



Demokrasi ve Milli Birlik Günü, Türkiye'nin bekası için ortaya konulan milli iradenin yıl dönümüdür. Bu iradeyle, ticareti geliştirip ekonomiyi büyültmeye devam edeceğiz.



'Fırçam ve ben' Hünkar Kasrı'nda
■ 19'da

Ofisten emekli tuval sanatçıları

Onlar ofis hayatının gizli sanatçıları. Emekli olduktan sonra kendilerini sergi açacak derecede geliştiren ofisli sanatçılar, "Hobilerinizi ertelemeyin" diyor. **Sümevra Yarış Topal ■ 19'da**

İstanbul kongrede 32 basamak yükseldi
■ 7'de



Enflasyonun enerjisini kesmek bizim elimizde



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, üretici fiyatlarındaki en yüksek artışın yüzde 370'e yakın bir oranla enerji kaynaklı olduğunu vurguladı. Avdagiç, verimlilik artışı gibi yeni eylem planlarıyla enflasyon enerjisinin kesilebileceğine dikkat çekti.

5 YILLIK EYLEM PLANI

Ulusal enerji verimliliği çağrısı yapan Başkan Avdagiç, "Yeni 5 yıllık Ulusal Enerji Verimliliği Eylem Planı ile yenilenebilir enerji kaynaklarının payını artırmalıyız" dedi. Avdagiç, verimlilikte makul artışlarla 21 milyar dolara yakın tasarrufun mümkün olduğunu kaydetti.

TARIM STRATEJİK SEKTÖR

Yıllık tüketici enflasyonunun 23.4 puanlık bölümünün ise gıda fiyatlarındaki artıştan geldiğini vurgulayan Avdagiç, "Mevcut tablo, dünyanın artık stratejik bir sektör olarak gördüğü tarım ve gıda sektörüne yönelik politikalarını yeniden ve radikal bir biçimde gözden geçirmemiz gerektiğine işaret ediyor" dedi. ■ 10-11'de



İ S T A N B U L
TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaturk

15 TEMMUZ 2022 YIL: 64 SAYI: 3217 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Sanayinin gücüne yeni stratejik üsler

Üretim kapasitesi her yıl artarken, yeni yatırımlar için stratejik sektörlerin yer aldığı endüstri bölgeleri öne çıkıyor. Yapım aşamasındaki endüstri bölgeleri açıldığında bürokrasi azalacak, üretim ve istihdam katlanacak.



Çin'in sanayi bölgeleri

Fatih Oktay yazdı ■ 13'te

İSTİHDAM VE İHRACAT

Yüksek teknoloji üretimle yüksek gelir elde edilen endüstri bölgelerinin sayısı artıyor. Dört yıl önce 6 olan endüstri bölgelerinin sayısı 28'e yükseldi. Aktif 14 bölgenin yanı sıra çalışmalarını sürdüren 14 endüstri bölgesi de faaliyete geçtiğinde, buralardaki istihdam ve ihracat hacmi üçe katlanacak. Yeni modeli geliştirecek ve yatırımcıları çekecek yasa değişikliği de yolda.

BÜROKRASI AZALIYOR

Yeni yasayla, sanayi yatırımları kamulaştırmadan kaynaklı bürokratik süreçlerden etkilenmeyecek, sanayiciler kendi mülkiyetleri üzerinde endüstri bölgesi imkanlarıyla yatırım yapabilecek. Değişiklikle münferit, özel ve ihtisas ayrımı kaldırılırken, endüstri bölgelerindeki yatırımcılar, bakanlıkça onaylanan ruhsat, onay ve izinlere ilişkin harçlardan muaf olacak. ■ 9'da



Adem ORHUN

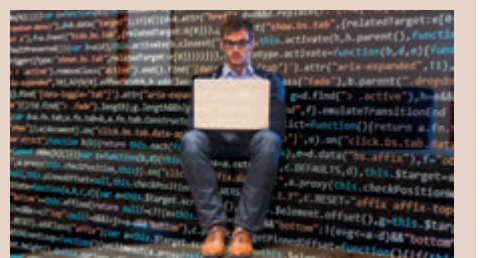
Gıda fuarcılığına yeni bir marka

Gıda sektörünün paydaşları ilk kez yapılan F İstanbul Gıda, İçecek, İşleme ve Ambalaj Fuarı'nda üç salonu birden doldurdu. İstanbul Fuar Merkezi'ndeki buluşmada 21 ülkeden 268 firma ve 300 marka yer aldı. Fuarda konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "2023'te fuarı 6 hole yükseltme konusunda organizatörlerle el sıkıştık" dedi. ■ 7'de



Adaylara, 'Ticaret'i öğrencileri anlatacak

Üniversite tercih dönemine girilirken İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde tanıtım günleri başlıyor. 18-31 Temmuz arasında gerçekleşecek Tanıtım ve Tercih Günleri için üniversitenin farklı bölümlerinde okuyan 100 kişilik kadro görev alacak. ■ 14



Bilgiye 'mekansız' ticarileşme fırsatı

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) Akademi Modülleri ile fikri olan herkese eğitim desteği veriyor. Ağ kurma, startuplar için dijital ve finansal okuryazarlık gibi pek çok eğitim, ücretsiz btmakademi.com üzerinden kullanıcılara sunuluyor. ■ 15



Bilişime e-Turquality

Yüksek katma değerli ihracat potansiyeli taşıyan bilişim sektörü, e-Turquality programı ile desteklenecek. Türk bilişim sektörünü

küresel pazarda şaha kaldırmayı amaçlayan program, üç kademeli destek mekanizması ile hayata geçirilecek. **Osman Kuşvet ■ 17**

Uzak pazarlara özel destekler

Ticaret Bakanlığı, 'Uzak Ülkeler Stratejisi'ni açıkladı. ■ 12'de

Yerli uzay simülasyonu göreve hazırlanıyor

Soyhan Alpaslan ■ 16

Yarışmacılara iş hibi

Teknoloji festivalinde sergilenen projeler artık ticarileşme rotasına giriyor. Bu yıl ilk defa düzenlenecek TEKNOFEST Girişim Programı sayesinde genç girişimler, iki alanda hibe ve tanıtım desteği alacak. ■ 20



Ata yurduna ihracat köprüsü

Moğolistan'ın İstanbul Başkonsolosu Khishigsuren Sharav, "Moğolistan'da, Türkiye ile AB pazarına aynı gözle bakılıyor. Maden, et ve deri sektörlerinde potansiyel mevcut" dedi. **Osman Kuşvet ■ 13**

Kumaşçılar Paris'te trendleri tanıttı ■ 12'de



BİR OLDUK DUR DEDİK!

BİR OLUNCA GÜÇLÜ, BİR OLUNCA MİLLETİZ

*15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü'nde
aziz şehitlerimizi ve gazilerimizi
saygıyla anıyoruz.*

ŞEKİB AVDAĞIÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

140
YIL

444 0 486

| ito.org.tr

| in tw f @ /itokurumsal

Limited şirketlere online karar imkanı

Limited şirketlere genel kurul kararlarını elektronik ortamda hızlı, kolay ve güvenli bir şekilde alma imkanı getirildi. Ortakların fiziken bir araya gelemediği durumlarda da kararlar e-imza ile MERSİS üzerinden alınabilecek.

TİCARET Bakanlığı'nın, limited şirketlerin genel kurul kararlarını ortakların fiziken bir arada bulunmalarına gerek olmadan e-imzaları ile Merkezi Sicil Kayıt Sistemi (MERSİS) üzerinden almalarına imkan tanıyan uygulama devreye girdi. Bakanlığın internet sitesinde yer alan duyuruya göre, iç ticaret işlemlerinin dijitalleştirilmesi çalışmaları kapsamında MERSİS üzerinden elektronik ortamda yürütülen işlemler genişletiliyor.

MERSİS ÜZERİNDEN

Türk Ticaret Kanunu'nun limited şirketlerde genel kurul kararlarının hızlı şekilde alınabilmesini amaçlayan sirküler (elden dolaştırma) yoluyla karar alma



uygulaması MERSİS üzerinden işleyecek. Bu sayede limited şirketlerde genel kurul kararlarının elektronik ortamda hızlı, kolay ve güvenli bir şekilde alınabilmesi imkanı getirildi.

Uygulama sayesinde ortaklardan herhangi biri MERSİS'ten hazırlayacağı karar taslağını elektronik imza ile imzalayıp diğer ortakların görüşüne sunabiliyor. Diğer ortaklar da farklı zamanlarda sisteme girerek yine elektronik

imza ile karar üzerindeki görüşlerini somutlaştırabiliyor ve genel kurul kararı alınabiliyor.

ORTAKLAR FARKLI ÜLKELERDEYSE

Uygulama ile özellikle ortakların fiziken bir araya gelme imkanının bulunmadığı durumlarda, kararlar kolaylıkla alınabilecek. Böylece ortakların farklı ülke ve şehirlerde bulunmaları karar alınmasına engel teşkil etmeyecek. Duyuruya göre, ülkede hızlı, kolay ve güvenli bir ticari ortam tesis etme hedefi doğrultusunda teknolojinin sunduğu imkanlardan yararlanarak, hizmetleri dijital ortama taşımayı ve iş insanlarına daha iyi hizmet sunmayı amaçlayan çalışmalara devam edilecek.



Tehlikeli madde sürücü eğitim yönetmeliği

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanlığı, tehlikeli madde taşımacılığında görev yapan güvenlik danışmanları ile tehlikeli madde taşıyan araç sürücülerinin eğitilmesi ve belgelendirilmelerine ilişkin esasları belirledi. Bakanlığın Tehlikeli Madde Güvenlik Danışmanlığı ve Tehlikeli Mal Taşımacılığı Sürücü Eğitimi Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, tehlikeli madde güvenlik danışmanlığı eğitimi veya tehlikeli mal taşımacılığı sürücü eğitimi verecek gerçek veya tüzel kişilerin Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel

Müdürlüğü'nden Tehlikeli Madde Güvenlik Danışmanı Eğitim Kuruluşu Yetki Belgesi (TMGDEKYB) veya Tehlikeli Madde Taşımacılığı Eğitim Kuruluşu Yetki Belgesi (TMTEKYB) alması zorunlu olacak. Tehlikeli madde güvenlik danışmanı olacaklar, Tehlikeli Madde Güvenlik Danışmanı (TMGD) sertifikası alacak. Bunun için yetki belgesi sahibi eğitim kuruluşlarında verilen tehlikeli madde güvenlik danışmanı eğitiminin tamamlanması gerekecek. Ayrıca açılacak sınavda başarılı olunması şartı aranacak.



Genç istihdam desteğinde yeni dönem

KOSGEB, salgından etkilenen iş yerlerinde genç istihdamını kolaylaştıran 'Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı'nın 4'üncü dönem başvurularını başlattı. Buna göre bu yaz üniversite-lerden ve mesleki / teknik liselerden mezun olanlar da istihdam edilebilecek.

Şartları taşıyan işletmeler, 10 Ağustos'a kadar online başvuru yapabilecek. Başvuru onaylananlar, koşullara uygun personeli istihdam ettikten sonra 28 Eylül'e kadar ödeme talebinde bulunabilecek. Kesin destek onayı, bütçe kapsamında ödeme talebi sırasına göre verilecek.

Programla son 12 ayda ortalama istihdamını koruyan işletmeler, 12 ay boyunca çalıştırma taahhüdü verdiği her bir personel için 100 bin liralık geri ödemeli destek alıyor. Mikro işletmeler 2, küçük işletmeler de 5 personele kadar bu fırsattan yararlanabiliyor. İşletme sahibinin veya işe alınan personelin kadın olması durumunda destek üst limiti 110 bin liraya çıkıyor.

Atık ısılara etüt zorunluluğu

ENERJİ ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nun Enerji Kaynaklarının ve Enerjinin Kullanımında Verimliliğin Artırılmasına Dair Yönetmelik'te değişiklik yapan kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre; kurulu gücü 20 megavat ve üzeri olan termik santrallerde atık ısıların farklı sektörlerde ısıtma ve soğutmada değerlendirilmesine yönelik enerji etütleri yapılacak veya şirketlere yaptırılacak. Hazırlanan nihai fizibilite etüt raporları, çalışmanın yapıldığı yılı takip eden yılın mart ayı sonuna kadar Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na iletilecek.



AB ve Kore yassı çeliğine önlem

TİCARET Bakanlığı tarafından hazırlanan İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Ticaret Bakanlığı, AB ve Kore Cumhuriyeti menşeli kaplama işlemine tabi tutulmuş yassı çelik ithalatına ilişkin yürüttüğü dumping soruşturmasını tamamladı. Soruşturma sonunda, bu ürünlerin AB ve Kore'den yapılan ithalatına CIF bedelinin yüzde 7'si ile yüzde 10.9'u arasında dumpinge karşı önlem uygulanması kararlaştırıldı.

Saatlerin serbest girişine gümrük kararı

AVRUPA Birliği (AB), Avrupa Serbest Ticaret Birliği (EFTA), Büyük Britanya ve Kuzey İrlanda menşeli olmayan saat cinsi eşyanın serbest dolaşıma giriş işlemlerinin yapılacağı gümrük müdürlükleri belirlendi. Buna göre, AB'nin yanı sıra EFTA, Büyük Britanya ve Kuzey İrlanda menşeli olmayan saat cinsi eşyanın serbest dolaşıma giriş işlemleri, Ankara, Antalya, Erenköy, İzmir, İzmit ve Muratbey gümrük müdürlüklerinden yapılacak.

KKM'de döviz hesabı tarihi uzadı

ŞİRKETLERİN Kur Korumalı Mevduat (KKM) kapsamına girebilecek döviz hesabı bulundurma süre sınırı genişletildi. Merkez Bankası'nın Resmi Gazete'de yayımlanan tebliğine göre, yurt içi yerleşik tüzel kişilerin KKM'den yararlanabilmesinde 31 Aralık 2021 ile 30 Mart 2022 tarihleri arasında bankada döviz tevdiat hesaplarının bulunması kriteri, 31 Aralık 2021 ile 30 Haziran 2022 şeklinde düzenlendi.

KARGO FİYATINA E-FATURA UYUMSOFT AVANTAJLARIYLA

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan e-Ticaret Firmaları

4 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Firmalar

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Emlak ve Gayrimenkul Sektöründe Hizmet Veren İşletmeler

1 Milyon TL + Satış Hasılatı Olan Araç Kiralama ve Alım-Satım Sektöründe Hizmet Veren İşletmeler

Konaklama Sektörü

20TL' den başlayan fiyatlarla!

Zorunlu Geçişlerinizi Erkenden Yapın Kazançlı Çıkın!

0 212 467 33 33

www.uyumsoft.com

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları **artık kolayca ulaşacak.**

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/0107.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Teknolojiye nadir bileşen Türkiye’de çıkarılacak

Eskişehir’de nadir toprak elementlerinin keşfiyle Türkiye, Çin’in ardından bu elementlerde dünyanın ikinci büyük rezervine sahip ülke oldu. Türkiye, uç ürün üretimiyle katma değeri yüksek ihracat hedefliyor. Nadir toprak elementleri, yeşil enerjiden elektrikli taşıtlara, savunma sanayinden telekomünikasyona kadar birçok sektörde kritik öneme sahip.

TEKNOLOJİNİN tohumu ve teknolojik metal olarak da tabir edilen nadir toprak elementleri, sanayinin dönüşüm sürecinde öne çıkıyor. Yeşil enerjiden ilaç endüstrisine, savunma sistemlerinden telekomünikasyona kadar dünyayı değiştiren birçok teknolojik gelişmenin bileşenleri arasında yer alıyor. Nadir toprak elementlerinde, 17 kimyasal element bulunurken, 15’i lantanit grubu, diğer iki elementi skandiyum ve itriyum oluşturuyor. Bu alandaki global pazar büyüklüğünün ise 5.5 milyar dolardan 2026 yılına kadar 10.4 milyar dolara yükselmesi bekleniyor.

SANAYİDE VAZGEÇİLMEZ

Nadir toprak elementleri, cep telefonlarından bilgisayarlara günlük hayatın vazgeçilmezi haline gelen birçok teknolojik ürün için kritik öneme sahip. Ayrıca iklim değişikliğiyle mücadele, yeşil enerji ve ulaşımında elektrikli araçların kullanılmaya başlanması bu önemi daha da artırıyor. Örneğin, elektrikli taşıtların motorlarında ve bunlara güç sağlamak için pillerde kullanılıyor. Diğer taraftan hassas güdümlü silahlar, insansız hava araçları ve

uydular gibi stratejik savunma sanayi unsurlarının da önemli bir bileşeni. Öyle ki, F-35 gibi stealth teknoloji (düşük görünürlük) ile üretilen uçaklarda da etkin şekilde kullanılıyor.

GLOBAL FIRSAT

Global tedarik zincirine bakıldığında Çin, nadir toprak elementlerinin yüzde 63’ünü çıkarıyor, cevheri işlemenin ise yüzde 85’ini kontrol ediyor. Yani dünyanın çoğu ülkesi ve endüstrisi, nadir toprak elementlerinde Çin’e bağımlı durumda. Nitekim 2010 yılında Japonya ile yaşadığı gerilimin ardından Çin, Japonya’ya nadir toprak elementi ihracatına kota getirmişti ve mesele Dünya Ticaret Örgütü’ne taşınmıştı. Ardından ABD-Çin ticaret savaşları sürecinde, Çin’deki resmi bir yayında, ‘ABD’nin Ticaret Savaşında Nadir Toprak Elementleri Arzını Kaybetme Riskleri’ başlıklı yazının yayınlanması da büyük yankı uyandırmıştı. Bu alanda Çin’in tekel sayılabilecek gücü, alternatif tedarikçi ihtiyacını önemli ölçüde artırıyor. Türkiye’nin Eskişehir-Beylikova’da keşfettiğini duyurduğu büyük rezervin ardından, global pazarda etkili bir oyuncu olması ise aynı zamanda cevheri işleyerek yani katma değerini



Fatih Dönmez

PILOT TESİS BU YIL TAMAM

yükselterek ihraç etmesine bağlı.

ESKİŞEHİR’DEKİ KEŞİF

Eskişehir-Beylikova’da bulunan rezervle ilgili açıklama yapan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, sahadaki çalışmaların 2011 yılında başladığını belirterek, şöyle konuştu: “Burada toplam 6 yıl içerisinde 125 bin 193 metre sondaj yapıldı ve sahadan 59 bin 121 numune toplandı, bunların analizleri yapıldı. Analizler sonucunda da 694 milyon ton nadir toprak elementi keşfi gerçekleştirilmiş oldu.” Eskişehir’deki sahanın dünyanın ikinci en büyük nadir toprak elementleri sahası olduğuna dikkat çeken Dönmez, en büyük nadir element sahasının ise 800 milyon tonluk rezervle Çin’deki Bayanoba olduğunu söyledi.

Yıl içinde pilot tesisin kurulumunun tamamlanacağını kaydeden Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, üniversitelerden işbirliği yapılan akademisyenlerle mühendislerin Ar-Ge çalışmasını tamamladıktan sonra endüstriyel üretim tesisinin inşaatına başlanacağını da söyledi. Sahadan elde edilecek nadir elementlerle, uç ürünleri üretir hale gelmeyi hedeflediklerini belirten Dönmez, önceliğin, Türkiye’nin endüstri ve sanayilerinin ihtiyaç duyduğu maddeleri üretmek olduğunu altını çizerek şunları kaydetti: “İhtiyacımızdan fazla olanı da yurt dışına ihraç etme imkanına sahip olacağız. Cumhurbaşkanımızın da özellikle son Türkiye Ekonomi Modeli’nde sıkça ifade ettiği yatırım, istihdam, üretim ve ihracat odaklı yeni ekonomi modelimizin güzel örneklerinden biri olacak. İlk üründen son ürüne kadar tedarik zincirinin bütün ürünlerini burada gerçekleştirme imkanına sahip olacağız.”



Yeni nükleer teknoloji için de önemli

Beylikova’da keşfedilen nadir toprak elementlerinin yanı sıra katma değerini yükseltmek için ihraç etmesine bağlı. “Neredeyse bir 50-100 santimetre nebatı toprağı kaldırdıktan sonra cevhere ulaşıyoruz. Burada nadir toprak elementlerinin yarısından çoğu var. Yani 17 nadir element var, bunun 10’unu burada üretebilir hale geleceğiz. Yıllık 570 bin ton cevheri işleyeceğiz” dedi. İşlenen cevherden 10 bin ton nadir toprak oksidi elde edebileceklerini söyleyen Dönmez, şu bilgileri de paylaştı: “Ayrıca yine 72 bin ton barit, 70 bin ton florit, 250 ton toryum üretilir hale gelecek. Toryumun altını özellikle çizmek istiyorum. Yeni nükleer teknolojilerde yeni yakıt olarak önümüze büyük fırsatlar, imkanlar sunacak bir elementten, madenden bahsediyoruz.”

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

Değişim %

ENERJİ

Petrol (Brent, \$/Varil)	103.9	-11.9	39.4
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	5.58	-17.3	53.3
Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	153.5	18.9	343.6
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)			
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	397.6	1.0	178.0

METALLER

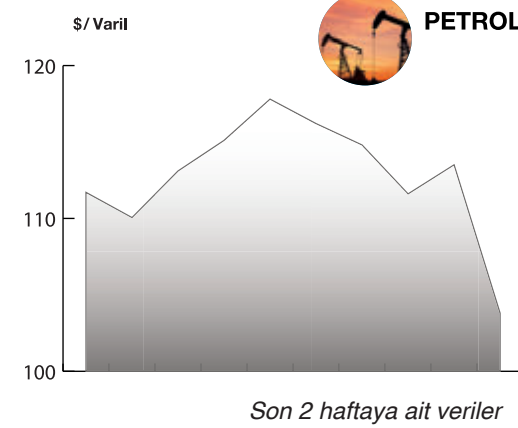
Altın (\$/Ons)	1.766	-3.0	-1.7
Gümüş (\$/Ons)	19.0	-9.1	-27.2
Platin (\$/Ons)	857	-7.0	-21.6
Bakır (\$/Ton)	7.806	-8.2	-15.9
Alüminyum (\$/Ton)	2.392	-3.9	-5.5
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	633	-7.2	-19.7
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	114.5	-8.0	-48.5
Kurşun (\$/Ton)	1.932	-2.8	-16.7
Kalay (\$/Ton)	25.700	-8.6	-22.1
Çinko (\$/Ton)	3.040	-11.9	3.1
Nikel (\$/Ton)	21.912	-8.2	18.2

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	331.2	-7.4	65.6
Mısır (\$/Bushel)	7.47	-1.8	13.9
Mısır (\$/Ton)	305		
Pamuk (\$/Lb)	0.99	-3.3	16.0
Kakao (GBP/Ton)	1.703	-1.3	7.4
Kahve (\$/Lb)	2.25	0.9	52.0
Kahve (\$/Ton)	4.960		
Şeker (\$/lb)	0.178	-3.9	0.3
Kereste (\$/m³)	271	3.9	-17.9
Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.007	-18.7	6.3
Baltık Kuru Yük Endeksi	2.098	-4.8	-34.0
Emtia Endeksi (CRB Index)	296.7	-7.6	33.6

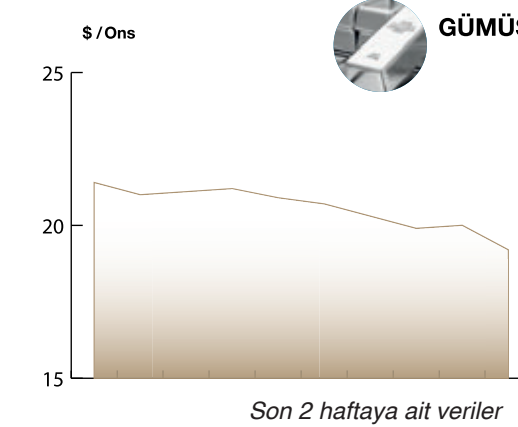
Veriler, 5 Temmuz 2022 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



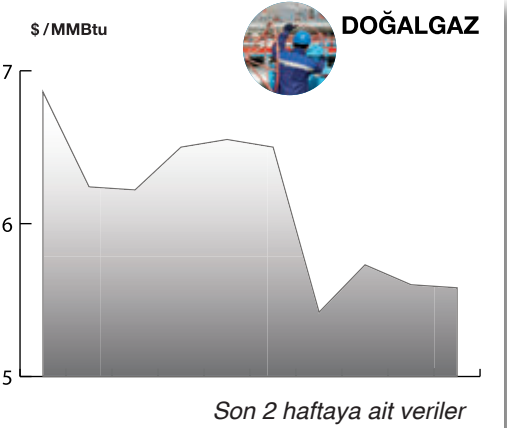
100 dolar sınırında

Petrol fiyatları, gerek dolar endeksinin son 20 yılın en yükseğine çıkması gerekse arz tarafında sıkıntılarının devam etmesine rağmen adeta çakıldı. Bir diğer konu ise Çin’de yeni kapanmaların gündeme gelme ihtimali. OPEC’in geçen hafta vefat eden Genel Sekreteri Muhammed Barkindo, yatırım yetersizliği nedeniyle üretimin artınamadığını, İran ve Venezuela’nın piyasaya girmesiyle açığın kapatılabileceğini söylemişti. Citibank ise yılsonuna kadar petrol fiyatlarının 65 dolara gerileyebileceği yorumunu yaptı.



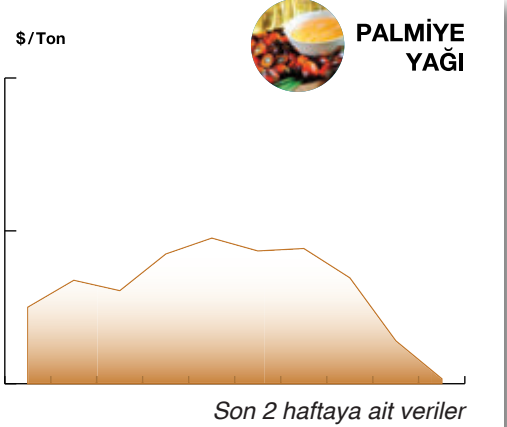
Şartlar aleyhine

Gümüş, yüzde 9.1 değerle iki yıl önceki seviyeye geriledi. ABD dolarının değer kazanması, durgunluk beklentileri, düşüşün arkasındaki nedenler. Fiyat hareketleri birbirine yakın seyreden gümüş ile altın fiyatı arasındaki ilişkiyi gösteren ve uzun vadeli ortalaması 82 olan gümüş/altın paritesi, son iki yılın en yükseği olan 90’a gelmiş durumda. Değerli metallerdeki kaybın bir diğer nedeni de hisse senedi piyasalarındaki düşüşlerin yarattığı nakit ihtiyacının altın ve gümüş satışı ile karşılanması.



Bağımlılığı azaltıyor

ABD doğalgazı haftayı yüzde 17.4 kayıp ile kapatırken, Avrupa doğalgazı yüzde 18.9 artış ile 150 Euro’nun üzerine çıktı. ABD’de doğalgaz stoklarının artmaya başlaması ve Freeport LNG’nin ekim ayında kısmen faaliyete geçebileceği haberleri düşüşte etkili oldu. Avrupa doğalgaz fiyatları ise Norveç’teki grevde anlaşmaya varılacağı haberleri ile 160 Euro’ya geriledi. Almanya’nın devreye koyduğu doğalgaz bağımlılığını azaltıcı tedbirler ile bu seviyelerden fiyatlarda gerileme bekleniyor.



Üretim talepten fazla

Endonezya’nın ihracat yasağını kaldırması ile birlikte gerileyen palmiye yağı fiyatları, geçen haftayı yüzde 18.7 düşüşle 1.000 dolardan kapattı. Üretimin talebi aşması ve Endonezya’nın stoklarını azaltmak için ihracat kotasını artırması, düşüşün daha hızlı olmasına yol açıyor. Ayrıca ihracat vergisini de ton başına 575 dolardan 488 dolara indirdi. İkinci büyük üretici Malezya’da ise göçmen işçilerin yeniden ülkeye dönüşmesi ile üretimin yüksek olması bekleniyor. Malezya’nın stokları son 7 ayın en yükseğine çıkmış durumda.

Riskler sizi değil, siz riskleri yönetin

Eğri oturalım, doğru konuşalım. Görünen o ki, dünya genelinde ekonomik ve politik riskler artıyor. Geçen Eko-Mercek'te dünya ekonomisindeki daralma eğilimlerine dikkat çekmiştik. Gelişmeler, bizi doğrulamakla kalmadı, ötesine geçti.

Dünya ekonomi basını da epey 'karamsar' tablolar çiziyor. Financial Times'da yer alan bir değerlendirme Dünya Bankası yetkililerine dayanarak, "Ekonomide işler kötüden berbata doğru gitmeye başladı" diyor. Wall Street Journal, Amerikan Merkez Bankası Fed'in faiz artırımlarından olumsuz etkilenen ABD borsalarının 'ayrı piyasası'na girdiğini bildiriyordu.

Emtia fiyatlarında da bir durgunlaşma görülüyor. Pandemi dönemindeki dip seviyesinden yüzde 150 yükselerek martta zirve yapan bakır fiyatları düştü. Mart seviyesinin yüzde 20 kadar altına indi. Emtia fiyatlarındaki geri çekilme, hammadde ihracatçısı değil, ithalatçısı olan bizim ekonomimiz için iyi haber. Ancak gelelim, emtiadaki geri çekilmenin nedenleri bizim için pek hayırlı değil. Emtia fiyatlarındaki düşüşün temel nedeni, birçok başka metal fiyatlarında olduğu gibi Çin'deki kısıtlamalar ve Fed'in faiz artışları. Her iki neden de dünyada bir resesyon endişesini körüklemiş vaziyette.

Dünya ekonomisinde büyüme bu yıl yüzde 2'de kalabilir

'Resesyon' ya da 'durgunluk', ekonomik büyümenin belirli bir süre boyunca yavaşlaması veya kısa bir süre için daralmaya dönüşmesi anlamına geliyor. Resesyon, bazen atıl kapasitesinin



ortaya çıkması veya ekonominin uzun vadeli büyüme oranından daha düşük bir oranda büyümesi olarak da tanımlanabiliyor.

Son yayımlanan Dünya Bankası 'Küresel Ekonomik Beklentiler' raporu, 'iyimser' değildi. 2022'ye girerken yüzde 5'ler civarında yapılan büyüme projeksiyonları yüzde 3'lerin altına indi. Rapordaki daha karamsar öngörülere göre, dünya ekonomisinin büyüme oranı bu yıl yüzde 2.1'de kalabilir. Gelecek yıl ise yüzde 1.5...

Dünya Bankası raporuna göre, Türkiye'nin ihracat pazarlarının neredeyse üçte ikisini oluşturan gelişmiş ülkeler, bu yıl ortalama yüzde 2.2 gibi düşük bir büyüme yaşayabilecek. Gelecek yıl ise gelişmiş ülkelerin büyüme beklentisi, yüzde 1'in de altına inerek yüzde 0.8 olarak tahmin ediliyor. Gelişmekte olan ülkelerde de büyüme oldukça düşük kalacak. Ortalama büyüme beklentisi bu yıl yüzde 2.2, gelecek yıl ise yüzde 2.6 düzeyinde.

Merkez bankaları: Resesyon pahasına enflasyonla mücadele

Dünya ekonomisi için kabul edilen resesyon sınırı yüzde 2.5. Buna bakarsak, Dünya Bankası'nın beklenti raporuna

göre dünya çoktan durgunluğa girdi bile...

Resesyon ya da durgunluğun başlıca göstergeleri belli:

Üretimde duraklama veya düşüşün yarattığı işsizlik, talep daralması ve yatırım eğiliminde zayıflama...

Öte yandan, ekonominin yılın bir çeyreğinde düşük hızlarda büyümesi 'resesyon' teşhisi için yeterli olmuyor. Ancak iki veya daha fazla üç aylık dönem (çeyrek) düşük büyüme hızları ortaya çıktığında resesyondan söz edilebilir.

Ülke ekonomilerinin durgunluğa girdiğini gören hükümetler, genellikle resesyon dönemlerinde ekonomiyi canlandıracak ve toplam talebi yükseltecek para ve maliye politikalarına öncelik verir.

Gelelim, işler bu sefer biraz farklı yürüyecek gibi. En azından şimdilik öyle görünüyor. Çünkü uzun bir dönemdir görülmediği kadar yüksek enflasyon da gelişmiş ülkelerde ekonomik istikrarı tehdit ediyor. Özellikle Amerikan Merkez Bankası Fed'in hesapta olmamasına rağmen 75 baz puanlık faiz artışı ve daraltıcı para politikasından vazgeçmeyeceğine ilişkin son açıklamaları, 'resesyon pahasına enflasyonla mücadele' konusunda kararlı olduğunu gösteriyor.

Avrupa Merkez Bankası ECB'nin sürecinin eşlik etmesi, hükümetlerin hazırlandığını ortaya koyuyor.

Dünya Bankası'nın beklediği resesyon sürecine aynı zamanda bir enflasyon sürecinin eşlik etmesi, hükümetlerin beklenebileceği gibi genişlemeci politikalar gütmelerini zorlaştırıyor. En azından dünya ekonomisinin birlikte yaklaşık yarısnı oluşturan ABD ve AB şimdilik kararlı görünüyor. Bu da dünya ekonomisinde resesyon ihtimalini artırıyor.



Dünya ekonomisini tehdit eden iki eğilim

Bugün dünya ekonomisinde iki eğilimle karşı karşıyayız. Bir tarafta yükselen enflasyon, diğer tarafta ekonomik durgunluk yani resesyon.

Peki, enflasyonla birlikte resesyon olursa ne olur?

Bir, enflasyonla mücadele için gelişmiş ülkelerin merkez bankalarının seçtiği faizleri yükseltme politikası borçların ödenmesini zorlaştıracak, talebi ve tüketimi azaltacak. Böylece ekonomik durgunlaşmayı besleyecek.



İki, ekonomik durgunluk, borsalarda değer kayıplarını ve işsizliği artıracak. İşsizlik yoksullaşma üzerinden, borsaların değer kaybı ise sermaye ve servet erimesi üzerinden talep ve tüketimde daralma eğilimini besleyecek. Üç, gelişmiş

ülkelerdeki bu süreç, gelişmekte olan ülkeleri de, faizlerin yükselmesi ve borç krizi riskinin artması üzerinden kredi maliyetlerini ve ülkelerin risk primlerini (CDS) yukarı çekecek. Bütün bunlar iş dünyası için risklerin artması anlamına geliyor.

Risk varsa fırsat da var!

Dışarıda artan riskler, hiç şüphesiz içeriye de etkiliyor. İster özel sektörde ister kamuda yöneticilerin aldıkları çeşitli kararların etkileşimi, iş dünyasında riski azaltıcı tahminler yapmayı güçleştiriyor. Maalesef geçmiş bilgi ve tecrübelerimiz özellikle bu dönemde bir yere kadar yardımcı olabilir. Dünyanın bir paradigma değişikliği içinde olduğu, yeni oyun kurallarının oluştuğu,

jeopolitik ortamın yeniden şekillendiği bugünkü gibi bir dönemde geleceğin riskleri, geçmişin dikiz aynasında görülemiyor. Kısacası hem konjonktür bakımından hem de dünya sisteminden kaynaklanan yapısal zorluklar var ve görünen o ki, ekonominin gidişatını etkileyen politik türbülans bir süre daha artarak devam edecek. Ancak girişimcilerin deyim

yerindeyse zorluklar var diye dükkkanı kapatıp gidecek halleri yok. Tüm zorluklara rağmen işimizi yapmaya devam edeceğiz. Her işin riskleri var. Zaten bir işte risk görmüyorsanız, bilginiz yok demektir. Ve her girişimci, 'sıfır risk' diye bir şeyin olmadığını gayet iyi bilir. Riskin olmadığı yerde, fırsatın olmayacağını da...

Yeter ki, riskler sizi yönetmesin. Siz riskleri yönetin!

Zorlu süreçte dikkat edilmesi gerekenler

Bir KOBİ sahibi ya da bir büyük şirketi yönetiyor olabilirsiniz. Her yöneticinin en temel işlerinden biri riskleri belirlemek ve yönetmek. Unutmayalım ki, bugünün riskleri, yarının sorunlarıdır. Yönetilmediklerinde büyüyebilirler. Riskleri bugünden yönetenler, geleceğin getireceği tehlikelerden en az zararlı kurtulabilir. Uzmanlar, risk yönetiminde şu unsurlara özellikle dikkat edilmesi gerektiğini söylüyor:

Şirketinizin risk kültürünü oluşturun:

Küçük ya da büyük... Şirketlerde risk yönetimi sadece patronların ya da tepe yöneticinin işi değil. Her şirkette kurumsal bir risk kültürünün geliştirilmesi, belirsizliği azaltıyor, risk yönetimini kolaylaştırıyor. Öncelikle tüm şirkette bir risk kültürünün oluşturulması kritik önem taşıyor.

Bilgiyi toplamaya ve işlemeye önem verin:

Açıkçası, risk yönetiminin en önemli unsuru bilgi. Eğer bilgi edinmede, elde edilen bilgiyi işlemeye ve şirketin birimleri arasındaki akışında sorunlar varsa, uygulayacağınız risk yönetiminin olumlu sonuçlar vermesi zordur.

Risk yönetimi süreklilik göstermeli: Risk yönetimi arada sırada yapılacak bir faaliyet olarak görülmemeli. Riskler üzerine sadece zor günlerde çalışırsanız, ekonomide hava biraz düzeldiğinde bununla ilgili yaptığınız çalışmalar ve planları rafa kaldırırsanız, çok geç kalmış olabilirsiniz. Risk yönetimi sürekli olmalı.

Zamanı dikkate alan bir yapı kurun:

Zamanlama risk yönetiminde en önemli unsurlardan biri. Risk yönetiminizi etkinleştirmek için belirsizlikleri

dördüncü boyutu zaman olan bir çerçevede sürekli olarak izlemelisiniz.

Erken uyarı sisteminizi oluşturun:

Risklerin izlenmesi için kurulacak erken uyarı sistemi, geç kalmanın ortaya çıkaracağı sakıncaları büyük ölçüde önler. Geleceğe yönelik analiz yapmaya yarayacak elinizde yeterince bilgi olmasa da, şirkette bürokrasinin ve hiyerarşik kademeleri azaltarak ve her elemanın bilgi, gözlem ve sezgilerini bir araya getirerek piyasayı devamlı izleyebilir ve tehlike sınırına yaklaşıldığını belirleyebilirsiniz.

Dış etkileri hesaba katın: Pandemi ile ortaya çıkan tedarik zincirlerindeki bozulma, petrol ve doğalgaz başta olmak üzere hammadde fiyatlarının aşırı yükselişi gibi denetlenemeyen dış risklerin izlenmesi hiçbir şirket için kolay değil. Eko-Mercek'te de bazılarına yer verdiğimiz dış risklerin izlenmesinde şirket dışındaki güvenilir kaynaklardan yararlanmak daha doğru bir yol olur. Hem enerji hem de kaynak israfını önler. Özellikle odalar ve sektör derneklerinden bu yönde bilgi talep edebilirsiniz. Online olarak ulaşabileceğiniz kaynaklardan da yararlanabilirsiniz.

Fırsatları da ihmal etmeyin: Risklerinizi yönetirken, ortaya çıkacak fırsatların da es geçilmemesi gerekir. Normal koşullarda gelecek günler, risk unsurları kadar fırsat ipuçları da sunar. Özellikle de bugün olduğu gibi hızlı değişim dönemlerinde. Sadece risklere odaklanırsanız, işlerini geliştirecek fırsatları yakalayamaz.



KUZEY REN-VESTFALYA. BİZE KATILIN.

EUROPE'S | | | | HEARTBEAT

► Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açanları kucaklıyoruz. NRW'ye hoş geldiniz! www.nrwglobalbusiness.com

Yeni asgari ücretin işveren açısından yansımaları

MİLYONLARCA çalışanın tek geçim kaynağı olan asgari ücretin, işverenler açısından başta SGK'ya ödenecek primler olmak üzere idari para cezaları ve diğer birçok yansıması oluyor. Asgari Ücret Tespit Komisyonu tarafından 2016 yılından beri yılda bir kez belirlenen asgari ücret, yüksek enflasyon rakamlarına bağlı olarak bu sene 1 Temmuz'dan itibaren geçerli olmak üzere ikinci kez belirlendi ve bu tarih itibarıyla yürürlüğe kondu. 1 Ocak 2022 tarihinden beri brüt 5004,00 TL üzerinden yapılan maliyet hesabı, 1 Temmuz 2022'den itibaren 6.471,00 TL üzerinden yapılacak. Bu da yaklaşık yüzde 30'luk bir maliyet artışı anlamına geliyor.

ASGARI ÜCRETİN MALİYETİ

Yasal yükümlülüklerini yerine getiren bir işverenin SGK uzun vadeli sigorta kolları priminden yüzde 5 oranındaki SGK teşviki düşürülerek yaptığımız hesaplamaya göre önceki (1 Ocak 2022-30 Haziran 2022) dönem uygulanan asgari ücretin işverene maliyeti 5.879,70 TL iken yeni asgari ücretin maliyeti 7.603,43 TL'ye yükseldi. Böylece işverenlerin maliyeti 1.723,73 TL arttı. Bu maliyetten işverenlere sağlanacak işçi başına 100 TL asgari ücret desteği düşüldüğünde aradaki fark 1.623,73 TL'ye iniyor.

SGK İŞVEREN PRİM HESABI

İşveren tarafından istihdam edilen sigortalının bir günlük prime esas tutulacak kazancının alt sınırı, asgari ücretin 30'da biri; üst sınırı ise günlük kazanç alt sınırının 7,5 katı olarak esas alınıyor.

Çırak ve stajyerlerde de sigorta primleri, asgari ücretin yüzde 50'si üzerinden hesaplanıyor. İşsizlik sigortası ile SGK primlerinin matrahını, işverenlerin çalışanlarına yaptıkları ödemeler teşkil ediyor. SGK, çalışanlara yapılan ödemelerin bir bölümünü tamamen, bir bölümünü de kısmen prime tabi tutuyor. Bazı ödemeler ise tamamen primlerden muaf tutuluyor. Diğer yandan, işverenlerin ve sigortalıların ödeyecekleri primler, sigorta primine esas günlük kazanç sınırları baz alınarak belirleniyor. Yeni asgari ücretle birlikte aynı zamanda işverenlerin SGK prim maliyetleri de artıyor.

PRİME ESAS KAZANÇLAR

Günlük kazançları alt sınırın altında olan sigortalılar ile ücretsiz çalışan sigortalıların günlük kazançları alt sınır üzerinden, günlük kazançları üst sınırdan fazla olan sigortalıların günlük kazançları da üst sınır üzerinden hesaplanıyor. Sigortalının kazancı alt sınırın altında ise bu kazanç ile alt sınır arasındaki farka ait sigorta primleri ile ücretsiz çalışan sigortalılara ait sigorta primlerinin tümünü işverenin ödemesi gerekiyor. 1 Ocak 2022 ile 31 Aralık 2022 tarihleri arası için bir günlük normal çalışma karşılığı brüt asgari ücret, 166,80 Türk Lirası olarak tespit edilmişti. Buna göre, 1 Ocak 2022 tarihinden itibaren uygulanmak üzere



İsa KARAKAŞ

Temmuzdan itibaren geçerli olan yeni asgari ücretin işverene maliyeti 1.623,73 TL yükseldi. Yeni asgari ücretle birlikte işverenlerin SGK prim maliyetleri de artıyor.



sigortalılar için sigorta primine esas günlük ve aylık kazançların alt ve üst sınırları;

- Günlük kazanç alt sınırı: 166,80 TL
- Aylık kazanç alt sınırı: 5.004,00 TL
- Günlük kazanç üst sınırı: 1.251,00 TL
- Aylık kazanç üst sınırı: 37.530,00 TL

şeklinde öngörülmüştü. Ancak 1 Temmuz 2022 tarihinden itibaren brüt asgari ücretin 6.471,00 TL'ye yükseltilmesi nedeniyle 1 Temmuz 2022-31 Aralık 2022 döneminde yeni asgari ücretin esas alınarak prim hesabı yapılması gerekiyor. Buna göre 2022 Temmuz ayından itibaren sigorta primine esas günlük ve aylık kazançların alt ve üst sınırları;

- Günlük kazanç alt sınırı: 215,70 TL
- Aylık kazanç alt sınırı: 6.471,00 TL
- Günlük kazanç üst sınırı: 1.617,75 TL
- Aylık kazanç üst sınırı: 48.532,50 TL

olarak uygulanacak.

Yurt dışında çalıştırılan işçiler

SGK Kanunu gereğince sigorta primine esas kazanç üst sınırı, sosyal güvenlik sözleşmesi olmayan ülkelerde iş üstlenen işverenlerce yurt dışındaki işyerlerinde çalıştırılmak üzere götürülen Türk işçiler için üç katı olarak uygulanacak. Söz konusu hüküm gereğince sosyal güvenlik sözleşmesi olmayan ülkelerde iş üstlenen işverenlerce yurt dışındaki işyerlerinde çalıştırılmak üzere götürülen sigortalıların günlük kazanç alt sınırı

166,80 TL iken 215,70 TL'ye, aylık kazanç alt sınırı 5.004,00 TL'den 6.471,00 TL'ye yükseltildi. Günlük kazanç üst sınırı 500,40 TL iken 647,10 TL'ye, aylık kazanç üst sınırı 15.012,00 TL iken 19.413,00 TL yükseltilecek uygulanacak.

Not: Bu yazımızdaki hesaplamalar örnek niteliğinde bilgi için verilmiştir. Yapılacak hesaplamalarda yayımlanacak SGK Genelgesinin esas alınması gerekir.

Çırak ve stajyerler

Mesleki

Eğitim Kanunu uyarınca aday çırak, çıraklar, işletmelerde mesleki eğitim gören öğrenciler ile mesleki ve teknik ortaöğretim okul ve kurumlarında okuyan staja, tamamlayıcı eğitime veya alan eğitimine tabi tutulan öğrencilerin sigorta primleri, asgari ücretin yüzde 50'si üzerinden hesaplanıyor. Buna göre bu kapsamda yer alan çırak ve öğrencilerin prime esas kazançları; aylık prim ve hizmet belgelerini ayın 1'i ile 30'u arasında düzenleyenler için 1 Temmuz 2022 ile 31 Aralık 2022 tarihleri arasında; günlük kazanç tutarı 83,40 TL'den 107,85 TL'ye, aylık kazanç tutarı da 3.235,50 TL'ye yükseltildi.

MWC LAS VEGAS 2022

LAS VEGAS - AMERİKA BİRLEŞİK DEVLETLERİ
28-30 EYLÜL 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

MWC BARCELONA'DAN SONRA MWC LAS VEGAS'DAYIZ!

5G ÇAĞI
SIRADIŞI YENİLİKLER
NESNELERİN İNTERNETİ
TELEKOMÜNİKASYON BULUTU

5G ERA
DISRUPTIVE INNOVATION
IoT CONNECTIVITY
TELCO CLOUD

MWC LAS VEGAS 2022

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, Kuzey Amerika'nın büyük ve etkin mobil teknolojileri fuarı
- 56.000 m² alanda 750'yi aşkın katılımı
- 22.000'i aşkın ziyaretçi
- %65'i üst düzey yönetim kadrosundan oluşan katılımcı ve ziyaretçi profili

Fuar Katılımına İlişkin Sunulan Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

Fuar Katılım Bedeli

Minimum stant alanı : 6m²
Katılım bedeli : 21.000 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

140
YIL

Pelin Karamahmutoğlu / Akif Gönüllü / Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 10
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : pelin.karamahmutoğlu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



veyisi.sevig@ito.org.tr

VERGİ
REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Sermayenin tamamlanması tartışması

Resmi Gazete'de 15 Nisan 2022 tarihinde yayımlanan 7394 sayılı 'Hazineye Ait Taşınmaz Malların Değerlendirilmesi ve Katma Değer Vergisi Kanununda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun ile Bazı Kanunlarda ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'un 23. maddesi ile 5520 sayılı Kanun'un 'safı kurum kazancı'nı düzenleyen 6. maddesine aşağıdaki fıkra eklenmiştir. "(3) 13.01.2011 tarihli ve 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun (TTK) 376'nca maddesi uyarınca sermayenin tamamlanmasına karar verilen şirketin ortakları tarafından zarar sebebiyle karşılıksız kalan kısmı kapatacak miktarda aktarılan tutarlar kurum kazancının tespitinde dikkate alınmaz." 7394 sayılı Kanun ile 5520 sayılı KVK'nın 6. maddesine eklenen bu fıkra ile TTK'nın 376. maddesi uyarınca sermayenin tamamlanmasına karar verilen şirketin ortakları tarafından zarar sebebiyle karşılıksız kalan kısmı kapatacak miktarda aktarılan tutarların kurum kazancının tespitinde dikkate alınmayacağı, başka bir ifade ile kurumlar vergisine tabi olmayacağı hükme bağlanmıştır.

Türk Ticaret Kanunu hükümlerine göre, son yıllık bilançolarında sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının üçte ikisinin zarar sebebiyle karşılıksız kaldığı anlaşılan şirketlerin kendiliğinden sona ermiş sayılmaması için genel kurulca sermayenin üçte biri ile yetinme veya sermayenin tamamlanmasına karar verilmektedir. Bu amaçla ortaklar tarafından sermaye tamamlama fonu olarak aktarılan tutarlar söz konusu kanun çerçevesinde sermaye konulması veya borç verilmesi niteliğinde kabul edilmemekte ve karşılıksız bir ödeme niteliğini haiz olduğu belirtilmektedir. Ayrıca yapılan bu ödemeler, gelecekte yapılacak sermaye artırımına mahsuben bir avans olarak da nitelendirilmektedir. Bu düzenleme ile sermayenin tamamlanmasına karar verilmesi halinde ortaklarca şirketlere bu kapsamda aktarılan tutarların kurum kazancının tespitinde dikkate alınmaması sağlanmaktadır. Teklif gerekçesinden de anlaşılacağı üzere Türk Ticaret Kanunu Tebliğ doğrultusunda bir düzenleme yapılmıştır. Böylece özelgelerle yapılan düzenlemeden vazgeçilerek kanun düzenlemesi yapılmış ve Türk Ticaret Kanunu ve vergi kanunları arasında uyum sağlanmıştır.

Katma Değer Vergisi Kanunu'nda ise sermaye tamamlama fonuna ilişkin bir düzenleme yapılmamıştır. Ancak Katma Değer Vergisi açısından sermaye tamamlama fonu adı altında firmaya aktarılan bedellerin, Türkiye'de ifa edilen hizmetlerin karşılığı olduğundan bahisle vergiye tabi olduğu belirtildiğinden ve 7394 sayılı Kanun ile TTK'nın 376. maddesi uyarınca sermayenin tamamlanmasına karar verilen şirketin ortakları tarafından zarar sebebiyle karşılıksız kalan kısmı kapatacak miktarda aktarılan tutarların kurumlar vergisine tabi olmayacağı hususu hükme bağlandığından Katma Değer Vergisi açısından da vergiyi doğuran olayın ortadan kalkacağı değerlendirilmektedir.

Şirketlerin zararlarının telafisi için gönderilen ancak uzun süre şirket bilançolarında kalan ve sermaye aktarımı yapılarak sermayeye dönüştürülmeden tutarların Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 13. maddesi kapsamında örtülü sermaye olarak eleştirilebileceği hususu dikkate alınmalıdır. Ayrıca bu fonlara ilişkin muvazaalı işlemlerin incelemelerde eleştiri konusu yapılabileceği hususu dikkat çekicidir. Sermaye tamamlama fonunun yalnızca zararlardan mahsup edilebileceği hususu düzenleme altına alındığından başka şekillerde mahsup yapılması veya işletmeden çekilmesi durumunda da tartışmaya konu olması kanunımızda açık bulunmaktadır.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Süreli Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu	Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Barış Cabacı

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrants

Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
---------------------------	----------------------------------	---------------------------	----------------------------

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 15.07.2022

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



Radarımızda 26 uluslararası kongre var

Şekib Avdagiç, tüm eforlarını kongre ve

toplantı organizasyonlarını İstanbul'a getirmeye sarf

ettiklerini belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Gelecek 5 yıl için İstanbul'a kazandırmak istediğimiz kongreler radarımızda bugün itibarıyla 26 uluslararası kongre ve etkinlik var. İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu'nun adaylık çalışmalarını tamamen kendisinin yaptığı 7 önemli kongre bulunuyor. 2023 yılında 600 katılımcılı Uluslararası Enerji Ekonomisi Derneği

Kongresi'nin İstanbul'da yapılması kesinleşti. Bunun dışında 6 kongre için çalışıyoruz. Bunları da kazanırsak 5 binden fazla kongre turistini İstanbul'a kazandırmış olacağız. Ayrıca katılımcı sayıları 300 ile 25 bin kişi arasında 19 kongreye de destek mektubu, konaklama-ulaşım, sunum ve tanıtım materyalleri gibi birçok araçla destek verdik. Bunlardan da İstanbul için güzel sonuçlar bekliyoruz."



İstanbul kongre şehirleri liginde 32 sıra yükseldi

İstanbul, 2021'de dünya kongre şehirleri sıralamasında 1.234 şehir arasında 32 sıra ilerleyerek 12'nciliğe yükseldi. İTO ve ICVB Başkanı Şekib Avdagiç, "İstanbul'u birkaç yıl içinde kongre ve toplantı destinasyonu listelerinde 2015'teki gibi ilk 10'da görebileceğiz. Gelecek 5 yıl için İstanbul'a kazandırmak istediğimiz kongreler radarımızda 26 uluslararası kongre ve etkinlik var" dedi.

İSTANBUL, Uluslararası Kongre ve Toplantılar Birliği'nin (ICCA) Destinasyon Performans Endeksi'ne göre, 2021 yılında fiziki toplantıların değerlendirildiği 'etkilenmemiş şehirler' sıralamasında 1.234 şehir içinde 2019'a göre 32 sıra birden ilerleyerek 12'nci oldu. Pandemi sebebiyle 2020 yılında kongre ve toplantı destinasyonlarına ilişkin veri toplanamadı. İstanbul Ticaret Odası (İTO) ve İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu'nun (ICVB) verilerine göre İstanbul, 2019'da 44'üncü, 2018'de 84'üncü, 2017'de de 133'üncü sırada bulunuyordu. 2021'de ise 12'nci sırada yer aldı. İstanbul'un bu başarıyı dijital ve hibrit kongrelerin sayısının

yükseldiği ve pandemi sebebiyle küresel ekonomik kayıpların arttığı 2021'de kaydetmesinin memnuniyet verici olduğu belirtildi.

3-4 KAT HARCİYOR

ICVB başkanlığı görevini de yürüten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul'un 2021 yılında dünya kongre şehirleri sıralamasında 12'nciliğe yükselmesine ilişkin olarak, "Bu gidişle, İstanbul'u birkaç yıl içinde kongre ve toplantı destinasyonu listelerinde 2015'teki gibi ilk 10'da görebileceğiz. Yakaladığımız ivme önemli. Çünkü İstanbul'a kongre ya da toplantı için gelen turistin harcaması 3 bin doları buluyor"

açıklamasında bulundu. Kongre turizminin ürettiği katma değere işaret eden Avdagiç, "Araştırmalara göre kongre turisti, sadece İstanbul'u gezmek için gelen turistin 3-4 katı seviyesinde harcama yapıyor. Bu sebeple ICVB olarak dijital ya da hibrit kongrelerden çok, fiziki kongrelere ağırlık veriyoruz. Dijital versiyonlarının, fiziki kongrelerin yerini tutması mümkün değil" dedi.

YOĞUN TALEP

İstanbul'a gerek turizm gerekse kongre ve etkinlik endüstrisi açısından yoğun talep olduğunu vurgulayan Avdagiç, "Bu talebi çok önemsiyoruz. Turizm,



Destinasyon performans endeksi

ICCA, her yıl merakla beklenen uluslararası kongre listesini açıklarken, Destinasyon Performans Endeksi adı altında yeni bir hesaplama sistemine geçti. Böylece 2021 yılında şehir sıralamalarına, fiziki kongrelerin yanı sıra 'planlanan kongreler', 'hibrit kongreler', 'dijital kongreler' gibi başlıklar da eklendi. Buna göre İstanbul, 'etkilenmeyen' yani fiziki yapılan 6 kongre ile 12'nci sırada, 9 dijital kongre ile 95'inci sırada, 2 hibrit kongre ile 105'inci sırada yer aldı.



Gıda fuarında hedef yüzde 100 büyümek

GIDA sektörünün tüm paydaşlarını bir araya getiren F İstanbul Gıda, İçecek, İşleme ve Ambalaj Fuarı, 5-7 Temmuz tarihlerinde ziyaretçilerini ağırladı. Federal Fuar ve Kongre Yönetimi tarafından düzenlenen fuarda, 21 ülkeden 268 firma ürünlerini tanıtırken, 300'ün üzerinde marka temsil edildi.

SEKTÖRLERİN LABORATUVARI

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, açılışta yaptığı konuşmada, fuarların sadece teşhir mekanı olmadığını, sektörün mevcut durumunun resmedildiği, algılandığı, tahlil edildiği laboratuvar gibi bir niteliği olduğunu söyledi. Gıda sektörünün kapsayıcılığına değinen Avdagiç, "Rusya-Ukrayna savaşı, salgın ve diğer yaşanan olumsuzluklar, gıda konusunu tekrar gözden geçirmemiz gerektiğini ortaya koydu. Ülke olarak potansiyelimizi ve tarımsal hasılamızı nasıl değerlendirebileceğimizi, nasıl artıracığımızı çok daha net görmemiz gerekiyor. Buna bağlı olarak, kendi kendimize yeterli olmak ve ihracatımızı artırmak için ne yapmamız gerektiğini daha net ve detaylı olarak incelemeliyiz" diye konuştu.

YEŞİL MUTABAKATA UYUM

Avdagiç, ihracatın artması ve yurt içindeki tüketimin de daha kaliteli olması için yeşil mutabakat düzenlemelerine hızlı bir şekilde adapte olunması gerektiğini ifade ederek, "Biz burada yılda 70'in üzerinde fuar yapıyoruz. İlk defa yapılıyor olmasına

Ticari bağlantılarda yeni kapı

İstanbul Vali Yardımcısı Özlem Bozkurt Gevrek, uluslararası düzeyde ilk defa düzenlenen fuarın ülke ve şehrin ekonomisine hayırlı katkılar sağlamasını diledi. Gıda sektörünün parlak bir gelecek vadettiğini belirten Gevrek, şunları söyledi: "İstanbul; inanç turizminden sağlığa, kongre ve fuar turizminden tarihe, şehir ve kültür turizminden gastronomiye kadar geniş bir yelpazeye sahip. Gıda sektörü açısından da ulusal, bölgesel ve uluslararası yönüyle stratejik bir noktada. 2 milyarlık nüfusun merkezinde yer alan ülkemizin kalbi de İstanbul. İnanıyorum ki, Avrupa'dan Orta Asya'ya, Afrika'dan Orta Doğu'ya onlarca ülkenin sektör devlerini alıcılar ile buluşturacak fuarımız; pek çok yeni ticari bağlantının da kapısını açacak, e-ticaretten zincir marketlere, gıda ihracatçılarından toptancılara üretici ve aracı firmaları buluşturan eşsiz bir köprü oluşturacak."

rağmen bu kadar yabancı firmayı, ülkeyi buraya çekebilen, 300'e yakın firmanın katılımını sağlayabilen F İstanbul Fuarı yönetimine ve başkanına teşekkür ediyor ve tebrik ediyorum. Kendisiyle bir pazarlık yaptık. Şu an 3 holde gerçekleşen fuarı, 2023'te 6 hole yükseltme konusunda kendileriyle el sıkıştık" dedi.

CHILLVENTA

International Exhibition
Refrigeration | AC & Ventilation | Heat Pumps

1 day before the exhibition
CONGRESS
20.10.2022

Your community – live and in person!

11–13 Ekim 2022, Nürnberg

İklimlendirme, havalandırma ve ısı pompası teknolojilerinin sunulduğu, dünyanın lider soğutma fuarı yine tüm endüstriyi bir araya getirecek. Gelin, siz de bu canlı etkinliğin bir parçası olun ve dünyanın dört bir yanından gelecek uzman ve tedarikçilerle tanışın! Chillventa, hem pazarla ilgili en iyi görünümü hem de en üst profesyonel düzeyde bilgi aktarımı sunar. Biletinizi bugün alın!

Daha fazla bilgi için:
chillventa.de/join-us

CONNECTING EXPERTS.

NÜRNBERG MESSE

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ TERCİHİNİZDE

TERCİH SİZDEN DESTEK İTO'DAN

**İLK 5
TERCİHE
%20
DESTEK**

**HUKUK VE
MÜHENDİSLİK FAKÜLTESİ
SIRALAMAYA GÖRE EK***

**+%20 | +%10
DESTEK DESTEK**

**İLK 5.000'E AYLIK
2.500₺
5.001 - 10.000
ARASI AYLIK
1.500₺**

**1. TERCİHE
AYLIK
1.000₺
NAKİT BURS**

**İTO ÜYE, EŞ VE
ÇOCUKLARINA
%15
İNDİRİM**

Detaylı bilgi için: www.ticaret.edu.tr



*Hukuk Fakültesi

Sıralaması 50.000'den düşük olanlar için İTO ilk 5 Tercihe %20 indirim ek kademeli + %20 indirim sağlanır.
Sıralaması 50.001 ile 100.000 arasında olanlar için İTO ilk 5 Tercihe %20 indirim ek kademeli + %10 indirim sağlanır.

*Mühendislik Fakültesi

Sıralaması 125.000'den düşük olanlar için İTO ilk 5 Tercihe %20 indirim ek kademeli + %20 indirim sağlanır.
Sıralaması 125.001 ile 200.000 arasında olanlar için İTO ilk 5 Tercihe %20 indirim ek kademeli + %10 indirim sağlanır.

Sanayinin gücüne yeni stratejik üsler

Sanayi üretim kapasitesinde İstanbul yine liderliğini ilan ederken, sanayicinin gündeminde yatırımlar var. Yatırımda konvansiyonel alanların yanı sıra yeni üretim modeli olarak endüstri bölgeleri öne çıkıyor. Stratejik sektörlerdeki firmaların girdiği yeni endüstri bölgeleri açıldığında bürokrasi azalacak, üretim ve istihdam katlanacak.

KÜRESEL ekonomik sorunlar ve değişen dengeler sebebiyle tedarikte Türkiye'nin pozisyonu önem kazanırken, sanayinin üretim kapasitesi her geçen yıl artıyor. Sanayide geçen yıl çeşit bazında ürünlerin yüzde 62'sinde üretim kapasitesi arttı. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Sanayi Veritabanı'na göre geçen yıl üretimini ve kapasitesini en çok artıran sektörler; makina, kimya ve gıda oldu. 90 bin sanayici firmanın ürettiği yaklaşık 4 bin ürünle ilgili analizden ise 2 bin 621 çeşit ürün üretebilmek kapasitesiyle İstanbul lider çıktı. Üstelik İstanbul, bu ürünlerin 961'inde de birinci sırada yer aldı.

SANAYİ KENTİ

Türkiye'nin vergi gelirlerinin yüzde 45'inin elde edildiği, ihracatın yüzde 40'ının gerçekleştirildiği İstanbul, üretim anlamında da gözardı edilemeyecek bir güce sahip. Bu veriler, kültür, finans ve turizm kenti olarak nitelendirilen İstanbul'un aynı zamanda bir sanayi kenti olduğunu ispatlıyor. Yatırımcılar, ihracatı ve gayri safi milli hasılayı artıracak üretim için yer mücadelesi yaparken, üretimde konvansiyonel alanların yanı sıra yeni modeller öne çıkmaya başladı. Bunların başında da endüstri bölgeleri geliyor. 372 organize sanayi bölgesinin yanı sıra endüstri bölgeleri Türkiye haritasında kendisini göstermeye başladı.



İHRACAT VE İSTİHDAM

Yüksek teknolojiye dayalı ve stratejik sektörlerle odaklanmış endüstri bölgeleri, mevzuata 2002 yılında girdi. Dört yıl öncesine kadar sayısı 6 olan endüstri bölgeleri bugün 28'e ulaştı. Bunlardan 14'ü aktif, 14'ünde ise yapı çalışmaları sona yaklaşmış durumda. Endüstri bölgelerinde 31 bin kişi istihdam edilirken 11 milyar dolarlık da ihracat yapıldı. Yapımı süren 14 endüstri bölgesi de faaliyete başladığında buralardaki istihdam ve ihracat üçe katlanacak. Bu bölgelerdeki sanayicinin ve potansiyel yatırımcının ihtiyaç duyduğu mevzuat değişikliği ise yakında gerçekleşecek. Buna ilişkin Endüstri Bölgeleri Kanunu'nda Değişiklik Yapılışına Dair Kanun Teklifi, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonunda kabul edildi. Teklifin, sonbaharda Meclis'te kabul edilmesi bekleniyor.

TÜR AYRIMI KALKIYOR

Teklifle, kanunun 'ihtisas endüstri bölgeleri' ve 'münferit yatırımlar' başlıklı maddeleri yürürlükten kaldırılıyor. Kurulu



Adem ORHUN



alanlarda 150 bin metrekare şartı 100 bin metrekareye, boş alanlarda 200 bin metrekare şartı 150 bine düşürülerek, daha küçük alanlarda yüksek teknoloji, stratejik, katma değerli, ihracat potansiyeli yüksek yatırımların da özel endüstri bölgesi imkanlarından faydalanması amaçlanıyor.

ÖZEL MÜLKİYET

Özel endüstri bölgesi ilan edilen alan içerisinde başvuru sahibinin talep etmesi, özel mülkiyete konu arazi maliklerinin sanayi yatırımı yapmayı taahhüt etmesi şartıyla söz konusu özel mülkiyete konu arazinin kamulaştırılmaması yönünde düzenleme yapılıyor. Böylece sanayi yatırımlarının kamulaştırmadan kaynaklı bürokratik süreçlerden etkilenmemesi, sanayicilerin kendi mülkiyetleri üzerinde özel endüstri bölgesi olanaklarından faydalanarak yatırım yapabilmeleri hedefleniyor.

Ayrıca özel endüstri bölgelerindeki kamulaştırma ve altyapı harcamaları başvuru sahibi tarafından karşılanacak. Özel endüstri bölgelerinde yer alacak yatırımcıların belirlenmesi aşamasında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan uygun görüş alınacak.

750 MİLYON LİRALIK YATIRIM ŞARTI

Özel endüstri bölgesi ilan edilecek alanlarda, gerçekleştirme süresi 5 yılı geçmemek üzere ve her yıl güncellenmek kaydıyla en az 750 milyon lira tutarında yeni yatırım taahhüdünde bulunulması şartı aranacak.

Yeni kanun teklifi, yatırımları kolaylaştıracak, endüstri bölgelerinin etkinliğini artıracak başka maddeler de içeriyor. Bu değişikliklerden bazıları şunlar:

HARÇ MUAFİYETİ

- Endüstri bölgeleri içinde yer alacak yatırımcılar, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından onaylanan ruhsat, onay ve izinlere ilişkin harçlardan muaf olacak.
- İmar Kanunu'nun mekansal standartlar ve değer artış payına ilişkin hükümleri, endüstri bölgelerinde uygulanmayacak.
- Endüstri bölgesinin ihtiyacına göre eğitim, Ar-Ge, laboratuvar, enerji, lojistik, sağlık, güvenlik, kreş, park ve benzeri idari, ticari ve teknik hizmetlerin yer alacağı alanlar bırakılacak.

BAKANLIK ONAYI

- Endüstri bölgelerindeki altyapı ve üstyapıya ilişkin etüt, harita ve projeler, ruhsat ve izinler, iş yeri açma ve çalışma ruhsatları Bakanlık onayı ve denetimine tabi olacak.
- Endüstri bölgelerindeki altyapı ve üstyapı projelerinin kontrolü, arazi kontrolü

ve bunlara ilişkin altyapı ve üstyapı inşaatlarının yapım kontrolü ve işletme aşamasındaki kontroller Bakanlık tarafından yapılacak veya yaptırılacak.

ALTYAPI VE HİZMETLER

Elektrik, su, kanalizasyon, doğalgaz, arıtma tesisi, yol, haberleşme, spor tesisleri ve benzeri altyapı ve genel hizmet tesislerini kurma ve işletme, kamu ve özel kuruluşlardan satın alarak dağıtım ve satışını yapma, endüstri bölgelerinin yönetilmesi ve işletilmesinden sorumlu tüzel kişinin yetki ve sorumluluğunda olacak.

ELEKTRİK TESİSİ

Endüstri bölgelerinden sorumlu tüzel kişi, yatırımcıların elektrik ihtiyacını karşılamak amacıyla tüketim miktarına bakılmaksızın serbest tüketici sayılacak. Aynı şirket kurma şartı aranmaksızın endüstri bölgelerinden sorumlu tüzel kişi veya yatırımcılar kendi ihtiyaçları için elektrik üretim tesisleri kurma ve işletme hakkına sahip olacak.



Hangisi nerede sanayi atlasında

Sanayi bölgeleri atlasına, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın web sitesinden ulaşabilirsiniz.
<https://meydip.sanayi.gov.tr/vatandas/index>

Sanayide kapasite arttı

TOBB'a bağlı odalar tarafından hazırlanan sanayi kapasite raporlarının bir araya gelmesiyle oluşan TOBB Sanayi Veritabanı'ndaki 90 binden fazla üreticinin makina parkı, üretim, hammadde ve iletişim bilgileri incelendi. Buradaki veriler derlenerek, 3 bin 926 üretiler dair veriler analiz edildi. Bu şekilde oluşturulan 'Sanayinin Liderleri Programı'na göre 2021 yılında, bir önceki yıla göre, 4 bin üründen 2 bin 463'ünde üretim kapasitesi arttı. 2021 yılında üretim kapasitesinde ürün bazında

değişim ise şu şekilde oldu:

- Ürünlerin yüzde 62'sinde üretim kapasitesi arttı.
- Ürünlerin yüzde 28'inde kapasite azaldı.
- Ürünlerin yüzde 10'unda kapasite değişmedi.

KOŞAN SEKTÖRLER

Sektör bazında bakıldığında ise üretim kapasitesi artışının en çok yaşandığı sektörler şunlar:

- Makina ve ekipman imalatı
- Kimyasal ürünlerin imalatı
- Gıda ürünleri imalatı



2022 yılı ikinci yarısı beklentileri

1. Dünya ekonomisinde yavaşlama ve resesyon beklentileri
Yılın ilk yarısında Rusya'nın Ukrayna'yı işgali ile başlayan savaş, 2022 yılı küresel ekonomik gelişmelerini ve beklentilerini tamamen değiştirdi. Savaş ile küresel enerji ve emtia fiyatlarında sert artışlar yaşandı, küresel tedarik zincirleri kırıldı, yaptırımlar ticaret ve finansman kanallarını değiştirdi ve zaten yüksek olan enflasyon son 40 yılın zirvesine ulaştı. Bu gelişmeler sonrası küresel ekonomide sıkı para politikalarına geçişin de etkisi ile yavaşlama başladı. Yılın ikinci yarısında gelişmiş ve gelişen ülkelerin ekonomilerinde hissedilir yavaşlamalar olacak. 2023 yılı için ise resesyon endişesi var.

2. Küresel yüksek enflasyona karşı sıkı para politikaları uygulanacak

Savaşın da etkisiyle küresel enflasyon son 40 yılın en yüksek seviyesine ulaştı. Gelişmiş ve gelişen ülkelerde yüksek enflasyon karşısında sıkı para politikalarına geçiş başladı. Yılın ikinci yarısında para politikalarında sıkılaşma daha hissedilir olacak. ABD Merkez Bankası yılsonunda politika faizini yüzde 3.5'e kadar çıkartacak. Avrupa Merkez Bankası'ndan yılın ikinci yarısında 1.5 puan faiz artışı bekleniyor. Dünya ekonomisi 2002 yılından bu yana finansal koşulların en sıkılaşacağı döneme girdi. Yılın ikinci yarısında finansal olanaklar azalırken, kredi faizlerinde artışlar sürecektir.

3. Emtia fiyatlarında düzeltmeler

2021 yılı ikinci yarısında küresel tedarik zincirlerindeki bozulma ve arz kaynaklı sıkıntılar nedeniyle emtia fiyatları, yeşil enerjiye geçiş ile de enerji fiyatları artış göstermişti. 2022 yılının şubat ayından itibaren ise Rusya'nın Ukrayna'yı işgali sonucu tüm emtia fiyatlarında sert artışlar yaşandı. 2022'nin ikinci yarısına girilirken ise bu kez tüm emtia fiyatlarında yavaşlama ve resesyon endişesi ile düşüşler yaşanıyor. Resesyon fiyatlamalarında dibe yaklaşıldı ve emtia fiyatlarında muhtemelen bundan sonra durağan seviyeler görülecek.

4. Türkiye'de parasal genişleme ve kredi genişlemesiyle yüksek ekonomik büyüme sürecektir

Yeni ekonomi modeli içinde negatif faiz oranları ile yüksek bir kredi ve parasal genişleme yaratılıyor ve bununla da ekonomik büyüme destekleniyor. Yeni model yılın ikinci yarısında da sürecektir. Negatif faizler ile yüksek kredi genişlemesi sağlanacak. Yeni krediler üretime yönelik alanlarda daha seçici olarak kullanılacak. Kredi genişlemesi büyük ölçüde parasal genişleme ile sağlanacak olup bu da enflasyon yaratmaya devam edecek. Ancak ekonomi yönetiminin temel hedefi yüksek büyüme ve bu amaçla ortaya çıkan enflasyon tolere edilerek kredilerde genişleme sürdürülecek. Buna bağlı olarak yılın ikinci yarısında da enflasyonist bir büyüme sağlanacak. İç talep canlı kalacak. 2022 yılının ikinci yarısında da yüzde 4-5 arası ekonomik büyüme gerçekleşecek. Yıl genelinde yüzde 5-6 büyümeye ulaşılacak.

5. Enflasyon ikinci yarıda da yüksek kalacak

Uygulanan yeni ekonomi modeli doğrudan enflasyon yaratmaya devam ediyor. Yılın ilk yarısında tüketici enflasyonu yıllık yüzde 78.62, çekirdek enflasyon yüzde 57.26 ve üretici enflasyonu yüzde 138.3 oldu. Yılın ilk yarısında enflasyonda sert artışlar yaşandı. Yılın ikinci yarısında da üretici fiyatlarındaki birikim tüketici enflasyonuna yansıyor. Ayrıca ücret artışları da doğrudan üretici fiyatları ve satın alma gücü telafisi ile de tüketici fiyatlarına yansıyor. Temmuz-eylül döneminde yüksek fiyat artışları olacak. Eylül-ekim sonunda enflasyon zirveye ulaşacak. Döviz kuru artışları da sonbaharda enflasyonu yukarı yönlü itecek. Türkiye uzun süredir enflasyon sarmalına girmiş bulunuyor ve sarmal yılın ikinci yarısında kuvvetlenecek.

6. Türk Lirası'nda yaz sakinliği

Yeni ekonomi modeli kapsamında uygulanan tüm araçlara ve yapılan tüm düzenlemelere rağmen Türk Lirası değer kaybetmeye devam ediyor. Özellikle küresel finansal koşulların sıkılaşacağı ve faiz oranlarının daha da artacağı yılın ikinci yarısında TL'de değer kaybı baskısı daha kuvvetli olacak. En son yapılan TL kredi kullanımının döviz varlıklarına bağlayan düzenleme ile durağanlaşan TL yeniden değer kaybediyor. TL'de değer kaybı sonbaharda daha hızlı olacak. Bu nedenle bayram tatili sonrası TL'de yeniden hareketlenme beklenmeli. TL'de yaz rahveti kısa sürecek.

SON SÖZ

YILIN İKİNCİ YARISI ZORLU GEÇECEK.

Hangi il ilk üçe kaç kez girdi?

İl	Birinci	İkinci	Üçüncü
İstanbul	 961	 519	 329
İzmir	 363	 346	 319
Kocaeli	 260	 291	 221
Ankara	 244	 268	 223
Bursa	 190	 171	 156



Hangi il kaç farklı ürün üretebiliyor?

İl	Farklı ürün sayısı
İstanbul	 2621
İzmir	 2300
Ankara	 1954
Kocaeli	 1757
Bursa	 1598

Enflasyonun enerjisini kesmek bizim elimizde



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

Anlamli bir tanımlama: Demokrasi ve Milli Birlik Günü



Sekib Avdagiç, hain FETÖ'cü darbe girişiminin 6. yıl dönümünü hatırlattı. 15 Temmuz'u, "Türk milletinin son bir asır içinde yazdığı üç destandan biridir" diye tanımlayan Avdagiç, "İstanbul iş dünyası olarak biz, o gece devletimizin ve milletimizin bekasından yana olan tavrimızı net bir şekilde ortaya koyduk. O dönem başkanlığını yürüttüğüm İstanbul Ticaret Odası Meclisimiz ve Yönetim Kurulumuz, hiç vakit geçirmeden darbecilere karşı olduğunu ilan etti. İTO Meclisi ertesi sabah İstanbul meydanlarında yerini alarak, demokrasi nöbetine adını yazdırdı" diye konuştu. 15 Temmuz'un, "Demokrasi ve Milli Birlik Günü" ilan

edilmesini yerinde ve anlamlı bir girişim olarak gördüklerini anlatan Avdagiç, şöyle devam etti: "Bu isim, ortak değerimiz demokrasiye, farklı görüş ve düşüncede olsak da, birlik ve beraberlik içinde sahip çıkmamızı simgeliyor. İnaniyorum ki, en çok ihtiyacımız olan bu iki duyguyu, senede bir gün bile olsa hatırlamak ve canlı tutmak bizim için çok önemlidir. Çünkü 15 Temmuz ruhu yaşadıkça Türkiye yaşayacak ve Türkiye'nin geleceği dünden daha parlak olacaktır. Milletimizin 15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü'nü kutlarken, darbe girişimine fırsat vermeyen 251 şehidimizi rahmetle anıyorum."

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, üretici fiyatlarındaki en yüksek artışın yüzde 370'e yakın bir oranla enerji kaynaklı olduğunu vurguladı. Avdagiç, verimlilik artışı gibi yeni eylem planlarıyla enflasyon enerjisinin kesilebileceğine dikkat çekti.

Ulusal enerji verimliliği çağrısı yapan Başkan Avdagiç, "Yeni 5 yıllık Ulusal Enerji Verimliliği Eylem Planı ile yenilenebilir enerji kaynaklarının payını artırmalıyız" dedi. Avdagiç, verimlilikte makul artışlarla 21 milyar dolara yakın tasarrufun mümkün olduğunu kaydetti.

Enflasyonun 23.4 puanlık bölümünün ise gıda fiyatlarındaki artıştan geldiğini vurgulayan Avdagiç, "Mevcut tablo, dünyanın artık stratejik bir sektör olarak gördüğü tarım ve gıda sektörüne yönelik politikaları radikal bir biçimde gözden geçirmemiz gerektiğine işaret ediyor" dedi.

MÜGE BİBER-ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Oda'nın temmuz ayı olağan Meclis Toplantısı'nın açılışında yaptığı konuşmada; enflasyonla mücadelede 'enerji' ve 'gıda' fiyatlarına dikkat çekti, özellikle enerji sektörüne yönelik önerilerini sıraladı.

5 YILLIK ENERJİ PLANI

Şekib Avdagiç, ulusal enerji tasarrufu ve enerji verimliliği çağrısı yaparak, "Üretici fiyatlarındaki en yüksek artışın yüzde 370'e yakın bir oranla enerji girdilerinde yaşanması dikkat çekti. 2023 sonrasını belirleyecek yeni 5 yıllık Ulusal Enerji Verimliliği Eylem Planı ile yenilenebilir enerji kaynaklarının payını artırmalıyız. Aynı zamanda enerji verimliliğini üst seviyelere taşıyacak daha iddialı hedefler koymalıyız" diye konuştu.

ÖNCELİKLİ KONU

Avdagiç, küresel ekonomiyi derinden etkileyen en önemli konunun enerji fiyatları olduğuna dikkat çekti. Avdagiç, Uluslararası Enerji Ajansı'na göre, termostatin Avrupa binalarında sadece 1 santigrat derece tasarruf yönünde ayarlanmasının gaz kullanımını yılda 10 milyar metreküp azaltacağını kaydetti. Şekib Avdagiç, "Enerji tasarrufu, Türkiye'nin de öncelikli konularından biridir. Ve bizim bu konuya önümüzdeki dönemde çok daha fazla yoğunlaşmamız gerekiyor. Daha da önemlisi, enerji tasarrufu, ithal enerji bağımlılığı oldukça

yüksek olan Türkiye için cari dengeyi iyileştirilmesi için vazgeçilmezdir ve elzemdir" diye konuştu.

21 MİLYAR DOLARLIK İYİLEŞME MÜMKÜN

Avdagiç, Merkez Bankası'nın bu konuya ilişkin bir araştırmasına değinerek, "Araştırmaya göre, yenilenebilir enerji kaynaklarında ve enerji verimliliğinde 'makul' artışlar sağlanması halinde, 2030'da Türkiye'nin cari işlemler dengesinde 21 milyar dolara yakın bir iyileşme elde edilebilecek. Yine aynı araştırmada, yenilenebilir enerji payındaki yüzde 10 puanlık artışın net ithal enerji payında yüzde 6.5 puanlık düşüş ve

cari işlemler dengesinde 4.5 milyar dolar iyileşme sağlayabileceği ifade ediliyor" bilgisini verdi.

KONUTLARDA ISI YALITIMI

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın açıkladığı 'Konutlarda Isı Yalıtım Kredi Paketi'ne değinen Avdagiç, bu paketin büyük imkanlar sunduğunu belirtti. Şekib Avdagiç, "Konutlarda Isı Yalıtım Kredi Paketi'nin çok mühim olduğunu inanıyoruz. Paket, büyük imkanlar sunuyor. 60 ay vadeli yüzde 0.99 faiz oranıyla kredi kullanımı fırsatı getiriyor. Doğalgazda yüzde 99 dışa bağımlı olan Türkiye'de gazın 3'te 1'i konutlarda tüketiliyor. Dolayısıyla yüzde 35 tasarruf, oldukça yüksek bir değeri ifade ediyor" diye konuştu.

Avdagiç, üretici fiyatlarındaki en yüksek artışın enerji girdilerinde yaşanmasının dikkat çekici olduğunu belirterek, akaryakıt fiyatlarındaki artışla birlikte TÜFE'de ulaşırma alt endeksinin yıllık enflasyona katkısının da 19 puan seviyesinde olduğunu kaydetti.

İstanbul'da 210 gram ekmeğin fiyatı 4 lira

İstanbul'da İTO üyesi fırınların ekmek fiyat tarifelerinin belirlenmesi için Oda'nın temmuz ayı Meclis Toplantısı'nda oylama yapıldı. Meclis üyelerinin katıldığı oylama sonucunda, İTO'ya bağlı fırınlarda 210 gram ekmeğin fiyatı 4 TL olarak belirlendi.

Yeni teknoloji kampüsüne ortaklık

İTO, Teknopark İstanbul ana ortağı olarak edindiği tecrübeyi İstanbul'a yeni teknoloji geliştirme bölgelerinin kazandırılması için kullanacak. Oda'nın temmuz ayı olağan Meclis Toplantısı'nda, İTÜ An Teknokent'in yeni kampüsüne İTO'nun yüzde 10 oranında ortak olabilmesi için oybirliği ile karar verildi.

48 yıl önceki doğru karar

Kıbrıs Banş Harekatı'nın 48. yıl dönümü münasebetiyle Kıbrıs şehitlerini rahmetle, gazileri ise şükranla anan Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "Kahraman

Mehmetçimizi, 20 Temmuz'da Türkiye'nin varlığını ve soydaşlarını tehdit eden Rum mezalimine son vermek için Kıbrıs'a ayak bastı. Yıllardır devam eden sistematik

kattamlara, zorunlu göç ettirme politikasına ve baskıya son verdi. Kıbrıs Türkünün varlığını güven altına alan Kıbrıs Banş Harekatımızın 48. yıl dönümünü kutluyorum."

Verimli üretimin temel şartı

İTO olarak işverenlerin üretim ortağı olan çalışanlarını hayat pahalılığına ezdirmemesi gerektiğini savunduklarını kaydeden Avdagiç, şöyle devam etti: "Çalışanlarımızın insanca yaşayabilecekleri bir gelire sahip olmaları ve artan refaktan eşit ölçüde pay alabilmeleri, verimli bir üretim için temel şarttır. Bunu

sağlamak da sadece hükümetin değil, iş dünyası olarak bizim de sorumluluğumuz altındadır. O yüzden biz hem çalışanımızın refahının artmasını hem de alım gücünün korunmasını vazifemiz olarak görüyoruz. Asgari ücretin temmuz ayından itibaren 5 bin 500 liraya çıkarılması kararını memnuniyetle karşılıyoruz. Bununla birlikte, vergi baremlerinin asgari ücret artışına bağlı olarak düzenlenmesini bekliyoruz."

Tarım politikalarına radikal bakış gerek!

Enflasyonla mücadelede gıda fiyatlarındaki artışa dikkati çeken İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yıllık tüketici enflasyonunun 23.4 puanlık bölümünün ise gıda fiyatlarındaki artıştan geldiğini vurguladı. Türkiye olarak bu konunun üzerinde dikkatle durmamız gerektiğini belirten Avdagiç, "Tarımsal potansiyeli büyük bir ülke için bu oranda yüksek gıda fiyat artışını olağan göremeyiz. Gıda fiyatları tüm dünyada rekor düzeylerde arttı, artmaya da devam etmesi bekleniyor. Ancak mevcut tablo, dünyanın artık stratejik bir sektör olarak gördüğü tarım ve gıda sektörüne yönelik politikaları yeniden ve radikal bir biçimde gözden geçirmemiz gerektiğine işaret ediyor" dedi.

MECLİS'TEN YANSIMALAR

Kıbrıs Barış Harekati'nin 48. yılı kutlu olsun

Ali Uluoğlu-Fotoğrafçılık Meslek Komitesi: Kıbrıs Barış Harekati'nin 48. yılını kutluyoruz. O gün doğanlar şimdi 48 yaşında. Allah bir daha o günleri göstermesin. Şehit olanların mekanı cennet olsun.

Şiddete hayır kampanyası başlatalım

Mustafa Cantürk-Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi: Sağlık duygusal bir meslektir. Bu meslekte doktorlar sadece ve sadece insana hizmet ederken şiddete ve hakarete uğruyor, öldürülüyor. Peki, ne yapmak lazım, nasıl olacak bu iş? Deniliyor ki, bu iş tek taraflı mı? Şiddete maruz kalanın hiç mi suçu yok? İşte bunlar dene dene bugüne geldik. Siyasetçilerin, sizin gibi en güzide insanların, hukukçuların kim varsa sağlıklı ilgili konuşurken dilimizi çok iyi seçerek kullanması lazım. Neden çocuklarınız doktor olmak istemiyor? Çünkü can güvenliği yok. Devlet hastanesinde çalışan doktorların işleri çok zor, sıkıntıları var. İTO olarak yazılı ve görsel basında, kendi iş yerlerinizde gelin, sağlıkta şiddete hayır kampanyası başlatalım. 'Onlar bizim çocuklarımız' diyelim.

Gelir vergisi dilimleri yeniden düzenlenmeli

Hacı Demir-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Asgari ücret toplumun geniş kesimlerini ilgilendiriyor. Yüzde 30 seviyesinde bir artış yapıldı. Belki yetersiz; çünkü hayat daha fazla pahalalandı. İşletmeler asgari ücret artışıyla beraber ek bütçelerini de yapmalı. Enerji maliyetlerinde büyük bir artış var ve bu durum toplu iş merkezleri için önemli bir sorun haline geldi. Son 14 ayda yüzde 820'ye varan fiyat artışı yaşandı. Enerji Bakanlığı ve EPDK'dan randevu alınarak konu gündeme getirilmeli. 5510 sayılı Sosyal Sigortalar Kanunu'nda yapılan bir değişiklikten sonra zabitaların ve polislerin tutanakları, işçi-işveren ilişkisi belgesi kabul ediliyor. Bir örnek vereyim. Minibüs sahibi bir baba oğluna aracını vermiş, yolda polis durdurmuş ve sigortasız işçi diye tutanak tutmuş. Polisin veya zabitanın tutanağı, işçi-işveren ilişkisini tespit eden tutanak olarak kabul edilmemeli. İş Kanunu'nda, işçi ve işveren tanımlanmış. Bu düzenleme o kanunla da geliyor. Asgari ücretteki artıştan sonra maaşlarda gelir vergisi dilimleri de tekrar düzenlenmeli. Vergi dilimleri çalışanı ve işvereni mağdur etmemeli. Vergi usul cezalarında yüzde 100'lük oranda bir artış var. Bu uygulamaya gerek yok. Çünkü Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın yeniden

değerleme oranı zaten var.

Elektrikli dönüşüme adapte olmalıyız

Salih Sami Atılğan-Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi: Elektrikli araçlar konusu sadece otomotiv sektörünün değil, toplumun geniş kesimlerinin takip ettiği bir konu oldu. Bu süreçte, Yeşil Mutabakat ve Paris İklim Anlaşması gibi uluslararası zorunluluklar da getirildi. Sıfır karbon salınımlı araçların önü açılıyor. Sanayinin tüm alanlarında sıfır karbon politikaları öne çıkacak. Sıfır karbon kriteri uluslararası ticarette de önemli hale geliyor. Ülke olarak gerekli tedbirleri almalıyız. Sıfır karbon salınımı için elektrikli araçların devreye alınmaya başlaması özellikle Avrupa Birliği'nde de geniş karşılık buluyor. Elektrikli araçların satışında konvansiyonel araçlara göre şu an bir maliyet dezavantajı var. Ancak kullandığı enerjinin elektrik olduğunu düşününce kullanımda maliyet avantajı sağlıyor. Karbon salınımının sıfır olması ise en büyük avantajı. Elektrikli araçların pazar payı globalde yüzde 5'ler seviyesini yakaladı. Avrupa Birliği'nde ise çift haneli rakama ulaştı. Akü konusu da elektrikli araçlar için önemli. Maliyetinin yarısını akü oluşturuyor. Diğer taraftan şarj istasyonlarında da önemli bir gelişme var. Tüm markalar hızlı bir şekilde elektrikli araç segmentlerini devreye alıyor. Türkiye, Avrupa'nın otomobil üretim üsleri arasında yer alıyor. Yan sanayimiz de oldukça iyi bir noktada. Ancak şu anda konvansiyonel araçlar üretiyoruz. Hızlı bir adaptasyon yaşamalıyız. Yerli marka Togg ile bir süreç başladı. Diğer markalar da yoğun bir yatırım yapmalı. Çünkü bir dönüşüm yaşanıyor, gerekli yatırım yapılmazsa cari açık veririz.

Fiyat istikrarı gerekir

Şenol Aras-Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi: Asgari ücretle ilgili ayarlama yapıldı fakat çok işe yarayacak mı endişelerimiz var. Sektörümüz ihracat, iç piyasa ve gelen turistlerden para kazanıyor. Ama dövizdeki oynamalar özellikle iç piyasadaki alım gücünü düşürebiliyor veya fiyatlarda oynama yapılmasını zorlaştırıyor. Bu yüzden fiyat istikrarına ihtiyacımız var. Dövizden dolayı tercih edilen bir ülke olmamız ihracatımız açısından iyi. Yarına güvenle umutla bakıyoruz.

Euroguss Fuarı'na milli katılım sağlayalım

Ali Bakaner-Demir Dışı Metaller Meslek Komitesi: Nürnberg'de 8-10 Haziran'da

düzenlenen Euroguss fuarına katıldık. Bu fuarda alüminyum ve metal enjeksiyonu yüksek kalitede ürünlerimizi gördük. Almanya ile yarışır hale geldik. Endüstri 5.0 ürünleri ile göğsümüz kabardı. İTO olarak yılda iki kez yapılan bu fuara milli katılım gerçekleştirebiliriz. Almanya'da 2017'de 10 milyon 300 bin yabancı yaşıyordu. Şimdi bu rakam daha fazladır. Göçmenler Almanya'nın ekonomisine katkı sağlıyor. İtalyanlar, İspanyollar, Yunanlar ve tabii ki orada yaşayan Türkler, Almanya'nın bu günlere gelmesini sağladı. Biz de göçmen işçi çalıştırıyoruz. Onlar olmasa bazı sektörlerimiz üretim yapamaz. İş var fakat iş beğenmeyen de var. Göçmenleri değerlendiremezsek sektöre uğrarız.

Yabancı öğrenciler de insan kaynağımız

Fahrettin Oylum-Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi: Son dönemlerde en çok gündeme getirilen sorunlardan biri de beyin göçü. Bilişim de bu sorunu yoğun yaşayan bir sektör. Döviz kurundaki yükselme de bu sorunu etkiledi. Bilişim, kaynağı insan olan bir sektör. Dolayısıyla yurt dışına yönelik yoğun bir yetişmiş insan kaynağı göçü yaşadık. Türkiye'de 2023 yılına kadar 300 bin yabancı öğrenci öğrenim görecektir. Cari açık bugün Türkiye'nin en önemli sorunlarından biri ve çözüm için hizmet ihracatı da önem kazandı. Eğitim de bu alana önemli katkı veriyor. Yeni yapılan düzenlemelerle birçok insan Türkiye'de üniversite eğitimi görmek istiyor. Körfez ülkelerinden Afrika'ya kadar geniş bir coğrafyadan ülkemize üniversite eğitimi için geliyorlar. Bu öğrenciler en az 3 dil biliyor. Ancak maalesef bu gençler okulları biter bitmez ülkelere dönüyor. Halbuki onlar da ülkemiz için insan kaynağı. Yurt dışından gelen öğrencilerin çalışma izniyle ilgili bir düzenleme var. Ön lisans, lisans, yüksek lisans, doktora kapsayacak şekilde şartları belirtilmiş. Yabancı öğrenciler haftada 24 saatten fazla çalışmıyorlar. Türkiye'de okumuş yabancı öğrencilere mezuniyetlerinden sonra 5 yıllık çalışma izni verilirse hem ülkemiz insan kaynağı kazanacak hem de bu insanlar ülkelere döndüğünde bizim o ülkelere olan ihracatımızı artıracak. Yabancı mezun öğrenciler arasında ülkemizde çalışmak isteyenler var. Ülkemize ciddi katkı sağlayabilirler. İlgili bakanlıklarla görüşülmeli. Yabancı öğrencilerin mezuniyetlerinden sonra ülkemizde çalışabilmesinin kolaylaştırılmasıyla ilgili yeni bir düzenleme talep etmeliyiz.

Asgari ücret bölgesel olmalı

Mustafa İçöz-Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve

İmalatı Meslek Komitesi: İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından bir karar açıklandı. Güzergâh Kullanım İzin Belgesi istenmeye başladı. Sürücülerin sertifikaları, gerekli belgeleri olmasına rağmen yine de bu belgeyi istiyor. 3 bin 466 TL de bedeli var. Her ile giriş çıkışta bunu almak lazım. Her araba ve her sürücü için alması lazım üstelik. Bir de araya noter girmiş. Bunu yapmayanlara da cezai yaptırımlar var. İTO olarak bu konuya müdahale etmemiz gerekiyor. Ülkenin



genel sorunlarından biri de asgari ücret. Bölgesel asgari ücrete geçmek zorundayız. İstanbul'da kira 10 bin TL. 5.500 TL asgari ücret kimseye yetmez.

İBB kararından vazgeçecek

Kadem Eksi-Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi: Lojistikte

yaşanan sorun konusunda, İBB'nin Güzergâh Kullanım İzin Belgesi uygulaması ile ilgili soru önergesi verdik. Bu konuda geri adım atılacağını düşünüyoruz.

Kalkınmanın yolu topyekûn refah seviyesini artırmaktan geçer

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran, Oda'nın Meclis Toplantısı'nda yaptığı konuşmada, "Ekonomik büyüme ve kalkınmaya giden yol, topyekûn bir şekilde refah seviyesini artırmaktan geçer" dedi.



Asgari ücrete yapılan ara zamma değinen Meclis Başkanı Oran, "Yüzde 30'luk artışla net 5 bin 500 liraya çıkartılan asgari ücret, milli gelirlerden ücretlilerin aldığı payı yukarı taşıyacaktır. İş dünyası açısından, 100 liralık destek verilmesi, vergi istisnasının devam ettirilmesi de iş yeri sahiplerinin elini kolaylaştırmaktadır. Şunu açıkça ifade etmek isterim ki, emeğin hakkını alması noktasında her zaman işçimizin yanındayız, yanında

olmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

Küresel ekonomiyi de, ülke ekonomilerini de bölgesel ve küresel siyasi gelişmelerden ayrı şekilde düşünmemek gerektiğini belirten Öztürk Oran, şöyle devam etti: "Küresel ölçekli büyük bir rekabet içindeyiz. Ülkelerin bu yarışta öne çıkması hem ekonomik hem de diğer pek çok başlıkta ilerlemesine, güç kazanmasına bağlıdır. Türkiye, işte bu zorlu mücadeleyi veriyor. Küresel arenada 'ben de varım' diyor. Nitekim Madrid'deki NATO liderler zirvesi bu işin adeta turnusol kâğıdı olmuştur."

Bundan 6 yıl önce Türk milletinin, büyük bir sınavı daha başarıyla geçtiğine dikkat çeken Oran,

"Darbe teşebbüsünde bulunan melun örgüt, milletin ve devletin attığı tokatla bir gecede tarumar oldu. İhanete set çeken vatan sevdalıları, küresel ve kirliliği bir oyunu bozdu. İnaniyorum ki her 15 Temmuz'da, Demokrasi ve Milli Birlik Günü'nde bu idrak ve manevi yükselmeyi bir kez daha yaşayacağız" dedi.

Bu ay, Kıbrıs Barış Harekati'nin başlangıcının yıl dönümü olduğunu hatırlatan Oran, "48 yıl önce; adadaki huzuru tesis etmek ve Türklere karşı işlenen barbarca suçların son bulması için başlatılan harekât, Kuzey Kıbrıs'ı hürriyetine kavuşturdu. Kıbrıs'taki haklı davamızın neferlerini, şehitlerimizi rahmetle yâd ediyorum" diye konuştu.

Oran, konuşmasının sonunda, "Hepinizin Kurban Bayramını tebrik ediyor, sağlık, sıhhat içinde mutlu bir bayram diliyorum" dedi.

Cephelerinizde Çözüm Ortağınız.



Paris Texworld'e MİLLİ KATILIM

Profesyonel alıcılara, kumaş ve aksesuarların tanıtıldığı Texworld Paris 2022 Autumn Fuarı, Paris'te gerçekleştirildi. Türkiye millî katılımını İstanbul Ticaret Odası'nın organize ettiği fuara, 57'si İTO çatısı altında olmak üzere toplam 91 Türk firma katıldı.

AVRUPA'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı Texworld Paris 2022 Autumn, 4-6 Temmuz tarihleri arasında Fransa'nın başkenti Paris'te gerçekleştirildi. Fuarın Türkiye millî iştirak organizasyonu İstanbul Ticaret Odası (İTO) tarafından gerçekleştirildi. Fuara 57'si İTO çatısı altında toplam 91 Türk firma katıldı. Güney Kore Cumhuriyeti, Çin Halk Cumhuriyeti ve Hindistan başta olmak üzere toplam 19 ülkenin katıldığı fuarda Türkiye, katılımı firma sayısı ile ilk sırada yer aldı. Fuara, İTO Yönetim Kurulu

Üyeleri Burhan Polat ve Servet Samsama ile İTO Meclis Üyeleri de katıldı. İTO heyeti, fuar boyunca firmaları stantlarında ziyaret ederek, fuar hakkında görüş alışverişinde bulundu. Türkiye'nin Paris Başkonsolosu Serdar Belentepe ve Paris Başkonsolosluğu Ticaret Müşaviri Gonca Köksal Ensari, Türkiye millî standında yer alan firmalara berat takdim etti.

TÜRKİYE İLK 10'DA

Texworld Paris, her yıl 130 ülkeden 29 bin profesyonel alıcıyı bir



araya getiren moda tedarik etkinliği. Fuara gelen alıcıların yüzde 85'i Avrupalı. Fuara katılan ilk 10 ülke ise Fransa, Türkiye, İspanya, İtalya, Birleşik Krallık, Hollanda, Belçika, Almanya, Kolombiya ve Polonya. Fuara gelen alıcıların yüzde 94'ü Ar-Ge, tasarım, üretim/kalite, satın alma, pazarlama/iletişim, satış/ihracat, perakende sektörlerinden geliyor.

18 uzak ülkeye ihracatta destek 25 puan arttı



Ticaret Bakanlığı, 'Uzak Ülkeler Stratejisi'ni açıkladı. Strateji, uzak ülkelere yapılan ihracatın 4 kat artırılarak, 80 milyar doların üzerine çıkarılmasını öngörüyor. Bu hedef doğrultusunda belirlenen 18 hedef ülke için mevcut ihracat destekleri 25 puan artırıldı.

TİCARET Bakanlığı, küresel ticaretten alınan payı artırmak ve ihracat menzili dünya ortalamasının üzerinde çıkarmak için hazırladığı 'Uzak Ülkeler Stratejisi'ni açıkladı. Cumhurbaşkanlığı Dolmabahçe Ofisi'nde yeni stratejiyi açıklayan Ticaret Bakanı Mehmet Muş, hedeflerini şöyle anlattı: "İhraç ürünlerimizi dünyanın en uzak noktasına ulaştırmayı ve Türkiye markasının bilinirliğini artırmayı amaçlıyoruz. Ortalama 3 bin 65 kilometre olan ihracat menzilimizi dünya ortalaması olan 4 bin 744 kilometrenin üzerine çıkarmak için harekete geçiyoruz. İhracatımızın geleneksel ürün-pazar yapısını bir ileri aşamaya taşıyarak yeni-ürün ve yeni pazar çeşitliliğine odaklanıyor, böylece rotamızı uzak ülkelere çeviriyoruz."

NASIL BELİRLENDİ?

Türkiye'ye 2 bin 500 kilometreden uzak mesafede bulunan, dünyadan ithalatı 60 milyar doların üzerinde olan ve ithalatından alınan payın yüzde 1'in

altında olduğu 18 ülkeyi 'Uzak Ülkeler Stratejisi' kapsamında belirlediklerini açıklayan Mehmet Muş, bu ülkelerin; Amerika kıtasından ABD, Kanada, Meksika, Brezilya ve Şili; Asya kıtasından Çin, Japonya, Güney Kore, Pakistan, Hindistan, Endonezya, Malezya, Tayland, Filipinler ve Vietnam; Afrika'dan Güney Afrika ile Nijerya ve Okyanusya'dan ise Avustralya olduğunu açıkladı.

DÜNYADAKİ PAYIMIZ ARTACAK

Bakan Muş, uygulanacak stratejinin aşamalarını şöyle özetledi: "Stratejimiz ile dünya ekonomisinin yansıdan fazlasını teşkil eden bu ülkelerin ithalatında ülkemizin payını, ilk aşamada dünya ihracatındaki ortalama payımız olan yüzde 1'e yükseltmeyi hedefliyoruz. Bu hedef, anılan ülkelere 2018-2020 ortalaması olan 20 milyar dolar düzeyindeki ihracatımızın, 4 katına yükseltilecek 80 milyar doların üzerine çıkarılması anlamına geliyor."

Neler yapılacak?

- Strateji ile 18 ülkeye yönelik 'Pazara Giriş Rehberi' oluşturulacak.
- Bu rehberler ile her bir ülkeye ilişkin pazar dinamikleri, yatırım imkânları, mevzuat, ülkedeki şirket kurma ve iş yapmaya yönelik yol haritası gibi bilgiler firmaların hizmetine sunulacak.
- 'Made in Türkiye' markası öne çıkarılacak.
- 18 ülke için mevcut ihracat destekleri 25 puan artırılabilecek.
- KOBİ'lerin uzak ülkelerdeki tedarik zincirlerine entegrasyonu konusunda çalışma grupları kurulacak ve niş sektörlerde tasarım odaklı pazarlama stratejisi kurgulanacak.
- Filmler, diziler, dijital oyunlar ve markaların Türkiye'de öne çıkmış isimleri ve oyuncularını bu çalışmada güç olarak kullanılabilecek.
- Mesafe engellerini azaltmak, daha kısa ve daha ucuz ürün tedariki için 'Lojistik Çalışma Grupları' kurulacak. Türkiye ve uzak ülkeler arasındaki lojistik hatlarının çeşitlendirilmesi yoluyla taşıma süreleri ve lojistik maliyetlerinin düşürülmesi için çalışmalar hayata geçirilecek.

Futbol turnuvasında kupa sahibini buldu



OSMAN KUVVET

İTO Çalışanları Geleneksel Halı Saha Futbol Turnuvası, oldukça heyecanlı geçen final karşılaşmaları ile sona erdi.

İTOMEMDER'in organizasyonunu yaptığı halı saha futbol turnuvasına katılan 12 takım, toplamda 39 maç oynadı. Turnuva sonunda final maçı, Çağrı Merkezi Takımı ile İdari İşler Takımı arasında oynandı.

Finalde karşı karşıya gelen Çağrı Merkezi Takımı ile İdari İşler Takımı 3-3 berabere kaldı. Penaltı atışları sonucu 5-4 kazanan Çağrı Merkezi Takımı şampiyon oldu. Turnuvanın üçüncülük maçında ise Ticari Sicil Takımı ile Ticari Belgelendirme Hizmetleri Takımı karşılaştı. Ticari Belgelendirme

Hizmetleri takımına 7-2 galip gelen Ticari Sicil Takımı üçüncü oldu. Şampiyon takım kupasını, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel'in elinden aldı.

'EN'LER SEÇİLDİ

Turnuvanın gol krallığını Sinan Bastacı ile Engin Doğan paylaşıırken, birbirinden güzel kurtarımları ile Nihatcan Gürleyen 'en iyi kaleci'; turnuva boyunca gösterdiği performansın yanı sıra örnek sporcu duruşu ile Fahri Karbuz 'en centilmen' oyuncu ödülüne layık görüldü. Turnuvada gösterdiği başarı ile Eren Susuz 'genç yetenek'; Emirhan Yavuz turnuvanın futbolcusu seçilirken; hemşire Tülay Sönmez katkıları sebebiyle madalya aldı.

YENİLENDİK!

Daha Hızlı
Daha Akıllı
Daha Dijital



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

140 YIL

in f t i @ /itokurumsal

YENİ KUŞAK
ÇİN

Fatih OKTAY

Çin'in sanayi bölgeleri

Sanayi bölgeleri, Çin'in ekonomik gelişiminde önemli rol oynayan ancak zaman içinde amaç ve işlevleri değişen oluşumlardır.

Bunlar 1970'lerin sonlarında piyasa ekonomisine geçme çabaları çerçevesinde ortaya ilk çıktıklarında işlevleri yabancı sermayeyi ülkenin ucuz ve bol işgücü ile bir araya getirerek üretim ve ihracatı artırmaktı. Bu amaçla ülkenin doğu kıyılarında dört yöre, 'özel ekonomik bölge' olarak adlandırılmış ve yerel yönetimlerine yabancı sermaye çekecek düzenlemeler yapma yetkisi verilmişti. Bu yerel yönetimler yabancı şirketler için ucuz arazi, basitleştirilmiş bürokratik süreçler, çekici işgücü düzenlemeleri, vergi indirimleri, düzgün üretim altyapısı gibi olanaklar sağladılar. Bu olanaklar, yönetim ve denetim kolaylığı ve kaynakları odaklama imkânı açısından 'ekonomik gelişim bölgesi' olarak adlandırılan belirli alanlarda sunuluyordu.

Yabancı yatırımcı çekme yarışı

Ülke yönetimi bu dört bölgede edinilen deneyimler ışığında 1984 yılında, kıyı kesimindeki 14 ilde daha, yabancı yatırımcılara benzer koşullar sağlanmasına kapıyı açtı. Bir süre sonra da bu uygulamalar önce tüm kıyı bölgelerine, ardından da tüm ülkeye yaygınlaştırıldı. Bu koşullar altında ülkenin her yerinde her seviyedeki yerel yönetimler bölgelerinde benzer olanakları sunarak yabancı yatırım çekme yarışına giriştiler. Böylelikle ülke bir yabancı yatırımcı cennetine dönüşüyordu.

Başlangıçta yabancı yatırımcılar ülkede yalnız ihracata yönelik yatırım yapabiliyordu, ancak iç pazarın da yabancı yatırımcılara açılmasıyla, başta vergi kolaylıkları olmak üzere yabancı yatırımcılara sunulan olanaklar, yerli üreticiler için bir rekabet dezavantajı oluşturmaya başladı. Devlet şirketleri için yüzde 55, diğer yerli şirketler için yüzde 33 olan gelir vergisi oranı yabancı ortaklı şirketler için yüzde 15 düzeyine kadar iniyordu.

200 bin teknoloji şirketi

Çin'in ekonomik gelişimine koşut olarak sanayi bölgelerinin işlevi de yabancı yatırımcının konumu da değişti. Sanayi bölgelerinin amacı, yabancı- yerli ayrımı olmaksızın ülke yönetiminin öncelik verdiği alanlarda üretim kapasitesi ve teknolojik gelişimi desteklemeye dönüştü. Teknolojik gelişme hedefinin öne çıkmasıyla da sanayi bölgelerinin şirketlere faaliyetlerini daha etkili ve kârlı şekilde gerçekleştirmelerini sağlayacak olanaklar sunma işlevi yanında ve daha da önemli olarak, şirketler arası bilgi akışı ve etkileşimi, öbek etkisini artırma işlevi öne çıkmaya başladı. 2008 yılındaki bir düzenlemeyle yabancı şirketlerin vergi avantajı ortadan kaldırıldı; yerli-yabancı ayrımı olmaksızın, 'ileri ve yeni teknoloji şirketi' kriterlerini sağlayan tüm şirketler için vergi indirimi olanağı getirildi.

Resmi verilere göre, günümüzde Çin'de merkezi yönetim ve eyalet yönetimlerinde kurulmuş 2 binin üzerinde ekonomik gelişim bölgesi olarak adlandırılan sanayi bölgesi bulunuyor. Merkezi yönetimce kurulmuş olanlardan 170 kadarı 'ileri ve yeni teknoloji şirketi' olarak nitelenen 200 bin kadar şirketi barındırıyor. Bunlar ülke GSYH'sının yüzde 12 dolayında bölümünü ve Ar-Ge harcamalarının yaklaşık yarısını gerçekleştiriyorlar. Sayıları 200'ün üzerinde olan diğerleri de katılınca ülke GSYH'sının dörtte bire yakın bölümü sadece merkezi yönetimce kurulmuş sanayi bölgelerinde gerçekleştiriliyor.

Çin'in ekonomik ve teknolojik gelişiminde sanayi bölgeleri önemli bir rol oynuyor.

Birlikte lojistikle İpek Yolu'nu genişletelim

Moğolistan ile Türkiye'nin ticaret hacmi son yıllarda artıyor. Bununla birlikte iki ülkenin ekonomik potansiyeli, yatırım ve ticarete daha büyük fırsatlar barındırıyor. Moğolistan'ın İstanbul Başkonsolosu Khishigsuren Sharav, bu fırsatları İstanbul Ticaret'e anlattı. Sharav, "Nakliye ve lojistik firmaları için geniş bir pazar fırsatı var. Modern İpek Yolu'nu genişletip, ülkelerimizi yakınlaştıralım" dedi.



Türkiye-Moğolistan ticaret hacmi (milyon \$)

2019	43
2020	39.8
2021	74

TÜRKLERLE tarihi bağları olan Moğolistan ile ticari ilişkiler son yıllarda ivme kazandı. Pandemiden önce yaklaşık 40 milyon dolar civarında olan ticaret hacmi, 2021'de yüzde 48 artarak 74 milyon dolara yükseldi. Moğolistan'ın İstanbul Başkonsolosu Khishigsuren Sharav, Türkiye ile gelişen ilişkiler hakkında İstanbul Ticaret'e konuştu.



Osman KUVVET

DİREKT UÇUŞLAR

Başkonsolos Sharav, konuyla ilgili değerlendirmesine, Türkiye'den yapılan direkt uçuşların ticari ilişkilerin gelişmesinde çok etkili olduğunu vurgulayarak başladı. Sharav, "THY, Ocak 2020'de İstanbul-Ulanbator hattında direkt uçuşlarını başlattı. Bu uçuşlar Moğolistan'ı Türkiye'nin yanı sıra Avrupa'ya da bağlayan jeopolitik açıdan önemli bir geçit, ticaret ve turizm destekleyen bir araç haline geldi" dedi. Sharav, yolcu trafiğini desteklemek amacıyla Moğol Milli Hava Yolları'nın da (MIAT) nisan ayından itibaren İstanbul'a direkt uçuşlara başladığını söyledi.

Başkonsolos Sharav, ayrıca 2022'nin ilk çeyreğinde 7 bin 500'den fazla Moğolistan vatandaşının, Türkiye'ye seyahat ettiğine dikkat çekti. Sharav, bu yoğunluğun iki ülkenin halklarını daha da yakınlaştırdığını dile getirdi.

TIR SEFERLERİ

İki ülke arasındaki ticaret hacmi artarken yaşanan değişim hakkındaki bilgileri paylaşan Başkonsolos Sharav, "Artık Türkiye'den Moğolistan'a haftada 4-6 TIR yük karayolu ile taşınıyor. Türkiye'den yola çıkan TIR'lar Rusya üzerinden Moğolistan'a ulaşıyor. 7 bin 500-8 bin kilometrelik yol, 15-20 gün sürüyor" dedi. Türkiye ile Moğolistan arasında nakliye ve lojistik firmaları için geniş bir pazar fırsatı olduğunu vurgulayan Başkonsolos Sharav, "Modern İpek Yolu'nu genişleterek iki ülkeyi yakınlaştırmak mümkün" diye konuştu.

AB İLE BENZER PAZAR

Büyük pazarlarla ticari ilişkilere de dikkat çeken Başkonsolos Sharav, bu konuda şunları söyledi: "AB Genel İndirim Sistemi ve kalkınmayı teşvik eden özel düzenlemelere (GSP+) göre AB pazarına,

Moğolistan'dan 7 bin 200 çeşit malı gümrüksüz ithal etmek mümkün. Ayrıca Türk gümrük rejimi, AB rejimine benziyor. Moğolistan'da, Türkiye ile AB pazarına aynı gözle bakılıyor."

Moğolistan'da üretim yaparak, genel indirim sisteminden yararlanmanın, Türkiye'ye ve AB'ye ihracat yapmanın mümkün olduğunu ifade eden Sharav, "Yatırımların Teşviki ve Karşılıklı Korunmasına İlişkin Hükümetlerarası Anlaşma'yı yenilemek için çalışılıyor" dedi.

GİRİŞİMCİYE TEK PENCERE

Moğolistan hükümetinin 'yatırımcılar için tek pencere hizmeti' uyguladığını hatırlatan Sharav, "Ekonomi ve Kalkınma Bakanlığı'na bağlı Yabancı Yatırım Ajansı, yatırımcılar için elverişli koşullar oluşturuyor. Öte yandan, 2013'te çıkarılan 'Yatırım Kanunu'nun olumlu etkileri görüldü. Şimdi bu kanunun güncellenmesine ihtiyaç duyuluyor" dedi.

Başkonsolos, bu amaçla hazırlanan yeni kanun metninde yer alan konuları şöyle sıraladı:

- Yatırımcıların çıkarlarını korumak, desteklemek, kamu ve özel sektör arasındaki işbirliği mekanizmalarını harekete geçirmek.

- Devlet kurumlarında bürokrasiyi azaltmak.
- Şikayet ve anlaşmazlık çözüm sürecini basitleştirmek.
- Devlet kurumlarının kapasitesini geliştirmek.
- Teşvikleri, yatırımcıların önünü açacak şekilde organize etmek.
- Vergi ve vergi dışı desteği netleştirmek.
- Yabancı ve yerli yatırımcılara karşı ayrımcı hükümleri kaldırmak.
- İflas sürecini uluslararası standartlara uygun olarak düzenlemek.

FIRSATLAR VE UYARILAR

Başkonsolos Sharav'ın paylaştığı bilgilere göre, Moğolistan'ın gelişmekte olan pazarları ve geniş maden kaynakları yatırımcılar için cazip fırsatlar barındırıyor. Bununla birlikte makroekonomik koşullar ve yasama sürecinde yatırımcıların fikirlerini ifade etmeleri konusunda temkinli olmaları gerekiyor.

Moğolistan'ın maden ihracatına ve diğer çoğu ürünlerin ithalatına dayanan

ekonomik modeli, hükümetin piyasaya ürün arzında çok az engel teşkil ettiği anlamına geliyor. Bununla birlikte Moğolistan'da yatırım konusunda hassasiyetler olsa da piyasaya erişim serbest. Ayrıca Moğolistan'ın kaşmir ve tarım sektörleri de yatırım için potansiyel barındırıyor.

MADEN İŞLEME

Başkonsolos Sharav'ın verdiği bilgiye göre, Moğol ekonomisinde tarımın payı azalırken madencilik faaliyetleri artıyor. Madencilik ve ağır sanayi GSYH'nın yüzde 23.3'ünü, toplam üretimin yüzde 71.7'sini ve ihracatın yüzde 90.1'ini oluşturuyor. Maden işleme endüstrisinin gelişimine ihtiyaç duyuluyor.

ET VE DERİ

2019 yılında Moğolistan'da 545 bin tondan fazla et ve yaklaşık 17 milyon adet deri üretildi. Derilerin 5.2 milyon yurt içinde işlendi. Türk deri sektörü ile hayvansal hammaddelerden jelatin üretimi için ortak girişim kurulması planlanıyor. Ayrıca, 50 bin ton atık hammaddeden 9 bin ton saf protein hidrolizati üretilebileceği kaydedildi. Dolayısıyla üretimde işbirliği imkanları olduğu vurgulandı.

Dizileri izleyip İstanbul'a geliyorlar

Moğolistan Başkonsolosu Sharav, neredeyse her Moğol kanalında Türk dizisi yayımlandığını söyledi. Başkonsolos, "Moğolistan'dan Türkiye'ye gelenler, İstanbul'un tarihi yerlerini Türk dizi ve filmlerinden gördüklerini ve bu sebeple şehri ziyaret ettiklerini belirtiyorlar. Dizi ve filmlerin kültürel boyutunun yanı sıra pazar boyutu da var. Bu yapımlar, Türk ürünlerini de başarılı bir şekilde tanıtıyor" diye konuştu.

Türkler'in ata yurdu

Moğolistan, Türkler'in devlet olarak ortaya çıktığı bozkırlara ev sahipliği yapıyor. Bu açıdan birçok kitaba ve belgeye konu oluyor. Moğolistan ile ilgili belgesel çalışmalarına imza atan İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, "Moğolistan Türkler'in ata yurdu" tanımını yapıyor ve şöyle devam ediyor: "Bilge Kağan'ın, Kültekin Kağan'ın, Bilge Vezir Tonyukuk'un yaşadığı topraklar orası. Binlerce yıldır bu bozkırlarda yaşayan Kazak, Hoton, Uygur, Tuva Türkleri çok az değişen geleneklerini yaşatmaya devam ediyor."

Dr. Kuralay'ın kaydettiklerine göre, Moğolistan'daki Altay Dağları'nın eteklerinde 150 bin Türk yaşıyor ve bunlar bin yıl önceki adet ve geleneklerini aslına bağlı kalarak yaşıyor.

İşbirliğini artıralım

Moğolistan'da 22.5 milyon ABD doları tutarında Türk yatırımı bulunuyor. Bunun yüzde 70.7'si ticaret ve restoran işletmeciliği, yüzde 8.5'i tarım, yüzde 2.4'ü gıda üretimi, yüzde 3.6'sı ulaşım, yüzde 2.4'ü inşaat ve yüzde 2.4'ü turizm sektöründe. Türkiye'den MAPA grubunun, Ulanbator'da su arıtma tesisi ihalesi kazandığını belirten Başkonsolos Sharav, "İki ülke arasındaki yatırım tutarı, potansiyele oranla çok düşük. Yatırımları ve işbirliğini artırmaya ihtiyacımız var" dedi.



Doğal ürün merkezi

Moğolistan menşeli yün ve kaşmir ürünleri, Türkiye hazır giyim pazarında az miktarda satılıyor. Moğolistan'dan bağır sak, deve yünü, yak yünü ve doğal eko-gıda ürünleri tedarik etmek mümkün.

İstanbul Ticaret Üniversitesi, yeni öğretim yılı için üniversite tercihi yapacak adaylara yönelik tanıtım günleri düzenleyecek. Üniversite adayları, 18-31 Temmuz tarihlerindeki etkinliklerde, istedikleri bölümün akademisyenleri ve öğrencilerinden sorularına cevap alabilecek. Tanıtım günlerinde, öğrencilerden ve uzmanlardan oluşan 100 kişilik dev bir ekip de iş başında olacak.

Web'den canlı destek

Üniversitenin bölümlerine ilgi duyan, ancak yerleşkelere gelemeyecek öğrenciler de unutulmadı. Dileyen adaylar, 444 0 413 no'lu telefonu arayarak üniversite hakkında merak ettikleri soruları sorabilecek. Üniversitenin web sitesini ziyaret edecek öğrenciler de canlı destek hattı sayesinde sorularına anında cevap alabilecek. Dileyen öğrenciler, randevu alarak diledikleri bölümün akademisyenleri, öğrencileri ve tercih danışmanları ile görüşerek merak ettikleri konularda bilgi alabilecek.

Tercih yapacak adaylara

TANITIM GÜNLERİ BAŞLIYOR

HAMİT KARDAŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, 2021-2022 öğretim yılı için üniversite tercihi yapacak adayları ağırlamaya hazırlanıyor. Üniversitenin Tanıtım ve Tercih Günleri, 18 Temmuz'da başlayıp 31 Temmuz'a kadar devam edecek. Üniversitenin yerleşkelerini ziyaret edecek adaylar, ilgilendikleri bölümü, o bölümde okuyan öğrencilerle ve bölümün

akademisyenleriyle birlikte keşfedecek.

Üniversitenin Sütluçe ve Küçükalyalı yerleşkelerinde düzenlenecek tanıtım günlerinde, adaylara ilgilendikleri bölümleri, üniversitenin o bölümünde halen okuyan TİCARET öğrencileri gezdirecek. Bu amaçla İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin farklı bölümlerinde eğitim gören 100 öğrenciden oluşan dev bir ekip kuruldu. İşletme Fakültesi, Hukuk Fakültesi, İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi ve İletişim

Fakültesi için Sütluçe Yerleşkesi'ne gelecek öğrenciler, tanıtım ekibi ve akademisyenlerden ilgilendikleri bölümle ilgili bilgi alabilecek. Adaylar daha sonra bankacılık uygulama şubesi, mahkeme uygulama salonu, Borsa İstanbul Laboratuvarı, mac laboratuvarları, stüdyolar, uygulama atölyeleri, seminer salonu ve sınıfları gezebilecek.

DANIŞMANLAR İŞ BAŞINDA

Küçükalyalı Yerleşkesi'ndeki

Mühendislik Fakültesi ile Mimarlık ve Tasarım Fakültesi'nin bölümlerine ilgi duyan adaylar da ilk bilgileri görevli tanıtım ekibi ve akademisyenlerden alacak. Tanıtım günleri boyunca üniversite öğrencilerinin yanı sıra akademisyenler ve idari personel, Sütluçe ve Küçükalyalı yerleşkelerinde adaylara geleceklerine yön verme konusunda destek olacak. Ayrıca rehber öğretmenlerden oluşan tercih danışmanları da görev yapacak.



80 ülkeden öğrenciye eğitim

YABANCI öğrencilerin eğitim için tercih ettiği yükseköğretim kurumları arasında İstanbul Ticaret Üniversitesi de ön sıralarda. Üniversite, 2022 yılı itibarıyla sayısı 80'i aşan ülkeden yabancı öğrenciye ev sahipliği yapıyor. Başta Afrika, Asya, Avrupa ve Ortadoğu bölgelerindeki ülkelere olmak üzere lisans, yüksek lisans ve doktora alanında bin 100 yabancı öğrenciye hizmet veriyor.

Üniversitenin Uluslararası Ofis Koordinatörlüğü, yabancı öğrencilerin A'dan Z'ye tüm süreçlere dair operasyonunu başarıyla yürütüyor. Uluslararası aday öğrencilerin başvurularının yapılması, kayıt ve burs süreçleri de ilgili koordinatörlük tarafından gerçekleştiriliyor.

ULUSLARARASI FUARLAR

Uluslararası işbirliklerini geliştirmek, üniversitenin uluslararası arenada bilinirliğini artırmak ve tercih edilebilirliğini sağlamak için çalışmalar yapan Uluslararası Ofis Koordinatörlüğü, bu amaçla dünyanın farklı bölgelerindeki eğitim fuarlarına da katılıyor. Yurt dışı fuarlar ile hedef/odak ülkeler bağlamında öncelikli eğitim ve işbirliği alanlarının artırılması hedefleniyor. Ayrıca çok uluslu kurumlar ile imzalanan işbirliği anlaşmalarının sayısı da artırılıyor.

AFRİKA ZİYARETLERİ

Uluslararası Ofis Koordinatörlüğü, farklı ülkelerdeki üniversitelerle ikili işbirliklerini geliştirmek, ortak projeler ve anlaşmalar yapmak, öğrencilere İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tanıtmak üzere Azerbaycan'dan Ürdün'e, Amerika'dan Endonezya'ya kadar birçok ülkeye ziyaretlerde bulundu. Özellikle son dönemlerde Afrika kıtasında da etkinliğini artırarak son üç ayda, Fas, Tunus, Kamerun, Nijerya ve Tanzanya'da Türk Üniversiteleri Eğitim Fuarı'na katıldı. Fuarlarda, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin akademik, teknik, bilimsel altyapısı, burs ve kariyer olanakları hakkında da öğrencileri bilgilendiren Uluslararası Ofis Koordinatörü Doç. Dr. Ali Altuğ Biçer, öğrencileri Türkiye'ye ve İstanbul Ticaret Üniversitesi'ne davet etti.

İstanbul Ticaret Odası & BM Dünya Gıda Programı İş Birliğinde Sosyoekonomik Güçlendirme ve Sürdürülebilirlik (SES) Programı Matbaacılık Eğitimi

Başvuru şartları:

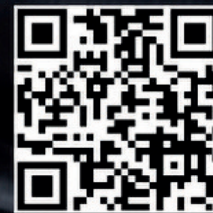
1. 18-40 yaş arası Türk vatandaşı veya geçici / uluslararası koruma statüsünde olmak,
2. Son 6 ay içinde İŞKUR'un iş başı eğitim programlarına katılmamış olmak,
3. Halihazırda çalışmıyor olmak,
4. Yeterli düzeyde Türkçe biliyor olmak.

Bunu biliyor musunuz?

Katılımcılarını farklı alanlarda mesleki bilgiyle donatarak iş hayatına hazırlayan Sosyoekonomik Güçlendirme ve Sürdürülebilirlik Programı'na (SES) katılımınız, aldığınız veya **alacağınız ayni/nakdi yardıma engel değildir.**

Son başvuru tarihi 31 Temmuz 2022'dir.

Proje Partnerleri:



Detaylı bilgi için
kare kodu okutunuz



Hikâyemizi yazma derdi

Bir toplum kendi hikâyesini nasıl yazar? Toplum, fertlerden oluştuğuna göre kendi hikâyesini yazan bireylerin temel özellikleri ve davranışları bize yol gösterecektir. Zira bir toplumun hikâyesi, o toplumu oluşturan bireylerin hikâyelerinden oluşur.

Yıllardır içinde bulunduğumuz ve kişi ya da kurum olarak danışmanlık yaptığımız yönetici ve liderlerin, sıradan olmayı kabul etmeyerek, mevcut seçenekleri çoğaltarak kendi hikâyelerini yazma konusundaki ısrarları, en ayırtıcı kişilik özelliklerinin başında gelir.

Bilindiği üzere doğuştan bir yatkınlık olarak gelen kişisel farklarımız ve potansiyellerimiz, çevrenin sağladığı olanaklar, yetiştirme biçimi ve bireyin çabasıyla davranışa dönüşür.

Konuyla ilgili araştırmalar; genetik yatkınlık, eğitim ve çalışma sacayağında kişinin aktif çalışmasının belirleyici olduğunda hemfikirlerdir. Bunun içindir ki zor şartlarda, kısıtlı imkânlarla yetişen bireylerin, daha iddialı olduklarını ve daha fazla başarı hikâyesi yazdıklarını görüyoruz. Zira hayatın zorlukları ve bu zorluklara karşı verdiğimiz mücadele, potansiyelimizi ortaya çıkarmada ve başarıya etkili oluyor. Dolayısıyla hayat hikâyemizi yazma isteğimiz aslında başarı arzumuzun sonucudur.

Kişisel hikâyemizin başarısı

O halde başarı nedir yahut başarıdan ne anlamalıyız? Başarı; bireyin diğerlerini geçmesinden duyduğu haz ya da kendi arzu ve isteklerinin en üst düzeyde karşılanmasıdır. Başarı, maddi tatminle sınırlı olsaydı zenginlerin hepsinin mutlu olması beklenirdi.

Gerçek başarı, bireyin kendisi dışındaki dünya için bir şeyler üretmesinin kendisine verdiği tatmindir. Başarı; aldığı nefesin farkında olacak kadar kendini bilmektir. Ötekine bir katma değer üretme derdiyle dertli bir kalbin sahibi olmanın verdiği eşsiz rahatlardır. İnsanın içinde bulunduğu aileyi, kurumu, toplumu, dünyayı ve âlemi, okuma ve anlama yolculuğunda aldığı mesafenin sağladığı iyi hissetme halidir başarı.

Sahip olduğu donanımları geliştirmek, kendi potansiyelini ortaya çıkarmak yerine durağan bir hayatı tercih eden, sürekli olarak yazılmış hikâyeleri eleştirmekten kendini sorgulamaya fırsat bulamayan birey hikâye yazamaz. Hür düşünemeyen, katı ideolojilerin ve tarafların etkisiyle kendi gerçeğinin farkına varamayan ve dolayısıyla evrenle uyum sağlayamayan bireyin, kalıplarını kırmayı, mevcudu değiştirmesi, yeni bir şeyler üretmesi zordur.

Çünkü hikâye yazmak, dert sahibi olmayı gerektirir. Bu dert; kendi kendine akan hayat ırmağının, bazen hızlanmasını, bazen girdaplar oluşturmasını, bazen şelaleler gibi çağlamasını sağlayan çabayı göstermenin, daha iyiye yönelmenin, değişimin, dönüşümün ve yeniliğin anahtarı olmaktır.

Küresel bir endişenin ve güvensizliğin kol gezdiği günümüzde bireyin, kendi hayatını aktif biçimde yönetecek bir kişilik geliştirmesi şarttır. Bunun için özellikle aile içindeki yetiştirme süreci başta olmak üzere bir bütün olarak eğitim sürecine ciddi yükler düşüyor. Hepsinden önemlisi toplumsal uyum kapasitemizin geliştirilmesine ihtiyaç vardır.



btmakademi.com ile

Her yerden herkese eğitim fırsatı

Her alandan yenilikçi fikirleri işe dönüştürmek için çalışan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), Akademi Modülleri ile herkese koşulsuz eğitim desteği veriyor. Ağ kurma, startuplar için dijital okuryazarlık, finansal okuryazarlık gibi pek çok başlık online olarak ücretsiz bir şekilde kullanıcılara sunuluyor.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2022

Buenos Aires-Arjantin
11 - 14 EKİM 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİ AUTOMECHANICA BUENOS AIRES 2022'DE BULUŞUYOR

AUTOMECHANICA BUENOS AIRES 2022

- Güney Amerika'nın etkin otomotiv satış sonrası endüstri fuarı
- 35.000 m² sergileme alanı
- 45 ülkeden katılım
- 30.000 profesyonel ziyaretçi
- Automechanika fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli (nakliye dahil) : 9.975 TL/m²
Katılım bedeli (nakliye hariç) : 9.135 TL/m²



140
YIL

Şaban Oruç / Pelin Karamahmutoglu
Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 65 06
GSM : 0530 962 01 39 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr
0212 455 60 00 | ito.org.tr | [in](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [f](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [t](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [@](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [/itokurumsal](https://www.facebook.com/ito.org.tr)



SEZEN SAVAŞAN

YAŞ ve sektör ayrımı yapmaksızın girişimcilere tamamen ücretsiz bilgi desteği veren Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), şimdi de mekansız eğitim fırsatı sağlıyor. BTM, girişimcilere verdiği imkanlar ve eğitimlerin yanı sıra, BTM Akademi ile de herkese açık eğitim modülleri sunuyor. BTM Girişimcilik ve Ticarileştirme Ofisi'nin çalışmaları doğrultusunda oluşturulan ve geliştirilen eğitim modülleri, İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) projeleriyle finanse ediliyor.

İSME ÖZEL SERTİFİKA

BTM Akademi, girişimciler ve girişimcilik kültürünü öğrenmek isteyen kişiler için mesleki ve kişisel gelişimlerini destekleyen bir online eğitim platformu olarak faaliyet gösteriyor. Evden, işten, mobilden kasacası internetin olduğu her yerden erişilebilen BTM Akademi'de pek çok alanda e-eğitim modülleri bulunuyor. Bu modüllerde, hem Türkçe hem de İngilizce dillerinde farklı içerikler yer alıyor. Ücretsiz eğitim modülleri, online olarak sunuluyor ve eğitimleri tamamlamak için süre kısıtlaması bulunmuyor. Eğitimleri tamamlayan kişiler için ise isme özel sertifika hazırlanıyor.

13 FARKLI BAŞLIK

Online eğitim modülleri, herkesin erişimine açık olarak www.btmakademi.com adresi üzerinden kullanıcılara sunuluyor. Türkçe olarak; ağ kurma, iletişim becerileri, iş geliştirme, stratejik planlama, patent, marka, iş ve ürün geliştirme, startuplar için dijital okuryazarlık, yalın kanvas, iş planı oluşturma, pazar analiz yöntemleri, bilişim hukuku, yöneticiler için finansal okuryazarlık, küresel iş ve teknoloji trendleri konularında 10 eğitim modülü bulunuyor. İngilizce olarak ise sunum teknikleri, iletişim becerileri, yalın kanvas, iş planı oluşturma, iş geliştirme ve stratejik planlama konularında üç modül yer alıyor.

ÜYELİK ŞARTI YOK

Eğitimlerden ücretsiz faydalanabilmek için BTM üyesi olma şartı bulunmuyor. BTM üyelerinin yanı sıra her yaştan kullanıcının faydalanabileceği modüllere erişebilmek için btm.istanbul /online-egitim adresindeki formu doldurarak üye olmak yeterli. Formu dolduran kişilerin üyeliği bir hafta içerisinde tanımlanıyor ve kullanıcı, üyeliği tanımlandığı andan itibaren modüllere istediği zaman erişebiliyor. BTM üyelerine ise eğitim ve seminerler, mentor desteği, yatırımcı eşleştirmeleri, girişimcilerin yatırımcı karşısında sunum yaptığı demo günü etkinlikleri, İTO Meslek Komiteleri eşleştirmeleri, 7/24 ofis imkanı, birebir danışmanlık gibi imkanları tamamen ücretsiz sunuyor.

Kuluçka başvuruları sürüyor

Eğitim modülleri ve çok daha fazlasından faydalanmak için bir fikriniz olmasa bile BTM Kamp'a başvurarak BTM'nin üyesi olabilir ve tüm imkanlarından ücretsiz faydalanabilirsiniz. BTM'nin girişimci olmak isteyen veya değer önerisi aşamasında olan yenilikçi fikrini iş modeline dönüştürüp girişimcilik ekosisteminde yer almak isteyen kişilere yönelik BTM Kamp programının yanı sıra her seviyeden girişime uygun üç farklı programı daha bulunuyor. Mevcut iş fikrini modelleyip ürüne dönüştürmüş girişimciler için **Ön Kuluçka**, ilk satışını yapmış girişimciler için **Kuluçka** ve yatırım almış girişimciler için ise **Post Kuluçka** programlarının başvuruları 25 Temmuz'a kadar açık. Detaylı bilgi almak ve BTM girişimcisi olmak için btm.istanbul adresini ziyaret edebilirsiniz.

İki günde uydu kontrol merkezi

“Orbyte olarak, 10 yılın en iddialı görevlerinden biri için Leanspace ile sadece iki günde Cleanspace-1 uydusu için bir yer kontrol merkezi kurduk. Leanspace, uzay için ilk bulut platformunu geliştiren kuruluş.”

Derin uzay

“Nihai hedefimiz, derin uzay araştırmalarında ülkemize büyük katkılar sunabilmek. Bunun için var gücümüzle çalışıyoruz.”

Orbiter’in yetenekleri

- Modüler yazılım mimarisi farklı görevleri ve protokolleri destekliyor.
- Yapay zeka tabanlı modellerle rakiplerine göre daha doğru kestirimler yapıyor.
- İstenilen zaman dilimleri için görevi simüle etme imkânı sağlıyor.
- Sistem ölçümlerini analiz edip, kritik parametreleri belirliyor.
- Çok karmaşık görevleri kolaylıkla yerine getirebiliyor.
- Arayüze birden fazla kullanıcı aynı anda erişebiliyor.
- Uzay için ipuçları ve eğitim kılavuzuna sahip.
- İhtiyaca özel eğitim ve teknik destek sağlayabiliyor.
- Uzay aracına eklenen cihazları analiz edebiliyor.

teknopark
istanbulMİLLİ SANAYİ
İÇİN GÖREVDİ 190

Yörüngeye özel tasarım

- Yörünge yayıcıları sayesinde gerçek zamanlı izleme sağlıyor.
- Yörüngeyi yüksek doğrulukla belirliyor.
- Yörünge hareketleri 2D ve 3D olarak görselleştiriliyor.
- İstenilen yörünge için kullanıcıya özel tasarım imkânı veriyor.

Yerli uydu projeleri

“İTÜ USTTL, Savunma Bakanlığı, Türkiye Uzay Ajansı, TÜBİTAK, TUSAŞ, ASELSAN, ROKETSAN gibi kurum ve kuruluşlarımızın çalışmaları kapsamında ülkemizde uydu projeleri artıyor. Ayrıca birçok akademik kurum da bu alanda Ar-Ge yapıyor. Orbiter gibi bir ürüne olan ihtiyaç hızla artıyor.”

TÜRKİYE’NİN İlk uzay simülasyonu göreve hazırlanıyor

Türk mühendislerin tasarladığı ilk uzay görevi yazılımı Orbiter, yılsonunda kullanıma hazır olacak. Orbiter, dünya dışı görevleri yerine getirmek için hesaplamada yüksek doğruluğa sahip bir uzay simülasyon platformu. En son teknolojiyle donatılmış platform ihtiyaca göre tasarlanıp, özelleştirilebiliyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul’da yerleşik Orbyte Havacılık ve Uzay Teknolojileri, yüksek mühendislik çözümleri içeren uzay aracı görev tasarımı ve kontrol yazılım platformu geliştiriyor. Orbiter adlı platform; dünya dışı görevler yapan uyduların ihtiyaçlarının tümüne cevap verebilen, yüksek doğrulukta hesaplamalar yapabilen bir simülasyon.

Modüler yazılım mimarisi farklı görevleri ve protokolleri destekliyor. Anında müdahale, ihtiyaca göre özelleştirme, veri güvenliği, maliyet etkinliği gibi cazip özellikleri ile pazarda yerini almaya hazırlanan platform, 2022 yılı sonunda tümüyle kullanıma hazır hale gelecek. İstanbul Ticaret’in sorularını, Orbyte Havacılık’ın kurucularından Uzay Mühendisi Emirhan Eser Gül cevapladı.

UYDU GÖREV ÇÖZÜMLERİ

Orbyte nasıl kuruldu?
Uydu görevleri için gerekli olan bütün hesaplamaları ve daha fazlasını tek bir platform içinde toplayan bir çözüm yoktu. Bu açığı giderebilmek için geliştirdiğimiz projeye TÜBİTAK 1512 BIGG Teknogirişim desteği aldık. Firmamızı Uzay Mühendisi Umut Demir, Bilgisayar Mühendisi Ayser Ecem Konu ile birlikte kurduk ve 2021 Ağustos ayında Teknopark İstanbul’da faaliyete geçtik. Uydu görevlerinde hata oranını asgariye indiren, işlemlerin kolaylıkla yapılmasını sağlayan simülasyon yazılımımızı geliştirmeye başladık.

2009’dan bu yana yörüngeye 6 küp uydu yerleştiren İTÜ Uzay Sistemleri Tasarım ve Test Laboratuvarı, İTÜ Yapay Zeka ve Veri Bilimi Uygulama ve Araştırma Merkezi ile NOVART Savunma ve Uzay Teknolojileri gibi sektörün öncü kuruluşlarından gelen deneyimli bir ekibe sahibiz. Çeşitli uydu, yer aldığımız İHA ve roket projelerinde sektördeki bu açığı farkettilik.

UZAY İÇİN YERLİ TEKNOLOJİ

Orbyte’in faaliyet alanı nedir? Orbyte, Türkiye’nin uzay



Umut Demir

Ayser Ecem
KonuEmirhan Eser
Gül

görevlerini destekleyecek, derin uzay araştırmalarında kullanılacak yerli, ileri teknolojiler geliştiriyor. Uçuş ve yörünge simülasyonlarından uygulamaya özel yer istasyonu kurulumuna kadar havacılık endüstrisinde ortaya çıkan her türlü zorluk için çeşitli çözümler sunuyor.

UYDU ENDÜSTRİSİ BÜYÜYOR

Uzay sektörü hangi alanları kapsıyor?

Uzay endüstrisinin büyük bölümünü uydu endüstrisi oluşturuyor. Bu endüstri; iletişim, savunma, haritaçılık, GPS, televizyon, internet, gözlem, meteoroloji gibi çeşitli görevleri yerine getiren uyduları üretiyor. Uzay sektörü hızla büyüyor, sektöre yatırım yapan ülke sayısı da artıyor. 2018 yılında faaliyete başlayan Türkiye Cumhuriyeti Uzay Ajansı, ülkemizin bu alanda attığı en büyük adımlardan biri.

GÖREV ODAKLI UYDU ZAMANI

Uydu görevleri tanımı neyi içeriyor?

Bir uydu görevi, uydunun tasarımından operasyonuna kadar uzanan zorlu bir süreç sonucu gerçekleşir. Göreve bağlı olarak, tasarım esnasında göz önünde bulundurulması gereken çoklu kriterler mevcuttur. Son yıllarda başta 180 kilogramın altındaki küçük uydular (SmallSat) ve küp uydular (CubeSat) olmak üzere, maliyeti düşük görev odaklı uydulara talep hızla artıyor.

KRİTİK UYDU TASARIMLARI

Uydu tasarımındaki kritik noktalar neler?

Tasarımı önemli ölçüde etkileyen faktörleri şöyle sıralayabiliriz: Görev için en uygun yörüngeyi belirlemek. Uydunun yörünge üzerinde ne kadar güç üretimi gerçekleştirebileceğinin analizini yapmak. Kullanılacak iletişim sistemlerinin güç ve veri aktarma hızı gereksinimlerini tespit etmek. Atmosfer sürtünmesi ve güneş ışınım basıncı gibi etkenlerin yörünge ömrüne olan etkilerinin hesaplanması. Bu hesaplamalarda göz önünde bulundurulması gereken çok fazla değişken var. Tasarımdaki bir değişiklik, tüm diğer kararları etkilediği için birçok hesabın tekrar yapılması gerekir. Bu süreç hata yapmayı çok olası kılmakla birlikte iş yükünü çok artırıyor. Genellikle uydu tasarımı üzerine çalışırken bu tarz analizlere yeterince zaman ayrılmıyor.

DIŞA BAĞIMLILIK AZALACAK

Orbiter’in muadilleri var mı?

Orbiter’in yerli bir muadili yok. Yabancı olanlar ise ya aşırı yüksek fiyatta ya ülkelerinin dışına satılmıyor ya da son derece yetersiz. Rakip yazılım üreticisi bir firmanın 700 milyon ABD dolarına satılmış olması, bu tarz yazılımlara olan rağbeti anlamak için önemli bir ipucu. Biz çok daha düşük maliyette, geniş kapsamlı ve yerli bir çözüm sunarak, ithalata bağımlılığı hızla azaltacağız.

SIAL

Paris 2022

Paris - Fransa
15-19 EKİM 2022Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası OrganizasyonuINSPIRE
FOOD
BUSINESS

GIDA FUARI LİDERLERİNDEN SIAL PARİS’TE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN SIAL PARİS?

- 120 ülkeden 7.200 katılımcı, 300.000 ziyaretçi
- %87 uluslararası katılım
- %73 uluslararası ziyaretçi
- **Katılımcı ilk 5 ülke**
Fransa, İspanya, Hollanda, İtalya, **Türkiye**
- İstanbul Ticaret Odası’nın 1986 yılından itibaren gerçekleştirdiği milli katılım organizasyonu

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 11.400 TL/m²
Minimum stant alanı : 12 m²

Sibel Tayanç | Şeyma Pekcan | Ruken Ayata Boztaş | Esra Yılmaz | İdil Ayla Bahçekapı | Aylin Odabas
sibel.tayanca@ito.org.tr | seyma.pekcan@ito.org.tr | ruken.ayata@ito.org.tr | esra.yilmaz@ito.org.tr | idil.aylas@ito.org.tr | aylin.odabas@ito.org.tr
Tel: 0212 455 61 11 | Tel: 0212 455 65 07 | Tel: 0212 455 65 83 | Tel: 0212 455 65 10 | Tel: 0212 455 61 13 | Tel: 0212 455 61 00
GSM: 0533 999 30 57



444 0 486 | ito.org.tr | @itoturumsal

E-Turquality (Bilişim Yıldızları) destekleri

Destek konusu	Destek üst sınır (TL)	Tutar Proje (yüzde)
Tekno-hızlandırıcı ihracat proje harcamaları	4.800.000	70
Rapor ve veri analizi desteği	600.000	70
Kiralama masrafları	600.000	50
Rekabet gücünün artırılması masrafları	4.800.000	75
Belirli prestijli etkinliklerin masrafları (etkinlik başına)	600.000	60
Uluslararası teknoloji pazarlama ofis masrafları	12.000.000	75
Danışmanlık harcamaları	3.600.000	60
Pazara giriş masrafları	2.400.000	60
Veri merkezi masrafları	24.000.000	60
Yurt dışı ihale sözleşme bedeli 24.000.000 TL'ye kadar		20
Yurt dışı ihale sözleşme bedeli 60.000.000 TL'ye kadar		15
Yurt dışı ihale sözleşme bedeli 60.000.000 TL'ye fazla		10
Yurt dışı ihale sözleşme bedeli 120.000.000 TL'ye kadar	12.000.000	7,5



Bilişim sektöründeki destekler neler?

Bilişim sektörüne e-Turquality destekleri verildi. Kapsama alınan sektörler ise şunlar: Türkiye'de yerleşik bilişim ve alt sektörlerinde yer alan yazılım, gömülü yazılım, dijital oyun, e-spor, finansal yazılım ve teknolojiler, blok zincir yazılım ve teknolojiler, yapay zeka, büyük veri, siber güvenlik, akıllı şehir yazılım ve hizmetleri, yeşil dönüşüm yazılım ve hizmetleri, telekomünikasyon, 5G, bulut ve iletişim hizmetleri, veri hizmetleri, bilişim hizmetleri, sistem bakım ve destek hizmetleri, dijital aracılık ve hizmet platformları. Bu destek tutarları konularına göre yüzde 50 ila yüzde 75 arasında değişen oranlarda yapılıyor.

Bilişim sektörünün ihracatını artıracak ve globalleşmesine katkı sağlayacak e-Turquality (Bilişim Yıldızları) Programı hayata geçti. Program kapsamında bilişim sektörünün ihracatını teşvik için yurt dışında tanıtım, pazarlama ve markalaşma başlıkları altında destekler veriliyor.

(Bilişimin Yıldızları) Toplantısı'nda; Ticaret Bakanlığı Uluslararası Hizmet Ticareti Genel Müdürlüğü; Bilişim, Yazılım, Dijital ve İletişim Hizmetleri Daire Başkanı Hürol Karlı, sektör temsilcilerine kapsamlı bir sunum yaptı.

Detaylı bilgi:

<https://ticaret.gov.tr/hizmet-ticareti/doviz-kazandirici-hizmet-ticareti/bilisim>

Yazılım ihracatına e-Turquality imzası

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası'nın bilgilendirme toplantıları kapsamında; Ticaret Bakanlığı yetkilileri, 'Bilişim Sektörü Destekleri E-Turquality (Bilişimin Yıldızları) Programı' nı tanıttı. Toplantının açılış konuşmasını yapan İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, Ticaret Bakanlığı tarafından sektörlerin ihracatını ve ekonomiye katkısını artırmak amacıyla destek programları uygulandığını belirtti. Kuralay, "Teknoloji firmalarının ihracatta ve ekonomide payları artıyor. Bugün dünyanın en değerli firması bir teknoloji firması" dedi. Bilişimin yüksek katma değerli ihracat yapma potansiyeli olan sektörlerden biri olduğunu vurgulayan Kuralay, "Tüm sektörlerin dijital dönüşüm geçirdiği bu dönemde sektöre verilen bu destekler hem ihracat rakamlarımız hem sektörün büyümesi açısından oldukça önemli" diye konuştu.

A'DAN Z'YE DESTEK

Bilişim sektörünün globalleşmesi ve e-Turquality (Bilişim Yıldızları) Programı hakkındaki karar, 20 Nisan 2022 tarihinde çıktı. Bilişim yıldızları, bilişim sektöründeki şirketlerin, kurumların ve işbirliği kuruluşlarının, ihracata hazırlanması ve uluslararası pazarlarda rekabet avantajı kazanmaları için altyapılarının ve kurumsal kapasitelerinin güçlendirilmesini,

ürün ve hizmetlerinin yurt dışında tanıtımı, pazarlanması ve markalaşması için gerekli faaliyetlere ilişkin giderlerinin desteklenmesini amaçlıyor.

İHRACAT GÜCÜ ARTACAK

Destek programıyla sektörler arası işbirliğini artırma, istihdama yönelik desteklerle de gençlerin ülkemizde istihdam edilmesine katkı sağlanması hedefleniyor. Bakanlık tarafından oluşturulan 3 kademeli destek mekanizması şunlardan oluşuyor: İhracata hazırlık ve kurumsal kapasite destekleri, pazarlama ve pazarda tutundurma destekleri, yüksek katma değere yönelik destekler (E-Turquality / Bilişimin Yıldızları).

YARARLANMA KOŞULLARI

İlk iki mekanizma için herhangi bir koşula bağlı olmaksızın desteklerden yararlanılıyor. Üçüncü destek için ise belli kriterlere sahip olunması gerekiyor. Kriterlere uyan firmalara bir danışmanlık şirketi de atanıyor. Oluşturulan 5 yıllık bir plana göre de faaliyetler gerçekleştiriliyor. Programda yeni bir destek alanı olan yurt dışı ihale desteği de mevcut ve bu destek, ihale oranına göre değişiklik gösteriyor.

Bilişim Sektörü Destekleri E-Turquality



Hürol Karlı



Drone teknolojisiyle mayın temizliği kolaylaşıyor

Danimarkalı bir şirket, geliştirdiği dronelar ile denizdeki ve karadaki mayınları geleneksel mayın temizleme yöntemlerinden çok daha etkili bir biçimde teşhis ve imha edebiliyor. Ortalama bir ay sürebilecek alan, drone teknolojisi ile birkaç gün içinde temizlenebiliyor.

AYŞE BAŞAK

MAYINLAR ve mayınların temizliği, dünyanın sürekli gündeminde. Sınırlardaki mayınların ortadan kaldırılması, eskiden kalma deniz ve kara mayınlarının etkisiz hale getirilmesi gibi hususların sık sık tartışıldığını duyuyoruz. Dünyada çok sayıda insan mayınlar yüzünden yaralanıyor, hayatını kaybediyor. En son Ukrayna'da devam eden savaş ile kıyılarımızda beliren deniz mayınları tedirginliğe yol açtı.

SÜRE KISALYOR

Danimarka'da faaliyet gösteren UMag Solutions adlı şirket, geliştirdiği dronelar ile bu evrensel soruna yeni bir çözüm bulduklarını duyurdu. Geliştirilen dronelar, geleneksel mayın temizleme yöntemlerinden çok daha etkili bir biçimde deniz ve deniz kıyısındaki, karadaki mayınları teşhis ve imha edebiliyor. Ayrıca geleneksel yöntemlerle temizlenmesi ortalama bir ay sürebilecek alanı birkaç gün içinde temizleyebiliyorlar.

Şirket yetkilisi Arne Døssing Andreasen, "Geleneksel mayın temizleme gemileri, sığ suda çalışamadıkları için kıyıya yakın olduklarında mayınları tespit etmeleri zorlaşıyor. Biz, geleneksel teknolojilerin tespit edebildiğinden daha küçük nesneleri de algılayabilen dronelerimizle mayın teşhis ve imha işlemini kolaylıkla yapabiliyoruz" diyor.

MANYETİK SENSÖRLER

Dronelerin manyetik sensörleri yerden 30 cm yüksekten 10 metrelik bir su derinliğine kadar çalışabiliyor. Kullanıcılar, manyetik arka plan gürültüsünü ve sistemin ince manyetik sapmaların görebileceğini renk haritaları sayesinde çok miktarda veri kullanabiliyor. Bu sapmalar metal nesnelerden, yeraltındaki minerallerden, kayalardan veya toprak koşullarındaki değişikliklerden kaynaklanabiliyor. Kullanıcılar bu sapmaları değerlendirerek mayınları tespit edebiliyor.

Böcek robotların ilham kaynağı ateşböcekleri

SICAK yaz akşamlarında karanlık arka bahçeleri aydınlatan ateşböcekleri, ışıltılarını iletişim için kullanır.

Ateşböcekleri, Massachusetts Teknoloji Enstitüsü bilim insanlarının ilhamını da 'ateşledi'. Doğanın bu sıradışı canlılarından ilham alarak, uçan, böcek ölçekli robotlar için elektrolüminesanslı yumuşak yapay kaslar geliştiren bilim insanları, bu robotların kanatlarını kontrol edecek minik yapay kasların uçuş sırasında renkli ışık yaymasını sağladı.

Elektrolüminesans adıyla anılan bu teknoloji ile robotların birbirleriyle iletişim kurmasını sağlayabiliyorlar. Örneğin, bir arama ve kurtarma göreviyle çıkan bir binaya gönderildiklerinde hayatta kalan birini bulan bir robot, diğerlerine işaret vermek ve yardım çağırmak için ışıkları kullanabilecek.

Ateşböceklerinden ilham alan araştırmacılar, uçarken ışık yayan, hareket takibi ve iletişimi sağlayan böcek ölçeğinde robotlar geliştirdi.

ATAÇTAN BİRAZ AĞIR

Bir ataçtan biraz daha ağır olan bu mikro ölçekli robotların ışık yayma yeteneği ile donatılması, laboratuvar dışında kendi başlarına uçmaya başlayabilmeleri anlamına geliyor. Robotlar bu gelişmeden önce boyutlarının sensörleri taşımaya izin vermemesi sebebiyle takip edilemiyorlardı. Bu yeni gelişme ile robotlar, yaydıkları ışığı takip edilebilir akıllı telefon kameraları ile hassas bir şekilde takip edilebiliyor.

Araştırma ekibinden Dr. Kevin Chen, "Büyük ölçekli robotları düşünürseniz birçok



farklı araç kullanarak iletişim kurabilirler. Bluetooth, wi-fi benzeri kablolu teknolojiler gibi. Ancak küçük, gücü kısıtlı bir robot için yeni iletişim biçimleri bulmak zorundaydık. Tasarladığımız teknoloji ile laboratuvar dışında da robotları uçurabileceğiz" diyor.

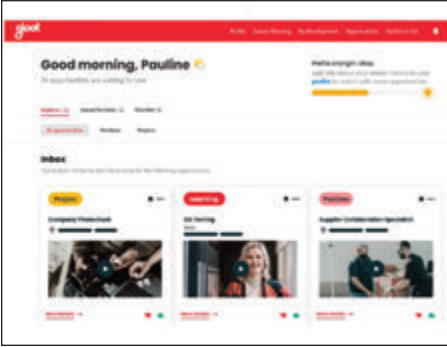
Ekip, robotların uçuş sırasında ışıklarını açıp kapatabilmeleri ve gerçek ateşböcekleri gibi iletişim kurabilmeleri için kontrol sinyallerini birleştirmeyi hedefliyor. Kevin Chen, ayrıca elektrolüminesansın bu yumuşak yapay kasların bazı özelliklerini nasıl iyileştirebileceğini de araştırdıklarını söylüyor.

Yetenek pazarındaki unicorn

Şirketler, son yıllarda insan kaynakları yatırımlarına öncelik vermeye başladı. Bu yatırımlarda hem verimliliği artıran hem de geliri destekleyen çalışmalar öne çıkıyor. Yedi yıl önce New York'ta kurulan Gloat, yapay zeka destekli bir yetenek platformu. Çalışanların şirket içi kariyer fırsatlarıyla eşleşmesini sağlayan platformun son 1 yılda müşteri tabanı 3 kat arttı.

CEYHUN KUBURLU

PANDEMİ sonrası şirketler, insan kaynakları yatırımlarını artırdı. Dünyanın önde gelen holdingleri ve şirketleri, esnek çalışma koşullarından tutun da daha az mesaiye kadar birçok alanda verimi artıracak çalışmalara öncelik vermeye başladı. Bu da yeni teknolojilerin önünü açtı. Son yıllarda bu alana yapılan yatırımlar yeni unicornların da çıkmasını sağladı. Bu şirketlerden biri de Gloat oldu. Toplam 200 milyon dolara yakın yatırım alan şirket, yapay zeka destekli bir yetenek platformu. Gloat, insanların şirket içi kariyer fırsatlarıyla eşleşmesini sağlayan bir yetenek pazarı olarak faaliyet gösteriyor. Gloat, yapay zeka destekli yetenek pazarını işgücü istihbaratı ile birleştirip, organizasyonel siloları parçalayarak, çalışanların becerilerini geniş ölçekte analiz ederek ve stratejik yetenek kararları almak için önemli



bilgiler sağlayarak kapsamlı bir platform geliştirdi. **ÖNCE İNSAN KAYNAĞI**

Çok değil, sadece 7 yıl önce New York'ta kurulan Gloat, şirketlerin gizli kalmış yetenekleri bir türlü fark edemediğini gördü ve bu alanda uygulama geliştirmeye başladı. Ben Reuveni, Gloat'ı 2015 yılında Amichai Schreiber ve Danny Shteinberg ile birlikte kurdu. Ancak şirket her startup gibi ilk günler çok zor süreçlerden geçti. Reuveni, bu süreci şöyle anlattı:

Gloat, şirketlerin gizli kalmış yetenekleri bir türlü fark edemediğini gördü ve bu alanda uygulama geliştirmeye başladı. Ben Reuveni, Gloat'ı 2015 yılında Amichai Schreiber ve Danny Shteinberg ile birlikte kurdu. Ancak şirket her startup gibi ilk günler çok zor süreçlerden geçti. Reuveni, bu süreci şöyle anlattı:

“Sanayi devriminden bu yana kurumsal operasyonların kalbinde yer alan geleneksel iş ve kariyer yaklaşımı artık değişti. İnsan kaynağı, artık her şeyden önce geliyor. Değişim hızının her zamankinden daha fazla çeviklik ve uyarlanabilirlik gerektirdiği, çalışan beklentilerinin arttığı bir çağda, kuruluşların yetenek ve kariyer için daha çevik bir işletme modeline ihtiyacı olduğunu gördük. Şirketlerin daha akıllı yetenekleri bulmak için ihtiyaç duydukları tek şey veri zekasıydı. Şirketlerin, doğru insanlar, doğru fırsatlar ve kurumsal ihtiyaçlarla bağlantı kurması için kendi yeteneklerini, becerilerini ve hedeflerini her zamankinden daha fazla

anlaması gerekiyor. İşte tam bu amaçla Gloat'u kurma kararı aldık. Gloat, hem insan kaynaklarına hem de şirketlere güç veriyor.” Son dönemlerde birçok yatırım fonunun da ilgisini çeken platform, bugüne kadar toplam 200 milyon dolara yakın yatırım çekmeyi başardı. Şirket, son olarak Generation Investment Management liderliğinde gerçekleşen Seri D turda 90 milyon dolar yatırım aldı. Tura Accel, Eight Roads Ventures, Intel Capital ve Lumir Ventures da katıldı. Şirket aldığı yatırımı, personel sayısını artırma ve dünyaya yayılma hedefleri doğrultusunda kullanacağını açıkladı.



100'e yakın ülkede faaliyet gösteren Gloat'ın müşterileri arasında dünya devleri de bulunuyor. Bugün hem insan kaynağı hem de üretim bakımından ciddi bir büyüklüğe sahip Unilever, Schneider Electric, Mastercard, Standard Chartered Bank, PepsiCo, Nestlé, Novartis, HSBC, Seagate gibi markalar Gloat'ın müşterileri arasında yer alıyor. Gloat'ın müşteri tabanı son 12 ayda 3 kat arttı. Şirketin çalışan sayısındaki artış ise yüzde 50'ye ulaştı.

TİCARET'İN DÜNÜ BUGÜNÜ BURADA!

arsiv.ito.org.tr



İSTANBUL TİCARET

140 YIL

Alenileştirilen evlilik merasimleri ve ekonomisi

Aile kurmakla ilgili tüm aşamalar günümüzde zorlaşıyor mu, kolaylaşıyor mu bilemiyoruz. Herkesin bu merasim aşamalarının özellikle sosyal medya aracılığı ile bütün ayrıntılarını alenileştirmesi; ekonomiyi, psikolojiyi, akran, akrabalık-arkadaşlık ve aile içi ilişkileri nasıl etkiliyor, bunu da bilemiyoruz. Bildiğimiz; tüm bunların giderek profesyonel hale geldiği, aile ekonomisini sarstığı fakat evliliğe çıkan merasimler etrafında oluşan ekonomiyi de canlandırdığıdır.



Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili

Pandemi kurallarının resmen ortadan kalkması ve yaz aylarının başlaması ile birlikte evliliğe çıkan; söz kesme, nişan, kına, nikah ve düğün merasimleri oldukça yoğunlaştı. Tanıdık her yerden doğal olarak törenler için davetler geliyor. Bunda bir anormallik yok elbette. Bütün bu merasimler, değişimin seyrini doğrultusunda devam ediyor. Gündelik hayatın kendi doğasında devam etmesi gibi.

Aslında evliliğe çıkan bu merasimlerin tamamı eskiden de vardı, şimdi de devam ediyor. Yani sürecin işleyişinde merasim çeşitliliği açısından değişen bir durum yok. Söz kesme, nişan, kına, nikah, düğün gibi bütün törensel aşamalar süregelen bir devamlılığı ifade eder. Değişen ise sosyal medyanın kullanımının olağanüstü yaygınlaşması ile birlikte bu aşamaların ilgili ilgisiz herkese ulaşan bir alenilik içerisine girmesi, mahremiyete hassasiyet gösterilmemesidir. Belki de herkesi negatif etkileyen tarafı burasıdır.

Eskiden çoğunlukla bu aşamaların bir kısmı ya aile arasında evlerde veya kayda değer bir maliyet getirmeyen mekânlarda icra edilirdi. Şimdilerde kız isteme dahil bu merasimlerin tamamı profesyonel mekânlarda profesyonel organizasyonlar aracılığı ile yapılıyor. Sosyal medya aracılığı ile alenileştirilen bu merasimler mevcut profesyonelliği bir rekabet ortamına sürüklüyor ve kendi içinde bir gösteriş yarışına itiyor. Bu durumda törensel aşamalar etrafında bir ekonomi ortaya çıkıyor ve bu giderek güçleniyor.

İşe, güçlenen bu sektör açısından bakıldığında pozitif gibi görünen evliliğe giden merasimler toplamı, ekonomiyi canlandırıyor. Fakat işin görünmeyen tarafı ise aileyi ilgilendiren tam olarak bir facianın gizli fotoğrafını bize veriyor. O da; evliliğin, kurulan yeni yuvanın yüklü bir borçla başlamış olması gerçeğidir. Bu ağır yükü gören gençler çoğunlukla evliliklerini geciktiriyor. Bu durumda da zaten şehir ortamı ve çalışma hayatının koşulları ve gelecek kaygısının da etkisi ile ailelerdeki çocuk sayısı giderek azalıyor.

İşte tüm bu faktörlerin toplamı; toplumun temeli olarak bildiğimiz ailenin nasıl zor şartlar altında kurulduğunu ve sürdürüldüğünü ortaya koyuyor. Asıl sosyolojik facia ise bu fotoğrafın ta kendisidir. Çok masum bir alenileştirmenin yol açtığı, acımasız gösteriş yarışının ortaya çıkardığı bu durumun aile kurumuna yaşarken getirdiği hâldir. Bu borç yükünün birey ve aile psikolojisini nasıl etkilediği aşikârdır. Çok sağlam bir temel üzerine kurulması gereken yeni ailenin içinde bulunduğu vaziyet budur maalesef. Bu borç yükünün altına girmek istemeyen aile ve gençlerin ise evliliklerini erteledikleri veya vazgeçtikleri husus ise başka bir acı gerçeğe tekabül ediyor.

Sağlam bir aile kurmanın ilk adımı; gençlere ve ailelerine borç yükü oluşturmadan yola çıkılmasıdır. Evliliğin tüm merasimlerini maddi olarak kolaylaştırmaktır. Evlenecek gençlerin hem erken evlenmeleri hem de hayata borçla başlamamaları için evlilik etrafında dönen ekonomiyi canlandırma yerine yeni evlilerin ekonomilerini sağlam tutmak toplumun geleceği açısından çok daha önemlidir. Zira, aile gelecektir, mahremiyettir.



‘Fırçam ve ben’ Hünkar Kasrı’nda

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası tarafından Vakıflar Genel Müdürlüğü işbirliği ile restore edilen ve 2014 yılından bu yana çeşitli sergilere ev sahipliği yapan Yeni Camii Hünkar Kasrı’nın bu ayki konuğu yağlı boya sanatı oldu. Eski finans uzmanı ressam Halil Kahraman’ın eserlerinden oluşan sergide, birbirinden farklı konularda 32 eser sanatseverlerin beğenisine sunuldu. Sergi, 7 Ağustos’a kadar ücretsiz olarak gezilebilir.

Serginin açılışını İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay ve İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoglu gerçekleştirdi. Açılıшта İTO Medis Üyeleri ve sanatseverler hazır bulundu.



Ofis hayatının gizli sanatçıları

Onlar yıllarını ofiste masa başında geçirip, emekli olduktan sonra da gönlünün sesini dinleyen ofis hayatının gizli sanatçıları. Hayallerinin peşinden giden emekli sanatçıların; gönlünde daima eline fırça, kalem alma isteği taşıyanlara tavsiyesi ise ortak: “Cesaretinizi toplayın. Yetenekten çok istek ve niyetle sanatçı olunur.”

PEK çok ofis çalışanın gönlünde bir gün eline fırça, kalem alıp sanatın huzurlu dünyasına girmek vardır. Ancak

çoğu iş insanı çok güzel eserler meydana getirebilecekken renklerle buluşma cesaretini gösteremez. Yıllarca ofis



Sümeysa Yarış TOPAL

hayatında masa başında vakit geçirip bir gün emekli olduktan sonra sergi açabilecek yetkinlikte sanatçı kimliği kazananlar ise

isteyen herkesin sanat dünyasına girebileceği konusunda hemfikir. İşte ofis hayatından sanatçılığa geçiş yapanların hikayeleri:

‘Sanatla uğraşandan zarar gelmez’

Ofis hayatında 25 yıl geçirdikten sonra sanatı tercih eden Halil Kahraman, Yeni Camii Hünkar Kasrı’nın temmuz ayındaki sergi konuğu. ‘Fırçam ve Ben’ isimli yağlıboya sergisi ile 7 Ağustos’a kadar sanatseverleri ağırlayacak olan Kahraman, “Resme hep merakım vardı. Emekli olduktan sonra profesyonel olarak bu alana yöneldim” diyor. Çocukluğundan bu yana resime ilgisi olan, öğrenim hayatı boyunca da amatör

olarak çizimler yapan sanatçı, “Yıllarca finans sektöründe çalıştım. Emekli olduktan sonra tüm dünyayı resim aldım. Sanatla uğraşan kişiden asla zarar gelmez. Sanatla uğraşanların gönlü naif olur” diyor. Kahraman, yağlı boya tablolarında en çok İstanbul’u işliyor. “Yetenek önemli ancak başının en büyük kısmı sanatı gönlüne yerleştirmekte yatıyor” diyor Kahraman, “Sanatçıyı yaşatacağız ki, sanat da yaşasın” mesajını veriyor.



Bankacılıktan renkli dünyaya

Ömrünün çeyrek asrını finans sektöründe geçiren Şebnem Karahan, cesur bir kararla ofis ortamından sonra hayatını renklendirenlerden. “Bir şeyler yapmalıydım. Çünkü hayatımın önemli bir bölümünde kendimden çok başkaları için çalışmışım” diyor Karahan, bugün profesyonel resim ve ebru sanatçısı.

Aynı zamanda Yeni Camii Hünkar Kasrı dükkanlarının 6 aylık atölye konuklarından biri olan Karahan, “İçimde hep bir istek vardı. Fakat profesyonel iş hayatı buna çok da müsaade etmiyordu. Vaktimi doldurup da emekli olunca kendimi sanatın içinde buldum” diye özetliyor yaşadığı değişimi.

“Bazen küçük gördüğünüz şeyler ufkunuzu açabilir” diyor Karahan. Resim ve ebruda profesyonellik eğitimlerinin tamamını belediye kurslarında alan Karahan, “Kur kur daha da iyi eğitimler alarak ihtisas sınıflarına dahil oldum. Şu an aldığım eğitimlerle kendi tarzımı birleştirerek sanatın farklı dalları arasında bağlantı kuruyorum. Ruhuma iyi gelecek bu iş için çok çaba gösterdim. Çok fazla eğitim aldım. Ayrıca kendim de ince ince çalıştım. Hiçbir şey bir anda olmuyor” dedi.

‘Bazen bir tesadüf gerekir’

Ünal Kalcı, İstanbul Ticaret Odası’na 30 yılını vermiş ofis çalışanlarından. İTO’da memur olarak başladığı beyaz yakalılığını müdür olarak sonlandıran Kalcı da, emekli olduktan sonra teşriki mesaisini fırça ve kalem ile taçlandıranlardan. Kalcı’ya göre, herkeste bir hobi yeteneği var, ancak gizli kalmıştır.



“Hobiler bir gün ya bir tesadüf ya da bir fırsatla ortaya çıkar” diyor Kalcı, sulu boya çalışmalarının yanında çini sanatı ile de sergi açacak seviyede ilgileniyor.

Kalcı, hobilerini keşfedemeyenler için de şöyle konuşuyor: “Hobilerinizin keşfedilmesi için önünüze çıkan fırsatları değerlendirin. Çalışma hayatı hobilerin ortaya çıkması için bir engel olmasın. Bireysel yeteneklerinizi mutlaka çevrenizle paylaşın. Hobilerin her zaman insanı diri tutma özelliği vardır.”



Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

İstanbul’da yaşam

Ülkelerin başkentleri, o ülkenin sembolü olmuştur. Her türlü kültürel ve sosyal kurumlar, ne varsa oraya yapılmıştır. Bizans, İstanbul’da caddeler, alanlar, obeliskleriyle hipodrom, saraylar, kiliseler, üniversite yaptırmış. Osmanlılar da okullar, kütüphaneler, saraylar, kasırlar, köşk ve yalılar, görkemli külliye camileri, müzeler, tiyatrolar, çeşmeler inşa ettirmiş. Her dalda sanatçılar da İstanbul’da toplanmış. Kapanlar, hanlar, bedestenler, çarşılar; doğu-batı ticaretinin merkeziydi. Yönetim yeri (saray) ve yabancı elçilikler İstanbul’daydı; sefirler buradan yurt dışına gidip geldiler. Yabancı diplomatlar, gezginler, sanatçılar İstanbul’a geldiler. Bu kitap, böyle bir kentin 18.-19. yüzyıllardaki kültürel ve sosyal yaşantısını anlatıyor.

Cahit Bilim/Bilimya Yayınevi

Prens adaları ve su altı dünyasının mucizeleri

Adaların oluşumu, genel tarihi ve çevresinde dâlalabilecek noktalar, kitaptaki QR kodlarla desteklenen videolarla tanıtılıyor. Yazar, dernek faaliyetleri ile de denizciliğin tanıtılması, sevdirmesi, yaygınlaştırılması ve deniz ekosisteminin korunması amacıyla projeler geliştirilmesi yönünde çalışmalar yapıyor.

Volkan Nancı / Adalı Yayınları

www.kitapistanbul.org.tr

İSTANBUL TİCARİET

Bu yıl ilk defa düzenlenen TEKNOFEST Girişim Programı genç girişimcileri destekliyor. Program iki alanda genç girişimlere hibe destek öngörürken, ofis, araştırma ve tanıtım gibi destekleri de kapsıyor.



‘Fikrim var’ diyen gençlere hibe

TAHA GÜVEREN

TEKNOFEST Girişim Programı İstanbul’da tanıtıldı. Programdan şirketleşmemiş ya da şirketleşme aşamasında olan genç girişimler ile kuluçka programına ticari ürün ya da projelerini sunmuş genç girişimler başvurup yararlanabiliyor. TEKNOFEST Girişim Programı’nın en önemli hedefi, ticarileşebilecek genç fikirlere hibe destek verilmesi.

İKİ FARKLI PROGRAM

Bu kapsamda genç girişimciler, hayata geçirmek istediği iş fikri için 100 bin lira hibe destekli Ön Kuluçka Programı’ndan yararlanabilecek. Geliştirdikleri projeler ile halihazırda kurmuş oldukları bir

şirketi olan ekipler ise 200 bin lira hibe destekli Hızlandırma Programı ile desteklenecek.

12 ALANDA UYGULANACAK

Üniversite ve üniversite üzeri seviyedeki ekiplere hibe desteğinin yanı sıra girişimcilik eğitimlerinden alanında uzman ve yönetici mentor görüşmelerine, ofis ve patent desteğinden yatırımcı ve işbirliği görüşmelerine kadar 12 farklı alanda destek sağlanacak. TEKNOFEST Girişim Programı’nın 1. Dönemi için Ön Kuluçka Programı’na 333, Hızlandırma Programı’na 111 olmak üzere toplamda 444 başvuru alındı. Değerlendirmeler sonucunda 5’i Hızlandırma, 39’u da Ön Kuluçka olmak üzere 44 girişim seçildi.

FİNALE KALAN GİRİŞİMLER

T3 Mütevelli Heyeti Başkanı Selçuk Bayraktar, verilecek destekleri şöyle özetledi: “Finale kalanlar, ileri seviye eğitimlere de tabi tutularak inşallah ülkemizin milli teknoloji hamlesindeki tam bağımsız ve müreffeh yarınlara hizmet etmek üzere yolculuklarına devam edecekler. TEKNOFEST Girişim Programı ile eğitim, ofis, sunucu, tanıtım gibi çeşitli destekler verilecek.”

44 girişim seçildi

Üniversite ve üniversite üzeri seviyedeki ekiplere hibe desteğinin yanı sıra girişimcilik eğitimlerinden alanında uzman ve yönetici mentor görüşmelerine, ofis ve patent desteğinden yatırımcı ve işbirliği görüşmelerine kadar 12 farklı alanda

destek sağlanacak. Programın 1. Dönemi için Ön Kuluçka Programı’na 333, Hızlandırma Programı’na 111 olmak üzere toplamda 444 başvuru alındı. Değerlendirmeler sonucunda 5’i Hızlandırma, 39’u Ön Kuluçka olmak

üzere 44 girişim seçildi. Görme engellilerin hayatını kolaylaştıracak akıllı baston, su altını erişilebilir kılan insansız su altı araçları, çeşitli araçlara otonom kabiliyet kazandıracak elektronik donanımlar ve daha birçok girişim başvurular arasında yer aldı.

BİR MİLLET, BİNLERCE KAHRAMAN.

15 Temmuz 2016 gecesi Türk Silahlı Kuvvetleri’nin emir komuta zincirini kırarak demokrasimize ve milli değerlerimize kast eden darbeci zihniyet; ordumuzun, emniyet güçlerimizin ve milletimizin kahramanca müdahalesiyle kirli emellerine ulaşamadan durduruldu. Nice insanımız, demokrasimiz ve geleceğimiz uğruna canını feda etti, niceleri gazi oldu.

Demokrasimize ve geleceğimize sahip çıkan gazilerimize teşekkürlerimizi sunuyor; kahraman şehitlerimizi saygı ve minnetle anıyoruz.

