



Ekonomiyi İTO'da değerlendirdiler

AK Parti Genel Başkan Yardımcısı ve Ekonomi İşleri Başkanı Lütfi Elvan ile beraberindeki heyet, İTO Yönetim Kurulu ile ekonomiyi

ve reel sektörün durumunu değerlendirdi. Heyette, AK Parti Erzurum Milletvekili ve İTO eski Meclis Üyesi Zehra Taşkesenlioğlu da yer aldı. ■ 8

Yatırımcıya 45 günde vatandaşlık

Yabancı yatırımcıların Türk vatandaşlığı ile ilgili başvurularını tek merkezden yürütecek ofisler hizmete başladı. Yatırımcının İstanbul'daki başvuru adresi, İTO. Ofislerde vatandaşlık işlemleri 45 gün içerisinde tamamlanacak. ■ 9'da

Turkuaz Kart AVANTAJI

Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Dr. Nureddin Nebati, çifte vatandaşlığı kabul etmeyen ülkeler için Turkuaz Kart uygulaması başlattıklarını söyledi. Yabancı yatırımcılar, Turkuaz Kart ile oy kullanma hariç, tüm vatandaşlık haklarından faydalanabilecek. ■ 5'te



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

www.itohaber.com

9 KASIM 2018 YIL: 60 SAYI: 3033

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

İTO mobil uygulamasını, Google Play ve App Store'da 'ito' kelimesi ile aratıp indirerek, İstanbul Ticaret Gazetemizi ve itohaber.com'u takip edebilirsiniz.



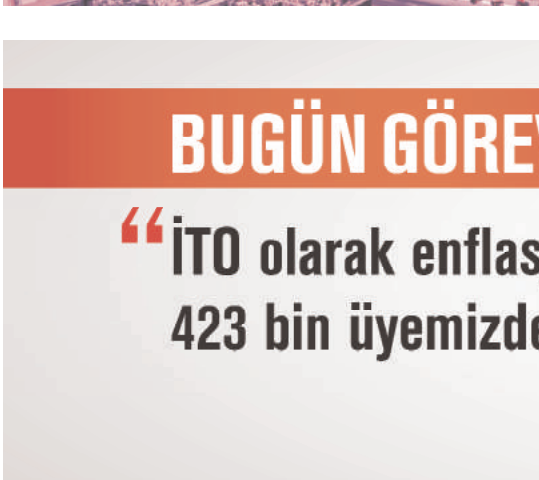
2.5 milyar çağrışı CEVAPLADILAR

Çağrı merkezleri, geçtiğimiz yıl 110 bin çalışanla 2.5 milyar çağrışı cevapladı. Şikayet, sosyal medya, mobil uygulamalar, tahsilat ve süreç tasarımı yönetimini de üstlenen çağrı merkezleri yatırımlarının yeni gözdesi Anadolu kentleri. **Sümeyra Yariş Topal ■ 6'da**



İran ambargosundan 6 ay muaf tutulduk

ABD'nin 'tarihin en kapsamlı yaptırımları' olarak nitelendirildiği İran'a yönelik ambargo devreye girdi. İran'dan petrol ve doğalgaz alımı ile ilgili yaptırımlarda Türkiye dahil sekiz ülkeye geçici muafiyet tanındı. Altı ay olarak sınırlanan muafiyetle Türkiye-İran ticari ilişkileri daha az etkilenecek. **Dr. Can Gürlel'in analizi ■ 7'de**



Kredide öncelik KOBİ'lere olsun

Reel sektör ve finans kesiminin en kapsamlı buluşması, İTO'da gerçekleştirildi. İTO Meclis üyeleri, finansmana erişimde yaşadığı sorunları banka yöneticilerine aktardı.

Hayati önemi var	Zoru geride bıraktık	İmkanlar artmalı
TOBB Başkanı Hisarcıkıoğlu: Reel sektörün ve özellikle de KOBİ'lerin finansmana ulaşma ihtiyacının açık tutulması, bu dönemde hayati önem taşıyor.	TBB Başkanı Aydın: Ülke olarak zor günleri aştık. Bundan sonra her şeyin biraz daha yolunda devam ettiğini görüyoruz.	İTO Başkanı Avdagiç: Bankaların ellerindeki imkanı KOBİ'lere en üst seviyede kullandırmasını talep ediyoruz. Şeref Kılıçlı ■ 10'da

20 yıldır oyuncu yetiştiriyor



Oyuncu koçu Celal Özberk, reyting rekorları kıran Türk dizileri ile TV ve sinema filmlerine sayısız star kazandı. 20 yıldır eğitim veren Özberk, bugün 650 oyuncusu ile sektördeki ilk üç arasında. Özberk'ten oyunculuk tüyolar... **Soyhan Alpaslan ■ 19'da**



100 milyar \$'lık YATIRIM

Türkiye'ye önümüzdeki beş yılda 100 milyar dolar Arap sermayesinin gelmesi hedefleniyor.

Arap İşadamları Derneği Başkanı Cemalettin Kerim, bugüne kadar yaklaşık 30 milyar dolar Arap sermayesinin Türkiye'ye geldiğini belirterek, "Arap sermayesi yabancı bankalarda atıl bir şekilde duruyor. Arap kardeşlerimizden yatırımlarını Türkiye'ye yönlendirmelerini isteyeceğiz" dedi. **Şeref Kılıçlı ■ 5'te**

13 bin 340 Arap şirketi İstanbul'da

Türkiye'de 18 Arap ülkesinden 13 bin 340 şirket faaliyet gösteriyor. İstanbul Ticaret Odası'na kayıtlı olan bu şirketler, Arap iş adamları ile Türkiye arasında köprü vazifesi de görüyor. ■ 5'te

BUGÜN GÖREV HEPİMİZDE...

"İTO olarak enflasyonu düşürecek bu mücadeleden 423 bin üyemizden aldığımız güç ile başarıyla çıkacağız."

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

ENFLASYONLA
TÜPYEKÜN
MÜCADELE
#TürkiyeKazanacak

İTO'DAN BELGE
HİZMETLERİNDE

↓%10
İNDİRİM



Start up'lar için dijital okuryazarlık

BTM girişimcileri, 2018 yılı II. Hızlandırma Kampı'nda 'Start up'lar için Dijital Okuryazarlık' eğitimi ile programlarına devam ediyor. Cansu Aydemir tarafından verilen eğitim, girişim projeleri için dijital dünyanın nasıl kullanılması gerektiğine dair bilgilendirme ile başladı. Dijital dünya ne için kullanılıyor ve hedef kitleyi dijitalde doğru okumak gibi başlıklarla devam eden eğitimde, dijital dünyada var olmanın neden önemli olduğu anlatıldı. Aydemir, fizibilite çalışmasının dijital dünya için önemine dikkat çekti.

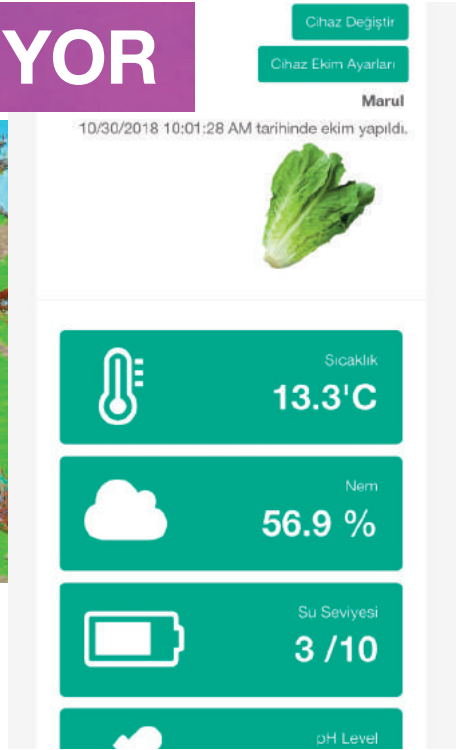


Marka ve patent nasıl değerlendirilir?

BTM girişimcileri, Dr. Özgür Teraman'dan 'Marka ve Patent Değerleme Metodolojileri Semineri' başlığı altında eğitim aldı. Patentin değerlendirilmesi konusunda teorik bilgiler ve formüller ileten Teraman, alternatif değerlendirme amaçlarını da anlattı. Özgür Teraman değerlendirme aşamasında; gerçeğe uygun değer, pazara uygun değer, kullanım ve kullanıcı değeri, girişimci ve yatırımcıya göre değer konusunda detayları aktardı. Teraman, değerlemenin uzun ve faydalı olması için yapılması gereken analizleri de girişimcilere anlattı.

ÇİFTLİK OYUNLARI GERÇEK OLUYOR

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) başarılı girişimcilerinden ForFarming, geliştirdiği IoT tabanlı tarım teknolojisiyle tarımsal üretimi tarladan eve, evden depo ve konteynerlere taşıdı.



Konteynerleri seraya dönüştürüyor



İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) tarafından kurulan ve İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) tarafından desteklenen Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcilerinden ForFarming, tarım üretimini her yerde mümkün hale getirdi. BTM'nin başarılı girişimcisi, IoT tabanlı tarım teknolojisi geliştirerek tarımsal üretimi tarladan eve, evden depo ve konteynerlere taşıdı.

HER ŞEYİ RAPOR EDİYOR

Ev ve iş yerlerinde kontrol edilebilir ve raporlanabilir bir uygulama olan ForFarming projesi, herkesin tarım deneyimi yaşamasını sağlayacak. ForFarming'ın raporlanabilir olma özelliği, bitkiler için en uygun ortamın hangisi olduğunu derin gözlem yeteneği sayesinde kullanıcıya aktarıyor. Böylece depo, ardiye odası gibi atıl alanları projelendirerek tarıma elverişli hale getiriyor. ForFarming, Bursa'da 20 metre karelik atıl depoda, bir müşterisine kurulum yaptı.

YÜZDE 85 TASARRUF

ForFarming kurucu ortağı Levent Atlas, müşterilerin depoya bile uğramadan ürün yetiştirmeye devam edebileceğini, bütün verilerin bilgisayar kontrolünde olduğunu belirtti. Bilgisayar kontrolü sayesinde su ve besinde yüzde 85 tasarruf elde ediliyor. Yapılan bu topraksız tarım sistemi ile istenilen yerde bitki yetiştirme olanağı sağlanıyor. Ayrıca ultraviyole led ışıkları kullanıldığı için güneş girmeyen en karanlık ortamlarda dahi bitki yetiştirilebiliyor. Üreticiler bu durumda mevsim ve hava koşullarından da etkilenmiyor.

25 GÜNDE HASAT

ForFarming ile dikey sistem yapılan alandan tasarruf ediliyor ve üretici 1 dönüm topraklı tarım serasından çıkan ürünün, bu uygulama ile 50 metrekare alandan alabiliyor. Hasat ise sistemin kurulumundan 25 ila 35 gün sonra gerçekleştiriliyor.

İşçilik ve lojistik maliyeti daha az

Sistem kurulduktan sonra müşteriler bilgisayar veya akıllı telefon sayesinde bütün verileri (ışık, su ve besin kontrolü) görebiliyor ve uzaktan kontrol edebiliyor. Bu sayede işçilik maliyetlerini minimize edebilen ForFarming, bu sistemi büyük şehirler dahil her yere kurabildiği için üreticinin lojistik maliyetlerini de bir hayli azaltıyor. Sistemde hiçbir zirai ilaç kullanılmıyor.

BTM girişimcileri Living Lab Zirvesi'nde

BAŞAKŞEHİR Belediyesi tarafından hayata geçirilen Living Lab Teknoloji ve İnovasyon Merkezi projesinin bölgesel zirvesi, 25-26 Ekim'de İstanbul'da düzenlendi. BTM girişimcilerinden MasterFi,



Rezervis, Kahvegibikahve, Ulak ve Mornero'a da zirvenin başarılı girişimcileri arasında yer aldı. BTM girişimcileri, 'Bölgesel Living Lab

Zirvesi'nde sunum yaptıktan sonra standlarına gelen ziyaretçilere de projeleri hakkında detaylı bilgi verme fırsatı elde etti.

Üniversite öğrencilerine girişimcilik örnekleri anlatıldı



BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi, İstanbul Kültür Üniversitesi İşletme Yönetimi Programı'nın ev sahipliği yaptığı seminerde, 'Girişimcilik Ekosistemi ve İyi Uygulama Örnekleri' ele alındı. Öğrencilerin ilgiyle dinledikleri seminerde daha çok ekosistem ve girişimcilik üzerinde duran Cebe; girişimci kimdir, start up nedir, başarılı bir girişimcideki özellikler, girişimcilik ekosistemi, girişimcilğe nasıl başlanmalı gibi başlıklara değindi. Sena Cebe, BTM ve faaliyetleri hakkında da bilgi verdi.

Orta ölçekli firmalar için %

100

destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmanızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürebilecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bileti veya uçuş sınıfını yükseltme olanaklarının yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip bulunuyor.

PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül biletleri
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Koltuk rezervasyonu
WorldShop ödül ürünleri
Hediye dünyası
TAV Passport Kart

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanısıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürebilme ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmanıza ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip olurlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirebilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlayarak, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde – yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere – toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

A STAR ALLIANCE MEMBER

Uluslararası İslam Ekonomisi, Finansı ve Etik Kongresi'ne katılan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, katılım bankacılığının ya da İslami finansın, bu konuda duyarlılığı olan tüccarın ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde yaygınlaşması gerektiğini söyledi.



Katılım bankacılığını birlikte geliştirelim

SEREF KILIÇLI

ULUSLARARASI İslam Ekonomisi, Finansı ve Etik Kongresi (ISEFE 2018), 3-4 Kasım tarihlerinde İstanbul'da gerçekleştirildi. Kongre, İstanbul Ticaret Odası (İTO), İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB), İslam Kalkınma Bankası (IDB), Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB), TÜRGEV, Uludağ Üniversitesi, Trakya Üniversitesi, Bandırma Onyedi Eylül Üniversitesi, Düzce Üniversitesi, İNCEIF, Dünya Helal Konseyi, GİMDES, İktisadi Araştırmalar Vakfı, Journal of Emerging Markets (Emerald) ve KSP Journals işbirliği ile düzenlendi. ISEFE 2018'in açılış konuşmalarını ise ISEFE Organizasyon Heyeti Başkanı Prof. Dr. Seyfettin Erdoğan, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Düzce Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nigar Demircan Çakar ve Ekonomi Kulübü Başkanı Servet Keskin yaptı.

İNSANİ VE İSLAMİ YAKLAŞIM

Açılış konuşmasında, İslam ekonomisi ve finansının bu coğrafyanın köklerine işlemiş bir olgu olduğuna dikkat çeken İTO Başkanı Şekib Avdagiç şunları söyledi: "Sorumluluğumuzun şu olduğunu düşünüyoruz; Müslümanlar olarak, sömürü, vahşi kazanç hırsları, adaletsiz gelir dağılımı ve açıklıkla boğuşan bir dünyaya karşı, hepimizin sorumluluğu var" dedi. Avdagiç, tüm insanlığa daha adil, insana ve çevreye değer veren, kazanç hırsının esiri olmamış, mahlukatı önemseyen, bir ekonomik anlayışın gerektiğini belirterek, "Bu da ancak ekonomik faaliyetlerde insani ve İslami bir yaklaşımla mümkün olabilecektir" şeklinde konuştu.

KATILIM BANKACILIĞI

Konuşmasında, İslam dünyasında polise ve ortaklık sözleşmelerinin 8. yüzyıldan beri kullanıldığını belirten Avdagiç, Osmanlı'nın da para vakıflarıyla finans meselesine önemli bir çözüm sunduğunu hatırlattı. Avdagiç şöyle konuştu: "Günümüzdeki İslami finansın kurumsal karşılığı katılım bankacılığıdır. Elbette bizler Müslümanlar olarak 'faiz yasağını' İslami bankacılığın ve finans sisteminin mühenk

taşı kabul ediyoruz. Günümüzün moda tabiriyle söylemek gerekirse, İslam ekonomisinin çıpası olduğunu düşünüyoruz. Hele hele bugünlerde yüksek faiz kaskacına alınan tüccarın neler çektiğini İTO üyeleri olarak çok iyi biliyoruz."

ORTAK HEDEF OLMALI

Katılım bankacılığının Türkiye'de henüz istenilen seviyeye gelemediğini de dikkat çeken İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Katılım bankacılığını ya da İslami finansı, bu konuda duyarlılığı olan tüccarın ihtiyaçlarını karşılayacak bir yaygınlığa ve pratikliğe kavuşturmak hepimizin ortak hedefi olmalı" diye konuştu.

AHLAK VE EKONOMİ AYRILMAZ

Ahlakın ekonominin ayrılmaz ve tamamlayıcısı bir parçası olduğunun altını çizen İTO Başkanı Şekib Avdagiç şöyle konuştu: "Ahlakın yer almadığı, yön vermediği ekonomi, çağdaş dünyada insanlığın hizmetinde olmaz, sadece sömürde kullanılabilir. Ahlakın ekonominin vazgeçilmez bir unsuru olduğunu akl-ı selim sahibi Doğudan ve Batıdan tüm düşünürler, gündeme getirmektedir."

İSLAMİ FİNANSTAKİ GELİŞMELER

İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoğlu da "İslami Finans ve İslami Bankacılıktaki Son Gelişmeler" konulu panelde oturum başkanlığı yaptı. Panelde, Prof. Dr. Mohamed Eskander Rasid, İslami Bankacılığın, sürdürülebilir ve çevreci sistemlerle olan uyumuna dikkat çekti. Dr. Alaa Alabed, İslami Finans ve Bankacılığın uzun dönem yatırımlar için en uygun model olduğunu belirterek risk paylaşımının da bu modelde olduğunu söyledi. Dr. Alabed, İslami finasta bulunan vakıf modelinin birçok ülkenin gelişmesinde itici güç olduğuna da dikkat çekti. Dr. Tarık Akın, İslami Finans modelinin risk paylaşımı ile küçük işletmelerin de finansa erişimini kolaylaştırdığını vurguladı. Dr. Muhammad Amin Ali Qattan, Kuveyt'te, İslami Bankacılığın uygulanması, 'muşaraka ve mudarebe' yöntemleri hakkında ayrıntılı bilgi verdi.



Düzce Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nigar Demircan Çakar, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'e plaket takdim etti.

İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoğlu "İslami Finans ve İslami Bankacılıktaki Son Gelişmeler" konulu panelde oturum başkanlığı yaptı (yanda).



Turkey

Exporting to Middle East

Regency Expo Management based in Dubai

We work more than 15 countries since 2005

Now time to focus on Turkey !

Iran OilShow01-04 May 2019

Iran Saving Energy.....21-24 Feb. 2019

IBuildex1-04 March 2019

Baghdad 4in1 5th....11-14 Feb 2019

www.regencyexpo.net

Info@regencyexpo.net

0212 560 6062

RegencyExpo

80 ülke temsilcisi Boğaziçi Zirvesi'nde buluşacak

TÜRKİYE, 80 ülkeden yaklaşık 2 bin siyasetçi, iş insanı ve fikir önderini 9'uncu Boğaziçi Zirvesi'nde ağırlamaya hazırlanıyor. Cumhurbaşkanlığı himayelerinde 26-28 Kasım'da İstanbul'da yapılacak olan zirvenin ana teması 'Barışın Sürdürülmesi ve Herkes İçin Kalkınma' olarak belirlendi. Geçen 8 yılda çok

önemli iş anlaşmalarına imza atılan zirveden bu yıl da kritik iş birliklerinin çıkması bekleniyor.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın açılış konuşmasını yapmasının beklendiği zirve bu yıl dünya genelinden yaklaşık 80 ülkeden cumhurbaşkanları, bakanlar, eski devlet başkanları, siyasiler ve iş insanlarını ağırlayacak.



'Barışın Sürdürülmesi ve Herkes İçin Kalkınma' teması ile düzenlenecek zirvede 193 konuşmacı yer alacak, 33 ayrı panel düzenlenecek. Öte yandan bu yıl ilk kez İngiltere'den de bakanlık düzeyinde katılım olacak.

İhracat bedelinin yurda getirilmesi

Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin olarak Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından yayımlanan 2018-32/48 sayılı Tebliğ gereği “Türkiye’de yerleşik kişiler tarafından gerçekleştirilen ihracat işlemlerine ait bedeller; ithalatçının ödemesini müteakip doğrudan ve gecikmeksizin ihracata aracılık eden bankaya transfer edilecek veya getirilecek. Bu bağlamda söz konusu bedellerin yurda getirilmesi süresi fiili ihrac tarihinden itibaren 180 günü geçemez. Söz konusu bedellerin en az yüzde 80’nin bir bankaya satılması zorunludur.

Tebliğde öngörüldüğü üzere ihracat işlemlerine ait bedellerin aşağıdaki ödeme şekillerine göre yurda getirilmesi mümkündür.

- Akreditifli ödeme,



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİÇ

- Vesaik mukabili ödeme,
- Mal mukabili ödeme,
- Kabul kredili akreditifli ödeme,
- Kabul kredili vesaik mukabili ödeme,
- Kabul kredili mal mukabili ödeme,
- Peşin ödeme,

İhracat bedellerinin beyan edilen Türk parası veya döviz üzerinden yurda getirilmesi esas olup, Türk parası üzerinden yapılan ihracat karşılığında döviz olarak getirilmesi de mümkündür.

Diğer yandan ihracat bedelinin yolcu beraberinde efektif olarak yurda getirilmesi halinde gümrük idarelerine beyan edilmesi zorunludur.

Peşin döviz karşılığında ihracatın 24 ay içerisinde gerçekleştirilmesi gerekmektedir. “Dahilde İşleme İzin Belgesi ve Vergi, Resim ve Harç İstisna Belgesi” kapsamında

ihracat ve ihracat sayılan satış ve teslimler ile döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyetlerle ilgili olarak sağlanan peşin dövizlerin kullanım süresi, belge süresi (ek süre dahil) kadar olacaktır.

Tamamı tek seferde iade edilmeyen veya süresi içinde ihracat gerçekleştirilmeyen peşin dövizler prefinansman hükümlerine tabi hale gelen peşin dövizlerin ihracat taahhüt sürelerinin ilgili mevzuat hükümleri çerçevesinde uzatılması halinde, alıcının muvafakat etmesi koşuluyla kullanım süreleri de verilen ek süre kadar uzatılmış sayılacaktır.

Ayrıca özelliği olan ihracatta; ■ Yurtdışına müteahhit firmalarca yapılacak ihracat bedelinin 365 gün içinde yurda getirilerek bir bankaya satılması zorunludur.

■ Konsinye yoluyla yapılacak ihracatta ihracat bedellerinin; kesin satışı müteakip uluslararası fuar, sergi ve haftalara bedelli olarak satılmak üzere gönderilen malların bedellerinin ise gönderildikleri fuar, sergi ve haftanın bitimini müteakip 180 (yüz seksen) gün içerisinde yurda getirilerek herhangi bir bankaya satılması gerekmektedir.

- Konuya ilişkin mevzuat hükümlerine

göre yurt dışına geçici ihracı yapılan malların verilen süre veya ek süre içinde yurda getirilmemesi veya bu süreler içerisinde satılması halinde satış bedelinin süre bitiminden veya kesin satış tarihinden itibaren 90 gün içinde yurda getirilerek bir bankaya satılması zorunludur.

■ Halen yürürlükte bulunan İhracat Rejimi ve Finansal Kiralama (Leasing) Mevzuatı çerçevesinde kredili veya kiralama yoluyla yapılan ihracatta, ihracat bedelinin Kredili satış veya kiralama sözleşmesinde belirlenen vade tarihlerini izleyen 90 gün içinde yurda getirilerek bankalara satılması zorunludur.

■ İhraç edilen malların bedelinin süresinde yurda getirilerek bankalara satılmasından ve ihracat hesabının süresinde kapatılmasından ihracatçılar sorumludur.

■ Alacak hakkının satın alınması suretiyle ticari riskin bankalar veya faktoring şirketlerince üstlenilmesi durumunda ihracat bedelinin yurda getirilmesi ile ilgili sorumluluğu belirlemeye Hazine ve Maliye Bakanlığı yetkilidir.

■ İhracata aracılık eden bankalar ihracat bedellerinin yurda getirilmesini ve satışının

yapılmasını izlemekle yükümlü tutulmuştur.

İhracatla ilgili navlun, sigorta primi, komisyon, ardiye, depolama, antrepo, gümrük resmi, harç ve faktoring masrafları ile uluslararası para piyasalarında geçerli faiz oranlarını geçmemek üzere iskonto giderleri gibi masraflar için yapılacak indirimler ile konsinyasyon yoluyla ihraç edilen mallarla ilgili nakil, muhafaza, bakım ve fümügasyon (zararlı şeyler) rafa (manipulasyon) satış ve benzeri masrafların ihracat bedelinden mahsubu veya görünmeyen işlemlere ilişkin hükümler çerçevesinde döviz transferi talepleri bankalarca incelenip sonuçlandırılır.

Ticari teamüllerin gereği olarak satış akdinde veya akreditiflerde ayrıca varış yerinde tartı ve analiz yapılması koşulu bulunuyorsa tartı ve analiz sonucunda tespit edilen vezin noksanlığı veya kalite farkı ile ekspertiz ve tahkim ücretleri ve rafa (manipulasyon) masraflarının (hariçteki gözetme şirketleri, ücretleri dahil) mal bedelinden mahsubu veya görünmeyen işlemlere ilişkin hükümler çerçevesinde döviz transferi talepleri bankalarca incelenip sonuçlandırılır.

Kamu ihalesinde sözleşme fesih şartları değişti

RESMÎ Gazete’de yayınlanan düzenlemeyle **Toplu Konut Kanunu** kapsamında yapılacak **sözleşmelerde** uygulanacak esaslarda değişiklik yapıldı. Esasların, ‘yüklenicinin sözleşmeyi feshetmesi’ başlıklı 19’uncu maddesinin, mücbir sebep halleri dışında, yüklenici mali acz içinde bulunduğu gerekçesiyle sözleşmeyi fesh edebilmesi ve kesin-ek teminatların gelir kaydedilmesine ilişkin hükümleri korundu. Düzenlemenin eski halinde, feshe kadar yapılan hak ediş ödemelerindeki kesintilerin de gelir kaydedilmesi öngörüldükçe, yapılan değişiklikte bu kesintilerin yükleniciye ödenmesi hükme bağlandı. Aynı değişiklik idarenin sözleşmeyi feshini düzenleyen 20’nci madde de yapıldı. Yüklenicinin ihale sürecinde 4734 sayılı Kamu İhale Kanununa göre yasak fiil veya davranışlarda bulunduğu sözleşme yapıldıktan sonra tespit edilmesi halinde de sözleşme feshedilene kadar hak edişlerden yapılan kesintiler, yükleniciye iade edilebilecek. Nakdi gerçekleştirme seviyesi ilk hak edişten yüzde 50’ye kadar olan işlerde yüzde 95 oranında ödenerek yüzde 5’i kesilecek. Esasların hakedişlerin ödeme usullerini düzenleyen 25’inci maddesinde de değişiklik yapıldı.

OSB’lerde bedelsiz arsa tahsisinin kapsamı genişletildi

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı’nca hazırlanan Organize Sanayi Bölgelerinde (OSB) bedelsiz arsa tahsisinin genişletilmesine ilişkin karar Resmi Gazete’de yayımlandı. Karara göre, dördüncü kademe gelişmiş ilçelerde bulunan OSB arazileri de bedelsiz tahsis edilecek. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan’ın imzasıyla Resmi Gazete’de yayımlanan karara göre, OSB’lerde bedelsiz arsa tahsisinin kapsamı genişletildi. Buna göre, 4’üncü kademe gelişmiş ilçelerde de bedelsiz arsa tahsisi yapılabilecek. 5 ve 6. kademede bulunan ilçelerde mevcut ‘bedelsiz arsa’ uygulamasına devam edilecek. Öte yandan ikinci ve üçüncü kademe gelişmiş ilçelerdeki OSB’lerde uygulanan indirim oranları artırıldı. Daha önce yüzde 40 indirim oranına sahip ikinci kademe ilçeler yüzde 60’a, yüzde 60 indirim oranına sahip üçüncü kademe ilçelerde ise yüzde 80’e çıkarıldı. Kararla OSB’lerdeki boş parsellerin yatırıma daha hızlı bir şekilde kazandırılarak üretimin ve istihdamın artırılması hedefleniyor.

Gümrük Genel Tebliği değişti

İTİCARET Bakanlığı’nın, Gümrük Genel Tebliği’nde (Gümrük Kontrolü Altında İşleme) Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, gümrük kontrolü altında işlem görmüş ürünün gümrük vergisine esas gümrük kıymeti, işlem görmüş ürünün bünyesinde yer alan yurtiçinden temin edilen girdilerin bedelleri, yurt dışından alınanların gümrük kıymetleri ve işlem görmüş ürün için yapılan tüm maliyetlerden oluşacak. Gümrük kontrolü altında işlenmiş ürünlerin KDV’sinin belirlenmesinde izlenecek süreç de belirlendi. Buna göre, gümrük kontrolü altında işleme faaliyetleri neticesinde elde edilmiş ürün için yetkilendirilmiş gümrük müşaviri tarafından rapor hazırlanacak. Raporda, rejim kapsamında ithal edilmiş ürünün serbest dolaşıma sokulmuş nihai ürün içerisindeki miktardan ve işleme faaliyetinin rejim çerçevesinde mevzuata uygun olarak yapıp yapılmadığı tespit edilecek.

Konutta geri ödeme artışı yüzde 4’e sabitlendi



Toplu Konut İdaresi (TOKİ), TOKİ’den konut, iş yeri ve arsa alan vatandaşların geri ödemelerinde altı ayda bir uygulanan dönemsel artış oranını 2019 için yüzde 4’e sabitledi.

TOPLU Konut İdaresi (TOKİ) Başkanı Ergün Turan, TOKİ’den konut, işyeri ve arsa alan vatandaşların geri ödemelerinde altı ayda bir uygulanan dönemsel artış oranını 2019 için sabitlediklerini, artış oranının enflasyon, tüketici fiyat endeksi (TÜFE) ve yurtiçi üretici fiyat endeksi (Yİ-ÜFE) oranlarının altına çekildiğini bildirdi. Turan, alt gelir grubuna yönelik daha önce satılan konutlarda altı ayda bir yapılan dönemsel artış oranını 2019 için yüzde 4’e sabitlediklerini belirtti. Alt gelir grubuna yönelik satılan konutlarda Ocak 2018’de yüzde 5.69, temmuzda yüzde 5.69 olmak üzere yılda yüzde 11.70’lik artış yapıldığını anımsatan Turan, alt gelir grubu konutlarında 2019 ocak ayında yüzde 4 ve temmuz ayında yüzde 4 olmak üzere yıllık yüzde 8’lik bir artış oranının uygulanacağını aktardı. Turan, orta gelir grubuna yönelik satılan konutlarda artış oranının yüzde 5’e sabitlendiğine işaret etti.

HANE GELİRİ 4.500 TL

Alt gelir grubuna yönelik satış yapılan konutlarda ocak ve temmuz aylarında uygulanan artış oranının 2019’da yüzde 4 olacağını vurgulayan Turan, “Alt gelir grubu kategorisinde satışını yaptığımız konutlarımız hane halkı net geliri en fazla 4 bin 500 TL olan vatandaşlarımıza yönelik” dedi.

Hoş geldin

İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü personeli Cüneyt Karabulut’un kızı Zeynep dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömürleri olsun.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası’nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları **artık kolayca ulaşacak.**

İTO’da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda **http://www.ito.org.tr/QR/icoc1882ito18.html** adresini ziyaret etmeniz yeterli.



SIAL CHINA 2019

Sanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
14-16 Mayıs 2019

• Gıda • İçecek • Gıda ekipmanları



GIDA PROFESYONELLERİNİN ASYA’DAKİ EN BÜYÜK BULUŞMASI SİZİ BEKLİYOR!

SIAL CHINA

- 150.000 m² sergileme alanı
- 69 ülkeden 1.543 katılımcı
- Asya’nın en büyük gıda fuarı
- 100.000’den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Milli İştiraki’nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli 3.840 TL



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

Gülün Gürsoy - Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan

Tel : 0212 455 61 17, 0212 455 65 12, 0212 455 61 08

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta : gulin.gursoy@ito.org.tr - ozlem.kilic@ito.org.tr

mustafa.caglayan@ito.org.tr

www.ito.org.tr

Hedef 100 milyar dolarlık Arap sermayesi yatırımı



İTO'ya danışın tavsiyesi

Arap yatırımcıları, Türkiye'ye daha fazla yatırım yapmaya davet edeceklerini belirten Arap İşadamları Derneği (ARTİAD) Başkanı Cemalettin Kerim, "Yatırımların artması için engelleri beraber kaldıracacağız. Bugüne kadar yaklaşık 30 milyar dolar Arap sermayesi Türkiye'ye geldi. Hedefimiz beş yılda 100 milyar dolarlık Arap sermayesini Türkiye'ye getirmek. Türkiye'nin kaynağa ihtiyacı var. Arap sermayesi ise yabancı bankalarda atıl duruyor. İnşallah sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın 2023 vizyonuna katkı görevimizi üstleneceğiz. Arap kardeşlerimizden yatırımlarını Türkiye'ye yönlendirmelerini isteyeceğiz" diye konuştu. Arap iş insanlarına, yatırım yapacaklarında İTO'ya danışmalarını öneren Kerim, "İTO dünyanın en büyük Odaları arasında. Üyeleri arasında 100 yılı geçen şirketler var" dedi.

İstanbul Ticaret Odası'nda bir araya gelen Arap işadamları, Türkiye'deki yatırım imkanlarını konuştu. Toplantıda, önümüzdeki beş yılda 100 milyar dolarlık Arap sermayesinin Türkiye'ye gelmesinin hedeflendiği açıklandı. Toplantıya, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Dr. Nureddin Nebati de katıldı.

SEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası ile Arap İşadamları Derneği (ARTİAD), 'Türkiye'de Arap Yatırımlarının Dünü, Bugünü ve Yarını' konulu ortak toplantı düzenledi. İTO Meclis Salonu'nda gerçekleştirilen toplantının açılış konuşmasını İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay yaptı. Toplantıya; Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Dr. Nureddin Nebati, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkan Yardımcısı Ahmet Burak Dağlıoğlu, ARTİAD Başkanı Cemalettin Kerim ve çok sayıda Arap işadamı katıldı. İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu ile Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de toplantıda yer aldı.



TÜRKİYE GÜVENLİ LİMAN

Türkiye'nin Arap yatırımları için dün olduğu gibi bugün de en güvenli liman olduğunu belirten İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, "Arap kardeşlerimiz de artık bu gerçeğin farkına varmışlardır. Neden? Çünkü bizim, Arap yatırımlarının olduğu diğer ülkelerden büyük bir farkımız var. Jestratejik konumumuz, ekonomik imkanlarımız, hızla gelişen ekonomimiz, eğitilmiş insan gücümüz gibi üstünlüklere sahibiz. Ancak Arap kardeşlerimizle, aynı evin aynı odalarında

duran bir ailenin fertleri gibiyiz.

Tarih, dinî ve kültürel bağlara sahibiz. Bana göre daha da farklı ve bulunmaz bir özelliğimiz var. Bu özelliğimizi, bir atasözümüzle açıklamak istiyorum. Biz Türkler deriz ki, 'Baba dostları, oğullara mirastır.' Bu atasözünde ifade edildiği gibi biz Türkler ve Araplar 'baba dostlarıyız.' O yüzden bir ailenin birbirinden ayrılmaz fertleriyiz" dedi.

13 BİN 340 ARAP ŞİRKETİ

Arap yatırımlarının Türkiye'ye gelmesi için İTO'nun bundan sonra da üzerine düşeni yapacağını vurgulayan Kuralay, şöyle konuştu: "Dünyada 2 trilyon dolara yaklaşan bir Arap yatırım var ve biz Türkiye olarak

bunun önemli bir kısmını almaya talibiz. Çünkü şu an aldığımız yatırım payı, pek de yüksek bir rakam değil. Bugün itibarıyla 18 Arap ülkesinden tam 13 bin 340 şirket İTO'ya kayıtlı bulunuyor. Yani 13 bin 340 Arap kardeşimizin şirketi bu Odaya üye. Bu şirketlerin burada olması Arap işadamları ile Türkiye arasındaki köprüyü de ifade ediyor. Arap işadamlarıyla, çeşitli zamanlarda bir araya geliyoruz. Onların iş yapma arzuları bizleri de kamçılıyor. O nedenle daha fazla yatırım yapmanızı için İTO'nun da sizlerin emrinde olduğunu hatırlatmak istiyorum, burası sizin de Odanız. Her türlü meselelerinizi çözmek için bizler sizlerin yanındayız."

Tek merkezden hizmet

Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Dr. Nureddin Nebati, yabancı yatırımcılara sağlanan kolaylıklar hakkında sunum yaptı. Tek merkezden bütün işlemlerin yapılabildiğini belirten Nebati, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın bu konuda sergilediği kararlılık sayesinde yabancı yatırımcılara gerekli hizmetlerin hali hazırda doğrudan devlet eliyle verildiğini söyledi. Doğrudan yatırımlar için önemli kolaylıklar sağladıklarını anlatan Nebati, "2 milyon olan sabit sermayeyi 500 bin dolara düşürdük. 100 kişi

istihdam şartını 50 kişiye düşürdük. 3 milyon dolar olan mevduatı 500 bin dolara düşürdük, taşınmazı 250 bin dolara düşürdük, devlet borçlanmayı 500 bine, gayrimenkul yatırım fonunu da 500 bine düşürdük. Artık bu parayla ben geleceğim diye bir bahane yok" dedi.

TURKUAZ KART

Yabancı yatırımcılara sağlanan vatandaşlık hizmetine ilişkin de bilgiler veren Nebati, çifte vatandaşlığı kabul etmeyen ülkeler için de çözüm geliştirdiklerini söyledi. Nebati, şunları kaydetti: "Turkuaz Kart uygulamamız var. Hemen Turkuaz Kart'ı veriyoruz,

vatandaşlık mı istiyorsun, al sana vatandaşlık. Turkuaz Kart mı istiyorsun al sana Turkuaz Kart. Oy kullanma hariç her şeyden var."

Yabancı yatırımcının vatandaşlık işlem sürecinin kısıldığına da dikkat çeken Nebati, şöyle konuştu: "Başvurunuzu yaptınız, parayı yatırdınız. Nüfus, hemen isminizi bildiriyor. Cumhurbaşkanımız onayladığıda iş bitiyor. Vatandaşlık veya Turkuaz Kart konusunda ofis başvurusundan onaya kadar süre 45 gün." Nebati, eskiden yabancı yatırımcının bir gayrimenkulü satın alabilmesi için 3 ay süren bir izin süresinin 3 güne düşüğünü de ifade etti.

Küçük desteklerle bebekler hayata tutunuyor

DÜNYA Sağlık Örgütü verilerine göre her gün 830 kadın, hamilelik ve doğumla ilgili önlenemez nedenlerden ölüyor. Dünya genelinde her yıl 2 milyon 600 bin bebek ilk ayda yaşamını yitiriyor. Gerekli iyileştirmeler sağlanamazsa 2030'a kadar 30 milyon yenidoğanın öleceği tahmin ediliyor. Bu doğrultuda, 'Doğmak En Temel Hak' kampanyasını başlatan Yeryüzü Doktorları, doğum imkanlarının kısıtlı olduğu bölgelerde; doğum

öncesinde, doğumda ve doğum sonrasında vermiş olduğu hizmetlerle bebeklerin sağlıklı bir şekilde dünyaya gelmesi ve annelerin hayata tutunması için çalışıyor. Anne ve çocuklara yönelik açtığı kliniklerde gebelik takibi yapıyor, doğum öncesi ve sonrası bebek gelişim süreçlerini kontrol ediyor, besin ve ilaç desteği sağlıyor. Dernek şu anda Suriye ve Somali'de anne bebek sağlığı merkezi ile ihtiyaç sahiplerine ulaşıyor.



NATPE MIAMI

Miami – A.B.D.
22-24 Ocak 2019

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE
A.B.D. KITASININ LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK FUARI
TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALINI
[21-25 Ocak 2019]

Katılımcı Profili

- Animasyon, belgesel, format, sinema filmi, TV dizisi sektörlarinden dağıtımclar, yapımcı firmalar

%70 DEVLET DESTEĞİ

NATPE 2019

- Sürekli gelişen küresel televizyon endüstrisine 55 yılı aşkın süre verilen hizmet
- A.B.D.'nin en büyük küresel içerik fuarı
- Dizi, film, içerik, TV ve yapımcı sektörünün Latin Amerika'ya açılan kapısı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomik sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kalımlı dahil konaklama
- Havalimanı – otel – havalimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar rasmi web sitesi ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İletişim ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teyrik bapıruı işlemleri

Ödeme Planı

Toplam Katılım Bedeli: 7.800 TL

1. Ödeme : 4.000 TL
2. Ödeme : Kalan Bedelin %50'si
3. Ödeme : Bekliye Bedel

Kesim kalem, sözleşme ve İTO'ya 1. ödememin Netilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarih önceliği dikkate alınacaktır.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM – İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 40614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 4147 79
• Ödemeler MİRAH hesabında, tam firma ibranı ve "NATPE MIAMI 2019 FUARI" ibarad ile gerçekleştirilmektedir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

Ölke Coşkun - MİNE GÜNEŞ
Tel : 0212 456 45 09 - 456 41 04
GSM : 0533 989 30 67
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

6 9 Kasım 2018

SEKTÖREL

İSTANBUL TİCARET

Hem çağrı alıp hem işi yönetiyorlar

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE’de özellikle gençlere sağladığı istihdamla dikkat çeken çağrı merkezi sektörü, kabuk değiştiren yeni yüzüyle büyümeye devam ediyor. Her yıl ortalama yüzde 10 civarında büyüyen çağrı merkezi sektörü geçtiğimiz yıl yüzde 13,3’lük bir büyüme ile cirosunu 5.1 milyar TL’ye taşıdı.

Geçmişte yalnızca gelen çağrının karşılandığı çağrı merkezleri, büyük dönüşümlerle ayrı bir yatırım alanına dönüştü. Şirketler artık ana iş kollarına odaklanırken; şikâyet, sosyal medya, mobil uygulamaların yönetimi, tahsilat ve süreç tasarımı gibi ileri derecede bilgi ve deneyim gerektiren konularda sorumluluğu çağrı merkezleri aldı.

110 BİN ÇALIŞAN

Çağrı Merkezleri Derneği’nin verilerine göre sektörün istihdam sağladığı kişi sayısı 2016 yılında 85 bin iken, bu rakam geçtiğimiz yıl 110 bine ulaştı. Sektör çalışanların eğitim seviyesinin yüksekliği ile de dikkat çekiyor. Bu alanda çalışanların yüzde 48’ini üniversite mezunları oluşturuyor. Ayrıca kadın istihdamının da en yüksek olduğu alanlardan bir tanesi çağrı merkezi. Çağrı merkezlerinde istihdam olunanların yüzde 66’sını bayanlar oluşturuyor.



Türkiye’nin en çok istihdam oluşturan sektörlerinden biri olan çağrı sektörü, son dönemlerde kabuk değiştiriyor. Artık şikâyet, sosyal medya, mobil uygulamaların yönetimi, tahsilat ve süreç tasarımı da çağrı sektörünün kapsama alanında. Bu değişim ile çağrı sektörünün büyüklüğü 5.1 milyar TL’ye ulaştı.

ANADOLU’YA RAĞBET

Çağrı merkezleri yatırımlarının yeni gözdesini Anadolu kentleri oluşturuyor. Sektörde en büyük istihdamı yüzde 39’luk pay ile İstanbul sağlasa da, yüzde 44’lük istihdamı Anadolu şehirleri oluşturuyor. Oldukça genç bir çalışan kesimine sahip olan çağrı sektöründe yaş ortalaması 26. Sektör çalışanlarının yüzde 41’i asgari

ücret politikası ile mesaisini gerçekleştiriyor. Geçtiğimiz yıl hizmet alanların her sorusuna cevap vermeye çalışan 110 bin sektör çalışanı 2.5 milyar kere çağrı cevapladı.

HANGİ SEKTÖRLER KULLANIYOR?

Çağrı merkezleri en çok telekomünikasyon alanında hizmet veriyor. Yüzde

23’lük telekomünikasyonu, yüzde 17 ile finans, yüzde 13 ile tüketim ürünleri, yüzde 12 ile eğlence ve medya sektörü takip ediyor. Çağrı merkezlerinin en az faaliyet gösterdiği alan ise yüzde 1 ile sağlık. Çağrı merkezi sektörü aynı zamanda eğitimle entegreli olarak büyüyor. Türkiye’de 18 üniversitede ön lisans düzeyinde çağrı merkezi eğitimi veriliyor.

En büyük sorun sirkülasyon

Çok büyük istihdam oluşturmamasına rağmen, çağrı merkezlerinin en büyük sorununu iş gücü sirkülasyonu oluşturuyor. Çalışanların çoğu bunu bir meslek olarak kabul etmiyor. Yapılan araştırmalara göre, Avrupa’da bu meslekte çalışanların yaş ortalaması 35 ve insanlar bunu bir meslek olarak kabul ederek bu alanda ilerliyorlar. Türkiye’de ise bu sektörde ortalama 2 yıl kesintisiz olarak çalışılıyor.



Deneyim ve yönetim merkezi oldu

Kartal Tıknaç (Çağrı Merkezleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı): Bugün çağrı merkezi sektörü ciddi bir ekosistemle birlikte büyümeye devam ediyor. Geçmişte neredeyse her şirket için standart yaklaşımlara sahip olan insan kaynakları yönetim alanı, çağrı merkezlerinin dinamiklerine göre oldukça farklılaşmış boyutlarla ve ayrı dinamiklerle karşımıza çıkıyor. Artık şirketler çalışan yardım masalarını, bordrolarının yönetimini, idari iş birimlerinin üstlendiği fiziki ortamlarının yönetimlerini dahi hizmet firmalarına emanet edebiliyorlar. Çağrı Merkezleri artık Deneyim Merkezlerine ve daha da ötesinde birer İş Süreçleri Yönetim Ofisine dönüşüyor.

Strateji, yetkinlik ve inovasyon

Best Managed Companies programında firmalar ‘strateji’, ‘yetkinlik ve inovasyon’, ‘kültür ve adanmışlık’ ve ‘yönetişim ve finansallar’ olmak üzere dört ana başlıkta; yüz yüze görüşme içeren incelemelerden geçirildi. Bu aşamada, kapsayıcı bir yönetim yapısı, güçlü bir strateji, strateji ile uyumlu hedeflerin belirlenmesi ve takip edilmesi, güçlü bir finansal yapı ve raporlama altyapısına sahip olunması, Ar-Ge ve inovasyona yatırım yapılması gibi kriterler dikkate alındı.



Türkiye’nin en iyi yönetilen ŞİRKETLERİ BELİRLENİYOR

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAZ ALAYOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışları Müdürü
Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Müge Biber, Dilşah Keflioğlu

www.itohaber.com
İlker Başoğlu
Merve Gönenc
Hande Kösdagı

Reklam ve
Abonelik
Yahya Gül - Cengiz Kazan

Grafik
Erdem
Kırcı

Fotoğraf
Osman
Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ’NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO’NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISIMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL’dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No’lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 09.11.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE’nin en iyi yönetilen şirketleri Deloitte Private Türkiye tarafından listelendi. Türkiye’de ilk kez hayata geçirilen Best Managed Companies ile belirlenen şirketler 26 Kasım’da kamuoyu ile paylaşılacak. 11 ilden 70’ yakın şirketin katıldığı program, Türkiye’deki şirketlerin uluslararası en iyi uygulamalar dahilinde yönetim performanslarının değerlendirilmesinin yanı sıra, ulusal şirketler arasında iyi yönetim mekanizmaları hakkında farkındalık oluşturmaya hedefliyor.

KOÇLARLA ÇALIŞTILAR

Deloitte Best Managed Companies Türkiye programı; Koç Üniversitesi’nin iş birliği, TAİDER ve TİDE’nin iş ortaklıkları ve QNB Finansbank’ın ana sponsorluğunda, Türkiye’de bu sene ilk kez hayata geçiriliyor. Programa katılan ve finalist olmaya hak kazanan şirketler, Deloitte Private Türkiye yöneticileri arasından seçilmiş ve bu konuda özel olarak eğitilmiş şirket koçları ile birlikte çalışma fırsatı buldu.

Şirketler kendileri için özel olarak atanan koçlar ile bir araya gelerek kendilerini anlatma ve kurumsal olgunluk seviyeleri hakkında geri bildirim alma fırsatı elde etti. Programın, ilerleyen dönemlerde daha fazla firmaya ulaşması ve bu sayede; firmaların birbirlerinden öğrenebilecekleri ve tecrübelerini paylaşabilecekleri bir platformda buluşmaları hedefleniyor.

MOBILE WORLD CONGRESS

Barcelona – İspanya
25-28 Şubat 2019

- Ağ Teknolojileri
- Akıllı Bağlantı
- Dijital Güven, Sağlık
- Donanım Teknolojileri
- Mobil Yazılımlar ve Uygulamalar
- Nesnelerin İnterneti - IoT
- Yapay Zeka - AI

TÜRK MOBİL İLETİŞİM SEKTÖRÜNÜ DÜNYA İLE BULUŞTURAN PLATFORM

Mobile World Congress Barcelona

- Mobil endüstri ve teknolojiler alanında dünyanın en büyük ve prestijli fuarı
- 8 hall’den oluşan 100.000 m² net fuar alanı
- Sektörün dev global firmalarının içinde yer aldığı 2.400 fuar katılımcısı
- Dünyanın her yerinden 107.000’i aşkın ziyaretçi ile mobil dünyanın her alanında faaliyet gösteren profesyonellerle görüşme
- Yeni teknolojiler ve yenilikçi ürünleri yerinde inceleme imkanı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Videowall’da tanıtım filminin gösterimi
- ConnectTurkey platformunda sunum imkanı
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı : 6 m²**
Katılım bedeli : 8.400 TL/m²
1. Ödeme : 2.000 TL/m²
2. Ödeme : Kalan bedelin %50’si
3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda’ımıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• **Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve “MOBILE WORLD CONGRESS 2019” ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.**

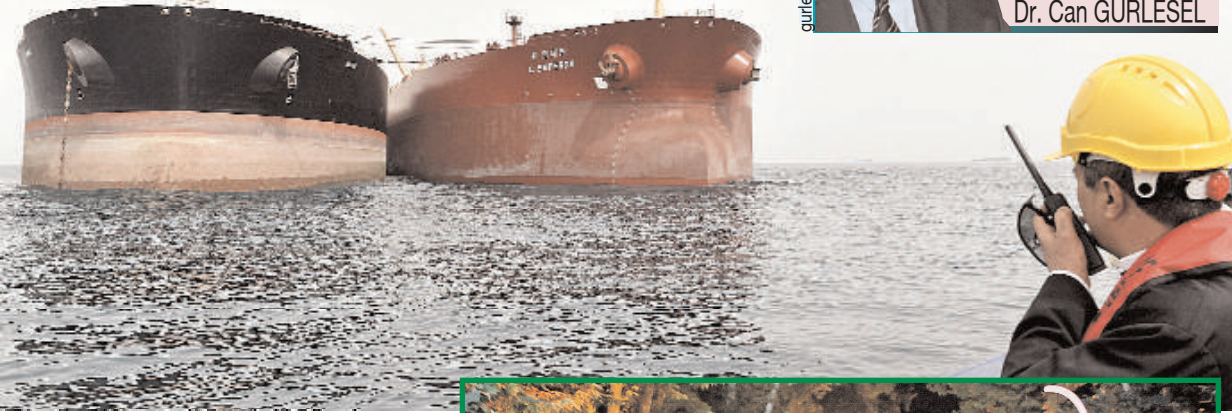
Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Akif Gönüllü - Gökçe Coşkun - Dr. Murat Özturan
Tel : 0212 455 61 19 - 455 65 09 - 455 65 62
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonulcu@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr
murat.ozturan@ito.org.tr
www.ito.org.tr

ABD'nin İran yaptırımları ne getirecek



PERSPEKTİF
Dr. Can GÜRESEL

ABD, İran ile nükleer anlaşmadan tek taraflı olarak çekilmesinin ardından İran'a yönelik yaptırımların 90 ve 180 günlük iki aşamaya yeniden uygulanmaya başlanacağını duyurmuştu. Bu kapsamda 90 günün ardından ilk yaptırımlar 7 Ağustos'ta devreye girdi. ABD Hazine Bakanlığı'nın verdiği 180 günlük sürenin dolmasıyla ikinci aşama yaptırımlar ise 5 Kasım itibarıyla başladı. ABD'nin, 'tarihin en kapsamlı yaptırımları' olarak nitelendirdiği yaptırımların olası etkilerini değerlendirelim:

1 - İkinci aşama yaptırımlar enerji, bankacılık, gemicilik sektörlerini hedefliyor

İlk aşamada konulan yaptırımlar ile İran'ın dolar elde etmesi, dolar satın alması, altın ve değerli madenler ticareti yapması yasaklandı. İran'a doğrudan dolaylı grafit, ham veya yarı işlenmiş madenler, kömür ve sanayide kullanılan yazılım satışı ile tedariki ve nakliyesine de yasak getirildi. İkinci aşamada ise İran'dan petrol, petrokimya ve petrol ürünleri alınması yasaklandı. National Iranian Oil Company ile petrolle ilişkili alım-satım işlemleri yapılması, İran'ın deniz nakliyat gemilerinin kullanımı ile gemi imalat sektörlerine yönelik alımlar da yaptırım kapsamına alındı. İran merkez bankası ve İran finans kuruluşları ile yabancı finans kuruluşlarının işlem yapması da yine yasaklandı.

2 - Yeni yaptırımlar geniş kapsamlı ve İran ekonomisi hedef alınıyor

İkinci aşama yaptırımlar kapsamında, İran gemicilik ve enerji sektöründeki 200'den fazla kişi ve gemi yaptırım listesine alındı. 50 İran bankası ile 700'den fazla İranlı, İran Hava Yolları ve 65'ten fazla uçağı, İran Atom Enerjisi Kurumu, 23 yan kuruluş ve ilgili kişiler de yaptırım listesine alındı. ABD'nin yaptırımlar ile amacı, İran'ın uluslararası ekonomik faaliyetlerini hızla azaltmak, ekonomik olarak zayıflatmak ve yeni bir nükleer anlaşma yapmak. Halen 20'den fazla ülke İran'la petrol ticaretini kesip azaltırken, İran'ın petrol gelirleri düşmeye devam ediyor.

3 - Uluslararası bankacılık işlemlerine erişim olanağı da yaptırım kapsamında



2015 yılında 5+1 anlaşmasıyla İran'a yönelik yaptırımların kaldırılması hükmüne bağlanmıştı. Bu haber Tahran sokaklarında sevinç gösterileriyle kutlanmıştı.

ABD, İran'ın dünya çapında bankalar arasında elektronik fon transferi sağlayan SWIFT (Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication) sistemi ile fon transferinin de yaptırım kapsamında olduğunu açıkladı. Böylece İran'ın uluslararası finans sistemine erişimi de engellenmiş olacak. Yaptırımların yürürlüğe girmesinin ardından SWIFT, ABD'nin yaptırımlarına uyacağını ve bazı İran bankalarının sisteme erişimini askıya aldığını duyurdu. Böylece İran bankalarının uluslararası işlemleri yapabilme olanakları büyük ölçüde azaldı.

4 - Enerji ticaretinde Türkiye dahil sekiz ülkeye geçici muafiyet verildi

ABD, İran'dan petrol ve doğalgaz alımı ile ilgili yaptırımlarda sekiz ülkeye geçici muafiyet tanıdı. Bu sekiz ülke Türkiye dahil, Çin, Hindistan, Güney Kore, İtalya, Tayvan, Japonya ve Yunanistan. Muafiyet süresi altı ayla sınırlı olacak. Muafiyet yaptırımlar içinde sadece enerji ticaretine yönelik olarak uygulanacak.

5 - Yaptırımların olası etkileri

ABD'nin İran'a yönelik yaptırımları, öncelikle İran ekonomisini olumsuz etkileyecek. Bununla birlikte İran, yaptırımların yürürlüğe girmesinin ardından yaptırımları deleceğini ve ekonomik olarak yaptırımlar ile başa çıkabileceğini açıkladı.

Yaptırımlar ile İran'ın bölgesindeki aktif diplomasi gücü de zayıflayacak. Yaptırımlarda tanınan muafiyetler ile Türkiye dahil sekiz ülke altı ay daha sınırlı bir etki görecektir. İran'ın önemli ticaret ortağı Avrupa Birliği ise yaptırımlara karşı ve İran ile nükleer anlaşma dahil ilişkilerin yenilenerek sürdürülmesini hedefliyor.

Yaptırımların Türkiye'ye etkileri

İran'ın ekonomik olarak zayıflaması ve döviz sıkıntısı yaşanması ile birlikte Türkiye-İran ikili ticareti son aylarda gerilemeye başladı. Yeni yaptırımlar ile birlikte ikili ticari ilişkilerde gerileme ister istemez sürecektir. Ancak bu gerilemenin Türkiye'ye etkisi oldukça sınırlı kalacak.

Türkiye'nin kalıcı hangi muafiyetlere sahip olacağı ise önümüzdeki zaman diliminde ortaya çıkacak. Türkiye başta petrol ve doğalgaz anlaşması olmak üzere İran ile o malları alması bile ödeme mecburiyetinde olduğu bir anlaşmayı imzalamış durumda. Dolayısıyla muafiyetlerin sona ermesi halinde enerji tedariki ve ödemeler alanında sıkıntılar yaşanabilecek.



SON SÖZ

ABD yeni yönetimi, tek taraflı yıkıcı politikalarını sürdürüyor ve dünyayı giderek daha istikarsız hale getiriyor.



Canton'da Türk rüzgarı

DÜNYANIN en büyük fuarları arasında yer alan Canton Fuarı'nın 3. fazında Türk ürünleri rüzgân esti. Yarım asrı aşkın süredir gerçekleşen Canton Fuarları, ilkbahar ve sonbahar olmak üzere yılda iki defa düzenleniyor. Her dönem üçer faz olarak gerçekleşen Canton Fuarları'nın birinci ve üçüncü fazlarına milli katılım İstanbul Ticaret Odası'nca organize ediliyor. 31 Ekim-4 Kasım tarihinde üçüncü fazı yapılan Canton'da 28 Türk firması, dünyanın çeşitli bölgelerinden gelen ziyaretçilerle buluştu.

İLGİ YOĞUN

Çinli ziyaretçilerden daha çok dünyanın birçok ülkesinden gelen profesyonel ziyaretçileri ağırlayan Canton Fuarlarına katılımcılar yoğun ilgi gösteriyor. Genellikle Çinli firmaların katıldığı fuarda Türk firmaları, farklı ürün gruplarının bir arada bulunduğu ve bu nedenle ziyaretçilerin yoğun ilgisi olan uluslararası holde ürünlerini sergiledi. Yaklaşık 30 ülke arasında ürünlerini sergileyen Türkiye, en büyük katılım gösteren ülkeler arasında yer aldı.



Katılımcılara sertifika

Fuara milli iştirak kapsamında katılan Türk firmalarının stantlarını; Türkiye'nin Guanco Başkonsolosu Melih Bora Kerimoğlu, Türkiye Guanco Ticaret Ataşesi Serdar Afşar, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Servet Samsama ve İTO heyeti üyeleri ziyaret etti. Fuarda, katılımcı firmalara sertifikaları verildi.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS
Abu Dhabi

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 ülkeden 1072 katılımcı
- 95 ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 60 ülkeden 600 VIP alım heyeti
- Türkiye' en büyük milli katılım arasında 4. sırada
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan alım heyetleri

İlgili Sektörler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan kataloğda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı baplık işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 3400 TL/ m2



Sibel Tayanc - Aylin Odabaş
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 16 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

AK Parti heyeti İTO'da

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ, AK Parti Ekonomi İşleri Başkanı Lütfi Elvan ve beraberindeki heyete, İstanbul'daki ekonomik durum ve Oda'nın faaliyetlerini anlattı.

ŞEREF KILIÇLI

AK Parti Genel Başkan Yardımcısı, Ekonomi İşleri Başkanı Lütfi Elvan, beraberindeki heyet ile birlikte İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib

Avdağ'ı ziyaret etti. İTO Yönetim Kurulu ile istişare toplantısı gerçekleştiren heyet, ekonomi ve reel sektördeki durumu değerlendirdi. Heyette, AK Parti Erzurum Milletvekili ve İTO eski Meclis Üyesi Zehra Taşkesenlioğlu da yer aldı.



Kişi başı tasarruf 15 bin liraya dayandı

Türkiye'de geçen yılın sonunda 11 bin 512 lira olan kişi başı tasarruf miktarı, yılın ilk dokuz ayında 14 bin 571 liraya ulaştı.

TÜRKİYE'de tasarruf mevduatları, ocak-eylül döneminde geçen yılın sonuna göre yüzde 26.6 artarak 1.2 trilyon liraya yükselirken, kişi başı tasarruf miktarı 15 bin liraya yaklaştı. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) ve Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) verilerinden derlenen bilgilere göre, Türkiye'de tasarruf mevduatları, ocak-eylül döneminde 2017 sonuna kıyasla yüzde 26.6 arttı ve 1 trilyon 177 milyar 489 milyon 632 bin lira oldu.

Geçen yıl için nüfusu 80.8 milyonu aşan Türkiye'de, böylece kişi başına ortalama tasarruf miktarı da 14 bin 571 lira olarak hesaplandı. Bu rakam geçen yılın sonunda 11 bin 512 lira düzeyinde bulunuyordu. 9 aylık süreçte

Türkiye'de vatandaşlar tasarrufunu ortalama 3 bin 59 lira artırmış, bu da yatırımlar ve cari açık üzerinde önemli etkisi bulunan tasarrufa ilişkin alınan tedbirlerin etkili olduğunu ortaya koydu.

EN TASARRUFLU İL İSTANBUL

Türkiye'de yaklaşık 15 bin lira olan kişi başı tasarrufların İstanbul'da, eylül ayı itibarıyla 34 bin 38 lira düzeyinde bulunduğu görüldü. İstanbul, bu rakamla kişi başına en yüksek tasarruf edilen il oldu. Türkiye'deki toplam tasarruf mevduatlarının yüzde 43.4'ü İstanbul'da birikti. 15 milyonu aşkın kişiye ev sahipliği yapan İstanbul'da, 9 ayda toplam 511 milyar 559 milyon 152 bin liralık tasarruf mevduatı toplandı.

Bakan Yardımcısı Mahmut Özer'den İTO'ya ziyaret



Milli Eğitim Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Mahmut Özer, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ'ı ziyaret etti. İTO'nun mesleki eğitim çalışmaları ve İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin faaliyetlerinin değerlendirildiği görüşmede, Bakan Yardımcısı Prof. Özer de görüşlerini aktardı.

İran ambargosunun küresel etkileri

ABD'nin saygın araştırma kuruluşları, ABD seçmeninin yüzde 68'inin benzin fiyatına hayli hassas olduğuna işaret ediyor. Bu nedenle, bilhassa Başkan Trump ve Cumhuriyetçi Parti açısından, kısa ve orta vadede benzinin galon fiyatının 3 dolar eşiğini geçmeyeceği konusunda ABD seçmenine teminat verilmesi çok önemli. Başkan Trump'ın, İran'a yönelik kapsamlı ve sert bir ambargo paketini oluşturduklarını belirtmekle birlikte, küresel ham petrol fiyatlarının bilhassa yükselmemesi adına, İran'ın petrol üretimini tümüyle sıfırlayacak bir ambargodan bilhassa kaçındıklarını belirtmesi hayli anlamlı. Çünkü 2016 başında 38 doların bile altını görmüş olan ham petrol fiyatı, ABD'de benzinin galon fiyatını 1.75 dolara kadar indirmişti. Oysa, nisan 2017'den ekim 2018'e, ABD halkının ayda benzine harcadığı para 4.4 milyar dolar arttı.

Washington'a 30 yıldır çöreklenmiş 'küreselci' yapı, ABD Dışişleri-Pentagon-CIA-ABD Hazine Bakanlığı dördüleri üzerinden dünyanın istediği noktasına siyasi-askeri operasyon düzenleme hakkını kendinde görse de,



Beyaz Saray ve iktidardaki parti benzin fiyatlarını ve işsizliği yönetemediği anda seçimleri kaybeder. Bu nedenle, Türkiye'nin de aralarında yer aldığı 8 ülke, petrol fiyatlarının yükselmemesi adına, ambargodan 6 aylığına muaf tutuldular. Fransa ve Almanya başta olmak üzere, önemli AB ülkeleri ise ambargo kapsamındalar ve uymayacaklarını açıkladılar. Gerek Rahip Branson, gerekse de Kaşıkçı cinayetini uluslararası diplomasi boyutunda da, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın güçlü liderliğiyle, mükemmel yönetmiş olan Türkiye, dirayetli ve kararlı duruşunun sonuçlarını görmekte.

Başkan Trump, tetiklediği küresel ticaret savaşının sebep olacağı enflasyon riskinin ve bu riskin ABD ekonomisine olası yansımalarının ve FED'i de yeni faiz artışına zorlayabileceğinin farkında. Bu nedenle, ABD ekonomisinde enflasyon baskısının artmaması adına da İran ambargosunun kısa ve orta vadede küresel petrol fiyatlarını yükseltecek bir sürece dönüşmemesi istenecek. OPEC üyesi ülkelerin alacağı tavır ise gözlemleyeceğiz.

Petrolde 2019 beklentisi 75 dolar

Hazır, İran ambargosu ve küresel petrol fiyatlarının seyrine yönelik tartışma ve değerlendirmeler tazeliğini korurken, bilhassa 2019'a yönelik öngörülerini aktaralım. 20 Eylül 2018'de ABD Başkanı Trump'ın OPEC'e sert tepkisi sonrasında, sadece ekim ayında bile petrol fiyatları yüzde 10 geriledi. Trump, son bir yıldır tırmandırdığı küresel ticaret savaşını nedeniyle, küresel enflasyonun yükseleceğinin farkında. Bu nedenle, ABD'nin ithalatına getirilen ek vergiler doğal olarak bir enflasyon baskısı oluşturacak ise, Trump bu baskıyı küresel petrol fiyatlarını gevşeterek ve Amerikan halkına makul fiyattan akaryakıt satılmasını sağlayarak

dengelemeye çalışıyor.

ABD'nin 8 ülkenin İran yaptırımlarından belirli bir süre için muaf tutulacağı noktasındaki kararını da bu kapsamda değerlendirmemiz gerekiyor. İran'dan petrol ithalatını azaltmaya başlamış; yani ABD'nin beklentilerine hassasiyet göstermiş olan ülkeleri, ABD bir süre daha İran'dan petrol ithal etmeleri konusunda rahat bırakarak, küresel petrol fiyatlarının İran ambargosuyla yükselmesini şimdilik engellemiş oldu. Bu arada, ABD'nin, 8 ülkeye tanınan geçici muafiyetle, İran'a yönelik ambargoyu yumuşak geçişle kurgulamasının bir başka nedeninin de,

Kaşıkçı cinayetinin sebep olduğu 'küresel pervasızlık' skandalıyla sarsılan Suudi Arabistan'a 'daha fazla petrol ürettirerek', İran'ın sebep olacağı arz açığını kapatmak olabilir.

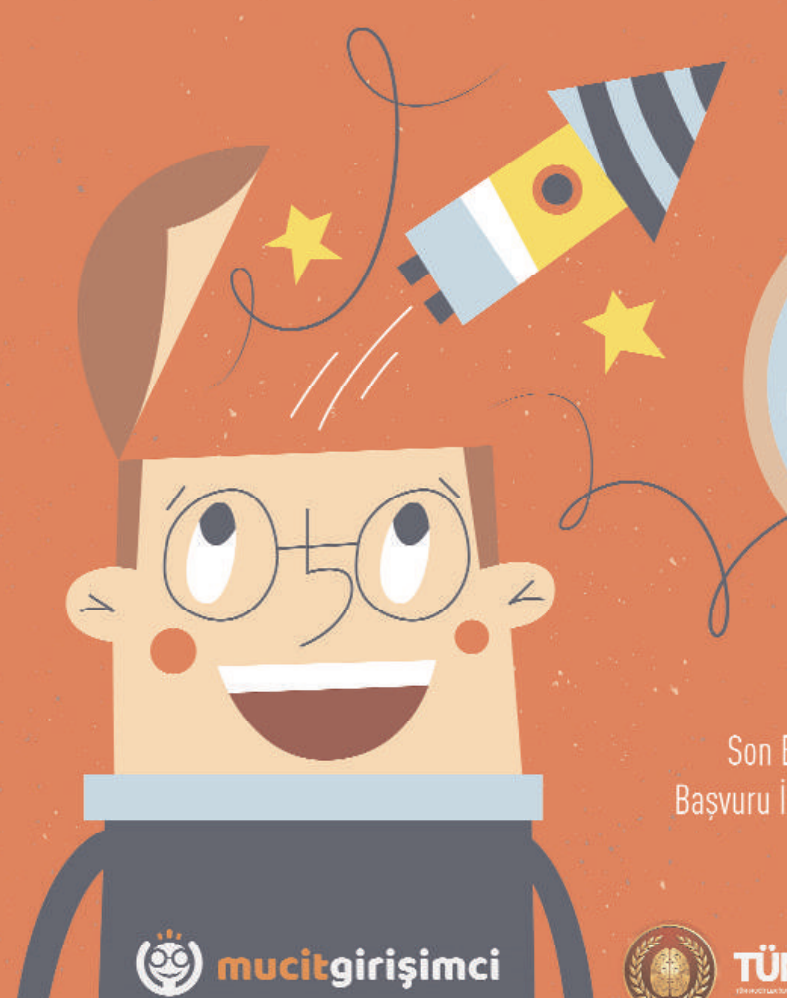
ABD Enerji Bakanlığı, 2018 için ortalama küresel petrol fiyatını 74 dolar, 2019 için ise 75 dolar olarak öngörmüş durumda. Daha 20 Ocak 2016'da, son 13 yılın en düşük seviyesi olarak, petrolün varil fiyatının 26.55 doları test ettikten sonra, fiyatın bugünlere geldiğini de unutmayalım. Emtia uzmanları 2019'da petrol fiyatının 56 dolara kadar düşebileceği ile 85 doları yeniden görebileceği noktasında adeta ikiye bölünmüş durumdalar.





“mucit Girişimci”

programı Başlıyor!



eğitçiler
mentorluklar
7/24 çalışma alanı
eşleştirme faaliyetleri
danişmanlık desteği
seminerler

Son Başvuru Tarihi: **26 Kasım 2018**
Başvuru İçin: www.mucitgirisimci.com





Avrupa'nın
ikinci
büyüğü

Mega Center, Balkanlar ve Ortadoğu'nun en büyük, Avrupa'nın ise ikinci büyük gıda toptancıları merkezi durumunda. Mega Center'da, 450 bin metrekarelik alan üzerinde bin 500 firma faaliyet gösteriyor.



Avdagiç, Mega Center'da üyelerle temasta

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, üye ziyaretlerini sürdürüyor. Gıda toptancılarının bulunduğu Mega Center'daki iş yerlerini ziyaret eden İTO Başkanı, işletme sahiplerinden hem sektörler hem piyasa hakkında bilgi aldı.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Mega Center'daki gıda toptancılarını ziyaret ederek, "Enflasyonla Topyekün Mücadele Kampanyasına" verdikleri destek için teşekkür etti. İşyerleri sahipleri ve çalışanlarla sohbet eden Başkan Avdagiç, gıda sektörünün nabzını tuttu. Ziyaretlerde, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, Mega Center Gıda Toptancıları Sanayicileri ve İşadamları Derneği (MEGASİAD) Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Kemal Altınkılıç, İTO Meclis Üyesi Ramazan Ceylan da yer aldı.

ENFLASYONLA MÜCADELE

Mega Center'daki gıda toptancılarının



örnek bir birlik ve beraberlik duruşu sergilediğini belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, başarılı çalışmalarını için MEGASİAD yönetimini de tebrik etti. Avdagiç, işyeri ziyaretlerin ardından MEGASİAD yönetimi ile istişare toplantısı da gerçekleştirdi. Toplantıda, ihracatta yeni bir atılımın başladığını da dile getiren Avdagiç, firmalara İTO vasıtasıyla

yurtdışı gıda fuarlarına katılma, ihracat potansiyelini artırma tavsiyesinde de bulundu. MEGASİAD yöneticileri, Mega Center'da temel kamu hizmetleriyle ilgili kuruluşların olduğu ancak noterin bulunmadığını belirterek bu konuda İTO'dan destek istedi. Başkan Avdagiç, bu konuda İTO'dan Adalet Bakanlığı'na talep yazısı göndereceklerini söyledi.

Enflasyon ve yansımaları

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Ekim ayı enflasyon verilerini açıkladı. Hem yurtiçi üretici fiyat endeksi hem de tüketici fiyat endeksi bazında konuya bir bakalım.

Enflasyon verileri sektör, harcama grubu ve benzeri

gruplandırmalar içerisinde hem maliyet hem de piyasa fiyatlarında nasıl bir oynaklık olmuş onu göstermektedir. Bu durum satmış ürün fiyatları, maliyet değişimlerimiz konusunda bize önemli ipuçları vermektedir.

Bültene göre; Ekim 2018 ayında TÜFE aylık bazda yüzde 3.67 oranında artarak yıllık bazda yüzde 25.24 seviyelerine yükselmiş durumdadır. En yüksek artış aylık bazda yüzde 12.74 ile ayakkabı ve giyimdedir. Sezon değişikliğinin, geçen yılki fiyatlardan yüksek olmasının etkisi olabilir. Yıllık bazda en yüksek artış ise yüzde 37.92 ile ev eşyaları grubunda gerçekleşmiştir. Daha sonra tüm sektörleri etkileyen ulaştırma sektörü yüzde 32 ile yer almaktadır.

İl bazında baktığımızda en yüksek yıllık artışın Hatay, Kahramanmaraş ve Osmaniye bölgelerinde olduğunu görüyoruz.

Eylül ayında yıllık bazda yüzde 24.52 olan TÜFE Ekim ayında yüzde 25.24 seviyesine yükselmiştir. Görüleceği üzere kurların gevşemesinin enflasyonu düşürücü bir etkisi henüz görülmemiştir.

Peki enflasyon yükselmeye devam edecek mi?

Bunun için maliyetleri ilgilendiren Yurt İçi ÜFE Ekim 2018 ayı rakamlarına bakalım; Yİ-ÜFE yıllık bazda yüzde 45.01 oranında artmış görünüyor. Bir önceki ay yıllık bazda artış yüzde 46.15 idi. Yani yıllık bazda 1.14 puanlık bir gevşeme söz konusudur. Bu şekilde bakınca



Hikmet BAYDAR

önümüzdeki dönem enflasyonda düşüş olabilir umutları artabilir. Ancak yurt içi ÜFE rakamları 45 seviyelerinde. Hâlâ çok yüksek. O yüzden de TÜFE rakamlarına tam olarak yansımama ihtimali oldukça fazladır.

Önümüzdeki dönemlerde ÜFE yüksekliği TÜFE'nin yüksek konumunu sürdürmesine neden olabilir. O yüzden henüz enflasyon düşer diyemiyoruz.

Yurt içi ÜFE grafiğinden 2017 ve 2018 yıllarındaki genel durum açık bir şekilde görülebiliyor.

Tablo bize Yurt içi Üretici fiyatlarının yıllık bazda ne kadar yükseldiğini geçen yıllara karşılaştırmalı olarak aylık değişimlerle birlikte veriyor.

Ayrıca tablolar TÜFE değişimini aynı şekilde veriyor. Aradaki farka baktığımızda TÜFE'nin yükselme potansiyeli olduğu açıkça görülebiliyor. ÜFE'deki Ağustos ve Eylül aylarındaki ciddi bozulmanın TÜFE'ye yansımaya devam edebileceğini söylemek pek de yanlış olmaz.

Burada kura bağlı maliyet enflasyonu söz konusu olduğundan, bu tür hareketler talep üzerinde ciddi olumsuz etkilere sahiptir. Talep daralması, miktar bazında ciro düşüklükleri, tutar bazında fiyatlamalardan kaynaklanan yüksek ciroları sürdürmek için gereken kaynak ihtiyacının artması ve bu ihtiyacın giderilmesindeki zorluklar nakit döngüde problem yaşama potansiyelini artırmaktadır.

Gerçekleri tüm açıklığıyla önümüzde alıp, A ve B planları oluşturarak nakit sıkışıklığına yol açmayacak bir satış ve pazarlama politikasını uygulamak zorundayız. Aksi halde kredi limitleri tıkalı, taahhütlerini ödemedi zorlanan bir firma konumuna kolayca düşebiliriz.



Kadın girişimciler ihracata odaklandı

ŞEREF KILIÇLI

TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu (İKGK) 4. Dönem 41. Toplantısını gerçekleştirdi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş yönetiminde yapılan toplantıda, yerli üretim ile ihracat yapan ve yapmak isteyen girişimciler görüş alışverişinde bulundu. Toplantıda, yurtdışı fuar katılım desteği, sektörel nitelikli yurtiçi fuar katılım desteği, pazar araştırması ve pazara giriş desteği, yurtdışı birim, marka ve tanıtım desteği, döviz kazandırıcı hizmet ticaretinin desteklenmesi konularında verilen teşviklerle ilgili sunum da yapıldı.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, kadın girişimcilerin başarılarıyla gurur duyduklarını belirterek ekonomiye katkı sağlayan güzel projelerin

gerçekleşmesinden de ayrıca mutluluk duyduklarını söyledi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş'a ve İTO'ya destekleri için teşekkür ettiklerini belirten İKGK Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hatice Kal, kadın girişimcileri bir araya getiren toplantılara devam edeceklerini ifade etti. Toplantıya İTO Genel Sekreter Yardımcısı Nurcan Turan da katıldı.

Kadın girişimciler gerçekleştirmekte oldukları projeler ve hedefleri hakkında da görüşlerini aktardı. Kanser ilacı konusunda çalışma yaptıklarını belirten Teknopark İstanbul girişimcisi Rana Sanyal, hedeflerinin seri üretim ve ihracat yapmak olduğunu söyledi. Dijital dönüşüm merkezi kuracaklarını ifade eden Sinem Çepni, "Bir bankanın sponsorluğunda, 120 KOBİ'nin dijital dönüşümünü de ücretsiz sağlayacaklarının bilgisini verdi.

Yabancı yatırımcı ofisi İTO'da hizmete başladı

ŞEREF KILIÇLI

YABANCI yatırımcıların Türkiye'de uzun dönem ikamet izni ve vatandaşlık işlemlerinin tek noktadan takibinin yapılması amacıyla Ankara ve İstanbul'da hizmet ofisleri kuruldu. İstanbul'daki ofis, İstanbul Ticaret Odası'nın Eminönü'ndeki merkez binasında açıldı. Ankara'daki ofis ise Ankara İl Göç İdaresi Müdürlüğü'nün Binnaz Sokak No:2 Kavaklıdere-Çankaya adresinde hizmet vermeye başladı. İçişleri Bakanı Süleyman Soylu, Ankara İl Göç İdaresi Müdürlüğü'nü ziyaret ederek yapılan çalışmalar hakkında açıklamalarda bulundu. Bakan Soylu, Türk Vatandaşlığı Kanununun Uygulanmasına İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliğin 19 Eylül'de Resmi Gazete'de yayımlandığını hatırlattı.

Soylu, İçişleri Bakanlığı, Hazine ve Maliye Bakanlığı,

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Göç İdaresi Genel Müdürlüğü, Nüfus ve Vatandaşlık İşleri Genel Müdürlüğü ve Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) ile oluşturdukları bir ekiple çalışmalarını bugüne kadar ettiklerini belirtti.

YATIRIM VE SATIŞ

Soylu, şöyle konuştu: "Bu karar çerçevesinde Türkiye'ye yaklaşık 500 bin dolar ve bunun karşılığında Türk parası mevduatı getiren, 250 bin dolar ve bunun Türk lirası karşılığı gayrimenkul alan ve 500 bin dolar ve bunun Türk lirası karşılığı sabit sermaye yatırımı gerçekleştiren, 50 kişi ve üzerinde istihdam gerçekleştiren, mevduatın yanı sıra devlet borçlanma senetleri, gayrimenkul fonları gibi konularla bu 500 bin dolarlık ve onun Türk lirası



karşılığında edinim ortaya koyan yabancılar Türk vatandaşları olabilecek."

Bakan Soylu, "Özel ofisler bir müşteri temsilcisi mantığıyla çalışacak. Taahhüdümüz, 45 gün içerisinde vatandaşlık işlemleri tamamlanacak ve vatandaşlığın kazanılması temin edilecek" dedi. İstanbul'da İTO bünyesinde oluşturulan ofisin de aynı mantıkla çalışacağını vurgulayan Soylu, yabancı yatırımcıların Türk vatandaşlığına başvurusuyla ilgili şu bilgileri verdi: "22 Ekim'de deneme mahiyetinde ilk çalışmalar başladı. 30 Ekim'e kadar İstanbul ve Ankara'da 210 başvuru oldu. Bu önemli bir rakam. Türkiye'nin çeşitli vilayetlerinde de Nüfus ve Vatandaşlık İşleri İl Müdürlükleri ve Göç İdaresi İl Müdürlükleri marifetiyle başvurular yapılabilecek."

Hangi hizmetler veriliyor

İstanbul ve Ankara'da açılan ofisler, yönetmelikte belirtilen kapsam ve tutardaki yatırımın gerçekleşip gerçekleşmediğinin tespiti ile ikamet izni ve vatandaşlık işlemlerine ilişkin destek, danışmanlık ve başvuru takibi hususlarında hizmet veriyor. İTO'nun Eminönü'ndeki merkez binasında açılan İstanbul Ofisi, bir süre sonra asil yeri olan Hobyar Mahallesi, Yalı Köşkü Caddesi No: 10, Sirkeci, Fatih, İstanbul adresinde hizmet vermeye devam edecek.

Ailece sosyal projelerini anlattılar

Toplantıya eşi Harun Korkmaz ve bebeği Saltuk ile beraber katılan girişimci Pervin Korkmaz, Bakırköy'de gerçekleştirdikleri Türkiye'nin ilk sokak kütüphaneli kafesi hakkında bilgi verdi. Pervin Korkmaz, kütüphanenin bugün 5 bin kitap sayısına ulaştığını, müşteri olma şartı olmadan kitapları okuyucuyla buluşturduklarını söyledi.





Reel sektörün ve finans sektörünün temsilcileri İTO'da gerçekleştirilen geniş kapsamlı zirvede buluştu. Reel Sektör ve Finans Sektörü Diyalog Güçlendirme Toplantısının öncesinde yapılan ortak basın açıklamasında, sorunlara ortak çözüm geliştirileceği ve işbirliği yapılacağı belirtildi.

İTO'da gerçekleştirilen 'Reel Sektör ve Finans Sektörü Diyalog Güçlendirme Toplantısı'na şu bankalardan genel müdür ve genel müdür yardımcısı seviyesinde temsilciler katıldı: T.C. Ziraat Bankası, Halk Bankası, Vakıflar Bankası, Türk Eximbank, İş Bankası, Garanti Bankası, Akbank, Yapı Kredi Bankası, QNB Finansbank, Türk Ekonomi Bankası, Türkiye Sınai Kalkınma Bankası, Odea Bank, Şekerbank, Burçan Bank.

Fotoğraflar: KAMİL CATAK

Reel sektör ve finans sektörü İTO'da buluştu



En kapsamlı toplantı yapıldı

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Reel Sektör ve Finans Sektörü Diyalog Güçlendirme Toplantısıyla ilgili yaptığı yazılı açıklamasında, reel sektör ile finans sektörünün İTO çatısı altında, bugüne kadarki en kapsamlı buluşmasını gerçekleştirdiğini söyledi.



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yaptığı yazılı açıklamasında şunları kaydetti: "Reel sektör ve finans kesiminin en üst düzey temsilcileri, İTO çatısı altında, bugüne kadarki en kapsamlı buluşmasını gerçekleştirdi. Hepsinin yakından takip ettiği gibi, geçen günlerde reel sektör ve bankacılık kesimi arasında diyalogda önemli mesafeler alındı. Böylece KOBİ'lerin bankaların kredi limitlerini kullanma konusunda yaşadıkları sıkıntıları aşmak için, likidite sorununu çözmek için elbirliği ile cesaret

verici bir aşama kat ettik."

İŞBİRLİĞİNE DEVAM

Bankaların da düşen faizlerle maliyetlerini dengelemiş olacaklarını belirten Avdagiç açıklamasına şöyle devam etti: "Nakit döngüsü açısından onların da sermayeye ihtiyacı var. Diğer taraftan piyasaların nakit ihtiyacının karşılanması, nakit sıkışıklığının giderilmesi için bankacılık kesimi ile yakın işbirliğimiz devam ediyor. TOBB Nefes Kredilerinde devlet, finans sektörü ve iş dünyası işbirliğinin çok

güzel bir örneğini hayata geçirdik. İTO Üyeleri, Nefes Kredisi kapsamında İTO'nun sağladığı finansman ve bankaların katkısı ile üç etapta, 2 milyar liranın üzerinde düşük faizli, uzun vadeli, masrafsız kredi kullanmış oldu. Bankalarla önemli bir işbirliğini de kredi borç yapılandırılmalarında yaşadık. Türkiye Bankalar Birliği, geçtiğimiz günlerde KOBİ kredilerini 'yapılandırma' yönündeki tavsiye kararı açıkladı. Biz de iş dünyası olarak bu kararı memnuniyetle karşıladık."

Sendikasyonlar reel sektöre gitmeli

Türk bankalarının sendikasyon kredilerinde oldukça başarılı bir mesafe kat ettiğine dikkat çeken İTO Başkanı Şekib Avdagiç, reel sektörün bu konudaki beklentisini şöyle aktardı: "Beklentimiz bankaların sendikasyonla elde ettiği kaynağın, 2019'da reel sektörün kullanacağı ya da yenileyeceği kredilere de olumlu yansımadır."

Durum ve beklentiler

İTO Başkanı Şekib Avdagiç öneri ve beklentilerini şöyle özetledi:

- Faizlerin düşmesi hem reel sektöre hem de bankalara pozitif etki yapacaktır.
- Biz bankaların ellerindeki imkanı KOBİ'lere en üst seviyede kullandırmasını talep ediyoruz.
- Bankalarla kredi geri ödemeleri ve yeni kredi kullanmada sıkıntıları henüz aşabilmiş değiliz.

ŞEREF KILIÇLI

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Türkiye Bankalar Birliği (TBB), Reel Sektör ve Finans Sektörü Diyalog Güçlendirme Toplantılarının dördüncüsünü İstanbul Ticaret Odası'nın ev sahipliğinde gerçekleştirdi. İTO Meclis toplantısı öncesinde gerçekleştirilen toplantı başlamadan önce TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, TBB Başkanı Hüseyin Aydın, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İSO Başkanı Erdal Bahçıvan, İSTİB Başkanı Ali Kopuz ve bankaların temsilcileri ortak basın açıklaması yaptı.

ORTAK ÇÖZÜM GELİŞTİRİLECEK

TOBB Başkanı Hisarcıkıoğlu, bankaların reel sektörün dertlerini dinlemek için sahaya indiğini belirterek, Türk özel sektörü adına bankalara teşekkür etti. TOBB ve TBB Reel Sektör ve Finans Sektörü Diyalog Güçlendirme Toplantısı kapsamında tüm bankalar ve reel sektörün bir araya gelip dertleri ilk elden dinlediklerine işaret eden Hisarcıkıoğlu, bu durumu "Devrim niteliğinde bir hadise" olarak nitelendirdi. Hisarcıkıoğlu, bu toplantılarla reel sektör ve finans sektörünün birbirini daha iyi anlayıp ortak çözüm geliştireceğine de işaret etti.

'TEKERLEK TÜMSEKTE KALMAYACAK'

"Bu sıkıntılı süreci, birlikte atlatacağız. Reel sektörün ve özellikle de KOBİ'lerin finansmana ulaşma ihtiyacının açık tutulması, özellikle bu dönemde hayati önem taşımakta" diyen Hisarcıkıoğlu şöyle devam etti: "Son günlerde hep beraber ekonomide olumlu gelişmeleri görüyoruz ancak ekonomideki

canlanma henüz istediğimiz noktada değil. Bu konuda odalarımız ve borsalarımızdan gelen, bizim de hükümete ilettiğimiz KDV, ÖTV indirimleri hayata geçti. Hükümetimiz ilk adımını böylelikle atmış oldu. Bu önlemler piyasalarımıza çok moral verdi. Bu çalkantıların geçici olduğuna, Türkiye'nin temellerinin sağlam olduğuna inanıyoruz. Son 25 senede iç ve dış kaynaklı onlarca kriz ve çalkantıyı hep beraber atlattık, üstesinden geldik, yola devam ettik." Hisarcıkıoğlu, reel sektör ve finans sektörünün el ele vererek Türkiye için beraber var olduğunu belirterek, "Bu tekerlek tümsekte kalmayacak. Tekerlek tümseği çıkarken zorlanır, inerken hızlanır. Bunun inişini, hızla gidişini hep beraber göreceğiz." değerlendirmesinde de bulundu.

'EN İYİ OLANI TALEP EDELİM'

Kendisinin de eski bir İTO Meclis üyesi olduğunu belirten TBB Başkanı Hüseyin Aydın, toplantı için katkıda bulunan herkese teşekkür etti. Aydın şöyle konuştu: "Birbirimizi anlamaya, dinlemeye geldik. Sorunlarımızı hep birlikte çözmeye geldik. Aslında zor günleri de aştık, her şey biraz daha yolunda devam ediyor. İnsanız, eksiklerimiz, noksanımız hem reel sektör hem de finans sektörü açısından vardır. Biz sadece kendimiz için iyi olanı değil, ülke için en iyi olanı talep etmeliyiz."

İTO MECLİS ÜYELERİ KONUŞTU

İTO'da gerçekleştirilen Reel Sektör ve Finans Sektörü Diyalog Güçlendirme Toplantısında, meclis üyeleri reel sektörün finansmana erişiminde yaşadığı sorunları ve taleplerini bankaların üst düzey yöneticilerine aktardı.



İTO Meclis Salonu'nda gerçekleştirilen toplantının ardından meclis üyeleri, bankaların üst düzey yöneticileriyle toplantılar da gerçekleştirdi.



Motor yan sanayicileri İTO'da buluştu

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası bünyesinde 1990 yılından beri faaliyetlerini sürdüren Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB) tarafından "Anadolu Motor Tedarikçi Günleri" düzenlendi. Etkinliğe konfigürasyon birimlerine ait komponentlerin üretimini

gerçekleştirebilen, parçanın teknik isteklerine bağlı olarak gerektiğinde montaj prosesini üstlenebilen firmalar katıldı. Organizasyona katılan TYSB üyesi 24 firma, Anadolu Motor yetkilileriyle B2B iş görüşmeleri gerçekleştirdi. Görüşmelerde ileriye dönük karşılıklı işbirliği imkanları da değerlendirildi.

Makine ihracatı 10 ayda 14 milyar dolara ulaştı

TÜRKİYE'nin makine ihracatı, yılın 10 ayında 2017'nin aynı dönemine göre yüzde 17.1 artarak 14 milyar dolara ulaştı.

Makine İhracatçıları Birliği'nden yapılan açıklamaya göre, bu yılın ocak-ekim döneminde toplam ihracatını 14 milyar dolara yükselten makine sektörünün

en büyük 3 pazarı Almanya, ABD ve İngiltere oldu. Almanya'ya makine ihracatı 2 milyar doları, ABD'ye ihracat ise 1 milyar doları aştı. İlk 10 ürün grubu içerisinde en büyük artışlar inşaat ve madencilik makineleri, tarım ve ormancılık makineleri, pompa-kompresörler ve takım tezgahlarında oldu.



Kendi uydusunu üreten sayılı ülkelerden olacağız

Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Enver İskurt, Türkiye'nin uydur haberleşmesi alanında hayalleri gerçeğe dönüştürme yolunda ilerlediğini söyledi. Milli uydur ekosisteminin geliştirilmesi, uzay ve uydur teknolojilerinin altyapısının kurulması için çalıştıklarını anlatan İskurt, "Uzay Sistemleri ve Test Merkezi'nde Türksat 6A uydumuzun yapım çalışmalarını sürdürüyoruz. Amacımız 2020 yılının sonunda Türksat 6A'nın üretimini tamamlamak. Kendi uydusunu yapan sayılı ülkelerden biri olacağız. Yaklaşık iki yıl içinde kiralık uydur yerine kendi uydularımız üzerinden haberleşiyor olacağız" dedi.

Türksat 5A 2020'de UZAYDA

Uluslararası uydur, yayın ve teknoloji fuarı Global SatShow & Broadcast Eurasia, uzay-uydur firmalarını İstanbul'da bir araya getirdi. Fuarda, Türksat 5A'nın 2020'de fırlatılacağı açıklandı.

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan, Türkiye'nin yerli uydur geliştirme projelerinin sürdüğünü belirterek, "Uyduların Ön Tasarım Gözden Geçirme Fazları tamamlandı. Uydularımız en son kritik gözden geçirme safhasında. Türksat 5A'yı 2020 yılında, Türksat 5B'yi de 2021 yılında uzaya fırlatmayı hedefliyoruz" dedi.

Dünyanın ve Türkiye'nin önde gelen uzay şirketleri ile birlikte uydur/uzay endüstrisindeki trendlerin ve işbirliği fırsatlarının değerlendirildiği 4. Global Satellite Show & Broadcast Eurasia (4. Küresel Uydur ve Avrasya Yayıncılık Fuarı), İstanbul Fuar Merkezi'nde 1-3 Kasım 2018 tarihlerinde sektörün tüm taraflarını buluşturdu.

YERLİ ÜRETİM 6A

Fuarın açılışına telekonferans ile bağlanan Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan, uydur ve yayıncılık alanındaki çalışmalara ağırlık verdiklerini belirterek, "6A Haberleşme Uydusu'nu yerli olarak imal ediyoruz. Kahramankazan'daki tesislerde tamamen yerli olarak geliştiriliyor" bilgisini verdi. Turhan, proje yöneticiliğini TÜBİTAK Uzay Projeleri'nin yaptığı uydunun 2020 yılında tamamlanmasını hedeflediklerini söyledi. 5A ve 5B uydularına ilişkin

çalışmaların sürdüğünü belirten Turhan, bu projelere ilişkin şu bilgileri verdi: "5A ve 5B uydularımız bize dünya üzerinde daha geniş bir alanda uydur yayını yapma imkanı sağlayacak. Şu anda uyduların Ön Tasarım Gözden Geçirme Fazları tamamlandı. Uydularımız en son kritik gözden geçirme safhasında. Türksat 5A'yı 2020, Türksat 5B'yi de 2021 yılında uzaya fırlatmayı hedefliyoruz."

YAYINCILIK TEKNOLOJİLERİ

Radyo ve Televizyon Üst Kurulu (RTÜK) öncülüğünde kurulan İslam İşbirliği Teşkilatı Yayıncılık Düzenleyici Otoriteler Forumu (IBRAF) ve Karadeniz Yayıncılık Düzenleyici Otoriteler Forumu (BRAF) tarafından gerçekleştirilen etkinliğe uydur üreticileri, uydur fırlatma hizmeti sağlayıcıları, uydur operatörleri, ekipman ve hizmet sağlayıcılar, içerik üretici ve dağıtıcılar, IPTV ve OTT platform hizmet sağlayıcılar ve yayıncılık sektöründeki farklı paydaşlar katıldı. Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) ve Türksat'ın stratejik ortakları arasında yer aldığı etkinlikte yayıncılık teknolojilerindeki yenilikler, çok ekranlı çağ, 5G ve spektrum paylaşımı, içerik üretimi ve paylaşımı, akıllı teknolojiler, akıllı uydur gibi güncel konu ve teknolojiler ele alındı.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUARLARI İLE DÜNYANIN HER KÖŞESİNE İHRACAT!

1882 yılından itibaren ülkemiz için sınırsız hizmet ilkesiyle çalışan İstanbul Ticaret Odası, organizasyonunu yaptığı fuarlar ile ülkemizin ihracat rotasını belirliyor.

Fuar	Yer	Tarih	Konu
BAU 2019	Münih, Almanya	14-19 Ocak 2019	İnşaat, Yapı
NATPE 2019	Miami, A.B.D.	22-24 Ocak 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
MWC MOBILE WORLD CONGRESS	Barcelona, İspanya	25-28 Şubat 2019	Mobil Teknolojiler
LONDRA KİTAP FUARI	Londra, İngiltere	12-14 Mart 2019	Kıtap
JEC WORLD 2019	Paris, Fransa	12-14 Mart 2019	Kompozit
MIPIM 2019	Cannes, Fransa	12-15 Mart 2019	Emlak ve Gayrimenkul
HANNOVER MESSE 2019 • HANNOVER MESSE 2019 • ENERGY 2019 • INTEGRATED AUTOMATION, MOTION & DRIVE 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	• Endüstriyel Tedarik, Döme ve Döküm ürünleri • Elektroteknik, Enerji Üretimi, Dağıtım • Akışkan Gücü, Elektrik, Mekanik, Pnömatik
AUTOMECHANIKA İSTANBUL 2019	Beylikdüzü, İstanbul	4-7 Nisan 2019	Otomotiv Endüstrisi, Yedek Parça, Ekipman ve Aksesuarlar
MIPTV 2019	Cannes, Fransa	6-11 Nisan 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
BAUMA 2019	Münih, Almanya	8-14 Nisan 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Nisan 2019	Genel Ticaret
TURKISH HOMESTYLE	Moskova, Rusya Federasyonu	25-27 Nisan 2019	Ev ve Yaşam Ürünleri
SIAL CANADA 2019	Toronto, Kanada	30 Nisan-2 Mayıs 2019	Gıda, İçecek
125. CANTON FUARI 3. FAZ	Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti	1-5 Mayıs 2019	Genel Ticaret
SIAL CHINA 2019	Şanghai, Çin Halk Cumhuriyeti	14-16 Mayıs 2019	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
AUTOMECHANIKA DUBAI 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Haziran 2019	Otomotiv Endüstrisi, Yedek Parça, Ekipman ve Aksesuarlar
CITYSCAPE GLOBAL 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
TURKISH HOSPITALITY SHOW	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	17-19 Eylül 2019	Konaklama, Restoran, Kafe
PROESTATE 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	18-20 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
ANUGA GIDA VE İÇECEK FUARI • ANUGA Genel Gıda • ANUGA Aşçılık, Ekipman ve Teknolojileri • ANUGA Dondurulmuş Gıda • ANUGA Et ve Et Ürünleri • ANUGA İçecekler • ANUGA Sıcak İçecekler • ANUGA Unlu Mamüller	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	• Gıda • Aşçılık, Ekipman ve Teknolojileri • Dondurulmuş Gıda • Et ve Et Ürünleri • İçecekler • Sıcak İçecekler • Unlu Mamüller
126. CANTON FUARI 1. FAZ	Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Ekim 2019	Genel Ticaret
MIPCOM 2019	Cannes, Fransa	14-17 Ekim 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
FRANKFURT KİTAP FUARI	Frankfurt, Almanya	15-20 Ekim 2019	Kıtap
MWC MOBILE WORLD CONGRESS AMERICAS 2019	Los Angeles, A.B.D.	22-24 Ekim 2019	Mobil Teknolojiler
126. CANTON FUARI 3. FAZ	Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti	31 Ekim-4 Kasım 2019	Genel Ticaret
DISCOP 2019	Johannesburg, Güney Afrika	Kasım 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
ATF ASIA TV FORUM & MARKET	Singapur	Aralık 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
SIAL MIDDLE EAST 2019	Abu Dabi, Birleşik Arap Emirlikleri	Aralık 2019	Gıda, İçecek ve Ekipmanları



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | 212 455 65 00
ito.org.tr



itokurumsal

Katma değer oluşturacak süreçlere yatırım şart

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, fuarın açılışında yaptığı konuşmada, Türkiye'nin geliştirdiği nitelikli ürün ve hizmetleri dünyaya satma hedefi doğrultusunda önemli çabalarda bulunduğunu söyledi. Türkiye'nin bölgesel güç olmaktan küresel güç olma doğrultusunda ilerlediğini

anlatan Kuralay, savunma ve havacılık projelerinin sayısında ciddi artış görüldüğünü ifade etti. "İstanbul Ticaret Odası olarak faiz-enflasyon-kur sarmalından, yatırım-üretim-ihracat ile çıkılabileceğini düşünüyoruz" diyen Kuralay, şöyle devam etti: "Yerli ve milli üretim ile kalkınmak için

önümüzdeki dönemde Türkiye'nin katma değer oluşturacak süreçlere yatırım yapması gerekir. İş yapma kabiliyeti olan, elinde siparişi olan şirketin finansmana erişememekten dolayı işlerinde akamete uğramaması da lazım. Bu yüzden de öncelikli tedbirler bu kesimde olmalı."



Trafik tescilinde motor numarası aranmasının

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası Otomotiv İhtisas Komitesi 20'inci dönemin ikinci toplantısını gerçekleştirdi. Komisyon Başkanı ve İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman yönetiminde yapılan toplantıya MÜSİAD Türkiye Otomotiv ve Ulaşım Araçları Sektör Kurulu Başkan Yardımcısı İlhan Tıklı ile S.S. TAF2023 Oto Sanayi Sitesi Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Bekir Şahin konuk oldu.

İhtisas komitelerinin çalışma usullerini anlatan İbrahim Doğan Salman, gerektiği takdirde komite üyelerinden oluşan bir

çalışma ekibi ilgili konuyu ayrıntıları ile irdeleyip tüm üyelerin değerlendirmesine sunabildiğini hatırlattı.

GİRİŞİMDE BULUNULACAK

Komitenin karara bağladığı gündem



maddeleri ise şunlar oldu:

- Trafik tescil işlemlerinde motor numarasının aranmaması amacıyla Yönetmelikte değişiklik yapılması için Komite Üyelerince bir metin hazırlanıp Emniyet Genel Müdürlüğü'ne nezdinde girişimde bulunulması.

- Blok muafiyeti ile ilgili sorun ve taleplerin belirlenmesi. Hazırlanacak raporun Rekabet Kurulu'na sunulması.
- İstanbul Park'ın tekrar Formula 1 yarış takvimine alınması. Yarışların, reklam ve motor sporları açısından getireceği faydalara ilişkin ilgili komite üyelerinin İstanbul Park yönetimi ile görüşmesi
- Oto sanayi sitelerinin yeniden yapılandırılması ve yeni kooperatif taleplerinde yer tahsis konusunda Meslek Komiteleri tarafından hazırlanacak ihtiyaç analizi çalışması ve raporun TOKİ'ye sunulması.

Komite bir sonraki toplantısında; sigorta eksperlerinin bağımsız atanması, pert yapılmış araçların çekme belgesi ile trafikten çekildikten sonra trafiğe dahil olma şartlarını ve ekonomiyi getirelerini görüşecek.

Ticaret 15 yıl içinde dijitalde yürüyecek

Uluslararası ticaret, teknolojinin getirdiklerinden ve getireceklerinden fazlasıyla payını alacak. Dünya Ticaret Örgütü, böylece bir motivasyondan hareketle ekim ayında yayımlanan 2018 Dünya Ticaret Raporu'nu bu temaya ayırdı ve şu soruyu sordu: Dijital teknolojiler küresel ticareti nasıl dönüştürüyor?



Ahmet Ceran / İktisadi Kalkınma Vakfı Uzmanı

DÜNYA Ticaret Örgütü (DTÖ) 2018 Dünya Ticaret Raporu'nu yayınladı. Dijital teknolojilerin küresel ticareti nasıl dönüştürdüğünün incelendiği raporda, ticaretin 15 yılda tamamen dijitalde kayabileceği öngörülüyor. Rapor, teknoloji kavramını bütüncül şekilde ele almaktansa daha özele inerek belli teknolojik fenomenlerin ticarete etkisini değerlendirmeye çalışıyor. Raporun etrafıca üzerinde durduğu teknolojiler; nesnelerin interneti, 3D yazıcılar, blockchain teknolojisi ve yapay zekâ oluşturuyor. Bunlar ve bunlarla bağlantılı diğer tüm gelişmeleri rapor, ticaretin güncel eğilimleriyle karşılaştırmalı ve iç içe ele alıyor. DTÖ Raporu'nun çıkış noktası ise çok basit ama genel geçer bir değerlendirme: Tekerleğin icadından demir yollarına ve günümüze dek, teknolojik gelişmeler ve ticaret iç içe ilerledi. Bu karşılıklı etkileşim, her dönemde ticaretin hem araçlarını hem ürünlerini hem de prosedürlerini değiştirdi veya destekledi.



MALİYETLER DÜŞECEK

Rapor, bilgi teknolojilerindeki ve bant genişliği (bandwidth) ile altyapılardaki gelişmelerle, bahsi geçen teknolojilerin 15 yıllık bir dönemde genele yayılabileceğini belirtiyor. Bütün bu değerlendirmeler ışığında DTÖ Raporu, en temelde yukarıda adı geçen teknolojilerin, ticaret maliyetlerini önemli oranlarda düşüreceğini ileri sürüyor. Raporda verilen rakamlar, teknolojik ilerlemelerin ışığında, 1996 yılından bu yana ticari işlem maliyetlerinin yüzde 15 oranında azaldığına işaret ediyor. Bu eğilimin artarak devam etmesi bekleniyor. Olası tasarruflardan ve büyümeden ise en kârlı çıkacak gruplar olarak gelişmekte olan ülkeler gösteriliyor. Gelişmekte olan ekonomilerin küresel ticaretteki payının 2015'te yüzde 46'dan 2030'da yüzde 57'ye ulaşması öngörülmüş durumda.

ALİŞKANLIKLARDA DEĞİŞİKLİK

Raporda belirtildiği gibi, gelişen teknolojilerin ticarete bir diğer etkisi, tüketici alışkanlıklarının değişmesi olacak. Bunun en gözle görülür örneği ise, e-ticaretin her geçen gün

büyük oranda artarak devam eden kullanımı. E-ticaretin 2015 yılında küresel çaptaki toplam hacminin 2015 yılında 25 trilyon dolar olduğu ifade ediliyor ki, 2013 yılıyla karşılaştırıldığında yüzde 56'lık bir artışa işaret ediyor. E-ticaretteki bu artış, ürün çeşitliliği, farklı aktörlerin kolaylıkla piyasaya girebilmesi ve ürünlerin dağıtımının, tanıtımının ve üretiminin daha ucuza gerçekleştirilebilmesi gibi faydalar teşkil ediyor. Dijital platformların gelişmesi ve dikkat çekmesiyle, önümüzdeki dönemde bu platformların, ticaretin merkezi, pazar alanlarına dönüşmesi de öngörüler arasında.

BİLGİSAYARLAR KONUŞURSA

Bahsi geçen dönüşüm, blockchain teknolojisinin sunmayı vaat ettiği bireysel meşruiyet, mutlak güvenlik ve güvenilirlik gibi mefhumlarla birleştiğinde, akıllı kontratların ve benzer kavramların uygulamada artış göstermesi de beklenebilir. Nitekim bütün bunların gerçekleşebilmesi için DTÖ'nün altını çizdiği kritik bir mekanik bulunuyor. Tüm bu ileri seviyeli dönüşüm ancak, bilgisayarların ve diğer dijital unsurların birbirleriyle ve insanlarla 'konuşabilmesi' halinde hayata geçecek. Yani, ileri seviye bağlantılılığın sağlanması, nesnelerin interneti gibi uygulamaların daha etkin hale gelmesi, veri transferinin hızlanması şart.



Veri güvenliği kritik eşik

Güncel konjonktürde uzmanların ve akademik çevrelerin tartıştığı gibi, DTÖ Raporu da teknoloji-ticaret ilişkisinin doğurması muhtemel bir takım tehdit, belirsizlik ve sınamaya işaret ediyor. En öncelikli sorun, veri güvenliği meselesi. Bahsi geçen platformlar, işlemler ve çevrimiçi faaliyetler büyük ölçüde veri odaklı aktiviteler. Dolayısıyla kişilere ait verilerin en hassas ve güvenli şekilde korunması, temel hak ve özgürlüklerin ihlal edilmemesi açısından ihtiyaç. Bununla birlikte, akıllı kontratlar ve blockchain sistemleri gibi hukuki açıdan statüsü belirsiz bir takım güncel trendlerin de düzenlenmesi, hukuki boşlukların ortadan kaldırılması gerekecek.



Dünya helal sektörü İstanbul'da buluşacak

İstanbul, bu ay dünya helal sektörünü ağırlamaya hazırlanıyor. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı himayesinde gerçekleşecek Dünya Helal Zirvesi, 29 Kasım- 2 Aralık 2018, Yenikapı'daki 'Avrasya Gösteri ve Sanat Merkezi'nde kapılarını açacak. Zirve kapsamında helal sektörünün büyüme potansiyeli masaya yatırılacak. Ayrıntılı bilgi için: www.worldhalalsummit.com.tr

Seyahate üç ayda 7.4 milyar lira harcadık

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), Nisan-Haziran 2018 dönemine ilişkin Hanehalkı Yurtiçi Turizm verilerini açıkladı. Buna göre, nisan-haziran dönemini kapsayan ikinci çeyrekte seyahate çıkanların bir ve daha fazla geceleme kaydıyla ülke içinde yaptıkları toplam seyahat sayısı, 2017'nin aynı çeyreğine göre yüzde 6.1 artarak 18 milyon 813 bin olarak gerçekleşti. Bu dönemde seyahate çıkanlar 111 milyon 118 bin geceleme yaptı. Ortalama geceleme sayısı 5.9, seyahat başına yapılan ortalama



harcama ise 392 lira oldu.

Yurtiçinde ikamet eden 15 milyon 47 bin yerli turist tarafından yapılan seyahat harcamaları, yılın ikinci çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 7.1 artışla 7 milyar 370 milyon 645 bin lira olarak kayıtlara geçti. Seyahat harcamaları, kişisel veya paket tur harcamaları şeklinde yapıldı. Yurtiçi turizm harcamasının yüzde 92.9'unu (6 milyar 846 milyon 654 bin lira) kişisel, yüzde 7.1'ini (523 milyon 991 bin lira) ise paket tur harcamaları oluşturdu. Seyahate çıkış sebeplerine

bakıldığında, yakınları ziyaret amacıyla yapılan seyahatler yüzde 65.6 ile ilk sırada yer aldı. Bunu, yüzde 25.8 ile gezi, eğlence, tatil ve yüzde 4.2 ile sağlık takip etti. Bu dönemde seyahate çıkanlar 79 milyon 364 bin geceleme sayısı ile en çok arkadaş ve akraba evinde kaldı. Konaklama türlerine göre geceleme sayısında ikinci sırada 14 milyon 605 bin gecelemeyle kendi evi yer alırken, bunu 9 milyon 238 bin geceleme sayısı ile otel izledi.



Lisansüstü için 'bahar' fırsatı

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin yoğun ilgi gören lisansüstü programlarına bahar dönemi başvuruları başladı. Lisans veya yüksek lisans eğitimini başarılı derecede bitiren adaylara yüzde 100'e varan burslar veriliyor. Üniversite, en fazla lisansüstü öğrencisi olan ilk 10 vakıf üniversitesi arasında yer alıyor.

LİSANSÜSTÜ öğrenci sayısı ile ilk 10 vakıf üniversitesi arasında yer alan İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin yüksek lisans ve doktora programlarına bahar dönemi başvuruları başladı. Yoğun ilgi gören ve kabul edilen öğrencilere yüzde 100'e varan farklı oranlarda eğitim desteği veren üniversitenin lisansüstü programlarına her dönem rekor başvuru oluyor. 2018-2019 bahar dönemi lisansüstü programları başvurularının da yine rekor sayıya ulaşması öngörülüyor.

Başvurulardan sonra yapılacak mülakatları geçip kabul edilecek öğrenciler, belirlenen esaslar çerçevesinde eğitim desteklerinden faydalanabilecek. Kariyerlerine yeni bir alanda devam etmek ya da lisans eğitimi aldıkları alanı daha da geliştirmek isteyenler, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin web sitesi aracılığıyla programlara online başvurabiliyor.

SPK SINAVLARINA HAZIRLIK

İstanbul Ticaret Üniversitesi bünyesindeki Dış Ticaret Enstitüsü ile Finans Enstitüsü'nün Türkiye'de benzerleri bulunmuyor.

Türkiye'de ilk olan Finans Enstitüsü, yedi yüksek lisans ve üç doktora programı yürütüyor. Finans Enstitüsü bünyesinde açılan Sermaye Piyasası Tezli ve Tezsiz Yüksek Lisans Programları'na katılan öğrenciler, SPK lisanslama sınavlarına hazırlanma olanağı da buluyor. Program kapsamındaki dersleri başarıyla tamamlayan öğrenciler, aynı zamanda SPL'nin ilgili modüllerinden de başarılı sayılıyor. Mezunlar ayrıca sınava girmelerine gerek kalmadan, programlarını

başarıyla tamamladıklarında transkriptlerindeki derslere göre ilgili lisansı, SPK'ye başvurarak alabiliyor.

ÜNİVERSİTENİN NÜVESİ

Dış Ticaret Enstitüsü, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin nüvesini oluşturan lisansüstü akademik birim olarak tanınıyor. Türkiye'nin ilk ve tek dış ticaret enstitüsü olan enstitüde, tezli ve tezsiz yüksek lisans yapılabiliyor. Enstitü bünyesinde iki doktora ve altı yüksek lisans programı yürütülüyor. İki enstitü de faaliyetlerini Sütüce Yerleşkesi'nde sürdürüyor.

BENZERLERİ YOK

İstanbul Ticaret Üniversitesi Fen Bilimleri Enstitüsü ise 17 farklı programla yüksek lisans ve dokuz farklı programla doktora eğitimi veriyor. Enstitü bünyesinde yer alan Mücevherat Mühendisliği ile Gayrimenkul Geliştirme, Kentsel Dönüşüm ve Planlama programları da Türkiye'de tek olma özelliğini taşıyor. Fen Bilimleri Enstitüsü Küçükalyı Yerleşkesi'nde bulunuyor.

35 FARKLI PROGRAM

Sosyal Bilimler Enstitüsü de 28 yüksek lisans ve yedi doktora programı ile eğitim ve araştırma faaliyetlerini sürdürüyor. Enstitü, Sütüce ve Bursa yerleşkelerinde faaliyet gösteriyor. Enstitü bünyesindeki işletme yüksek lisans programı Küçükalyı Yerleşkesi'nde de açılıyor.



Dört yeni programa yoğun ilgi

Fen Bilimleri Enstitüsü bünyesinde dört yeni program açıldı. Adaylar İşletme Mühendisliği İngilizce Yüksek Lisans Programı, Elektronik ve Haberleşme Mühendisliği Yüksek Lisans Programı, Moda ve Tekstil Tasarımı Yüksek Lisans Programı ile Elektronik ve Haberleşme Mühendisliği İngilizce Doktora Programı'na da başvuru yapabiliyor. Dijital Ekonomi ve Pazarlama (tezli-tezsiz) Programı da Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesinde yeni açılan ve yoğun talep gören programlardan biri.

Kampus dışında eğitim

İstanbul Ticaret Üniversitesi, bazı lisansüstü programlarının derslerini Sütüce, Küçükalyı ve Bursa yerleşkeleri dışında da verilecek şekilde düzenledi. Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesinde yürütülen programlardan biri olan Tezsiz İşletme Yüksek Lisans Programı (MBA), Teknopark İstanbul ve İstanbul Dünya Ticaret Merkezi'nde oluşturulan dersliklerde de veriliyor. Öte yandan; Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren firmaların çalışanları için ayrıca Fen Bilimleri Enstitüsü programlarından Bilgisayar Mühendisliği (tezli), Mekatronik Mühendisliği (tezli) ve Elektronik-Haberleşme Mühendisliği (tezli) yüksek lisans programları da Teknopark bünyesinde oluşturulan sınıflarda veriliyor.



Kamuya indirim

İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri, kamu ve Ar-Ge yapan şirketlerin çalışanları ile İTO üyeleri ve çalışanları, lisansüstü öğrenim burslarından faydalanabiliyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi mezunları için lisans mezuniyet genel not ortalaması 2.00-2.50 aralığında olanlar için yüzde 50, 2.51-3.00 aralığında olanlar için yüzde 60, 3.01-3.75 aralığında olanlar için yüzde 70 oranında indirim gerçekleştirilecek. Mezuniyet not ortalaması 3.76-4.00 aralığında olanlara yüzde 100 indirim uygulanacak. Doktora programlarında ise

yüzde 60, 3.76-4.00 aralığında olanlar için yüzde 100 oranında indirim yapılacak. İstanbul Ticaret Odası ve

Doktora programlarında ise yüksek lisans genel not ortalaması 3.25-3.50 aralığında olanlar için yüzde 35, 3.5-3.75



işiraki çalışanları ile 1. dereceden yakınlarına yüksek lisans programlarında, lisans mezuniyet genel not ortalaması 2.00-2.50 aralığında olanlar için yüzde 45, 2.51-3.00 aralığında olanlar için yüzde 55, 3.01-3.75

aralığında olanlar için yüzde 55, 3.76-4.00 aralığında olanlar için yüzde 100 oranında indirim gerçekleştiriliyor.

Tüm bakanlıklar ve bağlı kuruluşlara, kamu kurum ve meslek odaları çalışanlarına, teknoloji geliştirme bölgelerinde faaliyet gösteren kurum çalışanlarına, üstün başarılı öğrencilere, bu kategorilerde bulunmayan ancak indirimlerden faydalanabilen kurum ve kuruluşlar ile toplu başvurularda bulunacaklara



yüksek lisans genel not ortalaması 3.25-3.50 aralığında olanlar için yüzde 40, 3.51-3.75 aralığında olanlar için

aralığında olanlar için yüzde 65, 3.76-4.00 aralığında olanlar için yüzde 100 indirim uygulanıyor.

uygulanacak indirimler ve oranlarına da İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin www.ticaret.edu.tr web sayfasından ulaşılabilir.

İSTANBUL'U PAYLAŞ VE UÇ

INSTAGRAM'DA
#oneistanbul VE #turkishairlines 'I
ETİKETLE, ÇİFT KİŞİLİK GİDİŞ-DÖNÜŞ
UÇAK BİLETİ KAZANMA ŞANSI YAKALA!

TAKİP ET
@oneistanbul
@turkishairlines

ETİKETLE
#oneistanbul
#turkishairlines

PAYLAŞ & KAZAN

oneistanbul.city/turkishairlines



İHA'da yerli haberleşme dönemi

MİLLİ insansız hava araçlarının (İHA) uydur kontrolü için geliştirilen yerli modemin ardından anten de yerleştirildi. Anka-S'nin yakın zamanda yerli uydur terminaleriyle görev yapması planlanıyor. CTech, Türkiye'de geliştirilen İHA'lar başta olmak üzere hem ulusal hem de uluslararası düzeydeki diğer askeri ve sivil hava araçlarında kullanılmak üzere hava uydur terminali geliştirmek için bir süredir çalışıyor. Şirket, yerli olarak geliştirdiği uydur haberleşme anteni ve modemi çalışmalarında sona geldi.

CTech Genel Müdürü Dr. Cüneyd Fırat, "Geleneksel noktada, uydur terminalinin bileşenleri modem ve anteni yerli olarak tasarlayıp ürettik. Son olarak antenimizin laboratuvar testleri tamamlandı, ürünümüz sahaya da çıktı. Sahadaki bulgularımız güzel. Çalışmalarda elde edilen başarıyla dolayısıyla TUSAŞ bundan sonraki 'Anka'larda yurtdışından uydur terminali tedarik etmek yerine yerli tedarikçiyle çalışma niyetine girdi. TUSAŞ ile 'Anka'larda yerli uydur terminali kullanımına yönelik anlaşma yaptık" dedi.

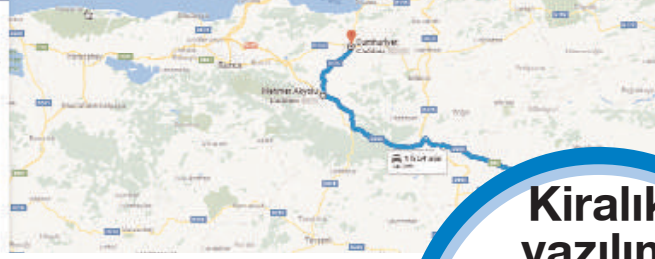
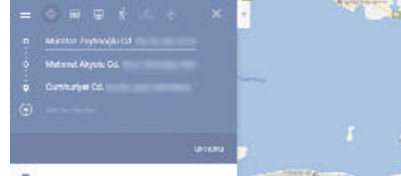
Fırat, Anka-S'ler için yurtdışından temin edilen sistemlerin saniyede 10 megabit kapasitede olduğunu ancak kendilerinden bunun 20 megabite çıkarılmasının istendiğini dile getirdi.

Ödüllü binanın yüzde 95'i doldu

TEKNOPARK İstanbul'un 2. Etap'ı yüzde 95 doluluğa ulaştı. Teknopark İstanbul, yerli ve yabancı girişimcilerin Türkiye'nin teknoloji geliştirme kapasitesine katkıda bulunması amacı ile kuruldu. Başta savunma sanayi olmak üzere denizcilik, enerji, sağlık bilimleri, ileri elektronik, havacılık ve uzay sektörlerine odaklanan kümelenmelere sahip. Kuluçka binası, Ar-Ge ve yönetim binaları, sosyal tesis, teknik merkez, tesis yönetim binası ve ikmal inşaatı olmak üzere yaklaşık 84 bin metrekareden oluşan 2. etap yapılarında, insan odaklı nitelikli ofis alanları ve sosyal tesisler yer alıyor. 2. Etap da, 1. Etap yapıları, 9. Blok yönetim binası, 10. - 11. Ar-Ge blokları gibi Gold Leed sertifikasına sahip. Yapılaşmanın çevreye verdiği olumsuz etkileri önleyen, karbon emisyonlarını azaltan tasarım ve inşaat teknikleri kullanılan çevre dostu bina enerji tasarrufu da sağlıyor. 2. Etap binasının, TMMOB Mimar Odası tarafından verilen Ulusal Mimarlık Ödülleri kapsamında yapı kategorisi ödülü bulunuyor.



Çok özel analitik yazılımlar yapıyor



Kiralık yazılım

Müşterilerinin mevcut ERP sistemlerine ve veritabanlarına göre yazılımlarını özelleştiren İ-terative yazılım, aylık kira modeli ile ücretlendirme yapıyor.

Bu alanlarda danışmanlık veriyor

- Tedarik ağı tasarımı, ürün akış tasarımı ● Tedarik zinciri ürün gruplaması
- Nakliye ihale ● Depo içi değerlendirme ● Üretim çizelgeleme



HANNOVER MESSE 2019

Hannover - Almanya
1-5 Nisan 2019

• Yan Sanayi • Elektrik • Hidrolik

ENDÜSTRİDE TÜM YENİLİKLER HANNOVER MESSE'DE BULUŞUYOR!

Hannover Messe

- Dünyanın en önemli ve en kapsamlı sanayi fuarı
- Tek çatı altında 6 farklı ihtisas fuarı
- 75 ülkeden 5000 katılımcı
- Yaklaşık 210.000 profesyonel ziyaretçi
- Uluslararası alanda distribütör ve tedarikçiler ile profesyonel görüşmeler

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 9 m²
- Katılım bedeli : 2.880 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 606 14779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "HANNOVER MESSE 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Tesekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İdil Aslantas - Esra Yılmaz - Gökhan Çapkın - Akif Gönülcü - Esra Avcıoğlu
Tel : 021 2 455 61 13 - 455 65 10 - 455 61 16 - 455 61 19 - 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 021 2 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr,
gokhan.capkın@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İ-terative Yazılım ve Danışmanlık A.Ş., Türkiye'de bir elin parmaklarını geçmeyen sayıdaki firma tarafından yapılabilen analitik yazılımları yapıyor. Taşıma ihtiyacı olan her sektöre özel olarak tasarlanan yazılımlar, yabancı muadillerinden daha uygun.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul eko sisteminde yetişen veya büyüyen firmalar, Türkiye'de 'bu da varmış, habermiz yokmuş' dedirtecek projelere, üretimlere imza atıyor. Türkiye'yi dünyanın en güçlü ekonomileri arasına taşıyan yolun taşlarını döşeyen Teknopark İstanbul firmalarını her hafta sayfamıza konuk ediyor ve böylece onları daha yakından tanımanızı istiyoruz. Teknopark İstanbul firmaları arasından bu haftaki konuşumuz İ-terative Yazılım ve Danışmanlık A.Ş. Bir elin parmaklarını geçmeyen sayıdaki firma tarafından yapılabilen özel analitik yazılımları yapan İ-terative, ürünleri izli nakliye ihtiyacı duyan her sektöre hizmet veriyor.

İLERİ MÜHENDİSLİK

Lojistik hizmetlere ihtiyaç duyan tüm sektörlerde dağıtım planlama, rotalama, envanter planlama ve üretim çizelgeleme, yazılımları yapan İ-terative Yazılım ve Danışmanlık'ı, ortaklarından Mert Nuhoglu anlattı. "Optimizasyon yazılımlarını yapabilmek doktora düzeyinde mühendislik gerektirir" bilgisini paylaşan Nuhoglu "Lojistik optimizasyonu yapan yazılımlar, ancak bu alanda master ve doktora sahibi olanların yapabildiği algoritmalar"dır" dedi.

İ-terative'in dağıtım planlaması optimizasyonu hizmeti verdiği firmalar arasında Dentaş, Kent Gıda, Jotun Boya, Beypiliç, Eczacıbaşı Kağıt da bulunuyor.

YÜZDE 10 DÜŞÜK MALİYET

İ-terative; kartondan gıdaya, boyadın mobilyaya, hatta bankalara kadar ürünlerini taşıma ihtiyacı duyan sektörlerde özel dağıtım planlaması yazılımları yapıyor. Nuhoglu, çok sofistike bir algoritmayla, ürünlerin dağıtım planını tasarlayan yazılımlarına ilişkin olarak şu açıklamayı yaptı: "Sevkiyatı yapılacak ürün listesini ERP sisteminden alırsız.

Firmanın kısıtlarına göre, örneğin kamyonun hacim ve ağırlık kapasitesi, araca nasıl yerleştirilmesi gerektiği gibi tüm kriterlere uyacak şekilde en düşük maliyetli dağıtım planı ve rotaları belirlenir. Kamyon kapasitesi en maksimum seviyede kullanılır. En doğru ve en ucuz dağıtım planını bularak nakliye maliyetlerinden yüzde 10 tasarruf sağlıyoruz"

AKILLI TAŞIMA PLANI

Aylık dağıtım maliyeti 1 milyon veya yıllık dağıtım maliyeti 10 milyon TL'nin üzerinde olan firmalara hitap ettiklerini söyleyen Nuhoglu, "Sezgisel (heuristics) algoritmalar kullanan dağıtım planlama yazılımı geliştirmek zor bir iştir. Yazılımı müşterilere uyarlarken, lojistik planlaması ve verilerin yönetimi gibi konularda da danışmanlık hizmeti veriyoruz" dedi.

Müşteriye özel

İ-terative yazılım ve danışmanlık, kısıtları ve veri tabanı birbirinden çok farklı olan her müşteriye özel yazılımlar yapıyor. Verileri bulutta saklayan firma, yazılımlarını müşterisinin ihtiyaçlarına göre güncelliyor ve danışmanlık hizmeti veriyor. Yazılımlarını bir platform haline getiren firma yeni müşterilerine çok daha hızlı ve özel hizmet verecek.

500 bin Euro tasarruf etti

İ-terative Yazılım ve Danışmanlık firmasının ortaklarından Mert Nuhoglu, İ-terative'in nakliye planlama optimizasyon yazılımlarını kullanan bir müşterilerinin nakliyesinde yılda yaklaşık 500 bin Euro tasarruf ettiğini söyledi. Nuhoglu, "Türkiye'de üç ayrı bölgede fabrikaları olan müşterimiz günde 300 ila 500 arasında noktaya sevk yapıyor" dedi.

AVAKADO çöpünden ilaç

Bilim dünyası sağlığa faydası kanıtlanmış avakado meyvesinin bir yararını daha keşfetti. Adeta çöpün çöpi sayılan, avakado meyvesinin çekirdeğinin kabuğundan, yan etkisi en aza indirilmiş ilaç üretilecek.

AYŞE BAŞAK

AVOKADO meyvesi, farklı tadı ve yapısıyla dünyada olduğu gibi ülkemizde de sevilir ve giderek artan bir oranda tüketiliyor. İklimi uygun olan Antalya, Antakya gibi güney şehirlerinde üretimi yapılan avokado, tüm dünyada en sağlıklı gıdalardan biri olarak biliniyor. Bu güzel meyvenin büyük bir çekirdeği var. Avokadonun çekirdeğine ise tamamen bir atık gözüyle bakılıyor. Ancak son araştırmalar bu büyük çekirdeğin kabuğunda sağlığa yararlı pek çok madde olduğunu gözler önüne serdi.

KANSER VE KALP HASTALIKLARI

Texas Rio Grande Valley Üniversitesi'nden bilim insanları avokado çekirdeklerinin kabuklarını incelediler ve şaşırtıcı sonuçlara ulaştılar. Çekirdeğin üzerinde bulunan kahverengi kabukların yüksek miktarda aktif madde içerdiğini keşfettiler. Kabuklar kanser tedavisinde, kalp hastalıklarında ve daha başka hastalıklarda



kullanılabilecekler.

Ufalanmış avokado çekirdeği kabuklarından elde ettikleri tozu yağ ve mumsu bir maddeye dönüştüren ekip, çalışmaları sırasında yağın içinde 116 adet farklı bileşik keşfederken mumun içinde de 16 farklı bileşik keşfetti. İşin ilginç yanı bu maddeler avokado çekirdeğinin kendisinde mevcut değil, sadece çekirdeğin kabuğunda varlar. Virüs ilaçlarında kullanılan bifenil alkol, tümör tedavisinde kullanılan heptakosan veya damar tıkanıklığı için kullanılan lorik asit avokado çekirdeğinin kabuğunda rastlanan maddeler arasında. Üstelik tıp dışında kullanılabilecek maddeler de mevcut. Örneğin çeşitli ürünlerde akışkanlaştırıcı olarak kullanılan benzilbütülfatlat. Kozmetik ve gıda sektöründe kullanılabilecek bileşikler de cabası.

Cevherin cevheri

Avakado ile ilgili araştırmayı idare eden Dr. Debasish Bandyopadhyay "Çöpün çöpi gibi görülen avokado çekirdeğinin kabuğunun aslında cevherin de cevheri olarak görülmesi gerektiğini" söylüyor. Ekip kamuoyuna yeni duyurulan bu araştırmayla elde edilen bilgiler çerçevesinde avokado çekirdeğinin kabuğundan yan etkisi az olan ilaçların üretilmesi için çalışacak.

Dağlarda sürücüsüz araçla yolculuk

SÜRÜCÜSÜZ araç teknolojisi tüm dünyada revaçta. Hızla gelişiyor, ilerliyor. Kendi kendine giden gemilere, helikopterlere varıncaya kadar pek çok araçta bu teknoloji deniyor. Bu konuda yürütülen çok sayıda denemeye bir de Japon-Fin ortaklığı olan Gacha eklendi.

Minimalist, ucuz ev eşyaları satan Japon perakende firması Muji, Finlandyalı sürücüsüz araç geliştiren bir firma olan Sensible 4 ile güçlerini birleştirdi. Bu ortaklık neticesinde geliştirilen Gacha isimli sürücüsüz



otobüs zorlu çevre koşullarına dayanabilecek şekilde tasarlandı.

SERT HAVA KOŞULLARI

Yıllardır tüm dünyada devam edegelen sürücüsüz otobüs çalışmalarının eksik kalan bir yönü olarak gördükleri için, bu sürücüsüz otobüsü sert hava koşullarında rahatça çalışabilecek şekilde geliştirmişler. Gacha kar, yağmur, fırtına ve sis gibi

hava şartlarında kullanılabiliyor. Sensible 4 CEO'su Harri Santamala "Sürücüsüz araçların tüm hava şartlarında rahatça çalışabilir hale gelmeden yaygınlaşmalarının mümkün olmadığını" söylüyor.

Gacha 16 yolcu taşıyabiliyor ve sade bir tasarımı var. 2019 yılında Finlandiya'da üç şehirde denemeye başlayacak olan otobüs 2020 yılında faaliyete geçecek.

Akıllı teknolojilerin gövde gösterisi

TÜRKİYE'nin en büyük teknoloji ve dijital dönüşüm etkinliği Smart Future Expo, "Dönüşerek Daha Güçlüyüz" sloganıyla 14-15 Kasım 2018'de İstanbul Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek. Anadolu Aslanları İşadamları Derneği'nin (ASKON), Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Enerji ve Tabii

Kaynaklar Bakanlığı ve Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın desteği ile düzenlediği zirvede; yapay zekâ, bulut bilişim, IoT ve büyük veri gibi geleceğin dünyasını şekillendiren teknolojiler konuşulacak. Smart Future Expo Zirve ve Sergisi, geleceğin teknoloji üreticileri ve hizmet sağlayıcılarının Türkiye'deki sanayici, iş dünyası temsilcileri ve

yerel yöneticileriyle buluşması için planlanan en kapsamlı organizasyon olma özelliğini taşıyor. İlk 6-7 Eylül 2017'de düzenlenen organizasyona, birçok farklı sektör ve bölgeden 130 kurum ve kuruluş katılmış göstermiş ve etkinlik 6 binin üzerinde profesyonel tarafından ziyaret edilmişti.

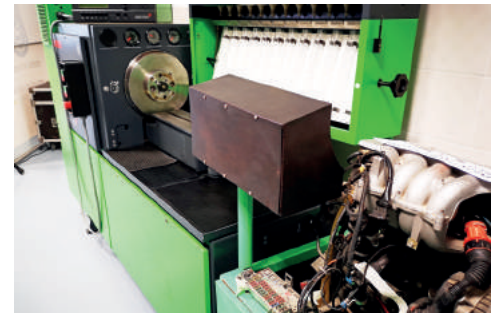


Borsa İstanbul Başakşehir Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde, Bosch Service Eğitim Merkezi açıldı.

Teknisyen ihtiyacı için eğitim yatırımı

İLKER BAŞÖZ

BOSCH, Türkiye'de hizmet ağının yetişmiş personel ihtiyacını karşılamak ve gençlere cazip iş fırsatları sunmak amacıyla yatırımlarını sürdürüyor. Bu amaçla Borsa İstanbul Başakşehir Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde kurulan Bosch Service Eğitim Merkezi faaliyete geçti. Eğitim merkezinin açılış törenine, İl Milli Eğitim Müdürü Yardımcısı Serkan Gür, Başakşehir İlçe Milli Eğitim Müdürü Ramazan Yılmaz, Başakşehir Kaymakamı Kazım Tekin, Başakşehir Belediye Başkanı Yasin Kartoğlu, Bosch Türkiye ve Orta Doğu Başkanı Steven Young ve Bosch Otomotiv Yedek Parça Türkiye, İran ve Orta Doğu Bölge Direktörü Kıvanç Arman, Okul Müdürü Aykut Akca, öğretmenler ve öğrencilerin katıldı.



Eğitim merkezinin kuruluşuna İTO 52. Grup Meslek Komitesi de destek verdi.

Bosch Service Eğitim Merkezi'nde, her yıl seçilen 20 başarılı öğrenci, Bosch Car Service ve Bosch Diesel Service'lerde staj yapacak. Bu öğrenciler mezun olduklarında Bosch Service'lerde öncelikli olarak istihdam edilecek.

DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARIS-FRANSA



Neden JECworld?

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kitleden 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M² Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş- çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 3.840 TL



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Esra Yılmaz- Mustafa Çağlayan- Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 65 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

18 9 Kasım 2018

SPOR

İSTANBUL TİCARET

İTO Spor futbol turnuvasında dördüncü hafta heyecanı

YAHYA GÜL

İSTANBUL Ticaret Odası Spor Kulübü'nün her yıl geleneksel olarak gerçekleştirdiği İTO Futbol Turnuvası, bu yıl beşinci kez düzenleniyor. Turnuva kapsamında takımlar kıyasıya mücadele ederken, İTO Meclis Üyeleri spor

turnuvası sayesinde bir araya gelme imkanı buluyor. Heyecanın ve enerjinin yüksek olduğu gözlenen turnuvanın dördüncü hafta maçları geçtiğimiz hafta sonu oynandı. Altı takımın mücadele ettiği maçlara bu hafta da ilgi oldukça yoğundu.



	TAKIMLAR	O	G	B	M	A	Y	Av.	P
1	İSRAFİL KURALAY-İ.DOĞAN SALMAN TAKIMI	4	4	0	0	28	11	17	12
2	DURSUN TOPÇU-SERVET SAMSAMA TAKIMI	4	3	0	1	29	23	6	9
3	ADİL COŞKUN- LEVENT TAŞ TAKIMI	4	2	0	2	19	14	5	6
4	YAKUP KÖÇ TAKIMI	4	2	0	2	16	18	-2	6
5	AHMET ÖZER-BURHAN POLAT TAKIMI	4	1	0	3	13	22	-9	3
6	BAHADIR YAŞIK TAKIMI	4	0	0	4	7	-24	-17	0



Stadı coşturan kasayı dolduruyor

Avrupa'nın tribünlere en çok taraftar çeken 10 takımı belirlendi. Buna göre Alman Borussia Dortmund ortalama 79 bin 886 seyirci ile bu alanda ilk sırada yer alıyor. İkinci sırada ise İspanyol Barcelona bulunuyor. Avrupa'da ortalama seyirci sayısı ise her yıl artıyor.

SON yıllarda Avrupa takımları için en önemli gelir kalemlerinin başında maç günü hasılatı geliyor. Avrupa'nın en büyük 5 liginde İngiltere, İspanya, Almanya, İtalya ve Fransa'da kulüplerin toplam gelirleri içerisinde maç günü hasılatı yüzde 30'ları aştı. Bunda da kulüplerin yeni stadyumları ve Avrupa'da hızla artan kadınların futbola ilgisi öne çıkıyor. Ortalama seyircisi en yüksek ülke Almanya olurken, en fazla seyirci çeken takım da yine Almanya'dan Borussia Dortmund oldu. Sarı-siyahlı takım her maç ortalama 79 bin 886 kişiye oynuyor ve maç günü hasılatı toplam gelirler içerisindeki payı yüzde 40'a yaklaşıyor.

ALMANYA'NIN DEVLERİ

Almanya aynı zamanda tribünlere en çok taraftar çeken ülke oluyor. Alman Bundesliga'da ortalama seyirci sayısı 50 bini aşmış durumda. Avrupa'da en çok izlenen ilk 10 takım arasında 4 Alman kulüp bulunuyor. En çok ortalama seyirci çeken Borussia Dortmund'u Almanya'da, Bayern Münih izliyor. Bayern Münih'in ortalama seyirci sayısı 75 bin. Schalke 04 de en çok seyirci çeken takımlardan birisi. Schalke 04'ün



ortalama seyirci sayısı 61 bini aşıyor. Tribünlerini dolduran bir diğer takım ise Hertha Berlin. Takımın oynadığı her maça ortalama 58 bin 492 taraftar geliyor.

Stadyumların eski kalması nedeniyle son yıllarda birçok stadını yenileyen İngiliz kulüpleri bu alanda yavaş yavaş zirveye tırmanıyor. Futbolun beşiği İngiltere'de bugün ortalama seyirci sayısı 45 binin üzerinde. En çok seyirci çeken takım ise

Manchester United. İngiliz takımını 74 bin 474 kişi izliyor. İkinci sırada ise Arsenal bulunuyor. Arsenal'in ortalama seyirci sayısı 59 bin 927 oldu. Tottenham Hotspur'u ise her maç ortalama 59 bin 652 kişi takip ediyor.

Sıralamada iki İspanyol devi de bulunuyor. Biletleri aylar öncesinden tükenen Barcelona ve en çok yabancı taraftar çeken Real Madrid her maç kendilerine 60 binden fazla taraftar çekiyor. İspanyol devi

4 BÜYÜKLER TEPEDE

TÜRKİYE'de en çok taraftar çeken kulüplerin başında Galatasaray, Beşiktaş, Fenerbahçe ve Trabzonspor geliyor. Bu takımları ise Bursaspor, Konyaspor ve Kayserispor izliyor. Galatasaray her maç 40 binden fazla seyirci çekerken, Beşiktaş'ta da 38 binden fazla taraftar

stadyumda oluyor. Fenerbahçe de ise bu rakam 30 bini aşıyor. Türkiye'de en çok izlenen maç ise Galatasaray-Fenerbahçe derbileri oluyor. Dünyanın da sayılı derbileri arasında olan bu maç yabancı taraftarların da ilgisini çekiyor.

İşte Avrupa'nın en çok izlenen takımları

Takım	Ülke	izleyici
Borussia Dortmund	Almanya	79.886
Barcelona	İspanya	76.716
Bayern Münih	Almanya	75.000
Manchester United	İngiltere	74.474
Real Madrid	İspanya	63.489
Schalke 04	Almanya	61.746
Inter	İtalya	61.677
Arsenal	İngiltere	59.927
Tottenham Hotspur	İngiltere	59.652
Hertha Berlin	Almanya	58.492

Barcelona'yı 76 bin 716 kişi takip ederken, ezeli rakibi Real Madrid'i 63 bin 489 kişi izliyor. Listede İtalya'nın Inter de yer alıyor. İlk 10'daki tek İtalyan kulüp olan Inter'in her maçını 61 bin 677 kişi takip ediyor.

AMPUTE MİLLİ FUTBOL TAKIMI DÜNYA İKİNCİSİ

HELAL OLSUN

Geçen yıl Avrupa Şampiyonu olan Ampute Millî Futbol Takımı, Meksika'daki maçta penaltılarda kaybettiği son maç ile birinciliği kaçırdı. Yurda buruk dönen millilerimiz "Hakkınızı helal edin" dedi.

AMPUTE Millî Futbol Takımı, Meksika'dan ikincilik kupasıyla döndü. Geçen yıl İngiltere'yi yenerek Avrupa Şampiyonu olan millî takımımız, San Juan de los Lagos kentindeki Dünya Kupası'nda finalde Angola ile karşılaştı.

Mücadelenin 24. dakikasında Rahmi Özcan ve Şehmus Erdinç'in arka arkaya şutlarında top direğe çarptı.

Maçın normal süresi ve uzatma bölümü 0-0 beraberlikle tamamlandığı için penaltı

atışlarına geçildi.

Ay yıldızlı ekip adına 5. penaltıyı kullanan ve atışı gol çeviremeyen kaptan Osman Çakmak, yere kapandı. Penaltılarda Angola'ya 5-4 yenilen Millî Takım, ikincilik kupasını ve ödülleri aldı.

Maçın bitimiyle büyük üzüntü yaşayan ay yıldızlı futbolcular, kupa töreni sırasında da gözyaşlarını tutamadı. İkincilik kupasını takım kaptanı Osman Çakmak ve Rahmi Özcan kaldırdı. Fakat millilerimizin ve

teknik ekibin buruk olması dikkati çekti.

BAZEN OLMUYOR

Maçtan sonra kaptan Çakmak şöyle konuştu: "5 Kasım'da mayına basıp ayağımı kaybetmişim. 5 Kasım bana yaramıyor. Arkadaşımdan da helallik istiyorum. Hayat devam ediyor. Bazen istiyorsun ama olmuyor."

Ampute Millî Takım, 2007, 2010, 2012 ve 2014'teki dünya kupalarında üçüncülük elde etmişti.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaştırıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- Sicil Gazetesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Oda Kimlik Kartı
- İmza Tasdiki
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Aidat Tahsilatı

ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	TUZLA BİRLİK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ

ito.org.tr | 444 0 486

f t w i n /itokurumsal



BİNLERCE OYUNCUNUN 'KOÇ'U CELAL ÖZBERK:

“Oyunculuk içten gelir”

Gerek yurtiçi gerekse yurt dışında reyting rekorları kıran Türk dizi starlarının başarılarına imza atan oyuncu koçu Celal Özberk, sektörün duayenlerinden. Bugüne kadar birçok oyuncunun dizilerde rol almasını sağlayan ve set başında bile oyuncularına rehberlik eden Özberk, “Oyunculuk içten gelir” diyor.

SOYHAN ALPASLAN

Türk dizileri gösterildikleri ülkelerde sadece reyting rekorları kırmıyor, dizi oyuncularını, giysileri, kullandıkları eşyalar, yaşadıkları yerler de yeni bir ekonomi pazar oluşturmuyor.

İyi bir dizi yurt dışında bölüm başına 500 bin dolara satılıyor. Uzun soluklu bir dizi 50 milyon doların üzerinde ciro yapıyor. Türk oyuncular artık sadece Türkiye’de değil yurtdışında da tanınıyor ve büyük hayran kitlesine sahipler.

Türk dizileri uluslararası yarışmalarda büyük başarılar elde ediyor, güçlü yapımlar sayesinde birçok oyuncumuz da uluslararası ödüllerini kucaklıyor. Oyuncular böylelikle hem kendi adlarını hem de Türkiye’yi dünyaya duyuruyor.

Dizilerin başarısında en büyük pay da kuşkusuz oyuncularından. Hepimiz bu oyuncular nasıl yetişiyor,

Akan’ın yardımıyla girdim. Tarık ile bu günkü adıyla Marmara Üniversitesi İletişim Fakültesinden sınıf ve sıra arkadaşınız. Tarık, Ses dergisinin yarışmasında birinci seçilince film sektörüne girdi. Ben de Saklambaç’ta kısa süren gazetecilik deneyimi yaşadım. Bu sırada Tarık beni yönetmen Ertem Eğilmez ile tanıştırdı. Tarık’ın hemen her filminde rol aldım. Rüştü Asyalı’nın ilk Keloğlan filminde oynadım. Bu arada Müjdat Gezen, Ayla Algan, Cihan Ünal ve Rüştü Asyalı’dan ders aldım.

1998 yılında ise kamera arkasına geçerek Tipleme yapmaya başladım.

TIPLEME YAPMAYA BAŞLADIM

Tipleme yapmak ne demek?

Tipleme yapmak, oyuna en uygun oyuncuyu seçmek demektir. Gülben Ergen ve Kadir İnanır’ın başrollerini paylaştığı, 1998 yılında çekilen Tv dizisi



sahnelerde, o karaktere girmesinde ona yardımcı olur. Daha iyi nasıl oynayacağı konusunda destek verir.

20 YILDIR OYUNCU KOÇU

Oyuncu koçluğuna ne zaman başladınız?

20 yıldır bir çok ajansta eğitmenlik yaptım. 2017’den bu yana da Celal Özberk Tiyatro ve Sinema Evi’nde öğrenci yetiştirmeye başladım. Tv ve sinema filmlerine, dizilere sayısız oyuncu kazandırdım.

BİNLERCE KİŞİYE EĞİTİM

Kaç kişiye eğitim verdiniz?
Bu güne kadar binlerce

yapmamı isterler. Tipi anında yüzde 100’e yakın uygunlukta seçer ve yönetmene önerdiğim oyuncunun showreel’ini gönderirim.

SHOWREEL VERİYORUM

Showreel ne demek?
Showreel, aslında film makarası anlamını taşıyor. Yani oyuncuyu filmde

izliyoruz gibi o rolü canlandırırken görüntüler ve bu görüntüyü de yönetmene göndeririz.

DİRİLİŞ ERTUĞRUL

Hangi dizi ve filmlere oyuncu verdiniz?
Sayısız dizi ve filme oyuncu

verdim. Kendim de oynadım. En yakın tarihli dizilerden Sensenler, Arka Sokaklar, Kalbimdeki Deniz, Kurtlar Vadisi, Diriliş Ertuğrul gibi isimleri örnek verebilirim.

Gönüllülere öneriler

Oyuncu olmak isteyenler ne yapmalı?

Hevesli, istekli, inancılı, eğitimli olmak lazım. Oyunculuk içinde olacak, yoksa hoca ne kadar öğretmeye çalışırsa çalışsın olmaz. Tabi ki güven çok önemli. En güvenilir bilgi kaynağı Sinematürk’e bakabilirler.

İTO’nun büyük katkısı

İTO’nun sektöre verdiği destekleri nasıl değerlendiriyorsunuz?

İTO gibi dev bir sivil toplum örgütünün sektöre verdiği destek ekonomiye de çok büyük katkı olacak geri dönüyor. Ne kadar çok film çekilirse, bizim için de o kadar çok yeni iş anlamını taşıyor.



nasil seçiliyor, nasıl dizi oyuncusu olunuyor diye merak ediyoruz.

SERTİFİKALI OYUNCU

Bu ve bunun gibi pek çok sorunun yanıtını oyuncu yetiştiren ve özellikle MIPCOM ve MIPTV ile yurt dışına açılan birçok başarılı diziye, sertifikalı oyuncu yetiştiren sektörün duayeni Celal Özberk’i sayfalarımıza konuk ederek öğreniyoruz...

TARİK AKAN’IN ROL ARKADAŞI

Celal Özberk’i tanıyabilir miyiz?

70 yaşındayım. Film sektörüne 1970 senesinde sınıf arkadaşım Tarık



Marziye ile başladım tipleme yapmaya. Osman Yağmurdereli yapımcıydı. Role uygun oyuncu seçimlerimi çok beğenmiş ve bu işi bana vermişti. Böylece iş hayatım oyuncu koçluğuna doğru evrilmeye başladı.

SETTE OYUNCUNUN YANINDAYIM

Oyuncu koçu ne yapar?

Oyuncuyu yetiştirir, sette en büyük desteği olur. Mesela ben sette öğrencimin yanında olurum. Tutuk kaldığı, heyecanlandığı, eksik kaldığı yerlerde ona destek olurum. Ajans oyuncuyu sete gönderir, oyuncu koçu ise oyuncusu ile sete gider. İşinden çıkmadığı

kişiyi eğitim verdim. Setlere gönderdiğim oyuncu sayısı 1000’i geçti. 15 yıldır da sertifika vermeye başladım. Bu güne kadar 285 öğrencime sertifika verdim. Üç aylık eğitim sürecinde öğrencilerimden sadece ilk ayın parasını alırım. Böylece yetenekli olmayanlar, bu işi başaramayacak olanlar paralarını boşuna harcamamış olurlar.

650 OYUNCUM VAR

Oyuncu portföyünüz kaç kişi?

Şu anda 650 oyuncu ile sektördeki ilk üç arasındayım. Beni bilen, işi bilen yönetmenler benden role uygun tipleme

SIAL INTERFOOD JAKARTA, GIDA SEKTÖRÜNÜ DÜNYANIN YÜKSELEN EKONOMİSİ ENDONEZYA'DA BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
JAKARTA, ENDONEZYA



Neden SIAL InterFood Jakarta?

- 31 ülkeden 980 katılımcı
- 30 ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi grafliğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya’nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 4. ülkesi
- G20 ülkeleri arasındaki ikinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sargılabilecek Ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odanızca hazırlanan kataloğda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ilave hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı tasviki işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 4320 TL



İSTANBUL TİCARET ODASI

Çiğdem Terzi - Teyfun Faldıoğlu
Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 24
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: cigdemit.terzi@ito.org.tr - teyfun.faldioğlu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İSTANBUL TİCARİET



Adını kabartmalardan aldı

Sütunun yaklaşık 2.5 metre yüksekliğindeki mermer kaidesi kabartmalarla süslü. Kaidenin üç yüzünde, defne yapraklarından oluşan bir çelenk içinde İsa Peygamber'in monogramı var.

Kaidenin kuzey yüzünde ise iki Nike (Zafer Tanrıçası) figürü yer alıyor. Anıt sütun bu Nike kabartmalarından dolayı halk arasında Kıztaşı adını alır.

İstanbul'un üçüncü tılsımı: Kıztaşı



Fatih'te bulunduğu semte adını veren, Bizans döneminden kalma anıtsal sütunlardan Kıztaşı, Evliya Çelebi'ye göre İstanbul'un üçüncü tılsımı. Tüm ihtişamına rağmen etrafı yapılarla çevrelendiği için yüzlerce yıl gün yüzüne çıkmayan 17 metre yükseklikteki anıt, ilk kez 16. yüzyılda Fransız seyyah Gilles'in eserine konuk olur.



AYŞE BAŞAK

FATİH'te bulunduğu semte ve caddeye adını veren anıt sütun Kıztaşı, İstanbul Köşe Bucak'ın bu haftaki konugu. Küçük bir meydanın ortasında yer alan bu gösterişli sütun, Evliya Çelebi'ye göre Cerrahpaşa'daki Arkadius, Divanyolu'daki Çemberlitaş sütunlarından sonra İstanbul'un üçüncü tılsımlı sütunu.

KARINCALARDAN KORUYOR

Evliya Çelebi'nin, "Saraçhanebaşı'nda, göklere uzanan sütunun tepesindeki bir sandıkta Kral Puzantin'in talihsiz kızı yatar; kalıntılarını karıncalar ve yılanlardan korumak için bu sütun bir tılsım haline getirilmiştir" diye anlattığı Kıztaşı, şehrin erken Bizans döneminden kalma anıtsal sütunlarından biri. Halk arasında her ne kadar Kıztaşı olarak bilinse de adını onuruna dikildiği imparator Markianos'tan alır. Markianos Sütunu'nu, milattan sonra 450-457 yılları arasında hüküm süren İmparator Markianos adına şehrin valisi Tatianus diker. Sütunun mermer kaidesinin batı yüzünde bulunan Latince kitabe şöyle yazar: "İşte bu imparator (birinci yurttaş) Marcianus'un anıtıdır. Ki Tatianus bu eseri adamıştır."

HEYKEL İTALYA'DA

Markianos Sütunu'nun üzerinde durduğu var sayılan imparatora ait heykelin ne olduğu, ne zaman kaybolduğu bilinmiyor. Büyük ihtimalle 1204'te şehrin yağmalandığı Latin istilasında götürüldüğü düşünülüyor. Kimi araştırmacılar İtalya kıyılarında bulunan Barletta Kolosu'nun İmparator Marcianus'a, dolayısıyla bu sütuna ait olduğunu ileri sürüyor. Üslup ve teknik olarak beşinci yüzyıla tarihlenen yaklaşık 5 metre yüksekliğindeki heykel, günümüzde Barletta'da Santo Sepolcro Bazilikası'nın önünde duruyor.

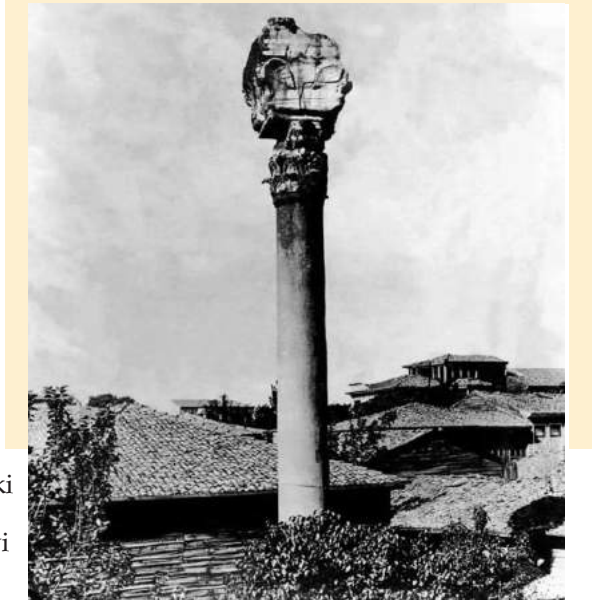
FRANSIZ SEYYAH KEŞFEDER

Heykelden Kıztaşı'na, sütunun kendisine dönecek olursak, tek parça gri granit bloktan oluşan sütun, kaidesi ve Korint tipi başlığıyla beraber toplam 17 metre uzunluğunda. Kıztaşı, tüm ihtişamına karşın bir konutun bahçesinde kaldığı ve etrafı yapılarla çevrelendiği için yüzlerce yıl neredeyse görünmez olur ve seyyahların gözünden kaçır. Sütunu eserinde ilk anlatan 1540 senesinde Osmanlı İstanbul'unda bulunan Fransız seyyah Pierre Gilles olur. Sütun, 1634'te Evliya Çelebi'nin metinlerine bir tılsım olarak girer. Çelebi, kendine has üslubuyla Bizans'tan kalan eserlerin pek çoğuna yaptığı gibi bu sütuna da hayal ürünü bir öykü yakıştırır. Sütun hakkında 1679'da ilk kez bir çizimle beraber detaylı bilgi aktaran ise Son-Wheler olur. 23 Ağustos 1908'de çıkan büyük yangında mahalle ve sütunun etrafındaki evler yanıp kül olunca Kıztaşı'nın çevresi açılır ve anıt yeniden görünür hale gelir. Günümüzde de sütunun yer aldığı küçük meydanın etrafı ev ve dükkânlarla çevrili. Önümüzdeki hafta bu köşede yeniden görüşünceye dek iyi gezmeler, iyi seyirler...

KÖŞE BUCAK
Istanbul
Ayşe Başak

SÜTUNUN HÜZÜNLÜ HİKAYESİ

Kıztaşı ve adının kökenine dair anlatılagelen efsanelerin en ilginç Ayasofya'nın inşası sırasında geçendir. Yapı inşa edilirken sihirli güçleri olan genç bir kız, sırtına yüklediği devasa bir sütunla inşaat alanına doğru yürür. Yolda kızın karşısına bir cin çıkar ve ona nereye gittiğini sorar. Kız, Ayasofya'ya gittiğini, çorbada tuzu olmasını istediğini söyleyince cin ona geç kaldığını, kilisenin çoktan bittiğini, sütunu boşa taşımamasını ve aldığı yere bırakmasını söyler. Kız, taşı aldığı yere bırakır ve kendi gözüyle görmek için Ayasofya'ya varınca, inşaatın bitmek şöyle dursun daha yarılanmadığını görür ve cinin onu kandırdığını anlar. Geri dönüp taşı götürmek ister fakat cine kandiği için sihirli güçlerinin artık işe yaramadığını fark eder. Taş da o gün bugündür kızın bıraktığı yerde durur ve Kıztaşı olarak anılır.



İstanbul Ticaret Odası üyelerine özel ÜCRETSİZ İNTERNET

Nasıl bağlanırım?

- 1) Mobil cihazlarınızdan **ITO-MISAFIR** ağını seçin.
- 2) Üyelik sürecinin başlaması için **ad, soyad, doğum tarihi, TC kimlik numarası** ve **cep telefonu numaranızı** yazıp, kullanım koşullarını kabul ederek **GÖNDER** butonunu tıklayın.
- 3) Üyeliliğinizin tamamlanması için cep telefonunuza **SMS** olarak gelen şifreyi girin.
- 4) 60 dakika boyunca ücretsiz olarak internete bağlısınız.

ito.org.tr



itokurumsal

**İSTANBUL
TİCARİET
ODASI**
— 1882 —