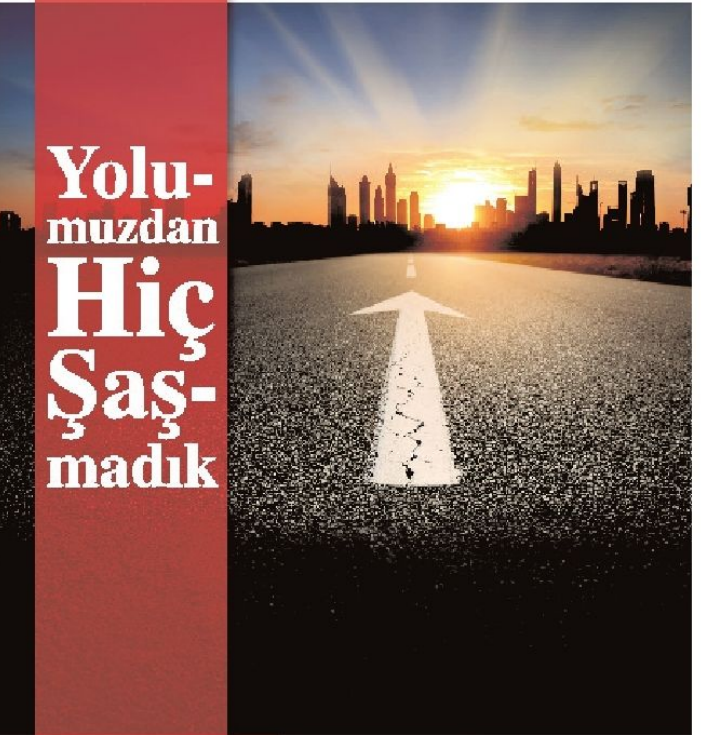
İstanbul Ticaret Odası'nın Ocak ayı Meclis



toplantısının açılışında konuşan Meclis Başkanı Öztürk Oran, Türkiye'nin 2018'i geride bırakırken, yepyeni hedeflere yollandığını söyledi. Oran, günümüzde küreselleşen dünyada hiçbir ülkenin kendi yayıyla kavramadığını belirterek, şöyle devam etti: "Her yönüyle önemli bir coğrafyada dalgasız deniz aramıyoruz. Türk iş dünyası zor zamanların kaptanıdır. 2018'de de bunu gördük."

Büyümenin yanında ihracatta da 168 milyar dolar aşıldı ve bir rekor gerekçesi. Büyüme verileri de gösterdi ki, spekülasyonlara ve dış kaynaklara rağmen büyümemiz devam ediyor."

2019'un genelinde ekonomideki dengelenmenin sürecini şöyleleyen Oran, alınan önlemlerin ve özel sektörün iş yapma enerjisinin bu dengelenmenin temelleri olduğunu hatırlattı. Yatırma ve üretime doğru atılan her adımın Türkiye'nin gelecek garantisi olduğunu belirten Oran, İstanbul Ticaret Odası'nın da 137 yıldır milli fikrin, gayretin ve başarının mensabı olduğunu vurguladı. Oran, şöyle konuştu: "Dersaadet Ticaret Odası, ilk toplantısı ile birlikte yerli duruşun da timsali oldu. 14 Ocak 1882'de yapılan meşale, bugün 430 binden fazla üyesiyle küresel ölçekte iş yapma merkezi olarak yıllara uzuyor."



Ticaret Odası Başkanı Mustafa İçöz, Ocak ayı Meclis toplantısının açılışında konuşurken, Türkiye'nin 2018'i geride bırakırken, yepyeni hedeflere yollandığını söyledi. Oran, günümüzde küreselleşen dünyada hiçbir ülkenin kendi yayıyla kavramadığını belirterek, şöyle devam etti: "Her yönüyle önemli bir coğrafyada dalgasız deniz aramıyoruz. Türk iş dünyası zor zamanların kaptanıdır. 2018'de de bunu gördük."

ÇUHADARÖĞÜ
Alüminyum Sistemleri



Göbeklitepe yılı Hünkar Kasrı'nda

RECEP MUTLU

CUMHURBAŞKANI

Recep Tayyip Erdoğan'ın, 2019'u turizmde Göbeklitepe Yılı ilan etmesinin ardından ilk etkinlik İTO tarafından başlatıldı. Yeni Camii Hünkar Kasrı'nda

düzenlenen Göbeklitepe Yağlı Boya Resim Sergisi, düzenlenen törenle açıldı. Göbeklitepe Sergisi, Feneryolu Halk Eğitim Merkezi ve Akşam Sanat Okulu kürsüsünde Ekim'in hazırladığı resimlerden oluşuyor.

Serginin açılış törenine, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay, Oda Meclis Üyeleri, Halk Eğitim Merkezi'nin sanatçıları ve sanatseverler katıldı. Sergi, 26 Ocak 2019 tarihinde son bulacak.

Bulgar gümrüğü bitkide ön bildirim istiyor

AVRUPA Komisyonu'nun gıda, bitki ve hayvan ticaretinde kullandığı elektronik yönetim sistemi TRACES'e, Aralık 2019'da Bulgaristan'da dahil olacak. TOBB, yaptığı duyuru ile firmaları uyardı. Buna göre, Kapitän Andrevo sınır kapısında bitki sağlık sertifikası ile giriş yapacak bitki, bitkisel ürün ve diğer ürünler için sertifika kopyalarının sınır kontrol noktasına 24 saat önceden e-posta ile fitoandrevo@gmail

adresine gönderilmesi gerekiyor. Bu yöntemle, Haziran 2019'a kadar veri tabanı oluşturulacak. Mail göndermeyenlere ceza uygulanmayacağı, ancak gönderenlere işlemlerde öncelik verileceği kaydedildi. Duyuruda ayrıca 2019'un ikinci yarısından sonra ise TRACES'te bitki ve bitkisel ürünler için kullanılan 'Common Health Entry Document' belgesinin kullanılmaya başlanacağı belirtildi.

2019'un bagajı hayli yüklü



Prof. Dr. Kerem ALKIN

Yeni yılın ilk çalışma gününe damgasını vuran gelişme, Çin Merkez Bankası'nın yayınladığı China Finance dergisinde, Çin'in GSYH büyümesinin 2018'in son çeyreğinde yüzde 6.5'in altında kalacağı tespitiydi. ABD'li şirketlerin, Çin piyasasındaki satışlarının daralacağı öngörüsüyle 2019 1. çeyrek satış ve kar beklentilerini aşağı çekmeleri, pek çok gelişmekte olan ülke para biriminde kısıtlı hale gelmeye sebep olan bir tabloyu oluşturdu. Görünen o ki, ekonomi çevreleri ve finans piyasaları 2019 için her türlü kötü habere anında pozisyon almaya hazır. OPEC üyesi ve üye olmayan ülkeler üretimi kısıtlarsa da, petrol talebindeki daralma

beklentisinin daha yüksek olduğundan, fiyatları zayıflama devam ediyor. ABD, yılın ilk günlerinde 2019 ham petrol fiyat tahminini 61 dolara çekti. Türkiye'nin Rusya, Katar gibi ekonomilere ciddi ihracat yapan bir ülke olduğuna dikkate aldığımızda, küresel emtia fiyatlarındaki gerilemenin Türkiye'nin ihracat performansını etkilememesi adına, hedef pazar çeşitlendirmemiz güçlü tutmamız gerekiyor. 2019, başta ABD-Çin ticaret savaş, 250 trilyon doları geçen küresel borç sorunu, merkez bankalarının para politikası tercihleri, Suriye üzerinden yürüten küresel-bölgesel politik gerilim ve belirsizlikler nedeniyle, 'bagajı yüklü' bir yıl.

Bir de, AB'de Brexit, mayıs ayındaki Avrupa Parlamentosu seçimleri, sorunlu İtalyan ekonomisi ve Avrupa Merkez Bankası'na yeni başkan seçimi, AB ekonomileriyle ilgili resesyona riskini de katalim. Hindistan, Tayland, Arjantin ve Güney Afrika'daki seçimleri de unutmamalıyız. Türkiye Ekonomisi açısından, bu derece 'bagajı yüklü' bir 2019 için, para, maliye ve direkt kontrol politikalarını, hayli ince ayarla, hayli öznenli ve büyük bir dırayetle yönetmemiz gerekecek. Ekonomi yönetiminiz kararlılıkla 2019'un ilk yarısını etkili yönetip, 2019'un ikinci yarısında ekonomiyi düzleşmeye çıkarmaya odaklanmamız durumda.



Ekonomiyi 'sırtlayan' il İstanbul

2015-2017 döneminde kapsayan veriler, ülkenin milli gelirinin üretilesinde, İstanbul'un tek başına yüzde 31.2'lik bir payı olduğunu işaret ediyor. Uluslararası Rekabet Araştırmaları Kurumu Demerji (URAK) çatısı altında, uzunca bir süredir hesap ettiğimiz 'İller Arası Rekabet Endeksi', Türkiye'nin küresel rekabet açısından en rekabetçi ilinin 76.1 puanla İstanbul olduğunu işaret ediyor. Bu durumda, İstanbul'un tek başına neredeyse Türkiye'nin katma değerinin üçte birini ürettiyor olmasına çok mu şaşırmalısınız? Bu tablo, aynı zamanda, İstanbul'un neden bu kadar nüfus çektiğini; aslında 10 milyon vesilesinde olması gerekirken, İstanbul'un neden 15 milyon aşğını da açıklıyor. İstanbul'dan sonra İller Arası Rekabet sıralamasında Ankara 42 puan, İzmir 31 puan, Bursa 29 puan ve Kocaeli 25.8 puanla sıralanmaktadır. İstanbul tek başına 970 milyar TL milli gelir üretirken, yüzde 61.4'ü hizmetler sektöründen, Ankara,

281 milyar lira 2. sırada geliyor ve Türkiye'nin toplam milli gelirinde sadece yüzde 9'luk payı var. 3. sıradaki İzmir 192 milyar TL ile sadece yüzde 6.2'lik paya sahip. İstanbul, tek başına neredeyse 3.5 Ankara, 5 İzmir ediyor. Bursa, 128 milyar TL ile, Kocaeli ise 120 milyar TL ile hemen arkalarından geliyor. İstanbul 7.5 Bursa, 8 Kocaeli ediyor. Bu tablo, 2023, 2053 ve 2071 Türkiye'si için, İstanbul'un üzerindeki bu yükü alıp, en az 10 il daha katma değer üretiminde, milli gelir üretiminde çok daha üst basamaklara taşınması gerektiğine, daha iddialı bir konuma getirmemiz gerektiğine işaret ediyor. Kişi başına GSYH üretiminde ise, İstanbul 18 bin dolar ile yine ilk sırada yer alırken, bu sefer 17 bin 800 dolarla Kocaeli 2. sıraya yükseliyor. Kocaeli nüfus başına önemli bir üretimlik başarıya ortaya koyuyor. Ankara, Tekirdağ, İzmir, Bursa, Bilecik ve Yalova ise ilk iki takip ediyor. İllerin performansını arttıracak projelere odaklanmalıyız.

Obeziteyi artıran maddelerin tüketimini azaltmak ve 'gıda okuryazarlığını' geliştirmek isteyen Tarım ve Orman Bakanlığı harekete geçti. Gıdalardaki yağ, tuz ve şeker oranlarını renklerle gösterme hazırlıklarında sona gelindi.



Sağlıklı gıdaya 'renkli' adım



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

DÜNYA Sağlık Örgütü (DSÖ) verilerine göre Türkiye, dünya obezite listesinde dördüncü sırada yer alıyor. Yine DSÖ'nün belirlediği tuz kullanım oranının üç katı tuz tüketilen Türkiye'de; obeziteyi azaltmak için gerçekleştirilen, 'gıda etiketlerinde renklendirme' uygulamasında hazırlıklar tamamlanmak üzere. Bu yılın sonunda uygulamaya konması öngörülen yöntemle bilinçli tüketimin artırılması hedefleniyor.

TÜKETİCİ KORUNACAK

Son dönemde özellikle tuz ve şeker tüketiminin artması, gözleri ambalajlı gıdalardaki bu bileşenlerin oranlarına çevirmişti. Ürünlerdeki bu maddelerin ayırt edilebilmesi için de geçen yıl renkli etiket düzenlenmesi gündeme gelmişti. Sektörü ve tüketicileri yakından ilgilendiren bu hazırlıklar Türk Gıda Kodeksi Gıda Etiketleme ve Tüketici Bilgilendirme Yönetmeliği konulu toplantıda ele alındı. Toplantının açılış konuşmasını İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer gerçekleştirdi. Özer, "Yönetmelik alışı farklılıkları ve bilgi gereksinimleri dâhil gıda hakkındaki bilgilendirme açısından tüketicilerin korunmasını amaçlıyor" dedi. Özer, bu yönetmeliğin tüm gıda sektörünü de etkilediğini sözlerine ekledi.

KIRMIZI YASAK DEĞİL

Renklendirme uygulamasında sektörden görüş alma aşamasına

geliştiğini ifade eden Tarım ve Orman Bakanlığı Gıda İşletmeleri ve Kodeks Daire Başkanı Selman Ayaz, renklendirme ile ilgili yanlış bir algının oluştuğunu belirtti. Ayaz, "Kırmızı etiketli ürünler yasak anlamında değil. Sadece, 'Bugün kırmızı aldım, günün geri kalanında daha hafif besinler tüket' anlamındadır" dedi.

ÜRÜNÜN ÖN YÜZÜNDE

Yeni uygulamada gıda etiketlerindeki renklendirme ürünün en çok görülen ön yüzünde markanın yazıldığı alanda yer alacak. Söz konusu etiket 1.5'e 4 cm boyutunda olacak. Büyüklüğü 25 santimetrekareden küçük olan ürünlerde hem besin öğeleri tablosu hem de renklendirme etiketi yer alması zorunlu olmayacak. Katı bir üründe yağ, tuz ve şeker oranı günlük tüketilmesi gereken miktardan yüzde 25'inin aşılırsa bu ürüne kırmızı etiket konulacak. Sıvı gıdalarda ise bu oran günlük tüketilmesi gereken miktardan yüzde 12.5'i amlak belirlendi.

AB'YE ÖRNEK OLACAK

Renklendirme uygulaması diğer ülkelerde 100 grama göre yapılırken, Türkiye'de hem 100 gram için renklendirme yapılacak hem de ürünün porsiyonu veya tüketim birimi bazında bilgilendirme tüketici ile buluşacak. İddialı bir düzenleme öngördüklerini hatta bunu Avrupa Birliği'nin de örnek alabileceğini söyleyen Selman Ayaz "Amacımız, tüketicinin karşılaştırma yapabilmesini sağlamak" dedi.

Açık değil dengersizlik

İstanbul Ticaret Odası Meyve Sebze Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mustafa Manav, dünyada açık

olmadığını ancak gıdanın düzensiz dağılımının olduğunu söyledi. Manav, gıda savaşlarından bahsettiği konuşmasında, "Yılda 1 milyon 350 bin ton gıda israfı oluyor. Buradaki esas mesele dağıtım bozukluğu ve gıdaya erişimeme hali. Dünyada gıda savaşları olduğunu düşünüyorum. Türkiye'de kişi başı her yıl 6-7 kilo pirinç tüketiliyor. Bu miktar 9'a çıktığında şeker, obezite gibi haberler gündeme geliyor. Oysa Çin'de kişi başı tüketim 100 kilo, Vietnam'da 150 kilo" dedi.

Piyasada olan her ürün sağlıklı

Tarım ve Orman Bakanlığı Gıda İşletmeleri ve Kodeks Daire Başkanı Selman Ayaz, "Bir ürün piyasada varsa mutlaka o sağlıklıdır. Zira bakanlığımız her türlü kontrolleri gerçekleştiriyor. Amacımız sadece gıda okuryazarlığını geliştirmek. Kırmızı yasak olmadığı gibi yeşil de istendiği kadar tüketilebilir anlamına gelmiyor" dedi.

Yeni uygulamaya göre paketi her üründe mutlaka gluten uyarısı yer alacak. Ayrıca bir üründe ilgili bileşenler hiç yoksa renklendirme yapılmayacak. Örneğin kakao bisküvide tuz hiç yoksa tuz için renklendirme de olmayacak.

Glutensiz ifadesi

Yeni uygulamaya göre paketi her üründe mutlaka gluten uyarısı yer alacak. Ayrıca bir üründe ilgili bileşenler hiç yoksa renklendirme yapılmayacak. Örneğin kakao bisküvide tuz hiç yoksa tuz için renklendirme de olmayacak.

Görüş bildirimi

Paketlenmiş gıdalarda renklendirme ve besin bileşenleriyle ilgili etiket yönetmeliği şu anda görüş aşamasında. Sektör temsilcilerinin sunulan yönetmelik için bir ay boyunca görüş sunulabilecek. Yönetmeliğe katkı sağlamak isteyen temsilciler İstanbul Ticaret Odası vasıtasıyla görüşlerini bildirebilecek.

Okullarda sağlıklı gıda

Yeni yönetmeliğin en önemli ayaklarından biri de okullarda satılacak gıdalarda ilgili yapılan düzenlemeler. Sağlık Bakanlığı, Tarım ve Orman Bakanlığı ve Milli Eğitim Bakanlığı arasında imzalanan bir protokolle hayata geçecek olan 'Okul Gıdası' uygulamasıyla okullarda obeziteyi



tetikleyecek ürünlerin satışı engellenecek. 'Okul Gıdası' logosu olmayan paketteki gıdalar, okul kantinlerinde satılmayacak. Uygulama 2019-2020 eğitim öğretim yılında hayata geçirilecek.

Farklı bir kariyerin kapısı: TİCARET'te master

İstanbul Ticaret Üniversitesi, farklı kariyer hedeflerine benzersiz lisansüstü programlarıyla kapı açıyor. Ticaret'in uzaktan eğitimle yürüttüğü yüksek lisans programları da büyük ilgi görüyor.

SELAHATTİN NİZAM

İstanbul Ticaret Üniversitesi, kariyer hedefleyenlere lisansüstü programlarıyla yeni kapılar açıyor. Üniversitemin Sosyal Bilimler Enstitüsü, Fen Bilimleri Enstitüsü, Finans Enstitüsü ve Dış Ticaret Enstitüsü, toplam 59 yüksek lisans ve 21 doktora programıyla binlerce öğrencisinin geleceğine ışık tutuyor.

Yoğun ilgi gören lisansüstü

programların bazılarının Türkiye'de benzeri bulunmuyor. Uluslararası ticaret hukuku ve AB, ticari diplomasi, Afrika çalışmaları, turizm işletmeciliği, koruma ve restorasyon ise dikkat çeken programlardan sadece birkaçı. Bahar dönemi başvurusunun sona ermesine kısıtlı bir süre kalan programlar için çeşitli burs ve indirimler de sunuluyor. Lisansüstü bazı programlara katılmayanlar için uzaktan eğitim imkanı da mevcut.

**59
YÜKSEK
LİSANS,
21 DOKTORA
PROGRAMI**



Uzaktan eğitimle yüksek lisans

Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesindeki Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi Yüksek Lisans Programı, 2018-2019 bahar döneminde uzaktan eğitime açıldı. Program, kamu politikalarının iktisadi etkileri, sanayi politikaları uygulamaları, gelişen teknolojilerin ülke ya da şirketler açısından sağlayacağı getirilerin incelenmesi ve strateji geliştirilmesi konularında kapsamlı bir eğitim sunacak şekilde dizayn edildi. Programla geleceğin sanayi ve kalkınma politikalarında karar alıcı mevkilerde görev alabilecek kamu ve özel sektör liderlerinin yetiştirilmesi hedefleniyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin uzaktan eğitim imkanı sunan bir başka programı da Muhasebe ve Denetim Yüksek Lisans Programı. Eğitimler Sütüç ve Bursa Yerleşkesi'nde veriliyor.

SOSYAL BİLİMLER ENSTİTÜSÜ

● Afrika çalışmaları

Afrika Çalışmaları ve Uluslararası İlişkiler Yüksek Lisans Programı, tebli-tezsiz olarak İngilizce yürütülüyor. Program, uluslararası ilişkiler perspektifinden Afrika'ya odaklanıyor.

● Gayrimenkul yönetimi

Gayrimenkul Yönetimi Tebli-Tezsiz Yüksek Lisans Programı; kentsel dönüşüm ve yönetim, proje ve kapasite geliştirme, yenilikçi yöntemler konularında kariyer yapmak isteyen bireylere, merkezi ve yerel yönetim çalışanlarına katkı sağlaması hedefleniyor.

● Lojistik yönetimi

Lojistik Yönetimi Yüksek Lisans Programı tebli-tezsiz olarak yürütülüyor. Program, sadece lojistik sektöründe faaliyet gösteren firmaların operasyonlarda görev alacak yönetici ihtiyacını karşılamayacak; aynı zamanda imalat ve hizmet sektöründeki firmaların tedarik zincirlerine

ilişkin problemlerini çözebilecek nitelikte uzmanlar yetiştirecek.

● Turizm işletmeciliği

Tebli-tezsiz Turizm İşletmeciliği de büyük ilgi gören programlardan biri. Programın amacı, ülke turizmine, ekonomik ve ticari yaşamına katkı verecek nitelikli insan kaynağını yetiştirmek. Öğrenciler, sektörün ihtiyaçları doğrultusunda zorunlu ve seçilmiş derslerle çağdaş bilgi, beceri, etkin karar verme teknikleri, fırsat ve zorlukları tanımlama yetisi ile donatılıyor.

● Yönetişim

Lisans eğitimlerini işletme, finans, muhasebe, halkla ilişkiler alanında yapmış olanların yanı sıra farklı lisans alanlarından mezun olanlara da lisanslarında katma değer sağlayacak bilgileri uygulamalı örneklerle pekiştirerek sunan bir program.

FİNANS ENSTİTÜSÜ

● Sigortacılık

Sigortacılık tebli-tezsiz yüksek lisans programı; sigortayı bilen, ulusal ve uluslararası sigortacılık uygulamalarına ve teorilerine hakim yönetici adaylarının yetiştirilmesi amacıyla hazırlandı. Öğrencilerin büyük kısmı sigorta sektörünün çalışanlarından oluşuyor. Bu özelliği nedeniyle program, sigorta sektöründe kapsamlı bir network oluşturmaya da yardımcı oluyor.

● Sigorta ve risk yönetimi

Programla sigorta yapan kişi ve kurumlar ile sigorta şirketlerinin risklerini yönetebilecek yönetici adayları ve risk yönetimi uygulamalarının bilimsel yöntemlerle yürütülmesine

katkı sağlayacak akademisyenlerin yetiştirilmesi amaçlanıyor. Diğer risk yönetimi yüksek lisans programlarından farklı olarak, Solvency II direktifinde yer alan (piyasa, operasyonel ve teknik) riskleri de dikkate alınarak hazırlandı. Program, bu içerikle, Türkiye'de tek ve ilk.

● Uluslararası finans

İngilizce tebli-tezsiz olarak yürütülen program; finans ve sayısal tekniklerini yanı sıra teori ve politikaları özümsemiş, küresel piyasalarda yaşanan hızlı değişimleri ekonomi, sektör ve firma düzeylerinde izleyerek, zamanında doğru kararlar alabilen uluslararası finans uzmanlarının yetiştirilmesini hedefliyor.

DIŞ TİCARET ENSTİTÜSÜ

● Ticari diplomasi

Program; alanında terminolojiye hakim, kültürlerarası iletişim kurabilecek, girişimcilik önemseyen ve uluslararası ticaretin akademik tarafını güçlendirmek isteyen lisans mezunlarını ticari diplomasi uzmanı olarak yetiştirmeyi amaçlıyor.

● Uluslararası ticaret hukuku ve Avrupa Birliği

Dış Ticaret Enstitüsü'nün benzersiz programlarından biri. Öğrencilere, hakim, avukat veya hukuk danışmanı sıfatıyla uygulamaya aktarabilecek bilgi ve becerilere sahip olarak Avrupa İnsan Hakları Mahkemesi ve Avrupa Adalet Divanı içtihadını takip edebilecek, gerektiğinde danışmanlık hizmeti verebilecek birikim kazanma imkanı sunuluyor.



FEN BİLİMLERİ ENSTİTÜSÜ

● Koruma ve restorasyon Program, büyük ölçekli ve özellikle koruma amaçlı restorasyon projelerinde uzman olarak çalışabilecek yüksek mimarlara duyulan ihtiyaç nedeniyle tebli açıldı.

Öğrencileri, mimarlığın koruma ve restorasyon alanında uzmanlaşmaları için teşvik ederek, mesleki açıdan daha gelişmiş bir bakış açısı edinmeleri öngörüldü.

● Matematik

Tebli-tezsiz Matematik Yüksek Lisans Programı; bilgisayar ve yazılım, bankacılık, sigortacılık, işletmelerin yönetimi, üretimin optimizasyonu ve planlaması dallarında istihdam edilebilecek bilgi ve beceriye sahip elemanlar yetiştirecek.

● Mekatronik mühendisliği

Mekatronik, makina, elektronik, yazılım ve kontrol sistemleri teknolojilerine dayanan yeni bir bilim dalı. Günümüzde özellikle yüksek lisans ve doktora seviyesinde mekatronik mühendislerine çok büyük talep var. Fen Bilimleri Enstitüsü de bu talebe karşılık verebilmek için İngilizce ve Türkçe tebli yüksek lisans programlarını yürütüyor.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- Sicil Gazetesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Oda Kimlik Kartı
- İmza Tasdiki
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Aidat Tahsilatı

AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	RESMİ TATİL
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadimköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANI CAMİİ ÖNÜ

ito.org.tr | 444 0 486

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ



Uluslararası ilişkiler için doktora programı

Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesinde yeni açılan Uluslararası İlişkiler Doktora Programı, uluslararası ilişkiler alanında araştırmacılar ve öğretim üyeleri yetiştirmeyi hedefliyor. Programdan mezun olacak öğrencilerin siyaset teorisi, karşılaştırmalı siyaset, siyasi tarih, Türkiye siyaseti ve uluslararası ilişkiler gibi siyasetin ana alanlarında yetkin çalışmalar üretebilmeleri için teorik ve ampirik donanımı kavuşması amaçlanıyor.



Bu kitapta ürün yerleştirme var

SON yıllarda sıkça karşılaştığımız reklamcılık uygulaması olan ürün yerleştirme konusu, piyasaya yeni çıkan bir kitapta enine boyuna incelendi.

'Bu Kitapta Ürün Yerleştirme Var' adlı kitap; TV programları, dizi, sinema, müzik klipi, video/ mobil oyun ve sosyal medya gibi dijital platformlarda geniş bir uygulama alanı bulan ürün yerleştirme uygulamalarıyla ilgili kuramsal ve sektörel, araştırmaya ve örnek olaylara dayalı çalışmaların bir araya getiren geniş kapsamlı ve ilk eser olma özelliğine sahip. Kitabın editörlüğünü, İstanbul Ticaret Üniversitesi İletişim Fakültesi Halkla İlişkiler ve Reklamcılık Bölüm Başkanı Doç. Dr. Rukiye Gülay Öztürk yaptı.



Öğrencilere 'Konsey' morali

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi öğrencileri, final sınavlarının stresini Öğrenci Konseyi'nin sürpriziyle attı. Konsey, üniversite yönetiminin desteğiyle Sütlüce ve Kültüryalı yerleşkelerinde öğrencilere sucuk-ekmek dağıttı. Her iki yerleşkede gece açık kütüphanelerde kalıp ders çalışan öğrenciler, Konsey'in düzenlediği etkinlikte moral buldu.

Yatay geçiş için online başvuru fırsatı

İstanbul Ticaret Üniversitesi lisans programlarına 2018-2019 bahar dönemi için yatay geçiş başvuruları başladı. Farklı üniversitelerdeki öğrenciler, yatay geçiş başvurularını online yapabiliyor.

YÜRTİÇİ üniversitelerde öğrenim gören öğrenciler, Yükseköğretim Kurulu (YÖK) tarafından hazırlanan yönetmelik ve üniversite tarafından belirlenen esaslar çerçevesinde İstanbul Ticaret Üniversitesi'ne yatay geçiş yapabilecek.

Türkiye'deki Öğrenci Seçme ve Yerleştirme Sistemi Yükseköğretim Programları ve Kontenjanları Kılavuzu'nda yer alan yükseköğretim kurumlarına kayıt yaptırmış adaylar, yatay geçiş için başvurabiliyor. Mevzuat gereği, yurt dışındaki diğer yükseköğretim kurumlarına kayıt

yaptırmış adayların başvuru şansı ise bulunmuyor.

BURS İMKANI

Eğitim hayatlarını İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde sürdürmek isteyen diğer üniversitelerin öğrencileri için burs imkanları da var. Üniversitenin ilgili yıldaki burslu programının taban puanına eşit veya üstünde puana sahip olan öğrencilere, o programın burs oranı uygulanıyor. Yani yatay geçiş için İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih eden öğrenciler, üniversiteye yerleştikten dönem puanlarına göre, yüzde 25, yüzde 50 veya yüzde 100



Online başvuru

Merkezi yerleştirme puanı ile yatay geçiş başvuruları 18 Ocak 2019 tarihine kadar, <https://obs.ticaret.edu.tr/yataygecis/myp.aspx> adresinden yapılabilecek. Posta yolu ile yapılan başvurular kabul edilmiyor.

burs imkanına sahip.

Üniversiteler mevzuat gereği yatay geçiş için her bir diploma programının hazırlık sınıfı dahil her bir sınıf için, ilgili yılın Öğrenci Seçme ve Yerleştirme Sistemi Kılavuzu'nda öngörülen öğrenci kontenjanının yüzde 20'si kadar kontenjan

ayrılabilir.

İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri ise kurum içi yatay geçiş imkanından faydalanabiliyor. Öğrencilerin kurum içi yatay geçişlerinde ÖSYM ile kendi programına yerleştiği yılda aldığı taban puanları esas alınıyor.

BAUMA CTT RUSSIA

Moskova - Rusya Federasyonu
4-7 Haziran 2019

- İş ve İnşaat Makinaları
- Beton Sanayisi
- İnşaat Araçları ve Ekipmanları
- İnşaat Teknolojileri
- Madencilik
- Yedek Parça Sanayi

RUSYA'NIN EN BÜYÜK İŞ VE İNŞAAT MAKİNELERİ FUARI İLE İHRACATTA YENİ FIRSATLAR

Bauma CTT Russia

- 60.000 m² sergileme alanı
- 26 ülkeden 586 katılımcı
- 59 ülke ve Rusya'nın 75 bölgesinden 23.000 profesyonel ziyaretçi
- 20. kez düzenlenecek Rusya'nın en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma Fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

Ödeme Planı

Minimum stand alanı: 12 m²

Katılım bedeli: 2.460 TL/m²

1. Ödeme : 1.000 TL/m²

2. Ödeme : Katılım bedelinin %50'si (29 Mart 2019)

3. Ödeme : Bakiye bedel (3 Mayıs 2019)

• Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun

Ödeme maddesi ile birlikte teslim edilmelidir.

• İlk ödeme için banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stand seçimi hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI

Banka : YAPI KREDİ BANKASI

Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL

Şube Kodu : 055

TL Hesap No : 60614779

IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve

"BAUMA CTT RUSSIA 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Akif Gönülcü - İdit Aslantaş
Tel : 0212 455 61 19 - 455 61 13
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : akif.gonulcu@ito.org.tr - idil.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARIS-FRANSA

Neden JECworld?

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kıtadan 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M² Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş-çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 3.640 TL



Esra Yılmaz - Mustafa Çağlayan - Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 61 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta : esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Vergisini düzenli ödeyenlere indirim uygulamasında iyileştirme yapıyor

Türkiye Büyük Millet Meclisi'ne sevk edilen bir Kanun Teklifi ile vergisini düzenli ödeyenlere yüzde 5 indirim yapılması uygulamasında iyileştirme yapıldığı açıklandı. Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nde artık eskiden olduğu gibi hükümet tarafından sevk edilen kanun tasarılar değil, aslında hükümet tarafından oluşturulan ana fiilen milletvekillerine verilen Kanun Teklifi verilebilir. Ak Parti Grup Başkanvekili Mehmet Muş'un açıklamasına göre, TBMM'ne verilen yeni bir kanun teklifi ile bir takım iyileştirme düzenlemeleri yapılacağı duyuruldu. Biz bu teklifte yer alan ve kamuoyuna duyurulan konulardan, vergisini düzenli ödeyenlere yüzde 5 indirim uygulamasında yapılacak iyileştirme konusunda bazı önerilerimizi de teklifin görüşülmesi sırasında dikkate alınabilmesi amacıyla burada dile getirmek istedik.

Vergi sistemimizde uzunca bir zamandır tartışılan ancak gerçekleştirilmesi 2017 yılında yayınlanan 6824 sayılı kanunla sağlanan düzenlemeyi, ana hatları ile bu vesileyle bir kez daha hatırlatmakta yarar var.

Kimler yararlanıyor?
İndirimden, prensip olarak gelir ve kurumlar vergisi mükellefleri yararlanabilirler. Banka, sigorta ve faktoring şirketleri bu indirimden yararlanamıyorlar.

İndirimden sadece ödenecek gelir ve kurumlar vergisi bakımından yararlanılabilecek. Dolayısıyla, yukarıda sayılanlar dışındaki bütün şahıs ve şirketler, gelir ve kurumlar vergisi bakımından bu indirimden



Osman ARIOĞLU

yararlanabilecekler. İndirimden yararlanma şartları tabii tutuldu. Vergisini indirim uygulanacağı beyanname ve önceki iki yıl süresince aktsmaksızın ödemiş olmak.

- Her bir beyanname itibarıyla 10 TL'den daha fazla eksik ödemesi bulunmamak. Uygulama tarihi itibarıyla 1000 TL'den daha fazla gecikmiş vergi veya ceza borcu bulunmamak.

- Sahte belge düzenleme veya kullanma gibi Vergi Usul Kanununun 359. Maddesine aykırılık sebebiyle haklarında rapor bulunanlar bu haktan yararlanamıyor.

- Haklarında vergi tarhiyatı yapıp bu tarhiyatlar sonuçlanmamış olanlar da yine indirimden yararlanamayacaklar. Yapılan tarhiyat uzaşma veya yargı kararıyla tamamen ortadan kalkmış ise yararlanma hakkı devam ediyor.

Önerimiz
Gelinen noktada aslında uygulamadan yararlanmanın ilk bakışta kolay gibi görünse de ufak tefek aksaklık ve eksikliklerden dolayı sıkıntıya girdiği durumlar söz konusu olmaktadır. Bu nedenle düzenlemelerde bir iyileştirme ihtiyacı söz konusuydu.

Dolayısıyla bu Kanun Teklifi ile bu iyileştirme gereği bir yönüyle ele alınmış durumda. Kanun Teklifinde açıklandığı kadarıyla sadece beyanname itibarıyla 10 TL'ye kadar olan eksik ödemelerin tutarını 250 TL'ye çıkarma kısmı kamuoyuyla paylaşıldı. Oysa bize göre burada bir hususu daha düzenlemekte yarar var.

Önceki iki yılın düzenli ödeme süresi bu haktan yararlanmayı zorlaştırıyor. Hasbikader bir vergi aksamasa, yani zamanı geçilerek yapılan ödeme durumu bu haktan yararlanmaya neden oluyor. Tutarını 10 TL olmasının ufaklığı bir yana, iki yıllık sürenin biraz uzun olması da önemli bir engel oluşturuyor. Vergi idaresinin amacı vergisini düzenli ödemeyi cazip hale getirmek ve büyük ölçüde vergiyi zamanında tahsil etmek olduğuna göre, iki yıl süreyle düzenli ödememiş birinin bu uygulamayı hedeflememesi ve uygulamadan yararlanmak yerine kendi bildiği yöntemle devam etmesi ihtimali daha güçtür.

Bu nedenle düzenli ödeme süresinin kısaltılmasında yarar vardır. Örneğin ilk etapta bu süreyi bir yıla indirmek yararlı olacaktır. Çünkü burada uygulamadan yararlanmak için tüm vergilerin düzenli ödemesi şartı var. Yani sadece gelir ve kurumlar vergisi değil, damga vergisi de dahil bütün vergi yükümlülüklerini süresinde yerine getirenlerin yararlanabileceği bir şart var. Bu haliyle düzenleme Gelir idaresinin vergi tahsilatını zamanında yapabilmesinde önemli bir araç olacaktır. Tasarı görüşülürken umarız ki, bu yönüyle de bir düzenleme yapılır ve uygulamadan daha çok mükellefin yararlanma imkanı olur. Böylece tam anlamıyla bir kazan kazan durumu ortaya çıkar diye ümit ediyoruz.

Sigorta primlerinde bu noktada gayet başarılı bir uygulama yaşandığını ve bu uygulama sayesinde sigorta primi tahsilatında önemli bir düzenli ödeme durumunun gerçekleştiği aşikardır.

Geleceğin dâhilerini online yetiştiriyorlar



Teknopark İstanbul
Bisatek, bugünün üstün zekalı çocuklarını online yetiştirecek bir eğitim sistemi geliştirdi. Üstün zekalı çocuklar, özel rehberlik sistemi ile kişiselleştirilmiş programlarla geleceğin dâhisi olmaya hazırlanıyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul, milli ve yerli üretimleri, projeleri ile Türkiye'de ilklere imza atan firmaları yaşatıp, büyüten dev bir eko sistem. İstanbul Ticaret Odası da bu firmaların başarılarını İstanbul Ticaret'in sayılarına taşıyarak iş dünyasının daha yakından tanımmasını sağlıyor. Bu haftaki konuşumuz, üstün ve parlak zekalı çocuklar için ilk uzaktan eğitim sistemini kuran Bisatek AŞ. Firma, www.ustunveyetenekli.com adındaki online eğitim ve rehberlik sistemi ile üstün ve parlak zekalı çocuklara kişiselleştirilmiş, eğitim zenginleştirme programları sunuyor.

DEVLET, ÜNİVERSİTE, ÖZEL SEKTÖR

Bisatek, Maltepe Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Ana Bilim Dalı Başkanı Dr. Ayşe Cılcı Tombuş öncülüğünde kuruldu. Firma, üstün ve parlak zekalı çocukların tümünün 'devlet-üniversite-özel sektör' işbirliği modeliyle eğitimi alabilmesinin önünü açmaya çalışıyor. Ezberci eğitimden analitik tabanlı düşünme temelli eğitime geçmeyi hedefleyen Milli Eğitim Bakanlığı (MEB) bu sistemi inceliyor. Konu hakkında Dr. Ayşe Cılcı Tombuş İstanbul Ticaret'in sorularını cevapladı.

KIZI ÜSTÜN ZEKALILIĞI ÇIKINCA

Üstün zekalı çocuk eğitimine ilginiz nasıl başladı?

Kızım Esin, 5 yaşındayken onun üstün zekalı olduğunu öğrendik. Onun için çıkışımız yolculuk bizi bu gün bu noktaya taşıdı. İlk ve ortaokul öğrencilerine ilgi alanlarında zenginleştirme eğitimi veren Maltepe Üniversitesi Çocuk Üniversitesi kurucu ekibinde olmamı isimli kolaylaştırdı. Üniversitemizde, çalışmalarımıza o günkü adı zenginleştirme eğitimi olan bölümümüzün hocası Prof. Dr. Ümit Davaslıgil ile başladık. Ben ve eşim Dr. Onder Tombuş, ABD ve Danimarka'da Dünya Üstün Zekalı ve Yetenekli Çocuklar Kongresi'nin kongrelerinde bildirdiler sunarken bulduk kendimizi.

MILLİ SANAYİ İÇİN GÖREVE 32

Prof. Ümit Davaslıgil kimdir?

Kendisi Türkiye'de üstün zekalı çocuklarla ilgili ilk çalışmalarını başlatan kişi ve Dünya Üstün Zekalı ve Yetenekli Kurumu Yönetim Kurulu Üyesi. Onunla konuşurken, kuzma ilgili görüşmelere başladık. 'Niye bizim ülkemizde bu çocuklar için farklı eğitimler olmasın? Niye bu sistemde onları muhtaza mahkûm ediyoruz?' diyerek, bu alanda uzaktan eğitim modeli oluşturduk. Böylece 2015'te TÜBİTAK'a başladım.

İş çok iyi bilene

ustunveyetenekli.com'u kimler oluşturdu?

Akademisyenler, öğretmen ve öğrenciler, mühendisler, finansçılar ve işletmecilerin dahil olduğu 16 kişilik ekip ile birlikte ustunveyetenekli.com'u, ders içeriklerini geliştirdik. İş çok iyi bilenele çalışıyoruz, ticari kaygılar çok geri planda kaldı.

Teknopark İstanbul'a hangi proje ile kabul edildiniz?

2017 Ağustos ayında TÜBİTAK desteği ile şirketimiz Bisatek AŞ'yi kurduk. İlk projemiz 'Üstün ve Parlak Zekalı Çocuklar İçin Online Zenginleştirme Eğitimi ve Rehberlik Platformu' ile Teknopark İstanbul Fikir Küpü Kuluçka



Uygun mesleği seçecekler

Çocuklar ilgili ve yeteneklerine göre farklı alanlarda zenginleştirme eğitimleri alıyorlar. Entelektüel meraklarını tatmin ediyorlar, ilgi duydukları alanları fark ediyor ve onlara yönlendiriyor. Böylece uygun meslekleri üniversite eğitimlerini beklemekten yönelebilecekler.

Merkezi'ne kabul edildik. Büyük şehirlerde uzak üstün ve parlak zekalı çocukların da bu tarz eğitimlere ulaşabilmesini hedeflediğimiz için öncelikle uzaktan erişilebilir olsun istedik. Ayrıca yüz yüze eğitimler de veriyoruz.

İki ÖNLÜ REFERANS

Projenizi anlatır mısınız?

TÜBİTAK, Maltepe Üniversitesi ve Teknopark İstanbul desteğiyle ürettik. Stanford Üniversitesi ile John Hopkins Üniversitesi'nin sistemlerini referans aldık. 4 yıldır üzerinde çalışıyoruz. Şimdilik ilkökulluk 4'e kadar yaş aralığına hitap ediyor. Ancak ortaokul ve liseyi de katacağız.

Çocuk odaklı fakat öğretmen ve velinin de dahil olduğu entegre bir ortam var. Düşünme becerileri, STEM, kodlama, finansal okuryazarlık ve mühendislik modülleriyle başlıyoruz. Öğrencilerin dikkati dağılmadan kısa sürede maksimum verim alabilmelerini öncelikliyoruz. Çeşitli egzersizler ve tasarımlar yapılabiliyorlar. Analitik düşüncelerini kuvvetlendirebiliyorlar.

MOBILE WORLD CONGRESS

Barcelona - İspanya
25-28 Şubat 2019

- Ağ Teknolojileri
- Akıllı Bağlantı
- Dijital Güven, Sağlık
- Donanım Teknolojileri
- Mobil Yazılımlar ve Uygulamalar
- Mesnetlerin İnterneti - IoT
- Yapay Zeka - AI

TÜRK MOBİL İLETİŞİM SEKTÖRÜ DÜNYA İLE BULUŞTURAN PLATFORM

Mobile World Congress Barcelona

- Mobil endüstri ve teknoloji alanlarında dünyanın en büyük ve prestijli fuarı
- 8'hell'den oluşan 100.000 m² net fuar alanı
- Sektörün dev global firmalarının içinde yer aldığı 2.400 fuar katılımcısı
- Dünyanın her yerinden 107.000'e yakın ziyaretçi ile mobil dünyanın her alanında faaliyet gösteren profesyonellerle görüşme
- Yeni teknolojiler ve yenilikçi ürünleri yerinde inceleme imkanı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaat organizasyonu
- Ürünlerin inşaatı, gürültüleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Videowall'da tanıtım filminin gösterimi
- Conn acturkey platformunda sunum linki
- Fuar süresi içinde eğitim araştırmaları ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

- Minimum stand alanı: 6 m²
- Katılım bedeli : 8.400 TL/m²
- 1. Ödeme : 2.000 TL/m²
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakıye bedeli
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun ödünz ile teslimi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stand seçimi yapılır.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SUL TAHHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu : 035
- TL Hesap No : 00814779
- IBAN : TR29 0006 7910 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firmaların hesaplarına, tam firma ünvanı ve "MOBILE WORLD CONGRESS 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Akif Gönüllü - Gülce Coşkun - Dr. Murat Özturan
Tel. : 0212 455 61 19 - 455 65 09 - 455 65 42
GSM : 0532 959 20 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonullu@ito.org.tr - gulce.coskun@ito.org.tr
murat.ozturan@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Gıdaya hızlı tazelik testi

Yenmesi mümkün olan pek çok gıda maddesi, bozulduğu düşünülerek çöpe atılıyor. Bu israfın önüne geçmek için kızılötesi teknoloji kullanılarak çalışan küçük bir tarayıcı geliştirildi.



AYŞE BAŞAK

BİRLEŞMİŞ Milletler Gıda ve Tarım Birliğine göre dünyada üretilen yiyeceğin üçte biri boşa gidiyor. Bu yılda 1.3 milyar ton gıda demek. Bu kadar israfın yıllık maliyeti ise 680 milyar dolar! Bu israfın bir kaç tane sebebi var. En önemli faktör tüketicilerin aldıkları gıdanın hala yenilebilir olup olmadığını tespit etmekte zorlanmaları. Dış görüntüsün bozulmasına, gıdanın ilk günkü güzelliğini yitirmesine göre karar veriliyor.

İnsanlar çoğu zaman bozulmuş olduğunu düşünerek yenmesi mümkün olan bir yiyeceği atıyorlar. Bu israfı savaş açan Avrupa Gıda Bakanlığı bir kampanya başlattı. Fraunhofer den bilim insanları bu israfı azaltmak için çalışıyor. Bu çalışma dahilinde besinlerin tazeliğini ölçen ve cebe sığacak büyüklükte olan tarayıcı ile bir yiyeceğin tazelik oranı anlaşılacak. Cihaz, bu yıl içerisinde bölgedeki süpermarketlerde denemeye başlanacak.

MALİYET DÜŞÜRÜLDÜ

Cihazın kullandığı teknoloji aslında yeni değil. Hali hazırda laboratuvarlarda kullanılıyor. Ancak burada bilim insanlarının başını bu cihazı cebe sığacak kadar küçültmüş olmak ve maliyetini de makul bir seviyeye çekmiş oldukları yatıyor. Cihaz ile henüz sadece homojenik gıdalar inceleniyor. Yani bir patatesi veya

domatesi inceleyen cihaz, farklı pek çok gıdanın bulunduğu bir pizzayı kontrol edemiyor. Ancak ileride yüksek çözünürlüklü versiyonlar geliştirilerek bu sorunların aşılacağı düşünülüyor. Üstelik bu teknoloji sırf yiyecek değil, plastik, tekstil, yün gibi ürünlerde de kullanılabilir.



Nefesten biyopsi denemesi başladı

Kanser olan insanın hücreleri sağlıklı insanda görülmeyen maddeler ürettiyor. Bu farklı maddeleri insanın nefesinde de tespit etmek mümkün. Bu yöntemi kullanan yeni bir 'Nefes Biyopsi' cihazı ise İngiltere'de denemeye başlayacak. İki yıllık denemede amaç, 1500 farklı kanser hastasının nefes örneklerinden teşhis doğruluğunu belirlemek. Cihaz, 10 dakika boyunca hastanın nefesini analiz ediyor, böylece altı adet kanser türü için sonuç alınabiliyor.

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

MARTERA çağrısı açıldı

Türkiye'den TÜBİTAK'ın temsil ettiği MARTERA projesi kapsamında yeni bir çağrı açıldı.

Maritime and Marine Technologies for a new Era (MARTERA), AB Komisyonu tarafından Ufuk 2020 Programı kapsamında desteklenen bir ERA-NET projesi. Çağrıya katılan ülkeler arasında bir projenin seçilebilmesi için en az iki ülke tarafından desteklenmesi gerekecek. Projeleri başarılı bulunan Türkiye'de yerleşik sermaye şirketlerine, TÜBİTAK tarafından 1509 Uluslararası Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı aracılığıyla hibe (geri ödemesiz) destek verilecek.

Destek oranı
Hibe destek oranı büyük firmalar için yüzde 60, KOBİ'ler için yüzde 75.

Çağrıya katılan ülkeler
Türkiye, Arjantin, Almanya, Belarus, Flandre (Belçika), Fransa, İrlanda, İtalya, Malta, Hollanda, Norveç, Polonya, Portekiz, Romanya, İspanya ve Güney Afrika.

Çağrı konuları
■ Çevreye duyarlı deniz teknolojileri
■ Yeni malzeme ve deniz yapılarının geliştirilmesi
■ Sensörler, otomasyon ve gözlem teknolojilerinin geliştirilmesi
■ Gelişmiş imalat ve üretim teknolojileri

■ Emniyet ve güvenlik
Çağrı takvimi
29 Mart 2019, 17:00 CET: Proje ön başvurularının 1. aşama son teslim tarihi.

10 Nisan 2019, 17:30 TSi: TEYDEB ön kayıt işlemlerinin PRODIS üzerinden

tamamlanması (online), gerekli ön kayıt belgelerinin ve personel özgeçmişlerinin basılı olarak posta veya kurye ile TÜBİTAK'a ulaştırılması için son tarih.

31 Mayıs 2019: Ön başvuru yapan kuruluşlara geri dönüş.
6 Eylül 2019, 17:00 CET: Proje önerilerinin ikinci aşama son teslim ve başvuru tarihi.

30 Kasım 2019: Desteklenecek projelerin seçimi 2020 itibarı ile Proje başlangıcı.
1509 Uluslararası Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı

Programa, sektöre ve büyüklüğüne bakılmaksızın, firma düzeyinde katma değer yaratan, Türkiye'de yerleşik sermaye şirketleri başvurabiliyor. MARTERA'ya sunulan bir projede Türkiye'den birden fazla kuruluşun yer alması halinde, bu kuruluşların 1509 Uluslararası Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı'na ortak proje önerisi sunması gerekiyor. 1509 Uygulama Esasları'na TÜBİTAK internet sitesinden erişilebilir. (www.tubitak.gov.tr/tr/destekler/sanayi/uluslararasi-ortakli-destekprogramlari/1509/icerik-yonetmelik-ve-esaslar)

Bilgi ve başvuru

www.martera.eu
www.tubitak.gov.tr
e-posta: burak.kaya@tubitak.gov.tr
TÜBİTAK-TEYDEB Tel: 0312.2981857

Tacirlikte uzmanlaşamadığımızda piyasada olanlar ve olacaklar

Yazımızda, gerçekte olmayan ama benzerleri çok olan şu tür firma ismini soruya dönüştürerek başlayalım: 'Ahmet Gıda, İnşaat, Turizm, Oto Alım Satım, Gayrimenkul Ltd Şti.' İstanbul Ticaret Odası'na kayıtlı firma isimleri.

İncelemeye çok sayıda bu tür adın olduğunu görüyoruz. İsim size ne tür çağrışım yapıyor? Bu sorunun cevabına yazımızın sonunda değinelim. Öncesinde ise kısa teorik bir bilgi sunmakta fayda var.

Adam Smith'in 'Ulusların Zenginliği' adlı eseri ekonomi ile iç içe olan herkesçe bilinir. Smith'in içgücünün daha verimli halde nasıl kullanılabileceğine dair teorileri -her ne kadar o bunu amaçlamasa da- onun bugünkü kapitalizmin kurucusu gibi görünmesini beraberinde getirmiştir. İşbölümü ve uzmanlaşma teorisinde yer alan meşhur toplu işne örneğine göre, zanaat sahibi olmayan bir insan her bir kısmı ile kendisi uğraşmak suretiyle günde bir veya birkaç işne üretebilirken, üretimin her kısmında uzmanlaşmış işçiler modern makinelerle günde çok fazla işne üretebilir. Ek olarak işbölümünün İbn Haldun'un kavramı katkılarını dikkate alınarak daha iyi anlaşılacağına da bu arada söylemiş olalım.

Yukarıdaki örnek anlamamız gereken; herkesin yalnızca uzman olduğu işi yapması halinde o toplumdaki mal ve hizmet üretiminin çok daha verimli ve kaliteli olacağı, tabii ki caiz ise 1+1'in 3 edeceğidir. Gelin bu teoriyi ticari hayat ve tacirler üzerine uyaralım.

Bugün ticarete herkes her işi yapabilirken, kendince kazanç gördüğü her sektöre, tecrübe veya yeterli bilgi birikimine sahip olmadan girebilmektedir. Yine



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

günümüzde girişimcilerimiz kötü senaryoları yeterince hesap etmeyip, bazen haddinden fazla bir iyimserlik ile her şeyin kusursuz gittiği halinde ne kazanacağına odaklanabilmektedir. Evdeki hesap çarşıya uymadığında ise ülkemizde okuduğumuz başan hikayelerinden daha da fazla, okumadığımız başarısızlık hikayeleri var oluyor. Ticaret gibi 24 saatlik zor bir işe girip de giriştiği işte başarılı olamayan insan, maalesef kendi ömründen ve birikiminden çalmakla kalmıyor, piyasada ona değen, temas eden, ticaret yapan



başkalarına da istemeden de olsa zarar verebiliyor. Oysa ticaretin ve iş hayatındaki her sektörün de bir zanaat olduğunu, kişinin ticari hayatında çabukluk, kalfalık ve ustalık dönemlerinin var olduğunu kim inkar edebilir?

Bugün konkordato ilan etmiş kimi şirketlerimize baktığımızda uzun süreden beri var olmuş yüz yıllık çınar adayı firmalarımızı görmek hepimizi üzüyor. Bu şirketlerin biraz

derinine daldığımızda ise bazıların kendi bünyesinde işleyen firmalar olmasına rağmen, sahiplerinin veya bağlı oldukları çatı şirketlerin başka kollarında yaptıkları batak yatırımların cezasını çektiklerini görüyoruz. Eğer bu insanlarımız elde ettikleri kardan ve hatta ciroları uzman olmadıkları başka sektörlerle yatırmak yerine tasarruf etmiş olsalardı, yıllarca verdikleri emek boşa gitmemiş olacaktı. Aynı zamanda içinde oldukları sektörlerde yıllar geçtikçe daha da olunacaklar ve Adam Smith'in örneğindeki gibi, kendi iş kollarında uzman birer firma olarak daha verimli hale geleceklerdir. Hem kendilerine hem de ülkelerine artan bir katma değer katacaklar, ayrıca sermayenin doğru tasarruf edilmesi ile beraber ülkemizin yapısal sorunlarından biri olan düşük tasarruf oranını olumlu anlamda etkileyeceklerdir. Bugün bankaların birkaç yıl öncesinin aksine kredi vermek için değil mevduat toplamak için uğraşmaları, kredi kullanımının ise gün geçtikçe zorlaşmasının sebeplerinden biri de tasarrufların yetersizliğidir.

Tekrar başta sorduğumuz suale dönecek olursak; sonu gelmek bilmeyen şirket unvanlarına bir son verelim. Bu yaklaşım tacirlerimizi maymun iştahına sürükleyecek. Bir sektörde uzmanlaşmanın önünü tikiyor. Ahmet Gıda İnşaat, Turizm, Oto Alım Satım Gayrimenkul Ltd Şti gibi her iş koluna giren unvanlar yerine, hangi işi biliyorsak yalnızca o konuda uzmanlaşalım. Böyle yaparken kayda küçümsedi kalsalar yaptıkları işe özneli oldukları ve çaba gösterdikleri müttefekte ayakta kalabiliriz. Farklı sektörlerde girmenin de kendine göre kuralları ve stratejisi olduğunu biliyoruz. Buna uymak suretiyle elbette giriş yapılabilir.

TESCİL BELGENİZE ONLINE ERİŞİN!

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmaya devam ediyoruz.

Şimdi yeni dijital hizmetimiz ile e-imzalı tescil belgenize yerinizden online olarak erişebilirsiniz.

Nasıl mı?

1. Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.
2. www.ito.org.tr adresindeki 'Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama' ekranından barkod numaranızı girin. **E-imzalı tescil belgenize online olarak anında erişin!**



ito.org.tr | 444 0 486
f t t t t t t t t t /itokurumsal





Sürat pateninde 12 madalya

Milliler, Macaristan'da düzenlenen Kısa Mesafe Sürat Pateni Challenge Serisi 3'te, 12 kez kürsüde yer aldı. Türkiye Milli Olimpiyat Komitesi'nden yapılan açıklamaya göre, Budapeşte'de yapılan organizasyonda milli sporcular, yarışlar ile kategorilerindeki dereceleriyle 8 altın, 1 gümüş ve 3 bronz madalya kazandı.

5 bin taraftara seyirden men cezası

İçişleri Bakanlığı, 6222 sayılı "Sporda Şiddet ve Düzensizliğin Önlenmesine Dair Kanun" dahilinde, 23 bin 942 kişi hakkında işlem yapıldığını, 4 bin 763 kişi hakkında da "seyirden men cezası" verildiğini bildirdi. * Bu sezon ilk 17 haftada, 174 maçta bin 773 kişi için ceza işlem yapıldı. * Sosyal medyada hakaret, tehdit ve şiddet paylaşımı yapan 926 hesapla ilgili 103 kişi hakkında işlem yapıldı. * Sosyal medyadaki paylaşımlar nedeniyle 11 kişiye "seyirden men cezası" verildi, 83 kişinin soruşturması sürüyor.



TÜRK FUTBOLUNA DOPİNG

Türk futbolunda son yıllarda 10 milyar lirayı bulan borç yükü için TFF ve TBB harekete geçti. Kulüplerin borçlarını yeniden yapılandırarak sistem ile Türk futbolunun ileriki yıllarda Avrupa liglerinde sorun yaşamaması bekleniyor. Peki bu sistem neleri getiriyor hangi yaptırımlar bulunuyor? İşte cevaplar...



CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda borç sarmalı ile bir türlü gelişemeyen Türk futbolu, Türkiye Bankalar Birliği'nin öncülüğünde adeta yeniden yapılanacak. Önemli bir kısmı dört büyüklere ait olmak üzere, kulüplerin 10 milyar lirayı bulan borçları yapılandırılacak. Bankaların da desteği ile Türk futbol kulüpleri artık sadece faiz ödemeyecek, ana para borçlarını da kapatabilecek. Böylece hiçbir yönetici, kulübe para aktaramayacak ve Türk

futbolundaki 'sorusuz yönetici anlayışı' son bulacak. İleriki dönemlerde ise Türk futbolunda yeni yıldızların yetişmesi ve gelişmiş ülkelerle rekabet için önemli bir adım atılmış olacak.

SİSTEMİN İŞLEYİŞİ

Türkiye Futbol Federasyonu (TFF) Başkanı Yıldırım Demirören, futbol kulüplerinin idari ve mali yapısının güçlendirilmesi için Türkiye Bankalar Birliği (TBB) ile anlaştı. Bu aşamada yapılacak çalışmalar şöyle sıralanıyor: ■ Sporun hem finansal açıdan hem idari açıdan yeniden yapılması

gerekliyordu. Yeni sistemde bir tarafta TFF, öbür tarafta Bankalar Birliği olacak.

- Yeni sistemle lisans kurulunda değişiklikler olacak ve Bankalar Birliğinin de önerdiği kişiler lisans kuruluna atanacak.
- Ulusal denetimi geçenerin UEFA problemi de bitecek.
- Sadece Süper Lig takımları değil; birinci, ikinci, üçüncü lig kulüpleri de bu sistemin içine girecek. Hem yapılandırma hem talimatname içine girecekler.

DÜŞÜRME CEZASI

- Bu sistem yeni bir borçlanma

Neler değişecek?

- Kulüplerin hepsinin borçları yapılandırılacak
- 18 kulüp önce TFF tarafından denetleyecek
- TFF'den lisans alamayan Avrupa'ya gidemeyecek
- Kulüplerin hesapsız harcamaları bitecek
- Türkiye'den yeni yıldızlar çıkacak
- Mali yapısı iyi olan kulüp desteklenecek

UEFA da bunu istiyor

Avrupa futbol otoritesi UEFA, 2012 yılında kulüplerin mali yapılarını incelemeye aldı. Bu dönem en çok cezayı ise Türk kulüpleri aldı. UEFA, kulüplerin önce bağlı bulundukları federasyonlar tarafından incelenmesini ve buradan çıkacak sonuçlara göre hareket edilmesini istiyor. Kulüplerin borç sarmalından kurtulması için öncelikli olarak gereksiz transfer giderlerine el atılması gerektiği vurgulandı.

sistemi değil. Bu tamamen borçların yeniden yapılması.

- Kulüpler yola kendi bütçeleriyle devam edecekler, borçlanma olmayacak. TFF'nin vereceği bütçe miktarıyla transfer yapabilecekler.
- Finansal yapısına dikkat etmeyen kulüplere puan silme, küme düşürme ve lisans vermeme gibi yaptırımlar uygulanacak.
- Kulüp başkanı ve yönetimi kendi döneminden sorumlu olacak.
- Kulüplerin yönetimlerine el koyma gibi çalışmalar olmayacak.

UNUTULMAZ BİR "EVET" İÇİN BOĞAZ'DA YERİNİZİ AYIRTIN DÜĞÜN | ORGANİZASYON | KİNA

İTO Cemile Sultan Korusu

Kaliteli geçen zamana ev sahipliği yapmaya devam ediyor



Cemile Sultan
KORUSU

cemilesultan.com

CemileSultanKrs

CemileSultanKorusu

itocemilesultankorusu

0 216 3 08 49 43

İTO Cemile Sultan Korusu

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Dokuz yıldır İTO'dan yükselen nağme

İstanbul Ticaret Odası'nın mevcut ve emekli personelinin katılımıyla 2010 yılında kurulan Türk Müziği Topluluğu yeni dönem çalışmalarına başladı. Türk Halk Müziği ve Türk Sanat Müziği eserlerinin

seslendirildiği koro, dokuz yıldır konserleriyle müzik severlerin ilgi odağı oluyor. Koro, şef Ömer Ocal tarafından çalıştırılırken, topluluk zaman zaman halka açık konserlere de çıkıyor.



KÜTÜPHANECİLİK TARİHİNDEN ALTIN BİR SAYFA

Ragıp Paşa Kütüphanesi

İSTANBUL Köse Bucak'ın bu haftaki konluğu Ragıp Paşa Kütüphanesi. Laleli'de Ordu Caddesi üzerinde bulunan yapı, kitap ve kaynakların çeşitliliği, düzeni, nezaketiyle meşhur çalışanlar ve verimli çalışma ortamı ile dönemlerin en meşhur kütüphanesiydi. 18. yüzyıl Osmanlı mimarisinin güzel örneklerinden olan yapının uzun ve renkli geçmişine kütüphanecilik tarihimizdeki yeri çok mühim.

Koca Ragıp Paşa, kudretli bir diplomat, işinin ehli bir vezir, yetkin devlet adamı gibi kimliklerinin yanı sıra yaşamı boyunca okuyan, okumaya değer veren, sanatı, sanatçıyı gözetip destek olan meşhur bir sairidi. Şeyh Galib ve Nedim gibi büyük isimlerden sonra adını 18. yüzyılın çok okunan şairleri arasına yazdıran Ragıp Paşa'nın kitapları ve edebiyata bağlılığının yaşayan ispatı, ömrünün son günlerinde inşa ettirdiği Laleli'deki kütüphanesidir. İyi bir aydın olan paşa, kütüphane kurumunu gerçek anlamıyla toplumsal hayata adapte eden kişi. Ondan evvel kütüphane, özel kitaplıklar ifade ediyordu. Ragıp Paşa, vakfettiği kütüphaneyi 1762'de sıbyan mektebi, sebil, iki çeşme, türbe, hazine ve mahzenlerden oluşan bir külliye'nin parçası olarak yaptırır. Külliyesi Ordu Caddesi'ne bakar, bu cephede alt katta dükkanlar, üst katta sıbyan mektebi yer alır.

ZENGİN KOLEKSİYON

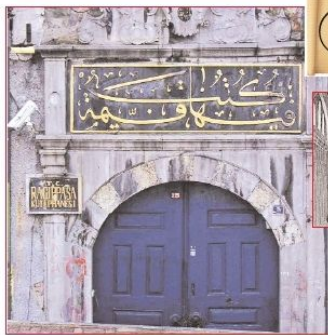
Kütüphanenin kurulduğu dönemde Ragıp Paşa'nın nadir yazma eserlerden oluşan zengin bir koleksiyonu vardı. Evinde de bir kütüphanesi ve kütüphanecisi bulunan Ragıp Paşa, dönemin tarihçilerinin aktardığına göre yaşamı boyunca biriktirdiği kitapları, sağlığında kütüphanesine bağışladı. Topkapı Sarayı Arşivi'ndeki bir belgede ise Ragıp Paşa'nın ölümünden önce bütün kitaplarını vakfettiği ama içlerinden okumak istediği 28 tanesini kütüphaneden tekrar konağına getirttiği aktarıyor.

1173 YAZMA ESER

Kütüphanenin vakfinesine, kuruluşu esnasında koleksiyonun kaç kitaptan oluştuğunu gösteren bir not düşülmüştür. Kütüphanenin hayatına kaç kitapla başladığı kesin olarak bilinmemekle birlikte kütüphanedeki kitap sayısını 18. yüzyılın ikinci yarısında bir süre İstanbul'da kalan Giambattista Toderini'den öğreniyoruz. Onun kütüphaneyi ziyaret ettiği dönemde koleksiyonda 1173 yazma eser bulunuyor.

İLK ESERLERDEN BİRİ

Toderini, Venedik balyosu Agostino Garzoni matiyetinde İstanbul'a gelen ve 1781-1786 yılları arasında Venedik Sarayı'nda yaşayan bir civvaz rahibidir. İstanbul'da kaldığı süreçte Letteratura Turchesca (Türk Edebiyatı) adlı bir eser kaleme alır. Toderini'nin Letteratura Turchesca'sı, Batı dünyasında Türklerin edebiyatına dair kaleme alınmış ilk eserlerden biridir. Toderini, eserinin ikinci cildini İstanbul'daki medrese ve kütüphanelere amıyor. Cildin en çarpıcı bölümü, gizlice elde ettiği fihristini de vererek tanıtıyor. Topkapı Sarayı Kütüphanesi, Toderini'nin ziyaret edip tanıttığı nice yapıdan biri de



Kitapseverler açılacağı günü merakla bekliyor

Giambattista Toderini'nin tasvirleriyle gözümüzde canlanan kütüphane binası, kesme taş ile tuğladan inşa edilmiş. Binaya, iki yönlü merdivenlerle çıkılan üstü küçük bir kubbe ile örtülü bir revaktan girilir. Dikdörtgen planlı kütüphaneye bir büyük, yedi küçük tonoz biçimli kubbe ile örtülüdür. Kare planlı okuma salonu 12.30 metre yüksekliğinde bir kubbe ile örtülmüş ve iki sıralı 39 penceresi sayesinde günün her saati aydınlık. Kütüphanenin içi süslü ve bezemeli. Duvarlar, üst pencerelerin altına kadar çini kaplı. 1957'deki imar faaliyetleri esnasında Ordu Caddesi yükseltilince Ragıp Paşa Külliyesi, kütüphane ve paşanın açık türbesi sokak seviyesinin altında kalmış. 1999 Marmara Depremi'nde hasar gören, birkaç yıl önce restore edilceği duyulan ve bu faaliyetlerin halen sürdüğü Ragıp Paşa Kütüphanesi günümüzde kapalı. Kitapseverler, kütüphanecilik tarihimizde özel yeri olan bu müstesna kütüphanenin yeniden açılacağı günü merak ve sabırsızlıkla bekliyor.

Ragıp Paşa Kütüphanesi olur. Toderini çok beğendiği kütüphaneyi etrafına tasvir eder ve "Bu kütüphaneyi gezerken, en zarfı ve en süslüsü olduğu için büyük bir zevk duydum ve inceden inceden tetkik ettim. Dalgalı güzel mermer sütunların üzerine dayanan dört küçük kubbe ortasında, apaydınlık büyük bir kubbe yükseliyor. Duvarlar, kakma fayans kâtiler ve kırmızı-beyazla resmedilmiş vazolarla çekişiyor. Bunlar kütüphaneye pek hoş giden bir görüntü vermiş" der. Toderini, yapı ve koleksiyonun yanı sıra kütüphanenin çalışanlarından da bahseder: "Kendisiyle konuştuğum kütüphaneciler pek nazik bir adamdı; bana katoledü ve en nadir yazmalardan birkaçını gösterdi. Mayıs ayında idik; vakit, öğleyi bir saat geçmişti. Kütüphanede yedisi kitap okumakla, ikisi istisna ile meşgul (dokuz) Türk vardı."

Arabuluculuk 18 Ocak'ta İTO'da masaya yatırılıyor

İstanbul Ticaret Odası'nda, 'Ticari Uyuşmazlıklarda Arabuluculuk ve İTOTAM' konulu sempozyum düzenlenecek. Sempozyumda arabuluculuk tüm yönleriyle anlatılacak.

İSTANBUL Ticaret Odası, zorunlu arabuluculuk uygulamasındaki merak edilenlere ışık tutacak önemli bir sempozyum düzenleyecek. 'Ticari Uyuşmazlıklarda Arabuluculuk ve İTOTAM' konulu sempozyum, 18 Ocak 2019 tarihinde, saat 14.00'da İTO Meclis Salonu'nda gerçekleştirilecek. Sempozyumda, İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul Üniversitesi, Marmara Üniversitesi, İbn Haldun Üniversitesi ve Galatasaray Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden öğretim üyeleri, İTO üyelerini bilgilendirecek.

HUKUKÇULARDAN SUNUM

İTOTAM Tahkim Divanı Başkanı Prof. Dr. Hakan Pekantez; 'Dava Şartı Olarak Arabuluculuk', İTOTAM Tahkim Divanı Üyesi Prof. Dr. Ali Yeşilirmak; 'Ticari Uyuşmazlıklarda Arabuluculuk Nasıl İşleyecek?', Prof. Dr. Mehmet Helvacı, 'Ticaret Kanunu Çerçevesinde Zorunlu Arabuluculuğa Bakış', İTOTAM Tahkim Divanı Üyesi Dr. Öğr. Üyesi Ebru Şensöz Malkoç ve Dr. Öğr. Üyesi Rabia Eda Giray; 'Zorunlu Arabuluculukta İTOTAM'ın Yeri' konulu sunum yapacak.

Açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman'ın gerçekleştireceği sempozyumun oturum başkanlıklarını ise İTOTAM Tahkim Divanı Başkan Yardımcısı Prof. Dr. İlhan Helvacı ile Prof. Abuzer Kendigelen yapacak.



Sekiz haftada çözüm

İTO Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM), iş dünyasına ve üyelerine ticari uyuşmazlıklarında en güvenilir ve en hızlı hizmeti veriyor. Ticari uyuşmazlıklar için zorunlu arabuluculuk başvuruları, İTOTAM'a yapılmaya başladı. Arabuluculuk sürecini hızlandırmak için İTOTAM'a gelecek, form doldurmak yeterli. İTOTAM uzman kadrosuyla bu süreçte her türlü desteği sağlıyor.

Kanun uyarınca uyuşmazlıklar sekiz haftada çözüme ulaşıyor. 30 yılı aşkın alternatif uyuşmazlık çözüm tecrübesiyle İTO, süreci takip ederek uyuşmazlığa daha hızlı çözüm bulmayı sağlıyor. Tarafların arabulucu ataymadığı ya da tecrübeli bir arabulucu belirleyemediği hallerde ise İTOTAM Divanı, konusunda uzman arabulucuyu atıyor.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUARLARI İLE DÜNYANIN HER KÖŞESİNE İHRACAT!



1882 yılından itibaren ülkemiz için sınırsız hizmet ilkesiyle çalışan İstanbul Ticaret Odası, organizasyonunu yaptığı fuarlar ile ülkemizin ihracat rotasını belirliyor.

Fuar	Yer	Tarih	Konu
BAU 2019	Münih, Almanya	14-19 Ocak 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri
NATPE 2019	Miami, A.B.D.	22-24 Ocak 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
EVİM TÜRKİYE	Düsseldorf, Almanya	8-10 Şubat 2019	Emlak, Gayrimenkul
MWC MOBILE WORLD CONGRESS	Barcelona, İspanya	25-28 Şubat 2019	Mobil İletişim ve Teknolojileri
LONDRA KİTAP FUARI	Londra, İngiltere	12-14 Mart 2019	Kitap
JEC WORLD 2019	Paris, Fransa	12-14 Mart 2019	Kompozit Sanayi
MPIM 2019	Cannes, Fransa	12-15 Mart 2019	Emlak ve Gayrimenkul • Yan Sanayi, Döküm, Dövme, Kuyumculuk vb. • Enerji, Transformatör, Tefir, Kablo vb. • Akıllı Güç, Hidrolik, Pnömatik ve Otomasyon vb.
HANNOVER MESSE 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	
MIPTV 2019	Cannes, Fransa	8-11 Nisan 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
BAUMA 2019	Münih, Almanya	8-14 Nisan 2019	İnşaat, Yapı Makinaları ve Ekipmanları
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Nisan 2019	Genel Ticaret
125. CANTON FUARI 2. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	20-24 Nisan 2019	Gıda, İçecek
125. CANTON FUARI 3. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	25-29 Nisan 2019	Genel Ticaret
SIAL CHINA 2019	Şanhay, Çin Halk Cumhuriyeti	14-16 Mayıs 2019	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
BAUMA CTT RUSSIA 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	4-7 Haziran 2019	İnşaat, Yapı Makinaları ve Ekipmanları
AUTOMECHANICA DUBAI 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Haziran 2019	Otomotiv Yan Sanayi Yedek Parça, Ekipman ve Aksesuarları
CPI CHINA 2019	Şanhay, Çin Halk Cumhuriyeti	18-20 Haziran 2019	İlaç Sanayi, Farmakoloji
CITYSCAPE GLOBAL 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
TURKISH HOSPITALITY SHOW	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	17-19 Eylül 2019	Er ve Yeşem Ürünleri, Konaklama Endüstrisi
PROSTATE 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	18-20 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
FOOD INDIA Inspired by SIAL	Yeni Delhi, Hindistan	19-21 Eylül 2019	Gıda, İçecek
ANUGA 2019	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	• Genel Gıda • Gıda Ekipman ve Teknolojileri • Dondurucu Gıda • Et ve Kümes Ürünleri • İçecekler • İçecek Ekipmanları • Ürün Mamulleri
MIPCOM 2019	Cannes, Fransa	14-17 Ekim 2019	Dizi Film, Formül, İçerik, TV, Yapım
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Ekim 2019	Genel Ticaret
FRANKFURT KİTAP FUARI	Frankfurt, Almanya	15-20 Ekim 2019	Kitap
MWC MOBILE WORLD CONGRESS AMERICAS 2019	Los Angeles, A.B.D.	22-24 Ekim 2019	Mobil İletişim ve Teknolojileri
125. CANTON FUARI 3. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	31 Ekim-4 Kasım 2019	Genel Ticaret
DISCO 2019	Johannesburg, Güney Afrika	Kasım 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
ATF ASIA TV FORUM & MARKET	Singapur	Aralık 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
SIAL MIDDLE EAST 2019	Abu Dabi, Birleşik Arap Emirlikleri	Aralık 2019	Gıda, İçecek ve Ekipmanları



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | 212 455 65 00
ito.org.tr

İSTANBUL TİCARİET

Bilinçli tüketiciye ödül

İSTANBUL
Büyükşehir
Belediyesi
(İBB)
Zabıta
Daire
Başkanlığı,
tüketicileri
bilinçlendirmek
ve yasal haklarını
kullanmaya teşvik etmek
amacıyla 'İstanbul
Tüketici Ödülleri'
düzenleniyor.

Bu yıl 12'ncisi organize
edilecek ödüller için
başvurular başladı.

Geçtiğimiz yılki faaliyetlerin
geneli dikkate alınarak
belirlenecek ödüller,
6 ayrı kategoride ve
19 ayrı dalda verilecek.

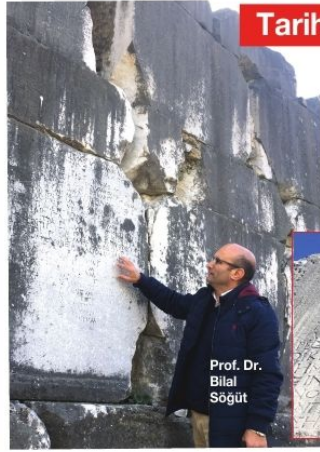
Haklarını bilen ve
savunan tüketiciler ile
tüketici dostu firmalar,
kurum, kuruluş ve medya
mensupları, ödüllerini,
14 Mart 2019'da Cemal
Reşit Rey (CRR)
Konser Salonu'nda alacak.

12. İstanbul Tüketici
Ödülleri'ne başvuruların
20 Ocak 2019'a kadar
<http://tuketiciodulleri.istanbul>
adresinden yapılabileceği
bildirildi.



Medeniyetlerin buluşma noktası

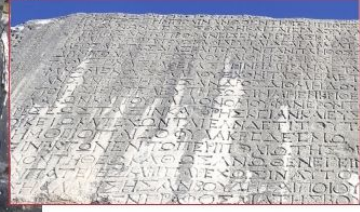
Stratonikeia'yı diğer antik kentlerden ayıran çok önemli bir özellik var. Hellenistik dönem ile Roma, Bizans, Anadolu Beylikleri, Osmanlı ve Cumhuriyet dönemlerinden yapılar bir arada ayakta duruyor. Öyle ki, Osmanlı Dönemine ait taş döşeli yolda yürürken bir an için durduğunuzda, yolun kenarında tarihi bir Osmanlı konağını, diğer tarafta Hellenistik dönemden bir antik yapıyı görmeniz mümkün.



Prof. Dr.
Bilal
Söğüt

Tarihi sübvansiyon sistemi

Stratonikeia'daki yazıtlardan, çok ilginç bir sübvansiyon sisteminin bilgisine de ulaşmış. Prof. Dr. Bilal Söğüt bu sistem hakkında şu bilgileri verdi: "Burada yazılı olan ürünlerin ve hizmetlerin fiyatlarının dışında üretici ve tüketiciyi destekleme sistemi de bulunuyor. Örneğin bir zengin; belirli bir süre boyunca, antik kentte üreticinin 5 dinara getirdiği bir ürünün tüketiciye 3 dinara satılmasını istiyor ve aradaki 2 dinarı kendisi karşılıyordu. Bu yöntemle hem üretici, hem de tüketici desteklenmiş ve kentteki ticari hareketliliğin sürekliliği sağlanmış oluyordu."



Anadolu'nun ilk enflasyonla mücadele programı

**Enflasyon
antik dönemde
bile ekonomik
hayatın önde
gelen
sorunuydu.**

**Muğla
Yatağan'daki
Stratonikeia
antik kentinde
bulunan 'tavan
fiyatı yazıtı' bir
bakıma antik
çağda
Anadolu'da ilk
enflasyonla
mücadele
programının
belgesi...**

ŞEREF KILIÇLI

ANADOLU zengin tarihi ve kültürüyle dünyanın sayılı çekim merkezlerinden biri. Bu coğrafyada medeniyetin filizlendiği antik kentler ise aynı zamanda ekonomi tarihinin de tanığı. Bu kentlerden biri de Muğla'nın Yatağan ilçesi Eskişehir köyünde bulunan üç bin yıllık Stratonikeia antik kenti. Stratonikeia'da yapılan kazılar son olarak bu bölgede enflasyonla mücadelenin ilk örneklerinden birini ortaya çıkardı.

DUVARDAKİ YAZIT

Antik çağda, 'Gladyatörler Şehri' olarak ünlenen Stratonikeia döneminin aynı zamanda bir ticaret merkezi olmuş. Öyle ki o zamanda

önemli bir sorun olan enflasyona en kapsamlı çareler burada aranmış.

Prof. Dr. Bilal Söğüt başkanlığında 2008 yılından sürdürülen Stratonikeia kazısında tarihin ilk enflasyonla mücadele programına ilişkin ilginç bulgulara ulaşıldı. Kazıda bulunan dönemin meclis binasının duvarında 'tavan fiyatı yazıtı' iktisat tarihi açısından inanılmaz bir değere sahip.

ROMA'DA ENFLASYON

Prof. Dr. Bilal Söğüt kazıda elde edilen bulguları şöyle anlattı: "Dış cephedeki 'Diocletian Tavan Fiyat Kararı' olarak bilinen Latince yazıtın yapılan kazılarda önemli eksik parçalar da bulundu. MS 301 yıllarına ait olan yaklaşık 23 metre karelik bu yazıt, o dönemde Stratonikeia'da satılan mallar ve bunların

fiyatlarının yanı sıra ticari hayat ile ilgili önemli düzenlemeleri içeriyor. Çünkü bu dönemde Roma İmparatorluğu genelinde olduğu gibi burada da halk, yüksek enflasyon ile karşı karşıya kalmıştı."

HER ŞEYİN FİYATI YAZILI

Yazıt, bu dönemde Stratonikeia'da satılan mallar ve verilen hizmetler ile bunların fiyatlarının yanı sıra ticari hayat ile ilgili tüm düzenlemeleri içeriyor. Prof. Dr. Bilal Söğüt, yazıtta 200'den fazla ürünün adı olduğunu belirterek, şu bilgiyi verdi: "Bunların arasında tüm yiyecek, giyecek, eğitim ile verilen tüm hizmetlerin tek tek adları ve fiyatları var. Zeytinden sebze, etten giyim eşyalarına hatta ulaşım ve yük taşımayla kadar isimler ve fiyatlar sıralanmış."

Sizinle daha fazlasını paylaşıyoruz.



Türk Lirası ve yabancı para cinsinden birikimlerinizi 1, 3, 6, 12 ay veya 1 yıldan uzun vade seçenekleriyle ya da esnek vadeli olarak Katılma Hesabınıza yatırılır. Hem Ziraat Katılım güvencesiyle tasarruf edin hem katılım bankacılığı esaslarına uygun olarak elde edilen kâr payından yararlanın.

Ziraat Katılım
Paylaştıkça daha fazlası

0550 229 50 00
Müşteri İletişim
Merkezi
www.ziraatkatilim.com.tr

[f](https://www.facebook.com/ziraatkatilim) [i](https://www.instagram.com/ziraatkatilim) [y](https://www.youtube.com/ziraatkatilim) [t](https://www.tiktok.com/ziraatkatilim) [/ziraatkatilim](https://www.ziraatkatilim.com.tr)