

Singapur'un Türkiye Büyükelçisi Jonathan To, *İstanbul Ticaret*'in sorularını yanıtladı

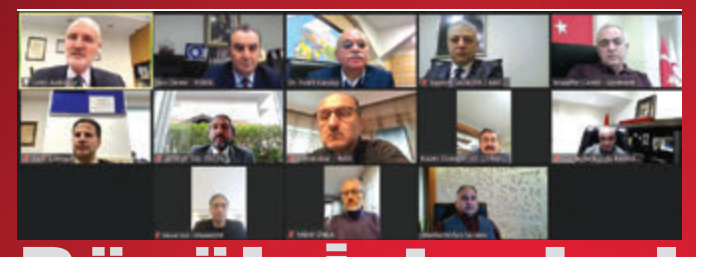
RCEP bölgesine Singapur'dan girin

Adem Orhun ■ 2'de

Tedarike 540 gün vade

■ TOBB ile Ziraat Bankası tarafından hayata geçirilen Bankkart Tedarik Zinciri Finansman Projesi

kapsamında üye işyerlerinin yapacakları alımlara 540 güne kadar vade ve finansal avantajlar sunulacak. ■ 5



Büyük İstanbul İSTİŞARESİ

■ Sanayinin kalbinin attığı sitelerin ve ticaret merkezlerinin yöneticileri, İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği istişare toplantısında bir araya geldi. Toplantıya katılan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, üretimin, ticaretin ve istihdamın merkezi olan sanayi siteleri ve kooperatiflerin sorunlarının birçoğu için gerekli çalışmaları yaptıklarını söyledi. Adem Orhun ■ 7



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

18 ARALIK 2020 YIL: 62 SAYI: 3139

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com

Unicorn liderliği

Yeni nesil ekonominin öne çıkan yapılarından biri de 'unicorn'lar. Sayısı 500'ü geçen unicorn şirketler, küresel ekonominin büyümesinde de öncü. Türkiye'den ise unicorn girişim değerinde şimdilik sadece bir şirket var.



Sahne yeni nesil girişimcilerin

İstanbul Ticaret Odası (İTO) bünyesindeki Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), üç yılda 4 binden fazla

girişimcinin yetişmesine katkıda bulundu. BTM girişimcilerinin bugüne kadar aldığı yatırım miktarı

160 milyon lira değerlemeyi geçti, toplam satış rakamı ise 60 milyon lirayı aştı. Barış Cabacı ■ 10'da

ABD İLK SIRADA İKİNCİ ÇİN

ABD, 226 girişimle en fazla unicorn'a sahip ülke. ABD'yi 121 unicorn ile Çin izliyor. Dünyanın en değerli unicorn şirketi olarak ise 140 milyar dolarlık değeriyle Çin merkezli ByteDance öne çıkıyor.

ORTALAMA 9 YAŞINDALAR

Unicorn'lar yüzde 30 oranıyla en çok yazılım sektörüne yoğunlaşmış durumda. Yazılımı, yüzde 15 ile e-ticaret, yüzde 12 ile fintech, yüzde 7 ile veri analizi izliyor. Ortalama yaşları 9 yıl olan unicorn'ların değeri 2 trilyon dolara yaklaşıyor.

Ceyhan Kuburlu ■ 11'de

Çin'in tek boynuzlu atları

Fatih Oktay ■ 11



10 milyar dolarlık çalışma grubu

Türkiye, kardeş Kazakistan ile 2 milyar doları aşan ikili ticaret hacmini 10 milyar dolara çıkarabilmek için Karma Ekonomik Komisyonu'nda oluşturulan Eylem Planı kapsamında yol alacak. Bu çerçevede yakın zamanda bir çalışma grubu oluşturulması öngörülüyor. Hülya Torlak ■ 12'de

İnsani Gelişme Endeksi'nde 54. sıraya çıktık

■ 15

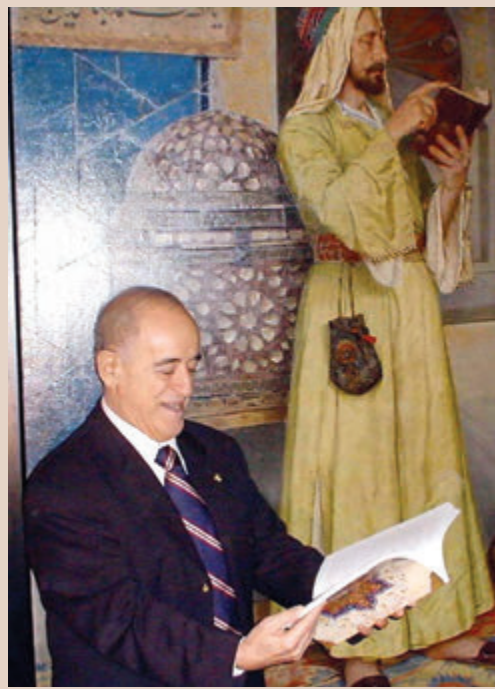
Radyasyona karşı 'bor kompozit' kalkanı

Teknopark İstanbul girişimcisi Turing Kimya, bor minerallerini kullanarak, dünyanın ilk kurşunsuz radyasyon koruma kalkanını üretti. Türk malı radyasyon kalkanı, kurşun bazlı koruma çözümlerinin yerini almaya hazırlanıyor. Soyhan Alpaslan ■ 16



SIDA Mavi Vatan için hazır

■ 18



Hattatların pirine özel sergi

Osmanlı hat sanatının kurucusu Şeyh Hamdullah, vefatının 500. yılında bir sergiyle anılıyor. Fatih Sultan Mehmed ve Sultan II. Bayezid dönemlerinin büyük hattatı Şeyh Hamdullah'ı ve eserlerini konu alan sergi, Sakıp Sabancı Müzesi'nde 1 Mart'a kadar ziyaret edilebilecek. Dilşah Keflioğlu ■ 19'da

KOBİ'lere dijital dönüşüm akademisi

İstanbul Ticaret Odası ile Paris Ticaret ve Sanayi Odası işbirliğinde küçük ve orta ölçekli işletmelerin dijital dönüşümlerine destek olmak için hazırlanan 'KOBİ'lerin Dijitalleştirilmesi İçin Eşleşme' projesi başarıyla tamamlandı. Projeyle özel bir web platformu da hazırlandı. İşletmeler, artık dijitalakobim.org adlı sitede test yapıp, Dijital Dönüşüm Akademisi'nde 6 günlük eğitim ile dijitalleşmeye ilk adımı atabilecek. Adem Orhun ■ 13'te



Tarım bütçesi yüzde 27.8 arttı

Tarım ve Orman Bakanlığı'nın 2021 yılı bütçesi bir önceki yıla göre yüzde 27.8 artışla 51.5 milyar liraya yükseltildi. Tarımsal destek bütçesi ise yedek ödenekle birlikte 24 milyar liraya çıkarıldı. Bakanlığın 2021 hedeflerinde, kırsal kalkınma kapsamında 1.3 milyar lira hibe desteği verilmesi de var. ■ 4

Rusya'ya domates kotası arttı





Dünyanın en büyük serbest ticaret anlaşması olan RCEP, Türk firmalarını da yakından ilgilendiriyor. Anlaşma bölgesinin merkezinde yer alan Singapur'un Türkiye Büyükelçisi Jonathan Tow, İstanbul Ticaret'in sorularını yanıtladı.

Büyükelçi Jonathan Tow, Türk iş dünyasına, "Hem RCEP'in hem iki ülke arasındaki STA'nın sağladığı avantajlar var. Türkiye, Güneydoğu Asya'ya açılmak için Singapur'u bir üs olarak kullanabilir" mesajını verdi.



(Fotoğraf: Singapur İletişim ve Enformasyon Bakanlığı)

RCEP bölgesine Singapur'dan girin

ADEM ORHUN

ASYA-Pasifik bölgesindeki 15 ülkenin, kasım ayında imzaladığı 'Bölgesel Kapsamlı Ekonomik Ortaklık' (RCEP) anlaşması, küresel ticarete yeni bir dönemi başlatacak. Taraf ülkelerden, bölgesel kalkınma için güçlü işbirliği açıklamaları yapılırken; anlaşma, diğer ticaret ortaklarını da yakından ilgilendiriyor. Şüphesiz, bölgedeki üç ülkeyle Serbest Ticaret Anlaşması (STA) bulunan Türkiye'nin dış ticaretinde de RCEP üyelerinin önemi arttı. Bu ülkelerden biri de RCEP alanının merkezinde yer alan Singapur.

Aslanlarla özdeşleşmiş olan Singapur, Türk firmaları için lojistik imkanlarıyla çevre pazarlara erişim bakımından da avantajlara sahip. İstanbul Ticaret okurları için Singapur Cumhuriyeti'nin Türkiye Cumhuriyeti Büyükelçisi Jonathan Tow'a, yeni dönemin ve anlaşmaların neler getirdiğini sorduk. RCEP'in 15 ülke tarafından imzalanmış Serbest Ticaret Anlaşması olduğunu ifade eden Büyükelçi Tow, gazetemizin okurları için sorularımızı cevapladı.

RCEP NEDEN ÖNEMLİ?

RCEP'in, mevcut ASEAN Artı Bir anlaşmalarına dayanan, modern, kapsamlı, kaliteli ve karşılıklı fayda sağlayan bir ekonomik ortaklık tesis ettiğini belirten Büyükelçi, "RCEP anlaşması, bölgesel ticaret ve yatırımın artmasını kolaylaştıracak ve küresel ekonomik büyüme ile kalkınmaya katkıda bulunacak. Anlaşma, açık, kapsayıcı ve kurallara dayalı çok taraflı bir ticaret sistemini tamamlayıp desteklerken, bölgedeki işletmeler ve insanlar için pazar ve istihdam fırsatlarını artıracak" dedi.

NEDEN İLGİLENDİRİYOR?

Türk şirketlerinin de RCEP'e ilgi göstermesi gerektiğini ifade eden Büyükelçi Jonathan Tow, şunları söyledi: "RCEP, Türkiye ile olan STA da dahil olmak üzere Singapur'un hâlihazırda mevcut olan STA'larını tamamlayıcı bir rol üstlenecek, ekonomik alanı genişletecek, ticaret ve yatırım akışını artıracak. Anlaşma, ayrıca Singapur'un bölgeyle olan ekonomik ilişkilerini ve bağlantılarını daha da güçlendirecek, yeni fırsatlar oluşturacak ve işletmelerin büyüme

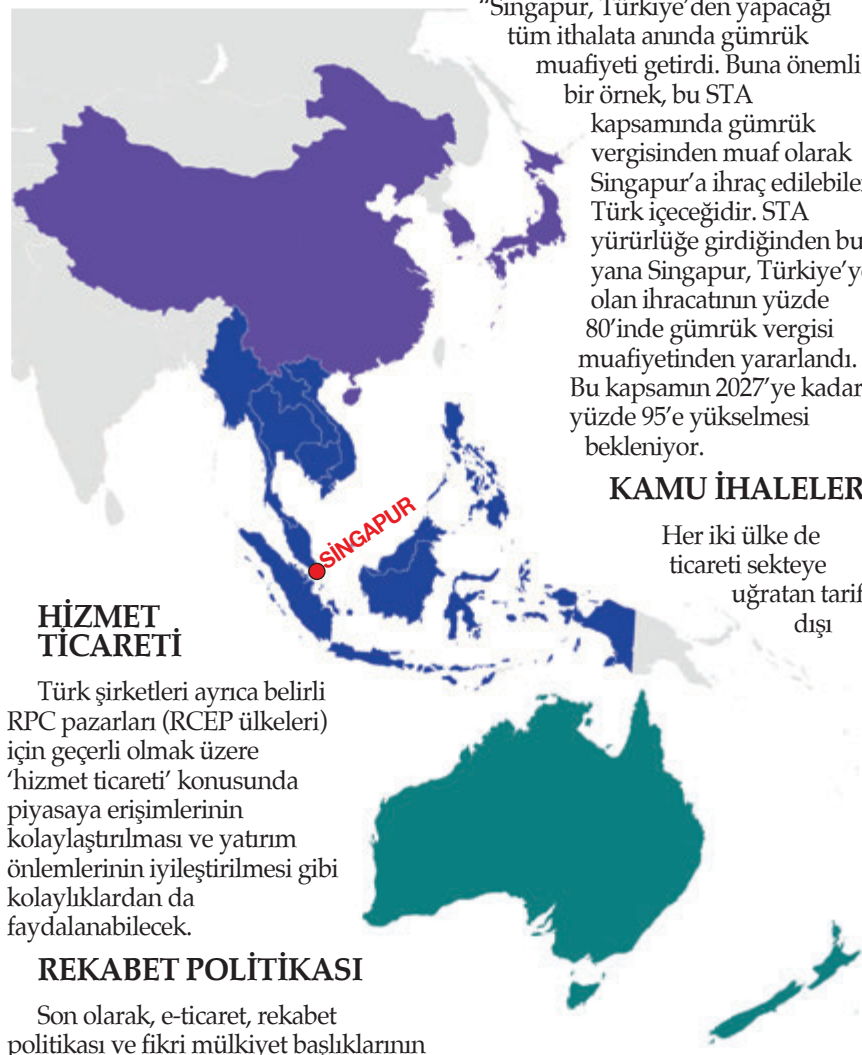
olan piyasalara imtiyazlı erişimine imkân sağlayacak."

BÖLGEDEKİ FİRMALAR

Büyükelçi Tow, "Türk şirketleri ne elde edebilir?" sorusuna ise şu cevabı verdi: "Singapur'daki Türk şirketleri belirli RCEP üyelerinin piyasalarına imtiyazlı erişim fırsatlarından, basitleştirilmiş gümrük prosedürlerinden ve ticaretin kolaylaştırılmasına yönelik ekstra önlemlerden de faydalanabilecekler.

MENŞE KURALLARI

RCEP anlaşmasında yer alan modernize edilmiş menşe kuralları, Singapur'daki Türk şirketlerinin bölgesel tedarik zincirlerinden daha iyi yararlanmalarına, bölgesel kümülyasyon ise işletmelerin, 15 RCEP ülkesi pazarının herhangi birinden elde edilen hammadde ve parçaları menşe içeriği olarak kullanmalarına imkan sağlayacak.



HİZMET TİCARETİ

Türk şirketleri ayrıca belirli RPC pazarları (RCEP ülkeleri) için geçerli olmak üzere 'hizmet ticareti' konusunda piyasaya erişimlerinin kolaylaştırılması ve yatırım önlemlerinin iyileştirilmesi gibi kolaylıklardan da faydalanabilecek.

REKABET POLİTİKASI

Son olarak, e-ticaret, rekabet politikası ve fikri mülkiyet başlıklarının



Büyükelçi Jonathan Tow

da kapsama alınmış olması, daha elverişli bir ticaret ortamı oluşturacak, işletmelere ekstra koruma sağlayacak."

GÜMRÜK MUAFİYETİ

Büyükelçi Tow, iki ülke arasında 2017'de yürürlüğe giren Serbest Ticaret Anlaşması'nın sağladığı avantajlar hakkında ise şu bilgileri verdi: "Singapur, Türkiye'den yapacağı tüm ithalata anında gümrük muafiyeti getirdi. Buna önemli bir örnek, bu STA kapsamında gümrük vergisinden muaf olarak Singapur'a ihraç edilebilen Türk içeceği. STA yürürlüğe girdiğinden bu yana Singapur, Türkiye'ye olan ihracatının yüzde 80'inde gümrük vergisi muafiyetinden yararlandı. Bu kapsamın 2027'ye kadar yüzde 95'e yükselmesi bekleniyor.

KAMU İHALELERİ

Her iki ülke de ticareti sektöre uğratan tarife dışı

engellerin azaltılması konusunda uluslararası standartlar ve uygulamaları benimsemiştir. Türk şirketler, Singapur hükümetinin kamu ihalelerine teklif verme hakkına sahip. Singapurlu şirketler de Türkiye'deki ihaleler konusunda aynı erişime sahip.

PERAKENDE VE İNŞAAT

STA, perakende hizmetleri, iş hizmetleri ve inşaat hizmetleri gibi alanlarını kapsamına aldığından, iki ülke arasındaki ticaret ve yatırım akışını teşvik ediyor.

Ayrıca, Singapur pazarına STA çerçevesinde girmek isteyen Türk hizmet sağlayıcılarına piyasaya erişim kolaylığı da sağlanıyor. Örneğin, yabancı yatırımcılar için herhangi bir yabancı hisse senedi sınırı yok. Singapur'da mal ve hizmetler konusunda yerli ve yabancı yatırımcılar arasında herhangi bir ayırım yapılmadığından, eşit muamele var."

ÜS OLARAK KULLANIN

Coğrafi olarak avantajlı bir konuma sahip olan Türkiye gibi Singapur'un da kendi bölgesine açılan bir kapı olduğunu ifade eden Büyükelçi Tow, "650 milyon gibi büyük bir nüfusa olan Güneydoğu Asya'nın geri kalanıyla güçlü bağlantılara sahibiz. Türkiye, Güneydoğu Asya'ya açılmak için Singapur'u bir üs olarak kullanabilir" dedi.

İŞBİRLİĞİ ALANLARI

Büyükelçi Tow'un, "Hangi alanlarda işbirliği yapılabilir" şeklindeki sorusuna cevabı ise şöyle oldu: "Singapurlu şirketler, tüketim malları, sağlık sektörü, şehirlerin sorunlarına ilişkin çözümler ve teknoloji sektörü gibi işletmeler arası işbirliğine elverişli alanlarda Türkiye ile birlikte çalışmak konusunda istekli.

Türkiye, aynı zamanda pek çok gıda kaleminin net ihracatçısı konumunda olduğundan, bu sektörde de ikili ticareti artırmak niyetindeyiz. Bahsi geçen işbirlikleri, her iki ülkeye de istihdam ve tüketici ürünleri açısından fayda sağlayacak."

Türkiye ile STA

Büyükelçi Jonathan Tow, Türkiye ile Singapur arasında 1 Ekim 2017 tarihinde yürürlüğe giren STA hakkında şunları söyledi: "Bu STA, ülkelerimiz ve bölgelerimiz arasında ticaretin artırılması için de imkân sağlıyor. STA, ikili gümrük vergisi serbestisi sağlamakta kalmıyor; ayrıca tarife dışı engellerin azaltılması ve hizmet sektörlerine müşterek erişimin ve kamu ihalelerine dair anlaşmaların kolaylaştırılması konularını da kapsıyor."

(Antalya'da 14 Kasım 2015'te gerçekleştirilen G20 Zirvesi'nde zamanın Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci ve Singapur Maliye Bakanı Heng Swee Keat, STA'yı imzalamıştı.)

Ticari ortaklık projelere yansısı

Büyükelçi Jonathan Tow, "Türkiye ile Singapur arasındaki ekonomik ilişkilerin durumu nedir?" şeklindeki soruyu şöyle cevapladı:

"Türkiye'de yatırım yapmış pek çok Singapurlu şirket mevcut. Örneğin, Türkiye'nin en büyük limanlarından biri olan, 1.7 milyon TEU kapasiteye sahip Mersin Uluslararası Limanı'nın işletmeciliğinden, yıllar içinde bu girişime 1 milyar dolar yatırım yapmış olduğu bildirilen PSA International adlı şirket sorumlu. Progida markasının sahibi olan Olam International adlı küresel tarım ve gıda şirketi ise Türkiye'nin en büyük ikinci fındık üreticisi konumunda olup Samsun, Giresun ve Ordu'da fabrikaları bulunuyor.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımı ile Şubat 2019'da temel atma töreni yapılan Haliç'teki tarihi tersaneyi yenileme projesi, DP Architects adlı mimarlık bürosu tarafından tasarlandı. Konaklama sektöründe bir dünya markası olan Ascott Holdings ise İstanbul'da bir rezidans-otel işletmekte olup Türkiye'deki etkisini genişletiyor."





Sigortasız çalışanlar için son iki hafta

KAYIT dışı çalışanların başvurusu üzerine, işverene her ay Sosyal Güvenlik Kurumu'na (SGK) ödeyecekleri primlerden mahsup edilmek üzere günlük 44.15 lira verilmesine ilişkin destekten yararlanmak için başvuru süresinde son iki haftaya girildi. TBMM'de yasalaşarak geçen ay Resmi Gazete'de yayımlanan torba kanun ile kayıt dışı çalışanların haklarına kavuşması için işverene yönelik destekler içeren geçici maddeler İşsizlik Sigortası Kanunu'na eklenmişti. Düzenlemeye göre sigortasız işçiler, 1 Ocak 2021'e kadar işverenine yazılı başvurduğu takdirde kayıt altına alınabilecek. Çalışanlar sigortası başlatılmazsa da mahkemeye başvurabilecek.



Kabin bagajı uygulaması yeniden başladı

TÜRK Hava Yolları (THY), uçaklarında kabin bagajı uygulamasına yeniden başladı. Koronavirüs tedbirleri kapsamında, seferlerde yolcuların uçağa kabin bagajlarını almasına bir süredir izin verilmiyordu. Yolcular, yanlarında getirdiği tüm bagajları uçak altına verebiliyordu. Konuyla ilgili Türk Hava Yolları (THY) Genel Müdürü Bilal Ekşi, Twitter'dan yaptığı açıklamada, "Kabin bagaj uygulamanız normale dönüyor. Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün yeni düzenlemesinin izin vermesi ile uçak içi el bagaj kurallarımız, 17 Aralık Perşembe günü itibarıyla normal uygulamaya dönüşüyor" dedi.

Buzağı başvuruları e-Devlet'ten

TARIM ve Orman Bakanlığı, Covid-19 salgınına yönelik önlemler kapsamında buzağı destekleme başvurularını e-Devlet üzerinden kabul ediyor. Bakanlıktan yapılan yazılı açıklamada, salgından ülkeyi ve vatandaşları korumak ve yayılmasını engellemek amacıyla buzağı destek başvurusu işlemlerinin e-Devlet'e taşındığı belirtildi. Bu yıl 'dijitalleşme yılı' olarak ilan eden Bakanlığın, çiftçi, vatandaş ve firmalara yönelik tüm iş ve işlemleri 'e-tarım' portalında tek çatı altında topladığı bildirilen açıklamada, şunlar kaydedildi: "Covid-19 salgınına karşı il ve ilçe müdürlüklerindeki yoğunluğun azaltılması için yeni bir adım daha attık. Bu çerçevede Buzağı Destekleme Hizmet Bedeli tahsilatı ve örgütlü olmayan yetiştiricilerin buzağı destekleme başvurusu işlemlerinin elektronik ortamdan yapılabilmesi için 'e-devlet.tarbil.gov.tr' adresi üzerinden Buzağı Destekleme Başvurusu Ödemesi modülü devreye alındı."

QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/1712.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Ro-Ro ve konteynerlere geçiş kolaylığı

Türk Boğazları Deniz Trafik Düzeni Yönetmeliği'nde değişiklik yapıldı. Buna göre, konteyner ve Ro-Ro gemilerinin İstanbul'dan geçişleri, tehlikeli yük taşıyan diğer gemilere uygulanan bazı kurallardan muaf tutulacak.

İSTANBUL ve Çanakkale boğazlarından gemi geçiş düzeninde seyir emniyeti ile can, mal, deniz ve çevre güvenliğinin artırılması amacıyla bazı değişiklikler yapıldı. Türk Boğazları Deniz Trafik Düzeni Yönetmeliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Buna göre, 1915 Çanakkale Köprüsü'nün deniz içinde kalan ayaklarının mevkillerine yönelik Karayolları Genel Müdürlüğüne yeniden düzenleme yapıldığından, Trafik Ayırım Düzeni mevkillerinde köprü ayakları trafik hattından 'neta' olacak şekilde düzenlendi.

TEHLİKE MUAFİYETİ

Ayrıca, konteyner ve Ro-Ro gemilerinin İstanbul'dan geçişleri, tehlikeli yük taşıyan diğer gemilere uygulanan bazı kurallardan muaf tutulacak. Resmi Gazete'nin 15 Ağustos 2019 tarihli sayısında yayımlanan önceki yönetmelikteki, "Tehlikeli yük taşıyan bir gemi, İstanbul Boğazı'na kuzeyden girdiğinde 15 Temmuz Şehitler Köprüsü'nü, güneyden girdiğinde Hamsi ve Fil Burnu hattını geçene kadar aynı nitelikte başka bir gemi İstanbul Boğazı'ndan içeri alınmaz" ibaresindeki gemi türü 'konteyner ve Ro-Ro gemileri hariç olmak üzere tehlikeli yük taşıyan' olarak değiştirildi.



Boğazlardaki seyir emniyeti ile can, mal, deniz ve çevre güvenliğinin artırılması amacıyla yapılan değişiklikler, Montrö Boğazlar Sözleşmesi, Denizden Can ve Mal Koruma Hakkında Kanun, Limanlar Kanunu ile 1 Numaralı Cumhurbaşkanlığı Teşkilatı Hakkında Cumhurbaşkanlığı Kararnamesi'nin ilgili maddeleri dikkate alınarak gerçekleştirildi.

TOKİ'den tapu uyarısı

TOKİ'den yapılan yazılı açıklamada, ilgili bankalar aracılığıyla 'Gayrimenkul Satış Sözleşmesi' karşılığı satın alınmış, borcunun bitmesine rağmen tapu kaydını üzerine almayan vatandaşların, tapu devir işlemlerini 30 gün içinde tamamlamaları gerektiği bildirildi. Devir işlemlerini verilen tarih içerisinde tamamlamayan vatandaşlara, gerekli hukuksal işlemlerin başlatılacağına yönelik SMS ve posta yolu ile uyarı yazısı gönderildiği belirtildi.

Açıklamada, tüketicilere şu uyarı yapıldı: "İdaremize gelen birçok şikayette, '0531 678 61 .. no'lu telefon üzerinden arandıkları ve arayan şahsın kendisini tapu merkezi olarak tanıttığı, tapu işlemlerini başlattıklarını ve vereceği IBAN numarasına para yatırmaları halinde işlemin tamamlanabileceği yönünde telefonlar aldıklarını beyan etmişlerdir. İdaremizce ilgili telefon numarası üzerinden yasal işlem başlatılacaktır. İdaremizce tapu devir işlemleri, banka şubeleri aracılığıyla yürütülmekte olup, telefon veya SMS ile iletişime geçilerek IBAN/hesap numarasına para yatırılması idaremizce istenmemektedir. Gelen telefon/SMS'lere itibar edilmemesini önemle rica ederiz."



Hububatta gümrük vergisi düzenlemesi

BUĞDAY, arpa ve mısır ithalatında gümrük vergisinin sıfırlanması yönündeki kararın uygulanma süresi, 30 Nisan 2021'e kadar uzatıldı. İthalat Rejimi Kararına Ek Cumhurbaşkanı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Karar uyarınca, koronavirüs salgınınun devam etmesi nedeniyle hububat fiyatlarında yaşanan artışın önüne geçilebilmesi, iç piyasa fiyatlarının makul seviyelerde tutulabilmesi ve spekülasyon fiyat hareketlerine meydan verilmemesi amacıyla ithalatında son iki aydır gümrük vergisi sıfırlanan buğday, arpa ve mısır için bu kararın geçerlilik süresi 30 Nisan 2021'e kadar uzatıldı.

Rusya'ya domates KOTASI ARTTI



RUSYA, Türkiye'den alınan domatesin kotasını yükseltti. Kota, 50 bin ton artırılarak 250 bin tona çıkarıldı. Türkiye'nin Rusya'ya ihracatında önemli bir kalem olan domates konusunda yeni bir gelişme yaşandı. Rusya Tarım Bakanlığı, Türkiye'den

ithal edilen domatesin kotasını dörtte bir oranında artırdı. Hali hazırda 200 bin tona kadar izin verilen ithalat sınırı 250 bin tona çıkarıldı. Tarım Bakanlığı bu kararın, Türkiye'den ithal edilen domatesin arzında sürekliliği sağlamak amacıyla alındığını açıkladı.

ekoTicari ile talepten teklife, tekliften siparişe, sipariştten mal kabule iş süreçlerinizi uçtan uca yönetin!

uyum'soft 24.YIL

Güvenli **Her yerden erişilebilir** **Hızlı**

Girişimci ve kobilerin ticari yazılım ihtiyacını karşılamak için geliştirilmiş, e-Fatura, e-Arşiv Fatura, e-İrsaliye, e-Defter gibi e-Belgelerle entegre, bulut tabanlı yeni nesil ticari yazılım ekoTicari!

(0212) 467 33 33
in f o @ v / uyumsoft
www.uyumsoft.com

Tarım bütçesi yüzde 27.8 arttı

Tarım ve Orman Bakanlığı'nın 2021 yılı bütçesi bir önceki yıla göre yüzde 27.8 artışla 51.5 milyar liraya yükseltildi. Tarımsal destek bütçesi ise 2 milyar lira ilave yedek ödenekle birlikte 24 milyar liraya çıkartıldı.

TARIM ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli, TBMM Genel Kurulu'nda görüşülmekte olan 2021 Yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanunu Teklifi kapsamında, yeni yılın tarım destekleri konusunda açıklamalarda bulundu. Türkiye'nin pandemi sürecinde gıda arzı ile ilgili hiçbir sıkıntı yaşamadığını belirten Pakdemirli, 2020 Aralık itibarıyla 19.9 milyar lira tarımsal destek ödemesi yapıldığını hatırlatarak, "Çiftçilerimizi ve mevsimlik tarım işçilerimizi sokağa çıkma yasağından muaf tuttuk. Çiftçi Kayıt Sistemi başvurularının e-devlet üzerinden yapılmasına imkan sağladık. Gübre, tohum, ilaç, yem vb. tarımsal girdilerin üretim, erişim ve dağıtımını kesintisiz devam etti. Tarım takvimini de dikkate alarak, ilave yazlık ekim yapmaya uygun 24 ilimizde, yüzde 75 hibe tohum temini ile 'Bitkisel Üretimi Geliştirme Projesi'ni başlattık" dedi.

ATIL ARAZİLER KAZANILDI

Milli Emlak Genel Tebliği'nde gerekli düzenlemeleri yaparak, atıl hazine arazilerinin etkin bir şekilde tarımsal üretimde kullanılmasını sağladıklarını da vurgulayan Pakdemirli, şöyle devam etti: "Hububat, baklagil, fındık, kuru kayısı, çeltik ve yaş çay alım fiyatlarını hasat öncesinde açıkladık. Çiğ süt prim desteğini ilk altı ay için

15 kuruşa kadar artırdık. Temmuz, ağustos ve eylül ayları için ise desteği 40 kuruş olarak verdik. Ekim, kasım, aralık desteğini 30 kuruş olarak vereceğiz. Çiğ süt tavsiye fiyatı 2 lira 80 kuruş ve 30 kuruş destek ile 3 lira 10 kuruş olarak açıkladık. Ekmeğin hazır ambalajlı veya ambalaj içerisinde vatandaşla ulaştırılmasını zorunlu hale getirdik. Zirai kredilerin anapara ve faiz tutarlarını 6 ay süreyle faizsiz olarak erteledik."

MAZOTTA YÜZDE 50 DESTEK

Tarım ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli, 2020 yılı üretim sezonunda tarımsal destekleme uygulamalarında, gübre desteği başta olmak üzere bazı desteklerde birim destek miktarlarını artırdıklarını, bazı konularda ise yeni destekleri devreye aldıklarını da söyledi. Pakdemirli, mazot maliyetinin yüzde 50'sini karşılamaya devam ettiklerini, kütülü pamuk prim desteğini yüzde 37.5 artışla kg başına 1 lira 10 kuruş yaptıklarını, yağlık ayçiçeği prim desteğini kg başına yüzde 25 artışla 50 kuruşa çıkardıklarını, sürü büyüme ve yenileme desteği kapsamında anaç

vasfı kazanmış dişi kuzularına ilave 100 lira destek ödemeye başladıklarını bilgisini de verdi. Son 18 yılda tarımsal destek miktarında 12 katlık rekor artış sağladıklarını ifade eden Pakdemirli, reel rakamlarla toplam 311 milyar lira hibe destek ödemesi yaptıklarını dile getirdi.

Kadın ve genç girişimcilere 1.3 milyar lira verilecek

Tarım ve Orman Bakanlığı'nın 2021 hedeflerinden bazıları ise şunlar:

- 2.5 milyon dekar alanda mera ıslah ve amenajman projeleri yapılacak.
- Kırsal kalkınma kapsamında yüzde 50 hibe desteği, özellikle kadın, genç girişimcilere ve küçük aile işletmelerine olmak üzere 1.3 milyar lira verilecek.
- Uzman Eller Projesi ülke genelinde uygulamaya konulacak ve 200 milyon lira hibe verilecek.
- Lisanslı depoculuk kapsamında ise 170 milyon lira hibe desteği ödemesi yapılacak.
- Ağaçlandırma ve erozyonla mücadele faaliyetleri olarak 100 bin hektar alanda çalışma gerçekleştirilecek.
- 270 milyon adet fidan üretilecek.
- ORKÖY kredisi ve hibe destek tutan 300 milyon lira olacak.
- 51 baraj ve 39 gölet olmak üzere toplam 90 depolama tesisi daha bitirilerek depolama sayısı bin 617'ye, kapasitesi ise 180 milyar metreküpe ulaştırılacak.
- 92 sulama tesisi bitirilerek sulama tesis sayısı 3 bin 313'e, sulamaya açılan alan 6.9 milyon hektara çıkarılacak.
- İçme suyu ve atık suda 15 tesis daha bitirilerek tesis sayısı 382'ye, temin edilecek içme suyu miktarı yıllık 4.8 milyar metreküpe çıkarılacak.

2 yılda 51.6 milyar TL destek

Son iki yılda destekleri yüzde 52 artışla 22 milyar liraya çıkardıklarını ve 2018-2020 Aralık itibarıyla toplamda 51.6 milyar lira destek ödemesi yaptıklarını vurgulayan Pakdemirli, 2021 yılında ise 22 milyar lira ve 2 milyar lira ilave yedek ödenekle birlikte üreticilere toplam 24 milyar lira tarımsal destek sağlayacaklarını bildirdi. Pakdemirli, 2021 bütçesinin bir önceki yıla göre yüzde 27.8 artışla 51.5 milyar lira olduğunu da sözlerine ekledi.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

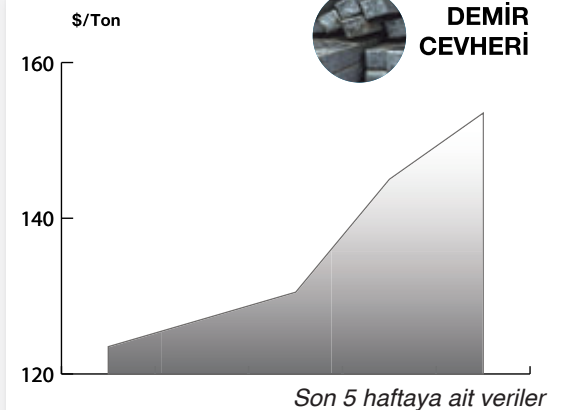
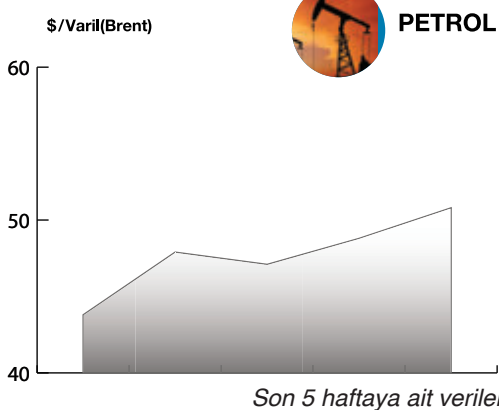
Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

			Değişim %
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	50.6	3.6 -23.5
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.7	9.4 5.2
	Doğalgaz (\$/1000 m³)	94.8	
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	83.5	9.9 22.1
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.853	-0.9 37.4
	Gümüş (\$/Ons)	24.5	-0.2 42.2
	Platin (\$/Ons)	1.039	1.1 14.2
	Bakır (\$/Ton)	7.753	1.6 26.0
	Alüminyum (\$/Ton)	2.031	2.1 12.9
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	585	5.4 6.3
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	153.5	5.9 65.1
	Kurşun (\$/Ton)	2.034	-1.4 6.0
	Kalay (\$/Ton)	19.675	2.9 14.0
	Çinko (\$/Ton)	2.817	2.0 20.4
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	17.650	7.7 25.8
	Buğday (\$/Ton)	207.2	-0.9 11.4
	Mısır (\$/Bushel)	4.25	1.9 9.5
	Mısır (\$/Ton)	173	
	Pamuk (\$/Lb)	0.76	8.6 11.8
	Kakao (GBP/Ton)	1.714	-0.2 -2.0
	Kahve (\$/Lb)	1.23	7.0 -6.1
	Kahve (\$/Ton)	2.712	
	Şeker (\$/lb)	0.14	0.0 0.0
	Şeker (\$/Ton)	309	
	Kereste (\$/m³)	345	11.2 98.3
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	900	2.5 29.4

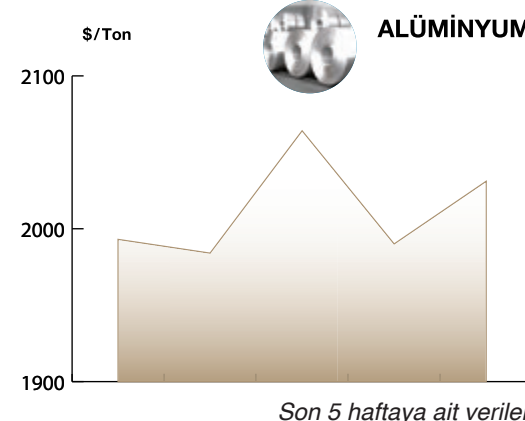
Veriler, 15 Aralık 2020 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Çin ve dolar

Brent petrolü, 50 doların üzerine çıkarak salgın öncesi seviyelere döndü. ABD ve İngiltere'de aşı uygulamalarının başlaması ve Çin'de giderek artan talep, bu fiyat seviyelerini destekleyen unsurlar. Ancak asıl dikkate alınması gereken husus, ABD dolarının değer kaybı. Çin'de endüstriyel üretim kasım ayında yıllık yüzde 7, perakende satışlar ise yüzde 5 arttı. Bu gelişmelere paralel olarak petrol talebi artıyor. Petrol rafinerileri günlük 14.26 milyon varil ile rekor düzeyde üretim yapıyor.

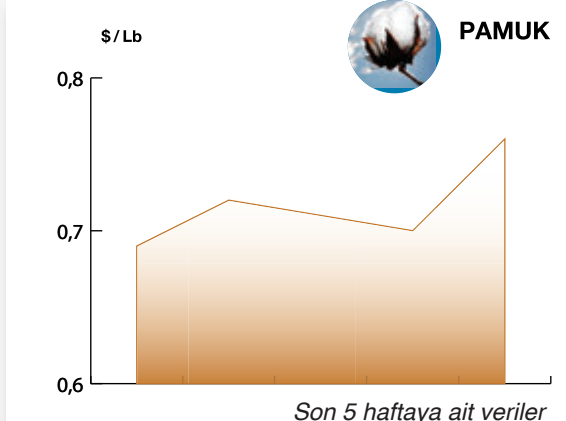


Tüketici ve konteyner talebi

Dünya alüminyum üretimi, ekim itibarıyla yıllık yüzde 3.5 artış göstermesine rağmen fiyatlar, son 2.5 yılın en yüksek seviyesine ulaştı. Artan alüminyum talebinin arkasında, ekonomisi salgın öncesi seviyelere ulaşan Çin ve özellikle tüketicilere yönelik üretim yapan endüstriler var. Son dönemde artan ticaret ile birlikte alüminyum ve alüminyum alaşımlarının yoğun kullanıldığı konteyner üreticilerinden gelen talep artışı da fiyatlarda etkili oldu. Yoğun talep artışı konteyner taşıma fiyatlarına da yansdı.

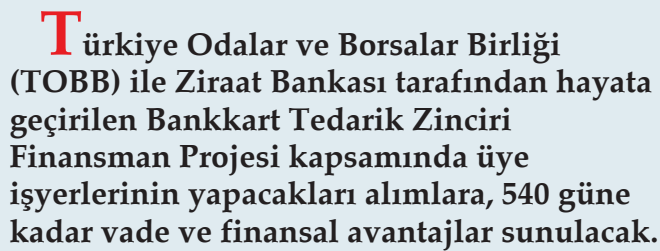
Kısr döngü

Çin'in açıkladığı büyük altyapı yatırım programı, çelik talebini de olağanüstü düzeyde artırdı. Çelik fiyatlarındaki artış cevher fiyatlarına, cevher fiyatlarındaki artış ise çelik fiyatlarına yansıyor. Çin'in en büyük tedarikçisi Avustralya ile kömür konusunda yaşadığı sorunlar demir cevherinde elini zayıflatıyor. Brezilyalı en büyük üretici Vale, geçen yıl yaşanan kaza sonrası yeniden tam kapasite ile üretim seviyesine henüz ulaşabilmiş değil. Avustralya'da yaşanan kasırgalar ise kasımda ihracatın yüzde 13 düşmesine neden oldu.



Organik pamuk talebi artıyor

Aşılmalara sonrası tüketicilerin 2021 yılında yeniden pazara döneceği beklentisi, pamuk fiyatlarında da söz konusu. Büyük üreticilerden Hindistan'ın özellikle Çin, Bangladeş, Vietnam ve Endonezya başta olmak üzere pamuk ihracatını bu yıl yüzde 20-30 artırması bekleniyor. Diğer taraftan, ucuz pamuk olarak kabul edilen Hindistan pamuğunda fiyatın artmasıyla talep düşüşü olabileceği yorumları da yapılıyor. Pamuk açısından diğer ilginç gelişme ise salgın süresince medikal tekstil sektöründen organik pamuğa olan talebin artması.



Anlaşmalı mesleki birlik veya dernek üyesi satıcılar, sattıkları malın bedelini Ziraat Bankası Bankkart Başak ile peşin veya taksitli olarak tahsil edebilecek. Satıcıların ertesi gün, banka garantisile blokeli ya da taksit vadelerinde sattıkları malın bedelini alabilecekleri belirtiliyor. Alıcıların ise uygun vadelere finansman ihtiyaçlarını karşılayabilecekleri, 1.5 seneye kadar vade imkânına ulaşabilecekleri kaydediliyor. Bununla birlikte, söz konusu proje sayesinde kurulan tedarik zinciri ile birlikte alıcının hammaddeye daha hızlı ulaşacağı değerlendiriliyor.

- Banka kartı özelliği ile anlaşmalı üye işyerlerinden vadeli alışveriş yapılabilir.
- Kredi kullanırken 5 aya varan faizsiz dönem avantajı sağlanabilir.
- Koşulların uygun olması halinde indirimli faiz oranlarından yararlanılabilir.
- Kredilerde kullanılan gün kadar faiz ödenebilir.
- Ödemelerin vadesi hasat zamanına göre belirlenebilir.
- Banka kartı üye işyerlerinde kartın kredi kartı özelliği ile taksitli alışveriş yapılabilir.
- Ziraat Bankası ATM'lerinden veya Visa/MasterCard amblemi taşıyan diğer ATM'lerden nakit ihtiyacı karşılanabilir.
- Bankkart Başak Kart ile 3 boyutlu güvenlik sistemi (3D Secure) kullanılabilir ve kartın temassız alışveriş özelliği olacak.
- Söz konusu kartın, sonradan işlem taksitlendirme özelliği taşıması sayesinde kredi kartı ile yapılan peşin ödemeler taksitlendirilebilir.
- İşlem erteleme özelliği ile yapılan ödemeler ertelenebilir.

GERMANY
AT ITS
BEST

NORDRHEIN-WESTFALEN

SGK borçlarının ödeme şekline göre hesaplanması

Torba yasa ile öngörülen SGK borçlarının yapılandırılmasında vatandaşlara peşin ve taksitle ödeme seçenekleri sunuluyor. Peşin ödemelerde, borcun tamamının 1 Mart 2021'e kadar ödenmesi gerekir. Taksitli ödemede ise 18 aya kadar vade tanınıyor.



İsa KARAKAŞ

TORBA yasa olarak bilinen 'Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun' ile öngörülen SGK borçlarının yapılandırılmasında, vatandaşlara peşin ve taksitle ödeme seçenekleri sunuluyor. Bu yazımızda, borçlular tarafından talep edilecek ödeme şekline bakılarak peşin veya taksitle ödenecek tutarın hesaplanmasını ve hesaplanan borçların ödeme sürelerini ele alıyoruz.

PEŞİN ÖDEME

Torba kanun hükümlerinden yararlanmak isteyen borçlular tarafından; peşin ödemenin tercih edilmesi halinde, alacak aslı (idari para cezası alacakları için alacak aslının yüzde 50'si) ile bu alacaklara ödeme süresinin bittiği tarihten kanunun yayımlandığı 17 Kasım 2020'ye kadar Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınmak suretiyle hesaplanan tutarın tamamının 1 Mart 2021'e kadar ödenmesi gerekir. Yine 31 Ağustos 2020'den önce yapılan tespitlere ilişkin olup torba kanunun yayımı tarihinden öngörülen başvuru tarihine kadar kesinleşen ve bu tarihe kadar başvuruda bulunulan SGK tarafından takip edilen idari para cezası asıllarının yüzde 50'si ile bu tutara ödeme sürelerinin bittiği tarihlerden öngörülen başvuru tarihine kadar geçen süre için aylık yüzde 0.35 oranında hesaplanacak tutarın, 1 Mart 2021 tarihine kadar ödenmesi gerekir.

Hesaplanan tutarın ilk taksit ödeme süresi olan 1 Mart 2021'e kadar tamamen ödenmesi halinde,

- Anılan kanunun yayımlandığı tarihten ödeme tarihine kadar geçen süre için gecikme cezası, gecikme zammı ve faiz uygulanmayacak.

- Fer'i alacaklar yerine Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutar üzerinden ayrıca yüzde 90 indirim yapılacaktır.

Ancak peşin olarak hesaplanan borcun 1 Mart 2021 tarihine kadar ödenmemesi veya eksik ödenmesi halinde, ödenmeyen veya eksik ödenen tutarın Amme Alacakları ve Tahsil Usulü Hakkında Kanun'a göre belirlenen gecikme zammı oranı üzerinden hesaplanacak geç ödeme zammı ile birlikte 31 Mart 2021 tarihine (bu tarih dâhil) kadar ödenmesi halinde



Ödeme planı

Yapılandırmaya yasal süre içerisinde başvurmak kaydıyla ilk taksit ödeme süresi olan 1 Mart 2021'den önce, başvuru süresi içerisinde talep edilen taksit sayısından daha fazla veya daha az taksit sayısının tercih edilmesi mümkün. Bu durumda ödeme planı, talep edilen yeni taksit sayısına göre oluşturulacak. Diğer taraftan peşin ödeme yolunu tercih etmiş olan borçluların, birinci taksit ödeme süresinin sona erdiği 1 Mart 2021 tarihine kadar (bu tarih dâhil) talepte bulunmaları kaydıyla peşin ödeme başvuruları talep edecekleri taksit sayısına çevrilebilecek.

Asgari işçilik prim borçları

31 Ağustos 2020'ye kadar bitirilmiş olan özel nitelikteki inşaatlar ile ihale konusu işlere ilişkin eksik işçilikten kaynaklanan prim borçlarının torba kanunun yayım tarihinden önce işverene tebliğ edilmiş olması ve peşin ödeme seçeneği ile yapılandırma başvurusunda bulunulmuş olması halinde, söz konusu borcun tamamının varsa diğer borçlarla birlikte en geç 1 Mart 2021'e kadar ödenmesi gerekir. Öte yandan peşin olarak hesaplanan borcun 1 Mart 2021'e kadar (bu tarih dâhil) ödenmemesi veya eksik ödenmesi halinde, ödenmeyen veya eksik ödenen tutara belirlenen gecikme zammı oranı üzerinden hesaplanacak geç ödeme zammı ile birlikte 31 Mart 2021'e kadar ödenmesi halinde peşin ödeme hükümlerinden yararlanılacak.

peşin ödeme hükümlerinden yararlanılacak.

TAKSİTLE ÖDEME

Torba kanun kapsamına giren borçların, ikişer aylık süreler itibarıyla olmak üzere 6, 9, 12 veya 18 eşit taksitte ödenmesi mümkün. Borçlarını taksitler halinde ödemek isteyen borçluların, başvuru formunda taksit sayısı olarak bu taksit sürelerinden birini seçmeleri gerekir. Başvuru formunda borcun ne şekilde ödeneceği beyan edilmemişse, borcun azami taksit süresi içinde ödeneceği kabul edilerek işlem yapılacaktır. Yine, borçluların taksitler halinde ödeme yolunu tercih eden borçluların, başvuru formunda seçebilecekleri 6, 9, 12 veya 18 taksitten biri yerine, tercihi mümkün olmayan bir taksit sayısını seçmeleri halinde, taksit sayısına en yakın üst dilimdeki taksit sayısını, 18 taksitten daha fazla süreli bir taksit süresini tercih etmiş olmaları halinde ise 18 taksit süresini tercih ettikleri kabul edilerek işlem yapılacaktır.

Borcun tamamının tercih edilen taksit sayısından daha kısa süre içinde ödenmek istenmesi halinde; öncelikle

taksitlendirme farkının ilgili taksit sayısına ait katsayıya göre yeniden hesap edilmesi, ardından kalan taksit tutarlarının, ilgili katsayıya göre hesaplanan bakiye taksitlendirme farkı üzerinden tahsil edilmesi gerekir. Kapsama giren tüm borç türleri için aynı ödeme şekli (peşin veya taksitle) tercih edilebileceği gibi bir borç türü için peşin, diğer borç türleri için taksitle ödeme yolu veya bir borç türü için farklı sayıda taksit, diğer borç türü için farklı sayıda taksit de seçilebilecek.

Taksitler halinde ödenecek olan tutarın tespiti sırasında, öncelikle kapsama giren alacaklara ilişkin alacak aslı ile gecikme cezası ve gecikme zammı yerine Yİ-ÜFE tutarı hesaplanacak. Ardından bulunan bu tutar, taksit sayısına ilişkin katsayı ile çarpılarak bulunan yapılandırmaya esas toplam alacak tutarı, tercih edilen taksit sayısına bölünerek ikişer aylık dönemler itibarıyla ödenecek taksit tutarı belirlenecek. Ödeme planı taksit tutarları ise borç aslı (borç aslı + Yİ-ÜFE) + taksitlendirme farkından oluşmakta olup ikişer aylık dönemlerin son günleri taksitlerin son ödeme günleridir.

PSI 2021

Düsseldorf - Almanya
18 - 20 MAYIS 2021

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Avrupa'nın
En Büyük
Promosyon
Ürünleri Fuarı

PSI FUARI

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarı
- 5 ayrı salonda 50.900 m² sergileme alanı
- 35 ülkeden 720 katılımcı
- 81 ülkeden 16.367 ziyaretçi
- 60. kez düzenlenecek PSI'nin her yıl yükselen ziyaretçi grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 9 m²

Katılım bedeli : 4.410 TL/m²

1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
Başvuru ile birlikte

2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
18 Ocak 2021

3. Ödeme : Bakiye Bedel
29 Mart 2021

- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI

Banka : YAPI KREDİ BANKASI

Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL

Kodu : 055

TL Hesap No : 60614779

IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "PSI 2021 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Çiğdem Terzi Esendemir / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 61 10

GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : cigdem.terzi@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu	Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Tolunay Dayı

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrans

Reklam Abonelik	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak	
Cengiz Abdülkadir	Yıldız		

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 18.12.2020

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00

Büyük İstanbul ekonomisi istişaresi

İstanbul'daki sanayi siteleri, kooperatifler, ticaret merkezleri, büyük çarşılar ve organize sanayi bölgelerinin başkanları, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri ile bir araya geldi. Toplantıda genel kurul, mevzuat, hammadde, tanıtım ve pazarlama gibi öncelikli sorunlar gündeme taşındı. Katılımcılar, birçok konuda İTO çatısı altında adım atılmasının sorunların daha hızlı çözümünde etkili olacağını vurguladı.



ADEM ORHUN

İSTANBUL'da belirli sektörlerin kümelendiği ticaret merkezleri, büyük çarşılar, kooperatifler, sanayi siteleri ve organize sanayi bölgeleri, on binlerce firma ile yüz binlerce kişiyi istihdam ediyor. İmalat ve ticaret hacimleriyle ekonominin çarklarını barındıran bu sitelerin, yıllardır çözülmeye çalışılan sorunlarına pandemi sebebiyle yenileri eklendi. Sanayinin kalbinin attığı sitelerin ve ticaret merkezlerinin yöneticileri, İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği istişare toplantısında bir araya geldi. Site ve kooperatiflerin başkanları hem ortak sorunlara dikkat çekti hem de çözüm önerilerini paylaştı. Pandemi şartları sebebiyle online yapılan toplantıya İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Başkan Yardımcısı Dr. İbrahim Kuralay, Yönetim Kurulu Üyeleri Levent Taş ve Münir Üstün de katıldı. Toplantıda en yoğun şekilde dile getirilen konu mevzuat oldu. Kooperatiflerin yönetilmesine dair yasaların 30-40 yıllık olduğunu kaydeden başkanlar, günün ihtiyaçlarını karşılayan güncel bir mevzuata ihtiyaç duyduklarını vurguladı.

KOOPERATİF YASASI

Toplantıda söz alan Giyimkent Yönetim Kurulu Başkanı Muzaffer Cevizli, "Yeni bir yasa için örnek olacak metin çalışması yaptık. Bu çalışmamızın Ticaret Odası kanalıyla bakanlıklara ve ilgili kurumlara iletilmesini talep ediyoruz" dedi.

E-TİCARET DESTEĞİ

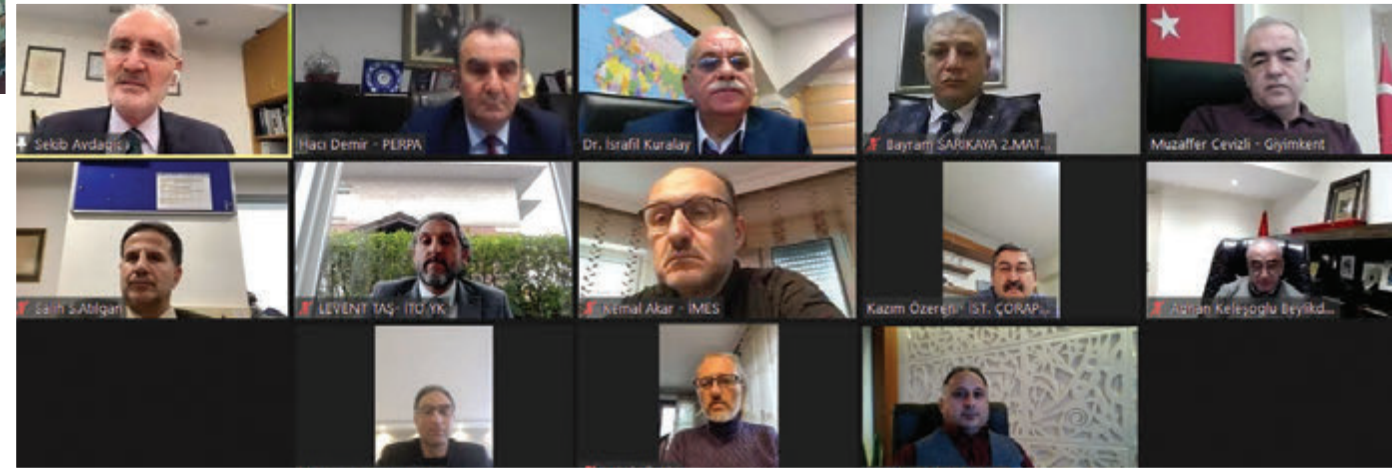
Giyimkent'teki küçük ve orta ölçekli firmalar için e-ticaretin çok önemli hale geldiğini kaydeden Cevizli, şunları söyledi: "Firmalarımız, e-ticaret sitesi kurarak veya e-ticaret platformlarına dahil olarak yurt dışına faaliyet gösterme noktasında desteğe ihtiyaç duyuyor. Bu konuda da İTO'nun öncülüğünde rehberlik ve uzman desteği sağlarsa üyelerimiz e-ticaretle büyüyebilir."

HAMMADDE İHTİYACI

Beylkdüzü Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Adnan Keleşoğlu, üretimde yaşanan hammadde sıkıntısına dikkat çekti. Keleşoğlu, "Çelik ve plastik fiyatları anormal şekilde arttı. Çoğu sanayici yeni iş alamıyor; çünkü hammadde yok, fiyatı da belirsiz. İTO'dan bu konuda bir çalışma yapmasını bekliyoruz" diye konuştu.

KURUL MALİYETİ

İMES Başkanı Kemal Akar da sitedeki 1.100 firmanın 15 bin çalışanla üretim halinde olduğunu kaydetti. Akar, "Hafta sonları bile üyelerimizin yarıya yakın faaliyette. Ancak firmalarımız hammadde temininde sıkıntı yaşıyor" dedi. Yapı kooperatiflerinin başka, işletme kooperatiflerinin başka bakanlığa bağlı olduğunu belirten Akar, bunun da mevzuat gibi çeşitli problemlere sebep olduğunu dile



getirdi. Akar, "Bir kısım kooperatif genel kurul yaparken, diğer bir kısım yapamıyor. Bunun belirli masrafları ve maliyeti oluyor" dedi.

BASKI İŞİ AZALDI

Topkapı 2. Matbaacılar Sitesi Başkanı Bayram Sarıkaya, pandeminin olumsuz etkilerinin, zincirleme şekilde baskı sektörüne de ulaştığını söyledi. Sarıkaya, "Her yılın son üç ayında baskı, reklam, promosyon işleri çok yoğun olurdu. Fakat bu yıl bırakan işi büyütmeyi, eldeki işiçi ve makinaları korumak için uğraşıyoruz. Sigorta primleri, kiralar, vergiler için bu dönemin etkilerini açacak desteğe ihtiyacımız var" diye konuştu.

GENEL KURULLAR

İkitelli Çorapçılar Sanayi Sitesi Başkanı Kazım Özeren de pandemi sebebiyle genel kurulların toplanamamasının çok büyük sıkıntı doğurduğunu dikkat çekti. Özeren, "Yerinde komisyonlar kurularak yerinde çözüm üretmek gerekiyor. Bu tespitler için küçük bir komisyon kurulabilir. Mevcut istihdamda destek olacak projeler üretmek durumundayız. Küçük komitelerle Ticaret Odası'nın başkanlığında bakanlıklara iletmeliyiz" dedi.

TAKLİT ÜRÜNLER

AYMAKOOP Ayakkabıcılar Sanayi Sitesi Başkanı Murat Göl ise sektörde uzun vadelerde yayılan ödemelerin ardından yaşanan konordatoları hatırlatarak, pandeminin sektörü iyice sıkıntıya soktuğunu belirtti. Göl'ün vurguladığı diğer bir konu ise taklit ürünler oldu. "Taklit ürün, sektörümüz için Covid dışında ayrı bir virüs oldu" diyen Göl, şöyle devam etti: "İmitasyon da denilen taklit ayakkabı, adeta ayrı bir sektör haline geldi. Taklit ürün yapanlar fabrika bile kuruyor. Instagramdan çifti 70 liraya ünlü markaların taklit ürünleri vergisiz, kayıtsız satılıyor. Tüketici de ucuz diye bunları tercih ediyor. Markalar da bu konuda gerekli baskıyı kurmuyor. Onların satışlarından olumsuz etkilenen köklü üreticiler işlerine son veriyor. Kurumsal firmalar ya yok oluyor ya da fasoncu durumuna düşüyor. Bu gelişmeler katma değerli ürün imal etme, markalaşma, istihdam üretme çabalarına da engel oluyor. Bu durumda devlet kanalıyla engel olunmasını bekliyoruz."

Göl, site içinde tanıtım ve fuar benzeri bir

etkinlik düzenleyeceklerini duyurarak, şunları söyledi: "Kendi sitemizde üretim yapanlarla yabancı alıcıları bir araya getirmek istiyoruz. Bu amaçla mayıs ayında bir etkinlik yapacağız. İnşallah salgın da o zamana kadar dizginlenirse, üyelerimizin yeni dönemde daha hızlı çıkış yakalamasına destek olur diye ümit ediyoruz."

YER İHTİYACI

İstanbul Oto Yedek Parçacıları Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi YEDPA Başkanı Salih Sami Atılğan, Taksim, Sirkeci ve Aksaray'daki yedek parçacıların kümelenmediği bir ticaret merkezi olduklarını belirterek, 2 bin 250 işyerinde 14 bin çalışan olduğunu söyledi. Hem mevzuat hem gündelik hayatla ilgili ortak problemler yaşandığını kaydeden Atılğan, "Bu süreçte İstanbul Ticaret Odası'nın belki de en çok fayda sağlayabileceği konunun mevzuat çalışmaları olduğunu düşünüyoruz. Ayrıca çok daha büyük depo ve lojistik ihtiyaçlarımız var. İTO'nun desteğiyle yer tahsis için bir yol bulabileceğimizi ümit ediyoruz" diye konuştu.

DİJİTAL ÇALIŞTAYI

Anadolu Sanayiciler Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi ASKOOP Başkanı İbrahim Doğan Balman ise projesi hızla ilerleyen site hakkında bilgi verdi. Salman, "2021'in ilk yarısında altyapısını tamamlayıp modern bir sanayi sitesi olarak hizmete sokacağız. Plastik, kozmetik, döküm, tekstil gibi birçok sektörden firmamız var. 6-7 yıl önce yola çıktık. Ancak kooperatif yönetimiyle ilgili mevzuat, güncel ihtiyacı karşılamıyor. Endüstri bölgeleri, OSB'ler ve kooperatifler için mevzuat çalışması yapabiliriz. Dijital dönüşüm ve çevre için teknik toplantılar ve çalıştay yapmalıyız" diye konuştu.

Genel kurullar zora soktu

İTO'nun düzenlediği online toplantının moderatörlüğünü yapan PERPA Yönetim Kurulu Başkanı Hacı Demir, "Ticaret merkezlerinde ve sektörlerde yaşanan sorunları tartışmak, ortak sorunlara İTO üst çatısı altında çözüm aramak için toplandık. Hepimiz için

gündemdeki en büyük sorun genel kurullar" dedi. İTO'nun girişimiyle Ticaret Bakanlığı'nın bir uzatma yaptığını kaydeden Demir, şunları söyledi: "Her tür için uzatma yapılmadı. Çünkü farklı bakanlıklara bağlı olanlar var. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na bağlı

olan yapı kooperatifleri için uzatma olmadı. Genel kurul yapmak da oldukça emek ve maddi harcama gerektiriyor. 40 gün öncesinden hazırlıklar başlıyor. O süreçte üyelere ve ilgililere bildirimler yapılıyor, 30-40 bin liralık posta masrafı oluyor."

Avdagiç: Gereken adımları atıyoruz

İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, üretimin, ticaretin ve istihdamın merkezi olan sanayi siteleri ve kooperatiflerin sorunlarının birçoğu için gerekli çalışmaları yaptıklarını söyledi. İTO'nun düzenlediği online toplantıya katılarak, paylaşılan sorunları ve çözüm önerilerini dinleyen Avdagiç, "Genel kurullarla ilgili sorunları ve talepleri üç bakanlığa da ilettik. Ayrıca mevzuat güncellemesini önemli buluyoruz. Bu konuda Muzaffer Cevizli güncel bir metin hazırladıklarını ifade etti. Bu taslak bize ulaştığında yazım desteği de dahil olmak üzere gerekli mercilere ulaştırma imkanımız da olacak" diye konuştu.

pozitif ayrımcılık yapmak gerektiğini ifade ettik. Kısa Çalışma Ödeneği'yle (KÇÖ) ilgili çok yoğun temaslar yürütüldü. İTO'nun yanı sıra TOBB ve İSO da destek verdi. KÇÖ'de çerçeve genişletildi. Beklentilerin önemli bir kısmı kapsama alındı. İşe yeni girenler için de KÇÖ imkanı geldi. Ayrıca çıkarılanlardan tekrar işe alınanlar için teşvikler de devreye girdi."

TEŞVİKLERE DÜZENLEME

Avdagiç, bunların yanı sıra istihdamla ilgili teşviklerde karmaşık yapının, firmalara ek maliyet oluşturduğunu belirterek, "Sigorta ve istihdam teşvikleri konusunun basit bir çerçeveye oturtulması yönünde çalışma yapılmasını talep ettik" dedi. Avdagiç, kirarın özel hukuk meselesi olsa da kamu kararıyla kapatılan yerlerde ayrı bir sıkıntı olduğuna dikkat çekti. Avdagiç, "Kapalı olan yer para kazanamıyor, kira sahibinin de bu gelire ihtiyacı var. Ödeme zincirinin kopmaması için bir uzlaşma gerekiyor. İndirim olmasa bile kiracıya pandemi sonrası döneme yayılacak şekilde kira desteği finansmanı uygun olacaktır" dedi.

YER TAHSİSİ

Sanayicilere yer tahsis konusunda sıkıntı olduğunu ifade eden Avdagiç, "Bakanlık, son yerlerin Hadımköy civarında olduğunu bildirmişti. Orada da 5 ayrı gruba yer tahsis edildi. Maalesef Anadolu yakasında kamu elinden tahsis edilecek yer görünmüyor. Sektörlerin yer ihtiyacı düşünüldüğünde gelişmelerin Trakya'ya doğru yapılması uygun görünmüyor. Özellikle İkitelli'deki sanayiciler biraz daha şehir dışındaki alanlara gitmek durumunda" diye konuştu. İTO Başkanı Avdagiç konuşmasında, önceki yıl kayıtsız Suriyeli işçilere yönelik olarak başlatılan uygulamayı hatırlatarak, "Devletin beklentisi yine ikamet izni olan yabancıların deklerasyon yayımladık. Özellikle kamu kararıyla kapatılan işletmeler için

Finansta temel sorun mevduatın vadesinde

Türkiye’de vadeli mevduatta ortalama vade yaklaşık 40 gün, kredilerin ortalama vadesi ise 29 ay. Bankacılık sektörü temsilcileri, bu farka rağmen tüm sektörleri finanse etmeye çalıştıklarını söylüyor.

30 Kasım itibariyle kredi büyüklüğü 3 trilyon 630 milyar liraya ulaştı. Ancak aynı dönemde vadeli mevduat büyüklüğü ise yaklaşık 2.4 trilyon lira oldu. Finans sektörü, aradaki 1.2 trilyon liralık farkı diğer kaynaklarla finanse ediyor.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası, küresel salgın döneminde sektörlerle istişare toplantılarına aralıksız devam ediyor. ‘Yolcu Taşımacılığı ve Seyahat Acenteleri Sektöründe Yaşanan Finansman Sorunları İstişare Toplantısı’, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman’ın başkanlığında, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla online gerçekleştirildi.

ORTAK SORUNLAR

Toplantıda yaptığı açıklamada, sektörlerin bu dönemde ortak sorunlarının olduğunu, finanse erişim konusunda taleplerle de karşılaştıklarını belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, şöyle konuştu: “Yolcu Taşımacılığı ve Seyahat Acenteleri Meslek Komitemiz, finansman sorunları konusunda bir istişare toplantısı talep etti. Finans Kuruluşları Meslek Komitemiz ile de bir araya gelerek yapılan bu toplantının çözüm önerileri konusunda da olumlu sonuçlar getireceğine inanıyoruz.”

SEYAHAT ACENTELERİNİN TALEPLERİ

Seyahat acenteleri sektörü temsilcileri ise toplantıda, turizm sektörüne 10 milyar liralık kredi destek paketinin açıklandığını fakat krediye erişim konusunda sıkıntı yaşadıklarını anlattı. Sektör temsilcilerinin gündeme getirdiği bir diğer mesele de teminat mektubu komisyon oranlarında son iki yıldaki artış oldu. Sektör temsilcileri, bu oranın yüzde 2.5 seviyesine ulaştığını, bunun da son iki yılda üç-dört misli bir artış anlamına geldiğini vurguladı.

Seyahat acentesi temsilcileri, özellikle umre turlarında teminat mektubu konusunun kendilerini çok etkilediğini belirterek, çözüm istedi. Toplantıda aşı konusundaki gelişmelerin turizm için de umut olduğu belirtilerek, toparlanma beklentisi dile getirildi.

Son 11 ayda ilave 1 trilyon lira kredi

Bankacılık sektörü temsilcileri, sektörün kredi büyüklüğünün son dört yılda geldiği nokta hakkında şu bilgileri paylaştı: “Bankacılık sektörünün 2017 yılında toplam nakit kredi büyüklüğü 2.1 trilyon liraydı. 2018 yılsonunda bu rakam 2.4 trilyon liraya çıktı. 2019 yılsonunda nakit kredi büyüklüğü 2 trilyon 654 milyar liraydı. 2018 yılında makul bir artış yaşandı. 30 Kasım 2020 itibariyle bankacılık sektörünün kredi büyüklüğü 3 trilyon 630 milyar lira seviyesine yükseldi. Yani, 11 ayda yaklaşık 1 trilyon liralık bir büyüme var. Buna karşılık vadeli mevduat büyüklüğü 2017 yılında 1 trilyon 350 milyar liraydı. 2018 yılında 1 trilyon 600 milyar lira, 2019 yılında 1 trilyon 392 milyar lira oldu. 30 Kasım 2020 itibariyle ise bu rakam yaklaşık 2.4 trilyon lira. Bu rakamlar şu anlama geliyor: Bankacılık sektörünün alacağının toplamı 3.6 trilyon lira ve bunu finanse etmekte kullanılan iç mevduat kaynağı ise 2.4 trilyon lira. Arada 1.2 trilyon liralık finanse edilmesi gereken bir büyüklük var. Bankalar bunu kısmen vadesiz mevduatla, kısmen Merkez Bankası’ndan borçlanmayla, kısmen yurt dışından sendikasyon kredileriyle veya tahvil ihraçlarıyla, kısmen de özkaynaklarıyla karşılıyor.”



Güncel maliyetle kaynak sağlıyoruz

Finans kuruluşları sektör temsilcileri, pandemi döneminin bankacılıkta kullanılan kredinin yüksek oranda büyüdüğü bir dönem olduğuna dikkat çekerek, bu dönemde olumsuz etkilenen sektörlerin tamamının daha fazla kredi talep ettiğini söyledi. Bankaların kaynaklarını mevduat piyasasından ve yurt dışı piyasadan güncel maliyetlerle toplayıp müşterilerine kredi sunduklarını belirten sektör temsilcileri, şu bilgiyi verdi: “Türkiye’de vadeli mevduatın ortalama vadesi yaklaşık 40 gün. Ancak kredilerin ortalama vadesi 29 ay. Dolayısıyla bankacılık sektörü, borcunu 40 günde ödediği alacaklarını 29 ayda tahsil ettiği bir yapıyla tüm sektörleri finanse etmeye çalışıyor.”

‘Yolcu Taşımacılığı ve Seyahat Acenteleri Sektöründe Yaşanan Finansman Sorunları İstişare Toplantısı’ online gerçekleştirildi. Toplantıya, finans sektörü temsilcileri de katılarak görüşlerini aktardı.

SIAL CHINA 2021

ŞANHAY - ÇİN HALK CUMHURİYETİ

18 - 20 Mayıs 2021

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- Gıda
- İçecek

ASYA’NIN EN BÜYÜK GIDA FUARI SIAL CHINA 2021’DE 100.000’DEN FAZLA GIDA PROFESYONELİ İLE TANIŞIN!

SIAL CHINA 2021

- 200.000 m² sergileme alanı
- 4.500 katılımcı
- 123.000 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Milli İştiraki’nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı
- İstatistiksel olarak katılımcı firmaların %90’ın üzerinde memnuniyeti

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 12 m ²
Katılım bedeli	: 6.390 TL/m ²
1. Ödeme Başvuru ile	: Talep edilen m ² X 1.000 TL
2. Ödeme	: Kalan bedelin %50’si
3. Ödeme	: Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda’mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.**

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülün Gürsoy	Özlem Kılıç
Tel : +90 (212) 455 6117	+90 (212) 455 6512
GSM : +90 (530) 151 4233	+90 (533) 959 3057
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr	ozlem.kilic@ito.org.tr
Faks : +90 (212) 520 1526	
444 0 486 ito.org.tr	in@f@t@itokurumsal



2021’de Türkiye ekonomisini belirleyecek unsurlar ve beklentiler

Türkiye ekonomisi 2020’yi Covid-19 salgını etkileri ile tamamlarken, 2021 yılında da ana belirleyici yine salgın ile mücadele ve aşı uygulamaları olacak. Yanı sıra Türkiye ekonomisinde reformlar ile fiyat istikrarı ve finansal istikrar için atılacak adımlar önemli olacak.

1. Aşı senaryoları ve salgının kontrol altına alınması

2021 yılında Türkiye ekonomisinin performansında Covid-19 salgınının seyri ve bu kapsamda aşı uygulamalarının başarısı belirleyici olacak. Covid-19 salgını ve aşı uygulamalarına ilişkin olarak iki senaryo bulunuyor. Bunlardan ilki, aşının Türkiye’de yaygın ve başan ile uygulanmasıdır. Bu senaryo içinde Türkiye ekonomisini 2021 yılının ikinci çeyreğinden itibaren hızlı bir toparlanma bekliyor. İkinci senaryo ise aşı uygulamasının Türkiye’de yaygın yapılamaması ve/veya aşılardan başarılı olamaması senaryosudur. Bu senaryoda ise ekonomide durağanlık devam edecek. Aşının ihracat pazarlarımız ile aynı anda uygulanarak başarılı olması da küresel tedarikçi olarak Türkiye’nin gücünü artıracak.

2. 2021 yılı ilk çeyrek dönemi için destekler gerekecek

Covid-19 salgını ikinci dalgası kasım ayından itibaren etkili olmaya başladı. Buna bağlı olarak hem yurt içinde hem de yurt dışında iktisadi ve sosyal faaliyetlerde kademeli kapatmalar yeniden başladı. Buna bağlı olarak özellikle hizmetler ve perakende sektörleri ile esnaf için içeride işler önemli ölçüde düşerken, ihracatta da gerileme başladı. Bu nedenle en azından 2021 yılının ilk çeyreği sonuna kadar sürecektir yeni desteklere ihtiyaç duyuluyor. Kira destekleri, işgücü destekleri, hibe destekleri ve kamu yükümlülüklerine uzun süreli öteleme yapılması talepleri karşılanmalı.

3. Ekonomide reformlar önemli olacak

Türkiye ekonomisinde yapılacak reformlar 2021 yılında en az Covid-19 aşı uygulaması kadar belirleyici olacak. 2020 yılı kasım ayında yaşanan küçük ölçekli finansal şokun ardından ekonomide reform taahhütleri iyimserliği artırdı. Ekonomi yönetimindeki değişimin ardından iş dünyası ile de istişare içinde ekonomik reform çalışmaları sürdürüldü. Ekonomik reformlar içinde Merkez Bankası bağımsızlığı, kamu kesiminde tasarruf ve faiz dışı fazla yaratılması, bankalardaki kötü kredilerin temizlenmesi, piyasa uygulamalarının güçlendirilmesi öne çıkıyor. Bu alandaki reformlar 2021 yılında finansal riskleri ve kırılganlıkları önemli ölçüde azaltacak.

4. Merkez Bankası ve enflasyonla mücadele

2020 yılı ikinci yarısından itibaren enflasyon yeniden artışa geçti. Bu nedenle fiyat istikrarı ve enflasyonla mücadele yeniden önem kazandı. Muhtemelen mevcut eğilimler içinde enflasyon yeni yılın ilk yarısında da artış gösterecek. 2021 yılında TC. Merkez Bankası enflasyon hedeflemesi uygulamasına geri dönmeli. Bunun için politika faizini daha etkin kullanmalı. Enflasyondaki artışa büyük ölçüde Türk lirasının değer kaybı yol açıyor. Türk lirasında değer kaybının arkasında ise net döviz rezervlerinin negatife dönmüş olması yatıyor. Bu nedenle Merkez Bankası 2021 yılında döviz rezervini artırmaya yönelik de adımlar atmalı. Net döviz rezervinde toparlanma TL’ye güven sağlayacak.

5. Makro göstergelerde gelişmeler ekonomi reformlarına ve politikalara bağlı

2021 yılında Türkiye ekonomisinde fiyat istikrarı ve finansal istikrarı öne çıkaracak politikalar ve bunları destekleyecek reformlar öncelikli olmalı. Bu alanlara öncelik verilmesi halinde ekonomik büyüme yüzde 3-4 aralığında kalacak, cari açık/milli gelir oranı da yüzde 2.0 seviyesinde gerçekleşebilecek. TÜFE 2021 sonunda yüzde 10 seviyesine inebilecek. Ekonomiye ve Türk lirasına yeniden güven sağlanarak kalıcı yabancı sermaye girişi de başlayabilecek. 2021 yılında hızlı ekonomik büyümenin önceliğe alınması halinde ise finansal kırılganlıklar yeniden artabilecek. Buna bağlı olarak 2021 yılında yeni finansal şoklar yaşanabilecek.

SON SÖZ

2021 yılını, Covid-19 ile mücadele ve ekonomide reformlar belirleyecek. İlk çeyrek sıkıntılı olacak. Mücadele ve reformlarda başarı sağlarsa ikinci çeyrekte itibaren hızlı bir toparlanma yaşanacak.





DİJİTAL KÖŞE

Adnan ERTEMEL

Bağlantılı toplulukların ekonomileri

Bağlantılı toplulukların kullandığı belirgin üç ekonomi mevcut. Bunlar para, itibar ve dikkat ekonomisi olarak sıralanır. İşletmeler bu ekonomiler arasında ticaret yapma esasına göre çalışır. Shirky, 'Here Comes Everybody' adlı kitabında bağlantılı topluluklarda bu ekonomilerin kendi kendine ortaya çıkıp şekillenebildiğini belirtir.

Bu ekonomilerin hiçbirisi yeni değil, ancak dijitalleşen dünyada para, itibar ve dikkat ekonomileri arasında daha önce hiç olmadığı kadar akışkan ve ilginç dönüşümler mümkün olmaya ve kolay biçimde gerçekleşmeye başladı. Bu olgu geliştikçe üç ekonomi arasında her anlamda akışkanlığı artıran inovatif çözümleri hayatımızda görmeye başladık.

Üç ekonomi

Para ekonomisi ürün ve hizmetler karşılığında değeri üzerinde anlaşılmış olan fiyat para birimi cinsinden ücret elde edilmesi sayesinde üretilen değerini kolayca likidite olmasını sağlar. Başka biriyle barter yapmaya gerek bırakmayan bu yapı, aynı zamanda dinin soyut şekilde temsil edilebilmesine, kredi ve sigorta gibi kavramları mümkün hale getirir.

Doctorow'un sosyal para birimi olarak adlandırdığı itibar ekonomisi ise sosyal medya devrimi sayesinde hiç olmadığı kadar ölçülebilir hale geldi.

İtibar kavramı incelendiğinde, eskiden yaşlılar ve ünlülere olan saygının günümüzde artık bir karşılığı olduğunu görüyoruz. Dijital dünyada takipçi sayınız, oluşturduğunuz etkileşim vb. birçok kavram ölçülebilir hale geldi. Influencer pazarlaması da itibarın paraya çevrilmesine verilebilecek en somut örnek örneklerden biri...

Dijitalleşen dünyanın gittikçe daha fazla önem kazanan diğer bir ekonomisi, dikkat ekonomisi olarak adlandırılır. Sensör teknolojileri, nesnelerin interneti, büyük veri gibi gelişmeler nedeniyle verinin her yerden aktığı ve üretilen bilgi hacminin üstün olarak arttığı bir dünyada, bilgi bolluğu yaşadığımızı söylemek yanlış olmaz. Paradoksal biçimde 1000 gibi oldu dikkat kırıklığına neden oluyor.

Tüketicilerin sınırlı ve kısıtlı dikkat ve zamanını elde edebilmek ve elde tutabilmek için dijital platformlar arasında kıyasıya bir rekabet söz konusu... Bu uğurda, söz konusu platformlar davranışsal psikolojiye dayalı sofistike teknikler kullanıyor. Örneğin Instagram, platform içinden izlenebilen (1 saate kadar) uzun videoların olduğu Instagram TV (IGTV) izlemeye başladığınızda parmağınızı kaydırıp başka bir iletiyi atarsanız geri dönüp videoya kaldığınız yerden devam etmenize izin vermiyor. Video en baştan itibaren tekrar başlıyor. İleri ve geri sarma imkânı da vermeyen arayüz videodan çıkan kullanıcıyı bir nevi cezalandırarak videodan çıkma davranışını azaltmayı hedefliyor. Diğer yandan, yine bir dijital platform olan Snapchat'in çıkardığı ve zamanla WhatsApp, Instagram, Facebook ve Twitter gibi platformlarda da gördüğümüz hikâye (story) özelliğinde paylaşılan fotoğrafa dikkatinizi vermezseniz birkaç saniye içinde kaybolduğunu görüyorsunuz.

Bu ve benzeri davranışsal psikolojiye dayalı onlarca teknik, tüketicilerin dikkatini çekebilmek ve dikkatlerini elde tutabilmek için en ince ayrıntısına kadar platformlar tarafından bilinçli olarak tasarlanıyor.

Gelecek yazılarda dijitalleşen dünyada bu ekonomiler arasındaki artan geçişkenliği ve dijital platformların itibar ve dikkat nasıl paraya çevirebildiğini örneklerle inceleyeceğiz.

Potansiyelini yansıtan yeni nesil startuplar

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi, üçüncüsünü düzenlediği Sahne XL'de, girişimcilerle yatırımcıları online ortamda bir araya getirdi. 'Potansiyelini Yansıt' temalı etkinlikte, toplam 16 girişimci, kendilerine ayrılan 3'er dakikalık sürede projelerini yatırımcılara anlatma olanağı buldu.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Dijital çağın bu evresinde, ülkeler arasındaki rekabetin en belirleyici unsuru, girişimcilik ekosistemleri arasındaki rekabettir. Bir ülkeye değer katacak projeler, BTM gibi girişimcilik ekosistemlerinden yükselecek" diye konuştu.



16 girişim sunum yaptı

Ana teması 'Potansiyelini Yansıt' olan etkinliğin sunumunu, teknoloji yazarı Ahmet Can Şit gerçekleştirdi. Girişimci ile yatırımcıyı buluşturan etkinliğin

en önemli bölümünü ise BTM girişimcilerinin yaptığı sunumlar oluşturdu. Toplam 16 girişimci kendilerine ayrılan 3'er dakikalık sürede yatırımcılara projelerini anlatma fırsatı buldu.

İŞTE O PROJELER

- **Noticy:** Su, enerji ve para tasarrufu sağlarken, çocuklarımızın da bilinçli bireyler olarak yetişmesine yardımcı olan akıllı ev aletleri.
- **Arche Robotics:** Pandemi ile önem kazanan halka açık alanlarda ve toplu taşıma çözümlerindeki hijyen problemine otonom çözüm sunan bir platform.
- **Işın:** Kısa ve uzun mesafelere uygun olarak tasarlanmış trafiğe takılmadan, hızlı, güvenli, çevreci ve tek başına seyahat edebilme kolaylığı sağlayan elektrikli bisiklet paylaşım uygulaması.
- **Vaveyla:** Yapılan görevlerle puan kazanılan ve bu puanlarla uygulama içerisindeki dükkandan kültürel etkinlikler ve kitaplar için alışveriş yapılabilen uygulama.
- **Freek Steam Key:** İnsanların oyun oynayarak yeni oyunlar alabileceği oyunlaştırmış e-ticaret platformu.
- **Law Podcast:** Hukuk odaklı podcast yapımlarının barındırıldığı ve paylaşıldığı online bir podcast servisi.
- **Social Hunters:** Bireysel kullanıcılarına ve işletme hesaplarına Instagram özelinde hikaye, takipçi ve medya analizleri sunan platform.
- **Wogusearch:** Coğrafi arama yöntemini kullanarak, mevcut internet yapısında, kullanıcının günlük hayatta ulaşamadığı, dergi haberi gibi yayınlanmış 200 milyondan fazla değerli bilgiye dayalı büyük veriden güç alan, geleceğin yeni tip arama motoru.
- **Exhibin:** Canlı yayın ve dijital fuar deneyimi sunan altyapı platformu.

- **Argist:** Firmaların satış öncesi ve sonrası süreçleri otomatize etmek ve süreci buluta taşımak üzere kurulmuş platform.
- **Let's Steps:** Doğasından koparak hareketsizliği alışkanlık haline getiren bireyleri oyun dinamikleri ile motive eden, sürdürülebilir davranış değişikliği ile sağlıklarında pozitif değişim sağlamayı amaçlayan platform.
- **Sanayidebul.com:** Sanayi sektöründe, endüstriyel ve ticari faaliyetlerin her aşamasında; gerek kurumsal gerekse bireysel olarak, pazarlama ve satın alma ihtiyaçlarını; hızlı, kolay, çok alternatifli ve ekonomik olarak sonuçlandırmaya yarayan bulut platformu.
- **Halal Travels:** Müslüman seyahat severlerin tüm seyahat ihtiyaçlarını teknoloji ile buluşturarak tek bir çatı altında sunan platform.
- **Classest:** Öğrenciler için akademik ve pedagojik bakımdan en uygun öğretmenlerin belirlendiği, sadece yüksek imaja ve profesyonel başarılarla sahip öğretmenlerin bulunduğu, kendi geliştirdiği sanal ortamda canlı ders, sınav ve eğitim koçluğu programlarıyla uzun soluklu eğitimlerin verildiği online eğitim platformu.
- **Hamilinden.com:** İşletmelerin aynı anda finans kurumlarından faturalı çek, vadeli fatura, ihracat finansmanı ve KOBİ kredileri için teklif alabilecekleri online finansman portalı.
- **Lukwise:** Kurumsal eğitim sektöründe hizmet arayan ve hizmet verenleri buluşturan platform.

BARİŞ CABACI

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM), Covid-19 salgınının tüm dünyayı etkisi altına aldığı 2020 biterken, yılın üçüncü Sahne XL'ını gerçekleştirdi. Pandemi nedeniyle online düzenlenen etkinlik, alanında bir ilk oldu. Sahne XL için BTM Fulya Yerleşkesi 3 boyutlu modellenerek birebir olarak sanal ortama taşındı. Böylece katılımcılar tıpkı BTM'ye geliyormuş gibi sanal ortamdan giriş sağladı, kaydını yaptırdı. BTM'yi katılımcıların evlerine getiren bu etkinlik ile dileyen katılımcı, kendisi için ayrılan yere oturarak, sahnedeki sunumları izlerken, dileyen katılımcı da BTM'yi gezerek stand açan 16 girişim hakkında bilgi alma olanağı buldu.

GİRİŞİMCİ TOPLUM

Girişimci ile yatırımcının bir araya getirildiği en büyük etkinlik olan BTM Sahne XL'in açılış konuşmasını İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç yaptı. Konuşmasına ünlü Alman iktisatçı Sombart'ın toplumları 'tüccar toplumlar' ve 'asker toplumlar' olarak ikiye ayırmasına atıfta bulunarak başlayan Avdagiç, "Eskiden güçlü ve büyük ülke olmanın ölçütü, asker toplum olmaktan geçiyordu. Mevlana'nın 'Dünya beraber gitti cancağızım / Ne kadar söz varsa düne ait / Şimdi yeni şeyler söylemek lazım' sözlerinde olduğu gibi, bu tanımlama da düne kaldı. Artık güçlü toplum ve ülke olmanın yolu, girişimci toplum olmaktan geçiyor" dedi. İstanbul Ticaret Odası'nın bunun önemini farkında olan 440 bin üyeli bir meslek örgütü olduğunun altını çizen Avdagiç, "Biz, üç yıl önce kurduğumuz Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'yle, Türkiye'de girişimcilik ekosistemine yeni bir soluk getirdik" dedi.

ROL MODEL OLDU

"BTM olarak, pandemi sürecinde de çalışmalarımıza hız kesmeden devam ettik ve yeni nesil hibrit girişimcilik merkezleri arasında rol model görevi üstlendik. Pandemide çok ciddi projeler hayata geçirdik" diyen Avdagiç, "Aklınıza 'BTM ve BTM gibi merkezler ne yapıyor da bu kadar hayati bir rol üstleniyorlar?' diye bir soru gelebilir. Hemen belirtmeliyim ki, bizim yaptığımız en önemli iş, sağladığımız imkanlarla 'inovatif fikirlerin gelişip büyümesine, hayata geçmesine, ölçeklenmesine, globalleşmesine ve ülke ekonomisinin kalkınmasına' katkıda bulunmasını sağlamaktır. Yani fikirlerin önünü açmaktır, onları unutulup gitmekten kurtarmaktır. Özetle, dijital çağın bu evresinde, ülkeler arasındaki rekabetin en belirleyici unsuru, ülkelerin girişimcilik ekosistemleri arasındaki rekabettir. Bir ülkeye değer katacak projeler, BTM gibi girişimcilik ekosistemlerinden yükselecek" dedi. Avdagiç, BTM'nin üç yılda dört binden fazla

girişimciye ev sahipliği yaptığını, BTM girişimcilerinin bugüne kadar aldığı yatırım miktarının 160 milyon lira değerlemeyi geçtiğini ve toplam satış rakamının ise 60 milyon lirayı aştığını sözlerine ekledi.



Şekib AVDAGIÇ

Değer ve nitelik odaklı çözümler geliştiriyoruz

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin, Milli Teknoloji Hamlesi doğrultusunda geliştirdiği faaliyetlerle ülkesine, milletine ve geleceğe hizmet eden çok yönlü bir kalkınma argümanı sunduğunu belirten BTM Direktörü İbrahim Elbaşı, açılışta yaptığı konuşmada, "Bunu da girişimcilik konseptiyle ve sürdürülebilir değer yaklaşımlarıyla yapıyoruz. Girişimcilerimiz gibi bizler de değer ve nitelik odaklı çözümler geliştiriyoruz, geliştireceğiz. Çok yakın zamanda bilgiyi ticarileştiren, değerlendiren ve uygulayan topluluklar, girişimciler; ülkemizin refahına, küresel rekabetine ve ekonomik kalkınmasına etki edecek yegane sermaye teşkil edecekler. BTM, bu sürecin merkezinde yer almaya bugün olduğu gibi yarın da devam edecek. Nesiller, BTM'den edindiği yöntemlerle girişimci toplumlar oluşturmamıza yardımcı, birer elçi gibi çalışacak. Böylece gelişmiş ülkeler arasında Türkiye, girişimcilik kapasitesiyle ve ekosistemiyle yer alması olacak" dedi.

Wright Kardeşler ve girişimciliğin sırrı

BTM Sahne XL etkinliğine katılan teknoloji yazarı Serdar Kuzuloğlu, girişimcilere tavsiyelerde bulundu. Bugünkü girişimci neslini önceki girişimci nesillerden ayıran önemli farklar olduğunu belirten Kuzuloğlu, şöyle konuştu: "Bugünkü avantajlar arasında yatırımcıların maddi desteğinin yanı sıra bilgi ve tecrübelerini de aktarması var. Girişimcilik uzun bir yoldur. İşte bu uzun yolda çoğu zaman kendinizle yüzleşeceksiniz. Bunu iyi yapanlar fırtınalara karşı daha dayanıklı olacak. Hepimiz yarının yapı taşılarıyız. Her nesil yarınları kuruyor. Mesela, ilk defa motorlu uçak uçuran Wright Kardeşler'in hikayesinden alınacak dersler var. Wright Kardeşler uçağı icat etti fakat kurdukları Wright Havayolları şirketi iki yıl sonra rakipleri tarafından satın alındı. Bir şeyi icat etmekle, işletmek ayrı şeylerdir. İşte, girişimciliğin sırrı burada. Hiçbir şey icat etmemiş biri, çok iyi bir işletmeci olabilir."

e-spor müsabakasını 23.4 milyon seyirci izledi

Etkinlikte ayrıca e-spor girişimciliği üzerine bir panel düzenlendi. Huzeyfe Maralceylan'ın moderatörlüğündeki panelde, spor yazarı Kaan Kural, milli basketbolcu Sinan Güler ve girişimci Engin Sever konuşma yaptı. e-sporun takım oyunu olması yönüyle geleneksel spora benzediğini belirten Kural, "Ancak e-sporun önemli bir avantajı var. e-spor oyunları sosyal fırsat eşitliği sunuyor" dedi. Melek yatırımcı olarak girişim ekosistemine de katkıda bulunan Sinan Güler, profesyonel sporculara e-spor girişimlerini destekleme çağrısı yaptı. e-sporun yakaladığı global başarıya dikkat çeken Sever de, "Markalar artık e-spora pazarlama bütçesi ayırıyor. Anlık 23.4 milyon kişi tarafından izlenen e-spor müsabakaları var" dedi.

Yeni dünyanın liderleri unicorn şirketler

Dünyanın en değerli şirketleri 2000'li yıllar ile birlikte hızla değişmeye başladı. Yeni dünya düzeni, inovasyon ve dijital teknoloji tabanlı bir üretim biçimi üzerinde kuruluyor. Bu yeni dünya düzeninin öne çıkan kurumlarından biri de 'unicorn' olarak adlandırılan yeni nesil şirketler ve girişimler...

CEYHUN KUBURLU

TEKNOLOJİ startupları dünyada bilinen şirket büyüme paradigmalarını derinden sarsmaya devam ediyor. 100 yılı aşkın ömrü olan konvansiyonel sanayi devlerinin sahip oldukları değer çok ötesinde değerlere 3-5 yıl içinde ulaşabiliyorlar. Bugünkü teknoloji startuplarının öncülüğünü 80'li yılların Microsoft ve Apple'ı ve 90'lı yılların Google'ı yapıyor. Amazon ve Alibaba e-ticarette, Facebook, Whatsapp, Instagram gibi popüler uygulamalar da sosyal hayatta fenomen olmuş durumda. Peki, dünyada unicorn sayısı kaçtı? Bu şirketlerin toplam değeri ne kadar? Hangi sektörler öne çıkıyor ve unicorn dünyasında Türkiye'nin konumu... Tüm bunların cevabını bulmaya çalıştık.

UNICORN ŞİRKET NEDİR?

Yeni kurulmuş küçük çaplı şirketlere ve girişimlere startup adı veriliyor. Bu şirketler daha çok bir ya da iki kişi tarafından kurulup, yatırımcılarla çok hızlı bir performans sergiliyor. Önceleri küçük olan bu startuplar zamanla gelişerek uluslararası bir ölçeğe taşıyor ve artık başka bir kategori altında değerlendirilmeye başlanıyor. Günümüzde değeri 1 milyar dolar veya daha fazla olan şirketlere 'unicorn startup' deniyor. Milyon dolarlardan bahsettiğimiz bu şirketler için artık girişim, startup ve şirket kavramları yeterli gelmediğinden, listelerdeki sıralamalarda kolaylık sağlanması açısından sadece 'unicorn' adı altında tek bir kategori oluşturuldu.

Unicorn terimini ilk kez Amerikalı ünlü yatırımcı Cowboy Ventures'in kurucusu olan Aileen Lee, 2013 yılında yayınlanan 'Welcome to the Unicorn Club: Learning From Million Dollar Startups' adlı yazısında kullandı. Bu tarihten sonra unicorn girişimci kavramı, değeri 1 milyar doları aşan yatırım yapanları tanımlamak için kullanılmaya başlandı. Bugün dünyada 500 civarında unicorn şirket bulunuyor.

EN DEĞERLİ UNICORN

Dünyada unicorn şirketlerin e-ticaret, sosyal hizmetler, internet yazılımı ve servisleri, fintech, siber güvenlik, büyük veri, sağlık hizmeti, medya, donanım, mobil

yazılım ve emlak gibi kategorilere ayrıldığı gözlemleniyor. Unicorn şirketlerin büyük kısmı ABD'de bulunurken, en değerli unicorn şirketi olarak 140 milyar dolarlık değeriyle ByteDance öne çıkıyor. Çin merkezli teknoloji devi ByteDance, yapay zekadan müziğe kadar çok farklı alanlarda faaliyet gösteriyor. ByteDance'ın son dönemde en çok yükseliş yaşadığı projesi ise TikTok oldu. Son yıllarda ise unicorn şirketlerde fintech ve sağlık alanında yatırımları bulunan markaların ön plana çıktığı gözlemleniyor.

TÜRKİYE'DE DURUM

Türkiye'de girişimcilik her geçen gün daha da popüler konulardan biri haline geliyor. Birçok genç üniversite yıllarında ya da hemen sonrasında kendi girişimini kurarak hayata atılmayı planlarken, birçok profesyonel de bir startup sahibi olmayı hayal ediyor. Bir startup sahibi olmak ilk

bakışta çok zevkli gibi gözükse de girişimciler; sermaye bulma, yasal mevzuat, yetenek yönetimi ve yatırım turları gibi ciddi sınavlardan geçiyor. Ülkelerdeki startup sayılarından bahsedecek olursak ABD'nin 50 binden fazla girişimle zirvede olduğunu söyleyebiliriz. ABD'nin startup sayısı bakımından kendisine en yakın ülke olan Hindistan'da 40 bin civarında olduğunu görüyoruz. Avrupa'ya baktığımızda 10 bine yakın rakamla İngiltere ilk sırada yer alıyor. Türkiye ise 250 startup şirkete sahip.

2.2 MİLYAR \$ YATIRIM

Türkiye'nin en büyük dijital satışlarına ismini yazdıran Sidar Şahin, oyun şirketi Peak'i

zynga + peak

Türkiye'nin ilk unicorn'u Peak, 1.8 milyar dolara ABD'li Zynga'ya satıldı. Zynga, Rollic Games'i 168 milyon dolara satın aldı.



1.8 milyar dolara ABD'li Zynga'ya satmasıyla Türkiye'nin ilk unicorn'u oldu. Devam eden küresel pandemiye rağmen yatırımcılar yeni iş alanlarına odaklanıyor. Bunlar arasında teknoloji ve dijital hizmet şirketlerine yatırımcı ilgisinin önemli ölçüde arttığı gözleniyor. 2020'nin ilk 9 ayındaki toplam yatırım tutarı 2.2 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.

Aynı dönemde gerçekleşen ikinci en büyük işlem ise yine Zynga'nun ağustos ayında Türk şirketi Rollic Games'i 168 milyon dolara satın alması oldu.

2020'nin bir diğer büyük işlemi finansal teknoloji sektöründen geldi. Payguru'nun Ortadoğu ve Afrika bölgesinin en büyük mobil ödeme şirketlerinden biri olan Tpay'e satışı yıla öne çıkan işlemdi.

Sağlık ve biyoteknoloji alanında faaliyet gösteren görme engellilere yönelik akıllı baston üreticisi WeWALK, üç boyutlu dijital vücut tarama girişimi Digime3D, kadın sağlığı takip ve analizi uygulaması PepApp, mikrobiyal biyopeptit üretimi ile gıdaların raf ömrünü artırmayı hedefleyen Nanomik ve dijital patoloji alanında faaliyet gösteren Virasoft'a yapılan yatırımlar da yine benzer şekilde öne çıktı.

İlk üç çeyrekte gerçekleşen 8 işlem ve yaklaşık 2 milyar dolarlık işlem hacmi ile oyun sektörü ise lider alt sektör olarak 2020'nin yıldızı oldu.

Nanomik, mikrobiyal biyopeptit üretimi ile gıdaların raf ömrünü artırmayı hedefliyor.



Hangi sektörde hizmet gösteriyor

Sektör	Yüzde (%)
Yazılım	30
e-ticaret	15
Fintech	12
Veri analizi	7
Medya	4
Seyahat	4
Siber güvenlik	4
Diğer	24

En çok unicorn'a sahip ülkeler

Ülke	Sayı
ABD	226
Çin	121
İngiltere	24
Hindistan	21
Almanya	12
Güney Kore	10
Brezilya	7
İsrail	7

İlk 10'daki unicorn şirketler

Şirket	Ülke	Değeri (milyar dolar)
Bytedance	Çin	140
Didi	Çin	62
SpaceX	ABD	46
Stripe	ABD	36
Kuaishou	Çin	18
Instacart	ABD	17.7
E.Games	ABD	17.3
One97	Hindistan	16
Yuanfudao	Çin	15.5
Shein	Çin	15



Çin'in tek boynuzlu atları

Unicorn, yani mitolojideki tek boynuzlu at, piyasa değeri bir milyar ABD dolarını aşan yeni teknoloji şirketlerine verilen ad. Ender rastlandıklarını vurgulamak için böyle adlandırılmış bu şirketler ama bu yıl listelerdekilerin sayısı 500'ü geçiyor. Bazı listelerde 2020 unicorn'larının sayısı 500'ü ancak geçerken, Çin'de faaliyet gösteren yabancı sahipli bir şirket olan Hurun'un listesinde 586 tane var. Listedeki şirketlerin toplam piyasa değeri 1.9 trilyon doları buluyor; ortalama yaşları 9, kurucularının ortalama yaşı ise 42.

Bu yılın listesinde ABD, 233 şirketle, 227 şirketi olan Çin'i kıl payı geçerek birinci sırada. Geçen yılın listesinde de Çin, ABD'yi kıl payı geçerek ilk sıradaydı. Listedeki şirketlerin yüzde 80'ini bu iki ülkenin şirketleri oluşturuyor. Kurucuların milliyeti gözüyle bakarsak sıralamalar değişebiliyor. Listedeki ABD şirketlerinin 16'sının sahipleri Çinliler. Listede Hindistan 21 şirket ile 24 şirketli İngiltere'nin ardından dördüncü sırada yer alıyor. Ancak listede sahibi Hindli olan, hemen hepsi ABD'de olmak üzere, Hindistan dışında kurulmuş 40 şirket var. Milliyet açısından bakılırsa ilk üç sıralaması Çin, ABD, Hindistan oluyor.

Dev bir pazar

Çin'in unicorn'larının odaklandığı sektörleri, şirket sayısına göre sıralarsak, e-ticaret, yapay zeka, fintech (internet tabanlı sağlık hizmetleri), lojistik, healthtech (internet tabanlı sağlık hizmetleri) oluşturuyor. Çin'deki unicorn bolluğunun bir nedeni pazarın büyüklüğü. Büyük, genç ve teknolojiye açık bir nüfus, dev bir pazar ve büyük kâr olanakları ortaya çıkartıyor. Geçmiş bir yazımızdan alıntı yaparsak; Çin'de internet kullanıcısı sayısı bu yılın haziran ayı sonu itibarıyla 940 milyona ulaşmış bulunuyordu. Bu kullanıcıların hemen tamamının internete cep telefonu üzerinden erişimi vardı. İnternet üzerinden yapılan alım satım işlemleri yani elektronik ticaret hacmi, 2019 yılında 1.5 trilyon dolara, eskiden dünyada birinci olan ABD'ninkinin 2.5 katına ulaşıyordu. Ülkede alışverişlerde cep telefonu ile yapılan ödemelerin toplam tutarı 50 trilyon dolar ile ABD'de bu şekilde yapılan ödemelerin 500 katına çıkmış bulunuyordu. Bu boyutlardaki bir pazar daha çok unicorn kaldırır.

Teknik insan bolluğu

Arz tarafından bakarsak, ülkedeki teknik insan bolluğu da bunda rol oynuyor. Amerikan Ulusal Bilim Kurulu'nun, ABD'nin bilim-teknoloji alanındaki durumunun değerlendirildiği yıllık raporlarının 2020 tarihli olanına göre, 2016 yılında bilim ve mühendislik alanlarında üniversiteler ABD'de 800 bin, Çin'de ise 1 milyon 800 bin mezun vermişti. Aynı rapora göre, bilim ve mühendislik alanında 2016 yılında doktora derecesi alanların sayısı ABD'de 40 bin, Çin'de ise 35 bin idi. ABD'de doğal bilimler ve mühendislik alanına verilen doktora derecelerinin yarısından çoğu yabancı öğrenciler tarafından alınıyor, bunların da yaklaşık üçte birini Çinliler oluşturuyor. Diğer gelişmiş ülkeler için de benzer durumların geçerli olduğu düşünülürse, dünyada her yıl bilim ve mühendislik alanında doktora alanların açık ara en büyük bölümünü Çinlilerin oluşturduğunu rahatlıkla söyleyebiliriz. Bu, yeni teknoloji fikirleri ortaya çıkartıp unicorn'lar kuracak ve bu şirketlerde çalışıp fikirleri uygulamaya geçirecek dev bir insan havuzu anlamına geliyor.

Bunda devlet politikaları da önemli rol oynuyor. Ülke yönetimi özellikle 2000'lerin ortalarından bu yana bilim ve teknoloji planları yaparak, bunlar çerçevesinde büyük projeler tasarlayarak, stratejik sektörler belirleyerek ve bunlara büyük kaynaklar sağlayarak, bilimsel ve teknolojik gelişmeye güçlü bir destek veriyor. Özellikle yapay zeka alanındaki unicorn'ların ortaya çıkışında hiç kuşkusuz bunun da payı var. Danış başımıza diyelim.

En çok neler satıyor?

Petrol ve petrol ürünleri, demirli metaller, kimyasallar, makineler, hububat, yün, et ve kömür, ülkenin başlıca ihracat ürünleri arasında yer alıyor.

En çok neler alıyor?

Ülkenin ithalatında yatırım ve tüketim malları önemli yer tutuyor. Makina ve ekipman, metal ürünler, motorlu taşıtlar, plastik mamuller, medikal ürünler, inşaat aksamı, gıda maddeleri, tekstil, ülkenin ithalatında önem arz eden ürün grupları.

10 milyar dolar için ÇALIŞMA GRUBU

**HEDEF PAZARLAR
POTANSİYEL ÜLKELER**

5

KAZAKİSTAN
EKONOMİSİ
(2019)

180
MİLYAR \$
Milli gelir

9.731 \$
Kişi başına düşen milli gelir

%4.5
Reel GSYİH büyüme

%6.7
Tüketici enflasyonu

%4.8
İşsizlik oranı


 Kazakistan ile ilgili detaylar için QR kodu okutunuz

Orta Asya'nın stratejik ülkesi Kazakistan'ın toplam ithalatından

Türkiye'nin aldığı pay sadece yüzde 2.1 seviyesinde. Rusya ise yüzde 36.7'lik paya sahip. Türkiye, kardeş Kazakistan ile 2 milyar doları aşan ikili ticaret hacmini 10 milyar dolara çıkarabilmek için Karma Ekonomik Komisyonu'nda oluşturulan Eylem Planı imzaladı.

HÜLYA TORLAK

TÜRKİYE Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı Nur-Sultan Ticaret Müşavirleri Selçuk Oktay ve Erk Oyal, Orta Asya'nın stratejik ülkesi Kazakistan ile ekonomik ilişkileri geliştirmeye yönelik son gelişmeler konusunda İstanbul Ticaret'in sorularını cevapladı:

İTHALATTA 7. SIRADAYIZ

Kısaca Türkiye-Kazakistan ticari ilişkilerini anlatır mısınız?

Türkiye, 1991 yılında bağımsızlığını ilan eden Kazakistan'ı tanıyan ilk ülke. 2 Mart 1992'de diplomatik ilişkiler tesis edildi ve ülkelerimiz arasındaki tarihi, kültürel ve manevi bağlar, ikili ilişkilerin hızlı bir şekilde gelişmesine imkan verdi. Kazakistan, bölgede Türkiye'nin önemli ticaret partnerlerinden biri konumunda. Ülkenin 2020'nin ocak-eylül döneminde geçtiğimiz yıla göre dış ticaret hacmi yüzde 12.9 azalarak 62.8 milyar dolar, ihracatı yüzde 18 azalarak 35.3 milyar dolar ve ithalatı da yüzde 5.1 gerilemeyle 27.5 milyar dolar oldu. TÜİK verilerine göre bu dönemde Kazakistan'a ihracatımız yüzde 4.1 artış ile yaklaşık 700 milyon dolar; buna karşılık Kazakistan'dan ithalatımız ise yüzde 16.2 azalarak 872.6 milyon dolar seviyesinde gerçekleşti. Trademap verilerine göre Türkiye 2019 yılında, Kazakistan'ın toplam ithalatında yüzde 2.1'lik pay ile 7'nci sırada geliyor.

AVRASYA BİRLİĞİ ÜYESİ

Kazakistan'da yatırım veya ticaret yapan Türk iş insanlarının yaşadıkları başlıca zorluklar neler?

Ülkemiz ihracatçıları için Kazakistan pazarına girişte önde gelen zorluğun fiyat rekabeti olduğunu ifade edebiliriz. Kazakistan, Rusya Federasyonu'nun yanı sıra Belarus, Kırgızistan ve Ermenistan ile birlikte Avrasya Ekonomik Birliği (AEB) üyesi. Aynı zamanda 2015 yılından bu yana Dünya Ticaret Örgütü'ne üye olmakla ve bu kapsamdaki yükümlülüklerini ticaret olarak hayata geçirmekle birlikte ülkenin dış ticaret uygulamalarını şekillendiren ana rejim AEB bünyesinde belirleniyor. Kazakistan, adı geçen ülkelerle ortak ticaret politikaları uyguluyor. Birlik pazarına girişte talep edilecek standartlar ile teknik düzenlemeler Birlik bünyesinde oluşturuluyor ve esasen AEB Komisyonunca oluşturulan ortak gümrük tarife çizelgesi uygulanıyor.

RUSYA ANA TEDARİKÇİ

Bu bağlamda, Rusya Federasyonu ürünleri Kazakistan pazarına gümrük vergilerinden muaf olarak girerken, ülkemiz firmaları bazı ürün kalemlerinde yüzde 20'leri aşan tarifelerle

Eylem Planı

kapsamında; her iki ülkenin önemli bir ihracat potansiyeli bulunmasına karşın, birbirlerinin pazarında yeterince paya sahip olamadığı ürünler belirlenerek, bu ürünlerin ticaretindeki tarife dışı engellerin kaldırılması amacıyla yakın zamanda bir Çalışma Grubu oluşturulması öngörülmüş.

karşılaşabiliyor. Örneğin Kazakistan'a ihracatınızda önemli yeri olan giyim eşyasında gümrük tarife cetvelinde tarife oranı yüzde 10-17.5 bandında değişmekle birlikte, oranın görece düşük olduğu ürün gruplarında kg başına alınacak asgari vergi tutarları belirlenebiliyor. Benzer şekilde, mobilya ürün gruplarında uygulanan vergi oranlarına ilave olarak kg başına ek vergiler uygulanabiliyor. Dolayısıyla, bazı ürün gruplarında karşılaştığımız gümrük vergileri esasen Rusya Federasyonu ürünleriyle rekabette zorluklar

yaşatabiliyor. Rusya Federasyonu'nun 2019 yılında Kazakistan'ın ithalatında yaklaşık yüzde 36.7'lik paya sahip olduğunu dikkate aldığımızda, söz konusu vergilerden muaf ve Birlik bünyesinde kural koyucu olmanın önemi daha iyi görülmüş. Diğer taraftan, Kazakistan'a ihracatta taşımalarmız ağırlıklı olarak kara yoluyla gerçekleştiriliyor. Coğrafi uzaklık navlun maliyetlerini artırıyor. Bu da rekabetçi fiyatlar sunmayı zorlaştırabiliyor. Buna ilave olarak, ticari taşımalarda kullanılan geçiş belgeleri zaman zaman ticaretin önünde engeller oluşturabiliyor.

EYLEM PLANI İMZALANDI

Kazakistan ile ticari ve ekonomik ilişkilerimizde atıf yapabileceğimiz önemli belgelerden biri, Karma Ekonomik Komisyonu marjında imzalanan Eylem Planı. Bahse konu Eylem Planı'nda 'Ticaret ve Yatırım Alanında İşbirliği' başlığında 16 madde yer alıyor. Ahdi çerçevenin geliştirilmesini teminen Eylem Planı'nda yer verilen Basitleştirilmiş Gümrük Hattı ve Hizmet Ticareti alanında hayata geçirilebilecek anlaşma önerilerimiz, uzun vadede ikili ticaretin geliştirilmesi açısından önem taşıyor. Yine Eylem Planı kapsamında, her iki ülkenin önemli ihracat potansiyeli bulunmasına karşın, birbirlerinin pazarında yeterince paya sahip olamadığı ürünlerin belirlenerek, bu ürünlerin ticaretindeki tarife dışı engellerin kaldırılması amacıyla bir Çalışma Grubu'nun yakın zamanda teşkil öngörülmüş.

ÖNEMLİ BİR EŞİK

İki ülke arasında hedef gösterilen 10 milyar dolarlık ticaret hacmine ulaşmak için neler yapılmalı?

Kazakistan ile ticaret hacmimizin 10 milyar dolara yükseltilmesi hedefi, ikili ticaretimiz için önemli bir eşik. Bu hedefin yakalanması kadar ticaretimizin dengeli ve sürdürülebilir bir yapıda gelişmesi de önemli. Kazakistan pazarında makina ve aksamları, demir çelik, kimyevi maddeler ve ürünleri, elektrik-elektronik ürünler, inşaat malzemeleri, otomotiv ve yan sanayi, medikal ve kozmetik ürünler ülkemiz ihracatçıları için kayda değer bir potansiyel taşıyor.

20 yeni hastane kurulacak

- Kazakistan'da 2025 yılına kadar 20'ye yakın yeni hastanenin kurulması ve bunların PPP modeli içerisinde yapılması amaçlanıyor.
- Kazakistan'a medikal malzeme ihracatınızda bir artış söz konusu. Tıbbi ekipmanlara ilişkin kamu alımları, SK-pharmacy şirketi tarafından yapılıyor.

İhale bilgileri, Bakanlığın bilgi sistemi üzerinden firmalarla paylaşılıyor. Salgının ortadan kalkması ve normalleşme sürecine paralel olarak enerji fiyatlarında yaşanacak iyileşmenin, Kazakistan'da yeni projelerin başlatılmasına ve hane halkı tüketiminin artmasına katkı sağlaması bekleniyor.

İnşaat faaliyetleri %10 arttı

- Önümüzdeki 10 yılda küresel orta sınıfa katılması beklenen iki milyar insanın yüzde 85'i Çin ve Hindistan'da yaşıyor. Tüketici talebinde ortaya çıkan bu dönüşüm Kazakistan'a büyük fırsatlar sunuyor.
- Ülke uranyum rezervleri açısından dünyada ikinci sırada yer alırken, bu ürünün ihracatında dünyada başı çekiyor.

- Petrol ve gaz sanayinin bir yansıması olarak konut, ofis ve diğer ticari projeler gündeme geliyor, takipte yarar görülmüyor.
- Salgının etkilerine rağmen Kazakistan'daki inşaat faaliyetleri 2020'nin ocak-ekim döneminde yüzde 10.7 artış gösterdi. Bu süreçte, firmalarınız tarafından yürütülen projeler de devam etti.



10 YILLIK VERGİ MUAFİYETİ SUNUYORUZ

Kazak Invest Yatırım Ajansı Türkiye Temsilcisi Nurlan Akhmetov, Kazakistan'da yaklaşık 2 bin 500 Türk sermayeli şirketin faaliyet gösterdiğini belirterek, "Kazakistan'daki her 10 yabancı şirketten birinin Türk şirketi olmasından gurur duyuyoruz" dedi.

Kazakistan'ın yatırımcılar için sunduğu hükümet destekli fırsatlara dikkat çeken Akhmetov, "Her şeyden önce yatırımcılara altyapısı hazır proje büyüklüğüne göre bedava arsa sunuyoruz. Kurumsal gelir, arazi ve emlak vergilerinden



teşviklerine, ilgili yetkililer ile görüşme ve partner bulmadan konaklamaya, havaalanından karşılayıp uğurlamaya kadar her türlü organizasyonu yapıyoruz."

10 yıllığına muafiyet sağlıyor. Ekipman, yedek parça ve hammadde ithalatına ilişkin gümrük vergilerinden de muafiyet tanıyoruz. İş insanlarımızın Türkiye'de Ankara'daki Büyükelçiliğimize veya İstanbul'daki Başkonsoloslüğümüzde olan Kazak Invest'in Türkiye ofisine başvurması yeterli. Biz sektör ve piyasa analizinden devlet

KOBİ'leri dijitalle dönüştürecek akademi



Küçük ve orta ölçekli işletmelerin dijital dönüşümlerine destek olmak için uygulanan 'KOBİ'lerin Dijitalleştirilmesi İçin Eşleşme' projesi başarıyla tamamlandı.

ADEM ORHUN

KÜRESEL rekabetin doğurduğu zorlukların yanı sıra yaklaşık bir yıldır süren salgın, işletmelerde sürdürülebilirlik ve büyüme için dijital dönüşümü kaçınılmaz hale getirdi. Ancak, KOBİ'lerin sınırlı kaynaklara sahip olması, onların dijitalleşme sürecine dahil olmasını zorlaştırıyor. Üstelik bazı geleneksel iş süreçleri ve yöntemlerdeki eksiklikler de işletmelerin içeride gerekli adımları atmalarına engel oluyor. Bu problemlerin aşılması için İstanbul Ticaret Odası (İTO) özel bir proje uyguladı.

PARİS TECRÜBESİ

Küçük ve orta ölçekli işletmelerin dijital dönüşümlerine destek olmak için 'KOBİ'lerin Dijitalleştirilmesi İçin Eşleşme-Twinning for Digitalization' (T4D) projesi geliştirildi. İTO'nun hazırladığı proje, KOBİ'lerin dijitalleşme yolundaki eksikliklerini gidermesi için etkili bir araç olarak planlandı. Paris Ticaret ve Sanayi Odası (Paris CCI) ile işbirliği içinde ve Paris'teki faydalı örneklerin İstanbul'a uyarlanmasıyla olgunlaşan proje, gerekli prosedür tamamlandıktan sonra

geçtiğimiz yıl uygulamaya konuldu.

AB İLE ENTEGRASYON

Paris'teki dijitalleşenler (Les Digiteurs) uygulamasının İstanbul'a transfer edildiği T4D projesi, 'Türkiye-AB İş Dünyası Diyaloğu Programı' kapsamında hibe almaya hak kazandı. Program, Katılım Öncesi Mali Yardım Aracı II (IPA II) kapsamında yürütülüyor. Avrupa Birliği ve Türkiye iş dünyasının aktörlerinin entegrasyonuna yönelik bir uygulamanın hayata geçirilmesi, projenin temel amacı oldu. Türkiye'nin gelecekte AB'ye katılımının hem AB hem de Türkiye için oluşacak fırsat ve zorlukları konusunda daha güçlü bir farkındalık sağlamak da hedeflerden biriydi.

NELER BAŞARILDI?

1 Nisan 2019'da faaliyete başlayan projenin 15 ay sürmesi beklenirken, pandemi sebebiyle son tarih 5 Ocak 2021 olarak güncellendi. Hedeflenen adımların başarıyla gerçekleştirildiği projede şu çıktılar elde edildi:

- İstanbul KOBİ'lerinin dijital ihtiyaçlarına ilişkin görüş belgesi
- Metodoloji transferi ve ortaklık kurma konusunda özel rehber

Proje kapsamında hayata geçirilecek akademi ile 6 günlük eğitim programı gerçekleştirilecek. İşletmeler, dijitalkobim.org adlı sitede kendilerini test edip, dijitalleşme için ilk adımı atabilecek.

- Erken aşama web platformunun (dijitalkobim.org destek yapısının) geliştirilmesi
- Yetkinlik geliştirme programı
- Transfer edilen platformun 'yönetim ve pazarlama' konusunda İTO personelinin eğitimi
- Proje nihai faydalanıcıları için tavsiye belgesi
- İnternette dijitalkobim.org destek yapısının geliştirilmesi

Yazılım ve bilişim artık her sektör için hammadde

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, KOBİ'lerin Dijitalleştirilmesi İçin Eşleşme Projesi'nin final konferansında konuştu. Dijitalleşmenin, pandemiyle birlikte gündemin birinci maddesi olduğuna dikkat çeken Avdagiç, "Dijitalleşmeyi salgından önce başlatanlar, pandemide başlayanlardan çok daha iyi performans gösterdi. Önceki faaliyetleri, onları öne geçirdi. Atılan her adım bu bakımdan önemli. Projeyi de bu çerçevede hayata geçirdik" dedi. Dijital unsurların; yazılım ve bilişimin de her sektörün hammaddesi haline geldiğini vurgulayan Avdagiç, şöyle devam etti:

"Şirketlerin dijital dönüşümde yaşadığı sorunlar benzerlik gösteriyor. Biz de bunu fırsata çevirmeye çalışıyoruz. Bu çalışma devam edecek.



Bu projede işbirliği yaptığımız Paris Ticaret ve Sanayi Odası'nın yönetimine, TOBB'a ve EUROCHAMBRES'a teşekkür ediyor, projede emeği geçenlere şükranlarımı sunuyorum."

MWC BARCELONA 2021

28 Haziran – 1 Temmuz 2021
Barselona – İspanya

CONNECTED
IMPACT
28 June - 01 July 2021

Teknolojinin
buluşma
noktası

Mobil Teknolojilerin Yenilikleri

MWC Barcelona 2021 Fuarı'nda Buluşuyor

MWC Barcelona 2021

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m2 alanda 8 Salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 198 ülkeden 109.000'i aşkın ziyaretçi
- 7.900 CEO ve 3.640 uluslararası medya mensubu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Millî İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

Fuar Katılımına İlişkin Sunulan Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

Katılım Bedeli

Minimum stant alanı	: 6m ²
Katılım bedeli	: 12.780 TL/m ²
1.Ödeme	: 1.000 TL x Talep edilen m ² Katılım sözleşmesi ile birlikte
2.Ödeme	: Kalan bedelin %50'si 2 Nisan 2021
3.Ödeme	: Bakiye Bedel 13 Mayıs 2021

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Pelin Karamahmutoğlu / Akif Gönülcü / Gökhan Çapkın

Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 16
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr
gokhan.capkın@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in f t @ / itokurumsal

dijitalkobim.org platformu açılıyor

KOBİ'ler için destek yapısını bünyesinde barındıran web platformu geliştirildi. İTO üyeleri platforma ocak ayından itibaren <https://dijitalkobim.org> adresinden erişebilecek. Platform, mikro, küçük ve orta büyüklükteki işletmelerin, ister imalat sektöründe ister hizmet sektöründe olsun, hedef pazarlarını da gözетerek çeşitli hizmetler sunacak. Web sitesi üzerinden şu 9 hizmeti almak mümkün olacak:

- Web tabanlı dijital olgunluk (seviye) değerlendirme aracı
- Dijital dönüşüm rehberi (e-yayın olarak)

- Etkinlik ve eğitimler için çevrimiçi-çevrimdışı video paylaşım aracı
- KOBİ'lerin eğitim ve etkinliklere erişebileceği etkinlik yönetim aracı
- İTO Dijital Dönüşüm Akademisi (6 günlük eğitim programı)
- Faydalı çözümlerin sergileneceği vitrin alanı
- Ulusal ve uluslararası kuruluşların özel teklif ve hizmetlerinin olacağı küresel ortaklıklar
- Birebir danışmalık
- Farkındalığı artıracak makale, haber ve diğer yayınlar

Final konferansı

KOBİ'lerin Dijitalleştirilmesi İçin Eşleşme Projesi'nin finalinde, 16 Aralık'taki kapanış konferansında 'Dijital Kobim Platformu Lansmanı' gerçekleştirildi. Web üzerinden canlı yayımlanan konferansın açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç yaptı. Daha sonra AB Türkiye Delegasyonu Ekonomi Müsteşarı, Ticaret ve Diğer AB Politikaları Bölüm Başkanı Bartosz Przywara, EUROCHAMBRES TEBD Proje Direktörü Oya Ersöz, CCI Paris-Ile-de-France Proje Yöneticisi Pascale Caux, projenin faydalarına dikkat çekti. Proje ekibinden Emre Köseoğlu, Çağdaş Özemiş ve Onur Bayramoğlu'nun sunumlarından sonra bir de panel düzenlendi. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nden Doç. Dr. Oğuz Demir'in moderatörlüğündeki panelde Harvard Business Review Türkiye Genel Yayın Yönetmeni Serdar Turan ve CCI Paris-Ile-de-France Proje Yöneticisi Kevin Bordas, dijitalleşmenin gerekliliğini örneklerle açıkladı.

BAŞSAĞLIĞI

Odamız 13. 14. ve 16. Dönem Meclis Üyesi,
İSO Eski Yönetim Kurulu Üyesi,
İSTOÇ Yönetim Kurulu Başkanı

NAHİT KEMALBAY'I

Kaybetmenin derin üzüntüsü içindeyiz.
İTO camiası olarak, merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine ve iş âlemimize, sabır ve başsağlığı diliyoruz.
Allah rahmet eylesin. Mekânı cennet olsun.





‘Büyükelçiler konuşuyor’

Diplomatlarla programlar devam edecek

Programın açılışında konuşan İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti’nin Türkiye için stratejik önem arz ettiğini ve yüzlerce yıllık bir birlikteliğin söz konusu olduğunu söyledi. Prof. Dr. Oğurlu, KKTC’nin uluslararası entegrasyonu için Türkiye’nin tüm kurumları ile çalışması

gerektiğini vurguladı. Oğurlu, Bosna Hersek Ankara Büyükelçisi ile başladıkları ‘Büyükelçiler Konuşuyor’ programlarını Macaristan Büyükelçisi ve KKTC İstanbul Başkonsolosu ile sürdürdüklerini hatırlatarak, “Türkiye’de görev yapan diplomatları bundan sonra da düzenli olarak üniversitede ağırlamaya devam edeceğiz” dedi.

İstanbul Ticaret Üniversitesi tarafından online düzenlenen ‘Büyükelçiler Konuşuyor’ etkinlik serisinin üçüncüsüne, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) İstanbul Başkonsolosu Semiha Birand Çınar konuk oldu.

HAMİT KARDAŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi tarafından düzenlenen ‘Büyükelçiler Konuşuyor’ etkinlik serisinin üçüncüsüne konuk olan Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) İstanbul Başkonsolosu Semiha Birand Çınar, Kıbrıs’ın uluslararası entegrasyonunu anlattı. Çınar, Kıbrıs’ın 1571’den 1900’lerin başına kadar Osmanlı’ya bağlı olduğunu hatırlatarak, çok sayıda tarihi eser bulunan adanın birçok medeniyete ve kültüre ev sahipliği yaptığını kaydetti. Başkonsolos Çınar, 1960’ta ortaklık esasına dayanan bir cumhuriyet kurulduğunu, kabinede ve diğer kurumlarda nüfusa göre dengeli bir dağılım gerçekleştiğini söyledi. Türkiye, Yunanistan ve İngiltere’nin adada garantör devletler olduğunun altını çizen Çınar, bunun cumhuriyetin sorunlarını çözmeye yetmediğini ve Rumların silahlanarak Yunanistan’a bağlanma talepleri için saldırılar gerçekleştirdiğini kaydetti.

istekleriyle olmadı, şartlar onları buna zorladı. 1963’ten beri izolasyonlar da artarak devam ediyor. Birçok uluslararası kuruluş söz vermesine rağmen verilen sözler tutulmadı. İzolasyonlar verilen sözlere rağmen kaldırılmadı.”

KÜLTÜREL MİRAS TÜM DÜNYAYA AİT

KKTC’de çok sayıda kültürel miras eserinin bulunduğunu anlatan Çınar, “Bu miras sadece KKTC’ye değil, tüm dünyaya aittir. Dünyanın bu mirasa sahip çıkması için işbirliği yapılmalı. KKTC, hiçbir yardım almadan bu kültürel mirası korumaya yönelik çalışmaları tek başına yürütüyor” dedi.

Kapalı Maraş konusuna da değinen Çınar, buradaki yapıların uzun yıllardır çürümeye terk edildiğini, ancak son dönemde alınan açılma kararının olumlu olduğunu söyledi. Çınar, Kapalı Maraş bölgesinin açılmasının hukuka aykırılık teşkil etmediğinin altını çizdi.

YARIŞMALARA KATILAMIYORUZ

İzolasyonun kültür-sanat alanında da ciddi olumsuzluklara yol açtığına dikkat çeken Çınar, Kıbrıslı Türk sanatçı ve sporcuların bu nedenle uluslararası yarışmalara katılamadıklarını söyledi. Çınar, “İzolasyonlar nedeniyle KKTC’deki birçok önemli yetenek kendisini gösteremiyor” dedi. Başkonsolos Çınar, her şeye rağmen KKTC’de önemli gelişmeler gerçekleştiğini ve adanın Türk kısmının bir eğitim üssü olduğunu hatırlattı.

İZOLASYONLAR SÜRÜYOR

Çınar, KKTC’nin 15 Kasım 1983’te kurulduğunu ve bugün 37 yaşında olduğunu hatırlattı. Kıbrıs’ta çözüme dair tüm planların onaylanmasında Rumların isteksiz olduğunu, 2004’teki Annan planının ise Rumların oylarıyla reddedildiğini ifade eden Çınar, şunları söyledi: “Kıbrıslı Türkler 37 yıldır kendi kendilerini yönetiyor. Ancak bu onların



İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN ORGANİZASYONU İLE
İÇERİK SEKTÖRÜNÜN AMERİKA KITASINDAKİ EN ÖNEMLİ ETKİNLİĞİNDE
SEKTÖR PROFESYONELLERİ BULUŞUYOR

NATPE MIAMI SANAL

- 58 yıllık tecrübesiyle Amerika kıtasının içerik sektöründeki lider buluşma noktası
- Dijital sunumlarla küresel pazara erişme imkanı
- Yılın ilk önemli içerik fuarı
- 850 üst düzey sektör temsilcisinin katılımı
- Sektörün geleceğine yönelik konferans programları

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- İstanbul Ticaret Odası’nın Desteği ile Firma Kayıt Ücreti 3.500 TL
- Her firmaya 5 temsilci için kayıt imkanı
- Katılımcı firma bilgileri logosu ve tanıtım videosunun yayınlanması
- Online ikili görüşme hizmeti ve randevu temini
- Türkiye ülke sunumunda firma projelerinin tanıtılması

ÖDEME PLANI

Hesap adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube kodu : 055
TL hesap no : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemelerin firma hesabından, tam firma unvanı ve “NATPE Miami Sanal Fuar Organizasyonu” ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.
- Katılım bedelinin başvuru talebi ile birlikte iletilmesi gerekmektedir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



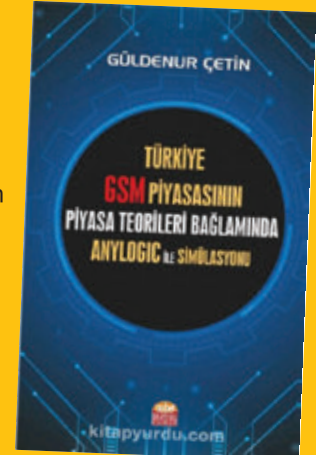
Begüm Ece / Mine Güneş

Tel : 0212 455 65 03 / 455 61 06
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : begum.ece@ito.org.tr / mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Akademisyenden yeni kitap

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İktisat Bölümü’nden Dr. Öğr. Üyesi Güldenur Çetin’in hazırladığı ‘Türkiye GSM Piyasasının Piyasa Teorileri Bağlamında Anylogic ile Simülasyonu’ kitabı, Nobel Bilimsel Eserler Yayınevi tarafından yayınlandı. Kitapta, Türkiye GSM piyasasının işleyişi ve yapısı açıklanırken, aynı zamanda piyasanın rekabet yapısı da



piyasa teorileri bağlamında değerlendirilerek inceleniyor. Çalışmada GSM piyasasının işleyişini anlayabilmek ve açıklayabilmek için öncelikle kuramsal arka plana yer verilerek, konu teorik olarak ele alınıyor. Türkiye GSM piyasasının yapısı ve piyasa aktörlerinin daha iyi anlaşılabilmesi açısından öncelikle piyasa kavramı ve iktisadi piyasa teorilerinin açıklaması yapılıyor.



Devirde zorlanan büyükler©

Son dönem aile şirketlerinde giderek kronik hal alan sorunlardan biri de devir sıkıntısıdır. Kurucuların devirde zorlandıkları biliniyor. Ancak bizim gibi hızlı gelişmekte olan ülkelerde aile şirketleri de hızla gelişiyor ve büyüyor. Burada sorun, özellikle kurucu kişilerin büyük zorluklarla bir yerlere getirdikleri işlerini, kurumlarını kendi elleriyle çocuklarına veya yeni kuşak temsilcilerine aktarmada, devir etmekte tereddüt yaşamalarıdır. Esasen devir sürecinin sıkıntılı olduğu, gerek devir edenler, gerekse devir alanlar bakımından kimi sorumluluklar gerektirdiği biliniyor. Ancak şirketlerin işlerinin maddi açıdan çok iyi veya çok kötü gitmesi, sorumluluğu verip yetkide direnmesi, uygun kişiliklerin olmadığı düşüncesi, işlerin kötüye gideceği endişesi ve benzeri nedenler işlerin devrini geciktirebiliyor.

Birinci kuşağın liderlik ısrarı

Öyle örneklerle karşılaşıyoruz ki, aile uyumu sanki. Yani kurucular dünyanın sonuna kadar genç, dinamik ve işin başında olacaktı gibi hareket edebiliyorlar kimi zaman. Buna karşılık kimi yeni kuşaklar da sanki hiç işin başına geçemeyecekmiş gibi mümkün olduğunca sorumluluktan kaçıp, günlerini gün etmenin derdinde olabiliyorlar. Böylece yeni kuşaklar kimi zaman işten ve işin gereklerinden uzak yetiştiriyor. Sonuçta 80 yaşını geçtiği halde kısmi zihinsel sorunlar, hafıza sorunları yaşamasına rağmen kurucu ortakların vazgeçilmez liderlikleri yanında bu liderlerin varlığı nedeniyle hiçbir uygulamanın içinde yer almayan yeni kuşaklar, iki kutuplu bir sorunun ortığı olabiliyorlar. İlk kuşak devir etmede, diğeri devir almakta zorlanır. Bu durumda kuşaklar kendi dertlerine düştiklerinden kurum ortada kalabiliyor.

Daha vahim olanı, birinci kuşak ısrarla liderliğini bırakmamak için yıllardır birlikte olduğu profesyonelleri kullanabiliyor, zorlayabiliyor. Yeni kuşaklar ise genellikle danışmanları, avukatları ve arabulucuları yanına alarak kurumsallaşma arayışı ile işin üstesinden gelmeye çalışıyorlar.

Dünyada, şirkette, ailede kalıcı olmadığımız unutulmamalı. Nasıl ki, vaktiyle kendinize inandınız, güvendiniz. Sonra çok çalıştınız. Sonra süreklilik sağlamak için insanlarla birlikte çalıştınız. Onları aynı amaçlar etrafında topladınız. İsrarcı oldunuz ve işletmede başarıya ulaştınız. Bunu kardeşlerinizden, çocuklarınızdan, yeğenlerinizden de esirgememeniz gerekir. Onları doğdukları gün gibi bebeklik halleriyle görmekten vazgeçip, farklı birer kişilik olarak yetiştirmeli, onların beceri ve yeteneklerine inanmalısınız. Daha da önemlisi gençleri zaman yitirmeden yaşları, yetenekleri, istekleri, becerileri çerçevesinde kendi işletmenizde veya başka bir işte mutlaka yetiştirmelisiniz.

Yeni kuşaklar için asıl zenginlik

Tabii ki bu süreçte yeni kuşaklara da çok büyük görevler düşüyor. Yaşları ne olursa olsun özellikle kurucu kuşağın el üstünde tutulması, rehberliklerinin ışığından, altın değerinde olan deneyimlerinden her fırsatta yararlanılması, belki de en önemli zor ve sıkıntılı dönemlerinde de onları destekleyici olarak onların yanlarında yer alınması, saygıda kusur edilmemesi, dualarının alınması... Bütün bunlar yeni kuşaklar için, işletme için, aile için çok çok önemli ve kaybedilmemesi gereken asıl zenginliktir.

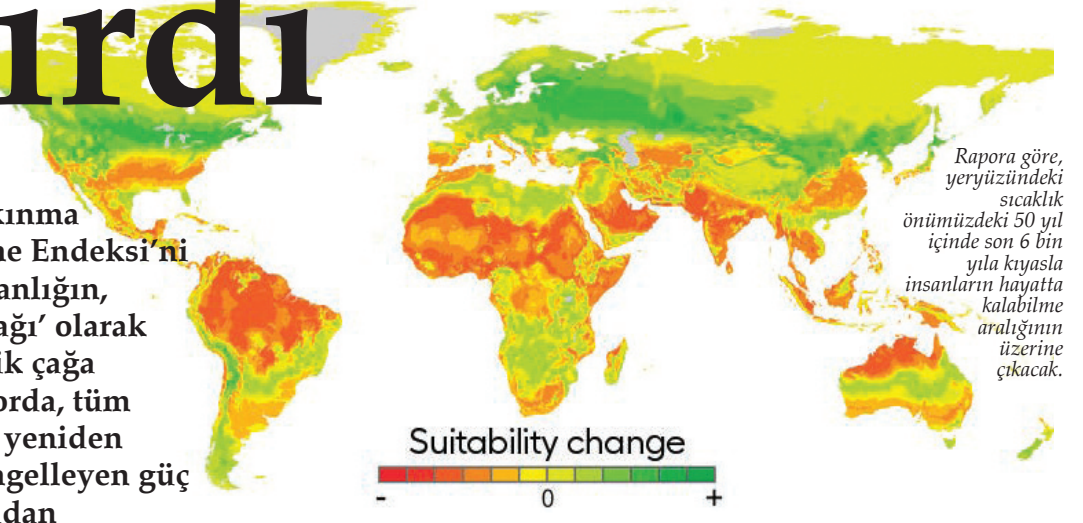
Aile şirketlerinin gençleri, küçük yaştan itibaren iş ile yüz yüze gelmeli, işin içine girmeli, ticarete, üretime, pazarlamaya aşina olmalı. Üretimdeki makinelerin sesine, ticaretin pratik inceliklerine, pazarın tozuna tanık olmalı, bunları yaşamalıdır. Yoksa tüm bunları kuş bakışı geçip, sadece bunların nemalarından faydalanan bir konumda olurlar. Gençlerin her birinin farklı niteliklerde olduğunu kabul etmeliyiz. Nasıl ki, her birine farklı isimler koyuyoruz. O halde onların farklı kişilikler olarak hem akademik hem uygulama bakımından yetiştirmeli, alabildikleri oranda yetki ve sorumluluk almalıları gerekli ve önemlidir.

Dünya antroposen* çağına girdi

*(İnsan Zamanı)



Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı'nın İnsani Gelişme Endeksi'ni yayımladığı raporunda, insanlığın, 'Antroposen' veya 'İnsan Çağı' olarak adlandırılan yeni bir jeolojik çağa girdiğine işaret edildi. Raporda, tüm ülkelerin ilerleme yollarını yeniden tasarlamaları, dönüşümü engelleyen güç ve fırsat eşitsizliklerini ortadan kaldırmaları çağrısında bulunuldu.



Rapora göre, yeryüzündeki sıcaklık önümüzdeki 50 yıl içinde son 6 bin yıla kıyasla insanların hayatta kalabilme aralığının üzerine çıkacak.

Türkiye insani gelişmede en yüksek kategorideki yerini korudu

Türkiye, 2019 yılını kapsayan İnsani Gelişme Endeksi'nde (IGE) 189 ülke arasında 54'üncü sıraya yükseldi ve "çok yüksek insani gelişme" kategorisindeki yerini korudu



2018
IGE değeri
0,806

Sıralamadaki yeri
59

İnsani gelişmedeki ilerlemenin ölçütü olan endekste, **Türkiye son 29 yılda %40,7'lik artış kaydetti**

2019
IGE değeri
0,820

Sıralamadaki yeri
54

Türkiye, "çok yüksek insani gelişme" kategorisindeki yerini korudu

İNSANİ GELİŞME ENDEKSİ

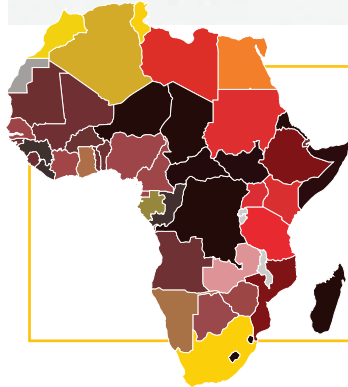
IGE / İlk 7 ülke
IGE / Son 5 ülke

SON 29 YILDA

Beklenen yaşam süresi 13,4 yıl artarak 77,7'ye yükseldi
Ortalama öğrenim süresi 3,6 yıl artarak 8,1'e, beklenen öğrenim süresi ise 7,7 yıl artarak 16,6'ya ulaştı
Kişi başına GSMH %121,4 arttı

İNSANİ GELİŞME ENDEKSİ NEDİR?

Uzun ve sağlıklı yaşam, bilgiye erişim ile kabul edilebilir bir yaşam standardı gibi 3 temel boyutta ortalama insani gelişme düzeyinin uzun vadeli takibi sonucunda oluşturuluyor



Afrika listenin en altında

İnsani Gelişme Endeksi'nde (IGE) ilk sırayı 0.957'lik değerle Norveç aldı ve zirvedeki yerini korudu. Geçen yıl kaydettikleri IGE değeriyle listenin en altında

yer alan ülkeler ise 0.394'lük değerle Nijer, 0.397'lik değerle Orta Afrika Cumhuriyeti, 0.398'lik değerle Çad, 0.433'lük değerle Güney Sudan, 0.433'lük değerle

Burundi, 0.434'lük değerle Mali, 0.452'lik değerle Sierra Leone ve Burkina Faso, 0.456'lik değerle Mozambik ve 0.459'luk değerle Eritre olarak sıralandı.

BİRLEŞMİŞ Milletler Kalkınma Programı (UNDP) tarafından 'Önümüzdeki Sınır: İnsani Gelişme ve Antroposen' başlıklı 2020 İnsani Gelişme Raporu yayımlandı. Geçen yılın verileri baz alınarak hazırlanan raporda, Eşitsizliğe Uyarlanmış İnsani Gelişme Endeksi, Toplumsal Cinsiyete Dayalı Gelişme Endeksi, Toplumsal Cinsiyet Eşitsizliği Endeksi ile Çok Boyutlu Yoksulluk Endeksi yer aldı. Ülkelerin resmi istatistik kurumlarından ve güvenilir uluslararası kurumlardan elde edilen veriler ışığında hazırlanan İnsani Gelişme Endeksi (IGE), uzun ve sağlıklı yaşam, bilgiye erişim ile kabul edilebilir bir yaşam standardı gibi üç temel boyutta ortalama insani gelişme düzeyinin uzun vadeli takibi sonucunda oluşturuldu.

GEZEGENE ETKİ

Raporda, bu yıl ülkelerin karbondioksit emisyonları ve madde ayak izini hesaba katan deneysel nitelikte yeni bir insani gelişme endeksi de yer aldı. 'Gezegensel Baskılara Uyarlanmış İGE'nin yeni bir küresel tablo ortaya koyduğuna dikkat çekilen raporda, 50'yi aşkın ülkenin çok yüksek insani gelişme grubundan düştüğü ve bu durumun ülkelerin fosil yakıtlarla madde ayak izine bağımlılığını yansıttığı ifade edildi. Raporda, hiçbir ülkenin gezegen üzerinde ağır baskı oluşturmadan çok yüksek insani gelişmeyi henüz başaramadığı aktarıldı.

İnsanlığın, 'Antroposen' veya 'İnsan Çağı' olarak adlandırılan yeni bir jeolojik çağa girdiğine işaret edilen raporda, tüm ülkelerin ilerleme yollarını yeniden tasarlamaları, dönüşümü engelleyen güç ve fırsat eşitsizliklerini ortadan kaldırmaları çağrısında bulunuldu

SALGIN SON DEĞİL

Yeni tip koronavirüs (Covid-19) salgınından önceki döneme ait verilere dayalı olarak insani gelişmenin durumunu ortaya koyan raporda, insanların doğa üzerindeki baskısının sona ermemesi halinde küresel salgın dünyanın karşılaştığı son kriz olmayacağı belirtildi.

Türkiye 54'üncü sırada

Dünyada en çok bilinen kalkınma göstergelerinden biri olan endekse göre Türkiye, 0.820'lik değerle 189 ülke arasında 54'üncü sıraya yükseldi ve bu değerle 'çok yüksek insani gelişme' kategorisindeki yerini korudu. Türkiye, geçen yıl yayımlanan raporda da 59'uncu sırada yer almış ve ilk kez 'çok yüksek insani gelişme' kategorisine girmişti.



Radyasyona kalkan 'bor kompozit'

teknopark
istanbul

MİLLİ SANAYİ
İÇİN GÖREVE

112



Uçaklara koruma

Uçakların 26 bin feet'e (8 km) ulaştığında radyasyonun 15 kat arttığını belirten Tamer Çiçekçi, "Uçak kabinlerinde kozmik radyasyona karşı korunma bulunmuyor. Ürettiğimiz özel kompozit alaşımlar ile pilot ve kabin personeli dahil tüm yolculara koruma sağlayacağız" şeklinde konuştu.

Turing Kimya (Turing Chemical Industry-TCI), bor minerallerini kullanarak, dünyanın ilk kurşunsuz radyasyon koruma kalkanını üretti. 'Anti-rad' adı verilen kompozit malzeme, radyasyonu absorbe ettiği için zararlı değil. Türk malı radyasyon kalkanı, kurşun bazlı koruma çözümlerinin yerini almaya hazırlanıyor.

SOYHAN ALPASLAN

TURING Kimya (Turing Chemical Industry-TCI), bor minerallerinden radyasyon geçirilmeyen kompozit malzeme üretti. 'Anti-rad' adındaki termoplastik malzeme, kurşundan 8'de 1 oranında daha hafif ve

radyasyonu kurşun gibi geri yansıtmıyor, absorbe ediyor. Hafif, sağlıklı ve düşük maliyetli radyasyon koruma plakası, mühendislerimizce yerli malzemelerden üretildi. Turing Kimya; X ve gama gibi farklı frekanslı ışınlar için değişik alanlarda kullanılan ürünler geliştiriyor. Cep telefonlarında, duvar boyalarında, uçak kabinlerinde, tekstil dokularında kullanılan bu kompozit malzemeler iyonlaştırıcı olmayan radyoaktif ışınlarla karşı koruma sağlıyor. İstanbul Ticaret'in sorularını Turing Kimya'nın kurucularından işletmecisi ve girişimci Tamer Çiçekçi cevapladı.



KURŞUNDAN 8 KAT HAFİF

İnovasyonunuzu tanıtır mısınız?

Eti Maden'in de çalışmalarımıza verdiği destekle bor minerallerinden, radyasyon geçirilmeyen kompozit malzeme ürettik. 'Anti-rad' adını

verdiğimiz bu eşsiz termoplastik malzeme, kurşundan 8 kat daha hafif. En önemlisi radyasyonu kurşun gibi geri yansıtmayıp, absorbe ettiği için sağlıklı. Türk malı radyasyon koruma plakası, mühendislerimizce bor minerallerinden üretildi. İstanbul Teknik

Üniversitesi'nin (İTÜ) laboratuvarlarında başladığımız çalışmalarımızı ticarileştirmek, şirketimizi kurmak ve sağladığı habitatın pozitif etkilerinden yararlanmak için Teknopark İstanbul'a taşındık. Global patent başvurularımızı 2020 Mayıs ayında yaptık.

İŞINLARDAN KORUYAN BOYA

Diğer ürünleriniz neler?

Firmamız, X ve gama gibi farklı frekans ışınları için farklı alanlarda kullanılan ürünler geliştirdi. Cep telefonlarında, duvar boyalarında, uçak kabinlerinde, tekstil dokularında kullanılan bu farklı kompozit malzemeler, iyonlaştırıcı olmayan radyoaktif ışınlarla karşı koruma sağlıyor.

YAPAY RADYOAKTİVİTE

Radyoaktivite hayatımızın ne kadar içinde?

Nükleer santrallerden röntgen ve diagnostik radyoloji gibi tetkiklerin yapıldığı hastane odalarına, uydulardan cep telefonlarına, uçaklardan Wi-Fi cihazlarına kadar radyasyon hayatımızın çok içinde. Radyasyon miktarına göre kullanım ölçüsü belirlenen kurşun bazlı çözümler de hayatımızın bir parçası. Bir nükleer reaktörde 4.5 metre kalınlığında kurşun tabakalarla güvenlik duvarı oluşturuluyor.

ÇOK YÜKSEK KNOW-HOW

Dünyada kurşun kullanımı ne yönde?

Dünya Sağlık Örgütü (WHO), Avrupa Birliği (AB) kurşun kullanımını yavaş yavaş bitirmek için çeşitli çalışmalar yaparken, Türkiye'den know-how'ı çok yüksek bir ürün çıktı. Bir uyduda, uçakta, askeri bir araçta kurşunun yerine ondan 8 kat daha hafif bir koruma kalkanının getireceği katma değer çok yüksek olacak. 5G teknolojisi ile iletişim sektöründe büyük bir pazar oluştu. Bor bazlı malzeme, 5G'nin oluşturacağı radyasyondan korunmada, önemli bir rol üstlenecek.

'MADE IN TÜRKİYE' KORUMASI

Global pazar 'Anti-rad' ile ilgili ne biliyor?

Türkiye, nükleer enerjiye karşı korunmada büyük bir stratejik güce sahip olacak. Türkiye Atom Enerjisi Kurumu'ndan (TAEK) 'Anti-rad' için Radyasyon Geçirgenlik Belgesi aldık. 'Anti-rad'ı Türkiye markası yapmak ilk hedefimiz. Türkiye'de devlet kurumlarıyla, radyasyonla alakalı tüm kurumlarla temas halindeyiz. 'Anti-rad'ı dünya pazarına taşımak için ölçeklendirme çalışmaları yapıyoruz.

Global patent başvurumuzu 2020'nin mayıs ayında yaptık. Buluşumuzu dünyaya tanıtır, standart bir ürün olarak kullanılmasını sağlayacağız. Eş zamanlı olarak, üretim ve satışını da global pazara çıkarmayı planlıyoruz. Yurt dışında sanayideki özel sektör temsilcileri ile görüşüyoruz.

Nükleer santrallere 'bor' koruması

Çiçekçi, bor güvenlik kalkanının nükleer felaketlerin yıkıcı etkilerinin önüne geçeceğine dikkat çekerek, şu bilgiyi verdi: "Nükleer santrallerdeki patlamalarda kurşun, radyoaktiviteyi büyük bir hızla çevreye dağıtır. Tüm nükleer santrallerde olduğu gibi Çernobil de 4.5 metre kalınlığındaki kurşun duvarlarla kaplıydı. Patlamada bu duvarlar radyoaktiviteyi çevreye yansıttı. 'Anti-rad' güvenlik kalkanı, radyoaktiviteyi absorbe ediyor, içine çekip hapsediyor. Böylece patlama, sızıntı gibi tehlikeli durumlarda çok daha etkili olacak."

40 milyon dolarlık kurşun ithalatına son

Tamer Çiçekçi, 'Anti-rad'ın, Türkiye'nin yıllık 40 milyon dolarlık kurşun ithalatını sonlandıracağına dikkat çekerek, şunları söyledi: "Ürünümüz, sert kalkan ve esnek kalkan olarak kullanıma hazır. Tıp alanında ithal, ağır ve oldukça tehlikeli kurşun levhaların yerini hızla alacak. Yerli, sağlıklı, hafif ve en önemlisi kurşun ile kıyaslanamayacak kadar avantajlı bir ürün. Dünya genelinde 1.1 milyar dolar değerinde bir pazara hitap ediyor. Kolaylıkla seri üretime geçebiliriz."

GSM kalkanı

Turing Kimya, uyurken veya dinlenirken telefonun radyasyon etkisinden korunmak için bir aparat geliştirdi. Bu aparat radyasyonun yayılmasını engelliyor.



Radyasyonu önleyen boya

Wi-Fi, baz istasyonları, telefonlar, mikrodalga fırın ve dışarıdan gelen radyasyon ışınlarını önleyen boyalar iyonlaştırıcı olmayan radyasyonu önüyor.



TEXWORLD PARIS

Dijital Platform

1 Eylül 2020 - 28 Şubat 2021

İSTANBUL TİCARET ODASI DESTEĞİ İLE

Dünyanın Tekstil Sektörü 1 Eylül 2020 - 28 Şubat 2021 Tarihleri Arasında Dijital Platformda Buluşuyor.

1960'lı yıllardan itibaren uluslararası fuarlara firmalarımızın katılımını sağlayan İstanbul Ticaret Odası, etkin dijital platformları reel sektörümüze sunuyor.

Her yıl; Şubat ve Eylül ayında Paris'te düzenlenen Texworld tekstil dünyasının profesyonellerini "Texworld Dijital Platform"da buluşturuyor.

Neden Texworld Dijital Platform?

- Fiziki fuarlarda elde edinilen iş birliği imkanlarının devamı,
- Uzun yıllardır Texworld'ün kaynağında bulunan katılımçı ve ziyaretçiler ile tekrar görüşme imkanı,
- Sektörün trendlerini yaşayabilme,
- Messe Frankfurt'un ve Foursource B2B'nin zengin verileri ile oluşturulan platformda doğru alıcıya erişim,
- Katılımcıların ziyaretçilerine ulaşabilme olanağı,
- Online görüşme imkanı,
- Profesyonellerin 6 ay dijital platforma erişimi,

İstanbul Ticaret Odası ile Texworld Dijital Platform'da yer alın.
Dijital Platformda İhracat ve İş Birliklerine devam edin.

Katılım Bedeli: 4.725 TL

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler firma hesabından, tam firma ünvanı ve "Texworld Paris Dijital Platform" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

İletişim

Gülün Gürsoy
Telefon : 0212 455 61 17
E-posta : gulun.gursoy@ito.org.tr
GSM : 0530 151 42 33

Ruken Ayata Boztaş

Telefon : 0212 455 65 83
E-posta : ruken.ayata@ito.org.tr
GSM : 0533 959 30 57

Sektör Grupları;

- Kumaş
- Aksesuar
- Kadın-Erkek-Çocuk Giyim
- Deri Mamülleri
- Sallar
- Eşarplar
- Denim Ürünleri

Hava kalitesinin uykuya etkisi

Danimarka Teknik Üniversitesi (DTU) araştırmacıları, hava kalitesinin insan uykusuna etkisini 6 hafta süren bir deneyle inceledi. Amaç, uyku kalitesi ile bağlantılı olarak ortamda oluşan CO2 içeriğinin olumsuz bir etkiye sahip olmaya başladığı anda havalandırmanın ve temiz havanın önemini belgelemek.

AYŞE BAŞAK

DANİMARKA Teknik Üniversitesi (DTU) araştırmacıları, kaliteli ve sağlıklı bir uyku için havalandırmanın önemini, uyuyan deneklerin hazır bulunduğu deneylerde inceledi.

Altı haftalık süre boyunca, 10 denek, denizaltı benzeri bir iklim odasında araştırmacıların tasarladığı bir kapsüle girdi. Bu süre boyunca kapsüldeki tüm hava kalitesi incelendi. Araştırma ekibinden



Doç. Dr. Pawel Wargocki, çalışmanın önemini, "Bu alanda çok az araştırma yapıldı ve şimdiye kadar yapılan çalışmalar, hava kalitesine değil, öncelikle yatak odasındaki ideal sıcaklığa odaklandı" diye açıklıyor.

KOL SAATİ İLE KAYIT

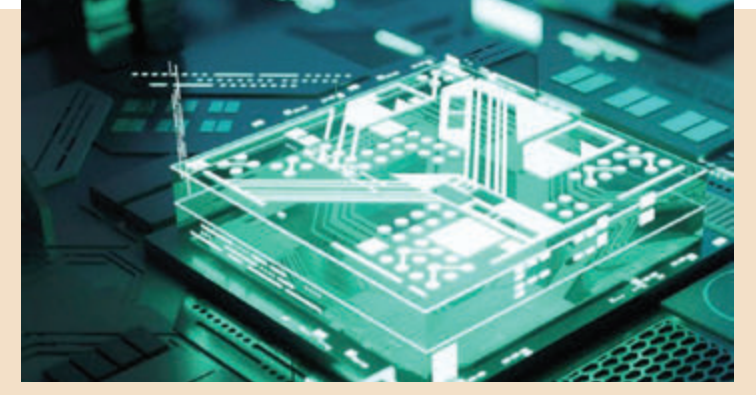
Projenin amacı, uyku kalitesi ile bağlantılı olarak ortamda oluşan CO2 içeriğinin olumsuz bir etkiye sahip olmaya başladığı anda havalandırmanın ve temiz havanın önemini

belgelemek. Uyku kalitesi üzerindeki etkiler, deneklerin ne kadar çabuk uykuya daldığını, gece kaç kez uyandığını ve uykunun hafif, derin veya REM uykusu olup olmadığını ölçebilen bir kol saati ile kaydediliyor.

Doç. Dr. Pawel, "Araştırmamıza dayanarak 800 ppm'nin altındaki seviyelerin olumlu bir etkiye sahip olduğunu söylememiz kesin değil. Ama 1.000 ppm ve daha yüksek seviyelerde uyku kalitesi üzerinde olumsuz bir etki açıkça görünüyor" diyor.

2022'de tamamlanacak

Uyku sırasında CO2'yi ölçen deney bir yıl önce başladı. Diğer alt çalışmalar ile nem, partikül konsantrasyonu ve organik bileşik seviyeleri gibi faktörler de inceleniyor. Tüm alt çalışmaların 2022'de tamamlanmasının ardından araştırmacılar verilerini derleyecek ve bunları bilim dünyası ile paylaşacak.



Işık temelli kuantum bilgisayar geliştirildi

ÇİNLİ araştırmacılar, dünyada ilk kez ışık temelli kuantum bilgisayarı geliştirdiklerini açıkladı. Kuantum bilgisayar, klasik bilgisayarlara göre çok daha hızlı veri işleyebiliyor. Science dergisinde yayınlanan makaleye göre, 'Jiuzhang' adı verilen kuantum bilgisayar, 'kuantum hesaplamanın avantajını' oldukça güvenilir bir şekilde gösterebiliyor.

HIZLI SİMÜLASYON

Kuantum bilgisayarlar, geleneksel bilgisayarlarda çalıştırılması imkânsız olan simülasyonları çok hızlı bir şekilde işliyor. Bu hız sayesinde malzeme bilimi, yapay zekâ ve tıpta büyük atılımlar sağlanabileceği tahmin ediliyor. Jiuzhang, adını tarihi bir Çin matematik metninden alıyor. Gauss bozonu örnekleme adı verilen son derece ezoterik bir hesaplamayı 200 saniyede gerçekleştirebilen bilgisayarın hızına en yakın dünyanın en hızlı klasik süper bilgisayarı Fugaku'nun aynı işlemi yaklaşık 600 milyon yıl süreyle yapabileceği tahmin ediliyor.

'Hacklenemez' iddiası

Çin, özellikle son yıllarda kuantum teknolojisine hakim olabilmek için devasa yatırımlar yapıyor. 2017 yılında uzaya gönderilen Quantum Experiments at Space Scale (QUESS) uydusu, kuantum iletişimi için uzay temelli ilk test platformu olmuştu. Çinli yetkililer, kuantum uydusunun iletişim yönteminin 'hacklenemez' olduğunu iddia ediyorlar. Çin, ayrıca başkent Pekin ile ticari merkezi Şangay arasında 2 bin km uzunluğunda 'kesilmeye dayanıklı' kuantum iletişim hattı kurmaya başladı.

GOOGLE'DAN FARKI

Jiuzhang, Google'ın 53 qubit kuantum bilgisayarının geçtiğimiz seneki rekorunun ardından hemen ikinci sırada bulunuyor. Google, hesaplamada süper iletken materyaller kullanmıştı. Jiuzhang'ın ise hesaplama için 76 fotonu manipüle ettiği yeni bir metot kullandığı belirtiliyor.

SİZ GELMEYİN BİZ GÖNDERELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ

E-imzalı belgenizi internetten gönderelim!



SİDA

Mavi Vatan için hazır

Teknik özellikleri

- 400 km seyir menzili
- Saatte 65 km hız
- Milli kriptolu haberleşme altyapısı
- Gündüz ve gece görüş kabiliyeti



Ares Tersanesi Genel Müdürü Utku Alaç

Meteksan Savunma Genel Müdür Yardımcısı Erdal Torun



Ares Tersanesi ve Meteksan Savunma tarafından geliştirilen ULAQ serisinin ilk ürünü Türkiye'nin ilk silahlı insansız deniz aracının (SİDA) prototipi tamamlandı

"Mavi Vatan"ın gözcüsü yerli SİDA denize iniyor

Çağın ilerisinde yeteneklerle donatılan SİDA, bu ayın sonunda denize inecek

TÜRKİYE'NİN İLK YERLİ VE MİLLİ SİLAHLI İNSANSIZ DENİZ ARACI SİDA

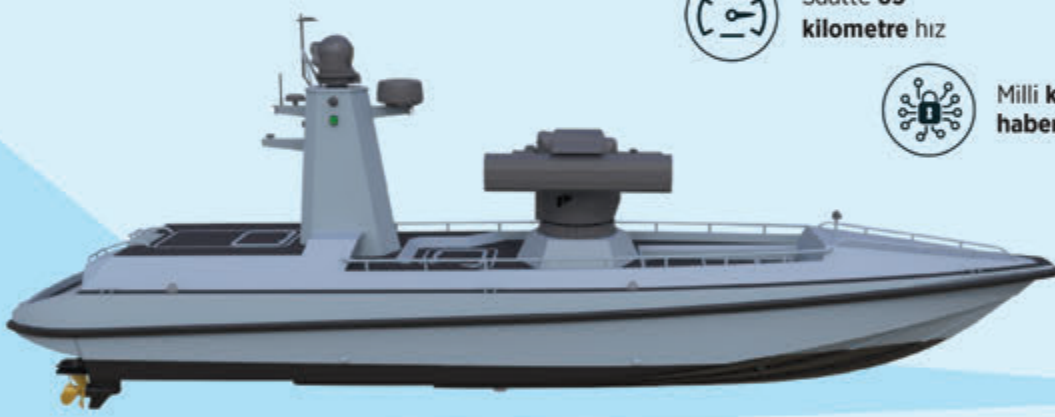


400 kilometre seyir menzili

Saatte 65 kilometre hız

Milli kriptolu haberleşme altyapısı

Gündüz ve gece görüş kabiliyeti



Karadan karargah komuta merkezinin yanında mobil araçlarla ve uçak gemisi, firkateyn gibi yüzer platformlardan da komuta edilebiliyor



Keşif, suüstü harbi, asimetrik harp, silahlı eskort, kuvvet koruma, stratejik tesis güvenliği, gözetleme ve istihbarat gibi görevlerin icrasında etkin rol alacak



Farklı operasyonel hareket ihtiyaçlarına cevap verebilecek şekilde füze sistemlerini barındırıyor



SİDA, farklı haberleşme ve istihbarat sistemleri ile donatılabilecek



IHA, SIHA, TIHA'lar ve insanlı hava araçları ile müşterek hareket kabiliyetlerine sahip olacak



Elektronik harp ortamında düşman birliklerinin haberleşme muharebe sistemini karıştırma gibi özelliklere sahip



Türkiye, Mavi Vatan'ı insansız deniz araçlarına emanet etmeye hazırlanıyor. Ares Tersanesi ve Meteksan Savunma tarafından geliştirilen, yerli ve milli 'Silahlı İnsansız Deniz Aracı' (SİDA) tanıtıldı. Yapay zeka ile gözetleme yapabilen SİDA, gerektiğinde taarruza geçebilecek şekilde tasarlandı.

YAPIMINA üç yıl önce başlanan 'Silahlı İnsansız Deniz Aracı' (SİDA), Türkiye'nin deniz gücüne büyük katkı sağlayacak. ULAQ serisinin ilk ürünü olan SİDA, milli kriptolu haberleşme altyapısına, 400 kilometre menzile, 65 kilometre süratine ek olarak gece gündüz görüş kabiliyeti ile de öne çıkıyor. SİDA, bu ayın sonunda denize inecek, atış testleri ise mart ayında gerçekleştirilecek. Gelişmiş kompozit malzemeden üretilen SİDA, karadan, mobil araçlarla ve uçak gemisi gibi platformlardan da kontrol ediliyor. Keşif, suüstü harbi, asimetrik harp, silahlı koruma, kuvvet koruma, stratejik tesis güvenliği, füze sistemleri, gözetleme, muharebe sistemini kanştırma ve istihbarat gibi görevlerde etkin rol alması bekleniyor. SİDA'lar, IHA, SIHA, TIHA'lar ve insanlı hava araçları ile müşterek hareket kabiliyetlerine de sahip olacak. SİDA, sadece uzaktan kontrol edilen bir insansız deniz aracı olmanın haricinde, yapay zeka ve otonom davranış özellikleriyle donatıldı.

DENİZLERDEKİ YENİ GÖZÜMÜZ

Ares Tersanesi Genel Müdürü Utku Alaç, SİDA ile ilgili son gelişmeleri anlatırken, Ege ve Akdeniz'de sağlanacak askeri üstünlüğü şöyle özetledi: "SİDA ile istihbarat toplayabilecek, hem de güdümlü mermi angajmanı

yapabilecek bir araca sahip olacağız."

BİR ÖRNEĞİ YOK

SİDA'nın dünyada bir başka örneği olmadığını söyleyen Alaç, şu bilgiyi verdi: "Ege'deki karasuları problemlerinde, çok sıklıkla yaşanan kayalık krizlerinde, bu alanlarda çok daha rahatlıkla görev yapabilecek ve radar imzası denilen düşman kuvvetleri tarafından görülmesi çok düşük olasılıklı olan bir araç üretmeyi hedefledik. SİDA, adaların arkasını izleyen bir göz olacak. İnsansız araçlarda özellikle yerli ve millilik çok önemli. Bu, aslında bir deniz aracından çok silah."

İnsansız araçların son dönemlerde Türkiye'ye ayrı bir güç kattığını belirten Alaç, "Martta ROKETSAN güdümlü mermileri ile atış testlerini gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. Öncelikli isteğimiz TSK'nın hizmetine girmesi. Üretim kapasitesinde yüksek sayılarda da bunu sağlayabiliriz" dedi.

ELEKTRONİK HARP

Meteksan Savunma Genel Müdür Yardımcısı Erdal Torun ise SİDA'nın elektronik harbe dayanıklı olarak inşa edildiğini söyledi. Torun, "GPS kanştırılmalara karşı sistemleri bu platformda yer alacak. Kendimize özgü, kendimizin kontrol edebildiği bir sistem. Milli olarak inşa ettik. Türkiye'nin ilk insansız silahlı deniz aracı ülkemize büyük bir güç katacak" dedi.

FAALİYET BELGENİZ 3 FARKLI DİLDE

www.ito.org.tr'de

Faaliyet belgenizi İngilizce, Fransızca ve Almanca olarak, kolayca e-imzalı alabilirsiniz.



İSTANBUL TİCARET ODASI

444 0 486

ito.org.tr

[/itoturumsal](https://www.facebook.com/itoturumsal)

Ülkesi adına hikaye yazan adam; Selçuk Bayraktar

Selçuk Bayraktar. Karadeniz kökenli olsa da İstanbul Sarıyer doğumlu. Özdenir Bayraktar'ın oğlu. Recep Tayyip Erdoğan'ın kızı Sümeyye Hanım ile evli. 41 yaşında, mühendis. Ülkesinde başardıklarından dolayı ünü sınırları aştı. Azerbaycan'da bile 'milli kahraman' diye biliniyor. Haksız da değiller, yaptığı ile mücadelenin kaderini değiştirmede kritik bir rol oynadı. Geçtiğimiz hafta kutlanan 'zafer' kutlamalarında çokça gündeme geldi ve eseri resmi geçitte boy gösterdi. Başardığının merkezinde tek bir iş var; insansız hava aracı. Diğerlerinin tümü bunun çevresinde ve bunu destekleyici mahiyette. Yaptığı işi en iyi şekilde yapma gayretinde. Fazla işe bulaşmaması, işini iyi yapmasıyla ilgili. Ürünü, kendini ispat ettikten sonra dünya potasına ilk üçten girdi. Hem de nam salarak, meydan okuyarak. Dünyadaki en gelişmiş olanlarla rekabet edebilme kabiliyeti var. Ciddiye alışları ve korkuları da bu yüzden. Robert Kolej'in sadece iyi eğitim boyutunu taşıyor, kimliği onun dışında. Mühendisliğin ülkemizdeki en iyisi, Osmanlı'dan kalma ve Erbakan gibi ünlü muhafazakar mühendislerin ocağı olan İstanbul Teknik Üniversitesi mezunu. Sonrasında ise birincisini müteakip ikinci yüksek lisansı ABD'nin en iyi mühendislik Üniversitesi olan MIT (Massachusetts Institute of Technology) mührünü taşıyor. Burada elektrik-elektronikten havacılık ve uzay mühendisliğine geçiş var. Yani İHA hedefine doğru yönelme söz konusu. ABD'de doktorasını yarım bırakıp gelmesinin, hedefine kilitlenmesi, yaptığı işin mahremiyeti ve baba sözü dinlemesi ile ilgili ayrı bir efsanevi hikayesi var.

İnsanlar, bir hikaye yazmak için hayatlarını ortaya koyar. Herkes hikayesini bizatihi yaşar ve ardından hikaye kendiliğinden ortaya çıkar. Hikaye yazmanın bireysel ve toplumsal bir tarafı bulunur. Toplumsal boyuta taşmayınca hikaye yazılmaz, yazılsa da okunmaz, adresi bulmaz. Bireylerin de kurumların da hikayesi olur. Kurumsal hikayelerin mutlaka kahramanları vardır. Kahramansız hikaye yazılmaz.

Ülkesine adanmış bir hayat, ailede başlar. Mektep çevresinde olabilecek negatif unsurlar, aile ve arkadaş ortamında etkisiz kılınır, hatta pozitifçe çevrilir. Baba ve yakın arkadaşları ilham veren bir ortam oluşturur. Burada baba dostu Erbakan Hoca'nın teknoloji ve maneviyat bağlamında, motivasyon anlamında şüphesiz özel bir konumu var. Haluk Bayraktar gibi ortam hazırlayıcı, iş bitirici bir ağabeye sahip olmak ise bambaşka bir ayrıcalık. Selçuk Bayraktar'ın sevenleri sosyal medyada, kendilerini kız tarafına koyup ona 'enişte' demeyi tercih etti. Buradaki sosyolojik fark; 'gönülden benimseme' ile 'resmi davranma, mesafe koyma' arasındaki ayrımıdır. İHA çevresinde yaptıkları ile gençlerin 'ben de başarabilirim' içeriğinin 'kahramanı' oldu. Özgüven aşısı tuttu, onun gibi olmak isteyen çok sayıda genç var. Ürün isimlerini bile -Akıncı gibi- tarihimize den beslenerek verdi. T3 Vakfı çalışmaları ve alanında bir dünya markası haline gelen Teknofest, maharetlerin ve kabiliyetlerin buluşma noktası oldu. Teknofest, Milli Eğitim Bakanlığı Bilim Sanat Merkezlerinin yılda bir kez, kapalı devre ve kendi çapında yapageldiği Bilesem Festivali'nin uluslararası çapta ve geniş imkanlarla yapılması anlamına geliyor. Aslında ikisinin de devamında büyük fayda var. Biri mutfak, diğeri mutfak şovu olarak birbirini tamamlıyor.

Selçuk Bayraktar, bu ülkenin hikayesini yazan bir kahraman. Ülke sotyolojisinde bir karşılığı var. Aynı zamanda etrafına topladığı ve vatan, millet sevgisi ile bütünleştirdiği arkadaş çevresi herkesin kotarabileceği bir iş değil ve ülkemiz adına çok ciddi bir kazanım. Asıl kazanım ise teknolojiye meraklı, ülkesi adına bir şeyler başarmaya niyetli 'cins' gençlerin önünde canlı bir örnek olarak bulunması. Bu durum, gençlerin önünü açmaları için önemli bir eşik ve fırsat. Gençleri, salt 'kariyer' hedefli adım atmaktan ülkesi adına bir şeyler başararak rasyonel adımlar atmaya gösteren bir iyi uygulama örneği ve profili. Ülkesi adına hikaye yazmak her zaman için bedel ödemeyi göze almak demektir. Bunu peşinen kabul etmek hiç olmazsa ileride yaşanacak sürprizlere hazır olmak anlamına gelir. Bedeli ne olursa olsun; vatan, millet, din için ise hiç bir kıymet-i harbiyesi yoktur. Netice-i kelâm; bilen bilir ki, bu yazdıklarımızda bir abartı yok ve onda yazdıklarımızdan fazlasının var olduğu muhakkak. Allah, yâr ve yardımcısı olsun, akibetini ve akibetimizi hayretsin.



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

1700 yıllık 'Kybele' 60 yıl sonra Türkiye'de



Yurt dışına kaçırılan tarihi eserlerin yurda geri getirilmesi için girişimler devam ediyor. Bu girişimler sonucu, antik çağda bolluğun ve bereketin sembolü, koruyucusu olduğuna inanılan 'Ana Tanrıça' Kybele heykeli de yaklaşık 60 yılın ardından Türkiye'ye geri getirildi.

İSRAİL'E KAÇIRILMIŞTI

Türkiye'den kaçak yollarla İsrail'e götürülerek satılan ve uzmanlarca M.S. 3. yüzyıla tarihlendirilen Kybele, on binlerce kilometre yolculuğun ardından ABD'den ana vatanına ulaştı. Bakanlığın yoğun çalışmaları sonucu, THY'ye ait Turkish Cargo tarafından ücretsiz taşınan 1700 yıllık eser, İstanbul

Arkeoloji Müzesi'nde sergilenmeye başladı. Adak heykeli Kybele, daha sonra Afyonkarahisar'da yeni yapılacak müzeye taşınacak.

ANADOLU KÖKENLİ

Prehistorik dönemlerden itibaren Akdeniz havzasında, özellikle Anadolu'da bereket ve bolluğun sembolü ve

koruyucusu 'Ana Tanrıça' olarak tapınılan Kybele'nin iki yanındaki aslanlar, doğa ve hayvanlar üzerindeki hakimiyetini sembolize ediyor. Türkiye'den kaçırılan Kybele heykelinin, tipolojik özelliği, kullanılan mermerin cinsi, işçiliği ve yazıtından edinilen bilgiler ışığında kuvvetle Anadolu kökenli olduğu anlaşıyor.

Osmanlı hat sanatının kurucusu Şeyh Hamdullah, vefatının 500. yılında bir sergiyle anılıyor. Fatih Sultan Mehmed ve Sultan II. Bayezid dönemlerinin büyük hattatı Şeyh Hamdullah, 'Hattatların Piri' olarak kabul ediliyor. Şeyh Hamdullah'ı ve eserlerini konu alan sergi, Sakıp Sabancı Müzesi'nde 1 Mart'a kadar ziyaret edilebilecek.



VEFATININ 500. YILINDA

Hattatların piri Şeyh Hamdullah

DİLŞAH KEFLİOĞLU

HÜSN-Ü hat, 'Arap harflerinden doğarak İslâm medeniyetinde müstakil ve olağanüstü bir mevki kazanan güzel yazı sanatı' olarak tanımlanıyor. Hat sanatı alimlerinin meşhur bir sözü ise "Kur'an-ı Kerim Mekke-i Mükerreme'de indi (inmeye başladı), Mısır'da okundu, İstanbul'da ise yazıldı" diyor. Buna göre güzel yazı sanatının en güzel örnekleri İstanbul'da verildi. Hüsn-ü hat sanatının İstanbul'daki kurucusu ve öncüsü ise şüphesiz Şeyh Hamdullah...

SALI-CUMA ZİYARET

Mushaf yazısına zarafet, sadelik, devamlılık, sevimlilik getiren ve 'Hattatların Piri' olarak kabul edilen Şeyh Hamdullah, bir sergiyle anılıyor. 'Ölümünün 500. Yılında Şeyh Hamdullah Sergisi', salı-cuma günleri 10.00-16.00 saatleri arasında Sakıp Sabancı Müzesi (SSM) Atlı Köşk'te 1 Mart'a kadar ziyaret edilebilecek. Kitap Sanatları ve Hat Koleksiyonu'nda Şeyh Hamdullah ve çağdaşlarının, Şeyh yolundan giden hattatların ve 16. yüzyılın usta müzehhiplerinin elinden çıkmış nadir eserleri koruyan SSM'nin hayata geçirdiği sergi, 15. yüzyılın ikinci yarısı ve 16. yüzyılın ilk yarısında üretilmiş nadir el yazması kitaplar, Kuran-ı Kerim nüshaları, kıtalar ve albümlerden oluşuyor. SSM koleksiyonunun yanı sıra, İstanbul Türk ve İslam Eserleri Müzesi, Sadberk Hanım Müzesi, Kubbealtı Akademisi Kültür ve Sanat Vakfı Ekrem Hakkı Ayverdi Koleksiyonu'ndan derlenen eserlerin de yer aldığı sergide; Topkapı Sarayı Müzesi, Süleymaniye Kütüphanesi, İstanbul Üniversitesi Nadir Eserler Kütüphanesi, Dallas Museum of Art ve Hannover Kestner Museum'daki sanatçıya ait eserler, dijital bir yerleştirme ile sanatseverlerle buluşuyor.



HATTA MERAKLI DUAYEN İŞ İNSANI

Türk sanayisinin duayen ismi Sakıp Sabancı, çok yönlü kişiliği ve başarılı bir iş adamı olmasının yanı sıra özellikle hat sanatına ilgisıyla biliniyordu. 2004'te 71 yaşındayken hayata veda eden Sabancı'nın zengin hat ve resim koleksiyonu, SSM tarafından sanatseverlerle online ortamda buluşturulmaya devam ediyor. Sabancı, 2000 yılında 'Altın Harfler' adı altında Türk hat eserlerinin ve tablolarının ilk defa Louvre Müzesi'nde sergilenmesini sağlayarak Fransa'da Türk kültürünün tanıtımını yapmıştı.

BAYEZİD'İN HAT HOCASI

Suhreveriyiye tarikatı Şeyhi Mustafa Dede'nin oğlu olarak dönemin en seçkin ilim yuvalarından Amasya'da doğan, eğitim alan ve zaman içinde 'Hattatların kutbu' unvanıyla tanınan Şeyh Hamdullah, Amasya'da uzun yıllar Sancak beyi olan Şehzade Bayezid'in yakın çevresinde yer aldı. Fatih Sultan Mehmed'in 1481'deki vefatı üzerine Osmanlı tahtına çıkan Sultan II. Bayezid'in davetiyle Topkapı Sarayında 'Ehl-i Hiref' teşkilatı içinde 'Katib-i hassa' unvanıyla görev aldı. Farklı yazı stillerine hakimiyeti ile bilinen sanatçı, hat sanatında önemli değişiklikler yaparak günümüze kadar geçerliliğini koruyan 'Osmanlı hat' ekolüne öncülük yaptı.

KANUNİ'DEN DUA ALDI

Şeyh Hamdullah, 1512'de Sultan II. Bayezid'in tahttan feragat etmesi ve yerine oğlu I. Selim'in geçmesini ardından inzivaya çekildi. Sultan I. Selim dönemini evinde ibadet ederek ve talebelerinin ziyaretini kabul ederek geçirdi. 1520'de tahta çıkan Kanunî Sultan Süleyman'ın Şeyh Hamdullah'ı saraya davet ederek hürmet gösterdiği ve kendisi için bir mushaf yazmasını istediği, ancak hattatın yaşını ileri sürerek, yerine Muhyiddin Amâsî'yi tavsiye ettiği, bunun üzerine Kanunî'nin ona bir samur kürk giydirip hayır duasını aldığı biliniyor. Şeyh Hamdullah, uzun ömrü süresince olağanüstü değerde eserler verdi, hat sanatına yeni açılımlar getirdi. Yenilikleriyle ufuk açt, sonraki hattatlara, ölümünden sonra bile önderlik etmeyi sürdürdü.

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

Dijital çağın yeni nesil satış modeli

Özellikle 2000'li yılların dijital ekonomi dünyasında, bir şirketin başarılı olması için işini offline satış kanalından online satış kanalına taşınması ve her şeyi 'daha kolay, daha hızlı, daha iyi ve daha ucuz' yapması gerekiyor. Satış 4.0 satış sürecinin en temel yakıtı bağlanabilirliktir ve 'netandaş bağlılığı' ile oluşturulan 'e-kabileler satış' 4.0'ın şifirli gücüdür. Bu kitap, satışın nereden geldiğini ve nereye doğru gittiğini açıklıyor. İlhan Ürkmez / Dorlion Yayınevi



Eşya hukuku



Kitapta şu konular yer alıyor: Eşya kavramı ve eşya türleri, eşya hukuku kavramı, eşya hukukuna egemen olan ilkeler, zilyetlik kavramı ve zilyetliğin mahiyeti, tapu sicil hakkında genel bilgiler, mülkiyet

kavramı ve mülkiyet hakkının içeriği, taşınmaz mülkiyetinin konusu, taşınır mülkiyetinin düzenleniş ve konusu, aynı hak kavramı, irtifak hakları ve rehin hakkının işlevi. Jale Akipek, Turgut Akıntürk ve Derya Ateş / Beta Yayınları

Büyük keşiflerin küçük kitabı

Dünyanın şekli hakkında Descartes ve Newton arasında süregelen tartışmaları bitiren 1735'teki deniz yolculuğundan kozmik ışınların keşfedilmesini sağlayan balon yolculuğuna, bizi bilinmeyen diyarlara götüren navigasyon araçlarından uzayan ve okyanusların derinliklerine götüren ileri mühendisliğe kadar insanlığı hem uzayın hem de gezegenimizin sınırlarını sürekli zorladı. Kitap, bakış açımızı değiştiren keşifleri, tarihteki en cesur ve ilham verici maceraları bir araya getirerek, bize hâlâ keşfedilecek bir dünya sunuyor. Jheni Osman / Profil Kitap



HABERİNİZ OLDU MU?

Her Yıl,

- ➔ Ortalama 40 Seminer ve Eğitim,
20 Bilgilendirme Toplantısı
- ➔ Binlerce Yan Sanayicinin
Tedarikçilerle Buluşturulması
- ➔ Ortalama 38 Ticari Heyet
- ➔ Binlerce Üyenin Dünyadaki
İş Ağlarına Dahil Edilmesi
- ➔ 40'a Yakın Uluslararası Fuar
- ➔ Birçok Online Hizmet



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr

[in](#) [t](#) [f](#) [@](#) [v](#) /itokurumsal

Üye İletişim
Bilgilerinizi
Güncelleyin
Tüm
Faaliyetlerden
Haberiniz
Olsun



guncelle.ito.org.tr