



## Avrupa'ya ikmalde Bosna Hersek fırsatı

İTO, yeni fırsatlar için Bosna Hersek'e çıkarma yaptı. Bosna Hersek Devlet Başkanlığı Konseyi Başkanı Sefik Dzaferovic ile görüşen

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Bosna Hersek, iç piyasasının yanı sıra Batı Avrupa'ya ikmal açısından da büyük potansiyele sahip" dedi. ■ 8-9'da

## Çalışanlarımızı enflasyona EZDİRMEMELİYİZ

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, pandemiden sonra ilk kez tam fiziki olarak toplanan İTO Meclis Üyelerine hitaben, "Sadece devletimiz değil, biz de çalışanlarımızı enflasyona ezdirmemek için şirketlerimizde gerekli tedbiri almak mecburiyetindeyiz" dedi.

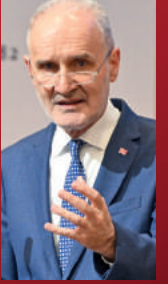


### ZAMANINDA MÜDAHALE

Pandemi ve ardından başlayan Rusya-Ukrayna savaşının da etkisiyle geline nokta da en önemli konunun enflasyon olduğuna dikkat çeken Avdagiç, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından memurlara yönelik yapılan maaş artış açıklamalarını, tam zamanında yapılmış bir müdahale olarak gördüklerini belirtti.

### TALEP DE BEREKETLENİR

"Bizler de iş dünyası olarak çalışanlarımıza karşı sorumluluklarımızı gözden geçirmeliyiz" diyen Avdagiç, "Bunu yaparsak, işte o zaman hep söylediğimiz tarihi fırsatları kaçırmayız. Toplam talebi de toplam arzı da bereketlendiririz. Velhasıl ekonominin her alanında ezberleri bozarız" şeklinde konuştu. ■ 10-11'de



# İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

Ş. Avdagiç

10 HAZİRAN 2022 YIL: 64 SAYI: 3213 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

# Elektrik maliyeti çatıdan düşürülüyor

Elektrik maliyetlerini düşürmek isteyen firmalar, çatılarına güneş enerjisi santrali (GES) kuruyor. Devletin vergi indirimleriyle desteklediği GES projelerinde ucuz çözüme değil, kaliteli kurulumla öncelik veriyor.



### Güneş enerjisi üretiminde Çin hakimiyeti

Fatih Oktay ■ 13'te

### TEŞVİK VAR

Fabrika, depo, AVM ve hastane gibi ticari binaların çatıları bir elektrik üretim alanına dönüşüyor. Bu yatırımları teşvik edecek kanuni düzenlemeler art arda yapıldı. Artık çatı GES kuran birçok işletme, elektrik faturasında yüzde 90'a varan oranlarda mahsuplaşma yapabiliyor.

### FİZİBİLİTE ŞART

Yatırımcıların hem binalarının hem çatılarının uygunluğu için önce fizibilite yaptırması gerekiyor. Projede fırtına riskinin ve kar yükünün dikkate alınması şart. Uygulamada ise panelin ve kabloların yanı sıra montaj elemanlarının kalitesi, yatırımın geleceği için kritik öneme sahip. ■ 7'de



## Makinadaki performans güçlü ekonomiye işaret

WIN Eurasia Fuarı'nda makina sektöründeki son teknolojiler sergilendi. İstanbul Fuar Merkezi'ndeki fuarda konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, "Türk makina sektörünün performansının bu yıl da artarak devam edeceğine inanıyorum" dedi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise "Sektör, istikrarlı büyümenin ve güçlü ekonomiye sahip olmanın anahtarıdır" diye konuştu. ■ 5

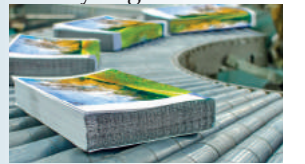


## BM, matbaalara eleman yetiştirecek

İstanbul Ticaret Odası ve BM Dünya Gıda Programı Türkiye Ofisi, pilot sektör olarak seçilen matbaacılıkta kalifiye eleman, usta ve çırak ihtiyacının karşılanması için eğitim verecek. ■ 15

## Yayın sektöründen vergi yükü çağrısı

Perakende kitap pazarı hacmi 2021 yılında bir önceki yıla göre yüzde 23 oranında büyüdü. Ancak hammadde ve enerji maliyeti katlandı. Sektör mensupları, KDV'nin ve kağıda uygulanan ek gümrük vergisinin sıfırlanmasını bekliyor. ■ 13



## Sahtekarlığı konumdan yakalayacak

Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi'nde yer alan Patterna firması, finans sektörü için Türkiye'nin ilk 'Konum Destekli Sahtekarlık Önleme (Fraud Detection) Sistemi'ni geliştirdi. Yüzde yüz yerli olan sistem şüpheli işlemleri, konum bilgisi ile müşterilerine bildiriyor. Soyhan Alpaslan ■ 16

PATTERNA



## Finansta CFA sertifikası için fırsat

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde lisansüstü eğitim önemli fırsatlar sunuyor. Finans piyasası çalışanlarına yönelik en prestijli sertifikasyonlardan olan Chartered Financial Analyst (CFA) programına dahil olan Finans Enstitüsü, yeni öğrencilerini bekliyor. Hamit Kardeş ■ 14

## İstihdamda teşvik süreleri uzatıldı

Kadınların, gençlerin ve mesleki belge sahibi olanların istihdamına ilişkin prim teşvikinden yararlanmada işe alım yönünden en son tarih 31 Aralık oldu. İlave İstihdam Prim Desteği'nden en son yararlanma süresi de yıl sonuna kadar uzatıldı. İsa Karakaş ■ 6'da

## Buğdayda 2022 yılı bereketi ■ 4

## Mucit ve yatırımcılara özel iki yeni çağrı



Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), İSTKA desteğiyle iki ayrı çağrıya çıktı. Yatırımcı Hızlandırma Programı için başvurular, 20 Haziran'a kadar kabul edilecek. Mucit Girişimci Programı için ise son başvuru tarihi 18 Temmuz. ■ 2'de

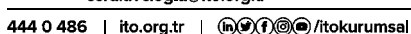


**B**ilgiyi Ticarileştirme Merkezi, yatırımcılar ve mucit girişimciler için iki ayrı çağrıya çıktı. Yatırımcı Hızlandırma Programı için başvurular, 20 Haziran'a kadar kabul edilecek. Mucit Girişimci Programı için ise son başvuru tarihi 18 Temmuz. Her iki program da İSTKA tarafından destekleniyor.



<https://www.facebook.com/btmistanbul>  
<https://twitter.com/btmistanbul>  
<https://www.instagram.com/btmistanbul>

icatları ile fark yaratan girişimcilere destek oluyoruz. BTM Kamp ise her zaman yeni girişimcileri bekliyor. İstanbul Ticaret Odası Başkanı ve BTM Yönetim Kurulu Başkanımız Şekib Avdagiç'in ortaya koyduğu vizyon ile bu yıl bir turcorn çıkarmak için çalışmalarımızı sürdürdük. Umarız, hem yatırımcı girişimci açısından çok bir 2022 yılı geçireceğiz. Attığımız bu adımların da namı için bizlere güç adımılar olmasını ediyoruz."





## Kira artışına yüzde 25 sınırı

TBMM Genel Kurulu'nda konut kira artışlarının, 1 Temmuz 2023'e kadar, bir önceki kira yılına ait bedelin yüzde 25'ini geçmemesine ilişkin düzenleme kabul edildi. Genel Kurul'da görüşülen 'Avukatlık Kanunu ile Türk Borçlar Kanununda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Teklifi'ne eklenen önerge ile 1 Haziran 2023 tarihine kadar yapılacak kira artışları, bir önceki kira yılına ait kira bedelinin yüzde 25'ini geçmeyecek. Bir önceki kira yılının Tüketici Fiyat Endeksi'ndeki (TÜFE) değişim oranının 12 aylık ortalamalara göre yüzde 25'in altında kalması halinde ise kira artışlarında bu değişim oranı geçerli olacak.

## Dampinge önlem kararları

MALEZYA ve Ürdün menşeli mensucat ile deri taklitleri ithalatında dampinge karşı önlem uygulanacak.

Malezya ve Ürdün menşeli 'yalnız poliüretanla kaplanmış, sıvanmış veya lamine edilmiş dokumaya elverişli suni ve sentetik liflerden metrekaare ağırlığı 150 gramı geçen dokunmamış mensucat' ile 'yalnız dokumaya elverişli maddelerden mesnedi bulunan, metrekaare ağırlığı 150 gramı geçen deri taklitleri' ithalatında dampinge karşı önlem uygulanacak.

Karara göre iki ülke menşeli yalnız poliüretanla kaplanmış, sıvanmış veya lamine edilmiş dokumaya elverişli suni ve sentetik liflerden metrekaare ağırlığı 150 gramı geçen dokunmamış mensucat ile yalnız dokumaya elverişli maddelerden mesnedi bulunan, metrekaare ağırlığı 150 gramı geçen deri taklitleri ithalatı yürürlükteki dampinge karşı önleme tabi olacak. Dampinge karşı önlem tutarı, kilogram başına 1.9 dolar olarak belirlendi.



## Yurt içi fuarlara vergi muafiyeti

TÜRKİYE İhracatçılar Meclisi (TİM) ile İhracatçı Birlikleri'nin kuruluş ve görevlerinde değişiklik yapıldı. Resmi Gazete'de yayımlanan kanuna göre, Türkiye'de gerçekleştirilen fuarların düzenlendiği iç alanlarda yapılan ilan ve reklamlar vergiden muaf tutulacak.

### QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda [https://www.ito.org.tr/documents/QR\\_CODE/0906.pdf](https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/0906.pdf) adresini ziyaret etmeniz yeterli.



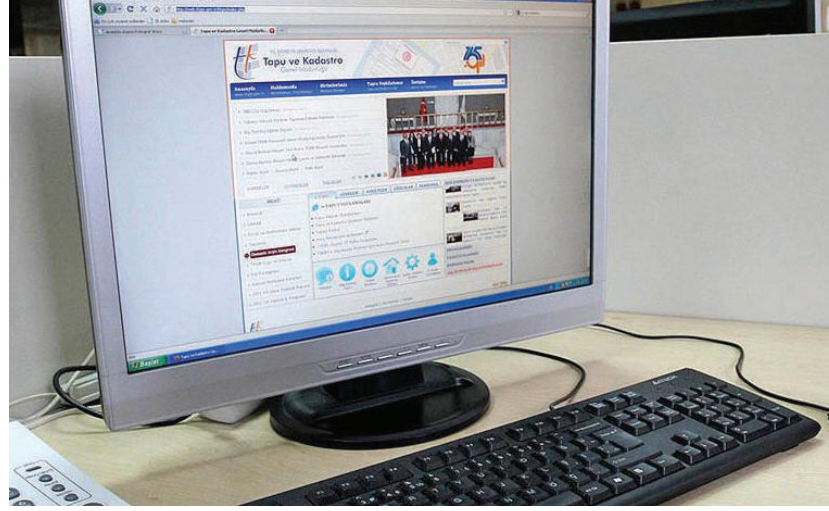
# Tapuda kişisel veri talebine protokol şartı

Tapu ve Kadastro Paylaşım Sistemi'nden (TAKPAS) faydalanan kişi veya kurumların (alıcı) veri talebi oluşturması ve sorgulama yapabilmesi için Genel Müdürlük ile protokol yapması veya elektronik kabul beyanı zorunlu olacak.

ÇEVRE, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğüne, Tapu ve Kadastro Verilerinin İşlenmesi ve Elektronik Ortamda Yapılacak İşlemler Hakkında Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Yönetmeliğe göre, Tapu ve Kadastro Paylaşım Sistemi'ndeki (TAKPAS) veriler, taşınmazın gerçek ve tüzel kişiyle ilişkilendirilmesi ve üzerindeki hakların gösterilmesine ilişkin bilgileri içeriyor.

### BEYAN VEYA PROTOKOL

TAKPAS'tan faydalanan kişi veya kurumların (alıcı) veri talebi oluşturması ve sorgulama yapabilmesi için Genel Müdürlük ile protokol yapması veya elektronik kabul beyanı zorunlu olacak. Zorunlu haller veya protokolde belirtilen özel haller dışında güvenli ve



kesintisiz bir hizmet sunulması esas kabul edilecek.

Genel Müdürlük tarafından merkezi veri tabanında tutulan veriler, alıcı ile yalnızca online olarak paylaşılacak. Paylaşılacak veriler, alıcının veri kullanım amacı ve yasal dayanağı göz önünde bulundurularak belirlenecek.

### HER YERDE KULLANILAMAYACAK

Alıcı, Genel Müdürlük ile imzalanan protokol uyarınca işleme konu kişilerin bilgilerini alabilecek. Söz konusu kişilerin verileri, kullanım amacı tanımlanmış faaliyetin yerine getirilmesi dışında başka hiçbir amaçla kullanılmayacak. Kadastro verileri için arşiv onaylı olması kaydıyla Genel Müdürlük merkezi veri tabanından elde edilen veriler, aksi

ispatlanıncaya kadar geçerli olacak.

Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü, veri erişim talebi kapsamında elde edilen bilginin yetkisiz kişilerin eline geçmesi halinde kime ait olduğunun tespit edilmesini zorlaştıracak şekilde, bilgiler üzerinde kısmi kimliksizleştirme veya maskeleyme tedbirlerini uygulayacak.

### FİZİKİ BELGE ÜRETİLMEMEYECİK

Tapu siciline yönelik her türlü tescil, şerh, beyan, terkin taleplerinde, istenen bilgilerin protokol yapılan kurumlarca taşınmazın bulunduğu tapu müdürlüğüne sunulması gerekli olacak. Aksi halde söz konusu talepler reddedilecek. Elektronik ortamda yapılan işlemlere ilişkin fiziki belge üretilmeyecek.

## Yalıtımda konut başına 50 bin lira destek

ISI yalıtım kredisinin yüzde 60'ı yalıtım sözleşmesinin ibrazıyla, kalan yüzde 40'ı da proje tamamlanıp enerji kimlik belgesi alınmasıyla kullanılabilir. Kredi 60 ay vadeli olacak ve faizi yüzde 0.99 olarak uygulanacak.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın kabine toplantısının ardından açıkladığı Konutlarda Isı Yalıtım Kredi Paketi'nin detayları belli oldu.

Konutlarda ısı yalıtımı kredisinin yüzde 60'ı yalıtım sözleşmesinin ibrazıyla, kalan yüzde 40'ı da proje tamamlanıp enerji kimlik belgesi alınmasıyla kullanılabilir. Kredi, doğrudan yalıtım firmasının hesabına aktarılacak.

Isı yalıtımı kredisi 60 ay vadeli olacak ve kredi faizi yüzde 0.99 olarak uygulanacak. Konut başına azami 50 bin lira kredi kullanılabilir.



## Çevre Ajansı'na proje için başvuru kolaylığı

TÜRKİYE Çevre Ajansı'na yerel yönetimler, ulusal veya uluslararası kurum veya kuruluşlar, üniversiteler, sivil toplum kuruluşları, gerçek veya tüzel kişiler, işbirliği ve ortak proje yapmak için başvurabilecek. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Türkiye Çevre Ajansı'na, 'Türkiye Çevre Ajansı Mali ve Teknik Yönetmeliği', Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, Türkiye Çevre Ajansı'na yürütülecek depozito yönetim sisteminin kurulması ve işletilmesi, sıfır atık yönetim sisteminin kurulmasına ve uygulanmasına katkı verilmesi, geri kazanılabilir atık yönetiminin sağlanmasına yönelik faaliyetler için işbirliği ve ortak proje yapmak üzere başvurulabilecek. İşbirliği kapsamında, mali ve teknik destek sağlanması da söz konusu olabilecek.



## KARGO FİYATINA E-FATURA UYUMSOFT AVANTAJLARIYLA

**1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan e-Ticaret Firmaları**

**4 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Firmalar**

**1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Emlak ve Gayrimenkul Sektöründe Hizmet Veren İşletmeler**

**1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Araç Kiralama ve Alım-Satım Sektöründe Hizmet Veren İşletmeler**

**Konaklama Sektörü**

**20TL' den başlayan fiyatlarla!**

**Zorunlu Geçişlerinizi Erkenden Yapın Kazançlı Çıkın!**

**0 212 467 33 33**

**www.uyumsoft.com**



### TMO hububat alım fiyatları (2022) (TL/Ton)

- Makarnalık buğday (2. grup): 6.500 TL
- Düşük vasıflı makarnalık buğday: 6.250 TL
- Sert ekmeklik buğday (2. grup): 6.050 TL
- Diğer ekmeklik buğday (2. grup): 6.025 TL
- Düşük vasıflı ekmeklik buğday: 5.975 TL
- Arpa-çavdar-yulaf-tritikale (2. grup): 5.500 TL

# Buğday rekoltesinde yüzde 10.4 artış bekleniyor

TOPRAK Mahsulleri Ofisi (TMO) Genel Müdürlüğü, 2022 dönemi hububat alım fiyat ve politikalarını açıkladı. Bu yıl buğday üretiminin geçen yıla göre yüzde 10.4 artarak 19.5 milyon tona ulaşması bekleniyor. Arpada ise geçen yıla göre yüzde 48 artışla 8.5 milyon ton üretim beklediği ifade edilen açıklamada, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın hububat alım fiyatlarını duyurduğu anımsatıldı. Cumhurbaşkanı Erdoğan, TMO'nun sert ekmeklik buğdayı bu yıl ton başına 6 bin 50 lira alım ve 1.000 lira prim bedeli olmak üzere toplam 7 bin 50 lira ödeme yapacağını, arpa

alım fiyatının ise ton başına 5 bin 500 lira alım ve 500 lira prim bedeli olmak üzere toplamda 6 bin lira olarak belirlendiğini duyurmuştu.

### ÖDEME SÜRESİ

TMO'nun Türkiye genelinde bulunan yaklaşık 200 iş yerinde ve protokol imzalanan lisanslı depolarda (yaklaşık 190 nokta) alım yapacağı belirtilen açıklamada, şöyle denildi: "TMO ile protokol imzalayan lisanslı depoculuk şirketleri www.tmo.gov.tr internet adresinde yayımlanmakta olup lisanslı depolara ürün teslim eden üreticiler, bu depolar üzerinden ürününü elektronik ürün senedi

(ELÜS) ile TMO'ya satabilecekler. TMO iş yerlerinde pazar günleri hariç haftanın 6 günü alım yapılacak. Ürün bedeli ödemeleri, ürünün TMO'ya teslim edildiği tarihten itibaren 10 gün içerisinde üreticilerin banka hesaplarına aktarılacak."

### PRİMDEKİ DETAYLAR

Ürününü lisanslı depolar üzerinden ELÜS olarak TMO'ya satanlara ödemelerin peşin yapılacağını vurgulandığı açıklamaya göre, ürünün lisanslı depolara teslim edilmesi halinde sağlanacak kolaylıklar şöyle: "Yüzde 2 stopaj, yüzde 2 SGK prim kesintisi

muafiyeti, ton başına 25 lira nakliye desteği, araç başına 25 lira analiz desteği, depo kira ücreti desteğinin yanında Ziraat Bankası ve Tarım Kredi Kooperatiflerinden ürün bedelinin yüzde 75'ine kadar sıfır faizli 9 ay vadeli kredi kullanma imkanı."

Açıklamada, üreticilerin ton başına buğdayda 1.000 lira, arpada ise 500 lira ilave hububat alım primi uygulamasından yararlanmaları için ürünlerini 1 Eylül'e kadar TMO'ya satmaları gerektiğinin altı çizildi. Hububat alım primi ödemelerinin Tarım ve Orman Bakanlığı tarafından bu yıl sonbahar hububat ekim döneminde yapılacağı da kaydedildi.

## OPEC+ üretimde olumlu sinyali verdi

SUUDİ Arabistan liderliğindeki 13 üyeli OPEC ile Rusya önderliğindeki OPEC dışı petrol üreticisi 10 ülkenin oluşturduğu OPEC+ grubu, petrol üretimini temmuzda günlük yaklaşık 648 bin varil artırma kararı aldı. OPEC+ üyesi ülkelerin 29. Bakanlar Toplantısı öncesi bir araya gelen Ortak Bakanlar İzleme Komitesi, daha önce 432 bin varil/gün olarak planlanmış üretim artışının 648 bin varil/güne çıkarılmasını önermişti. Söz konusu karar, Rusya-Ukrayna savaşının ardından üretimi daha fazla artırma çağrılarının ilk olumlu yanıt anlamına da geliyor. Zira OPEC+ grubu, 19. Bakanlar Toplantısı'nda aldığı karar doğrultusunda Ağustos 2021'den bu yana günlük ham petrol üretimini kademeli olarak her ay yaklaşık 400 bin varil artırıyordu.

Diğer taraftan, petrol üretiminde önemli bir açıklama da İran'dan

geldi. İran Petrol Bakanı Cevad Uci, ülkesinin günlük ham petrol üretim kapasitesinin 4 milyon varile ulaştığını belirterek, küresel enerji ihtiyacının bir kısmını karşılamaya hazır olduklarını söyledi. İran Petrol Bakanlığı'nın istatistiklerine göre; nükleer anlaşmadan ayrılmadan önce Nisan 2018'de günlük 3.8 milyon varil ham petrol ve kondensat üretimi yapan İran, bu miktarın 2.8 milyon varilini ihraç ediyordu. Bu süreçte satmakta zorlandığı için petrol üretimini günlük 2 milyon varilin altına indiren İran'ın ihraç ettiği petrol miktarı da ortalama günlük 500 bin varilin altına düşmüştü. ABD'de Joe Biden yönetiminin göreve gelmesiyle Washington ve Tahran, AB aracılığıyla nükleer anlaşmaya tekrar dönüş için dolaylı görüşmelere başlamıştı. Henüz yaptırımlar kaldırılmamasına rağmen İran'ın petrol üretiminde ve ihracatında artış yaşanmıştı.



Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

## Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

Değişim %

### ENERJİ

|                                       |       |       |       |
|---------------------------------------|-------|-------|-------|
| Petrol (Brent, \$/Varil)              | 120.9 | 4.5   | 69.3  |
| Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)       | 9.31  | 11.8  | 197.4 |
| Doğalgaz (Dutch TTF, EURO/MWh)        | 79.6  | -15.3 | 178.3 |
| Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle) |       |       |       |
| Avustralya, 6.000 KCal/kg)            | 403   | -5.6  | 225.8 |

### METALLER

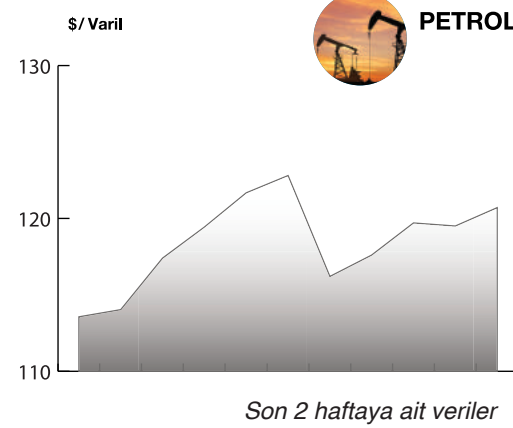
|                                                 |        |      |       |
|-------------------------------------------------|--------|------|-------|
| Altın (\$/Ons)                                  | 1.849  | 0.9  | -2.2  |
| Gümüş (\$/Ons)                                  | 22.2   | 3.3  | -23.6 |
| Platin (\$/Ons)                                 | 1.013  | 4.4  | -13.0 |
| Bakır (\$/Ton)                                  | 9.611  | 1.2  | -2.7  |
| Alüminyum (\$/Ton)                              | 2.751  | -1.3 | 13.2  |
| İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)                     | 690    | 3.0  | -12.0 |
| Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5) | 146.5  | 5.8  | -31.5 |
| Kurşun (\$/Ton)                                 | 2.168  | -0.3 | 1.0   |
| Kalay (\$/Ton)                                  | 36.470 | 4.6  | 9.6   |
| Çinko (\$/Ton)                                  | 3.802  | -3.5 | 26.8  |
| Nikel (\$/Ton)                                  | 29.037 | 1.3  | 62.9  |

### TARIM ÜRÜNLERİ

|                           |       |      |       |
|---------------------------|-------|------|-------|
| Buğday (\$/Ton)           | 385.2 | -1.5 | 78.2  |
| Mısır (\$/Bushel)         | 7.66  | -2.1 | 12.6  |
| Mısır (\$/Ton)            | 313   |      |       |
| Pamuk (\$/Lb)             | 1.38  | -0.3 | 58.6  |
| Kakao (GBP/Ton)           | 1.749 | 0.3  | 9.9   |
| Kahve (\$/Lb)             | 2.33  | 0.4  | 47.5  |
| Kahve (\$/Ton)            | 5.137 |      |       |
| Şeker (\$/lb)             | 0.189 | -2.2 | 7.0   |
| Kereste (\$/m³)           | 253   | -8.8 | -46.4 |
| Palmiye Yağı (\$/Ton)     | 1.622 | 2.2  | 61.7  |
| Baltık Kuru Yükle Endeksi | 2.514 | -2.0 | 3.7   |
| Emtia Endeksi (CRB Index) | 348   | 3.3  | 55.4  |

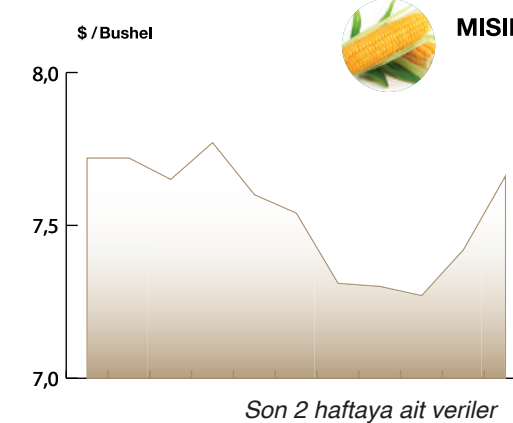
Veriler, 7 Haziran 2022 itibarıyla düzenlenmiştir.

## En hareketli ürünler



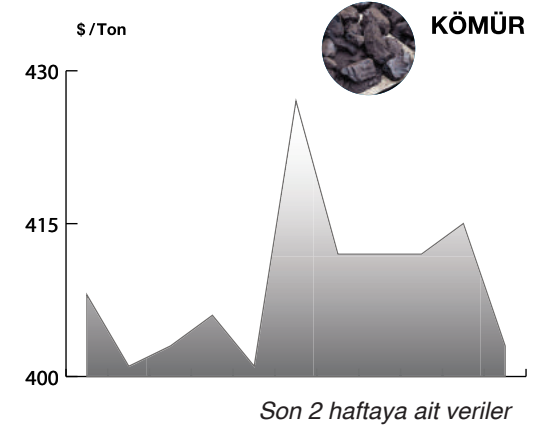
### Avrupa'ya Venezuela petrolü

Çin'de karantinaların kaldırılmaya başlanması ve ABD'de talep artışı beklentisi ile petrol fiyatları 120 doların üzerinde seyreliyor. Avrupa için Venezuela'dan petrolün en erken önümüzdeki ay gelmesi öngörülüyor. Rusya-Ukrayna savaşına ilave olarak yıllardır yapılmayan petrol yatırımlarının etkisiyle fiyatların daha da yukarı gidebileceği, bu durumun ise küresel ekonomik yavaşlamaya yol açabileceği yorumları yapılıyor.



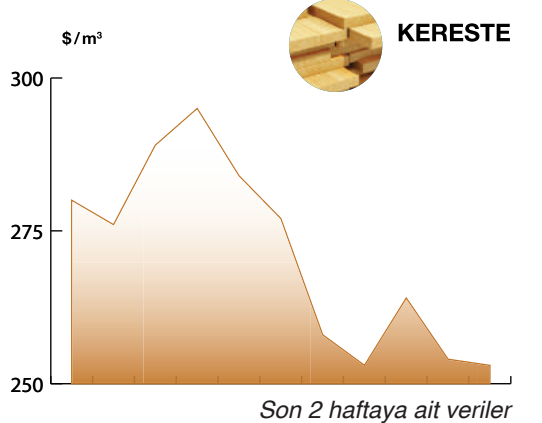
### Üretim düşüşü endişesi

Mısır fiyatları, üreticiler arasındaki ticaret kısıtlamalarının kaldırılması, ABD Tarım Bakanlığı'nın ürün gelişiminin olumlu seyrettiğini ve Rusya Devlet Başkanı'nun Ukrayna tahıl ürünlerinin limanlardan çıkışına izin verme konusunda istekli olduğunu açıklaması ile 7.26 dolara kadar geriledi. Uluslararası Hububat Konseyi'nin 2022-23 döneminde küresel tahıl üretiminin en fazla mısır ve arpada olmak üzere 40 milyon ton düşmesinin beklendiğini açıklaması ile mısır fiyatları geçen haftayı 7.60 dolardan kapattı.



### Yatırım gerekli

Avrupa için önemli bir kömür tedarikçisi olan Rusya'ya uygulanan yaptırımlar ve doğalgaz fiyatlarındaki olağanüstü artışlar sonrası, özellikle elektrik enerjisi üretiminde kullanılan termal kömür fiyatları, yüksek seyretmeye devam ediyor. Kömür fiyatlarındaki artışın ardındaki bir diğer etken ise kömür kullanımına getirilen kısıtlamalar nedeniyle üretim için gerekli yatırımların yapılmaması. Çin ve Hindistan'da kömür üretim amaçlı yatırımların artması sonucu arzın da yükseleceği beklentisi hakim.



### Düşüş devam ediyor

Kereste fiyatları, yaz sezonuna rağmen 2018 yılı fiyatlarına geriledi. Taşımacılıkta yaşanan sıkıntıların aşılması ve Covid vakalarının azalması ile birlikte üretimin artması, düşüşün nedenlerinden bazıları. Ancak asıl neden, ABD'de artan faiz oranları ve enflasyonun etkisiyle yeni ev satışlarının nisan ayında yüzde 16.6 düşerek 591 bine gerilemesi oldu. ABD'de inşa edilen her 10 evden dokuzunun yapımında kereste kullanılıyor. Yılbaşında yüzde 3.1 olan 30 yıllık konut kredi faizi yüzde 5.1'e yükseldi.

# Hannover ile İstanbul ortak çalışma yapabilir



Dünyanın en önemli fuarlarına ev sahipliği yapan Hannover'in Büyükşehir Belediye Başkanı Belit Onay, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret ederek, ortak çalışma yapılabilecek konuları gündeme getirdi. İTO'nun İstanbul Fuar Merkezi ana ortaklarından olduğunu hatırlatan Başkan Avdagiç ise Hannover Belediyesi ile başta fuarcılık olmak üzere birçok alanda birlikte yapılabilecek işler olduğunu vurguladı.

ALMANYA'nın Hannover Büyükşehir Belediye Başkanı Belit Onay, İstanbul Ticaret Odası'nu ziyaret ederek, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ile görüştü.

İTO Başkanı Avdagiç, Türk kökenli Onay'ın ziyaretinden son derece mutluluk duyduklarını ifade etti. Hannover'in dünyanın en önemli fuarlarına ev sahipliği yaptığına dikkati çeken Avdagiç, "Önceki hafta biz de Hannover Messe'ye katılmıştık. Hannover Messe, Almanya'daki en köklü fuar şirketi olan Deutsche Messe'nin bir fuarı ve 75. yılını kutladı. Hannover Messe, çok uzun zamandan beri İTO'nun milli katılımı organize ettiği bir fuar. Hannover Büyükşehir Belediyesi, aynı zamanda Hannover Messe şirketinin en büyük hissedarlarından biri. Dolayısıyla Başkanımız Belit Onay ile bizim de ana ortaklarından biri olduğumuz İstanbul

Fuar Merkezi'nde ne yapabiliriz, karşılıklı fuar süreçlerimizle ilgili yapılandırılmamızı ve yeni projelerimizi nasıl hayata geçirebiliriz gibi konuları konuştuk" dedi.

Avdagiç, İstanbul Fuar Merkezi'nde Deutsche Messe'nin Türkiye'deki şirketi olan Hannover Messe Fairs ile çok önemli projeleri hayata geçirdiklerini, bu kapsamda Hannover Büyükşehir Belediye Başkanı Belit Onay ile yaptıkları ve yapabilecekleri projeleri görüştiklerini aktardı. Avdagiç, fuarcılık dışında da İstanbul ve Hannover iş dünyasını yakınlaştıracak ortak çalışmalara açık olduklarını sözlerine ekledi.

## TEMELLER ATILDI

Hannover Büyükşehir Belediye Başkanı Belit Onay da salgın sonrası ticaret ve ekonominin yavaş yavaş tekrar canlandığını ifade ederek,

canlanmanın hem şekillenmesine hem de desteğe ihtiyacı olduğunu söyledi. Fuar sezonunun açılmasının kendileri için çok önemli olduğunu vurgulayan Onay, şunları kaydetti: "Çok geniş ve farklı farklı konulara değindik. Belki bunlardan en önemlisi, Türkiye'nin ve İstanbul'un, krizlerin yaşandığı bu süreçte aldığı önemli köprü rolü... Yani coğrafi olarak bu rol, büyük önem arz ediyor. Aynı şekilde bundan sonraki süreçte de özellikle İstanbul'un çok büyük önem taşıyacağını görüyoruz. Hannover olarak bu süreci desteklemek istiyoruz. İTO üyeleri ve Başkanımızla birlikte Hannover ve İstanbul, Türkiye ve Almanya arasındaki sıcak ilişkileri daha da ileriye nasıl taşıyabiliriz, nasıl daha da geliştirebiliriz gibi konuları konuştuk."

Onay, görüşmede çok önemli bilgi ve tavsiyeler aldıklarını, ortak çalışma zemininin temellerinin atıldığını söyledi.

# Makinadaki performans 2022'de artarak sürsün

GÜÇLÜ  
EKONOMİ  
İÇİN



HANNOVER Fairs Turkey'in düzenlediği, imalat endüstrisindeki üreticilerle sektör profesyonellerini bir araya getiren ve satın almacılar için ideal bir ortam oluşturan WIN Eurasia Fuarı, İstanbul Fuar Merkezi'nde (İFM) gerçekleştirildi. Fuar kapsamında oluşturulan 5G Arena'da, endüstriyel alanda 5G teknolojisi kullanımının Türkiye'de bir fuarda ilk kez tanıtıldığı WIN Eurasia; Endüstri 4.0, Dijital Fabrikalar, Proses ve Robot Otomasyonu gibi özel alanları ile de geleceğe yön veren teknolojilerin sergilendiği bir platform olarak öne çıktı. Geleceğin fabrikaları için ihtiyaç

duyulan tüm bileşenlerin yanı sıra metal işlemeden otomasyon teknolojilerine, elektrik ve elektronik ekipmanlardan iç lojistiğe kadar 360 derece imalat sanayi ürün gruplarını yakından inceleme fırsatı sunuldu.

## ZORLUKLARA RAĞMEN

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacı, günümüzde piyasanın ihtiyacına cevap veren ürünleri uygun maliyetle sunmanın tek başına başarının anahtarı olmadığını belirterek, "Ürünü potansiyel alıcılarla buluşturabilmek ve iş bağlantılarını güçlendirmenin başarıya giden yolda kilit taşları olduğu şüphe götürmez bir gerçek" diye konuştu.

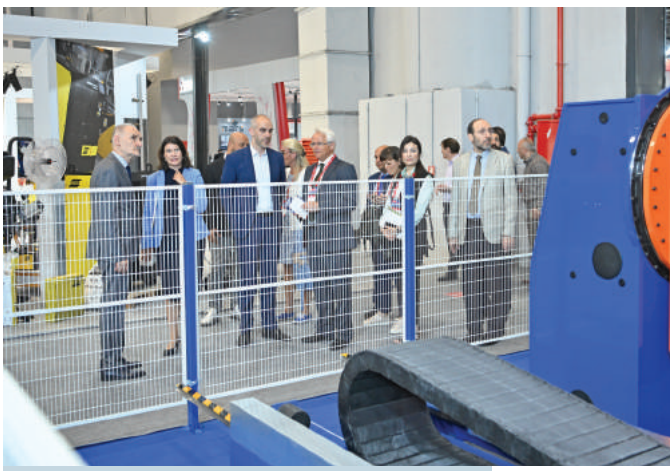
Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede de 2020 yılında salgının başlamasıyla her alanda bir duraksama yaşandığını belirterek, duraksamaya giren yatırımların içerisinde büyük oranda makineler olmasına rağmen makina sektörünün oldukça iyi bir performans sergileyerek yoluna devam edebildiğini anımsattı. Büyükdede, "Son yıllarda dünyada

gerçekleşen ticaret savaşları, korumacılık eğilimleri ve fiyatlar üzerinde baskılara rağmen Türk makina sektörünün gösterdiği iyi performansın 2022 yılında da artarak devam edeceğine inanıyorum. Özellikle orta ve yüksek teknoloji üretim yapan sektörlerin mekanik üretimden dolayı değil, 10-12 ay teslim süresi verilen elektronik ekipmanlardan dolayı pazar kaybetmelerini sağlayacak tedbirleri şimdiden almamız gerekiyor" dedi.

## ÜRETİM ARACINI ÜRETİYOR

Makina İmalat Sanayi Dernekleri Federasyonu Başkanı Adnan Dalgakıran da makinacıların konfor alanını seven insanlar olmadığını belirterek, makinacıların arzu ettikleri şeyin Türkiye'nin daha zengin, daha müreffeh ülkelerin içerisinde yer alması olduğunu söyledi. Üretim araçlarını üretmeden zenginleşmiş ülkenin pek olmadığını kaydeden Dalgakıran, makina sektörünün bir lokomotif sektör olduğuna, bütün sektörlerin rekabet gücünü artırdığına işaret etti.

Türkiye makina sektörü, WIN Eurasia Fuarı'nda son teknolojilerini sergiledi. Açılışta konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, "Türk makina sektörünün gösterdiği iyi performansın 2022 yılında da artarak devam edeceğine inanıyorum" dedi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise, "Sektör, istikrarlı büyümenin ve güçlü ekonomiye sahip olmanın anahtarıdır" diye konuştu.



## İstikrarlı büyümenin anahtarı

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, makina sektörünün, gelişmenin ve değişimin istikametini belirlediğini ifade ederek, sektörün istikrarlı büyümenin ve güçlü ekonomiye sahip olmanın anahtarı olduğunu aktardı. Uzmanların bir ülkenin ekonomisi hakkında bilgi sahibi olmak istediklerinde ilk önce makina sektörüne baktıklarını belirten Avdagiç, "Bu sektörle birlikte hareket eden elektrik-elektronik ve BİT alanındaki teknolojik gelişmeleri inceler. Çünkü sektör, teknoloji üretimini zorunlu kılar. Sanayi Devrimi'nden bu yana hiç değişmeyen bu gerçek, günümüzde de geçerlidir" diye konuştu.

Avdagiç, geniş anlamda sanayi sektörünün yüksek katma değere sahip olduğuna işaret ederek, "Nitelikli işgücüne ihtiyaç duyduğu için nitelikli istihdamı artırır. Hepsinden önemlisi dışa bağımlılığı azaltarak, dış ticaret açığını düşürür. O halde uzaydan gıdaya, otomotivden gemi inşasına kadar her alandaki gelişme, makina ve bağlı sektörlerdeki gelişmelere tabidir" diye konuştu.



## KUZEY REN-VESTFALYA. BİZE KATILIN.

EUROPE'S ||i|| HEARTBEAT

► Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açanları kucaklıyoruz. NRW'ye hoş geldiniz! [www.nrwglobalbusiness.com](http://www.nrwglobalbusiness.com)

## Teşvik ve destek türleri

Tutar (TL)

|                                                                                         |                    |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|
| Malullük, Yaşlılık ve Ölüm Sigortaları Primleri İşveren Hissesi 5 Puanlık İndirim       | 29.4 milyar        |
| İlave İstihdam Desteği                                                                  | 15.7 milyar        |
| Asgari Ücret Desteği                                                                    | 5.2 milyar         |
| Normalleşme Desteği                                                                     | 1 milyar           |
| İlave Altı Puanlık İndirim                                                              | 3 milyar           |
| Bölgesel Yatırım Desteği                                                                | 2.2 milyar         |
| Genç, Kadın ve Mesleki Belge Sahibi Olanların İstihdamına Yönelik Sigorta Primi Desteği | 2.2 milyar         |
| 4/b (Bağ-Kur) 5 Puan Teşviki                                                            | 1.5 milyar         |
| Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerine İlişkin Sigorta Primi Desteği           | 1.1 milyar         |
| Genç Girişimci Teşviki                                                                  | 1.5 milyar         |
| Engelli Sigortalı İstihdamına Yönelik Sigorta Primi Teşviki                             | 535 milyon         |
| Çok Tehlikeli Sınıflarda Yer Alan İşyerlerinin İşsizlik Sigortası İndirimi              | 416 milyon         |
| Faaliyetine Ara Verilen Sektörlere Yönelik Teşvik                                       | 235 milyon         |
| Yurtdışına Götüürülen/Gönderilen Sigortalılara Yönelik 5 Puan İndirim                   | 92 milyon          |
| Artı İstihdam Prim Desteği                                                              | 2.2 milyar         |
| İşbaşı Eğitim Programını Tamamlayanların İstihdamına Yönelik Sigorta Primi Desteği      | 24 milyon          |
| İstihdama Dönüş Prim Desteği                                                            | 13 milyon          |
| Sosyal Yardım Alanların İstihdamına İlişkin Sigorta Primi Desteği                       | 13 milyon          |
| İş Sağlığı ve Güvenliği Hizmetlerinin Desteklenmesi                                     | 3.2 milyon         |
| Kültür Yatırımları ve Girişimleri Hakkında Uygulanan Sigorta Primi Teşviki              | 1 milyon           |
| İşsizlik Ödeneği Alanların İstihdamı Halinde Uygulanan Prim Teşviki                     | 1.7 milyon         |
| Sosyal Hizmetlerden Faydalananların İstihdamı Halinde Uygulanan Teşvik                  | 930 Bin            |
| <b>Toplam</b>                                                                           | <b>66.4 milyar</b> |



# İstihdam destekleri 66 milyar TL'yi aştı

**Sosyal Güvenlik Kurumu aracılığıyla işverenlere yönelik 20'yi aşkın teşvik ve destek uygulanıyor. 2020 yılında bu teşvik ve destekler için toplam 45.8 milyar TL ödeme yapılırken, 2021 yılında bu rakam 66 milyar TL'yi aştı. Kısa çalışma ödeneği ve nakdi ücret destekleri bu rakama dahil değil.**

**YÜKSEK** işsizlik rakamlarının düşürülmesi, dezavantajlı grupların istihdama katılmasının sağlanması, işgücü beceri düzeyinin artırılması, stratejik sektörlerin desteklenmesi, kayıtlı istihdamın artırılması gibi amaçlarla geliştirilmiş ülkeler özellikle 1990'lı yılların başından itibaren gittikçe artan düzeyde istihdam teşvik ve desteklerine ağırlık verdi. Ülkemiz açısından bakıldığında, son 15 yılda sayısı ve niteliği gittikçe artıran bu desteklerle sigorta primlerinin düzenli ödenmesi, kayıt dışılığın önlenmesi ve ilave istihdamın sağlanması amaçlandı. Ayrıca özel sektör işverenlerinin bu destekler sayesinde istihdam maliyetlerini azaltarak rekabet avantajı elde etmeleri, 2020 ve 2021 yıllarında pandeminin etkilerinin işverenler



**İsa KARAKAŞ**

üzerinde oluşturduğu olumsuzlukların giderilmesi hedeflendi.

## 20'DEN FAZLA TEŞVİK

Sosyal Güvenlik Kurumu aracılığıyla işverenlere yönelik 20'yi aşkın teşvik ve destek uygulanıyor. 2020 yılında bu teşvik ve destekler için toplamda 45.8 milyar TL ödeme yapılırken, 2021 yılında bu rakam 66 milyar TL'yi aştı. 2020 ve 2021, aynı

zamanda küresel bazda pandeminin yaşandığı yıllardır. Pandemi dolayısıyla 2020-2021 yıllarında kısa çalışma ödeneği ve nakdi ücret destekleri belirtilen rakamlara ilave edilmedi.

## EN FAZLA ÖDEME TUTARI

Yukarıdaki tabloda kısa çalışma ödeneği ve nakdi ücret destekleri haricinde kalan SGK aracılığıyla her bir teşvik için yapılan ödeme tutarlarına yer verildi. Bu teşviklerin başında en fazla ödeme yapılan tutarların hemen

hemen tüm özel sektör işverenlerinin faydalandığı 5 puanlık indirim teşviki geliyor. Ardından ilave istihdam desteği ile asgari ücret desteği geliyor. 2022 yılında asgari ücret desteği yürürlükten kaldırıldı. Kadınların, gençlerin ve mesleki belge sahibi olanların istihdamına ilişkin prim teşvikinden yararlanmada işe alım yönünden en son tarih 31 Aralık 2022'ye; İlave İstihdam Prim Desteği'nden en son yararlanma süresi ise 31 Aralık 2020'den 31 Aralık 2022'ye kadar uzatıldı.

## En kârlı teşvik hangisi?

**Dünya Bankası** ile SGK arasında imzalanan protokol esas alınarak, İŞKUR işbirliğinde, istihdam teşviklerinin / desteklerinin fayda ve maliyetlerinin değerlendirilmesini hedefleyen etki analiz çalışması yürütülüyor. Protokolde, teşviklerin etki analizinin iki kısım halinde yapılacağı planlanmış olup ilk kısma yönelik rapor, Dünya Bankası'na tarafına iletili. İkinci kısmın çalışmaları için gerekli olan veri, İŞKUR ile SGK arasındaki protokol gereği İŞKUR'a iletili. Ancak, hem kurumların veri desenleri ile veri tabanlarındaki farklılıklardan hem de Covid-19 salgını nedeniyle süreç uzadı. Teşvik ve desteklerde diğer bir sorun, farklı şartlar ihtiva eden çok sayıda teşvik uygulamasının olması. Bu durum maalesef işverenlerde kafa karışıklığına yol açıyor. Sonuç itibarıyla birçok işveren hakkı olduğu halde bazen bu teşviklerden yararlanamıyor, bazen de daha cazip teşvik yerine daha az kârlı teşvikleri tercih etmek zorunda kalıyor. Bu sorunun giderilmesi için işverenlerin teşvik seçmesi yerine en kârlı teşviklerin işverenler lehine otomatikman SGK tarafından verilmesi yerinde olacak.



## Ticari kazanç ve vergilendirme

Vergi Usul Kanunu'nun 288'inci maddesi uyarınca "Hasıl olan veya husulü beklenen fakat miktarı katıyetle kestirilemeyen ve teşebbüs için bir borç mahiyetini arz eden belli bazı zararları karşılamak maksadıyla hesaben ayrılan meblağlara karşılık" denir. Karşılıklar mukayyet değerleriyle pasifleştirilmek suretiyle değerlenir. "Amortisman kayıtları hakkındaki özel hükümler mahfuzdur." Vergi Usul Kanunu'nda veya diğer vergi kanunlarında konuya ilişkin olarak özel nitelikte ayrı bir kanuna gereksinim olmasına rağmen henüz böyle bir çalışma gerçekleştirilmemiştir. Bir başka açıdan vergi hukuku açısından sabit kıymetler, emtia, alacaklar ve sermaye için Kurumlar Vergisi Kanunu'nda sigorta şirketleri bakımından muallak hasar, cari muhataralar ve hayat sigortaları için ve Bankalar Kanunu'nda çeşitli alacaklar için karşılık ayrılması gündeme gelebilmektedir.

Yukarıdaki kanun maddesinde var olan 'hasıl olan veya husulü beklenen zararlar' ibaresinden her türlü olguyu anlamak (kabullenmek) çok zor ve hatta bazen mümkün değildir. Pasifleştirilerek değerlendirilen zararların, mükellef açısından borç niteliğinde olması, bu durumun da her şeyden önce değer olarak belirlenmiş olması gerekmektedir. Bir başka açıdan bu tür karşılıkların vergi matrahının tespitinde indirim kalemi olarak dikkate alınıp alınamayacağı hususunun açıkça belirlenmesi gerekmektedir.

Vergi Usul Kanunu'nun veya özel kanunlardaki herhangi bir şekilde özel bir hükme dayandırılmaksızın ayrılan karşılıkların vergi matrahından düşülmesi mümkün değildir. Örneğin işçi kadem tazminatları ya da garantili mal satışları kapsamında gelecek yıllarda ödenmesi söz konusu olabilecek giderler için karşılık ayrılması veya SPK mevzuatı uyarınca karşılık ayrılması halinde vergi matrahından indirim konusu yapılması hukuken mümkün değildir.

Diğer yönden vergi mevzuatında tahakkuk ilkesi gereği gerçekleşen, beklenen zararların mahiyet ve miktar olarak kesinleşmesi halinde gider yazılması ve kabul edilmesi halinde söz konusu özelliğin kesinleşmesini müteakip gider olarak yazılması mümkündür. Oysa BOBİ FRS Bölüm 19 standardında karşılıkların kesinleşmelerinden çok tahmini öne çıkmaktadır. Bu şekliyle gerçekleşme zamanı veya tutarı belli olmayan yükümlülerin vergi kanunları açısından gider mahiyeti arz etmemektedir.

Vergi uygulamasında şarta bağlı yükümlülükler ve şarta bağlı varlıklara karşılık ayrılmayacaktır. Mali kârın tespitinde karşılıkların gider olarak dikkate alınabilmesi için kesinleşmiş olması ya da Vergi Usul Kanunu'nda veya diğer vergi kanunlarında özel bir hükmün bulunması gerekir. Diğer bir ifade ile vergi kanunlarımızda giderler fiilen gerçekleşmeksizin; gerçekleşmesi muhtemel tahmini değerler üzerinden gider karşılığı ayrılmasına imkan verilmemekte ve vergi matrahının tespitinde 'kanunen kabul edilmeyen gider' olarak işlem görmektedir.

Ekonomik açıdan dezavantajlı sözleşme; sözleşme kapsamındaki yükümlülüklerin yerine getirilmesi için zorunlu olarak katlanılması gereken maliyetin, elde edilmesi beklenen ekonomik faydayı aştığı sözleşmedir. Böyle bir sözleşmeyle zarar etmeleri kaçınılmaz hale gelen işletmeler kaçınılmayan net zararları için karşılık ayrılabilmektedir.

193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 37/4'üncü maddesinde inşaat taahhüt işlerinden sağlanan kazançlar ticari kazanç sayılmıştır. Bu nedenle bu işlerden sağlanan kazançlar, ticari kazanç hükümlerine göre vergilendirilecektir. 5520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 6'ncı maddesine göre kurum kazançları Gelir Vergisi Kanunu'ndaki ticari kazanç hükümleri esas alınarak değerlendirilecektir.

Kurumlar vergisi, mükelleflerin bir hesap dönemi içinde elde ettikleri safi kurum kazancı üzerinden hesaplanacaktır.

Safi kurum kazancının tespitinde, Gelir Vergisi Kanunu'nun ticari kazanç hakkındaki hükümleri uygulanır.

# SIAL

## Paris 2022

Paris - Fransa  
15-19 EKİM 2022

Türkiye Milli İştiraki  
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

INSPIRE  
FOOD  
BUSINESS

# GIDA FUARI LİDERLERİNDEN SIAL PARİS'TE YERİNİZİ ALIN!

## NEDEN SIAL PARİS?

- 120 ülkeden 7.200 katılımcı, 300.000 ziyaretçi
- %87 uluslararası katılım
- %73 uluslararası ziyaretçi
- **Katılımcı ilk 5 ülke**  
Fransa, İspanya, Hollanda, İtalya, **Türkiye**
- İstanbul Ticaret Odası'nın 1986 yılından itibaren gerçekleştirdiği milli katılım organizasyonu

## KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

## KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 11.400 TL/m<sup>2</sup>  
Minimum stant alanı : 12 m<sup>2</sup>

Sibel Tayanç

sibel.tayanca@ito.org.tr

Tel: 0212 455 61 11

Şeyma Pekcan

seyma.pekcan@ito.org.tr

Tel: 0212 455 65 07

Ruken Ayeta Boztaş

ruken.ayeta@ito.org.tr

Tel: 0212 455 65 63

Esra Yılmaz

esra.yilmaz@ito.org.tr

Tel: 0212 455 65 10

İdilli Aybı Bahçekapalı

idilli.aybabi@ito.org.tr

Tel: 0212 455 61 15

Aylin Odaş

aylin.oda@ito.org.tr

Tel: 0212 455 61 00  
GSM: 0533 959 30 57



İSTANBUL  
TİCARET  
ODASI 1882

140

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi  
Yönetim Kurulu Başkanı  
**ŞEKİB AVDAGIÇ**

Genel Yayın Koordinatörü  
**Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU**

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.  
**Özcan Tokel**

|                                                      |                                                             |                                                      |
|------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|
| Genel Yayın<br>Yönetmeni<br><b>Tamer Çerçi</b>       | Basın ve Süreli<br>Yayınlar Müdürü<br><b>Şükrullah Dolu</b> | Sorumlu<br>Yazışları Müdürü<br><b>Doğan Erdoğan</b>  |
| Gazete Yayın<br>Sorumlusu<br><b>Dilşah Keflioğlu</b> | Yayın Direktörü<br><b>Canan Bilgin</b>                      | Dijital Yayın<br>Sorumlusu<br><b>Fedayi Yıldırım</b> |

Haber Merkezi  
**Adem Orhun, SümeYra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Barış Bacacı**

www.itohaber.com  
**İlker Başöz, Hamit Eteevrants**

|                           |                                  |                           |                            |
|---------------------------|----------------------------------|---------------------------|----------------------------|
| Reklam<br>Cengiz<br>Kazan | Abonelik<br>Abdülkadir<br>Yıldız | Grafik<br>Osman<br>Kuvvet | Fotoğraf<br>Kamil<br>Çatak |
|---------------------------|----------------------------------|---------------------------|----------------------------|

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

### ABONELİK:

Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 10.06.2022

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul  
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr  
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir Tel: 0212 454 30 00

# Sanayici faturayı çatıdan düşürüyor

**E**nerji tedarikinde güvenliği sağlamak ve elektrik maliyetini düşürmek için kurulan çatı üstü güneş enerji santrallerinin (GES) sayısı her geçen gün artıyor. Sanayi ve ticari binaların üstüne GES kuranlar, elektrik faturasını yüzde 90 oranında düşürebiliyor. Üstelik kurulumla ilgili masrafların önemli bir kısmı, vergi indirimi ve sigorta prim teşviki ile devlet tarafından karşılanıyor.



Adem ÖRHUN

**A**RTAN enerji maliyetleri ve çevreyi korumaya yönelik yeni düzenlemeler, dikkatleri güneşe çevirdi. Güneş panelleriyle elektrik üretimi, daha çok arazilerde kurulan güneş enerjisi tarlalarıyla gündeme gelirken, çatı üstü güneş enerji santrali (GES) sayısı da hızla artmaya başladı. Artık fabrikalar başta olmak üzere, AVM'ler ve hastaneler gibi ticari binaların çatıları elektrik üretmek için güneş tarlasına dönüşüyor. Bu dönüşüm sayesinde boş duran çatılar, işletmenin elektrik faturasını düşürüyor. Bu yatırımları teşvik edecek kanuni düzenlemeler de yapıldı. Artık çatı GES kuran birçok işletme, elektrik faturasında yüzde 90'a varan oranlarda mahsuplaşma yapabiliyor.

## YERLİ KAYNAK

Enerjide tedarik güvenliği ve fiyat istikrarı için üretimde yerli kaynak kullanımına öncelik veren politikalar da dönüşümü destekliyor. GES kurmak isteyenler için kurumlar vergisi indirimi, gümrük vergisi muafiyeti, KDV indirimi, çalışan prim indirimi gibi destekler bu dönüşümü hızlandırıyor. Uygulanan politika çerçevesinde Türkiye'nin elektrik üretiminde yerli kaynak kullanımı yüzde 65'e ulaştı. Bunda, yenilenebilir kaynakların payı ise yüzde 50 oldu.

## MALİYETİ SABİTLEME GARANTİSİ

Yerli kaynaktan enerji üretimini artırmaya odaklanan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı da GES'i gündeminin ilk sıralarına alıyor. Bakan Fatih Dönmez, sanayicilerin GES atağı ile maliyetlerini 15-20 yıl süreyle sabitleyebildiğine dikkat çekti. Bakan Dönmez, bu dönüşümü değerlendirirken, "Geçtiğimiz yıla kadar sanayicileri kendi elektrikliğini üretime konusunda ikna edemezken, küresel enerji fiyatlarındaki artıştan dolayı şu anda güneş projelerinde büyük bir artış var. Lisanssız güneş enerjisi kapasitesinde bu sene 3 bin megavata yakın artış öngörüyoruz. Sanayicilerimiz bu hamleleriyle enerji maliyetlerinin bir kısmını 15-20 yıl sabitlemiş oldu. Aynısını verimlilikle tüketiciyle yapmamız lazım" diye konuştu.

## ÖNCE FİZİBİLİTE

Ticari binalarının çatısına GES kurmak isteyenlerin önce fizibilite çalışması yaptırması gerekiyor. Fizibiliteyi, bu alanda çalışan geleneksel firmaların yanı sıra anahtar teslim GES kurulumu yapan firmalardan temin etmek mümkün. İnşaata başlandığında tekniğe uygun uygulama yapıp yapılmadığı takip edilmeli. Kurulum tamamlandıktan sonra elektrik üretimi başladığında, firma bu elektrikliğini kendi binasında kullanabiliyor veya imalat yoğunluğu yoksa, mevsim şartları uygunsa şebekeye verebiliyor. Şebekeye verilen elektrik, firmanın aylık elektrik faturasından düşülüyor.

## Fırtına ve kar yüküne dikkat

**Çatı** GES kurulacak binaların statik özelliklerinin yanı sıra, bulunduğu şehirdeki rüzgar riski ve kar yükünün de hesaba katılması gerekiyor. GES alanında çalışan inşaat mühendisi Sadık Bulut, bir tecrübesini paylaşarak konuya şöyle dikkat çekti: "Kurulumu yapılan bir santrali inceledik. Panellerin bağlantılarının ve alttaki metal taşıyıcıların yetersiz olduğunu gördük. Bildirdiğimiz düzeltmelerin çoğu yapıldı. Düzeltme yapılmayan alanlardaki paneller ise kışın kar yağışında çöktü. Maalesef hem milyonluk yatırım boşa gitti hem firmanın imalatı sektöre uğradı."

## Yatırımcı nelere dikkat etmeli?

- Binanın statik özellikleri, ek yük için uygun mu?
- Binadaki üretim, aşırı ısı veya toz oluşturmuyor mu?
- Bina OSB'de mi dışarıda mı?
- Trafo gücü uygun mu?
- İşletme tüketiminde hangi dilimde?
- Üretilen elektrik imalatı mı kullanılacak, şebekeye mi verilecek?
- Panellerin montajı için alttaki konstrüksiyon yeterli mi?
- Panelin vidalanması ve çengellenmesi yeterince güçlü mü?
- Rüzgar ve kar yükü dikkate alındı mı?
- Kablo uzunluğu ve kalınlığı uygun mu?
- Konnektörler yeterli mi?
- İnventör uygun mu?
- Panel temin edilecek firma güçlü ve güvenli mi?
- Uygulamayı yapacak firmanın çatı GES tecrübesi var mı?
- Uygulayıcı, bakım ve işletme işini yürütecek mi?

## Örnek uygulama ve destekler

**Çatı alanı:** 20 bin metrekare  
**Panel sayısı:** 6 bin adet  
**Kapasite:** 3 megawatt  
**Maliyet:** 1.8 milyon dolar

## Teşvikler

- Kurulumun yüzde 50'sine kadar Kurumlar Vergisi indirimi
- Gümrük Vergisi muafiyeti
- KDV indirimi
- Sigorta prim desteği
- Bankalardan çatı GES için özel kredi imkanı

## Maliyetin yarısı vergiden mahsuplaşıyor

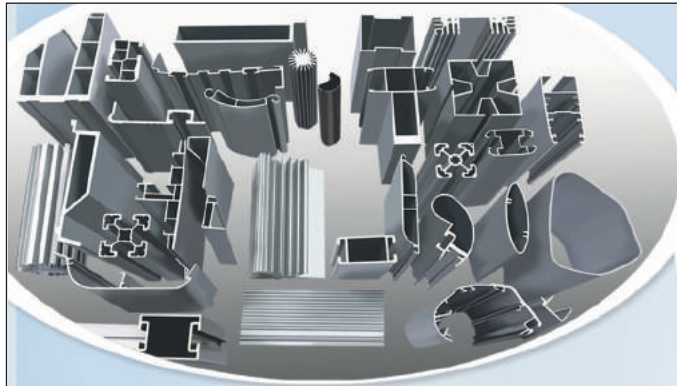
**Yeni** kurulan santrallerde teknolojiyi ileri ve yüksek verimli paneller kullanıldığını belirten Üretim Planlama Mühendisi Gökhan Dinçer, "Trafo gücünün yüzde 60'ına kadar izin veriliyordu. Şimdi 1'e 1 oranda kapasiteyle kurulum mümkün. Yatırım Teşvik Belgesi kapsamında maliyetin yarısı kurumlar vergisinden mahsup edilebiliyor" dedi.

## Panel üretiminde Avrupa birincisiyiz

**Enerji** ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, geçtiğimiz ay yaptığı açıklamada, "Bugün, kurulu gücü 100 bin megavattı geçen bir Türkiye var. Türkiye, güneş paneli üretiminde yıllık 7 bin 960 megavatt üretimle dünyada dördüncü, Avrupa'da ise birinci. İnşallah birkaç yıl içinde dünyada ilk üç arasına gireceğiz" dedi.

## Gider değil gelir kalemine dönüşüm

**Uluslararası** Enerji Zirvesi'nde konuşan MÜSİAD Genel Başkanı Mahmut Asmalı, enerji stratejisini açıkladı. Asmalı, "Enerji, Türkiye için gider değil, gelir kalemine dönüşebilir. Türkiye, yenilenebilir enerji ekipman üretiminde AB'nin bir numaralı tedarikçisi olabilir. Üyelerimizle bu hamlede görev almaya talip olduk. Güneş enerjisi alanında fotovoltaik panel üretiminde yatırım karar aldık" dedi.



## Mimari ve endüstriyel fikirlerinizi alüminyum ile gerçeğe dönüştürüyoruz...

Dökümhane, kalıphane, ekstrüzyon, boyahane, eloksallık, mekanik işlem, alüminyum dövme ve alüminyum kompozit panel tesislerimiz ile inşaat otomotiv, havacılıktan beyaz eşyaya tüm sektörlerin tam entegre çözüm ortağıyız.



**Sistem** **AL**  
ALÜMİNYUM

# Avrupa'ya ikmalde Saraybosna fırsatı

✓ **İstanbul tüccarının güçlü temsilcisi İTO, Meclis Üyeleriyle Bosna Hersek'e çıkarma yaptı. 20. Dönem 4. Meclis Çalışma Toplantısı'nı Saraybosna'da gerçekleştiren İTO, kamu ve ticari otoritelerle bir dizi görüşmeler gerçekleştirdi. Özellikle Batı Avrupa'ya yönelik ihracatta bölgesel ticaret ve tedarik fırsatlarını yerinde inceledi.**

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), 20. Dönem 4. Meclis Çalışma Toplantısı'nı, 2-5 Haziran 2022 tarihlerinde dost ülke Bosna Hersek'te gerçekleştirdi. Başkent Saraybosna'daki Hotel Hills'de organize edilen çalışma toplantısı öncesinde, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Yönetim Kurulu Üyeleri ve Genel Sekreter Prof. Dr. Nihat Alayoğlu ile birlikte bir dizi görüşmeler gerçekleştirdi.

## YENİ PROJELER

İTO heyeti, Saraybosna'daki temasları kapsamında, Bosna Hersek Devlet Başkanlığı Konseyi Başkanı Sefik Dzaferovic tarafından kabul edildi. Sefik Dzaferovic, yaptığı açıklamada, İTO'nun küresel ekonomide büyük bir role sahip olduğunu söyledi. Dzaferovic, "Görüşmede, ekonomik ilişkilerin güçlenmesi ve iki ülke arasındaki dış ticaret hacminin yükseltilmesini ele aldık. Türkiye, Serbest Ticaret Anlaşması'nda (STA) hiç kimseye yapmadığı ayrıcalığı Bosna Hersek'e yaptı" dedi. Dzaferovic, Bosna Hersek ve Türkiye'nin iki dost ülke olduğuna, ancak ekonomi alanında tüm olanakların yeterince kullanılmadığını dikkat çekerek, ekonomi alanında yeni projelerin de hayata geçeceğini belirtti.

## YENİLENEN STA

Başkan Avdagiç ve beraberindeki heyet, Saraybosna temasları çerçevesinde Bosna Hersek Dış

Ticaret Odası Başkanı Ahmet Erglic ve Türkiye'nin Saraybosna Büyükelçisi Sadık Babür Girgin ile de görüştü. İTO Başkanı'nun davetini kabul eden Büyükelçi Sadık Babür Girgin, Çalışma Toplantısı Gala Programı'nda yaptığı konuşmada, Bosna Hersek'teki potansiyeli anlattı. Bosna Hersek ile 1 Temmuz 2003'te STA imzalandığını hatırlatan Büyükelçi Girgin, geçen süre zarfında ikili ticaret hacminin 100 milyon dolarlardan 1 milyar dolara yaklaştığını söyledi. 2019 yılında söz konusu STA'nın revize edilerek yenilendiğini belirten Girgin, "Yeni nesil STA, yatırım ve hizmetleri de kapsıyor" sözleriyle fırsatlara dikkat çekti.

## TİCARET İKİYE KATLANABİLİR

İTO Başkanı Avdagiç ise iki ülke arasındaki potansiyelin oldukça yüksek olduğunu ifade ederek, 1 milyar dolarlık ticaret hacmini ikiye katlamanın mümkün olduğunu vurguladı. Bosna Hersek iç piyasası yanında Batı Avrupa'ya ikmal anlamında da büyük potansiyel bulunduğu dikkat çeken Avdagiç, şöyle devam etti: "Buradan Avusturya'ya ve Güney Almanya'da bir TIR'ın varış süresi 1 günden daha kısa. Sınırlarda herhangi bir kısıtlama ve vakit kaybı da yok. Bu sebeple yatırım anlamında da bu imkan dikkate alınabilir. Almanlar, İtalyanlar da buraya gelip yatırım yapıyorlar.

✓ **İTO heyetini kabul eden Bosna Hersek Devlet Başkanlığı Konseyi Başkanı Sefik Dzaferovic, ticaret için yeni projelerin hayata geçeceğini belirtti. Saraybosna Büyükelçisi Sadık Babür Girgin, yeni nesil STA ile yapılacaklara işaret ederken, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise ticareti ikiye katlamanın mümkün olduğunu vurguladı ve Avrupa'ya ikmal imkanına dikkat çekti.**



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

Bunlardan da geri dönen, vazgeçen yok. Her geçen gün buradaki yatırımlarını ve varlıklarını artırıyorlar."

## EN ÖNEMLİ YATIRIM

Türkiye'den Şişe Cam ve Hayat Holding gibi şirketlerin Bosna

Hersek'te yatırım yaparak hem iç pazara hem de Batı Avrupa'ya yöneldiğine işaret eden Şekib Avdagiç, "Türkiye'nin buradaki en önemli yatırımlarından biri de Uluslararası Saraybosna Üniversitesi (IUS). Öğrencilerin yüzde 55'i çok başarılı, ancak maddi imkanı kısıtlı

Boşnaklar'dan oluşuyor. Çok iyi İngilizce yanında çok iyi Türkçe de öğreniyorlar" dedi. IUS'un uluslararası akreditasyonlara da sahip olduğunu belirten Avdagiç, söz konusu üniversitenin Bosna Hersek'te ticaret ve yatırım için beşeri altyapıyı hazır ettiğini anlattı.



İTO heyeti, Saraybosna'daki temasları kapsamında, Bosna Hersek Devlet Başkanlığı Konseyi Başkanı Sefik Dzaferovic tarafından kabul edildi.



Başkan Şekib Avdagiç ve beraberindeki heyet, Türkiye'nin Saraybosna Büyükelçisi Sadık Babür Girgin ile de görüştü.



İTO heyeti, Bosna Hersek Dış Ticaret Odası Başkanı Ahmet Erglic ile iki ülkenin işbirliği fırsatları konusunda görüş alışverişinde bulundu.



## Bosna Hersek ekonomisindeki değişim

İstanbul Ticaret Odası 20. Dönem 4. Meclis Çalışma Toplantısı kapsamında Bosna Hersek hakkında akademik bir sunum da yapıldı. Prof. Dr. Emel Topçu ile Prof. Dr. Muhiddin Mulalić tarafından hazırlanan ve İTO Yayını olarak basılan BOSNA-HERSEK (Ekonomi-Siyaset

Çerçevesinde Ülke Analizi) isimli kitap, katılımcıların dikkatine sunuldu. Eserle ilgili konuşan uzmanlar, Bosna Hersek ekonomisindeki sektörel gelişme ve değişimlere dikkat çekti. Verilen bilgilere göre, son yıllarda Bosna Hersek ekonomisinde tarımın payı düşerken hizmetler

sektörünün oranı 1 puan artışla yüzde 65.4'e çıktı. Sunum sonrasında uzmanlara günün anısına plaket takdim edildi. Adı geçen kitaba ve İTO'nun diğer tüm yayınlarına online olarak şu adresten ulaşılabilir: <https://www.ito.org.tr/tr/yayinlar/istanbul-ticaret-odasi-yayinlari>

## Nitelikli insan gücü hazır!

İTO Meclis Üyeleri, Bosna Hersek programı kapsamında Uluslararası Saraybosna Üniversitesi'nin (IUS) Saraybosna'daki ana kampüsünü de ziyaret etti. Ziyaret sırasında Uluslararası Saraybosna Üniversitesi Kurucusu ve Eğitim Geliştirme Vakfı (SEDEF) Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Topaloğlu ile IUS Genel Sekreteri İbrahim İnal, bilgilendirmelerde bulundu. Dünyanın farklı ülkelerinden öğrenci alan üniversitenin şimdiye kadar 3 bine yakın mezun verdiğini anlatan üniversite yetkilileri; bin 398 mezunun Bosna Hersek, bin 372 mezunun ise Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olduğu bilgisini paylaştılar. Diğer mezunların ülke



sıralaması ise şöyle; Karadağ, İtalya, Almanya, Hollanda, İspanya, Budapeşte, Libya, Hırvatistan. Uluslararası Saraybosna Üniversitesi Mezunları Derneği'nin de kurulduğunu anlatan yetkililer, söz konusu yapılanmayla

mezunların kendi arasında kaynaştığını ve kariyerlerine uluslararası arenada devam ettiklerini söylediler. Söz konusu insan zenginliğinin Türk şirketleri için bölgede ve dünyaya açılma yolunda önemli bir fırsat olduğu belirtiliyor.



İTO 20. Dönem 4. Meclis Çalışma Toplantısı'nın Divan Heyeti'nde, Hasan Keleş, Erhan Erken ve Tarkan Oguz Yaşaroğlu yer aldı.

## Büyüme hikayemiz sürececek

İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, "Saraybosna, içimizdeki sevdadır. Burası asırlar boyunca kurulan, yıkılmaz bir dostluk köprüsüdür bizim için. 6 asırlık köklü tarih, bugün Başçarşı'nın kalbinde yaşar" sözleriyle Saraybosna'da toplanmanın anlamına dikkat çekti.

Yılın ilk çeyrek büyüme rakamlarını hatırlatan Öztürk Oran, şöyle devam etti: "Türkiye, hem küresel sistemin önemli bir tedarikçisi hem de barındırdığı iç taleple potansiyeli son derece yüksek bir fırsatlar coğrafyasıdır. Türkiye, dünyadaki kriz ve küresel dalgalanmalara rağmen büyüme hikâyesini devam ettiren nadir ülkelerden biridir."



Bu süreçte zorlukların da bulunduğunu belirten Oran, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Maharet durgun suda değil, dalgalı havada gemiyi yüzdürmek. Dünyadaki dalgalanma malum... Ama biz evelallah fırtına görmemiş kaptan değiliz. Enflasyonla, finansman maliyetleriyle, kurlardaki dalgalanmalarla ülke olarak daha önce de mücadele ettik. Çok şükür, her defasında kazanan biz olduk. Bugün de burada paylaşacağınız her fikir sektörünüz için getireceğiniz tüm öneriler çok ama çok kıymetli. İnşallah ortaya konacak öneriler ve Bosna'da gerçekleştireceğimiz incelemeler, iş dünyamızın önünde yeni yollar, yeni ufuklar açacaktır."

# KÜRSÜDEN YANSIMALAR

**İstanbul Ticaret Odası Meclisi, 20. Dönem 4. Meclis Çalışma Toplantısı'nı Bosna Hersek'te gerçekleştirdi. Başkent Saraybosna'da organize edilen toplantıda Meclis Üyeleri, görüş ve önerileriyle sektörlerin nabzını yansıttı.**

**Mehmet Metin Korkmaz-Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi:** Sektörde çalışan sayısı yaklaşık 100 bin bulan gümrük müşavirliği meslek grubu olarak Gümrük Müşavirleri Odası yasanın çıkmasını istiyoruz; bunun takipçisiyiz.

**Mustafa Zeytin-İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi:** Sektörümüzde KDV yüzde 18 seviyesinde. Birçok sektörde indirilen KDV oranının bizim sektörde de düşürülmesini bekliyoruz. KDV indirimi sektörde kayıp-kaçağı azaltacak. Ayrıca İstanbul trafiğini rahatlatmak için mesai planlaması yapılmalı.

**Ali Bakaner-Demir Dışı Metaller Meslek Komitesi:** Kullandığımız metalleri ithal ediyoruz. Döviz bazında ithal ettiğimiz döviz olarak tahsilatını yapamıyoruz. Bundan devlet de kazanmıyor. Kazanan bankalar... Bunun düzeltilmesini istiyoruz.

**Kadir Gümüş-Peyzaj ve Çiçekçilik Meslek Komitesi:** Vasıfsız işçiyi 6-7 bin TL ödeme yapıyoruz, ancak işi bırakıp gidiyorlar, başka bir işe başlıyorlar. Bizi işi bırakmakla tehdit ediyorlar. İşsizlik yok aslında; çalışmak isteyen kimse de işsiz kalmıyor.

**Salih Sami Atılcan-Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi:** Pandemiden diğer sektörler gibi otomotiv de etkilendi. Talep yüksek olsa da döviz kuru ve tedarikteki aksamalar yüzünden üretimde yüzde 20 gibi adetsel bir gerileme yaşıyor. Bu yüzden ihracat liderliğini kimya sektörü kapıyor.

**Kadem Ekşi-Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi:** Yıllık 600 bin konut üretimi var, oysa ihtiyaç yaklaşık 1 milyon seviyesinde. Konuta erişim ve barınma temel yaşam hakkıdır. Bunun için ön alıcı çalışmalar yapılmalı ve finans konusunu çözmeliyiz. Yurt dışında şartnameyi yazan ihaleyi alıyor. Teknik mimarlık ve mühendislik konusunu da geliştirmeliyiz.

**Hacı Demir-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi:** Son 1 yılda inanılmaz fiyat artışları var. Ancak bu artışlarla ilgili olarak her kurumun farklı bir verisi söz konusu. Biz iş insanları olarak planlamayı şimdi neye göre yapmalıyız? Bu konuda iş insanına doğru-bilimsel veri verilmeli. Diğer taraftan İŞKUR yeni bir yönetmelik yayınladı. Buna göre eğitimle işe dahil ettiklerinize destek verilen kişi sayısı 2'den 5'e çıktı, bilgilerinize...

**Levent Birant-Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi:** Kademeli saat uygulaması önümüzdeki

dönemde İstanbul trafiğini rahatlatacaktır. Taksi konusu ise siyaset üstü bir meseledir. Hem İstanbul'da yaşayan bir vatandaş hem de bir iş insanı olarak taksi meselesinin çözümünü bekliyoruz. İTO bu konuda öncü olabilir.

**Orhan Albayrak-Eğitim Meslek Komitesi:** Hamilik Projesi kapsamındaki okullarımızdan Erhan Avcı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi; Uluslararası Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi statüsüne alınarak, Türkiye'de bu statüdeki ilk 6 liseden biri oldu. Eğitimde başarı için PISA'da Singapur'u birinci yapan sistemi de iyi anlamamız gerekiyor.

**Ergun Kont-Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi:** Makinalar robotik yeteneklerle insana yaklaşıyor. Bu süreçte bilgi teknolojileri ve yazılım alanlarında yatırımları artırmalıyız. Bir önerimi Milli Eğitim Bakanlığı'nun dikkatine sunmak istiyorum: Bilgisayar ve yazılım derslerini ilkokuldan başlatalım.

**Mustafa Cantürk-Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi:** İlk çeyrekte sağlık turizmi 1 milyar 350 milyon dolara doğru gidiyor, iyi gidiyor. Daha iyi rakamlar için sağlık turizmciğine yeşil pasaport verilmeli. Sağlık turizmi bütün sektörlerle girdi sağladığı için KDV yüzde 1'e indirilerek desteklenmeli. Sağlık turizmi reklamlarına kısıtlama kaldırılmalı.

**Mustafa Hakan Özelmacklı-Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi:** Yeni düzenlemelerle internet ortamında ilan verenlere yönelik ilave zorunluluklar getirildi. İnternette ilan verenlerin bazı bilgileri girmesi zorunlu oldu. Buna göre ilan verenin kendi bilgilerini girmesi gerekiyor. Öte yandan ilan ilk fiyatı ve indirim fiyatları da raporlanacak.

**Yavuz Altun-Perakende Ticaret Meslek Komitesi:** Uzun yıllardan sonra toptan ve perakende KDV'si eşitlendi; katkısı olanlara teşekkür ederiz. Online alışveriş platformlarına yüksek komisyonlar ödüyoruz; buna düzenleme bekliyoruz. Motorlu kurye sorununa da çözüm bulunmalı.

**Zeki Paşalı-Perakende Ticaret Meslek Komitesi:** Millet tarlaları kuralım. Tarlayı öğrenmemiz gerekiyor. Millet tarlaları konusunda ben çalışma yapacağım, sizlerden de destek istiyorum.

**Tevfik Dinçer-Hububat, Bakliyat, Kuruyemiş ve Kuru Meyve Meslek Komitesi:** 40 yıllık bakliyatçı olarak gözlemlediğim gerçek şöyle: Tedarikte değil de dolaşımda sorun var. Gelecek endişesiyle

pozisyon alma durumları... Şu anda yok, ancak gelecekte gıda krizi öngörüsü var. Bunun için gıda güvenliği üretim planlaması yapılmalı.

**Kemal Altunkılıç-Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi:** Yıllardır süt işi yapıyorum. Sosyal medya çıkınca köyde hayvana bakacak kimse bulunmaz oldu. Miras yoluyla parçalanarak arazilere çözüm gerekiyor. Sarf malzemesi KDV'si de inmeli. Üniversitede süt okuyan geliyor, ancak sütü bizden öğreniyor. İyi öğrenmeleri için 2 yıl okusunlar, 2 yıl da çalışsınlar.

**Mustafa Şenocak-Deri, Kürk ve Saraciye Meslek Komitesi:** İstanbul Fashion Connection Hazır Giyim ve Moda Fuarı'nın ikincisini ağustosta yapacağız. Fuara verilen İTO desteğinin aynısını, sektörümüz için çok önemli olan uluslararası kriterlere uygun bir OSB'nin kurulması için de bekliyoruz. Yabancılar çalışma izni alınması sırasında dalgalanmaya neden oldu. Bu da işverenleri kayıt dışı çalıştırmaya itiyor. Çözüm olarak geçici çalışma belgesi verilmesi için çalışmalar yapılabilir.

**Ayhan Özsoy-Ev Tekstili Meslek Komitesi:** Hometex Ev Tekstili Fuarı'nı başarıyla tamamlamanın mutluluğunu yaşıyoruz. 650'yi aşkın firmamız yeni ürünlerini sergilediği fuara 5 günde 126 ülkeden 170 bin ziyaret yapıldı. İş hacmi ise beklentileri de aşarak yaklaşık 1.5 milyar dolar oldu. Yeni hedefimiz 2 milyar dolar. Destek veren İTO ve fuar yönetimine teşekkür ederiz.

**Hayrettin Ertemel-Motorlu Taşıt Satış ve Servisi Meslek Komitesi:** Tedarikte yaşanan sıkıntılar, otomotiv üretiminde dalgalanmaya neden oldu. Bu durum da ikinci el piyasasına yansdı. İkinci elde fiyatlar 2-3 katına çıktı. Nerede duracağını biz de bilemiyoruz. Çok ilginç haller oluyor. Bizim de ilk defa yaşadığımız durumlar... Bunda uluslararası sermayeli yapıların tekel olarak piyasaya girmesinin de rolü var. Çözüm olarak ikinci el araçların ithali için çalışıyoruz.

**Turan Kuytak-Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi:** Üretici-perakendeci zamları hemen satışına yansıyor. Yemek sanayicileri olarak biz yansıtmıyoruz. Çünkü 1 yıllık sözleşmelerle çalışıyorduk. Ancak şimdi 3 aylık sözleşmeler yapıyoruz. Tarımsal arz güvenliği için köylümüze tarımı unutturmamalıyım.

**İshak Koçoğlu-Konut**

**İnşaatı Meslek Komitesi:** Komitemizin daha önceki yönetim kuruluna sunduğu taleplerin değerlendirilmesini talep ediyoruz. Ayrıca, bankalardaki KGF kredilerinde devletimizin gayreti takdire şayan ama krediyi kullanan işletmeciyi, sanayiye ve üreticiye yansıtması aynı oranda değil. Bu konuda çalışma yapılmalı.

**Davut Tolga Batallı-İplik ve Elyaf Ürünleri**

**Meslek Komitesi:** Başarıyla tamamlanan bazı fuarlar, Şekib Başkanımızın irade ve çalışması olmasaydı yapılamayacaktı. Bu fuarların başında Hometex Ev Tekstili Fuarı geliyor. Yapılan girişimlerle gerekli yasal düzenlemeler gerçekleşti. Böylelikle bundan böyle fuarlara ilan baskını olamayacak.

**Adil Nalbant-Makina ve Ekipmanlar Meslek Komitesi:** Devletimizin çok güçlü olması gerektiğini

savaşlarla gördük. SAHA İstanbul projemize İTO her türlü desteği verdi. 27 üyeden 753 üyeye ulaştık. Avrupa'nın en büyük ikinci kümesi olmaya kadar geldik. İTO Başkanı'nın verdiği destek için teşekkür ediyoruz. İhracatımızın yüzde 10'u makina sektöründen geliyor. Gelişmiş ülkelerde bu oran yüzde 20. Bu oranı yükseltmemiz gerekiyor. Bunun için de Odamızdaki 11 ihtisas komitesine önem

verilmesini istiyoruz.

**Sami Yılmaz-Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi:** Gıda ve hayvancılıkta bir adım öne geçmek zorundayız. Tarım ve hayvancılık konusunda bir şirket kuralım. Kurumsal alt yapısını İTO'nun kuracağı ve yüzde 90'ı halka açık bir şirket olsun. Peki, bu şirket ne yapacak? Bu şirket, atıl arazileri gelir paylaşımı usulüyle kiralayabilecek. İTO buna önderlik ederse güven verecektir.



## ERKEN BAŞVURU FIRSATI\*

**İhracatınızı ve Prestijinizi Artırın! Uluslararası Marka Olun**

Başvuru kriterleri hakkında detaylı bilgi ve kategorilerinden size en uygun alt kategoriye belirlemek için bizden ücretsiz destek alabilirsiniz.

Ürün tasarımı | İletişim tasarımı | Ambalaj tasarımı | Hizmet tasarımı (Service Design) Mimari | İç mimari | Kullanıcı Deneyimi (UX) | Kullanıcı Arayüzü (UI) | Profesyonel konsept

**IF Design Türkiye destek ve bilgi ofisi iletişim**

Cihan Şirolu

cihan.sirolu@ifdesign.com

Ofis: 0 (212) 806 22 59

Mobil veya WhatsApp: 0 (535) 922 77 22

[www.ifdesign.com](http://www.ifdesign.com)



\*Özel ücret tarifeli erken başvuru fırsatlarından faydalanmak için son gün 30 Haziran 2022. Başvurunuzu şimdiden yapın, bilgilerinizi ve ürün açıklamalarınızı Kasım 2022'ye kadar tamamlayın!

# Çalışanlarımızı enflasyona ezdirmeme mecburiyetindeyiz



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, pandemiden sonra ilk kez tam fiziki olarak toplanan İTO Meclis Üyelerine hitaben yaptığı konuşmada, “Sadece devletimiz değil, biz de çalışanlarımızı enflasyona ezdirmemek için şirketlerimizde gerekli tedbiri almak mecburiyetindeyiz” dedi.

MÜGE BİBER - ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Oda'nın haziran ayı olağan Meclis Toplantısı'nın açılışında yaptığı konuşmada, çalışanların enflasyona ezdirilmemesi için işverenlerin de sorumlulukları bulunduğunu söyledi. Avdagiç, 675 bin üyesiyle Türkiye'nin en büyük işveren örgütü olan İTO'nun pandemi sonrasında ilk kez tam fiziki olarak toplanan meclis üyelerine yönelik konuşmasında iş dünyasının gündemindeki konuları değerlendirdi.

## ZAMANINDA MÜDAHALE

Avdagiç, “Sadece devletimiz değil, biz de çalışanlarımızı, yani birlikte artı değer ürettiğimiz mesai arkadaşlarımızı enflasyona ezdirmemek için şirketlerimizde gerekli tedbiri almak mecburiyetindeyiz” ifadesini kullandı.

Avdagiç, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın memurlara yönelik yapılan maaş artış açıklamalarını tam zamanında yapılmış bir müdahale olarak gördüklerini belirtti.

## TALEP DE BEREKETLENİR

Gayrisafi katma değerden ücretlerin aldığı payın pandeminin de etkisiyle yüzde 31.5'e indiğini belirten Avdagiç, “Oluşan refah artışından, büyümeden toplumun tüm kesimlerinin eşit faydalanmasını sağlamak hepimizin görevi” dedi.

“Sadece devletimiz değil, bizler de iş

Pandemi ve ardından başlayan Rusya-Ukrayna savaşının da etkisiyle gelenen noktada en önemli konunun enflasyon olduğunu vurgulayan Avdagiç, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından memurlara yönelik yapılan maaş artış açıklamalarını tam zamanında yapılmış bir müdahale olarak gördüklerini belirtti.

dünyası olarak çalışanlarımıza karşı sorumluluklarımızı gözden geçirmeliyiz” diyen Avdagiç, şöyle konuştu: “Bunu yaparsak, işte o zaman hep söylediğimiz tarihi fırsatları kaçırmayız. Toplam talebi de toplam arzı da bereketlendiririz. Üretimde, ihracatta, velhasıl ekonominin her alanında ezberleri bozabiliriz.”

Ekonomi için öncü kabul edeceğimiz bir diğer başlığın da ihracat olduğunu belirten Avdagiç, “Mayıs ayı ihracatı, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 15.2 artışla 19 milyar dolara ulaştı. Altını çizmek isterim ki, bu rakam, mayıs ayları itibarıyla tüm zamanların en yüksek ihracat seviyesini ifade ediyor. Yılın ilk 5 ayındaki ihracat, 2021'e göre yüzde 20.4 artarak 103 milyar dolara, mayıs itibarıyla son 12 aylık ihracatımız da 236 milyar dolara dayandı. Bu artışın sürmesi halinde, yıl sonu ihracatımızın 270 milyar doları aşmasını bekliyoruz” dedi.

## MEGA PROJELERE ODAKLANMALI

İhracatla birlikte ithalatla da yüksek oranlı artış yaşandığına dikkati çeken Avdagiç, “Kuşkusuz bu artışta, küresel enerji ve emtia fiyatlarındaki yükselişler etkili oluyor. Dış dengede açığı ortadan kaldırmak, ne yazık ki enerji

“Bizler de iş dünyası olarak çalışanlarımıza karşı sorumluluklarımızı gözden geçirmeliyiz” diyen Avdagiç, “Bunu yaparsak, işte o zaman hep söylediğimiz tarihi fırsatları kaçırmayız. Toplam talebi de toplam arzı da bereketlendiririz” şeklinde konuştu.

ithalatı ihtiyacı sebebiyle kısa vadede kolay görünmüyor. Ancak açığı sınırlamak için yeterli güce ve potansiyele sahibiz” dedi.

Avdagiç, Covid-19 salgını ile birlikte, tedarik zincirlerinde yaşanan kopmalar ve Ukrayna-Rusya savaşının, Türkiye'yi küresel ekonominin alternatif tedarik üssü olarak tescil ettiğini, bu fırsatı sonuna kadar kullanmak için tüm imkanlarımızı seferber etmek zorunda olduğumuzu kaydetti.

## 'Teknoloji rönesansı' İstanbul'dan başlar

Şekib Avdagiç, Türkiye'nin gayrisafi milli hasılasının yüzde 30'unun, sanayi üretiminin yüzde 35'inin, sanayi katma değerinin yüzde 25'inin, ihracatın yüzde 50'sinin, finans ve sigorta hizmetlerinin yüzde 60'ının, bilgi ve iletişim hizmetlerinin yüzde 65'inin ve patent tescillerinin yüzde 50'sinin İstanbul'da gerçekleştiği bilgisini verdi. Avdagiç, “Eğer Türkiye 'teknoloji rönesansı'nı başlatacaksa, doğum yeri tartışmasız İstanbul olacaktır. Geçen hafta kamuoyuyla paylaştık. Bir kez daha buradan ifade ediyorum ki, bu niteliklerinden dolayı İstanbul, özel yapısına uygun özel teşvikleri hak ediyor. Bize göre Türkiye ekonomisinin teknolojik ve yeşil dönüşüm hikayesi, İstanbul'dan başlayacaktır. Daha da önemlisi, İstanbul'un bu süreçte avantajlarıyla ortaya koyacağı başarı, diğer şehirlerimize de ilham verecektir” diye konuştu.

## Dost ülkelerle ticaret dönemi



Avdagiç, 21'inci yüzyılın ilk çeyreğinin tüm ülkeler için tam anlamıyla krizler dönemine dönüştüğünü, ekonomi uzmanlarının da pandemiyle başlayan Ukrayna-Rusya savaşı ile devam eden krizlerin etkisini ve çokluğunu ifade etmek için 'katmerli kriz' tabirini kullandıklarını söyledi. Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: “Dünyayı saran bu katmerli krizi

çözmenin tek yolu var: Kapsayıcı ve bütüncül bir çözüm ortaya koyabilmek. Yani dünya karşı karşıya olduğu krizlerden sadece birine odaklanıp diğerlerini önemsemese, bir kışkıracı içine sürüklenecek... Bu da bize gösteriyor ki, katmerli kriz döneminde dünya katmerli bir değişime doğru gidiyor. Artık küreselleşme trendinin yerini bölgeselleşme alıyor. Üretimde offshoring ise yerini friendshoring'e yani dost ülkelerde üretim yapmaya bırakıyor. Tarihsel bir kırılım ve dönüşüm noktasına hep birlikte şahitlik ediyoruz.”

## MECLİS'TEN YANSIMALAR

## Beşiktaş'ta İTO'lu olmak bir gurur

**Murat Kılıç-Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi:** 29 Mayıs'ta gerçekleştirilen Beşiktaş Genel Kurulu'nda Ahmet Nur Çebi'nin listesinden yönetim kurulu üyeliğine seçildim. Beşiktaş Yönetim Kurulu'nda finans ve mali işler sayman üyeliği görevi verildi. Beşiktaş Kulübü'ne özgeçmişimi yazarken İTO Meclis üyeliğini yazmak benim için çok önemliydi. Buraya mensubiyetten ve aranızda olmaktan gurur duyuyorum.

## Bölgesel asgari ücret gündeme getirilmeli

**Şenol Aras-Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi:** Saraybosna'da verimli bir toplantı oldu, iyi bir motivasyonla geri döndük. Göçmen konusunda aklı selim ve sağduyulu hareket etmek gerekiyor. Suni gündem ile ülkede yabancı karşıtı hava oluşturulmak isteniyor. Katma değer üreten, vergi veren insanlar ülkemizde var olmalı. Almanya'nın göçmenlerle sağladığı başarı örneği ortada. Almanya, yabancı işgücü ile büyüdü. Bazıları bizde de işgücü var diyebilir. Ancak şöyle bir sorun var; emek yoğun sektörlerde vatandaşlarımız çalışmak istemiyor. Bu konuda ilgili makamlarda girişimde bulunmak lazım. Dünyanın birçok ülkesinden bize üretim talebi var. Bu talepleri karşılamazsak pazar kaybına uğrarız. Bu sebeple bu konuya çözüm bulunmalı. Asgari ücret konusunda ise bir kısır döngü sarmalına girilmemeli. Ücretler üzerindeki vergi yükü artırılmadan artış yapılmalı. Tekstil, emek yoğun bir sektör ve işgücü sektörümüzde çok önemli. Bölgesel asgari ücret konusu da gündeme getirilmeli ve bir karara bağlanmalı. Çünkü İstanbul'daki geçim şartları ile Anadolu aynı değil. Bölgelere göre asgari ücret istihdama ve üretime daha çok katkı sağlayabilir.

## Kentsel dönüşüm bütün olmalı

**Süleyman Uluocak-Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi:** Saraybosna çalışma toplantısından feyz aldım. Verimli bir toplantı oldu. Ülkemize duyulan bir ilgi var. O bölgedeki insanlar ülkemizden çok şey bekliyor. Türkiye oralarda daha etkin olacaksa üniversiteler arasındaki işbirlikleri de önemli. Bir konuya dikkat çekmek istiyorum. Saraybosna gibi yerlerde açacağımız üniversitelerin eğitim dili Türkçe olmalı. Türkiye'de 205 üniversitemiz var. Ancak bir de diplomalı işsizler sorunu var. Türkiye'nin iyi yetişmiş ara elemana çok ihtiyacı var. Bu sorun çözülmek isteniyorsa, gençlerimiz teknik liselere yönlendirilmeli. Kentsel dönüşüm İstanbul'un önemli sorunları arasında yer alıyor. Ancak kentsel dönüşümün önu kapalı. Bir binanın yenilenmesine başlanması için en az 9 aylık bir süre gerekiyor. Tebliğ süresi, tahliye süresi ve diğer bürokratik süreçle beraber 9 ay sürüyor. Bu süre sonunda inşaatla başlıyorsanız fakat sabit fiyatla anlaşma yapılmış ve sorunlar başlıyor. Yarım

kalan birçok inşaat var. İlçe belediyeleri planlama müdürlüklerini lağvettiler. Oysa, kentsel dönüşümün bütünlüğü olmalı. Plan olmayınca sadece binalar yenilenmiş oluyor. Binalar, ada bazlı yenilenmeyince trafik, otopark gibi sorunlar devam ediyor. Kamu ve özel sektör işbirliği ile kentsel dönüşüm sağlanmalı. Denetleme konusunda da sorun var. Yapı denetim firmalarıyla sorunlar yaşanıyor.

## Dövizle ilgili alınan kararlar değişmeli

**Hikmet Tanrıverdi-Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi:** Kara bulutlar geliyor. Bir şeyler yapılması lazım ama yapılacak gibi de gözüküyor. Hastalığı doğru teşhis etmek lazım. Yanlış teşhis ile hastalık geçmez. Enflasyon ve dövizde yaşadıklarımız da böyle. Sanayi kesimi ciddi şekilde hammadde kullanıyor. Bunların fiyatları da dövizle belirleniyor. Birçok hammadde dünya borsalarına bağlı. Şimdi çek de kesemiyoruz. Kessek bile tahsil edemiyorsunuz. O günkü kurun kaç lira olacağını tespiti de oldukça karışık. Böyle olunca vadeli işlemler aksamaya başladı. Dövizle alınan hammaddelerde nakitle çalışıyoruz. Böylece işletme sermayesi olan firmalar bankalara borçlanıyor. İhracatçı döviz gelirinin yüzde 40'ını Merkez Bankası'na bozduracak. Bu tür bir uygulama ihracatçıya yük getiriyor. Küçük küçük alınan kararlar dengeleri bozuyor. Biraz parası olan insanlar ya konut ya araba ya da beyaz eşya alıyor ve piyasada ciddi bir balon oluşturuyor. Otomotivde sıfır araba yok. Bunlar enflasyonun artmasına ve insanların direncinin kırılmasına sebebiyet veriyor. Bağımsız bir ekonomi yönetimi oluşturulmalı.

## İTO yayınları uluslararası literatüre kaynak

**Orhan Albayrak-Eğitim Meslek Komitesi:** İTO Yayını olarak basılan BOSNA-HERSEK (Ekonomi-Siyaset Çerçevesinde Ülke Analizi) isimli kitap, uluslararası literatüre kaynak olacak seviyede. Nitelikli ve önemli; bunun için İTO'yu tebrik ediyorum. Geçen gün yine İTO'nun BM Dünya Gıda Programı Türkiye Ülke Direktörü ve Temsilcisi Nils Grede ile imzaladığı pilot eğitim projesi de çok değerli. İlk etapta matbaacılık sektöründe kalifiye eleman, usta ve çırak ihtiyacının karşılanması için eğitim verilecek ve bunu BM karşılayacak. Bütün arzumuz, bunun diğer sektörler için de yaygınlaşması.

## Ada bazlı dönüşüm olmalı

**İshak Koçoğlu-Konut İnşaatı Meslek Komitesi:** Bankalar hususunda sıkıntımız var. Devletimizin gayretlerine rağmen bankaların kredi konusundaki tutumunu anlamakta zorluk çekiyoruz. Kredi, iş dünyası için adeta zulme dönüştü. Oysa krediye ihtiyaç duyulmasının sebebi belli. Üretimi ve istidamı artırmak, işin devamını sağlamak. Bankalar zorluk

çıkarmaya devam ediyor. Kentsel dönüşümle ilgili sorunlar konusunda Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi'nden meclis üyesi arkadaşımızın görüşlerini paylaşıyorum. İstanbul deprem bölgesi olmasına rağmen kentsel dönüşüm sorunları çözülemedi. Yerinde dönüşüm değil, ada bazlı dönüşümle İstanbul'un kentsel dönüşümde önu açılmalı.

## İşgücü ve makina envanteri çıkarılmalı

**Rasim Bilgehan-Örme Kumaş, Çorap ve Trikotaj Meslek Komitesi:** Üretimin en önemli unsurlarından biri de işgücü. Ülkemizde işsizlik oranları yüzde 10'un altına düşmüyor. Fakat diğer taraftan işletmeler de işgücü arıyor. Burada bir tezat var. Ülkemizin envanteri de çıkarılmalı. Hangi sektörde ne kadar işgücü var, neye ihtiyaç var bilinmeli. İşgücünü sektörlerin ihtiyacına göre nitelikli hale getirmeliyiz. Herkes üniversite mezunu olacak diye bir şey yok. Her ile üniversite açıldı fakat o bölümlerden mezun olanlar piyasada iş bulacak mı? Maalesef, ülkemizde en yüksek işsizlik oranını üniversite mezunu gençlerimiz oluşturuyor. Gençlerimizi üretim ve sanayile buluşturmalıyız. İşletmelerde işgücü ve makina envanterinin mutlaka çıkarılması gerekiyor. Üretim için makinaların büyük bir kısmı ithal ediliyor. Envanterin bilinmesi bu bakımdan da önemli. Envanter bilinmezse atıl kapasite oluşuyor. Global pazardaki fırsatlardan istifade etmek için yeniden yapılanmaya ihtiyaç var. İş dünyamızın, üniversitemizin, kamunun yeniden organize olması gerekiyor. Meslek örgütleri ihtiyaç duyulan insan kaynağını analiz edebilir. Odamız, bu konuda öncülük yapabilir. Komite olarak Arjantin'e inceleme ziyareti gerçekleştirdik. Buenos Aires'de tekstil fuarını gezdik. Tekstil sektöründe zayıflar. Potansiyel ve fırsatlar var. Makina sektöründe ciddi talepleri var ve Türk firmalarına güveniyorlar. Arjantin'de büyükelçi ve ataşemizi de ziyaret ettik. Türk dizilerinin Arjantin'de çok popüler olduğundan bahsetti. Büyükelçimiz bizlerle yakından ilgilendi. Dünyanın uzak noktalarında ülkemizi hakkıyla temsil eden büyükelçilerimizi gördükçe mutlu oluyoruz ve teşekkür ediyoruz.

## Alacaklar yeniden yapılandırılmalı

**Noman Sağ-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi:** İTO'nun çevre duyarlılığında atıldığı adımlar, sadece bizim üyelerin menfaatine değil, aynı zamanda topluma yararlı sosyal çalışmalarda da olduğumuzu gösteriyor. Aynı şekilde insan hakları, kadın hakları ve hayvan hakları konusunda da aynı duruşu sergilemeliyiz. Türkiye ekonomisinin yüzde 35'ini, vergi gelirlerinin de yüzde 48'ini İstanbul karşılıyor. Ama aynı İstanbul'da vergi ödemelerinde sıkıntılar var. Alacakların yapılandırmasının çoğu bozuldu, yeniden yapılandırma gerekiyor. Dövizle iş yapanlar piyasa kur farklarından dolayı

ciddi anlamda tebliği delmeye başladı. Piyasanın önüne ne kadar engel koyarsanız delinecek bir yol bulunuyor. Bu hoş değil. Bu düzenlemelerin gözden geçirilmesi ve denetimlerin fazlaştırılması gerekiyor.

## Kira artışı yüzde 40 kalmalı

**Mustafa Hakan Özelmacıklı-Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi:** Gayrimenkul sektöründe önemli gelişmeler yaşanmaya devam ediyor. Dün meclisten geçen ve kira artışlarında 1 Temmuz 2022-1 Temmuz 2023 arasında yapılabilecek en yüksek zam oranını yüzde 25 olarak sınırladın yasa



tasarısı kabul edildi. Belirlenen oranın zaten geriden gelen TÜFE ortalaması çerçevesinde piyasa gerçeklerinden uzak kaldığını, konut kira gelirleri ile geçinen ve başka yerde kiracı olarak oturan kişiler için sıkıntılı bir duruma sebebiyet vereceğini, hatta dava sayısında artışlara neden

olabileceğini düşünüyorum. Görüşüm, sabit olarak belirlenen oranın en azından geçen ayki artış tutarı olan yüzde 40 seviyesinde kalmasının faydalı olacağı yönünde. Tapu sicil müdürlükleri dışında gayrimenkul satışlarının noterler aracılığı ile de yapılabilmesi konusunda çalışmalar

başlatıldı. Bu düzenleme için tapu harcı ve döner sermaye ödemesi dışında ek bir bedel ödenerek noterlerde satış işlemi yapılabilecek. Lakin şirketler için yetki kontrolü, tarım arazileri satışında onayların alınması, kamera ve kayıt altyapıları gibi birçok problemin çözülmesi büyük önem arz ediyor.

## Türk iş dünyası zorluktan fırsat çıkaracaktır

**İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran,** Oda'nın haziran ayı Meclis Toplantısı'nda yaptığı konuşmada, "Arz ve talep arasındaki dengeyi tüm dünyada istikrarsız bir hal içine girdiği zamanlardan geçiyoruz" dedi. 20. dönem Oda Meclisi'nin 55. toplantısını gerçekleştirdiklerini hatırlatan Öztürk Oran, konuşmasına şöyle devam etti: "Bazı gelişmiş ülkelerdeki gençler, enflasyonu ve fiyat değişimlerini hayatlarında görmeydi. Bunları iktisat kitaplarında teorilerden öğrenirdi. Ama şimdi bunu bizzat yaşamaya başladılar. Özellikle



pandemiyle başlayan talep ve arz dengesizliği, salgın sonrası ertelenmiş talebin devreye girmesi ve bunun yanında enerji fiyatlarındaki artışla da birlikte küresel fiyat dengesizlikleri herkesin meselesi haline geldi. Rusya ve Ukrayna savaşının etkileri de bitmedi, hâlâ devam ediyor. Bunları böyle üst üste topladığınızda ne kadar sisli puslu bir ortamda

olduğumuz ortaya çıkıyor." Bunlara ilaveten bölgesel çatışma ve çalkantıların da devam ettiğini, Yunanistan'ın kışkırtmasıyla yenilerinin de başlama sinyali verdiğini belirten Oran, şunları söyledi: "Tüm bu çerçevenin içinde ekonomik fırsat pencerelerini aramak, işbirlikleri

geliştirmek, yeni yatırım ve iş ilişkileri kurmak gerçekten kolay değil. Ama şundan eminim. Türkiye, Türk iş dünyası zorluktan fırsat çıkarma becerisine sahiptir. Dünyada bu kadar çevik ve değişen şartlara uyum sağlayabilen çok az sayıda müteşebbis var. Dolayısıyla asıl konu başlığı, özellikle iş yapma imkân ve kabiliyetlerinin gelişmesidir. Kısa vadede teşvik ve destek, orta-uzun vadedeyse eğitim, insan kaynağının iyileştirilmesi ve Türkiye'nin enerjisini doğru yöne çekecektir. Yüksek teknoloji ve yüksek istihdamın da güçlü finansman ve dengeli fiyat mekanizmalarının da yolu buradan geçer. Hükümetin, piyasa merkezli ve büyüme esaslı yaklaşımı bu nedenle kıymetli bir adım, akılcı bir yol ve stratejik bir tercihtir."

**Kalite Üretimimizin Temelidir.**

**ÇUHADAROĞLU**

interal interax interwall intersecure interdigi

www.cuhadaroglu.com

## TÜRKİYE-ENDONEZYA

## Ticarette yeni hedef 10 milyar dolar

Endonezya-Türkiye İş Forumu 2022 ve Endonezya-Türkiye Global Liderler Ödül Programı, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirildi. İş forumunda ticareti geliştirecek hedef sektörler ele alınırken, ticaret hacminde yeni hedef 10 milyar dolar olarak belirtildi.



BARIŞ CABACI

TÜRKİYE ile Endonezya'nın ekonomik ilişkilerinin, mevcut durumunun ve karşılıklı ticaret fırsatlarının değerlendirilmesi amacıyla İTO'da Endonezya-Türkiye İş Forumu düzenlendi. İki ülke iş insanlarını buluşturan forumun ardından II. Endonezya-Türkiye Global Liderler Ödül Programı ile ticarette başarılı olan iş insanlarına ödülleri verildi. Programın devamında firmalar ürünlerini tanıtma imkanı da buldu.

9 KAT ARTTI

Programın açılışında, iki ülkenin dış ticareti hakkında bilgi veren İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsmail Kuralay, 2001'de 235 milyon dolar olan toplam ticaret hacminin 2021 itibarıyla yaklaşık 9 kat artışla 2.16 milyar dolara ulaştığını belirtti. Kuralay, şunları kaydetti: "Türkiye ve Endonezya arasındaki karşılıklı diplomatik ilişkiler, 1950 yılında kuruldu ve 2004 yılından itibaren karşılıklı üst düzey ziyaretlerle ivme kazanmaya başladı. 2011'de imzalanan 'Türkiye-Endonezya

Yeni Dünya Düzeninde Güçlendirilmiş Ortaklık' bildirisiyle ikili ilişkilerimiz stratejik ortaklık düzeyine çıktı. İTO'nun öncelik verdiği pazarlar arasında olan Endonezya ile Türkiye'nin dış ticaret hedefi; kısa vadede 5 milyar dolar, uzun vadede ise 10 milyar dolar."

SEKTÖREL YATIRIM

İki ülke arasındaki ticaretin hedef sektörlerle geliştirilebileceğini söyleyen DEİK Türkiye-Endonezya İş Konseyi Başkanı İlhan Erdal ise şu bilgileri verdi: "Türkiye ve Endonezya arasındaki ticareti, çalışma ve sektörel işbirliği gruplarıyla artırabiliriz. Bu nedenle öncelikli olarak inşaat, yenilenebilir enerji, jeotermal, savunma sanayi, helal gıda ve film sektörleri ile lisanslı ürünler alanında çalışmalarını artırabiliriz."

KADIN GİRİŞİMCİLER

Endonezya Kadın Liderler Derneği Başkanı Irlisa Rachmadiana ile Endonezya Kadın Liderleri ve İş Derneği Danışma Kurulu Başkanı Dr. Dewi Motik Pramono ise iki ülkenin kadın girişimcilerinin

ortaklıklar kurmasının, hem sektörlerin gelişimini sağlayacağını hem de iki ülkenin pazar hakimiyetini artıracığını belirtti.

TURİZM MODELİ

Müslüman nüfusun ağırlıklı olduğu iki ülkede hac ve umre turizminin yaygın olduğunu söyleyen Endonezya İstanbul Başkonsolosu Imam Asari, "Endonezya vatandaşları hac ve umre ziyaretlerinin ardından Türkiye'de kutsal bölgelere seyahat ediyor. Bunun gibi turizm paketleri oluşturarak iki ülke arasındaki ticareti artırabiliriz" diye konuştu.

22 ANLAŞMA

Türkiye ve Endonezya arasında imza aşamasında 22 anlaşma bulunduğuun altını çizen Türkiye'nin Cakarta Büyükelçisi Prof. Dr. Aşkın Asan, bu anlaşmaların imzalanmasıyla hedeflere rahat ulaşılacağını da söyledi. Aşan, "Hedeflerimiz gibi çabalarımızı da iki katına çıkarmamız gerekiyor. 2030'da iki ülkenin dünyada söz sahibi ülke konumuna geleceğine eminim. Bu, birlik ve beraberlikle olacak" dedi.

## MWC LAS VEGAS 2022

LAS VEGAS - AMERİKA BİRLEŞİK DEVLETLERİ 28-30 EYLÜL 2022

Türkiye Milli İştiraki İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

## MWC BARCELONA'DAN SONRA MWC LAS VEGAS'DAYIZ!

5G ÇAĞI  
SIRADIŞI YENİLİKLER  
NESNELERİN İNTERNETİ  
TELEKOMÜNİKASYON BULUTU5G ERA  
DISTRUPTIVE INNOVATION  
IoT CONNECTIVITY  
TELCO CLOUD

## MWC LAS VEGAS 2022

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, Kuzey Amerika'nın büyük ve etkin mobil teknolojileri fuarı
- 56.000 m<sup>2</sup> alanda 750'yi aşkın katılımı
- 22.000'i aşkın ziyaretçi
- %65'i üst düzey yönetim kadrosundan oluşan katılımcı ve ziyaretçi profili

## Fuar Katılımına İlişkin Sunulan Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

## Fuar Katılım Bedeli

Minimum stant alanı : 6m<sup>2</sup>  
Katılım bedeli : 21.000 TL / m<sup>2</sup>



140

Pelin Karamahmutoglu / Akif Gönülcü / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 10  
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08 / Faks: 0212 520 15 26  
E-Posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr  
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito\_kurumsal

## Çekya ile tahkimde işbirliği anlaşması



BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM), dünyanın dört bir yanındaki uluslararası tahkim merkezleri ile ikili işbirliği anlaşmaları imzalamaya devam ediyor.

Çek Ticaret Borsası Tahkim Merkezi Tahkim Divanı Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Alexander Belohlavek'in 3 Haziran'da İTOTAM'ı ziyaret etmesiyle ikili işbirliği anlaşması imzalandı. Ayrıca ziyaret sırasında gelecekte Türk ve Çek iş insanları ile hukukçularına yönelik ortak etkinlikler planlanması konusunda mutabık kalındı.



## Libya şirket kuruluşunda İTO'yu örnek alıyor

LİBYA Ticaret Sicil Müdürlüğü yetkilileri, Türkiye'de şirket kuruluşu hakkında bilgi almak üzere İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsmail Kuralay'ın karşıladığı heyete, şirket sicil işlemleri ve yatırım teşvikleri hakkında ilgili birim sorumluları tarafından bilgi verildi.

## Arjantin firmalarıyla B2B görüşme

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), ihracatı artırmaya yönelik çalışmalarına devam ediyor. İTO'nun, Arjantin İstanbul Başkonsolosluğu işbirliği ile geçtiğimiz hafta düzenlediği ikili görüşmeler etkinliği kapsamında Arjantinli ve Türk firmalar bir araya geldi. İTO Eminönü Merkez binada düzenlenen ikili görüşmeler, katılımcı firmalar ile Arjantin'den gelen iş insanları arasında iş anlaşmalarına zemin oluşturdu.

50 FİRMA

B2B etkinliğinde, turizm,



biyoteknoloji, içecek, tarım teknolojileri, ilaç sanayi gibi sektörlerde faaliyet gösteren 10 Arjantinli firma ile yaklaşık 40 Türk firması arasında ikili görüşmeler yapıldı. Etkinlik boyunca Arjantin Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Diego E. Alvarez Rivera da hazır bulundu.



## Büyüme iyi, enflasyon tehlikeli

Dünya ve Türkiye, yüksek ve artan enflasyon ile mücadele ediyor. Büyüme tarafında, henüz savaşın korkulan yavaşlatma etkisi dünyada görülüyor. Türkiye, geçen yıl olduğu gibi 2022'de de ihracata, sanayi üretimine ve yatırımlara dayalı sağlıklı bir büyüme sürdürüyor. Yılın ikinci yarısında enflasyon ile mücadele öne çıkacak.

1. Uzayan savaş ve kritik NATO zirvesi

Rusya'nın Ukrayna'yı işgali ile başlayan savaş, Ukrayna'nın doğusunda devam ediyor. Rusya, doğu ve güney Ukrayna'daki hedeflere yoğunlaşmış bulunuyor. Rusya, hedeflere ulaşmasının ardından bu bölgelerde bağımsızlık referandumları planlıyor. Batı'nın yaptırımları şimdilik etkisiz kalıyor. Yine Batı, Ukrayna'ya artan destek sağlıyor. 28-29 Haziran'da yapılacak NATO zirvesinde İsveç ve Finlandiya'nın üyelik başvuruları karara bağlanacak. Türkiye engeli aşılar ve üyelikler kabul edilirse Rusya ile Batı arasında gerginlik daha da artacak. Ekonomiler daha çok etkilenecek.

2. Küresel para politikalarında yeni dönem

2008 küresel krizinden bu yana uygulanan genişletici para politikaları dönemi sona eriyor. Salgın ve sonrasında savaş ile enflasyonda yaşanan artış ve katlaşma karşısında para politikaları sıklaşıyor. Yüksek enflasyon nedeniyle para politikalarındaki sıkılaşma daha kuvvetli olacak. Uzun süreli bir faiz artışı dönemine giriliyor. Haziran ayında ABD ve Avrupa merkez bankaları toplantıları bulunuyor. Fed 50 baz puan, AMB ise 25 baz puan faiz artıracak ve önümüzdeki aylarda artışın süreceği işaretleri verilecek. Dolar ve Euro güçlenirken gelişen ülke paraları zayıflayacak.

3. Dünyada büyümeye devam

Küresel ekonomide savaş ve para politikalarındaki sıkılaşma ile yavaşlama beklentisi bulunuyor. Ancak mayıs ayında açıklanan PMI verileri, yavaşlamanın şimdilik sınırlı kaldığını ve büyümenin devam ettiğini gösteriyor. Yüksek enflasyon ve fiyatlar hane halkı tüketimlerini sınırlıyor. Ancak hane halklarının da özellikle hizmetlere kayan artan bir talebi görülüyor. Çin de ekonomideki yavaşlama karşısında desteklerini genişletiyor. Küresel ekonomide ikinci çeyrekte de makul bir büyüme yaşanacak. Ancak enflasyon, savaş ve sıkı para politikasının büyümeye etkileri de sürecektir.

4. Türkiye'de dış ticaret açığı büyüyor

Türkiye ekonomisi, 2022 yılı ilk çeyreğinde ihracata, sanayiye ve yatırımlara dayalı bir büyüme gösterdi. Ancak ikinci çeyrekte ödemeler dengesi için kritik olan dış ticaret açığı artışı sürdürüyor. Mayıs ayında dış ticaret açığı 10.7 milyar dolar oldu. Yılın ilk 5 ayında açık yüzde 136 artışla 43.2 milyar dolara yükseldi. Yıllık dış ticaret açığı 100 milyar dolara gidiyor. Yazın turizm gelirleri ile bir miktar nefes alınabilecek. Ancak ödemeler dengesi finansmanı haziran ayında dahi olanaksız hale gelebilecek.

5. Ücret artışları ve diğer destekler

Yüksek enflasyon karşısında hane halklarının satın alma gücü önemli ölçüde azaldı. Bu nedenle başta asgari ücret olmak üzere ücretlerde iyileştirme beklentisi bulunuyor. Asgari ücrette artış için asgari ücret komisyonu haziran ayı içinde toplanabilecek. Yine çalışanlar için 3600 gösterge gibi konularda iyileştirme, emeklilerin ücretlerinde artışlar bekleniyor. Reel sektöre yönelik olarak da başta inşaat ve konut sektörü olmak üzere yeni kredi paketleri açıklanacak. Kamu borçlarının yeniden yapılandırılması ve çeşitli aflar da gündemde.

6. Türk Lirası'nda istikrar arayışı

Küresel para politikalarında sıkılaşma ve Türkiye'nin artan risk primi ile Türk Lirası üzerinde değer kaybı baskısı artıyor. Ekonomi yönetimi TL'nin değerini korumak için doğrudan rezerv satışları ile piyasalarda döviz satıyor. Ancak bu satışlar TL'de kalıcı bir istikrar sağlayamadı. TL'yi desteklemek için düşünülen enflasyona endeksli tahvil ihracı da kamuya olacak yükü nedeniyle çok mümkün değil. TL'de değer kaybı hızlanacak.

**SON SÖZ** TÜRKİYE EKONOMİSİ BÜYÜMEDE BAŞARILI, ANCAK ENFLASYON VE TÜRK LİRASI'NIN DEĞER KAYBI BASKISI BEKLENTİLERİ BOZMAYA DEVAM EDİYOR.

YENİ KUŞAK  
ÇİN

Fatih OKTAY

Güneş enerjisi  
üretiminde  
Çin hakimiyeti

Küresel güneş enerjisi sektöründe nereye baksanız Çin'i görüyorsunuz. Çin, 2021 yılında yenilenebilir enerji üretim kapasitesini 135 GW artırdı. Artış ABD'de 36, AB'de ise 47 GW idi. Çin'deki artışın 50 GW üzerindeki bölümü güneş enerjisinde idi.

Dünyadaki kurulu güneş enerjisinden elektrik üretim kapasitesinin yüzde 36'sı Çin'de, yüzde 11'i ABD'de, yüzde 9'u Japonya'da, yüzde 7'si ise Almanya'da bulunuyor. Çin'de bu yılın ilk dört ayında bu alana 4 milyar ABD dolarının üzerinde yatırım yapıldı. Kısacası, güneş enerjisinden elektrik üretiminde Çin açık ara başı çekiyor.

Çin, yalnız güneş enerjisinden elektrik üretimi değil, bunun için gerekli sistemlerin üretiminde de dünyada hakim konumda bulunuyor. Güneş enerjisinden elektrik üretimi için gerekli cihazların üretimi, transistör ve entegre devre çip üretimi ile aynı teknolojiye dayanıyor. Bildiğimiz kumdan çok saf silikon elde ediliyor, bunlardan güneş enerjisini elektrığe çeviren güneş hücreleri, bunlardan da güneş modülleri ve panelleri üretiliyor. Çin, dünya polisilikon üretiminin yüzde 70, güneş hücresi üretiminin yüzde 80, güneş modülü üretiminin yüzde 70 dolayında bir bölümünü gerçekleştiriyor.

## Devlet desteği

Dünyanın en büyük 10 güneş paneli üreticisinden sekizinin merkezi Çin'de, birinin Kanada'da, birinin ise ABD'de. Kanada'da olan şirket Çin kökenli bir yatırımcı tarafından kurulmuş ve üretimini Çin'de gerçekleştiriyor. Çinli şirketlerin bu sektördeki hakimiyeti ucuz işgücüne dayanmıyor; sektör sermaye ve teknoloji ağırlıklı bir sektör, düz işçiliğin maliyetlerdeki payı ihmal edilebilir düzeyde. Başarı, üretim maliyetlerini hızla düşürmeyi sağlayan imalat sanayisi teknoloji ve becerileri yanında çok büyük bir pazar ve sektöre büyük destek sağlayan devlet politikalarına dayanıyor. Çevre ve temiz enerji, ülke yönetimi için temel öncelik haline gelmiş bulunuyor. Daha önce de ele aldığımız gibi ülke yönetimi, 2015 yılında Paris Anlaşması sürecinde ülke sera gazı salımlarını 2030 yılına kadar indirmeye başlama taahhüdünü vermişti. Bu taahhüt, 2020'nin sonlarında 2060 yılına kadar ülke karbondioksit salımlarını sıfırlama hedefiyle yükseltildi. Bu hedefler de temiz enerji kapasitesinin hızla artırılmasını gerektiriyor.

## Öncelik temiz enerji

Temiz enerjinin ülke yönetimi için öncelik haline gelmesinde birçok etken rol oynuyor. Çevre kirliliği ve küresel ısınmanın ülke insanı ve ekonomisine günümüzdeki ve gelecekteki zararlarından kaçınmak bunlardan biri. Bunda, ülke yönetiminin çevre korumayı artık ekonomik gelişmeyi engelleyici değil, tersine destekleyici olarak görmeye başlaması daha da önemli bir rol oynuyor. Ülke yönetiminin 2010 yılında açıkladığı desteklenecek öncelikli 7 sektörden enerji verimliliği-çevre koruma teknolojileri ile yeni enerji taşıyıcı araçları olmak üzere 2'si, yeşil sanayi kapsamına giriyordu. Bu politikaların da katkısıyla Çin, 2010'lu yıllarda güneş ve rüzgar kaynaklı enerji üretim ürünlerinin dünyadaki en büyük yatırımcısı, üreticisi, kullanıcısı; dünyanın en büyük elektrikli araç üreticisi konumuna geldi. Bir diğer etken, Çin'in petrol ve gazda son derece dışa bağımlı hale gelmiş olması. Çin, kullandığı petrolün yüzde 70 dolayında bir bölümünü ithal ediyor; bu Çin ekonomisi için potansiyel bir istikrarsızlık kaynağı olduğu gibi stratejik de bir zayıflık oluşturuyor. Bir de uluslararası saygınlık var. Dünya için yaşamsal önem taşıyan küresel ısınmayı önleme çabalarında önde giden ülkelerden olmak Çin için bu açıdan da önem taşıyor.

Çin'in bu nedenlerle sektöre yüklenmesi, dünya için hayırlı sonuçlar vermiş bulunuyor. Güneş enerjisi panelleri maliyetinin 2010 yılından sonraki 10 yılda onda birine inmesi, büyük ölçüde buna bağlı bulunuyor.

Yayıncılar KDV'nin  
kaldırılmasını bekliyor

## MÜGE BİBER

PANDEMİ süreci, kültürel faaliyetlerin sosyal hayat üzerindeki önemini bir kez daha gösterdi. Bu dönemde kitaplar, insanlara sığınacak bir liman ve kültür-sanat ile buluşmanın tek fırsatı oldu. Pandemi, okurların yanı sıra hammadde tedariki ve üretim açısından kitap basan firmaları da olumsuz etkiledi. Rusya-Ukrayna savaşı ve dövizdeki oynaklık ise dışa bağımlı olunan kağıt tedarikinde de sıkıntılara yol açtı. Sektör temsilcileri, çözüm olarak kağıda uygulanan ek gümrük vergisi ve KDV'nin kaldırılmasını bekliyor.

İstanbul Ticaret Odası Basım-

Yayın Meslek Komitesi de sektöre bir araya gelerek, pandemi sonrasında yaşanan bu durumu değerlendirdi. Toplantının oturum başkanlığını İTO Meclis Üyesi Erhan

Erkan yaptı. İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, toplantının açılış konuşmasında, dünyada yaşanan enflasyonist baskı ve enerji fiyatlarındaki maliyet artışının hammadde, ambalaj malzemeleri ve taşımacılık fiyatlarındaki artışların tüm sektörleri çeşitli zorluklarla karşı karşıya bıraktığını vurguladı. Kuralay, "Kağıt tedarikinde dışa bağımlı olunması, küresel selüloz fiyatlarının artması, ithal edilen

kağıdın navlun bedelinin yükselmesi ve özellikle 2021'deki kur artışları, yayıncılığın en önemli sorunları arasında" dedi.

## DİJİTALE İLGİ ARTTI

Küreselleşme ile birlikte sektörde online ortamların yaygınlaşğını vurgulayan Kuralay, şunları söyledi: "Sosyal medya içeriklerinin bireylerin hayatında yer kaplamasıyla paralel, sesli kitap, e-kitap, dijital buluşmalar, dijital kitap kulüpleri ve dijital söyleşilere ilgi hızla arttı." İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün de, "Sektör büyüdükçe hem istihdam sağlayacağız hem okuma kültürüne hem de ekonomiye katkıda bulunacağız" dedi.

## Sektörün çözüm önerileri

- İthal kağıtta yayıncılara sübvansiyon uygulanmalı.
- Yayıncılık sektörüne özel, uzun vadeli kredi imkânları oluşturulmalı.
- Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın halk kütüphanelerine yapacağı kitap alımlarının bütçesi artırılmalı, yayıncılardan halk kütüphanelerine kitap alımı yapılmalı.
- Milli Eğitim Bakanlığı'nın başlattığı 'her okula kütüphane' kampanyasında okul kütüphanelerinin başış yoluyla değil, bütçe ayrılarak kurulması temin edilmeli.
- Basılı kitaplarda olduğu gibi farklı okuma ihtiyaçlarını karşılayan e-kitap, sesli kitap, veri tabanları, eğitim portalları ve diğer hibrit çözümlerin üretiminin yaygınlaşması için bu yayınlardan da KDV kaldırılmalı.
- Sosyal medya içerik üreticilerine KDV istisnası ve yüzde 15 gelir vergisi uygulanırken; yazar, çevirmen, editör ve illüstratörlerden yüzde 17 gelir vergisi ve yüzde 18 KDV uygulamasından vazgeçilmeli.
- Kitabevlerinin, e-ticaret firmalarıyla rekabet edebileceği düzenleme yapılmalı.
- Ülkenin her köşesinde kitabevlerinin açılmasını özendirici teşvikler getirilmeli, kitabevlerine belirli bir süre vergi ve sigorta muafiyeti tanınmalı.
- İTO'nun, meslek birliklerinin yakından takip ettiği dijital korsanla mücadele için gerekli kanuni düzenlemeler yapılmalı.
- YAYFED kanalıyla satılan bandrollerden meslek birliklerine aktarılan bütçenin oranı daha etkin korsanla mücadele için artırılmalı.
- Kağıt endüstrisinin ülkemizde tekrar ayağa kaldırılması için gerekli yatırım ve teşvikler hızla hayata geçirilmeli.
- Kamu kuruluşları ve yerel yönetimler yayınevlerinin rakibi olmamalı.
- Yurt içinde uygulanan stopaj oranı yüzde 10'a indirilmeli.
- Ücretsiz ders kitapları, yardımcı kaynak kitaplar ve kırtasiye ürünleri, kitabevi veya kırtasiye gibi işletmelerden kupon karşılığında dağıtılmalı.
- Yayıncı ve matbaacıların iş amacıyla AB'ye seyahat edenlerinden vize başvurularında uzun süreli ve çok girişli vize alabilmeleri konusunda AB nezdinde girişimde bulunulmalı.
- 3. Milli Kültür Şurası ve 6. Ulusal Yayın Kongresi'nden çıkan sonuçlar takip edilmeli.

438 milyon  
kitap üretimi

Bandrol verilerine göre, 2021'de kitap üretimi 438 milyon adet oldu. Bununla birlikte, perakende kitap pazarının büyüklüğü ise 2021 yılında bir önceki yıla göre yaklaşık yüzde 23'lük bir artış ile 9.7 milyar TL olarak gerçekleşti.

PAPERWORLD  
MIDDLE EAST  
2022Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri  
15 - 17 Kasım 2022Kırtasiye,  
Büro Malzemeleri  
ve Yazı Gereçleri  
FuarıKIRTASIYE DÜNYASININ ZENGİNLİĞİ  
PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

## PAPERWORLD MIDDLE EAST 2022

- Uluslararası Kırtasiye, Büro Malzemeleri ve Yazı Gereçleri Fuarı
- 39 ülkeden 167 katılımcı
- 94 ülkeden 5.152 ziyaretçi

## KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi

## ÖDEME PLANI

|                     |                             |
|---------------------|-----------------------------|
| Minimum stant alanı | : 12 m <sup>2</sup>         |
| Katılım bedeli      | : 9.975 TL / m <sup>2</sup> |

İSTANBUL  
TİCARET  
ODASI 1882

140 YIL

## İdil Aslantas

Tel : 0212 455 61 13  
E-Posta : idil.aslantas@ito.org.tr  
GSM : 0533 959 30 57

## Sibel Tayanc

Tel : 0212 455 61 11  
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

# Finansta CFA sertifikası için fırsat

KARİYERE  
AÇILAN  
KAPILAR-2

**F**inans piyasası çalışanlarına yönelik en prestijli sertifikasyonlardan olan Chartered Financial Analyst (CFA) programına dahil olan Finans Enstitüsü, yeni öğrencilerini bekliyor.

HAMİT KARDAŞ

**İ**STANBUL Ticaret Üniversitesi'nde bahar dönemi lisansüstü eğitim başvuruları devam ediyor. Üniversitenin lisansüstü çalışmaları yürüttüğü beş enstitüden biri olan Finans Enstitüsü'nde teori ve pratik eğitim bir arada sunuluyor. Enstitüde beş farklı yüksek lisans, iki doktora programı ile doğrudan finansal piyasalara yönelik yedi ayrı lisansüstü program uygulanıyor.

## ARAŞTIRMALAR VE PROJELER

İstanbul Ticaret Odası'nın verdiği destekle iş dünyası ile iç içe bir öğretim anlayışını benimseyen İstanbul Ticaret Üniversitesi, bu çerçevede kapsamlı yüksek lisans ve doktora programları sunuyor. Üniversite bünyesinde faaliyet gösteren ve Türkiye'nin ilk finans enstitüsünde; bankacılık, sigortacılık, sermaye piyasası, finans ana bilim dallarında teori ve uygulamayı birleştiren bir eğitim istemi uygulanıyor. Enstitü, ulusal ve uluslararası finansal piyasaları entegre eden bir yaklaşımla ulusal, bölgesel ve küresel danışmanlık hizmetleri sunan, araştırma ve projeler üreten, kurum ve kuruluşlarla işbirliği yapan ve dolayısıyla ülkemizin ekonomisine ve finans kesimine katkı sağlayan bir kurum olarak tasarlandı.

## CFA ONAYLI

Finans Enstitüsü programlarından Uluslararası Finans Yüksek Lisans Programı, dünya genelinde finans piyasası

çalışanlarına yönelik en prestijli sertifikasyonlardan olan Chartered Financial Analyst (CFA) programına kabul edildi.

Portföy yöneticileri, finansal danışmanlar ve finansal analistler başta olmak üzere tüm finans dünyası çalışanları için en prestijli sertifikasyonlardan biri olan CFA sertifikasına bugüne kadar dünya genelinde 150 ülkeden 200 bin kişi sahip oldu. Dünyada 600 üniversite ile ortaklığı olan kurum, Türkiye'den İstanbul Ticaret Üniversitesi ile beraber sadece 12 üniversite programa alındı. Dünya genelinde 60 düzenleyici otorite tarafından kabul edilen bu sertifika, Türkiye'de sermaye piyasalarını düzenleyen Sermaye Piyasaları Kurulu (SPK) tarafından da kabul ediliyor. Ayrıca programa katılım sayesinde her yıl belirli sayıda öğrenciye CFA sınavları için burs hakkı veriliyor.

## BANKACILIK VE BISTLAB

Finans Enstitüsü; eğitim, öğretim ve araştırma

faaliyetlerini, VakıfBank ile ortak gerçekleştirilen Bankacılık Uygulama Şubesi ve

Borsa İstanbul tarafından desteklenerek kurulan Borsa İstanbul Laboratuvarı (BISTLAB) ile sürdürüyor. BISTLAB, Türkiye'de ilk, Bankacılık Uygulama Şubesi ise tek olma özelliğini taşıyor.

## LİSANSÜSTÜ PROGRAMLAR

Türkiye'de bir benzeri daha bulunmayan Finans Enstitüsü, bankalar başta olmak üzere finans sektöründe faaliyet

gösteren kamu ve özel sektör kuruluşları, SPK ve BDDK gibi özerk otoriteler, meslek kuruluşları ve üniversiteler ile oluşturulan işbirlikleri çerçevesinde eğitim-öğretim, araştırma ve uygulama örnekleri ve modelleri ile lisansüstü diploma programları sunuyor.



## Yüksek lisans programları

- Bankacılık (Tezsiz)
- Finansal Hizmetler Pazarlaması (Tezsiz)
- Sermaye Piyasası (Tezli-Tezsiz)
- Uluslararası Bankacılık ve Finans (Tezli-Tezsiz)
- Uluslararası Finans (İngilizce) (Tezli-Tezsiz)

## Uzaktan eğitim programları

- Uluslararası Bankacılık ve Finans (Tezsiz)

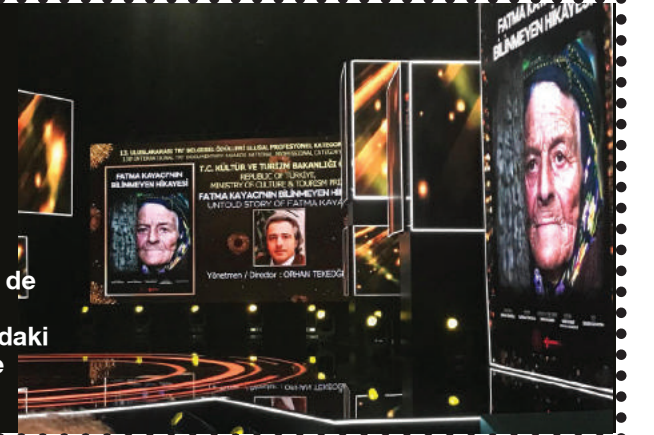
## Doktora programları

- Bankacılık
- Finansal Ekonomi

## TİCARET akademisyeninin belgeseli bir ödül daha aldı

**YAPIMCILIĞINI** İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi Lojistik Yönetimi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Nurdan Tümbek Tekeoğlu'nun yaptığı 'Fatma Kayacı'nın Bilinmeyen Hikayesi' belgeseli, 13. Uluslararası TRT Belgesel Ödüller Yarışması'nda Kültür ve Turizm Bakanlığı ödülü aldı.

Orhan Tekeoğlu'nun yönettiği belgesel, yeğeninin ölümü sonrasında 55 yıl Trabzon'da Tonya, Karakısırak yaylasında yaşayan Fatma Kayacı'yı anlatıyor. Belgesel daha önce de 21. Türk Frankfurt Film Festivali'nde özel ödül, İtalya'daki NuoviMondi Film Festivali'nde Jüri Özel Ödülü almıştı.



## Yöneticiler için Mentorluk Becerileri

Kurumsal Sertifika Eğitim Programı

EĞİTİM ŞEKLİ (ONLINE)



Eğitim Tarihi : 20.06./ 18.07. 2022  
Eğitim Süreci : 22 Saat / 11 Gün  
Eğitim Günleri : P.tesi /Çarşamba /Cuma

Bilgi ve ön kayıt için : sem.ticaret.edu.tr.



## Yöneticiler için Mentorluk Becerileri

Bireysel Eğitim Programı

EĞİTİM ŞEKLİ (ONLINE)

Eğitim Tarihi : 20.06./ 18.07. 2022  
Eğitim Süreci : 22 Saat / 11 Gün  
Eğitim Günleri : P.tesi /Çarşamba /Cuma  
Eğitim Ücreti : 2500 TL (KDV Dahil)

Bilgi ve ön kayıt için : sem.ticaret.edu.tr.





## Kırmızı arabalı genç

Akıcı bir trafikte yol alırken sağ şeritten hızla gelen kırmızı renkli bir araç birden önüme geçti. Dar mesafede fren yaptım ve sarsıldım. Neyse ki kaza olmadı. Kızgınlıkla sürücüyü izlerken bir öndeki aracı, sonrakini ve sonrakileri de çok tehlikeli şekilde geçti. Otoyolun şeritleri arasında zikzaklar çizerek, keskin makaslarla ilerledi ve gözden kayboldu. Çok geçmeden trafik yavaşladı. Yüzlerce araç yaklaşık yarım saat çok ağır ilerledikten sonra fark ettim ki, kaza yapan o kırmızı arabaydı.

Yolda adeta slalom yapan kırmızı aracın sol refüjdeki feci kaza görüntüsü ürkütücüydü. Aşırı süratli araba birkaç araca çarptıktan sonra takla atmış. Hurdaya dönmüş aracın yanında yerde oturan sürücüyü kızgınlık ve acıma duygularının karışımı ile yaklaştım. Şükür ki bir şeyi yoktu, ambulans gelene kadar konuştuk ve tanımaya çalıştım. Sonra zaman zaman aradı bu genç insan ve birçok kez sohbet ettik.

Ailenin tek evladı olan 29 yaşındaki bu delikanlı, iddialı olmayan bir üniversite eğitimi almış, babasına ait plastik saklama kabı yapan küçük bir aile işletmesinde çalışmaya başlamış. İnsan ilişkilerinde kendini kontrol etmede zorlanıyordu. Temel kişilik donanımları arasında karizma, hitabet, kişisel gelişim gibi aranan liderlik özellikleri dikkat çekiyordu. Özgüven ile narsisizm arasında bocalıyordu.

Hak konusunda kendisine öncelik tanıyan, başkasına kolayca zarar veren, kendisini vazgeçilmez gören, trafik gibi toplumsal alanlarda geçiş üstünlüğü sağlayan bu anti sosyal davranışların kaynağı nedir acaba?

### Özgüven mi narsisizm mi?

Kuşkusuz bireyi toplumdan uzaklaştıran, diğerleriyle karşı karşıya getiren, çevresiyle uyumunu zorlaştıran davranışların kaynağında tek sebep bulunmaz. Burada bireyin doğuştan getirdiği temel kişilik yatkınlığı, aile ve çevredeki yetiştirme biçimi ve toplumsal yaşamın neden olduğu öğrenmelerin rolü vardır.

Günümüzde anti sosyal davranış modellerinin giderek arttığını ve çeşitlendiğini kolaylıkla söyleyebiliriz. Zira yaşamın hemen her alanında ve yeryüzündeki tüm toplumlarda insan insana etkileşimin dar bir alana sıkıştığı dönemdeyiz. Dijital toplumun sanal yaşam modeli, insanı insandan uzaklaştırdıkça bireyin başkası için bir şey yapma eğilimi de azalıyor. Daha fazla özgürlük isteğiyle bireysel yaşam alanı genişledikçe toplumsal davranışlardaki anormallikler de artıyor. Kendine güven, narsisizme dönüşüyor hızla.

Dikkat çekmek istediğimiz nokta, temel kişilik özelliği olarak özgüvenle narsisimin karıştırılmasıdır. Özgüven; bireyin zihinsel, duygusal ve sosyal becerilerinin farkında olması, kendinden emin olması, kendini değerli ve yeterli görmesi, varlığına saygı duymasıdır. Özgüveni olan birey; yeni deneyimler edinmede, girişim yapmada, mücadele etmede ve başarıyı zorlamada daha isteklidir.

Kendine güven eğilimi kontrolden çıktığında ise kibir, benlik çıkmazı, başkasını geçme yarışı, sürekli daha iyi olma çabası öne çıkar. Bir anlamda birey için gerekli olan özgüven eğilimi irade ile yönetilemediğinde son derece büyük zararlar verebilen bir büyüklenme, böbürlenme, gösteriş odaklı narsisizme dönüşebiliyor.

# Ekonomi medyasına başarı ödülleri



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

EKONOMİ medyası ve iş dünyası, 14. Ekonomi Basını Başarı Ödülleri töreninde buluştu. Ekonomi Gazetecileri Derneği (EGD) tarafından düzenlenen Ekonomi Basını Başarı Ödülleri'nde bu yıl 14 dalda ödül takdim edildi. İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen törene 90'a yakın davetli, online olarak da çok sayıda izleyici katıldı.

Başarılı gazetecilere ödülleri sponsor temsilcilerinin yanında TİM Başkanı İsmail Güllü, DEİK

Başkanı Nail Olpak, ASKON Başkanı Orhan Aydın, EVSİD Kurucu Başkanı Burak Önder, İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu, EGD Yüksek İstişare Kurulu Başkanı Celal Toprak ve EGD Yüksek İstişare Kurulu Üyesi Vahap Munyar takdim etti.

İstanbul Ticaret Gazetesi muhabirlerinden Barış Cabacı da 'İçerde rakip dışarda refik' haberi ile Esen Salıhoğlu Özel Ödülü'ne layık görüldü.

## Kapsamı genişleyecek

İmza töreninde konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Oda olarak iş dünyasının en önemli ihtiyaçlarından biri olan nitelikli iş gücünü oluşturmak için birçok çalışma yürüttüklerini ve bu alanda uluslararası işbirliğinin de değerli olduğunu söyledi. Eğitim sonrasında başarılı olan katılımcıların sektörde istihdamını amaçladıklarını belirten Avdagiç, "Eğitim programımızda katılımcıların yarısının kadınlardan olmasını amaçlıyoruz. BM Dünya Gıda Programı Türkiye ile vardığımız mutabakat çerçevesinde pilot programda elde edilen başarılar doğrultusunda, programın kapsamını daha da genişletebileceğiz" diye konuştu. Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "BM Dünya Gıda Programı ile birlikte gerçekleştirilen bu programla iki amacımız var. Birincisi, İTO olarak önemli bir sosyal sorumluluk vazifesini yerine getiriyoruz. İkincisi de ülkemizde ve dünyada bilhassa pandemiyle birlikte ciddi çözüm önerileri bekleyen işsizliğe karşı sürdürülebilir bir model ortaya koyuyoruz."



# BM ile mesleki eğitim projesi



İstanbul Ticaret Odası ve BM Dünya Gıda Programı Türkiye Ofisi, pilot sektör olarak seçilen matbaacılık sektörü için eğitim verecek. Eğitim; kalifiye eleman, usta ve cıvık ihtiyacının karşılanması için düzenleniyor.

### SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) ve Birleşmiş Milletler Dünya Gıda Programı (WFP) Türkiye, kalifiye çalışan ihtiyacının karşılanması için yeni bir program başlattı. İmzalanan protokole göre, pilot sektör olarak belirlenen matbaacılıkta kalifiye eleman, usta ve cıvık ihtiyacının karşılanması için 45 kişiye teorik ve pratik eğitim verilecek. Programa ilişkin protokol, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve BM Dünya Gıda Programı Türkiye Ülke Direktörü ve Temsilcisi Nils Grede tarafından imzalandı.

### İKİ AY SÜRECEK

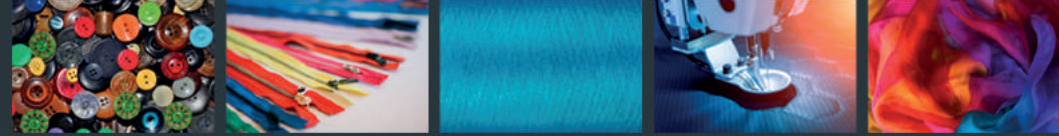
İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi'nin vereceği eğitimlerin 2 ay sürmesi planlanıyor. Eğitim başvuru linki, Birleşmiş Milletler WFP tarafından hazırlanacak ve 18 Haziran 2022'de aktif edilecek. Bu başvuru linki 18 Temmuz 2022'ye kadar aktif kalacak. Mülakatların ardından eğitimlerin 1 Ağustos 2022'de başlaması planlanıyor.

### KADIN KATILIMCILAR

Programın eğitim müfredatı, İstanbul Ticaret Üniversitesi tarafından hazırlanacak. Eğitim takibini de üniversite gerçekleştirecek. Program, İŞKUR ve Milli Eğitim Bakanlığı işbirliği ile gerçekleştirilecek. Ayrıca kadınları iş hayatına kazandırmak amacıyla program katılımcılarının yarısının kadınlardan oluşması hedefleniyor.

## Akut açlık 345 milyona yükseldi

Dünyadaki gelişmelerin zor bir dönemin başlangıcının işareti olduğunu belirten WFP Türkiye Direktörü ve Temsilcisi Nils Grede, "Covid-19 krizinden yeni çıkıyoruz ve 15 milyon insanı evsiz bırakan yeni bir savaşla karşı karşıyayız" dedi. Gıda ve enerji fiyatlarının katlanarak arttığını, bu gelişmelerin enflasyonda büyük bir sıçramaya sebep olduğunu belirten Grede, "Bundan en fazla dünyanın kırılğan toplulukları etkileniyor. 2019 yılında 149 milyon olan akut açlık, bugün 345 milyona yükseldi" diye konuştu. İTO ile gerçekleştirilen işbirliğinin bu büyük resimde bir yeri ve önemi olduğunu kaydeden Grede, "SES Programımız kapsamında İTO ile gerçekleştirdiğimiz işbirliği ile en geride kalana el uzatmaya, onlara yetiştirilecekleri araçlar sunmaya ve onları güçlendirmeye çalışıyoruz" dedi.



# İSTANBUL TİCARET ODASI TEKSTİL YAN SANAYİ VERİ TABANINI OLUŞTURUYOR...

Dünyanın önde gelen tekstil firmaları ile bir araya gelmek ve tedarikçileri olabilmek için veri tabanımıza kaydolun!



Detaylı bilgi ve başvuru için;  
yansanayi@ito.org.tr



İSTANBUL  
TİCARET  
ODASI 1882

140  
YIL

in /itokurumsal

# Finans sektöründe sahteciliğe konum destekli önlem

**P**aterna, finans sektörü için 'Konum Destekli Sahtekârlık Önleme Sistemi' geliştirdi. Şüpheli işlemleri tespit eden sistemde lokasyon bilgisi de yer alıyor. Ulaşılabilirlik, veri güvenliği, yanlış alarm sorunlarını en aza indiren bu ilk yerli sistem, maliyet etkinliğiyle yabancı rakiplerine karşı da iddialı.

SOYHAN ALPASLAN

**T**EKNOPARK İstanbul Kuluçka Merkezi'nde (Cube Incubation) yerleşik Paterna, finans sektörü için Türkiye'nin ilk 'Konum Destekli Sahtekârlık Önleme (Fraud Detection) Sistemi'ni geliştirdi. Paterna'nın kurucularından Dr. Betül Bulut'un aynı adı taşıyan doktora tezi, firmanın temelini oluşturdu. Finans sektöründeki sahtekarlık ve dolandırıcılığın önlenmesi için yapılan analizlere lokasyon bilgisini de dahil eden Paterna, bu özelliği ile piyasadaki yabancı rakiplerinin önüne geçti.

## BAŞARILI SONUÇLAR

Dr. Bulut, bankacılık ve özellikle de finans teknolojileri sektöründe 15 yılı aşkın tecrübeye sahip. Sakarya Üniversitesi'nde 'Bankacılık İşlemlerinde Konum Destekli Sahtekârlık Önleme Sistemi' üzerine hazırladığı doktora tezi; Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yürütülen Sanayi Tezleri (San-Tez) programından destek aldı. Tez danışman hocası Prof. Dr. Ayhan Demiriz ile geliştirdikleri makina öğrenmesi ve veri madenciliği ile finansal işlemleri inceleyip, analiz eden yazılımları, 2012-2014 yılları arasında bir bankada kullanıldı. İstanbul Ticaret'in sorularını Paterna'nın kurucusu Dr. Betül Bulut cevapladı.

## AKADEMİNİN GÜCÜ

**Paterna nasıl kuruldu?** Finans sektörünün; sağlam, kapsamlı dolandırıcılık önleme stratejileri ve programlarına olan ihtiyaçlarını çözmek için akademinin gücünden faydalanıp, daha önce uygulaması olmayan yenilikçi bir yaklaşım ortaya koyduk. Müşterileri daha yakından tanımak ve şüpheli işlemlerle ilgili karar desteği sağlamak amacıyla yapılan finansal analizlere; işlemlerin lokasyon bilgisini de dahil ettik.

## BDDK YÖNETMELİĞE EKLEDİ

BDDK, 2020 yılında çıkardığı Bankaların Bilgi Sistemleri ve Elektronik Bankacılık Hizmetleri Hakkında Yönetmelik'le; sahtekârlık ve dolandırıcılık tespiti konusunda da düzenlemelere gitti. Yapılan inceleme çalışmalarına,



Dr. Betül Bulut

Prof. Dr. Ayhan Demiriz

işlemlerin lokasyon bilgilerinin de dahil edilmesi şartını ekledi. Yönetmeliğin hemen ardından ürünümüzün ticarileşmesi kararını verdik. Prof. Dr. Ayhan Demiriz'le birlikte 2020



yılında Teknopark İstanbul'da Paterna'yı kurduk.

## BÜYÜK FAYDA SAĞLIYOR

**Türkiye'de bankalarda lokasyon bilgisi işleniyor mu?** 2020 öncesinde finans kurumlarımız, lokasyon bilgisini işlemedikleri gibi sistemlerinde de tutmuyordu. Yönetmelik sonrası gerekli farkındalık oluşmaya başladı ve böylece lokasyon bilgisinin; müşteriyi tanımak, şüpheli işlemleri değerlendirmek ve sahtekârlık işlemlerini tespit etmek noktasında sağladığı büyük faydalar üzerinde konuşmak mümkün oldu. 2021 yılında elektronik para ve ödeme şirketleri için de benzer düzenlemeler getirildi.

## YANLIŞ ALARM MALİYETİ

**Yanlış dolandırıcılık alarmlarının etkileri neler?** Sahtekârlık işlemlerinin tespit edilmesi ve önlenmesi çalışmalarında dengelenmesi gereken iki unsur bulunuyor: Kayıp önleme (yanlış negatifler) ve güvenli işlemleri engellememe (yanlış pozitifler). Yanlış negatifler finansal kayıplar yoluyla müşteri

mağduriyetleri oluştururken, yanlış pozitifler ise gerçek, güvenilir müşterilerin işlemlerinin yarıda kalmasına neden oluyor. Böylece finans kurumlarımız istenmeyen birçok sonuç ve maliyetle karşılaşılıyor.

## YERLİNİN AVANTAJLARI

**Yerli sahtekârlık önleme sisteminin rekabet üstünlüğü nedir?** Paterna, yüzde 100 Türk mühendisler tarafından geliştirilen ve sahtekârlık tespiti sağlayan yerli bir yazılım ürünü olarak ön plana çıkıyor. Piyasada bugüne kadar yaygın olarak kullanılan yabancı menşeli ürünlerin aksine ulaşılabilirlik, verilerin yurt içinde kalması, 'kullandıkça öde' temelli abonelik sistemimizin sağladığı maliyet etkin yapımız nedeniyle kurumlarımız için avantajlı bir çözüm sunuyor.

## İHTİYACA ÖZEL MODEL

**Paterna'nın diğer hizmetleri neler?** Bugüne kadar yaptığımız Ar-Ge çalışmalarının sonuçlarından aldığımız güçle yeni ürünler geliştirmek için çalışmaya devam ediyoruz. Yakın bir zamanda lokasyon destekli davranışsal biometrik çalışmalarımızla şifresiz giriş ve çok faktörlü kimlik doğrulama çözümümüzü oyun, e-ticaret, finans gibi birçok sektörün hizmetine sunacağız.

## VERİ ANALİTİĞİ

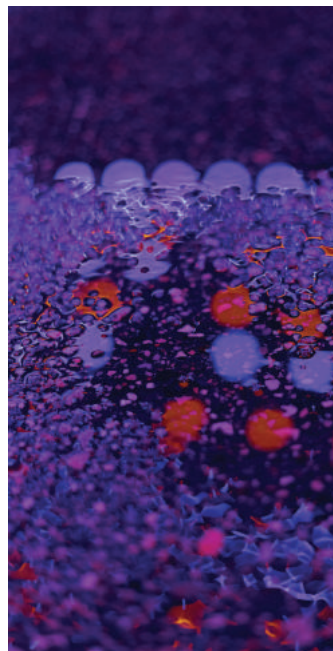
Ayrıca, firmaların yapay zeka ve makina öğrenim kapasitelerini geliştirmeleri ve niş uzmanlığa erişmeleri için özel geliştirme modelleri sunuyoruz. Firmalarımız ihtiyaçlarına uygun özel makina öğrenimi algoritmaları ve veri analitiği çözümleri edinme imkânına sahip oluyor. Analitik yeteneklerini geliştirip, optimize edilmiş kararlar almalarına yardımcı oluyoruz. Veri analitiği danışmanlığı ile kararlarının doğruluğunu artırıyoruz.

## Yüzde 90+ başarı

**"Sahtekârlık ve dolandırıcılık işlemlerini önleme alanındaki yazılımımız ve algoritmalarımızla gerçek sahtekârlık vakalarının yakalanmasını sağlıyoruz. Yanlış alarmların yüzde 90'ın üzerinde azalmasını sağlayan bir yazılım sistemi üretiyoruz. Böylece yanlış alarmlar yüzünden oluşan yüksek maliyetleri ortadan kaldırmış, müşteri memnuniyetini artırmış oluyoruz."**

## İşte faydaları

- Firmaların müşterilerini daha yakından tanıyabilmesini sağlıyor.
- Müşterileri işlemlerine göre risk faktörleri açısından değerlendirme imkanı sunuyor.
- İşlemler arası geçişlerin analizi yapıyor.
- Şüpheli işlemleri dinamik ve proaktif olarak bulma imkanı veriyor.
- Bütüncül ve müşteri odaklı bir sahtekârlık önleme sistemi için işlem kanalından bağımsız analizler yapıyor.
- Dizi ve üçüncü derece Markov ağ analizleri ile sahtekârlık tespitinde performansı artırıyor.
- Model sonuçlarının farklı kurumlarda kullanılabilmesi ile performansı artırıyor.
- Mekansal ve zamansal müşteri analizleri ile konuma dayalı finansal risk indeksi ve haritası sunuyor.



DIJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

## Platformların temel yapı taşları API'ler

API (Application Programming Interface), iki uygulamanın birbiriyle konuşmasına olanak tanıyan bir yazılım aracıdır. Uygulama Programlama Arayüzü'nün kısaltmasıdır. Örneğin, akıllı telefonlar için bir uygulama geliştirmek istediğinizi varsayalım. iOS ve Android işletim sistemleri, her işletim sisteminin yaptığı gibi geliştirme sürecini kolaylaştırmak için çok sayıda API sağlar.

API kavramı, genellikle bir uygulamayla olan herhangi bir tür genel bağlantı ara birimi olarak tanımlanır. Ancak son zamanlarda, modern API'ler, kendilerini daha da değerli ve yararlı kılan bazı özellikler edindi. Bu özellikler arasında, REST vb. belli standartlara sahip olmaları, koddan çok bir ürün gibi konumlanmaları, belirli kitlelerin kullanması için tasarlanıp, dokümanite edilir ve kullanıcıların bakımı ve yaşam döngüsü ile ilgili belirli beklentileri olabilecek şekilde biçimlendirilir versiyonlandırılmaları, tasarım, test ve sürüm belirleme gibi kendine ait yazılım geliştirme yaşam döngüsüne sahip olmaları sayılabilir.

Tam da bu noktada modern anlamdaki API'ler, dijitalleşen dünyada öne çıkan platform ekosistemlerinin vazgeçilmez bir parçası haline geldi.

## Platform ekosisteminde API kavramı

Platform ekosistemlerinde API kavramı, kilit bir öneme sahip. Platformlarda API'ler, standartlaşmış, makinalarca okunabilir dijital iletişim arayüzleridir. Bu arayüzler sayesinde bir organizasyonun ağı ve yetenekleri içeride ya da dışarıdaki diğer paydaşlarla engelsiz biçimde paylaşılabilir hale gelir.

Bu kullanım sürecinde uygulamanın kendisine ihtiyaç duymadan sunulan yetenekler edinilebilir ya da gönderilebilir. Bir başka boyutuyla incelendiğinde API karmaşıklığı ekosistemdeki diğer paydaşlardan gizleyen bileşenleri yeniden kullanılabilir hale getiren bir mekanizma olarak tanımlanabilir.

## Amazon örneği

Örneğin Amazon.com, hazır e-ticaret mağaza altyapısından ödeme sistemine, tedarik kontrol yazılımlarından buluttaki depolama/veritabanı yönetim sistemleri ve diğer otomasyon çözümlerine kadar tüm yetkinliklerini veri katmanlarını merkeze alarak API'lerle dış dünyaya açtı. Küçük ve orta ölçekli hemen tüm üreticiler devasa bir trafik kaynağı haline gelen Amazon'un hazır ve API'lerle hemen entegre edilebilir platform ekosistemi dururken birçok farklı dikeyi sıfırdan inşa etme ve sıfırdan trafik üretme zahmetine katlanmak yerine Amazon'un hazır altyapısına eklenerek e-ticaret dünyasında ilerliyor. Tam da ölçeklenebilir platform modeline tipik bir örnek olarak verilebilecek Amazon.com'un bu sistemi, platformun hızlıca büyümesini ve zamanla eskiden rekabet etmesi hayal bile edilemeyen bir dev olan Walmart'ı ekarte etmesini sağladı.

# Fotosentezle çalışan bilgisayar geliştirildi

**B**ilim insanları, güneşten fotosentez yoluyla enerji toplayıp çalışan bir bilgisayar geliştirdi. Su yosunu ile çalışan cihazın pili de hiç bitmiyor.

AYŞE BAŞAK

**B**İLİM insanları, mavi-yeşil su yosunu (alg) türü üzerinden bir mikroişlemciye sürekli olarak güç sağlayabilecek bir enerji sistemi tasarladı. Bu şaşırtıcı buluş, küçük cihazlara güvenilir ve yenilenebilir güç sağlayabilecek büyük bir potansiyele sahip. Çünkü pil gibi bitmiyor. Cambridge Üniversitesi araştırmacılarının geliştirdiği, boyut olarak AA pil ile karşılaştırılabilir büyüklükte olan sistem, güneşten fotosentez yoluyla doğal olarak enerji toplayan Synechocystis adlı bir tür toksik olmayan alg içeriyor. Bu algın ürettiği küçük elektrik akımı, alüminyum bir elektrot ile etkileşime girerek mikroişlemciye güç sağlamak için kullanılıyor.

## MİLYARLARCA CİHAZ

Geliştirilen sistem, yaygın, ucuz ve büyük ölçüde geri dönüştürülebilir malzemelerden yapılmış ve 'nesnelerin interneti' teknolojilerinin bir parçası olarak çok sayıda küçük cihaza güç sağlamak için defalarca kez kolayca çoğaltılabilecek nitelikte. Araştırmacılar, sistemin asıl faydayı şebekeden bağımsız çalışması gereken cihazlarda ya da küçük miktarlarda gücün çok verimli olabileceği uzak konumlarda sağlayacağını belirtiyor. Düşük maliyetli



bilgisayar çipleri ve kablosuz ağlar kullanan akıllı saatlerden elektrik santrallerindeki sıcaklık sensörlerine kadar milyarlarca cihaz bu ağın bir parçası. Bu rakamın 2035 yılına kadar çok sayıda taşınabilir enerji kaynağı gerektiren bir trilyon cihaza ulaşacağı öngörüldü.

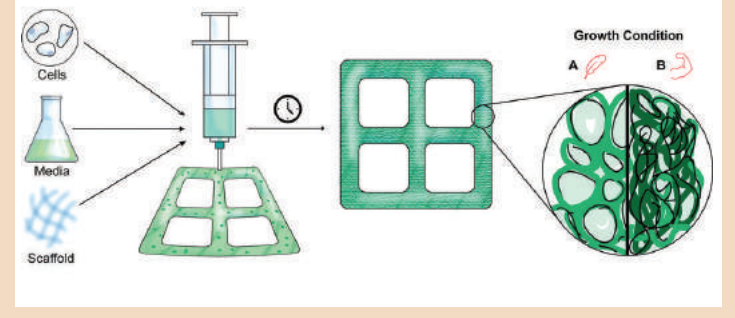
## ENERJİ KAYNAĞI IŞIK

Cambridge Üniversitesi Biyokimya Bölümü'nden Profesör Christopher Howe, "Nesnelerin interneti, artan miktarda güce ihtiyaç duyuyor. Bu ihtiyacın pillerden ziyade enerji üretebilen sistemlerden karşılanması gerektiğini düşünüyoruz. Fotosentetik cihazımız pil gibi bitmiyor; çünkü enerji kaynağı olarak sürekli ışığı kullanıyor" dedi. Araştırma ekibinden Dr. Paolo Bombelli ise "Sistemin uzun bir süre boyunca tutarlı bir şekilde çalışmasından çok etkilendik. İlk başta birkaç hafta sonra durabileceğini düşünüyorduk ama devam

## Karanlıkta da güç üretiyor

**Alglerin beslenmeye ihtiyacı yok;** çünkü fotosentez yaparak kendi besinlerini oluşturuyorlar. Ayrıca fotosentez ışık gerektirmesine rağmen bilim adamlarının geliştirdiği cihaz karanlık anlarda bile güç üretmeye devam edebiliyor. Araştırmacılar, alglerin gıdalarının bir kısmını ışık olmadığında da işlemesinden dolayı elektrik akımı üretmeye devam ettiğini düşünüyor.

etti" diye konuştu. Araştırmacılar, lityum iyon pil kullanan trilyonlarca cihaza güç sağlamanın pratik ve sürdürülebilir olmayacağını söylüyor. Yükselen üretim trendi dünyada her yıl üretilenden üç kat daha fazla lityuma ihtiyaç duyulacağını gösteriyor. Bu buluş ise her şeyi değiştirebilir ve büyük bir enerji dönüşümünün öni açılmış olabilir.



## Laboratuvarı ahşap üretilecek

DÜNYAMIZ her yıl yaklaşık 10 milyon hektar orman, yani İzlanda büyüklüğünde bir alan kaybediyor. Bilim insanları, tüketim bu hızda devam ederse ormanların 100 ila 200 yıl içinde yok olacağını öngörüyor.

Massachusetts Teknoloji Enstitüsü'ndeki araştırmacılar, çevre dostu ve düşük atıklı alternatif sağlamak amacıyla laboratuvarı ahşap benzeri materyal üretmek için bir tekniğe öncülük etti. Araştırma çalışmaları sonucunda, büyüme sürecindeki bitki hücrelerinin belirli kimyasallar ile beslenerek esneklik kazanabileceği ve boyutlarının kontrol edilebileceği görüldü. Ayrıca 3D bio-yazıcı teknikleri kullanılarak doğada bulunmayan ve geleneksel tarım yöntemleriyle kolaylıkla üretilenemeyecek şekil, boyut ve formlarda bitki materyali yetiştirilebileceği sonucuna varıldı. Araştırma ekibinden Dr. Ashley Beckwith, "Ana ihtiyacımız olan şekilde yetiştirebilmek. Üretim bu şekilde olursa yetiştirilen

ağaçlara kesme, biçme gibi işlemler en az şekilde uygulanmış olur. Bu da enerji ve atık miktarını önemli ölçüde azaltır" diyor.

## İKİ KAT HIZLI

Laboratuvarı bitki materyali yetiştirme sürecinin başlangıcında hücreler iki gün boyunca sıvı ortamda kültürleniyor. Ardından besin ve iki farklı hormon içeren jel bazlı bir ortama aktarılıyor. Bu aşamada hormon seviyelerinin ayarlanması, besin açısından zengin et suyunda büyüyen bitki hücrelerinin fiziksel ve mekanik özelliklerinin belirlenmesini sağlıyor. Laboratuvarı bitki materyali yetiştirme süresi, doğadaki normal sürenin iki katı daha hızlı. Dr. Beckwith, "İnsan vücudunda hücrelerinizin nasıl geliştiğini ve belirli özelliklerin nasıl şekillenmesi gerektiğini belirleyen hormonlarınız var. Aynı şekilde besin suyundaki hormon konsantrasyonlarını değiştirerek bitki hücrelerine farklı tepkiler verdiriyoruz" diyor.

# İSTANBUL TİCARET FOTOĞRAFLARI YARIŞMASI



**SON BAŞVURU**  
15 AĞUSTOS  
2022 PAZARTESİ

1. Mansiyon: **15.000TL** 2. Mansiyon: **15.000TL**

**istanbulticaretfotograflari.com**



İSTANBUL  
TİCARET  
ODASI 1882

140 YIL

MAVRCK



# Influencer ararken unicorn oldu

## Harcamaların oranı artıyor

Mavrck uygulamalarının ve çözümlerinin markalar için çok kullanışlı olduğunu belirten uzmanlar, "Bu alanda yapılan çalışmalar sonucunda markaların harcamaları artıyor. İçerik üreticileri

ise gelirlerini artırıyor. Bu, muazzam bir olay. Son bir yıl içerisinde Mavrck platformunda ortalama marka harcaması yüzde 120'ye yakın artış sağladı. Birçok fenomen gelir yaratmak için içerik

oluşturuyor. Pazarlama endüstrisi de bu içerik üreticilerine yatırım yapıyor ve iki tarafın da kazandığı bir ortam oluşturuyor. Mavrck, bugün yüzlerce içerik üretici ve marka ile büyümesini sürdürüyor" dedi.

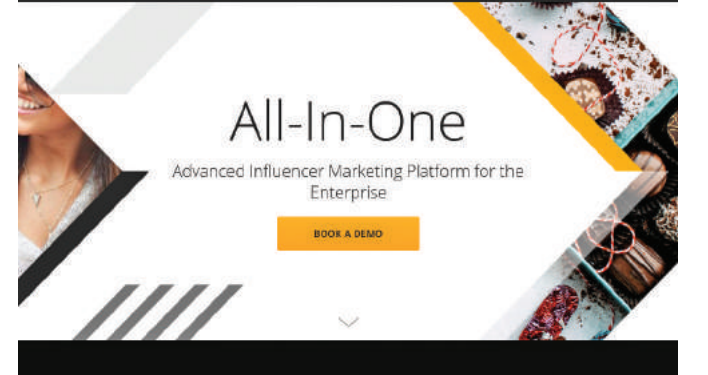
**M**arkalar dijital alana ayırdığı tanıtım bütçelerini her geçen gün artırırken, yeni iş kollarının da oluşmasını sağlıyor. Şirketlerin pazarlama kampanyaları için influencer bulmalarına yardımcı olan Mavrck, aldığı son yatırımla 1.5 milyar dolarlık değerlemeye ulaştı.

CEYHUN KUBURLU

**P**AZARLAMA ve tanıtımda yaşanan dijital dönüşüm, birçok alanda yeni iş kapılarının da açılmasını sağladı. Özellikle influencer çalışmalarına ayrılan bütçeler, markaların bu konuda daha stratejik ilerlemesini sağlıyor. Son yıllarda öne çıkan iş kollarından biri de markalara yönelik sosyal medyada yapılan tanıtımların planlanması ve doğru hedef kitlelerin bulunması oldu. 2014 yılında ABD merkezli kurulan Mavrck de bu markalar arasında yer alıyor. Markaların ve medya şirketlerinin pazarlama kampanyaları için influencer bulmalarına ve onlarla etkileşim kurmalarına yardımcı olan Mavrck, son aldığı yatırımla 1.5 milyar dolarlık değerlemeye ulaşmayı başardı.

### YATIRIM FONLARININ RADARINDA

2014 yılında Lyle Stevens tarafından kurulan Mavrck, ilk başlarda sosyal medya şirketi olarak konumlandı. Ancak markaların bu alanda daha doğru kitlelere ulaşması gerekliliğinden yola çıkan şirket, çeşitli influencer yöneticisi kullanarak, pazarlamacıların influencer marketing konusunda otomatik ve performansa dayalı bir yaklaşım benimsemesine yardımcı olmaya başladı. Bu da yatırım fonlarının dikkatinden kaçmadı. Hem içerik üreticilerinin hem de markaların işini kolaylaştıran formüller



üreten şirket, son olarak geçtiğimiz ay 135 milyon dolarlık yatırım aldı. Summit Partners tarafından yönetilen yatırım turu, Mavrck'ın Aralık 2021'deki 120 milyon dolarlık finansman turunun devamı niteliğinde. Bu yatırımın yanı sıra şirket, küçük işletme sahipleri ve içerik üreticileri için önde gelen sosyal medya pazarlama ve ticaret platformu olan Later'ı satın aldığını duyurdu.

### MÜŞTERİ ODAKLI ÇALIŞMALAR

Son dönemlerde markaların dijital alana ayırdığı bütçeleri yönetmek ve bu bütçeler üzerinde kalıcı etki bırakmak için uğraş verildiğini anımsatan sektör mensupları, şunları söyledi:

"Milyonlarca küçük işletme sahibi ve içerik üreticisi, markalarını ve hesaplarını büyütme çalışıyor. Ancak belli dönemlerde bu alanlara yapılan yatırımlar, içerik üreticileri ve tanıtım yapan markalar arasında büyük sorunlara neden oluyor. Markalar artık görüntülenme ya da like üzerine bir çalışma yapmak istemiyor. Kalıcı etki bırakan ve doğru müşteri odaklı çalışmalar öne çıkıyor. Bunda da Mavrck gibi uygulamalara ve şirketlere ihtiyaç duyuluyor. Bunun birçok farklı nedeni var ve pazar her geçen gün çift haneli büyüme rakamlarına ulaşıyor. Pandeminin de etkisiyle büyüme rüzgarını arkasına alan şirketler, dijital yatırımlarını artırmaya başladı."



## AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2022

Buenos Aires-Arjantin  
11 - 14 EKİM 2022

Türkiye Milli İştiraki  
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

### OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİ AUTOMECHANICA BUENOS AIRES 2022'DE BULUŞUYOR

#### AUTOMECHANICA BUENOS AIRES 2022

- Güney Amerika'nın etkin otomotiv satış sonrası endüstri fuarı
- 35.000 m<sup>2</sup> sergileme alanı
- 45 ülkeden katılım
- 30.000 profesyonel ziyaretçi
- Automechanika fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

#### KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

#### KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m<sup>2</sup>  
Katılım bedeli (nakliye dahil) : 9.975 TL/m<sup>2</sup>  
Katılım bedeli (nakliye hariç) : 9.135 TL/m<sup>2</sup>



140 YIL

Şaban Oruç / Pelin Karamahmutoglu

Tel : 0212 455 6112 / 0212 455 65 06

GSM : 0530 962 01 39 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr

0212 455 60 00 | ito.org.tr | [in](#) [f](#) [t](#) [@](#) [/itokurumsal](#)

## Arkeoloji aslında koca bir dünyadır

Bu hafta ülkede arkeolojiyi çok konuşacağız. Zira arkeoloji ile ilgili bir şura ilk kez düzenlenmiş oluyor. Türk Arkeoloji ve Kültürel Miras Enstitüsü tarafından düzenlenen I. Arkeoloji Şurası'nda üç gün boyunca arkeoloji bütün boyutları ile konuşulmuş olacak. Buna ülkemizin ihtiyacı var, arkeoloji ve ilgili akademik alanların da ihtiyacı var. Zira arkeoloji, arkeolojiden ibaret değildir ve gündelik hayatla ilişkilidir. Bundan dolayı bu şurayı akıl eden ve emeği geçenlere koca bir teşekkür borcumuz var. İşin ağır işçiliğini üstlenen Hakan Tannıöver'e de özellikle.

Bu nedenle biz de kösemizi bu konuya ayıralım ve şöyle bir soru ile başlayalım: Arkeolojinin toplumda bir karşılığı var mı? Veya olmalı mı? Bildiğimizden ve işin kolayından hareket edecek olursak; günümüz sosyolojisi ile hiçbir ilişkisini kurmadan arkeoloji yapılabilir, arkeolog da olunabilir. Sonuçta arkeolojik kazılarla, geçmiş bir toplum / uygarlıkla ilgili bilinmeyen bazı bilgilere ulaşıyoruz, objeler ortaya çıkıyor, eserler görünür hale geliyor. Bu çerçevede günümüzle ve gündelik hayatla hiç ilgi kurmadan da arkeoloji yapılabilir. Kimse de sizden bunu sorgulamaz.

Sorunun ikinci yanı 'olmalı mı' kısmına gelecek olursak, burada dikkat çekici görüşler söyleyebiliriz. Burada, arkeolojiyi sosyoloji ile irtibatlandırmanın, yani gündelik hayatla ilişkilendirmekten ne fayda mülhaza edilir sorusu da önem taşır. Kestirmeden ifade edecek olursak; nitelikli bir ilişkilendirme arkeolojiye iyi gelir, açılım sağlar, zararı da olmaz, faydadan hali değildir. Arkeologları, kısmen bir adada yaşamaktan kurtarır, hayatın içine çeker, diğer akademik alanlarla da münasebet kurmalarına zemin hazırlar.

\*\*\*

Meramımızı bir örnekle açıklama gayretine girişelim. Arkeologların 'tarihin sıfır noktası' olarak sundukları Göbeklitepe kazısı, bu alanda bir buluş gibidir ve hakikaten arkeoloji açısından büyük bir olaydır. İnsanların burayı gezerek öğrenmeleri de ilham veren iyi bir öğrenme sürecidir. Diğer kazılarda ortaya çıkanlar ise basında 'ikinci Göbeklitepe' türünden haberler yapıldığı için esas alınan ve ilham verici bir boyutu bulunuyor.

Böylece kadim şehir olarak Urfa, Göbeklitepe'nin keşfi ile birlikte sadece ülkemizde değil, küresel bir merak buraya yönlennmiş görünüyor.

Örnek olması açısından Göbeklitepe ile ilgili derlenen bilgiler üzerinden düşündüğümüzde; burasının insanlığın doğduğu yani Adem ile Havva'nın gönderildiği yer olabileceği, yapı olarak 11 bin 500 yıl öncesine tarihlendirildiği için daha eskisi olmayan önemli bir özelliğe sahip oluşu, gök cisimlerinin hareketlerini takip etmek ve onlara tapınmak için yapılmış olabileceği, insanoğlu tarafından seçilen ve yaratılan büyük bir buluşma merkezi olduğu, günlük yaşama yönelik mekanlarla değil, törensel amaçlı inşa edilmiş anıtsal yapılarla kaplı olduğunun hakim görüş olduğu, tarım toplumuna geçiş bilgilerimizi alt üst ettiği için önemli olduğu, kültürel devrimin tarım toplumundan önce gerçekleşmesini mümkün gören bir bulgu olabileceği, bir toplanma yeri yani aslında döneminin Hac yapılan bir mekan olabilmesi, kendisi de Harranlı olan Hazreti İbrahim'in atalarının Göbeklitepe'yi yapmış olmasının da ihtimal dahilinde olduğu anlaşıyor.

\*\*\*

Şimdi bu türden bilgiler bize, işin çok boyutluluğunu ve malzemenin geniş olduğunu gösteriyor. Niyetimiz; bütün bu olaşan fikirler üzerine bir şehir politikası olarak Urfa'nın bir stratejiye sahip olup olmadığıdır. Aksisi; Göbeklitepe'nin konumlandırma açısından şehre bu anlamda giderek bir karmaşa getirmesidir. Akla bir strateji ile bunların tümü karmaşa yerine şehir kazanımı haline getirilebilir.

Burada arkeologlarla birlikte arkeolojinin bulgularını şehir siyaseti çerçevesi içinde yorumlayacak kişilere ihtiyaç var. Bunlar; dinler tarihçileri, şehir çalışan akademisyenler, edebiyatçılar, felsefeciler, kültürel antropologlar, stratejistler olmalı. Kısaca, Urfa; bu stratejiyi iyi bir şekilde oluşturmaya mahkumdur ve en güzel de bunun mümkün oluşudur. Zira halkın ve kültürün dilindeki Peygamberler Şehri sıfatı özel bir önemi haizdir ve bizlerin bu şehre olan kalbi bağlılığını ifade eder.

Yine örnekten yola çıkarak son sözümüzü söyleyecek olursak; arkeolojiyi sonuçları ve bulguları itibarıyla günümüzle ilişkilendirerek bir konumlandırmayı başatabilirsek hakikaten arkeolojinin önünü açmış ve onu daha popüler hale getirmiş olacağız. Bizce buna ihtiyaç var, arkeolojinin de diğer akademik alanlara.



Prof. Dr.  
Ahmet Emre  
BİLGİLİ



### Sanat için sergilere devam edeceğiz

**Serginin açılışını** İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay gerçekleştirdi. Açılışta nahhat Muzaffer Okur'un yanı sıra İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, Mimar ve Mühendisler Grubu Başkanı Bülent Şen ile İTO Meclis Üyeleri de hazır bulundu. Açılışta konuşan İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, şunları söyledi: "İnsanın kendisini hatırlatacak eserler bırakmasından, amel defterini açık tutacak işler yapmasından daha güzel ne olabilir? Herhalde bu işlerin başında da sanat geliyor, ilim geliyor. Bu açıdan biz de bu sergileri yapmaya devam edeceğiz. Hünkar Kasrı'nda hemen yan tarafımızda altı dükkanımız var. Onları da sanatçı kardeşlerimize ayırıyoruz."

## Ahşap, Hünkar Kasrı'nda dile geldi

İstanbul Ticaret Odası tarafından Vakıflar Genel Müdürlüğü işbirliği ile restore edilen ve 2014 yılından bu yana çeşitli sergilere ev sahipliği yapan Yeni Cami Hünkar Kasrı'nın bu ayki konuğu naht sanatı oldu. Nahhat Muzaffer Okur tarafından her biri tek tek kesilerek bir araya getirilen ahşap sanat eserleri, 'Ahşap Dile Gelirse' isimli sergi ile sanatseverlerin ilgisine sunuldu. Sergide Kabe-i Şerif'in kapısının örtüsünün ahşaba işlenmiş hali, Kabe'nin alt kapısı ve Hilye-i Şerif gibi onlarca eser gönülleri şenlendiriyor. Sergi, 30 Haziran'a kadar ücretsiz olarak gezilebilir.



# 12 bin 500 dokunuşla işlenen sabır

**Ahşabın sanat yolculuğu, Osmanlı'nın unutulmaya yüz tutmuş geleneksel el sanatı naht ile devam ediyor. Ahşaba gönül veren ustalardan Muzaffer Okur, Kâbe örtüsünün birebir aynısını 12 bin 500 dokunuşla ahşaba işlemiş. Dört aylık sabırla işlenen eser, 2 bin 500 parçadan oluşuyor.**

ÖNCE ahşabı kıl testere ile tek tek kesiyor, sonra törpüleyor, yağıyor, kurutuyor ve yapıştırıyor. Muzaffer Okur, yaklaşık 10 yıldır naht yani ahşap oymacılık sanatı ile ahşaba yeniden hayat veriyor. Osmanlı Devleti zamanında; kapılarda, pencere pervazlarında, sehpalarda, hatta tavan işlemlerinde yer alarak zirveye ulaşan naht sanatı, günümüzde Muzaffer Okur gibi bu sanata gönül veren isimlerce yaşatılıyor.

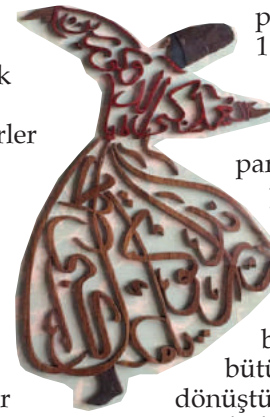


Sümeyra Yanış TOPAL

Çocukluğundan bu yana ahşaba ilgisi bulunan Okur, kıl testere ile tek tek kestiği ağaç parçalarını birleştirerek ölümsüz eserler ortaya çıkarıyor.

### BİR MİLİMLİK KESİM

Esas mesleği terzilik olan Muzaffer Okur, ahşabın büyüyle naht sanatı ile ilgilenmeye başlamış. Usta sanatçı, her bir eserindeki parçaları tek tek kesip sonra birleştiriyor. Okur'un kestiği en küçük



parçalar 1 milimlik oluyor. Bu küçük parçaları yaklaşık beş işlemden geçirdikten sonra birleştirerek bütüncül bir esere dönüştüren Okur, kestiği her parçayı kullanıma hazır hale getirmek için 24 saat dinlenmeye bırakıyor.

### DÖRT AYLIK EMEK

Okur'un en fazla parça kullanarak yaptığı eser ise Kâbe kapısının örtüsü. Birebir kopya ile kutsal örtüyü ahşaba işleyen duayen sanatçı, bu eserde 4 milimlik ceviz ve ıhlamur ağacı kullanmış. Örtünün ahşap kopyası için 2 bin 500 parçayı 12 bin 500 farklı işlemle bir araya getirmiş. Okur, emek emek işlediği eserini dört ayda ortaya çıkarmış. Türkiye'de ilk ve tek olan Kâbe'nin altın kapısının ahşap kopyasını ise 6 milimlik ceviz ağacı kullanarak bin 25 parçayı 7 bin 300 işlemle üç ayda bir araya getirip hazırlamış.

### AFRİKA'DAN İSTANBUL'A

Okur, eserlerinin her birini farklı ağaçlardan kestiği parçalarla bir araya getiriyor. Yaptığı esere uygun ağaç türü seçen sanatçı en çok ceviz, ardıc, zeytin, maun, ıhlamur, gül ve akça ağaçlarını kullanıyor. Duayen sanatçının eserlerinde kullandığı bir diğer ağaç türü ise patuak ağacı. Kan ağacı olarak da bilinen ve kendine has kırmızı rengi olan ağaç, Orta Asya ve Afrika'da yetişiyor. Okur, deforme olmaya müsait bir ana malzeme olan ahşabı ise keten tohumu yağı ile yıllara meydan okur hale getiriyor.



### Hilye-i Şerif'e gül ağacı

**Muzaffer Okur, her bir eserine ayrı ayrı anlamlar katıyor. Onu en çok etkileyen eserlerden birinin ise Peygamber Efendimiz'in (sav) özelliklerini anlatan Hilye-i Şerif yazısı olduğunu ifade ediyor. Okur, bu eserde özellikle gül ağacı kullanmış. Yazıları 6 milimlik gül ağacı kullanarak kıl testere ile kesilen Okur, etrafındaki desenleri de 6 milimlik ceviz ağacı kullanarak elde etmiş.**



## Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

### Kitap ve kütüphane üzerine konuşmalar

Türkiye'de kitap ve kütüphane çalışmalarını nasıl yapılmaktadır? Mesleki sorunlara nasıl çözüm önerileri getirilebilir, sorularıyla yola çıkan bu kitap, günümüzdeki farklı kütüphanecilik perspektiflerine dair bir panorama oluşturmayı hedefliyor. Kitapta, Türkiye ve dünyadaki kütüphanecilik geleneklerine ve modellerine ilişkin bilgilerle, 'kitap' üzerine farklı bakış açıları ve araştırma yöntemlerine dair kişisel anlatılarla karşılaşılıyor.

**Kolektif Marmara Belediyeler Birliği**

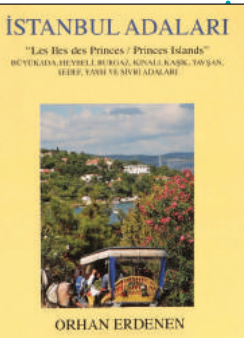
### İstanbul Adaları

Monografik bir çalışma olan bu kitap, Adalar'ın çeşitli yönlerden incelemelerinin yapılmasıyla genişliği bakımından küçük bir kitap niteliğini aşarak 'Adalar Ansiklopedisi' haline geliyor.

**Orhan Erdenen Adalı Yayınları**

www.kitapistanbul.org.tr

### Kitap ve Kütüphane Üzerine Konuşmalar



ULUSLARARASI marka değerlendirme kuruluşu Brand Finance, 2022 yılına ilişkin 'Türkiye'nin En Değerli Markaları-Turkey 100' çalışmasını tamamladı. Listede ilk sırayı, 1 milyar 604

milyon dolarlık marka değeriyle 2019, 2020 ve 2021 yıllarında olduğu gibi THY aldı. Bu şirketi 1 milyar 452 milyon dolarla Arçelik izledi. Üçüncülüğü 819 milyon dolarlık marka değeriyle geçen yıla kıyasla

7 sıra yükselen Ford Otosan aldı. Vestel de geçen yıla göre 7 sıra yükselerek, 720 milyon dolarlık değeriyle dördüncü sırayı elde ederken, Turkcell 705 milyon dolarla beşinci sıradaki yerini korudu.



## Global turizmde hızlı toparlanma

COVID-19 salgınından dolayı son iki yıldır büyük bir düşüş yaşayan turizm sektörü, aşılanın etkisiyle vaka ve hastanede tedavi görenlerin sayısındaki gerilemelerle hızlı bir şekilde toparlanmaya başladı. Merkezi İspanya'nın başkenti Madrid'de bulunan BM Dünya Turizm Örgütü (BMDTÖ), uluslararası turist sayısının Ocak-Mart 2022'de, 2021'in aynı dönemine göre yüzde 182'lik artışla 117 milyona ulaştığını açıkladı. Covid-19 nedeniyle uygulanan seyahat kısıtlamalarının azalmasının ve güven artışının, turizm sektörünün toparlanmasındaki temel neden olduğunu belirten BMDTÖ, bölgelere göre bakıldığında, Avrupa ve ABD'nin turizmdeki iyileşmede lider konumda

olduğunu vurguladı.

### 2019 İLE KİYASLAMA

Verilere göre, 2022'nin ilk çeyreğinde, 2021'in aynı dönemine oranla uluslararası turist sayısı Avrupa'da yüzde 280, ABD'de yüzde 117 arttı. Ancak turizmin rekor seviyede olduğu 2019'daki verilerle kıyaslandığında Avrupa'nın yüzde 43, ABD'nin yüzde 46 geride olduğu bilgisi paylaşıldı. Uluslararası turist sayısının ve turizm gelirlerinin halen 2019 seviyelerinin yüzde 61 altında olduğunu vurgulayan BMDTÖ, "Olumlu beklentilere rağmen, Rusya-Ukrayna savaşının neden olduğu zorlu ekonomik durumun uluslararası turizmin canlanması için bir risk oluşturduğunu" bildirdi.

# Hava yolunda normale dönüş hareketliliği

**P**andeminin etkisini yitirmesiyle hava yolu sektörü de toparlanmasını sürdürüyor. Yılın ilk beş ayında Türkiye geneli havalimanlarında hizmet verilen yolcu sayısı 57 milyonu aştı. Ayrıca mayıs ayındaki toplam yolcu trafiğinde, 2019 yolcu trafiğinin yüzde 93'üne ulaşıldı.

**U**LAŞ-TIRMA ve Altyapı Bakanlığı, mayısta hava yolunu tercih edenlerin sayısının yüzde 186.8 artarak 15 milyon 865 bin yolcuya ulaştığını açıkladı. Yine mayısta geçen yılın aynı ayına göre, iniş-kalkış yapan uçak sayısının iç hatlarda yüzde 91 artarak 73 bin 764'e, dış hatlarda yüzde 136.1 artışla 59 bin 571'e ulaştığını duyurdu. Geçtiğimiz ay uçak trafiğinde Mayıs 2019'un yüzde 95'ine, yolcu trafiğinde ise yüzde 93'üne ulaşıldığı da kaydedildi.

### OCAK-MAYIS DÖNEMİ

Türkiye havalimanlarında, ocak-mayıs döneminde iç hatlarda hizmet verilen yolcu sayısının 28 milyon 574 bin, dış hatlarda 28 milyon 413 bin olduğu

belirlenirken, 5 aylık dönemde transit yolcularla toplam 57 milyon 115 bin yolcuya hizmet verildiği de duyuruldu. Yolcu trafiğindeki hareketliliğin hız kazandığına dikkat çeken Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu, şu verileri de paylaştı: "Geçen yılın aynı dönemine göre, iç hat yolcu trafiğinde yüzde 54.7, dış hatlarda yüzde 161.4, toplam yolcu trafiğinde yüzde 94.5 artış yaşandı. Havalimanları yük trafiği iç hatlarda 277 bin 621 ton, dış hatlarda 1 milyon 110 bin ton olmak üzere toplamda 1 milyon 388 bin tona ulaştı."

### İSTANBUL HAVALİMANI

Hava yolu taşımacılığında, ocak-mayıs döneminde İstanbul

Havalimanı'ndaki hareketlilik de dikkat çekti. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın açıkladığı verilere göre, İstanbul Havalimanı'nda 5 aylık dönemde, iç hatlarda 39 bin 407, dış hatlarda 111 bin 921 olmak üzere toplam 151 bin 328 uçak trafiği gerçekleşti. Yine İstanbul Havalimanı'nda 5 milyon 530 bin yolcu iç hatlarda, 16 milyon 15 bin yolcu dış hatlarda seyahat etti. Toplamda bakıldığında, 21 milyon 545 bin yolcu ocak-mayıs döneminde İstanbul Havalimanı'nı tercih etti.



# YENİLENDİK!

## Daha Hızlı, Daha Akıllı, Daha Dijital



İSTANBUL  
TİCARET  
ODASI 1882

140 YIL