



Öğretmenlerimize özel indirim çağrısı

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Oda üyelerini Öğretmenler Haftası boyunca öğretmenlere özel indirim uygulamaya çağırıyor. Öğretmenlik mesleğinin geleceğini teminatı gençlerin yetiştirilmesindeki ve toplum değerlerinin yaşatılmasındaki önemini hatırlatan Avdagiç, "24 Kasım'da başlayacak Öğretmenler Haftası boyunca üyelerimizi, öğretmenlerimize özel indirim uygulayarak, toplumsal farkındalığı artırmada katkı vermeye davet ediyorum" dedi.

Vali Yerlikaya'ya 'hayırlı olsun' ziyareti

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri, görevine yeni başlayan İstanbul Valisi Ali Yerlikaya'ya hayırlı olsun ziyaretinde bulundu. ■ 5'te

Büyümede yıllık hedefi yakalarız

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin büyümede yıllık hedefi tutturabileceğini söyledi. Avdagiç, ihracatın da yılı 172-173 milyar dolar bandında kapatacağını belirtti. Başkan Avdagiç, makroekonomik tespitlerini açıkladı:

HEDEFLER İÇİN DOĞRU SÜREÇ

Enflasyonda, Ekim 2019 için konulan hedeflerin yakalanması konusunda doğru bir süreçteyiz.

ATIL KAPASİTE KULLANILSIN

Kurulu kapasitemiz var; bunları tam kullanamıyoruz. Atıl kapasitelemizi devreye almamız gerekir.

TEKNOPARK İSTANBUL'A AKIN

Su anda yüzde yüz dolulukta çalışan Teknopark İstanbul'da yer almak için sırada bekleyen pek çok şirket var. ■ 9'da

İhracat ofislerine START VERİLDİ

İhracat Destek Ofisleri projesi, Ticaret Bakanlığı ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) işbirliği ile hayata geçti. İlk aşamada 16 ilde, 25 oda ve borsada kurulan İhracat Destek Ofislerinin tüm illere yayılacağı belirtildi. ■ 7'de



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

16 KASIM 2018 YIL: 60 SAYI: 3034

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Yabancılar, 'Türk ortak' diyor

İTO'yu ziyaret eden Almanya Taşımacılar Birliği heyeti Alman lojistik firmalarının işbirliği için Türk ortaklar aradığını söyledi. Malezyalı firmaların temsilcileri de birçok sektör için aynı talebi dile getirdi.

EKONOMİ KÖPRÜSÜ KURALIM

Almanya Taşımacılar Birliği (LAG) temsilcileri, İTO'daki temaslarda Türkiye'de küresel ölçekte etkin çok sayıda şirket olduğunu belirtti. Birlik temsilcileri, şirketlerinin işbirliği yapabilecekleri Türk ortaklar aradığını söyledi.

İHRACAT VE DAĞITIM ÜSSÜ

İTO'yu ziyaret eden Malezyalı firmalar da, Türk firmaları ile işbirliği fırsatları aradıklarını duyurdu. Malezyalı firmalar, ürünlerini dağıtmak ve Türkiye'yi ihracat üssü olarak değerlendirmek amacıyla Türk iş ortakları bulmayı hedefliyor.

Seref Kılıçlı- Sümeyra Yarış Topal ■ 7'de



Brexit ve Avrupa Birliği

Avrupa Birliği (AB) ile Birleşik Krallık arasında aylardır devam eden Brexit müzakerelerinin Brüksel'de yapılan liderler zirvesinde tamamlanması bekleniyordu. Ancak İrlanda ile sınır anlaşmazlığı bunun henüz mümkün olmadığını gösterdi. Emre Ataç ■ 13'te

Suriyeli girişimci Türkiye'ye sermaye getirmeye hazır

■ 5'te

IMF'ye 'risk' eleştirisi

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde konferans veren CGD Kıdemli Politika Yöneticisi ve Kalkınma Finansmanı Direktörü Mark Plant, geçmişte görev yaptığı IMF'nin politikalarını eleştirdi. Plant, IMF'nin düşük gelirli ülkelere destek konusunda daha fazla risk alması gerektiğini ifade etti. Selahattin Nizam ■ 15

BUGÜN GÖREV HEPİMİZDE...

"İTO olarak enflasyonu düşürecek bu mücadeleden 423 bin üyemizden aldığımız güç ile başarıyla çıkacağız."

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

İTO'DAN BELGE HİZMETLERİNDE

1%10 İNDİRİM



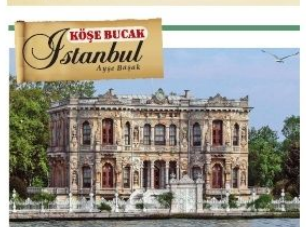
İTO mobil uygulamasını, Google Play ve App Store'da 'ito' kelimesi ile aratıp indirerek, İstanbul Ticaret Gazetemizi ve itohaber.com'u takip edebilirsiniz.



Dünyanın ilk tam modüler iş makinası

Makina mühendisi Mansuri Çaynak tarafından 2017'de kurulan Modüler Makina, dünyanın ilk tam modüler iş makinasının patenti ve üretimi için gün sayıyor. Teknopark İstanbul'un patent bedelini üstlendiği bu makina, Türkiye'nin de ilk milli elektrikli modüler iş makinası olacak. Soyan Alpaslan ■ 16'da

Kurumlarda örtülü sermaye ve ilişkili kişi riski



Boğaziçi'nin incisi Küçüksu Kasrı

Osmanlı döneminde sultanların bahçeleri olarak kullanılan ve sandal sefalarnın değişmeyen adreslerinden biri olan Küçüksu'daki yapıların en gösterişlisi Küçüksu Kasrı'nı geziyoruz. ■ 20'de

Eğitimde fırsat sunan proje

BTM girişimcilerinin hayatı geçirdiği Eğitimde Fırsat Eşitliği (E.F.E.) projesi, ebeveynleri çocuklarının eğitimi için doğdukları günden itibaren tasarruf yapmaya teşvik ediyor. ■ 10'da

AYDINLATMADA PARLAK FİKİRLER



SHOWROOM

ŞİŞANE MERKEZ KLASİK

Şişane Sokak
No:13
Tel: +90(212)235 20 39
444 4 750

ŞİŞANE MODERN

Şişane Sokak
No:29/A
Tel: +90(212) 238 80 78

ŞİŞANE PROJE

Şişane
İskender Cad.
No: 40/A
Tel: +90 (212) 238 80 79

ŞİŞANE VİNTAGE

Şişane
İskender Cad.
No: 38/A
Tel: +90 (212) 255 38 11

KUÇÜKKÖY

Sultangazi
Esentepe Mah.
2966 sok. 13 Blok No:84 10A
Tel: +90 (0212) 475 02 09

YENİSAHRA

Ataşehir
E-5 Üstü
İnönü Caddesi No:1
Tel: +90(216) 472 12 28

FABRİKA

Esentepe Mah.
2962 Sokak
13 Blok No:9/A Sultangazi
Tel: +90(0212) 477 51 43

BURSA

Beşevler Mah.
İzmir Yolu Cad.
No:113/A Nilüfer-BURSA
Tel: +90(0224) 452 00 27

YENİ



Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin 2017 yılında toplam ihracat gelirine göre En Başarılı İlk 1000 İhracatçı Firma Araştırması'nda Ford Otomotiv San. A.Ş. Türkiye'nin ihracat şampiyonu olmuştur.



Dünyanın
100'e yakın ülkesine
açılan iş kapısı.

FORD OTOSAN

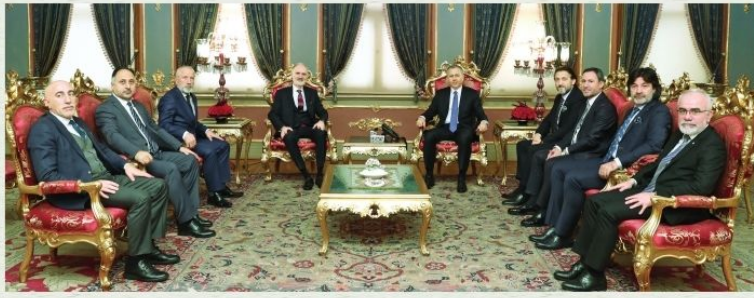


Ford Otosan, 3 yıldır Türkiye'nin,
7 yıldır otomotiv sektörünün ihracat şampiyonu.



FORD OTOSAN





Vali Yerlikaya'ya 'hayırlı olsun' ziyareti

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri, görevine yeni başlayan İstanbul Valisi Ali Yerlikaya'ya hayırlı olsun ziyaretinde bulundu. İstanbul Valiliği görevine başlaması nedeniyle gerçekleştirilen tebrik ziyaretini kabul eden Vali Ali Yerlikaya, kendisine 'hayırlı olsun' dileğinde bulunan misafirleriyle bir

süre sohbet ederek, nazik ziyaretleri için teşekkür etti. Vali Yerlikaya'ya yönelik ziyarette İTO heyetinde; Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç'in yanı sıra Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Servet Samsama, Levent Taş, Bahadır Yavaş, Yakup Kök ve İbrahim Doğan Salman ile İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoğlu yer aldı.

SURİYELİ GİRİŞİMCİLER :



Arap sermayesini getirmeye hazırız

İTO örnek oldu

Türk ve Suriyeli akademisyenlerin ortak çalışmalar yapabileceğini belirten UAAD Yönetim Kurulu Üyesi Said Sabbagh, "Suriyeli akademisyenleri istihdam edebilirsiniz. Ayrıca Suriyelilerin katkısı sağlarsa, Arap sermayesinin Türkiye'ye gelmesi konusunda da gelişme kaydedilebilir. ABD ve İngiltere de çok büyük miktarlarda Arap sermayesi var. Bu sermayenin Türkiye'ye gelmesine katkı sağlayabiliriz. Yapılabilecek çok proje var. İTO'ya da teşekkür ediyoruz. Bu konularda başarılı ve örnek çalışmalar yaptık. Bu çalışmalar ülke genelinde yayıp daha büyük projeler geliştirebiliriz" dedi. UAAD Bilimsel Ofisi Danışmanı Prof. Mohammad Suheil Droubi, RITAL Grup Şirketi Yöneticisi Av. Abdelmajed Alnkley, Liderlik Development CEO'su İmad Shanan, UAAD Bilimsel Ofisi Uzmanı Abdülaziz Al-Khalid, Hayata Destek Derneği Saha Koordinatörü Elif Türkmen Elbirler, İstanbul Valiliği İl Göç İdaresi Müdürlüğü Uzmanı Alper Işık, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Uluslararası İlgücü Genel Müdürlüğü Uzmanı Necla Üz ve İTO KOSGEB Temsilciliği Uzmanı Kerim Bilir sunum yaptılar. Çalıştayda, Suriyeli girişimcilerin sorunları ve çözüm önerileri de konuşuldu.

Mevzuat yeniden düzenlenmeli

Liderlik Development CEO'su İmad Shanan, her bir yabancıya yaklaşık 10 Türk vatandaşının çalışma zorunluluğu nedeniyle bir mevzuat sıkıntısı yaşadıklarını belirtti. Shanan, mevzuata Suriyeliler konusunda bir istisna getirilirse daha fazla Suriyeli istihdam edilebileceğini söyledi. Shanan, bankaların, statülerindeki belirsizlik nedeniyle Suriyeli girişimcilere kredi konusunda destek olamadıklarını, destek verilirse daha büyük projeler gerçekleştirileceğini de sözlerine ekledi. Suriyeli bir başka girişimci ise patent düzenlemesi konusunda eksiklikler olduğunu, yeni ürün geliştirdiklerinde taktik edildiklerini dile getirdi.

KURTCO
NAKLİYAT & DEPOLAMA

34 SAAT GÜVENİNİZİ TAŞIYORUZ

- EVDEN EVE & OFİS TAŞIMA HİZMETLERİMİZ,
- YURTİÇİ & ADALARA TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ,
- YURTİÇİ TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ,
- ÇEŞME & BODURUM PARÇA TAŞIMA HİZMETLERİMİZ,
- SAHNE, DEKOR, EVENT TAŞIMA HİZMETLERİMİZ
- İSTANBUL DEPO İLE AMBALAJLAMA & EV TAŞIMA DEPOLAMA HİZMETLERİMİZ DEVAM ETMEKTEDİR.

Tel: (0212) 320 99 99 Faks: (0212) 320 74 99
www.kurtco.com.tr

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme Vakfı bünyesinde, İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) desteğini de alarak faaliyetlerini sürdüren İstanbul Düşünce Akademisi (IDA), 'Suriyeli Girişimciler Eylem Planı Çalıştayı' düzenledi. İDA Direktörü Tezer Palaoğlu'nun oturum başkanlığını yaptığı çalıştayda, Uluslararası Arap Akademisyenleri Derneği (UAAD) Yönetim Kurulu Üyesi Said Sabbagh, UAAD Bilimsel Ofisi Danışmanı Prof. Mohammad Suheil Droubi, RITAL Grup Şirketi Yöneticisi Av. Abdelmajed Alnkley, Liderlik Development CEO'su İmad Shanan, UAAD Bilimsel Ofisi Uzmanı Abdülaziz Al-Khalid, Hayata Destek Derneği Saha Koordinatörü Elif Türkmen Elbirler, İstanbul Valiliği İl Göç İdaresi Müdürlüğü Uzmanı Alper Işık, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Uluslararası İlgücü Genel Müdürlüğü Uzmanı Necla Üz ve İTO KOSGEB Temsilciliği Uzmanı Kerim Bilir sunum yaptılar. Çalıştayda, Suriyeli girişimcilerin sorunları ve çözüm önerileri de konuşuldu.

100 BİN KİŞİYE İSTİHDAM

Suriyelilerin, Türkiye'ye geldikten sonra ekonomide de entegrasyon ve katkı sağlamaya çalıştığını belirten İDA Direktörü Tezer Palaoğlu, "Suriyeli kardeşlerimiz Türkiye genelinde 10 bin civarında şirket kurmuş. Yaklaşık 100 bin kişiye istihdam sağlıyorlar. Şirketlerde birinci sırada toptan ve dış ticaret geliyor. Diğer sektörlerde baktığımızda, toptan gıda, perakende ticaret, temizlik, ilaç, medya, bilgi teknolojileri, kozmetik, yolcu taşımacılığı, restoran gibi sektörler yer alıyor. Suriyelilerin, İstanbul'da kurdukları şirket sayısı özellikle 2016 sonrasında büyük bir ivme yakaladı. 2016 yılında 100 barajını aşan şirket sayısı, 2018 yılının ilk 10 ayında 2 bin 700'ü geçti" dedi.

EĞİTİMLİ SURİYELİLER

Türkiye'nin, Suriyelilere yedi yıldır yardım ettiğini vurgulayan UAAD Yönetim Kurulu Üyesi Said Sabbagh, şöyle konuştu: "Türk devletine ve toplumuna teşekkür ediyoruz. Bizim hayatımızı kurtardılar. Burada kalmamıza izin verdiler. Bizim ikinci konumuz ayaakta kalmak. Türkiye'de 1000 Suriyeli akademisyen, 50 bin civarında da Suriyeli doktor, mühendis, eczacı gibi mesleklerden olanlar var. Ancak diploma denkliği sorunu olduğu için bunlar Türkiye ekonomisine gereken katkıyı sağlayamıyorlar. Diploma denklik sorunu çözülmesi. Ayrıca Türkiye'de eğitimi konusunda UNICEF'in okulları yetersiz. Türkiye'nin bu konuda maalesef bir projesi yok. Suriyeliler, youtube'den Türkçe öğrenmeye çalışıyorlar. Türkçe eğitimi konusunda bir proje gerekiyor."

Gençler nasılsa gelecek de öyle olacak

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Marmara Üniversitesi İşletme Fakültesi tarafından düzenlenen 'Sinerji Liderlik Zirvesi'nde gençlerle buluştu. İş hayatına başlama sürecinden bugünkü konumuna kadar olan deneyimlerini paylaştan Avdagiç gençlere, "Durmadan kendinizi yenileyin" mesajını verdi. Geleceğin merak edenlerin kendilerine bakmaları gerektiğini ifade eden Avdagiç, "Sizler umut dolu, girişimci ruhlu, üretken, anlayışlı yetiştiğiniz ve iş hayatında da böyle davrandığınız süreçte Türkiye'nin ekonomisi de

umut dolu olacaktır" dedi.

Avdagiç konuşmasında, Türkiye'nin genel ekonomik durumuna da değindi. "Türkiye'nin potansiyelini gerçekten yansıtan rakamlara sahip değiliz" diyen Avdagiç, "Ülkemizin sahip olduğu büyüklük, konum, nüfus gücü ve uluslararası ilişkileri bakımından daha iyi yerlerde olmaması için hiçbir neden yok" diye konuştu. Türkiye ekonomisinin geçtiği süreçleri tarihsel perspektifte değerlendiren Başkan Avdagiç, "80'li yıllarda 4 milyar dolar ihracat hedefi olan bir ülke iken bugünlere geldik. Ancak daha iyi ihracat rakamlarına da ulaşabiliriz" dedi.

Avdagiç gençlere, sahip olmaları gereken donanımlar hakkında da tavsiyelerde bulundu. "Mutlaka en az bir yabancı dil öğrenin" diyen Avdagiç, "Kişisel yeteneklere bağlı potansiyeller artık çok önemli" dedi.

Şekib Avdagiç, şu şekilde konuştu: "Lisans derecesinin haricinde gençlere tavsiyem, eğitimlerini yüksek lisans düzeyine taşımaları. Ticari trendleri izleyin ama gerçek piyasadan da kopmayın. Ekonomi basınına takip edin ve mutlaka risk alın. Yerli ürünler konusunda da hassas olun. Belki onlara küçük pozitif ayrımcılıklar sağlanabilir."

Kendi işinizi kurmayı hedefleyin

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, gençler arasındaki yeni anlayışın uluslararası bir şirkette işe girmek olduğunu ifade ederek, "Buralarda çalışmak kişiye çok fazla şey de katar. Ancak hepimizin amacı 'Büyük bir şirkette işe gireyim, maaşım gelsin' olmasın. Kendi işinizi kurma gayretinde de olun" dedi. Avdagiç gençler arasında yeni bir risk gördüğüne de değinerek, "Aile şirketlerine gereken önem verilmiyor. Beğenilmiyor veya o iş yapılmak istenmiyor. Ama sizlere tavsiyem, aile işletmelerine sahip çıkmamız" diye konuştu.

HANNOVER MESSE 2019

Hannover - Almanya
1-5 Nisan 2019

• Yan Sanayi • Elektrik • Hidrolik

ENDÜSTRİDE TÜM YENİLİKLER HANNOVER MESSE'DE BULUŞUYOR!

Hannover Messe

- Dünyanın en önemli ve en kapsamlı sanayi fuarı
- Tek çatı altında 6 farklı ihtisas fuarı
- 75 ülkeden 5000 katılımcı
- Yaklaşık 210.000 profesyonel ziyaretçi
- Uluslararası alanda distribütör ve tedarikçiler ile profesyonel görüşmeler

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İstirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teyrik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

Minimum stant alanı: 9 m²	
Katılım bedeli	2.880 TL/m²
1. Ödeme	Talep edilen m² x 1.000 TL
2. Ödeme	Kalan bedelin %50'si
3. Ödeme	Bakiye bedel
Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun oda müza iletilmesi gerekmektedir.	
İk. Ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.	

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İdili Aslantas - Esra Yılmaz - Gökhan Capkin - Akif Günlüçü - Esra Avcioğlu
Tel: (0212) 455 61 13 - 455 65 10 - 455 61 16 - 455 61 19 - 455 61 10
GSM: (0533) 959 30 57
Faks: (0212) 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr, gokhan.capkin@ito.org.tr - akif.gunlucu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

6 16 Kasım 2018

GÜNCEL

TİCARET



İTO fuarları artık Basın İlan Kurumu'nda

BASIN İlan Kurumu, www.itan.gov.tr internet sitesi ile resmi ilanlarını, kamu kurumlarının ilan ve duyurularını tek çatı altında topladı. Resmi ilan ve reklamların sürekli yayımlarda adil bir şekilde yayınlatılması görevini 57 yıldır sürdüren Basın İlan Kurumu'nun ilan sayfasında artık İstanbul Ticaret Odası'nun fuar ilanları da yayınlanacak. İTO'nun yurtiçi ve yurtdışı fuar etkinliklerine ilişkin tüm bilgiler, ilan.gov.tr internet sitesinin "Kurum Harici İlanlar" bölümünde İstanbul Ticaret Odası için özel olarak tasarlanan sayfada yer alıyor. İstanbul Ticaret Odası ilanları sayfasından fuarlara ilişkin katılım şartları, taahhüt edilen hizmetler, banka ve ödeme bilgileri, fuar başlangıç ve bitiş tarihleri gibi bilgilere ulaşılabilir.



Sri Lanka'daki tarım fuarını kaçırmayın

TÜRKİYE Cumhuriyeti Sri Lanka Büyükelçiliği'nden yapılan duyuruda, 11-16 Aralık 2018 tarihleri arasında Sri Lanka'da tarım fuarı organize edileceği belirtildi. Büyükelçilik duyurusunda fuarın, Sri Lanka Tarım Bakanlığı tarafından düzenleneceği kaydedildi. Ayrıntılı bilgi için: www.asmp.lk/agriculture-modernization-exhibition



Kamboçya İthalat-İhracat Fuarı 13. kez düzenlenecek

KAMBOÇYA İthalat-İhracat Fuarı, bu yıl 13'üncü kez kapılarını açmaya hazırlanıyor. Kamboçya'nın başkenti Phnom Penh'de organize edilecek fuar, 8-11 Aralık 2018 tarihleri arasında gerçekleştirilecek. Ayrıntılı bilgi için: www.tobb.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ
(Genel Yayın Koordinatörü)
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çarçıl Sorumlu Yazıştırmacı
Doğan Erdoğan
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım Yayın Direktörü
Canan Biliğin

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi

Adem Orhun, Sümeysa Yang Topal, Serel Kılıç, Hamit Eteverans, Müge Biber, Dilşah Keleşoğlu

www.ithaber.com

İlker Başpöz

Merve Gönenç

Hande Kösdag

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'YUN GÖRÜŞLERİNİ İKERMİZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEK KİSİMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (tasarlar için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1885) 3092 No'lu hesabına yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0008 4000 0011 3850 0030 92

Yayın için: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 16.11.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çapı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santeri: 0212 455 50 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Basık: İhtis Komiteleri A.Ş. Merkez-Merkezi/29 Ekin Cad. İhtis Pazarı No:11 A/41 Yenibosna / Beşiktaş/Tel: 0212 454 30 00

Çinliler Türk kalitesini beğendi

SERRA YILDIRIM

ÇİN'in Changzhou Tianning Sanayi ve Ticaret Federasyonu Başkan Yardımcısı Christina Wei ve beraberindeki heyet, İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret etti. Türkiye ile işbirliği olanaklarını yerinde tespit etmek için inceleme gezisi düzenleyen federasyonu, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu ağırladı. Topçu, Asya ile Avrupa'yı birleştiren kadim şehir İstanbul'un, Avrupa'nun en önemli ekonomi merkezlerine dört saatlik uçuş mesafesinde stratejik bir noktada bulunduğu dikkat çekti. Dünyanın en büyük ihracatçısı ÇİN'in Türkiye'nin önemli ticaret partnerlerinden biri olduğunu



vurgulayan Topçu, "Türkiye'ye daha fazla ÇİN yatırımı çekebilmemiz ve dış ticaret rakamlarımızı iyileştirebilmemiz mümkün. Bunun için

yapılabileceklerden biri de Türkiye'nin ÇİN'de daha iyi tanınması adına önemli etkinlikler düzenlemek olabilir. Bu konuda ortak çalışmalar yapılabilir.

Vize sorunu ÇİN'deki yatırımlarımızın önündeki en büyük engel. THY'nin çok sayıda uçuşu olduğu ülkede böyle bir engelle karşılamak cesaretimizi kınıyor" şeklinde konuştu.

Changzhou Tianning Sanayi ve Ticaret Federasyonu Başkan Yardımcısı Christina Wei, bazı Türk firmalarını ziyaret ettikleri ve kaliteli ürünleri yerinde inceledikleri bilgisini aktardı. Wei, "Türk piyasalarına bakmak, hangi konularda nasıl işbirliği yapabileceğimizi bilmek istiyoruz" dedi.

Toplantıda İTO'nun da bir temsilcisinin bulunduğu Invest in İstanbul yetkilileri sunum yaptı ve ofisten faydalanmanın yollarını anlattı.



Sanayi İhtisas Komitesi yatırım ortamını değerlendirdi

RECEP MUTLU

İSTANBUL Ticaret Odası Sanayi İhtisas Komitesi, ekim ayı toplantısını Komite Başkan Yardımcısı Mehmet Akif Özyurt yönetiminde gerçekleştirdi. Toplantıda, İstanbul Düşünce Akademisi (IDA) Direktörü Tezer Palacıoğlu, Türkiye'de Yatırım Ortamının İyileştirilmesi Raporu'na ilişkin sunum yaptı.

Komite Üyesi Ayhan Etyemez, İTO ve İstanbul Ticaret Üniversitesi ortaklığında gerçekleştirilen "Sürdürülebilir Büyüme ve Kalkınma Danışmanlık Projesi" ile ilgili bilgi aktardı.

Toplantıda, "Kreatif Endüstriler" konusunda bir alt çalışma grubu oluşturulması, Yerli Mali Toplumsal Farkındalık Projesi' ile ilgili olarak değerlendirme toplantısı yapılması ve İTO tarafından Kamu İhale Kurumu'na yapılan girişimlere yönelik bir çalışma planlanması kararlaştırıldı.



Tarım makineleri 800 milyon dolara ulaşacak

MAKİNE İhracatçıları Birliği'ne göre, yılın 10 ayında tarım ve ormanlıkta kullanılan makinalarda ihracat, 2017'nin aynı dönemine göre yüzde 23,6 artarak 672 milyon dolara ulaştı. Sektörün yılsonu hedefi ise 800 milyon dolar ihracatı yakalamak. Makine İhracatçıları Birliği'nin açıklamasına göre, Türk makina sektörü yoğun bir tanıtım faaliyeti gerçekleştiriyor.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS Abu Dhabi

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 ülkeden 1072 katılımcı
- 95 ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 60 ülkeden 600 VIP alım heyeti
- "Türkiye" en büyük milli katılım arasında 4. sırada
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan alım heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

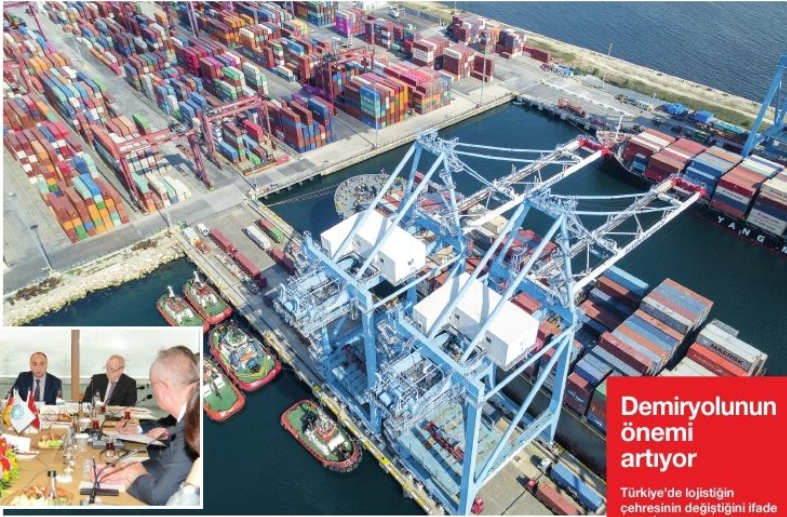
Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 3400 TL / m2



Sibel Tayanc - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret eden Almanya Taşımacılar Birliği heyeti, lojistikte işbirliğini geliştirmek istediklerini söyledi. Heyet, Almanya'da toplam 250 milyar Euro ciroosu olan lojistik şirketlerinin Türk şirketleriyle ortak olmak istediklerini de aktardı.



Alman lojistikçiler Türk ortak arayışında

ŞEREF KILIÇLI

ALMANYA Taşımacılar Birliği (Logistics Alliance Germany-LAG) heyeti, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret ederek Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun ile toplantı gerçekleştirdi. Toplantıda, İTO Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri Meslek Komitesi ve Meclis Üyeleri Turgut Erkeskin ile Tamer Dinçşahin de yer aldı.

EN BÜYÜK ORTAK

Almanya'nın Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı olduğunu belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun, ikili ticari ilişkilerin yıldan yıla geliştiğini söyledi. Coşkun, şöyle devam etti: "Almanya ile 2017 yılında ticaret hacmimiz 36,3 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2018 Eylül ayı itibarıyla ticaret hacmimiz 2017 yılının aynı dönemine göre yüzde 1,06 artışla, 27 milyar 600 milyon dolar oldu. İkili ticari ilişkilerimiz her yıl ilerleye doğru gidiyor. Almanya'yla ilişkilerimiz sadece ticari değil, çok yönlü. 7 binin üzerinde Alman şirketi Türkiye'de iş yapıyor. 3 milyona yakın Türk Almanya'da yaşamını sürdürüyor. Bunların takriben yarısı aynı zamanda Alman vatandaşları. Dolayısıyla Almanya ile çok güçlü bağlarımız var."

Türkiye ile Almanya'nın köklü

ilişkilere sahip olduğunu altını çizen LAG heyeti başkanı Johannes Wiecek, "İTO'nun üye sayısı ve büyüklüğü çok etkileyici. Türkiye'de kimlerle işbirliği yapabileceğimizi ve işbirliğini nasıl geliştireceğimizi ele alıyoruz" diye konuştu.

Almanya'nın dünyanın beşinci büyük ekonomisi, üretim ve dağıtım merkezi olduğunu belirten LAG Başkanı Stefan Schröder, şunları söyledi: "Almanya'da yaklaşık 70 bin lojistik şirketi var. Geçen yılki toplam ciro 250 milyar Euro. Otomotivden sonra gelen lojistik sektörü Almanya'nın ikinci büyük sektörü konumunda. Lojistik sektörü olmasaydı, otomotiv sektörü de bu kadar güçlü olmazdı. Almanya aynı zamanda yüzde 30'luk oranıyla Avrupa'nın en büyük lojistik pazarı. Hollanda'nın üç kat büyüklüğünde bir lojistik pazarımız var."

KÖPRÜ KURMAYA GELDİK

Lojistik sektörünün geleceği konusunda oldukça iyimser olduklarını da sözlerine ekleyen Schröder, şöyle devam etti: "Bazı bölgelerde korumacı politikaların artışı bile lojistik su gibidir. Her zaman yolunu bulacaktır. Çeşitli zorluklar olsa bile bunları birlikte aşabiliriz. Türkiye'de de küresel ölçekte etkin çok sayıda şirket var. Şirketlerimiz, işbirliği

yapabilecekleri Türk ortakları arıyor. Ravlı taşımacılık çerçevesinde İpek Yolu'nun nasıl daha etkin kullanabiliriz? İstanbul Havalimanı'nda nasıl işbirliği yapabiliriz? Diğer sektörlerle de ne tür ortak çözümler üretebiliriz? Önümüzde çok geniş bir işbirliği alanı var. Köprülerin Türkiye için önemini biliyoruz. Biz Türkiye'ye köprü kurmak için geldik. Ayrıca köprüler iki yönlüdür, her zaman iki yönlü akar, lojistikte de böyledir."

KOMBİNE TAŞIMACILIK

LAG'in yapısı hakkında da bilgi veren Schröder, "Almanya Taşımacılar Birliği, yüzde 50 Federal Hükümet'in, yüzde 50 özel sektörün desteklediği bir girişim. 10 yıl önce kuruldu. Şirketler gibi taşımacılık ile ilgili demekler de birliğin ayağı. Tüm uluşum modlarını içinde barındırıyor" dedi.

Heyet üyesi Armin Riedl, Almanya ile Türkiye arasında demiryolu taşımacılığının kombine taşımacılıkla daha da gelişebileceğini belirtti. Riedl, şunları söyledi: "Kombine taşımacılıkla örnek bir modelimiz var. İtalya'nın Trieste limanı ile Almanya arasında demiryolu taşımacılığı yapıyoruz. Kombine taşımacılığı sadece Almanya'ya değil, Fransa, Hollanda ve İskandinav'ya da yapabiliyoruz. Türkiye'deki demiryolu yatırımları ile de ilgililiyiz."

Demiryolunun önemi artıyor

Türkiye'de lojistiğin çehresinin değiştiğini ifade eden İTO Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Tamer Dinçşahin, "Lojistik sadece karayolu olarak düşünmek artık mümkün değil. Çin'den başlayan Tek Kuşak Tek Yol (One Belt One Road-OBOR) demiryolu projesi ile Türkiye'nin önemi giderek artıyor" dedi. Dinçşahin, bu proje kapsamında Türkiye'de demiryoluna önemli yatırımlar yapıldığını belirterek, demiryollarının serbestleştirilmesi ile ilgili kanunun da çıktığını hatırlattı.

e-ticarete işbirliği

İTO Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Turgut Erkeskin, Almanya ile Türkiye'nin nitelik olarak lojistik karakterlerinde çok benzerlikler olduğunu vurguladı. Türkiye'de lojistik sektörünün stratejik bir sektör olarak tanındığını hatırlatan Erkeskin, şunları söyledi: "e-ticareti geliştirmek için çok önemli bir mevzuat değişikliği yapıldı, firmalarla kolaylıklar sağlandı. LAG bizim örnek aldığımız ve takdire ettiğimiz bir organizasyon. İşbirliğinden memnuniyet duyuyoruz."

İhracat ofislerine 16 ilde start verildi



TİCARET Bakanlığı ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) birlikte yürüttüğü İhracat Destek Ofisleri İşbirliği Protokolü İmza Töreni ve Tanıtım Toplantısı, TOBB İkiz Kuleler'de gerçekleştirildi. Bakan Pekcan, törende yaptığı konuşmada, ihracat destek ofislerinin, ticaret ve sanayi odaları bünyesinde kurulacağını söyledi. Pekcan, "Ofisler, Bakanlığımız ile sürekli iletişim içinde olacak. Bakanlığımızın uzman kadrolarının bilgi ve donanımları en etkin ve hızlı bir şekilde bu ofisler sayesinde tüm Anadolu'ya yayılacak. İlk aşamada 16 ilde, 25 oda ve borsamızla ihracat destek ofisleri kuruyoruz. Bu 16 ilimiz 53,6 milyar dolar ihracatımız 2017 ihracatımızın üçte birini gerçekleştirdi" dedi.

Pekcan, sadece ihracatı yüksek illerde değil, ihracatı artıma potansiyeli bulunan illerde de bu ofislerin açılması gerektiğine dikkat çekti.



Türkiye enerji derecelendirmede 6 sıra yükseldi

ENERJİ güvenliği, enerji paylaşımı ve çevresel sürdürülebilirlik kriterleri bakımından 125 ülkenin incelendiği 'WEF World Energy Trilemma Index 2018' raporuna göre, geçen yıl Türkiye'nin enerji derecelendirme listesinde CBB olan notu, BBB seviyesine yükseldi. Raporla göre, geçen yıl enerji güvenliği alanında 82'nci sırada yer alan Türkiye, bu yıl 15'inci sıraya yükseldi. Çevresel sürdürülebilirlik alanında 6'ncı sırada yükselen 49'uncu olan Türkiye, enerji paylaşımı alanında ise 2'inci sıraya yükseldi. 54'üncüye düştü. Kriterlere göre Suudi Arabistan, Rusya ve Irak gibi enerji zenginliği ülkeleri geride bırakan Türkiye, bu yıl enerji derecelendirme listesinde 6'ncı sıraya yükseldi ve 44'üncü oldu.

Listede ilk sırayı Danimarka alırken, onu İsveç ve İsviçre izledi. İlk üç ülkeyi sırasıyla Hollanda, Birleşik Krallık, Slovenya, Almanya, Yeni Zelanda, Norveç ve Fransa takip etti.

Özel sektörün yurt dışı kredi borcu azaldı



TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından Eylül dönemine ait özel sektörün yurt dışından sağladığı kredi borcu gelişmeleri yayımlandı. Özel sektörün yurt dışından sağladığı uzun vadeli kredi borcu, Eylül'de bir önceki aya kıyasla yaklaşık 3 milyar dolar azalarak 216,6 milyar dolara, kısa vadeli kredi borcu da (ticari krediler hariç) 386,1 milyon dolar gerileyerek 16,5 milyar dolara indi.

Geçen yılın sonuna göre değerlendirildiğinde, özel sektörün yurt dışından sağladığı kredi borcu 5,3 milyar dolar, kısa vadeli kredi borcu da (ticari krediler hariç) 2 milyar dolar azalış gösterdi.

MALEZYA yüzde yüz Türk sermayeli ortak arıyor

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

MALEZYALI firmalar, İstanbul Ticaret Odası'na gerçekleştirdikleri bir ziyarette Türk firmaları ile işbirliği fırsatlarını aradı. Ülkelerinde mühendislik, bilişim sistemleri, sağlık, tarım, gıda, biyoteknoloji, bitkisel ilaçlar, kozmetik, helal ürünler alanında faaliyet gösteren firmalar; özellikle yüzde yüz Türk sermayeli şirketlerle işbirliği yapmayı talep etti.

İHRACAT ÜSSÜ

Türkiye'de yatırım yapmak,



ürünlerini dağıtmak ve Türkiye'yi ihracat üssü olarak değerlendirmek amacıyla Türk iş

ortakları bulmayı hedefleyen heyete, Malezya İnsan Yaşamını Geliştirme Vakfı CEO'su Junaidi



Malezyalı firmalar, işbirliği yapmak amacıyla geldikleri İstanbul Ticaret Odası'nda Türk firmalarla ikili görüşmeler gerçekleştirdi.

Said başkanlık etti. Heyeti İstanbul Ticaret Odası Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoğlu karşıladı. Toplantıda iki ülke arasında ticaret ve eğitim alanında işbirliği yapılabileceği de dile getirildi.



Yerli oto prototipi yeni yılda hazır

SANAYİ ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, yerli otomobilin prototipinin 2019 yılında üretileceğini söyledi. TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın bütçesi görüşülürken konuşan Bakan Varank, ara mali ithalatını azaltmak için yeni bir adım atacaklarını da açıkladı. Bakan Varank, konuyla ilgili bilgi verirken şunları söyledi: "Türkiye'nin Otomobili Projesi, Türk sanayisinin dönüşümü ve teknolojik atılımında önemli bir eşik olacak. Amacımız orta-yüksek ve yüksek teknoloji üretimini payını

uluslararası pazarlara entegre bir biçimde daha da artırmak."

UÇTAN UCA YERLİLEŞME

Ara mali ithalatını azaltmak üzere Uçtan Uca Yerleşme Programı'nı ilan edeceklerini kaydeden Varank, "Amacımız, orta-yüksek ve yüksek teknoloji üretim" dedi. Konuşmasında 311 Organize Sanayi Bölgesi'nde (OSB) 1.8 milyon kişinin istihdam edildiğine dikkat çeken Varank, "Tüm parsellerde üretime geçilmesiyle birlikte istihdamın 2.5 milyon kişiye ulaşmasını bekliyoruz" bilgisini verdi.



Ödenek süresi 6 aya çıkmalı

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Kısa Çalışma Ödeneği'ndeki 3 aylık süre kısıtlamasının ilerleyen süreçte yükseltilebileceğini umduklarını söyledi. Avdagiç, "3 ay olan ödenek süresinin, sıkıntılı firmaların daha iyi toparlayabilmesi için 6 ay şeklinde belirlenmesi daha da rahatlatıcı olacak" dedi.

KISA ÇALIŞMA ÖDENEĞİ Firmaları dövizde karşı koruma çemberine aldı

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, döviz kurundaki hızlı artış gibi dönemsel durumların da Kısa Çalışma Ödeneği kapsamına alınmasıyla ilgili olarak, "Kısa Çalışma Ödeneği, döviz dalgalanması gibi dönemsel şoklarda işten çıkarmalara karşı da şirketleri ve çalışanlarını koruma çemberine almıştır" dedi. Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı'nın "Kısa Çalışma ve Kısa Çalışma Ödeneği Hakkında Yönetmelik"te gerçekleştirdiği değişikliği değerlendiren Avdagiç, "Kısa Çalışma Ödeneği, firmaları dönemsel şoklara karşı güçlendirir, döviz dalgalanması gibi nedenlerle işten çıkarmalara karşı hem şirketlere hem çalışanlara koruma halesi getirmiştir" dedi.

İŞLERLİK KAZANACAK

Şekib Avdagiç, son yönetmelik değişikliğinin çalışan kesimin gelirimini, işletmelerin ise nitelikli iş gücünü kaybetmemeleri için önemli bir destek olduğunu kaydetti. Avdagiç, "Kısa Çalışma Ödeneği, daha önce de mevcuttu ama genel ekonomik kriz tanımı nedeniyle işlerlik kazanamıyordu. Yapılan değişiklik ile zorlayıcı sebep, işçi şeklinde tanımlandı. Artık son yaşadığımız kriz şoku gibi dışsal etkilere de bu kapsama alındı. Çalışanın ücreti, dışsal etkilere kaynaklı durumlarda, geçici süreyle işsizlik Sigortası Fonu'ndan karşılanabilecek" diye konuştu.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yönetmelik değişikliğiyle son aylarda döviz kurundaki

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Kısa Çalışma Ödeneği'nin döviz dalgalanması gibi dönemsel şoklarda işten çıkarmalara karşı şirketleri ve çalışanlarını koruma çemberine alacağını söyledi.

dalgalanma sebebiyle firmaların faaliyetlerini durdurup, işten çıkarma yoluna gitmesinin önüne geçildiğini kaydetti.

TEDARİKÇİDEN ALICIYA

Avdagiç, şunları söyledi: "Düzenlenen yönetmelikle Kısa Çalışma Ödeneği'nde yeni bir dönem başlamış oldu. Dışsal nedenlerle oluşan zorlayıcı dönemler, yapılan değişiklikte daha kolay aşılabilecek. Bu, firmanın ilişkili olduğu tüm değer zincirini olumlu etkileyecek bir düzenleme. Çünkü zor durumda olan firma, nitelikli işgücünü kaybetmemenin yanı sıra işçi çıkarmının ağır maliyetiyle de karşı karşıya kalmayacak. Bu durum, firmanın ilişkisi içinde olduğu tedarikçisinden alacaklarına kadar tüm taraflara ve sonunda ekonomiyi yansıyacak. Firmalarımız, artarak talebe de hazırlıklı tutacak.

Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Sayın Zehra Zümrüt Selçuk'a bu yönetmelik değişikliği ve gösterdiği duyarlılık için teşekkür ediyoruz."

İktisat zor zanaat



Prof. Dr. Kerem ALKIN

TCMB'nin beklenti anketine her ay 70 civarında reel sektör ve finans sektöründe görev yapan iktisatçı ile öğretim üyesi, gazeteci ve diğer profesyonel iktisatçıların oluşan bir grup cevap veriyor. İktisatçıların hiç hosuna gitmeyen, en çok zorlandıkları başlık, dolar kuru tahmini. Öyle ki, mayıs ayı beklenti anketinde 70 iktisatçı nisan ayı sonu için dolar kuru beklentisinin ortalaması 4.41 TL, yıl sonu ise 4.43 TL. Yıl sonu dolar kuru haziran anketinde 4.58 TL'ye, temmuzda 4.83 TL'ye, ağustosta 5.98 TL'ye, eylül anketinde ise 6.59 TL'ye yükseliyor. Ekim anketinde bu defa yıl sonu dolar kuru tahmini 5.99 TL'ye, kasım beklenti anketinde ise 5.64 TL'ye geniliyor.

Uluslararası finans kurumları çuvaladı

Sorunun özü şu: Türkiye ile ABD arasında pek çok konuda yaşanan görüş ayrılıkları, ABD'nin Türkiye'ye açıkça 'ekonomik savaş' başlattığını ilan etmesi, dolar-TL kurunu belirli bir seviyeye tırmadığı; ardından ekonomi yönetiminin aldığı tedbirler ve ekim ayının ortasından itibaren normalizasyon sürecine giren

Türkiye-ABD ilişkileriyle 5.4 TL'nin dahi altını gördük. 2015, 2016 ve 2017 sonbaharında, takip eden yılın euro-dolar paritesi tahminlerinde tüm uluslararası finans kurumları çuvaladı ve müşterilerini delitti. Paritenin 1.04 dolar, hatta 1 doların altını göreceğine dair tüm analizler yanlış çıktı. Bugün, ülkelerin para birimlerinin birbirlerine olan değerleri tümüyle küresel ekonomi-politik gerginlik ve gelişmelere açık. Bu nedenle, iki ayda dolar kuru tahmini 1 TL'ye yakın oynuyor ise iktisatçıları da zor durumda bırakmamak gerekir.

Kur tahminini beklenti anketinden çıkaralım

2017 biterken, 2018 sonu için 70 iktisatçının dolar-TL kur tahmini 4.08 ile 4.15 TL arası gezinmiş. 2019 başı için ise '4.17 ile 4.20 arası olabilir' demişler. İktisatçıların bugünlerde isabetli tahminde bulunmak zor. Rüzgarın estiği yöne göre tahmin ve beklentiler şekilleniyor. 2017 biterken, 2017 için büyüme beklentisi 5.5-5.7 iken, gerçekleşme 7.44 oldu. Kanımca, en azından 'kur' tahminini beklenti anketinden çıkaralım.

2019 gündemi ve 'kartlar' masada

Şimdiden 2019'un küresel meseleler açısından çetin bir yıl olacağını söylemek zor değil. Bu başlıklardan birini küresel petrol fiyatları oluşturun. Malum, petrol fiyatları tarihinin en uzun düşüş serisini, Suudi Arabistan'ın petrol ihracatını günlük 500 bin varil azaltma kararı ile OPEC ve OPEC dışı ülkeleri de ürettirilen kısıma davet etmesi sonrasında tamamladı. Uzmanlar, Suudi Arabistan'ın üretimi ve ihracatı kısmaya kararının petrol fiyatları üzerinde keskin bir etkisi olmayacağını ifade ediyor. Bununla birlikte OPEC ülkeleri üretim ve ihracatlarını kısmayı sürdürürse, yeni bir küresel kapışma konusu

öne çıkacak gibi gözüküyor. İngiltere'de Brexit konusu Başbakan May'ı istifanın eşine getirmiş durumda. May, AB lehine öden verildiği düşünülen Brexit anlaşmasını parlamentodan geçiremeyecek. Anlaşmanın İngiltere'ye tüm dünyaya kendi ticari anlaşmalarını yapabile, regülasyonlar ve yasama üzerindeki kontrolünü yeniden kazanabile imkanı tanınması isteniyor. Bunun anlamı, Çin'e uzun soluklu yeni bir ilişki seti oluşturmak istenmesi. NATO Genel Sekreteri Stoltenberg ise Macron'un Avrupa'nın kendi

savunma kabiliyetini geliştirme yönündeki cabalarını memnuniyetle karşıladığını, ancak bunun transatlantik ilişkileri güçlendirecek şekilde yapılması durumunda NATO'yu da kuvvetlendireceğini ifade etmiş. Yani, ABD ile gerginliğe sebep olmadan, Stoltenberg, tüm dünya ile birlikte anlaşmanın ardından NATO'nun savunmasının ve Avrupa'nın güvenliğinin terörle mücadele konusunda kilit öneme sahip olan Türkiye ile ancak mümkün olabileceğini vurgulamış. Türkiye olarak, ekonomide 'dengeleme-disiplin' dönemini iyi yönetirsek, masada 'kartlar' lehimize çıkacak gibi gözüküyor.



Putin gelmeden eylem planı hazır

RUSYA Devlet Başkanı Vladimir Putin'in, Türk Akımı'nın denizden geçen kısmının tamamlanması nedeniyle yapılacak törene katılmak için İstanbul'a gelmesi beklenirken, iki ülke arasında bir önemli adım da dış ticarete atılıyor. Ticaret Bakan Yardımcısı Fatih Metin, Türkiye ve Rusya'nın ortak bir Dış Ticaret Eylem Planı yapılması konusunda anlaşmaya vardığını açıkladı. Metin, Moskova'da düzenlenen Türkiye-Rusya İş Forumu'nda yaptığı açıklamada, iki ülke arasındaki işbirliğinin tüm sektörlerde yayılması gerektiğini söyledi. Metin, şöyle konuştu: "Türk ihracatçısı Rusya'nın her bölgesinde olmalı. Buna ilişkin olarak da hem bizden hem Rus

hükümetinden büyük destek var. Gelişen ve büyüyen sektörlerle her alanı kapsayan bir işbirliğini, iki hükümet ve iki iş dünyası sağlayacak." Metin, Rus mevkidaşlarıyla yaptığı görüşmeler sonucu bazı konularda anlaşma sağlandığını belirterek, şunları kaydetti: "Türkiye ve Rusya olarak, ortak bir Dış Ticaret Eylem Planı yapmaya karar verdik. Ülkelerimiz, hazırlıklara başladı ve bir süre sonra bu hazırlıkları birbirimizle paylaşacağız. Her iki ülkenin iş dünyasından aldığı beklentileri de işin içine katıyoruz. Ticaretteki engelleri de masaya koyarak bir eylem planı üzerinde anlaştık. Ayrıca, işbirliğimizi üçüncü ülkelere de taşımayı planlıyoruz."

İnteraktif vergide 10 yeni hizmet

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklanan 100 Günlük İcraat Programı çerçevesinde, İnteraktif Vergi Dairesi'nde sunulan hizmetlere 10 yeni işlem eklendi. Gelir İdaresi Başkanlığı'nın



internet sitesinde yer alan duyuruya göre, İnteraktif Vergi Dairesi'nde sunulan hizmetlere, aralarında vergi türü değişikliğine ilişkin dilekçe verilmesi, kasko değerine göre MTV düzeltme talebinde bulunulması gibi

10 yeni işlem ilave edildi. Bu işlemlere ait başvurular online olarak İnteraktif Vergi Dairesi'nde gerçekleştirilebilecek. Başvuru sahipleri işlem adlarını online takip edebilecek ve sonuçlarına sistem üzerinden erişebilecek.

✓ İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Yeni Ekonomik

Plan'daki yüzde 3.8'lik büyüme oranının rahatlıkla tutturulabileceğini öngördüğünü söyledi.

✓ Bloomberg HT'deki İş Dünyası programına konuk olan Avdagiç, yılsonunda Türkiye'nin ihracatının 172-173 milyar dolar bandında gerçekleşebileceğini belirtti.

Büyümede yıllık hedefi rahatlıkla yakalarsınız

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Bloomberg HT'deki İş Dünyası programında Hande Berkant'a konuk oldu. Avdagiç, ekonomik gündeme ilişkin açıklamalarda bulundu. Bu yıl hedeflenen ihracat rakamlarının geçilebileceğini ifade eden Avdagiç, "2018 için 172-173 milyar dolar bandında bir ihracat rakamı bekliyoruz" dedi. Son dönemlerde ihracatta kademeli bir artış ve ithalatta kademeli bir düşüş olduğunu belirten Avdagiç, "Bu dövizle ilgili, dış kaynakla ilgili çok faydalı bir süreç. Bunun yanında turizm gelirlerindeki artış, yine dış hizmet gelirlerinin de geçen seneye göre görece olarak artması, cari dengede olumlu bir resim ortaya koyuyor. Önümüzdeki dönemde piyasaların açılmasına bağlı olarak ithalatta bir miktar artış bekliyoruz. Ancak ihracatımızı artıracak tedbirleri masada tutmayı sürdürümlüsek, bu olumlu resmin uzun süre devam edeceğini ümit edebiliriz" diye konuştu.

İTO Başkanı Avdagiç'in açıklamalarından satır başları şu şekilde:

PLAN HEDEFİ TUTAR

Türkiye'nin üçüncü ve dördüncü dönemdeki büyümesinin yüzde 1.5-2 bandında olmasını öngörüyoruz. Türkiye'nin ilk 6 aydaki büyümesini yüzde 6.2 kabul edersek, ikinci altı ayda da yüzde 1.5-2 bandını yakalarsa Yeni Ekonomik Plan'daki yüzde 3.8'lik büyüme oranını rahatlıkla tutturabileceğini öngörüyoruz.

ENFLASYON HEDEFİ

Hızlı kur dalgalanmasının olduğu dönemlerde fiyatlar biraz rocket hızıyla çıkar ama paraşüt hızıyla düşer. O hızın altına



bağlı olarak fiyatlar çok hızlı bir şekilde yukarıya çıktı, kurun dengelenmesine bağlı olarak yavaş yavaş aşağı düşüyor. Önümüzdeki aylarda özellikle ÜFE'nin TÜFE üzerindeki baskısını hissedebiliriz ama Ekim 2019 için konulan hedeflerin yakalanması konusunda doğru bir sürecin içinde olduğumuzu düşünüyorum.

YERLİ YAZILIM

Yerli yazılımlar konusunda toplumsal bilinci artırmak lazım. Tabii ki bu ortaya çıkan yazılımların da beklenen fonksiyonları icra edebilecek düzeyde olması gerekiyor. Bu anlamda Türkiye önemli yol aldı fakat dünyada bu konudaki süreç çok hızlı gelişiyor. Dolayısıyla biz ne kadar yol alırsak alalım, önümüzde daha yapılması gereken kabark bir

liste var. Kamunun özellikle bir irade koyup, yerli yazılımları öneleyen bir yaklaşım sergilemesi beklentisi içindeyiz.

ATIL KAPASİTE

Bazı sektörlerde aşırı teşvik verildi ve orada Türkiye'nin kaldıramayacağı bir kapasite oluştu. Bu sektörlerde daha fazla teşvik verilmesinin ve daha fazla yatırım yapılmasının önüne geçilmeli. Diğer taraftan da kurulu bir takım kapasitelerimiz var; bunları tam kullanamıyoruz. Burada yine ikili bir yapı yürütmemiz gerekiyor. Bir taraftan atıl kapasitelerimizi devreye koymalı, diğer taraftan da sıfır yatırım konularını gündeme almalıyız. Yurt içinde yatırım yapacak insanların da en az yurt dışından gelen yatırımcılar kadar beklentileri karşılanmalı.



İTO BAŞKANI ŞEKİB AVDAGIÇ: KURUN DENGELENMESİNE BAĞLI

Şirketler teknoparklar için sırada bekliyor

Son birkaç yıldır Ar-Ge merkezlerinin sayısının ve teknoparklara sağlanan imkanların artırılması noktasında Türkiye çok önemli adımlar attı. Teknopark İstanbul şu anda Türkiye'nin en önemli teknoparklarından biri. Bunun iki önemli kurucu ortağından biri de İstanbul Ticaret Odası. Şu anda yüzde yüz dolulukta çalışıyor. Teknopark İstanbul'da yer almak için sırada bekleyen pek çok şirket var. En önemli hedeflerimizden biri de teknoparkların kapısında bekleyen hiçbir şirketin olmaması. Fiziki mekanların artırılması için çalışmalarımıza devam ediyoruz.

ABD ile ticaret düşmedi

Türkiye ile ABD arasında 20 milyar dolarlık bir ticaret hacmi var. İlk dokuz ayda 15 milyar doları gerçekleştirdik. Demir çelik ürünlerimize konulan ek vergilere rağmen Türkiye'nin ABD'ye ihracatında kayda değer bir düşüş olmadı. Tabii dış ticaret dengesizliğimiz var. Hem ABD ile son zamanlarda olan yumuşama hem de Avrupa Birliği ile ilişkilerimizdeki gelişmeye bağlı olarak önümüzdeki dönemde dış ticaret yatırımları konusunda daha olumlu bir döneme girdiğimizi görüyoruz.

İhracatçımız Kapıkule'de beklememeli

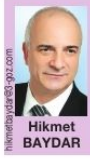
Kapıkule'den atık hızlıca çıkabilmeniz lazım. Bizim ihracatımız günde 3 gün, 5 gün beklemeli. Şu anda kuzeybatı Çin'den Avrupa'ya 15 günde trenden mal indirilmeye başlandı. Dolayısıyla Çin'in Avrupa'ya çok hızlı nüfuz ettiği bir yerde bizim çok süratle Kapıkule'den çıkabilmeniz lazım. Yeri geliyor 10 km, 12 km sıra oluyor. Bu konu ile ilgili çalışmalarımız var. Avrupa Birliği nezdindeki bazı ülkelerde geçiş belgeleri ile ilgili konuları çözmemiz gerekiyor.

Sessiz bir devrim

Türkiye, son yaşanan ekonomik süreçten sonra çok önemli mesafe kat etti. Bu konuyu takip eden uluslararası kurumlarda 60. sıralardan 43. sıralara çıktı. Bu gerçekten sessiz bir devrim. Hâliâ 40. nokta bizim için tatminkâr değil. Ama geldiğimiz noktayı ve aradaki mesafeyi dikkate aldığımız zaman çok kısa zamanda çok önemli bir mesafe kat ettiğimizi görüyoruz. Aynı iradeyi aynı kararlılıkla göstermeye devam etmemiz ve mutlaka ilk 20-25'in içine girmeyi hedeflememiz lazım. Rakiplerimiz de boz durmuyor. Yurt dışından gelen bir yatırımcı Türkiye'ye bünzer 8-10 ülke önüne koyuyor. Tüm ülkelerdeki teşvikleri, devlet desteklerini, yatırım ortamını, yetişmiş insana ulaşma imkânını değerlendiriyor. Bizim de bu büyük skalayı sürekli rekabetçi bir vaziyette muhafaza etmemiz gerekiyor.

İstihdam verileri üzerinden reel büyümeye bakış

Bir işyerinin gerçekten büyüyüp büyümediğini gösteren en önemli göstergelerden biri istihdamdaki değişimdir. Eğer istihdamda artış varsa, işletmenin büyüdüğünü, eğer istihdamda azalma varsa, işletmenin daralma yaşadığını düşünmek pek de yanlış olmaz. Bunun tek istisnası teknoloji yatırımlarıyla emek yoğun bir yapıdan teknoloji yoğun bir yapıya haline dönüşmektir.



Hikmet BAYDAR

Türkiye İstatistik Kurumu, 15 Kasım 2018 günü Ağustos 2018 ayı işgücü istatistik verilerini açıkladı. Bu verilere göre; Türkiye genelinde 15 ve daha yukarı yaştakilerde işsiz sayısı 2018 yılı ağustos döneminde geçen yılın aynı dönemine göre 266 bin kişi artarak 3 milyon 670 bin kişi oldu. İşsizlik oranı 0.5 puanlık artış ile yüzde 11.1 seviyesinde gerçekleşti. Aynı dönemde; tarım dışı işsizlik oranı 0.4 puanlık artış ile yüzde 13.2 olarak tahmin edildi. Genç nüfusta (15-24 yaş) işsizlik oranı 0.2 puanlık artış ile yüzde 20.8 olurken, 15-64 yaş grubunda bu oran 0.6 puanlık artış ile yüzde 11.4 olarak gerçekleşti.

Kişi bazında arttı

Söz konusu verilere göre işsizlik kişi bazında artmış görünüyor. Bu artış ekonomik daralmadan mı kaynaklanıyor, ona bakalım. İstihdam edilenlerin sayısı 2018 yılı ağustos döneminde, bir önceki yılın aynı dönemine göre 490 bin kişi artarak 29 milyon 318 bin kişi, istihdam oranı ise 0.3 puanlık artış ile yüzde 48.3 oldu. Yani istihdamda artış var. Böylece genel olarak bir küçülmeden bahsedemeyiz.

Bu dönemde, tarım sektöründe çalışan sayısı 256 bin kişi azalırken, tarım dışı sektörlerde çalışan sayısı 745 bin kişi arttı. İstihdam edilenlerin yüzde 19.4'ü tarım, yüzde 19.5'i sanayi, yüzde 7.1'i inşaat, yüzde 54'ü ise hizmet sektöründe yer aldı. Önceki yılın aynı dönemi ile karşılaştırıldığında tarım sektörünün istihdam edilenler içindeki payı 1.3 puan, inşaat sektörünün payı 0.8 puan azalırken, sanayi sektörünün payı 0.6 puan, hizmet sektörünün payı 1.4 puan arttı.

Tarımdan kayna var

Yukarıdaki veriler bize tarım sektöründen diğer sektöre bir işgücü arzı kayışı olduğunu gösteriyor. Diğer işgücü kaybı yaşayan sektör inşaat sektörü.

Yukarıdaki verileri özetlersek:

Nüfus artış hızı kadar istihdam artışı sağlanamadığından işsizlik oranı artıyor. İstihdamda genel ekonomi anlamında bir daralma söz konusu değil. Sektörel bazda tarım ve inşaat sektörlerinden diğer sektörlere işgücü kayması oluyor.

Tarım sektöründe makinalaşma dışında istihdam daralması varsa, konu acilen masaya yatırılmalı. Çünkü bu sektörde para kazanılmadığı ve ücret verilemediği sonucu ortaya çıkar ki, bu durumda gelecekte tarımsal arzda sıkıntı yaşanma ihtimali artar.

Kayıt dışı istihdam

İnşaat sektöründe uzun zamandır dikkat çektiğimiz olumsuz görünüm hâlâ devam ediyor. İstihdam daralması sektördeki daralmanın bir ipucudur. Sanayi ve özellikle hizmet sektörlerindeki istihdam artışı işsizliğin daha da artmasını engelledi.

Bir diğer kayanay yaramız kayıt dışı istihdam. Bu durum hem çalışanın geleceğini riske atıyor ve yasal hakkının verilmesinin neden oluyor hem de haksız rekabete yol açıyor. Ayrıca vergi kaybı da cabası.

Bültene göre; Ağustos 2018 döneminde herhangi bir sosyal güvenlik kuruluşuna bağlı olmadan çalışanların oranı, bir önceki yılın aynı dönemine göre 1.1 puan azalarak yüzde 34 olarak gerçekleşti. Tarım dışı sektörde kayıt dışı çalışanların oranı ise bir önceki yılın aynı dönemine göre 0.1 puan azalarak yüzde 22.1 oldu. Görüldüğü gibi tarım dışı sektörde çalışanların neredeyse 1/4'ü sosyal güvence hakkına sahip değil. Bu konuyu bir tasarruf olarak görenler, düşük maliyet avantajı olarak görülenler bu konuyu fiyat rekabeti yaparak ortadan kaldırmıyor. Bu arada çalışan hakları tam olarak veren kurumlarda çalışamaz hale getiriyorlar.

Ekonomiye güveni artıracak

Kayıt dışının aşağı çekilmesi toplumun ekonomiyi olan güvenini artıracak, tüketici güven endeksi de pozitif yönde etkilenecek. Aslında kayıt dışı eleman çalıştırılan, zincirleme bir reaksiyonla kendilerine zarar veriyorlar. Bunun yanında kayıt dışı çalışanların arasında yabancılardan olduğunu da unutmamak lazım.

10 16 Kasım 2018

BTM

TİCARET

Vakıf Katılım'dan enerji desteğine devam

YILIN üçüncü çeyreğinde 18.6 milyar TL'lik aktif büyüklüğü ulaşan Vakıf Katılım, yatırımlarını artırmaya devam ediyor.

Türkiye genelinde 12 Kasım itibarıyla 87 şubeye ulaşan banka, yılsonuna kadar 90 şube ve bin 200 çalışanı ulaşmayı hedefliyor. Banka 2019 için şube sayısını 120'ye çıkarmayı planlıyor. Vakıf Katılım Genel Müdürü İbrahim Göktaş, girişimcilerle, üniversitelerle ve kurumlarla işbirliği yaparak toplumsal bir kazanç ortaya çıkarma hedefinde ilerleyeceklerini söyledi. Göktaş, banka olarak önümüzdeki dönemde de maden, enerji hammaddeleri, yerli enerji üretim ekipmanları, yenilenebilir enerji ve nükleer enerji yatırım projelerini desteklemeye devam edeceklerini kaydetti.



Sermaye piyasaları kongresine yoğun ilgi

TÜRKİYE Sermaye Piyasaları Birliği'nin (TPSB) düzenlediği Türkiye Sermaye Piyasaları Kongresi'ne yoğun katılım oldu. "Gelecek" temasıyla düzenlenen kongrede, 26 panel ve farklı başlıklarda 23 eğitim programına 8 binin üzerinde ziyaretçi katılım sağladı.

SPK Başkanı Ali Fuat Taşkesenlioglu, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Arda Ermut, Türkiye Varlık Fonu Genel Müdürü Zafer Sönmez, Borsa İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Erişah Arıcan gibi önemli isimler kongrede konuşmacı olarak yer aldı.



Etkili iletişim ve sunum tekniklerini öğrendiler

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi 2018 Yılı II. Hızlandırma Kampı'nın sonuna doğru yaklaşıırken, yatırımcı karşısına çıkmaya hazırlanan ekiplere 'Etkili İletişim ve Sunum Teknikleri' eğitimi verildi. BTM Marka ve Patent Ofisi uzmanı Ecem Çulhacı Küçük tarafından verilen eğitimde girişimcilere, iletişim ve etkili iletişim metotları üzerine bilgiler aktarıldı.

Eğitimde, projelerini yatırımcılara anlatacak girişimcilere etkili süre kullanımı ve sunum teknikleri üzerine de detaylar verildi.



Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcilerinin hayata geçirdiği E.F.E. projesi, ebeveynleri çocuklarının eğitimi için doğdukları günden itibaren tasarruf yapmaya teşvik ediyor.

Eğitimde fırsat sunan proje

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcileri tarafından hayata geçirilen Eğitimde Fırsat Eşitliği (E.F.E.), aynı zamanda bir ekosistem olan kart sistemi. Çocukların doğumundan itibaren doğum masrafları dahil yapılan harcamalar, bu karta yükleniyor ve alışveriş yapılan kurum, harcamalar karşılığında karta para yatırıyor. Proje ile ebeveynler, sisteme üye olarak sürekli para biriktiren karta, işyerleri de kendilerinin tercih edecek müşterilere sahip oluyor. Böylece üye işyerleri için müşteri havuzu oluşturulurken, ebeveynler de sadık müşteri olmanın karşılığında çocuklarına özel eğitim parası biriktirebiliyor.

E.F.E.'yi, projenin ortaklarından Sibel Altınöz'e sorduk:

Proje nasıl bir sistem üzerine kurulu ve yenilikçi yönleri neler?

Proje, çocukların ayrıcalıklı eğitim alabilmelerini sağlamak amacıyla toplumun tüm kesimlerinin elini taşın altına koymasını sağlayan bir kart ve ekosistem. Ekosistemin ürettiği değer süreci çocuğun hayata gözlerini açtığı anda başlar ve eğitim hayatının sonuna kadar devam eder. Çocuk, E.F.E. üye işyeri havuzundaki hastanede doğduğu an E.F.E. çocuk hesabı açılır ve hastane ilk dokunuşu gerçekleştirir. Hesaba, hastane tarafından yatırılan tutar birikimli yatırım hesabında anında değer kazanmaya başlar. Sonrasında özel okullar ve bankalar çocuk için değer üretmeye devam eder. Ayrıca veli ve veli yakınlarının yaptığı alışverişler, çocuğun eğitim hesabı için değer üretir. Projeye her yaşta ki çocuk dahil olabilir.

Proje hangi aşamada ve müşteri portföyü nasıl?

Okak ayında hayata geçecek. Bir banka ile sözleşme aşamasındayız. Ayrıca üç banka ile görüşme sürecimiz devam ediyor. Yaklaşık 30 okul ile prensipte anlaşlık ve sözleşme aşamasındayız. Üye işyerleri ile görüşmelerimiz devam ediyor. Özellikle hastane, perakende zincirleri ve e-ticaret şirketleri ile görüşmelerimize ağırlık veriyoruz.

Neden E.F.E. kullanılmadı?

E.F.E.'de dört rol bulunuyor. Okul için E.F.E., stratejik planlama ve uygulama

imkanları sunuyor. E.F.E. havuzundaki okul, hangi tarihlerde, hangi lokasyonda ve hangi kademede, kaç öğrenci alabileceğini öngörebileceği için orta ve uzun vadeli yatırım projeksiyonlarını sağlıklı veriler üzerinden oluşturabilecek. Okul, sistem içinde kaldığı müddetçe E.F.E. velilerinin tercih listesinde yer alacak. E.F.E.

doğumdan itibaren eğitim hayatı için tasarruf sürecini başlatıyor ve eğitim finansman yükünü toplumun tüm kesimlerinin üstlenmesini sağlıyor. E.F.E., bankacılık sistemindeki

hareketsiz çocuk hesaplarının E.F.E. ekosistemine dahil olan bankalarda aktif hale gelmesini sağlıyor ve özel okulların nakit akışlarını bankalara yönlendiriyor. Banka ve üye işyerlerinin sadakat programları, çocukların eğitim hayatını kolaylarken,



Girişimcilere finans ve vergi yönetimi eğitimi

BTM 2018 Yılı II. Hızlandırma Kampı etkinlikleri kapsamında 'Girişimciler İçin Finans ve Vergi Yönetimi Eğitimi', BE Denetim firmasının kurucusu Birol Efendioğlu ile BTM Fulya Yemirkesen'inde gerçekleştirildi. Yenimahalle Mali Müşavir Birol Efendioğlu tarafından verilen eğitimde BTM girişimcileri; vergi mevzuatı, teşvikler, sosyal güvenlik yönetimi, serbest bölge mevzuatı gibi konularda bilgi sahibi oldular. Özellikle şirket kurulumunda maddi kaynakların yeterli olmamasından dolayı sıkıntı yaşayan girişimcilere detaylar aktaran Efendioğlu, girişimcilerin sorunlarını da örneklerle açıkladı.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUARLARI İLE DÜNYANIN HER KÖŞESİNE İHRACAT!



1882 yılından itibaren ülkemiz için sınırsız hizmet ilkesiyle çalışan İstanbul Ticaret Odası, organizasyonunu yaptığı fuarlar ile ülkemizin ihracat rotasını belirliyor.

Fuar	Yer	Tarih	Konu
BAU 2019	Münih, Almanya	14-19 Ocak 2019	İnşaat, Yapı
NATPE 2019	Miami, A.B.D.	22-24 Ocak 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yayıncılık
MWC MOBILE WORLD CONGRESS	Barcelona, İspanya	25-28 Şubat 2019	Mobil Teknolojiler
LONDRA KİTAP FUARI	Londra, İngiltere	12-14 Mart 2019	Kitap
JEC WORLD 2019	Paris, Fransa	12-14 Mart 2019	Kıymetli
MIPIM 2019	Cannes, Fransa	12-15 Mart 2019	Emlak ve Gayrimenkul
HANNOVER MESSE 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	Endüstriyel Tedarik, Dönme ve Döküm ürünleri
HANNOVER MESSE 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	Elektronik, Enerji Üretimi, Dağıtım
ENERGY 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	Akışkan Gücü, Elektrik, Mekatronik, Paketleme
INTEGRATED AUTOMATION, MOTION & DRIVE 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	Endüstriyel Tedarik, Dönme ve Döküm ürünleri
AUTOMECHANICA İSTANBUL 2019	Beşiktaş, İstanbul	4-7 Nisan 2019	Otomotiv Endüstrisi, Yedek Parça, Ekipman ve Aksesuarlar
MIP TV 2019	Cannes, Fransa	6-11 Nisan 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yayıncılık
BAUMA 2019	Münih, Almanya	8-14 Nisan 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Nisan 2019	Genel Ticaret
TURKISH HOMESTYLE	Moskova, Rusya Federasyonu	25-27 Nisan 2019	Ev ve Yaşam Ürünleri
SIAL CANADA 2019	Toronto, Kanada	30 Nisan 2 Gıda, İçecek	
125. CANTON FUARI 3. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	1-5 Mayıs 2019	Genel Ticaret
SIAL CHINA 2019	Shanghai, Çin Halk Cumhuriyeti	14-16 Mayıs 2019	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
AUTOMECHANICA DUBAI 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Haziran 2019	Otomotiv Endüstrisi, Yedek Parça, Ekipman ve Aksesuarlar
CITYSCAPE GLOBAL 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
TURKISH HOSPITALITY SHOW	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	17-19 Eylül 2019	Konaklama, Restorasyon, Kafe
PROSTATE 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	18-20 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
ANUGA GIDA VE İÇECEK FUARI	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	Gıda, İçecek, Ekipman ve Teknolojiler
ANUGA Genel Gıda	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	Dondurulmuş Gıda
ANUGA İçecek	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	Et ve Et Ürünleri
ANUGA İçecekler	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	İçecekler
ANUGA Sıvı İçecekler	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	Sıvı İçecekler
ANUGA Unlu Mamuller	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	Unlu Mamuller
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Ekim 2019	Genel Ticaret
MIPCOM 2019	Cannes, Fransa	14-17 Ekim 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yayıncılık
FRANKFURT KİTAP FUARI	Frankfurt, Almanya	16-20 Ekim 2019	Kitap
MWC MOBILE WORLD CONGRESS AMERICAS 2019	Los Angeles, A.B.D.	22-24 Ekim 2019	Mobil Teknolojiler
125. CANTON FUARI 3. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	31 Ekim-4 Kasım 2019	Genel Ticaret
DISCOF 2019	Johannesburg, Güney Afrika	Kasım 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yayıncılık
AIT ASIA TV FORUM & MARKET	Singapur	Aralık 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yayıncılık
SIAL MIDDLE EAST 2019	Abu Dhabi, Birleşik Arap Emirlikleri	Aralık 2019	Gıda, İçecek ve Ekipmanlar



444 0 486 | 212 455 65 00
ito.org.tr

Start-up gibi düşünen yatırımcı

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) bünyesindeki girişimciler, yatırımcılarla tanışmaya devam ediyor. 2018'in 12. haftasında ikinci Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı'nın sonuna yaklaşıırken, Engin Grup Yönetim Kurulu Üyesi Hande Enes, Yatırımcı Süreşileri'nin konuşu olarak BTM girişimcileri ile bir araya geldi. Son zamanlarda özellikle start-uplara yaptığı yatırımlarla gündeme gelen Enes, Türkiye'deki girişimcilik ekosistemini değerlendirdi.

Enes, problem yaşıyorken sonra çözüm bulan start-upları, hedef kitleye ve yatırımcıya daha iyi kendini anlatabildiğini kaydetti. Diyaloga her zaman önem verdiğini söyleyen Enes, girişimcilere yatırım yaparken küçük ortak olduklarını hatırlatarak, istediklerini yapabileceklerini ama yatırımcının tecrübe ve bilgisini de göz ardı etmemeleri gerektiğine dikkat çekti.

YÜZ YÜZE İLETİŞİM Bugüne kadar 17 girişimciye yatırım yaptığını belirten Enes, ilk iletişimi mutlaka bir araya gelecek yüz yüze

kurduğunu söyledi. Enes, girişimcilerin matematiksel verileri sağlam bir temele dayandırması gerektiğini öne sürdü. Girişimcilerle tecrübelerini aktaran Enes, "Girişimci sadece kendi işini kurmak üzerine bir düşünce ile karşımıza gelirse aynı perspektiften bakmadığımız için yatırım yapmayı düşünmüyoruz" dedi. İyi niyetli ve sorumluluk sahibi her girişimci ile bir şekilde anlaşabileceklerini kaydeden Enes, start-uplara yatırım yaptıkça kendisini de bir start-up olarak görmeye başladığını sözlerine ekledi.

Dijital dönüşüm zirvesi yapıldı

Türkiye'nin teknoloji ve dijital dönüşüm etkinliği olan Smart Future Expo, İstanbul Kongre Merkezi'nde gerçekleşti. Fuara katılan firmalar, geleceği şekillendirecek teknolojilerini sergiledi.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ve Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın desteğiyle organize edilen Türkiye'nin teknoloji ve dijital dönüşüm etkinliği Smart Future Expo, "Dönüşerek Daha Güçlüyüz" sloganıyla gerçekleşti. Anadolu Aslanları İş Adamları Derneği (ASKON) tarafından düzenlenen zirvede, yapay zeka, bulut bilişim, IoT ve büyük veri gibi geleceğin dünyasını şekillendiren teknolojiler konuşuldu.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ile Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Nureddin Nebati'nin katılımıyla gerçekleşen zirvenin açılışında İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer de bir konuşma yaptı.

YÜZDE 65 YERLİLİK

Ahmet Özer, ülkelerin kalkınma ve büyümelerinin teknolojik değişimlere ayak uydurmakla paralel olduğunu ifade ederek, "Ülkemiz açısından değerlendirildiğinde Sanayi 4.0 olarak adlandırılan dönemin önemini ciddi bir şekilde kavrandığını görüyoruz" dedi. Özer, "Sanayim sanayimize bakıldığında 2002 yılında yalnızca 66 sanayim projesinin yaklaşık yüzde 80 dışa bağımlılık oranı ile yürütüldüğü bir



noktadan, bugün yüzde 65'in üzerinde yerlilik oranı ile proje sayımız yaklaşık 9 kat artarak 553'e ulaşmıştır" diye konuştu.

İTO EN BÜYÜK DESTEKÇİ

Özer konuşmasında, İstanbul Ticaret Odası'nın yerli teknolojinin en büyük destekçilerinden biri olduğunu söyledi. Ahmet Özer, şöyle devam etti: "Teknolojilerin yüksek katma değerli üretim imkânı sağlaması, üretimde insan kaynaklı hata payının azalması, teknoloji

tabanlı eğitim ile birlikte işgücü yapısının daha da nitelik kazanması yakın bir gelecekte ülkemiz ekonomisine büyük katkılar sağlayacak."

Özer, İstanbul Ticaret Üniversitesi bünyesinde hizmet veren, Düşünce ve Proje Akademisi (DÜPA), Bilişim Teknolojileri Uygulama ve Araştırma Merkezi, Uluslararası Kreatif Ekonomi, Kültür Endüstrileri ve Kreatif Şehirler Uygulama ve Araştırma Merkezi, Enerji Ekonomisi Uygulama ve Araştırma Merkezi'nin araştırmacılara açık olduğunu ifade etti. Toplantıya İstanbul Ticaret Odası Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu da iştirak etti.



Kolombiya yatırım ofisi İstanbul'da

SOYHAN ALPASLAN

KOLOMBİYA'da turizm, ihracat ve yabancı yatırımları destekleyen devlet ajansı Procolombia, İstanbul'da ofis açtı. Procolombia İstanbul Ofisi, Türkiye ile karşılıklı işbirliğini geliştirmek için faaliyete başladı.

Procolombia İstanbul Ofisi yetkilisi Marcela Monroy, İstanbul Ticaret'e, "Ofisimiz iki ülke arasındaki ekonomi, turizm, karşılıklı yatırım ve işbirliği fırsatlarını geliştirmek için faaliyet gösteriyor. Türk iş dünyasının ziyaretlerini kabul ediyoruz" bilgisini verdi.

300 FİRMA BULUŞTU

Monroy, 17-18 Ekim 2018 tarihleri arasında İstanbul Kongre Merkezi'nde gerçekleşen ITO Yan Sanayi Borsası'nın da destek verdiği Kolombiya İş Forumu'nun olumlu yansımalarından da söz etti. Monroy, 130 Kolombiyalı dış ticaret firma yöneticisinin İstanbul'da tarımsal gıda, tekstil,

kimya ve bilişim gibi sektörlerde Türk firmaları ile yaptığı yüz yüze görüşmelerin iki ülke arasındaki ticari işbirliğine katkıda bulunduğunu vurguladı. Ofis, forum kapsamında Avrupa, Asya, Afrika ve Güney Amerika'da 39 ülkeden 300'e yakın firmayı İstanbul'da bir araya getirdi.

İki ülke iş dünyasının tanıştığı forumda, ITO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş da İstanbul'un Türkiye ekonomisine katkısı ve ITO faaliyetlerine ilişkin sunum yaptı. Taş, etkinliğe iştirak eden Kolombiya Büyükelçisi Juan Alfredo Pinto Saavedra ve iş adamları ile görüşmeler gerçekleştirdi.

Procolombia İstanbul Ofisi'nin talebi doğrultusunda, ITO Türk Yan Sanayi Borsası, Kolombiyalı firmaları çeşitli kurum ve kuruluşların yetkilileri ile buluşturdu.

Procolombia Ofisi:
dmonroy@procolombia.co
Tel: 0212 243 06 19

Bilim insanları Türkiye'ye dönecek

Smart Future Expo: Akıllı Teknolojiler Zirve ve Sergisi'nin açılışında konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, bilim insanlarının Türkiye'ye dönüşüne katkı sağlayacak Uluslararası Lider Araştırmacılar Programı adı verilen bir projeyi 15 Aralık'ta hayata kazandıracaklarını söyledi. Varank, projeyi şu şekilde anlattı:



"Program yurt dışından Türkiye'ye gelecek Türkiye Cumhuriyeti vatandaşlarının yanı sıra yabancı uyruklu araştırmacıları da kapsayacak ve sekiz

farklı alanda teşvikler sunulacak. Aylık yaşam gideri bursu genç araştırmacılar için 20 bin lira, deneyimli araştırmacılar için de 24 bin lira olacak."

İTO, otomotivcilere Güney Amerika kapılarını açtı

OTOMOTİV dünyasını tek çatı altında buluşturan Arjantin'deki Automechanika Buenos Aires Fuarı'nın Türkiye millî katılımını İstanbul Ticaret Odası (İTO) gerçekleştirdi. Fuarda İTO ile stant açan 12 otomotiv firması, ürünlerini küresel pazarlara tanıttı. Firmalar, fuar sayesinde Güney Amerika'ya açılma fırsatı da yakaladı.

30 BİN TEMSİLCİ

Otomotiv endüstrisinin en büyük ticaret fuarı Automechanika Buenos Aires, 7-10 Kasım 2018 tarihleri arasında gerçekleştirildi. İki yılda bir düzenlenen fuar, otomotiv sektörü için ekipman, yedek parça, aksesuar, yönetim ve servis hizmetleri alanında dünyanın en etkili buluşma noktalarından biri. Fuar, 35 ülkeden 30 bin sektör temsilcisinin buluştuğu, Automechanika Buenos Aires'e, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri



Levent Taş ve İbrahim Doğan Salman başkanlığındaki Oda heyeti de katılarak incelemelerde bulundu. Heyette, İTO meclis ve komite üyeleri de yer aldı.

400 KATILIMCI

Toplam 35 bin metrekare alanda

3 salonda, 18 ülkeden 400 yerli ve yabancı katılımcı ile gerçekleştirilen fuarda, Türkiye millî iştirak organizasyonu toplam 217,5 metrekare alanda 12 firmanın katılımı ile standı Hall 1'in ana giriş kapısında Brezilya millî standı ile yan yana konumlandırıldı.

Büyükelçinin ziyareti

Türkiye'nin Buenos Aires Büyükelçisi Meral Barlas ve Ticaret Müşaviri Biray Kuş, Automechanika Buenos Aires Fuarı'nı ziyaret etti. Barlas, İTO heyeti ile birlikte firmalara katılım sertifikalarını takdim etti.

NATPE MIAMI

Miami - A.B.D.
22-24 Ocak 2019

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE
A.B.D. KITASININ LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK FUARI
TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN!
(21-25 Ocak 2019)

Katılımcı Profili

- Animasyon, belgesel, format, sinema filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtıcılar, yapımcı firmalar

NATPE 2019

- Sürekli gelişen küresel televizyon endüstrisine 55 yılı aşkın süre verilen hizmet
- A.B.D. nin en büyük küresel içerik fuarı
- Dizi, film, içerik, TV ve yapım sektörünün Latin Amerika'ya açılan kapısı

Ödeme Planı

- Toplam Katılım Bedeli: 7.800 TL**
1. Ödeme : 4.000 TL
 2. Ödeme : Kalan Bedelin %50'si
 3. Ödeme : Bakiye Bedel
- Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya 1. ödemeyi iletmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi öncelti dikkate alınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel : 0212 455 65 09 - 455 61 06
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

%70
DEVLET
DESTEĞİ

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomi sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havalimanı - otel - havalimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar resmi web sitesi ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İletişim ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "NATPE MIAMI 2019 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

İş dünyamızdan
bir yıldız daha kaydı

Türk iş dünyası, 6 Kasım 2018 tarihinde önemli bir değerini daha Hakk'a uğurladı. Pek çoğunda olduğu gibi değeri zaman geçtikçe daha iyi anlaşılacağını inandığım Abdullah Tivnikli beyefendiyi kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşadık. Saat 11.00'de vefat eden Tivnikli'nin, kısa kış günü olmasına rağmen aynı gün ikindi namazını müteakip kendisi tarafından yaptırılan Marmara İlahiyat Camii'nde tabutunu omuzlayanların başında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve önceki Cumhurbaşkanı Abdullah Gül vardı. Mevcut ve bir önceki TBMM Başkanı ve yine son iki Başbakan ve birçok bakanın da iştiraki yanına geniş bir halk kitlesi tarafından son yolculuğuna uğurlanmak bizim bildiğimiz Abdullah Tivnikli'ye dostları, sevenleri tarafından gösterilen bir vefanın tezahürü idi.

Osman
ARIOĞLU

En önemli meselesi Türkiye idi

Abdullah Tivnikli'nin vefatının arkasından birçok köşe yazarı tarafından ona ilişkin bilgiler kamuoyu ile paylaşıldı. Biz de öğrencilik yıllarından tanıştığımız, son üç yılda ise birlikte çalışma imkanı bulduğumuz bir dostun arkasından bir vefa örneği olarak bu yazıyı kaleme almak istedim. Hayatında mütevazı yaşamayı benimsemişti. En önemli meselesi Türkiye, Türk insanı ve ülkenin geleceği idi. Hayatında medya önünde olan bir insan değildi. Basın yoluyla atılmaya çalışılan haksız isnatları derin üzüntüsüne şahit olmama rağmen yapılan haksızlıkları ve yanlış bilgileri düzeltmek anlamında bile bizzat medyada olmayı tercih etmezdi. Yasal yollarla ve basın danışmanlığı aracılığı ile gerekli açıklamayı yapmakla yetinirdi.

Katılım bankacılığının öncüsü

Türkiye'de katılım bankacılığının kurulmasında genç yaşına rağmen öncü rollerde olmak daha çok bilinen yönlerindendir. Birçok kişi onun SETA dahil önde gelen düşünce kuruluşlarının kurucusu olduğunu vefatından sonra öğrendi. Ayrıca memleketi Erzurum dahil, Türkiye'nin birçok ilinde cami, okul, yurt, aşıevi, eğitim bursu gibi yardımlarının yanında yurt dışında birçok cami ve eğitim merkezinin yapımında ve devamında hep ana aktör olarak rol aldı. Gana'da yaptırılan cami, okul ve külliye buna en güzel örnek ve kendisini bütün imkanları ile insana ve insanlığı hizmete adanmış bir kişi olduğunun göstergeleridir.

En önemli arzusu ve hayatta iken gerçekleştirdiği, mal varlığının önemli bir bölümünü hayır işleri yapmak üzere vakfetmesi tek başına onun nasıl bir amaç taşıdığını anlatmaya yeter. Üstelik bunu yaparken defalarca dostu bir iş adamının, babasının vefatından önce mal varlığının önemli bir bölümünü vakfetme arzusu olduğunu, ancak bunu gerçekleştiremediğini vefat ettiğini söyleyerek hayırlı olduğunu anlattı. Aynı durumda kalmamak için hayatta iken bunu bir an önce yapmamız için ısrar ederdi. Şükürler olsun ki, bu arzusunun hayatta iken gerçekleştirecek bu dünyadan göçtü. Çok tekrarladığı şekilde amel defterinin kıyamete kadar açık kalması için en önemli yatırımlarını yaparak aramızdan ayrıldı.

Yatırımın geri kalmadı

İş adamı olarak Abdullah Tivnikli son derece sağlıklı öngörü sahibiydi. Bilinenin aksine her şeyi saldıran değil, doğru analiz ve ölçümleme yaparak yatırım kararı alan bir müteebbitti. Türkiye'de kara bir leke olan 15 Temmuz darbe girişimi sonrasında, ülkede o gün itibarıyla en büyük yatırım kararını aldığı ve yatırımı huzla başlattığı halde bunu sadece Türkiye'ye güvenin bir göstergesi olan, ancak hiçbir şekilde reklamını yapmadan gerçekleştirmeye yolunu seçti.

Abdullah Tivnikli'yi anlatmaya bu köşenin hacmi ve benim kalemin yetmez. Bizimki bir dosta vefanın gereği, onu benim cephemden tanıtmaya çalışmaktır. Kendisinden sonra da hem Eksim Grup olarak, hem de vakıf faaliyetleri olarak onun arzu ettiği ve çizdiği yolun devam ettirileceğinden eminim. Mekam cennet olsun.

Dünyanın enerjisi için
İstanbul'da buluştularBildiriler
yayınlanacak

Türkiye'den ve pek çok ülkeden değerli akademisyenlerin, uzmanların, iş adamlarının ve bürokratların katıldığı paralel oturumlarda, teorik ve uygulamaya esas alan projeler ve bildiriler sunuldu. Kongre bildirileri kitap ve bilimsel makale formatında ilgililerin istifadesine sunulacak.

ENERJİ, Ekonomi ve Güvenlik Kongresi (International Congress of Energy, Economy and Security-ENSEC), 10-11 Kasım tarihlerinde yapıldı. Kongrenin

gerçekleştirilmesine destek veren kuruluşlar arasında İstanbul Ticaret Odası da yer aldı.

Kongrenin açılış konuşmaları ITO Başkan Yardımcısı İbrahim Kuralay ve Prof. Dr. Seyfettin Erdoğan tarafından yapıldı.

Kongrede, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Alparslan Bayraktar, "Küresel Gelişmeler Işığında Türkiye'nin Yerli ve Milli Enerji Politikaları" konusunda değerlendirmelerde bulundu.

REKABET GÜCÜNÜ
BELİRLİYOR

Enerjinin, ülkelerin ekonomik gelişmelerini sürdürebilmesi ve çağdaş yaşam standartlarını sağlayabilmesi için vazgeçilmez

bir kaynak olduğuna dikkat çeken İbrahim Kuralay, ülkelerin uluslararası rekabet gücünü de belirlediğini söyledi. Kuralay, Türkiye'nin, enerji ve doğal kaynaklarda dışa bağımlılığının azaltılması, arz güvenliğinin sağlanması, öngörülebilir piyasa yapısının oluşması ve enerjisinin milli ve yerli teknolojiler ile üretmek için çalıştığını belirtti.

MİLLİ ENERJİ POLİTİKASI

Kuralay, Milli Enerji ve Maden Politikası'nın güçlü ekonomi ve ulusal güvenlik açısından son derece önemli olduğunu dile getirerek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye, bölgesindeki birçok projeye yer alarak hem arz güvenliğini oluşturuyor hem de enerji ihtiyacını karşılıyor. Trans Anadolu Doğalgaz Boru Hatı (TANAP) projesi ile öncelikle kendisinin, daha sonra ise genel olarak Avrupa kıtasının enerji arz güvenliğinin sağlanması bakımından kritik bir misyon üstlendi ve coğrafi konumu ile enerji üssü olduğunu gösterdi. Türkiye, enerji ithalatını azaltmak için Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) ihaleleri ile de oldukça önemli kazanımlar elde etti. Türk Akımı, Akkuyu Nükleer Güç Santrali ve yerli kömür yatırım süreçlerinde kaydedilen ilerlemeler ile enerji politikalarını başarıyla uyguladı."

2017'de 141 milyar
TL'yi sağlığa harcadık

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), 2017'ye ilişkin sağlık harcamaları istatistiklerini yayımladı. Buna göre, sağlık harcamaları geçen yıl bir önceki yıla göre yüzde 17,4 arttı ve 119 milyar 756 milyon liradan 140 milyar 647 milyon liraya çıktı. Cari sağlık harcamasının toplam sağlık harcaması içindeki payı yüzde 93,1 oldu. Söz konusu oran 2016'da yüzde 94 olarak hesaplanmıştı. Kişi başı sağlık harcaması, 2016'da bin 511 lira iken geçen yıl yüzde 15,9 artarak bin 751 liraya yükseldi.

Silindir kapağın gümrük
kıymeti 12 dolar oldu

TİCARET Bakanlığı'nın İthalatta Gözetim Uygulanmasına İlişkin Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, 'nükleer reaktörler, kazanlar, makineler, mekanik cihazlar ve aletler, bunların aksam ve parçaları' şeklinde yer alan kavımla ve sıkıştırma ateşlemeli içten yanmalı pistonlu motorların alüminyum silindir kapağı için kilogram başına birim gümrük kıymeti 12 dolar olarak tespit edildi.

SIAL INTERFOOD JAKARTA,
GIDA SEKTÖRÜNÜ
DÜNYANIN
YÜKSELEN EKONOMİSİ
ENDONEZYA'DA
BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
CAKARTA, ENDONEZYA

Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 ülkeden 980 katılımcı
- 30 ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi grafiğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Sergilenebilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 4320 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Çiğdem Terzi - Tayfun Fakiroğlu

Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 18

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta: cigde.terzi@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr

www.ito.org.tr

AB ile Birleşik Krallık arasında aylardır devam eden Brexit müzakerelerinin Brüksel'de yapılan liderler zirvesinde tamamlanması bekleniyordu. Ancak İrlanda ile sınır anlaşmazlığı bunun henüz mümkün olmadığını gösterdi.



Brexit'te yine uzlaşma yok

TAVİZ VERMEYİZ

İngiltere Başbakanı Theresa May, Kuzey İrlanda ile İrlanda arasındaki sınırın gelecekteki statüsüyle ilgili taleplerinden taviz vermeyeceklerini belirtti. Birleşik Krallık'ta Brexit yanlıları, Kuzey İrlanda konusunda AB'ye kesinlikle taviz verilmemesi gerektiğini savunuyorlar. Bu nedenle May'in görüşmelerde bu baskıyla geldiği ve AB tarafından önerilen çözümlere kapıyı kapattığı belirtiliyor. Brüksel'deki zirvenin asıl olarak bu nedenle başarısızlıkla sonuçlandığı

ileri sürülüyor. Özetle, Birleşik Krallık'ın İrlanda konusunda taviz vermemesi üzerine yilsununa kadar bir anlaşmanın imzalanamayacağı ihtimaller arasında. Müzakerelerin sonunda anlaşmaya varılma da varırsa da Birleşik Krallık 29 Mart 2019'da AB'den resmen ayrılmış olacak. Bu nedenle Birleşik Krallık hükümeti ve AB bir taraftan müzakereleri yürütürken, diğer taraftan da "No Deal" yani anlaşma olmadan ayrılma ihtimaline de hazırlanıyor.



Emre Ataç / İktisadi Kalkınma Vakfı Uzman Yardımcısı

GECTİCİMİZ günlerde gerçekleşen AB Liderler Zirvesi'nde göç, iç güvenlik, dış politika ve Brexit konuları masaya yatırıldı. Şüphesiz ki, Brüksel'de bir araya gelen AB devlet ve hükümet başkanlarının en önemli gündem maddesi, çıkmaza giren Brexit meselesiydi. Son olarak 20-21 Eylül 2018 tarihlerinde Dönem Başkanı Avusturya'nın Salzburg kentinde toplanan 27 AB lideri, Birleşik Krallık ile ayrılma tarihi olarak belirlenen 29 Mart 2019 hedefine ulaşabilmek için Başbakan Theresa May üzerinde baskı oluşturarak, ekim ayındaki zirvede sonuç alınmasını hedeflemişti. Başka bir deyişle: AB ile Birleşik Krallık arasında aylardır devam eden müzakerelerin Brüksel'de yapılacak bir zirvede tamamlanması bekleniyordu, ancak İrlanda sorunu bunun henüz mümkün olmadığını gösterdi.

SINIR ANLAŞMAZLIĞI

Bilindiği üzere, Brexit müzakereleri son dönemde Birleşik Krallık'ın bir parçası olan Kuzey İrlanda ile AB üyesi İrlanda Cumhuriyeti arasındaki sınırla ilgili bir anlaşmazlık nedeniyle tıkanmış bulunuyordu. AB, Kuzey İrlanda'nın Gümrük Birliği içerisinde kalmasını talep ediyor. AB yetkilileri, coğrafi olarak Büyük Britanya dışında kalan İrlanda Adası'nda bulunan Kuzey İrlanda ve İrlanda Cumhuriyeti arasında bir iç sınır uygulamasını kabul etmiyor. İngiltere ise Brüksel'in bu tutumuyla Birleşik Krallık'ın toprak bütünlüğünden vazgeçmesini beklediğini öne sürüyor. Birleşik Krallık, sınırda ticaret kontrolünden kaçınmak için daha geniş bir ticaret anlaşması üzerinde uzlaşmaya varılana kadar AB Gümrük Birliği kurallarıyla uyumlu kalmayı öneriyor. Ancak AB, sadece Kuzey İrlanda'yı Gümrük Birliği'nde tutmayı istiyor. Birleşik Krallık ise ülkenin birliğini tehlikeye atacak bu öneriyi 'kabul edilemez' görüyor.

BİR YIL DAHA UZATILSIN

Nitekim son Liderler Zirvesi'nde de bu soruna çözüm arandı, ancak Birleşik Krallık'ın AB'den ayrılmasının ardından, söz konusu sınır üzerindeki yapılacak ticaret ile ilgili görüş ayrılıkları giderilemedi. Zirvede AB tarafından tıkanıklığın aşılması için 31 Aralık 2020'de tamamlanması öngörülen geçiş sürecinin bir yıl uzatılarak, bu süreç içerisinde, ticaret anlaşmasının koşullarının belirlenmesi için daha fazla zaman verilmesi gündeme getirildi. Bu öneriyle, hem Birleşik Krallık hem de İrlanda'da krize dönmüş sınırda bir güvenlik ağı oluşturulmasından kaçınılmaz olacak. Benzer şekilde önerinin Başbakanı May'e kendi çözüm önerisini sunması konusunda baskı yaratmayı hedeflediği de düşünülebilir. Brexit konusunda tıkanan süreçle ilgili hem Brüksel'de hem de ülkesinde eleştirilerin hedefi haline gelen Birleşik Krallık Başbakanı Theresa May ise zirvenin ardından yaptığı konuşmasında, ülkesinin AB'den ayrılmasına ilişkin anlaşmada ilerleme kaydetmesine karşın Kuzey İrlanda sınır konusunda sorunların bitmediğini dile getirdi.



İhracatçı imalat sanayinin açmazı

Türk Lirası major kurlara karşı son iki yıldır düzenli olarak değer kaybediyor. 2017 başından bugüne kadar kabaca geçen iki yılda TL'nin ABD Doları'na karşı değer kaybı yüzde 40, Euro'ya karşı ise yüzde 43'ü oldu.

Yani eğer maliyetleriniz TL üzerinden ve satışınız Euro ya da dolar bazlı olarak ihracat ise son iki yılda büyük bir fırsat yakalamış olmanız lazım.

Maliyet artışı

Ancak tabii bir de işin maliyet tarafı var.

TÜİK'in hesapladığı "ülke sınırları içinde üretim yapılarak yurt dışına ihrac edilen malların maliyetlerindeki değişimini" ölçen bir endeks var: "Yurt Dışı Üretici Fiyat Endeksi". Bu endeks 2017 yılında yüzde 19,75, 2018 yılının 10. ayına kadar olan bölümünde ise yüzde 60 artmış.

Peki üreticinin maliyetini ne artırmış? Yukarıda manşet rakamını verdiğimiz endeksi ana maliyetler olarak ayırdığımızda; enerji sınıfındaki maliyetlerin bir yıl öncesine göre yüzde 129, makina teçhizat gibi sermaye mallarını ifade eden grubun ise son bir yıldır yüzde 76 arttığını görüyoruz.

Hangi sektörler

İhracatçı olsa da hangi sektörler maliyet artışını en yüksek hissetmiş?

Türkiye'de imalat sanayinde en büyük payı alan sektörler, TÜİK'in hesaplamasına göre şu şekilde sıralanıyor:

Yüzde 15 ile motorlu kara taşıtları, yüzde 14 ile giyim eşyası, yüzde 13 ile ana metaller ve yüzde 7 ile gıda geliyor.

TÜİK hesaplarına göre motorlu kara taşıtı üretimi yapan ihracatçı şirketlerin maliyetleri son 12 ayda yüzde 77, giyim eşyası ihracatçıların maliyetleri yüzde 59, gıda ürünleri ihracatçıların maliyetleri de yüzde 67 artmış.

Bu resim bize ne diyor?

Yıllık 170 milyar dolarlık ihracat rakamını yakalamak küçümsenecek bir konu değil. 2019 GSYH'miz 760 milyar dolar olarak hesaplanırsa, yıllık ihracatımız GSYH'mizin yüzde 20'sini geçmiş olacak.

Bu oran, yıllık 170-180 milyar dolar borç çevirmek (reel sektör + bankacılık sektörü + kamu + cari açık), bir ülke için oldukça önemli bir silah. Bunu not etmek gerekir.

Ancak şirketler bazında olayın gidişatı, aynı pozitif havayı vermiyor. Yüksek ithal girdisi ve enerji bağımlılığı olan Türk imalat sektörü, özellikle de ihracat bacağına artık kurun yükselişinden eskisi kadar nemalanamıyor.

Maliyetler hızla artıyor ve kurun yükselişi bir süre sonra destek olmaktan ziyade sektöre köstek oluyor. Nitekim ihracatçı son iki senedir döviz kurundan rekabetçilik anlamında ciddi destek alsada da, 2017 ve 2018'de yıllık ihracat artışı ancak yüzde 10'lar seviyesinde kalmış.

Uzun vadeli döviz kredisine ihtiyaç var

İmalat sanayinin ihtiyacı olan şey "uzun vadeli döviz kredisi". Bu krediyi bulamadan makina parkını da genişletemiyor, hammadde de alamıyor. Bu sebeple içerde döviz kuru ciddiye değer kaybettiğinde, imalat sanayi ihracatçı da olsa zorlanıyor.

Para politikası ve mali politikalar planlanırken bu gerçeği unutmamak lazım.

İstanbul Ticaret Odası üyelerine özel ÜCRETSİZ İNTERNET

Nasıl bağlanırım?

- 1) Mobil cihazlarınızdan **ITO-MISAFİR** ağını seçin.
- 2) Üyelik sürecinin başlaması için **ad, soyad, doğum tarihi, TC kimlik numarası ve cep telefonu numaranızı** yazıp, kullanım koşullarını kabul ederek **GÖNDER** butonunu tıklayın.
- 3) Üyeliliğinizin tamamlanması için cep telefonunuza **SMS** olarak gelen şifreyi girin.
- 4) 60 dakika boyunca ücretsiz olarak internete bağlanırsınız.

ito.org.tr

İTOKURUMSAL

İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

Altın sezonun başarıları

İstanbul Ticaret Üniversitesi, 2017-2018 sezonunda Türkiye Üniversite Sporları Federasyonu (TÜSF) tarafından organize edilen İstanbul ve Türkiye şampiyonalarında şu başarıları elde etti:

- Bireysel olarak 57 altın, 25 gümüş, 6 bronz madalya
- Takım olarak 6 şampiyonluk, 2 Türkiye ikinciliği
- Kadın Voleybol İstanbul Şampiyonluğu
- Kadın Voleybol 1. Lig Şampiyonluğu
- Karate Genel Klasman Türkiye Şampiyonluğu
- Kadın 3X3 Basketbol Türkiye Şampiyonluğu
- Kadın Karate Kumite Türkiye Şampiyonluğu
- Erkek Karate Kata Türkiye Şampiyonluğu
- Karate Erkek Kumite Türkiye ikinciliği
- Kadın Basketbol Türkiye ikinciliği

10 burslu sporcu daha

Spora ve sporcuyla büyük önem veren, milli sporcuları yüzde yüz bursla destekleyen İstanbul Ticaret Üniversitesi, farklı spor branşlarında 10 sporcuyla daha burslu olarak bünyesine kattı. Ayrıca erkek basketbol, futbol, salon futbol ve karate takımları için halen eğitim gören öğrencilere yönelik seçmeler tamamlandı. Takımlara burslu sporcular dışında da bu seçmelerle öğrencilerden takviye sağlandı.

Geçen sezon TÜSF müsabakalarında takım halinde 6 şampiyonluk, bireysel olarak 57 altın madalya kazanan İstanbul Ticaret Üniversitesi, yeni sezona da iddialı hazırlanıyor. TİCARET'in 150 sporcusu altın sezon olarak adlandırılan geçen yılın madalya ve kupa rekorunu kırmak için ter dökcek.



TİCARET 150 sporcu ile yeni şampiyonluklara hazır



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sağlık, Kültür ve Spor Daire Başkanlığı'na bağlı Spor Müdürlüğü, 2018-2019 akademik yılı içerisinde yapılacak müsabakalar için hazırlıklarını harıl harıl sürdürüyor. Türkiye Üniversite Sporları Federasyonu (TÜSF) müsabakaları takvimi henüz açıklanmamış olmasına rağmen takım ve bireysel branşlardaki sporculara sıkı bir antrenman programı uygulanıyor. Geçen sezon takım olarak 6 şampiyonluk, 2 Türkiye ikinciliği, bireysel olarak da 57 altın, 25 gümüş, 6 bronz madalya elde eden TİCARET'li sporcular, yeni sezonda kupa ve madalya sayısını daha da yukarılara taşıma azminde.

17 BRANŞTA MÜCADELE

İstanbul Ticaret Üniversitesi 2018-2019 sezonunda TÜSF müsabakalarında 17 farklı spor branşında mücadele edecek. Bu branşlar şöyle: Atletizm (erkek-kadın), basketbol (erkek-kadın), basketbol 3X3 (erkek-kadın), bilet güreşi (erkek), boks (erkek), eskrim (erkek-kadın), futbol (erkek), güreş (erkek), judo (erkek), karate (erkek-kadın), kick boks (erkek), okçuluk (erkek-kadın), salon futbolu (erkek), salon

okçuluk (erkek-kadın), satranç (erkek), voleybol (kadın), yüzme (erkek-kadın).

AVRUPA ARENASINDAYIZ

Üniversite bu yıl, Avrupa şampiyonalarında da boy gösterecek. Kadın basketbol, kadın ve erkek karate, kadın 3X3 basketbol takımları üniversiteyi ve Türkiye'yi Avrupa'da temsil edecek. Sporcular, hem yurt içinde hem de yurt dışında Portekiz, Hırvatistan ve Polonya'da başarılı sonuçlar hedefliyor. Sporcular, Avrupa sınavlarında İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin ve Türkiye'nin gönlünü tanıtmak için hazır.

BAŞARILARIMIZ SÜRECEK

SKS Daire Başkanı Cengiz Genç, geçen yıl başarının üniversite yönetiminin yakın ilgisi ve desteği sayesinde geldiğini belirterek, "Bu sezon daha da büyük başarıları imza atacağız. Avrupa şampiyonalarında da ülkemizi ve üniversitemizi en iyi şekilde temsil edeceğiz. Geçen yıl olduğu gibi hem takım sporlarında hem de bireysel branşlarda başarılarımızı kürsiye taşımak, şampiyonlukları ve madalyaları okulumuza getirmek için sonsuz bir çaba gösteriyoruz" dedi.

Prof. Dr. Şentürk'ün sıra dışı oyunu sahnede

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İletişim Fakültesi Görsel İletişim Tasarımı Bölüm Başkanı Prof. Dr. Rıdvan Şentürk'ün yazdığı "Terörist" adlı oyunun prömiyeri, Ankara Devlet Tiyatrosu'nda gerçekleştirildi. Akademik kariyerini sinema alanında yapan ve bu alanda pek çok eser ve bilimsel çalışma sahibi Prof. Dr. Şentürk, bu oyun sayesinde tiyatro oyun yazmasına da adım atmış oldu. "Terörist" sıra dışı bir oyun olarak tanınıyor. Alışılmış sahne dekoru ve ışıklandırma bu oyun için söz konusu değil. Adı her ne kadar "Terörist" olsa da konu aslında bir kişi ya da bir eylem değil. Bir perdelik ve bir perdeye hayatı sığdırmak isteyen, hayatın



çeşitli gerçeklik düzeyleri arasında gezinirken varoluşumuza ilişkin temel sorular yönelten bir oyun. Terörist, sahnede başlamış ve sahnede biten bir hayatın hikâyesi. Bir oyun değil, sahnede doğmuş birinin sonsuzluk çekimlerinin cazibesine tutulmuş hayatı. Hakikatin karşılıksız yüzleşilebilecek bir sır değil,

bedelinin bütün bir hayat olduğunu bilenler için, içinde mütemadiyen yeni durumların, biçim ve içerikli göçebe bir tarzda oynanmış mücevher bir macera; zaman ve mekân sınırlarını aşan helezonik fikirlerin peşineni ve algının mantığını yıkıp değiştirmek isteyen bir çığlık.

Reklam ustalarından sertifika programı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Hayat Boyu Öğrenme Koordinatörlüğü, İlancılık Reklam Ajansı işbirliği ile MARKUS sertifika programı açtı. Başvuruların başladığı program, 9-16-23 Şubat 2019 tarihlerinde gerçekleştirilecek. Program, marka ve reklam ustalarıyla katılımcıların bir arada getirecek. Ender Merter ve Doç. Dr. Gülay Öztürk'ün moderatörlüklerinde gerçekleştirilecek sertifika programında katılımcılar, her hafta farklı bir reklam ustası ile buluşma fırsatı yakalayacak. Başvuru süreci kasım ayında başlayan sertifika programına katılmak isteyen öğrencilere yüzde 15, İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencilerine ve idari personeline ise yüzde 50 indirimle birlikte taksitli ödeme fırsatı sunuluyor. 9 Şubat'ta başlayacak sertifika programı her cumartesi 10:00-17:00 saatleri



arasında, Hayat Boyu Öğrenme Eğitim Koordinatörlüğü Fulya Yerleşkesi özel salonunda gerçekleştirilecek. Bilgi için: <http://hbo.ticaret.edu.tr>

btm
Bilgiye
Ticarileştirme
Merkezi
Idea to Business

mucit girişimci

Programı Başlıyor!

eğitciler
mentörlükler
7/24 çalışma alanı
eşleştirme faaliyetleri
danışmanlık desteği
seminerler

Son Başvuru Tarihi: 26 Kasım 2018

Başvuru için: www.mucitgirisimci.com

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ MARK PLANT'ı AĞIRLADI

IMF, geliri düşük ülkeye yardımda cimri

Küresel Kalkınma Merkezi (CGD) Kıdemli Politika Yöneticisi ve Kalkınma Finansmanı Direktörü Mark Plant, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde 'Düşük Gelirli Ülkelerde Sürdürülebilir Kalkınma Hedeflerinin Finansmanı' konulu bir konferans verdi. Plant, geçmişte görev yaptığı IMF'nin politikalarını eleştirdi.



SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, Küresel Kalkınma Merkezi'nden (CGD) önemli bir ismi konuk etti. Üniversitenin Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi'nin davetlisi olarak İstanbul'a gelen Küresel Kalkınma Merkezi Kıdemli Politika Yöneticisi ve Kalkınma Finansmanı Direktörü Mark Plant, geçmişte üst düzey yöneticilik yaptığı IMF başta olmak üzere dünyadaki kalkınma bankalarının düşük gelirli ülkelere yaklaşımlarını eleştirdi.

bu bölgelerdeki kalkınmayı sağlayabilmek için daha risk alırlar hale gelmeleri önemli" dedi.

KALKINMA İÇİN EĞİTİM

Düşük gelirli ülkelerde sürdürülebilir kalkınma hedeflerini gerçekleştirmenin ana şartlarını eğitim ve sağlık oluşturduğundan altını çizen Plant, refah seviyesinin, nesilleri yetiştiren sağlam temelli bir eğitim ve alınabilecek en üst düzey sağlık hizmetleriyle yakalanacağını belirtti. Sürdürülebilirliğin devamı için Y kuşağının (1980-2000 yılları arasında doğmuş olan kuşak) etkisine de değinen Plant, "Afrika'da Y kuşağının çoğunlukta olduğu bir köyde yapacağımız ilk şey, o kuşağın gittiği okullardaki öğretmenleri, daha sonra da öğrencilerini eğitmek. Ancak kendini yetiştirmiş bir öğretmen, kalkınmış nesiller yetiştirilebilir" diye konuştu.

Mark Plant kimdir?

Mark Plant, Küresel Kalkınma Merkezi'nde (Center For Global Development-CGD) Kıdemli Politika Yöneticisi ve Kalkınma Finansmanı Direktörü olarak görev yapıyor. Ayrıca Virginia Üniversitesi'nde ekonomi profesörü olarak ders veriyor. CGD'ye atanmadan önce İnsan Kaynakları Direktörü olduğu Uluslararası Para Fonu'nda (IMF) uzun bir kariyer izledi. IMF'nin Afrika Departmanı müdür yardımcılığı ve Strateji, Politika ve Değerlendirme Dairesi'nde bir diz üstü düzey görevde bulundu.

RİSK ALMAK İSTEMİYOR

Kalkınma bankalarının düşük gelirli ülkelerdeki rolüne dikkat çeken Plant, "IMF, İslam Kalkınma Bankası gibi kurumlar düşük gelirli ülkelerin risk seviyesi yüksek olduğu için bu ülkelere yardım yapmaya çekinebiliyorlar. Bu kurumların



Dünyaca ünlü isimlere yeni nesil finans araçlarını anlattı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi ve Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek, Cenevre'de ve Birleşmiş Milletler Merkezi'nde düzenlenen iki önemli konferansta davetli konuşmacı olarak yer aldı. İsviçre'nin Cenevre kentindeki Karma Finans (Blended Finance) Konferansı'nda konuşan Yülek, dünya ekonomisinin önemli isimlerine yeni nesil geliştirilen finansmanı ile araçlarını anlattı.

ULUSLARARASI KURUMLAR

Cenevre Yüksek Lisans Enstitüsü ile Küresel Kalkınma Merkezi tarafından düzenlenen konferansa IMF eski Başkanı John Lipsky, Interamerikan

Development Bank eski Başkanı Nancy Birdsall gibi isimler de katıldı. Konferansın katılımcıları uluslararası kurumlar ve bankalarda çalışan üst düzey kişilerden oluştu.

MİLLETLERİN BAŞARISI

Prof. Dr. Yülek, ayrıca tüm dünyada büyük yankı uyandıran Milletler Nasıl Başarılı Olur (How Nations Succeed) isimli kitabı çerçevesinde Birleşmiş Milletler Merkezi'nde bir sunum yaptı. Birleşmiş Milletler Ticaret ve Kalkınma Konferansı (UNCTAD) tarafından düzenlenen ve Prof. Dr. Yülek'in davetli konuşmacı olduğu toplantıya, Birleşmiş Milletler görevlileri ve çeşitli ülkelerin BM misyon temsilcileri katıldı.



İLEDAK dış değerlendiricisi oldular

İLETİŞİM Araştırmaları Derneği (İLAD) tarafından İstanbul Ticaret Üniversitesi İletişim Fakültesi'nin evsahipliğinde İLEDAK 6. Değerlendirici Eğitimi Çalıştayı düzenlendi. Çalıştaya katılan İletişim Fakültesi öğretim üyeleri, iletişim programlarının dış değerlendirici ekiplerinde yer almaya

hak kazandı. Çalıştaya İstanbul Ticaret Üniversitesi, Marmara Üniversitesi, Yeni Yüzyıl Üniversitesi, İstinye Üniversitesi iletişim fakültelerinden, bölüm başkanları ve öğretim üyeleri katıldı. İLAD yönetiminin de yer aldığı çalıştayda, İLAD Başkanı Prof. Dr. Aysel

Aziz ve İLAD/İLEDAK Eğitim Komitesi Başkanı Prof. Dr. Sadiye Vural sunum yaptı. Çalıştaya katılan İstanbul Ticaret Üniversitesi İletişim Fakültesi öğretim üyeleri, İLAD/İLEDAK değerlendiricisi olmaya hak kazandıklarına ilişkin sertifikalarını İLAD Başkanı Prof. Dr. Aysel Aziz'den aldı.

MOBILE WORLD CONGRESS

Barcelona - İspanya
25-28 Şubat 2019

- Ağ Teknolojileri
- Akıllı Bağlantı
- Dijital Güven, Sağlık
- Donanım Teknolojileri
- Mobil Yazılımlar ve Uygulamalar
- Nesnelerin İnterneti - IoT
- Yapay Zeka - AI

TÜRK MOBİL İLETİŞİM SEKTÖRÜNÜ DÜNYA İLE BULUŞTURAN PLATFORM

Mobile World Congress Barcelona

- Mobil endüstri ve teknolojiler alanında dünyanın en büyük ve prestijli fuarı
- 8 hall' den oluşan 100.000 m² net fuar alanı
- Sektörün dev global firmalarının içinde yer aldığı 2.400 fuar katılımcısı
- Dünyanın her yerinden 107.000'i aşkın ziyaretçi ile mobil dünyanın her alanında faaliyet gösteren profesyonellerle görüşme
- Yeni teknolojiler ve yenilikçi ürünleri yerinde inceleme imkanı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Videowall'da tanıtım filminin gösterimi
- ConnectTurkey platformunda sunum imkanı
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 6 m²
- Katılım bedeli : 8.400 TL/m²
1. Ödeme : 2.000 TL/m²
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MOBILE WORLD CONGRESS 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü - Gökçe Coşkun - Dr. Murat Özturan
Tel : 0212 455 61 19 - 455 65 09 - 455 65 62
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonulcu@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr
murat.ozturkan@ito.org.tr
www.ito.org.tr

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Kâtip Çelebi-Newton Fonu'ndan 400 bin TL'lik proje çağrısı

Türkiye ve İngiltere arasındaki bilimsel ve teknolojik işbirliği çerçevesinde, koordinasyonu TÜBİTAK tarafından yürütülen Kâtip Çelebi-Newton Fonu kapsamında, Sanayi-Akademik Ortaklığı Programı çağrısı açıldı. TÜBİTAK ve İngiltere'deki fon ortaklarından Royal Academy of Engineering'in açtığı çağrı ile sanayi ve akademi arasındaki stratejik bağlantıların kaliteyi artırması, üniversitelerin mühendislik bölümleri içinde inovasyon ve girişimciliğin teşvik edilmesi hedefleniyor.

Şirket veya STK işbirliği

Programa, 2547 sayılı Yükseköğretim Kanunu'na göre faaliyet gösteren yükseköğretim kurumları bünyesindeki bölümler başvurabilir. Başvuruda İngiltere'de işbirliği yapılacak yükseköğretim kurumu belirtilecek.

Proje konusunun kapsadığı sanayi alanlarını temsilen en az bir şirket veya sivil toplum kuruluşu ile



Ahmet KARATAS

işbirliği yapılması gerekiyor. İşbirliği yapılacak sanayi kurum ya da kuruluşun projeye yapacağı aynı ve nakdi destekleri de içeren niyet mektupları başvuru ekinde TÜBİTAK'a sunulacak.

Başvurular 1601-TÜBİTAK Yenilik ve Girişimcilik Alanlarında Kapasite Artırılmasına Yönelik Destek Programı kapsamında yapılacak.

Başvurular nereye yapılacak?

Royal Academy of Engineering'e yapılacak proje başvuruları <https://grants.raeng.org.uk> adresi üzerinden gerçekleştirilecek. TÜBİTAK'a yapılacak başvurular online olarak Prodis üzerinden gönderilecek. Royal Academy of Engineering'e yapılacak başvuruların bir kopyası, bu çağrıya yapılan başvuru ekinde TÜBİTAK'a sunulacak.

Yüzde 80 hibe

Proje bütçesinin üst sınırı 400 bin TL. Bütçeye PTL ve genel gider dahil. Destek, yüzde 80 hibe şeklinde olacak.

Başvuru takvimi

Prodis üzerinden ön kayıt ve basılı ve ıslak imzalı olarak belgelerin 14 Aralık 2018'e kadar gönderilmesi gerekir. TÜBİTAK ve Royal Academy of Engineering'e eş zamanlı yapılacak başvurular için son tarih 19 Aralık 2018. Başvuruların TÜBİTAK'a sunulması için son tarih 21 Aralık 2018. Sonuçlar, 15 Şubat 2019'da açıklanacak.

Ayrıntılı bilgi için:
hamit.tas@tubitak.gov.tr
burcu.kaptan@tubitak.gov.tr
Shahad.Sharma@raeng.org.uk
Basılı evrakların gönderileceği adres:
TUBITAK Tunus Caddesi No:80
Kavaklıdere / Çankaya / Ankara



Dünyanın ilk tam modüler iş makinası gün sayıyor



Modüler Makina, dünyanın ilk tam modüler iş makinasının patenti ve üretimi için gün sayıyor. Teknopark İstanbul'un patent bedelini üstlendiği bu makina, Türkiye'nin de ilk milli elektrikli modüler iş makinası olacak.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul, katma değeri ve ileri teknoloji projeler geliştiren firmalara ev sahipliği yapıyor. Biz de dünyaya parmak ısırtan icatlara imza atan bu firmaları sayfamıza konuk ederek iş dünyasının daha yakından tanınmasını amaçlıyoruz. Bu haftaki konumuz Modüler Makina. Teknopark İstanbul'un, patent bedelini üstlendiği Türkiye'nin ilk milli elektrikli modüler iş makinasına imza atan makina mühendisi Mansuri Çaynak'ın kurduğu firma, ürünün prototip üretimine başladı.

A'DAN Z'YE ÖĞRENDİ

Makinanın tasarımcısı Mansuri Çaynak, 1990 yılında Atatürk Barajı'nda servis mühendisi olarak iş hayatına başladı. Makina sektöründe yerli ve yabancı firmalarda servis, satış pazarlama, tedarik, üretim, Ar-Ge ve iş geliştirme alanlarında görev yaptı. Dünyanın dört bir yanında komponent yani hidrolik pompa, valf, şanzıman gibi yedek parçaların tedarik anlaşmalarını yaparken iş ve ziraat makine üreticisi firmaların Ar-Ge ve mühendislik çalışmalarını incelemek imkânı buldu. Böylece sektöri A'dan Z'ye öğrendi.

FİKRİNİ TİCARİLEŞTİRDİ

Çaynak, ülkesi için hayalini kurduğu ve dünyada eş olmayan elektrikli modüler makina fikrini ticarileştirmek için 2017 yılında harekete geçti. Çaynak bu dönemi, "İş ve tarım makinaları üreten firmalar tedarik ettikleri komponentleri (akslar, motorlar, hidrolik) işe özel dizayn ettikleri şaselerine monte ediyorlardı. Aldıkları komponentler aynı fakat çıkan ürünler yükleyici, traktör gibi farklı makinalar. Ben bu komponentleri modüler bir yapıda topladım. Akıllı bir kontrolüyle tüm modülleri verimli bir şekilde bir araya getirecek bir yapı oluşturudum. Örneğin bir yükleyici iş makinası veya tarım traktörü için modüller bir saat içinde cabuk bağlayıcılar ile birleştiriliyor. Tüm bu komponentler elektrik kontrolümüzde bağlanarak hazır duruma geliyor. Böylece hepsinden farklı olan makina fikrim için Teknopark İstanbul'a başvurudum, firmamı kurdum ve Fikir Küpü Kuluçka Merkezi'ne kabul edildim. Kafamdaki makinanın son tasarımlarına başladım" sözleriyle anlattı.

FABRİKAYA GEREK YOK

Çaynak'ın geliştirdiği ve Teknopark İstanbul'un Türkiye ve Avrupa patent bedelini üstlendiği 4x4 modüler platform aktif elektronik sisteme sahip. Uzaktan kumanda ile hareket ediyor. Farklı amaçlar için farklı parçalar takılan platform, farklı araçlara dönüşebiliyor. En fazla bir saat içinde traktör, yükleyici, mayın tarayıcı gibi özel araçlara dönüşebilen platformun bu dönüşümünü sağlayabilecek kişilerden kısa süreli bir eğitim almaları yeterli.

Çaynak, "Bu araçları üretmek için büyük fabrikalara ihtiyacımız yok. Modül modül makinaları yapıp küçük bir yerde montajını gerçekleştirebiliyoruz. Kullanıcı bu parçaları bir saatte bir araya getirebiliyor. Aracın parçalarını yüksek veriminde çalıştırın, karmaşık mekanik ve hidrolik

sistemlerden olarak yazılma aktaran 'elektronik kontrol ünitesinin' yazılım ve donanımı bize ait. Araçtaki yüzde 70 olan yerlik oranının kısa sürede yüzde 100'e çıkmasını hedefliyoruz."



MILLİ SANAYİ İÇİN GÖREVE 25
teknoparkistanbul

HİBRİT ARAÇ

Araçın üzerinde kullanılan her bir parçanın bağımsız olduğu Çaynak, "En önemli noktalardan biri de makinanın hibrit olması. Platform batarya ile gidebildiği gibi istenildiği an enerji yapısını değiştirerek dizel jeneratöre geçinip hibrit olarak çalıştırılabilir. Veya yeni gelişen bir güç sistemi de entegre edilebilir. Green yani çevreci makinanın gaz atışı yok, ses çıkarmıyor. Hibrit kullanımda yüzde 50 yakıt tasarrufu sağlıyor. Yoksa yukarı çıkaran batarya bitirse, yokuş

Sanal modelleme

Modüler Makina'nın kurucusu Mansuri Çaynak, "Dünyada ilk defa John Deer ve Caterpillar tarafından başlatılan dijital ikiz üzerinde çalışılan ben de bu makina üzerinde yapıyorum. Bu makinanın en önemli unsuru sanal yöntemlerle geliştirilmiş olması. Çoklu ortama mekanik, hidrolik, elektrikli birebir iletişim halinde gerçek bir makina gibi çalışabiliyor. Yazılımı da bize ait. Komponent anlaşmaları yapıldı ve 2019'un ilk yarısında prototipi hazır olacak" dedi.

Yazılımlar da eklenebiliyor

Araçın bir sonraki adımı tam otomom çalışması. Tüm otomom yazılımları ilave edilebildiği isteye göre değişebilen araç, böylece hangi isimle hangi görevi yerine getiriyorsa, hem hızı hem de verimliliği en üst düzeye çıkacak.



aşağı inerken elektrik motoru ile iniyor ve yakıtı elektrikliğin yüzde 80'ini geri kazanıyor" bilgisini paylaştı.

Bir araçtan başka bir araç dönüşecek

- Uzaktan kumandalı acil müdahale aracı
- Savunma sanayinde mayın temizleyici
- Askeriyede personel taşıyıcı
- Sürücüsüz yangın söndürme aracı
- Tünel inşaatlarında gazsız araç
- Tarım sanayinde traktör
- Arazi kamyonu ve robotu
- Kazıcı ve yükleyici iş aracı

SIAL CHINA 2019

Sanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
14-16 Mayıs 2019

• Gıda • İçecek • Gıda ekipmanları

GIDA PROFESYONELLERİNİN ASYA'DAKİ EN BÜYÜK BULUŞMASI SİZİ BEKLİYOR!

SIAL CHINA

- 150.000 m² sergileme alanı
- 69 ülkeden 1.543 katılımcı
- Asya'nın en büyük gıda fuarı
- 100.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Millî İştiraki'nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli 3.840 TL



Gülün Gürsoy - Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan
Tel : 0212 455 61 17, 0212 455 65 12, 0212 455 61 08
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta : gulun.gursoy@ito.org.tr - ozlem.kilic@ito.org.tr
mustafa.caglayan@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Cep telefonu artık akıllı bir anahtar

Cep telefonunu adeta akıllı bir anahtara dönüştüren Smart Padlock, tek bir tuşla kapınızı kilitleyip açıyor. Akıllı kilit ile misafirleriniz için de şifre oluşturabilir ve kilidi kimin, ne zaman açtığını kayıtlarda görebiliyorsunuz.

AYŞE BAŞAK

PIYASADA bluetooth teknolojisi ile çalışan akıllı kilitler bir süredir var. Ancak bu hafta köşemizde tanıtacağımız Smart Padlock, bugüne kadar görmediğimiz, ezber bozan özellikler barındırıyor ve diğer girişimleri gölgede bırakıyor.

Smart Padlock, bir telefon uygulaması yardımıyla açılıyor ve uzaktan PIN şifresi yollama özelliği sahip. Böylelikle istediğiniz kişilere ve istediğiniz zaman aralıkları için geçerli olacak şekilde şifre tayin edebiliyor, dönemsel olarak kilidi kullanmalarını sağlayabiliyorsunuz. Üstelik kilidi kimin ne zaman açtığını ve tekrar kilitlendiğini kayıtlarda görebiliyorsunuz. Bu bilgi, kilidin yanına gittiğinizde bluetooth aracılığıyla telefonunuza aktarılıyor.

ŞİFRE YERİNE QR KOD

Kilit için şifre göndermek gerçekten çok kolay. Özel bir yazılımı ihtiyaç duymaksızın herhangi bir programı kullanarak bir kısa mesaj ile oluşturduğunuz şifreyi yollayabiliyor, izin verdiğiniz kişinin kilidi açmasını sağlayabiliyorsunuz. Cihazın yan tarafında bulunan QR kodu da oldukça önemli. Kilidin şifresini sizden talep edenler bu kodu kullanmak zorunda. Örneğin eve gelen paketi içeri koymak isteyen apartman görevlisi, bu kodu telefonunda taradığında size şifre istediğini bildiren bir uyarı geliyor. Uygun görüyorsanız şifreyi

Pilin ömrü bir yıl

Akıllı kilit Smart Padlock, pil ile çalışıyor ve pilin şarjı tam bir yıl dayanıyor. Pilin değişmesi için kilidin açık konumda olması gerekiyor. Bu yüzden pilin bitmek üzere olduğunu bildiren uyarılar önceden vermesi tasarlanmıştır. Eğer yine de pil bitmiş olursa başka bir pilden enerji almak için üzerinde noktalar bulunuyor.

yolluyorsunuz. IglooHome firmasının tasarımı olan bu kilit, Airbnb kullanıcıları için düşünülmüş özelliklere de sahip.

SERTLEŞTİRİLMİŞ ÇELİK

Tasarımında sertleştirilmiş çelik kullanılmış kilidin sağlamlığı özellikle vurgulanıyor. Şifre tekrar tekrar yanlış girildiğinde bunu alarm ile bildirmesi ya da kilit düğün kilitlenmediğinde sesi bir uyarının hemen devreye girmesi gibi özelliklere de sahip. Akıllı kilidi tasarlayan firmanın uzmanlığı uzaktan açılabilen kilitler üzerine. Sadece Smart Padlock gibi asma kilit değil, kapı kilitleri de üretiyorlar. Hem tasarımları, hem de ürünleri pek çok ödül almış olan şirketin seri üretime önümüzdeki yıl geçmesi bekleniyor. Şu anda bu ürüne sahip olmak isterseniz internet üzerinden 69 dolardan sipariş alınıyor.

Katlanabilir telefon 2019'da piyasada

SAMSUNG'un, Infinity Flex Display adı verilen katlanabilir ekran teknolojisi kamuoyuna tanıtıldı. Samsung yöneticilerinden Justin Denison, normalde ekranı oluşturan katmanların üzerinde cam olduğunu, camın hem koruyucu nitelik taşıdığını hem de güzel görüntü sağladığını belirtti. Bu noktada merak edilen sorunun cevabını verdi ve camın yerini alacak esnek maddeyi nasıl geliştirdiklerini anlattı.

Yeni tasarımı, ekranı oluşturan diğer tabakalar ile ekranın toplam inceliği en ileri noktaya ulaşmış. Çok uzun çalışmaların neticesinde sayısız kere açılıp kapanışa da zarar vermeyecek bir sistem geliştirmeyi başarmışlar. Tanıtımda izletilen görüntülerden sonra



Denison cebinden beklenen cihazı çıkardı.

YENİ ARAYÜZ

Bildiğimiz telefon boyutunda olan bu cihazın ön kısmında normal bir telefon ekranı var. Denison, bu ekranı bir defter sayfasını çevirir gibi çevirdi, arkasından büyük ve tablet boyutlarında başka bir ekran çıktı. Verilen bilgiye göre ekran tam olarak açıldığında büyüklüğü 7.3 inç oluyor. Ekranın iki boyutunun da

aynı şeyleri yapabildiği vurgulandı. One UI isimindeki yeni arayüzün tanıtımı da bu cihazla birlikte ilk kez yapıldı. Yeni teknoloji sayesinde dışta bulunan ekrandan tüm işlemleri gerçekleştirebiliyorsunuz. İçerideki büyük ekrana geçerken ise dış ekran görüntüsü aynen oraya aktarılıyor ve hiç kesintisiz devam ediyorsunuz. Ürünün 2019 yılında seri üretime geçeceği düşünülüyor.

Erken doğan bebekleri korumada En iyi 4. ülke olduk



Hekimler ve sağlık alanında çalışanlar, İstanbul Maratonu'nda yarışa 'erken' başlayarak, tüm dünyada 17 Kasım'da kutlanan 'Prematüre Günü'ne dikkat çekip 'sabırsız bebekler' için koştular.

DÜNYADA 'gelişmiş ülke' kavramının önemli verilerden biri olarak kabul edilen bebek ölümlerinde Türkiye önemli mesafe kaydetti. OECD verilerine göre Türkiye, 1980'lerde Yemen, Pakistan ve Hindistan gibi az gelişmiş ülkelere yakın bebek ölüm oranına sahip. 2015 yılına gelindiğinde ise Türkiye'deki bebek ölüm oranları az gelişmiş ülkelere göre çok daha fazla geriledi. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanan verilerde de Türkiye'de bebek ölüm oranı 1980 yılında binde 94,72 iken 2016 yılında binde 12,61'e geriledi. Bebek ölüm sayısı, 2016 yılında 13 bin 6 iken 2017 yılında 11 bin 849 oldu. Bin canlı doğum başına düşen bebek ölüm sayısı ifade eden bebek ölüm hızı, 2016

yılında binde 9,9 iken 2017 yılında binde 9,2 oldu. Diğer bir ifadeyle 2017 yılında bin canlı doğum başına 9,2 bebek ölümü düştü.

18 ÜLKEYİ GERİDE BIRAKTIK

2000'li yılların başından itibaren sağlığa artan yatırımlarla bebek ölüm oranlarında gerileme dönemi başlasa da Türkiye'nin verileri özellikle son 5 yılda hükümetin aldığı önlemlerle ivme kazandı. Sağlık Bakanlığı, Türk Neonatoloji Derneği'nin önemli destekleri ve sağlık profesyonellerinin katkıları ile birlikte kamu spotu, halkı bilgilendirme ve bilinçlendirme kampanyaları gibi çalışmalar sayesinde Türkiye, Avrupa ülkelerinin de yer aldığı 18 ülkeyi geride bırakarak Almanya, Fransa, Avusturya, İspanya gibi gelişmiş

ülkelerin bebek ölüm oranlarına neredeyse yaklaştı.

OECD DEĞERLENDİRDİ

200'e yakın ülkenin değerlendirildiği OECD verilerinde göre Türkiye'nin 1980-2016 yılları arasında sağlık alanında yaptığı harcamaları, benzer harcamaları yapan Avrupa ülkelerinden daha fazla etkiye sahip oldu. Böylece Türkiye 1980-2016 yılları arasında bebek ölümlerinin azaltılmasında da en iyi 4. ülke konumunda yer aldı. Erken doğan bebeklerin hayatta kalmanın ötesinde sağlıklı yaşamaları, ilerleyen hayatlarında sağlık sorunlarıyla mücadele etmek zorunda kalmamaları için gelişmiş yeni doğan yoğun bakım hizmeti almaları, taburcu olduktan sonra yakından takip edilmeleri de hayati önem taşıyor.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıkarıklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadimköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANI CAMİİ ÖNÜ

ito.org.tr | 444 0 486

İTOKURUMSAL

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

18

16 Kasım 2018

SPOR

TİCARET

Vodafone 40. İstanbul Maratonu'nda 100 ülkeden yaklaşık 130 bin kişi 'sağlıklı yarınlara' için koştu.



130 bin kişi sağlıklı yarınlara koştu

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi İştiraki Spor İstanbul'un düzenlediği ve bu yıl "Sağlıklı yarınlara koş İstanbul" temasıyla gerçekleştirilen Vodafone 40. İstanbul Maratonu'na, 100 ülkeden yaklaşık 130 bin kişi katıldı.

ETİYOPYALI'DAN REKOR

15 Temmuz Şehitler Köprüsü geçişlerinin yaklaşık 250 metre genişletilerek başlayan ve Sultanahmet Meydanı'na sona eren 42 kilometre 195 metrelik maratonda Etiyopyalı Felix Kimutai, 2 saat 9 dakika 37 saniyelik derecesiyle ilk sırayı elde etti.

Yarışta 30 kilometreden sonra yaptığı atakla rakipleriyle arasındaki farkı açan Kimutai, vatandaşları Vincent Kiplaga'nın 2010 yılında 2.10.42'lik derecesiyle ele geçirdiği İstanbul Maratonu skorunun yeni sahibi oldu.

Vodafone 40. İstanbul Maratonu'nda kadınlarda ise Kenyalı Ruth Chepngetich, 2 saat 18 dakika 35 saniyelik derecesiyle organizasyondaki rekorunu geliştirdi. Kenyalı sporcu, geçen yıl maratonu 2 saat 22 dakika 36 saniyeyle bitirerek rekor kırmıştı.

55 ELİT ATLET YARIŞTI

Türkiye'nin yanı sıra Kenya, Etiyopya, Azerbaycan, Fransa, Baltıyev, Litvanya, Burundi ve Fas'tan gelen 55 elit atlet, maratonda ter döktü.

Renkli görüntülere sahne olan organizasyon kapsamında ayrıca 15 ve 10 kilometre koşularla, tekerlekli sandalye kategorisinde yarış da yapıldı. Maratonda dereceye girenlere 334 bin 300 dolar ödül dağıtıldı.



Milli güreşçilerden İKİ MADALYA

ROMANYA'da düzenlenen 23 Yaş Altı Dünya Güreş Şampiyonası'nda Türk sporcular, грекоромен stilde iki madalya elde etti. Başkent Bükreş'te gerçekleştirilen organizasyonun ikinci gününde 130 kiloda final mücadelesi veren Osman Yıldırım, 5-0 öne geçtiği karşılaşmada Gürcü

Zviadi Pataridze'ye 6-5 mağlup olarak gümüş madalyada kaldı. Şampiyonadaki diğer madalya mücadelesinde ise 77 kiloda Fatih Cengiz, İsveçli Khalid Kierchiviy ile üçüncülük için karşı karşıya geldi. Rakibini 5-1 mağlup eden Fatih Cengiz, bronz madalyanın sahibi oldu.

Ferrari Challenge'da şampiyon oldu

ÇUHADAROĞLU Holding Yönetim Kurulu Başkanı Murat Çuhadaroglu, iş hayatındaki başarılarını spor dünyasındaki şampiyonluklarla taçlandırdı. Çuhadaroglu, Avrupa, Kuzey Amerika ve Asya Pasifik'te aynı seriler halinde düzenlenen ve dünyanın en büyük tek marka otomobil yarışlarından biri olan Ferrari Challenge yarışlarında şampiyon oldu.

Çuhadaroglu, amatör pilotların yer aldığı ve bu sene koşulan 14 yarış sonunda 5 kez birincilik, 3 kez ikincilik ve 2 kez üçüncülük elde ederek toplam 208 puan kazandı. Böylece sezonu Coppa Shell-AM grubunda en yakın rakibinden 37 puan önde şampiyon olarak tamamladı. Sene içinde liderlik birkaç kez el değiştirse de



Çuhadaroglu, İtalya'nın Monza kentinde yapılan final yarışlarının ikincide aldığı sonuçla şampiyonluğu garantiledi. Monza'daki ikinci yarış da büyük bir farkla grubunda birinci bitirerek, finalde toplanan kalabalığa 5. kez İstiklal Marşı'nı dinletmeyi başardı.



YEŞİL SAHALAR İSTİHDAMA DESTEK OLUYOR

Yeşil sahalardaki 11 futbolcunun arkasında 30 kişilik teknik kadro çalışıyor. Eskiden direktör ve yardımcılarından oluşan teknik heyette artık psikolog, beslenme uzmanı, uyku hocası ve yabancı dil öğretmeni bulunuyor.

CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda futbol endüstrisi hızla büyürken, takımları yöneten ekiplerin sayısı da artmaya başladı. Eskiden sadece teknik direktör ve yardımcı antrenör eşliğinde kurulan bir takımın teknik heyetine bugün beslenme uzmanından psikoloğa kadar birçok farklı alanda hizmet veren kişi katıldı. Bu da hem istihdama olumlu katkı yapıyor hem de kulüplerin daha profesyonel olmasını sağlıyor. Bugün profesyonel bir takımın teknik ekibi yaklaşık 30 kişiden oluşuyor. Bu rakam bazı kulüplerde 50'ye kadar çıkabiliyor. Tüm bunlar Avrupa futbolundaki gelişmelerin etkisiyle gerçekleşiyor. Futbolcular da bireysel olarak bu tür profesyonellerle çalışmalar yürütüyor.

TURİZMCİ BİLE VAR

Konunun uzun süredir kulüplerin gündeminde olduğunu anlatan yetkililer, şu bilgileri verdi: "Futbol takımlarımızı yöneten teknik direktörlerin çoğu alaylı, yani eski futbolcu. Futbolu bıraktıktan sonra belli kurslardan geçip birtakım sertifikaları, lisansları alarak teknik direktör oluyorlar. Çalışmalarını gerçekleştirirken meşgul oldukları konular arasında teknik, taktik, antrenman, kamp programı, yöneticilerle,

30 KİŞİLİK TEKNİK KADRO

federasyonla, başkanla, basınla ve taraftarla ilişkiler ilk aklı gelenleri diyebiliriz. Ancak süreç artık çok değişti. Eskiden tüm bu işlemlerle sadece teknik direktörler ve yardımcı antrenörler ilgilenirdi. Ancak artık bir teknik heyetten bahsediyoruz. Teknik direktörün altında antrenörler, beslenme uzmanları, psikologlar, iletişim danışmanları, masörler, bilgi işlemciler, insan kaynağı ekipleri ve hatta turizmciiler bulunuyor."

GELİRİ DE ARTIRIYOR

Real Madrid ve Barcelona gibi takımlarda mücadele eden süper starların tüm bu hizmetlerden yararlandığını hatırlatan yetkililer, "Kulüpler bunları masraf olarak görmediği takdirde başarı geliyor ve doğal olarak gelir de artıyor" yorumunu yaptı. Avrupalı kulüplerin teknik heyetlerinde yaklaşık 40 kişinin çalıştığını kaydeden yetkililer, "Burada sadece erkeklere bulunmaz. Yabancı dil eğitmenlerine ve sosyal konularla hiç girmiyoruz. Çevirmenlerin yanı sıra yabancı dil hocaları da kulüplerin teknik heyet kadrosundaki en önemli isimleri arasında. Bunları artık milli takımlar düzeyinde de görüyoruz. Teknik direktör, kalite planı yapmalı. Sonuçta bir hizmet sunuyor. Sunulan bu hizmetin ve süreçlerin kalitesi üzerinde çalışması, kaliteye yatırımın kârı olduğuna paydaşları ikna etmesi gerekir" diye konuştu.



Cemile Sultan Korusu
www.cemilesultan.com

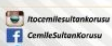




İstanbul'a Boğazın en keyifli yerinden bakan tarihi Cemile Sultan Korusu tamamı manzaralı **Hünkar Et ve Kebap Restoranı, Şehzade, Havuzbaşı ve Kırtepe davet alanları, Sultan Köşk toplantı ve seminer salonları Kuru Sosyal alan ve alakart restoran hizmetleri** ile siz değerli misafirlerimizin özel yemekleri, toplantı ve organizasyonları,duygun nisan gibi özel gün yemelikleri için aklınızda olarak hizmet vermenin gururunu yaşıyoruz.



İSTANBUL TİCARET ODASI
—1882—



Hacemililer.com.tr
CemileSultanKorusu
CemileSultanKorusu

Kandilli Mah.Ömertepe Yokuşu Sok. No:4 Üsküdar/İstanbul
0216 308 49 43 pbx



Kadın girişimcilerden Vali eşine veda kahvaltısı

YAHYA GÜL

TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu (TOBB İKKG) İcra Komitesi Üyeleri, Ankara'ya atanan İstanbul Valisi Vasip Şahin'in eşi Şeyma Şahin için İTO Cemile Sultan Korusu'nda bir veda kahvaltısı düzenledi. Kahvaltıda, Vali Vasip Şahin'in eşi Şeyma Şahin, İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran'ın eşi Birsan Oran, İTO Yönetim Kurulu Üyesi

Levent Taş'ın eşi Jale Taş, Oda Meclisi Katip Üyesi Vildan Özcan, TOBB İKKG Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hatice Kal, AK Parti İstanbul Kadın Kolları Başkanı Av. Şeyma Döğücü, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nuran Turan ve TOBB İKKG İcra Komitesi Üyeleri katıldı. Şeyma Şahin, yaptığı veda konuşmasında, İstanbul'u her zaman sevdiğini, böyle dostlara sahip olmanın memnuniyet duyduğunu belirtti.

Engelli öğrenciler mesleğe nasıl hazırlanıyorlar?

Engelli öğrencilerimiz açısından en önemli husus; eğitimleri sonucu bir mesleğe sahip olabilmeleridir. Hayata tutunabilmeleri, kendi ayakları üzerinde durabilmeleri için bu şarttır. Bu nedenle her bir ferdi, yeterlilikleri ve yetenekleri ölçüsünde geliştirmeli; onların üretken, iş gücüne katkı sağlayan, gelişen ve geliştiren bireyler olmalarını sağlamalıdır. Bilindiği üzere engelli eğitimi diğerlerine göre maliyeti yüksek bir eğitim olup ortalama 4-5 öğrenciye bir öğretmen düşüyor. Bir okulun öğrenci sayısı 50 civarında. Fakat insanı yaklaşım açısından bu maliyetin hiçbir önemi yoktur. Daha sonraki yazımızda 'Engelli çalıştırmanın yararları' konusunu işleyeceğimiz için engelli öğrencilerimizin nasıl yetiştirildiklerini bilmemizde yarar vardır.

149 özel eğitim meslek okulu
Ülkemizde özel eğitim ihtiyacı olan bireylerin eğitim ve öğretim hizmetleri MEB Özel Eğitim ve Rehberlik Hizmetleri Genel Müdürlüğüne yürütülüyor. Genel Müdürlük işitme, görme, ortopedik engelli, zihinsel yetersizliği veya otizmi olan bireylerin eğitime erişimlerini sağlamak, özel eğitim hizmetlerinin niteliğini artırmak amacıyla çalışmalar yürütüyor. İşitme ve ortopedik engelli öğrenciler için özel eğitim meslek liseleri, görme ve hafif düzeyde zihinsel yetersizliği bulunan öğrenciler için ise özel eğitim meslek okulları açıldı.

Atölyelerde mesleğe hazırlık

Liselerde öğrenim süresi dört yıldır ve Bakanlık tarafından hazırlanan akademik programlar ile meslek programlarının Bireyselleştirilmiş Eğitim Programı uygulanıyor. Öğrenciler en fazla 15 kişilik sınıflarda, 10 kişilik atölye ve laboratuvarlarda eğitim görüyor. Bu okullarda dersler; çevrenin sosyal, kültürel, ekonomik özellikleri ve şartları ile istihdam imkanları dikkate alınarak belirlenir. İş yerinde yerleştirilen bireyler kültür ve meslek derslerini

İlköğrenimi tamamlayan, genel ve mesleki ortaöğretim programlarına devam edemeyecek durumdaki görme engelli veya hafif düzeyde zihinsel

yetersizliği bulunan bireyler eğitimlerini özel eğitim meslek okullarında sürdürürlür. Ülkemizde 149 özel eğitim meslek okulu bulunuyor. Merkezlerde toplam 12 bin 540 öğrenci eğitim görüyor ve 2 bin 232 öğretmen görev yapıyor. Dersleri en fazla 10 kişiden oluşan sınıflarda özel eğitim öğretmenleri ve alan öğretmenleri tarafından okutulan bu okullarda her öğrencinin yetenek ve yeterliliklerine uygun Bireyselleştirilmiş Eğitim Programı uygulanır. Özel eğitim meslek okullarında öğrenim süresi dört yıldır. Programın birinci sınıfında akademik bilgi ve beceriler ile uygulamalı iş eğitimi yoluyla atölyelerde gerekli olan temel bilgi ve beceriler kazandırılır. İkinci, üçüncü ve dördüncü sınıflarda akademik bilgi ve becerilerin kazandırıldığı dersler ile uygulamalı atölye derslerine yer verilir. Bu okullarda meslek dersleri, çevrenin sosyal, kültürel, ekonomik özellikleri ve şartları ile istihdam imkanları dikkate alınarak belirlenir. İş yerinde yerleştirilen bireyler derslerini haftada iki gün okula, uygulamalı beceri eğitimini ise üç gün iş yerinde alır ve Mesleki Eğitim Kanunu'nun 358. maddesinde belirtilen tüm haklardan yararlanırlar.

haftada iki gün okula, uygulamalı beceri eğitimini ise üç gün iş yerinde alır ve Mesleki Eğitim Kanunu'nun 358. maddesinde belirtilen tüm haklardan yararlanırlar. Bu meslek liselerinde dersler, alan öğretmenleri tarafından okutulur. Mezun olan öğrencilere tamamladıkları alan ve dala uygun şekilde diploma verilir. Öğrenciler aldıkları diploma ile yükseköğretim kurumlarına devam edebilecekleri gibi iş ve mesleğe de yönelebilirler.

Telif ihracatının yeni gözdesi Türkiye

Dünya yayıncılık pazarında 11. sırada yer alan Türkiye, yurt dışına sattığı telifler konusunda da cirosunu her geçen gün katlıyor. Türkiye Basım Yayın Meslek Birliği (TBYMB) 2017 verilerine göre 533 eserin telif ihracatı gerçekleşti.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

PERAKANDE pazarı büyüklüğü ortalama 3.5 milyar dolara ulaşan yayıncılık sektörü telif ihracatı ile hedef büyümeye devam ediyor. Dünya yayıncılık sıralamasında 11. olan Türk yayıncılık sektörü, son yıllarda verilen desteklerle, yayıncılık telif pazarında söz sahibi olmayı hedefliyor. Geçtiğimiz yıl Türkiye'de bandrol satış yaklaşık 404 milyon adete ulaşırken yalnızca Türkiye Basım Yayın Meslek Birliği (TBYMB) verilerine göre 533 eserin telif satış gerçekleşti. Çeviri yapılan dil sayısı ise 66 oldu. TBYMB'nin organize ettiği Uluslararası İstanbul 4. Yayıncılık Profesyonel Buluşmaları-Fellowship İstanbul'da bu yılki telif ihracatının daha da artacağı öngörüldü.

KIRIL ALFABESİNE ÇEVİRİ

Yayıncılık sektörünün yurt dışına açılımı Kültür ve Turizm Bakanlığına organize edilen Türkiye'nin Çeviri ve Yayın Destek Programı TEDA ile perçinlendi. TEDA ile şu ana kadar 2 bin 500 eserin telif satış gerçekleşti. Program kapsamında verilen desteklerle pek çok yazarın telif ihracatı fırsatı yakalarken, telif satışını artıran organizasyonlardan biri de TBYMB'nin düzenlediği Uluslararası İstanbul Yayıncılık Profesyonel Buluşmaları. Yurt dışından gelen yayıncılarla Türk yayıncıları



Kültür ekonomisi büyümeli

Uluslararası İstanbul 4. Yayıncılık Profesyonel Buluşmaları'nın tanıtımı İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleşti. Toplantının açılışında konuşan İTO Başkanı Yardımcısı İsmail Kuralay, Türk yayıncılık sektörünün dünyada çok ön sıralarda olduğunu belirterek, "Kültür ekonomisi klasik ekonomilerden daha hızlı büyümeye genel ekonomik sıralamada ilk 10'da yer almak çok güç" diye konuştu.

70 FARKLI DİL

Üç senedir devam eden etkinlikte 67 ülkeden 344 yayıncı İstanbul'da buluştu. Önümüzdeki aylarda yapılması planlanan dördüncü organizasyonda Türk yayıncılarının 70 farklı dil ile buluşması öngörüldü.

Brezilya'dan yoğun talep

Türkiye Basım Yayın Meslek Birliği'nden alınan bilgilere göre; Türk yayıncılara en çok Endonezyalı ve Brezilyalı yayıncıların ilgisi var. Meslek Birliği'nin 26-28 Şubat 2019 tarihleri arasında gerçekleştireceği Uluslararası İstanbul 4. Yayıncılık Profesyonel Buluşmaları için de şu ana kadar en fazla Endonezyalı yayıncılardan talep gelmiş durumda.

TURKISH HOMESTYLE

Moskova - Rusya
25-27 Nisan 2019

Ev ve yaşam

EV VE YAŞAM'A DAİR TÜM SEKTÖRLERİMİZ RUSYA'YA...

Turkish Homestyle

- Moskova'nın en seçkin fuar alanı Expocentre'da Türk ev ve yaşam ürünlerinin Rusya profesyonelleri ile etkin buluşması
- 5.000m² katılım alanı
- Rusya ve çevre ülke profesyonelleri ile ikili görüşme organizasyonu
- 10.000 ön görülen profesyonel ziyaretçi

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı : 9 m²
- Katılım bedeli : 2.304 TL/m²
1. Ödeme : 2.000 TL
 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda miza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, "sektörel bazda" stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Yurt dışı tanıtım hizmetleri
- Turkish Homestyle kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- B2B organizasyonu
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "TURKISH HOMESTYLE" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kütç-Gülün Gürsoy- Esra Avcıoğlu-Aylin Odabaş
Tel : 0212 455 65 12 - 455 61 17 - 455 61 10 - 455 61 00
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta :
www.ito.org.tr

İSTANBUL TİCARİET



Ali Rıza Paşa'nın fotoğrafında Küçüksu Kasrı deniz tarafı kapısı / 1880-1907 arası

Küçüksu Kasrı Müzesi

Osmanlı döneminde bir binış kasrı yani bir nevi sultanlar için tasarlanmış iskele binası olarak kullanılan, sultanların konaklayıp dinlendiği yapı, erken Cumhuriyet döneminde devlet konukları olarak kullanılır. Kasrı, 1992 yılında başlayan kapsamlı bir restorasyon sonunda 1996 yılında, TBMM Milli Saraylar

Daire Başkanlığı'na bağlı bir müze olarak ziyarete açılır. Pazartesi ve Perşembe günleri hariç Küçüksu Kasrı'nı görebilirsiniz.



Mimari yeniliklerle bezeli

Sultan Abdülmecid, Küçüksu Kasrı'nı dönemin mimari yenilikleriyle bezetir. Mimar Balyan, yapıyı yığma tekniğiyle yüksek bir su basmanı üzerine iki katlı ve kargir olarak inşa eder. 19. yüzyıl barok ve rokoko üsluplarını yansıtan kasrın bodrumunda kiler, mutfak ve hizmetçi odaları, diğer iki kat ise bir orta mekâna açılan dört adet köşe odası olarak düzenlenir. Yapının altı katlı ve kargir yapı, süslemeli tavanları, İtalyan mermerinden mamul şömineleri, ince bir ışıkla gösteren parkeleri, art nouveau üslubunda mobilyaları etkileyici. Yapı, döküm tekniğiyle yapılmış zarif demir parmaklıklarla çevrili.



Kargopoulo fotoğrafında, Küçüksu Kasrı süslemelerinin güzelliği görülüyor

Boğaziçi'nin incisi KÜÇÜKSU KASRI

Osmanlı'da sultanların has bahçeleri olarak kullanılan ve sandal sefalarnın değişmeyen adreslerinden olan Küçüksu'daki yapıların en gösterişlisi, şüphesiz Küçüksu Kasrı'dır. Sultan Abdülmecid'in inşa ettirdiği yapıyı, Viyana ve Paris opera binaları ile Louvre Sarayı'nın dekorasyonlarında çalışan dönemin meşhur isimlerinden Fransız Séchan dekore eder.

BOĞAZİÇİ'nde seyrüsefer etmek ömre bedeldir. Dünyanın bu nadide köşesinde bir tekniyle ilerlerken içini esenlik doldurur. Gözlerinizi Boğaziçi'nin doğal ve mimari güzelliklerinden alamazsınız. Bu eş benzeri olmayan su yolunun iki yanında yer alan, özenle inşa edilmiş saraylar, kasırlar ve yalıların her biri ayrı bir mimari karaktere ve hikâyeye sahip.

Boğaziçi, bugünden anlaması zor olsa da bir zamanlar şehir halkının vakti gelince taşındığı şehir içinde bir şehir, kendine has ritimleri olan bir başka alemidir. Bize bu alemi en renkli şekilde anlatan yazarlardan Abdülhak Şinasi Hisar, yalıların gezen birer parçası, birer yavrusu gibi olan kayıkların ve sandalların, gezintileri özer gibi Boğaz sularında beklediğini söyler. Hisar, "İkinci sularında hanımlar ve beyler için sandalla gezinmek adetti" der ve

ekler: "Cuma ve pazarları Küçüksu, Göksu, Kalender, Çubuklu gibi incesaz yerlerine, mesirelere gidilir."

DEKORASYONA FRANZİS İMZASI

Boğaziçi'nin tadına doyumlan sandal sefalarnın değişmeyen adreslerinden biri olan Küçüksu'daki yapıların en gösterişlisi, şüphesiz Küçüksu Kasrı'dır. İstanbul Köşe Bucak'ın bu haftaki konuğu olan Küçüksu Kasrı, Boğaz kıyısında, Küçüksu Deresi'nin denize döküldüğü yerin yanı başında yer alır. Yapı, 19. yüzyılda Sultan Abdülmecid tarafından mimar Niğöğs Balyan Kalfa'ya yaptırılır. İnşaatı 1857'de tamamlanan yapının iç dekorasyonunu Fransız Charles Séchan yapar. Séchan, İstanbul'a 1851 yılının ağustos ayında Sultan Abdülmecid'in davetlisi olarak



Dolmabahçe Sarayı'nın dekorasyonunu tamamlamak üzere gelir. Séchan, dekoratif sanatlarda dönemin meşhur isimlerinden biridir. Avrupa'da Viyana, Paris gibi opera binalarının ve Louvre Sarayı'nın tavan ve duvar dekorasyonlarında çalışmış olan Séchan, Osmanlı Sarayları'na

Avrupa'dan etkileyici eşyalar getirir.

Séchan, Osmanlı sarayları içinde gerek inşası gerekse dekorasyonu ile yeni bir dönemin ilk temsilcisi olan Dolmabahçe Sarayı'nda ve dönemin birçok yapısında çarpıcı izler bırakır. Bu yapıların başında Dolmabahçe Sarayı Harem Bölümü Hünkâr Dairesi, Saray Tiyatrosu ve Küçüksu Kasrı gelir.

SULTANLARIN HAS BAHÇESİ

Küçüksu Kasrı'nın yer aldığı alan mevki, Osmanlı döneminde de ilgi görür ve sultanların has bahçelerinden biri olarak kullanılır. Özellikle IV. Murat'ın Göksu ve Küçüksu yöresini çok sevdiği tarihi kaynaklarda aktarılır. Kaynaklarda "Bağçe-i Göksu" adıyla geçen yerleşime, özellikle 18. yüzyıldan itibaren yoğun rağbet edilir ve yapılaşma artar.

Vakıf Katılım'da
bir **katılım hesabı**
açtırırsınız, hiç
hesapta olmayan
hayallere
ortak olursunuz.
Desteklerde
katkınız, kârda **payınız**,
ülke ekonomisinde
adınız olur.

 **VAKIF KATILIM**
Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1 202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr