

İdlib'deki menfur saldırı sonrası başlatılan Bahar Kalkını hareketi ile iş dünyası tek yürek oldu. Meslek ve sivil toplum örgütleri, 81 ilde yaptıkları açıklama ile birlik mesajı verdi.

Bayrağımız altında KENETLENDİK

ORTAK AÇIKLAMA

İstanbul iş dünyası ve sivil toplum örgütlerinin temsilcileri, ortak açıklama için İstanbul Ticaret Odası'nda bir araya geldi. Ortak metni okuyan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Alınacak her kararın, atılacak her adımın, bütün gücümüzle arkasındayız" dedi.

SINIR GÜVENLİĞİMİZ

Ortak açıklamada şunlar kaydedildi: "Sınırlarımızda terörist yapılanmaya izin vermemek bizim en doğal hakkımızdır. Türk devleti ve ordusu Fırat Kalkını, Zeytin Dalı ve Barış Pınarı hareketleriyle terör örgütlerine ve destekçilerine gereken cevabı en güçlü şekilde verdi.

DEVLETİMİZİN YANINDAYIZ

İş dünyası temsilcileri olarak bizler, ülkemize yönelik her tehditte, milletimizin ve devletimizin yanında durduk. İdlib'deki alçak saldırıya ilişkin bugün de ortak tepkimizi gösteriyoruz. Hep birlikte Türk bayrağının altında kenetlendik. Devletimizin ve kahraman ordumuzun yanındayız." ■ 10'da



İSTANBUL TİCARET ODASI

"Tuccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Otatürk

6 MART 2020 YIL: 62 SAYI: 3100

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com



Engelleri aşacaklar

İşitme Engelliler Federasyonu, engelli kadınların kuaförlerde yaşadıkları sıkıntılara çözüm olacak Sessiz Kuaför projesini hayata geçirmeye hazırlanıyor. **Müge Biber ● 18**

New York'ta eğitim alacak

TİCARET Kuluçka'da iş fikirlerini oluşturan 10 girişimci, The Big Day'de yatırımcıların karşısına çıktı. Dijital platform REDU'nun geliştiricileri, New York'ta bir haftalık girişimcilik eğitimi kazandı. **Selahattin Nizam ● 15**

Silikon Vadisi heyecanı

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) 5 girişimcisi, inovasyonun kalbi Silikon Vadisi'ne giderek, global şirketlerin ofislerini gezdi. BTM girişimcileri, projelerini yabancı yatırımcılara anlatma fırsatı da buldu. **Tuğçe Özkuş ● 2**

Dijital eşik nasıl aşılar?

Dijital pazarlamada kendini ispatlamış firmaların online kaslarını nasıl çalıştırdıklarına yakından baktınız mı? İşte dijital eşiği atlatan formülleri... **Yakup Kocaman ● 12**

Meslek liselerinde

PATENT SEFERBERLİĞİ

Mesleki orta öğretim kurumlarında '100 patent ve faydalı model geliştirme' seferberliği başladı. İstanbul'daki meslek liseleri patent, faydalı model, tasarım ve marka için şu ana kadar 185 başvuru yaptı.

YILIN ANA TEMASI

Milli Eğitim Bakanlığı, 2019-2020 eğitim-öğretim yılında ana temalardan birini 'patent, faydalı model, marka ve tasarım geliştirme çalışmaları' olarak belirledi. Sanayinin aradığı eğitilmiş gençleri yetiştiren meslek liseleri, marka, tasarım ve patent başvurularıyla da kendilerini göstermeye başladı.

HEDEFLER AŞILDI

Bakanlığın Türk Patent ve Marka Kurumu ile imzaladığı işbirliği protokolünde 2020 hedefi, '100 patent ve faydalı model geliştirmek' olarak açıklandı. Ancak yıl bitmeden bu hedefler aşıldı. Mesleki ve teknik ortaöğretim kurumlarınca yapılan başvuru hazırlıklarının tamamlanmasıyla 2019 sonuna kadar 321 başvuruya ulaşıldı.

TEKNOPARKLAR DEVREDE

İstanbul'daki meslek liselerinden bu dört alanda 185 başvuru yapıldı. Bunlardan 88'i tasarım, 11'i patent, 68'i faydalı model, 18'i marka başvurusu oldu. Bakanlık, teknoparklarla kurduğu işbirliklerini marka, tasarım ve patent çalışmalarında da kullanacak. ■ 8'de



Öğrenciler ne icat etti

- **TRİSAD Tekstil Teknolojisi MTAL:** Oyun halısı
- **Gürpınar İMKB MTAL:** Gürpınar markalı köpüklü sıvı sabun ve yüzey temizleyici
- **Rosvita-Timur İmrağ MTAL:** Uzaktan kumanda edilen TOYBOT
- **Bahçelievler İMMİB Erkan Avcı MTAL:** Engelsiz merdiven
- **Şişli MTAL:** Otomotiv konfor sistemleri simülâtörü

Hamilik projesi ÖRNEK OLDU

İstanbul Ticaret Odası, hamilik projesi kapsamında, meslek liselerinin yöneticileri ile okullara hamilik yapan sektör temsilcilerini bir araya getirdi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in ev sahipliğindeki toplantıda konuşan İl Milli Eğitim Müdürü Levent Yazıcı, hamilik uygulamasının çarpan etkisinin bütün okullara yayıldığını söyledi. ■ 9



Geri kazanım payı 31 Mart'ta devrede

Sıfır atığı teşvik etmek için planlanan Geri Kazanım Katılım Payı (GEKAP) uygulaması, 31 Mart'tan itibaren yürürlüğe giriyor. Ürünlerini ambalajlayan tüm sektörleri ilgilendiren uygulama ile paketlenme için kullanılan zımba, ip gibi aksesuarlardan dahi GEKAP alınacak. Ürünü piyasaya sürenler ya da ithal eden firmalar GEKAP'tan sorumlu olacak. **Sümeyra Yarış Topal ■ 4'te**



İptal edilen fuarlara e-alternatif arayışı

Dünyaya yayılan koronavirüs, bugüne kadar 325 ticari etkinliğin iptaline neden oldu. Peki, iptal edilen fuarların alternatifi sanal etkinlikler olabilir mi? Küresel iş dünyası bu soruya yanıt ararken, ABD'de 250 farklı şirketin CEO'su ile yapılan ankette, internetin fuarın yerini alamayacağını düşünenlerin oranı yüzde 91 çıktı. Ancak sanal zirveler de denemeye devam ediyor. **Müge Biber ■ 3'te**



Sanayi, vasıflı çelik üretimine odaklandı

Üretimdeki gelişmeler, İTO'daki Sanayi İhtisas Komitesi'nin yakın takibinde. Komitenin bu dönem üzerinde çalışacağı konuların başında vasıflı çelik üretimi olduğu açıklandı. ■ 11'de

Yan sanayicilerden Bosch Rexroth ile B2B

Mobil hidrolik ürünleri firması Bosch Rexroth, 'Tedarikçi Günleri' kapsamında yan sanayicilerle buluştu. Yan Sanayi Borsası'na kayıtlı 50 firma, Bosch Rexroth yetkililerine ürünlerini tanıttı. **Müge Biber ■ 11'de**



Atık çamuru paraya çeviriyor

Teknopark İstanbul'da yerleşik 'Buz Proje' firması, atık su arıtma tesislerinin son ürünü çamuru, ekonomik değere dönüştürüyor. Firma, yüzde 100 yerli ilk termal hidroliz tesisi kurdu. **Soyhan Alpaslan ■ 16'da**

BTM'den Silikon Vadisi'ne çıkarma

Bilgiyi
Ticarileştirme
Merkezi'nin
(BTM)

5 girişimi,
Winglobal

kapsamında ABD'deki Silikon Vadisi'ne gitti. Girişimciler hem global şirketlerin ofislerini gezdi hem de yabancı yatırımcılara projelerini anlattı.



TUĞÇE ÖZKUŞ

İSTANBUL Kalkınma Ajansı (İSTKA) desteğiyle yürütülen Winglobal projesi kapsamında 16 haftalık eğitim sürecini tamamlayan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin 5 girişimci, Winglobal Sahne etkinliğinin ardından ABD'deki Silikon Vadisi'ne gitti. Geleceğin teknolojilerini, inovasyonun kalbi Silikon Vadisi'nde inceleme fırsatı bulan girişimciler, hem global şirketlerin ofislerini gezdi hem de yabancı yatırımcılara projelerini anlattı.

İLK DURAK GOOGLE

Winglobal programının Türkiye ayağını başarıyla tamamlayan Sertifier, For Farming, Stokart, Earnado ve Straw-inno projelerinin gitmeye hak kazandığı Silikon Vadisi'nde girişimcilerin ilk durağı Google ofisi oldu. Google ofisini gezen girişimciler, Stanford Üniversitesi'nin yanı sıra Smart Mimic, Plug & Play, Y Combinator, Faselis ve Firefly gibi önemli şirketleri de ziyaret etti. Firmaların kurulum, vergilendirme ve patent süreçleri hakkında bilgi alan

girişimciler, çalışmalarını olumlu yönde etkileyecek networkler edindi.

YATIRIMCILARLA BULUŞMA

ABD pazarındaki gelişmeler hakkında önemli şirketlerin yetkililerinden bilgi alan girişimciler, çok sayıda melek yatırımcının katılımıyla gerçekleştirilen Demo Day etkinliğinde, yabancı yatırımcılara projelerini anlattı. Yatırımcılardan projelerine dair tavsiyeler alan girişimciler, böylelikle global pazardaki talepleri de görme fırsatı buldu.



BTM'DEN NOTLAR



BTM'den sanata destek

Ressam Sait Günel'in resim sergisi, BTM'nin ev sahipliğinde açıldı. 27 Şubat'ta yoğun bir katılımı açılışı gerçekleştirilen sergi, 12 Mart'a kadar BTM Fulya Yerleşkesi'nde ücretsiz olarak ziyaret edilebilecek.

Mucit Girişimci Programı'nın ilk söyleşisi gerçekleşti

Yeni dönem Mucit Girişimci Programı'nın ilk söyleşisi, 26 Şubat'ta Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi Yöneticisi Gürol Üzenç ile BTM Fulya



Yerleşkesi'nde gerçekleşti. Üzenç, icadı olan ve faydalı model veya patent başvurusunu yapmış olan mucitlere

girişimcilik ekosisteminden bahsederken, ürünlerini nasıl ticarileştirmeleri gerektiği hakkında da bilgi verdi.

BTM girişimi Cospeak'ten önemli başarı



BTM girişimlerinden Cospeak, International Bank of Azerbaijan 1. Bölgesel Hackathon yarışmasında Bakü Expo Center'da Türkiye'yi başarıyla temsil etti. Yarışmada finale kalan Cospeak, farklı ülkelerden katılımcıların olduğu 40 takım arasından 'IBA mPOS' projesi ile ikinci olarak 5 bin manat ödülün sahibi oldu.



PartnerPlusBenefit

Lufthansa

Kurumsal firmalar için %

100

destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizleri, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmanızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürebilecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bilet veya uçuş sınıfını yükseltme olanaklarının yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip bulunuyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürülebilir ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmanıza ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirebilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlayarak, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde – yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere – toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj

- Ödül biletler
- Upgrade işlemleri
- Ekstra bagaj
- Nakit geri ödeme
- Koltuk rezervasyonu
- WorldShop ödül ürünler
- Hediye dünyası
- ve daha fazlası...

İstanbul Ticaret Odası'nın yer alacağı ancak iptal olan fuarlar

- Mobile World Congress Barcelona 2020 iptal edildi.
- Londra Kitap Fuarı iptal oldu.
- JEC World Fuarı, 12-14 Mayıs'a ertelendi.
- Light + Building Fuarı, 27 Eylül-2 Ekim'e ertelendi.
- MIPIIM, 2-5 Haziran'a ertelendi.
- Hannover Messe, 13-17 Temmuz'a ertelendi.

KORONAVİRÜSTEN

İptal edilen fuarlara e-alternatif arayışı

Dünyaya yayılan koronavirüs (Covid-19), bugüne kadar 325 ticari etkinliğin iptaline neden oldu. Fuar ve etkinliklerin iptalinde ekonomik kayıp milyar dolarları buldu. Bu gelişmeler, 'iptal edilen fuarların alternatifi sanal etkinlikler olabilir mi' arayışını da gündeme getiriyor.

CİN Halk Cumhuriyeti'nin Wuhan kentinde ortaya çıktıktan sonra dünyaya yayılan koronavirüs, dünyada 325 uluslararası fuarın iptaline neden oldu. Bu sayı gün geçtikçe artmaya devam ediyor. Fuar ve etkinliklerin iptalinden dolayı ekonomik kayıp ise milyar dolarları buldu. Fuarların bir kısmı Mayıs ve sonraki aylara ertelenirken, bazıları da iptal edildi. Yaşanan bu olumsuzluklardan sonra akla gelen soru, 'benzer bir olumsuzlukta fuarların ve etkinliklerin yerini sanal etkinlikler alabilir mi?' oldu.



Müge BİBER

DENEME AŞAMASINDA

Bu soruya yanıt olarak ilk akla gelen sanal fuarcılık... Ancak şu an için dünyada fiziksel, yüz yüze etkinliklere alternatif olarak tasarlanan çevrimiçi konferanslar ve sanal ticaret fuarları henüz başlangıç aşamasında. Sanal bir zirve veya ticaret fuarı; şirket, marka veya sadece kariyer için iyi bir yatırım olabilir

mi? Küresel iş dünyası bu soruya yanıt ararken, ABD'de 250 farklı şirketin CEO'su ile yapılan ankette; internetin, fuarın yerini alamayacağını düşünenlerin oranı yüzde 91 seviyesinde çıktı. Ancak sanal zirveler de denenmeye devam ediyor.

SALESFORCE BAŞLATTI

Şu an için sayıları çok fazla olmasa da bazı tedarikçiler, kullanıcı arayüzleri vasıtasıyla pazarlama mesajlarını ve modellerini pazara ulaştırmak için çaba sarf ediyor. Salesforce şirketi, 4 Mart'ta yapmayı planladığı yüz yüze konferansı, çevrimiçi bir etkinliğe dönüştürme kararı aldı. Şirket yetkilileri, web sitelerinden yaptıkları açıklamada koronavirüs salgını ile ilgili müşteriler, ortaklar ve çalışanlar için her türlü önlemi aldıklarını vurgulayarak, etkinliklerini sanal bir deneyim haline dönüştürdüler.

SOSYAL AĞLARDA FUAR

Diğer bir örnek ise Facebook'tan geldi. Şirket, global geliştirici konferansı F8'i iptal ettiğini açıkladı. 6-8 Mayıs tarihlerinde Kaliforniya, San Jose'de gerçekleşmesi planlanan konferansın yerine daha küçük ve yerel etkinlikler düzenlenecek ve bu etkinlikler, video ve canlı akış içeriği şeklinde paylaşılacak. Infinera ise 8-12 Mart tarihlerinde San Diego'daki Optik Ağ ve İletişim Konferansı ve Sergisi'nden (OFC 2020) çekildiğini açıkladı. Bunun yerine firma, söz konusu konferans için en son yeniliklerini sergilemek adına sanal etkinlik yapmayı planlıyor.

IMF-Dünya Bankası Bahar Toplantıları 'sanal'da yapılacak

IMF Başkanı Kristalina Georgieva ve Dünya Bankası Başkanı David Malpass, yeni tip koronavirüs (Covid-19) salgını nedeniyle 2020 IMF-Dünya Bankası Bahar Toplantıları'nın sanal ortama taşınması için ortak bir plan uygulama kararı alındığını bildirdi. Açıklamada, "Virüsle ilgili artan sağlık endişeleri göz önüne alınarak, IMF ve Dünya Bankası Grubu yönetim kurulları, 2020 IMF-Dünya Bankası Bahar Toplantıları'nın sanal formata uyarlanması için ortak bir plan uygulama kararı aldı. Amacımız, Bahar Toplantıları katılımcılarının ve çalışanlarının sağlığını ve güvenliğini garanti altına alırken, üyelerimize verimli bir şekilde hizmet etmektir" ifadeleri kullanıldı.



Dual camera



İptal edilen ve ertelenen fuarlar

- Berlin Uluslararası Turizm Borsası (ITB) Fuarı
- Uluslararası Hırdavat Fuarı (Eisenwarenmesse)
- Mobil Dünya Kongresi (MWC) 2020
- Uluslararası Buluşlar Fuarı
- Cenevre Otomobil Fuarı
- İtalya'daki 21-26 Nisan tarihli Mobilya Fuarı
- 11-16 Şubat'ta düzenlenecek Singapur Airshow
- Singapur Seyahat Acenteleri Birliği'nin (NATAS) 21-23 Şubat'ta planladığı seyahat fuarı
- 19-20 Şubat'ta Çin Emtia Pazarları Forumu
- 25-27 Şubat'taki Madencilik Fuarı (China Iron Ore 2020)
- 1-4 Mart'ta düzenlenecek olan Doğu Çin İthalat ve İhracat Fuarı
- Singapur'da 3-6 Mart'ta düzenlenecek Food&Hotel Asia
- Şanhay'da 4-6 Mart'ta düzenlenecek LNG&Gas Uluslararası Fuar ve Zirvesi
- Hong Kong'da 19-21 Mart'ta düzenlenecek Art Basel
- Money 20/20 Asia
- Pekin'de 21-20 Nisan'da düzenlenecek Beijing Motor Show

Dev otomobil fuarı online platforma taşındı

Otomotiv endüstrisinin en önemli organizasyonlarından biri olarak gösterilen Frankfurt Otomobil Fuarı, 2021'de Münih'te düzenlenecek. Şehirdeki bazı meydanlar ve sokaklar da fuar döneminde bu organizasyon için kullanılacak. Frankfurt Otomobil Fuarı, Alman otomotiv endüstrisi açısından oldukça önemli bir organizasyon. Paris Otomobil Fuarı ile birlikte dönüşümlü olarak gerçekleştirilen fuarı en son 560 bin ziyaretçi gezdi. Son yıllarda otomobil fuarlarının yüksek maliyetleri, markaları ve katılımcıları farklı alternatiflere sürüklüyor. Markaların bazıları fuara katılmak yerine yeni model tanıtımlarını online olarak gerçekleştiriyor.

uyum'soft

İş Yükünüz Sizi Yavaşlatmasın!

e'UYUM Size Hız Katsın...

uyum'imza

e-Fatura

e-Arşiv Fatura

e-İrsaliye

e-Defter

e-Müstahsil Makbuzu

e-Serbest Meslek Makbuzu

e-Mutabakat

e-Bilet

www.uyumsoft.com

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda <http://213.144.102.100/QR/28frm05.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.





VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Dijital hizmet vergisi yürürlüğe girdi

7194 sayılı Dijital Hizmet Vergisi ile Bazı Kanunlarda ve 375 sayılı Kanun Hükmünde Karamamede Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun, 7 Aralık 2019 ve 30971 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanmış olup 52'nci maddesi uyarınca birinci maddesi ile yedinci maddesi Resmi Gazete'de yayım tarihini izleyen üçüncü ay başında 1 Mart 2020'de yürürlüğe girdi.

Kanunun birinci maddesi öngörülüşüğü üzere Türkiye'de sunulan aşağıdaki hizmetlerden elde edilen hasılat, dijital hizmet vergisine tabidir. Şöyle ki;

a) Dijital ortamda sunulan her türlü reklam hizmetleri (reklam hizmetleri ve performans ölçüm hizmetleri, kullanıcılarla ilgili veri iletimi ve yönetimi gibi hizmetler ile reklamın sunulmasına ilişkin teknik hizmetler dahil)

b) Sesli, görsel veya dijital herhangi bir içeriğin (bilgisayar programları, uygulamalar, müzik, video, oyunlar, oyun içi uygulamalar ve benzerleri dahil) dijital ortamda satışı ile bu içeriklerin dijital ortamda dinlenmesine, izlenmesine, oynanmasına veya elektronik cihazlara kaydedilmesine veya bu cihazlarda kullanılmasına yönelik dijital ortamda sunulan hizmetler

c) Kullanıcıların birbirleriyle etkileşime geçebilecekleri dijital ortamların sağlanması ve işletilmesi hizmetleri (kullanıcılar arasında bir mal veya hizmetin satılmasına veya satılmasının kolaylaştırılmasına yönelik sunulan hizmetler dahil)

Yukarıda sayılan hizmetlere yönelik dijital ortamda dijital hizmet sağlayıcıları tarafından verilen aracılık hizmetlerinden elde edilen hasılat da dijital hizmet vergisine tabidir.

Dijital hizmet vergisinin mükellefi dijital hizmet sağlayıcılarıdır. Bunların Gelir Vergisi Kanunu ile Kurumlar Vergisi Kanunu bakımından tam mükellef olup olmaması, dar mükellefiyetle söz konusu faaliyetleri Türkiye'de bulunan iş yeri veya daimi temsilcileri vasıtasıyla gerçekleştirilip gerçekleştirilmemesi dijital hizmet vergisi mükellefiyetine tesir etmemektedir.

Mükellefin Türkiye içinde ikametgahının, iş yerinin, kanuni ve iş merkezlerinin bulunmaması halleri ile gerekli görülen diğer hallerde Hazine ve Maliye Bakanlığı vergi alacağının emniyet altına alınması amacıyla vergiye tabi işlemlere taraf olanlar ile işleme ve ödemeye aracılık edenleri verginin ödenmesinden sorumlu tutabilecek.

İlgili hesap döneminden önceki hesap döneminde yukarıda belirtilen hizmetlere ilişkin Türkiye'de elde edilen hasılatı 20 (yirmi) milyon Türk Lirası'ndan veya dünya genelinde elde edilen hasılatı 750 (yedi yüz elli) milyon Euro olan veya muadili yabancı para karşılığı Türk Lirası'ndan az olanlar dijital hizmet vergisinden muaf tutulmuştur. Bu bağlamda da mükellefin finansal muhasebe açısından konsolide bir grubun üyesi olması halinde bu hadlerin uygulanmasında grubun verginin konusuna giren hizmetlere ilişkin elde ettiği toplam hasılatı dikkate alınacak.

İlgili hesap dönemi içerisinde yukarıda yer alan hadlerin her ikisinin de aşılması halinde muafiyet sona erer ve haddin aşıldığı vergilendirme dönemini izleyen dördüncü vergilendirme döneminden itibaren dijital hizmet vergisi mükellefiyeti başlatılacak olup söz konusu haddin aşılp aşılmadığının tespitinde hesap döneminin üçer aylık dönemlerinin sonu itibarıyla ilgili hesap dönemi içinde elde edilen kümülatif hasılat dikkate alınacak.

Arka arkaya iki hesap dönemi boyunca yukarıda belirtilen hadlerden herhangi birinin altında kalanların vergi muafiyeti izleyen hesap döneminden itibaren tekrar başlayacak.

Cumhurbaşkanı yukarıda yer alan hadleri verginin konusuna giren hizmet türlerine göre ayrı ayrı veya birlikte sifra kadar indirmeye veya üç katına kadar artırmaya yetkili kılınmıştır.

Hazine ve Maliye Bakanlığı muafiyetin tespiti ve uygulanması amacıyla bildirim ve belgelendirme yükümlülüğü getirmeye ve söz konusu maddenin uygulanmasına ilişkin usul ve esasları belirlemeye yetkili kılınmıştır. Bu kapsamda bildirim ve belgelendirme yükümlülüklerini tam ve zamanında olarak yerine getirmeyenler muafiyetten yararlanamayacak.

Türkiye'de 2016'dan bu yana 84 milyon ton atık geri kazandırıldı. Geçtiğimiz yıl yürürlüğe giren Sıfır Atık Yönetmeliği ile 2023'e kadar atık geri dönüşümü ile 20 milyar TL'lik tasarruf sağlanması hedefleniyor. Bu alanda önemli bir adım olacak Geri Kazanım Katılım Payı'nın (GEKAP) 31 Mart'ta yürürlüğe girmesiyle zımba telleri dahi geri dönüştürülecek.



Atıklar geri dönüşürse ne olur?

- 1 adet cam şişe = 1 bilgisayarın 25 dakika kullandığı enerji
- 10 adet metal kutu = 100 wattlık bir ampulün 35 saat yanması
- 8 adet plastik şişe = 1 adet yağmurluk
- 1 ton kâğıt = 17 ağaç

Paketlerdeki zımba telleri bile dönüşecek



İstanbul Ticaret Odası'ndaki Yenilenen Çevre Mevzuatları Bilgilendirme Semineri, yoğun ilgi gördü. Katılımcı yoğunluğu nedeniyle ikinci bir salon açıldı.



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE'de günde 87 bin ton atık üretiliyor. Bu atıkların ancak yüzde 9'u geri dönüştürülebiliyor. Daha yeşil ve temiz bir gelecek için Çevre Kanunu'nda 2018'in aralık ayında değişiklikler yapılmıştı. Buna paralel olarak ücretli plastik poşet uygulamasına geçilmiş, ardından da Sıfır Atık Yönetmeliği yürürlüğe girmişti. Sürdürülebilirlik için bir diğer adım olan Geri Kazanım Katılım Payı (GEKAP) uygulamasında da geri sayım başladı. Bir ay

Plastik yol

Dünyada her yıl 350 milyon ton plastik kullanılıyor. Avrupa'da plastik uygulamalarının yüzde 7'si geri dönüşümlü plastiklerden oluşuyor. Geri dönüşümlü plastiklere güzel bir örnek Hollanda'da bulunuyor. Dünyada ilk olan proje ile 218 bin plastik bardak, 500 bin plastik şişe standart bir bisiklet yolundan 3 kat daha dayanıklı bir yola dönüştürüldü.

ertelemeli olarak 31 Mart'tan itibaren yürürlükte olması planlanan uygulamanın mantığı, çevreye atık bırakanların bunun bedelini ödemesine dayanıyor. Ürünlerini ambalajlayan tüm sektörleri ilgilendiren uygulama ile paketleme için kullanılan zımba, ip gibi aksesuarlardan dahi GEKAP alınacak. GEKAP ambalajla birlikte lastikler, akümülatörler, piller, madeni yağlar, bitkisel yağlar, elektrikli ve elektronik eşyalar ile ilaçları da kapsayacak.

PIYASAYA SÜRENLER

GEKAP'tan ürünü piyasaya sürenler ya da yurtdışından söz konusu ürünü alan firmalar sorumlu olacak. GEKAP yalnızca yurtdışında tüketilecek ürünler için geçerli olacak. Ambalajsız satılan ürünler için ise ürünü paketleyip tüketiciye sunan satış noktası GEKAP'tan sorumlu olacak. Örneğin bir top kâğıdı, lastikle paketleyip tüketiciye veren satıcı, paketleme amacıyla kullandığı lastik için GEKAP ödeyecek.

SONRAKİ ADIM 2021

Türkiye'nin çevresel hassasiyetlerini gözetken mevzuat uygulamalarının bir sonraki adımı da 2021'de atılacak. Buna göre 2021'in ocak ayından itibaren içecek ambalajları için depozito uygulamasına geçilecek. Piyasaya yıllık sürülen 50 milyar adet içecek ambalajı için uygulamaya konulacak sistemin de sıfır atık yolunda önemli adım olması bekleniyor. Depozito uygulamasının alt yapısının bu yılın ortalarına kadar hazır olması öngörüldü.

UYUM SORUNU

GEKAP ve Yenilenen Çevre Mevzuatları, İstanbul Ticaret Odası'ndaki seminerle ele alındı. Türk Plastik Sanayicileri Araştırma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı (PAGEV) ve İstanbul Ticaret Odası (İTO) işbirliğiyle gerçekleşen seminerin açılış konuşmasını İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş gerçekleştirdi. Taş, "Ar-Ge çalışmalarımızı ve yatırımlarımızı yaparken, teknolojiyi ve dünyanın mevcut durumuna ilişkin bilginin bizlere sağladığı çevreye duyarlı alternatifleri tercih etme sorumluluğumuz bulunuyor. Geçiş süreçlerinde uyum ve maliyet sorunları görebiliyoruz. Bu yüzden özel sektör ve kamu kurumları temsilcilerini bir araya getirerek, çözüm önerilerini paylaşmanın faydasına inanıyoruz" dedi.

PAGEV Başkanı Yavuz Eroğlu da yönetmeliğin bazı noktalarının yeniden değerlendirilmesi gerektiğini belirtti.

Sıfır atık 2022'de tamamlanacak

Geçtiğimiz yıl yürürlüğe giren ve bazı kurumlarda uygulanmaya başlanan Sıfır Atık Yönetmeliği, 1 Haziran 2020 itibarıyla kamu kurum ve kuruluşlarında zorunlu olacak. Bu zorunluluk 2020'nin aralık ayı itibarıyla organize sanayi bölgeleri, havalimanları, limanlar, 5 bin metrekare üzeri alışveriş merkezleri, zincir marketler, akaryakıt istasyonları ve dinlenme tesisleri için de geçerli olacak. Proje son olarak 31 Aralık 2022'de çeşitli yerler için zorunlu hale gelecek. 2023 için hedef, 20 milyar TL'lik tasarruf sağlamak.

SIAL 2020 ULUSLARARASI GIDA FUARI

Paris-Fransa
18-22 Ekim 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İLE SIAL 2020'DE YERİNİZİ ALIN!

KATILIMCI

- 119 ülkeden 7.200 katılımcı
- %87 uluslararası katılımcı
- Katılımcı ilk 10 ülke
- Fransa
- İtalya
- İspanya
- Türkiye
- Hollanda
- Çin
- Belçika
- Yunanistan
- Almanya
- Polonya

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Genel gıda
- Bisküvi, çikolata, şekerleme
- Dondurulmuş gıda
- Gıda teknolojileri ve ekipmanları
- İçecekler
- Et ve kümes hayvanları
- Organik gıda

ZİYARETÇİ GRAFİĞİNDE ÖNE ÇIKAN COĞRAFYALAR

- 200 farklı ülkeden ziyaretçi
- %73 uluslararası ziyaretçi
- Afrika
- Asya Kitası
- Orta Doğu
- Amerika
- Avrupa Birliği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

SIAL 2020 KATILIM BEDELİ

- Katılım bedeli 5.670 TL/m²
- Talep edilen her m² için ön ödeme olarak 2.000 TL ödenmelidir.
- Minimum stant alanı 12 m²'dir.
- İlk ödemeye ilişkin örnek : 12 m² talep ediliyor ise 2.000 TL x 12 m² = 24.000 TL ödenmesi gerekmektedir.
- Banka dekontu üzerinde yer alan tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stant seçim hakkı tanınacaktır.
- Ödemelerde tam firma unvanı ile "SIAL PARIS 2020" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından Oda'mız hesabına havale ile yapılmalıdır.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Şeyma Pekcan / Sibel Tayanc / Aylin Odabaş

Tel : 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Koronavirüs derken depremi unutmamalıyız

ÇİN'den yayılan koronavirüs tüm dünyada olduğu gibi Türkiye'de de gündemin tepesine geldi kuruldu. Detaylara girmeyeceğim. Konuyu önemsizmiş gibi göstermek de doğru değil. Dünyayı da Türkiye'yi de diğer etkilerinin yanı sıra ekonomik olarak da ciddi biçimde etkiliyor ve görünen o ki, bir süre daha etkilemeye devam edecek.

Bu yazıda vurgulamak istediğim ise bütün bu gelişmelere dikkat kesilirken bir 'deprem' meselemiz olduğunu unutmamamız gerektiği...

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'in meclis toplantısında vurguladığı gibi son günlerde canımızı yeniden yakan deprem, ülkemizin bir gerçeği... Bu gerçeği her depremde gündem yapıp sonra unutamayız, unutmamalıyız. İstanbul'da er ya da geç büyük bir deprem olacağını biliyoruz. Maazallah, çok yüksek can kayıplarının yanı sıra, Türkiye'nin gayri safi milli hasılasının en az üçte birini etkileyecek büyük bir ekonomik sorun ortaya çıkabilir.

Konuyla ilgili üniversite hocalarımızın ve kurumlarımızın projeksiyonları, beklenen 'büyük İstanbul depremi' nin binlerle ifade edilen can kaybının yanı sıra 45-60 milyar dolar arasında fiziki ekonomik kayıp yaratabileceğine işaret ediyor. Hiç şüphesiz depremi engellemeye kimsenin gücü yetmez. Ama depreme hazırlanabiliriz. Hasarı en aza indirecek tedbirleri alabiliriz. Ve almalıyız!

★★★

Marmara'da dört parça fay hattı var. Bu fayların dönem dönem büyük depremler ürettiğini biliyoruz. 1509'da bu faylardan biri kırıldı. Halk arasında 'Küçük Kıyamet' adı verilen bu depremde İstanbul'da yaşayan her 100 kişiden 5'i hayatını kaybetti. Tekrarlanması halinde ne kadar bir can kaybına yol açacağını bilemiyoruz ama hedef hiç kaybetmemek olmalı. Bizim gibi bir deprem ülkesi olan Japonya'nın bu konuda yakaladığı hazırlık seviyesini dikkate almalıyız. Bunları olumsuz düşüncelere kapılalım diye değil, gerçekçi ama pozitif bir yaklaşımla hazırlıklarımızı hız verelim diye söylüyorum.

Ünlü tarihçimiz Şehabettin Tekindağ'ın İslam Ansiklopedisi'nde anlattığı olay, bir dönemde zamanın ruhunun ve pozitif yaklaşımın önemini güzel aktarıyor: "1509'da İstanbul'da yaşanan ve 'Küçük Kıyamet' olarak adlandırılan büyük depremden sonra Beyazıt, bir 'at divanı' toplayarak İstanbul'un yeniden imarını müzakere etti. Her 20 evden bir kişi göreve çağırılırken, her eve 20 akçelik bir vergi tarhına karar verildi. Anadolu'dan 37 bin, Rumeli'den ise 29 bin ücretli işçi tedarik edildi. Bu işçilerin yanı sıra 3 bin



yapı ustası ve kalfası işe başladı. 11 bin kişi de kireç yakma ve diğer işler ile görevlendirildi. Mimar Murat oğlu Hayreddin nezaretinde başlayan inşaat 63 gün içinde tamamlandı. Son sarsıntıdan 6.5 ay sonra ise İstanbul yeni baştan inşa ve imar edilmiş oldu."

Dönemin padişahı İkinci Beyazıt'ın bu olayda gösterdiği olağanüstü kararlılık, dirayet, hız ve teşkilatlanma gücü felaketin yaralarını nasıl hızla sardıysa, şimdi bize düşen görev, o kararlılıkla İstanbul depremine hazırlanmaktır.

★★★

Depreme hazırlıkta üzerinde durmamız gereken kavram ise 'seferberlik'. İkinci Beyazıt, depremden sonra yaraları sarmak ve İstanbul'u yeniden imar etmek için bir seferberlik anlayışıyla harekete geçti. Şimdi biz de aynı anlayışla hareket etmeliyiz. Tek farkla... Seferberliği depremden sonra değil, öncesinde ilan ederek! Çok açık ki, depreme hazırlık gündelik işler arasına sıkıştırılabilecek bir konu değil.

Bunun ötesinde, hızlanmamız ve deyim yerindeyse 'kutunun dışında' düşünmemiz, projeleri de bu çerçevede geliştirmemiz gerekiyor.

Biliyoruz ki, 1999'daki 17 Ağustos depreminden bu yana İstanbul'un bina stoğu önemli bir değişim geçirdi. Deprem yönetmeliğinin de etkisiyle pek çok yeni ve güvenli bina yapıldı. Öte yandan, yüksek şiddetli bir depreme dayanması mümkün olmayan on binlerce bina olduğunu da biliyoruz. Halen yıkılmayı bekleyen pek çok bina var. Bunun yanında satılmayı bekleyen birçok bina da var. Tabii ki amaç, kentsel dönüşümle var olan risklerin mümkün olduğunca hızlı ve yaygın biçimde azaltılmasını sağlamak. Ancak eğri oturalım, doğru konuşalım, oldukça yavaş gidiyoruz... Arzu edilen dönüşüm seviyesinin henüz epey uzagındayız. Bulunduğumuz noktada, depreme hazırlık için en temel noktalardan biri, yaşadığımız binaları hızla güvenli hale getirmek ise 'takas' dahil farklı çözümler işimize yarayabilir.

★★★

Gönül rahatlığıyla 'İstanbul depreme hazır' diyebilmemiz için okullarımız başta bu konuda eğitime özel bir önem vermemiz gerekiyor. Yarım saatlik, bir saatlik bilgilendirmelerle yetinmeyiz. Beceri eğitimi ve tatbikatlar yapılması hayati önem taşıyor.

İstanbullular, küçük yangınları söndürmekten, gerektiği anda elektrik ve su hatlarını kesebilmeye temel bilgileri öğrenmeli. Herkes temel ilk yardım bilgilerine sahip olmalı.

Dolayısıyla deprem bizi hazırlıksız yakalamadan bizim depreme hazır olma seviyesini yakalamamız gerekiyor.

Belki de depremle oluşabilecek riskin en aza indirilmesini, gerekli tüm birimlerle koordinasyon sağlayarak işlerin tek elden ve hızlıca yürütülmesini temin etmek amacıyla geçici süreyle de olsa bir 'Doğal Afetler Bakanlığı' kurulmasını düşünmemiz gerektiği kanaatindeyiz.

Depremi fay hatlarında enerji biriktirmesini önlemek elimizde değil. O enerji bir gün açığa çıkacak. Onu da engelleyemeyiz. Ancak en az hasarla hazırlık çalışmalarımızı bir seferberlik halinde yürütebiliriz. Yürütmeliyiz!

Şu gerçeği her zaman akılda tutmalıyız: Deprem değil, 'hazırlığı yapılmayan deprem öldürür!'



GERMANY
AT ITS
BEST
NORDRHEIN-WESTFALEN



Kuzey Ren-Vestfalya'da Yeni Yatırım Fırsatları Avrupa'daki Ticaret ve Yatırım Merkeziniz

Bir bölgeyi güçlü bir ticaret ve yatırım merkezi yapan en önemli şey; ekonomik güç, altyapı ve kültürel yaşam gibi faktörlerin mükemmel etkileşimidir. Bu bakımdan Kuzey Ren-Vestfalya birçok açıdan eşsizdir. Almanya'nın bu en kalabalık nüfusa sahip olan eyaletinin size sunduğu sayısız imkân ve koşullardan faydalanın. Hangi sektör veya proje için olursa olsun, yeni fırsatlar için ideal yatırım ortamını burada bulacaksınız. Yaklaşık 20.000 yabancı şirket tercihi metropol bölge Kuzey Ren-Vestfalya lehine kullandı. Bizimle iletişime geçin ve sizi de memnuniyetle bilgilendirelim. Bir One-Stop-Acentesi olarak yatırım projelerinizde size destek veriyoruz: www.nrwinvest.com



NRW.INVEST
GERMANY

KURTCO
NAKLIYAT & DEPOLAMA
1975

24 SAAT
GÜVENİNİZİ TAŞIYORUZ
45 YIL

- EVDEN EVE & OFİS TAŞIMA HİZMETLERİMİZ,
- YURTIÇİ & ADALARA TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ,
- YURTDIŞI TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ
- ÇEŞME & BODRUM PARÇA EŞYA TAŞIMA HİZMETLERİMİZ,
- SAHNE, DEKOR, EVENT TAŞIMA HİZMETLERİMİZ
- İSTANBUL DEPO İLE AMBALAJLAMA & EV EŞYASI DEPOLAMA HİZMETLERİMİZ DEVAM ETMEKTEDİR.

KURTCO **İSTANBUL TİCARET ODASI** **İSTANBUL DEPO** **END**

[/Kurtconakliyat](https://www.kurtco.com.tr)

Tel: (0212) 320 99 99 Faks: (0212) 320 74 99

www.kurtco.com.tr



Tataristan enerji fuarları 17 Mart'ta

TATARİSTAN'ın başkenti Kazan'da; Tataristan Uluslararası Enerji, Kaynak Verimliliği ve Ekoloji Forumu ile eş zamanlı olarak Enerji ve Enerji Kaynaklarının Tasarrufu ile 21. Yüzyıl Çevre Teknolojileri ve Ekipmanları konulu fuarlar düzenlenecek. Tataristan Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından organize edilecek fuarlar, 17-19 Mart 2020 tarihleri arasında gerçekleştirilecek. Söz konusu etkinlik ile ilgili davet mektubuna www.tobb.org.tr adresindeki 'hizmetler' başlığı altındaki Uluslararası İş İmkanları / Yurtdışı Etkinlikler bölümünden ulaşmak mümkün.



Enerji verimliliği stratejik önemde

TÜRKİYE Sürdürülebilir Enerji Finansman Programı (TurSEFF) değerlendirmesine göre, enerji verimliliği, Türkiye için 'yerli ve milli enerji kaynağı' olarak kabul edilecek kadar stratejik bir öneme sahip. Bu nedenle gelecek dönemde bu alanda yatırımların artması kaçınılmaz görünüyor. TurSEFF'den yapılan açıklamada, 'enerji verimliliğinin', 'milyarlarca dolarlık bir kaynağın ülke içinde kalmasını sağlayacak bir formülün özeti', Uluslararası Enerji Ajansı'nın tanımlamasıyla da 'küresel sürdürülebilir kalkınma için birinci yaktı' olduğu belirtildi. Özellikle Türkiye gibi hızla kalkınan ancak bu kalkınmayı sürdürecekt enerji kaynaklarında dışa bağımlı olan ülkeler için enerji verimliliğinin birçok açıdan en önemli ve öncelikli konulardan biri haline geldiği aktarılan açıklamada, artık enerji verimliliği hakkında her ülke için 'yerli ve milli enerji kaynağı' tanımlaması yapıldığı kaydedildi. AB, Japonya ve ABD gibi ülkelerin 20 yılda enerji verimliliği yatırımlarını hızlandırarak ciddi yol katettiği hatırlatılan açıklamada, "Türkiye de 15 yıldır enerji verimliliği yatırımlarını teşvik etme gayretinde" denildi.

Rusya'ya dış ticarette

DENGE UYARISI



İTO'daki programda, Moskova Borsası Uluslararası Satış Başkanı Marina Shchegolihina ile canlı bağlantı da gerçekleştirildi.



Türkiye ile Rusya arasındaki yerel paralarla ticaret anlaşması, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen toplantıda tartışıldı. Dış ticarette, karşılıklı ödemelerde Türk Lirası ve Ruble'nin payının artırılması için Rusya'nın Türkiye'den yaptığı ithalatı artırması gerektiğinin altı çizildi.

ŞEREF KILIÇLI

TÜRKİYE ile Rusya, 4 Ekim 2019'da imzaladıkları anlaşmayla karşılıklı ödemelerde kademeli olarak Türk Lirası ve Ruble'ye geçişi kabul etti. Anlaşma kapsamında, Türk bankaları ve şirketleri Amerikan Doları bazlı uluslararası ödeme sistemi SWIFT'in alternatif olarak kurulan Rus sistemi SPFS'ye entegre olacak. Ayrıca bu süreçte, MasterCard ve Visa'ya alternatif olarak yine Ruslar tarafından geliştirilen MIR kartlarının altyapı çalışmaları da hızlandırılacak.

İTO'DA KONUŞULDU

Türkiye-Rusya ticaretinde yerel para birimlerinin kullanımı konusu, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen toplantıda ele alındı. İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, açılış konuşmasında, Rusya'nın Türkiye'den ithalatı artırması gerekliliğine de işaret etti. Kuralay, şunları söyledi: "Rusya, bugün dünyanın en önemli ekonomilerinden biri. 2018 yılı itibariyle 211 milyar dolarlık dış ticaret fazlası var. Ancak maalesef ülkemizin Rusya'nın dış ticaretinden aldığı pay yalnızca yüzde 6.6 düzeyinde. 2019 yılı itibariyle Rusya'ya olan ihracatımız 3.85 milyar dolar iken, Rusya'dan ithalatımız 22.5 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Yani dış ticaret dengesi ülkemizin aleyhine işliyor. Çin, Almanya, ABD, Hollanda, Belarus ve İtalya gibi Rusya'nın diğer dış ticaret ortağı olan ülkelerin oldukça gerisinde kalıyor. Bu durumun ülkemiz lehine hızlı bir şekilde değişmesini istiyoruz."

SWIFT'E ALTERNATİF

Rusya Ticaret Bakanlığı Temsilcisi Aleksey Nikiforov da ödemelerin kademeli olarak yerel paralarla yapılmasının iki ülke arasındaki dış ticareti artıracığının altını çizdi. Türk şirketlerinin SWIFT'in alternatif olarak kurulan Rus sistemi SPFS'ye katılmak istediklerini belirten GrotBjorn Genel Müdürü Victor Lebedev, "Sistemin ticari bankaların muhabir hesaplarında da kullanılmasını arzu ediyoruz. Bu sistem üzerinden, ödemelerin döviz cinsinden yapılabilmesi ve borsada da işlemlerin yapılabilmesi önemli" dedi. Lebedev, Rusya ile Çin arasındaki ticarette yerel paralarla ödemelerin 2010 yılında başladığını, bu sayede kurulan altyapının Rusya ile Türkiye arasındaki anlaşmaya da katkı sağlayacağını vurguladı. Moskova Borsası Uluslararası Satış Başkanı Marina Shchegolihina, Moskova Borsası'nda TL'ye iyi bir talebin olduğunu, 2019 yılında TL'de 500 milyon rublelik bir hacmin elde edildiğini söyledi.

Sabit kur önerisi

Dış ticarette yerel paralarla ödemelerin artması için ithalat ve ihracatın dengeli olması gerektiğini belirten Kocaeli Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Faik Çelik, "Türkiye'nin Rusya'ya daha fazla ihracat yapmasını sağlarsak ödemelerde yerel para kullanımı artacak" dedi. Prof. Dr. Çelik, iki ülkenin merkez bankalarının firmalara aylık sabit kur desteği vermesini de önererek şöyle konuştu: "Ruble ve TL konvertibl ama rezerv para değil. Dış ticarete kullanımı desteklemek için merkez bankaları tarafından paralar sabit kura bağlanabilir. Bu da uzun vadeli ihracat ve ithalat işlemlerine imkân verir."

BAUMA CHINA 2020

Şanhai-Çin Halk Cumhuriyeti
24-27 KASIM 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

BETON SANAYİSİ •
İNŞAAT ARAÇLARI VE EKİPMANLARI •
İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ •
İŞ VE İNŞAAT MAKİNALARI •
MADENCİLİK •
YEDEK PARÇA SANAYİ •

ASYA'NIN EN BÜYÜK İNŞAAT ENDÜSTRİ FUARINDA SEKTÖRÜ YENİDEN İNŞA EDİYORUZ

BAUMA CHINA 2020

- 330.000 m² sergileme alanı
- 38 ülkeden 3.350 katılımcı
- 212.500 ziyaretçi
- Asya'da düzenlenen en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı :** 12 m²
Katılım bedeli : Nakliye dahil 5.040 TL/m²
Nakliye hariç 4.725 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x2.000 TL
Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
10 Nisan 2020
3. Ödeme : Bakiye bedel
18 Eylül 2020

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı :** İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı **"BAUMA CHINA 2020"** ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönüllü / İdil Ayia Bahçekapılı / Sibel Tayanc

Tel : 0212 445 6119 / 0212 455 6113 / 0212 455 6111
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / idal.aslantas@ito.org.tr
sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [f](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [i](https://www.instagram.com/ito.org.tr) [y](https://www.youtube.com/ito.org.tr) / [tokurumsal](https://www.tokurumsal.com)

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni **Tamer Çerçi** Basın ve Yayınlar Müdürü **Şükrullah Dolu** Sorumlu Yazışları Müdürü **Doğan Erdoğan**

Yayın Sorumlusu **Fedayi Yıldırım** Yayın Direktörü **Canan Bilgin**

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Tolunay Dayı, Taluy Emil

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrans

Reklam ve Abonelik **Dilşah Kefioğlu** Grafik **Cengiz Osman Kuvvet** Fotoğraf **Kamil Çatak**

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 06.03.2020

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



Yeni bir küresel durgunluk tehlikesi var mı?

Virüsün İtalya'da yayılması küresel ekonomiye dair endişeleri artırdı. Borsalarındaki düşüşler küresel finans krizinde yaşanan değer kayıplarının üzerine çıktı. ABD 10 yıllık tahvil faizi 1.1'e indi. Petrol fiyatları serbest düşüş yaşadı. Güvenli liman altına hücum devam ediyor. Bütün bu gelişmeler, virüsün bir süredir konuşulan küresel durgunluğa sebep olabileceği anlamına gelebilir.

IMF rakamlarına göre geçen yıl yüzde 2.9 büyüyen küresel ekonomi, 2009'dan sonraki en zayıf performansını göstermişti. Küresel ekonomi 2010-2018 arasında ortalama yüzde 3.8 oranında büyüme kaydetmişti. Zaten geçen yıl yaklaşık 1 puan büyüme kaybı yaşayan küresel ekonominin omuzlarına bu yıl bir de virüs eklendi.

Küresel durgunluk kavramı dünya genelinde negatif büyüme anlamı taşıyor. Küresel ekonominin yüzde 2.5'in altında büyümesi, küresel durgunluk olarak tarif edilir. Aynı anda Çin büyümesinin yüzde 6'nın altına inmesi, İtalya gibi birkaç Avrupa ülkesinin teknik resesyona girmesi, Almanya'da üretimin yavaşlaması ve Amerikan borsalarında sert düzeltme hareketlerinin yaşanması küresel büyümeyi yüzde 2.5 seviyesinin altına indirmeye yetiyor. Böyle bir senaryo dünya ortalamasında sanayi üretiminin düştüğü, perakende satışların zayıfladığı, ticaret hacminin daraldığı, işsizlik oranını sabit tutacak kadar yeni iş imkanı yaratılamadığı ve reel gelirin azaldığı anlamına gelir. Bazı durumlarda ekonomik dengesizlikler o kadar çok artar ki, küresel ekonomi enerjisini boşaltacak bir bahane arar. Bu bahane bazen bir internet veya konut balonu olabiliyor, bazen de bir virüs. Eğer virüs nisan-mayıs dönemine kadar kontrol altına alınamazsa şu anda risk olarak adlandırığımız durgunluk gerçeğe dönüşebilir.

Reel sektöre yönelik gelen öncü göstergeler korkuları artırdı. Çin'de PMI rakamları çakıldı. Alman otomobil endüstrisi ihracat beklenti endeksi 10 puan birden düştü.

Son 30 yıldır yaşanan her krizde ana sorunlar hep halının altına süpürülmeye çalışıldı. Para politikalarının sihirli değnekle günü kurtarması bekleniyor. Fed acil kodlu gerçekleştirdiği toplantı sonrası faizi 50 baz puan düşürdü. Diğer büyük merkez bankaları da kuvvetle muhtemel faizleri aşağıya çekecekler. Para politikalarının tek başına bu işin üstesinden gelmesi mümkün değil. Sorunların kaynağına inen politikalara ihtiyacımız var.

■ Küresel finans sisteminin ehlileştirilmesine yönelik yarım kalmış reformlar tamamlanmalı,

■ 250 trilyon doları aşan küresel borç stoku saç tıraşı ile mümkün olduğunca yönetilebilir seviyelere indirilmeli,

■ Vergi sistemi daha adil hale getirilmeli,

■ Uluslararası ticaret kuralları emeğin, KOBİ'lerin ve gelişmekte olan ülkelerin haklarını daha fazla koruyacak şekilde güncellenmeli,

■ Kamu harcamaları eskiyen altyapının yenilenmesine, temel bilimlere yönelik Ar-Ge yatırımlarına ve eğitimde kalitenin yaygınlaştırılmasına harcanmalı,

■ Küresel tedarik zincirlerinin bölgesel yoğunlaşma eğilimi gözden geçirilmeli.

Bütün bunlar söylemesi kolay, ancak uygulaması zor politikalar. Çünkü birçoğu için yerel çözümlerle birlikte uluslararası koordinasyon gerekiyor. Ayrıca politikaların bir kısmı, siyaseti finanse eden küresel şirketlerin ve elitlerin çıkarlarına ters düşüyor. Ancak, bu politikalar hayata geçirilmediği takdirde küresel ekonominin uzun vadeli istikrara kavuşması da mümkün değil. Aksi takdirde küresel ekonomi acaba ne zaman yeni bir durgunluk yaşayacak diye fal bakmaya devam ederiz.



Yeni ustalar sertifikalarını İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç ve Oda Yönetim Kurulu Üyeleri'nin de katıldığı törende aldılar.

Boyasız göçük işi yerli ustalara emanet



Türkiye, 2017'deki dolu felaketi ile boyasız göçük düzeltme ustası yetersizliği ile yüzleşmişti. Usta olmadığı için yurtdışından getirilen meslek mensuplarının tamir edilen araçlar artık yerli ellere emanet. İstanbul Ticaret Odası, şu ana kadar eğitim verdiği 75 boyasız göçük düzeltme ustasını sektöre kazandırdı.

SÜMEYRA YARIŞI TOPAL

TÜRKİYE, boyasız göçük düzeltme mesleği ile 2017'deki dolu felaketi sonrası tanıştı. Yeterli sayıda boyasız göçük düzeltme elemanı olmayınca söz konusu dönemde Asya, Amerika ve Afrika ülkelerinden 2 bine yakın usta ithal edilmişti. İstanbul Ticaret Odası da Türkiye'de olan bu yetersizlik üzerine yerli boyasız göçük düzeltme elemanı yetiştirmek için kolları sıvadı. Bu alanda 2018'den bu yana 75 usta donanımlı hale getirilerek sektöre dahil edildi.

30 USTAYA SERTİFİKA

İstanbul Ticaret Odası tarafından 2018'den bu yana verilen 5 fazlık eğitimlerin 3. ve 4. fazlarında sertifika aşamasına gelindi. Her iki fazda da eğitim alan 30 kursiyere sertifikaları verildi. Eğitimler, İstanbul Ticaret Odası Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi ile İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi işbirliğiyle gerçekleşti. İçeriği uzman ekiplerce hazırlanan programın her bir fazı, teorik ve uygulamalı olarak 70 saat sürdü. İstanbul'da 27 Temmuz 2017'de yaşanan dolu felaketinde, 300 binin üzerinde araç hasar görmüştü. Bu araçların yüzde 90'ı yabancı, yüzde 10'u yerli ustalar tarafından onarılmıştı.

HASAR YOK

Boyasız göçük düzeltme mesleğinin önemi, işlem sonrasında araçta herhangi bir zarar olmamasına dayanıyor. Bu işlem sonrasında boya, kaporta ve parça değişiminden kaynaklanan yüksek meblağlı bir Tramer kaydı çıkmıyor. Klasik bir göçük düzeltme işlemi en az bir hafta sürerken, boyasız göçük düzeltmede bu süre 1 saat ile 1 gün içerisinde değişiyor. Boyasız göçük düzeltme için herhangi bir parça değişimi gerekmiyor. Bu da parça ithalatında tasarruf sağlanması anlamına geliyor. Ayrıca boyasız göçük düzeltmede tiner, boya gibi çözücü maddeler kullanılmadığı için doğa dostu bir yöntem olarak da biliniyor.

Önemli boşluk dolacak

İTO'daki sertifika töreninde konuşan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, eğitimin önemli bir boşluğu dolduracağını ifade etti. Avdagiç, "2018'de yaşanan afetin ardından eğitim zorunlu hale geldi. Bu işte ne kadar ilerlememiz gerektiği ortaya çıktı. Sektörde zaten bu konuda alt yapı vardı. Bizler sadece gücümüzü birleştirerek son küçük dokunuşu yaptık" diye konuştu.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Necip Şimşek de İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin örgün eğitimle beraber yaygın eğitime de çok önem verdiğini belirterek, "Bu eğitim de sektörden gelen ihtiyaca binaen düzenlendi" dedi. Törende katılımcılara sertifikalar İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık, Münir Üstün ve İbrahim Doğan Salman'ın yanı sıra meclis üyeleri tarafından verildi.

SIAL CANADA 2020

Montreal / Kanada
15-17 NİSAN 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR

SIAL CANADA 2020

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1200 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

ÖDEME PLANI

Minimum stand alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 5.000 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
10 Ocak 2020
3. Ödeme : Bakiye Bedel
6 Mart 2020

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stand seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "SIAL CANADA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç / Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 11 / 0212 455 61 05
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [v](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal



Hamilik Projesi Koordinasyon Toplantısı'na, İstanbul İl Millî Eğitim Müdürü Levent Yazıcı ve İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in yanı sıra Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri İbrahim Doğan Salman, Bahadır Yaşık ve Levent Taş, İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoğlu, Mesleki Eğitimden Sorumlu İl Millî Eğitim Müdür Yardımcısı Serkan Gür ile 100'den fazla hami ve okulların yöneticileri katıldı.

Hamilik, okullara moral sanayiye güç verdi

Sanayinin ihtiyaç duyduğu teknik eğitimli insan kaynağını yetiştiren meslek liseleri, 'hamilik' projesiyle moral buldu. İTO'nun, sektör temsilcileriyle başlattığı proje, Türkiye'nin güç birliği projesi haline geldi. Okullarda artan motivasyon, üretim için gerekli kaynağı sağlayacak.

ADEM ORHUN
OSMAN KUVVET

MESLEKİ eğitimin, sanayinin ihtiyaçlarına uygun olarak geliştirilmesi için başlatılan 'hamilik' projesinin tarafları bir araya geldi. İstanbul Ticaret Odası, hamilik projesi kapsamında, meslek liselerinin yöneticileri ile okul hamisi iş insanlarını ağırladı. Hamilik Projesi Koordinasyon Toplantısı İstanbul İl Millî Eğitim Müdürü Levent Yazıcı, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Yönetim Kurulu Üyeleri, okul müdürleri ve okullara hami olan iş insanlarının katılımıyla gerçekleştirildi.

Toplantıda konuşan İl Millî Eğitim Müdürü Levent Yazıcı, "Burada başarıyla uygulanan Okul-Sanayi İşbirliği İstanbul Modeli, Bakanlığımızın 2023 Eğitim Vizyon Belgesi'nin yayınlanmasını müteakiben farklı bir ivme kazandı" dedi.

Bir millet ödevi olan meslek eğitimiyle ilgili dönüm noktası olarak ifade edilebilecek işbirliği sağlandığını kaydeden Yazıcı, "Bu işbirliği maddi beklentilerin ötesinde, büyük bir ruhu birlikte ortaya koyma çabasıdır. Bu birliktelik içinde İTO'nun çok kritik bir rolü var. İTO, 54 okula hamilik yaparsa da onun çarpan etkisi bütün

meslek okullarımıza yayılmış durumda" şeklinde konuştu. Projenin okullara, öğretmenlere ve yöneticilere de umut verdiğini kaydeden Yazıcı, "Hamilik projesi ciddi bir motivasyon oluşturdur. Bu destek ve bu motivasyonla çocukların önünü açacak her adımın, ülkenin gelişimi için de çok önemli bir rolü olacak" dedi.

ZİNCİRLEME ETKİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç de hamilik kapsamında okullarda doğrudan mesleki eğitimle ilgili makina, teçhizat, teknik donanım için destek sağladıklarını ifade etti. Hamilik projesinin sadece maddi destek olmadığına dikkat çeken Avdagiç, hamilerin okullarına ziyarete gittiğinde, okuldaki alanlarda faaliyet gösteren derneklerin yöneticilerini de beraberlerinde götürdüğünü belirterek, "Bu şekilde okul-sanayi işbirliğinin değeri ve etkisi de artıyor" dedi.

Avdagiç, konuşmasına şöyle devam etti: "Hamilerimiz, hem okulları mesleki eğitim materyali bakımından destekliyor hem de çocukları kolluyorlar. Onların sektörlerine entegre olabilmeleri için çalışıyorlar. Çocukların modern teçhizatla yetişmelerini ve hemen sanayide iş bulmalarını sağlıyorlar. İTO'nun yaptığı 100 liralık destek, okullara 300 lira 500 lira olarak yansıyor. Çünkü icabında atölyeye alınacak bir makina, hamimizin öncülüğünde çok düşük rakamlarla temin ediliyor. İcabında

maliyetine, icabında zararına alınıyor, 500 liralık makinanın 100 liraya okula getirildiği oluyor."

ATMA, DEĞERLENDİR

Diğer yandan, makul yaştaki ikinci el makinaların meslek liselerine devredilebileceğini kaydeden Avdagiç, ayrıca yürüttükleri bir proje kapsamında teknik işletmelerdeki kumpas, cihaz, makina gibi her türlü üretim ve ölçüm aracını alıp elden geçirdikleri bilgisini verdi. Avdagiç, "Bakımlarını, kalibrasyonlarını yapıp, kullanılır hale gelenleri okullarımıza devrediyoruz" diye konuştu.

Fikri olan BTM'ye gelsin

Meslek liselerinden patent ve faydalı model başvuruları da yapılıyor. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, bu çalışmaların ticarileştirilmesinin önemini şöyle anlattı: "İTO'nun kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde yüzlerce genç girişimci ve start-up var. İçlerinde lise talebeleri de bulunuyor. Patentlerimiz, faydalı modellerimiz var. Orada her türlü altyapıya sahibiz. Size de, yönlendireceğiniz çocuklar varsa 'Fikrini al gel' diyoruz."



Çorap fabrikalarının insan kaynağı bu lise

ADEM ORHUN

OKUL-Sanayi İşbirliği İstanbul Modeli kapsamında İstanbul Ticaret Odası'nun hamiliğini yaptığı okullar, sanayinin odağında bulunuyor.

Proje kapsamında hamiler ve sektör temsilcileri, İstanbul Ticaret Odası Beylikdüzü OSB Mesleki Teknik Anadolu Lisesi'nde bir araya geldi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman başkanlığındaki heyette, Meclis Üyesi hamiler Mustafa

Büyükdede ve Adil Nalbant da yer aldı. Beylikdüzü OSB'de yeni kurulan okuldaki toplantıya, çorap ihracatçıları da katıldı. Okul Müdürü Ziyattin Eldemir'in okulun imkanları ve mesleki eğitime yönelik projeler hakkında bilgi verdiği toplantıda, gündem yine yetişmiş işgücü problemi oldu. Sanayiciler, çorap üretiminde hem imalatçı hem usta bulmakta güçlük yaşadıklarını kaydetti.

YÜKSEK ÜCRET

Sanayiciler, çorap üretiminde 10 bin TL ücretle ustabaşı çalıştığını belirterek, "Deseni, ipliği, makinayı bilen gençlere ihtiyacımız var. Mezun olanlar sanayiye yetmiyor. Sadece bu çevredeki 7 çorap fabrikası, bu

okulun mezunlarının yüzde 80'ini hemen istihdam edebilecek durumda. 3 aylık kursla eleman yetiştirmeye çalışıyoruz" diye konuştu.

TEMİZLİK MARKASI

İTO heyetinin ikinci durağı Gürpınar İMKB MTAL oldu. Okul Müdürü Mehmet Ali Şahin'den bilgi alan heyet üyeleri, medikal cihaz bakım onarımı ve kimya alanında eğitim veren okulun atölyelerini ziyaret etti. Heyet, okulun öğrencilerinin 'Gürpınar' markasıyla imal ettiği sıvı sabun ve yüzey temizleyicileri de inceledi. Okulun markalı ürünlerinin birçok kurum ve kuruluş tarafından satın alındığı kaydedildi.



'Koronavirüs' için 'küresel' seferberlik

Bu satırları kaleme aldığımız dakikalar itibarıyla, Kovid-19 virüsüne yakalananların sayısı dünyada 95 bini geçmiş ve yaşamını yitiren hasta sayısı da 3 bin 286'ya ulaşmıştı. Çin'de 3 bin 13, İtalya'da 107, İran'da 92 kişinin yaşamını yitirmesi, en yüksek kayıpları yaşayan ülkeler olarak kayıtlara geçti. Kayıpların bu kadar farklı coğrafyalarda yaşanması, küresel havayolu taşımacılığı endüstrisini de oteller, turizm acenteleri başta olmak üzere yoğun iptallerin getirdiği kayıplardan dolayı küresel seyahat endüstrisini de vurmuş durumda. Anlaşılan, koronavirüs krizinin küresel ticaret üzerindeki olası olumsuz etkileri oldukça sıkıntılı senaryolarla ele alındığından olsa gerek, geçtiğimiz salı günü G7 ülkeleri hazine bakanları ve merkez bankası başkanlarının Türkiye ile saat 15'de gerçekleştirdikleri telekonferans sonrasında, aynı gün, son 20 yıldır 3. kez ABD Merkez Bankası'ndan sürpriz bir 'olağanüstü' toplantı ve 50 baz puanlık faiz indirimi kararı geldi. Aynı günün sabahında, saat farkı nedeniyle Avustralya MB'den gelen faiz indirimi kararı zaten sinyaldi. Bunu, çarşamba günü Kanada MB'nin faiz indirim kararı takip etti ki, İngiltere MB'nin de faiz indirimi yönünde adım atacağı konuşuluyordu.

G7'lerin 1970'lerden bu yana küresel ekonomi yönetimindeki 'kale'leri konumunda olan Dünya Bankası'nın, G7 telekonferansının ve Fed'in faiz indirim kararını aldığı günün akşamında 12 milyar dolar, IMF'nin ise 50 milyar dolarlık 'koronavirüsle mücadele' amaçlı finans paketleri açıklamaları şaşırtıcı olmamalı. Atılan seri adımlar, 2008 küresel finans krizinde benzer adımları atmaları beklenen Dünya Bankası, IMF ve önde gelen küresel merkez bankalarının 'çok geç' davranmalarının sebep olduğu 'ağır küresel fatura'dan gereken dersin çıkarıldığını gösteriyor. Ancak son 12 yılda, merkez bankalarının teknik kontrolünde olan para politikası tedbirlerinin giderek küresel ekonomi-politik sistemdeki krizlere 'çözüm olmak' noktasında artık 'çok zayıf' etkisi olduğu da tartışılıyor.

Bu nedenle 'Kovid-19 Virüsü Krizi'nin, Çin'den başlayarak, dünya ekonomisinde sebep olduğu hammadde, ara mamul ve nihai mamul boyutundaki 'küresel arz şoku', yetmezmiş gibi dünya vatandaşlarının kapıldıkları 'korku salgını'nın tetiklediği 'mobilité kaybı' nedeniyle bir 'küresel talep şoku'na da dönüşme eğilimi gösteriyor. Dünya merkez bankalarının ilk etapta faiz indirimi ve parasal genişleme adımları, kısa ve orta vadede kamu maliyesi politikalarıyla vergi indirimleri, vergi taksitlendirmeleri ve kamu alt yapı ve tüketim harcamalarıyla desteklenmez ise virüs krizinin etkileri yılın ikinci yarısına da sarkabilir.

İstikrarın teminatı Türkiye

Bahar Kalkanı Harekatı'yla İdlid'teki insanlık trajedisini ve Suriye rejiminin 'acımasız' saldırılarını durdurmak ve rejimin 'kolunu, kanadını kırmak' üzere yürütülen operasyonlar, kritik önemde. Bu noktada, 17 yıldaki ekonomik ve demokratik reformlarla Avrasya'nın 'insanlık vahası' konumunu perçinleyen Türkiye, doğusundaki ve güneyindeki pek çok ülkenin vatandaşları açısından 'tek' sığınabilecekleri ülke konumuna geldi. Türkiye, Asya'dan bölgesine uzanan 'insanlık trajedisi'nden salt Asya, Ortadoğu, Körfez ve Afrika'daki çıkarlarına odaklanmış ülkelerin sebep olduğu tüm felaketlerden kaçanları korumak adına Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliğinde, tarihine ve geleneklerine yakışır bir vakur duruşla, tüm 'sert güç' ve 'yumuşak güç' unsurlarını sahaya sürerek, bir 'insanlık ve kurtuluş operasyonu' yürütüyor.

Asya-Pasifik ile Atlantik arasında 'ağırlık merkezi rekabeti'nin, 'koridor savaşları'nın en sertleştiği, en acımasızlaştığı böyle bir dönemde, bilhassa 'yerli-millî' savunma hamlelerinin getirdiği özgüven ve hareket kabiliyetiyle Türkiye bu 'küresel kapışma'daki 'mutlak ve vazgeçilmez ağırlığı'nı dost ve düşmana her yönüyle kabul ettiriyor. Merhum Hocaımız Prof. Dr. Erbakan'ın ifade ettiği gibi 'bir gün mesele Suriye olursa, bilin ki hedef Türkiye'dir' sözünü asla unutmuyarak, önümüzdeki 25 ve 50 yıl için 'ancak güçlü bir Türkiye bölgesel ve küresel istikrarın teminatıdır' gerçeğinin hakkını verecek bir birlik-beraberlik ve odaklanma içinde olacağız.





İŞ DÜNYASI TEK SES: Bayrağımız altında kenetlendik

İstanbul iş dünyası ve sivil toplum örgütlerinin önde gelen temsilcileri, İstanbul Ticaret Odası'nda ortak bir açıklama yaptı. Açıklamada, İdlib'de rejim unsurlarının Türk askerlerine düzenlediği menfur hava saldırısı ortak bir bildiriyle lanetlendi.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin tüm kesimlerini temsil eden meslek ve sivil toplum örgütleri olarak bayrağımızın altında kenetlendiklerini söyledi. Avdagiç, "Alınacak her kararın, atılacak her adımın, bütün gücümüzle arkasındayız" dedi.

İSTANBUL'daki oda ve borsalar, meslek örgütleri ile sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri, Suriye'nin İdlib kentinde rejim unsurlarının saldırısına tepkilerini göstermek amacıyla İstanbul Ticaret Odası'nda ortak bir basın açıklaması yaptı. İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçıvan, İstanbul Ticaret Borsası (İSTİB) Başkanı Ali Kopuz, İstanbul ve Marmara, Ege, Akdeniz, Karadeniz Bölgeleri Deniz Ticaret Odası (İMEAK DTO) Başkanı Tamer Kıran'ın da katıldığı toplantıda, ortak açıklama metnini İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç okudu. Türkiye'nin her

ilinde ve her köşesindeki iş dünyası olarak tek ses ve tek yürek halinde olduklarının altını çizen Avdagiç, 81 ilden, Türkiye'nin önde gelen 30'a yakın meslek örgütü, sendika konfederasyonu ve sivil toplum kuruluşu adına açıklamayı yaptığını söyledi.

DEVLETİMİZİN YANINDAYIZ

Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "İş dünyası temsilcileri olarak şunun altını çizmek isteriz ki; bizler, her kritik dönemde, ülkemize yönelik her tehditte, milletimizin ve devletimizin yanında durduk.

Üstlendiğimiz sorumluluğun hakkını vererek hareket ettik. İdlib'de gerçekleşen hain ve alçak saldırıya ilişkin bugün de ortak tepkimizi gösteriyoruz. Öncelikle vatanımızın huzuru, güvenliği ve mazlum insanları savunmak için üstlendikleri görevde şehit olan tüm kahraman askerlerimizin ruhları şad olsun. Rabbim şehitlerimizin mekânını cennet eylesin. Yakınlarına sabır ve metanet diliyoruz. Yaralılarımıza da Allah'tan acil şifalar temenni ediyoruz. Milletimizin başı sağ olsun. Kahraman askerlerimiz İdlib'de hem ülke sınırlarımızı hem de mazlumları korumaktaydı. Zira Suriye'de

yaşanan zulümlere, yüzbinlerce sivilin zalimce katledilmesine, milyonların evinden ve toprağından sürülmesine, dünya sessiz kaldı. Türkiye'nin barış ve huzur odaklı çabalarıysa, ne yazık ki pek çok ülkede karşılık görmedi. Buradan tekrar sesleniyoruz: Karşımızda, insanlıktan nasibini almamış, tüm ahlaki, insani ve dini değerleri hiçe sayan, kendi yurttaşlarını bile topraklarından eden, canlarına kasteden zihniyete sahip bir rejim bulunuyor. Suriye'yi her geçen gün daha da ağır bir yıkıma sürüklüyor."

SESSİZ KALAMAYIZ

Şekib Avdagiç, rejim güçlerinin yapılan anlaşmalara uymayarak, askerlere yönelik alçakça bir saldırıda bulunduğunu belirterek, "Bu saldırı, asla kabul edilemez. Masum insanları katleden ve sınırlarımızın ötesinde terörist unsurların gelişmesine izin verenlere hoşgörüyle bakılamaz. Ülkemizin güvenliğine açık tehdit oluşturan bu rejim unsurlarına karşı sessiz kalmamız beklenemez" diye konuştu.

ORTAK SORUMLULUĞUMUZ

"Tarihi ve kültürel bağlarımız bulunan, rejimin zulmünden kaçan Suriyeli kardeşlerimizin yaşama hakkını korumak tarihi, insani ve vicdani sorumluluğumuzdur. Sınırlarımızda terörist yapılanmaların oluşmasına izin vermemek, sınırlarımızın geleceğini güven altına almak bizim en doğal hakkımızdır" diyen Avdagiç, Türk devletinin ve ordusunun bugüne kadar Fırat Kalkanı, Zeytin Dalı ve Barış Pınarı hareketleriyle terör

örgütlerine ve destekçilerine gereken cevabı en güçlü şekilde verdiğini vurguladı.

BEDELİNİ ÖDEYECEKLER

Avdagiç, şöyle devam etti: "Şimdi de bu acımasız ve menfur saldırının sahipleri yaptıklarının bedelini ödeyecek. Başlatılan 'Bahar Kalkanı' hareketiyle de bu bedeli, kahraman ordumuz ödetmeye başlamıştır. Şunu herkes bilsin ki biz, her türlü zorluğu aşmasını bilen bir milletiz. Vatan meşrubahis olunca, tüm siyasi ve fikri ayrımlıkları bir tarafa bırakırız. Bir ve beraber oluruz. İşte şimdi de birlik ve beraberlik içinde hareket ediyor, sabır ve dayanışma gösteriyoruz. Ülkemizin menfaatlerinin ve bağımsızlığının korunmasını, Mehmetçüğimizin mukaddes canını her şeyin üstünde tutuyoruz."

DAHA GÜÇLÜYÜZ

Avdagiç, bugün Türkiye'nin her zamankinden daha güçlü şekilde bir, bütün ve birlikte olduğunu kaydederek, Türkiye'nin tüm kesimlerini temsil eden meslek ve sivil toplum örgütleri olarak, Türk bayrağının altında kenetlendiklerini aktardı.

Avdagiç, açıklamasını şöyle tamamladı: "Katil rejime karşı, kararlı şekilde mücadele eden devletimizin ve kahraman ordumuzun yanındayız. Alınacak her kararın, atılacak her adımın, bütün gücümüzle arkasındayız. Cenab-ı Hakk ülkemizi korusun, milletimizin birliğini ve dirliğini muhafaza etsin. Allah şanlı ordumuzu ve Mehmetçüğimizi çıktığı bu kutsal vazifede ve mücadelede muzaffer eylesin."



Başkan Avdagiç'in duyurduğu ortak metne imza atan kurumlar

İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Sanayi Odası, İstanbul Ticaret Borsası, Deniz Ticaret Odası, Anadolu Aslanları İşadamları Derneği, Hak İşçi Sendikaları Konfederasyonu, İktisadi Kalkınma Vakfı, Memur Sendikaları Konfederasyonu,

İstanbul Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği, Türkiye Genç İşadamları Derneği, Türkiye İşçi Sendikaları Konfederasyonu, Türkiye Kamu Çalışanları Sendikaları Konfederasyonu, Türkiye Noterler Birliği, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği

Genç Girişimciler Kurulu, TOBB Kadın Girişimciler Kurulu, Türkiye Serbest Muhasebeci Mali Müşavirler ve Yeminli Mali Müşavirler Odaları Birliği, Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği, Türkiye Seyahat Acentaları Birliği

İstanbul iş dünyasından 1. Ordu Komutanı Orgeneral Avsever'e ziyaret

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Bahçıvan, İstanbul Ticaret Borsası Başkanı Ali Kopuz ve Karadeniz Bölgeleri Deniz Ticaret Odası Başkanı Tamer Kıran ile birlikte 1. Ordu Komutanı Orgeneral Musa Avsever'i Selimiye Kışlası'nda ziyaret etti.



Dış ticarete korona faktörü

Bilindiği üzere korona salgını Uzak Doğu'da başladı ve birçok ülkeye sıçramış durumda. Öyle ki, uluslararası bazı firmalar bazı ülkelerdeki fabrikalarını bile geçici olarak kapattı. Bu durum ticareti de yakından etkileyeceği için ülkemize etkileri konusunu rakamlarla beraber değerlendirme gereği duyduk.

Türkiye İstatistik Kurumu tarafından 28 Şubat 2020'de açıklanan dış ticaret istatistiklerine göre; 2020'nin ocak ayında yüzde 6.4 artan ihracat 14.759 milyon dolar, yüzde 18.8 artan ithalat ise 19.207 milyon dolar değerine ulaştı. Bu dönemde dış ticaret hacmi 34 milyar dolar civarında gerçekleşti. İthalattaki yüksek artış oranı nedeniyle dış ticaret açığı da 2019'un ocak ayına göre yüzde 94.3 artarak aylık bazda 4.448 milyon dolara ulaştı. İhracatın ithalatı karşılama oranı da yüzde 76.8'e düştü.

Görüleceği üzere iki yılın ocak ayının karşılaştırmasında korona virüsünün ticareti kısıtlayıcı etkisinin henüz olmadığını görüyoruz. Daha önceki yazılarımızda da belirttiğimiz gibi iç piyasadaki canlanmaya paralel olarak ithalat artışının daha fazla olması ve dış ticaret açığının artması son derece doğal.

Olayı biraz daha derinleştirip Çin ile yapılan ticarete bir bakalım. 2019'un ocak ayında Çin'e 220 milyon dolara, 2019'un tamamında 2.6 milyar dolara yakın ihracat yaparken, ithalat aylık bazda 1.8 milyar dolar, yıllık bazda da 18.5 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2020'nin ocak ayında Çin'e yapılan ihracat yüzde 1.9 artış göstererek 216 milyon dolar, Çin'den yapılan ithalat yüzde 25.5 artışla 1.886 milyon dolar olarak gerçekleşti. Bu durumda 2019'un ocak ayı ve 2020'nin ocak ayı ihracat/ithalat verileri korona virüsünden dolayı bir etkilenme yaşanmadığını gösteriyor.

Ancak şubat ayı ortalarından sonra Çin'de karantinaların çoğalması, birçok fabrikanın virüsün bulaşma riski nedeniyle tatil edilmesi özellikle ithalat ayağında ciddi sorunlar yaratabilir. Toplam ithalat Rusya'dan sonra yüzde 9.8 ile ikinci sırada olan Çin, ağırlıklı ara malı ve hammadde ithalatımızın olması nedeniyle üretimimizi etkileyebilecek bir yapıya sahip. İşte asıl risk burada. Çin fabrikaları üretmediği takdirde Çin menşeli hammadde/yarı mamul kullanan fabrikalar malzeme temin edememe riskiyle karşılaşabilirler. Ya da daha pahalı olan alternatiflere yönelebiller. Eğer daha pahalı alternatifler arasında yerli malı varsa, o zaman iç piyasa üretimi artabilir. Bunun yanında istihdamda artış da olabilir. Ancak artan maliyetler nedeniyle enflasyon da artabilir.

Bütün bunların yanında ürün üretimi yapamayan Çin, alternatif ülke mallarına yönelebilir. Çin'in dünyanın en büyük tüketim ekonomilerinden biri olduğu da unutulmamalı. Bu durumda Çin'e ihracatta sıçrama yaşanabilir. Mevcut ekonomik koşullar Çin ile oluşan dış ticaret açığımızı kapatıcı etki yapabilir.

Bütün bu verileri değerlendirdiğimizde, Çin'de üretimin aksaması Türkiye'den Çin'e ihracatı artırabilir. Ancak daha yüksek maliyetler nedeniyle de maliyet enflasyonu yaşayabiliriz.

Son sözümüz; Çin sadece ucuz mal satan yer değil, aynı zamanda lüks tüketim yapan büyük bir pazar.



Hikmet BAYDAR



Sanayi, vasıflı çelik üretimine odaklanıyor

ADEM ORHUN

EKONOMİK faaliyetler içinde kritik öneme sahip olan sanayideki gelişmeler, sektör temsilcilerinin katıldığı bir toplantıyla masaya yatırıldı. İstanbul Ticaret Odası'nın 2009'dan bu yana sürdürdüğü Sanayi İhtisas Komitesi toplantılarının bu ayki programı, yeni katılımcılarla gerçekleştirildi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun'un

başkanlığında faaliyet gösterecek komiteye, sanayi ve akademiden yeni isimler dahil oldu.

YERLİ İMKANLAR

Komitenin bu dönem üzerinde çalışacağı konuların başında vasıflı çelik üretimi olduğu açıklandı. Sanayinin geleceği için birinci maddenin yerli imkanlarla bu ürünün imalatını gerçekleştirmek olduğu kaydedildi. Toplantıda ayrıca sanayi

envanteri de tartışıldı. Hangi sanayicinin ne ürettiğini devletin ilgili kurumlarının bilmesi gerektiğini kaydeden komite üyeleri, güncel durumun ortaya konulması için bir çalışma yapılması gerektiğini vurguladı. Komitenin tartıştığı diğer bir konu da kamu alımlarında yerli ürünlerin tercih edilmemesi oldu. Yüzde 15 kuralının göz ardı edildiğini belirten komite üyeleri, konunun yasada yer aldığını,

ancak yasaya aykırı hareket edenlere yaptırım uygulanması gerektiğini kaydetti.

KOMİSYON ÖNERİSİ

Komite üyeleri, ayrıca şu öneriyi de dile getirdi: "Kamu ihalelerinde yabancı menşeli mal almak isteyenler, hususi bir komisyona girip gerekçeleriyle savunma yapınlar. Komisyonu ikna edemeyenlere ithal mal alım izni verilmesin."

Bosch Rexroth, mobil hidrolik tedarikçileri ile buluştu



Bosch Rexroth firması, 'Tedarikçi Günleri' kapsamında İstanbul Ticaret Odası'nda yan sanayicilerle buluştu. Yan Sanayi Borsası'na kayıtlı 50 firma, Bosch Rexroth yetkililerine ürünlerini tanıttı.

MÜGE BİBER

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası, 'Tedarikçi Günleri' organizasyonlarıyla yerli ve yabancı büyük firmalarla, yan sanayi firmalarını satın alma masasında buluşturuyor. İTO'nun organizasyonunda, tedarikçi firmalarla B2B masasına oturan büyük firmaların yetkilileri, bu sayede yeni işbirliklerine imza atıyor.

50 FİRMA İLE GÖRÜŞME

İstanbul Ticaret Odası'nın Eminönü'ndeki merkez binasında düzenlenen B2B etkinliğinden önce Bosch Rexroth Satınalma Sorumlusu Halis Er, yaptığı sunumla tedarikçi adaylarını bilgilendirdi. Sunum sonunda düzenlenen B2B etkinliğinde Bosch Rexroth yetkilileri otomotiv, hidrolik, havacılık ve savunma sanayi sektörlerine hizmet veren, talaşlı işleme ve yüzey işleme alanlarında faaliyet gösteren firmalarla görüştü. Görüşmeye gelen tedarikçilerin ISO 9001 belgeli ve 3D ölçüm ekipmanına sahip ihracatçı firmalardan olmasına özen gösterildi.



Kırsal kalkınma desteğinde süre 29 Mayıs'a uzadı

TARIM ve Orman Bakanlığı tarafından hazırlanan Kırsal Kalkınma Destekleri Kapsamında Tarıma Dayalı Yatırımların Desteklenmesi Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, kırsal kalkınma desteği olarak sağlanan yatırım projelerinin fiziki olarak tamamlanmasına ilişkin tarih, 29 Mayıs 2020 oldu. Bu tarih itibarıyla fiziki olarak tamamlanamayan projeler, kendi kaynakları ile 90 günü aşmamak üzere verilecek sürede tamamlanacak.

'Mevduat sorgulama' artık e-devlet'ten yapılabilecek

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), e-Devlet Kapısı'na özel geliştirilen 'Mevduat/Katılım Fonu Hesabı Bulunan Banka Sorgulama' adlı hizmetin kullanıma açıldığını duyurdu. BDDK'nın resmi internet sitesinde yer alan açıklamada, söz konusu hizmetin www.turkiye.gov.tr adresinde BDDK'ya ilişkin alanda yer aldığı belirtildi. Bu kapsamda bankalardaki mevduat ve katılım fonu hesabı sorgulanabilecek.

TESCİL BELGENİZE ONLINE ERİŞİN!

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmaya devam ediyoruz. Şimdi yeni dijital hizmetimiz ile e-imzalı tescil belgenize yerinizden online olarak erişebilirsiniz.

Nasıl mı?

- 1 Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.
- 2 www.ito.org.tr adresindeki 'Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama' ekranından barkod numaranızı girin. E-imzalı tescil belgenize online olarak anında erişin!



ito.org.tr | 444 0 486

f t w i n p /itokurumsal





Yakup KOCAMAN
yakup.kocaman@realmarketstrategy.com

Dijital eşikten atlayan firmaların 7 özelliği

Dijital pazarlamada kendini ispatlamış firmaların online kaslarını nasıl çalıştırdıklarına yakından baktınız mı? Ya da dijital pazarlamayı başaramayan firmaların temel hatalarını incelediniz mi? İşte dijital eşiği atlayan firmaların 7 özelliği...



YAPILAN bir araştırma, firmaların dijital pazarlamanın 12 ana dalındaki başarı oranlarının ortalama yüzde 20 ila 40 seviyesinde kaldığını ortaya koydu. Target İnternet ve Pazarlama Enstitüsü tarafından yapılan araştırmaya göre, firmaların dijital pazarlamada en fazla başarılı olduğu alan yüzde 52 ile e-posta pazarlaması. Sınıfta kaldıkları alanlar ise yüzde 24 ile içerik pazarlaması, yüzde 29 ile mobil pazarlama ve kullanıcı deneyimi, yüzde 31 ile online reklamlar. İnternet dünyasındaki durumunuzu anlamanız için size kısa bir test önermek istiyorum. Kutucuklara gönül rahatlığıyla atacağınız işaretlerin sayısı 12 ve üzerindeyse tebrikler. 8'in üzerinde ise doğru yoldasınız. Puanınız 8'in altında ise acilen harekete geçmelisiniz.

1 - Hedef kitlenizin dijitalde en çok nerede vakit geçirdiğini biliyor musunuz?

- Sosyal medyada (Youtube, Twitter, Facebook, Instagram, Pinterest, Tiktok vb.)
- Haber sitelerinde
- Arama motorlarında
- Diğer mecralarda. Yazınız.

2 - Ürün ve hizmetlerinizle ilgili internette yayınlatabileceğiniz hangi içerikler mevcut?

- Ürün özelliklerinin farklı kullanıcı

gruplarına nasıl faydalar sağladığına dair yazılı, görsel ve video içeriklerimiz hazır.

□ Söz konusu içerikler firma sitesinde, Google benim işletmemde ve sosyal medya hesaplarımızda yayınlandı. Müşterilerin ürün deneyimine ait videoları youtube'a yüklendi.

□ Site içi ve site dışı SEO çalışması tamamlandı.

3 - Ürününüzün ideal müşterisini tespit ettiniz mi?

□ Ürünlerimizi en çok kimlerin satın aldığına dair bir araştırma yaptık.

□ İdeal müşterilerimizin arama motorlarında ürünlerimizle birlikte başka hangi ürünleri aynı anda arattığını öğrendik. (Bu iki seçeneğe en az birini işaretleyemiyorsanız, muhtemelen dijital ormada kaybolmuş vaziyettesiniz)

4 - Satış biriminiz olsun veya olmasın farketmez, çalışanlarınızın tamamı, online kanallarda satış yapabilecek veya online kanallardan gelen müşterilerle doğru şekilde iletişim kurabilecek becerilere sahip mi?

□ Evet, sahip. (Dijital pazarlamada sizi kimse tutamaz)

□ Bu konu ile sadece online satış birimimiz ilgileniyor. (Doğru yoldasınız)

□ Satış birimimiz ile pazarlama birimimiz, firmanın ana dijital pazarlama stratejisine uygun şekilde eşgüdüm halinde çalışıyor.

5 - Fiyatlarınızı internette açıkça ilan ettiniz mi?

□ Evet, fiyatlarımız şeffaf bir şekilde duyuruldu. (Müşteriler, ilan edilmiş fiyattan hoşlanır. Kimse belirsizliğe yatırım yapmak istemez. Rekabetçi bir fiyat verip vermediğinizi anlamanın en kestirme yolu

fiyatları açıkça ilan etmekten geçiyor. Altın kural: e-ticarette parayı servis kalitenizle kazanırsınız.)

6 - Dijital demirbaşlarınız müşterilerinize mi hizmet veriyor yoksa duvarda asılı mı duruyor?

□ Firmanızın dijital dünyada sahip olduğu dijital varlıkları, diğer bir deyişle dijital demirbaşlarınızı hatırlayın: İnternet siteniz, sosyal medya hesaplarınız, e-mail adresleriniz, canlı chat programlarınız, sarı sayfalar ve sektörel listeleme siteleri üyelikleriniz, üye olduğunuz e-ticaret pazaryerlerindeki hesaplarınız vb. Toplamda x sayıda dijital demirbaşa sahip bulunuyoruz. Sahip olmakla yetinmiyor, müşteri ilişkilerimizi geliştirmede aktif olarak kullanıyoruz.

□ Online kanaldan gelen siparişlere aynı gün içinde cevap veriyoruz ve sosyal medya hesaplarımız satış öncesi ve sonrasında dair müşterilerden gelen soru ve cevapları en geç birkaç saat içinde cevaplayabiliyoruz.

7 - Petrol kuyusu bile işletseniz pazarlama yapmak zorundasınız. Pazarlama olmadan ayakta kalamazsınız. Peki, pazarlama faaliyetlerinizi hangi zaman diliminde yoğunlaştırıp hangi zamanda azaltacağınızı öğrendiniz mi?

□ Evet, müşterilerimizin internette ve arama motorlarında en fazla hangi günlerde ve saatlerde aktif arama veya satın alma yaptıklarına dair somut bilgilere sahibiz. (Web analitik ve sosyal medya analitik araçlarını kullanıyoruz. Sitemizi gezen ziyaretçilerin verilerini toplayıp düzenli olarak analiz ediyoruz. Sitemizden yapılan satışları takip eden dönüşüm optimizasyonlarımız kuruldu.)

Target İnternet ve Pazarlama Enstitüsü'nün araştırmasına bu adresten ulaşmak mümkün: https://www.targetinternet.com/resources/Digital_Marketing_Skills_Benchmark.pdf

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020

Buenos Aires-Arjantin
4-7 KASIM 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

OTOMOTİV SEKTÖRÜNDE DÜNYAYA AÇILMANIN YOLU BU FUARDAN GEÇİYOR

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020

- 35.000 m² sergileme alanı
- 45 ülkeden 450 katılımcı
- 30.000 ziyaretçi
- Güney Amerika'da düzenlenen en büyük otomotiv sanayi fuarı
- Automechanika fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 9 m²
- Katılım bedeli (nakliye dahil) : 5.415 TL/m²
- Katılım bedeli (nakliye hariç) : 4.959 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m²x2.000 TL
- Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 10 Nisan 2020
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- 18 Eylül 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM-İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



Şaban Oruç / İdil Aslantaş / Gökhan Çapkin

Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 61 13 / 0212 455 61 16
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / idal.aslantas@ito.org.tr
gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [f](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [t](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [p](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [y](https://www.facebook.com/ito.org.tr) /itokurumsal

Seminer

SATIN ALMANIN DİJİTAL DÖNÜŞÜMÜ

17 MART 2020 SALI

09.30 - 12.45

İstanbul Ticaret Odası
Meclis Salonu Kat: 4

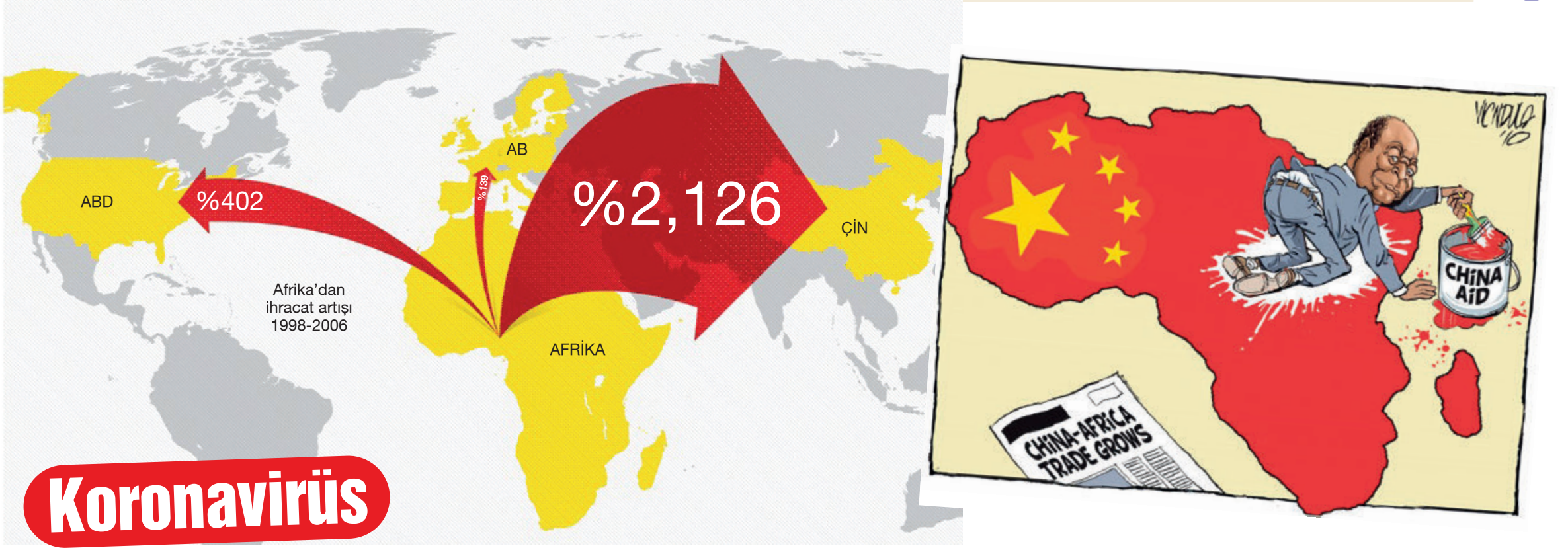


17 Mart 2020 tarihine kadar yandaki QR kodu okutarak başvuru yapabilirsiniz.

SEMİNERİMİZE DAVETLİSİNİZ
HEMEN KATILINI!

Kayıt zorunludur





Afrika ekonomisini teğet geçemez

Turizmdeki kayıp

Turizm sektöründe, yurtdışına yıllık 150 milyon turist gönderen ülke olarak bu sektörde seyahat eden her beş kişiden biri Çinli idi. Afrika bu sektörden bir milyon turist olarak gelir elde ediyordu. Bunların da 130 bin kadarı Fas Krallığı'na gidiyordu. Kıta, bundan yüzde 7 civarında kalkınmaya katkı beklemekteydi. Yine bu alanda istihdam edilen 23 milyon civarındaki kişinin önemli kısmı işsiz kalabilir. Çin-Afrika arasında son yıllarda sayıları yüzde 400 artan havayolu şirketlerinin doğrudan uçuşları ve seyahat eden yolcu sayısı da düşecek. Etiyopya Havayolları ve RwandaAir isimli Ruanda şirketi, Çin'in China Southern Havayolları seferlerini durdurmasalar bile büyük düşüşler yaşıyor. Sefer sayıları da sadece hattı açık tutacak kadar günde bir ile ayakta tutulmaya çalışılıyor.

Sorun fırsat mı?

Afrika'da 30 bin civarındaki Çin girişimcilerinin firmaları, bu süreçten olumsuz etkilenecek. Gelişmeler aslında kıta ülkeleri üzerinde ciddi baskı oluşturan Çinli yatırımcıların başka ülkelere fırsat vermeme gayretleri bir yana, farklı finansman imkanları sunmaları, hatta ucuz işgücü istihdamı gibi sebeplerle alanda haksız rekabete sebep oluyordu. Önü bir türlü alınamayan bu gidiş, farklı imkanlar için kapıları aralayabilir.



Afrika'da vatandaşlar koronavirüse karşı kendilerini korumak için önlem alıyor.

KORONAVİRÜS, doğrudan insan sağlığını tehdit ediyor. Bu durum, tedavisi zor ve bulaşıcı özelliği yüksek olduğundan ülkeler için ciddi tehditler oluşturdu. Her gün yeni bir ülkede izine rastlanması, İran ve İtalya'da da onlarca kişinin ölmesiyle birlikte tedbir almayan devlet kalmadı. Hastalıkların ortaya çıktığı ülke veya bölgedeki konum, alınan önlemlerle aslında kontrol edilebiliyor. Yine de son 20 yılda önce Asya'da SARS virüsü, ardından Afrika'da EBOLA ile ciddi kaygılar yaşandı. Başlangıçta koronavirüs, onlarla mukayese edilerek büyük bir tehdit olarak görülmedi. Ancak aradan geçen üç aylık süre, bunu ilk ikisinden daha fazla tehdiye dönüştürdü. Hatta sadece ülkeleri ve bölgeleri aşır kıtalararası tüm insanların sağlığı için tehlikeli bulunması ile artık hayatın her yönünü ilgilendirmeye başladı. Özellikle küresel



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

sarsması meselesi...

ÇİN İLE BAĞIMLILIK

Bağımsızlık dönemleri ile Afrika ülkeleri, dünyadaki ekonomik dengelerde kendilerine yeni ortaklıklar kurmaya başladı. Karşılarına önce Hindistan, ardından Çin çıktı. Fakat ikincisi daha atak davranarak son 20 yılda Afrika'nın her noktasında varlık gösterir hale geldi. 1990'lı yılların başında 500 milyon dolar olan ticaret hacmini, 30 yılda 400 kat artırdı. 2019'da kıtada 208 milyar 700 milyon dolarlık

karşılıklı ticaret gerçekleştirdiler. Geline seviye artık Afrikalılar Çin olmadan, Çin de Afrika'sız yapamaz hale geldi.

2002-2003 yılında yaşanan SARS virüsü ile çoğu Asya'da toplam 800 kişi ölmüş, bunun dolaylı etkisi Çin ekonomisini o süreçte yüzde 9.1 oranında küçültmüştü. Ne var ki, bu ekonomik kriz, diğer coğrafyaları da fazla tehdit etmedi. Hatta 2003'ün üçüncü çeyreğinde yeniden toparlanıp büyümede yüzde 10'a ulaştı. O virüs tehdidinin ardından 17 yıl geçti ve Asya devinin dünya ekonomisindeki payı büyüdü ve artık beşte bir gibi bir türlü önü alınamaz bir güce kavuştu.

Koronavirüs çıkmadan önce de ABD ile Çin arasındaki ticaret savaşları etkisini göstermeye başlamıştı. Küresel boyutta olduğu kadar bu daima büyüyen gücün Afrika ülkeleri ile ekonomik ilişkilerinde de bir zayıflama belirtisi kendisini hissettiriyordu. Ama Çin'in kıta genelinde birinci ekonomik ortak konumuna gelmesi, bu süreçte her iki

Afrika; Mısır ve Cezayir'deki vakalar dışında koronavirüsten henüz etkilenmedi. Çin, 2019'da kıta ile 208 milyar 700 milyon dolarlık karşılıklı ticaret gerçekleştirdi. Bu noktada Afrikalılar Çin olmadan, Çin de Afrika'sız yapamaz.

Ticari açık 2019'da 17.7 milyar dolarla Afrikalıların aleyhine gerçekleşse de tüm yatırımlar Çin'den gelen kaynaklarla yürütülüyor. Çin'deki sıkıntı, Afrika'daki yatırımları da olumsuz etkileyecek. Virüs, Afrika turizmüne de engelleyici olacak.

tarafa da vereceği zarar şimdilik öngörülemiyor. Fakat ekonomik hayatın her safhasını sarsacağı kesin.

2.8 MİLYAR İNSAN

2020 itibarıyla Çin'in nüfusu 1.4 milyar ve Afrika'nın nüfusu da buna yakın olup toplamda 2.8 milyar insanın birbirine bağımlılığından bahsediyoruz. Birçok sektörde kıta ülkelerinin en büyük müşterisi Çinliler. Keresteden petrol ve zirai ürünlere kadar ve özellikle hammadde kaynakları ile ihracat bakımından en büyük alıcı konumunda. Her ne kadar ticari açık 2019'da 17.7 milyar dolarla Afrikalıların aleyhine gerçekleşse de mevcut yatırımlar bunlardan gelen kaynaklarla yürütülüyor. Bu gelişme karşılıklı her sektördeki ekonomik işlemleri zora sokacak. Şimdiden dünyada günlük petrol tüketiminde 260 bin varillik bir azalma bekleniyor bu nun, varil başına fiyatları üç dolar aşağıya çekmesi bekleniyor. Bu rakam küçük görünse de en önemli alıcıları olan Çin'e petrol ihraç eden Sudan ile Angola'yı etkileyecek. ABD'den sonra dünyada ikinci petrol tüketicisi olması, diğer taraftan birinci sırada ithalatçısı olması yüzünden yine en fazla Afrika ülkelerini vuracak. 2014'te petrol fiyatlarında yaşanan ani ve yüksek orandaki düşüş başta Angola, Cezayir, Çad, Gabon ve Kongo gibi ülke ekonomilerini vurmuş ve neredeyse tüm yatırımların durmasına sebep olmuştu.

Afrika'da tarım başta olmak üzere birçok ürün için Çin pazarı hedef alınıyordu. Onlarca büyük şehirde yaşayan onlarca milyon insanın evlerinden dışarı çıkamamaları sebebiyle bu ülkeye ithalatta ciddi düşüş yaşanacak. Hayvan ve onlardan elde edilen ürünler, çay ve kahveden çok farklı gıda ürünlerini varana kadar her birinin ihracatının durması bunlara bağlı kıta ülkelerinin ekonomilerini derinden sarsacak.

AKEM araştırmacılarına göre Afrika gündeminde öne çıkanlar

■ **Güney Sudan'ın Ankara Büyükelçisi Majok Guandong, Anadolu Ajansı'na verdiği demeçte, Türk iş insanlarını ülkesine yatırım yapmaya davet etti. 2011'deki referandum sonucunda Sudan'dan ayrılarak bağımsızlığını ilan eden Güney Sudan'da 2013'te başlayan iç çatışmalar sürüyordu. Bu bağlamda geçtiğimiz hafta Salva Kiir ve Riek Machar, Güney Sudan'da birlik hükümeti kurmak ve iç**

savaşı sonlandırmak yolunda önemli bir adım attı.

■ **Sudan'da, Doğu Afrika'daki 8 ülkeden oluşan Hükümetlerarası Kalkınma Otoritesi (IGAD) serbest dolaşım konusu özelinde toplantılara başladı. Toplantılar kapsamında protokollerin imzalanacağını belirten Sudan İçişleri Bakanı Et-Turayfi İdris, toplantının bölgesel entegrasyon yolunda önemli olduğunu açıkladı.**

■ **Nijerya ekonomisi, petrol**

üretimine ve Merkez Bankası'nın kredi artırımına istinaden 2019'da son dört yıl içindeki en büyük büyümesini gerçekleştirdi. Geçen yıl gayri safi yurtiçi hasıla yüzde 2.27 arttı.

■ **Fransa'dan bağımsızlığını kazandığı 1967'den beri Gnassingbe ailesinin yönettiği Togo'daki seçim sonucuna göre Faure Gnassingbe, dördüncü kez Cumhurbaşkanı seçildi. Togo'da yüzde 5'lik büyümeye rağmen**

nüfusun yansı günlük 1.90 doların altında yaşıyor.

■ **Mali'nin Fransa Büyükelçisi Toumani Djime Diallo, Fransız askerlerinin Bamako'nun etrafında kümelenildiğini söylemesinden dolayı Mali Dışişleri Bakanlığı tarafından ülkeye geri çağırıldı. Fransa'nın Sahel bölgesinde yaklaşık 5.100 askeri bulunuyor. Mali'de Barkan (Barkhane) operasyonu çerçevesinde gelen askerlerin varlığı çoğu zaman eleştiriliyor.**

Küresel devlerle işbirliğine devam



ÖĞRENCİLERİNİN daha okul sıralarındayken iş dünyasını yakından tanımalarına imkan sağlayacak girişimlerini sürdüren İstanbul Ticaret Üniversitesi, küresel şirketlerle yapılan işbirliklerine bir yenisini ekledi. Geçtiğimiz günlerde dünya sivil havacılık devi Lufthansa'nın Türkiye girişimi olan Lufthansa Türkiye ile yapılan protokolden sonra bu kez de

İstanbul Ticaret Üniversitesi ve McDonald's restoranlarını işleten Anadolu Restoran İşletmeleri Ltd. Şti. arasında işbirliği protokolü imzalandı. Protokole, Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu ve şirketin Genel Müdürü Oğuz Uçanlar imza attı.

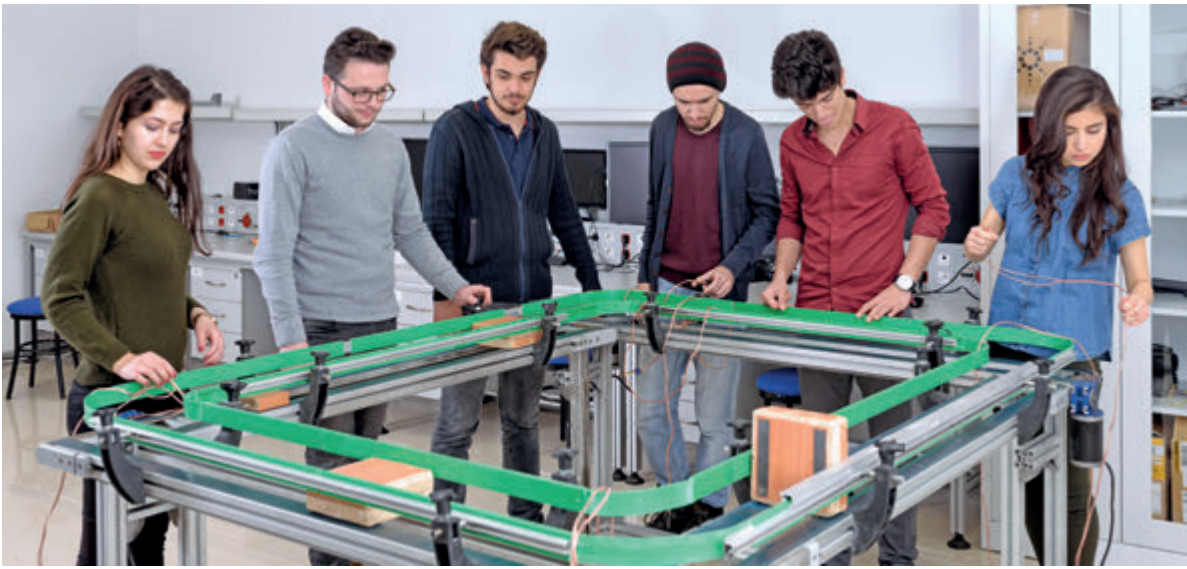
ÖĞRENCİLERE STAJ

Protokol gereği şirket, İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencilerine

staj imkanı sunacak. Üniversitede yapılacak konferans ve diğer etkinliklerde de konuşmacı desteği verecek. Ayrıca üniversite öğrencilerinin uygulamadaki işleyişi görmeleri için şirket merkezine ve restoranlara geziler düzenlenecek. İstanbul Ticaret Üniversitesi de şirket yöneticileri ve çalışanlarına lisansüstü eğitimlerde geçerli indirimler sunacak.

Mekatronik ve İktisat en iyiler listesinde

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin öğrencilerine sunduğu kaliteli öğretim bir kez daha belgelendi. Kariyer portalı nkariyer.com'un YÖK verilerini esas alarak yaptığı araştırma, TİCARET Mekatronik Mühendisliği ile İşletme bölümlerinin, alanlarında Türkiye'nin en iyileri arasında olduğunu ortaya koydu.



TÜRKÇE yayın yapan en etkili kariyer portallarından nkariyer.com'un, Türkiye'nin en iyi mühendislik ve işletme/ıdari bilimler fakültelerini seçtiği araştırmasında, İstanbul

Ticaret Üniversitesi de yer aldı. Kariyer sitesi nkariyer.com'un mühendislik bölümlerini sıraladığı araştırması, İstanbul Ticaret Üniversitesi Mühendislik Fakültesi

Mekatronik Mühendisliği bölümünün, alanında Türkiye'nin en iyi yedinci mühendislik bölümü olduğunu ortaya koydu. Araştırma, Yükseköğretim Kurulu (YÖK) verilerine dayanarak yapıldı.

Kariyer sitesi bir başka araştırmasında ise işletme, iktisat, maliye, siyaset bilimi, kamu yönetimi, uluslararası ilişkiler gibi bölümleri analiz etti. Yine YÖK verilerine dayanarak oluşturulan listelerde İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi'ne bağlı İktisat bölümü, 11. sırada yer aldı.

SAYGIN AKADEMİK KADRO

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Mekatronik Mühendisliği Bölümü, Prof. Dr. Temel Kotil, Prof. Dr. Muammer Kalyon ve Prof. Dr. İsmail Demir gibi alanında yetkin akademisyenlerin bulunduğu bir kadroyla öğretim faaliyetlerini sürdürüyor. İktisat bölümü ise Türkçe ve İngilizce olmak üzere iki dilde eğitim veriyor. Prof. Dr. Ahmet Kara başkanlığındaki bölümde Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp, Prof. Dr. Yusuf Balcı, Prof. Dr. Aydın Çelen, Prof. Dr. Nazım Ekren, Prof. Dr. Yusuf Tuna, Doç. Dr. Betül Gür ve Doç. Dr. Gülçin Tapşın gibi saygın akademisyenler bulunuyor.



Yabancı yatırımcı 4 milyona ulaştı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Finans Enstitüsü'nde gerçekleştirilen yatırım profesyonellik uzmanlık sertifikasyonu olan CFA konulu seminerde, yerli ve yabancı yatırımcı istatistikleri açıklandı. 'Uluslararası Finans Eğitiminde Mesleki Yeterlilik ve CFA Sertifikasyonu' seminerinin açılışını, Finans Enstitüsü Müdürü Doç. Dr. Serkan Çankaya yaptı. Seminere katılan Merkezi Kayıt Kuruluşu (MCK) Veri Depolama ve Raporlama Müdürü Dr. Özgür Uysal, Türkiye'de faaliyet gösteren kayıtlı yerli ve yabancı bireysel ve kurumsal yatırımcı profilinin son 10 yıllık dönemde değişimini gösteren verileri aktardı.

SERMAYE PAYI YÜZDE 35

Buna göre 2010'da 3.6 milyon olan yatırımcı sayısı 2019 sonu itibarıyla 4 milyona çıkarak yüzde 10'luk bir artış gösterdi.

Hesap sayısı ise aynı dönemde 4.3 milyondan 4.7 milyona ulaştı. Uysal'a göre yabancı yatırımcılar, sermaye piyasalarında ciddi ağırlığa sahip bir grup. Şirketlerin toplam sermayesi içinde yabancıların payı yüzde 35 iken halka açık olanlarda ise yüzde 9.73. Devlet iç borçlanma senetleri içerisinde yabancıların payı yüzde 10 iken yerli bireysel oranı yüzde 25. Devlet iç borçlanma araçlarında erkeklerde 2012'de yaş ortalaması 50.57 iken 2019'da 49'a geriledi. Kadınlarda yaş ortalaması ise 49.95'ten 46'ya düştü. CFA Society İstanbul Direktörü İlke Takımoğlu Homrış ise konuşmasında, CFA sertifikasyonunun 1950'lere dayanan tarihçesini, içeriğini ve süreçlerini detaylı olarak aktardı. Deutsche Securities CEO'su Albert Krespin de CFA sertifikası sahibi olmanın uluslararası yetkinlikler ve işveren perspektifinden avantajlarını anlattı.

Müfredat yenilenecek

Finans Enstitüsü bünyesinde yer alan International Finance Yüksek Lisans Programı müfredatı, CFA program içeriği ile uyumlaştırılarak önümüzdeki akademik yıldan itibaren öğrencilerine uluslararası finans piyasalarında söz sahibi olacak bireyler olarak yetiştirmeleri için büyük bir fırsat sunacak. Öğrenciler böylece bir yandan yüksek lisans sahibi olurken bir yandan da CFA sınavlarına hazırlanma imkanı elde edecek. CFA ile bu alanda yapılan görüşmeler devam ediyor.

Çatı tasarımında ölçütler

Mimarlık ve Tasarım Fakültesi Mimarlık Bölümü'nün düzenlediği 'Çatı Tasarım Kararlarını Belirleyen Ölçütler' konulu konferansta Onduline Avrasya A.Ş. Proje Müdürü Mimar Atilla Gürses, çatıların uygulama detaylarından karşılaşılabilecek sorunlarına kadar pek çok konuda bilgi verdi. Öte yandan Mimarlık Bölümü tarafından düzenlenen seminerler dizisinin ilki de mimar Sinan Tuncer ve mimar Oğuzhan Aydın'ın katılımıyla gerçekleşti.



KULUÇKA MERKEZİ tasarlayacaklar

Mimarlık ve Tasarım Fakültesi, İç Mimarlık ve Çevre Tasarımı Bölümü son sınıf öğrencileri, bitirme projesi ödevleri olarak, İstanbul Ticaret Üniversitesi Eminönü yerleşkesini bir kuluçka merkezi haline dönüştürmeyi seçti. Öğrenciler, İstanbul'un en büyük kuluçka merkezlerinden biri olan, 3 bin metrekarelik alana kurulu Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'ni (BTM) ziyaret ederek hem kurumun işleyişi hem de tasarımı hakkında bilgi aldı.

SIAL MIDDLE EAST 2020

Abu Dabi/Birleşik Arap Emirlikleri
8-10 Eylül 2020

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
Etiketleme makinaları ekipmanları



GIDA SEKTÖRÜNÜN ORTA DOĞU'DAKİ KALBI SIAL MIDDLE EAST KAPILARINI AÇIYOR

SIAL MIDDLE EAST

- 50 ülkeden 1.143 katılımcı
- 60 ülkeden 23.000 ziyaretçi
- 42 ülkeden 550 VIP alım heyeti
- Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır'dan alım heyetleri
- Profesyonel ikili görüşmeler

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 9 m²
- Katılım bedeli : 5.415 TL/m²
- 1. Ödeme : 1.000 TL/m²
- Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "SIAL MIDDLE EAST 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanç / Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 11 / 0212 455 61 05
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal

10 GİRİŞİMCİ FİKİRLERİNİ ANLATTI



TİCARET
Kuluçka'da iş fikirlerini
oluşturan 10 girişimci,
The Big Day
etkinliğinde
yatırımcıların karşısına
çıktı. Jürinin en başarılı
bulduğu, indirimli
ürünlerin satın alınıp
kıyaslanabileceği dijital
platform REDU'nun
geliştiricileri, ABD New
York'ta bir haftalık
girişimcilik eğitimi
kazandı.

The Big Day'de jüri, dijital
platform REDU'yu başarılı buldu

The Big
Day'de şu
projeler sunuldu:

● E-babil:

Oyunlaştırılmış
öğrenme
platformu

● REDU:

İndirimli ürünlerin
satın
alınabileceği ve
kıyaslanabileceği dijital
platform

● Hey Koç:

Online
rehberlik platformu

● Esract:

Fantastik
tarzda mobil oyun

● Ballawner:

Golf
sahalarına özel tasarlanmış
compact cihaz üreticisi

● Jetlexa:

Belge üreten
bir yazılım geliştirici

● Swingo:

Bireysel



gönderileri ucuz ve hızlı bir
şekilde ulaştıracak
dijital platform

● Kütüphanecim:

Kütüphanelerin etkili
kullanımına yönelik
dijital platform

● Fingerpost:

Yazılım ve
donanımına sahip fintech
projesi

● Co Print:

3D
yazıcılar için renkli
baskı alabilen aparat
üretici

Kazanan New York'ta girişimcilik
EĞİTİMİ
ALACAK

SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) ortaklığında ve İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) desteğiyle İstanbul Ticaret Üniversitesi tarafından yürütülen 'Ticaret Kuluçka'da Teknolojik Girişimciliğin Geliştirilmesi' projesinde çok önemli bir aşama geride kaldı. Projede yer alan 14 girişimin fikir sahipleri, İstanbul Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi bünyesindeki TİCARET Kuluçka'da aylarca süren program süresince, Tüm Girişimci ve İş Mentörleri Derneği (TUGİM) işbirliği ile ücretsiz birebir mentorluk, danışmanlık ve eğitim alıp girişimlerini olgunlaştırdı. Süreci başarıyla tamamlayan 14 girişimden 10'u, The Big Day etkinliğiyle yatırımcılarla buluştu.

TÜRKİYE'DE KALIN

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, ülkenin hem insan kaynağı hem mali kaynağı ile bir noktaya gelmiş girişimcilerinin, öncelikli olarak Türkiye'ye faydalı olması gerektiğini vurguladı. Prof. Dr. Zaim, girişimcilere, "Girişimlerinizi ülke içinde tutun, ülkeye hizmet edecek şekilde düşünün. Girişimciliğin zorlu sürecinde mücadelenizi de Türkiye'de verin"

tavsiyesinde bulundu.

10 YILDIR DESTEK

Üniversitenin Küçükyaşı Yerleşkesi'nde düzenlenen etkinlikte konuşan İstanbul Kalkınma Ajansı Proje İzleme ve Değerlendirme Birim Başkanı Nesrin Gencer, faaliyete geçtikleri 2010 yılından bu yana İstanbul bölgesinde girişimcilik ekosistemini geliştirmek için birçok projeyi desteklediklerini söyledi. Gencer, "İstanbul sanayisinin yüksek teknolojiye bir yapıya kavuşmasına, katma değerli üretimin daha da artırılması için gerekli alt yapıların kurulmasına, nitelikli girişimcilerin yetiştirilmesine, üniversite-sanayi işbirliğinin geliştirilmesine ve çeşitli alanlarda İstanbul'un küresel bir merkez olmasına hizmet ediyoruz" dedi. Gencer, bu örnek projeyi yürüten İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni, proje ortağı İTO'yu, proje iştirakçisini ve ekibi tebrik etti. Etkinlik kapsamında girişimciler, yaptıkları sunumlarla projelerini değerlendirme jürisine ve yatırımcılara anlattı. Sunumların ardından ABD New York'ta eğitim alacak girişimci belirlendi. Ödülü, indirimli ürünlerin satın alınabileceği ve kıyaslanabileceği dijital platform REDU girişimi aldı. Ödül töreninin ardından girişimciler yatırımcılarla birebir görüşme fırsatı da yakaladı.

TİCARET Kuluçka'da
projelerini olgunlaştırdılar

TİCARET Kuluçka, İstanbul Ticaret Üniversitesi Küçükyaşı Yerleşkesi'nde girişimcilere ve girişimci adaylarına ön kuluçka ve kuluçka hizmeti sunuyor. Ön kuluçkada yer alan Tasarım Eğitim Stüdyosu ile bilgisayar, tasarım programları, 3B yazıcı ve 3B tarayıcı kullanımı hizmetleri ücretsiz olarak veriliyor. Merkez, 20 kişilik açık ofis ön kuluçka alanı, 8 kapalı ofis ve 8 kişilik açık ofis kuluçka alanı kapasitesine sahip. TİCARET Kuluçka, dönemsel girişimcilik programları ile girişimcilere ve girişimci adaylarına iş planı ve iş modeli, hukuk, pazarlama ve markalaşma, mali yönetim, iş geliştirme gibi çeşitli konularda eğitim ve danışmanlık hizmeti sağlıyor. Ayrıca her girişime özel birebir mentorluk hizmeti sunuyor.

Öğrenciler
sınırların
ötesine geçiyor

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin 14 öğrenci topluluğu, 'Sınırların Ötesine Geç' projesini başlattı. Projenin ilk adımı olan 'İnsanlığın Kayıp Mirası: Barış' panelinde mültecilik, göç, savaş ve barış kavramları hukuki, toplumsal ve psikolojik yönleriyle ele alındı. Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu panelin açılışında, öğrenci topluluklarının bir araya gelerek faaliyet düzenlemelerinin önemine dikkat çekerek, projeyi yürüten kulüpleri tebrik etti. Yeniler Topluluğu Başkanı ve Hukuk Bölümü üçüncü sınıf öğrencisi Ali Rıza Geylani'nin moderatörlüğünde gerçekleştirilen panelde, Uluslararası Mülteci Hakları

Derneği'nden Av. Celil Akdoğan 'Mülteci Hukuku', Anadolu Ajansı eski savaş muhabiri Erhan Sevenler 'Toplumsal Provokasyonda Medyanın Etkisi' ve Uzman Klinik Psikolog Ayşe Hümeysra Kutoğlu Karayel 'Çocuk ve Travma' başlıklı bir sunum yaptı. Panelin gerçekleştirildiği gün, 'Mülteci ve Çocuk' temalı fotoğraf sergisi ile iki gün süren 'Farkındalık Kermesi' de düzenlendi. Kermesin gelirleriyle Suriye'nin Halep kentinin Azez ilçesinde bulunan Uluslararası Şam Üniversite-si'nde kütüphane inşa edilecek. Projenin devam eden süreçlerinde Kilis'teki mülteci kamplarına gidilerek 6-12 yaş aralığındaki

çocuklarla 'Oyuncak Festivali' yapılacaktır. Nisan ayının ilk haftası Beyoğlu'nda mülteci çocukların eğitim gördüğü İhsan Şerif İlkokulu'ndan ve Şefkat Okulları'ndan öğrenciler, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde ağırlandacak. İki okul arasında kardeşlik bağı oluşturulacak ve 'Mülteci Çocuklar Kampüste' etkinliği gerçekleştirilecek. Proje süreci Albayrak Medya Grubu'nun sosyal medya içerik platformu Gzt.com tarafından belgesel haline getirilecek. Dört bölüm halinde yayınlanacak belgesel 21 Nisan'da Kızılay Genel Başkanı Kerem Kınık'ın katılımıyla yapılacak 'Sınırların Ötesine Geç(tik)' kapanış programında gösterilecek.

“1885'ten beri ekonomi basınının öncüsü
İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde...”

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

ito.org.tr



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Döviz kredisinden TL'ye dönüşte kambiyo muamele vergisi

2018'de yayımlanan Cumhurbaşkanlığı Kararı'yla döviz kredilerine önemli sınırlamalar getirildi. Bu yapılırken elbette başta bireysel tüketicilerin, daha sonra da sanayici ve tüccarların döviz riski nedeniyle sıkıntıya girmelerinin engellenmesi amaçlanıyordu.

Döviz borçlusu olarak 2018'e başlayanlar, bu yılın ikinci yarısında döviz kurlarındaki ani yükselme nedeniyle ciddi bir risk ile karşı karşıya gelmişlerdi. O dönemde elbette hükümetin de yönlendirmesiyle birçok döviz kredisinin yeniden yapılandırıldığı görülmüştü.

2019 sonuna doğru enflasyon rakamlarında ve Merkez Bankası'nın faiz indirimleri sonrası Türk Lirası kredi faizlerinde önemli geri gelmeler yaşanmıştı. Bu dalgalanmaya örnek olarak 2019'un ilk yarısında yüzde 30 oranı ile kredi kullanan bir müteşebbisin 2019 sonunda yüzde 12-13 civarında bir orana kredi buluyor hale gelmesini gösterebiliriz.

Kredi faizlerindeki bu geri gelmeler daha önce döviz kredisini kullanan bu kredileri Türk Lirası'na döndürmek isteyenler açısından bir fırsat penceresi oluşturmuş durumda. İşte yazımızda bahsettiğimiz konu tam da burada gündeme geliyor.

Döviz kredisini Türk Lirası'na döndürmek isteyen bir müteşebbis, şayet bu finansmanı herhangi bir bankadan sağlanmış ve banka bu işlemi yapıyor ise düzenlenen mevzuat gereği herhangi bir kambiyo muamelesi vergisi yükümlülüğü ile karşılaşmaksızın bu krediyi Türk Lirası'na döndürebilir.

Buna karşılık aynı müteşebbis döviz kredisini bir katılım bankasından kullanmış ve bu krediyi Türk Lirası'na döndürmek istiyorsa o zaman karşısına binde iki oranında kambiyo muamele vergisi yükümlülüğü de çıkıyor.

Halbuki müteşebbisin her iki durumda da amacı döviz olan kredi borcunu Türk Lirası olarak yeniden yapılandırmak olduğu halde bankadan yapılan işlemde herhangi bir kambiyo muamele vergisi olmaz iken, katılım bankasında böyle bir ilave yükümlülük talep ediliyor.

Burada, katılım bankası krediyi doğrudan Türk Lirası'na döndürme işlemi yapmayıp araya bir tavarruk işlemi koyduğu için sanki iki ayrı işlem varmış gibi varsayarak bu vergiyi, her ihtimale karşı kabilinden talep ediyor. Tavarruk işlemi: Londra Metal Borsası'nda döviz kredisini TL'ye döndürmek isteyen müşteri adına metal alım satımı yapılmasıdır. Katılım bankası bu işlemde; müşteriyi önce Türk Lirası kredi açarak döviz sattığını, sonra da bu döviz ile metal borsasında işlem yapıldığını, daha sonra müşterinin bu döviz ile kredi borcunu kapattığı gibi bir varsayımdan hareket ediyor.

Oysa, yapılan her iki işlemde de müşterinin amacı, döviz kredisini Türk Lirası olarak yeniden yapılandırmaktır.

Vergi Usul Kanunu'nun üçüncü maddesinde; vergiye ilişkin olaylarda gerçek durumun esas olduğu temel prensibi hüküm altına alınmıştır. Yukarıda açıkladığımız üzere yapılan her iki işlem de döviz kredisinin Türk Lirası'na dönülerek yeniden yapılandırılmasıdır.

Katılım bankasından kredi kullanan müşterinin Londra Metal Borsası'ndan metal alım satımı yapmak gibi özel bir amacı yoktur.

Onun amacı döviz kredisini Türk Lirası olarak yeniden yapılandırmaktır. Bu amacı gerçekleştirmek için sanki iki işlem yapılmış gibi değerlendirme vergide eşitlik prensibine aykırıdır. Yapılan işlemin özünün ne olduğuna bakılması durumunda böyle bir farklılığın ortaya çıkması söz konusu olmayacaktır. Bu nedenle bizim önerimiz Katılım Bankaları Birliği'nin konuyla ilgili Gelir İdaresi'nden bir açıklama almak suretiyle bize göre hatalı bu uygulamayı sonlandırmalarıdır. Gelir İdaresi'nin konuya VUK üçüncü maddesinde bahsettiğimiz hüküm çerçevesinde yaklaşım göstermesi doğal sonuç olacak diye düşünüyoruz.



Osman ARIOĞLU

Termal hidrolizin avantajları

- Yüzde 35 daha fazla biyogaz üretiyor
- Biyokatı hacmini yüzde 50 azaltıyor
- Fiyatta yüzde 35 daha avantajlı
- Biyokatı pastörizasyonu sağlıyor
- İthal muadillerinden yüzde 35 avantajlı
- Küçük ve az yer kaplıyor
- Çamur taşıma, işleme maliyeti az
- Modüler ve kolay tak-çalıştır yapıya sahip
- Sürekli işletilebiliyor
- İstenilen yere taşınıp, kurulabiliyor
- Tasarımı, imalatı, montajı yerli

Özel tasarım atık su tesisi

Buz Proje, baştan sona özel tasarım atık su tesisleri ve sistemleri kuruyor. Bu sistem kendini çeviriyor, ekonomik ürünler çıkarıyor, bu ürünlerin satışından gelir sağlıyor ve çevreyi koruyor. Buz Proje'nin tesisleri, Balkan ve Kuzey Afrika ülkelerinde kurulmak için gün sayıyor.



Çamurdan elektrik

Buz Proje, termal hidroliz prosesi ile biyogazdan elektrik üreten tesisler için verimlilik artırıcı çözümler öneriyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik 'Buz Proje' firması, atık su arıtma tesislerinin son ve istenmeyen ürünü çamuru, ekonomik değere dönüştürüp, kurumları kâra geçiriyor. Yenilenebilir enerji, çevre dostu ileri teknolojiler alanında yerli ve milli çözümler, ürünler geliştiren Buz Proje; termal hidroliz, biyolojik kurutma, yakma ve gazifikasyon alanlarında Ar-Ge yapıyor, tesisler kuruyor.

ANAHTAR TESLİM TESİS

Çöp tesisleri sızıntı suyunu gübre haline getiren sistemler de üreten firma, ekolojik ve çevre dostu üretimler yapıyor, anahtar teslim tesislere imza atıyor. İstanbul Ticaret'in sorularını Çevre Teknolojileri Yüksek Mühendisi Deniz Ünlü cevapladı. Buz Proje firmasının proje müdürü Ünlü, Suudi Arabistan, Hong Kong, Libya ve Romanya gibi farklı coğrafyalarda büyük firmalarda çalıştı. Gürcistan Acara Özerk Bölgesi'nin en büyük hidroelektrik santralının mühendisliğini yapan Ünlü, 2018'de Mehmet Korhan Bulut öncülüğünde hayata geçen Buz Proje'nin ortaklarından.



EKONOMİK ÇAMUR

Buz Proje'yi tanıtır mısınız?

Türkiye'de atık su tesislerinin son ürünü çamurun ne yapılabileceği, nasıl ekonomik değere dönüştürülebileceği pek düşünülmeyen bir alan oldu. Arıtma tesisleri bu çamuru uzun süre sorun olarak gördü. Biz atık su arıtma tesislerinin son ürünü olan çamuru ekonomik değere dönüştürüyoruz. Yenilenebilir enerji, çevre dostu ileri teknolojilerle yerli ve milli çözümler, ürünler geliştirip, termal hidroliz, biyolojik kurutma, yakma ve gazifikasyon alanlarında Ar-Ge yapıyor, atık su arıtma tesisleri kuruyoruz.

KİRLİ ÇAMURUN DEĞERİ

Kirli çamuru nasıl değerlendiriyorsunuz?

Bunun için termal hidroliz, biyo kurutma, solar kurutma yakma ve gazifikasyon yöntemlerini uyguluyoruz. Yüksek teknoloji yerli prosesler geliştiriyor ve üretiyoruz. Çamurdan elde edilen biyogazın üretim verimini artırıyoruz. Ayrıca, bakterilerden ayrışan çamuru da güneş enerjisi ile kurutup katı yakıtta dönüştürüyoruz. Çamuru gidermek

'Buz Proje' firması, anahtar teslim atık su arıtma tesisi tasarlıyor. Bu sistem, atık su temizlendikten sonra kalan kirli çamurdan enerji, yakıt ve gübre üretiyor. Türkiye'nin yüzde 100 yerli ilk termal hidroliz tesisini kuran firma, çamuru ekonomik değere dönüştürürken çevreyi de koruyor.

İçin klasik yöntemler yerine daha teknolojik, yenilikçi, verimli, gelir getiren, yenilenebilir, çevreyi tam anlamıyla koruyan yerli bir çözüm zinciri ürettik. Kurduğumuz tesislerin enerji verimliliğini en yüksek düzeyde tutacak bir yapıyı da beraberinde inşa ediyoruz. Öyle bir hale getiriyoruz ki, biyolojik atıklar çok daha fazla enerji üretebilecek hale geliyor.

İLK DENEME CEYHAN'DA

Biyogaz üretimi yaptınız mı?

Adana Ceyhan Atık Su Arıtma Tesisleri'nde ilk denememizi yaptık. Biyogaz üretiminde yüzde 28-33, biyogazdan elektrik üretiminde de yüzde 22-25 artış sağladık. Tesisi daha verimli hale getirebilecek modifikasyonları tamamlıyoruz. Bu yatırım 2.5 senede kendini ödüyor. İthal muadillerde ise geri ödeme süresi 4-5 yıl arasında değişiyor.

YERLİ SİSTEMLER

Yerli atık su arıtma tesislerine talep nasıl?

İthal muadillerden çok daha az maliyetli, daha verimliyiz. Modüler sistemlerimizin kullanımı ve onarımı çok kolay. 24 saat servis hizmetimiz var. Yani talep hızla artıyor. Atık su arıtma tesislerini kendi proseslerimizi kuruyoruz. Mesela İzsu Çiğli'ye bant tipi çamur kurutma, Akhisar Belediyesi'ne çamur kurutma, Çerkezköy OSB'ye pilot güneş kurutma, Eroğlu Holding Dnm Tekstil'in Mısır'daki tesisine hızlı kurutucu, Çorlu Deri OSB'ye bant tipi çamur kurutma ve İzsu Havza'ya güneş kurutma tesislerimizi kurduk.

YERLİ RESPIROMETRE

Tesislerin işletmesini kolaylaştıracak, elektrik kullanımlarını yüzde 15 azaltacak, 'otomatik oksijen tüketim hızı cihazı (respirometre)' projemiz KOSGEB Ar-Ge inovasyon programı kapsamında desteklendi. İlk yerli ve milli respirometremizi temmuzda satışa çıkaracağız. Cihaz, modelleme imkânı da verecek. Saatler süren oksijen tüketim hızı deneyi kısa sürede bitecek. Kabin boy bavalı ebadındaki cihaz istenilen her yere, tesise kolaylıkla taşınabilecek. Arıtma tesisini, otomasyon tesisi ile birleştirecek. Büyük enerji sarfeden hava motorları buradan gelecek enerji ile çalışacak ve yüzde 15 elektrik tasarrufu sağlayacak.

KNOW-HOW İHRACATI

Yurtdışı çalışmalarınız var mı?

Yurtdışı potansiyeli çok büyük. Solar kurutma, Kuzey Afrika ülkelerinde çok talep görüyor. Fas, Cezayir ve Tunus gibi ülkelere yoğun talep var ve bu ülkelere Türkiye'den know-how ihracatı yapabilmemiz çok önemli.

Teknopark'ın avantajları nedir?

Teknopark İstanbul'a 'Biyogazdan Enerji Verimini Artırmak İçin Termal Hidroliz Tesisi Projesi' ile girdik. Projemiz TÜBİTAK 1501 Programı kapsamına alındı ve başarıyla bitirdik. Burada birçok firma ile yeni projeler geliştiriyoruz, beyin fırtınası yapıyoruz. Teknopark İstanbul yönetimin desteğinden de çok memnunuz.

Çöp sızıntı suyundan gübre

Deniz Ünlü, çöp tesislerindeki sızıntı suyunun çevresel sorunlara sebep olduğunu hatırlatarak, bir diğer projelerini ise şöyle özetledi: "Çöp tesisleri sızıntı suyundaki amonyak ve fosforu gideren ve aynı zamanda gübre olarak kullanılacak son ürün oluşumunu sağlayan bir proses geliştirdik. Böylece yeni bir gelir kaynağı oluşturduk."

CPhI 2020

Şanghai/Çin Halk Cumhuriyeti
22-24 HAZİRAN 2020

- Bitmiş ilaç formülasyonu
- Bitmiş ilaç üretimi
- Biyofarmasötik
- Etkin aktif farmasötik bileşenler
- İlaç hammaddesi
- İnce kimyasal maddeler
- İlaç özel kimyasali
- İlaç paketlemesi
- Özel imalat

ULUSLARARASI İLAÇ SEKTÖRÜNDE DÜNYANIN EN BÜYÜK İKİNCİ FUARI

CPhI CHINA

- Asya Pasifik bölgesinin lider eczacılık, farmasötik fuarı
- 200.000 m² katılım alanı
- 3.500 üzerinde katılımcı
- 70.000 üzerinde ziyaretçi
- 40 ülkeden 300 uluslararası alıcı

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : 5.000 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "CPhI CHINA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökhan Çapkın / Sibel Tayanç

Tel : 0212 445 6116 / 0212 455 6111
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gokhan.capkin@ito.org.tr / sibel.tayanca@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal

Yeni potansiyel enerji kaynağı: Stres



Stresin kimi ciddi sağlık problemlerinin ortaya çıkmasını tetiklediği inancı yaygın olsa da bu durumun aksini savunanlar da yok değil. Mesela Kaliforniya Üniversitesi bünyesinde görev alan Doçent Psikiyatr Kirsten Aschbacher, çalışmalarını stresin yaşlanma karşıtı etkileri olduğunu kanıtlamış.

Aynı üniversitede, stresin biyolojisini, beynin endişe verici ve travmatik durumlarda verdiği tepkiler üzerinden moleküler düzeyde inceleyen Yard. Doçent Daniela Kaufer da yine az yoğunluklu olarak tanımladığı 'kabul edilmiş stres'in, dikkati ve zihinsel performansını artırdığını, hafızayı güçlendirdiğini kanıtladığını söylüyor.

Yine ABD'de 30 bin kişi ile yapılan ve 8 yıl süren araştırmalarda ortaya çıkan ortak sonuç gösteriyor ki, zararlı bulgular, stresin zararlı olduğunu düşünen insanlarda ortaya çıkıyor. Yani, beynini stresin zararlı olmadığına inandıran insanlar, vücudunun vereceği tepkiyi değiştirebiliyor.

Psikolog Kelly McGonigal'a göre de "Stres karşısında kalan vücudumuzun tepki olarak verdiği gerilimi, bu meydan okumayla başa çıkmak için harekete geçmenin bir yolu olarak görmek gerekir. Stres karşısında hızlı çarpan kalp sorun olarak görülmemeli. Tam aksine sizi harekete hazırlıyor demektir. Nefes almanın sıklaşması sorun değildir; çünkü beyne daha fazla oksijen gidiyor demektir."

Devam ediyor McGonigal: "İşte önemli olan stres hakkında ne düşündüğünüz aslında. Stresin zararlı olmadığını düşünüyorsanız o zaman kalp damarlarınız daralmıyor, tam tersi mutlu olduğunuz zamanki gibi geniş kalıyor. Bunun için stresten kurtulmak değil, stres altında kendini iyi hissetmeyi öğrenmek esas olmalı. Stres, tepkilerin daha sağlıklı hale gelmesi demektir."

McGonigal, "Stres hormonu olarak da bilinen 'oksitosin hormonu'nun kalp hücrelerini onardığı kanıtlanmış durumda" diyor ve konuya enteresan bir bakış açısı sunan şu sözleriyle devam ediyor: "Stres tepkilerini yardımcı olarak görmeyi seçtiğimizde cesaretin biyolojisini de yaratmış oluyoruz."

Stresin, bağırsıklık sistemi üzerindeki etkilerini incelediği kitabında Dr. Jacob Teitelbaum'un da tespit etmiş olduğu üzere stres, bilişsel işlevlerin yerine getirilmesinde önemli rol oynayabiliyor. Düşük seviyeli stres unsurları, nörotrofin adı verilen beyin hücresi üretimini tetikleyerek ve beynin içinde yer alan nöronlar arasındaki bağlantıları güçlendirerek üretkenliği ve yaratıcılığı artırıyor. Richard Shelton'ın denek hayvanları üzerinde yaptığı incelemeler ise stresin hafıza ve öğrenme süreci üzerinde de olumlu etkileri olduğunu gösteriyor.

Peki, bütün bu açıklamaların odak noktamıza aldığımız firmalarla ilgisi ne?

Yüksek rekabet ile piyasa dalgalanmalarının yarattığı gerilimin, genel kanaat olarak, firmalara daha çok zarar verdiğini söylerler.

Ama yine farklı görüşler de mevcut: Mesela, bir filozofa göre, bir şirketin sol eli daha üst versiyonlar çıkartarak başka değerler için ürünün yaşamını

uzatırken sağ eli bir sonraki nesli oluşturuyor. Aslında bu, firmada bir gerginlik oluşturabilir, ancak bu gerginlik yeni bir potansiyel enerji anlamına geliyor. Çünkü gerginlik aynı zamanda üretici bir dinamo görevi görüyor. Çatışan fikirlerin yeni fikir patlamalarına yol açtığı

bilinmeyen bir şey değildir. Hatta gelenekçiler ile yenilikçiler arasındaki gerginliğin neleri inkişaf ettirdiğini iktisat tarihi tek tek yazıyor.

Firmalar için riskin artması, aynı zamanda gerilimin de artması anlamına gelir ama gerilim, aynı zamanda teyakkuza geçmek de demektir. Yani iki kat, üç kat, hatta

daha da fazla dikkatli olmak demek.

Keza ticari işletmeler için riskin boyutu ile sonuçların faydaları arasında zekice bir denge kurulması, firmanın ömrünü uzatan etkiyi ortaya çıkarır.

Yani dikkat etmek demek, daha iyi hesaplanmış risklere girmeyi tercih etmek demektir. Aksi durumda, her şeyi göze alarak riske girdiniz mi, öldünüz demektir.

Hatta yöneticiler, en çok değeri ortaya çıkarma ümidi olan meselelerle baş etmeleri için değerli kişileri kuruluşun farklı bölümlerine transfer ederler. Diğer bir deyişle çalışanları kendi bölümlerden farklı bölümlere göndererek disiplinler arası çarpışma sağlarlar. Çarpışmalardan ise ortaya bilinmeyen argümanlar çıkması

ihtimali oldukça yüksektir.

Kaldı ki hiyerarşiler, süreç içinde kendi katı bürokratik yapılanmalarını oluşturarak değişim ile gelişimin önünü tıkama işlevi görürler. Bunu kırmanın yolu da dolayısıyla hiyerarşik katmanları kırmaktan geçer. Yani, çalışanları 'departman kayması'na uğratmak; bir süreliğine kendi bulunduğu departmandan başka departmana taşımaktan.

Çünkü bir çalışan, gittiği departmana sadece birikimini götürmez, aynı zamanda oradaki iş körlüğünü de karar, yani rutini bozar.

Sonuç olarak firmalar için stres, tersinden faydalı etkiler oluşturan bir özelliğe sahip. Yeter ki, gerilim ile kararlar arasındaki denge iyi kurulmuş olsun.

Vatandaşa ücretsiz sanal ticaret eğitimi



TÜRKİYE'nin ticaret altyapısının geliştirilmesi, ticaret ve ihracat kültürünün tabana yayılması amacıyla Ticaret Bakanlığı, çalışmalarına bir yenisini daha ekledi. Bu kapsamda hizmete açılan Sanal Ticaret Akademisi'nin de tanıtımı yapıldı. Bu eğitim sistemi, 7/24 çalışma masasında ya da mobil telefonda her zaman hazır olacak. Vatandaşların hizmetine açık ücretsiz bir eğitim verilecek. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, "Eğitimler, ticaret hayatında yeni kariyer çizmek isteyen vatandaşlar için iş bulma kolaylığı sağlayacak. Eğitimlerden yararlanana 3 ayrı sertifika vereceğiz" dedi.

Pekcan, online eğitimlerin yanı sıra sanal sınıf uygulaması ve sanal seminerler de yapacaklarını ifade etti.

Şirketlerin yüzde 81'i nesnelerin internetini kullanıyor



KASPERSKY araştırmacıları, Türkiye'deki şirketlerin yüzde 81'inin nesnelerin interneti (IoT) uygulamalarını kullanmaya başladığını tespit etti. Şirket açıklamasına göre, tüm sektörlerde IoT platformlarının kullanımı bir yıl içinde arttı.

Sektörler arasında IoT uygulamalarının kullanımında en büyük artışı konaklama (yüzde 63), sağlık (yüzde 66) ve finans (yüzde 68) sektörleri gösterdi.

Bilgi teknolojileri, telekomünikasyon, finans ve diğer sektörlerde IoT platformları akıllı şehirler, şebekeler, ulaşım ve lojistik gibi birçok farklı alanlarda kullanılabiliyor.

Ayrıca üretim otomasyonu, bağlantılı ısıtma, havalandırma ve iklimlendirme sistemleri için de IoT platformlarından yararlanılıyor. Şirketin raporuna göre, Türkiye'de şirketlerin yüzde 81'i geçen yıl IoT uygulamalarını kullanmaya başladı.

Ote yandan, potansiyel siber güvenlik risklerine ve yaşanan vakalara rağmen IoT kullanımı artmaya devam ediyor. Kaspersky'nin yaptığı ankette, Türkiye'deki şirketlerin yüzde 47'si bilgisayar dışındaki bağlantılı cihazlara yönelik saldırılarla karşılaştığını belirtti.

2030'daki işlerin yüzde 85'i keşfedilmedi



DELL tarafından düzenlenen 'Dell Technologies Forum 2020'de insan ve makina işbirliğinin sonuçlarına dair beklenti ve gelecek öngörüləri paylaşıldı. Forumda, 2030'da yapılacak işlerin henüz yüzde 85'inin keşfedilmeyi beklediği belirtilirken, Dell Technologies, bu gelişimin nasıl gerçekleştiğini ve 2030'a ilerlerken hangi teknolojilerin rehberlik edeceğini açıkladı. Ayrıca, 2030'da çalışanların çok daha fazla makina, veri görselleştirme ve analitik kullanarak belirleneceği, tam zamanlı işlerin çok daha esnek hale gelirken bireylerin 'GiG' ekonominin bir parçası olacağı belirtildi.

TEXWORLD PARIS 2020 AUTUMN

Paris-Fransa
14-17 EYLÜL 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

47. TEXWORLD FUARI SİZİ İHRACATINIZI ARTIRMAYA ÇAĞIRIYOR!

TEXWORLD PARIS 2020 AUTUMN

• Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı

• Toplam 3 hall-48.098 m² sergileme alanı

• 20 ülkeden 1038 katılımcı

• 14.862 ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı** : 12 m²
Katılım bedeli : 5.985 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
22 Mayıs 2020
3. Ödeme : Bakiye Bedeli
21 Ağustos 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı** : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "TEXWORLD AUTUMN 2020 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülün Gürsoy / Esra Avcıoğlu / Ruken Ayata Boztaş

Tel : 0212 455 61 17 / 0212 455 61 10 / 0 212 455 65 83
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
ruken.ayata@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [wh](#) [ts](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal

HUKUK
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

Mazerete dayalı
devamsızlıkta iş
akdinin feshi

4857 sayılı İş Kanunu'nun 25. maddesi II/(g) bendi uyarınca "işçinin işverenden izin almaksızın veya haklı bir sebebe dayanmaksızın ardi ardına iki işgünü veya bir ay içinde iki defa herhangi bir tatil gününden sonraki iş günü yahut bir ayda üç işgünü işine devam etmemesi" haklı fesih sebebi sayılmaktadır. Yargıtay 9. Hukuk Dairesi güncel tarihli bir kararında haklı bir sebebi olduğu halde, mazeretini işyerine bildirmeyen işçiyi, işyeri düzenine aykırı davrandığından kusurlu bularak iş sözleşmesinin feshinin geçerli olduğuna karar verdi.

"...İşverenin yönetim hakkı kapsamında verdiği talimatlara işçi uymak zorundadır. İşçinin talimatlara uymaması, işverene duruma göre iş sözleşmesinin haklı ya da geçerli fesih hakkı verir. İş Kanunu'nun 25. maddesinin II'nci bendinin (h) fıkrası, işçinin yapmakla görevli bulunduğu görevleri, kendisine hatırlatıldığı halde yapmamakta ısrar etmesini, bir haklı fesih nedeni olarak kabul etmektedir.

Somut uyuşmazlıkta davacının 12.3.2016, 17.3.2016 ve 21.3.2016 tarihlerinde vardiyasına gelmediği ve işyerine bu konuda haber vermediği gerekçesiyle iş akdi feshedilmiş olup, davacının daha önceki tarihlerde de mazereti olmakla birlikte mazeretini işyerine bildirmeden işe gelmeme eylemi nedeniyle 04.02.2016'da ve borçları nedeniyle işyerine ulaşan haciz ihbarnameleri nedeniyle de 18.02.2016'da yazılı olarak uyarıldığı görülmektedir ancak davacı işçinin 12.3.2016, 17.3.2016, 21.3.2016 tarihlerinde yine işverene bildirimde bulunmadan hastaneye gittiği ve işverenin bu durumdan sonradan haberdar olduğu dosyadaki bilgi ve belgelerden anlaşılmaktadır.

İşçinin devamsızlığının mazerete dayalı olması bu mazeretin işverene bildirilmemesi hakkını içermez, işyerinde işin düzenli ve aksamadan icrası için işverenin mazeretten haberdar olması gerekir. Davacı işçinin bu konuda uyarılmış olmasına rağmen işvereni bildirmeden mazerete dayalı devamsızlık yaptığı anlaşılmakla bu durum işverene haklı fesih hakkı tanımaya da işyerinde olumsuzluğa yol açtığı sabit olmakla feshin geçerli nedene dayandığı kabul edilerek davanın reddine karar verilmesi gerekirken yazılı şekilde hüküm kurulması hatalıdır."

(Yargıtay 9. Hukuk Dairesi 2019/2687 E. 2019/18483 K. sayılı 21.10.2019 tarihli kararı)

Tüm damgalar
güvenilir ve
izlenebilir olacak

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hazırlanan Ölçü ve Ölçü Aletleri Damga Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, servis tarafından yapılacak muayenelerde kullanılacak tüm damgalar güvenilir ve izlenebilir olacak.

Servisler tarafından kullanılacak damgada, ölçü aletinin ilgili mevzuatında aksi bir hüküm bulunmadığı takdirde servis tarafından belirlenen servisi tanıtıcı işaret/logo, servis kodu, ölçü aletinin periyodik muayenesinin izlenme süresine uygun tarih bilgisi veya yılın son iki rakamı ve muayeneyi yapan personele ait kodlamalar bulunacak.

Muayeneler sonucu mevzuata uygun olmadığı tespit edilen ölçü ve ölçü aletlerinin damgaları iptal edilerek kullanımdan kaldırılması sağlanacak.

Bakanlık tarafından tamir ve ayar yapmakla yetkilendirilmiş kişiler, muayeneler sonucunda tamire sevk edilenler ile ölçü ve ölçü aletlerinde meydana gelecek arıza veya teknik/teknolojik ihtiyaçlar sebebiyle ölçü ve ölçü aleti sahibi veya kullanıcılarından gelecek talepler üzerine, bu aletlerin damgalarını sökerek tamirini yapabilecek.

Kuaförlere 'bir
günlük izin' anketi

Kuaför ve berberler meslek kuruluşu temsilcileri, geçtiğimiz günlerde İstanbul Ticaret Odası'nda bir araya geldi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün'ün başkanlığını yaptığı toplantıda gündem, kuaför

ve berber salonlarının haftanın belirlenen bir gününde tatil ilan edilmesiydi. Toplantı sonunda konu hakkında sektörel bir anket düzenlenmesine de karar verildi.

İşitme engellilere
sessiz kuaför projesi

Türkiye'de yaklaşık 4 milyon, İstanbul'da ise 400 bin işitme ve konuşma engelli insan yaşıyor. Engelli bireyler hayatın akışı içerisinde birçok zorluklarla karşılaşılıyor. Bunlardan biri de kuaför salonlarında yaşıyor. İşitme Engelliler Federasyonu, engelli kadınların kuaförlerde yaşadıkları sıkıntılardan yola çıkarak Sessiz Kuaför projesini hayata geçirmeye hazırlanıyor.

MÜGE BİBER

İŞİTME engelli bireyler başta sağlık, eğitim, ekonomik ve hukuki alanlar olmak üzere hayatın her alanında birçok sorunla karşı karşıya kalıyor. Bunun sebebi ise tamamen iletişim sorunu. İşitme engelli bireylerin yaşadığı iletişim sorunları, hayatlarının her alanında anlama ve anlaşılma güçlüğü çekmelerine neden oluyor. Bunun sonucu da toplumdaki kopuk yaşamaya yöneliş oluyor.

YANLIŞ SAÇ
MODELLERİ

Engelli kadınların yaşadıkları sorunlardan biri de kuaför salonlarında iletişim kuramamaları. İletişimsizlik bazen yanlış saç kesimi, yanlış renk seçimi gibi sorunlara yol açtığından işitme ve konuşma engelli kadınlar, kuaförlerden mutsuz ayrılabilir. Bu durum çalışma ve sosyal hayata dahil olmayıp, işe kapanmaya neden oluyor. İşitme Engelliler Federasyonu, bu soruna çözüm olarak Sessiz Kuaför projesini hayata geçirmeye hazırlanıyor.

ENGELLİ İSTİHDAMI

Sessiz Kuaför'de, 4 işitme ve konuşma engelli personel görev yapacak. Kuaförler Odası'nın ücretsiz destek verdiği engelli personel hem kendileri gibi engelli kadınlara hizmet vermiş hem de yeni bir istihdam sahasının ilk çalışanları olacak.



Kadınlar Günü'nde açılacak

İşitme Engelliler Federasyonu Sponsorluklardan Sorumlu Koordinatör Salih Tekkol, bu proje ile işitme ve konuşma engelli kadınları mutlu etmenin heyecanı içinde olduklarını söyledi. Tekkol, "Federasyonumuz engelli

kadınlar için kendi imkanlarıyla başlattığı bu projeyi, 8 Mart'ta Kadıköy'de ilk şubeyi açarak hayata geçirmeyi planlıyor. Sosyal sorumluluk projesi kapsamında her vatandaş bu kuaföre gelerek destek vermeli" dedi.



CEMİLE SULTAN KORUSU'NDA

TOPLANTINIZ BAŞKA GÜZEL!

Eşsiz boğaz manzarasıyla, bireysel veya kurumsal profesyonel toplantı salonlarımızla iş dünyasına hizmet etmeye devam ediyoruz.

216 308 49 43

cemilesultan.com CemileSultanKrs CemileSultanKorusu itocemilesultankorusu İTO Cemile Sultan Korusu

Cemile Sultan
KORUSUİSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

Osmanlı Filistin'i yer isimleri kılavuzu ve atlası

İstanbul Ticaret Odası yine tarihe damga vurup, yeni bir ışık yakarak; araştırmacılara, tarihçilere oldukça zengin ve geniş bir pencere açtı. Dünya ticaretinden farklı olarak bizim ticari medeniyet havzamızın içerisinde ahiilikten gelen bir geleneğimiz vardır. Onun adı 'imece' usulüdür.

İşte Osmanlı Filistin'i Yer İsimleri Kılavuzu ve Atlası isimli eser de 'imece' usulüyle hazırlanmış.

İstanbul Ticaret Odası'na, Yurtdışı Türkler ve Akraba Topluluklar Başkanlığı ile Filistin Araştırmaları İmar ve Dayanışma Derneği katkı vermiş. Eseri, Ortadoğu ve Afrika tarihi ile bizim ortak tarihimiz üzerine çalışan sahasında üç uzman isim hazırlamış. Prof. Dr. Zekeriya Kurşun, Abdülkadir Steih ve Ali İhsan Aydın'ın kaleme aldığı kitap; Türkçe, Arapça ve İngilizce basılmış.

Bu arada imecenin içerisinde yer alan Filistin Platformu'ndan ve Başkanı Erol Yazar'dan da söz etmeliyiz.

★★★

Günümüzde ekonomik savaşlardan ziyade kültürel savaşların önem kazandığı bir dünyada yazıyoruz. Dünyada pek çok şehir, sınırları içinde yar aldığı ülkeden çok daha zengin bir tarihe, çok daha uzun bir ömre, çok daha köklü bir kültüre sahiptir. Bu şehirlerden birisi de elbette Kudüs. Kudüs'ün tarihi, diğer kutlu şehirlerin tarihinden daha eskidir. Bir şehrin ekonomik tarihi, kültürel tarihiyle yazılabilir.

İstanbul Ticaret Odası bu tarihi yazarak, Devlet-i Aliye'nin Kudüs'teki Osmanlı varlığını ortaya koyan belgeleri yayınladı. Dünya tarihçileri, edebiyatçıları, şairleri, ticaret adamları, bugüne kadar Kudüs'ü nasıl görmek istiyorlarsa, tarihten kaçarak kendi imal ettikleri aynalara bakıyor ve haliyle kendilerini ve istediklerini görüyorlardı.

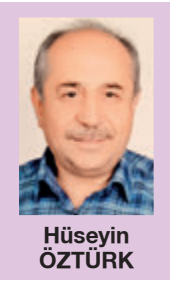
Kudüs'ün artık farklı ve yeni bir aynası var. İTO bütün aynaların arkasındaki hazineyi ortaya çıkardı ve Kudüs'e bakacaklar bundan sonra Kudüs'ün gerçeğini görecekler.

★★★

Geçtiğimiz perşembe günü İTO'da bu kitabın tanıtım toplantısı vardı. Kudüs meselesine ilgi duyan medya mensuplarıyla iş dünyasından ve üniversitelerden çok sayıda davetli katılmıştı.

İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay'ın, İTO Başkanı Şekib Avdagiç adına ev sahipliği yaptığı toplantıda kitabın tanıtımı yapıldığı gibi bir de panel düzenlendi. İsrail Kuralay'ın davetlilere yaptığı konuşmadan özetle yazıyı hitaba erdirelim: "Filistin toprakları Devlet-i Aliye'nin hâkimiyeti boyunca 400 yıl barış ve huzur içinde yaşadı. Osmanlı, yüzyıllar boyu Kudüs'ün ve Filistin'in sahipleri olarak değil, koruyucuları olarak hizmet etti. Çünkü biliyordu ki, Kudüs ve Filistin'in sahipleri peygamberlerdir. Hz. İbrahim'in, Hz. Yunus'un, Hz. Davud'un, Hz. Süleyman'ın, Hz. Musa ve İsa'nın ve en nihayetinde Hz. Muhammed Aleyhisselam'dır. Bu coğrafyanın her köşesinde yaşayan her inanç sahibine adalet ve huzur getiren Osmanlıların torunları olarak, tarihsel sorumluluklarımızın şuurundayız. İnsanlığın mutlak barışa ermesinin yolunun bu peygamberler yurdu Filistin'i ve Kudüs'ü bir an bile olsun unutmamaktan geçtiğine inanıyoruz.

İstanbul Ticaret Odası olarak Osmanlı Filistin'i Yer İsimleri Kılavuzu ve Atlası (1516-1917) adlı çalışmayı yayınlayarak, sadece tarihe ve yakın geçmişe değil, geleceğe de ışık tutmuş oluyoruz. Bu çalışmada yer verilen sancak, kaza, nahiye, köy gibi yerleşim yerlerinin isimlerinin ilki 16. yüzyılda yapılan sayımlar, yani tahrir defterlerine dayanıyor. Ve bu listeler Suriye Salnâmesi de incelenerek sunulmuştur. Filistin'in sadece yerleşim yerleriyle değil, tarihsel haritalarıyla da zihnimize nakşedilmesini önemsiyoruz. Çünkü harita aynı zamanda tapu senedi demektir. Yani Filistin topraklarının esas sahipleri kim? Bu kitap bütün dünyaya gösterecek. İnşallah bu eser, ülkemize ve bütün İslam coğrafyasına kılavuz olacak."



Hüseyin ÖZTÜRK

İstanbul dünya telif pazarının üssü olmalı



Türkiye Basım Yayın Meslek Birliği (TBYM) tarafından düzenlenen 5. İstanbul Fellowship (Uluslararası Telif Zirvesi), 3-5 Mart 2020 tarihleri arasında organize edildi. Her yıl telif ve çeviri görüşmeleri yapmak amacıyla yabancı yayıncıları İstanbul'a getiren programın açılışında konuşan İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, İstanbul Fellowship'in dünyadan yayıncıları

bir araya getirdiğini belirtti. Kuralay, "İstiyoruz ki İstanbul dünya telif pazarının üssü olsun. Bu konuda İTO olarak her türlü desteği vereceğiz" dedi.

2.5 TRİLYON DOLAR

Kültür ekonomisinin dünyadaki hacminin 2.5 trilyon dolara ulaştığını ve 30 milyondan fazla istihdam sağladığını anımsatan Kuralay, "Kültür ekonomisinin bir ülke ve bir şehir için ne kadar önemli

olduğunun bilincindeyiz" diye konuştu. İTO'nun 130 yılda 3 binden fazla esere imza attığını hem yayıncıları temsil ettiğini hem de yayıncı bir kuruluş olduğunu söyleyen Kuralay, "Hem Türk yayıncılığının önemli eserlerinin dünyaya tanıtılmasına hem de telif alışverişinin gerçekleştirilmesine katkı sağlayan çok önemli bir ekonomik etkinliğe imza atıyoruz" dedi.

63 ülke fikrin kaynağında

BULUŞTU

Türkiye, Uluslararası Ticaret Merkezi (ITC) veri tabanına göre 2018'de 48 milyar dolar hizmet ihracatı gerçekleştirdi. Bunun 29 milyon dolarını ise telif ihracatı oluşturdu.

İstanbul'u kitap telif markası haline getirmeyi amaçlayan Uluslararası İstanbul Yayıncılık Buluşmaları'nın 5'incisi ile 63 ülke fikrin kaynağında buluştu.



Sümeysa Yargı TOPAL

ÜÇ medeniyete başkentlik yapmış kadim şehir İstanbul, dünya kültür ekonomisinin de başkenti olmak için önemli adımlar atıyor. Bu yıl beşinci kez kapılarını dünya telif ekonomisine açan Uluslararası İstanbul Yayıncılık Buluşmaları (Fellowship), İstanbul'un bu çabasında en önemli dönemeçlerden birini oluşturuyor. Katılımcı sayısı katlanarak artan organizasyon vesilesiyle her yıl yüz binlerce liralık telif sözleşmesi imzalanıyor.

29 MİLYON DOLAR

Türkiye'de Uluslararası Ticaret Merkezi (ITC) veri tabanına göre

2018'de 48 milyar dolar hizmet ihracatı gerçekleştirildi. Bunun 29 milyon dolarını çeşitli alanlarda fikri mülkiyet ihracatı oluşturdu. Türkiye bu alanda 726 milyon dolarlık da ithalat gerçekleştirdi. Uluslararası İstanbul Yayıncılık Buluşmaları ile telif ithalatı ile ihracatı arasındaki makasın kapatılması bekleniyor.

14 ÜLKE İLE BAŞLADI

Uluslararası İstanbul Yayıncılık Buluşmaları'nın ilki 2016'da gerçekleşti. İlk yıl 14 ülke ile başlayan etkinlik 5'inci yılında 63 ülkeye ulaştı. Uzak Asya'dan, Latin Amerika'ya, Kuzey Avrupa'dan Afrika'ya kadar pek çok farklı bölgeden ülke İstanbul'da buluştu. Üç gün süren

etkinlik boyunca 3 binden fazla telif görüşmesi gerçekleşti.

İstanbul Fellowship Türk fikir tarihi, edebiyatı, düşüncesi ve bilimsel gelişmesinin dünyaya açılımı açısından büyük bir hamle olma özelliği taşıyor.

LİDER AMERİKA

Dünya kültür ekonomisinde Amerika liderliği elinde bulunduruyor. Amerika 2018 verilerine göre 130 milyar dolarlık fikri mülkiyet hakkı ihraç etti. Amerika'yı 56 milyar dolarla Hollanda, 45 milyar dolarla da Japonya takip etti. Türkiye şu anda gerçekleştirdiği fikri mülkiyet ihracat rakamı ile dünyada 55'inci sırada bulunuyor.

Kültürün geliştiği yer

Uluslararası İstanbul Yayıncılık Profesyonel Buluşmaları'nın 5'incisinin gala yemeği İstanbul Ticaret Odası Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleşti. Gala yemeğinde açılış konuşmasını gerçekleştiren İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, Avrupa ile Asya'yı birleştiren İstanbul'un her zaman kültürün,

şiiir, edebiyatın, geleneksel ve modern sanatların serpilip geliştiği yer olduğunu ifade etti.



VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

İş güvenliği

Kitapta; iş kazaları ve meslek hastalıkları, iş güvenliğinde yöntem, iş güvenliği organizasyonu, iş kazaları hukuku, kimyasal risk faktörleri, fiziksel risk faktörleri, yangın elektrik risk faktörleri, kişisel koruyucu donanımlar, kaynak işlerinde güvenlik, kaldırma ve iletme makinelerinde iş güvenliği, basınçlı kaplarda iş güvenliği, iş ekipmanlarının tasarımı, imalat ve kullanımında güvenlik konuları yer alıyor.

Abdulcahap Yiğit
Dora Yayıncılık



Gönüllü emeği ve iş hukuku



Bu çalışma, yasalardaki gönüllülük esaslarına, mevcut düzenlemelere, sosyal güvenlik hukuku ile ilişkisine bakarken, gönüllülüğe ilişkin hukuki bir model de sunarak gönüllünün

hukuki statüsüne, sağlık ve güvenliğinin korunmasına değinir.

Kübra Doğan Yenisey ve Mahmut Kabakçı
İstanbul Bilgi Üniversitesi Yayınları

Davranışsal ekonomi nörofinans

Kitap, insan davranışlarını ve onları etkileyen faktörleri analiz ediyor. Analiz yapılırken, insanların gösterdikleri her bir davranış kalıplarını açıklanıp, deneysel örneklerle pekiştiriliyor. Ayrıca yazarların mesleki tecrübeleri de çalışmayı güçlendiriyor. Kitaptaki konu başlıkları ise şöyle: Para öderken duyulan acı, akıl dışı insan davranışları, dürtnme teorisi, bilinçaltı mesajların inanılmaz gücü ve finansal anomaliler.

Utku Altunöz ve Hasip Altunöz
Seçkin Yayıncılık



İstanbul'da işgal günleri



Kitabın tanıtımını yapan ünlü tarihçi Prof. Dr. İlber Ortaylı; "Kitap, işgal yıllarında İngiliz Ticaret Odası'nın İstanbul'da tuttuğu kayıt defterinin tıpkıbasımı. Ekim 1919-Haziran 1922 arasındaki tutanaklar ve önemli toplantı notları var. Toplantılara katılan müşavirlerden biri Çarıkov. Çarlık Rusya'nın İstanbul'daki son sefiri. Anlaşıldığına göre Oda'nın Rus alt şubesi komisyonlarında bulunmuş. Mütalaalar ve kayıtlardan göze çarpıyor ki burada artık zapt edilmiş bir memleketi, sınırları yeniden düzenlenecek bir bölgeyi her anlamda düzenlemeye çalışıyorlar. Kurtuluş Savaşı'nın hangi zorluklarla kazanıldığını daha kolay anlamak için bu tür yayınlar çok faydalı" diyor.

Kolektif
Kronik Kitap

Devlet Tiyatroları'nın 70'inci yılında 150 oyun

BU yıl Devlet Tiyatroları'nın 70. yılı kutlanıyor. Devlet Tiyatroları Genel Müdürü Mustafa Kurt, son zamanlarda Türk tiyatro seyircisinde fark edilir bir artış yaşandığını, tiyatroyu takip eden iyi bir seyirci kitlesinin bulunduğunu bildirdi.

Kurt, pek çok uluslararası ve ulusal tiyatro festivaline ev sahipliği yaptıklarını vurgulayarak, şunları söyledi: "Devlet Tiyatroları, yılda 150 oyun çıkıyor. Bu yıl yerli yazarlarımızın eserlerine daha fazla önem verdik. Bir önceki yıl, kadın yazarlarımızın eserlerini sahneledik. Bu eserleri, kadın yönetmenlerimiz yönetti. Ankara'da yerli yazarlar, klasik oyun haftaları düzenledik. Seyirci sayımız oldukça arttı. Cumhuriyet'in 100. yılında yüzüncü sahneyi açmayı hedefliyoruz. Şu anda 77 sahnemiz var."

İSTANBUL'A 5 SAHNE İLAVE

Kurt, İstanbul'daki 5 sahneye 5 sahne daha ilave ettiklerini, Diyarbakır Devlet



Tiyatrosu'nda seyirci patlaması yaşandığını vurgulayarak, Ankara'ya da gelecek birkaç ay içinde 2 sahne daha kazandıracaklarını belirtti.

DAHA ÇOK YERLİ YAZAR

Kurt, Türk tiyatrosuna yeni yazarlar kazandırmak için teşvik imkanları sağlandığını

dikkati çekerek, üniversitelerin yazarlık bölümü öğrencileriyle atölye çalışmaları yaptıklarını kaydetti. Öğrencilerin oyunlarını ilk defa Devlet Tiyatroları'na dahil ettiklerini belirten Kurt, "Ne kadar çok yeni yazar olursa Türk tiyatro edebiyatı da o kadar zenginleşir. Yerli yazar sayımızı artırmak istiyoruz" diye konuştu.

Gümrükte 'Özel Teminat Sertifikası' kolaylığı

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı'na bağlı Gelir İdaresi Başkanlığı'nın (GİB) Özel Tüketim Vergisi (I) Sayılı Liste Uygulama Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ'i Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğle 'İmalatta Kullanılan Mallar İçin Özel Teminat Çözümü İşlemleri' başlığının eklenmesiyle gümrük idaresince alınan teminatların çözümü işlemlerinin uygulanmasına yönelik düzenlemeye

gidildi. Sanayi sicil belgesini haiz mükelleflere, talep etmeleri halinde özel şartlar itibarıyla durumlarına uygun A, B veya C şeklinde sınıflandırılan ÖTS düzenlenebilecek. ÖTS, ithalat sırasında gümrük idaresince alınan teminatların çözümü işlemlerinin, vergi incelemesi sonucuna göre yerine getirilmesinin gerektiği hallerde kullanılabilir. Buna göre, ÖTV teminatlarının, ÖTS-A sahibi mükellefler

için yüzde 80'inin, ÖTS-B sahibi mükellefler için yüzde 60'ının, ÖTS-C sahibi mükellefler için ise yüzde 40'ının çözümü işlemleri vergi dairesince, bu teminatlara konu mallar kullanılarak imal edilen mallara ilişkin ÖTV yükümlülüklerinin yerine getirildiğinin tespiti kaydıyla olumsuzluk tespit edilmeyen kısım için vergi inceleme raporu sonucu beklenilmeksizin yerine getirilecek.



Yolcu beraberinde en fazla 5 kilograma kadar standart işlenmemiş altının yurda getirilmesine izin verildi. Yurda getirilecek altının Borsa İstanbul A.Ş. tarafından yayımlanan Rafineriler Listesi'nde yer alan rafinerilerce üretilmiş olması zorunlu.

Yolcu beraberinde 5 kg işlenmemiş altına izin çıktı

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITALIM!



TÜRK Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Kararda değişiklik yapılmasına ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, Dahilde İşleme Rejimi Kararı kapsamında gerçekleştirilenler dahil olmak üzere standart işlenmemiş kıymetli madenlerin ithali yalnızca, Merkez Bankası ile kendi mevzuatlarındaki hükümler saklı kalmak kaydıyla Kıymetli Madenler Borsası üyesi kıymetli maden aracı kuruluşları tarafından yapılacak.

BAKANLIĞIN ESASLARI

Kıymetli Madenler Borsası üyesi aracı kuruluşlar ithal ettikleri standart ve standart dışı işlenmemiş kıymetli madenleri 3 iş günü içinde borsaya teslim edecek. Ancak Dahilde İşleme Rejimi kararı kapsamında gerçekleştirilen kıymetli maden ithalatında, ithal edilen standart ve standart dışı işlenmemiş kıymetli madenlerin borsaya teslim şartı bulunmayıp, 3 iş günü içinde kıymetli maden aracı kuruluşu tarafından yazılı olarak bilgi verilmesi zorunlu olacak.

En fazla 5 kilogram ağırlığında standart işlenmemiş altının yolcu beraberinde yurda getirilmesi, Hazine ve Maliye Bakanlığı'na belirlenecek esaslar dahilinde mümkün olacak.

BORSA İSTANBUL LİSTESİ

Dahilde İşleme Rejimi Kararı kapsamında ithal edilen standart işlenmemiş kıymetli madenlerin Borsa İstanbul A.Ş. tarafından yayımlanan Rafineriler Listesi'ndeki rafinerilerce üretilmesi ve üretildiği rafinerinin mührünü veya ismini ya da amblemini taşıması zorunlu olacak.

Türkiye Cumhuriyeti Devleti ile vatandaşlık bağı bulunmayan ve yurda giriş tarihinde 18 yaşını doldurmuş olan yolcuların, beraberlerinde bir takvim yılı içerisinde kendilerine ait olan en fazla 5 kilogram ağırlığındaki standart işlenmemiş altını yurda getirmeleri serbest olacak.

GÜMRÜK İDARESİNE BEYAN

Bu kapsamda yurda getirilen standart işlenmemiş altın, Ticaret Bakanlığı tarafından yayımlanan altın beyan formu ile yetkili gümrük idaresine beyan edilecek. 5 kilogram ağırlığını aşan miktarda standart işlenmemiş altının, bu kapsamda yurda getirilerek beyan edilmek istenmesi halinde yurda getirilen altının 5 kilogramı aşan kısmı yetkili gümrük idaresince yolcu beraberinde eşya ambarına alınacak. 5 kilograma kadar olan kısmı ise yolcu beraberinde standart işlenmemiş altının yurda getirilmesine ilişkin usule tabi tutulacak. Standart işlenmemiş altın getirilmesine ilişkin işlemlerde yetkili gümrük idaresi, İstanbul Havalimanı Yolcu Salonu Gümrük Müdürlüğü olacak. Yetkili gümrük idaresi, yolcu beraberinde yurda getirilen standart işlenmemiş altına ilişkin bilgileri, aylık dönemler halinde her ayın onuncu günü bitimine kadar Hazine ve Maliye Bakanlığı'na bildirecek.

Borcu yok bildiriminde alt sınır 5 bin lira

GELİR İdaresi Başkanlığı tebliğine göre vadesi geçmiş borç durumunu gösterir belge arama zorunluluğu getirilen kurum ve kuruluşlarca yapılacak ödemelerde alt sınır 2 bin liradan 5 bin liraya çıktı.

İlanlarınız gazetemizle dünyaya ulaşıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



İSTANBUL
TİCARİET
ODASI 1882

444 0 486

ito.org.tr

in /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Müdürlüğü, Merkez Bina / Eminönü - İstanbul
Cengiz Kazan (cengiz.kazan@ito.org.tr) Tel: 0212 455 65 42