

Performans yılına giriyoruz

YENİ GÜÇ PLANI

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Hükümet 2019'da ekonomide yeni 'bir güç planı' yaptı. Yapısal reform adımlarını hızlandırdıkça, ekonomide dengeli güç modundan performans moduna yeniden geçeceğimize şüphemiz yok" dedi.



Asgari ücrette prim desteği güncellenmeli

■ Asgari ücrette uygulanan prim desteğinin günümüz şartlarına göre yeniden belirlenmesi gerektiğini belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, bu teşvikin tüm çalışanlara uygulanmasının çok yararlı olacağını söyledi. Avdagiç, ücretten alınan gelir vergisi dilimlerinin de güncellenmesini önerdi. ■ 5'te



**HUZURLU VE BEREKETLİ
BİR YIL OLSUN**



KOBİ'lere alacak sigortası

Hazine ve Maliye Bakanlığınca, Devlet Destekli Alacak Sigortası Havuzu, 1 Ocak'tan itibaren yürürlüğe girecek. Böylece KOBİ'lerin tahsil edemedikleri alacaklarının önemli bir kısmı havuz tarafından karşılanacak. Alacak sigortası, başvuru tarihinden en az iki yıl önce kurulan ve risk değerlendirme kriterlerini sağlayan KOBİ'lere sunulacak. ■ 4



Akıllı tarıma akıllı yatırım

BTM girişimcilerinden ForFarming, Tarvenn Ventures'den 1.4 milyon lira değerleme ile yatırım aldı. ■ 2

İş dünyasına yeni yıl müjdesi

Cumhurbaşkanı
Recep Tayyip
Erdoğan,
iş dünyası için
yeni istihdam
teşviklerini
açıkladı.

- Yeni makina ve teçhizat alımlarında KDV alınmayacak.
- Yeni işçinin sigorta ve vergi giderlerini devlet üstlenecek.
- Bölgesel istihdam teşviki bir yıl daha uzatılacak.
- İşverenlere 6 puanlık SGK teşviki devam edecek.
- Asgari ücret desteği 2019'da da verilecek.
- Sigorta prim teşviki uygulamasına devam edilecek. ■ 8



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI**
1882

İSTANBUL TİCARET

28 ARALIK 2018 YIL: 60 SAYI: 3040

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."



İTO mobil uygulamasını, Google Play ve App Store'da 'İto' kelimesi ile aratıp indirerek, İstanbul Ticaret Gazetemizi ve itohaber.com'u takip edebilirsiniz.



ito.org.tr



En büyük 500 gururu

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) Türkiye'nin En Büyük 500 Hizmet İhracatçısı Araştırması'nda boy gösterdi. ■ 14



Tahsilat işleri 'tahsilatör' de

Teknopark İstanbul firması Cogitopark&Co, 'müşteriye uygun ödeme planı' sunan, alanındaki ilk yapay zeka temelli yazılım Fora'yı geliştirdi. Soyhan Alpaşan ■ 16

İhracatta girişimci kadın seferberliği

Kadın girişimcilerin ihracatını artırmak için İhracat Genel Müdürlüğü bünyesinde Kadın Girişimciler Daire Başkanlığı kurulacak. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, müjdeyi 'evim' olarak nitelendirdiği İTO'da verdi.



Eximbank KOBİ kredi desteğini ARTIRACAK

Eximbank kredileri içinde KOBİ oranını artırdıklarını söyleyen Bakan Pekcan, "2017'de yüzde 53 olan KOBİ oranını yüzde 10 daha artırmayı hedefliyoruz. Şu anda 11 bin firmaya ulaşıldı. Eximbank kaynaklarını da 48 milyar dolara çıkaracağız" dedi.

Pakistanlı kadınlardan işbirliği çağırısı ■ 12



DAHA VERİMLİ ŞİRKETLER

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, "İhracat Genel Müdürlüğü bünyesinde, 9 Ocak'ta Kadın Girişimciler Daire Başkanlığı kuracağız" dedi. Pekcan, kadın yöneticilerin yoğun olduğu şirketlerin verimlilik ve karlılıklarının daha yüksek olduğuna dikkati çekti.

DESTEKLER TEK ADRESTE

Girişimcilere birçok alanda destek verdiklerini belirten Bakan Pekcan, "Fuar, yurtdışı tanıtım, pazara giriş, sertifikasyon, ihracatçı ve Eximbank finansman desteği var. Tüm desteklerimize 'kolaydestek.gov.tr' den ulaşabilirsiniz" diye konuştu. Seret Kılıçlı ■ 3



90 bin ihale elektronik ortama taşınıyor

Kamu İhale Kurumu tarafından elektronik ortamda yapılacak ihalelerde, 2 Ocak 2019'dan itibaren parasal limitler kalkıyor. Yıllık 90 bin ihalenin yüzde 90'ı artık elektronik ortamda düzenlenecek. İş dünyası, kamu ihalelerinde yüzde 7 olan kâr marjının AB ülkelerindeki gibi brüt yüzde 20'ye çıkarılmasını talep ediyor. ■ 7



110 yıldır ikram edilen MUHABBET

İstanbul kartpostallarının değişmez temalarından tarihi kahvehane geleneği, Kapalıçarşı'da 110 yıldır yaşıyor. Kapalıçarşı'nın bir asrına tanıklık eden Kahveci Ethem Tezçakar, beşinci kuşak temsilcisiyle müdavimlerine kahve ile birlikte 'muhabbet' ikram ediyor. Dünya kahvehaneler listesine giren mekanın yurt dışından da konukları var. Sümeyra Yarış Topal ■ 20

Tekstilde 20 milyar dolara az kaldı

İTO Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi, tekstil sektörünün geleceğini tartıştı. 20 milyar dolar ihracat hedefine yaklaşıldığını vurgulayan sektör temsilcileri, yan sanayinin konumlandırılmasına ve yapay zekaya da dikkat çektiler. ■ 11



Ekspertler için 'havuz' önerisi

Otomotivde zorunlu sigortalarda, sigorta eksperlerinin havuzdan atanması öneriliyor. TOBB Sigorta Ekspertleri İcra Komitesi Başkanı Ahmet Nedim Erdem, "Havuzdan atılacak sigorta eksperlerinin ücreti fondan karşılanabilir" dedi. ■ 11

Hedef 8 milyon kayakçı

Ceyhan Kuburlu ■ 18



2 28 Aralık 2018

BTM

TİCARET

Hedef hızlı büyümek

ForFarming kurucusu Levent Atlas yaptığı açıklamada, "Sağlıklı ve taze ürünlere ulaşma imkânımız her geçen gün azalıyor. Biz, tarım ve teknolojiyi bir araya getirerek, bireylerin ve gıda sektöründe faaliyet gösteren firmaların daha taze, katkısız sebze ve meyveleri, daha verimli şekilde üretebilmelerini sağlıyoruz" dedi. Atlas "Tarvenn'den aldığımız yatırım ve stratejik destek ile daha da güçlendik. Kullandığımız teknolojinin gücü ile kısa sürede yurtiçi ve yurtdışından gelen taleplere cevap verip, hızlı büyümeyi hedefliyoruz" şeklinde konuştu.



Akıllı tarıma akıllı yatırım



Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcilerinden ForFarming, topraksız tarım projesi için, uluslararası yatırım şirketi Tarvenn'den 1.4 milyon lira değerleme ile yatırım aldı.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO), girişimcilik desteklenmesi için kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nden (BTM) yeni yatırım haberleri geliyor. Bu kez yatırım alan girişim, topraksız tarım yapan ForFarming oldu. Uluslararası yatırım şirketi Tarvenn Ventures, 1.4 milyon lira değerleme üzerinden şirkete yatırım yaptı.

Ev ve işyerleri gibi kapalı alanlarda çiçek, sebze ve meyve yetiştirebilmeyi sağlayan IoT tabanlı topraksız tarım girişimi olan ForFarming, dikey tarım tekniği ile çevre dostu ve sağlıklı ürünleri, hızlı ve düşük maliyetle ulaştırıyor.

AKILLI PROJE

Şirket, iklim koşullarından bağımsız şekilde, geleneksel tarıma göre yüzde 95 daha az su kullanarak yüzde 70 daha fazla mahsul üretimi sağlıyor. Daha hızlı hasat döngüsüyle zamandan tasarruf sağlayan girişim, kent tarımıyla lojistik maliyetlerinin azaltılmasına olanak tanıyor.

Projenin 'akıllı' olduğu İstanbul Büyükşehir Belediyesi işbirliği İstanbul Bilim ve Akıllı Kent Teknolojileri AŞ (İSBAK) tarafından da tescillendi. İSBAK, bu yıl içinde projeyi desteklediğini açıkladı.

TARVENN'DEN DESTEK

Tarvenn Ventures ise ForFarming'e 1.4 milyon lira değerleme üzerinden yatırım yaptı. Yatırımla ilgili olarak BTM'nin Fulya'daki yerleşkesinde, Tarvenn ve ForFarming arasında bir imza töreni düzenlendi.

Törene, BTM Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) yetkilileri, Tarvenn yöneticileri ve ForFarming kurucuları katıldı. Tarvenn CEO'su Mustafa Kopuk, topraksız tarım ilginin yükseldiğini belirtirken, İSBAK Genel Müdürü Muhammed Alyürük, ForFarming'e İSBAK'ın desteğinin sürecini kaydetti.

2018'de BTM'de neler oldu?

- 2 Hızlandırma Kampı ve 2 Mucit Girişimci Programı gerçekleştirildi. Bu kapsamda; 155 saat eğitim, 12 saat seminer, 11 "İdea to Business" ve 8 Yatırımcı Söyleşi düzenlenerek, 500 saatin üzerinde mentorluk ve bire bir danışmanlık hizmeti verildi.
- BTM online eğitim platformundaki 5 modül eğitim, yaklaşık 500 kişiye ulaştı.
- BTM Üyesi 60 girişimci Yatırımcı-Girişimci eşleştirme faaliyetleri kapsamında projelerinin sektörleri doğrultusunda çeşitli İTO Meslek Komitelerinde proje sunumlarını gerçekleştirdi.
- İSTKA tarafından başarılı bulunan Küresel Doğan Startup'lara yönelik wınglobal projesi BTM önderliğinde başladı.
- 11 BTM girişimci şirketleştirdi.
- 9 Startup yaklaşık 20 Milyon TL değerleme ile yatırım aldı. 1 Mucit Girişimci patentini 5 yılına 5 milyon dolara kiraladı.
- BTM girişimcilerinin toplam satışı 40 Milyon TL'yi geçti.
- 3000'e yakın girişimci başvurusu alındı.

BTM ile fikirler güvende



BTM, mucit girişimcilerin ihtiyaçlarına yönelik çalışmalar gerçekleştirdiği "Mucit Girişimci" programında sadece fikirlerin ticarileşmesinde değil, sürdürülebilir olması ve korunması konusunda da mucit girişimcilere yol göstermeye devam ediyor. Programda bu defa Seval Yılmaz, fikri ve sınai haklar kanunu ve bu hakların korunma amaçları, mucit girişimcilerin geliştirdikleri icatların getirdiği hakları ve bu haklar ile birlikte icatların nasıl korunabileceğini anlattı.

4EXPO IRAQ

11-14 Feb 2019

RegencyExpo
International Exhibition Management

Coming Up Events:
Iran OilShow.....01-04 May 2019
Iran Energy Saving21-24 Feb 2019
Iran Buildex.....01-04 March 2019
4in1 Baghdad.....11-14 Feb 2019

Turkey

2019 yılında
yepyeni iş anlaşmalarında beraber olabilmek dileği ile...
Durmak yok, İhracata devam...

Regency Expo Management Based in Dubai .
Since 2005 We Work More Than 15 Countries.
Now Time to Focus on Turkey

Address: Selenium Retro Tower, Block A No.61 İstanbul
Tel: 0 (212) 560 60 62

Turkey
Discover the potential

www.regencyexpo.net
info@regencyexpo.net



Destekler tek adreste

■ Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, girişimcilere yönelik birçok alanda destek verdiklerini söyledi. Pekcan, bu konuda şöyle konuştu: "Fuar, yurtdışına tanıtım, pazara giriş, sertifikasyon ve ihracatçılara desteklerimiz, Eximbank finansman desteği var. Yeni başlayacakların, hepsinin bilgisini bir arada bulması kolay değil. Şimdi, 'kolaydestek.gov.tr' web sitesini kurduk. Tüm desteklerimize oradan ulaşabiliyorsunuz. Şirket kuruluşlarını çok kolaylaştırdık ve sadeleştirdik. Ticaret il müdürlüklerine giderek tek noktadan şirket kuruluşunu yapabiliyorsunuz. Kadın kooperatiflerinin kuruluşlarını da çok kolaylaştırdık. Yine ticaret il müdürlüklerine giderek kadın kooperatiflerinin kuruluşunu gerçekleştirebiliyorsunuz." Eximbank'ın imkanlarını tabana yaymaya çalıştıklarını da vurgulayan Ticaret Bakanı Pekcan şöyle devam etti: "KOBİ'lerimizi, kadın ve genç girişimcilerimizi, esnafımızı ihracatçı yapmak istiyoruz. Eximbank'ın kredileri içinde KOBİ oranını 2017'de yüzde 53'tü, bunu yükselttik. Cumhurbaşkanımızın 100 günlük eylem planında verdiği hedef doğrultusunda 11 bin firmaya ulaştı. Hedefimiz 2019'da bunu en az yüzde 10 daha artırmak. Eximbank'ın kaynaklarını da 48 milyar dolara çıkaracağız."

İhracatta kadın girişimci seferberliği

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, kadın girişimcilerin ihracatını artırmak için İhracat Genel Müdürlüğü bünyesinde yeni bir birim oluşturacaklarını açıkladı. Bakan Pekcan, Kadın Girişimciler Daire Başkanlığı'nı kuracakları müjdesini İTO'da verdi.

SEREF KILIÇLI

TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirdiği toplantıda Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ı konuk etti.

Bakan Pekcan, Ticaret Bakanlığı'nda kadın girişimcileri destekleyecek yeni bir birimin kuruluş müjdesini de İTO'da verdi. İTO'nun merkez binasındaki toplantıya İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagic, İTO Meclis Başkanlık Divanı Katip Üyesi Vildan Özcan, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Levent Taş ve Burhan Polat, KADEM Başkan Yardımcısı

Sümeyye Erdoğan Bayraktar, TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hatice Güner Kal, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan ile İSTKA Genel Sekreteri Özgül Özkan Yavuz da katıldı.

"İTO'DA EVİMDEYİM"

Konuşmasına, "Bugün İTO'da evimdeyim, dostlarımla arasımdayım" diyerek başlayan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan sözlerine şöyle devam etti: "Sayın Başkanım, İTO'da kadın istihdam oranının yüzde 40 olduğunu söyledin. Bence başarılı bir oran. Kadın yöneticilerin ağırlıklı olduğu şirketlerin verimlilik oranları ve

karlılıkları her zaman daha yüksek olmuştur. Elimizde böyle bir potansiyele, üretime ve ihracata dayalı bir hedefimiz var. Sayın Cumhurbaşkanımız bana bu görevi verdi, tevccüh gösterdi. Aldığı kararların ne kadar doğru olduğunu göstermek için var gücümüzle çalışacağız."

MÜJDEYİ İTO'DA VERDİ

Türkiye'nin son 10 yılda kadınların iş hayatına katılım oranında önemli gelişme kaydettiğini de belirten Ruhsar Pekcan; "Kadınların iş hayatına katılım oranı yüzde 24'lerden yüzde 34.7 seviyesine geldi. Ancak hala yeterli değil. Türkiye'nin orta gelirli ülkeler statüsünden yüksek gelirli ülkelere geçmesi için tasarıma, markalaşmaya ve teknolojiye dayalı, yüksek katma değerli ürün ihracatını artırmamız lazım. Kadının işgücüne katılımını mutlaka daha da artırmamız gerekiyor" dedi. Ticaret Bakanlığı'nda kadın girişimcileri destekleyecek yeni bir birimin kuruluş müjdesini de veren Bakan Pekcan şöyle konuştu: "Kadın girişimcilerin ihracatını artırmak üzere, 9 Ocak 2019 itibarıyla, Bakanlığımızda İhracat Genel Müdürlüğü bünyesinde, Kadın Girişimciler Daire Başkanlığı'nı kuruyoruz."

markalaşmaya ve teknolojiye dayalı, yüksek katma değerli ürün ihracatını artırmamız lazım. Kadının işgücüne katılımını mutlaka daha da artırmamız gerekiyor" dedi. Ticaret Bakanlığı'nda kadın girişimcileri destekleyecek yeni bir birimin kuruluş müjdesini de veren Bakan Pekcan şöyle konuştu: "Kadın girişimcilerin ihracatını artırmak üzere, 9 Ocak 2019 itibarıyla, Bakanlığımızda İhracat Genel Müdürlüğü bünyesinde, Kadın Girişimciler Daire Başkanlığı'nı kuruyoruz."

BAŞARININ GÖSTERGESİ

İTO Başkanı Şekib Avdagic, açılış konuşmasında, TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu'nda uzun yıllar görev yapan Ruhsar Pekcan'ın görev almasının gururunu yaşadıklarını belirtti. Avdagic konuşmasına şöyle devam etti: "Kurul'un başarılı kadınları bir araya getirip, pozitif bir sinerji oluşturduğunuz en büyük kanıtı içlerinden bir Bakan çıkmış olması. Bu durum, çatı kuruluşumuz TOBB ve İTO'nun yaptığı faaliyetlerin ne kadar doğru olduğunu da gösteriyor. Tabi ki başında en büyük pay Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'a ait."

Avdagic, Türkiye'nin gelişmiş ülkelere yakalayabilmesi için kadın girişimcilere çok ihtiyacı olduğunu da altını çizdi.

Sınırları aşan yeni proje

TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hatice Güner Kal konuşmasında, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ile gurur duyduklarını söyledi. Kal, 2007 yılından itibaren beraber birçok başarılı projeyi gerçekleştirmenin sevincini paylaştıklarını da belirtti. Bakan Pekcan'ın ihracata verdiği destekten yola çıkarak, kadın girişimcileri ihracata teşvik eden 'Sınırları Aşan Kadınlar Projesi'ni başlattıklarını da belirten Hatice Güner Kal, katılımlarından dolayı İTO Başkanı Şekib Avdagic'e ve İTO yönetimine teşekkür etti.



PartnerPlusBenefit
Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizler, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bileti veya uçup sınıfını yükseltme olanaklarını yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip bulunuyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra seçti farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürümlü ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmamıza ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorsunuz.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitelikli Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000' Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000' aktif firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onları arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül bileti
Upgrade istemleri
Upgrade istemleri
Nakit geri ödeme
Koltuk rezervasyonu
WorldShop ödül ürünler
Hediye dünyası
TAV Passport Kart

Hedef pazar stratejisi

Hedef pazarlar hakkında da açıklamalarda bulunan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, "Kendimize hedef pazarlar ve hedef ülkeler seçtik. Bunlar Çin, Rusya, Hindistan, Meksika, Güney Afrika, Tabi Latin Amerika da var. Neden bu ülkeleri seçtik? Çünkü dış ticaret açığımız yüzde 55'i bu ülkelerle ve toplam nüfusları 3 milyar" diye konuştu.

Bakan Pekcan ayrıca elektronik çek ve bono sistemine geçiş için son aşamaya gelindiğini belirtti.

Kurumlar vergisinde zarar mahsuru

Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 9'uncu maddesi uyarınca kurum matrahının tespitinde, beyanname üzerinde her yıla ilişkin tutarlar ayrı ayrı gösterilmek koşuluyla aşağıda belirtilen zararlar indirim konusu yapılır.

Beş yıldan fazla nakledilmemek koşuluyla geçmiş yılların beyannamelelerinde yer alan zararlar,

Söz konusu Kanun'un 20'nci maddesinin birinci fıkrası çerçevesinde devir alınan kurumların devir tarihi itibarıyla öz sermaye tutarını geçmeyen zararlar ile aynı maddenin ikinci fıkrası kapsamında gerçekleştirilen tam bölünme işlemi sonucu bölünen kurumdaki öz sermayesinin devralınan tutarına geçmeyen ve devralınan kıymetle orantılı zararların indirilmesinde aşağıdaki koşullar ayrıca aranır. Şöyle ki;

■ Son beş yıla ilişkin Kurumlar Vergisi beyannamelelerinin kanuni süresinde verilmiş olması,

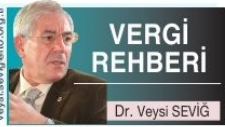
■ Devralınan kurumun faaliyetine devir veya bölünmenin meydana geldiği hesap döneminden itibaren en az beş yıl süreyle devam edilmesi,

Bu şartların ihlali halinde, zarar mahsupları nedeniyle zamanında tahakkuk ettirilmeyen vergiler için vergi ziyat doğmuş sayılır.

Türkiye'de kurumlar vergisinden istisna edilen kazançlarla ilgili olanlar hariç olmak üzere beş yıldan fazla nakledilmemek koşuluyla yurt dışı faaliyetlerden doğan zararlar;

Faaliyette bulunan ülkenin vergi kanunlarına göre beyan edilen vergi matrahlarının zarar dahil, her yıl o ülke mevzuatına göre denetim yetkisi verilen kuruluşlara rapora bağlanması,

Bu raporun aslı ile tercime edilmiş bir örneğinin Türkiye'deki ilgili vergi dairesine ibrazı, halinde indirim konusu yapılır.



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİG

Türkiye'de indirim konusu yapılan yurt dışı zararın, ilgili ülkede de mahsup edilmesi veya gider yazılması halinde, Türkiye'deki beyannameye dahil edilecek yurt dışı kazanç, mahsup veya gider yazılmadan önceki tutardır.

Kurumlar Vergisi Kanunu'nun "zarar mahsubu" ile ilgili maddesinin uygulanmasına ilişkin usulleri belirleme yetkisi Maliye Bakanlığı'na aittir.

Diğer yandan (1) seri no'lu Kurumlar Vergisi Genel Tebliği'nin 2.5 "iş ortaklıkları bölümünün 2.5.3 iş bitiminde ortaya çıkan zararların durumu" ile ilgili açıklamadan anlaşılacağı üzere;

"Kurumlar dilerse Borçlar Kanunu'na göre iş ortaklığı şeklinde ortaklık oluşturarak faaliyet gösterebilmektedirler.

Adi ortaklıklar, kurumlar vergisi mükellefi olmamalarına rağmen katma değer vergisi mükellefi olmaları nedeniyle ayrı defter tutulmaktadır. Ortaklar ise dönem sonlarında ortaya çıkan kar veya zarar, ortaklıktaki hisseleri oranında paylaşılarak kendi hesaplarına dahil etmektedirler.

İş ortaklıkları ise Kurumlar Vergisi Kanunu'nda ayrı bir kurum olarak değerlendirilmekte ve kurumlar vergisi mükellefi olarak kabul edilmektedir. İş ortaklıklarının faaliyetinden doğan kazanç kurumlar vergisine tabi tutulmakta ve vergi sonrası kazanç ortakların hisselerine göre dağıtılmaktadır.

Kurumlar vergisi

mükelleflerinin zararlarının, bu mükelleflerin ortaklarına indirim konusu yapılması mümkün olmayıp aynı durum kurumlar vergisi mükellefi iş ortaklıklarının zararları için de geçerlidir.

Dolayısıyla "adi ortaklık" şeklinde oluşturulan ortaklıkların zararları kurumlar vergisi mükelleflerce kullanılabilirken, iş ortaklığı şeklinde oluşturulan zararların bu mükelleflerce beyan edilecek dönem kazancı toplamından indirim konusu yapılamamaktadır.

Uygulamada "Kurulacak olan iş ortaklığının kurumlar vergisi mükellefi sayılabilemesi için taşıması gereken unsurlar sözü edilen Kurumlar Vergisi Genel Tebliği'nde sayılmak suretiyle belirlenmiştir. Söz konusu tebliğin 2.5.2 bölümünde yer alan açıklamada "Kurulacak olan iş ortaklığının kurumlar vergisi mükellefi sayılabilemesi için;

■ Ortaklardan en az birisinin kurumlar vergisi mükellefi olması,

■ Ortaklığın belli bir iş sonuclandırılmak üzere yazılı bir sözleşmeyle kurulmuş bulunması,

■ İş ortaklığı konusunun belli bir iş olması,

■ Birlikte yapılacak olan iş belli bir süre içinde gerçekleştirilmesinin öngörülmesi,

■ İş ortaklığı ile işveren arasında bir yükümlenim sözleşmesinin olması,

■ Tarafların, müştereken yüklenilen işin belli bir veya birden fazla bölümünden değil tamamından işverene karşı sorumlu olmaları,

■ İş bitiminde kazancın paylaşılması,

■ Birlikte yapılması öngörülen ve müştereken yüklenilen işin bitimi Vergi Usul Kanununda belirtilen mükellefiyetle ilgili ödevlerin tamamının yerine getirilmesi koşuluyla mükellefiyetin sona erdirilmiş olması, gerekmektedir.

KOBİ'nin alacağına sigorta güvencesi

Küçük ve orta ölçekli işletmeler için Devlet Destekli Alacak Sigortası 1 Ocak'ta başlıyor. Uygulamadan, başvurudan en az iki yıl önce kurulan ve risk kriterlerini sağlayan KOBİ'ler yararlanabilecek.

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak,

küçük ve orta ölçekli işletmeler (KOBİ) için Devlet Destekli Alacak Sigortası'nı 1 Ocak'tan itibaren devreye alacaklarını açıkladı. Berat Albayrak, KOBİ alacaklarına devlet destekli güvence konusunda "Bakanlıkça milli bir sistem olan Devlet Destekli Alacak Sigortası Havuzu kurulacak ve KOBİ'lerin tahsil edemedikleri alacaklarının önemli bir kısmı havuz tarafından karşılanacak" dedi.

TEBLİĞLER YAYIMLANDI

Konuya ilişkin tebliğler, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre alacak sigortası, KOBİ olarak tanımlanan işletmelerden, başvuru tarihinden itibaren en az iki yıl önce kurulan ve Olağandışı Riskler Yönetim Merkezi tarafından belirlenen risk değerlendirme kriterlerini sağlayanlara sunulacak.

CİRO ESAS ALINACAK

Prim hesabında, alacak sigortası talebinde bulunan işletmenin son mali yılda vadeli satışlardan elde ettiği cirou esas alınacak. Prim tutarının tamamının peşin olarak ödenmesi durumunda tarife fiyatı üzerinden yüzde 10 indirim uygulanacak.

TAKSİT İMKANI VAR

Prim tutarı, en az yüzde 25'i peşin ve geri kalanı en fazla üç taksit olarak şekilde ödenmesi koşuluyla, kredi kartı ve benzeri başka düzenli ödeme yöntemleriyle taksitlendirilebilecek. Alacak sigortası kapsamında teminat verilecek alıcılara ilişkin risk değerlendirmesinde kullanılacak kriterler, Merkez tarafından belirlenecek.



Nasıl uygulanacak ?

Uygulamanın esasları şöyle:

■ Teminat oranları ilgili alıcının skoruna göre, yüzde 70 ile yüzde 90 arasında belirlenecek.

■ Sigorta dönemi içinde meydana gelen zararlar, zararın 2 bin 500 liranın altında kalması durumunda sigortalı tarafından, 2 bin 500 lirayı aşması durumunda ise belirtilen teminat oranları kapsamında Merkez tarafından ödenecek.

■ Komisyon ve diğer giderler vergi ve diğer yasal yükümlülükler düşüldükten sonra kalan prim tutarı üzerinden uygulanacak komisyon oranı yüzde 12 olacak. Bu tutarın asgari yüzde 9'u ilgili sigorta şirketi tarafından kesinti yapılmaksızın sigorta aracısına ödenecek.

■ Sistem kapsamında yalnızca yurt içi satışlardan doğan ticari alacaklara uygulanacak.

■ Sistemin yönetimine ve işleyişine ilişkin bütün iş ve işlemler Merkez tarafından yürütülecek.

Trafik sigortalarında yeni tarife

ZORUNLU mali sorumluluk sigortasında 2019-2022 döneminde uygulanacak asgari teminat tutarları belirlendi.

Buna göre motorlu araç işletenleri ve motorlu araçlarla ilgili mesleki faaliyette bulunanlar için yeni yıldan itibaren geçerli olacak asgari maddi sigorta teminatı araç başına 36 bin lira, kaza başına 72 bin lira olacak.

Yılın ikinci yarısından itibaren bu tutarlar araç başına 39 bin lira, kaza başına 78 bin lira olarak uygulanacak.

Öte yandan sürücü dahil koltuk sayısı 10 ve üzeri olan araçlarda sağlık gideri,



sakatlanma ve ölüm teminatları için kaza başına asgari sigorta teminat tutarları, 1 Ocak 2019'dan itibaren 1 milyon 800 bin lira

ile 9 milyon 360 bin lira arasında değişecek. Yılın ikinci yarısından itibaren bu tutarlar 1 milyon 950 bin lira ile 10 milyon 140 bin lira arasında olacak.

Enerjide 2019 cezaları belirlendi

EPDK'nin doğal gaz, petrol, LPG ve elektrik piyasasındaki bazı mevzuat ihlallerinde gelecek yıl uygulayacağı idari para cezaları, yeniden değerlendirilme oranında yüzde 23.73 artırıldı. EPDK'nin konuya ilişkin tebliğleri, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Tebliğe göre, mevzuat ihlallerinde bulunanlara da 350 lira ile 1 milyon 776 bin 799 lira arasında ceza uygulanacak. Sıvılaştırılmış petrol gazları (LPG) piyasasında ise 2019 yılında uygulanacak idari para cezaları 252 ila 1 milyon 301 bin 750 lira arasında değişecek.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİSİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilginizimizde

<http://www.ito.org.tr/QR/2712tae88AA.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



SIAL CANADA 2019

Toronto - Kanada
30 Nisan-2 Mayıs 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Konaklama endüstrisi

DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR.

SIAL CANADA

- 22.000 m² katılımlı alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 19.000 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında %17 artış
- Katılımcı firmaların %97 memnuniyeti

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli: 3.600 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Sibel Tayanc - Çağrı Oluç
Tel : 0212 455 41 11, 0212 455 65 05
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta : sibel.tayanc@ito.org.tr - cagri.oluc@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Ekonomide performans yılını giriyoruz

**İTO Başkanı
Avdagıç:**

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagıç, yeni yıl beklentilerini açıkladı. Son 6 ayda dengelemeye yönelik önlemlerin neticelerinin 2019'da görüleceğini kaydeden Avdagıç, "Ekonomide dengeli güç modundan, performans moduna yeniden geçeceğimize şüphemiz yok" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagıç, ekonomide 2019 yılı beklentilerine ilişkin yaptığı açıklamada, ekonomi yönetiminin yapısal reformlarda ekonomiyi rayına sokma noktasında önemli bir ilerleme kat ettiğini kaydetti. Şekib Avdagıç, "Hükümet 2019'da akıllı telefon diliyle açıklarsak, ekonomide yeni 'bir güç planı' yaptı. Yapısal reform adımlarını hızlandırdıkça, ekonomide dengeli güç modundan, performans moduna yeniden geçeceğimize şüphemiz yoktur" değerlendirmesini yaptı.

İŞ DÜNYASININ ÜÇ BEKLENTİSİ VAR

Avdagıç, 2019'da iş dünyasının beklentilerinin şu üç konu etrafında yoğunlaştığını belirtti:
■ Kamuyla iş yapan yüklenici firmalara, hak edişlerinin zamanında ödemesi,

■ Cumhurbaşkanımızın İkinci 100 Günlük Eylem Planı'nda da açıkladığı üzere KDV idaresi ödemelerinde hızlı hareket edilmesi,
■ Finansmana erişimde iyileşme sağlanması.

Avdagıç bu üç konunun 'ortak payda' olduğunu söyledi.

İLİMLİ KONJONKTÜR

ABD Merkez Bankası Fed'in ve Avrupa Merkez Bankası'nın 2019'da parasal sıkılaştırma 'yapamayacaklarına' dair görüş ve beklentinin ağırlık kazandığına işaret eden İTO Başkanı Avdagıç, "Bu, Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelere finansman akışının devam edebileceğine bir işaret. 2019'da TL'nin gücünü korumak için enflasyonu düşürmemiz çok önemli. Alınan ve alınacak yeni tedbirlerle 2019'un makul bir büyüme ve öngörülen enflasyona yakın bir oranda kapatmayı bekliyoruz. Kur ve faiz

düzeyindeki istikrar da yatırımları canlandıracaktır muhakkak. Özellikle ihracat sipariş miktarına ilişkin artış bekleyenler lehine olan seyrin güçlendiği gözleniyor. Belirsizlik döneminde azalan stokların yerine konulma ihtiyacı baş göstereceğinden, yatırımlarda da ilimli bir konjonktüre geçeceğimize inanıyorum" dedi.

RÜZGAR KARŞIDAN ESECEK

Avdagıç, küresel beklentiler hakkında ise şunları söyledi: "Global ekonomik sistemden 'büyümenin sürdürülebilirliği' noktasında gelen sinyaller oldukça zayıf. Küresel ekonomide 2019'da rüzgar karşıdan esecek gibi görünüyor. Ticaret anlaşmazlıkları, petrol, politik belirsizlikler ve yüksek faizlerin hepsi küresel ekonomik büyüme için risk oluşturuyor."



Ekranlarda ekonomi kritiği



İTO Başkanı Şekib Avdagıç, TGRT Haber'de Meliha Okur'un sunduğu Anlat Bana programına katıldı. Avdagıç, Hakan Güldağ ve Dr. Berra Doğaner ile 2018'i değerlendirdi ve 2019 ile ilgili beklentileri paylaştı.



İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagıç, Bloomberg HT'de İlk Söz programının canlı yayın konğu oldu. Avdagıç, açıklanan 2019 desteklerinin reel sektöre muhtemel yansımalarını değerlendirdi.

Test yılını geride bıraktık

2018'in Türkiye için bir test yılı olarak geçtiğini belirten Avdagıç, şunları söyledi: "Bu yılın dördüncü çeyreğinde de yine pozitif bölgede kalacağımız kanaatindeyim. Hükümet iş dünyasından gelen taleplere, önerilere son derece dinamik şekilde reaksiyon gösteriyor. 2019 bir dengeleme yılı olarak üreticinin kazanç hanesine

yazılacaktır. İş dünyası olarak, 2019'da üretimin yeni kodlarını programlayarak ekonomide bambaşka pencereler açmalıyız. Yeni Ekonomik Program oluşturduğumuz yol haritası, enflasyona topyekün ve etkin şekilde mücadele gibi makro tedbirler de bu anlamda reel sektörün önünü açmaya devam edecektir"

Asgari ücrette prim desteği güncellenmeli



İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagıç, Asgari Ücret Tespit Komisyonu'nun 2019 asgari ücretini net 2 bin 20 lira olarak belirlediğini hatırlatarak, yeni ücretin çalışanlar ve işverenler için hayırlı olmasını diledi. Avdagıç, yaptığı açıklamada Cumhurbaşkanlığı Recep Tayyip Erdoğan'ın istihdam teşviklerine gelecek yıl devam edileceği ve 2019'da asgari ücret prim desteğinin 12 ay boyunca verileceği yönündeki açıklamasının da çok önemli bir müjde olduğunu kaydetti.

Avdagıç, "Asgari ücret prim desteği devreye alınırken, 100 TL olan destek tutarının günümüz şartlarına göre yeniden belirlenmesi ve bu teşvikin tüm çalışanlara uygulanması çok yararlı olacaktır" önerisinde bulundu. Avdagıç, "KOBİ'lerin, içinde bulunduğumuz ekonomik durumda korunması, reel sektörün çarklarının

hızlanarak dönmesi hayattır" dedi.

ÜCRETTE 3 ÖNERİ

Ücretlerle ilgili üç öneride bulunan İTO Başkanı Avdagıç, ilk önerinin asgari ücrette SGK primi desteğiyle ilgili olduğunu belirtti.

Avdagıç, "İstihdam noktasında işverene her zaman hassasiyetle yaklaşan hükümetimiz, bu kritik süreçte de işvereni destekleyeceğinden şüphemiz yok. Son üç yıldır uygulanan 100 TL

tutarındaki asgari ücret SGK prim desteği 2019'da devreye alınırken, bu desteğin, günümüze göre yeniden belirlenmesi önemli bir güç verecektir. Diğer yandan hem kayıt dışılığın artmaması hem istihdamın daralması hem de rekabet gücümüzü koruyabilmek için, asgari ücrette uygulanan bu teşvikin sadece asgari ücretliye değil, tüm çalışanlara uygulanmasını talep ediyoruz" diye konuştu.

Gelir vergisinde dilimlerin gözden geçirilmesi

İTO Başkanı Avdagıç, ücretten alınan gelir vergisi dilimlerinin asgari ücret artışına göre gözden geçirilmesini de önemli bir ihtiyaç olduğunu söyledi. Avdagıç, şöyle devam etti: "Bu noktada ücretlerde gelir vergisi dilimlerini, tüm gelir gruplarını kapsayacak şekilde ele alınmalı. Diğer önerimiz de şöyle: Sigorta Primine Esas Aylık Kazancın üst sınırı hali hazırda brüt asgari ücretin 7.5 katıdır. Dolayısıyla asgari ücrette yapılan artış, aynı zamanda işverene tavan ücrette de ilave prim maliyeti demektir. Tavan tutarının yıllık enflasyon oranı ölçüsünde artırılması çok yararlı olacaktır."



Sanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
18-20 Haziran 2019

- Bitmiş ilaç üretimi
- İlaç paketlenmesi
- Etkin aktif farmasötik bileşenler
- İlaç hammaddesi
- İlaç özel hizmetleri
- Bitmiş ilaç formülasyonu
- Özel imalat
- Biyofarmasötik
- İnce kimyasal maddeler

ULUSLARARASI İLAÇ SEKTÖRÜNÜN PLATFORMU

CPhI China

- 60.000 üzerinde ziyaretçi
- 3.000 üzerinde katılımcı
- Asya Pasifik bölgesinin lider eczacılık, farmasötik fuarı

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 12 m²
- Katılım bedeli : 3.600 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1822

Tayfun Fakiroğlu - Esra Avcioğlu - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 18 - 455 61 10 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioглу@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "CPhI CHINA 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



Kamu ihale
Kurumu tarafından elektronik ortamda yapılacak ihalelerde 2 Ocak 2019 tarihinden itibaren parasal limitler kalkıyor. Ayrıca, yıllık 90 bin ihalenin yüzde 90'ının elektronik ortamda yapılması öngörülüyor.

E-ihalede sınırlar kalkıyor

ŞEREF KILIÇLI

E-teklif ve elektronik eksiltme

Kamu ihale Kurumu Grup Başkanı Çiğdem Gökçe, elektronik kamu alımları platformu (EKAP), e-teklif sunulması ve tekliflerin değerlendirilmesi aşamaları hakkında bilgi verdi. Kamu ihale Kurumu Uzmanı Doğan Demirci ise e-ihale sürecinde uygulanan elektronik eksiltme konusu hakkında sunum yaptı. Demirci, elektronik eksiltmenin bir ihale usulü olmadığına altını çizerek tamamlayıcı bir araç olduğunu söyledi. Elektronik eksiltmenin, açık ihale ve belli istekler arasında ihale usullerinde uygulandığını belirten Doğan Demirci, eksiltmede tur sayısının beşi geçemeyeceğini de söyledi.

İSTANBUL Ticaret Odası Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi, 'Kamu ihale Kurumu (KİK) E-ihale Eğitim Semineri' düzenledi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman'ın



İbrahim Doğan Salman, 'Kamu ihale Kurumu Uzmanı Doğan Demirci, e-ihale sisteminin işleyişi ve süreçleri hakkında sunum yaptı. Konuşmasında, kamu alımlarının 2017 yılında yaklaşık 233 milyar TL'lik büyüklüğe ulaştığını hatırlatan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman; "Kamu alımlarının iktisadi büyüklüğü, milli gelirin yaklaşık yüzde 7'si, toplam kamu harcamalarının ise yaklaşık yüzde 22'sini oluşturmakta ve etkisini her geçen gün daha da artırmaktadır" dedi.

Ekonomik Kamu

Alımları Platformu'nun (EKAP) şeffaflık ve objektiflik açısından çok değerli olduğunu belirten, şunları söyledi: "Teminat mektubu komisyon oranlarında iki-üç katına varan bir artış var ve bu durum iş dünyasına ciddi bir yük haline geldi. Bunun, mevzuatta geçici bir madde ile uygun seviyelere düşürülmesi sektörler için anlamlı bir katkı olur." Salman ayrıca Hizmet Alımı İhaleleri Uygulama Yönetmeliği'nin değiştirilerek, kar marjı oranının maksimum yüzde 7'ye çekildiğini hatırlatarak "Bu oranın sektörlerin sermaye birikimini erittiğini düşünüyorum. Firmaların gelişebilmesi, Ar-Ge yatırımları yapabilmesi ve yabancı firmalarla rekabet gücünün artması için gelişmiş ülkelerde brüt yüzde 20 civarında bulunan oran uygulanmalıdır" dedi.

2 Ocak 2019 yeni milat

İTO Sağlık Hizmetleri Komite Başkanı ve Meclis Üyesi Mustafa Cantürk, yapılan mevzuat değişiklikleri ile e-ihalenin kapsamının genişlediğine dikkat çekti. Cantürk, e-ihalelerin, 2 Ocak 2019 tarihinden itibaren taban ve tavan ücreti sınırı olmaksızın yapılacak olmasından ülke ekonomisini olumlu etkileyeceğini de

söyledi. İTO Meclis Başkanı Yardımcısı Veyis Cengiz Balçık, 2 Ocak 2019'da başlayacak yeni dönemde, Kamu ihale Kanunu'na göre yapılan yıllık 90 bin ihalenin yüzde 90'ının elektronik ortamda gerçekleştirilebileceğini olmasının memnuniyet verici olduğunu ifade etti.

Safkan atlarda yönetmelik değişti

Safkan Arap ve İngiliz atları yönetmeliğinde yapılan değişikliğe göre, damızlık aygırlar 14 yaşından büyük olamayacak. Tarım ve Orman Bakanlığının, Safkan Arap ve İngiliz Atlarının Soy Kütüğü, Kayıtları, İthalat ve İhracatı Hakkında

Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, damızlık aygırlar için yaş kriteri 13'ten 14'e kaldırıldı. İthalat damızlık kısırak ve aygırların soy kütüğü kayıt işlemleri tamamlanmasından sonra damızlık

belgesi düzenlenecek. İthal edilecek at, namzet bir aygır ise 10 yaşından; denemiş bir aygır ise 14 yaşından büyük olmayacak. Yurt dışından ithal edilecek kısırak ve / veya 2018 doğumlu tayların yurda girişlerine 31 Mart 2019'a kadar izin verilebilecek.

Türkiye ekonomisi 2019 beklentileri

Türkiye ekonomisi 2019'da siyasi, dış politik ve jeopolitik gelişmelerin önemli ölçüde etkisi altında kalmaya devam edecek. Bununla birlikte ana belirleyici yeni ekonomi programı uygulamaları olacak. Yeni ekonomi programı dengeleme, disiplin ve dönüşüm aşamalarını içeriyor, 2019'da dengeleme ve mali disiplini öne çıkarıyor. Ancak programın bu haliyle sürdürülmesi reel sektör için çok olumlu olmayacak.



PERSPEKTİF
Dr. Can GÜRLEL

Kamuda sağlanacak mali disiplin ile bütçe açığı ve milli gelire oranı kontrol altında ve göreceli düşük kalacak. 2019'da tüm pazarlarımızdaki ekonomik büyümenin yavaşlayacak olması ile petrol ve emtia fiyatlarındaki durağanlaşma beklentileri çerçevesinde ihracat artışı da yavaşlayacak. İthalatta ise çok sınırlı bir artış öngörüldüğü. Böylece dış ticaret açığı ve cari açığa gerileme 2019'da da sürecek.

3 - Merkez Bankası sıkı para politikasını sürdürecektir

Merkez Bankası para politikası 2019'da enflasyonu ve finansal istikrarı gözeterek. Bu çerçevede daha sıkı likidite olanakları ile kredi büyümesi daha da yavaşlayacak. Enflasyonda 2019'da aşağı yönlü bir eğilim görünüyor ve döviz kurları ile faizler de buna bağlı olarak gerileyebilecek.

4 - Ekonomide dengeleme kalıcı küçülmeye dönebilmir

Yeni Ekonomi Programı, 2019'da ekonomide dengelemeyi ve kontrollü bir ekonomik yavaşlamayı öngörüyor. Ancak diğer yandan reel kesimin artan maliyetlerine ilave olarak borç sorunları enflasyonla, reel kesim yeni kredi de

bulamıyor. Ayrıca daralan iç talep ve zorlaşan dış talep bileşimi reel kesimde hasarın ağırlaşmasına neden olacak gibi görünüyor. Reel kesimde hasarın ağırlaşması ister istemez bankacılık sektörüne de yansıtacak. Böyle bir ortamda uygulanan yeni ekonomi programı ekonomide dengelemeden çok sert ve kalıcı olma olasılığı yüksek bir küçülmeye getirebilecek. Böyle bir ortamda Türk Lirası hızla değer kaybederken, faizler ve enflasyon da yeniden yükselmeye başlayacak.

5 - Dış kaynağa, borçların yapılandırılmasına ve yeni programa ihtiyaç var

Yeni Ekonomi Programı'nın sadece bu içeriği ile sürdürülmesi halinde 2019'da reel kesimde ve ekonomide kuvvetli bir küçülmeye yaşanması kaçınılmaz. Ekonomide temel ihtiyaç reel kesim borçlarının yeniden yapılandırılması, bankaların sermaye yapılarının güçlendirilmesi ve taze bir dış kaynak girişinin sağlanmasıdır. Ve de bunları içerecek yeni bir ekonomi programının hazırlanarak uygulanması. Yeni ekonomi programı iç talebi makul seviyede tutarak reel kesimin borçlarını ödemesine olanak vermeli. Yeni dış kaynak da ilave kredi genişlemesini desteklemeli.

SON SÖZ REEL KESİMİN SIKINTILARINI ÖNCELEMİYEN BİR PROGRAM EKONOMİNİN SORUNLARINI ÇÖZMEZ.

DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARIS-FRANSA



Neden JECworld?

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kıtadan 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M² Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş- çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internete firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 3.840 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz- Mustafa Çağlayan- Esra Avcioğlu
Tel : 0212 455 65 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İş dünyasına yeni yıl müjdesi

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, partisinin grup toplantısında, iş dünyasına yönelik yeni istihdam teşviklerini de açıkladı. Ayrıca elektrik ve doğal gazda indirim müjdesi verdi. Erdoğan'ın konuşmasından satır başları şöyle:

■ Yeni makine ve teçhizat

alınlarında KDV alınmayacak

■ 2019-2020 yıllarında ilk defa işe alınacak her işçinin asgari ücret üzerinden sigorta ve vergi giderlerini devlet üstlenecek

■ Konutlarda ve KOBİ'ler ile ticarethanelerde doğal gaz fiyatında yüzde

10'luk indirimde gidilecek

■ Bölgesel istihdam teşviki bir yıl daha uzatılacak

■ Halen 51 il ve 2 ilçemizde işverenlere sağlanan 6 puanlık SGK teşviki devam edecek

■ 2018 yılında 9 ay uygulanan asgari ücret desteği önümüzdeki yıl 12 ay boyunca verilecek

■ Sigorta prim teşviki uygulaması önümüzdeki yıl 500 ve üzeri işçi çalıştıranlar için 3 puan, altında çalışanlar için 5 puan olarak uygulanacak

■ Asgari ücrette net 417 lira artış kararı uygulanacak

■ Turizmde 2019 yılı "Göbeklitepe Yılı" olacak



Ekonomide çok güçlü bir yükseliş olacak



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, önümüzdeki dönemde ekonomide çok güçlü bir yükseliş yaşanacağını söyledi. 2019'un farklı bir yıl olacağını belirten Erdoğan, "Karamsarlığı ve ümitsizliği kapımıza yaklaştırmadığımız müddetçe ülkemizin şahlanışını durduracak hiçbir fani güç yok" dedi.



CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) 2018 Yılı Mali Genel Kurulu'nun açılışında konuştu.

Cumhurbaşkanı yaptığı konuşmada, dünyanın ciddi değişimler yaşadığı bir süreçte, yeni yapıyla ve yeni yönetimiyle DEİK'in iş dünyasının, bilhassa da ihracatçıların lokomotif kuruluşu haline geldiğini söyledi.

Erdoğan, Türkiye'nin en büyük 100 şirketin 63'ünün, en büyük 46 uluslararası mütteahhittik şirketin 28'inin, en büyük 70 ihracatçı şirketin 21'inin DEİK üyesi olmasının da bu başarının bir nişanesi olduğunu belirtti.

GÜÇMÜZÜ DÜNYAYA TAŞIMAK

DEİK'in yakaladığı ivmeyi gelecek için de devam ettirerek basar çitasını çok daha yüksek seviyelere çıkaracağına inandığını dile getiren Cumhurbaşkanı Erdoğan, "İşimiz, gücümüzü dünyaya taşımak... Bu bizim

parolamız. 2019, bu noktada çok ama çok farklı olacak. Sizlerden Türkiye'nin ekonomik gücünü yakın coğrafyamızdan başlayarak, tüm dünyaya taşımamızı bekliyorum" mesajını verdi.

İhracatın 170 milyar dolara, ihracatçı firma sayısının da 71 binin üzerine çıktığını bildiren Erdoğan, "Bugün Türkiye, 15-20 yıl öncesine kadar esamesinin dahi okunmadığı pek çok ülkede sadece resmi misyonlarıyla değil, iş adamlarıyla, firmalarıyla, ürünleriyle, sivil toplum kuruluşları ile var.

Mütteahhittik hizmetlerimizle, dizilerimizle, sinema filmlerimizle, sağlık hizmetlerimizle ve kültürümüzle, ülkemizi tüm dünyada görünür, tanınır hale getirdik" dedi.

BAŞARILI DİPLOMASİ

Erdoğan, Türkiye'nin ticaret diplomasisinde de kendisinden giderek daha fazla söz ettirdiğini vurgulayarak, gördükleri hemen her devlet adamının, Türk yatırımcıların başarısından, dürüstlüğünden, dinamiklerinden ve taahhütlerine bağlılından

bahsettiğini aktardı. İş dünyasına, "Bu başarı, hepinizin ortak başarısı" diye seslenen Erdoğan, aynı hedeflere yöneledikleri, aynı heyecanı paylaştıkları, bir duvarın tuğlaları gibi birbirlerine kenetlendikleri sürece Türkiye'nin yeni destanlar yazmaya devam edeceğini vurguladı. Erdoğan, bu bakımdan 2019'u farklı gördüğünü belirterek, "2019 farklı olacak. Karamsarlığı ve ümitsizliği kapımıza yaklaştırmadığımız müddetçe ülkemizin şahlanışını durduracak hiçbir fani güç yok" dedi.

2019'un kritik konusu 'yatırımlar'



PLATFORM

Prof. Dr. Kerem ALKIN

Başkan Trump'ın önderlik ettiği 'ticaret ve kur savaşı', Avrupa Birliği'ne ve Çin'e gözdağı vermek adına, Trump yönetiminin savaşı İran ambargosu' tehdidi üzerinden 'sosyaldürması'na kadar vardı. Huawei'nin vefatından Kanada'da tutuklamaya noktasına kadar dayanan bu süreç, ABD, AB ve Çin şirketleri açısından artan bir 'küresel belirsizlik' anlamına gelmekle. Ekonomistler, 2019 yılında, bu temel sorundan hareketle iki temel risk işaret ediyorlar; birincisi, ABD, AB ve Çin'de yeni fabrika ve yeni makine ve teçhizat yatırımlarında ciddi bir yavaşlama, hatta daralma riski. İkincisi, ABD, Avrupa Birliği ve Çin için 'net ihracat'ın büyümeye katkısının ciddi yavaşlama, hatta daralma göstermesi riski.

Ülkelerin ekonomik büyüme performansının önemli sac ayaklarından birisini özel sektör yatırım harcamaları oluşturmaktadır. Elbette, kamu yatırım harcamaları da unutulmamalı. 'Ticaret savaşları'nın G20 ülkelerinde makine ve teçhizat yatırımları daha da yavaşlatması halinde, küresel büyüme de bu tablodan olumsuz yönde etkilenecek. Bu durum, dünyanın önde gelen merkez bankaları üzerindeki baskısı daha artıracak.

ABD Merkez Bankası (FED) 19 Aralık'taki son toplantısında, 2019 faiz artış adımıyla azaltıldı da, 2020 için işe tek adam düşürmüştü olsa da, son toplantıdaki faiz artış

karan Trump'la FED'in arasını fena gemiş durumda. Vergi indirimlerinin ABD'nin büyümesine katkı sağlama etkisi ciddi ölçüde zayıflamışken, faiz artışının büyümeye olası etkisi ve doların değerini arttıracağı gerçeği, Başkan Trump'ı kuzdurmuş durumda.

Türkiye'nin küresel 'ticaret ve kur savaşı'ndaki tutumunu, dünya merkez bankalarından kaynaklanabilecek baskıyı ve Brexit ile Avrupa Parlamentosu seçimlerinin siyasi tansiyonu ırlatma riskini, 'dengeleme-disiplin' döneminin etkili tedbirleriyle nötralle etmesi gerekiyor. Türkiye'nin ekonomik becerikliğini, ihracat hacmini güçlendirerek, esnekliğini arttıracak hamleler 2019'u daha rahat atlattığımızı sağlayacaktır.

Ticaret savaşları 'rekabetçi' kular

2018'e damgasını vuran en kritik küresel meselelerin başında, hiç kuşkusuz, 'ticaret savaşları' geliyor. Washington merkezli düşünce kuruluşlarının raporları, başta ABD, 'yükselen' Asya-Pasifik ve Çin'in 'kapitalizmin baronları' nı hayli zorlayacağına işaret ediyordu. Bununla birlikte, bu raporların öne çıktığı dönem başkanı olarak, Obama, Çin'e doğrudan bir 'ticaret savaşları'na girmek yerine, Çin'in Asya-Pasifik'teki etkisini dengeleyebileceği bir 'Trans-Pasifik İşbirliği Anlaşması' ile ağırık koymayı tercih etti. Başkan Trump işe, bu tür 'demir ele geçirilmiş kadife eldiven' turtu

metotları elinin tersiyle iterek, ABD'nin Çin'e karşı mücadelesini 'açık savaş' metodları ile yürütmeyi tercih etti. Bununla birlikte, Trump Çin'e karşı büyük bir mücadeleyi başlatmış olsa da, son 20 yılda, 'Atlantik İttifakı'nın, yani hem ABD ve hem AB'nin, hammadde, işgücü ve enerji maliyetlerinde 'rekabetçi üretim' becerisini kaybedip, üretimi Asya-Pasifik'e kaydırmalarının sonucudur, bugün yaşananlar. Gelinen noktada, dünya ekonomisinde ağırlıklarını kaybedecekleri bir 'gelecek' hızla yaklaşırken, kapitalist sistemin 'baronları' artık ciddi manada zorlanmaktadır. Çünkü küresel rekabette güçlü olmak, artık her ülke için bir 'ekosistem' işi. Bu noktada, Çin, bilhassa son 20 yıl içerisinde, dünyanın en önemli üretici ve ihracatçı ülkesi olmaya, ekosistemi oluşturmayı başardı.

Bu nedenle, bugün ABD'nin var gücüyle sürdürdüğü 'Ticaret Savaşı', Çin sahip olduğu 'üretim, girişim, inovasyon ekosistemi' ile yeni çözümler üretmeyi sürdürdüğü müddetçe, başarısız olmaya mahkum. Türkiye'nin de içinde yer aldığı önde gelen gelişmekte olan ülkelerin ihracatçıları, üreticileri, 'ticaret savaşları' kendilerini daha da 'mükemmel'leştirebilecekleri, daha da 'rekabetçi' olabilecekleri bir 'meydan okuma', bir 'fırsat' olarak görüyorlar. Kapitalizmin 'baronları'na geçmiş olsun.

KOBİ'ler de bu çatı altında olmalı

DEİK'in çalışmalarına özel önem verdiklerinin altını çizen Cumhurbaşkanı Erdoğan, bundan sonraki süreçte KOBİ'lerin de dahil edilmesi gerektiğine dikkat çekti. Erdoğan, "DEİK, bu çatı altına KOBİ'leri de almak suretiyle ufku daha da genişletmek, KOBİ'lerin baktıç getirmesi çok daha güçlü hale getirmek için adım atmalı" diye konuştu.



Tasarruf uygulamadığımız tek yer, ihracat destekleri

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, "İhracat hedeflerine ulaşmak için alternatif pazarlara ve yeni nesil teknolojilere odaklanmak zorunda olduğumuz bilincindeyiz. Bu dönemde özellikle büyük gelecek vadeden Afrika, Uzak Doğu Asya ve Latin Amerika pazarlarında daha etkin olmayı hedefliyoruz" dedi. "Eximbank'ta 2019'da 48 milyar dolar finansman yapmasını



hedefliyoruz" diyen Bakan Pekcan, Eximbank'ın ihracat sigortası yaptığı ve ihracat kredisi verdiği firma sayısının 11 bini aştığını kaydetti. Pekcan, Eximbank'ta 2017'de yüzde 53 olan KOBİ oranının, yüzde 70.4'e ulaştığını bildirdi. Pekcan, "İhracat potansiyeline doğrudan katkı sağlayacak alanları desteklemeyi sürdüreceğiz. Tasarruf uygulamadığımız tek yer, ihracat destekleri. 2019 yılı hedefimiz 182 milyar dolar ihracat hacmi" diye konuştu.

1 milyon insana dokunacağız



DEİK Yönetim Kurulu Başkanı Nail Olpak, 145 iş konseyi ile önümüzdeki yıl 1 milyon insana dokunmayı hedeflediklerini söyledi. Olpak, ticaret savasından, Çin'in hamleleri, Gümrük Birliği, vize serbestisi ve Brexit süreçleriyle ortaya çıkacak yeni sistemde, Türkiye'nin artık oyun kurucuları arasında olan yerini daha da güçlendirmek için hep birlikte çalışması gerektiğini dile getirdi. DEİK Başkanı, konuşmasında şöyle dedi: "İş dünyası, önünü görmüş ister. İş dünyası, huzur, güven ve istikrar ortamının devamını ister, belirsizlikten hoşlanmaz."

Blockchain düzenlemelerine liderlik etmek

1960'larda temelleri atılan internet (TCP) 1990'lı yıllara gelene kadar önce askeri ve sonra akademik dünyanın kullanımı ile sınırlıydı. İnternet, ABD senatosunda Clinton döneminde başkan yardımcılığı yapan Al Gore'un girişimleri sonucu 1991'de geçen bir düzenleme sonucunda geniş kitlelere ulaşma imkânı buldu. Yani internetin ticari ve sosyal bir inovasyon olarak ortaya çıkışı, teknik bir adım ve girişimle değil, bir dizi düzenleme ile gerçekleşti. 'Akıllı düzenlemeler' (Smart regulations) sayesinde 25 yıldır var olan ağ protokolü, 15 yıldır var olan masasüstü bilgisayarları, 50 yaşındaki telefon kabloları ile birbirine bağlayabildi.

Bu akıllı düzenlemeler, aradan geçen 27 yılda ABD'ye ve dünyanın her yerindeki vizyoner girişimcilere büyük servetler kazandırdı. Ağ tarafsızlığı (net neutrality) gibi ilkelere üzerinde şekillenen internet asla hayal edemeyeceğimiz şekilde ekonomik ve sosyal hayatı 'geçmiş

hatırlamayı imkansız kılan bir şekilde' değiştirdi. Bugün yeni bir devrim kendi düzenlemesini arıyor: Ağ zinciri veya küresel ifadesi ile Blockchain, Blockchain için internete benzer bir gelecek öngörüyor. Blockchain üzerinde 'Bitcoin' gibi kripto paraların ve dijital sözleşmelerin üretilebildiği ve ticaretinin yapılabildiği ağ yapısına verilerin isim. Blockchain kripto para birimlerinin yanı sıra menkul kıymetler sözleşmelerinin takasına da izin verebilecek bir altyapı.

Bugün Blockchain üzerindeki ürünler risk almaktan çekinmeyen fikir önderleri tarafından kullanılıyor. Diğer taraftan çeşitli yolsuzluk ve kara para yaka larını adını duyurmuş ülke ve odakların da ciddi bir kullanımı var. Ancak Blockchain henüz regüle piyasalar tarafından aktif olarak kullanılan bir enstrüman değil. Çünkü her ticari ürün ki buna Blockchain'in temel finansal hizmetler de dahildir, geniş kitlelere ulaşmak için tüketiciye/kullanıcıya

güvence sağlayan güçlü bir düzenleme altyapısına muhtaç. Blockchain teknolojisini liberal bir anlayış ile regüle etmeyi başaran ilk ülke bu teknolojinin nimetlerinden yararlanacak. Blockchain'den korkan, yasaklayan, sınırlandırmaya öncelik veren ülkeler ise yine kaybedecek. Birçok ülke ve merkez bankası, kripto para birimleri ile elektronik sözleşmeler düzenleyecek ideal bir hukuki altyapıyı oluşturmak için yarış halinde. Bu konu en üst düzeyde ekonomik aktörlerin gündeminde: Para piyasaları tarafından IMF Başkanı Lagarde yaptığı bir açıklama ile merkez bankalarının yeniliğe açık olmak durumunda olduklarını ve etkili para politikası uygulamalarına devam ederek tepki vermeleri gerektiğini vurgulamıştı. Türkiye'nin ilk regüle ürünleri piyasaya sürme imkanı halen sürüyor. Sermaye piyasalarımız, Merkez Bankamız için öncelikle ele alınması gereken alanların başında bu gelecek vizyonu yer alıyor.



İTO'ya, 'Değer Katanlar' Ödülü



TÜRKİYE'ye ve Dünyaya Değer Katanlar Ödülleri'nin sahipleri, Türkiye Büyük Millet Meclisi (TBMM) Başkanı Binali Yıldırım'ın elinden ödülleri aldı. Ekonomi-finance dergisi Turcomoney'in düzenlediği törende, iş dünyasının önde gelen isimleri, bilim insanları, diplomatar ve birçok medya kuruluşunun temsilcileri yer aldı. TBMM Başkanı Yıldırım'a, 'Yünl Devlet Adamı Ödülü'nün takdim edildiği törende İstanbul Ticaret Odası da ödül alan

kurumlar arasındaydı. İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, Başkan Şekib Avdağcı adına ödülü TBMM Başkanı Binali Yıldırım'dan aldı. Törende iş dünyasına seslenen TBMM Başkanı Yıldırım, "Türkiye'nin güçlü ekonomisi var. Dinamik bir iş alevi ve özel sektörü var. Bizi benzer ülkelere ayıran da budur. Dolayısıyla biz geçmişte olduğu gibi bugün de yaşadığımız sıkıntılar aşacak imkan ve kabiliyete sahibiz, onun için hiç kimse moralini bozmasın" diye konuştu.

AVM'de ciro 130 milyar lira

Alışveriş merkezlerinin 2018 yılını yaklaşık 130 milyar TL ciro ile kapatacağı açıklandı. Sektörde 2019 yılı için ise 160 milyar TL ciro öngörüldüğü belirtili.

ALİŞVERİŞ Merkezleri ve Yatırımcıları Derneği Başkanı (AYD) Başkanı Hulusi Belgü, "Tüm yıl büyüme ile sürdürdük. Alışveriş merkezleri olarak 2018 yılını yaklaşık 130 milyar TL ciro ile kapatacağız. 2019 yılı için ise öngörüyoruz 160 milyar TL" dedi. Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karar ile perakendecilerin maliyet yüklerinin büyük oranda hafiflediğini ifade eden Belgü, bu durumun meyvelerinin yakın dönemde toplanacağını belirtti. Belgü, "Perakendeciler ve AVM'lerimiz ayrılmasız iki parça. Dolayısıyla bu olumlu havanın AVM'lerimizde de olumlu bir şekilde yansıtacağını düşünüyoruz" dedi. Belgü, en son açıklanan AVM'lerdeki perakende ciro su endeksinin bir önceki yılın aynı ayı



ile karşılaştırıldığında ve enflasyondan arındırılmadan incelendiğinde yüzde 16,9 artışı söylendi. AYD Başkanı, şunları söyledi: "AVM'lerde cirolar yıllık enflasyonun ortalamaya yüzde 5 ila yüzde 10 üzerinde artış gösteriyor. Ancak burada da izlenmesi gereken süreç perakendenin karlılığı. Perakendede artan enflasyon ve

maliyetler sonrası karlılık oranlarında düşüş gözleniyor."

81 İLDE 412 AVM

Hulusi Belgü, Türkiye'de şu anda 412 AVM'nin bulunduğunu ifade ederek Türkiye'nin 81 ilinin 63'ünde AVM'nin yer aldığını, 2019 yılında da 8-10 yeni AVM'nin açılacağını öngördüklerini söyledi.

Blockchain'in geleneksel yöntemden farkı nedir?

Geleneksel yöntem: Finansal varlığa ilişkin kayıt bir bankanın veritabanında bulunur. Bu kayıt tek bir yerde ancak bankanın güvencesi ile saklanır. **Blockchain:** Finansal varlığa ilişkin

kayıtlar Blockchain ağına kullanan tüm bilgisayarlarda kopyalanmış olarak saklanır. Sahibi kayıtlara güçlü bir şifre girerek ulaşabilir ve yenileyebilir. Değişim tüm bilgisayarlarda gerçekleşir.



Gayrimenkulde MIPIM hazırlığı erken başladı

İSTANBUL Ticaret Odası Emlak, Gayrimenkul, İnşaat ve Yatırım Fuarları istişare toplantısında, EVİM Türkiye 2019 ve MIPIM 2019 için yapılan hazırlık çalışmaları değerlendirildi. İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu'nun yönetiminde gerçekleşen toplantıda, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç, Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel ve firma temsilcileri katıldı.

ÖNCE 'EVİM TÜRKİYE'

EVİM Türkiye 2019 fuarı, 8-10 Şubat 2019 tarihleri arasında Almanya'daki Messe Düsseldorf Fuar Alanı'nda

düzenlenecek. İTO, fuarda 256 metrekarelik alanda yer alacak. Katılımcı firmalar, fuar boyunca B2B alanında hedef kitleleri ile bire bir görüşme imkanı da bulacak.

İTO, Fransa'nın Cannes şehrinde, 12-15 Mart 2019 tarihleri arasında düzenlenecek MIPIM 2019'a ise 685 metrekarelik İstanbul Çarşısı ile katılacak. Londra ve Paris çarşılarının arasında yer alacak İstanbul Çarşısı'nda, firmaların yine stand bazında yer alması sağlanacak ve B2B alanı ayrılacak. İTO fuara 2014 yılından beri katılıyor.



Köprü ve otoyollardan 11 ayda 1.6 milyar lira gelir elde edildi

TÜRKİYE'de yılın 11 ayında köprü ve otoyollardan geçen 420 milyon 82 bin 901 araçtan 1 milyar 593 milyon 878 bin 612 lira gelir elde edildi. İstanbul'daki 15 Temmuz Şehitler ve Fatih

Sultan Mehmet köprülerinden bu dönemde geçen 104 milyon 939 bin 822 araç için 423 milyon 34 bin 664 lira ücret alındı. Aynı dönemde otoyolları kullanan 315 milyon 143

bin 79 taşıttan dolayı 1 milyar 170 milyon 843 bin 948 lira gelir elde edildi. Böylece yılın 11 ayında köprü ve otoyollardan elde edilen gelir 1 milyar 593 milyon 878 bin 612 lira oldu.

TESCİL BELGENİZE ONLINE ERİŞİN!

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmaya devam ediyoruz. Şimdi yeni dijital hizmetimiz ile e-imzalı tescil belgenize yerinizden online olarak erişebilirsiniz.

Nasıl mı?

1. Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.
2. www.ito.org.tr adresindeki 'Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama' ekranından barkod numaranızı girin. E-imzalı tescil belgenize online olarak anında erişin!



ito.org.tr | 444 0 486
f t i s o s /tikurumsal



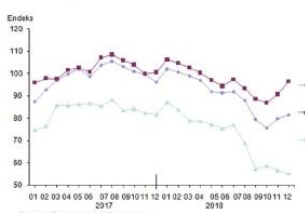
Aralık 2018 sektörel bazda güven endeksleri

Türkiye İstatistik Kurumu tarafından açıklanan bültenine göre Aralık 2018 ayında sektörel güven endekslerinin den hizmet ve perakende ticaret sektörü güven endeksleri artış gösterirken, İnşaat sektöründe düşüş eğiliminin devam ettiğini gözlemliyoruz.



Hikmet BAYDAR

Mevsim etkilerinden arındırılmış sektörler güven endeksleri, Aralık 2018



Kaynak: www.tuik.gov.tr

Mevsim etkilerinden arındırılmış hizmet sektörü güven endeksi kasım ayında 79,8 iken, aralık ayında yüzde 2,2 oranında artarak 81,5 olmuştur. Hizmet sektöründe bir önceki aya göre iş durumu, hizmetlere olan talep ve hizmetlere olan talep beklentisi endeksleri sırasıyla yüzde 4,7, yüzde 1,6 ve yüzde 0,7 artarak 75,3, 75,6 ve 93,7 değerini almıştır. Bu veri hizmet sektöründe karamsar yapının biraz daha azaldığını gösterirken, Umutlu ve iyimser bir bakış açısının henüz oluşmadığını da bize göstermektedir.

Mevsim etkilerinden arındırılmış perakende ticaret sektörü güven endeksi ise aralık ayında yüzde 6,3 oranında artarak 96,4 olmuştur. Perakende ticaret sektöründe bir önceki aya göre iş hacmi-satışlar, mevcut mal stok seviyesi ve iş hacmi-satışlar

beklentisi endeksleri sırasıyla yüzde 13,1, yüzde 4,6 ve yüzde 3,3 artarak 76,4, 118,1 ve 94,7 değerini aldı. Bu sektörde de hizmet sektörüne benzer bir durum söz konusudur. Karamsar bakış açısı azalmakla birlikte devam etmektedir.

Mevsim etkilerinden arındırılmış inşaat sektörü güven endeksi bir önceki aya göre aralık ayında yüzde 2,1 oranında azalarak 55,4 olmuştur. İnşaat sektöründe bir önceki aya göre alınan kayıtlı siparişlerin mevcut düzeyi endeksi yüzde 13,5 azalarak 39,3 değerini aldı. Toplam çalışan sayısı beklentisi endeksi ise yüzde 5,5 artarak 71,5 oldu. Burada diğer iki sektöre göre karamsar bakış açısı artarak devam etmektedir.

Yukarıdaki veriler bize

net olarak şu sonucu göstermektedir; hizmet, perakende ticaret ve inşaat sektörlerinin tamamında geleceğe yönelik karamsar bakış açısı devam etmektedir. Bunun yanında hizmet ve perakende ticaret sektöründe karamsarlık biraz daha azalmıştır. İnşaat sektöründe ise artmaya devam etmektedir.

Bu sektörlerin krediye ulaşma imkanlarındaki daralma, iç talepteki durulma karamsarlığın en önemli sebeplerini oluşturmaktadır. Bu veriler sektörel durumu yansıtmakta olup her firma kendisini bu verilerle kıyaslamalıdır. Daha iyi durumda olanlar sektörde daha başarılı, daha kötü olanlar ise sektördeki başarısız firmalardır. O zaman firma işleyişini gözden geçirmek gerekiyor. Bunun bir yolu iç denetim, diğer bir yolu ise kurumsallaşmadır.

Sigorta eksperlerini "havuzdan atama" önerisi

İTO Otomotiv İhtisas Komitesi yılın son toplantısında sigorta eksperlerini konuk etti. Toplantıda, sigorta eksperlerinin "havuzdan atanması modeli önerisi" de gündeme geldi.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Otomotiv İhtisas Komitesi, sektörün gündemindeki sorunları ve çözüm önerilerini değerlendirdi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman'ın yönettiği toplantıda katılımcılar arasında yer alan TOBB Sigorta Ekspertleri İcra Komitesi Başkanı Ahmet Nedim Erdem, sigorta eksperlerinin bağımsız atanması konusundaki görüşlerini komite üyeleriyle paylaştı.

HAVUZDAN ATANMA ÖNERİSİ

Hasar hesaplama metodunun standart hale getirilmesini önerdiklerini belirten TOBB Sigorta Ekspertleri İcra Komitesi Başkanı Ahmet Nedim Erdem; "Bu konuda, standart olan ülkeler, emek-saat dengisini üzerinden hasar ücretini hesaplıyor. Emek-saat dengisinde otomotiv servislerinin de standartlaşması gerekiyor" dedi. Sigorta eksperlerinin atanma süreci hakkındaki görüşlerini de paylaştı. Ahmet Nedim Erdem şöyle konuştu: "Zorunlu sigortalarda, sigorta eksperlerinin havuzdan atanmasını öneriyoruz. Ayrıca maliyet konusunda da önerimiz var, bir fon oluşturulabilir ve havuzdan atanan sigorta eksperlerinin ücreti o fondan karşılanabilir."



İKİNCİ ELDEKİ KDV SORUNU

Toplantıda ikinci el araç satışındaki KDV sorunları da gündeme getirildi. Otomotiv sektöründen temsilciler, otomotiv kiralama şirketlerinden yüzde 18 KDV ile aldıkları aracın KDV'sini indirim konusu yapamadıklarını, satışta yüzde 1 KDV kestiklerini belirterek taleplerinin altına ve satışta KDV'nin aynı olması

olduğunu ifade etti. Oto sanayi sitelerinin yeniden yapılandırılması ve yeni kooperatif taleplerinde yer tahsis konusunda destek olunması da gündeme getirildi. Ayrıca yurt dışından getirilen, ancak ÖTV sorunu nedeniyle tedbir konulan 42 bin araç konusunda, devlete kaynak sağlayacak düzenleme talebi de teklif edildi. Otomotiv satış sektörü temsilcileri daha önceki düzenlemenin 6 ay gibi kısa bir süre için çıktığını hatırlatarak makul süreli yeni bir düzenlemenin sorunu çözeceğini söyledi.

MIPIM 2019

Cannes - Fransa
12-15 Mart 2019

İstanbul Cadırı
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



• Altyapı İnşaatı • Konut • Ofis İnşaatı • Perakende ve Eğlence Sektörü • Sağlık Kurumları • Turizm Sektörü

DÜNYA EMLAK, GAYRİMENKUL, İNŞAAT VE YATIRIM PROFESYONELLERİNİN BULUŞMA NOKTASI!

MIPIM 2019

- 20.000 m² sergileme alanı
- 3.350 iştirakçi firma
- 100 ülkeden 26.000 profesyonel ziyaretçi
- 5.400 yatırımcı
- 100 üzeri konferans

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

Stant ile Katılım

- Stant inşaatı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Limit dahilinde nakliye organizasyonu
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 1 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı
- 1 firma temsilcisi üstü için 995 Euro karşılığında indirimli giriş kartı

İkili Görüşme Alanı ile Katılım

- B2B alanı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Limit dahilinde nakliye organizasyonu
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 1 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı
- 1 firma temsilcisi üstü için 995 Euro karşılığında indirimli giriş kartı

12 m² Stant Alanı ile Katılım Bedeli: 60.000 TL

İkili Görüşme Alanı ile Katılım Bedeli: 30.000 TL



İdil Aslantas - Zeynep Üker - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 13 - 455 65 09 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - zeynep.sengul@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Yurtdışı elektroniğe bandrol

TİCARİ ithalat maksadı dışında yurtdışından getirilecek televizyon, radyo, cep telefonu gibi görsel veya işitsel yayınları alabilen cihazlar için 2019'da bir defaya mahsus bandrol ücreti tahsil edilecek. Konuya ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

İŞTE ÜCRETLER

- Karara göre bandrol ücretleri şöyle oldu:
- Oto televizyonu için 8 Euro
- 51 ekrana kadar televizyonlar için 10 Euro
- 52-67 ekranlar için 16 Euro
- 68-85 ekranlar için 22 Euro
- 86-116 ekranlar için 34 Euro
- 117-148 ekranlar için 40 Euro
- 148 ekran ve üstündeki televizyonlar için 80 Euro
- Cep telefonları için 20 Euro
- Bilgisayar ve tabletler için 10 Euro
- Radyo ve radyo alıcıları için 1-2 Euro
- Videolar için 18 Euro
- Set üstü medya kutuları (set top box) için 7 Euro
- Televizyon ağırlıklı birleşik cihazlar için 9-21 Euro
- Radyo ağırlıklı birleşik cihazlar için 1-18 Euro
- Bunların dışında kalanlar için 2-18 Euro.
- Belirlenen bu bandrol ücretleri, Euro karşılığı Türk lirası olarak alınacak.

Bir yılda 1.5 milyon otomobil üretildi



TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), 2017'ye ilişkin yıllık sanayi ürün istatistiklerini açıkladı. Buna göre, Türkiye'de 2017'de 1 milyon 555 bin 539 otomobil, 191 milyon 49 bin 688 ton hazır beton, 743 bin 631 ton margarin ve benzeri yenilebilir kat yağ, 8 milyon 821 bin 814 ev tipi buzdolabı ve dondurucu üretimi gerçekleştirildi.

Girişimlerin ürettikleri ürünlerden yaptıkları satış toplamda 1 trilyon 342 milyar 944 milyon lira oldu. Bu değer 2016'da 1 trilyon 445 milyar 754 milyon lira iken, 2015'te 956 milyar 497 milyon lira olarak kayıtlara geçmişti. Girişimlerin ürettikleri ürünlerden yapılan satış tutarının yüzde 13,8'i gıda ürünlerinde oldu. Bunu yüzde 12,2 ile ana metal sanayisi ürünleri ve yüzde 10,1 ile motorlu kara taşıtı, treyler (römork) ve yarı treyler (yarı römork) imalatı takip etti.

İmalat sanayisinde 2017'de üretilen ürünler teknoloji düzeylerine göre sınıflandırıldığında, yüksek teknoloji sınıfındaki ürünlerin toplam satış değerinin yüzde 3,2'sini oluşturduğu görüldü.

Tekstilde 20 milyar dolara az kaldı

İTO Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi tekstil sektörünün geleceğini tartıştı. Tekstilde 20 milyar dolar hedefine yaklaşıldığını vurgulayan sektör temsilcileri, yan sanayinin konumlandırılmasına ve yapay zekaya da dikkat çektiler.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi, "Sektör ve Ekonomik Sorunlar" konulu toplantı gerçekleştirdi.

"TALEPLERİNİZ İŞ PROGRAMIMIZDA"

Toplantının açılış konuşmasını yapan İTO Başkanı Şekib Avdağ, tekstil yan sanayinin tekstil sektörü içinde çok önemli bir katma değere sahip olduğunu vurguladı. Avdağ, konuşmasında sektörü şöyle değerlendirdi: "Tekstil sektörümüzün iç ve dış pazar büyüklüğü 40 milyar dolara yaklaştı. Bu rakam yüzde 10'unu yan sanayi oluşturmuyor. Ümit ediyoruz ki tekstil sektörü ilerledikçe, yan sanayinin katkısı daha da fazla olacaktır. Önümüzdeki dönemde yüksek teknolojinin de bu sektörde yer almasını çok önemsiyoruz. Teknoloji derken sadece kaliteli üretim teçhizatlarını Türkiye'ye getirmeyi kast etmiyoruz. Yüksek teknolojiyi içeren makinaları



Türkiye'de nasıl üretilebiliriz ve bu alanda dünyanın lider ülkesi nasıl biz olabiliriz konusunu da düşünmemiz gerekiyor"

Başkan Avdağ, İTO yönetimi olarak, Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi'nden gelen tüm faaliyet taleplerini 2019 İş Programı'na aldıklarını da ifade etti.

Toplantıya İTO Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi

Başkanı Gürbüz Turan, Türkiye Giyim Sanayicileri Derneği (TGSD) Başkanı Hadi Karasu, Konfeksiyon Yan Sanayicileri Derneği (KYSD) Başkanı Dr. Murat Özpehlivan, Tente ve Branda Sanayici İşadamları Derneği Başkanı İsmail Albayrak, Ekonomi Yazarı Dr. Rüşti Bozkurt, komite üyeleri ve mecidi üyeleri ile sektör mensupları katıldı.

Yan sanayi doğru konumlanmalı



İTO Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi Başkanı Gürbüz Turan, yan sanayinin doğru konumlandırılmasının önemine dikkat çekti. Turan, markalaşmanın ve katma değer için ancak tekstil yan sanayi ile

artacağını vurgulayarak, şöyle konuştu: "Tekstil sektörüne ivme kazandıran, yeniliklere yön veren, sektörü, Avrupa markalarıyla yarışır hale getiren bir vizyona ve misyona sahibiz." Gürbüz Turan, haksız rekabet başta olmak üzere sorunların çözümüne yönelik çalışmalarını yanı sıra, eğitim faaliyetlerinde de bulunacaklarını vurguladı. İTO Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Yahya Uğur da sektör mensuplarının katkılarıyla yol haritalarını belirlediklerini söyledi.

Direnç noktası kırıldı



TGSD Başkanı Hadi Karasu ile Ekonomi Yazarı Dr. Rüşti Bozkurt sektörün geleceğine yönelik değerlendirmeleri içeren sunum yaptı. Tekstil sektörünün ihracatının 18 milyar dolar seviyesine geldiğini belirten Hadi Karasu; "2018 yılından önceki beş sene 15-17 milyar seviyelerinde kalmış olsa da, 2018'de direnç noktası kırıldı ve ihracatta yeniden ivme kazandı. Kısa sürede 20 milyar dolar ihracata erişme potansiyelimiz var" dedi.

Yan sanayi enstitüsü önerisi

Kalitenin en önemli unsurunun yan sanayi olduğunu belirten Ekonomi Yazarı Rüşti Bozkurt; "Merdivenaltı üretim bu kadar çok haksız rekabet ederken yan sanayinin daha üst seviyeye taşınması mümkün değil. Öncelikle merdivenaltı üretimin haksız rekabeti



bitirilmelidir. 2023 yılında en çok konuşacağımız konu SG'nin etkileri olacak. Sınırsız bağlantı ve sınırsız iletişime ilk defa izin verilecek" dedi. Rüşti Bozkurt, yan sanayi ve akıllı üretim konusunda bir enstitüye ve araştırmaların yayınlanacağı bilimsel dergiye ihtiyaç olduğunu

da ifade etti. Yapay zekanın üretim politikasında yol açtığı değişikliklere de dikkat çeken Rüşti Bozkurt şu örneği verdi: "Ünlü bir spor markası, Vietnam'daki fabrikasının yarısını Almanya'ya, yarısını da Atalanta'ya taşıdı. Yani yapay zekalı makinalar sebebiyle artık oradaki ucuz işgücüne ihtiyaç duymuyorlar."

İhracatın yüzde 27'sini Eximbank finanse edecek

TÜRK Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım; 2018 yılında ihracatçı hedeflerini yakaladıklarını söyledi. Yıldırım "2018 yılsonu hedefimiz 11 bin ihracatçıyı yakalamaktı. 2017 yılında bu sayı 7 bin 700'dü. Bu sayı 11 bin 15 kişiyi buldu" dedi. Önemli olan bir diğer göstergenin de KOBİ'leri desteklemek olduğunu kaydeden Yıldırım şunları söyledi: "2017'de ve 2018'de ihracatçılarımıza verdiğimiz desteklerin programlarının faizlerini hiç artırmadık. Sadece Türk lirası faizlerini önceki aydan itibaren Hazine faizinin yüzde 70'ine endeksledik. Temmuz, ağustos ve eylül aylarında talebin bizden daha fazla olduğu ve hassasiyetin arttığı dönemlerde hiç artırmadık." Yıldırım, Eximbank'ın ihracat kredisi verdiği firma sayısının 2018 yılında 11 bini aşmasıyla, 44 milyar dolarlık hedeflerini yakaladıklarını da vurguladı. Yıldırım, "2017 yılında toplam ihracatın yüzde 25'ini desteklerken, 2018 sonunda



bunu yüzde 26'ya çıkartmış olacağız. 2019 yılında yüzde 10 dolar bazında bir artışla 48.4 milyar dolara ulaşmayı hedefliyoruz. Toplam ihracatın ise yüzde 27'sini finanse etmek istiyoruz" diye konuştu.

DESTEKLERİMİZİ AKSATTIRMIK

İhracat için 2019 çok daha önemli bir yıl olacağını altını çizen Adnan Yıldırım; "Çünkü 2019 yılında şirketlerimiz hem daha çok ihracat yapacaklar hem de bankamızda daha çok çalışacaklar. Biz de hem yurt

içi destek programlarımız hem de yurt dışı alıcı kredi programlarıyla ihracatçıları daha çok destekleyeceğiz. 2019 için bir ekonomik kriz beklemiyoruz. Desteklerimizi aksatmadan, maliyetlerimizi yükseltmeden, sanayicilerimizle daha çok bütünleşerek ve çalışarak o günleri geçireceğiz. Aynı tempoda devam ediyoruz. 2019 reel olarak desteğimizi artıracımızdır bir yıl olacak. Finansman maliyetlerinde de ilave tasarruflar sağlayacağız bir yıl olacak."

HANNOVER MESSE 2019

Hannover - Almanya
1-5 Nisan 2019

• Yan Sanayi • Elektrik • Hidrolik

ENDÜSTRİDE TÜM YENİLİKLER HANNOVER MESSE'DE BULUŞUYOR!

Hannover Messe

- Dünyanın en önemli ve en kapsamlı sanayi fuarı
- Tek çatı altında 6 farklı ihtisas fuarı
- 75 ülkeden 5000 katılımcı
- Yaklaşık 210.000 profesyonel ziyaretçi
- Uluslararası alanda distribütör ve tedarikçiler ile profesyonel görüşmeler

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 9 m²
- Katılım bedeli : 2.880 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tannacaktır.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 69614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "HANNOVER MESSE 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İdil Aslantas - Esra Yılmaz - Gökhan Çapkin - Akif Gönülcü - Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 61 13 - 455 65 10 - 455 61 16 - 455 61 19 - 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr,
gokhan.capkin@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Osman
ARIOĞLU

Pakistanlı girişimci kadınlardan işbirliği çağrısı

ADEM ORHUN

PAKİSTAN Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği iş kadınları heyeti İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret etti. Moda tasarım, dijital marketing, mobil uygulama, tekstil alanında çalışmaları bulunan girişimci kadınlar hem projelerini hem iki ülke arasında ticari işbirliğini artıracak fırsatları anlattı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun ve TOBB İstanbul Kadın Girişimci Kurulu (İKGK) Başkanı, Oda Meclis Üyesi Hatice Güner Kal ile bir araya gelen heyete Nazlı Abid Nisar başkanlık etti.

ASYA'NIN KAPISI

Türkiye'nin Pakistan'ı, Asya'ya açılan kapı olarak görmesini isteyen Nisar, "İki ülkenin, tarihi bağları ve kültürel benzerlikleri, ticaret konusunda da pek çok alanlardaki tecrübelerimizle ticarete işbirliği potansiyeli barındırıyor. Kurutulmuş gıda, pamuk, tekstil, otomotiv alanlarındaki işbirliklerimizle ticarete işbirliği yapabiliriz" dedi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun ise Pakistanlı girişimcilerle Türk firmaları arasındaki muhtemel işbirliklerinde İTO olarak gerekli desteği vermeye hazır olduklarını söyledi. Coşkun "420 bin üyemizle her sektörde işbirliğine hazırız" dedi. Daha sonra heyet başkanı Nazlı Abid

Nisar, Türkiye ile Pakistan arasında serbest ticaret anlaşmasına yönelik müzakere sürecinin yakında tamamlanacak olmasından umutlu olduklarını belirtti.

STA İVME KATAÇAK

Nisar, "Pakistan iş dünyası, iki ülke arasında yapılacak bir STA'dan oldukça umutlu. Böyle bir gelişme olursa ikili ticaret hacmimiz 1 milyar dolara çıkabilir" diye konuştu. İstanbul'dan önce Gaziantep ve Kilis'te de temaslarda bulunduklarını belirten Nisar, "İki ülke iş dünyasının temsilcilerinin daha fazla bir araya gelmesini istiyoruz. Türk iş insanlarını Pakistan'a bekliyoruz" dedi.

Heyet üyeleri, İstanbul Kadın Girişimci Kurulu'na da çağrıda bulunarak, makine, kuyumculuk, el sanatları gibi alanlarda iki ülke kadınlarının çalışmalarının sergi, fuar ve pazarlamada işbirliği içinde pazarlara sunulabileceğini vurguladılar. Kadınlar için moda web portalı projesini dile getiren heyet üyeleri, Türkiye'deki kadınları da bu portala üye olmaya davet etti. Alanında Amazon gibi bir iş modeli kuracaklarını belirten proje sahipleri, "Türk kadınlar da ürettikleri ürünleri orada tanıtabilirler" dediler. Heyet üyeleri ayakta ve bilgisayar parçaları konusunda Türk firmalarıyla işbirliği yapabileceklerine dikkati çektiler.

Kadınlar tasarımı ihracata açılacak

TOBB İKGK Başkanı Hatice Güner Kal kadın girişimcilerin daha fazla istihdam edilmesi ve fikirlerini ticarete kazandırmaları için TOBB ve İTO'dan ciddi destek gördüklerini söyledi. Kal, kadının teknoloji odaklı mağazalarda bir teknoloji uzmanı olarak danışman olmasına yönelik proje yürüttüklerini belirtti. Kal "Ayrıca, fikirlerini hayata geçirmek isteyen kadınların KOSGEB desteğinde ticarete atılmalarını hedefliyoruz" dedi. Kal, "Sınırları aşan kadınlar tasarımı de markalaşmada başarılı olmalarını ve tamamen ihracata yönelik çalışmalarını sağlayacağız" diye konuştu.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUAR ORGANİZASYONLARI İLE HER BÖLGEYE İHRACAT!

**MWC MOBILE
WORLD CONGRESS**
**MOBİL İLETİŞİM VE
TEKNOLOJİLERİ**
25-28 ŞUBAT 2019
BARCELONA
**JEC WORLD
2019**
**KOMPOZİT
SANAYİ**
12-14 MART 2019
PARIS
**MIPIM
2019**
**EMLAK, GAYRİMENKUL
VE YATIRIM**
12-15 MART 2019
CANNES
**HANNOVER MESSE
2019**
**SANAYİ, ENERJİ VE
AKIŞKAN GÜCÜ**
1-5 NİSAN 2019
HANNOVER
**SIAL
CANADA**
**GIDA VE
İÇECEK**
30 NİSAN-2 MAYIS 2019
TORONTO
ito.org.tr / (0212) 455 65 00 / GSM: 0533 959 30 57

**İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882**



Reddedilirse ne olacak?

Londra ve Brüksel arasındaki anlaşma reddedilirse ne olur? Anlaşmanın reddedilmesi halinde Birleşik Krallık hükümetinin 21 gün içinde bir "B planı" açıklaması gerekiyor. Parlamentoda yeni bir oylama yapmak seçenekler arasında. Başbakan May ve AB yönetiminin açıklamalarına göre, anlaşma üzerinde yeniden müzakere yapmak mümkün

değil. Ancak çoğu milletvekili bunu kabul etmiyor ve AB'nin anlaşmayla ilgili şartların değiştirilmesi konusunda ısrarla edilebileceğini savunuyor. Anlaşmanın reddedilmesi durumunda May'in istifa edebileceği ve bu durumun ya erken seçimi ya da Muhafazakâr Parti'de liderlik yarışını gündeme getireceği konuşuluyor.

May'ın Brexit sınavı

Emre Ataç
IKV Uzman Yardımcısı

BİRLEŞİK Krallık, 23 Haziran 2016'da yapılan referandumda yüzde 48'e karşı yüzde 52 oy oranıyla AB'den ayrılma kararı almıştı. Yapılan müzakerelerin ardından hazırlanan anlaşma, 25 Kasım 2018'de AB liderleri tarafından kabul edildi. AB'ye üye devlet ve hükümet başkanlarının Brüksel'de yaptığı zirvede Brexit sonrası siyasi ilişkilere dair bağlayıcılığı olmayan ve daha önce üzerinde uzlaşmış olan 26 sayfalık bir deklarasyon da kabul edildi.

ONAYLAYACAK MI?

Birleşik Krallık'ın AB üyeliğini 29 Mart 2019'da sona erdirecek olan Londra ve Brüksel arasındaki anlaşmanın, Birleşik Krallık Parlamentosu ve AP tarafından da onaylanması gerekiyor. Ancak Birleşik Krallık Parlamentosunun onayı mevcut koşullar altında pek de olası gözüküyor.

AB ve Birleşik Krallık müzakereleri tarafından hazırlanan ve AB'ye üye devlet ve hükümet başkanlarının Brüksel'de bir araya geldiği zirvede onaylanan 585 sayfalık ayrıntılı anlaşma metninde öncelikli olarak ekonominin olumsuz etkilenmemesi için Birleşik Krallık'ın geçici olarak ortak pazarda ve gümrük birliğinde kalacağı bir geçiş dönemi belirtiliyor. 29 Mart'ta başlayacak bu geçiş dönemi 2020'nin sonuna kadar sürüyor ve 1 Temmuz 2020'den önce başlamak kaydıyla bir kereliğe uzatılabilir. Bu süre kapsamında Birleşik Krallık, AB kuralına uyacak, oy kullanmayacak ve üyelik aidatlarını ödemeye devam edecek.

BOŞANMA BEDELİ

Anlaşma ile Birleşik Krallık'taki AB vatandaşlarının ve AB'deki Birleşik Krallık vatandaşlarının bulundukları ülkede çalışma veya eğitim hakları sürecek. AB üyesi 28 ülke olarak geçmişte verilen mali taahhütlerin de Birleşik Krallık tarafından tam olarak yerine getirilmesine işaret edilen anlaşmada, Birleşik Krallık'ın AB'ye olan borcunun hangi formüle göre hesaplanacağı kesinleşti. Birleşik Krallık AB'ye, 'adil bir finansal anlaşma' diye nitelendirilen 39 milyar sterlinlik 'boşanma ücreti' ödeyecek.

SINIRLARA ÇÖZÜM

Anlaşmada, AB üyesi İrlanda Cumhuriyeti ile Birleşik Krallık'a bağlı Kuzey İrlanda arasındaki sınır sorununa yönelik çözüm de bulunuyor. Hatırlanacağı üzere Kuzey

İrlanda ile AB üyesi İrlanda arasındaki sınırın statüsü, Brexit görüşmelerinin en sıkıntılı konusunu oluşturuyordu. Anlaşma taslağı, fiziki bir sınırın önüne geçebilmek için "backstop" denen bir acil durum mekanizması öngörüyor. Bu mekanizma ile gelecekte AB ve Birleşik Krallık arasındaki STA'lar nasıl sonuçlansa sonuçlansın adada fiziki bir sınır olmaması garanti ediliyor. Zirvede Cebeletanık sorunu da son anda giderildi. Zirve öncesinde AB'nin Cebeletanık ile ilgili olarak AB ve Birleşik Krallık arasında yapılacak bağımsız anlaşmalar için önceden İspanya'nın onayının alınmasının garanti edildiğini belirtmesiyle engel aşıldı.

ÇOĞUNLUK KARŞI

Birleşik Krallık'ın AB'den ayrılma anlaşmasının Brüksel'de onaylanmasına rağmen süreç bitmiş değil. Bilindiği üzere AB anlaşmayı onaylasa bile, anlaşmanın Birleşik Krallık Parlamentosu ve AP'de kabul edilmesi gerekiyor. AP tarafında Londra'daki gibi sıkıntılı bir durum yok. AP Başkanı Antonio Tajani, Avrupalı parlamentoların büyük çoğunluğunun anlaşmayı desteklediğini söyledi. Tajani, oylamanın muhtemelen şubatta, en geç martta yapılacağını belirtti. Birleşik Krallık'ta ise şu ana kadar bu konuda görüş bildiren milletvekillerinin çoğu anlaşmaya karşı çıkıyor.

318 OY GEREKLİ

Birleşik Krallık Parlamentosu'nda anlaşmaya ilişkin oylamanın görüşmelerin ardından 11 Aralık'ta yapılması planlanıyordu. Ancak Başbakan Theresa May, kendisi açısından hezimette sonuçlanmasına kesin gözüyle bakılan oylamayı erteleme kararı aldı. May'ın anlaşmayı 21 Ocak 2019'dan önce parlamentoya sunması bekleniyor. Bilindiği üzere hiçbir partinin çoğunlukta olmadığı parlamentoda, Birleşik Krallık'ın 45 yıllık AB üyeliğini sonlandıracak anlaşmaya dair farklı görüşler var. Hükümet ortağı Kuzey İrlanda'daki Demokratik Birlik Partisi (Democratic Unionist Party - DUP) de anlaşmaya karşı olduğunu belirtiyor. Muhalefetteki İşçi Partisi ise Birleşik Krallık'ın çıkarna olmadığı gerekçeyle anlaşmaya karşı oy kullanacağını dile getiriyor. May'ın muhalefet partilerinden 15 kadar milletvekilinin desteğini alabileceği bekleniyorsa bile bunun da Brexit anlaşmasının parlamentodan geçmesini sağlayacağı 318 sayısına yaklaşmaya yetmeyeceği belirtiliyor.

Birleşik Krallık'ın AB üyeliğini sona erdirecek anlaşmanın parlamentoda onaylanması gerekiyor. Başbakan Theresa May'ın oylamayı kaybetmesi halinde Birleşik Krallık'ta yeni bir liderlik yarışının başlayabileceği belirtiliyor.



NATPE MIAMI

Miami - A.B.D.
22-24 Ocak 2019

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE
A.B.D. KİTASININ LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK FUARI
TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN!
(21-25 Ocak 2019)

Katılımcı Profili

- Animesyon, belgesel, format, sinema filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtıcılar, yapımcı firmalar

NATPE 2019

- Sürekli gelişen küresel televizyon endüstrisine 55 yılı aşkın süre verilen hizmet
- A.B.D.'nin en büyük küresel içerik fuarı
- Dizi, film, içerik, TV ve yapımcı sektörünün Latin Amerika'ya açılan kapısı

Ödeme Planı

- Toplam Katılım Bedeli: 7.800 TL
- 1. Ödeme : 4.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan Bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Katılım Bedeli
- Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya 1. ödemenin iletilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi öncelikle dikkate alınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1983

Öğke Coşkun - Mine Güneş
Tel : 0212 455 65 09 - 455 61 06
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomi sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havaimanı - otel - havaimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar resmi web sitesi ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İletişim ve kram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı tespit başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "NATPE MIAMI 2019 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



KÜRESEL
PİYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından hazırlanan Türkiye'nin En Büyük 500 Hizmet İhracatçısı Araştırması'nda 485. sırada yer aldı. İstanbul Ticaret, vakıf üniversiteleri arasında ise en fazla eğitim hizmeti ihracatı yapan 10. üniversite oldu.



62 ülkeden öğrencisi var

Global bir üniversite olma yolunda hızlı adımlar atan İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde dört kıtadan ve 62 farklı ülkeden öğrenci bulunuyor. Üniversitede halen 353 lisans, 407 lisansüstü olmak üzere toplam 760 yabancı uyruklu öğrenci eğitim alıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'ne en çok lisans öğrencisi gönderen ülke 98 öğrenci ile Çin. Çin'i Somali ve Suriye takip ediyor. Lisansüstü öğrenci sayısı açısından Somali, Çin ve Irak il üç sırada yer alıyor. Üniversitede Arjantin'den de öğrenci bulunuyor.

En büyük 500 gururu

SELAHATTİN NİZAM

TİCARET Bakanlığı desteğiyle Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından yapılan En Büyük 500 Hizmet İhracatçısı Araştırması'nın 2017 yılı sonuçları açıklandı. Bu yıl üçüncüsü yapılan araştırmaya göre İstanbul Ticaret Üniversitesi, turizmden sağlığa, bankacılıktan inşaata 17 farklı sektöre kapsayan araştırmada eğitim hizmeti ihracatı ile en büyük 500 arasında 485'inci sırada yer aldı. İstanbul Ticaret Üniversitesi Eğitim Hizmetleri İhracatı başlığı altında 11'inci, Vakıf Üniversiteleri başlığında ise 10'uncu en büyük ihracatçı oldu.

TİM'in Ticaret Bakanlığı katkılarını üçüncüsünü



gerçekleştirdiği Türkiye'nin 500 Büyük Hizmet İhracatçısı Araştırması'nda Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü'nün (OECD) Genişletilmiş Ödemeler Dengesi Hizmetler Sınıflandırması baz alındı. Araştırma, hizmetler sektörünün Türkiye'nin

istihdamında ve cari işlemler dengesi üzerinden ekonomiyeye katkısının daha net biçimde ortaya konması amacıyla gerçekleştirildi.

17 FARKLI SEKTÖR

TİM'in En Büyük 500 Hizmet İhracatçısı Araştırmasında; Bankacılık ve Diğer Mali Hizmetler, Mimari, Mühendislik ve Diğer Teknik Hizmetler, Teknik Müşavirlik, Bakım Onarım, Yazılım ve Bilişim, Telekomünikasyon, Mühendislik, Eğitim (Devlet Üniv.), Eğitim (Vakıf Üniv.), Konaklama, Gastronomi, Seyahat Acentaları, Sağlık, Yolcu Taşımacılığı, Liman ve Yer Hizmetleri, Yük Taşımacılığı ve Lojistik, Görsel-İşitsel Hizmetler olmak üzere 17 sektör değerlendirilmiştir.

Boyasız göçük düzeltme sektörüne kalifiye eleman

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi, Türkiye'de bir ilk olan Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi'nin ikincisini gerçekleştirecek. Eğitim, teorik ve uygulamalı olarak uzman eğitmenler eşliğinde yapılacak.



İklim değişikliğiyle birlikte dolu yağışları daha çok hayatımıza girdi. Zaman zaman afetlere yol açan bu hava olayları Türkiye'de bir eksikliği gün yüzüne çıkardı: Boyasız Göçük Onarım. Bu eksiklik sebebiyle Asya, Amerika ve Afrika ülkelerinden 2 bine yakın ustanın çalışmak için transfer edildiği tahmin ediliyor.

İTO İLE İŞBİRLİĞİ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi, boyasız göçük düzeltme ustalarına duyulan ihtiyacı gidermek üzere proje geliştirdi. Proje kapsamında, İTO ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi işbirliği ile "Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi" teorik ve uygulamalı olarak başlatıldı. Sektördeki eksikliği gidermesi amaçlanan programın ikinci ayağı için de

başvurular alınmaya başlandı.

ÜÇ HAFTA UYGULAMA

Program katılımcıları, özellikle kaporta alanında bilgisi ve deneyimi olan ustalarından seçiliyor. Bir günlük teorik eğitimden sonra 3 haftalık uygulama eğitimleri başlıyor. Katılımcılara araç yüzeyinin incelenmesi, hasar tespiti, iş ekipmanı, araçta oluşan sivilce ve tepelerin boyasız göçük kalemyle onarımı gibi alanlarda eğitim veriliyor.

15 KİŞİ İLE SINIRLI

14-31 Ocak'ta gerçekleştirilecek eğitim 15 kişi ile sınırlandırıldı. Toplam 70 saatlik eğitim, İTO'nun Motorlu Araçlar Tamir Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi işbirliği ile gerçekleştiriliyor.

Başvurular <http://hbo.ticaret.edu.tr> web adresi üzerinden yapılabiliyor.

SIAL CANADA 2019

Toronto - Kanada
30 Nisan-2 Mayıs 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Konaklama endüstrisi

DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR.

SIAL CANADA

- 22.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 19.000 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında %17 artış
- Katılımcı firmaların %97 memnuniyeti

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli: 3.600 TL



Sibel Tayanc - Çağrı Oluc
Tel : 0212 455 61 11, 0212 455 65 05
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta : sibel.tayanc@ito.org.tr - cagri.oluc@ito.org.tr
www.ito.org.tr



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sivil Havacılık Topluluğu, gelenekselleştirdiği etkinliklerine bir yenisini daha ekleyerek, 3. Sivil Havacılık Zirvesi'ni gerçekleştirdi. Zirvede; havacılık sektöründe kendi alanlarında uzmanlaşmış kişiler, sektörden önemli şirketler ve Solotürk pilotları bir araya gelerek ziyaretçilere bilgi aktarmasında bulundular. Zirve kapsamında THY Teknik,

TGS, Atlas Global, Solotürk, MNG Airlines, HAVAŞ ve TAV gibi sektörde önemli yerlere sahip firmalardan kendi alanlarında uzmanlaşmış birçok yönetici ziyaretçiler ve öğrenciler ile bilgi paylaştı. Zirvedeki son panelde, Solotürk'ten Pilot Yüzbaşı Serdar Doğan ile Basın ve Halkla İlişkiler Subayı Mustafa Bihan Bicer tecrübelerinden kazanımlarını aktardılar.

Basketbolda TİCARET fırtınası esiyor

TÜRKİYE Üniversite Sporları Federasyonu'nun (TÜSF) yeni sezonda düzenlediği yarışmalarda yaklaşık 150 sporcusu ile mücadele edecek olan İstanbul Ticaret Üniversitesi, erkek basketbolda iddiasını ortaya koydu. TÜSF Basketbol 1. Lig İstanbul Grubu'nda şampiyonluk hedefiyle mücadele eden TİCARET, ilk maçından itibaren rakiplerinin korkulu rüyası haline geldi. Yeni sezon için gerek spor bursu ile gelen başarılı basketbolcular, gerekse öğrenciler arasında yapılan seçmelerle takımı takviye eden sarı-siyahlılar, sezona fırtına gibi girdi.

FARKLI GALİBİYETLER

SKS Daire Başkanlığı, Spor Müdürlüğü bünyesindeki İstanbul Ticaret Üniversitesi erkek basketbol takımı TÜSF 1. Lig İstanbul Grubu'nda, sezonun ilk maçında Marmara Üniversitesi ile karşılaştı.

Özgeğin Üniversitesi Spor Salonundaki maçta, baştan sona üstün bir oyun sergileyen sarı-siyahlılar, maçı 70-51 galip tamamladı.

TİCARET, ikinci maçında Yıldız Teknik Üniversitesi karşısında tam bir basketbol şov yaptı. Rakibin nefes almasına fırsat bile İstanbul Ticaret Üniversitesi, salondan 38 sayı farkla, 85-47 galip ayrıldı.

İlk iki maçında aldığı skorlarla rakiplerinin korkulu rüyası haline gelen İstanbul Ticaret Üniversitesi üçüncü maçında Boğaziçi Üniversitesi'ne de şans tanımadı. Sarı-siyahlılar ligdeki üçüncü maçlarını 72-57'lik skorla kazandı.

YERİNİ PEKİŞTİRDİ

TÜSF Erkekler Basketbol 1. Lig İstanbul grubuna verilen aradan önce, dördüncü maçında İstanbul Yeni Yüzyıl Üniversitesi ile karşı karşıya gelen TİCARET, bir kez

daha farklı skorla maçı galip bitirmeyi başardı. Sarı-siyahlılar maçı 95-72 kazanarak liderlik koltuğundaki yerlerini pekiştirdi.

8 puanla ligde lider olan TİCARET'i, 7'şer puanla Marmara Üniversitesi ve Özgeğin Üniversitesi takip ediyor. Grupta ayrıca Yıldız Teknik Üniversitesi, İstanbul Yeni Yüzyıl Üniversitesi, Boğaziçi Üniversitesi, Işık Üniversitesi ve İstanbul Gelişim Üniversitesi de bulunuyor.

KALAN MAÇLAR

İstanbul Ticaret Üniversitesi TÜSF Erkekler Basketbol 1. Lig İstanbul grubunda verilen aradan sonra sırasıyla ligde galibiyetsiz son sırada bulunan İstanbul Gelişim Üniversitesi, 7 puanla üçüncü sırada bulunan Özgeğin Üniversitesi ve sadece bir galibiyet alabilen Işık Üniversitesi ile oynayacak.

İstanbul Ticaret Üniversitesi erkek basketbol takımı, sezona hızlı bir başlangıç yaptı. Yeni sezon için yapılan seçmelerle kadrosunu güçlendiren sarı-siyahlılar, TÜSF 1. Lig İstanbul grubunda şu ana kadar karşılaştığı tüm rakiplerini farklı skorlarla yenip liderlik koltuğuna oturdu.



İNOFİNANS projesi için ilk çalıştay yapıldı



EKONOMİSTLER Platformu tarafından yürütülen, İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) ortakları arasında bulunduğu İNOFİNANS Projesi'ne start verildi.

İSTKA tarafından desteklenen proje kapsamında, girişimci-melek yatırımcı ve KOSGEB gibi girişimlere destek veren kurumlarla yaşanan finansal sorunları belirlemek amacıyla melek yatırım almış girişimcilerin de katıldığı çalıştaylar dizisi yapılıyor.

İlk çalıştayda konuşan İNOFİNANS Projesi Koordinatörü Emre Dalkılıç, projenin Türkiye'deki girişimcilik ekosistemine nasıl katkı sağlayacağı hakkında bilgilendirmede bulundu. Dalkılıç, proje ile Türkiye'de yeni finansman modellerinin geliştirilmesine ve girişimcilerin finansmana erişiminin kolaylaştırılmasına katkı sağlanamay amaçladıklarını anlattı.

İNOFİNANS Projesi Danışmanı Doç. Dr. Figen Yıldırım ise son yıllarda Türkiye'de gözle görülür bir şekilde artan girişimciliğin, akademik alanda öğrencilerde de gözlemlendiğini belirtti. Doç. Dr. Yıldırım melek yatırım almış 10 girişimciye de, finansman konusundaki zorluklarını anlayabilmek

amacıyla çeşitli sorular yöneltti.

Çalıştayda KOSGEB kredilerinin teknoloji girişimcileri için yeterli olmadığı ve devletin girişimcilerden aldığı vergi ve diğer ödemelerin ağırlığı ön plana çıktı.

KAYNAK YÖNETİMİ

İNOFİNANS: Girişimciler İçin Finansal Yenilik Modelleri ve Uygulanması başlıklı çalıştayların ikincisi BTM ev sahipliğinde gerçekleşti.

İNOFİNANS Projesi Uzakta Eğitim Koordinatörü Yavuz Çandır, proje kapsamında verilecek eğitimler sayesinde girişimcilerin elde ettiği finansmanı yönetim kabiliyetinin de geliştirileceğini belirtti.

Çalıştay moderatörü İNOFİNANS Projesi Koordinatörü Emre Dalkılıç, Türkiye girişimcilik ekosisteminin finansman ayağında yer alan katılımcılara, girişimcilerle sağlanan finansal desteklerin mevcut durumunu anlamak için çeşitli sorular yöneltti. Birinci bölümde melek yatırımcılar, melek yatırım ağları temsilcileri ve finansal kuruluş temsilcileri, ikinci bölümünde ise KOSGEB ve TTO temsilcileri yatırım yapma sürecinde yaşadıkları problemleri katılımcılar ile paylaştı.



Personel, halı saha futbol turnuvasında stres attı

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sağlık, Kültür, Spor Daire Başkanlığı akademik ve idari personele yönelik halı saha futbol turnuvası düzenledi. Sütüce ve Küçükalyal Yerleşkelerinden 40 akademik ve idari personelin 4 takım halinde mücadele ettiği turnuva sonunda takımlara ödülleri Genel Sekreter Prof. Dr. Murat Kasımoğlu, SKS Daire Başkanı Cengiz Genç, Kültür Müdürü Sedat Kara ve İdari İşler Müdürü Lütü Petek verdi.



Mal Alımı İçin İhale İlanı

İstanbul Ticaret Üniversitesi İstanbul Kalkınma Ajansı Girişimcilik Mali Destek Programı kapsamında sağlanan mali destek ile İstanbul Ticaret Üniversitesi Küçükalyal Kampüsü'nde Masaüstü Bilgisayar/Tümleşik (all in one) için bir mal alımı ihalesi sonuçlandırmayı planlamaktadır.

İhaleye katılım koşulları, isteklilerde aranacak teknik ve mali bilgileri de içeren İhale Dosyası Küçükalyal E5 Kavşağı İnönü Cad. No:4, Küçükalyal, İstanbul adresinden veya www.ticaret.edu.tr ve www.istka.org.tr adreslerinden görülebilir. Ancak, ihaleye teklif verecek olanların Sözleşme Makamı tarafından onaylı ihale dosyasını bedelsiz, imza karşılığı alması zorunludur.

Teklif teslimi için son tarih ve saati: 16/01/2019 saat: 09:00
Gerekli ek bilgi ya da açıklamalar: www.ticaret.edu.tr ve www.istka.org.tr yayınlanacaktır.

Teklifler, 16/01/2019 tarihinde, saat 10 :00'da ve Küçükalyal E5 Kavşağı İnönü Cad. No:4, Küçükalyal adresinde yapılacak oturumda açılacaktır.

Birleşik Sanatlar Topluluğu 25 yeni sergi daha açacak

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin yeni kurulan öğrenci topluluklarından bir olan Birleşik Sanatlar Topluluğu "İmgelenen varlık durumundan, gerçek varlık durumuna aktarım" sergisi düzenledi. Resim, heykel ve fotoğraf karma sergisi Sütüce Yerleşkesi'nde açıldı. Aralarında Atölye Pandora kolektifin kurucusu Şükrü Sandere, Öykü Gürgentepe, Aybika Fertellioglu, Ezgi Güngör, Eyüp Dumaz ve Ahmet Ali Alkan gibi çağdaş Türk sanatçıların da bulunduğu 44 sanatçının 64 eseri, ziyaretçilerden büyük ilgi gördü. Serginin küratörü Şükrü



Sandere, İstanbul Ticaret Üniversitesi bünyesinde eğitim yılının sonuna kadar farklı enstalasyonlara sahip 25 sergi hedefleri olduğunu söyledi.



Toksik gazı yok eden sarmaşık

Evinizdeki bitkiler ile içerideki havayı temizlemek mümkün müdür? Cevap evet! Ancak bu, teorik olarak mümkün olsa da pratikte pek mümkün olmuyor. Çünkü bir odayı temizlemek için onlarca bitki gerekiyor. Genetik olarak modifiye edilmiş olan bu sarmaşık ise tek başına toksik olan kloroform ve benzen gazlarını ortadan kaldıracak.

ABD'deki Washington Üniversitesi'nden araştırmacılar, ise bir genin sentetik bir versiyonunu oluşturarak başladılar. Bu gen, tavşanların vücutlarında sitokrom P450 2E1 isimli proteini üretmesi



için talimat veriyor. Tüm memelilerde 2E1 benzeri fenole, kloroformu ise karbondioksit ve klorite dönüştürüyor. Bu protein ciğerde bulunuyor. Bu sebepten zararlı gazları yok edemiyor. Araştırmacılar sentetik bir gen sarmaşık bitkilerine adapte ederek 2E1 proteinini üretmelerini sağladılar. Yapılan testlerde bu bitkilerin bulundukları

cam tüplerin içerisine benzen ve kloroform gazları konuldu.

Genleri modifiye edilmiş sarmaşıkların kloroformu üç günde yüzde 82 oranında yok ettikleri, altıncı günün sonunda ise zararlı gazlardan hiç iz kalmadığı görüldü.

Buna karşılık genetik işlem yapılmamış sıradan sarmaşık bu gazları yok etmekte hiçbir ilerleme göstermiyordu. Diğer gaz olan benzende ise sekiz günde yüzde yetmiş beşlik bir temizlik gerçekleşti. Ekibin başındaki Prof. Stuart Strand, "Artık bir ev bitkisini havayı temizleyecek şekilde değiştirdik" dedi.

Yazıcılara dair sınırlar değişiyor

AYŞE BAŞAK

YAZICILAR ile kağıt üzerinde farklı renkleri, desenleri veya yazıları, yüksek bir çözünürlük ile sorun yaşamadan basmak artık çok kolay. Peki, kağıt üzerine değil de farklı yüzeylere konvansiyonel yöntemlerin dışına çıkarak baskı yapmak istersek yine bir yazıcıyı kullanabilir miyiz? İşte burada PrintBrush XDR devreye giriyor. Duvara, tahtaya, kıyafete... Aknuzda neresi gelirse, ne şekilde isterseniz PrintBrush XDR ile baskı yapabiliyorsunuz. Stockholm'de kurulu olan PrintDreams isimli

firma tarafından geliştirilen bu yazıcı, püskürtme teknolojisini kullanıyor. Yazıcılara dair zihinlerimizdeki pek çok kuralın, kalıbın yakın gelecekte değişeceğini gösteren XDR, bir cep telefonu ile kablosuz olarak iletişim kuruyor. Telefonda evvelden kurmanız gereken bir aplikasyon aracılığı ile basılacak resimleri oluşturuyor ve telefondan yazıcıya aktararak basıyorsunuz.

ÖNCE YÜZEYİ TARIYOR

Gayet küçük ve taşınabilir boyutlarda üretilmiş olan bu yazıcı, neredeyse her tür yüzeye baskı



Yazıcılara dair zihinlerimizdeki pek çok sınır ve kural, yakında değişecek. Bir cep telefonu ile kablosuz olarak iletişim kuran XDR; duvara, tahtaya, kıyafete, istediğiniz yere baskı yapabiliyor.

yapabiliyor. Tek yapmanız gereken, yazıcıyı baskı yapacağınız yüzeyde elinizle dolandırmak. Yazıcı tek seferde üç serit içerisinde yanlamasına doğru giden bir baskı yapabiliyor. Bu üç serit arasında çok ince bir boşluk bulunuyor. Yani bu yazıcı ile tek seferde büyük bir alana baskı yapamıyorsunuz. 11.1 volt lityum polimer bir pil ile çalışan cihaz henüz seri üretime geçmiş değil. Ancak internet üzerinden 240 dolara erken sipariş verilebilir. Piyasaya çıktığında fiyatının 300 dolar olacağı tahmin ediliyor.

Yapay zeka, güvenlik duvarını aşabiliyor

YAPAY zekanın, internet sitelerinde kullanıcının kimliğini tespit etmeye yarayan güvenlik duvarını aşabildiği görüldü. Şinhua ajansının haberi göre, Çin'de Kuzeybatı, Pekin ve Lancaster üniversitelerinde görevli araştırmacılar, sanal ortamda internet sitelerinin, kullanıcının insan mı yoksa robot uygulama mı olduğunu ayırt etmek için

uyguladığı, görüntüsü bozulmuş rakam, harf ve karakterin doğru şekilde girilmesi testi olarak bilinen CAPTCHA'yı geçebilen bir yapay zeka programı geliştirdi. Derin öğrenme teknikleriyle geliştirilen bir algoritma kullanan yapay zeka programı, Google, Wikipedia, Microsoft, Baidu, Alibaba ve Tencent tarafından kullanılan 50 popüler internet sitesinde test edildi. Yapay

zeka, çoğu testi yüzde 50'nin üzerinde başarıyla saniyenin 20'si bir hızda tamamladı. Araştırmacılar Fang Dingyi, "Araştırma, yapay zeka kullanan birinin CAPTCHA sistemlerine kolayca saldırabileceğini, bu da birçok internet sitesinin öncü savunma mekanizmasının artık güvenli olmadığını gösteriyor" dedi.

YEPYENİ BİR HAYATA BAŞLAMAK İÇİN

Gönülden bi' Evet Deyin

BOĞAZ MANZARASI | EŞSİZ DOĞASI | ENFES LEZZETLERİ

İTO Cemile Sultan Korusu,

şehrin en özel noktasında unutulmaz bir düğün için sizleri bekliyor.



Cemile Sultan
KORUSU

cemilesultan.com | CemileSultanKorusu | CemileSultanKrs
itocemilesultankorusu | İTO Cemile Sultan Korusu
Tel: 0216 308 49 43



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İTO ve ATSO dostluk maçında buluştu



İstanbul Ticaret Odası, Afyon Ticaret ve Sanayi Odası heyetini her iki Oda'nın futbol takımlarının dostluk maçı dolayısıyla Cemile Sultan Korusu Tesisleri'nde ağırladı.



Maçı dostluk kazandı

İTO Veteran Futbol Takımı ile ATSO Futbol Takımı'nın, Güngören 15 Temmuz Şehitler Stadyumu'nda oynadığı dostluk maçı 5-5'lik skorla neticelendi. Müsabakanın sonunda, futbolculara madalyalarını ve dostluk kupalarını İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu ile ATSO Başkanı Hüsnü Serteser birlikte takdim etti.

YAHYA GÜL - ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası, Afyon Ticaret ve Sanayi Odası heyetini, İTO Veteran Futbol Takımı ile ATSO Futbol Takımı'nın dostluk maçı dolayısıyla, Cemile Sultan Korusu Tesisleri'nde ağırladı. Toplantıya, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, ATSO Başkanı Hüsnü Serteser, İTO Başkan Yardımcıları Dursun Topçu,

İsrafil Kuralay, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, İTO Genel Sekreteri Doç.Dr. Nihat Alayoğlu, ATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Mustafa Gül, Ahmet Şükrü Köse, ATSO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Muammer Türker, ATSO Yönetim Kurulu Üyeleri; Hayrettin Güzbey, Hacı Sait Evrenkaya, Fatih Şapcı, Ekrem Demirel, Akif İşbilir ve Ahmet Anliak, ATSO Genel Sekreteri Ali

Şenol ile her iki futbol takımının oyuncularını katıldı.

"ODAMIZ SİZİN ODANIZ"

Toplantıda yaptığı konuşmada, 2019 yılını ihracat yılı olarak belirlediklerinin altını çizen ve Afyonkarahisar'da gerçekleşen ihracat oranlarının memnuniyet verici olduğunu kaydeden İTO Başkanı Şekib Avdagiç, şöyle konuştu: "Afyon'a gittiğimizde ihracatta,

Türkiye ortalamasının üzerinde bir artış gördük. Önümüzdeki dönemde Afyonkarahisar'ın ivmesinin artarak devam edeceğine inanıyorum. Buradaki dostlarınız olarak yapabileceğimiz ne varsa yapacağımızı belirtiyorum. Odamız sizin Odanız."

İHRACAT PROJELERİ

Yaptığı konuşmada İTO'nun tecrübesinden yararlanacaklarını

belirten ATSO Başkanı Hüsnü Serteser, "Biz Anadolu'da çok büyük bir şehir değiliz. Nüfus olarak 31'inci sıradayız. Afyonkarahisar'daki sohbetlerimizde, ben bir şey demeden siz 'Bu konuda size yardımcı olabiliriz' diyerek bize destek oldunuz. Mesela yurtdışı fuarları bunlardan biri. İhracata İlk Adım Projesi' bir diğeri. Bizi adeta bir kardeş gibi kabul ettiniz" dedi.

**HEDEF
8 MİLYON
KAYAKÇI**

Kış sporlarıyla doluluk bu sezon rekora gidiyor

Erzurum'dan Bursa'ya, Isparta'dan Kars'a Türkiye'nin dört bir yanında bulunan kayak merkezleri kış sporları meraklılarından büyük ilgi görüyor. Yarıyıl tatilinde yüzde 100 doluluk oranına ulaşan bu merkezleri bu yıl yerli ve yabancı 8 milyon kişinin kullanması bekleniyor.



En çok talep gören kayak merkezleri

Erzurum-Palandöken

Dünyada "kış turizminin parlayan kenti" olma yolunda ilerleyen, 81 kolay, 9'u orta düzey, 3'ü ileri düzey, 4'ü de doğal olmak üzere 24 pistin bulunduğu Erzurum'daki Palandöken Kayak Merkezi, aynı anda yaklaşık 12 bin kişiye kayak yapma imkanı sunuyor.

Kayseri-Erciyes

Modern liftleri ve son teknoloji teleferik sistemiyle yaklaşık 25 kilometrekarelik alana yayılan Erciyes Kayak Merkezi, 21 bin 300 metre uzunluğunda ve saatteki taşıma kapasitesi 25 bin 500 kişi olan 2'si gondol 18 mekanik tesis ağı ile misafirlerine çok farklı noktalarda kayak yapma alanı sağlıyor.

Bursa-Uludağ

Yarım asırdır kış turizminin önemli merkezlerinden olan, kent merkezine yaklaşık 40 dakika mesafedeki Uludağ'da, 300 ila bin 980 metre arasındaki uzunluklara sahip 20 kayak pistinde yılın dört ayı kayak yapılabilir.

Bolu-Kartalkaya

Bolu merkezine yaklaşık 45 kilometre mesafedeki Kartalkaya Kayak Merkezi, sahip olduğu doğal güzellik ve toplam uzunluğu 70 kilometre olan 25 pistiyle, 2 bin 200 metre yükseklikte Köroğlu Dağları'nın zirvesinde, ziyaretçilerine doğayla iç içe kayak keyfi sunuyor.

CEYHUN KUBURLU

Kış sporları turizminin parlayan ülkesi Türkiye bugün Erzurum'dan Bursa'ya, Bolu'dan Kars'a, Sivas'tan Isparta'ya kadar dört bir yanda açılan yeni tesislerle öne çıkıyor. Yabancı turistlerin sayısını artıranın yanında yerli turistlerin de ilgisini çeken merkezler, bu sezon rekor ziyaretçiyle ulaşmayı planlıyor. Her bölgesinde ziyaretçilerine dört mevsim zengin turizm olanağı sunan Türkiye, kış döneminde de devlet ve özel sektör iş birliğiyle hizmet veren kayak merkezleriyle ilgi görüyor. Kayakseverlere hizmet sunan Uludağ, Erciyes, Palandöken, Kartalkaya ve Karatepe gibi merkezler başta olmak üzere tüm tesisler, bu yarıyıl tatilinde de tatilcilere ev sahipliği yapmaya hazırlanıyor. Türkiye'deki kayak pistlerini bu yıl 8 milyon kişinin ziyaret etmesi bekleniyor.

MALİYET DÜŞTÜ

Eskenen zengin sporu olarak algılanan kış sporlarının artık her kesime hitap edebilir bir yapıya kavuştuğunu anlatan yetkililer: "Atleler son yıllarda inanılmaz bir şekilde çocukları spora yönlendiriyor. Bunda da ürünlerin

fiyatlarının düşmesi ve tesis sayısının artması etkili oluyor" dediler. Özellikle kış aylarında yüz binlerce çocuk bu tesislerde eğitim alıyor. Havayolu ulaşımının da çok iyi olduğu bu illerde tesisler kış aylarında artık doluyor. Ayrıca yetiştirilen de kış aylarında bu tesisleri çok fazla kullanıyorlar. Bugün bir çocuğun kayak sporunu öğrenmesi için harcaması gereken miktar 1-2 bin TL arasında değişiyor. İnternet satışlarında kayak sporu ürünlerinin de ucuzlaması etkili oldu.

BAŞARILAR ARTIYOR

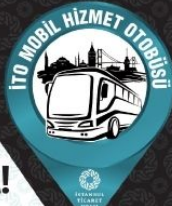
Kış sporlarına yönelik kurulan birçok federasyonun da son dönemlerde uluslararası arenada önemli başarılar kazandığını belirten yetkililer, "Eskenen kış sporlarımız yok denecek kadar azdı. Ancak bu alana yapılan yatırımlar, ayrılan bütçeler genç yeteneklerin de keşfedilmesini sağladı. Bugün yüzlerce gencimiz bu alanda önemli başarılar elde ediyorlar. Bu başarılar yeni yeteneklerin de keşfedilmesini sağlıyor. Önümüzdeki dönemde kış sporlarına olan talebin artmasıyla Türkiye'nin milli takımlar bazında da başarılarının artacağını hesaplıyoruz. Dünyanın kış sporlarında en etkili ülkelerinden birisi Türkiye olacak" dedi.

Devir, ticarete kolaylık devr!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınızı kolaylaştırıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı



AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	RESMİ TATİL
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadimköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANİ CAMİİ ÖNÜ

ito.org.tr | 444 0 486

f /itokurumsal





Aynalı Pasaj'ın Heykelleri

56 metre uzunluğundaki pasajın üzeri cam ve ferforjeden bir çatıyla örtülmüştür. Orta geçidin iki yanında sıralanan 22 dükkanın her birinin üst katında bir odası, altında bir mahzeni ve bir de mutfaklı bulunur. Pasajın dış cephesindeki sadeliğe inat içi oldukça süslü. Mekânı süslemek ve genişletmek amacıyla ana taşıyıcılar üzerine insan boyunda aynalar yerleştirilmiştir. Binaya, Aynalı Pasaj denmesinin sebebi, bu dekoratif aynalar. Zamanında bu aynaların önünde aydınlatma için hava gazı lambaları durmaktaymış. Elektriklinin bağlanmasıyla bu lambalar kaldırılmış ve yerlerine modern aydınlatma araçları gelmiştir. Pasajdaki süslemeler bu gösterişli aynalarla sınırlı değil. Avrupa Pasajı, Beyoğlu'nun heykel yönünden en zengin yapılarından biri. Disandan baktığınızda sade görünen mimarisine inat içindeki heykel yoğunluğu ve ihtişam şaşırtıcı. Hepsi birbirinden farklı bu kadın heykelleri, meslek gruplarını sembolize eder.

Aynalı Avrupa Pasajı

İstanbul Köşe Bucak'ın bu haftaki konluğu Avrupa Pasajı. Beyoğlu'nun en güzel pasajlarından biri olan yapı, şehrin keşfedilmesi gereken sıra dışı köşelerinden biri.



Göbeklitepe turizm lokomotifi olmaya hazırlanıyor



UNESCO Dünya Miras Listesi'nde yer alan Şanlıurfa'daki Göbeklitepe, ülkenin 2019'da turizmde öne çıkan mekanı olmaya hazırlanıyor. Şanlıurfa Kültür ve Turizm Müdürü Aydın Aslan, Göbeklitepe'nin özellikle UNESCO asıl listesine girdikten sonra yerli ve yabancı turistlerin görmek istediği mekanların başında geldiğini belirtti. Aslan, her yıl bölgeye yüzlerce tur düzenlendiğini ifade etti. Aslan, gelecek yılın 'Göbeklitepe Yılı' ilan edilmesi dolayısıyla şehre olan ilginin çok daha net şekilde ortaya çıkacağına inandıklarını dile getirdi.

ÖZEL ÖNEM VERİLECEK

Göbeklitepe'nin kentin 2023 turizm hedefine kolaylıkla ulaşabilmesini sağlayacağını vurgulayan Aslan, şöyle devam etti: "Tarihi ören yeri ilimize, bölgemize ve ülkemize ciddi anlamda turizm getirisi sağlayacak. Göbeklitepe, 2019 kültür turizmi anlamında ülkemiz için lokomotif görevi üstlenecek. Bu anlamda yerli ve yabancı turist açısından cazibeli bir mekan olarak öne çıkıyor. Türkiye'nin katılacağı yurtdışı fuarlarında Göbeklitepe'ye özel önem verilecek. Göbeklitepe'nin geniş kitleler tarafından görülebilmesi için yurtdışından ve dışardan birçok seyahat acentesine yönelik bölgede info turları düzenlenecek. Göbeklitepe özelinde bilimsel, etkinlikler, sempozyumlar ve konferanslar organize edilecek."



5 MİLYON ZİYARETÇİ

Aslan, Göbeklitepe'ye özel aralarında İngilizce, Fransızca ve Çince'nin de bulunduğu farklı 8 dilde yayın hazırladıklarını dile getiren, gelecek yıl özellikle yabancı seyahat acenteleri için özel programlar yapmayı planladıklarını söyledi. Aslan, "Ülkede sırf Göbeklitepe'ye özel turlar başladı. Toplam ziyaretçi sayımız bu yıl daha bitmeden 5 milyona yaklaştı, bunun 4 milyonunu Göbeklitepe'ye günü birlik ziyaret için gelenler oluşturdu" dedi.

BİR zamanların hamalbaş ve tiyatro sokaklarını, şimdinin Meşrutiyet Caddesi ile Sahne Sokak'ını birbirine bağlayan Avrupa Pasajı, şehirdeki pek çok bina gibi kendi tarihi kadar başka yapıların, başka yaşamların öykülerini içeriyor. İstanbul'da bir yapının geçmişini araştırmaya başladığınızda önünüze şehir tarihinden renkli sayfalar açılır. Avrupa Pasajı'nın tarihi de böyle. Aynalı pasaj olarak da tanınan Avrupa Pasajı'nın inşa edildiği yerde eskiden Naum Tiyatrosu bulunuyormuş. 19. yüzyılda Beyoğlu'ndaki yaşamı en güzel anlatılardan biri olan Said Naum-Duhanı, Avrupa Pasajı ve etrafındaki binalar için "Çiçek Bahçesi'nin ve büyük amcamın tiyatrosu olan Opera Naum'un bulundukları alan üstünde kurulmuşlardı" diyor. Duhanı, Naum Tiyatrosu'na İstanbul'daki bütün siyaset adamlarının,



diplomatik çevrelere mensup kişilerin ve kibar takımının üyelerinin devam ettiğini söylüyor. "Sanat koruyucusu ve müzik düşkünlü hükümdar" diye tanımladığı Sultan Abdülmecid'in ve Sultan Abdülaziz'in belli başlı operalarını temsililerine hazır bulunduğunu anlatan Duhanı ekliyor: "Abdülmecid, tiyatro salonlarına şeref vereceği zaman, sultanın adı daha bir görkemle adım atsin diye bütün Beyoğlu halılarla kaplanırdı."

BÜYÜK YANGIN VE PASAJIN DOĞUŞU

Avrupa'nın gösterişli tiyatrolarıyla yarışan Opera Naum, 5 Haziran 1870'de çıkan büyük Pera yangınında binlerce yapıyla beraber küle döner ve yeniden ayağa kaldırılmaz. Avrupa Pasajı'nın hikayesi bu yangından dört yıl sonra başlar.

Pasaj, bir zamanlar Naum Tiyatrosu'nun bulunduğu araziye de içine alacak şekilde İngiliz Sarayı'na kadar uzanan arazi Çiçek Bahçesi 'Jardin des Fleurs' ya da Çiçek Sarayı 'Palais des Fleurs' adıyla bilinen bu büyük arazinin bir bölümüne Mimar Domenico Pulgher tarafından 1874'te inşa edilir.

NEO-RÖNESANS ÜSLUBUNDA

Avrupa Pasajı, Neo-Rönesans üslubunda yapılmış. İki sokakı birbirine bağlayan pasajın cepheleleri birbirine eşit. Her iki cephede, üzeri yüksek bir alınlıkla vurgulanmış bir girişin iki yanında, iki katlı birer pencere sırasıyla bir simetri yakalanmış. Cephelelerde kullanılan taşlar, Malta Adası'ndan getirilmiş. Pasajın zemini ise Trieste taşı ile kaplı. Dövmeler deminden mamul pasaj kapıları kemerli. Kapı kemerleri birinci kat üzerine oturur, çatı silmesi olarak da sembolik bir friz bulunur.

Pasajın ilkleri

Pasajda ilk faaliyet gösteren eski İstanbullular da anılır. Çiçekçi Sabuncakıs, Terzi Konstantin Hisar, Saatçi Wosterling, Kuaför Karkonakis, Massalı ve Zografos, İbrizimci Emmanuel Karlatos ve Yorgo Tsiotis, ilipçi Josef Miarı gibi isimler Avrupa Pasajı'nın ilk dükkan sahipleri. 1920'lerde bu isimlerin yerine yenileri gelmiş. 1929'da ise pasaj hazineye intikal etmiş. Pasaj daha sonra, Emlak ve Eytam Bankası tarafından satılmış. 1945 ve 1955'teki değişimlerden sonra pasajda terzi levanması ve kumaş satan Eli ve Rafael Acıman Kardeşler, Hanberk Ruppenyan gibi isimler yerleşmiş. Pasaj, 1989'da restore edilerek üzere tamamen boşaltılmış. Bu faaliyetlerin ardından 1990'lı yıllarda yeniden açılmış. Günümüzde Avrupa Pasajı'nda, antika, sahafiye, efemera, mücevher ve turistik eşyalar satan dükkanlar faaliyet gösteriyor. Haftaya bu köşede görüşünceye dek iyi gezmeler, iyi seyirler.

Anadolu Yakası'ndaki ilk Türk kalesi

Bu hafta İstanbul sandığından, Anadolu Yakası'ndaki ilk Türk kalkanı yahut pençesi olarak bilinen Anadoluhisarı çıktı. Bilindiği gibi İstanbul'un fethini ilk müjdeleyen Peygamberimizdir. Bu hadis-i Şerife nail olabilmek için Eyüp Sultan Hz'leri 90 yaşında Medine'den İstanbul'a gelir. Müjdenin ne zaman gerçekleşeceği ve kime nasip olacağını ise Hacı Bayram-ı Veli söyler.

Fatih Sultan Mehmed'in fethine kadar İstanbul defalarca kuşatılır. İlk kuşatma Selçuklularla başlar, Osmanlı'ya geçişte ise Ertuğrul, Osman, Orhan, I. Murad Hüdavendigâr, Yıldırım Bayezid, Çelebi Mehmet ve II. Murad'a kadar her birinin hedefinde İstanbul'un fethi vardır ama fetih, Fatih Sultan Mehmed'e nasip olur. İşte bu fethi hisarlık eden ilk kale,

Anadoluhisarı'dır. Tarihi kaynaklara göre Anadoluhisarı, I. Murad Hüdavendigâr'ın oğlu Yıldırım Bayezid tarafından 1395'te İstanbul kuşatmasına hazırlık için yapılır. Tahminen 7 bin metrekarelik alan üzerine inşa edilen hisar, Boğazın karşısındaki Rumelihisarı'nın yapıldığı yakanın en dar noktasına inşa edilir, aradaki mesafenin ise 660 metre olduğu söylenir. Anadoluhisarı'nın isimlerinden birisi Gözlüce Hisar'dır. Boğaz kontrolü açısından önemli görevler ifa ettiği için Gözlüce Hisar denilmiştir. İstanbul'un fethinden sonra Yenice Kale, Akça Kale, Yenice Hisar, Güzelce Hisar olarak da anılır.



Hüseyin ÖZTÜRK

Anadoluhisarı, İstanbul'un fethine giden yoldaki köprülerin ilkidir ve

'Osmanlı askeri kale' mimarisinin önemli örneklerindendir. Bugün elbet Anadoluhisarı'nın uzun yıllar ayakta durduğu muhteşem halini göremeyebiliriz, şimdi ortasından yol geçmektedir. Çevresini besleyen ve destekleyen pek çok Osmanlı eserinin yok olduğu veya yerine yeni yapıların inşa edildiği hisarın ilk yapılaş, kaynaklarda şöyle tarif edilir: Göksu Deresi'nin Boğaziçi'ne döküldüğü yamaça doğru inşa edilen Anadoluhisarı, denizden yaklaşık 6 metre yüksekçe ve 25 metre yüksekliğinde, dört katlı asıl kule ve etrafını saran surları ile Boğaziçi ve Rumelihisarı'na hakim konumunda inşa edilmiştir.

İnsanların kader planında çok garip olaylar meydana gelir bazen. Bu olaylardan birisi de hisarın inşa ettiren Yıldırım Bayezid için söylenir. Tarihçilerin kaydına göre, 1402'de Ankara Savaşı'nda Timur'a yenilen

Yıldırım Bayezid, oğlu Süleyman Çelebi tarafından bir müddet bu hisarda koruma altına alınır.

İstanbul'un fethi ve fetih sonrası şehrin yeniden kurulması, dünya tarihi içerisindeki önemini hiçbir devirde kaybetmemiştir. Fethin esas sebeplerinden sayılan kültürel-sosyal-ekonomi tarihimizin tapusu olan ve Osmanlı kalelerinin çevresinde kurulan Osmanlı mahalleleridir. Osmanlı medeniyetinin numunelerinin ilk görüldüğü yerler burasıdır.

Mesela Üsküdar için İstanbul'un fethini gören şehir denilir. Anadoluhisarı'na da ikinci sıraya almak gerekir. Çünkü İstanbul'un fethi buradan seyredilir ve destek verilir.

Niyetimiz Anadoluhisarı'nı anlatmaktır. Bu yüzden çizmelerine,

su yollarına, camilerine, tekkelerine, zaviyelerine, mekteplerine, şifahanelerine giremedik. Anadoluhisarı denilince gözdelelerinden olan Küçüksu, Göksu, Kandilli ve Kanlıca'yı anmamak olmazdı.

Buralar da kurulduğu yıllardan itibaren tam bir Türk Mahallesi. Kuruluşları fethinden öncesine dayanmaktadır. Mektebi, nişangâhı, bostanları, mescidi, namazgâhı, su kuyularıyla devri Osmanlı mahalle kültürünün önemli örneklerindendir.

Sözü sonu:

Anadoluhisarı'nı ve adı geçen yerleri görmek isteyenler için en iyi zaman dilimi, Pazar sabah erken saatlerdir. Diğer gün ve saatlerde kalabalık yüzünden tadına varamayabilirsiniz.

İSTANBUL TİCARİET

Kahvenin 110 yıldır değişmeyen hatırı

Eski İstanbul kartpostallarının değişmez temalarından tarihi kahvehane geleneği, Kapalıçarşı'da 110 yıldır yaşıyor. Kapalıçarşı'nın bir asrına şahitlik eden Kahveci Ethem Tezçakar, 1909'dan beri müdavimlerine kahve ile birlikte 'muhabbet' ikram ediyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

OSMANLI İstanbul'unun kadim mekânlarıydı kahvehaneler. Hem çay kahve içilir hem hayatın her alanına dair bilgiler dostlarla paylaşıldı. Kahvehane kültürü yavaş yavaş hızlı tüketim kültürüne doğru evrilsen İstanbul'da kadim geleneği yaşatan mekânlara da rastlamak mümkün. Bunlardan bir tanesi de bir asrın aşkın süredir aynı adreste misafirlerine kahve ile birlikte muhabbet ikram eden Kahveci Ethem Tezçakar. Bugünlerde

beşinci kuşak temsilcisi ile kahveci köpürten müessesenin, kuşaklardır devam eden müdavimleri bulunuyor.

KAPALIÇARŞI KÜLTÜRÜ

Kahveci Ethem Tezçakar, Elazığ'dan İstanbul'a gelen Mevlüt Tezçakar tarafından 1909'da açılır. Kapalıçarşı'nın Osmanlı zamanlarına tanıklık eden Tezçakar ailesi beş kuşak boyunca kesintisiz olarak kahvecilik mesleğini devam ettirir. Kahvehane'nin beşinci kuşak temsilcisi Bekir Tezçakar, "En büyük isteğimiz bu mirası layıkıyla taşımak" diye konuşuyor. Kapalıçarşı

kültürüne şahitlik ettiklerini de ifade eden Tezçakar, "Babamla birlikte çalışma fırsatı oldu. Dualarla dükkanların açıldığı, esnafın her geçişinde birbirini ayakta selamladığı yıllardı. Bizler de bu kültürü var etme gayreti içindeyiz" diyor.

Geleneğin gelecek ile buluşmasını gerektiriyordu inandığını ifade eden Tezçakar, "Buna bağlı olarak asırlık kahvehane'nin yanına bir de kafe açtık" diyor. Tezçakar, "Burasını henüz çocuk olarak değerlendirim. Daha 16 yaşında" diyor. Cafe Life adını verdikleri yeni kafenin adının bazen

tarihi kimliklerine uymadığını söyleyenler tarafından eleştirildiğine değinen Tezçakar, "Burada neskate ikram ediliyor, İtalyan kahvesi yapılıyor. Fransız tatlıları ikram ediliyor. Öyle ismin aynı amaca hizmet etmesi için de kafenin adını İngilizce koyduk" diyor.

ÜÇ KUŞAK MÜŞTERİ

Tarihi kahvehane'nin en önemli özelliği adeta müdavim haline gelen müşteriler. Tezçakar, "Dede, baba ve torun aynı kahvehane'de kahve içmişler çay içmişler. Bizim için bundan daha güzel bir kazanım olamaz" diyor.

Okumadan çarşıya girmek yasak

Bekir Tezçakar, babasının, dedelerinden aldığı bu mirası, kuşaktan kuşağa taşımaya çok istekli olduğunu ifade ederek, "Ancak babam hiçbir zaman bunu bize bir mecburiyet olarak sunmadı. Çarşı kültürünü o kadar güzel yaşadık, kahvehane'yi o kadar özenle yaşattık ki, bizler gönlümüzle bu mirası devraldık" diyor. Tezçakar, "Babam 'önce okul' derdi. Ben matematik ve inşaat mühendisliği okudum. Babam bir dönem bizim çarşıya girmemizi yasaklamıştı. Okulumuzu bırakıp iş hayatına atılmak isteriz belki diye" babasının okumaya verdiği önemi anlatıyor. Tezçakar, düzenli olarak gelip kafe ve kahvehane'de müşterileriyle ilgilenip onlara servis yapıyor.

Dünya sıralamasında

Tezçakar, kahvehanelerinin dünyada 100 yılı aşkın süredir aynı mekânda hizmet veren kahvehaneler listesinde de olduğunu ifade ediyor. Tezçakar, "Yurt dışından yapılan bir araştırma ile bu konuda bir ödül de aldık. Bunu bilen insanlar burayı görmek için yurt dışından geliyor" diye konuşuyor.

Tezçakar bir anıyı da şöyle anlatıyor: "Lisedeyken babama yardıma gelmişim. Bir misafirimiz kapıya çok yakın bir yerde oturmuş kahvesini içiyordu. Bizler de servis için yanından geçerken ona çarşacak gibi oluyorduk. 'Beyefendi dilerse arkamı taraflardaki boş masalara sizi alalım' dedim. Bunu iki kere söyleyince adam şöyle bir yüzüme bakarak: 'Delikanlı ben tam 40 yıldır aynı masada oturup çayımı, kahvemizi içiyorum. Kimse beni başka masaya alamaz' dedi. O zaman anladım ki burayı misafirlerimizle manevi bir bağ var."

FOTOĞRAF: SERRA YILDIRIM



Tek bir bakış

Bekir Tezçakar, müesseselerinin 110 yıllık varlığının, 'öze ve esasa bağlı olmak' şiarıyla bağlantılı olduğunu ifade ediyor. "Ben babamla çalıştım. Babam da dedeleriyle çalışmış. Tüm bu kuşakların ortak özelliği esastan ayrılmamalarıydı. Terzimiz niyetliydi" diyor. Tezçakar, "Babam sadece bakardı. Biz derhal o işi yapar asla söyletmezdi. Onların sözlerinin dinleniyor olmasının nedeni, onların yaşıyor olmasıydı. Bizler de gördüğümüzü yapıyorduk" diye babasının çalışma prensibini anlatıyor.



Hesap işletim ücreti almıyor, her işlemde

alın terinizi koruyoruz

HESAP
İŞLETİM
ÜCRETİ
YOK!

EFT,
HAVALE
ÜCRETİ
YOK!

KOŞUL,
ŞART
YOK!

*İnternet, mobil ve satış kanallarında geçerlidir.