

Ticarette rota STA ülkeleri

Tarife ve tarife dışı engelleri aşmak için serbest ticaret anlaşmalarına (STA) yönelik Türkiye, halen yürürlükte olan 20 STA ile dış ticaret hacmini artırıyor. STA'lar

ticareti kolaylaştırırken menşee kuralları, yatırımlar, fikri mülkiyet hakları gibi alanlarda da ortak kuralların tesisine imkan sağlıyor.

Adem Orhun ■ 15'te

İhracat bedeli döviz olarak da getirilecek ■ 4

3.500 denemelik sır işleniyor

Seramik ve çini sanatının duayen isimlerinden Ahmet Nejat Birdevrim, kumlu seramik zemine, 3 bin 500 deneme sonucunda ulaştığı mavi tonuyla bezediği eserleriyle dikkat çekiyor.

SümeYra Yarış Topal ■ 19



'Bosna Hersek'te Türk kumaşına ihtiyacımız var'

Bosna Hersek'in Travnik Belediye Başkanı Admir Hadziemrić, Türk tekstil firmalarına işbirliği çağrısı yaptı. Travnik'te Mayıs ayında düzenlenecek Timod Expo Fuarı'na İTO'yu davet eden

Başkan Hadziemrić, "Firmalarımız Avrupa'nın çok önemli markaları için de fason üretim yapıyor. Ancak hammaddeye özellikle kumaşa ihtiyaçları var" dedi. Şeref Kılıçlı ■ 7'de



TBMM Başkanı'na ziyaret



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, yönetim kurulu üyeleriyle birlikte Türkiye Büyük Millet Meclisi (TBMM) Başkanı Mustafa Şentop'u makamında ziyaret etti. Avdagiç, TBMM Başkanı Şentop'a İTO'nun kurumsal çalışmaları hakkında bilgi sundu.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Otatürk

21 ŞUBAT 2020 YIL: 62 SAYI: 3098

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

10 milyar dolarlık katma değer üssü

Türk savunma ve havacılık sanayinin inovasyon merkezi Teknopark İstanbul'da, tüm etaplar tamamlandığında 10 milyar dolarlık bir katma değer hedefleniyor.



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın açılışını yaptığı 2. Etap törenine Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Bakanlar, SSB Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve Teknopark İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Metin Yerebakan da katıldı. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Teknopark İstanbul'da geliştirilen ürünlerin sergilendiği alanı gezerek, milli teknolojiler hakkında bilgi aldı.

Rakamlarla
Türkiye'nin gururu

teknopark
istanbul

312
FİRMA

1763
MİLLİ PROJE

5392
AR-GE MÜHENDİSİ

108\$
MİLYON İHRACAT

137
MARKA VE PATENT

Grafik: Osman Kuvvet



GÜÇ ORTAKLIĞI

Savunma Sanayii Başkanlığı ve İstanbul Ticaret Odası ortaklığında kurulan Teknopark İstanbul, 10'uncu yılına yeni bir atılımla girdi. Teknopark İstanbul'un 2. Etap binaları hizmete açıldı. Diğer teknoparklara da örnek olan Teknopark İstanbul'da hedef, dünyanın sayılı Ar-Ge merkezlerinden biri haline gelmek.



Adem ORHUN

4 BİN EK İSTİHDAM

Yüksek teknoloji firmalarının yerli ve milli projelere imza attığı Teknopark İstanbul'da, savunma sanayinin devlerinin Ar-Ge çalışmaları yürütülüyor. 10'dan fazla üniversite de akademi-sanayi işbirliğinin başarılı uygulamalarını hayata geçiriyor. 2. Etap binalarda 2020 sonuna kadar 4 bin ek istihdam sağlanması öngörülüyor.

3. ETAP YOLDA

Temeli atılan 3. Etap binaların da 2020 sonunda tamamlanması bekleniyor. Teknopark İstanbul, 2030'da tüm etaplar bittiğinde 1.5 milyon metrekarelik kapalı alanda 43 bin Ar-Ge mühendisi ile 1000'den fazla Ar-Ge firması ile inovasyon üssüne dönüşecek. 300 girişimcinin yer alacağı Cube Incubation da sayılı kuluçka merkezlerinden biri olacak. ■ 9'da

Savunmadan sonra sıra diğer sektörlerde

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Teknopark İstanbul'u 43 bin araştırma geliştirme mühendisinin çalıştığı, dünyanın sayılı Ar-Ge merkezlerinden biri konumuna getirmeyi amaçladıklarını söyledi. Erdoğan, "Türkiye'nin geleceği teknolojiye ve inovasyonda. Biz kendimizi savunma sanayinde ispatladık. Şimdi sıra üretimin diğer alanlarına geldi" dedi.

Bilişim ve tarımda da KKTC fırsatı

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) İstanbul Başkonsolosu Seniha Birand Çınar, İstanbul'daki iş insanlarını yatırıma ve işbirliğine davet etti. Çınar, "KKTC sadece turizm ve yükseköğretimde değil, bilişim ve sürdürülebilir tarımda da önemli imkânlarla sahip. Ada çevresindeki doğal kaynaklar, Brexit'in oluşturacağı fırsatlar, Maraş'ın yeniden turizm ve ticarete kazandırılması gibi pek çok konuda kurabileceğimiz işbirlikleri var" dedi. Şeref Kılıçlı ■ 6'da



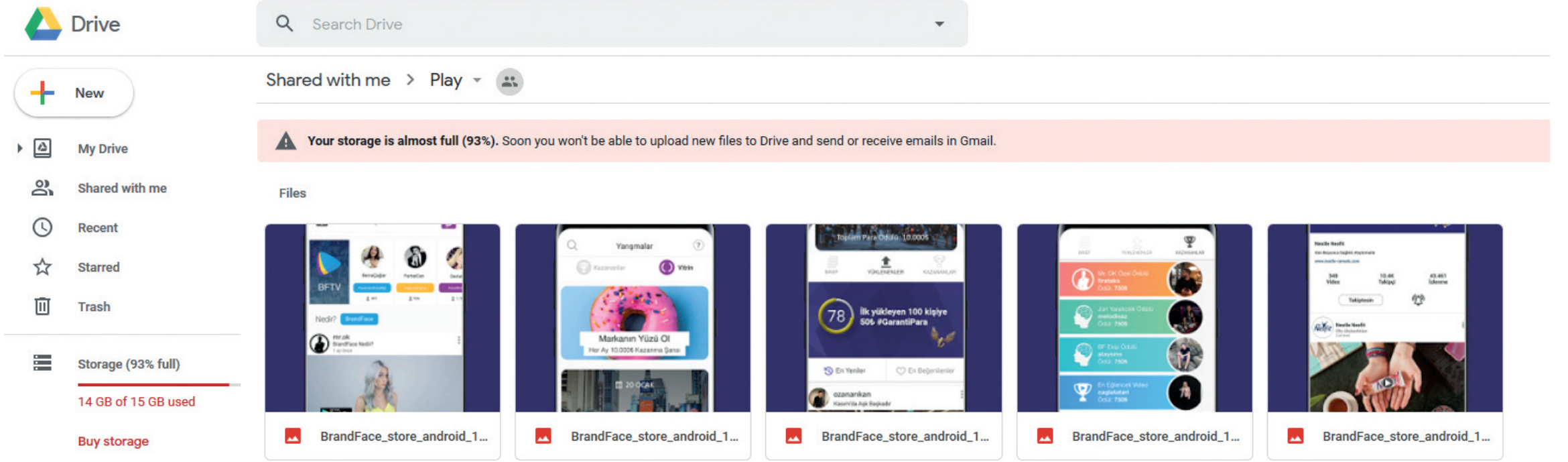
Merkez'in faiz kararı sevindirdi

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Merkez Bankası'nın bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını 50 baz puan düşürerek yüzde 10.75'e çekmesini değerlendirdi. Avdagiç, "Merkez Bankası'nın girişimcinin ve yatırımcının yolunu açan, finansmanda tek haneye doğru yaptığı bu kararlı yürüyüşünden memnunuz" dedi. ■ 17'de

Eximbank'tan 10 yıla kadar destek

Türk Eximbank, döviz kredilerindeki faizi indirdi. İndirim oranı, vade türlerine göre 60 ile 140 baz puan arasında değişiyor. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Türk Eximbank'ın yeni dönemde 120 günden 10 yıla kadar uzanan vade aralığında ve rekabetçi faiz oranları ile ihracatçıların finansal ihtiyaçlarını karşılamaya devam edeceğini söyledi. ■ 18'de





120 bin kullanıcı

BranFace'in şu anda kaç kullanıcısı var?

Türkiye'de 4. yılını dolduran BrandFace, 120 bin kullanıcı, 22 bin 400 video, 10 binin üzerinde video üreticisi, 30 müşteri ve 1.5 milyon üzerinde ciroya erişerek iş modelini kanıtladı. Globalleşmenin ilk adımları ise yakın zamanda Bahreyn'de atıldı. Lokal bir partner ile ortaklaşa kurulan BrandFace, MENA bölgesinde 20 ülkeyi yönetmek adına faaliyete geçti. Beta sürecinde olan uygulamalarımız mart ayında agresif pazarlama stratejisi ile birlikte ilk ay 100 bin kullanıcıya ulaşma hedefinde. Çin, Hindistan ve Rusya için gelen lisans taleplerini de değerlendiriyoruz.

MENA bölgesi çok iyi bir potansiyel

Winglobal ile Silikon Vadisi'ne gittiniz. Global pazarda kendinizi nerede görüyorsunuz?

Global pazar adımlarımızı atmaya başladık. MENA bölgesi, BrandFace için çok iyi bir potansiyel ki, ortaklarımız oldukça heyecanlı. Winglobal sayesinde en büyük kazanımımız Plug and Play oldu. Medya dikeyinde başlattıkları program için görüşmelerimiz devam ediyor. Amazon Moments program partneri ve bizim için çok büyük bir şans. Doğu'da ise TencentWeStart bizi kabul etti. Orası için de minimum 500 bin dolarlık bir yatırım arayışındayız. İçerik üretimi gerçekleşen platformlarda, en önemli stratejik parametre kültürdür. Dolayısıyla bölgesel ve kültürel ortaklıklar, lisanslama modelleri şu an için BrandFace'ye uygun görünüyor.

Video paylaşımına YENİ PLATFORM

BTM'nin ilk Winglobal mezunlarından olan video paylaşım platformu BrandFace, reklamcılığı yeniden şekillendirerek içerik üretiminin UBER'i olmayı hedefliyor.



ECEM ÇUHACI KÜÇÜK

TÜRKİYE'nin yanı sıra ABD ve MENA bölgesine (Ortadoğu ve Kuzey Afrika) hızlı giriş yapan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) başarılı girişimlerinden BrandFace, markalara farklı bir reklamcılık modeli sunuyor. Günümüzde sosyal medyayı aktif kullanan markalar, bir yandan kendi kullanıcıları üzerinden özgün içerikler oluştururken, diğer yandan da para kazandırabilecek. 2016'da faaliyete geçen ve reklamcılık sektöründe emin adımlarla ilerleyen BrandFace'in kurucusu Rasim Üner'den projenin avantajlarını dinliyoruz.

MARKALI İÇERİK

BrandFace'den kısaca bahseder misiniz? Proje nasıl ortaya çıktı? BrandFace, markaları ve tüketicileri bir araya getirerek, markalı içerik üretiminin birlikte sağlandığı bir video paylaşım platformu. Reklamcılığı yeniden şekillendirerek içerik

üretiminin UBER'i olarak modellendi. Projemiz, bir yandan markaların, tüketicilerin gözünden özgün/yaratıcı/doğru içeriğe ulaşmasını sağlarken, diğer yandan da kullanıcılarına gelir imkanı sunuyor. BrandFace fikri, 2011'de dünyanın en büyük reklam veren firmalarından biri olan, sağlık ve temizlik ürünleri üreticisi bir şirketin işe alım sürecinde oluştu. Bu şirketin reklamlarında oynayan oyuncu hanımefendi, o şirketin ürettiği markanın şampuanını kullanmıyordu. Ben ise 'gerçekten' kullananların fikrini merak ediyordum. İnternetin hızı, sosyal medyanın dominasyonu ve video çekiminin kitlelere ulaşması sonrası 2016'da BrandFace hayata geçirildi.

VİDEO ODAKLI

Projenizin yenilikçi yönü nedir?

Markaları ve üreticileri bir araya getirme yaklaşımı ile ajans dünyasının kreatif tarafını ele geçirmeye çalışan birçok influencer ajansı mevcut. Tamamen manuel yönetilen bu süreçlerde, erişilen içerik sayısı 10-20 aralığında ve çoğu fotoğraf odaklı.

BrandFace ise eşsiz formatı ile video odaklı, tamamen otomatize edilen bir pazarlama platformu olma yönünde ilerliyor. Kampanya başına minimum 100 video içeriği

üretebileceğiniz BrandFace'te, önümüzdeki dönemde AWS'nin video al ürünü ve Amazon Moments ile kullanıcı ödüllendirilmesi devreye girdiğinde ne denli yenilikçi bir yaklaşım olduğu daha da iyi anlaşılacak.

DENEME YILI

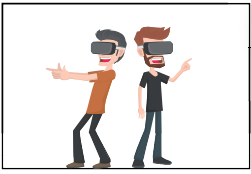
Müşteri profiliniz kimlerden oluşuyor?

Müşteri profilini belirlemeden önce, 2016'yı 'deneme' yılı olarak adlandırdık. Bir kampanyayı yayına aldığımızda, kullanıcılarımız nasıl bir reaksiyon gösterecek, nasıl içerikler üretecek, kaç videoyu ne kadar sürede elde edeceğimiz gibi metrikler belirlemiştik. Daha da önemlisi, kullanıcılar video üretiminde hangi markaları tercih edecek?

FMCG, teknoloji, bankacılık ve otomotiv markaları sırasıyla önemini gösterdi ve biz de bu çerçevede ilk müşteri kazanımlarımızı gerçekleştirdik.

Kullanıcı tarafında ise büyüme ve yayılım için üniversite öğrencilerini hedefleyerek ilerledik. Buna ek olarak, yeni mezun ve freelancerlar da 'ek kazanç' kapısı olarak gördükleri BrandFace'ye dahil oldu. Gelen içerik kalitesi ise çok geniş bir banta yayıldı. Viral diye tabir edebileceğimiz videolar ile beraber bir yandan da ajans kalitesinde işler defalarca karşımıza çıktı.

BTM GİRİŞİMLERİ



PROSOFT VR



Proje Adı: Prosoft VR
Sektörü: Bilişim/Tekstil
Yatırım Durumu: Yatırıma hazır.

Proje Hakkında
Tekstil sektöründeki numune üretim maliyetlerini %60 oranında azaltan Prosoft Vr, numune üretim süreçlerindeki zaman kaybını ortadan kaldırarak, imalat aşamasındaki tüm süreçleri dijital ortama aktarıyor.

İletişim Bilgileri:
www.prosoftvr.com
info@prosoftvr.com
+90 532 405 8670



TORBALA



Proje Adı: Torbala
Sektörü: E-ticaret
Yatırım durumu: Yatırıma hazır.

Proje Hakkında
Üreticiler ile firmalar arasında ürün tedarik süreçlerini gelişmiş veri işleme yöntemleri kullanarak dijital ortama aktaran pazar yeridir. Aynı zamanda firmanızın ihtiyacı olan Temizlik, Gıda, İçecek, Sarf Malzemesi, Elektronik gibi ürünlerin satın alınma süreçlerini kolaylaştıran ve hızlandıran robottur.

İletişim Bilgileri:
www.torbala.com.tr
burak@torbala.com.tr
+90 532 611 793

BTM'nin satış yönlendirmeleri çok değerli

BTM, size ve projenize ne katkı sağladı?

BTM, BrandFace'in şans meleği oldu artık. Biz bir BTM startupıyız. BTM ekibi adeta kendi ekibiniz gibi yardımcı oluyor. Biz de bu katkılarına çok değer veriyoruz. BTM'nin Türkiye'deki satış yönlendirmeleri çok değerli oldu ki, her startupın en büyük sıkıntısıdır. MENA bölgesindeki gelişme ise BTM'de gerçekleşen bir bootcamp sonrası başlayan süreç sayesinde oldu.

Tüketici kahraman gibi konumlandırılmalı

Markalar neden sizi tercih etmeli?

BrandFace, paylaşım ekonomisinin yaratıcılık tarafını ele alan iki taraflı bir platform. Dolayısıyla aylar süren video içerik üretimine, hız ve maliyet odaklılık ile alternatif ve daha iyi bir çözüm sunar. UBER ve Airbnb de kendi sektörlerinde bu yaklaşım ile unicorn oldular. Geleneksel video üretim aşamalarında, ajanslar artık birbirlerini kopyalamaya başladı ve yaratıcılık konusunda doyuma ulaştı. Yaratıcılığın asıl kaynağı tüketicinin kendisi ve BrandFace doğru iletişim ile ortaya çok değerli video içerikler çıkarılmasını sağladı. Buna ek olarak da kampanya gerçekleştirdiğimiz markaların yöneticileri, videolardan elde edilen iç görüler ile stratejilerini gözden geçirme şansını elde etti. Markalar artık içerik üretim yetkisini tüketicisine bırakmalı ve onları birer kahraman gibi konumlandırmalı. Bunu yapmak için de doğru yol BrandFace.

Borsa İstanbul endekslerden iki sıfır atacak



Piyasa değeri geçen yıl yüzde 23.9 artan Borsa İstanbul, hesaplanan 'Fiyat ve Getiri Endeksleri'nden iki sıfır atılacağını açıkladı. Borsa İstanbul'dan yapılan açıklamada, "BIST 30 ve BIST 100 endeksleri başta olmak üzere, borsamız tarafından hesaplanan BIST Pay Endeksleri'nin

halihazırda ulaştıkları seviyeler dikkate alınarak, TL olarak hesaplanan 'Fiyat ve Getiri Endeksleri'nden iki sıfır atılmasına karar verilmiştir" denildi. Endeksten sıfır atılmasına ilişkin uygulamanın 27 Nisan 2020'de devreye alınmasının planlandığı

belirtilen açıklamada, endekslerden iki sıfır atılmasından sonra da endeks değerinin virgülden sonra iki hane gösterilmesine devam edileceği kaydedildi. Açıklamada şu ifadelerle yer verildi: "Endekslerin bölen değerleri 100'le çarpılarak endeks

değerlerinin iki sıfır atılmış olarak hesaplanması sağlanacak. Geçiş tarihinden önce hesaplanmış endeks değerleri ise 100'e bölünmek suretiyle endekslerin başlangıç tarihlerindeki başlangıç değerleri ve tarihsel endeks değerleri güncellenecek."

Dünya borsaları 100 trilyona koşuyor



Değerini en hızlı artıran Tadawul

Dünya borsaları arasında geçen yıl piyasa değeri en hızlı artan borsa Suudi Arabistan'da Tadawul oldu. Tadawul borsasının piyasa değeri 2019'da bir önceki yılsonuna göre yüzde 384.9 artarak 496 milyar 353 milyon dolardan, 2 trilyon 406 milyar 820 milyon dolara ulaştı. Böylece Tadawul borsasının piyasa değeri bir yıllık süreçte neredeyse 5 katına çıktı. Söz konusu hızlı artışta ise Suudi Arabistan milli petrol şirketi Saudi Aramco'nun geçen yılın aralık ayında halka arz edilmesi etkili oldu. Aramco'nun halka arz edilen yüzde 1.5'lik kısmının 25.59 milyar dolar değere sahip olmasıyla şirketin toplam piyasa değeri 1.7 trilyon doların üzerinde gerçekleşmişti. Halka arzın ardından şirketin piyasa değeri Tadawul borsasında işlem gördüğü ikinci günde 2 trilyon doları aşmıştı. Piyasa değeri artışında Tadawul borsasını yüzde 300.2'lik artışla Doğu Afrika'da bir ada ülkesi olan Seyşeller'de MERJ Exchange izledi.

Geçtiğimiz yıl dünya borsalarının değeri 92 trilyon dolara ulaştı. Piyasa değeri açısından en hızlı artış yaşanan borsa ise Suudi Arabistan'da Tadawul oldu. Borsa İstanbul'da da BIST 100 endeksinin piyasa değeri geçen yıl yüzde 23.9 artarak 184 milyar 966 milyon dolara ulaştı.

YATIRIMCILARIN portföy dağılımı ve kararlarını etkileyen birçok gelişmeye sahne olan 2019'da, hisse senedi piyasasında risklerin fırsata dönüştürüldüğü görüldü. Bu gelişmelerle dünya borsalarının piyasa değeri de 2018 sonuna göre 17.5 trilyon dolar artarak 92 trilyon dolar oldu.

KORUMACILIK ENDEİŞELERİ

ABD ile Çin arasında ticaret müzakerelerine dair haber akışının gündemden düşmediği 2019'da, korumacılık eğilimi endişeleri, Brexit kördüğümü, küresel büyüme hızının yavaşlaması, dünya çapında ekonomik

göstergelerin zayıflaması ve jeopolitik riskler piyasaların gündemini meşgul etti.

GENİŞLEMeye DÖNÜŞ

Tüm bunlar sonucunda yatırımcılar, görece riskli varlıklardan kaçarken, tahvil piyasalarında getiri eğrilerinin terse döndüğü görüldü. Merkez bankaları tarafından ise ABD Merkez Bankası (Fed) ile Avrupa Merkez Bankası (ECB) başta olmak üzere, birçok gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerde faizlerde düşüş sinyali verilerek genişlemeci politikalara geri dönüşün ilk adımları atıldı. Ekonomik kararları olumsuz etkileyebilecek güçte gösterilen jeopolitik ve

siyasi gelişmelere rağmen, pay piyasaları tarafında yatırımcıların risk iştahının yüksek kalması dikkat çekti.

YÜZDE 23.5 ARTTI

Dünya Borsalar Federasyonu (WFE) verilerine göre, 2018 sonunda 74 trilyon 421 milyar 132 milyon dolar olan dünya borsalarının değeri, 2019'da 91 trilyon 914 milyar 829 milyon dolara ulaştı. Söz konusu süreçte dünya borsalarının değeri yüzde 23.5 artarken, bu da 17 trilyon 493 milyar 697 milyon dolarlık değere ulaşarak işaret etti.

PERFORMANSTA AVRUPA

Piyasa değerine bölgesel bazlı bakıldığında, ilk sırada

en iyi performansı Avrupa, Afrika ve Ortadoğu bölgesindeki borsalar gösterdi. Söz konusu bölgedeki borsaların değeri 2019'da bir önceki yıla göre yüzde 31.3 artarak 16 trilyon 319 milyar 747 milyon dolardan, 21 trilyon 434 milyar 207 milyon dolara ulaştı. Bu dönemde, ABD bölgesindeki borsaların piyasa değeri yüzde 21.7'lik artışla 34 trilyon 206 milyar 92 milyon dolardan, 41 trilyon 623 milyar 976 milyon dolara çıktı. Asya Pasifik bölgesindeki borsaların piyasa değeri ise yüzde 20.8 artarak 23 trilyon 895.3 milyar dolardan, 28 trilyon 856.6 milyar dolara yükseldi.

EN BÜYÜK NEW YORK BORSASI

Dünya borsaları arasında en büyük piyasa değerine sahip New York Borsası, 2019'da da yerini korudu. 2018 sonunda 20 trilyon 679.5 milyar dolarlık piyasa değerine

sahip olan New York Borsası, geçen yıl büyüklüğünü yüzde 16.5 artırarak 24 trilyon 96.8 milyar dolara taşıdı. Bu dönemde Nasdaq OMX'in piyasa değeri ise yüzde

33.3 yükselerek 13 trilyon doları aştı. Piyasa değeri büyüklüğü açısından dünya borsaları arasında üçüncülüğe 6.2 trilyon dolar ile Japan Exchange Group yerleşti.



Sanayi üretim artış oranı AB'Yİ GERİDE BIRAKTI

AVRUPA İstatistik Ofisi (Eurostat) ile Türkiye İstatistik Kurumu verilerinden derlenen bilgilere göre, AB genelinde 2019'un nisan ayından itibaren negatif seyreden sanayi üretimi, 2019'un aynı ayında da bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 3.6 geriledi. Euro Bölgesi'nde ise yıl boyunca düşüşün gözlemlendiği sanayi üretimi, aynı dönemde yüzde 4.1 azaldı. Türkiye'de ise 2018'in son çeyreğinden itibaren daralmaya başlayan sanayi üretimi, reel sektörde yaşanan dengelenmenin ardından artış eğilimine girdi ve geçen yılın son çeyreğinden bu yana güçlü seyretti. 2019'un aralık ayında yıllık bazda Avrupa ortalamasının üzerinde performans gösteren Türkiye'nin sanayi üretimi, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 8.6 arttı. Böylece Türkiye, performansı, verileri açıklanan AB ülkelerinin tamamını geçti.

AB ülkeleri arasında bu dönemde sanayi üretiminde en yüksek artışın görüldüğü ülke Malta oldu. Bu ülkede sanayi üretimi 2019'un aralık ayında yıllık bazda yüzde 7.6, Portekiz'de



yüzde 3.9, Polonya'da yüzde 1.3, Slovenya'da yüzde 1, Finlandiya'da yüzde 0.6 ve İspanya'da yüzde 0.1 yükseldi. Sanayi üretiminin 2019'un aralık ayında yıllık bazda en fazla düştüğü ülkeler ise yüzde 9.9 ile Estonya ve yüzde 8.9 ile Romanya oldu.

ALMANYA DURGUN

Avrupa ekonomisinin lokomotifleri olarak kabul edilen Almanya sanayisinde çarklar bu dönemde de istenilen performansta işlemedi. Ülkede sanayi üretimi geçen yıl boyu negatif seyrederken, 2019'un aralık ayında yıllık bazda yüzde 7.2

azaldı. AB ekonomisinin bir diğer önde gelen ülkesi Fransa'da sanayi üretimi geçen yıl dalgali seyr izledi. Ülkenin sanayi üretimi bu dönemde bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 3.2 düştü. İtalya'da da sanayi üretimi bu dönemde yıllık bazda 4.3 geriledi. Hollanda'da geçen yıl sadece Eylül ve ekim aylarında artış gösteren sanayi üretimi, aynı dönemde bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 1.7 azaldı. Brexit süreci nedeniyle gündemden düşmeyen Birleşik Krallık'ta da 2019'un nisan ayından itibaren gerileyen sanayi üretimi 2019 aralıkta yıllık yüzde 2.2 düştü.

uyum'soft

İş Yükünüz Sizi Yavaşlatmasın!
e'UYUM Size Hız Katsın...

uyum'imza

e-Fatura

e-Arşiv Fatura

e-İrsaliye

e-Defter

e-Müstahsil Maktuzu

e-Serbest Meslek Maktuzu

e-Mutabakat

e-Bilet

www.uyumsoft.com
05000 /uyumsoft



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Kanun yolundan vazgeçme

7194 sayılı Kanun'un 27'nci maddesi ile Vergi Usul Kanunu'nun mülga 379'uncu maddesi 'kanun yolundan vazgeçme' olarak yeniden düzenlenmiştir. Şöyle ki;

MADDE 379 - Vergi / ceza ihbarnamesine karşı süresinde açılan davalarda, vergi mahkemesince verilen istinaf yolu açık kararlar ile bölge idare mahkemesince verilen temyiz yolu açık kararlarda (Danıştay'ın bozma kararı üzerine verilen kararlar hariç)

1 - Kaldırılan vergi tutarının yüzde 60'ı tasdik edilen vergi tutarının tamamı ile tasdik edilen vergi tutarına ilişkin vergi ziyai cezasının yüzde 75'i,

2 - Bağlı olduğu vergi aslı dava konusu yapılmayan veya 359'uncu maddede yazılı fiillere iştirak nedeniyle kesilen vergi ziyai cezaları ile usulsüzlük ve özel usulsüzlük cezalarının kaldırılan tutarının yüzde 25'i, tasdik edilen tutarının yüzde 75'i, mükellef için geçerli olan kanun yoluna başvuru süresi içerisinde, dava konusu vergi ve/veya vergi cezalarının tümü için kanun yolundan vazgeçildiğine ilişkin dilekçenin ilgili vergi dairesine verilmesi şartıyla kanun yolundan vazgeçme dilekçesinin verildiği tarih itibarıyla başkaca bir işleme gerek kalmaksızın tahakkuk eder.

Bu şekilde tahakkuk eden tutarlar tahakkuk tarihinden itibaren bir ay içinde ödenir. Bu maddeye göre tahakkuk eden vergi ve/veya vergi cezalarının yüzde 80'inin hesaplanacak gecikme faizi ile birlikte bu sürede tamamen ödenmesi şartıyla, vergi ve ceza tutarından yüzde 20 oranında indirim yapılır. Şu kadar ki, tasdik edilerek tahakkuk eden vergi tutarından indirim yapılmaz. İndirim hükmünden yararlanılabilmesi için dava konusu yapılan ve bu maddeye göre tahakkuk eden vergi ve/veya vergi cezaları ile gecikme faizlerinin birlikte bu fıkra kapsamında ödenmesi şarttır.

Kanun yolunda vazgeçme dilekçesi vergi dairesince ilgili yargı mercine gönderilir ve bu dilekçenin vergi dairesine verildiği tarih kanun yolundan vazgeçme tarihi olarak kabul edilir. Kanun yolundan vazgeçilmesi halinde idarece de ihtilaf (uymazlık) sürdürülemez. Kanun yolundan vazgeçildiği halde istinaf veya temyiz yoluna başvurulması durumunda ise bu başvurular incelenmez.

Kanun yolundan vazgeçilen vergi ve vergi ziyai cezası için bu maddeye göre yapılan tahakkuktan önce ödenen gecikme faizi ve gecikme zammı da dahil tutarlar, bu madde hükmüne göre ödenecek tutarlara mahsup edilir.

Bu madde uyarınca istinaf ve temyiz yolundan vazgeçilen davaya ilişkin kararlarda hükmedilen yargılama giderleri, avukatlık ücretleri ve fer'ileri karşılıklı olarak talep edilmez ve bu alacaklar için icra takibi yapılmaz.

Bu maddenin uygulanmasına ilişkin usul ve esaslar Hazine ve Maliye Bakanlığınca belirlenir.

Bu düzenleme 1 Ocak 2020'de yürürlüğe girmiştir.

Ayrıca 7194 sayılı Kanun'un 23'üncü maddesi ile Vergi Usul Kanunu'nun 112 maddesinin üçüncü fıkrasının (b) bendinden sonra gelmek üzere aşağıdaki bent eklenmiştir.

"c) 379'uncu madde kapsamında kanun yolundan vazgeçilmesi durumunda söz konusu maddeye göre hesaplanacak vergilere, kendi vergi kanunlarında belirtilen ve tarhiyatın ilgili bulunduğu döneme ilişkin normal vade tarihinden itibaren kanun yolundan vazgeçme dilekçesinin vergi dairesine verildiği tarihe kadar" geçen süreler için 6183 sayılı Kanuna göre tespit edilen gecikme zammı oranında gecikme faizi uygulanır. Gecikme faizi de aynı süre içinde ödenir. Gecikme faizinin hesaplanmasında ay kesirleri nazara alınmaz.



İHRACAT BEDELLERİNDE ÖNEMLİ DEĞİŞİKLİK

TL'ye çevrilme zorunluluğu kalktı

Resmi Gazete'de yayımlanan Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ'de Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ ile ihracat bedellerinin TL'ye çevrilme zorunluluğu kalktı.

Ayrıca Merkez Bankası'nın internet sitesinde, ihracat bedellerinin yurda getirilmesine ilişkin 6 Kasım 2018 tarihli İhracat Genelgesi kaldırıldı, yerine 16 Ocak 2020 tarihli İhracat Genelgesi yayımlandı.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı'nın Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ'de Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ'i, 31 Aralık 2019 tarihli Resmi Gazete'nin 5'inci mükerrer sayısında yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, ihracat işlemlerine ilişkin bedellerin yurda getirilmesine yönelik ödeme şekillerine banka ödeme yükümlülüğü (BPO) de eklendi. Döviz üzerinden yapılacağı beyan edilen ihracatın karşılığında farklı bir döviz cinsi veya Türk parası üzerinden yapılacağı beyan edilen dış satımın karşılığında döviz getirilmesi mümkün oldu.

TEBLİĞDEKİ DEĞİŞİKLİKLER

Mevzuatta yapılan değişikliklere başlıca şu düzenlemeler getirildi:

- İhracat bedellerinin

Türk Lirası'na çevrilmesi zorunluluğu kaldırıldı. Buna göre, Türkiye'de yerleşik kişiler tarafından gerçekleştirilen ihracat işlemlerine ilişkin bedellerin, fiili ihrac tarihinden itibaren 180 gün içerisinde, ithalatçının ödemesini müteakip doğrudan ve gecikmeksizin ihracata aracılık eden bankaya transfer edilmesi veya getirilmesi zorunluluğu devam etmekte olup, getirilen bedellerin en az yüzde 80'inin bir bankaya satılması (Türk Lirası'na çevrilmesi) zorunluluğu kaldırıldı.

■ İhracat bedellerinin tebliğde belirtilen şartlara göre bankaya transfer edilmesi veya getirilmesi zorunluluğu kalıcı hale getirildi. Tebliğin 10'uncu maddesiyle, 2018-32/48 sayılı Tebliğin 13'üncü maddesinin 2'nci fıkrası olan 'Bu tebliğ hükümleri yürürlük tarihinden itibaren 6 ay süresince geçerlidir' hükmü yürürlükten kaldırıldı.

Böylelikle, ihracat işlemlerine ilişkin bedellerin, fiili ihrac tarihinden itibaren 180 gün içerisinde, ithalatçının ödemesini müteakip doğrudan ve gecikmeksizin ihracata aracılık eden bankaya transfer edilmesi veya getirilmesi zorunluluğu kalıcı hale getirildi.

■ İhracat hesaplarının terkin edilmek suretiyle kapatılmasına ilişkin düzenlemelerde değişiklik oldu. Buna göre her bir gümrük beyannamesi itibarıyla;

a) 30 bin ABD dolarına kadar noksanlığı olan ihracat hesapları doğrudan bankalarca ödeme şekline ve toplam beyanname tutarına olan oranına bakılmaksızın,

b) 30 bin ABD dolarından yüksek olmakla birlikte 100 bin ABD doları veya eşitini aşmayan, beyanname veya formda yer alan bedelin yüzde 10'una kadar noksanlığı olan (sigorta bedellerinden kaynaklanan

noksanlıklar dahil) ihracat hesapları doğrudan bankalarca ödeme şekline bakılmaksızın,

c) 200 bin ABD doları veya eşitini aşmamak üzere, 9'uncu maddede belirtilen mücbir sebep ve haklı durum halleri göz önünde bulundurulmak suretiyle beyanname veya formda yer alan bedelin yüzde 10'una kadar açık hesaplar ilgili vergi dairesi başkanlığınca veya vergi dairesi müdürlüğünce terkin edilmek suretiyle kapatılacak.

■ Türk parası üzerinden yapılan ihracat karşılığında döviz getirilmesi mümkün hale geldi.

■ İhracat işlemlerine ait sözleşmelerde bedellerin tahsil için fiili ihrac tarihinden itibaren 180 günden fazla vade öngörülmesi durumunda, bedellerin vade bitiminden itibaren 90 gün içinde yurda getirilmesi zorunlu oldu.

■ Mücbir sebep hallerine ilave olarak haklı durum halleri ilave edildi. Mücbir sebep halleri dışında kalan ancak bedel getirme süreleri içerisinde ihracat bedelinin yurda getirilmesine engel olan ve resmi kayıtlarla tevsik edilebilen durumlar vergi dairesi başkanlıkları veya vergi dairesi müdürlüklerince haklı durum olarak değerlendirilebilecek.

MB İHRACAT GENELGESİ

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın internet sitesinde, ihracat bedellerinin yurda getirilmesine ilişkin 6 Kasım 2018 tarihli İhracat Genelgesi de kaldırıldı, yerine 16 Ocak 2020 tarihli İhracat Genelgesi yayımlandı. 16 Ocak 2020'de yayımlanan İhracat Genelgesi'ne, Merkez Bankası internet sitesinden 'Banka Hakkında', 'Mevzuat', 'Kambyo İle İlgili Mevzuat' başlığı altından ulaşılabilir.

GENELGEDEKİ DEĞİŞİKLİKLER

Merkez Bankası'nın söz konusu İhracat Genelgesi ile yapılan değişikliklerden öne çıkan bazı hususlar şu şekilde:

- **Mal ihrac ve ithal bedellerinin mahsubunda tarafların aynı veya farklı kişiler olması ayrımı kaldırıldı. Eski genelgede, mal ihrac ve ithal bedellerinin bankalarca mahsubu tarafların aynı kişiler olması ve ihrac bedellerinin yurda getirilme süresi içinde kalınması kaydıyla mümkündü. Yeni genelgenin 'İndirim ve mahsup işlemleri' başlıklı 21'inci maddesinde yapılan düzenleme uyarınca, mal ihrac ve ithalinde tarafların aynı veya farklı kişiler olması ayrımı kaldırılmış olup, mahsup sonrası kalan tutarın yurda getirilmesi hükme bağlandı. Buna göre, mal ihrac ve ithalinde ihrac bedellerinin yurda getirilme süresi içinde kalınması kaydıyla, ilgili GB'lerin birer örneği/GB bilgilerinin bankalara ibrazı durumunda mal ihrac ve ithal bedellerinin bankalarca mahsubu mümkün oldu.**

- İthalat bedellerinin ihracat bedelinden mahsup işlemi getirildi. Yeni genelgenin

'İndirim ve mahsup işlemleri' başlıklı 21'inci maddesine eklenen 4'üncü fıkra uyarınca, ithalat bedellerinin ihracat bedelinden mahsup işlemine kullanılabilmesi için ithalat konusu malların serbest dolaşıma giriş tarihi ile ihrac konusu malların fiili ihrac tarihi arasında azami 180 gün olması gerekiyor.

- **5 bin ABD doları ve altındaki ihracat işlemlerine ilişkin istisna kaldırıldı. 6 Kasım 2018 tarihli genelge (eski genelge) uyarınca, 5.000 ABD doları veya karşılığı Türk Lirası'nı geçmeyen tutardaki ihracat işlemlerinde bedellerin tamamının tasarrufu serbestti. Ancak yeni genelgenin 'İhracatçının serbest kullanımına bırakılan dövizler' başlıklı 22'nci maddesinde yapılan değişiklikle uyarınca bu istisna kaldırılmış ve sadece serbest bölgelere ihracat beyannamesi düzenlenmeden yapılan (SBİF ile yapılan) azami 5 bin ABD doları ihracat kambyo takibinde istisna tutuldu.**

- Döviz tevdiat hesabından ihracat

bedeli kabulü sağlandı. Eski genelgede, ihracat bedelinin, dövizin yurt dışından geldiğinin tespiti kaydıyla dışarda yerleşik gerçek veya tüzel kişiler adına açılan döviz tevdiat hesaplarından tahsil edilebileceği açıklanmıştı. Yeni genelge uyarınca, dövizin yurtdışından geldiğinin tespiti kaydıyla dışarda yerleşik gerçek veya tüzel kişiler adına açılan döviz tevdiat hesaplarından ihracatçının hesabına transfer edilen bedellerin bankalarca ihracat bedeli olarak kabulü mümkün oldu.

- **Kambyo takibine dahil olmayan ülkelere Lübnan eklendi. Eski genelgede, Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ (İhracat Bedelleri Hakkında) (Tebliğ No: 2018-32/48) hükümlerinin uygulanmayacağı diğer bir ifadeyle kambyo takibine dahil olmayan ülkeler İran ve Suriye olarak belirlenmişti. Yeni genelgenin 'İhracat bedellerinin yurda getirilmesi' başlıklı 4'üncü maddesinde yapılan düzenleme uyarınca bu ülkelere Lübnan da eklendi.**

İstanbul'a bir mega teknoloji merkezi

TEKNOPARK İstanbul'un ikinci etap açılışı yapıldı. Törende konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "Türkiye'nin geleceği teknoloji ve inovasyondadır" dedi. Bu sözler, Türkiye'nin kalkınması ile ilgili gerçekliğinin kelimenin tam anlamıyla somut ifadesini oluşturuyor. Bu çerçevede memleketin ana reform gündemi belli: Türkiye'nin kalkınmasının önündeki bugün var olan kısıtlarının hızla ortadan kaldırılması gerekiyor. Bu da ancak ülkemizin Ar-Ge, inovasyon ve teknoloji altyapısının geliştirilmesi ile mümkün. Bu altyapının geliştirilmesi de hiç kuşkusuz bilimsel araştırma ve geliştirme ekosisteminin yaratılması ve kapasitesinin artırılmasıyla boyut kazanacak.

Her şey gözümüzün önünde olup bitiyor! Küresel işbölümü teknolojideki gelişmelerle yeniden şekilleniyor. ABD ile Çin arasındaki teknolojik üstünlüğü ele geçirme yarışına pek çok kez değindik. Beşinci nesil iletişim teknolojilerinin (5G) temelini oluşturacağı 4. Sanayi Devrimi ile yeniden şekillenecek küresel işbölümünde ülkemizin de hak ettiği yeri almasının yolu, bu yeni döneme hazırlıklı olmaktan geçiyor.

★★★

Bu amaca yönelik atılacak ilk adım, ülkemizin teknoloji, inovasyon ve Ar-Ge alanlarındaki mevcut durumunun doğru biçimde analiz edilmesi olacak. Kısıtlarımızla birlikte fırsat eşiklerimizin doğru şekilde belirlenmesi kritik önemde olacak. Keza, odak olarak alabileceğimiz rekabetçi önceliklerimizin 'doğru' belirlenmesi de öyle... Sonrasında iş dünyayı iyi okumak ve o okuma sonrasında iyi uygulama önemli. Hem okuma hem de uygulama sürecinde dikkate alınması, hatta özellikle vurgulanması gereken bir nokta var: Devletin rolü!

Çeşitli ülke örneklerinden de anlaşılabileceği gibi Türkiye gibi gelişen ekonomiler bakımından bilimsel ve teknolojik altyapı kapasitesinin oluşturulması ve geliştirilmesinde, kamunun destekleyici, yönlendirici, düzenleyici ve denetleyici misyonu birinci derecede belirleyici rol oynuyor.

Türkiye'nin eskiden olduğu gibi bölgesel teşviklerle ya da sektör seçerek değil, hemen bütün sektörlerini teknoloji ile buluşturarak, elindeki imkan setini yeni dönemin yeni koşullarına uyarlayabilmesi tabii ki bir süreç meselesi ama öyle çok da zamana yayılacak bir konu değil. Bu konuda elimizi çabuk tutmamız ve de devletin 'aktif rol' üstlenmesi gerekiyor. Başarı ise kamu ile özel sektörün birlikte oluşturacakları vizyon odağının doğru şekilde tespiti, uygun mekanizmalarla desteklenmesi ve sürdürülebilirliğin sağlanması ile doğru orantılı olarak gelecek.

★★★

Bu yönde bugüne kadar pek çok çaba harcandı. Ama yenilerine de ihtiyaç var. Peki bu aşamada neler yapılabilir? Ne yapılırsa Türkiye'ye teknoloji ve inovasyon konusunda bir sıçrama sağlanabilir?

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı verilerine göre, Türkiye'de 83 teknopark var. Teknopark bulunan şehir sayısı ise 55. Ar-Ge merkezlerinin sayısı 1.200'e yaklaştı. Özel şirketlerde araştırma ve geliştirme maliyeti artış eğilimine girdi. Teknoloji alanında startup olarak adlandırılan çok sayıda yeni şirket genç girişimciler tarafından kuruluyor.

İstanbul Ticaret Odası da Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi ile bu süreçte önemli katkılar sunuyor. Araştırma-geliştirme ve inovasyon kararlılığının yurt sahna yayılması çok önemli ve sevindirici. Bugüne kadar verilen destekler güzel; bazı sonuçlara yol açtığını izliyoruz. Ar-Ge ve teknolojiye verilen destekler bir müddet sonra mutlaka daha olgun meyveler de verecek. Adeta Karadeniz'in 'tulum' çalgısı gibi... Nasıl tulumun içi hava doldukça, notalar istikrar kazanıyor, çok daha iyi melodiler ortaya çıkıyorsa, bu alana yapılan yatırımlar da belli bir eşikten sonra daha fazla görünür hale gelecek ve işlevsel olacak. Ancak öte yandan, kabul etmek gerekir ki, umulan teknolojik atılımı tam anlamıyla gerçekleştiremedik. İhracat içerisinde yüksek teknolojlili ürünlerin oranı bir türlü yüzde 5'i aşamadı.

★★★

Neye öncelik verilim dersek, ilk yapılması gereken işlerden biri, bu alanda son derece yetkin bir merkezin kurulmasıdır. Mevcut teknoparklar ve Ar-Ge merkezleri çalışmasına devam ederken, geniş araştırma ve laboratuvar imkanlarına sahip tek bir merkezin, bir 'mega teknoloji merkezi'nin kurulmasının faydalı olacağına inanıyorum.

Bugün, siyasi iradenin 'geleceği teknoloji ve inovasyonda' gördüğü ve bu



yöne işaret ettiği bir ortamda, Türkiye ekonomisinin kalbi İstanbul'da bir 'mega teknoloji merkezi' kurulması, ekonomide gelişme heyecanı yaratır, yeni bir başarı öyküsünün temel taşı olur.

Kuruluşunda devletin aktif rol aldığı böyle bir merkez, ekonomiyi sıçratacak ve bir 'upgrading' sağlayacak bir teknoloji atılımına zemin hazırlar.

★★★

Tekerleği yeniden keşfetmeye gerek yok! Biliyoruz ki, benzer girişimler dış ülkelerde de denendi. Oluşturulan teknoloji, bilgi ve inovasyon kentleri bu ülkelerin dönüşümünde önemli mihenk taşları oldu ve olmaya da devam ediyor.

Fransa'nın Antibes kentinde kurulan Sophia Antipolis'de binlerce bilim insanı ve teknik eleman hem araştırma hem üretim yapıyor. Hollanda'nın Eindhoven kenti yakınlarında kurulan Brainport, binlerce mühendis ve teknik elemanın araştırmalar yaptığı bir merkez olarak dikkati çekiyor. Beyin limanının üç büyük laboratuvarında araştırmacılar serbestçe deney yapabiliyor. Yeni oluşturulan ticarileştirme mühendisliği bölümü ise yeniliklerin pazara sunulması konusunda yol gösteriyor.

1973'te temelleri atılan Güney Kore Daedeok Innopolis'de bugün 7 bini doktoralı 20 bin araştırmacı çalışıyor. Finlandiya'dan Çin'e, Hindistan'dan Brezilya'ya kadar her iddialı ülkede benzer kurum ve kuruluşlar da belirli bölge ve kentlerde faaliyet gösteriyor.

★★★

Doğrusu, Türkiye'de de son dönemde bu yönde bir istah var. Önemli adımlar atılıyor. Türkiye'nin otomobilinin tanıtıldığı Bilişim Vadisi bunlardan biri. Türkiye'nin üretim yapısı ve ihtiyaçları göz

önüne alındığında, bilişimi de içine alacak imkanlar seti geniş bir teknoloji merkezinin yapılacaklar listesinin ilk sırasında yer alması heyecanı tüm sektörlere yayacak.

Türkiye ekonomisinin ihtiyacı tam da bu. Sektörlerimizin teknolojik dönüşüm ihtiyacı kapıya çoktan gelip dayandı. Ama endişeye kapılmaya mahal yok. Çünkü çözümü var ve de aslına bakarsanız son derece de şanslıyız. Çünkü adını ne koyarsanız koyun, ister 'akıllı üretim', ister 'Endüstri 4.0', isterse bir başka şey... Sonuçta yeni sanayi devriminin ortaya çıkardığı yeni teknolojiler, bütün sektörlerimizi dönüştürebilecek kabiliyette teknolojiler... Türkiye, özel sektörünün dinamizmi ve girişimciliği, teknoloji ve inovasyonu Türkiye'nin geleceğinin odağına koyan bir yaklaşımla hareket eden devletin aktif katılımı ile bir araya geldiğinde bu zorlu görevin hızla üstesinden gelecek.

Belki daha sonraki yazılarımızda üzerinde daha fazla dururuz ama şunu da söylemeden geçmeyeyim: Türkiye'nin üretim zenginliği ve çeşitliliği ihtiyacımız olan teknoloji atılımı ve dönüşümünü kolaylaştıracak bir avantaj ve dolayısıyla

bir fırsat barındırıyor.

★★★

Teknoloji düzeyinin sürekli yükselmesi sayesinde Güney Kore gibi kimi ülkeler son 40 yılın kalkınma yarışında Türkiye'ye tur bindirdi. Sanayi ve ticaretten elde edilen sermaye birikiminin önemli bir bölümü lüks konut inşaatına ve AVM yapımına aktı. Buraya takılıp kalmanın da anlamı yok. Şimdi Türkiye'de teknolojik yoğunluğu yükseltme görevi var ve bunu hem özel sektör hem devlet birlikte üstlenmek durumunda. Burada, ABD'deki 'Silicon Valley' ve diğer başarılı örnekleri taklit etmek yerine, insanımızın yapısını ve yaklaşımlarını da dikkate alarak, kendi koşullarımıza uygun bir mega teknoloji merkezi kurulması, yıllardır üzerinde konuşulan yapısal değişim yolunda çok önemli bir adım olabilir.

Çok açık ki, Türkiye'nin yeni bir büyüme stratejisine, ekonomide yeni bir gelişme heyecanı yaratacak yeni bir başarı öyküsüne ihtiyacı var. Bu 'öykü'nün en önemli adayı ekonomiyi sıçratacak ve her düzeyde bir seviye yükseltmeyi sağlayacak bir teknoloji atılımı olarak görünüyor.



İHALE İLANI

ASKOOP SANAYİ BÖLGESİ ALTYAPI GALERİSİ, YAĞMURSUYU VE ATIK SU ŞEBEKESİ İNŞAATI YAPIM İŞİ Birim Fiyatlı Anahtar Teslim usulü ile ihale edilecektir.

İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

1- İdarenin

a) Ünvanı

: S.S ASKOOP ANADOLU SANAYİCİLER TOPLU İŞYERİ YAPI KOOPERATİFİ

b) Adresi

: İkitelli Organize San. Bölgesi. Bedrettin Dalan Bulvarı – Deposite Ofis K:3 No:321 34490 Başakşehir /İST.

c) Telefon ve faks numarası
d) Elektronik posta adresi

: +90 212 671 92 37-38 / +90 212 671 93 00
: info@askoop.org

2- İhale konusu yapım işinin

a) Niteliği, türü ve miktarı

: Birim Fiyatlı Anahtar Teslim usulü
• ALTYAPI GALERİSİ İNŞAATI
• YAĞMURSUYU VE ATIKSU ŞEBEKESİ İNŞAATI

b) Yapılacağı yer

: ASKOOP Sanayi Bölgesi - İstanbul/Arnavutköy İlçesi-Ömerli Mah.

c) İşe başlama tarihi

: Sözleşmenin imzalandığı tarihinden itibaren 7 gün içinde yer teslimi yapılarak işe başlanacaktır.

ç) İşin süresi

: Yer tesliminden itibaren **300 takvim** günüdür.

3. İhale dokümanı S.S ASKOOP ANADOLU SANAYİCİLER TOPLU İŞYERİ YAPI KOOPERATİFİ Başkanlığı'nda 21/02/2020 tarihinden itibaren görülebilir ve KDV dahil 1.000,00 TL. karşılığı aynı adresten CD ortamında temin edilebilir. İhaleye teklif verecek olanların ihale dokümanını satın almaları zorunludur.

4. Teklifler 13/03/2020 tarihi, saat 15:00 'a kadar S.S ASKOOP ANADOLU SANAYİCİLER TOPLU İŞYERİ YAPI KOOPERATİFİ Başkanlığı'na verilebilecektir. Posta vasıtasıyla gönderilen teklifler kabul edilmeyecektir.

5. İstekliler tekliflerini, teklif birim fiyat üzerinden vereceklerdir. İhale sonucu üzerine ihale yapılan istekliyle anahtar teslim sözleşme imzalanacaktır.

6. İstekliler teklif edilen bedelin %3 den az olmamak üzere geçici teminat mektubu vereceklerdir.

7. Verilen tekliflerin geçerlik süresi, ihale tarihinden itibaren en az 60 takvim günü olmalıdır.

8. İstekliler Teklif edilen bedelin % 10 dan az olmamak üzere istekli tarafından belirlenecek tutarda bankalar nezdindeki kullanılmamış nakdi veya gayrinakdi kredisini ya da üzerinde kısıtlama bulunmayan mevduatını gösteren banka referans mektubu vereceklerdir.

9. İsteklinin ihalenin yapıldığı yıldan önceki yıla ait yıl sonu bilançosu veya eşdeğer belgeleri ve İş hacmini gösteren belgeler istenecektir.

10.Son on beş yıl içinde bedel içeren bir sözleşme kapsamında taahhüt edilen ve teklif edilen bedelin % 100 oranından az olmamak üzere ihale konusu iş veya benzer işlere ilişkin iş deneyimini gösteren belgeler istenecektir.

11.Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler:

Yapım işlerinde iş deneyimi değerlendirilecek Benzer İşlere Dair Tebliğde yer alan A/II. Grup: Tünel İşleri ve A/ IV. Grup: İçme-Kullanma Suyu ve Kanalizasyon İşleri benzer iş olarak kabul edilecektir.

12.İhale bedelinin %6 'sı oranında Kesin Süresiz Teminat alınır.

13.İdare 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu, 4735 sayılı Kamu İhale Sözleşmesi kanunu ve 2886 sayılı Devlet İhale Kanunu'na tabi olmayıp ihaleyi yapıp yapmamakta veya kısmen yapmakta veya dilediğine yapmakta tamamen serbesttir.

İlanen duyurulur.



İTO'da kamu destekleri anlatılacak

İSTANBUL Ticaret Odası, iş dünyasının faydalanabileceği ulusal ve uluslararası destekleri anlatmaya devam ediyor. 'Kamu Desteklerinden Nasıl Faydalanılır?' başlıklı seminer, 10 Mart 2020'de düzenlenecek. Oda'nın Eminönü'ndeki merkez binasının 5. kat Fuaye Salonu'nda gerçekleştirilecek seminer, saat 10.00'da başlayacak. Seminere katılanlar, desteklerle ilgili soru sorma imkanı da bulacaklar. Seminerde öne çıkacak konular ise şöyle: KÜSİ Yapılanması ve Hedefleri, TÜBİTAK ve Teknolyatırım Fonları ve Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi.



Dünyanın en uzun nehri Nil, Uganda ve Etiyopya'dan doğup Sudan'ın başkenti Hartum'da birleşerek Mısır üzerinden Akdeniz'e dökülüyor. Sudan'ın kuzeyinde Nil Nehri'ndeki Sebeluka Şelaleleri ise her mevsim yerli ve yabancı turistlerden yoğun ilgi görüyor.

Sudan'da yatırım yapmak isteyenler İTO'da buluşacak

SUDAN'daki yatırım olanakları ve ticaret fırsatları, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilecek bir seminerde anlatılacak. Seminerde; tarım ve hayvancılıkta yeni fırsatlar, agro-gate holding iş alanları ve fırsatları anlatılacak. Ayrıca seminerde, tarım (yağlı tohumlar ve hububat), hayvancılık, gümrük işletmeciliği, madencilik fırsatları hakkında bilgi ve fizibilite sunumu da gerçekleştirilecek. Seminer, 6 Mart 2020'de saat 09.45-12.45 arasında düzenlenecek.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Basın ve Yayınlar Müdürü
Şükruhan Dolu

Sorumlu Yazışları Müdürü
Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu
Fedayi Yıldırım

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Tolunay Dayı, Taluy Emil

www.itohaber.com

İlker Başöz, Hamit Eteevrans

Reklam ve Abonelik
Dilşah Keflioğlu

Grafik
Cengiz Osman Kuvvet

Fotoğraf
Kamil Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 21.02.2020

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



İstanbul Ticaret Odası, KKTC ile olan ticari bağların güçlenmesi için çalışmalarını hızlandırdı. KKTC diplomatik temsilcileri ve iş insanları ile yapılan istişare toplantısında işbirliğini artıracak yatırım imkanları değerlendirildi.

KKTC'nin sadece turizm ve yükseköğretimde değil, bilişim ve sürdürülebilir tarımda da önemli imkânlarla sahip olduğunu belirten KKTC'li temsilciler, İstanbul'daki iş insanlarını bu alanlarda da yatırıma ve işbirliğine davet etti.

İTO'dan somut işbirliği önerileri

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, KKTC'li firmalarla yapılabilecek çalışmalar konusunda şu önerilerde bulundu: "İTO'nun ana ortakları arasında olduğu Teknopark İstanbul var. Oradaki imkanları nasıl değerlendirebiliriz, Kıbrıslı firmaları nasıl dahil ederiz konusunda bir çalışma yapılabilir. İTO tarafından girişimcilik eko sistemini güçlendirmek için kurulan

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nden (BTM), KKTC'li genç kardeşlerimizin de yararlanması ve startupların gelişmesi konusunda da çalışma yapılabilir. Turizm sektörümüzün gelişmesine katkı sağlamak amacıyla kurulan ve İTO'nun da kurucuları arasında olduğu Turizm Geliştirme ve Eğitim Vakfı (TUGEV) var. KKTC'deki kongre turizminin

geliştirilmesi konusunda da işbirliği gerçekleştirilebilir. İTO Yan Sanayi Borsası, yılda 20'ye yakın tedarikçi günleri düzenliyor. Dünya çapında firmalar tedarikçi arıyor. Yan Sanayi Borsası portföyüne KKTC'li firmalar da dahil edilebilir. İTO, 40'a yakın fuara milli katılım sağlıyor. Bu fuarlara KKTC'li firmaların katılımı konusunda da yine birlikte çalışma yapılabilir."

SIAL 2020 ULUSLARARASI GIDA FUARI

Paris-Fransa
18-22 Ekim 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İLE SIAL 2020'DE YERİNİZİ ALIN!

KATILIMCI	ZİYARETÇİ GRAFİĞİNDE ÖNE ÇIKAN COĞRAFYALAR
119 ülkeden 7.200 katılımcı %87 uluslararası katılımcı Katılımcı ilk 10 ülke - Fransa - İtalya - İspanya Türkiye - Hollanda - Çin - Belçika - Yunanistan - Almanya - Polonya	200 farklı ülkeden ziyaretçi %73 uluslararası ziyaretçi - Afrika - Asya Kitası - Orta Doğu - Amerika - Avrupa Birliği
TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI	KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER
- Genel gıda - Bisküvi, çikolata, şekerleme - Dondurulmuş gıda - Gıda teknolojileri ve ekipmanları - İçecekler - Et ve kümes hayvanları - Organik gıda	- Stant inşaatı ve aydınlatma - Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri - Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması - Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yer alması - Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri - Fuar giriş kartı - T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
SIAL 2020 KATILIM BEDELİ	
- Katılım bedeli 5.670 TL/m² - Talep edilen her m² için ön ödeme olarak 2.000 TL ödenmelidir. - Minimum stant alanı 12 m²'dir. - İlk ödemeye ilişkin örnek : 12 m² talep ediliyor ise 2.000 TL x 12 m² = 24.000 TL ödenmesi gerekmektedir. - Banka dekontu üzerinde yer alan tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stant seçimi hakkı tanınacaktır. - Ödemelerde tam firma unvanı ile "SIAL PARIS 2020" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından Oda'mız hesabına havale ile yapılmalıdır.	
BANKA BİLGİLERİ	
Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI Banka : YAPI KREDİ BANKASI Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL Kodu : 055 TL Hesap No : 60614779 IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79	
Teşekkür eder, saygılar sunarız.	



Şeyma Pekcan / Sibel Tayanç / Aylin Odabas
Tel : 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanca@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @ito @itokurumsal

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) ile ekonomik işbirliği imkanlarının geliştirilmesi kapsamındaki faaliyetlerini artırıyor. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, KKTC İstanbul Başkonsolosu Seniha Birand Çınar ve KKTC'li iş insanları heyeti ile gerçekleştirdiği toplantıda, iki ülke arasındaki yatırım fırsatlarını ve işbirliği imkanlarını değerlendirdi. Toplantıya; İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, Yönetim Kurulu Üyeleri Münir Üstün ve Yakup Köç de katıldı.

TABLO DEĞİŞMELİ

İTO'nun geleneğinde KKTC'nin her zaman özel bir yerinin olduğunu vurgulayan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, şöyle konuştu: "KKTC'li kardeşlerimizle yakın işbirliği içerisinde olmak konusunda İTO olarak derin bir geleneğimiz var. Sayın Başkonsolosumuz kısa bir süre önce göreve geldi, kendisine başarılar diliyoruz. İstanbul iş dünyası olarak yanında olacağımızı ve destek vereceğimizi de ayrıca tekrar ifade etmek istiyorum. KKTC ile ticaretimizi belirgin bir şekilde artırmamız gerekiyor. KKTC, Türkiye'ye 101 milyon dolarlık ihracatına karşılık, 1,2 milyar dolarlık ithalat yapmış. Bu tabloyu değiştirmeliyiz. KKTC'den yapılan ithalatı artırmanın önemli olduğunu düşünüyorum. Dünyada bu kadar uzun süre haksız bir şekilde ambargoya ve izolasyonlara maruz kalmış başka bir ülke yok. Konu, Türkler olunca bu haksızlık devam ediyor."

DOĞU AKDENİZ MESAJI

KKTC'deki üretimin artırılması konusunda her iki ülkenin de üzerinde çalıştığı çok önemli projelerin hayata geçtiğini belirten Avdagiç, "Özellikle, 'KKTC Su Temin Projesi' çok önemli. Yükseköğretim konusunda atılım devam ediyor, öğrenci sayısı 100 bini geçti. Kapasiteyi dikkate aldığımızda rakam çok daha yukarılara çıkabilir. Sağlık turizmi konusunda da çalışma yapılabilir. KKTC ile ilgili özellikle Arap dünyasında da çok önemli adımlar atılabilir" dedi. Türkiye'nin Doğu Akdeniz'de 2017'nin nisan ayından bu yana devam eden sondaj faaliyetlerinin önemine dikkat çeken Avdagiç, "Türkiye, doğalgaz rezervleri ve balıkçılıkta da Kıbrıs Türkleri'nin hakkını savunuyor. Oradaki duruşun, tam destekçisi olduğumuzu ifade etmek istiyorum" diye konuştu.

Gelecek fırsatlarla dolu

İTO'nun KKTC ile ticaretin geliştirilmesi konusunda ortaya koyduğu vizyonun geleceğe dair umutlarını artırdıklarını belirten KKTC İstanbul Başkonsolosu Seniha Birand Çınar, şu değerlendirmelerde bulundu: "KKTC ilk bakışta küçük bir ekonomi gibi görünmesine rağmen aslında içinde ciddi potansiyel barındırıyor. Bugün yalnızca lokomotif sektörlerimiz olan turizm ve yükseköğretim alanlarında değil, bilişim ve sürdürülebilir tarım alanlarında da önemli imkanlar var. Ada çevresindeki doğal kaynaklar, bu kaynakların taşınmasının en olası ve kârlı alternatifinin Türkiye üzerinden olması, Brexit'in oluşturacağı fırsatlar, KKTC Hükümeti'nin önemli bir gündem maddesi olan Maraş'ın uluslararası hukuka uygun olarak yeniden yapılandırılıp turizme ve ticarete kazandırılması gibi pekçok konuda kurabileceğimiz işbirlikleri var."



Koronavirüsün Türkiye ekonomisi üzerine etkileri

Kovid-19 olarak adlandırılan yeni nesil koronavirüs, can kayıplarına neden olmaya devam ediyor. Virüse dair birçok belirsizliğin olduğu noktada ekonomik etkilere dair nokta atışı tahmin yapmak zor. Ancak virüsün birçok ülkenin 2020 büyümesine negatif iz bırakacağı ve küresel ekonomik yapıya dair bazı şeylerin sorgulanmasına neden olacağı da aşikar. Önceki yazıda virüsün küresel ekonomiyi nasıl etkileyebileceğini değerlendirmeye çalışmıştım. Bu sefer Türkiye ekonomisine olası etkileri üzerinde durulmuş.

Virtüsün Avrupa'da en çok Almanya, Fransa ve İngiltere'yi etkilemesi bekleniyor. Virüs tedirginliğine rağmen AB Komisyonu, Euro Bölgesi'ne dair büyüme tahminini yüzde 1.2'de tuttu. Ancak bu tahminin sapma ihtimali yüksek. Avrupa'daki olası büyüme yavaşlamasından kaynaklı olarak bu ülkelere gerçekleştirdiğimiz ihracatta gerileme yaşanma riski var. Bununla birlikte, yılın ilk çeyreğinde Çin'den tedarik edilmede sıkıntı yaşanacak bazı düşük ve orta teknoloji ürünlerinde Türkiye ihracatını artırabilir. İNG'nin yaptığı bir analize göre Türkiye, Çin ekonomisinin virüse bağlı daralmasından pozitif yönde etkilenebilecek nadir ülkelerden biri olabilir. Bu beklentinin ana sebebi, Çin ile ürün gamımızın birçok sektörde benzeşmesi. Başta AB ve ABD olmak üzere çeşitli ülkelerin Çin'den iptal edilecekleri olası siparişleri hesaba katarak, üretimi hızla artırma esnekliğimizin yüksek olduğu ürün gruplarında gereken hazırlıkları yapmalıyız.

Çin'den ara malı tedarikinde yaşanacak olası sıkıntıların, içeride bizim üretimimizi negatif etkileyebileceği ihtimalini de göz ardı etmemek gerekiyor. Ara mallarında alternatif tedarikçilere yönelmek, Türk şirketlerinin maliyetlerini yükseltebilir. Öte yandan petrol fiyatlarının gerilemesi ise üretim maliyetlerini düşürüyor.

Çin'in 2001'de DTÖ'ye üye olmasından sonra Çinli ürünler oyuncak, tekstil, hırdavat, aydınlatma cihazları ve elektronik gibi düşük ve orta teknoloji ürün gruplarında Türkiye piyasasını domine etmeye başlamıştı, dünyada olduğu gibi. Bu sektörlerdeki KOBİ'ler, bilmedikleri sektörlerle doğru yönelmek zorunda kalmış ve zamanla finansal sıkıntılara girmişlerdi. Bir anda bütünüyle geri dönüş mümkün değil, ancak bazı ürün gruplarında yeniden üretici konuma geçebilir veya pazar payımızı artırabiliriz.

Ticaret savaşlarıyla birçok küresel şirket, Çin'deki tedarik zincirlerini alternatif piyasalara kaydırmanın olası kâr-zararını hesaplamaya başlamıştı. Bu virüs, çokuluslu şirketlere 'dünyanın fabrikası' olan Çin'e imalat sanayinde bu kadar bağımlı olmanın dezavantajlarını daha fazla hatırlattı. Üretim deneyimi ve beşeri sermayesi yüksek olmasının yanı sıra lojistik avantajları bulunan ülkeler, alternatif yatırım noktaları olarak görülebilir. Tabii ki bu tip yatırımlar bugünden yarıya değişim gösterecek şeyler değil. Ancak çokuluslu şirketler yatırım noktalarını çeşitlendirerek üretim ve dağıtım risklerini kontrol altında tutmayı ajandalarına yazmış durumda.

Küresel ekonomiye dair negatif etkiler belirginleşirse, Fed ve ECB, yılın ikinci yarısında ilave parasal genişleme adımları atabilirler. Bu durum, döviz ve faiz cephelelerinde Türkiye gibi gelişmekte olan ülkeleri bir süreliğine rahatlatılabilir. Faizlerin gerilemesi, iç talebi biraz daha canlandırır.

Virüs, ekonomik anlamda birçok ters etkiye neden olma potansiyeline sahip. Hangi etkilerin ağır basacağı, hem Çin'in virüs salgınına kontrol altına alma süresine hem de bizim gibi ülkelerin değişen piyasa koşullarına verecekleri tepki kabiliyetlerine bağlı olacak. Umarım virüs mümkün olduğunca kısa bir sürede kontrol altına alınır ve bu dramla ilgili daha fazla ekonomik yorum yapmak zorunda kalmayız.

Bosna Hersek'ten tekstilde işbirliği çağrısı



Özellikle kumaş ihtiyacı var

Hazırgiyim ve konfeksiyon sektörünün Bosna Hersek'in ekonomisinde önemli bir yeri olduğunu belirten Bosna Hersek Deri, Tekstil ve Ayakkabı Üretici ve İhracatçıları Birliği Genel Sekreteri Amir Mecić de şunları söyledi: "Balkanlar'ın en büyük deri fabrikası Bosna Hersek'te bulunuyor. Sektör 40 bin kişiye istihdam sağlıyor ve ekonominin yüzde 5'ini oluşturuyor. Bosna Hersek tekstil firmalarının özellikle hammaddeye yani kumaşa ihtiyacı var. Türk firmalarını fuarımızda görmeyi ve firmalarımızla işbirliği yapmalarını arzu ediyoruz."



Bosna Hersek'in Travnik şehrinde tekstilde işbirliği çağrısı geldi. Travnik Belediye Başkanı Admir Hadziemrić, İTO'yu Timod Expo Fuarı'na da davet etti. Fuar tekstil, deri ve ayakkabı sektörlerini kapsıyor.

ŞEREF KILIÇLI

BOSNA Hersek'in Travnik Belediye Başkanı Admir Hadziemrić ve beraberindeki heyet, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Polat ile toplantı gerçekleştiren Bosna Hersek

İTO'dan fuara olumlu karşılık

Travnik heyetinin fuar davetine olumlu karşılık veren İTO Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Polat, "Mayıs ayında fuarınıza bir inceleme ziyareti yapabiliriz. Bir sonraki sene de inşallah Türk firmalarını oraya taşıyoruz. Aksesuar, kumaş, makina gibi alanlarda katılımcılar olabilir. Tekstil sektörü kendini sürekli yenileyen bir sektör. Dost ve kardeş ülke Bosna Hersek ile işbirliğine her zaman açığız" dedi. Toplantıda İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de yer aldı.

heyeti, tekstil sektöründe yapılabilecek işbirliği imkanlarını görüştü. Türkiye ile Bosna Hersek arasındaki STA'nın ticarete kattığı ivmeye dikkat çeken İTO Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Polat, "Mevcut STA'nın yürürlüğe girdiği 2003'te 71 milyon dolar olan toplam ticaret hacminin, 2019 itibarıyla 6 kattan fazla artarak, 635 milyon dolara ulaştığını görüyoruz. Bunun 444 milyon doları Türkiye'nin ihracatı, 191 milyon doları ise ithalatı olarak gerçekleşti. Ülkemizin Bosna Hersek'in dış ticaretinden aldığı pay, yüzde 7.2 düzeyinde" dedi.

MİLYAR DOLAR HEDEFİ

İki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin geliştirilmesine katkı sağlayacak her türlü faaliyeti desteklediklerini belirten Polat, "İç onay süreçlerinin tamamlanmasının ardından hizmetler sektörünü de ihtiva edecek 'revize STA' ile toplam ticaret hacmimizin 1 milyar dolar seviyesine çıkacağını öngörüyoruz. Bugün Bosna Hersek'te faaliyeti gösteren kayıtlı yaklaşık 100 Türk şirketinin sağladığı istihdam 4 bin civarında. Şirketlerimiz dışında, TİKA, Vakıflar Genel Müdürlüğü, Yunus Emre Enstitüsü gibi kurumların gerçekleştirdiği projeler vesilesiyle Bosna Hersek ekonomisine önemli katkılar sağlıyoruz" diye konuştu. Polat, İTO'nun Bosna Hersek Dış Ticaret Odası Türkiye Temsilciği ile yaptığı anlaşmayla iki ülke arasındaki ticaret ve yatırım imkânlarının somut işbirliği alanlarına dönüştürülmesine yönelik bir projeyi hayata geçireceğini de söyledi.

TEKSTİL MERKEZİ

Travnik'de, 28-30 Mayıs 2020 tarihleri arasında tekstil, deri ve ayakkabı alanında düzenlenecek Timod Expo Fuarı hakkında bilgi veren Travnik Belediye Başkanı Admir Hadziemrić ise şöyle konuştu: "Travnik, Bosna Hersek'te güçlü bir tekstil geleneğine sahip. Bosna Hersek'in tekstil merkezi olarak da görülüyor. Firmalarımız kendi yerel markalarının yanı sıra Avrupa'nın çok önemli markaları için fason üretim yapıyor. Fuarımıza, bu yıl Türkiye'den de katılımcı ve misafir bekliyoruz. Dost ve kardeş ülke Türkiye'yi fuarımızda görmek istiyoruz. İTO'yu fuarımıza davet ediyoruz."



Kazakistan ile ticaret yüzde 65 arttı

KAZAKİSTAN Milli Ekonomi Bakanlığı İstatistik Komitesi'nin verilerine göre, 2019'un ocak ve aralık döneminde iki ülke arasındaki ticaret 2018'e göre yüzde 65 artışla 3 milyar 126 milyon 618 bin dolar olarak gerçekleşti. Kazakistan'dan Türkiye'ye yapılan ihracat, 2018'e göre yüzde 86 artarak 1 milyar 238 milyon 587 bin dolardan 2 milyar 307 milyon 482 bin dolara ulaştı. İthalat ise yüzde 25 artışla 655 milyon 291 bin dolardan 819 milyon 136 bin dolara yükseldi. Kazakistan; Türkiye'ye buğday, bakır, doğalgaz, petrol, alüminyum ve çinko ihraç ederken, Türkiye'den elektrik-donanım, makina, tekstil ve mobilya ithalatı gerçekleştiriyor.

Seminer

ULUSLARARASI VE GEÇİCİ KORUMA ALTINDAKİ YABANCILARIN İŞ PİYASASINA ERİŞİMLERİ VE ÖZEL SEKTÖR İLE İŞ BİRLİĞİ

26 ŞUBAT 2020
ÇARŞAMBA
14.00 - 17.30
İstanbul Ticaret Odası
Meclis Salonu Kat: 4



26 Şubat 2020 tarihine kadar yandaki QR kodu okutarak başvuru yapabilirsiniz.

SEMİNERİMİZE DAVETLİSİNİZ
HEMEN KATILIN!

Kayıt zorunludur

Sanayi üretim verilerinde son durum

Türkiye İstatistik Kurumu'nun 13 Şubat 2020 günü açıkladığı bültenine göre, sanayi üretimi 2019'un aralık ayında 2018'in aralık ayına göre yüzde 8.6 arttı. Söz konusu dönemde imalat sanayi sektörü üretim endeksi yüzde 9.1 oranında artış göstererek dikkat çekti.

2019'un dört ayında sanayi sektörü üretimi, 2018'in aynı dönemine göre pozitif bir değişim gösterdi. Takvim etkisinden arındırılmış verilere göre sanayi üretimi 2019'un dördüncü çeyreğinde, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 5.8, mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış verilere göre ise yüzde 1.5 artış gösterdi.

Olaya yıllık bazda baktığımızda şu tabloyla karşılaşırız: Sanayi üretim aylık değerleri 2019'da, 2018'in aynı aylarına göre nasıl değişmiş diye baktığımızda, 2019'un eylül ayına kadar 2018'e göre daha düşük endeks değerleri görürken, 2019'un eylül ayından yıl sonuna kadar 2019 aylık bazda, 2018'e göre daha yüksek sanayi üretim endeksleri gerçekleşti.

2018'in aralık ayında yıllık sanayi üretim ortalama endeksi 114.4 iken, 2019 ortalama sanayi üretim endeksi 113.5 ile 2018'in altında kaldı. Yani yıllık ortalama bazında 2019'un sanayi üretim endeksi 2018'in altında.

İmalat sektörüne baktığımızda da toplam imalat sanayi üretiminin ortalama endeks değeri 2018'in 114.2 değerinin altında 113.1 olarak açıklandı.

Rakamlardan da görüleceği üzere sanayi üretim endeks verileri 2019'un son çeyreğinde 2018'e göre daha yüksek gelse de yıllık ortalama bazda 2018'in altında kaldı. 2019'un son çeyreğindeki eğilim devam ettiği takdirde ortalama bazda da endeks değerlerinin bir önceki dönemin üzerinde olmasını bekleyebiliriz.

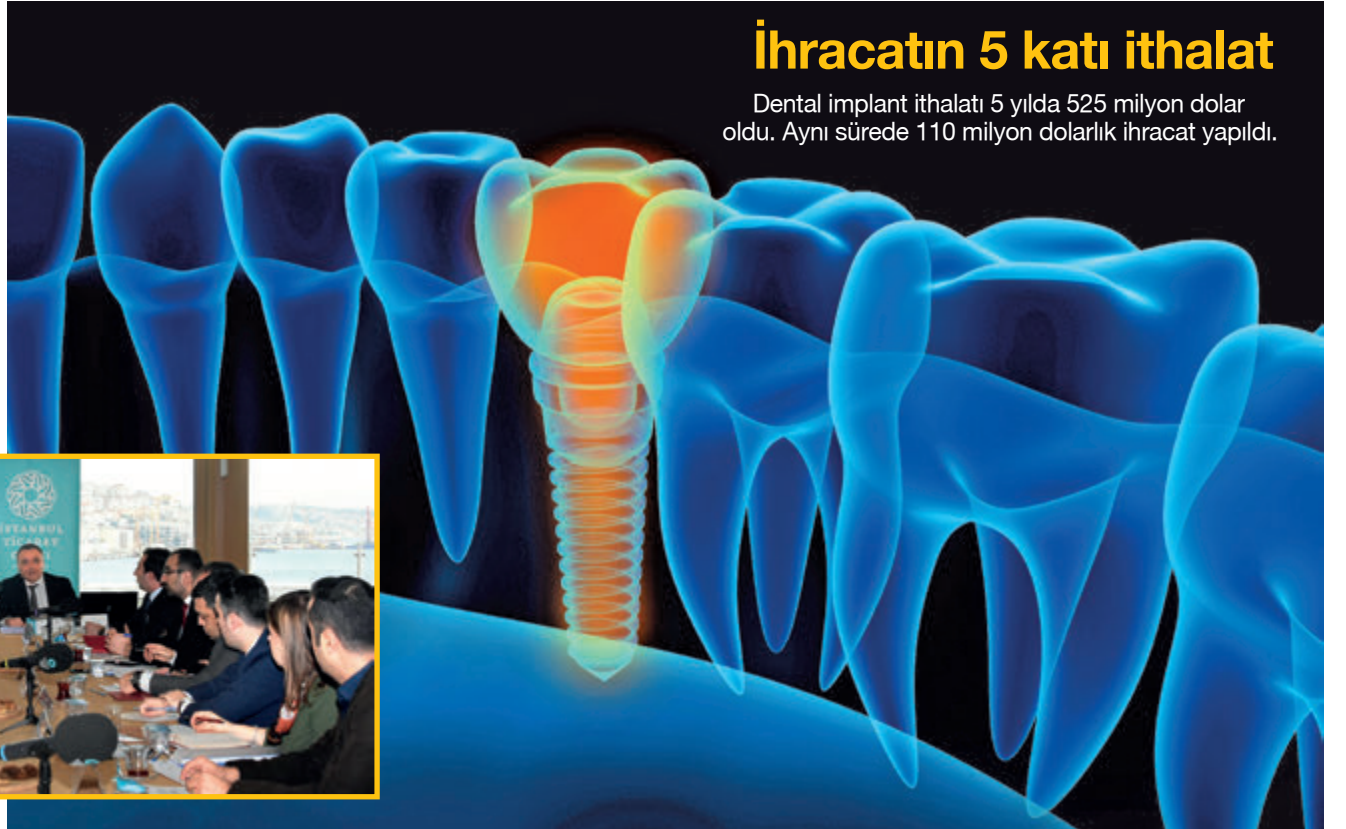
Çin'deki virüs vakaları bu konuda bazı fırsatlar oluşturabilir. 2020'de bu sayede daha önceki dönemlere göre daha yüksek üretim değerlerini beklemek yanlış olmaz. Tek çekindiğimiz nokta, yoğun ara malı ve hammadde ithalatı konusunda yaşanabilecek aksaklıklar.

Üretimi olumsuz etkileyebilecek ara malı darboğazının oluşması durumunda hem talep enflasyonu etkisini göstermeye başlayabilir hem de üretim daha düşük seviyelerde kalabilir. Bu nedenle ara malı girdisi konusunda Çin dışı alternatiflerin oluşturularak B planı yapılmasında fayda olabilir.



Hikmet BAYDAR

Katma değeri yüksek olan dental implant üretimini ve ihracatını artırmak isteyen sanayiciler, 'kaçak oyuncular' sebebiyle ilerlemekte güçlük çekiyor. Sektör temsilcileri, kaçak, sahte ve belgesiz ürünler ile arkasındakiler için caydırıcı yaptırım istiyor.



İhracatın 5 katı ithalat

Dental implant ithalatı 5 yılda 525 milyon dolar oldu. Aynı sürede 110 milyon dolarlık ihracat yapıldı.

İmplantta kayıt dışı çürükler ayıklanmalı

ADEM ORHUN

DENTAL İmplant Sanayi Zirvesi, İstanbul Ticaret Odası'nda yapıldı. Sektör temsilcilerinin yanı sıra ilgili kurumların yetkililerinin yer aldığı mini zirvede, Dental İmplant Sanayici ve İş Adamları Derneği yöneticileri, bakanlıkların yetkililerine sorunlarını ve önerilerini içeren birer sunum yaptı.

ÖNCELİKLİ SEKTÖR

Toplantıya başkanlık eden İTO Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun, ilaç ve tıbbi cihaz sektörünün, Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı tarafından 11'inci Kalkınma Planı kapsamında öncelikli sektörler listesine alındığını kaydetti. Coşkun, yerli üretimin ve üreticilerin rekabet gücünün artırılmasının temel hedeflerden olduğunu söyledi. Coşkun, bu kapsamda, Türk tıbbi cihaz sanayicilerinin ve implant firmalarının kaliteyi ve iş hacmini artırma çabalarının önem arz ettiğini vurguladı.

CAYDIRICI OLMALI

İTO Meclis Üyeleri Oğuz Akyüz ve Mustafa Büyükdede'nin moderatörlük yaptığı toplantıya, sektör temsilcilerinin yanı sıra Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi ve Verimlilik Genel Müdürlüğü, Gümrükler Muhafaza Genel Müdürlüğü Kaçakçılık ve İstihbarat Müdürlüğü, Ticaret Bakanlığı, Rekabet Kurumu, Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) temsilcileri katıldı. İthal implantın

Kaçak ve sahte

Dental implant üreticileri ve ithalatçıları toplantıda sektörün temel sorunlarını şöyle sıraladı: ● Kayıt dışı ticaret ve üretim ● Ürün Takip Sistemi (ÜTS) uygulamaları ve bilgilendirme yetersizliği ● Haksız rekabet

Hastaların kullanımına sunulan implantların veya ek parçaların büyük oranda kaçak veya sahte olduğunu kaydeden sektör temsilcileri, "Resmi kurumlardan ithalatçılara, üreticilere ve uygulayıcılara (kliniklere) daha sık denetim, usulsüzlük halinde daha caydırıcı cezalar bekliyoruz" dedi.

üstyapı parçalarının da ithal edilmesi gerektiğini belirten sektör temsilcileri, "İşte bu noktada kayıtsız, belgesiz veya sahte ürünlerle çok karşılaşırız. İşin uygulama kısmında caydırıcı cezalar olmaması bizi zorda bırakıyor. CE belgesiz üretimde caydırıcılık yok" dedi.

X-RAY'DA GÖRÜNÜYOR

Denetim yapacakların da neyi denetleyeceğini iyi bilmesi gerektiğine dikkat çeken sektör temsilcileri, yaşananları şöyle anlattı: "ÜTS kaydı bulunmayan, adresi olmayan firmaları, sektörel fuarlarda görüyoruz. Diğer yandan uluslararası dental kongrelere katılanlar, çantalarında, ceplerinde yüzlerce implant ve üstyapı elemanı ile kolayca giriş yapıyorlar. Bu kişilerin sıkı incelenmesi lazım. Ayrıca titanyum implant malzeme X-Ray cihazlarında görünmediği için cihazların yenilenmesi ve personelin görüntüler konusunda farkındalığının artırılması gerekiyor. Sorunları çözmek için hem gümrükteki hem diğer bakanlıklardaki yetkilileri bilgilendirmeye çalışıyoruz. Ancak hem kurumlar hem hastalar tarafından bilgi ve bilinçlenmenin artırılması gerekiyor."

Yerli üreticiler artıyor

Sektörde üretim yapanların sayısı arttığı gibi ithalatçılıktan üretime yönelenler de oluyor. 10 yıl önce 3 yerli üretici varken bugün 14 firma üretim yapıyor. Ancak bu firmalar, kaçak ürünlerin yanı sıra belgesiz üretim ve satış yapanlar sebebiyle de haksız rekabete maruz kalıyor.

SIAL MIDDLE EAST 2020

Abu Dabi/Birleşik Arap Emirlikleri
8-10 Eylül 2020

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
Etiketleme makineleri ekipmanları



GIDA SEKTÖRÜNÜN ORTA DOĞU'DAKİ KALBI SIAL MIDDLE EAST KAPILARINI AÇIYOR

SIAL MIDDLE EAST

- 50 ülkeden 1.143 katılımcı
- 60 ülkeden 23.000 ziyaretçi
- 42 ülkeden 550 VIP alım heyeti
- Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır'dan alım heyetleri
- Profesyonel ikili görüşmeler

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 9 m ²
Katılım bedeli	: 5.415 TL/m ²
1. Ödeme	: 1.000 TL/m ²
Başvuru ile birlikte	
2. Ödeme	: Kalan bedelin %50'si
3. Ödeme	: Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanç / Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 11 / 0212 455 61 05
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itoturumsal

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı	: İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka	: YAPI KREDİ BANKASI
Şube	: SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu	: 055
TL Hesap No	: 60614779
IBAN	: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "SIAL MIDDLE EAST 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



Karşılıksız çek sayısı azaldı

TÜRKİYE Bankalar Birliği (TBB) Risk Merkezi tarafından yayımlanan Ocak Ayı Çek Raporu'na göre, yılın ilk ayında bankalara ibraz edilen 269 bin keşideciye ait 1.2 milyon adet çekin toplam tutarı 79 milyar lira oldu. Geçen yılın aynı ayına göre çek tutarı yüzde 2 artarken, keşideci sayısı (tekilleştirilmiş) yüzde 21 ve çek adedi yüzde 16 azaldı.

Ocak ayında bankalara ibrazında 6.8 bin keşideciye ait 1.1 milyar liralık 18.8 bin çeke karşılıksız işlemi yapıldı. Karşılıksız işlemi yapılan 1.1 bin keşideciye ait toplam 78 milyon liralık 1.4 bin adet çek daha sonra ödendi. Geçen yılın aynı ayına göre, karşılıksız işlemi yapılan çeklerin tutarı yüzde 70, adedi yüzde 75 ve tekil keşideci sayısı ise yüzde 64 geriledi.

Geçen ay karşılıksız işlemi yapılan çeklerin bankalara ibraz edilen çeklere oranı, tutar olarak 2019'un aynı ayına göre 3.2 puan azalarak yüzde 1.4, adet olarak ise 3.2 puan gerileyerek yüzde 1.5 oldu.

Karşılıksız işlemi yapılan çek tutarı ve adedinin en yüksek olduğu 5 il sırasıyla İstanbul, İzmir, Ankara, Bursa ve Antalya oldu.

3. Etap yolda

- 2. Etap binaları açılan Teknopark İstanbul'da, 3. Etap'ın temeli geçen yıl ağustos ayında atılmıştı. 3. Etapın 2020 sonunda tamamlanması bekleniyor.
- Teknopark İstanbul'da 2030'da tüm etaplar tamamlanacak. 1 milyon metrekare kapalı alanda, 1000'den fazla şirkete, 300'ü aşkın girişimci grubuna ev sahipliği yapacak Teknopark İstanbul'un 10 milyar dolarlık bir katma değer oluşturması hedefleniyor.



İnovasyon üssünde

2. ETAP

teknopark
istanbul

Türk savunma ve havacılık sanayinin inovasyon merkezi olan Teknopark İstanbul'da, 2. Etap binalar hizmete açıldı. Açılışı yapan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "Amacımız, diğerlerine de örnek olan bu teknoparkı, dünyanın sayılı Ar-Ge merkezlerinden biri konumuna getirmek" dedi.

TEKNOPARK İSTANBUL 2. ETAP AÇILIŞ TÖRENİ

16 ŞUBAT 2020



Cumhurbaşkanı Erdoğan, Teknopark İstanbul'da sergilenen ürünleri inceleyerek, milli teknolojiler hakkında bilgi aldı.

Teknopark İstanbul'un ORTAKLARI:

- Savunma Sanayii Başkanlığı (SSB)
- İstanbul Ticaret Odası (İTO)
- Havaalanı İşletme ve Havacılık Endüstrileri A.Ş. (HEAŞ)
- İstanbul Ticaret Üniversitesi
- STM Savunma Teknolojileri Mühendislik ve Ticaret A.Ş.

Büyük firmalar stratejik projeler

- Teknopark İstanbul'da 312 şirket ve kuluçka merkezindeki girişimciler 5 binin üzerinde çalışanı istihdam ediyor.
- ASELSAN, TAİ, TEİ, ROKETSAN, TDM, BMC POWER gibi büyük savunma şirketleri, Altınay Havacılık, PAVOTEK, FEMSAN, ARMELSAN, FIGES gibi yüksek teknoloji firmaları, burada yerli ve milli projelere imza atıyor.
- MİLGEM Korvet, Altay Tankı, Anka İHA, AKYA Torpido ve LHD Amfibi Hücum Gemisi gibi projelerin Ar-Ge çalışmaları yürütülüyor.
- Odak teknoloji alanlarında 10'dan fazla üniversite, Teknopark İstanbul'da akademi-sanayi işbirliğinin başarılı uygulamalarını hayata geçiriyor.



Ar-Ge'ye 43 bin mühendis istihdamı

Törende konuşan Teknopark İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Metin Yerebakan, "Tecnopark İstanbul'un kurulmasında ve pek çok başarıya imza atmamızda desteklerini esirgemeyen Cumhurbaşkanımızı teknoparkımızda ağırlayarak faaliyetlerimizi anlatma fırsatı bulduk" dedi. Prof. Dr. Yerebakan, "2. Etap binalarımızda 2020 sonuna kadar 4 bin ek istihdam sağlamayı hedefliyoruz. Ülke ekonomisine ve savunma gücüne katkı sunmaya devam edeceğiz. 2030'da bütün etaplar tamamlandığında 1000 firma, 43 bin Ar-Ge mühendisi istihdamı ile ülke ekonomimize ve ihracatımıza büyük katma değer sunmayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

ADEM ORHUN

SAVUNMA ve havacılık sanayinin yüksek teknoloji merkezi Teknopark İstanbul'un 2. Etap binalarının açılışı, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından gerçekleştirildi.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, törendeki konuşmasında Teknopark İstanbul'un bugünlere gelmesinde Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca sunulan desteklerin yanında Savunma Sanayii Başkanlığı ile İstanbul Ticaret Odası'nın güç ortaklığının da önemli rol oynadığını söyledi.

ÖRNEK OLUYOR

Burada yürütülen çalışmaların diğer teknoparklara da örnek olduğunu vurgulayan Erdoğan, Teknopark İstanbul'un tüm etapları tamamlan-
dığında 1.5 milyon metrekarelik kapalı alanda 1000'den fazla Ar-Ge firmasına ev sahipliği yapan bir merkeze dönüşeceğini kaydetti. Erdoğan, "Tecnopark İstanbul'u 43 bin araştırma-geliştirme mühendisinin çalıştığı, dünyanın sayılı

Ar-Ge merkezlerinden biri konumuna getirmeyi amaçlıyoruz" dedi.

Türkiye'deki 85 teknoparkın tümünde firmalara son derece cazip teşvikler sunduklarını belirten Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Ülkemizin en yetenekli gençleri en başarılı girişimcileri bu kampüslerde hayallerini gerçeğe dönüştürüyor, ülke ekonomisine katkıda bulunuyor. Bu gibi merkezler tersine beyin göçünü de teşvik ediyor" diye konuştu.

GELECEK İNOVASYONDA

Türkiye'nin geleceğinin, teknolojiye ve inovasyonda olduğunu vurgulayan Erdoğan, konuşmasına şöyle devam etti: "Biz kendimizi savunma sanayinde ispatladık. Şimdi sıra üretimin diğer alanlarına geldi. Bilinçli bir stratejiyle bunu başaracağımıza inanıyorum. Milli gelirde, ihracatta, iktisadi ve sosyal kalkınma göstergelerinde geldiğimiz yer, bize bu cesareti veriyor. Bu başarıların üzerine yenilerini koyacak topyekun bir üretim seferberliği ile Türkiye'yi küresel bir yatırım merkezi yapacağız."

10. yılda çifte gurur

Savunma Sanayii Başkanlığı (SSB) ve İstanbul Ticaret Odası (İTO) ortaklığında kurulan Teknopark İstanbul'un 10'uncu yılında, 2. Etap açılışını Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan yaptı. Törene (soldan sağa) Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, SSB Başkanı İsmail Demir, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Teknopark İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Metin Yerebakan, TBMM eski Başkanı Binali Yıldırım, Milli Savunma Bakanı Hulusi Akar, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO'nun önceki dönem başkanlarından Murat Yalçıntaş da katıldı.



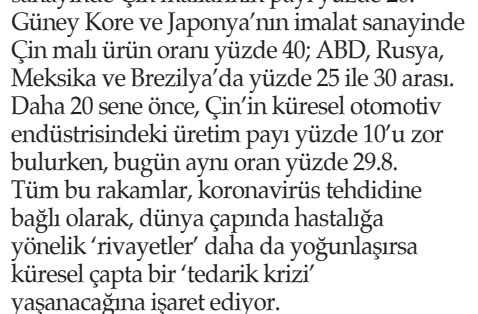
Kümelenen sanayinin güç birliği merkezi oldu

Tecnopark İstanbul şirketleri; Teknoloji Transfer Ofisi (TTO) ve odaklı olarak kurduğu 4 ayrı kümelenmeyle destekliyor. TTO, Ar-Ge çalışmaları yürütülen projelerin patent alması ve ticarileşmesi noktasında çalışmalar yapıyor. Ayrıca SAHA İstanbul (İstanbul Savunma, Havacılık ve Uzay Kümelenmesi Derneği), İSEK (İstanbul Sağlık Endüstrisi

Kümelenmesi), Türkiye Siber Güvenlik Kümelenmesi ve HİSER Türk Denizcilik Kümelenmesi isimli kümelenmeler de ilgili odak teknoloji alanlarında çalışan kurumlarla bir sinerji ortamı oluşturuyor. Bu kümelenmeler, dış bağımlılığı ortadan kaldırma, yerli sanayiye geliştirme hedeflerinde yardımcı olacak bir ekosistem oluşturuyor.

- Teknopark İstanbul'daki kuluçka merkezi Cube Incubation'da, yaklaşık 100 girişimci grup yer alıyor. Bu merkez, 2020 sonunda 10 bin metrekarelik bir alana kavuşacak ve Türkiye'nin en büyük, dünyanın sayılı kuluçka merkezlerinden biri haline gelecek.





**Hayvansal
ve bitkisel
orijinli
gübrelerin
işlenmesi,
paketlenmesi
ve
depolanması
projesi**

TARIM ve Orman Bakanlığı'nın Resmi Gazete'de yayımlanan yönetmeliklerine göre, bitki koruma ürünü veya bitki koruma ürünü teknik maddesi imalatı, tatlı tohum sertifikasyonu, yem bitkileri ve yemeklik tane bağlagic tohumluğu beyannameleri, yurtcinde canli hayvan ve hayvansal ürünlerin nakilleri ve zirai mücadele alet imalatı için başvuru ve belge teslimi, kuruluşlara elektronik ortamda yapılabilcek. Canli hayvan ticareti yapan satıcılar, çalışma izni için hayvan satış yeri kurmak isteyenler de bu amaçla belgelerle elektronik ortamdan müracaat edebilecek. Ev ve süs hayvanlarının üretim, satış, barınma ve eğitimi amacıyla işyeri açmak isteyen kişiler de ilgili belgelerini elektronik ortamdan iletebilecek.



Çiftçiye 'bereketli sigorta' güvencesi

Çiftçinin yüksek girdi maliyetine çözüm yollarından biri de tarım sigortası. Uygulamayı yaygınlaştırmaya çalışan Bereket Sigorta, Tarım Kredi Kooperatifleri ile işbirliği yaptı. İşbirliği ile çiftçilerin Tarım Kredi Kooperatifleri'ne ödemeleri gereken pay, Bereket Sigorta tarafından karşılanacak.

TARIMDA en önemli sorun yüksek girdi fiyatları. İster saha araştırmaları olsun ister anket, sohbet ya da salon toplantıları olsun tarımla ilgili her platformda mazot ve gübre başta olmak üzere Türk çiftçisi, girdi fiyatlarının yüksek olmasından şikayetçi. Çiftçinin bu sıkıntısını gidermek için başta Tarım ve Orman Bakanlığı olmak üzere zaman zaman çeşitli kurum ya da örgütler çeşitli yollar denerken, bir adım da Bereket Sigorta'dan geldi.

ORTAKLIK PAYI ŞİRKETTEN

Bereket Sigorta, Tarım Kredi Kooperatifleri ile yaptığı işbirliği ile çiftçilerin Tarım Kredi Kooperatifleri'ne ortak olabilmesi için gerekli asgari ortaklık sermayesini de karşılayacak. Çiftçilerin kooperatiflere ortak olarak çeşitli imkânlardan faydalanabilmeleri için asgari bir ortaklık sermayesinin ödenmesi gerekiyor. Bereket Sigorta'nın bu kampanyasına dahil ürünlerinden birinin tanzim edilmesi halinde, bu asgari ortaklık aidatının ilgili yıla isabet eden kısmı Bereket Sigorta tarafından karşılanacak. Bununla birlikte, poliçenin sonraki yılda yenilenmesi halinde ilgili yıla tekabül eden ortaklık payı da Bereket Sigorta tarafından ödenecek. Bu işlemin 4 yıl boyunca tekrarlanması halinde ortaklık payının tamamı Bereket Sigorta tarafından karşılanacak.

TİCARETE ETKİSİ OLURLU

Tarım Kredi Kooperatifleri'nin Bereket Sigorta'nın ana sermayedarı olduğunu belirten Bereket Sigorta Genel Müdürü Mahmut Güngör, çiftçilere kolaylık sağlamak amacıyla tasarladıkları ve hemen hayata geçirdikleri yeni işbirliğiyle çiftçilerin, varlıklarını daha hesaplı şekilde güvence altına alabileceğini kaydetti. Güngör; projenin tüketiciye, ticarete ve ihracata da olumlu katkısının olacağından bahsederek, çiftçilerin ihtiyacı olan girdilerin tedariki ve üretilen mahsulün değerinde pazara ulaştırılması amacıyla sürdürdükleri



çalışmalarına devam edeceklerini vurguladı. 1995'te kurulup, yaklaşık 1 milyon çiftçi ortağı olan Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri'ne 2017'de devredilen Bereket Sigorta, yurt genelindeki 8 bölge müdürlüğü, 1 bölge temsilciliği ve 700'e yakın acente ile faaliyet yürütüyor. Bereket Sigorta, çiftçilere mazot, gübre, yem ve tohum gibi tarımsal girdi ihtiyaçlarının her adımıyla krediyle destek veriyor.

İŞBİRLİĞİ KAPSAMINDA DESTEKLENEN KALEMLER

Bereketli Eşya Sigortası

- Ev sahibi ya da kiracı adına sabit tek limitle (10 bin TL bedele kadar) vergi dahil 100 TL primle yangın, yıldırım, infilak, fırtına, enkaz kaldırma, hırsızlık, cam kırılması, sel veya su baskını gibi risklere karşı sigortalının poliçede belirtilen ikamet adresinde bulunan eşyalarına teminat veren bir ürün.

Bereketli Çiftlik Sigortası

- Üreticilerin tarımsal varlıkları olan ahır, ağıl, kümes, işletme binası, bakıcı evi, depolar, silaj depoları, çit, direk, tel, tarımsal sigortaya konu alet/ekipmanlar, yem hazırlama üniteleri, gübreleme üniteleri, dolu ağılları, modern basınçlı sulama sistemleri vb. varlıklarını, yangın, yıldırım, infilak, sel ve su baskını, fırtına, yer kayması, kar ağırlığı, kara taşıtların çarpması, grev, lokavt, kargaşa, halk hareketleri, kötü niyetli hareketler ve terör risklerine karşı güven-ce altına alan bir ürün.

Güvenli Ortak Kaza Sigortası

- Sigortalının katılım sertifikasında belirtilen sigorta süresindeki bir kazanın yol açtığı etken ile vefat etmesi, kaza sonucu sürekli sakat kalması halinde tazminat ödeyen bir ürün. Kaza sonucu hastanede yatışı gerektiren her 24 saat için gündelik belirli bir tutarda tüm sigortalılık süresi boyunca azami 5 bin TL limite kadar tazminat ödeniyor.

Çiftçi Hayat Arkadaşım

- Çiftçinin vefatı durumunda kanuni varislerine tazminat ödeyen poliçe.

Tarım Sigortaları

- Yetiştiricilere Devlet Destekli Tarım Sigortaları, Bitkisel Ürün Sigortaları, Hayvan Hayat Sigortaları (büyükbaş/küçükbaş/ besi), Kümes Hayvanları Sigortası, Su Ürünleri Sigortası, Arı/Kovan Sigortası, Sera Sigortaları hizmetleri de veriliyor.

Tarım kredi ortak kartı

PTT ve Tarım Kredi Kooperatifleri işbirliğiyle Tarım Kredi Ortak Kartı'nı da hayata geçirdiklerini belirten Mahmut Güngör, "Kart ile Tarım Kredi Kooperatifleri'nin çiftçilere kullandırdığı aynı ve nakdi krediler, PTT POS uygulaması ile onaylanacak. Nakdi krediler PTT Ortak Kart'a yatırılacak ve borç tahsilatı PTT işyerlerinden hızlı, kolay ve güvenilir yapılabilecek" diye konuştu.

BAUMA CHINA 2020

Şanhay-Çin Halk Cumhuriyeti
24-27 KASIM 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

BETON SANAYİSİ •
İNŞAAT ARAÇLARI VE EKİPMANLARI •
İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ •
İŞ VE İNŞAAT MAKİNALARI •
MADENCİLİK •
YEDEK PARÇA SANAYİ •

ASYA'NIN EN BÜYÜK İNŞAAT ENDÜSTRİ FUARINDA SEKTÖRÜ YENİDEN İNŞA EDİYORUZ

BAUMA CHINA 2020

- 330.000 m² sergileme alanı
- 38 ülkeden 3.350 katılımcı
- 212.500 ziyaretçi
- Asya'da düzenlenen en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı :** 12 m²
- Katılım bedeli :** Nakliye dahil 5.040 TL/m²
Nakliye hariç 4.725 TL/m²
- 1. Ödeme :** Talep edilen m²x2.000 TL
- Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme :** Kalan bedelin %50'si
- 10 Nisan 2020
- 3. Ödeme :** Bakiye bedel
- 18 Eylül 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı :** İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka :** YAPI KREDİ BANKASI
- Şube Kodu :** SULTANHAMAM - İSTANBUL
- TL Hesap No :** 055
- IBAN :** 60614779
- TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı **"BAUMA CHINA 2020"** ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönüllü / İdil Ayla Bahçekapılı / Sibel Tayanç

Tel : 0212 445 61 19 / 0212 455 61 13 / 0212 455 61 11
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / idil.aslantas@ito.org.tr
sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | (in)(f)(e)(w)(t)tokurumsal

Değerli konut vergisinde önemli değişiklik

Değerli Konut Vergisi değişikliğini de içeren 7221 sayılı Coğrafi Bilgi Sistemleri ve Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun, 20 Şubat tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bu köşede daha önce Değerli Konut Vergisi'nde düzenleme ihtiyacı olduğu dile getirilmişti. Zaten konuya Sayın Cumhurbaşkanımız tarafından müdahale edilmiş ve Cumhurbaşkanlığı'ndan, bu konuda değişiklik yapılacağı açıklanmıştı. Beklenen değişikliğin belli bir süre gerçekleşmemesi vatandaşlarda ne yapılacağı konusunda tereddüt yaratmaya başlamıştı. Bunun nedeni, önceki düzenlemeye göre 2019 vergi kapsamındaydı ve beyanların 2020'nin şubat ayında yapılması gerekiyordu. Kendilerine konutlarıyla ilgili rayiç değere ilişkin Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü'nden yazı gelen birçok vatandaş, önce Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü'ne itiraz etmiş, daha sonra anılan genel müdürlükçe itirazlara gelen red cevapları ile yargıya gitmek ile gitmemek arasında ciddi ikilem yaşamaya başlamıştı. Hatta konunun uzmanı danışmanlara başvuruların itiraz edin telkini almaya başlamışlardı. Bu noktada Gelir İdaresi Başkanlığı vatandaşlardaki bu tereddüdü azaltmak amacıyla beyanname verme süresini şubat ayından mart ayına uzatma yoluna gitmişti.

Vatandaşlar bu ikilemi yaşarken, 12 Şubat akşam saatlerinde TBMM Genel Kurulu'nda 7221 sayılı kanun tasarısı görüşmeleri sırasında tasarıya bazı maddeler eklenmesi gündeme geldi. Eklenen maddelerden bir bölümünde Değerli Konut Vergisi değişiklikleri de yer aldı. Bu değişiklikler hemen bütün parti gruplarının ittifakıyla kabul edildi. Böylece endişe içinde bekleyen vatandaşların endişesi de son bulmuş oldu.

Düzenleme ile neler değiştirildi

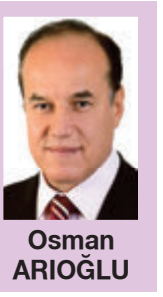
Her şeyden önce önceki düzenlemede yer alan ve çok ciddi tartışmalara neden olacak değerlendirme konusu tamamen ortadan kaldırılmış oldu. Yeni düzenlemede en isabetli değişikliklerden biri budur. Zira, eski yıllarda emlak vergisi uygulamasında da rayiç bedel söz konusu idi ve bu nedenle uygulamada birçok sorun yaşanması üzerine önce 4369, sonra da 4751 sayılı kanunlarla 'vergi değeri' esası benimsenmişti. Yeni düzenlemeyle de tekrar vergi değerine atf yapılır hale gelmesi ile ihtilaf yaratacak en önemli konulardan biri ortadan kaldırılmış oldu.

Yeni düzenleme ile getirilen ikinci önemli değişiklik, uygulamada 5 milyon TL'lik mutlak istisna getirilmesidir. Vergileme 5 milyon TL'yi aşan kısımdan başlayacak. Tek konutu olanların değerine bakılmaksızın vergi kapsamı dışında tutulması da yine yeni düzenlemenin en önemli kısımlarından birini oluşturuyor. Böylece miras gibi nedenlerle tek tek konutu olanların bu yükümlülük dışında tutulması düzenlemedeki en önemli bir sıkıntıyı daha ortadan kaldırmış oldu.

Birden fazla meskeni olanların da Değerli Konut Vergisi kapsamına giren en düşük vergi değerine sahip konutunun vergi dışı tutulması da yeni düzenlemede tek mesken istisnasının daha genel uygulanması anlamında önem arz ediyor.

Değerli Konut Vergisi uygulamasına 2021'den itibaren başlanması da yeni düzenlemenin önemli yeniliklerinden biridir. Ayrıca, Cumhurbaşkan'ının uygulamayı bir yıl daha erteleme yetkisi bulunuyor.

Ana hatlarını verdiğimiz bu değişikliklerden sonra düzenleme uygulanabilir bir duruma getirildi. Uygulama sırasında çıkabilecek aksaklıklar da elbette düzeltilebilecektir.



Osman
ARIOĞLU

**QR KODLA
BİZE BAĞLANIN**
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda <http://213.144.102.100/QR/mhgdAA852X.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Dijital pazarlamanın şifresi

KELİMELER

Dijital pazarlamanın özü, kelimelere dayanır. İşinizle ilgili en doğru kelimelere hakim iseniz dijitalde rakiplerinize fark atarsınız. İster internet sitesi kurun, ister internet reklamı yayınlayın. Hepsinde anahtar, kelimelerdir.



DİJİTAL dünyada ekmek teknesini ayakta tutmanın sırrı, ne banka finansmanına ne de ortakların özsermayesine dayanıyor. Günümüz rekabet şartlarında ayakta kalmak, hatta bir adım öne geçmek için evvela işinizle ilgili en doğru anahtar kelimelere sahip olmanız ve sonra onları doğru yerlerde kullanabilmeniz gerekiyor. Şimdi sıralayacağımız siteleri kullanarak, tek kuruluş ödemedi, on binlerce liraya eşdeğer pazar, rakip ve ürün analizi verilerine erişebilirsiniz. Google Ads Anahtar Kelime Planlayıcısı, Similarweb, Alexa, Ahrefs, Semrush, Moz, Answer the public, Ubersuggest, Seobility, Jaaxy, Keywordtool.io, Google Search Console, Soovle.

Bu araçlardan tamamen ücretsiz olan Google Anahtar Kelime Planlayıcı'yı

nasıl verimli kullanabileceğinizi anlatmak istiyorum.

3 FAYDASI OLACAK

Temelde size üç faydası olacak. Birincisi, hem internet reklamı verirken hem de internet sitenizde makale ve içerik yazarken ihtiyacınız olan anahtar kelimeleri buradan süzebileceksiniz. İkincisi, en önemli rakiplerinizin internet sitesi üzerinde araştırma yaptırarak hangi anahtar kelimeleri kullandıklarını öğrenebileceksiniz. Üçüncüsü ise eğer Google reklamı yayınlamayı düşünüyorsanız, hangi anahtar kelimelerin reklam maliyetinin ne olduğunu öğrenebileceksiniz.



Anahtar kelime planlayıcısı

- 1 - Google Ads hesabı açın. Hesabı açmak ücretsiz. Önce bir gmail hesabına sahip olmak gerekiyor.
- 2 - Google Ads içerisinde üst menüden Araçlar ve Ayarlara tıklayın. Açılan menüden Planlama > Anahtar Kelime Planlayıcı'ya gidin. Karşınıza iki kutu çıkacak: 'Yeni anahtar kelimeler keşfedin' ve 'Arama hacmi ve tahminleri alın'.
- 3 - Önce, 'Yeni anahtar kelimeler keşfedin' bölümüne girin. Burası,

sitenizde arama motoru ayarlamaları yapmak amacıyla mutlaka kullanmanız gereken en önemli anahtar kelimeleri size bildirecek.

4 - Şimdi, sattığınız ürün veya hizmetle ilgili en önemli olduğunu düşündüğünüz 3 kelimeyi veya kelime grubunu bu alana girin ve Sonuçları Göster'e tıklayın. Örneğin ben şu anahtar kelimeleri girdim ve karşına 3.246 tane ilişkili anahtar

kelime önerisi geldi; erkek gömleği, pamuk gömlek, keten gömlek.

5 - Bu kadar fazla sayıda anahtar kelime kafa karışıklığından fazla bir şey değil. Ufuk açıcı. Bir şeyler öğrenebilmeniz için daha rafine sonuç lazım. O zaman bu sonuçları filtrelemek gerekir.

6 - Filtre Ekle'ye tıklayın. Açılan pencerede 'anahtar kelime metni'ne tıklayın. Karşınıza gelen pencerede içerir veya

içermez seçeneklerine göre yapacağınız araştırmada ulaşmak istediğiniz veya dışarda bırakmak istediğiniz kelimeleri girerek arama yapın. Örneğin ben, içerir'i seçerek 'fiyat, ucuz' kelimelerini girdim. Sonuç sayısı 3 binden 32'ye düştü.

7 - Aramalarınızı daha rafine hale getirmek için dil ve ülke seçin. Örneğin Fransa'ya gömlek satmak istiyorsanız dili Fransızca, yeri Fransa olarak değiştirin.

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ DİJİTAL MECRALARDA SİZİNLE!



ÜCRETSİZ OLARAK OKUYABİLİRSİNİZ



Read Journal



www.istanbulticaret.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in tw f @ /itokurumsal



Temeli 1963'te atılan Afrika Birliği, 55 üyesiyle Birleşmiş Milletler bünyesindeki en büyük grup olarak dikkatleri çekiyor. Türkiye'nin Birleşmiş Milletler Güvenlik Konseyi Geçici Üyeliği için 51 Afrika devletinin desteğini almış olması ise çok önemli.



Kıta ile son yıllarda 25 milyar dolarları zorlayan toplam ticaret hacmiyle daha kalıcı ve büyük hacimli iş imkanlarının temelleri tek tek atılıyor. Her türlü kaynağa sahip Afrika'daki 55 ülkeyle ikili ilişkilerde artık yeni alanlar açılmayı bekliyor.



Etiyopya'nın başkenti Addis Ababa'da düzenlenen 33. Afrika Birliği Liderler Zirvesi'nden 9 Şubat 2020 tarihli bir görüntü.

Yeni müttefik kazandıran ortak

BULUNDUĞU coğrafi konumu sayesinde yakın ve uzak çevresiyle iletişim kurmada zorlanmayacak sayılı ülkelerden biri, hiç kuşkusuz Türkiye'dir. Öyle ki, fazla bir uğraş vermeden de kendine yetebilecek fırsatları yakalamada zorlanmayabilir de. İki yüzyılı geçen uzunca bir zaman diliminde belki de hâlâ etkin kalabilmesinde en esaslı avantajı bu olsa gerek. Geçmiş çağlara göre köklü değişimler için artık ne asırlara ne de onlarca yıl süren dönemlere ihtiyaç duyulmuyor. 21. yüzyıl içinde dünya dengelerinin büyük oranda değişeceği, hiç tahmin etmeyeceğimiz yeni eğilimler birbirlerini hızla dönüştürebilirler. Çok değil, 2000'li yılların başında bile "Afrika'da ne işimiz var?" sorusunun ne kadar sık tekrarlandığını birçok kişi hatırlıyor olmalı.



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

üzerine 32 üye ülke ile Afrika Birliği Teşkilatı kuruldu. Bugün Batı Sahra Demokratik Arap Cumhuriyeti de sadece bazı ülkelerce tanınsa bile üyedir ve tüm kıtayı tamamıyla kuşatan çatı kuruluş 2002 yılında Afrika Birliği adını aldı. Birleşmiş Milletler bünyesinde en büyük grup Afrikalı temsilcilerden meydana geliyor.

TÜRKİYE'YE BÜYÜK DESTEK

1963'ten bugüne kadar geçen 57 yıllık tarihinde 5 Afrika Birliği Komisyonu Başkanı, 12 de Afrika Birliği Teşkilatı Genel Sekreteri görev yaptı. Sadece son Genel Sekreter Amara Essy, yeni düzende de bir müddet komisyon başkanı olarak kaldı. 1990'lı yıllarda iki dönem Mali Devlet Başkanlığı yapan Alpha Oumar Konaré'nin, 2003'te kıtanın en üst seviyede temsil edildiği bu teşkilatta görev almasıyla birlikte 42 yıllık Türkiye ile sınırlı tutulan temasta büyük bir dönüşüm yaşandı. 2005'te Türkiye'ye bu teşkilat adına resmi ziyaretle gelen ilk başkan oldu. 2007'de 8. Afrika Birliği Zirvesi'ne dönemin Başbakanı Recep Tayyip Erdoğan şeref konuğu olarak davet edildi. Yine Konaré'nin büyük gayretleri ile ön hazırlıkları tamamlanan ve 2008 yılında İstanbul'da yapılan Türkiye-Afrika Devlet Adamları Zirvesi, yeni dış politikamızın rotasını çizdi. Birleşmiş Milletler Güvenlik Konseyi Geçici Üyeliği için 50 yıl sonra toplam 53 ülkeden 51 Afrika devletinin desteğini alarak büyük bir avantaj elde eden Türkiye, artık kıtanın her coğrafyasında olacaktı.

12 olan büyükelçilik sayısını 12 yılda 30 yeni ülkede daha açarak 42'ye ulaştırdı. 39 ülkede 60 farklı noktaya THY uçuşları ile yılda 5 milyonun üzerinde yolcuyla kıta dışına ve içine taşıyor. TİKA'nın 30'a yakın koordinasyon merkezi, DEİK'in kıtanın yarıdan fazla ülkesi için kurduğu iş konseyleri, Maarif Vakfı okulları, kamu kurumlarının alanları ile ilgili pek çok ülkedeki faaliyetleri, iş dünyamızın büyük yatırımları, özellikle sivil toplum kuruluşlarımızla neredeyse hiçbir devletin bu kadar geniş yelpazede ulaşamadığı etkinlik alanları açıldı. Konaré'nin 2005 yılındaki "Türkiye, Asya ve Avrupa arasında kıtamızın en sağlam köprüsü olacak" öngörüsü tuttu. Son yıllarda 25 milyar dolarları zorlayan toplam ticaret hacmiyle daha kalıcı ve büyük hacimli iş imkanlarının temelleri tek tek atılıyor.

30 milyon kilometrekareyi geçen yüzölçümü, 1.5 milyara yaklaşan nüfusu ve her türlü kaynağa sahip Afrika'daki 55 ülkeyle ikili ilişkilerde artık yeni alanlar açılmayı bekliyor.

Ulus devlet düzenini Afrika Birliği çatısı altında daha büyük jeopolitik etkinlik fırsatlarına dönüştüren kıta devletleri, kendi muntakalarındaki bütünleşme hareketlerinin de diğer coğrafyalardaki ülkelerle temasına müsaade ediyor. Artık öz kaynaklarını gözünü kapatıp başkalarına tüketiren kıta yerine öncelikle bunlarla kendi içinde yatırımlara ağırlık veriyor. Önümüzdeki 10 yıl Afrika için çok önemli olup Çin'in, hatta Hindistan'ın yakında girecekleri büyük buhranlar bu kıtanın topyekûn öne çıkmasını kolaylaştıracak.



AKEM araştırmacılarına göre Afrika gündemi

Afrika, koronavirüs tehditlerine karşı önlem alabilir mi?

2020'nin ilk haftalarında Çin'in Wuhan kentinde ortaya çıkan ve dünya gündeminin merkezine oturan koronavirüs salgını, başta Çin olmak üzere 28 ülkede yaklaşık 60 bin kişide görüldü ve son verilere göre bunlardan 1.500'ü hayatını kaybetti. Henüz herhangi bir Sahra-Altı Afrika ülkesinde tespit edilmese de virüsün ortaya çıktığı ve dünyaya yayıldığı yerin Çin olması, Afrika'da yaklaşık 1.1 milyon Çinli'nin yaşadığı ve en önemli ticari partnerlerinden biri olduğu düşünüldüğünde, kıta ülkelerini etkileme potansiyeli hayli yüksek. Mevcut durumda Etiyopya Havayolları dışında Afrika'dan Çin'e uçuşların kesilmesinin yanı sıra Afrika'da hem ebola ve aids gibi önemli sağlık sorunlarının hem de yetersiz sağlık alt yapısının varlığı düşünüldüğünde yaşanabilecek vakalardan en olumsuz etkileneceklerin Afrika halkları olması kuvvetle muhtemel. Buradan hareketle Afrika ülkelerinin hem ekonomik



ilişkilerinin güvenliğini sağlaması hem mevcut sağlık sorunlarını çözmesi hem de yaşanabilecek bir koronavirüs tehlikesinin bertaraf edilebilmesi (kısa vadede mümkün görünmese de) açısından öncelikli olarak küresel işbirliğini artırması gerekiyor.

YATIRIM İÇİN FIRSAT

Toplam nüfusu 1.2 milyar olan Afrika kıtasında, Lagos (Nijerya-21 milyon), Kinşasa (Demokratik Kongo Cumhuriyeti-11 milyon) ve Kahire (Mısır-10 milyon) gibi mega şehirlerin yanı sıra Johannesburg (Güney Afrika-5.5 milyon), Nairobi (Kenya-5.5 milyon) ve Tanzanya

(Daar es Selaam) gibi kentler de nüfus artışı ve hızlı ekonomik büyümeyle dikkat çekiyor. Dünya Bankası'na göre, Afrika'daki kentsel alanlarda yaşayan insan sayısı 2042'ye kadar 1 milyarın üzerine çıkacak. Bu durum şehirlerdeki alt yapı yetersizliklerinden dolayı dezavantaj gibi görünse de uzmanlar özellikle akıllı şehir projeleri alanında yetkin firmalara ihtiyaç olduğunu vurguluyor. Bu bağlamda büyük şehirlerde hayatı kolaylaştıran yeni nesil teknolojik sistemler odaklı faaliyet yürüten yatırımcılar için Afrika'nın mega şehirleri kayda değer fırsatlar sunuyor.

BM'DEKİ EN BÜYÜK GRUP

Kıtanın ellerinden giderek başka güçlere yaklaştığını gören Avrupa Birliği öncülüğünde eski sömürgecilerin yeni hamleleri birbirlerini takip etti. Ama Afrika'da artık pandoranın kutusu açılmış ve geleceğe yönelik kararlar bizzat Afrikalı devlet adamları tarafından alınıp uygulanıyordu. Türkiye'yi birçok açıdan kendilerine benzetme eğilimindeki önderler, bu düşüncelerini fiiliyata geçirmeye karar verdiler. 1963'te kıtada henüz bağımsızlığını elde edemeyen bölgeleri de aralarına almak dahil birçok konuda ortak kararlar almak

YENİLİKÇİ TASARIM YARIŞMASI İLE

New York'ta eğitim hakkı kazandılar

İstanbul Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi'nin düzenlediği Yenilikçi Tasarım Yarışması sonuçlandı. İki farklı tematik alanda birinci seçilen projelerin sahipleri, New York'ta bir haftalık girişimcilik eğitimi alacak.

SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi'nin (TICARET TTO) düzenlediği 'Yenilikçi Tasarım Yarışması' sonuçlandı. İki farklı tematik alanda birinci seçilen projelerin sahipleri, para ödülünün yanı sıra ABD'nin New York kentinde bir haftalık girişimcilik eğitimi hakkı kazandı.

İstanbul'da yüksek katma değer üretebilecek tasarım ve teknolojik girişimlerin sürdürülebilir gelişimine katkı sunmayı ve nitelikli girişimciliği hedefleyen 'Yenilikçi Tasarım Yarışması', İstanbul Ticaret Odası ve Ziraat Katılım Bankası sponsorluğunda gerçekleştirildi. 'Dijital Uygulamalar' ve 'İnovatif Ürün Tasarımı' başlıkları altında iki farklı tematik alanda düzenlenen yarışmanın kazananları, törenle ödülleri aldı.

EN DEĞERLİ KAYNAK

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, ödül törenindeki konuşmasında, yarışmanın teorinin pratikle buluştuğu ve hayata dokunduğu gözle görülebilir somut ürünlerin ortaya çıktığı bir alanda yapıldığına dikkat çekerek, "Binlerce sayfalık bir teori hayatla buluşmuyorsa anlamlı olmaz. Ülkelerin en değerli kaynağı genç nüfus kitlesi. Türkiye de böyle bir

zenginliğe sahip. Bunun iyi kullanılması ve genç kitlenin değerlendirilmesi gerekiyor" dedi.

Ödüller arasında yurtdışında girişimcilik eğitimi olduğunu da belirten Prof. Dr. Oğurlu, "Yurtdışına çıkmak önemli ama orada belli bir birikim elde ettikten sonra Türkiye'ye dönüp bu ülkeye değer katmak çok daha önemli" diye konuştu.

YENİ KUŞAKTAN ÜMİTLİYİZ

Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim ise yarışmanın TICARET TTO'nun gurur veren bir projesi olduğunu vurgulayarak, şunları söyledi: "Bu yarışma gösteriyor ki, yeni kuşaklardan ümidimizi kesmemeliyiz. Bizim sahip olmadığımız yeteneklere sahip farklı bir kuşakla karşı karşıyayız. Belki okumuyorlar ama bilgisayar başında beş-altı tuşu ve fonksiyonu aynı anda kullanabiliyorlar. Bu, başlı başına önemli bir kabiliyet."

ÖRNEK ORTAKLIKLAR

Ziraat Katılım Bankası Kanal Yönetimi Bölüm Başkanı Sinan Kadioğlu da "İnovasyonun ve girişimciliğin desteklenmesi adına bu ortaklıklar bizim için örnek oluşturuyor. Teknoloji alanındaki ihtiyaçlarımızı karşılamak için ülkeye katkı sunabileceğimiz projelere imza atmayı hedefliyoruz" dedi.



Ödüller sahiplerini buldu

Yenilikçi Tasarım Yarışması'nın 'İnovatif Ürün Tasarımı' alanında ödül alan isimleri şunlar:

- Fatih Kazım Duymaz ve Hüseyin Özen'in Co Print projesi birinci olarak New York'ta Girişimcilik Eğitimi ve 7 bin 500 TL ödül kazandı.
- Erdi Buluş ve Gülseren Sakarya Buluş, yerli üretim yara iyileştirici ve doku onarıcı, fonksiyonel kullanım olanağı bulunan portable all spinning ve biyobaskı kalemi üretimi projesiyle ikinci oldu ve 7 bin 500 TL ödül aldı.

- Yusuf Balık, Muhammet Balık ve Gülhatun Alıbaşoğlu, Baybars projesiyle üçüncü olarak 5 bin TL ile ödüllendirildi.
- Çağla Yurtseven, Re-Favor ile dördüncü oldu ve Ticaret Kuluçka Ofis Desteği elde etti.
- Ömer Göksoy ve Şehnaz Erdoğan, Blok Zinciri 2.0 ile IOT & IIOT İletişim Güvenliği projesiyle beşinci olarak Ticaret Kuluçka Ofis Desteği'ne hak kazandı.

Yarışmanın 'Dijital Uygulamalar' alanında ödül kazanan isimleri ise şunlar:

- Melik Vatan, Erimsah Bora ve Uğur Salih Betus, WIMB uygulamasıyla birinci olarak New York'ta Girişimcilik Eğitimi ve 7 bin 500 TL ödül kazandı.
- Ozan Taşdemir ve Muhammet Emin Kayan, Heykoç projesiyle ikinci olarak 7 bin 500 TL ile ödüllendirildi.
- Harun Davut Civan ve Barış

- Kahraman, Desider projesiyle üçüncü oldu ve 5 bin TL ödül aldı.
- İbrahim Bat, Cihat Akkiraz ve Engin Ay, Ebabil projesiyle dördüncü olarak Ticaret Kuluçka Ofis Desteği elde etti.
- Hakan Taşlı ve Yiğit Can Bandıran, Bldustry ile beşinci oldu ve Ticaret Kuluçka Ofis Desteği'ne layık görüldü.

BOSNA HERSEK BÜYÜKELÇİSİ SADOVIC:

Barışı savunmak zorundayız



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin yeni dönemde başlattığı önemli konferans dizilerinden 'Büyükelçiler Konuşuyor'un ilk konuğu, Bosna Hersek Ankara Büyükelçisi Bakir Sadovic oldu. Sadovic, Türkiye'nin her zaman Bosna Hersek'in yanında olduğunu ve mücadelesine destek verdiğini söyledi.

AĞIR BEDELLER

Bosna'da savaşın Dayton Barış Anlaşması ile son bulduğunu hatırlatan Sadovic, "Anlaşma, büyük güçlerin desteği ile belli şartlar altında ortaya çıktı. Biz, bir Avrupa devleti ortaya çıkarmaya çalışıyoruz. Politik farklılıklar elbette olacak fakat sonuç olarak barışı savunmak zorundayız. Biz cehennemi yaşadık ve tekrar oraya dönmek

istemiyoruz. Toplumlarımızı barıştırmak ve devletimizi daha fonksiyonel hale getirmek istiyoruz" dedi.



DİASPORA İMKANI

Sadovic, diaspora çalışmalarının önemini vurgulayarak, "500 yıla yakın Osmanlı İmparatorluğu ile

yaşadık. Fakat Osmanlı İmparatorluğu bölgemizde güç kaybettikten sonra Boşnaklar, Türkiye'ye göç etti. Kurtuluş

Savaşı'ndan sonra Türkiye ve Yugoslavya'nın çok fazla ilişkisi yoktu. Diaspora imkanı çok fazla olmadı. Bosna'da kurduğumuz yapılar ile Türkiye ile ilişkilerimizi iyileştirmek için çalışmalarını sürdürüyoruz" diye konuştu.

Savaşın, insanın hayatını değiştirdiğine dikkat çeken Sadovic, "Hayalim, Pakistanlı bilim adamı Muhammed Abdüsselam'ın fizik-matematik alanında asistanı olma. Fakat savaştan dolayı politika ile uğraşmak zorunda kaldım. Diplomatiğe başladığımda savaş halindeydik. Ülkem için elimden geleni yapmalıydım. Hayatımı bu davaya adadım" dedi.

KISA... KISA... KISA...

Portekiz'de inovasyonu anlattı

Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Doç. Dr. Betül Gür, Portekiz'in Porto şehrinde düzenlenen '11th International Conference on Economics' isimli akademik konferansta, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni temsil etti. Doç. Dr. Gür, buradaki sunumunda, inovatif faaliyetleri destekleme konusunda ihracat, ithalat ve doğrudan yabancı yatırımların etkisine değindi.



Ideathon'da jüri üyeliği

İşletme Fakültesi Uluslararası Ticaret Bölümü öğretim üyelerinden ve Girişimcilik Topluluğu akademik danışmanı Doç. Dr. N. Öykü İyigün, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) İstanbul Girişimci Kulüpler Platformu'nun (GKP) gerçekleştirdiği Ideathon'da jüri üyesi olarak görev aldı. Girişimci fikirlerin eğitimlerle geliştirilmesi ve projelendirilmesi amacıyla düzenlenen Ideathon, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde 17 takımın katılımıyla gerçekleşti.



Polonya'da ticaret dersi verdi

Uluslararası Ticaret Bölümü Dr. Öğretim Üyesi Cihat Köksal, Polonya'nın Poznan şehrindeki The University of Commerce and Services (WSHIU) kurumunda, yüksek lisans öğrencilerine

uluslararası ticaret dersleri verdi. Köksal, kurum yetkilileriyle Erasmus öğrenci değişimi için görüşme yaptı ve öğretim üyeleriyle yeni projelerle ilgili görüş alışverişinde bulundu.



Karadağ ile güncelleme imzası

Türkiye ile Karadağ arasında 2010'da yürürlüğe giren STA geçen yıl güncellenmişti. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve Karadağ Ticaret Bakanı Dragica Sekulic, Ankara'da 17 Temmuz 2019'da yapılan toplantıda STA'yı genişleten protokolü imzaladı.

Ukrayna ile müzakere için görüşler istendi

Türkiye ile Ukrayna arasında hizmet ticareti, yatırımların kolaylaştırılması ve elektronik ticareti de içeren kapsamlı bir Serbest Ticaret Anlaşması (STA) akdedilmesine yönelik müzakereler sürdürülüyor. Bu çerçevede STA müzakerelerinde görüşülmek üzere Ticaret Bakanlığı tarafından bazı anlaşma metni önerileri hazırlandı. Bu metinler ticaret odalarına gönderilerek görüş istendi. İlgililerin ve dış ticaret erbabının 'Yatırımın Kolaylaştırılması Faslı' ve 'Gerçek Kişilerin Dolaşımı' başlıklı taslak metinler ve varsa faydalı olacağı düşünülen hüküm ve hususlar hakkında görüşlerini bildirmeleri talep edildi.



Kosova ile fırsatlar inceleniyor

Türkiye-Kosova arasında 2013'te imzaları atılan STA'nın yürürlüğe girişi, 1 Eylül 2019'da Resmi Gazete'de yayımlanmıştı. Anlaşma hakkında geçen hafta TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde bir toplantı yapıldı. Toplantıya, Kosova Büyükelçisi Ilir Dugolli ve Kosova Ticaret Odası Başkanı Berat Rukiqi ile birlikte Oda başkanları katıldı.

Ticarette rotalar STA ülkelerine doğru

Ticaret savaşlarının korumacı etkileri ekonomik birlikleri dahi çok etkilerken, ikili anlaşmaların önemi daha da artıyor. Tarife ve tarife dışı engelleri aşmak için serbest ticaret anlaşmalarına (STA) yönelen Türkiye, halen yürürlükte olan 20 STA ile dış ticaret hacmini genişletiyor.

ULUSLARARASI ticarette korumacılık ve menfaat hesapları etkisini iyice gösterirken, ikili ticari anlaşmalarının önemi de giderek artıyor. Türkiye de ekonomik ve ticari araç olarak serbest ticaret anlaşmaları (STA) akdetmek suretiyle küresel ticaretteki payını artıracak adımlar atıyor. Türkiye'nin, üçüncü ülkelerle serbest ticaret anlaşmaları yapmasının temelleri 1980 yılında başlayan ihracata dayalı büyüme stratejisine dayanıyor. Bu strateji çerçevesinde, 'yeni pazarlar bulmak' ve 'ihracatı ürün bazında çeşitlendirmek' en önemli hedefler olarak ortaya çıkmıştı. Fakat 90'lardan itibaren takip edilen yol değişmeye başladı.



Adem ORHUN

TARİFE DIŞI ENGELLER

Gümrük Birliği Anlaşması'na kadar ihracat artışını, iç teşvikler yoluyla artırmaya çalışan Türkiye, artık tarife ve tarife dışı engelleri (kota, teknoloji transfer yasağı) aşmak için serbest ticaret anlaşmalarını kullanıyor. Bu şekilde her iki ülke için de ihracat ve ithalat kuralları, kotalar, gümrük vergisi indirimleri açık ve daha ılımlı hale getiriliyor. Bir tarafın verdiği tavize karşılık diğer taraf başka bir taviz sunarak denge oluşturuyor. Bu dengeler her iki ülkenin dış ticaret erbabı için daha kolay iş imkanı anlamına geliyor.

36 ÜLKE İLE STA

1992'de EFTA ülkeleriyle yapılan STA'dan itibaren toplan 36 STA imzalandı. Ancak, bunlardan 11'i, taraf ülkelerin Avrupa Birliği üyesi olması sebebiyle feshedildi. Singapur ile yapılan STA'nın 2017'de yürürlüğe girmesinin ardından, ikili ticareti zorlaştıran duvarları aşmak için girişimlerine ağırlık veren Türkiye, Uzak Doğu'dan ABD'ye birçok bölgedeki ülkelerle STA müzakerelerini ilerletti. Özellikle Ukrayna ile anlaşmaya zemin oluşturacak metinler üzerinde önemli ilerlemeler kaydedilirken, Doğu Akdeniz'deki egemenlik mücadelesi dahilinde Türkiye'nin pozisyonunu kuvvetlendirecek yeni bir adım da Kuzey Afrika'da başlatıldı. Bu kapsamda Cezayir ile STA müzakerelerinin başlatılması için girişimlere bulunuldu. Ayrıca İngiltere ile kısa vadede mevcut pazara giriş avantajlarının korunmasına, orta-uzun vadede ise geniş ve kapsamlı bir STA akdedilmesine yönelik görüşmeler sürdürülüyor.

ORTAK ÇALIŞMA

Şimdiye kadar yapılan STA'lar, ticareti kolaylaştırmakla kalmıyor. STA'lar, menşee kuralları, yatırımlar, fikri mülkiyet hakları gibi alanlarda ortak kuralların tesisine imkan tanıyor. Anlaşmalar, ticaretin akışını kolaylaştırırken, ölçek ekonomilerine yol açarak maliyet düşüşü ve kaynak verimliliği de sağladı. Bu ikili anlaşmalar aynı zamanda dışa açık rekabetçi bir ekonomik altyapı tesis etmeye zorladığı için uluslararası rekabet gücünü artırıcı etki de yaptı.

SİYASİ YAKINLAŞMA

STA'ların bir diğer faydası da anlaşma ortaklarımız ile siyasi ilişkilerin de daha istikrarlı hale gelmesi şeklinde görüldü. STA sebebiyle oluşturulan Ortaklık Konseyi ve Ortaklık Komitesi, en üst seviyede siyasi ve bürokratik temsilcileri bir araya getiriyor. Bu şekilde yeni işbirliği imkânlarının gözden geçirilmesi imkanı da oluyor. STA'lar sayesinde ülkelerin birbirlerinin ekonomik ve ticari potansiyelleri konusundaki farkındalıkları artıyor, iş insanları arasındaki temaslar kolaylaşıyor.



Müzakere girişiminde bulunulan ülkeler

ABD
Kanada
Hindistan
Vietnam
Orta Amerika Ülkeleri
Afrika
Karayip
Pasifik Ülkeleri
Libya
Seyşeller
Cezayir
Güney Afrika Cumhuriyeti

STA ayrıntıları için web adresi

<https://ticaret.gov.tr/dis-iliskiler/serbest-ticaret-anlasmalari>



SIAL CANADA 2020

Montreal / Kanada
15-17 NİSAN 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR

SIAL CANADA 2020

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1200 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı :** 9 m²
Katılım bedeli : 5.000 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
10 Ocak 2020
3. Ödeme : Bakiye Bedel
6 Mart 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanç / Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 11 / 0212 455 61 05
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | [f](https://www.facebook.com/ito.kurumsal) [i](https://www.instagram.com/ito.kurumsal) [in](https://www.linkedin.com/company/ito-kurumsal) /itokurumsal

Yürürlükte olan STA'lar

Kosova
Arnavutluk
Bosna Hersek
EFTA
Faroe Adaları
Fas
Filistin
Güney Kore
Gürcistan
İsrail
Karadağ
Makedonya
Malezya
Mısır
Moldova
Morityus
Sırbistan
Singapur
Şili
Tunus
Suriye (2011'de durduruldu)
Ürdün (2018'de feshedildi)

Müzakere sürecindekiler

STA yapmak amacıyla 16 ülke/ülke grubu ile resmi olarak başlatılmış bulunan müzakerelerden listedeki ilk 7'si aktif olarak sürdürülüyor:

Ukrayna
Peru
Kolombiya
Japonya
Tayland
Endonezya
Somali
Ekvator
Meksika
Pakistan
Cibuti
Kongo Demokratik Cum.
Kamerun
Çad
Körfez İşbirliği Konseyi
MERCOSUR (Güney Amerika Ortak Pazarı)



Tel : 0212 455 6113 / 0212 455 65 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : idil.aslantas@ito.org.tr / esra.yilmaz@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | [in](https://www.facebook.com/itokurumsal) [f](https://www.facebook.com/itokurumsal) [t](https://www.facebook.com/itokurumsal) [@](https://www.facebook.com/itokurumsal) /itokurumsal

ITO BAŞKANI
AVDAGIÇ:Yatırımcının yolunu açan
faiz kararından memnunuz

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Merkez Bankası'nın bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını 50 baz puan düşürerek yüzde 10.75'e çekmesini değerlendirdi. Avdagiç, "Merkez Bankası'nın girişimcinin ve yatırımcının yolunu açan, finansmanda tek haneye doğru yaptığı bu kararlı yürüyüşünden memnunuz" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Para Politikası Kurulu'nun (PPK), bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını (politika faizi) 50 baz puan düşürerek yüzde 11.25'ten yüzde 10.75'e çekmesine ilişkin açıklamada bulundu.

Avdagiç, "Merkez Bankası 2019 Temmuz'dan bugüne kadar yapılan son altı toplantıda aralıksız bir indirim süreciyle politika faizini 13.25 puan aşağıya çekti. Merkez Bankası'nın girişimcinin ve yatırımcının yolunu açan, finansmanda tek haneye doğru yaptığı bu kararlı yürüyüşünden memnunuz" ifadelerini kullandı.

İKİ SONUCU OLACAK

Geçtiğimiz günlerde bankaların aldığı faiz ve komisyonlarla ilgili de

önemli bir düzenleme yapıldığının altını çizen Avdagiç, şunları kaydetti: "Hem faiz kaleminde hem de komisyon kaleminde önemli bir iyileşme yaşadık. Bunun iki sonucu olacak. Birincisi, iş dünyasının hareket kabiliyetini sınırlayan geçmiş yüklerinin hafiflemesini sağlayacak. İkincisi de işletmelerin bütçesinde göz ardı edilemeyecek bir yer tutan finansman maliyetleri azalacak ve artık yatırımlara kanalize olacak. Bu da daha fazla üretim, daha fazla istihdam demek. Nitekim Cumhurbaşkanımız Erdoğan'ın koyduğu hedef doğrultusunda İstanbul Ticaret Odası olarak bizim de Yatırım Yılı ilan ettiğimiz 2020 hedeflerine ulaşmamız kolaylaşacak. Finansman iklimi artık bunu destekleyecek

makul düzeylere inmiştir."

VİTES BÜYÜTME ZAMANI

Avdagiç, finansman koşullarında yaşanan iyileşmelerin, iç talepten enflasyona kadar pek çok alandaki olumlu yansımalarının yılın ikinci çeyreği itibarıyla daha belirgin olacağına dikkati çekti. Avdagiç, "Mesela geçtiğimiz günlerde açıklanan sanayi üretim rakamlarından da gördük ki, üretimde güçlü ve istikrarlı bir toparlanma var. Ticari tarafta kredi kullanımı artıyor. Bu göstergeler iş dünyamızın azmini ve çabasını net şekilde ortaya koyuyor. Sayın Cumhurbaşkanımızın liderliği ve hükümetimizin desteğiyle artık yatırımda vites büyütme zamanı gelmiştir" değerlendirmesinde bulundu.

100 bin lira
faizsiz ve
1 yıl geri
ödemesiz
kredi

Deprem felaketinin ardından Malatya ve Elazığ'da KOSGEB'in Acil Destek Kredisi Programı uygulamaya alındı. Depremden zarar gören KOBİ'lere 100 bin liraya kadar faizsiz ve 1 yıl geri ödemesiz kredi vermeye başlandı. Bu kapsamda imalat sanayi işletmeleri, depremden zarar görmese de KOSGEB'in İşletme Kredisi Faiz Desteği Programı'ndan faydalanabilecek. Çalışan sayısına bağlı olmakla birlikte işletmeler 150 bin liraya kadar kullanacakları kredide, faizsiz ve 1 yıl geri ödemesiz KOSGEB faiz desteği programından yararlanacak.

Genç girişimciye
200 bin TL hibeBAŞVURU İÇİN
SON GÜN
28 ŞUBAT

Yüksek teknoloji ürünleri geliştirebilen firmaları ekonomiye kazandırmayı hedefleyen TÜBİTAK Bireysel Genç Girişimci Programı'na (BİGG) kabul edilenlere, 200 bin liraya kadar hibe verilecek. Programa başvuru için son gün ise 28 Şubat.

YÜKSEK teknoloji ürünleri geliştirebilen firmaları ekonomiye kazandırmayı amaçlayan TÜBİTAK Bireysel Genç Girişimci Programı'na (BİGG) kabul edilenlere 200 bin liraya kadar hibe verilecek. Programda 2020'nin yeni çağrısı için başvurular 28 Şubat'ta sona erecek. Gençlerin teknoloji ve yenilik odaklı fikirlerini, somut işlere dönüştürülmesinin yolu açılacak.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, TÜBİTAK Bireysel Genç Girişimci Programı ile gençlerin, teknoloji ve yenilik odaklı fikirlerini, somut işlere dönüştürebildiğini söyledi.

2 YENİ FON

Varank, "Firmalara sermaye desteği için 750 milyon liralık kaynağı harekete geçirecek iki yeni fon kurduk. Bu fonlar teknolojiye, sanayiye ve yeniliğe gidecek" dedi. Varank, teknoloji odaklı, ölçeklenebilir bir iş modeline, güçlü ve

çalışkan bir ekibe sahip her girişimin aslında büyüme potansiyeli taşıdığını belirterek, "Tabii bu noktada üç husus önemli. Eğer başarılı olmak istiyorsanız, girişiminiz henüz daha fikir aşamasındayken yurtdışı pazarları hedeflemelisiniz. Diğer başarı faktörü de alanınızda yetkin olmanın yanında, geliştirilmesi gereken yönleriniz konusunda işbirliklerine açık olmalısınız. Son olarak da inovasyon tanımınızı net yapmalısınız. Yaptığınız iş her ne ise yeni bir piyasa oluşturmalsınız. Pahalı bir ürünü ya da hizmeti bile basit ve herkes tarafından ulaşılabilir bir yapıya dönüştürmelisiniz" dedi.

2023 Stratejisi'ne koydukları en az 10 Turcorn hedefinin uzak bir ihtimal olmadığını belirten Varank, "Kamunun ve özel sektörün sağlayacağı kaldıraç, yeni girişimlerin hızla filizlenmesine katkı sağlayacak. Hatta öyle bir noktaya geleceğiz ki, gençlerimiz iş arayan değil, işveren olacaklar" dedi.

Beyaz kıtada
15 Türk projesi

CUMHURBAŞKANLIĞI himayesinde, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı uhdesinde ve TÜBİTAK MAM Kutup Araştırmaları Enstitüsü (KARE) koordinesinde gerçekleşen Dördüncü Ulusal Antarktika Bilim Seferi'ne katılan Türk ekibi, beyaz kıtaya ulaştı. Ekip, geçici Türk bilim kampının konuşlandığı Horseshoe Adası'nda bir ay bilimsel çalışma yapacak. 24 kişiden oluşan ekip, yer bilimleri, canlı bilimleri ve deniz bilimleri alanında toplam 15 proje yürütecek.

9 Şubat'ta yola çıkan 24 kişilik Türk ekibinin ilk durağı, Brezilya'nın başkenti Sao Paulo oldu. Buradan Şili'nin başkenti Santiago'ya geçen ekip, ülkenin

güneyindeki Punta Arenas kentine, ardından da Puerto Williams'a ulaştı.

Güney Yarımküre'de yerleşimin olduğu en son nokta



niteliğindeki Puerto Williams'ta 3 gece konaklayan ekip, yaklaşık 2 saatlik uçak yolculuğuyla Antarktika'nın King George Adası'na vardı. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı da Türk bilim insanlarının Antarktika'ya gidisine ilişkin bilgi, fotoğraf ve görüntüleri kamuoyuyla paylaştı.

Zeynep DERELİ

Dijital eğitim
dijital girişimYeni nesil ölçme
değerlendirme

Öğrencileri ölçme ve değerlendirme kavramı, ülkemizde gençlerimizin hayatını belirleyen lise ve üniversite geçiş sınavları nedeniyle çok negatif mana barındırıyor. Ancak sınav odaklı ölçme ve değerlendirme, bunun öğrenme sürecine olan çok önemli katkısını göz ardı ediyor. Ülkemizde olduğu gibi sınav sonucunun eğitimde bir hesap verebilirlik ölçüsü olarak kullanılması durumunda, eğitim sisteminde test performansının öğrenme deneyiminin ve sürecinin önüne geçtiği görülüyor. Ancak ölçme ve değerlendirme, lise ve üniversite geçiş sınavlarından çok daha fazlasını kapsıyor. Herkesin sıklıkla bahsettiği 21. yüzyıl becerilerinin kazandırılabilmesi için öğrencilerin öğrenim düzeylerini - mümkün olduğu ölçüde - anlık izleme ve öğrenme gerçekleştiği anda geri bildirim verme ihtiyacı doğdu. Bunun için de biçimlendirici bir ölçme ve değerlendirmeye sistemine ihtiyacımız var.

Bu tarz biçimlendirici değerlendirme, duyarlı eğitim demek. Öğrenciler düşünce süreçleri hakkında düzenli geri bildirim aldıklarında öğrenmeleri optimize ediliyor. Geri bildirim anlık ve uygulanabilir, düzenli ve doğru olmalı. Bu tarz değerlendirmede gelecek riski doğuran bir sınavın yargısı veya baskısı yok. Biçimlendirici değerlendirme notlarla veya sıralamayla değil, öğrencileri öğrenmeleri boyunca aktif olarak gözlemlemek ve desteklemekle ilgili. Gerçek ve kalıcı bilgi ve becerilerin geliştirilmesi üzerinde yoğunlaşıyor. Ülkemizde, dershaneler ve sınav hazırlık süreçlerinden de görüldüğü gibi LGS, YKS gibi sınavlar sonuç odaklı pratik doğru sonuca gitme yöntemlerini önceliklendiriyor. Halbuki biçimlendirici ölçme ve değerlendirme, öğrenmenin değerlendirmesinden öğrenme için değerlendirmeye geçişi işaret ediyor.

Eğitim teknolojileri, biçimlendirici ölçme ve değerlendirmeye ciddi olanak sağlıyor. Elbette, bu dijital ürünlerin değerli öğretmenlerimizin kendi gözlem, yargı ve geri bildirimlerinin yerini alacağı anlamına gelmiyor. Bir insana, sadece öğrenmenin en derin ve en bütünsel unsurları hakkında geribildirimini öğretmen verebiliyor. Bununla birlikte, 21. yüzyılda öğrencilerin edinmesi beklenen ve ancak biçimlendirici ölçme ve değerlendirmeye ve anlık takip edilebilecek beceri grubu için eğitim teknolojilerine ihtiyaç var.

İyi tasarlanmış bir dijital öğrenme deneyimi, benzer şekilde öğrencilerin düşünme unsurlarını yakalıyor ve ilerlemeleri için anında geri bildirim sağlıyor - sistem ne kadar akıllı olursa, geri bildirim o kadar kişiye özel oluyor. Bu sayede doğru cevap yerine gelişme önem veriliyor. Ve öğretmenleri geri bildirim döngüsüne entegre ederek öğrencilerinin öğrenmelerini nasıl ilerleteceklerine dair çözüm üretmelerini sağlayacak analizi mümkün kılıyor.

Eğitim teknolojilerinde henüz kullanılmayan büyük potansiyel, ölçme ve değerlendirme ile öğrenmenin entegrasyonudur. Ölçme ve değerlendirmede teknolojinin neyi ölçebileceğini abartmamalıyız. Büyük veri, otomatik olarak anlamlı kavrayışa dönüşmeyecek. Ancak doğru eğitim teknolojileri ürünleri ile gerçek zamanlı analitik, pratik ve doğru değerlendirme biçimlerini hayata geçirebiliriz.

BAUMA CTT
RUSSIA 2020Moskova/Rusya Federasyonu
26-29 MAYIS 2020Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası OrganizasyonuBeton Sanayisi
İnşaat Araçları Ve Ekipmanları
İnşaat Teknolojileri
İş Ve İnşaat Makinaları
Madencilik
Yedek Parça SanayiİNŞAAT ENDÜSTRİSİNE DAİR
A'DAN Z'YE HER ŞEY BU FUARDA!

BAUMA CTT RUSSIA 2020

- 55.000 m² sergileme alanı
- 19 ülkeden 603 katılımcı
- 55 ülkeden ve Rusya'nın 71 bölgesinden 22.726 ziyaretçi
- 21. kez düzenlenecek Rusya'nın en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı :** 12 m²
Katılım bedeli : 3.420 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x2.000 TL
 Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
 14 Şubat 2020
3. Ödeme : Bakiye Bedel
 8 Mayıs 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "BAUMA CTT RUSSIA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönüllü / Çağrı Oluç / İdli Aslantaş

Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 05 / 0212 455 61 13
 GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
 E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
 idli.aslantas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Otomotiv satışının yüzde 43'ü yerli

Yerli üretim araçların satıştaki payı 2018'de yüzde 37.1 iken, geçen yıl yüzde 43'e yükseldi. Bu dönemde ithal otomobillerin satış payı yüzde 63'ten yüzde 57'ye geriledi.

TÜRKİYE otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı, 2019'da bir önceki yıla kıyasla yüzde 22.85 gerileyerek 479 bin 60 adet olarak gerçekleşti. Toplam pazarda 2018'da 620 bin 937 adet satış gerçekleşmişti. Geçen yıl bir önceki yıla göre otomobil satışları, yüzde 20.37 azalarak 387 bin 256, hafif ticari araç satışları yüzde 31.8 gerileyerek 91 bin 804 adet oldu. Toplam satışlar ise 620 bin 937 seviyesinde kaydedilmişti.

İTHAL SATIŞI AZALDI

Otomotiv Distribütörleri Derneği'nin (ODD) raporlarından derlenen verilere göre, 2018'de toplam 620 bin 937 adetlik

toplam pazarda, Türkiye'de üretilen araç satışı 230 bin 493, ithal araç satışı da 390 bin 444 seviyesinde kayıtlara geçti. 2019'da ise yerli üretim araç satışı 206 bin 69, ithal araç satışı da 272 bin 991 olarak belirlendi. 2018'e göre kıyaslandığında geçen yıl yerli üretim araçların toplam satışlardaki payı artış gösterdi.

Yerli üretim araçların toplam satıştaki payı 2018'de yüzde 37.1 iken, bu oran geçen yıl yüzde 43'e yükseldi. Bu dönemde ithal otomobillerin toplam satıştaki payı yüzde 63'ten yüzde 57'ye geriledi.

76 BİN 251 ADET SATIŞ

Toplam otomotiv pazarında

Pazar ocakta yüzde 90 büyüdü

Bu yılın ocak ayı değerlendirildiğinde, Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 89.75 büyüyerek 27 bin 273 oldu. Yerli üretim araçların satış adedi 11 bin 239, ithal araçların ise 16 bin 34 seviyesinde kaydedildi. Ayrıca söz konusu dönemde otomobil satışlarında yüzde 100.53, hafif ticari araç satışlarında da yüzde 54.89'luk artış görüldü.

geçen yıl gerçekleştirdiği 76 bin 251 adetlik satışın 73 bin 441'i Türkiye'de üretilen araçlardan oluşan Fiat, yerli satış sıralamasında ilk sırada yer aldı. Yerli üretim otomotiv satışlarında Renault 51 bin 258 adetle ikinci, Ford 33 bin 425 ile üçüncü, Toyota 22 bin 12 ile dördüncü ve Honda 17 bin 246 ile beşinci sırada yer aldı.

Eximbank'tan faiz indirimi



Geçtiğimiz yıl ihracata 44.1 milyar dolar destek sağlayan Türk Eximbank, döviz kredisi kredilerindeki faizi indirdi. İndirim oranı vade türlerine göre 60 ile 140 baz puanı arasında değişiyor.

borçlanmalar kapsamında ihracatçıların döviz kredilerini daha uygun koşullarda ve daha yoğun bir biçimde kullanabilmesine imkan tanıyacak yeni bir faiz indirimine gitti. Bu kapsamda, kısa vadeli döviz kredilerinde 60 baz puanı varan, reeskont döviz kredilerinde 90 baz puanı varan, orta ve uzun vadeli döviz kredilerde ise 140 baz puanı varan faiz indirimi yapıldı. Yeni indirimle birlikte faizler, kısa vadeli döviz kredilerinde libor/euribor+yüzde 1.80-2.00, reeskont döviz kredilerinde libor/euribor+yüzde 0.30-1.50, orta ve uzun vadeli döviz kredilerinde ise libor/euribor+yüzde 1.00-3.75 aralığına gerilemiş oldu."

OLUMLU GÖSTERGELER

Pekcan, Türkiye'nin makroekonomik göstergelerindeki olumlu gelişmeler sonucunda ülke risk priminde yaşanan gerilemenin gelecek dönemde bankanın döviz kaynak maliyetlerini daha da düşüreceğine dikkat çekerek, şunları kaydetti: "Türk Eximbank, önümüzdeki dönem uluslararası piyasalardan gerçekleştirilecek uygun maliyetli ilave



TÜRK Eximbank, ihracata olan desteğini döviz kredilerinde yeni faiz indirimleriyle artırarak sürdürüyor. Banka, söz konusu kredilerde 60-140 baz puanlık faiz indiriminin yapıldığını bildirdi.

Konuyla ilgili yazılı açıklama yapan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, 2019'da ihracata 44.1 milyar dolarlık destek sağlayan Türk Eximbank'ın 2020'de 28.9 milyar dolar nakdi kredi ve 21.1 milyar dolar sigorta/garanti olmak üzere toplam 50 milyar dolarlık bir hacimle ülke ihracatının yüzde 26.3'üne destek sağlamayı hedeflediğini ifade etti.

DÜZENLEMESİ DEVAM

Türk Eximbank'ın ihracatçıların gerek Türk Lirası gerekse döviz kredilerini daha düşük maliyetlerle kullanabilmesine yönelik faiz düzenlemelerine devam ettiğini vurgulayan Pekcan, bankanın en son 2019'un aralık ayında ihracat döviz kredilerinde vade ve türlerine göre değişen oranlarda 100 baz

120 günden 10 yıla kadar destek

Bakan Pekcan, Türk Eximbank'ın yeni dönemde 120 günden 10 yıla kadar uzanan vade aralığında ve rekabetçi faiz oranları ile ihracatçıların finansal ihtiyaçlarını karşılamaya devam edeceğini belirtti. Pekcan, "Söz konusu düzenleme her ay yeni rekorlara imza atan değerli ihracatçılarımıza hayırlı olsun. İhracatçılarımızın finansman maliyetlerini düşürmek ve yeni pazarlara rahatça açılmalarını sağlamak için çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi.

SIAL CHINA 2020

Şanhay-Çin Halk Cumhuriyeti
13-15 Mayıs 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

• Gıda • İçecek



ASYA'NIN EN BÜYÜK PAZARI ŞANHAY, GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR

SIAL CHINA 2020

- 199.500 m² sergileme alanı
- 17 holde 67 ülkeden 4.300 katılımcı
- 117.500 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Milli İştiraki'nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı:** 12 m²
- Katılım bedeli :** 4.845 TL/m²
- 1. Ödeme :** Talep edilen m²x 2.000 TL Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme :** Kalan bedelin %50'si 16 Aralık 2019
- 3. Ödeme :** Bakiye bedel 20 Şubat 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Şube : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "SIAL CHINA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülün Gürsoy / Özlem Kılıç

Tel : 0212 455 61 17 / 0212 455 65 12
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / ozlem.kilic@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



3 büyük barajın altın yılı

FIRAT Nehri üzerinde kurulu Türkiye'nin en büyük üç barajı olan Keban, Karakaya ve Atatürk hidroelektrik santralleri, geçen yıl bol yağış sayesinde enerji üretiminde 'altın yılı'na yaşadı. Fırat havzasına düşen bol yağmur ve eriyen kara bağlı olarak baraj göllerinin su seviyeleri yükselirken, buna bağlı olarak barajlardaki elektrik üretimi de arttı.

Barajlarda 2018'de 11 milyar 49 milyon kilovatsaat olan enerji üretimi geçen yıl yüzde 106 artarak, 22 milyar 790 milyon kilovatsaate çıktı.

EN BÜYÜK ATATÜRK'TE

Keban'da 2018'de 3 milyar 445 milyon

kilovatsaat olan enerji üretimi geçen yıl 7 milyar 15 milyon kilovatsaate yükseldi. Karakaya'da 2018'de 4 milyar 113 milyon kilovatsaat olan üretim 2019'da 7 milyar 600 milyon kilovatsaate, Atatürk Barajı'nda ise önceki yıl 3 milyar 491 milyon kilovatsaat olan üretim 2019'da 8 milyar 175 milyon kilovatsaate çıktı.

670 MİLYAR KİLOVATSAAT

1974'te ilk 4 büyük türbini, 1981'de ise diğer 4 türbini devreye giren Keban Barajı'nda yıllık yaklaşık 6 milyar kilovatsaat enerji üretimi gerçekleştiriliyor. 1950'lerde Hirfanlı ve Sarıyar barajlarının yapımında tecrübe kazanan Türk

mühendisliğinin ortaya koyduğu ilk dev baraj olan Keban Barajı, 46 yılda 267 milyar kilovatsaat enerji üretimiyle ülke ekonomisine büyük katkı sağladı. 1992'de tamamlanarak elektrik enerjisi üretmeye başlayan Atatürk Barajı, kurulduğundan bu yana yaklaşık 184 milyar kilovatsaat, 1987'de hizmete açılan Karakaya ise bugüne kadar 219 milyar kilovatsaat elektrik üretimi gerçekleştirdi.

Böylece Türkiye'nin üç büyük barajı bugüne kadar yaklaşık 670 milyar kilovatsaat enerji üretti. Atatürk, Karakaya ve Keban barajları ayrıca tarımda sulama ve balık üretimiyle de yöredeki vatandaşlara önemli katma değer sağlıyor.

Dualı topraklar dualı çarşılar

Ahmet Yesevi Hz.lerinin talebeleri topraklarınıza gelen ilk rızık seyyahlarıdır. Topraklarımızda ticari hayatın tohumlarını Yesevi Hz.lerinin talebeleri atmışlardır. Ömrünü ve öğütlerini Kur'an ve hadis merkezli bir anlayıştan alan Ahmet Yesevi talebelerinin topraklarınıza olan seyahatlerinden önce, onları besleyen ilk ticaret ve ilk çarşı örneğinin merkezine gitmekte vardır.

Müslümanların tarihinde ilk çarşı, Medine'de kurulmuştur. Kaynaklarda belirtildiğine göre Peygamber Efendimiz (s.a.v.) hicretten sonraki günlerde ilk işlerinden birisi, Medine'de "mektepe" açtırıp yediden yetmişe kadın erkek, bütün insanların okuma yazma öğrenme seferberliğinden sonra çarşı pazar açılmasını istemiş ve bu hususta kendisi de bizzat çalışarak, rızkını temini için aramayı, çalışmayı öğütlemiştir.

Çarşının öncelikli şartlarından birisi olarak da elbet "Helal" kazanç ikazı olmuş ve şöyle buyurmuşlardır:

- "Burası sizin çarşınız, pazarınızdır. Burada hile yapılmayacak ve haksız kazanç sağlanmayacaktır" talimatından sonra dükkânların dua edilerek açılmasını tavsiye etmiş.

Çarşıların kurulmasından sonra her sabah namazına müteakip, dükkânlar dua edilmeden açılmamış. O devirlere ait Peygamberimizin şöyle dua ettiği belirtilir:

"Allah'ım! Ümmetimden sabah erken kalkıp da işine başlayanların işlerine bereket ver. Satarken, alırken, alacağını isterken veya borcunu öderken kolaylık gösteren kimseye Allah merhametiyle muamele etsin".

Bu öğretinin geçmişimizdeki ve günümüzdeki yansımalarına gelelim: Orta Asya'dan Balkanlara kadar giden Yesevi sufilere, konakladıkları ve yerleştikleri her yerde işlerinin ve dinin gereklerini konuşarak değil, yaşayarak kendilerini kabul ettirmişlerdir.

Ahmet Yesevi'nin tebliğiyle devlet ve millet düzenini sağlayan atalarımız Selçuklular ve Osmanlılar da Yesevi yolunu takip ederek, çarşıda pazarda dua geleneğinin devamına dikkat etmişlerdir. Bu manada çarşıları, hanları, bedestenleri, kervansarayları inşa ederken, uygun yerlere dua kapıları, dua kürsüleri, dua kubbeleri koydurmuşlar ve dükkânlar açılmadan esnafın bir araya gelerek dua etmelerini sağlamışlardır.

Selçuklu ve Osmanlı medeniyet merkezli il ve ilçelerimizde dua kubbeleri, dua yerleri ve birçok yerde de ezan okunma mekânları mevcuttur.

Edirne'den Kars'a, Kastamonu'dan Tarsus'a kadar bütün bir coğrafyamızda eski çarşılarda bu geleneği görmek mümkündür.

Bilinenleri sıralayalım: Edirne, Lüleburgaz, İstanbul, Urfa, Elazığ, Kahramanmaraş, Bursa, Kütahya, Ankara, Kırşehir, Tire, Bolu, Bilecik, Mardin, Diyarbakır, Gaziantep, Nallıhan, Beypazarı, Sivas, Malatya, Kayseri, Amasya, Göynük, Denizli, Aydın.

Günümüzde bu il ve ilçelerimizin bir kısmında çarşılar açılmadan toplu dua edilmekte, bir kısmında da açıldıktan sonra yapılmaktadır.

Çarşı duaları bazı yerlerde merkezi camilerden, bazı yerlerde de çarşıların giriş kapılarında icra edilmektedir ve küçük farklılıklarla duaların geneli şöyledir:

Ya Rabbi!

Cümlemizi darlıktan, bereketsizlikten, aldanmaktan ve aldatmaktan, hak yemekten, kul hakkına girmekten muhafaza eyle! Bizleri açlık, yokluk, kıtlık, kuraklık, arazi ve semâvî musibetlerden koru!

Kanaat etmeyi, gönlü zengin, gözü tok olabilmeyi, hayırdı yarınmayı, veren el olmayı nasip eyle! Rızkınız gökte ise yere indir, yer altındaysa yeryüzüne çıkar, uzakta ise yakınlaştı, zorsa kolaylaştı. Rızkınızı temiz ve helal eyle Allah'ım!

Ey Allah'ım!

Esnaflımızı alırken satanı gözetin, satarken alanı gözetin, eksik ölçüp yanlış tartmayan, doğru ve güvenilir kimselerden eyle!

İsraftan, cimrilikten, azgınlıktan, korkaklıktan, acizlikten, tembellikten, ahlâksızlıktan, haddi aşmaktan sana sığınırız Ya Rabbi! Bizleri nefesine uyarak kötülük işleyenlerden eyleme!

Ey kâinata yön veren yüce Rabbimiz! Milletimizi ve vatanımızı her türlü afet ve musibetten koru. Devletimize ve milletimize birlik, dirlik ve düzen bahşeyle! Hastalara şifa, dertlilere deva, borçlulara eda nasip eyle ya Rabbi! Amin!



Hüseyin ÖZTÜRK

3 bin 500 denemelik 'sırrı' işliyor

Seramik ve çini sanatının duayen isimlerinden Ahmet Nejat Birdevrim, Hünkâr Kasrı'nda açtığı üçüncü sergiyle sanat meraklılarını ağırladı. Patentini aldığı kumlu seramik zemine, 3 bin 500 denemenin ardından ulaştığı mavi tonuyla sanatını icra eden Birdevrim, "Amacım yalnızca Allah kelamını yüceltmek" diyor.

LİSE yıllarında aldığı endüstri eğitimi ile sanatı birleştirerek birbirinden farklı eserler icra eden bir sanatçı Ahmet Nejat Birdevrim... Birdevrim, ak çini ve dört yılda 3 bin 500 deneme sonucunda bulduğu mavi tonu ile 40 yıllık birikimini Yeni Camii Hünkâr Kasrı'nda sanatseverlerle buluşturdu. Birdevrim, İstanbul Ticaret'in sorularını yanıtladı.

CANLI RENKLER

Neden ak çini?

Ak çini diğer çinilerden farklı bir özelliğe sahip. Bütün çalışmalarımı bu zemin üzerinde gerçekleştiriyorum. Bu çini ilk olarak Almanya'da keşfedilmiş ve orada genellikle yapı malzemesi olarak kullanılıyor. Ben bu çiniyi farklı tekniklerle kendime özgü hale getirdim. Ak çinide kullandığım bütün renkler olduğu gibi kalıyor, bu nedenle tercih ediyorum. Bir diğer özelliği de hafif olması elbette. Bu özelliği daha çok takı tasarımlarında önem kazanıyor.

Çinilerdeki mavi size özgü sanırım...

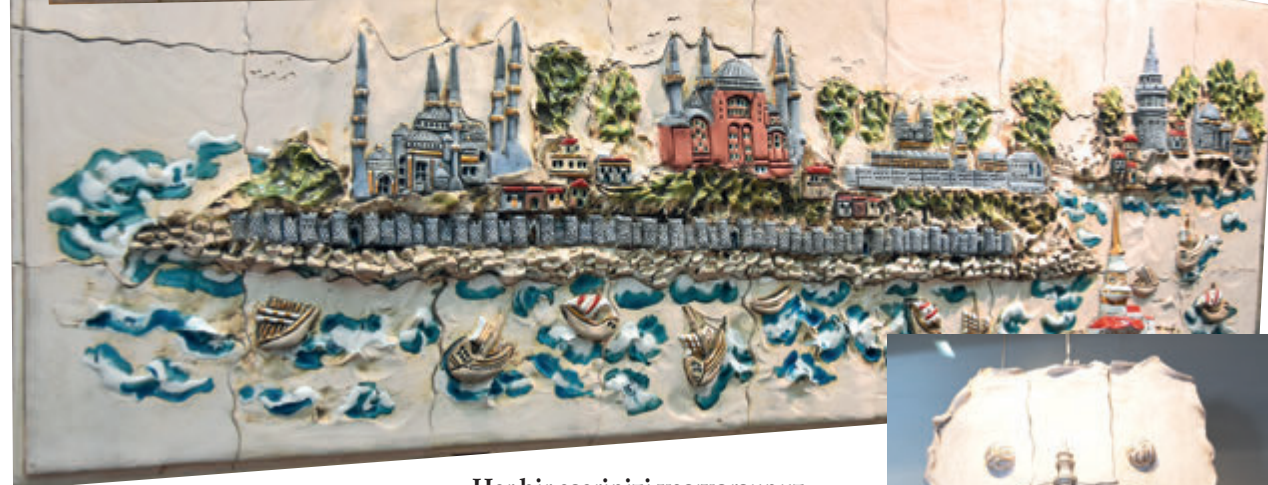
Evet, bu maviyi bulmak için 1985'ten 1989'a kadar çalıştım. Tam 3 bin 500 deneme gerçekleştirdim. O kadar denemenin sonunda 'işte aradığım bu' dedim. O yıllarda bu denemeler için o kadar çok bakır oksit kullandım ki, gören bir fabrika işletiyorum zannedebilirdi.

Bu sırrı öğrencilerinize de veriyor musunuz?

Formülü veriyorum ama sır bana özgü. Herkes formülü bilebilir ama herkes aynı şekilde icra edemez. O sanatçının kendi dokunuşudur.

TOPRAKTAN GELİŞ

Eserlerinizde mutlaka



küçük de olsa 'Allah' yazısının bulunması dikkatimi çekti.

Benim Allah'ın ve Peygamber Efendimiz'in adını yüceltmekten başka bir gayem yok. Bu nedenle her eserimde; görünsün, görünmesin, ufaklık ya da çok büyük şekillerde bir 'Allah' kelimesinin olmasına özen gösteriyorum. Bazen de açıkça yazmasam da zemini ona göre şekillendiriyorum.

Kullandığınız zeminin bir

özelligi var mı peki?

Evet, bu zemini çeşitli çalışmalarım sonucunda buldum. Kumlu seramik zemini olarak geçiyor. Bir de Türk Patent ve Marka Kurumu'ndan patentini de aldım. Yani kullanım hakkı yalnızca bana ait. Bu



Sümeyye Yavaş TOPAL

Kapora ile eser satın aldılar

Hep Kâbe'ye gitme aşkımdı. Ancak bir türlü nasip olmamıştı. Bu istek ve aşkla seramikten Kâbe maketi yapmıştım. 1993'te genç bir çift dükkânıma geldi. Araba almak için yanlarına kaparo almışlar ancak araba satın alacakları dükkân kapalı olunca benim dükkânıma gezmeye gelmişler. Kâbe maketini gören genç kadın 'Ben burada derin bir duygu görüyorum ve ayırdığımız parayla bunu almak istiyorum' dedi. Ben de hep gitmek istediğimi ancak şartların mümkün olmadığını söyledim. Böylece maketi alıp gittiler. Çıkarken de "Allah gerçeğini görebilmenizi nasip etsin" diye dua ettiler. İnanır mısınız, onlar çıktıktan iki saat sonra mucizevi bir şekilde bir telefon geldi ve bana o yıl Kâbe'ye gitmek nasip oldu.

Bilgimin sadakasını veriyorum

30 yılı aşkın süredir İstanbul Üniversitesi'nde çini işlemeciliği alanında öğretim görevlisi olarak görev yapıyorum. Bunu bilâbedel bilgimin sadakasını vermek üzere gerçekleştiriyorum. Kaç kere kadroya geçmem konusunda teklif geldi. Ancak kabul etmedim. Eşim de üniversite hocası. Bir aileye bir memur yeter dedim. Yalnızca bilgimi gelecek nesillere aktarma sorumluluğumu yerine getirmek için severek öğretim görevliliği vazifesini icra ediyorum.

zeminle her şeyin topraktan gelip toprağa döneceğini ifade ediyorum.

YALNIZ ÇALIŞMA

Eserlerinizi icra ederken nasıl bir ortam olmasına özen gösteriyorsunuz?

Her sanatçı için çalışmaları çok özeldir. İnanın her eser tektir. Aynısını çalışsınız ama farklı bir ruhla, farklı bir sezişle çalışırsınız. Bir önceki eserin aynısını hiçbir zaman icra edemezsiniz. Dolayısıyla her sanat eseri aslında biriciktir. Bu özel zamanlarda ben mutlaka yalnız çalışmayı tercih ederim. Yanımda eşim dahi olsun istemem. Eserlerimin pek çoğunu da ağlayarak çalışırım. Bu tarif edilebilecek bir duygu değil.

Her bir eserinizi yaşıyorsunuz sanki... Evet, çünkü orada 'Allah' yazıyor 'Muhammed' yazıyor. Siz bunu ellerinizle eserimize yerleştiriyorsunuz. Bu bağlamda bazı eserlerin mucizesine de inanıyorum. 1999'da Esmâül Hüsnâ'yı çalışmıştım. Dört ayda ve her bir Esmâ'yı tek tek hissederek gerçekleştirdiğim bir çalışmaydı. Ağustos ayında gerçekleşen depremde sonra dükkânıma



VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.day@ito.org.tr

Türkiye'de sağlık yönetimi

Sağlık Bakanlığı'nın yürüttüğü Sağlıkta Dönüşüm Programı gibi bir dizi politikanın, alandaki diğer aktörlerce benimsenmesi, yapılan reformların uygulanmasını kolaylaştırıyor. Kitapta, birbirinden değerli yazarların katılımıyla sağlık hizmetlerine yönelik kapsamlı çalışma yer alıyor.

Kolektif
Gazi Kitabevi

İş hukuku temel kanunları



Kitapta, iş hukukuna ilişkin temel kanunlara yer verilmiş, yeni çıkan kanunlar da çalışmaya dâhil edilmiş. Anayasa Mahkemesi incelemesinden geçen her bir maddenin altında, Anayasa Mahkemesi'nin iptal edilen kararların yanı sıra iptal

başvurusu reddedilen kararlara da ayrıca yollamada bulunuluyor.

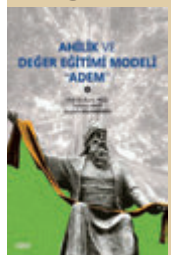
Gülsevil Alpagut, Ömer Ekmekçi
ve Ender Gülver
On İki Levha Yayıncılık

Devletin ekonomideki rolleri

Kitapta; 21. yüzyılın şartlarında, devletin rollerinin gözden geçirilmesini gerektiren hususlar kronolojik olarak; 1929 buhranının sebepleri, etkileri ve devlet müdahaleciliğinin araçsallaştırılması, devletin büyümesinin ekonomide yarattığı sorunların devlet müdahalesinin azaltılmasına yol açan süreçte hangi ekonomik yapıların benimsendiği, dünya ekonomisinin yeni dinamiğinin ne olduğu, 2008 küresel krizi sonrasındaki gelişmeler yönü, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'ne geçilmesiyle Türkiye ekonomisindeki yeni yapının hangi stratejileri benimsemesi gerektiği açıklanıyor.

Orhan Cengiz
Akademisyen Kitabevi

Ahilik ve değer eğitimi modeli 'Âdem'



Ahilik sistemi, Müslüman Türk toplumunun dünya medeniyet birikimine bıraktığı değerler mirasının önemli bir parçası. Batılı değer eğitimi modelleri ise modern dönemdeki değerler sorununu maalesef çözmemiş. Bu

eserin amacı, Ahilik sisteminin değer eğitimi uygulamalarının günümüze aktarılabilircek yönlerine ilişkin tespitlerde bulunuluyor.

Rüştü Yeşil, Mehmet Kart
ve Mustafa Aslanderden
Çizgi Kitabevi



Caretta caretta larvaları yuvalıyor

Patara, antik kent olma özelliğinin yanı sıra plajlarıyla da dikkat çekiyor. Dünyanın en güzel kumsalları arasında gösterilen Patara kumsalı, aynı zamanda caretta caretta larvalarının yuvalamayı seçtiği alanlardan.



Turizmi teşvik etmek amacıyla Troya ve Göbeklitepe'den sonra 2020, Patara Yılı olarak ilan edildi. Dünyanın ilk parlamentosuna ev sahipliği yapan Likya Uygarlığı'nın başkenti Patara, düzenlenecek etkinliklerle 1 milyon ziyaretçiyi ağırlamaya hazırlanıyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

GEÇTİĞİMİZ yılın, dünyanın en eski tapınağına ev sahipliği yapan ve UNESCO Dünya Mirası Listesi'nde yer alan 'Göbeklitepe Yılı' ilan edilmesiyle bölge, 412 bin 378 ziyaretçiyi ağırlamıştı. Urfalı turizmcilerden sonra bu sefer de Antalyalı turizmcilerin yüzü, 2020'nin 'Patara Yılı' ilan edilmesiyle gülecek. Dünyanın ilk meclis binasının bulunduğu, Likya Uygarlığı'nın başkenti 2 bin yıllık Patara Antik Kenti, aynı zamanda Noel Baba olarak bilinen Aziz Nicolas'ın da doğduğu yer olması nedeniyle yoğun bir turizm sezonuna hazırlanıyor. Geçtiğimiz yıl 300 bin ziyaretçi ağırlayan antik kentin, bu yıl 1 milyon ziyaretçiye ev sahipliği yapması bekleniyor.

DEMOKRASİNİN SIFIR NOKTASI

Patara'nın tarihi, M.Ö. 13. yüzyıla kadar dayanıyor. Deniz kıyısında olması ve önemli bir liman kenti özelliği taşımasıyla M.Ö. 2. yüzyılda Likya Birliği'nin başkenti konumuna gelir. Aynı dönemlerde dünyanın ilk meclis binası olarak kabul gören meclis binası inşa edilir. Bölge, 1988'den bu yana yapılan arkeoloji çalışmaları ile günümüze kazandırılır. Patara'da ortaya çıkarılmayı bekleyen pek çok yapı bulunuyor ve kazılar devam ediyor.



YALNIZCA DENİZ, KUM YOK

Antalya'nın ağırlıklı olarak deniz, kum ve güneşle turizm hafızasına kazındığını, ancak antik kentlerin Antalya'nın bu imajına değer kattığını ifade eden Türkiye Turizm ve Geliştirme Ajansı Yönetim Kurulu Üyesi Cem Kınay, 'Patara Yılı'nın Antalya turizmine değer katacağını söyledi. Kınay, "Likya'nın başkenti Patara. Antik şehirler, Antalya'nın imajına değer katacak. Otelde kalan misafirler Patara'yı ziyaret etmek için hareket edecekler. Patara Yılı, hem Türkiye'nin dünyada tanıtımında hem de Anadolu ile otellerin birleşmesinde ciddi bir araç olacak" diye konuştu.

YÜZDE 233 ARTIŞ

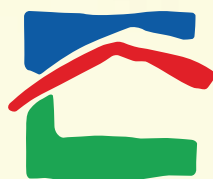
Patara Antik Kenti Kazı Başkanı Prof. Dr. Havva Işkan Işık ise Patara Antik Kenti'nin günümüze kadar çok az kesintiyle devam eden bir tarih sarmalı olduğunu belirtti. Işık, "Burası, medeniyetlerin adeta beşiği, Anadolu'nun en özel kentlerinden biri" dedi. Akdeniz Üniversitesi Edebiyat Fakültesi Arkeoloji Bölümü Başkanı da olan Prof. Dr. Işık, 2020'nin 'Patara Yılı' ilan edilmesinin turizme önemli katkısının olacağını söyledi. Geçen yıl antik kenti, 300 bin kişinin ziyaret ettiğini hatırlatan Işık, bu rakamın 2020'de 1 milyonu bulmasını beklediklerini dile getirdi.

Fransız düşünür Montesquieu tarafından 'Tarihteki en iyi demokrasi örneği' olarak gösterilen ve restorasyonu tamamlanan Patara'daki Likya Birliği'ne ait meclis binası, görkemliyle ziyaretçileri büyülüyor. Meclis binası yakınlarında yer alan Patara Sütunlu Cadde de dikkat çekiyor.



Gücüne Güven

*Emlak Katılım;
bir asra dayanan tecrübesiyle
gücünüze güç katmak için
hizmetinizde*



Emlak Katılım