



Animasyon 'Karagöz' beyaz perdede

Dört yıllık bir çalışmayla hazırlanan animasyon filmi 'Karagöz', sinemaseverlerle buluşmaya hazırlanıyor.

Geleniğin aslına sadık kalınarak 80'e yakın karakterin beyaz perdeye yansıtıldığı yapım, 26 Ağustos'ta vizyonda. ■19

Girişimciliğe 'erken' adım



Gençlerin girişimcilik yeteneğinin artırılması için İstanbul Ticaret Odası liderliğinde düzenlenen Erken Girişimci Geliştirme (EGG) Merkezi Projesi'nde sona gelindi. Finale kalan 36 proje arasından 13 proje, ödül almaya hak kazandı. Müge Biber ■15



İhracatta gündem yeni projeler

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yönetim kurulu üyeleri ve Genel Sekreter Prof. Dr. Nihat Alayoğlu ile birlikte TIM Başkanı Mustafa Gültepe'yi ziyaret etti. Haziran ayında TIM Başkanlığına seçilen Mustafa Gültepe'nin Türkiye ihracatında yeni başarıları imza atacağına inandıklarını belirten Avdagiç, "Gültepe ile önümüzdeki dönem projelerini konuştuk" değerlendirmesini yaptı. ■7'de

Rekor artışlar birim değeri de yükseltti ■7



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

5 AĞUSTOS 2022 YIL: 64 SAYI: 3220 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Masada görüşme tamam şimdi şantiye zamanı

3.3 trilyon dolarlık projeler için

Körfez ülkeleri ve Suudi Arabistan ile frekansı artan toplantıların ardından sıra, mega projelere geldi. Petrol fiyatının 100 dolara yükseldiği dönemde Türk firmaları, müteahhitlik projelerini almaya davet edildi.

UYGUN RÜZGAR

Birleşik Arap Emirlikleri ve Suudi Arabistan'da bütçe sorunları ve pandemi sebebiyle hızlı ilerlemeyen projelerde rota yine Türkiye'ye döndü. Hem siyasi iklimin yumuşaması hem de petrol gelirlerinin artması, bu ülkeleri mega projeleri tamamlamak için oluşan uygun rüzgarı kullanmaya teşvik ediyor.

TRİLYONLUK PROJELER

Suudi Bakanlar, Türk firmalarıyla görüşmelerinde ticaretteki sorunların çözüleceği sözünü verdi. Sonbaharı işaret eden Suudi yetkililer, "Üçüncü ülkelere birlikte açılım ve 3.3 trilyon dolarlık Saudi 2030 projelerine Türk firmaları girsin" dedi. ■8'de



Adem ORHUN



Enerji için dev güneş parkı

Dubai'deki Mohammed bin Rashid Al Maktoum Solar Park'ın kapasitesinin 2030'a kadar 5.000 MW'a çıkarılması için ek projeler hazırlandı.

OPEC+ üretimi temkinli artıracak
■4'te

Enerjide 10 milyar \$ tasarruf mümkün
■6'da



MEB ve Teknopark İstanbul'dan

Çırak ve kalfalara iş garantisi

MEB ile Teknopark İstanbul arasında Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü imzalandı. Buna göre kurulacak mesleki eğitim merkezi sayesinde Teknopark İstanbul'da yerleşik firmaların çırak ve kalfa ihtiyacı karşılanacak. ■11'de

Geçici barınmaya 'kapsül' çözüm

BTM girişimlerinden Alter8'in ürünü Volu-te, yoğun şehir yaşantısı içinde sabit bir düzeni olmayan kişilere geçici barınma hizmeti sağlıyor. ■2



Yazılımları test eden yerli yazılım

Teknopark İstanbul'da yerleşik D1-Tech, yerli yazılım kalite ve otomasyon sistemi geliştirdi. Sentinel adlı bu yazılım kalite kontrol ürünü, ithal sistemlerin yerini almaya başladı. Soyhan Alpaslan ■16'da

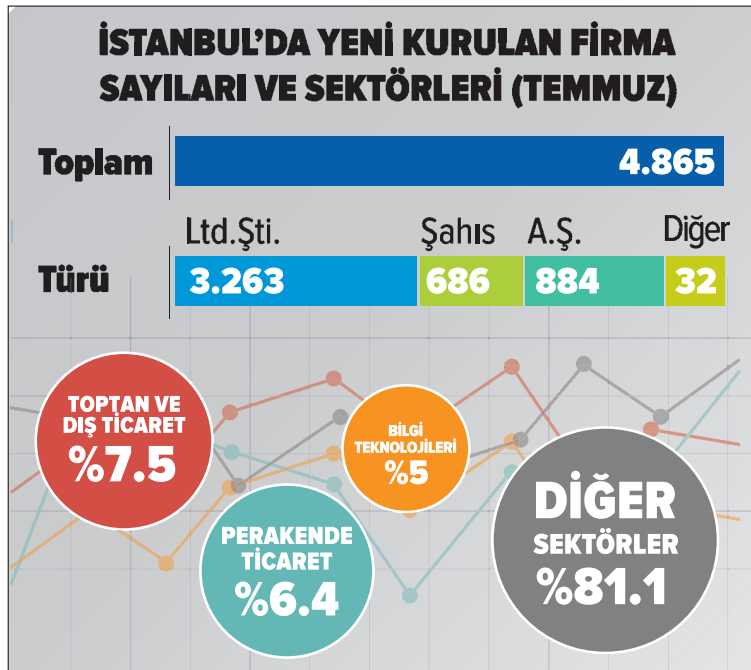


İtalya ile ticaret futbolla artabilir

İtalyan'ın dev futbol takımlarından Sampdoria'nın yöneticileri, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Sampdoria yöneticileri, Türk ve İtalyan futbolu arasında işbirliği yapılmasını ve bu işbirliğinin ticarete taşınmasını önerdi. Barış Cabacı ■12'de



Tek tuşla engelsiz iletişim



İşitme Engelliler Federasyonu görüntülü çağrı merkezi projesi ile işitme engelli vatandaşlara büyük kolaylık sağlıyor. Federasyonun, kurumları tek çatı altında toplayan 'Tek merkezde tek çatı altında' mobil uygulamasıyla bir tıkla istenen kurumla irtibata geçilebiliyor. Müge Biber ■18'de



İstanbul turizmde pandemi öncesi rekorunu da geçti

Yılın ilk 6 ayında 6 milyon 755 bin 300 turist İstanbul'u ziyaret etti. İstanbul'a haziran ayında gelen turist sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 115 arttı. Böylece İstanbul, ağırladığı turist sayısı ile pandemi öncesi en parlak ayı olan 2019 Haziran dönemini geçmiş oldu. ■20'de

Yılın ilk 6 ayında 6 milyon 755 bin 300 turist İstanbul'u ziyaret etti. İstanbul'a haziran ayında gelen turist sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 115 arttı. Böylece İstanbul, ağırladığı turist sayısı ile pandemi öncesi en parlak ayı olan 2019 Haziran dönemini geçmiş oldu. ■20'de



Afrika'da dijital para denemesi Prof. Dr. Ahmet Kavas ■13

Orta Koridor'da öncelik serbestleşme ■12'de

Barınmaya alternatif 'mikro kabin' çözümü



BTM girişimlerinden Alter8'in geliştirdiği akıllı mikro kabin Volu-te, yoğun şehir yaşantısı içinde alternatif barınma imkanı sağlıyor. İlk prototipi üretilen mikro kabin, eylül ayında öğrencilerin deneyimine sunulacak.

SEZEN SAVAŞAN

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Alter8, yoğun şehir yaşantısı içinde sabit bir düzeni olmayan kişilere geçici barınma hizmeti sağlayan bir mikro barınma ünitesi geliştirdi. Mimarlık yüksek lisans öğrencileri tarafından tasarlanan akıllı mikro kabin Volu-te, hızla büyüyen mega kentlerdeki gider artışı ve yükselen enerji tüketimine çözüm getiriyor. Sürdürülebilir bir dünya için örnek olması planlanan mikro kabin ile minimum kaynak kullanımı ve karbon salınımı hedefleniyor.

İLK PROTOTİP ÜRETİLDİ

Alter8 kurucu ortaklarından Zeynep Ulusoy, Volu-te ile kentlerdeki barınma problemini çözmekten ziyade konut endüstrisinin çoğunlukla stabil yaşam tarzları için çözüm üretmesine alternatif bir senaryo oluşturmayı hedeflediklerini söyledi. Uzun bir Ar-Ge süreci ve mikro yaşam üzerine yapılmış geniş bir araştırmanın ardından projenin tasarım aşamasına başladıklarını anlatan Ulusoy, "Projemizin tasarımı tamamlandı ve ilk prototipi üretilti. Tasarımın yenilikçi ve alternatif üretim yöntemleri üzerine çalışmaya devam ediyoruz" dedi.

KENTİN HER NOKTASINA

6 kişilik bir ekiple projelerini geliştirdiklerini dile getiren Ulusoy, şöyle devam etti: "Tüm ekip alternatif düşünme pratiklerine meraklı ve çevre bilinci ile üretim yapmaya odaklı mimarlardan oluşuyor. Mimar kimliklerimize ek olarak farklı alanlardaki uzmanlıklarımız sayesinde projelerimize çok yönlü bir bakış açısı getiriyoruz. Kolektif üretmekten keyif alıyoruz ve bunun bizi bir ekip olarak güçlendirdiğinin farkındayız."

HEDEF SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Akıllı mikro kabin Volu-te'deki elektrikli aletler kontrol edilebiliyor ve tanımlanan QR kod ile içerisine giriş yapılabilir.

Volu-te'ye farklı sistemler ve özellikler de eklemek istediklerini belirten Ulusoy, şöyle konuştu: "Mevcut sistemlere ek olarak uygulamanın içerisine, kullanıcının ne kadar su ve elektrik harcadığını takip eden bir veri sistemi kurmak istiyoruz. Bu sayede sayısal verilerle Volu-te ağının az tüketmeyi desteklediğini ve sürdürülebilir bir dünya için örnek olacağını anlatmayı hedefliyoruz. Mümkün olan lokasyonlarda kabinin çatısına yerleştirilecek güneş paneli sayesinde enerji üretimi ile tüketimi arasındaki ilişkinin gözlemlenebilmesini planlıyoruz. Böylece kullanıcılarda enerji tüketimi hakkında sayısal bilinci geliştirmeyi hedefliyoruz."

Volu-te adına tasarım tescili aldıklarını söyleyen Ulusoy, "Volu-te'nin tasarımı ve kente kurduğu direkt ilişki bizi rakiplerimizden ayırıyor. Volu-te, kentin kalbinde bir deneyim vaad ediyor ve alışılmışın dışında olan tasarımı bu deneyimi destekliyor" dedi.

Sahne XL yatırımcı ile buluşmamızı sağladı

Zeynep Ulusoy, BTM'nin bir parçası olmaktan mutluluk duyduklarını belirterek, "Burada aldığımız eğitimler, destekler ve özellikle mentorluklar sayesinde projemizi geliştirdik ve görünürlüğünü artırdık" dedi. Yatırım görüşmelerine başladıklarını ifade eden Ulusoy, "Projemiz birçok alandan ilgi ve yatırımcı çekiyor fakat henüz müşteriyle buluşmamış, bir problem olarak karşımıza çıkıyor. BTM'de katıldığımız Sahne XL etkinliği, hem hedef kitlemizle hem de birçok potansiyel yatırımcı ile buluşmamızı sağladı" dedi. Ulusoy, bu sayede önümüzdeki günlerde mikro kabinin müşterileri buluşacağını ve yatırım görüşmelerinin hız kazanacağını söyledi.



İlk deneyim eylülde

Alışılmışın dışında bir mekan deneyimi sunan ve kentin her noktasında sabit fiyata kiralanabilen Volu-te, kente yük getirmiyor ve az tüketmeyi hedefliyor. Bu sayede günümüzde değişen ihtiyaçlara çağımızın koşullarıyla yanıt veriyor. Volu-te, barınma hizmeti gibi çok temel bir ihtiyaca yöneldiği için birçok alternatifi de beraberinde bulunduruyor.

Henüz kiralınmaya başlanmayan Volu-te'nin, eylül ayında MEF Üniversitesi öğrencilerinin deneyimine açılması planlanıyor. Kitle dönüşleri ise genellikle merak uyandıran bir ürün olduğu ve ihtiyaç dahilinde olmasa bile herkesin deneyimlemek isteyebileceği yönünde.

Ürünün potansiyel müşterileri ise çalışanlar, öğrenciler, turistler ve geçiş dönemindeki bireyler olarak tanımlanıyor.



Artık alanlar için alternatif

Volu-te, dikey ve prefabrik sistemi ile kullanıcı için optimum iç ortam koşullarını sağlayan, aynı zamanda da düşük karbon ayak izi olan akıllı bir yaşam birimi. Yaklaşık 2.5 metrelik taban çapı, 6 metrelik yüksekliği ve geçicilik üzerine kurulan formatı ile mega kentlerdeki artık alanlara kolaylıkla yerleşebiliyor.



INTERSEC 2023

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
17 - 19 Ocak 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



Türkiye Güvenlik Sektörü Orta Doğu'da Yerini Alıyor

NEDEN INTERSEC?

- Orta Doğu ve Kuzey Afrika'nın önde gelen Güvenlik, Acil Durum Hizmetleri, Yangın ve Kurtarma, Emniyet ve Siber Güvenlik Fuarı
- 108 ülkeden 20.000 ziyaretçi
- 500 katılımcı 250 panelist
- 43.500 m² sergileme alanı
- Eş zamanlı düzenlenecek Light Middle East Fuarı katılımcı ve ziyaretçilerine ulaşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 12 m²
Katılım bedeli : 14.300 TL / m²



140 YIL

Akif Gönülcü / Gülin Gürsoy / Ruken Ayata Boztas

Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 65 83
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gulin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



Ön ödemeli konutta teslim süresi uzadı

TİCARET Bakanlığı'nın Ön Ödemeli Konut Satışları Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, ön ödemeli konutun sözleşmede taahhüt edilen süre içinde tüketiciye teslim edilmesi zorunlu olacak. Bu süre, her sözleşme tarihinden itibaren 48 ayı geçemeyecek. Değişiklik öncesinde bu süre en fazla 36 ay olarak uygulanıyordu. Yönetmelik, 1 Ekim'den itibaren yürürlüğe girecek.



Vergide 5 bin TL üzerine uzlaşma

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı'nın (GİB), Uzlaşma Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Buna göre, kanuni süresinden sonra verilen beyannameler ile pişmanlık talepli olarak kabul edilen ancak şartların ihlali nedeniyle kanuni süresinden sonra verilen beyanname olarak işleme tabi tutulan beyannameler üzerinden tahakkuk fişi ile tahakkuk ettirilen vergilere ilişkin kesilen vergi ziyayı cezaları uzlaşma konusu yapılabiliyor. Ayrıca 5 bin lirayı aşan usulsüzlük ve özel usulsüzlük cezaları da uzlaşma konusu yapılabilecek. Bu tutar, her yıl yeniden değerlendirilerek oranında artıyor. 2022 yılı için 6 bin 800 lirayı aşan özel usulsüzlük cezaları da bu kapsama giriyor.



Doğalgazda ağustos tarifi

DOĞALGAZDA mesken ve sanayi abonelerinin tarifi sabit kalırken, elektrik üretim amaçlı tarife yüzde 10 artış yapıldı. Boru Hatları ile Petrol Taşıma A.Ş.'nin (BOTAŞ) internet sitesinde ağustos ayına ilişkin tarife tablosu yayımlandı.

Buna göre, BOTAŞ'ın konut tüketicileri için gaz dağıtım şirketlerine ağustosta uygulayacağı satış fiyatı sabit kalarak 1000 metreküp doğalgaz için 3 bin 264 lira, sanayi abonelerinin tarifi de 1000 metreküp doğalgaz için 10 bin 416 lira oldu. Elektrik üretim amaçlı tarife 1000 metreküp doğalgazın fiyatı ise yüzde 10 artışla 13 bin 750 lira olarak belirlendi. Doğalgazda fiyat tarifeleri aylık olarak hesaplanıyor.

Yabancı sürücü cezasını kendi ödeyecek



Yüksek Mahkeme, Türk plakalı araç kullanan yabancı sürücülerin trafik cezalarının, araç sahibinden tahsil edilmesini öngören kuralı Anayasa'ya aykırı buldu.

ANAYASA Mahkemesi, Türk plakalı araç kullanan yabancı sürücülerin trafik cezalarının, araç sahibinden tahsilini öngören kanun hükmünü Anayasa'ya aykırı bularak iptal etti. Resmi Gazete'de yayımlanan karara göre, Tokat 1. Sulh Ceza Mahkemesi, baktığı bir davada Karayolları Trafik Kanunu'nun 115. maddesinde yer alan "Türk plakalı araç kullanan yabancı sürücülerin trafik cezaları, cezanın yazıldığı araç sahibinden tahsil

edilir" hükmünün Anayasa'ya aykırı olduğunu ileri sürerek, Yüksek Mahkeme'ye başvurdu.

SORUMLULUK ŞAHSİ

Başvuruyu inceleyen Anayasa Mahkemesi, Anayasa'ya aykırı olduğu sonucuna vardı. Kuralı iptal etti. Yüksek Mahkeme'nin gerekçesinde, Anayasa'nın 38. maddesinin yedinci fıkrasında ceza sorumluluğunun şahsi olduğunun belirtildiği vurgulandı.

Gerekçede, "Cezaların şahsiliğinde amaç, bir kimsenin işlemediği bir fiilden dolayı cezalandırılmamasıdır. Diğer bir ifadeyle kimsenin başka birinin icra ettiği fiil nedeniyle sorumlulukla karşılaşmamasıdır" denildi.

İŞTİRAK ETMİYOR

Yüksek Mahkeme'nin verdiği kararın gerekçesinde ayrıca şunlar kaydedildi: "Kural, Türk plakalı araç kullanan yabancı sürücülerin trafik

cezalarının, cezanın yazıldığı araç sahibinden tahsil edilmesini hükme bağlamak suretiyle aracını yabancı sürücülere vermekten başka bir fiili bulunmayan araç sahiplerinin gerçekleştirmede ya da iştirak etmediği trafik kabadatından sorumlu tutulmasına ve cezalandırılmasına neden olmaktadır. Bu itibarla kural, ceza sorumluluğunun şahsiliği ilkesiyle bağdaşmamaktadır. Kural, Anayasa'nın 38. maddesine aykırıdır."

Mobilyada denetimi TAREKS yapacak

TİCARET Bakanlığı tarafından hazırlanan 'Tüketici Ürünlerinin İthalat Denetimi Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ', Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, başvuru aşamasında, kullanıcı tarafından ürünleri tanıtıcı görsel doküman TAREKS'e yüklenecek. Risk analizi sonucunda fiili denetime yönlendirilmeyen ürünlerin ithal edilebileceğine dair TAREKS referans numarası doğrudan oluşturulacak. Referans



numarası, verildiği tarihten itibaren 1 yıl geçerli olacak.

1 ARALIK'TA BAŞLIYOR

A.TR Dolaşım Belgeli olduğu kullanıcı tarafından TAREKS'te

beyan edilen ürünler için ürünün ithal edilebileceğine dair TAREKS referans numarası da doğrudan verilecek. Tebliğ hükümlerine ve tebliğe ilişkin uygulamalara aykırı hareket eden kullanıcının yetkisi, fiilin ağırlığına göre belirli bir süre askıya alınacak, firmanın denetim başvuruları belirli bir süre ve/veya oranda fiili denetime yönlendirilecek. Tebliğ, 1 Aralık 2022'den itibaren yürürlüğe girecek.

Büyükbaş desteğinde süre güncellendi



BÜYÜKBAŞ hayvancılık desteklerinden faydalanabilmek için belirlenen bazı sürelerde değişikliğe gidildi. Buzağı, malak veya dişi mande desteklerinde programlı aşları tamamlanmış, 4 ay ve üzeri yaşta, ilkine buzağılama yaşı en fazla 960 gün veya son iki buzağılama arası en fazla 600 gün olan ineklerin doğan buzağılarına hayvan başına 370 lira, etçi veya kombine ırk boğaların sperması ile suni tohumlamasından veya bu ırkların boğaları ile tohumlamasından doğan buzağılarına 600 lira ödenecek.

Değişiklikten önce destekler, ilkine buzağılama yaşı en fazla 810 gün ve son iki buzağılama arası en fazla 450 gün olan büyükbaş hayvanlar için sağlanıyordu. Öte yandan, konuya ilişkin Hayvancılık Desteklemeleri Uygulama Tebliği'nde de ilgili değişiklikler yapıldı. Düzenlemeler, 1 Ocak 2021'den itibaren geçerli olacak.

Tarımda depolama süresi 12 aya indi



TİCARET Bakanlığı'nın, Hububat, Baklagiller ve Yağlı Tohumlar Lisanslı Depo Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, lisanslı depolarda, buğday, arpa, çavdar, yulaf ve tritikale ürünleri, aynı cins, grup, sınıf ve derecelerde olmaları şartıyla bir önceki yıl ürünleriyle karıştırılarak depolanabilecek. Ayrıca, hasat döneminden itibaren ürünlerin lisanslı depolarda azami depolanabilme süresi 24 aydan 12 aya indirildi. Bu süre Toprak Mahsulleri Ofisi'ne ait ürünler için 24 ay olarak uygulanmaya devam edecek.

Azami depolama süresi, depolama döneminin başlangıcı 1 Ağustos 2022 tarihi ve sonrasında olan ürünler hariç, hasat dönemi 2022 yılı ve öncesi olan ürünler için 24 ay olarak uygulanacak.

Dampinge karşı yeni önlemler

BU yılın ilk yarısında yürürlük süresi dolan ve gelecek yılın aynı döneminde yürürlük süresi dolacak dampinge karşı önlemler ilan edildi. İlgili önlemler ve sona erme tarihleri şöyle olacak:

- Almanya ve İsveç menşeli sodyum perkabonatlar: 2 Mart 2023
- Çin menşeli bazı seramik mamulleri: 3 Mart 2023
- Klimalar: 8 Mart 2023
- Finlandiya, Rusya, Polonya ve Brezilya menşeli elyaf yüzey kağıtları: 19 Nisan 2023
- Güney Kore ve Endonezya menşeli poliesterler: 20 Nisan 2023
- Çin, Brezilya, Bulgaristan, Endonezya, Hindistan, Tayland menşeli bazı demir ve çelikten eşyalar: 1 Nisan 2023
- Çin menşeli kontrplaklar: 22 Mayıs 2023
- Granit: 24 Mayıs 2023
- Gazlı fırın ve ocakların ateşleyicileri: 19 Haziran 2023

KARGO FİYATINA E-FATURA UYUMSOFT AVANTAJLARIYLA

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan e-Ticaret Firmaları

4 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Firmalar

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Araç Kiralama ve Alım-Satım Sektöründe Hizmet Veren İşletmeler

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Emlak ve Gayrimenkul Sektöründe Hizmet Veren İşletmeler

Konaklama Sektörü

20TL' den başlayan fiyatlarla!

uyumsoft

Zorunlu Geçişlerinizi Erkenden Yapın Kazançlı Çıkın!

0 212 467 33 33

www.uyumsoft.com

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/0408.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.





İstanbul'da temmuz ayı fiyat hareketliliği

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) İstanbul'da perakende fiyat hareketlerinin göstergesi olan İstanbul Ücretliler Geçinme İndeksi, temmuzda bir önceki aya göre yüzde 4.09, toptan fiyat hareketlerini yansıtan Toptan Eşya Fiyatları İndeksi ise yüzde 3.10 arttı.

2021 Temmuz ayına göre, 2022 Temmuz ayında yaşanan fiyat değişimlerini gösteren bir önceki yılın aynı ayına göre değişim oranı, İTO'nun 1995 bazlı Ücretliler Geçinme İndeksi'nde yüzde 99.11, Toptan Eşya Fiyatları İndeksi'nde ise yüzde 87.95 olarak gerçekleşti.

Temmuz 2022'de perakende fiyatlarda bir önceki aya göre; sağlık ve kişisel bakım harcamalarında yüzde 17.31, ev eşyası harcamalarında yüzde 7.70, gıda harcamalarında yüzde 4.83, kültür, eğitim ve eğlence harcamalarında yüzde 4.44, giyim harcamalarında yüzde 2.63, konut harcamalarında yüzde 2.15 ve diğer harcamalarda yüzde 0.81 artış, ulaştırma ve haberleşme harcamalar grubunda ise yüzde 4.55 azalış görüldü.

Temmuz 2022'de toptan fiyatlarda bir önceki aya göre; işlenmemiş maddeler grubunda yüzde 6.03, gıda maddeleri grubunda yüzde 5.99, inşaat malzemeleri grubunda yüzde 3.97 artış, madenler grubunda yüzde 7.51, yakacak ve enerji maddeleri grubunda yüzde 0.97, kimyevi maddeler grubunda yüzde 0.72 azalış izlendi. Söz konusu dönemde mensucat grubunda ise fiyat değişimi izlenmedi.



OPEC+ üretimi temkinli artıracak

SUUDİ Arabistan liderliğindeki 13 üyeli OPEC ile Rusya önderliğindeki OPEC dışı petrol üreticisi 10 ülkenin enerji ve petrol bakanları, piyasa koşullarını değerlendirmek ve eylül ayı itibarıyla uygulanacak üretim miktarını görüşmek üzere 31'inci Bakanlar Toplantısı'nı gerçekleştirdi. Toplantının ardından OPEC'ten yapılan açıklamada, yetersiz yatırımlar nedeniyle azalan ek üretim kapasitelerinin, ciddi arz kesintilerine karşı büyük bir dikkatle kullanılması gerektiği belirtildi.

RİSK VAR MESAJI

OPEC açıklamasında grubun, eylül ayında günlük 100 bin varil üretim artışına gitme kararı aldığı da ifade edildi. OPEC+ grubunun toplantısının ardından

OPEC+ grubu, petrol üretimini eylülde günlük 100 bin varil artırma kararı aldı. Petrol üreticisi ülkeler, yetersiz yatırımlar nedeniyle azalan ek üretim kapasitelerinin, ciddi arz kesintilerine karşı büyük bir dikkatle kullanılması gerektiği uyarısını da yaptı.

değerlendirmelerde bulunan Cezayir Enerji ve Madenler Bakanı Muhammed Arkab ise küresel petrol talebinde beklenen toparlanmayı engelleyebilecek ve piyasalarda daha fazla sarsıntı yaratabilecek riskler olduğunu söyledi.

2020'DEKİ ANLAŞMA

Covid-19 salgınının

kaynaklanan talep düşüşü nedeniyle Nisan 2020'de günlük ham petrol üretiminde yaklaşık 10 milyon varillik kesintiye giden grup, talebin toparlanma sürecine girmesiyle üretim kesintilerini Nisan 2021'den bu yana belirli aralıklarla hafifletmeye başladı. OPEC+ grubu, 18 Temmuz 2021'de düzenlenen 19'uncu Bakanlar Toplantısı'nda aldığı karar doğrultusunda Ağustos 2021'den bu yana günlük ham petrol üretimini kademeli olarak her ay yaklaşık 400 bin varil artırıyordu. Grup son olarak, 2 Haziran'da düzenlenen 29'uncu Bakanlar Toplantısı'nda eylül ayında planlanan üretim artışını temmuz ve ağustos aylarına dağıtarak söz konusu aylarda günlük 648 bin varil üretim artışına gitme kararı almıştı.

Doğalgazı kesilen Avrupa'da kömür tüketimi artıyor

Rusya'nın Avrupa'ya doğalgaz sevkiyatında kesintiye gitmesi, pek çok AB üyesi ülkenin elektrik üretimi için doğalgaz yerine daha fazla kömür kullanmasına yol açıyor. Uluslararası Enerji Ajansı verilerine göre, geçen yıl yüzde 6 artan küresel kömür tüketimi bu yıl yüzde 0.7 yükselerek 8 milyar tonu bulacak. Böylece dünyanın kömür tüketimi son 10 yılın en yüksek seviyelerine ulaşacak. AB ülkelerinin kömür tüketiminin ise bu yıl yüzde 7 artış göstermesi öngörülmüyor. AB'de kömür tüketimindeki artış, savaşın ardından arz sıkıntısı yaşanan gazın yerine kömürün giderek daha fazla kullanılmasından ve elektrik üretiminde talep artışından kaynaklanıyor. Kış aylarında olası bir enerji krizine hazırlık yapan Avrupa ülkeleri kömüre daha fazla

yöneliyor.

Almanya, kışa hazırlık için toplam 21 kömür santralini yeniden açmaya veya kapatılması planlananların faaliyetini uzatmaya karar verdi. Bu çerçevede ülke, bu ayın başında Mehrum Kömür Santrali'ni faaliyete geçirdi. Avusturya hükümeti de olası bir enerji krizini önlemek için atıl durumda bulunan bir kömür santralini yeniden kullanıma açacağını açıkladı. Hollanda, kömür santrallerinin en fazla yüzde 35 kapasitede çalışmasını gerektiren yasalarını 2024'e kadar kaldırdı. Fransa ve İtalya da eski termik santrallerini açma plan ve hazırlıkları yapıyor. Bununla birlikte, kömüre talebin artması bu ürünün fiyatlarını da tırmandırıyor. Kömür fiyatları geçen yıla oranla 2 katından fazla, 2 yıl öncesine göre ise 8 kat arttı.



Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

Değişim %

ENERJİ

Petrol (Brent, \$/Varil)	100.0	-4.7	37.2
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	7.72	-13.8	91.6
Doğalgaz (Dutch TTF, EURO/MWh)	205	2.6	395.2
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)			
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	403	-2.7	165.1

METALLER

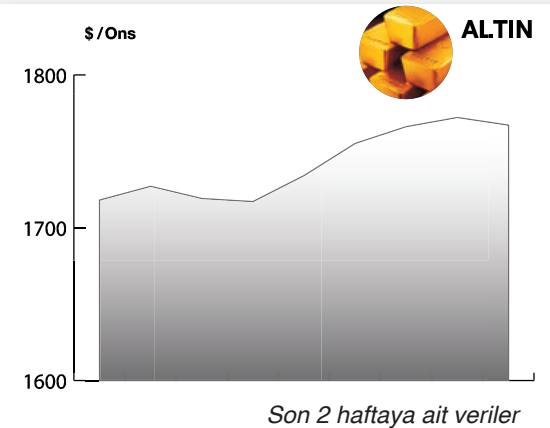
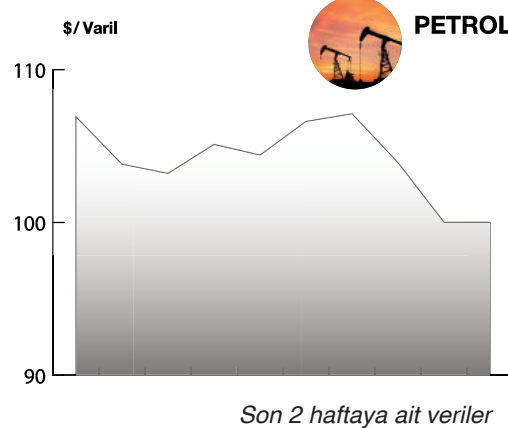
Altın (\$/Ons)	1.767	2.9	-2.5
Gümüş (\$/Ons)	20.0	7.3	-21.3
Platin (\$/Ons)	902	2.9	-14.8
Bakır (\$/Ton)	7.818	4.0	-19.2
Alüminyum (\$/Ton)	2.414	-0.4	-7.7
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	603	3.5	-30.1
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	117	6.4	-38.7
Kurşun (\$/Ton)	2.040	1.8	-16.6
Kalay (\$/Ton)	24.675	-2.4	-31.7
Çinko (\$/Ton)	3.444	9.7	13.2
Nikel (\$/Ton)	22.799	2.2	15.6

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	338	-1.5	48.2
Mısır (\$/Bushel)	5.95	-0.2	6.4
Mısır (\$/Ton)	243		
Pamuk (\$/Lb)	1.00	1.2	11.8
Kakao (GBP/Ton)	1.736	-1.4	7.4
Kahve (\$/Lb)	2.09	-1.9	20.8
Şeker (\$/lb)	0.176	0.7	-2.1
Kereste (\$/m³)	221	-6.4	-14.0
Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.450	0.0	11.0
Palmye Yağı (\$/Ton)	946	2.1	-11.3
Baltık Kuru Yükle Endeksi	1.817	-11.8	-44.6
Emtia Endeksi (CRB Index)	303	-1.0	32.9

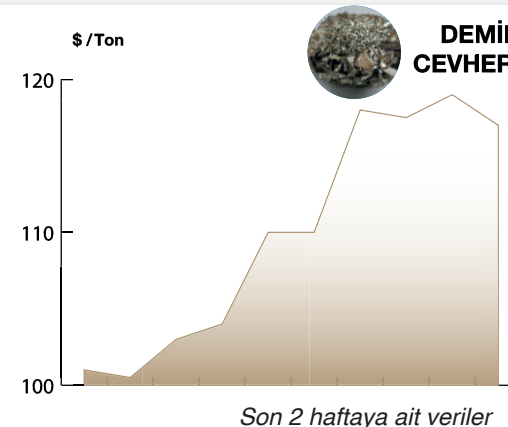
Veriler, 2 Ağustos 2022 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Durgunluk kaygıları

ABD Meclis Başkanı'nun Tayvan'a yaptığı ziyaretin yarattığı tedirginliğe rağmen brent petrolü 100 dolara geriledi. OPEC ülkelerinin kapasite sorunları nedeniyle üretimi artırmaları beklenmezken, Libya'nın günlük üretimini 1.2 milyon varile yükseltmesi, Çin'de PMI endeksinin beklenenden düşük gelmesi ve ABD ekonomisinin ikinci çeyrekte yüzde 0.9 daralması sonucu küresel durgunluk kaygılarının ön plana çıkması, fiyat düşüşündeki en önemli nedenler.

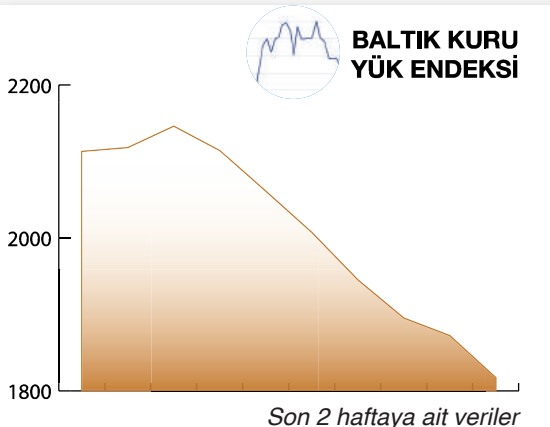


Tepki yükselişi

Demir cevheri fiyatları, Çin'de yavaşlayan emlak sektörü nedeniyle düşen çelik stoklarının güncelleneceği beklentisiyle 120 dolara kadar çıktı. Ancak küresel durgunluk senaryoları ve sorunlu seyreden Çin konut piyasası nedeniyle demir cevherinde yılın ikinci yarısında üretim fazlası olacağı ve fiyat üzerinde aşağı yönlü baskı oluşacağı yorumları yapılıyor. Gine'nin, Çin'in yeni tedarikçisi olmak üzere 100 milyon ton kapasite ile 2025 yılı itibarıyla üretime başlayacağı haberleri mevcut.

1.700'den döndü

Altın fiyatları, dolar endeksindeki düşüş ve Çin ile ABD arasındaki Tayvan gerginliğinin yarattığı güvenli liman etkisiyle geçen hafta 1.770 dolara kadar yükseldi. Ancak Fed yetkililerinin faiz artırım konusunda şahin tutum sergilemeleri ile değer kazanan ABD doları ve artan ABD 10 yıllık faizlerinin etkisiyle bu seviyelerden gelen satışlar daha yavaş gitmesini engelledi. Altın fiyatları, bu artışa rağmen halen senelik bazda yüzde 2.5 ekside ve iki yıl önceki seviyede.



Talep zayıf

Uluslararası mal taşımacılık fiyatlarının göstergesi olan ve dünya ekonomik aktivitelerinin mevcut durumu ile ileriye yönelik beklentileri yansıtan Baltık Kuru Yükle Endeksi, yüzde 11.8 düşüş ile şubat ayındaki seviyesine geriledi. Düşüş, endeksi oluşturan dört kategoride de gerçekleşti. En büyük düşüş 200 bin ton üzeri gemilerin oluşturduğu Capesize kategorisinde, en az düşüş ise daha çok kömür ve tahıl taşınmasında kullanılan Panamax kategorisinde oldu. Birçok rotada zayıf aktivitenin gözlemlendiği belirtiliyor.

İş hayatında başarıyı getiren nitelikler üniversitede öğretilmez

Kısa adı en son YKS olan üniversite giriş sınavı sonuçlarına göre yapılan tercih dönemi geçen hafta sona erdi. Gençlerimiz son birkaç hafta harıl harıl iyi tercihler yapmak için çalıştı. Hiç şüphesiz, gençlerimizin yaptıkları tercihler gelecekleri için önem taşıyor. Ancak müsaadenizle bu Eko-Mercek'te, konuya daha geniş bir açıyla yaklaşmak ve yarın iş dünyasında yer alacak gençlerimize seslenmek istiyorum.

Sevgili gençler. Sizler bu ülke için çok önemlisiniz.

Türkiye'nin gelecekteki büyümesi, her alanda çitayı yükseltmesi ve kalıcı ekonomik kurtuluşu önce sizin gönlünüzde ve beyninizde başlayacak. Tercihlerinizi yaptınız. Geçmiş olsun. Hepinize şimdiden başarılar diliyorum. Geleceğiniz için mücadele ederken faydalı olacağını düşündüğüm birkaç noktayı da paylaşmak istiyorum.

Diploma bazı kapıları açar ama...

İlk olarak hemen şunu söyleyeyim: Geçen hafta yaptığınız tercihler hayatınızdaki en önemli tercihler değil. Muhtemelen iş hayatınızdaki en önemli tercihler de olmayacak.

Aklınızda bulunsun, iş hayatında başarıyı getiren niteliklerin büyük bölümü fakültelerde öğrenilmez. Şirketlerin işe alacakları kişide aradıkları niteliklerin tümü eleman ilanlarında yer almaz. İlanlarda daha çok, mezun olunan öğretim kurumu, hangi yabancı dili bildiğiniz ve mesleki deneyim ile ilgili koşullar bulunur. Tabii ki önemlidir. Gelgelelim işinizde başarıyı garantilemez. Başarı ancak bazı kişilik özellikleriyle gelir. Bunları geliştirmek için önce kendinizi tanımanız, artı ve eksilerinizi bilmeniz gerekir. Evet, diploma bir anahtar gibi işe girerken kapıları açabilir ama başarı ve kariyer merdiveninde yükselmek bazı niteliklerinizi geliştirmenizi ile mümkündür.

Bu niteliklerin başında girişimcilik geliyor. Girişimci ruha sahip olmak geliyor. Kararlılık, süreklilik, tutarlılık, adanmışlık, yaratıcılık...



**EKO
MERCEK**

Hakan GÜLDAĞ

a.hakan.guldag@gmail.com

Başarıyı getirecek bu niteliklerin hepsi girişimcilik şemsiyesinin altında yer alıyor.

Umut girişimci ruhta
Tabii 'girişimcilik' ve 'girişimci ruh' ile sadece iş insanlarını kastetmiyorum.

Bugünün dünyasında, sadece ekonomi değil, politika ve sosyal hayatın her alanında girişimciliğin egemen olması gerekiyor. Girişimcilik, bir bakış açısı, bir eylem biçimi ve hayat tarzı olarak öne çıkıyor. Yarın okuldan mezun olduğunuzda büyük çoğunluğunuz ya bir girişimci için çalışacaksınız ya da kendiniz, belki başka girişimcilerle birlikte yeni bir iş kuracaksınız. İşsizlik denilen o büyük kışağtan kurtulmak için de hayallerinizi gerçekleştirmeniz için de umut girişimcilikte...

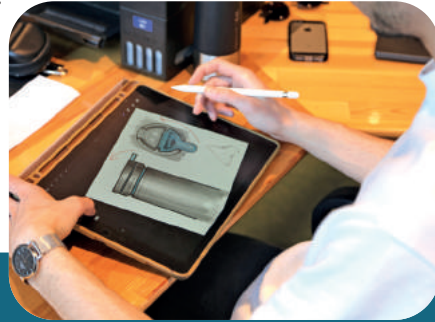
Üstelik yarın, bugün olduğundan daha fazla...

Başrolü girişimciler oynuyor

Girişimcilik, dönüştürecek. Girişimcilik büyütecek. Dünyanın karşı karşıya kaldığı iklim değişikliği ile mücadeleyi de girişimcilik sırtlanacak. Türkiye'nin kronik cari açık sorununun çözümünü de 'kur farkları' değil, girişimciliğin itici gücü çözecek.

Etrafınıza şöyle bir bakın. Olup biteni nasıl tarif ediyorsunuz bilmiyorum. İster sanayi toplumundan bilgi toplumuna geçiş deyin, ister izleme-gözleme kapitalizmi... Görünen o ki, içinde yaşadığımız süreçte başrolü girişimciler oynuyor. Ekonominin öncü gücü onlar. İnanıyorum ki, yakın gelecekte girişimcilere her kesim gereken desteği ve kolaylığı göstermek durumunda olacak.

Eğer Türkiye kalkınma yarışında olarsa, devlet işinde bile olsa, yine umut girişimcilikte. Valilerimiz dahil,



Mutlaka başaracaksınız!

Öğrenecek, uygulayacak, deneyecek, zaman zaman yanılacak veya yenileceksiniz. Ama sonunda mutlaka başaracaksınız.

Mücadeleyi bir an bırakmayacaksınız. Rekabet sizin adeta ikinci bir kişiliğiniz, doğanız olacak.

Her gün, her ay, her yıl, bir öncekinden daha bilgili, daha üretken olacaksınız.

Tökezleseniz de düşmeyecek, yolumuza devam edeceksiniz.

Belki onlarca, belki on binlerce gence iş kapılarını sizin projeleriniz açacak.

Türkiye'nin kalkınma koşusunda bayrağı yakında siz devralacaksınız. Türkiye'nin ipi göğüslemesi size bağlı!

Siz önemlisiniz!

Siz muhakkak başaracaksınız!

Kendiniz için, aileniz için, Türkiye için başarmaya da mecbursunuz...

her kamu yöneticisinin girişimci yeteneklere ve niteliklere sahip olması zorunlu görünüyor. Keza, kalkınmamızda giderek daha önemli bir rol oynamaya aday görünen sivil toplum kuruluşlarımızın projelerini hayata başarıyla geçirmesi de girişimci ruhlara ihtiyaç gösteriyor.

Hiç şüphesiz, girişimcilik kolay iş değil. Riskleri yüksek. Başta sermaye olmak üzere pek çok şeye ihtiyacınız olabilir. Ama bilin ki, girişimcinin en önemli sermayesi, kendi bilgisi, becerileri ve yaratıcı yetenekleridir. Siz de kişiliğinizin olumlu yönlerini ve bilgi birikiminizi sürekli olarak geliştirdiğiniz takdirde, işinizde en yüksek getiriyi elde edebilirsiniz.



KUZEY REN-VESTFALYA. BİZE KATILIN.

EUROPE'S || i || HEARTBEAT

► Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açanları kucaklıyoruz. NRW'ye hoş geldiniz! www.nrwglobalbusiness.com

Kendinizi şöyle bir tartın...

Hepimizin içinde bir girişimci ruh var. Ancak hayatın aksiliklerinden başlayarak pek çok nedenle girişimcilik 'pause' tuşunda takılıp kalır. Büyük değişim ve hatta kriz dönemlerinde ise ön plana çıkar. Dünyanın büyük bir dönüşüm dönemine girdiği, taşların yerinden oynadığı bugün girişimcilik için uygun bir zemin oluşturuyor.

O zaman önerim, önce kendinizi şöyle bir tartın...

■ Bağımsızlığınıza değer veriyor ama aynı zamanda

yaptığınız işin tüm sorumluluğunu da yüklenabiliyorsunuz...

■ Ruh ve beden tembelliği için sonu gelmeyen mazeretler üretmiyor, sözlüğünüzden 'bahane' kelimesini çıkarabiliyorsunuz...

■ Bir işi herkesten önce ve ilk olarak yapmayı ve çözüme ulaştırmayı amaçlıyorsunuz...

■ Başarıya odaklandığınızda tuttuğunuzu bırakmıyor, belirlediğiniz hedefe adeta

yapıyorsanız...

■ Güçlü özgüveninizle kendinizi tüm benliğinizle işinize adanmışsınız...

■ Riskleri herkesten daha iyi algılamaya rağmen cesur ve atak davranabiliyorsunuz... Sizde girişimcilik kumaşı var demektir.

Belki de üniversitede yerleştirildiğiniz bölüm içinize sinmeyecek. Evet, önemli ama bir yere kadar. Emin olun, kişiliğinizi, yeteneklerinizi güçlendirerek bütün sıkıntıların üstesinden geleceksiniz.

ENERJİDE 10 milyar dolarlık tasarruf mümkün

Enerjide yaşanan küresel kriz sebebiyle Türkiye'nin enerji ithalatı faturasının bu yıl iki kat artarak, 100 milyar dolara ulaşabileceği kaydediliyor. Bu rakamda 10 milyar dolar tasarrufun sağlanabileceğini belirten Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, vatandaşlara verimlilik tedbirlerine katılma çağrısı yaptı.

ŞEREF KILIÇLI

ENERJİDE 2021 yılının sonbaharında doğalgaz spot piyasasında başlayan ve diğer fosil yakıtlı alanlara da yayılan kriz, Rusya-Ukrayna savaşıyla beraber yeni bir boyut kazandı. ABD, Rusya'dan petrol ve doğalgaz ithalatını yasakladı. Avrupa Birliği (AB) aşamalı olarak 2030'a kadar Rusya'yla enerji ticaretini sıfırlama kararının yanısıra, Rus petrol ve kömürüne ambargo sürecini başlattı. Süreci değerlendiren Uluslararası Enerji Ajansı (IEA) Başkanı Fatih Birol, petrol, doğalgaz, kömür ve elektrik piyasaları olmak üzere enerji sektörünün bütün kollarını kapsayan küresel bir enerji krizi yaşandığını belirterek, dünyanın, derinliği ve karmaşıklığı açısından bu kadar büyük bir enerji krizine daha önce hiç tanık olmadığını da söyledi.

TÜRKİYE'NİN İTHALATI

Doğalgazda yüzde 99,1, petrol ve ürünlerinde yüzde 92,4 dışa bağımlı olan Türkiye'nin enerji ithalat faturası da artıyor. Türkiye, enerji ithalatı için 2020 yılında 28,9 milyar dolar, 2021 yılında ise 50,6 milyar dolar ödedi. Ayrıca 6 aylık enerji ithalat maliyetinin 2021'de 17,8 milyar dolar seviyesindeyken, bu sene aynı dönemde 50 milyar dolar seviyesine yükseldiği de kaydediliyor. Küresel enerji krizi kaynaklı yaşanan sorunlar, 1 Ağustos'ta gerçekleştirilen Cumhurbaşkanlığı Kabine Toplantısı'nun da ana gündem maddeleri arasında yer aldı. Toplantı sonunda Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından yapılan açıklamada, küresel enerji darboğazının Türkiye ekonomisine etkilerine de değinildi.

VERİMLİLİĞE TEŞVİK VAR

Dış ticarete ortaya çıkan açığın en önemli sebebinin, enerji ithalatının bedelinde üç kata varan artış ile sanayi üretiminde kullanılan diğer emtia maddelerinin fiyatlarındaki ciddi yükseliş olduğunu belirten Cumhurbaşkanı Erdoğan, şöyle konuştu: "Özellikle enerji fiyatlarındaki bu dengesizlik olmasaydı, mayıs ayı itibarıyla 12 aylık cari işlemlerde 34,5 milyar dolar fazla verecektik. Hiç endişe etmeyin, inşallah o günleri de göreceğiz. Bu vesileyle küresel enerji darboğazına karşı vatandaşlarımızı mevcut kaynakları etkin ve verimli bir şekilde kullanmaya davet ediyorum."

Erdoğan, 2018'de ilan ettikleri Ulusal Enerji Verimliliği Eylem Planı ile bina ve hizmetlerin enerji verimliliğini teşvik edecek yatırımları desteklediklerini de vurguladı.



BÜTÇEYE KATKI

Yapılan hesaplamalara göre, geçtiğimiz yıl enerji verimliliği için yapılan 1,3 milyar dolar yatırımın karşılığında 372 milyon dolarlık tasarruf elde edildiğine dikkat çeken Erdoğan, şunları söyledi: "Bu yatırımlar aynı zamanda, yol açtığı sera gazı azaltımıyla, iklim değişikliğiyle mücadeleimize de katkı sağlıyor. Geçtiğimiz yıl 50 milyar dolarlık enerji ithalatı yapan, bu yıl aynı faturanın iki katına çıkması ihtimali olan bir ülke

durumundayız. Tasarruf ve verimlilik tedbirleriyle bu rakamda yüzde 10 düşüş sağlamanızın, ülkemize 10 milyar dolarlık katkısı olacağı açıktır. Vatandaşlarımızın her birinden, dışa bağımlı olduğumuz enerji kaynaklarını, basit tedbirle daha verimli kullanmak suretiyle hem aile bütçelerine hem de milli bütçeye katkı sağlamalarını istiyorum." Hanelerdeki ısı yalıtımı çalışmaları için vatandaşlara daire başı 50 bin liraya kadar uygun şartlı kredi imkanı sunduklarını belirten Cumhurbaşkanı, enerji yalıtımı konusunda eksikliği olan tüm vatandaşları bu imkandan istifade etmeye de çağırdı.



Konutta ısı yalıtımına finansman desteği

Türkiye, konutlarda ısı yalıtımı ile enerji verimliliğinin artırılması için haziran ayı sonunda, kamu bankaları kanalıyla yeni bir kampanya başlattı. Konut başına 50 bin liraya kadar finansman imkanı sağlayan, 60 ay vadeli, 0,99 faizli, Konutlarda Isı Yalıtım Projesi devreye alındı. Diğer taraftan, enerji verimliliği konusunda KOBİ'lere

önemli destekler sağlanıyor. KOSGEB, işletmelere Enerji Kaynaklarının ve Enerjinin Kullanımında Verimliliğin Artırılmasına Dair Yönetmelik kapsamında geri ödemesiz destekler veriyor. KOSGEB, ayrıca KOBİ Enerji Verimliliği Destek Programı kapsamında da geri ödemesiz destekler sunuyor.



Türkiye Milli İştirak Organizasyonu ile

DÜNYAYA AÇILIN!

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

ile dünyanın lider dizi, film, içerik, TV, yapım fuarı MIPCOM 2022'de yerinizi alın, dünyaya açılın!

%50
DEVLET DESTEĞİ

17 - 20 Ekim 2022 CANNES / FRANSA

NEDEN MIPCOM CANNES?

- Dünyanın içerik sektöründeki lider buluşma noktası
- 14.000 üst düzey sektörün profesyonel temsilcisi
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcıları
- 110 ülke

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar sürecinde iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 6 m²

Katılım bedeli : 4.800 TL / m²



İSTANBUL TİCARET ODASI 1822

140 YIL

Begüm Ece / Mine Güneş / Zeynep Şengül

Tel : 0212 455 65 03 / 455 61 06 / 455 61 09

GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-posta : begum.ece@ito.org.tr / mine.gunes@ito.org.tr / zeynep.sengul@ito.org.tr

444 0 486 || ito.org.tr (M) (T) (E) (S) (I) (T) (O) (K) (U) (R) (U) (M) (S) (A) (L)



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Gizleme suçu

"VUK'da yer alan kaçakçılık suçları seçimlik hareketli suçlardır. Hareket, insan tarafından iradi olarak gerçekleştirilen icrai ya da ihmalî davranışın dış dünyaya yansımasıdır.

Ihmalî suçlar ise bir emir kuralına aykırılıktır. Yasa, kişiye belli bir şekilde hareket etmesini emreder. Örneğin, görevini ihmal etme, suçu ihbar et gibi. Birey bu hareketi yapmazsa emre karşı gelmiş olur. Dikkat edilirse, buradaki ihmal, kişiden beklenilen şeyin yapılmaması biçiminde karşımıza çıkar. Yani ihmalî suçun varlığı için sadece hareketsiz kalmak yeterli değildir; failin suç tipinde yer alan hareketi yapmamış olması gerekir."

Bu anlamda gizleme suçu da bir soyut tehlike suçudur. Soyut tehlike suçlarında ise hareketin yönelik olduğu konu üzerinde tehlike yaratmış olup olmadığı araştırılmaz. İcrai ya da ihmalî hareketin yapılması yeter. Hareketin yapılmasıyla tehlikenin ortaya çıktığı kabul edilir, varsayılır. Burada hareketin tehlikeli suçta bir unsur olmayıp, hükümün düzenleme, varoluş sebebinin oluşturur. Bu nedenle hakim somut olayda tehlikenin gerçekten meydana gelmiş olup olmadığını araştırmak zorunda değildir.

Diğer taraftan, hakimın soyut tehlike suçları bakımından da somut tehlike suçlarındakine benzer bir araştırma yükümlülüğü bulunduğunu ileri süren görüşler de bulunmaktadır. Bu görüşe göre, yargılamayı yapan hakim, hem ceza mahkemesinin amacı olan gerçeğe ulaşma noktasında bu araştırmayı yapmalı hem de somut olayda tehlikenin gerçekten meydana geldiğini tespit etmişse bu durumu TCK'nun 61'inci maddesi bağlamında temel cezasının belirlenmesinde ve daha da önemlisi fikri /gerçek içtima kurumlarıyla ilgili yapacağı değerlendirmede dikkate almalıdır. Aksi takdirde tehlikenin meydana gelmediği durumlarda; tehlikenin meydana geldiği durumlarda aynı cezaya hükmedilmesi söz konusu olacaktır ki, bu da kusur prensibinin ihlali sonucunu doğurabilen bir uygulamaya kapı aralayabilecektir.

Vergi ceza hukuku bağlamından değerlendirilecek olursa, gizleme suçunun meydana gelmesi için herhangi bir zararın ortaya çıkmış olması gerekmemektedir. Yargıtay müstakar hale gelen pek çok kararında gizleme suçunu tehlike suçu kapsamında değerlendirmiştir. Bu anlamda suçun oluşumu için hakim, tehlikenin gerçekten meydana gelmiş olup olmadığını araştırmayacaktır. Ancak 5271 sayılı Ceza Muhakemesi Kanunu'nun 231 / 5 maddesi kapsamında hükmün açıklanmasının geri bırakılması hükümleri çerçevesinde defter, kayıt ve belgeleri gizleme suçu neticesinde oluşan herhangi bir somut maddi zararın olup olmadığının hakim tarafından ortaya konulması gerekmektedir.

Defter ve belgeleri ibraz etmeme fiili olarak da ifade edilen gizleme, Vergi Usul Kanunu'nun 'Kaçakçılık Suçları ve Cezaları' başlıklı 359 /a-2 maddesinde düzenlenmiştir. Buna göre gizleme 'varlığı noter tasdik kayıtları veya sair suretlerle sabit olduğu halde, inceleme sırasında vergi incelemesine yetkili kimselere defter ve belgelerin ibraz edilmemesi' olarak kabul edilmiştir.

Bir fiilin gizleme olarak değerlendirilebilmesi için gizleme fiilinin kanunî bütün unsurlarının gerçekleşmiş olması ve fiilin meydana gelmesinde hukuka uygunluk sebeplerinin bulunmaması gerekmektedir. Vergi Usul Kanunu'nun saklama ve ibraz mecburiyeti bulunan defter ve belgelere ilişkin hükümlerinin saklama ve ibraz süresine ilişkin hükümlerinin, mücbir sebebe ilişkin hükümlerinin, vergi incelemesine yetkili kişilere ilişkin hükümlerinin ve tebligata ilişkin hükümlerinin değerlendirilmesi ile mümkündür. Dolayısıyla bu hükümlere uygun olmayan ve /veya bu hükümlere aykırı olarak ibrazı istenen defter ve belgelerin ibraz edilmemesi durumunda gizleme fiilinden bahsedilmeyecektir.

*İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ*

*Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU*

*Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Ozcan Tokel*

<i>Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi</i>	<i>Basın ve Süreli Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu</i>	<i>Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan</i>
<i>Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu</i>	<i>Yayın Direktörü Canan Bilgin</i>	<i>Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım</i>

*Haber Merkezi
**Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı,
Müge Biber, Barış Cabacı***

*www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrants*

<i>Reklam Cengiz Kazan</i>	<i>Abonelik Abdülkadir Yıldız</i>	<i>Grafik Osman Kuvvet</i>	<i>Fotoğraf Kamil Çatak</i>
---------------------------------------	--	---------------------------------------	--

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 05.08.2022

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00

İhracatta rekorlarla birim değer de arttı

İhracat temmuzda geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 13.4 artarak, 18 milyar 550 milyon dolara çıktı. Bu rakam, tüm zamanların en yüksek temmuz ayı ihracat verisi olarak kayıtlara geçti. Birim ihracat değeri ise yüzde 20 artışla 1.47 dolara yükseldi. Böylelikle Türkiye, küresel tedarikçi konumunu güçlendiriyor.

TİCARET Bakanlığı'nın temmuz ayı geçici dış ticaret istatistiklerinden oluşan veri bülteni açıklandı. Buna göre, GTS verileri dikkate alındığında ihracat, temmuzda geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 13.4 artarak 18 milyar 550 milyon dolara çıktı. Bu rakam, tüm zamanların en yüksek temmuz ayı ihracat verisi olarak kayıtlara geçti. İthalat da bu dönemde yüzde 40.8 artarak 29 milyar 132 milyon dolara yükseldi. Dış ticaret hacmi yüzde 28.7 artışla 47 milyar 683 milyon dolara ulaştı. Dış ticaret açığı yüzde 144.5 artışla 10 milyar 582 milyon dolar olarak hesaplandı. İhracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 63.7 oldu. Enerji verileri hariç tutulduğunda ihracatın ithalatı karşılama oranı 15.2 puan azalarak yüzde 78.9'a geriledi.

OCAK- TEMMUZ DÖNEMİ

GTS kapsamında ocak-temmuz döneminde geçen yılın aynı dönemine göre ihracat yüzde 19.1 artarak 144 milyar 417 milyon dolar, ithalat yüzde 40.7 artarak 206 milyar 399 milyon dolar, dış ticaret hacmi de yüzde 30.9 yükselerek 350 milyar 816 milyon dolar

oldu. Söz konusu dönemde, dış ticaret açığı yüzde 143 artışla 61 milyar 982 milyon dolar buldu. İhracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 70 olarak hesaplandı.

PARİTEYE RAĞMEN



Ticaret Bakanı Mehmet Muş, "Türkiye, 2022 yılının ilk 6 ayında olduğu gibi 7'nci ayda da en yüksek aylık ihracat değerini yakaladı. 7'de 7 yaparak, rekorlar serisini sürdürdü" dedi.

döneminde 1.08 olarak gerçekleştiğini belirtti.

"Önceki yılın paritesi değişmemiş olsaydı Euro cinsinden yapılan ihracatımız, 2022 yılının ilk 7 ayında 7 milyar 96 milyon dolar, ithalatımız ise 5 milyar 429 milyon dolar daha yüksek olacaktı" diyen Bakan Muş, paritedeki gelişmenin etkisiyle dış ticaret açığının

yaklaşık 1.6 milyar dolar daha fazla olduğunu, bu bakımdan, paritenin nominal etkisinin dış ticaret açığı üzerinde olumsuz gerçekleştiğini bildirdi.

KÜRESEL TEDARİKÇİ

Mevcut riskler karşısında, Eximbank ve TCMB kaynaklarının ihracatçılar için öneminin bir kez daha görüldüğüne dikkati çeken TİM Başkanı Mustafa Gültepe, yükselen ihracatla beraber ihracatçıların

En fazla ihracat Almanya ve ABD'ye

Temmuzda en fazla ihracat yapılan ülkeler 1 milyar 487 milyon dolarla Almanya (yüzde 3 artış), 1 milyar 318 milyon dolarla ABD (yüzde 24.8 artış) ve 1 milyar 17 milyon dolarla İngiltere (yüzde 3.6 artış) oldu. İhracatta en çok paya sahip ilk 10 ülkenin toplam ihracat içindeki payı yüzde 47.2 olarak gerçekleşti. En çok ihracat gerçekleştiren ilk 5 il ise İstanbul, Kocaeli, İzmir, Bursa ve Ankara olarak sıralandı.

finansman ihtiyaçlarının arttığını, finansal kaynakların da bu ihtiyaçlar doğrultusunda çeşitlendirilmesi gerektiğini söyledi. Gültepe, "Altını özellikle çizerek ifade etmek istiyorum ki Türk ihracatçısı, sadece bölgesel değil, küresel bir tedarikçidir. İhracatçılar olarak, finansal sorunlara, emtia şoklarına ve pazar daralmalarına karşı tedbiri elden bırakmayarak ülkemizin ekonomik büyümesine katkı sunmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

Temmuzda 1.368 firma ilk kez ihracat yaptı

TİM Başkanı Mustafa Gültepe, temmuz ayında 1.368 firmanın ilk kez ihracat yaptığını belirterek, yeni firmaların temmuz ayında 60 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdiğini bildirdi. Birim ihracat değerinin yüzde 20 artışla 1.47 dolara yükseldiğini dile getiren Gültepe, şunları söyledi: "Paritenin ihracat rakamlarımıza olumsuz etkisi 7 ayda 7 milyar dolara yaklaştı. Parite geçtiğimiz yılki seviyesini muhafaza edebilseydi, bugün ihracatımız son 12 ayda 255 milyar doları aşacaktı."



Gündem yeni başarılarla imza

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, yönetim kurulu üyeleri ve Genel Sekreter Prof. Dr. Nihat Alayoğlu ile birlikte Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM)

Başkanı Mustafa Gültepe'yi ziyaret etti. Haziran ayında TİM Başkanlığına seçilen Mustafa Gültepe'nin Türkiye ihracatında yeni başarılarla imza

atacağına inandıklarını belirten Şekib Avdagiç, "Gültepe ile önümüzdeki dönem projelerini konuştuk" değerlendirmesini yaptı.

Hangisini tercih edersiniz?

AKILLI TERCİH: MASRAFSIZ İŞLEMLER

Vakıf Katılım'ı tercih edenler, dijital kanallardan tüm EFT, Havale ve FAST işlemlerini ücretsiz yaparlar.

5 TL

20.000'i aşkın
Kamu Bankası ve
PTT ATM'si
ücretsiz

ÜCRETSİZ

KOŞUL
YOK
ŞART
YOK



VAKIF KATILIM
Ortak geçmiş, ortak gelecek.

Petrol parasıyla mega iş fırsatı

Yurtdışı müteahhitlik sektörü

459
milyar dolar

Bugüne kadar üstlenilen projelerin tutarı

30.8
milyar dolar

2021 proje bedeli

%5.2

Sektörün GSYH'deki payı

131

İş yapılan ülke sayısı

11 Bin

Portföydeki toplam proje sayısı

Rusya-Ukrayna savaşıyla petrol fiyatının 100 dolara çıkması, Körfez bölgesindeki inşaat projeleri için gerekli kaynağın oluşmasını sağladı. Böylece dudak uçuklatan mega projeler için gün doğdu.

Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri başta olmak üzere bölgeden Türk müteahhitlik firmalarına yapılan 'projelerimizde yer alın' çağrısı, hem siyasi hem ticari ilişkilerde mega başlangıç olacak.

S. Arabistan'da ne durumdayız?

- Türk müteahhitlik firmalarının en fazla proje üstlendiği 6. ülke.
- 24.3 milyar dolar tutarında iş yapıldı, 377 proje üstlenildi.
- Yol-köprü-tünel, demiryolu, havaalanı, liman, kentsel altyapı, boru hattı, konut, iş merkezi, sağlık ve turizm tesisleri, baraj, enerji santrali ve petrokimya tesisi projeleri hayata geçirildi.

Aynı masada açık çağrı

Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri'ndeki mega projelere DEİK Başkanı Nail Olpak da dikkat çekti. Dünya gazetesi için Hakan Gültaş'ın sorularını cevaplayan Olpak, Suudi yetkililerle yapılan görüşmeden detaylar paylaştı. Olpak'ın paylaştığı bilgiye göre, Prens Selman, Yatırım



Bakan Yardımcısını, iki ülke arasındaki ticari ilişkilerde koordinatör kişi olarak tanıttı. Her iki taraftan 35'er kişinin katıldığı toplantıda, Suudi yetkililer, Neom Şehri projesine dikkat çekerek, "Türk müteahhitlerinin başarısını biliyoruz. Bu büyük yatırımda Türk firmalarının yer almasını istiyoruz" dedi.

Alacağımız işler kalıcı olacak

Körfez bölgesiyle ilişkilerde son durumu değerlendiren Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı Erdal Eren, Suudi Arabistan'da 2019'dan itibaren durma noktasına gelen faaliyetlerin yeniden canlanacağını belirtti. TMB Başkanı Eren, Suudi Arabistan ile yeni dönem



hakkında şunları söyledi: "Türk müteahhitleri olarak bu sıkıntılı sürecin artık aşılabileceğini ümit ediyorum. Saudi 2030 ve Gigaproject programı gibi uzun vadeli planlar kapsamında gerçekleştirilecek enerji, su, konut ve altyapı projelerinde yeniden yer almayı bekliyoruz."

Seneye 10 milyar dolar

Türk Arap Afrika İşbirliği Derneği (TASCA) Başkanı Dr. Muhammed Adil, Suudi Arabistan ile ilişkileri şu şekilde değerlendirdi: "İki ülke arasında ticaret, turizm, inşaat ve enerjiden savunma sanayi ile yeni teknolojilere kadar ulaşan geniş bir işbirliği hedefleniyor. Bunun somut örnekleri şimdiden



başladı. Yaşar Holding, Suudi şirket Naghi Group ile Konyalı Gesaş Food ise AHQ'yle İyi Niyet Anlaşması imzaladı. Siyasi anlaşmazlıklar nedeniyle düşen ticaret hacminin önce 5 milyar dolara ulaşması, gelecek yıl ise 10 milyar doların üzerine çıkması bekleniyor."

PANDEMİ şokundan sonra toparlanmaya çalışan yurtdışı müteahhitlik sektörü, yılın ilk yarısında 4.6 milyar dolarlık 132 yeni proje üstlendi. Pazarda gücünü korumak isteyen firmalar, yeni pazar arayışını hızlandırdı. Bu arayış içinde müteahhitlik firmalarının en çok iş yaptığı yerlerden olan Suudi Arabistan ve Körfez bölgesi yeniden yükselişe geçti. Bölgedeki ülkelerin ekonomilerinde önceki yıllarda yaşanan daralma artık geride kaldı. Çünkü Batı'da diken üstünde tutan Rusya-Ukrayna savaşı, bu ülkelere olumlu yansıyor. Yükselen petrol fiyatları Batılı ülkeleri endişelendirirken, Orta Doğu'daki yatırım projeleri için gerekli bütçenin daha kolay bulunmasına imkan tanıyor. 2020 yılında 20 dolara düşen ham petrol fiyatı, aylardır 100 dolar civarında seyreliyor. Uzmanlar ve sektör temsilcilerinin birçoğu, tamamlanması zor görünen veya yüksek bütçe ihtiyacı sebebiyle tartışmalı olan birçok proje için artık yeterli kaynağın oluştuğunu ifade ediyor.

Yüzde 52'si üstyapı

Middle East Busines Intelligence (MEED) verilerine göre, Orta Doğu ve Kuzey Afrika'da yüzde 52'si üstyapı olmak üzere 3.9 trilyon dolarlık proje hayata geçirilecek. Irak ve S. Arabistan başta olmak üzere bölgede 100 milyar dolar tutarında proje de değerlendirilme aşamasında.



Prens Selman ile birlikte Ticaret Bakanı, Yatırım Bakanı ve beraberindeki onlarca Suudi iş adamı, Türk müteahhitlerle, projeleri ve işbirliği imkanlarını gösterdi. Sektördeki üye firmalarını temsilen Türkiye Müteahhitler Birliği'nin (TMB) de yer aldığı toplantıda Suudi Bakanlar, sektörün son yıllarda yaşadığı sorunların çözümü ile yakından ilgilendi. Suudi yetkililer, önümüzdeki dönemde ülkede gerçekleştirilecek toplam 3.3 trilyon dolarlık taahhüt projesinin sunduğu fırsatlara dikkat çekti.

SORU İŞARETLERİ KALKTI

Prens Selman tarafından 2017 yılında tanıtılan, ancak o yıllarda mali açıdan soru işaretlerini beraberinde getiren Neom Şehri projesinin yıldızı yeniden parladı. Çünkü, petrol fiyatları yeniden 100 doların üzerine çıktı. Petrol gelirlerinin artmasının, dev yatırımlar için gerekli bütçe problemini de ortadan kaldırdığı vurgulandı. Nitekim, Suudilerin de mega projelerin bir an önce tamamlanması yönünde net ve istahlı bir yaklaşım içinde olduğu görüldü.

EMİRLİKLER SIRADA

Diğer yandan, Suudi Arabistan'ın yanı sıra

sektörün tecrübesinin yüksek olduğu Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) de yeni işler açısından öne çıkıyor. Mart ayında DEİK ve TMB işbirliğinde Birleşik Arap Emirlikleri'ne düzenlenen ziyarette, BAE yetkilileri, salgın sebebiyle durdurulan projelerin hayata geçirilmesi sürecinde Türk müteahhitlerle çalışmak istediklerini ifade etti. Böylece kasım ayında yapılan Birleşik Arap Emirlikleri-Türkiye İş Forumu'nda dile getirilenler pekiştirildi.

KOLAYLIK SÖZÜ

BAE Dış Ticaretten Sorumlu Devlet Bakanı Dr. Thani Ahmet Al Zeyoudi, İş Forumu'ndaki konuşmasında, "Türk firmalarının BAE'de daha fazla ticaret yapmaları için gerekli koşullar sağlanarak, kardeşlik bağlarımız da güçlendirilecektir. Dünyanın en büyük re-export merkezlerinden biri olan Dubai, Türk firmalarının daha geniş pazarlara ve bölge ülkelerine serbest ticaret erişimi açısından da önemli bir fırsat sunuyor. Türk kardeşlerimizle bu alanlarda işbirliği yapmayı samimiyetle istiyoruz" demişti. Art arda gelen bu gelişmelerin, önümüzdeki sonbaharda atılacak somut adımların Körfez'de alınan proje sayısını artırmaya bekleniyor. Bu bakımdan bölgedeki kamu programları için bu yatırımlardan sorumlu kurumlarla temasa geçilmesi öneriliyor.

YENİ DÖNEM

Önceki ay Suudi Arabistan Veliyet Prensi Muhammed bin Selman'ın Ankara ziyareti, iki ülke arasında yeni bir dönemin ve müteahhitlik sektörü için yeni işlerin kapısını araladı. Durma noktasına gelen ilişkilerin yeniden ısındığı ziyarette, ihracat, vize ve ortaklık engellerinin kaldırıldığı açıklandı.

Ziyarette, Suudi Arabistan'ın Türkiye'ye şu üç teklifte bulunduğu kaydedildi:

- Üçüncü ülkelere birlikte açılalım.
- Ülkede Türk mallarının sergileneceği bir fuar yapalım.
- Saudi 2030'daki 3.3 trilyon dolarlık enerji, su, konut ve altyapı projelerine teklif verin.



Küresel ekonomi üzerindeki kara bulutlar

Rusya-Ukrayna savaşı, Avrupa'daki enerji krizi, Fed'in para politikasını gittikçe sıkılaştırması, güçlü dolar, salgına bağlı kapanmalarla yavaşlayan Çin ekonomisi, yine Çin'de gayrimenkul sektöründe yaşanan sarsıntılar, yüksek faiz ortamında gelişen ekonomileri zorlayan borç stoku... Küresel ekonominin üzerine çöken sorunların listesi uzun. Bu çetrefilli ortam büyümeyi aşağıya çekerken, enflasyonu körüklüyor.

IMF'nin güncel tahminlerine göre, geçen sene yüzde 6.1 büyüyün küresel ekonominin 2022'de yüzde 3.2 büyümesi bekleniyor. 2022 için sene başında yapılan büyüme tahmini yüzde 4.4'tü. Sorunlar üst üste bindikçe büyüme tahminleri sürekli aşağı yönlü revize edildi. Gelişmiş ülkeler için iktisadi faaliyetin daha da yavaşlama ihtimali mevcut. Gelişen ülkeler belki bir sürprizle yılın geri kalanında beklenenden bir tık daha hızlı büyüyebilirler. IMF'nin enflasyon tahminlerinde ise yaklaşık bir puanlık yukarı yönlü revizyon var. Enflasyonun bu yıl gelişmiş ekonomilerde yüzde 6.6, gelişen ekonomilerde ise yüzde 9.5 olarak gerçekleşmesi bekleniyor.

Bizim enflasyon rakamlarına kıyasla bunlar düşük görülse de küresel ekonominin bu seviyeleri son 30-40 yılda görmeye alışık olmadığını unutmamalıyım.

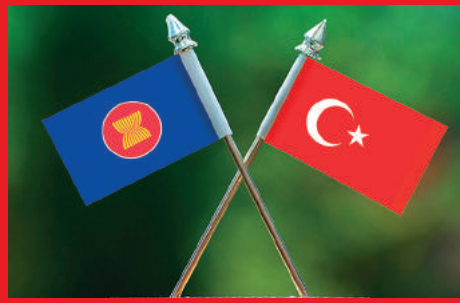
Kolay çözüm yok

Aynı anda çok fazla sorunun bir araya gelmesi çözümü zorlaştırıyor. Enflasyonu düşürmek için para arzı artışı ve kredi genişlemesini frenlemek gerekiyor. Ama bunu yaparken de sıkı para politikasının dozu iyi ayarlanmalı. Zira, enflasyon tüm dünyada talep ve arz kanallarından gelen eş anlı etkilerle yükseldi. Bu da para politikasının etki alanının belli noktalarda tıkanabileceğini bize söylüyor. Merkez bankaları para politikasını sıkılaştırmada aşırıya kaçarlarsa, bu hamlenin enflasyon düşürücü yöndeki marjinal etkisi sınırlı kalırken, büyüme ve istihdam çökebilir.

Ülkeler bu dönemde tüketimi değil, üretimi desteklemeli. Küresel tedarik zincirlerinin normalleşmesi için her ülkenin kendi üzerine düşen sorumluluğu yerine getirmesi lazım. Bu dönemin kendine has koşullarından dolayı ön plana çıkan bazı sektörlerde (enerji ve finans gibi) aşırı kâr elde etmiş şirketlere geçici vergi artışları uygulanabilir. Bu vergiler, gelir dağılımını düzeltici, dar gelirli hanelerin satın alma güçlerini artırıcı yöndeki sosyal harcamaları finanse etmekte kullanılabilir. Gıda ve enerji krizleriyle mücadele etmek için ise diplomasiye ihtiyaç var. Tıpkı Türkiye'nin girişimleriyle önceki hafta Karadeniz'de açılan tahlul koridorunda olduğu gibi. Tüm bunlar hayata geçirilmesi kolay olmayan çözüm önerileri. Bu yüzden de küresel ekonomi için riskler yukarı yönlü kalmaya devam ediyor.

Güneydoğu Asya'da 'diyalog ortaklığı'na adım

ASEAN ülkeleriyle ekonomik ilişkilerini artırmak isteyen Türkiye, işbirliğini 'diyalog ortağı' seviyesine yükseltmeyi hedefliyor. Türkiye'nin büyük pazarlara yakın olma ve AB Gümrük Birliği avantajı, 667 milyonluk nüfusa ve 3 trilyon dolarlık ekonomiye sahip ASEAN'la da ilişkilerini geliştirmek için fırsat sunuyor.



3 trilyon dolarlık pazarla işbirliği derinleşecek

Malezya, Endonezya, Myanmar, Brunei, Kamboçya, Laos, Filipinler, Singapur, Tayland ve Vietnam'dan oluşan ASEAN, 1967'deki kuruluşundan bu yana bölgenin en etkin ekonomik ve politik açıdan işbirliğini destekleyen örgütü olarak biliniyor. ASEAN, 667 milyonluk nüfusa, 3 trilyon dolarlık ekonomiye sahip. Kamboçya'nın 2022 dönem başkanlığını yürüttüğü örgüt, dünyanın en büyük yedinci ekonomisi olarak dikkat çekiyor. Türkiye, ASEAN ile ilişkilerini artırmak istiyor. Türkiye, ASEAN ile 2017'de sektörel diyalog ortaklığı yaptı. 2019'da karşılıklı işbirliğini ilerletmeye yönelik 5 yıllık yol haritasını imzaladı. Şimdiki hedef ise işbirliğini diyalog ortağı seviyesine yükseltmek.



ABD ve Çin'in ASEAN üzerindeki rekabeti

ABD, ekonomik bir dev olan ASEAN örgütüyle ilişkilerini yeniden derinleştirmek için fırsat ararken, dünyanın en büyük ikinci ekonomisi konumundaki Çin de Güneydoğu Asya'da etkinliğini artırma çabası içinde bulunuyor. Nitekim, 2012 yılında ASEAN tarafından başlatılan, 2020'de de 15 üye ülkenin ekonomi ve ticaret bakanlarının anlaşmayı resmen imzalamasıyla oluşan Çin ile Bölgesel Kapsamlı Ekonomik Ortaklığı (RCEP), bu kapsamda oluşturuldu. RCEP, dünyanın en büyük serbest ticaret anlaşması olma özelliğini taşıyor. Toplam nüfusu 2.3 milyar olan RCEP ülkelerinin ekonomik büyüklüğü ise 26 trilyon dolar seviyesinde. Çin ile rekabet ABD'nin bölgesel stratejisinin merkezinde yer alırken, uyumlu ve esnek bir ASEAN'a destek, özgür ve açık bir Hint-Pasifik'i ilerletmenin kritik yollarından biri olarak ifade ediliyor. ABD'nin önceki başkanı Trump'ın Trans-Pasifik Ortaklığı (TPP) anlaşmasından çekilmesi, Çin'in ASEAN ülkeleri nezdinde etkinliğini artırmıştı. Biden yönetimi ise TPP anlaşmasına dönmemesinin yanı sıra Çin'in Bölgesel Kapsamlı Ekonomik Ortaklık (RCEP) çerçevesinde artan ekonomik etkinliğini dengelemek için mayıs ayında Hint-Pasifik Ekonomik Çerçevesi'ni (IPEF) başlattı.

TÜRKİYE ile Güneydoğu Asya Uluslar Birliği'nin (ASEAN) Dördüncü Sektörel Diyalog Ortaklığı Üçlü Toplantısı, Kamboçya'nın başkenti Punom Pen'de gerçekleştirildi. Toplantının açılışında konuşan Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, dünyanın yapısal değişimlerden geçtiğini belirterek, "Ticaret savaşları, pandemi ve Ukrayna'daki savaş, küresel manzarayı tamamen değiştirdi. Uluslararası Para Fonu (IMF), küresel büyüme tahminlerini yüzde 3.2'ye düşürdü. Dünya Bankası, artan stagflasyon riskinden dolayı uyardı" dedi.

Tüm bunlara rağmen IMF'nin Türkiye'nin 2022'deki büyüme beklentisini yüzde 4 ile revize ettiğini aktaran Çavuşoğlu, Türkiye ekonomisinin bu yılın ilk çeyreğinde 7.3 büyüdüğünü söyledi.

BÜYÜME MOTORU

OECD'nin gelecek tahminlerinde ASEAN ekonomileri için 2022 ve 2023'te yüzde 5.2 oranında büyüme beklendiğine dikkati çeken Çavuşoğlu, "Kitadaki ana büyüme motorlarından ve başarı öykülerinden biri olan ASEAN, biz bu yeni normallere uyum sağladıkça daha da amacına uygun hale gelecektir. Bölgesel Kapsamlı Ekonomik Ortaklık (RCEP) ile ASEAN



daha merkezi bir rolde olacaktır" değerlendirmesinde bulundu. Gittikçe artan bir Türkiye-ASEAN ortaklığının bu zorlu zamanlarda küresel ekonomiye yardımcı olacağını belirten Çavuşoğlu, bu ortaklığın sadece büyümeyle ilişkili olmadığını, bu işbirliğinin yeni pazarlara ulaşmada da fark yaratacağını kaydetti.

YENİ ASYA STRATEJİSİ

Bu yılın, Türkiye-ASEAN Sektörel Diyalog Ortaklığı'nın kuruluşunun 5. yılı olduğunu hatırlatan Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, "Yeni Asya stratejimizle ASEAN ile angajmanımızı daha da geliştirmeye çalışıyoruz. ASEAN'ın hükümetimiz tarafından desteklendiğini ifade etmek istiyorum. Tüm Türk paydaşları, bu stratejiye bağlıdır.

Moratoryum kaldırıldıktan sonra işbirliğimizi diyalog ortağı seviyesine yükseltmenin zamanının geldiğine inanıyorum" diye konuştu

KAZAN-KAZAN İMKANI

Geçen ay Türkiye-Azerbaycan-Kazakistan Dışişleri ve Ulaştırma Bakanları Toplantısı'nın yapıldığını anımsatan Çavuşoğlu, "Orta Asyalı kardeşlerimizle ulaşım ve enerji bağlarımızı artırıyoruz. Hep birlikte emtia mallar ve enerji için sürdürülebilir bir ulaştırma koridoru sunmayı amaçlıyoruz. AB ile Gümrük Birliğimiz ve büyük pazarlara yakınlığımız sayesinde ASEAN'ın erişimi için çok şey sunabiliriz. Ortaklığımız, yeni jeopolitik zorlukların üstesinden gelmek için de önemli" dedi.



POWTECH

**PROCESSES
TO KNOW.
SOLUTIONS
TO GO**

**27-29 EYLÜL 2022
NÜRNBERG, ALMANYA**

Toz, Granül ve Dökme Hammaddeleri
İşleme ve Analitik Sektörü Lider Fuarı

**DİNAMİZMİ DENEYİMLEMEK,
SÜREÇLERİ İYİLEŞTİRMEK,
BİLGİYİ PAYLAŞMAK**

Dokunabileceğiniz ürünler, teknik derinlik ve uzmanlarla bilgi alışverişi yapılabilecek benzersiz bir ortam. Alanındaki en büyük uluslararası ticaret fuarında mekanik proses mühendisliğinin tüm yelpazesini ve dinamiklerini keşfedin.

Bu yıl yeni:

Proses endüstrisi ambalaj endüstrisi ile buluşuyor. Üretimden, ürünlerin paketlenmesine kadar tüm değer zincirini bu fuarda göreceksiniz.

Bu fuar ikilisi sizi etkileyecek!

powtech.de/become-visitor



Avrupa'nın lider ambalaj teknolojileri fuarı FACHPACK ile eş zamanlı düzenlenmekte

Fikri Destekleyiciler



NÜRNBERG MESSE



Tedarik güzergahında sular ısındı

ABD Temsilciler Meclisi Başkanı Pelosi'nin Tayvan'ı ziyareti sebebiyle Çin ve ABD tekrar karşı karşıya geldi. Bölgede tansiyonu artıran gelişme, mikroçip üretimi ve tedarik zincirinin önemini bir kez daha gösterdi. Çünkü Tayvan, dünya çip üretiminin üçte ikisini yaparken, global kargo taşımacılığının ana rotalarından birinin merkezinde yer alıyor.

ABD Temsilciler Meclisi Başkanı Nancy Pelosi, Çin'in itirazlarına rağmen Tayvan'ı ziyaret etti. Pelosi'nin Uzak Doğu'da Malezya ve Güney Kore ziyaretlerinin arasındaki durağı Tayvan oldu. Pelosi, Tayvan lideri Tsai Ing-wen, Meclis Başkan Yardımcısı Tsai Chi-chang, diğer üst düzey yetkililerle ve iş dünyası temsilcileriyle görüşti.

Ancak bu ziyaret, Pekin tarafından Çin'in egemenlik hakkının ihlali olarak nitelendirildi. Çin, ABD'nin bu adımına tepki olarak Tayvan adası çevresinde askeri tatbikata başlarken, bölgede tansiyonun artması, global ticaret rotalarına bağlı firmaların stresini de artırdı. Çünkü global kargo taşımacılığının önemli bir bölümü Tayvan kıyıları ve Çin Ankarası arasında kalan güzergahtan geçiyor. Üstelik, Tayvan, cep telefonundan otomotive kadar hemen her alanda kullanılan mikroçiplerin en büyük üreticisi.

Tayvan'daki fabrikalarda veya limanlarda yaşanacak bir aksamanın küresel firmaları ve global ticareti olumsuz etkilemesinden korkuluyor.

Statista verilerine göre, 2020 yılı sonu itibarıyla konteyner taşımacılığı en çok Avrupa-Asya-Avrupa bölgesinde yapılıyor. Bu bölgedeki konteyner taşıma kapasitesi 23 milyon TEU. Gerek bu kapasitenin güvenli bir şekilde kullanılması, gerekse bölgedeki limanların ve gemilerin faaliyetlerinin sektöre uğramaması dünya ticareti açısından hayati bir öneme sahip.

MİKROÇİP DEVI

Pelosi, Tayvan lideri Tsai'nin onuruna verdiği öğle yemeğine, dünyanın en büyük mikroçip üreticisi şirketin yöneticileri de katıldı. Pelosi, Taiwan

Semiconductor Manufacturing (TSMC) kurucusu Morris Chang ve Yönetim Kurulu Başkanı Mark Liu ile bir araya geldi. Mikroçiplerin yaklaşık üçte ikisini üreten Tayvan, sektörün lokomotif konumunda bulunuyor.

Bu buluşmada sektör temsilcilerine, ABD Temsilciler Meclisi'nin 28 Temmuz'da onayladığı, mikroçip sektörüne 280 milyar dolarlık teşvik verilmesini öngören yasa tasarısı hakkında bilgi veren Pelosi, Tayvan şirketlerini ABD'de yatırım yapmaya davet etti.

SÖZLEŞMELİ ÜRETİM

Tayvan'ın mikroçip üretimindeki büyük rolünün baltalanması, küresel bir yarı iletken kılıfına ve birçok otomobil üreticisinin üretimi durdurmasına sebep olabilir. Nitekim ABD ve Almanya gibi ülkeler çip üretimindeki darboğazları hafifletmek için Tayvan ile temas kurdu. Apple başta olmak üzere birçok batılı firma,

sözleşmeli üretimle, tedariki garanti altına almaya çalıştı. Bu sözleşmeler toplam küresel üretimin yüzde 60'ına denk geliyor.

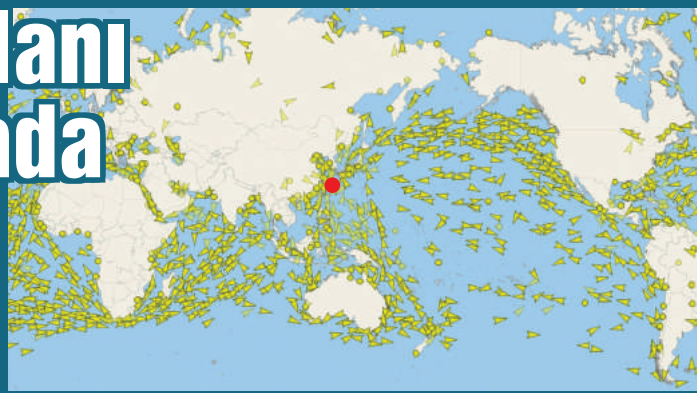
Apple, Qualcomm ve Nvidia gibi büyük teknoloji firmalarının en büyük üreticisi TSMC, küresel mikroçip üretimi gelirlerinin yüzde 54'üne sahip. Bununla birlikte çiplerin üretimi, bunları tasarlayan veya yapan ve bunun için teknoloji, malzeme ve makina tedarik eden karmaşık bir firma ağını içeriyor. Dolayısıyla bu ürünün üretiminde veya dağıtımında yaşanabilecek ciddi bir problemin, zincirleme etkiye sebep olabileceği kaydediliyor.

Bu son gelişmelerin, ülkeler için yerel üretimin ve yakından tedarikin önemini bir kez daha gösterdiği ifade edildi.

Asya Kaplanı kritik rotada

Tayvan, global ticaretin üçte birinin güzergahı olan bölgede bulunuyor. 60'lardan sonra hızla büyüyen Tayvan, Singapur, Hong Kong ve Güney Kore ile birlikte 'Asya Kaplanları' olarak adlandırıldı. Büyümesi sanayi üretimine dayalı olan Tayvan geçen yıl gelirinin yüzde 70'ini ihracattan elde etti. Tayvan'ın başlıca ihracat ürünleri şunlar:

- Elektronik parçaları: Yüzde 38.5
 - Mikroçip: Yüzde 34.8
 - İletişim cihazları: Yüzde 13
 - Metaller: Yüzde 8.
- Tayvan, ihracatının yüzde 42'sini Çin ve Hong Kong'a yapıyor. Dolayısıyla Çin'in



üçüncü ülkelerle ticaretinde de Tayvan'ın payı bulunuyor. ABD ve Çin arasındaki teknoloji rekabeti, Tayvan'ı sürekli sıcak gündemin ortasında tutuyor. Teknoloji ürünleri için gerekli mal ve parçalarda yaşanan tedarik krizi, bunların merkezinde de mikroçip krizi oldu. Çünkü bilgisayarlardan akıllı telefonlara, uçaklardan elektrikli araçlara kadar birçok cihaz ve teknolojinin

temeli olan mikroçiplerin üçte ikisini Tayvan üretiyor. Japonya, Avrupa ve ABD 1990'da yarı iletken imalatına egemen olmuştu. Ancak Güney Kore, Tayvan ve nihayet Anakarta Çin'in pazarına girdi. Yeni aktörlerin hızla büyümesiyle, ilk aktörlerin pazardaki payı 2020'de yüzde 35'e indi. Bu trendin azalarak da olsa 2030 yılına kadar devam etmesi bekleniyor.

MADE IN STEEL 2023

Fieramilano Rho (Milano, İtalya)
9-11 Mayıs 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

ÇELİK ENDÜSTRİSİNİN ÖNDE GELEN ULUSLARARASI FUARI MADE IN STEEL'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN MADE IN STEEL?

- Dünya çelik sektörünün 2 yılda bir buluşma platformu
- Dünya'nın önemli uluslararası çelik fuarı ve konferansı
- 68 ülkeden 13.505 profesyonel ziyaretçi
- 20 ülkeden 1038 katılımcı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 12 m ²
Katılım bedeli	: 9.000 TL/m ²
1. Ödeme (Beyuru ile birlikte)	: Talep Edilen m ² 2.000 TL
2. Ödeme	: Kalan bedelin %50'si
3. Ödeme	: Bakiye Bedeli

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı	: İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka	: YAPI KREDİ BANKASI
Şube	: SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu	: 055
TL Hesap No	: 60614779
IBAN	: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma unvanı ve "MADE IN STEEL 2023 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



140 YIL

Zeynep Ülker / Mustafa Çağlayan / Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 61 09 / 0212 455 61 08 / 0212 455 61 10
E-Posta : zeynep.sengul@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
Faks : 0212 520 15 26
444 0 486 | ito.org.tr | in f t o /itokurumsal



Bir tarafta durgunluk, diğer tarafta servet etkisi

Küresel pandemi, iki yılı aşan 'Covid-19' süreci, dünyanın yaşam standardı açısından en iyi durumda olan kesimleri açısından, 4 trilyon doların üzerinde bir servet ve 6 trilyon doların üzerinde bir tasarruf artışına sebep oldu. Esasen, iki yıl boyunca 'evlere kapanma', orta gelir ve üstünde yaşam standardı olan kesimde, normal yaşantılarını, harcamalarını gerçekleştirilememesi anlamında bir tasarruf birikimine yol açtı. Pandeminin etkisinin hafiflemesiyle bilhassa lüks tatillere ve lüks tüketime kullanılmamış olan bu kaynak, şimdi katlanarak tüketime dönmüş durumda.

e-ticaret katlanarak artıyor

Bu nedenle havayolu taşımacılığında, otellerde, konaklama endüstrisinde son iki yılın acısını çıkaracak bir harcama patlaması gözleniyor. Aynı durum, elektronik ticarete de yansımış durumda. Pandeminin etkisi azalsa da, o dönemde büyük sıçrama yapmış olan elektronik ticaret hacmi, mağazalar ve alışveriş merkezleri yeniden hareketlenmiş olsa da, katlanarak devam ediyor. Küresel ölçekteki e-ticaret şirketleri, bilhassa küresel enflasyonun sebebinin oluşturduğu ve lojistik maliyetlerindeki artışları, ölçek ekonomisinin tüm imkanlarından yararlanarak dengeliyorlar. Öyle ki, Apple'ın ikinci çeyrek ürün ve hizmet satışları yıllık bazda yüzde 2 artarak 83 milyar dolara ulaştı. Buna Apple Pay ve Apple Music'ten elde ettiği gelirleri de eklediginizde, gelirlerdeki artış yüzde 12'ye ulaşmış durumda.

Dünyanın en büyük e-ticaret şirketi konumunda olan Amazon'un da ciro su ikinci çeyrekte yüzde 7 artışla 121 milyar doları geçti. Amazon'un çevrimiçi satışları yüzde 4 düşse de, bulut bilişim birimi AWS yüzde 33 büyümüş durumda. Küresel pandemi döneminde, evlerde oturmaktan kaynaklanan ürünlerin yerini, Covid-19'dan uzak tatil yapmak isteyenlerin tercih ettiği kamp ve benzeri ürünler, yani outdoor denilen ürünler almış durumda. Söz konusu küresel şirketlerin elindeki en büyük avantaj, küresel ekonominin en zor dönemlerinde, resesyonun en tartışıldığı dönemde bile kendilerinden mal tedarik ettikleri firmalara siparişlerini belirli bir tempoda sürdürüyor olmaları. Bu da söz konusu şirketlere, tedarikçilerinden her daim en uygun fiyata ürün temin etme gibi bir fırsat sunuyor. Bu sayede, söz konusu küresel e-ticaret şirketleri her daim müşterilerinin önüne en iyi fiyat seçeneği ile çıkabiliyorlar.

Tarım ve hayvancılık endüstrisi

Hollanda'da ise tarım ve hayvancılık faaliyetlerinden kaynaklanan azot salınımını önemli ölçüde azaltmayı öngören hükümet planı, birkaç haftadır ülke genelinde yoğun protestolara sebep oluyor. Hollanda Başbakanı Mark Rutte, çiftçilerin hükümeti protesto amacıyla başlattığı eylemlerin derhal durdurulması çağrısında bulundu. Çünkü, Hollandalı çiftçilerin geçtiğimiz 10 günde otayolları trafikte kapatarak, saman balyaları ve traktör lastikleri yaktıklarından kaynaklanan dumanları birkaç ciddi trafik kazasına ve yaralanmalara sebep oldu.

Küresel sistemin bütününe baktığınızda, 8 milyar insanı beslemek için gerekli olan tarım ve hayvancılık ürünleri üretimi, beslenen milyarlarca küçük ve büyükbaş hayvan sayısını da hesaba katarsanız, çok ciddi bir karbon salınımına, sera gazı etkisine sebep oluyor. Bu nedenle, hayvancılık endüstrisi için yeni teknolojiler, karbon salınımı azaltacak yeni tedbirlerin yanı sıra, bilhassa orta ve yüksek gelir sahibi kesimlerin ortalama et ve hayvani gıda tüketim seviyelerini aşağı çekecek çağrılar büyük önem arz ediyor. Dünya genelinde tarım sektörünün küresel sera gazı emisyonundaki payı yüzde 11 seviyesinde. Karbon bazlı fosil yakıtların kullanımının azaltılması ve sıfırlanması kadar tarım ve hayvancılık endüstrisine yönelik tartışmaları da takip ediyor olacağız.

Reel sektörün döviz pozisyonları

Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası, finans sektörünün olduğu gibi reel sektörün de durumunu sürekli kontrol eder. Gerek kredi ve güven, gerekse ekonomi hakkındaki düşüncelerine kadar reel sektörün birçok bilgisine ulaşarak analiz eder. Bu analizlerden biri de finans kesim dışı kuruluşların yani reel sektörün döviz varlık ve yükümlülükleridir.

Son zamanlarda bu konuda çok fazla söylem olduğu için konuyu inceleyip düşüncelerimizi sizlerle paylaşmak istedik. TCMB, 'Finansal Kesim Dışındaki Firmaların Döviz Varlık ve Yükümlülükleri' adlı Mayıs 2022 tarihli çalışmasında, reel sektörün döviz kompozisyonunu ve gelişimini rakamlarıyla birlikte açıkladı. Mayıs 2022 dönemine ait finansal kesim dışındaki firmaların döviz varlık ve yükümlülükleri tablosu değerlendirildiğinde; Nisan 2022 verilerine göre varlıkların 2.539 milyon dolar, yükümlülüklerin ise 647 milyon dolar arttığını görüyoruz. Net döviz pozisyonu açığının 105.803 milyon doları olarak gerçekleştiğini ve Nisan 2022 dönemine göre 1.893 milyon dolar azaldığını görüyoruz. Böylece toplamda reel sektörün net döviz açığında azalma olduğunu görüyoruz. Borç girişleri kayıt altına alınan reel sektörün bu borç sayesinde elde edeceği nakit akışları henüz kayıt altına alınmadığından burada hep ekşi rakamını görmemiz son derece doğaldır.

Dış ticari partnerler

Şimdi biraz daha detaya inelim ve Mayıs 2022 dönemi varlık dağılımını inceleyelim. Bir önceki aya göre ihracat alacakları 767 milyon dolar azalırken, yurt içi bankalardaki mevduat ve yurt dışına doğrudan sermaye yatırımları sırasıyla 3.186 milyon dolar ve 83 milyon dolar artmış ve sonuç olarak varlıklar 2.539 milyon dolar artmıştır. Burada dikkatinizi özellikle yurt içi bankalarda artan döviz mevduata çekmek istiyoruz ve artan döviz mevduatın 3.186 milyon dolar olduğunun altını çiziyoruz. Yükümlülük dağılımında ise bir önceki aya göre yurt içinden sağlanan nakdi krediler 777 milyon dolar azalırken, yurt dışından sağlanan nakdi krediler ve ithalat borçları sırasıyla 850 milyon dolar ve 574 milyon dolar artmış ve bunlara bağlı olarak yükümlülükler 647 milyon dolar artmıştır. Özellikle ithalat borçlarının bir nevi piyasa kredisi olduğunu ve firmaların kredi ihtiyacını azaltan bir etki yaptığını da unutmamalıyız.

Reel sektörün kendi finansmanını yurt dışından sağlayabiliyor olması, mevcut resesyon ve stagflasyon söylemlerinin olduğu bir dönemde son derece önemli. Burada dış ticari partnerlerin reel sektöre güveni açıkça görülüyor.

TL'ye sahip çıkma zamanı

Gelelim reel sektörün kısa vadeli net döviz durumuna. Mayıs 2022 döneminde reel sektörün kısa vadeli varlıkları 145.520 milyon dolar iken, kısa vadeli yükümlülükleri 83.993 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Böylece, kısa vadeli net döviz pozisyonu fazlası 61.527 milyon dolar olarak gerçekleşerek, Nisan 2022 dönemine göre 1.436 milyon dolar artmıştır.

İşte sorun buradadır. Reel sektör daha önce dönem dönem ekşiye düşen kısa vadeli pozisyonlar yerine neden 61.527 milyon dolar, yani şu an ihtiyacı olmayan bir bakiyeyi rezerv olarak tutma ihtiyacı hisseder ki? Sorun güven mi? Yoksa ucuz sağlanan TL kredileri enflasyona karşı korumak için mi bu yol seçiliyor?

Bu tarz davranan reel sektör farkına varmadan ekonomide şu değişikliklere katkı sağladı:

1. Döviz kurunun yükselmesi,
2. Kura dayalı ürünlerde fiyat yükselişi,
3. Artan fiyatlarla birlikte enflasyon yükselişi,
4. Artan enflasyonla beraber enerji, işçilik, hammadde ve kiralarda hızlı maliyet artışı,
5. Zayıflayan TL nedeniyle yabancı sermaye girişinin aksaması ve krediye ulaşma kolaylığının ortadan kalkması.

Görülebileceği üzere; önce doğru yaptığımızı sandığımız bir karar, sonunda dönüp bize kalıcı ve daha ağır zararlar veriyor. Şimdi ciddi düşünme ve kendi paramıza sahip çıkma zamanıdır. Daha düne kadar bölge ülkelerinde bile TL ile ticaret yapılmaya başlandığı unutulmamalı. O yüzden kur bir avantaj değil, bir enflasyon sarmalının temelidir. Bunu yaşayarak defalarca kez öğrendiğimize göre şimdi milli paramızı değerli tutarak yabancı kaynakların ülkemizi güvenli liman olarak görmesini ve kaynak getirmesini sağlama zamanıdır. Büyüme için buna şiddetle ihtiyacımız var.

teknopark
istanbul

Milli Eğitim Bakanlığı ile Teknopark İstanbul arasında Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü imzalandı. Buna göre kurulacak mesleki eğitim merkezi sayesinde Teknopark İstanbul'da yerleşik firmaların çırac ve kalfa ihtiyacı karşılanacak.



Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü'ne, Milli Eğitim Bakanı Mahmut Özer ile Teknopark İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Metin Yerebakan imza attı.

MİLLİ Eğitim Bakanlığı ve İstanbul Teknopark A.Ş. arasında işbirliği protokolü imzalandı. Protokol, mesleki eğitim merkezi programına kayıt yaptıran öğrencilerin eğitim ve istihdam süreçlerinin yürütülmesi, burs desteği sağlanması, Teknopark İstanbul bünyesinde faaliyet gösteren işletmelerde nitelikli istihdam olanakları sunulması hedefleniyor. Protokolün imza töreninde konuşan Milli Eğitim Bakanı Mahmut Özer, mesleki eğitimin yakın tarihteki gelişimine dair bilgi verdi.

BİRLİKTE PLANLIYORUZ

Bakan Mahmut Özer, mesleki eğitimi güçlendirmek için büyük hamleler yaptıklarını vurgulayarak, şöyle devam etti: "Dedik ki iş gücü piyasasının temsilcilerinin tamamını eğitim süreçlerinin içine dahil edelim. Birlikte müfredatı güncelleyelim. Öğrencilerin işletmedeki beceri eğitimlerini, stajlarını birlikte planlayalım. Mesleki eğitimin kalitesinde kritik rol oynayan öğretmenlerin eğitimlerini birlikte planlayalım. Tek bir isteğimiz var; o da istihdama öncelik sağlansın."

HEDEF 1.5 MİLYAR TL

Meslek liselerini daha donanımlı ve teknoloji odaklı hale getirdiklerini söyleyen Bakan Mahmut Özer, şunları kaydetti: "Bu yaklaşımla ASELSAN Mesleki Teknik Anadolu Lisesi'ni kurduk. Yüzde 1'lik başarı diliminden öğrenci aldık. Bu yaklaşımla Teknopark Meslek Lisesi'ni, İstanbul Teknik Üniversitesi ve Yıldız Teknik Üniversitesi Mesleki Teknik Anadolu Liselerini kurduk. Şu anda eğitim verdiğimiz tüm alanlarda sektörün en güçlü temsilcileriyle işbirliği yapıyoruz. İşbirliği yapmadığımız tek bir mesleki eğitim alanı yok. Tüm müktesebatı tek bir noktaya teksif edebilmek kısa sürede meyveler vermeye başladı. Eğitim verilen tüm alanlarda, meslek eğitiminde üretim kapasitesi devasa noktalara ulaştı. 200 milyon TL'lik gelir elde edilirken 2021 yılını 1 milyar 161 milyon TL'lik gelirle kapattık. 2022 yılındaki hedefimiz 1.5 milyar TL."

2 BİN 200 TL BURS

İmzalanan protokolle Teknopark İstanbul'un yerleşkesine mesleki eğitim merkezi kurduklarını belirten Özer, "Teknopark İstanbul, yaklaşık 8 bin 300 istihdamın olduğu bir yerleşke. Tüm firmalar mesleki eğitim merkezi üzerinden çırac ve kalfa ihtiyacını karşılayabilecekler. Ama iki ilave katkı olacak. Birincisi, mesleki eğitim merkezi üzerinden Teknopark İstanbul'daki bir firmada çalışan çıraclara Teknopark İstanbul ilave 500 TL burs verecek. MEB olarak 1.700 lirayı da biz vereceğiz. Dolayısıyla toplamda 2 bin 200 TL burs sağlanacak. Ama en kritik şey, mezun olduğu zaman istihdam garantisi olacak" diye konuştu. Protokolün Türkiye'deki diğer teknoparklara örnek olmasını dileyen Özer, projeye emeği geçenlere teşekkür etti.

Meslek liseleri ihracat yapıyor

Mesleki eğitimde patent, faydalı model, marka ve tasarım konusunda da eğitim verildiğini ve kurulan 50 Ar-Ge merkeziyle tescil alınmaya başlandığını anlatan Bakan Mahmut Özer, "Milli Eğitim Bakanlığı'nın bu yıl aldığı tescil sayısı 7 bin 538. Hedefimiz 7 bin 500'dü, onu aştık. Hedefimiz aslında bunun ticarileşmesiydi. Meslek liseleri, 74 ürünle ticarileşme sağladı ve artık yurt dışına ihracat yapmaya başladı" dedi.

Çırac ve kalfalara iş garantisine imza



580 bin çırac ve kalfa var

Türkiye'de 159 bin çırac ve kalfa olduğunu, bugün bu sayının 580 bine ulaştığını kaydeden Bakan Özer, sahadaki durumu şöyle özetledi: "Türkiye'deki işverenler, gençler bu sürece katılmak istiyor; çünkü mesleki eğitim merkezine katılan her öğrenci ayda asgari ücretin

yüzde 30'u kadar ücret alıyor. Onu da devlet olarak biz üzerimize aldık. Çırac, kalfa sertifikasyonu farklı olduğuna göre alacağı ücretin de farklı olması gerekiyordu. Kalfaların ücretini yüzde 50'ye, 3 bin liranın üzerine çıkarttık. Bu sayıyı 2023'ün sonuna kadar 1 milyona çıkaracağız."

LIGHT MIDDLE EAST 2023

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
17 - 19 Ocak 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Türkiye Aydınlatma Sektörü Orta Doğu'da Yerini Alıyor

LIGHT MIDDLE EAST 2023

- Orta Doğu ve Kuzey Afrika'nın Lider Aydınlatma
- 32 ülkeden 310 katılımcı
- 83 ülkeden 6.300 ziyaretçi
- Eş zamanlı düzenlenecek Intersec Fuarı katılımcı ve ziyaretçilerine ulaşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 12 m
Katılım bedeli : 14.300 TL / m²

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

140 YIL

Akif Gönüllü / Gülin Gürsoy / Ruken Ayata Boztas

Tel : 0212 455 6119 / 455 6117 / 455 65 83
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gulgin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
GSM : 0530 931 3108 / 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [t](#) [f](#) [y](#) [t](#) [e](#) [a](#) [m](#) [i](#) [n](#) [i](#) [t](#) [o](#) [k](#) [u](#) [r](#) [u](#) [m](#) [s](#) [i](#) [l](#)

Orta Koridor'da öncelik serbestleşme



İTALYAN futbol devi Sampdoria: Ticarete golü birlikte atalım

BARIŞ CABACI

İTALYA'nın Cenova kenti futbol takımlarından U.C. Sampdoria'nın Başkanı Marco Lanna ve beraberindeki heyet ile Ligurya Eyaleti Vekil Yardımcısı Alessandro Piassa, İstanbul Ticaret Odası'nı (İTO) ziyaret etti. Görüşmede, kültür ve futbol çatısı altında iki ülkenin ticaretinin nasıl daha da güçlendirilebileceği konuşuldu.

KÜLTÜREL BENZERLİK

İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsmail Kuralay, konuk heyetle yapılan toplantıda, Türkiye ve İtalya'nın kültürel olarak birbirine benzediğini söyledi. Dr. Kuralay, şöyle konuştu: "Hem güçlü ekonomisiyle hem kültür ve sanatıyla hem de sporu ile dünyanın önde gelen ülkelerinden İtalya ile ekonomik ilişkilerimiz de üst düzeyde. Türkiye'nin ihracatında dördüncü, ithalatında da beşinci sırada yer alan İtalya ile ticareti daha da geliştirmek,

iletişimi güçlü tutmak ve sürdürülebilir bir işbirliği için çalışmamız gerekiyor. İki ülke arasındaki ticareti, kültür-futbol çatısı altında güçlendirelim."

Dr. Kuralay, İTO'ya üye 460 İtalyan şirketin olduğunu hatırlatarak, bu şirketlerin sayısının da artması gerektiğini vurguladı.

BAŞLANGIÇ NOKTASI FUTBOL

Toplantıya katılan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün de Türk-İtalyan futbol yüzlerinin ve markalarının destekleyeceği projelerin iki ülke açısından da önemli olacağını belirtti. Türk futbolundaki yıldızların ilk



Nitelikli ortaklık

U.C. Sampdoria Başkanı Marco Lanna, Cenova ve İstanbul arasında güçlü bir ticari ortaklık kurmak için Türkiye'ye geldiklerini söyledi. Lanna, "Bölgenin sanayisini geliştirmek için futbolu çatı endüstri olarak kullanabiliriz. İki ülke ortaklığında kaliteli ve nitelikli projeler üretebiliriz. Bu ziyaretimizin ortak projelerimizin bir başlangıcı olması için çalışacağız, daha çok ziyarette bulunacağız" dedi.

rotasının İtalya olduğunu hatırlatan Üstün, konuşmasına şöyle devam etti: "Fatih Terim, Cengiz Ünder, Merih Demiral gibi futbol yıldızlarını işbirliğine dahil ederek İstanbul ve Cenova markasını güçlendirebiliriz, ticaretimizi geliştirebiliriz. Ticaretin artması için futbol başlangıç noktası olabilir."

Anya ve Avrupa arasındaki ticaret güzergahı Orta Koridor'da güçlü bir lojistik ve üretim üssüne dönüşen Türkiye, bu rotayı daha da etkinleştirmek için girişimlerini sürdürüyor. Özbekistan ve Azerbaycan ile düzenlenen toplantıda, ikili ve transit taşımaların serbestleştirilmesi için yapılabilecekler görüşüldü.



TÜRKİYE-Özbekistan-Azerbaycan Üçlü Dışişleri, Ticaret ve Ulaştırma Bakanları Toplantısı, Özbekistan'ın başkenti Taşkent'te yapıldı. Toplantıya Türkiye'den Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu, Azerbaycan'dan Dışişleri Bakanı Ceyhun Bayramov, Dijital Gelişim ve Ulaştırma Bakanı Reşat Nebiyev, Ekonomi Bakanı Mikail Cabbarov, Özbekistan'dan Dışişleri Bakan Vekili Vladimir Narov, Ulaştırma Bakanı İlham Mahkamov, Dış Ticaret ve Yatırım Bakan Yardımcısı Laziz Kudretov katıldı.

TÜRK DEVLETLERİ TEŞKİLATI

Toplantıda konuşan Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Özbekistan-Türkiye ilişkilerinin 'kapsamlı stratejik ortaklık' seviyesine, Azerbaycan-Türkiye ilişkilerinin ise 'müttefik seviyesine' yükseltildiğini söyledi. Özbekistan'ın 2019'da Türk Devletleri Teşkilatı'na (TDT) üye olmasını, tarihi bir adım olarak gördüklerini belirten Çavuşoğlu, Özbekistan'ın 11 Kasım'da Semerkant'ta TDT zirvesine ev sahipliği yapacağını aktardı. Çavuşoğlu, Türkiye'nin teşkilatın dönem başkanlığını devredeceğini ve böylece Özbekistan'ın teşkilatın dönem başkanlığını ilk defa üstleneceğini kaydetti. Bakan Çavuşoğlu, Azerbaycan'la Tercihli Ticaret Anlaşması'nın yürürlükte olduğunu, Özbekistan'la yakın zamanda bu anlaşmayı imzaladıklarını ve iç onay süreçlerini bir an önce tamamlayarak yürürlüğe girmesi için çalışmalarını sürdürdüklerini söyledi.

KARAYOLU TAŞIMACILIĞI

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu ise sorunları tespit etmek ve

çözüm üretmek için dost ve kardeş ülkeler olarak ortaklığın ve eşgüdümlü çalışmaların daha da verimli kılınması gerektiğine dikkat çekerek, böylece Orta Koridor'un daha kârlı ve hızlı alternatif haline getirilebileceğini belirtti. Türkiye'nin irade göstermeye ve darboğazları tespit ederek iyileştirmek için çalışmaya her zaman hazır olduğunu vurgulayan Karaismailoğlu, şöyle konuştu: "Karayolları sektörü açısından baktığımızda da çözülmesi gereken konular mevcut. Geçiş belgelerinin ve alınan ücretlerin, hâlâ nakliyecilerin önüne çekilmiş bir set oluşturduğunu görüyoruz. Ülkeler arası ticaretin gelişmesi ve ekonomilerimizin büyümesi adına ikili ve transit taşımacılığın serbestleştirilmesi ve geçiş ücretlerinin kaldırılması yönünde adımlar atılmasını dostlarımıza tavsiye ediyoruz. Aramızda taşımacılığı serbestleştirdiğimiz ülkelere harikulade sonuçlar alıyoruz."

TRANSİT GEÇİŞ FAKTÖRÜ

Özbekistan ve Azerbaycan ile Türkiye arasında ulaştırmanın her alanında yakın işbirliğinin devam ettiğini belirten Karaismailoğlu, şunları kaydetti: "Karayolu alanında atılan her adım, bölge ülkeleriyle ticareti artırıcı etki oluşturuyor. Öncelik verdiğimiz husus, ikili ve transit taşımaların serbestleştirilmesidir. Bu adım, dostlarımızca benimsenmesi halinde ticaretimiz artacak ve milletimizin ürünlere erişimi daha ucuz ve hızlı olacak. Karayolu sektöründe serbestleşme sağlanana kadar Özbekistan ile başlattığımız E-Permit sisteminin uygulanması, yani karayolu geçiş belgelerinin elektronik ortamda teati edilerek takibinin ve kullanımının yine elektronik olarak gerçekleştirilmesi, ulaştırma sektörüne önemli kolaylıklar sağlayacaktır."



Basitleştirilmiş gümrük hattı geliyor

Toplantıda ülkeler arasında 'basitleştirilmiş gümrük hattı' kurulması konusu da gündeme geldi. Azerbaycan ile basitleştirilmiş gümrük hattının hayata geçirilmesinde son aşamaya geldiklerini belirten Ticaret Bakanı Mehmet Muş, şöyle konuştu: "Pilot uygulama başlatılması yönündeki teknik altyapı çalışmalarına başladık. Özbekistan ile de basitleştirilmiş gümrük hattı kurulmasını arzu

ediyoruz. Öte yandan, ticaretin ayrılmaz bir parçası olan taşımacılık alanında atılacak adımların değerlendirilmesi kapsamında bu toplantı vesilesiyle ulaştırma bakanlarımız ile bir araya gelinmesi önemli. Azerbaycan ve Özbekistan, ülkemizin Orta Asya'ya ticaretinde önemli bir rol oynarken, Türkiye de Azerbaycan ve Özbekistan'ın Avrupa, Orta Doğu ve Afrika ile

ticaretinde köprü görevi üstleniyor." Ulaştırma alanının iyileştirilmesi için atılacak adımların sadece ülkelerin değil, aynı zamanda bölge ekonomisinin güçlendirilmesine de önemli katkı sağlayacağına işaret eden Muş, taşımacıların karşılaştıkları yüksek geçiş ücretleri ve taşımaların geçiş belgesi kısıtlamalarına tabi olması gibi sorunlara da dikkati çekti.

TEXWORLD PARIS 2023 SPRING

Paris - Fransa
6 - 8 Şubat 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKSTİL DÜNYASININ KALBİNDE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN TEXWORLD?

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- 55.000 m² sergileme alanı
- 16 ülkeden 200 katılımcı
- En büyük 1.yabancı ülke katılımı : **Türkiye**

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 14.250 TL / m²



140 YIL

Gülin Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş / Metin Gökhan Çapkin
Çiğdem Terzi Esendemir

Tel : 0212 455 61 17 / 455 65 83 / 455 61 16 / 455 61 03
GSM : 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37 / 0530 664 86 22 / 0530 040 83 71
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
gokhan.capkin@ito.org.tr / cigdem.terzi@ito.org.tr
Faks : 0212 520 15 26
444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Orta Afrika Cumhuriyeti'nde dijital para denemesi

Amerika kıtasındaki El Salvador'un ardından Orta Afrika Cumhuriyeti, kripto para birimi Bitcoin'i yasal ödeme aracı ilan eden dünyada ikinci ülke oldu. Orta Afrika Cumhuriyeti, ayrıca kendi dijital parası 'sango coin'i de uygulamaya almak istedi. Ancak söz konusu uygulama hayata geçmeden komşu ülkelerin de etkisiyle donduruldu.



Ne gariptir ki, Amerika ve Afrika'nın orta kısımlarında yer alan iki ülke, bir kripto parayı resmileştirme konusunda başı çekti: El Salvador ve Orta Afrika Cumhuriyeti... Acaba dünyada başka ülkeler cesaret mi edemedi, yoksa bunların deneyecekleri başka çareleri mi kalmadı? Aralarında ne tür benzerlik var da Birleşmiş Milletler çatısı altındaki 193 bağımsız devlet içinde bu uygulama bir deney ise bula bula bunları mı tespit ettiler? Orta Amerika ülkelerinden 20.742 km²'lik coğrafi büyüklüğe sahip ve 6 milyon 500 bin nüfuslu El Salvador, 2021 yılı ekim ayında Bitcoin isimli kripto parayı resmi ödeme aracı olarak kabul etti. Bunu, sekiz ay sonra 623 bin km²'lik coğrafyada yaklaşık 6 milyon nüfuslu Orta Afrika Cumhuriyeti takip etti ve 2022 yılı nisan ayında benzeri bir uygulamaya geçti.



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

NEDEN ORTA AFRİKA?

Coğrafi konumu sebebiyle iki asır öncesine kadar hiçbir ciddi yerleşim yerlerinin kurulamadığı Orta Afrika Cumhuriyeti'nin kısa tarihi geçmişinde yaşadıkları, kendi sınırlarını pek aşamadı. Yerli topluluklarının 19. yüzyılın ortalarından itibaren daha çok kuzeyindeki Çad, batısındaki Nijerya ve doğusundaki Sudan yerel yönetimleri ile temasları vardı.

Osmanlı'nın Mısır eyaletini 1805 yılından itibaren idare eden Kavalalı Mehmed Ali Paşa, 1821 yılında bugünkü Sudan topraklarındaki nüfuz alanını genişletmeye başladı. 1849 yılında vefatından sonra yerine geçen oğulları da bu süreci sürdürüp 1870'li yıllarda önce Dârfur, ardından da bugünkü Uganda, Kongo ve Orta Afrika sınırları içinde kalan yerlere kadar etkili oldular. Bu dönemde Sudanlı askerler arasındaki ismi öne çıkan ve paşalık unvanı verilen Zübeyir Rahme Paşa'nın yetiştirdiği ve komutanlıklar verdiği askerleri vardı. Bunlardan Rabih Fazlallah; 1882 yılında önce Mısır'a, hemen ardından da Sudan'a el koyduğunu dünyaya ilan eden İngiltere'ye karşı en büyük direnci gösteren Afrikalı önderlerden oldu. Emrine aldığı binlerce gönüllü savaşçı ile daha önce seferler düzenlediği Dârfur ve Orta Afrika üzerinden bugünkü Kamerun, Çad ve Nijerya topraklarında mevcut tüm yerel idareleri kendisine bağladı. Nijerya'da kurduğu Dikve şehrini de başkent yaptı. Fransızlar onun gücünü fark edince kurduğu idareye Rabih İmparatorluğu dedi. Sömürgeci niyetlerini Afrika'nın ortasında durduracağından emin oldular ve onu yok etmek üzere Çad Gölü havzasını İngiltere ve Almanya ile masa başında paylaşan Fransa çıktı. 1900 yılında yapılan büyük çatışmalardan sonra Rabih ve ordusu yok edildi.

Orta Afrika Cumhuriyeti topraklarına güneyindeki başkenti Brazavil olan Kongo Cumhuriyeti'nden ırmak yoluyla gelen Fransız birlikleri, bu ülke ile kuzeyindeki bölgeleri Ubangi-Şari-Çad diye birleştirdi. Ardından iki ayrı ülkeye ayırdılar ve önce Ubangi-Şari, sonra da bugünkü adını verdiler. Çok zengin maden yataklarına rağmen burası 60 yıl aynen Çad gibi her türlü dış dünyayla etkileşime kapatıldı ve 20. yüzyılın hiçbir sosyo-ekonomik ve kültürel gelişme süresini takip etmesine müsaade edilmedi. Bağımsızlık sonrası adı sadece darbe haberleriyle anıldı.

2016'DA BAŞKAN OLDU

20. yüzyılın ilk yıllarında başlayan Fransız sömürgeciliği öncesi ülkenin yerlileri ya Müslüman veya yerel dinlere mensuptu. Fransızlar ve diğer sömürgeci güçler buraya

çok sayıda misyoner gönderip aradan geçen 100 yılda halkın yarından fazlasını Hristiyanlaştırdıklarını iddia ediyor. Ancak bunu doğrulayacak bir nüfus sayımı yok. İşgal ile birlikte toplumda giderek artan şekilde Müslümanlara karşı düşmanca davranışlar geliştirildi. Sömürgecilik öncesinde ülkenin yönetimi ellerinde iken sosyal hayatın tamamen dışına itildiler.

Protestan papazlığı da yapan François Bozize isimli devlet başkanı tarafından 2013 yılında kaosa sürüklenen ülke, büyük bir dram yaşadı. 2016 yılında devlet başkanı olan Faustin-Archange Touadera ile birlikte aradan geçen altı yılda iç çatışmalar kısmen önlendi. Kendisinden önce Güney Afrika Cumhuriyeti askerlerinin, onlardan önce de Fransız askerlerinin ve özellikle de Çad askerlerinin sıkça askeri etkisinde kalan ülkede Birleşmiş Milletler Barış Gücü çatısı altında da farklı devletlerden birlikler vardı. Neredeyse hiçbir bu devletin güvenliğini sağlamada başarılı olamadı. Etrafındaki danışmanlarının yönlendirmesiyle başta kendisi, başbakan ve savunma bakanı gibi kişilerin can güvenliği için Rusya'dan 2 bin 500 Wagner milisi getirtti. Ukrayna savaşı çıkınca bunların yarından fazlası geri dönmek zorunda kaldı.

SON ÇARE Mİ?

Orta Afrika Cumhuriyeti, çoğu Fransız sömürgesi gibi adına kısaca CFA dedikleri ve Paris darphanesinde basılan bir para birimi kullanıyor. Ülke ekonomisi tamamen bitmiş vaziyette ve yıllardır ekonomik ambargo altında. Bunu önlemek için son çare olarak ülkenin yerel konuşma dili 'Sango' adında dijital bir para birimini kabul etmek zorunda kaldı. Gerek Wagner'i ülkeye getirtirken, gerekse birçok iç ve dış konularda danışman olarak görevlendirdiği kişiler arasında Kamerun vatandaşları dikkat çekiyordu.



Onların her konuda Devlet Başkanı Touadera'nın bilgileri doğrultusunda hareket ettiği basında yer alıyor. Dikkatlerden kaçan ise 2008-2013 yılları arasında başbakanlık da yapan bu devlet adamının, 1986'da Fransa'nın Lille Üniversitesi'nden ve 2004'de Kamerun'un Yaounde Üniversitesi'nden iki matematik doktorasının bulunması.

Elmas, altın ve uranyum gibi çok kıymetli madenlerin yanında ülke toprakları her yönden çok zengindi. Tahminlere göre bunların toplam değeri 3 trilyon doları geçiyor. Touadera, her ne kadar askeri konularda Ruslara güvense bile ki, Ukrayna savaşı bunun da bir çözüm olmadığını gösterdi. Zaten ekonomik yönden Euro ile sabit kura sahip CFA'nın kullanıldığı ülkede Rusya ile para birimi üzerinden istese de temas da kuramıyordu. Tek çaresi 'Sango' adını verdiği dijital para ile ülke kaynaklarının uluslararası piyasalardaki alıcılarla alışverişini sağlamaktır.

El Salvador ile Orta Afrika Cumhuriyeti'nin farkı

Amerika kıtasının ortasındaki küçük ama yüzölçümüne göre kilometrekareye düşen en yoğun nüfusa sahip ülkesi El Salvador'da şimdilerde Nayib Bukele adında genç ve dinamik, Filistin asıllı bir devlet başkanı var. Ülkenin kullandığı para birimi, dolar tedavülde kalmaya devam edecek şekilde Bitcoin ile de işlem yapılabilecek. Alınan bu karar sebebiyle çevresindeki hiçbir ülkeyle herhangi bir para ve ekonomik birliği içinde bulunmaması, herhangi bir baskı ve tedbire de maruz değil. IMF de buradaki ekonomik gidişi yakından teftiş ediyor. Halkın tamamı elektrik kullanırken özellikle kripto para için gerekli internet kullanımı da dünyada henüz 3 milyar insanın bağlı olmadığı bir alan iken bu oran El Salvador'da yüzde 67 kabul ediliyor. Özellikle büyük şirketlerin kripto para kullanmada sınırlı da bulunsa işlem gerçekleştirmeleri müspet karşılarken, halka arz edilen bir milyar dolarlık kripto para tahvilleri ise beklenen ilgiyi görmedi. Hatta çok sayıda müşteri kripto para hesabı açsa bile bunu genelde kullanmamakta ısrar etmesi kaygı verici kabul ediliyor. Orta Afrika Cumhuriyeti'ne gelince, durum daha içinden çıkılmaz görünüyor. Ülkede elektrik tüketiminin yüzde 15.5 gibi çok düşük seviyede seyretmesi, internet kullanımını da yüzde 11 gibi çok sınırlı hale getiriyor.



Gerek El Salvador Devlet Başkanı Nayib Bukele'nin ülkemize yaptığı resmi ziyaret, gerekse Orta Afrika Cumhuriyeti Başkanı Faustin-Archange Touadera'nın 2021 yılı aralık ayındaki Üçüncü Türkiye Afrika Ortaklık Zirvesi'ne katılması ve

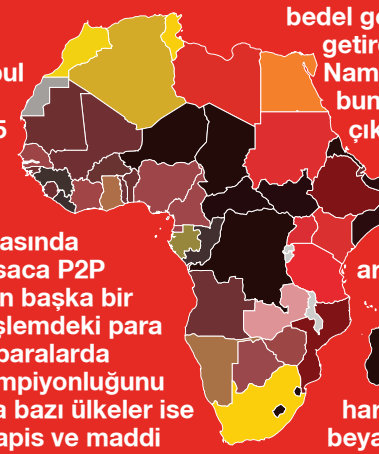
geçtiğimiz haziran ayında da özel bir ziyaretle İstanbul'da bir hafta bulunması, karşılıklı ekonomik ilişkilerimiz için Türkiye'ye her iki ülke açısından yeni kapılar açılacağı izlenimi veriyor.

Dahası 10 üyesi bulunan, kısaca CEMAC denilen Orta Afrika Bölgesi Para ve Ekonomi Birliği'ne üyeliği sebebiyle bunun denetimindeki müşterek bankanın ısrarla dijital paraya geçmeye uyarısını dinlemedi. Sonuç itibarıyla CFA para birimi ile Sango isimli yeni dijital para biriminin aynı anda kullanımının yakın gelecekte ciddi zorluklara sebep olacağı tahmin ediliyor.

KENYALILAR ÖNCÜ

Kripto paranın en düşkünü Nijeryalılar değil, Kenyalılar kabul ediliyor. Ülke nüfusunun yüzde 8.5 oranı bu para birimiyle işlem yapıyor ve bunu kullanarak 154 ülke arasında 5. sıraya yerleşti. Kısaca P2P denen bir özel kişinin başka bir özel kişiye yaptığı işlemdeki para birimi olarak kripto paralarda Kenyalılar dünya şampiyonluğunu ele geçirdi. Afrika'da bazı ülkeler ise kripto paralar için hapis ve maddi

bedel gerektiren ciddi yasaklamalar getirdi. Aralarında Cezayir, Fas, Mısır, Namibya ve Zimbabve gibi ülkeler bunların kullanılmalarına karşı çıksalar da vatandaşları ilgilerini azaltmadıkları gibi artırdı. Hatta Faslılar tüm Afrika'da yüzde 2 oranındaki kullanımları ile kitadaki ilk 5 ülke arasında yer aldı. Mısır'da başmüftü Şevki Allam, dinen yasak olan şans oyunları teşvik ettiği için bu para birimlerinin kullanılmasının haram olduğunu bir fetva ile beyan etti.



Uygulama şimdilik donduruldu

Uluslararası medyanın Orta Afrika Cumhuriyeti ile ilgili tüm menfi yaklaşımları bir tarafa, dünyanın en zengin madenlerine sahip bu ülkenin dijital para dışında çare bulamadığı için bu yola girdi. Orta Afrika Cumhuriyeti Başkanı Touadera, 23 Nisan'da ulusal dijital parası olan 25 milyon 'sango coin'i 10 Temmuz'dan itibaren

anlaması hiç mümkün değil' gibi yorumlar gerçeği yansıtmıyor. O ikinci defadır idare ettiği devletini bu çıkmazdan kurtarmak için dijital para dışında çare bulamadığı için bu yola girdi. Orta Afrika Cumhuriyeti Başkanı Touadera, 23 Nisan'da ulusal dijital parası olan 25 milyon 'sango coin'i 10 Temmuz'dan itibaren

birim başına 0.10 dolar fiyatla satışa çıkarmak istediğini belirtti. Ancak Orta Afrika Cumhuriyeti'nin de paydaşı olduğu Orta Afrika Devletleri Bankası (BEAC) konuya müdahil oldu ve uzunca müzakereler yapıldı. Çünkü diğer ülkeler, söz konusu uygulamanın ortak kullandıkları para birimi CFA ekosistemine zarar verdiğini düşünüyordu.

Bunun üzerine Orta Afrika Maliye ve Bütçe Bakanı Hervé Ndonga, BEAC yönetim kurulunun 20 Temmuz'da Kamerun'da toplanan olağanüstü toplantısına davet edildi ve ülkesinin mali politikasını anlattı. İki gün süren toplantılar sonunda Orta Afrika Cumhuriyeti, kripto para birimleri yasasının uygulamasını dondurdu.



Giriş puanları ve doluluk oranları ile vakıf üniversiteleri arasında önemli bir yeri olan İstanbul Ticaret Üniversitesi, tercih maratonunda yerleşkelerinde tanıtım günleri düzenlerken, iki fuara da katıldı. Adaylara, TİCARET'i farklı bölümlerde eğitim gören 100 öğrenci tanıttı.



100 öğrenciyle tanıtım

Canlı destek hattı

Üniversitenin bölümlerine ilgi duyan, ancak yerleşkelere gelemeyen adaylar ve veliler de unutulmadı. Dileyen adaylar, 444 0 413 no'lu telefonu arayarak üniversite hakkında merak ettikleri soruları sordu. Üniversitenin web sitesini ziyaret edenler de canlı destek hattı sayesinde sorularına anında cevap aldı.

HAMİT KARDAŞ

Bu yıl 22'nci yılını geride bırakan İstanbul Ticaret Üniversitesi, üniversite adayları ve velilerin yoğun ilgisini çekmeye devam ediyor. Üniversitenin, Yükseköğretim Kurumları Sınavı'nın (YKS) açıklandığı 18 Temmuz 2022'de Sütlüce ve Küçükalyalı Yerleşkelerinde başlattığı tanıtım günleri, tercih maratonunun sonlandığı 5 Ağustos 2022'ye kadar devam etti. TİCARET, aynı zamanda 22-24 Temmuz 2022 tarihlerinde düzenlenen Üniversite Tercih Fuarı ile 1-3 Ağustos 2022'de yapılan YÖK Sanal Fuarı'na da katıldı.

İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul'un önde gelen semtlerinden Sütlüce ve Küçükalyalı'da konumlanan yerleşkelerinde bilimsel ve teknolojik gelişmelere paralel eğitimin yanı sıra kültür ve sanat faaliyetleri ile küresel ölçekte araştırma yapabilme imkânlarını bir arada bulunduruyor. Hem giriş puanları hem de doluluk oranları ile vakıf üniversiteleri arasında önemli bir yeri olan TİCARET, 2022 tanıtım günlerinde de yoğun ilgiyle karşılaştı.

İKİ YERLEŞKEDE MESAI

Sütlüce ve Küçükalyalı yerleşkelerinde YKS sonuçlarının açıklandığı 18 Temmuz tarihinden itibaren

düzenlenen tanıtım günlerinde, Kurumsal İletişim Direktörlüğü çalışanları, üniversiteyi ziyaret eden aday öğrencilere ve ailelerine TİCARET hakkında bilgi verdi ve gelen soruları cevapladı. İki yerleşkede eş zamanlı düzenlenen tanıtım günleri, hafta sonları dahil her gün 09.00-18.00 saatleri arasında devam etti.

Tanıtım günlerinde bilgi almak için gelen adaylara ilgilendikleri bölümleri, üniversitenin o bölümünde halen okuyan TİCARET öğrencileri gezdirdi. Bu amaçla İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin farklı bölümlerinde eğitim gören 100 öğrenciden oluşan dev bir ekip kuruldu. İşletme Fakültesi,

Hukuk Fakültesi, İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi ve İletişim Fakültesi için Sütlüce Yerleşkesi'ne gelen adaylar, tanıtım ekibi ve akademisyenlerden ilgilendikleri bölümlere ilgili bilgi aldı. Adaylar daha sonra öğrencilerle birlikte bankacılık uygulama şubesi, mahkeme uygulama salonu, Borsa İstanbul Laboratuvarı, mac laboratuvarları, stüdyolar, uygulama atölyeleri, seminer salonu ve sınıfları gezdi.

Küçükalyalı Yerleşkesi'ndeki Mühendislik Fakültesi ile Mimarlık ve Tasarım Fakültesi'nin bölümlerine ilgi duyan adaylar da gerekli bilgileri öğrencilerden oluşan görevli tanıtım ekibi ve akademisyenlerden aldı. Öğrenciler, adaylara bu yerleşkede bulunan mühendislik ve mimarlık laboratuvarlarını gezdirdi.

KONTENJAN BEKLENTİSİ

Kaliteli eğitimi, uzman akademik kadrosu, öğrenim ücretleri, İTO destekli bursları ve indirimleri ile gerçek bir vakıf üniversitesi olan TİCARET, hem yerleşkelerindeki tanıtım günleri hem de katıldığı iki fuarda dikkat çekti. Tanıtım günleri, destek veren 100 öğrencinin yanı sıra 100'ün üzerindeki akademisyen ve idari personelin katılımıyla sona erdi.

Adayların ve velilerin yerleşkelerdeki tanıtım günlerinden ve fuarlardaki TİCARET stantlarından memnun ayrıldığı gözlemlenirken, üniversitenin giriş puanlarının bu sene de yükselmesi ve kontenjanlarının dolması bekleniyor.



Avrupa oyunlarından madalyayla döndüler

POLONYA'nın Lodz kentinde düzenlenen Avrupa Üniversite Oyunları sona erdi. 46 ülkeden 155 üniversitenin katılımıyla yapılan turnuvalarda, İstanbul Ticaret Üniversitesi Erkek Kata Takımı gümüş madalya aldı. TİCARET öğrencileri Yavuz Selim Oruç, Ahmet Hakan Bolat ve Sabri Doğan Başer'den oluşan Erkek Kata Takımı final maçına hazırlanırken, Ahmet Hakan Bolat omzundan hafif sakatlanması sonucu maça çıkamadı. Yaşanan talihsiz sakatlıktan dolayı TİCARET takımı, Avrupa oyunlarını ikinci olarak tamamladı.



SEM
İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
SÜREKLİ EĞİTİM MERKEZİ



İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ

FİNANSAL YÖNETİM EĞİTİMİ BAŞLIYOR.



Bilgi ve Ön Kayıt için: sem.ticaret.edu.tr

Bir firmanın kültürü, 'dinlemek' üzerine kurulmalı!

Firmalar için gelişimin asıl kaynağı, müşterilerinin istekleri ile şikâyetleridir, öyle de olmalı. Dünyanın önde gelen firmaları, bu fışıldamalara odaklanmış olduklarından dinamiklerdir.

Yapay zeka sistemleriyle müşterilerinin davranışlarını analiz edip kendilerini yenileyen firmaların sayısı gün geçtikçe artıyor. Bu firmaların -istikrarlı davrandıkları müddetçe- kimsenin alt edemeyeceği açıkça görülüyor.

Ülkemizdeki firmalar, yalnızca iş odaklı çalıştıklarından -ki bu da firma içinde çok vakit geçirmelerine sebep oluyor- rekabet oyununda yanlış hamleler yapıyor ve bu nedenle dünya markası olma imkânını kaçıyorlar.

İşte, bunun için bir firmanın kültürü, 'müşteriyi dinlemek' üzerine kurulu olmalı.

Yüzde 25'ini dinliyoruz

Gerçi günümüzde her şirket müşterilerinin sesini en iyi kendisinin dinlediği iddiasında ama bakalım müşteriler aynı fikirde mi?

Mesela, müşterinin de aynı fikirde olduğu firmalara yakından baktığımızda gördüğümüz şey, bu firmaların müşterinin sesini uzaktan dinlemediğidir. Firma çalışanları müşterilerin arasında dolaşır, onlarla ahbaplık eder; yöneticiler de müşterilerin gerçek düşüncelerini bilmek için onlarla yakın olmanın yollarını arar.

Bu firmalar, müşterinin sürekli geri bildirimde bulunmasını teşvik eden sistemlere sahip; çünkü müşteriye yakın olmak, müşteriye daima ulaşabilir olmak demektir. Dikkatlerini para kazanmaya değil, müşteriye yönelmekte olan bu firmaların yönetim kadroları, tüm vakit ve enerjilerini müşterilerden gelen her türlü yorumu değerlendirmeye ve yeniden düzenlemeye ayırır. Rakamların onlar için hiçbir ehemmiyeti yoktur.

Yeni müşteri bulmanın maliyeti, mevcut müşteri ile ilgilenmekten, onun dikkatini çekmekten her zaman daha yüksektir. Kaldı ki, mevcut müşteriler sizi tavsiye etmedikçe yeni gelen müşterilerinizin markanıza duyduğu güven beklentinizi karşılamayacak ve onları tarafınıza çekmeniz hiç de kolay olmayacak.

Özetle en büyük eksikliğimiz, işimize dışarıdan bir gözle yani 'müşteri gözü'yle bakamıyor oluşumuz.

İstatistikler, işittiklerimizin yalnızca yüzde 25'i kadarını dinlediğimizi ortaya koyuyor. Dinliyor gibi gözüküyor ama sadece işitiyoruz! Kalan yüzde 75 ise kafamızdaki kalıplara kurban gidiyor...

Spagetti organizasyonu

Firmaların sadece müşteriye ulaşabilir olması değil, çalışanlar (iç müşteriler) arası ilişkilerde de benzer yaklaşımın kurgulanması gerekir. Kaldı ki, piyasalardaki büyük değişimin yapısına uygun modeller ortaya çıkmaya başladı bile.

Spagetti örgüt modeli bunlardan biri mesela... 'Düşünülmeyeni Düşün' sloganını seçen Danimarkalı Oticon firması, spagetti örgüt modeli ile birkaç kez en inovatif firma seçildi.

Spagetti organizasyonunun hikâyesi şöyle: Lars Kolind, CEO olarak Oticon'u devraldığında şirketin pazar payı önemli ölçüde düşmüş durumdaydı. Ve CEO, rekabetçi kalabilmek için şirkette bir devrim çağrısında bulundu. O zamanlar şirket, Siemens, Philips, Sony, M3 ve AT&T gibi büyük şirketlerle rekabet etmeye çalışıyordu. Rekabetçi kalmanın tek yolu, büyük şirketlerin asla taklit edemeyecekleri bir şey yaratmaktır: Yenilikçi ve hızlı hareket eden bir organizasyon!

Yeni organizasyon, şirketin farklı bölümleri arasındaki tüm etkileşimleri ve bu etkileşimler sonucunda üretilen davranışları değiştirmeyi amaçladı. Bürokrasiyi yok ederek görev tanımlarını çalışanların kendilerinin belirlemelerini sağladı. Patronsuz veya kendi kendini yöneten ekiplerin ortaya çıkması için gerekli adımları atmaktan çekinmedi.

Sonuç, oldukça ilginç veriler ortaya koydu:

- Çalışanların verimliliği arttı; çünkü kendilerini daha özgür hissettiler.
- Yaratıcılıkta belirgin bir artış oldu; zira önlerinde hiçbir engel kalmamıştı.
- Firma içi iletişim hiç olmadığı kadar arttı, sebebi ise hiyerarşik baskının olmamasıydı.
- Çalışan aidiyeti en yüksek seviyeye çıktı; çünkü çalışma ortamının rahatlığı, tüm çalışanların, firmayı kendi firmaları gibi hissetmesini sağladı.

Bizim için kuncı olsa da gelecekte yönetim modellerinde bu denli radikal değişimler olacağına kesin gözüyle bakabiliriz. Bunun için hem dış hem de iç müşterilerimizi gerçekten dinlememiz çok önemli bir eylem olacak.



Salih KESKİN
www.inovasyonuzmani.com



Gençlerin yenilikçilik ve girişimcilik yeteneğinin artırılması için İstanbul Ticaret Odası liderliğinde düzenlenen Erken Girişimci Geliştirme (EGG) Merkezi Projesi'nde sona gelindi. Finale kalan 36 proje arasından 13 proje, ödül almaya hak kazandı.

Girişimciliğe 'erken' adım attılar



GENÇ girişimcilere yönelik başlatılan Erken Girişimci Geliştirme (EGG) Merkezi Projesi'nde finale gelindi.

4 hafta süren proje; İstanbul Ticaret Odası liderliğinde, TOBB İstanbul Kadın Girişimci Kurulu (İKGK) ve Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) ortaklığında, İl Millî Eğitim Müdürlüğü, Boğaziçi TTO, İTÜ An Teknokent ve Teknopark İstanbul desteği ile birlikte yürütüldü.



Müge BİBER

58 EĞİTMENDEN 31 WEBİNAR

Proje kapsamında, 14-19 yaş aralığındaki gençlerin yenilikçilik ve girişimcilik kabiliyetlerinin artırılması, bilim ve teknolojiyi yerinde deneyimleyip pratik hayata aktarmaları için alanında uzman 58 eğitmen ve girişimcilerle 31 webinar düzenlendi. Bunun yanı sıra proje paydaşları olan Boğaziçi TTO, İTÜ An Teknokent, Teknopark İstanbul ve BTM ziyaretleri düzenlenerek gençlerin yatırımcılarla görüşmesi

sağlandı. Genç girişimciler, EGG projesi final sunumlarını 22 Haziran'da BTM'de yaptı. Sunum sonunda 36 proje arasından başarılı olan 13 proje seçildi. Kazanan gençlere, önümüzdeki günlerde düzenlenecek törenle ödülleri verilecek.

GENÇLERE FIRSAT VERİLMELİ

Proje hakkında bilgi veren TOBB İKGK Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hatice Kal, İTO'ya ve tüm paydaşlara destekleri için teşekkür etti. Kal, şöyle konuştu: "Bu proje çok önemliydi. Türkiye'nin en önemli kurumları ile çalıştık. Online olarak düzenlediğimiz kısa süreli eğitimlere teknik ve mesleki, Anadolu ve İmam Hatip liselerinden gençler katıldı. Hepsi çok başarılıydı. Bu süreçte de kendilerini çok geliştirdiler, özgüvenleri arttı. Projeye katılan ilk günü gençlerle finaldeki gençler arasında çok fark vardı. Bu gençler çok akıllı, yeter ki onlara fırsat verilsin. Biz bu tür projelerle gençlerimizi desteklemeye devam edeceğiz."

28. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

Tiran / Arnavutluk
1 - 4 Aralık 2022
Genel Ticaret

İstanbul Ticaret Odası
İkili Görüşme Organizasyonu



İHRACATIN BALKANLARA AÇILAN KAPISI

28. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

- 27 yıl süresince fuarın yükselen başarı grafiği,
- Yaklaşık 10.000 ziyaretçi, 15 ülke, 200 katılımcı,
- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı,
- Profesyonel ikili görüşmeler,
- Her yıl fuarın ana girişinde yer alan Türkiye Milli İştiraki'nin başarılı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Dekorasyonu tamamlanmış görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- Ürün sergileme vitrini
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri,
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması,
- Türkiye Katılımı Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması,
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri,
- Fuar giriş kartı

ÖDEME PLANI

Katılım Bedeli : 15.000 TL (başvuru ile birlikte)

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- Ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, yer seçim hakkı tanınacaktır.

BANKA BİLGİSİ

Hesap adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube kodu : 055
TL hesap no : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler Firma banka hesabından, tam firma unvanı ve "28. TİRAN ULUSLARARASI FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Özlem Kılıç Sertli / Şeyma Pekcan / Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 65 12 / 455 65 07 / 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : ozlem.kilic@ito.org.tr/seyma.pekcan@ito.org.tr/aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



140 YIL

Kazanan projeler

Abled: Engelli bireyler için oluşturulmuş işe alım uygulaması.

Kartondan direksiyon seti: Kartondan yapılan araba simülatörü (Direksiyonu, vitesi ve pedalları bulunuyor, bilgisayara bağlanarak oyun oynanabiliyor).

Strademy: Kişiyi özel oyunlaştırılmış öğrenme platformu.

Rower: Bahçe bakımı, ölçümü ve ilaçlaması yapan cihaz, bu yıl Teknofest'e katıldı.

Kendir: Keneviriden, su emiciliği yüksek, 8 kez geri dönüşebilen kağıt üretiyor.

Expert: Sanal ortamda alanında uzman kişilerden destek almak için ortaya çıkmış girişim.

Univent: İlgi alanlarına göre, etkinliklerin takibi uygulaması.

Oto ayırıştırıcı: Atılan atıkların, kategorilerine göre ayırıştırıcı geri dönüşüm kutusu.

SaferCost: Marketlerde sürekli değişen fiyatlar için üretilen LCD etiket.

PV panellerde verim artırma suyu elektroliz etme ve termal T-shirt: PV (photovoltaik) güneş panellerinde verim artırmaya yarıyor.

Anneler satıyor: ikinci el çocuk eşyalarını diğer annelerle buluşturan, annelik ile ilgili sosyalleşip destek alınabilen, yapay zeka ile kullanımı kolaylaştırılmış annelik ekosistemi.

Trampa: Kullanıcılar, güvenli alışveriş platformunda, para kullanmadan, diledikleri ürünü veya hizmeti takas ediyor.

Aeternum: Elektromanyetizmanın gücünden yararlanarak kurulmuş bir zıt sistemle, içinde zaman akımını durduran bir küre. Amacı içindeki haznede tutulan gıdaların bozulmasını engellemek. Aynı zamanda uzay ve silah teknolojisi alanında da kullanılabilir.

Neden önemli?

- Yazılım veya donanım testleri, üreticiyi yüksek ürün maliyetinden korur.
- Uygulamanın zamanında ve sorunsuz canlıya alınmasını sağlar.
- Üründe oluşabilecek güvenlik açıklarını minimuma indirir.
- Yazılım testleri ürünün kalitesini artırır.
- Yazılım personelinin performansı ölçümlenebilir. Böylece mali zarar ve olumsuz son kullanıcı deneyiminin oluşmasını engeller.

Kalite güvencesi

"D1-Tech'in birinci önceliği, sorumluluğunu aldığı projeleri zamanında ve kaliteli olarak tamamlamaktır. Maliyet planlamalarını müşterilerimizle şeffaf ve açık olarak paylaşıyoruz. Kalite güvencesi verdiğimiz ürün destek ve hizmetlerimizi en uygun çözümlerle donatıyoruz."

D1-Tech, yazılımları denetleyip kalite kontrolünü ve otomasyonunu yapan yerli 'yazılım test sistemleri' geliştiriyor. Sentinel olarak adlandırılan bu ürün, ithal sistemlerin de yerini almaya başladı. Ürünün en önemli özelliklerinden biri ise müşterinin farkında olmadığı sorunları belirleyip, uçtan uca çözüm üretmesi.

Yazılım kalite sürecine özel tasarım

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik D1-Tech, yerli yazılım kalite ve otomasyon sistemi geliştirdi. Sentinel adlı bu yazılım kalite kontrol ürünü, ithal sistemlerin yerini almaya başladı. Geliştirilen yazılımların veya donanımların sorunsuz ve zamanında canlı ortama çıkmasını sağlayan Sentinel, uçtan uca performans sağlıyor. Ayrıca kullanılabilirlik, fonksiyonellik, kalite, güvenlik testleri ve otomasyon gerçekleştiriliyor. Firmaların ihtiyaçlarına göre özelleştirilebiliyor.

ÖZEL ÜRETİM

Tüm yazılım geliştirme test ve otomasyon süreçlerini müşterilerinin ihtiyacına özel tasarlayan D1-Tech, uçtan uca çözümler üretiyor. Anahtar teslim proje ve danışmanlık hizmetlerinin tümü müşteri ihtiyaçlarına göre hazırlanıyor. Müşterinin farkında olmadığı ihtiyaç ve sorunları da tespit edip, inovatif çözümler üretiyor.

İstanbul Ticaret'in sorularını D1-Tech'in kurucusu ve CEO'su Önder Ekerim cevapladı.

YERLİ SİSTEM

D1-Tech nasıl kuruldu?

2004 yılında henüz öğrenci iken part-time olarak GSM sektöründe çalışmaya başladım. Yazılım test süreçleri, operasyonel ve uygulama geliştirme ile ilgili birçok farklı birimde çalışma fırsatım oldu. Bu süreçte yazılım kalite sürecinin önemini gün geçtikçe arttığını ve sektörel ihtiyaçların olduğunu gözlemledim. Bu kapsamda kazandığım deneyim ile birlikte yerli ürünler geliştirmek için 2017 yılında D1-Tech'i kurdum. 2018'de ise Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi'ndeki yerimizi aldık.

TEST MÜHENDİSİ

D1-Tech'in faaliyet alanı nedir?
Ana faaliyet alanımız olan



Önder Ekerim

yazılım geliştirme ve test mühendisliği çerçevesinde yerli ve milli yazılımlar geliştiriyoruz. Kuluçkadan üyenümüzü hazırlama aşamasında ürün ekosistemdeki diğer firmaların ihtiyaçları doğrultusunda inovatif çözümler üretmeye başladık. Başta telekomünikasyon ve bankacılık olmak üzere kurumsal firmaların çözüm ortağı olarak hizmet veriyoruz. Özellikle savunma sanayi ve telekomünikasyon alanındaki yazılım testleri, stratejik durumlarından dolayı yüksek öneme sahip. Bu öneme uygun hassaslıkta tasarlayıp hayata geçirdiğimiz ürün ve çözümlerimizi, yazılım süreçlerine entegre ediyoruz.

7/24 OTOMASYON

Ürünleriniz neler?

Sentinel Test Manager ile SDLC süreçlerine uygun olarak yazılım ve donanım sürecini takip edebiliyoruz. Projelerde yazılan fonksiyonel regresyon testlerini 7/24 çalışacak şekilde kod bilgisi

gerektirmeden otomatize edebiliyoruz. Sentinel, müşterilerin isteklerine bağlı olarak cloud veya client üzerinden hizmet verebiliyor. Sentinel dışında Cyborg İnsan Kaynakları Yönetimi, Mphare Esnek Raporlama ve Covid-19 Sağlık Olsun ürünlerimizi de kullanıma sunduk.

ANAHTAR TESLİM PROJELER

İhtiyaca özel çözümleriniz mevcut mu?

Tüm test ve yazılım çözümlerimizi müşterilerimizin ihtiyaçlarına göre detaylı analiz ederek geliştiriyoruz. Bu analizler esnasında müşterilerimizin farkında olmadığı ihtiyaç ve sorunlarını tespit edip, yeni çözümler üretmek IT süreçlerine katma değer sağlıyoruz. Yazılım geliştirme operasyonel destek test ve analiz alanlarında firmalara çözüm ortağı olarak hizmet sunuyoruz. Sektördeki rekabet

artarken, yazılımların güncel ve kaliteli tutulabilmesi gerekiyor. Bunun için de profesyonel bir test sürecinden geçmeleri büyük önem taşıyor.

UÇTAN UCA ÇÖZÜM

Benzer üretimleri yapan firmalar var mı?

Sektörde benzer şekilde hizmet veren firmalar mevcut. D1-Tech'i farklı kılan en önemli özelliği, tüm yazılım geliştirme sürecinde firmanın ihtiyaçlarına uygun optimum çözüm sağlayabilmesidir. Birebir analizlerle tespit ettiğimiz sorunlar için uçtan uca yeni teknolojilerle çözümler sunuyoruz. Dinamik ve çözüm odaklı

Sistemlerin uyumu

"Müşterilerimizin kullandığı yazılımlara, verimliliklerini etkilemeyen entegrasyonlar yapıyoruz. Birbirinden bağımsız çalışan sistemlerin kendi içinde, tam uyum halinde faaliyet göstermesini sağlıyoruz."

yaklaşımımızla müşterilerimize artı değer katarken verimliliklerini ve büyüme oranlarını artırmayı hedefliyoruz. Örnek vermek gerekirse bir müşterimiz, geliştirdiğimiz çözümle operasyon sürecindeki personel sayısı ve maliyetini yüzde 50 oranında azalttı.

STRATEJİK ÜRÜNLER

Hangi sektörlerle çalışıyorsunuz?

Özellikle telekomünikasyon, bankacılık ve savunma alanındaki yazılım testleri için çok hassas ve stratejik ürünler tasarlıyoruz. Ar-Ge ve perakende sektörleriyle de çalışıyoruz. Ulusal ve global müşterilerimizin yazılım ve yönetim ihtiyaçlarına yerli ve milli çözümlerle cevap veriyoruz. Teknolojik çözümlerimiz, artan iş hacfımız ve 60 kişilik uzman kadromuz ile büyümeyi sürdürüyoruz. Amdocs Global, Logo, Turkcell, Türk Telekom, Vakıf Katılım, Vodafone gibi kurumsal firmalarla çalışıyoruz.

Nakdi sermaye artırımında yeni düzenleme

Resmi Gazete'nin 5 Temmuz tarihli nüshasında yayınlanan 7417 sayılı Kanunun 49. maddesi ile Kurumlar Vergisi Kanunu 10. maddesinin birinci fıkrası



Osman ARIOĞLU

(i) bendinde bir değişiklik yapılarak nakdi sermaye artırımlarında indirim uygulanacak süre beş yıla sınırlandırılmış oldu.

Uygulama nasıl yapılıyor

Nakdi sermaye artırımında indirim veya amortisman uygulaması getirildiğinde, bu köşede konuyu değerlendirmiş ve son derece faydalı bir müesseseye olacağının altını çizmiştik. Geçtiğimiz yıllarda da bize göre bu müesseseye gayet olumlu sonuçlar vermekte ve şirketlerin mali yapılarını güçlendirmesinde son derece teşvik edici bir düzenleme olarak işlev gördü. Özellikle yüksek enflasyonun hüküm sürdüğü geçmiş dönemlerde şirketler haklı olarak nakdi sermaye artırımını yerine şirketlerine borç kaynak aktarmak yolunu daha çok tercih ediyordu. Bunun en önemli nedeni, muhasebe sisteminin doğal olarak TL tutuluyor olması ve de yüksek enflasyonun konulan sermaye tutarını yıllar içerisinde hızla erozyona uğramasından kaçınmaktı. Bu nedenle uzunca bir süredir Gelir İdaresi gündeminde bulunan ve tartışılabilen sermaye amortismanı uygulamasına yönelik getirilen bu düzenlemeyle nakdi sermaye artırımlarında avantaj sağlanmak suretiyle şirket mali yapıları güçlendirilmeye çalışıldı. Uygulama; nakdi olarak artırılan sermaye kısmına ticari bankalar kredi faiz ortalamasının yarısı kadar bir oran ile çarpılmak suretiyle hesaplanan kısım kadar gider yazılma imkanı verilmesi şeklinde yapılıyor. Bu suretle, hem sermaye erozyonunun belli ölçüde önüne geçildi hem de şirketlerin mali yapılarının daha güçlü devam etmesi destekleniyor oldu.

Bu uygulama özellikle içerisinden geçmekte olduğumuz dönemde de önemli bir fonksiyon görüyor. Uygulanan ekonomi politikası çerçevesinde zaten piyasada kredi faiz oranları enflasyon oranının neredeyse yarısı civarında seyrediyor. Kredi ile çalışma maliyetlerinin bu şekilde düşük tutulması finanslarından kaynaklı maliyet enflasyon artışının önüne geçilmesi bakımından bize göre doğru bir adım olarak devam ettiriliyor. Zaten daha önceki yazılarımızda da bahsettiğimiz üzere uygulanan ekonomi politikaları çerçevesinde artık Merkez Bankası'nın gösterge faizinin enflasyonla mücadelede temel politika aracı olma özelliği kaybaldığından, bu aşamada ekonomi yönetiminin öncelikle diğer politikalarla enflasyonu belli bir seviyeye getirdikten sonra genel uygulamaya dönmesi daha doğru olacaktır. Zaten, kamunun belirlenen sektörlerde yatırım yapanlar için Merkez Bankası'nın gösterge faizinin bile altında finansman imkanı sağlıyor olması ekonomideki maliyet yönlü enflasyonun önlenmesi anlamında önemli bir etken olmanın yanında, ithal bağımlılığını ve ihracatın artırılmasına da katkı sağlayıcı doğru adımlardır.

Değerlendirme

Nakdi sermaye artırımında uygulanacak indirim oranının beş yıla sınırlanması, belki kurumların bir an önce nakdi sermaye artırımını yoluna gitmeleri, bu indirimlerden bir an önce yararlanma yoluna gitmeleri düşünülmüş olabilir. Kanun gerekçesinde amaca yönelik net bir belirleme anlaşılmıyor. Şayet böyle bir düşünceyle yapılmış ise bu düzenleme geçiş dönemi olarak değerlendirilebilir ama biz yine de gelecekte tekrar gözden geçirilmesinde yarar olduğunu söyleyelim.

GERİ DÖNÜŞÜMLE

454 bin hurda araç ekonomiyeye kazandırıldı

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nın Ömrünü Tamamlamış Araç Bertaraf Takip Sistemi ile hurda araçlar yeniden dönüştürülüyor. 2018 yılından bugüne kadar toplam 454 bin 46 araç, lisanslı tesislerde ekonomiye kazandırıldı.

ÇEVRE, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nca oluşturulan Ömrünü Tamamlamış Araç Bertaraf Takip Sistemi (ÖTA) sayesinde eskimiş araçlar arındırılarak ve sökülme işlemleri gerçekleştirildikten sonra ekonomiye geri kazandırılıyor. Bakanlıkça 73 ilde 215 noktada yapılan bu işlemde, 2022'de, bin 503 araç yeniden ekonomiye kazandırıldı.

3.5 TONU AŞMAYACAK

Bakanlık, çevre ve insan sağlığının korunması için araçlardan kaynaklanan atıkların oluşumunu engellemeye, ömrünü tamamlamış araçlar ile bunlara ait parçaların geri dönüşümünü sağlamaya yönelik çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda Bakanlık ve Emniyet Genel Müdürlüğü işbirliğiyle 2012'de kurulan, online veri paylaşımını sağlayan ÖTA sistemiyle sürücü

dışında en fazla 8 kişilik oturma yeri bulunan, yolcu taşımaya yönelik motorlu araçlar (M1) ve azami kütlesi 3.5 tonu aşmayan motorlu yük taşıma araçları (N1) kategorisinde ömrünü tamamlamış araçların, lisanslı tesislere teslim edilmeden hurdaya ayrılması engelleniyor.

FORM ZORUNLU

Bu araçların trafik kaydının silinmesi ve çevreyle uyumlu bertarafının belgelenmesi için Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'ndan çevre lisansı veya il müdürlüğünden teslim yeri uygunluk yazısı almış tesislerin, Ömrünü Tamamlamış Araç Kayıttan Düşme ve Bertaraf Formu kullanması zorunlu. Bu sayede hurda araçların geri kazanımının takibi de mümkün oluyor.

454 BİN ARAÇ

Ömrünü tamamlamış araç arındırma ve sökülme işlemlerini

gerçekleştiren Bakanlıkça lisanslandırılmış 111 ÖTA geçici depolama alanı, araçlardan malzeme geri kazanımı gerçekleştiren 18'i entegre olmak üzere 26 lisanslı ÖTA işleme tesisi ve il müdürlüklerinden uygunluk belgesi almış 96 ÖTA teslim yeri bulunuyor. Sistemdeki tesisler tarafından 2018'de 150 bin 611, 2019'da 295 bin 704, 2020'de 3 bin 128, 2021'de 3 bin 100, 2022 yılının ilk yarısında ise bin 503 araç için ÖTA sistemi üzerinden araç kayıttan düşme ve bertaraf formu düzenlendi. Böylece 2018'den bu yana toplam 454 bin 46 araç hurdaya ayrılarak, lisanslı tesislerde ekonomiye kazandırıldı.



Ömrünü Tamamlamış Araç Kayıttan Düşme ve Bertaraf Formu'na <https://www.kisa.link/QaOc> adresinden ya da QR kodu okutarak ulaşabilirsiniz.



Kara sınır kapılarından giriş-çıkış yapan otomobil sayısı ilk 6 ayda 61 bin 879 oldu. Otobüs sayısı 1 milyon 731 bin 549, diğer araç sayısı da 19 bin 117 olarak hesaplandı.

Kara sınır kapılarında ticaret hareketli

TÜRKİYE'nin kara sınır kapılarındaki hareketlilikte Covid-19 salgını öncesi döneme dönülüyor. Yılın ilk yarısında bu kapılardan giriş-çıkış yapan toplam araç sayısı 4.2 milyona yaklaşırken, ticari araç sayısı 2.3 milyonu geçti. Ticaret Bakanlığı verilerine göre, Türkiye'nin ticaretindeki hareketlilik, kara sınır kapılarındaki geçişlere de yansıyor. Türkiye'nin

kara sınır kapılarından geçen toplam araç sayısı Covid-19 salgınından önceki yıl olan 2019'da 7 milyon 638 bin, ticari araç sayısı ise 3 milyon 697 bin olarak gerçekleşti. Bu dönemde kara sınır kapılarından geçen yolcu sayısı 27 milyon 565 bini aştı.

Dünyada ve Türkiye'de Covid-19 salgınının etkili olduğu 2020'de ise bu sayılar

gözle görülür şekilde düşmüştü. 2020'de kara sınır kapılarından geçen toplam araç sayısı 5 milyon 132 binde kalırken, ticari araç sayısı 3 milyon 438 bin, yolcu sayısı ise 7 milyon 624 bin oldu. 2021'de kara sınır kapılarından geçen yolcu sayısı da bu dönemde 11 milyon 181 bin 344 oldu. Bu sayı 2021 yılı sonu itibarıyla 14 milyonu aşmıştı.

2021'de sınır kapıları

	Sivil araç	Ticari araç
Kapıkule Gümrük Kapısı:	1.226.315	513.000
Habur Gümrük Kapısı:	857.664	656.195
Hamzabeyli Gümrük Kapısı:	417.017	234.000
Sarp Gümrük Kapısı:	300.112	188.000



PAPERWORLD MIDDLE EAST 2022

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
15 - 17 Kasım 2022

Kırtasiye,
Büro Malzemeleri
ve Yazı Gereçleri
Fuarı

KIRTASIYE DÜNYASININ ZENGİNLİĞİ
PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2022

- Uluslararası Kırtasiye, Büro Malzemeleri ve Yazı Gereçleri Fuarı
- 39 ülkeden 167 katılımcı
- 94 ülkeden 5.152 ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 12 m ²
Katılım bedeli	: 9.975 TL / m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

140
YILI

Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr

Sibel Tayanç

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [f](https://www.facebook.com/itoturumsal) [i](https://www.instagram.com/itoturumsal) [in](https://www.linkedin.com/company/ito) [tiktok](https://www.tiktok.com/@itoturumsal) /itoturumsal



Görüntülü çağrı merkezi ile markalarla engelsiz iletişim

İşitme Engelliler Federasyonu, görüntülü çağrı merkezi projesi ile işitme engelli vatandaşlara büyük kolaylık sağlıyor. Ayrıca kurumları tek çatı altında toplayan 'Tek merkezde tek çatı altında' mobil uygulama ile de bir tık ile istenen kurumla kolaylıkla iletişime geçilmesi hedefleniyor.

MÜGE BİBER

BİRLEŞMİŞ Milletler'e göre Türkiye'de toplam engelli sayısı 12 milyon. Bunun yaklaşık 4 milyonunun işitme ve konuşma engelli olduğu belirtiliyor. Fakat yaşlılıktan doğan işitme kayıpları, iş kazaları veya ailelerin engelli çocuğunu engelli olarak kabullenmediği için engelli raporu almamalarından dolayı bilinmeyen birçok engelli eklenince bu sayı daha da artabiliyor.

İşitme engelli bireyler başta sağlık, eğitim, ekonomi ve hukuk olmak üzere hayatın her alanında birçok sorunla karşı karşıya kalıyor. Bunun sebebi ise tamamen iletişim sorunu. İşitme Engelliler Federasyonu da hayata geçirdiği 'Görüntülü Çağrı Merkezi' projesi ile işitme engellilerin kimsenin yardımı olmadan şirketlerin yardım hatlarına ulaşmasını sağlıyor.

İŞARET DİLİ DESTEĞİ

İşitme Engelliler Federasyonu, başta üniversiteler ve diğer eğitim-öğretim kurumları olmak üzere, özel ve kamu sektöründen pek çok kurum ve kuruluş ile ortak çalışmalar yürütüyor.

Görüntülü Çağrı Merkezi projesi ile işitme engellilerin, şirketlerin çağrı merkezi hatları olan 444 ve 0850'li müşteri hizmetleriyle 7/24 iletişim kurmaları hedefleniyor. İşitme engelli bireyler, projeye dahil olan firmaların çağrı merkezindeki müşteri temsilcisi ile işaret dili tercümanı aracılığıyla ve görüntülü olarak görüşebilecek.

TEK ÇATI ALTINDA

Projenin ikinci ayağı ise proje kapsamındaki şirketleri, Türkiye'de eşi benzeri olmayan ve yakında test aşaması tamamlanmak üzere olan 'Tek merkezde tek çatı altında' uygulamasında toplamak.

İşitme Engelliler Federasyonu Başkanı Muammer Ay, projenin tüm telif ve fikir haklarını aldıklarını belirterek, "İşitme engellilerimiz uygulamayı ile hangi firmanın, hangi sektörün bu sisteme dahil olduğunu bilecek. İlgili kurumun logosuna tıklayarak sisteme dahil olan kurumlardan da haberdar olacak" dedi.



ÖRNEK PROJELER

Engellilere duyarlı birçok kurumsal firma ile işbirliği halinde olduklarını dile getiren Muammer Ay, hayata geçen proje örneklerini şöyle sıraladı:

- Turkcell: Turkcell'in parmakları konuşuyor
- Yapı Kredi Bankası: Konuşmak elimizde
- Migros: Benim elim ana dilim
- Pfizer: Sağlıklı eller



Yerli işitme cihazı

Federasyon Başkanı Muammer Ay, işitme engelliler için çok önemli olan işitme cihazlarında yaşanan gelişmelere de dikkat çekti. Ay, her yıl doğan 2 bin 500 işitme engelli bebeğe ameliyat ile takılan Cochlear Implant adlı işitme cihazlarının bedelinin devlet tarafından karşılandığını hatırlattı.

Ancak ithal işitme cihazlarının bozulması halinde çok zorluk

yaşandığını söyleyen Ay, "Bu sorunun çözümü, yerli ve milli olan çip üretmek. Son teknoloji olan, beyne yerleştirilen, dışardan hiçbir şekilde görünmeyen çip işitme cihazların üretilmesi gerekiyor. Yıldız Teknik Üniversitesi'nde bir teknoloji mühendisi, 7 yıl önce çip işitme cihazının patentini aldı. Bu projenin devlet desteğine ihtiyacı var. Bu konunun üzerinde durulmalı" dedi.

PSI 2023

Düsseldorf - Almanya
10 - 12 OCAK 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



AVRUPA'NIN PROMOSYON ÜRÜNLERİ FUARINDA YERİNİZİ ALIN

NEDEN PSI 2023

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarlarından
- 2 ayrı salonda yaklaşık 30.000 m2 sergileme alanı
- 35 ülkeden katılımcı
- 81 ülkeden ziyaretçi
- 60.kez düzenlenecek PSI'nın her yıl yükselen ziyaretçi grafiği
- Promosyon sektörünün uluslararası enstitüsü PSI (Promotion Product Service Industry) nın 6.000 uluslararası üreticisi, ithalatçısı ve distribütörü ile buluşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 9 m²

Katılım bedeli : 10.050 TL / m²



140 YIL

Çiğdem Terzi Esendemir / Pelin Karamahmutoglu / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 65 06 / 0212 455 61 10

GSM : 0530 040 83 71 / 0530 962 01 39 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : cigdem.terzi@ito.org.tr / pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



HUKUK
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

Dünya Bankası kredileri ve kamu özel işbirliği modelleri

Dünya Bankası Grubu (World Bank Group-WBG), beş uluslararası organizasyon tarafından oluşturulan ve gelir düzeyi düşük ülkeleri ucuz finansman yoluyla desteklemeyi amaçlıyor.

■ Uluslararası İmar ve Kalkınma Bankası (IBRD)

■ Uluslararası Kalkınma Birliği (IDA)

■ Uluslararası Finans Kurumu (IFC)

■ Çok Taraflı Yatırım Garantisi Ajansı (MIGA)

■ Uluslararası Yatırım Anlaşmazlıkları Çözüm Merkezi (ICSID)

IBRD, IDA ve IFC, düşük gelirli ve gelişmekte olan ülkelerin kalkınması amacıyla finansman sağlıyor. IBRD, gelişmekte olan ülkeler için devlet garantisi altında finansman sağlıyor. Finansman çoğunlukla 3-5 yılı geri ödemesiz 15-20 yıllık dönemler için kullandırılıyor.

IDA, gelir seviyesi en düşük ülkeler için finansman sağlamakta olup faizsiz, 10 yıl geri ödemesiz ve toplamda 35-40 yıllık dönemler için kullandırılıyor. IFC, özel sektöre kredi vermek amacıyla kuruldu.

Altyapı projeleri

Ülkemiz, Dünya Bankası kredilerine başvurabiliyor. Kredilerin yap işlet devret, yap işlet ve işletme hakkı devri ve benzeri finansman modelleri çerçevesinde gerçekleştirilmesi öngörülen projelerde kullanılması mümkün. Hazine garantisi verilebiliyor.

Yap işlet devret modeliyle birçok unsuru barındıran altyapı projelerinin devletlere finansman yükü getirmeden inşası amaçlanıyor. Projeyi hayata geçiren şirketlere kamu otoritesi tarafından belli bir süreyle işletme hakkı veriliyor. Gerçekleştirilen altyapı tesisi, yapıldığı ülkeye bedelsiz bırakılıyor.

Kamu-özel ortaklığı modeli ile Sağlık Bakanlığı ve bağlı kuruluşlarınca ihtiyaç duyulan tesislerin yenilenmesi amaçlanıyor. İleri teknoloji veya yüksek maliyet gerektiren projelerde kamu otoritesi, hazinenin özel mülkiyetindeki taşınmazları proje yüklenicisine kullandırabiliyor. Proje yüklenicisi 30 yıla kadar söz konusu taşınmaz üzerinde bağımsız ve sürekli nitelikte üst hakkı elde ediyor. Yüklenicinin kamu tarafından belirlenecek temel standartları gözetmesi gerekiyor.

Bu modelde İdare, yükleniciye yaptığı tesislerin kullanımı ile tesisdeki belli hizmetlerin sunulması karşılığında bedel ödüyor.

Yüklenicinin gerçekleştireceği yapım işleri için tahsis edeceği öz kaynak oranının, yatırım dönemi süresince sözleşmede belirtilen dönemsel yatırım tutarının en az yüzde 20'si kadar olması gerekiyor.

Sonuç

Dünya Bankası kredileri ile gelir düzeyi düşük ülkeler, ucuz finansman yoluyla bazı altyapı projelerini hayata geçirebiliyor. Bu krediler ülkemiz tarafından kamu-özel işbirliği modeli kapsamında değerlendirilebiliyor. Böylece ülkemiz bakımından bu tarz büyük ölçekli projelerin finansman yükünün hafifletilmesi ve projelerin işletim süresi bittiğinde tesisin bedelsiz olarak edinimi amaçlanıyor. Yüklenici de üstlendiği finansman yükü ve operasyonel maliyet karşılığında projenin kullanımına bağlı olarak elde edilecek gelire veya kullanımından kaynaklı kira gelirine sahip oluyor.

Vakıf ve imece

Dünya toplumları içerisinde ‘insan ve medeniyet’ denilince, bizim milletimizin akla gelmesi kadar haklı ve yerinde bir tespit yoktur desek abartmış olmayız. “Neden haklıyız” sorusuna verilecek çok cevap vardır. Biz şimdilik ikisinden söz edelim.

Birincisi, vakıf medeniyetine sahip bir toplum oluşumuzdur. Kurduğumuz 17 devletin kuruluşunun ana gayesinde vakıf medeniyeti hep ön planda tutulmuştur. Tarihi inceleyen ve araştıranlar böyle olduğunu okur ve görürler. Üzerine yazılmış yüzlerce eser vardır.

İkincisi, ‘imece’ halkı oluşumuzdur. Millet olarak tarih sahnesine çıkışımızdan bu yana imecenin gereği olarak yardımlaşma, dayanışma, paylaşma ve birlik olma inanç ve gayretiyle büyük bir aile kültürü meydana getirmemizdir.

İmece usulünü belki bilmeyenlerimiz vardır. Onlar için basitçe açıklayalım. Köylerde, kasabalarda veya şehirlerde; maddi menfaat gözetmeden, kâr beklentisi olmadan, yörede yaşayan insanların gönüllülüğü esasına dayalı karşılıklı birbirlerinin işlerine yardım etmeleridir.

Buradan umulan murat, gaye, hedef; yardımlaşma, paylaşma, dayanışma ve bunlara dayalı güven ve birliğin sağlanmasıdır. Dolayısıyla kimse elinin emeği olan işleri heba etmez, korur ve kollar. İmece, el emeğini bereketlendirir.

‘İnsan ve medeniyet’ kavramı üzerine şu ifadeleri de derç etmeden geçmeyelim. Devleti Aliye’ye ‘Cihan Devleti’ hüviyetini kazandıran en önemli amillerden biri, dünya devleti olma vasfını kazandıran ırklar arasında ayrım gözetmeden, insanları kabiliyetlerine, şahsiyetlerine, karakterlerine göre hayatlarına düzen getirmelerini sağlamaktır.

Ticari faaliyetler bunların önünde gelmektedir. İstanbul başta olmak üzere Çin’den Avrupa’ya kadar olan ticari yolların ve ticaretin en güvenilir coğrafyası topraklarımız olmuştur. Bizim topraklarımızı ayak basan tacirlerin, can ve mal güvenlikleri, vakıf kültürünün temel taşlarından olan kervansaraylar ve çarşılarla temin edilmiştir.

★★★

‘Vakıf ve imece’ usulü, medeniyetimizin önemli temellerinden biridir demiştik. Mesele insana ve insanın gönlüne hizmet olunca, insana dair ne varsa hemen her hususta vakıf kurulmuş, vakıfların olmadığı yerlerde ise imece geleneği devreye girmiştir.

‘Vakıf ve imece’ sisteminin alt yapısını oluşturan ana duygular ise elbet yine insana dair; ‘merhamet, cesaret, paylaşma, dayanışma’ duygularıdır. Bu hasletler dünya çapında emsalsiz bir medeniyet inşa etmiştir.

İşte bu vasıflara şeklini veren gönüllülük esası; karşılıklı hoşgörü, affetmeyi, bağışlamayı, insanı kişisel çıkarlarından uzaklaştırmayı sağlamış; kişilerin diliyle, eliyle, maddi kazancıyla hiçbir menfaat gözetmeden, beklemeden küçük büyük binlerce vakıf kurulmasına sebep olmuş, yüzlerce taşınmaz mal hayır hizmetlerine vakfedilmiştir.

Binlerce vakıf içerisinde seçilen ‘tarihte ilginç vakıfların’ sayısı hakikaten şaşırtıcı sayıdadır. Hemen sayısını söyleyelim, 120’dir. Öyle ilginç vakıflar ki, hepsinin adını ve kurucularını yazacak olsak yerimiz almaz.

Yine de ilginç olan birkaçından söz edelim. Bu vakıflar, Vakıflar Genel Müdürlüğü’nün kayıtlarında olan kuruluşlardır.

★★★

Fakir Kızlara Çeyiz Hazırlayan Vakıf! Duvar Yazılarını Silen Vakıf! İsrâfı Önleyen Vakıf! Sıcak Pide Dağıtan Vakıf! Hayvanlara Mera Açan Vakıf! Fakirlerin Vergisini Ödeyen Kadın Vakıf! Yaşlı Fakirlere Evde Bakım Hizmeti Sunan Vakıf! Halkın Ve Yolcuların Hayvanlarını Sulayan Vakıf! Tohum Saklayan Vakıf! Sıcakta Sebillere Kar Koyan Vakıf! Nehir Kenarlarına Söğüt Diken Vakıf! Doktorların Güzel Huyulu Olmasını İsteyen Vakıf! İlkokul Hocalarına Tütünü Yasaklayan Vakıf! Nehirlerde Ulaşımı Sağlayan Vakıf! Savaş Giden Gazilere At Veren Vakıf! Müslim Ve Gayrimüslimlere Mezar Yapılan Vakıf! Meyve Yediren Vakıf! Kitapları Tamir Eden Vakıf!

Evet, millet-devlet olma bilincini yoğuran vakıf medeniyetimizle övünmekte haksız değiliz vesselam.



Hüseyin ÖZTÜRK



Animasyon filmi ‘Karagöz’ 26 Ağustos’ta vizyonda

Yaklaşık 4 yıllık bir çalışmayla hazırlanan animasyon filmi ‘Karagöz’, sinemaseverlerle buluşmaya hazırlanıyor. Geleneğin aslına sadık kalınarak 80’e yakın karakterin beyaz perdeye yansıtıldığı yapım, 26 Ağustos’ta vizyona girecek.

TAKLİDE ve karşılıklı konuşmaya dayanan, iki boyutlu tasvirlerle bir perdede oynatılan gölge

oyunlarımızdan Karagöz, animasyonla ilk kez beyaz perdeye yansıtıldı. Karakter tasarımları ve sahne düzenlemeleriyle 4 yıla yakın süren çalışmalar sonucu hazırlanan ‘Karagöz’, sinemaseverlerle buluşmaya hazırlanıyor. Kültür ve Turizm Bakanlığı’nın desteği ve TRT ortaklığı ile Yediren İletişim tarafından yapımı gerçekleştirilen animasyon filmi, 26 Ağustos’ta vizyona girecek. Yönetmenliğini gölge oyunlarının ustalarından Hayali Torun Çelebi olarak tanınan Tuncay Tanboğa’dan ders alan Murat Karahüseyinoğlu’nun üstlendiği filmde, Karagöz ve Hacivat dışında 80’e yakın karakter izleyiciyle buluşacak.

ASLINA SADIK KALINDI

Senaryo, usta karagöz oyuncular tarafından canlandırıldı.

Yapımcılığını Bilal Arioğlu ve İsrail Kuralay’ın üstlendiği filmde, animasyon karakterlerin hareket ve mimiklerinin oturması için senaryo, usta karagöz oyuncular tarafından canlandırılarak referans çekimleri yapıldı. Projede geleneğin aslına sadık kalarak Karagöz ve Hacivat dokusuna zarar vermeden, Karagöz kültürünün daha geniş kitlelerce tanınıp sevilmesi hedeflendi. Karagöz-Hacivat geleneğinin üç boyutlu animasyonla hak ettiği konuma yükseltilecek yaşatılması amaçlanan filmde, zarif ve nükteli bir dille toplumsal hassasiyeti

yansıtan bir hikaye anlatıldı.

SİNEMADA GÖSTERİ

Animasyon, deriden imal edilen tasvirlerin beyaz bir perdeye ışık

vasıtasıyla yansıtılmasıyla sunulan Karagöz gösterilerinin sinema perdesine aktarılması bakımından dikkati çekiyor. Usta oyuncu ve seslendirme sanatçılarının katkı sağladığı yapımda Yetkin Dikinciler Karagöz’e, Altan Erkekli ise Hacivat’a ses verirken, Karagöz’ün karısı Nilgün Kasapbaşıoğlu, Mestan’ı Mazlum Kiper, Tuzsuz Deli Bekir’i Selçuk Kıpçak, Cazu kızını

Zeynep Önen, Cazu oğlunu ise Bora Sivri seslendiriyor.

10 asırlık bir gelenek

Karagöz, neredeyse 10 asra dayanan, içinde bu coğrafyanın kültürünü, dilini ve yaşamışlığını barındıran bir gelenek. Zarif ve nükteli bir dille bir tür toplumsal hassasiyeti de bizlere aktiren bir hikaye... Yüzyıllardır gölge sanatının bütün ihtişamını kullanarak etki alanına dahil ettiği izleyiciyi, kah güldürüp, kah düşündüren Karagöz ve Hacivat, biraz da zamanın ruhunu göz önünde bulundurup gelişen ve zenginleşen görsel teknolojinin gücünü arkasına alarak, seyircinin karşısına çıkıyor.



Çalışma 2018’de başladı

Karagöz ve Hacivat dışında 80 civarında animasyon karakterin kullanıldığı çalışma, 2018 yılında başladı. Karakter tasarımları, sahne düzenlemeleri için titiz bir çalışma yürütüldü. Filmde animasyon karakterlerin hareket ve mimiklerinin oturması için senaryo baştan sona usta karagöz oyuncular tarafından canlandırılarak referans çekimleri yapıldı. Aynı zamanda Karagöz, Hacivat, Karagözün karısı ve oğlu, Ağa, Mestan, Tuzsuz Deli Bekir, Arap Bacı, Trakyalı tiplerin de filmde görülebilecek. Karagöz oyunundaki Cazu tiplerin de filmde unutulmadı. Büyük ve küçük cazular aralarındaki çekişme, filme ayrı bir renk katıyor.



Kitap İstanbul

www.kitapiststanbul.org.tr

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

1660 İstanbul yangını ve etkileri

Önceki yangınlardan farklılığı dönem tarihçileri tarafından da vurgulanan 1660 yangını, bu kitapta özgün bir metodoloji ile inceleniyor. Yangın sonrasında başlayan yeniden inşa faaliyetleri ile Osmanlı sosyal ve ekonomik tarihi, afet tarihi, şehir tarihi, hukuk tarihi ve mimari alanlarda birçok ayrıntı yer alıyor.

Kenan Yıldız
Türk Tarih Kurumu Yayınları

Metropol yönetimlerinde Türkiye modeli arayışı

Kitapta, ‘Metropolitan Yönetim ve İlgili Kavramlar’, ‘Metropolitan Yönetim Yaklaşımları ve Modelleri, Londra, Paris ve İstanbul Metropolitan Yönetimlerinin Karşılaştırılması’ ve ‘İstanbul’un Metropolitan Yönetim Modeli Üzerine Bir Araştırma ve Mevcut Modele Dair Öneriler’ başlıkları yer alıyor. İstanbul, Londra, Paris metropoliten yönetimlerinin karşılaştırmalı analizi yapılıyor.

Mustafa Demirkol
Gazi Kitabevi

www.kitapiststanbul.org.tr

G.Kore-Türkiye dostluğunun 65. yılına özel sergi



ATATÜRK Kültür Merkezi (AKM), Türkiye-Güney Kore diplomatik ilişkilerinin 65. yılına özel ‘Kore-Türkiye Dostluk Sergisi’ne ev sahipliği yapıyor. AKM Galerisi’nde gerçekleştirilen sergide, Türkiye’den 10, Kore’den ise 7 önemli sanatçının

40’a yakın eseri bir araya getirildi. Koreli sanatçıları Türk sanatçılarıyla, Asya ile Avrupa’nın keşif noktası İstanbul’da bir araya getiren sergi; iki ülke sanatçıları arasında yeni diyalog ve etkileşimlere zemin hazırlamayı amaçlıyor.

Kültür ve Turizm Bakanlığı, Kore İstanbul Başkonsolosluğu, Türkiye Kore Kültür Merkezi ve Kore-Türkiye Kültürel Değişim Derneği ortaklığında düzenlenen sergi, 8 Ağustos’a kadar AKM Galerisi’nde gezilebilecek.



Uluslararası yolcu trafiğinde ikinci

Uluslararası Havalimanları Konseyi (ACI World) tarafından 2021 yılı verilerine dayanılarak 'Dünyanın En Yoğun 10 Havalimanı' listesi açıklandı.

4 BASAMAK YÜKSELDİ

Uluslararası yolcu trafiğinde, Birleşik Arap Emirlikleri'ndeki Dubai Uluslararası Havalimanı 29.1 milyon yolcu ile birinci sırada yer alırken, İstanbul Havalimanı 26.5 milyon yolcuya hizmet sunarak ikinci oldu.

İstanbul Havalimanı, listede 2019 yılında 14. sırada, 2020'de ise 6. sırada bulunuyordu.

İstanbul Havalimanı, ACI Europe'un raporuna göre de 2021'de 37 milyon yolcuya ev sahipliği yaparak, Avrupa'nın en

yoğun havalimanı olmuştur.

2022'DE ARTIŞ

Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) Genel Müdürlüğü'nün internet sitesinden edinilen bilgilere göre, İstanbul Havalimanı'nı bu yılın ilk 5 ayında 21 milyon 545 bin 910 yolcu kullandı. Bu yolculardan 5 milyon 530 bin 807'si iç, 16 milyon 15 bin 103'ü ise dış hatlardan seyahat etti.

Geçen yılın aynı döneminde 9 milyon 374 bin 153 kişinin kullandığı İstanbul Havalimanı'nda, geçen yıla kıyasla yolcu sayısı 12 milyon 171 bin 757 arttı. Yolcu artışındaki oran da yüzde 130 olarak hesaplandı. Yolcu sayılarına paralel olarak İstanbul Havalimanı'nda uçuş sayılarında da geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 87 artış görüldü.

İstanbul'a haziran ayında gelen turist sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 115 artarak, 1 milyon 470 bin 586'ya yükseldi. Böylece İstanbul, ağırladığı turist sayısı ile pandemi öncesi en parlak ayı olan 2019 Haziran dönemini geçmiş oldu.



İstanbul turist sayısında pandemi öncesini de geçti

İSTANBUL İl Kültür ve Turizm Müdürlüğü verilerine göre, kenti bu yılın ilk 6 ayında 6 milyon 755 bin 300 turist ziyaret etti.

İstanbul'a haziranda 1 milyon

470 bin 586, geçen senenin aynı ayında ise 684 bin 621 turist geldi. Buna göre haziranda turist sayısı, 2021'in aynı ayına göre yüzde 115 arttı.

Haziranda kente 1 milyon 447 bin 273 kişi hava yolu, 23 bin 313 kişi deniz yolu ile geldi. İstanbul'a hava yoluyla ulaşanların sayısı geçen seneye göre yüzde 112, deniz yoluyla gelenlerin sayısı ise yüzde 619 arttı.

Hava yoluyla gelen turistlerin yüzde 72.29'u İstanbul Havalimanı'nı, yüzde 26.01'i Sabiha Gökçen Havalimanı'nı kullandı.

ALMANLAR İLK SIRADA

Haziranda İstanbul'a gelen turistler arasında 126 bin 507 kişiyle Almanlar ilk sırada yer aldı. Almanya'yı sırasıyla 117 bin 169 turist Rusya, 99 bin 115 turist İran, 96 bin 604 turist ABD, 59 bin 901 turist İngiltere,

48 bin 142 turist Fransa, 45 bin 142 turist Irak, 40 bin 57 turist Kuveyt, 36 bin 290 turist Özbekistan, 33 bin 417 turist Ürdün, 31 bin 953 turist Kazakistan, 28 bin 935 turist İsrail, 25 bin 443 turist Hollanda, 25 bin 180 turist İtalya takip etti.

İstanbul'u haziranda ziyaret edenlerin yüzde 8.60'sını Almanlar, yüzde 7.97'sini Ruslar, yüzde 6.74'ünü İranlılar, yüzde 6.57'sini ABD'liler, yüzde 4.07'sini İngilizler, yüzde 3.37'sini Fransızlar oluşturdu.

Haziranda İstanbul'a 198 ülkeden turist gelirken, Solomon Adaları, Kuzey Kore, Mikronezya Federe Devletleri birer kişi, Palau ve Tonga'dan ikişer kişi kenti ziyaret etti. İstanbul'a gelen turist sayısı şöyle oldu:

- 2018 Haziran: 1 milyon 100 bin 389
- 2019 Haziran: 1 milyon 361 bin 302
- 2020 Haziran: 66 bin 725

YENİLENDİK!

Daha Hızlı, Daha Akıllı, Daha Dijital



İSTANBUL
TİCARİET
ODASI 1882

140 YIL

in / itokurumsal