

İstanbul projeleri için güç birliği

Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş, "İstanbul'un daha güçlü bir metropol haline getirilmesinde İTO'nun katkıları olacak" dedi. ■ 3



Fotoğraf: Osman Kuşvet

Daha fazla yerli malzeme kullanılmalı

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Kamu alımlarında yerli ürünlere öncelik verilmeli" dedi.

YERLİ MALZEME TERCİHİ

TRT Haber'e konuk olan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, kamu alımlarında yerli ürünlere öncelik verilmesi gerektiğini söyledi. Avdagiç, "Yap-İşlet-Devret projelerinin inşasında mutlaka daha fazla yerli malzeme kullanılmalı" dedi. ■ 8

KOSGEB teşvikleri memnuniyet verici

Başkan Avdagiç, "Finansman maliyeti ve dış kaynak kullanımının yüksek olduğu bir dönemde KOSGEB teşvikleri çok önemli" dedi. Avdagiç, toplam olarak tasarruf oranlarını da yükseltebileceğimize işaret etti. ■ 8

Fotoğraf: Yahya Gül



Hem sporcu hem meslek sahibi oldular

Alt yapıdan başlayarak profesyonel sporcu yetiştiren ve bundan hiçbir ücret talep etmeyen İTO Spor Kulübü, gençlerin aynı zamanda İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde burslu okumalarını da sağlıyor. **Sümeyra Yarış Topal ■ 18**



Avrupa Odaları 2019 rotasını çizdi

İstanbul'un da üyeleri arasında yer aldığı Avrupa'nın 15 önemli metropolünden oluşan Avrupa Büyükşehir Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (AEMC), İtalya'da yapılan genel kurulda, 2019 yol haritasını çizdi. Birlik, 68 milyon nüfusu, 40 milyon işi ve 2.4 milyar Euro'luk katma değeri temsil ediyor. ■ 7

Bilgisayar oyunuyla ders çalışma dönemi

Kodlama eğitimi alan öğrenciler, bilgisayar oyunlarını eğitim aracına dönüştürüyor.

Bilgisayar oyunlarını bağımlı olmadan oynamayı başaran çocuklar, geleceğin mesleklerine çok daha hızlı adapte olabilecekler. Hatta yeni meslekleri yaratan girişimci olarak da öne çıkacaklar. **Zeynep Dereli ■ 17**

İklimlendirme devleri tedarikçilerle İTO'da buluştu

İklimlendirmenin devleri, tedarikçi firmalarını İstanbul Ticaret Odası Türk Yan Sanayi Borsası üyelerinden seçti. İTO'da düzenlenen İklimlendirme konulu Tedarikçi Günleri'nde devler, 52 yıl sanayici firma ile satın alma masasında buluştu. **Sümeyra Yarış Topal ■ 10**



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

9 TEMMUZ 2018 YIL: 60 SAYI: 3016 ISSN 1300-3666 İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI www.itohaber.com



Asıl bilek güreşi para birimlerinde

ABD'nin ithal ürünlere ek vergi kararları, hem küresel ticareti hem de rakip ülkelerin para birimlerini sarstı. Ticaretteki bilek güreşi artık para birimleri üzerinden yaşanıyor.

KORUMACI TEDBİRLER

Korumacı önlemlerle iyice alevlenen ticaret savaşlarının perde arkasında ticaretten başka sebepler de var. Bunların başında, ulusal para birimleriyle gelişmeye çalışan ülkelerle rekabet yatıyor.

ŞANHAY'A ABLUKA

Uzmanlara göre ABD'nin merceğinde dolanır küresel hakimiyetine son vermek isteyen 'Şanhay İşbirliği Örgütü' ülkeleri var. Trump'ın, bu birliği 'ablukaya' almak için somut adımlar attığına dikkat çekiliyor. ■ 9

Kanserde yerli ilaca 2 milyon Euro yatırım

AVRUPA YATIRIM FONU DESTEK VERDİ

Vücutta bulunduğu tümörü yok eden ilk yerli kanser ilacı, klinik öncesi süreçlerini başarıyla tamamladı. İlaç tamamen yerli imkanlarla geliştirilen Teknopark İstanbul firmalarından RS Research, 5 yeni kanser ilacı için Ar-Ge yapıyor. **Soyhan Alpaslan ■ 16**

825 mezun gururla kep attı



İstanbul Ticaret Üniversitesi, eğitim-öğretim hayatının 17'nci yılında 825 öğrenciyi daha mezun etti. Cemile Sultan Korusu'nda düzenlenen törende, altı fakültenin gençleri kep atarak yeni ufuklara yelken açtı. ■ 15'de

GİRİŞİMCİ AJANSI	Varlık barışında 30 Kasım fırsatı ■ 12	KOBİ vasfını kaybetse de destek var ■ 12	SIAL Gıda Fuarı'ndan iş teklifi geldi ■ 13	Inovasyonda 9 yatırım alanı ■ 6
-------------------------	---	---	---	--

İMALAT VE BİLİŞİMDE SGK TEŞVİKLERİNDEN HABERİNİZ VAR MI? ■ 2

İmalat ve bilişimde cazip SGK teşvikleri

Her sektöre farklı destek

Destek tutarı, işyerinin faaliyetinde bulunduğu sektöre göre farklı hesaplanacak.

■ İmalat veya bilişim sektöründe faaliyet gösteren işyerlerinde ilgili döneme ait günlük brüt asgari ücretin sigortalının prim ödeme gün sayısı ile çarpımı sonucu bulunacak tutarı geçmemek üzere, ilave istihdam edilecek her bir sigortalının 5.412 TL'ye kadarki prime esas kazanç tutarı için

ödeyecekleri tüm primler (761,06 TL ile 2.029,50 TL) ile 121,95 TL'lik damga ve gelir vergisi karşılanacak. (Toplamda 883,01 TL ile 2.151,45 TL)

■ Diğer sektörlerde faaliyet gösteren işyerlerinde ilave istihdam edilecek her bir sigortalı prime esas kazanç alt sınırı üzerinden hesaplanacak tüm primler (761,06 TL) ile 121,95 TL'lik damga ve gelir vergisi karşılanacak. (Toplamda 883,01 TL)

SOSYAL Güvenlik Kurumu'nun (SGK) uzun yıllardan beri farklı şartlar ihtiva eden çok sayıda teşvik uygulamaları bulunuyor. 2018'de yeni istihdam teşvikleri yürürlüğe kondu. Özellikle imalat ve bilişim sektörüne yönelik yürürlüğe konan SGK prim desteği çok cazip avantajlar sağlıyor. 27 Mart 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren bu teşvikten, şartları taşımalarına rağmen birçok işverenin bilgi eksikliği nedeniyle faydalanamadığı anlaşıyor.



İsa KARAKAS

DESTEK SÜRESİ

Özellikle imalat ve bilişim sektörüne yönelik sağlanan SGK prim desteği, 2020 aralık ayı aşılmamak üzere, destek kapsamına giren sigortalılar için 12 ay uygulanacak. Bu süre; işe giriş tarihi itibarıyla 18 yaşından büyük kadın, 18 yaşından büyük 25 yaşından küçük erkek sigortalılar ile Kuruma engelli olarak kayıtlı sigortalılar için 18 ay uygulanacak.

GEREKEN ŞARTLAR

1 - İşe alınacak çalışanlar yönünden

■ 1 Ocak 2018 ile 31 Aralık 2020 tarihleri arasında işe alınmış olması

■ Türkiye İş Kurumu'na kayıtlı işsiz olması

■ İşe giriş tarihinden önceki 3 aylık sürede toplam 90 günden fazla 4/1-a (SSK) ve 4/1-c (Emekli Sandığı)



kapsamında Sosyal Güvenlik Kurumu'na bildirilmemiş olmaları ve isteğe bağlı sigortalılık hariç 4/1-b (Bağ-Kur) kapsamında sigortalı olmamaları gerekiyor.

■ Diğer taraftan, sigortalıların;

■ Aday çıarak, çıarak veya işletmelerde mesleki eğitim görmesi nedeniyle 7 veya 42 no'lu belge türü seçilmek suretiyle

■ Mesleki ve teknik ortaöğretim ile yükseköğrenimleri sırasında staja tabi tutulan öğrenciler, mesleki ve teknik ortaöğretim sırasında tamamlayıcı eğitim ya da alan eğitimi gören öğrenciler, kamu kurum ve kuruluşları tarafından

desteklenen projelerde görevli bursiyerler ile Yükseköğretim Kanunu'na tabi olanlar kısmı zamanlı çalıştırılan öğrencilerden aylık prime esas kazanç tutarı, günlük prime esas kazanç alt sınırının 30 katından fazla olmaması nedeniyle 22, 43, 49 ve 50 no'lu belge türü seçilmek suretiyle

■ Türkiye İş Kurumu'na düzenlenen kurslara katılmış olması nedeniyle 46 no'lu belge türü seçilmek suretiyle,

■ Ceza infaz kurumları ile tutukluların

bünyesinde oluşturulan tesis, atölye ve benzeri ünitelerde çalıştırılan hükümlü ve tutuklular için 19 no'lu belge türü seçilmek suretiyle

■ Sıfır gün ve sıfır kazançlı Düzenlenmiş aylık prim ve hizmet belgeleri ile SGK'ya bildirilmiş olması halinde, bu süreler işe giriş tarihinden önceki 3 aylık süre içinde SGK'ya bildirilmiş süre olarak dikkate alınmıyor.

2 - İşyeri yönünden İşyeri yönünden gerekli şartlar genel olarak diğer teşviklerde aranan şartlarla aynı. Buna göre;

■ Özel sektör işvereni ait olması

■ Sigortalının işe alındığı yıldan bir önceki takvim yılında işe alındığı işyerinden Kuruma bildirilen aylık prim ve hizmet belgelerinde veya muhtasar ve prim hizmet beyannamesinde kayıtlı sigortalı sayısının ortalamasına ilave olarak çalıştırılması

Sosyal Güvenlik Kurumu'nun (SGK) uzun yıllardan beri farklı şartlarda çok sayıda teşvik uygulamaları var. Özellikle imalat ve bilişim sektörüne yönelik SGK prim desteği çok cazip avantajlar sağlıyor. Şartları taşımalarına rağmen birçok işverenin bilgi eksikliği nedeniyle bu teşvikten faydalanamadığı anlaşıyor.

Bakanlar Kurulu belirliyor

Bilişim sektöründe destekten yararlanacak işyerlerini belirlemeye Bakanlar Kurulu yetkili bulunuyor. 1 Ocak 2018 ile 31 Aralık 2020 tarihleri arasında SGK kapsamına alınan işyerleri ile daha önce tescil edildiği halde ortalama sigortalı sayısının hesaplandığı yılda sigortalı çalıştırmayan işyeri; 1 Ocak 2018'den sonra ilk defa sigortalı

bildiriminde bulunulan ay takip eden üçüncü aydan itibaren 12 veya 18 ay süreyle bu destekten yararlanılacaktır. Bu teşvikten yararlanılan ayda aynı sigortalı için diğer sigorta primi teşvik, destek ve indirimlerinden yararlanamaz. Sahte ya da kaçak sigortalı çalıştıran işverenler de bu destekten bir ay / bir yıl süreyle yararlanamayacak.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL Abu Dhabi
INSPIRE FOOD BUSINESS

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 ülkeden 1072 katılımcı
- 95 ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 60 ülkeden 600 VIP alım heyeti
- Türkiye "en büyük milli katılım arasında 4. sırada"
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan alım heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalı olması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafları
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Katılım bedeli ve Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil:
850 ABD \$ karşılığı 3400 TL / m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç:
750 ABD \$ karşılığı 3000 TL / m²
Katılım avansı: Talep edilen m² x 1000 TL
Kalan Bedelin %50'si: Temmuz 2018
Bakiye Bedeli: Eylül 2018

Dikkat: Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis, katılım avans dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.

Tüm firmalarımıza teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanc
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 15 26
Gsm : 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP: 055 - 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "SIAL MIDDLE EAST 2018" ibaresi ile yapılmalıdır.



Sorun cevaplayalım:
isakarakas@hotmail.com

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Ticaret Odası Rekabeti Geliştirme Koordinatörlüğü personeli Meryem Demet Toksoy'un babası, Başkanlık ve Genel Sekreterlik Koordinatörlüğü personeli Savaş Toksoy'un kayınpederi Mehmet Öztürk vefat etmiştir. Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İstanbul Ticaret Odası Ticari Belgelendirme Koordinatörlüğü personeli Mustafa Faruk Altun'un babası Naci Altun vefat etmiştir. Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İstanbul projeleri için güç birliği

Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti. "Görüşmede, hangi ortak projeler üzerinde çalışılabilir, kalıcı olarak hangi projeler ortaya konulabilir, bunları müzakere ettik" diyen Kurtulmuş, İstanbul'un yeni bir vizyona ihtiyacı olduğunu söyledi. Başkan Avdagiç ise "Bizim, iş birliği içinde en rahat ve verimli çalıştığımız bakanlıkların başında Kültür ve Turizm Bakanlığı geliyor" dedi.

ADEM ORHUN

KÜLTÜR ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti. Kurtulmuş, görüşme sonrası basına yaptığı açıklamada, yeni seçilen İTO Başkanı ve yönetim kuruluna geçmiş bir ziyaret gerçekleştirdiklerini belirterek, "Türkiye'nin siyasi gündemi, seçimler,

BAŞARILI HİZMETLER

Kurtulmuş, Avdagiç ve İTO Yönetim Kurulu üyelerinin, İstanbul'u yakından tanıyan, tecrübe sahibi kişiler olduğuna işaret ederek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Aynı zamanda da İstanbul'un ticaret hayatı hakkında bilgi sahibi arkadaşlarımız. Bu dönemde başarılı hizmetler yapacaklarına eminim. Dünyanın merkezi olan İstanbul'un daha güçlü bir uluslararası metropol haline getirilmesinde İTO'nun da katkıları olacak. Geçtiğimiz dönemde burada yaptığımız Kültür Şurası vardı."

YAKIN TEMAS

İTO'nun İstanbul'un kültür, sanat ve turizm hayatına katkıları olacağına dikkati çeken Kurtulmuş, "Bu vesileyle içinde yaptığımız görüşmede de hangi ortak projeler

Kurtulmuş, söz konusu görüşmeyle İstanbul'un tüm özellikleriyle birlikte daha ileriye gitmesi ve Türkiye ekonomisine farklı katkılar sağlaması için neler yapabileceğini bir kez daha gözden geçirme fırsatı bulduklarını söyledi.

ÇALIŞMALARLA DEVAM EDECEĞİZ

İTO Başkanı Avdagiç ise İTO'nun geçmiş dönemlerde olduğu gibi İstanbul'un kültür, sanat, turizm ve tanıtımıyla ilgili çalışmalarına artan bir tempoda devam edeceğini belirterek, "Bizim, iş birliği içinde en rahat ve verimli çalıştığımız bakanlıkların başında Kültür ve Turizm Bakanlığı geliyor. Gerek yurtdışında katıldığımız fuarlar gerekse Türkiye ile ilgili yaptığımız projeler bunun en önemli örnekleri" dedi.

Avdagiç, bakanlığın desteğiyle yapılan çalışmalara değinerek, "Önümüzdeki dönemde yine bakanlığımızın yaptığı çalışmalara her türlü katkıyı vermeyi, bu faaliyetin içinde olmayı arzuladığımızı bu vesileyle ifade etmek isterim" şeklinde konuştu.

Konuşmalar sonrası Avdagiç tarafından Kurtulmuş'a 'tütün yaprağı üzerine İstanbul silüeti tablosu', Kurtulmuş tarafından da Avdagiç'e 'vazo' hediye edildi.

Görüşmede; İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Dursun Topçu ve İsrail Kuralay, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık, Levent Taş ve İbrahim Doğan Salman ile İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu da yer aldı.



FOTOĞRAFLAR: OSMAN KUVVET

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDA GEÇEN HAFTA



İstanbul Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Mehmet Hatipoğlu, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti. Görüşmede, gümrüklerdeki gelişmeler, mevzuat ve dış ticaret erbabının işlerini kolaylaştıracak konular ele alındı.



İsviçre'nin İstanbul Başkonsolosu Nathalie Marti ve Dış Ticaret Direktörü Mehmet Yıldırım, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti.



Arap Türk İşadamları Derneği (ARTİAD) Başkanı Cemalettin Kerim ve dernek yöneticileri, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ile görüştü.



Türkiye Triko Sanayicileri Derneği (TRISAD) Başkanı Mustafa Balkuv ve dernek yöneticileri, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ile sektörün yetişmiş eleman sorununa çözüm üretecek eğitim çalışmalarını görüştü.



Osmanbey Tekstilci İş İnsanları Derneği (OTİAD) Başkanı Rıdvan Kandaş ve dernek yöneticileri, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti.



İTO Dokuma Meslek Komitesi Meclis Üyeleri, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti.



İTO Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi Üyeleri İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret etti. Komite Başkanı ve Meclis Üyesi Mustafa Cantürk başkanlığındaki grupta, İTO Meclis Katip Üyesi Vildan Özcan da yer aldı.



kampanya ve arkasından gelişen süreç dolayısıyla biraz gecikmeli olarak bu ziyareti yapıyoruz. Öncelikle kendilerine yeni dönemde hayırlı ve üstün hizmetler, başarılar diliyorum" dedi.

üzerinde çalışılabilir, kalıcı olarak hangi projeler ortaya konulabilir, bunları müzakere ettik. Zaten yakın bir temas içerisinde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. İstanbul'un yeni bir vizyona ihtiyacı var" diye konuştu.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITILIM!



İlanlarınızı gazetemizle dünyaya ulaştırın!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



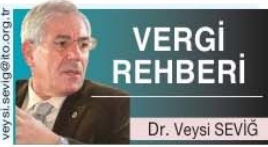
İlan taleplerinizi ve ayrıntılı bilgi için:

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Koordinatörlüğü Merkez Bina Erişimci / İstanbul
Yahya Gül (yahya.gul@ito.org.tr) Tel: 0 212 455 81 21 / 30 Faks: 0 212 513 83 11

İTO Kurumsal / itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486





VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

İmha edilmesi gereken malların giderleştirilmesi

Vergi Usul Kanunu'nun 278/A maddesi uyarınca "Bozulma, çürüme veya son kullanma tarihinin geçmesi gibi nedenlerle imha edilmesi gereken emtia, bu mahiyetle imha işlemleri süreklilik arz eden mükelleflerin başvurularına istinaden... Maliye Bakanlığı tarafından belirlenen usul çerçevesinde ve tayin olunan imha oranı dikkate alınarak suretyle değerlendirilerek imha edilebilecektir."

Yukarıdaki düzenlemelerden yararlanmak için yapılan başvurular Maliye Bakanlığı tarafından mükelleflerin geçmiş yıllardaki işlemleri fiili üretimi, satış ve imha süreleri ile sektördeki diğer mükelleflerin durumu, yetkili idare, oda ve kuruluşların görüşleri de dikkate alınarak suretyle değerlendirilecektir. Bu değerlendirme neticesinde Maliye Bakanlığınca karşılıklı anlaşarak suretyle tayin oluncak imha oranını aşmamak kaydıyla imha edilen emtianın emsal bedeli sıfır olarak kabul edilecektir. Ancak buna karşılık mükellefler imha işlemine ilişkin her türlü kayıt, belge ve evrakı Vergi Usul Kanunu'nun ilgili hükümleri uyarınca muhafaza ve gerektiğinde ibraz etmek zorundadırlar.

Yukarıda yer alan çerçevede söz konusu hükümlerden yararlanmak üzere yapılacak başvurular Maliye Bakanlığınca mükelleflerin geçmiş yıllardaki işlemleri, fiili üretimi, satış ve imha süreleri ile sektördeki diğer mükelleflerin durumu, yetkili idare, oda ve kuruluşların görüşleri de dikkate alınarak suretyle değerlendirilecektir. Bir başka açıdan Maliye Bakanlığınca söz konusu maddeden yararlanmak için başvuruda bulunabilecek mükelleflerde aranacak şartları, tayin olunan imha oranının geçerli olacağı sureti, imha oranının

süresinden önce iptaline ilişkin kriterleri, bu madde kapsamında giren emtia sektörleri, iş kolları ve işletme büyüklüklerini ayrı ayrı ya da birlikte dikkate almak suretiyle belirlemeye ve bu maddenin uygulanmasına ilişkin diğer usul ve esasları tespit yetkili kılınmıştır.

Maliye Bakanlığı tarafından yayımlanan Vergi Usul Kanunu 496 sayılı Genel Tebliği ile söz konusu düzenlemenin usul ve esasları belirlenmiş bulunmaktadır. (25 Mayıs 2018 gün ve 30431 sayılı Resmi Gazete)

Söz konusu tebliğin 5. maddesinde ifade edildiği üzere "... İmha edilmesi mecburiyeti bulunan emtianın emsal bedelinin takdir komisyonunca muayyen bir zamanda takdirinin mümkün olmamasına bağlı olarak; takdir komisyonunca başvurulmaksızın ilgili bakanlık veya yetkili kurum görevlilerinin de yer aldığı bir komisyon nezidine tutanakla tespit edilerek suretyle malların imha edilmesi de mümkün olabilecektir."

Diğer yandan bildirildiği üzere "son kullanma tarihinin geçmesi nedeniyle imha alan raf ömrü çok kısa gıda maddeleri ile bozulma veya son kullanma tarihinin geçmesi nedeniyle imha alan ilaç ve benzeri maddelerin çevreye ve insan sağlığına zarar verecek nitelikte olmaları nedeniyle ivedi bir şekilde, bekletilmeksizin imha edilmesi zorunluluğu doğabilmektedir."

Vergi Usul Kanunu'nun 278/A maddesi bozulma, çürüme veya son kullanma tarihinin geçmesi gibi nedenlerle imha edilmesi gereken emtianın emsal bedelinin takdir komisyonu kararı olmaksızın mükellefler tarafından belirlenmesine imkân sağlamıştır. Şöyle ki; Yurtiçinde satışa konu

olan ancak, raf ömrünün çok kısa olması, bozulması veya son kullanma tarihinin geçmesi gibi nedenlerle iade alınan, insan ve çevre sağlığına zararlı olması nedeniyle imha edilmesi mecburiyeti bulunan ve imha işlemleri süreklilik arz eden;

■ Her türlü et ve et ürünleri (kıyma, pastırma, sucuk, salam, sosis gibi)
■ Her türlü süt ve süt ürünleri (peynir, yoğurt, ayran, kaymak, tereyağı gibi)
■ Yumurta
■ Taze sebze ve meyve
■ Pasta, kek, börek, ekmek gibi her türlü unlu mamuller

■ İlgili Bakanlık tarafından ruhsatlandırılan veya ithaline izin verilen insan ve hayvan sağlığı için kullanılan her türlü ilaç ve benzeri emtianın faydalanması uygun bulunmuştur.

Uygulanmadan yararlanılması istenen emtianın yukarıda belirtilen mahiyette olup olmadığı tebliğ gereği idareye yapılan başvurularda öncelikle değerlendirilecektir. Bu bağlamda gerekçesiz imha işlemlerinin gecikmesinin yapılması sağlanacaktır.

Vergi Usul Kanunu'nun 278/A maddesi uygulamasından münhasıran kazançları bilanço usulüne göre tespit edilen gelir ve kurumlar vergisi mükellefleri yararlanabilecektir. Ancak bu mükelleflerin yapacakları başvuru tarihinden önceki son hesap dönemine ait bilançolarında yer alan rakamlardan net satışları ile aktif büyüklüğünün aritmetik ortalamasının 10 milyon TL'nin veya öz sermaye büyüklüğünün 5 milyon TL üzerinde olması öngörülmüştür.

Orta ve küçük ölçekli işletmeler açısından imha işlemlerinin kolaylaştırılmasına yönelik düzenlemelerin de en kısa sürede açıklanması beklenmektedir.

Başbakan Binali Yıldırım, kalkınmanın kaldırıcının özel sektör olduğunu belirterek, "Biz 1 birim, özel sektör 9 birim yatırım yapıyor. Özel sektör yatırımı, devlet yatırımının 9 katına çıkmış. Yapmamız gereken, sizin önünüzdeki taşları kaldırmak, yolunuzu açmak" dedi.

Devlet 1, özel sektör 9 birim yatırım yapıyor

BAŞBAKAN Binali Yıldırım, parlamenter sistemin son başbakanı olarak katıldığı Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) 25. Olağan Genel Kurulu ve 2017 İhracat Şampiyonları Ödül Töreni'nde, teknoloji yoğun işlere, yani akıl terinin olduğu işlere daha çok teşvik ve destek vereceklerini belirtti. Yıldırım, "Fark oluşturan alanlarda ihracatımızı geliştirsek, ihracatımızın kilo değerini 1.5 dolardan 4 dolar ve üzerine çıkarırsak, açığımızı kolay kapatabiliriz. Onun için için akıl terine daha çok yatırım yapacağız" dedi.

İNSANA YATIRIM

Yıldırım, Türkiye'nin potansiyelini harekete geçirmek için her türlü altyapı ve insan kaynağı olduğunu söyledi. "Petrolümüz, doğalgazımız yok ama mukayeseli üstünlük insandır" diyen Yıldırım, Türkiye'nin geleceğinin gençler olduğunu dile getirdi. Yıldırım, "Taşa, toprağa, binaya, fabrikaya yapılan yatırımın ömrü belli ama insana yatırım ülkenin kaderidir. Bu konuda yatırıma devam etmeliyiz" diye konuştu.

MUKAYESELİ ÜSTÜNLÜK

Yıldırım, Türkiye'nin doğal kaynakları, insan kaynakları, elindeki imkanlar ve jeopolitik konumu dikkate alındığında olması gereken yerde bulunmadığını savundu. Stratejik konumun Türkiye'ye önemli sorumluluklar yüklerken, mukayeseli üstünlük de sağladığına işaret eden Yıldırım, şöyle seslendi: "Enerji ve ulaşım koridorlarımız, kültürlerin geçiş noktasındayız. Birçok stratejik özelliğimiz var. Bu stratejik özelliklerimizi ülkemizin katma değerine dönüştürmek için de ihtiyacımız olan istikrar ve güven. Devlet ve özel sektör bir bütün. Biz 1 birim yatırım yapıyoruz, siz 9 birim

Şekib Avdagiç @SekibAvdagic 30 Haz
TİM Başkanlığına seçilen değerli dostum İsmail Gülle'yi tebrik ediyor, hayırlı olmasını diliyorum. İstanbul Ticaret Odası olarak ülkemizin ticaretini geliştirici tüm çalışmalarına destek vereceğimizi ifade etmek istiyorum. @ismail_gulle

Şekib Avdagiç @SekibAvdagic 30 Haz
Başbakanımız Sn Binali Yıldırım'a TİM Genel Kuruluna katılmaları için teşekkür ediyoruz.



TİM'de yeni başkan Gülle

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) 25. Genel Kurulu'nda 398 delegenin 149'unu oynayan İsmail Gülle, TİM'in yeni başkanı seçildi. Genel Kurul'da 27 sektör konseyi başkanı da belirlendi. Gülle, şunları söyledi: "Makam küçülecek, hizmetler büyüyecek. Kimse oyunun dışında kalmayacak. TİM'i, çok farklı bir kurum haline getireceğiz. 20 sene TİM'in her noktasında hizmet ettim. Bundan sonra da daha güçlü, proaktif ve yaratıcı olacağız. Kazanan ihracatçı oldu."

yatırım yapıyorsunuz. Özel sektör yatırımı, devlet yatırımının 9 katına çıkmış. Şu an kalkınmanın kaldırıcısı özel sektör. Yapmamız gereken, sizin önünüzdeki taşları kaldırmak, yolunuzu açmak. Bizim yapacağımız iş güvenlik, adalet. Onun dışındaki her işi artık Türkiye'de yapacak birikim, altyapı ve imkan var."

70 BİN İHRACATÇI

"İhracatı öğrenmeyen il kalmadı" diyen Yıldırım, bugün İğdır'da Hakkari'nin de ihracat yaptığını ama bunun yetersiz olduğunu söyledi. Yıldırım, "İhracatçı sayımız 70 bini aştı. Yeterli görmüyoruz, bunu 120 binin üzerine çıkarmayı hedefliyoruz. Çıkabiliriz" dedi. Genel Kurul'da, Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü ve Maliye Bakanı Naci Ağbal da katıldı.



Geçen yıl en fazla ihracat yapan ilk 10 firma ödülleri alındı.

İhracat şampiyonları

Genel Kurul kapsamında '2017 Yılı İhracat Şampiyonları'na da ödülleri verildi. Geçen yıl en fazla ihracat yapan ilk 10 firma, ödülleri Başbakan Yıldırım'ın elinden aldı. Koç şirketleri 4 ödülle, geçtiğimiz yılın ihracatına damga vurdu. Türkiye'de 2017'de en fazla ihracat yapan ilk 10 firmada ilk

üçte sırasıyla Ford Otomotiv, Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, TOFAŞ Türk Otomobil Fabrikası yer aldı. Dördüncü Oyak Renault Otomobil Fabrikaları, beşinci TÜPRAŞ, altıncı Kibar Dış Ticaret, yedinci Vestel Ticaret, sekizinci Arçelik, dokuzuncu Bosch Sanayi Ticaret AŞ ve onuncu Mercedes-Benz Türk AŞ oldu.

Milli bir teknoloji hamlesi başlatılmalı

Genel Kurul'da başkan olarak son konuşmasını yapan TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, teknoloji ve inovasyonun atılacak adımlarda öncelikli olarak ele alınmasının ve 'milli bir teknoloji hamlesi' başlatılmasının da son derece zaruri olduğunu altını çizdi.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 500 YENİ SİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilginizdeniz

<http://www.ito.org.tr/QR/5.07.2018.html>



İletişim bilgileriniz güncel mi?



- Sabit telefon
- GSM telefon
- Faks



- Web adresi
- E-posta adresi



- Vergi dairesi
- Vergi numarası

Hizmetlerimizden daha hızlı haberdar olmak için iletişim bilgilerinizi güncelleme formunuz www.ito.org.tr/iletisimformu.doc adresinde.

Formunuzu aşağıdaki adreslere ulaştırabilirsiniz

E-posta: odasici@ito.org.tr
Faks: 0212 510 15 45 / 0212 520 16 56
İstanbul Ticaret Odası Merkez Bina
Reşadiye Cad. 34112 Eminönü



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

'Yeni beklentileri çözerseniz rekabette öne çıkarsınız'

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, lojistik sektörünün temsilcilerine seslendi. Firmaları rakipleri karşısında öne çıkaracak en önemli halkının lojistik olduğunu belirten Avdagiç, "Yeni beklentileri çözdüğünüz zaman öne çıkacaksınız" dedi.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, lojistik sektörüne önemli katkıları olacak FIATA Diploma Eğitimi töreninde konuştu. Avdagiç, konuşmasında şunları söyledi: "Sahne sanatlarında 'show time' denilen bir kavram var. Bütün hazırlıklar yapılır ve perde kalkar. Perde kalktığında artık kıyafetler eksik, lamba yanmadı, dekor tamamlanmadı deme imkanınız yok. Perde kalktığında her şey hazır olmalı. Artık bütün endüstri, bütün dünya bunun başka versiyonlarını yaşıyor."

BEKLENTİLER ARTIYOR

Kendisinin, otomotiv sanayinde faaliyet gösteren bir firmanın başında olduğunu belirten Avdagiç, "Bizde show time şu; bir üretim bandında lazım olduğu an operatör arkasını döndüğünde o civatayı bulacak. Bu gerçekleşiyorsa,

lojistik de üretici de görevini yerine getirmiştir. Televizyon yapıyorsan böyle, elbise dikiyorsan böyle. Dolayısıyla şu anda lojistikçilerden çok farklı beklentiler var. Bu beklentiler önümüzdeki dönemde daha ileriye gidecek" dedi. Avdagiç, firmaları rakipler karşısında bir adım önde tutacak sürecin en önemli halkasının da lojistik firmalarıyla yapılacak işbirliği olduğunu kaydetti.

RAKİPLER BOŞ DURMAZ

İTO olarak bugüne kadar UTİKAD ile çok önemli çalışmalar yaptıklarını hatırlatan Avdagiç, şöyle devam etti: "Sektör ve iş dünyası için gerekli çalışmalarını etkili şekilde yapacağımızın iradesini ortaya koyduk. Fakat bunları yaparken rakiplerimiz de boş durmuyor. Rakipler farklı şekillerde karşınıza çıkıyorlar. Yeni beklentileri çözdüğünüz zaman siz, firma olarak da kişi olarak da öne çıkacaksınız."



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'in katılımıyla gerçekleştirilen törende, UTİKAD ve FIATA yöneticilerinin yanı sıra lojistik sektörünün önde gelen firmalarının temsilcileri de yer aldı.



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, FIATA Başkanı Babar Badat, UTİKAD Başkan Yardımcısı ve İTO Meclis Üyesi Turgut Erkeskin.

Lojistik için ustalık eğitimi

Lojistik sektörü, dış ticarete küresel gelişmelere uyum sağlamak ve uluslararası rekabette geri kalmamak için üst seviye mesleki eğitim programlarına yöneldi. Bu yıl üçüncüsü gerçekleştirilen FIATA Diploma Eğitimi, sektöre yeni değerler kazandıracak.

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) tarafından İstanbul Teknik Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi (İTÜSEM) desteği ile düzenlenen 30 haftalık eğitimin 20 kursiyeri diplomasını aldı.

Eğitimle sektöre fark getirecekler

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Emre Eldener, "FIATA Diploma in Freight Forwarding programı, FIATA'nın dünya çapında geçerli mesleki standartları çerçevesinde, lojistik sektörüne özel mesleki bir eğitim. Bu eğitime katılan meslektaşlarımızı tebrik ediyorum. Kursiyerlerimiz, bu eğitim ile sektöre fark getirecekler" diye konuştu. Törende, THY Kargo'dan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Turhan Özen ile THY Kargo Pazarlama Başkanı Fatih Cıgal da yer aldı.



Tink
Teknoloji ve İnsan Kolejleri

**Türkiye'nin
ilk ve en iyi
teknoloji koleji**
LGS puanı ile kayıtlar başladı!



Tink

Teknoloji ve
İnsan Kolejleri

Ortaokul ve Lise
444 28 92

www.tinkturkiye.com | @tinkturkiye



Yılın ikinci çeyreğinde iktisadi faaliyetler yavaşlarken, birçok ekonomik göstergedeki bozulma da devam etti. Bu çerçevede ekonomide bir an önce gerekli politikaları uygulayarak hem istikrarı yeniden sağlamalı hem de sürdürülebilir büyüme için gerekli koşulları oluşturmalıyız.

1 - Sanayi faaliyetleri

Ekonomik büyümenin en önemli unsuru olan sanayi faaliyetlerini ölçen PMI verisi, haziranda 46.8 düzeyinde gerçekleşerek imalat sektöründeki ivme kaybını ortaya koydu. Bu gerileme, büyük ölçüde talep tarafından daralmanın ve olumsuz mali piyasa koşullarından kaynaklandı. Hem iç hem de dış kaynaklardan alınan yeni siparişlerdeki yavaşlama ivme kaybında etkili oldu. Buna bağlı olarak imalat sektöründe üretim ikinci çeyrekte ivme kaybetti. Fiyat cephesinde ise döviz kuru gelişmelerinin etkisiyle artan maliyet yükleri imalat sektörünün girdi



maliyetlerinde yüksek oranlı artışa neden oldu. Sanayi kesimi faaliyetlerinde hem ivme kaybı yaşanıyor hem de mali yapılar zorlanıyor.

2 - İhracat artışı

Haziran ayında ihracat geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 5 artarak 12.6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Böylelikle yılın ilk yarısında ihracat yüzde 7.4 artışla 81.9 milyar dolara ulaştı. Ancak yılın ilk yarısında aylar itibarıyla ihracat artışı oldukça yüksek başladı, mayıs ve haziran aylarında ise ivme kaybetti. Mayıs ayında ihracat artışı yüzde 12.2 olurken, artış haziran ayında yüzde 5.0'a kadar geriledi. Birçok sektörde ihracat artışı haziran ayında düştü. İhracat artışında da ivme

Ekonomide geç kalmayalım

kaybı yaşandığı görülüyor. Mali göstergelerdeki bozulmalar ile dış talepteki yavaşlama ihracat performansını yavaşlatıyor.

3 - İç talepte yavaşlama

Mayıs ve haziran aylarında perakende satışlar beklentilerin altında kalırken, dayanıklı tüketim malı talebi de oldukça yavaşladı. Konut sektöründe mayıs ayı iyi geçerken haziran ayında yeniden gerileme yaşandı. Otomotiv satışlarında ise haziran ayında önemli bir düşüş gerçekleşti. ODD verilerine göre satışlar haziran ayında bir önceki yıla kıyasla yüzde 39 azaldı. Otomobil satışları, bu zaman dilimi içerisinde 2017 Haziran'ına kıyasla yüzde 37.7 düşerken, hafif ticari araç satışları da

yüzde 43.9 geriledi. Bu yavaşlama ve gerilemeler karşısında iç talebi yeniden hareketlendirmek için ekonomide ve mali göstergelerde yeniden istikrarın tesis edilmesi gerekiyor.

4 - Enflasyon

Haziran ayı itibarıyla yıllık üretici fiyatları artışı yüzde 23.71'e yükseldi. Tüketici fiyatları yıllık olarak yüzde 15.39 yükselirken, çekirdek enflasyon da yüzde 14.6 artış gösterdi. Böylece enflasyon verileri 2003'e geri döndü. Özellikle döviz kurları ve maliyet artışları üretici fiyatlarında artışların kaçınılmaz kılıyor. Tüketici fiyatlarında da tüm alt ürün gruplarında artışlar yaşanıyor. Enflasyon ile mücadelede bir an önce çok daha radikal tedbirler alınması gerekiyor. Aksi takdirde enflasyon artışı hızlanarak sürecektir.

5 - Türk Lirası faiz oranları ve Türk Lirası'nda normalleşme gerekiyor

Türk Lirası faiz oranları krediler tarafında yüzde 20'leri aşmış olup, reel sektör firmalarının mali yapılarını ve kârlılıklarını olumsuz etkilemeye devam ediyor. Türk Lirası kredi faiz oranlarının ulaşığı bu seviyelerde reel sektör firmalarının kredi kullanması ve iş yapması neredeyse olanaksız hale geliyor. Türk Lirası'nda da değer kaybı baskısı sürüyor. Ekonomi çok hassas bir noktada olup olumsuz en ufak bir gelişme TL faizlerde artışa yol açıyor, Türk Lirası'nda da değer kaybına neden oluyor. Bu nedenle ekonomide makro dengelerdeki bozulmalar bir an önce giderilerek TL faizlerde ve Türk Lirası'nda normalleşme sağlanmalı.

SON SÖZ

BİR YILLIK BİR İSTIKRAR PROGRAMI BİR AN ÖNCE UYGULANIRSA HEM EKONOMİDE DENGELER YENİDEN SAĞLANIR HEM DE SÜRDÜRÜLEBİLİR BÜYÜME İÇİN UYGUN KOŞULLAR SAĞLANMIŞ OLUR.

Avrupa'nın 15 büyük Odası 2019 yol haritasını çizdi

İSTANBUL'un da üyeleri arasında yer aldığı Avrupa'nın 15 önemli metropolünden oluşan Avrupa Büyükşehir Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (Alliance of European Metropolitan Chambers of Commerce-AEMC), 21-22 Haziran 2018'de Genel Kurul toplantısını yaptı. İtalya'nın Torino kentinde düzenlenen ve üyelerin isteği ile seçimsiz gerçekleştirilen Genel Kurul'da İstanbul Ticaret Odası'nı (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı Dursun Topçu temsil etti.

YÖNETİM DEĞİŞMEDİ

Genel Kurul'da, 2017'de Marsilya'da gerçekleşen toplantının raporu okundu, geçmiş dönem faaliyetleri ve bütçe onaylandı. Avrupa'nın önde gelen ticaret Odaları tarafından kurulan ve tek AB üyesi olmayan üyenin İTO olduğu birliğin başkanlığını, yine Jean Yves Durance sürdürecektir. Birliğin sekreterasını ise Paris Ticaret ve Sanayi Odası, sayman üyeliğini de Belçika Ticaret Odaları Birliği sürdüremeye devam edecek.

SON TRENDLER

AEMC toplantısının 'ekonomi' başlıklı açılış oturumunda Einadu Ekonomik ve Sosyal Araştırmalar Direktörü Prof. Giuseppe Russo, son ekonomik trendlerle ilgili sunum

yaptı. Başkan Jean Yves Durance, tüm üye Odaların doldurduğu Economic Barometer çerçevesinde oluşan raporu sundu. Metropoliten bölgesinin gelişiminde uluslararası firmaların rolü konusunda, ünlü kahve markası Lavazza'nın Başkan Yardımcısı Marco Lavazza konuşma yaptı. Toplantının metropoliten bölgelerinin sorunları konulu ikinci oturumunda, Torino Hukuk Fakültesi'nden Prof. Giovanni Boggero, İtalya'da metropoliten bölge kurma yasası hakkında bilgi verdi.

İNNOVASYONU AŞMAK

İnnovasyon ve uluslararasılaşma konulu toplantının üçüncü oturumunda, Torino Ticaret Odası, Scale (up) Alps isimli KOBİ'lerin innovasyon sorunlarını aşmayı amaçlayan projelerini tanıttı. Dijitalizasyon konulu oturumda da Londra Ticaret Odası Genel Müdürü Colin Stanbridge, Londra ve Manchester Ticaret Odalarının ortak gerçekleştirdiği web sitesi projelerini tanıttı. Toplantının öğleden sonraki oturumunda AEMC ile ortaklaşa çalışmak isteyen Uluslararası Toplu Taşıma Birliği (UITP) ve ekonomik araştırmalar kuruluşu BAK Economics'in sunumları dinlendi. Birliğin bir sonraki toplantısı ekim ayında Frankfurt veya Budapeşte'de gerçekleştirilecek.



2.4 milyar Euro'luk katma değer

Avrupa Büyükşehir Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (AEMC), Avrupa'daki 15 önemli metropol bölgesinden oluşan bir birlik, İstanbul, Atina, Barselona, Berlin, Budapeşte, Brüksel, Dublin, Frankfurt, Manchester, Madrid, Marsilya, Paris ve Torino, birliğin üyeleri arasında yer alıyor. AEMC, 15 büyükşehir bölgesinde 68 milyon nüfusa, 40 milyon işi ve 2.4 milyar Euro'luk katma değeri temsil ediyor. Birlikte, Avrupa metropollerinde farklı sektörlerden gelen KOBİ'ler, büyük ölçekli firmalar ile ticaret ve sanayi Odaları yer alıyor.

'Franchise'da 2023 yılı ihracat hedefi 150 milyar dolar

BUGÜN yaklaşık 50 milyar dolar büyüklüğe ulaşan franchise sektörünün 2023'te 100 milyar doları aşması öngörülüyor. Bu yılsonuna kadar 45 marka ve 4 bin girişimciyi kapsaması beklenen sektöre talep de hem dünyada hem de Türkiye'de giderek artıyor. Uzun yıllar iletişim ve pazarlama

alanında sektörel yayıncılık ve fuarcılık sektörlerinde hizmet veren Aycan Helvacioğlu'nu bünyesine katan İngiltere merkezli The Franchise Company, franchise sektöründe firmalara danışmanlık hizmeti sunuyor. Avrupa ve Ortadoğu'daki perakende grupların Türkiye temsilciliğini yapan firmanın Yönetici

Ortağı ve Genel Müdürü Helvacioğlu, Türkiye'nin 2023 için belirlenen hizmet ihracat hedefinin 150 milyar dolar olduğunu söyledi. The Franchise Company Yönetici Ortağı Efray Ceyhan Atacan ise markaların öncelikle Türkiye'de olgunlaşması ve gelişimini tamamlaması gerektiğini kaydetti.

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Yüksek teknoloji platformları için 50 milyon lira hibe

TÜBİTAK, yüksek teknoloji odaklı ürün ve süreçlerinin geliştirilmesine yönelik olarak Yüksek Teknoloji Platformları Çağrısı'na çıktı.

1004 Programı kapsamında yayınlanan çağrı ile yükseköğretim kurumları, araştırma altyapılarının, özel sektör Ar-Ge, tasarım merkezleri ve kamu Ar-Ge birimleriyle iş birliği yaparak geliştirdikleri ürün ve teknolojileri, özel sektöre transfer edilecekleri yüksek teknoloji platformlarının oluşturulması hedefleniyor. Çağrı kapsamında, araştırma programları iki fazla olarak desteklenecek. İlk fazda oluşturulacak iş birliği ağı; stratejik araştırma programını hazırlaması, bu çerçevede geliştirilecek teknolojinin kullanımına yönelik kritik aşamaları içeren teknoloji kazanım yol haritası ve iş birliği platformunun yönetim modelini sunacak. İlk fazda destek miktarı 100 bin lira olup, süresi 12 ay olarak planlanacak.

İlk faza kimler başvurabilir?

YÖK'ün belirlediği araştırma üniversiteleri ve 6550 sayılı kanun kapsamında yeterli almış araştırma altyapıları, Araştırma Programı Yöneticisi Kuruluş (APYÖK) olarak başvuru yapılabilir. İkinci fazda ise söz konusu teknoloji kazanım yol haritası doğrultusunda yürütülecek Ar-Ge ve yenilik projeleri desteklenecek.

İkinci fazda ne kadar destek verilecek?

İkinci fazda proje esashi olmak üzere 50 milyon liraya kadar hibe sağlanacak.

Başvurular nereye yapılacaktır?

Başvurular TÜBİTAK / ARDEB'e yapılacaktır.

Ne zamana kadar başvuru yapılabilir?

Son başvuru tarihi: 28 Eylül 2018
Bilgi: www.tubitak.gov.tr



İkinci fazın süresi ne kadar?

İkinci fazda projeler 4 yıl süreyle desteklenecek. Ancak bu süre sonunda gerektiğinde platformlara ikinci bir 4 yıl daha destek aktarılacak. Çağrı kapsamında en fazla 10 yüksek teknoloji iş birliği platformu desteklenecek.

Öncelikli proje konuları neler?

Projelerde; yapay zeka, üç boyutlu yazıcılar, insansız hava araçları, robotik,



Hizmet Alımı İçin İhale İlanı

İTO Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı, İstanbul Kalkınma Ajansı Gündümlü Proje Desteği Programı kapsamında sağlanan mali destek ile İstanbul ilinin Fatih ilçesine İstanbul Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Mekanizmalarının Kurulması için bir hizmet alımı ihalesi sonuçlandırmayı planlamaktadır.

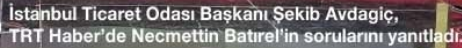
TREND İZLEME RAPORLARI, BÜLTEN, KİTAPÇIKLAR BASIM VE DAĞITIM HİZMETLERİ

İhaleye katılım koşulları, isteklerde aranacak teknik ve mali bilgileri de içeren İhale Dosyası Sarıdemir Mahallesi Ragıp Gümüşpala Caddesi No:14 Eminönü/Fatih İSTANBUL adresinden veya www.btm.istanbul ve www.istka.org.tr internet adreslerinden temin edilebilir.

Teklif teslimi için son tarih ve saati: 25.07.2018 saat 09:30

Gerekli ek bilgi ya da açıklamalar; www.btm.istanbul ve www.istka.org.tr yayınlanacaktır.

Teklifler, 25.07.2018 tarihinde, saat 10:00'da ve Sarıdemir Mahallesi Ragıp Gümüşpala Caddesi No:14 Eminönü/Fatih İSTANBUL adresinde yapılacak oturumda açılacaktır.



tasarrufa pay ayırma oranı
dünyanın yaklaşık yansı
seviyesinde. Bunu mutlaka
artırıp içerden bir kaynak
oluşturmamız gerekiyor.
İnsanlar tasarruf ettiği
zaman bunu birtakım
yatırım araçlarına götürece
veya dönüp kendi işine
sermaye olarak ilave
edecek. İkinci önerim;
Türkiye, dışardan sadece
sıcak para değil, doğrudan

TRT Haber'de yayınlanan Ekonomi 7/24 programına katılan İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Sekib Avdagic, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'ne geçişin ardından yeni ekonomi yönetiminin yurtdışı ve yurtdışındaki piyasalara vereceği olumlu mesajın çok önemli olduğunu söyledi. Başkan Avdagic, yeni dönemde gıda fiyatlarının ve döviz kurlarının daha dengeli bir noktaya gelmesini belediklerini de kaydetti.

Necmettin Batirel'in sorularını yanıtlayan Avdagic, kamu alimlerinde yerli ürünlerle öncelik verilmesi konusundaki düşüncelerini paylaşarak, şunları söyledi: "Cari açığın düşürülmesine yapaçağı katkı çok açık. Görülebilir unsurlar da var. Yerli üretim yaptığınız zaman ithdamı artırırsınız. İstihdam ile beraber çalışanlara ücret ödediğinizde, çalışanların yurt içinde harcayacağı para artıyor. Bu, birbirini olumlu yönde etkileyen bir mekanizma haline geliyor. Bir taraftan cari açığa katkı sağlıyor, ithalat azalıyor, yurt içinde üretim artıyor, diğer taraftan ithdamdan dolayı Türkiye'nin ekonomik büyüklüğü ve refahı artıyor."

'Yerli üretim acaba yabancının yerini tutacak mı?' şeklinde bir endişenin gerekçesi olduğunu da belirtir Başkan Avdağı, şu örneği verdi: "Türkiye şu anda yılda 2 milyona yakın tasi taşıyıcı ve ürettiği taşıtların yüzde 82'sini ihraç ediyor. Üretilen taşıtların ihracat oranlarını baktığımız zaman, Türkiye oransal olarak Kanada'dan sonra ikinci en büyük ülke. Beyaz eşya da bu şekilde. Türkiye'nin global sırkette var. Bu tip önemli ürünleri dünyaya pazarlama kabiliyetine sahip bir ülkenin böyle bir hamle olması durumunda yine aynı kalitede tüketicilerin beklentisini karşılayacak ölçüde üretim yapması mutlaka beklemeli."

İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) 1995 bazı verilerine göre, Haziran itibarıyla Ücretliler Geçinme İndeksi yıllık ortalama yüzde 9.79, Toptan Fiyatları İndeksi ise yıllık ortalama yüzde 12.34 artış gösterdi.

İstanbul'da hazıranda bir önceki

Doğrudan yardım yatırımların gelmesinde gözlemlerini paylaşan Şekib Avdagic, şöyle konuştur: "Mesela Sayın Cumhurbaşkanı'nın, önemli yatırımları yatırımcıları CMO'larıyla doğrudan görüşme yapması. O insanları, Sayın Cumhurbaşkanımız ile görüşüp ondan birtakım güvence almaları, karar verme mekanizmasını olumlu etkiliyor. Bu, bir proje olarak hayatımıza da olmalı. Yatırmacı yatırımcı, Türkiye'ye gelmeye karar verdiği zaman diğer yatırımcıları da cesaretlendirmiş oluyor. Dolayısıyla öncelikli hedeflerimizden biri de doğrudan yatırımla sermaye yatırımlarının miktarını ve sayısını artırmak olmalı."

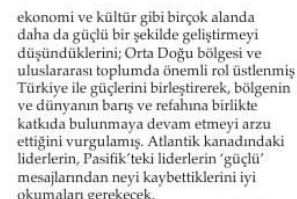
Tüketici fiyatlarında haziran ayı yıllık enflasyon oranının yüzde 15.39 seviyesine yükselmesi konusundaki soruyu da cevaplayan Avdagic, şöyle konuştu: "Bu hafta yeni Bakanlar Kurulu açıklanacak, ekonomi takımı da ortaya çıkacak. Ekonomi takımının yurtiçi ve yurtdışındaki piyasalara vereceği olumlu mesaj ve güven çok önemli. Ayrıca ş u anda gıda fiyatlarının tepe yaptığı dönemdeyiz. Önümüzdeki aylarda gıda fiyatlarının daha stabil bir noktaya gelmesi, döviz kurlarında da daha dengeli ve stabil bir döneme girmemizle birlikte bu rakamların daha yönetilebilir bir noktaya geçeceğinin beklentisi içindeyiz."

KOSGEBİ'N KOBİ'lere sağladığı teşviklerin menmuniyet verici olduğunu ve daha da artırılması gerektiğini ifade eden Başkan Avdağ, "Özellikle finansman maliyetinin ve bu kaynak kullanımının bu kadar yüksek olduğu dönemde bu teşviklerin önemli olduğunu ifade etmek istiyorum. Finansmana ulaşma konusunda güçlüğ çeken KOBİ'ler için KOSGEB destekleri çok önemli. Bizim bir talebimiz de KOBİ'lere KOSGEB'den tahsis edilen mali kaynakların daha da artırılması" diye konuştu.

aya göre perakende fiyatlarda yüzde 1.27, toptan fiyatlarda da yüzde 1.4 artış kaydedildi.

Geçen yılın aynı ayına göre ise perakende fiyatlarda yüzde 12.15 toptan fiyatlarda da yüzde 16.34 yükseliş yaşandı.

Son 15 yılda, belirgin bir şekilde Asya-Pasifik'in yükselişini, dünya ekonomisi ve siyasetinde ağırlığının artışı izlerken, yükselen ve Avrasya'da oyun kurucu gücünü artıran Türkiye'ye önemli işbirliği fırsatları oluşturmalarını kendileri açısından ne kadar anlamlı olduğunu farkında olduklarını da gözlemliyoruz. Atlantik cephesinde ise ABD ve AB, bilhassa Almanya, Türkiye'ye işiikleri daha da bırakacak, daha da çıkmaza sokacak her türlü hatayı, her türlü kasıtlı ve rencide edici, diplomatik saygınlıktan yoksun tutum ve açıklamaları dahi dözgin sürdürüyor. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın, demokrasi ölütlülerinde tartışılmaz seçim zafetine batıdan yarım ağırız tebrikle, Asya-Pasifik'ten gelen tebrik mesajlarını karşılatmamak bile yeterli.



Diplomatik misyon sayısıyla 5. ülke konumunda

Pasifik'ten gelen bu güçlü mesajların önemli bir gereksinimi de atlamamak gerekir. Türk Dışişleri'nde son dönemde gözlenen yönetim yaklaşım değişikliği, Japonya'ya Hasan Murat Mercan'ın, Çin'e ise Abdülkadir Emin Önen'in atanmaları arasında, Tokyo ve Pekin'de Türk Büyükelçiliği'nin proaktif çalışmalarıyla ete kemiğe büründü. Türkiye, dünyada diplomatik misyon sayısi itibarıyla Japonya'nun dahi önünde, 5. ülke konumunda. Çok sayıda diplomatik misyonuyla, dünyada ilk 5 ülke arasında yer almak, söz konusu diplomatik misyonların, ilgili ülkelerdeki yönetimlerle proaktif ilişki, Türk iş dünyası için yeni iş ve yatırım fırsatları oluşturmayla, Türkiye'nin küresel algısını güçlendirmek adına ekonomik, siyasi, kültürel pek çok etkinliği düzenlemeye, Türk diasporasına ilgili ülkelerle tam anlamıyla sahip çıkmakla ancak anlam bulabilir.

savaşı çirkinleşiyor

Türkiye İstatistik Kurumu, 3 Temmuz 2018 günü haziran ayı enflasyon verilerini açıkladı. Bu veriler arasında yurtdışı ÜFE rakamı bizi yakından ilgilendiriyor. Çünkü üretimimiz ürünlerin maliyetlerindeki değişimini net olarak gösteriyor.

Bu verilerde ciddi oynaklıklar olduğunda, satınalma fiyatlarının yakından takip edilmesi ve fiyat oynaklıklarına karşı geç kalınmadan satış fiyat revizyonuna gidilmesi gerekir. Aksi halde kârlı satış diye düşündüğümüz ticaretten zararlı çıkma ihtimali artar.

Haziran 2018 ayı verilerine göre yurtiçi üretici fiyatları aylık bazda yüzde 3.03, yıllık

bazda da yüzde 23,71 oranında artmış. Aralık 2017 ayından Haziran 2018 ayına kadar artış ise yüzde 15,52.

Daha detaya baktığımızda imalat sektörünün aylık bazda fiyat değişiminin yüzde 3.16, yıllık bazda ise yüzde 24.10



Yurtiçi üretici fiyat
endeksi değişim oranları,
Haziran 2018 (2003=100)

Grafikte de görüleceği üzere fiyatlarda ciddi bir artış gerçekleşmiş. Yılın ilk 6 ayında yüzde 12.14'lerden yüzde 23.71'lere çok yüksek bir artıştan bahsediyoruz. Bu artışları yakından takip edemeyen firmalar, eğer maliyet hesaplarını ciddi bir şekilde yapamazlarsa bazı alanlarda ticarete zarar yazmış olabilirler.

olduğunu
görüyoruz. Yani
artış genelden
daha fazla.

Stok yönetimini
üretim programına
göre dinamik
yapmayan, maliyet
analizlerini etkin
bir şekilde

gerçekleştirmeyen firmalar yaptıkları satışları gözden geçirmeliler. Karlı olup olmadıklarını iyi analiz etmeliler. Örneğin aylar önce fiyat teklifi verilerek imalat programına alınmış bir üretimin malzeme maliyeti 6 ay sonra yüzde 25'e yakın artmış olabilir. O zaman kâr olmayabilir.

Son sözümüz; önce alırken kazandığımızı, fiyat verirken de gelecekte yaşayacağımız maliyeti iyi tahmin etmemiz gerektiğini unutmamalıyız.

Genişletilmiş Tarifeler ve Ticaret Anlaşması'nı (n GATT) 21. maddesi, Dünya Ticaret Örgütü (D TO) üyesi bir ülkeye 'sila, patlayıcı unsurlar veya bir ülkeden tehdit algılanması' halinde mal ihalatını yasaklamaya kadar gidebileceği imkânı sağlıyor. ABD'nin bu maddeye atıfta bulunarak, başta Çin, ardından AB, Kanada ve Meksika ile giriştiği ticaret savaşları, son bir ay içerisinde çirkinleşme eğilimi gösteriyor ve alanı genişliyor. Sınırlı ürünlerle yönelik karşılıklı ek gümrük vergisi koyma eğilimi, ABD'nin Çin ve AB şirketleri ile ABD menşeli şirketler arasında teknoloji transferini de yasaklayan bir moda geçerek, G7 ülkeleri arasındaki gerginliği

... boyutuyla da
... ediliyor.
... tarafı olarak
... anlaşılmayı
... başta AB, Çin
... ek çok ülkeli
... ol malmaları
... yınca tehdit
... üresel ekonomi-
... den ciddi bir
... yor.
... BD'nin GATT
... ve DTÖ'nün
... efesini sorguladı
... naddeyi ciddi
... mar ettiği, bir
... lusal güvenliği
... alma hakkının
... gresif ve istisna
... yorumlandığı
... konusu.
... ABD, DTÖ'nün
... yitirdiği
... klasik

Asıl bilek güreşi para birimlerinde



ABD, ithal çelik ve alüminyuma ek vergi kararının ardından Çin ürünlerine karşı gümrük duvarını yükseltti. Bu gelişme başta Yuan olmak üzere Asya'daki para birimlerini sarsınca, ticaretteki bilek güreşi para birimleri üzerinden yaşanmaya başladı.

ADEM ORHUN

GLOBAL ticaretin baş aktörlerinden ABD'nin, mart ayında çelik ve alüminyuma ek gümrük vergileri uygulayacağını duyurması, dünya genelinde piyasaların hararetini artırdı. Zira, dev pazarda paylarını kaybetmekle karşı karşıya kalan sanayi ihracatçıları ülkeler, uzlaşma yolu bulamayınca misilleme kararı almaya başladılar. Üstüne üstlük keskin korumacılık mesajları veren Başkan Donald Trump'ın yeni gümrük duvarları çekme adımları, bütün dünyada 'ticaret savaşları' denilen bir dönemin kapısını açtı.

ÇİN VE KUZEY KORE

Ticaret savaşlarının büyümesini dünya liderlerinin üst üste yaptığı görüşmeler de engelleyemedi. Geçen yıl kasım ayında yaptığı Asya turunda, Çin Devlet Başkanı Şi Cinqing ile görüşen Donald Trump, haziran ayında da Singapur'da Kuzey Kore lideri Kim Jong-Un ile bir araya geldi. Fakat bu temaslar, ABD'nin Asya'daki 'rakipleri' ile hem askeri hem ticari alanda aynı lisanı konuşmadığını bir kez daha gösterdi.

HAKİMİYET MÜCADELESİ

Trump-Kim arasındaki tarihi görüşme, ideolojik ve iktisadi fayları belirginleştirecek bir zamanda gerçekleşti. Nitekim bu görüşme, uzun vadeli sonuçları hesap edilerek yapılmış bir diplomatik hamle olarak nitelendiriliyor. Uzmanlar, Trump-Kim görüşmesini Çin ile ABD arasındaki ekonomik rekabetten, iki küresel gücün hakimiyet mücadelesinden ayrı okumanın yanlış olacağına dikkat çekiyorlar.

ŞANHAY'A ABLUKA

ABD'nin Hint Okyanusu'nda artan askeri gücü, Yeni Delhi ile Moskova arasındaki ilişkileri etkilerken, Hindistan'ın İran'dan tedarik ettiği ucuz petrolün de sonu anlamına geliyor. Burada, tarihi görüşmeyle eş zamanlı olarak hayata geçirilen 'Hint-Pasifik Komutanlığı'nın uzun vadede kritik etkisi olacak. Bu hamle ulusal para birimleri ile ticaret yaparak, ABD dolarının küresel hakimiyetine son veremeyi planlayan 'Şanghai İşbirliği Örgütü' (SCO) üyesi ülkelerin 'ablukaya' alınması için somut bir adım olarak nitelendiriliyor.



PIYASALAR ETKİLENİYOR

Bu arada ABD'nin 'Trumpist' politikaları sadece ticareti değil, Çin, Japonya ve Güney Kore'deki borsaları ve yerel para birimlerini de etkiliyor. Gelişmeler Çin'de Yuan'ın dolar karşısında değer kaybına yol açtı. Haziran ayı sonunda Dolar/Yuan paritesi görüşmenin gerçekleştiği kasım

ayından bu yana en yüksek seviyesini gördü. Bununla da kalmadı, aynı günlerde Endonezya ve Hindistan Rupisi'nin dolar karşısındaki düşüşü hızlandı.

MOODY'S'DEN UYARI

Gelişmeler üzerine uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Moody's, ABD dolarındaki yükselişin büyük miktarda dış finansmana ihtiyaç duyan gelişen

piyasa ülkelerinin kredilerine ilişkin riskleri artırdığını duyurdu.

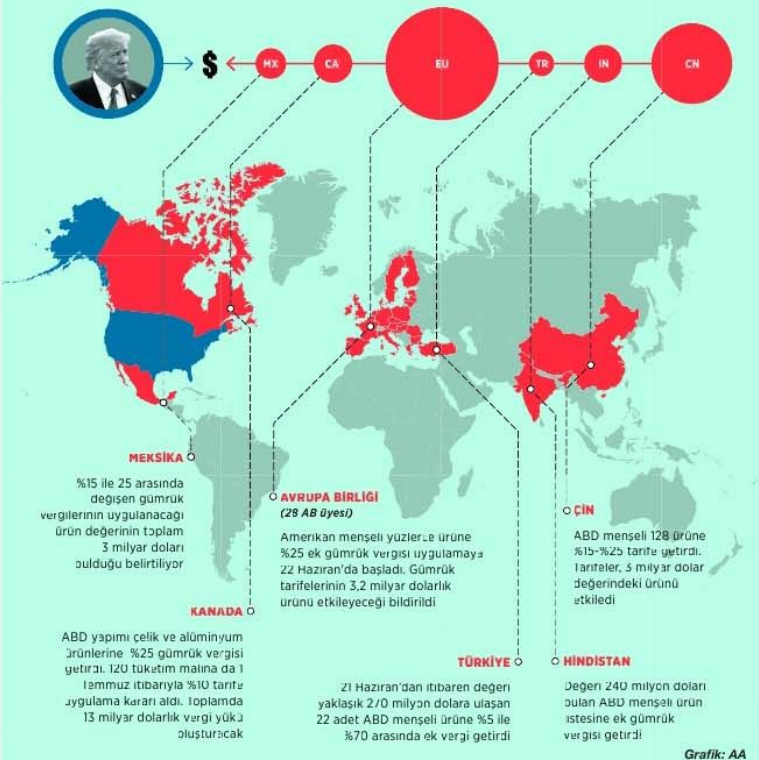
Bu ay başında ise Çin Merkez Bankası yeni pozisyon olarak Yuan'ı ticaret savaşları için bir araç olarak kullanmayacağını açıkladı. Bu gelişmeyle, Yuan'daki değer kaybı, yerini dengelemeye bıraktı. Ancak, analistler gelişmekte olan ülke varlıklarının Çin ve Yuan üzerindeki baskının azalması durumunda pozitif etkileneceğini belirtiyorlar.

TRUMP'IN GÜMRÜK VERGİLERİNE 33 ÜLKEDEN MİSİLLEME

ABD Başkanı Donald Trump'ın ittifalı ateşlediği ticaret savaşları, şu ana kadar Türkiye'nin aralarında bulunduğu 33 ülkenin Amerikan ürünlerine yönelik gümrük vergilerini yükseltmesine sebep oldu

A3 üyesi 28 ülkenin yanı sıra Kanada, Meksika, Çin, Hindistan ve Türkiye, ABD'nin çelik ve alüminyum vergilerine misillemeyle karşılık verdi

Misillemelerden etkilenecek ABD menşeli ürünlerin değeri **23 milyar dolara yaklaştı**



ABD adil tarife istiyor

BÖLGESEL ve global ticareti dengeleri değiştiren Trump yönetiminin korumacı tavır temelde, mevcut ticaret anlaşmalarını, ABD aleyhine bulmalarından kaynaklanıyor. Uzmanlara göre ABD, bu sebeple Trans Pasifik Ticaret Ortaklığı anlaşmasından ayrıldı. Trump ayrıca, önceki yıla kadar oldukça popüler olan Trans Atlantik Ticaret Ortaklığı görüşmelerini de rafa kaldırdı. Diğer yandan yeni bir NAFTA isteyen Trump, Meksika ve Kanada ile hızlı bir müzakere sürecine girdi. Yeni anlaşmanın kasım ayındaki Kongre seçimlerinin ardından gündeme gelmesi bekleniyor.

DTÖ'YE BAYPAS

Diğer yandan son haberlere göre Trump'ın gündeminde, Dünya Ticaret Örgütü'nün (DTÖ) temel kurallarına takılmayacak bir yasa tasarısı bulunuyor. Trump'ın direktifi üzerine hazırlandığı belirtilen 'ABD Adil ve Karşılıklı

Tarifeler Yasası' başlıklı tasarı, Beyaz Saray'a, gümrük tarifelerini istenilen zaman ve şekilde değiştirme hakkı tanıyor. Tasarı, ABD yönetimine, DTÖ'nün ülkelerin ticaret yaptıkları ülkelere serbest ticaret anlaşmaları haricinde farklı tarifeler uygulamasını önleyen kuralına uymama hakkı öngörüyor.



Fitch: Maliyet 2 trilyon doları bulabilir

Kredi derecelendirme kuruluşu Fitch Ratings, ticaret savaşlarının büyümesi halinde bunun küresel ticarete maliyetinin 2 trilyon ABD dolarını bulabileceği uyarısında bulundu. Fitch Ratings'in açıklamasında, "Çin ve diğer ticaret ortaklarının buna simetrik bir şekilde karşılık verdiği ve NAFTA'nın çıktığı bir senaryonun, küresel ticarete olan etkisi 2 trilyon doları bulur" denildi.

Sırada İngiltere ve Almanya var

Brexit tercihi ile Avrupa Birliği macerasını geride bırakan İngiltere'nin, SCO kuşatmasını aşip Çin'e nasıl ulaşacağı ya da Almanya'nın Çin'in Doğu Türkistan bölgesindeki enerji rezervlerine ABD engelini aşarak nasıl erişim sağlayacağı yeni jeopolitik çatışmaların kaynığını oluşturacak. Çin Halk Cumhuriyeti'nin ABD'nin deniz ablukasını aşmak için tasarladığı 'Bir Kuşak Bir Yol Projesi'nin işlevi de bu kuşatma teşebbüsü sürecinde daha iyi anlaşılacak.



İklimlendirmenin devleri tedarikçilerle İTO'da buluştu

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), ana sanayicilerle yan sanayicileri buluşturmaya devam ediyor. İlkini 2008'de düzenlediği Tedarikçi Günleri kapsamında milli ana sanayicilerle KOBİ ölçekli

tedarikçileri satın alma masasında buluşturan İTO Türk Yan Sanayi Borsası, bu görüşmelere iklimlendirme sektörünü de ekledi.

ONLARCA SEKTÖR

Hava, savunma, ulaşım, perakende, mobilya ve otomotiv gibi onlarca sektörün tedarikçilerini

İTO'dan seçtiği Tedarikçi Günleri, üyelerin talebi üzerine sektör çeşitliliğini artırmaya devam ediyor. İklimlendirme alanında söz sahibi olan Alarko Carrier, Klimasan Klima ve Rosenberg Havalandırma'nın tedarikçilerini seçmek için geldiği etkinlikte 52 firma sanayicilerle görüştü.



İki katı başvuru

Tedarikçi Günleri'ne katılmak için bazı kriterlere sahip olmak gerekiyor. Otomotiv, beyaz eşya, makine ve benzeri sektörlerde faaliyet gösteren firmaların yan

sanayici olması aranan kriterler arasında. Ayrıca söz konusu etkinliğe katılmak için referans ve kalite belgesi olması, bununla birlikte yurtdışına çalışıyor olması da firmaları

öne çıkarıyor. İTO tarafından belirlenen kriterler bu kadar olmasına karşın, Tedarikçi Günleri'nde ana sanayici olan firmaların da kendine özgü talepleri olabiliyor.

Başvuruların yoğun olduğu Tedarikçi Günleri kapsamında en son gerçekleşen iklimlendirme konulu ana ve yan sanayici buluşmasına 115 başvuru oldu.

İstanbul Kültür ve Turizm Müdürü'ne İTO ziyareti



İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Oteller Meslek Komitesi üyeleri, İstanbul İl Kültür ve Turizm Müdürü Dr. Coşkun Yılmaz'ı ziyaret etti. Komite üyeleri, Dr. Yılmaz'a yeni görevinde başarı dileklerini iletti. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık'ın başkanlığında, gerçekleştirilen ziyarette; Komite Başkan Yardımcısı Cuma Balpetek, Meclis Üyesi Akbulut Yaşık, Komite Üyeleri Veyisi Ay, Vahap Polat ve Muhittin Bingöl yer aldı.

FUAR DAVETİ

İTO'nun katıldığı turizm fuarlarına Dr. Coşkun Yılmaz'ı da davet eden Oda heyeti, İstanbul turizmi için İTO ile Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın ortak projeler üzerinde çalışmasının önemi üzerinde durdu. Dr. Yılmaz'a sektörün beklentileri ile ilgili bilgi aktaran İTO heyeti, İstanbul'un yabancı ziyaretçi sayısında 2015'i yakaladığını fakat oda fiyatlarının 2015'in de gerisinde kaldığına dikkat çekerek, çözüm önerilerini dile getirdi.

ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

Komite üyelerinin önerileri arasında; İstanbul'a özellikle Avrupa kıtasından gelen turist sayısının artırılması, kongre turizminde İstanbul'un daha çok tercih edilmesine yönelik çalışmaların artırılması, sivil toplum kuruluşlarının projelere dahil edilmesi, İstanbul'un tanıtımı için valiliğin etkin faaliyetlerde bulunması da yer aldı.

Turist sayısı 2015'i geçti

İstanbul Kültür ve Turizm İl Müdürü Dr. Coşkun Yılmaz, İstanbul'a 2018 ocak-mayıs ayları arasında 5 milyon 330 bin yabancı ziyaretçi geldiğini dile getirdi. Yılmaz, "Yabancı ziyaretçi sayımız 2015'in çok üzerinde. İranlı ziyaretçiler diğer ülkelerin ziyaretçilerine oranla daha yüksek harcama yaptı. Mayıs ayı yabancı ziyaretçi sıralamasında Almanya, İran, Rusya, Irak, İngiltere, Fransa, Suudi Arabistan, Hollanda, Çin ve Ukrayna yer aldı" dedi.

mipcom®

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

%70 DEVLET DESTEĞİ

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ DÜNYA SAHNESİNDE!

ANIMASYON BELGESEL DİJİTAL İÇERİK DİZİ

GELENÇE FORMAT FİLM

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLCİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (vb)
- Sinema/TV filmi

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m² karşılığı 6.000 TL
(1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 9.600 TL avans

*1. Ödeme bakiye bedelin % 50'si
20 Temmuz 2018 Cuma

Bakiye bedel
10 Ağustos 2018 Cuma

Firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacak; bu listeye göre stand seçim hakkı firmalara tanınacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.

İTO tarafından
1 EURO = 4,8 TL
olarak
sabitlenmiştir.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MIPCOM 2018 KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İrtibat: Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Türk müteahhitlik sektörü DUAYENİNİ KAYBETTİ

TEDAVİ gördüğü hastanede 28 Haziran'da hayatını kaybeden ENKA İnşaat ve Sanayi A.Ş. Kurucusu ve Onursal Başkanı Şark Tara (88), son yolculuğuna 30 Haziran günü uğurlandı. Tara için Bebek Hümayun-u Abad Camisi'nde öğle namazı vakitinde cenaze töreni düzenlendi.

Başbakan Binali Yıldırım'ın çelenk gönderdiği cenaze törenine, Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak, CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu, eski başkanlardan Tansu Çiller ve Mesut Yılmaz, FIBA Avrupa Başkanı Turgay Demirel, eski Şişli Belediye Başkanı Mustafa Sarıgül, 8. Cumhurbaşkanı Turgut Özal'ın oğlu Ahmet Özal katıldı. Törende siyasetçilerin yanı sıra çok sayıda iş insanı da yer aldı. Törende açıklama yapan Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak, spor camiasına yaptıkları katkılar nedeniyle Şark

Dünyaya açılmamızın öncülerindendi

İTO Başkanı Şekib Avdagic, Şark Tara'nın vefatına ilişkin şu mesajı paylaştı: "İş dünyamızın duayen isimlerinden ENKA Holding Onursal Başkanı Şark Tara'ya Allah'tan rahmet dilerim. Türk girişimcisinin dünyaya açılmasına öncülük etmiş, hayırsıver, örnek bir insandı. Kederli yakınların, milletimizin ve ENKA ailesinin başı sağolsun."

Tara'ya şükranlarını arz ettiğini söyledi.

Bak, "Türk müteahhitlik sektörü için bir duayendi, bir vizyundu. Ortaya koyduğu başarılar, eserler, uluslararası müteahhitlik sektöründeki başarıları unutulmayacak. Spor yönüyle de gençlerimize örnek olan, onların sporla buluşmasına katkı sağlayan bir büyüğümüzüzdü. Mekanı cennet olsun" dedi. Tara'nın cenazesi Ulus Mezarlığı'na defnedildi.

İslam bilim tarihi öksüz kaldı

Hocaların hocası' olarak bilinen Prof. Dr. Fuat Sezgin, İslam bilimleri tarihine adanmış 94 yıllık ömrünü noktaladı. Ardında karanlıkta kalmış pek çok konuyu aydınlatan yüzlerce araştırma, ciltlerce kitap bırakan Sezgin, aynı zamanda İstanbul İslam Bilim ve Teknoloji Tarihi Müzesi'nin de kurucusuydu.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

MÜSLÜMANLAR bilgi susamışlığıyla doluydular, diyordu İslam bilim tarihçisi Prof. Fuat Sezgin. Ona göre bilinenin aksine İslam, bilim başarılarıyla doluydu. Ömrünü bu tezi geliştirmek için adanmış Prof. Dr. Sezgin, yaptığı çalışmalarla İslam'ın bilim tarihine yaptığı eşsiz katkıları gözler önüne serdi. Sezgin, ilerlemiş yaşına rağmen yorulmadan çalışarak, ardında İslam bilim tarihi konusunda kaynak olabilecek yüzlerce araştırma bıraktı.

Bitiş'i dünyaya gelen Sezgin, mühendis olmak için İstanbul'a gelir. Hayallerini süsleyen mühendisliğe kavuşmak için İstanbul Üniversitesi'ne gittiğinde, tavsiye üzerine İstanbul Üniversitesi Şarkiyat Araştırmaları Enstitüsü'nde bir seminare katılır. Alman şarkiyatçı Helmut Ritter tarafından verilen seminerde adeta kendi tabiri ile 'büyülen' Sezgin, kayıt için son günün geçmesine rağmen bu enstitüde öğrenimini devam ettirme kararı alır. Sezgin'in uzun ve ardında işaret ışıkları bırakanca İslam tarihi araştırmaları yolu böylece başlamış olur.

DİL YETENEĞİ

Prof. Dr. Sezgin'in öğrencilik yıllarında dil öğrenimine karşı üstün bir yeteneği vardı. Cerir et-Taberi'nin tefsirini Türkçe meallerle karşılaştırmaya karar veren Sezgin, bunun için Arapça öğrenmeye başlar. Altı ayda her gün 17 saat çalışarak gazete okur gibi Arapça okuyup anlamaya başlayan Sezgin'in üstün dil yeteneğini hocası da fark eder. Böylece



Sezgin beş dile aynı anda başlayarak her yıl yeni bir dil öğrenir. Sezgin, dil öğrenme çabasını sadece öğrencilik yılları ile sınırlı tutmaz. Prof. Dr. Fuat Sezgin vefat ettiğinde aralarında İngilizce, Almanca, Fransızca, Rusça gibi dillerin de olduğu 27 farklı dili biliyordu.

TARİHİ İSPAT

Fuat Sezgin, yaptığı çalışmalarla tarihte yanlış bilinen pek çok konuyu da aydınlatmıştı. Bunlardan biri Buhari'nin hadis kaynaklarının yalnızca sözlü olduğu iddiası idi. Sezgin, doktora tezi için araştırmalarını sürdürdüğü sırada Mecâz'ul-Kur'an'dan bazı yerlerin Muhammed el-Buhârî'nin hadis kitabından alındığını fark etti. El-Buhârî'nin yazılı kaynakları kullanmış olması, daha önce bu konuda ortaya atılan aksi tezleri çürütmek için hareket geçmesini sağladı. Böylece Sezgin, 1956'da 'Buhari'nin Kaynakları Hakkında Araştırmalar' adlı tezle bu konuyu aydınlatmış oldu.

GURBETTE ARAŞTIRMA

Prof. Dr. Sezgin İslamın bilime sağladığı katkıları inceleyen iktidara gelen darbe yönetimi, kendisini üniversitelerden men

edilecek akademisyenler arasında alır. Böylece Sezgin çalışmalarını Türkiye dışında sürdürmek zorunda kalır. Frankfurt Üniversitesi'nde araştırma ve öğrenim faaliyetlerini devam ettiren Sezgin, 1966 yılında profesörlük unvanını kazanır. Sezgin, Arap-İslam Bilim Tarihi'nin ilk cildini 1967 yılında tamamlar. Vefat tarihine kadar 17 cildini yazdığı eserde: Kuran ilimleri, hadis ilimleri, tarih, fıkıh, kelim, tasavvuf, şiir, tıp, farmakoloji, zooloji, veterinerlik, simya, kimya, botanik, ziraat, matematik, astronomi, astroloji, meteoroloji ve ilgili alanlar, dilbilgisi, matematiksel coğrafya, İslam'da kartografi, İslam felsefe tarihi gibi konular yer alıyordu.

İSLAM BİLİM MÜZESİ

Fuat Sezgin'in İslam bilim tarihine yaptığı

en önemli katkılardan biri kuruculuğunu üstlendiği iki ayrı müzeydi. Sezgin, İslam bilim tarihine ilişkin ilk müzeyi Frankfurt'ta kurdu ve müzede; İslam bilim insanlarının buluşlarının yazılı kaynaklara dayanarak yapıldığı 800 yüzyılın yazılı örneklerle sergilenmesini sağladı. Aynı binada 45 bin ciltlik kitaptan oluşan Bilimler Tarihi Kütüphanesi de bulunuyordu. İkinci müze ise 2008'de yaklaşık 700 eserden oluşan İstanbul İslam Bilim ve Teknoloji Tarihi Müzesi'yd. Bu müzede de Müslüman bilim adamlarının bilim dünyasına yaptığı katkılar, eserlerin bire bir modelleriyle ziyaretçilere sunuluyor.

Ödüllerle dolu bir ömür



Ömrünü bilime adanmış Prof. Dr. Sezgin, çok sayıda ödüle de layık görülmüştü. 1978'de Kral Faysal İslami İlimler Ödülü'ne layık görüldüğünde, verilen bu destekle Johann Wolfgang Goethe Üniversitesi'ne bağlı olan Institut für Geschichte der Arabisch-Islamischen

Wissenschaften'i kurdu. Yine Sezgin, Frankfurt am Main Goethe Plaketi, Almanya Birinci Derece Federal Hizmet Madalyası, Almanya Üstün Hizmet Madalyası, İran İslami Bilimler Kitap Ödülü, Hessen Kültür Ödülü ve T.C. Cumhurbaşkanlığı Kültür ve Sanat Büyük Ödülü sahibi oldu. Ayrıca Prof. Dr. Fuat Sezgin öncülüğünde kurulan İstanbul İslam Bilim ve Teknoloji Tarihi Müzesi, Kültür ve Turizm Bakanlığı 2016 Özel Ödülü'ne layık görülmüştü.

Dünyanın kaybı büyük

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdaglı, Prof. Dr. Fuat Sezgin'in vefatından sonra twitter hesabından şu mesajı paylaştı: "Dünyanın en önemli İslam bilim tarihi araştırmacısı, kıymetli hocamız Prof. Dr. Fuat Sezgin Hakk'ın rahmetine kavuştu. Bilim dünyası ve İslam dünyası önemli bir bilim adamını kaybetti. Allah rahmet eylesin, mekanı cennet olsun."

2019 Sezgin yılı olacak

'İslam'da Bilim ve Teknik' adlı beş ciltlik eseri, en temel eseri olarak kabul gören Sezgin'in çalışmaları farklı dillerde yayınlanıyordu. Bin 121 sayfadan oluşan bu çalışma; Türkçe, İngilizce ve Almanca olarak dört dilde yayınlanmıştı. Cumhurbaşkanlığı, Sezgin'in İslam bilim tarihine tuttuğu bu muazzam ışığın hatırasına adına, 2019'u Prof. Dr. Fuat Sezgin yılı ilan etmeye karar verdi.

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM FUARI

mipcom 15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN !

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 110 ülkeden 2000 katılımcı ve 14.000 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- 40 ülkeden 200 medya kurumundan 300 gazetec
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

%70 DEVLET DESTEĞİ

MIPCOM Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 14-18 Ekim 2018

Katılımcı ()

Katılmıyıcı ()

Firma Adı:

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı:

Tel:

Firma İstihlat Konusu: ☐ Yapımcı ☐ Dağıtıcı

**Yapımcı şirketler için, yapımcı belgesi, dağıtıcı firmalar için ana sözleşmeleri ve dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılımcı Profili

Azi mayson, belgesel, for nat, sinema filmi TV dizisi sektörlerinden dağıtıcılar, yapımcı firmalar

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomik sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havalimanı - otel - havalimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar alanı web sitesi ve kataloğunda firma bilgileri ilave edilmesi
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İletişim ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

Toplam katılım bedeli: 1.700 Euro karşılığı 8.160 TL / beher heyet üyesi
1 Euro = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir.
Ön başvuru bedeli: 700 Euro karşılığı 3.360 TL
Bakiye bedeli, 4.800 TL - 13 Temmuz 2018
Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya ön başvuru bedelinin iktisadıyla mümkün olacak, kontanjantın tamamlanması halinde sözleşme tarihi öncelikle dikkate alınacaktır.
Ön başvuru bedeli toplam bedele dahildir.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI Kredi Bankası
ŞUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0000 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "MIPCOM 2018 TİCARET HEYETİ KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Beğüm Ece - Gökçe Coskun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 35 - faks: 0212 250 15 26
E-posta: begun.eca@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Türkiye'de 10 yılda sinema seyircisi sayısı yüzde 120 arttı. İzleyicilerin tercihi ise yerli filmlerden yana oldu.

Sinemada

yerli filmlerin yıldızı parladı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) 'Sinema ve Tiyatro İstatistikleri 2017' verilerinin derlenen bilgilere göre, 10 yılda sinema seyircisi ile salon sayıları önemli oranda artış gösterirken, Türk sineması pazarda üstünlük elde etti.

2008'de 31 milyon 132 bin 231 olan sinema seyircisi sayısı 2017 itibarıyla yüzde 120 artışla 68 milyon 482 bin 526'ya çıktı. Aynı dönemde Türkiye genelinde sinema salonu sayısı yüzde 77,8 artışla 2 bin 692'ye ulaştı. 2017'de 212 bin 155'ten 328 bin 845'e yükseldi. 2008-2017 döneminde gösterilen film sayısı yüzde 82 artarak 32 bin 3'ten 58 bin 214'e çıktı. Bunun 25 bin 275'i yerli, 32 bin 939'u ise

yabancı filmlerden oluştu. Yerli filmlerin sayısında bu dönemde yüzde 167,3'lük artış dikkati çekerken, yabancı film sayısındaki artış yüzde 46,1'i buldu.

TALEP DAHA YÜKSEK

Sinemaseverlerin çok yerli filmleri tercih etti. Söz konusu dönemde yerli film izleyici sayısı yüzde 134,5 artışla 37 milyon 904 bin 91'e ulaştı. Bu dönemde yabancı film tercih edenlerin sayısı da yüzde 104,3 yükselerek 30 milyon 578 bin 435 olarak kaydedildi. Türkiye genelinde sinema salonu sayısında 882 ile İstanbul başı çekerken, Ardahan, Bayburt, Şırnak, Tunceli sinema salonu bulunmayan iller olarak sıralandı.

TIYATRO SEYİRCİSİ ARTTI

Sahnelenen tiyatro oyunu ve seyirci sayısı açısından da son yıllarda yüksek artış var. 2016-2017 sezonunda sahnelenen toplam eser sayısı, 2007-2008 sezonuna göre 4 kat artış göstererek, 2 bin 122'den 8 bin 948'e çıktı. Bu eserlerin 7 bin 638'i telif, bin 310'u çeviri eserlerden oluştu. Aynı dönemler itibarıyla tiyatro seyircisi sayısı da yüzde 107,2 artarak, 3 milyon 380 bin 214'ten, 7 milyon 6 bin 410'a yükseldi. Telif eserleri izleyenlerin sayısı yüzde 121,8 artarak, 5 milyon 470 bin 95 kişiye, çeviri eserleri izleyenlerin sayısı da yüzde 68,1 yükselerek 1 milyon 536 bin 315 kişiye çıktı.

Değeri düşen malların değerlemesinde kolaylık

Resmi Gazete'nin 27 Mart 2018 tarihli sayısında yayınlanan 7103 sayılı Kanun'un 10. maddesi ile Vergi Usul Kanunu'na eklenen 278/A maddesi ile bozulma, çürüme veya son kullanma tarihinin geçmesi gibi



Osman ARIOĞLU

nedenlerle imha edilmesi gereken emtia, bu mahiyetkari imha işlemleri süreçlik arz eden mükelleflerin başvurularına istinaden, takdir komisyonuna başvurulmaksızın Maliye Bakanlığı tarafından belirlenen usul çerçevesinde ve belirlenen imha oranı ile yok edilmesine imkan sağlanmıştır. Maddenin uygulanmasına ilişkin usul ve esasların belirlenmesi konusunda Bakanlık yetkili kılınmıştır.

Maliye Bakanlığı da konuya ilişkin usul ve esasları, 25 Mayıs 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayınlanan 496 sıra No'lu Vergi Usul Kanunu'nun Genel Tebliği ile açıklığa kavuşturdu.

Tebliğ ile getirilen uygulamadan yararlanacak ürün grupları aşağıdaki gibi belirlenmiştir.

- Her türlü et ve et ürünleri (kıyma, pastırma, sucuk, salam, sosis gibi),
- Her türlü süt ve süt ürünleri (peynir, yoğurt, ayran, kaymak, tereyağı, gibi),
- Yumurta,
- Taze sebze ve meyve,
- Pasta, kek, börek, ekmekek gibi her türlü unlu mamuller,
- İlgili Bakanlık tarafından ruhsatlandırılan veya ithaline izin verilen insan ve hayvan sağlığı için kullanılan her türlü ilaç ve benzeri emtia.

Görüldüğü üzere tebliğde ve benzeri emtia denilmek suretiyle tebliğde birebir ismi sayılmasa dahi bu sayılan ürünlerle benzerlik taşıyan başka ürünlerin de yararlanmasının önü kapatılmamıştır.

Tebliğde sayılan ürünleri üreten mükellefler için ayrıca belli bir büyüklük de öngörülmüştür. Bu mükellefler başvuru tarihinden önceki son hesap dönemine ait bilançolarında yer alan rakamlardan net satışları ile aktif büyüklüğünün aritmetik ortalamasının 10 milyon TL'nin veya özsermaye büyüklüğünün 5 milyon TL'nin üzerinde olması gerekir.

Uygulanacak usul

Bu uygulamadan yararlanılması için uygulanacak usulü kısaca özetleyecek olur isek; tebliğde sayılan belgelerle birlikte bakanlığa başvuru yapılacak. Bakanlık bu başvuruları değerlendirerek bir vergi müfettişi tarafından yapılacak inceleme sonucu bir görüş ve öneri raporuna bağlanmasa sağlanacak. Bu rapora istinaden Gelir İdaresi bünyesinde oluşturulacak bir komisyon vasıtasıyla bir imha oranı tayin edilecek. Belirlenen bu imha oranına göre işletmeler imha işlemlerini yapabilecekler.

Belgelendirme

İmha işleminin belgelendirilmesinde de tebliğde ayrıntılı açıklamalara yer verilmiştir. Normal olarak bu işlemleri şirketler ve imhacı gerçek kişilerden zaten belgelendirilerek ve bu belgeleri istenildiğinde ibraz edilmesi üzere saklamaları için gereğidir.

Bu konu daha önceki dönemlerde de şekli noksanlıklar nedeniyle mükelleflerin mağduriyetine neden olan bir durumdaydı. Çünkü bu işlemlerin takdir komisyonları ile her defasında değerlendirilmesi fiilen mümkün değildi. Yeni düzenleme ile getirilen uygulama belirtilen ve benzeri sektörlerdeki mükelleflerin imha işlemleri bakımından önemli bir kolaylık sağlamış olacaktır. Elbette ilk tespitlerin yapılması biraz zaman alabilir, ancak bir defa belirlenme yapıldıktan sonra uygulamanın devamı daha düzenli yürüyebileceklerdir. Bu anlamda mükellefleri mağdur eden bir uygulama daha tarihe gömülmüştür. Emegi geçenlere teşekkür ederiz.



Yurtdışındaki varlıklarını 30 Kasım'a kadar Türkiye'deki banka veya aracı kurumlara bildiren gerçek ve tüzel kişiler, bu varlıkları serbestçe tasarruf edebilecek. Bildirilen varlıklar nedeniyle hiçbir vergi incelemesi ve vergi tarhiyatı yapılmayacak.

MALİYE Bakanlığı'nın Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin 7143 Sayılı Kanun Genel Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğle, 'Varlık Barışı' olarak bilinen, gerçek ve tüzel kişilerin yurtdışında bulunan para, döviz, altın, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarının yurda getirilerek milli ekonomiyi kazandırılmasına ilişkin esaslar düzenlendi.

ÖNCE BİLDİRİM

Buna göre, yurtdışında bulunan varlıklarını 30 Kasım'a kadar Türkiye'deki banka veya aracı kurumlara bildiren gerçek ve tüzel kişiler, söz konusu varlıkları serbestçe tasarruf edebilecek. Bu varlıklara ilişkin bildirimler, yetkili kalmış vekiller

veya kanuni temsilciler tarafından da yapılabilecek. Bu varlıklar, hazırlanan forma bankalara veya aracı kurumlara bildirilebilecek. Söz konusu varlıklara ilişkin olarak vergi dairelerine herhangi bir beyanda bulunulmayacak.

BİRDEN FAZLA BİLDİRİM

Gerçek ve tüzel kişiler, yurtdışında bulunan varlıklar için 30 Kasım'a kadar birden fazla bildirimde bulunabilecek. Yapılan hataların düzeltilmesi ya da bildirimde konu edilen varlıkların azaltılması amacıyla yeni bir bildirimde bulunmak istenilmesi halinde de 30 Kasım'a kadar söz konusu bildirimin düzeltilmesi mümkün olacak. 30 Kasım'dan sonra ise düzeltme talepleri dikkate alınmayacak. Bildirilen varlıklar nedeniyle hiçbir suretle vergi incelemesi ve vergi tarhiyatı yapılmayacak.

Defterde yer almayanlar

Düzenleme, yurtdışında bulunan ancak kanuni defter kayıtlarında yer almayan varlıkların kayda alınmasını da kapsıyor. Buna göre, gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerince sahip olunan ve Türkiye'de bulunan, ancak kanuni defter kayıtlarında yer almayan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçları ile taşınmazlar da 30 Kasım'a kadar beyan edilebilecek. Bu varlıklar için de yüzde 2 oranında vergi 31 Aralık'a kadar ödenecek.

Getirildiğine dair belge ibraz edilmeli

Varlıkların 31 Temmuz'a kadar bildirilerek Türkiye'ye getirilmesi halinde, bu varlıklara ilişkin vergi uygulanmayacak. Vergi uygulanmaması için söz konusu varlıkların Türkiye'ye getirildiğine dair belgelerin anılan tarihte banka ile ilgili banka veya aracı kuruma ibraz edilmesi gerekecek.

ÜÇ AYDA TRANSFER

Bu hükümden faydalanılabileceği için bildirilen tutarlara ilişkin tarih edilen verginin vadesinde ödenmesi ve bildirime konu edilen varlıkların, bildirimin yapıldığı tarihten itibaren üç ay içinde Türkiye'ye getirilmesi veya buradaki banka ya da aracı kurumlarda açılacak bir hesaba transfer edilmesi gerekecek.

ORAN YÜZDE 2

Yurtdışında bulunan varlıklar, yurtdışında bulunan banka veya finansal kurumlardan kullanılan kredilerin kapatılmasına kullanılabilecek. Bu hükümden yararlanılanlar, kredilerini kapatıldıkları dair yurtdışında bulunan banka veya finansal kurumlardan alacakları tevsik edici belgelerin bir örneğini bildirimlerine ekleyecek. Yurtdışında bulunan taşınmazlar gibi kapsama girmeyen varlıklar, düzenleme kapsamındaki varlıklara dönüştürülecek ükaye getirilebilecek. Yurtdışında bulunan varlıkların bildirimi üzerine banka veya aracı kurumlar kendilerine bildirilen varlıklara ilişkin yüzde 2 oranında hesapladıkları vergi, 31 Aralık'a kadar vergi sorumlusu sıfatıyla bağlı bulundukları vergi dairesine beyan edecek. Beyan edilen varlıkların değerleri üzerinden, vergi dairelerince yüzde 2 tarih edilen vergi, bu tarihte banka veya aracı kurumlara vergi sorumlusu sıfatıyla ödenecek.

Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018
Şanhay/Çin Halk Cumhuriyeti

ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler	İlgili Sektörler
• 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi • 41 ülkeden 3000 katılımcı • Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı • 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı	• İş ve İnşaat makineleri • İnşaat araçları ve ekipmanları • Madencilik • Beton sanayisi • İnşaat teknolojileri
Katılım Bedeline Dahil Hizmetler • Stand inşaatı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri • Ürünlerin İstanbul - Şanhay - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri • Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması • Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması • Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri • Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı • T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi	Banka Bilgisi: BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI BANKA : YAPI KREDİ BANKASI ŞUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL TL HESAP : 055 - 40614779 IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79 Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "BAUMA CHINA 2018 KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır. DİKKAT! Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis, katılım avans dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.
Katılım bedeli ve Ödeme Planı Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 700 Euro karşılığı 3360 TL / m² Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 630 Euro karşılığı 3024 TL / m² Katılım Avansı: Talep edilen m² x 1000 TL Kalan Bedel % 50'si: 9 Temmuz 2018 Bakiye Bedeli: Eylül 2018	Teşekkür eder, saygılar sunarız. İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İdil Aslantaş - Sibel Tayanç
Tel: 0212 455 61 13 - 455 61 11 GSM: 0533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - sibel.tayanca@ito.org.tr
www.ito.org.tr



KOBİ vasfı kaybedilse de destekten yararlanılacak

KÜÇÜK ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı'nın, KOSGEB Destek Programları Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bu doğrultuda, yönetmelik kapsamındaki işletmelerin KOBİ vasfını kaybetme/ kazanma veya sınıf değiştirme tarihlerinde, kurumlar vergisi mükellefleri için nispeten, gerçek/ basit usulde gelir vergisine tabi olanlar için mart ayı sonu esas alınacak.

KAZANILMIŞ HAK

İşletmelerin KOBİ vasfını kaybetmeden önce uygun bulunan proje ve destek başvuruları, KOBİ vasfı kaybedilse bile kazanılmış hak olarak değerlendirilecek ve ödemeler yapılabilecek. KOBİ vasfı kaybedildikten sonra yeni proje ve destek başvurusu yapılamayacak.

SIAL Gıda Fuarı'ndan teklifler var

SIAL China Gıda Fuarı'nda, Türkiye standını ziyaret eden profesyonellerden ithalat ve işbirliği teklifleri gelmeye devam ediyor. Çin Halk Cumhuriyeti'nin ekonomi merkezi Şanhay'da düzenlenen ve Asya'nın en önemli gıda pazarı olarak nitelendirilen SIAL China Fuarı'na Türkiye'nin milli katılımını İstanbul Ticaret Odası (İTO) gerçekleştiriyor. İTO, 16-18 Mayıs 2018'de kapılarını açan SIAL China'dan gelen talep ve teklifleri sorumluluk ve

bağlayıcılığı olmadan İstanbul Ticaret Gazetesi'nde yayınlıyor. İTO standına başvuran ve Türkiye ile ticaret yapmak isteyen firmaların talepleri arasında ilgi çekenler ve e-mail adresleri şöyle: **Çin:** Fuar düzenleyici firmalarla irtibat kurmak istiyor. Çin Uluslararası Ticaret Guanco Komitesi Tanıtım Konseyi / winnie@ccpit.org **Çin:** Türkiye'deki Odalarla fuar düzenlemek istiyor. Shanghai UBM Sinoexpo International Exhibition Co. Ltd. / alex.ni@ubmsinoexpo.com **Çin:** Türkiye'deki

Odalarla fuar düzenlemek istiyor. Shungeng International / ggsmile0809@hotmail.com **Çin:** Tarım ürünleriyle ilgili firmalarla irtibat kurmak istiyor. Shanghai Mengxiang ImpExp. Co.Ltd. / teresayao@sino.com **Endonezya:** Türkiye'yi Endonezya'ya fuar düzenlemeye davet ediyor. PT. Kristamedia Pratama / daud@kristanmedia.com **Polonya:** Peynir altı suyu tozu ve süt tozu kullanan firmalarla irtibat kurmak istiyor. Whey Powder / ewa@wheypowder.com



İstanbul Ticaret Odası Kumaş Meslek Komitesi, düzenlediği sektörel toplantıda güncel sorunlarını ve çözüm önerilerini masaya yatırdı.

Kumaşçılardan sektörel zirve

YAHYA GÜL

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Kumaş Meslek Komitesi, İTO Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı Cemile Sultan Korusu'nda sektörel toplantı gerçekleştirdi. Toplantıda konuşma yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve İTO Kumaş Meslek Komitesi Meclis Üyesi Burhan Polat, "Zaman; ülke olarak çalışma, üretme ve el birliği ile kalkınma zamanı" dedi.

ÖNERİLER PAYLAŞILDI

Polat, konuşmasında şunlara değindi: "Hem İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi hem de 37 No'lu Kumaş Meslek Komitesi'nden Meclis Üyesi olarak, yeni dönemde sektör olarak gerek sorunlarımızı ve çözüm önerilerimizi paylaşılabileceğimiz, gerekse nitelikli istişarelerde bulunarak güçlü iletişimimizi sürdürebileceğimiz bir dönem geçireceğimize inanıyorum. Bu vesileyle değerli tekstil sektörü mensuplarıyla böylesi samimi bir ortamda bir araya gelerek hem tanışma fırsatı bulmak hem de sektörel sorunlarımız ile çözüm önerilerimizi paylaşılabileceğimiz bir birliktelik yakalamak istedik. Gördüğümüz ilginç duyduğumuz mutluluğu paylaşmak isterim."

İVME KAZANDIRACAK

Polat, sektör temsilcilerine hitaben, "Sizlerle her fırsatta bir araya gelerek



sektör paydaşlarının nabzını tutmak ve sektörel organizasyonlar vasıtasıyla görüş ve beklentilerinin tartışılmasına zemin hazırlamak için elimizden geleni yapacağımızı biliyor, sektörümüze ivme kazandıracak hızlı kararlar alarak sorunlarımızı büyük oranda çözeceğimize inanıyorum" diye konuştu.

Komite Başkanı İbrahim Özkul ise sektörün sık sık bir araya gelmesinin faydalı olduğunu kaydetti. Özkul, "Bu tür toplantılara destek olmasından dolayı İstanbul Ticaret Odası'na da teşekkürü bir borç biliyorum" dedi. Toplantıya, Kumaş Meslek Komitesi Meclis ve Komite üyeleri ile çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.



İnşaat malzemelerinde depolama alanı ihtiyacı

İLKER BAŞÖZ

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi, sektörde depolama alanlarıyla ilgili sorunlar ve çözüm önerilerini görüşmek amacıyla bir araya geldi. Toplantıda, kentsel dönüşümün hızla

uygulanması ve çağdaş şehirlik anlayışının hayata bulması ile büyük, akıllı, çevreci ve lüks parsellerin yapılandırılması konularına değinildi. Toplantıda ayrıca yerel yönetimlerin, kentin dokusuna uymayan yapı malzemeleri depolama alanları sahiplerine çalışma ruhsatı

vermedikleri de dile getirildi. Her geçen gün lojistik ve stok maliyetlerinin arttığını belirten sektör temsilcileri, showroom ve depolama alanı ihtiyaçlarını doğrultusunda Avrupa ve Anadolu yakasında iki farklı sektörel kümeleme projesinin gündeme getirilmesini istedi.

Gündem belli: Enflasyon

Haziran ayı rakamlarına göre Türkiye'de tüketici enflasyonu aylık yüzde 2.61, yıllık ise yüzde 15.39'a yükseldi. Bu son 15 yılın en yüksek yıllık TÜFE verisi demek. Üretici maliyetlerinde durum daha vahim. Orada da 15 yılın zirvesine ulaşılmış durumda, yıllık ÜFE yüzde 23.70 olmuş.

Bloomberg'in raporuna göre 124 ülke arasında bizim enflasyonumuzdan daha yüksek seviyede enflasyonu olan sadece 3 ülke var; Angola yüzde 20.7, Arjantin yüzde 26.4 ve Venezuela yüzde 180.

Şimdi diyeceksiniz ki, "Bunu zaten biliyoruz. Yeni bir şey var mı?" O zaman biraz daha detaya girelim...

Çekirdek enflasyon diye bir kavramı artık hepimiz öğrendik. Enerji ve gıda hariç bakılan enflasyon. "Neden böyle bir enflasyon sepetine ihtiyaç duyulur ki?" diye düşününüz olabilir. Şöyle açıklayayım: "Gıda ve enerji fiyatları oynaklık gösterebilir. Bu da enflasyonu etkileyebilir ve Merkez Bankası'nın para

politikalarının bu konuda yapabileceği pek bir şey yoktur."

Buradan hareketle ilerleyecek olursak Türkiye'de haziran ayı çekirdek enflasyonu yıllık yüzde 12.60'tan 14.60'a yükselmiş. Yani haziran ayındaki yüzde 2.6'lık enflasyonun yüzde 1.1'ine mal olan gıda fiyatlarındaki artış olmasa bile Türkiye'de ciddi bir enflasyon sorunu var.

Bu sebeple de birçok kurum

bugün itibarıyla şöyle kabaca diğer piyasalara bakarsak aynı 3 ay içinde TCMB'nin rakamlarına göre mevduat faizi yüzde 13.5'lerden yüzde 17'lere, kredi maliyetleri yüzde 17'lerden yüzde 24'lere çıktı. Ancak aynı 3 ayın sonunda TÜFE yüzde 10.85'ten yüzde 15.79'a çıktı. Yani Merkez'in faiz artışının enflasyonu durdurmak konusunda pek başarılı olduğunu söylemek zor. Ama bugün geline nokta



2018 yılsonu tahminlerini yüzde 14-15 bandına çekti.

Merkez ne yapacak?

Merkez Bankası son 3 ayda 500 baz puan faiz artırdı ve yüzde 17.75'e çıkardı. Bu arada

gözler yeniden Merkez'e dönecek. Çünkü hükümet belli olana, mali politikalar açıklanana ve bunları uygulayacak isimler ilan edilene kadar elimizde Merkez'in faiz silahı dışında bir şey yok.

MART 2018'E KADAR OLAN İSTANBUL TİCARET ODASI AİDAT BORÇLARI YENİDEN YAPILANDIRILIYOR

Son başvuru tarihi: 31 Temmuz 2018



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ito.org.tr
(0212) 455 60 00

Özgüveni yüksek toplum bilimciler yetişiyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi, benimsediği çağdaş, evrensel ve bilimsel eğitim ilkeleriyle toplumun değişim ve dönüşüm süreçlerini takip edebilen, özgüveni yüksek, alanında donanımlı bireyler yetiştirerek topluma katkı sağlanmasında önemli bir rol oynuyor.



2 İş dünyasına açılan kapılar

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi'nde yer alan Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler ile Psikoloji ve Sosyoloji bölümleri lisans düzeyinde öğrenci kabul ediyor. Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler ile Psikoloji bölümlerinde 2014-2015 akademik yılından bu yana İngilizce destekli Türkçe eğitim veriliyor. Bölümlerin ders programları yenilikçi bir anlayışla, bilimsel ve evrensel ölçütler çerçevesinde hazırlanıyor; ilerlemeler ve değişimler doğrultusunda güncelleniyor. İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi'nde öğrenciler, 'zorunlu staj' uygulamasıyla iş dünyasını yakından tanıma olanağına sahip oluyor. Bu süreçte öğrenciler, mesleki etik değerleri benimseyerek farkındalık kazanıyor. Böylece mezunlar, edindikleri bilgi, beceri ve deneyimleri; toplumun ve ilgili sektörlerin gereksinimleri doğrultusunda kullanabiliyor.

Psikoloji Bölümü

Terapi yaparak öğreniyorlar

İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi bünyesinde öğretim veren Psikoloji Bölümü, uygulamalı eğitimi ile ön plana çıkıyor. Bölüm, psikolojinin farklı alanlarını da tanıtarak öğrencilerin bu alanlardaki insan davranışına dair temel bilgi sahibi olmasını amaçlıyor.

Bölümün özelliği, 'öğrenirken yaşa ve yaşarken öğren' ilkesini benimsemesi. Programın ilk iki yılında teorik derslere ağırlık verilirken, son iki yıl uygulamaya yönelik dersler veriliyor. Temel araştırma alanlarının yanı sıra ülkemizde görece yeni gelişmekte olan adli psikoloji, nöropsikoloji, sivil toplum kuruluşları, endüstri ve örgüt psikolojisi, tüketici psikolojisi alanlarında uygulamaya yönelik dersler sunuluyor. 'Sivil Toplum ve Proje Geliştirme' adlı derste sivil toplum alanındaki hızlı gelişimin ve toplumsal duyarlılık çalışmalarının önemi vurgulanıyor. Müfredattaki uygulamaya yönelik bir de Zihinsel Engellilere Destek Derneği ile ortaklaşa yürütülen 'gelişim psikolojisinde araştırmalar' dersi var. Ders kapsamında öğrenciler, ailelere Küçük Adımlar Eğitim Programı'nı uygulayarak uygulayıcı sertifikası sahibi oluyor. Bölümde öğrenciler, laboratuvarlarda yürütülen araştırmalarda öğretim üyelerinin yanında yer alabiliyor. Öğrenciler bu ders kapsamında yaptıkları araştırmaları bildiri haline getirerek çeşitli kongrelerde sunuyor.

Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü



Müfredat küresel değişime göre şekilleniyor

Gençler arasında üniversite eğitimi aşamasında çok tercih edilen Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü'nden mezun olanlara ihtiyaç; dünya değişikliğe daha da artıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü'nde okuyan öğrenciler, dünyadaki gelişmeler ışığında yetiştiriyor.

Bölüm, küreselleşmenin ortaya çıkardığı sorulara ve sorunlara cevap verebilecek, fırsatları değerlendirebilecek vizyona ve donanıma sahip bireyler

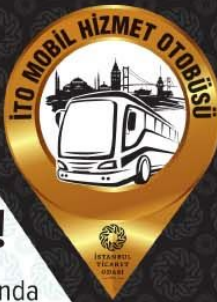
yetiştiriyor. Öğrenciler, gerekli siyaset, felsefe, tarih, ekonomi, hukuk bilgisiyle donatılıyor. Bir dünya şehri ve Türkiye'nin iktisadi, ticari, kültürel merkezi olan İstanbul'un imkan ve avantajlarını yaşayan öğrenciler, dünyanın en eski ve en güçlü sivil toplum kuruluşlarından olan İTO'nun birikim ve bağlantılarından da faydalanabiliyor. Bu nedenle İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü, benzerleri arasında farklılaşıyor ve alanında iddialı bir bölüm olarak yoluna devam ediyor.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı



ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ

Sosyoloji Bölümü

Nitelikli sosyologlar

Toplamlar geliştikçe, bu gelişime paralel olarak bir meslek dalına olan ihtiyaç da artıyor: Sosyologlar. İstanbul Ticaret Üniversitesi Sosyoloji Bölümü de gelişen Türkiye'nin giderek daha çok alanda ihtiyaç duyduğu yetkin sosyologları yetiştiriyor.

İstanbul Ticaret Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi bünyesinde yer alan Sosyoloji Bölümü, alanında uzman kadrosuyla öğrencilerine, toplum ile ilgili teorik konular yanında, sosyolojinin temel ve güncel meseleleri çerçevesinde Türk toplumunun tarihten getirdiği özellikleri ihmal etmeden ve özellikle çalışmalarına yönelik gelişmelerle şekillenen bir eğitim veriyor. Analitik, sorgulayıcı ve disiplinler arası bir yaklaşım benimseyen bölüm, bir taraftan öğrencilerinin nitelikli birer sosyolog olarak gelişimlerine katkıda bulunurken, diğer taraftan çeşitli alan ve iş kollarına



aktarılabilecek bir bilgi birikimi ve deneyim edinmelerini sağlıyor.

Akıllı tahtalar ile donatılmış sınıflarda eğitim veren bölüm, bilgisayar laboratuvarlarından da yararlanıyor.

FORMASYON DERSLERİ

Sosyoloji Bölümü'nün müfredatında zorunlu derslerin yanı sıra seçmeli dersler de bulunuyor. Zorunlu derslerde öğrencilerin temel sosyoloji eğitimlerini tamamlamaları, uygulamalı sosyolojinin çalışma alanları konusunda

bilgi edinmeleri ve eleştirel bir bakış geliştirebilmeleri hedefleniyor. Öğrenciler saha araştırması yapmaya teşvik ediliyor. 2. sınıfta verilen Saha Araştırma Teknikleri ve 3. sınıfta verilen Sosyolojide Veri Analizi derslerinin içeriği özellikle uygulamaya yönelik. Müfredatta temel sosyoloji derslerinin yanı sıra, ayrıca felsefe grubu öğretmenliği formasyonu için gerekli olan psikoloji, felsefe ve mantık dersi bulunuyor. İsteyen öğrenciler ek olarak bu formasyon derslerini de alabiliyor.

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ'NDE

825 mezun gururla kep attı

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin 2017-2018 öğretim yılı mezuniyet töreni, İTO Cemile Sultan Korusu'nda yapıldı. Altı fakültenin 825 öğrenci, törende kep atarak yeni ufuklara yelken açtı.



Eminönü yerleşkesi müjdesi

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, mezun gençlere seslendi. "Burada Türkiye'nin birikimini, gücünü, umudunu ve geleceğini görüyoruz" diyen Avdagic, sunları söyledi: "İTO'nun görevi yeni seçilmiş yönetimi olarak üniversitemize verdiğimiz değeri gösteren bir müjdeyi paylaşmak istiyorum. 1970'den beri İTO'ya ev sahipliği yapan İstanbul ticaretinin kalbinin attığı Eminönü yerleşkesi, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin kullanımına tahsis edildi. Eminönü yerleşkesi en kısa zamanda restore edilmiş haliyle akademik dünyamıza hizmet vermeye devam edecek."

Avdagic, öğrencilere üç ünlü ismin sözleriyle tavsiyelerde bulundu: "Size üç şeyi hatırlatmak istiyorum. Birincisini ünlü şairimiz Ahmet Haşim'in 'melali anlamayan nesle aşına değiliz' dizesiyle ifade edeyim. Demek istiyor ki, bir derdiniz bir hüznünüz olacak. Onun düzelmesi için çalışıp uğraşınız. İkincisi büyük üstad Yahya Kemal Beyatlı'dan. 'İnsan alemde havalı ettiği müddetçe yaşar' diyor. Size de yol gösterecek olan hayallerinizdir. Hayallerinizi kaybettiginiz an, çöküşün ve başarısızlığın başladığı an olacak. Üçüncü konu ise Rus yazar Tolstoy'dan. 'Söyle sesleniyor ünlü yazar: 'Hakikati isteyin, gerisi size verilecek.' Hakikat ahlaklar. Size yön veren ilkelere sizdir. Peşinden gittiğiniz dünya görüşünüzdür."

İSTANBUL Ticaret Odası Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı tarafından 2001'de kurulan İstanbul Ticaret Üniversitesi, 70 öğrenci ile başladığı eğitim-öğretim hayatının 17'nci yılında 825 öğrenciyi daha mezun etti. Sorumlu oldukları dersleri başarıyla tamamlayıp diplomalarını almaya hak kazanan öğrenciler kep atarak hayatlarının bir sonraki evresine geçtiler. Sınavları devam edenlerle birlikte bu yıl mezun olma aşamasına gelen öğrenci sayısı ise bin 200. İstanbul Ticaret Üniversitesi, 2017-2018 mezuniyet töreninde, İstanbul Valisi Vasip Şahin, İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, İTO Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri,



Mütevelli Heyet Üyeleri, Rektör Prof. Dr. Nazım Ekren, ile öğrencilerin yakınları katıldı.

İLK ÜÇ YABANCI

Bu yıl üniversiteyi ilk üçte bitirenlerin tamamı yabancı öğrencilerden oluştu. İletişim

Fakültesi Halkla İlişkiler Bölümü'nden Endonezyalı Vera Febrina Harludi birinci, İşletme Fakültesi Ekonomi Bölümü'nden Makedonyalı Zulejha İmerovska ikinci, İşletme Fakültesi İngilizce İktisat Bölümü'nden Ganalı Baba Osman Bukari de üçüncü oldu. İlk üç dereceye girenlerin başarı plaketlerini İTO Başkanı Şekib Avdagic, İTO Meclis Başkanı, İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran ve Rektör Prof. Dr. Nazım Ekren verdi.

EN AZ İKİ DİPLOMA

İstanbul Valisi Vasip Şahin, Mütevelli Heyet Onursal Üyesi olduğu İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin mezuniyetinde yaptığı konuşmada, "Bu üniversite, uluslararası ve ulusal anlamda gittikçe değeri artan, söz sahipliği yükselen bir üniversite. Burada okumak buradaki öğrenciler için şans" dedi. Üniversitelerarası memnuniyet araştırmasında üniversitenin gelişim ve kariyer kategorisinde ilk sıralarda olduğuna dikkat çeken Şahin, "İstanbul gibi bir şehirde okudunuz. Burada hem üniversite bitirdiniz hem de medeniyet havuzundan kana kana su içtiniz. Yani, burada en az iki diplomanız oldu. Bu tecrübeyi kendinize rehber edinin" diye konuştu.



Büyük ve iddialı hayaller kurun

İTO Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, mezun öğrencilere yönelik tavsiyelerde bulundu. Oran, mezun öğrencilerden büyük ve iddialı hayaller kurmalarını istedi. Mezunlara hayallerinin peşinden koşarken en büyük destekçilerinden birinin üniversiteleri olacağını altını çizdi. Oran, şöyle devam etti: "Unutmayın ki, İstanbul Ticaret Üniversitesi demek; İstanbul'daki dünyasının desteği, İstanbul Ticaret Odası'nın 136 yıllık mirası ve 400 bin firmanın gücü demek. Bu yüzden, sizin bir kampüsünüz de Eminönü'ndeki İTO binası. Ne zaman isterseniz gelin, bizlerle irtibatı kesmeyin. Ayrıca Eminönü'ndeki üniversite binamızda Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı'nı hayata geçirdik. Girişimi olmak isteyenleri merkezimize davet ediyorum."



Yeni girişimciler yetiştiriyoruz

Rektör Prof. Dr. Nazım Ekren, mezunlara yönelik yaptığı konuşmada, üniversiteyi ilk üç sırada bitirenlerin yabancı öğrenciler olduğunu hatırlatarak, "Mezunlarımız arasında 61 yabancı uyruklu öğrenci var, 10 yabancı öğrencimiz dereceyle mezun oldu. Bu, üniversitemizin bilgi birikiminin ve tecrübesinin uluslararasılaştığının göstergesi" dedi.

Bakış açım zenginleşti

Üniversite birinci Vera Febrina Harludi, 5 yıllık süreçte İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde iletişim alanında dünyaya bakış açısının zenginleştiğini belirterek, duygularını şöyle dile getirdi: "Halkla ilişkiler mesleğini akademik ve sektörel anlamda nasıl doğru ıracı edeceğimi ve her şeyden önemlisi de 'nasıl doğru, düzgün ve topluma faydalı bir insan' olabileceğimi burada öğrendim."

İSTANBUL TİCARET ODASI İLE İHRACATA DEVAM

ASD MARKET WEEK FUARI

29 TEMMUZ • 1 AĞUSTOS 2018
Las Vegas/ABD

Katılımcı
90 Ülkeden 2.700 Katılımcı Firma
• Doğu Asya
• Avrupa
• Güney Asya
• Güneydoğu Asya
• Güney Amerika
• Orta Amerika

Sergilenecek Ürün Grupları

1. Doğu Spor Malzemeleri
2. Elektronik Malzemeler
3. Ev Grubu
4. Güzellik ve Kosmetik
5. Hediyelik Eşya
6. Moda Ürünleri
7. Oyuncak Ürünleri
8. Takı Aksesuarları

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince o'is, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ziyaretçi
Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından 45.000 Ziyaretçi

Katılım Başvuru Bedeli

- Mfi fiyatı 1.200 ABD \$ karşılığı 4.800 TL dir.
- Minimum stand alanı 9 m²'dir.
- Katılım formu ile birlikte ilk ödemeye ilişkin üzerinde tarih ve saat plan banka dekontu Ödemeye iletilmektedir.
- Ödemelerde tam firma unvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ:
İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL HESAP: 055- 60614779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir)



İletişim:
Tels: 0212 455 61 18 - 455 61 10
Faks: 3212 520 15 26
GSM: 0531 959 30 57
E-posta: avcioglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

11 AYDA 169 MİLYON DOLARLIK YATIRIM ÇEKTİ

Dünyanın en başarılı örneklerinden biri seçildi

Dünya Bankası tarafından her sene yayımlanan Doing Business raporuna göre Türkiye'de bir işyerinin ancak 6.5 günde açıldığını vurgulayan Özgül Özkan Yavuz, Tek Durak Ofis sayesinde yabancılar için bu sürenin ortalama 2 güne düştüğünü belirtti. Invest in İstanbul'un başarısının tüm dünyadaki yatırım ajansları tarafından ilgiyle takip edildiğini ifade eden Yavuz, "Dünya Yatırım Konferansı'nda İngiltere ve Japonya ile birlikte dünyanın en başarılı örneklerinden biri seçildi" dedi.

İkamet izninden tescile kadar doğrudan hizmet

Invest in İstanbul; İSTKA'nın koordinatörlüğünde İstanbul Valiliği, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Sanayi Odası, Başbakanlık Yatırım ve Destek Ajansı, İstanbul İl Göç İdaresi Müdürlüğü, İstanbul Vergi Dairesi Başkanlığı, İstanbul Sosyal Güvenlik Müdürlüğü ve İstanbul Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlüğü'nün ortaklığıyla hayata geçirildi. Invest in İstanbul'a başvuran bir yabancı yatırımcı; ikamet izni, çalışma izni, işyeri tescili, vergi kaydı, SGK işlemleri, işyeri açma ve çalışma ruhsatı, mülk edinim izni, imar izni ve yapı ruhsatı işlemlerinin yanı sıra personel istihdamı konusunda başvuruları tek bir noktadan yürütebiliyor.

'Tek Durak Ofis' Türkiye'ye yayılıyor

İstanbul Kalkınma Ajansı tarafından kurulan ve yabancı yatırımcının işlemlerini kolaylaştıran hizmet ofisi Invest in İstanbul'un başarısı tüm Türkiye'ye örnek oldu.

11 ayda 31 ülkeden 87 yabancı yatırımcıya hizmet veren ve 169 milyon dolarlık yatırımı Türkiye'ye çeken 'Tek Durak Ofis' sistemi, 8 şehirde daha hayata geçiyor.

İSTANBUL Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) 8 kamu kurumunu bir araya getirdiği ve yabancı yatırımcının tek ofisten tüm yatırım işlemlerini gerçekleştirebildiği hizmet ofisi Invest in İstanbul'un başarısı Türkiye'ye örnek oldu.

11 ayda 31 farklı ülkeden 87 yabancı yatırımcıya hizmet veren Invest in İstanbul, hayata geçtiği 21 Haziran 2017'den bu yana 169 milyon dolarlık yatırımın Türkiye'ye gelişmesine aracılık etti. İstanbul Ticaret Odası'nın da ortakları arasında yer aldığı Invest

in İstanbul'un 'Tek Durak Ofis' sistemi ile yakaladığı başarı, uygulamanın diğer şehirlerde de kurulması için kalkınma ajanslarını harekete geçirdi.

8 PİLOT İL DAHA

Belirlenen 8 pilot ilde daha 'Tek Durak Ofis' sisteminin kurulmasına karar verildi. Yabancı yatırımcıya büyük kolaylık sağlayacak ofisler İstanbul'un yanı sıra Kocaeli, İzmir, Ankara, Mersin, Adana ve Samsun'da faaliyete geçti. Gaziantep ve Bursa'da ise Tek Durak Ofis'in kurulum çalışmaları son aşamaya geldi.

EN HIZLI YATIRIM

İSTKA Genel Sekreteri Özgül

Özkan Yavuz, İstanbul'un tanıtımının yanı sıra yatırım fırsatlarının anlatıldığı ve gelen yatırımcıların en hızlı ve kolay şekilde yatırım gerçekleştirdiği sistemin diğer şehirlere de yayılmasının sevindirici olduğunu söyledi. "Küresel rekabet ortamında artık sadece ürün satmak değil, daha fazla yatırımcıya çekilebilmek gerekli. Bu yüzden başına bir hizmet inovasyon örneği olan Invest in İstanbul'un diğer şehirlere de yayılması, ülkemize gelen yabancı yatırımcıların arttırılması açısından önemli bir karar. Biz de hizmet ofisimizdeki tecrübelerimizi diğer kalkınma ajansları ile paylaştık."



Kansere yerli ilaçla nokta atışı



SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul firmaları, dünyaya parmak ısırtan gelişmelere, projelere ve ürünlere imza atmaya devam ediyor. Stratejik sektörlerdeki yerli ve milli üretimleri ile ithalatı engelleyip, Türkiye'ye işleri teknolojiyi yeni ihracat kalemleri kazandıran genç firmalarını, Türkiye'nin geleceğini aydınlatmayı sürdürüyor.

İstanbul Ticaret Odası (İTO) da ülkemizin yüzü akı firmalarını İstanbul Ticaret'te tanıtmaya devam ediyor. Ünlü ülke sınırları aşan firmalarımızla gerçekleştirdiğimiz röportajlarla onları daha yakından tanıyoruz. Hayecanlarını paylaşıyor, imza attıkları milli ve yerli çalışmalarını iş dünyasına daha yakından tanıtıyoruz.

AKILLI KANSER İLACI

Bu haftaki konumuz, tamamen milli imkanlarla kanser için akıllı

tedaviler geliştiren RS Araştırma Eğitim Danışmanlık İlaç firması. Firmamızın geliştirdiği ilaç, kanserli hücrelere nokta atışı uyguluyor. Böylece ilaç tümöre ulaştığında açılıp kanserli hücreleri öldürüyor. Yine kansere karşı yeni akıllı tedavi sistemleri üzerinde çalışan firma, kanser alanında yürüttüğü ilaç araştırmalarıyla Avrupa Yatırım Fonu (EIF) teknolojiye temelli risk sermayesi fonu ACT'den 1.1 milyon Euro tutarında yatırım aldı.

ALANINDA İLK

Firma, böylece ilaç sektöründe Türkiye için bir ilki daha gerçekleştirmiş oldu. RS Araştırma, kendi ilaç adaylarını geliştirmenin yanı sıra, Türkiye'de sağlık alanında Ar-Ge odaklı faaliyetler yürüten kuruluşlara destek vermek ve kamu - özel sektör - üniversite işbirliği projelerini geliştirmek amacıyla faaliyet gösteriyor. RS Research, 2015'te girişimci ve

akademisyen Prof. Dr. Rana Sanyal ile girişimci Sena Nomak tarafından Teknopark İstanbul'da kuruldu. Boğaziçi Üniversitesi Kimya Bölümü Öğretim Üyesi ve Boğaziçi Üniversitesi Yaşam Bilimleri ve Teknolojileri Merkezi Müdürü Prof. Dr. Sanyal, İstanbul Ticaret'e yaptığı açıklamada, "Vücudtaki tümör hücrelerine giren kanserli hücreleri yok ederken, yan etkileri de en az düzeye indirip bir ilaç geliştireyoruz. Bu sayede kemoterapi ilaçlarının yan etkileriyle de savaşmış oluyoruz" dedi.

YENİLİKÇİ TEDAVİLER

Prof. Dr. Sanyal, Türkiye'nin her alanında girişim potansiyeliyle yatırımcılar için bir liman olma yolunda hızla ilerlediğine dikkat çekerek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Önümüzdeki 3 yıl içinde farklı işbirlikleri ve yatırımlar ile portföyümüzü genişleterek, global anlamda yenilikçi tedavileri insanlık

ile buluşturmayı hedefliyoruz. Bu sayede Türkiye'de milli ilaç endüstrisinin gelişimine de katkıda bulunmaya devam edeceğiz."

YATIRIMCIDAN İLGİ

Portföyünde bulunan ilaç adayı moleküllerin prelinik çalışmalarında aldığı etkilici sonuçlar ile yerli ve yabancı yatırımcıların yoğun ilgisiyle aşamada yer alan ilaç adayı moleküllerinin klinik uygulama aşamasına taşınmaya hazırlanıyor. Prof. Dr. Sanyal, "Girişim ekosisteminde bu alanda yoğun bir ilgi oluştuğunu görmek bize gurur veriyor. Önümüzde zorlu bir takvim var. Kutladığımız her başarının bize yeni bir sorumluluk daha yüklediği bilinciyle hareket ediyor ve yeni yatırım fırsatları ile alanımızda örnek bir yatırım hacmi oluşturmaktan büyük mutluluk duyuyoruz" ifadesini kullandı.



İlaçtaki en yüksek risk sermayesi fonu

RS Research, 2017'de aldığı çekirdek yatırımın ardından, 2018'de de teknoloji ticarileştirme odaklı risk sermayesi fonu ACT'den 900 milyon Euro değerinde yatırım aldı. Böylece firmamızın toplam yatırım hacmi 2 milyon Euro'ya ulaştı. Firma, Türkiye'de ilaç geliştiren bir şirkete yapılan en yüksek risk sermayesi yatırımını almış oldu.

En başarılı 93. startup

2018'de uluslararası platformda biyoteknoloji alanında dünyanın en büyük sektörü birliği BIO'nun kurumsal üyesi olan RS Research, bu anlamda da Türkiye'deki ilk startup. Mayıs 2017'de TEPAV'in düzenlediği Bio Startup Mena Programı'nda 14 takım arasında ikinci olarak, BIO Entrepreneurship Bootcamp ve BIO Convention 2017 San Diego'ya katılmaya hak kazandı.

Startup 100 tarafından en başarılı 93. startup seçilen firma Teknopark İstanbul tarafından düzenlenen 4. Altın Küp ödülleri 'Yılın En Fazla Desteklerden Yararlanan Şirketi' ödülü aldı.

Saniyede 985 MB veri transferi yapabilecek 128 TB hafıza kartı

Yeni hafıza kartları, görülmemiş özellikleri ile alışılan çok ötesinde farklı bir eşiğe ulaştı. Saniyede 985 MB veri transferi yapabilecek olan yeni hafıza kartının kapasitesi ise 128 TB.

AYŞE BAŞAK

Bu sayfada, yeni çıkan hafıza kartları ile ilgili haberlere kayıtsız kalamıyoruz. Teknoloji geliştikçe, maliyetler ucuzladıkça daha küçük hacimlere çok daha fazla bilgi depolama imkânı ortaya çıkıyor ve kısa zaman aralıklarıyla veri kapasitesi ile çığır açan bir hafıza kartı daha piyasaya sürülüyor. Teknoloji, tahminlerimizin ötesinde ürünler ve hızla bizleri şaşırtmaya devam ediyor. Bakalım bu gelişme hızıyla hafıza kartları nasıl boyutlara ulaşacak? Merakla izliyoruz.

HIZ VE KAPASİTE ARTTI

SD Association, hafıza kartlarının standartlarını belirleyen, bu kartları şekillendiren ve tüm markaların uyması gereken teknik şartları oluşturan, kâr amacı gütmeyen bir kurum. SD Express adını verdikleri yeni hafıza kartları, görülmemiş özellikleri ile alıştığımız çok ötesinde farklı bir eşiğe ulaştı. Saniyede 985 MB veri transferi yapabilecek olan SD

Express'in kapasitesi 128 TB! Evet, 128 TB! SD 7.0 özelliklerinin bir parçası olarak SD Express'te PCI Express ve NVMe arayüzleri bulunuyor. Bunlar hız ve hafıza kapasitesini artırıyor. Bunların artışı yeni çıkan cihazlar gerekli kılıyor. Zira 8K video, 360 derece çekim, IoT, drone ve hatta otomobiller bile daha hızlı ve daha yüksek kapasiteli hafızalara gereksinim duyuyor.

ESKİŞİ İLE UYUMLU

SD 6.0 sadece 2 TB hafıza mäsaiti. Hızı ise 624 MB ile sınırlıydı. Express modelinde bu değerler kat kat yükseltilmiş oluyor. En güzeli ise bu yeni teknolojinin eski cihazlar ile uyum sorunu yaşamayacak olması. SDA'nın başında bulunan Hiroyuki Sakamoto, SD Express ile yeni bir çığır açtıklarını, hafıza kartlarının artık sabit disklere bir alternatif olarak görülebileceğini, devrim niteliğinde inovasyonlar içeren bu teknolojinin hep daha fazlasını isteyen, doymak bilmeyen yeni çıkan cihazların kararlarını doğuracağını söylüyor.

Girişim, teknoloji ve eğitim için bilgisayar oyunları

Tam da yaz tatiline girdiğimiz ve öğrencilerin bilgisayarları / konsollarına başına geçtiği günlerde Dünya Sağlık Örgütü, bilgisayar oyunları bağımlılığını hastalığı olarak sınıflandırarak, dikkatleri sektörün üzerine çekti.

Medya, biraz da teknoloji korkusunu dikkate alarak dijital oyunlar ile ilgili olumsuz haberlere öncelik veriyor. Bununla birlikte oyun sektörü; teknoloji, girişimcilik ve eğitim boyutları ile ekonomide ve sosyal yaşamda önemli ve olumlu bir yer kaplıyor.

Öncelikle girişimcilik boyutu ile başlayalım. Bilgisayar oyunları; 2017'de gelirleri 122 milyar dolara varan bir sektör konumunda.

Sektörün 2018'i 138 milyar dolar ile kapatacağı bekleniyor. (Newzoo, 2018) Sektördeki en dikkat çekici gelişme ise Çinli girişimcilerin, özellikle Tencent'in büyük yükselişi. Satın almalara ve inovasyon harcamalarında zirveye oturan Çinli şirketler, oyun pazarını birkaç yıl içinde domine etmeye başladılar.

Türkiye'de de oyun endüstrisi büyüme çabası içinde. OYUNDER ve TOGED ekibi altında bir araya gelen oyun geliştiricileri ve yayıncıları, bu sektöre Türkiye'de yeterli önem verilmesi ve sektöre ilişkin miterin yıkılması için çalışmalar yürütüyor.

Bu noktada oyun sektörü ile ilgili bir miti yıkmak gerekiyor: "Düşük yatırımlarla oyun sektöründe başarı mümkün." Sektörde ünlü olmuş örnekler baktığımızda garajda doğan başarı hikâyeleri mevcut. Ancak artık olgunluk seviyesine ulaşmış bir pazardan, milyarlarca dolarlık



şirket satın almalardan bahsediyoruz. Türkiye'nin 1 milyar dolarlık teknoloji şirketleri hedefinin oyun sektöründe gerçekleşmesi için büyük yatırımlara ihtiyaç var.

Teknoloji boyutu ile devam edelim. Bilgisayar oyunları, teknoloji sektöründeki dönüşümün önemli bir dinamiği: Tüketicileri daha hızlı ve daha yüksek kapasiteli cihazlara almaya iten temel etmen, oyunları yüksek kalitede oynamaya isteği olarak ön plana çıkıyor. Hatta bu kapasite artışı farklı sektörlerde de yanyan: Oyun için geliştirilen ekran kartlarının, sanal para madenciliğinin aracı haline gelmesi; oyun yapay zeka altyapılarının sürücüsüz araçlar için kullanılması gibi birçok örnek mevcut. Diğer taraftan evlerde en yüksek bant genişliği talebi yine online oyun meraklılarından geliyor.

Oyuncular, 1980'lerden bu yana bilgisayar ve iletişim sektörlerinin Ar-Ge maliyetlerini karşılayan tüketiciler konumunda. Bu noktada Türkiye'de donanım ve teknoloji altyapısı üreten

şirketlerin oyun sektörüne dikkat kesilmesi gerekiyor. Çünkü yüksek katma değerli ürün ve hizmetlerin satılabileceği kanal orası.

Son olarak da eğitim boyutuna değinelim. Bilgisayar oyunlarına günümüz çocukları ve gençlerinin ilgisi yok sayamayız. Çocuklara oyun oynamayı yasaklamak da çocukları dijital cihazların başında unutmak da büyük yanlışlar. Ailelerin ve okulun önceliği, çocuklarındaki Dijital Zeka (DQ) gelişimini hızlandırmaya yönelmeli. Öğrenciler; okulun da vereceği destek ile ekran sürelerini sınırlamayı ve zararlı içerikleri engellemeyi öğrenmeli. Bu bir etik kod haline gelmeli. Çocuklar ekran başında ve dijital ağlarda ekip ruhunu, dijital hakları, yaratıcılığı ve hızlı/stratejik karar veremeyi geliştirecek oyunlara yönlendirilmeli.

Bilgisayar oyunlarının kontrol altına alabilen çocuklar; teknoloji alanlarında geleceğin mesleklerine çok daha hızlı adapte olma şansına sahip olacaklar. Hatta bunun da ötesine geçerek yeni meslekleri yaratan girişimciler olarak öne çıkacaklar.

Telefonu kazalarda koruyan 'airbag'

Elinizden düşen bir telefonun, bu olayı zararsız atlması ihtimali çok yüksek sayılmaz. Suya düşen, islanan cihazların durumu ise daha kötü. Bu kadar para ödeyerek aldığımız, gözümüz gibi baktığımız bu cihazları nasıl koruyacağız? Çizilmeye karşı bir önlem olarak kullanılan nispeten ince telefon kılıflarının yanında oldukça kalın, düşmeye karşı korumayı amaçlayan kılıflar mevcut. İşte bu kılıflara eklenmek üzere piyasaya yepyeni bir telefon kılıfı sürülebilir. Almanya'da elektro-mekanik alanında yüksek lisans yapan 25 yaşındaki Philip Frenzel'in tasarladığı telefon kılıfının, eğer başarılı olursa piyasadaki benzerlerini görmemiz de uzun sürmeyecek. Mucidi Philip Frenzel'in deyişimiyle bu kılıf, telefonlar için tasarlanmış bir 'airbag'. Yarım santimetreden daha ince olan kılıfın içine gizlenmiş dört adet yay, telefon düşerken açılıyor ve telefonun



düştüğü anda yer ile temas etmesini mani oluyor. Telefon düşerken üzerindeki sensörler telefonun serbest düşme yaptığını algılıyor. Telefon bu yaylar açıldıktan sonra yere düştüğünde yayların üzerinde zıplamaya başlıyor. Aynı şekilde ekonomi okuyan bir arkadaş ile ortak olan mucit, patentlerini aldığı buluşunu seri üretime geçirmek üzere çalışıyor. İnternet üzerindeki fonlanacak olan proje için önümüzdeki ay siparişler de alınmaya başlanacak.

Askeri operasyonlar için örümcek robot

KOCAELİ Üniversitesi (KOÜ) öğrencileri, zorlu arazi şartlarında gerçekleştirilen askeri operasyonlarda saldırı amaçlı kullanılabilecek 6 bacaklı örümcek robot geliştirdi. KOÜ Mekatronik Mühendisliği Bölümü öğrencileri Yiğitcan Öztürk, İsmet Hüsrev Akay, Berkay Mengüş ve Kubilay Özçelik, Prof. Dr. Zafer Bingöl'ün danışmanlığıyla bitirme projeleri kapsamında robotik sistemler üzerine çalışma yürüttü. Proje sonunda, askeri alanda kullanılabilecek örümcek robot sistem tasarımı ve modellemesi gerçekleştirildi. Zorlu arazi şartlarına göre tasarlanan robot, 26 farklı eklemi



değişik konumlarda hareket ettirebiliyor. Yerli olarak tasarlanıp geliştirilen robot, aşağı ve yukarı eksenli hareketlerde görevini sabit tutabilmesi ve gerektiğinde özelleştirilmiş iki bacağına kol olarak kullanabilmesi özellikleriyle literatürdeki 'ilk' örneklerden biri oldu. Arazi testlerini başarıyla tamamlayan robot, üzerine entegre edilebilecek silah sistemleriyle askeri operasyonlarda görev icra etme imkânına sahip olacak.



Organik kas dokularıyla robot parmağı üretildi

JAPON bilim insanları, organik kas dokularını kullanarak dokuma ve kavrama hassasiyeti olan robot parmağı geliştirdi. Japonya'nın Tokyo Üniversitesi'nden araştırmacılar, sıçanlardan alınan kas gözlerini (miyoblast), sentetik hidrojel tabakaları arasında yerleştirilerek ürettikleri organik kas dokularını mekanik etkilerle birleştirilerek 'biyo-hibrit' robot parmağı üretti.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018
Buenos Aires/Arjantin

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automechanika Buenos Aires Hakkında Bilgiler:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özelleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilginin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanan imkânları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı:

Katılım bedeli : 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²
Katılım Avansı : 4.000 TL
1. Ödeme : Bakiye iştirak bedelinin %50'si
2. Ödeme : Bakiye iştirak bedeli
Minimum stand alanı 9 m²'dir.
Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Odamıza gönderilmesi gerekmektedir.
• Katılım avansına ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL Hesap No : 055- 60614779
IBAN No TL : TR29 0006 7010 0000 0040 6147 79
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018 FUARI" belirtilmelidir.)



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Özlem Kılıç - İdil Aslantaş

Tel: 0212 455 65 12 - 0212 455 61 13 GSM: 0 533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26

E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - idil.aslantas@ito.org.tr

www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Spor Kulübü, sunduğu imkânlarla gençlere umut oluyor. Öyle ki hem meslek sahibi hem de sporcu olan gençler yeni başarılarına imza atabiliyor. İTO Spor Basketbol A Takımı'nda oynayan Abdullah Ahmet Tutuş, Ahmet Mert Gülten ve Tanık Çolak bu gençlerden bazıları. Gençleri alt yapıdan başlayarak profesyonel sporcu olarak yetiştiren ve bundan hiçbir ücret talep etmeyen İTO Spor Kulübü, aynı zamanda İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde burslu okumalarını da sağlıyor.



Hiçbir ücret talep edilmiyor

İTO Spor Kulübü, İTO'nun hizmet anlayışının spor vesilesiyle gençlerle de buluşmasını sağlamak maksadıyla, İTO Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı Spor Kulübü Derneği çatısı altında 2004'te kuruldu. Altyapı kategorisinde karate ve basketbol alanlarında hizmet veren kulübünü diğer kulüplerden ayıran bir özellik var. İTO Spor Kulübü yaptığı hizmetlerden hiçbir ücret talep etmiyor. Üstelik kulüp oyuncuları İTO'nun geniş imkânlarından faydalanma hakkı da elde ediyor. Ayrıca üniversitesi olan ve bünyesinde öğrencilerin burslu okumasına zemin oluşturan tek kulüp konumunda.



Para basıyor

Rusya, Dünya Kupası tarihinin en çok turist geliri elde eden ev sahibi ülkesi. 14 Haziran'da başlayan ve 15 Temmuz'da sona erecek Dünya Kupası'nda Rusya'ya 1.5 milyon futbol turistin gelmesi bekleniyor. Turistlerin kişi başı harcamasının ise bin 100 doları bulacağı belirtiliyor. Turistler en çok konaklamaya para harcıyor. Yeme-içme ikinci sırada yer alırken, hediyelik eşyalar üçüncü konumda bulunuyor. Tarihi bölgelerin gezimi de harcamalara dahil. Böylece turistler 1 aylık süre içerisinde Rusya'ya tam 2 milyar dolar bırakmış olacak. Böylece Rusya en çok para kazanan ülkelere birisi olacak.

CEYHUN KUBURLU

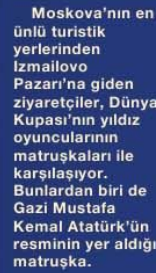
Bu yıl Rusya'da düzenlenen Dünya Kupası'nda adeta seyirci patlaması yaşanıyor. Turnuva öncesi 1 milyon ziyaretçi bekleyen Rusya artık gelen taleplere yetişemiyor. Yetkililer 1 aylık süre içerisinde Rusya'ya 1.5 milyon futbol turistin geleceğini belirtiyor. Rusya'nın turistlerden 14 Haziran-15 Temmuz tarihleri arasında düzenlenen Dünya Kupası boyunca 2 milyar dolara yakın para kazanacağı belirtiliyor.

NELERE PARA HARCIOYORLAR?

Rusya'ya gelen futbol turistlerinin hepsi stadyumda maç izlemiyor. Sadece maçların düzenlendiği şehirlerde atmosferi yaşamak için meydanlarda kurulan dev ekranlarda da maçı takip ediyorlar. Ya da ülkesinin takımı tribünden destekleyen taraftarlarla gelen misafirler bulunuyor. Böylece son maça kadar Rusya'ya tam 1.5 milyon futbol turistinin gelmesi bekleniyor. Turistlerin kişi başı harcamasının ise bin 100 doları bulacağı belirtiliyor. Turistler en çok konaklamaya para harcıyor. Yeme-içme ikinci sırada yer alırken, hediyelik eşyalar üçüncü konumda bulunuyor. Tarihi bölgelerin gezimi de harcamalara dahil. Böylece turistler 1 aylık süre içerisinde Rusya'ya tam 2 milyar dolar bırakmış olacak. Böylece Rusya en çok para kazanan ülkelere birisi olacak.

SON MAÇA KADAR DEVAM

Rusya'da 11 şehirde düzenlenen Dünya Kupası, ev sahibi şehirlere de önemli bir katkı sağlıyor. Rusya'ya turnuva boyunca 1.5 milyona yakın futbolsever gelecek. Bu seyircilerin yoğunluğunda Rusya'nın başkenti Moskova'da konaklayacağı belirtiliyor. Otellerde doluluk oranı ise yüzde 99'a ulaştı, gecelik fiyatlar da 800 doları buluyor. Turist akının doğrudan etkisinin oteller, restoranlar ve perakende sektörü tarafından hissedileceği belirtiliyor. Ülkeye en çok Almanya, Arjantin, Brezilya, Fransa gibi ülkelerden turist geldiği tahmin ediliyor. Bu turistlerin ise takımları elense de son maça kadar Rusya'da konaklaması bekleniyor.



Moskova'nın en ünlü turistik yerlerinden İzmailovo Pazarı'na giden ziyaretçiler, Dünya Kupası'nın yıldız oyuncularının matruskalı ile karşılaşılıyor. Bunlardan biri de Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün resminin yer aldığı matruska.



3 milyar kişi izleyecek

Dünyada 3 milyar kişinin izleyeceği tahmin edilen Dünya Kupası maçları, Rusya'nın tanıtımına da büyük katkı sağlayacak. 32 takım için Rusya'ya gelen binlerce basın mensubu 1 ay boyunca bu ülkeden canlı yayın yapıyor. Ayrıca turnuvada yer almayan ülkelerde de maçlar canlı olarak izleniyor. Maçlar için ülkeye gelen yüzlerce yıldız isim de Rusya'dan yapacağı sosyal medya paylaşımları ile ülkenin tanıtımına katkı yapıyor. Turnuva sonrasında da Rusya'da turizm canlanacak.

Hem sporcu hem meslek sahibi oldular

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

ABDULLAH Ahmet Tutuş, Ahmet Mert Gülten ve Tanık Çolak... Onlar, küçük yaşta İstanbul Ticaret Odası Spor Kulübü bünyesinde basketbol oynamaya başlayan ve basketbolla olan bu tanışıklıklarını üniversite yıllarına kadar taşıyan gençler. Hayatlarını sporla şekillendiren aynı zamanda da İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde burslu okuyan gençler, İTO Spor Kulübü'nün hayatlarında önemli bir şans olduğunu düşünüyor. Diğer kulüplerin aksine alt yapıdan başlayarak gençleri profesyonel birer sporcu olarak yetiştiren ve bundan hiçbir ücret talep etmeyen İTO Spor Kulübü, sporcularının isterlerse profesyonel olarak basketbol hayatına devam etmeleri için de gereken alt yapıyı hazırlıyor.

BURS LU İLK ÖĞRENCİ

İTO Spor Kulübü'nde oynayan ve aynı zamanda üniversitede öğrencilik hayatını başarılı bir şekilde sürdüren gençlerden biri Abdullah Ahmet Tutuş. Basketbol oynamaya ailesinin desteği ile altı yaşında başlayan Tutuş, 14 yaşında İTO Spor Kulübü Basketbol Takımı ile tanışır. Altyapıda başlayan oyunculuk serüvenini A Takımı'na kadar taşıyan Tutuş, İTO Spor Kulübü ile tanışmanın onun hayatının çok önemli bir dönüm noktası olduğunu düşünüyor. "İTO Spor Kulübü'nde başka hiçbir takımda olmayan bir dayanışma ve iyi niyet var" diyen Tutuş, aynı zamanda İTO Spor Kulübü'nde oynayan ve üniversite bursu kazanan ilk öğrenci.

OYUNCULUKTAN YÖNETİCİLİĞE

Endüstri Mühendisliği bölümünden bu yıl mezun olduğunu söyleyen Tutuş, "Öğrenim sürem boyunca basketbol, hayatımda hep oldu. Gerek üniversite sınavına hazırlanırken, gerek kazanıp okumaya başladığımdan sonra sporun benim akademik hayatıma olumsuz etkilediğini görmedim. Tam tersine hep bir düzen ve disiplin içinde oldum. Üniversite tercihi yapacağım dönemde, İTO Spor Kulübü'nden hocalarım ve rahmetli İbrahim Çağlar, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih etmem için çağrıda bulundu. Üstelik burslu okuma teklifi ile. Ben de düşünmeden kabul ettim" diye konuşuyor. İTO Spor Kulübü'nde 14 yaşında başladığı oyunculuk hayatını iki sene önce noktaltayan Tutuş, "İki yıldır da kulübün yönetici kadrosunda görev yapıyorum.



FOTOĞRAFLAR: YAHYA GÜL

İTO Spor Kulübü ile tanıştığımız için çok şanslıyız. Çünkü kulübümüzde sosyal sorumluluk anlayışı baz alınıyor" dedi.

GENÇ YAŞTA A TAKIMI'A

Ahmet Mert Gülten de hem İTO Spor Kulübü Basketbol Takımı'nda oynayan hem de İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde öğrenim gören gençlerden biri. Gülten'in da basketbolla tanışması altı yaşına kadar uzanıyor. Halka ilişkiler üçüncü sınıf öğrencisi olan Gülten, İTO Spor Kulübü'ne İstanbul Büyükşehir Belediyesi Yıldız Takımı'ndan geçmişti. 14 yaşında başladığı İTO Spor Kulübü'nde Genç Takım'a kadar ilerleyen Gülten, kendisinin genç takım yılının bittiği dönemde A Takımı'nın açıldığını söylüyor. "Genç yaşta İTO Spor Kulübü vesilesi ile A Takımı'nda oynamaya şans yakaladım" diyen Gülten, "Bu yalnızca İTO Spor Kulübü'ne özgü durum. Normalde Genç Takım yaşını bitirdiğinizde biraz kaderinizle baş başa kalırsınız. Fakat bizim spor kulübümüz hem öğrencilerin öğrenimine devam etmesini hem de İTO Spor bünyesinde sportif faaliyetlerini sürdürmesini istedi" diye konuşuyor.

HİZMET ANLAYIŞI

İTO sporcu bursu sayesinde öğrenim hayatını yüzde 75 bursluluk oranı ile sürdüren Gülten, kendi kulüplerinin diğer kulüplere oranla hizmet anlayışına daha çok yer verdiğini bunun da oyuncuların mutluluğuna yansıtıldığını söylüyor. Sporcu olmanın sosyal yaşantıda artılar sağladığına değinen Gülten, "Hiçbir zaman kapanıp yalnızca ders çalışmadım. Spor, hayatıma belli bir disiplin getirdiği için bu, derslerime de yansdı. İsteyerek tercih ettiğim bu bölümümü bu vesileyle kazandım" diyor.

Lig takımlarına transfer oldu

İTO Spor Kulübü Basketbol Takımı'nın üniversiteli başarılı oyuncularından biri de Tanık Çolak. İktisat Bölümü üçüncü sınıfta okuyan Çolak'ın, İTO Spor Kulübü ile tanışması üniversite yıllarına dayanır. Darüşşafaka'da kiralık olarak basketbol oynarken; İTO Spor Kulübü teknik ekibi ile tanışan Çolak, onun teklifi ile İTO Spor Kulübü'nde oynamaya başladı. "Bu esnada üniversite sınavına hazırlanıyordum. Serdar hocam, İTO Spor'da oynayıp bununla birlikte İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih edersem burslu okuyabileceğimi söyleyince bu teklif cazip geldi" diyen Çolak, bu sayede bu üniversitede yüzde 100 burslu okuma imkânı elde eder. Çolak, aynı zamanda İTO Spor Kulübü'nden lig takımlarına transfer olan oyuncularından biri. "Üniversiteye kayıt olduğum ilk yıl çok zorlu geçti. Haftada üç maça çıkıyorduk. Bu da aslında bana basketbol anlamında çok şey kazandırdı" diyen Çolak, bu çıktığı maçların birinde ikinci ligde oynayan TED Spor Kulübü tarafından teklif alır. "Bunu kendi kulübüme söyledim de büyük bir olgunluk ve mutlulukla karşıladım. Kendileri ile bağımlı koparmadan kiralık oyuncu olarak TED'de oynamama müsaade ettiler. Bu, diğer kulüplerde olmayan bir durum. Diğer kulüplerde başka takımlardan teklif geldiğinde, iki kulüpten birini tercih etmek zorunda kalırsınız" diye konuşuyor.

İTO Spor Kulübü'nün Yönetim Kurulu Başkanlığını aynı zamanda İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi olan Levent Taş yürütürken, kulübün koordinatörlüğünü Murat Çırpıcı, basketbol şube sorumluluğunu ise İstanbul Ticaret Odası Bilgi İletişim ve Medya Meslek Komitesi Meclis Üyesi Şevket Aksoy gerçekleştiriyor.



Koleksiyonuna açık artırma ile kitap kazandırmak isteyenlerin adresi kitap mezatları. Son dönemde kitapseverler, aradıkları eserleri önce sosyal medyadan seçiyor, almak için de mezatlara katılıyor. 'Bu kitaplar pahalıdır' diye korkmayın. Mezatlarda 1 liraya bile kitap bulabilirsiniz.



1500 TL'lik nadide eser

Müzayelerde ortalama bir günde 400-500 kitap satılıyor. Özel parça olarak adlandırılan kitaplarda ise mezat daha çekimlidir. Gezen Sahaf'ta satılan en pahalı ürün ise 1500 TL değerinde olan Ray Bradbury'nin 'Fahrenheit 451' adlı kitabı.

Russell'in 1925'te basılan kitabı

Gezen Sahaf'ta maddi olarak en değerli kitap 1925'e ait Bertrand Russell'in 'Principia Mathematica' adlı eser. Üç ciltlik bu kitap, ilk baskısının ikinci edisyonu olup fiyatı 35 bin lira. Yurtdışı fiyatı ise 9 bin 500 dolar.



3 bin liralık sözlük 38 lira

Mezatlarda eski eserlerin değerini tam anlamıyla bilmek çok zor. Kimileri çok yüksek fiyata alıcı bulduğu gibi kimileri de gayet uygun fiyata el değiştiriyor. Örneğin 1500'lü yıllara ait olduğu düşünülen bir sözlük, açık artırma sırasında 38 TL'ye satılmış. Sedat Yardımcı, bu durumu şöyle anlatıyor: "Kitabın tarihi yazmıyorduk. Biz 1880'li yıllara ait sahafılardan biri kitabın daha eski olduğunu söyledik ve araştırdıktan sonra gerçek değerini öğrendik."

Sosyal medyada seçip mezatta alıyorlar

MELİKE OK - ZEYNEP MUMCUK

ÜST üste yığılmış asırlık kitaplar, kütüphanesine özel eser kazandırmak isteyen kitapseverler ve bu şenliği kaçırmak istemeyen meraklılar... Burası Beyoğlu'nda kitap aşığı İstanbulluların vazgeçemediği kitap mezatlarından yalnızca biri. Kitabın ulaşmanın uygun ve eğlenceli yolu olarak tanımlanabilecek kitap mezatlarında, açık artırma yöntemi ile kitaplara ulaşmak mümkün. Nadir eserlerin koleksiyoncularla buluştuğu müzayelerde yüz yıllar devirmiş kitaplar yeni sahipleriyle buluşuyor. Kitap mezatlarına 7'den 70'e herkes katılıyor. Üstelik farklı dilleri konuşan farklı ülkelerden kitapseverlerle de karşılaşabiliyorsunuz.

MEZAT DEĞİL MÜBADELE

Beyoğlu Gezen Sahaf'ta her

Cumartesi düzenlenen kitap mezatlarında 1 liraya bile kitap bulunabiliyor. Açık artırma yoluyla yapılan müzayelerde alıcıların getirdiği kitaplar sergileniyor. Tercih edilen kitaplar yeni sahiplerine ulaşıyor. Böylece bir nevi takas yöntemiyle bu özel kitaplar yer değiştiriyor. Gezen Sahaf'ın sahibi Sedat Yardımcı, "Kitaplar canlıdır. Kitaplar bizimle konuşur. Gezen Sahaf olarak tabelamızda bir yazı var 'Habent Sua Fata Libelli' Latince bir deyim olup, 'kitapların kaderi var' anlamına geliyor" dedi. Gezen Sahaf, kitap kurtallarının en çok ziyaret ettiği mezatlar arasında yer alıyor. Mezat gününden önce sosyal medyada yayınlanan kitapların fotoğraflarını alıcılar ders çalışır gibi çalışıp koleksiyonunda hangi kitaba ihtiyacı olduğunu belirliyor. Mezatlara katılmada, felsefe kitaplarına yoğunluk gözlenirken, romanlara ise ilgi az. Sinema, siyaset, hukuk gibi konuların yanında

sanat kitaplarının da belli alıcıları var. Gezen Sahaf'ın sosyal medyada ortalama 7 bin takipçisi var.

İLK ÇOCUK MÜZAYEDESİ

Son dönemde müzayecilere sadece akademisyenler, kitapseverler değil, çocuklar da katılıyor. Bu alanda ilk girişim birkaç yıl önce 23 Nisan'da gerçekleştirildi. Geleneksel hale gelen çocuk müzayedesine ilgi büyük. Gezen Sahaf tarafından her 23 Nisan'da düzenlenen müzayede, çocukların sunumuyla gerçekleştiriliyor. Açık artırma usulüyle yapılan müzayede de 10 kuruş veya 20 kuruş şeklinde arttırılıyor.

Kültür, dil, din, ayırmadan herkesten bir esinti var mezatlarda. Yurtdışından gelenler, kitaplardan kule yapanlar, sinema eleştirmenleri gibi birçok kitapseveri orada bulmak mümkün. Sedat Yardımcı, "Kitap okuyucuları biraz delidir. Ama hepsi entelektüel bir birliğime

sahip saygılı insanlar.

Koleksiyoncular kitap veriyor fakat belli bir konuya bağlıysa o konuyla ilgili kitap 10 liraya 100 lira versen bile kabul etmez" diyor. Yardımcı, mezata katılanların tanışıp, evlenme teklifinde bulunduklarında da tanık olmuş.

KATILMANIN ŞARTI YOK

Koleksiyoncular, ikinci el kitapçılar, sarrafıye kitap toplayıcıları, hediye etmek için kitap alanlar mezatlarda yerlerini alıyor. Sırf kitap okumak için kitap alanlar da mezatlara katılıyor. Kitap almadan ortamı sevdiği için gelenlerin yanında açık arttırmayı sevdiği için bu heyecanlı atmosferi merak edenler de var. Mezatlar sadece koleksiyonculara ait bir yer değil. Mezatlara kitaplar; okuyucu, esnaf ve hurdacılar katılıyor. Okuma yazma bilmeyen hurdacılar ise binlerce kitabı geri dönüşüme atıyor.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUAR ORGANİZASYONLARI İLE HER BÖLGEYE İHRACAT!



ASD MARKET WEEK

GENEL
TİCARET

29 TEM.-1 AĞU. 2018

LAS VEGAS

SIAL 2018

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

21-25 EKİM 2018

PARİS

AUTOMECHANIKA 2018

OTOMOTİV
ENDÜSTRİSİ

7-10 KASIM 2018

BUENOS AIRES

TİRAN TİCARET FUARI

GENEL
TİCARET

21-24 KASIM 2018

TİRAN

BAUMA CHINA

İŞ, İNŞAAT MAKİNALARI
VE TEKNOLOJİLERİ

27-30 KASIM 2018

ŞANHAY

ito.org.tr / (0212) 455 65 00



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sebil geleneğinin en ince örneği

İstanbul'un en güzel su yapıları arasında yer alan Saliha Sultan Sebili ve Çeşmesi, 18. yüzyılın meydan çeşmesi ve sebil geleneğinin en incelikli örneklerinden biri. Yakın zamanda restore edilen Galata'daki tarihi sebil, zengin süslemeleriyle dikkat çekiyor.

İSTANBUL'un en güzel su yapılarından biri olan Saliha Sultan Sebili ve Çeşmesi, kösemizin bu haftaki konuğu... Galata semtinde Azep Kapısı'nda yer alan yapı, 18. yüzyılın meydan çeşmesi ve sebil geleneğinin en incelikli örneklerinden biri. Lale Devri'nin meydan çeşmelerinin peşi sıra devrin üslubuyla inşa edilen Saliha Sultan Sebili, tıpkı onlar gibi zengin süslemelerle bezeli.

SUYU TAKSİM'DEN

Mimar Sinan eseri Sokollu Mehmed Paşa Camii'nin kuzeyinde yer alan yapı, I. Mahmud tarafından annesi ve II. Mustafa'nın eşi Saliha Sultan için 1732-33'te inşa ettirilir. Çeşmenin suyu, Topuzlu Bendi'ne bağlı Taksim suyunun getirtilir. Saliha Sultan Sebili, bir sebil ve iki çeşmeden oluşur. Dört yüzlü, mermerden mamul çeşme-

sebil, incelikli taş işçiliği, bitkisel motiflerle bezeli süslemeleri, hatları, zarif sebekeleri, kalem işi bezemeli geniş saçağı ve kubbeleriyle göz dolduran bir estetik bütünlüğe sahip.

SAVAŞ BAŞLAYINCA

1910'larda mimar Kemal Altan'ın başlattığı onarım, araya savaş yıllarının girmesi üzerine yarım bırakılır. Kısmen sökülen yapı uzun yıllar atıl ve çatusuz kalır. İkinci onarımı 1952-53 yıllarında Ali Saim Ülgen gerçekleştirir. 1954'te yanında Karaköy'e doğru açılan yol nedeniyle ilk darbe alan yapı, 1957'de onunla bir bütün

oluşturan ve yine Saliha Sultan'ın vakfından olan sübyan mektebinin yıkılmasıyla tamamen bağlamından koparılır. Bugün ise önünden geçen ana yol nedeniyle meydan çeşmesi olma niteliğini yitirir, yol kotunun altında kalır.

RESTORE EDİLDİ

Yakın zamanda geçirdiği restorasyon neticesinde iyi durumda olan çeşmeyi yanından geçenler görebilirsiniz. Yolunuzun Karaköy'e düştüğü bir gün Azep Kapısı'na doğru yürüyüş yapın, etrafındaki eserleri ziyaret edin. Tarihi açıdan çok zengin ve sizi şaşırtacak sürprizlerle bu rotada geçirdiğiniz kıymetli zamandan çok memnun kalacaksınız. İyi gezmeler, iyi seyirler...

Dönemin ustaları imza attı

Sebilin mimarı kesin olarak bilinmemekle beraber, yapının Hassa Mimarbaşı Kayserili Mustafa Ağa'nın eseri olduğu düşünülür. Sebili süsleyen birbirinden güzel kitâbelerin yazarı Seyyid Vehbi, hattatı Eğrikapılı Mehmed Rasim Efendi'dir. Eğrikapı'da Molla Aşki Mahallesi'nde doğan Mehmed Rasim Efendi, Hafız Osman Efendi'nin öğrencisi Yedikuleli Seyyid Abdullah Efendi'nin yanından yetişmiş, bir döneme damgasını vurmuş önemli bir yazı ustasıdır.

Azep Kapısı'ndan Saray'a yolculuğun öyküsü

Sebilin ve çeşmenin yapımına dair rivayete göre, IV. Mehmed'in hasekisi Rabia Emetullah Gülnus Sultan, şehirde gezintiyi çıktığı bir gün Azep Kapısı'ndan geçerken, bugün Saliha Sultan Sebili'nin bulunduğu noktadaki küçük bir çeşmenin önünde ağlayan bir kız çocuğunu farkeder. Küçük kız, elinde kırılgan bir testi tutar. Testisi kırıldığı için ağladığını düşündüğü kızı avutmak isteyen valide sultan, onu kesesinden çıkardığı bir miktar parayı ihsan ederek sevinçlendirmek ister. Kız kabul etmez ve testisi kırıldığı için değil, çeşmeye kadar gelip, eve su götürmek gibi basit bir işi basarmadığı, üstesinden gelemediği için ağladığını, kendisine kızdığını söyler. Kızın açıklaması sultanın çok hoşuna gider ve kız saraya aldırır. Haremde büyüyüp yetiştirilen bu küçük kız, geleceğin Saliha Sultan'ıdır. II. Mustafa ile evlendirilen Saliha Sultan, kaderini değiştiren çeşmenin yerine görkemli bir sebil-çeşme inşa ettirmek ister. Bu arzusunun oğlu I. Mahmud 1730'da tahta çıktığında yerine getirir. Küçük bir kız çocuğu olarak ona ikbal kapısını açan çeşmeyi, doğup büyüdüğü mahalleyi unutmayan Saliha Sultan'ın hikâyesi, talihin küçükük şeylerle nasıl da değişebileceğini anlatır.

Bartlett'in bir gravüründe Saliha Sultan Sebili



**Vakıf Katılım'da
bir katılım hesabı
açtırırsınız, hiç
hesapta olmayan
hayallere
ortak olursunuz.
Desteklerde
katkınız, kârda payınız,
ülke ekonomisinde
adınız olur.**