

Şanlı zafer kutlu olsun

30 Ağustos 1922'de şanlı bir zaferle taçlanan Büyük Taarruz ve Başkomutanlık Meydan Muharebesi'nin yıl dönümünde, başta Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere kahraman askerlerimizi, şehit ve gazilerimizi rahmet ve minnetle anıyoruz. İş dünyası olarak, bu zaferi unutmadan, muasır medeniyet hedefi için bütün gayretimizi ortaya koyacağız.



F1 yeniden İstanbul'da

■ Dünyanın en önemli spor organizasyonlarından Formula 1, dokuz yıl aradan sonra yeniden İstanbul'da. Sezonun 14. yarışı Formula 1 DHL Turkish Grand Prix 2020 olarak 13-15 Kasım'da Intercity İstanbul Park'ta gerçekleştirilecek.

■ İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "İstanbul Park, F1 araçlarını ve efsane motor sesini çok özledi. Pilotlar, meşhur 8'inci virajda, İstanbul'un tanıtımı için dönecek. Yarış severler de pandemi günlerinde F1'in motor sesleriyle moral bulacak" dedi. ■ 12

Ticaret Bakanı Pekcan İTO'da



Fotoğraf: Kamil Çatak

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, İstanbul Ticaret Odası'nın Taşhan Ek Hizmet Binası'nın ve Eminönü'ndeki Kitap İstanbul isimli kitabevinin açılışını yaptı. Pekcan, iki yeni hizmet binasının da hayırlı olmasını diledi.

SEKTÖRLER RAPORU

Açılışın ardından İTO Meclis Üyeleri ile video konferans yöntemiyle bir araya gelen Bakan Ruhsar Pekcan'a, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, sektörlerin talep ve önerilerini içeren rapor sundu.

İTO'DA EVİMDEYİM

İTO'yu evi olarak gördüğünü belirten Bakan Pekcan, "TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu olarak burada önemli çalışmalar yaptık. İçinizden gelen biriyim" dedi. Pekcan, yakın diyalogun süreceğini de vurguladı. ■ 7'de



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Atatürk

28 AĞUSTOS 2020 YIL: 62 SAYI: 3123 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

MAVİ VATAN'LA KALKINMA

En büyük 10 ekonomiden biri olma hedefine kararlılıkla ilerleyen Türkiye, yeni enerji kaynağını Mavi Vatan'da buldu. Karadeniz'de keşfedilen 320 milyar metreküplük doğalgaz kaynağı kalkınma hamlesinde de yeni milat oldu.

PARADİGMA DEĞİŞTİ

Karadeniz'deki doğalgaz keşfi, enerjideki birçok tahmini değiştirdi. Tartışmalar artık Türkiye'de petrol ve doğalgaz olup olmadığı üzerine değil; üretim sürecinin ne kadar zaman alacağı ve küresel enerji piyasasını nasıl etkileyeceği üzerine yapılıyor.

BÖLGESEL MERKEZ

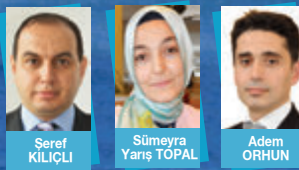
Türkiye bölgesel enerji merkezi olma hedefinde de güçlü adımlar atıyor. Tedarik güvenliği ve rekabetçi altyapısıyla aynı zamanda Güneydoğu Avrupa'da gerçekleşecek doğalgaz ve elektrik ticaretinin de merkez üssü haline gelmeyi amaçlıyor. ■ 8-9

HORA'yla Bismillah FATİH'le müjde

1974 yılında kiralık Norveç gemisiyle başlanan ve Almanya hibesi HORA ile devam eden Mavi Vatan'daki araştırma çalışmaları, bugün envanterin yerli kahramanlarıyla Karadeniz ve Akdeniz'de hız kazandı. ■ 10'da

Savaş gemilerine KOBİ tedariki

Milli sondaj gemisiyle doğalgaza



Seref KILIÇLI Sümeyra YARİŞ TOPAL Adem ORHUN

ulaşan Türkiye, savaş gemisi inşasında da atağa geçti. Denizlerin savunmasını milli imkânlarla güçlendirirken, bu alanda 3 milyar dolarlık ihracat rakamına da

ulaşıldı. Yüzde 70 yerlilik oranıyla kızağa alınan savaş gemilerinin gizli kahramanları ise yüzde 48'lik katılım payı ile KOBİ'ler oldu. ■ 11'de



Üretimde sosyal mesafeye hızlı kontrol

Teknopark İstanbul firmalarından Doruk'un geliştirdiği ProManage KiT uygulaması, fabrikalardaki çalışanların anlık sosyal mesafe denetimini ve raporlamasını yapıyor. Fabrikaların sosyal mesafeli olarak açık kalmasını sağlayacak olan sistem sanayiciye bedelsiz olarak sunuluyor.

Soyhan Alpaslan ■ 16'da

Anadolu'nun lezzetleri bir 'tık' uzakta

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin yeni dönem girişimlerinden olan 'Kadınların Elinden' ile Anadolu'nun organik lezzetleri artık çok yakın. Uygulamayla tarladan sofraya kadın eli değmiş ürünlere ulaşmak mümkün. ■ 2'de



Sabah kahvaltısı artık FIRINDAN

Metro duraklarında ve alt geçitlerde hizmet veren yeni nesil fırınlar gün geçtikçe artıyor. Türkiye'de 15'ten fazla marka, franchise sistemiyle yeni nesil fırıncılıkta ilerliyor. Türk markaları bu alanda özellikle yurt dışında da rağbet görüyor. Ceyhan Kuburlu ■ 18'de



Elektrikli araçlar sesli uyaracak ■ 17'de

Yeni yatırımlarla 33 bin istihdam

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, geçen yıl temmuz ayında 450 yatırım teşvik belgesi verirken, bu yılın aynı ayında düzenlenen belge sayısı bin 200 oldu. Toplam 22.5 milyar TL sabit yatırım tutarı olan bu teşviklerle 33 bin istihdam öngörülmüyor. ■ 15



Az gelişmiş ilçeye ilden farklı teşvik ■ 15

İkinci ele uzman eli

Yenilenmiş Ürünlerin Satışı Hakkında Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre artık kullanılmış cep telefonu ve tabletler, yetki belgeli merkezlerde tamir edilecek. ■ 13'te

Kadınlardan organik e-ticaret platformu

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin yeni dönem girişimlerinden biri de Kadınların Elinden. Girişimciler, Anadolu'nun ücra köşelerindeki kadın üreticilerin doğal ürünlerini, Türkiye'nin dört bir yanına ulaştırıyor. Blockchain tabanlı teknolojiyle tarladan sofraya uzanan süreci şeffaflaştıran girişimin 150 binden fazla kullanıcısı var. Öte yandan 100'den fazla platformda da satış yapıyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

KADINLARIN Elinden girişimi, kadın üreticileri destekleyerek doğal ve organik ürünlerin hızlı ve güvenilir bir şekilde kullanıcılara ulaşmasını sağlıyor. Anadolu'daki kadın üreticilerin ürünlerini büyük pazarlarla buluşturan bir sosyal girişim olarak hayata geçen Kadınların Elinden, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) yeni dönem Post Kuluçka programında yer alıyor. Proje, kurucu ortaklarından Muzaffer Alperen Önal anlattı.

İSVİÇRE ÖRNEĞİ

Kadınların Elinden fikri nasıl doğdu?

Kurucu ortaklarımızdan Alp, 2017 yılında staj için gittiği İsviçre'de, çok küçük alanlarda yüksek verimli teknolojik tarım yapıldığını gözlemlemiş. Türkiye'ye döner dönmez gözlemlerini bize anlattı ve hızlı bir pazar araştırması yapmaya başladık. Görüştüğümüz kişiler bize, bu tür tarımın Türkiye'de neden yapılamayacağını anlattı. Biz ise geri çekilmek yerine o sorunları da çözmek adına çalışmalara başladık. Gözümüze çarpan en büyük sorun, kadın üreticilerin ürünlerini sergileyebileceği bir pazara, yükü taşıyacak bir altyapıya ve gelişecek imkana sahip olmamalarıydı. Hayal etmenizi istiyorum, Anadolu'nun ücra köşelerindeki köylerde üretim yapan bir kadın üreticisiniz. Komşularınız da sizinle aynı ürünleri üretiyor. Ne bir ekipmanınız ne de teknolojik altyapınız var. Bu sorunları gördükten sonra Kadınların Elinden adını verdiğimiz platformumuz aracılığıyla kadın üreticilerin elinden tutmayı hedefledik. Sabancı Üniversitesi'nde öğrenci olduğumuz dönemlerde fikrimize değer veren üniversitemiz, 100 bin TL hibe vererek aslında can suyumuz oldu. Aldığımız hibe ile 2018 Haziran



ayına kadar ekip, değer ortaklığı ve kadın üreticiler noktalarında çeşitli çalışmalar yaptık. Kadın üreticilerimize eğitim ve ekipman desteği vererek üretim sürecini verimli hale getirdik. Ayrıca lojistik, hukuk ve laboratuvar konularında destek vererek ürünlerin kullanıma uygun hale gelmesini sağladık. 2018 Haziran ayında ise resmi olarak Kadınların Elinden, Anadolu'daki kadın üreticilerin ürünlerini büyük pazarlarla buluşturan bir sosyal girişim olarak hayata geçti.

150 BİN KULLANICI

Projenizin yenilikçi yönünü anlatabilir misiniz?

Projemiz; kadın üreticilerin öncülüğünde, kadın üreticileri destekleyerek, doğal ve organik üretimi belirli kalite standartlarına uygun hale getirmeyi ve kullanıcıların hızlı, güvenilir şekilde doğal ürünlere ulaşmasını hedefliyor. Projemizin yenilikçi yönü ise tarladan sofraya geçen bu süreci geliştirmekte olduğumuz blockchain tabanlı ve sensörler içeren teknolojimizle birlikte şeffaflaştırıyor olmamız. Kullanıcılar, ürünlerin üzerindeki QR kodları ile birlikte ürünün üretim yerini, hikayesini, yapılan testleri, lojistik bilgisini ve daha birçok detayı görebiliyor olacak. Projemiz, iki senenin sonunda yatırımını almış, 150 binden fazla kullanıcıya sahip

ve 100'den fazla platformda aktif satış yapan bir girişim olarak büyümeye devam ediyor. Aldığımız yatırımla birlikte 13.5 milyon TL ile değerlendirilmiş olan girişimimiz ile Türkiye'deki doğal gıda sektörünü kadın üreticiler öncülüğünde stabil hale getirmek istiyoruz.

EKİPMANLARI YOK

Anadolu'daki kadınlar ne gibi sorunlar yaşıyor? Kadınların Elinden bu anlamda nasıl bir çözüm sunuyor?

Anadolu'da kadın üreticiler kavanoz kapatmaktan tutun, etiket yapmaya kadar birçok ekipmanla halledilebilecek küçük sorunları aynı anda yaşıyorlar. Bu tarz sorunlar kümülatif olarak biriktiğinde ise kadın üreticiler hem maddi hem de manevi olarak sürdürülebilir bir çalışma sergileyemiyor. Kadınların Elinden olarak önceliğimiz, kadın üretici ortaklarımızın ekipman sorunları. Ardından lojistik, laboratuvar testleri, dijital yeterlilik ve büyük pazarlara ulaşma aşamalarını düzenliyoruz. Bu serüvenin sonunda araç girmeyen köylerde üretilen doğal ürünler, Türkiye'nin dört bir yanındaki kullanıcılara ulaşabiliyor.

KURUMSAL ŞİRKETLER

Müşteri profiliniz kimlerden oluşuyor?

Müşteri profilimiz doğal ve organik



BTM, çok doğru bir yol arkadaşı

BTM ile yollarınız nasıl kesişti? Neden BTM?

Ekip olarak aslında yıllardır girişim ekosisteminin içindeyiz ve belirli bir bilgi birikimimiz oluştu. Bu doğrultuda BTM ile yolumuzun bir gün kesişeceğinden şüphemiz yoktu. Girişimleri seviye fark etmesizin doğru konumlandırarak programlarına dahil eden BTM'yi gerek sunduğu imkanlarla gerekse sahip olduğu büyük ağ ile ölçeklenebilir hedeflerimizde çok doğru bir yol arkadaşı olarak gördüğümüz için buradayız.

Hedefimiz markalaşmak

Global ve Türkiye pazarında kendinizi nerede konumlandırmayı düşünüyorsunuz?

Türkiye pazarında günün sonunda en büyük teknolojik, yenilikçi gıda şirketi olarak bulunmayı hedefliyoruz. Doğal gıda dikeyinde ilerlediğimiz bu hedefe ulaşacağımıza inancımız tam. Globalde ise yakın dönemde Anadolu'yu temsilen güçlü bir marka olarak yer almayı ve ihracat kanalında kayda değer hacimde faal olmayı hedefliyoruz. Uzun vadede ise kendimizi gıda sektöründe akla gelen en büyük markalardan biri olarak konumlandırıyoruz.

Fatih Belediyesi'nden BTM'ye ziyaret

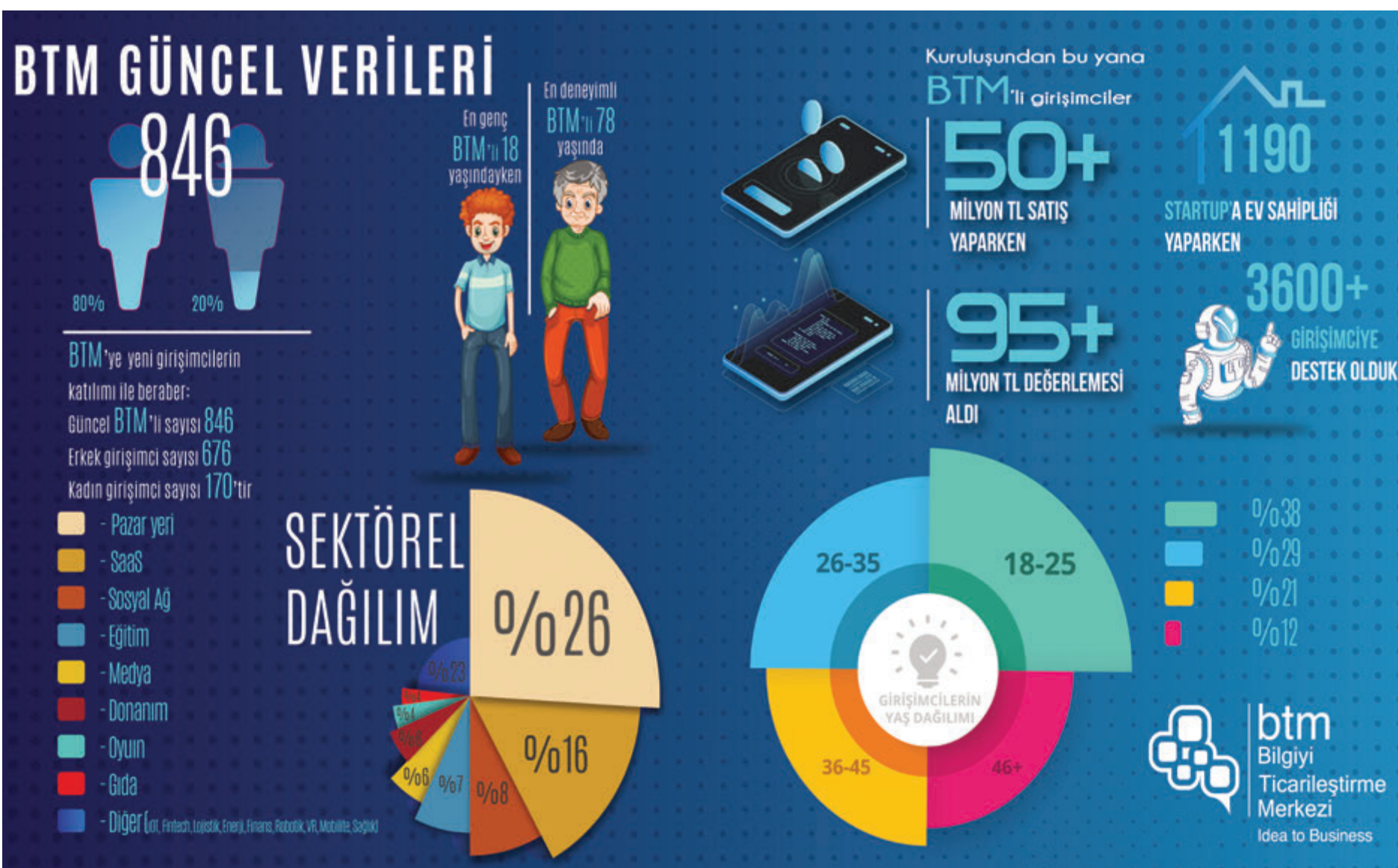
Fatih Belediye Başkanı Mehmet Ergün Turan, BTM'yi ziyaret etti. Yerleşkeyi gezen Turan, BTM Direktörü İbrahim Elbaşı'dan BTM'nin işleyişi, faaliyetleri ve proje süreçleri hakkında bilgi aldı. Başkan Turan ve İbrahim Elbaşı, ileriye dönük yapılacak işbirlikleriyle ilgili görüşmeler gerçekleştirdi.

DigiMe Fenerbahçe'nin postür analizini yaptı

Pandemi döneminde de başarıları ile öne çıkan ve 15 milyon TL değerleme ile ikinci tur yatırımını alan DigiMe, çalışmalarına devam ediyor. Geliştirdiği özel algoritmalar ile dünyada ilk defa yüksek hassasiyetli üç boyutlu vücut analizinin mobil cihazlarda yapılmasını sağlayan DigiME, Fenerbahçe futbol takımının 3D vücut ve postür analizini yaptı.

'Kaçan Trenler' atölye çalışması

BTM'nin startup yatırımcısı ve mentörü yetiştirmek amacıyla yürüttüğü BTM Yatırımcı Kulübü kapsamında 'Kaçan Trenler' atölye çalışması gerçekleştirildi. Geleneksel ekonomide çok fazla bilinmeyen unicornlar ile başarısız olan startupların anlatıldığı etkinlikte, iş modelleri üzerinden startup yatırımcılığı konuşuldu. Atölye çalışması kapsamında katılımcılar, herkes tarafından bilinen ancak çalışma sırasında isimleri gizli tutulan startuplara demo yatırım yaparak, yatırım yaptıkları startupların başarılı veya başarısız olduklarını görme fırsatı elde etti.





İndirimli satış uygulamaları ve sipariş iptalleriyle ilgili mevzuat hükümlerine aykırı davranan firmalara son bir yılda yaklaşık 1.2 milyon lira idari para cezası kesildi.

Aldatıcı indirimle CEZA YAĞDI

REKLAM Kurulu'nun denetimleri sonucunda, indirimli satış uygulamaları ve sipariş iptalleriyle ilgili mevzuat hükümlerine aykırı davranan firmalara son bir yılda toplam 1 milyon 200 bin 744 lira idari para cezası uygulandı.

Ticaret Bakanlığı'ndan yapılan yazılı açıklamada, Reklam Kurulu'na tüketicilerce son dönemde yapılan başvuruların indirimli satışlar konusunda yoğunlaştığı belirtildi.

İNTERNET SİTELERİ

Bakanlıktan yapılan açıklamada, şu uyarılar yapıldı: ■ İnternet sitesi, afiş, broşür, kısa mesaj, satış yerleri içinde

veya dışında yer alan ilanlar gibi mecralarda bir mal veya hizmete ilişkin indirim yapıldığını belirten bir ibare yer alması halinde, öncelikle indirimli satışın başlangıç ve bitiş tarihleriyle indirimli olarak satışa sunulan mal veya hizmetin miktarı sınırlı ise bu miktarın açık ve anlaşılır bir biçimde belirtilmesi zorunludur.

■ Hangi mal veya hizmetlerin indirimli satışa konu edileceği veya ne kadar indirim uygulanacağı hususlarında anlam karışıklığına yol açarak tüketicileri yanıltabilecek veya gerçekte olduğundan daha fazla indirim uygulanıyormuş izlenimi oluşturacak ifade

veya görüntülere yer verilemez.

60 GÜNÜ GEÇMEZ

Açıklamada, indirimli satış kampanyalarının sürelerinin işyeri açılışı, devri, kapanışı, adres veya faaliyet konusu değişikliğinde 3 ayı, tasfiye durumunda ise 6 ayı, alışveriş festivallerinin süresinin bir yıl içinde 60 günü geçemeyeceği bildirildi.

SİPARİŞ İPTALLERİ

Açıklamada, indirimli satış kampanyalarıyla ilgili tüketicilerin yoğun şikayette bulunduğu diğer bir konunun internet siteleri üzerinden satın alınan ürünlerde yaşanan sipariş iptalleri olduğuna da dikkat çekildi.

Afete mücbir sebep ertelemesi

SEL felaketinin yaşandığı Giresun'da mükelleflerin vergi borçları, 29 Ocak 2021 Cuma günü sonuna kadar başvuru yapmaları ve gerekli şartları da taşımaları kaydıyla faiz alınmaksızın 24 ay süreyle taksitlendirilecek. Hazine ve Maliye Bakanlığı'ndan yapılan yazılı açıklamada, meydana gelen son sel felaketi nedeniyle "Giresun'da sel tarihi itibarıyla mükellefiyet kaydı bulunanların, vergi kanunları uygulaması bakımından 22 Ağustos 2020 ile 30 Kasım 2020 tarihleri arasında mücbir sebep halinde olduğunun kabul edildiği" belirtildi.

BANKALARDAN KOLAYLIK

Öte yandan Türkiye Bankalar Birliği (TBB), Giresun'da sel felaketinden etkilenen vatandaşların bankalara olan borçlarının ödenmesi, ertelenmesi ve finansman olanağı sağlanması için

gerekli kolaylıkların gösterilmesi konusunda üyelerine tavsiye kararı aldı. Bu kararlar birlikte Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu (BDDK), Giresun'daki sel felaketinden etkilenen vatandaşlara destek için finansman kolaylığı önlemlerini açıkladı. Buna göre, 1 Ocak 2021'e kadar Giresun'da yerleşik üye işyerlerinden yapılan alışverişlerde kredi kartı taksitlendirme süreleri iki katı olarak uygulanacak.

KREDİLERE DÜZENLEME

Konut, taşıt ve tüketici kredilerinin vadeleri ise hem yeni krediler hem de yeniden yapılandırmalarda yönetmelikteki sınırlara tabi olmaksızın ödemesiz dönemlerin uygulanması da dâhil olmak üzere bankalar ve banka dışı mali kuruluşlar tarafından belirlenebilecek.



Sel felaketinin yaşandığı Giresun'da mükelleflerin vergi borçları faiz alınmaksızın 24 ay süreyle taksitlendirilecek. Felaketten etkilenen vatandaşların kredi kartı harcamaları ve kredi koşullarında zorluk yaşamamaları için de yeni önlemler alındı.

İpotek finansmanı kuruluşlarına sermaye düzenlemesi

SERMAYE Piyasası Kurulu'nun (SPK) İpotek Finansmanı Kuruluşlarına İlişkin Esaslar Hakkında Tebliği yürürlüğe girdi. Buna göre, ipotek finansmanı kuruluşlarının kuruluş izin başvurularının SPK tarafından değerlendirilebilmesi için gerekli olan başlangıç sermayesinin asgari

tutarı 10 milyon liradan 50 milyon liraya çıkarıldı. Öte yandan tebliğin yönetim ve organizasyon yapısı ile yönetici ve personele ilişkin şartlar bölümlerine yeni maddeler eklendi. Eklenen maddeler ile kamu tüzel kişilikleri, kamu kurumları ve kamu sermayeli kuruluşların pay sahibi olduğu ipotek

finansmanı kuruluşları bazı yükümlülüklerden muaf tutuldu. Tebliğe geçici bir madde de eklenirken, geçiş hükümleri kapsamında ipotek finansmanı kuruluşlarının bugünden itibaren 6 ay içinde kuruluş şartlarına uyum sağlaması için SPK'ya başvurması zorunlu kılındı.

Normalleşme desteği başladı

COVID-19 döneminde kısa çalışma ödeneği ve ücretsiz izin desteğinden yararlanan işletmelerden, çalışmaya başlayanlar için uygulanacak normalleşme desteği başvuruları 24 Ağustos'ta başladı.

Normalleşme desteği, kısa çalışma veya ücretsiz izinde geçen aylık ortalama gün sayısı ve asgari ücret üzerinden hesaplanan işçi ve işveren primi tutarında mahsuplaşma yoluyla verilecek. Destekten yararlanmak isteyen işverenler için SGK, bugünden itibaren başvuru ekranını kullanıma açacak. Prim belgeleri, 1-26 Eylül tarihleri arasında düzenlenecek. Aile Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk, normalleşme desteğinin Cumhurbaşkanı Erdoğan tarafından sektörel veya tüm sektörleri kapsayacak şekilde 6 aya kadar uzatılabileceğini söyledi.

Muhasebede kapsam genişledi

TÜRKİYE Muhasebe Standartları (TMS) uygulamaları kapsamına, bazı ölçütleri sağlayan A grubu yetkili müesseseler de dahil edildi. Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurulu kararı Resmi Gazete'de yayımlandı. A grubu yetkili müesseselerden, 250 milyon lira ve üstü brüt satış, 7,5 milyon lira ve üstü aktif toplam, 25 ve üstü çalışan sayısı ölçütlerinden en az ikisini sağlayanlar TMS uygulamalarına dahil edildi.

uyumsoft
24.YIL

EKOcari ile Ön Muhasebe Süreçlerinizi Yönetin, Temmuza Kalmadan Ücretsiz e-Belgeye Geçin!

EKOcari Alana 1200 Kontör Hediye
#temassizticaret
#temmuzakalmayın

Kampanya 31.12.2020'ye kadar geçerlidir. Kontör e-Fatura, e-Arşiv Fatura ve e-İrsaliye için geçerlidir.

+90 (212) 467 33 33
www.uyumsoft.com

QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/ito.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Petrolde yılsonu hesabı değişti

Petroldeki yılsonu tahminleri yukarı yönlü revize edilmeye başlandı. Yılın ikinci yarısından itibaren talep tarafında gerçekleşen artış çerçevesinde petrolün varil başına 50 dolar seviyelerine kadar fiyatlanabileceği belirtiliyor.

ULUSLARARASI enerji sektör raporlarından derlenen bilgilere göre, geçen yıl günlük ortalama 100 milyon varil olan küresel petrol talebinin bu yıl geçen yıla oranla günlük 8 milyon 100 bin varil azalışla ortalama 91.9 milyon varil olması bekleniyor. Küresel piyasalarda petrole olan talebin 2021'de ise bu yıla göre günlük 5 milyon 200 bin varil daha artacağı hesaplanırken, küresel petrol

fiyatlarının da talebe bağlı olarak artacağı tahmin ediliyor.

NİSAN'DAKİ BÜYÜK DALGALANMA

Yıl içinde salgın nedeniyle dünya genelindeki düşük petrol tüketimi, hızla artan petrol arz fazlasının ve petrol stoklarında yeterli kapasitenin kalmayacağı endişeleri, brent petrolün varil fiyatını 22 Nisan'da 15.98 dolara

kadar düşürdü. Batı Teksas (WTI) tipi ham petrolde ise kontrat sahiplerinin fiziki petrol teslimatından kaçınmasıyla varil fiyatı 20 Nisan'da eksi 40.32 doları gördü. WTI'da görülen eksi fiyatlar arama ve üretim şirketleri için büyük bir risk oluşturdu. Böylece küresel petrol talebindeki azalış, fiyatların nisanda 1999'dan bu yana en düşük seviyesine gerilemesine neden oldu. Bu gelişmeler üzerine uzmanlar, 2020'yi küresel petrol tarihinin en kötü yılı, nisan ayını da 'Kara Nisan' olarak nitelendirdi. Petrol talebi yıllık bazda nisanda günlük 21 milyon varil azaldı. Başta ulaştırma sektöründe alınan ciddi kurallara ve kısıtlara petrole olan talep büyük ölçüde düştü.

OPEC+'NİN TOPARLANMAYA KATKISI

Birçok ülkedeki karantina kapsamında alınan kısıtların azaltılmaya başlamasıyla stoklardaki petrol ve rafineri ürünlerinde ciddi azalmalar gözlemlediklerini belirten merkezi İskoçya'da bulunan araştırma ve danışmanlık şirketi Wood Mackenzie Downstream'ın Başkan Yardımcısı Alan Gelder, beklentileri şöyle özetledi: "OPEC+ ülkeleri piyasadaki üretimin dengelenmesi için adımlar atıyor. Bu arada ham petrol stoklarında da normal değerlerde azalmalar mevcut. Ancak ikinci dalga salgını daha büyük kısıtlar gelirse, ilk dalgaya oranla OPEC+ ülkelerinin aksiyon alması daha kolay olacak inancındayız. OPEC+ ülkeleri aksiyon almasaydı, küresel petrol



Varlık fonları da etkilenecek

Politik risk ve petrol analisti José Chalhoub, dünyanın en büyük petrol şirketlerinin Covid-19 salgınının etkisiyle bu yılın ilk yarısında milyar dolarlık zarar açıkladıklarını belirterek, şu değerlendirmeyi yaptı: "Petrol şirketlerinin tehlikeyi henüz atlattığını düşünmüyorum. Üretici ülkeleri, petrol üretici ulusal ve uluslararası şirketleri etkileyen bu durum aynı zamanda ulusal varlık fonlarını da etkileyecek. Daha da önemlisi, üretici ülkeleri ve yabancı rezervleri salgının etkisinin devam etmesine bağlı olarak üretim maliyetlerini kurtaramayacak hale gelecek. Petrol fiyatlarının dalgalı seyrizleyeceğine, ancak yılsonu için tahminlerin mevcut durumdan daha yüksek seviyede olacağını dile getiren Chalhoub, "Küresel anlamda iyileşme bu hızla devam ederse, brent için varil başına 45 ila 55 dolar arasında fiyatlanma mümkün gözüküyor" dedi.

fiyatlarında nisanda görülen minimum fiyatlar şu an toparlanamazdı" diye konuştu.

Gelder, son olarak yılsonu itibarıyla OPEC+ ülkelerinin kısıntı performanslarının ve ülkelerin salgının ekonomik etkilerinin azaltılmaya amacıyla karantina önlemlerini esnekletmelerinin küresel petrol fiyatları için belirleyici olacağını altını çizerek, "Artan petrol talebi sonucunda, brent petrolün varil başına 40 ila 50 dolar arasında fiyatlanacağını öngörüyoruz" dedi.



Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

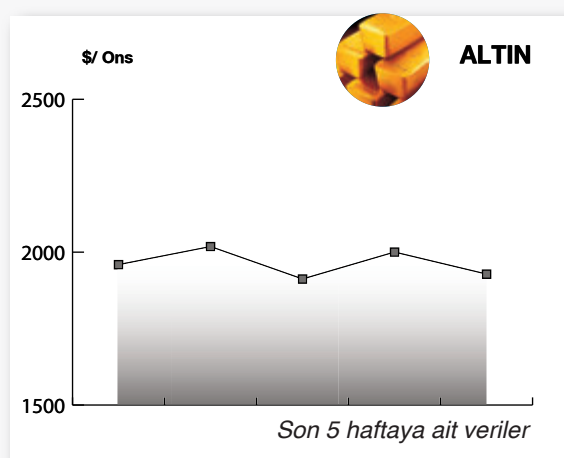
Uluslararası emtia piyasaları



		Güncel	Haftalık	Yıllık
				Değişim %
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	45.8	0.7	-22.0
	Doğalgaz (Henry Hub, \$/MMBtu)	2.49	2.9	8.5
	Doğalgaz (\$/1000 m³)	88.1		
	Kömür (\$/Ton)	50.75	-5.5	-24.1
METALLER	Altın (\$/Ons)	1928	-3.6	26.8
	Gümüş (\$/Ons)	26.5	-8.1	44.4
	Platin (\$/Ons)	930	-3.7	-0.3
	Bakır (\$/Ton)	6544	0.8	15.7
	Alüminyum (\$/Ton)	1775	0.1	1.3
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	523	-1.6	-5.6
	Demir Cevheri (\$/Ton)	124.5	2.0	41.5
	Kurşun (\$/Ton)	1984	1.0	-1.4
	Kalay (\$/Ton)	17434	-0.3	6.6
TARIM ÜRÜNLERİ	Çinko (\$/Ton)	2430	-0.7	9.9
	Buğday (\$/Ton)	186	1.6	13.3
	Mısır (\$/Bushel)	3.39	4.3	-5.3
	Mısır (\$/Ton)	138		
	Pamuk (\$/Lb)	0.65	3.2	10.2
	Pamuk (\$/Ton)	1433		
	Kakao (GBP/Ton)	1698	3.5	3.5
	Kahve (\$/Lb)	1.23	3.4	30.9
	Kahve (\$/Ton)	2712		
	Şeker (\$/lb)	0.13	0.0	18.2
	Şeker (\$/Ton)	287		
	Kereste (\$/m³)	351	9.8	128.4
	Palmye Yağı (\$/Ton)	653	-3.3	25.4

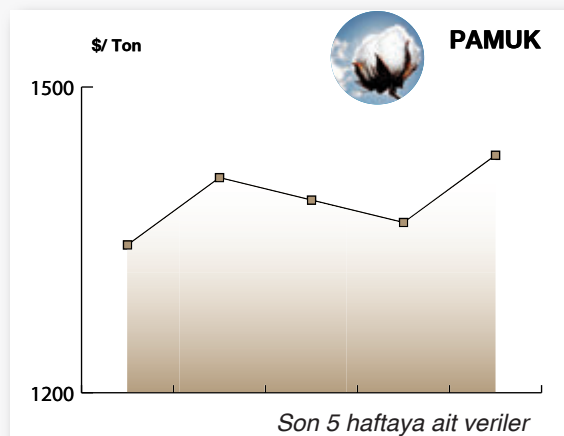
Veriler 25 Ağustos 2020 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



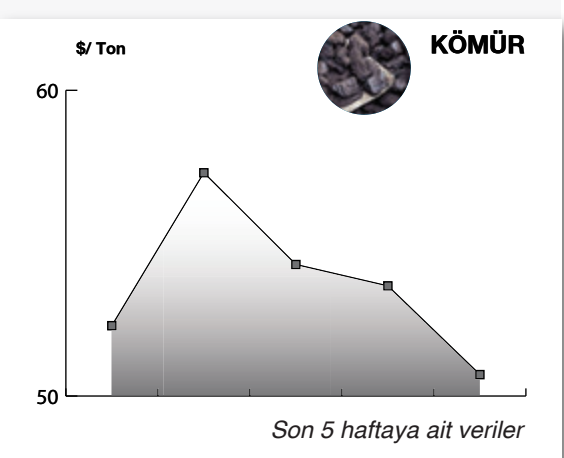
Olumlu hava etkili

Covid-19 aşısı konusundaki gelişmeler ve ABD'de vaka sayısının düşüş trendine girmesi, ABD ekonomisine ilişkin olumlu veriler ile ABD-Çin arasındaki gerilimin Çin'in faz 1 anlaşmasının koşullarını yerine getirmesi ile azalmasına bağlı olarak altın fiyatları bu ay içinde gördüğü 2.060 dolar / ons zirvesine göre yüzde 8'e yakın gerilemiş durumda. Özellikle son günlerde hisse senedi piyasalarında yaşanan ralli, altına olan ilgiyi şimdilik azaltmış görünüyor.



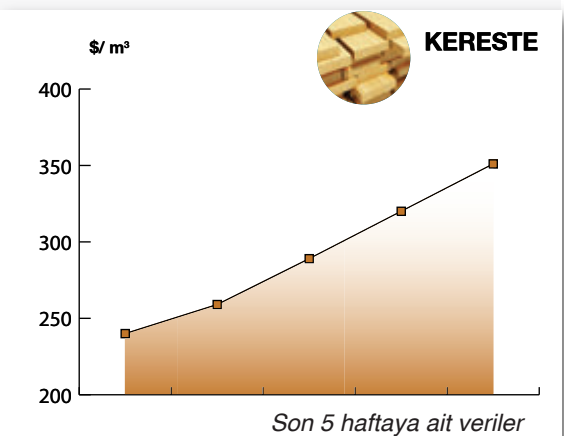
Fırtına ve Hindistan etkili oldu

Yükseliş trendinde olan pamuk fiyatları, Meksika Körfezi'ni etkileyen tropikal fırtınalar dolayısıyla rekoltenin etkileneceği beklentisinin satın alınması ile yüzde 3 prim yaptı. Hindistan'da pamuk fiyatları, iplik fabrikalarının alimlerini artırması ve gelişen yurtdışı talep ile yüzde 5 arttı. ABD Tarım Bakanlığı verilerine göre, pamuk ihracatı son 20 haftanın en yükseğine ulaşmış durumda ki, bunun yüzde 45'i Çin'e yapılmış.



Yenilenebilir enerji revaçta

Kömür fiyatları son 5 yılın en düşük seviyesine geriledi. En büyük ithalatçılar olan Çin ve Hindistan'dan gelen talebin azalması, doğalgaz enerji santrallerinin enerji üretimindeki payı artarken kömür santrallerinden üretilen elektriğin payının düşmesi, buna karşılık yenilenebilir enerjinin payının istikrarlı bir şekilde artmaya devam etmesi, nedenler arasında gösterilebilir.



Covid-19'un kazananı

Kerestenin son bir yıllık performansı altın, gümüş ve diğer birkaç emtiayı da geride bırakarak yüzde 130 prim yaptı ve fiyatlar 2018 yılındaki zirvesini de kırarak tüm zamanların en yüksek noktasına ulaştı. Covid-19 salgını döneminde evden çalışma ve evde zorunlu ikamet artması sonucu yenilenebilir ihtiyaçlarının görünür hale gelmesinin yarattığı talep patlaması, salgın nedeni ile düşük seyreden stoklar ile birleşmesi temel neden olarak gösterilebilir.

Dünyayı bekleyen büyük değişim

Elime yeni bir araştırma geçti. Son birkaç Eko-Mercek'te geride kalan ve gelmekte olan 'dünya düzeni' ile ilgili sohbetimize kısa bir ara verip bu araştırmanın kimi notlarını sizinle paylaşmak istiyorum.

Aslına bakarsanız, konumuzdan çok da uzaklaşmış sayılmayacağız. Zira araştırma, dünya nüfusunun önümüzdeki dönemde nasıl şekilleneceğine ilişkin.

Sosyolojinin ve iktisadın öncülerinden İbn-i Haldun, "Coğrafya bir ülkenin kaderidir" demişti. Nasıl, İbn-i Haldun'un 14. yüzyıldan bugüne süzülüp gelen bu sözü hâlâ geçerliliğini koruyorsa, 'sosyolojinin babası' kabul edilen Aguste Comte'un 19. yüzyılın başında dikkat çektiği "Demografi bir ülkenin kaderidir" sözü de aynı şekilde geçerliliğini koruyor.

'Büyük resme' bakmaya çalışan herkesin yolu önce demografiden geçmek zorunda... Ekonominin gelişme potansiyeli konusundaki her araştırma ve analize de mutlaka nüfus yapısından başlamak gerekiyor. Dünyayı ve ülkemizi gelecekte hangi eğilimlerin nasıl etkileyeceğini doğru kavramak istiyorsak da öyle...

★★★

Neyse, lafı uzatmadan gelelim araştırmaya...

Araştırmayı ABD'de faaliyet gösteren Sağlık Ölçüm Enstitüsü (IHME) yapmış. Washington Üniversitesi'ne bağlı enstitünün başında Profesör Christopher J. L. Murray var. Dünya çapında sağlık konularında uzman bir isim. Şu sıralar yeni tip koronavirüsün sağlık ve nüfus üzerindeki etkilerini araştırıyor. Bu yazıya konu edeceğimiz yeni tamamladıkları araştırma ise 'doğum oranları' ile ilgili...

Ünlü bilim dergisi The Lancet'de yayımlanan araştırmanın ulaştığı sonuçlar çarpıcı. Özetle:

Doğum oranları tüm dünyada insanlığın geleceğini etkileyecek hızda düşüyor. 195 ülkenin 183'ünde doğum oranları ülkenin mevcut nüfusunun azalmasına yol açacak düzeye indi. Bu eğilim, aynen devam ederse, yüzyılın sonuna varmadan ülkelerin büyük bir bölümünün nüfusu ciddi şekilde düşecek. Bugünün büyük ve gelişmiş ülkelerinin nüfusları yarıya inecek. Dile kolay! Bu da o ülkeler başta olmak üzere dünya üzerinde 'inanılmaz' etkiler yaratacak.

★★★

Meselenin özü şu:

Çok değil, bir insan ömrü kadar bir süre önce, bir kadının doğurduğu ortalama çocuk sayısı neredeyse 5'ti. Neredeyse diyorum, çünkü çarpıp, bölünce rakamlar küsuratlı çıkıyor. Mesela 1950 yılında kadınların doğum oranı ortalama 4.7 düzeyindeydi. Yani kadın başına 5'e yakın çocuk düşüyordu. Şimdi ise 2.4. Yani son 70 yılda dünyada kadınların doğum oranı, bir başka ifadeyle kadın başına düşen çocuk sayısı yüzde 95 geriledi!

Burada kritik sayı 2.1. Bir kadının doğurduğu ortalama çocuk sayısı yani 'doğurganlık oranı' 2.1'in altına indiğinde nüfus da azalmaya başlıyor.

Hesap basit: Bir çocuk iki kişiden oluşuna göre, nüfusun aynı kalması için dahi doğum oranı 2 olmalı. "Peki neden 2.1 kritik oran?" dersiniz, hayatın çarklarını da dikkate almak gerekiyor da ondan. En gelişmiş sağlık sistemine sahip ülkelerde bile bazı çocuklar yetişkinliğe erişmeden hayatlarını kaybediyor.

Tüm dünyada kadınlar, artık daha az sayıda çocuk sahibi olmayı seçiyor. Nedenler çeşitli... Ekonomik



**EKO
MERCEK**

Hakan GÜLDAĞ

a.hakan.guldag@gmail.com

zorluklardan tutun da, kadınların eğitime ve çalışmaya yönelmesine dek uzanan pek çok neden var. Ama sonuçta, bugünkü düşüş hızı devam ettiğinde bu yüzyılın sonunda dünya çapında kadın başına düşen çocuk sayısı 1.7'ye kadar düşecek. Bu oran, 'kritik oran' olan 2.1'in hayli altında.

★★★

Gelelim detaylara... Bu gelişmeden en çok kim etkilenecek?

Yapılan hesaplamalar bütün dünyanın etkileneceğini ortaya koyuyor.

Senaryoya göre, 2064 yılında dünya nüfusu 9.7 milyar ile zirveye ulaşacak. Ama 2100 yılına gelindiğinde 8.8 milyara inecek.

Tabii, her ülke için hikaye farklı olacak. Mesela Japonya... Bu ülkede nüfus azalmaya başladı bile. Sahip olduğu toprağa göre dünyanın en kalabalık ülkelerinden biri olan Japonya, 2017 yılında 128 milyon ile en yüksek nüfus düzeyine erişti. Yapılan projeksiyonlar, bu yüzyılın sonunda Japonya'nın nüfusunun 53 milyona düşebileceğini gösteriyor.

Ülkelerin 'kaderini belirleyecek' bu büyük değişim, araştırmaya göre, 23 ülkede nüfus, yüzyılın sonunda yarıdan fazla azalmasına yol açacak. Örneğin İtalya'nın şu sıralar 61 milyon olan nüfusu, bir insan ömrü kadar bir zaman içinde 28 milyona düşebilir. İspanya ve Portekiz'i de benzer bir durum bekliyor.

Ama nüfusları önümüzdeki 80 yılda yarıdan fazla azalacaklar arasında sadece yaşlı Avrupa ülkeleri yok. Japonya'nın dışında, 23 ülke arasında Asya ülkeleri Güney Kore ve Tayland da var.

★★★

Küçülen bir nüfusun etkileri neler olabilir? Nüfusun birim ve yapı olarak değişmesi dünyayı nasıl şekillendirecek? Çalışma yaşamı, vergi gelirleri, sağlık hizmetleri ne gibi değişimlere uğrayacak?

Sorular çoğaltılabilir. Ezcümle, dünya nüfusu insanlığın geleceğini etkileyecek şekilde değişiyor. Çok değil, belki çocuklarınızın, belki torunlarınızın yaşayacağı dünya nüfus yapısı bakımından da epey farklı bir yer olacak.

Peki, ülkeler küçülen nüfusa hazır mı? Sadece küçülen değil, yaşlanan bir nüfusa hazır mıyız?

Eko-Mercek'te büyük resme bakmaya devam edeceğiz...



Türkiye'nin 2100 nüfus projeksiyonu 101 milyon

"Ya Türkiye?" diye sorduğunuzu duyar gibiyim. Araştırmaya göre, Türkiye de nüfus kaybedeceği öngörülen ülkeler arasında. Ama öyle çok değil. Önce 110 milyon civarına tırmanacağız. Sonra azalacağız. Ama her halükarda yüzyılın sonunda 100 milyonun üzerinde bir nüfusa sahip olacağımız tahmin ediliyor. Araştırmada 2100 yılı için yapılan Türkiye nüfus projeksiyonu 101 milyon.

Nijerya, 80 yıl sonra Çin'i geride bırakacak

Bugün dünyanın en büyük nüfusuna sahip ülkesi Çin. Peki, orada nasıl bir gelişme bekleniyor?

Araştırmaya göre, Çin'in zirveye 2024 yılında ulaşması bekleniyor. Çin'in nüfusu dört yıl sonra tam 1 milyar 400 milyon

olacak. Ardından inişe geçecek. Dev Çin'in nüfusu da yüzyılın sonunda neredeyse yarı yarıya azalarak 732 milyona inecek.

Çin, önümüzdeki 80 yılda nüfusunun yarısını kaybedince, 2100 yılında dünyanın en kalabalık ülkesi tahmin edebileceğiniz gibi

Hindistan olacak.

Peki, o tarihte dünyanın en kalabalık ikinci ülkesi kim olacak biliyor musunuz? Sizi yormadan söyleyeyim: Nijerya... Araştırmaya göre, 80 sene sonra Nijerya 791 milyona ulaşacak nüfusuyla Çin'i geride bırakacak.



İstanbul Boğazı'nın en lüks ve eşsiz gemisi Sudatur

İstanbul Boğazı'nın en lüks ve eşsiz gemisi Sudatur, rakipsiz programları ve kaliteli hizmetiyle metropoldeki en gözde turistik yüzer tesis olarak siz değerli misafirlerimize hizmet etmektedir.

Gemimiz üç ayrı katta, pandemi döneminde 400 kişi kokteyl düzeni, 280 kişi yemekli düzeninde hizmet verebilmektedir.

Ferah ve lüks iç mekan tasarımı, açılır kapanır tavan özelliği ve cam gövdesiyle size eşsiz bir boğaz keyfini, profesyonel ses ve ışık ekipmanları, samimi ve güler yüzlü personeliyle kaliteli hizmeti bir arada deneyimleme imkanı sunar.

Siz değerli misafirlerimiz ile iş yemekleri, bayi toplantıları, ödül törenleri, düğün seremonileri, seminer, konser ve her türlü organizasyonunuzda birlikte olmaktan mutluluk duyarız.

Aydede Cad. No : 16 d1 beyoglu taksim İstanbul/Turkey

P : + 90 212 250 1111 M : + 90 532 417 6369

Instagram: SUDA.TUR

Email: INFO@SUDATUR.COM

SUDATUR
www.SUDATUR.com

İşverenler, Ücret Garanti Fonu'ndan nasıl yararlanabilir?

Pandemi sürecinde işçilerinin ücretini ödeyemeyecek duruma gelen işverenlerin imdadına Ücret Garanti Fonu yetişti. Bugüne kadar 140 bine yakın işçinin yararlandığı fondan, çalışanlara 3 ay süreyle ödeme yapılıyor.



İsa KARAKAŞ

BÜTÜN dünyada olduğu gibi ülkemizde de Covid-19 salgınının ekonomik ve sosyal tesirleri nedeniyle çok sayıda esnaf ve işveren zor durumda kaldı. Ancak hemen belirtelim ki, işveren ve çalışanlara yönelik birçok destek bulunuyor. Maalesef çoğu işveren bu desteklerin farkında değil. Bu yazımızda, işçilerinin ücretlerini ödeyemeyen işverenler için kurulu bulunan Ücret Garanti Fonu'ndan nasıl faydalanılabileceğini izah etmeye çalışacağız.

YAKLAŞIK 140 BİN İŞÇİYE ÖDEME

Covid-19 sürecinde birçok işveren, işçilerinin ücretine ödeyemeyecek duruma geldi. Bu işverenlerin de imdadına Ücret Garanti Fonu yetişti. İşsizlik Sigortası Kanunu'na göre; işverenin, konkordato ilan etmesi, işverenin için aciz vesikası alınması, iflası veya iflasın ertelenmesi nedenleri ile ödeme güclüğüne düştüğü hallerde, çalışanlarının hizmet akdinden kaynaklanan ve ödenmeyen 3 aylık ücret alacakları Ücret Garanti Fonu'ndan ödeniyor. Şubat 2005'ten 31 Temmuz 2020 tarihine kadar 139 bin 12 kişi Ücret Garanti Fonu'ndan ödenek almaya hak kazandı. Bu kapsamda hak eden kişilere toplam 437 milyon 453 bin 95 TL ödeme yapıldı. 2020 Temmuz ayında Ücret Garanti Fonu'ndan 772 kişiye toplam 5 milyon 294 bin 996 TL ödeme gerçekleştirildi.

BAŞVURUDA BULUNABİLECEK İŞVERENLER

İşverenin aciz duruma düşmesi, konkordato ilan etmesi, iflası veya iflasın ertelenmesi nedenleri ile ödeme güclüğüne düştüğü hallerde, devlet belirli şartlarda işçi ücretlerini karşılıyor. Özellikle işyeri sahiplerinden vadesi geldiği halde borçlarını ödeyemeyenlerin veya vadesinde ödeyememe tehlikesi altında bulunan herhangi bir borçlunun, vade verilmek veya tenzilat yapılmak suretiyle borçlarını ödeyebilmek veya muhtemel bir iflastan kurtulmak için her geçen gün konkordato talepleri artıyor. Belirtilen nedenlerle konkordato ilanları halinde çalışanların ücretlerinin nasıl ödeneceği en çok merak edilen konular arasında. İşverenin ödeme aczine düştüğü hallerde işçilerin zor durumunda kalmalarının önlenmesi ve geçimlerini devam ettirebilmeleri amacıyla bir kısım ücret



alacakları devletin kurduğu Ücret Garanti Fonu vasıtasıyla garantiye alınarak ödeniyor.

GEREKLİ BELGELER

Ödeme güclüğüne düşen işverenden ücret alacağı bulunan işçilerin, İŞKUR birimine aşağıdaki belgelerden en az biri ile şahsen veya vekili (noter tasdikli vekâletnameyi haiz vekil) aracılığıyla başvurularak ödemelerini alabilirler. Ücret Garanti Fonu kapsamında işçilere, 3 ayı geçmemek üzere işverenden olan temel ücret alacakları kadar ödeme yapılır. Ücret Garanti Fonu kapsamında yapılan ödemeler her halükârda günlük 735.75 TL'yi geçmiyor.

3 ay ödeme yapılıyor

Başvuru sahipleri İŞKUR'a başvurduktan sonra kurum gerekli araştırmayı yaparak ibraz edilen belgelerde herhangi bir eksiklik yok ise başvuru izleyen ayın sonuna kadar ödeme gerçekleştirilir. İlgililer, T.C. kimlik numaralı nüfus cüzdanı ile birlikte herhangi bir PTT şubesine başvurarak ödemelerini alabilirler. Ücret Garanti Fonu kapsamında işçilere, 3 ayı geçmemek üzere işverenden olan temel ücret alacakları kadar ödeme yapılır. Ücret Garanti Fonu kapsamında yapılan ödemeler her halükârda günlük 735.75 TL'yi geçmiyor.

Aranan koşullar

İşçilerin, Ücret Garanti Fonu ödemelerinden yararlanabilmesi için aranan şartlar şunlar:

- Ücret alacağının bulunduğu dönemde iş sözleşmesine tabi olarak, İşsizlik Sigortası Kanunu kapsamında çalışıyor olması.
- İşveren için aciz vesikası alınması, iflası veya iflasın

ertelenmesi ya da konkordato ilan etmiş olması.

- İşçinin, işverenin ödeme güclüğüne düşmesinden önceki son bir yılda aynı iş yerinde İşsizlik Sigortası Kanunu kapsamında çalışmış olması.
- 5 yıllık zaman aşımına uğramamış ödenmeyen ücret alacağının bulunması.

TEXWORLD PARIS 2021 SPRING

Paris-Fransa
1-4 ŞUBAT 2021

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

47. TEXWORLD FUARI SİZİ İHRACATINIZI ARTIRMAYA ÇAĞIRIYOR!

TEXWORLD PARIS 2021 SPRING

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Toplam 48.098 m² sergileme alanı
- 20 ülkeden 1038 katılımcı
- 14.862 ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı** : 12 m²
Katılım bedeli : 6.745 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
 Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
 5 Ekim 2020
3. Ödeme : Bakiye Bedeli
 4 Ocak 2021
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "TEXWORLD PARIS 2021 SPRING FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.
- Elden ödemeler teşvik kapsamına alınmamaktadır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

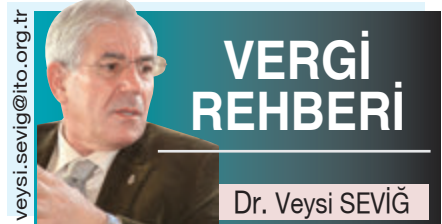


İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülün Gürsoy/ Ruken Ayata Boztaş / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 17 / 0212 455 65 83 / 0 212 455 61 10
 GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
 E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
 esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Transfer fiyatlandırması

Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 13/1 maddesinde yer alan tanımlama gereği kurumlar, ilişkili kişilerle emsallere uygunluk ilkesine aykırı olarak tespit ettikleri bedel veya fiyat üzerinden mal veya hizmet alım ya da satımında bulunursa, kazanç tamamen veya kısmen transfer fiyatlandırması yoluyla örtülü olarak dağıtılmış sayılır. Alım, satım, imalat ve inşaat işlemleri, kiralama ve kiraya verme işlemleri, ödünç para alınması ve verilmesi, ikramiye, ücret ve benzeri ödemeleri gerektiren işlemler her hal ve şartta mal veya hizmet alım ya da satımı olarak değerlendirilir.

■ İlişkili kişi; kurumların kendi ortakları, kurumların veya ortaklarının ilgili bulunduğu gerçek kişi veya kurum ile idaresi, denetimi veya sermayesi bakımından doğrudan veya dolaylı olarak bağlı bulunduğu ya da nüfuzu altında bulundurduğu gerçek kişi veya kurumları ifade eder. Ortakların eşlerin, ortakların veya eşlerinin üstsoy ve altsoyu ile üçüncü derece dahil yansoy veya eşlerinin üstsoy ve altsoyu ile üçüncü derece dahil yansoy hisusunun göz önünde bulundurulması suretiyle Cumhurbaşkanınca ilan edilen ülkelerde veya bölgelerde bulunan kişilerle yapılmış tüm işlemler, ilişkili kişilerle yapılmış sayılır. İlişkinin doğrudan veya dolaylı olarak ortaklık kanalıyla oluştuğu durumların örtülü kazanç dağıtımını kapsamında sayılması için en az yüzde 10 oranında ortaklık, oy veya kâr payı hakkının olduğu durumlarda da taraflar ilişkili kişi sayılır, ilişkili kişiler açısından bu oranlar topluca dikkate alınır.

■ Emsallere uygunluk ilkesi, ilişkili kişilerle yapılan mal veya hizmet alım ya da satımında uygulanan fiyat veya bedelin, aralarında böyle bir ilişkinin bulunmaması durumunda oluşacak fiyat veya bedele uygun olmasını ifade eder. Emsallere uygunluk ilkesi doğrultusunda tespit edilen fiyat veya bedellere ilişkin hesaplamalara ait kayıt, cetvel ve belgelerin ispat edici kağıtlar olarak saklanması zorunludur.

■ Kurumlar ilişkili kişilerle yaptığı işlemlerde uygulayacağı fiyat veya bedelleri, aşağıdaki yöntemlerden işlemin mahiyetine en uygun olanı kullanarak tespit eder.

- **Karşılaştırılabilir fiyat yöntemi:** Bir mükellefin uygulayacağı emsallere uygun satış fiyatının, karşılaştırılabilir mal veya hizmet alım ya da satımında bulunan ve aralarında herhangi bir şekilde ilişki bulunmayan gerçek veya tüzel kişilerin birbirleriyle yaptıkları işlemlerde uygulayacağı piyasa fiyatı ile karşılaştırılarak tespit edilmesini ifade eder.

- **Maliyet artı yöntemi:** Emsallere uygun fiyatın, ilgili mal veya hizmet maliyetlerinin makul bir brüt kâr oranı kadar artırılması suretiyle hesaplanmasını ifade eder.

- **Yeniden satış fiyatı yöntemi:** Emsallere uygun fiyatın, işlem konusu mal veya hizmetlerin aralarında herhangi bir şekilde ilişki bulunmayan gerçek veya tüzel kişilere yeniden satılması halinde uygulanacak fiyattan, makul bir brüt satış kârı düşülerek hesaplanmasını ifade eder.

- **İşlemsel kâr yöntemleri:** Emsallere uygun fiyat veya bedelin tespitinde, ilişkili kişiler arasındaki işlemde doğan kâr esas alan yöntemleri ifade eder. Bu yöntemler, işleme dayalı net kâr marjı yöntemi ve kâr bölüşüm yöntemidir. İşleme dayalı net kâr marjı yöntemi, mükellefin kontrol altındaki bir işlemde; maliyetler, satışlar veya varlıklar gibi ilgili ve uygun bir temele dayanarak tespit ettiği net kâr marjının incelenmesi esasına dayanır. Kâr bölüşüm yöntemi, ilişkili kişilerin bir veya daha fazla sayıdaki kontrol altındaki işlemlere ilişkin toplam faaliyet kârı ya da zararının, üstlendikleri işlevler ve yükledikleri riskler nispetinde ilişkili kişiler arasında emsallere uygun olarak bölüştürülmesi esasına dayanır.

- Emsallere uygun fiyatı yukarıdaki yöntemlerden herhangi biri ile ulaşma olanağı yoksa mükellef, işlemin niteliğine uygun olarak kendi belirleyeceği bir yöntemi de kullanabilir.

■ İlişkili kişilerle yapılan mal veya hizmet alım ya da satımında uygulanacak fiyat veya bedelin tespitine ilişkin yöntemler, mükellefin istemi üzerine Maliye Bakanlığı ile anlaşarak belirlenebilir. Bu şekilde belirlenen yöntem üç yılı aşmamak üzere anlaşmada tespit edilen süre ve şartlar dahilinde kesinlik taşır. Mükellef ve Maliye Bakanlığı belirlenen yöntemin zamanışımına uğramaması geçmiş vergilendirme dönemlerine de tatbik edilmesini, Vergi Usul Kanunu'nun pişmanlık ve ıslah hükümlerinin uygulanmasının mümkün olması ile anlaşma koşullarının bu dönemlerde de geçerli olması halinde anlaşma kapsamına almak suretiyle sağlayabilir.

Ticaret Bakanı Pekcan İTO'da

İstanbul Ticaret Odası'nın Taşhan Ek Hizmet Binası'nın açılışını Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan gerçekleştirdi. İTO Meclis Üyeleri ile video konferans yöntemiyle bir araya gelen Pekcan'a, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, iş dünyasının talep ve önerilerini içeren bir rapor sundu.

TİCARET Bakanı Ruhsar Pekcan, İstanbul'da 430 bin firmayı temsil eden 261 Meclis Üyesi ile İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) video konferans yöntemiyle bir araya geldi. İTO'nun Ek Hizmet Binası'nın açılışından sonra İTO'yu ziyaret eden Pekcan, İstanbul iş dünyasının Covid-19 salgını ve güncel ticari faaliyetlere ilişkin sorularına yanıt verdi.

SEKTÖRLERİN TALEPLERİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Yönetim Kurulu Üyelerinin de katıldığı toplantıda Bakan Pekcan'a, 'Covid-19 salgını bağlamında

iş dünyasının Ticaret Bakanlığı'ndan talep ve önerileri' başlıklı raporu sundu. Avdagiç, salgın döneminde İTO'dan Bakanlığa ulaşan her sorunla anında ilgilenildiğini ve çözüme kavuşturulması için gayret gösterildiğini belirterek, Bakan Pekcan ve Bakanlık yetkililerine teşekkürlerini ifade etti.

'EVİME GELDİM'

İTO'yu evi olarak gördüğünü belirten Bakan Pekcan ise "TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu olarak burada önemli

çalışmalar yaptık. İçinizden gelen biriyim" diye konuştu. Küresel salgın döneminde de ihracatın devam etmesi için tüm gayreti gösterdiklerini belirten Pekcan, "Gümrüklerde 'Temassız Ticaret' uygulamasını devreye aldık ve gerekli sağlık tedbirleriyle ticaretin devam etmesi için maksimum çalışmayı yaptık. STK'larla da iletişiminizi her zaman açık tuttuk. Bugün ihracat konusunda yeni bir projeyi, Kolay İhracat Platformu'nu devreye aldık. KOBİ'lerimize yapay zeka teknolojisi ile çalışan bu platformdan faydalanmaları çağrısında bulunuyoruz. İhracatı tabana yayacağız ve yeni pazarlar bulacağız" dedi.



Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, İstanbul Ticaret Odası'nın Taşhan Ek Hizmet Binası'nın açılışını yaptı.

Kadın kooperatiflerine özel destek

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Kooperatiflerin Desteklenmesi Programı'nı (KOOP-DES) başlattıklarını, bu kapsamda kadın kooperatiflerine kalkınmada öncelikli yörelerde yüzde 75'e, diğer bölgelerde yüzde 50'ye kadar olmak üzere 150 bin liraya kadar hibe desteği vereceklerini de söyledi. Pekcan, projeyle üretime ve istihdama önemli bir katkının daha

sağlanacağını da vurguladı. Video konferans yoluyla gerçekleştirilen toplantıda sektörlerin talepleri, çözüm önerileri ve pandemi döneminde yaşanan sorunlar da detaylarıyla Bakan Pekcan'a aktarıldı. Bakan Pekcan, talep ve öneriler konusunda gerekli değerlendirmelerin yapılacağını ve yakın diyalogun süreceğini söyledi.



Bakan Pekcan, İTO'nun Eminönü'ndeki Kitap İstanbul isimli konsept kitabevinin açılışına da katıldı.



ÜRETİMİNİZDE KESİNTİSİZ TAKİP

TAMLAZER®



LAZER MARKALAMA
SİSTEMLERİ

ZANASI®
make your mark

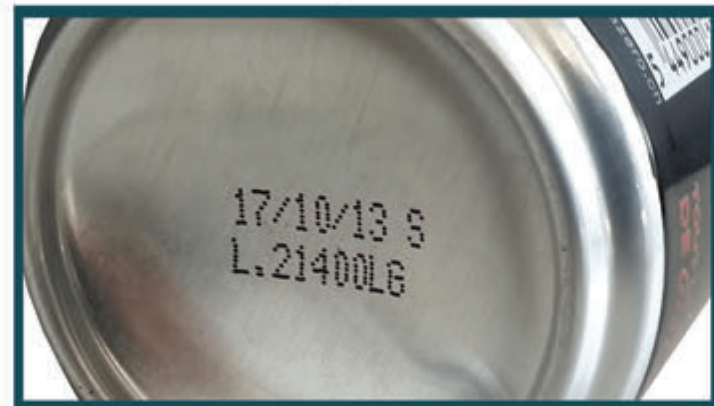


INK-JET KODLAMA
SİSTEMLERİ



Merkez:
Ferhatpaşa Mahallesi
9. Sokak No: 51 34888
Ataşehir / İstanbul

info@tamsamakina.com
www.tamsamakina.com
Tel : 0216 346 45 46
Fax: 0216 414 92 47



GDB Temsilciliği:
Karacaahmet Mahallesi
38045 Sokak No: 6/B
Şehitkamil / Gaziantep



Avdagiç: Bu bir başlangıç

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, 21 Ağustos Cuma günü Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklanan doğalgaz müjdesini şöyle değerlendirdi: "Bu tarihi adım, Türkiye'nin zengin kaynaklarını etkili kullanımının başlangıcıdır. İş dünyası olarak inanıyoruz ki, bu doğalgaz rezervi Mavi Vatan'ımızın yeni zenginliğinin ilk keşfidir. Hayırlı olsun."

Tedarik güvenliği için büyük hamleler yapan Türkiye, bölgesinde bir enerji merkezi olma hedefiyle güçlü adımlar atıyor. Türkiye, yeni keşifle birlikte özellikle Güneydoğu Avrupa ülkeleri açısından doğalgazın günlük alınıp satılabildiği bir piyasaya sahip olacak.

Doğu Avrupa'nın enerji marketi

KARADENİZ'de keşfedilen 320 milyar metreküplük doğalgaz rezervi, bu yıl denizlerdeki keşifler arasında en büyüğü. Devam eden araştırmalar muhtemel yeni rezervleri de ortaya çıkaracak. Bu durumda, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın da ifade ettiği gibi, net ihracatçı olma yolunda daha somut gelişmeler yaşanacak. Türkiye böylece talep ülkesi olmaktan çıkıp, kaynak ülkesi olacak.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'in Karadeniz'deki sondaj çalışmaları hakkında yaptığı açıklamaların içinde en dikkat çekici olan konulardan biri de enerji piyasasıyla ilgili olanlardı.

REKABETE AÇACAĞIZ

Bakan Dönmez, yaptığı açıklamada, enerji piyasasıyla ilgili stratejiyi şöyle özetledi: "Hem ürettiğimiz hem ithal ettiğimiz doğalgazı rekabete açıp, ulusal ve uluslararası oyuncuların rekabet edebileceği ve günün sonunda, içerideki ve çevredeki tüketicilerin çok daha ekonomik fiyatlarla bu ürünü kullanabileceği bir altyapıyı oluşturuyoruz. Sadece Türkiye'deki tüketim olarak değil, özellikle Güneydoğu Avrupa'da gerçekleşecek doğalgaz ve elektrik ticaretinin de merkez üssü haline gelmeyi amaçlıyoruz."

OYUNCU SAYISI ARTACAK

Nitekim, enerjide 'daha çok

yerli, daha çok yenilenebilir' stratejisini uygulayan Türkiye, tedarik güvenliğini sağlamanın yanı sıra piyasa oluşturma hedefiyle de hareket ediyor. Buna göre, boru hatları, LNG gemileri ve yerli kaynaklardan elde edilen doğalgazın hem iç piyasaya hem Avrupa'daki tüketiciye ulaştırılması, bir borsa mantığıyla yürütülecek. Bu noktada Türkiye'nin hedefi; özellikle Güneydoğu Avrupa ülkeleri açısından bir dağıtım merkezi (hub) olmak ve doğalgazın günlük alınıp satılabildiği bir piyasa oluşturmak. Türkiye böylece bölgesinde enerjinin ticaretinin gerçekleştirildiği uluslararası bir borsaya sahip olacak. Karadeniz'de yeni rezervlerin devreye girmesi halinde Türkiye'nin bu hedef yolunda pozisyonu güç kazanacak.

Bugün piyasanın, günlük alıp satımlarla borsa gibi işlediği bir sistemi, bölgesel olarak da işletmek için Türkiye'nin elinde artık güçlü bir koz var.

Geçtiğimiz yıllarda uygulamaya konulan serbest tüketici sisteminde olduğu gibi artık bölge ülkelerindeki tüketiciler de tedarikini Türkiye'den yapabilecek.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın beş yıllık Stratejik Plan'ında piyasa kurma hedefleri dikkat çekiyor. Plana göre, "Elektrik ve doğalgazda talep tarafı

katılımı uygulamasına yönelik piyasa altyapısı oluşturulacak." Bu hedef için yapılacak çalışmaların yıllık maliyetleri de tek tek hesaplandı. Yaklaşık iki yılı plana uygun şekilde ilerleyen stratejinin sonuçları 2023 sonunda görülecek.

ALTYAPI VE DEPOLAMA

Bakanlığın 2019-2023 yıllarına ilişkin Stratejik Planı'nda 'Sürdürülebilir enerji arz güvenliği'



başlığı altında sıralanan hedefler, Türkiye'nin enerji konusundaki adımlarında ne kadar kararlı olduğunun da belgesi.

Stratejik Plan'da Türkiye'nin orta ve uzun vadede bir doğalgaz ticaret merkezi konumuna gelmesi için milli enerji politikaları doğrultusunda çalışmaların hız kesmeden sürdürüleceği kaydedildi.

Stratejik Plan'da yer alan

hedefler arasında dikkat çeken bazıları şunlar:

- Yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarına dayalı elektrik kurulu gücünün toplam kurulu güce oranı yüzde 59'dan yüzde 65'e yükseltilecek.
- Doğalgaz ve elektrik altyapısı güçlendirilecek.
- Petrol ve doğalgaz arama ve üretim faaliyetleri başta denizlerde olmak üzere hızlandırılacak.
- Depo kapasitesi artırılabilecek.

Kapasite ve dağıtım hedefleri

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın 2019-2023 Stratejik Planı'na göre belirlenen diğer hedefler şöyle:

- Doğalgaz iletim sisteminin günlük giriş kapasitesi 308 milyon metreküpten, 463 milyon metreküpe çıkarılacak.
- Toplam doğalgaz yeraltı depolama kapasitesi 3.44 milyar metreküpten 2022'de 6, 2023'te 10 milyar metreküpe çıkarılacak.
- Tuz Gölü Doğalgaz Yer Altı Depolama ve Kuzey Marmara Doğalgaz Depolama Tesislerinin kapasiteleri artırılabilecek.
- LNG terminali ve FSRU yatırımları (yüzer LNG terminali) ile Türkiye'nin LNG giriş kapasitesi artırılabilecek.
- Yerleşim yerlerinin yanı sıra teknik ve ekonomik olarak kriterleri sağlayan OSB'lerin doğalgaza erişimi sağlanacak.

Özel sektör etkinliğini artırmalı

Son yıllarda doğalgaz şebekesinin güçlendirilmesine yönelik önemli altyapı çalışmalarının yapıldığını belirten Deloitte

Danışmanlık Enerji, Kaynaklar ve Sanayi Sektör Lideri Elif Düşmez Tek, "Yapılanlar, arz güvenliğinin yanı sıra doğalgaz ticaret merkezi olabilmeye yolunda önemli adımların atılmaya başlandığını gösteriyor" dedi. Tek, İstanbul Ticaret'e özel olarak yaptığı değerlendirmede şunları



kaydetti: "Önümüzdeki yıllarda yenilenecek olan doğalgaz kontratları ile birlikte daha dinamik bir doğalgaz

piyasasına geçiş için önemli bir fırsat koridoruna girmiş bulunuyoruz. Bu fırsat koridorundan en efektif şekilde yararlanabilmek için çeşitli alanlarda bazı adımların da atılması bekleniyor.

YENİ OYUN PLANI

Enerji sektörünün genelinde yaşanan

dönüşüm; arz, talep, fiyatlar ve sunulan hizmetler perspektifinden çok daha çevik olmayı gerektiriyor. Her ne kadar büyük kamu şirketlerinin güç ve etkinliği stratejik alanlarda önemini devam ettirse de özel sektörün varlığının ve etkinliğinin artırılması sektöre büyük değer katacaktır. Bu çerçevede özel sektörün doğalgaz tedarik ve ticaretinde etkinliği artırılmalı, doğalgaz kontratlarının yenilenmesinde özel sektör oyuncularının ön planda olacağı bir oyun planı kurgulanmalı.

Bunun yanı sıra şu adımların atılmasının önem arz ettiği kanaatindeyim:

- Piyasa oyuncularının etkin ve öngörülebilir şekilde faaliyet gösterebilmesi için EPIAŞ bünyesinde faaliyet gösteren Organize Toptan Satış Piyasası (OTSP) işlem hacmi ve derinliği artırılmalı.
- 2021 yılında devreye alınması planlanan Vadeli Opsiyon Piyasası planlandığı şekilde hayata geçirilmeli.

- Sektör oyuncularının daha dinamik kararlar verebilmeleri ve işlem yapmalarına imkân tanıyacak bir kapasite platformu oluşturulmalı.
- BOTAŞ'ın Sistem İşletmecisi rolü ilgili bağımsızlık kurallarını sağlayacak şekilde ayrıştırılması sağlanmalı

ve ayrı bir tüzel kişilik altında yapılandırılmalı. Atılacak tüm bu adımlar ile arz güvenliğinin sağlandığı, doğalgaz fiyatlarının kamu desteğine ihtiyaç duyulmaksızın rekabetçi seviyelerde belirlendiği ve inovatif çözümlerin geliştirilebildiği güvenilir bir doğalgaz piyasasına erişilebiliriz."



Tarihi keşif enerjideki paradigmayı değiştirdi

KARADENİZ’de Sakarya Gaz Sahası adı verilen bölgede 320 milyar metreküp rezerve sahip doğalgazın keşfedildiğinin ilan edilmesi, enerjiyi bir kez daha Türkiye’nin ana gündemine taşıdı. Bu süreçte enerji politikalarının ekonomiye etkilerinin yanında, Türkiye’nin bu alandaki teknik birikimi ve ileride daha başka neler yapabileceği de öncelikle tartışılıyor. Karadeniz’deki tarihi doğalgaz keşfi ve yansımaları konusunda Boğaziçi Enerji Kulübü Başkanı Mehmet Ögütçü ve Bilkent Üniversitesi Enerji Politikaları Araştırma Merkezi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Sohbet Karbuz, İstanbul Ticaret’e açıklamalarda bulundu.

TÜRKİYE İÇİN ÖNEMLİ

Yeni doğalgaz sahasının envantere katılmasının sevindirici ve önemli bir gelişme olduğunu belirten Mehmet Ögütçü, şu değerlendirmeyi yaptı: “İleride yeni keşifler olması, belki de Karadeniz’in yeni bir Kuzey Denizi örneğine dönüşmesi ihtimali var. Şimdilik TPAO’nun belirlediği 320 milyar metreküpü esas alırsak, bu kaynak dünya ölçeğinde ‘oyun değiştirici’, ‘eksen kaydırıcı’ bir avantaj sağlamaz. Çünkü, dünya kanıtlanmış doğalgaz rezerv toplamı 198.8 trilyon metreküp. En büyüğü 38 trilyon metreküp ile Rusya. Ortadoğu’da 75.6 trilyon metreküp rezerv olduğu tahmin ediliyor. Doğu Akdeniz’in toplam rezervleri 3.5 trilyon metreküp ki, bu dünyanın bir yıllık tüketimine eşdeğer. Üretimde lider ise 921 milyar metreküp ile ABD. Yani, bizim yeni belirlenen rezervlerin neredeyse üç katı fiili üretimi var. En büyük tedarikçimiz Rusya’nın gaz üretimi ise yıllık 679 milyar metreküp. Bu istatistikler gösteriyor ki, yeni keşfimiz dünya ölçeğinde mütevazı boyutlarda, fakat yıllık 48 milyar metreküplük gereksiniminin sadece yüzde 2’sini üretebilen Türkiye için çok önemli bir gelişme.”

YILLIK ÜRETİM TAHMİNİ

Sakarya sahasından yapılacak üretimin doğalgazda dışa bağımlılığı azaltmada bir araç konumuna gelebileceğini vurgulayan Doç. Dr. Sohbet Karbuz ise bu keşfin ivmesiyle belki diğer keşiflere ulaşılabileceğine dikkat çekerek, “Sakarya sahasının en önemli özelliğinden biri, ‘Türkiye’de petrol ve gaz yok’ ön yargısını kırmış olması” diye konuştu. Yeni kaynaktan yıllık ne kadar doğalgaz üretilebileceği konusuna da değinen Karbuz, şunları söyledi: “Şimdiden bir rakam vermek doğru olmaz, daha işin başındayız. Ancak bir örnekleme yapabiliriz. Mesela İsrail’de 2009 yılında keşfedilen Tamar sahası yılda 10 milyar metreküp gaz üretim planına sahip. Bu saha da derin denizde ve Sakarya sahası ile benzer gaz miktarına sahip. 10 milyar metreküp değil de daha az üretsek bile bu bizim için çok önemli. Yine bir başka örnek ise Güney Kıbrıs’taki Afroditi gaz sahası. Bu sahadaki gaz Sakarya’daki miktardan yarıdan az, ancak saha geliştirme planı yılda 6 milyar metreküp gaz üretmeye planlanmış. Dolayısıyla Sakarya sahasından yılda 6 ila 10 milyar metreküp gaz aralığında bir gaz üretmek mümkün demek pek abes kaçmaz.”

Türkiye’nin Karadeniz’de doğalgaz keşfetmesi enerjideki birçok tahmini değiştirdi. Tartışmalar artık Türkiye’de petrol ve doğalgaz olup olmadığı üzerine değil, üretim sürecinin ne kadar zaman alacağı ve küresel enerji piyasasını nasıl etkileyeceği üzerine yapıyor.

Uzmanlar Türkiye’nin Karadeniz doğalgazını 2023 yılında halkın kullanımına sunma hedefini iddialı bulmakla birlikte, Mısır’ın Zohr sahasını örnek vererek başarılabilirliğini belirtiyor. Karadeniz doğalgazının, ithalat sözleşmelerini nasıl etkileyeceği de gündemde.



TPAO ve BOTAŞ için küresel olma fırsatı

Mehmet Ögütçü’nün doğalgazın üretim sürecinde uluslararası firmalarla işbirliği yapılması tartışmaları konusundaki görüşleri ise şu şekilde: “Doğalgazın keşfi, çıkartılması, yüksek sülfürden temizlenmesi, pazar bulunması, taşınması, pazarlanması bugünden yarına olacak iş değil. Her şey yolunda gitse bile kaynaklarının işletilmesinden doğacak paraya ev sahibi ülkelerin dokunması en az 10 yıllık bir süreç. Gereken finansman, teknoloji, deneyim ve ‘know-how’ olmaksızın Karadeniz’in son derece zorlu, maliyetli denizaltı ve üstü koşullarında başan sağlamak Akdeniz’e kıyasla daha zor. Uluslararası şirketlerle işbirliği ya da ortaklık bu yüzden kaçınılmaz. Özellikle de en kısa sürede, 2023’e kadar bu kaynakları üretime dönüştüreceksin. Bildiğim kadarıyla, TPAO’nun mevcut kaynakları bu iş için yeterli olmayabilir, ciddi şekilde takviyesi gerekiyor. Belki de halka arzı amaçlanan TPAO ve BOTAŞ’ı küresel düzeyde rekabet edebilir bir şirkete dönüştürmek için önümüzde bir fırsat var.”

Türkiye’nin mevcut doğalgaz anlaşmaları

İthalatçı	Tip	Satıcı	Hat / Giriş Noktası	Miktar (bcm/yıl)	Bitiş Süresi
BOTAŞ	LNG	Qatargas, Katar	LNG/FSRU	2.10	Eyl 2020
BOTAŞ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	4.00	2021
BOTAŞ	LNG	Nigeria LNG, Nijerya	M. Ereğlisi	1.30	2021
AVRASYA GAZ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	0.75	2021
BOSPHORUS GAZ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	0.75	2021
BOTAŞ	Boru Hattı	SOCAR, Azerbaycan (Phase I)	BTE/SCP	6.60	2021
ENERCO ENERJİ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	2.50	2021
SHELL ENERJİ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	0.25	2021
BOTAŞ	LNG	Sonatrach, Cezayir	M. Ereğlisi	4.4	2024
BOTAŞ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Blue stream / Durusu	16	2025
BOTAŞ	Boru Hattı	NIGC, İran	İran, Gürbulak	9.6	2026
BOTAŞ	Boru Hattı	SOCAR, Azerbaycan (Phase II)	TANAP	6	2033
AKFEL GAZ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	2.25	2043
BATI HATTI	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	1	2043
BOSPHORUS GAZ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	1.75	2043
KİBAR ENERJİ	Boru Hattı	Gazprom Export, Rusya	Trans Balkan / Turk Akım	1	2043
BOTAŞ	Boru Hattı	SOCAR, Azerbaycan (BTC)	BTE/SCP	0.15	2046

Kaynak: EnerjiIQ, Sayı 147, 27 Temmuz 2020.

Önceki anlaşmaları nasıl etkileyecek?

Karadeniz’de çıkarılacak doğalgazın Rusya ve İran gibi ülkelerle yapılmış veya yenilenecek doğalgaz kontratlarına etkisinin nasıl olacağı konusunu Doç. Dr. Sohbet Karbuz, şöyle değerlendirdi: “Türkiye’deki şirketlerin dış tedarikçilerle olan gaz kontratlarının önemli kısmı önümüzdeki 5 yılda bitecek. Bunun toplamda yıllık 18 milyar metreküplük kısmı 2021 yılı sonunda bitecek. Buradan Şah Deniz birinci fazından aldığımız gazı TANAP yoluyla Şah Deniz-2 ile ikame edeceğimizden yıllık 11.6 milyar metreküp tutarındaki kontratları esas almak gerekir. Önümüzdeki yıllarda

Türkiye’de gaz talebinin ne kadar olacağı konusunda illaki özel ve resmi tahminler vardır. Bu talep beklentisinden, Sakarya sahasından üretilen gaz miktarını çıkarttığımızda elde edilecek miktara karşılık gelen kısım kadar kontratın yenilenmemesi veya kısa süreli olarak uzatılması söz konusu olabilir. Eğer bir uzatmaya gidilecekse bile bunun şartları veya fiyat mekanizmasının ne olacağı konusunda Sakarya sahası bize harika koz sağlayacaktır. Bu durum sonraki yıllarda dolacak kontratlar için de geçerli. Yani masada pazarlık gücümüzü kuvvetlendirecektir.”

3 yıl hedefi neden mümkün?

Genel olarak keşiften üretime geçiş arasındaki sürenin sektör ortalamasının 5-7 yıl olarak kabul edildiğini fakat Sakarya sahasında aynı durumun söz konusu olmadığını belirten Karbuz, bunun gerekçesini şöyle anlattı: “Alıcı ve pazar sorunu yok. Finansman bulmak da sorun olmayacak. Yatırım kararı almak için beklemek de yok. Bürokraside de sorun yok. Bir üretim platformu bakılacak ve gazın karaya akışının başlanması için bir boru hattı yapılacak. Karada bazı tesisler zaten mevcut. Bunlar için yabancı servis şirketleri

kolayca bulunabilir, ihaleler yapılabilir veya ortaklık yoluna gidilebilir. Dolayısıyla 2023 sonuna doğru gazın sektöre kazandırılması bence mümkün. Sektör ortalamasının çok altında bu işin yapılabileceğine ilişkin Mısır açıklarında 2015 yılında keşfedilen Zohr sahası örnek. Sakarya sahasının iki katından fazla gaz içeren bu saha, Akdeniz’de bugüne kadar keşfedilen en büyük doğalgaz sahası. Keşif tarihiyle gaz akışının başlaması arasında sadece 28 ay var. Benzerini biz neden yapamayalım?”



Türk Lirası’nda beklentiler

Türk Lirası, 2020 yılında da değer kaybına devam ediyor. Türk Lirası’nın değer kaybı, 2017 yılından itibaren hızlandı. 2017, 2018 ve 2019 yıllarındaki değer kaybının arkasında farklı unsurlar yer aldı. 2020 yılındaki değer kaybı ise daha çok uygulanan para politikasından kaynaklanıyor.

1. Covid-19’a finansal kırılganlıklar ile yakalandık, ihtiyacı aşan para ve kredi genişlemesi ile kırılganlıkları artırdık

Türkiye, Covid-19 salgınına 2019 yılından sarkan ve 2020 yılında artan finansal kırılganlıkları ile yakalandı. Covid-19 salgını ile ortaya çıkan koşullar nedeniyle hükümet ve merkez bankası, diğer tüm ülkelerde olduğu gibi para ve kredi genişlemesine başvurdu. Ancak parasal genişleme ve kredi büyümesi ihtiyacı aştı ve negatif faizle desteklenen genişleme ekonomik büyümeyi hedeflemeye başladı. Emisyon hacmi yüzde 80, TC. Merkez Bankası’nın piyasalara bıraktığı likidite 4 katı arttı. Yılbaşından 13 Ağustos tarihine kadar kur etkilerinden arındırılmış kredi genişlemesi 772 milyar TL oldu. Bu ihtiyaçlar ötesi genişleme ile enflasyon ve cari işlemler açığı hızla artarken, artan riskler ve finansal kırılganlıklar ile Türk Lirası da değer kaybetmeye devam etti. Ağustos ayı başında döviz kurlarında sıçrama yaşandı.

2. Döviz rezervlerindeki hızlı erime endişe veriyor

Bu dönemde Türkiye’nin döviz rezervlerinde hızlı bir erime yaşanıyor. Rezervdeki hızlı erimenin 3 önemli nedeni bulunuyor. İlk olarak yılın ilk 6 ayında banka ve reel sektör şirketleri 19 milyar dolar net dış borç ödedi. İkinci olarak yılın ilk 6 ayında yabancılarda 14.8 milyar dolar sermaye çıkışı gerçekleşti. Yabancılar olası bir sermaye kontrolünden de endişe ediyorlar. Döviz rezervlerini hızla eriten en önemli unsur ise TC. Merkez Bankası’nın Türk Lirası’nın değerini korumak için yaptığı döviz satışları oldu.

3. Geç gelen sıkılaştırma Türk Lirası’nı korumaya yeterli olamıyor

TC. Merkez Bankası, finansal kırılganlıklara ve Türk Lirası’nda sert değer kaybına yol açan aşırı genişlemeye ağustos ayının sonlarına doğru son vermeye başladı. Munzam karşılıklar arttı, bankalara verilen likidite olanakları azaltıldı ve fonlama maliyetleri de yükseltildi. Ancak TC. Merkez Bankası yüzde 8.25 olan politika faizini değiştirmeyerek sıkılaştırmayı diğer önlemler ile yapmayı tercih etti. Sıkılaştırma önlemleri ile piyasa faiz oranları da yükseldi. Önlemler Türk Lirası’ndaki hızlı değer kaybını şimdilik durdurdu. Ancak Türk Lirası üzerinde değer kaybı baskısı halen önemli ölçüde sürüyor.

4. Doğalgaz rezervi, Türk Lirası’nı orta vadede destekler

Türkiye, tarihinin en önemli gaz rezervini keşfetmiş bulunuyor. Türkiye’nin cari dengesinde tarihi ve kalıcı açığa yol açan enerjide dışa bağımlılık ve enerji ithalatının azaltılmasında doğalgaz rezervi keşfi önemli katkı sağlayacak. Ancak bu enerji rezervinin fiilen kullanıma alınarak döviz talebini azaltılması birkaç yıl alabilecek. Bu nedenle doğalgaz rezervi keşfi, Türk Lirası’nın değerine ancak orta vadede destek sağlayabilecek.

5. Türk Lirası’nı korumak için neler yapmalıyız? Yeni ekonomi programı politika değişikliğini kapsamalı

Türkiye, her yıl eylül ayında 3 yıllık yeni ekonomi programı açıklıyor. 2021-2023 dönemi için açıklanacak olan program, Türk Lirası’nın değerini korumak için yeni politikaların uygulanması için önemli bir fırsat sunuyor. TC. Merkez Bankası, politika faizini kullanmalı ve faizleri en azından yılsonu enflasyon hedefine çıkartmalı. Finansal piyasalar üzerindeki kısıtlayıcı düzenlemeler kademeli olarak kaldırılmalı. Uluslararası para piyasaları ile yeniden normal bağlantılara dönülmeli. TC. Merkez Bankası, döviz satışlarını sona erdirmeli. Bilanço seffaflığını artırmalı. 2021 yılı, ekonomide yine dengelenme yılı olmalı.

SON SÖZ

YENİ EKONOMİ PROGRAMI FIRSATINI İYİ KULLANALIM, TÜRK LİRASI’NA YENİDEN GÜVEN VE İTİBAR KAZANDIRALIM.

Aramaya Hora başladı, gazı milli gemi Fatih buldu



MİLLİ KAYNAKTA MİLAT

Türkiye'yi sevince boğan envanterin en ünlü kahramanı ise bu günlerde FATİH sondaj gemisi. Türkiye'nin ilk milli sondaj gemisi olan FATİH, 2017 yılında TPAO bünyesine dahil oldu. İlk çalışmasına 29 Ekim 2018'de Alanya-1 derin deniz kuyusunda başlayan denizlerin kahramanı, 20 Temmuz'da Zonguldak açıklarındaki ilk milli derin deniz sondajına başladı. Türkiye'nin göğsünü kabartan gemi, yaklaşık bir ay sonra 320 milyar metreküplük doğalgaz rezervini keşfetmesiyle denizlerin FATİH'i oldu.

Türkiye, envanterine alarak millileştirdiği FATİH sondaj gemisiyle doğalgaz bulmanın gururunu yaşadı. Bugün yerli gemilerle yapılan sismik araştırmalar ve sondaj çalışmaları, bir zamanlar kiralık gemilerle gerçekleştiriliyordu. Türkiye ilk sismik araştırmasına çıktığında takvimler 1976'yı gösteriyordu. Tarihteki bu ilkin kahramanı ise Almanya'dan hibe alınan HORA isimli gemiydi.

TÜRKİYE'nin denizlerdeki arama çalışmaları 46 yıl önce Norveç'ten kiralanan bir araştırma gemisiyle başladı. Türkiye'nin 1974 yılında Ege Denizi'nde kiralık Norveç gemisiyle başladığı ve Almanya hibesi HORA ile devam eden Mavi Vatan'daki araştırma çalışmaları, bugün envanterin yerli kahramanlarıyla Karadeniz ve Akdeniz'de devam ediyor. Türkiye'nin gurur kaynağı olan filonun temelinde ise envanterin ilk gemisi olan HORA'nın hikayesi yer alıyor. İşte Türkiye'nin kiralık gemilerle başlayan ve bugün milli kaynaklarla doğalgaz bulan sismik ve sondaj gemilerinin hikayesi:



Sümeysa Yarış TOPAL

KİRALIK GEMİ

Türkiye, denizlerde arama çalışmasına 1974 yılında Kıbrıs Barış Harekati'nden sonra karar verdi. Envanterde araştırma yapacak bir gemi bulunmadığı için Norveç'ten bir araştırma gemisi kiralandı. Ege'de araştırma için Türk bayrağını dalgalandıran kiralık Norveç gemisi, Norveç hükümetinin parası ödenmesine rağmen gemiyi geri çekmek istemesi nedeniyle yolculuğunu kısa kesmek zorunda kaldı. Türkiye, bunun üzerine yeni arayışlara girdi.

8 YILLIK SERÜVEN

Çözüm ise Türkiye'nin envanterinde bulunan ve 2. Dünya Savaşı'nın ardından Almanya tarafından Türkiye'ye hibe edilen HORA isimli gemiyle bulundu. Bir zamanlar denizlerde arama kurtarma yapmak üzere tasarlanan HORA'ya sismik araştırmalar yapacak teçhizatlar monte edildi ve HORA'nın Ege Denizi serüveni başladı. İlerleyen yıllarda Maden Tetkik ve Arama Genel Müdürlüğü envanterine kaydolun HORA'nın adı da MTA-1 SİSMİK 1 olarak değiştirildi. HORA değişen ismiyle beraber tam 28 yıl, yani 1976'dan 2004'e kadar Türk bayrağını Ege'de dalgalandırdı.

SİSMİK ARAŞTIRMA

Türkiye'nin envanterindeki ikinci sismik araştırma gemisi ise MTA-SELEN olarak kayıtlara geçer. 2011'de envantere katılan gemi, Türkiye'nin bütün denizlerinin kıyı çizgisinden itibaren derin kısımlarına kadar olan sığ alanların ayrıntılı taban yapısının ortaya çıkarılması için hâlâ görev yapıyor. Gemi, geçtiğimiz yıl Ege Denizi'nde sismik araştırma faaliyetlerinde bulundu.

YAVUZ DOĞU AKDENİZ'DE

TPAO ailesinin bir diğer üyesi de 2018 yılında satın alınan YAVUZ sondaj gemisi. 262.5 milyon dolara satın alınan YAVUZ, 20 Haziran 2019'da göreve başladı. Çift kuleli tasarıma sahip olan gemi; daha önce Tanzanya, Kenya, Malezya ve Filipinler başta olmak üzere farklı ülkelerde görev aldı. Dünya genelinde bu özellikleri taşıyan 16 gemiden biri olan YAVUZ, yüksek basınç altında ve boyu 6 metreyi kadar bulan dalgalarda dahi sondaj yapıyor. Gemi şu anda Doğu Akdeniz'de petrol arama çalışmaları yapıyor.



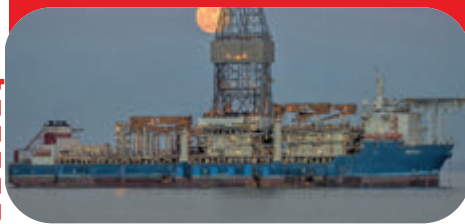
PETROLÜN KAHRAMANI

Envanterin bir diğer gemisi de 2012 yılında satın alınarak Türkiye Petrol Anonim Ortaklığı (TPAO) tarafından işletilmeye başlanan BARBAROS HAYREDDİN PAŞA gemisi. Sismografik araştırma gemisi Dubai'de inşa edildi ve 2012 yılının sonlarında 130 milyon dolara satın alındı. Buzullarda da çalışma özelliğine sahip olan gemi, aynı zamanda çevreci özellikleriyle de ön plana çıkıyor. Gemi şu anda Gazimoğusa ve Lübnan arasındaki sularda petrol ve doğalgaz arama görevini icra ediyor.



ORUÇ REİS GELİYOR

Türkiye'nin sismik ve sondaj gemileri envanterinde göğsünü kabartan ilk gemi ise ORUÇ REİS oldu. Tedarik projesi MTA ve Savunma Sanayii Başkanlığı tarafından yürütülen ORUÇ REİS'in inşa faaliyetlerine 2012 yılında başlandı. ORUÇ REİS, tamamen yerli imkanlarla gerçekleştirilen inşa çalışmalarının ardından 2019 yılında görev aldı. Dünyadaki sismik araştırma gemileri arasında nadir bulunan özellikleriyle ön plana çıkan ORUÇ REİS, açık denizlerde iki üç boyutlu derin sismik araştırmaların yanı sıra denizlerdeki petrol, doğalgaz, kömür gibi doğal kaynakları da tespit edebiliyor. ORUÇ REİS şu anda Doğu Akdeniz'de görev yapıyor.

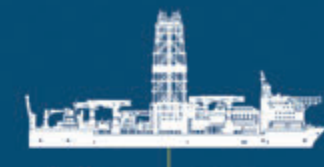


YILSONUNDA

Mavi Vatan kahramanlarının sonuncusu ise KANUNİ sondaj gemisi. Güney Kore'de tamamlanan gemi, bu yıl TPAO tarafından 37.5 milyon dolara alındı. Martta Türkiye'ye gelen KANUNİ, 11 bin 400 metre derinlikte 3 bin metre sondaj açabiliyor. Şu anda bakımda olan KANUNİ, yılsonunda hizmete başlayacak ve Akdeniz açıklarındaki çalışmalara katılacak.

Türkiye'nin denizlerdeki enerji filosu

SONDAJ GEMİLERİ



FATİH

- 2017'de TPAO envanterine katıldı
- 29 Ekim 2018'de Alanya-1 derin deniz kuyusu sondajına başladı
- Uzunluğu 229 metre
- Genişliği 36 metre
- 51 bin 283 groston ağırlığında
- 12 bin 200 metre derinlikte dahi sondaj yapabilme kabiliyetine sahip
- Sondaj kulesinin uzunluğu 64 metre
- İki kuleli, toplam 1750 ton yük kaldırma kapasitesine sahip
- 6 metre yükseklikteki dalga boyunda bile sabit kalarak operasyonlarını sürdürmesine özelliğine sahip



YAVUZ

- 2018'de envantere katıldı
- Fatih gibi 6. nesil ultra derin deniz sondaj gemisi
- Uzunluğu 230 metre
- Genişliği 36 metre
- Çift kuleli tasarımı hem asi hem yardımcı işlerin yapılabilirdi eş zamanlı operasyona imkan sağlıyor



KANUNİ

- 2020 başında filoya katıldı
- Uzunluğu 227 metre
- Genişliği 42 metre
- Geminin geliştirme çalışmaları devam ediyor

SİSMİK ARAŞTIRMA GEMİLERİ



BARBAROS HAYREDDİN PAŞA

- 2012'nin sonunda TPAO envanterine katıldı
- 2 ve 3 boyutlu sismik arama yapabilme özelliğine sahip
- Brüt 4 bin 711 ton ağırlığında
- Uzunluğu 84 metre
- Genişliği 21,6 metre
- Geminde bir helikopter pisti bulunuyor



MTA ORUÇ REİS

- 2017'de faaliyetlerine başladı
- 2 ve 3 boyutlu derin sismik araştırmalar yapabilecek kapasitede
- Deniz tabanından itibaren 15 bin metre derinlikteki jeolojik yapılar görüntüleniyor
- Uzunluğu 86 metre
- Genişliği 22 metre
- 35 gün boyunca denizde kalabiliyor



İZMİR ALIĞA'DA BULUNAN FSRU

Doğal gaz sistemine günlük 28 milyon metreküp gaz sağlayabiliyor



BOTAS-DÖRTYOL FSRU

Gaz formundaki 167 milyon metreküplük LNG miktarıyla dünya-daki standartları üstünde yer alıyor



SAROS KİRBİZİNDE BULUNAN FSRU

Acımadı planlanan üçüncü FSRU için de çalışmalar devam ediyor

fatih@fatihoktay.com



Çin sıcak paraya neden yüz vermez?

Çok yakın zamana kadar götürüp döviz bozdurup Çin'de bankaya yatırmak, kişi ve kuruluşlara borç vermek, ülke tahvil ve hisse senetlerine yatırım yapmak neredeyse olanaksızdı. Son zamanlara kadar yabancıların Çin finansal piyasalarına yatırım yapmasının iki ana yolu vardı. Birinci yol, B tipi denilen dövizle fiyatlanmış şirket hisse senetlerini almaktı. Bunlar kısıtlı sayıda şirketin çıkardığı, pahalı, piyasası sığ ürünlerdi ve çekiciliği yoktu. İkinci yol da yetkin kurumsal yatırımcı programlarıydı. Bu programlar çerçevesinde, çok zorlu koşulları sağlayan büyük finansal kuruluşlara, bir toplam kota, giren paranın piyasa ve ülkeden çıkışı, yatırım alanları gibi konularda birçok kısıtlamaya tabi olarak ülke finansal piyasalarına yatırım yapma izni verilebiliyordu. Sonuç olarak, ülkeye finansal yatırım için resmi olarak girebilen döviz tutarı ihmal edilebilir düzeydeydi. Resmi olarak diyoruz; çünkü tüm kısıtlamalara karşın gayri resmi olarak böyle girişler oluyordu.

Yatırım akışları istikrarsız

Daha önceki bir yazıda belirttiğim gibi, Çin 2009 yılı sonrasında, ülke parasını ABD doları gibi uluslararası nitelikli bir para yapma çabaları çerçevesinde, yabancıların ülke finansal piyasalarında yatırım yapma olanaklarını giderek genişletiyor. Yabancılar, özellikle Hong Kong'u Çin hisse senedi ve tahvil piyasalarına bağlayan yeni sistemler üzerinden bu piyasalarda giderek artan tutarda yatırım yapıyorlar. Ancak bu yatırımlar da, bir şirketin hissesinin yüzde kaçının yabancı elinde olabileceği, günlük olarak toplam ne kadar işlem yapılabilirdiği gibi kısıtlamalara tabi bulunuyor.

Ülke yönetimi sıcak paraya neden sıcak bakmıyor? Bunun ana nedeni, yabancı finansal yatırım akışlarının istikrarsız olması, gelişmiş ülke ekonomilerinin durumu ve yatırımcıların risk algılarını etkileyen koşullara göre hızla gelip hızla gidebilmeleri, dolayısıyla da ev sahibi ülke döviz ve para piyasalarını da istikrarsızlaştırmaları. Ülke ekonomisi bu tür yatırımlara bağımlı duruma geldiğinde, risk algısı ile ilgili olumsuz gelişmelerin istikrarsızlığın ötesinde krize yol açma olasılığı Çin ekonomisi yönetiminin bu konuda tedbirli olmasına yol açıyor.

Dış ticaret fazlası veriyor

Çin, bunu dış kaynak ihtiyacı olmadığı için yapıyor; Çin'in ulusal tasarrufları ülke içinde yapılan yatırımları karşıladığı gibi dış ticarete fazla vermesine olanak tanıyor. Aynı şeyi farklı şekilde söylersek, Çin'in toplam üretimi, ülkedeki tüketim ve yatırım ihtiyacını karşıladığı gibi dış ticaret fazlası yoluyla yabancıların ihtiyaçlarını da karşılıyor. Dolayısıyla Çin, yabancı yatırımlarına mahkûm değil. Ülkelerin üretimleri kendi tüketim ve yatırımlarını karşılayamadığında dış ticarete açık oluyor ve dış finansmana mahkûm oluyor. Bunu tasarrufların yatırımları karşılamaması olarak da ifade edebiliriz.

Çin'in ulusal tasarruf oranının yüksekliğinde kültür, nüfus yapısı, sosyal güvenlik politikaları gibi birçok etken rol oynuyor. Tasarruf oranı ve dış ticaret yapısının, 2000'li yıllarda ülke yatırımlarının üretim alt yapısını güçlendirici ve döviz kazandırıcı sektörlerle yoğunlaştırılması sonucunda iyice güçlenmesiyle Çin, piyasalarını yabancı finansal yatırımcılara adeta lütfetmiş gibi açan ülke konumuna gelmiş bulunuyor.

Savaş gemilerimiz KOBİ'lerin kızağından çıkıyor

Savunma sanayinde atağa kalkan Türkiye, savaş gemisi inşasında da önemli adımlar atıyor. Bu adımlarla birlikte Türk askeri gemi inşa sektörü, bir yandan denizlerin savunmasını güçlendirdi, bir yandan da 3 milyar dolarlık ihracat kapasitesine ulaştı.

Yüzde 70 yerlilik oranıyla inşa edilen askeri gemilerin gizli kahramanları ise KOBİ'ler. KOBİ'ler, askeri gemilerin üretimindeki parçaların yüzde 48'inin tedarikini sağlıyor. Savaş gemilerimizin önemli parçaları yerlileşerek bir anlamda KOBİ'lerin kızağından çıkıyor.

İLK yerli sondaj gemisi Fatih'le ve tamamen yerli kaynaklarla gerçekleştirilen sondaj çalışmalarının ardından Zonguldak açıklarında doğalgaz bulunduğuna dair müjdeli haber gelmişti. Güney Kore'de inşa edilen, ancak envantere alınarak millileştirilen Fatih'in ardından gözler Türkiye'nin gemi inşasına çevrildi.

10 ÜLKEDEN BİRİYİZ

Tersane sayısını son 18 yılda 37'den 82'ye çıkaran Türkiye, ticari gemilerin yanı sıra askeri gemiler de inşa eder duruma geldi. Türkiye bir savaş gemisini tasarlayan, inşa eden, proje ve inşa kontrolü ile idamesini gerçekleştiren 10 ülke arasında yer alıyor.

İHRACAT DA YAPILIYOR

Milli Gemi Projesi (MİLGEM) kapsamında inşa edilen korvet sınıfındaki gemilerde 50'den fazla yerli firmaya iş imkânı sağlanırken, ilk milli amfibi gemisi TCG-BAYRAKTAR'ın gizli kahramanı ise KOBİ'ler oldu. Yüzde 70.6 yerlilik oranıyla yapılan amfibi gemisinde KOBİ'lerin sanayi katılım payı yüzde 48 olarak kayıtlara geçti. Savunma Sanayii Başkanlığı'nun açıkladığı verilere göre askeri gemi sektöründe, geçtiğimiz yıl 3 kıtada 9 ülkeye 139 deniz platformu ihraç edildi. Bu da 3 milyar dolarlık bir ihracat tutarı olarak hazineye aktarıldı.

İLK ADIM 2011'DE

Türkiye, yerli imkânlarla ilk defa 2011 yılında bir askeri amaçlı gemi üretti. MİLGEM kapsamında üretilen ilk gemi olan ve denizaltısavar korvet özelliği taşıyan TCG-HEYBELİADA'yı, 2013 yılında üretilen TCG-BÜYÜKADA takip etti. Türk Deniz Kuvvetleri envanterinde radar görünürlüğü en düşük gemi olan bu ikinci geminin ardından 2018 yılında TCG-BURGAZADA ve 2019 yılında TCG-KINALIADA Deniz Kuvvetleri Komutanlığı'nın envanterine dahil oldu. Proje kapsamında üretilen gemilerden farklı olarak hava savunma kabiliyeti de olan 4 geminin daha inşa edilmesine yönelik çalışmalar devam ediyor. Projelerde yüzde 70 yerlilik sağlanırken, söz konusu askeri gemilerin üretimi için 50 yerli firma ile de işbirliği yapılmıştı.

EN BÜYÜK PLATFORM

Türkiye'nin ilk yerli çok maksatlı amfibi (LHD) olan TCG ANADOLU'nun da inşa sürecinde sona gelindi. Askeri gemi, Türk Silahlı Kuvvetleri'nin envanterinde bulunan en büyük deniz platformu olacak. ANADOLU, tam donanımlı 8 helikopteri bulundurabilecek ve 1 tabur tam donanımlı askeri istenilen bölgeye sevk edebilecek. Çok amaçlı amfibi hücum gemisi olan ANADOLU, 1 amfibi taburunun iletişimi, muharebe ve destek araçlarına ihtiyaç duymadan istenilen bölgeye çıkartma yapabilmesini sağlayacak. Ayrıca içinde 8 deniz çıkarma aracı bulunacak. Gemi içinde bir askeri hastaneye de ev sahipliği yapacak.

Uçak gemisi de inşa edelim

Milli askeri gemi alanında bunlara ek olarak 2011 yılında TCG-ALEMDAR isimli Denizaltı Kurtarma Ana Gemisi de inşa edilmişti. İstanbul Tersanesi'nde üretilen ALEMDAR, her türlü hava şartlarında su altı ve üstü kurtarma operasyonları yapma özelliğine sahip. Yerli imkânlarla yapılan askeri gemiler arasında sahil güvenlik arama kurtarma gemisi, yeni tip karakol botları ve 2024'te hizmete girecek olan Denizde İkmal Muharebe Destek Gemisi (DİMDEG) de bulunuyor. Ayrıca istihbarat gemisi TCG-UFUK'un da bu yılsonunda hizmete girmesi bekleniyor. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, tüm bu çalışmalara ek olarak şu çağrışı yaptı: "Buradan sesleniyorum, diyorum ki, gelin bir de artık şöyle bir, iki veya daha fazla uçak gemisi de inşa edelim. Herhalde yaparız değil mi? Çünkü denizlerde bu caydırıcılığa ihtiyacımız var."



13 TANK KAPASİTESİ

Askeri gemi inşasında parlayan bir diğer yıldız da ilk amfibi gemisi konumundaki TCG-BAYRAKTAR olmuştur. BAYRAKTAR'da yüzde 70.6 yerlilik oranı sağlanırken, yerli sanayi katılımı içinde yüzde 48'lik KOBİ katılımı da dikkat çekmişti. Tamamen Türkiye'de inşa edilmiş yerli ve milli amfibi tank çıkarma gemisi özelliğinde olan BAYRAKTAR, kendi sınıfında dünyanın en büyüğü olma özelliğini taşıyor ve bir tabur askerle 13 tankı sevk etme kapasitesine sahip. Gemide 15 tonluk genel maksat helikopterinin iniş ve kalkışı için de bir platform bulunuyor. Serinin ikinci gemisi TCG-SANCAKTAR da benzer özelliklerle 2018 yılında envantere katılmıştı.

2027'DE TAMAMLANACAK

Milli askeri gemi inşa projesinde bir diğer adım da Yeni Tip Denizaltı Projesi. Bu projeye de Deniz Kuvvetleri Komutanlığı'nın ihtiyacına binaen, havadan bağımsız tahrik sistemli 6 adet denizaltının milli kaynaklarla yapımına başlandı. Bu denizaltıların emsallerine göre denizaltında kalma süreleri daha uzun olacak. Serinin ilki olan Pirireis'in 2022'de tamamlanmasını ardından 6. denizaltının da 2027'de hizmete alınması öngörülüyor.

GEÇEN YILA GÖRE ARTIŞ

Tersane kapasitesi artan Türkiye'de son dönemlerde aynı zamanda tek parçada inşa edilebilecek gemi tonajı da 16 bin DWT'den (detveyt ton) 180 bin DWT'ye çıktı. Ayrıca Türkiye'deki toplam tonaj kapasitesi 2019 yılında, 2002 yılındaki 550 bin DWT'den 4.51 milyon DWT'ye yükseldi. Türkiye Armatörler Birliği verilerine göre Türkiye'ye, haziran ayında 72 gemi siparişi verildi. Bu rakam, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 38'lik bir büyüme demek. Siparişlerde en büyük payı kuru yük gemisi alırken; bunu tanker, yüksek teknoloji ile donatılmış LNG gemisi (Sıvılaştırılmış Doğal Gaz), LPG, kargo ve konteyner gemileri takip etti.

BAKIM ONARIM ÜSSÜ

Türkiye aynı zamanda bölgesinin gemi bakım onarım üssü olma özelliği de taşıyor. Sektör, 2013'te 15 milyon 755 bin DWT olan bakım onarım kapasitesini geçtiğimiz yılsonu itibarıyla 22 milyon 500 bin DWT'ye çıkardı. Türkiye, gemi geri dönüşümü konusunda da önemli kapasiteye sahip. AB Komisyonu geçtiğimiz yıllarda 1 milyon ton gemi geri dönüşüm kapasitesini geçtiğimiz yıllarda 1 milyon ton gemi geri dönüşüm listesine girmesi halinde, Türkiye haricinde hiçbir ülkenin AB bayraklı gemileri geri dönüştüremeyeceğini açıklamıştı. Ayrıca Türkiye geçtiğimiz yıl petrol platformlarının geri dönüşümünde tercih edilen tek ülke olarak kayıtlara geçti.



Uçak gemisi üretecek güçteyiz

OSTİM Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Murat Yülek:

Türkiye Akdeniz'de önemli savunma tehditleriyle karşı karşıyadır. Bu yüzden dışa bağımlı olmayan uçak gemilerine ihtiyaç duymaktadır. Öte yandan, uçak gemisi edinimi 'imal et' ya da 'satın al' şeklinde karşılanabilir. Savunma sanayinde satın al (ithal) doğru ve kalıcı bir karar olarak gözüküyor. Dolayısıyla uçak gemisinin yerli inşası gerektiği ortaya

çıkılmaktadır. Gemi sanayi 'ekonomik bağlantıları' çok güçlü bir sektördür. Yani, gemi inşa sanayi diğer birçok sektörümüze (elektronikten malzemeye, enerjiden motor üretimine) 'iş vermektedir.' Asıl sorumuza gelecek olursak; Türkiye'de uçak gemisi inşası mümkündür. Savunma sektöründen, özellikle OSSA'dan aldığım bilgilere göre, Türkiye hâlihazırda LPD amfibi gemisini üretmektedir. Alt sistemlerdeki eksikler de

düşünüldükçe eşzamanlı başladığında 10-15 yıl içerisinde bir uçak gemisi yapılabilir. Temel sıkıntı güç ve tahrik grubu. Tahrik-motor ve güç grubu için Rusya ve Çin ile birlikte çalışılabilir. Nükleer santralleri kimle nasıl bir know-how transferi ile yaptığımız bu nedenle önemli bir tercih olmaktadır. Hem uçak gemisi hem de denizaltılar bu paket içinde düşünülmelidir.



Tanker gemisi siparişi verilen 7. ülkeyiz

Türkiye, yalnızca askeri amaçlı gemi inşasında değil, ticari ve ulaşım amaçlı gemilerin üretiminde de son yıllarda adından söz ettiriyor. Türkiye'de günümüzde 82 gemi yapım tersanesi bulunuyor. Gemi inşasında marka olma yolunda ilerleyen Türkiye'de 22 tersane de yapım aşamasında. Bununla birlikte 15 tersane için de yer belirlenmiş durumda. Özellikle kimyasal tanker yapımında dünya markaları arasında yer alan Türkiye, kimyasal tanker siparişi alan ülkeler arasında ise 7. sırada.

Turistik gemi inşasında dünya üçüncüsü

Türkiye, turistik amaçlı gemi inşasında da yıldızı parlayan bir ülke konumunda. Dünya yat üretiminde 3. sırada olan Türkiye, özellikle süperyat olarak tabir edilen yat türünde dünya devleri arasında bulunuyor. Yat sektörü, yüksek ihracat rakamı ve istihdama sağladığı önemli katkı nedeniyle Türkiye ekonomisinin katma değerli sektörlerinden biri olarak biliniyor. Sektörde Şubat 2020 verilerine göre 3 bin 71 metrelik yat üretimi gerçekleşti.

PSI 2021

Düsseldorf - Almanya
12-14 OCAK 2021

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



PSI 2021'DE YERİNİZİ ALIN ÜRÜNLERİNİZİ ZİRVEYE TAŞIYIN!

PSI FUARI

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarı
- 5 ayrı salonda 50.900 m² sergileme alanı
- 35 ülkeden 720 katılımcı
- 81 ülkeden 16.367 ziyaretçi
- 60. kez düzenlenecek PSI'nın her yıl yükselen ziyaretçi grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 4.410 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
21 Eylül 2020
3. Ödeme : Bakiye Bedel
23 Kasım 2020
• Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
• İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "PSI 2021 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



Çiğdem Terzi Esendemir / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : cigdem.terzi@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @ITO @itokurumsal

F1 İstanbul'a geri dönüyor

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul'un, 2020 Formula 1 takvimine girmesini değerlendirdi. Avdagiç, "F1 pilotları, İstanbul Park'ın nefeslerini kesen meşhur 8'inci virajında, İstanbul'un tanıtımı için döneceler" dedi.



İSTANBUL, dünyanın en fazla izleyicisi olan spor organizasyonlarından Formula 1 yarışlarına, kasım ayında yeniden ev sahipliği yapmaya hazırlanıyor. Formula 1 Dünya Şampiyonası takvimine yeniden alınan Türkiye Grand Prix'si, 13-15 Kasım tarihlerinde yapılacak. Yarışların gerçekleştiği Intercity İstanbul Park Yarış Kompleksi'nin ortakları arasında bulunan İstanbul Ticaret Odası'nın Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Park Yarış Kompleksi'ni işleten ve İstanbul'un yeniden F1 takvimine eklenmesi için büyük çaba gösteren Intercity Yönetim Kurulu Başkanı Vural Ak'ı tebrik etti.

HAS MEKANINA DÖNÜYOR

İstanbul Park'ın, Formula 1 yarışları için dizayn edilmiş dünyanın en özel ve pilotlarının da yarışmaktan çok keyif aldıkları pistlerden biri olduğunu belirten Avdagiç, şunları kaydetti: "Formula 1 pilotları, İstanbul Park'ın nefeslerini kesen meşhur 8'inci virajında, İstanbul'un tanıtımı için döneceler. Dünyada pandemi sürerken İstanbul, F1 yarışları ile tanıtımda yeni bir start alacak. Formula 1, otoritelerin dünyanın en iyi pistlerinden biri olarak gösterdiği İstanbul Park'a, has mekanına dönüyor. Nefeslerimizi tuttuk. İstanbul Park'ın emsalsiz pisti, Formula 1 araçlarının saatte 321 kilometreyi bulan hızını ve efsane motor sesini çok özledi. Yarış severler, pandemi günlerinde Formula 1'in motor sesleriyle moral bulacak."

FORMULA 1 EKONOMİSİ

F1 yarışlarının 2005 ve 2011 arasında İstanbul Park'ta yapıldığını anımsatan Avdagiç, "Yarışların yeniden başlaması gerçekten önemli bir kazanım oldu. İstanbul Park F1 yarışları ile çok başka keyifli olacak" diye konuştu. Avdagiç, F1 yarışlarının sadece bir motor sporu değil, aynı zamanda bir endüstrinin adı olduğunu belirterek, "F1, dünyanın en fazla izleyicisi olan spor organizasyonlarından biri. Dünyada büyük bir Formula 1 ekonomisi var. Bir aracın en az 10'a yakın yerinde sponsorlar yer alıyor. F1 yarış araçlarının tekerleklerini döndürmenin maliyeti de, getirisi de yüz milyonlarca doları buluyor" dedi.



Sezonun 14. mücadelesi İstanbul Park'ta

Son olarak 2011'de F1 yarışının düzenlendiği İstanbul Park pisti, yeni tip koronavirus (Covid-19) salgını nedeniyle revize edilen 2020 takvimine alındı. Organizasyonun

internet sitesinden yapılan açıklamaya göre, şampiyonanın bu sezonki 14. mücadelesi, 15 Kasım'da Tuzla'daki 5,3 kilometrelik pistte düzenlenecek. Sezonun

15. ve 16. yarışları Bahreyn (29 Kasım ve 6 Aralık), 17. ve son yarışı da BAE'de (13 Aralık) yapılacak. İstanbul, 2005'ten 2011'e kadar 7 yıl boyunca F1 takviminde yer almıştı.

TÜRKİYE GRAND PRIX

13-15 KASIM 2020

FORMULA 1'DE SEZONUN 14. ETABI

INTERCITY İSTANBUL PARK PİSTİ

İLK GRAND PRIX 2005

PİST REKORU 1:24.770

MESAFE 5 BİN 300 M

S SPORT VE S SPORT PLUS'TAN CANLI YAYINLANACAK

- İstanbul, 2005'ten 2011'e kadar 7 yıl boyunca F1 takviminde yer aldı
- İstanbul Park pisti, Covid-19 salgını sebebiyle revize edilen 2020 takvimine alındı
- Sezonun 15 ve 16. yarışları Bahreyn (29 Kasım ve 6 Aralık), 17. ve son yarışı da Birleşik Arap Emirlikleri'nde (13 Aralık) yapılacaktır

İSTANBUL PARK'TA ZAFERE ULAŞAN İSİMLER

KIMI RAIKKONEN MCLAREN MERCEDES (2005)

FELIPE MASSA FERRARI (2006, 2007, 2008)

JENSON BUTTON BRAWN (2009)

LEWIS HAMILTON MCLAREN-MERCEDES (2010)

SEBASTIAN VETTEL RED BULL-RENAULT (2011)

SİZ GELMEYİN BİZ GÖNDERELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi **internetten gönderelim!**





DİJİTAL KÖŞE

Adnan ERTEMEL

Evrensel
asgari ücret

Geçtiğimiz yazılarda üretim teknolojilerinde artan dijitalleşme ve robotik sistemlerin dünyada işsizlik oranını arttırabileceğinden bahsetmiştik... Yapılan araştırmalar, 2025 yılına kadar dünya çapında işgücünün ilave yüzde 7'lik kısmının robotlar tarafından üstlenileceğini gösteriyor. Siz de www.willrobotstakemyjob.com sitesinden iş alanınızı girip robotların sizin iş kolunuzu ne oranda tehdit ettiğini detaylı olarak inceleyebilirsiniz. Bu gelişmelere pandeminin etkisi de eklenince küresel ölçekte bir işsizlik dalgası önemli bir tehlike haline geldi.

Böyle bir dünyada çözüm önerilerinden biri olarak devletler tarafından vatandaşlara karşılıksız olarak verilecek evrensel asgari ücret (Universal Basic Income-UBI) fikri öne çıkıyor. Gelin, bu fikrin arka planını inceleyelim...

Pilot çalışmalar

Öncelikli olarak yine önceki yazılarda bahsetmiş olduğumuz dijitalleşen teknolojik ağlar, blockchain (kayıt zinciri) tabanlı yeşil enerji ağları, 3D yazıcılar gibi teknolojilerin üretim, enerji, lojistik boyutlarında bizi 'sıfır marjinal maliyet' toplumuna doğru götürdüğü bir gerçek...

Buna ilave olarak internet gibi birçok temel altyapı hizmetinin bedava verilmesi söz konusu olabilir.

Bu gelişmeler, vatandaşların temel yaşam giderlerinin uzun vadede düşebileceğini gösteriyor. Dolayısıyla genel olarak değerlendirildiğinde evrensel asgari ücretle geçinmek ütöpik bir fikir değil... Bu konuda bazı pilot çalışmaları İsviçre, Kanada ve Finlandiya gibi ülkelerde görmek mümkün...

Üç ayrı dünya

Gelecek öngörülerinde insanların farklı kategorilerde 3 ayrı dünyada toplanacağı belirtiliyor. Bu vizyonda öngörülen dünyalardan yeşil dünya, sadece evrensel asgari ücretle yaşamını idam ettiren insanlardan oluşuyor. Bu insanlar sosyal sorumluluk ve benzeri faaliyetlerle, sevdikleri işlerle, doğayla meşgul olmakla kalmayıp dünyanın daha sürdürülebilir bir yer olması için regresyon nedenlerin ve benzeri süreçlerde de aktif rol oynayacak.

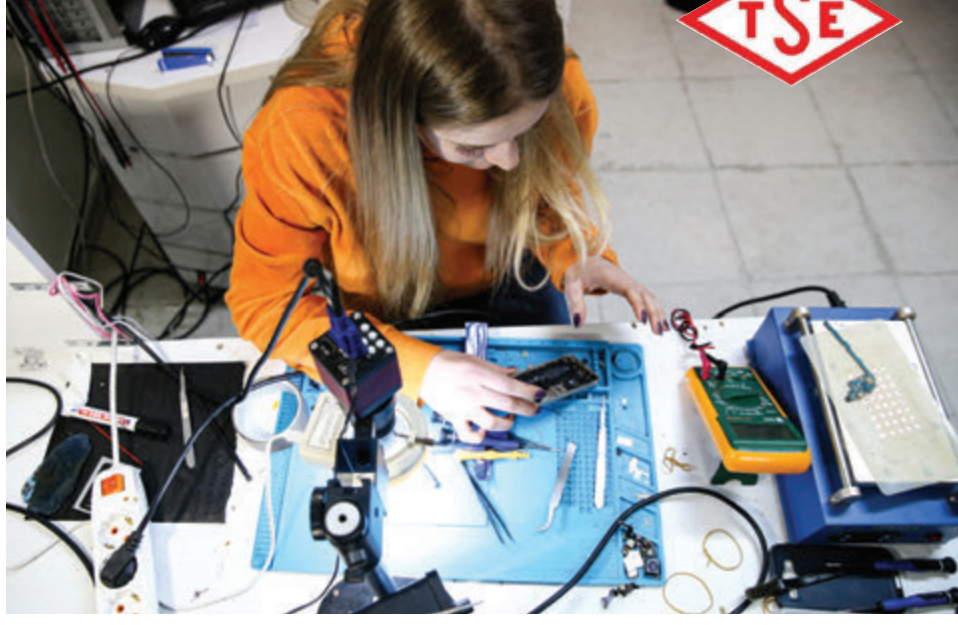
İkinci bir dünya olan turuncu dünya, maksimum iki yılda bir yenilenen teknolojik iş becerileri konusunda kendisini sürekli olarak geliştirmeyi başaran bireylerden oluşacak. Turuncu kelimesinin ilk harfi 'T' şeklinde olduğu gibi bir konuda derinlemesine bilgi sahibi olup, diğer her konuda bağdaştıracak ölçüde bilgi sahibi olan bu kişiler, her yerde aranan kişiler olacak. Turuncu dünyadaki bireyler tamamen proje bazlı olarak farklı projelere eklenip işi bittiğinde projeden ayrılacak.

Son olarak üçüncü bir dünya olan mavi dünyada çalışan insanlar minimum doktora seviyesinde, yüksek kalifiyede mühendisler olup tümüyle robotların çalıştığı otonom fabrikaların tasarımı ve idamesinden sorumlu olacak.

Özetle, teknoloji ve dünya hızla değiştiği gibi işgücü piyasası ve dolayısıyla yaşam biçimimiz de köklü biçimde değişecek. Kendimizi hangi dünya için hazırlayacağımızı şimdiden düşünmeliyiz...

2. el mobil cihazlar
garantili yenilenecek

Kullanılmış teknolojik ürünler, yetki belgeli merkezlerde tamir edilecek, gerekli parça değişikliği yapıp yenilenecek. Böylece atıl kalan ürünler ekonomiye kazandırılırken, ikinci elde güvenli cihaz kullanımı da sağlanacak.



YENİLENMİŞ Ürünlerin Satışı Hakkında Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Yönetmelik ekindeki listede şimdilik kullanılmış cep telefonları ve tabletler bulunuyor. Yönetmelikle, bu iki gruptaki ürünlerin yenilenmesi, sertifika verilmesi ve tekrar satışa sunulmasına ilişkin usul ve esaslar düzenlendi.

Bu şekilde kullanılan teknolojik ürün, gerekli bakımı, tamiri, parça değişikliği yapılarak, ihtiyaç duyan tüketiciye sunulacak. Böylece ömrü henüz dolmayan ürünler ekonomiye kazandırılırken, ikinci elde güvenli cihaz kullanımı sağlanacak.

YENİLEME VE
GARANTİ ŞARTLARI

- Cihazların yenilenmesini yapacak işletmeler 'yenileme merkezi' sertifikası alacak.
- Yenilemeler, TSE'nin standartlarına göre yapılacak.
- Cep telefonlarının yenilenebilmesi için en az 1 yıl kullanılmış olması ön şart. Ayrıca veri trafiğinin bulunması gerekiyor.
- Yenilenen cihazlar, sertifikalandırılacak ve ambalajlanacak.
- Bu cihazlar 'yenilenmiş ürün' etiketiyle satışa sunulabilecek.
- Satışa sunulan cihazların üzerinde yenileme merkez bilgisi de olacak.
- Bu şekilde satışa sunulan

ürünlere 1 yıl garanti verilecek.

■ Yenilenmiş ürün garantisi, yazılı olarak veya kalıcı veri saklayıcısıyla verilebilecek.

■ Garantiden ve bu süreçteki bakım, onarım ve montaj gibi hizmetlerden yetkili satıcı ve yenileme merkezi müteselsilen sorumlu olacak.

■ Kullanılmış ürünün, üreticisi veya ithalatçısı tarafından yenilenmesi halinde, üreticinin veya ithalatçının sağladığı garantiler geçerliliğini koruyacak. Aynı süre, yenileme merkezince, üreticisinin veya ithalatçısının yenileme işlemine ilişkin muvafakati alınarak yenilenmede de geçerli olacak.

■ Yenilenmiş ürün, Türkçe tanıtma ve kullanma kılavuzuyla satışa sunulacak.

2.EL OTOMOTİV
SATIŞ DANIŞMANI
EĞİTİMİ

Başlangıç Tarihi : 14 Eylül 2020
Bitiş Tarihi : 27 Eylül 2020
Eğitim Yeri : Söğütözü Yerleşkesi

İstanbul Ticaret Odası ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi işbirliğinde 11. program kayıtları başlamıştır.

14 Eylül 2020 Pazartesi	09:00-13:30	21 Eylül 2020 Pazartesi	09:00-13:30
16 Eylül 2020 Çarşamba	09:00-13:30	23 Eylül 2020 Çarşamba	09:00-13:30
18 Eylül 2020 Cuma	09:00-13:30	26 Eylül 2020 Cumartesi	09:00-16:30
19 Eylül 2020 Cumartesi	09:00-13:30	27 Eylül 2020 Pazar	09:00-13:30

İletişim

Tel : 0 212 266 70 22-23
Web : <http://hbo.ticaret.edu.tr>
E-posta : hbo@ticaret.edu.tr



İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ



444 0 413

TARKİP ile tarlalar
cepten takip
edilecek

TÜRKİYE Tarım Kredi Kooperatifleri (Tarım Kredi) tarafından tarımda verimliliğin artırılması, maliyet ve risklerin azaltılması amacıyla geliştirilen Uydur Tarla Takip Sistemi (TARKİP) ile çiftçiler, tarlalarını mobil cihazlarından takip edebilecek.

Tarım Kredi Genel Müdürü Fahrettin Poyraz, uzaktan algılama teknolojileri ve güncel uydur görüntülerinin analiziyle geliştirilen TARKİP'i Tarım Kredi ortaklarının kullanımına açıldığını bildirdi. Poyraz, şunları kaydetti: "Tarımda, ürün ve toprak şartlarını uygun hale getirmek için gerekli girdileri hassas tarımın gerektirdiği gibi sağlamak, üretim işlemlerini daha etkin gerçekleştirmek, araziden sürekli bilgi akışını sağlamak ve olası risklere engel olabilmek için uzaktan algılama teknolojileri geliştirdik. Kullanıma açtığımız mobil yazılım TARKİP ile ortaklarımız, tarladaki ürünlerine ait gelişim, verim, sağlık, su ve stres (besin eksikliği, klorofil geriliği, hastalık, ilaç takip gibi) durumlarını harita üzerinden takip edebilir, arazinin farklı yerlerinde meydana gelen riskleri tespit edebilir ve farklı üretim dönemleriyle karşılaştırarak yorumlar alabilirler."

ÜCRETSİZ MOBİL
UYGULAMA

Poyraz, uzaktan algılama teknolojisinin sağladığı en önemli faydanın, ürün çeşidi, sezon ve fenolojik safhadan bağımsız olarak değerlendirme yapılabilmesi olduğuna dikkati çekti. Ziraat mühendisleri başta olmak üzere sahadaki tüm Kooperatif personeline de kullanıma açılan TARKİP'in, ortakların kullanımına Kooperatif Ortak Bilgi Sistemi mobil uygulaması üzerinden ücretsiz olarak sunulduğunu ve online zirai destek verilmesinin sağlandığını ifade eden Poyraz, sistem hakkında ayrıntılı bilginin <http://www.korbis.org.tr/uydutakip> internet sitesinden alınabileceğini söyledi.

Elektrik şebekeleri için
5.4 milyar liralık yatırım

ELEKTRİK Dağıtım Hizmetleri Derneği'nin (ELDER) sektör raporuna göre, 2019 itibarıyla dağıtım sistemini kullanan toplam tüketici sayısı önceki yıla oranla yüzde 2.99 artarak 44 milyon 958 bin 326 olarak kayıtlara geçti. Türkiye'deki toplam trafo sayısı 485 bin 933 olarak hesaplandı. Trafoların kapasitesi ise 169 bin 60 megavolt amper seviyesinde bulunuyor. Türkiye genelinde faaliyet gösteren toplam 21 dağıtım şirketinin şebeke yatırımları 5 milyar 372 milyon liraya ulaştı. Çevre, güvenlik ve yasal zorunluluğu bulunan diğer yatırımlar 972 milyon lira olarak hesaplanırken, şebeke işletim sistemi yatırımları 585 milyon 322 bin lira oldu. Savaş yatırımları yaklaşık 23 milyon 500 bin lira, yatırım harcaması niteliğindeki diğer harcamalar ise 90 milyon lira seviyesinde gerçekleşti. Böylelikle, Türkiye'de hizmet veren 21 elektrik dağıtım şirketinin geçen yıl toplam yatırım seviyesi 7 milyar 242 milyon liraya ulaşmış oldu.



İstanbul Ticaret Üniversitesi Finans Enstitüsü, Türkiye'nin ilk finans enstitüsü. Enstitü, ekonomi ve finans alanında yetişmiş eleman ihtiyacını karşılarken, nitelikli akademisyenler de yetiştiriyor.



Türkiye'nin ilk finans enstitüsünde yüksek lisans

HAMİT KARDAŞ

İş dünyası ile iç içe bir öğretim anlayışını benimseyen İstanbul Ticaret Üniversitesi, yüksek lisans ve doktora programlarıyla da bunu kanıtıyor. Türkiye'de bir benzeri daha bulunmayan İstanbul Ticaret Üniversitesi Finans Enstitüsü, bankalar başta olmak üzere finans sektöründe faaliyet gösteren kamu ve özel sektör kuruluşları, SPK ve BDDK gibi özerk otoriteler, meslek kuruluşları ve üniversiteler ile oluşturulan işbirlikleri çerçevesinde eğitim-öğretim, araştırma ve uygulama örnekleri ve modelleri ile lisansüstü diploma programları sunuyor.

12 AYRI PROGRAM

Finans Enstitüsü, Türkiye'nin ilk finans enstitüsü olma özelliğine sahip. Ayrıca 9 farklı yüksek lisans, 3 doktora programı ile doğrudan finansal piyasalara yönelik 12 ayrı

Yüksek lisans programları

Bankacılık, Sermaye Piyasası, Uluslararası Bankacılık ve Finans, Uluslararası Finans (İngilizce)

Doktora programları

Bankacılık, Finansal Ekonomi

Uzaktan eğitim programları

Uluslararası Bankacılık ve Finans (Tezsiz)

lisansüstü program yürüten tek enstitü. Enstitü, halen Bankacılık, Sermaye Piyasası, Uluslararası Bankacılık ve Finans, Uluslararası Finans (İngilizce) yüksek lisans programlarını yürütüyor. Bankacılık ve Finansal Ekonomi doktora programlarıyla da sektöre nitelikli akademisyenler yetiştiriyor.

SPL İMKANI

Finans Enstitüsü bünyesinde açılan Sermaye Piyasası Yüksek Lisans

programlarına katılan öğrenciler, SPK lisanslama sınavlarına hazırlanma imkanı da buluyor. Programdaki dersleri başarıyla tamamlayan öğrenciler, Sermaye Piyasası Lisanslama Sicil ve Eğitim Kuruluşu A.Ş.'nin (SPL) ilgili modüllerinden de başarılı sayılıyor. Mezunlar ayrıca sınava girmelerine gerek kalmadan, programlarını başarıyla tamamladıklarında transkriptlerindeki derslere göre ilgili lisansı SPL'ye başvurarak alabiliyor.

BANKACILIK VE BISTLAB

Finans Enstitüsü eğitim, öğretim ve araştırma faaliyetlerini, VakıfBank ile ortak gerçekleştirilen Bankacılık Uygulama Şubesi ve Borsa İstanbul tarafından desteklenerek kurulan Borsa İstanbul Laboratuvarı (BISTLAB) ile sürdürüyor. BISTLAB Türkiye'de ilk, Bankacılık Uygulama Şubesi ise tek olma özelliğini taşıyor.

Sosyal bilimler enstitüsü de lisansüstü eğitimde öncü



Lisansüstü programlarıyla Türkiye'nin en çok tercih edilen enstitüleri arasında İstanbul Ticaret Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü de yer alıyor.

EĞİTİM ve öğretim faaliyetlerine 2001-2002 eğitim-öğretim yılı bahar yarıyılında sadece 56 öğrenci ve üç lisansüstü program ile başlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü, bugün 27 yüksek lisans, 9 doktora programıyla her sene binlerce öğrenciyi mezun ediyor, Türkiye'nin nitelikli akademisyenlerini yetiştiriyor. Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesinde yürütülen İşletme Yüksek Lisans Programı, Teknopark İstanbul için de özel olarak tasarlandı. Bu merkezdeki firmalarda çalışanlar, derslerini buralarda tahsis edilen sınıflarda alabiliyor. Teknopark İstanbul çalışanlarına ikili anlaşmalar gereği çeşitli oranlarda indirimler de uygulanıyor.

MEDYA VE İLETİŞİM SİSTEMLERİ

Medya ve İletişim Sistemleri Yüksek Lisans Programı, iletişim fakülteleri mezunlarını, diğer lisans programlarından gelenleri ve medya sektörü çalışanlarını bir araya getirerek disiplinlerarası bir çalışma ortamı sunuyor. Bölümün ders programı; geleneksel yayın ve yayım yöntemlerinin yanı sıra elektronik medyanın da ihtiyacı karşılayacak nitelikli insan gücünü yetiştirmek amacıyla tasarlandı. Öğrenciler, radyo ve TV stüdyolarında, medya ve canlandırma atölyesinde, uzman akademisyenler ve medyada çalışan başarılı uygulamacılar tarafından üretimle tanışıyor ve böylece uygulamalı eğitim fırsatı yakalıyor. Program, tezli veya tezsiz (projeli) olarak iki ayrı seçenek sunuyor.

STRATEJİK MARKA İLETİŞİMİ

Reklamcılık ve Stratejik Marka İletişimi Yüksek Lisans Programı, Türkiye'de Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesinde yer alan ilk lisansüstü program özelliğini taşıyor. Pazarlama, reklam, marka ve dijital alanların stratejik birleşimi dikkate alınarak tasarlanan program; kurum ya da kuruluşların ihtiyaç duyduğu 'nitelikli ve bu alanda uzmanlaşmış insan' gücünü oluşturma ve geliştirmede önemli bir role sahip olacak, teori ile pratiği dengede tutmayı başaracak bir program olma özelliğine sahip.

DİJİTAL EKONOMİ VE PAZARLAMA

Dijital Ekonomi ve Pazarlama Yüksek Lisans Programı, dijital değişimin ekonomik ve sosyal temellerinin teorik ve pratik çerçeveden analizinin yapılabilmesi, bu değişime uygun pazarlama ve işletme stratejilerinin geliştirilebilmesi için çok disiplinli bir program olarak tasarlandı. Program ekonomi, işletme ve iletişim

bölümlerinden akademisyenler ve iş dünyasından eğitimcilerin verdiği derslerle uygulamalı bir şekilde yürütülüyor.

Yönetişim Yüksek Lisans Programı, lisans eğitimlerini işletme, finans, muhasebe, halkla ilişkiler alanlarında yapmış olanların yanı sıra farklı lisans alanlarından mezun olanlara da iş yaşamlarına katma değer sağlayacak bilgileri, uygulama örnekleriyle pekiştirerek sunuyor. Program kapsamında işletmelerin yönetiminde etkin görevler üstlenmeye hazır, yönetim konusunda uzman yöneticiler yetiştiriliyor.

ULUSLARARASI İLİŞKİLER

Uluslararası İlişkiler Doktora Programı, uluslararası ilişkiler alanında araştırmacılar ve öğretim üyeleri yetiştirmeyi hedefliyor. Programdan mezun olacak öğrencilerin Siyaset Teorisi, Karşılaştırmalı Siyaset, Siyasi Tarih, Türkiye Siyaseti ve Uluslararası İlişkiler gibi siyasetin ana alanlarında yetkin çalışmalar üretebilmeleri için teorik ve ampirik donanımı kavuşturulması amaçlanıyor. Devlet dışi aktörlerin ve uluslararası kurumların da etkinleştiği yeni tür siyasal örgütlenme biçimlerinin ortaya çıktığı bir dönemde, söz konusu doktora programıyla siyasetin temel dönüşüm hatlarını kavramaya yardımcı olacak araştırmalar gerçekleştirilecek.

Yüksek lisans programları

Afrika Çalışmaları ve Uluslararası İlişkiler (İngilizce), İktisat, İşletme, İşletme (Tezsiz) Teknopark İstanbul, Kurumsal İletişim, Muhasebe ve Denetim, Pazarlama Yönetimi, Sinema, Uygulamalı Psikoloji, Dijital Ekonomi ve Pazarlama, İktisat (İngilizce), İşletme (Tezli/Tezsiz) Küçükyaşlı Yerleşkesi, İşletme MBA (İngilizce), Lojistik Yönetimi, Özel Hukuk, Reklam ve Stratejik Marka İletişimi, Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler, Uygulamalı Sosyoloji, Eğitim Yönetimi, İnsan Kaynakları Yöneticiliği, İşletme Analitiği, Kamu Hukuku, Medya ve İletişim Çalışmaları, Pazarlama Yönetimi (İngilizce), Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi, Turizm İşletmeciliği, Yönetişim

Doktora programları

Halkla İlişkiler ve Reklamcılık, Medya ve İletişim Çalışmaları, Pazarlama Yönetimi, İşletme (İngilizce), Muhasebe ve Denetim, Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi, İşletme (Sütlüce & Küçükyaşlı), Özel Hukuk, Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler

Uzaktan eğitim programları

Muhasebe ve Denetim (Tezsiz), Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi (Tezsiz), İşletme (Tezsiz)



İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ

LİSANSÜSTÜ BAŞVURULAR BAŞLADI

AR-Ge Kuruluşu Firma Çalışanlarına ve Teknopark Yerleşkelerinde Faaliyet Gösteren Firma Çalışanlarına

%40

İNDİRİM

İTO ÜYE FİRMA ÇALIŞANLARINA

%15

İNDİRİM

Dış Ticaret Enstitüsü Fen Bilimleri Enstitüsü Finans Enstitüsü

İletişim Bilimi ve İnternet Enstitüsü Sosyal Bilimler Enstitüsü



444 0 413



ticaretedutr

www.ticaret.edu.tr



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Yatırım teşvik belgelerinin sayısı



Bulunduğu ilin ortalama gelişmişlik düzeyinin altında kalan ilçelerdeki yatırımlara daha avantajlı teşvik verilecek. Yayımlanan Cumhurbaşkanlığı Kararı ile 53 ilde, sosyo-ekonomik açıdan dezavantajlı konumda bulunan bazı ilçeler, bir alt bölgeye verilen yatırım teşviklerinden faydalanabilecek.

Az gelişmiş İLÇELERE ilave teşvik

YATIRIMLARDA Devlet Yardımları Hakkında Karar değiştirildi. 53 ilde bir alt bölgedeki teşviklerden yararlanacak ilçeler tek tek belirlendi. Cumhurbaşkanlığı Kararı ile ilçe bazında bulunduğu il nedeniyle olduğundan daha gelişmiş listesinde yer alan bir ilçenin teşvikten daha çok yararlanmasının önü açıldı.

GELİŞMİŞLİK DÜZEYİ

Bulunduğu ilde gelişmişlik düzeyinin altında olan ilçeler, teşvik kapsamına alındı. Bu ilçelere, bulundukları ilin bir alt grubunda teşvik uygulanacak. Hangi ilçelerde alt gruptan (daha geniş) teşvik verileceğine yönelik çalışma 60'tan fazla kritere göre yapıldı. Bu çalışmada ilçelerin sosyo-ekonomik gelişmişlik endeksi baz alındı.

En yüksek teşvikten yararlanan 6. bölgedeki iller, daha alt bölge olmadığı için kapsam dışında kaldı.

Yeni kararda yer alan ilçeler arasında İstanbul'dakiler bulunmuyor.

Anadolu'daki bazı illerin, kendi ilindeki ortalamasının altında kaldığı görülen bazı ilçeleri bulunuyor. Ayrıca Çanakkale'den iki ilçe, Kırklareli'nden üç ilçe listede yer aldı.

SEKTÖR NUMARALARI

21 Ağustos'ta yayımlanan kararda, bölgesel desteklerden faydalanabilecek sektör numaralarının neler olduğuna da yer verildi. Ayrıca karar ile 4. Bölge Desteklerinden Faydalanabilecek Orta-Yüksek Teknolojili Yatırım Konuları başlıklı tablo da değiştirildi. Yapılan değişiklikler şöyle:

- Kimyasal madde ve ürünlerin imalatı (İlaç/eczacılıkta ve tıpta kullanılan kimyasal ve bitkisel kaynaklı ürünlerin imalatı hariç)
- B.Y.S. Makina teçhizat imalatı
- B.Y.S. Elektrikli makina ve cihazların imalatı
- Motorlu kara taşıtlarının imalatı
- Demiryolu ve tramvay lokomotifleri ile vagonların imalatı
- B.Y.S. ulaşım araçları imalatı

Yeni yatırımlarla 33 bin istihdam

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, geçen yıl temmuz ayında 450 yatırım teşvik belgesi verirken, bu yıl aynı ayda düzenlenen belge sayısı bin 200 oldu. Toplam 22.5 milyar TL sabit yatırım tutarı olan bu teşviklerle 33 bin istihdam öngörülüyor.

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Genel Müdürlüğü'nün, Temmuz 2020'ye ait teşvik belgesi yatırımları ve yatırımcı firmaların listesi Resmi Gazete'de yayımlandı. Temmuz ayında toplam bin 200 yatırım teşvik belgesi düzenlendi. Geçen yıl aynı dönemde sayı 450 olmuştu.

Bu dönemde toplam sabit yatırım tutarı 22 milyar 467 milyon 137 bin TL olurken, öngörülen istihdam 33 bin 174 olarak belirlendi. Söz konusu teşvikler içinde ithal

makina ve teçhizat tutarı 1 milyar 436 milyon 158 bin TL olarak belirlendi.

Tamamlama vizesi yapılan 142 yatırım teşvik belgesiyle gerçekleşen sabit yatırım tutarı 2 milyar 87 milyon 873 bin 154 TL olurken, istihdam 6 bin 215 olarak açıklandı. Teşvikler içinde ithal makina ve teçhizat tutarı 178 milyon 132 bin TL oldu.

Öte yandan; temmuz ayında 2 milyar 150 milyon 344 bin TL değerinde 217 yatırım teşvik belgesi iptal edildi. Söz konusu teşvikler kapsamında 7 bin 606 kişiye istihdam sağlanması öngörülmüyordu.

Dağılan aile şirketleri

Ailede yaşanan huzursuzluk ve insani aşınma, ailelerin kurdukları şirket ortamlarına aynen yansıyor ve aile şirketleri insan odaklı sorunlarla boğuşuyor.

Yıllardır aile şirketlerinin içindeyiz ve kurumsallaşma süreçlerine katkıda bulunmaya çalışıyoruz. Hiçbir dönemde bu kadar zorlanmıyorduk. Çünkü aile şirketlerinde yaşanan insan kökenli sorunlar hiç bu kadar etkili ve belirleyici olmamıştı.

Aile şirketleri, aile bireylerinin kurdukları kâr amaçlı işletmelerdir. Dünyada ve ülkemizdeki şirketlerin yüzde 90'ını aşan çoğunluğu (KOBİ'ler ve diğerleri) aile şirketlerinden oluşuyor. Toplumun ekonomik kalkınmasında aile şirketlerinin belirleyici rolü var. Ülkemizde her 100 aile şirketinden sadece 20'si ikinci kuşağa geçebiliyor. Üçüncü kuşağa geçebilenler ise sadece 5 tane. Aile şirketlerinin ortalama ömrü 15-20 yıl.

Kurucu liderin başarısı

Klasik bir aile şirketinin kuruluş hikâyesi genellikle aynıdır. Çoğunlukla kır kökenli kurucu (ya da kurucular) önce bir işyerinde çalışır. Zeki, çalışkan ve yüksek başarı arzusuna sahip olduğundan kısa zamanda işi öğrenir, usta olur. Hedefleri yüksektir, girişimcidir ve hızla kendi işini kurar. Nitekim çoğu büyük aile şirketinin hikâyesi, 5 makina ile başlayan tekstil atölyesi, 50 metre karelik dükkânda başlayan torna tezgâhı yahut küçük bir bakkal ile başlar. Kurucu lider, yoğun çalışması ve ısrarıyla kısa zamanda işini büyütür. İlk zamanlarda işin tüm gereksinimlerini kendisi yerine getirir. Üretimini, pazarlamasını, muhasebesini, tahsilatını kendisi yapar. Kuruluş döneminde liderin eşi de muhtemelen sefer tası ile atölyeye yemek getirir. Çocuklar da çoğunlukla işin içinde yetişir.

Gece gündüz verilen yoğun emekle kurulan iş hızla büyür, kurucu işe yetişemez. Dolayısıyla kardeşler, çocuklar yahut diğer akrabalar da işe katılır. Kurucunun tek hâkim olduğu kuruluş ve hızlı gelişim döneminde adeta işle yaşanır, aile ile iş iç içe geçmiştir. Daha çok üretmek, hizmet vermek, yeni pazarlar bulmak, marka olmak,



AİLE ŞİRKETLERİ

Dr. İlhami FİNDIKLI

hedeflere ulaşmak, herkesin ortak paydası, amacı ve olmazsa olmazdır. Ailenin değerleri, ahlakı, disiplini belirgin ve bağlayıcıdır.

Böylesine odaklanılmış çalışmanın sonucu elbette başarıdır. Kurucunun tartışmasız liderliğindeki aile, zor zamanlarını aşmış, zengin olmuş, şirket büyümüştür. Aile üyelerinin oturdukları evler, bindikleri arabalar ve gittikleri mekânlar gibi yaşam alışkanlıkları hızla değişmeye başlamıştır. Eskiden hazırladıkları yemekleri iş yerine getiren, orada iş yapan bazı eşler, eve hazır yemek isterler. İşin içinde yetişen çocuklar ise süslü kolej ya da yurt dışı eğitimlerinden dolayı işe uğramaz olmuşlardır.

Ailenin ahlakı zayıflayınca

Aile şirketinin doyuma ulaştığı bu noktada kurumdan nemalanan aile üyeleri çoğalmış, aralarında ciddi sürtüşmeler, 'benlik' çıkmazları başlamış, yönetim sorunları baş göstermiştir. Çalışan aile üyeleri gibi profesyonel çalışanların da işe bağlılıkları azalmış, iletişim zayıflamış, geniş ailenin ortak hedefleri zayıflarken çekirdek ailelerin bireysel hedefleri güçlenmiş, aile şirkete şirket de aileye yük olmaya başlamıştır. Maddi büyüme, ailenin disiplini, ahlakını birlik ve beraberliğini zayıflatmıştır. Tam da bu dönemde belirli bir yaşa gelen kurucu liderin enerjisi azalmış, işten çok aile içi sorunlarla bunalmış ve otoritesi sorgulanır hale gelmiştir. Baba, çocuklar yahut kardeşler arası ortaklık yapısı, görevler, sorumluluklar, durmadan çoğalan harcamalar, belki de en önemlisi kurumsal bir yapıya kavuşmamış olmak, aile şirketini hızla yıkıma götürmeye başlamıştır maalesef. Aslında çoğu zaman işler iyidir, pazarda sorun yoktur, kârlılık yüksektir, ancak aile üyeleri işle değil birbirleriyle uğraştıklarından iş ortada kalır.

Elbette istisnalar var. Aile şirketinin tüm yaşam evrelerinde aile değerlerini yatan, kurumsallaşmanın özüne ailenin temel değerleri ve ahlakı yanında bilimsel bakışı yerleştirebilen, maddi değerleri hak ve adaletle paylaşan bir yazılı anayasa oluşturabilen ve aile olduklarını unutmayan ailelerin şirketleri uzun ömürlü oluyor.

GSMA™ Thrive

Innovation on demand

27-29 Ekim, 2020

İSTANBUL TİCARET ODASI DESTEĞİ İLE

Dünyanın Geleceğe Yön Veren Teknolojileri 27 - 29 Ekim 2020 Tarihleri Arasında Dijital Platformda Buluşuyor.

Hizmetler

- Etkinlik süresince konferans, panel ve sunumlara katılım,
- Katılımcı firma bilgileri, firma logosu ve ürün bilgileri etkinlik sayfasında yayınlanması,
- Online toplantı ve ikili görüşme hizmeti,

Katılım Bedeli

- Etkinlik özel katılım bedeli, Odamız desteği ile **5.700 TL**'dir.
- Katılım bedelinin başvuru talebi ile birlikte iletilmesi gerekmektedir.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler firma hesabından, tam firma ünvanı ve "GSMA Thrive North America" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

İletişim

Pelin Karamahmutoğlu
Telefon : 0212 455 65 06
e-posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr
GSM : 0530 962 01 39

Akif Gönülcü
Telefon : 0212 455 61 19
e-posta : akif.gonulcu@ito.org.tr
GSM : 0530 931 31 08

Esra Avcıoğlu
Telefon : 0212 455 61 10
e-posta : esra.avcioglu@ito.org.tr
GSM : 0530 386 92 66

Aylin Odabaş
GSM : 0533 959 30 57

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

DEVLET DESTEKLERİ VE HİBELE

Sürdürülebilirliğe
720 bin lira destek

İklim, çevre ve sağlık araştırma alanlarını sentezleme hedefiyle oluşturulan Sürdürülebilirliğe Giden Yollar Transdisipliner Araştırmalar Çağrısı Belmont Forum çatısı altında açıldı.

Sürdürülebilir kalkınma hedeflerini ekonomik, teknolojik, çevresel, iklimsel ve insani kalkınma gibi çeşitli açılardan ve disiplinlerarası bir şekilde inceleyen ortak projelerin desteklenmesi planlanıyor.

Çağrı metnine <https://www.belmontforum.org/cras/#pathways2020> bağlantısından ulaşılabilir.

Belmont Forum YouTube kanalında teklif verenlere sunulan eğitim modülleri de mevcut.

Projeler üç farklı çağrı ortağı ülkeden en az üç kuruluş tarafından hazırlanıp sunulacak.

Hangi ülkeler katılıyor?

Çağrıya dahil olan ülkeler; Almanya, Amerika Birleşik Devletleri, Avusturya, Brezilya, Fransa, Gana, Güney Afrika, Tayvan ve Türkiye'dir. Ek olarak, Afrika'daki herhangi bir ülkeden Future Earth katılımcıları aracılığıyla, GEO üyesi ülkelere GEO aracılığıyla ve ABD'den IAI aracılığıyla farklı ülkelere de projelerde ortak olabilirler.

Kimler başvurabilir?

■ Yükseköğretim Kanunu kapsamında yer alan yükseköğretim kurumları,
■ Eğitim ve araştırma hastaneleri,
■ Kamu kurum ve kuruluşları,
■ Sektör ve büyüklüğüne bakılmaksızın firma düzeyinde katma değer yaratan ve ticaret sicil belgesi olan Türkiye'de yerleşik sermaye şirketleri.

Destek kapsamı

TÜBİTAK 1071-Uluslararası Araştırma Fonlarından Yararlanma Kapasitesinin ve Uluslararası Ar-Ge İşbirliklerine Katılımın Arttırılmasına Yönelik Destek Programı hükümleri doğrultusunda desteklenecek.

Proje süresi

Proje süresi en fazla 24 ay olabilir.
Bilgi için: Dr. Zeynep Arzıman
zeynep.arziman@tubitak.gov.tr

KOBİ'lere
yüzde 75 destek

Çağrı kapsamında maksimum destek miktarı 720 bin TL'dir.

■ Yükseköğretim kurumları, eğitim ve araştırma hastaneleri ve kamu kurum ve kuruluşları kabul edilen bütçeleri üzerinden yüzde 100 destek oranı ile desteklenecek.

■ Büyük ölçekli özel kuruluşlara yüzde 60 ve KOBİ'lere yüzde 75 destek oranı ile destek verilecek.

Ulusal proje başvurusunda, PTİ ve Kurum Hissesi TÜBİTAK'tan talep edilen bütçe tutarına dahil olmayıp, TÜBİTAK tarafından ayrıca hesaplanarak proje bütçesine ilave edilir.

Fakat uluslararası proje başvurularında bütçe formları doldurulurken, projede ortak olarak yer alıp PTİ ve/veya Kurum hissesi alabilme şartları haiz olan her bir yürütücü kuruluş başına; en yüksek PTİ değeri olan 144 bin TL ve en yüksek kurum hissesi değeri olan 180 bin TL proje bütçesine eklenmeli.

Çağrı takvimi

■ 31 Ekim 2020: Uluslararası proje önerilerinin <https://bfgo.org> üzerinden sunulması.

■ 4 Kasım 2020: TÜBİTAK PBS <https://uidb-pbs.tubitak.gov.tr> üzerinden yapılacak ulusal ön başvurunun onaylanması için son tarih.

■ 9 Kasım 2020: TÜBİTAK PBS <https://uidb-pbs.tubitak.gov.tr> üzerinden yapılacak ulusal ön başvurunun elektronik olarak imzalanması için son tarih.



Yüksek teknoloji şirketi Doruk, geliştirdiği sosyal mesafe ölçüm ve uyarı uygulaması ProManage KiT'i (Kontrollü İnsan Trafiği), sanayiciye bedelsiz olarak sunuyor. Yapay zekalı bu uygulama; çalışan sağlığını koruyup, üretimin devamlılığını sağlıyor. Firma, uygulamayı kullanan sanayicileri, 'Fabrikalar Açık Kalsın' kampanyasına destek olmaya davet ediyor.

Sanayiciye BEDELSİZ

'sosyal mesafe denetimi'

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul firmalarından Doruk, geliştirdiği ProManage KiT (Kontrollü İnsan Trafiği) uygulamasını sanayiciye bedelsiz olarak sunuyor. Yapay zekalı yüksek teknoloji bu uygulama; fabrikaların faaliyetlerine devam ederken, çalışanların anlık sosyal mesafe denetimini ve raporlamasını yapıyor. Böylece çalışan sağlığı korunarak, üretimin devamlılığı sağlanıyor. Üretim kesintisiz sürmesi için 'Fabrikalar Açık Kalsın' kampanyasına imza atan Doruk, ProManage KiT uygulamasını edinmek isteyen sanayicileri, Covid-19 salgınından etkilenenlere hizmet eden vakıf ve sağlık kuruluşlarına bağış yapmaya davet ediyor.

İstanbul Ticaret'in sorularını, Doruk'un Uluslararası Genişlemeden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Aylin Tülay Özden cevapladı.

RAKİPSİZ DİJİTAL SİSTEM

Doruk'u tanıtır mısınız?

Üretim yönetiminde dijitalleşme pazarını inşa eden firmamız, 1998'de kuruldu. Türk sanayinde dijitalleşmenin konuşulmadığı yıllarda, dijital üretim yönetim sistemi ProManage'ı geliştirdik. ProManage; artırılmış gerçeklik ve yapay zeka teknolojileri ile tam entegre olan dünyadaki tek üretim yönetim sistemi. Endüstriyel nesnelerin interneti (IIoT), makina öğrenmesi, artırılmış gerçeklik ve yapay zeka teknolojileri ile tam entegre olan dünyadaki tek üretim yönetim sistemi ProManage ile sanayicilerin dijital dönüşüm mentorluğunu yapıyoruz. Merkez ofisimiz Teknopark İstanbul'da. Antalya Teknokent ve İzmir Depark Teknokent'de de ofislerimiz var.

ABD'li MxD'nin de Ar-Ge partneriyiz. ABD'de kurduğumuz ProManage Smart Manufacturing Solutions şirketi, Japonya merkezli ITO Corporation ile ortaklık anlaşması imzaladı. Bu anlaşma ile Asya-Pasifik pazarına giriş yaptık.

DÜNYA İLE REKABET
İMKANI

ProManage sisteminin faydaları nelerdir?

ProManage; işletmelere çalışma maliyetlerini ve nasıl bir yatırımı realize ettiklerini gösteriyor. Dar boğazlarına, zayıf yönlerine, gelişime açık noktalarına ilişkin anlık bilgiler veriyor. Maliyeti düşürmek, teslim sürelerini kısaltmak ve katma değeri yüksek üretim için hangi yöntemlerle, neler yapılması gerektiğini ortaya koyuyor. Böylece sanayici üretimini daha verimli ve çevik hale getiriyor, kayıplarını tespit edip azaltıyor. Sanayici, dünya ile rekabet edebilir ve kendi sektörüne yön verebiliyor.

300 FABRİKAYI
DİJİTALLEŞTİRDİ

ProManage KiT uygulaması nasıl doğdu?

'Sadece Türkiye'de değil, dünyada 300'den fazla öncü sanayi kuruluşunun dijital dönüşümünü yapabileme yetkinliğimizi, Covid-19 salgınına karşı nasıl bir faydaya dönüştürebiliriz?' diye

düşündük. Böylece mühendislerimizin gönüllülük esasına göre, ortak çalışarak geliştirdikleri yapay zeka destekli görüntü işleme teknolojisini kullanan ProManage KiT (Kontrollü İnsan Trafiği) uygulaması hayata geçti. Tüm dünyada günlük yaşam sosyal mesafe kurallarına göre düzenlenirken, biz de fabrikaların kapanmaması, üretimin durmaması için sanayi çalışanlarına özel bir çözüm geliştirdik. Uygulamayı bedelsiz olarak sanayicilerimizin hizmetine sunduk.

EK YATIRIM GEREKMİYOR

ProManage KiT'in faydaları neler?

Sosyal mesafe ölçüm ve uyarı uygulaması ProManage KiT sayesinde fabrikalar açık kalıyor. Sanayici, ek yatırıma gerek duymadan uygulamayı kullanarak, çalışanlarının sosyal mesafe denetimini ve raporlamasını anlık olarak yapabiliyor. ProManage KiT, personelin sosyal izolasyona uyup uymadığını izleyip, temas noktalarını dijital ortamda tespit ediyor. Uygun olmayan mesafelerde anında uyarı veriyor. Böylece işletmeler, çalışanlarının sağlık risklerini değerlendirerek, hemen önlem alabiliyor.

KULLANIMI ÇOK KOLAY

Uygulamayı, isteyen sanayici kullanabiliyor mu?

Herhangi bir sanayi işletmesi ProManage KiT'i kullanabilir. Web sitemizde yayımladığımız kurulum ve kullanım kılavuzları sayesinde uygulama kolayca devreye alınabiliyor. Tesislerdeki mevcut kamera sistemi ve uygulamanın bağlı olduğu yeterli donanıma sahip bir bilgisayar kullanım için yeterli.

KARANTİNAYA
GEREK KALMIYOR

Risk taşıyanları nasıl belirliyor?

ProManage KiT, şüpheli bir durum oluştuğunda geriye dönük olarak geçmiş uyarı kayıtlarını takip edebilir. Görüntülerdeki insanları tanıyabilen uygulama, video dosyalarından canlı analiz yapabiliyor. Kayıtların raporlarını çıkararak, risk taşıyanların tespitini sağlıyor. Risk taşıyanların tespiti ile işletmede karantına koşulları oluşturmaya gerek kalmıyor. Çalışan sağlığı korunarak üretime devam edilebiliyor.

Kişisel ihlaller
canlı yayında

Aylin Tülay Özden, sistemin mesafe ihlallerinde anında uyarı verdiğini belirterek, işleyiş şöyle anlattı: "Uygulama, canlı kamera görüntülerini işliyor, sosyal mesafe uyarılarını ekrana yansıyor. Böylece çalışanlar, kendi ihlal durumlarını anlık ve canlı olarak görebiliyor. Mesafe ihlallerinde bulunduğunda anında uyarı gönderiliyor, tüm durum ve uyarılar raporlanıyor. Raporla; sosyal mesafe ihlalinin yapıldığı bölge, başlangıç ve bitiş zamanları ile verilen alarmlar görüntülenebiliyor. Operatör, ilgili kişilerin isimlerini kayda ekleyip, not yazabiliyor."

Fabrikalar
açık kalsın
kampanyasına
bağış

Özden, 'Fabrikalar Açık Kalsın' kampanyası ile ilgili şu çağrıda bulundu: "ProManage KiT uygulamasını edinmek isteyen sanayicilerimiz, 'Fabrikalar Açık Kalsın' kampanyamıza destek verebilir. Zorunlu değil ama bizim bedelsiz hizmetimiz çok katmanlı bir destek ve yardımlaşma kampanyasına dönüşün istiyoruz. Pandemi etkilenen halkımıza hizmet ve destek sunan Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı (TEGV), Toplum Gönüllüleri Vakfı (TOG), Darüşşafaka Cemiyeti, Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Vakfı'na bağış yapabilirler."



teknopark
istanbul

MİLLİ SANAYİ
İÇİN GÖREVDE

96

Elektrikli araçlara ses zorunluluğu



Elektrikli araçların sessizliği yayalar, bisikletliler ve özellikle görme engelliler için çok tehlikeli olabiliyor. Bu nedenle yeni tasarımlara ses eklenecek.

AYŞE BAŞAK

ELEKTRİKLİ araçlar hayatımıza ilk girdiğinde, fosil yakıtlı araçlara nazaran sessiz olmalarını pek hayırlı bulmuştuk. Trafik gürültüsünün, araç sesi kirliliğinin azalacağını, bunun da özellikle metropoller için iyi haber olduğunu düşünmüştük. Oysa her şey bu kadar basit değil ve uzun yıllara dayanan trafik alışkanlıkları var. Elektrikli araçların sessizliği, arkalarından yaklaşan bir aracı duyamayan yayalar, bisikletliler ve özellikle görme engelliler için çok tehlikeli olabiliyor.

YAPAY SES İÇİN YASA

ABD’de, bir süre önce elektrikli araçların özellikle düşük hızlarda seyredirken ve fren yaparken yapay bir ses çıkarmasını öngören federal yasa yürürlüğe girdi. Böylelikle araçların çıkardığı seslere göre hareket etmeye

alışık olan yayaların sağlığı ve güvenliği temin edilmiş olacak. Araçlara eklenecek olan ses, insanları uyarıp, otomobilin hızı hakkında fikir verecek.

ÜRETİCİLERE FIRSAT

Bu yasa, elektrikli araç üreticileri için de bir yaratıcılık fırsatı olarak görülüyor. Üreticiler, araçlara kendine has sesler eklemek için çalışmalara başlamış. Araçların çıkaracağı sesler, yayaları uyuracak kadar yüksek ve taşıtın hızlanıp yavaşladığını belirtecek karakterde olacak. Otomobillere meraklı kişilerin onları motor seslerinden ayırt etmeleri şaşırtıcı değil. Üreticiler de motor seslerini aracın kişiliğinin bir parçası olarak görür ve performans algısını güçlendirmek için bu sestten istifade ederler. Gücünü bataryadan alan elektrikli araçlar ise düşük hızlarda fazla ses çıkarmıyor. Özellikle 30 km hızın altında tamamen sessiz oldukları söylenebilir.

Bestecilerle çalışıyorlar

Peki, elektrikli araçlara nasıl sesler eklenecek? Elbette yapay sesler. Otomobil şirketleri, sıra dışı fikirler üretmeye başladı bile. Lincoln, son model elektrikli araçlarının uyarı seslerini tasarlamak için Detroit Senfoni Orkestrası ile çalışıyor. BMW ise Vision M NEXT adlı elektrikli otomobili seslendirmesi için meşhur besteci, Hollywood’da yaratıcı işlere imza atan Hans Zimmer ile anlaştı. Otomobil, düşük hızda seyrederken, hızlanırken, yavaşlarken ve geri giderken çıkardığı sesler en az 40 desibel şiddetinde ve birbirinden farklı olacak. Otomobil üreticileri, buna uyacak ama fosil yakıtlı bir otomobilden farkını da vurgulayacak şekilde elektrikli araçlarına güçlü bir kişilik kazandırmak için çalışıyor.

Grönland’daki erime geri dönülmez noktada



KÜRESEL ısınmanın gezegenimiz için yarattığı tehlike, uzak bir tarihe yönelik tehdit olmaktan çıktı, kapımızda. Buz kütleleri eriyor, deniz seviyesi yükseliyor, iklim değişiyor, hava olayları daha şiddetli yaşanıyor, sebep olduğu felaketleri giderek daha sık görüyoruz. Araştırmalar, en kısa sürede önlem almamız gerektiğini, aksi halde geri dönmenin mümkün olmadığı bir noktaya yaklaştığımızı söylüyor. Nature’da yayınlanan yeni bir makale, çarpıcı bir araştırma sonucunu ortaya koydu ve kötü bir haber verdi: Grönland’daki buz tabakası, geri dönüşü mümkün olmayan bir biçimde eridi. Yani küresel ısınma, içinde bulunduğumuz an itibarıyla etkisini kaybetse dahi Grönland’ın eski haline dönmesi imkânsız.

280 MİLYAR TON

Bilim insanları, buz tabakasını oluşturan ve muhafaza eden

yıllık kar tabakasının yoğunluğunun artık buzulların erime hızını yakalayacak düzeyde olmadığını açıkladı. Bilim insanları bu sonuca, Kuzey Kutup Bölgesi’nde 1978-2018 arasında 40 yıl boyunca 200’den fazla buzulu inceleyerek elde ettikleri uydu verileri üzerinden vardı. Veriler, kar yağış oranının, buz tabakasının erime hızının çok gerisinde kaldığını ortaya koydu. Yağan kar azaldıkça, buz tabakasının üzerini kaplayarak erimesini yavaşlatıcı etkisi yok oldu. Ayrıca okyanusların ısınması da Grönland’daki erimeyi hızlandırdığı için kar yağışı hiçbir biçimde buzulları korumaya yetmiyor. Güncel verilere göre her yıl eriyen 280 milyar ton buz, Grönland’dan okyanuslara karışıyor. Bu da okyanus seviyesinin hızla yükselmesi anlamına geliyor.



CEMİLE SULTAN KORUSU’NDA

TOPLANTINIZ BAŞKA GÜZEL!

Eşsiz boğaz manzarasıyla, bireysel veya kurumsal profesyonel toplantı salonlarımızla iş dünyasına hizmet etmeye devam ediyoruz.

R 216 308 49 43

cemilesultan.com CemileSultanKrs CemileSultanKorusu itocemilesultankorusu İTO Cemile Sultan Korusu

Cemile Sultan
KORUSU



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

Hanelerin yüzde 90'ı internete erişiyor

İnternet kullanıcısı arttı

Türkiye'de bu yıl itibarıyla 16-74 yaş grubundaki kişilerin internet kullanım oranı yüzde 79 oldu. Bu oran erkeklerde yüzde 84,7, kadınlarda yüzde 73,3 olarak gerçekleşti



BİREYLERDE İNTERNET KULLANIM ORANI (16-74 YAŞ)

2009 2014 2019 2020

38,1 53,8 75,3 79

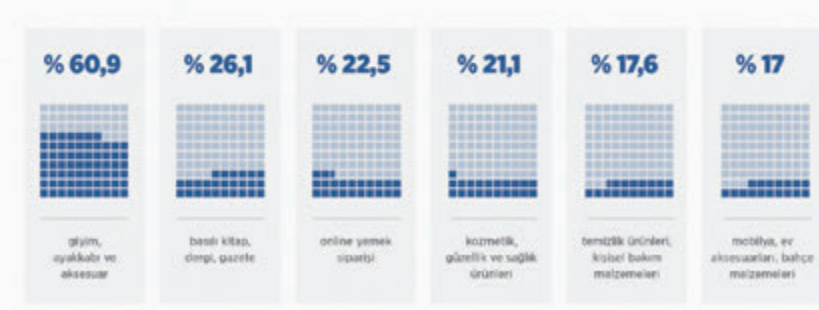
İNTERNET ERİŞİM İMKANI OLAN HANELER

2009 2014 2019 2020

30 60,2 88,3 90,7



İNTERNET ÜZERİNDEN SİPARİŞ VERİLEN YA DA SATIN ALINAN MAL VE HİZMET TÖRLERİ *



* Birden fazla seçenek işaretlenildiği için toplam 100 olmayabilir

TÜRKİYE İstatistik Kurumu'nca (TÜİK) gerçekleştirilen 'Hanehalkı Bilişim Teknolojileri Kullanım Araştırması-2020'nin sonuçlarına göre, internet kullanım oranı 16-74 yaş grubundakilerde yüzde 79 oldu. Bu oran geçen yıl yüzde 75,3 olarak kayıtlara geçmişti. İnternet kullanım oranı 16-74 yaş grubundaki erkeklerde yüzde 84,7, kadınlarda yüzde 73,3 olarak gerçekleşti. Ülke genelinde internet erişim imkanına sahip hanelerin oranı yüzde 90,7'yi buldu. Bu oran geçen yıl yüzde 88,3 olarak kaydedilmişti.

Genişbant internet erişim imkanına sahip hanelerin oranı yüzde 89,9'a ulaştı. Buna göre, hanelerin yüzde 50,8'i sabit genişbant bağlantıyla (ADSL, kablolu internet, fiber gibi) internete erişim sağlarken, yüzde 86,9'u mobil geniş bandı kullandı. Genişbant internet erişim imkanına sahip hanelerin oranı geçen yıl yüzde 87,9 olmuştu. Kişisel amaçla kamu kurum ve kuruluşlarıyla iletişime geçmek veya hizmetlerinden yararlanmak için Nisan 2019 ile Mart 2020 döneminde internet kullanan bireylerin 16-74 yaş grubundaki oranı yüzde 51,5 olarak kayıtlara geçti.

İnternette kişisel kullanım amacıyla mal veya hizmet siparişi veren ya da satın alan 16-74 yaş grubundaki bireylerin oranı, geçen yılın nisan ayı ile bu yılın mart ayı arasında yüzde 36,5 oldu. Bu oran, bir önceki dönem yüzde 34,1 seviyesinde kaydedilmişti. İnternet üzerinden alışveriş yapma oranı erkeklerde yüzde 40,2 olarak gerçekleşirken, kadınlarda yüzde 32,7 oldu.



Yeni nesil fırıncılık atakta

Franchise sektörü, yeni markalar ve iş kollarıyla büyümeye devam ediyor. Türkiye'de 15'ten fazla marka, franchise sistemi ile yeni nesil fırıncılık ataka kalktı. Bu firmalar, 2020 yılına özel franchise giriş bedelleri ile de girişimcileri cezbediyor. Yeni nesil fırıncılık konsepti, yurt dışında da büyük ilgi görüyor.



CEYHUN KUBURLU

YENİ nesil fırıncılık, aslında Türkiye'de uzun yıllardır aktif olan bir konsept. Ancak son dönemde birçok markanın bu alanda şube sayısını artırmak için franchise modeline geçtiği gözlemleniyor. Özellikle birçok Avrupa ülkesinde yaygın olan bu sistem, Türkiye'de de artık hızla yayılıyor. Peki, yeni nesil fırıncılık nasıl bir konseptten oluşuyor? Bu konseptte iki türlü hizmet veren markalar var. Birincisi, büyük restoranlar ya da kafeler açarak bu konsept uygulanıyor. İkincisi metrolarda, alt geçitlerde ve ofislerin yoğun olduğu noktalarda fast food tarzında hizmet veren markalar bu modeli uyguluyor. Yeni nesil fırıncılık alanında bugün 15'e yakın marka franchise veriyor.

OFİS BÖLGELERİ CAZİP

Markalar, öncelikle bu alanda deneyim sahibi kişilere odaklanıyor. Fırıncılık tecrübesi ve birikimi olan girişimcilere özel kampanyalar hazırlanıyor. Küçük metrekarelerde ve kira bedellerinin düşük olduğu noktalarda hizmet veren konseptler daha fazla ilgi çekiyor. İstanbul, Ankara ve İzmir gibi büyük şehirlerde ofis hayatının yoğun olduğu noktalar, yeni nesil fırıncılık markaları için çok cazip.

2 YILDA GERİ DÖNÜŞ

Bu markalar franchise giriş bedeli olarak 1500 TL ile 10 bin TL arasında ücret talep ediyor. Yatırım bedelleri metrekareye göre değişse de 100 bin TL ile 250 bin TL arasında. Bu yatırımların geri dönüşü lokasyona göre farklılık gösteriyor. Ancak yatırımcılar ortalama olarak 24 aya işaret ediyor.

Yeni nesil fırıncılıkta daha büyük

Türk ürünlerine yurt dışında talep çok

Yeni nesil fırıncılık konseptinin yurt dışında büyük ilgi gördüğünü belirten sektör temsilcileri, "Türk ürünlerine talep yurt dışında da fazla. Bu da yatırımcıların ilgisini çekiyor. Markalar yurt dışında yaşayan Türklerle master franchise alanında görüşmeler yapıyor. Yurt dışı ayağında güçlü olan markaların yeni odağı ise Ortadoğu ülkeleri ve bu ülkelerde yeni yatırımcılarla işbirliği söz konusu. Markaların birçoğu bu yüzden yabancı isimleri tercih ediyor. 2021 sonrasında daha fazla Türk fırını markasının yurt dışında büyümesini bekliyoruz" dedi.

konseptte hizmet veren markalar da bulunuyor. Bunlar daha çok restoran ve kafeye benzer hizmet sunuyor. Ağırlıklı olarak sabah kahvaltıları ile öne çıkıyorlar. Bu fırınların yatırım tutarları çok değişken ve oldukça yüksek. Ortalama yatırım tutarı 300 bin TL'den başlıyor ve franchise giriş bedelleri de yüksek meblağlara ulaşılıyor.

GELECEK 5 YIL ÖNEMLİ

Sektörün son dönemlerde hızlı bir büyüme yakaladığının altını çizen sektör mensupları, şu değerlendirmeyi yaptı: "Müşteri trafiğinin en yoğun olduğu saatler 07.00-09.00 ve 17.00-19.00 arası. Sektördeki büyüme rakamları da dikkate alındığında önümüzdeki birkaç yıl çok önemli. Biz sektöre uzun vadeli bakıyoruz. Beş yıl içerisinde de binlerce yeni şube açılacağını ve daha geniş bir coğrafyada, daha fazla tüketiciye ürün sunulacağını düşünüyoruz."

TEXWORLD

Dijital Platform

PARIS

1 Eylül 2020 - 28 Şubat 2021

İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Dünyanın Tekstil Sektörü 1 Eylül 2020 - 28 Şubat 2021 Tarihleri Arasında Dijital Platformda Buluşuyor.

Hizmetler

- Messe Frankfurt ve Foursource B2B ticaret platformu işbirliği ile 30.000 satın alıcıya erişim,
- Her ay 30'a yakın satın alıcı ile görüşme imkanı,
- Katılımcıların dijital platformda sayfalarını ziyaret edenlere ulaşılma olanağı,
- 6 ayda bir yenilenen "Buyers Community" e yıl boyunca erişim,
- 9 dilde online görüşme ve karşılıklı yazışma hizmeti,

Katılım Bedeli

- Etkinlik katılım bedeli Texworld Paris 2021 Spring Fuarı Millî İştirak Organizasyonu katılımcılarına özel;
- 1 Eylül 2020'ye kadar ödenmesi durumunda **3.150 TL**'dir.
- 1 Eylül 2020'den sonra **4.725 TL**'dir.
- Katılım bedelinin başvuru talebi ile birlikte iletilmesi gerekmektedir.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma hesabından, tam firma ünvanı ve "Texworld Paris Dijital Platform" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Sektör Grupları;

- Kumaş
- Aksesuar
- Kadın-Erkek-Çocuk Giyim
- Deri Mamülleri
- Şallar
- Eşarplar
- Denim Ürünleri

İletişim

Gülin Gürsoy
Telefon : 0212 455 61 17
e-posta : gulin.gursoy@ito.org.tr
GSM : 0530 151 42 33

Ruken Ayata Boztaş
Telefon : 0212 455 65 83
e-posta : ruken.ayata@ito.org.tr
GSM : 0533 959 30 57

İbn Haldun'un
Mukaddime'sinde
hâciplik

Bizim halkımız bu kavramı daha çok Türk edebiyatının en eski eserlerinden Kutadğu Bilig'in müellifi olan Yûsuf Has Hâcib isminden hatırlar.

Karahanlılar'ın Hakanı, şairin kudretini takdir ederek kendisine 'görevlerin en incisi olan' has hâciblik mansıbını vermiştir ve hâcib; idare edenin idare edilenlerle münasebetlerini düzenleyen görevlidir. Sözlük anlamı ise 'araya girmek, mani olmak, birinin bir yere girmesini engellemek; örtmek, gizlemek' olan hacb masdarından türetilmiş ve 'bir kişinin bir yere girmesine engel olan kimse' demektir.

Günümüzün hem bürokraside hem de özel sektörde özel kalem dediğimiz görevin tarihi üzerine çok yazılıp çizilmiştir. Tarihte büyük ölçüde mülkle yani devletle ilişkilendirilen bu görevi İbn Haldun'un Mukaddime'sinden, Süleyman Uludağ çevirisinden ve onun da notlarından yararlanarak yazmaya çalışırsak, sanız bir orijinallik ortaya çıkar.

Mukaddime'de bu konuda beş sayfalık bir değerlendirme yer alır. İbn Haldun'un da bizatihi hâciblik anlamına gelen görevler yaptığı bilinir. Yönetime dair gözlemlerinin geçerliliği de aslında bu tür tecrübelerinden kaynaklanır. İbn Haldun'un konu ile ilgili olarak Mukaddime'ye de çok uyan ilk tespiti; bedevilikte bu tür bir makamın dolayısıyla unvanın olmayacağı, ancak hadarilikte mümkün olabileceğidir. Zira profesyonel görevler daha çok yerleşik düzen olan şehir hayatı ile ortaya çıkar. Aslında bu görev küçük farklılıklarla irili ufaklı bütün mülk (devlet) sahiplerinde görüldür. Çünkü işin icrası bunu zorunlu kılardı.

Hâcib, Sultanın sarayında bulunan ve onun hususi işlerini ifa eden şahıstır. Sultan, hâcib-i haslara aynı zamanda elçilik vazifesi de vermekte idi. Bütün hâciblerin âmirine başhâcib anlamında hâcibü'l-hüccâb denmektedir.

Büyüme ve yıkılış dönemlerinde etkili

Hâcibin temel vazifeleri ise; görevlileri ve ziyaretçileri hükümdarın huzuruna çıkarmak, mevkilerinin protokole uygunluğunu temin etmek, merasimleri düzenlemek, reyânın dileklerini hükümdara iletmek, elçileri huzura çıkarmak ve uğurlamak, hediyeleri elçilerden alarak takdim etmek, Sultanın şifahi emirlerini vezire tebliğ etmek şeklinde özetlenebilir.

Çevirisini yaptığı Mukaddime'nin bu bölümüne not düşen Süleyman Uludağ, görevin hem faydalarına hem de tehlikelerine işaret eder. Ona göre hâciplik; mâbeyincilik, kapı muhafızlığı, vezirlik, kâhya, vekil-i harç, saray nazırlığı gibi manalarda kullanılmıştır. Devlet büyümeye başladığı zaman bir taraftan herkesle görüşmenin zorlukları, diğer taraftan emniyet mülâhazaları hükümdarın hâcib ve mabeyinciler tayin etmelerine sebep olur. Bu ise hükümdarı hâcibin görev anlayışına bağlı olarak halkından ayırır, halkın mürakabesinden uzak tutar hale getirebilir. Hükümdar ile halkı arasına birçok vâsta girdiğinden hükümdar halkını tanıyamaz, tanımadığı insanları idare edemez hale gelir. Bu nedenle hâciplik devletlerin kuruluş ve gelişme dönemlerinde değil, büyüme ve yıkılış dönemlerinde ortaya çıkar ve etkili olur. Osmanlı Devleti'nin kuruluş dönemi ile Kanuni dönemi mukayese edildiğinde bu durum açık bir şekilde görülür.

Hâcipler için büyük nüfuz

Emniyet mülâhazası ve devlet işleri üzerinde rahat bir şekilde çalışması düşüncesiyle devlet adamlarını koruyan ve onların halkla münasebetlerini düzenleyen şahıslara elbette ihtiyaç vardır. Ancak bunun şartlar ve zoruretilerle sınırlı olması ve asgari derecede olması icabeder. Aksi durumda devlet başkanları halktan yani tebaadan kopmuş olurlar. Bunun tehlikelerine de tarihte işaret edilmiştir. Zira bu makam hükümdarın en mahrem sırlarına vâkıf olmalarını getiren hâciblere büyük bir nüfuz kazandıyordu. Bunu kötüye kullanmak her zaman için mümkündür ve hükümdar için asıl tehlike bu idi.

Bu konuda en ünlü hâcib olan Yûsuf Has Hâcib, hâcibin hükümdarın ve bütün ülkenin kendisine güvenebileceği, halkın duasını alacak soylu temiz ve iyi ahlâklı bir kimse olması gerektiğini söylemiştir. Rivayet edilir ki, yaşlı bir kadın, Nizâmülmülk'e verilmek üzere elinde bir pusula ile hâcibin huzuruna gelmiş, ancak hâcib pusulayı vezire vermemişti. Durumdan haberdar olan Nizâmülmülk hâcibine, kendisini sırf huzuruna gelemeyen zavıf ve ihtiyaç kimselere hizmet için görevlendirdiğini, bunların isteklerini yerine getirmediği takdirde kendisine ihtiyacı olmadığını söyleyerek onu azarlamıştı.

Mukaddimedede, idare eden ile edilenler arasında pürüzsüz bir iletişim varlığı, mülkün yani devletin devamlılığını sağlayan önemli hususlardan biri olarak görülmüştür.



Prof. Dr.
Ahmet Emre
BİLGİLİ



2020 yılı Cumhurbaşkanlığı tarafından Patara Yılı olarak ilan edilmişti. Ancak pandemiden dolayı coşkusu tam hissedilemeyen Patara için Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy'dan, "2021 tekrar Patara Yılı olarak ilan edilsin" önerisi geldi.

Patara'da 2021 heyecanı

2020 yılını esir alan koronavirüs salgını pek çok etkinliğin coşkusunun tam hissedilememesine neden oldu. Bunlardan biri de Cumhurbaşkanlığı tarafından ilan edilen '2020 Patara Yılı' oldu. Patara Yılı etkinlikleri kapsamında ilk etkinlik 27 Ağustos'ta gerçekleşti. Bu önemli başlığın gölgede kaldığını ifade eden Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, "Patara Yılı olarak 2021'de de devam etmesini Kabin'e'ye önerceğiz ama Kabin'e'nin alacağı bir karardır. Bir yıl daha Patara Yılı olarak tanınması bana mantıklı geliyor" açıklamasında bulundu.

RESTORASYON
ÇALIŞMASI

Patara 2020 Yılı kapsamında tüm geç kalmışlığa rağmen çok sayıda etkinlik yapılması planlanıyor. Tarihi kentin restorasyon çalışmalarının da önümüzdeki günlerde başlaması bekleniyor. Ersoy, "Bu yıl içinde hedeflerimizin tümünü tamamlayacağız. Salgın sebebiyle gecikme oluşsa da orasıyla ilgili dahi hızlı bir şekilde, gerekli kaynağı da oluşturduk.

Kalan yapıların düzenlemesi tamamlandıktan sonra her geçen yıl üzerine koyarak Patara, Türkiye'nin yeni bir ilgi, odak merkezi haline gelecek diye düşünüyorum" dedi.

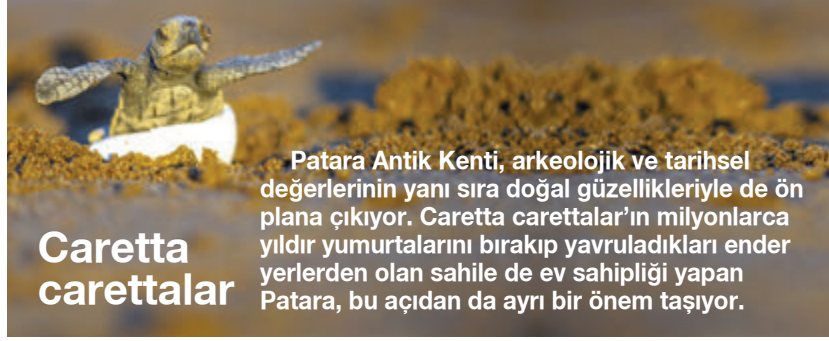
LİKYA'NIN
EN ESKİ KENTİ

Fethiye-Kalkavan arasında Ovagelmış Köyü'nde bulunan Patara, Likya Uygarlığı'nın en eski ve başkenti olma özelliği taşıyor. Tarihi kentte ilk kazılar 1988 yılında başladı. Akdeniz Üniversitesi'nden Prof. Dr. Fahri Işık ve ekibi tarafından başlatılan kazılar hâlâ devam ediyor. Antik kentin tarihi İ.Ö. 13. yüzyıla kadar dayanıyor. Kentte kadim Orta Tunç Çağı özellikleri hâkimken, kalıntılar tarihi bölgenin uzun

yüzyıllar önemli bir ticaret şehri olarak varlığını sürdürdüğünü gösteriyor.

KUTSAL MEKAN

Anadolu'dan Roma'ya nakledilen tahılların depolandığı bir liman konumunda da olan Patara, Hristiyanlar için de önemli bir merkezdi. Zira 'Noel Baba' diye anılan Saint Nicholaos'un memleketi Patara'dır. St.Paul'un Roma'ya gitmek için de Patara'daki limanı kullandığına inanılıyor. Ayrıca 325 yılında imzalanan İznik Konsülü'nde Likya'nın tek imza yetkilisinin Patara Piskoposu Eudemos oluşu da kentin o dönemdeki önemini kanıtlar nitelikte.



Caretta
caretalar

Patara Antik Kenti, arkeolojik ve tarihsel değerlerinin yanı sıra doğal güzellikleriyle de ön plana çıkıyor. Caretta caretalar'ın milyonlarca yıldı yumurtalarını bırakıp yavruladıkları ender yerlerden olan sahile de ev sahipliği yapan Patara, bu açıdan da ayrı bir önem taşıyor.

UNESCO'dan 'Hacı Bektaş Veli Yılı' kararı

UNESCO, Hacı Bektaş Veli'nin ölümünün 750. yılı nedeniyle gelecek yılı tüm dünyada '2021 Hacı Bektaş Veli Yılı' ilan etti. Programın detayları önümüzdeki günlerde belli olacak.



Tarihi taşlara restorasyon

UNESCO Dünya Kültür Mirası geçici listesindeki dünyanın en büyük Türk İslam Mezarlığı olma özelliğini taşıyan Bitlis'teki Ahlat Selçuklu Meydan Mezarlığı'ndaki mezar taşlarının restorasyonu devam ediyor. Van Yüzüncü Yıl Üniversitesi (YYÜ) Sanat Tarihi Bölümü

Öğretim Üyesi Prof. Dr. Recai Karahan başkanlığında 2011 yılında başlatılan çalışmalarda liken temizliği, taş düzeltme, akıt mezar çıkarma ve çevre düzenlemesi yürütülüyor. Bu kapsamda, mezarlıktaki 1071'inci mezar taşı da restore edildi. Bölgede bin 300 civarında mezar taşı bulunuyor.



ANADOLU evliyalardan Hacı Bektaş Veli'nin her yıl geleneksel olarak devam eden anma törenleri başladı. UNESCO'da geçtiğimiz yıl kasım ayında büyük evliyanın vefat yıldönümü münasebetiyle 2021 yılının 'Hacı Bektaş Anma ve Kutlama Yıl Dönümü' olması kararlaştırılmıştı. Etkinlik; Azerbaycan, İran, Kuzey Makedonya ve Romanya'nın desteğiyle '2021 UNESCO Anma ve Kutlama Yıl Dönümleri' arasına alındı.

HORASAN'DA
EGİTİM ALDI

Hacı Bektaş Veli, 13. yüzyılda yaşayan ve irşatta bulunan büyük Anadolu evliyalari arasında yer alıyor. Türkistan Piri Hoca Ahmet Yesevi'nin kültür ocağında eğitim alarak, çok sayıda bilim adamının yetiştiği Horasan'da engin bilgi birikimi ve geniş dünya görüşüne sahip olan Hacı Bektaş Veli'nin Anadolu'ya gelişi, Anadolu Selçuklu Devleti'nin siyasi, ekonomik ve kültürel düzeninin bozulduğu, yönetimde bölünmelerin ortaya çıktığı bir döneme rastladı.

İNCİNSEN DE
İNCİTME

Hacı Bektaş Veli, bilim ve öğretim merkezi kurarak ortaya koyduğu düşünce, fikir ve kâmil akıl ile Anadolu'da birlik ve beraberliği sağladı.

İnsanlara tasavvufun inceliklerini anlatan Hacı Bektaş Veli, bilgi ve erdem kandilini yaktığı Anadolu'da, Hakk'a ulaşmanın, dört kapı kırk makamdan geçerek hakikate kavuşmanın yollarını yetiştirdiği talebelerine öğretti. Osmanlı'nın kuruluşunda ve Anadolu'nun Türkleşmesinde etkisi olduğu belirtilen Hacı Bektaş Veli, "Bir olalım, iri olalım, diri olalım", "İncinsen de incitme", "Her ne ararsan kendinde ara", "Oturduğun yeri pak et, kazandığın lokmayı hak et", "Eline, beline, diline sahip ol" sözleriyle bütün insanlığı sevgi, barış ve kardeşliğe çağırdı.

Eserleri

Hayatının büyük bir kısmını Anadolu insanını yetiştirmesine adanmış Hacı Bektaş Veli, ömrünü tamamladığı o dönemki adıyla Sulucakarahöyük olan Nevşehir'e bağlı Hacıbektaş ilçesindeki ebedi istirahatgahında ziyaret ediliyor. Hacı Bektaş Veli'ye ait olduğu genel olarak kabul edilen eserler şunlar: "Besmele Şerhi", "Fatiha Suresi Tefsiri", "Makalat", "Kitabü'l-Feva'id", "Hacı Bektaş'ın Nasihatleri", "Makalat-ı Gaybiyye" ve "Kelimat-ı Ayniyye".

VİTRİNDEKİ
İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

Finansal yönetim

Kitabın başlıca konuları şunlar: Finansal yönetimin temelleri, genel mali tablolar, finansal analiz yöntemleri, finansal planlama, tahminleme ve büyüme, başa baş ve kaldıraç analizi, paranın zaman değeri, hesaplamaları, temettü politikası, finanslama politikası, işletme sermayesi, sermaye harcaması ve amortisman giderleri, yatırım yapılabilecek piyasalar ve yatırım araçları, portföy yönetimi ve teorileri, hisse senedi ile tahvil getirisi oranları ve risk hesaplaması, borcun ve hisse senetlerinin değerinin tespiti.

Emine Ebru Aksoy
Gazi Kitabevi

Ticari işletmenin devri

6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu, ticari işletmenin bir bütün olarak devredilmesine imkân tanıyan bir düzenleme getirmişse de bu karmaşık işlemi sınırlı şekilde

düzenleyerek genel hükümlere geniş bir uygulama alanı bırakmıştır. Ticari işletme devrinin borçlar hukuku, icra hukuku ve iş hukuku gibi alanlarla bağlantısından dolayı devir yapılrken birçok belirsizlikle karşılaşılıyor. Kitapta, söz konusu belirsizliklere cevap vermeye çalışılıyor.

Kerem Çelikboya
On İki Levha Yayıncılık

Gençlerle baş başa:
Yapay zeka

Kitapta, yapay zeka alanındaki güncel gelişmeler, yapay zeka ile insan zekası arasındaki farklar, teknoloji şirketlerinin tercihleri ve yapay zekanın geleceği ele alınıyor. Makina çevirisi, sürücüsüz otomobil teknolojileri, robotlar, botlar, kişisel bilgilerimizin toplanma ve kullanılma yöntemleri, yeni çalışma biçimleri, teknolojik gelişmelerin işsizliğe yol açmasının nedenleri, evrensel temel gelir ve çalışanın geleceği gibi konular üzerinde duruluyor. Gençlerle baş başa verilerek hazırlanan kitap, yapay zekaya ilgi duyan her yaştan okura hitap ediyor.

Erkin Özalp
Yordam Kitap

Evliya Çelebi'nin dilinden
Ayasofya'nın sırları

Seyyah-ı Âlem Evliyâ Çelebi, 400 yıl öncesinden seslenerek, 15 asırdır ayakta duran, İstanbul'un fethinin sembolü Ayasofya'yı tarif ediyor. Çelebi, bu muazzam mabet hakkında gördüklerini, duyduklarını ve o devrin eserlerinde

okuduklarını aktarıyor.

Nihat Yalçın
Rumuz Yayınları

BU ZAFER BİZİM

Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk önderliğinde, milletimizin üstün iman, azim ve kararlılığıyla bizlere büyük zaferi kazandıran istiklal savaşımızın tüm kahramanlarını, geçmişten günümüze tüm şehitlerimizi, gazilerimizi; minnet, şükran ve rahmetle yâd ediyorum.

30 Ağustos
Zafer Bayramımız
Kutlu Olsun

ŞEKİB AVDAGİÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

#BuZaferBizim
#30AğustosZaferBayramı

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [t](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal