

AB'ye ocak ihracatı 6.8 milyar Euro

Geçen yılın ilk ayında 6.5 milyar Euro seviyesinde olan Türkiye'nin Avrupa Birliği'ne (AB) ihracatı bu yılın ocak ayında 6.8 milyar Euro'ya yükseldi.

Arafta beklemekten YORULDUK



■ İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türk iş dünyasının AB'ye tam üyelik istediğini belirterek, "Arafta beklemekten yorulduk" dedi. Avdagiç, "AB, ivedilikle ülkemize

Gümrük Birliği'nde karar mekanizmasına katılım hakkı vermeli. Ayrıca, vize serbestisi ile ticaretin önündeki engeller kaldırılmalı" dedi. 6'da



KDV VE ÖTV'DE İNDİRİM SÜRECEK

Uretime teşvik

KDV ve ÖTV indirimlerinin uzatılmasının, üretim için açık teşvik olduğunu söyleyen İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Hükümet, ekonominin nabzını hassasiyetle takip ettiğini gösterdi. İç talepte olabilecek dalgalanmaları bertaraf etti" şeklinde konuştu. 8



İSTANBUL TİCARİET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."



22 MART 2019 YIL: 61 SAYI: 3052

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARİET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Yeni iş fikrinde hedef 1000 proje

Yeni iş fikirlerinin ticarileşmesini sağlayan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), girişimcileri sahneye çıkarıp yatırımcılarla buluşturuyor. Şu anda 120 projeyi destekleyen BTM, kapasitesini 1000 startup'a çıkaracak.

ŞİMDİ SIRA TURKISH UNICORN KURMADA

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Oda'nın desteğiyle kurulan BTM'nin en büyük sahne etkinliğini gerçekleştirdiğini söyledi. Dünyada 327 adet unicorn startup olduğunu belirten Avdagiç, "BTM ile bunlardan birinin Türk AI, yani yapay zeka şirketi olması en büyük hedefimiz" dedi.



GİRİŞİMCİ SAHNEDE

Türkiye'nin en büyük yeni nesil girişimcilik ekosistemini kuran BTM, Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı projelerini BTM Sahne XL ile yatırımcılara tanıttı. BTM, bünyesinde olgunlaştırılan 10 projeyi 40 milyon lira değerleme ile yatırımcıyla buluşturdu.

BTM 1000 YOLDA

Girişimcilik ekosisteminde artık çatı bir örgüt olan BTM, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in işaret ettiği "BTM 1000" projesi ile nitelikli ve global startup'ların Türkiye'den çıkmasına destek olacak. BTM, Türkiye'den çıkacak ilk unicorn'ların adresi olacak. 13



Yan sanayiye milyarlık iş fırsatı

■ Türkiye'nin ilk ve tek yan sanayi borsası İTO Yan Sanayi Borsası (YSB) üyesi firmalar, tedarikçi olmak için Makina ve Kimya Endüstrisi Kurumu (MKEK) ile B2B masasına oturdu. İlk kez bu özel etkinliğe katılan MKEK, firmalardan bu yıl 1 milyar 21 milyon liralık mal alımı yapacak. Adem Orhun 9'da

Kritik RF sistemleri artık yerli üretiliyor

■ Teknopark İstanbul'daki Era Savunma firması, kritik radyo frekans (RF) alıcı-verici sistemleri üretiliyor. Soyhan Alpaşan 16'da



Yeni nesil kaporta ustaları geliyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi'nde, Türkiye'de ilk olan 'Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi'nde başarılı olanlar belgelerini aldı. 15



İTO mobil uygulamasını, Google Play ve App Store'da 'ito' kelimesi ile aratıp indirerek, İstanbul Ticaret Gazetemizi ve itohaber.com'u takip edebilirsiniz.



ito.org.tr

Canton kapısı İTO ile açılıyor

Üretim ve ihracatla büyüyen Çin, artık ithalata da ağırlık vermeye başladı. Nisan ayında gerçekleşecek Canton İthalat İhracat Fuarı, Türk firmalarına Çin pazarına girme yolunu açacak. Firmalar, fuara İTO'nun organizasyonu ile iştirak edecek. Sümeyra Yarış Topal 11'de



İkinci elde garanti dönemi



İkinci el araç alım satım işlemlerinde ekspertiz raporunu zorunlu hale getiren düzenleme, 1 Nisan'da yürürlüğe giriyor. Mevzuata göre, satış yapan işletme satış tarihinden itibaren araçta üç ay veya 5 bin kilometre garanti verecek. Şeref Kılıçlı 10

BUGÜN GÖREV HEPİMİZDE...

"İTO olarak enflasyonu düşürecek bu mücadeleden 423 bin üyemizden aldığımız güç ile başarıyla çıkacağız."

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

ENFLASYONLA TÜPÜKÜN MÜCADELESİ

İTO'DAN BELGE HİZMETLERİNDE

1%10 İNDİRİM

KVK Kanunu semineri İTO'da

Kişisel Verilerin Korunması (KVK) Kanununa Uyumluluk Süreci ve yaşanan sorunlar için İTO'da seminer düzenlenecek. 10

Rusya'dan İTO üyelerine yatırım daveti

İTO'nun önerisi

İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, "Her sene yaklaşık 2-3 ülke seçip orada daha etkin bir çalışma yapmak adına iş insanlarımızı götürüyoruz. Bu yıl üzerinde durduğumuz ülkelerden biri de Rusya. Programımızı Sverdlovsk'ta da yapabiliriz" dedi. Sverdlovsk Bölgesi

Yatırım ve Geliştirme Bakanı Victoria Kazakova ise öneriyi büyük bir memnuniyetle karşıladıklarını belirterek, "Ural Ticaret ve Sanayi Odası ile İstanbul Ticaret Odası'nın bu yönde ortak bir çalışma yapmasını çok faydalı olacağını söyledi."



İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret eden Rusya'nın Sverdlovsk Bölgesi Yatırım ve Geliştirme Bakanı Victoria Kazakova, ticari ilişkileri artırma çağrısı yaptı. Kazakova, İTO üyesi firmaları özellikle MDF orman ürünleri ve tekstil alanlarında Sverdlovsk'a yatırıma davet ettiklerini söyledi.

ŞEREF KILIÇLI

RUSYA'nın Sverdlovsk Bölgesi Yatırım ve Geliştirme Bakanı Victoria Kazakova başkanlığındaki Ural Ticaret ve Sanayi Odası heyeti, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu ile görüşen heyet, ticari ilişkilerin artırılması için yapılabilecek çalışmaların konuşt. Topçu, "Sverdlovsk, sadece ağır sanayideki üstün performansı değil, özellikle son yıllarda finans merkezlerinden biri olmasıyla da dikkat çekiyor. İstanbul gibi 21'inci yüzyılda küresel ekonominin merkezi olmaya aday şehirlerinden biri. Potansiyeli ortaya çıkarmak da bizlere düşüyor" dedi.

YÜKSEK ÜRETİM

Rusya'daki genel sanayi üretim ortalamasının 4 kat üstünde bir üretimi



gerçekleştirdiklerini belirten Sverdlovsk Bölgesi Yatırım ve Geliştirme Bakanı Victoria Kazakova ise "Ana alanlarımız demir çelik, makina sanayi, kimya, enerji ve orman ürünleri işlenmesi. Katma değeri yüksek ürünler de imal ediliyor. Beyaz demir çelik ve beyaz madencilik alanında da çalışıyoruz. Lazer katkılan, bilişim teknolojileri, nükleer tıp alanında da teknolojiler tımetmeye devam ediyoruz" diye konuştu.

INNOPROM FUARI

Yekaterinburg'da, 8-11 Temmuz'da INNOPROM

Toplantının ardından Türk ve Rus iş insanları arasında B2B programı gerçekleştirildi.

Uluslararası Sanayi Fuarı'nı düzenleyecekleri bilgisini de veren Kazakova, "Fuarda bu yıl özel etkinlikler olacak. Birleşmiş Milletler'in desteğinde, Global Üretim, İmalat ve Sanayileşme Zirvesi de yapacağız. Türkiye fuarda 'stratejik ortak' olarak yer aldı ve önemli Türk şirketleri katılıyor" dedi. Türk şirketlerinin inşaatla önemli yatırımlar yaptığını ve ticari ilişkileri geliştirmek istediklerini ifade eden Kazakova, İTO üyesi firmaları MDF orman ürünleri ve tekstil alanlarında Sverdlovsk'a yatırıma davet ettiklerini de söyledi.

POLAR DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.

Giz 2000 Plaza, Eski Büyükdere Caddesi,
Ayazağa Yolu, No:7, K.10 D.39
Maslak-İstanbul-TÜRKİYE
T:0212 290 60 10 F:0212 290 60 18
www.polarltd.com.tr

27 yıllık deneyim, kaliteli ürün ve servis anlayışı, Uluslararası Normlara (EN/DIN/BS/ASTM...), spesifikasyonlarınıza uygun geniş kapsamlı malzeme, ekipman ve sistemlerimizle gerek İstanbul gerekse Almanya Stoklarımız, temsilcilerimiz vasıtasıyla Avrupa Hadde/Üretim olanaklarımızla hizmetindeyiz...



Genel Ürün Portföyümüz

ÇELİK ÜRÜNLER - STEEL PRODUCTS

YASSI ÜRÜNLER - FLAT PRODUCTS

Sıcak Çekilmiş Alaşımı veya Alaşımız Her Kalite Plakalar-Hot Rolled Alloyed Or Non-Alloyed Plates In Various Qualities
Rulodan Açma Her Kalite Levha, Laminat-Plates and Strips from Coil
Soğuk Çekme Levha ve Strip (Cold Drawn Plates and Strips)
Galvanizli Sac ve Levha-Galvanized Steel Coils
Paslanmaz Çelik Her Kalite Levha ve Stripler-Stainless Steel Coils and Strips

UZUN ÜRÜNLER - LONG PRODUCTS

Her Kalite ve Tip Çelik Profil (HEA, HEB, IPE, IPEA, NPA, NPU, LPE...) - Profiles
Köşebent eğilimler ve eğilimler - Unequal and Equal Angles
Kulu Profiller - Hollow Sections
Vinç Rayları - Crane Rails

BORU ve BAĞLANTI ELEMANLARI - PIPES AND FITTINGS

Alaşımlı veya Alaşımız Dikiz Borular-Alloyed or non-alloyed Seamless Pipes
Spiral veya Boyuna Kaynaklı Dikiz Borular-Spiral or Longitudinal Welded Pipes
Boru Hatları için borular - Line Pipes
Fitting, vana ve diğer bağlantı Elemanları-Fittings, Valves and other Connection Parts

ÖNGERME HALATLARI PRESTRESSING STRANDS

GEOTEKNİK SİSTEMLER - GEOTECHNICAL SYSTEMS

ZEMİN ANKRAJ SİSTEMLERİ (Kalıcı ve Geçici Tiplerde)

- Kendinden Delin Bulonlar - Hollow Core Anchors
- Swellex Bulonlar - Swellex Bolts
- Mini Kazık Sistemleri - Micro Piles
- Yüksek Mukavemetli Çelik Tipler - High Strength Stress Bars
- Kaya Bulonları (Reçine veya Enjeksiyon Harçlı-Rock Anchors)
- Zemin Çivileri - Soil Nails
- Çift Kat Korozyon Korumalı Kalıcı Ankraj Sistemleri - DCP Anchors
- Halatlı veya Çelik Çubuklu Kalıcı ve Geçici Tipler Diğer Ankraj Sistemleri-Permanent or Temporary Type Bar or Strand Type, Other Anchorage Systems
- Germe ve Test Ekipmanları - Tensioning and Testing Eq.
- Ön/Arz Germe Sistem ve Komponentleri - PT (Post Tensioning) & Pre-tensioning Systems

POMPA ve MİKSERLER - PUMPS AND MIXING EQ

Enjeksiyon Pompaları-Injection Pumps /Siva Pompaları-Plastering Pumps
Dağıtım ve Transfer Pompaları-Delivery and Transmission Pumps
Silo Altı Pompalar - Under Silo Pumps /Mikserler-Mixing Units

Stoklarımız



Referans Projelerimizden Örnekler



Güvenlik Konferansı yeni işaretler verdi

Melis Bostanoğlu
İKV Uzman Yardımcısı

Eşi benzeri görülmemiş sayıda üst düzey uluslararası karar alıcıları, 35'ten fazla devlet ya da hükümet başkanı ve 100'den fazla bakanın katıldığı 55. Uluslararası Münih Güvenlik Konferansı, 15-17 Şubat tarihlerinde Bayreuther Hof'ta gerçekleştirildi. İkinci Dünya Savaşı'nın bitişinin etkilerinin halen devam ettiği Soğuk Savaş'ın zirvesinde, askeri zorlukları ele almak için 1963'te ilk defa gerçekleştirilen Münih Güvenlik Konferansı, aynı değerler altında birleşmiş Batılı ülkelerin on yıllar boyunca serbest piyasa ve NATO benzeri güçlü güvenlik kurumlarına odaklanmış bir dünya görüşüne sahip tartışmalarına tanık olmaktadır. Alman liderleri NATO üyeleri ile bir araya getiren bu konferans, başlarda karşılıklı savunma taahhütlerini artırmayı ve Batılı politikalar çerçevesinde birlik olmayı amaçlıyordu. Bu nedenle de kurucuları tarafından konferans, 'transatlantik aile toplantısı' olarak adlandırılmaya başlanmıştı.

OTOKRATİK DÜZEN

2014'te Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin'in Ukrayna'yı ilhak etmesiyle başlayan küresel istikrarsızlaşma, Donald Trump'ın ABD başkanlığına gelmesiyle devalvasıyla ve bazı ülkelerin temel Batılı değerlerden uzaklaşması ve küresel siyasete otokratik düzenin hâkim olmaya başlamasıyla tüm liberal düzenin parçalanmasına neden oldu. Çin'in kurduğu

otoriter devlet kapitalizmiyle nüfusunun önemli bir bölümünü kaldırmayı başarması, 1990'ların aksine liberal demokrasinin ve serbest piyasanın artık tek seçenek olarak görülmediğine dikkat çekti. Rusya'nın da liberal ve demokratik anayasal devlet olmaya giden yolu, daha otoriter bir devlet olmak üzere terketmesi, bazı AB ülkelerinin bile bu liberal olmayan politikaları benimsemesi, ayrıca liberal sistemin devamının sağlanmasında soru işaretleri yarattı. 15-17 Şubat tarihli son Münih Konferansı ise bu parçalanmanın izlerini gösterdi. Üç günlük konferans boyunca önemli isimler konuşma gerçekleştirdi. Münih Güvenlik Konferansı Başkanı Wolfgang Ischinger, 27 yıldızdan oluşan AB bayrağı desenli kazağıyla Brexit'in gerçekleşme tarihinin yaklaştığını akillara getirdi.

NATO'NUN GELECEĞİ

Transatlantik ilişkilerin uzun zamandır bazı çatlıklara rağmen devam ettirilmesi çalışıldığını görebiliyoruz. Özellikle Donald Trump'ın başkanlık koltuğuna geçmesi ve Batılı devletleri bir araya getiren değerlerden korumacı tedbirleriyle hızla kopmaya başlamasıyla, transatlantik ilişkiler ve bu bağlamda NATO'nun geleceği sorgulanmaya başlandı. Bu konferans, ABD Başkan Yardımcısı Mike Pence ile Almanya Şansölyesi Angela Merkel'in tanışmasına sahne olarak, ABD ve AB arasındaki çatırdamaların iyice derinleşmeye başladığını gözler önüne serdi.



Ukrayna ile ekonomik ilişkilerde yeni ufuklar

İKTİSADİ Araştırmalar Vakfı, bugüne kadar birçok ülkede düzenlediği seminer ve sempozyum programlarına bir yenisini daha ekliyor. İktisadi Araştırmalar Vakfı tarafından Ukrayna'nın başkenti Kiev'de, 19 Haziran'da, "Türkiye-Ukrayna Ekonomik İşbirliğinin Geliştirilmesinde Yeni Ufuklar" konulu sempozyum düzenlenecek.

Organizasyonun partneri, Ukrayna Ticaret ve Sanayi Odası, Türk firmaları, Ukraynalı firmalarla bir araya getirecek. Sempozyuma katılacak firmaların 1 Mayıs 2019 tarihine kadar ön kayıt yaptırılmaları gerekiyor. Ayrıntılı bilgi için: 0212 233 21 07 info@iav.org.tr



Genç doktorlardan 'Sağlık Sokağı'

TÜRKİYE'nin çeşitli illerinde, sağlıkla ilişkili bölümlerde öğrenim gören üniversite öğrencilerinden oluşan Genç Yeryüzü Doktorları, yardım çalışmalarını hayatlarına dokunmaya devam ediyor. 'İyilik için gençlik' sloganı ile yıl boyunca birçok etkinlik düzenleyen Genç Yeryüzü Doktorları, 16 Mart itibarı ile çeşitli illerde 'Sağlık Sokağı' adlı bir etkinlik başlattı.



NİSAN SONUNA KADAR

Erken teşhisi mümkün hastalıklar ve sağlıklı yaşama dair bilinçlendirme hareketi başlatmak amacıyla gerçekleştirilen etkinlikte; Trakya, Adnan Menderes, İstanbul ve Marmara Üniversitelerinde tıp, eczacılık, hemşirelik gibi bölümlerde okuyan öğrencilerin katılımı ile sadece ilk iki günde 2 bin 535 kişiye ulaşıldı. Etkinlik, nisan sonuna kadar farklı illerde de devam edecek.

3 milyar liralık yatırımla 167 yeni otel geliyor

Geçen yıl Türkiye'de 49 ilde 28 bin 661 yataklı 167 yeni otel projesi için teşvik başvurusu yapıldı. Bu oteller, 3 milyar 50 milyon lira yatırımla hayata geçirilecek. İstanbul ise 22 otelle 2018'den en fazla yatırım teşviki alan il oldu.

TÜRKİYE'de geçtiğimiz yıl 49 ilde toplam 28 bin 661 yataklı 167 yeni otel projesi için teşvik başvurusu yapıldı. Bu oteller 3 milyar 50 milyon lira yatırımla hayata geçirilecek. Yeni yatırımlar sonrasında sektöre 8 bin 303 ek istihdam sağlanacak.

Ticaret Bakanlığı'nın Yatırım Teşvik Belgeleri'ne ilişkin verilerden hareketle Türkiye Otelciler Birliği'nin (TÜROB) hazırladığı rapora göre, turizmde sıkıntılı geçen iki yılın ardından 2018'in başından itibaren başlayan yükseliş trendi konaklama sektörü yatırımlarına da yansdı.

İSTANBUL BİRİNCİ

Geçen yıl sonunda teşvik belgesi alan oteller içinde 3 yıldızlı oteller, toplamda 89 belgeyle ilk sırayı alırken, kapasite bakımından 5 yıldızlı oteller 9 bin 912 yataklı

birinci oldu. 38 oteli kapsayan 4 yıldızlıların yatak kapasitesi ise 8 bin 591 olacak. 2018'de toplam bin 117 yataklı 15 butik otel projesi teşvike bağlandı.

Geçen yıl teşvik belgesi alan oteller arasında yatak kapasitesi açısından birinciliği 4 bin 333 ile İstanbul alırken, onu 4 bin 128 yatak kapasitesi ile Antalya, 3 bin 413 ile Muğla, bin 353 ile Trabzon, bin 265 ile İzmir, 628 ile Balıkesir, 535 ile Van, 518 ile Samsun, 468 ile Rize, 310 ile Nevşehir takip etti.

İstanbul, konaklama yatırımları açısından cazibesini sürdürdü ve proje sayısı açısından 22 otelle 2018'den fazla otel yatırım teşviki alan il oldu. Onu 17 otelle Antalya, 14 otelle Trabzon ve Muğla, 8 otelle İzmir, 6 otelle Van takip etti.

TRABZON'A AKIN

Önceki iki yılda yatırımlarda öne



Batı Karadeniz'in önemli turistik kentlerinden Düzce'nin Akçakoca ilçesinde, deniz-kum-güneş üçlüsünün doğadaki mavimsi yeşil ile en uyumlu örneği sergileniyor. Akçakoca, 35 kilometrelik sahil boyunca vatandaşları ağırlamak için gün sayıyor.

çıkan Trabzon'da 2018'de de yatırım atagının artarak devam ettiği görüldü. Trabzon'da toplam bin 353 yataklı 14 otel yatırımı için teşvik alınırken, Arap turistlerin yoğun ilgi gösterdiği bölgede yatırımlar bu ille sınırlı kalmadı ve Karadeniz Bölgesi'nin geneline yayıldı. Samsun'da 5, Rize'de 4, Giresun'da 3, Ordu'da 3, Artvin'de 2, Amasya'da bir otel yatırımı devreye girdi.

Karadeniz ile Anadolu'nun diğer illerinde de yeni tesis yatırımlarındaki canlanma eğilimi devam etti.

A'DAN Z'YE KONAKLAMA ENDÜSTRİSİ THE HOTEL SHOW BÜNYESİNDE "TURKISH HOSPITALITY SHOW"

Dubai - Birleşik Arap Emirlikleri 17-19 Eylül 2019

HORECA (Otel, Restaurant, Kafe'ye yönelik tüm ekipman ve sistemler)

- K • Endüstriyel Mobilyalar, Ayna, Dekorasyon Ürünleri, Sanatsal Aksesuarlar
- N • Tesisleri için Döşeme Ürünleri, Mefrasat
- N • Endüstriyel İçin Kişisel Özel Bakım ve Tekstil Ürünleri
- A • Tesis Yönetimi
- K • Sağlık Hizmetleri
- L • Endüstriyel Ekipman, Mutfak Ekipmanı
- A • Endüstriyel Yönelik Gıda ve İçecek Ürünleri
- A • Endüstriyel Güvenlik, Telekomünikasyon ve Yazılım Sistemleri



TÜRK KONUKSEVERLİĞİ DÜNYAYA AÇILIYOR

Turkish Hospitality Show

- Konaklama endüstrisinin etkin fuarı The Hotel Show Dubai'de, Türk konukseverliğinin profesyonel yüzü, "Turkish Hospitality Show"
- 50.000 ziyaretçi
- Konaklama endüstrisinde Birleşik Arap Emirlikleri ve Körfez ülkelerinin önemi
- Bölge ülkelerinde konaklama endüstrisi ihtiyaçlarının tespit edilmesi ve ihracat bağlantılarının gerçekleştirilmesi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Dubai nakliyesi, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²
- Katılım bedeli: 3.995 TL/m²
- 1. Ödeme: 1.000 TL/m² (başvuru ile birlikte)
- 2. Ödeme: Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme: Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı: İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka: YAPI KREDİ BANKASI
- Şube: SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu: 055
- TL Hesap No: 60614779
- IBAN: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "TURKISH HOSPITALITY SHOW" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç - Şeyma Pekcan - Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 65 12 - 455 65 07 - 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - seyma.pekcan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Ücretsiz gidiş ve dönüş transfer servisi hizmeti

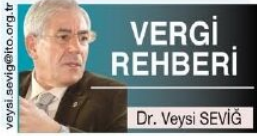
İSTANBUL Havalimanı'ndan Lufthansa ile katarlararası business class uçaklar yolcular, ücretsiz özel havalimanı gidiş ve dönüş transfer servisinden faydalanabilecek. Bunun için yolcuların, transfer talebini uçuştan minimum beş gün önce yapması gerekiyor. Söz konusu hizmet, 20 Mart 2019 tarihi itibarıyla satın alınan biletler için geçerli olurken, 30 Temmuz 2019 tarihinde sona erecek.

Özel yolcular için İGA pass

İSTANBUL Havalimanı'nın işletmecisi İGA Havalimanı İşletmesi AŞ, 'İGA PASS' üyelik programını hayata geçirdi. İGA PASS, tam kapasite ile 7 Nisan'da operasyona hazırlanan İstanbul Havalimanı'nda yolculara ayrıcalıklı, konforlu ve keyifli bir seyahat deneyimi yaşatacak. Çocuklu aileler, iş insanları, tatile çıkan

yolcular gibi her grubu düşünen İGA, tiyelik programı ile dört farklı hizmet sunuyor. Üyelik programında lounge, buggy (mini golf aracı), fast-track (hızlı geçiş), öncelikli check-in, otopark, vale ve şehir içi transfer hizmetleri verilecek. İGA Havalimanı

İşletmesi İcra Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü H. Kadri Samsunlu, "Dünyanın en büyük ama daha da önemlisi en iyi hizmet sunan havalimanı olma iddiasını taşıyoruz. İGA PASS'ı da bu noktada farklılaştırıcı bir unsur olarak görüyoruz" dedi.



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Vergi Usul Kanunu'nun 323'üncü maddesi uyarınca ticari veya zirai kazancın elde edilmesi ve idame ettirilmesi ile ilgili olan; dava veya icra safhasındaki alacaklarla, yapılan protestoya veya yazı ile bir defadan fazla istenilmesine rağmen borçlu tarafından ödenmemiş olan dava ve icra takibine değmeyecek derecedeki küçük alacaklar şüpheli alacak sayılmakta ve münhasıran (özellikle) madde de belirtilen şartları haiz alacaklar için karşılık ayrılması söz konusu olabilmektedir.

Konkordato, bir borçlunun alacaklarının belli bir çoğunluğu ile yaptığı ve ticaret mahkemesinin tasdik ile hükmün ifade eden bir cebri anlaşma olup; bununla alacaklılar, borçluya karşı olan alacaklarının bir kısmından feragat ederler. Konkordato; bu bağlamda iflasın engellenmesine ve borçlunun borçlarının yeniden yapılmasına yönelik bir kurum olarak tanımlanabilir.

İcra-İflas Kanunu uygulamasında konkordato aşamalarında (geçici mühlet, kesin mühlet, konkordatonun reddi, konkordato projesinin tasdik) gibi aşamalar yer almaktadır.

Uygulamada geçici mühlet kararı verilmesi halinde borçlu aleyhine hiçbir takip yapılmamakta olup, evvelce bağlatılmış olan takipler durmakta ve ihtiyati haciz kararları uygulanmamakta olup, hakkında geçici mühlet kararı verilen borçludan olan alacaklar için şüpheli alacak karşılığı ayrılmasına ilişkin esaslar aşağıdaki şekilde belirlenmiştir.

Söyle ki;
- Geçici mühlet kararından önce dava veya icra safhasına intikal etmiş alacaklar için Vergi Usul Kanunu'nun 323'üncü maddesi

kapsamında karşılık ayrılması bulunuyorsa mahkeme tarafından geçici mühlet kararı verilmesi, alacağa ilişkin şüpheli durumunda herhangi bir değişiklik olmadıkça daha önce ayrılan karşılığa yönelik herhangi bir düzeltme yapılmayacaktır.

- Geçici mühlet kararından önce dava veya icra safhasına intikal etmemiş alacaklarda İcra-İflas Kanunu'nun 288'inci maddesi gereği, geçici mühlet kararı kesin mühletin hukuki sonuçlarını doğurduğundan ve geçici mühlet kararı ile birlikte takip yapılması mümkün olmadıkça geçici mühlet kararından önce dava veya icra safhasına intikal ettirilmemiş alacaklar için geçici mühlet kararının ilan edildiği hesap dönemi itibarıyla şüpheli alacak karşılığı ayrılabilecektir.

Kesin mühlet kararı verilmesi ve kesin mühlet süresinde şüpheli alacak uygulaması

İcra-İflas Kanunu'nun 289'uncu maddesi uyarınca konkordato'nun başarıya ulaşmasının mümkün olduğunun anlaşılması halinde geçici mühlet verilmiş olan borçluya kesin mühlet verilmektedir. Bu aşamada, konkordatonun başarıya ulaşmasının mümkün olduğu kabul edilmekle birlikte, bu süreçte de alacaklılar tarafından dava veya icra süreçleri yürütülmeye devam etmektedir. Bu aşamada ayrılmış olan karşılıklara ilişkin herhangi bir düzeltme yapılmasına gerek bulunmamaktadır.

Vergi Usul Kanunu'nun 323'üncü maddesi uyarınca şüpheli hale gelen alacak için alacağın şüpheli hale gelmesiyle birlikte bu alacak için karşılık ayrılması gerekmektedir. Bu bağlamda da şüpheli hale gelen alacak için ilgili olduğu hesap döneminde ayrılmayan karşılığın

Konkordatoda şüpheli alacak uygulaması

sonraki hesap dönemlerinde dikkate alınması mümkün olmadığından, geçici mühlet kararının ilan edildiği hesap dönemi itibarıyla şüpheli alacak karşılığı ayrılmamışa sonraki hesap döneminde kesin mühlet kararının ilan edilmesi durumunda şüpheli alacak karşılığı ayrılmaz.

Vergi Usul Kanunu'nun 29'uncu maddesi uyarınca, konkordato istemi ile amaçlanan iyileşmenin kesin mühletin sona ermesinden önce gerçekleşmesi nedeniyle konkordato isteminin reddine karar verilmesi halinde;
- Geçici mühlet kararından önce dava veya icra safhasına intikal etmiş olmasına nedeniyle karşılık ayrılmış olan alacaklar için herhangi bir düzeltme yapılmayacaktır.

- Geçici mühlet kararının ilan edilmesi ile karşılık ayrılan alacaklar için ise ayrılmış olan karşılıkların konkordatonun reddine ilişkin kararın ilan edildiği hesap dönemi itibarıyla düzeltilmesi gerekecektir.

2004 sayılı Kanun'un 306'ncı maddesi uyarınca, konkordatonun tasdik kararında alacakların hangi ölçüde alacaklarından vazgeçtiği ve borçlunun borçlarını hangi çerçevede ödeyeceğinin belirtilmesi gerekmektedir.

Bu kapsamda alacakların borçlu lehine vazgeçilen kısmı, değersiz alacak niteliğini kazanacak ve değersiz alacak ile bu alacağa isabet eden karşılık konkordatonun tasdik kararının ilan edildiği (bağlayıcı hale geldiği) hesap dönemi itibarıyla Vergi Usul Kanunu'nun 322'nci maddesi "Değersiz Alacaklar" hükmüne uygun olarak yok edilecektir. Bu bağlamda da projenin tasdik edilmesiyle beraber alacağın vazgeçilmeyen kısmının vadesi ise proje çerçevesinde uzatılmış olacaktır.



Kamu ihalelerinde 'elektronik dönem'

Kamu ihalelerinde belgelere ilişkin değerlendirme; Elektronik Kamu Alımları Platformu veya kamu kurum ve kuruluşları ile kamu kurum niteliğindeki meslek kuruluşlarının internet sayfası üzerinden ulaşılan bilgi veya belgeler esas alınarak yapılacaktır.

KAMU İhale Kurumu'nun, Kamu İhale Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, sözleşme imzalanmadan önce sunulacak belgelerin teyidi ile ilişkin tablonun doldurularak idareye verilmesi durumunda gerekli değerlendirme, bu tablodaki bilgiler kullanılarak Elektronik Kamu Alımları Platformu (EKAP) veya kamu kurum ve kuruluşları ile kamu kurum niteliğindeki meslek kuruluşlarının internet sayfası üzerinden ulaşılan bilgi veya belgeler esas alınarak yapılacaktır. Bu kapsamda başka belge talep edilmeyecektir.

HATA BULUNURSA!

Şikayet üzerine yapılan

incelemede, başvuruların ve tekliflerin hazırlanmasını, işin gerçekleştirilmesini etkileyebilecek maddi ve teknik hataların, eksikliklerin bulunması ve idarece ihale veya ön yeterlik dokümanında düzeltme yapılmasına karar verilmesi halinde, ihale veya son başvuru tarihi 10 günden az süre kalmış olsa dahi, gerekli düzeltme yapılarak, son başvuru veya ihale tarihi bir defa daha ertelenebilecektir. Belirlenen maddi ve teknik hataların veya eksikliklerin ilanda da bulunması durumunda ise ihale sürecine devam edilebilmesi için düzeltme ilanı gerekecektir.

Şikayet başvurusu üzerine, idarenin dokümanında düzeltme yapılmasına karar vermesi halinde, 10 günlük süreyle bağlı olmaksızın ihale veya son başvuru tarihine kadar zeyilname (poliçe ve teklitler üzerine herhangi bir değişiklik, ilave, iptal gibi durumlar olduğunda düzenlenen belge) ile dokümanda düzeltme yapılabilecektir. Zeyilnamenin son bildirim tarihi ile ihale veya son başvuru tarihi arasında 10 günden az süre kalmış ihale tarihi bir defaya mahsus ertelenecektir. Zeyilname ile ihale veya son başvuru tarihinin ertelenmesi durumunda, erteleme süresi ihale veya son başvuru tarihinden itibaren 20 günü geçmeyecektir.

Odaya kayıtlı olduğuna dair ayrı bir belgeye gerek yok

İsteklinin teklif verdiği kısımlardan birinde veya birkaçında, geçici teminatın gelir kaydedilmesi gereken ihale ortaya çıktığında, ilgili kısım veya kısımlara ilişkin teklif fiyatları esas alınarak gelir kaydedilecek geçici teminat tutarı belirlenecek. İhale tarihi itibarıyla isteklinin mesleki faaliyetlerini ilgili Odaya kayıtlı sürdürdüğü anlaşıyorsa sözleşme

imzalanmadan önce Odaya kayıtlı olduğuna ilişkin ayrı bir belge sunulmasına gerek olmayacaktır. İhale konusu malın satışı için alınması zorunlu izin, ruhsat veya faaliyet belgelerinin ihaleye katılımda yeterli belgesi olarak istenmesi halinde, bunların ihale veya son başvuru tarihi itibarıyla geçerliliği yeterli olacaktır.

Vergi indiriminde eksik ödemeye kolaylık

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı'nın Gelir Vergisi Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Buna göre, mükelleflere vergi indirim uygulamalarıyla ilgili ek kolaylık getirildi. Geçen yıla ilişkin olup 2019'da ve sonraki dönemlere ilişkin verilecek gelir ve kurumlar vergisi beyannamelerinde vergi indiriminden faydalanıp faydalanılmayacağının tespitinde her bir beyanname itibarıyla 250 liraya kadar yapılan eksik ödemeler, söz konusu beyannameler üzerine tahakkuk eden vergilerin kanuni süresi içerisinde ödenmiş olması şartının ihlali anlamına gelmeyecektir.

Diğer taraftan, ilgili vergi kanunu gereğince tecil edilerek belirlenen şartların gerçekleşmesi halinde

terkin edilecek vergilerin, söz konusu şartların sağlanamaması durumunda, öngörülen tecil süresinin bitiminden itibaren 15 gün içinde ödenmesi halinde, tahakkuk eden vergilerin kanuni süresi içerisinde ödenmiş olması şartı ihlal edilmiş sayılmayacaktır.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelerle İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarımda <http://www.ito.org.tr/QR/qr21oT063j.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



FOOD INDIA INSPIRED BY SIAL

Yeni Delhi - Hindistan
19-21 Eylül 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları



1,5 MİLYARA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA HİNDİSTAN PAZARI TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

SIAL Middle East

- 5000 m² alanda, 8500 profesyonel ziyaretçi
- SIAL markasının ayrıcalığı ile Hintli profesyonellere ulaşım
- 12 milyonu aşkın perakende ürün dağıtım merkezinin buluşma noktası
- Hintli firmaların uluslararası ticarette tanınırlığı
- Hindistan İthalatçıları Birliği FİFİ işbirliği ile profesyonel ikili görüşme organizasyonu

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- M² katılım bedeli: 4.230 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç - Begüm Ece
Tel : 0212 455 61 11 - 455 65 03
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: sibel.tayanca@ito.org.tr - begum.ece@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Hoş geldin

İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü personeli Fatih Özer'in kızı Defne dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun.



100 milyon liralık yatırım

Kapıköy Hüdut Kapısı'nın modernizasyon projesiyle gümrük sahasına 100 milyon liralık yatırım yapıldı. Ticaret erbabına daha iyi hizmet verebilmek amacıyla gümrük sahası 18 dönümden 70 dönüme çıkarıldı. Yaklaşık 14 bin metrekare kapalı alana sahip yeni gümrük tesislerinde, idari ve ticari binalar, arama hangarı, kaçak eşya ambarı, teknik bina, 3 giriş-3 çıkış olmak üzere toplam 6 muayene peronu, yaya yolu ve yolcu salonları inşa edildi ve hizmete açıldı.

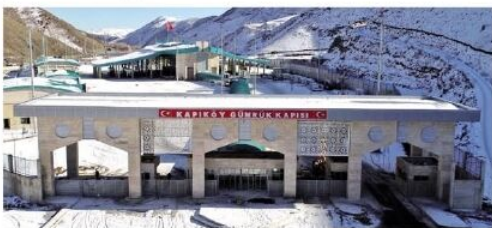
Türkiye ile İran arasındaki Kapıköy Gümrük Kapısı, modernizasyonu tamamlanarak açıldı. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, iki ülke arasındaki 30 milyar dolar ticaret hedefini hatırlatarak, öncelikle Razi Kara Hüdut Kapısı'nın ve Razi-Hoy yolunun İran tarafından modernizasyonunun tamamlanması gerektiğini söyledi.



İran-Türkiye ticaretinde yeni dönem

30 milyar dolar hedefine açılan 'kapi' yenilendi

TÜRKİYE-İran kara hüdut kapılarından geçen yıl yaklaşık 2 milyon kişi geçti. Bu rakamın modernizasyonu tamamlanan Kapıköy Gümrük Kapısı ile daha da artacağı belirtiliyor. Kapıköy Gümrük Kapısı Açılış Töreni'nde konuşan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, gümrüklerde işlerin hızlı, kolay, ucuz ve emniyetli yürütülmesini sağlamayı amaçladıklarını dikkat çekti. Pekcan, "Gümrüklerde beklemeleri en aza indirmeyi istiyoruz. Gümrüklerde işler ne kadar yolunda yürürse ticaret erbabımız yürütülen işlerden ne kadar memnun olursa ülkemizin ihracatı da o oranda artacak" dedi.



GÜVENLİ, KOLAY VE UCUZ

Türkiye'nin İran ile dostane ilişkilerinin her alanda devam ettirildiğini vurgulayan Pekcan, şöyle konuştu: "Esendere Gümrük Kapısı'nın modernizasyonunu 2017'de tamamladık. Bugün Kapıköy Gümrük Kapısı'nı açıyoruz. En kısa sürede Gürbulak Gümrük Kapısı'nda da modernizasyon sürecine başlayıp, projeyi nihayete erdireceğiz. Her üç hüdut kapımızda da modernizasyon sürecini başlatarak, projeyi nihayete erdireceğiz. Her üç hüdut kapımızda da modernizasyon sürecini başlatarak, projeyi nihayete erdireceğiz. Her üç hüdut kapımızda da modernizasyon sürecini başlatarak, projeyi nihayete erdireceğiz."

BÖLGE İÇİN ÖNEMLİ

Pekcan, İran ile yapılacak ortak projelerle işbirliği mekanizmalarını daha da geliştirerek bölgedeki istikrarı sağlamaya çalıştıklarını söyledi. Bakan Pekcan, iki ülke arasında gümrük ve ticaret konularındaki işbirliğinin tüm bölge için olumlu sonuçlar vereceğini ifade etti. Türkiye-İran kara hüdut kapılarının geçen yıl yaklaşık 2 milyon kişinin geçtiğini aktaran Pekcan, "Bu rakamlar, özellikle modernizasyonu tamamlanan

Kapıköy Gümrük Kapımız ile daha da artacak. Bu, aynı zamanda turizm gelirlerinin artması demek. Van, ticaretin çok canlı olduğu bir şehrimiz. 30 milyar dolar ticaret hedefine ulaşılması için öncelikle Razi Kara Hüdut Kapısı'nın ve Razi-Hoy yolunun İran tarafından modernizasyonunun tamamlanması lazım. Bunu hızlandırmalıyız" diye konuştu.

GELECEĞİN 'İPEK YOLU'

Asya ve Avrupa'yı birbirine bağlayan Kapıköy Gümrük Kapısı'nın, geleceğin 'İpek Yolu' olarak kabul edilen Çin-Avrupa Ticaret ve Transit Koridoru'nun üzerinde yer aldığına işaret eden Pekcan, burasının modernizasyonunun güzergahının gelişimi yönünde önemli bir adım olduğunu dile getirdi.

KAĞITSIZ GÜMRÜK

Bakan Pekcan, gümrüklerin dijitalleşmesine büyük önem verdiklerini, kağıtsız gümrüğe geçmeyi hedeflediklerini bildirdi. Bu kapsamda, Esenboğa Havalimanı'na pilot uygulama başlattıklarını anlatan Pekcan, "İran ile kara hüdut kapılarımızdan gerçekleştirilecek ticaretin kolaylaştırılması amacıyla kara kapılarımızda bilgi paylaşımına açtık. Buna x-ray görüntüleri de dahil" dedi. Pekcan, Kapıköy Gümrük Kapısı'nın Orta Asya ülkelerine yönelik ihracatın artmasına ve yolcu kapasitesine katkı sağlayacağına dikkat çekerek, emeği geçen herkese teşekkür etti.

Gümrük müşavirleri başkanını seçti



Dış ticaret işlemlerinin yüzde 92'sini gerçekleştiren gümrük müşavirlerinin en büyük STK'sı olan İstanbul Gümrük Müşavirleri Derneği'nin (İGMD) başkanlığına üçüncü kez Serdar Keskin seçildi. İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç'in de katıldığı İGMD seçimlerinde sandıktan güvenoyu tazeleyerek çıkan Keskin, aynı zamanda üç dönem üst üste başkanlık ve başkan vekilliği yaparak İGMD tarihine geçti.

GÖRÜNMEYEN KAHRAMANLAR

İTO Başkanı Avdagiç, 1909'da hazırlanan bir talimatname ile tarihi başlatılan gümrük müşavirlerinin, ihracatın görünmeyen kahramanları olduğunu belirterek, "İstanbul Gümrük Müşavirleri Derneği Genel Kurulu'na katılarak bu kahramanları kutladım ve başarılı bir çalışma dönemi diledim" dedi.

İTO MECLİS ÜYESİ

İstanbul Ticaret Odası Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi Meclis Üyesi de olan Serdar Keskin, Dünya

Yeni yönetim

Seçimli Olağan

Genel Kurulu'nda üçüncü kez İGMD başkanlığına seçilen Serdar Keskin'in yönetim kurulunda şu isimler yer alıyor: Gümrük müşavirleri Rıdvan Haliloğlu, Nizamettin Ağar, Mustafa Sezen, Osman Karatay, Çiğdem Ağdağ, Atakan Önal, Mustafa Akdağ ile gümrük müşavir yardımcısı Hasan Hüseyin Ercan, Zeynel Tutar ve Alper Güner.

Gümrük Örgütü Liyakat Sertifikası sahibi. 'Ticaretî Kolaylaştırma Kurulu' üyesi de olan Keskin; iş hayatından eğitime, spordan sanata birçok STK'nın kurulmasını sağlarken, yönetimlerinde de görev aldı.

Kapıkule Sınır Kapısı'nda Türkiye ve Bulgaristan yeni çalışmalar yapacak. Türkiye'den çıkıştaki peron sayısı ve Bulgaristan girişindeki dezenfeksiyon ünitelerinin sayısı artırılabilecek. Böylece önümüzdeki dönemde Kapıkule'den geçişlerde kuyruk oluşmaması hedefleniyor.



Hedef, Kapıkule'den kuyruksuz geçiş

KAPIKULE Eylem Planı çerçevesinde, Türkiye'nin ihracatının çıkış noktası Kapıkule Sınır Kapısı'nın işlem hacmi ve hızını artırma çalışmaları hızla devam ediyor. Türkiye ve Bulgaristan heyetlerinin görüşmeleri neticesinde, Bulgaristan'ın Kapitän Andreevo Sınır Kapısı'ndaki dezenfeksiyon üniteleri ile pasaport kontrol noktalarının artırılmasına karar verilirken, Kapıkule Sınır Kapısı'nın çıkış kısmındaki peronlar da çoğaltılacak.

GÜNLÜK BİN TIR

Türkiye'nin en işlek sınır kapısı Kapıkule'de günlük işlem hacmi bin TIR civarında. Çalışmalarla bu sayının artırılması ve kuyrukların sona ermesi hedefleniyor. Ticaret Bakan



Yardımcısı Rıza Tuna Turagay, sınır kapısındaki sorunların çözümü için çalışmalar ve görüşmeler gerçekleştirdiklerini söyledi.

İncelemeler neticesinde Kapıkule Sınır Kapısı'nda belli tesislerde bulunduklarını belirten Turagay, "Bir ay önce yaptığımız ziyaretlerde de tespitleri ifade ettik. Esas sıkıntıların bizim çıkış ve Bulgaristan'ın giriş bölümlerinde

yer alan peronlardan kaynaklandığını tespit ettik. Bu sıkıntıları aşmak için Bulgar Gümrük İdaresi Başkanı ve yetkilileriyle bir araya gelerek çözüm ürettiyoruz" diye konuştu.

KUYRUĞUN AZALMASI İÇİN

Turagay, Türkiye ve Bulgaristan tarafının verimli görüşmeler yaptığını vurgulayarak, şunları kaydetti: "Kuyrukların azalması için bizim çıkıştaki peron sayımızı artıracakız. Bulgaristan girişindeki dezenfeksiyon üniteleri ve pasaport kontrol noktası sayısını artırmak için Bulgaristan'la ön mutabakata ulaştık. Bulgar Gümrük İdaresi ve Bulgar hükümetinin de işbirliğiyle önümüzdeki dönemde kuyruksuz bir Kapıkule ortaya çıkarmış olacağız."

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ, Türk iş dünyasının Avrupa Birliği sürecinin tam üyelikle sonuçlanmasını istediğini belirterek, "Arafta beklemekten yorulduk" dedi. AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger de Gümrük Birliği'nin güncellenmesinin Türkiye'nin GSMH'sine yıllık yüzde 1.4 katkı yapacağını söyledi.



Berger: Gümrük Birliği'nin ötesine geçmeliyiz

Gümrük Birliği'nin kapsamı ve güncellenmesi konusunun tartışıldığını, ancak bu konuda pek ilerleme kaydedilemediğini dile getiren AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger, bunun nedenini ise şöyle açıkladı: "AB üyelerinden bazıları Türkiye'deki hukukun üstünlüğü, insan hakları konularındaki çekincelerini ifade ettiği için bazı konularda ilerleme kaydedemiyoruz. Ancak geçen ağustosta yeniden gündeme gelen reform sürecinin bu tür engelleri ortadan kaldırmasını bekliyoruz. Üye ülkelerin daha önce hemfikir olduğu Türkiye'nin katılımının sürmesini istiyoruz."

Gümrük Birliği'nin güncellenmesinin her iki tarafın da faydasına olacağını belirten Berger, yaptıkları araştırmaya göre Türkiye'nin GSMH'sine yüzde 1.4 oranında yıllık katkı yapacağını da kaydetti. Türk şirketlerinin Gümrük Birliği çerçevesindeki standartlara riayet ettiğini ve bunun takdirle karşılandığını da vurgulayan Berger, "Türkiye, pekçok AB şirketinin tedarik zincirinde yer alıyor. Bu da Gümrük Birliği sayesinde artan bir durum."

Ancak bugün artık Gümrük Birliği'nin ötesine geçilmeli. Belki buna zirai ürünleri, kamu hizmetlerini de dahil etmek" diye konuştu. Berger, bu konudaki müzakerelerde siyasi nedenlerle ilerleme kaydedilemediğini de söyledi.

Arafta beklemekten YORULDUK



ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) ve İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) işbirliğinde düzenlenen seminerde 'Türkiye-AB ilişkileri: Gümrük Birliği ve Ötesi' değerlendirildi. Seminerin açılış konuşmalarını, İTO Başkanı Şekib Avdağ ve AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger yaptı. Açılıştta, Avrupa Birliği'nin Türkiye'nin en önemli dış ticaret ortağı olduğunu belirten İTO Başkanı Avdağ, son dönemde ilişkileri zorlayan bazı konular, 'Gümrük Birliği'nin güncellenmesi, vize serbestisi süreci, göç krizindeki yük paylaşımı' olarak sıraladı.

AKSAYAN YÖNLER

AB-Türkiye ticaret hacminin 2018'de 165 milyar dolara yükseldiğini, Türkiye'nin AB'nin toplam ihracatından aldığı yüzde 4.5 pay ile beşinci sırada yer aldığını hatırlatan Avdağ, "Türkiye'nin 2018'de yaklaşık 84 milyar dolar ile ihracatında, 81 milyar dolar

ile de ithalatında AB ülkeleri ilk sıradaydı. Türkiye'nin 1996'dan bu yana Gümrük Birliği sebebiyle karşı karşıya kaldığı haksız rekabet, uluslararası rekabetteki konumunu olumsuz yönde etkilemiş. Yani ülkemiz Gümrük Birliği'nden yeterince faydalanamamış. Gümrük Birliği ile ülkemizin AB'ye girişi koşullu olarak mümkün hale geldi. Türkiye ortak pazara katılabildi ama malların, sermayenin, hizmetlerin ve kişilerin serbest dolaşımı konularında kısıtlı yetki ve haklara sahip oldu. Ayrıca Gümrük Birliği'nin karar mekanizmasında da yer almıyoruz" dedi.

DÖRTLÜ SERBEST DOLAŞIM

AB'nin 37 ülke ve bölgeyi kapsayan 26 Serbest Ticaret Anlaşması bulunduğu dikkat çeken Avdağ, şöyle devam etti: "Biz bu anlaşmaların müzakerelerinde söz sahibi değiliz. Türkiye, AB'nin üye olmayan ülkelere yaptığı anlaşmaları otomatik olarak kabul etmek zorunda. Bu ülkeler Türkiye'ye mal satarken gümrük vergisinden muaf tutuluyor. Pek, Türkiye aynı haklardan

yararlanıyor mu? Hayır. Türkiye bu ülkelere mal satarken normal ihracat işlemine tabi. Dolayısıyla ağır vergi yükleriyle karşı karşıyız. Bu da ülkemizin dış ticaret dengesini olumsuz yönde etkiliyor" diye konuştu.

TEMEL TALEPLER

Türk iş dünyasının AB ile Türkiye'nin ekonomik entegrasyonunun daha ileri aşamaya geçmesini ve tam üyelikle sonuçlanmasını istediğini de belirten Avdağ, "Birinci ve vazgeçilmez tercihimiz bu. Kapı önünde 23 yıl bekleyen bir başka ülke yok. Biz Arafta beklemekten yorulduk. Üyelik süreci 'ağır aksak' devam ederken, işletmelerimiz de mağdur edilmemeli. Avrupa Birliği ivedilikle ülkemize Gümrük Birliği'nde karar mekanizmasına katılım hakkı vermeli. Bunun yanı sıra vize serbestisi sürecini de tamamlayarak, ticaretin önündeki engellerin kaldırılması için çaba sarf etmek" dedi.

Güncelleme ihracatı yüzde 24 artırır

İTO Meclis Üyesi Tamer Dinçşahin, "İş Dünyası Açısından Gümrük Birliği'nin Güncellenmesi" konulu bir konuşma yaptı. Türk ulastırma sektörünün AB müktesabatına en uyumlu sektör olmasına rağmen kota ve vize uygulamalarıyla engellendiğini belirten Dinçşahin, bunun sadece ulastırmaya değil, ticarete de engel koymak anlamına geldiğini söyledi. Dinçşahin, Gümrük Birliği'nden vazgeçilirse AB'ye ihracatta yüzde 16 düşüş, güncelleme yapılırsa yüzde 24 artış talebini de vererek, iş dünyasının talebinin güncelleme olduğunu kaydetti.

Ticaretin rotasındaki engeller kaldırılmalı

ADEM ORHUN

AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger, eşi Marielena Georgiadou Berger ile birlikte, İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ'ın ev sahipliği yaptığı yemeğe katıldı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Meclis Üyesi iş insanlarının, özellikle vize engeli sebebiyle yaşanan sıkıntılar dile getirdiği toplantıda, gündem vize engeli ve Gümrük Birliği'nin güncellenmesi oldu.

TÜRKİYE'SİZ OLMAZ

Türkiye'nin ticaretinin yüzde 42'sini AB ülkeleri ile yaptığını hatırlatan İTO Başkanı Avdağ, "Avrupa'nın hayatından Türkiye'yi çıkartırsanız, geriye kalp ritmi bozulmuş bir kota kalır. Avrupa'nın her daim genç ve dinamik kalması ancak ve ancak Türkiye ile mümkün" dedi.

Avrupa Parlamentosu'nun önceki hafta kabul edilen Türkiye raporunda üyelik müzakerelerinin askıya alınması önerisinin büyük bir talihsizlik olduğunu ifade eden Avdağ, "Umuyorum ki, yeni seçilecek parlamento, Türkiye-AB ilişkilerine yeni bir soluk katacak" dedi.

AB ve Türkiye arasındaki



Gümrük Birliği'nin, yeni küresel ekonomik sistemin gerekliliklerine uygun olarak güncellenmesinin zamanının çoktan geldiğini kaydeden Avdağ, şöyle konuştu: "Türkiye, AB ithalat rejimine uygun davranmak zorundayken, ihracatında üye ülkelere tek tek serbest ticaret anlaşması yapması gerekliliği, bizim için önemli bir problem. Burada desteğinizi bekliyoruz. Ayrıca Türklerin AB ülkelerine yapacağı 5-6 günlük iş ziyareti için ancak o sınırda vize

verilmesi ilişkilerimizi olumsuz etkiliyor."

İŞ DÜNYASININ ETKİSİ

Delegasyon Başkanı Berger de vize konusunda Türk iş dünyası ile benzer düşüncelere sahip olduğunu belirtti. Berger, iş dünyasının ve kurumların temasının gelişmesini, üyelik sürecini de olumlu yönde besleyeceğini kaydetti. Öte yandan toplantıya katılan İTO Meclis Üyeleri, vize engelinin yanı sıra dış ticarettaki problemlere de dikkat

çekt. Meclis Üyeleri, Çin'den gelen konteyner gemilerinin bazı Avrupa limanlarına girip malını boşalttığını belirterek, bu malların Avrupa menşeli gibi pazara girmesinin, ticarete haksız rekabete yol açtığını vurguladılar.

Etkinlikte, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Dursun Topçu ve İsmail Kuralay, Yönetim Kurulu Üyeleri Levent Taş ve Bahadır Yaşık, İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu ile İTO Meclis Üyeleri yer aldı.

İstanbul Ticaret Odası adına İhracat Sahibi

Yönetim Kurulu Başkanı

ŞEKİB AVDAĞ

Genel Yayın Koordinatörü

Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.

Özcan Tokel

Genel Yayın

Yönetmeni

Tamer Çerçil

Genel Yayın

Fedat Yıldırım

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun

Yayın Sorumlusu

Adem Orhun



Borcunu erken ödeyene yüzde 22 indirim

Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, toplu konut ödemelerinde yeni kampanyayı duyurdu. Bakan Kurum, TOKİ'den ev almış 210 bin vatandaşın, borçlarını kapamaları halinde yüzde 22 indirimden yararlanabileceğini açıkladı.

BUGÜNE kadar TOKİ'den ev almış 210 bin vatandaş için 21 Mart tarihi itibarıyla borçlarını kapamaları halinde yüzde 22 indirim kampanyası başlıyor. Müjdeyi veren Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, 2012'de başlayan kentsel dönüşüm kapsamında bugüne kadar 590 bin konutun dönüşümünün gerçekleştirildiğini söyledi. Kurum, hedeflerinin mekansal stratejik planı yaparak şehir dışına sanayi-tarım alanlarının uygun yerlerde olduğu kentsel dönüşümü yönetmek olduğunu dile getirdi.

'ACİL-ÖNCELİKLİ'

Yılda 300 bin, ileriki 5 yılda da 1.5 milyon konutun dönüşümünü yapmayı hedeflediklerini belirten Kurum, bu 1.5 milyon konutun 'acil-öncelikli' alanlar olduğunu vurguladı.

Türkiye'de 6.7 milyon konutun dönüşmesi gerektiğini bildiren

Kurum, "Yaklaşık 21 milyon binadan bahsediyoruz. Şu anki deprem yönetmeliklerine uygun binalar değil. Aynı şekilde Deprem Yönetmeliği'ne uygun olmayan riskli binalar da var. 6.7 milyon konutun 1.5 milyonunun da acil dönüşmesi gerekiyor" diye konuştu.

200 BİN BAŞVURU

Kurum, TOKİ ile başlattıkları 50 bin sosyal konut projesinin yapımının 10 milyar lira olduğu bilgisini paylaşarak, "Yatay yapılaşmayı bu 50 bin konutla 67 ilimize, sonra 81 ilimize çıkartmak suretiyle her ilimizde bu pilot uygulamaları yapmış olacağız. Bu uygulamalar şehrin geneline, gayrimenkul sektörüne de bir yön verecek" dedi.

Proje kapsamında İstanbul'da 6 bin 300 konutun bulunduğu, 652 lira taksitle vatandaşların ev sahibi olabileceğini anımsatan

Kurum, bugüne kadar 200 bine yakın başvurunun yapıldığını bildirdi.

210 BİN VATANDAŞ

Kurum, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bugüne kadar TOKİ'den ev almış vatandaşlarımız var. Şu an ödemelerini yapan 210 bin vatandaşımızı ilgilendiren süreçte, 21 Mart tarihi itibarıyla borçlarını kapamaları müteakip yüzde 22 indirim kampanyasını başlatıyoruz. 19 Nisan'a kadar sürecek bu kampanyada vatandaşlarımız diğer borçlarını kapatırlarsa yüzde 22 indirimden faydalanabilecek. Yüzde 25'ten az olmamak üzere borçlarını kapatabiliyorlar. O yüzde 25'lik kısma da yüzde 22 indirim uygulanıyor. Tamamını kapatırsa yine yüzde 22 indirim uygulanıyor. Bu sayede ödemeye güçlüğü çeken vatandaşımıza bir rahatlama getirmek istiyoruz."



Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum

Yabancıya konut satışı yüzde 92.1 arttı

Geçen şubat ayında Türkiye genelinde 78 bin 450 konut satıldı. Şubatta yabancılar yapılan konut satışları ise geçen yılın aynı ayına göre yüzde 92.1 artarak 3 bin 321 oldu.

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), şubat ayına ilişkin konut satış istatistiklerini açıkladı. Buna göre, ülke genelinde şubatta satılan konut sayısı bir önceki aya göre yüzde 7.6 artış gösterirken, geçen yılın aynı ayına göre ise yüzde 18.2 azalarak 78 bin 450 oldu.

İSTANBUL İLK SIRADA

Konut satışlarında İstanbul 14 bin 462 konutla ilk sırada (yüzde 18.4) yer aldı. İstanbul'u 7 bin 690 konut satışıyla (yüzde 9.8) Ankara, 4 bin 403 konut satışıyla (yüzde 5.6) İzmir izledi. En az satış olan iller 5 konutla Hakkari, 12 konutla Ardahan ve 22 konutla Bayburt olarak kayıtlara geçti.

YABANCIYA 3 BİN 321

Yabancılar yapılan konut satışları ise şubatta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 92.1 artarak 3 bin 321 oldu. Bu alanda ilk sırada bin 440 konut satışıyla İstanbul bulunurken, bu ili 672 satışla Antalya, 196 satışla Ankara, 192 satışla Bursa ve 138 satışla Yalova izledi.

IRAKLILAR BİRİNCİ

Şubatta Irak vatandaşları Türkiye'den 628, İran vatandaşları 307, Rusya vatandaşları 236, Afganistan vatandaşları 166, Kuveyt vatandaşları 150 konut edindi.

32 bin 648 konut ilk defa satıldı

İlk defa satılan konut sayısı şubatta, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 25.3 azalarak 32 bin 648'e geriledi. Toplam konut

satışları içinde ilk satışın payı yüzde 41.6 oldu. İlk satışlarda İstanbul 6 bin 385 konutla en yüksek payı

(yüzde 19.5) aldı. İstanbul'u 2 bin 527 konut satışıyla Ankara, bin 800 konut satışıyla İzmir takip etti.



Türkiye genelinde şubat ayında 78 bin 450 konut satışı gerçekleştirildi. Şubatta satılan konut sayısı bir önceki aya göre yüzde 7.6 artarken, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 18,2 geriledi

2019 ŞUBAT
Toplam konut satışı
78 BİN 450

%41,6
32 BİN 648
konut ilk kez satıldı

İSTANBUL
■ 14 Bin 462
■ %18,4
■ 6 Bin 385

ANKARA
■ 7 Bin 690
■ %9,8
■ 2 Bin 527

2018 ŞUBAT
Toplam konut satışı
95 BİN 953

İZMİR
■ 4 bin 403
■ %5,6
■ Bin 800

ANTALYA
■ 672
■ %0,7
■ 196

ANKARA
■ 196
■ %0,2
■ 192

Yabancılar yapılan konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre **%92,1** artarak 3.321 oldu

■ Toplam konut satış sayısı
■ Toplam konut satışındaki oranı
■ Satış il kez yapılan konut sayısı

YABANCILARIN EN FAZLA KONUT ALDIĞI İLLER

ÜLKE UYRUKLARINA GÖRE YABANCILARA YAPILAN KONUT SATIŞ SAYILARI



İSTANBUL 1.440
ANTALYA 672
ANKARA 196
BURSA 192
YALOVA 138

İRAN 307
RUSYA 236
AFGANİSTAN 166
KUVEYT 150
(RŞ 5 ÜLKE)



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

Küresel para politikalarında keskin dönüş ve Türk Lirası

2017 ve 2018'de dünya ekonomisi ve ticaretindeki iyileşme sonucu ABD Merkez Bankası ile Avrupa Merkez Bankası, uzun yıllar sürdürdükleri parasal genişlemeyi sona erdiren para politikasında normalleşme sürecine girdiler. Bu çerçevede özellikle 2019'da dolar ve Euro bölgelerinde faiz artışları ile merkez bankaların bilançolarında küçülmeler bekleniyordu. Ancak küresel ekonomide ortaya çıkan riskler ve yavaşlama ile ABD Merkez Bankası ile Avrupa Merkez Bankası, para politikalarında keskin bir dönüş yaptı. Türk Lirası da para politikalarındaki normalleşme sürecinde üzerinde değer kaybı baskısı yaşarken, merkez bankalarının keskin dönüşleri sonrası üzerindeki baskıyı bir ölçüde atmış oldu.

1 - ABD Merkez Bankası, faiz artışlarına ara verdi

ABD Merkez Bankası Fed, en son Aralık 2018'de olmak üzere geçen yılın tamamında toplam 4 kez 25'er baz puanlık faiz artırımına gitmişti. Böylece merkez bankası faiz oranı da yüzde 2,25 - 2,50 aralığına yükselmişti. 2019 için de 2 veya 3 faiz artış beklentisi bulunuyordu. Ancak Fed, önce 2019 Ocak ayı toplantısında faiz artırımlarına ilişkin sabırlı olmayı taahhüt ederek, önemli bir politika değişikliğine gitti. Fed, mart toplantısında ise 2019 için faiz artırım tahminini sıfıra düşürdü. Fed'in 2020 için faiz artırım beklentisi ise değişimerek 1'de kaldı. Böylece 2020 sonuna kadar Fed, mevcut koşullar içinde sadece bir kez faiz artırmayı öngören bir politikaya geçiş oldu. Faiz artışlarının sınırlanması, doların zayıflarının diğer gelişen ülke para birimleri ile birlikte Türk Lirası üzerindeki değer kaybı baskısını da önemli ölçüde azaltmış oldu.

2 - ABD Merkez Bankası, bilanço küçültmeyi erken bitirecek

Küresel kriz öncesi 870 milyar dolar olan ABD Merkez Bankası bilanço küçültüldü. 2017 Ekim ayında 4,55 trilyon dolara kadar yükselmişti. Fed para politikasındaki normalleşme çerçevesinde bu tarihten itibaren bilançosunu da küçültmeye başladı. Ve açıkladığı takvim ile 2020 sonunda bilançosunu 2,95 trilyon dolara kadar indireceğini ilan etti. Ancak ekonomideki gelişmeler faiz artışlarını durdurduğu gibi bilanço küçültmesine de fren yaptırdı. Fed bilanço küçültülmesini 2019 Eylül ayında sona erdirmeye karar aldı. Böylece Eylül ayında bilanço 3,55 trilyon dolar seviyesine kadar geriledikten sonra bu büyüklükte kalacak. Fed daha öncesi plannına göre küçültmeyi 600 milyar dolar daha az yapma karar almış oluyor. Bu karar da dünyanın her kalanı için dolar likiditesine erişim açısından olumlu oldu. Dolar bu karardan da olumsuz etkilenirken, TL ve diğer gelişen ülke para birimleri üzerinde bu kanaldan oluşan değer kaybı baskısı da azaldı.

3 - Avrupa Merkez Bankası, bankalara yönelik yeni bir kredi programına başlıyor

Avrupa Merkez Bankası da 2018 sonunda daha önce planladığı gibi varlık alımlarını durdurarak parasal genişlemeye son vermişti. 2019 içinde ise para politikasında normalleşme ve halen -0,3 olan politika faizinde de bir artış olacağı beklentisi oluştu. Ancak Avrupa ekonomisinde yaşanan hızlı yavaşlama Avrupa Merkez Bankası'nın para politikasında kısa sürede keskin bir dönüş yapmasına yol açtı. Avrupa Merkez Bankası, 2019 Eylül ayında bankalara yönelik yeni bir kredi programı başlatma karar aldı. Banka açıkladığı yeni uzun vadeli Refinansman İşlemleri (TLTRO) programı ile 2021 Mart ayına kadar bankalara destek olacak. Bu programla Avrupalı bankalar Şubat 2019 itibarıyla kullandıkları toplam kredilerinin yüzde 30'una kadar AMB'den çok düşük maliyetli ile kredi alabilecek. Bu programın açıklanması ile bu kez Euro zayıfladı. Yine gelişen ülke para birimleri ile Türk Lirası ise olumlu etkilendi. Özellikle Türkiye'de bankalar 2014 ve 2016'da uygulanan aynı program dönemlerinde olduğu gibi Avrupalı bankalardan düşük maliyetli Euro cinsi kaynak bulabilme şansına sahip olacak.

4 - Euro faizleri 2020 sonuna kadar çok düşük kalmaya devam edecek

Avrupa Merkez Bankası faiz politikasında da önemli bir değişikliğe gitti. Banka bundan önce 2019'da bir faiz artışı yaparak faiz artışlarına başlayabileceğini öngörüyordu. Ancak banka mart toplantısında en azından '2019 boyunca faizlerin sabit kalması' öngörüldüğü şeklinde politikasını değiştirdi. Piyasalar Euro bölgesinde ilk faiz artışının en erken 2020 sonbaharında olabileceğini fiyatlamaya başladı. Böylece Euro, faizlerin de uzun süre düşük kalacağı beklentisi ile yine zayıfladı. Euro bölgesi faizlerinin uzun süre düşük kalacak olması gelişen ülke paraları ile TL üzerindeki değer kaybı baskısını da hafifletti.

SÖZ KÜRESEL PARA POLİTİKALARINDA DEĞİŞİM TÜRK LIRASI İÇİN DAHA UYGUN BİR İKLİM YARATACAK. BU FIRSATI ENFLASYON İLE MÜCADELEDE İYİ DEĞERLENDİRMELİYİZ.

18'e çıktı. Vadesiz ve ihbarlı hesaplar ile 1 yıla kadar (1 yıl dahil) vadeli hesaplarda yüzde 20 olarak belirlendi.



Yan sanayiye milyarlık fırsat

Üyelerine iş ortağı bulan İTO Yan Sanayi Borsası (YSB), Tedarikçi Günleri'nde firmaları bu kez Makina ve Kimya Endüstrisi Kurumu (MKEK) ile buluşturdu. Özel programa ilk kez gelen MKEK, bu yıl yurt içinden 1 milyar 21 milyon liralık mal alımı yapmayı planlıyor.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası (YSB), "Tedarikçi Günleri" organizasyonlarıyla yerli ve yabancı ana sanayicilerle Türkiye'deki yeni sanayi firmalarını satın alma masasında buluşturuyor. 1990'da Birleşmiş Milletler Sınai Kalkınma Teşkilatı'nın (UNIDO) desteğiyle İTO bünyesinde kurulan Yan Sanayi Borsası, büyük firmalarla, onlara tedarikçi olacak küçük ve orta boy işletmeleri B2B masasında bir araya getiriyor. İTO'nun Yan Sanayi Borsası üyeleri geçen hafta da savunma sanayisinden kurumların yetkilileri ile görüşme imkanı buldu. Makina ve Kimya Endüstrisi Kurumu (MKEK), Yan Sanayi Borsası üyeleriyle görüşme masasına oturmadan önce, katılımcı firmalara MKEK'i tanıtan bir toplantı yaptı.

DAHA ÇOK ÜRETECEĞİZ

Toplantının açılışında konuşan İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, "Daha iyisini yapmak işbirliğine dayanıyor. Kamu ve özel sektörün işbirliği halinde çalışması hem savunma ürünlerini hem firmaların hem de ülke ekonomisini güçlendirecektir" dedi. İTO'nun kapısının yan sanayicilere her zaman açık olduğunu kaydeden Kuralay, "Organizasyonun bereketli olmasını arzu ediyoruz. Zaten istihdam seferberliği de var. Tedarikçiler iş aldıkça, ana firmalar daha çok üretmeye başlıyor. Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği Tedarikçi Günleri de iyi bir fırsat" şeklinde konuştu.

TAMAMI YERLİ

MKE Kurumu Genel Müdür Yardımcısı Hayrettin Özden ise toplantıda, kurumun köklü geçmişini anlattı. Kurumun KİT statüsünde ve yüzde 100 yerli olduğunu belirten Özden, "Önceden barut kesesinden mühimmat sandığna kadar her şeyi kendimiz yapıyorduk. Ancak artık ana ürünler, bunların ana bileşenleri ve kritik ürünler dışındakilerde olabildiğince alt yüklenici kullanıyoruz. Bunları yerli firmalarımıza ihale ediyoruz" dedi. 2018 yılında 270 milyon liralık işi alt yüklenicilere yaptırdıklarını anlatan Özden, "Bunlar, talaslı imalat, hazır ana bileşen veya hammadde temini gibi işler. Bunun yanı sıra da 125 milyon liralık, daha çok personel



çalıştırma olarak alt yüklenicilerden hizmet satın aldık" diye konuştu. Son yıllarda yatırım konusunda yeni politikalar geliştirdiklerini kaydeden Özden, özellikle makina tezgahında yerli firmalarla çalıştıklarını, gizlilik sözleşmesi yaptıklarını ifade etti.

SANAYİYİ BESLİYOR

MKE Kurumu Genel Müdür Yardımcısı Hayrettin Özden, savunma ürünlerinin yanı sıra birçok sivil ürün de ürettiklerini belirtti. Demiryolu rayı, takım tezgahı üretilir, motor bloklarının dökümüyle başlayan bu hizmetin Türkiye sanayisinin ihtiyacı olan ana ürünlerle devam ettiğini kaydetti. Özden, özellikle yüksek vasfı çelik ve piring üreten yerli sanayinin kullanımına sunduklarını söyledi. Genel Müdür Yardımcısı Hayrettin Özden, tedarikçi olacak yerli yan sanayi firmalarıyla eşgüdüm halinde çalıştıklarını, MKE tesislerinden bilgi

edinmelerine ve örnek almalarna imkan sağladıklarını kaydetti. Bu şekilde ortak başarı sağladıklarını belirten Özden, tedarikçi firmalara teşekkür etti.

DÖNEM HEDEFİ

MKE Kurumu İkmal Dairesi Şube Müdürü Ebru Koçak Taçoğlu ise kurumun yurt içinden yaptığı toplam tedarik tutarına göre yan sanayi kullanım oranının yüzde 52 olduğunu ifade etti. Taçoğlu, MKE'nin bu yıl yurtiçinden tedarik etmeyi planladığı mal alım bedelinin 1 milyar 21 milyon lira olduğunu açıkladı. Taçoğlu, kurumun 2023 hedeflerinden birinin yan sanayiye 400 milyon dolar iş hacmi oluşturmak olduğunu kaydetti.

Programın ikili görüşme safhasında 200'den fazla firma, MKEK'nin fabrika ve birimleri göre ayrılmış 12 ayrı masasında kurum yetkilileriyle B2B görüşme yaptı. İki gün süren programın ardından, Genel Müdür Yardımcısı Hayrettin Özden, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel'e teşekkür ederek, İstanbul Ticaret Odası'nın, firmalarla buluşmaya imkan ve zemin hazırlamasından dolayı çok memnun olduklarını ifade etti.

MKEK'nin sistemine kaydolan

MKE Kurumu, ihalelerine katılmanın artırılması ve ihalelerin duyurulması amacıyla Tedarikçi Yönetim Sistematiği kullandı. Bu sistemde toplam bin 540 İstanbul firması bulunuyor. Kurum ihaleleri, bu sisteme kayıtlı firmalara e-posta ile de bildiriliyor. Sisteme kaydolmak için İkmal Dairesi Başkanlığı'ndan "Yaklaşık Maliyet ve Sarfnameler Şubesi Müdürlüğü" ile mkekykm@mkek.gov.tr e-posta adresinden irtibata geçmek yeterli.

Tedarikte 4 yöntem

MKEK İkmal Dairesi Başkanı Ahmet Konur, kurumun mal ve hizmet tedarikinde belli usuller kullandığını söyledi. Kurumun, ilan yapılmaksızın ve teminat alınmaksızın doğrudan temin ile alım yapıldığını kaydeden Konur, "Özel sektör firmalarından ortak üretime ilişkin olarak gelen işbirliği teklifleri, doğrudan temin şeklinde yapılıyor" dedi. Konur, tedarik usullerini şöyle sıraladı: Açık ihale, belli istektiler arasında ihale, pazarlık usulü ve doğrudan temin.

İhalede yerli malına avantaj

MKEK'nin ihale duyurulan Kamu İhale Bülteni'nde ve kurumun web sitesinde (www.mkek.gov.tr) yayımlanıyor. Kanun uyarınca yerli malı teklif eden istektiler lehine yüzde 15 oranında fiyat avantajı sağlanıyor.

Cirolarda son durum

Türkiye İstatistik

Kurumu, Ocak 2019 ayı ciro endekslerini açıkladı. Bu verilere göre sanayi, inşaat, ticaret ve hizmet sektörleri toplamında takvim etkilerinden arındırılmış ciro endeksi, 2019 yılı Ocak ayında bir önceki yılın aynı aya göre yüzde 16.2 arttı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış toplam ciro endeksi ise bir önceki aya göre yüzde 1.9 arttı.



Hikmet BAYDAR



Grafikte de görüleceği üzere, yıllık bazda, Eylül 2019 ayından sonra aylık periyotlarda bir önceki yılın altında kalan toplam ciro değişim oranı dört ay sonra ilk defa bir önceki yılın aynı aya göre artış gösterebildi. Bu artışta dönemsel enflasyonist etkiyi de dikkate almamız gerekiyor.

Alt sektörlerle baktığımızda ise takvim etkilerinden arındırılmış sanayi ciro endeksi, 2019 Ocak ayında bir önceki yılın aynı aya göre yüzde 19.7 arttı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayi ciro endeksi ise bir önceki aya göre yüzde 0.9 arttı.

Takvim etkilerinden arındırılmış inşaat ciro endeksi, 2019 Ocak ayında bir önceki yılın aynı aya göre yüzde 26.6 arttı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış inşaat ciro endeksi ise bir önceki aya göre yüzde 10.5 arttı.

Takvim etkilerinden arındırılmış ticaret ciro endeksi, 2019 Ocak ayında bir önceki yılın aynı aya göre yüzde 11.3 arttı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış ticaret ciro endeksi ise bir önceki aya göre yüzde 0.6 arttı.

Takvim etkilerinden arındırılmış hizmet ciro endeksi, 2019 Ocak ayında bir önceki yılın aynı aya göre yüzde 19.6 arttı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış hizmet ciro endeksi ise bir önceki aya göre yüzde 3.1 arttı.

Alt sektörlerde ciro artışları olumlu gibi görünebilir. Zira en yüksek ciro artışı yüzde 26.6 ile inşaat sektöründe. Oysa diğer veriler bu sektörde sıkıntılı devam ettiğini gösteriyor.

Söz konusu cirolar, fiili fiyatlarla ilgili olduğundan, ciro artışının satışların arttığı yönünde yorumlanmasında dikkatli olunmalı. Miktar bazında bir ölçü kullanılamaması nedeniyle özellikle enflasyonist dönemlerde bu veriler yanıltıcı olabilir.

Bunun yanında baz alınan veriler KDV ve ÖTV beyanname verileri. Resmi oranı yüzde 100 olmayan sektörlerde bu veriler de yanıltıcı olabilir. Bir önceki aya göre olumlu bir ivme gösteren cirolar, maliyet artışı kaynaklı olabilir.

Böyle düşüncemizin ana nedeni Yurt İçi Ücreti Fiyat Endeksi'nin Ocak 2019'da yıllık bazda yüzde 32.93 olması. Bütün endeksleri bu oranda indirgediğimizde, pozitif bir ciro artışı göremiyoruz. Kısacası; tutar bazında enflasyonist sebeple artan cirolar, miktar bazında daha düşmüş olabilir.

Buradan vereceğimiz mesaj; kârlılığı korumak durgunluk dönemlerinde ustaca yönetilen finansman ve pazarlama politikasına bağlı. Nominal değil, reel değerlere bakmalısınız. Geçer durumu göremediğiniz takdirde yanlış kararlar verme riskiniz de artacak.

MKE Kurumu tedarik sistemindeki sektörler

- Kimyasallar
- Mekanik (talaslı) imalat
- Sac metal aksamları
- Metal malzemeler
- Plastik ve kauçuk aksamları
- Dövme-döküm parçaları
- Ambalaj malzemeleri
- Tahafuz malzemeleri
- Elektrik-elektronik malzemeleri
- Kaplama
- Refrakter malzemeler
- Ferro alaşımlar
- Kesici takımlar
- Makina ve teçhizat malzemeleri
- Hırdavat malzemeleri
- Patlayıcılar
- Diğer

Dünyanın dört bir yanında müşterisi var

MKE son yıllardaki milli hassasiyetler ve yerli üretim atışı sebebiyle yerli tedarikçileri çalışmaya ağırlık verdi. 2015'ten bu yana satışların artan ve karşılık sağlayan MKE, 2018'de 1.8 milyar liralık satış yaptı. Kurum 104 milyon liralık dönem kârı elde etti. Kurum son dönemde yıllık ortalama 50-100 milyon dolarlık ihracat da yapıyor. Filipinler'den ABD'ye kadar birçok ülkeye ürün satan MKE'nin en büyük müşterileri Ortadoğu ve Afrika ülkeleri.

İkinci el araçta garanti dönemi

İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik, 13 Şubat 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanmıştı. Yönetmelik, 1 Nisan tarihinde yürürlüğe giriyor. Böylece ikinci el araçta da garanti dönemi başlıyor.

ŞEREF KILIÇLI

İKİNCİ el araç alım satım işlemlerinde ekspertiz raporunu zorunlu hale getiren düzenleme, 1 Nisan'da yürürlüğe giriyor. Ayrıca satışı yapan işletmeye satış tarihinden itibaren araca üç ay veya 5 bin kilometre garanti verme yükümlülüğü de getiriliyor.

Ticaret Bakanlığı'nın 1 Nisan'da yürürlüğe girecek düzenlemesi hakkında bilgi veren İstanbul Motorlu Araç Satıcıları Derneği (İMAS) Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hayrettin Ertemel, şöyle konuştu: "İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik, 13 Şubat 2018 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanmıştı. Bu kapsamda 1 Nisan'da yürürlüğe girecek



önemli değişiklikler var. Yeni yönetmelik gereği, araç alım satım işlemlerinde TSE hizmet yeterlilik belgesi bulunan işletmelerden araç ekspertiz raporu alınması zorunlu hale geliyor. Rapordaki tüm bilgilerin doğruluğundan ekspertiz firmaları sorumlu olacak. Ayrıca yeni yönetmelik kapsamında; ikinci el motorlu kara taşıtının, satış yapan işletme tarafından satış

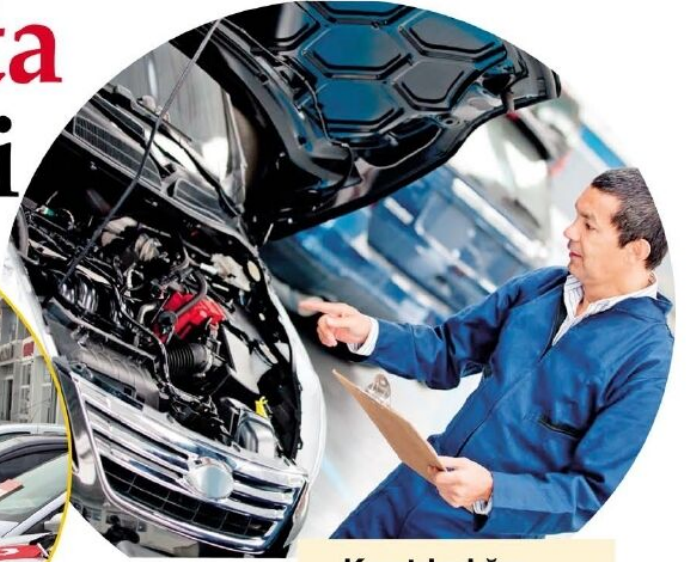
tarihinden itibaren üç ay veya 5 bin kilometre garanti altına alınması da yürürlüğe girecek."

Ekspertiz Raporu

Düzenlemenin tüketici açısından da yeni bir dönemi başlattığını belirten İMAS Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hayrettin



Ertemel, "İkinci el otomobil satışlarında kilometre düşürme, aracın hasarını gizleyerek satma gibi nedenlerle tüketicilerin yaşadığı sorunlara karşı birtakım yenilikler getiriliyor. Bu sıkıntıları gidermek amacıyla ikinci el araç alım satım işlemlerinde gerekli belgelere yetkili ekspertiz merkezi raporunun eklenmesi de zorunlu hale gelecek. Yani ekspertiz raporu olmayan hiçbir aracın noterde alım satımı yapılamayacak" dedi.



Kayıtdışılığın önüne geçecek

İkinci elde yılda yaklaşık 7 milyon aracı satıldığını söyleyen Hayrettin Ertemel, ikinci el araç alım satım işlemlerinde ekspertiz raporunun zorunlu hale getirilmesinin; kayıtdışılığın önüne geçilmesi ve yetkisiz kişilerin bu işi yapmasının engellenmesi açısından da önemli olacağını vurguladı.



125. CANTON FUARI 1. FAZ

Guanco - Çin Halk Cumhuriyeti
15-19 Nisan 2019

- Elektronik ve Elektrikli Ev Aletleri
- Yapı Malzemeleri ve Donanımları
- Makine Ekipmanları
- 5.2 Numaralı Hol: Elektrikli Ev Aletleri
- 9.3 Numaralı Hol: Uluslararası Pavilyon



İSTANBUL TİCARET ODASI FİRMANIZI DÜNYA İLE BULUŞTURUYOR!

Canton Fuarları

- Dünyanın en büyük fuarlarından
- 1.185.000 m²
- 25.583 katılımcı firma
- 215 ülkeden 189.812 profesyonel ziyaretçi
- En büyük 2. yabancı ülke katılımı: TÜRKİYE
- 20.000 m² uluslararası katılım
- Hol 5.2 ve Hol 9.3'te sektörel katılım
- 34 ülkeden 636 firma iştiraki

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik takip işlemleri
- M² katılım bedeli: 4.000 TL

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Çiğdem Terzi - Gökhan Çapkin
Tel : 0212 455 61 03 - 455 61 16
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: cigde.terzi@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Kişisel Verilerin Korunması Kanunu İTO'da tartışılacak

RESMÎ Gazete'de 2016'da yayımlanan 6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu, firmalardan tüketicilere hemen her kişi ve kurumun yakından ilgilendiriyor. Müşteri olmak veya hizmet almak yoluyla kişisel bilgilerini veren müşterilerin bu bilgilerin kaydedilmesi, işlenmesi, saklanması ve paylaşılmasını düzenleyen

yasada uyum süreci devam ediyor. Konu hakkında yaşanan problemler ve tartışmalara sebep olan hükümler, İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenecek bir toplantıda masaya yatırılacak. İTO'nun Eminönü'ndeki merkez binasında 2 Nisan Salı günü 'Kişisel Verilerin Korunması Kanununa Uyumluluk Süreci' başlıklı bir seminer düzenlenecek.

Kişisel Verileri Koruma Kurumu Başkanı Prof. Dr. Faruk Bilir'in de katılacağı seminerde, kurum yetkilileri, hukukçular, insan kaynakları, veri güvenliği ve bilişim uzmanları da konuşmacı olarak yer alacak. Katılımın ücretsiz olduğu seminer için elif.erdem@ito.org.tr adresinden irtibata geçilebilir.

Marka başvurusunda liderlik Türkiye'nin

TÜRKİYE, geçen yıl da Avrupa'nın en fazla marka başvurusu yapılan ülkesi olma unvanını sürdürdü. Türk Patent ve Marka Kurumu'na (TÜRKPATENT) bir yılda tescillenen yabancı marka sayısı yüzde 195 artışla 24 bin 85'e ulaştı. TÜRKPATENT Faaliyet Raporu'na göre kuruma geçen yıl 120 bin 8 adet marka başvurusu yapıldı. Bu başvuruların 105 bin 996'sı tescil edildi. Tescillerin 81 bin 911'i yerli, 24 bin 85'i ise yabancı markalar için yapıldı. Kuruma geçen yıl 7 bin 349'u yerli, 11 bin 155'i yabancı olmak üzere 18 bin 504 patent



başvurusu yapıldı. 2017 ve 2018 yıllarında toplam 470 coğrafi işaret başvurusu yapılırken, bunların 198'i tescil edildi.

İSTANBUL İLK SIRADA

Böylece geçen yıl sonu itibarıyla tescilli coğrafi işaret sayısı 396'ya ulaştı. Tescilli coğrafi işaretlerin ürün gruplarına göre dağılımında gıda yüzde 56 ile ilk sırada yer aldı.

Bu gruba yüzde 21 ile tarım, yüzde 19 ile el sanatları ve yüzde 2 ile maden ve diğer ürün grupları takip etti. Tasarım bazı tescillerde İstanbul 14 bin 998 ile ilk sırada yer aldı. Bu ili 3 bin 729 tescille Kayseri, 3 bin 146 ile Bursa, 2 bin 635 ile Ankara, 2 bin 451 ile Gaziantep, bin 518 ile İzmir ve bin 348 tescille Konya izledi.

Çin pazarına Canton'dan girilecek

Türkiye'nin ikinci en önemli ticaret ortağı olan Çin, yıllardır süren ihracat politikasının yanında artık ithalata da ağırlık verme kararı aldı. Önümüzdeki nisan ayında gerçekleşecek Canton İthalat İhracat Fuarı, Türk firmalarına Çin pazarına girme yolunu açacak.



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE ile Çin arasındaki ticaret hacmi 21.55 milyar dolara ulaştı. Ancak Türkiye ile Çin arasındaki ticari ortaklık, Çin'in Türkiye'ye ihracat yapması yönünde gelişiyor. Bu ilişkiyi Türkiye'nin de Çin'e ihracat yapması yönünde geliştirecek olan Canton İthalat İhracat Fuarı, 15 Nisan'da kapılarını açacak. Söz konusu fuar, Çin pazarına girmenin en kolay yollarından biri olarak görülüyor.

KÖKLÜ GEÇMİŞ

Canton İthalat İhracat Fuarı, Çin'de 1957'den bu yana yılda iki kez şeklinde gerçekleşiyor. Ancak söz konusu fuarda 2007'ye kadar yalnızca Çinli sektör temsilcilerinin ürünleri dünya ülkeleri ile buluşuyordu. Yani Canton Fuarı, Çin'in ihracatını artırmayı hedefliyor ve Çin firmalarının haricinde diğer ülkeler fuarda stant açamıyordu. Çin'in ticaret politikasının ithalat yönünde değişmesi ile birlikte fuar da kabuk değişti. Artık fuarın belli bir bölümünde dünyanın diğer ülkelerinden gelen firmaların da stant açması sağlanıyor ve Çin pazarına ithalat gerçekleşiyor.

MADENCİLİĞE İLGI

Çinli firmalar da Türk ürünlerini alma konusunda istekli. Söz konusu pazarda en çok madencilik ve kimyevi ürünlerin ithalatının yapılması öngörüldü. Çin pazarına giriş kapısı olarak görülen Canton Fuarı ve fuar öngörülleri, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleşen Canton İthalat İhracat Fuarı

Türk ürünlerinin kalitesi tartışılmaz



Çin heyetini karşılayan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, toplantının açılışında yaptığı konuşmada, "İki ülkenin ticari potansiyelini geliştirmek istiyoruz" dedi.

Çin'in dünya pazarlarını etkileyecek büyük bir pazar olduğunu ifade eden Özer, "Biz de bu pazarda yer almak istiyoruz. Türk mallarının kalitesi tartışılmaz" diye konuştu. Türk firmalarının pazara girmekte zorlandığını da ifade eden Özer, vize konusundaki sıkıntıların çözülmesini talep etti.



Bilgilendirme Toplantısı'nda ele alındı. Toplantıda iki ülkenin fuar vesilesi ile ticari ortaklıklarını geliştirebilecekleri konuşuldu. Fuar yetkilileri Türkiye'ye, "Türkiye'den ürün almaya istekliyiz" mesajı verdi.

Türkiye cazip bir ülke

Çin Halk Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği Ticaret Müşaviri Liu Yuhua, Türkiye'nin Çin için cazip bir ülke olduğunu söyledi. Bir Kuşak Bir Yol Projesi'nden de bahseden Yuhua, "Üst düzey görüşmeler devam ediyor. İkili ticari ilişkilerin gelişmesi için elimden geleni yapmak istiyorum" diye konuştu.

Karşılıklı kazanç söz konusu

Çin Dış Ticaret Merkezi (CFTC) Yönetim Kurulu Başkanı Li Jinqi, İstanbul'un Asya ve Avrupa'ya birbirine bağlayan eşsiz bir kent olduğunu ifade ederek, "Canton Fuarı da Çin ile dünyayı birbirine bağlayan bir ticaret köprüsü niteliğinde" diye konuştu. Jinqi, "Canton, dünyaya satmak ve dünyadan almak üzere



kurgulanmış bir fuar ve bu fuarda karşılıklı kazanç söz konusu. Canton'da ithalat platformu 2007'de açıldı ve bu platformdan 100'den fazla ülke faydalandı. Geçtiğimiz yıl Canton Fuarı'nda 74 Türk firması ihracat için yer aldı. Bizler Türkiye'den en çok madencilik ve kimyevi ürünler konusunda ilgiliz" diye konuştu.



Kompozit malzemeleri ve teknolojileri alanında dünyanın en prestijli fuarı olarak nitelendirilen JEC World 2019 Fuarı'na katılan 32 Türk firması, yeni ürünlerini Paris'ten dünyaya tanıttı.

Kompoziti Paris'ten dünyaya tanıttık

KOMPOZİT alanında uluslararası çaplı lider fuarlardan biri olan JEC World 2019 Fuarı, sektör profesyonellerini 12-14 Mart tarihlerinde Fransa'nın başkenti Paris'te bir araya getirdi.

115 ÜLKE ARASINDA

115 ülkeden bin 300 katılımcının yer aldığı fuarda, hammaddenin makina ve malzemelere, yazılım ve hizmetlerden teknoloji süreçlerine kadar kompozit sanayinin tüm segmentleri, yenilikler ve keşiflerle birlikte uluslararası sektör temsilcilerine sunuldu. Fuarda, Türkiye de toplam 32 firma ile yer aldı.



İKİLİ GÖRÜŞMELER

Fuarın milli katılım organizasyonunu 2013'ten bu yana istikrarlı bir şekilde sürdüren İstanbul Ticaret Odası (İTO), bu yıl da Türk firmalarını Paris'e taşıdı. JEC World 2019'a İTO ile katılan sektör temsilcisi 11 firma, 264 metrekarelik

alanında ürünlerini ve teknolojilerini dünyaya tanıtmaya fırsatı elde etti. Firmalar, Türkiye milli standında İTO tarafından gerçekleştirilen ikili görüşme organizasyonu sayesinde uluslararası sektör mensupları ile bir araya gelme imkanı buldu. Fuarda, 21 Türk firması da bireysel katılım gerçekleştirdi.

Türkiye için özel etkinlik

İTO, fuar kapsamında düzenlediği etkinlikte Türk kompozit sektörünü dünyaya tanıttı. T.C. Paris Başkonsolosu Görkem Barış Tanteğin ve T.C. Paris Ticaret

Müşaviri Özlem Nudralı'nın da katıldığı etkinlikte, Türk kompozit sektörü tüm yönleriyle anlatıldı. Fuara katılan sektör temsilcisi firmalar da etkinlikte sunumlar yaptı.

İhracat artırılmalı

JEC World Fuarı'na İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş ile İTO Meclis Üyeleri Adil Nalbant ve Hidayet Işık'tan oluşan Oda heyeti katıldı. Türkiye milli standını ziyaret eden İTO heyeti ve T.C. Paris Ticaret Müşaviri Özlem Nudralı, sektörün tüm temsilcileri ile görüşerek, ihracatın artırılması konusunda görüş alışverişinde bulundu.

Rakamlarla JEC World 2019

115 ülkeden katılım
1.300 katılımcı firma
43 bin ziyaretçi
26 pavilyon
1.800 iş görüşmesi
150 konferans

CPhI china®

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
18-20 Haziran 2019

- Bitmiş ilaç üretimi
- İlaç paketlenmesi
- Etkin aktif farmasötik bileşenler
- İlaç hammaddesi
- İlaç özel hizmetleri
- Bitmiş ilaç formülasyonu
- Özel imalat
- Biyofarmasötik
- İnce kimyasal maddeler

ULUSLARARASI İLAÇ SEKTÖRÜNÜN PLATFORMU

CPhI China • 60.000 üzerinde ziyaretçi • 3.000 üzerinde katılımcı • Asya Pasifik bölgesinin lider eczacılık, farmasötik fuarı	Katılım Bedeline Dahil Hizmetler • Stant inşaat organizasyonu • Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri • Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması • Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması • Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri • Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı • T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
Ödeme Planı Minimum stant alanı: 12 m² Katılım bedeli : 3.600 TL/m² 1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si 3. Ödeme : Bakiye bedel • Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda müza iletilmesi gerekmektedir. • İlk ödemeyle ilgili banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.	Banka Bilgisi Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI Banka : YAPI KREDİ BANKASI Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL Şube Kodu : 055 TL Hesap No : 60614779 IBAN : TR29 0006 7010 0000 0040 6147 79 • Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "CPhI CHINA 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Tayfun Fakiroğlu - Esra Avcıoğlu - Aylin Odabaş
Tel : 0212 455 61 18 - 455 61 10 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

AFRİKA'DA
1 YILDA

4 milyar insan hava yoluyla seyahat etti



AFRİKA'da 2018'de 4 milyardan fazla insanın hava yoluyla seyahat ederken, bu rakamın 2035'te 8 milyara çıkması hedefleniyor. Nijerya'nın başkenti Abuja'da düzenlenen Havacılık Altıyapısı İçin Afrika Çalıştayı'nda

konuşan Uluslararası Sivil Havaçılık Örgütü Başkanı Bernard Aliyu, Afrika'da 2018'de 38 milyon sefer ile 4 milyardan fazla insanın hava yoluyla seyahat ettiğini açıkladı. Havacılık alanında

Afrika'nın en yüksek potansiyele sahip olduğunu belirtti Aliyu, "Bu rakamın 2035'te 8 milyara çıkmasını hedefliyoruz" dedi. Öte yandan havacılık sektörü, Afrika'da 7 milyon kişiye iş imkanı sağlıyor.



İTO hamileri eğitim sahasında

YAHYA GÜL

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) İplik ve Elyaf Ürünleri Meslek Komitesi, hamilerini yaptığı Şehit Büyükelçi Galip Balkar Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin sorunlarını konuşmak için bir araya geldi. Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, iş dünyasının temsilcileri olarak mesleki eğitimin gelişmesi ve sorunların çözümü için başta Milli Eğitim Bakanlığı olmak üzere ilgili kurum ve kuruluşlarla birlikte hareket ettiklerini söyledi. Salman, "Gerek hamilerimizle, gerek komitelerimizle gerekse de firmalarımızla eğitime maddi ve manevi destek sağlamaya devam edeceğiz" dedi.

BAŞARILI MESLEKİ EĞİTİM

Salman, sunları söyledi: "İş dünyasının aradığı vasıflara uygun eğitim verebilmeyi sağlamak için ihtiyacınız olan makina ve cihazların temini konusunda görüşlerini aktardınız faydalı olacak. Bugün sanayileşmiş ve kalkınmış ülkeler, bu gelişmeyi, meslek liselerini doğru ve etkin şekilde sanayinin içine dâhil ederek başardı. Almanya'nın bugün dünya devletleri arasında yer almasının en önemli nedenlerinden biri başarılı mesleki eğitimi. 25 Ocak'ta Maçka Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde imzalanan Mesleki Eğitim İşbirliği



Yoğun katılım

İTO Cemile Sultan Konusu'nda yapılan toplantıya; İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, İstanbul İl Milli Eğitim Müdürü Levent Yazıcı, İTO Meclis Üyeleri Mustafa Büyükdede, Ayhan Özsoy, Dr. Ayhan Etyemez, Mehmet Banış Danyal, Bekir Taner Ateş, Davut Tolga Batallı, İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Serkan Gür, Zeytinburnu İlçe Milli Eğitim Müdürü Ali Yesilyurt, Şehit Büyükelçi Galip Balkar Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü H. Kamil Akbulut ile okul öğretmenleri ve öğrenciler katıldı.

Protokolü ile Odamız tarafından İstanbul'daki 54 mesleki ve teknik Anadolu lisesinin hamiliğini üstlendik. Bu okullardan biri de Şehit Büyükelçi Galip Balkar Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi."

İSTANBUL MODELİ PROJESİ

Salman, okul-ış dünyası işbirliğini tesis edebilmek ve iş dünyasının ihtiyacı olan nitelikli insan gücünü yetiştirilmek için 2015'te hayata geçirilen 'Okul-Sanayi İşbirliği İstanbul Modeli Projesi'nin, okullar ile sektörler arasında önemli bir bağ oluşturduğunu kaydetti.

Salman, şöyle devam etti: "Projenin başından bugüne kadar Odamızca aktarılan

maddi kaynak 5 milyon TL'ye ulaştı. Bu rakamın sadece 1.5 milyonluk bölümü proje kapsamında ödendi. Diğer taraftan, proje ile İstanbul'da 6 bin 935 öğrenciye, 16 bin 724 öğrenciye eğitim sağlandı, 14 bin 267 öğrenci staj yaptı ve 6 bin 300 öğrenci de staj yaptığı firmada istihdam edildi. Okul-sanayi işbirliğindeki hamilik projemiz, birçok kurum ve kuruluşu örnek olmaya devam ediyor. En son 26 Şubat 2019'da; Milli Eğitim Bakanlığı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi arasında 81 il ve 81 mesleki lisesini kapsayan Mesleki Eğitim İşbirliği Protokolü de imzalandı."

İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu'nun İstanbul'daki kongre sayısını artırmak için yürüttüğü çalışmalar meyvelerini veriyor. İstanbul, 2023'te Uluslararası Tohum Federasyonu Dünya Kongresi'ne ev sahipliği yapacak.



Tohum kongresi 2023'te İstanbul'da

İSTANBUL, kongre turizminde atığa geçtiğinin ilk sinyallerini vermeye başladı. İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu'nun (ICVB) yürüttüğü çalışmalar neticesinde megakent, uluslararası alanda büyük prestije sahip bir kongreye daha ev sahipliği için seçilmeyi başardı.

1.700 KATILIMCI

Kent, 2023 yılı bahar aylarında düzenlenmesi planlanan ve katılımcı sayısı 1.500 ile 1.700 arasında değişen Uluslararası Tohum Federasyonu Dünya Kongresi'ne (ISF-International Seed Federation World Congress) ev sahipliği yapacak.

Megakente kazandırılan kongre sayılarını artırmak amacıyla adaylık çalışmaları

kapsamında yoğun bir çalışma yürüten ICVB, ulusal ve uluslararası kongre yetkililerinden oluşan heyet için 13-15 Şubat 2019 tarihleri arasında inceleme gezisi düzenledi. Söz konusu gezi ile ISF Genel Sekreteri Michael Keller, Etkinlik Müdürü Camilla Perret-Gentil, PCO'su Salvatore Pagano, Tohum Sanayicileri ve Üreticileri Alt Birliği (TSUAB) Genel Sekreteri Doç. Dr. Hamit Ayanoğlu, Türkiye Tohumculuk Endüstrisi Demeyi (TÜRKTED) Genel Sekreteri Dr. Kenan Yalvaç ve ISF Ulusal Komitesi Koordinatörü Dr. Ali Üstün ağırlandı. Heyete, kongreye ev sahipliği kapsamında değerlendirilen kongre merkezleri, oteller ve gala yemeği mekanları tanıtıldı.

Kongre çalışmalarına hız kesmeden devam

Kongre heyetini makamında ağırlayan TUGEV-ICVB ve İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, ISF Genel Sekreteri Michael Keller ile de birebir görüşme yaptı. Avdagic, ev sahibi şehir olarak kongreye her türlü desteğin verileceğini söyledi. İstanbul'a daha fazla kongre kazandırmak için çalışmaların sürdürüleceğini vurgulayan Avdagic, "ICVB olarak yapmış olduğumuz uzun soluklu ve özveriyle çalışmalar neticesinde bu denli prestijli bir kongre için şehrimiz adına

adaylık sürecini yürüttük ve sonucunda kongreyi kazandık. Bu çalışmaların önemli bir ayağı olan inceleme gezimizi de başarılı bir şekilde tamamladık ve misafirlerimizin şehrimizden büyük bir memnuniyetle ayrılmasını sağladık. ICVB olarak kongre adaylık çalışmalarımıza hız kesmeden devam edeceğiz" diye konuştu. Görüşmelere TUGEV Başkan Vekili ve İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık da katıldı.

Adaylık çalışması süren kongreler

ICVB'nin, kazandırdığı ve adaylık çalışmalarını devam ettirdiği kongreler şunlar:

- SWIFT-Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication - 2019 Katılımcı sayısı: 350 (İstanbul'a kazandırıldı)
- BIR-Bureau of International Recycling - 2020 Katılımcı sayısı: 900
- ECM-European Cities Marketing, Spring Meeting - 2020 Katılımcı sayısı: 170
- ITT-Institute Travel Tourism - 2020 Katılımcı sayısı: 450
- UNICEO-United Networks of International Corporate Events Organizers - 2020 Katılımcı sayısı: 250 (İstanbul son karar aşamasında)
- ECPNR-The European Course on Pediatric Neuroradiology - 2021 Katılımcı sayısı: 300 (İstanbul'a kazandırıldı)
- ICGS-International Congress on Glaucoma Surgery - 2022 Katılımcı sayısı: 500
- EAO-The European Association of Oseointegration Annual Congress - 2023 Katılımcı sayısı: 2.500-3.500 (İstanbul son 2 aday şehir arasında)

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi **e-İMZALI** ve etiketli olmak üzere **İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANZIZCA** dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize hız kazandırın.



f o t a /okurumsl



OSB'lerde 800 bin yeni istihdam hedefleniyor

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı 2018 Yılı Faaliyet Raporu'ndan derlenen bilgilere göre, geçen yıl 3'ü ihitias Organize Sanayi Bölgesi (OSB) olmak üzere toplam 4 OSB'nin kuruluşu tamamlanarak, tüzel kişiliği kavuşturuldu. Böylece OSB sayısı 312'ye yükseldi.

KREDİ DESTEĞİ

OSB'lerde 50 bin 528 parselde üretim gerçekleştirirken, istihdam edilenlerin sayısı geçen yıl itibarıyla 1 milyon 727 bin 325 kişi oldu. OSB'lerin tüm parsellerinde üretimin

başlamasıyla bu bölgelerdeki istihdamın 2 milyon 500 bine ulaşması öngörüldü. Bakanlık tarafından kredi desteğiyle 1962'den geçen yılın sonuna kadar 32 bin 336 hektar büyüklüğünde 185 OSB'ye yönelik başta alan genişletme olmak üzere projeler geliştirildi. Bu kapsamda yol, içme suyu, kanalizasyon altyapı çalışmaları tamamlanan OSB'ler sanayicinin hizmetine sunuldu.

Daha çok tamirat ve imalatla uğraşan küçük işletmelerin yer aldığı, altyapı hizmetleriyle idare binası, çırak okulu, satış

dükkanı gibi sosyal kurumlara donatılmış iş yeri toplulukları olan sanayi sitelerine yönelik çalışmalar da devam etti. Çarpık sanayileşmenin önlenmesi ve sanayi yapılaşmalarının disipline edilmesi amacıyla oluşturulan sanayi sitelerinin sayısı geçen yıl itibarıyla 476'ya ulaştı. Bu sitelerdeki 95 bin 202 iş yerinde de 476 bin kişiye daha çalışma imkanı sağlandı. Bakanlığın 2018 yatırım programında ise 40 sanayi sitesi projesi yer aldı. Geçen yıl 4 sanayi sitesi projesi tamamlanarak küçük sanayicinin hizmetine sunuldu.

'Büyük Sahne'yle hedef 1000 proje



Hayalimiz Türk yapay zeka şirketi

BTM Sahneler XL etkinliğinde konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yeni nesil girişimcilik katkısından dolayı BTM'yi kutladı. "Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız ile İstanbul Valiliğimiz de desteklediği bu programımıza koyuyor ki, biz Türkiye'de girişimcilikte önemli ve farklı bir yol açtık" diyen Şekib Avdagiç, girişimci ve yatırımcılara yönelik konuşmasını şöyle sürdürdü: "İstanbul Ticaret Odası Başkanı olarak benim bir hayalim var. Türkiye'den ama özellikle de BTM'den ilk Türk 'unicorn'unun çıkması..."

Biliyorsunuz, Unicorn ya da Türkçesi ile mitolojik tek boynuzlu at, değeri 1 milyar doları aşan yeni girişim şirketlerini ifade ediyor. Mart 2019 itibarıyla dünyada 327 adet unicorn startup, yani yeni girişim şirketi var. İşte biz BTM ile bunlardan birinin Türk olması hayalini hayata geçirmeye çalışıyoruz. Bunun bir AI, yani yapay zeka şirketi olması ise en büyük hedefimiz... Eğer biz Türkiye'de girişimciliğin yeni bir düzeye yükselmesini sağlayabilirsek, o zaman ülkemizin kalkınması yolunda çok önemli bir eşiği de geride bırakacağız."

UZUN SÖLÜKLÜ BİR YOLCULUK

İlk Türk unicornunu binlerce içinden bulmak için uzun soluklu, büyük sabır gerektiren ve

ilmek ilmek dokunan bir çalışmaya yürüttüklerine dikkat çeken Şekib Avdagiç, "Sahneler XL'de, Türkiye'nin girişimcilik alanındaki tüm birikimi bir araya getiriyor. Hem akademik dünyadan, hem medyadan, hem iş aleminde yıllarını bu işe vermiş uzmanlar görüşlerini bizimle paylaşıyor. Bir anlamda çok yönlü bir beyin fırtınası esiyor. İstanbul Ticaret Odası olarak bizim yapmak istediğimiz de tam olarak budur... Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi ve İstanbul Düşünce Akademisi ile bir girişimcilik rüzgarının İstanbul'dan başlayarak tüm Türkiye'yi etkisi altına almasını sağlamaktır... İnşallah bunu başaracağız" diye konuştu.

'AMAZON'U KAÇIRMAYALIM

Avdagiç, ticaret savaşları tam gaz devam ederken, yapay zeka ile çalışan otomasyon sistemlerinin rekabetçi kalmanın en iyi yolu gibi görüldüğünü söyledi. Otomasyon sistemlerinin hızla geliştiğini anlatan Avdagiç, "Amazon ekonomisi denilen bu tarz alması başını gidiyor. İnternet ağırlı, sınır duvarlarını delmiş geçmiş vaziyette. O yüzden bu yöndeki girişimleri desteklemeliyiz. Burada yerimizi almazsak, Amazon ekonomisinde var olmazsak, kaçıracağımız sadece tren olmayacak, koskoca bir çağ kaçıracağız" dedi.

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi, 10'uncu sahnesini BTM Sahneler XL adıyla gerçekleştirdi. BTM, 12 haftalık Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı'ndan başarı ile çıkan 10 girişimciyi ve projelerini yatırımcılara tanıttı. Aynı anda 1000 projeye ev sahipliği yapmaya hazırlanan BTM, bu projelerden en azından birinin de unicorn olması için çalışıyor.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın girişimcilik desteklemek amacıyla kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı, önemli bir etkinliğe daha imza attı. Binyesinde Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) ve İstanbul Düşünce Akademisi (IDA) olmak üzere iki ayrı kurumu barındıran vakfın Fulya'daki yerleşkesinde, gün boyu paneller düzenlendi.

Vakfın faaliyetlerini destekleyen İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) tarafından verilen hibelerin ilk örneği sona ererken, düzenlenen etkinlik, BTM Sahneler XL adıyla start aldı. Açılış konuşmasını İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'in yaptığı etkinlikte üç salonda 9 panel düzenlendi ve girişimcilik ekosistemi masaya yatırıldı.

Ana salondaki 'Startup Yatırımcılığında Pandora'nın Kutusu Açılıyor' başlıklı ilk panelin moderatörlüğünü BTM Direktörü İbrahim Elbaşı yaptı ve melek yatırımcılar Baybars Altıntaş, Kenan Çolpan ile Mehmet Onarcan panelist olarak yer aldı. Gazeteci yazar Hakan

Güldağ'ın moderatörlüğündeki ikinci panelin konusu ise 'Ticaret Savaşları Görünürler / Gerçekler' başlığını taşıdı. Panelde Stratejik Araştırmalar Enstitüsü Başkanı Dr. Can Fuat Gürsel ile Piri Reis Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Erhan Aslanoglu konuşmacı olarak yer aldı. Ana salondaki son paneli ise İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay yönetti ve BMD Başkanı Şinan Öncel konuşmacı olarak katıldı.

DESTEĞE HAZIR

Panellerin ardından 12 haftalık Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı'ndan başarı ile çıkan 10 girişimci, projelerini yatırımcılara tanıtmaya hazırlandı.

BTM'nin düzenlediği 10'uncu sahne olan etkinlik kapsamında konuşan BTM Direktörü İbrahim Elbaşı, "Fikrinizin hayata geçmesi için BTM olarak bütün destekleri vermeye hazırız" dedi.



İbrahim Elbaşı



İşte sahne alan girişimler

NavlunGO: İhracat firmalarının lojistik hizmeti satın alma süreçlerini kolaylaştırıyor. Lojistik firmalarının rota ve tekliflerini akıllı algoritmalar kullanarak standart hale getiriyor, firmaları istisnai ve hayaliye, karayolu, deniz yolu modlarını karşılaştırmalı olarak gösteriyor. İhracatçı firmalar ile lojistik firmaların zaman ve maliyet kazancını sağlamayı hedefliyor.

Onlibüs: Velilerin, çocuklarının servis araçlarını takip edebildiği, önerilerini iletebildiği, okul ve servis yönetiminin servis hizmetini izleyebildikleri bir platform. Onlibüs'deki güvenli metotları sayesinde araçta çocuk unutulması engellenirken, servis firmalarının iş gücünü 10 kata kadar azaltıyor.

Ölçüptek: Üniversite öğrencilerinin part-time işlerinin paylaşıldığı, işveren tarafından kadro oluşturulduğu ve kadronun sahada yönetiminin sağlandığı bir part-time iş platformu. Özellikle acil işlerde istenen nitelikteki en yakın personele hızlıca ulaşılmasını sağlıyor. İş sonunda işveren personeli ve personel işvereni değerlendiriyor. Böylece hem işveren hem personel için güven puanı oluşturuluyor.

AdBender: Dizi ve programların ne zaman başladığını, reklama girdiğini ve bitişini bildiririle öğrenebiliyorsunuz.

Bilimix: Çocuklardaki bilim insanı çevrelerini ortaya çıkarmaya hedefli yeni yol çıktı. Eğitim kalitesinin artırılmasına katkıda bulunacak, müfredat destekli etkinlikler tasarlıyor, üretilen ve yaygınlaştıran. Çocukların bilgiyi yaşayarak öğrenmesi ve öğrenilen bilgiyi uygulamaya koyabilmesi ihtiyacına çözüm

sunuyor ve üretimi etkinlik setleri ile 5-12 yaş arasındaki çocuklara farklı bir öğrenme deneyimi sunuyor.

BrandFace: Özgün, markalı içeriklerin üretiminde, marka ve tüketicilerin beraber hareket edebileceği bir video paylaşım platformu. Kitle-kaynaklı modeli ile kullanıcıları ödüllendiriyor. Yüzlerce marka için binlerce içerik ve data tedarikini sürekli kılıyor. Geliştirdiği cüzdan ile yeni nesil e-ticaret alışkanlıklarını şekillendirmeyi hedefliyor.

CoSpeak: İngilizce konuşma pratiği yapmak isteyen kişiler ile yabancı eğitimcileri maksimum 4 kişilik gruplar halinde ortak buluşma alanlarında buluşturan bir platform.

İndirimde: Kullanıcıların konumlarına özel indirim ve kampanyaların kategorize ederek sunan uygulama; favori ürün, kategori ve market seçimlerine göre yapay zekadan faydalanarak ürün fiyat geçmişi, indirim ve kampanya önerileri yapıyor. Ayrıca marka, market ve ajanslar için ürün/rakip takip sistemleri ve akıllı analiz raporları sunuyor.

Sensgreen: Ticari binalar için enerji verimliliği ve operasyonel verimlilik çözümleri geliştirilen bir teknoloji şirketi. Kablosuz sensörler ve kişilerin aldığı basit bir bildirimle beslediği yapay zeka algoritmasını ve optimizasyon modellerini kullanarak binalara yönelik kolay kurulumlu ve düşük maliyetli çözümleri geliştiriyor.

Pin Smartdrink: Türkiye'nin ilk akıllı içecek PIN, zihni canlandırıyor, zinde tutuyor. Şekeriz ve kalorisiz. Kafein ve yeşil çay özütü içeriyor.



Avrupa'da derin çatlak 'Kuşak Yol Projesi'

Avrupa'ya yapılan ticaretin yüzde 53'ü deniz yoluyla yapılıyor. Bir başka ifadeyle, AB gümrüklerine varan her 100 malın 53'ünün yolculuğu, Avrupa'daki limanlarda son buluyor. Bu oran, bundan 10 sene önce yüzde 47 imiş.

Avrupa'daki limanlarda yaklaşık 1.5 milyon insan çalışıyor ve bu limanlarda yıllık gerçekleşen ticaretin parasal karşılığı 1.7 trilyon Euro.

Hollanda'daki Rotterdam, Belçika'daki Antwerp ve Almanya'daki Hamburg limanı, AB'nin en fazla kargo alan ilk 3 limanı.

AB'nin deniz yoluyla yaptığı ticaretin yüzde 20'si bu 3 limandan yapılıyor. Listeyi biraz daha uzatıp ilk 10 AB limanına göz atarsak, ilk 3 limanın ardından Hollanda'dan Amsterdam, İspanyol Cadiz, Fransız Marsilya ve İspanyol Valencia limanları geliyor.

AB deniz ticaretiyle ilgili bu kadar detay yeterli ise artık konumuza girelim...

Geçen 10 yıl içinde Çin firmaları AB'deki 8 limanın işletmesini ya tamamen aldı ya ortaklık kurdu.

Kısaca bu limanlara da göz atalım. Pire Limanı (Yunanistan) yüzde 100'u, Brugge Limanı (Belçika) yüzde 85'i, Valencia Limanı (İspanya) yüzde 51'i, Rotterdam Limanı (Hollanda) yüzde 35'i, Marsilya Limanı (Fransız) yüzde 25'i, Antwerp Limanı (Belçika) yüzde 20'si, son 10 yıl içinde Çin firmaları tarafından alınan AB'deki limanların bazılarını.

Bu satın almaların büyük bir kısmı China Ocean Shipping Company (COSCO) tarafından yapılmış.

COSCO, 2009'da 35 senelik işletme hakkını aldıktan sonra Yunanistan'daki Pire Limanı'na büyük yatırımlar yaptı. Liman 2013'te, Yunan demiryolları ağına da dahil oldu. Bu yatırımların ardından Pire Limanı'nın eleme kapasitesi 3 kat arttı. Şu an 3.7 milyon Teu'lük konteyner eleme kapasitesinin 5 milyon Teu'ya kadar çıkabileceği tahmin ediliyor.

Bu gerçekleştirile Pire Limanı dünyanın en büyük 30 limanı arasına girecek.

İtalya da aynı yoldan ilerlemek istiyor...

Pire Limanı'nın hızlı yükselişi ve Çin'in bu limanı 'Akdeniz'in en büyüğü' yapmak istediğini gören İtalyanlar da Çin'e göz kırptı.

Mart başında İtalyan Başbakanı Conte, Çin ile Kuşak Yol Projesi için altıparçeli projelerinde çalışmak istediklerini ifade etmiş ve bir 'iyi niyet anlaşması' imzalayacaklarını belirtmişti. İtalya'nın bu yaklaşımı AB'nin iki büyük oyuncusu Almanya ve Fransa'nın tepkisini çekti. Tahmin edeceğimiz üzere, ABD'nin bahsi geçen iyi niyet anlaşmasına tepkisi de sert oldu.

İtalya bu anlaşmadan vazgeçer mi? Bilmiyoruz... Son 10 yılda GSYH'si neredeyse yarıya düşen, borcunun GSYH'ye oranı yüzde 130'u aşan İtalya'nın bir çıkış yolu aradığı aşikar.

Bu çerçevede, İtalya'nın Adriyatik Denizi'ndeki limanı Trieste, Çinlilere gösterilen yeni bir hedef olarak öne çıkıyor. Trieste Limanı sadece 1.2 milyon Teu'lük yıllık kapasitesi ile Pire'ye göre küçük bir liman. Ancak Pire'ye göre AB pazarına daha yakın olması da avantajı.

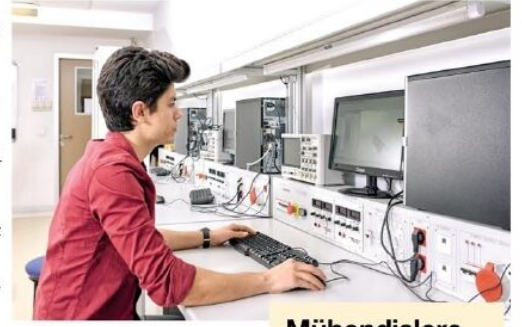
İtalyanlar bir yandan 'Trieste Limanı'nı, Kuşak Yol Projesi için destinasyon yapma' önerisiyle diğer yandan 'Huawei 5G operatör seçimi' ile Çin ile yakın ilişki içerisinde girmek istiyor. Bu tercihin hem ABD'de hem de ABD'de büyük gücü kopardacağı belli. Bakalım bu gücünün şiddeti ne kadar olacak?



**KARIYERE
UZANAN KAPILAR**

Hem eğitim hem Ar-Ge için kullanıyorlar

Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümü'nde hem eğitim-öğretim hem de Ar-Ge amaçlı olarak kullanılan birçok laboratuvar bulunuyor. Temel devre çözümlemesi ve birleştirilmesi, analog devre temelleri, güncel kablosuz haberleşme standartlarına ilişkin alıcı-verici setleri, laboratuvarlarda eğitim-öğretim amaçlı olarak öğrencilerin kullanımına sunuluyor. Özellikle işaret işleme ve kablosuz haberleşme alanlarında kullanılmak üzere sayısal işaret işleyiciler, vektör işaret üreticileri, vektör işaret çözümleyicileri, yüksek çözünürlüklü osiloskoplar, akustik işaret işleme yönelik araç ve gereçler ile yazılım tanımlı radyolar da Ar-Ge etkinliklerinde hem lisans hem de lisansüstü seviyede olanaklar arasında.



Mühendislere ihtiyaç artıyor

Elektrik-Elektronik Mühendisliği, elektrik ve elektronik akımlarla çalışan alet ve sistemlerin yapımı, geliştirilmesi, elektrik üretimi, iletimi, dağıtımı ve sistemin bakımı ile ilgili eğitim ve araştırma yapan bir mühendislik dalı. Bu programdan mezun olanlar; uydu anten tasarımı, temel elektrik devre çözümleme yöntemleri, elektrik üretme, iletleme ve dağıtma ile ilgili sistemlerin projelerinin yapılması, geliştirilmesi, kullanılması ve denetimi ile her türlü elektronik alet ve iletişim sistemlerinin planlanması, yapım ve işletimine yönelik çalışma yapan kamu ve özel sektör kuruluşlarında çalışma olanağına sahip. Gelenek teknoloji ile birlikte elektrik-elektronik mühendislerine giderek daha fazla ihtiyaç duyuluyor.

Laboratuvarla birinci sınıfta tanışıyorlar

İstanbul Ticaret Üniversitesi Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümü öğrencileri, birinci sınıftan itibaren laboratuvarlarda derslere başlıyor. Uzmanlık alanının seçimi ise üçüncü sınıfta yapılıyor.

SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin çok tercih edilen bölümlerinden biri de uygulamalı öğretime verdiği öneme bilinen Mühendislik Fakültesi Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümü. Temel mühendislik dallarından olan Elektrik-Elektronik Mühendisliği, isminden de anlaşıldığı gibi iki ana gruba ayrılıyor. Elektrik; kuvvetli akım olarak nitelendirilen enerji ve güç sistemlerini içeriyor ve elektrik enerjisinin üretimi, iletimi, dağıtımı ve

işlenmesiyle ilgileniyor. Elektronik ise zayıf akım olarak nitelendiriliyor; gömülü sistemler ve haberleşme teknolojileri gibi alanları kapsıyor.

UZMANLIK ALANI SEÇİMİ

Küçükyaşı Yerleşkesi'nde öğretim veren bölümde, ilk iki yıl temel mühendislik dersleriyle temel elektrik-elektronik dersleri okutuluyor. Son iki yıl seçmeli derslerle öğrencilerin elektrik veya elektronik mühendisliği konularında uzmanlaşması sağlanıyor. Uzmanlık alanının seçimi ise

üçüncü sınıfta yapılıyor.

HER ÖĞRENCİYE DANIŞMAN

Uygulama ağırlıklı bir eğitim-öğretim programı benimseyen bölümde öğrencilerin, daha birinci yıldan başlayarak laboratuvarlara girmeleri gerekiyor. Bu sayede öğrencinin hem teorik hem de pratik olarak gelişmesi sağlanıyor. Ayrıca bölümde uygulanan danışmanlık sistemiyle bir akademisyen, öğretim hayatı boyunca öğrenciyi yakından takip ediyor. Tercihleri konusunda gerektiğinde yol gösteriyor.

Sorunları onlar çözüyor

Endüstri mühendisliği; insan, makina, enerji, bilişim ve malzeme gibi bileşenlerden oluşan sistemlerin incelenmesi, yürütülmesi ve geliştirilmesi amacıyla sistem ve modeller tasarlayıp

yeni yöntemler ortaya koyarken, var olan sistemlerde bulunan problemleri çözmeyi de amaçlayan bir mühendislik dalı. Temel amacı, insan ihtiyaçlarının karşılanmasında kıt kaynakların en iyi

şekilde kullanılmasını sağlamak olarak özelleşen endüstri mühendisliği, teknik bilimler, ekonomik bilimler ve beşeri bilimlerin ara kesitinde konumlanıyor.



**“1885'ten beri ekonomi basınının öncüsü
İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde...”**

Ay

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

ito.org.tr

f t i y itokurumsal



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882**

Üretimi planlamayı çok boyutlu eğitimle öğreniyorlar

Endüstri Mühendisliği, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin en çok tercih edilen bölümleri arasında yer alıyor.

İş dünyasına en yakın üniversitelerden biri olan İstanbul Ticaret Üniversitesi, geleceğin yöneticilerini de yetiştiriyor. Yönetici denince de akla önce endüstri mühendisleri geliyor. Günümüzün gözde mesleklerinden olan endüstri mühendisliği eğitimi, İstanbul Ticaret Üniversitesi Mühendislik Fakültesi bünyesinde veriliyor. Küçükyaşı Yerleşkesi'ndeki bölüm, üniversitenin en çok tercih edilen bölümleri arasında yer alıyor.

GELECEĞİN YÖNETİCİLERİ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nde, farklı bilim dallarından

faaydalanarak, çok boyutlu bir eğitim veriliyor. Geleceğin yöneticilerinin yetiştirilmesi için geliştirdiği sistemlerden elde edilen sonuçların öngörülmesi, değerlendirilmesi ve belirlenmesi için mühendislik, analiz ve tasarım metodlarıyla birlikte matematik, fizik ve sosyal bilimlerden yararlanılıyor. Endüstri Mühendisliği Bölümü'nün temel önceliği, yüksek başarıya standart edinmiş ve kendilerini her alanda mükemmeliyete adanmış, çalışan ve üstün performanslı bireyler yetiştirme olarak tanımlanıyor. Bölümde bir bilgisayar, bir de CIM laboratuvarı bulunuyor.

Geniş bir iş yelpazesi var

İngilizce destekli öğretim veren Endüstri Mühendisliği Bölümü'nde okuyanların iş bulma olasılığı oldukça yüksek. Bunun başlıca nedeni, öğretimin iş dünyasının ihtiyaçlarının dikkate alınarak verilmesi. Öğrenciler iş dünyası ile iç içe eğitim alıyor. Böylece geleceğin mühendisleri, henüz öğrenciyken kendi iletişim ağlarına sahip olma fırsatı elde ediyor. Bölümden mezun olan öğrenciler, kamu ve özel sektörde yer alan sanayi kuruluşları ve ticari işletmelerde, sistem analizi ve tasarımı, üretim mühendisliği, işletme analizi gibi alanlarda görev alıyor. Karmaşık üretim ve hizmete yönelik endüstri sistemlerinin tasarımı, planlanması, kurulması ve denetimi onların işi. Bu nedenle çeşitli kademelerdeki yöneticiler de endüstri mühendisleri arasından seçiliyor.

Yabancı kaporta ustasına ihtiyaç kalmayacak

İthal kaporta ustalarının sayısını azaltmak amacıyla düzenlenen 'Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi'ne katılıp sınavda başarılı olan ustalar, sertifikalarını aldı. Yetmiş yerli ustalarla Türkiye'deki mikro hasarlı yaklaşık 180 bin aracın tamirat giderleri ciddi oranda ucuzlayacak.

YERLİ kaporta ustalarının sayısını artırmak amacıyla İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi tarafından gerçekleştirilen ve Türkiye'de bir ilk olan 'Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi'nde başarılı olanlar sertifikalarını aldı. İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen sertifika töreni, İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagic, Medis Başkan Yardımcısı Salih Sami Atılğan, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren ve İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu'nun katılımıyla gerçekleştirildi.

TAMİRAT MASRAFI

İTO Başkanı Şekib Avdagic, eğitimin devam etmesi gerektiğine dikkat çekerek, "İstanbul Ticaret Odası'nın bünyesinde mesleğini seven, proje üretmeyi seven bir ekip var. İstanbul Ticaret Üniversitesi de imkanlarını bize açıyor. Talepler, üniversitenin sağladığı imkanlarla birleşince bu tür eğitimler ortaya çıkıyor. Birçok ülkede dolu yaşanan bölgeleri gezen ekipler var. Bizim de çok iyi yetmiş ustamız var. Şimdi onlar ayrıca bu konuda eğitim görüyorlar. Yerli ustalar, Türkiye'nin dövizinin dışarı gitmesini engelleyecek. Eğitimin hasarlı araç sahipleri açısından da avantajı var. Tamirat bedelleri daha düşük. Bu eğitimin devam etmesi gerektiğini düşünüyoruz" diye konuştu.

EĞİTİMLERE DEVAM

İTO Medis Başkan Yardımcısı

Salih Sami Atılğan ise araçlarda dolu yağışı kaynaklı hasarların onarılması için ithal usta getirildiğini hatırlattı. Mevsim değişimlerinin olduğu dönemlerde farklı doğa olaylarıyla karşılaşıldığını belirten Atılğan, "Doğal afetler araçlarda hasarlar ortaya çıkarıyor. Bu, özellikle lüks binek araçlarda ciddi bir maliyet unsuru. Bizde çok değerli ustalar olmasına rağmen teknik detaylara sahip olmadıkları için ithal kaporta ustaları ülkemize geliyor. Yetenekli ustalarla, İstanbul Ticaret Üniversitesi ile birlikte düzenlediğimiz bu eğitime bazı teknik detaylar verdik. Başarılı bir çalışma dönemi sonunda ustalar



150 uzman çalışıyor

Türkiye genelinde boyasız göçük düzeltme işlemi yapan uzman sayısının yaklaşık 150 olduğu tahmin ediliyor. İstanbul'da 27 Temmuz 2017 tarihinde yaşanan dolu afetinden sonra oluşan iş hacmi, bu alanda çalışabilecek uzman sayısının artırılmasına olan ihtiyacı bir kez daha ortaya koydu. Dolu yağışının ardından yaklaşık 180 bin araçta meydana gelen hasarın tamiratının mevcut insan kaynağı ile birlikte yaklaşık üç yılda tamamlanabileceği düşünülüyor. Sektördeki boşluğu, legal ve illegal yollarla yurt dışından gelenler dolduruyor. Bu ustalara da çok yüksek ücret ödeniyor. Ayrıca bu durum, Türkiye'den yurtdışına döviz çıkışına neden oluyor.

180 bin hasarlı araç var

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi'nin kaporta onarım ve bakım ekonomisi ve finansını yeniden şekillendirdiğini belirterek, "180 bin hasarlı araç var ve bunlar üç yıllık tamir süresi gerekiyor. Bugüne kadar toplam 30 kişiye eğitim verdik. Dolayısıyla yapılacak daha çok işimiz var" dedi.

'Savaşlar yönsüzleşti'



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin Komşu ve Çevre Ülkeler Uygulama ve Araştırma Merkezi ve İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi'nin düzenlediği son seminerde, savaşların günümüzdeki biçimsel değişikliği 'Savaş ve Toplum' başlığı altında tartışıldı. Seminerde, İstanbul Üniversitesi Felsefe Bölümü'nden Doç. Dr. M. Ertan Kardeş, savaşların yönsüzleşmesine işaret etti. İstanbul Ticaret Üniversitesi Sosyoloji Bölümü'nden Dr. Öğr. Üyesi Mustafa Poyraz ve Uzman Ahmet Yusuf Özdemir ise dünya çapında özellikle de Batı'da yayılmaya başlayan işsizlerden ve yabancı kökenli gençlerden oluşan 'gereksizler' ordusunun uluslararası savaş alanının nasıl bir parçası haline getirildiğini anlattı.

TİCARET'i, adaylara yapay zeka tanıtıyor

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, yapay zeka kullanan yeni bir uygulamayı hayata geçirdi. Böylece Türkiye'de ilk kez bir eğitim kurumu yapay zekayı kurumsal bilgilendirmeler için devreye almış oldu. Yapay zeka destekli kurumsal chatbot'a 'Boğaç' adı verildi.

7/24 MESAI

Ondestek firmasıyla gerçekleştirilen işbirliği sayesinde devreye giren Boğaç, üniversiteye ilişkin tüm sorulara cevap verebiliyor. Üniversite adayları ya da üniversiteye ilişkin bilgi almak isteyenler mesai saati dışında da web sitesi üzerinden Boğaç'a sorularını yöneltip cevaplarını alabiliyor. Boğaç, üniversiteyle ilişkili olmayan sorulara da zekice cevaplar veriyor.



Merhaba! Ben Üniversitemizin maskotu Boğaç! Sana yardımcı olmak için geliştirilmiş bir yapay zekayım.

Chatbot nedir?

Chatbot, yapay zeka sayesinde tıpkı gerçek bir insan gibi sorulara cevap verebilen, kullanıcılarla yardım ve destek sağlayan otomasyon yazılımları olarak biliniyor. Hiçbir temsilci veya destek personeline ihtiyaç duymadan 7/24 kesintisiz çalışabiliyor.

TİCARİ ANLAŞMAZLIKLARA HIZLI ÇÖZÜM İTO'DA!

8 HAFTADA SONUÇ

“Arabuluculuk kurumu, alternatif çözüm yollarının etkinliğini artıracaktır.”

Şekib Avdagic
İTO Başkanı



İTOTAM
İSTANBUL TİCARET ODASI
TAHKİM VE ARABULUCULUK MERKEZİ



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Tasarım desteği

Tasarımcı şirketlerin desteklenmesi

- a) Yurtdışına yönelik gerçekleştirecekleri tanıtım harcamaları yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 300 bin dolar,
- b) Yurtdışı birimlerinin;
- 1) Kurulum / dekorasyon giderleri ve konsept mimari çalışmaları yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 100 bin dolar,
- 2) Brüt kiralari yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 200 bin dolar,
- c) Patent, faydalı model ve endüstriyel tasarım tesciline ilişkin harcamaları ile markalarının yurtdışında tescili, tescilinin yenilenmesi ve korunması giderleri yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 50 bin dolar,
- ç) Tasarımcılar ile modelistlerin brüt maaşları yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 150 bin dolar,
- d) Uluslararası pazarlarda rekabet avantajını artırmak üzere alacakları danışmanlık giderleri yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 200 bin dolar desteklenir.

Tasarım ofislerinin desteklenmesi

- a) Yurtdışında gerçekleştirecekleri tanıtım harcamaları, yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 150 bin dolar,
- b) Yurtdışında açacakları birimlerinin;
- 1) Kurulum / dekorasyon giderleri ve konsept mimari çalışmaları yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 50 bin dolar,
- 2) Brüt kiralari yüzde 50 oranında, yıllık en fazla 100 bin dolar,
- c) Patent, faydalı model ve endüstriyel tasarım tesciline ilişkin harcamaları ile markalarının yurtdışında tescili, tescilinin yenilenmesi ve korunmasına ilişkin giderleri yüzde 50 oranında, yıllık en fazla 50 bin dolar,
- ç) Tasarımcılar ile modelistlerin brüt maaşları yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 200 bin dolar,
- d) Uluslararası pazarlarda rekabet avantajını artırmak üzere alacakları danışmanlık giderleri yüzde 50 oranında

ve yıllık en fazla 100 bin dolar tutarında desteklenir.

İşbirliği kuruluşlarının desteklenmesi

İşbirliği kuruluşlarının; tasarım kültürünün oluşturulması, yaygınlaştırılması ile Türk tasarımcıların ve ürünlerinin yurtdışı pazarlarda tanıtılması, pazarlanması ve markalaşması amacıyla gerçekleştirecekleri görsel ve yazılı tanıtım giderleri, sergi, bienal, tasarım fuarı ve tasarım yarışması katılımları ve organizasyonları ile bu faaliyetlerin tanıtım, reklam ve pazarlama faaliyetleri yüzde 50 oranında ve proje başına en fazla 300 bin dolar tutarında desteklenir. İşbirliği kuruluşlarının düzenlediği tasarım yarışmalarında dereceye giren yıllık en fazla 60 tasarımcının yurtdışındaki eğitim giderlerinin tamamı ile aylık bin 500 dolara kadar yaşam giderleri en fazla iki yıl süresince desteklenir.

Tasarım ve ürün geliştirme projelerinin desteklenmesi

Destek kapsamına alınan tasarım ve ürün geliştirme projeleri için:

a) Tasarım, modelist ve mühendislerin brüt maaşları toplam en fazla 1 milyon dolar,

b) Alet, teçhizat, malzeme ve yazılım giderleri toplam en fazla 250 bin dolar,

c) Seyahat ve web sitesi üyeliği giderleri toplam en fazla 150 bin dolar olmak üzere proje başında yüzde 50 oranında desteklenir.

Bir şirketin en fazla bir projesi desteklenir.

Tasarımcılardan azami ikisi yabancı olabilir.

Gemi ve yat şirketlerinin Türkiye'de yerleşik şirketlerden alacakları tasarım hizmetine ilişkin giderleri yıllık en fazla 200 bin dolara kadar yüzde 50 oranında 5 yıl süresince desteklenir.



Ahmet KARATAŞ

Kritik radyo frekans sistemleri de artık yerli



Amatör radyocular

Dünyada amatör olarak radyo iletişiminde bulunan azımsanmayacak bir topluluk var. Kendi cihazları ile telsiz haberleşmesi yapıyorlar. Bu topluluk ERASynth'in sürekli müşteri kitlesini oluşturuyor.

Diğer avantajları

- Kablosuz, uzaktan kontrol edilebiliyor.
- Sınıfına göre ekonomik ve taşınabilir.
- Radyo frekans test sinyali üretiyor.
- Web bağlantılı her cihaz ile kontrol edilebiliyor.

Müşteri ürüne özellik ekleyebiliyor

Çok iyi satış ve ihracat yapmamızın bir nedeni de açık kaynak yazılım (open source) kullanmamız. Yani herkesin üzerinde ücretsiz geliştirme yapabilirdi platformları kullandık. Müşteriyi de kullanma imkanı verdik. Müşterilerimiz profesyonel ürünlerde kendi geliştirmelerini yapıyorlar. Bu özellik maliyeti azalttı ve daha çok satılmasını da sağladı. Müşterinin istediği özellikleri de zamanla ürüne ekliyoruz.

Dünyadan sipariş yağıyor

"ERASynth, İtalya Metroloji Enstitüsü'nden (Inrim) 4, Almanya'nın Dresden Üniversitesi'nden 8 tane sipariş aldı. ABD, Almanya, İsveç'teki bazı üniversitelerden de talep oldu. Türkiye'de ise ASELSAN ve Baykar'dan çok adetli siparişler aldık. Yerli ve yabancı müşterilerimize 'Neden biz' diye sorduğumuzda, 'Daha ekonomik ve daha kaliteli olduğumuz için' cevabını alıyoruz."

F-16'ya radar test cihazı taktı

"F-16 gibi üzerinde radar olan platformlar için radar test cihazı üretiyoruz. Cihaz, uçak, gemi veya kara aracı gibi platformlarda görev yapmadan önce radarın çalışıp çalışmadığını test ediyor. ERASynth'in daha askeri olan bu yeni versiyonunu başta ASELSAN olmak üzere dünyaya satacağız. Artık yurtdışından almayacak, yerlisini kullanacaklar. İthal benzerinin üçte bir fiyatına ve dünyada eş olmayan özelliklere sahip olacak."

Savunmada işbirliği

Erkin Halaçlı, savunma sanayindeki işbirliklerini şöyle anlattı: "Ne mutlu ki, yerli alt yüklenicilere duyulan güven kapsamında Baykar ve ASELSAN'a ürün ve sistem danışmanlığı hizmeti sunuyoruz. Yerli ve milli insansız hava aracı Bayraktar TB2'yi Türkiye'ye kazandıran ve taarruzi İHA Akıncı'yı gökleri çikarmaya hazırlanan Baykar'a uzmanlığımızdaki konularda danışmanlık veriyoruz. Onlar da bize destek oluyor. Karşılıklı bir işbirliği var. Bizim gibi KOBİ'lerle çalışarak alt yüklenici ekosistemine destek veriyorlar."

MILLİ SANAYİ İÇİN GÖREVE 40

Era Instruments, sivil ve askeri alanda kritik olan radyo frekans (RF) alıcı-verici sistemleri üretiyor. Ürünlerinden birinin adı ERASynth. Bu cihazın yazılımı da donanımı da yüzde 100 yerli. Beşte bir daha uygun fiyat ve daha yüksek kalite ile ithalatın önüne set çeken ERASynth, ASELSAN ve Baykar'ın verdiği yerli kullanım desteği ile stratejik hizmet sağlıyor.

SOYHAN ALPASLAN

İş dünyası, Teknopark İstanbul firmalarının başarı hikayelerine İstanbul Ticaret'in sayfalarından tanıklık ediyor. Bu haftaki konumuzcu Era Savunma Elektrik Yazılım Danışmanlık Sanayi ve Ticaret A.Ş., Era Instruments ise firmanın markası. Askeri ve sivil alanda kritik cihazlardan radyo frekans sinyallerinin üretimi için geliştirdikleri jeneratörün adı da ERASynth. Elektronik İstihbarat (ELINT) sistemlerinde alt sistem olarak kullanılan bu jeneratörün yazılımı ve donanımı yüzde 100 yerli ve milli. İstanbul Ticaret'in sorularını cevaplayan şirketin kurucusu Erkin Halaçlı, Sakarya Üniversitesi'nde mikrodalga sinyallerinin nereden geldiğini tespit eden sistemler (DF-Direction Finding) üzerinde doktoraşını sürdürüyor.

GİRİŞİMCİ VE MÜHENDİS

Neden girişimci oldunuz?

İstanbul Teknik Üniversitesi'nde elektronik mühendisliği ve kontrol mühendisliği üzerine çift ana dal yaptım. Üniversiteden mezun olunca TÜBİTAK BİLGEM'de Ulusal Elektronik ve Kriptoloji Araştırma Enstitüsü'nde çalışmaya başladım. Orada daha gevik ve esnek ürünlerin yapılabilme adına özel sektörde faaliyet göstermeye karar vermiştik. TÜBİTAK TEYDEP 1512 Bireysel Genç Girişimci Programı'ndan 150 bin TL hibe desteği olarak Era Savunma'yı 2016'nın Nisan ayında Teknopark İstanbul'da kurduk.

Era Savunma'nın kuruluş amacı ne?

Türkiye'de sivil ve askeri alanda üretilmeyen kritik sistemleri üretilebilmek için şirket kurduk. Radyo frekans sinyallerinin tespiti için kullanılan alıcı ve verici jeneratörleri üretiyoruz. Yüzde 100 yerli ve milli bu üretim, ithal muadillerinden hem daha kaliteli hem daha ekonomik.

HEM YAZILIM HEM DONANIM

Geliştirdiğimiz sistemler, sivil yaşamın dışında savunmada da düşman telsizlerinin yerini ve yönünü tespit etmek, çok zayıf sinyalleri dahi yakalamak için kullanılıyor. Sadece yazılım geliştirme değil, yazılımın üzerinde koşacağı donanımı da geliştiriyoruz.

Yerli, yabancı rakipleriniz var mı?

Dünyada çok az firmamız yaptığı bir işin daha iyisini yapma fikri ile yola çıktık ve yaptık da. Bu alanda cihazlar çok pahalı, temin edilmesi zor. Performansı iyi bir cihazı hem çok pahalı hem de bazı kısıtlamalar olduğu için alamadığınız zamanlar olabiliyor. Önde gelen üreticiler ABD ve Almanya. Biz aynı sınıfa, rakiplerimizden daha kaliteli ve uygun fiyatlı ürünler satıyoruz.

BEŞTE BİR DAHA UCUZ

Ne kadar daha uygun?

İthal rakiplerinden beşte bir oranına kadar daha uygun fiyatlı ve daha kaliteli. Devlet desteği olarak kâr marjımız düşürdük. Adımız duyulduktan sonra fiyatı iki katına çıkarmamıza rağmen satmaya devam ettik. Çünkü çok iyiyiz.

İhracat yapıyor musunuz?

Elektronik alanda kitlesel fonlama platformlarından biri olan crowdfunder.com üzerinden kampanya başlatmıştık. 45 gün içinde 41 bin dolarlık bir talep elde ettik. Yüksek bant genişliğine sahip RF sivil jeneratörü ERASynth'ten kitlesel fonlama ile 150 tane sattık.

SİZ GELMEYİN
BİZ GÖNDERELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve
TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi internetten gönderelim!

Islak imzalı belgenizi kurye ile ulaştıralım!



Daha hafif, daha sağlam, daha güvenli

AYŞE BAŞAK

AMERİKA'nın Kaliforniya eyaletine bağlı Sacramento'da gerçekleşen Kuzey Amerika El Yapımı Bisiklet Fuarı'nda (NAHBS- North American Handmade Bicycle Show) Allite'nin geliştirdiği serası bir bisiklet ilgi odağı oldu. Süper magnezyumdan üretilen bisiklet, kendi alanında bir çığır açacak, alıştığımız bisiklet deneyimini değiştirecek gibi görünüyor. Hatta, yakında üretilerini bu maddeden üretildiğini görebiliriz.

HAFİF VE GÜVENLİ

Nedir bu süper magnezyum? Ne işe yarar? Bisikletler bu maddeden üretildiğinde ne olur, ne değişir? Bilindiği üzere bisiklet tasarımında en çok dikkat edilen unsur, bisikletin hafif olması. Mümkün olduğunca hafif tasarlanan bir bisiklet aynı güç uygulandığında daha hızlı yol alır. Yani bisikletin hafif oluşu, aracın süratini de kullanan kişinin konforunu da en çok etkileyen unsur. Ancak bu noktada karşımıza güvenlik konusu çıkar. Bisikletin sadece hafif olması, hafif bir maddeden tasarlanması yetmez, hafif, sağlam ve güvenli olması



gerekir. Bisikletin alacağı darbelerle karşı dayanıklı ve uzun süreli kullanımda verimli olması büyük önem taşır. İşte bu yeni bisikletin ürettiği, 'süper magnezyum' diye adlandırılan madde, bu iki unsur açısından da büyük avantaj sağlıyor.

Geçtiğimiz eyülide kamuoyuna duyurulan ve Kuzey Amerika El Yapımı Bisiklet Fuarı'nda 15-17 Mart 2019'da ilk kez sergilenen bu özel bisiklet, alüminyumdan üretilmiş bir bisiklete göre üçte bir oranında daha hafif. Çelikten üretilmiş bir bisiklet ile kıyaslandığında ise yüzde 75 oranında daha hafif. Güvenlik, sağlamlık açısından baktığımızda alüminyum bisiklet ile kıyasarsak darbelerle 20 kat daha dayanıklı. İnanılmaz değil mi? Üstelik bu bisiklet yüzde 100 geri dönüştürülebilir bir üründür.

ODTÜ Teknokent Bilişim İnovasyon Merkezi'nde Ar-Ge faaliyetlerine başlandı. Bulut çözümler, 5G, büyük veri, nesnelerin interneti, sanayide dijital dönüşüm gibi araştırmaların yapıldığı merkezin kapıları, girişimci olmak isteyen öğrenciler ve mezunlar için de aralandı.



5G girişimcileri bu üste yetişecek

BİLİŞİM ve telekomünikasyon alanında yeni teknolojiler geliştirilerek ülke ekonomisine katkı sağlamayı amaçlayan ODTÜ Teknokent Bilişim İnovasyon Merkezi'nde Ar-Ge faaliyetlerine başlandı. ODTÜ Rektörü Prof. Dr. Mustafa Verşan Kök, merkezin temel amacının, bilişim ve telekomünikasyon alanında yeni teknoloji şirketlerinin ortaya çıkmasını desteklemek ve küresel ölçekteki şirketlerin bölgeye yatırım yapmalarını cazip hale getirmek olduğunu ifade etti.

ÖZGÜN ARAŞTIRMA

ABD San Francisco'da ODTÜ Kuluçka Merkezi'nin bulunduğu Van Cliburn Vadisi'nde gözlemlendiğimiz modeli, bir

anlamda Ankara'ya taşınmış olduk" dedi. Kök; Bilişim İnovasyon Merkezi'nde yer alan öncü firmaların, ağırlıklı 5G ile iletişim teknolojileri, bulut çözümler, büyük veri, nesnelerin interneti, sanayide dijital dönüşüm başta olmak üzere odaklı ve özgün araştırmalar yaptığını bildirdi.

NİTELİKLİ İNSAN

Kök, şöyle devam etti: "Aynı zamanda öğrencilerimize bilişim ve iletişim teknolojilerinin etkin kullanımı, bu teknolojiler vasıtasıyla üretim yapabilmenin yolları, girişimcilik gibi konularda da eğitimler düzenlenmesi ve öğrencilerin bu yeni teknolojilere hakim olmalarına katkı sağlayacak organizasyonlar yapılması

merkezimizin öncelikleri arasında. Bu bağlamda YÖK'ün başlattığı 100/2000 programı kapsamında, ülkemizin öncelikli alanlarında doktora insan kaynağını zenginleştirmeye yönelik nitelikli insan kaynağı yetiştirmeye de bu merkezimizde destek vereceğiz."

Prof. Dr. Kök, merkezde aynı zamanda toplam 2 bin 500 metrekarede 'CoZone' adında ortak çalışma alanı kurulduğunu belirterek, "Bu alanın ana hedefi, inovasyonu artırmak, hem bölgesel hem de tüm ülke genelinde ekonominin büyümesine katkı sağlamak. Bu bölgede üniversitelerde lisans, yüksek lisans ve doktora öğrencileri, özellikle inovasyon konusunda kendi aralarında ve farklı bilişim firmalarıyla çalışarak, belirli alanlarda hem kendi girişimciliklerini geliştirme hem de şirketlerden destek alma imkanına sahip olacak" dedi.

İLKLERİ barındırıyor

- Küresel teknoloji şirketlerini de barındıran bir ihtisas teknopark alanı olarak tasarlandı.
- Ankara-Eskişehir yolunda, Hacettepe, Bilkent üniversitelerinin güzergahında, ODTÜ MET yerleşkesinde 2 bin 500 metrekarede 70 milyon liralık yatırımla kuruldu.
- Merkezde, girişimciler için ilk kez 300 kişi kapasiteli 'CoZone' adında ortak çalışma alanı yer alıyor.
- Ortak çalışma alanları, üniversite öğrencilerinin buluşma merkezi olacak.
- Teknoloji geliştirme üzerine fikri olan bir girişimci, herhangi bir ofis kiralamadan tek başına ortak çalışma alanlarında fikrini geliştirecek, teknokent muafiyetlerinden yararlanabilecek.
- Start-up firmaları, ortak çalışma alanları sayesinde fikirlerini kısa sürede ürüne çevirebilecek.
- Merkezde yer alacak küresel yazılım ve teknoloji şirketleri ile büyük markaların etrafında geliştirilecek kuluçka alanlarında genç girişimciler yetişecek.
- Merkezdeki 42 teknoloji şirketine, binin üzerinde araştırmacı istihdam ediliyor.
- Sadece Ar-Ge firmalarının değil, tüm iş disiplinleri ve farklı ölçeklerden şirket ile bireysel çalışanların bir arada olduğu yer olacak.

— EVLİLİĞE DAİR NE VARSA! —
CSK WEDDING SPRING FEST '19
DEFİLELER | SHOWLAR | SÖYLEŞİLER
DJ PERFORMANS & SÜRPRİZ ÇEKİLİŞLER
07 NİSAN PAZAR





Şehitler anısına '104 metre' yatay dalış

DÜNYA dalış rekortmeni ve milli sporcu Birgül Erken, 18 Mart Şehitleri Anma Günü ve Çanakkale Deniz Zaferi'nin 104. yıl dönümü dolayısıyla, tek nefeste 104 metre yatay dalış gerçekleştirdi. 'Maviiliklerden Ecdada Selam Olsun' temasıyla düzenlediği etkinlik kapsamında Şehir İskelesi mevkiinde dalışa başlayan Erken, Nusret Mayın Gemisi önünden çıktı. Erken'e, kendi branşlarında şampiyonluklar elde etmiş 104 minik sporcu eşlik etti. Erken, gurur verici bir etkinlik olduğunu belirterek, şöyle konuştu: 'Dalış, bu vatanı, toprakları bize armağan eden şehitlerimizin anısına gerçekleştirdik. Nusret Mayın Gemisi önünden de karaya çıkmamız çok anlamlıydı; çünkü düşman donanmasını buradan püskürttük. Çanakkaleli milli sporcu olarak yaptığım en anlamlı dalış ve organizasyondur. Bu anlamlı günde, 'Maviiliklerden Ecdadımıza selam gönderelim' dedik.'



SÜPER LİG'DE HEYECAN DORUKTA

Statlar kapalı gişe

Ligin sonu yaklaşırken, tribünlerdeki taraftar sayısı da artıyor. Süper Lig'de son 8 haftaya girilken, şampiyonluk yarışı da kümede kalma savaşı da kızıştı. Bu sezon birçok takımın birbirinden puan almasıyla ligdeki heyecan da arttı. Ortalama seyirci sayısının 15 bine yaklaştığı Süper Lig'de statlar adeta kapalı gişe.

CEYHUN KUBURLU

SÜPER Lig son yılların en heyecanlı finaline doğru yaklaşıyor. Taraftar sayısı bakımından birçok kulübün önünde olan takımların ateş hattında bulunması ve şampiyonluk yarışının son 8 haftaya girilken kızışması tribünleri de hareketlendirdi. Erzurum'dan Sivas'a kadar Türkiye'nin birçok yerinde Süper Lig maçları adeta izlenme rekoru kırıyor. Bugün Anadolu takımının bile ortalama 250 bin lira ciro yaptığı maçlar oynanırken, 4 büyük takımın maçları ise adeta kapalı gişe. Yılsonunda seyirci ortalamasının

15 bini bulması beklenirken, yeni dönemde gözler Süper Lig'e çıkacak takımlara çevrildi.

ÖNE ÇIKAN TAKIMLAR

Geçtiğimiz sezon 400 milyon liradan fazla gelir elde eden Süper Lig takımları, bu sezon geliri de artırıyor. Bunda da ligdeki yarışın kızışması etkili oluyor. Sadece şampiyonluk değil, kümede kalma mücadelesi, Avrupa kupalarına katılma maçları ve ligde üst sıralara tırmanmak isteyen kulüplerin sayısının fazla olması tribüne de daha fazla seyirci çekiyor. Takımların bu sezon ortalama maç gelirlerinin önemli ölçüde arttığı dile getiriliyor.

En çok taraftar çeken takımların başında ise 4 büyük takımın dışında Göztepe, Erzurumspor, Ankaragücü, Bursaspor, Sivasspor, Kayserispor gibi takımlar geliyor. Kulüplerin önümüzdeki sezon daha fazla taraftar çekebileceği belirtiliyor.

FUTBOL KÜLTÜRÜ

Süper Lig'e olan ilginin önümüzdeki yıllarda da devam etmesi halinde Avrupa'nın en çok izlenen ilk 6 ligi arasına girebileceğimizi belirten uzmanlar, şöyle konuştu: "Eskiden sadece 4 büyüklerin maçlarında bilet satılırdı. Bunun dışında bazı şehirlerin takımları da tribünleri doldururdu.

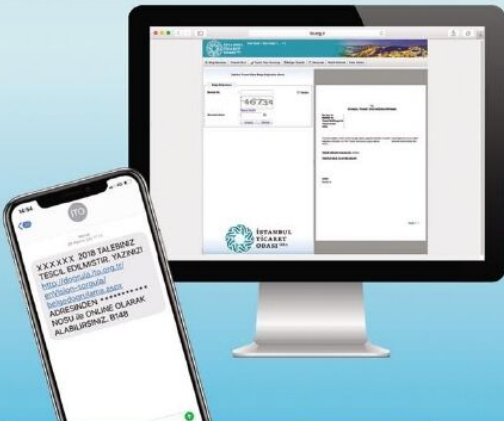
Ancak bugün şehirlerde bir futbol kültürü gelişmeye başladı. Bunun örneklerini birçok ilde görebiliyoruz. İller bir bütün olarak futbola destek veriyor. Sponsoru, isadamları, futbolcusu, taraftarı ile bir bütün olarak hareket ediyorlar. Bu da takımların maçlarına olan ilgiyi artırıyor. Binlerce futbolsever hafta sonunu maçlarda geçiriyor. Bu durum sadece Süper Lig özelinde değil, 1'inci ligde de söz konusu. Eskişehir, Gaziosmanpaşa, Boluspor, Denizlispor gibi takımların maçları adeta kapalı gişe oynanıyor. Önümüzdeki dönem bu tür maçların artacağını öngörüyoruz. Futbol Türkiye'nin dört bir yanına yayılıyor."

TESCİL BELGENİZE ONLINE ERİŞİN!

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmaya devam ediyoruz. Şimdi yeni dijital hizmetimiz ile e-imzalı tescil belgenize yerinizden online olarak erişebilirsiniz.

Nasıl mı?

- 1 Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.
- 2 www.ito.org.tr adresindeki 'Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama' ekranından barkod numaranızı girin. E-imzalı tescil belgenize online olarak anında erişin!



ito.org.tr | 444 0 486

f t i t /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1852



Eskişehir, Antalya ve Konya'ya milli maç etkisi

Son dönemde Anadolu illerinde oynanan Milli Takım maçları adeta kapalı gişe. Burada öne çıkan illerin başında ise Eskişehir, Antalya ve Konya geliyor. Yeni statlarıyla tribünleri dolduran bu illerde şehir ekonomisi de canlanıyor. Bunun son örneğinin Eskişehir'de yaşandığını belirten yetkililer, şunları söyledi: "Türkiye A Milli Futbol Takımı'nın 25 Mart'ta Moldova ile Eskişehir'de yaptığı 2020

Avrupa Futbol Şampiyonası (EURO 2020) Elemeleri H Grubu ikinci maçı dolayısıyla 22-26 Mart'ta kentteki otellerin doluluk oranı yüzde 100'e ulaştı. Parkları, müzeleri ve turistik alanlarıyla son dönemlerde turizmin gözde kentlerinden Eskişehir, futbol takımı Eskişehirspor ve taraftarıyla bir futbol şehri olma özelliğiyle de dikkati çekti. Birçok maça ev sahipliği yapan kente binlerce taraftar geldi."

Paralimpik yüzücülerden 32 madalya

TÜRKİYE, Belarus Ulusal Açık Paralimpik Yüzme Şampiyonası'nda 32 madalya kazandı. Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, Belarus'un başkenti Minsk'teki organizasyona 6 ülkeden 98 sporcu katıldı. Şampiyonada Türkiye'yi temsil eden 8 sporcu da madalyayla döndü. Paralimpik yüzücüler, 19 altın, 8 gümüş ve 5 bronz olmak üzere 32 madalya elde etti. Milli sporculardan Beytullah Eroğlu, Nil Şahin, Uğur Şenel ve Uğurcan Özer, dörder altın madalya kazandı. Sevilay Öztürk 1 altın, 1 gümüş ve 2 bronz, Koray Berkın Kutlu 1 gümüş ve 3 bronz madalya aldı. Bülent Oturakçı ile Sümeyye Boyacı da birer altın ve üçer gümüş madalyanın sahibi oldu.

Kadın judocular Avrupa'ya hazırlanıyor

BÜYÜK ve Genç Kadın Judo Milli Takımları, Bolu'da kamp yapıyor. Türkiye Judo Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre kadın sporcular, Gençler Avrupa Kupası ve Büyükler Balkan Şampiyonası'na Bolu Aladağ'daki tesislerde hazırlanıyor. Milli judocular, yükseklik kampında kondisyon, ağırlık ve randori çalışmaları gerçekleştiriyor. Genç Kadın Milli Takımı, Yunanistan'ın başkenti Atina'da düzenlenecek Avrupa Kupası'nda mücadele edecek. Büyükler Balkan Şampiyonası ise Arnavutluk'un başkenti Tiran'da 30-31 Mart tarihlerinde yapılacak.



Bir haftada 3.3 milyon kişi kullandı

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanlığı'ndan edinilen bilgilere göre, 29 Ekim 2013'te açılan Marmaray hattı bugüne kadar 5 durakta toplam 319 milyon yolcu taşıdı. Beş durağı kullanan günlük ortalama yolcu sayısı 220 bin olarak gerçekleşti. 12 Mart'ta Gebze-Halkalı Marmaray Hattı'nın hizmete alınmasıyla bu hattaki durak sayısı 5'ten 43'e yükseldi. Yolculu seferlere 13 Mart'ta başlayan, 76.6 kilometre uzunluğundaki

güzergahı ortalama 120 dakikaya indiren Marmaray, İstanbulluların ulaşımına büyük kolaylık sağladı. Marmaray'da günlük taşınan yolcu sayısı 220 binden yüzde 112 artışla 468 bine yükseldi. Böylece açıldığı tarihten bugüne kadar geçen yedi günlük süreçte banliyö hattını kullanan yolcu sayısı 3 milyon 276 bine ulaştı. Marmaray hattından en çok yolcu 500 bin ile 17 Mart Cumartesi günü taşındı. En dikkati çekici artış yüzde 47'lik artışla

günlük yaklaşık 75 bin yolcu sayısına ulaşan Üsküdar istasyonunda yaşandı. Günlük taşınan 468 binlik yolcunun yüzde 53'ü Üsküdar, Yenikapı, Aynalık Çeşmesi, Sirkeci, Bakırköy, Söğütöçesme duraklarını kullandı. Üsküdar istasyonu yüzde 16 ile başı çeken, onu yüzde 13.41 ile Yenikapı durağı, yüzde 7.25 ile Aynalık Çeşmesi, yüzde 7.21 ile Sirkeci, yüzde 5.27 ile Bakırköy, yüzde 4.31 ile Söğütöçesme takip etti.

Türkiye'nin semaları Hisar-A'ya emanet



**YERLİ HAVA
SAVUNMADA
YENİ BAŞARI**

Türkiye'nin ilk yerli ve milli hava savunma sistemi Hisar-A ile füze fırlatma sistemi üzerinden ilk defa dik olarak gerçekleştirilen atış başarıyla sonuçlandı.

TÜRKİYE'nin hava savunma ihtiyaçlarını yerli ve milli imkanlarla karşılamak üzere başlatılan Hisar projeleri kapsamındaki çalışmalar sürüyor. Askeri üs, liman, tesis ve birliklerin hava tehditlerinden korunması amacıyla sabit ve döner kanatlı uçaklara, seyir füzelerine, havadan karaya atılan füzelere ve insansız hava araçlarına karşı yerli ve milli olarak geliştirilen Milli Alçak/Orta İrtifa Hava Savunma Füze Sistemi Hisar'ın test atışları devam ediyor.

YENİ KAZANIMLAR

Aksaray atış alanında Savunma Sanayii Bakanlığı, Türk Silahlı Kuvvetleri, ASELSAN ve

ROKETSAN temsilcilerinin katılımıyla düzenlenen atışlarda yeni bir aşama daha başarıyla gerçekleştirildi. Gelişmeyi Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, sosyal medya hesabı Twitter üzerinden duyurdu.

Hisar-A'nın füze fırlatma sistemi üzerinden ilk defa dik olarak gerçekleştirilen atışta, füzenin ilk hedefe yönelmesi, radar bilgisiyle ara safha güdüm, arayıcı başlıkta hedef tespiti, takibi ve hedefe ulaşma yeteneklerinde başarı sağlandı. Akabinde yapılan angajman değişikliğiyle füze havadaki ikinci hedefe yönlendirilerek aynı başan tekrar edildi.

2021'DE TESLİM EDİLECEK

ASELSAN ve ROKETSAN tarafından Türkiye'nin ilk milli ve yerli hava savunma füze sistemi olarak geliştirilen Hisar'da hava savunma alanında temel teknolojilerin kazanılmasının yanında yeni kazanımlar da elde ediliyor. Şimdiye kadar yapılan testlerle dik atış, otomatik angajman/atesleme, terminal güdüm gibi kritik yetenekler test edilerek projede önemli aşamalar kaydedildi.

Hisar-A'nın (alçak irtifa) 2021'de, Hisar-O'nun (orta irtifa) 2022'de silahlı kuvvetlere teslim edilmesi planlanıyor.



ALTIN SAKLAMAMANIN ÇOK DAHA KOLAYI VAR

Vakıf Katılım ile Altın Günler'e gelin,
altınlarınız ekonomiye katılsın
değerine değer katsın.

Şubenize özel
Altın Günler'i
web sitemizden
öğrenebilirsiniz.