

Vana 'kazan kazan' için açıldı

TÜRKAKIM İLE ENERJİDE YENİ DÖNEM

Rus doğalgazını Türkiye'ye ve Avrupa'ya nakledecek benzersiz proje TürkAkım, bölgesel enerji tedariğinin can damarı olacak.



● Hattın açılış töreninde konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "Bu tablo ülkelerimizin karşılıklı çıkarına dayalı, kazan-kazan temelli işbirliğinin en güzel örneğidir" dedi.

● Rusya Devlet Başkanı Putin de "TürkAkım sadece Türkiye ekonomisine ve Karadeniz bölgesine değil, birçok Güney Avrupa ülkesinin ekonomisine olumlu tesir edecek" mesajını verdi. ■ 3'te

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İTO, 138 YAŞINDA

İstanbul Ticaret Odası, Türkiye'nin ilk milli Odası olarak en köklü ve en yenilikçi kurumu. Ticaretten eğitime pek çok 'ilk'e imza atan İTO, 2020'ye web portalını yenileyerek girdi. Oda, geçtiğimiz yıl 300 bin 857 işlemi online gerçekleştirdi. ■ 9'da

İSTİHDAM HEDEFİNİ YAKALAMAK

Ekonomi dostu iş kanunu ile mümkün



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Oda'nın ocak ayı olağan meclis toplantısında yaptığı konuşmada, "444 bin firmanın temsilcisi olarak söylemeliyim ki, Türkiye'nin istihdam hedefine ulaşması, 'ekonomi dostu iş kanunu' çıkarmasıyla mümkün" dedi.

Avdagiç, işsizlikteki artış eğiliminin ağustostan bu yana yönünü aşağıya çevirdiğini vurgulayarak, ekonomideki ılımlı toparlanmanın yeni istihdam kapasitesi oluşturacağını belirtti. Avdagiç, işsizlik oranının 2020'de yüzde 10'a ineceğini kaydetti. ■ 10'da

İSTANBUL TİCARET ODASI — 1882 —

İSTANBUL TİCARET ODASI

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete faydalık göstermesi gereken adamdır."

Ş. Ö. Ö. Ö.

10 OCAK 2020 YIL: 62 SAYI: 3092

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com

Akdeniz'de büyük balık mücadelesi

Uluslararası deniz yetki alanlarında yaşanan egemenlik mücadelesi, Akdeniz'deki doğalgaz kaynaklarının yanı sıra su ürünleri sektörü için de kritik öneme sahip.

REKABET YÜKSEK

Ticari değeri yüksek balıkların avcılığında İspanyol ve Maltalılarla rekabet edebilen tek ülke Türkiye. Tekneler hem Kıbrıs Adası, hem de Mısır ve Libya açıklarında balık avlayarak, iç piyasasının ihtiyacını ve ihracata gidecek ürünü çıkıyor.

ARZDA GÜVENLİK

Balıkçılar ve su ürünleri ihracatçıları artık uluslararası kotaların yanı sıra denizdeki egemenlik mücadelesini de yakından takip ediyor. Çünkü, Türkiye'nin Akdeniz'deki haklarını kısıtlayacak her türlü durum, balıkçılık sektörünü ve piyasadaki arzı da etkileyecek. ■ 6'da



Kolaj: Osman Kuvvet



İstihdamın yüzde 10'u YARI ZAMANLI

Türkiye'de 2 milyon 902 bin kişi yarı zamanlı olarak çalışıyor. Hem işverene daha düşük maliyet getiren hem de çalışanın zamandan

tasarruf etmesini sağlayan yarı zamanlı çalışma sistemi Avrupa'da yüzde 20'lerde iken Türkiye'de yüzde 10. ■ Sümeyra Yarış Topal ■ 13'te

Kazanana ABD'de eğitim

İstanbul

Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi, yüksek katma değer üretmeye yönelik 'Yenilikçi Tasarım Yarışması' düzenliyor. Herkese açık

olan yarışmayı kazananlar ABD'de bir haftalık girişimcilik eğitimine gidecek. ■ Selahattin Nizam ■ 14'te



Gıdada 5 ülkeye İTO seferi

İstanbul Ticaret Odası'nın ajandasında bu yıl, 13 ülkede 36 fuar katılımı yer alıyor. Geçtiğimiz yıl 16 milyar dolardan fazla ihracat

yapan gıda ve tarım sektörü fuarları da bunlar arasında. İTO bu yıl da 5 SIAL fuarına Türkiye milli iştiraki ile katılacak. ■ Müge Biber ■ 12'de

DAVOS UN 50. YILI

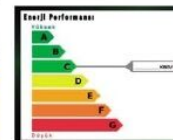
Yeni manifesto: Paydaş kapitalizm

Bu yıl 50. yılını kutlayacak olan Davos Toplantısı, şirketlerin sorumluluklarını ilan eden 1973'deki manifestosunu da güncelleyecek. Yeni manifesto için 'paydaş kapitalizm' öneriliyor. Bu modelde özel şirketler, toplumun mütevelli heyeti olarak konumlandırılıyor. Böylece, günümüzün sosyal ve çevresel sorunlarına en iyi tepkinin verileceği savunuluyor. ■ Şeref Kılıç ■ 20'de



Franchise sistemi aktarları keşfetti

Bitkisel ürün satan dükkanlar, franchise sistemi ile yeni şube açıyor. Bugün 10'a yakın aktar markası franchise veriyor. Yatırım bütçelerinin 50 bin TL'ye kadar düştüğü aktarlara ilgi de hayli yoğun. ■ Ceyhan Kuburlu ■ 18'de



Enerji kimlik belgesinde beyan yeterli ■ 3

e-ticarete güven damgası

Tüketicinin e-ticaret sitelerine güven sorunu gidermek 'güven damgası' uygulaması başladı. e-ticaret sitesinin teknik altyapısı, asgari güvenlik



şartları ve iş süreçleri kriterlere uygunsa bu damgayı alabilecek. ■ Şeref Kılıç ■ 7'de

İşletme cetvelinde son tarih uyarısı ■ 8



Başakşehir Living Lab inovasyon Yarışması

Bu yıl altıncısı düzenlenen Başakşehir Living Lab Inovasyon Yarışması'nın kazananları belli oldu. Yarışmaya 4 farklı kategoriden katılan projeler, iki aşamadan

geçti. Inovasyon Yarışması'nda, BTM'nin başarılı girişimlerinden OWL Family 'Üniversite Kategorisinde' ikinci olurken, Honeypull ise üçüncülük ödülüne layık görüldü.

Tannection ile nesnelerin çevrimiçi yönetimi



2019'un kasım ayında BTM'ye kabul edilen Tannection, 27 Aralık'ta yapılan DemoDay ile İstanbul Şehir Üniversitesi Teknoloji Transferi Hızlandırma Programı'nda birinci oldu.

BTM girişimlerinden Tannection güvenlik ve donanım çözümleri ile akıllı evlerde ve otomasyonda nesnelerin çevrimiçi kontrol edilmesini sağlıyor.

TUĞÇE ÖZKÜŞ

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Tannection, akıllı tarım, akıllı ev ve benzeri projelerde, çevrimiçi kontroller ile yönetim imkanı sağlıyor. Bireyselden sanayiye kadar geniş bir kullanıcı kitlesine hitap eden projeyi, kurucusu Ömer Göksay anlattı.

YEPYENİ BİR ALGORİTMA

Projenizi anlatabilir misiniz?
Tannection, temelinde blok zinciri 2.0 algoritması bulunan donanımsal ve yazılımsal nesnelerin ve sensörlerin güvenli iletişim için amaçlayan bir çözüm. Mevcut blok zinciri, madenci ve yüksek işlemciye ihtiyaç duyuyor. Ayrıca kayıt defteri biçimindeki sabit tablo yapısı, yetki dağılımı ile parçalı ve dağınık mimari eksikliği gibi yapısal engellere sahip. Bu durum da nesneler ile kullanmayı hem kurulum hem işletme aşamasında oldukça maliyetli bir hale getiriyor. Biz de standart 'blok zinciri' mimarisini geliştirmeye karar verdik. Bu geliştirmeler neticesinde, Temmuz 2017'de, 'Küf' adını verdiğimiz 'Blok Zinciri 2.0' ismiyle yepyeni bir algoritma ortaya çıktı. Oluşturduğumuz bu açık kaynaklı yapı, temelinde tıpkı blok zinciri gibi bir veri tabanı olsa da en büyük fark, Tannection platformunun da ortaya çıkmasını sağlayan 'micro edition' sürümüne dönüşmesini sağlayan esnek mimari.

MÜNHTE OFİS FIRSATI

Projeniz şu an hangi aşamada ve hangi süreçleri tamamlayarak bugüne ulaştınız?

Ar-Ge öncesinde geliştireceğimiz üründe açık kaynaklı olan, her işletim sistemi ve işlemci ile çalışan, aynı zamanda çevrimiçi veya çevrimdışı çalışabilmesi gibi özellikleri belirledik. Bu özellikler, projenin bir işlemci veya ürüne olan bağımlılığını en baştan engellemek üzere belirlendi. İşlemci veya platform bağımsızlığının hem fiyat açısından önemli olduğunun bilinciyle bu özelliklerde karar kıldık. Sonrasında öncelikli olarak çevrimiçi kontrol ürünümüzü, ardından kablosuz iletişim modülümüzü ve şifreleme kartımızı geliştirdik. Bu süreçte Kasım 2019'da BTM'ye kabul edildik. 27 Aralık'ta yapılan DemoDay ile İstanbul Şehir Üniversitesi Teknoloji Transferi Hızlandırma Programı'nda birinci olduk. Bu birincilikle Almanya'nın Münih şehrinde ofis açma ve Almanya piyasasına giriş için danışmanlık hizmetini de kazandık. Ayrıca Almanya'da sanayi aktörlerine ürünlerimizi

tanıtma ve işbirlikleri kurma fırsatı yakaladık. BTM bünyesinde şifreleme kartımızı satışa çıkartmaya hazırlanırken, rekabet avantajımızı kaybetmemek için diğer ürünlerimizin de satışa hazırlanmasına öncelik verdik.

KAYIT TUTAN DEFTER

Ürünün hikayesi var mı? Günümüzde kullanıldığı şekilde blok zinciri yalnızca kripto para, akıllı kontrat, veri kayıt uygulamaları gibi belirli bir tablo şemasında kayıt tutan defter görüntüsü veriyor. Ancak blok zinciri bizim ağımdan bakıldığında, yasal zemininden ziyade bu uygulamaların kullanım alanları ve gelişimine sağlayacağı katkı ile daha çok önem kazanıyor. Blok zinciri algoritmasının temelindeki güvenli yapıyı fark ettiğimiz andan itibaren bu algoritmanın nesne iletişiminde kritik bir rol oynayabileceğini anladık. Tannection olarak bu algoritma yapısının sensör ve makina iletişiminde güvenliğini anladık. Bu fark ettiğimiz andan itibaren algoritma üzerinde çalışmalara başladık.

Projenizi uyguladığınız sektörlerde farklı ihtiyaçlar görünüyor mü? Bu durumlara göre projenizi şekillendirmeyi planlıyor musunuz?
Tannection, iletişim güvenliğini sağlayan donanımsal bir çözüm. Öncelikli hedefimiz, proje geliştirilen firmaların güvenli ve stabil iletişim altyapısı ile çözümler sunmasını sağlamak. Tannection her ne kadar donanımsal bir ürün olsa da temelindeki algoritmalar sayesinde bir öğrenci projesinden otomasyon kontrolüne kadar geniş bir yelpazede sensör ve makina kontrolünü yapabilen bir ürün geliştirme konusunda iddialıyız. Şu an sanayi kullanımına sunacağımız güvenli kartımızı geliştiriyoruz. 3 yıl süren ve güvenliğin farklı basamakları için geliştirilen Güve (Büyük Veri Algoritması), Küf (Blok Zinciri 2.0 Algoritması), Azot (Şifreleme Algoritması) ve Soda (Arşivleme Algoritması) algoritmaları sayesinde hızlı ürün geliştirme ve prototipleme konusunda oldukça hızlı bir iddiamız mevcut.

Global ve Türkiye pazarında kendinizi nerede konumlandırıyorsunuz?

Öncelikli hedefimiz, ister sanayi ister öğrenci projesi olsun, sensör verilerini bir noktadan diğer noktaya güvenli ve kırılamaz (hacklenemez) biçimde iletmek. Amacımız sahip olduğumuz algoritma ve donanımlar sayesinde zaman temelli ve donanımsal anahtarlamalı şifreleme ile sensör iletişimi güvenliğini otomasyon, sinyalizasyon, sanayi gibi tüm alanlarda sağlamak.

SIAL CHINA 2020

Şanhay-Çin Halk Cumhuriyeti
13-15 Mayıs 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

• Gıda • İçecek



ASYA'NIN EN BÜYÜK PAZARI ŞANHAY, GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR

SIAL CHINA 2020

- 199.500 m² sergileme alanı
- 17 holde 67 ülkeden 4.300 katılımcı
- 117.500 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Milli İştiraki'nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı:** 12 m²
Katılım bedeli : 4.845 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 2.000 TL
Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
16 Aralık 2019
3. Ödeme : Bakiye bedel
20 Şubat 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı :** İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "SIAL CHINA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Gülün Gürsoy / Özlem Kılıç

Tel : 0212 455 6117 / 0212 455 65 12
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / ozlem.kilic@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Enerji kimlik belgesinde beyan yeterli



Tapu dairelerinde 'enerji kimlik belgesi' konusundaki uygulamanın ayrıntıları belli oldu. Tapudaki işlemlerde, enerji kimlik belgesi ibrazı gerekmeyecek, tarafların beyanına göre işlem yapılabilecek.

SEREF KILIÇLI

BİNALARDA Enerji Performansı Yönetmeliği kapsamında, 1 Ocak 2020 itibarıyla binalar veya bağımsız bölümlere ilişkin alım, satım ve kiraya verme ile ilgili iş ve işlemlerde, enerji kimlik belgesi düzenlenmiş olması şartı getirilmişti. Uygulamanın tapu süreçlerine nasıl yansıtacağı konusunda, Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü açıklama yaptı. Tapudaki işlemlerde, enerji

kimlik belgesi ibrazı gerekmeyecek, tarafların beyanına göre işlem yapılabilecek.

BEYANA GÖRE İŞLEM

Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü'nün ilgili birimlerine gönderdiği yazıya göre, uygulama şu şekilde olacak: Alım, satım ve kira şerhi işlemlerinde, başvuru esnasında binanın veya bağımsız bölümün enerji kimlik belgesinin olup olmadığı sorulacak. Eğer taraflarca enerji kimlik

belgesinin var olduğu beyan edilirse "Enerji kimlik belgesi vardır. Tarafıma verilmiştir" şeklinde, eğer taraflarca enerji kimlik belgesinin olmadığı beyan edilmiş ise "Enerji kimlik belgesi olmadan satış/kira şerhi işleminin yapılmasını kabul ediyorum /ediyoruz" şeklinde başvuru belgesinin ilgili yerine başvuru esnasında veya en geç imza aşamasında tarafların beyan alınıp imzalanarak işlemlere yön verilmesi sağlanacak. Ayrıca enerji kimlik belgesi ibrazı aranmayacak.

KÜRESEL ENERJİ ÜSSÜ OLMAK İÇİN TÜRKİYE'DEN YENİ ADIM

TürkAkım'da vana açıldı

Rus doğalgazını Türkiye'ye ve Türkiye üzerinden Avrupa'ya nakledecek TürkAkım'da vanalar açıldı. Açılışı, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin yaptı. TürkAkım'ın devreye alınmasıyla Türkiye, Avrupa'nın enerji güvenliğine katkı sağlıyor ülke haline geldi.



TürkStream

15.75 milyar metreküpü Avrupa'ya

Rusya'nın Anapa kentinden başlayan TürkAkım, 930 kilometre boyunca Karadeniz'den ilerliyor ve İstanbul'un 100 kilometre batısında yer alan Kırıkköy'de karaya çıkıyor. Toplam 1.100 kilometre uzunluğundaki TürkAkım boru hattının 930 kilometrelik kısmı denizden geçiyor. TürkAkım projesiyle Rus doğalgazı ilk kez Türkiye üzerinden geçerek Avrupa'ya ulaşıyor. TürkAkım ile yıllık yaklaşık 31,5 milyar metreküp doğalgaz taşınacak. Bunun 15,75 milyar metreküpü Türkiye'de kalacak. Kalan kısmı ise Türkiye üzerinden Avrupa'ya gidecek.

SEREF KILIÇLI

RUSYA'nın doğalgazını Türkiye ve Avrupa'ya taşıyacak olan TürkAkım'ın açılışı yapıldı. Açılışı, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin, Sırbistan Cumhurbaşkanı Aleksandar Vučić ve Bulgaristan Başbakanı Boyko Borisov birlikte yaptı.

DOĞRUDAN ULAŞIM

Projenin hedeflenen süre içerisinde başarıyla tamamlandığını belirten Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "Proje sayesinde 31,5 milyar metreküplük doğalgazın 15,75 milyar metreküpü aracı hiçbir ülke olmadan doğrudan ülkemize ulaşacak. Böylece 15 milyon hanenin yıllık doğalgaz ihtiyacını da karşılamış olacağız. TürkAkım Projesi'nin ülkemiz ve bu haktan faydalananak tüm dostlarımız için hayırlara vesile olmasını diliyorum" dedi.

HERKES KAZANACAK

Türkiye'de 53 milyon vatandaşın doğalgazı aktif bir şekilde kullandığını ve yapılan altyapı yatırımlarıyla bu

sayının gün geçtikçe arttığını vurgulayan Cumhurbaşkanı Erdoğan, şöyle konuştu: "Geride bıraktığımız 33 senede Rusya Federasyonu'ndan yaklaşık 400 milyar metreküp doğalgaz tedariki sağladık. Bu tablo ülkelerimizin karşılıklı çıkarına dayalı, kazan-kazan temelli işbirliğinin en güzel örneğidir. Enerji alanındaki işbirliğimiz, her türlü sinamayla diğer alanlarda olduğu gibi başarıyla atlatmıştır. Türkiye ve Rusya olarak bu işbirliğinin zemini üzerinde yeni projelere, yeni başarılarla imza atmaya devam edeceğiz. Avrupa ülkelerinin proje kapsamındaki ikinci hattan gelecek Rus gazına yoğun ilgi gösterdiğini görüyoruz."

REKOR KIRDI

TürkAkım'ın son derece özel ve benzeri olmayan bir gaz ulaştırma sistemi olduğuna dikkati çeken Rusya Devlet Başkanı Putin de şunları söyledi: "TürkAkım ile ilk hattan Batı Sibirya yataklarından Türkiye'ye, ikinci hat ile de Türkiye üzerinden Bulgaristan, Yunanistan ve Sırbistan'a doğalgaz sevk edilecek. Rus doğalgazının TürkAkım ile Türkiye üzerinden Avrupa'ya sevk edilmesi sadece Türkiye ekonomisine ve Karadeniz bölgesine değil, birçok Güney Avrupa ülkesinin ekonomisine olumlu tesir edecek ve genel anlamda Avrupa enerji piyasasının güvenliğini sağlayacak." Putin, günde 6 kilometreden fazla boru döşenen projenin, bu konuda rekor kırdığını da söyledi.



Daha Az İş Yüğü Daha Fazla Kazanç için e-Fatura

1 Dakikada
Faturayı Hazırla

1 Tıkla
Fatura Gönder

1 Faturada
9 TL Cebinde Kalsın

Önemli İşlerinize daha fazla kaynak ve zaman ayırın

e-Arşiv

e-Defter

e-İrsaliye

e-SMM

e-MM

e-Bilet

uyumsoft

www.uyumsoft.com

0 (212) 467 33 33





VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

2020 yılı bütçe dengesi

Kamu maliyesinin performansının değerlendirilmesinde kullanılan iki önemli göstergeden biri, bütçe dengesinin gayrisafi yurtici hasılaya (GSYİH) oranı, diğeri ise faiz dışı dengesinin GSYİH'ye oranıdır.

2020 bütçe gerekçesinde ifade edildiği üzere merkezi yönetim bütçe gelir ve gider tahminleri yapılırken;

■ Gayrisafi yurtici hasılabın reel olarak yüzde 5 büyüyeceği ve deflasyonun yüzde 8,5,

■ İhracatın 190 milyar dolar, ■ İthalatın ise 231,5 milyar dolar olacağı varsayılmış ve bütçe uygulaması sırasında ortaya çıkacak acil ve öncelikli hizmetlerin yürütülmesi amacıyla yeterli düzeyde yedek ödenek konulmasının öngörüldüğü ifade edilmiştir.

5018 sayılı Kanun'un (I) ve (II) sayılı cetvellerinde yer alan kamu idareleri için ödenek tutarları belirlenirken Yeni Ekonomi Programı / Orta Vadeli Program ve Orta Vadeli Mali Plan'da belirlenen politika hedef ve öncelikleri ile bu programda yer alan makroekonomik göstergeler ile idarelerin ödenek istemleri geçmiş yıllar hacma eğilimleri, yürütülükleri önemli faaliyet ve projeler esas alınmıştır. Türkiye Büyük Millet Meclisi ve Sayıştay ile (III) sayılı cetvelde yer alan düzenleyici devletçilik kurumların ödenek tedfiflerinde 5018 sayılı Kanun'un ilgili maddelerine uygun olarak aymen yer verildiği ifade edilmiştir.

2020 yılı genel bütçe gelirleri, Orta Vadeli Program'da ve Orta Vadeli Mali Plan'da belirlenen politika hedef ve öncelikleri, büyüme, dış ticaret hacmi, döviz kuru ile üretim-tüketim ve enflasyon tahminleri, vergi sisteminin gelir esnekliği, bütçe giderleri ile ilgili büyüklükleri, yürütülükteki mevzuat ve alınacak önlemler göz önünde bulundurularak tahmin edilmiştir.

2020'de bütçe açığının 138 milyar 873 milyon TL, faiz dışı fazlasının ise 67 milyon TL olarak gerçekleşmesi öngörülmüştür. 2020 Yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanun Teklifi'nde merkezi yönetim bütçe giderleri; hazine yardımı ve gelirden ayrılan paylar hariç 1 trilyon 95 milyar 461 milyon TL olarak belirlenmiştir. Buna göre toplam bütçe giderlerinin gayrisafi yurtici hasılaya oranının yüzde 22,5 olarak gerçekleşmesi hedeflenmiştir.

Ekonomik sınıflandırılmaya göre 2020 yılı merkezi yönetim bütçe ödenekleri içinde en büyük payı sırasıyla cari transferler ile personel giderleri (sosyal güvenlik kurumlarına devlet primi giderleri ile personel giderlerini karşılama ödenağı dahil) olmakta, bu gider kalemlerinin gayrisafi yurtici hasılaya oranları cari transferlerde yüzde 9,3, personel giderlerinde yüzde 6,9'dur.

2020'de personel giderleri için 282 milyar 488 milyon TL ve sosyal güvenlik kurumlarına devlet primi giderleri için 48 milyar 120 milyon TL ödenek öngörülmüştür. Mal ve hizmet alım giderlerinde ise 2020 yılı ödenağı 75 milyar 550 milyon TL'dir.

2020 yılı merkezi yönetim bütçesinde faiz ödemeleri için ulusal ve uluslararası para piyasalarındaki gelişmeler de dikkate alınarak 138 milyar 550 milyon TL ödenek öngörülmüştür.

2020'de cari transferler için toplam 451 milyar 122 milyon TL ödenek öngörülmüş olup cari transferler içinde en önemli kalemler sosyal güvenlik sistemine yapılacak transferlerdir. Ancak anılan yılda bu amaçla öngörülen ödenek tutarı 225 milyar 643 milyon TL'dir. Ayrıca gelirden ayrılan paylar karşılığında 120 milyar 541 milyon TL ödenek öngörülmüş olup bu ödenekten 90 milyar 707 milyon TL mahalli idarelere verilecek paylar, 28 milyar 932 milyon TL fonlara verilecek paylar için 903 milyon TL ise diğer paylar için ayrılmıştır.

2020 merkezi yönetim bütçesinde tarımsal destekleme ödemeleri için 21 milyar 969 milyon TL, görev zararları için 9 milyar 238 milyon TL ödenek öngörülmüş olup, bu ödenekten 1 milyar 748 milyon TL KİT görev zararlarına ayrılmıştır. (Ayrıntılı bilgi için 2020 bütçe gerekçesi)

2020 merkezi yönetim bütçesinde temel özelliklerinden birisi de "Mali disiplin anlayışına uygun olarak kamu idarelerinin kendilerine tahsis edilen ödenekleri aşmadan etkili, ekonomik ve verimli bir şekilde kullanmasını sağlamaktır."

Kuyumda fatura düzenleme sınırı 4 bin 200 TL oldu

Kuyumculuk, sarraflık ve mücevheratçılık gibi işlenmiş kıymetli maden ile kıymetli taş alım satımında fatura düzenleme mecburiyetine ilişkin sınır 4 bin 200 lira olarak belirlendi.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı'nın Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği (Sıra No: 514), 1 Ocak'tan itibaren geçerli olmak üzere Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğ ile kuyumculuk, sarraflık ve mücevheratçılık gibi işlenmiş kıymetli maden ve kıymetli taş alım satımında bulunan mükelleflerin gerçekleştirmiş oldukları işlenmiş kıymetli maden ve kıymetli taşlarla bunlardan mamul eşya satışlarında fatura düzenleme zorunluluklarında değişiklik yapıldı. Buna göre, söz konusu ürünlerin satışlarında, bu yıl için 1400 lira olarak belirlenen fatura düzenleme mecburiyetine ilişkin haddin 3 katı olarak uygulanması uygun görüldü. Böylece kuyumculuk, sarraflık ve mücevheratçılık gibi işlenmiş kıymetli maden ve kıymetli taş alım satımında fatura düzenleme sınırı 4 bin 200 lira oldu.

FATURA MECBURİYETİ

Söz konusu ürünlerin satışını Vergi Usul Kanunu'nun ilgili genel tebliğlerinde açıklandığı şekilde teşvik etmek zorunda olanların bu kapsamda düzenlemek zorunda oldukları belgelere bir etkisi bulunmayacak.

Kuyumculuk, sarraflık ve mücevheratçılık gibi işlenmiş kıymetli maden ve kıymetli taş alım satımında bulunan mükelleflerin, beyaz eşya alım-satımı, kafe işletmesi gibi bu nitelikte olmayan başka faaliyetlerinin de bulunması, bu tebliğ düzenlemesinden yararlanılmasına engel teşkil etmeyecek. Ancak bu faaliyetlere ilişkin olarak düzenlenmesi gereken faturalar bakımından Vergi Usul Kanunu'nun ilgili maddesinde yer alan fatura düzenleme mecburiyetine ilişkin 1400 liralık had dikkate alınacak.



Tersanede belge süresi 31 Aralık'a uzadı

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanlığı'nın Tersane, Tekne İmal ve Çekme Yeri Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, kısmi işletme izni belgesi almış mevcut tersane, tekne imal yeri ve çekme yerlerinin kısmi işletme izni belgesi geçerlilik süresi 31 Aralık 2020'ye kadar uzatıldı. Bu tarihten sonra işletme izni belgesi almaksızın faaliyetlerine devam edecek olan

tesislere yönetmeliğin ilgili düzenlemesi kapsamında işlem uygulanacak. Askeri tesisler, Sahil Güvenlik Komutanlığı tesisleri ve polis tesisleri hariç, 13 Şubat 2009'dan önce faaliyette bulunan kapsam dışı tesisler, ilgili

kurumlarından alınmış veya alınacak faaliyet konusuna uygun iş yeri açma ve çalışma ruhsat veya faaliyet izni gibi belgelerini 31 Aralık'a kadar Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Tersaneler ve Kıyı Yapıları Genel

Müdürlüğü'ne ibraz edecek. Kısmi işletme izni belgesi veya işletme izni belgesi alınmış mevcut tesislerde deniz güvenliği, çevre, can, mal emniyeti, iş sağlığı ve güvenliği tedbirlerinin alınması tesisi işleticisinin sorumluluğunda olacak.



SIAL CANADA 2020

Montreal / Kanada
15-17 NİSAN 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR

SIAL CANADA 2020

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1200 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı :	9 m²
Katılım bedeli :	5.000 TL/m²
1. Ödeme :	Talep edilen m²x 1.000 TL
Başvuru ile birlikte	
2. Ödeme :	Kalan bedelin %50'si
10 Ocak 2020	
3. Ödeme :	Bakiye Bedel
6 Mart 2020	

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tannacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanc / Çağrı Oluc

Tel : 0212 455 61 11 / 0212 455 61 05
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Laminat parkeye damping önlemi

TİCARET Bakanlığı'nın, ithalatta haksız rekabetin önlenmesine ilişkin tebliğleri, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, Çin veya Almanya menşeli bazı laminat parke ithalatında yürürlükte bulunan dampinge karşı önlemlerin uygulanmasının devamı kararlaştırıldı. Diğer tebliğlerle de Çin menşeli bazı alüminyumdan ürünlerin ithalatında uygulanan dampinge karşı önlemler ile Çin menşeli gazla çalışan anda su ısıtıcılar ithalatında uygulanan dampinge karşı önlemlerin devamı karan alındı.

Patates ve kuru soğan ihracatına ön izin şartı

TİCARET Bakanlığı'nın İhracı Yasak ve Ön İzne Bağlı Mallara İlişkin Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğde yapılan değişiklikle, ihracı ön izne bağlı mallar listesine kuru soğan ve taze veya soğutulmuş patates de eklendi. Buna göre, söz konusu ürünlerin ihracı belli kamu kurum ve kuruluşlarının ön iznine bağlanmış oldu.



QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <http://213.144.102.100/QR/NeW2020011882.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Devletin ekonomideki rolü



YENİ EKONOMİ

Doç. Dr. Nurullah Gür

Devletin ekonomideki rolü, iktisadın en çok tartışılan konularının başında gelir. Liberaller, devletin hareket alanının mümkün olduğunca daraltılması gerektiğini savunurlar. Kalkınmacı devlet anlayışı ise piyasa başarısızlıklarını giderme ve piyasaları doğru alanlara yönlendirme konusunda kamunun daha aktif rol oynaması gerektiğini öne sürer.

1980'lerden 2008'deki küresel finans krizine kadar geçen süre zarfında dünya genelinde liberal anlayış ekonomi politikalarına hakim oldu. Ancak, krizden sonra sanayiden dış ticarete, teknolojiye finansla birçok alanda kamunun etki alanını genişlettiği bir döneme girdik.

Bazı küçük ada ülkelerinin ve doğal kaynak zengini ülkelerin istisnai durumlarını göz ardı edecek olursak, düzgün işleyen bürokratik sistemin ve etkili kamu politikalarının ekonomik gelişmeyi yakalaması büyük ülkelerin başarı hikayesinde kritik roller oynadıklarını rahatlıkla söyleyebiliriz. Bu durum, liberal ekonominin beşiği olarak kabul edilen İngiltere ve ABD için dahi geçerlidir.

Peki, devlet ekonomide nasıl etkin bir rol oynayabilir? Bu konuda öncelikle altı çizilmesi gereken noktalardan biri, devletin özel şirketlerle rekabet eden değil, onların daha verimli çalışmasını için uygun ortamı ve desteği sunan taraf olması gerektiğidir. Kamu, öngörülebilir politikalar uygulayarak ve gereksiz bürokratik düzenlemelerden kaçınarak özel şirketler için düzgün işleyen bir iş ortamı sağlamalıdır. Haksız rekabetin önüne geçerek çürük oyuncuları piyasalardan dışına itmelidir. İşini hakkıyla yapanların ise önünü açmalıdır.

Güçlü ortaklıkların ve iş ilişkilerinin kurulması, mülkiyet haklarının güzetilmesi, sözleşmelere riayet edilmesi, çalışan ve işveren haklarının adilane bir şekilde korunması ve ekonominin dünyadaki değişen koşullara daha kolay adapte olması için etkin ve hızlı işleyen bir hukuk sistemi tesis edilmelidir.

Kritik öneme sahip ara malların uygun fiyatlarla erişim, şirketlerin yurtdışında rekabet edebilmeleri için oldukça belirleyici bir faktördür. Devlet, kendi sınırları içerisinde çıkmayan enerji kaynaklarının ve hammaddelerin yurtdışından ucuz temin edilmesi için ticaret diplomasini sonuna kadar kullanmalıdır. Yüksek teknoloji ara malların üretimini için ise seçici teşvik politikaları

uygulanmalıdır. Yatırım süresi uzun, başlangıç maliyetleri ve pozitif dışsallıkların ise yüksek olmasından dolayı şirketlerin girmeye cesaret edemediği alanlarda devlet, özel sektörü cesaretlendirmeli ve desteklemelidir. Türkiye'de devletin yerli otomobil projesinde göstermiş olduğu koordineli ve destekleyici performans bu duruma güzel bir örnektir.

Yüksek teknoloji ürünlerinin üretimi için edilebilir hale gelmesi için ölçek ekonomisini yakalamak gerekiyor. Bu ürün gruplarında iç piyasada belli bir üretim ölçeğine ulaşmak için kamu alım garantileri belli bir süre devreye girmelidir. Devlet, ürünlerin ihracatına başladığında ise ticaret diplomasini kullanarak dış pazarlara açılarda özel sektöre yardımcı olmalıdır.

Devlet, verdiği teşviklerin ne derece etkin kullanıldığını yakından takip etmelidir. Eğer destekler bazı şirketler tarafından suistimal ediliyorsa, bunlara yönelik piyasa koşulları içerisinde cezai müeyyidelerin (belli bir süre bu şirketlerin yeni teşviklerden yararlanmaması ve kamu ihalelerine alınmaması gibi) uygulanması düşünülmelidir.

Öngörülmesi mümkün kurulumları, ekonomik istikrarı korumak için makro ihtiyati politikalar uygulamalıdır. Bu sayede ekonominin mevcut kırılganlıkları azaltılarak ilerleyen zamanlarda karşılaşılabilecek dış soklara karşı ekonominin direnci artmış olur.

Bütün bunlarla birlikte, devletin gelir dağılımını düzeltmek ve fırsat eşitliği sağlamaya yönelik olarak da politikalar uygulamalıdır. Piyasa koşullarında oluşan gelir dağılımını düzeltmek için dolaylı vergilerin payının daha yüksek olduğu bir vergi sistemi oluşturulmaya çalışılmalıdır. Fırsat eşitliği için gençlerin kaliteli eğitime erişimi garanti altına alınmalıdır. Batılı gelişmiş ülkelere popülizm partilerinin ve liderlerin son yıllarda yükselişi geçmesinin altında yatan en büyük faktörlerden biri, kamunun 1980'lerden sonra uzun bir süre gelir dağılımı ve fırsat eşitliği gibi konuları göz ardı etmesinin ortaya çıkardığı sosyal tansiyondur.

Ekonominin büyüdüğü ve dönemin şartları değiştiği devlet mekanizmasının işleyişini iyileştirecek yeni reform ihtiyacı ortaya çıkıyor. Bu, ekonomik gelişimin göz ardı edilemeyecek bir gerçeği ve gereksinimidir.

Savunmada ATAĞA DEVAM

Türk savunma sanayi, yeni yılda da birçok ürün ve sistemin teslimatına devam edecek. Bayraktar Akıncı TIHA, Atak Faz-2 helikopterleri, Alçak İrtifa Hava Savunma Füze Sistemi Hisar-A, Atmaca deniz füzesi ve Çok Maksatlı Amfibi Hücum Gemisi TCG Anadolu bunlardan sadece birkaçı.

Elektronik sistemler

- Kritik tesislerin mini/mikro İHA tehditlerine karşı korunması projesi ihale edilecek.
- ASELPOD hedefleme podlarının teslimi süreci.
- RAKAS - MUKAS Projesi kapsamında Radar Karşıtma ve Aldatma Simülatörü (RAKAS) sistemi teslim edilecek.
- Radar Elektronik Destek (ED)/Elektronik Tarama (ET) Sistemleri Projesi kapsamında ED ve ET sistemleri kullanıma sunulacak.
- Kent Güvenlik Yönetim Sistemi ve Plaka Tanıma Sistemi Projesi kapsamında yurt içindeki kurullara devam edilecek.
- Modüler geçici üs bölgelerinin teslimatları süreci.
- Çeşitli tiplerde karstıncı, köretici, İHA öncelikli sistem ile telsiz teslimatları yapılacak.
- X Band Uydular Muhabere Sistemi Projesi kapsamında teslimatları başlanacak.
- Dünyada yalnızca 7 ülkede üretilen x-ray araç ve konteyner tarama sistemlerinin yerli imkanlarla üretilmesi amaçlanan Milli Tarama Sistemi (MILTAR) Projesi sözleşmesi imzalanacak.
- Dost Düşman Tanıma Tanıtma Sistemi (İFF) Mod 5/S Projesi kapsamında öncelikle F-16 olmak üzere çeşitli hava ve deniz platformlarına milli İFF cihazları entegrasyonu yapılacak.
- Elektronik harp korumalı, 30-52 MHz frekans aralığında çalışan ve frekans atlama özelliğine sahip, 5 farklı dalga seki yükü ve istenildiğinde yeni dalga şekilleri yüklenilebilen yeni tip el telsizi (EHKET) sahaya verilecek.

TÜRK savunma sanayi, 2020'de de güvenlik güçlerine bir dizi yeni platform ve sistemin teslimatına başlayacak. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayi Başkanlığı'nın 2020 hedeflerine ilişkin yapılan açıklamada yeni yılda teslimi planlanan sistemler şöyle: Bayraktar Akıncı TIHA, 2020 sonunda teslim edilecek, Atak Faz-2 helikopterlerinin teslimine de yeni yılda başlanacak. Alçak İrtifa Hava Savunma Füze Sistemi Hisar-A ve Atmaca deniz füzesi, 2020'de envantere alınacak. Deniz platformları alanında Türkiye'nin en büyük savaş gemisi olacak Çok Maksatlı Amfibi Hücum Gemisi TCG Anadolu da 2020 sonunda teslim edilecek.

KARGO İHA'DA SÖZLEŞME

Özellikleri geliştirilmiş Kamikaze Mini İnsansız Hava Aracı (İHA) Kargo-2'ler ve Otonom Taktik Vurucu Sabit Kanatlı İHA Alpagu'nun teslimatlarına geçilecek. Geliştirilmiş mini İHA'nın teslimatlarına başlanacak. Kargo İHA'nın sözleşmesi imzalanacak, tasarım ve geliştirme faaliyetleri gerçekleştirilecek. Kara Kuvvetleri Komutanlığı ihtiyacı için Temel Eğitim Helikopteri Projesi kapsamında sözleşme imzalanacak.

DENİZ PLATFORMLARI

Test ve Eğitim Gemisi TCG Ufuk'un teslimatı gerçekleştirilecek. İki adet acil müdahale dalış eğitim botu teslim edilecek. Yeni SAT botunun ikinci kullanıma sunulacak. Denizde İkmal Muharabe Destek Gemisi Tedarik Sözleşmesi kapsamında geminin detay tasarımı aşaması tamamlanacak. Preveze Sınıfı Denizaltı Yarı Ömür Modernizasyonu (PREVEZE YÖM) Projesi ön tasarım aşaması sonuçlandırılacak.

KULELİ ZİRH KAMYONET

Kara platformları alanında Vuran, Kirpi-2, Yeni Nesil Kriminal İnceleme Aracı Kırak, olay yeri inceleme aracı, Gizli Zırhlı Küçük Otobüs GİZKO, zırhlı ambulans gibi çeşitli tip ve özelliklerde araçlar güvenlik güçlerine teslim edilecek. Emniyet Genel Müdürlüğü için başlatılan Zırhlı Kamyonet ve Binek Araçları Projesi kapsamında gizli silah kuleli zırhlı kamyonetler ilk kez teslim edilmeye başlanacak. Kara Kuvvetleri Komutanlığı için üretimi yapılan Mayına Karşı KSM Korumalı Kurfanca Aracı (MKKKKA) ilk kez kullanıma girecek. 6x6 Mayına Karşı Korumalı Araç Projesi kapsamında ilk teslimatları yapılacak. İlk yerli üretim Havadan Taşınabilir 105 milimetre Hafif Çekili Obüs (BORAN) Projesi kapsamında ilk obüsler Kara Kuvvetleri Komutanlığı'na teslim edilecek. Zırhlı Amfibi Hücum Aracı'nın (ZAHA) kalifikasyon testlerine başlanacak. Hafif, orta ve ağır sınıf insansız kara araçlarından bazı gruplarda ihaleye çıkılacak ve bazı sınıf araçlar envantere alınacak.

YERLİ SİLAH VE MÜHİMMAT

İlk yerli ve milli hava-hava füzesinin üretilmesi amacıyla yürütülen Göktuğ Projesi kapsamında geliştirilen Bozdoğan Hava-Hava Füzesi uçaktan test atışlarının tamamlanmasından sonra envantere girecek. Orta İrtifa Hava Savunma Füze Sistemi Hisar-O'nun harp başlıklı tam otomatik atış testleri yapılacak. Korkut alçak irtifa hava savunma sistemlerinin teslimatlarına devam edilecek. Portatif Hava Savunma Füze Sistemi Projesi kapsamında, harp başlıklı güdümlü test füzesi atış testleri gerçekleştirilecek. HGK, KGK, LGK ve Teber güdümlü kitleli; SOM-A, UMTAS, L-UMTAS, OMTAS füzeleeri, MAM mühimmatları ve DSH roketlerinin teslimatlarına devam edilecek. MPT-76, Özgün Yerli Tabanca Mete, 5,56 piyade tüfeğinin teslimatları süreci. MPT-76 tüfeğiyle uyumlu tüfek altı bombaların teslimatlarına devam edilecek. Firtına obüslerinde kullanılan topçu mühimmatlarının etkin ve verimli şekilde hedefe ulaşmasını sağlayan sevk sistemlerinin yerli imkanlarla geliştirilmesi sağlanacak.

HANNOVER MESSE 2020

Hannover-Almanya
20-24 NİSAN 2020

Türkiye Milli İştirakçi
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYA SANAYİ SEKTÖRÜ HANNOVER MESSE 2020 FUARINDA BULUŞUYOR!

HANNOVER MESSE 2020

- Dünya sanayi sektörünün buluşma noktası
- 6500 katılımcı
- Yaklaşık 200.000 profesyonel ziyaretçi
- 6.5 Milyon profesyonel iş görüşmesi

KATILIM SAĞLANACAK SALONLAR

- Hall 12 : Enerji
- Hall 13 : Enerji
- Hall 16 : Dijital Ekosistemler
- Hall 19-20 : Yan Sanayi
- Hall 22 : Yan Sanayi

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 9 m²
- Katılım bedeli (nakliye dahil) : 3.705 TL / m²
- 1. Ödeme : Başvuru ile birlikte : Talep edilen m² x 2.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 24 Ocak 2020
- 3. Ödeme : Bakliye Bedel
- 20 Mart 2020

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'ınıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontunuzun tarih ve saat dikkate alınarak bir süre sonra gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tannacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma.
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri.
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması.
- Türkiye Milli İştirakçi broşüründe firma bilgilerinin yer alması.
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri.
- Fuar giriş kartı.
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi.
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafları.

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "HANNOVER MESSE 2020 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İlil Ayla Bahçekapılı / Esra Yılmaz

Tel : 0212 455 61 13 / 0212 455 65 10
GSM : 0538 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : ilil.eslantas@ito.org.tr / esrayilmaz@ito.org.tr
444 0 486 | İto.org.tr | @itokurumsl

Çin'deki ithalat fuarı kasım

DÜNYANIN ilk ithalat temalı fuarı olarak tanımlanan China International Import Expo (CIIE), Çin Halk Cumhuriyeti'nin Şanhay kentinde gerçekleştirilecek. Fuarın Türkiye milli katılım organizasyonunun, İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçılar Birliği tarafından yapılacağı fuar, 5-10 Kasım 2020 tarihleri arasında düzenlenecek. Geçtiğimiz yıl düzenlenen fuarda, 180 ülke ve bölgeden 3 bin 800'ün üzerinde katılımcı yer aldı.

A map of the Eastern Mediterranean region, including Greece, Turkey, Cyprus, and parts of the Middle East. The map highlights several maritime routes with arrows: a red arrow from the Aegean Sea towards the Levant, a blue arrow from the Levant towards the Aegean Sea, and a green arrow from the Aegean Sea towards the Black Sea. The map also shows the flags of Greece, Turkey, Cyprus, and the United Kingdom. Key locations labeled include Greece, Turkey, Cyprus, and the United Kingdom. The map is titled 'Eastern Mediterranean' and 'Maritime Routes'.

A large fishing vessel, likely a trawler, is positioned on the left side of the frame. It has a dark hull and a complex superstructure with various antennas and equipment. A long, dark net extends from the vessel towards the right. In the distance, on the right side, a smaller boat is visible, also equipped with antennas and other electronic gear. The ocean is a deep blue-grey color, and the sky is a lighter, hazy blue. The overall scene suggests a maritime activity, possibly related to fishing or research.

No:11 A/41 Yarıbosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

e-ticarete 'güven' damgası

Tüketicinin e-ticaret sitelerine güvenini artırması ve pazarı daha da büyümesi beklenen 'güven damgası' uygulaması başladı. Güven damgasıyla e-ticaret girişimcilerinin uluslararası pazarlarda rekabet gücünün ve e-ihracatın artırılması da hedefleniyor.

ŞEREF KILIÇLI

PAZAR büyüklüğü 2020 sonunda 100 milyar lirayı aşması beklenen e-ticaret, çok yönlü bir değişim sürecini de başlattı. Ticaret Bakanlığı'nın e-ticaret siteleri için Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile işbirliği yaparak devreye aldığı 'güven damgası' da bu sürecin önemli yenilikleri arasında yerini aldı. Uygulama ile e-ticarettaki güven ortamının güçlendirilmesi hedefleniyor. Güven damgası uygulamasının tanıtım toplantısı Ankara'da, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla gerçekleştirildi. Toplantıda, güven damgası almaya hak kazanan ilk 12 e-ticaret sitesine güven damgaları da takdim edildi.

TOBB YETKİLİ

TOBB'u güven damgası sağlayıcı olarak yetkilendirdiklerini belirten Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, e-ticaret yapan tüm firmaların gönüllülük esasına göre sisteme başvurabileceklerini söyledi. Pekcan, ilgili yasal düzenlemelerdeki kriterleri sağladığı tespit edilen e-ticaret sitelerine güven damgası tahsis edileceğini belirterek, şöyle konuştu: "Tüketicinin korunması, kişisel veriler ve ödeme sistemleri konusunda ilgili mevzuatlara uygun davranacak bu siteler denetlenecek ve belli aralıklarla yapılacak sızma testleri sayesinde de güvenlik açıkları varsa tespit edilecek. Burada alıcıların sipariş hakkında bilgi alabilmesi, talep ve şikayetlerinin etkin bir şekilde yönetilmesi sağlanacak."

Elektronik

Ticarette Güven Damgası Hakkında Tebliğ kapsamında, güven damgası sağlayıcılarından uluslararası güven damgası kuruluşlarından en az birine üye olmasını talep ettiklerini de vurgulayan Bakan Pekcan, "Böylece bu kuruluşların uluslararası geçerliliği olan logolarını güven damgası alan e-ticaret firmalarının kendi sitelerinde kullanabilecek. Bu bize ne getirecek? Şirketlerimizin yeni pazarlara açılmasını, yeni müşterilere ulaşmasını kolaylaştıracak, e-ticaret girişimcilerinin ulusal ve uluslararası pazarlarda tanınırlığını, itibarlarını ve rekabet güçlerini artıracak ve ihracatımızı da pozitif yönde etkileyecek. E-ticaret yapmak isteyen küçük işletmelerimizin de tanınırlığını ve güvenirliliğini artıracak" dedi.

TAHSİS SÜRECİ

Güven damgasının e-ticaret siteleri için neyi ifade ettiğini açıklayan TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ise şu bilgiyi verdi: "Damganın varlığı, sitenin TOBB denetiminden geçtiğini gösterir. Biz bu kapsamda, e-ticaret sitesinin Ticaret Bakanlığımızın tebliğinde yayımladığı şartları taşıyıp taşımadığını kontrol ediyoruz. İki temel unsura odaklanıyoruz. Birincisi, sitenin teknik altyapısı, asgari güvenlik şartlarını taşıyor mu? İkincisi, sitenin iş süreçleri tebliğde sıralanan kanunlara uygun mu tasarlanmış? Her iki sorunun cevabı 'evet' ise güven damgasını tahsis ediyoruz. Sitedeki damganın gerçek olup olmadığını merkezden kontrol ediyoruz."



İşte 'güven damgası' alan ilk 12 firma

Türkiye'de güven damgası almaya hak kazanan ilk 12 e-ticaret sitesi şunlar: www.epitaom.com, www.farmasi.com.tr, www.gittigidiyor.com, www.flypgs.com, www.sahibinden.com, www.modanisa.com, www.sigortam.net, www.arcelik.com.tr, www.beko.com.tr, www.migros.com.tr, shop.sarar.com, www.sefamerive.com

Şikayetler muhataplarına ulaştırılacak



Damganın varlığının TOBB'un e-ticaret sitesine garantör ya da kefil olduğu anlamına gelmediğini, taraflar arasında bir uzlaşmazlık olursa, çözüm mercinin tüketici hakem heyetleri ya da mahkemeler olduğunu vurgulayan Hisarcıklıoğlu, "TOBB'un görevi, güven damgası alan sitelerle ilgili şikayetleri muhataplarına ulaştırmak. Oluşturduğumuz şikayet sistemi, bakanlığımıza da açık. Tüketiciler, güven damgası olan e-ticaret sitelerinden daha güvenli alışveriş yapabilirler. Karşılaştıkları sorunların muhataplarına ulaştırdıktan ve kişisel verilerinin uluslararası güvenlik standartlarında korunduğundan emin olabilirler" dedi.

CPhI 2020

Şanhai/Çin Halk Cumhuriyeti
22-24 HAZİRAN 2020

- Bitmiş ilaç formülasyonu
- Bitmiş ilaç üretimi
- Biyofarmasötik
- Etkin aktif farmasötik bileşenler
- İlaç hammaddesi
- İnce kimyasal maddeler
- İlaç özel hizmetleri
- İlaç paketiemesi
- Özel imalat



Güven damgası alma şartları

Güven damgası almak isteyen e-ticaret sitelerinin Elektronik Ticarette Güven Damgası Hakkında Tebliğ gereğince şu şartlara uyması gerekiyor:

- Kişisel veri ve ödeme bilgisi içeren her türlü işlemin internet sitesi ve mobil sitede EV SSL, uygulamada SSL ile gerçekleştirilmesini sağlar.

- Güven damgası başvurusunda bulunmadan en fazla üç ay önce ve her takvim yılı içinde en az bir defa, TSE tarafından onaylı A veya B sınıfı sızma testi firmalarına sızma testi yaptırarak gerekli önlemleri alır ve bu önlemleri aldığına ilişkin doğrulama testi yaptırır.

- 23/2/2006 tarihli ve 5464 sayılı Banka Kartları ve Kredi Kartları Kanunu'na, 4/5/2007 tarihli ve 5651 sayılı İnternet Ortamında Yapılan Yayınların Düzenlenmesi ve Bu Yayınlar Yoluyla İşlenen Suçlarla Mücadele Edilmesi Hakkında Kanun'a, 20/6/2013 tarihli ve 6493 sayılı Ödeme ve

Menkul Kıymet Mütabakat Sistemleri, Ödeme Hizmetleri ve Elektronik Para Kuruluşları Hakkında Kanun'a, 7/11/2013 tarihli ve 6502 sayılı Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun'a, 23/10/2014 tarihli ve 6563 sayılı Elektronik Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun'a, 24/3/2016 tarihli ve 6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanun'u ve bu kanunların ikincil düzenlemeleri ile elektronik ticaret ortamında satışa yasak olan ya da şarta bağlanan ürünlere ilişkin düzenleme ve idari kararlara uygun süreçler tasarlar.

- e-ticaret ortamında çocukların fiziksel, zihinsel, ahlaki, psikolojik ve toplumsal gelişim özelliklerini olumsuz yönde etkileyebilecek içeriğe yönelik tedbirleri alır.
- e-ticarete konu malın stok bilgisi, içeriği, malzemesi, ölçüleri gibi özelliklerine, kullanımına ve varsa garantisine, teknik

desteğine ve bunların kim tarafından sağlanacağına ilişkin detaylar ile gerçek boyutlarının anlaşılmasını mümkün kılan görselleri, tedarik, kargo ve teslimat süresi gibi hususları, sipariş alıcısına teslim edilmeye kadar siparişin durumu hakkında gerekli bilgileri ve kargo takip imkânını sunar ya da sunulmasına olanak sağlar.

- e-ticarete konu hizmetin kim tarafından sağlanacağı, kapsamı ve süresi gibi bilgileri sunar ya da sunulmasına olanak sağlar.

- Alıcının siparişi hakkında bilgi alabilmesi, talep ve şikayetlerini internet tabanlı iletişim yöntemlerinden en az biri ve telefon aracılığıyla iletebilmesi için müşteri hizmetleriyle iletişim imkânı sunar. Talep ve şikayetlerin etkin bir şekilde yönetilmesini, sonuçlandırılmasını ve konuya ilişkin alıcının bilgilendirilmesini sağlar.

ULUSLARARASI İLAÇ SEKTÖRÜNDE DÜNYANIN EN BÜYÜK İKİNCİ FUARI

CPhI CHINA

- Asya Pasifik bölgesinin lider eczacılık, farmasötik fuarı
- 200.000 m² katılım alanı
- 3.500 üzerinde katılımcı
- 70.000 üzerinde ziyaretçi
- 40 ülkeden 300 uluslararası alıcı

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : 5.000 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "CPhI CHINA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Gökhan Çapkın / Sibel Tayanç

Tel : 0212 445 6116 / 0212 455 6111
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gokhan.capkın@ito.org.tr / sibel.tayanç@ito.org.tr
444 0 485 / ito.org.tr / [/itorokursal](https://www.facebook.com/itorokursal)

Dijital itibarınız kaç puan?

Hoşunuza gitsin veya gitmesin, birileri, hakkınızda internette derinlemesine arama yapar ve yorum bırakır. Bu birileri arasında, ürünlerinizi ve hizmet kalitenizi araştırarak veya test eden müşterilerinizin yanı sıra kızgın rakipleriniz, meraklı komşularınız veya vergi memurları gibi hiç tahmin etmeyeceğiniz kişiler de olabilir. Dijital itibarınızı yönetmeye henüz başlamadınız mı?

Müşterileriniz herkesin gözü önünde sizi puanlar. Müşteriye davranış biçiminden ürün ve hizmetlerin kalitesine kadar pek çok gerçeğe ile dijital alemde hakkınızda bir sicil tutulur. Kötü şeyler aklımıza gelse de hiç beklemediğimiz kadar müşteri kazanmanın sırrı da dijital itibar yönetiminde gizlidir. Henüz başlamamış olabilirsiniz ama zararın neresinden dönüle kâdır. Google Benim İşletmem'de, mağaza puanınız 5 yıldız üzerinden 4.5'in altında ise teyakkuzda olmalı, 4'ün altında ise acilen harekete geçmelisiniz. 3 puanın altında bir kalite skoruna sahipseniz her şey sıfırdan başlamanız gerekir. Düzeltmek zaman alır ama denemeye değer.

BİR ANDA VURABİLİR

Müşterilerin yüzde 85'inin, satın alma kararları



Yakup KOCAMAN
İstanbul Ticaret Odası Başkanı

öncesinde online yorumları okuduğu ve bundan etkilendikleri bir gerçek. Online skorunuzun düşmesi çuvalın altında yeni bir delik açılması demektir.

Hakkınızda yüzlerce olumlu yorum yazılmış olsa da son birkaç haftada yazılan bazı olumsuz yorumlar bir anda müşteri trafiğinizi vurabilir.



Dört etkili faktör

Potansiyel müşterilerin, hakkınızda görüşlerini doğrudan olumlu veya olumsuz etkileyen faktörleri şöyle sıralayabiliriz:

1 - Hacım: Ürün ve hizmetleriniz hakkında internette toplam kaç inceleme ve yorum yapıldığının sayısı hayatı derecede önemli. Hiç yorum almadığınız veya birkaç

yorum almış bir ürün ile onlarca yorum almış bir ürünün satış dönüşme oranı arasında dağlar kadar fark var. Her şeyden önce ne kadar fazla yorumla sahipteniz o kadar iyi.

2 - Yakın zaman: En son yazılan yorum altı ay öncesine ait ise müşterileriniz durup iki kez düşünecek. Yorumlarınız ne kadar yeni ise insanlar size

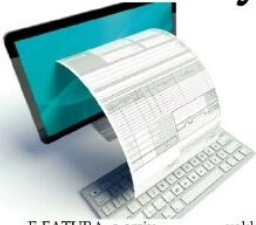
o kadar fazla güvenir. Çünkü her zaman yakın ve özel ilgi bekleyen müşterileriniz, kitenizle ne kadar yakından ilgilendiğinizi yorumlarınızın yeniliği sayesinde ölçebilir.

3 - Yaygınlık: Ürün ve hizmetleriniz hakkında kaç farklı sitede yorum yapılıyor. Aynı anda hem Google Benim İşletmem'de hem

Hepsiburada'da hem N11'de veya özellikle sektörünüze özgü inceleme sitelerinde boy gösteriyor musunuz? Müşterileriniz hakkınızda ne kadar fazla sitede yorum ve inceleme okursa o kadar iyi.

4 - Uzunluk: Yorumlarınız ne kadar uzun ve detaylı ise o kadar şanslısınız. Ürünlerinizin iyi ve kötü yönleriyle inceden

e-fatura'ya geçişi son güne bırakmayın



E-FATURA, e-arşiv, e-defter ve e-irsaliye gibi uygulamalarda, 2020'de 300 bine yakın yeni mükellef daha sisteme dahil olacak. Elektronik Defter Genel Tebliği ve Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile kapsamlı bir elektronik belge düzenlemesi yapılırken, ilk dilimdeki mükelleflerin geçişi ocak ayıyla birlikte başladı. Temmuzda ise ikinci dilimdeki mükellefler, e-belge uygulamalarına geçecek. Geçtiğimiz son

dört yılda 175 bine yakın mükellefin e-fatura uygulamasına geçtiğini kaydeden Uyumsoft Bilgi Sistemleri ve Teknolojileri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Önder, bu yıl

yaklaşık 300 bine yakın yeni mükellefin daha sisteme gireceğini belirtti. Önder, "Türkiye olarak e-fatura uygulamalarına, Avrupa'dan çok daha sonra girdik, ancak Avrupa'dan daha iyi bir noktaya geldik. 2020 sonu itibarıyla de dünyada örnek olacağız. e-belge uygulamalarına çok hızlı adapte olduk" dedi. Önder, e-fatura uygulamalarına geçiş sürecinin son günlerine bırakılmaması tavsiyesinde bulundu.

İşletme cetvelleri için giriş uyarısı

SANAYİ işletmelerinin bir senelik faaliyetlerini 'yıllık işletme cetvelleri'nde göstermeleri gerekiyor. Bu cetvellerin de takvim senesi sonundan itibaren dört ay içinde e-devlet web sitesindeki 'Sanayi Sicil İşlemleri' uygulaması kullanılarak elektronik ortamda girişi yapılacak. Sanayi Genel Müdürlüğü'nün tebliği gereğince, 2019'a ait yıllık işletme cetvellerinin girişlerinin yapılması gerekiyor.



İTO üyeleri nisan sonuna kadar

İşletmelerin ayrıca faal durumdayken vermedikleri 2017 ve 2018'e ait yıllık işletme cetvelleri de varsa ivedilikle sisteme girmeleri istendi. İTO üyelerinin de yıllık işletme cetvellerini 30 Nisan 2020'ye kadar e-devlet üzerinden sisteme girmeleri gerektiği bildirildi.

BAUMA CTT RUSSIA 2020

Moskova/Rusya Federasyonu
26-29 MAYIS 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Beton Sanayisi
İnşaat Araçları Ve Ekipmanları
İnşaat Teknolojileri
İş Ve İnşaat Makinaları
Madencilik
Yedek Parça Sanayi

İNŞAAT ENDÜSTRİSİNE DAİR A'DAN Z'YE HER ŞEY BU FUARDA!

BAUMA CTT RUSSIA 2020

- 55.000 m² sergileme alanı
- 19 ülkeden 603 katılımcı
- 55 ülkeden ve Rusya'nın 71 bölgesinden 22.726 ziyaretçi
- 21. kez düzenlenecek Rusya'nın en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarının zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı:** 12 m²
Katılım bedeli: 3.420 TL/m²
- 1. Ödeme:** Talep edilen m²x2.000 TL
Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme:** Kalan bedelin %50'si
14 Şubat 2020
- 3. Ödeme:** Bakiye Bedel
8 Mayıs 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı: İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka: YAPI KREDİ BANKASI
Şube: SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu: 055
TL Hesap No: 60614779
IBAN: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "BAUMA CTT RUSSIA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



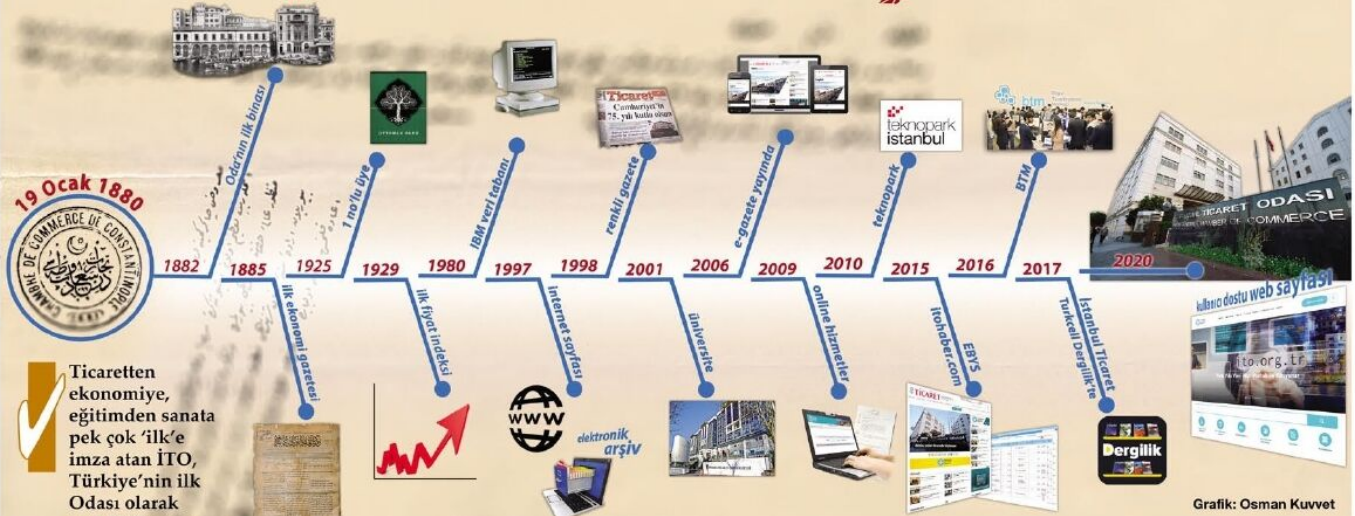
İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü / Çağrı Oluç / İdil Aslantaş

Tel: 0212 455 61 19 / 0212 455 61 05 / 0212 455 61 13
GSM: 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta: akif.gonulcu@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
idil.aslantas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito | itokurumsal

ito, 138 YASINDA



Grafik: Osman Kuvvet

Ticaretten
ekonomiye,
eğitimden sanata
pek çok 'ilk'e
imza atan İTO,
Türkiye'nin ilk
Odası olarak
en köklü ve en
yenilikçi kurumu.
İTO iştiraki
Teknopark İstanbul,
1.500'den fazla milli
projeyle ev sahipliği
yapan bir inovasyon
merkezi. BTM ise
girişimcilerin
yeni adresi.

1980'lerden itibaren IBM tabanlı sistem kullanarak üye firmaların veri tabanını oluşturmaya başlayan İTO, 2020'ye web portalını yenileyerek girdi. Oda, geçtiğimiz yıl 300 bin 857 işlemi online gerçekleştirdi.

19 milyon doküman e-arsivde

Elektronik arşiv de İTO'nun üyelerine yönelik ilk dijital projelerinden. Oda'nın 1997 yılında oluşturmaya başladığı bu arşive şu anda 19 milyon doküman bulunuyor. Kurulştan kapanışa kadar firmaların adeta röntgenini oluşturan bu belgeler, sistemde saklı tutuluyor.

4 milyon evrak elektronik ortamda

İTO, iş akışının hızlanmasına imkan sağlayan Elektronik Belge Yönetim Sistemi'ni (EBYS), 2015 yılında hayata geçirdi. EBYS ile

birlikte çeşitli kurumlardan ve kişilerden İTO'ya ulaşan yaklaşık 1 milyon 56 bin evrak elektronik ortama aktarıldı ve kurum içerisinde e-imza

süreçleri kullanılarak işlem gördü. EBYS aracılığıyla ITO'dan giden evrak sayısı ise 2 milyon 831 bin 148 olarak kaydedildi.

300 bin 857
online islem

İTO, online işlemlere de 2009 yılından itibaren start verdi. Üyeler, faaliyet belgesi, ticaret belgesi başta olmak üzere talep ettikleri ticari belgeleri internet ortamından temin edebiliyor. Üyeler, 2019 yılında 300 bin 857 işlemleri online olarak gerçekleştirdi. Bunun 246 bin 638 adedini faaliyet belgesi talebi, 53 bin 884 adedini ticaret sicil gazetesini talebi, 355 adedini ise ticaret belgeleri talebi oluşturdu.

Veri tabanını 80'lerde olusturdu

İTO'nun dijital
platformdaki ilk çalışmaları, istatistiki veriler ile TÜİK'in ithalat-ihracat verileri oldu. Ticaret sicile birlikte Oda, 1980'lerden itibaren IBM tabanlı AS 400 sistemini kullanarak üye firmaların

veri tabanını oluşturmaya başladı. Sistemle firmaların kuruluşu, faaliyet alanı, ortakları, faaliyete geçtiği yıl ve kapanışına dair tüm yaşam döngüsü elektronik ortama aktarılarak, adeta kimlik bilgileri çıkarılıyor.

Fiyat indeksleri ticarete rehber oldu

Türkiye'de fiyat indeksleri ilk kez 1929 yılında İstanbul Ticaret Odası tarafından yayınlanmaya başladı. Ticaret

hayatına halen rehber olmaya devam eden fiyat indeksleri, Birleşmiş Milletler yayınları arasına da girdi.

Odası'nda ilk sicil numarası ise Osmanlı Bankası'na verildi. Bank-ı Osmanî-i Şahane adıyla kurulan Osmanlı Bankası, Oda'nın '1' sicil numaralı üyesi olarak tarihe geçti.

'İLK'LERİN ADRESİ

Oda, 1,5 asıra yaklaşan hizmet serüveninde ticaretten ekonomiye, eğitimden teknolojiye, sanattan spora kadar pek

çok 'ilk'e imza attı.
Kurumsal ekonomi gazetesi,
Türkiye'nin uluslararası fuar
organizasyonu 'Karadeniz
Gemisi' sergisi, Birleşmiş
Millîler yayınları arasına
giren fiyat indeksleri,
tahkim müessesesi, İstanbul
Ticaret Üniversitesi,
startup'ların adresi Bilgiyi
Ticarileştirme Merkezi,
inovasyon üssü Teknopark
İstanbul, ITO imzasını
taşıyan 'ilk'lerden sadece

birkaçı...

Türkiye'nin en köklü Odası olan İTO, aynı zamanda dijital dönüşümü ilk gerçekleştiren en yenilikçi Oda olarak öne çıkıyor.

İşte, Galata'da 138 yıl
önce küçük bir handa
başladığı serüvenini,
'dünyanın en büyük tic
odasından biri' olarak
taçlandıran İstanbul Ticaret
Odası'nın 'dijital ilk'leri...

Ekonomi basınının sesi

**Osmanlı'nın ve Türkiye'nin ilk
kurumsal ekonomi gazetesi
Dersaadet Ticaret Odası Gazetesi,
5 Ocak 1885 tarihinde yayımlanmaya
başladı. 1958 yılından bu yana İstanbul
Ticaret adıyla kesintisiz olarak yayın
hayatını sürdüren gazetenin ilk sayısı,
'Bütcü müzakerelei başladı'
manşetli çıktı. İstanbul Ticaret,
Cumhuriyet'in 75. kuruluş yıl
dönümünde ise renkli baskılıya
okuyucularına ulaştı. Haftalık 67 bin
tirajı olan gazete, İngilizce baskısıyla
da uluslararası okuyucularıyla
buluşuyor.**

takip ediliyor. Gazeteyi 2019'da 109 bin 819 kişi uygulamadan indirerek okudu. Çevrimdışı durumdayken de okuma ve otomatik indirme özelliği bulunan uygulama, Apple Store veya Google Play üzerinden ücretsiz olarak yüklenebiliyor. İstanbul Ticarət, Türk Telekom uygulamasından da takip edilebiliyor.

14 YILLIK E-GAZETE

**İstanbul Ticaret, ekonomi
basınında dijital platforma taşınan
ilk gazetelerden biri olarak da
dikkat çekiyor. Gazetenin
Ağustos 2006'dan itibaren
yayınlanan sayılarına
<http://istanbul ticaret.org.tr>
adresinden ulaşmak mümkün.**

TURKCELL DERGİLİK'TE

İstanbul Ticaret, dergi ve gazetelerin mobil cihazlardan okunmasını sağlayan Turkcell Dergilik uygulamasındaki ilk gazetelerden biri. Gazete, 2017 yılından bu yana bu mecradan da

**İstanbul Ticaret
tüm mecralarda**

www.itohaber.com
www.istanbulticaret.org.tr
Mobil uygulamalar
(AppStore ve Google Play'de 'ito' ile arayınız)

itohaber.com

İnternet haberciliğinde de öncü olan İstanbul Ticaret Odası, İtohaber.com ile en geniş kapsamlı ticaret haber portalları faaliyetine geçiş yaptı. İtohaber.com'da gündemdeki haberler, sektörler, güncel dünya, mikro-mikro tekeleji başlıklar altında sunuluyor. İtohaber.com'un İngilizce bölümünde de İstanbul ve Türkiye'yi tanıtan içerikler yabancı okuyucular için güncelleniyor. Siteyi ziyaret edenler sayfaları sağ üst köşesine tıklayarak iPadi, iPhone ve Android uygulamalarını erişebilir.

İSTİHDAM
HEDEFİNİ
YAKALAMAK

Ekonomi dostu iş kanununu ile mümkün



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK



Türkiye, oyun kuran bir ülke olarak gücünü ortaya koyuyor

Türkiye'nin bölgesel bir oyuncu olarak, tarihsel hinterlandında ciddi ataklar gerçekleştirdiğine değinen Şekib Avdagiç, şunları kaydetti: "Libya ile imzaladığımız 'Deniz Yetki Alanlarının Sınırlandırılmasına İlişkin Mutabakat Muhtırası' ile Doğu Akdeniz'deki hukuki ve ekonomik haklarımızı teminat altına aldık. Dost ve

kardeş Libya hükümetine askeri yardım elini uzattık. Hükümetimizin bu yöndeki girişiminin çok önemli olduğunu düşünüyorum. Türkiye'nin hakkı olan Akdeniz doğalgazının başka ülkelerce gasp edilmesine izin verilmemesini alkışlıyoruz. Bu konuda hükümetimizin attığı her adımın

destekçisiyiz." Enerji naklinin çeşitlendirilmesi bakımından TürkAkümü projesinin önemine değinen Avdagiç, "Türkiye, oyun kuran bir ülke olarak, gücünü ortaya koyuyor. İstanbul iş dünyası olarak Türkiye'nin daha da güçlenmesi için menfaatlerini koruyacak, bekasını sağlayacak bu girişimlerin yanındayız" dedi.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Oda'nın ocak ayı olağan meclis toplantısında yaptığı konuşmada, "444 bin firmanın temsilcisi olarak söylemeliyim ki, Türkiye'nin istihdam hedefine ulaşması, 'ekonomi dostu iş kanunu' çıkarmasıyla mümkün" dedi.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL
MUGE BİBER - ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Oda'nın ocak ayı olağan meclis toplantısında yaptığı konuşmada, İTO'nun 2020 itibarıyla 444 bin 700 üyeye ulaştığını söyledi. Geçen ay tanıtılan Türkiye'nin Otomobilini, ülkenin yarınları adına büyük bir coşku ve heyecanla karşıladıklarını belirten Avdagiç, projeye Türkiye'nin yeni ekonomiyi ve teknolojilere doğru güçlü bir hamle yaptığını dile getirdi. Avdagiç, projeyi sadece satış bazlı değerlendirmediklerini vurgulayarak, "Yerli otomobil, Türkiye'de yeni ve ileri teknoloji yatırımlarına zemin hazırlayacak. Yüksek teknoloji yatırımlarına ivme kazandıracak ve yeni yatırımlar çekecek" dedi.

TOPARLANMA
YAYGINLAŞACAK

Yeni yıla yeni ümitler ve hedeflerle başladıklarını belirten

Avdagiç, işsizlikteki artış eğiliminin ağustostan bu yana yönünü aşağıya çevirdiğini vurgulayarak, ekonomideki ılımlı toparlanmanın yeni istihdam kapasitesi oluşturacağını belirtti. Avdagiç, işsizlik oranının 2020'de yüzde 10 seviyesine ineceği öngörüsünde bulundu.

Avdagiç, şunları kaydetti: "2019'a para piyasaları bir hayli kötümser girerken, hükümetimiz çok daha iyimser hedeflerle başlamıştı. Geçen bir yıllık sürecin sonunda, haklı çıkarın kim olduğunu, bugün net biçimde görebiliyoruz. İTO olarak, haklı çıkan tarafta olmanın gururunu yaşıyoruz. 2020'de Yeni Ekonomi Programı çerçevesinde ekonomik hedefler daha da yukarıya taşındı. Bizce de 2020 büyümesi 2019'a göre daha iyi olacak. Ekonomimizde olumlu gelişmeler sadece baz etkisinden kaynaklanmıyor. Türkiye ekonomisi baz etkisi dışında da toparlanmaya başladı. Bu yıl, toparlanmanın daha da yaygınlaştığını göreceğiz."

SIRA ÖZEL SEKTÖRDE

Avdagiç, 2019'un son çeyreğinde yüzde 5 olması beklenen büyüme oranının 2020'nin ilk çeyreğinde de güçlü olacağına işaret ederek, "Bir yandan kamu harcamaları büyümeye destek verirken, diğer yandan Merkez Bankası ve kamu bankalarının faiz indirimleri ile birlikte krediler artıyor. Kredilerdeki canlanmanın tüketimi ve dolayısıyla stok artışını tetiklemesini bekliyoruz" diye konuştu.

2020'de öngörülen büyüme hedefinin yüzde 5 olduğunu hatırlatan Avdagiç, şöyle konuştu: "Bu hedefin dinamiklerini özel sektör belirliyor. Özel sektör tüketiminde yüzde 4.9 olan öngörü, özel sektör yatırımlarında yüzde 12.1 artış bekleniyor. Özellikle 5 çeyrektrik gerileyen özel sektör yatırımlarının, bu yıl ilerleyişi gimesi açık bir gereklilik olarak önümüzde

duruyor. Geçen yıl yatırımları kamu sırtlamıştı. Yeni Ekonomi Programı'na göre, bu yıl kamunun payı küçülecek. Görev bize düşüyor. 2020'yi yatırım yılı ilan ederken, görevimizin farkındaydık, üyelerimizden bu konuda gayret göstermelerini bekliyoruz."

İŞSİZLİĞİN YÖNÜ

Avdagiç, büyüme hızındaki artışın işsizlik ile mücadelede büyük destek verdiğini kaydederek, "Büyümede her bir puanlık artış, 110 bin civarında kişiye yeni iş fırsatı sağlıyor. Dolayısıyla büyüme rakamı istihdam için büyük önem arz ediyor. İşsizlikteki artış eğilimi ağustostan bu yana yönünü aşağıya çevirdi. İnşaat sektöründeki ılımlı toparlanma ve turizm başta olmak üzere hizmetler tarafındaki istihdam artışı, işsizlikte en köttünün geride kaldığına işaret ediyor" diye konuştu.

2020'DE YÜZDE 10'A İNER

Avdagiç, ekonomideki ılımlı toparlanmanın yeni istihdam kapasitesi oluşturacağını belirterek, işsizlik oranının 2020'de yüzde 10 seviyesine ineceği öngörüsünde bulundu. Kalıcı ve sürdürülebilir istihdam artışı için yatırım ve üretim faaliyetlerinin hız kazanmasının önemini vurgulayan Avdagiç, "444 bin firmanın temsilcisi olarak, söylemeliyim ki, Türkiye'nin arzu ettiği istihdam hedefine ulaşması teşviklerin yanı sıra 'ekonomi dostu iş kanunu' çıkarmasıyla mümkün. Emekçimizin ürettiği katkısını halletmeden, yatırım yapan firmamızın korunmasının da çok önemli olduğunu inanıyorum" diye konuştu.

Dünya yerinde sayarken, Türkiye ileri gitti

Avdagiç, petrol fiyatlarındaki dalgalanmaların enflasyonu etkileyebileceğine işaret ederek, ABD-İran geriliminden dolayı yükselişin kısa vadeli ve sınırlı olmasını beklediklerini söyledi. Dünyadaki gelişmelerin jeopolitik riskler hariç, genel olarak Türkiye ekonomisinin toparlanmasına yardımcı olacağını ifade eden

Avdagiç, şunları kaydetti: "Türkiye 2019'da dünyadaki durağan ticarete rağmen ihracatını 180 milyar dolara taşımayı başardı. 2019 yılı ihracatımız, 2018'e göre yüzde 2.04 arttı. Bu artış çok önemli. Türk iş dünyası bu rakamı, dünya mal ihracatı yüzde 0 artışla yerinde sayarken, Avrupa ise eksi yüzde 0.6 gerileyen giderken yakaladı. Yani Avrupa gerilerken,

dünya yerinde sayarken, Türkiye ileri gitti."

2020'de Avrupa'da ekonomisindeki durğunluğun asılmasının Türkiye'nin ihracatına olumlu yansımaları olacağına işaret eden Avdagiç, "2020'de dünya ihracat hacminde yaşanacak iyileşmeler, 190 milyar dolarlık ihracat hedefini aşmamıza da yardımcı olacak" diye konuştu.

MECLİS KÜRSÜSÜNDEN YANSIMALAR

Kayıtların önüne geçilebilir



Ali Bakaner / Demir Dışı Metaller Meslek Komitesi: Hemen hemen her sektörde kayıt dışılık var. Mutlaka bunun önüne geçilmesi gerekiyor. Bizim sektör de bu konuda rahatsız. Haksız rekabet, dürtüst çalışanlara yapıldığından zarar iki kat artarak devam ediyor. Önemizin, maliyedeki görevli arkadaşların bu konu ile daha yakından ilgilenmesi. İşveren ve işçi arasında anlaşmazlıklar neticesinde çalışanlar işten ayrıldıkdan sonra 10 yılda mahkemeye başvuruluyordu. Bu, İstanbul Ticaret Odası'nın da girişimiyle 5 yıl indirildi. Ama bunun da çok uzun olduğunu düşünüyorduk ve 1 yılla sınırlandırılması istiyoruz. 2014'e kadar antrepo sahipleri veya ithal ürün alanlar, götürü teminat mektubu ile ürünleri ülkemize getirebiliyorlardı. 2014'ten sonra sektör cezalandırıldı ve götürü teminat mektubunun üzerine ikinci bir teminat mektubu şartı getirildi. Götürü mektubu, ithal edilen malların vergileri, artı KDV'nin yüzde 12'si kadar ek bir maliyetle karşı karşıya kaldı. Maalesef bunu tüketiciye yüktüyoruz. Götürü teminat usulü uygulamasına tekrar dönülmesini rica ediyoruz.

Sektörümüz büyüyor



Ahmet Güleç / Mobilya Meslek Komitesi: Mobilyada KDV, yüzde 18'den yüzde 8'e indi. Bunda, Şekib Başkanımızın katkısı oldu. Mobilya sektörü, 20 yıldır üretimde, tasarımda ve kalitede dünyada kendinden söz ettiriyor. Bugün 3.481 milyar dolar ihracat yapıyor, geçen seneye kıyasla yüzde 11 arttı. Dünyanın 13. büyük üreticisiyiz ve 12. büyük ihracatçıyız. Dünyada mobilyanın yüzde 50'sini ABD, Kanada, İtalya, Almanya, İsveç ve Danimarka üretiyor. Tasarımı, katma değer oluşturuyor. İmalat sektörünün müşterisi. Demirin, metalin, tekstilin, kimyanın, ağaç orman ürünlerinin müşterisi. Dolayısıyla mobilya sektörü gelişen ülkede, diğer sektörler de gelişiyor. İstihdam dostu. Kendi markalarımızla dünya pazarında yer alıyoruz. 21-26 Ocak'taki 16. Uluslararası İstanbul Mobilya Fuarı'na herkes davetli. En kısa zamanda İstanbul'a yakışır bir fuar merkezi çalışmalarını hızlandırmalıyız.

2010/6 sayılı tebliğ revize edilmeli



Mustafa Balkuv / Örne Kumaş, Çorap ve Trikotaj Meslek Komitesi: Hazır giyim ve tekstil sektörü, tüm olumsuzluklara rağmen ayakta kalan, 2,5 milyon çalışan olan, en fazla kadın çalıştırın, kilogram başına 19 dolar katma değer üreten bir sektör. Yüzde 87 ihracat gerçekleştiriyor. Hazır giyimde 18 milyar dolar, tekstilde 10 milyar dolarlık dev bir sektördür. Hazır giyim ve tekstil olarak 10 milyar dolara 250 milyar dolar döviz kazandık. Ciro bazında da yüzde 2 ila 5 arasında büyüdük. Yurt dışı Birim Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında 2010/6 sayılı tebliğ revize yapılmalı. Ülke ihracat ve istihdamda lokomotif rolü olan tekstil ve hazır giyim sektöründe faaliyet gösteren entegre tesisler ve sanayiciler için revize yapılmalı. Tebliğ yapıldıktan

birtakım kriterler getirilebilir. Ayrıca her yıl ülkemizde büyük markalar için üretilen ürünlerin ihracatı üzerindeki etiketler 'Made in Turkey' ibaresi olmalı, ülkemiz imajına fayda sağlayabilir.

U-ETDS konusunda destek istiyoruz



Şerafettin Aras / Tasımaçlık ve Lojistik Hizmetleri Meslek Komitesi: Ulaştırma Bakanlığı, 2020'de iki yeni uygulamayı devreye aldı. Birisi, dijital takograf, diğeri ise adımı bile söylemekte zorlandığımız U-ETDS sistemi. Dijital takograf verilerini aylık olarak yüklemek zorundayız. Araç başı 600 Euro maliyeti var. Türkiye'de bunun uygulanması istenen 650 bin araç bulunuyor. Kanuna göre verileri zaten iki yıl saklıyoruz. Ayrıca AB ATR mevzuatını zaten uyguluyoruz, bir eksikliğimiz yok. Bu uygulamaya göre biz neden analog takografı bırakarak değiştirmek zorundayız? Hiçbir ülkede bulunmayan bir uygulama için biz neden zorlanıyoruz? Yük taşımacılığında, U-ETDS için verilerin araç hareket saatinden itibaren 6 saat içinde yüklenmesi isteniyor. Maliye Bakanlığı'na fatura bilgileri yetkileri sonucu U-ETDS ve dijital takograf yaptırımları 6 ay ertelendi. Yeniden yapılması sürecinde amaç yükünün azaltılması değil midir? Sektörümüz bu süreçten bir fayda görmedi. Bu sorunun çözülmesi için destek istiyoruz.

U-ETDS'de erteleme yeterli değil



Tamer Dinçşahin / Tasımaçlık ve Lojistik Hizmetleri Meslek Komitesi: U-ETDS veri girişinin tüm taşımacılıkta yapılması öngörüldü. Araç hareket ettikten sonra 6 saat içinde veri girilmesini istemesinin yanında, kargo ve posta işletmelerinde ise verinin 1 saat içinde sisteme girilmesi isteniyor. Günlük 6-7 milyonluk bir hareketten bahsediyoruz. Kamyoncuların eylemleri neticesinde U-ETDS ve dijital takograf, 6 ay ertelendi fakat bu süre taşımacılar için yeterli bir süre değil. Bu konuda İTO Başkanımızdan da destek istedik. İstanbul, ticaretin yüzde 60'ının yapıldığı bir metropol. Odamıza üye 15 bin taşımacı var. Diş ticarete ve ihracata daha ileride gitmek istiyorsak bu sektöre sahip çıkmalıyız. Nakliyeciler büyük sıkıntılar yaşıyor. Bu konuda meclis üyelerimizden de destek istiyoruz. Bu sorunlar sadece taşımacıların değil, taşıyanların da sorunu. Nakliye maliyetlerinin yükselişinden bahsediyorsunuz fakat köprü ve otaylara daha geçenlerde yüzde 14 zam geldi. Oysa nakliyecilerin maliyeti yüksek. Hepsinden nakliyecilere destek olmanız, çözümün parçası olmanız bekliyoruz.

Akıllı değerlendirme uygulanmalı



İsmail Hakkı Öksüz / Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi: Döküm sanayicilerinin, milyarlarca dolarlık döküm kumu atığını ekonomiyeye kazandırma imkanı varken, bu atıklar israf ediliyor ve sanayicinin maliyeti artıyor. Gelişmiş ülkelerde gibi atık değerlendirme modelleri ülkemizde de uygulanmalı. Üreticinin tehdit eden diğer bir konu ise eğitimli vasıflı eleman ihtiyacının her geçen gün artması. Meslek liselerindeki

döküm bölümlerinin kapatılması nedeniyle, aranan nitelikteki elemanlar bulunamıyor. İstanbul'da döküm sektörü 2019'da 2,5 milyon ton üretim yaptı. Sektör, Avrupa'da üçüncü, dünyada 11'inci, çelik döküm üretiminde ise Avrupa'da ikinci sırada. Eğitimli işçi ve döküm kumu atığı gibi maliyetleri artıran sorunlar çözüldüğü an toplamda 10 milyar Euro'luk üretim ve 6 milyar Euro'luk ihracat hedefine odaklanabileceğiz. Bine yakın dökümhane, 35 bin istihdam sağlıyor.

Üretim artmalı



Kamil Fazıl Dede / Kimyevi Madde Meslek Komitesi: Kimya sanayi, geniş ürün yelpazesine sahip. Ürünün yüzde 80'ini KOBİ'ler üretiyor. Kimya sektöründe yaklaşık 2 bin 600 kimyasal madde ve müstahzar üretiliyor. Hammaddenin yüzde 70'i ithal, yüzde 30'u ise yerli üretimle karşılanıyor. Plastik üretiminin ana girdisi, yüzde 70 oranında petrokimya sektöründen sağlanıyor. Kimya sektöründeki ürünler tehlikeli kabul ediliyor. Bu nedenle çevre kirliliği ile özdeş tutulduğu için yatırımda sorun yaşıyor. Fabrika yerli bulmak, yatırımı bürokrasiyi tamamlayarak gerçekleştirilebilir. Daha ilk aşamada maliyet etkiliyor. Özellikle AB yönetmelikleri nedeniyle uyulması gereken mevzuatın, ülkemiz mevzuatına uyarlanması ve AB standartlarında bir çevre kalitesine ulaşmama zor. Kimya sektöründe birçok ürünün depolama ve taşıma maliyeti, diğer sektörler göre daha yüksek. Kimya sektöründe çalışanların saat başına ücretleri imalat sanayi ortalamasının üzerinde. İhtisas organize sanayi bölgelerindeki yatırımlar önemli. TÜİK'e göre sektörde 300 bin kişi istihdam ediliyor. 2019'da kimya ihracatı 20,6 milyar dolarla otomotivden sonraki ikinci sektördü. Türkiye ihracatından yüzde 11,44 pay aldı. CSMH'nin yüzde 15'i üretimden geliyor. Üretimi artırmalıyız.

Geçiş süreci ve tolerans olmalı



Hacı Demir / Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Yeni yıla e-arşiv uygulaması devreye girdi. Toplam tutarın 5 bin lirası aşarsa halinde söz konusu faturaların e-arşiv fatura olarak düzenlenmesi zorunlu. Oysa bir geçiş süreci olmalıydı. Mali müşavirler bu konuda mükelleflerin telefonlarına yetemiyor. Milyonlarca mükellef var. Maliye Bakanlığı ile görüşülmesi ve geçiş süreci kabul edilerek tolerans tanınmalı. Yani eza verilmemeli. Bu uygulamanın işletmelere 10-15 bin lira civarında ekonomik külfeti de var. 1774 sayılı Kanun kapsamında, SGK gibi Emniyet Genel Müdürlüğü'ne ve jandarmaya da bildirim yapılıyor. Bildirim yapılmadığı zaman 800 lira para cezası var. SGK'dan bir link ile otomatik olarak emniyet birimlerine de bildirim yapılabilmeli. Muhtasar ile SGK beyannamesinin birleştirilmesi de devreye girdi. Bu konuda da e-dönüşüme ayak uydurulmaya çalışılıyor. Tasımaç firmaların Ulaştırma Bakanlığı'ndan belge alyorlar. Oraya da yine bir link ile ayrı olarak bildirim yükümlülüğü sorunu çözülebilir. İşletmeler, daha geliri tahsil etmeden yüzde 18 KDV, yüzde 20 kurumlar vergisi veriyor. Alacağı tahsil ettikten sonra verginin ödeneceği bir uygulama olmalı. Özel bankaların vergi ödemelerinden men edilmesi bankalar arasındaki rekabeti de

bozuyor, eski sisteme dönülmeli. Tahsilat ve ödemelerin 7 bin liralık limiti enflasyona rağmen yıllardır yükseltilmedi. Bunun önemli bir banka masrafı var. Limit güncellenerek 50 bin liraya çıkarılmalı.

Yerli otomobile destek vereceğiz



İlhan Yılmaz / Trafik Müşavirliği Meslek Komitesi: Otomotivde pazar 1 milyon adetten geçtikten sonra 500 bin adedin altına düştü, sıkıntılı bir süreç yaşandı. Ancak yerli ve milli otomotiv yapılması hepimiz için gürültüydü. Yerli otomobil seri üretime geçtikten en büyük desteklerinden birini araç kiralama sektörü verecek. Yerli otomobili talep etmemizin yanında tanıtımı için de destek vereceğiz. İçişleri Bakanımız Sayın Süleyman Soylu meclis toplantımıza ziyaret ettiğinde

kendisine kiralık araçların çalışması ile ilgili sorunları da aktarmıştık. Bu konuda önemli bir çalışma yapılacağına inanıyoruz. Kiralık Araç Bildirim Sistemi yani KABİS üzerinden bununla ilgili çalışma yapılabilir, bu yönde önerimizi de aktardık. Araç kiralama sektöründe de ikinci el KDV'si yüzde 18'den yüzde 1'e indirilmeli.

Otomotiv sektörü kırılma sürecinde



Salih Sami Atılcan / Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi: Yerli araç, bizleri oldukça heyecanlandırdı. Otomotiv sektörü, bütün ana sektörlerin en büyük tüketicisi ve stratejik bir sektör. Otomotiv sektörü teknolojik açıdan bir kırılma süreci yaşıyor. Bundan sonra araçlarda yeni teknolojiler kullanılacak. Bilişim sektörünün de içine gireceği

yerli bir döneme geçeceğiz. Endüstriyel gelişimi devam ettirebilmek ve milletler arasında arzu ettiğimiz düzeye gelebilmek için teknoloji ve bilgiyi üreten pozisyonda olmalıyız. Yerli araç ilgili ortaya çıkan çalışmaları ilgili kadro, doğru bir kadro. Elektrikli araçın seçilmesi, olması gereken bir konuydu. Bundan sonraki süreç, mühendislerimizle katkı sağlayacağımız süreç olacak. Üretim yeni de otomobil sanayinin merkezinde. Yan sanayinin de markalaşmasına katkı sağlayabilir.

Komisyon kurulmalı



Mustafa Manav / Meyve ve Sebze Meslek Komitesi: En önemli konumuz haldeki satışlar. Mal gönderen üreticiye, malın değerini 15 günde ödemek zorunda. 3 ay sonra göreceğiz, şirketlerin

bilançoları halka açılacak. Hepsini borç içinde, hepsi üretici ve tedarikçiye borçlu. Tedarikçiler ve üreticilerden oluşan bir komisyon kurulmalı.

Odamız kültür sanatla da başarılı



Hüseyin Akanç / Doğan ve İşlenmiş Katı Yalıtım Meslek Komitesi: Kültür ve sanat ile faaliyetlerini de önemsiyor, elimden geldiğince katkı vermeye çalışıyorum. Hünkar Kasa'nın metal işleme ile ilgili güzel bir sergi açıldı. Kültür ve sanat konusunda Odamızın başarılı faaliyetlerini görüyoruz. Kutadgu Bilig ve Kapalıçarşı kitap çalışmalarında da emeği geçen herkesi tebrik ediyorum. 23 Ocak'ta Diyarbakır'daki anneler ile ilgili bir program var. Bu konuda da destek verilemesini rica ediyorum. Odamızın 138. kuruluş yıl dönümünü tebrik ediyorum.

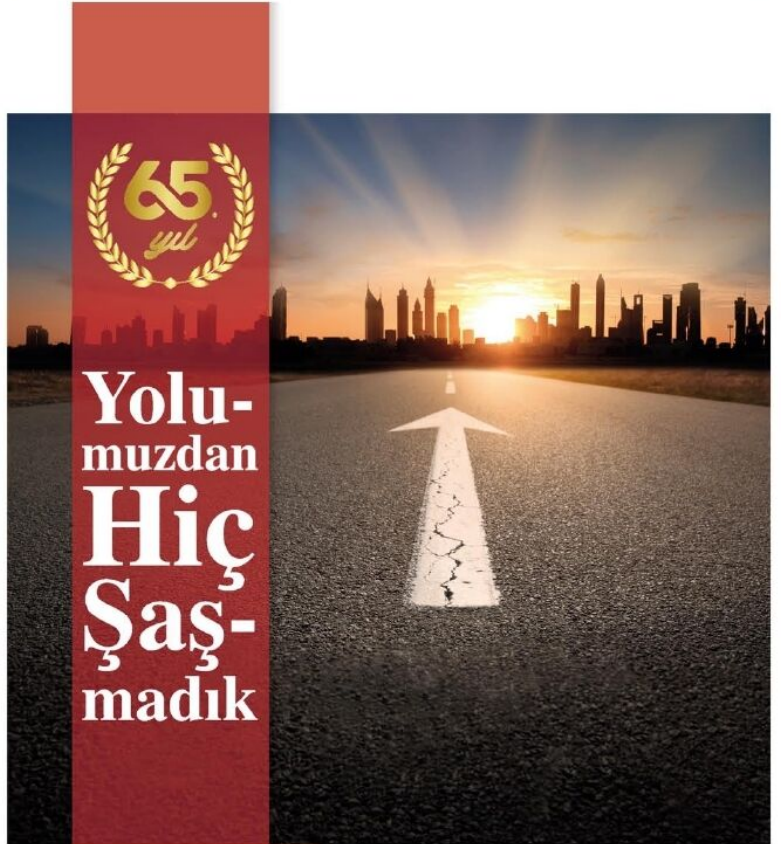
Dünyayı değiştiren adımlar



YENİ yılda iki önemli gelişmenin, yerli otomobil ve Türk Akın Doğalgaz Boru Hattı'nın açılışı olduğuna dikkat çeken İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, "Kendi eğitim uçacağımız Hürkuş'u devreye aldık. Yeni havalimanımıza kavuştuk. Kendi petrol arama gemimizle Akdeniz'e açıldık. Bu hamleler sadece Türkiye'nin kaderini değil, dünyayı değiştiren

adımlardır. Türkiye küresel capta oyun kurucudur" dedi. Türkiye'deki bu umut verici gelişmelere rağmen, dünyadaki gündemin, ekonomideki öngörülebilirliği azaltabildiğini söyleyen Oran, şöyle konuştu: "Görünür o ki, dünyanın ekonomik ve politik manzarasında derinleşen ve türbülans bir arada. Ama Türk iş dünyası zor zamanların kaptanıdır.

2019'da bunu gördük. Biz dünyadaki sıcak gündeme rağmen hedeflerimizin belirlediği rotadan sasmayacağız." 14 Ocak'ta Oda'nın kuruluşunun 138. yıl dönümü olduğunu hatırlatan Oran, "Bundan tam 138 yıl önce yakılan o meşale, bugün 440 bin üyeli, küresel ölçekli dev bir organizasyonun ilk kıvılcığı oldu. İTO güçlüyse Türkiye güçlüdür" dedi.





İstanbul Ticaret Odası, bu yıl 59'uncu kez kapılarını açan Promosyon Ürünleri Fuarı'nda (PSI 2020), ilk kez yer aldı. Bu yılki fuarda Türkiye'nin milli iştirak organizasyonunu üstlenen İstanbul Ticaret Odası öncülüğünde 15 Türk firması, ürünlerini tanıtmaya fırsatı yakaladı.

2020 ihracat hedefi 20 milyar TL

Promosyon sektörünün 2020 hedefi, ekonomik hacmini 100 milyar TL'nin, ihracatını da 20 milyar TL'nin üzerine çıkarmak. Sektör mensupları, dünyada 40 bin firmanın faaliyet gösterdiği sektörün 1 milyona yakın da istihdam oluşturduğunu belirtiyor. Küresel promosyon pazarında Çin, Polonya ve Almanya'nın ağırlıkta olduğu dile getirilirken, Türkiye'nin de üretim potansiyeli, donanımı ve ürün kalitesi ile iddialı olduğu vurgulanıyor.

Türk promosyon ürünleri Avrupa vitrininde

AVRUPA'nın en büyük promosyon ürünleri fuarı PSI 2020, bu yıl 59'uncu kez kapılarını açtı. Almanya'nın Düsseldorf şehrinde 7-9 Ocak 2020 tarihleri arasında düzenlenen fuarda, promosyon adına son yenilikler ve ürünler sergilendi. Türk firmaları da fuarda; teknolojik çözümlerden mekanik ürünlere, deri



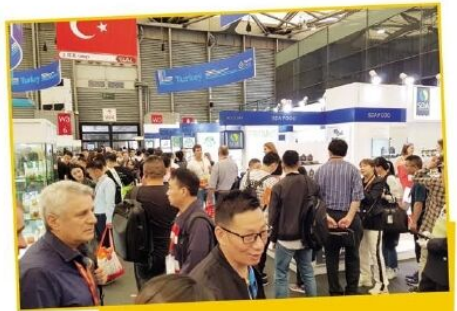
ürünlerinden tekstile, dekorasyon ürünlerinden ofis malzemelerine, kartasıyeden seramik el aletlerine, oyuncaklardan çikolata ve şekerlemeye kadar çok geniş yelpazede ürünlerini küresel profesyonel alıcılarla buluşturma imkanı yakaladı. Fuarın Türkiye milli iştirak organizasyonu ise İstanbul Ticaret Odası tarafından ilk kez gerçekleştirildi.

Fuarda İTO çatısı altında 15 Türk firması dünya profesyonelleri ile buluştu.

BAŞKONSOLOSTAN ZİYARET

PSI 2020 Fuarı'nda İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay ve Yönetim Kurulu Üyesi Münür Üstün ile birlikte İTO Meclis Üyeleri ve İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de yer aldı.

İTO Heyeti, fuar boyunca firmaların standlarında ziyaret ederek, fuar hakkında görüş alışverişinde bulundu. Ayrıca fuar sırasında İTO standını ziyaret eden T.C. Düsseldorf Başkonsolosu Ayşegül Gökçen Karaarslan ve T.C. Düsseldorf Başkonsolosluğu Ticaret Ataşesi Anıl Gürtuna Kaya Türk firmalarıyla görüşerek, PSI 2020'de Türkiye milli katılımını görmekten duydukları memnuniyeti dile getirdiler.



Gıda sektörünün 2020 ajandası

Türkiye, 2019'un 11 ayını gıda ve tarım ihracatında 16.21 milyar dolar ile kapadı. İstanbul Ticaret Odası, gıda sektörünün de aralarında bulunduğu birçok sektörü hedef pazarlar için odağına aldı. Bu bağlamda İTO, SIAL

MÜGE BİBER

TÜRKİYE, geçtiğimiz yılı ihracatta yeni bir Cumhuriyet tarihi rekoruyla kapatarak, 180 milyar 468 milyon dolarlık ihracata imza attı. İhracattaki bu rekor artışta gıda sektörünün de payı bulunuyor. 2019'un 11 ayında gıda ve tarım ürünleri ihracatı 16.21 milyar dolar oldu. Bunun ilk üç sırasında 1.65 milyar dolarla şeker ve şekerli mamuller, 1.44 milyar dolarla yaş meyve ve sebze, 1.33 milyar dolarla da sert kabuklu meyveler yer aldı.

İHRACATA FUAR DESTEĞİ

İstanbul Ticaret Odası, ihracatı daha da artırmak için bu yıl da çeşitli sektörlerde yurtdışı fuarları organize etmeye devam ediyor. Bu sektörlerin başında ihracatta önemli bir yeri olan gıda sektörü geliyor. Oda, gıda fuarlarında bir marka olan ve İTO'nun 1980'den bu yana milli katılımını düzenlediği SIAL fuarlarına Türk gıda firmalarının taşınması sürdürüyor. İTO'nun 2020 ajandasında bu yıl SIAL China, SIAL India, SIAL Canada, SIAL Paris ve SIAL Middle East gibi beş büyük gıda fuarı yer alıyor.

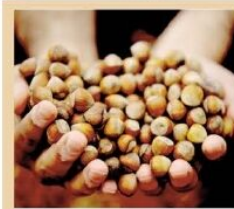
ÇİN'E FINDIK İHRACATI

İhracat yapacak olan İTO üyeleri, 13-15 Mayıs'ta Asya'nın en önemli gıda ihtisas fuarı olan SIAL China'da ürünlerini tanıtmaya fırsatı bulacak. SIAL China Uluslararası Gıda ve İçecek Fuarı Türkiye milli iştirak organizasyonu ise 2013'ten beri İstanbul Ticaret Odası tarafından düzenleniyor. Dünyanın en kalabalık ülkesi Çin'e Türkiye'den geçen yılın 10 aylık diliminde 110 milyon dolarlık gıda ihracatı yapıldı. 2019'un aynı döneminde ise bu rakam yüzde 86 artarak 205 milyon dolara çıktı. Ocak-Ekim 2019'da Çin'e yapılan gıda ihracatında ilk sırayı fındık ve fındık mamulleri aldı.

POTANSİYEL HİNDİSTAN'DA

İTO'nun iştirak edeceği fuarlardan biri de Hindistan pazarı. Hindistan, gıda dahil toplam perakende ticaretinde, dünyanın en hızlı büyüyen pazarlarından biri. Ülkenin bu yıl pazar hacmini 1 trilyon dolara yükseltmesi bekleniyor. Hindistan, gıda ve içecek sektöründe faaliyet gösteren profesyonellere, 17-19 Eylül 2020'de SIAL India Fuarı'nda ürünlerini tanıtmaya imkanı sunuyor. İlk 2018'de gerçekleştirilen fuara İTO, Türk milli iştiraki ile katılıyor. İTO, Hindistan'ın başkenti Yeni Delhi'de gerçekleştirilecek fuara üçüncü kez katılacak.

İTO'NUN ODAKLANDIĞI SEKTÖRLER-1



2020 Rusya'da Türk fındığının yılı olacak

Dünya fındık üretimi ve pazarının büyük kısmını elinde bulunduran Türkiye, 2019'da en fazla fındığı İtalya'ya satarken, sektör temsilcileri, yeni yılda Rusya pazarına özel strateji belirledi. Türkiye'nin geçtiğimiz 12 aylık dönemde Rusya Federasyonu'na fındık ve mamulleri ihracatı 20 milyon dolara ulaştı. Sektör temsilcileri, fındık ve mamulleri açısından önemli bir potansiyel barındıran Rusya pazarında 2020'de Türk fındığını tanıtmak için çeşitli etkinlikler planlıyor.

Kanada'ya ihracatın yüzde 15'i gıdadan

Dünyanın en önemli gıda ihtisas fuarları arasında yer alan SIAL fuarlarının Kanada ayağı ise 15-17 Nisan 2020 tarihleri arasında düzenlenecek. Kanada'nın Montreal şehrinde gerçekleştirilecek SIAL Canada Fuarı'na, İstanbul Ticaret Odası bu yıl dördüncü kez milli katılım organizasyonu yürütecek. Türkiye'nin Kanada'ya ihracatının yaklaşık yüzde 85'i sanayi, geri kalan yüzde 15'i ise tarım ürünlerinden oluşuyor. Ülkede tarım ve gıda sanayi ürünleri ihracatında fındık, kuru üzüm, kuru kayısı, zeytinyağı ve kuru incir ilk sıralarda yer alıyor.

Paris'te şeker tadında fuar

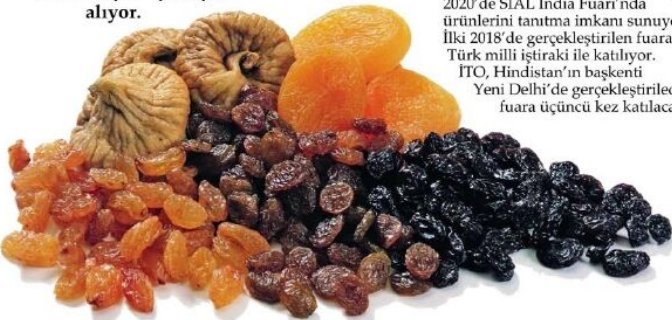
Türkiye'nin Fransa'ya gıda ürünleri ihracatında başı çeken ürünler arasında şekerli ve çikolatalı mamuller, taze ve kurutulmuş meyveler ile deniz ürünleri geliyor. Türk firmalarının bu ürünlerdeki ihracat oranını daha yukarı çıkarması ve pazardaki ürün çeşitliliğini artırması için İTO, SIAL Paris Fuarı'na üyelerini götürmeye devam ediyor. 18-22 Ekim tarihlerinde başkent Paris'te düzenlenecek fuarda bisküvi, çikolata, şekerleme, dondurulmuş gıda, gıda teknolojileri ve ekipmanları, içecekler, kümes hayvanları ve organik gıda ürünleri ön plana çıkıyor.

Abu Dabi'ye daha fazla ihracat için fuar fırsatı

Küresel gıda sektöründe 'Ortadoğu ve Körfez Bölgesi'nin kalbi' olarak tanımlanan SIAL Middle East Fuarı, 8-10 Eylül 2020 tarihleri arasında Birleşik Arap Emirlikleri'nin başkenti Abu Dabi'de düzenlenecek. Türkiye'nin 2018 ihracatında BAE, 14'üncü sırada yer alıyor. Fakat Türkiye'nin ihrac ettiği ürünlerin arasında gıda ürünlerinin payı oldukça düşük. Bu yüzden İTO'nun katılacağı bu fuarın, gıda sektörü temsilcileri açısından ürünlerini bu pazara tanıtabilmeleri için büyük bir fırsat olduğu kaydediliyor.

En çok ihrac edilen üç ürün

2019'un ilk 11 ayı itibarıyla en çok ihrac edilen üç ürün 1.1 milyar dolarla fındık içi, 1 milyar dolarla buğday unu ve 600 milyon dolarla makarna olarak kayıtlara geçti. Türkiye Gıda ve İçecek Sanayi Dernekleri Federasyonu (TGDF) Dijital Veri Paneli'nin raporuna göre 2019'un 11 ayı itibarıyla gıda ve tarım ürünlerinde en çok ihracat yapılan ülkeler 2.2 milyar dolarla Irak, 1.3 milyar dolarla Almanya ve 900 milyon dolarla da İtalya olarak belirlendi.





Yarı zamanlı iş ile

İşçi ve işverenin kazan-kazan formülü

Hem işverene daha düşük maliyet getiren hem de çalışanın zamandan tasarruf etmesini sağlayan yarı zamanlı çalışma sistemi, Türkiye'de gelişmeyi bekliyor. Avrupa'da yüzde 20'lere varan yarı zamanlı sistem, Türkiye'de yüzde 10'da kalıyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

KİMLİ zaman ek bir iş yapma, kimi zaman sosyal hayata daha fazla zaman ayırma gibi isteklerle çalışanlar işi son zamanlarda cazip hale gelen yarı zamanlı çalışma formülü, Türkiye'de toplam istihdam oranında yaklaşık yüzde 10'a ulaştı. Özellikle mevsimlik işler ve fikir ekonomisinin çeşitli dallarında artış gösteren kısmi süreli çalışma formülünde Türkiye, Avrupa sıralamasının 10 puan altında kalıyor.

32 MİLYON KADIN

Türkiye'de 2019 verilerine göre 2 milyon 902 bin kişi yarı zamanlı olarak çalışıyor. Bu, 2006'dan bu yana yüzde 103'lük bir artış olmasını anlamaya geliyor. Türkiye'de de kısmi süreli çalışanların 1 milyon 649 bin kadının, 1 milyon 253 binini erkekler oluşturuyor. Avrupa Birliği bölgesinde ise toplam 32 milyon 469 bin kadın, kısmi süreli istihdam ediliyor. Bu, Avrupa'nın tamamında kısmi süreli çalışan 42 milyon kişinin yüzde 76'sına tekabül ediyor.

Türkiye genelinde yarı zamanlı iş için en uygun çalışma alanı eğitimdir. Zira yarı zamanlı çalışanların yüzde 26,7'si eğitim sektöründe istihdam ediliyor. Bunu yüzde

20,1 ile kültür, sanat, eğlence ve spor izlerken, üçüncü sırayı yüzde 15,1'e insan sağlığı ve sosyal hizmet faaliyetleri takip ediyor. Yarı zamanlı çalışmanın en az mümkün olduğu sektör yüzde 5,2 ile madencilik ve taş ocaklığı.

ÇALIŞAN ARTTIKÇA

İşyeri büyüklüğü arttıkça kısmi çalışma süresi de artıyor. Kısmi çalışmada en yüksek oranı İstanbul göğüsliyor. Yarı zamanlı çalışma nedeni, ülkelere göre de değişiklik gösteriyor. Yüzde 20 ortalamasıyla kısmi süreli istihdam sağlanan Avrupa'da, yarı zamanlı çalışmanın en büyük nedeni, tam zamanlı iş bulamama. Avrupa'da kısmi süreli çalışanların yüzde 26'sı bu şekilde çalışırken, Türkiye'de de en çok hastalık veya engel durumu, ailevi sebepler, eğitim ve kurs, çocuklara veya yaşlılara bakma dışında kalan diğer nedenlerle kısmi süreli çalışma sistemi tercih ediliyor.

Bu oran Avrupa genelinde yüzde 23 iken Türkiye'de yüzde 61'e ulaşıyor.

EN ÇOK HOLLANDA

Kısmi süreli çalışma sisteminde Avrupa'da liderliği Hollanda elinde bulunduruyor. Ülkede 4 milyon 282 bin kişi, işgücünün yüzde 46,8'i kısmi süreli çalışıyor. Bunu yüzde 38,5 ile İsviçre, yüzde 27,6 ile Avusturya takip ediyor. Kısmi süreli çalışmada en geride olan ülke ise 187 bin kişi ve yüzde 1,8 ile Bulgaristan. Türkiye 35 ülke arasında 20'nci sırada bulunuyor. Avrupa'da 2002'den bu yana kısmi süreli çalışmada yüzde 35'lik bir artış söz konusu.

Kanuni haklar

Kısmi zamanlı çalışma, kamuoyunda kanuni olarak da yanlış bir algıya sahip. Genellikle parça başı iş gibi görülen kısmi süreli çalışma sistemi, aslında yasal haklara çerçeveleniyor. Buna göre 4857 sayılı yasa ile kısmi çalışma ilişkisi Türkiye'de de yasal bir düzenleme altına alınmış durumda. Kanunun 13. maddesi ile 'işyerinin tam zamanlı çalışma sistemine göre önemli ölçüde az çalışma durumu' kısmi süreli çalışma olarak tanımlanıyor. Yine aynı kanuna göre kısmi süreli çalışanlara da verilecek

ücret 'çalışma sürelerine uygun gelen asgari ücretin altında olmaz.' Kısmi süreli çalışan işçilerin sigorta primleri ise çalıştığı gün bazında hesaplanarak ödeniyor.



sektöründe istihdam ediliyor. Bunu yüzde

Kurumsal arayış için

Yarı zamanlı eleman ve iş arayanların buluşma noktası konumunda olan pariyer.com'un yaptığı bir araştırmaya göre; yarı zamanlı çalışmak isteyenlerin çoğunu Y ve Z kuşağı oluşturuyor. Bu sistemi tercih edenlerin yüzde 99,8'i hizmet sektöründe çalışmak istiyor. Gençler dönemsel işlerde Ege ve Akdeniz'i tercih ediyor. Platformun kurucusu Meryem Bozkurt Sıtkı, bu piyasanın her geçen gün geliştiğini söyleyerek, "Tam zamanlı istihdamda pazar büyümesi yüzde 6 iken yarı zamanlı çalışmadaki pazar büyümesi yüzde 7,5 olarak görülüyor" diyor.



Kamuda çalışan engelli memur sayısı 10 kat arttı

Engelli istihdamı 2002'ye kıyasla yaklaşık 10 kat artarak, 56 bin 500 kişiye yükseldi. Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı'nın verilerine göre, 2002'de 45 bin 621 olan engelli işçi sayısı 2019'da 123 bin 261'e ulaştı.

AİLE, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı öncülüğünde engelliler için bakım hizmetlerinden sağlığa, eğitime erişebilirlik ve istihdam zanaat çok sayıda politika ve proje hayata geçirildi. Bu çerçevede engellilerin çalışan ve üretme becerileri için istihdam olanakları önemli ölçüde artırıldı.

56 BİN 500'E ULAŞTI

Bakanlığın verilerine göre, kamuda istihdam edilen engelli memur sayısında yaklaşık 10 kat artış yaşandı. Bu kapsamda 2002'de kamuda 5 bin 777 engelli memur çalışırken, bu sayı bugün itibarıyla 56 bin 500 kişiye ulaştı. 2002'de 45 bin 621 olan engelli işçi sayısı da 2019'da 123 bin 261'e yükseldi.

'MERKEZİ YERLEŞTİRME'

Bakanlıkça, devlet korumasından ayrılan çocukların hem iş hayatı hem de özel yaşamında kendi ayakları üzerinde durabilmesine yönelik yürütülen çalışmalar kapsamında gençler için istihdam olanakları oluşturuluyor. Gençlerin kamu kurumlarına atanmasında kurumsal sınav uygulamasından 'merkezi yerleştirme' usulüne geçen



Bakanlık, üniversite eğitimi başlarıyla tamamlayan gençlere de mezun oldukları alanlarda atama imkanı getirdi.

50 BİN 147'Sİ GENÇ

Bakanlığın verilerine göre, 2002'de devlet korumasından ayrılan 21 bin 302 genç kamu kurum ve kuruluşlarında istihdam edilirken, bu sayı 50 bin 147'ye ulaştı. Ayrıca 'Özel Sektör Teşviki' uygulaması kapsamında 4 bin 198 genç de özel sektörde istihdam edildi.

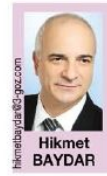


Kamuda çalışan engelli memur sayısı 10 kat arttı

Türkiye'de engelli vatandaşların iş hayatında ve sosyal yaşamda karşılaştıkları zorlukları gidermek amacıyla 2002'de başlatılan 'Merkezi Yerleştirme' uygulaması, 2019'da 10 kat artarak 56 bin 500 kişiye ulaştı.



Reel sektörün kur pozisyonu



Hikmet BAYDAR

TCMB tarafından açıklanan finansal kesim dışındaki firmaların döviz varlık ve yükümlülükleri tablosuna bir bakalım; bu tablo ile reel sektör kur pozisyonu veya dış dengesi nasıl etkilenecek? Nasıl bir pozisyon almış? Tek tek cevaplayalım.

2019'un ekim ayı, elimizdeki son veriler ve bu verilere göre reel sektörün 123.972 milyon dolar varlığına karşılık 300.405 milyon dolar yükümlülükleri bulunuyor. Görüleceği üzere reel sektörün neredeyse varlığını üç katına yakın döviz yükümlülüğü var. Varlıkların içerisinde 17.941 milyon dolar ihracat alacağı bulunuyor.

Bunun karşılığında ithalat borcu ise 43.176 milyon dolar. Buradan, reel sektörün dışardan piyasa kredisi temin ettiğini, yani tedarikçisine kendisini fonlatmış söylemek yanlış olmaz. Reel sektörün 2019'un ekim ayı itibarıyla kullandığı döviz kredi toplamı ise 257.229 milyon dolar tutarında.

Genel tabloya göre döviz yükselişi kağıt üzerinde reel sektörün aleyhine. Ancak bu durum fiili olarak reel sektörün zarar edeceği anlamına gelmemeli. Reel sektörün kısa vadeli yükümlülükleri 93.558 milyon dolar iken, kısa vadeli varlıklar toplamı 105.227 milyon

dolar. Böylece reel sektör kısa vadede 11.669 milyon dolar fazla dövize sahip. Kısa vadede meydana gelebilecek kur yükselişlerine karşı fazlasıyla hazırlıdır. Kaldı ki, uzun vadeli yükümlülüklerin ağırlıklı olarak yabancı kredisi olduğunu düşünürsek ödeme zamanı geldiğinde yapılan yatırımlar geri dönüşleri olacağından, o zaman da nakit dengesinde sorun olmama ihtimali yüksek. Tablodan görüldüğü kadariyle reel sektör uzun vadeli fonlamayı dövize yaparken, kısa vadede meydana gelebilecek dalgalanmalara karşı da fazla döviz rezervi tutuyor. Uzun vadeli fonlamada oluşacak kur artış maliyeti bizlere enflasyon olarak (sistemin bir riski) yansıtılacak.

FINANSAL KESİM DIŞINDAKİ FİRMALARIN DÖVİZ VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLERİ (Milyon USD)

	2008-12	2013-12	2018-11	2019-03	2019-06	2019-07	2019-08	2019-09	2019-10
VARLIKLAR	86.465	115.087	111.255	122.264	120.342	121.427	119.422	121.070	123.972
Mevduat	60.370	78.362	75.485	86.284	84.227	84.277	83.479	84.977	86.653
Yurt İçi Bankalar	27.261	62.746	60.042	68.707	65.625	65.675	64.877	66.375	68.051
Yurt Dış Bankalar	33.109	15.616	15.443	17.577	18.602	18.602	18.602	18.602	18.602
Menkul Kıymetler	695	315	301	374	508	575	592	605	633
Devlet Borçlanma Senetleri	455	397	401	472	554	562	579	592	620
Yurt İçi Devlet Borçları	40	0	0	31	68	62	57	60	58
Yurt Dışı Devlet Borçları	455	397	397	441	486	500	522	532	562
Yurt Dışı Devlet Borçları	200	8	100	102	34	13	13	13	13
İhracat Alacakları	8.566	15.477	18.449	18.147	17.486	18.380	17.074	17.052	17.941
Yabancıya Borçlanma Sermaye Yatırımları	10.834	20.923	16.820	17.259	18.041	18.195	18.277	18.436	18.745
YÜKÜMLÜLÜKLER	158.781	326.966	316.138	313.445	306.258	304.223	302.798	299.139	306.485
Kaldırı Krediler	136.162	285.861	275.823	271.877	266.867	261.052	261.213	257.062	257.230
Yurt İçi Devlet Borçları	48.096	183.491	173.048	167.871	163.425	159.392	159.185	155.131	154.599
Yurt Dışı Devlet Borçları	88.096	102.400	104.415	104.206	103.442	102.390	102.038	101.961	102.630
İhracat Borçları	14.615	41.075	40.315	41.568	41.391	42.271	41.575	42.027	43.176
Net Döviz Pozisyonu	-78.316	-211.879	-204.883	-191.181	-187.916	-182.796	-183.376	-178.049	-176.433

Kısa Vadeli Net Döviz Pozisyonu :

Kısa Vadeli Varlıklar

Kısa Vadeli Yükümlülükler

Kısa Vadeli Net Döviz Pozisyonu

69.631	94.154	94.435	105.005	102.301	103.232	101.145	102.634	105.227
65.170	86.662	90.287	91.163	93.277	92.460	91.685	92.087	93.558
4.461	7.552	4.148	13.842	9.024	10.772	9.460	10.547	11.669



İstanbul Ticaret Odası üyelerinin dikkatine

5174 sayılı Kanun'un 10. maddesi gereğince iki yıldır aidat ödemeyen ve/veya adresleri tespit edilemeyen üyelerin aidat tahakkukları durdurulmuş, bu üyeler meslek grupları ve seçmen listelerinden silinecektir.

Meslek grubu ve seçmen listelerinden silinen üyelerin adres ve durumları hakkında Odamıza bilgi verildiği ve/veya geçmiş dönem aidat borçları ödenmediği takdirde tekrar aidat tahakkukları başlatılacak, meslek grubu ve seçmen listelerine yeniden kaydedilecektir. Aksi halde Oda kayıtları silinecek ve sicil kaydının ressen silinmesi için İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne ihbarda bulunulacaktır.

Üye kayıtlarının güncellenmesi ile ilgili işlem neticesinde üyelerimizin herhangi bir hak kaybına uğramaması için tüm üyelerimizi Oda kayıtlarının güncelliği konusunda www.itod.org.tr adresi ve web sayfamızdan Bilgi Bankası-Firma Bilgileri-Sicil Kayıtları adından inceleme yaparak, adres ve durumlarındaki değişiklikleri İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne tescil ettirmeye ve/veya Oda aidat borçlarını ödemeye davet ederiz.

1304 engelli ile 1561 gencin ataması yapıldı

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla Beştepe Millet Kongre ve Kültür Merkezi'nde

düzenlenen 'Engelli Vatandaşların ve Devlet Kurumlarından Yararlanamayan Gençlerin Kamu Kurumlarına

Yerleştirilmesi Töreni' kapsamında 1304 engelli ile 1561 gencin kamu kurumlarına ataması yapıldı.

New York'ta eğitim fırsatı

Her iki tematik alanda ayrı ayrı olmak üzere dereceye giren yarışmacılara çeşitli ödüller verilecek. Yarışmada birinci olanlar ABD'de New York'ta girişimcilik eğitimi alacakları bir haftalık seyahat ve 7 bin 500'er TL para ödülü kazanacak. Her iki alanda da ikincilere 7 bin 500'er TL, üçüncülere ise 5'er bin TL para ödülü verilecek. Ayrıca her iki tematik alanda ilk 5'e giren projelere TİCARET Kuluçka Merkezi'nde 1 yıl boyunca ücretsiz yer alma ve programlarından faydalanma hakkı sunulacak. Bir yıllık süre 17 Şubat 2020 tarihinde başlayacak.

2 Şubat'a kadar başvurun

Yarışma başvuruları 2 Şubat 2019 tarihine kadar <http://tto.ticaret.edu.tr> web adresinden online yapılacak. Proje sahiplerinin, başvuru sırasında online başvuru formundaki bilgileri eksiksiz doldurması ve tanıtıcı posterlerini jpeg formatında online sisteme yüklemeleri gerekiyor. Yarışma, 17 Şubat 2020 günü gerçekleştirilecek. Finale kalanlar jüri önünde sunum yapacaklar.



Yenilikçilikte birinci olana ABD'de eğitim

İstanbul Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi, yüksek katma değer üretebilecek tasarım ve ürünleri desteklemek amacıyla iki tematik alanda 'Yenilikçi Tasarım Yarışması' düzenliyor. Herkesin katılımına açık olan yarışmada birinciliği kazananlar, ABD'de bir haftalık girişimcilik eğitimine gönderilecek.

SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi (TİCARET TTO), yüksek katma değer üretebilecek tasarım ve teknolojik girişimleri desteklemek için 'Yenilikçi Tasarım Yarışması' düzenliyor. İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) desteğiyle İstanbul Ticaret Odası ortaklığında yürütülen 'TİCARET Kuluçka'da Teknolojik Girişimciliğin Geliştirilmesi Projesi' kapsamında Ziraat Katılım Bankası sponsorluğunda düzenlenen yarışma için başvurular kabul edilmeye başlandı.

TİCARET TTO, yarışma ile İstanbul'da yüksek katma değer üretebilecek tasarım ve teknolojik girişimlerin sürdürülebilir gelişimine katkı sunmayı ve İstanbul ekonomisinin küresel ölçekle rekabet gücünü artırmayı amaçlıyor.

GİRİŞİMCİLİĞE DESTEK

Yarışma ile devlet politikaları ve teşvikleriyle tasarımın desteklendiği bu dönemde, UNESCO tarafından 2019 tasarım şehri seçilen İstanbul'da, tasarıma ve yeni ürün gelişimine destek verilmesi

hedefleniyor. Yarışma, umut vadeden tasarımların çeşitli mentorluk ve danışmanlıklarla desteklenerek ticari değere dönüşümüne ve uluslararası platforma taşınmasına da katkı sağlayacak.

İKİ TEMATİK ALAN

Yenilikçi Tasarım Yarışması için tasarımda katma değer yaratma becerilerini artıracak özgün ve yenilikçi projeler bekleniyor. Herkesin katılımına açık olan yarışma, iki tematik alanda yapılacak. Başvurular her bir alan için ayrı ayrı alınıp değerlendirilecek.

Birinci tematik alan

'Dijital Uygulamalar' (finans, bankacılık, oyun, pazarlama, satış, sosyal medya ve benzerleri), ikinci



'İnovatif Ürün Tasarımı' olarak belirlendi. Dijital Uygulamalar teması ile yarışmaya katılanlardan başvuru sırasında dijital uygulamanın tasarımına ait bir tanıtım çalışması (demo) isteniyor.

İnovatif Ürün Tasarımı teması ile yarışmaya katılanlar da başvuru sırasında tasarıma ait bir örnek çalışma (prototip) veya tasarımın çalışma prensibine ait çizimler sunacak.

BAUMA CHINA 2020

Şanhay-Çin Halk Cumhuriyeti
24-27 KASIM 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

BETON SANAYİSİ •
İNŞAAT ARAÇLARI VE EKİPMANLARI •
İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ •
İŞ VE İNŞAAT MAKİNALARI •
MADENCİLİK •
YEDEK PARÇA SANAYİ •

ASYA'NIN EN BÜYÜK İNŞAAT ENDÜSTRİ FUARINDA SEKTÖRÜ YENİDEN İNŞA EDİYORUZ

BAUMA CHINA 2020

- 330.000 m² sergileme alanı
- 38 ülkeden 3.350 katılımcı
- 212.500 ziyaretçi
- Asya'da düzenlenen en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²

Katılım bedeli : Nakliye dahil 5.040 TL/m²
Nakliye hariç 4.725 TL/m²
Talep edilen m²x2.000 TL

1. Ödeme

Başvuru ile birlikte

2. Ödeme

10 Nisan 2020 : Kalan bedelin %50'si

3. Ödeme

18 Eylül 2020 : Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat ciktakte alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı "BAUMA CHINA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Akif Gönüllü / İdil Ayla Bahçekapılı / Sibel Tayanç

Tel : 0212 445 61 19 / 0212 455 61 13 / 0212 455 61 11
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akifgonulcu@ito.org.tr / idil.aslan@ito.org.tr
sibel.tayanca@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito | itokurumsal

Boyasız göçük düzeltme eğitiminde 5. etap başlıyor

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi, Türkiye'de bir ilk olan 'Boyasız Göçük Düzeltme Eğitimi'nin beşinci etabını başlatıyor. İTO Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi işbirliği ile düzenlenen eğitim, 10-21 Şubat 2020 tarihleri arasında gerçekleşecek.

Araçlarda oluşan göçüklerin boyasız göçük düzeltme işlemi ile onarılmasını ve araçların değerinin korunmasını sağlamak için usta yetiştirmeyi hedefleyen eğitim, toplam 70 saat sürecek. Uzman eğitmenler eşliğinde verilecek eğitim 15 kişi ile sınırlandırıldı.

BAŞVURU ŞARTLARI

Boyasız göçük düzeltme ustalarna duyulan ihtiyacı gidermeyi amaçlayan eğitimim katılımcılar, özellikle kaporta alanında bilgisi ve deneyimi olan ustalardan seçiliyor. Programa başvuranlarda İTO'ya üye olma, 20-45 yaş aralığında olma, en az 5 yıllık kaporta deneyimi, kurumsal bazda daha önce yapılan eğitimlere katılmamış olma gibi şartlar aranıyor. Eğitime her kurumdan sadece bir katılımcı kabul ediliyor. Eğitime ön kayıtlar 5 Şubat 2020 tarihine kadar üniversitenin web sitesinden yapılabilir. Kesin katılımcı listesi, 7 Şubat 2020 günü yapılacak mülakattan sonra belirlenecek.

Bilgi için:
<http://hbo.ticaret.edu.tr>



Göçmenler tecrübelerini paylaştı



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, doğrudanlı olarak farklı ülkelerde yaşayan üç önemli ismi 'Dünya Vatandaşları: Sınırları Aşan Yaşamlar' panelinde buluşturdu. Suriyeli astronom Muhammed Faris, Türk sanatçı Gülseli Kato ve İtalyan aşçı Danilo Zanna, 'yabancı' ülkede yaşamının kendilerinde oluşturduğu etkileri dinleyicilerle paylaştı.

Uluslararası Göç ve Mülteciler Derneği (IMRA) ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Avrupa Birliği Uygulama ve Araştırma Merkezi ortaklığında gerçekleştirilen panel, Sütçüce Yerleşkesi ev sahipliği yaptı. Panelde İstanbul Vali Yardımcısı Dr. Yaşar Aksarıyan ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Necip Şimşek de katıldı.

İşletmelerin devamlılığı öngörülerinin kuvvetine bağlı

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Bilim ve Toplum Buluşmaları serisinin üçüncüsünde gelecek araştırmaları konusunda dünyanın önde gelen akademisyenlerinden Prof. Dr. Luiz Moutinho'yu ağırladı. Konferansta konuşan İTO Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, "İşletmelerin başarısı ve kurumsal devamlılıkları, öngörülerinin kuvvetine bağlı" dedi.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin 16 konferanslı Bilim ve Toplum Buluşmaları serisinin üçüncüsü, dijital pazarlama, biyo-pazarlama ve gelecek araştırmaları konusunda dünyanın önde gelen akademisyenlerinden Prof. Dr. Luiz Moutinho ile Sütlüce Yenileşkesi'nde gerçekleşti. ABD'de kurulu Suffolk Üniversitesi'nin Öğretim Görevlisi Prof. Dr. Luiz Moutinho'nun konuk olduğu "Yönetim ve Pazarlamada Çoklu Ölçümler" konulu konferans, yoğun ilgi gördü.

ÖLÇÜMLERİN AMACI

İnsanın çok uluslu olmasından dolayı sürekli değiştiğini belirten Moutinho, "Markalar, firmalar, akademisyenlerin çoğu kendini ölçme karardığında, şirketler ve akademisyenler, raporlama sorunu olduğunda, tüketicilerin yanıtlan söz konusu olduğunda, kendilerini hatırlamaktan bahsediyor. Bu bağlamla ilgili.

İnsan çok uluslu olmasından dolayı devamlı değişiyor. Uyarılar ve duygular arasındaki ilişki ölçülebilir. İnsan vücudu ölçülebilir. Görsel gerçeklik, sanal gerçeklik ve duygusal etnografi gibi burada pek çok ölçüm yöntemi var. Bu ölçümleri nasıl kullandığınız önemli. Ölçümler kötü değil. Onu nasıl, hangi amaçla kullandığınız önemli. Her şey daha isabetli olarak ölçülebilir" dedi.

ÖLÇÜM TEORİSİ

Değerlendirmeye ölçüm teorisine başladığını, bu teorinin biliminin önemli olduğunu vurgulayan Prof. Dr. Moutinho, şunları kaydetti: "Ölçümün büyük çeşitliliğine bakmak lazım. Ses stres analizi ile duygunuz, psikolojik durumunuz, öfkeli olup olmadığınız, ümitsiz olup olmadığınız, carınızın sıkın olup olmadığını anlayabiliyor. Göz takip sistemi de bu alanda çok önemli. Göz bebeklerinin hareket analizi ile korku, duygu hisleri de takip edilebilir. Bu alana çok ilgi var."



KİMLER KATILDI

Konferansa İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, mütevelli heyet üyeleri, İTO meclis üyeleri, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Necip Şimşek, Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu, üniversitenin akademik ve idari personeli, farklı üniversitelerden akademisyenler ile öğrenciler katıldı.



Araştırmalarda yeni trendler

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, konferansın açılışında yaptığı konuşmada, Prof. Dr. Luiz Moutinho'yu ağırlamanın büyük bir onur ve ayrıcalık olduğunu ifade etti. Prof. Dr. Oğurlu, "Bu konferans, yönetim ve pazarlama araştırma alanlarında ölçüm konusuna ilişkin bilimsel araştırma yöntemleri ve araçlarındaki yeni çarpıcı trendlere ve perspektiflere dikkatimizi çekmek için önemli bir tetikleyici olacak" dedi.

İşletmelerin öngörüler sepetine ihtiyacı var

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, Bilim ve Toplum Buluşmaları'nın henüz yeni olmasına karşın kısa zamanda önemli bir bilgi ve deneyim havuzuna dönüştüğünü dikkat çekti. Oran, "İşletmeler de tıpkı canlı organizmalar gibi fırsatlar ve tehditler karşısında değişiyor, yenileniyor. İşletmeler başarmak, yola devam etmek ve büyümek için bu esnekliği göstermek, değişmek zorunda. Bunları yapamadığı noktada başarısız oluyor ve nihayetinde ortadan kalkıyor" diye konuştu.

Tüm işletmelerin yatırım kararlarından stratejik yönetim ilkelerine, finansal tercihlerden bütçe oluşturmalarına kadar çok geniş bir alanda temel prensipleri olması gerektiğini vurgulayan Oran, şöyle devam etti: "Bu kuralın yanında bir öngörüler sepetine de ihtiyacımız var. Günümüz şartlarında tahminleri güçlü işletmeler, kurumsal hayatlarına devam edebiliyor. İşletmelerin başarısı ve kurumsal devamlılıkları, öngörülerinin kuvvetine bağlı. Doğru bir ölçüm için teori ve pratik bir araya getirilmeli."

ETKİNLİKLER

Polonya'da konferans

İstanbul Ticaret Üniversitesi akademisyenleri Dr. Nagehan Uca ve Dr. Mustafa Emre Civelek, Polonya'nın Rzeszow şehrinde düzenlenen modern dünyada güvenlik tehditlerini konu alan "3rd International Conference on Security Threats and Challenges of Modern World: Social and Cultural Dimension" isimli akademik konferansa konuşmacı olarak katıldı. Konferansın bilim kurulunda İstanbul Ticaret Üniversitesi'nden Dr. Sabri Öz de yer aldı.



Başkanı Prof. Dr. Ömer Torlak ve hukukun dayayan isimlerinden Prof. Dr. Ali Cem Budak, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde görevine başladı.

Yeni ekonomide rekabet politikası

Fikri Mülkiyet ve Rekabet Hukuku Uygulama ve Araştırma Merkezi tarafından gerçekleştirilen 'Veri Temelli Yeni Ekonomide Rekabet Politikası' söyleşisine Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) E-Ticaret Meclisi Danışmanı Adnan Akgün konuşmacı olarak katıldı. Söyleşide platform ekonomileri, bilgi ekonomisi, yapay zeka ve Google ile Rekabet Kurulu arasında son dönemde yaşanan gelişmeler gibi güncel konular ele alındı.

Lise öğrencilerine lojistik konferansı

Kurumsal Yönetim ve Sosyal Sorumluluk Uygulama ve Araştırma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Özgür Çengel, Anadoluhisar Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde, 'Lojistik Sektöründe Son Gelişmeler' başlıklı bir konferans verdi. Konferansta lojistik sektörünün önemi, Türkiye'de sektörün durumu, temel strateji ve yaklaşımlar ile güncel örnekler tartışıldı.

Kızlar için vizyoner hedefler

Kadın ve Aile Uygulama ve Araştırma Merkezi ile Tenzile Erdoğan Kız Anadolu İmam Hatip Lisesi ortaklığında yürütülen 'Kızlar İçin Vizyoner Hedefler (VİZE)' sosyal sorumluluk projesinin rozet töreni gerçekleştirildi. İki yıldır uygulanmaya devam eden 9. ve 10 sınıflara yönelik VİZE projesinde liderlik, girişimcilik ve topluma hizmet alanlarındaki ilk görev adamlarını başarıyla tamamlayan kız öğrenciler rozet almaya hak kazandı.



İran'da moda işletmeciliğini anlattı

Moda ve Tekstil Tasarımı Bölüm Başkanı Prof. Dr. Habip Dayıoğlu'nun, Tahrân'da moda işletmeciliği ve pazarlaması konusunda verdiği konferans, üniversite öğrencileri ve tekstil sanayicileri tarafından yoğun ilgi gördü. Prof. Dr. Habip Dayıoğlu, ayrıca Lebas TV'de canlı yayın programına katılarak, tekstil ve moda üretimi, ihracat ve markalaşma hakkındaki soruları cevaplandırdı.

Düsseldorf'da ders verdi

Türkiye ve İngilizce İşletme Bölümleri Başkan Vekili Prof. Dr. Tuğba Karabulut, Almanya'nın Düsseldorf şehrindeki HSD Hochschule Düsseldorf University of Applied Sciences'da toplam 8 saat lisans ve lisansüstü düzeyde ders verdi ve akademik temaslarda bulundu. Prof. Dr. Karabulut, uluslararası işletme yönetimi ve yenilik yönetimi alanında verdiği derslerde Türkiye'deki doğrudan yabancı yatırım ortamını ve yenilik uygulamalarını da anlattı.

TİCARET kadrosuna katıldılar

Pazarlama ve yönetim stratejileri alanında çalışmalarıyla bilinen Rekabet Kurumu eski

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020

Buenos Aires-Arjantin
4-7 KASIM 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

OTOMOTİV SEKTÖRÜNDE DÜNYAYA AÇILMANIN YOLU BU FUARDAN GEÇİYOR

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020

- 35.000 m² sergileme alanı
- 45 ülkeden 450 katılımcı
- 30.000 ziyaretçi
- Güney Amerika'da düzenlenen en büyük otomotiv sanayi fuarı
- Automechanika fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 9 m²
- Katılım bedeli (nakliye dahil) : 5.415 TL/m²
- Katılım bedeli (nakliye hariç) : 4.959 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m²x2.000 TL
- Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 10 Nisan 2020
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- 18 Eylül 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tannacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM-İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Şaban Oruç / İdil Aslantaş / Gökhan Çapkin

Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 61 13 / 0212 455 61 16

GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 502 15 26

E-Posta : shaban.oruc@ito.org.tr / idil.aslantas@ito.org.tr

gokhan.capkini@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Verbis'e kayıt süresi uzatıldı

HUKUK
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu uyarınca, kişisel verileri işleyen gerçek ve tüzel kişilerin; Veri Sorumluları Siciline kaydolması ve kısa adı VERBİS olan Veri Sorumluları Sicili Bilgi Sistemi'ne, işlemekte oldukları kişisel verilerle ilgili bilgi girişi yapması gerekir. Kişisel Verileri Koruma Kurulu, Resmi Gazete'de ilan edilen 3 Eylül 2019 tarihli karar ile VERBİS'e kayıt tarihinin son gününü 31 Aralık 2019'a ertelemiştir. Fakat kayıt yükümlülerinden gelen talepler üzerine Kurul yeniden 2019/387 sayılı 27 Aralık 2019 tarihli Veri Sorumluları Siciline Kayıt Yükümlülüğüne İlişkin Kurulca Belirlenen Tarihler Hakkında Kurul Kararı ile kayıt sürecini 6 ay süre ile uzattı.

Kurul kararına göre; kişisel veri işleme envanteri hazırlanmadan gelişigüzel kayıt yapılmasının önlenmesi amacıyla ve envanter hazırlama süreçlerini tamamlamayan veri sorumluları dikkate alınarak 6698 sayılı Kanun'un geçici 1'inci maddesi gereği;

■ Yıllık çalışan sayısı 50'den çok veya yıllık mali bilanço toplamı 25 milyon TL'den çok olan gerçek ve tüzel kişi veri sorumlularına sicile kayıt ve bildirim yükümlülüğüne yerine getirmeleri için verilen süre 30 Haziran 2020'de, ■ Yurtdışında yerleşik gerçek ve tüzel kişi

sorumlularına sicile kayıt ve bildirim yükümlülüğüne yerine getirmeleri için verilen süre 30 Haziran 2020'de,

■ Yıllık çalışan sayısı 50'den az ve yıllık mali bilanço toplamı 25 milyon TL'den az olup ana faaliyet konusu özel nitelikli kişisel veri işleme olan gerçek veya tüzel kişi sorumlularına sicile kayıt ve bildirim yükümlülüğüne yerine getirmeleri için verilen süre 30 Eylül 2020'de,

■ Kamu kurum ve kuruluşu veri sorumlularına sicile kayıt ve bildirim yükümlülüğüne yerine getirmeleri için verilen süre 31 Aralık 2020'ye kadar uzatılmasına karar verildi. Fakat kayıt sürecinin uzatılması kayıt yükümlüsü gerçek ve tüzel kişileri rahatsızlamamalı, aksine kanuna uyumlu bir veri çalışması yapılabilmesi için süreç iyi değerlendirilmeli.

Özellikle kendini uzman olarak tanıtan kişilerin veri sorumlularını yanlış yönlendirdiği anlaşıldığından kişisel verilerin tespiti, envanter hazırlanmasını ve VERBİS'e kayıt sürecinde bu alanda çalışan bir avukattan destek alınmasını tavsiye ederiz.

Sürecin kanuna ve kurul kararlarına uygun işletilmesi halinde Veri Sorumluları Sicili'ne kayıt ve bildirim yükümlülüğüne aykırı hareket eden yükümlüler hakkında 20 bin TL'den 1 milyon TL'ye kadar idari para cezasına hükmedilecektir.

PARAYA
GÜVENLİ
TAŞIMA

Nakit para, döviz, altın, mücevher ve kıymetli evrak lojistiğini 'ManageCash' yazılımı ile yöneten Otokod Teknoloji, Türkiye ve Suudi Arabistan'dan sonra dünyaya açılıyor. Otokod, Şubat 2020'de Houston'daki ATMIA konferansında ManageCash'in ABD lansmanına hazırlanıyor.

TEKNOPARK
İSTANBUL

SOYHAN ALPASLAN

MB'ye özel yazılım

Mehmet Kavi, Merkez Bankası'nın (MB) Nakit Yönetim Sistemi (NYS) ile entegre çözüm geliştirdiklerini belirterek süreci şöyle anlattı: "Böylece bankaya giden ve gelen nakitlerin taşınmasında yığılmaların önüne geçtik. Ayrıca yeni başlayan Merkezi Olmayan Nakit Yönetimi (MONY) için de bir çözüm geliştirdik. Şimdi, MONY Otomasyonu sistemi ile MB, parayı bünyesinde tutmak yerine bankada kendisi için bir kasa tutup orada tutmaya başladı, bunun otomasyonunu yapacağız."

BANKALARA, döviz bürolarına, kuyum ve mücevherat sektörüne, ATM'lere para taşıyan şirketlere, kıymetli evrak gönderimi gerçekleştiren kurumlara hizmet sağlayan yerli yazılım



'ManageCash' rakipsiz. Otokod teknoloji firmasının geliştirdiği yazılım sistemi ManageCash'i, Türkiye'nin ve bölgenin en büyük nakit taşıma ve güvenlik hizmetleri

sunucusu Bantaş A.Ş. kullanıyor. ManageCash; dijital, izlenebilir, güvenli, uçtan uca çözüm sunan, kârlılığı ve verimliliği artıran bir yazılım çözümü.

Ar-Ge çalışmalarını Teknopark İstanbul'da yürüten Otokod, ManageCash'i, Türkiye ve Suudi Arabistan'daki başarısından sonra ABD'ye ihracat etme kararı aldı. İstanbul Ticaret'in sorularını Otokod'un kurucularından Elektronik ve Haberleşme Yüksek Mühendisi Mehmet Kavi cevapladı.

PATENT ADI MOBİL KASA

ManageCash nasıl doğdu?

2011'de Bantaş ile çalışmaya başlayan nakit ve değerli eşyaları güvenli taşıma sektörüne girdik. Bantaş, 5188 sayılı Özel Güvenlik Hizmetleri'ne dair kanuna tabi. Bantaş'ın kurulurken bizzat istediği; bankalardan ATM'lere taşınan paraların güvenliği, sayılması, yüklenmesi ve ATM arızalarının tespit edilip giderilmesini kapsayan uçtan uca lojistik yazılımını yaptık. Bunu bir Ar-Ge projesi haline getirerek global bir ürün geliştirmek hedefiyle Teknopark İstanbul'a taşındık. Ayrıca 'MobilKasa' adıyla bir patent de aldık. 2019'da hedefimize ulaştık ve ManageCash nakit lojistiği yönetim sistemi böylece doğdu.

500 ZIRHLI ARAÇ TAKİBİ

ManageCash yazılımı ne yapıyor?

ATM'lere taşınan paranın nerede olduğunu anlık takibini yapıyor. ATM'lerdeki onarım ihtiyaçlarını, dışarıdan müdahaleleri bildiriyor. Altın, döviz, değerli eşyalar, mücevherat, kıymetli evrakların taşınmasını, izlenmesini gerçekleştiriyor. Finans kuruluşlarının, zincir mağazaların sahip ürünlerinin işlenmesi, taşınması, ATM elektronik kilit entegrasyonlarını yapıyor. Bankaların Merkez Bankası ile para alışverişi

işlemlerini dijitalleştiriyor, mobil uygulama ile 5NİK sorularına anında cevap veriyor.

GÜNDE 10 BİN İŞLEM

Müşterimiz 500 zırhlı aracı ve 1200 kişilik kadrosu ile günde 10 binden fazla işlem yapıyor. ATM'ler bankalar tarafından sürekli izleniyor. Para çekimlerinde, para bittiğinde merkez her hareketi görüyor. Merkezlerde para hazırlanıyor, para kaselere yükleniyor, zırhlı araçlar sahaya çıkıyor.

YÜZDE 35 TASARRUF

Avantajları nedir?

Nakit lojistiğinin temelinde kurye taşınacılığından çok farklı yok, ancak taşınan para oluncu işler ciddileşiyor. Sistem, taşınan değerleri anlık olarak takip ettiğinden kötü niyetli bir girişime hemen müdahale mümkün oluyor. Taşınan para veya değerler herhangi bir riskle karşı sigortalı olarak yola çıkıyor. İşlemlerin otomatikleşmesi ile sigorta limitleri anlık takip edilecek riskler önleniyor, izlenebilirlik ile yüzde 35'e varan tasarruf sağlıyor. Sağladığı işlem hızı ile gereksiz fazla mesainin de önüne geçiyor. Donanımlara entegre edilebildiği için bankaların operasyonel giderlerini azaltarak rekabetçi hale getiriyor.

BİLGİ YERLİDE KALİYOR

İthal sistemlerle rekabetiniz ne durumda?

ManageCash ile ithal muadillerin yerine geçti; çünkü fiyat ve performansta daha üstündür. Kullandığımız yazılım teknolojisi çok modern, özellikle mobil uygulamamız sıradan bir Android telefonda bile kullanılabilir kadar esnek. Yabancı ürünlerle göre avantajlarımızın en önemli kritik bilgilerin müşterimizin kendi veri merkezlerinde tutuluyor olması. Yabancı firmalar verileri kendi bulut sistemlerinde veya sunucuları müşteride olsa dahi dışarıdan kontrol ediyorlar. Otokod olarak tam tersi bilgi güvenliğini nakit hareketlerini görmek istemiyoruz ve görmüyoruz.

ABD, TÜRKİYE'DEN GERİDE

İhracat yapıyor musunuz?

Suudi Arabistan'a ilk satışımızı yaptıktan sonra yeni pazarlara açılmaya karar verdik. Bu yıl INNOGATE hızlandırma programı ile gittiğimiz ABD'de pazar araştırması yaptık. ATM teknolojisi Türkiye'ye göre oldukça gerilerde. Mesela birçok ATM'ye hâlâ para yatıramıyorlar; çipli kredi kartı dönemi bile yeni başladı. Şubat 2020'de Houston'daki ATMIA (ATM Industry Association) konferansında ManageCash'in ABD lansmanını yapacağız. ABD'de 11 bin yerel banka ve 445 bin ATM var. Bu yüzden özellikle küçük bankalar ve ATM işleten küçük şirketleri hedefliyoruz.

ABD'de şansınız var mı?

ABD'de de bu işi bankalar kendileri pek yapmıyor, dış kaynak kullanıyor. Bu sektörde büyük oyuncular var, hizmetleri çok pahalı ve kullandıkları teknoloji eski. Bu nedenle de ABD pazarında kendimizi çok şanslı görüyoruz. Bulut ortamının avantajı ile müşteriye bir gün içinde kurulum yapıp, mevcut Android telefonları üzerinden devreye alabileceğimiz durumdayız.

MIPIM
2020

Cannes - Fransa
10 - 13 MART 2020
İstanbul Cadın
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

• Altyapı İnşaatı • Konut • Ofis İnşaatı • Perakende ve Eğlence Sektörü • Sağlık Kurumları • Turizm Sektörü

DÜNYA EMLAK, GAYRİMENKUL,
İNŞAAT VE YATIRIM PROFESYONELLERİNİN
BULUŞMA NOKTASI!

MIPIM 2020

- 20.000 m² sergileme alanı
- 3.350 iştirakçi firma
- 100 ülkeden 26.000 profesyonel ziyaretçi
- 5.400 yatırımcı
- 100 üzeri konferans
- 560 şehir ve yerel yönetim
- 370 politik lider
- 360 keynote konuşmacı

ÖDEME PLANI

12 m² Stant Alanı ile Katılım Bedeli: 70.000 TL
1. Ödeme: 35.000 TL Başvuru ile birlikte
2. Ödeme: 35.000 TL 21 Şubat 2020 Cuma

İkili Görüşme Alanı ile Katılım Bedeli: 35.000 TL

1. Ödeme: 17.500 TL Başvuru ile birlikte
2. Ödeme: 17.500 TL 21 Şubat 2020 Cuma

• Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İdli Aslantaş / Zeynep Şengül / Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 6109 / 0212 455 6113
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : idli.aslantas@ito.org.tr / zeynep.sengul@ito.org.tr / aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

Stant ile Katılım

- Stant inşaatı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Nakliye, sigorta ve gümrük işlemleri
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 2 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı
- 2 firma temsilcisi üstü için 1030 Euro karşılığında indirilmiş giriş kartı

İkili Görüşme Alanı ile Katılım

- B2B alanı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Nakliye, sigorta ve gümrük işlemleri
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 2 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı
- 2 firma temsilcisi üstü için 1030 Euro karşılığında indirilmiş giriş kartı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "MIPIM 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Karbondiyoksit atık olmaktan çıkarılıyor

Danimarkalı araştırmacılar, atmosfere salınan karbondiyoksiti 'yakalayabilecek' ve depolayabilecek bir mobil tesis inşa etmeye başlıyor. Tesis, ilk başta sadece doğalgaz santrallerinde denenecek. Araştırmacıların amacı karbondiyoksiti tekrar daha temiz şekilde geri kazanmak.

AYŞE BAŞAK

DANIMARKALI araştırmacılar, bu kez atmosfere salınan karbondiyoksiti 'yakalayabilecek' ve depolayabilecek bir mobil tesis inşa etmeye başlayacaklarını açıkladı. Bu mobil tesis, başlangıçta sadece doğalgaz santrallerinde denenecek. Bu seçimin arkasında doğalgaz santrallerinde daha kaliteli yakıt elde etmek için karbondiyoksit biyogazdan ayrılıyor olması ve devasa miktarlarda gazın atmosfere salınması var. Gezegenin en önemli ajandalarından biri sera gazlarını azaltmak olunca bu araştırmanın gerekliliği anlaşılıyor. Çünkü havaya salınan karbondiyoksiti kontrol altına almadan bu hedefe ulaşmak mümkün değil.

TEMİZ GERİ KAZANIM

Söz konusu mobil tesiste, karbondiyoksit enzimler sayesinde hapsediliyor. Araştırmacıların amacı karbondiyoksiti tekrar daha temiz şekilde geri kazanmak. Karbondiyoksiti bir atık olarak değil bir ürün olarak kullanmayı hedefliyorlar. Bunun için de çalışmalarını karbondiyoksitten üretilebilecek endüstriyel ürünlere hatta yeni tip uçak yakıtlarına yönelik yoğunlaştırmışlar.

KAZANIMIN YENİ YOLU

Projenin başındaki isim Kimya Mühendisi Philip L. Fosbol, "Şirketlerin ve enerji santrallerinin atmosfere karbondiyoksit salınması, onu depolayabilecek bir tesise yatırımların yapılması daha ucuz. Ancak karbondiyoksiti sadece ayrıştırıp depolamakla

kalmayıp, yeniden satış için de geri kazanılabilecek, dönüştürüp, sürdürülebilir hale getirilebilir karbondiyoksiti depolamak artık sadece bir masraf olmaktan çıkacak. Bu şirketler ve enerji santralleri için para kazanmanın yeni bir yolu olur" diyor. Sürdürülebilir bir karbondiyoksit yönetimi, yeni bir kazanç kapısı olarak cazip görünse de en büyük katkısı karbonu sınamaya karşı sağlayacağı fayda olacak. Araştırmacılar, atmosfere salınmadan önce CO₂'yi yakalayabilen bir mobil tesis geliştirebilsen bu gezegen için yeni olanaklar anlamına gelebilir.



Sürdürülebilir malzemeden ikili güneş pili yapıldı

DANIMARKA Teknik Üniversitesi araştırmacıları, yeni bir güneş pili oluşturacak iki ayrı tür güneş hücrelerini birleştirmeyi başardı. Araştırma sonucunda, ilk kez sürdürülebilir bir malzeme olan CZTS'den yapılmış ve ince film hücreleri ile kaplı silikon hücreden oluşan fonksiyonel bir ikili güneş pili geliştirildi. İkili güneş pilinin en büyük avantajı, bugün piyasaya hakim olan güneş pillerine kıyasla güneş ışığını çok daha iyi emilim edebilme kapasitesine sahip olması. Yeni ikili güneş pili, silikon bir hücrenin CZTS adı verilen bir malzemeden oluşan ince film tabakası ile birleştirilmesiyle geliştirildi. Günümüzde ince film hücrelerinin çoğu, iki element kadmiyum, toksik bir ağır metal ve altın kadar nadir olan tellerden yapılıyor. Nispeten yeni bir malzeme olan CZTS, bakır, çinko, kalay ve kükürt



maddelerinden oluşuyor. Bu maddeler sürdürülebilir ve ucuz çünkü doğada kolayca bulunuyorlar.

ÇOĞU SİLİKONDAN

Günümüzde standart güneş pillerinin çoğu silikondan yapılıyor. Hem silikon ucuz ve sürdürülebilir hem de yüksek enerji verimliliği elde ediyor. Bu sayede güneş ışığının çoğunu emebilir ve enerjiye dönüştürebilir. Araştırmacılar şimdi bu teknolojinin üzerine ince filmli bir güneş pili ekleyerek güneş ışığının emiliminde ve dolayısıyla güç çıkışında artış sağladı. Proje mühendislerinden

Jorgen Schou, "CZTS ve silikon kombinasyonu mükemmel, çünkü birlikte ışık spektrumunun büyük kısımlarından enerji emiyorlar. Üstte ince film, ışık spektrumunun görünür kısmında bulunan enerji açısından zengin fotonları emerken, ışığın geri kalanı kızılötesi spektruma iyi çalışan silikona katmanına kadar devam edebilir" diyor.

Bir silikon hücrenin enerji verimliliği yaklaşık yüzde 20. Silikon hücrenin üstüne bir CZTS ince film hücreyi ekleyerek amaçlanan bu oranı en az yüzde 30'a ulaştırmak. Araştırmacılar, ikili güneş pilini bir birim olarak inşa etmeyi başardı. Ancak halen her ikisinin özelliklerini tam olarak koruyup, iki malzemeyi en uygun şekilde birleştirmek zor. Araştırmacılar, bu zorluğu yenerek üretimin kolay yapılması için yöntemler geliştirmeye devam ediyorlar.

Okul tercihinin nasıl yapılmalı?

Hepimiz eğitim-öğretim hayatımızda birçok sınava girdik, birden çok değerlendirilmeye tabi tutulduk. Ancak bu sınavlardan bazıları bizim için çok daha belirleyici oldu. Çünkü bu sınavlar geleceğimiz için seçici hatta yönlendirici sayılabilecek sınavlardır. Örneğin 8. sınıf öğrencilerinin 7 Haziran 2020'de gireceği LGS sınavı gibi... Bu sınavların en önemli yapısı özellikli ise tabii ki sınav sonucunda yapılan puanlamaya göre öğrencilerin liseye yerleştirilmesi. Aslında mesele tam olarak da burada başlıyor. "Alınan puan ile neresi tercih etmeliyiz?", "Hangi liseyi seçersek bizim için daha doğru olur?", "Hangi lise türünü seçmeliyiz?", "Aslında matematik kadar spor derslerini de seviyoruz..." gibi birçok soru ve düşünce gençlerimizi ve ailelerini sarıyor. Peki bu süreçte nelere dikkat etmeliyiz?

Tüm bu süreçte öğrenciler kadar anne ve babalara da büyük görevler düşüyor.

Yeteneklerimizin ve tercihlerimizin farkında mıyız?

Yetenek; kalıtımla gelen gizli güçlerin eğitim ve çevrenin etkisiyle geliştirilmiş kısmını ifade eder. O halde yetenek bize öğrencinin eğitimle neler kazanacağını, ilerideki yaşantısında neler yapacağını değil, neler yapabileceğini gösterir. Öğrencinin eğitimdeki başarısını önceden kestirmek için eğitimin gerektirdiği yeteneklere ne ölçüde sahip olduğunu bilmemiz gerekir. Öğrenciyi eğitim dalını ve mesleğini seçmesinde yardımcı olmak için onun genel ve özel yetenekler yönünden durumunu, zayıf ve güçlü olduğu yönlerini bilmemiz gerekiyor. Buradan da anlaşılacağı gibi yeteneklerin meslek seçimi doğrultusunda etkilemesi ise seçimi de dolaylı olarak etkilediği anlamına gelir. Burada önemli olan öğrencinin yetenekleri ile birlikte isteklerini de göz önünde bulundurarak kendisine en uygun tercihi yapması ve buna en uygun okulu seçmesidir.

Okulların başarısı

Lise tercihinin dolaylı yoldan bir üniversite tercihi olarak da sayılabilir. Bu yüzden tercih yaparken dikkat edeceğimiz unsurlar şu şekilde olabilir: Tercih etmeyi düşündüğünüz lisenin mezunlarının Türkiye'de ve dünyada üniversiteye yerleşme oranları nasıl? En çok hangi dalda ve hangi üniversitelere yerleştirme yapılmış? Bu yerleştirme oranları ve yerleştirme yapılan üniversiteler, hedeflerimizle benzerlik gösteriyor ya da örtüşüyor mu? Bu ve benzeri sorular dikkate aldığımızda lise tercihimiz daha sağlıklı olacak ve hedeflerimiz doğrultusunda doğru adımlar atmamızı sağlayacaktır.

Eğitim kadrosu

İnsanlar doğduktan andan itibaren sürekli olarak bir şeyler öğrenir. Çocukların evlerinden sonra eğitim öğretim aldıkları yer okullardır. Aynı şekilde çocuğun anne ve babasından sonra eğitim öğretim aldığı kişi de öğrenen. Öğrenenlik bu bakımdan öğrenci ve öğretimin gelişimi için çok önemli bir rol sahip. Yenilikçi, teknolojiyi iyi kullanan ve takip edebilen, iletişim becerilerine sahip, işini seven ve öğrenme ortamını düzenleyebilen, öğretimin bilgiye ulaşmasını kolaylaştıran, öğrenme rehberlik edebilen öğretmenlerden oluşan bir eğitim kadrosuna sahip bir okulu tercih etmek iyi bir seçim

Zeynep DERELİ

Dijital eğitim dijital girişim



olacak.

Yabancı dil

Günümüzde artık İngilizce dünya dili konumunda ve sadece İngilizce öğretmenlerinden beklenen bir yetenek değil. Hayatımızın hemen her yerinde yabancı kelimelerle karşılaşıyoruz. Sözcükler sürekli olarak değişiyor ve hayatımıza yerleşiyor. Bu durumda yabancı dil ile neden erkenden tanışmalıyız? Hayatımız boyunca devam edecek bu süreçte neden daha emin adımlar atmalıyız? Ancak dil öğrenmek de o kadar basit değil. Bunun için yabancı dile önem veren, başarılı öğretmen kadrosuna sahip ve teknoloji ile eğitimi entegre olarak kullanan bir okulu seçmek bizim bu konuda diğerlerinden bir adım öne geçmemize yardımcı olur. Hatta bu konuda ısrarcıysanız lise eğitimi veren okulları tercih etmeniz sizin için daha iyi bir karar olacaktır.

Teknoloji

Teknolojinin bu kadar hızlı geliştiği bir dönemde eğitimi teknolojisiz düşünmek çok da doğru olmaz. Zaten eğitim ile teknoloji arasında diyalektik bir ilişki bulunuyor. Teknoloji eğitim ile birlikte insana, hatta tercihlerine de yön veriyor. Bu nedenle tercihimiz 21. yüzyıl yeteneklerini uygun olarak çağa ayak uyduran tercihler olmalı. Bu bizim tercih ettiğimiz yolda daha hızlı ilerlememizi sağlar. Bunun için eğitimle birlikte teknolojiyi de kendine görev edinmiş bir okulu seçmeliyiz. Böylece teknolojinin eğitim üzerindeki olumlu etkilerini yararlanabiliriz oluruz. Örneğin bilgisayar laboratuvarına sahip olmasına rağmen internet ve projeksiyon aleti olmayan bir okul ile eğitimde teknolojiyi kullanarak ters yüz eğitim veren, öğrencilerini bireysel olarak takip eden iki okulu karşılaştırmak. Teknolojik olarak yeterli donanım ve uygulamaya sahip olmayan okullarda öğrenciler fabrika usulü eğitim almak zorunda kalacakken diğer okullarda öğrenciler teknolojiyi farklı alanlarda kullanabilecek, üretecek ve üretilen teknolojiyi kullanabilecek duruma gelecektir. Öğrenci hissettiği probleme çözüm getirebilecek ve çözüm için doğru yöntem, teknik ve teknolojiyi kullanarak çözüme ulaşma noktasına ulaşabilecek. Bu da gençlerin kariyer basamaklarını emin adımlarla çıkması için büyük bir fırsat olacaktır.

Sosyal olanaklar

Sosyalleşmenin öğrencinin düşünme becerilerini geliştirdiği, araştırmalarda kanıtlandı. Aynı zamanda grupça yapılan etkinlikler, çocuğun iletişim becerilerini geliştirmek ile birlikte öğrenciyi grupla çalışma becerisi ve özgüven kazandırır. Akademik becerilerin yanında bu beceriler de öğrenci ve öğretimin gelişimi için oldukça önemli. 21. yüzyılın getirdiği yenilikler ile birlikte günümüzde girişimcilik ile ilgili pek çok seminer, etkinlik ve zirveler görüyoruz. Çocuğun getirdiği yeniliklere uygun olarak girişimci bir birey olmak için erkenden yola çıkmak istiyorsanız seçeceğiniz okulun kulüp etkinliklerine ya da sosyal faaliyetlerine bir göz atmanız iyi bir karar olabilir.

Gençlerimiz geleceğimize. Bu yüzden asıl olan kendilerini mutlu hissettikleri ve gerçekleştirebilecekleri yerde olmaları. Burada anne babalara düşen en büyük görev ise çocuklarına iyi bir rehber, bir yol gösterici olmak.



CEMİLE SULTAN KORUSU'NDA

TOPLANTINIZ BAŞKA GÜZEL!

Eşsiz boğaz manzarasıyla, bireysel veya kurumsal profesyonel toplantı salonlarımızla iş dünyasına hizmet etmeye devam ediyoruz.

216 308 49 43

CemileSultan.com.tr | CemileSultan.com.tr | CemileSultan.com.tr | CemileSultan.com.tr | CemileSultan.com.tr

Cemile Sultan
KORUSU



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

1982

2020 aktarların yılı olacak



Franchise sektöründe bu yıl aktarların yılı olacak. Bitkisel ürünler satan dükkanlar, franchise sistemi ile yeni şube açma peşinde. Yatırım bütçelerinin 50 bin TL'ye kadar düştüğü aktarlara ilgi de fazla.

CEYHUN KUBURLU

TÜRKİYE'de franchise sistemi son 10 yılda hızlı büyüme yakaladı. Bu büyümede en etkili konu ise yeni konsept mağazalar oldu. Bu mağazalar önce yerelde büyüdü, daha sonra Türkiye'ye açıldı. Birçok marka ise yurtdışının yolunu tuttu. Aktarlara ilginin 2020'de de çok fazla olduğu görülüyor. Bunun başlıca nedeni ise yatırım bütçelerinin diğer mağazalara oranla daha düşük olmasından kaynaklanıyor.

10 MARKA

Bugün 10'a yakın aktar markası franchise veriyor. Yatırım bütçeleri 50 bin TL'den başlıyor. Çok özel ve büyük markalar için bu rakam 250 bin TL'ye kadar çıkabiliyor. Doğru lokasyonda açılan bir aktar

mağazası ise yatırımını 24 ayda geri döndürebiliyor.

NASIL BÜYÜDÜLER?

Aktarların son dönemlerde ilgi odağı olduğunu anlatan sektör temsilcileri, şunları söyledi: "Türkiye'de bitkisel ürünler alanında hizmet veren köklü markalar bulunuyor. 1990'lardan itibaren bitkisel ürünler ve aktariye konularında üretim ve Ar-Ge çalışmalarını ile sektör hızlı büyüme yakaladı. Bu alanda markalaşma çalışmaları da hız kazandı. Özellikle yerel markalar mağazalarını İstanbul gibi büyükşehirlerle tasımaya başladı. 2000'lerden sonra hızla sayıları artan AVM'lerde bu büyümeye yardımcı

oldu. Markalar son dönemlerde ise franchise sistemine geçti. Bu da şube sayılarını artırmalarını sağlıyor. Bugün 10'dan fazla aktar markasının franchise verdiği tahmin ediliyor. Bunların şube sayıları net değil. Ancak 2020'de 50'den fazla aktar şubesi açılması planlanıyor. Burada yine AVM'ler ilk hedef. Turizmin yoğun olduğu bölgelerde markaların hedefinde. Çünkü turistlerden bitkisel



ürünlere büyük ilgi var. Antalya, İzmir ve Muğla'da yerel markaların sayısı hızla artıyor. Sadece bitkisel ürünler olarak değerlendirilmemeli. Artık bitkisel kozmetik ürünler de satılıyor."

YATIRIM TUTARI

Aktarlara yapılan yatırım hakkında da bilgi veren sektör temsilcileri, şöyle konuştu: "Aktarlara en fazla ilginin olduğu dönem kış ve sonbahar ayları. Bu dönemlerde talep çok fazla. Yapılan yatırımın geri dönüş süresi ise tamamen lokasyona bağlı. Bazen şaşırtan yatırımlar da oluyor. Bugün ortalama yatırım bütçeleri 50 bin TL ile 100 bin TL arasında değişiyor. Geri dönüş süresi ise 24 ay gibi planlanabilir. Bazı AVM'lerde bu yatırım tutarları artabiliyor."

Ortalama ürün çeşidi 1000

Aktarda olması gereken özellikleri sıralayan sektör mensupları, bu alanda kadın girişimcilere de teşvik verildiğini hatırlattı. Hiyerlik bir ortamda ve uluslararası kalite standartlarında pazara çıkmak gerektiğini söyleyen sektör mensupları, şu tavsiyelerde bulundu: "Girişimciler, özellikle modern üretim süreci ve insan merkezli Ar-Ge çalışmaları ile izlenebilir üretim standartlarını geliştirmeyi hedeflemeli. Aktarlar için en önemli konulardan biri de ürün çeşitliliği. Bugün bir aktardaki ürün çeşidi 1000 civarında. Bu sayı mağazanın lokasyonuna göre değişebiliyor. Her noktada tüketicinin talepleri farklı oluyor. Aktar yatırımlarının önümüzdeki dönemde artacağını düşünüyoruz. Bu alanda kadın girişimcilere de teşvik sunuluyor."

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ DİJİTAL MECRALARDA SİZİNLE!



Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

ÜCRETSİZ OLARAK OKUYABİLİRSİNİZ

Dergilik
TURKCELL

TÜRK TELEKOM

Read Journal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

www.istanbulticaret.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in @ /itokurumsal

İstanbul'da pazar yerleri

"İstanbul'da Pazar Yerleri" denilince bugünkü semt pazarların anlaşılmaz. Aslında keşke günümüz pazarlarındaki eksiklikleri dile getirebilsek ama bir kimsenin eksikliğini yahut yanlışlığını dile getirdiğinizde derhal taarruza uğruyor ve ağzınızı açtığınıza açacağınıza pismam oluyorsunuz. Madem bu kadarmı söyledik bari kendi yaşadığım bir hadiseyi anlatayım da lal boğazımıza dölizlimiz.

Geçen hafta evimize yakın bir semt pazarına gittim. Pazarla aksam üzeri gitmeyi severim. Hem fiyatları uzulmamakta hem de "mal tezgahıta kalmazın" diye seçim yapılmakta.

O gün de üzerimdeki kıyafetim resmi idi. Pazar yerinde hemen her gelir seviyesinden insanımız olduğu ve genelde serbest kıyafetlerle geldiği için herkes alacağını satacağını kendi dilinin döndüğünce alıp satmaktaydı.

Her pazar alışverişi yapanlar gibi ben de pazarın bir başından girip, fiyatları kontrol edip, dönüştü nereden ne alacağımı belirleyip ona göre hareket edenlerdendir.

Yine öyle yaptım. Fiyatları kontrol ederek aşağı doğru yürüdüm. Beğendiğim bir spanağa bakarken, fiyatın ustaca değiştiğini fark ettim ama pazarcı fark ettiğini fark etmedi.

İspanağın üzerine "2 Lira" yazan levhayı koydu ve bana hitaben de "Buyurun başkamm, ispanak çok güzel diyor" tavsiye edildi.

Teşekkür edip yürümeyi sürdürdüm, diğer meyve sebzeye fiyatlarına baktıktan sonra geri dönüp, "2 Liralık" ispanak almak istediğimde fiyat birden değişmiş, "2,5 Lira" olmuştu. Tabi bu kadar hızlı fiyat değişimini merak edip araştırdım.

Meğer satıcı kıyafetimin dolay beni belediye yetkililerinden birine benzetmiş. Belediye yetkilileri ve zabıtalara fiyat kontrolü yaparken; başka fiyat, zabıtalara gidince başka fiyat uygulaması yapıyorlmuş.

Eminim bu satırları okuyan dostlar, böyle daha nice hadiselerle karşılaşmışlardır. "Ahlakın olmadığı yerde insan insanın haddi hesabı yok" derler.

Yazının başına geçelim. İstanbul'a uğramayan seyyaha, "eksiklik seyyah" derler. "İstanbul yazılmadan, seyahat anıları yarım kalır" derler.

İşte İstanbul'a uğrayan ve gözlemlerini "İstanbul'da Gezerken" isimli yazan J. M. Mordhord, Eminönü Yeni Camii çevresindeki pazar yerini şöyle anlatır:

"Sabah, bu sıcak mevsimde briyantinli saçlarıyla memurlar görüldüğü zaman pazar başlamış demektir.

Aslında pazarlar Galata Köprüsü'nün yarınadki pazar (mevsimine göre bulunan meyvelerin suyu) sabırsızın domates boyuncası boyunca başlanıyor.

Arkada balık pazanı, yumurta, yağ satan yerler ve yakınında bir köşede ise kulanmış/onarılmış eski ayakkabılar satanlar var.

Bir anda unuttum Yeni Camii'yi. Bütün bunlar onun etrafında yer alıyor. Şimdi uzun loş bir pasajdasın. (Mısır Çarşısı, H.O.) bol serinliğindesin. Sabun, reçine, parfüm, yünü, ipek, tahta, kumaş ve başka birçok şeyin biraz keskin, biraz ferah kokusu duyuluyor.

Burada seni sessizce bekleyen gözler daha bir parlıyor. Fakat dışarıda gürültü yeniden başlıyor. Mahmutpaşa Caddesi'ni çıkarken, sabahın ilk saatlerinde oraya gelip de gece saat on-on otuz sularına dek orada kalacak olan yüzlerce satıcıyı görüyorsunuz.

Bütün bu hareketliliğe hakim gökyüzünde, Mahmutpaşa hamamının beyaz devasa kubbesi ışılıyor. Mahmutpaşa, pazar dünyasının büyük ve gürültülü sahne öntü. Bugün birçoğu Türk malı olan her tür ve her kaliteden ipek veya bez üst üste yığılmış durumda.

Arkada bedestenin her sabah açılan ve her akşam kapanan (eskiden bu güneşin doğuşunda ve batışında olurdu) ilk kapısına rastlıyorsunuz.

Bedestenin-Batı dünyası bu ismin altında İstanbul'un tüm pazarlarını topluyor- hemen girişinde kendi usullerince müşteriye değişik dillerden seslenen büyük mağazalar var. Daha ileride büyük pazarlara giriliyor ve orada turistlerin etkisi ve itibarı daha iyi hissediliyor."



Hüseyin ÖZTÜRK

Hünkar'da kalemkarlık ve tombak sergisi

Tarihi Yeni Cami Hünkar Kasrı'nda, Kalemkar İsmail Bülbül'ün, tombak sanatı çalışmalarını sanatseverlerin beğenisine sunuluyor.

Geçmişin içinde 'Kalemkarlık ve Tombak' isimli sergi, 25 Ocak 2020'ye kadar ziyaretçilere açık kalacak.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası, sanatçıları ve sanatseverleri sergilerle buluşturmaya devam ediyor. Bu kapsamda İTO, tarihi Yeni Cami Hünkar Kasrı'nda İsmail Bülbül'ün, 'Tombak Sanatı'ndan seçme kıymetli eserlerini sanatseverlerin beğenisine sunuyor.

25 OCAK'A KADAR

Serginin açılışını İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık, Levent Taş, İbrahim Doğan Salman ve Münir Üstün, Medis Üyeleri ve sanatseverlerle birlikte yaptı.

GEÇMİŞİN İZİNDE KALEMKARLIK

Sergi, İsmail Bülbül'ün tombak sanat eserlerinden oluşuyor. Bülbül, kalemkarlık çıraklığına, tombak sanatkarı Atilla Yanık'ın atölyesinde başladı. Aynı zamanda kalemkar ustası Cengiz Kıpır'dan da dersler aldı.

Bülbül, İstanbul Kapalıçarşı, Büyük Yeni Han'da 2010 yılından beri atölye çalışmalarına, özellikle Osmanlı dönemi eserlerinin aslına uygun icrasına devam ediyor. 'Geçmişin içinde Kalemkarlık ve Tombak' adlı sergi, 25 Ocak 2020'ye kadar açık kalacak.



Bakır ve bakır alışımlı eşyaların altın ve civra karışımıyla kaplanarak üzerine motifler işlenmesi tombak olarak adlandırılıyor. Tombak sanatçısına ise kalemkar deniliyor.

Türk sinemasının 2019 gişe hasılatı 980 milyon TL

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığının yapılan açıklamaya göre, sinema sektörü yeni sinema kanunu ile hızla büyüdü. Türk sineması 2019'da 980 milyon liralık gişe hasılatıyla bugüne kadarki en yüksek değeri yakaladı. Geçen yıl yerli film izleyici sayısı 33,6 milyon, yabancı film izleyici sayısı ise 25,9 milyon oldu.

Yeni sinema kanunundaki düzenlemelerle yapımcı ve salon işletmecileri arasındaki anlaşmazlıklar giderildi. Bakanlığın

uygulamaya koyduğu 'sinema bilet takip sistemi' ile sektördeki geyiklik problemi de ortadan kalktı. Sorunların çözümü sonrasında, ekim-aralık 2019 döneminde tüm zamanların en yüksek seyirci sayısına ulaşıldı. Seyirci sayısı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 5 arttı.

EN ÇOK YERLİ İZLEDİK

Bakanlığın verilerine göre, 2019'da 147'si yerli, 260'u yabancı olmak üzere 407 film vizyona girdi. Yerli film izlenme oranında Avrupa'da 8 yıldan

bu yana birinciliği bırakmayan Türkiye, 2019'da yüzde 55 izlenme oranıyla bu alandaki yerini korudu. 2019'da en çok izlenen 10 film 6'sını yerli filmler oluşturdu.

Ote yandan Türk sinemasında animasyon filmlerin toplam izleyici sayısı 8,7 milyona, toplam seyirci içindeki payı yüzde 12,4'e ulaştı. Bakanlığın 'Sinemaya Gitmeyen Çocuk Kalmaz' projesi kapsamında ise geçen yıl ülke genelinde 1 milyon öğrenci sinema ile tanıştı.



VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: YAHYA GÜL, yaha.gul@ito.org.tr

Türkiye ekonomisi

Kitap, Türkiye ekonomisi üzerine yazılmış kitaplardan farklı bir bakış açısı getirmeye çalışıyor. Türkiye'nin ekonomik yapısını, Türk Lirası'nı ve parasal düzeni, ekonomi yönetiminde görev alan kurumları anlatan kitap, Türkiye'nin dış ekonomik ilişkilerini ve borçluluğunu da içeren kapsamlı bir ekonomik çerçeveyi çiziyor. Mahfi Eğilmez, Renzi Kitabevi

Serbest zaman doyumunun yaşam doyumuna

Kitapta, serbest zaman doyumunu ve yaşam doyumunu arasındaki ilişki incelenerek, rekreasyon alanında yapılan yatırımların (spor merkezi, halk merkezleri, müzeler, parklar vb.) ihtiyaca cevap vermesi, yatırımlara yön verebilecek nitelikte olması, serbest zaman etkinliklerinin hitap edeceği evrene uygun olarak planlanması, geliştirilmesi ve standartlarının yükselmesi açısından da önemli anlatılıyor. Hüseyin Gökçe, Akademisyen Kitabevi

Teorik ve ampirik perspektifte seçilmiş finans konuları

Kitapta, birbirinden değerli seçilmiş finans konuları teorik ve ampirik bir bakış açısıyla ele alınarak, bu çalışmada yer alan bölümlerin yatırımcılara, firmalara ve piyasa düzenleyicilerine yol gösterici nitelikte olması ve literatüre katkı sağlaması hedefleniyor. Kolektif Nobel Bilimsel Eserler

Dünyaya geldim gitmeye

Doğaçlama konuşmalardan oluşan kitabın duygusal dokusunu, umut ve yivimsellik teşkil ediyor. İnsan, elindeki imkânları daha soylu bir hayat sürmek için seferber etmek zorundadır denilen kitapta, üzerinde yaşadığımız mübarek toprağın ve altında nefes aldığımız mübarek gökyüzünün bize yüklediği emanet şuurunun farkında olmamız gerektiği belirtiliyor. Kemal Sayar, Sadettin Ökten, Turkuvaaz Kitap

DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV, YAPIM FUARI

MIPTV 2020

Cannes/Fransa
30 Mart-2 Nisan 2020

%70 DEVLET DESTEĞİ

- Animasyon
- Format
- Belgesel
- Sinema/TV Filmi
- Dijital içerik
- TV Dizisi

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARINDA YERİNİZİ ALIN

MipTv	Katılım bedeline dahil hizmetler
• Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması • 100 ülkeden 2.800 katılımcı ve 9.500 ziyaretçi • Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü • Uluslararası Emmy Kids Ödülleri • 2015 yılından itibaren sürekli geçen grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu	• Stant inşaat organizasyonu (teknik ekipman ve teşhir ünitesi dahil) • Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri • Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması • Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması • Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri • Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
Ödeme planı	Banka bilgisi
m² birim ücreti : 2.280 TL/m² Minimum stand alanı : 5 m² Katılım bedeli (5 m² için): 11.400 TL 1. Ödeme : Toplam bedelin %50'si başvuru ile birlikte 2. Ödeme : Bakiye bedel (14 Şubat 2020)	Hesap adı : İSTANBUL TİCARET ODASI Banka : YAPI KREDİ BANKASI Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL Şube kodu : 055 TL hesap no : 60614779 IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79 • Ödemelerin Firma hesabından yapılması ve banka dekontunda tam firma ünvanı ile "MIPTV 2020 Türkiye Milli İştirak Katılım Bedeli" ibaresinin belirtilmesi gerekmektedir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Begüm Ece/Mustafa Çağlayan/Mine Güneş

Tel : 0212 455 65 03/455 61 08/455 61 06

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : begum.ece@ito.org.tr-mustafa.caglayan@ito.org

mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itoturumsal

İSTANBUL TİCARET

Davos'a 50. yıl MANİFESTOSU

Bu yıl 50. yılını kutlayacak olan Davos Toplantısı, şirketlerin sorumluluklarını ilan eden 1973'deki manifestosunu da güncelleyecek. İmzalanacak Davos Manifestosu'nda, diğer kapitalizm modellerine karşı 'paydaş kapitalizm' modeli öneriliyor.

SEREF KILIÇLI

İSVİÇRE'nin Davos kasabasında gerçekleştirilen Dünya Ekonomik Forumu (WEF) toplantıları 50. yılını kutlamaya hazırlanıyor. 21-24 Ocak tarihleri arasında yapılacak forumun bu yılki ana teması, "Üyümlü ve Sürdürülebilir Bir Dünya İçin Paydaşlar" olacak. 50. yılın en önemli yeniliklerinden biri ise 1973 yılındaki Davos Manifestosu'nun "Dördüncü Sanayi Devriminde Bir Şirketin Evrensel Amacı" adıyla güncellenmesi olacak.

YENİ MANİFESTO

"Bir şirketin amacı, tüm paydaşlarını ortak ve sürdürülebilir değer yaratmaya dahil etmektir" diye başlayan yeni Davos Manifestosu, "Böyle bir değer yaratırken, bir şirket sadece hissedarlarına değil, tüm paydaşlarına yani çalışanlarına, müşterilerine, tedarikçilerine, yerel topluluklara ve genel olarak topluma hizmet eder" cümlesiyle devam ediyor. Dünya Ekonomik Forumu Kurucusu ve İcra Kurulu Başkanı Profesör Klaus Schwab, Davos'un bu yılki ana temasını şöyle yorumluyor: "İnsanlar, onlara ihanet ettiklerine inandıkları 'ekonomik elitlere' karşı ayaklanıyorlar ve küresel ısınmayı 1.5° C ile sınırlı tutma çabalarımız tehlikeli bir şekilde azalıyor.

Dünya böylesine kritik bir kavşak noktasındayken, şirketler ile hükümetlerin amaçlarını ve karnelerini yeniden değerlendirmek üzere 'Davos Manifestosu 2020'yi geliştirmeliyiz. Dünya Ekonomik Forumu 50 yıl önce kuruldu ve önümüzdeki 50 yıl için katkıda bulunmak istediğimiz şey bu olacak."

PAYDAŞLIK VURGUSU

Dünya Ekonomik Forumu yöneticileri, 1973 manifestosunda dikkat çektikleri paydaş odaklı kapitalizm modelini yeniden vurgularken, iklim değişikliği, otomasyon, küreselleşme gibi olgular ekseninde manifestoyu güncellediklerini de belirtiyorlar. Dünya Ekonomik Forumu Kurucusu ve İcra Kurulu Başkanı Profesör Klaus Schwab, kapitalizmi; hissedar kapitalizmi, devlet kapitalizmi ve paydaş kapitalizmi olarak üç farklı modelde yorumluyor. Hissedar kapitalizminde özel şirketlerin hedefinin kârını en üst düzeye çıkarmak olduğunu söylüyor. Milton Friedman ve Chicago Okulu da dahil olmak üzere hissedar kapitalizminin savunucuları olarak nitelediklerini, şirketlerin sosyal yönünü ihmal etmekle eleştiriyor. Önerdiği paydaş kapitalizm modelinde ise özel şirketleri toplumun mütevellî heyeti olarak konumlandırıyor, günümüzün sosyal ve çevresel sorunlarına en iyi tepkiyi vereceklerini savunuyor.

Enerjide gündem batarya teknolojileri

Otomotiv sektöründeki dönüşüm sürecinin ve elektrikli araçların da Davos 2020 toplantılarında ele alınması bekleniyor. Uluslararası Enerji Ajansı (IEA) Başkanı Fatih Birol,

"Önümüzdeki dönemin en önemli konularından biri bataryalar olacak. 2020 Davos Zirvesi'nin enerji gündemi için de batarya teknolojilerini seçtik. Yenilenebilir enerjinin

sisteme entegrasyonu ve elektrikli araçlar için bataryalar en kritik konu. Dünyada şu anda en fazla Ar-Ge çalışması da batarya alanında yapılıyor" dedi.



NİHAİ HEDEF

Büyük şirketlerin diğer paydaşlarla birlikte dünyanın durumunu iyileştirmek için çalışmasının nihai hedef olması gerektiğinin altını çizen Dünya Ekonomik Forumu Kurucusu ve İcra Kurulu Başkanı Profesör Klaus Schwab, şu mesajı da veriyor: "İş dünyası liderlerinin önünde inanılmaz bir fırsat var. Paydaş kapitalizme somut anlam vererek, yasal yükümlülüklerinin ötesine geçebilir ve topluma karşı görevlerini yerine getirebilirler. Paris İklim Anlaşması'nda ve Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Programı'nda belirtilenler gibi dünyayı paylaşılan hedefleri gerçekleştirmeye yaklaşılabirler. Gerçekten dünyaya damga vurmak istiyorlarsa başka alternatif yok."

ŞİHİRLİ BULUŞMA YERİ

Dünya Ekonomik Forumu'nun Davos'taki ilk toplantısı 1971 yılında gerçekleştirildi. Toplantı ilk yıllarında, Avrupa Yönetim Sempozyumu (EMS) olarak adlandırılıyordu. Forum, 1973'te ilgili alanını genişletti, yönetimin yanına ekonomik ve sosyal konuları da ekledi. 1974'te siyasi liderler, ilk kez davet edildi. İki yıl sonra 'dünyanın önde gelen 1.000 şirketi' için yıllık sistemi başlatıldı. Çin'deki ekonomik reform politikalarını teşvik eden Çin'in ekonomik kalkınma komisyonlarıyla ortaklık kuran ilk



sivil toplum kuruluşu oldu. 1987'de Avrupa Yönetim Sempozyumu adını 'Dünya Ekonomik Forumu' olarak

değiştirdi ve ülkeler arasında diyalog platformu kuruldu. Forum, 2015 yılında ise resmi olarak uluslararası kuruluş kabul edildi. "Şihirli Buluşma Yeri" olarak adlandırılan Davos toplantıları, siyasi liderler ve iş dünyası temsilcilerinin bir araya gelip uluslararası sorunlara çözüm aradıkları bir platform olarak da görülüyor.

TÜM VERGİ ÖDEMELERİNİZ VAKIF KATILIM'DA

Tüm vergi ödemelerinizi
Vakıf Katılım Şubelerinden
hızlı ve kolay
bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.



Mobil Şube ve İnternet Şubemizden
birçok vergi türünün ödemelerini yapabilirsiniz.



VAKIF KATILIM

Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1 202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr