



Üreten İstanbul gücünü gösterecek

Koronavirüs sebebiyle üretim ve ticarete verilen aranın sonuna geliniyor. Şehirdeki 530 bin işyeri, limanlar ve lojistik sektörü tekrar tam kapasiteye geçtiğinde ticaret de canlanacak. Şehirle ilgili sayılar da bu potansiyeli açıkça ortaya koyuyor. ■ 10'da

Yabancıdan bilişime yatırım yükselişte

■ Geçtiğimiz yıl 12 bin 644 yabancı yatırımcı İstanbul'da 3.3 milyar TL sermayeli şirket kurdu. Alman şirketler hizmetler, Hollandalılar perakende, ABD'liler ise bilişim sektörüne yatırımı tercih etti. ■ 11'de



Küresel çıkış 'U' şeklinde olacak

■ İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, koronavirüsün dünya ticaretini 'pause'a aldığı belirterek, "Dünyayı sürükleyen ekonomiler ani bir 'duruş'la karşı karşıya. Bu süreçten çıkış, 'V' değil de daha çok 'U' şeklinde olacak gibi görünüyor" diye konuştu.

■ Ortaya çıkacak fırsatlara odaklanmak gerektiğini kaydeden Avdagiç, "Temassız ödeme sistemleri, e-ticaret, bankacılık teknolojileri, uzaktan eğitim, film, dizi, dijital içerik platformları ve uzaktan çalışmayı kolaylaştıracak uygulamalara büyük talep var" dedi.



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Otutürk

8 MAYIS 2020 YIL: 62 SAYI: 3109

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com

Dünyaya 'sağlıklı' ihracat

Türkiye, pandemi döneminde sağlık ürünleri pazarında birkaç adım birden attı. Tıbbi malzemelere 128 ülkeden talep geldi, yerli solunum cihazında ilk ihracat Litvanya'ya yapıldı. Hedef artık global pazar...

TARİHİ FIRSAT

Avrupa'dan ABD'ye kadar pek çok ülke pandemi sınavında zorlanırken, Türkiye sunduğu sağlık hizmetleriyle tarihi bir fırsat yakaladı. Tekstil sektörü maske pazarından pay almak için kolları sıvarken, eczacılık ürünleri ihracatı ilk çeyrekte yüzde 30.7 arttı.

KATMA DEĞERİ YÜKSEK

Katma değer yüzde 50 olduğu tıbbi cihazların üretimine yoğun ilgi var. Yerli solunum cihazında ihracat başlarken, diğer ülkelere gönderilen yardım malzemeleri de yeni pazarların kapısını açacak. Devletin numune gönderdiği yerlerde siparişleri özel sektör alacak. ■ 9



Canan BİLGİN



Kolaj: Osman Kuvvet



Takvim açımlandı, sıra normalleşmede

Salgın sebebiyle yaşanan kısıtlamalar dahilinde çoğu 1.5 aydır uygulanan tedbirler gevşetiliyor. Açıklanan normalleşme takvimine göre berber ve kuaförler 11 Mayıs'ta randevulu sistemle açılacak. AVM'ler için faaliyete başlama kararı açıklanırken, giyim ve ayakkabı mağazaları da kapılarını açıyor. ■ 7'de



Tarımda dijital hasat

Tarım ve Orman Bakanlığı gıdada üretimden tüketime tüm tedarik zincirini tek bir çatı altında toplayan Dijital Tarım Pazarı (DİTAP) projesini hayata geçirdi. ■ 12

Girişimciler 'uzaktan' sahne alacak

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) küresel salgına rağmen mentorluk, birebir danışmanlık ve eğitimlerini online vermeye devam ediyor. BTM'de eğitimlerini tamamlayan girişimciler yatırımcılara yönelik sunumlarını dijital ortamda yapacak. ■ 2'de



THY yeni döneme hazır

Türk Hava Yolları (THY), yaz uçuş planlama taslağını yaptı. İç hat uçuşlarını haziran ayında başlatmayı öngören THY, dış hatlarda 19 ülkeye uçuş planlıyor. Küresel havacılık sisteminde ise yüzde yüz normalleşmenin 2022 yılında olması bekleniyor. ■ 13'te

Karavan ve çadırı hatırladık

Çoğu sektörü etkileyen Covid-19 tatil alışkanlıklarına da farklı bir pencere açtı. Kalabalık tatil mekanlarından uzaklaşmak isteyenler için çadır kamp ve karavanlar ön plana çıkmaya başladı. Türkiye de tabiat güzellikleri ve keyifli rotalarıyla alternatif tatil planları için sonsuz imkan sunuyor. ■ 15'te

Müge Biber



Video konferansta YERLİ ATAĞI

Uzaktan çalışma ve online eğitimde video konferans programlarının kullanımı oldukça yaygınlaştı. Popüler bazı yabancı programların veri güvenliği endişesini ortadan kaldıracak yerli yazılım ve sistemler de bir bir piyasaya çıkıyor. Adem Orhun ■ 20

Ticaret'ten pandemiye akademik bakış

İstanbul Ticaret Üniversitesi pandemi sürecinde topluma yol göstermek ve doğru bilgi teminini sağlamak için yeni bir çalışma başlattı. ■ 14





Bilgiyi
Ticarileştirme
Merkezi (BTM),
küresel salgın
sürecine rağmen
mentorluk,
birebir
danışmanlık
ve eğitimleri
online
sürdürüyor.
BTM,
15 Mayıs'ta
yatırımcı ve
girişimcileri
Sahne XL ile
online ortamda
buluşturacak.

PROGRAM AKIŞI	
14:30 - 15:00	Açılış Konuşmaları
15:00 - 15:30	Girişimci Sunumları
15:30 - 16:10	Keynote - Serdar Kuzuloğlu
16:10 - 16:30	Girişimci Sunumları
16:30 - 17:00	Keynote - Ahmet Can
17:00 - 17:15	Girişimci Sunumları
17:15 - 17:45	Keynote - Cemil Demirbakan



BÜYÜK SAHNE 15 Mayıs'ta online

İSTANBUL Ticaret Odası'nın kurmuş olduğu ve bu sene üçüncü yılını kutlayan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), girişimcilik ekosistemini geliştiren birçok projeye imza attı. BTM, ulusal ve uluslararası alanlarda yürüttüğü projelere ve

girişimcilere destek verirken, girişimcilik kültürünün yaygınlaşması amacıyla çalışmalarını sürdürüyor. Merkez, pandemi sürecinde faaliyetlerine online devam ediyor. Mentorluk, birebir danışmanlık ve eğitimler de online gerçekleştiriliyor. Girişimcilik ekosistemini geliştirmeye yönelik çalışmalar yapan BTM, ekosistemi bir araya getirecek ve girişimcileri yatırımcılar ile buluşturacak online bir etkinliğe imza atıyor.

Ekosistemin bilinen isimlerinin de konuk olacağı 'Sahne XL Online' etkinliği, 15 Mayıs Cuma günü 14.30'da başlayacak.

KUZULOĞLU İLE BAŞLAYACAK

Açılış konuşmaları ile başlayacak 'Sahne XL Online' etkinliğinde ilk keynote, girişimcilik ekosisteminde yer edinmiş ve teknoloji alanında çalışmalarıyla bilinen Serdar Kuzuloğlu



ile gerçekleşecek.

KULUÇKA MEZUNLARI

Projelerini geliştiren ve 6 aylık program sürecini tamamlayan Ön Kuluçka ve Kuluçka girişimlerinden başarıyla mezun olmaya hak kazanan 20 girişimcinin sunum yapacağı etkinlikte, bir diğer önemli konuşmacı ise ekosistemi teknoloji haberleri ile süsleyen Ahmet Can olacak. Can izleyicilere, projelerde teknolojinin kullanım alanlarından bahsedecek.

KARİYER DEĞİŞİKLİKLERİ

Etkinliğin son konuşmacısı ise mühendis ve müzisyen kimliği ile Cemil Demirbakan olacak. Kariyerinde yaşadığı değişiklikleri ve girişimcilik hayatını anlatacak olan Demirbakan, canlı performansıyla Sahne XL Online izleyicilerine sürpriz yapacak. Sahne XL Online etkinliği hakkında bilgi almak isteyenler BTM'nin sosyal medya hesaplarını takip edebilir veya www.sahnexl.com adresini ziyaret edebilir.

TESCİL BELGENİZİ ONLINE ALIN ZAMANDAN KAZANIN

Bu zor günlerde üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmanın ne denli önemli olduğunun bilincindeyiz. Tescil belgesi almanız gerekiyorsa, siz de dijital hizmetlerimizden biri olan e-imzalı tescil belgesini tercih ediniz.

NASIL?

1 Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.



2 www.ito.org.tr adresindeki "Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama" ekranından barkod numaranızı tuşlayın. E-imzalı tescil belgenizi online olarak anında alın.



444 0 486 | ito.org.tr | [in](https://www.facebook.com/itoturumsal) [f](https://www.facebook.com/itoturumsal) [t](https://www.facebook.com/itoturumsal) [v](https://www.facebook.com/itoturumsal) [e](https://www.facebook.com/itoturumsal) /itoturumsal



3 yılda bin girişimci

2017 yılının nisan ayından itibaren yenilikçi iş fikri başvurularının adresi olan BTM, bugün başta yapay zeka olmak üzere birçok sektörden kabul ettiği 300'den fazla startup ve 1000'e yakın girişimci ile 10 kat büyüdü. Fiziki kapasitesini de 10 kat artırdı.

65 MİLYON TL

Bugüne kadar 10 binden fazla başvuru

alan, girişimleri 65 milyon TL'den fazla değerlemeye yatırım alan ve 50 milyon TL'den fazla satış yapan BTM, startupların ticarileşmesinin ve ölçeklenmesinin yolunu açıyor.

UNICORN HEDEFİ

BTM, girişimcilerden gördüğü yoğun taleple Türkiye'den ilk çıkacak Unicorn'ların, İstanbul iş dünyasının

tarifiyle Turcorn'ların adresi olma hedefine her geçen gün yaklaşıyor. Yürüttüğü çalışmalar girişimcilik ekosisteminde takdirle karşılanan BTM'nin başarısı birçok ödülle süslendi. BTM, bu ödüllerin verdiği sorumlulukla birlikte 2023'e kadar startup sayısını 1000'e ulaştırma konusunda çalışmalarını sürdürmeye devam edecek.

Bankaların yurt dışı TL işlemlerine sınır

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), reel sektör ve vatandaşların finansman ihtiyaçlarının karşılanmasında TL kaynakların yurt içinde daha verimli değerlendirilmesine yönelik düzenleme yaptı.

HEDEF VERİMLİ KULLANIM

BDDK'dan yapılan yazılı açıklamada, ekonomik aktivitenin küresel yeni tip koronavirüs (Covid-19) salgını nedeniyle yavaşladığı, reel kesimin üretim ve istihdam açısından zorlandığı bir dönemde TL kaynakların verimli bir şekilde ve ağırlıklı olarak kamu ve özel kesimin finansman ihtiyacının giderilmesinde kullanılmasının önem kazandığı vurgulandı.

SALGIN BİTİNCEYE KADAR

Bu amaçla Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun 5 Mayıs 2020 tarihli ve 9010 sayılı kararı ile Covid-19 salgınıyla ilgili olarak ortaya çıkan olağanüstü koşullar ortadan kalkıncaya kadar uygulanmak üzere düzenleme yapıldığı ifade edilen açıklamada, şunlar kaydedildi: "Bankaların, yurt dışındaki konsolidasyona tabi kredi ve finansal kuruluş niteliğini haiz ortaklıkları ile yurt dışındaki şubeleri de dahil olmak üzere yurt dışında yerleşik finansal kuruluşlara yapacakları TL plasmanlar, TL depo, TL repo ve TL kredilerin toplamının bankaların en son hesapladıkları yasal öz kaynaklarının yüzde 0.5'i ile sınırlandırılmasına karar verilmiştir. Söz konusu oranın günlük olarak solo bazda hesaplanmasına, mevcut aşımın giderilinceye kadar yeni bir işlem yapılmamasına ve bu mahiyetteki vadesi gelen işlemlerin yenilenmemesine karar verilmiştir."

BDDK, yurt dışı TL cinsi plasman, depo, repo ve kredilerin toplamını bankaların en son hesapladıkları yasal özkaynaklarının yüzde 0.5'i ile sınırlandırdı.



Manipülasyon önlemleri yürürlükte

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK), Bankacılık Kanunu kapsamına giren finansal piyasalarda manipülasyon, yanıltıcı işlem ve uygulamaların belirlenmesi amacıyla hazırladığı yönetmelik, Resmi

Gazete'de yayımlandı. Üç bölümden oluşan Finansal Piyasalarda Manipülasyon ve Yanıltıcı İşlemler Hakkında Yönetmelik'in ilk bölümü, amaç, kapsam, dayanak ve tanımlardan oluşuyor. Yönetmeliğin ikinci

bölümünde ise toplam 11 bent yer alıyor. Söz konusu bentlerde, bankalarca gerçekleştirilen hangi fiillerin finansal piyasalarda manipülasyon, yanıltıcı işlem ve uygulamaları olarak kabul edileceği sıralanıyor.



Yeniden yapılandırmaya bireysel muafiyet

REKABET Kurumu, Türkiye Bankalar Birliği'nin (TBB) Finansal Yeniden Yapılandırma Çerçeve Anlaşması dışında kalan, 25 milyon lira altı borçların yeniden yapılandırılmasıyla ilgili tavsiye kararına bireysel muafiyet tanınmasına karar verdi.

Konuya ilişkin kurul kararı, Rekabet Kurumu'nun internet sitesinde yayımlandı.

ŞARTLI MUAFİYET

Buna göre, TBB'nin 27 Ocak 2020 tarih ve 02 sayılı tavsiye kararına 'şartlı' bireysel muafiyet tanındı.

Tavsiye kararına, Finansal Yeniden Yapılandırma Çerçeve Anlaşması dışında kalan, 25 milyon lira altı borçların yeniden yapılandırılmasında değişken faiz oranı tercih

edilmesi halinde faiz oranının 0-2 yıl vadeli işlemlerde TLREF+1, 2-5 yıl vadeli işlemlerde TLREF+2 şeklinde belirlenebilmesine dair oranlar azami oranlar olacak. Miktar sınırlaması olmaksızın bütün yeniden yapılandırılacak borçlarda TLREF oranı üç ayda bir güncellenebilecek. Ayrıca TLREF oranı kredinin kullandırılma tarihinden bir iş günü öncesi ile 30 gün öncesinin (tatil gününe denk gelmesi durumunda, takip eden iş günü seçilecek) endeks verileri kullanarak hesaplanabilmesine ilişkin hükümler, ancak yeniden yapılandırmaya başvuracak borçlunun tercih etmesi halinde uygulanacak. Bu düzenleme halinde bireysel muafiyet tanınacak.

İthal seramikte ek vergi



SERAMİK ürünleri ithalatındaki ilave gümrük vergisine ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Düzenlemeyle 17 Nisan 2020 tarihli karar ile yürürlüğe konulan İthalat Rejimi Kararına Ek Karar yeniden düzenlendi. Buna göre, seramik, karo ve

vitrifiye ürünlerine 1 Ekim'e kadar geçerli olmak üzere yüzde 25 ilave gümrük vergisi uygulanacak. Söz konusu vergi, 1 Ekim'den sonra ise yüzde 15 olarak uygulanmaya devam edilecek.

Söz konusu ürünlerin sivil hava taşıtlarında kullanılmak kaydıyla ithal edilmesi halinde ilave gümrük vergisi

uygulanmayacak.

30 GÜNLÜK MUAFİYET

Öte yandan, 17 Nisan 2020 tarihli karara istinaden 18 Nisan 2020'den önce Türkiye'ye sevk edilmek üzere bir taşıma belgesi düzenlenerek yüklemesi yapılmış ürünlere 30 günlük muafiyet tanındı.



3 endüstriyel enzime üretim onayı

TARIM ve Orman Bakanlığı, Livzym Biyoteknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin başvurusu üzerine 'Aspergillus oryzae' kullanılarak endüstriyel 'amilaz, glukoamilaz ve hemiselülaz' enzimlerinin üretilmesini onayladı. Tarım ve Orman Bakanlığı'nın konuya ilişkin biyogüvenlik kararları Resmi Gazete'de yayımlandı. Kararla bu ürünlere ilişkin ayırt edici kimlik, geçerlilik süresi, kullanım amacı, risk yönetimi ve piyasa denetimi için gerekli veriler, izleme, belgeleme ve etiketleme koşulları, ambalajlama, taşıma, muhafaza ve nakil kurulları, işleme, atık, artık arıtım ve imha koşulları, güvenlik ve acil durum tedbirleri, yıllık raporlamanın nasıl yapılacağı konusundaki kurallara uyulması zorunlu tutuldu.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <http://213.144.102.100/QR/01frm07.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



uyum'soft

İş Yükünüz Sizi Yavaşlatmasın!

e'UYUM Size Hız Katsın...



www.uyumsoft.com 0800/uyumsoft

Küresel enerji talebi yüzde 6 düşecek

ULUSLARARASI Enerji Ajansı'nın (IEA) Küresel Enerji Görünümü Raporu'nda, Covid-19 salgınının bu yıl kömür, petrol, doğalgaz, yenilenebilir enerji ve elektrik gibi kaynaklarla karbon emisyonlarına etkisi ele alındı. Rapora göre, bu yıl enerji talebi, 2008 küresel finansal krizi sonrasında yaşanan düşüşten 7 kat daha sert bir düşüşle yüzde 6 gerileyecek. Bu düşüş, dünyanın en büyük üçüncü enerji tüketicisi Hindistan'ın enerji talebinin tamamıyla yok olması anlamına geliyor.

AB'DE YÜZDE 11 DÜŞÜŞ

Enerji talebindeki düşüş, en fazla gelişmiş ekonomileri etkileyecek. ABD'de yüzde 9 ve Avrupa Birliği'nde yüzde 11'lik talep düşüşü görülecek. Krizin enerji talebine etkisi, salgının yayılmasını önlemeye yönelik tedbirlerin süresine ve sertliğine bağlı olacak. Küresel olarak

sokağa çıkma kısıtlamasının yıl boyunca nisan ayının başındaki seviyede devam etmesi halinde her ay yüzde 1.5 düşüş olacak. Elektrik talebi ise bu yıl 1930'lardaki 'Büyük Buhran'dan sonra yaşanan en büyük düşüşle yüzde 5 gerileyecek.

UMUT YENİLENEBİLİR ENERJİDE

Diğer yandan rüzgar, güneş, hidroelektrik ve nükleer gibi düşük karbonlu kaynakların kullanımı, bu yıl da artmaya devam ederek küresel enerji üretiminin yüzde 40'ını karşılayacak. Bu payla, düşük karbonlu kaynaklar kömürden elektrik üretimine geçmiş olacak. Rüzgar ve güneşten elektrik üretimi, 2019 ve 2020'nin başlarında tamamlanan yeni projelerin etkisiyle yılın geri kalanında da yükselmeye

devam edecek. Yenilenebilir enerji kaynakları, bu yıl büyüme gösterecek tek kaynak olsa da bu büyüme diğer yıllara kıyasla daha düşük seviyede kalacak. Yenilenebilir kaynaklardan elektrik üretimi, bu yıl yüzde 5 artacak. Nükleer enerjiden elektrik üretiminde ise 2019'da yaşanan rekordan sonra yüzde 3'lük düşüş olacak. Söz konusu kaynaklardan üretim, kömür ve doğalgazdan elektrik talebini de etkileyecek.

Uluslararası Enerji Ajansı'nın (IEA) raporuna göre, koronavirüs salgını küresel enerji sistemine son 70 yılın en büyük şokunu yaşattı. Bu yıl enerji talebi yüzde 6 gerileyerek, 2008 finansal krizi sonrasında düşüşten 7 kat daha sert bir düşüş gösterecek.

Mavi Akım bakıma alınacak



Rus kamu doğalgaz şirketi Gazprom, Karadeniz üzerinden Türkiye'ye uzanan doğalgaz boru hattı Mavi Akım'ı, 13-19 Mayıs tarihleri arasında bakıma almayı planladığını bildirdi. Bakım sürecinde Mavi Akım üzerinden Türkiye'ye doğalgaz sevkiyatı yapılamayacak. Ancak Gazprom, Türk Akım Boru Hattı üzerinden Türkiye'ye doğalgaz sevkiyatını sürdürecektir.

2003'TE İŞLETMEYE AÇILDI

İşletmeye 2003 yılında alınan bin 213 kilometre uzunluğundaki Mavi Akım Projesi'nin Türkiye topraklarındaki kısmı Samsun'dan başlayarak Amasya, Çorum, Kırıkkale üzerinden Ankara'ya ulaşıyor, Ahıboz yakınlarında Malkoçlar-Ankara iletim hattı ile birleşiyor. Ayrıca Çorum Sungurlu'dan ayrılan bir kol da Düzce'ye ulaşıyor. Boru hattı üzerinde, Çorum kompresör istasyonu ve Durusu ana ölçüm istasyonu bulunuyor. Bin 213 kilometre uzunluğundaki hattın yaklaşık 380 kilometresi, Karadeniz'in altından geçiyor. Ankara ile Moskova arasında 1997 yılında imzalanan anlaşma, 25 yıl süreyle Türkiye'nin Rusya'dan yılda 16 milyar metreküp doğalgaz satın almasını öngörüyor.

Kömür ve doğalgazın payı

Küresel elektrik üretiminde kömür ve gazın toplam payı yüzde 3 azalışla 2001'den bu yana görülmemiş bir seviyeye gerileyecek. Küresel kömür talebinin, bu yıl yüzde

8 gerileyerek, İkinci Dünya Savaşı'ndan bu yana en sert düşüşü yaşaması bekleniyor. Kömürden elektrik üretimi, 2018'deki zirvenin ardından bu yıl yüzde 10'dan daha fazla

azalacak. Doğalgaz talebi de aralıksız 10 yıllık büyümenin ardından bu yıl yüzde 5 düşecek. Tüm bu gelişmelerin etkisiyle küresel enerji kaynaklı karbon emisyonları

bu yıl yüzde 8 gerileyerek 2010'dan bu yana en düşük seviyesine ulaşacak. Bu, şimdiye kadar yaşanan en büyük düşüş olarak kayıtlara geçecek.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

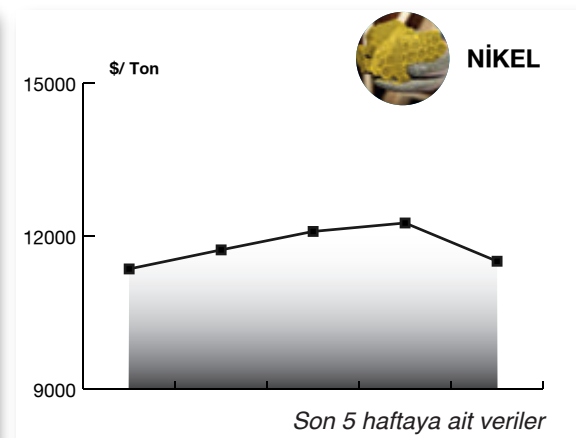
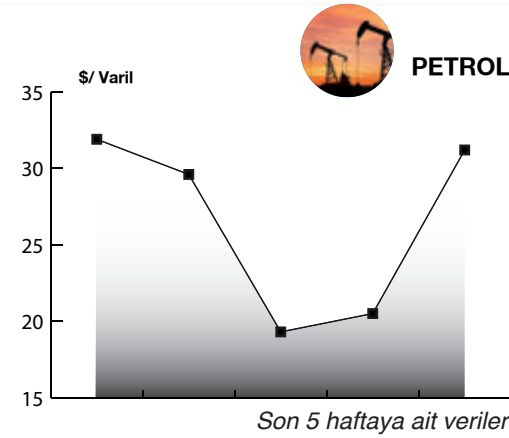
Uluslararası emtia piyasaları



	Güncel	Haftalık	Yıllık
	Değişim %		
ENERJİ			
Petrol (Brent, \$/Varil)	30.88	50.9	-56.1
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.07	15.6	-31.4
Doğalgaz (\$/1000 m³)	73.2		
Kömür (\$/Ton)	53.27	1.1	-44.2
METALLER			
Altın(\$/Ons)	1704	-0.2	32.5
Gümüş (\$/Ons)	15.11	-0.1	4.3
Platin (\$/Ons)	770	-1.5	-10.9
Bakır (\$/Ton)	5111	-1.1	-16.3
Alüminyum (\$/Ton)	1484	-1.3	-17.9
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	478	-0.2	-22.8
Demir Cevheri (\$/Ton)	82.6	-1.6	-13.1
Kurşun (\$/Ton)	1610	-0.8	-10.9
Kalay (\$/Ton)	15381	-0.8	-22.4
Çinko (\$/Ton)	1897	-1.4	-31.0
Nikel (\$/Ton)	11805	-3.6	-0.7
TARIM ÜRÜNLERİ			
Buğday (\$/Ton)	200	2.0	8.8
Mısır (\$/Bushel)	3.14	3.6	-8.5
Mısır (\$/Ton)	128		
Pamuk (\$/Lb)	0.52	-7.1	-23.5
Pamuk (\$/Ton)	1146		
Kakao (GBP/Ton)	1974	1.5	3.4
Kahve (\$/Lb)	1.08	1.9	21.3
Kahve (\$/Ton)	2381		
Şeker (\$/lb)	0.11	22.2	-8.3
Şeker (\$/Ton)	243		
Kereste (\$/m³)	142	3.2	-1.8
Baltık Kuru Yük Gemisi	575	-12.2	-22.1

Veriler 5 Mayıs 2020 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler

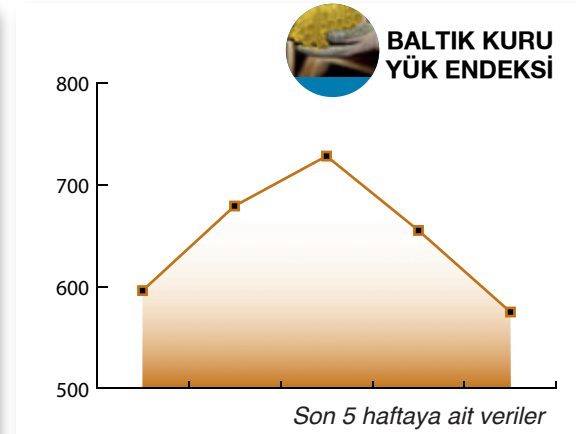
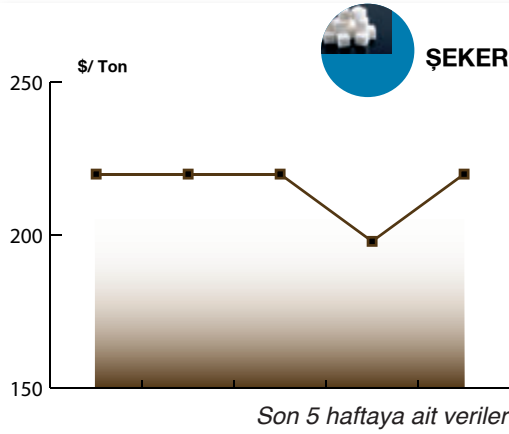


Arz düşerken talep artıyor

Brent petrolü, 30 doların üzerine çıktı. Çin, bazı AB ülkeleri, Hindistan ve ABD'de karantina kısıtlamalarının kaldırılmaya başlanması ile gelişen talep, artışta etkili oldu. Arz tarafında OPEC ülkeleri ve Rusya ile başlanan üretim kesintilerine, Norveç ve ABD de katıldı. Petrol talebi günlük 2.5 milyon varil artmış durumda.

Fiyatı düşmeyen ender metal

Eylül 2019'da 18 bin dolar seviyelerini gören nikel fiyatları, mart ayı içinde en düşük 10 bin 300 dolarda seyretti. Londra nikel stoklarının beklentilerin üzerinde artmasıyla yüzde 4'e yakın gerileyen nikel, halen yıllık bazda fiyat düşüşü yaşamayan ender endüstriyel metallerden biri.



Ethanol fiyatları belirleyici

Şeker fiyatları, Brent petrolün 31 dolara çıkması ile yüzde 20 arttı. Petrole paralel yükselen etanol fiyatları, şeker üreticilerinin tekrar etanol üretimine yönelmeleriyle şeker arzını düşürmesi, Hindistan'da üretimin yüzde 20 düşüşle 25.8 milyon tona gerilemesi bu artışta etkili oldu.

Büyük gemiler endeksi düşürdü

Baltık Kuru Yük Endeksi, petrol ile birlikte birçok ürünlerdeki fiyat düşüşü ve salgının etkilerinin süreceği yönündeki açıklamalarla 500'lü seviyelere geriledi. Son olarak Capesize olarak adlandırılan en büyük boydaki kuru yük ve daha çok tahıl, kömür taşıyan Panamax türü gemilere talebin düşmesi ile yüzde 12 geriledi.

Temassız ödemelerde rekor artış

Temassız ödemeler, 2020'nin ilk çeyreğinde küresel bazda yüzde 40 arttı. Türkiye'deki marketlerde ise kredi kartlı alışverişlerde, tüketicilerin yüzde 60'tan fazlası temassız ödemeyi tercih ediyor.

KORONAVİRÜS salgını nedeniyle fiziksel mesafenin daha önemli olduğu bu dönemde hijyen, kolaylık ve hız gibi özellikler temassız ödeme işlemlerine ilgiyi artırdı. Mastercard'ın 19 ülkede 17 binden fazla kişi üzerinde yaptığı araştırmaya göre, temel ihtiyaç alışverişlerinde temassız ödemeyi tercih edenlerin sayısı hızla artıyor. Şubat-mart döneminde her 10 kişiden 8'i temassız ödemeyi tercih ederken, bu dönemde süpermarket kasalarında gerçekleştirilen temassız işlemler, tüm kartlı ödemelere göre 2 kat fazla arttı.

HIZLILIK ETKİLİ

Sağlığını korumak amacıyla sosyal izolasyon kurallarına uyan tüketiciler, ödeme işlemini de en hızlı ve mümkün olan en az temasla bitirmek istiyor. Araştırmaya katılanların yüzde 46'sı temassız özellikli kartlarını cüzdanlarının en üstünde taşıdığını belirtirken, 35 yaş altında bu oran yüzde 52'ye kadar çıkıyor. Nakit paralarındaki hijyen endişelerine bağlı olarak, kartlı ödemelerde hacim artmaya devam ediyor. Bu artışta, ödeme işleminin hızlı şekilde tamamlanması da etkili oluyor. Araştırmaya katılanların yüzde 82'si, temassız ödemenin 10 kat daha hızlı tamamlandığını ve böylece mağazalardan daha hızlı çıkmaya imkan verdiğini düşünüyor. Öte yandan, araştırmaya katılanların yüzde 74'ü

bundan sonraki dönemde de temassız işlemleri kullanmaya devam edeceğini belirtiyor.

KÜRESEL VERİLER

Mastercard verilerine göre, temassız ödemeler, 2020'nin ilk çeyreğinde küresel bazda yüzde 40 artış gösterdi. Temassız alışverişlerin yüzde 80'ini 25 dolar altındaki işlemler oluşturuyor ve bu rakam, nakitle ödenecek miktarların temassız ödeme ile yapıldığını gösteriyor. Türkiye'de ise temassız ödemelerde 250 TL'ye kadar alışverişler şifresiz ve hızlı bir şekilde tamamlanabiliyor.

BÖLGELERE GÖRE ARTIŞ

Coğrafi dağılıma bakıldığında ise şubat-mart aylarında Asya-Pasifik ülkelerindeki market alışverişlerinde temassız ödemeler temaslı işlemlere göre 2.5 kat artarken, 2019'un son çeyreğine oranla da 4 kattan fazla yükseldi. Orta Doğu ve Afrika genelinde temassız işlemler, diğer ödeme yöntemlerine göre yine 4 kat fazla büyüdü. Birleşik Arap Emirlikleri'nde mart ayında yapılan temassız ödemeler, hem bir yıl öncesine göre toplam işlem sayısında hem de yüz yüze alışverişlerde yüzde 100'den fazla arttı. ABD'de de mart ayında yapılan işlemlerde bir yıl öncesine göre yüzde 100'ü aşkın artış görüldü. Kuzey Amerika'daki temassız işlemler, diğer ödeme yöntemlerine göre 3 kat arttı.



Türkiye'de kullanım alanı genişleyecek

Mastercard Türkiye ve Azerbaycan Genel Müdürü Yiğit Çağlayan, temassız işlemlerin özellikle yüz yüze işlemlerde tüketicilere daha hijyenik, hızlı ve güvenli bir ödeme olanağı sunduğunu, bugünlerde öne çıkan fiziksel mesafenin korunmasına da imkan

sağladığını belirtti. Zamanlaması farklı olsa da dünya genelinde tüketicilerde aynı eğilimleri gördüklerini aktaran Çağlayan, şunları kaydetti: "Türkiye'de de marketlerde kredi kartlı alışverişlerde, tüketicilerin yüzde 60'tan fazlası temassız

ödemeyi tercih ediyor. Bu dönemde ivmelenen temassız ödeme alışkanlığının bundan sonraki dönemde de artmasını bekliyoruz. Temassız işlemlerin yakın zamanda toplu taşıma, perakende ve akaryakıt gibi pek çok alana yayılacağını öngörüyoruz."

Türkiye 5G'yi 2021'de kullanacak

MAYA'nın 5G'ye hazır bir ürün olarak sahada olduğunu belirten ULAK Haberleşme A.Ş. Genel Müdürü Metin Balcı, diğer taraftan da 5G radyo ve çekirdek şebekelerini 2021 ortasında hazır edeceklerini söyledi.

ULAK Haberleşme A.Ş. Genel Müdürü Metin Balcı, ULAK'ın, zenginleşen yerli ve yabancı ekosistemiyle Türkiye'nin geniş bant iletişim altyapısına özgün teknolojiler ve global ölçekte çözümler kazandırmak vizyonuyla çalışmalarını sürdürdüğünü söyledi. Covid-19 salgını nedeniyle zaman zaman sokağa çıkma yasaklarının ve karantina süreçlerinin yaşandığı bu dönemde iletişim altyapısına, yerli ve milli ULAK çözümlerle katkıda bulunmaktan dolayı mutlu olduklarını vurgulayan Balcı, bu katkıyı daha da artırmak için çalıştıklarını dile getirdi.

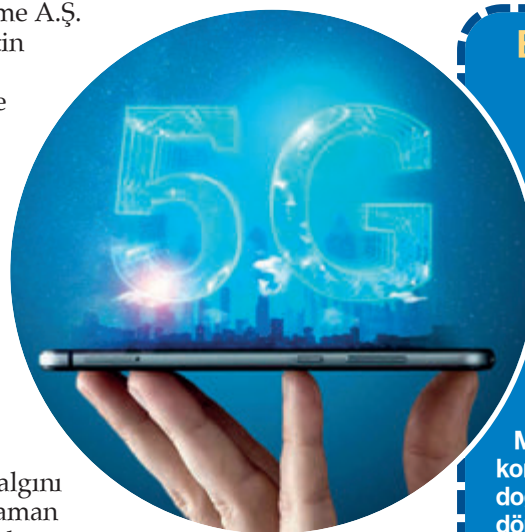
YERLİ VE MİLLİ 5G

Teknolojide yaşanan gelişmelerin, ekonomik ve siber güvenlik açısından tüm dünyanın yakından takip ettiği bir yarış olduğunu belirten Balcı, bu mücadelede 4.5G teknolojisinde ülke olarak önemli bir noktaya geldiğini ve bunu her gün biraz daha ileri götürecek şekilde geliştirme sürecinin devam ettiğini bildirdi.

Balcı, 5G teknolojisinin farklı birimlerini geliştirmek için çalışmalarının da sürdüğüne işaret ederek, "MAYA, 5G'ye hazır bir ürün olarak sahada, diğer taraftan 5G radyo ve çekirdek şebekemizi de 2021 ortasında hazır edeceğiz" diye konuştu. 5G baz istasyonu (5G radyo ve erişim şebekesi) çalışmalarına 2018'de ASELSAN ve Turkcell ile TÜBİTAK projesi kapsamında başladıklarını hatırlatan Balcı, 2019'un sonlarına doğru yaptıkları çalışmaların yine TÜBİTAK tarafından desteklenen Uçtan Uca Yerli Milli 5G (UUYM5G) projesi kapsamındaki çalışmalarla birleştirildiğini söyledi.

Baz istasyonu üreten sayılı ülkeler arasındayız

Türkiye'nin baz istasyonu üreten ve sahada çalışır vaziyette kurabilen 5-6 ülkeden biri olduğunu belirten ULAK Haberleşme A.Ş. Genel Müdürü Metin Balcı, şöyle konuştu: "5G ve ötesine doğru önümüzdeki dönem geniş bant iletişim teknolojilerinde yerli ve milli sistemlerin yapılabilirliğine olan güvenin artırılması konusunda ULAK önemli bir referans oluşturdu. Hızla değişen ve yüksek teknoloji gerektiren iletişim altyapılarında ülke olarak teknolojik, ekonomik ve güvenlik açısından yerli ve milli ürünlerimizle yerimizi almalı ve bu başarıyı sürdürülebilir kılmalıyız. ULAK olarak, operatör şebekelerimizde aktif hizmet verirken, ekosistemimizle 2021'in ortasından itibaren hayata geçireceğimiz 5G çözümlerimiz ve yaşamımızı kolaylaştırıcı özgün dikey uygulamalarımızla ülkemizin gelişimine katkıda bulunacağız."



Kuzey Ren-Vestfalya'da Yeni Yatırım Fırsatları Avrupa'daki Ticaret ve Yatırım Merkeziniz

Bir bölgeyi güçlü bir ticaret ve yatırım merkezi yapan en önemli şey; ekonomik güç, altyapı ve kültürel yaşam gibi faktörlerin mükemmel etkileşimidir. Bu bakımdan Kuzey Ren-Vestfalya birçok açıdan eşsizdir. Almanya'nın bu en kalabalık nüfusa sahip olan eyaletinin size sunduğu sayısız imkân ve koşullardan faydalanın. Hangi sektör veya proje için olursa olsun, yeni fırsatlar için ideal yatırım ortamını burada bulacaksınız. Yaklaşık 20.000 yabancı şirket tercihini metropol bölge Kuzey Ren-Vestfalya lehine kullandı. Bizimle iletişime geçin ve sizi de memnuniyetle bilgilendirelim. Bir One-Stop-Acentesi olarak yatırım projelerinizde size destek veriyoruz: www.nrwinvest.com



Koronavi-rüsün etkileriyle başa çıkabilmek için 300 bini aşkın firma kısa çalışma uygulamasına başvurdu. Uygulamadan 3 milyon 200 bini aşkın çalışan faydalanacak. Şartları taşımayan çalışanlar için ise bir diğer seçenek ücretsiz izin. Bu dönemde 3 ay nakdi destek veriliyor.



Covid-19 salgınının ekonomik ve sosyal hayata etkisi

7244 sayılı 'Yeni Koronavirüs (Covid-19) Salgınının Ekonomik ve Sosyal Hayata Etkilerinin Azaltılması Hakkında Kanun' ile bazı alacakların ertelenmesi, alınmaması veya yeniden yapılandırılması ile ilgili bir dizi düzenleme yapılmıştır. Bu düzenlemeler içerisinde özellikle büyükşehir belediyelerinin yaşamakta olduğu sorunların aşılmasına yönelik düzenlemeler önem arz etmektedir. Şöyle ki:

■ Hazine taşınmazlarına ilişkin olarak sözleşmeye istinaden ödenmesi gereken bedeller ile ecrimisil bedellerinden 1 Nisan 2020 tarihinden itibaren üç aylık döneme ilişkin tahsil edilmesi gerekenleri başvuru şartı aranmaksızın üç ay süreyle ertelemeye Çevre ve Şehircilik Bakanı yetkili kılınmıştır. Bu süreler, bitiminden itibaren Çevre ve Şehircilik Bakanı tarafından üç aya kadar uzatılabilir. Bu alacaklar, ertelenen süre sonunda ertelenen süre kadar aylık eşit taksitler halinde herhangi bir gecikme zammı ve faiz uygulanmadan tahsil edilecektir.

■ Büyükşehir belediyeleri, belediyeler, il özel idareleri ve bağlı kuruluşları ile bunların üyesi olduğu mahalli idare birliklerinin mülkiyetinde veya tasarrufunda olan taşınmazlara ilişkin olarak ilgili mevzuatınca yapılan satış, ecrimisil ve kiralamadan kaynaklanan bedellerin veya tutarların 19 Mart 2020 tarihinden itibaren üç aylık döneme ilişkin tahsil edilmesi gereken kısımlarının üç ay ertelenmesine büyükşehir belediyeleri, belediyeler, il özel idareleri ve birliklerde meclis; bağlı kuruluşlarda ise yetkili karar organı görevlidir. Bu süreler, bitiminden itibaren ilgisine göre Çevre ve Şehircilik Bakanı veya İçişleri Bakanı tarafından üç aya kadar uzatılabilir. Söz konusu alacaklar ertelenen süre sonunda ertelenen süre kadar aylık eşit taksitler halinde herhangi bir gecikme zammı ve faiz uygulanmadan tahsil edilir. Faaliyetleri durdurulan veya faaliyette bulunmayan işletmelerin faaliyette bulunmadığı döneme ilişkin olarak kira bedelleri tahsil edilmez.

■ Büyükşehir belediyeleri, belediyeler ve bağlı kuruluşlarının gelir vergisi tevkifatı beyan ve ödeme süreleri, tüm sosyal sigorta prim ödemeleri ile 'Belediye Teşkilatı Olan Yerleşim Yerlerine İçme, Kullanma ve Endüstri Suyu Temini Hakkında Kanun'un 4'üncü maddesi uyarınca Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü'ne yaptığı yıllık taksit ödemelerinden, bu maddenin yürürlüğe girdiği tarihten itibaren üç aylık döneme ilişkin tahsil edilmesi gerekenler üç ay ertelenir. Bu süreler, bitiminden itibaren üç aya kadar Cumhurbaşkanlığı tarafından uzatılabilir. Bunlar ertelenen süre sonunda, ertelenen süre kadar aylık eşit taksitler halinde herhangi bir gecikme zammı ve faiz uygulanmadan tahsil edilir. Erteleme süresince Vergi Usul Kanunu'nda yer alan tarh ve ceza kesme zamanasını süreleri işlemez ve zamanasını işlemeyen süreler kadar uzar. Büyükşehir belediyeleri, belediyeler ve bağlı kuruluşlarının konutlara ve faaliyetleri durdurulan veya faaliyette bulunmayan işyerlerine ilişkin su tüketimine bağlı alacakları, 17 Nisan 2020 tarihinden itibaren üç aylık döneme ilişkin tahsil edilmesi gerekenlerle sınırlı olmak üzere belediye meclisi tarafından üç ay ertelenebilir. Bu süreler bitiminden itibaren üç aya kadar belediye meclisince uzatılabilir. Bu alacaklar ertelenen süre sonunda ertelenen süre kadar aylık eşit taksitler halinde herhangi bir gecikme zammı ve faiz uygulanmadan tahsil edilir.

Büyükşehir belediyeleri ile belediyeler, kendisinden izin veya ruhsat almak ya da hat kiralamak suretiyle çalışan gerçek ve tüzel kişilere toplu taşıma hizmetinin kesintisiz olarak yürütülebilmesiyle sınırlı olacak şekilde 17 Nisan 2020 tarihinden itibaren üç aylık süreyle sınırlı olmak üzere meclis kararıyla gelir desteği ödemesi yapabilir, belirlenen döneme tekabül eden ruhsat, izin, hat kirası borçlarını faizsiz olarak üç ay erteleyebilir. Çevre ve Şehircilik Bakanı bu süreleri, bitiminden itibaren üç aya kadar uzatmaya yetkilidir. Ruhsat, izin, hat kirası borçları ertelenen süre sonunda, ertelenen süre kadar aylık eşit taksitler halinde herhangi bir gecikme zammı ve faiz uygulanmadan tahsil edilir.

Ücretsiz izin uygulaması



İşçiler, tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de çok sayıda firmayı derinden sarstı. Salgının etkileriyle baş etmek için 300 bini aşkın firma kısa çalışma uygulaması yoluna başvurdu. Kisa Çalışma Ödeneği'nden (KÇÖ) 3 milyon 200 bini aşkın işçi faydalanacak. Ancak bütün işçiler kısa çalışmadan faydalanacak kadar şanslı değil. Zira işçilerin Kisa Çalışma Ödeneği'nden yararlanabilmesi için kısa çalışmanın başladığı tarih itibarıyla son 60 gün hizmet akdine tabi olması ve son 3 yılda en az 450 gün süreyle prim ödeme şartlarını taşıması gerekiyor.

İLK SEÇENEK KISA ÇALIŞMA

İşverenlerin doğrudan doğruya ücretsiz izin uygulamasına gitmesi her yönden çalışanların aleyhine oluyor. Yapılması gereken, öncelikle kısa çalışma seçeneğidir. Kısa Çalışma Ödeneği için şartları tutmayan işçilerin ise gerekmesi halinde işten çıkarmak yerine ücretsiz izin yoluna başvurulması daha isabetli olacak.

Keza Türkiye İş Kurumu tarafından işçilere ödenecek Kısa Çalışma Ödeneği tutarı; sigortalının son 12 aylık prime esas kazançları dikkate alınarak hesaplanan günlük ortalama brüt kazancının yüzde 60'ı olarak belirleniyor.

BRÜT TUTARIN YÜZDE 150'Sİ

Bu şekilde hesaplanan Kısa Çalışma Ödeneği tutarı, aylık asgari ücretin brüt tutarının yüzde 150'sini geçemez. Bu kapsamda, işçilerin çalışmadıkları günler için ödeme yapılacak olup, tamamen faaliyetin durdurulması halinde yapılan ödemeler her halükarda üst sınır olan 4.380,99 TL'yi aşmıyor. Bu durumda ödenecek en düşük Kısa Çalışma Ödeneği en az 1.765 TL, en yüksek 3.381 TL'dir. Ücretsiz izin desteği ise azami 1.177 TL'dir. Kısa Çalışma Ödeneği şartları bulunduğu halde ücretsiz izin yoluna başvurulması durumunda işçinin en az yaklaşık 600 TL kaybı olacak. İşçinin ücretlerinin yüksek olması halinde ise bu kayıp 3.200 TL'yi aşacak.



Ücretsiz izinde nakdi ücret desteği

Koronavirüs Salgınının Ekonomik ve Sosyal Hayata Etkilerinin Azaltılması Hakkında Kanun ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun (Torba Yasa), 17 Nisan 2020'de yürürlüğe girdi.

Buna göre ücretsiz izne ayrılan işçilerin nakdi ücret desteğinden yararlanabilmesi için ücretsiz izne ayrılan işçilere ilişkin aylık bildirimler, <https://uyg.sgk.gov.tr/isveren> Sistemi internet adresinden ücretsiz iznin verildiği ayı takip eden ayın 3'üne kadar işverenlerce yapılması gerekiyor.

Bu şekilde bildirimi yapılan işçiler için ilgili aya ait Aylık Prim ve

Hizmet Belgelerinde/Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamelerinde eksik gün nedeninin, '28-Pandemi Ücretsiz İzin' olarak seçilmesi gerekiyor.

Ev hizmetlerinde ay içerisinde 10 günden fazla sigortalı çalıştırılan ise bu durum değişikliğini, ücretsiz iznin verildiği ayın sonuna kadar aynı eksik gün koduyla Sosyal Güvenlik İl Müdürlüklerine / Sosyal Güvenlik Merkezlerine bildirmeleri gerekiyor. İşçi çıkarma yasağı kapsamında verilen ücretsiz izin bilgilerine ilişkin işverenler tarafından yapılan başvuru ve güncelleme işlemleri, ücretsiz iznin uygulandığı ayı takip eden ayın sonuna kadar SGK'ya bildiriliyor.

3 ay verilecek

Kısa Çalışma Ödeneği'ne hak kazanamayanlar için Aylık Prim ve Hizmet Belgelerinde/Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamelerinde bildirilmiş olan '18-Kısa Çalışma Ödeneği' gerekçesinin '28-Pandemi Ücretsiz İzin' olarak güncellenmesi ve işverenler tarafından ücretsiz izin başvurusunda bulunulması gerekiyor.

Nakdi ücret desteği; ücretsiz izne ayrılanlar ile KÇÖ'den faydalanamayanlar için 17 Nisan 2020-17 Temmuz 2020 tarihleri arasında ücretsiz izinli olunan süreleri kapsıyor. Cumhurbaşkanlığı tarafından işçi çıkarma yasağı süresinin uzatılması halinde nakdi

ücret desteği de aynı süre için uzatılacak. 15 Mart 2020'den sonra iş sözleşmesi feshedilen ve işsizlik ödeneğinden yararlanamayan işçiler için nakdi ücret desteğinin süresi de 17 Nisan 2020-17 Temmuz 2020 tarihleri arasında işsiz olarak geçen sürelerle sınırlı bulunuyor. Bu destek tutarı (damga vergisi hariç) günlük 39.24 TL, aylık 1.177 TL'dir.

17 Nisan 2020'den sonra ücretsiz izne ayrılmasına rağmen Aylık Prim ve Hizmet Belgelerinde/Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamelerinde '28-Pandemi Ücretsiz İzin' eksik gün nedeni yerine yanlışlıkla başka bir koddan bildirim yapanların, eksik

gün kodunun değiştirilmesi için SGK'nın ilgili il müdürlüğü/sosyal güvenlik merkezine başvurmaları gerekiyor. Nakdi destek ödemeleri için işverenlerin çalışanlarını SGK'ya 01, 04, 05, 06, 12, 14, 20, 29, 32, 35, 39, 52, 53, 54 veya 55 no'lu belge türlerinden bildirilmiş olması, ayrıca ilgili ayda işçinin ücretsiz izne ayrıldığı gün sayısını, işçinin T.C. kimlik numarasını, işçinin IBAN numarasını ve cep telefonu bilgilerini SGK başvuru ekranı üzerinden bildirmesi gerekiyor. Nakdi ücret desteğinden faydalananların, ayrıca kendileri ve bakımla yükümlü oldukları kişiler genel sağlık sigortasından yararlanabilecek.



ÖNEMLİ DUYURU

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) girişimiyle, üyelerimizin üzerinde oluşacak olumsuz ekonomik etkilerin azaltılması amacıyla, Ticaret Bakanlığı'nın izni doğrultusunda, haziran ayında ödenmesi gereken **YILLIK ÜYELİK** ve **MUNZAM AİDATI**, gecikme zammı ve faiz tahakkuk ettirilmeksizin EKİM 2020 tarihine kadar ertelenmiştir.

Saygılarımızla



İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi Yönetim Kurulu Başkanı ŞEKİB AVDAGIÇ			
Genel Yayın Koordinatörü Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU			
Genel Yayın Koordinatörü Yrd. Özcan Tokel			
Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Yayınlar Müdürü Şükruallah Dolu	Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan	
Gazete Yayın Sorumlusu Dişah Keflioglu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım	
Haber Merkezi Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Tolunay Dayı, Taluy Emil			
www.itohaber.com İlker Başöz, Hamit Eteevrns			
Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.			
ABONELİK: Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92 Yayın türü: Yerel süreli yayın Yayın tarihi: 08.05.2020			
İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00			
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr Tel: 0212 455 61 23 Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00			

Ticari hayat kademeli açılıyor

Ticari hayatta normale dönüş, 4 Mayıs'taki kabine toplantısının ardından kademeli olarak başlıyor. Buna göre berber, kuaför, güzellik salonu, giyim eşyası, ayakkabı, çanta, züccaciye gibi ürünlerin satıldığı işletmeler, belirlenen şartlara uymak kaydıyla 11 Mayıs'ta hizmete dönecek.

TÜRKİYE'yi de etkileyen Covid-19 salgınında alınan tedbirlerin önemli bir kısmında 1.5 ay geride kaldı. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, 4 Mayıs'ta gerçekleştirdiği Kabine Toplantısı'nın ardından normalleşme takvimini açıkladı. Sokağa çıkma yasağı, seyahat kısıtlaması, AVM'lerin açılışı, sınav tarihleri gibi pek çok konuyla ilgili yeni düzenlemeler şöyle:

KUAFÖRLER RANDEVU İLE

Gereken temizlik şartlarının sağlanması, randevu sistemiyle çalışılması ve koltuk sayısının yarısı kadar müşteriye hizmet verilmesi şartıyla berber, kuaför, güzellik salonu gibi işletmeler, 11 Mayıs'ta faaliyete geçebilecek.

PERAKENDE VE OTOMOBİL

Sağlık Bakanlığı'nın ve Ticaret Bakanlığı'nın belirlediği kurallara uyulması şartıyla alışveriş merkezleri 11 Mayıs'tan itibaren hizmet vermeye başlayabilecek. Giyim eşyası, ayakkabı, çanta, züccaciye gibi ürünlerin satıldığı işletmeler, belirlenen şartlara uymak kaydıyla 11 Mayıs'ta hizmete açılacak. Ayrıca ana otomobil fabrikalarının tümü de 11 Mayıs'ta faaliyete başlayacak.

BANKALARDA TAM MESAI

Koronavirüs önlemleri kapsamında, şubeleri 22 Mart tarihinden itibaren 12.00-17.00 saatleri arasında hizmet veren bankalar da normal mesai saatlerinde dönmeye başladı. 11 Mayıs itibarıyla bankaların büyük bir kısmının normal mesai saatlerinde hizmete başlaması bekleniyor.

MASKE SATIŞINA İZİN

Devlet tarafından eczaneler eliyle ücretsiz dağıtılması kararlaştırılan, ancak ulaştırmada sıkıntı yaşanan

maskeler yeniden satılabilecek. Tavan fiyat konularak cerrahi ve bez maske satışı yeniden başlanacak.

ÇİFTÇİYE MÜJDE

Toprak Mahsulleri Ofisi'nin sert ekmeklik buğday alım fiyatı ton başına bin 350 liradan bin 650 liraya yükselecek. Arpa alım fiyatı ise ton

başına bin 100 liradan bin 275 liraya çıkacak. Ayrıca çiftçilere, hububatta ton başına 230 lira prim ve destek ödemesi yapılacak. Ton başına bakliyat alım fiyatları da kırmızı mercimekte 3 bin 500 lira, yeşil mercimekte 3 bin 200 lira, nohutta 3 bin 350 lira olarak belirlendi. Bakliyatıdaki prim ve destek ödemesi de ton başına 800 lira oldu.

7 İLE YASAK KALKTI

Halen 31 ilde uygulanan şehirler arası giriş-çıkış sınırlandırması ilk etapta 5 Mayıs'tan itibaren 7 il için sona erdi, Bu iller Antalya, Aydın, Erzurum, Hatay, Malatya, Mersin ve Muğla. Diğer 24 ile giriş-çıkış sınırlaması 15 gün süreyle uzatıldı. İstanbul, Ankara ve İzmir'deki ticari taksiler için tek-çift plaka uygulaması da 5 Mayıs itibarıyla sona erdi.

65 YAŞ ÜSTÜNE 1 GÜN

65 yaş üstü vatandaşlar, 31 şehirde cumartesi-pazar günleri uygulanan 48 saatlik sokağa çıkma kısıtlamasında evlerinden çıkabilecek. Serbestlik, sadece bir gün gerçekleşecek.



Cumhurbaşkanı
RECEP TAYYİP ERDOĞAN

Cumhurbaşkanı Erdoğan normalleşme sürecine ilişkin detayları açıkladı

Cumhurbaşkanı Erdoğan, normal hayata dönüşün kademe kademe başlatılacağını belirterek, bir normalleşme planının hazırlandığını bildirdi

- 65 yaş üstüne ilk etapta sokağa çıkma sınırlandırması günlerinin birinde 4 saat süreyle dışarı çıkabilme imkanı getirildi
- 0-14 yaş arası 13 Mayıs'ta 11.00-15.00 saatleri arasında yürüme mesafesiyle dışarı çıkabilecek
- 15-20 yaş grubu, 15 Mayıs Cuma günü 11-15 saatleri arasında dışarı çıkabilecek
- 9-10 Mayıs'ta da sokağa çıkma sınırlaması uygulaması devam edecek
- Şehirler arası giriş-çıkış sınırlandırması ilk etapta Antalya, Aydın, Erzurum, Hatay, Malatya, Mersin ve Muğla'da sona erdirildi
- Yükseköğretim Kurumları Sınavı (YKS) 27-28 Haziran'da yapılacak
- Kurallara uyulması şartıyla AVM'ler 11 Mayıs'tan itibaren hizmet vermeye başlayacak
- İstanbul, Ankara ve İzmir'deki ticari taksiler için tek-çift plaka uygulaması, 5 Mayıs itibarıyla sona erdirildi
- Önlemlere uyulması şartıyla berber, kuaför, güzellik salonu gibi işletmeler 11 Mayıs'ta faaliyete geçebilecek
- Askerlik terhis işlemleri 31 Mayıs'ta başlayacak
- Celp işlemleri 5 Haziran'da, bedelli askerlik işlemleri 20 Haziran'da yeniden başlayacak
- "Dünyanın tamamıyla birlikte ülkemizi de etkileyen Covid-19 salgınında önemli bir dönüm noktasına gelmiş bulunuyoruz"
- "Normal hayata dönüşü kademe kademe başlatacağız"
- "Sınırlandırmaların kademeli şekilde esnetilmesi ile ilgili düzenlemeleri genel olarak mayıs, haziran ve temmuz aylarına yayarak yapıyoruz"
- "Biz Bize Yeteriz Türkiye kampanyasına yapılan bağışlar 1 milyar 910 milyon lirayı buldu"
- "Türkiye hamdolsun devleti ve milletiyle (Covid-19'a karşı) örnek bir mücadele ortaya koymuştur"
- "Yeni hasta sayımız artık 1000'li rakamlarla ifade edilir hale geldi. Yoğun bakım ve solunum cihazına bağlı hasta sayısı sürekli azalıyor. Buna karşılık iyileşen hasta sayısı katlanarak artıyor"
- "Hastalığın tespiti ve tedavisi konusunda kendi özgün modellerimizi geliştirip uygulamaya geçirdik. Bu sayede hem ölüm oranımızı çok aşağıda tuttuk, hem de hastalığın yayılma hızının önünü hızlı şekilde şekilde kestik"
- "Toprak Mahsulleri Ofisimizin sert ekmeklik buğday alım fiyatını ton başına 1.350 liradan 1.650 liraya yükseltiyoruz"
- "Çiftçilerimize, hububatta ton başına 230 lira prim ve destek ödemesi yapıyoruz"
- "Ton başına bakliyat alım fiyatlarını da kırmızı mercimekte 3 bin 500 lira, yeşil mercimekte 3 bin 200 lira, nohutta 3 bin 350 lira olarak belirledik"
- "İlaç ve aşı geliştirme çalışmalarını, uluslararası toplumla işbirliği halinde sürdürüyoruz"



YENİ KUŞAK

Fatih OKTAY

Covid-19 salgınından Çin'i sorumlu tutmak

Geçtiğimiz günlerde ortaya çıkan belgelerden, ABD başkanlık seçimlerinde ana konunun Çin olacağı, Trump yönetiminin koronavirüs salgınındaki icraatını savunmak yerine Çin'i kıyasıya eleştirip suçlama yaklaşımını benimseyeceği anlaşıyordu. Son zamanlardaki gelişmeler bunu doğruluyor. Anlaşılan, bu konuda bir propaganda savaşının içine giriyoruz. Bu ortamda gerçekleri gözden geçirip sağlıklı bir bakış açısı edinmek ve korumak önem kazanıyor.

Bu salgınla ilgili olarak Çin ne ile suçlanabilir?

Çin, salgının coğrafi kaynağı olduğu için suçlanamaz elbette. Salgınlar bir yerlerde çıkıyor. Dünyada birkaç yüz bin kişiyi öldüren domuz gribi için salgın başlağı ABD suçlanmamıştı. Dünyadaki 5 kişiden biri Çinli olduğuna göre, salgınların oradan çıkma olasılığı diğer ülkelerden fazla olacaktır.

Bilim insanları doğrulamıyor

Çin'i ülkedeki beslenme alışkanlıkları için suçlamanın da anlamı yok. Domuz gribi için, dünya nüfusunun büyükçe bir bölümü için hayvan eti yemek, önemli bir bölümü için de domuz yemek itici de olsa, kimse kimseyi bunun için suçlamamıştı. Hastalığa yol açan virüsün Çin tarafından geliştirildiği iddiası bilim insanlarınca doğrulanmıyor, batılı istihbarat örgütlerince de en azından şimdilik destek görmüyor.

Hastalığa yol açan virüsün suni olarak üretilmediği ama yarasalardan alınmış doğal bir virüsün, üzerinde araştırma yapılırken ülkedeki laboratuvarlarından dışarı sızdığı iddiaları için en azından şimdilik hiçbir kanıt bulunmuyor. Öte yandan, Çin'de devlet dışı kaynaklardan hastalıkla ilgili gelen ilk bilgilerin hepsi hastaların Wuhan'daki balık ve hayvan pazarından geldiğini gösteriyor.

Tedbir almakta geciktikler mi?

Üzerinde durmayı gerektiren bir suçlama, Çinli yetkililerin hastalığın bulaşıcılığını tespit edip, dünyaya bildirip, tedbirleri almakta gecikmesi. Bunu değerlendirmek için olayların akışına bakmakta yarar var: Ülkede niteliği anlaşılmayan zatürre vakaları 2019 Aralık ayında görülmeye başlıyor, durum resmi makamlara o ayın sonunda bildiriliyor. Çinli bilim insanları 7 Ocak 2020'de hastalığın kaynağının yeni bir virüs olduğunu belirliyor. Birkaç gün içinde de bu virüsün genetik haritasını çıkartarak, test kiti, ilaç, aşı geliştirme çalışmalarında kullanılmak üzere tüm dünya ile paylaşıyor. Buraya kadar Çin'in performansının çok iyi olduğu, ilk defa bunun bu kadar hızlı yapıldığı bilim çevrelerinde de Dünya Sağlık Örgütü'nce de teslim ediliyor. Ancak yeni virüsün insandan insana bulaşıcılık düzeyi ve öldürücülüğünün doğru şekilde belirlenmesi için bir süre daha geçiyor.

Merkezi yönetimin Wuhan'a yolladığı ilk iki uzman ekibi insandan insana bulaşma riskinin düşük, hastalığın kontrol edilebilir olduğu sonucuna varıyor; vakaların artması ve üçüncü bir ekibin değerlendirmesiyle 20 Şubat'ta virüsün insandan insana geçme potansiyelinin yüksek olduğu açıklanıyor. Bundan sonra da bilindiği gibi sıkı önlemler devreye giriyor ve salgın iki ay içinde kurutuluyor.

İki hafta neden beklediler?

Özetle, Çin ile ilgili üzerinde durmaya değer suçlama nedeni, salgının sebebinin yeni bir virüs olduğunun 7 Ocak'ta belirlenmesinden sonra önlemleri devreye sokmak için iki haftaya yakın bir süre beklemesi. Bu gecikmede Çin'in idari sisteminin yol açtığı bilgi akış sorunları rol oynamış olabilir. Ancak hele vaka sayılarının daha düşük düzeylerde olduğu ve uzmanların tehlike ile ilgili değerlendirmesinin net olmadığı erken evrelerde, ülkede hayatı durduracak, ekonomiyi büyük darbe vuracak önlemleri alma kararını vermenin hiç de kolay olmadığı ortada. Bunun ne derece zor olduğu, başta ABD olmak üzere dünyanın birçok diğer ülkesinde o kararların verilmesinin, virüsün insandan insana bulaşıcılığı tespit edildikten ve Çin'de yaşananlar görüldükten sonra bile haftalar değil, aylar almasından anlaşıyor. Çin'i suçlamak için nedenler olabilir ama bu salgın onlardan biri değil gibi görünüyor.



ADLİ İŞLER 15 HAZİRAN'A

Adliyelerde ara verilen duruşma, keşif, uzlaştırmacı görevlendirmesi, icra-iflas takibi dahil tüm işlemlere 15 Haziran itibarıyla yeniden başlanabilecek.

LİG HEYECANI

Koronavirüs salgını nedeniyle ara verilen Türkiye futbol liglerinde 2019-2020 sezonunun yeni takvimi belli oldu. TFF Başkanı Nihat Özdemir, Süper Lig, TFF 1., 2. ve 3. Lig ile Bölgesel Amatör Lig'in (BAL) 12-13-14 Haziran'da başlayacağını açıkladı. Özdemir, şartlar düzelirse kalan 8 haftanın 4 haftasının seyircili oynayabileceğini ve takımların kendi şehrinde, kendi stadında oynanmasını istediklerini belirtti.

İhtisas komiteleri istişareleri sürüyor

İSTANBUL Ticaret Odası'nın ihtisas komiteleriyle video konferans yöntemiyle gerçekleştirdiği istişare toplantıları geçtiğimiz hafta da devam etti. Önceki hafta gıda, tekstil, dış ticaret ve sanayi ihtisas komiteleriyle online yapılan toplantılar, bu kez Kültür, Sanat ve Spor İhtisas Komitesi, Otomotiv İhtisas Komitesi ve Turizm ve Gastronomi İhtisas Komitesi ile sürdürüldü. Toplantılara İTO Başkanı Şekib Avdağ'ı de katıldı.

SEKTÖREL İHTİYAÇLAR

Kültür, Sanat ve Spor İhtisas Komitesi'nin toplantısında sektörel gelişmeler görüldü. İTO Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay'ın da katıldığı toplantıda, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör mensupları fikir alışverişinde bulundu. Toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün başkanlık etti.

OTOMOTİVDE COVID ETKİSİ

Otomotiv İhtisas Komitesi'nin ana gündemi ise Covid-19'un otomotiv sanayine yansımaları oldu. Başkanlığını İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman'ın yürüttüğü toplantıda, küresel salgının otomotiv sektöründeki etkileri ve salgından çıkış yolları değerlendirildi. Meclis ve Komite Üyelerinin de yer aldığı toplantıda Covid-19 sonrası yapılması gerekenler dile getirildi.

TURİZMDE SEZONA HAZIRLIK

Turizm ve Gastronomi İhtisas Komitesi de 11 Mayıs'ta hizmete açılacak AVM'leri ve turizm sektörünü masaya yatırdı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık'ın başkanlığını yaptığı toplantıda, sektör temsilcileri, akademisyenler, Meclis ve Komite Üyeleri görüşlerini paylaştı.

TURİZM GASTRONOMİ



OTOMOTİV



KÜLTÜR SANAT SPOR



Nisan ayı fiyat indeksleri açıklandı

İSTANBUL'da, nisan ayında bir önceki aya kıyasla perakende fiyatlar yüzde 1.04, toptan fiyatlar yüzde 0.83 arttı. İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) Nisan 2020 fiyat indekslerine göre, nisan ayında İstanbul'da, perakende fiyat hareketlerinin göstergesi olan İstanbul Ücretliler Geçinme İndeksi bir önceki aya göre yüzde 1.04 arttı. Toptan fiyat hareketlerini yansıtan Toptan Eşya Fiyatları İndeksi'nde ise yüzde 0.83 artış oldu. Bir önceki yılın aynı ayına göre artış oranı İTO'nun 1995 bazlı Ücretliler Geçinme İndeksi'nde yüzde 10.53, Toptan Eşya Fiyatları İndeksi'nde yüzde 8.09 olarak gerçekleşti.

SEKTÖREL BAZDA DEĞİŞİM

Nisan 2020'de perakende fiyatlarında bir önceki aya göre giyim harcamalarında yüzde 3.07, gıda harcamalarında yüzde 2.56, ev eşyası harcamalarında yüzde 1.77, diğer harcamalar grubunda yüzde 0.37, sağlık ve kişisel bakım harcamalarında yüzde 0.01 artış görüldü. Aynı dönemde konut harcamaları yüzde 1.95, kültür, eğitim ve eğlence harcamaları yüzde 0.85, ulaştırma ve haberleşme harcamaları yüzde 0.12 azaldı. Toptan fiyatlar ise nisan ayında bir önceki aya göre, gıda maddeleri grubunda yüzde 4.46, madenler grubunda yüzde 4.16, inşaat malzemeleri grubunda yüzde 0.90 arttı. Kimyevi maddeler grubunda yüzde 16.37, işlenmemiş maddeler grubunda yüzde 0.83, yakacak ve enerji maddeleri grubunda yüzde 0.55 azalış kaydedildi. Mensucat grubunda ise fiyat hareketi görülmedi.

“1885'ten beri ekonomi basınının öncüsü
İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde...”

ŞEKİB AVDAĞIÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

(Signature)

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

www.istanbulticaret.org.tr

444 0 486

ito.org.tr

in

o

f

@

/itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

urifesei@supersonline.com



Covid-19 salgınının seyir defteri-2

Covid-19 salgını ile nisan ayını da geride bıraktık. Yeni vaka sayıları azalırken mayıs ayı içinde iktisadi faaliyetlerin yeniden başlamasına yönelik beklentiler de artmaya başladı. Bu çerçevede son gelişmeleri değerlendirelim.

1. Vaka sayıları zirveye ulaştı

Koronavirüs salgınının dünya genelinde etkisi sürüyor. Nisan ayı içinde yeni vaka sayılarında dalgalanma devam etti. Nisan ayının son günü itibarıyla 83 bin 566 yeni vaka gerçekleşti. Bu veriler çerçevesinde koronavirüs salgını dünya genelinde zirveye ulaştı. Ancak henüz aşağı yönlü bir eğilim görülüyor. Özellikle ABD ve İngiltere'de yeni vaka sayıları halen yüksek gerçekleşiyor. Avrupa Birliği'nde ise başta Almanya olmak üzere yeni vaka sayıları düşüyor. Almanya, izolasyonları kademeli olarak kaldırmaya başladı. İtalya, 4 Mayıs'tan itibaren kademeli olarak kaldırarak. Dünya genelinde iyimser tahmin ile haziran ayı ikinci yarısında yeni vaka sayısının en aza ineceği öngörülüyor. Bu tarihe kadar ülkelerde kademeli olarak izolasyonlar azaltılacak. İlaç ve aşı çalışmalarında ise halen nihai bir sonuca ulaşılmadı.

2. Salgın dünya ekonomisini vurdu

Koronavirüs salgınının dünya ekonomisini üzerindeki etkileri özellikle nisan ayında daha belirgin şekilde ortaya çıktı. İktisadi faaliyetler ve talep nisan ayında dip yaptı. Hizmetler sektöründen sonra sanayide sert daralmalar görüldü. Sanayi üretimi ve ihracatta yüzde 40'a varan küçülmeler ortaya çıktı. Merkez bankalarının piyasalara destekleri artarak devam ediyor. ABD Merkez Bankası'nın bilançosu iki ayda 2.5 trilyon dolar genişledi. Avrupa Merkez Bankası yeni bir likidite programı başlattı. Açıklanan ilk çeyrek verilerine göre ABD yüzde 4.8, AB yüzde 2.7 daraldı. Gelişen ülkelerde ise finansal koşullar zorlaşıyor. Petrol ve emtia fiyatlarındaki düşüş de gelişen ülkeleri olumsuz etkiliyor. Çin'den sonra Avrupa Birliği'nde de izolasyonların kaldırılması ile mayıs ayında iktisadi faaliyetler yeniden başlayacak.

3. Türkiye'de vaka sayıları hızla azalmaya başladı

Türkiye'de koronavirüs salgınının yayılma hızı nisan ayının son haftasında önemli ölçüde yavaşladı. Son hafta içinde günlük vaka sayıları önce 3 bin, son iki gün ise 2 bin seviyesinin altında gerçekleşti. Son hafta günlük yapılan test sayısı 40 bin seviyesine yaklaştı ve pozitif sonuç alınma oranı yüzde 6.0'a kadar indi. Günlük vaka sayılarının istikrarlı olarak aşağı düştüğü görülüyor. Muhtemelen mayıs ayının ortasında 1000 seviyesinin altına inilebilecek. İzolasyon önlemleri ise sürüyor. 31 şehirde yine hafta sonu ile birleşerek 3 gün boyunca sokağa çıkma kısıtlamaları devam etti. Çok sayıda küçük beldede de tam izolasyon önlemleri uygulanıyor. Mayıs ayı içinde sıkı izolasyon önlemleri sürecektir. Bununla birlikte Türkiye'de de izolasyonların kaldırılmasına yönelik olarak planın mayıs ayı içinde açıklanması bekleniyor.

4. Finansal istikrarı korumak önem kazanıyor

Koronavirüsün ekonomi üzerindeki etkileri nisan ayında oldukça sert yaşandı. Etkiler iki yönlü oldu. İlk olarak iktisadi faaliyetler önemli ölçüde daraldı. Diğer yandan mali piyasalarda da baskı arttı. İktisadi faaliyetlerin önemli bir bölümü nisan ayında zorunlu veya ihtiyari olarak kapalı kaldı. Nisan ayında imalat sanayinde kapasite kullanım oranı yüzde 66 oldu. İhracat yüzde 38 geriledi. Turizm ve diğer hizmet sektörlerinde ise daha yüksek küçülmeler sürdü. Açıklanan paketlerden sağlanan destekler için yoğun başvurular yapıldı. Kullanımlar ise kademeli olarak artıyor. Mali tarafta da T.C. Merkez Bankası'nın döviz rezervlerinde hızlı bir gerileme yaşanıyor. Türkiye'nin CDS risk primi nisan ayı boyunca 600 puan seviyelerinde gerçekleşti. Türk Lirası son hafta içinde yine hızlı değer kaybetti ve dolar 7 TL'yi aştı. T.C. Merkez Bankası ise açıklanan desteklerin kaynak ihtiyacını karşılamak için hızlı bir parasal genişlemeye başladı. Tüm bu gelişmelere paralel olarak mayıs ayında da finansal istikrar üzerinde baskı artarak devam edecek.

Son söz: Covid-19 salgını ile mücadelede oldukça başarılı olurken, ekonomi cephesini kaybetmemek için finansal istikrarı azami ölçüde korumalıyız.

128 ÜLKEDEN TALEP GELDİ 'Şifa' ihracatı

Güçlü sağlık sistemiyle Covid-19'a karşı başarılı bir sınav veren Türkiye, yoğun talep gören tıbbi malzemelerin ihracatıyla dünyaya şifa dağıtacak. Yerli solunum cihazında ilk ihracat

Litvanya'ya yapıldı. Günlük üretimi 30 milyon adede ulaşan ve arz fazlası oluşturan maskeler de dış pazarlara açılmak için sırada bekliyor. Tekstil sektörü 2 milyar dolarlık potansiyel barındıran ihracat için hazır durumda.

KÜRESEL ekonomiyi durma noktasına getiren Covid-19 salgınında güçlü sağlık sistemiyle başarılı bir testten geçen Türkiye, 128 ülkeden gelen tıbbi malzeme ihtiyacını karşılamaya hazırlanıyor. ASELSAN ve 3 Türk firmasının tamamen yerli ve milli imkanlarla geliştirdiği solunum cihazında ilk ihracat Litvanya'ya yapıldı. Sırada maske, tulum ve diğer tıbbi malzemeler var.



Canan BİLGİN

TÜRKİYE İÇİN FIRSAT

Avrupa'dan ABD'ye kadar gelişmiş ülkelerin kötü bir sınav verdiği Covid-19, sunduğu sağlık hizmetleriyle tüm dünyanın takdirini kazanan Türkiye için fırsata dönüştü. Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, 128 ülkenin Türkiye'den tıbbi malzeme talebinde bulunduğunu ve yaklaşık yarısını karşıladıklarını söyledi. Çavuşoğlu, "Dünyadaki ülkelerin üçte ikisi, Türkiye'den hibe, ihracat izni ya da satın alma şeklinde tıbbi malzeme talebinde bulundu. Yaklaşık yarısını karşıladık. Bu, Türkiye'nin güvenilir bir kaynak olduğunu gösteriyor" dedi.

İZİN LİSTESİNDEN ÇIKTI

Ticaret Bakanlığı da yayınladığı tebliğle solunum cihazları ve bunların sarf malzemelerini, ihracı ön izne bağlı mallar listesinden çıkardı. Yeni yönetmelikle etil alkol, kolonya, dezenfektan ve hidrojen peroksit ihracatında kayıt ve izin uygulamasına son verildi. Covid hastalarının tedavisinde en önemli sağlık aletlerinden biri olan ve tüm dünyanın peşine düştüğü solunum cihazında da ilk ihracat yapıldı. ASELSAN ve 3 Türk firmasının bir araya gelerek tamamen yerli ve milli imkanlarla geliştirip 14 günde ürettiği solunum cihazlarından 20'si, tanesi 17 bin 500 dolardan Litvanya'ya satıldı. İlk etapta 100 adet üretilen yerli solunum cihazı sayısının, mayıs sonuna kadar 5 bin adedi bulacağı belirtildi.



Numuneleri devlet gönderdi siparişleri özel sektör alacak

Salgında hızlı teşhis ve başarılı tedavi uygulamaları yanında birçok ülkeye yaptığı yardımlarla da dikkatleri çeken Türkiye, yardım diplomasisiyle birlikte medikal sektörünün de tüm dünyaya tanıtımını gerçekleştiriyor. ABD, İngiltere ve Fransa gibi gelişmiş

ülkelerin yanı sıra Somali gibi en fakir ülkelere de yardım elini uzatan Türkiye'nin gönderileri, aynı zamanda ihracat numunesi niteliği taşıyor. Somali'ye ülkenin ilk solunum cihazını gönderen Türkiye, bu vesileyle ürünleri test ettiriyor, denettiriyor. Sivil ulaşımın

durduğu, numune gönderiminin mümkün olmadığı bir dönemde devletin askeri uçaklarla açtığı bu kanal, özel sektör için büyük iş potansiyeli barındırıyor. Medikal ürünlere ihracat kısıtlarının kalkmasıyla sıra siparişleri almaya geldi.

ÜRETİCİLER ARTIYOR

Üniversitelerin ve özel sektörün yerli solunum cihazı üretmek için hazırlık yaptığı bu dönemde yüzleri güldüren bir diğer gelişme de Makina ve Kimya Endüstrisi Kurumu'ndan (MKEK) geldi. MKEK, tasarımı ve üretimi tamamen yerli ve milli olan 'Sahra' mekanik solunum cihazını üretti. Muadillerine oranla çok daha ucuza mal edilen Sahra, sağlık ve bakım üniteleri, askeri üs bölgeleri veya kırsalın sağlık birimleri, sahra hastaneleri, hastaneler ve yoğun bakımların yanı sıra ambulans ve evlerde hastalara 'nefes' olacak. Henüz prototip aşamasında olan cihaz, Sağlık Bakanlığı'nın onayının ardından seri üretime geçecek. Hedef, haftada 500 adet cihaz üretmek.

2 MİLYAR DOLARLIK PAZAR

Solunum cihazlarına verilen ihracat izninden sonra gözler arz fazlası oluşan maskede. Kamu kurumlarının, meslek liselerinin, özel sektörün ve özellikle tekstil firmalarının adeta seferberlik ruhuyla çarklarını hızlandırdığı maskede günlük üretim 30 milyon adedlere yaklaştı. Tekstil firmaları, stokları dış pazarlarda değerlendirmek için ihracat izni bekliyor. Yurt dışında maske, tulum ve önlüğe ciddi talep olduğunu belirten sektör temsilcileri, "Son dönemde tekstil kumaşından maske yapımı yaygınlaştı ve bu alanda büyük bir ihracat potansiyeli var. Pazarı ele geçirme şansımız var. İhracatın önü açılma çok iyi işler yapacağız. 2 milyar dolarlık potansiyel ihracat fırsatını kaçırmayalım" dedi.

Eczacılık ürünleri ihracatı yüzde 30.7 arttı

Covid-19 salgınının etkili olduğu bu yılın ilk çeyreğinde, Türkiye'nin eczacılık ürünleri ihracatı yüzde 30.7 arttı. Türkiye İstatistik Kurumu ve Ticaret Bakanlığı işbirliğiyle oluşturulan genel ticaret sistemi kapsamında üretilen geçici dış ticaret verilerinden derlenen bilgilere göre, bu yılın ilk çeyreğinde gerçekleştirilen ihracat alt kalemlerinde en fazla artış, eczacılık ürünlerinde gözlemlendi. Bu kalemden 386 milyon 451 bin 895 dolarlık ihracat yapıldı. Geçen yıl aynı dönemde bu miktar 295 milyon 567 bin 505 dolar seviyesindeydi. İhracatta Asya ülkelerinin ağırlığı dikkat çekti ve toplam ihracatın yüzde 35'i Güney Kore'ye gerçekleşti. Güney Kore'ye 136 milyon 93 bin 57 dolar eczacılık ürünü ihracatı yapıldı. Avrupa'ya ihracatta ise Polonya ilk sıraya yerleşti. Polonya'ya 9 milyon 736 bin 975 dolarlık eczacılık ürünü satıldı. Bu ülkeyi 9 milyon 321 bin dolarla Slovenya, 8 milyon 363 bin 593 dolarla İsviçre izledi. ABD'ye ise 793 bin 916 dolarlık eczacılık ürünü ihracatı yapıldı.

AB pazarına yoğunlaşalım

OSTİM Teknik Üniversitesi araştırmacıları da düşük maliyetli solunum cihazı geliştirerek tıbbi cihaz seferberliğine katıldı. İlk prototipini üniversitenin tasarım ve hızlı prototipleme laboratuvarında hayata geçiren araştırma ekibi, maliyet odaklı yürüttükleri süreci tamamladı. Üniversitenin Rektörü Prof. Dr. Murat Yülek, Covid-19'un, Türkiye'de tıp endüstrisinin üretim ve ihracatı açısından fırsat sağladığına dikkat çekti. Tıbbi cihaz ve ürün ihracatımızın yıllık 350-400 milyon dolar seviyesinde olduğunu belirten Prof. Dr. Yülek, "Bu hatırı sayılır bir rakam, ancak dünya pazarındaki payımız yaklaşık yüzde 1'er seviyesinde. Özellikle kardiyo, kardiyovasküler, girişimsel radyoloji alanında tıbbi cihaz ihraç ediyoruz" dedi. Salgınla birlikte özellikle solunum cihazları ihtiyacının karşılanması için Türkiye'ye birçok ülkeden talep geldiğini hatırlatan Prof. Dr. Yülek, "Regülasyonları oldukça sıkı olan ABD'den de Türk ürünlerine olan talep arttı. Dolayısıyla tüm dünya, ürünlerimize pazar olabilir. Covid salgını, tüm dünyayı kötü etkilemiş olsa da Türk tıbbi cihaz, medikal sektörünü

olumlu etkiledi. Akılcı politikalarla bu sektörde hak edilen yere rahatça ulaşılabilir" diye konuştu.

REKABETÇİ FİYATLAR

Tıbbi cihaz ve sarf malzeme üretiminde Ankara, İstanbul, Samsun ve İzmir'in önderlik ettiğini belirten Prof. Dr. Yülek, endüstriye ilişkin şu değerlendirmelerde bulundu: "Uluslararası pazarda kendisini kanıtlamış, gerekli sertifikalara sahip (CE, FDA, KFDA, ANVISA vb.) ve 100'den fazla ülkeye ihracat yapabilen firmamız mevcut. Türkiye, en az gelişmiş ülkelerin üretim kalitesinde, uygun ve rekabetçi fiyatlarıyla bu sektörde ön plana çıkıyor. Cihazlarda kullanılan hammaddede ve girdilerde (özellikle elektrikli cihaz ve implant vb. ürünlerde) uluslararası sertifikalı ve büyük markaların tercih ettiği girdiler. Ancak ülkemiz bu girdileri mühendislik ve işçilik katma değeri ile daha uygun fiyata üretebiliyor ve bu da büyük bir rekabet gücü kazandırıyor. En az savunma sanayi kadar stratejik öneme sahip endüstri, Covid salgını ile birlikte önemini bir kez daha ispatladı. Türkiye'de kurulan teknoparklar, teknoloji transfer ofisleri ve devlet tarafından verilen Ar-Ge teşvikleri olumlu bir sinerji yarattı ve böylelikle üniversite-sanayi işbirliği güçlenerek devam ettiriliyor."

"Türkiye'nin tıbbi cihaz endüstrisine yönelik ihracat pazarı ürünlere göre değişmekle birlikte genelde Orta Doğu ülkelerinde yoğunlaşıyor" diyen Prof. Dr. Murat Yülek, Asya ve Afrika ülkelerinin de ülkemiz için potansiyel vadettiğine dikkat çekti. Prof. Dr. Yülek, "Avrupa ülkelerine de tıbbi cihaz ihracatı yapıyor. AB tıbbi cihaz ve diğer teknoloji ürün pazarlarının görünmeyen duvarlarla korunmakta olduğu biliniyor. Ancak AB pazarının büyüklüğü, bu alana yoğunlaşmayı gerektiriyor. Firmalarımız özellikle protez ürünlerinde dış pazarlarda oldukça başarılı" dedi.

Tıbbi cihazda katma değer yüzde 50'ye çıkıyor

Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu (TÜMDEF) Yönetim Kurulu Üyesi V. Cengiz Balçık, "Tıbbi cihaz, çok katma değerli bir ürün. Gıda üretiminde katma değer yüzde 20, motorlu taşıtlarda yüzde 34 iken tıbbi cihazda yüzde 50. Katma değeri bu kadar yüksek olduğu için de her ülke bu cihazları üretmek ister" diyerek sektördeki potansiyeli vurguladı. Tıbbi cihazda ihracat için fırsat olduğunu belirten Balçık, şunları söyledi: "Bu dönemde yerli firmalarımızın ihracatı artırdı, hem de üretmek değil, transit ticaretle. Türkiye'de orta teknoloji ürünler üretiliyor. Teknolojiyi artırır, mühendislik altyapımızı hazır hale getirirsek ihracat kapısı bize açık. Yüksek teknolojiyle ürünlerimizin çeşitliliği, yelpazesi de artar. Tıbbi cihazda pazar var, fırsat var, yeter ki üretelim. Girişimcilere, öğrencilere 'Ucundan bile olsun tutun, bu sektöre girin' diyorum."



Büyük yükleme büyük iş

● Türkiye'deki 49 limanda toplam (ithalat, ihracat, yükleme, boşaltma dahil) 484 milyon 168 bin ton elleçleme yapılıyor. İstanbul'daki 4 limanda bir yılda 40 milyon 563 bin ton yük elleçlendi.

● Konteyner limanlarında elleçlenen 7 milyon 482 bin adet konteynerden 1 milyon 962 bin 663'ü İstanbul'daki iki limanda işlem gördü (elleçlendi).

● RO-RO gemileriyle taşınan TIR, treyler, vagon sayısı geçen yıl 596 bin 816 oldu. Bunun 280 bin 824'ü İstanbul'daki limanlardan giriş veya çıkış yaptı.



Sayılarla İstanbul

- İstanbul'un nüfusu 15 milyon 519 bin 267.
- Kurumlar vergisi mükelleflerinin yüzde 37'si İstanbul'da bulunuyor.
- Bankalardaki TL mevduatın yüzde 43'ü İstanbul'da.
- Türkiye'deki 2 milyon gelir vergisi mükellefinin yüzde 25'ten fazlası İstanbul'da.
- İstanbul, milli gelirin yüzde 27'sini karşılıyor.
- Türkiye'de her 10 şirketten dördünün kurulduğu yer İstanbul.
- Türkiye'deki aktif 436 AVM'nin 125'i İstanbul'da bulunuyor.
- Ülke genelinde bakanlık ve belediye belgeli 12 bin 491 konaklama tesisi bulunuyor. Bunların yatak kapasitesi 1 milyon 561 bin. Konaklama tesislerinin 1950'si İstanbul'da bulunuyor. Şehirdeki oteller 202 bin yatağa sahip.

Üreten İstanbul gücünü gösterecek

Küresel salgın sebebiyle üretim, ticaret ve turizme verilen aranın yavaş yavaş sonuna geliniyor. Ekonominin kalbi olan İstanbul, bünyesindeki üretim ve ticaret potansiyelini yeniden harlayacak. İmalattan istihdama, ihracattan turizme kadar birçok alanda ekonominin lokomotifini olan kadim şehir, tam kapasite çalışmaya başladığında oluşturduğu katma değerde çitayı daha da yükseltecek.

GEÇTİĞİMİZ yıl Türkiye'nin ihracatının yüzde 42,2'sini gerçekleştiren İstanbul, 2020'nin ilk ayında ihracatını yüzde 9,5 artırdı. Yılın ilk üç ayında İstanbul'dan dünyanın 218 noktasına ürün satıldı. Koronavirüsle birlikte dış pazarlardaki problemler sebebiyle geçici bir daralma yaşansa da, şehir üretimdeki ve ticaretteki gücünü göstermek için gün sayıyor. Küresel ölçekte belli başlı sanayi kollarının fabrikalarını açış takvimlerini yayımladığı bugünlerde Türk şirketlerinin daha atik olduğu gözleniyor. Özellikle otomotiv firmaları üretime başlamış durumda. Onları yan sanayi firmaları da takip ediyor. Bunun hem makina ve metal sanayi hem de bayi ve ticaret kısmına yansımaları bekleniyor.



TAM ÇALIŞMAYA GEÇİLİYOR

Kısa Çalışma Ödeneği'ne başvuran 400 bin firmadan yaklaşık 200 bini İstanbul'da yer alırken, bunlardan birçoğu 90 günlük sürenin tamamını kullanmayı tercih etmedi. Üstelik son günlerde, kısa çalışmaya kesip, yeniden faaliyete başlamak için başvuranların sayısı artmaya başladı.

Türkiye'nin üretim üssü olan İstanbul, 312 organize sanayi bölgesinin (OSB) 8'ini barındırıyor. Şehirdeki OSB'lerde 28 binden fazla şirket yaklaşık 360 bin daimi çalışanıyla imalat çarklarını çeviriyor.

530 BİN İŞYERİ

Türkiye'de istihdam edilen 28 milyon 343 bin kişiden 5 milyon 600 bini İstanbul'da çalışıyor. İstanbul'da kayıtlı 420 bin şirketin, 530 bin 571 işyeri faaliyet gösteriyor. Türkiye genelindeki işyerlerinin yüzde 28,23'ü bu

büyük şehirde yer alıyor. İstatistiklere yansıyan büyük sayılara sahip olan İstanbul, potansiyelini iç ve dış pazarlara yansıttığında yeniden Avrupa'nın üretim ve turizm kenti olarak gerçek gücünü gösterecek.

20+ işletmelerin özellikleri

- İstanbul'da 20 ve daha fazla çalışanı olan şirket sayısı 30 bin.
- Bu gruptaki işletmelerde toplam istihdam 2 milyon 578 bin.
- Bu işletmelerin yüzde 31,5'i imalat alanında aktif.
- 20+ grubundaki işletmelerin yüzde 19'u ise toptan ve perakende ticarete.
- Bunların yüzde 27'den fazlası vardiyalı sistem çalışıyor.
- Bu işletmelerin yüzde 30'u ihracat yapıyor.
- Bu işletmelerden ihracat yapan imalat sanayi şirketlerinin oranı yüzde 60,8. (İŞKUR ve IPA 2019 verilerine göre)

İstanbul'da İSTİHDAM

Hizmet	66.6
Sanayi	32.2
Tarım	1.2



İstanbul'daki organize sanayi bölgeleri

Adı	İşyeri	Çalışan
İst. Dudullu OSB	2306	32089
İkitelli OSB	23779	240000
İst. Tuzla OSB	120	5800
İst. Birlik OSB	83	3639
İst. Anadolu Yakası OSB	146	8400
İst. Tuzla Kimya S. OSB	152	5950
İst. Deri OSB	825	40000
Beylikdüzü OSB	950	21600
Toplam 8 OSB	28361	357478

(*İstanbul Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü'nden alınan bilgiye göre)

YABANCI YATIRIMCILAR



İstanbul'da 3 SEKTÖRE ODAKLANDI

İstanbul'da, geçtiğimiz yıl 12 bin 644 yabancı

yatırımcı, 3.3 milyar TL sermayeli şirket kurdu.

Yabancı yatırımcılar mega-kentte

en fazla hizmetler, perakende ve bilişim sektörüne ilgi gösterdi.

Alman şirketler hizmetler, Hollan-

dalılar perakende, ABD'liler ise bilişime yatırımı tercih etti.

YABANCI yatırımcılar, dünyanın sayılı metropollerinde yer alan İstanbul'da 3 sektöre odaklandı. İstanbul Ticaret Odası tarafından hazırlanan '2019 İstanbul'da Yabancı Yatırım ve Sermaye Göstergeleri Raporu'na göre, yabancı yatırımcı için cazip sektörler hizmetler, perakende ve bilişim olarak sıralandı. Raporda, İstanbul Ticaret Odası ticaret sicili kayıtlarına göre 2019 yılında 12 bin 644 yabancı yatırımcı tarafından toplam 3 milyar 366 milyon 653 bin 810 TL'lik sermaye tutarında şirket kurulduğu bildirildi.

İstanbul'daki yabancı sermayeli şirket kuruluşlarında, yabancı yatırımcı sayısı 2019 yılında 2018 yılına göre yüzde -7.68 oranında azaldı. Bu oran 2018'de yüzde 107.30, 2017'de yüzde 20.61 artış olarak gerçekleşti.

SERMAYENİN YÜZDE 66'SI

Yeni kurulan şirketlerde yabancı yatırımcıların sayısal olarak en fazla ilgi gösterdiği sektörler hizmetler, perakende ve bilişim olarak sıralandı. Liste başında yer alan hizmetler sektörüne 3 bin 208 yatırımcı, 1 milyar 89 milyon 600 bin 50 TL sermaye ile katıldı. Hizmetler sektörünü takip eden perakende sektörüne ise 3 bin 115 yatırımcı dahil oldu ve 852 milyon 721 bin 54 TL yatırım yaptı. Bilişim sektörü de 615 yatırımcı ile 289 milyon 179 bin 855 TL sermaye çekti. Aynı dönemde yabancı yatırımcının sermaye miktarı olarak da en fazla rağbet ettiği sektörler yine hizmetler, perakende ve bilişim oldu. İstanbul'a gelen yabancı yatırımcı sayısının yüzde 54.87'si, taahhüt edilen sermayenin ise yüzde 66.28'i 3 ana sektörde yoğunlaştı.

EN DEĞERLİ BİLİŞİM

Toplam yabancı yatırımcı içinde hizmetler yüzde 25.37, perakende yüzde 24.64, bilişim yüzde 4.86 ve tekstil yüzde 10.32 paya sahip olarak en çok yabancı yatırımcı çeken sektörler oldu. Yabancı sermaye değeri açısından ise toplam yabancı sermayenin yüzde 32.36'sı hizmetler, yüzde 25.33'ü perakende ve yüzde 8.59'u bilişim sektöründen oluşuyor.

İstanbul'u tercih eden ilk 5 ülke

İstanbul'a 2019 yılında en fazla yatırım yapan ilk beş ülke Suriye, Hollanda, İran, Almanya ve Ürdün. Suriyeli 3 bin 154 yatırımcının firma kuruluşu için taahhüt ettiği yabancı sermaye değeri 463 milyon TL. Suriyelilerin megakentteki yatırım tercihi perakende sektörü oldu. İkinci sırada 93 yatırımcı, 346 milyon TL sermaye ile Hollanda yer aldı. Hollandalı şirketler de perakende alanında yoğunlaştı. İran, 1.846 yatırımcı ve 211 milyon TL yatırım ile üçüncü sıraya yerleşti. İranlı şirketler ise hizmetler sektörüne yatırım yapmayı tercih etti.

Hizmette Almanya, bilişimde ABD

Hizmetler sektöründe 96 yatırımcı ve 107.9 milyon TL sermaye ile Almanya uyruklu ortaklar ilk sırada. Almanya'yı 57 yatırımcı ve 107 milyon TL ile Suudi Arabistan takip ediyor. Perakende alanında 14 yatırımcı ve 242.4 milyon TL sermaye ile Hollanda, en fazla yatırım yapan ülke olarak dikkat çekiyor. Hollanda'yı 722 yatırımcı ve 112.3 milyon TL sermaye ile Suriye, 159 yatırımcı ve 59 milyon TL sermaye ile Libya izliyor. Bilişimde ise ABD uyruklu 36 yatırımcı, 81.1 milyon TL'lik yatırımı ile sektörde ağırlık kazandı.

Yatırım çeken sektörler

Sektörler	Yabancı yatırımcı sayısı	Yabancı sermaye (TL)	Genel toplam içinde pay Yabancı yatırımcı sayısı %	Yabancı sermaye %
Perakende	3.115	852.721.054	24.64	25.33
Hizmetler	3.208	1.089.600.050	25.37	32.36
Gıda, tarım ve hayvancılık	386	101.810.600	3.05	3.02
Tekstil	1.305	190.535.100	10.32	5.66
İnşaat ve yapı	802	172.113.525	6.34	5.11
Maden ve metal	369	88.995.775	2.92	2.64
Makina ve otomotiv	524	146.856.570	4.14	4.36
Bilişim	615	289.179.855	4.86	8.59
Basım yayın ve medya	446	69.932.800	3.53	2.08
Enerji	198	84.304.156	1.57	2.50
Lojistik	799	149.798.700	6.32	4.45
Sağlık	725	113.809.975	5.73	3.38
Mobilya ve orman ürünleri	151	16.995.550	1.19	0.50
Diğer	1	100	0.01	0.00
Toplam	12.644	3.366.653.810	100.00	100.00

Hangi ülkeler yatırım yaptı?

Sektörler	Yabancı yatırımcı sayısı	Yabancı sermaye (TL)	Genel toplam içinde pay Yabancı yatırımcı sayısı %	Yabancı sermaye %
Suriye	3.154	463.752.718	24.94	13.77
Hollanda	93	345.874.039	0.74	10.27
İran	1.846	211.250.175	14.60	6.27
Almanya	376	206.994.925	2.97	6.15
Ürdün	594	171.274.800	4.70	5.09
Irak	632	152.170.100	5.00	4.52
Suudi Arabistan	152	132.372.513	1.20	3.93
Mısır	656	129.554.900	5.19	3.85
Libya	368	112.591.100	2.91	3.34
ABD	163	97.480.300	1.29	2.90
İsviçre	56	94.468.700	0.44	2.81
Birleşik Krallık	156	87.092.800	1.23	2.59
Lüksemburg	15	79.596.094	0.12	2.36
Çin	204	73.902.950	1.61	2.20
Filistin	268	67.044.650	2.12	1.99
Diğer	3.911	941.233.046	30.93	27.96

Yabancı yatırımcı başına düşen ortalama sermaye

Bilişim	470.211
Enerji	425.779
Hizmetler	339.651
Makina ve otomotiv	280.261
Perakende	273.747
Gıda, tarım ve hayvancılık	263.758
Maden ve metal	241.181
İnşaat ve yapı	214.605
Lojistik	187.483
Sağlık	156.979
Basım yayın ve medya	156.800
Tekstil	146.004
Mobilya ve orman ürünleri	112.553

10 binden fazla limited şirket kuruldu

Tür	Yabancı yatırımcı sayısı	Yabancı sermaye (TL)
Limited şirket	10.806	2.525.499.825
Anonim şirket	927	806.486.731
Fert firma	904	33.103.254
Holding	5	1.550.000
Yapı kooperatifi	2	14.000



Ticarette dijital tarım pazarı dönemi

Gıda tedarik zincirinde verimliliği ve çok yönlü memnuniyeti artıracak Dijital Tarım Pazarı (DİTAP) projesi uygulamaya alındı. Platformda çiftçi, toptancı, perakendeci ve lojistik başta olmak üzere tüm paydaşlar bir araya gelecek.

DİTAP'ı kullanan tarım sektörü paydaşları, bankaların sözleşmeli tarım kapsamında oluşturulan destekleyici kredi paketlerinden de yararlanabilecek. Sözleşmeli üretim yaptıran gerçek ve tüzel kişiler, 50 milyon TL'ye kadar kredi kullanabilecekler.

TARIM ve Orman Bakanlığı, gıdada üretimden tüketime tüm tedarik zincirini dijital ortama taşıyacak Dijital Tarım Pazarı'nı (DİTAP) devreye aldı. Hazine ve Maliye Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) de desteklediği Dijital Tarım Pazarı ile tarımın tüm paydaşları tek bir platformda buluşacak.

SÖZLEŞMELİ TARIM

Tarımsal arz ve talebin 'dijital pazaryeri' yaklaşımı ve sözleşmeli tarım uygulaması ile buluşmasını sağlayacak olan DİTAP, üreticinin daha fazla gelir elde etmesini, tarım endüstrisinin istediği nitelikte tarımsal ürün bulmasını ve tüketicinin de tarımsal ürünlere daha ucuza ulaşmasını sağlayacak. www.ditap.gov.tr adresi üzerinden DİTAP'ı kullanan tarım sektörü paydaşları, bankaların sözleşmeli tarım kapsamında oluşturulan destekleyici kredi paketlerinden de yararlanabilecek.

ÜRÜN ZAYİYATI BİTECEK

DİTAP'ın planlı tarımda bir dönüm noktası olduğunu söyleyen Tarım ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli, ilk etapta Türkiye'nin sebze-meyve üretiminin yüzde 10'luk kısmının DİTAP üzerinden geçmesini hedeflediğini söyledi. Pakdemirli, şöyle konuştu: "DİTAP ile



DİTAP'a gelene finansman desteği

Sözleşmeli tarımın sağlayacağı faydalara da dikkat çeken Dr. Bekir Pakdemirli, "Sözleşmeli tarım portalı sadece gönüllülük esası ile bireysel tüketicinin pazarını yöneten hal, manav, zincir marketlerin ve endüstriyel ürün pazarını yöneten gıda fabrikalarının tarımsal hammaddeleri için talep oluşturabilmesine imkân sağlayacak. Bu taleplerin SMS bilgilendirmesi ile ülkemizin en ücra köşesindeki çiftçimize kadar ulaşmasını sağlayacağız. Bu sayede ihracata yönelik pazarın artmasını sağlayacağız" dedi. DİTAP'ı kullanan tarım sektörü paydaşlarının bankaların sözleşmeli tarım kapsamında oluşturulan destekleyici kredi paketlerinden de yararlanabilecekleri belirtildi. Sözleşmeli üretim yaptıran gerçek ve tüzel kişiler, Ziraat Bankası ve Tarım Kredi Kooperatifleri'nden 50 milyon TL'ye kadar kredi kullanabilecekler.

Talepler önceden oluşturulacak

DİTAP'ın tüm paydaşlarının gereksinim duyduğu her türlü ürünün tedarik edileceği bir alt yapıya sahip olacağını da vurgulayan Tarım ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli, "Üretici, alıcı, satıcı, lojistik sektörü başta olmak üzere bu portalda herkes olacak. Böylelikle üretimden tüketime kadar her noktayı izleyeceğiz. Neden DİTAP kurduk? Üretici 'Ben daha fazla kazanmalıyım, ürünümü daha iyi fiyatla satmalıyım', tüketici ise 'Ben daha uygun fiyatla tüketmeliyim' diyor. Arazinin verimini artıran bu çalışmalar sonucunda elde edilen ürünün, yüksek değer ile iç ve dış pazarda yer bulması, çiftçimize daha çok kazanç sağlaması adına tarımsal üretimin planlanması gerekiyor. Bu planlamayı yapabilmek için tarımsal ürün pazarının hem bireysel hem de endüstriyel tüketici açısından talepleri önceden oluşturulacak" diye konuştu.

tarımsal üretimde arz ve talebi buluştururken, tarımsal üretimin de sözleşmeli tarım modeli sayesinde daha planlı hale getirilmesi mümkün olacak. Tohumdan çatala tüm zincirin takip edilebileceği, sürdürülebilir üretimin sağlandığı bu sistem sayesinde küçük çiftçi, büyük çiftçilerimiz ile aynı fiyat ve rekabet koşullarına ulaşacak. Üreticiyi koruyan, tüketiciyi kollayan bu sistem sayesinde tarımsal üretim zincirinde sıfır atık da mümkün hale gelecek. Dünyada üretilen her üç tarımsal ürünün biri çöpe atılıyor. DİTAP, tarımsal üretim zincirinde etkin planlama sayesinde ürün zayıfatını da ortadan kaldıracak."

GIDA ARZ GÜVENLİĞİ

Projenin ilerleyen fazlarında hayvancılık, gübre, ilaç, tohum gibi tarımsal ara girdilerin de DİTAP kapsamına gireceğini belirten Dr. Pakdemirli, sözlerini şöyle tamamladı: "Yaşadığımız Covid-19 salgını gıda arz güvenliğinin ne kadar önemli olduğunu gösterdi. Türkiye olarak 4 saatlik bir uçuş mesafesi ile dünya nüfusunun yüzde 40'ına, toplam 1.9 trilyon dolarlık tarımsal ticaret hacmine sahip bir coğrafyaya ulaşma şansımız var. Ülkemiz bitkisel ve hayvansal üretim bakımından dünyada sayılı ülkeler arasında. 18 milyar dolarlık ihracat yapıyoruz. 5.3 milyar dolarlık ihracat fazlamız var. Türkiye kendi kendine yeten bir ülke. Türkiye'yi tarımda da daha iyi yerlere taşıyabileceğimiz fırsatlar var."

Pandemi sonrasına hazırlık yapılıyor

Koronavirüs salgınının dünyada bütün sanayi ve teknoloji sektörünün, ekonomik olarak sıkıntılı bir sürece girmesine yol açtığına dikkat çeken Dr. Bekir Pakdemirli, şöyle konuştu: "Dünyada fabrikaları ve teknolojileri ile övünen devletlerin fabrikaları, üretimlerini durdurmuş ve çarkların yeniden dönmesi için Covid-19'un etkisinin bitmesini bekliyorlar. Bu süreçte kapasitesini artırarak üretime devam eden tek bir sektör var. O da gıda sektörü. Artık insanların ellerindeki cep telefonları, bilgisayarlar, arabalar, bir övünç kaynağı olmaktan çıktı. İnsanlar artık evinde, "Bana yetecek kadar gıda var mı?" diye kendini sorgulamaya başladı. Biz, yaptığımız yatırım ve desteklerle dünyada gıda arz sorunu olan bir ülke değiliz. Bu süreci iyi yöneterek ve Türk tarımı için bu dönemde yeni şeyler yaparak pandemi sonrasına hazırlanmamız gerekiyor. Bu süreçten güçlü bir şekilde çıkarsak, ülkemizin dünyadaki yeri ve konumu şimdikinden daha farklı olacak. Bu sıkıntıdan güçlü bir şekilde çıkabilmemiz de güçlü ve etkin tarım politikaları yürütmekle olacak."



DIJİTAL KÖŞE

Adnan ERTEMEL

İtibari para sistemine alternatif olarak kripto para

2008 küresel ekonomik krizinden beri dünya para sistemindeki sistemik problemler çözülmek yerine



ötelenecek günümüze kadar gelindi... Petro-dolar sistemine dayalı mevcut para sisteminde yükselen Asya ülkelerinin etkisi gibi çeşitli nedenlerle sona yaklaşıldığı yıllardır dillendiriliyordu... Covid-19 pandemisi beklenen çöküş için tetikleyici olabilir.

Dünya ekonomisi zorda

Son 1.5 ayda zor durumda olduğu için IMF'ye başvuran ülke sayısı 100'ü aşmış durumda... ABD'de ekonomiyi dahil tüm nüfusun yüzde 50'si hem üretimden hem de tüketimden tamamen çekildi... Bu durum hem arz hem de talep şokunun beraber yaşanacağı anlamına geliyor. Bu nedenle söz konusu süreç, dünya ekonomisinde 2008 krizinden bile daha derin etki bırakma potansiyeline sahip...

ABD dahil birçok ülke şimdiden bu ekonomik şoku atlatmak için karşılıksız para basmaya ve vatandaşlarına doğrudan parasal destek vermeye başladı. Rusya işsiz kalan vatandaşlarına 19 bin ruble ödeme yapacağını, Avustralya da benzer olarak vatandaşına 600 Avustralya doları ödeme yapacağını duyurdu. Salgının en kötü etkilediği ülkelerden İtalya, konut (mortgage) kredi ödemelerini öteleme kararı aldı. ABD ise yeni bir yasa tasarısı ile her vatandaşa 1.000 ila 3 bin Amerikan doları arasında düşünülen bir tutarı ödemeyi planlıyor. Söz konusu tasarıdaki önemli bir detay, her vatandaş için bir dijital (kripto) cüzdan oluşturularak ödemelerin bu kripto-cüzdan'lara yapılması ve bir anda yüz milyonlarca vatandaşın (virüs bulaştırma ihtimali olduğu söylenen) kağıt parayı kripto para cinsinden harcama yapmaya başlamasının sağlanması...

İtibari para sisteminin sonunun yaklaştığı zaten biliniyordu. Ancak yaşadığımız pandemi gibi küresel şoklar geçiş ve adaptasyon sürecinin tahmin edilen çok daha hızlı olmasına neden olabilir.

Kripto para çare olabilir mi?

Esasen kripto para denildiğinde ilk akla gelen Bitcoin, 2008 yılı finansal krizinin hemen sonrasında, merkez bankalarının agresif parasal genişleme politikalarına tepki olarak, enflasyonu olmayan, sınırlı varlık olarak ortaya atılan bir proje... Bu yönüyle değerlendirildiğinde kripto para kavramının finansal sistemin mevcut açmasına çare olacağı düşünülebilir... Ancak blockchain tabanlı bir kripto para projesi Bitcoin'de olduğu gibi (merkez bankası gibi) merkezi bir otoritenin kontrolünden bağımsız yani merkeziyetsiz tasarlanabilirdiği gibi tümüyle merkezi bir yapının kontrolünde de tasarlanabilir. Yani, örneğin IMF gibi merkezi bir yapının arkasında olduğu yeni çıkarılabilecek bir kripto para sisteminde, tıpkı itibari para sisteminde olduğu gibi istenildiği kadar karşılıksız para basılabilir.

Sonuç olarak, merkezi nitelikteki böyle bir kripto para sistemi ulus devletler için faydadan çok zarar getirebilir...

THY'nin normalleşme planı hazır

THY, haziran, temmuz ve ağustos kapsayan uçuş planlama taslağı hazırladı. Uçuş planlamasına göre haziran, temmuz ve ağustos aylarını kapsayan uçuş planlama taslağı yaptı. Alınan bilgiye göre, Covid-19 salgını nedeniyle daha önce iç hat uçuşlarını 20 Mayıs, dış hat uçuşlarını ise 28 Mayıs'a kadar durdurma kararı alan THY, haziran, temmuz ve ağustos aylarını kapsayan planlamaya göre uçuş yapılmasını öngörüyor.

İÇ HATLAR HAZIRANDA
İç hat uçuşlarını haziran başlatmayı

amaçlayan THY, dış hat uçuşlarını ise kademeli olarak düzenleyecek. Üç aylık periyotta düzenlenen uçuş planlamasına göre, haziran ayında 19 ülkeye 22 noktada haftalık 75 frekans uçuş yapılacaktır. Kanada'da Toronto, Kazakistan'da Almatı, Afganistan'da Kabil, Japonya'da Tokyo, Çin'de Şanghay, Güney Kore'de Seul, Singapur, Danimarka'da Kopenhag, İsveç'te Stockholm, Norveç'te Oslo, Almanya'da Frankfurt, Berlin, Düsseldorf ve Münih, Avusturya'da Viyana, Hollanda'da Amsterdam, Belçika'da Brüksel, Beyaz Rusya'da Minsk,

Gürcistan'da Tiflis, Lübnan'da Beyrut, Kuveyt ve İsrail'de Tel-Aviv seferleri icra edilecek.

İLK ETAPTA YÜZDE 60

THY'nin planlama taslağına göre, haziran dış hat uçuşları için tüm meydanlara uçulmaya devam edilmesi, ilk etapta normal durumda planlı seferlerin yüzde 60 oranında icra edilmesi öngörülüyor. THY, temmuz ve ağustosa uçuşlarını artırmayı amaçlıyor. THY, temmuzda 74 ülke ve 103 noktada haftalık 572 frekans, ağustosta ise 98 ülke 160 noktada 937 frekans uçuş planlıyor.



Diderot etkisi

"Yoksulluğun kendisine has özgürlüğü vardır, zenginlik ve lüksün ise tahrifatı vardır." Bu sözler, aydınlanma çağıının önemli filozof ve yazarlarından Dennis Diderot'a (1713-1784) ait. Diderot, Fransa'da küçük bir kasabada yedi çocuklu, fakir bir ailenin evladı olarak papazlık eğitimi aldı. Dini inancı vardı ama papazlık yapmadı. Özel bir uğraşla Paris'te hukuk okudu ama avukatlık da yapmadı. Düşünmeyi, konuşmayı, yazmayı ve üretmeyi seviyordu. Felsefe alanındaki kitaplarının yanında yıllar süren ünlü ansiklopedisini yazdı. Ancak bir türlü fakirlikten kurtulamadı.

Avrupa'daki aydınlanma çabalarına öncülük eden yazar ve filozoflarla irtibat halinde olan Rus Çariçesi 2. Katerina, Diderot'u Rusya'ya davet eder. Çariçe, yazarın fakirlik içinde olduğunu görünce onun 25 yıllık emeği ile oluşan çalışmalarını ve kütüphanesini satın alır, sonra ona hediye eder. Bu konuda farklı görüşler olsa da ilk zamanlarda Rusya'ya hayranlık duyan Diderot ile Çariçe'nin araları, özgürlük anlayışlarındaki farklılık nedeniyle bozulur. Diderot, aldığı para ile borçlarını öder ve rahatça çalışmaya başlar. Bir gün dostlarından biri ona kadife bir sabahlık hediye eder (bazı görüşlere göre kendisi alır). Diderot, sabahlığını çok sever ama yeni sabahlığı ile eski çalışma masası arasında uyumsuzluk görür ve masasını değiştirir. Sonra halının masaya uygun olmadığını düşünür. Böylece halılar, koltuklar, duvarlardaki resimlere varıncaya kadar evindeki her şeyi yeniler ve parasını bitirir. Bu arada inançları zayıflar. Yeniden fakir düşen filozof, yaşadığı bu olaydan çok etkilenir ve bu konuda yazılar yazar.

Tüketen standart hayat

Diderot etkisi olarak psikoloji, sosyoloji ve iktisatta yer alan bu durum, günümüz insanının resmini yansıtır. Zira bugün insanın en önemli sorunu, tüketim alışkanlığındaki zaafıdır. İnsan, ihtiyacı olmayan bir nesneyi alıp hayatının bir parçası haline getirdiğinde bu nesne, kendine benzer yeni nesnelerin alınmasını teşvik eder. Böylece birey, kendisinin egemen olduğu, özgürce kararlarını verdiği bir davranış ve yaşam biçiminden kolayca yönetilen, yönlendirilen bir davranış ve yaşam biçimine geçmiş olur. Çünkü insan zihni, yaşamındaki olgu ve olaylarda bütünü yakalama eğilimindedir.

Üretmek var olmak

Egemen güçlerin ve uluslararası markaların, insanın bu zaafından yararlanarak daha hızlı bir tüketim için her gün yeni yollara başvurduklarını biliyoruz. Öyle ki, hızlı tüketime yönelik sanal reklamlar, algı yanıltmaları gibi çeşitli yollarla bireylerin bilinçaltlarına kadar iniliyor. Böylece günümüz insanı üretmeyi unuttu, adeta bir tüketim makinasına dönüştü. İnsani değerler yıprandı, varlıkla etkileşim sınırlandı, daha da önemlisi, insanın kendisiyle barışı bozuldu. İhtiyacı olmadığı halde tüketmeye koşullanmış birey; hızlı yaşamın çarkları arasında insani değerlerini yitirmeye başladı, üretmek değil, tüketmek var olma derdine girdi.

Geleneksel yaşam biçiminde insanın eşya ile ilişkisi, ihtiyacı oranındadır. İhtiyaçtan ötesi uygun görülmemiştir. Bunun içindir ki, tasavvuf geleneğinde; az olan çok olana, yokluk varlığa, hayatın ötesi hayata, fakirlik zenginliğe, gece gündüze tercih edilir. Sıfır merkezli bir kişilik ve karakter oluşumu için ailede her türlü aşırılığın sergilenmemesi gereği bunun için önemlidir. Daha çok varlık edinmek ve tüketmek yoluyla hayatın anlamını arama yolculuğunun, bireyi bir yere götürmediği açıktır. Asıl olan, yokluk ve hiçlik üzerinden hayatın anlam arayışını sürdürmektir. Mana erlerinin sık sık çilehane hayatını tercih etmeleri de bundandır.

Diderot'un ifadesiyle; 'eski sabahlığın efendisi olmaktan çıkıp yeni sabahlığın kölesi olmamak' için hangi ekonomik düzeyde olursa olsun insanın; kendine yetecek ve yaşam tatminine ulaştırarak mütevazı bir hayat alışkanlığını edinmesi önemli ve gereklidir.



Yüzde yüz toparlanma 2022'de

LUFTHANSA Türkiye Genel Müdürü Kemal Geçer, dünya genelinde sektörün 2022'den önce toparlanamayacağını belirterek, şöyle konuştu: "Bu yıl dünya genelinde operasyonların yüzde 25-30 kapasiteyle çalışacağını düşünüyorum. 2021'de yüzde 50-60 civarında bir toparlanma olacaktır. 2022'de konsolide olmuş pazar tekrar yüzde 100'lük kapasiteye erişecek, fakat bu da 2019'daki kapasitede olmayacak. Çünkü konsolideden sonra bazı hava yolları piyasada olmayacak. Dolayısıyla 2022'de daha az bir arz ile karşılaşacağız. 2023'ten sonra tekrar arz talep dengesi toparlanmış olur ve 2019 seviyesine geri geliriz."

300 MİLYAR DOLARI GEÇTİ

Havacılık sektöründeki kayıp yüzde 50'ye yakın olduğunu aktaran Geçer, "Total kayıp 300 milyar doların üzerinde. Beklentim, bunun 400 milyar doları geçmesi. Çünkü yüzde 50'den fazla bir gelir kaybı olacak. İkinci çeyrekte sektörün nakit akışı kaybı 61 milyar doların üzerinde olacak. Uluslararası Hava Taşımacılığı Birliği'nin (IATA) beklentileri bu yönde" dedi.

ÖNEKİLERE BENZEMİYOR

Sektörün global olarak 800 milyar doların üzerinde ciroya sahip olduğunu belirten Geçer, "Bunun üstüne bir de 1.7 trilyon dolarlık turizm sektörü ekleniyor. Seyahat sektörü tamamıyla küresel krizden etkilenmiş durumda. Dünya genelinde daha öncekilere benzemeyen boyutta bir kriz yaşanıyor. Ocaktan bu yana salgınla beraber dünyada tüm uçuşlar iptal edildi" diye konuştu. Geçer, yerdeki uçak maliyetlerinin hava yollarına ciddi külfet oluşturduğuna işaret ederek, "Şu anda sadece yüzde 20 oranında uçuş yapıyor. Bunlar çoğunlukla tahliye uçuşları ve kargo seferleri. Dünyada 26 bin uçak bulunuyor. Bunun bin ila 2 bin adedi sadece kargo ve tahliye için sefer yapabiliyor. Çin ve ABD gibi bazı ülkelerde kısmi iç hat seferleri yapılabiliyor" dedi.

Uçuşlar başlayınca neler değişecek?

Uçuşların başlamasıyla havacılık hizmetlerinin eskisi gibi olmayacağını ve büyük değişimlerin görüleceğini vurgulayan Kemal Geçer, şunları söyledi: "Güvenlik önlemleri ve yeni prosedürler, aynı 11 Eylül sürecinde yaşandığı gibi bazı değişiklikler olacak. Bölgesel birtakım uçuş öncesi testlerin yapılması gibi uygulamalar başladı. Bununla birlikte uçaklarda konfigürasyonların değişmesi çok gündemde. Ancak her hava yolu için mali olarak yapılabilir değil. Burada mümkün olan en öncelikli şey, maskenin takılması. Hızlı Covid-19 testi gibi uygulamaların yeterlilik durumuna bakmak ve tip dünyasıyla görüşmek gerekir. Bu hızlı testler verimli netice sağlıyorsa uygulanabilir. Ancak uçuşlardan önce aynı vize işlemleri gibi test sonuçlarının yetkililere bildirileceği bir sistemin gerçekleştirileceğini düşünüyorum. Ta ki aşı bulunup süreç tamamen normalleşinceye kadar."

Modernizasyonu tamamlanan Samsun-Sivas demiryolu hattında ilk yük treni seferi yapıldı. Yenilenen hat üzerinde yıllık 3 milyon ton yük taşınması öngörülüyor.



Samsun-Sivas hattında ilk sefer

TÜRKİYE'nin ilk demiryolu hatlarından biri olan ve 1932 yılında Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk tarafından hizmete açılan Samsun-Sivas Kalın demiryolu hattı 83 yıl hizmet verdikten sonra 29 Eylül 2015'te modernize edilmek amacıyla ulaşım kapatılmıştı. Aynı yıl, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından Türkiye'nin en büyük demiryolu modernizasyon projesi başlatıldı. Proje kapsamında 378 kilometrelik hattın tüm alt yapı ve üst yapısı yenilendi ve sinyal sistemi Avrupa Birliği standartlarına uygun hale getirildi. Yapımı tamamlandıktan sonra test sürüşlerinin gerçekleştirildiği demiryolu hattında ilk yük treni seferi de yapıldı.

YILLIK 3 MİLYON TON

Modernizasyondan sonraki ilk yük treninin sefere başlaması dolayısıyla

düzenlenen programa katılan Sivas Valisi Salih Ayhan, Sivas'ın tren hatları güzergahı açısından çok kavşak bir noktada olduğunu belirterek, şöyle konuştu: "Yakın zamanda da yüksek hızlı treni bir törenle devreye alıp böylece Sivas'ın 2020 yılı içerisinde en büyük açılışlarını gerçekleştirmiş olacağız. Şimdi yenilenen hattın ilk seferleri başlıyor, Turhal'dan yük almaya gidiyor. 2019 yılı içerisinde geçici kabul yapılması aşamasından bu zamana kadar 2 milyon ton yük taşındı. Yıllık 3 milyon ton yük taşınması bekleniyor."



Hangi çalışmalar yapıldı?

Demiryolu hattı için 5 yıl önce AB hibe fonları desteği ile modernizasyon projesi hazırlandı. Proje ile demiryolu alt yapısı platform genişliği 6.70 metre şeklinde zemin iyileştirilmesi yapılarak yenilendi. Güzergahtaki 38 köprü yıkılarak yenilendi, 40 tarihi köprü restore edildi. 2 bin 476 metre uzunluğundaki 12 adet tünelde iyileştirme çalışması yapılan hattın ray, travers, balast, makas üst yapısı değiştirildi. Gar ve istasyonlar, yolcu platformları engellilerin ulaşımını sağlayacak şekilde yenilendi. AB standartlarında sinyalizasyon ve telekomünikasyon tesisleri kuruldu. Kaplamaları yenilenen 121 adet hemzemin geçit, otomatik bariyerle sinyalizasyon sistemine entegre edildi.

TİCARET'in 'pandemi raporları' serisinin ilki hazır

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Covid-19 ile ilgili gerçekçi tespitler içeren ve somut çözüm önerileri sunan raporlar hazırlamaya başladı. İlk rapor, Psikoloji Bölüm Başkanı Prof. Dr. Rüstem Aşkın tarafından kaleme alındı.

Salgınla birlikte 8 milyar insanın tehdit altında olduğu ve dünyanın bir online laboratuvara dönüştüğü belirtilen raporda, "Krizin belki tek olumlu tarafı, küresel halk sağlığı yönetişiminin zorunlu olarak güçlenmesi olacak" deniliyor.

Dünya online laboratuvara dönüştü

Salgınla birlikte dünyanın hızla bir online laboratuvara dönüştüğü, insanların evden çalışmaya başladığı belirtilen raporda, 8 milyar insanın her birinin tehdit altında olduğu ifade ediliyor. Raporda, "Krizin belki tek olumlu tarafı, küresel halk sağlığı yönetişiminin zorunlu olarak güçlenmesi olacak. Salgının öğrettiği ikinci önemli konu da dünyanın geri kalanında en azından belli ölçüde iyileşme olmadıkça hiç kimsenin yeterince sağlıklı ve güvende olamayacağı" deniliyor.

Salgının bize öğrettiği bir diğer önemli bilginin, iyi bir geleceğin ilk şartının toplumun güvenine dayalı bir sosyal devlet inşası olduğunun altı çizilerek, raporda şu ifadeler kullanılıyor: "Küreselleşme ülke sınırlarını sadece kişilere açmakla kalmıyor, düşman mikroorganizmalara da açıyor. Bu durumda Ebola, MERS, SARS, Covid-19 gibi yeni düşmanlara karşı ilaç ve aşı geliştirmek için gereken süre can kaybını da belirleyici olabiliyor. Kriz ne kadar hasar verirse versin bunların toplamında zihniyet değişimiyle sonuçlanması beklenmez; çünkü bireylerin kendi çıkarlarından feragat edeceği bir dünya görmeyeceğiz. Kaynaklar azaldıkça empati de azalacak, belki insani ilişkiler eskisinden fena hale gelecek. Bugün daha vasat ve daha küçük bir dünyaya doğru yol alıyoruz."

HAMİT KARDAŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, pandemi sürecinde topluma yol göstermek ve zorlu süreci kolay atlatılabilmek için yeni bir çalışma serisi başlattı. Çalışma kapsamında, akademik ilkelere taviz verilmeden pandemi sürecine ilişkin herkesin anlayabileceği bir dille raporlar hazırlanacak. İlk rapor, Psikoloji Bölüm Başkanı Prof. Dr. Rüstem Aşkın tarafından kaleme alındı. "Pandemide Yol Almak" başlıklı raporda, salgınların genel tarihi verildikten sonra koronavirüs hakkında genel bir tanıtım yapılıyor; virüsün Türkiye'de ve dünyada yol açtığı hasarlardan söz ediliyor. Ardından salgının psikolojisine dair tespitlerle birlikte çözüm önerileri sunuluyor.

KÜRESEL TRAVMA

Raporda, bilim ve teknolojinin bu denli ilerlediği bir dönemde, hâlâ kaynağı tam anlaşılamamış bir virüsün saldırısı karşısındaki ilk tepkilerin inkar, şok ve şaşkınlık olduğu belirtilerek, toplumların bu denli büyük bir salgını kabullenmesinin zorluğunun altı çiziliyor. Prof. Dr. Rüstem Aşkın raporunda, salgının yayılmasının ardından insanların market raflarına koşmasını, her bedensel duyumu virüse yormasını ve test aramasını, gerçek dışı haberleri ve vasiyetleri şok



olarak değerlendiriyor ve "Bunun ardından bir kabullenme söz konusu" diyor.

Küresel ölçekteki sabit ruh halini korku ve belirsizlik olarak açıklayan Prof. Dr. Aşkın, sözlerini şöyle sürdürüyor: "Salgına yakalanabiliriz, en yakınımızdakileri, sevdiklerimizi kaybedebiliriz. Şu an bilmediğimiz bir süre boyunca birçok şey eskisi gibi olmayacak. Bu denli zorlayıcı bir durumda hepimiz yolumuzu kaybedebilir, bir türbülansla sürükleniyor hissine kapılabiliriz. Söz konusu belirsizlik ve hastalık endişesiyle yaşadığımız korku, mutsuzluk, ümitsizlik ve çaresizlik gibi duygular herkesi zorlayacak."

GÜÇLÜ SAĞLIK SİSTEMİ

Sağlık altyapımızın gelişmişliğinin ve kısa sürede alınan tedbirlerin bizleri çok daha kötü sonuçlardan alıkoyduğunun altını çizen Prof. Dr. Rüstem Aşkın, 'Pandemide Yol Almak' raporunda şunları söylüyor: "Türkiye, 2000'lerin başından itibaren yaptığı atılımlarla 166 bin hekim, 262 bin ebe-hemşire, 1.518 hastane, toplamda 1 milyonu aşan sağlık çalışanı, 40 bini yoğun bakım yatağı ve 100 bini tek kişilik olmak üzere 240 bin hasta yatağı ile az sayıda ülkenin sahip olduğu bir sağlık alt yapısına sahip. Ülkemiz ayrıca pek çok ülkenin aksine zaman-ış baskısı ve sağlık riskine rağmen mücadeleci ve çözüm odaklı, bilgi ve donanım yüklü bir sağlık ordusuna sahip. Düne kadar sayılarının aşırılığından yakındığımız bilgisayarlı tomografi cihazlarımız, Covid-19 testlerinin yanlış negatifliğine karşı ciddi ve net bir tanı koydurucu araç haline döndü, ölüm oranları minimum seviyede tutulabildi. Salgınla savaşta gıda ve ilaç güvenliğinin de ne derece önemli olduğu ortaya çıktı."



Eksi fiyattan petrol alım-satımı oldu mu?

Petrol fiyatlarındaki düşüşü değerlendiren İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Ayben Koy, "Yalnızca ilgili işlem günü eksi fiyattan işlem gören sözleşmeleri satın alıp elinde tutmaya devam edenler, mayıs ayı içerisinde petrolü eksi fiyattan teslim aldı" dedi.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi Bankacılık ve Finans Lisans Programı akademisyenlerinden Doç. Dr. Ayben Koy, son dönemdeki dalgalı petrol fiyatlarını değerlendirdi. Doç. Dr. Koy, mayıs ayı vadeli işlem sözleşmesinde eksi fiyatların görüldüğünü belirterek, Batı Teksas tipi ham petrolün mayıs vadeli işlem sözleşmesinin fiyatının 20 Nisan'da varil başına eksi 37.63 dolara düştüğünü hatırlattı. Doç. Dr. Koy, fiyatları eksilere indiren etkenin, petrole yönelik talebin düşmesi ve depoların dolacağı endişesi olduğunu söyledi.

VADELİ PİYASALARDA TAKAS

Vadeli piyasalarda takasın iki şekilde gerçekleştiğinin altını çizen Doç. Dr. Koy, petrolde



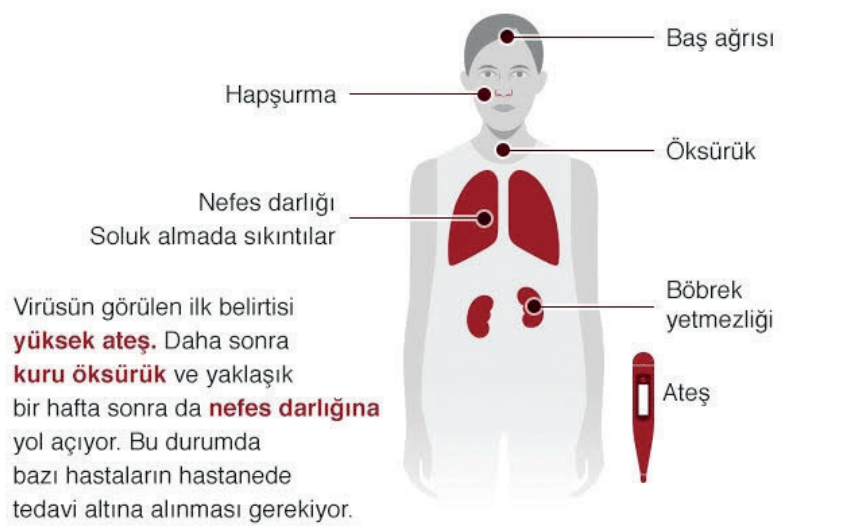
eksi fiyatın da görüldüğü sözleşmelerin fiziki teslimatlı sözleşmeler olduğunu söyledi. Bu sözleşmeleri satın almış ve vadeyi beklemiş olanların vadeyi takip eden ay petrolü teslim aldıklarını kaydeden Doç. Dr. Koy, bir de vade geldiğinde yalnızca fiyat hareketlerinden kaynaklanan nakit akışının gerçekleşmesini mümkün kılan sözleşmeler olduğunu dile getirdi.

YATIRIMCILARA CEZA

Doç. Dr. Koy, şunları kaydetti: "Vadeli piyasada fiziki teslimatlı sözleşmeler de dahil olmak üzere yatırımcıların büyük bir kısmı, petrol sözleşmelerini aynı gün alıp satarak finansal yatırım yapıyor, fiyat farklarından getiri elde ediyor. Araştırmalar vadeli/futures piyasalarında spekülâtör de dedğimiz bu yatırımcıların oranının yüzde 99'a ulaştığını gösteriyor. Bu bilgiler altında, sözleşme fiziki teslimatla da olsa, her ne kadar talebin düşüşü ve depolama maliyetlerinin artışı fiyatları çok aşağıya çekse de gün içinde negatif dönen bir fiyat oluşumunun içinde ihtiyaç olunmayan bir varlığın üzerindeki fiyat değişimlerine yönelik pozisyon alan, hatta defalarca bunu tekrarlayan yatırımcıların etkisi de göz ardı edilmemeli. Ayrıca unutmamalı ki, vadeli işlem sözleşmelerine aracılık eden borsalar, işlemlerin gerçekleşmesini garanti altına aldığı için taraflar yükümlülüklerini yerine getirmedikçe, yani elinde sözleşme olup da petrol satın almadıklarında yatırımcılara büyük cezalar uygulanıyor."

Doç. Dr. Ayben Koy, yalnızca ilgili işlem günü eksi fiyattan işlem gören sözleşmeleri satın alıp elinde tutmaya devam etmiş olanların mayıs ayı içerisinde petrolü eksi fiyattan teslim aldıklarını ve alacaklarını söyledi.

Çin'den yayılan koronavirüsün belirtileri



Virüsün görülen ilk belirtisi **yüksek ateş**. Daha sonra **kuru öksürük** ve yaklaşık bir hafta sonra da **nefes darlığına** yol açıyor. Bu durumda bazı hastaların hastanede tedavi altına alınması gerekiyor.

Kaynak: WHO

BBC

Pandemi sürecini aşmak için öneriler

Raporda pandemi sürecini sorunsuz atlatmak için şu öneriler sıralanıyor:

- Bu dönemde korku ve kaygı, gerginlik, her zamankinden daha çabuk yorulmak doğal tepkilerdir. Bu tepkilerde aşırılık olduğu uyarısı alırsanız bir uzmana danışın.
- Sürekli salgın haberlerine odaklanmayın. Hem medya hem de arkadaşlarınız içinde kötü haber taşıyıcılarını hayatınızdan çıkarın.
- Yeterli ve doğru bilgi sahibi olun. Bu bilgiler resmi sitelerde güncellenerek veriliyor.
- Sevdiklerinizle iletişim halinde

olun. Mümkün olduğunca sık ve görüntülü görüşmeler yaparak onlara destek olun, korkularınızı, kaygılarınızı paylaşın.

- Uykunuza ve sağlıklı beslenmeye özen gösterin. Bedensel egzersizi ihmal etmeyin.

- İşyeri ya da evdeki çalışma sürenize ve yoğunluğuna dikkat edin. Size iyi gelen uğraşlara, manevi yönden destek olacak etkinliklere zaman ayırın.

- Hayatınızı etkileyebilecek önemli kararlar verirken dikkatli olun. Uzun vadeli düşünün. Korku ve endişenin etkisiyle üzerinde yeterince düşünülmemiş ani kararlar vermeye çalışın. Arkadaşlarınıza, eşinize, ailenize danışın.





Koronavirüs tatil alışkanlıklarını da değiştiriyor. Otel ve pansiyon gibi kalabalık tatil mekanlarından uzaklaşmak isteyenler, çadır kamplara ve karavanlara ilgi göstermeye başladı. Bu ilgi aslında alternatif turizmi canlandırmak için de büyük bir fırsat yaratıyor.



Çadır ve karavanı yeniden keşfettik

Çadır ve karavan kamp alanları

- Akyaka-Muğla
- Fethiye-Muğla
- Assos-Çanakkale
- Kuşadası-Aydın
- Kapadokya-Nevşehir
- Cunda-Balıkesir
- Bozcaada-Çanakkale
- Abant-Bolu
- Hatila Vadisi-Artvin
- Salda Gölü-Yeşilova-Burdur
- Datça-Muğla
- Kaz Dağları-Çanakkale
- Köprülü Kanyon-Isparta
- Yedigöller-Bolu
- Kabak Koyu-Muğla
- Borçka-Artvin
- Şavşat-Artvin
- Köyceğiz, Datça-Muğla
- Karaburun-İzmir

AVRUPA Karavan Federasyonu'na göre Avrupa'da 3,5 milyonu araç arkasına bağlanan çekme karavan, 2 milyonu da motor karavan olmak üzere toplam 5,5 milyonluk kayıtlı araç bulunuyor. Global karavan pazarının yüzde 64'ünü Kuzey Amerika, yüzde 25'ini Avrupa, yüzde 6'sını Avustralya ve yüzde 5'ini de diğer bölgeler kontrol ediyor. Sadece Avrupa karavan pazarının hacminin 14 milyar Euro'ya ulaştığı tahmin ediliyor. Türkiye'de ise her yıl yaklaşık 3 bin kişi karavan ile tatile çıkıyor. Virüs nedeniyle turizmde alınan önlemler doğrultusunda otellerdeki doluluk oranları yarıya indirildi. Otel ve pansiyon gibi kalabalık tatil mekanlarından uzaklaşmak isteyenler de kamp ve karavanlara ilgi göstermeye başladı. Bu zamana kadar çoğunlukla seyahat tutkunlarının tercih ettiği karavan tatili ve çadır kampı, virüs nedeniyle cazip hale geldi.

ÇEŞİTLİLİK CENNETİ

Turistler için tam bir tatil cenneti olan ülkemiz, aynı zamanda çadır kampları ve karavanlar için de eşsiz. Türkiye



Müge BİBER

henüz doğası bozulmamış, flora ve fauna konusunda dünyada eşine az rastlanır zenginliklere sahip. Buna sosyo-kültürel değerler de eklenince, kış sporları, yayla, akarsu, botanik, dağcılık, doğa/macera, su altı gibi alanlarda gerçekleştirilen turizm faaliyetleri konusunda potansiyel bir cennet. Bu yüzden de hem deniz hem de kara için karavan ve çadır kampları ideal turizm alternatiflerinden biri.

HER İMKAN VAR

Karavan kiralamak isteyenler için haftalık kiralama bedeli yaklaşık 4 bin 200 TL. Kalacağınız kamp alanlarına ödenen ortalama günlük fiyat ise 50 TL ile 250 TL arasında değişiyor. Kamp alanlarının çoğunda elektrik, su, mutfak, duş, lavabo ve internet gibi olanaklar mevcut. Aynı zamanda çevrede bulunan restoran ve kafeteryalardan yemek alabilme imkanı da sunuluyor.



Mevlana şehrine 180 hektarlık kamp tesisi

Konya ve Isparta sınırları içinde yer alan 650 kilometrekarelik Beyşehir Gölü'nün Karaburun mevkiindeki 180 hektarlık alana plaj, marina, kamping alanı, bungalovlar ve çadır kamplı tesislerin yer alacağı turizm bölgesi yapılacağı açıklandı. Projeye ilgili açıklama yapan Beyşehir Belediye Başkanı Adil Bayındır, Konya'nın, İç Anadolu'nun yazlığı olacak bir yer hazırladıklarını söyledi. Bayındır, plaj, karavan ve günü birlik kamping alanı ile manzaraya hakim bir yerde kademeli bir biçimde bungalovlar yerleştireceklerini anlattı.

Üreticiler ÖTV indirimi istiyor

Karavan almak isteyenler için sıfırdan 5 yaşına kadar karavan araçları otomobil sınıfına döndüğünden otomobillerde ödenen ÖTV uygulanıyor. Bu da araçların fiyatını yüzde 160 artırıyor. Sıfır karavanlar 300 bin liraya alınacakken yüzde 160 ÖTV uygulandığı için bu rakam 800 bin liraya çıkıyor. Hal böyle olunca karavan üreticileri de 5 yaşından büyük araçları karavan yapmak zorunda kalıyor. Firmalar, piyasada 5 yaşının üzerinde karavan yapacak araç bulmakta zorluk çekiyor. Bu durum ülkenin yurt dışına karavan ihracatına da engel oluyor. Karavan üreticileri, yetkililerin bu duruma bir çözüm bulmasını talep ediyor.





Ödüllü girişimci

Doç. Dr. Özlem Akalın, 2002 yılında yüksek lisans tezi, 2010 yılında doktora teziyle Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı'ndan üniversite-sanayi işbirliği tez ödülleri aldı. Patenti kendisine ait olan Ekolojik ve Ekonomik Çimento Üretim Yöntemi (ECOCEM) ile IFIA Grand Prix 2019 Onur Ödülü'ne layık görüldü.

Yerli know-how

Ürünün hastanelerde kalıcı dezenfeksiyon sağlayabilmesi açısından farklı olacağını belirten Doç. Dr. Akalın, "Ayrıca ülkemizdeki hammaddelerin kullanılması, katma değerini artıracak. En önemlisi ise know-how'ın bize ait olması. Know how'a sahip olmak, ürünü farklı alanlarda uygulama, kimyasını değiştirme imkânı veriyor. Uzun süreli kullanıma açık alanlarda hizmet verecek özel yeni formüllerimiz yolda" dedi.

Bordan kalıcı dezenfektan üretti

Bor İçerikli Yapı Kimyasalları Geliştirme' projesi kapsamında bor bileşenlerini kullanarak biosit (bakteri önleyici) geliştiren Plustechno, Sağlık Bakanlığı'nın Covid-19 Çağrısı'na başvurdu. Firma; hastaneler, sanayi tesisleri gibi uzun süreli kullanılan büyük alanlar için kalıcı dezenfektan ve özel sterilizasyon solüsyonları üretecek.



teknopark istanbul **MILLİ SANAYİ İÇİN GÖREVE 83**

TEXWORLD PARIS 2020 AUTUMN

Paris-Fransa
14-17 EYLÜL 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

47. TEXWORLD FUARI SİZİ İHRACATINIZI ARTIRMAYA ÇAĞIRIYOR!

TEXWORLD PARIS 2020 AUTUMN

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Toplam 3 hall-48.098 m² sergileme alanı
- 20 ülkeden 1038 katılımcı
- 14.862 ziyaretçi

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı** : 12 m²
Katılım bedeli : 5.985 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si 22 Mayıs 2020
3. Ödeme : Bakiye Bedeli 21 Ağustos 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "TEXWORLD AUTUMN 2020 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Gülün Gürsoy / Esra Avcioğlu / Ruken Ayata Boztaş

Tel : 0212 455 61 17 / 0212 455 61 10 / 0 212 455 65 83
 GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
 E-Posta : gulun.gursoy@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
 ruken.ayata@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

SOYHAN ALPASLAN

PLUSTECHNO Danışmanlık ve Yapı Kimyasalları Tic. Ltd. Şti., Teknopark İstanbul'da 2019 yılında başladığı 'Bor İçerikli Yapı Kimyasalları Geliştirme' projesi kapsamında bor bileşenlerini kullanarak biosit (bakteri önleyici) geliştirdi. Sağlık Bakanlığı'nın Covid-19 Çağrısı'na katılan firma, kalıcı dezenfektan ve özel sterilizasyon solüsyonları üretecek. İstanbul Ticaret'in sorularını, Plustechno firmasının kurucusu Kimya Mühendisi Doç. Dr. Özlem Akalın cevapladı.

ÇOK SAYIDA ATIF ALIYOR

Doç. Dr. Akalın, çimento ve beton sektöründe üniversite-sanayi işbirliği ile inovatif çalışmalar gerçekleştirdi. Böylece çalıştığı işyerinin yapı kimyasalları hammaddelerini Türkiye'de üreten ilk hazır beton firması olmasını sağladı. Mühendislik Yönetimindeki doktora tez çalışması 'İstatistiksel Optimizasyon Yönetimi', disiplinler arası teze çok başarılı bir örnek oluşturdu. İstatistik, matematik, kimya ve malzeme alanında; gerçek hayatta bir mühendislik problemini çözen bu tez, dünyada farklı alanlardaki yayınlardan çok sayıda atıf almaya devam ediyor. Akademisyen ve girişimci Doç. Dr. Akalın, üniversite-sanayi işbirliği alanında da ödüllere sahip.

ÜNİVERSİTE-SANAYİ KÖPRÜSÜ

Plustechno'yu tanıtır mısınız?
 Üniversite-sanayi işbirliğini geliştirmek üzere kurulduk. Bilgi birikimi, istek, gözü karalık ve destek, bizi bu alana yöneltti. Özel sektördeki mühendislik, üniversitedeki hocalık görevlerim bu köprüyü kurmada başarı sağlıyor. Sanayicinin düşündüğü ile üniversitenin bilgi birikimini örtüştürmek ve yol bulmak Ar-Ge'de fırsatlar yaratıyor. Son yıllarda kendi ürünlerimizi geliştirip, satmaya başladık. Uluslararası gruplarla devam eden ticari işbirliğimizi ortak Ar-Ge projeleri ile güçlendiriyoruz.

PATENTLİ ÇEVRECİ ÇİMENTO

Yapı sektörü öncelikli olmak üzere Ar-Ge danışmanlığı, yenilikçi ürünlerin uyarlanması ve satış temsilciliği faaliyet alanlarımız. Ayrıca çevreci bir çimentonun üretim yöntemi üzerine tescilli patentimizle çimento

fabrikalarına kimyasal katkı geliştirip, satıyoruz. Büyük bir grubun bize paydaş yatırımcı olmasını ve hızlı büyümeyi öngörüyoruz. Ar-Ge'de zaman önemli bir parametre; siz proje yazıp sonucunu alana kadar başkaları yapmaya başlıyor. Hız önemli; umarım en kısa zamanda bu beklentimiz karşılanır.

RADYASYON GEÇİRMİYEN MALZEME

Kompozit malzeme üretiyor musunuz?

Teknopark İstanbul'da 2017 yılında, cam fiber takviyeli kabuk betonlu Fibrobeton A.Ş. ile radyasyon geçirimsiz kompozit olarak geliştirdik ve uluslararası patent başvurumuzu yaptık.

Çevreye zararlı kurşun levhaya alternatif olarak geliştirdiğimiz bu yeni yerli kompozit malzemenin öncelikle hastanelerin radyoaktif alanlarında kullanılmasını hedefliyoruz. Teknopark İstanbul'un her aşamadaki desteği, özel sektörün biz girişimcileri paydaş olarak yanlarına almaları, ülkemizde yaratılmak istenen Ar-Ge ve inovasyon ikliminin gelişmesine en iyi örnek.

BAKTERİ ÖNLEYİCİ FORMÜL

Covid-19 kapsamındaki ürününüz nedir?

'Bor İçerikli Yapı Kimyasallarının Geliştirilmesi' konulu projemize geçen yıl KOSGEB Ar-Ge ve İnovasyon desteği aldık. 6 ayda çok güzel sonuçlara ulaştık. Ortaya çıkan ürünlerden biri de biosit (bakteri önleyici) formülasyonu oldu. Düzce Üniversitesi'nin danışmanlık desteği ile biyolojik testleri yapılan formülasyon olumlu sonuçlar verdi. Ürünümüzü pazara sunma aşamasındayız.

Teknopark İstanbul Teknoloji Transfer Ofisi, biosit formülasyonumuzu dezenfektan geliştirme alanında projelendirmemizi önerdi. Yeni bir proje ekibi kurduk ve TÜBİTAK desteğine başvurduk. Kabul edilirse, teşvik olarak yapacağız, aksi takdirde kendi imkanlarımızla tamamlayacağız.

VİRÜSÜ BOZUCU ETKİ

Biosit dezenfektanın özelliği nedir?

Bor kimyasallarının bu yeni sentezinin dezenfeksiyon kalıcılığının çok uzun süreli olduğunu test ettik. Bakteriler ve mayalar üzerinde rakip kimyasallara göre olumlu sonuçlar aldık. Uygulamada virüsü bozucu bir etki yapmasını ve kalıcılığını korumasını hedefliyoruz. Böylece birçok alanda kullanım imkânı olacak.



Yurt dışı pazar hazır

Biosit geliştirme talebinin müşterileri olan uluslararası bir firmadan geldiğini söyleyen Doç. Dr. Akalın, şöyle konuştu: "Bizden mevcutlar dışında kimyasal yapısı farklı bir ürün geliştirmemizi istediler. Müşteri odaklı Ar-Ge yaklaşımımızla çalıştık. Ürün pazara çıktığında hem yurt içinde hem de yurt dışında satışı olacak."

Akıllı kontakt lens ile diyabet teşhisi

Güney Koreli araştırmacılar diyabeti teşhis ve takip edebilecek akıllı bir kontakt lens geliştirdi. Yeni teknoloji ile diyabet kaynaklı yaygın bir göz sorunu olan retinopati şikayetleri de yakından izlenip tedavi edilebilecek.

AYŞE BAŞAK

AYLARDIR koronavirüs ile yatıyor, koronavirüs ile kalkıyoruz. Bilimsel çalışmalarını takip ederken odağımızda pandemi olsa da pek çok farklı araştırma ivme kaybetmeden devam ediyor.

RETİNOPATİYE ÇARE

Güney Kore Pohang Bilim ve Teknoloji Üniversitesi'nden (POSTECH) araştırmacılar, diyabet hastalarına odaklandıkları projelerinde giyilebilir sağlık teknolojilerinin gelişmiş bir örneğine imza attı. Diyabeti teşhis edebilecek, hastaların kan şekeri düzeylerini takip edebilecek bir kontakt lens ürettiler. Bu lens, diyabet kaynaklı retinopati sorunu yaşayan hastaların durumunu izlemeyi sağlayacak, hastalığın seyrini ve ileriki aşamalara yönelik teşhis ve tedavisini de kolaylaştıracak.



KAN ŞEKERİ DENGELENİYOR

Göz sıvısından gerçek zamanlı glukoz seviyesini ölçen lens, diyabeti teşhis ve takip etmeyi sağlarken ihtiyaç halinde kullanılabilecek, kan şekeri seviyesini düzenleyecek ilacı da içeriyor. Ölçüm sonucuna göre gereken durumlarda lensin içinde bulunan ilaç vücuda zerk ediliyor. Yani sadece bir çift lens vasıtasıyla kan şekeri değerleri düzenli takip edilip stabil tutulabiliyor. Araştırma ekibi, akıllı lensler için klinik deneylere başladı bile. Önümüzdeki günlerde bu teknolojinin hayatımıza girip girmeyeceğini hep beraber göreceğiz.

Pazar çeşitleniyor

Giyilebilir teknolojilerde hiç şüphesiz başı akıllı saatler çekiyor. Telefon uygulamalarıyla bağlantılı tıbbi cihaz ve aparatlar da birçok kronik sağlık sorununa çözüm sunuyor. Lens kullanımına yönelik araştırmaların çoğalmasından dolayı pazar daha da çeşitlenebileceğinin göstergesi. Pohang Bilim ve Teknoloji Üniversitesi'nin bu projesi, Güney Kore devleti ve Samsung'dan destek alıyor. Akıllı saat ve bileklikler başta olmak üzere çeşitli giyilebilir cihazlar üreten Samsung, sağlık sektörü teknolojileriyle yakından ilgileniyor. Yine Güney Koreli bir teknoloji şirketi olan Interojo ise projenin ticari olarak hayata geçirilmesi, üretimi ve pazarlanması için destek veriyor.



Siparişler başladı

Termal gözlük, 12 megapiksel çözünürlüğünde bir kamera, kızılötesi sensör ve Qualcomm'un işlemcisinden oluşuyor. Gözlüğün bu ilk modelinden, çeşitli devlet kurumları, şirketler ve okullar tarafından şimdiden 1000 tane sipariş edilmiş.

Koronavirüse karşı termal gözlük üretildi

HAVAALANI, AVM gibi kalabalık ortamlara kurulan sabit termal kameralar, yüksek ateşi olan, dolayısıyla koronavirüs taşıma riskine sahip kişileri belirlemede yaygın bir yöntem olarak kullanılıyor. Çinli bir şirket, bu teknolojiyi bir adım ileriye taşıyarak koronavirüs tespitinde kullanmak üzere termal gözlük üretti. Böylelikle giyilebilir ve her ortamda kullanılabilecek bir portatif tespit yöntemi elde edildiği duyuruldu. Söz konusu teknolojinin gözlük formunu kazanıp, taşınabilir hale gelmesinin koronavirüse yakalanmış kişileri saptamayı kolaylaştırıp hızlandırarak yaygınlaştırabileceği düşünülüyor. Ayrıca yeni normal olarak adlandırılan düzene geçişte bu türden tespit teknolojileri okul, fabrika gibi alanlarda çok sayıda kişiyi hızla tarayarak hastalığın yayılmasının önüne geçmekte büyük fark yaratabilir.

15 GÜNDE GELİŞTİRİLDİ

Koronavirüs pandemisi sürerken en önemli tedbir şüphesiz evde kalmak. Öte yandan hayatı sektörlerde görevli ve sokağa çıkması, çalışması kaçınılmaz olan

çok sayıda insan var. Onların hastalıktan korunması için alınacak tedbirler büyük önem taşıyor. Enfekte kişileri tespit edebilmek ve topluma karışıp, virüsü bulaştırmalarının önüne geçmek için atılan her adım mühim. Çin'de faaliyet gösteren Rokid, koronavirüse yakalanmış kişileri tespit etmek için kullanılan vücut sıcaklığının ölçülmesi tekniğini daha kolay kullanılabilecek hale getirmeyi düşündü ve vücut sıcaklığını ölçen T1 termal gözlüğü üretti. Kızılötesi taramayı portatif hale getiren bu ürünün geliştirilmesi 15 gün kadar sürmüş ve yapılan testlerde başarılı olduğu görülmüş.

2 DAKİKADA 200 KİŞİ

İki dakikadan kısa bir süre içinde 200 kişinin vücut ısısını tarayabildiği açıklanan T1'e yönelik en büyük eleştiri ise koronavirüsün doğasından kaynaklanıyor. Uzmanlar, Çin'de tespit edilen vakaların önemli bir bölümünde yüksek ateşe rastlanmadığını, bu nedenle termal gözlüğün virüs tespitinde bir kurtarıcı olarak görülmemesi gerektiğini söylüyor.

SİZ GELMEYİN BİZ GÖNDERELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi internetten gönderelim!



Markalar, virüsü dijital ile atlatacak

CEYHUN KUBURLU

DÜNYAYI etkisi altına alan Covid-19 salgını, birçok sektörde iş yapış biçimlerinin de değişmesine neden oluyor. Hizmet sektöründen perakendeye kadar birçok alanda yenilikler peş peşe devreye girerken markalar da yeni yatırımlarla bu dönemden minimum zararla ayrılmasını sağlayacak. Ancak herkesin merak ettiği soru aynı: "Yeni dünyada iş yapış biçimlerimiz nasıl olacak?"

ALTERNATİF PLATFORMLAR

İşte bu soruyu kendi sektörü için yanıtlayan Uluslararası Franchising Derneği (UFRAD) Başkanı Mustafa Aydın, "Biz franchise sektöründe dijital platformların öne çıkacağını gözlemliyoruz. Markalarımızı da bu alana yönelik konumlandırmaya çalışıyoruz. Herkesin birlikte hareket etmesi gereken bir dönemden geçiyoruz. Bu zorlu dönemi aşmak

için de Türkiye'de ilk vakanın çıktığı günden itibaren sektör temsilcileri ile online konferanslar ve çalışmalar başlattık. Kendimizi yenilememiz ve dijital alana yönelmemiz gereken bir süreçteyiz. Markalarımıza alternatif dijital platformlar oluşturmamız gerekliliğini anlatıyoruz" dedi.

ONLINE FUAR DÜZENLEYEBİLİRİZ

Markaları hedef kitlelerine ulaştırmak için dijital platformları aktif olarak kullanmaya özen gösterdiklerinin altını çizen Aydın, şu değerlendirmeyi yaptı: "UFRAD olarak bu platformlarda nasıl aktif olunur ve en uygun dijital platform hangisi olur şeklinde eğitimler ve danışmanlıklar veriyoruz. Markalarımızın bundan sonraki süreci de planlaması gerekiyor. Korona sonrası dünyanın normalleşmesinin çok kısa sürede olacağını düşünmüyorum. Farklı bir dünya bizi bekliyor olacak. Biz de bu dünyanın bir parçası olmak zorundayız. Bu yıl franchising fuarını yapmayı düşünüyoruz, ancak koşullar uygun olmadığı takdirde online fuar planlıyoruz."



Covid-19 salgını sonrası yeni dünyaya ilişkin bilgiler veren Uluslararası Franchising Derneği (UFRAD) Başkanı Mustafa Aydın, "Franchise sektöründe dijital platformların öne çıkacağını gözlemliyoruz. Markalarımızı da bu alana yönelik konumlandırmaya çalışıyoruz. Herkesin birlikte hareket etmesi gereken bir dönemden geçiyoruz" dedi.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITALIM!



İlanlarınız gazetemizle dünyaya ulaşıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Müdürlüğü, Merkez Bina / Eminönü - İstanbul
Cengiz Kazan (cengiz.kazan@ito.org.tr) Tel: 0212 455 65 42

43 milyar dolarlık ticaret hacmi

Franchise sektörünün yıllık işlem hacminin 43 milyar dolara ulaştığını vurgulayan Mustafa Aydın, şu bilgileri paylaştı: "Her yıl 43 milyar dolarlık ticaret hacmi olan sektörümüz, bu yılı 50 milyar dolar

büyüklik ile kapatmayı hedefliyordu. Franchise sektörü, 150 bin kişinin istihdam edildiği, 50 binin üzerinde zincir mağazası olan bir sektör. 20 farklı sektörle Türk ekonomisine katkı sağlıyoruz."



Paydaşlarımızla görüşmeler yapıyoruz

Küresel salgınla birlikte yaşanan gelişmelerin sektöre etkilerini ve yapılması gerekenleri de anlatan Uluslararası Franchising Derneği Başkanı Mustafa Aydın, "Bu alanda paydaşlarımız da çok önemli. AVM'ler, marka sahipleri, cadde

mağazası sahipleri... Biz büyük bir aileyiz. Herkesle bir araya gelerek çalışmalar yürütüyoruz. Markalarımızı yaşatmamız lazım. Herkesin birlik ve beraberlik içinde çalışmalarını gerçekleştirmeye devam etmesi gerekiyor" diye konuştu.

Organik yumurtaya yoğun talep

ORDU'da yaklaşık 3 yıl önce Organik Yumurta Üretimi Geliştirilmesi Projesi kapsamında dağıtılan yarka tavukların ardından birçok ilçede çiftlikler kuruldu. Fındık ve kivi tarımının yaygın yapıldığı Ordu'da, yumurta üretiminin artırılmasına yönelik çalışmalar da meyvesini vermeye başladı. Ordu Yumurta Üreticileri Birliği Başkanı Ahmet Kaya, kent genelinde 100'ün üzerinde çiftlikte yaklaşık 60 bin tavuk bulunduğunu vurgulayarak, ürettikleri yumurtaların tamamının organik olduğunu ve tanesinin ortalama 1 liradan satıldığını söyledi.

KAPASİTE 600 BİN

Özellikle koronavirüs salgını ve Ramazan ayı dolayısıyla vatandaşların yumurtaya yoğun ilgi gösterdiğine dikkat çeken Kaya, şu bilgiyi verdi: "Gerek şehir içi gerekse şehir dışından gelen yumurta taleplerine bugünlerde yetişemiyoruz. Tesislerimiz tam kapasiteyle hizmet veriyor. Buna rağmen birçok talebi de geri çevirmek durumunda kalıyoruz. Haftalık 1 milyon yumurta siparişi



alıyoruz. Bizim haftalık üretim kapasitemiz ise yaklaşık 600 bin. Daha önceki yıllarda yumurtaları satmaya yer arardık, şimdi böyle bir sorunumuz yok. Üreticilerin paraları peşin olarak hesaplarına yatıyor."

GİRİŞİMCİLERİN İLGİSİ ARTTI

Birçok üreticinin, pazarlama sorunu olmayan yumurta üretimine başlamak istediğini belirten Kaya, "Bundan 3-4 yıl önce birçok üretici yumurta üretimine hobi olarak başlamıştı. Bugün ise birçok ailenin direkt geçim kaynağı oldu. Bunu gören çok sayıda çiftçi bize başvurarak çiftlik kurmak istediğini ilettiler. Amacımız gelen bütün talepleri yerine getirerek yumurta üretimimizi artırmak. Birliğimize ait yarka yetiştirme çiftliğimiz var" dedi.

Pandemi sonrası sağlık eğitiminin cazibesi

Ülkemizin en zeki çocukları yıllardır büyük çoğunlukla tıp fakültelerini tercih ettiler. Hem de hekimlik mesleğine kabiliyetleri olup olmadığına bakmaksızın. Hepimizin bildiği bir gerçek; bu tercih öğrencilerden daha çok mesleğin popülerliği, ailelerin yönlendirmesi ve çevresel koşulların etkisi ile oldu. Başarılı olanlar, sevmeyerek mesleği yapanlar ve az da olsa terkedenler oldu. Bunların hepsi gerçek ama tıp eğitiminin bu sayede gerçekten iyi bir noktaya gelmesi de başka bir gerçek.



Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili

Yine bu durumu eleştirenler, doğru bulanlar, aileleri suçlayanlar, tartışanlar oldu ama sonuç olarak; 'olan' bu idi. Bu bakış açısı ile ülkemizde üniversitelerin yayılımına muvazi olarak tıp fakülteleri de yaygınlaştı. Açılan her üniversite çok büyük çoğunlukla tıp fakültesi ile başladı. Bu; tek üniversiteli şehirlerde aynı zamanda şehrin bir ihtiyacı olarak da kurgulandı. Fakat işin bir de işletmecilik boyutu vardı ki, bunu başaranlar, başaramayanlar oldu.

Sağlık üniversiteleri

AK Parti iktidarı ile sağlık bir bütün olarak tek elden yürütüldü ve eksikler, eleştiriler olsa da iyi işleyen bir sisteme dönüştürüldü. Hızlı bir şekilde işin sağlık alt yapısı, insan kaynağı, fiziki durumu, ilaç boyutu ve teknolojiyi açısından müthiş bir gelişme gösterdi. Yine çok tartışılan şehir hastaneleri de bu dönemde bir bir devreye girdi.

Bu gelişmelere muvazi olarak sadece sağlık eğitimi veren üniversiteler açılmaya başladı. İlk İstanbul'da açılan Sağlık Bilimleri Üniversitesi Kültahya'da da açıldı. Vakıf üniversitelerinde de bu anlayışın belli bir yeri bulunuyor. Bezmialem Vakıf Üniversitesi gibi tamamen sağlık eğitimi yapanların yanında ağırlıklı olarak bu eğitimi yapan üniversiteler de var.

Şimdi bu gelişmeler ışığında koronavirüs salgını sürecinde ülke olarak yaşadıklarımıza bir göz atalım. Toplumun bütün kesimleri bu sürecin çok iyi yönetildiği konusunda ittifak etmiş durumda. Başta hekimlerimiz olmak üzere bütün sağlık çalışanları, bilgi ve tecrübelerine 'fedakârlık' unsurunu da ekleyerek üstün bir performans gösterdi. Sağlık sistemimiz sendelemedi, çökmedi, diğer güçlü diye bildiğimiz ülkelerin aksine dimdik ayakta kaldı ve dünyaya örnek oldu.

Bunu neye borçlu olduğumuzu gayet iyi biliyoruz aslında. Tabii ki öncelikle iyi yetişmiş, potansiyeli yüksek, mesleğini seven, fedakârlığı içselleştiren insan kaynağına, sonra ise sağlık altyapısı ve iyi bir koordinasyon içinde görev yapan başarılı yöneticilerimize. Ve tüm bunlara liderlik eden Cumhurbaşkanımıza.

Türkiye prestij kazanacak

Şimdi sağlık eğitiminin geleceğine yönelik projeksiyon yapmaya çalışalım. Ülkemiz bu süreci bugün olduğu gibi başarı ile noktalayabilirse -ki olağanüstü bir aksilik olmaz ise bu şekilde sonlanacak görünüyor- dünyanın gelişmiş ülkelerinde bile büyük bir prestij kazanacak. Kendi bölgesinde zaten bir merkezdi ama Avrupa'dan da bu çerçevede bir yönelim olacak. Bu işin ticari, sağlık turizmi boyutu önemli elbette ama devamlılık açısından eğitim boyutu çok daha önemli. Bilindiği üzere sağlık eğitiminde teori ve pratik birlikteliği, olmazsa olmaz konumunda. Dolayısıyla eğitim ve hastane birlikte varolmak durumunda.

Pandemiden sonra ülkemizde sağlık eğitimi cazibesini oldukça artıracak görünüyor. Çevre ülkelerden sağlık alanında eğitim alma talebinde de ciddi bir artış bekleniyor. Bu alandaki altyapımız iyi olduğu için 'nitelikli öğrenciyi seçmek koşulu ile' ülkemiz adına yararlı olabilir. Dolayısıyla hem devlet hem de vakıf üniversitelerimiz bu konuyu gündemlerine alarak hazırlık yapmalarında fayda var.

Krizden sağlık sistemimiz güçlenerek çıkacak, bundan hepimiz gurur duyarız. Yazının başında söylediğimiz 'en zeki çocuklarımızın çoğunu hekim yaptık' tespitini eleştirsek de bu salgının iyi yönetilmesinde büyük yararını gördüğümüzü belirtelim. Ancak yine de bu en zekilerimizin dağılımını akademik alanlar açısından daha adaletili yaparsak ülke ve genel popülasyon açısından çok daha iyi olacağını söylemeliyiz.

En çok aile mutlu ediyor

Covid-19 sürecinde milyonlarca insan evlerinde vakit geçiriyor. Bu süreçte pek çok aile daha önce günlük koşturmaca içinde elde edemedikleri birlikte vakit geçirme şansına da kavuşmuş oldu. Birlikte geçirilen vakitler ailede mutluluğu artırırken, TÜİK'in yayınladığı 2019 yılına ait istatistik bunu perçinler nitelikte. Söz konusu ankete göre insanların yüzde 74'ünü en çok aileleri mutlu ediyor.

DÜNYAYI kasıp kavuran Covid-19 pek çok konuda olumsuz sonuçlar doğursa da hastalığın olumlu tarafı insanların evde aileleri ile daha fazla vakit geçirmelerini sağlamak oldu. Ailelerin mutluluğa olan katkısı günlük koşturmacaların içinde göz ardı edilirken, pandemi günleri bu mutluluğun farkına varılmasını da sağladı. Bireyleri en çok ailelerin mutlu ettiği Türkiye İstatistik Kurumu'nun 2019 yılı araştırmasında da perçinlendi. TÜİK'in 'İstatistiklerle Aile 2019' araştırmasına göre Türkiye'de 18 yaş üstü bireylerin yüzde 74'ünü en çok aileleri mutlu ediyor. Yaşam Memnuniyeti Araştırması'na göre erkeklerin yüzde 79.5'i, kadınların da yüzde 68.8'i kendilerini en fazla ailelerinin mutlu ettiğini bildirdi.

BİREY SAYISI AZALDI

Adrese Dayalı Nüfus Kayıt Sistemi (ADNKS) sonuçlarına göre, Türkiye'de 2012 yılında 3.69 kişi olan ortalama hanehalkı büyüklüğü azalma eğilimi gösterdi. Bu açıdan bakıldığında geçen yıl ortalama hanehalkı büyüklüğü 3.35 kişi oldu. İllere göre incelendiğinde, 2019'da ortalama hanehalkı büyüklüğünün en yüksek olduğu il 6.11 kişi ile Şırnak olarak kayıtlara geçti. Şırnak'ı 5.39 kişi ile Hakkari ve 5.38 kişi ile Şanlıurfa izledi. Ortalama hanehalkı

büyükliğünün en düşük olduğu il ise 2.63 kişiyle Çanakkale oldu. Bu ili, 2.68 kişi ile Eskişehir ve 2.71 kişi ile Balıkesir illeri takip etti.

YALNIZ AİLE ARTTI

Çekirdek aile, yalnızca eşlerden veya eşler ve çocuklarından veya tek ebeveyn ve en az bir çocuktan oluşan aileler olarak tanımlanıyor. Türkiye'de tek çekirdek aileden oluşan

yılında yüzde 16.9'a ulaştı. Bu oran, 2014'te yüzde 13.9 düzeyindeydi. En az bir çekirdek aile ve diğer kişilerden oluşan aile olarak tanımlanan geniş ailelerden oluşan hanehalklarının oranı 2014 yılında yüzde 16.7 iken 2019 yılında yüzde 15 olarak gerçekleşti.

GENİŞ AİLELER ŞİRNAK'TA

En az bir çekirdek aile ve diğer kişilerden oluşan aile olarak tanımlanan geniş aileden oluşan hanehalkı oranının en yüksek olduğu il 2019'da yüzde 28 ile Şırnak oldu. Şırnak'ı yüzde 26.4 ile Hakkari ve yüzde 23.1 ile Batman takip etti. Geniş aileden oluşan hanehalkı oranının en düşük olduğu il, yüzde 9.3 ile Eskişehir olarak belirlendi. Bu ili, yüzde 10.1 ile Çanakkale, yüzde 10.6 ile Balıkesir izledi.

İnternet kullanımı arttı

Hane halkı bilişim teknolojileri kullanım araştırması sonuçlarına göre, geçen yıl hanelerin yüzde 88.3'ü evden internete erişim imkanına sahip oldu. Bu oran 2004'te yüzde 7 idi. Hanelerde taşınabilir bilgisayar (dizüstü, tablet, netbook gibi) bulunma oranı 2004'te yüzde 0.9 iken 2019'da yüzde 48.7'ye, cep telefonu/akıllı telefon bulunma oranı 2004'te yüzde 53.7 iken geçen yıl yüzde 98.7'ye çıktı. İnternete bağlanabilen televizyon bulunma oranı 2013'te yüzde 7.3 iken geçen yıl yüzde 37.7'ye ulaştı.

Yüzde 59'unun kendi evi

Gelir ve yaşam koşulları araştırması sonuçlarına göre, 2018 yılında konutun mülkiyet durumları incelendiğinde bireylerin yüzde 59'unun oturduğu konutun kendilerine ait olduğu, yüzde 25.2'sinin ise kiracı olduğu görüldü.



En çok harcama gıdaya

Hane halkı bütçe araştırmasının 2018 yılı sonuçlarına göre, Türkiye genelinde hane halklarının tüketim amaçlı yaptığı harcamalar içinde en yüksek payı yüzde 23.7 ile konut ve kira harcamaları aldı. Bunu yüzde 20.3 ile gıda ve alkolsüz içecek harcamaları, yüzde 18.3 ile ulaştırma harcamaları takip etti.



Toplam tüketim harcamalarında en düşük payı ise yüzde 2.2 ile sağlık, yüzde 2.3 ile eğitim hizmetleri ve yüzde 2.9 ile eğlence ve kültür aldı.

Ailelerine yardımcı oluyorlar

Araştırmaya göre çocuklar evlerde ailelerine de yardımcı oluyorlar. Buna göre, ev işlerinde ailesine yardımcı olan çocukların yüzde 43.5'i hane için alışveriş yapma, çamaşır-bulaşık yıkama, ütü yapma, yemek pişirme, ev eşyalarının temizliği gibi işlerde, yüzde 23.2'si hanede kendinden küçük çocukların bakımında, yüzde 5.4'ü ise hanedeki yaşlı/engelli/hasta bir yakınının bakımında ailesine destek sağladı.



VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

Teknolojik ve dijital dönüşüm

Kitapta, alanlarında uzman iş insanları ve akademisyenler, teknolojik ve dijital dönüşümler ile mesleklerin, sektörlerin ve ekonominin nasıl değişeceğini tartışarak, okurlarına çok yönlü bir perspektif kazandırmayı hedefliyor.

Kolektif / Nobel Akademik Yayıncılık



A'dan Z'ye finansal okuryazarlık



Finansal okuryazarlık bireylerin finansla ilgili konulardaki tutum, davranış, bilgi ve becerilerinin toplamıdır. Bireyler neyle yatırım yapılacağı, risklerin nasıl yönetileceği, hangi miktarda borçlanılacağı, tasarrufların

nasıl değerlendirileceği ve bütçe yapması gibi konularda finansal kararlar alıp uygulamak zorunda. Kitapta gelir, servet, ücret, tüketim, vergi, borç, tasarruf, yatırım ve sigorta gibi konular, ekonomi ve işletme eğitimi almamış bireylerin de anlayabileceği sadelikte açıklanıyor.

Haşmet Sarıgül / Der Yayımları

Dış ticaret hukuku el kitabı

Kitapta şu konular yer alıyor: Milletlerarası ticari sözleşmeler, milletlerarası esya taşıma, milletlerarası ticari uyumsuzlukların çözüm yolları, milletlerarası ticarete kullanılan teslim şekilleri, kambiyo mevzuatı, milletlerarası ticarete kullanılan ödeme yöntemleri, milletlerarası ticarete finansman teknikleri ve banka teminat mektupları, dış ticaret açısından Türkiye-AB ilişkileri, gümrük rejimleri, ihracat ve ithalat işlemleri, dış ticaretle ilgili şirket modelleri, Türkiye'de yabancı sermaye yatırımları, milletlerarası ticari kuruluşlar ve milletlerarası ticarete kullanılan belgeler.

Nuray Ekşi / Beta Yayıncılık



İnsan kaynakları yönetimi ve örnek olaylar



Yazar, uzun yıllar üniversitelerin ilgili bölümlerinde 'İnsan Kaynakları Yönetimi' dersleri verdi ve aynı zamanda belirli bir dönem yerel yönetimlerde yöneticilik ve idarecilik yaptı. Kitap, hem uygulamayı içermesi

hem de üniversitelerin ilgili bölümlerinde kaynak kitap olarak kullanılabilecek şekilde hazırlanması nedeniyle ilgilenen herkese hitap ediyor.

Aydın Yılmaz / Seçkin Yayıncılık



Siber Güvenlik Kümelenmesi üyesi Karel, Gais, May Siber, BitesLiberta, ICTerra, YD Yazılım, 12M, Nettsi ve Havelsan gibi pek çok firmanın çok sayıda video konferans programı ve sistemi, bireysel veya kurumsal kullanıma hazır.

Video konferansta

BOOMLAMAYIN!

Koronavirüs döneminde uzaktan çalışmayla birlikte video konferans programlarının kullanımı da arttı. Ancak popüler birçok yabancı programın, kullanıcısı verilerini ve hassas görüşmeleri kendi merkezlerine aktardığı iddia ediliyor. Böyle bir tehlikeyi bertaraf etmenin yolu ise art arda çıkan yerli yazılımlar kullanmak.

ADEM ORHUN

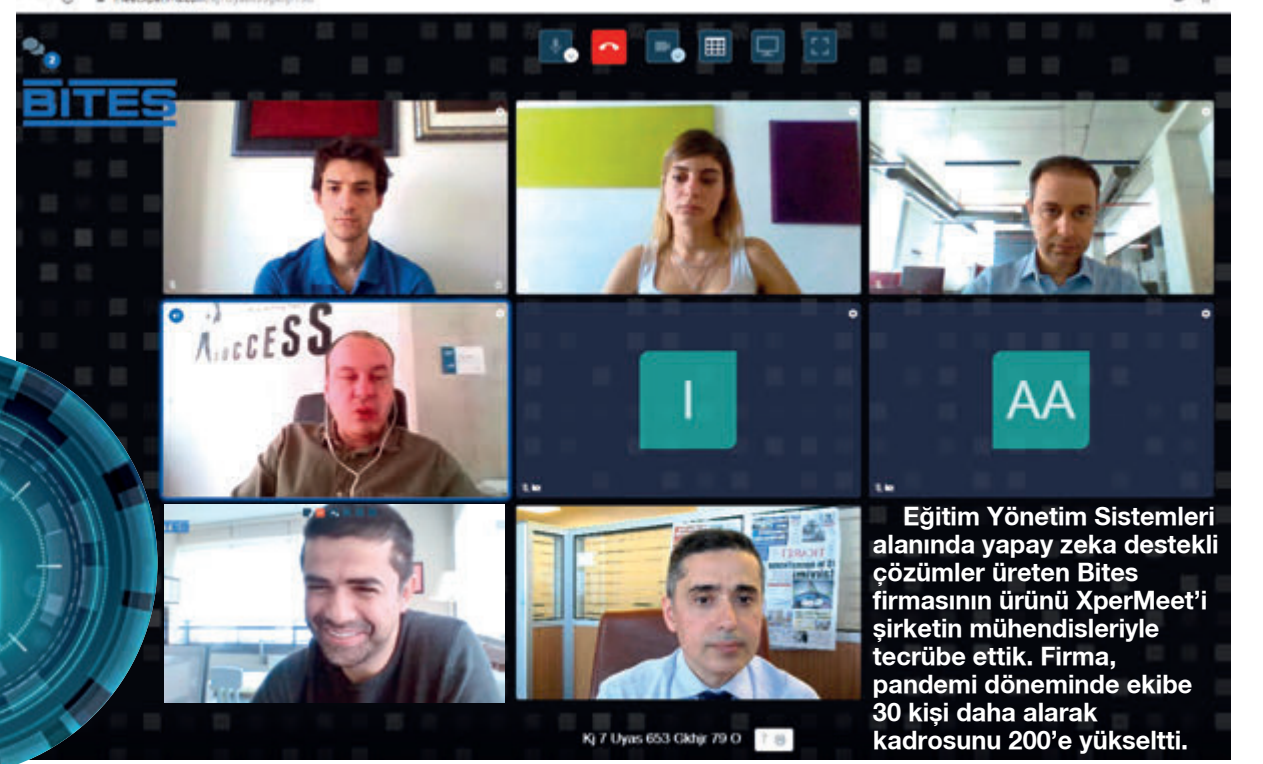
SAVUNMA Sanayii Başkanlığı (SSB) öncülüğünde 2017'de kurulan Türkiye Siber Güvenlik Kümelenmesi, güncel ihtiyaçlara uygun çıktılarını vermeye başladı. Kümelenmedeki 147 firmanın birçoğunun üzerinde çalıştığı çok sayıda video konferans programı, artık Türk kullanıcıların hizmetinde.

Koronavirüs salgını sebebiyle yüz milyonlarca yeni kullanıcıya ulaşan yabancı menşeli video konferans yazılımları yerine yerli programlar üretildi. Üstelik, kullanıcı bilgilerini Uzakdoğu'daki farklı merkezlere taşıdığı iddia edilen popüler bazı yazılımlar yerine 'güvenilir' güvenlik sağlayacak yazılım bir tane de değil. Geçtiğimiz günlerde SSB'nin duyurusunu yaptığı programları üreten firmaların birçoğu, çekirdek Ar-Ge ve yazılım ekiplerinden oluşuyor. Savunma teknolojileri şirketi HAVELSAN'ın yanı sıra

kümelenmedeki onlarca firmanın yerli video konferans yazılımları artık kullanıcıları bekliyor.

ÖNCÜ FİRMALAR

Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir de bu alanda ürünleri olan firmaları tek tek sayarak tebrik etti. Demir, paylaştığı tweette şu bilgiyi verdi: "Her alanda yerleştirme çalışmalarımız sürüyor. Yerli video konferans ürünlerini geliştiren Siber Güvenlik Kümelenmesi üyesi Karel, Gais, May Siber, BitesLiberta, ICTerra, YD Yazılım, 12M, Nettsi ve HAVELSAN firmalarını tebrik ediyorum. Geliştirmeye ve üretmeye devam."



Eğitim Yönetim Sistemleri alanında yapay zeka destekli çözümler üreten Bites firmasının ürünü XperMeet'i şirketin mühendisleriyle tecrübe ettik. Firma, pandemi döneminde ekibe 30 kişi daha alarak kadrosunu 200'e yükseltti.

FAALİYET BELGENİZ 3 FARKLI DİLDE

www.ito.org.tr'de

Faaliyet belgenizi İngilizce, Fransızca ve Almanca olarak, kolayca e-imzalı alabilirsiniz.

444 0 486 | ito.org.tr

[in](#) [t](#) [w](#) [f](#) [@](#) [/itokurumsal](#)

XperMeet

- Sistemi üreten Bites şirketinin yüzde 51'i ASELSAN tarafından satın alındı.
- Sayı sınırı olmadan, bir ekibe güvenli şekilde sunum imkanı sağlıyor.
- HD kalitesinde kesintisiz görüntülü görüşme yapıyor.
- Başka programlara ihtiyaç duymadan, aynı anda ücretsiz konuşup mesajlaşmaya imkan veriyor.
- Bulutta veya işyerinde
- Kurulum imkanı var.
- Şirketlere kurulum hizmeti ve 7/24 teknik destek veriliyor.
- Web tabanlı olarak çalışıyor.
- Mobil uygulaması Google Play ve App Store'da bulunacak.
- Profesyonel kullanıma yönelik fiyatlar, kullanıcı ve yönetici sayısına göre değişiyor.
- Eğitim Yönetim Sistemleri (LMS) ile entegre olabiliyor. Bu şekilde, canlı

- ders yayını bittikten sonra katılımcılar, dersi tekrar izleyebiliyor.
- Sınıf içi yoklama ve etkileşimli çalışma yapılabilir.
- Programda, derslerde el kaldırma özelliği de bulunuyor.
- Türkçe ve İngilizce dil seçeneği mevcut.
- Bankaların da kullandığı SSL sertifikasını kullanıyor.
- Tercih göre buna donanım tabanlı kriptolu eklenebiliyor.

HAVELSAN Diyalog

- Hem kurumlara hem şirketlere hem de bireysel kullanıma uygun.
- Kurumların kendi sunucularında ve bulutta çalışabiliyor.
- iOS ve Android mobil telefonlarda kullanılabilir.
- Web tarayıcılar üzerinden erişim imkanı mevcut.
- Katılımcı sayısı ve süre sınırı yok.
- Uzaktan çalışma şartlarında yüksek güvenlik sağlıyor.
- Uçtan uca şifreleme, ekran paylaşımı, güvenli sesli görüşme, güvenli video konferans, güvenli mesajlaşma var.
- HD ve 4K görüntü desteği

- ve adaptif görüntü kalitesi ayarlama imkanı sunuyor.
- Son testleri yapılan program bu ay kullanıma sunulacak.
- Programın öncelikli hedef kitlesi içinde sağlık kuruluşları, resmi kurumlar, EBA ve diğer eğitim kurumları yer alıyor.

Nettsi

- PC'de program kurma ihtiyacı bulunmuyor.
- Web tarayıcılar ve mobil üzerinden çalışıyor.
- App Store ve Google Store'da uygulaması mevcut.
- Ekran paylaşımı, çağrı kaydetme, uygulama içi toplu/bireysel sohbet imkanı mevcut.
- Sohbeti başlatacak kişi, sisteme web sayfasından şifresiyle giriyor; toplantı ismini ve şifreyi belirledikten sonra bir link oluşturuyor. Bu linki ve şifreyi paylaştığı kişiler web veya mobil cihaz üzerinden görüşmeye katılabilir.
- Kullanıcı sayısı sınırı 50.

- Kurumlar, sistemi kendi sunucularında kurabiliyor.
- Firma, programı koronavirüsle mücadele kapsamında hastanelere ve üniversitelere ücretsiz sunuyor.
- Hastaneler internet sitesinden form doldurarak başvurabiliyor.