



Eski rektöre vefa kitabı

İstanbul Ticaret Üniversitesi eski rektörü Prof. Dr. Sabri Orman, vefatının ikinci yılında anıldı. Üniversite ve İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği anma toplantısında 'Sabri Orman'ı Anlamak' isimli kitap da tanıtıldı. ■ 14'te

Ticaret tarihine kaynakça

137 yıldır ticaretin sesi

Osmanlı ve Türkiye Cumhuriyeti'nin ilk ekonomi gazetesi Dersaadet Ticaret Gazetesi, 137 yıldır ticaretin sesi olarak ekonominin nabzını tutuyor.



İstanbul Ticaret Odası, 1885 yılından günümüze yayınladığı Osmanlıca, Fransızca, Almanca ve İngilizce tüm gazete ve dergileri, İstanbul Ticaret Gazetesi Dijital Arşivi adıyla ücretsiz olarak ilk kez internette kullanıma sundu. Dijital arşiv sadece Türkiye için değil, dünyadaki araştırmacılar için de eşsiz bir kaynakça olacak.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, arşivle sadece 137 yıllık gazeteyi değil, aynı zamanda Türk iktisat tarihini de elektronik ortama aktardıklarını belirterek, "Deyim yerindeyse iktisadi ve ticari tarihimiz araştırmacıların ayağına geliyor, araştırmacılara bir tuş kadar yakınlaşıyor" diye konuştu. ■ 10-11'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

24 HAZİRAN 2022 YIL: 64 SAYI: 3215 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

İSTANBUL MARKASI finansla yükselecek

İstanbul Finans Merkezi (İFM) için destek ve teşvikleri içeren yasa tasarısı TBMM'den geçti. Kanun, İstanbul'un dünya finans merkezleri arasında marka olarak yükselmesini hedefliyor.

YENİDEN İLK 10

Finansal hizmetler sektörünün, global olarak 2025 yılında 28.5 trilyon dolarlık bir büyüklüğe erişmesi bekleniyor. Türkiye ise küresel ekonominin yeniden şekillendiği bu süreçte İstanbul Finans Merkezi (İFM) projesiyle öne çıkmayı ve İstanbul'u dünyanın ilk 10 finans merkezi arasına taşımayı hedefliyor.

129 MİLYAR \$ KATKI

İFM'nin diğer finans merkezleri karşısındaki rekabet gücünü artırmak için teşvikleri devreye alan Türkiye, finansal hizmet ihracatını 3 katına çıkaracak. Projenin 15 yıl içerisinde milli gelire yapacağı toplam katkının 129 milyar dolar, sağlayacağı ek istihdamın ise 102 bin olması bekleniyor. ■ 8'de



Şeref KILIÇLI



Suudi Arabistan'la yeni hedef 10 milyar dolar

Suudi Arabistan'ın Velaht Prensi Selman'ın Ankara ziyareti, iki ülke ilişkilerinde yeni bir dönemin kapısını aralayacak. Birkaç yıl öncesine kadar 7 milyar doları geçtiği halde, önceki yıl durma noktasına gelen ticaret hacminin yeni dönemde 10 milyar dolara yükselebileceği bildirildi. ■ 9'da



Körfez'e Katar üzerinden GAYRİMENKUL ATAĞI

İstanbul Ticaret Odası, Körfez ülkelerinin en büyük gayrimenkul ve yatırım fuarlarından Cityscape Katar'a, ilk kez Türkiye milli katılım gerçekleştirdi. Başkent

Doha'da, 20-22 Haziran tarihlerinde yapılan fuarın milli katılım bölümünde Türkiye'den 14 firma yer aldı. Katılımcı firmalar, fuarda Türk gayrimenkul

piyasasını tanıtarak iş bağlantıları kurdu. Kasım ayında Katar'ın Dünya Kupası'na ev sahipliği yapacak olması yeni projeleri de gündeme getirdi. ■ 13'te



Doğan ERDOĞAN



Ev sahibi ve kiracıyı buluşturan uygulama ■ 2'de

ABD para politikaları gelişmekte olan ülkeler ve Çin ■ 13'te



Varlık Barışı'nda SON HAFTA

Yurt dışındaki para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarının vergi incelemesine tabi olmadan Türkiye'de değerlendirilebilmesini kapsayan düzenleme için başvuru süresi 30 Haziran'da bitiyor. ■ 5'te



Kongre turizminde YENİ STRATEJİLER

İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB), sektör paydaşlarıyla bir çalıştay gerçekleştirdi. İstanbul'un kongre turizmindeki gücünü yeni dönemde daha da artırmak için yeni rekabet stratejilerini belirledi. Müge Biber ■ 12'de

Yapay zeka KAZANDIRACAK

Perakendeciler, yapay zeka ve makina öğrenmesi teknolojilerini kullanarak hem müşteriye daha iyi anlıyor hem de envanter optimizasyonu ile küresel ölçekte 80 milyar dolarlık riske karşı avantaj sağlıyor. Şeref Kılıçlı ■ 15



Ulaşım projeleri YAYA ODAKLI

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Kazlıçeşme-Sirkeci Raylı Sistem ve Yaya Odaklı Yeni Nesil Ulaşım Projesi'ni duyurdu. Bu kapsamda 6.3 kilometrelik bisiklet yolu da inşa edilecek. Süme Yarış Topal ■ 19'da

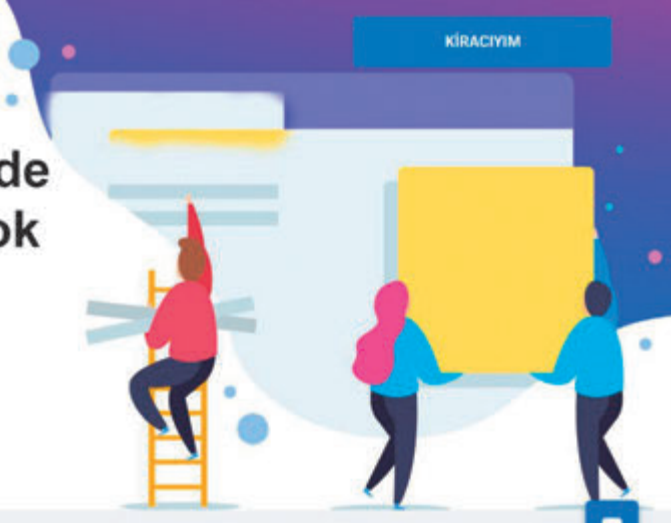
Ev sahibi ve kiracıyı mutlu edecek girişim



Evinizi Masrafsız Şekilde Kiraya Vermek Artık Çok Kolay

RentRovi ile güvenilir kiracılar hayaline kavuşuyor. Hızlı ve online hizmet sunuyoruz.

ÜYE OL VE İLAN EKLE →



BTM girişimlerinden RentRovi, ev sahipleri ve kiracılar için mülk yönetimi, finans ve teknoloji alanında devrimsel yenilikler geliştiriyor. Her iki tarafın da ihtiyaçları doğrultusunda çözümler üreten girişim, ev sahipleri için finansal güvence sağlarken, kiracılar için ise depozitosuz kiralama fırsatı sunuyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

SIKLIKLA karşılaştığımız ev sahibi-kiracı anlaşmazlıklarına son verecek dijital bir platform hayata geçiyor. RentRovi adlı girişim, hem ev sahibi hem de kiracıyı mutlu edecek uygulamalar geliştiriyor. RentRovi'nin kurucu ortaklarından İsmail Baş, daha önce ev kiralama aşamasında yaşadıkları sorunlar sonucunda böyle bir girişimde bulunmaya karar verdiklerini anlattı. Bu sorunu çözebilecek herhangi bir platformun olmamasının kendilerine ilham kaynağı olduğunu söyleyen Baş, hem ev sahipleri hem de kiracılar için alternatif çözümler ürettiklerini kaydetti.

İKİ TARAFIN İHTİYAÇLARI

İki farklı müşteri kitleleri olduğuna değinen İsmail Baş, konuyla ilgili şunları söyledi: "Ev sahipleri ve kiracılar, her iki tarafın ihtiyaçları doğrultusunda çözümler üretiyoruz. Ev sahipleri için finansal güvence (aylık kira gelir garantisi ve senelik peşin kira ödemesi), kiracılar için depozito ve komisyon ödemeden ya da depozitosuz kiralama fırsatı sunan Türkiye'de ilk platformumuz. Bunlara ek olarak ev sahipleri oturdukları yerden evlerini kiraya verebiliyor ve sağladığımız teknolojik altyapı ile kiracılar online da 7/24 ev kiralayabiliyorlar. Ev kiralandıktan sonra bakım, onarım ve hukuksal olarak ev sahipleri ve kiracılarımıza destek sunuyoruz, evleri geniş kapsamlı bir sigortayla koruma altına alıyoruz."

DEPOZİTOSUZ KİRALAMA

Şu an web siteleri ve mobil uygulamaları ile tüm İstanbul'da aktif olarak hizmet verdiklerini söyleyen Baş, bu yıl içerisinde Türkiye'de 3 farklı şehire açılmayı hedeflediklerini belirtti. Ev sahipleri için aylık kira gelir garantisi ve senelik peşin kira ödemesi gibi finansal güvencelerin yanı sıra; hızlı kiralama, sorunsuz mülk yönetimi ve hukuksal destek sağladıklarını kaydeden Baş, kiracılar için ise depozitosuz kiralama gibi finansal destekler, online kiralama ve 7/24 online hizmet sunduklarını ifade etti.

TAŞIN, SONRA ÖDE!

Bu desteklerin yanı sıra ev sahipleri

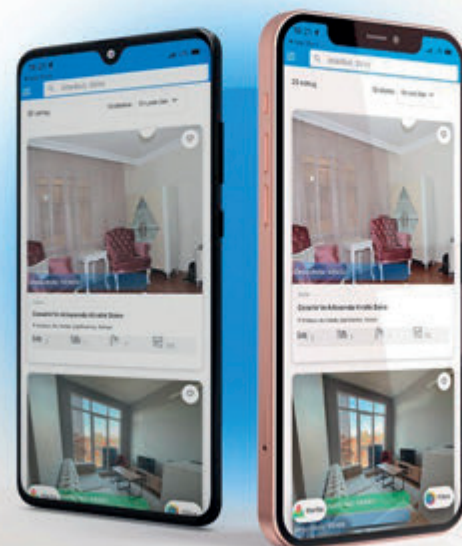


BTM hem mentor hem de tanıtım sağlıyor

BTM'nin kendilerine sağlamış olduğu büyük ofis sayesinde ekip arkadaşlarıyla hem çalışıp hem de eğlenebildiklerinin altını çizen İsmail Baş, geniş mentorluk ağı sayesinde de ihtiyaç duydukları an, alanında uzman mentorlara ulaşabildiklerini söyledi. Bunlara ek olarak birçok yatırımcıyla bir araya geldiklerini ve bu durumun RentRovi'nin tanıtılmasında da önemli rol oynadığını ifade eden Baş, sunum yapan girişimler arasında yer aldıkları Sahne XL etkinliği sonrasında da güzel bir yatırımla başarılarını taçlandırmayı umduklarını dile getirdi.

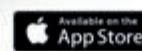
için ev eşyalandırma, yapay zeka ile evin değer tespiti ve gelecekteki kira getirisi hesaplama gibi özellikleri eklemeyi hedeflediklerini söyleyen Baş, kiracılar için de 'Taşın, sonra öde' özelliğiyle ilk ay hiçbir ödeme yapmadan sonraki aylarda ödeme yapacak finansal bir yenilik ve senede 2 defa kira erteleme fırsatı sunmak istediklerini de dile getirdi. Baş, bunların dışında nakliye hizmeti, anlaşmalı firmalarla uygun beyaz eşya ve mobilya paketleri sunacaklarını da ekledi.

Hayalinizdeki Evi
Uygulamamızdan
Bulun!



Şimdi
Appstore ve
Playstore'da

www.rentrovi.com



Hemen İndir

Kiralama süreçleri dijitalleşmeli

Türkiye nüfusunun yüzde 42'sinin kiralık konutlarda yaşadığına ve kiracı sayısının her geçen gün artış gösterdiğine dikkati çeken İsmail Baş, mevcut konut sıkıntısı hakkında değerlendirmelerde bulundu: "Böylesine devasa bir sektörün dijitalleşme zamanı geldi, hatta geçiyor bile.

Bizler de tüm kiralama süreçlerini dijitalleştirmek için sürekli çalışıyoruz. Sokak sokak ev arama, camlara kiralık ev ilanı asma devrini sonlandırıyoruz. Hem ev sahipleri hem kiracılar için tüm kiralama süreçlerini kolaylaştıracak konut kiralama konusunda mülk yönetimi, finans ve

teknoloji alanında devrimsel yenilikler sunuyoruz. Bugüne kadar 300'ün üzerinde evi 1.500'ün üzerinde kiracıyla buluşturduk. Ev sahipleri ve kiracılarımızın ihtiyaçları doğrultusunda sunduğumuz çözümler ve hizmetler sayesinde yüzde 97 müşteri memnuniyetiyle onurlandırıldık."



MWC LAS VEGAS 2022

LAS VEGAS - AMERİKA BİRLEŞİK DEVLETLERİ
28-30 EYLÜL 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TURKISH
TECH

MWC BARCELONA'DAN SONRA MWC LAS VEGAS'DAYIZ!

5G ÇAĞI
SIRADIŞI YENİLİKLER
NESNELERİN İNTERNETİ
TELEKOMÜNİKASYON BULUTU

5G ERA
DISTRUPTIVE INNOVATION
IoT CONNECTIVITY
TELCO CLOUD

MWC LAS VEGAS 2022

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, Kuzey Amerika'nın büyük ve etkin mobil teknolojileri fuarı
- 56.000 m² alanda 750'yi aşkın katılımcı
- 22.000'i aşkın ziyaretçi
- %65'i üst düzey yönetim kadrosundan oluşan katılımcı ve ziyaretçi profili

Fuar Katılımına İlişkin Sunulan Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

Fuar Katılım Bedeli

Minimum stant alanı : 6m²
Katılım bedeli : 21.000 TL / m²



140
YIL

Pelin Karamahmutoglu / Akif Gönülcü / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 10
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



Denizcilikte hurda desteği arttı

HURDAYA ayrılan Türk bayraklı gemilerin yerine yenisinin inşasını teşvike yönelik olarak destekten yararlanabilmenin alt sınırı düşürüldü. Teşvikten yararlanacak yıllık gemi sayısı ve destek miktarı da artırıldı.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından hazırlanan Hurdada Ayrılan Türk Bayraklı Gemilerin Yerlerine Yeni Gemi İnşa Edilmesinin Teşvikine Dair Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Yapılan düzenlemeye göre, kabotajda yolcu ve araç taşıyan gemi işletmecilerinin de destekten yararlanabilmesi amacıyla hurdada verilecek gemi tonajının alt sınırı 50 GT (Gros Tonaj) düşürüldü. Teşvikten yararlanacak yıllık gemi sayısı ve destek miktarı da artırıldı.



Araç kasko değer listesi ayda 3 kez yayınlanacak

TÜRKİYE Sigorta Birliği (TSB), otomotiv sektöründeki sık değişen koşullar nedeniyle tarafların mağduriyetini en aza indirmek için Araç Kasko Değer Listesi'ni ayda 3 kez güncelleyecek.

Karar, döviz kurlarındaki dalgalanmalar, sıfır araç piyasasında araç temininin zorlaşması ve araç fiyatlarında neredeyse haftalık artışlar yaşanması gibi etkenler nedeniyle oluşabilecek zararı en aza indirmek için alındı.



Tereyağı ihracatına izin

TARIM ve Orman Bakanlığı, 7 bin ton tereyağı ihracatına Eylül sonuna kadar izin verdi. Tarım ve Orman Bakanlığı Gıda ve Kontrol Genel Müdürlüğü'nün internet sitesinde yer alan duyuruya göre, toplam 7 bin ton tereyağı ihracatına 30 Eylül'e kadar müsaade edilecek. İhracat izni yalnızca Bakanlık'tan onaylı süt ve süt ürünleri üreten işletmelere verilecek. Başvurular, 27 Haziran saat 17.00'ye kadar Gıda ve Kontrol Genel Müdürlüğü'ne dilekçe ve istenilen belgelerle yapılacak.

Sağlık borçlarına AF GELDİ

Sağlık hizmet bedellerinin terkin edilmesi veya taksitle ödenmesine ilişkin yasa yayımlandı. Yasaya göre borcu 10 bin TL'nin üstünde olanların borçlarının yüzde 50'sinin ödenmesiyle af gerçekleşecek.

SAĞLIK sigortasından yararlanamayanlara sunulan sağlık hizmet borçlarının 10 bin TL'nin altındaki kısmının tamamen silinmesini düzenleyen yasa yayımlandı. Yasaya göre, borcu 10 bin TL'nin üstünde olanların ise borçlarının yüzde 50'sinin ödenmesiyle af gerçekleşecek.

Sağlık hizmet bedellerinin terkin edilmesi veya taksitle ödenmesine ilişkin yasa yayımlandı.

BİR YIL İÇİNDE ÖDEME

Resmi Gazete'de yer alan sağlıkla ilgili bazı kanunlarda ve 375 sayılı KHK'da değişiklik yapılmasına dair kanuna göre, 31 Aralık 2021 tarihine kadar



taahsil edilememiş sağlık hizmet alacak tutarlarının yüzde 50'sinin bir yıl içinde defaten veya taksitle ödenmesi halinde, geri kalan kısmı ferileriyle birlikte terkin edilecek.

DAVALARA YANSIYACAK

Söz konusu alacağın tutarı 10 bin TL ve altında ise tamamının tahsilinden resen vazgeçilecek. Alacak tutarının yarısının 10 bin TL'nin altında olması halinde 10 bin TL'si terkin

edilerek kalan kısım tahsil edilecek. Defaten ödeme veya terkin halinde bu alacakların tahsili için açılmış davalar ile yürütülen icra takipleri durdurulacak. Taksitle ödeme halinde ise ödeme süresince dava ve icra takipleri geri bırakılacak. Davanın durdurulması veya takibin geri bırakılması zaman aşımı sürelerini durduracak.

Yasada ayrıca, sağlık çalışanlarının mali ve özlük hakları haklarıyla ilgili düzenlemeler de yer alıyor.

Yapı birim maliyetleri açıklandı

ÇEVRE, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nın, Mimarlık ve Mühendislik Hizmet Bedellerinin Hesabında Kullanılacak 2022/2 Yılı Yapı Yaklaşık Birim Maliyetleri Hakkında Tebliğ'i, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Tebliğe göre, yapı yaklaşık birim maliyetleri, yapının mimarlık hizmetlerine esas olan sınıfı dikkate alınarak, Katma Değer Vergisi (KDV) hariç, genel giderler yüzde 15 ile yüklenici kârı yüzde 10 dahil edilerek hesaplandı. İnşaat yapıları yaklaşık birim maliyetleri, bu yıl için geçerli olmak üzere en düşük 605 lira, en yüksek 11 bin 175 lira olarak uygulanacak.

Tebliğin revizyonu çalışmalarında sınıfı, grubu değiştirilen veya tebliğden çıkarılan yapılar için 2022/2 yılından önceki tebliğlere göre yapı sınıfı ve grubu belirlenmiş mimarlık ve mühendislik hizmetlerinde belirlendiği senenin tebliğindeki yapı sınıfı ve grubu değiştirilmeden 2022/2 yılı tebliğinde karşılığı olan tutar esas alınacak.



Sulak alanların tespitinde yeni karar

ULUSAL öneme sahip sulak alanların belirlenmesinde düzenlemeye gidildi. Buna göre, bir alanın ulusal sulak alan olarak belirlenmesi için alanın bulunduğu mülki sınırlar dikkate alınarak, Bakanlığın taşra teşkilatı tarafından hazırlanacak etüt ve envanter raporu Mahalli Sulak Alan Komisyonu'na sunulacak. Komisyon tarafından alanın, ulusal öneme sahip sulak alan vasfında olduğu tespit edildiğinde dosya Bakanlığa gönderilecek. Bakanlıkça yapılan değerlendirmede dosya Ulusal Sulak Alan Komisyonu'na iletilecek. Alanın ulusal öneme sahip sulak alan olduğunun belirlenmesi halinde orman rejimine tabi olmayan alanlarda sulak alan sınırları Cumhurbaşkan Kararı ile belirlenecek. Çevresel Etki Değerlendirme (ÇED) süreci tamamlanmamış faaliyetler için izin belgesi müracaatı kabul edilmeyecek.



Konkordato gider avans tarifesi belli oldu

İCRA İflas Kanunu gereğince konkordato talep edilirken mahkeme veznesine yatırılacak olan avansın miktarı ile ödenmesine ilişkin usul ve esaslar belirlendi. Buna göre konkordato talep edilirken, bildirilen alacaklı sayısının üç katı tebligat gideri, Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde yayımlanacak yedi adet ilan bedelinin asgari tutarı olan 770 Türk Lirası, Resmi İlan Fiyat Tarifesi'nde belirlenen Basın-İlan Kurumu resmi ilan portalında yapılacak yedi adet ilan bedelinin asgari tutarı, ilgili kurum ve kuruluşlara yapılacak bildirim için 50 adet iadeli taahhütlü posta ücreti, Bilirkişilik Asgari Ücret Tarifesi'nde belirlenen ücretin üç katı tutarı ödenecek.

Mahkemece belirlenecek ücreti sonradan tamamlanmak üzere konkordato komiseri olarak görevlendirilecek kişi için asgari 1.000 Türk Lirası üzerinden hesaplanan, geçici mühlet süresini kapsayacak şekilde, beş aylık ücret tutarı ödenecek. Başvuruda bulunanların diğer iş ve işlemler için 500 Türk Lirası, iflasa tabi olanlar yönünden 20 bin Türk Lirası iflas giderini ödemesi gerekiyor.

İflasla tabi olmayan borçlular yönünden yukarıda belirtilen gider avansı miktarından indirim yapılmasına mahkeme karar verebilecek.

KARGO FİYATINA E-FATURA UYUMSOFT AVANTAJLARIYLA

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan e-Ticaret Firmaları

4 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Firmalar

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Emlak ve Gayrimenkul Sektöründe Hizmet Veren İşletmeler

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Araç Kiralama ve Alım-Satım Sektöründe Hizmet Veren İşletmeler

Konaklama Sektörü

20TL' den başlayan fiyatlarla!

Zorunlu Geçişlerinizi Erkenden Yapın Kazançlı Çıkın!

0 212 467 33 33

www.uyumsoft.com

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/2306.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Almanya ve Hollanda'dan 'yeniden kömür' kararı

Almanya, Rusya'dan gelen arzdaki düşüşü telafi etmek için doğalgaz depolama tesislerine öncelik verme ve geçiş sürecinde elektrik üretimi için kömür kullanımını artırma kararı aldı. Hollanda da Rusya'ya enerji bağımlılığını azaltmak için kömürden elektrik üretimini artırıyor.



RUSYA'nın Avrupa'ya doğalgaz sevkiyatı, Kuzey Akım'daki kapasitenin de düşürülmesiyle azalmaya devam ederken, Almanya Ekonomi ve İklimi Koruma Bakanı Robert Habeck, enerji konusunda aldıkları yeni önlemleri duyurdu. Habeck, ülkesinin gelecek kışa yönelik doğalgaz depolama tesislerini doldurmaya yardımcı olmak için gaz tüketimini azaltması ve elektrik üretimi için kömür santrallerinin daha fazla kullanılması gerektiğini açıkladı.

GEÇİŞ DÖNEMİ

Habeck, Rusya'nın doğalgazda kesintiye devam edeceğine yönelik endişelerle ülkesinin elektrik üretimi

için gaz kullanımını sınırlaması ve Rusya'dan gelen arzdaki düşüşü telafi etmek için doğalgaz depolama tesislerine öncelik vermesi gerektiğini belirtti. Alman Yeşiller Partisi eski Eş Genel Başkanı olan Habeck, Almanya'nın kömür yakıtlı elektrik üretiminden çıkma planlarına ve partisinin ilkelerine aykırı olmasına rağmen ülkenin elektrik üretimi için kömür kullanımını da artırmak zorunda kalacağını vurguladı. Habeck, "Talep üzerine kanunla alternatif bir gaz rezervi oluşturuyoruz. Bu, dürüst olmak gerekirse, bir geçiş dönemi için daha fazla kömürle çalışan elektrik santrali anlamına geliyor" diye konuştu.

Almanya Ekonomi ve İklimi

Koruma Bakanlığı'nın açıklamasına göre, Alman hükümeti elektrik üretimi için kömür kullanımını artırmanın yanında hane halkı tüketimine sınır getirmeyi ve sanayide daha az doğalgaz kullanılmasını teşvik edecek bir mekanizmayı da hayata geçirmeyi planlıyor. Alman hükümeti ayrıca, kışın doğalgaz sıkıntısı yaşanmaması için ülkede doğalgaz piyasası alan yöneticisi olan Trading Hub Europe için Alman Kalkınma Bankası'ndan (KfW) 15 milyar Euro ek kredi limiti açmayı hedefliyor. Öte yandan, Almanya'daki doğalgaz depolama tesislerinde doluluk oranı şu anda yüzde 57 seviyesinde bulunurken,

Alman hükümeti Kasım 2022'ye kadar bu oranı yüzde 90'a ulaştırmayı hedefliyor.

HOLLANDA'NIN ADIMI

Diğer taraftan Ukrayna'daki savaş sonrası Rusya'ya enerji bağımlılığını azaltmak isteyen Hollanda da kömür yakıtlı santrallerde üretimi artırma kararı verdi. Hollanda Enerji Bakanı Rob Jetten, kömür yakıtlı enerji santralleri için uyguladığı yüzde 35 üretim sınırını kaldırdıklarını duyurdu. Doğalgazın yüzde 15'ini Rusya'dan ithal eden Hollanda, kömür yakıtlı enerji üretimi üzerindeki sınır kaldırma kararıyla yılda 2 milyar metreküp doğalgaz tasarrufu hedefliyor.

Avrupa'ya doğalgaz sevkiyatı azaldı

Almanya ve Hollanda'nın kömür kararında Rus enerji şirketi Gazprom'un Kuzey Akım üzerinden Avrupa'ya doğalgaz sevkiyatını düşürmesinin de etkili olduğu belirtiliyor. Gazprom, 14 Haziran'da yaptığı açıklamada, Kuzey Akım üzerinden gaz sevkiyatının 167 milyon metreküpten 100 milyon metreküpe düşürüldüğünü bildirmişti. Kuzey Akım, Yamal-Avrupa boru hattı ve Ukrayna'daki boru hatlarının yanı sıra Rus gazını Avrupa'ya taşıyan önemli hatlardan biri olarak biliniyor. Şirketten daha önce yapılan açıklamada, Yamal-Avrupa üzerinden sevkiyatların durdurulduğu, Ukrayna üzerinden sevkiyatların da yaklaşık yarı yarıya düştüğü belirtilmişti.

Rusya tahıl ambarını 'dostlarına' açacak

Rusya Tarım Bakanı Dmitry Patrushev, ülkenin tahıl hasadının bu yıl 130 milyon tona ulaşabileceğini, ürünlerin dış pazarda satışının sadece dost ülkelere yapılacağını açıkladı. Patrushev, bozuk tedarik zincirleri ve finansal hesaplamalardaki zorluklar dahil olmak üzere çok sayıda zorluğa dikkat çekti. Rusya'nın en çok ihtiyacı olan ülkelere gıda sağlamak için bu engelleri aşması gerektiğini belirten Patrushev, "Tarımsal ürünlerimiz dış pazarlarda olacak, ancak sadece bize dost olan, bizim için engel ve zorluk yaratmayan ülkelerde olacak" dedi.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

ENERJİ

		Değişim %
Petrol (Brent, \$/Varil)	107.4	-11.8 43.6
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	6.64	-8.9 103.7
Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	125.5	29.4 31.5
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	390	1.8 205.9

METALLER

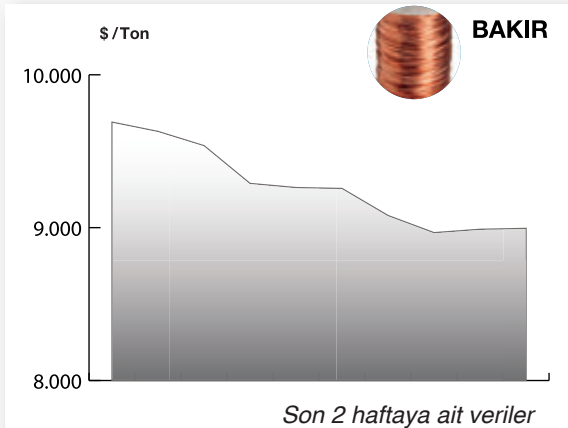
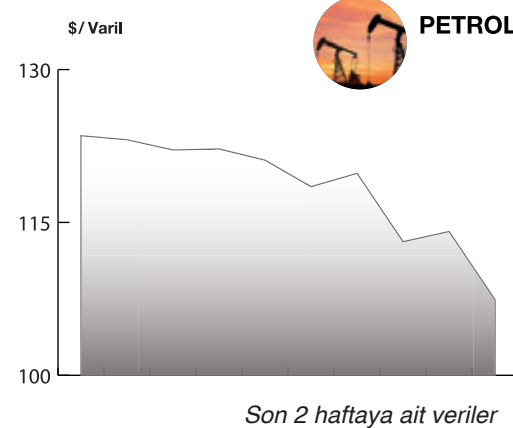
Altın (\$/Ons)	1.825	0.9 2.6
Gümüş (\$/Ons)	21.3	0.6 -16.9
Platin (\$/Ons)	935	-0.3 -13.9
Bakır (\$/Ton)	8.995	-2.9 -3.2
Alüminyum (\$/Ton)	2.533	-1.3 5.2
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	637	-8.8 -11.2
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	117	-14.3 -46.6
Kurşun (\$/Ton)	2.080	0.3 -3.9
Kalay (\$/Ton)	31.551	1.9 -1.1
Çinko (\$/Ton)	3.720	1.6 30.9
Nikel (\$/Ton)	25.519	0.1 44.2

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	370.5	-5.7 79.0
Mısır (\$/Bushel)	7.58	-1.3 14.8
Mısır (\$/Ton)	309	
Pamuk (\$/Lb)	1.431	0.1 66.5
Kakao (GBP/Ton)	1.753	2.4 8.9
Kahve (\$/Lb)	2.34	3.5 55.0
Kahve (\$/Ton)	5.159	
Şeker (\$/lb)	0.186	-1.8 11.8
Kereste (\$/m³)	259	13.4 -31.0
Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.250	-10.9 46.5
Baltık Kuru Yük Endeksi	2.484	8.8 2.4
Emtia Endeksi (CRB Index)	329	-2.1 48.2

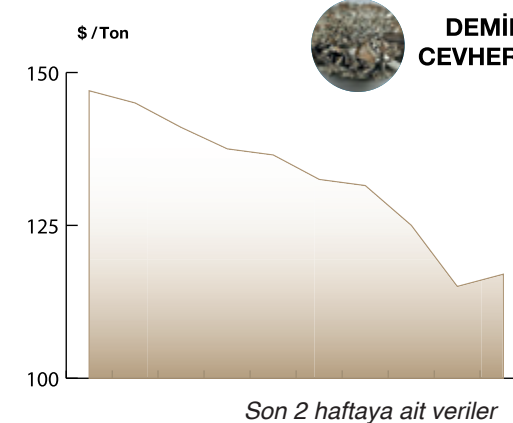
Veriler, 21 Haziran 2022 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Durgunluk düşüşü

Birçok ülke merkez bankasının faiz yükseltmeye başlaması ile artan ekonomik durgunluk beklentileri, enerji fiyatlarını da etkiliyor. Brent petrolü, geçen hafta 110 doların da altına gerileyerek yüzde 11.8 değer kaybetti. ABD Başkanı Biden, yedi büyük petrol şirketi ile fiyatları düşürmek üzere toplantı yapacak. Petrol fiyatlarındaki sorunun, Ukrayna savaşı ve OPEC üyelerinin yatırım yetersizliği nedeniyle arzı artırmada yaşanan sıkıntılar olduğu belirtiliyor. Talep kaynaklı fiyat düşüşlerinin de kısa vadeli olduğu yorumları yapılıyor.

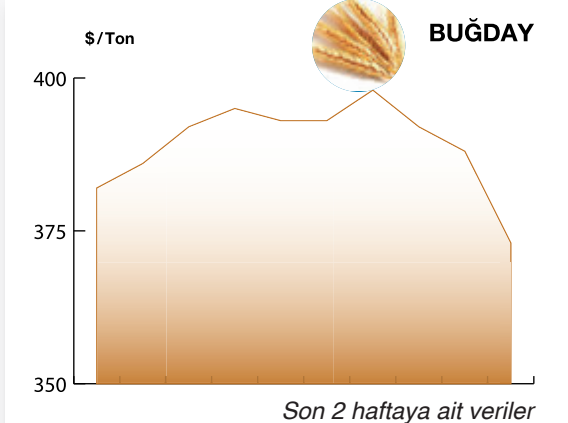


Çelik talebinde gerileme

Çelik fiyatları, artan stoklar ve azalan taleple birlikte düştü. Bu düşüş, Çin'de çelik üreticilerinin üretimi azaltması, en büyük ihracatçılar Brezilya ve Avustralya'da üretimin potansiyelin altında olmasına rağmen demir cevheri fiyatlarını da aşağıya çekiyor. Çin'de konut sektöründeki durgunluğun devam etmesi durumunda, demir cevheri fiyatının 100 dolara kadar gerileyebileceği, diğer taraftan büyük şehirlerdeki karantinaların kalkmasıyla tekrar 145 doların görülebileceği yorumları yapılıyor.

Greve rağmen değer kaybetti

Bakır, geçen hafta yüzde 2.9 değer kaybetti. Bu düşüşün, dünyanın en büyük bakır üreticisi Şilili Codelco çalışanlarının greve gittiği ve Londra Emtia Borsası'nın bakır stoklarının son bir ayda 117 bin tona gerilediği haberlerine rağmen meydana gelmesi dikkat çekici. Çin'de faiz indirim yoluyla ekonomiyi canlandırma seçeneğinin sonuç vermeyeceği, dolayısıyla talebin zayıf kalmaya devam edeceği belirtiliyor.



Savaşın etkisi azalıyor

Buğday, Rusya-Ukrayna savaşından en çok etkilenen emtialardan. Rusya'dan beklenen yüksek üretimle savaşın başlamasından bu yana haftalık yüzde 5.7 gerileyerek en düşük seviyesine geldi. Ancak düşüşteki asıl neden, Hindistan'ın buğday ihracatına getirdiği kısıtlamayı belirli komşu ülkeler için kaldırabileceğini açıklaması oldu. Buğday ile ilgili bir diğer konu da Türkiye ile Rusya arasında devam eden tahıl ihracı için güvenli koridor oluşturulması görüşmeleri.

‘Varlık Barışı’ için son haftaya girildi

Yurt dışındaki para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarının vergi incelemesine tabi olmadan Türkiye’de değerlendirilebilmesini kapsayan düzenleme için başvuru süresi 30 Haziran’da bitiyor.



HEM yurt dışında hem de yurt içinde bulunan, ancak gelir ve kurumlar vergisi mükelleflerinin kanuni defter kayıtlarında yer almayan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçları ile taşınmazların milli ekonomiye kazandırılmasını amaçlayan düzenlemeye başvuru için süre azaldı. Yurt dışında bulunan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarını vergi incelemesine tabi olmadan Türkiye’de değerlendirmek üzere başlatılan ‘Varlık Barışı’ uygulamasına başvuru için son haftaya girildi. Yurt dışındaki varlıklarını 30 Haziran’a kadar Türkiye’deki banka veya aracı kurumlara bildiren gerçek ve tüzel kişiler, bunları serbestçe tasarruf edebilecek, vergi dairelerine herhangi bir bildirimde bulunmayacak. Bildirilen varlıklar nedeniyle hiçbir



TL karşılığı bedelleri esas alınacak

Gerek yurt dışında bulunan varlıkların banka veya aracı kurumlara gerekse yurt içinde bulunan varlıkların vergi dairelerine bildirilmesinde, Türk lirası cinsinden para itibari (nominal) değeriyle, altın rayiç bedeliyle Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası döviz alış kuruyla hesaplanacak. Menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarından pay senetleri, varsa borsa rayiçleriyle, borsa rayiç yoksa rayiç bedeliyle, bu bedel tespit edilemiyorsa alış bedeliyle, alış bedeli de belli değilse itibari (nominal) değeriyle

hesaplanarak Türkiye’de değerlendirilebilecek. Bildirimlerde söz konusu varlıkların Türk lirası karşılığı bedelleri esas alınacak. Ayrıntılı bilgilere; Gelir İdaresi Başkanlığı’nın internet sayfasında ‘Hızlı Erişim’ alanında yer alan Varlık Barışı mikro sitesinden, Başkanlığın doğrulanmış sosyal medya hesaplarından, Vergi İletişim Merkezi’nden (VİMER) yurt içi aramalar için ‘189’, yurt dışı aramalar için ise ‘0090-312-189-1122’ numaralı telefon hattından ulaşılabilir.

suretle vergi incelemesi ve vergi tarhiyatı yapılmayacak. Bu hükümden faydalanılabilmesi için bildirilen varlıkların 3 ay içinde Türkiye’ye getirilmesi veya ülkedeki banka ya da aracı kurumlarda açılacak bir hesaba transfer edilmesi gerekecek.

TÜRKİYE’DEKİ VARLIKLAR

Uygulamadan Türkiye’de bulunan, ancak kanuni defter

kayıtlarında yer almayan varlıkları olan mükellefler de yararlanabilecek. Gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerince sahip olunan ve Türkiye’de bulunan, ancak kanuni defter kayıtlarında yer almayan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçları ile taşınmazlar da 30 Haziran’a kadar gelir veya kurumlar vergisi yönünden bağlı olunan vergi dairelerine elektronik ortamda bildirilebilecek.

Çay kanun teklifi TBMM gündeminde

Çay Kanunu Teklifi, TBMM Başkanlığı’na sunuldu. Teklifte çay tarımı ve yaş çay yaprağı satışı ile kuru çay üretimi ve satışına dair usul, esas ve yükümlülükler düzenleniyor; çay üretimi ve satışıyla ilgili düzenleyici ve denetleyici kurallara aykırı davranışlar hakkında uygulanacak idari yaptırımlar belirleniyor.

TÜRKİYE Büyük Millet Meclisi (TBMM) Başkanlığı’na sunulan Çay Kanunu Teklifi’ne göre, çay tarım alanları, Tarım ve Orman Bakanlığı tarafından tespit edilecek; bu alanlar dışında çay tarımı yapılamayacak. Çay tarım alanlarına giren yerlerde çay bahçesi kuracak olanlar, önceden ruhsatname almak zorunda olacak. Çay bahçelerinden, ruhsatsız dikilen veya ruhsatlandırmada aranan şartları taşımayanlar, giderleri sorumlusuna ait olmak üzere Bakanlık tarafından söktürülecek.

Çay tarımı, kendi adına düzenlenen çay bahçesi ruhsatnamesine sahip, gerçek veya tüzel kişiliğe haiz yaş çay üreticileri tarafından yapılacak veya yaptırılacak. Yaş çay üreticileri, Bakanlığın ilgili kayıt sistemine kayıtlı olmak ve üretimde bulunduğu sürece kayıtlarını güncellemek zorunda olacak. Bakanlık, verimden düşmüş çaylıkların yenilenmesi amacıyla modern ve teknolojiye uygun çay bahçelerinin oluşturulmasını teşvik edecek. Gerekliğinde yenilenecek çay bahçeleri, Bakanlık tarafından belirlenecek ve ilan edilecek.

ORGANİK ÇAY

Bakanlık, çay bahçelerinin asgari büyüklüklerini, bahçe tesisinde kullanılacak üretim materyallerini, bakım, budama, hasat, taşıma ve depolama işlemlerini, uygun gübre ve gübreleme teknikleri ile toprak düzenleyicilerini ve bitki koruma ürünlerini belirleyerek ilan edecek. Organik çay tarımı yapan çay bahçelerini olumsuz etkileyecek tarımsal faaliyetlere izin verilmeyecek. Gerekliğinde Bakanlık, organik çay tarımını olumsuz etkileyecek mesafelerdeki çaylık alanlarda kimyevi gübre ve bitki koruma ürünlerinin kullanımını sınırlandırabilecek.

LİSANSLI ÇAY İŞLETMECİLİĞİ

Gerçek ve tüzel kişiler, gerekli izinlerini almak şartıyla kuru çay üreten işletmeler kurabilecek. Bakanlık, kuru çay üreten işletmelerin hammadde teminini ve pazarlama yöntemlerini dikkate alarak, işletmeleri müracaatları halinde A, B ve C lisanslı işletmeler olarak gruplandırarak. A lisanslı işletme ‘Yaş çay yaprağını işleyerek kuru çay ürünleri elde edebilen ve bunları dökme çay olarak borsada satabilen, kendi ürettiği veya satın aldığı kuru çay ürünlerini



İdari yaptırımlar

Bakanlık tarafından verilen çay bahçesi kurma ruhsatnamesi olmadan çay bahçesi kurduğu tespit edilen gerçek veya tüzel kişilerin, kendilerine verilen süre içinde ruhsatsız çay bahçelerini sökmeleri zorunlu olacak. Bu süre içinde ruhsatsız çay bahçelerini sökmemeleri halinde Bakanlık tarafından bu bahçeler söktürülecek.

Bakanlıkça belirlenen usul ve esaslara aykırı olarak işlenen çay atıklarına el konulacak. Piyasaya arz amacı dışında değerlendirilmesi mümkün olmayan çay atıkları Bakanlık gözetiminde imha edilecek veya ettirilecek. Piyasaya arz amacı dışında değerlendirilmesi mümkün olan çay atıklarının mülkiyetinin kamuya geçirilmesine karar verilecek. Fiilin 5 yıl içinde tekrar halinde tespit edilen işletmelerin faaliyetleri bir yıl süreyle durdurulacak. Fiilin aynı süre içinde ikinci kez tekrar halinde işletmeler faaliyetten men edilecek.

kendi paketleme tesislerinde paketleyip tüketiciye arz edebilen ve kendi namına tescilli ürün markası olduğuna dair marka tescil belgesi bulunan gerçek ya da tüzel kişilere ait kuru çay işletmelerini; B lisanslı işletme ‘Yaş çay yaprağını işleyerek kuru çay ürünleri elde edebilen ve bunları dökme çay olarak borsada satabilen gerçek ya da tüzel kişilere ait kuru çay işletmelerini; C lisanslı işletme ise ‘Satın aldığı kuru çay ürünlerini, kendi paketleme tesislerinde paketleyip tüketiciye arz edebilen gerçek ya da tüzel kişilere ait kuru çay işletmelerini’ ifade edecek.

Bakanlık, çay üretimi ve arzında istikrarı sağlamak amacıyla her pazarlama yılı için A ve B lisanslı işletmelerin yurt içinde pazarlayabilecekleri kuru çay miktarını belirleyerek ilan edecek.

Demiryollarında kapasite artırılıyor



Ulaştırma ve Altyapı Bakan-lığı’ndan yapılan açıklamaya göre, TCDD Taşımacılık A.Ş., bayram nedeniyle artan yolcu talebinin karşılanabilmesi için trenlere ek sefer koyarak kapasite artışına gitti. Buna göre, 6-15 Temmuz tarihlerini kapsayan 10 günlük sürede ana hat ve bölgesel trenlere karşılıklı toplam 640 vagon ilave edilirken, kapasite 39 bin 800 koltuk artırıldı. Bakanlıkça, YHT’lerde de ek sefer düzenlemesine gidildi. Buna göre,

7-18 Temmuz tarihlerinde Ankara-İstanbul-Ankara güzergahında sefer yapan YHT’lerde yolcu kapasitesi toplam 7 bin 8 artırıldı. Aynı dönemde, Konya-İstanbul-Konya güzergahında sefer yapan YHT’lerde de toplam 4 bin 830 yolcu kapasitesi artışı sağlandı. Bu sayede, Ankara-İstanbul ve Konya-İstanbul hatlarında toplam yolcu kapasitesi artışı 11 bin 838 oldu. Böylece, toplam 51 bin 638 kişilik ek kapasite artışı yapıldı.



KUZEY REN-VESTFALYA. BİZE KATILIN.

EUROPE'S || i || HEARTBEAT

► **Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya’yı (NRW) keşfedin!** Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açanları kucaklıyoruz. NRW’ye hoş geldiniz! www.nrwglobalbusiness.com

İş güvenliğine uymayanın sözleşmesi tazminatsız feshedilir mi?



İş sağlığı ve güvenliği mevzuatında sadece işverenlerin değil, çalışanların da birtakım sorumlulukları ve yükümlülükleri var. İşveren, iş sağlığı ve güvenliği kurallarına uymayan işçilerin sözleşmesini feshedip tazminatsız işten çıkarabilir.

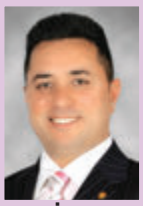
İş sağlığı ve güvenliği kurallarının iş yaşamındaki yegane amacı, çalışanların ruhen ve bedenen sağlıklarının korunmasıdır. Çalışanların iş kazaları ile meslek hastalıklarına karşı önleyici bir yaklaşımla güvence altına alınmaları için 6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu ve bu kanuna istinaden yürürlüğe konan alt mevzuat başta olmak üzere Borçlar Kanunu ile diğer mevzuatta ayrıntılı düzenlemelere yer veriliyor. Buna göre işverenler, iş yerinden ve yaptıkları işten kaynaklanan tehlike ve risklere karşı çalışanlarının sağlığını ve güvenliğini korumak zorunda.

Bu çerçevede işverenlerin mesleki risklerin önlenmesi, eğitim ve bilgi verilmesi dahil her türlü tedbirin alınması, organizasyonun yapılması, gerekli araç ve gereçlerin sağlanması, sağlık ve güvenlik tedbirlerinin değişen şartlara uygun hale getirilmesi için çalışmalar yapması zorunlu.

Ayrıca işveren, iş yerindeki iş sağlığı ve güvenliği tedbirlerine uyulup uyulmadığını izlemek, denetlemek ve uygunsuzlukların giderilmesini sağlamak, risk değerlendirmesi yaptırmak ve tüm çalışanlara İSG eğitimi vermek zorunda. İşveren, belirtilen yükümlülüklerden dolayı oluşan maliyetleri de kendisi karşılamalı. Bu maliyetleri çalışanlara yansıtamaz. İşverenin iş sağlığı ve güvenliği mevzuatından kaynaklanan yükümlülükleri yerine getirmemesi halinde ağır idari para cezası uygulanıyor.

İş sağlığı ve güvenliği mevzuatımızda sadece işverenlere değil, çalışanlara da birtakım yükümlülük ve sorumluluklar öngörülüyor.

İnceleme konusu bu emsal nitelikteki Yargıtay kararında, çalışanların iş güvenliğine ilişkin



İsa KARAKAŞ



tedbirlere hangi durumlarda uymamaları halinde işveren açısından haklı fesih sebep teşkil edip etmeyeceği değerlendirildi. Kararı veren daire: Yargıtay 9. Hukuk Dairesi Esas no: 2017/863 Karar no: 2020/14156

YASAL DAYANAK

4857 sayılı kanunun 25/II-1 maddesine göre, “İşçinin kendi isteği veya savsaklaması yüzünden işin güvenliğini tehlikeye düşürmesi...” hükmü amirdir.

İnceleme konusu Yargıtay kararında; davacı vekili, müvekkilinin, 19 Kasım 2015 tarihinde iş akdinin haksız ve tek tarafı olarak sonlandırıldığını, iş akdinin feshinden sonra kıdem ve ihbar tazminatının ödenmediğini ileri sürerek, kıdem ve ihbar tazminatları ile yıllık izin ve ulusal bayram genel tatil alacaklarının davalıdan tahsilini talep etti.

İŞVERENİN YANITI

Davalının cevabı ise özetle şöyle: “Davacı, çalışma hayatı boyunca çok sayıda hata yaptı, disiplin kurallarına uymadı. Bu hataları sebebiyle hakkında tutanaklar tutuldu, savunması istendi ve disiplin cezası verildi. İş güvenliğini tehlikeye sokmak fiili, cezayı gerektiren haller arasında ve bunun müeyyidesi de iş yeri disiplin yönetmeliği gereğince bildirimsiz fesih. Davacının iş sözleşmesinin feshi haklı nedene dayanıyor. Davacı, yıllık izinlerini kullandı, ulusal bayram genel tatil ücretlerinin ödendiğine dair imzalı ücret bordroları mevcut. Dava konusu alacakları talep hakkı bulunmadığını savunarak davanın reddini talep ediyoruz.”

ÇALIŞANIN YÜKÜMLÜLÜKLERİ

Yargıtay 9. Hukuk Dairesi’nin konuyla ilgili kararında şöyle denildi: “Yerel mahkemece davanın kısmen kabulü ile kıdem ve ihbar tazminatları ile ulusal bayram genel tatil alacaklarının davalıdan tahsiline hükmedilmesine karşı davalı vekili tarafından Yargıtay’a intikal ettirilen olayda, belirtilen Daire kararında;

6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu’nun 19. maddesinde açıkça belirtildiği üzere;

1. Çalışanlar, iş sağlığı ve güvenliği ile ilgili aldıkları eğitim ve işverenin bu konudaki talimatları doğrultusunda, kendilerinin ve diğer çalışanların sağlık ve güvenliklerini tehlikeye düşürmemekle yükümlüdür.

2. Çalışanların, işveren tarafından verilen eğitim ve talimatlar doğrultusunda yükümlülükleri şunlardır:

a. İşyerindeki makina, cihaz, araç, gereç, tehlikeli madde, taşıma ekipmanı ve diğer üretim araçlarını kurallara uygun şekilde kullanmak, bunların güvenlik donanımlarını doğru olarak kullanmak, keyfi olarak çıkarmamak ve değiştirmemek.

b. Kendilerine sağlanan kişisel koruyucu donanımı doğru kullanmak ve korumak.

c. İşyerindeki makina, cihaz, araç, gereç, tesis ve binalarda sağlık ve güvenlik yönünden ciddi ve yakın bir tehlike ile karşılaştıklarında ve koruma tedbirlerinde bir eksiklik gördüklerinde, işverene veya çalışan temsilcisine derhal haber vermek.

ç. İşyerinde tespit edilen noksanlık ve mevzuata aykırılıkların giderilmesi konusunda, işveren ve çalışan temsilcisi ile işbirliği yapmak.

d. Kendi görev alanında, iş sağlığı ve güvenliğinin sağlanması için işveren ve çalışan temsilcisi ile işbirliği yapmak zorundadır. İşçi, iş güvenliğini tehlikeye düşürücü her türlü davranıştan kaçınmak zorundadır.

4857 sayılı yasanın 25/II-(1) maddesine göre ‘İşçinin kendi isteği veya savsaklaması yüzünden işin güvenliğini tehlikeye düşürmesi’, işveren açısından haklı fesih sebebidir. Somut uyuşmazlık bu yasal düzenlemelere ve açıklamalara göre değerlendirildiğinde;

dosya içeriği, işverence tutulan tutanaklar ve tanık beyanlarına göre davacının davalı işyerinde değirmen katında çalıştığı, iş güvenliği talimat ve tutanağına göre işyerinde baret takmanın gerekli olduğu, davacının baret takmadığı anlaşılmıştır. Davalı işveren tarafından davacının iş sözleşmesi, İş Kanunu’nun 25/II-(1) maddesi uyarınca süresi içinde derhal sona erdirilmiştir. Buna göre davalının iş sözleşmesini haklı nedenle feshettiğinin kabulü ile davacının kıdem ve ihbar tazminatı taleplerinin reddi gerekirken yerinde olmayan gerekçe ile kabulü hatalıdır.”



Ticari yaşamda güvence ve riskler

Ticari yaşamda kâr dağıtımının kaynağını dönemin ticari veya ticari kârdan dağıtılmayarak işletmede bırakılan geçmiş yıllar kârları, serbest yedekler ve diğer serbest fonlar oluşturmaktadır. Diğer bir anlatımla kâr dağıtımının kaynağı, dönemin ticari kârı ile ticari kârdan işletmede bırakılan ve dağıtılması kısıtlanmamış olan özkaynak unsurlarından oluşmaktadır.

Ticari kârdan dağıtılmayarak işletmede bırakılan kâr dağıtımının kaynağını oluşturabilen diğer özkaynak unsurları ise geçmiş yıllar kârları, olağanüstü yedekler ve diğer kâr yedekleri gibi dağıtımı kısıtlanmamış olan fonlardan oluşmaktadır.

Türk Ticaret Kanunu uyarınca şirket genel kurulunun kâr payı dağıtımına karar vermesi olması gerekir. Söz konusu kararın verilebilmesi için ise yıllık bilanço’ya göre kâr sağlanmış veya önceki yıl kârlarından bu amaçla kullanılabilecek serbest yedek akçeler ayrılmış olmalı ve şirket kârının dağıtılabilmesi için kanuni ve isteğe bağlı yedeklerin net dönem kârından ayrılmış olması gerekmektedir. TTK’nın 523/1 maddesi hükmünce, “Kanuni ve esas sözleşmede öngörülen isteğe bağlı yedek akçeler ayrılmadıkça pay sahiplerine dağıtılacak kâr payı belirlenemez.”

Net kâr ilkesine göre işletmeler kâr (kazanç) elde etmedikçe veya geçmiş yıllardan devreden ‘kâr’ bulunmadıkça ortaklara ya da hissedarlara kâr payı dağıtamazlar.

Kâr payı; anonim ortaklıkta yıllık net dönem kârından ve serbest yedek akçelerden dağıtılan paydır. (TTK:509/2)

Her pay sahibi dağıtılmasına karar verilen net dönem kârı üzerinden dağıtılacak avanstır.

Muhasebe kârı olarak da isimlendirilen ticari kâr, bir döneme ilişkin vergiler düşülmeden önceki kâr veya zarar olarak tanımlanır.

Yıllık kâr, yıllık bilanço’ya göre belirlenir.

Anonim şirketlerin finansal tabloları Türkiye Muhasebe Standartları’na göre şirketin malvarlığını, borç ve yükümlülüklerini, öz kaynaklarını ve faaliyet sonuçlarını tam, anlaşılabilir, karşılaştırılabilir, ihtiyaçlara ve işletmenin niteliğine uygun bir şekilde; şeffaf ve güvenilir olarak; gerçeği dürüst, aynen ve aslına sadık surette yansıtabilecek şekilde çıkarılır.

Kaldı ki yönetim kurulu, geçmiş hesap dönemine ait Türkiye Muhasebe Standartları’nda öngörülmüş bulunan finansal tablolarını, eklerini ve yönetim kurulunun yıllık faaliyet raporunu, bilanço gününü izleyen hesap döneminin ilk üç ayı içinde hazırlar ve genel kurula sunar.

Konsolide finansal tabloları hazırlamakla yükümlü işletmeler ile konsolidasyon kapsamına giren işletmelerin belirlenmesinde ve ilgili diğer konularda Türkiye Muhasebe Standartları geçerlidir.

Yönetim kurulunun yıllık faaliyet raporu, şirketin o yıla ait faaliyetlerinin akışı ile her yönüyle finansal durumunu doğru eksiksiz, dolambaçsız, gerçeğe uygun ve dürüst bir şekilde yansıtır. Bu raporda finansal durum, finansal tablolara göre değerlendirilir. Raporda ayrıca, şirketin gelişmesine ve karşılaşması muhtemel risklere de açıkça işaret olunur.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Ozcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Süreli Yayınlar Müdürü Şükriullah Dolu	Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, SümeYra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Barış Cabacı

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrans

Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
-------------------------------	--------------------------------------	-------------------------------	--------------------------------

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), adı ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (İ. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 24.06.2022

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11/A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

Ekonomiye yeni düzenlemeler yolda

TBMM, yasama çalışmalarının yoğunluğu sebebiyle 1 Temmuz'da tatile girmeyecek. Meclis'in çalışmaya devam edeceği ve yeni bir torba yasayı görüşeceği bildirildi. Yaklaşık 40 madde içermesi beklenen torba yasa geçerse, Kredi Garanti Fonu limitleri artırılacak, bazı cezaların tutarları güncellenecek.

TÜRKİYE Büyük Millet Meclisi'nin (TBMM) çalışma süresinin uzatılmasına ilişkin karar, Resmi Gazete'de yayımlandı. Karara göre, 1 Temmuz'da tatile girmesi gereken TBMM, çalışmalarına devam edecek.

Birçok teklif ve tasarı üzerinde çalışmalar sürerken, TBMM'nin ilgili komisyonlarında, yasalaşması muhtemel metinler üzerinde görüşmeler de sürüyor. Bu süreçte yeni bir torba yasanın daha TBMM Genel Kurulu'na gelmesi bekleniyor.

Ekonomiye ilişkin

düzenlemelerin yer aldığı yeni torba yasanın yaklaşık 40 maddeden oluştuğu ve bu hafta Meclis Başkanlığı'na sunulacağı bildirildi. Teklifte yer alan düzenlemelerden bazılarının şöyle olması bekleniyor:

- Kredi Garanti Fonu'nda limit 60 milyar liradan 100 milyar liraya çıkarılacak.
- Usulsüzlük cezalarında düşük olan tutarlar yeniden belirlenecek.
- Bazı idari para cezaları güncellenecek.
- Sigorta şirketlerinin teminat vermelerine ilişkin düzenleme yapılacak.

MASAK'A TAZE KAN

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın görev alanıyla ilgili düzenlemelerin olacağı öğrenilen torba teklifte, Mali Suçları Araştırma Kurulu Başkanlığı'nın (MASAK) yetmişmiş insan kaynağı ihtiyacı karşılanacak. MASAK'ın kamu kurumlarından yaklaşık 100 kişi almasını sağlayacak yasal altyapı oluşturulacak.

Ayrıca, memurlara 3600 ek gösterge ve öğrencilere af konusundaki gerekli düzenlemelerin de bu torbada yer alması bekleniyor.



Verimlilik proje yarışmasına başvurular alınıyor

ÜLKE çapında verimlilik bilincinin geliştirilmesi, kurum ve kuruluşlar arasında bilgi ve tecrübe paylaşımının artırılması için düzenlenen Verimlilik Proje Ödülleri'nde bu yıl yeni heyecan yaşanacak.

Sekiz yıldır gerçekleştirilen yarışma, sanayi, teknoloji ve verimlilik alanında yaşanan değişimlere ve gelişmelere uygun olarak güncellendi. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın hazırladığı 'Verimlilik Proje Ödülleri Usul ve Esasları Hakkında Yönetmelik' de Resmi Gazete'de yayımlandı. Yarışmada, projelerin değerlendirme kriterleri ile ödüllendirme uygulamalarına ilişkin konularda da değişikliğe gidildi. Yarışma sonunda ödül almaya hak kazanan işletmelere, 'Verimlilik Ödüllü İşletme Belgesi' verilecek.

Başvurularla ilgili detaylar şöyle:

- Yarışma, işletmelere ve kamu kurumlarına açık.
- Çağrının açıldığı yıl veya bir önceki yıl tamamlanan projeler kabul edilecek.
- Başvurular 22 Temmuz'a kadar yapılabilecek.
- Başvuru adresi: <https://vpo.sanayi.gov.tr>

Merkez Bankası, faiz politikasını korudu

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası Para Politikası Kurulu (PPK), politika faizi olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranının yüzde 14 düzeyinde sabit tutulmasına karar verdi.

PPK açıklamasında şunlar kaydedildi: "Küresel gıda güvenliğindeki ticaret yasakları ile artan belirsizlikler, emtia fiyatlarındaki yüksek seyir, temel gıda ve enerji başta olmak üzere bazı sektörlerdeki arz kısıtlarının sürmesi ve taşımacılık maliyetlerindeki yüksek seviye, uluslararası ölçekte üretici ve tüketici fiyatlarının artmasına yol açmaktadır.

Gelişmiş ülke merkez bankaları, artan enerji fiyatları ve arz-talep uyumsuzluğuna bağlı olarak enflasyonda görülen yükselişin beklenenden uzun sürebileceğini vurgulamaktadırlar. Bu çerçevede, ülkeler arasında farklılaşan iktisadi görünüme bağlı olarak gelişmiş ülke merkez bankalarının para politikası adım ve iletişimlerinde ayrışma artmaktadır. Finansal piyasalarda artan belirsizliklere yönelik merkez bankaları tarafından geliştirilen yeni destekleyici uygulama ve araçlarla çözüm üretme gayretlerinin arttığı gözlenmektedir.

KAPASİTE VE BÜYÜME

Kapasite kullanım seviyeleri ve diğer öncü göstergeler yılın başındaki güçlü büyümenin dış talebin de olumlu etkisiyle ikinci çeyrekte sürdüğüne işaret etmektedir. Büyümenin



kompozisyonunda sürdürülebilir bileşenlerin payı artarken, cari işlemler dengesinde turizm kaynaklı iyileşmelerin yanında enerji fiyatlarından kaynaklanan riskler devam etmektedir. Kredilerin büyüme hızı ve erişilen finansman kaynaklarının amacına uygun şekilde iktisadi faaliyet ile buluşması yakından takip edilmektedir. Kurul, güçlendirdiği makroihtiyati politika setini kararlılıkla uygulayarak gerekmesi durumunda ilave tedbirleri uygulayacaktır."

Kurulun açıklamasında ayrıca şunlar kaydedildi: "TCMB, fiyat istikrarı temel amacı doğrultusunda enflasyonda kalıcı düşüşe işaret eden güçlü göstergeler oluşana ve orta vadeli yüzde 5 hedefine ulaşuncaya kadar elindeki tüm araçları liralasma stratejisi çerçevesinde kararlılıkla kullanmaya devam edecektir."

Türk Eximbank'tan İsviçreli SERV ile işbirliği

TÜRK Eximbank'ın mutabakatı zaptı imzaladığı yabancı ihracat destek kuruluşları arasında İsviçreli muadil kuruluşu Swiss Export Risk Insurance de (SERV) katıldı.

Türk Eximbank'tan yapılan açıklamaya göre, Ticaret Bakanlığı uhdesinde 21 Haziran 2022'de Ankara'da gerçekleştirilen Türkiye-İsviçre Yüksek Düzeyli Ekonomik Ticari İşbirliği toplantısı kapsamında düzenlenen imza töreninde, mutabakat



zaptını Türk Eximbank adına Genel Müdür Ali Güney imzaladı.

Anlaşma ile iki kuruluş arasında başta ihracat kredi sigortası olmak üzere çeşitli konularda bilgi alışverişi ile

iki ülke firmalarının üçüncü ülkelerde ortak üstleneceği projeler kapsamında sigorta, koasürans, reasürans ve garanti mekanizmaları aracılığıyla iş birliği hedefleniyor.

Türk Eximbank, ihracatçılara daha kapsamlı destek sağlayabilmek amacıyla diğer ihracat kredi kuruluşları ve yabancı finans kuruluşları ile benzer mutabakat zaptı ve işbirliği anlaşmalarının sayısını arttırmaya devam edecek.

Mimari ve endüstriyel fikirlerinizi alüminyum ile gerçeğe dönüştürüyoruz...

Dökümhane, kalıphane, ekstrüzyon, boyahane, eloksallı mekanik işlem, alüminyum dövme ve alüminyum kompozit panel tesislerimiz ile inşaat otomotive, havacılıktan beyaz eşyaya tüm sektörlerin tam entegre çözüm ortağıyız.



GLOBAL FİNANS MERKEZLERİNDE İLK 10

KENT	SIRA	PUAN
New York	1	759
Londra	2	726
Hong Kong	3	715
Şanghay	4	714
Los Angeles	5	713
Singapur	6	712
San Francisco	7	711
Pekin	8	710
Tokyo	9	708
Shenzhen	10	707

Kaynak: Z/Yen Global Finans Merkezleri Endeksi

Finans merkezleri liginde

İFM teşviklerle yükselecek

YATIRIMLARIN yönlendirilmesinde önemli bir etkinliği olan finansal hizmetler sektörü, global olarak 22.5 trilyon dolarlık bir büyüklüğe ulaştı. Bu büyüklüğün, 2025'te 28.5 trilyon dolara erişmesi bekleniyor. Son yıllarda önemli bir ivme yakalayan katılım finansında ise 3.37 trilyon dolarlık global büyüklüğün 2025 yılında 4.94 trilyon dolarlık bir hacme ulaşacağı tahmin ediliyor. Dünya ekonomisinin yeniden şekillendiği bu süreçte, global finansal hizmetler piyasasından daha fazla pay almak isteyen finans merkezleri arasındaki rekabet de kızışacak. Türkiye ise yeni dönemde, Global Finans Merkezleri Endeksi'nde 64. sırada yer alan İstanbul'u ön plana çıkartıp İstanbul Finans Merkezi (İFM) projesiyle hak ettiği konuma tekrar yükseltmeyi planlıyor.



Serif KILIÇLI

İstanbul 18. yüzyıl sonlarına kadar ticaret alanında verdiği hizmetlerin yanı sıra kıymetli maden takas ve saklama konusunda sunduğu hizmetlerle de önemli bir finans merkezi olma fonksiyonunu sürdürdü. Sanayi devrimiyle birlikte Avrupa'da Londra, Amsterdam, Paris gibi kentler ticari ve finansal merkez olarak ön plana çıkarken İstanbul'un etkinliği azaldı.

İHRACAT YÖNÜ

İFM, aynı zamanda kadim kent İstanbul'a dünyanın önde gelen ticaret merkezleri arasında yer alma vasfını yeniden kazandırma vizyonunu olan bir proje. Türkiye, İFM projesiyle, İstanbul'un 10 yılda dünyanın ilk 10 finans merkezi arasına girmesini hedefliyor. Ayrıca projenin, 15 yıl içerisinde Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'ya (GSYH) yapacağı toplam katkının ise 129 milyar dolar olacağı kaydediliyor. Böylelikle Türkiye ekonomisine yıllık ortalama 9 milyar dolar katkı sağlaması bekleniyor. Türkiye'nin toplam hizmet ihracatı içerisinde finansal hizmet ihracatının payının ortalama yüzde 3 olduğu dikkate alınırsa, İFM'nin 2036 yılı itibarıyla Türkiye'nin toplam finansal hizmet ihracatını yaklaşık 3 kat artırması da öngörülmüyor.

EKOSİSTEM GENİŞ

Projenin ana hedeflerinden biri de Türkiye'deki finansal kurumların uluslararası pazarlara açılarak iş hacimlerini artırmaları. 15 yıl içinde yaklaşık 102 bin ek

istihdam sağlayacak İFM bünyesinde; bankalar, sermaye piyasaları kuruluşları, katılım finansı şirketleri, finansal yatırım ve portföy yönetim şirketleri ile sigorta şirketleri gibi geniş yelpazedeki finansal kurum ve kuruluşlar tek bir konumda birleşecek. Bu çerçevede İFM'de başta bankacılık, sigortacılık, yeşil finans, finansal teknolojiler ve katılım finansı gibi stratejik alt sektörlerin yanı sıra uluslararası finansal hizmetler sektörü içerisinde faaliyet gösteren şirketler ile bu şirketleri destekleyecek danışmanlık, bilgi işlem, telekomünikasyon ve finansal teknoloji şirketlerinin yer aldığı çok boyutlu bir ekosistem ortaya çıkacak.

MERKEZ BANKASI FAKTÖRÜ

İFM projesiyle ilgili İstanbul Ticaret'e açıklamalarda bulunan İstanbul Ticaret Üniversitesi Finans Enstitüsü Sermaye Piyasası Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Ali Osman Gürbüz, "Bu proje aslında küresel sermayeden yararlanma yolunda köprübaşı olmaya adaydır. İstanbul coğrafi anlamda Asya ve Avrupa'yı birleştiren bir mega kent olarak aslında her yönüyle küresel ulaşımın ve kültürlerarası iktisadi / finansal paylaşım ve iletişimin de merkezi olabilir" dedi. İFM'deki ekosistemde Merkez Bankası'nın da olmasının önemli olduğunu belirten Prof. Dr. Gürbüz, "Merkezi para otoritemiz TCMB'nin de finans merkezine yerleşecek olması, İFM'yi bir anlamda Türkiye'nin finans merkezi konumuna yükseltip, diğer ülkelerin finans merkezlerine göre daha cazip hale getirebilecektir" diye konuştu.



Kanunla teşvik ve muafiyet sağlandı

Türkiye, TBMM'de kabul edilen İstanbul Finans Merkezi Kanunu ile İFM'deki faaliyetlere dair teşvik, indirim, istisna ve muafiyetleri de devreye alıyor. Düzenleme ile İFM'de sağlanacak teşvik ve muafiyetlerin bazıları şunlar:

■ Katılımcı belgesi olarak finansal faaliyet gösteren kuruluşların yurt dışında yerleşik kişilere sundukları finansal hizmetler, hizmetten nihai olarak yurt dışında faydalanılması koşuluyla finansal hizmet ihracatı olarak değerlendirilecek.

■ Finansal kuruluşların İFM'de gerçekleştirilen finansal hizmet ihracatı niteliğindeki faaliyetler kapsamında elde edilen kazançlarının yüzde 75'i, kurumlar vergisi matrahının tespitinde kurum kazancından indirilecek.

■ İFM'de istihdam ettikleri personele ödenen aylık ücretin gerçek safi değerinin; yurt dışında en az 5 yıllık mesleki tecrübeye sahip kişilerde yüzde 60'ı, en az 10 yıllık mesleki tecrübeye sahip kişilerde ise yüzde 80'i gelir vergisinden istisna olacak.

■ İFM'de yer alan

taşınmazların kiralanmasına dair işlemler her türlü harçtan ve bu işlemlere ilişkin düzenlenen kağıtlar damga vergisinden istisna olacak.

■ Katılımcılar kendi aralarında İFM'de yürüttükleri faaliyetler kapsamında, faaliyetlerinin tabi olduğu mevzuata aykırı olmaması kaydıyla, özel hukuka tabi olarak yaptıkları her nevi işlem ve sözleşmelerde serbestçe hukuk seçimini yapabilecek.

■ İFM'nin faaliyete geçtiği ilk dönemde, taşınmalarını teşvik etmek ve İFM'yi küresel ölçekte rekabetçi kılmak amacıyla katılımcı belgesi almış finansal faaliyet gösteren kuruluşlar tarafından İFM'de gerçekleştirilen finansal hizmet ihracatı niteliğindeki faaliyetlerden 2022-2031 yılları arasında elde edilen kazançlar için kurumlar vergisi indirim oranı yüzde 100 olarak uygulanacak.

■ Katılımcı belgesi almış finansal kuruluşların İFM'de bulunan merkez ve şubelerinden alınması gereken finansal faaliyet harçları, kanunun yürürlük tarihinden itibaren 5 yıl süreyle alınmayacak.

Kriterleri yerine getiren firmaların işi kolay

Kanun düzenlemesiyle getirilen teşvikleri değerlendiren Prof. Dr. Ali Osman Gürbüz, şöyle konuştu: "Sağlanacak teşvikler arasında belirli bir süre geçerli olacak kurumlar vergisinden muafiyet önemli kabul edilebilir. Bu muafiyet, belirli bir süre sonunda yine ciddi bir teşvike dönüşüyor. Ayrıca İFM'de çalışacak deneyimli personelin gelir vergisinden belirli ölçüde muafiyeti de mühim. Diğer teşvikler de beraber ele alındığında, sonuçta her şirketin değil, sadece belirlenen kriterleri sağlama

halinde katılımcı belgesi alabilen finansal kurum ve kuruluşların İFM'de faaliyette bulunabilmesinin önü açılmış oluyor."

Prof. Dr. Ali Osman Gürbüz, yasal düzenleme ve teşviklerin yanında, kurumsal yapı ve şirketlerin yaratılacak ekosistemdeki üretkenliğinin, iş yaratma becerisi ve iş hacmiyle ölçülen faaliyet düzeyinin, İFM'nin dünya sıralamasındaki yerini belirleyeceğini söyledi.



Fintek merkezi olmak stratejik hedef

İFM'yi bölgesel ve uluslararası çapta bir fintek merkezi haline getirmenin projenin stratejik hedeflerinden biri olarak görüldüğüne dikkat çeken Prof. Dr. Ali Osman Gürbüz, "Proje tam olarak faaliyete geçtiğinde hem ulusal hem de uluslararası düzeyde pek çok finansal teknoloji şirketinin burada yer alacak olması İFM'yi öne çıkarabilir" dedi. Prof. Dr. Gürbüz, projenin katılım finansında da önemli fırsatlar sunacağına işaret ederek, şöyle konuştu: "Katılım bankacılığının kurum ve araçlarının gelişimine de

zemin oluşturabilecek bu projede, bu kurumların ihraç ettiği/edeceği ve piyasalarda işlem gören/görecek finansal enstrümanlarının itibarlı bir kurumsal yapıyla (oluşturulacak bir rating şirketiyle) derecelendirilmeye başlanması, İFM'nin en azından küresel ihraççı kurum ve kurumsal yatırımcı tercihlerinde ön plana çıkmasına vesile olabilecektir. Bu durum, dünyadaki katılım bankacılığına ilgi, yönelim ve pratiğin ülkemizde de gelişmesine ayrıca imkan sağlayabilecektir."



Potansiyel alanlar neler?

Türkiye-Suudi Arabistan ortak bildirisinde ekonomik potansiyele ilişkin şu bilgi paylaşıldı: “Taraflar G20 üyeleri olarak, iki ülkenin büyük ekonomik potansiyelini ve Suudi Arabistan’ın 2030 Vizyonu’nun yatırım, ticaret, turizm, kalkınma, sanayi, madencilik, inşaat projeleri, ulaşım-altyapı (müteahhitlik dahil), tarım, gıda güvenliği, sağlık, iletişim-bilgi teknolojisi alanları, medya ve spor alanlarında sunduğu fırsatları vurguladılar. Suudi-Türk Koordinasyon Konseyi’nin çalışmalarını etkinleştirme, ortak ilgi alanlarında işbirliği ve koordinasyon seviyesini yükseltme ve iki ülke uzmanları arasında tecrübe paylaşımı konuları üzerinde çalışma hususunda mutabakata vardılar.”



SUUDİ ARABİSTAN İLE

Yeni ticaret hedefi 10 milyar dolar

Suudi Arabistan’ın Velihaht Prensi Selman’ın Ankara ziyareti, iki ülke ilişkilerinde yeni bir dönemin kapısını aralayacak. Birkaç yıl öncesine kadar 7 milyar doları geçtiği halde, 2020’de durma noktasına gelen ticaret hacminin önümüzdeki yıl 10 milyar dolara yükselebileceği bildirildi.

TÜRKİYE ile Suudi Arabistan arasında durma noktasına gelen ticari ve diplomatik ilişkiler, uzun bir aradan sonra yeniden canlanıyor. Nisan ayında Suudi Arabistan’a en üst düzeyde yapılan ziyaretin ardından ilişkilerde yeni bir aşamaya geçildi. Suudi Arabistan’ın Velihaht Prensi Türkiye’yi ziyaret etti. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan’ın iki ay önce Kral Selman bin Abdülaziz el-Suud’ın daveti üzerine bu ülkeye resmi bir ziyaret gerçekleştirmesinden sonra Suudi Arabistan’dan da karşılık geldi. Önceki ay Cidde’de hem Kral Selman hem de Velihaht Prensi Muhammed Bin Selman ile bir araya gelen Cumhurbaşkanı Erdoğan, bu sefer Ankara’da Velihaht Prensi Selman’ı kabul etti.

YUVARLAK MASA

Ankara’daki ziyaretten saatler önce, Türk ve Suudi Arabistan iş dünyası temsilcilerinin katılımıyla ‘Türkiye-Suudi Arabistan İş ve Yatırım Yuvarlak Masa Toplantısı’ yapıldı. Toplantıda konuşan Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, geçtiğimiz dönemde yaşanan sorunlardan dolayı iki ülkenin ticaretinin dibe vurduğunu hatırlatarak, şunları söyledi: “Suudi Arabistan ile 7.3 milyar dolar ihracatımız vardı. O süreçte 7 milyar dolarlık bir kaybımız oldu. (2021’de ticaret hacmi 265 milyon dolara indi.) İlişkilerin yeniden normalleşmesiyle birlikte 2023’te 10 milyar dolarlık ticaret hacmine ulaşacağımızı düşünüyorum. Hatta Suudi Arabistan’a 10 milyar dolarlık bir ihracat potansiyelinden söz edebiliriz. Özellikle işin müteahhitlik boyutu çok önemli bir alan.”

ORTAKLIĞA DÖNÜŞECEK

Gündüz yapılan yuvarlak masa toplantısında ‘kayıplar giderme zamanı’ denilirken, akşam saatlerinde Cumhurbaşkanı Erdoğan’ın resmi kabulünün ardından yapılan ortak açıklamada ise ilişkileri geliştirecek fırsatlara dikkat çekildi.

Görüşmeye ilişkin yayımlanan ortak bildiriye, siyasi, ekonomik, askeri, güvenlik dahil, ikili ilişkilerde yeni iş birliği döneminin başlamasına yönelik kararlılık vurgulandı. Bildiride, “Taraflar, ticaretin geliştirilmesi, çeşitlendirilmesi ve kolaylaştırılması imkanlarını, yatırım fırsatlarının araştırılmasını ve somut ortaklıklara dönüştürülmesi için iki ülkenin kamu ve özel sektöründeki iletişim arttırılmasını ele aldılar” denildi.

ENERJİDE İŞBİRLİĞİ

Bildiride, enerji konusunda şunlar kaydedildi: “Taraflar, özellikle petrol ve rafinesi, petrokimya, enerji verimliliği, elektrik, yenilenebilir enerji, inovasyon, hidrokarbon kaynakları için temiz teknolojiler, hidrojen de dahil düşük karbonlu yakıtlar alanında işbirliği beklentilerini, enerji sektörü ve ilgili tedarik zincirlerinin yerleştirilmesi, ilgili projeler geliştirilmesi için çalışmaları arzusunu ifade ettiler.”

YAPAY ZEKA

Ortak bildiride, yapay zeka, dijital teknolojiler ve akıllı şehirler alanlarında üretim ve yatırım ortaklıklarının geliştirilmesi ve bu alanlarda faaliyet gösteren özel sektör aktörlerinin işbirliğine teşvik edilmeleri konularında görüş birliğine varıldığı da vurgulandı.

STANDARTLAR VE BELGELENDİRME

Bildiride, Türk Standartları Enstitüsü (TSE) ile Suudi Arabistan Standartlar, Metroloji ve Kalite Teşkilatı arasındaki ilişkilerin, ilgili iki kurum arasında imzalanan işbirliği anlaşmaları çerçevesinde güçlendirilmesi ve sürdürülmesi konusunda mutabık kalındığı kaydedildi.

KOBİ OTORİTELERİ

Bildiride ayrıca TÜBİTAK ile Kral Abdülaziz Bilim ve Teknoloji Şehri (KACST)

arasında 2016’da imzalanan işbirliği protokolü çerçevesinde, bilim insanlarının karşılıklı ziyaretleri ile KOSGEB ile Suudi Arabistan KOBİ Otoritesi arasında işbirliği yapılması konusunda anlaşıldığı da belirtildi.

TURİZMDE ORTAKLIK

Bildiriye göre, görüşmelerde turizm alanındaki işbirliğinin ve iki ülke arasındaki turizm hareketinin, anlaşmalar uyarınca geliştirilmesinin, turizm sektörünün gelişimine fayda sağlayan ortak çalışmaların güçlendirilmesinin önemi vurgulandı.



Kapalıçarşı’da trafik artacak

İki ay önce Cidde’de yapılan görüşmede, ekonomik potansiyelin tekrar harekete geçirilmesi yönünde mutabık kalınmıştı. Son haftalarda, ilişkileri yeniden canlandırmaya yönelik yeni adımlar atılırken, Ankara’daki görüşmeden iki gün önce Suudi Arabistan yönetimi ‘pandemi sebebiyle’ uyguladığı Türkiye’ye seyahat yasağını kaldırdı. İyi niyet işareti olarak değerlendirilen bu kararın, başta İstanbul

olmak üzere Türk iş dünyasında turizm ve alışveriş yoluyla iş hacmini artırması bekleniyor. Seyahat serbestliğinin Kapalıçarşı’ya da yansımalarının olması bekleniyor. Buna göre Kapalıçarşı’da ziyaretçi sayısı ile birlikte altın alışverişi de artacak. Çarşı kaynaklarından edinilen bilgiye göre, şu anda 190 bin olan günlük kapı geçişinin Suudi Arabistanlı ziyaretçilerle 250 bine yükseleceği tahmin ediliyor.



ERKEN

İhracatınızı ve Prestijinizi Artırın!
Uluslararası Marka Olun

BAŞVURU FIRSATI*



Başvuru kriterleri hakkında detaylı bilgi ve kategorilerinden size en uygun alt kategoriyi belirlemek için bizden ücretsiz destek alabilirsiniz.
Ürün tasarımı | İletişim tasarımı | Ambalaj tasarımı | Hizmet tasarımı (Service Design) Mimari | İç mimari | Kullanıcı Deneyimi (UX) | Kullanıcı Arayüzü (UI) | Profesyonel konsept

*Özel ücret tarifeli erken başvuru fırsatlarından faydalanmak için son gün **30 Haziran 2022**.

Başvurunuzu şimdiden yapın, bilgilerinizi ve ürün açıklamalarınızı Kasım 2022’ye kadar tamamlayın!

iF Design Türkiye destek ve bilgi ofisi iletişim Cihan Şirolu | cihan.sirolu@ifdesign.com |

Ofis: 0 (212) 806 22 59 | Mobil veya WhatsApp: 0 (535) 922 77 22 www.ifdesign.com



İLAN

TEAMÜL KARARI

“Altın ile borçlanmada”
gram altın ifadesinden “**24 ayar altın**”
anlaşılacağı yönündeki teamül kararı
Ticaret Bakanlığı’nın 07.06.2022 tarih,
75231490 sayılı onayı ile
uygun görülmüştür



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI**
— 1882 —

Sağlık yatırımları

Bildiride ayrıca sağlık alanında iki ülke arasındaki mevcut işbirliğini geliştirme kararlılığı vurgulanarak, sağlık yatırımları alanında işbirliği fırsatlarının araştırılması konusunda mutabık kalındığı aktarıldı. Suudi tarafının, Riyad’ın EXPO 2030 adaylığına Türkiye’nin verdiği destekten ötürü şükranlarını ifade ettiği de bildirildi.

arsiv.ito.org.tr açıldı

Sadece Türkiye değil dünya için kaynakça

✓ İstanbul Ticaret Odası, 1885 yılından günümüze yayınladığı Osmanlıca, Fransızca, Almanca ve İngilizce tüm gazete ve dergileri, İstanbul Ticaret Gazetesi Dijital Arşivi adıyla ücretsiz olarak ilk kez internette kullanıma sundu.

✓ İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Arşivle sadece 137 yıllık gazeteyi değil, aynı zamanda Türk iktisat tarihini de elektronik ortama aktardık. Deyim yerindeyse iktisadi ve ticari tarihimiz araştırmacıların ayağına geliyor" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası, 1885'ten bugüne kadar Oda'nın yayınladığı Osmanlıca, Fransızca, Almanca ve İngilizce tüm periyodik yayınları internet ortamına yükleyerek araştırmacıların hizmetine sundu.

Ticaret hayatının son 137 yılına şahitlik eden İstanbul Ticaret Gazetesi Dijital Arşivi'nin (İTGA) yer aldığı 'arsiv.ito.org.tr'nin tanıtım toplantısı, İTO'nun merkez binasında gerçekleştirildi.

6 BİN 500 SÜRELİ YAYIN

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, toplantıda yaptığı konuşmada, "İstanbul Ticaret Gazetesi Arşivi projemizle sadece 137 yıllık gazetemizi değil, aynı zamanda Türk iktisat tarihini de elektronik ortama aktarmış oluyoruz. Artık tam 318 ciltlik İTO gazetesi, yani 185 bin adet imaj, bir başka rakamla 6 bin 500 süreli yayını, bütün araştırmacılarımıza bir tuş kadar yakın" dedi.

EKONOMİ HABERCİLİĞİ İTO İLE BAŞLADI

İTO'nun; kuruluşundan 3 yıl sonra, 1885'te ekonomi gazetesi yayınlamaya başladığını hatırlatan Avdagiç, "Bu nedenle diyebiliriz ki, Türkiye'de ekonomi haberciliği İTO ile başlamıştır. Yine gazetemiz, Türkiye'nin 137 yıldır yayını sürdürülen tek ekonomi gazetesi olmuştur. Aynı zamanda döneminin ekonomik gelişmelerine özel sektör gözüyle bakan ilk yayın organıdır. İTGA projesiyle Türk iktisat tarihi, bütün boyutlarıyla araştırmacıların kullanımına internet ortamında sunuluyor. Deyim yerindeyse iktisadi ve ticari tarihimiz araştırmacıların ayağına geliyor, araştırmacılara bir tuş kadar yakınlaşıyor" şeklinde konuştu.

TÜM SAYILAR DİJİTALLEŞTİRİLDİ

İTO gazetesinin 137 yıllık sayılarının dijitalleştirilmesinin Covid-19 salgını döneminde iyice yaygınlaşan e-kütüphaneciliğin doğal bir sonucu olarak görülebileceğini aktaran Avdagiç, "İstanbul Ticaret Gazetesi Arşivi'nin benzerlerinden iki farkı var. İlk kez 137 yıllık bir ekonomi gazetesinin, çeşitli dönemlerde farklı isimlerle yayınlanmış olsa da tüm sayıları eksiksiz dijitalleştirildi ve bir arada okuyucuya sunuldu. Bu şu

anlama geliyor; gazetemizde herhangi bir konuyu araştıran okuyucularımız, o konunun 19. yüzyılda başlayan, 20. yüzyılda devam eden ve 21. yüzyılda ulaştığı aşamalarını takip edebilecek" dedi.

100 MİLYON KELİME TARAMASI

Projenin ikinci farklılığına da değinen Avdagiç, şunları kaydetti: "Türkiye'de ilk defa İTO olarak bizim İTGA projemiz, araştırmacıları bir kılıftan kurtarıyor. Araştırmacılar, tüm yayınlarımızda Osmanlıca sözcük araması yapabilecek. Bir başka ifadeyle, dileyen araştırmacı ya da okuyucumuz, arşiv.ito.org.tr sitesini açıp bir Osmanlıca sözcüğü yazdığında, o sözcük tam 100 milyon kelime içinden taranacak ve hangi dergilerde ise o derginin ilgili sayfaları ekrana gelecek. Böylece araştırmacılar, 185 bin sayfayı tek tek çevirip satır satır arama zahmetine katlanmadan istediği konu hakkında aradığı bilgi ve habere ulaşabilecek."

ÖZEL SEKTÖRÜN GÖZÜNDEN

Avdagiç, arşiv sitesi deneme aşamasında iken Oda danışmanlarından Doç. Dr. Şefik Memiş'in, İTGA ile getirilen Osmanlıca arama imkanını kullanarak İTO'nun 1891'de kurduğu ihracatı teşvik merkezi olan Numunehane-i Osmani'nin (Osmanlı Ticaret Müzesi) tarihini kitaplaştırdığını da bildirdi. Araştırmacıların ve akademisyenlerin kendilerine sunulan bu fırsatı, ticaret hayatının henüz gün yüzüne çıkmamış taraflarını aydınlatarak değerlendireceklerine inandıklarını ifade eden Avdagiç, "İTGA, araştırmacılara ve akademisyenlere özellikle 1885-1928 dönemine ilişkin yeni bir kaynak sunacaktır. Bilhassa devletin resmi bakış açısının dışında özel sektörün gözüyle dönemin ticari ve ekonomik gelişmelerini görme imkanı getirecektir. Ben buna yürekten inanıyorum" dedi.

Toplantıya; İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Başkan Yardımcısı Dr. İbrahim Kuralay, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, İTO Meclis Üyeleri, İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoglu ve İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de katıldı.



FOTOĞRAFLAR: KAMİL ÇATAK

Takdire şayan bir çalışma

İslam Tarih, Sanat ve Kültür Araştırma Merkezi (IRCICA) Genel

Direktörü Prof. Dr. Mahmud Erol Kılıç da, İTGA projesinin takdire şayan bir çalışma olduğunu söyledi. Kılıç, "İTGA, kurumsal hafızamızın bugünlere intikalinde çok önemli bir çaba. Biz bir geleneğin devamıyız ve bu geleneğin içerisindeki iktisat, düşünce, din, fikir ve sanat tarihinin hepsine 'varlığın birliği' dünya görüşü

bağlamında baktığımız zaman, bunların birbiriyle örtüşen alanlar olduğunu görürüz. Bu proje gerçekten de alkışlanacak bir proje. Bizim kurumsal tarihimizin ne kadar ileriye doğru gittiğini de göstermesi açısından çok önem arz ediyor" diye konuştu. Kılıç, bu arşivin sadece tüccarları ilgilendiren konuları barındırmadığını, bütüncül bakış açısıyla bakıldığında zaman herkesin istifade edeceği bilgileri içinde bulundurduğunu sözlerine ekledi.

150 yıllık hafıza köprüsü kuruldu

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr.

Yücel Oğurlu, İTGA'nın hafızayı diri tutma ve tarihi bağı diriltme anlamında önemli bir proje olduğunu ve bir hafıza köprüsü kurduğunu vurguladı. Oğurlu, şunları söyledi: "Söz uçar, yazı kalır. Bu proje ile yaklaşık 150 yıllık bir hafıza yeniden bizim

önümüze konulmuş oluyor. Bir kere öncelikle bir hafıza köprüsü kurmuş olduk. Bu, teknik olarak sonsuza kadar varolabilecek bir hafıza. Bu açıdan da çok değerli. Kelimeleri Osmanlıca, Fransızca, Almanca, Türkçe tarayabilme müthiş bir imkan sağlıyor. Umarım, bu çalışmaları üniversitelerde ve diğer kurumlarda da sürdürür ve bin yıllık köprüler kurarız."



İstanbul Ticaret Odası yönetimi, basın yayını ekibi ile birlikte.



Unutulmaz ziyaretçiler

Türkiye'nin 1950'lerde başladığı kalkınma hamlesinden, 1980'lerde serbest piyasa düzenine geçişine önderlik eden bütün siyasi liderlerin hatıralarında, ekonomi için İTO ile attıkları adımlar var. Adnan Menderes, 1960'da İstanbul Ticaret Odası'na yaptığı ziyarette, Türk ekonomisinin gelişmesinde özel sektöre

düşen vazifeleri dile getirdi. Turgut Özal, İTO okulunu açtı. Süleyman Demirel, Oda'da düzenlenen turizm paneline katıldı. Bülent Ecevit, Meclis toplantısına konuk oldu. Türkiye'ye, ekonomiye yön verenlerin ziyaretlerinden İTO'nun 140 yıllık albümüne yansıyan unutulmaz fotoğrafları...



Adnan Menderes İTO'da

Başbakan Adnan Menderes, 1960'da 4. Vakkı Han'da faaliyet gösteren İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Başbakan Menderes konuşmasında,

Türk sanayisinin daha iyi mallar üretilip, ihrac etmesi gerektiğini, ülkenin sıcağından kavrulan bir toprak gibi yatırımlara muhtaç olduğunu vurguladı.

Ecevit Meclis'in konuğu

1960'larda dönemin Çalışma Bakanı Bülent Ecevit, İstanbul Ticaret Odası'nın konuğu olarak Meclis toplantısını izledi.



Özal, İTO okulunu açtı

Cumhurbaşkanı Turgut Özal, 1990'da Bayrampaşa İstanbul Ticaret Odası

Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin açılış törenine teşrif etti.



Demirel turizm panelinde

Başbakan Süleyman Demirel, 21 Ocak 1992 tarihinde İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen

'Turizme Bakış' konulu panele katılarak, Türkiye'nin turizmdeki potansiyelini anlattı.



İnönü ve Yılmaz İTO'da

İTO'daki 'Başarılı Vergi Mükellefleri' ödül törenine

liderlerden Erdal İnönü ile Mesut Yılmaz da katıldı.



Çiller Meclis'te

Tansu Çiller, başbakanlığı döneminde Oda'nın aylık Meclis Toplantısı'nda

kürsüye çıktı. Çiller, Türkiye ekonomisi hakkında Meclis Üyelerine bilgi verdi.

137 yıldır ticaretin sesi

Osmanlı'nın ve Türkiye'nin ilk yerli ekonomi gazetesi İstanbul Ticaret, tam 137 yıl önce 5 Ocak 1885'te yayın hayatına başladı. İngiliz Financial Times 3 yıl, ABD'li Wall Street Journal 4 yıl, Alman Bild gazetesi ise 67 yıl sonra piyasaya çıktı. Edison, ampulü icat edeli daha 6 yıl olmuştu. Ford'un ilk seri üretim otomobili Model T ise İstanbul Ticaret'ten 23 yıl sonra yollara çıktı.

TARİH, 5 Ocak 1885... Osmanlı İmparatorluğu'nun ve Türkiye Cumhuriyeti'nin ilk yerli ekonomi gazetesi Dersaadet Ticaret Gazetesi, ekonomi basınında 137 yıla ulaşan yolculuğuna başladı.

OSMANLICA VE FRANSIYZCA

Osmanlı'nın ilk yerli Odası olarak 1882 yılında kurulan Dersaadet Ticaret Odası'nın, 'ticaret işlerine dair gazeteler neşretmek' hedefiyle gazetesinin ilk nüshası bu tarihte

yayınlandı ve 5 kuruştan satıldı. Yayın periyodu, 15 günde bir Osmanlıca ve 'Le Journal de la Chambre de Commerce de Constantinople' adıyla Fransızca oldu. Pazartesi günleri, fiyat listelerinin bulunduğu geniş içerikli bir ilave veriyordu. Fransızca olarak basılan nüshada ise ekonomik tablolar yer alıyordu.

KÜRESEL YAYINCILIK

Dersaadet Ticaret, boyut değişiklikleri ve kısa süreli aralardan sonra 1958 yılında

'İstanbul Ticaret' adıyla İstanbullu tüccarın sesi olmayı sürdürdü. Gazetenin 1958'deki ilk sayısı, 'Bütçe müzakereleri başladı' manşetiyle çıktı. 64 yıldır da kesintisiz olarak ekonominin kalbinden sadece İstanbul'a değil, Türkiye'ye ve dünyaya uzanıyor. İstanbul Ticaret, İstanbul Ticaret Odası'nın 140 yıllık başarı öyküsünü, küresel nitelikteki yayıncılığıyla taçlandırmaya devam ediyor. Gazete, iPhone, iPad ve Android uygulamalarından da takip edilebiliyor. Tirajı da 90 bine yaklaştı.

Manşetlerle gündem

İstanbul Ticaret, 67 yıllık basın yolculuğunda, Türkiye'nin kalkınma hamlesinde, demokrasiye ve serbest piyasa ekonomisine geçişinde, iş dünyasının penceresinden en yakın tanıyıyordu. İşte 67 yılın kilometre taşları...



Dersaadet'te zamanı yansıtan haberler



1885

Dersaadet Ticaret Odası Gazetesi yayın hayatına başladı.

1923

İstanbul Ticaret ve Sanayi Odası Mecmuası okuyucusuyla buluştu.

1953

İstanbul Ticaret Odası mecmuası çıktı.

1958

İstanbul Ticaret adıyla yayına girdi.

1998

Cumhuriyet'in 75. kuruluş yıl dönümünde renkli baskıya geçildi.

2011

e-gazete çıktı ve mobil uygulamalarda yayınlandı.

2014

Sayfa sayısı 12'den 20'ye çıkarıldı. Dergi kalitesinde baskıya geçildi.

2014

İngilizce baskısı yayınlandı.

2022

İstanbul Ticaret Gazetesi Dijital Arşivi faaliyete geçti.

İstanbul kongre turizminde yeni ataklara hazırlanıyor

İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB), sektör paydaşlarıyla gerçekleştirdiği çalıştayda, kongre turizminin yeni dönemde rekabet stratejilerini belirledi.

MÜGE BİBER

ULUSLARARASI toplantı sektöründe İstanbul'u temsil eden tek yetkili kuruluş İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB), pandemi sonrası çalışmalarını hızlandırdı. Geçen ay dünyanın en önemli MICE fuarlarından biri olan IMEX Frankfurt'a, ilk defa İstanbul için ayrılan destinasyon standı ile katılan ICVB, bu kez yeni bir organizasyona imza attı. ICVB, İstanbul Ticaret Odası'nda kongre ve toplantı endüstrisi alanında danışmanlık yapan Gaining Edge firması ile sektör paydaşlarını bir araya getirdi. Toplantıda İstanbul'un kongre, toplantı ve etkinlik endüstrisinin gelişimi için oluşturulacak yeni stratejiler konuşuldu.

DÜNYA TURİZM ÖRGÜTÜ ÜYESİ



Toplantının açılış konuşmasını yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, sürdürülebilir bir İstanbul yaratmak için odaklanılan en önemli yatırımlardan birinin kongre turizmi olduğunu vurguladı.

ICVB'nin, Birleşmiş Milletler Dünya Turizm Örgütü (BMDTÖ) üyesi olduğunu hatırlatan Yaşık, şöyle devam etti: "Böyle toplantılar ile ortaya çıkacak her bir soru, fikir ve öneri geleceğini tane tane örmeye çalıştığımız 'sürdürülebilir İstanbul' için çok değerli. Tüm sektör paydaşlarıyla, hep birlikte, çok daha güçlüyüz."

Toplantıda Gaining Edge firma yetkilisi de sektörün durumu hakkında bir sunum yaptı.

DÜNYADA 32. SIRADA

İstanbul, dünyanın en önemli kongre destinasyonları arasında. Küresel dernek toplantıları endüstrisi içerisinde İstanbul, 2016 yılı öncesi ilk 10'da yer alıyordu. Son verilere göre, 500'den fazla katılımcı için kongreler düzenleyen 272 uluslararası derneğin yönetim organlarında yerel entelektüel liderlerin temsil edildiği Türkiye, dünyada 32. sırada bulunuyor.

EN İYİ DESTİNASYON

ICVB'nin üyesi olduğu City Destinations Alliance Derneği'nin istatistiklerine göre, 'Avrupa'daki En İyi 5 İçerikli Turizm Destinasyon Şehri' sıralamasında İstanbul, birinci sırada yer alırken, pandemiden sonra en hızlı toparlanan Avrupa destinasyonları içinde yılın ilk çeyreğinde Malaga'dan sonra ikinci sıraya yerleşti.

İstanbul'un kuvvetli yanları

- Erişilebilirlik ve bağlanabilirlik, dünyanın en iyilerinden biri
- Büyük toplantı tesislerinin yanı sıra büyük oteller ve uluslararası zincirlerin varlığı ile mükemmel otel hizmeti
- Merkezi şehir bölgesindeki kongre vadisi de dahil olmak üzere birçok şehir bölgesinde iyi konumlanmış çeşitli konferans salonları

İstanbul'un zayıf yanları

- Trafik sıkışıklığı
- Hava kirliliği
- Yoğun şehirleşme



12 yeni kongre geliyor

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Twitter hesabından yaptığı paylaşımında, salgın sonrası İstanbul'da yapılacak uluslararası kongrelere adeta her hafta yenisinin eklendiğini belirtti. 2027 yılında 14. Dünya Mikrocerrahi Kongresi'nin İstanbul'da yapılmasına karar verildiğini bildiren Avdagiç, bu önemli organizasyon için bin 500 profesyonelin İstanbul'a geleceğini açıkladı. İTO'nun iştiraklerinden olan

ICVB'nin, Dünya Mikrocerrahi Kongresi'nin İstanbul'a kazandırılmasına tam destek verdiğini aktaran Avdagiç, şunları kaydetti: "İstanbul, Rekonstrüktif Mikrocerrahi Derneği Başkanı Prof. Dr. Ali Rıza Erçöçen ve Kongre Başkanı Doç. Dr. Bülent Saçak'ın sunumlarıyla rakiplerini geride bıraktı. Bu arada en az 8 diğer etkinliğin İstanbul'da yapılması için adaylık çalışmamız sürüyor. 1.250 katılımcılı Avrupa Nöroradyoloji Derneği Kongresi

için iddialıyız. Yine 3 bin 500 katılımcılı Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği Kongresi'ne de 2025-2027'de ev sahibi olmak istiyoruz. ICVB olarak destek verdiğimiz Valorant Dünya Şampiyonası'nın 2-18 Eylül'de İstanbul'da 6 bin 500 katılımcı ile gerçekleşecek olması da bizleri heyecanlandırıyor. Bu yılki takvimimizde 300 ile 10 bin katılımcılı en az 12 uluslararası kongre ve toplantı var. Yarışa devam."

AUTOMECHANIKA DUBAI 2022

Dubai-Birleşik Arap Emirlikleri
22 - 24 Kasım 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- Aksesuar & Modifiye
- Elektronik Donanım & Sistemleri
- Bakım & Onarım
- Oto Yıkama, Parça & Sistemleri
- Bakım & Yenileme
- Yönetim & Dijital Çözümler

ULUSLARARASI OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİ AUTOMECHANIKA DUBAI'DE BULUŞUYOR!

- 63.329 m² alanda 13 sektörel salon
- 47 ülkeden katılım ve 12 ülke pavilyonu
- 146 ülkeden yaklaşık 70.574 profesyonel ziyaretçi
- Üreticiler, distribütör ve tedarikçiler ile görüşmeler
- Ürün yeniliklerini tanıma, pazar talebine hazırlıklı olma fırsatı
- İstanbul Ticaret Odası'nın sınırsız hizmet anlayışı ile 2016 yılından itibaren Türkiye Milli İştirak Organizasyonunun yükselen başarısı

KATILIM BİLGİSİ

Minumum stant alanı : 9m²
Katılım bedeli : 9.030 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x1.000 TL
2. Ödeme : Kalan Bedelin %50'si
3. Ödeme : Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi, 1. Ödemeye ilişkin banka dekontunun iletilmesi ile geçerli olacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİSİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
IBAN (TL) : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "AUTOMECHANIKA DUBAI 2022" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



140

Şaban Oruç / Özlem Kılıç / Mustafa Çağlayan / Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 65 12 / 0212 455 61 08 / 0212 455 61 10
GSM : 0532 552 30 57 / 0530 050 61 63 / 0532 714 83 50 / 0530 386 92 66
E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / ozlem.kilic@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @ito | /itokurumsal



Küresel resesyon endişesi ve olasılıklar

Dünya ekonomisi, 2020'de karşılaştığı salgın karşısında başarılı bir sınav verdi ve kısa sürede toparlanma sağlandı. Ancak salgının ekonomi üzerindeki kalıcı etkilerinden en önemlisi yüksek enflasyon oldu. 2022'ye yüksek enflasyon ve enflasyonla mücadele önceliği ile girildi. 2022 başında Rusya'nın Ukrayna'yı işgali ile başlayan savaş ise hemen tüm küresel dengeleri yerinden oynatırken enflasyonda da sıçrama ve katılma etkisi yarattı. Yüksek enflasyon karşısında merkez bankaları sıkı para politikalarına hızlı bir geri dönüş yaptı. Öncelik, enflasyon ve ekonomideki yavaşlama göz ardı edilecek. Merkez bankaları sıkı para politikaları nedeniyle yavaşlamaları göze almış olmakla beraber ekonomilerde ve küresel ölçekte bir resesyon endişesi de güçleniyor.

1. Kuvvetli sıkılaşma

ABD ve AB başta olmak üzere Japonya hariç hemen tüm gelişmiş ülkelerin merkez bankaları, kuvvetli sıkı para politikalarına yönelmiş bulunuyor. ABD ve Avrupa Merkez Bankası para politikaları, küresel ölçekte daha belirleyici olacak. ABD Merkez Bankası, hızlı faiz artışlarına gidiyor. 2022 sonunda yüzde 3.0, 2023 ortasında yüzde 3.5 ve 2023 sonunda ise yüzde 4.0 faiz beklentisi var. ABD Merkez Bankası, bu sıkılaşma hızı ile enflasyonda 2023'ün ikinci yarısından itibaren düşüş sağlayacağını düşünüyor. ABD Merkez Bankası, ayrıca her ay bilançosunda 95 milyar dolar küçültmeye gidecek. Avrupa Merkez Bankası da parasal genişlemeye son verdi ve temmuzda faiz artışına başlayacak. Bankanın 2022 sonuna kadar faiz oranını yüzde 2.0'ye kadar yükseltebileceği bekleniyor. Sıkı para politikaları yaz aylarından itibaren ekonomiler üzerinde de etkisini gösterecek.

2. ABD Merkez Bankası resesyon beklemiyor

Para politikalarındaki kuvvetli sıkılaşma ile beraber resesyon endişeleri de artıyor. ABD'de merkez bankası ve ekonomi yönetimi ise enflasyonla mücadele sürecinde yavaşlama öngörüyor, ancak resesyon beklemiyor. ABD Merkez Bankası, 2022'de yüzde 1.7, 2023 yılında ise yine yüzde 1.7 büyümeye öngörüyor. Çeyrek dönemlerde yavaşlamalara karşın resesyona girilmeden enflasyonda düşüş sağlanabileceği öngörülüyor. ABD Merkez Bankası ve ekonomi yönetimi, mevcut süreçte salgın sonrası desteklerle çok hızlı büyüyen ekonominin yavaşlaması ve normalleşmesi olarak değerlendiriyor. İstihdam piyasası halen çok güçlü ve tüketicilerin yüksek tasarrufları da tüketimi desteklemeye devam edecek. 2024'de ekonomide yüzde 1.9 ile büyümeye yeniden toparlanma başlayacak.

3. Avrupa Merkez Bankası stagflasyon beklemiyor

Avrupa Merkez Bankası da hızlı artan enflasyon karşısında uygulayacağı sıkı para politikası sonucu resesyon ve enflasyon içinde durgunluk anlamına gelen stagflasyon beklemiyor. Avrupa Merkez Bankası, 2022'de yüzde 2.8 büyümeye beklentisine sahip. 2023 ve 2024 yıllarında ise büyümeler için beklenti yüzde 2.1. Avrupa Merkez Bankası da ekonomide kontrollü bir yavaşlama öngörüsüne sahip. Enflasyonun da 2022 sonunda yüzde 6.8 olduktan sonra 2023 sonunda yüzde 3.5'e ineceği tahmin ediliyor. Avrupa ekonomisi için ayrıca Rusya-Ukrayna savaşının gelişme süreci de belirleyici olacak. Enerji şokları, yaptırımların genişlemesi gibi olasılıklar ekonomik büyümeyi daha da sınırlayacak.

4. Küresel resesyon nasıl yaşanabilir?

Para politikaları ile küresel ekonomi ve resesyon beklentileri üzerinde belirleyici olacak olan ABD ve AB, resesyona girmeden enflasyonla mücadeleyi kazanacaklarına inanıyor. Ancak birçok kurum ve uzman, kuvvetli parasal sıkılaşma nedeniyle resesyonun kaçınılmaz olduğunu söylüyor. Yüksek enflasyon ilk aşamada zaten hane halklarının tüketim harcamalarında yavaşlamaya yol açtı. Sıkı para politikaları ve yükselen faizler tüketimi daha da yavaşlatacak. Bu da özellikle ABD gibi tüketime dayalı büyüyen ekonomilerde resesyona yol açacak. ABD ve AB'deki yavaşlama diğer gelişmiş ve gelişmekte olan ülkeleri de olumsuz etkileyecek ve küresel olarak bir yavaşlama ötesinde durgunluk yaşanabilecek. Çin ekonomisindeki büyüme performansı da belirleyici olacak. Salgındaki kapatmalarla iç talebi zayıflayan ve en büyük iki pazarı ABD ve AB'deki yavaşlamadan ihracatı olumsuz etkileyecek Çin'de büyüme yüzde 4.0'lerin de altına inecek. Bu senaryonun bileşiminde dünyada 2023'te yüzde 2.0 gibi bir büyümeye ile durgunluk yaşanabilecek.

SON SÖZ

SALGIN SONRASI KARŞILAŞTIĞI İLAVE TEDARİK TALEBİ İLE İHRACATLA, SANAYİ ÜRETİMİNE VE YATIRIMLARA DAYALI HIZLI BÜYÜYEN TÜRKİYE DE KÜRESEL YAVAŞLAMADAN VE RESESYONDAN ETKİLENECEK.

YENİ KUŞAK
ÇİN

ABD para politikaları, gelişmekte olan ülkeler ve Çin

ABD ekonomisindeki daralma ve genişlemelere karşı uygulanan para politikaları, çoğu gelişmekte olan ekonomi için büyük bir istikrarsızlık kaynağı oluşturuyor. ABD ekonomisinde kriz dönemlerinde uygulanan parasal genişleme programları çerçevesinde faiz oranlarının düşmesi, gelişmekte olan ülkelere doğru büyük boyutlu sermaye akışlarına yol açıyor. Bu sermaye akışları ülke paralarının değerlenmesi, ülke faiz oranlarının düşmesi, borsalarının canlanmasına yol açıyor. Bu koşullar altında bu ülkelerde yabancı para cinsinden borçlanma da yüksek düzeylere çıkıyor. ABD ekonomisinde krizden çıkış başladığında parasal genişleme yavaşlayıp daralmaya dönüşüp faiz oranları artmaya başlayınca da, bu ülkelerden sermaye çıkışları başlıyor ve işler tersine dönüyor. Ülke parasıyla yapılmış yatırımların dövizde dönüştürülerek çıkışı, döviz kurları ve faiz oranlarında artışlara, hisse senedi fiyatlarında da düşüşlere yol açıyor. Döviz kurundaki artışların, bolluk döneminde artmış olan döviz cinsinden borçların şirket ve bireylere olan yükünü artırmasıyla ekonomide daralma, döviz yükümlülüklerini kapatma çabasıyla da döviz cephesinde sıkıntılar başlıyor.

Parasal sıkışma

1980'lerdeki Latin Amerika krizi ve 1997 Asya finansal krizi bu dinamikler içinde yaşanmıştı. ABD ekonomisinde 2000 yılı krizi sonrasında başlayan ve 2008 krizinde iyice hızlanan parasal genişlemenin 2013 yılından sonra durma sürecine girmesiyle gelişmekte olan ekonomiler için yine böyle bir süreç başlamış ama ABD ekonomisinin 2007 krizinden tam çıkamaması nedeniyle ivme kazanmamıştı. ABD para politikasının ara hedefi bankalar arası gecelik borçlanma faizleri ancak 2016 yılı başlarında yükselmeye başlamış, bu sefer de bir süre sonra Covid kriziyle parasal bollaşma ve düşük faiz politikasına dönülmüştü. Şimdi tam kapasiteye yakın durumdaki ABD ekonomisiyle ve ivmelenen enflasyon verileriyle, bu sefer kararlı bir parasal sıkışmaya gidiyor ve gelişmekte olan ekonomiler için sıkıntılı günler başlıyor.

Çin ekonomisi, ABD ekonomisindeki bu dalgalanmalardan pek etkilenmiyor. Bunun bir nedeni, çok yakın zamana kadar yabancılar için döviz bozdurup RMB satın almanın, Çin'de bankaya yatırmanın, kişi ve kuruluşlara borç vermenin, ülke tahvil ve hisse senetlerine yatırım yapmanın neredeyse olanaksız olmasıydı. 2009 yılı sonrasında, ülke parasını ABD doları gibi uluslararası nitelikli bir para yapma çabaları çerçevesinde, yabancıların ülke finansal piyasalarında yatırım yapma olanaklarını giderek genişletiyorsa da Çin ekonomisi hâlâ dış kaynak hareketlerinden oldukça yalıtılmış durumda. Dolayısıyla bunlardan pek etkilenmiyor.

Yatırım-tasarruf dengesi

Ama işin esas sırrı, yatırım-tasarruf veya üretim-harcama dengelerinde yatıyor. Çin'in ulusal tasarrufları ülke içinde yapılan yatırımları karşıladığı gibi dış ticarete fazla vermesinde olanak tanıyor. Aynı şeyi farklı şekilde söylersek, Çin'in toplam üretimi, ülkedeki tüketim ve yatırım harcamalarını karşıladığı gibi dış ticaret fazlası yoluyla yabancıların ihtiyaçlarını da karşılıyor. Dolayısıyla Çin, yabancı kaynağa mahkûm değil.

Çin gibi sermaye hareketi kontrolü uygulamasalar da gelişmekte olan ekonomiler dış kaynağa ne kadar çok bağılıysalar ABD ekonomisindeki salınimlardan o kadar etkileniyorlar. Gelişmekte olan ekonomiler için bu sıkıntılı döngülerden kurtulmanın yolu, ülke ekonomilerinde kamu ve özel sektör harcamalarını üretim kapasitesi ve rekabet gücünü artıracak alanlara yönlendiren devlet politikalarından geçiyor.



İstanbul Ticaret Odası, Körfez ülkelerinin en büyük gayrimenkul ve yatırım fuarlarından Cityscape Katar'a, 14 firmayla ilk kez milli olarak katıldı. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, özellikle yüksek gelir grubuna yönelik Türk gayrimenkul projelerinin tanıtılması için Cityscape'i önemli bir platform olarak gördüklerini söyledi.

Kasımda başlayacak FIFA Dünya Kupası'nın da Katar'a önemli bir ticari hareketlilik getireceğini belirten Başkan Avdagiç, "Girişimcilerimizin bu fırsatlardan yararlanmasını sağlamak, gayrimenkul sektörünün ihracatımıza katkısını artırmak için çalışıyoruz" dedi.



Türk firmaları Katar'da 19.1 milyar dolarlık proje üstlendi

Türk müteahhitlik şirketlerinin dünyadaki başarılarına dikkati çeken Şekib Avdagiç, şunları söyledi: "Yurt dışı müteahhitlik hizmetleri sektörümüz son 50 yılda büyük mesafe kat etti. Bu sektördeki firmalarımız 131 ülkede 11 bin 253 proje üstlendi. Bu projelerin toplam değeri ise 457 milyar dolar. Bu, muazzam bir değer ve Türkiye'nin büyük bir güç gösterisi. Ülkemizin coğrafi konumunu, bölge ülkeleri ile yakınlığını, yetişmiş insan gücünü, teknik birikimini,

teknolojiye adaptasyonunu, iş deneyimini, disiplinini ve rekabetçi avantajını iyi kullanıyoruz. Bu nedenle daha da yüksek iş hacimlerine ulaşacağımızı öngörüyoruz." Avdagiç, Türk müteahhitlik firmalarının son 50 yılda Katar'da 19.1 milyar dolarlık proje üstlendiğini söyledi. İTO Başkanı Avdagiç, bu dönemde Türkiye'nin müteahhitlik firmalarının yurt dışında üstlendiği projelerin ülkelere göre dağılımında Katar'ın 9'uncu sırada bulunduğunu kaydetti.



Fuara İTO ile katılan firmalar

Aremas Gayrimenkul, BE Gayrimenkul, Boss4 Gayrimenkul, Delta Gayrimenkul, EMS Yapı, Fibo Travel Sağlık Turizm, İlk Adım Gayrimenkul, Londra Gayrimenkul, Msv Gayrimenkul, Pera Property, Property Turkey, Vartur Emlak, Viya Gayrimenkul, Zebra Pro Danışmanlık.

Bireysel katılanlar

Temel Taş Proje, Property Expo Gayrimenkul ile Casa Proje Pazarlama ise bireysel standları ile fuardaki yerini aldı.

DÜNYA KUPASI ÖNCESİ

Katar gayrimenkul fuarına ilk 'milli katılım'

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), Basra Körfezi kıyısındaki Körfez ülkelerinin en büyük gayrimenkul ve yatırım fuarlarından Cityscape Katar'a, ilk kez Türkiye milli katılım organizasyonu gerçekleştirdi. Katar'ın başkenti Doha'da, 20-22 Haziran tarihlerinde kapılarını açan fuarın milli katılım bölümünde Türkiye'den 14 firma yer aldı. 3 firma ise bireysel



standlarında Cityscape Katar'da iş bağlantıları kurmak için çalışma yürüttü. Katar Başbakanı Şeyh Khalid bin Khalifa bin Abdulaziz Al Thani'nin himayesinde gerçekleştirilen ve 45 bin kişinin ziyaret etmesi beklenen fuar, Katar'ın bu yıl yapılan tek gayrimenkul fuarı olma özelliğini taşıyor.

GAYRİMENKULÜN TÜM KATEGORİLERİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç,

Cityscape Katar'ın, yatırımcılara ve gayrimenkul satın alanlara uluslararası yatırım fırsatlarını, özel teklifleri, konut ve ofis projelerini ve yerleşim yerlerini keşfetme imkanı sunan, ülkenin en prestijli ve etkili gayrimenkul yatırım, geliştirme ve ağ oluşturma fuarı olduğunu söyledi.

Konut, ticari, endüstriyel olmak üzere gayrimenkulün tüm kategorilerinin Cityscape Katar'da bir arada bulunduğunu belirten Avdagiç, "Katar'da açılan gayrimenkul ve yatırım fuarı Cityscape'e 14 firmamızla ilk defa 'milli katılım' yapıyoruz. 3 firmamız da bireysel standlarıyla ülkemizi temsil ediyor. Özellikle yüksek gelir grubuna hitap eden Türk gayrimenkul projelerinin tanıtılması için Cityscape'i önemli bir platform olarak görüyoruz" dedi.

KUPA FIRSATLARINDAN YARARLANALIM

Şekib Avdagiç, 2022 FIFA Dünya Kupası'nın 21 Kasım-18 Aralık'ta Katar'da düzenleneceğini hatırlatarak, "Kasımda başlayacak Dünya Kupası da Katar'a önemli bir ticari hareketlilik getirecek. Girişimcilerimizin bu fırsatlardan yararlanmasını sağlamak, ihracatımıza gayrimenkul sektörünün katkısını artırmak için çalışıyoruz" diye konuştu.

4 AYDA 414 MİLYON DOLARLIK İHRACAT

Avdagiç, Arap Yarımadası'nın doğu kıyısında yer alan Katar'ın, hidrokarbon kaynakları açısından zengin bir ülke olduğunu ve ekonomisinin petrol ve doğalgaza dayalı olduğunu vurguladı. Türkiye ve Katar arasındaki dış ticaretin her yıl daha da geliştiğini kaydeden Avdagiç, "Türkiye, Katar ile olan ticaret ilişkisinde cari fazla veren bir tabloya sahip. Bu yılın ilk 4 ayında Katar'a 414 milyon dolarlık ihracat yaptık. Aynı dönemde ithalatımız 222 milyon dolar oldu. Geçen yılki 1.7 milyar dolarlık toplam ticaretimizi bu yıl aşabileceğimizi öngörüyoruz. Memnuniyetle görüyoruz ki, küresel kriz ve pandemiye rağmen iki ülke arasındaki ticaret hacmi artma eğilimini sürdürüyor" dedi.



Şekib Avdagiç başkanlığındaki İTO heyeti, Türkiye'nin Doha Büyükelçisi Dr. Mehmet Mustafa Göksu'yu makamında ziyaret etti. Heyet, Büyükelçi Göksu ile birlikte fuarı da gezerek, Katarlı yatırımcılarla bir araya geldi.

Prof. Dr. Sabri Orman'a vefa

TÜRKİYE'de iktisat ve İslam iktisadı alanında önemli çalışmalar yapan Prof. Dr. Sabri Orman, vefatının ikinci yılında İstanbul Ticaret Üniversitesi ve İstanbul Ticaret Odası tarafından düzenlenen bir programla anıldı. Üniversitenin Sütlüce Yerleşkesi'nde düzenlenen programda 'Sabri Orman'ı Anlamak' isimli İTO yayınının tanıtımı da gerçekleştirildi.

GÜÇLÜ FİKİRLER ÖLMEZ

Programda konuşan İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı Öztürk Oran, "Üniversitemizde 2009-2011 yıllarında rektörlük görevinde bulunan Sabri Orman Hocamızı ölümünün ikinci yılında rahmetle, şükranla, özlemle yad ediyorum. Güçlü ve ışık saçan fikirler asla ölmez" dedi.



ALİMİN DEĞİL, ALEMİN ÖLÜMÜ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise "Alimin ölümü, bütün alemin ölümü gibidir" sözünü hak eden, öncü bir bilim adamını, bir hocayı, yol

arkadaşlarını anmak için toplandıklarını ifade ederek, "Daha da önemlisi, son 20 yıldır gündemden düşürmediğimiz yerli ve milli üretimin ancak yerli ve milli bir iktisadi düşünceyle mümkün olacağının bilincinde olan, bunun

için gayret gösteren bir düşünce insanını, bu kutsal amaç için gece gündüz demeden çalışan bir bilim emekçisini anmak için toplandık" diye konuştuk.

İLMİ MİRASINI KUŞANALIM

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu da şunları söyledi: "Önemli insanları böyle toplantılarla anmak, o insanların bıraktığı mirasın hatırlanmasına, bir muhasebe yapılmasına vesile oluyorsa gerçekten anlamlı olabilir. Bu sebeple bu programın Sabri Orman Hocamızı daha iyi anlamamıza, onun ilmi mirasını kuşanmamıza ve insanî durumunun da aynı şekilde genç



nesillere aktarılmasına vesile olmasını diliyorum."

KİMLER KATILDI

Anma programına YÖK Başkanı Prof. Dr. Erol Özvar, İTO Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı Öztürk Oran, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, İstanbul Galata Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Özgür Çengel, Sakarya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Fatih Savaşan, Arel Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. A. Ercan Gegez, İstanbul Ticaret Üniversitesi rektör yardımcısı, dekanlar, enstitü müdürleri, akademisyenler ile Sabri Orman'ın eşi Nurhan Orman ve oğlu Sedat Orman katıldı.

FEN BİLİMLERİNDE Lisansüstü için benzersiz programlar

KARİYERE AÇILAN KAPILAR-4



Yüksek lisans programları

- Bilgisayar Mühendisliği (Tezli-Tezsiz)
- Elektronik ve Haberleşme Mühendisliği (Tezli-Tezsiz)
- Endüstri Mühendisliği (Tezli-Tezsiz)
- İç Mimarlık (Tezli-Tezsiz)
- İstatistik (Tezli-Tezsiz)
- Kentsel Sistemler ve Ulaştırma Yönetimi (Tezli-Tezsiz)
- Koruma ve Restorasyon (Tezli-Tezsiz)
- Matematik (Tezli-Tezsiz)
- Mekatronik Mühendisliği (İngilizce) (Tezli-Tezsiz)
- Siber Güvenlik (Tezli-Tezsiz)
- Tekstil ve Moda Tasarımı (Tezli-Tezsiz)



HAMİT KARDAŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Fen Bilimleri Enstitüsü, yüksek lisans ve doktora programlarıyla temel bilimler ve mühendislik alanlarında lisansüstü kariyer yapmak isteyenleri, güçlü akademik kadrosuyla profesyonel ya da akademik hayata hazırlıyor. Enstitüde yüksek lisans eğitimi, tezli ve tezsiz yüksek lisans olmak üzere iki şekilde yapılıyor. Tezsiz yüksek lisans eğitimi ders ağırlıklı. Öğrencilerin lisansüstü yönetmeliğinde öngörülen sayıdaki dersi ve bitirme projesini başarması bekleniyor. Tezli yüksek lisans eğitimi ise hem ders hem de tez ağırlıklı. Tez çalışması olarak belirli bir konuda yapılan araştırmanın, jüri önünde savunulması gerekiyor.

BİLİME ÖZEL KATKI

Doktora eğitimi, lisansüstü yönetmeliğinde öngörülen sayıdaki

dersi başardıktan sonra alanında derinlemesine araştırma yapmayı gerektiren tez çalışmasından oluşuyor. Bu çalışmanın sonunda bilime özel bir katkı yapılması bekleniyor. Araştırma konuları genelde gerçek hayata dayanıyor ve hem İstanbul bölgesinde bulunan yüksek teknoloji endüstrilerden enstitüye ulaşıyor hem de global dünyada yaşanan sorunlardan seçiliyor.

SİBER GÜVENLİK UZMANI

Doktora programları

- Bilgisayar Mühendisliği
- Endüstri Mühendisliği
- Siber Güvenlik

Ticari ve kamusal alanda siber güvenlik, önemli bir bilim dalı olarak tüm dünyada ön plana çıkmaya başladı. Gelişmiş pek çok ülke özel siber güvenlik birimleri kurdu.

Türkiye'de de kamu, siber güvenlik uzmanları istihdam etmek için çalışmalar yürütüyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde Siber Güvenlik Yüksek Lisans Programı ile Türkiye'de siber güvenlik alanında uzmanların yetiştirilmesi öngörülüyor. Programla

öğrencilere 'Ağ ve Bilgi Güvenliği', 'Kriptoloji', 'Nesnelerin İnterneti', 'Büyük Veri Analizi', 'Zararlı Yazılım Analizi', 'Sızma Testleri', 'Web Uygulamaları Güvenliği', 'Güvenli Yazılım Geliştirme', 'Adli Bilişim', 'Siber Güvenlik Hukuku' ve 'Bilgi Sistemleri Güvenliği Yönetimi' gibi temel alanlarda yetkinlik kazandırılması hedefleniyor.

TEKSTİLDE 'MARKA' YOLU

Türkiye ekonomisinin önde gelen sektörlerinden biri olan tekstilde tasarım, moda ve marka konularında lisansüstü düzeyde bilgiye sahip, üretim ve ihracat deneyimli elemanlara yoğun ihtiyaç var. İstanbul Ticaret Odası ile İstanbul Ticaret Üniversitesi arasındaki organik bağ, Fen Bilimleri Enstitüsü bünyesindeki Moda ve Tekstil Tasarımı Yüksek Lisans Programı öğrencilerinin ihtiyaç duyulan alanlara yönlendirilmesinde büyük yarar sağlıyor. Bölümde, temel konularda teorik ve sanayi deneyimli akademik kadronun yanında yeterli alt yapıyla ileri düzeyde deneyimli elemanlar yetiştirilmesi hedefleniyor.

KGK EĞİTİMLERİMİZ BAŞLIYOR!

- BANKACILIK
- ETİK İLKELER
- FİNANSAL YÖNETİM
- KURUMSAL YÖNETİM
- KURUMSAL RİSK YÖNETİMİ
- BAĞIMSIZ DENETİM STANDARTLARI
- FİNANS MATEMATİĞİ VE DEĞERLEME YÖNTEMLERİ
- TÜRKİYE MUHASEBE VE FİNANSAL RAPORLAMA STANDARTLARI
- BÜYÜK VE ORTA BOY İŞLETMELER İÇİN FİNANSAL RAPORLAMA STANDARDI

Ön Kayıt için: sem.ticaret.edu.tr

BANKACILIK EĞİTİMİ BAŞLIYOR!

Bilgi ve Ön kayıt için: sem.ticaret.edu.tr



Orkestra kimin için çalışıyor?

Geçmişte yazı işleri müdürlüğü yaptığımız Yaşadıkça Eğitim Dergisi'nin her sayısında ünlü bir isimle yaptığımız röportajı yayınlıyorduk. Dönemin Cumhurbaşkanlığı Senfoni Orkestrası Şefi Güler Aykal ile görüşmemizde bir sorumuza aldığımız müthiş cevap, liderlik alanındaki anlatımlarımızı etkiledi. Soru şuydu: "Başarılı bir orkestra şefinin en önemli özelliği nedir?" Cevap sade ve anlamlıydı: "Başarılı şef, çıkacak sesleri yönetir." Bu sade cevaba, liderlik literatürü için başka anlamlar yükleyerek geliştirmeye çalışmış ve makaleler yazmıştık.

Üç ayrı lider profili ile karşı karşıyayız: Birincisi çıkmış olan sesleri, ikincisi çıkmakta olanları, üçüncüsü çıkacak sesleri yönetir.

Çıkmış sesleri yöneten şef

Birinci orkestra şefi genellikle yaşlıdır, sadece biyolojik yaşlılık değil, çoğu zaman ruh yaşı ileridir. Algıları zayıftır, daha az görür ve işitir. Farkındalığı azdır. Orkestrasının başına geçtiğinde hazırlıklı değildir. O gün repertuarda yer alan parçaların notalarına, bu notaları çıkaracak olan sazlara, sazları çıkacak insanlara ve onların ruh hallerine hâkim değildir. Orkestra çalmaya başlar ama şef onları sadece takip eder. Ve zaten çıkmış olan sesleri, o da seslerin muhatabı olan dinleyiciler gibi duyar. Şefin kendilerinden geride olduğunu bilen ekip üyeleri, bunu çok iyi kullanır ve sazlarını diledikleri gibi çalabilirler. Tek başına sazlar çok iyi olsa bile bu orkestradan çıkan seslerin melodisinde akort tutmaz, ahenk oluşmaz.

İkinci orkestra şefi, birinciye göre işine daha hâkimdir, hazırlıklıdır. Orkestrasını yönetirken eş zamanlı olarak düşünür, onlarla o anda iletişim halindedir ve çıkmakta olan sesleri yönetir. İdeal bir melodiyi yakalayamazsa bile işine hakkını verir.

Çıkacak sesleri yöneten şef

Aradığımız ideal lider tipi, çıkacak sesleri yöneten üçüncü gruptaki şeftir. Yaşı ileri olsa da şef, dinamiktir, ataktır, orkestranın, sazların, parçaların tüm ayrıntılarına hâkimdir. Ustası kadar çalamayabilir ama her saza aşındır. Saz ekibini, gözleri ve duruşu ile öylesine etkisi altına alır ki, bütün gözler ondadır. Herhangi bir sazda sese dönüşecek bir notaya bile duyarlıdır ve akortları bozulmadan önler. Çünkü şef, sazlarıyla duygusal bir iletişim kurduğundan çıkacak sesleri, kimse duymadan işitebilecek bir kişilik donanımına sahiptir. Bütün mesele, bu donanımı farklı kılan temel esasın ne olduğunu keşfetmemizdir.

Liderlik; öngörü, hitabet, çalışkanlık, gelişmiş zihinsel kapasite, kararlılık, yüksek başarı güdüsü ve etik duyarlılık gibi bileşenlerden oluşan özel bir kişilik alaşımıdır. Ancak yetiştirme biçimi ve çevre ile etkileşim, genetik olarak getirilen liderlik potansiyelini açığa çıkarabildiği gibi köreltebilir de.

Adanmış lider

Üç lider tipinde de onları farklı kılan benzer kişilik özellikleri var. Ama çıkacak sesleri yöneten liderin kişilik alışımındaki temel fark, onun adanmışlığında saklıdır. Evet, insanı merkez olarak tüm hücreleri ile bir dava gibi gördüğü işine adanmış ve kendisini öne çıkarmayan lider, çıkacak sesleri kolaylıkla yönetir. Çünkü ekibiyle kalpleri karşılıklı açılmış, aralarında bir gönül köprüsü kurulmuştur. Adanmış lider, tüm olumsuzluklara rağmen yüksek coşkusuyla ekibini canlı tutar, bir amaç etrafında kenetler, rehber olur ve bir yol bulur yahut yol olur. Ve yeri geldiğinde sahneden inmesini bilir. Bütün mesele şefin kendisini, sazlardan, onları çalanlardan, orkestradan, melodiden hatta dinleyicilerden yukarıda görmesi hastalığıdır. Bir davası olmayan yahut davası, benliğini aşamayan liderler, çıkacak sesleri yönetemezler. Yönetemezler; çünkü tutsağı oldukları koltuğun derdine düşerler ve bütün enerjileri ile koltuğu koruma savaşı verdiklerinden kendi dışındakileri geliştirme heyecanlarını yitirir, yıpranır ve üretemezler.

Perakendeci müşteriye yapay zeka ile anlıyor

ŞEREF KILIÇLI

Müşteri taleplerini daha iyi anlamak ve böylece arzı en iyi şekilde optimize etmek isteyen perakendeciler, yapay zeka ve makina öğrenmesi teknolojilerini kullanıyor. Bu teknolojiler, envanter optimizasyonu ile küresel ölçekte 80 milyar dolarlık riske karşı avantaj da sağlıyor.

YAPAY zeka teknolojisinin, küresel ekonomide 2030 yılında 15.7 trilyon dolarlık hacme ulaşması bekleniyor. Türkiye'nin Ulusal Yapay Zeka Strateji Belgesi'nde ise yapay zeka alanındaki istihdamın en az 50 bin kişiye çıkarılması, yapay zekanın GSYH'ye katkısının yüzde 5'e yükseltilmesi ve Ar-Ge alanındaki yatırımların yüzde 15'inin yapay zeka alanında yapılması hedefleniyor. Bu noktada Türkiye ekonomisinin bel kemiğini oluşturan KOBİ'lerin yapay zeka teknolojilerini etkin kullanması da büyük önem taşıyor.

İŞLETMELERE ÇÖZÜM

Dijital dönüşümü tüm yönleriyle üyelerinin gündemine getiren İstanbul Ticaret Odası, 'KOBİ'ler İçin Fark Yaratıcı



Uygulamalar: Yeni Nesil Yapay Zeka (Doğal Dil İşleme) ve DevOps Çözümleri' konulu webinar düzenledi. Oda'nın youtube kanalından canlı olarak yayınlanan webinar, perakendecilikte yapay zeka ve makina öğrenmesi teknolojik çözümlerinin işletmelere sağladığı avantajları, Oxford Üniversitesi Araştırma Görevlisi ve Otractor Kurucusu Dr. Ömer Güneş ile Kloia şirketi ortağı Yetişkan Eliçık anlattı.

BÜYÜK VERİ ANALİZİ

Perakendecilikte yapay zeka ve makina öğrenmesi çözümlerini; müşteri edinme ve elde tutma, çok kanallı ticaret, mağaza operasyonları, ürün yaşam döngüsü yönetimi, mağazacılık ve ürün çeşitliliği, sipariş karşılama, lojistik ve teslimat, ticari alan bölümlerinde aktif kullanmanın mümkün olduğunu belirten Dr. Ömer Güneş, şöyle konuştu: "Perakendeciler, müşteri taleplerini daha iyi anlamak, tahmin etmek ve böylece arzı en iyi şekilde optimize etmek için de yapay zeka ve makina öğrenmesi teknolojilerini kullanabilirler. Yapay zeka ve makina öğrenmesinin etkin şekilde uygulanması

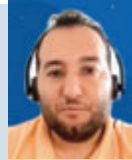
için perakendeci verileri, tüketici davranışına ilişkin veriler, kamuya açık bilgi verilerinin birlikte analiz edilmesi gerekiyor. Bu geniş yelpazedeki veri setlerini birleştirmek için 'Büyük Veri Analiz' platformlarına ve 'Data Pipelines' çözümlerine ihtiyaç var."

STOK PLANLAMASI

Hızla değişen talep karşısında doğru stoku doğru yerde bulmanın perakendedeki en kritik zorluklardan biri olduğunu kaydeden Dr. Güneş, yapay zeka ve makina öğrenmesi destekli envanter optimizasyonunun, stok planlamasının doğruluğunu ve ayrıntı düzeyini artırabileceğini söyledi. Şirketlerin satış kayıplarını ve stok israfını en aza indirmesinin kârlılığını ve işletme sermayesi verimliliğinin artmasını sağlayacağını da belirten Güneş, "Envanter optimizasyonu, finansal performansın hem birinci sınıf olmasını sağladığından hem de üretkenliği iyileştirdiğinden orantısız bir etki yaratır. Küresel ölçekte, yaklaşık 80 milyar doların üzerinde bir risk söz konusu ve bu durum, envanter optimizasyonunu perakendeciler için çok kritik bir noktaya taşıyor" dedi.

Probleme hızlı çözüm

Teknolojinin artık süreci destekleyen ve işletmelerle birlikte çalışan bir yapıda olduğuna dikkat çeken Yetişkan Eliçık, şunları söyledi: "Bu teknolojilerin çıktıkları ne olabilir? Problem olduğunda hızlı çözmek, böylece marka bilinirliğini yanlış şekilde etkilememesini sağlamak, ilk akla gelenler. Önemli olan, veriyi doğru işleyebilecek bir yapıya gidebilmek. Big Data ortamı oluşturulması önemli. Makina öğrenmesi ancak bu noktadan sonra olabilir. Verilerin işlenmesini ve anlamlandırılan yapıya entegrasyonu içeren bir süreç var."



KOBİ'ler startaplardan faydalanmalı

Orta ölçekli firmaların veri bilimci istihdamında zorlanması ve çözüm yolu konusunda ise Dr. Ömer Güneş, şu öneride bulundu: "Büyük ölçekli firmalara göre orta ölçekli firmaların veri bilimcilerini istihdam etmesi, bunlarla ilgili bir ekip kurması ve bazı çözümleri kendisinin geliştirmesi çok kolay olmayabilir. Belki gerekmeyebilir de. Çünkü günümüzde artık hem yapay



zeka hem makina öğrenmesi konularında faaliyet gösteren startup ölçeğindeki firmaların geliştirdiği ve düşük maliyetli kısa süre içinde kullanılabilecek pek çok çözüm var. KOBİ'lere bununla ilgili danışmanlık almalarını tavsiye ediyorum. Ancak şunu da unutmamaları gerekiyor: Herhangi bir çözümü satın almadan önce ihtiyaçlarının ne olduğunu iyi belirlemeliler."

Alman makina devi tedarikçisini İTO'da aradı

İTO Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği 'Tedarikçi Günleri'nde, Alman SMS Group, yan sanayici KOBİ'lerle bir araya geldi. SMS Group, metalürji endüstrisine büyük tesisler inşa ediyor.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2022

Buenos Aires-Arjantin
11 - 14 EKİM 2022

Türkiye Millî İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİ AUTOMECHANICA BUENOS AIRES 2022'DE BULUŞUYOR

AUTOMECHANICA BUENOS AIRES 2022

- Güney Amerika'nın etkin otomotiv satış sonrası endüstri fuarı
- 35.000 m² sergileme alanı
- 45 ülkeden katılım
- 30.000 profesyonel ziyaretçi
- Automechanika fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Millî İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli (nakliye dahil) : 9.975 TL/m²
Katılım bedeli (nakliye hariç) : 9.135 TL/m²



Şaban Oruç / Pelin Karamahmutoglu
Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 65 06
GSM : 0530 962 01 39 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr
0212 455 60 00 | ito.org.tr | [fb](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [ig](https://www.instagram.com/ito.org.tr) [in](https://www.linkedin.com/company/ito.org.tr) [yt](https://www.youtube.com/channel/UC0t0k0urmsal)



OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası (YSB), 'Tedarikçi Günleri' ile yerli ve yabancı büyük firmalarla, yan sanayi firmalarını buluşturmaya devam ediyor. İTO'nun organizasyonunda, tedarikçi firmalarla B2B masasına oturan büyük firmaların yetkilileri, bu sayede yeni işbirliklerine imza atıyor.

1871'DE KURULDU

Bu organizasyonlardan biri de Alman SMS Group GmbH firması ile gerçekleştirildi. 'SMS Group Tedarikçi Günleri'nde, merkezi Almanya'da bulunan ve 1871 yılında kurulan firmanın yetkilileri, Türk yan sanayicilerle buluştu. Firma, buluşmada talaşlı imalat ve ağır makina imalatı alanlarında tedarikçi aradı. SMS Group GmbH firması, metalürji endüstrisine çelik, alüminyum, bakır ve metaller için fabrika/tesis inşası konusunda küresel oyuncuların oluşuyor.



Makina sektöründe faaliyet gösteren SMS Group, 2021 yılında 3.3 milyar Euro'luk sipariş alarak, 2.75 milyar Euro ciro elde etti.

50'DEN FAZLA MERKEZ

ABD, Çin, Rusya, Hindistan, Güney Afrika Cumhuriyeti'nin yanı sıra birçok ülkede üretim tesisleri ve temsilcilikleri olan firmanın 14 bin 258 çalışanı var. Firma; 1870 yılında Lüksemburg'ta kurulan Paul Wurth şirketini 2005 yılında; Almanya, Wenden merkezli Elexis AG'yi 2011'de; 1952 yılında Almanya'nın Remscheid şehrinde kurulan Elotherm'i ise 2015 yılında

bünyesine katarak ürün yelpazesini daha da genişletti. Grubun ayrıca İTO'ya kayıtlı 'SMS Group Metalürji Servis Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi' unvanıyla kurduğu şirket, 2017 yılından beri faaliyette. Bu şirket, grubun Türkiye'deki satın alma ve satış projelerini yürütüyor. İTO Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği Tedarikçi Günü etkinliği kapsamında 44 firma, SMS Group yetkilileri ile bir araya geldi.

Abonelik sistemiyle maliyet yöntemi

“Yurt içinde muadilimiz yok. Benzer hizmeti veren yabancı şirketlere karşı, ihtiyaca özel geliştirilen güncellemeler, hızlı destek çözümlerimizle rekabet üstünlüğüne sahibiz. Abonelik sistemimiz ve maliyet etkin fiyatlandırmamız ise rakipsiz.”

Koworx, yerli ‘Yeni Nesil Coworking Space Yönetim Platformu’ geliştirdi. ‘Workodium’ adlı platform, coworking olarak bilinen ve ortak kullanılan fiziksel çalışma alanlarının yönetilmesini sağlıyor. İhtiyaca özel güncellenebilen ve anlık destek hizmeti veren platform, maliyet avantajı ile de iddialı.



Açık ofis yönetimine YERLİ PLATFORM

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul Kuluçka Merkezi’nde yerleşik Koworx, yerli ‘Yeni Nesil Coworking Space Yönetim Platformu’ geliştirdi. ‘Workodium’ adlı platform; fiziksel çalışma alanlarının kimlere hangi şartlarda kiralandığını, faturaları, tahsilatları ve coworking olarak bilinen çalışma alanlarının yönetilmesi hizmetini sunuyor. Platforma, Mobile App uygulaması ve Booking App sistemlerini de ekleyecek olan Koworx; yüksek MB disk alanı, anlık destek, sürekli güncelleme ve uygun fiyat gibi özellikleri ile global firmalara karşı rekabet üstünlüğü taşıyor. İstanbul Ticaret’in sorularını, Koworx’un kurucularından ve Yönetim Kurulu Başkanı Ercan Şiranlı cevapladı.

COWORKING ALAN İHTİYACI

Koworx nasıl kuruldu?

Coworking alanları, iş hayatının vazgeçilmez bir parçası oldu ve pazar hızla büyüyor. Artan ihtiyaca yerli bir çözüm üretebilmek amacıyla 2021 yılında Koworx’u kurarak, çalışmalara başladım. Ardından Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi’ne kabul edilmek amacıyla başvuruda bulundum. Bu süreç devam ederken, fikir aşamasında küçük yatırımlar aldım. Böylece ekibimizi kurduk ve serüvenimiz başladı.

İLK YERLİ UYGULAMA

Koworx’un faaliyet alanı nedir?

‘Workodium’u yani ilk yerli ‘Yeni Nesil Coworking Space Yönetim Platformu’nu geliştirdik. Platforma ekleyeceğimiz Koworx Mobile App uygulamamız üzerinden, üye kiracılar yeni rezervasyonlar yapabilecek. Bildirimleri alıp, kendi hesap ekstrelerini görüp, geçiş sistemleri için kullanabilecekler. Yani platformda ne var ise onları görebilecekler. Anlık kiralamalar için ekleyeceğimiz Booking App sistemlerimiz üzerinde de geliştirme çalışmalarımız sürüyor.

20 bin işletme

“Türkiye’de şu an 300’ün üzerinde coworking firması, 20 binden fazla işletmeye hizmet veriyor. İhtiyaç arttığı için bu hizmeti sunan ve talep eden firma sayısı da hızla yükseliyor.”

Coworking alan sahipliği

“Artık coworking alan sahipliği diye bir kavram var. Coworking alan yönetimi için de yeni iş alanları oluştu. Bu alanlar için teknik ve idari kadrolara ihtiyaç var. Mesela kiracı şirketler için çalışan ihtiyacı bunlardan biri.”

Rekabet üstünlüğü

- Taleplere anında cevap
- İhtiyaca özel geliştirmeler
- 500 MB disk alanı
- Ekstra disk alanları sunuyor
- Destek ve güncelleme hizmeti
- Abonelik sistemiyle çalışıyor
- Maliyet etkin fiyatlandırma

AÇIK OFİS ALANLARI

Coworking ne demek?

Farklı şirketlerin çalışanlarının aynı ofis alanını paylaşması, kullanması olarak açıklanabilir. Çalışansız şirketler, şirketsiz çalışanlar için birçok imkanı aynı anda sunan açık ofis alanlarına olan ihtiyaç giderek artıyor.

ORTAK ALTYAPI KULLANIMI

Faydaları neler?

Açık ofis; ekipman, kamu hizmeti, resepsiyonist, saklama hizmetleri, ikramlar, parsel kabul hizmetleri, otopark gibi ortak altyapıyı kullanma imkanı veriyor. Kullanıcılarına; hız, kolaylık sağlamanın yanında en önemli faydası maliyetleri düşürmek. Fiziksel çalışma alanlarında, buraları kiralayınlar ve onların çalışanlarının oluşturduğu çok fazla hareketlilik var. ‘Workodium’ ile bu hareketliliğin, tüm operasyon süreçlerinin hızlı ve sağlıklı yönetilebilmesi mümkün. Böylece coworking hizmeti veren şirketler operasyon süreçlerine daha az zaman ve personel ayırıyor.

PROFESYONELLERİN ALANI

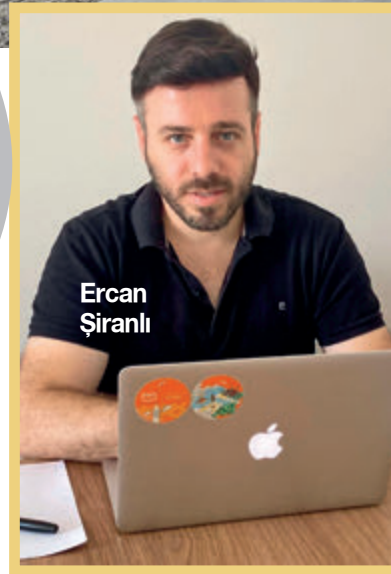
Coworking alanları kimler kullanıyor?
Coworking alanlar; bağımsız bilim

adamları, evde çalışan profesyoneller ve sık seyahat edenler için çok cazip. İstatistiklere göre, coworking modelini tercih edenlerin sayısı özellikle 2013 ile 2020 arasında, yüzde 500’den fazla arttı. Uzaktan ve evden çalışmanın dezavantajlarıyla karşılaşan freelancer çalışanlar ve KOBİ’ler için coworking alanlar öncelikle tercih edilir bir model oldu. Ancak pandemi ile beraber kurumsal firmalar hibrit dedğimiz modele geçmeye başladı. Ofislerini küçülterek, çalışanlarını anlaşılabilir coworkinglere yönlendirdiler.

300’DEN FAZLA ALAN

Türkiye için coworking pazarı ne durumda?

Coworking, ülkemizde yeni gelişen bir sektör. Pandemi ile beraber zorunluluk haline gelen uzaktan çalışma modelinin yerleşmesi ile coworking alanlar Türkiye’de de yükselme dönemine girdi. Türkiye’de 300’ün üzerinde coworking alanı mevcut. Dünyadaki sayı ise 20 binin üzerinde. Önümüzdeki dönemde sektörün, dünya genelinde büyük bir hızla büyümesi öngörülmüyor.



YERLİ ÇÖZÜMLER

Coworking ihtiyaçları için yerli çözümleriniz neler?

Çözümümüz SaaS bazlı Koworx. Yani, ihtiyaç duyulan tüm hizmeti yazılım üzerinden sunuyoruz. İnternete girebilen tüm cihazlardan erişim imkanı sağladığımız modelimizle kullanıcıya şu çözümleri sunuyoruz: Üyelik yönetimi, akıllı kontratlar, hizmetler, kaynak yönetimi, rezervasyonlar, etkinlikler, kampanyalar, bildirim merkezi, yazıcı kullanımı, raporlar, fatura yönetimi, ödeme yönetimi, online tahsilat ve entegrasyonlar.

YATIRIMCI TURLARI

Yatırım ve destek aldınız mı?
Kurulduktan kısa bir süre sonra yatırımcı turlarına başladık. İlk melek yatırımcılarımız Mehmet Suphi Bereket ve Alesta Yatırım oldu. Yeni geliştireceğimiz ürünler için de yatırımcı turlarımız süredür sürüyor.



Platform türleri

Dijital platformları bir tür ‘yeni iş modeli’ olarak da tanımlamak mümkün... Nihayetinde bir katma değer oluşturmak suretiyle iki ya da daha fazla partinin etkileşimine imkân veren platformlar çok farklı türlerde karşımıza çıkıyor. Bu yazıda söz konusu platform türlerini inceleyeceğiz.

Arama platformları

Arama terimlerini ilgili bilgi parçacıklarıyla birleştiren arama motorları, bu tür araba platformlarına örnek olarak verilebilir. Bu anlamda ilk akla gelen platformlar Google ve Bing gibi hizmetlerdir.

Veri kaynağı platformları

Bu platformlar, veri tedariki anlamında başvuru kaynağı olan platformlardır. Vikipedi, YouTube Spotify, bu anlamdaki platformlara örnektir. Benzer şekilde GitHub platformu da yazılım kodlarının başka yazılımcılarca kullanılmak üzere paylaşıldığı açık mantıkta ve sosyal medya mekaniklerini (beğeni, paylaşma vb.) içeren başarılı bir platformdur.

İletişim platformları

İnsanlar arası iletişimi sağlamak üzere ağ ve mesajlaşma altyapısı sunan platformlardır. Twitter, Instagram, WhatsApp Skype, WeChat, söz konusu platformlara örnek olarak verilebilir.

Topluluk platformları

Bir önceki platform türüne benzer mantıkta oluşturulan bu platformlar, bireylerin bağlantılarından hareketle bir ağ kurarak toplulukların gücünü harekete geçirmeyi amaçlayan platformlardır. LinkedIn, Pinterest ve benzeri platformlar bu mantıkla kurulmuştur.

Ödeme platformları

Alıcılar ve satıcılar arasında gerçekleşen alışverişe dair ödeme işleminin daha pürüzsüz ve daha rahat bir deneyim şeklinde gerçekleşmesini hedefleyen platformlardır. PayPal, Apple Pay, AliPay, Square gibi platformlar buna örnektir. Bu yönde daha iyi bir deneyim vadeden birçok kripto proje de söz konusu kategoride değerlendirilebilir.

Pazaryeri platformları

Arz ve talebi verimli bir şekilde eşleştiren, zamanla gittikçe daha yüksek oranda katma değer vadeden ve ölçek ekonomisi oluşturmaya müsait platformlardır. Taşınmazlarının klasik mantıktaki rakiplerine göre çok daha az olduğu ya da hiç olmadığı, bunun aksine algoritmik eşleştirme mekanizmalarıyla fark oluşturan bu platformlar, arzı kendisi sağlamak yerine kitleleri hizmet veren şekilde konumlandırarak kısa sürede hızlı ölçeklenmeyi hedefler. Amazon, Uber, Airbnb, Gittigidiyor/eBay ve Sahibinden, söz konusu platformlara örnek olarak verilebilir.

Esasen platform iş modelinin en stratejik biçimde kullanıldığı tür, pazaryeri platformlarıdır. Önceki yazıda bahsettiğimiz API mantığında sunulan ara yüzler sayesinde pazaryeri platformları sadece entegrasyon boyutunda değil, gelir akışı, etkileşim hatta inovasyon boyutunda iş yapmayı organizasyonun sınırlarının dışına çıkarıp şeffaf biçimde tüm dünyaya açmayı mümkün hale getiriyor. Bunun için verinin esas olduğu dijital katman merkeze oturarak tüm paydaşları bu katmanla API’lar üzerinden bir araya getirmek amaçlanmalı. Amazon.com’un geçtiğimiz yazılarda bahsettiğimiz gibi perakende devi WalMart’ı ekarte etmesini sağlayan stratejisinin özü de budur.

DEVLET DESTEKLERİ VE HİBELER

Döviz kazandırıcı hizmet destekleri (2)

Türkiye’de yerleşik işbirliği kuruluşları, eğitim kurumları, sağlık kuruluşları, sağlık turizmi, bilişim, film ve yönetim danışmanlığı şirketlerinin, uluslararası rekabet gücünün geliştirilmesi, hizmet gelirlerinin artırılması, dış pazarlara açılması ve markalaşması amacıyla gerçekleştirdikleri faaliyetlere ilişkin giderlerin bir kısmı, Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu’ndan karşılanıyor.

Sağlık turizmi ve eğitime ilave destekler

■ Sağlık kuruluşları tarafından yurt içinde istihdam edilen ve tercümanlık hizmeti veren en fazla 2 personelin aylık brüt ücretleri yüzde 50 oranında ve personel başına yıllık en fazla 25 bin dolar veya tercümanlık hizmet alımına yönelik giderleri yüzde 50 oranında ve yıllık en fazla 50 bin dolara kadar karşılanır.

Bakanlık ile protokol yapan özel sağlık kuruluşları ya da havayolu şirketleri tarafından hastaların tedavi edilmek üzere;

a. Tarifeli uçak seferi ile Türkiye’ye getirilmesi halinde uçak veya diğer ulaşım giderleri hasta başına yüzde 50 oranında ve en fazla 1.000 dolar, b. Charter uçak seferleriyle Türkiye’ye getirilmesi halinde hasta başına en fazla 200 dolar ödenir.

Film platosu/stüdyosu

Türkiye’de çekilen yabancı filmlerin film platosu/ stüdyo kirasına ilişkin kira giderleri yüzde 20 oranında ve film başına 200 bin dolar tutarında ödenir.

Film kapsamında yapılan reklam giderleri

Yurt dışında gösterimi yapılan filmlere verilen reklam giderleri; yararlanıcılar için yüzde 50 oranında ve en fazla 100 bin dolar, işbirliği kuruluşları için yüzde 70 oranında ve en fazla 200 bin dolar karşılanır.

İşbirliği kuruluşları destekleri

■ Milli fuar tanıtım: %75 / 120 bin dolar / fuar,
■ Milli fuar katılım: %50 / 15 bin dolar / fuar.
Yüzde 70 destekler
■ Reklam, tanıtım, pazarlama: 500 bin dolar / yıl,
■ 300 bin dolar / birim / yıl,
■ Alım-ticaret heyeti: 150 bin dolar / heyet,
■ Yurt içi tanıtım: 100 bin dolar / program,
■ Yurt içi eğitim: 300 bin dolar / yıl,
■ Yarışma etkinlik: 200 bin dolar / etkinlik,
■ Rapor ve yurt dışı şirket alımı danışmanlığı: 300 bin dolar / yıl.

HİSER desteği

İşbirliği kuruluşlarının yürüteceği Hizmet Sektörü Rekabet Gücünün Artırılması Projelerine (HİSER) ilişkin; a. İhtiyaç analizi, eğitim, danışmanlık, organizasyon ve projede istihdam edilen en fazla 2 personelin brüt ücretleri, yüzde 75 oranında ve proje bazında en fazla 400 bin dolar, b. Yol ve konaklama dahil yurt dışı ve yurt içi tanıtım ve organizasyon faaliyetlerine ilişkin giderleri yüzde 75 oranında ve faaliyet başına en fazla 150 bin dolar desteklenir.

Yurt dışı birimler

■ Yararlanıcı ve işbirliği kuruluşları her bir yurt dışı birimi için en fazla 4 yıl yararlandırılır.

■ Yararlanıcılar en fazla 10, işbirliği kuruluşları en fazla 15 yurt dışı birim için destekten yararlandırılır.

■ Yurt dışındaki birimlere ilişkin kira desteğinden yararlanılabilmesi için kiracı ile kiraya veren arasında organik bağın bulunmaması ve kiralanan yerin konut olarak kullanılmaması gerekir.

■ Yararlanıcılar; yurt dışı marka tescili, reklam, tanıtım giderleri ve birim kiralrı için ‘Hedef ve Öncelikli Ülkeler’ kapsamında ilave 10 puan desteklenirler.

Başvuru

a. Yararlanıcı firmalar: Hizmet İhracatçıları Birliği’ne, b. İşbirliği kuruluşları: Ticaret Bakanlığı, Uluslararası Hizmet Ticareti Genel Müdürlüğü’ne KEP üzerinden başvuracak.



Ahmet KARATAŞ

Zatürre enfeksiyonlarını nano-sensörler ayırt edecek

Nano-parçacık sensör ile viral ve bakteriyel zatürreyi ayırt etmek mümkün olacak. Araştırmacılar şimdi, bakteriyel enfeksiyona neden olan mikrop sınıfını da belirleyerek, doktorların bu tür bakterilerle savaşmak için en iyi antibiyotığı seçmelerine yardımcı olabilecek algoritmalar geliştirme peşinde.



En doğru antibiyotik seçimi

Araştırmacılar önümüzdeki günlerde yalnızca bakteriyi viral enfeksiyonlardan ayırt etmekle kalmayıp, aynı zamanda bakteriyel enfeksiyona neden olan mikrop sınıfını da belirleyerek doktorların bu tür bakterilerle savaşmak için en iyi antibiyotığı seçmelerine yardımcı olabilecek algoritmalar geliştirmeyi umut ediyorlar.

AYŞE BAŞAK

BAKTERİ ve virüsün birçok farklı türü zatürreye neden olabiliyor. Ancak belirli bir hastanın hastalığına hangi mikrobun neden olduğunu belirlemenin kolay bir yolu yok. Bakteriyel zatürreyi tedavi etmek için yaygın olarak kullanılan antibiyotikler viral zatürre hastalarına yardımcı olmayacağından, bu belirsizlik doktorların etkili tedavi seçmesini zorlaştırıyor. Bunun yanında antibiyotik kullanımının sınırlandırılması, bakterilerin bağışıklık kazanmasını frenlemek için de önemli bir adım. Massachusetts Teknoloji Enstitüsü araştırmacıları, doktorların uygun tedaviyi seçmelerine yardımcı olacaklarını umdukları viral ve bakteriyel zatürre enfeksiyonlarını ayırt edebilen nano-sensörler tasarladı.

TANIMLANAMAYAN PATOJENLER

Profesör Sangeeta Bhatia, “Farklı zatürre türlerine yol açabilecek birçok farklı patojen var. En kapsamlı ve gelişmiş testlerde bile hastaların yaklaşık yarısında hastalığa neden olan spesifik patojen tanımlanamıyor. Viral bir zatürreyi antibiyotiklerle tedavi ederseniz büyük bir sorun olan antibiyotik direncine katkıda bulunuyor olursunuz, üstüne üstlük hasta iyileşmeyecektir” diyor.

Araştırma ekibi sensörlerini tasarlarken, patojenin kendisini tespit etmeye çalışmak yerine enfeksiyona tepkisini ölçmeye odaklanmaya karar verdi. Viral ve bakteriyel enfeksiyonlar, proteinleri parçalayan proteaz adı verilen enzimlerin aktivasyonunu içeren farklı tipte bağışıklık tepkilerini tetikler. Araştırma ekibi bu enzimlerin aktivite modelinin bakteriyel veya viral enfeksiyonun bir imzası olarak hizmet edebileceğini buldu.

20 FARKLI SENSÖR

Araştırma sonuçları sonunda elde edilen veriler ile 20 farklı sensör tasarlandı. Sensörler, belirli proteazlar tarafından bölünebilen peptitlerle kaplanmış nanopartiküllerden oluşturuldu. Her peptit, peptitler enfeksiyonda yukarı regüle edilen proteazlar tarafından bölündüğünde serbest kalan bir haberci molekül ile etiketlendi. Bu muhbirler sonunda idrarla atıldı. İdrar kütile spektrometrisi analizi sonuçları ile akciğerlerde hangi proteazların en aktif olduğu böylece belirlendi.

Araştırmacılar, idrar testlerinin sonuçlarını okuduktan sonra verileri analiz etmek için makina öğrenimini kullandı. Algoritmalar sayesinde zatürre olan ile sağlıklı insanlar arasında ayrım yapabildiler. En önemlisi 20 sensör sayesinde bir enfeksiyonun viral mi yoksa bakteriyel mi olduğunu ayırt edebildiler.

Teknolojik cihazlara lego tipi güncelleme

CEP telefonlarımızı, akıllı saatlerimizi, taşınabilir ve giyilebilir cihazlarımızı; yeni modelleri geliştirildikçe elden çıkartıyoruz. Bu durumun ekonomimize olduğu kadar çevreye ve gezegenimize de külfeti büyük. Massachusetts Teknoloji Enstitüsü’nden bilim insanlarının geliştirdiği bir sistem ile bir defa aldığınız bir cihazı sürekli güncel tutmak mümkün olabilecek. Nasıl mı? Bu sistemde cihazlar tıpkı lego gibi basitçe sökülüp takılabilecek. Böylece örneğin modeli geride kalan akıllı saatinizi atıp, yerine yenisini almak yerine, elinizdekine takacağınız en yeni sensörler, işlemciler vb. ile günceli yakalayacaksınız. Bu sayede gezegendeki elektronik atıkların belirgin şekilde azaltılacağı öngörülmüyor.



TASARIM ÇİP

Fikir, basit aslında ve tanıdık. Bir bilgisayar kasası alıp, yeni parçalarla güncel tutmak kimseye yabancı gelmeyecektir. Öte yandan bir telefona, bir akıllı saate yeni işlemci takmak öyle kolay değil. Bu kompleks yapıları basitçe güncellemek için bir çip tasarlandı. Tasarım çip, katmanları arasında optik olarak iletişim kurulabilmesini sağlayan ışık yayan diyotlar (LED) ile değişen algılama ve işleme elemanları katmanlarından oluşuyor. Klasik modüller çip tasarımları, katmanlar arasında sinyalleri iletmek için geleneksel kabloları kullanır. Bu tür karmaşık bağlantıların kesilmesi ve yeniden kablolanması imkansız değilse de çok zor olur. Klasik modüller bu zorluktan dolayı güncellenmez, atılır ve yenisi alınır. Bu yeni tasarımda ise kullanıcı tarafından basitçe değiştirilip güncellenebilecek.

UZUN ÖMÜRLÜ

Araştırma ekibinden Dr. Jihoon Kang, “Işık, basınç ve hatta kokuyu algılayabilen sensörleri istediğimiz ölçüde bilgi işlem katmanı ile beraber ekleyebileceğiz. Katman kombinasyonları sınırsız seçeneğe sahip. Biz bu yüzden yeni sistemi lego benzeri yeniden yapılandırılabilir bir AI çipi olarak adlandırıyoruz” diyor. Araştırmacılar, kullanıcıların genel bir çip platformu üstüne koyacakları her katmanla özelleştirebilecekleri, kendilerine en uygun cihazı kendilerinin tasarlayabilecekleri uzun ömürlü cihazların yakın gelecekte hayatımıza gireceklerini düşünüyorlar.

SIAL

Paris 2022

Paris - Fransa
15-19 EKİM 2022

INSPIRE
FOOD
BUSINESS

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

GIDA FUARI LİDERLERİNDEN SIAL PARİS’TE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN SIAL PARİS?

- 120 ülkeden 7.200 katılımcı, 300.000 ziyaretçi
- %87 uluslararası katılım
- %73 uluslararası ziyaretçi
- **Katılımcı ilk 5 ülke**
Fransa, İspanya, Hollanda, İtalya, **Türkiye**
- İstanbul Ticaret Odası’nın 1986 yılından itibaren gerçekleştirdiği milli katılım organizasyonu

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 11.400 TL/m²
Minimum stant alanı : 12 m²

Sibel Tayanç
sibel.tayanca@ito.org.tr
Tel: 0212 455 61 11

Şeyma Pekcan
seyma.pekcan@ito.org.tr
Tel: 0212 455 65 07

Ruken Ayata Boztaş
ruken.ayata@ito.org.tr
Tel: 0212 455 65 83

Esra Yılmaz
esra.yilmaz@ito.org.tr
Tel: 0212 455 65 10

İdil Ayla Bahçekapılı
idil.asiantas@ito.org.tr
Tel: 0212 455 61 13

Aylin Odabas
aylin.odabas@ito.org.tr
Tel: 0212 455 61 00
GSM: 0533 959 30 57



140

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Toplam yatırım 118 milyon dolar



Pandemi sonrası yatırımcıların da dikkatini çeken Proximie, aldığı yatırımlarla büyümesini sürdürüyor. Sanal cerrahi uygulamalarına odaklanan şirket, son olarak geçtiğimiz günlerde 80 milyon dolar yatırım aldı. C Serisi yatırım turu, Advent Life Sciences tarafından yönetildi. Katılımcılar arasında Emerson Collective, SoftBank Vision Fund 2, British Patient Capital, Mubadala Investment Company ve

Minderoo Foundation, F-Prime Capital, Eight Roads, Questa Capital, Global Ventures ve Maverick Ventures vardı. 2016'da kurulan şirketin toplam yatırım miktarı 118 milyon dolara çıktı. Bu yatırımla adını unicornlar arasına yazdırmayı başaran şirket şimdi yeni yatırımlara odaklandı. Şirket sözcüleri, buradan gelen desteği Ar-Ge süreçlerini geliştirmek ve insan kaynağını artırmak için kullanacaklarını açıkladı.



PROXIMIE



Sanal cerrahiden milyar dolar çıktı

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2022

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
15 - 17 Kasım 2022

Kırtasiye,
Büro Malzemeleri
ve Yazı Gereçleri
Fuarı



KIRTASIYE DÜNYASININ ZENGİNLİĞİ PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2022

- Uluslararası Kırtasiye, Büro Malzemeleri ve Yazı Gereçleri Fuarı
- 39 ülkeden 167 katılımcı
- 94 ülkeden 5.152 ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 9.975 TL / m²



140 YIL

İdil Aslantas

Tel : 0212 455 6113
E-Posta : idil.aslantas@ito.org.tr
GSM : 0533 959 30 57

Sibel Tayanc

Tel : 0212 455 6111
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [ito.org.tr](https://www.ito.org.tr) | [ito.org.tr](https://www.ito.org.tr)

Pandemi döneminde sağlık sektöründe hızlı bir büyüme yakalayan teknoloji şirketleri, yeni unicorn hikayeleri yazıyor. Bu şirketlerden biri de sanal cerrahi operasyonlara odaklanan Proximie oldu. Londra merkezli şirket, 2016 yılında kurulmasına rağmen kısa sürede aldığı yatırımlarla unicorn olmayı başardı.

CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda sağlık sektörüne yapılan yatırımlar öne çıkarken, bu alanda milyar dolarlık hikayelerin de sayısı gün geçtikçe artıyor. Özellikle pandemi döneminde sağlık sektöründe hızlı bir büyüme yakalayan teknoloji şirketleri, yeni unicorn hikayeleri yazıyor. Bu şirketlerden biri de Londra merkezli Proximie oldu. 2016 yılında kurulan ve bugüne kadar 150 milyon dolara yakın yatırım alarak alanında ilk unicorn olan şirket, sanal cerrahi operasyonlara odaklanıyor. Şirketin asıl hedefi ise dünyadaki tüm ameliyathaneleri ve laboratuvarları birleştirerek dev bir veri merkezi oluşturmak ve cerrahların işini kolaylaştırmak.

UZAKTAN AMELİYAT YÖNETİMİ

Pandemi sonrası sağlık sektöründe büyük değişimler yaşanırken, özellikle cerrahi alanda robotik çalışmalar hız kazandı. Ancak öyle bir girişim var ki, tüm bu süreçlerde başı çekiyor. Dr. Nadine Hachach-Haram tarafından

2016 yılında Londra'da kurulan Proximie, cerrahların ameliyatlara sanal olarak katılmasına ve bu sürecin uzaktan yönetilmesine yardım ediyor. Uygulama, özellikle pandemi döneminde doktorların seyahat edemediği günlerde çok büyük rağbet görmüş ve ilk yatırımlarını da bu şekilde almıştı.

DOĞRU BİLGİ ANALİZİ

Londra merkezli şirketi ilk kurduğu günlerde birçok kişiden olumsuz yanıt aldığını hatırlatan Dr. Nadine Hachach-Haram, şunları söyledi: "Pandemi bu bakış açısını değiştirdi. Sanal gerçeklik



platformu olarak kurduğumuz sistem, cerrahların ameliyatlara sanal olarak katılmasını sağlıyor. Bu sürecin uzaktan yönetilmesine yardım ederken, uzaktan yönetilen ameliyatlarda elde edilen veriler kaydediliyor. Toplanan veriler, bir sonraki ameliyatlara için başka cerrahlarla paylaşılıyor. Şirketin amacı da zaten bu. Tüm dünyada ameliyatlara ve laboratuvarları birbirine bağlayarak daha doğru bilgi analizi sağlamak. Bu, ilk başlarda pek de mümkün görünmüyordu. Ancak son dönemlerde aldığımız geri dönüşler bunun çok önemli bir veriye dönüştüğünü bizlere gösterdi."

İlber Hoca
ve elit eğitim

Eğitim, formal anlamda sanayi devrimi ile birlikte fabrikasyon hale gelmeden önce çoğunlukla ya dini ya da devlete yönetici yetiştiren bir yapısı ve işleyişi vardı. Bugünkü anlamda meslek edindirme boyutu yoktu. Genellikle devletin işleyişinde -askeri olan da dahil- gerekli olan kişileri yetiştirmek hedefi ile yapılan bir çalışma idi. Bunun kısmi olarak elit boyutu da vardı. Dolayısıyla tarihteki elit eğitimin kısmen dayanağı bu tür okullardı. Zeka potansiyelini dikkate alan eğitim, asla bir ayrımcılık olarak anlaşılamaz, bu varsa uygulamadaki hatalardan kaynaklanır. Aslında eğitimin nezdinde herkes eşittir ve bireyin potansiyeli ne ise o ölçüde eğitilmeli. Bahşedilmiş zekalar ise millet için insanlık için stratejiktir olmalıdır. İşte gerçekte elit olan potansiyel de bu kesimdir.

Küresel eğitim kuruluşumuz Türkiye Maarif Vakfı'nın 'Maarif Söyleşileri' kapsamında İlber Ortaylı Hoca, bir bütün olarak tarihten günümüze elit eğitim konusunu anlattı. Hoca'yı İstanbul'da, vakfın merkez teşkilatı, dünya üzerinde ise tüm teşkilat dijital olarak izledi. Hoca'nın konuşmasında bizler için çok önemli tespitleri oldu. Bunları kısaca belirtmemizde yarar var.

■ Başka ülkelerde eğitim yapacaksanız önce bulunduğunuz ülkelerin insanına saygı göstereceksiniz. İçinde bulunduğunuz cemiyeti küçük görmek kabul edilemez.

■ Fetö okulları bu konuda hassas değildi, Türkçe öğrettikleri de yoktu. Gittikleri ülkelerin elitlerinin çocuklarını ele geçiriyorlardı. Böylelikle bu ülkelerin yönetiminde söz sahibi olabileceklerini düşünüyorlardı. Kafalarının gerisinde dünya hakimiyeti gibi metafizik rüyalar var tabii. Öyle rüyalar görürsen sonuç da böyle olur.

■ Türklerin eğitim alanında dünyada söz sahibi olması gerekir. Beklenen ölçülerde insan yetiştirmeyi temin eden bir sistemi tertip etmemiz lazım. Çünkü dünya Türkleri bekliyor.

■ Elit dediğimiz zaman kan bağıyla gelen bir elit soyu anlamıyoruz. Aristokrat çocukların gittiği okulları da anlamıyoruz.

■ Lise eğitiminin insanlara Türklük medeniyet şuurunu ve kimliğini vermesi lazım. Türk kültürüyle bu toplumda bu coğrafyada yaşaması gereken insanlar bu kültürü hiç tanyamıyor. Ondan sonra da bu ülkeye dair değerlere de sahip çıkmıyorlar. Yarın bir gün Türklüğe düşman oldukları takdirde saygılı bir karşıtlık yerine tahripkar bir kültüre geçiyorlar. Tavırları küstahlık boyutuna ulaşıyor. Tarihi küçümseyiyor, İstanbul'un fethiyle, saray hayatıyla ilgili aşığılayıcı ifadeler kullanan kitaplar yazabiliyor.

■ Bizim bu tarihi çarpıtmalardan kurtulmamız için insanları iyi yetiştirmemiz lazım. Her alanda yetişmiş insana ihtiyacımız var. Bugün ilahiyat veya dini eğitim istemediğini söyleyenler var. Din adamı yetiştirmeyen bir cemiyet bulamazsınız. Bundan vazgeçemezsiniz. Ama bu eğitimin de en iyisini yapmak zorundasınız.

■ İlim ve çalışma hayatımızda lazım olan sadece din bilgisi değil, hukukçu, tarihçi, edebiyatçı, edebiyat tarihçisi, hatta beşeri coğrafyacı gibi dallardaki insanların belirli bir liseden geçmesi lazım. Bunun adı bugün Sosyal Bilimler Lisesi. Maalesef her işte olduğu gibi eksik kuruldu. Beklenen projeyi uygulayamadılar.

■ İyi bir lise eğitiminde İngilizce'nin yanında bir canlı, bir de ölü dil (Latince) öğretmek gerekir. Dili bozuk kişiden elit olmaz, iyi bir Türkçe de gerekir. Sosyal bilimler alanında liseden başlayan seçkin bir eğitim yapmalıyız.

■ Elit adam o sınıfa kafasıyla girer, yeterince iyi ise girer, değilse giremez. Elit olan da elit olan meslekleri yürütür, olmayan da aşağıda kalır. Onun seviyesine yetişemez.

■ Türk milleti son derece yanlış şeylerin peşinden koşuyor. Çocuğunun okumaya kabiliyeti yok ama illa da okutmaya çalışıyor. Herkesin bir kabiliyeti var. Önemli olan bunun farkına varmak.

■ Üniversite her yerde olmaz. Çocuk ilkokuldan üniversiteye kadar Malatya'da okumuş, bana master'a geliyor. Tarihimizdeki büyük adamlara bakın. Adam Buhara'da doğmuş, Bağdat'ta, Kahire'de vefat etmiş. İbn-i Arabi Endülüslü'dür ama dünyayı dolaşmış. Yani dünyayı tanımak gerekir.

■ Maalesef Türkiye'de çok zeki çocuklar tıp, mühendislik, matematik, fizik, kimya gibi alanlara yönelmiştir. Sosyal bilimlere yönelim zayıf kalmıştır.

■ Enderunda İslami bilgiler, Kuran, hadis, matematik, coğrafya derslerinin yanında daha bir sürü bilgi öğretiliyor. Spor çok önemliydi bu okullarda. Enderun'un asıl önemli özelliği şehzadelerle devşirmelerin aynı yerde okumasıdır. Fatih Sultan Mehmet İtalyanca, Yunanca, Arapça, Farsça lisanslarını Enderun'da öğrenmişti.



Prof. Dr.
Ahmet Emre
BİLGİLİ

Pandemi sonrası kültür
gündemi konuşuldu

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

KÜLTÜR, sanat ve sporun gündemi, İstanbul Ticaret Odası Kültür, Sanat ve Spor İhtisas Komitesi toplantısında ele alındı.

Sektör temsilcilerinin iştirak ettiği toplantıya, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün başkanlık etti. Toplantıda, pandemi sonrasında sektörün geleceğine ilişkin beklentiler tartışıldı.

İstanbul'un ulaşım projeleri
artık yaya odaklı

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Kazlıçeşme-Sirkeci Raylı Sistem ve Yaya Odaklı Yeni Nesil Ulaşım Projesi'ni duyurdu. Bu kapsamda 6.3 kilometrelik bisiklet yolu da inşa edilecek. Kadim şehrin kentsel planlamalarında yayalara öncelik veren projeler daima gündemde oldu.

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanlığı, geçtiğimiz günlerde yayaları önceleyen Kazlıçeşme-Sirkeci Raylı Sistem ve Yaya Odaklı Yeni Nesil Ulaşım Projesi'nin duyurusunu yaptı. Yayaları da düşünen ulaşım projesiyle birlikte 6.3 kilometrelik bisiklet yolu inşa edilecek. Ayrıca yaya yürüme, dinlenme ve rekreasyon alanları proje kapsamında İstanbul halkına hizmet verecek. Böylece daha önce sadece demir yolu için kullanılan alanın yüzde 57'sinin yaya kullanımına açık yeşil alan olması sağlanacak.

19. yüzyıla kadar bir yaya şehri olan İstanbul'da her dönemde yayaları önceleyen kentsel planlamalar ve ulaşım projeleri gündemdedi.



SümeYra
Yarış TOPAL

1990 yılında tamamen yaya ve bisikletlilere ayrıldı. Bölgede ulaşım aracı olarak yalnızca nostaljik tramvaylar hizmet vermeye devam etti. Yaya odaklı

ulaşım planı öncesi araç trafiği ile keşmekeş hale gelen İstiklal Caddesi, mimar Prof. Dr. Gündüz Özdeş tarafından projelendirildi. Bölgedeki araç trafiği Tarlabası Caddesi'ne kaydırılarak bölge İstanbul'un en kalabalık yaya odaklı projesi haline geldi.

ANADOLU
YAKASININ
MERKEZİ

İstanbul'un Anadolu Yakası'nda da Bahariye Caddesi yaya odaklı ulaşım projelerinin ilkinin oluşturdu. Tarihi bölge, 1992 yılında araç trafiğinden arındırılarak İstiklal Caddesi'nde olduğu gibi yalnızca nostaljik tramvayların hizmetine izin verir hale dönüştürüldü. III. Selim ve II. Mahmut zamanından beri rekreasyon alanı olarak da hizmet veren cadde, yaya odaklı bir hale büründürülerek eski hüviyetine de kavuşmuş oldu.

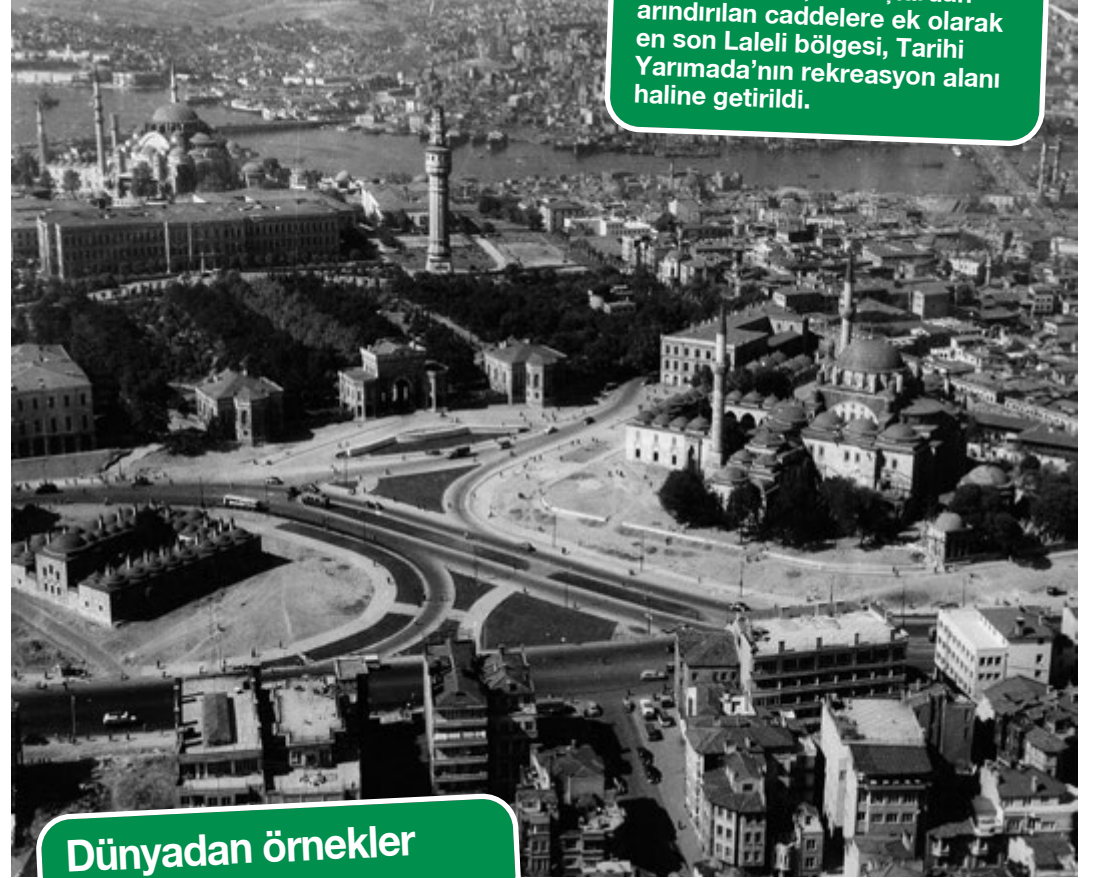


Dünyadan örnekler

Araç sayısının artması ile yaya ve bisiklet odaklı ulaşım planları dünyanın farklı bölgelerinde de gündeme geldi. İlk olarak Avrupa kentlerinde kentsel planlamalarda yayalar ve bisikletliler öncelikli konuma getirildi. Yaya ve bisiklet dostu bir ülke olarak bilinen Hollanda ise özellikle çocukların da karıştığı trafik kazalarının yoğun olduğu 1950'li yıllardan sonra yavaş yavaş bisiklet odaklı ulaşımı markajına aldı. Danimarka, 1960'lı yıllardan bu yana rekreasyon alanlarının dahil edildiği ulaşım planlaması yapan ülkeler arasında yer alıyor. Münih (Almanya), Strazburg, (Fransa) Siena (İtalya), La Rambla (İspanya), Asahikawa (Japonya) gibi şehirlerde de yaygın olarak yaya ve bisiklet öncelikli ulaşım planları bulunuyor.

Tarihi Yarımada'nın
dönüşümü

İstanbul'un turistik popülasyonunun en yoğun bölgelerinden biri olan Tarihi Yarımada da 2005 yılından bu yana yaya öncelikli ulaşım planları ile gündeme geliyor. Çeşitli zamanlarda bisikletli ve yaya ulaşımı için araçlardan arındırılan caddelere ek olarak en son Laleli bölgesi, Tarihi Yarımada'nın rekreasyon alanı haline getirildi.

Kitap
İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

İstanbul sebilleri

Hem suyu hem de yardımlaşmayı simgeleyen sebillerin çoğu, bugün atıl kalmış, işlevini yitirmiş durumda. Bu kitap, İstanbul'daki sebillerin listesini verip, suyun ve merhametin bol olduğu zamanları hatırlatıyor.

İzzet Kumbaracılar
Kapı Yayınları

Mimar Sinan-National
Geographic Kids

Mimar Sinan, olağanüstü dehasıyla tüm dünyanın tanıdığı büyük bir mimardır. 16. yüzyılda Osmanlı İmparatorluğu'nda yaşamış, yaklaşık 100 yıllık yaşamının 50 yılında üç padişahın baş mimarlığını yapmış ve onlarca büyük mimar yetiştirmiştir. Büyük bir kısmı bugün hâlâ ayakta olan 500 yıl önce tasarlayarak inşa ettiği eserlerdeki mimari üslubu, mimar ve mühendisler ilham vermeye devam ediyor.

Bu kitapla Mimar Sinan'ın; ailesini ve çocukluğunu, askerlik yıllarını ve Kanuni Sultan Süleyman'la çıktığı seferleri, baş mimar seçilmesini ve çıraklık-kalfalık-ustalık dönemlerini, yetiştirdiği büyük mimarları, dünyada nasıl tanındığını ve adının nasıl yaşatıldığını, neden dünyanın ilk 'yıldız mimarı' olarak anıldığını öğreneceksiniz.

M. Esra Yıldırım
Beta Kids



www.kitapistanbul.org.tr

İSTANBUL TİCARET

Küçük ve güçlü

MİLSAR, kötü hava koşullarında bile maksimum 27 km menzilden, 3mx3m, 1mx1m ve metre altı 30cmx30cm çözünürlükte radar görüntüsü alabiliyor. 30 kg ağırlığındaki MİLSAR'ın çapı 37 cm, yüksekliği ise 44.5 cm. Radar, bu ölçülerle İHA'lar için oldukça uygun boyut ve ağırlığa sahip.



MİLSAR'ın özellikleri

- Çok modlu hava radarı
- Kompakt ve hafif
- Tüm hava koşullarında gözetleme
- Kara ve deniz sınırlarının korunması
- Geniş alan gözetleme
- Seçilebilir çözünürlük
- Yüksek çözünürlüklü radar görüntüleme
- Yüksek hassasiyetle tek darbe takip



MİLSAR'ın gözünden hiçbir şey kaçmıyor

İHA-MİLDAR projesi kapsamında geliştirilen Sentetik Açıklıklı Radar MİLSAR, ANKA'dan sonra AKSUNGUR'a da başarıyla entegre edildi. Ağırlığı ve hacmi çok düşük olan bu radarlar, 27 km mesafeden görüntü alarak, İHA'ların gücünü artırıyor.

HACİM ve ağırlık olarak düşük, muharebe etkinliği yüksek milimetre dalga bandında çalışan radarlar (MİLDAR), hava araçlarının gözü kulağı olmaya başladı. İHA-MİLDAR projesi kapsamında geliştirilen Sentetik Açıklıklı Radar MİLSAR, AKSUNGUR İHA'ya da başarıyla entegre edildi. Bu radarın takıldığı araçlar, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı tarafından kullanılmaya başlandı. Böylece MİLSAR entegreli İnsansız Hava Araçları (İHA), Mavi Vatan'ın korunmasında rol alıyor.

ÇOKLU TAKİP

Meteksan Savunma tarafından geliştirilen MİLSAR, daha önce ANKA İHA'ya entegre edilerek göreve başlamıştı. MİLSAR yüksek çözünürlüklü SAR kabiliyeti, çoklu hedef takip yeteneği, düşük ağırlığı ve hızlı platform entegrasyonu özellikleriyle



güvenlik güçlerinin keşif ve gözetleme faaliyetlerindeki etkinliğini artırıyor.

HAREKETLİ HEDEF

MİLSAR, potansiyel hedeflerin tespit ve takibinde kullanılan 'Hareketli Yer Hedef Tespiti (GMTI)' ve her hava durumunda yüksek çözünürlüklü radar görüntüsü, hedef sınıflandırma ve arazi topografyası üretmek için kullanılan

'Sentetik Açıklıklı Radar (SAR)' modlarına sahip. Bu radarlar, 'slew to cue' özelliğiyle EO/IR görüntüleme sistemiyle birlikte de kullanılabilir. Bu şekilde operasyon verimliliği ve İHA'ların gözetleme ve taarruz kabiliyeti artıyor. Ayrıca bu özellik, denizde sürüklenen mayınların tespitinde de kullanılabilir.

Sistem; kötü hava koşullarında, düşük

hızda hareket eden küçük boyutlu veya hızlı hareket eden hedeflerin tespit ve takibini başarıyla yapabiliyor. SAR özellikleri, gece ve gündüz düşük görüş şartlarında bulut-üstü gözetlemeyi, yüksek çözünürlük ve uzun menzil görüntüleme sağlayan Stripmap ile Spotlight alt modlarını da destekliyor.

3 BOYUTLU TARAMA

Ayrıca Interferometrik SAR tekniği ile bir bölge üzerinden birden fazla geçiş yapılarak ya da birden fazla farklı konumlandırılmış cihaz ile ölçüm yapılarak 3 boyutlu görüntüleme yapmak da mümkün. Geçen yıl İHA platformu üzerinde mühendislik uçuş testleri tamamlanan MİLSAR'ın, 30 kg'ın altında ağırlığı, uzun menzillerden yüksek çözünürlüklü görüntü alabilme kapasitesi özellikleri ile yerli İHA platformlarında yaygınlaşması bekleniyor.

TİCARETTE OYUNUN KURALLARI DEĞİŞİYOR

Garantili Fon Transferi ile ticarete yepyeni bir dönem başlıyor.

İşletmelerimiz çekin, senedin çok ötesi GFT ile tanışıyor; alacaklarını güvenceye alıp, parça parça farklı ödemelerde kullanabiliyor.

Siz de Vakıf Katılım'a gelin, oyunun kurallarını hemen değiştirin. GFT sadece Vakıf Katılım'da.

