

Anadolu medeniyetlerinin ilk müzesi İstanbul'da

Türkiye'nin ilk müzesi olan İstanbul Arkeoloji Müzeleri, bünyesinde yer alan bir milyon parçaya yakın eseriyle Anadolu medeniyetlerinin tarihi ve kültürel mirasını yansıtıyor. Müzede dünyanın ilk yazılı anlaşması Kadeş Anlaşması'nın yanı sıra birçok medeniyete ait eserler de yer alıyor. ■ 19'da



Ekonomide yol haritası güncelleniyor

12. Kalkınma Planı'ndan Orta Vadeli Program'a, Yıllık Program'dan Yatırım Programı'na kadar ekonomiye dair yol haritası güncelleniyor. Yeni dönemin öncelikli gündemi deprem bölgesinde ise 11 yer daha sanayi sahası olarak ilan edildi. Böylelikle depremin ardından ilan edilen sanayi alanı sayısı 18'e yükseldi. ■ 5'te

TOBB'da yeni yönetim görevde

TOBB Başkan Yardımcılığı görevini üstlenen İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "TOBB Yönetim Kurulu'na seçilmemize müteakip mazbatamızı aldık. Rifat Hisarcıkloğlu'nun liderliğinde ülkemiz ve iş dünyamız için hayırlı işler yapmak üzere yola çıktık" değerlendirmesini yaptı.



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

16 HAZİRAN 2023 YIL: 65 SAYI: 3264 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

KOBİ'ler halka arza kuluckada hazırlanacak



KOBİ'lerin finansa erişimini kolaylaştırmak için Borsa İstanbul bünyesinde 'Girişim Sermayesi Pazarı' devreye alındı.

VADESİZ VE FAİZSİZ

Yeni yapıyla şirketler, büyüme için ihtiyaç duydukları finansmana, nitelikli ve kurumsal yatırımcılara pay senedi ihraç ederek ulaşabilecek. Girişim Sermayesi Pazarı, KOBİ'lere vadesiz ve faizsiz kaynak sağlamanın yanı sıra halka arz öncesi 'kulucka merkezi' işlevi de görecek.



Şeref KILIÇLI

HALKA ARZ

İşlem görmeye başlayan ortaklıkların payları, takip eden 2 ile 5 sene arasında halka arz işlemini gerçekleştirebilecek. Uzmanlar, KOBİ'lerin bu süreci ve piyasayı, kurumsallaşmaları ve rekabet güçlerini artırmaları için akreditasyon olarak görmeleri ve ciddi bir fırsat olarak değerlendirmeleri gerektiğini belirtiyor. ■ 7'de

İslam kökenli ortaklık en iyi batıda uygulanıyor



Girişim sermayesinin katılım bankacılığı ismi ile piyasaları hareketlendirmesi 1990'lı yıllara rastlarsa da kâr-zarar ortaklığının temeli eski Mezopotamya'ya kadar gidiyor. Mezopotamya ve İslam kökenli bu ortaklık türleri günümüzde en başarılı şekilde Silikon Vadisi'nde uygulanıyor. ■ 9



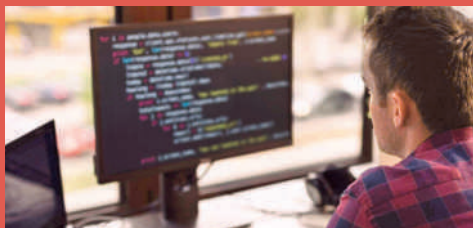
Girişim sermayesinin 500 yıllık öyküsü

İstanbul, tarihte geniş Osmanlı coğrafyasını kapsayan önemli bir finans merkeziydi. O dönemin hem finansmana erişim hem de girişimciyi korumak açısından en önemli

kurumlarından biri de Osmanlı para vakıflarıydı. 16. yüzyılda İstanbul'da kurulan para vakıflarının nakit yekûnu 13 milyon 253 bin 736 akçe'di. SümeYra Yarış Topal ■ 8'de

KOBİ'lere az kodlamayla kolay dijitalleşme

Yapay zeka tabanlı yazılım araçları olan low-code (düşük kodlu) platformlar, küçük işletmelerin dijitalleşmesini kolaylaştırıyor. Uygulama, kodlamayı bilmeyen kişiler için ihtiyaç duyacağı uygulamaları geliştirmesini sağlıyor. Adem Orhun ■ 11'de



Kemoterapi ilaçlarına cevabı belirleyen 'yerli kit' yolda

Soyhan Alpaslan ■ 16

Türk oyun sektörü yatırımcıların gözdesi ■ 17'de



İTO'DA GÜNDEM



Fuarlarla ihracatı tatlandırılalım

Yüksek kalitesi ve eşsiz lezzetiyle tercih edilen baklava ve şekerleme, uluslararası pazarlarda büyük başarı elde ediyor. Türk baklavası ve şekerli ürünlerini daha fazla ihraç etmeyi hedeflediklerini belirten sektör temsilcilerinden firmalara, "Fuarlara daha fazla katılın" tavsiyesi geldi. Barış Cabacı ■ 6'da



Sınırdaki karbon düzenlemesinde hem risk hem fırsat

Avrupa Birliği, 2025 yılı sonunda Sınırdaki Karbon Düzenlemesini devreye alacak. Sektör temsilcileri, bu durumun hem risk hem fırsat olduğuna dikkat çekiyor. Yeşil dönüşüm sürecindeki başarının ihracatı da etkileyeceği kaydediliyor. Şeref Kılıçlı ■ 18'de



Otomobillere siber kalkan

Otomobilde dijitalleşme hızlandı. Ancak otomotiv sektörü için her zaman tehdit olan siber saldırılar, dijital dönüşümle beraber daha da arttı. Üreticilerin bundan sonraki yatırımlarında siber güvenliğe öncelik vermesi gerekecek. SümeYra Yarış Topal ■ 10'da



Yeni mesleklerle danışma kurulu

Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK), yeni gelişen alanlarla ilgili danışma kurulları oluşturuyor. Bu kapsamda Dijital Dönüşüm ve Yapay Zeka Danışma Kurulu (DDDK) kurulacak. Adem Orhun ■ 12'de

Gayrimenkuldeki anlaşmazlıklara hızlı çözüm tahkimde

Osman Kuvvet ■ 15'te



TOBB'dan liseli girişimcilere ödül

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) İstanbul Genç Girişimciler Kurulu'nun, İstanbul Valiliği ve İstanbul İl Milli Eğitim Müdürlüğü'nün desteğiyle gerçekleştirdiği "TOBB ProjeTör" projesinin kazananları, Atlas 1948 Sineması'nda düzenlenen törenle açıklandı. Törene, İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman da iştirak etti. İstanbul'da eğitim veren resmi ve özel tüm liselere ulaşarak hazırlık süreci yürütülen projeye toplam 613 başvuru yapıldı ve 45 kişiden oluşan değerlendirme kurulu tarafından finalist olan 50 proje belirlendi.

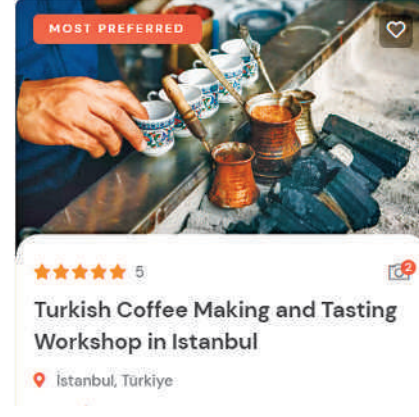
Projelerde toplam 200 öğrenciye İstanbul Sanayi Odası'nda "Girişimcilik Eğitimi ve Deneyim Paylaşımı" sertifikalı eğitimler verildi. Dereceye giren ilk 10 projeye ticarileştirilmesi için destek olunacak.

SAMPIYON PERTEVNİYAL'DEN

Birinci seçilen proje, iletişimini konuşarak veya vücut hareketleri ile sağlayamayan felçli bireylerin göz kırpmasıyla uyumlu gözlük tasarımı sayesinde isteklerini ifade etmesine olanak sağlayan Göz Kırp isimli Pertevniyal Lisesi'nin projesi oldu. Şampiyon takımda, öğrenciler Yağız Gürarslan, Mehmet Emre Çankaya, Hasan Altan Turan, Kerem Yazıcı ve öğretmenleri Esra Gürbüz'den oluşan Los Pollos Hermanos takımının ödül ve madalyalarını, İstanbul İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Ömer Avcı ile TOBB İGKK İcra Kurulu Başkanı Hasan Bünlül birlikte verdi.

Featured tours

Most Popular Tours



Yapay zeka destekli kişiye özel tur başlatıyor

BTM girişimlerinden Resfeber, yapay zeka destekli seyahat asistanı ile kişiye özel turlar başlatıyor. Yeni nesil turizm firması Resfeber, profesyonel rehberleri ile müşterilere istediği zaman, istediği yeri, istenilen şekilde keşfetme imkanı sunuyor.



Resfeber

TUĞÇE ÖZKUŞ

BTM girişimlerinden Resfeber, yenilikçi iş modelleri ve güçlü iş ortaklıklarıyla sektörde farklılaşan, deneyim odaklı ve yeni nesil bir turizm firması. 2022 yılında faaliyete geçen firma, yapay zeka destekli seyahat asistanı ile de daha kişiselleştirilmiş ve eşsiz bir seyahat deneyimi sunuyor. Müşterilerine unutamayacağı turları ve deneyimleri içinde barındıran 100'den fazla profesyonel rehberi ile istedikleri zaman, istedikleri yeri ve istedikleri şekilde keşfetme fırsatı tanıyor.

TURİZME YENİ BİR SOLUK

Turizm sektörüne bir farklılık getirmeyi amaçlayan Resfeber, yeni teknolojileri entegre ederek, her müşterinin ilgi ve tercihinine göre özelleştirilen turlar ve deneyimler sunmayı planlıyor. Resfeber Kurucu Ortakları Emre Çetinaslan ve Ataberk Canpolat, hizmetlerine yapay zekayı entegre eden ilk seyahat şirketi olduklarını söyledi. Yapay zeka destekli

seyahat asistanı ile müşterilere daha kişiselleştirilmiş ve eşsiz bir seyahat deneyimi sunmayı amaçladıklarını belirten Resfeber ortakları, "Bu yenilik, kullanıcıların seyahat deneyimini önemli ölçüde geliştirecek. Ayrıca bu özellik, kullanıcıların seyahatleriyle ilgili ihtiyaçları doğrultusunda daha bilinçli kararlar almalarına yardımcı olacak" dedi.

KİŞİYE ÖZEL SEYAHAT ÖNERİLERİ

Yapay zeka destekli seyahat asistanına web sitesi üzerinden kolaylıkla ulaşabilen kullanıcılar, seyahatleri sırasında kişiselleştirilmiş öneriler alabiliyor. Müşteri tercihlerine zamanla adapte olabilen yapay zeka sistemi ise kullanıcıların seyahat alışkanlıklarını öğrendikçe onlara daha özelleştirilmiş öneriler sunabiliyor. Resfeber, sistemin yapay zeka yeteneklerini daha da genişleterek, seyahat hizmetlerini sürekli olarak geliştirmek için daha ileri teknolojileri entegre etmeyi hedefliyor.

MOVE ON 50 milyon TL değerleme ile yatırım aldı

Sürdürülebilir tarım için yapay zeka tabanlı otonom teknolojiler geliştiren MOVE ON, çıktığı ilk yatırım turunda 50 milyon TL değerleme üzerinden yatırım aldı. Tura, Şirket Ortağı Melek Yatırım Ağı, Kuveyt Türk'ün iştiraki KT Portföy'ün yönettiği Lonca GSYF ve Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı (T3 Vakfı) katıldı. Çiftçi ve bilgisayar yüksek mühendisi Ömer Faruk Koç tarafından 2020 yılında kurulan MOVE ON, dünya



üzerinde yapay zeka tabanlı otonom traktör kitleri geliştiren beş şirketten biri olarak konumlanıyor. Bu kitler traktörlerin otonomisi ve tarımın yapay zeka ile dijitalizasyonu için bulut temelli yazılımlarla entegre teknolojiler sunuyor. Yatırım destekleri ile daha ileri tarımsal yapay zeka teknolojilerini pazarla buluşturmayı hedefleyen MOVE ON, bundan sonraki süreçte küresel çalışmalara ağırlık verecek.

Sahne XL için geri sayım başladı!



BTM'nin en büyük etkinliği olan Sahne XL, 20 Haziran Salı günü saat 15.30'da BTM Fulya Yerleşkesi'nde gerçekleştirilecek. 18 BTM girişimcisinin sunum yapacağı, 24 girişimci standının yer alacağı etkinlikte; katılımcıları söyleşiler, girişimci stantları ve deneyim alanları bekliyor. Etkinliğe kayıt olmak için şu adresi ziyaret edebilirsiniz.

www.sahnexl.com

PSI 2024

Düsseldorf - Almanya
9 - 11 OCAK 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

AVRUPA'NIN PROMOSYON ÜRÜNLERİ FUARINDA YERİNİZİ ALIN

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarlarından
- 2 ayrı salonda yaklaşık 30.000 m² sergileme alanı
- 35 ülkeden katılımcı
- 81 ülkeden ziyaretçi
- 61. kez düzenlenecek PSI'nin her yıl yükselen ziyaretçi grafiği
- Promosyon sektörünün uluslararası enstitüsü PSI'nin (Promotion Product Service Industry) 6.000 uluslararası üreticisi, ithalatçısı ve distribütörü ile buluşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 16.320 TL



Çiğdem Terzi Esendemir / Pelin Karamahmutoglu / Şeyma Pekcan
Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 65 06 / 0212 455 65 07
GSM : 0530 040 83 71 / 0530 962 01 39 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : cigdem.terzi@ito.org.tr / pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / seyma.pekcan@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Fintek sözlüğü kullanıma açıldı

CUMHURBAŞKANLIĞI Finans Ofisi, finansal teknolojiler (fintek) alanında önemli bir adım atarak, yapay zeka teknolojisiyle geliştirilen ilk sözlük olma özelliği taşıyan Fintek Sözlüğü'nü kullanıma sundu.

Sözlük, özellikle yapay zekanın bu denli hızla geliştiği dönemde, Milli Teknoloji Hamlesi ve Dijital Türkiye vizyonu doğrultusunda, yapay zeka ile geliştirilip seslendirildi. Fintek Sözlüğü, Bilge isimli yapay zeka karakteri tarafından seslendirildi.

Finansal teknoloji alanındaki projelerin yapay zeka uygulamalarına öncülük etmesi amacıyla çalışmalarına planlı bir şekilde devam eden Finans Ofisi tarafından hazırlanan Fintek Sözlüğü'ne şu adresten ulaşılabilir: <https://www.cbfo.gov.tr/finans-ofisi-fintek-sozlugu>



Yeni YEKA alanları belirlendi

ENERJİ ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın yeni Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) ile ilgili ilanı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Balıkesir'in Ivrindi ile Savaştepe ilçeleri, İzmir'in Bergama İlçesi ve Manisa'nın Soma ilçesi sınırları içerisinde kalan bir alan Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları Yönetmeliği kapsamında YEKA ilan edildi. İlanda, söz konusu alanın sınırları ile köşe koordinatlarına ilişkin krokiler ve listeler paylaşıldı.



Yenilenebilir enerjiye kaynak

DÜNYA Bankası İcra Direktörleri Kurulu, Türkiye'de yenilenebilir enerjinin kullanımının artırılması için 549 milyon dolar finansman sağlayacak.

Bankanın açıklamasına göre, Kamu ve Belediye Yenilenebilir Enerji Projesi Türkiye'de yenilenebilir enerjinin merkezi hükümet ve belediye tesislerinde kullanımını hızlandıracak.

Proje kapsamında ayrılan 549 milyon dolar finansman, kamu sektörünün öncü rol oynayarak yenilenebilir enerji kullanımının Türkiye'de hızlanması ve ülkenin iklim değişikliği taahhütlerinin başarılmaya ve enerji güvenliğine katkı sunacak.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/qr_code/150623.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Kayıt kuruluşu teminatı arttı

Kayıt Kuruluşu olarak faaliyet göstermek isteyen ve ön yeterlilik şartlarını taşıyan taraflardan başvuru yaparken istenen teminat bedeli arttı. Bu kuruluşlar gerçek sisteme bağlanırken test sistemine bağlantı yaptığı IP adresinden farklı IP adresi kullanılacak.

KAYIT Kuruluşu (KK) olarak faaliyet göstermek isteyenler için teminat bedeli 100 bin lira olarak belirlendi.

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun (BTK) İnternet Alan Adları Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, KK olarak faaliyet göstermek isteyen ve ön yeterlilik şartlarını taşıyan taraflardan başvuru yaparken istenen teminat bedeli 75 bin liradan 100 bin liraya çıkartıldı. Bu teminat bedeli, her yıl bir önceki yıla ilişkin olarak Hazine ve Maliye Bakanlığınca belirlenecek yeniden değerlendirme oranına göre artırılabilecek.



FARKLI IP ADRESİ

Teknik alt yapıya ilişkin kurallar kapsamında KK gerçek sisteme bağlanırken test sistemine bağlantı yaptığı IP adresinden/adreslerinden farklı IP adresi/adresleri kullanılacak.

Bir bayiyle çalışılması durumunda KK tarafından söz konusu bayinin faaliyete başlama tarihi, faaliyetin sona erme tarihi, iletişim bilgileri ile bu bilgilerde herhangi bir değişiklik olması halinde söz konusu değişiklikler, 10 iş günü içerisinde Kuruma bildirilecek. Bayi tarafından mevzuat hükümlerinin ihlal edilmesi durumunda bu ihlalin KK

tarafından yapıldığı kabul edilecek.

İNTERNET ALAN ADI

İnternet Alan Adı (İAA) başvurusunda KK, elektronik başvuru formunun başvuru sahibinden alınması sırasında başvuru sahibinin İAA'ya ilişkin bir alternatif uyumsuzluk çözüm sürecinin başlaması durumunda buna katılacağını, KK'ya bildirmiş olduğu ad, soyad ve elektronik posta bilgilerinin uyumsuzluk çözüm süreci kapsamında ilgili Uyumsuzluk Çözüm Hizmet Sağlayıcı (UÇHS) veya şikayetçi ile paylaşılacağını taahhüt etmiş olacak. Ancak Kurum uygun görmesi halinde gerekli düzeltmeleri yapabilecek.

Afet bölgesinde sanayi kararı

GAZİANTEP, Kahramanmaraş ve Hatay'daki bazı yerlerin sanayi alanı olarak belirlenmesi kararlaştırıldı.

Konuya ilişkin Cumhurbaşkanı Kararları, Resmi Gazete'nin mükerrer sayısında yayımlandı.

Kararlara göre, Gaziantep'in Nizip ilçesindeki alanlar 'Nizip Organize Sanayi Bölgesi Genişleme Sanayi Alanı', 'Nizip 2. Organize Sanayi Bölgesi Genişleme Sanayi Alanı' ve 'Nizip Küçük Sanayi Sitesi Sanayi Alanı', Oğuzeli ilçesindeki alanlar, 'Oğuzeli Organize Sanayi Bölgesi Genişleme Sanayi Alanı', Oğuzeli ile Şahinbey ilçeleri sınırları içindeki alanlar 'Gaziantep Ayakkabı Terlik ve Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi Genişleme Sanayi Alanı', Araban ilçesindeki alanlar 'Araban Sanayi Alanı', söz konusu ilçedeki Fevzi Çakmak ve Yeni Altıntaş mahallelerindeki alanlar da 'Sanayi Alanı' olarak belirlendi.

Ayrıca, Hatay'ın Belen ilçesindeki alan 'Belen Küçük Sanayi Alanı', İskenderun ilçesinin Bitişik mahallesindeki alan 'Sanayi alanı', Kahramanmaraş'ın Elbistan ilçesindeki alan 'Elbistan Çiçek Mahallesi Sanayi Alanı', Dulkadiroğlu İlçesinin Denizli mahallesindeki alan ise 'Sanayi Alanı' olarak tespit edildi.



Mezuniyet belgelerinde TYÇ logosu

İSTİHDAM piyasasında yüksek nitelikleri ve kaliteyi ifade eden Türkiye Yeterlilikler Çerçevesi (TYÇ) logosu, bu yıl ilk kez diploma ve mezuniyet belgelerinde kullanılacak.

Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK) tarafından TYÇ logolu mezuniyet belgeleri kamuoyuna tanıtıldı.

Logo hakkında bilgi veren Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakan Yardımcısı Lutfihak Alpkın, TYÇ'nin Avrupa Yeterlilikler Çerçevesi (AYÇ) ile uyumlu şekilde tasarlanan genel, mesleki ve akademik eğitim ve öğretim programları ile kazanılan tüm yeterlilik esaslarını gösteren ulusal yeterlilikler çerçevesi olduğunu söyledi.

Bugün 40 üniversitenin TYÇ'de yer alan yeterliliklerden sorumlu olduğunu vurgulayan Alpkın, "Bunu daha da iyileştirmek, nitelik ve nicelik olarak artırmak için daha çok lisans ve ön lisans programına bu TYÇ logosunu vurmamız gerekiyor" diye konuştu.



Her ölçekte işletmenin çözümü Uyumsoft'ta!

26 yıllık tecrübemizle küçük, orta ve büyük ölçekli tüm işletmelerin dijitalleşme süreçlerinde 7/24 yanındayız.



uyumsoft
www.uyumsoft.com



TANAP'ta yeni kapasite 22.2 milyar metreküp

Azerbaycan'dan Türkiye ve Avrupa'ya doğalgaz taşıyan TANAP hattında kapasite artırıldı. Bu yıl Türkiye'ye 10.2 milyar metreküp, Avrupa'ya 12 milyar metreküp olmak üzere toplam 22.2 milyar metreküp gaz sağlanacak. Hedef, 2027'de kapasiteyi 32 milyar metreküpe ulaştırmak.

GEÇTİĞİMİZ yıl Azerbaycan ile Avrupa Komisyonu tarafından temsil edilen AB arasında enerji alanında stratejik ortaklık mutabakatı zaptının imzalanmasından sonra Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı'nın (TANAP) önemi daha çok arttı. Azerbaycan, TANAP boru hattıyla taşınan doğalgaz ihracatının 16 milyar metreküpten 32 milyar metreküpe, TAP boru hattıyla da 10 milyar metreküpten 20 milyar metreküpe çıkarılması konusunda çalışmalarını sürdürüyor. Ayrıca Azerbaycan, Avrupa'ya doğalgaz ihracatını 2027 yılına kadar iki katına çıkarmayı da planlıyor. Güney Gaz Koridoru'nun 'belkemiği' niteliğindeki TANAP'tan 2022'de Türkiye'ye 5.8 milyar metreküp, Avrupa'ya 11.3 milyar metreküp gaz sevk edilmişti.

TÜRKİYE'YE KATKI

Projedeki son gelişmeler hakkında bilgi veren Azerbaycan'ın Ankara Büyükelçisi Reşad Memmedov, TANAP'ın 12 Haziran 2018'de faaliyete başlamasından bu yana Türkiye'ye 22, Avrupa'ya 24 milyar metreküp olmak üzere toplam 46 milyar metreküp gaz taşındığını söyledi. Memmedov, "Yeni rakamlara bakacak olursak hacmin büyük ölçüde arttığını görebiliriz. Bu yıl TANAP ile Türkiye'ye 10.2 milyar metreküp, Avrupa'ya 12 milyar metreküp olmak üzere 22.2 milyar metreküp



gaz ihraç edilmesi bekleniyor. TANAP'ın önümüzdeki yıllarda iletim kapasitesinin 16 milyar metreküpten iki katına çıkarılması planı, Türkiye'nin bir 'doğalgaz hub'ına dönüşmesine önemli katkı sağlayacak" diye konuştu.

ENERJİDE HUB SEVİYESİ

Azerbaycan'dan İtalya'ya kadar uzanan Bakü-Tiflis-Erzurum, TANAP ve Trans Adriyatik Boru Hattı'nın (TAP) toplam yatırım bedelinin 40 milyar dolar olduğuna da dikkati çeken Memmedov, kapasitenin 32 milyar metreküpe çıkarılmasının hem Azerbaycan'ın hem de farklı devletlerin gazının Avrupa devletlerine gönderilmesine imkan tanıyacağını vurguladı.

Memmedov, "Bu, hem Azerbaycan ve Türkiye'nin Avrupa'nın enerji güvenliğindeki rolünü artırmış olur hem de iki ülkenin siyasi önemini artırır" değerlendirmesinde bulundu. TANAP projesiyle birlikte Türkiye'nin doğu ve batı arasında enerji koridoru olmaktan çıkarak 'enerji hub'ı seviyesine ulaştığını belirten Memmedov, "TANAP ile Azerbaycan, güvenilir bir partnerle enerjisini Batıya ulaştırırken, Türkiye de kendi enerji güvenliği için güvenilir bir partner kazanmış oldu ve Avrupa Birliği'nin enerji güvenliği için kritik rol üstlendi. Böylelikle her iki ülke ve Avrupa, bu işbirliğinden kazançlı çıkmış oldu. Uluslararası arenadaki gelişmeler TANAP'ın önemini daha da artırdı" dedi.



Petrolde keşif sırası Silopi'de

Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı (TPAO) Batman Bölge Müdürlüğü tarafından Şırnak ili, Silopi ilçesi Başköy Köyü mevkiinde petrol arama sondaj kuyusu açılması planlanıyor. Açılacak olan Kapıköy-1 tespit kuyusu ile Silopi ilçesinde, ham petrol rezerv varlığının ve varsa miktarının tespit edilmesi de amaçlanıyor. TPAO, 7 Haziran'da günlük petrol üretiminin 70 bin 76 varile ulaşğını belirterek, yeni keşiflerle birlikte son 32 yılın en yüksek yurt içi günlük üretim seviyesini aştığını duyurmuştu. Edinilen bilgilere göre yılsonuna kadar sadece karada 20'ye yakın ilde toplam 200 kuyu sondajına ulaşılacak. Bu sondajlarla birlikte günlük petrol üretiminin yılsonunda günlük 90 bin varile çıkarılması hedefleniyor. Yapılacak petrol sondajı planlamalarında Şırnak Gabar Dağı'ndaki petrol sahalarına ağırlık verildi. Sadece Gabar'daki Şehit Aybükü Yalçın ile Şehit Esmâ Çevik Petrol Sahaları'nda iki yıl içinde toplam 80 ila 100 üretim kuyusu açılması planlanıyor. TPAO'nun hedefi ise Gabar'daki sahalarında günlük 100 bin varil üretime ulaşmak. Mevcutta, Gabar'daki sondaj çalışmalarında Şehit Esmâ Çevik ve Şehit Aybükü Yalçın Petrol Sahalarından günlük 15 bin varile yakın üretim yapılıyor.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

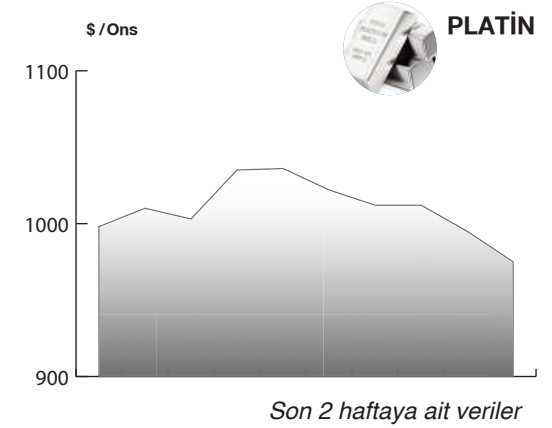
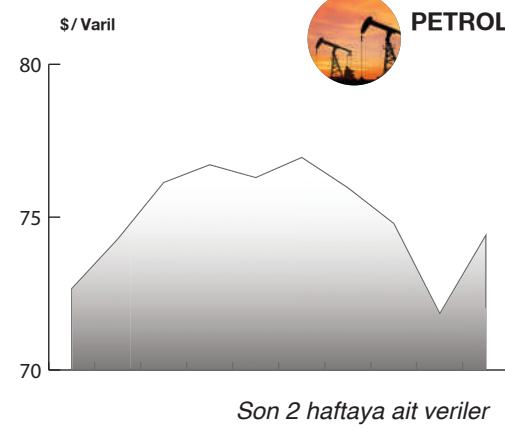
Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

		Değişim %	
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	74.4	-1.6 -39.1
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.32	3.6 -73.0
	Doğalgaz (Dutch TTF, EURO/MWh)	36	44.8 -62.9
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	132	-1.5 -65.5
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.945	-0.9 7.6
	Gümüş (\$/Ons)	23.7	0.9 12.4
	Platin (\$/Ons)	975	-7.0 5.6
	Bakır (\$/Ton)	8.421	1.3 -9.3
	Alüminyum (\$/Ton)	2.232	0.9 -15.4
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	549	3.4 -21.5
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	114	5.1 -16.5
	Kurşun (\$/Ton)	2.104	3.4 0.8
	Kalay (\$/Ton)	26.600	1.4 -39.0
	Çinko (\$/Ton)	2.382	2.6 -34.9
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	21.250	1.0 -27.7
	Buğday (\$/Ton)	233	0.9 -40.5
	Mısır (\$/Bushel)	6.08	0.2 -20.9
	Mısır (\$/Ton)	239	
	Pamuk (\$/Lb)	0.83	-2.4 -42.0
	Kakao (\$/Ton)	3.148	7.7 52.0
	Kahve (\$/Lb)	1.82	-4.2 -18.4
	Şeker (\$/lb)	0.251	2.4 34.5
	Kereste (\$/m³)	224	8.6 -1.9
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	815	-3.0 -59.0
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	750	0.9 -46.1
	Baltık Kuru Yüke Endeksi	1074	14.4 -53.0
	Emtia Endeksi (CRB Index)	289	0.3 -13.7

Veriler, 13 Haziran 2023 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler

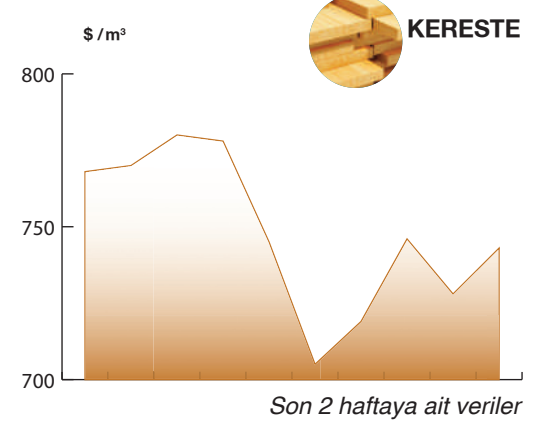
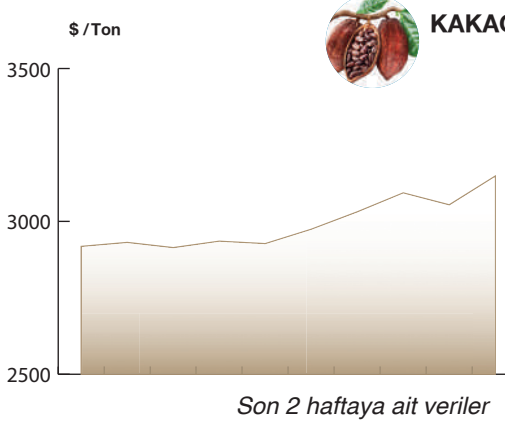


Hedef fiyat düştü

Suudi Arabistan'ın OPEC+'dan bağımsız olarak günlük petrol üretiminde kesinti kararından sonra yükselen Brent petrolü, geçen hafta 71.8 doları gördü. Çin'in kısa vadeli faiz oranlarını düşürmesi ve Fed'in faiz artırımlarını durduracağı beklentisiyle 74.4 dolara çıktı, ancak haftayı kayıpla kapattı. Düşüşte ABD petrol stoklarının 1.024 milyon varil artması etkili oldu. Ayrıca OPEC+ toplantısında Rusya'ya biraz daha fazla üretim artışı imkanı verilmesi ve Goldman Sachs'ın 2023 yılsonu fiyat beklentisini 86 dolara indirmesi düşüşteki diğer etkenler.

Metallerden ayrıştı

Platin fiyatları, diğer değerli ve endüstriyel metallerden ayrışarak haftalık yüzde 7 değer kaybetti ve 975 dolara geriledi. Endüstriyel talebin bu yıl artacağı beklentisi ve Güney Afrika'da üretim sıkıntılarına rağmen fiyat düşüşü dikkat çekici. Platinin daha pahalı olan paladyum yerine katalitik konvektörlerde kullanıldığı beklentisi, talep artışı beklentisini de beraberinde getiriyor. Ancak paladyum fiyatlarının elektrikli araç üretiminin artması nedeniyle son dört yılın en düşüğüne gerilemesi, platin fiyatlarını da aşağıya çekiyor.



3 bin doların üzerinde

Kakao fiyatlarında yükseliş trendi devam ediyor. Londra'da işlem gören ve Afrika orijinli kakao fiyatları, 2016 yılından beri en yüksek değeri ulaştı ve haftayı 3.150 dolardan kapattı. Piyasa için belirleyici olan Fildişi Sahili'nde üretimin 2022-23 sezonu için 450-500 bin ton olması bekleniyor. Bir önceki sezon hasat 600 bin tondur. Son dönemde artan yağışlar, kakao çekirdeklerinin kalitesinin de düşük olmasına neden oluyor. İhracat için limanlara sevk edilen kakao miktarı da 1 Ekim-28 Mayıs arasında yüzde 3 düşüşle 2.09 milyon tona geriledi.

Yangın etkisi

Kanada'da başlayan ve çevresel etkileri New York'a kadar ulaşan orman yangınları, ABD'de dip seviyelerde seyreden kereste fiyatlarında haftalık yüzde 8.6 artışa neden oldu. Kanada'da 400 noktada devam eden ve ülkenin orman alanlarının yüzde 1'ine denk gelen 35 bin km2 alanın yanmasına yol açan yangınlar nedeniyle kereste işleme tesisleri faaliyetlerine ara vermek zorunda kaldı. Kapatılan tesislerin yeniden devreye alınması ve geçici olarak çıkarılan işçilerin istihdam edilmesinin zaman alacağı belirtiliyor.

EKONOMİDE Yol haritası GÜNCELLENİYOR



12. Kalkınma Planı'ndan Orta Vadeli Program'a, Yıllık Program'dan Yatırım Programı'na kadar ekonomiye dair yol haritası güncelleniyor. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz'ın koordinasyonunda ilerleyen çalışmalar tamamlandığında yeni yol haritası açıklanacak.



SEÇİMLERİN ardından yeni kabine kuruldu, bakanlıklar gelecek döneme dair çalışmalara başladı. Yeni kabinenin 14 Haziran'da gerçekleşen ikinci toplantısından sonra ekonomiye dair yol haritasını güncelleme çalışmalarının da hızlandığı anlaşıldı.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'ndeki Kabine Toplantısı'nın ardından yaptığı konuşmada, toplantıda her bakanlıkla ilgili kapsamlı değerlendirmeler gerçekleştirdiklerini söyledi. Bakanlardan, gelecek döneme dair kısa, orta ve uzun vadeli planlarını dinleme fırsatı bulduğunu aktaran Erdoğan, tüm projeleri belli bir takvim çerçevesinde tek tek hayata geçireceklerini kaydetti.

GÜÇLÜ KABİNE

"Yeni dönemde ekonomimizi şahlandıracak kurmay kadromuzu hamdolsun kısa sürede oluşturduk" diyen Erdoğan, Merkez Bankası'ndan BDDK'ya kadar ilgili kurumlara alanında temayüz etmiş isimleri atadıklarını dile getirdi. Erdoğan, güçlü kabineyle, yenilenen Meclisle devleti güçlendirirken, milletin de refahını artıracaklarını, tayin ettikleri hedeflere belli bir plan dahilinde, emin adımlarla ilerleyeceklerini söyledi.

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz'ı 'Hükümet Programı'nı hazırlamak üzere görevlendirdiklerini bildiren Erdoğan, sözlerini şöyle sürdürdü: "12. Kalkınma Planımız'dan Orta Vadeli Program'a, Yıllık Program'dan Yatırım Programı'na kadar yol haritamızı milletimizle paylaşacağız. Biz, bugüne kadar hep ahdine ve kavline sadık bir yönetim olarak tebarüz ettik. Seçimlerde önüne gelene bol keseden vaat dağıtıp, milletten yetki alınca bunları unutanlardan olmadık. Sandıkta verilen görevin hakkını, sahada ter dökerek, koşarak, koşturarak ödemeye gayret ettik."

Erdoğan, Cumhurbaşkanlığı'nın 100'üncü yılına atfen açıkladıkları projelerin vaktinde bitirilmesine özellikle ihtimam gösterdiklerini ifade etti.



EKK toplandı, görüşmeler sürüyor güncel plan eylülde açıklanacak

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, ekonomiye dair yeni yol haritasını güncelleme çalışmalarını koordine ediyor. Bu amaçla Ekonomi Koordinasyon Kurulu (EKK), 15 Haziran 2023 tarihinde Cevdet Yılmaz başkanlığında toplandı.

Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde ilgili bakan ve bürokratların katılımıyla gerçekleşen toplantı sonrası konuşan Cevdet Yılmaz, "Serbest piyasa kuralları içinde ekonomimizin rekabet gücünü ve verimliliğini artırmaya dönük adımlara kararlılıkla devam edeceğiz" dedi. Bir yandan depremlerin yaralarını sararken diğer yandan temel sorun olarak gördükleri enflasyonla mücadelede etkin ve kararlı adımlar atacaklarını vurgulayan Yılmaz, takvim konusunda da şunları söyledi: "Eylülde paylaşacağımız Orta Vadeli Programla kamu politikaları ve uygulamalarını gözden geçirecek, kaynak tahsisini bu çerçevede yönlendireceğiz." Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, toplantıdan sonra finans sektörü ve iş dünyası temsilcileriyle bir dizi görüşmeler gerçekleştirerek kamuoyu istişareleri yaptı.

Deprem konutları hızlanacak 11 yeni sanayi sahası açılacak

Cumhurbaşkanı Erdoğan, kabine toplantısında geniş bir yelpazede detaylı durum değerlendirmesi yaptıklarını aktararak, deprem bölgesindeki 11 ilin, altyapısı ve üstyapısıyla yeniden ayağa kaldırılmasının birinci öncelikleri olduğunu vurguladı.

Gözleri, kulakları ve kalplerinin her zaman bölgedeki vatandaşlarda olduğuna işaret eden Erdoğan, "Tüm bakanlıklarımızın depremden etkilenen şehirlerimizde yürüttüğü

çalışmalarda geline son durumu görüştük. Bugüne kadar afetzedelerimize yaptığımız nakdi yardımların toplam tutarı 61 milyar lirayı buluyor. Deprem konutlarının inşasını hızlandıracak farklı alternatifler üzerinde mütalaalarımız sürüyor. Yakında bunları milletimizin takdirine sunacağız" diye konuştu.

SANAYİ ALANI 18'E ÇIKACAK

Depremde zarar gören organize sanayi bölgeleri,

sanayi siteleri ve fabrikaların hasar tespit taramalarını tamamladıklarını hatırlatan Erdoğan, "Bölge ekonomisinin canlanması ve üretim çarklarının yeniden dönmesi amacıyla iş dünyamıza yönelik desteklerimizi artırmıştık. Şimdi yeni bir adım daha atıyoruz. Yayımladığımız kararnameyle 2 bin 430 hektarlık alanda, 11 yeri daha sanayi sahası olarak ilan ediyoruz. Depremin ardından ilan ettiğimiz sanayi alanı sayısını 18'e yükseltiyoruz" dedi.



Dış ticarete gündem ihracatın artırılması

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Dış Ticaret İhtisas Komitesi, dönemin ikinci toplantısında 'Ticaretin Kolaylaştırılması ve Bölgesel Farkındalık' gündemiyle bir araya geldi. Toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Münir Üstün ve Gıyasettin Eyyüpkoca'nın yanı sıra Meclis ve Komite Üyeleri katıldı.

BİRLİKTE ÇALIŞIYORUZ

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, toplantının açılışında yaptığı konuşmada, Dış Ticaret İhtisas Komitesi'nin görüşlerinin önemini vurgulayarak, "Bu komitede görüşülen konuları İTO yönetimi olarak gerekli makamlara taşıyoruz ve çözümü için hep birlikte çalışıyoruz" dedi.

Toplantıda gümrüklerde yaşanan sektörel sorunlar ve çözüm önerileri ele alındı. Sektör temsilcileri, ihracatın artırılmasına yönelik projeler üretilmesi konusunu da değerlendirdi.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO TAŞHAN EK BLOK (78 PARSEL) PROJESİ KAPSAMINDA ALÜMİNYUM DOĞRAMA VE KOMPOZİT PANEL CEPHE KAPLAMASI YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih ilçesi, Hobyar Mah. Yalı Köşkü Cad., 969 Ada, 78 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odasına ait 969 Ada, 78 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO TAŞHAN EK BLOK (78 PARSEL) BİNASI' nın birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi ALÜMİNYUM DOĞRAMA VE KOMPOZİT PANEL CEPHE KAPLAMASI İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	75 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	04 Temmuz 2023 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@iftimmarlik.com / 0 546 479 2616 Murat ÖZEL murat.ozel@ito.org.tr / 0 212 455 6457



YARININ BİYOTEKNOLOJİ ÇÖZÜMLERİYLE Mİ İLGİLENİYORSUNUZ? NEDEN BEKLEYESİNİZ?

EUROPE'S ||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Avrupa'daki en yoğun AR-GE networkü ile inovasyon ve teknoloji transferi için ideal koşulları sağlayan, yarının biyoteknolojisi için en ideal bölge. NRW'ye hoş geldiniz!



NRW.GLOBAL BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com

Yüksek kalitesi ve eşsiz lezzetiyle tercih edilen baklava, uluslararası pazarlarda büyük başarı elde ediyor. Türk baklavası ve şekerli ürünlerini dünya geneline daha fazla ihraç etmeye odaklandıklarını belirten sektör temsilcileri firmalara, “Fuarlara daha fazla katılalım” önerisinde bulunuyor.

Baklavacılık okulu

Baklava ve Tatlı Üreticileri Derneği (BAKTAD) Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Mehmet Yıldırım, sektörün gelişimi için birlik ve beraberlik içinde çalıştığını vurguladı. Yıldırım, “Sektörümüz başka bir komitenin altında yer alıyordu. Büyük gayretler sonucunda kendimize ait bir komitemiz oldu. Öte yandan, Türkiye’de üretilen baklava, UNESCO tarafından Gaziantep baklavası olarak tanımlanıyor. Yunanistan, baklavanın yöresel ürün olduğunun üzerine giderek ülke olarak sahiplenmeye çalışıyor. UNESCO’ya, baklavanın Türkiye’ye ait olduğunu anlatmamız lazım. Bunun için çalışmalıyız. Usta ve eleman ihtiyacımız oldukça fazla. Sektörümüze ait okul açılması gerekiyor. Bunun için gayret gösterdik, başaramadık. Şimdiki yönetimle el ele verip bu sorunu çözmek istiyoruz. Sektörümüzü destekleyici unsurlar artınca temsilimiz ve ihracatımız artacak” diye konuştu.

Fuarlara odaklanalım

İstanbul Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İHBİR) Başkanı Kazım Taycı, ihracatla ilgili şunları söyledi: “Türkiye’nin ünlü yiyecekleri denilince kebab ve baklava akla geliyor. Baklava, geleneksel lezzetiyle hem yerli hem de yabancı turistlerin ilgisini çekiyor. Baklavacılık sektörü, son yıllarda önemli bir büyüme kaydetti ve ihracatta önemli adımlar attı. Türkiye, bu eşsiz lezzeti dünyaya sunmak için üretim ve ihracat konusunda önemli çalışmalar yapıyor. Türkiye, baklavayı tüm dünyaya ihraç etmek için geniş bir coğrafi alana sahip. Fuarlar sayesinde bu oranı artırabiliriz. Firmalarımız fuarlara odaklanmalı.”



Fuarlarla ihracatı daha da tatlandıracağız

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE, şekerleme ürünlerinde net ihracatçı konumunda. 2022 yılında 3.3 milyar dolar şeker ve çikolata şekerleme ihracatı; Türkiye’nin toplam ihracat gelirinin yani 254.2 milyar doların yüzde 1.18’ini oluşturdu. Şeker ve çikolata şekerleme ihracatı, yıllara göre istikrarlı bir şekilde artıyor. Bu ürün grubunda ihracat, geçen yıl 1.215 ton oldu. Sektör, şu an 189 ülkeye ihracat yapıyor. Hem ihracatı hem de sektörel etkinliği daha da artırmanın yollarını aramak için İTO Baklava, Pasta ve Şekerli Mamuller Meslek Komitesi, ‘Baklava Pasta, Çikolata, Şekerli Mamullerin Turizm ve İhracattaki Yeri ve Önemi’ başlıklı sektör toplantısı



düzenledi.

Toplantıda, “Dünya ekonomisinin küreselleşmesi ile birlikte ekonominin hemen her alanında rekabetçilik öne çıktı” diyen İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, şu değerlendirmeyi yaptı:

“Özellikle gelişmiş ve gelişmekte olan ülkeler, küreselleşen dünya pazarlarından daha fazla pay alabilmek adına rekabet avantajı sağlamanın önemi ile hareket ediyorlar. Küresel piyasalardaki rekabet avantajlarının ve

dezavantajlarının tespit edilmesi, doğru zamanda doğru stratejiler uygulanabilmesi için sektör ve ürün bazlı analizlerin ortaya çıkarılması önem arz ediyor. Ülkemiz, çikolata ve şekerli mamuller sektöründe geniş bir ihracat ağına sahip olmakla birlikte özellikle İstanbul, Konya, Karaman ve Gaziantep’te bu alanda faaliyet gösteren birçok üretici firma bulunuyor. Sektör, dünyanın hemen her bölgesine ihracat yapıyor. En önemli ihracat pazarlarımız; Türkiye menşeli ürünlere ilginin yoğun olduğu Orta Doğu ülkeleri başta olmak üzere, Uzak Doğu, Orta Asya, Amerika, Afrika, Avrupa ve Eski Sovyetler Birliği ülkeleri.”

REKABET GÜCÜ

Geleneksel Türk ürünlerinden baklava ve lokum çeşitlerinde; ürün ile ülke ismi bütünleşerek rekabet gücüne katkı sağlandığının altını çizen Özer, “Şekerli mamuller sektöründe, kakao hariç diğer tüm hammaddelerin Türkiye’de bulunması, iş gücü maliyetinin diğer gelişmiş ve gelişmekte

olan ülkelere kıyasla daha düşük olması, firmalarımıza önemli bir rekabet gücü kazandırıyor” diye konuştu. Gıda sektöründe temsilin güçlü olması için fuarlara katılımın önemli olduğunu vurgulayan Özer, “Elimizden geldiğince ürünlerimizi tanıtmak için fuarlara katılım. Fuarları milli meseleler olarak görmemiz gerekiyor. Biz ürün tanıtarak ülkemizin marka değerini artırıyoruz. Rekabette böyle daha güçlü olabiliriz” çağrısı yaptı.

KALİTELİ ÜRÜN

Şekerli mamuller sektöründeki ürünlerin üretim eğilimlerinin, iç ve dış pazardaki taleple yakından ilişkili olduğunu belirten Özer, şöyle konuştu: “Türkiye’nin, üretim kapasitesinin iç pazardaki talebin oldukça üzerinde olduğu ve bunun sonucunda çoğu orta ve büyük ölçekli şirketin ürünlerini ihraç ettiği görülüyor. Sektör, geleneksel üretim yöntemleri ile birlikte modern teknolojiyi de kullanarak gıda sanayinin en önemli alt sektörlerinden biri haline geldi. Sektör, Orta Doğu, Balkanlar, Kuzey Afrika, Baltıklar ve Orta Asya’nın genelinden daha ileri bir teknolojiye sahip. Türkiye’de üretilen ürünler, söz konusu coğrafyalardan daha geniş çeşitlilikle ve yüksek kalitede olma özelliği taşıyor. Öte yandan, Avrupa Birliği ile entegrasyonun bir sonucu olarak, Türk Gıda Kanunları, ilgili Avrupa Birliği Direktifleri ile uyumlu hale getirilerek, tüm tüketicilerin güvenli ürünlere erişimi de sağlanıyor.”

CITYSCAPE GLOBAL SAUDI 2023

RIYAD / SUUDİ ARABİSTAN
10 - 13 Eylül 2023

İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

SUUDİ ARABİSTAN’DA EMLAK, GAYRİMENKUL, YATIRIM SEKTÖRÜ BULUŞUYOR

CITYSCAPE SAUDI 2023

- Suudi Arabistan’ın Vizyon 2030 Stratejisi ile Gayrimenkul Sektörünün Etkin Fuarı
- 25 ülkeden 250 katılımcı firma ve 90 ülkeden 180.000 profesyonel ziyaretçi
- Orta Doğu’nun Kamu Otoritelerinin ve Özel Temsilcilerinin Bankalar ve Finansörlerle bir araya geldiği platform
- Prestijli gayrimenkul müteahhitleri, dünya çapında mülk alıcılar, yatırımcılar ve işletme sahiplerinin buluşma noktası

KATILIMCI SEKTÖRÜ

- Aracı Kurumlar
- Gayrimenkul Geliştirme
- Perakende
- AVM ve Outlet Geliştirme Yönetimi
- Gayrimenkul Yatırımı
- Proje Yönetimi
- Gayrimenkul Danışmanlığı
- Hizmet Sağlayıcılar
- Tesis Yönetimi
- Gayrimenkul Finansmanı
- Mimarlık ve Planlama
- Yerel Yönetimler

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant İnşaatı, LCD, Maket Sergileme Alanı
- Nakliye, Gümrükleme ve Sigorta İşlemleri
- İletişim ve İkram Hizmetleri
- Fuar Giriş Kartı
- Türkiye Millî Katılım Broşüründe Katılımcı Bilgilerinin Yer Alması

KATILIM BİLGİSİ

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : 27. 900 TL / m² Nakliyesi
- : 21. 600 TL / m² Nakliyesiz



Şeyma Ceren Yurttaş / Murat Özturan / Esra Avcıoğlu / Aylin Odabaş

Tel : (0212) 455 65 07 / (0212) 455 62 21 / (0212) 455 61 10 / (0212) 455 61 00

GSM : (0542) 421 82 85 / (0533) 959 30 57 / Faks: (0212) 520 15 26

E-Posta : seyma.pecan@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr

esra.avcioglu@ito.org.tr / aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Süreli Yayınlar Müdürü Şükruhan Dolu	Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Sarıhasan	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yanış Topal, Şeref Kılıçlı, Barış Cabacı

www.istanbulticaretgazetesi.com
İlker Başöz, Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
-------------------------------	--------------------------------------	-------------------------------	--------------------------------

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ’NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO’NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli 80 TL’dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No’lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 16.06.2023

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeelievler Tel: 0212 454 30 00

Toplantıdan notlar...

Baklavacılık ve şekerleme sektörünün bazı ortak sorunları şunlar:

Hammadde temini: Kaliteli baklava ve şekerleme üretimi için yüksek kalitede hammaddeye ihtiyaç var. Özellikle doğal ve taze malzemelerin tedarik edilmesi, sektörün karşılaştığı zorluklardan biri. Bu yüzden ithal ürünlerden kaçınılması lazım.

İşgücü sorunları: Özellikle geleneksel baklava ustalarının yetiştirilmesi ve bu el becerilerinin geleceğe

nesillere aktarılması konusunda zorluklar yaşanıyor. Sektörde nitelikli işgücü bulmak ve maliyetlerini dengelemek de bir diğer sorun.

İhracat ve pazarlama: Baklava ve şekerleme üreticileri, yurt dışı pazarlarda rekabet edebilmek için ihracat becerilerini ve pazarlama stratejilerini geliştirmeli. Uluslararası pazarlara erişim ve uyum sağlama, lojistik zorluklar gibi konular önemli birer faktör. Bunun için uyum eğitimleri düzenlenmeli.

KOBİ'ler halka arza kuluçkada hazırlanacak

KOBİ'lerin finansa erişimini kolaylaştırmak için Borsa İstanbul bünyesinde 'Girişim Sermayesi Pazarı' devreye alındı. Yeni yapıyla şirketler, büyüme için ihtiyaç duydukları finansmana, nitelikli ve kurumsal yatırımcılara pay senedi ihraç ederek ulaşabilecek.

SERMAYE Piyasası Kurulu'nun (SPK), geçtiğimiz ay yayımladığı 'Payları Girişim Sermayesi Pazarında İşlem Görecek Ortaklıklara İlişkin Esaslar Tebliği' ile vadesiz ve faizsiz kaynak arayan KOBİ'ler için Borsa İstanbul'da yeni bir dönem başladı. Yeni düzenlemeye göre, henüz halka arza hazır olmayan ama ileride halka arz yapmak isteyen şirketlere yönelik olan bu pazar ile şirketler, büyüme için ihtiyaç duydukları finansmana, sadece sermaye artırımını yoluyla nitelikli ve kurumsal yatırımcılara pay senedi ihraç ederek ulaşabilecek.

ERKEN FİNANSMAN İMKANI

Uygulama kapsamında; şirket hazırlayacağı izahname SPK tarafından onaylandıktan sonra ihraç edeceği paylarını nitelikli ve kurumsal yatırımcılara satacak. Bu paylar, Girişim Sermayesi Pazarı'nda sadece nitelikli ve kurumsal yatırımcılar arasında işlem görecektir. Yine uygulama kapsamında; şirket, bu pazarda işlem görmeye başladığında halka açık hale gelecek, Sermaye Piyasası ve Borsa mevzuatına tâbi olacak. Böylece bu pazarda işlem görmek, kurumsal yatırımcıların da desteğiyle şirketlerin kurumsallaşmasına katkı sağlayacak. Girişim Sermayesi Pazarı sürecinde, gerekli kurumsallaşma adımlarını tamamlayan ve yatırımlarını gerçekleştirerek büyüyen şirketler, halka arza hazır hale gelerek, paylarını bu kez halka arz etmek için başvuru yapabilecek. Bu pazar sayesinde, şirketlerin daha erken finansman imkânı bularak, büyümelerini ve kurumsallaşmalarını daha sağlıklı bir biçimde gerçekleştirmesi hedefleniyor.

BEŞ YIL SINIRI

Yeni düzenleme çerçevesinde ayrıca, Girişim Sermayesi Pazarı'nda işlem görmeye başlayan şirketlerin payları, işlem görmeye başlanan seneyi takip eden iki sene tamamlanmadan halka arz edilemiyor. Diğer taraftan, payları Girişim Sermayesi Pazarı'nda işlem görmeye başlayan şirketlerin, işlem görmeye başlanan seneyi takip eden beş sene dolmadan paylarının Borsa İstanbul'un diğer pazarlarında işlem görmesi için SPK'ya başvurma zorunluluğu da bulunuyor. Bu suretle halka arz yalnızca sermaye artırımını yoluyla yapılabilir. Söz konusu beş senelik süre içinde Kurul başvurusu yapmayan veya halka arz izahnamesi Kurul tarafından onaylanmayan ortaklıkların payları ise otomatik olarak Girişim Sermayesi Pazarı'ndan çıkmış sayılacak.



FİNANSAL KRİTERLER

Girişim Sermayesi Pazarı için SPK'ya başvuracak şirketlerden istenen finansal kriterlere bakıldığında; bağımsız denetimden geçmiş ve payların satışa sunulacağı yıldan önceki yıla ait finansal tabloları itibarıyla aktif toplamının en az 20 milyon TL olması, net satış hasılatının en az 10 milyon TL tutarında olması ve kayıtlı sermaye sistemine geçmek için tescil edilmiş sermayesinin en az 10 milyon TL tutarında ve tamamının ödenmiş olması gerekiyor. Halka arzdaki mevcut finansal kriterler ise 30 Aralık 2022 tarihinde SPK Bülteni'nde yayımlandı. Söz konusu finansal kriterlerde; şirketlerin 2021 yılı aktifinin en az 300 milyon TL, cirosunun 180 milyon TL, 2022 yılı aktifinin en az 450 milyon TL, cirosunun ise 270 milyon TL olması belirlenmiş durumda.



Seref KILIÇLI



Son iki yılda 92 şirket halka arz edildi

Nihai hedef olarak görülen halka arz konusunda, Borsa İstanbul son iki yıldır dikkat çekici bir performans sergiliyor. Borsa İstanbul'da 2022 yılında 40 şirket, 2021 yılında 52 şirket halka arz edildi. Önceki yıllara bakıldığında; 2020 yılında 8, 2019 yılında 6, 2018 yılında 11, 2017 yılında 3, 2016 yılında 2, 2015 yılında 6, 2014 yılında 14, 2013 yılında 20, 2012 yılında 47, 2011 yılında 26, 2010 yılında ise 22 halka arz gerçekleştirilmişti. Ayrıca yatırımcı sayısı 2022 yılında 1.2 milyon kişi artarak 3.65 milyona ulaşmıştı.



Girişim Sermayesi Pazarı sürecinde firmalar nereye odaklanmalı?

Girişim Sermayesi Pazarı'nın Borsa İstanbul içinde bir çeşit yetenek havuzuna dönüşebileceği değerlendirilmesinde de bulunan Doç. Dr. Semih Emre Çekin, şunları kaydetti: "Borsa İstanbul'un işlem hacmini ve çeşitliliğini artırabilir ve orta vadede Türkiye'nin finansal ekosistemini

güçlendirebilir. Ayrıca KOBİ'lerin, finansmana ulaşmak ve halka arz aşamasına gelmek için kurumsallaşmalarına teşvik rolü de görebilir, yurt içi ve yurt dışındaki şirketlerle rekabet güçlerini artırabilir. Tabii KOBİ'lerin bu süreci ve piyasayı, kurumsallaşmaları ve rekabet güçlerini

artırmaları için akreditasyon olarak görmeleri ve ciddi bir fırsat olarak değerlendirmeleri gerekiyor. Yine bu süreçte KOBİ'lerin; şeffaf yönetim, kurumsal süreç yönetimi, finansal raporlama, piyasa analizi gibi hususlara odaklanmaları da önemli."

KOBİ'lere alternatif kaynak

KOBİ'lere alternatif finansman kaynaklarının sağlanmasının önemli olduğunu belirten ve Girişim Sermayesi Pazarı'nın bu yönde olumlu sonuç verebileceğine dikkat çeken Türk-Alman Üniversitesi İktisat Bölümü Öğretim Üyesi Doç. Dr. Semih Emre Çekin, yeni düzenlemeyi şöyle değerlendirdi: "KOBİ'ler, Türkiye'de işletmelerin yüzde 99.8'ini oluşturuyor ve istihdamın yüzde 80'ine yakını sağlıyor. Buna karşın KOBİ'lerin karşı karşıya kaldığı en büyük sıkıntılardan biri finansman sıkıntısı. Finansmanının büyük çoğunluğunu banka kredileri üzerinden sağlayan KOBİ'ler, küresel veya bölgesel finansman koşullarının kötüleşmesiyle birlikte krediye ulaşmakta sorun yaşıyor. Bu da faaliyetlerin devam etmesini zorlaştırıyor. Bu çerçevede değerlendirildiğinde, KOBİ'ler için alternatif finansman kaynaklarının sağlanması Türkiye ekonomisi için büyük önem taşıyor ve Girişim Sermayesi Pazarı'nın olumlu etkilerinin olmasını beklemek mümkün."



Borsa İstanbul en fazla getiriye sağlayan borsa

Borsa İstanbul, getiri sağlamadaki performansına bakıldığında, Türkiye Sermaye Piyasaları Birliği'nin (TSPB) yayınladığı Türkiye Sermaye Piyasası 2022 raporuna göre, diğer borsalardan pozitif ayrıştı. TSPB raporuna göre; küresel enflasyonda yaşanan artış, gelişmiş ülke merkez bankalarının güçlü parasal sıkılaştırma adımları, artan resesyon endişeleri ve jeopolitik riskler nedeniyle dünya genelinde borsa getirilerinin negatif olduğu 2022 yılında, Borsa İstanbul, getiri şampiyonu oldu. Dünyada borsalara kote olan şirketlerin toplam piyasa değeri yüzde 18 azalarak 101 trilyon dolara gerilerken, Borsa İstanbul, dolar bazında yüzde 105 artışla, organize borsalar arasında en fazla getiriye sağlayan borsa olarak öne çıktı. Dünya borsaları sıralamasında ise Borsa İstanbul, önceki yıla göre 8 sıra yükselerek 330 milyar dolar piyasa değeriyle 2022'de 30'uncu sırada yer aldı. Türkiye'nin yatırım fonu portföyü de 2022'de dolar bazında yüzde 79 artarak 36 milyar dolara yükseldi. Türkiye, bu rakamla dünya sıralamasında 4 basamak yükselerek 31'inciliğe çıktı.

Carolın
Katılımcı Pazarlama

#welovestationery

THE BRANDS ARE BACK IN TOWN*

BİZE KATILIN!

NÜRNBERG
11 - 14 EKİM 2023
eXtra-Day dahil

*Markalar geri döndü

İstanbul Finans Merkezi (İFM) ile Türkiye, katılım bankacılığı alanında dünya merkezi olmayı hedefliyor. İstanbul, tarihte de geniş Osmanlı coğrafyasını kapsayan önemli bir finans merkeziydi. O dönemin hem finansmana erişim hem de girişimciyi korumak açısından en önemli kurumlarından biri de Osmanlı para vakıflarıydı. 16. yüzyılda İstanbul'da kurulan para vakıflarının nakit yekûnu 13 milyon 253 bin 736 akçeydi.

PARA VAKIFLARI

Girişim sermayesinin 500 yıllık öyküsü



SON yıllarda 4 trilyon dolarlık büyüklüğe ulaşan katılım bankacılığının, 2026 yılında 5.9 trilyon dolarlık bir hacme erişmesi öngörülüyor. Bu sayede dünya katılım bankacılığını yeni ve etkin bir finansman modeli olarak daha çok yaygınlaştıran Türkiye de bu alanda önemli bir adım attı. İstanbul Finans Merkezi'nin (İFM) ilk etabının açılmasıyla katılım bankacılığı özel bir alan olarak belirlendi. Katılım bankacılığının kaynaklarını Türkiye'ye çekerek, İstanbul'u katılım bankacılığı merkezi haline getirmesi öngörülen İFM'nin bu misyonu tarihten geliyor.



Sümeýra Yarış TOPAL

ESNAFIN ZARARI İÇİN

Osmanlı toplumuna özgü bir finansman modeli olarak ortaya çıkan para vakıfları, 15. yüzyıldan itibaren paraya ihtiyaç duyan herkes için önemli bir kaynaktı. Aynı zamanda esnafın zararlarını da karşılayan para vakıflarının ilkinde Şer'iyye mahkemesi sicillerine göre 1423 yılında rastlanıyor. Bu dönem, Fatih Sultan Mehmet zamanına denk geliyor. Ayrıca bu vakıflar arasında İstanbul'a et temin eden kasapların zararlarını karşılamak amacıyla bir fon şeklinde oluşturulan para vakfı da vardı. Marmara Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Tahsin Özcan'dan alınan bilgilere göre, 16. yüzyılda İstanbul'da kurulan para vakıflarının nakit yekûnu 13 milyon 253 bin 736 akçeydi.

İHTİYAÇ SONUCU

Para vakıfları, Osmanlı toplumunda bir ihtiyaç sonucu doğdu. Zira o yıllarda halkın finansman ihtiyacını karşılayacak bir kurum yoktu. Bunun üzerine harekete geçen Osmanlı uleması, para vakıflarının işletilmesine cevaz vererek, toplumda borç alma işini kurumsallaştırdı. Sermayeye ulaşmak isteyenler için tefecilerden borç alındığı takdirde yüzde 40-50 oranında faiz işliyordu. Bu, hem İslam toplumunda caiz değildi hem de ödeme güçlükleri neticesinde toplumsal sorunlar ortaya çıkabiliyordu. Para vakıfları ise faiz değil, hizmet bedeli belirliyor ve bu oran yüzde 20'yi aşmıyordu.

NASIL İŞLİYORDU?

Sermayeye ihtiyaç duyan herhangi bir kişi, istediği miktarda parayı vadeli olarak



vakıftan alıyordu. Buna mukabil herhangi bir mal, verilen paranın muamele oranı kadar bir bedelle ve aynı vadede vakıftan para talebinde bulunan kişiye satılıyordu. Bu satışta belirlenen muamele oranı, borç miktarının devlet tarafından tespit edilen yüzdesinden fazla olamazdı. Sonuç olarak borç alan kişi, vakıftan aldığı malın karşılığı gibi borcunu geri ödüyordu. Muamele oranları, Kanunî Sultan Süleyman zamanında yüzde 10, Sultan Abdülmecid zamanında yüzde 15 olarak belirlenmişti.

300 YIL DEVAM ETTİ

Para vakıflarının ilk kurulduğu yıllarda bankacılık olmadığı için söz konusu vakıflar ekonominin işleyişinde önemli katkılar sağladı. Para vakıflarının kuruluş ve işleyiş amaçlarının başlıcaları arasında mali sıkıntı içinde olan esnafa destek olmak da vardı. Sicil defterlerine göre 1456-1546 yılları arasında İstanbul'da kurulan vakıfların yüzde 46.17'si, 18. yüzyılda kurulan vakıfların yüzde 31.77'si, 19. yüzyılda kurulan vakıfların ise yüzde 56.81'i para vakfıydı. Bu vakıfların 16. yüzyıl ile 19. yüzyıl arası Osmanlı

ekonomisinde önemli roller üstlendiği, dönem uzmanları tarafından verilen bilgiler arasında.

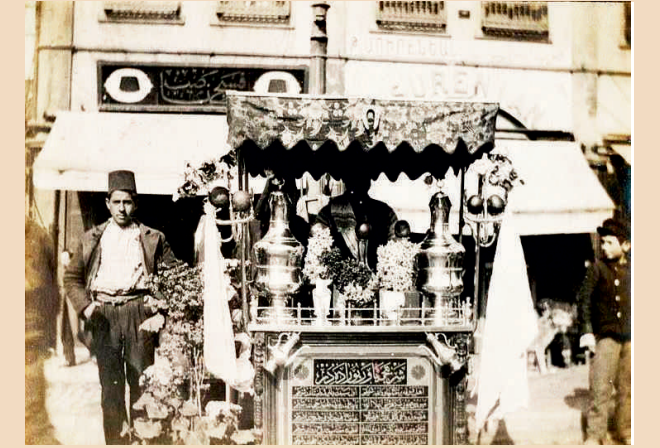
KÜÇÜK ESNAFA ETKİSİ

Prof. Dr. Tahsin Özcan'dan alınan bilgilere göre, para vakıflarından faydalanan tüccar, genellikle büyük ölçekli iş yapanlar değildi. Dönem kayıtlarına göre para vakıfları en çok küçük esnaf için can suyu oluyordu. Borç para alanlar genelde aşçı, bakkal, berber, demirci, ekmekçi, kasap, saatçi, sepetçi, şerbetçi, yaycı gibi küçük esnafın müteşekkildi. Borç verilen kişilerin, aldıkları borcu ödeme kapasitesine sahip olup olmadıkları ve güvenilirlikleri araştırılıyordu.



Vakıflar Bankası'nın sermayesi

Para vakıfları, Osmanlı'nın son dönemlerinde yavaş yavaş etkinliğini kaybetmeye başladı. Cumhuriyet dönemi ile birlikte varlıklarını ve faaliyetlerini Şer'iyye ve Evkaf Vekaletine, sonra da Evkaf Umum Müdürlüğü'ne devrettiler. Para vakıfları, 1954 yılında kurulan Vakıflar Bankası'nın kuruluş sermayesinin önemli bir bölümünü oluşturarak, Türk iktisadi hayatından çekildi.



Kredi işlemleri kurumsallaştı

Prof. Dr. Tahsin Özcan-Marmara Üniversitesi Öğretim Üyesi:

Para vakıfları faaliyet gösterdiği dönemde kendine has birtakım fonksiyonlar icra etti. Bunlardan birincisi, şahısların nakit ve kredi ihtiyaçlarının karşılanması oldu. Para vakıfları vasıtasıyla kredi işlemleri bir anlamda kurumsallaşmış, kredi arzının artması ve kişilerin kredi ihtiyaçlarının karşılanması için kurumsal bir yapı oluşturulmuş oldu. Para vakıfları bu fonksiyonları ile piyasada yüksek faiz oranları ile yapılan ribâhorluk işlemlerine de bir alternatif olarak, kredi maliyetlerinin belirlenmesinde ve bu alanda piyasa istikrarının sağlanmasında önemli bir fonksiyon icra etti.



İslam kökenli ortaklık en iyi batıda uygulanıyor

PARA vakıfları günümüz katılım bankacılığının atası mıdır? sorgulaması zihinlerde dolaşıyor. Bu sorunun cevabı, katılım bankacılığının nasıl tarif edildiğine bağlıdır. Eğer katılım bankacılığı geniş anlamda faizsiz bankacılık olarak tarif edilirse ki, bu tanımlama çok yetersizdir, o zaman para vakıfları bir anlamda bunların atası olarak düşünülebilir. Ancak unutulmamalıdır ki, para vakfı zengin bir kişinin birikimini işleterek elde edilen nemanın hayır işlerine harcanması amacını gütmekte, dolayısıyla banka gibi halktan mevduat toplamadığından nispeten kısıtlı sermayeye sahip bir kurumdur. Ayrıca, para vakıfları 14'üncü yüzyıldan 20'nci yüzyıla kadar geçen dönemde faizle değil, istiglal adı verilen bir yöntemle tüketim kredisi vermişlerdir.

YENİDEN TANIMLAMAK

Ancak burada iki önemli soru ortaya çıkıyor: İstiglal gerçekten faizsiz kredi midir? Başta rahmetli Prof. Dr. Ömer Lütfi Barkan ve diğer iktisat tarihçileri, istiglal'in aslında sadece faizi saklayan bir yöntem olduğunu ileri sürerler. Bir başka deyişle, istiglal yöntemini kullanan para vakıfları faiz yasağının lafsına uygun ama ruhuna aykırı davranmış ve gerçekte faize aşırı benzer bir şekilde kredi sağlamışlardır. Bu benzerlik o derece barizdir ki Barkan, bu kurumları doğrudan doğruya faizle para işleten kurumlar olarak nitelendirir. Bu kurumların her ne kadar gizli bir şekilde olsa da 'faizle para işletmiş' oldukları göz önüne alınırsa, para vakıflarını faizsiz bankacılık yaptıkları iddia edilen katılım bankalarının atası olarak nitelemek doğru olmaz.

KÂR-ZARAR ORTAKLIĞI

Öte yandan, katılım bankalarını daha doğru tarif etmek söz konusu olduğunda ki, bu gereklidir, karşımıza bambaşka bir durum çıkıyor. Bu tarif şöyledir: "Katılım bankaları denildiğinde, reel ekonomik faaliyetlere finansman sağlayan veya doğrudan bu faaliyetleri gerçekleştiren ve bu faaliyetler neticesinde oluşan kârı / zararını müşterileriyle paylaşan kurumlar anlaşılmalıdır." Tarihteki para



Prof. Dr. Murat Çizakça

vakıflarının bu yöntemle, yani kâr / zarar paylaşımı yaparak çalışmadıkları kesindir. Onlar çok büyük çoğunlukla, Barkan'ın deyişiyle, faizle tüketim kredisi vermişlerdi.

GÖRÜŞ AYRILIKLARI

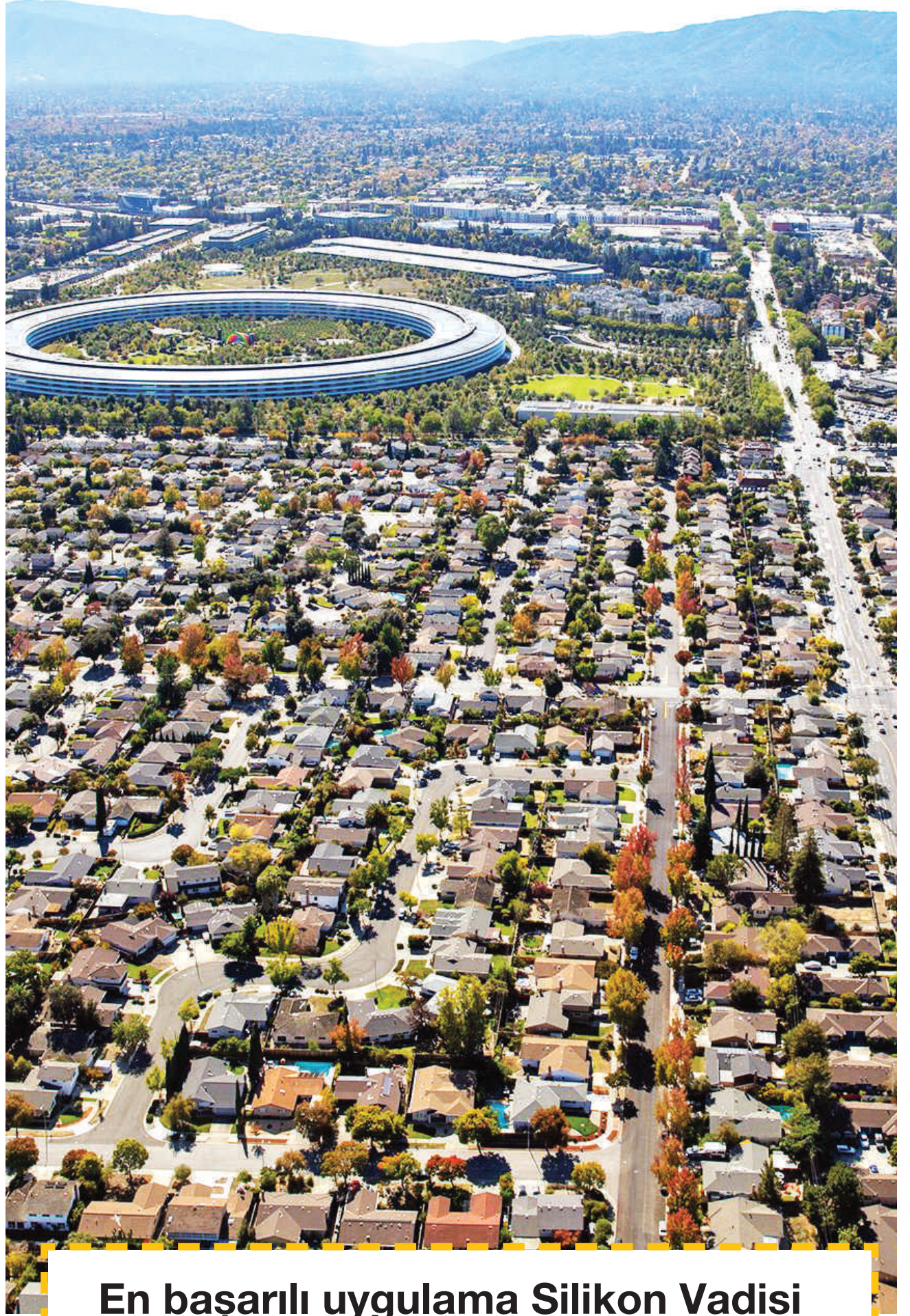
Bu durum, Osmanlı uleması arasında da büyük rahatsızlık yaratmış ve Şeyhülislam Ebussuud Efendi önderliğinde ulema, para vakıflarının Rumeli'de İslamiyet'in yayılmasındaki çok önemli rolü dolayısıyla bunları desteklemiş, Çivizade liderliğinde bir diğer grup da duruma salt İslam hukuku açısından bakmış ve yasaklamıştı. Yasak, ancak 1548 yılında fermanla kaldırılmıştı.

SERMAYE SAĞLADI

Gerek İstanbul gerekse Bursa Şeriye Sicilleri üzerinde yapılmış olan orijinal arşiv araştırmaları, para vakıflarının bu kentlerde iş sermayesi değil, mütevacı miktarlarda tüketim sermayesi temin etmiş olduklarını ortaya koydu. Bu konuda şüphe yok, ancak daha sonra yapılmış araştırmalar Bosna'da farklı bir uygulamayı ortaya çıkardı. Faroqhi'ye göre Bosna'da para vakıfları bazı tüccarlara büyük miktarda sermaye sağlamışlardı. Bu farklı uygulamaların sebeplerini henüz anlamış değiliz. Ayrıca, bu sermayenin hangi yöntemlerle, kredi mi yoksa ortaklıkla mı verilmiş olduğunu da bilmiyoruz. Kısacası, İstanbul ve Bursa genel, Bosna istisna ise para vakıflarının yatırım değil, düşük miktarlarda tüketim kredisi verdikleri anlaşılıyor. Dolayısıyla para vakıflarının iş insanlarına önemli bir sermaye katkısı sağlamadığı ileri sürülebilir.

■ Girişim sermayesinin katılım bankacılığı ismi ile piyasaları hareketlendirmesi 1990'lı yıllara rastlarsa da kâr-zarar ortaklığının temeli eski Mezopotamya'ya kadar gidiyor.

■ "Aslen Mezopotamya ve İslam kökenli bu ortaklık türleri günümüzde en başarılı şekilde Silikon Vadisi'nde uygulanıyor" tespitinde bulunan Prof. Dr. Murat Çizakça, İstanbul Ticaret için özel bir değerlendirme yaptı.



En başarılı uygulama Silikon Vadisi

Katılım bankalarının esas atasını para vakıflarında değil, kökenleri çok daha eskilere giden ve evrenselleşmiş bu ortaklık türlerinde aramak gerekir. Zira bu ortaklık türleriyle katılım bankalarının en doğru tarifinde belirtilmiş olan 'reel ekonomik faaliyetlere finansman sağlayan veya doğrudan bu faaliyetleri

gerçekleştiren ve bu faaliyetler neticesinde oluşan kâr/zararı müşterileriyle paylaşan kurumlar' ifadesi yüzyıllardır İslam dünyasında da Batı'da da başarıyla uygulanı.

Aslen Mezopotamya ve İslam kökenli bu ortaklık türlerinin günümüzde en başarılı şekilde Silikon Vadisi'nde uygulanıyor

olmaları, İslam dünyasında ve ülkemizde unutulmuş veya bürokratik engellemelerle önlenmiş olmaları ise ibret verici bir durum. Yeni faaliyete başlayan İstanbul Finans Merkezi'nin bu duruma artık bir son vermesi ve etkin bir şekilde gerçek katılım bankacılığına yönelmesini ve teşvik etmesini beklemek hakkımız.



Üreticiye dolaylı etki

Para vakıflarının İstanbul iş dünyasındaki sermaye hareketleri etkisini arz tarafından ziyade talep tarafında aramak gerekiyor. Üretim konusunda para vakıflarının önemli bir katkısı yoktu. Esas katkı, din ve toplum baskısı nedeniyle faizin kolay kolay uygulanmadığı bir ortamda tüketiciye faizi gizleyerek kredi sağlamak şeklinde tecelli etmiş olsa gerektir. Tüketici talebi bu yöntemle genişletilince de bunun üretime dolaylı etki sağlanmış olması muhakkaktı.

Üretim finansmanının tarihi çok eski

Üretim ve ticaret finansmanının tarihi, para vakıflarından çok daha eskilere gidiyor. Nitekim M.Ö. 669-630 yıllarında Mezopotamya'da Harranu ortaklıkları konusunda bilgi sahibiyiz. Bu ortaklıklar yüzyıllar sonra Müslümanlar tarafından İslamiyet'e uygun hale getirilerek İslâm ticaret hukukuna dahil edildiler. Finansmanın tamamen sermayedar tarafından temin edildiği ortaklık mudaraba, hem sermayedar hem de girişimci tarafından sağlandığı ortaklık ise i'nan ortaklığıydı. Bu ortaklıkların tüm ayrıntıları hakkında elimizde geniş bilgi var. Dahası bu ortaklıkların hem Avrupa'ya commenda adı altında hem de başka isimlerle Hindistan, Orta Asya, Çin ve Güney-Doğu Asya'ya yayıldıklarını da biliyoruz. Daha da ilginç, aynı ortaklıkların ABD'de venture capital adı altında Silikon Vadisi'nde hâkim yöntem olarak kullanıldığı ve masa bilgisayarından cep telefonuna değin en son teknolojileri finanse ettiği biliniyor.

KAYNAKÇA

● Ömer Lütfi Barkan ve Ekrem Hakkı Ayverdi, *İstanbul Vakıfları Tahrir Defteri*, (İstanbul: İstanbul Fetih Cemiyeti, 1970), s. Xxx-xxxvii; Murat Çizakça, *Risk sermayesi, Özel Finans Kurumları ve Para Vakıfları* (İstanbul: ISAV, 1993), s. 71; Tahsin Özcan, Tahsin Özcan, *Osmanlı Para Vakıfları, Kanuni Dönemi Üsküdar Örneği* (Ankara: TTK, 2003), s. 296, ayrıca bkz aynı sayfa 796 no'lu dipnot.

● Hüseyin Tunc, *Katılım Bankacılığı: Felsefesi,*

Teorisi ve Türkiye Uygulaması (İstanbul: Nesil, 2010), s. 113.

● Çizakça, *Risk Sermayesi...*, Kısım 3.

● Murat Çizakça, *İslam Dünyasında Vakıflar* (Konya: KTO Karatay Üniversitesi Yayını, 2017), s. 56-57; Özcan, *op.cit*, s. 299; Barkan-Ayverdi, *op.cit*, s. Xxxvi.

● Suraiya Faroqhi, "Bosnian Merchants in the Adriatic", *International Journal of Turkish Studies*, vol. 10, 1-2, 2004.

● Hugo LANZ, *Die neubabylonischen harranu Geschaeftsunternehmen* (Berlin: Schweizer Verlag, 1976), *passim*.

● A. Udovitch, *Partnership and Profit in Medieval Islam* (Princeton: PUP, 1970).

● Murat Çizakça, *İş Ortaklıklarının Tarihi*, (İstanbul: Tarih Vakfı Yurt Yayınları, 1999), *id.* "Economic Systems of Muslims in History", *Arab Law Quarterly* 35 (2020) 1-44.

● Çizakça, *İş Ortaklıkları...*, s. 44-49.

Yeni nesil otomobillere siber kalkın

Paris İklim Anlaşması'na göre 2050 yılında karbon salınımının sıfırlanması zorunluluğu, elektrikli otomobile talebi hızlandırdı. Ancak otomotiv sektörü için her zaman tehdit olan siber saldırılar, dijital donanımlı elektrikli otomobillerle daha da arttı. Üreticilerin bundan sonraki yatırımlarında siber güvenliğe öncelik vermesi gerekecek.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, Türkiye'de geçen yıl kullanılan elektrikli otomobil sayısı yüzde 132 arttı. Paris İklim Anlaşması'na göre 2050 yılında sıfır karbon salınımı hedefi, dünya genelinde elektrikli otomobile geçişi hızlandırdı. Dünya devi pek çok otomobil üreticisi firma, net elektrikli otomobil üretimine geçecekleri tarihi duyurdu. Otomotiv sektörü için her zaman bir tehdit oluşturan siber saldırılar, dijital yazılımlarla donatılmış bu yeni nesil araçlar için daha çok tehdit oluşturmaya başladı. Otomobil üreticileri, artık donanımsal yatırımlarla birlikte siber güvenliği de üretim bandına koyacak yatırımlara yöneldi.

ARACIN TÜM AKSAMLARI

Otomotiv sektöründeki siber saldırılar, kişisel verilerin güvenliğini tehlikeye attığı gibi can güvenliği için de tehdit oluşturmaya başladı. Siber saldırılarla ilgili yeterli önlem alınmazsa 2024'te bu saldırıların dünya genelinde 500 milyar dolar bir zarar oluşturacağı öngörülmüyor. Bir araca yapılan siber saldırı neticesinde aracın bileceklerinden motoruna kadar tüm çalışan aksamına uzaktan müdahale söz konusu olabiliyor. Otomotivde yaşanan tüm bu gelişmeler, İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği webinar'da ele alındı.

BAŞTAN SONA DİJİTAL

'Otomotiv Sektöründe Dijitalleşme ve Siber Tehditler' konulu webinarın açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan gerçekleştirdi. Dünyanın 10 büyük endüstrisi arasında yer alan otomotiv sektörünün 2023 yılında da hız kesmeden büyüme devam ettiğini hatırlatan Atılğan, şunları söyledi: "Artan teknolojiler yeniliklere uyum sağlayabilen sektörlerin başında otomotiv geliyor. Paris İklim Anlaşması gereği 2050 yılında karbon emisyon oranının sıfırlanması hedefi, otomotiv sektöründeki dijitalleşmeyi de hızlandırdı. Otomotiv üretimindeki trendlerin başında elektrifikasyon ve otomasyon geliyor. Bu nedenle son dönemde araç üreticileri elektrikli araç ve batarya teknikleri üzerine enerjilerini yoğunlaştırdı. Dijitalleşme, üretimden satışa her alanda etkili olmaya başladı. Bunun avantajları olmakla birlikte en büyük dezavantajları arasında siber tehditler geliyor."

DONANIM VE YAZILIM AYRI

Bosch Mobilite Çözümleri Satış Müdürü Tunç Atasoy da otomotivde yazılım geliştirme eforunun 2030 yılına kadar yüzde 30 mertebesine çıkacağını söyledi. Gelecekte otomobil sektöründe yazılım ve donanımın birbirinden ayrılacağını ifade eden Atasoy, "Araç içi ve araç dışı yazılım ayrı olacak ve bulut merkezi bir rol oynayacak. Müşteriler artık donanımı değiştirmeden yeni bir yazılımla araca yeni bir fonksiyon yükleyebilecek" dedi.

TASARIM SIRASINDA GÜVENLİK

ASELSAN Sistem Güvenlik Mimarı Dr. Halil Kemal Taşkın ise "Siber güvenliği fiziksel, idari ve teknik bir konu olarak ele almak lazım" dedi. Taşkın, şu bilgileri verdi: "Tehditler önceden belirlenmeli ve araç henüz tasarım aşamasındayken güvenlik tedbirleri de ele alınarak üretim gerçekleştirilmeli. Sonradan güvenlik, zaman ve maliyet kaybına neden oluyor. Güvenlik tedbirleri arttıkça bazen kullanım zorlukları meydana gelebiliyor. Tüm bunlar göz önüne alınmalı."

LİDERLİK İÇİN GÜVENLİK

Karsan Elektrik Elektronik Sistem Yazılım Mühendisliği Yöneticisi Sezgin Bilgin de otomobil üretiminde artık otomom bir sisteme doğru geçiş olduğunu ifade etti. Bilgin, "Ticari araç üretiminde Avrupa'da birinci sıradayız. Ancak 7 Temmuz 2024'ten itibaren uyulması zorunlu hale gelecek kurallar var. Artık araçların siber güvenlik önlemlerinin alınmış olması şartı getirilecek. Otomotiv ana sanayi olarak ilk amacımız, bu regülasyonu sağlamak. Parça üreticilerini ciddi gereksinimler bekliyor. Siber güvenlik konusunda gerekli önlemler alınmazsa liderliği kaybedebiliriz" diye konuştu.



Tüm araçlar korunacak

Anadolu Isuzu Elektrik Elektronik Sistemler Müdürü Birkan Yılmaz, "Siber saldırıya sadece bağlantılı araçlar değil, tüm araçlar açık. Otomotiv sektöründe yazılımlar artarak devam ediyor. Gelecek sene tüm araçlar korunmuş olarak sahneye çıkacak" dedi.

Otomobiller aynı zamanda veri üreticisi

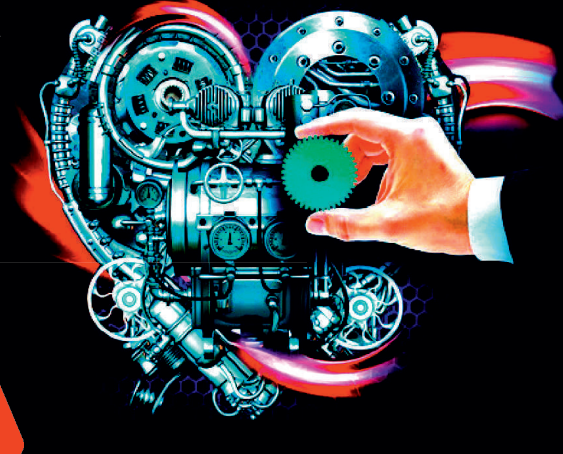
Toplantının moderatörlüğünü Otomotiv Sanayii Derneği Genel Sekreteri Özlem Güçlüer yaptı. Güçlüer, "Son 10 yıldır otomotiv sanayi çok ciddi bir dönüşüm içinde. İklim politikalarının hız kazanması ile elektrikli araca geçiş hızlandı. Dijitalleşmeyi siber güvenlikten ayıramıyoruz. Araçlarımız artık büyük birer veri üreticisi konumunda" diye konuştu.

AUTOMECHANIKA DUBAI 2023

Dubai-Birleşik Arap Emirlikleri
2 - 4 Ekim 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

• Aksesuar & Modifiye • Elektronik Donanım & Sistemleri
• Bakım & Onarım • Oto Yıkama, Parça & Sistemleri
• Bakım & Yenileme • Yönetim & Dijital Çözümler



ULUSLARARASI OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİNDE PROFESYONELLER AUTOMECHANIKA DUBAI'NİN 20.YIL EDİSYONUNDA BULUŞUYOR!

AUTOMECHANIKA DUBAI 2023

- 56.000m² alanda 12 sektörel salon
- 53 ülkeden 1145 katılım ve 20 resmi ülke pavilyonu
- 145 ülkeden yaklaşık 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Üreticiler, distribütör ve tedarikçiler ile görüşmeler
- Ürün yeniliklerini tanıma, pazar talebine hazırlıklı olma fırsatı
- İstanbul Ticaret Odası'nın sınırsız hizmet anlayışı ile 2016 yılından itibaren Türkiye Milli İştirak Organizasyonunun yükselen başarısı
- En büyük yabancı ülke katılımı: Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfalarında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Minumum stant alanı : 9m²
Katılım bedeli (Nakliyesi) : 18.000 TL/m²
Katılım bedeli (Nakliyesiz) : 17.100 TL/m²



Şaban Oruç / Murat Özturan / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 62 21 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / 0539 931 49 50 / 0530 386 92 66
E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [v](#) [t](#) [f](#) [i](#) [c](#) [e](#) / itokurumsal



Öncü teknolojiler ve yeni tekno-ekonomik paradigma

Küresel ekonominin son yıllarda ciddi bir dönüşümün içinden geçtiğine bu köşede birçok kez değindim. Her 30-40 yılda bir küresel ekonomi, büyük devinimler yaşıyor. Bu dönüşümü tetikleyen unsurlardan biri ekonomi politikalarındaki değişimdir. Ama ana aktör, her zaman teknoloji olmuştur.

Birleşmiş Milletler Ticaret ve Kalkınma Konferansı (UNCTAD), yeni tekno-ekonomik paradigmanın öncü teknolojilerine dair geçtiğimiz günlerde detaylı bir rapor yayınladı. Bu rapor, öncü teknolojileri üç kategoride ele alıyor:

● **Dördüncü sanayi devrimi öncü teknolojileri:** Yapay zeka, nesnelerin interneti, büyük veri, blokzincir, 5G, 3D yazıcılar, robotik, drone teknolojisi
● **Yeşil öncü teknolojiler:** Güneş fotovoltaik, konsantre güneş enerjisi, biyoyakıtlar, biyogaz ve biyokütle, rüzgar enerjisi, yeşil hidrojen, elektrikli araçlar

● **Diğer öncü teknolojiler:** Nanoteknoloji, gen düzenleme 2020 yılında 1.5 trilyon dolar olan bu teknolojilerin pazar değerinin 2030'a kadar 9.5 trilyon dolara ulaşabileceği tahmin ediliyor. Bu teknolojilerde ABD ve Çin arasında ciddi bir rekabet var. Yeni tekno-ekonomik paradigmayı bu iki dev sekillendirmeye çalışıyor olsa da diğer ülkelerin performansı da gelecek için oldukça belirleyici olacak. Zira bazı gelişmiş ülkeler bu dönüşüme ayak uyduramayıp gerilerken, birkaç gelişen ülke ise bu yeni fırsat penceresini değerlendirip küresel ekonomideki ağırlığını arttıracak.

Hangi ülke daha hazır?

UNCTAD'ın raporu, ülkelerin öncü teknolojileri kullanmaya, benimsemeye ve uyarlamaya hazır olup olmadıklarını değerlendirmek amacıyla bilgi ve iletişim teknolojileri, beceriler, Ar-Ge, endüstriyel kapasite ve finans göstergelerini bir araya getiren 'öncü teknolojilere hazırlık endeksi' sonuçlarını ortaya koyuyor. 166 ülkenin değerlendirildiği bu endekste, ilk 10 sırayı yüksek gelirli ülkeler alıyor: ABD, İsveç, Singapur, İsviçre, Hollanda, Güney Kore, Almanya, Finlandiya, Hong Kong ve Belçika. Ekonomileri eskisi kadar yenilikçi olmayan İngiltere, Fransa, İspanya ve İtalya gibi köklü Avrupa ülkelerinin ilk 10'da yer alamaması dikkat çekiyor. Yaşlanan nüfusu ve yıllardır devam eden müzmin ekonomik durgunluğu nedeniyle dinamizmini kaybeden Japonya ise listenin 19. sırasında. Her ne kadar bazı teknolojilerde ABD'nin önüne geçmiş olsa da Çin, bu listenin 35. sırasında yer almış. Çin'in beklenenden daha düşük bir sırada olmasının nedeni olarak, internet kapsama alanı ve geniş bant hızındaki bölgesel eşitsizliklere atıf yapılmış.

Potansiyeli gerçeğe dönüştürmek

Türkiye, listenin 53. sırasında. Bu sıranın Türkiye'nin gerçek potansiyelini yansıttığını söyleyemeyiz. Buradaki 17 teknolojinin hepsinde başarılı olmamız gerekiyor. Mevcut teknoloji kapasitemiz ve ölçek ekonomisi buna müsaade etmez. Ama bu öncü teknolojilerin 5-6 (güneş enerjisi, rüzgar enerjisi, elektrikli araçlar, drone ve 5G gibi) tanesinde hatırı sayılır ağırlığa sahip bir küresel oyuncu olabiliriz. Zaten bu teknolojilerde belli bir mesafe kat ettiğimiz ortada. Çıtayı daha da yukarıya taşıyabiliriz. Kamu teşviklerinde bu teknolojilere daha fazla ağırlık vererek yerli ve milli kapasite geliştirmeye devam etmeliyiz.



Küresel ticaret ve rekabette öncelik artık yeşil ürün

Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Teşkilatı'nın (OECD) son üç yıllık Bakanlar Konseyi Toplantısı (MCM), çevre, iklim değişikliği ve enerji dönüşümünün geniş bir spektrumla ele alındığı oturumlara sahne oldu. İklim değişikliği, son 10 yıldır küresel risk analizlerinde, dünya ekonomisini en ciddi ölçüde tehdit eden başlıklarda birinci sıradaki yerini koruyor. 'Covid-19' salgını, dünya ekonomisini hazırlıksız yakalamış olması nedeniyle 1.5 yıl küresel risk sıralamasında üst sıralara tırmanmış olsa da 2022 yılı itibarıyla küresel iklim değişikliği riski tekrar koltuğuna oturdu. Yaklaşık 15 ay önce patlak vermiş olan Rusya-Ukrayna savaşı dahi bölgesel gerginlikler, çatışmalara dayalı risk algısını ancak üçüncü sıraya yükseltti.

Adil iklim değişikliği yönetimi
Küresel iklim değişikliği riski, 'iklim değişikliğinin adil yönetimi' ve 'iklim değişikliğinin maliyet yönetimi' anlamında iki önemli başlığı daha gündeme getiriyor. Türkiye gibi küresel iklim değişikliği ile mücadelede iddialı adımlar atan, uluslararası anlaşmalara dahil olan, yenilenebilir enerji alanında 'yerli ve milli' teknoloji hamlelerine imza atan önde gelen gelişmekte olan ülkeler, Sanayi Devrimi başladığından bu yana, yeryüzünün kirlenmesinde ciddi sorumluluğu olan gelişmiş ülkelerin 'tarihsel sorumluluğu' nun ciddi manada önceliklendirildiği bir 'adil' iklim değişikliği yönetimi çağrısında bulunuyor. Bunun yanı sıra, 'iklim değişikliğinin maliyet yönetimi' nde de, başta Afrika ülkeleri olmak üzere bilhassa az gelişmiş ekonomiler, iklim ve enerji dönüşümüne yönelik projelerin finansmanında, maliyet yönetimi açısından kabul edilebilir, hakkaniyetli yaklaşımlar talep ediyor.

Bu nedenle, iklim değişikliği projelerinde, gelişmiş ve gelişmekte olan ekonomiler arasında, 'Küresel Kuzey' ile 'Küresel Güney' arasında, iklim maliyetlerinin 'adil paylaşımı' noktasında, OECD, Birleşmiş Milletler (BM) ve UNDP bağlı kuruluşlar çatısı altında, iklim dönüşümünün üç temel alanda 'iyi yönetişimi' (good governance) talep ediyor. İlki iklim değişikliğinin etkilerini azaltma, sınırlama süreci (mitigation); ikincisi iklim değişikliğine toplumların, ekonominin ve ticaretin adaptasyon süreci (adaptation) ve üçüncüsü, iklim değişikliğinin sebep olduğu tahribatı giderme, düzeltme (restoration). Bununla birlikte, beklentiler yüksek düzeyde olsa da iklim dönüşümünün iyi yönetişiminin hız kazanmasında en büyük zorluklardan biri 'fiziki' kısıtlamalar. Ülkelerin teknoloji üretme kabiliyetleri birbirinden farklı olduğundan, sadece iklim değişikliğini yavaşlatacak, sonrasında da durduracak altyapı ve üstyapı projeleri değil; aynı zamanda, imalat sanayinde de 'kahverengi' ürünlerden (brown products) yeşil ürünlere (green products) geçişi hızlandıracak üretim proseslerinin de hızlandırılması gerekecek.

Çevreci üretim prosesleri
Küresel iklim değişikliğine yönelik çalışma yürüten tüm uluslararası teşkilatlar, BM, UNDP veya OECD, iklim değişikliğinin küresel ticarete etkisini araştıran Dünya Ticaret Teşkilatı (WTO), çalışma hayatına yansımaları araştıran Uluslararası Çalışma Teşkilatı (ILO) veya iklim dönüşümünün finansmanına yönelik çözüm araştıran IMF, Dünya Bankası, EBRD gibi uluslararası finans ve yatırım finansmanı kuruluşları, küresel üretim ve ticarete bilhassa 'yeşil ürünler' lehine, iklim değişikliği riskini azaltacak, çevreye sıfır-atık yaklaşımını, net-sıfır karbon yaklaşımını önceliklendirecek mal ve hizmetler lehine, 'yeşil', 'çevreci' üretim prosesleri lehine bir strateji, yaklaşım ortaya koyuyor. Önümüzdeki dönemde, küresel ticaret konu olan konvansiyonel, geleneksel üretim tarzlarına dayalı olarak üretilen 'kahverengi ürünler' ile çevreye, iklime, sıfır atığa, net-sıfır karbona duyarlı 'yeşil ürünler' arasında rekabet büyüyecek. Türkiye'nin ihracat ürünleri kompozisyonunda 'yeşil ürünler'in ağırlığının artması, ihracatımızı, küresel rekabetteki konumumuzu da 'sürdürülebilir' kılacak.

KOBİ'lere az kodlamayla kolay dijitalleşme



Yapay zeka tabanlı yazılım araçları olan low-code (düşük kodlu) platformlar, küçük işletmelerin dijitalleşmesini kolaylaştırıyor. Kodlamayı bilmeyen kişiler için geliştirilen bu düşük kodlu platformlar, işletmelerin imalattan satışa ihtiyaç duyacağı uygulamaları geliştirmesini sağlıyor. 2026 yılında şirketlerin yüzde 80'inin, yazılımlarını düşük kodlu platformlarda geliştireceği tahmin ediliyor.

TEKNOLOJİNİN, kurumların ve insanların üzerindeki etkisi her geçen yıl artarken, işletmelerin dijitalleşmeden uzak durması giderek zorlaşıyor. Artık en geleneksel yöntemlerle çalışan sektörlerde dahi teknolojik ürün ve çözümler kullanılıyor. İmalattan dış ticarete hemen her sektördeki işletmeler, iş süreçlerini büyük oranda dijitalle taşıma gayretinde. Covid-19 pandemisinde hızlanan bu gelişme, büyük firmalarda çoğunlukla kurumsal kaynak yönetim sistemleriyle olurken; küçük ve orta hacimli işletmeler, faaliyet alanlarına ve ihtiyaçlarına göre paket program kullanmayı ve bazı işlemleri mobil uygulamalar yoluyla çözüme ulaştırmayı tercih ediyor. Bütün bu gelişmeler yazılım tarafındaki iş hacmini artırırken, her işletmenin ayrıca bir yazılımcı istihdam etme imkanı bulunmuyor. Bu durumda devreye giren çözümlerden biri de düşük kodlu uygulamalar. Low-code (düşük kodlu) veya no-code (kodsuz) diye adlandırılan uygulamalarla ayrıntılı şekilde kod yazmadan, uygulama geliştirmek mümkün.

YÜZDE 80 KULLANACAK

Low-code çözümler, iş süreçlerinin herhangi bir yerindeki personelin, programlama bilgisine ihtiyaç duymadan, uygulama yapmasına imkan tanıyor. İşletme personeli, low-code platformlar üzerinden görsel araçları kullanarak, uygulamalarına yeni özellikler ekleyebiliyor. Bu, aynı zamanda zaman maliyetini de azaltıyor. Uluslararası danışmanlık şirketi Gartner'ın Teknoloji Eğilimleri Raporu sonuçlarına göre, 2026 yılında şirketlerin yüzde 80'i, ihtiyaç duydukları yazılımları, düşük kodlu platformlarda gerçekleştirecek. Bu platformların, 2025 yılında 47 milyar dolarlık pazar oluşturması bekleniyor. Türkiye'de de işletmelerin düşük kodlu çözümler üretmesi için low-code platformlar kuran firmaların sayısı giderek artıyor.

BİRİMLER GELİŞİYOR

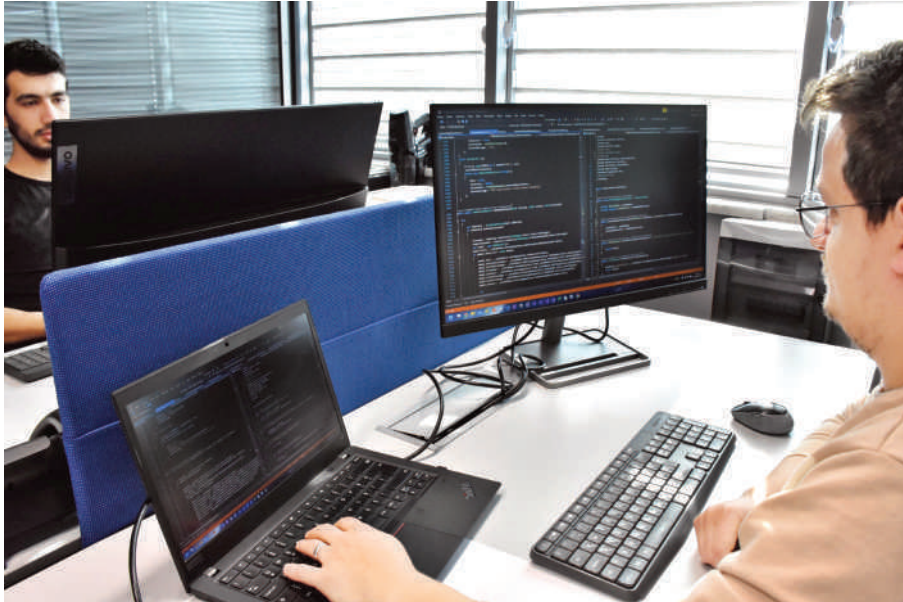
Düşük kod geliştirme platformları, kodlamayı bilmeyen veya hızlı geliştirme yapmak isteyen kişiler için geliştirilen yapay zeka tabanlı yazılım araçları. Bu platformlar, görsel parçaların birleştirilmesi gibi yazılım geliştirmeye imkan tanıyor. Bu hizmeti veren şirketler, kurdukları platformla, KOBİ'deki bir departmanı gerektiği kadar kod yazabilir hale getiriyor. Bu aşamada bazı noktalarda bilgi işlem departmanlarının veya bu platformları sunan iş ortaklarının desteğiyle uygulama geliştirilebiliyor. İşletmelerdeki çalışanlar, küçük departmanlar, iş birimleri hemen her yazılımı, low-code platformuyla kendileri geliştirebiliyor. Bu yazılım platformu, iş süreçlerine entegre edilince, firma yöneticileri, bilgi işlem departmanlarını daha çok zaman alan projelere yönlendirebiliyor.

10 KAT DAHA HIZLI

Konu hakkında bazı bilgileri paylaşan low-code platform geliştiricisi Kuika Yazılım Genel Müdürü

Low-code platformların avantajları

- Önceden oluşturulmuş bileşenler aracılığıyla yazılım geliştirmeye imkan tanıyor.
- Görsel tasarımı ve geliştirme ortamı sayesinde süreçleri kolaylaştırıyor.
- İşletmedeki iş süreçlerinde standardizasyon için gerekli çözümü sağlıyor.
- Hazır eklentiler kullanarak süper uygulama geliştirilmesine izin veriyor.
- Tek bir platformda web ve mobil uygulama geliştirme imkanı sunuyor.



Stefano Tito, bu platformların avantajlarını şöyle anlattı: "Şirketlerdeki bireyler, küçük departmanlar, iş birimleri her yazılımı, merkezi bilgi işlem departmanlarından beklemek yerine, kurduğumuz platformdaki iş ortaklarının desteğiyle kendileri yapabiliyor. Geliştiriciler, kodlama yapmak yerine, platformun sağladığı hazır şablonlar ve eklentilerle uygulama geliştirebiliyor. İşletme çalışanları, kurduğumuz low-code platformuyla ihtiyaç duydukları yazılımları, normal kod yazma süreçlerine göre 10 kat hızlı olacak şekilde geliştirebiliyorlar. Ayrıca, hazır yazılımlar arasından kendine uygun olanı bulamayanlar, low-code sayesinde çözüm üretiyor. Üstelik, benzersiz (istisnai) süreçlere sahip hizmet firmaları, kendine özel program ihtiyacı olan firmalar da low-code platformla uygun çözüme kavuşabiliyor."

KOLAY WEB SİTESİ

Şablonlar yardımıyla web sitesi tasarlayanların yanı sıra birçok süreci dijitalleştiren, mobil uygulama ve web uygulaması geliştiren birçok işletme, low-code platformları kullanıyor. Ayrıca bazı low-code'lar mevcut yazılımların içine yeni modüller kurulmasını veya eklentiler yapılabilmesini sağlıyor.

FATURA VE STOK TAKİBİ

Fatura veya stok takibi için de low-code platformlar üzerinden hızlı bir uygulama geliştirmek, böylece iş ve belge takibini kolaylaştırmak

mümkün. Yine birçok finansal kuruluşun müşteri hizmetlerinde taleplerin alınmasına yönelik uygulamaları low-code usulüyle değiştirdiği biliniyor. Benzer şekilde küçük ve orta büyüklükteki işletmeler de müşteri taleplerini ve sipariş alma fonksiyonlarını yürütecek uygulamayı düşük kodlu çözümlerle geliştirebiliyor.

İMALATTAKİ SÜREÇLER

İmalat firmaları da dijitalleşme yolculukları için tüm süreçlerini low-code platformlarla elektronik ortama geçirebiliyor. Bu kapsamda restoranlar, müşterileri için bir menü uygulaması yapabiliyor veya garsonların mobil cihazları üzerinden sipariş toplama çözümü geliştirebiliyor.

İDARİ FONKSİYONLAR

Mali ve idari fonksiyonların takibi için de low-code uygulamalarla uygulama geliştirmek mümkün. Fabrikalar izin talebi, satın alma ve teklif toplama, değerlendirme, kalite yönetimi gibi birçok süreci low-code üzerinde geliştirebiliyor. AVM'ler ve hastaneler tesis yönetimini sağlayacak dijital ihtiyaçlarını, vardiya takibini, güvenlik ve temizlik konularını, bu düşük kodlu uygulama platformlarıyla kendileri geliştirebiliyor.



İHALE İLANI

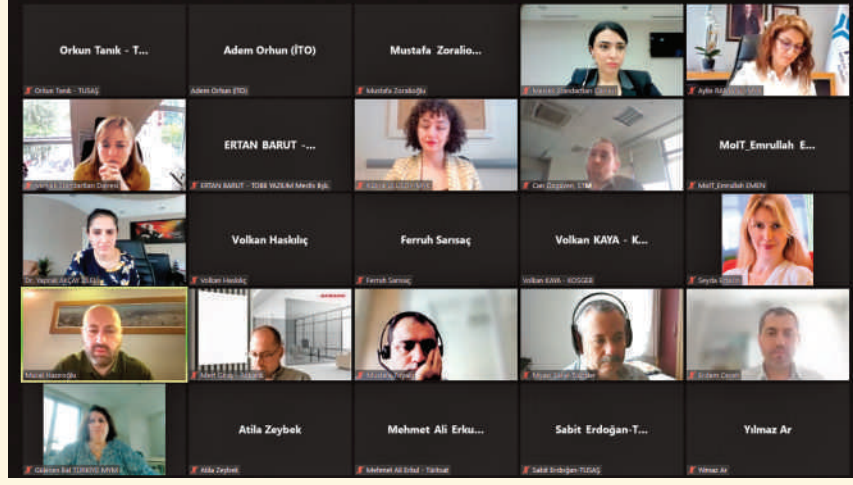
İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA KABA SIVA YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Caddesi 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odasına ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) BİNASI'nın birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi KABA SIVA İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	60 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	20 Haziran 2023 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmmimarlik.com / 0 546 479 2616 Murat ÖZEL murat.ozel@ito.org.tr / 0 212 455 6457

Dijital dönüşümde yeni meslekler için danışma kurulu oluşturuluyor

ADEM ORHUN

SEKTÖR komitelerinin desteğiyle 901 Ulusal Meslek Standardı yayınlayan Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK), yeni gelişen alanlarla ilgili danışma kurulları oluşturuyor. Bu kapsamda Dijital Dönüşüm ve Yapay Zeka Danışma Kurulu (DDDK) kurulacak. Dijitalleşme ve teknoloji alanında uzman profesyonellerin, akademisyenlerin ve sivil toplum kuruluşu temsilcilerinin yer alması beklenen danışma kurulu, MYK'nın, ilgili alanlardaki yeni meslekleri belirlemesi ve yeni standartları oluşturmaya yardımcı olacak.

Bu hedefle başlatılan Dijital Dönüşüm ve Yapay Zeka Danışma Kurulu hazırlık toplantısı, online olarak gerçekleştirildi. Toplantıya katılanlar arasında, oda ve borsaların sektör temsilcileri, bankaların ve özel şirketlerin IT departmanlarının



sorumluları, bilişim derneklerinin yöneticileri ve sektörden birçok tecrübeli isim yer aldı. Toplantıya, bilgi teknolojileri alanında çalışan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Murat Haziroğlu da gözlemci olarak katıldı.

3 MİLYON YENİ İSTİHDAM

MYK Kurum Başkan Yardımcısı Dr. Yaprak Akçay Zileli, dijital dönüşümün, iş yapış şekillerini de değiştireceğini belirterek, "Birçok

meslek değişecek, yeni meslekler doğacak. Bunları belirlemek, hatta mevcut meslek standartlarımızı gözden geçirmek gerekiyor. Bu süreçte fikir desteği alacağımız danışma kurullarını oluşturacağız" dedi.

Meslek Standartları Dairesi Başkanı Aylin Ramanlı da "İhtiyaç üzerine bir danışma kurulu kurmak istedik. Bu toplantı ardından bize bildireceğiniz isimlerle Türkiye'deki meslekleri, dijital dönüşüm kapsamında ele alacağız" diye konuştu.

Meslek Standartları Dairesi Başkanlığı'ndan Esmâ Doğan da Türkiye'de 2030 yılına kadar dijital dönüşümle birlikte 3 milyondan fazla yeni istihdam oluşacağına dikkat çekti. Sunumda verilen bilgiye göre MYK, Sanayi 4.0 meslek alanlarıyla ilgili 12 meslek haritasını gözden geçirecek. Bunun yanı sıra yapay zeka meslek haritası taslağında da 2 alt başlıkta 8 meslek grubu belirlendi.

Piyasalarda ilginç gelişmeler

Mali piyasaların kendine göre bazı kuralları vardır.

Örneğin makroekonomik verilerde bozulma ilgili ülke parasına değer kaybettirirken, borsaları düşürür ve faizlerin yükselmesine neden olur. Seçim belirsizliği yani siyasi risk arttıkça da benzer hareketlere rastlarız.

Bildiğiniz gibi ülkemizde siyasi risk seçimler nedeniyle yükselmisti. Çünkü seçim sonrasında kimin Cumhurbaşkanı olacağı ve TBMM çoğunluğunun hangi ittifakta olacağı hususları belirsizdi. Normal beklenen siyasi belirsizlik nedeniyle tahvil ve bonolar ile hisse senetlerinden çıkış yapılarak dövizde geçiş söz konusu siyasi riskten kaçınanların artması iken, çok ilginç gelişmelerle karşılaştık.



Hikmet BAYDAR

Nedir bu gelişmeler?

Ünlü bir ekonomi dergisi 'The most important election' yani en önemli seçim manşetini atarak, Türkiye'deki seçim sürecine müdahale etmeye çalışırken, birçok uluslararası rating kuruluşu ve fon yöneten yatırım bankaları, seçim ile ilgili ilginç açıklamalar yaparak, adeta insanların kararlarını etkilemeye çalıştı.

Bütün bunların yanında bazı ekonomist olduğunu iddia eden şahıslar, 'seçim sonucu ne olursa olsun dolar yükselecek' yorumları yaptı. Oysa yazımızın en başında belirttiğimiz gibi siyasi risk bittikten sonra ülke parasının değer kazanması daha doğru bir yaklaşım olacaktır. Seçim riski olarak Türk Lirası'nda bekleyenler, söz konusu risk bittiğinde neden ülke parasından kaçmaya çalışsın ki?

Seçimden hemen sonra dövizde ufak ufak yukarı hareketler başladı. Ancak 1 günde yüzde 8 civarı değer kazancı Kabine'nin açıklandığı gün yaptı. Sonra ise adeta bir şeyi beklemeye başladı.

Şimdi hem TCMB hem de ekonomi yönetimi komple değişti. Yabancı kurumlar söz birliği etmiş gibi hep birlikte TCMB politika faizinin 25 puana yükselmesini beklediklerini yazdı. 22 Haziran günü TCMB'nin faizleri yabancı yatırım kuruluşlarının yazıp çizdiği gibi yükseltip yükseltmediğini hep birlikte gözlemleyeceğiz.

Politika faizi yükselirse neler olabilir?

Tahvil faizleri yükselebilir. Zaten Hazine iç borç çevirim oranı yüzde 200'ler seviyesinde. Satış baskısı tahvil faizlerinin yükselmesine neden oluyor. Tahvil faizi yükselince de tahvil fiyatı yani değeri düşüyor. Bu durumda 2022 yılında değerlemeden çıkan kârın keyfini süren bankacılık sektörü bu sefer tam tersiyle karşı karşıya kalabilir.

Bilhare borsalara satışlar gelebilir. Şimdilik reel getiri bulunamadığı için yatırımcının mevcut ekonomik şartlarda gidebileceği en önemli yer borsa oluyor. Bu yüzden de satışlar cız kalabilir.

Bankaların mevduat maliyetleri artabilir ve o zaman kredi faizlerini yukarı doğru itebilir.

Kur gevşeyebilir. Yeterli getiri seviyesine yükselen tahviller cazibe odağı olmaya başlayacaktır. O zaman yabancı girişi ile birlikte dövizde satış, tahvil ve bonolarla, borsaya alış gelebilir. Şimdi yeni ekonomik plan 'ortodox' mu olacak, hep birlikte onu anlamaya çalışacağız. Ancak yapılan açıklamalardan "Rasyonel zemine dönme dışında seçeneğin kalmadığı" ifade edildiğinden 'ortodox'a yönelik ihtimali de yükseldi.

Kentsel dönüşüm teknik hırdavatı da etkileyecek



OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Teknik Hırdavat Meslek Komitesi, düzenlediği 'Otomatik Kapı İmalatı, Satışı ve Kurulumu' başlıklı çalışma toplantısıyla sektör firmalarını bir araya getirdi.

Açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Akbal'ın yaptığı toplantıda, sektörün sorunları ve çözüm önerileri dile getirildi. Kentsel dönüşümün teknik hırdavatçıları da yakından ilgilendirdiğini belirten Akbal, "Teknik hırdavat sektörü, inşaat sektörünün önemli paydaşlarından ve yapılar da bu sektörün ürünleri yoğun şekilde kullanılıyor. Sektör, geçen yıl 11.8 milyar dolar ciro gerçekleştirdi. Bu da sektörün ekonomiye katkısını gözler önüne seriyor" dedi.

YETERLİLİK BELGESİ

Sektörde yeterlilik belgesi verilirken süreçlerin daha etkin şekilde düzenlenmesi gerekliliğine dikkat çeken sektör temsilcileri, "Bu konuda standartların oluşturulması ve daha etkin kontrollerin gerçekleştirilmesi, sektöre büyük kazanımlar sağlayacak" diye konuştu.



UZMAN PERSONEL

Sektör temsilcileri, ayrıca personel ve yetkinliği konusunda çalışma yürütülmesinin gerektiğini, yetmişmiş personel konusunda sıkıntı yaşadıklarını belirtti.

Otomatik kapı sistemleri ile asansör sektörünün de ortak noktalarına dikkat çeken katılımcılar, paydaş sektörlerin ortak hareket etmesi ve çözüm geliştirmesinin önemini vurguladı.

Toplantıda, Otomatik Kapı Sanayici ve İş Adamları Derneği (OKSIAD) ve TASIŞ üyeleri de hazır bulundu.

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2023

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
21 - 23 Kasım 2023

İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Kirtasiye,
Kağıt ve Ofis
Malzemeleri
Fuarı



KIRTASIYE DÜNYASININ ZENGİNLİĞİ PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2023

- Kirtasiye, Kağıt ve Ofis Malzemeleri
- Sektöründeki Ortadoğu'nun Büyük Fuarı
- 36 ülkeden 219 uluslararası katılımcı
- 116 ülkeden 9.266 ziyaretçi
- %45 uluslararası ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme, sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki Katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

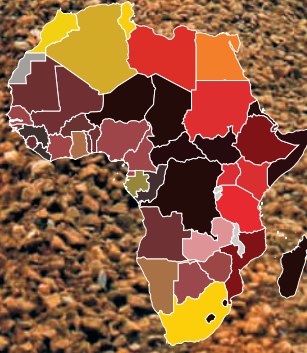
- | | |
|---|---|
| Minumum stant alanı : 12m ² | • Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir. Sözleşme, dekont ile beraber iletilmesi durumunda geçerli olacaktır. |
| Katılım bedeli : 18.000 TL/m ² | |
| 1. Ödeme : Başvuru ile birlikte talep edilen m ² x2.000TL | • İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır. |
| 2. Ödeme : Kalan Bedelin %50'si | |
| 3. Ödeme : Bakiye bedel | |



Çağrı Oluç	Sibel Tayanç
Tel : 0212 455 61 05	Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr	E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03	GSM : 0530 664 86 18
444 0 486 ito.org.tr https://www.ito.org.tr https://www.facebook.com/itokurumsal	



Sömürgeciliğin baskısını kısmen de olsa üzerlerinden atmaya çalışan Afrika'daki yeni devlet adamları, hem kendi ülkeleri içinde hem de tüm kıtayı baştan başa saran Transafrika Otoyolları (Trans African Highways-TAH) adıyla bir karayolu ağı yapımını gündemlerine aldı.



Başta BM Afrika Ekonomik Konseyi, Afrika Birliği, Afrika Kalkınma Bankası, Mağrip Birliği, Batı Afrika Ekonomik Topluluğu ve Güney Afrika Kalkınma Topluluğu olmak üzere ilgili kurum ve kuruluşlar, bu projeyi uygulamak için 50 yıldır işbirliği halinde.

50 YILLIK RÜYA

Afrika karayolları ağı

BİR ülkede ilk dikkati çeken konulardan biri, karayolları ağıdır. Hem kendi vatandaşlarının günlük kullandıkları güzergahlar hem de dışarıdan gelenlerin yapacakları seyahatlerde hangi şartlarda yolculuk yapacaklarını öğrenmek isterler. Afrika'nın neredeyse tamamında devlet adamlarının en önemli gündemlerinden biri, mutlaka asfalt yollarının inşasını bir an evvel başlatmaktır. Sömürgecilik sürecinin henüz devam ettiği 20. yüzyılın ilk yarısında, dünyada her geçen gün tamamlanan ve bir ağı dönüşen bu çalışmalar maalesef bu kıtada bir türlü devreye konulamadı.



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

SÖMÜRGE YOLLARI

Avrupalı 7 devlet içinde özellikle İngilizler ve Fransızlar, Afrika'nın merkezine doğru ilerledikçe oralandan kendi ülkelerine ve diğer kıtalara gerekli gördükleri her şeyi taşımak için demiryolları ve bazı karayollarını yapma ihtiyacı hissetti. Bunları kısmen de uyguladılar. Hâlâ o güzergahlar, yeni yolların yapımında yön verici oluyor. Cezayir'in başkentinden güneyindeki Mali ve Nijer'in içlerine, Senegal'den de doğuya doğru ilerleyip devasa bölgedeki kaynakları limanlara aktaracaklardı. Ama başkent Cezayir'den güneye inme hedeflerini, yaklaşık bir asır Sahra toplumlarını ikna edemedikleri için gerçekleştiremediler.

Ticaret kervanları tarafından kullanılan Afrika içi tüm güzergahlar, Avrupalı sömürgeci devletlerce bölgeler arası geçişler yasaklanınca tarihi yollar kısa zamanda devre dışı kaldı. Sadece kendi menfaatlerine uygun limanlara yakın yerleşim yerleri çevresinde yol yapımına müsaade ettiler. Bunun haricinde tüm Afrikalıları adeta çizdikleri yapay sınırlı devletlerin içine

kapattılar. Şayet kendi sömürgeleri arasında bile karayolu ağı kurulsaydı, buralar kısa zamanda kalkınma eğilimlerine girecekti. O zaman da kendi idarelerinden kurtulma süreçleri hızlanacaktı.

1971 YILI MİLAT

1960'lı yıllardaki bağımsızlık mücadeleleri ve yeni kurulan devletler derhal bu alana el attı. 1 Temmuz 1971 yılı adeta bir milat oldu. Birleşmiş Milletler bünyesinde Afrika Ekonomi Komisyonu, önemine binaen bir an evvel bu konuyu değerlendirmeye aldı. Sömürgeciliğin baskısını kısmen de olsa üzerlerinden atmaya çalışan yeni devlet adamları, hem kendi ülkeleri içinde hem de tüm kıtayı baştan başa saran kısaca TAH (Trans African Highways) dedikleri Transafrika Otoyolları'nı bir karayolu ağı yapımı şeklinde gündemlerine aldı.

Sömürgecilerin hiç istemedikleri, bazı devlet adamlarının komşu ülkeleriyle yaşadıkları gerginlikler ve özellikle iç ticarete ağırlık vermeleri yüzünden çok yavaş ilerleyen bir süreçle karşılaştılar. Hatta Çad gibi birçok ülke, kendisini bitmek bilmeyen iç çatışmalarının içinde buldu. 48 yıl devam eden bu dönemde zaten sahille bağlantısı da olmadığı için neredeyse 1 km bile karayolu yapması mümkün olmadı. 2000'li yılların ortasında iç barışı sağlandı. Birkaç yıl içinde 3 bin km asfalt yapabildi. 2015 yılına geldiğinde başkent Encemine içinde dahi 300 km asfalt yol yapacak kadar imkânlara sahip oldu. Bunda kendi petrolünü bulması ve rafineri kurmasının da etkisi çok fazla oldu.

1997 yılında Güney Afrika Cumhuriyeti hariç tutulduğunda tüm Afrika ülkelerindeki toplam asfalt karayolu uzunluğu 171 bin km kadardı. Oysa ki yüzölçümü itibarıyla neredeyse Zimbabwe kadar olan Polonya'daki karayolları 50'den fazla kıta ülkesinden daha fazla idi.



9 ayrı ana güzergâhı içeren bir ağ

Pekin-Londra arasında özellikle demiryolu projesiyle bağlayıp tarihi İpek Yolu rüyası gerçekleşti haberleri, dünya gündemini çok meşgul etti. Aslında buna benzer bir durum Afrika için de 50 yıldır gündemdedi ve adım adım ilerliyordu. Kitanın en kuzeydoğu ucundaki Mısır'ın başkenti Kahire'yi en güneyindeki Güney Afrika'nın Cape Town şehrine karayolu ile birleştirme projesi yavaş da olsa ilerliyordu. Hatta Libya'nın başkenti Trablusgarp'ı Namibya'nın başkenti Windhoek'e bağlanacaktı.

Transafrika Otoyol Ağı, tüm kıtayı saran bir karayolu ağının adı olarak benimsendi. Birleşmiş Milletler Afrika Ekonomik Konseyi, Afrika Birliği, Afrika Kalkınma Bankası, Mağrip Birliği, Batı Afrika Ekonomik Topluluğu ve Güney Afrika Kalkınma Topluluğu, bu projeyi uygulamak için işbirliği içinde devam



ettirdi. Toplam 9 ayrı ana güzergâhı içeren bir ağdan oluşuyor.

1. ana yol:

Bunlardan birincisi, Mısır'ın başkenti Kahire'den başlayarak Akdeniz sahili boyunca tüm Kuzey Afrika'yı boydan boya geçip Atlas Okyanusu sahilinden Senegal'in başkenti Dakar'a kadar incek 1 no'lu otoyol. Böylece Büyük Mağrip denen 6 ülke ile Senegal dahil başkentleri bu otoyolla birbirlerine bağlanacaktı.

Henüz otoyol olarak tamamlanmasa da asfalt karayolu olarak neredeyse tamamına yakını tamamlanmış durumda. Sadece Cezayir ile Fas Krallığı arasında 1994 yılından bu tarafa devam eden siyasi gerginlik yüzünden sınır geçişinde

aksamalar yaşanıyor.

2. ana yol:

Transafrika Otoyolu projesinde gerçek anlamda en ciddi çalışmaların yapıldığı ve 2 no'lu olarak ifade edilen bu güzergâh, büyük oranda tamamlanmış vaziyette. Böylece en uzun kısmının Cezayir sınırlarını kuzeyden güneye geçtikten sonra Nijer üzerinden Nijerya'nın liman şehri Lagos'a bağlanacak. Afrika'daki en hayati girişimlerden sayılan bu otoyolun inşası büyük bir önemi haiz. Cezayir devleti, mevcut 333 milyon nüfusa sahip bu bölgedeki insana hizmeti 'Afrika Birliği Yolu' adıyla önemseyip güney komşusu Nijer kısmını bizzat üstlenmiş ve en büyük kısmını tamamlamak üzere. Böylece Batı Afrika'daki Fas-Cezayir rekabeti yeni bir boyut kazanacak. Zira Fas'ın Akdeniz ve Atlas Okyanusu sahilleri sayesinde adeta önüne set çektiği Cezayir, bu karayolu sayesinde kendi çevreleme siyasetini de devreye koymuş oluyor.

Gençlere 'eleştirel düşünce' öğretilmeli

Geniş Açı programına katılan İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Mustafa Said Yazıcıoğlu, gençlere eleştirel düşünme eğitimi verilmesi ve dijital çağda doğru rehberlik yapılması gerektiğini söyledi.

İSMAİL MÜCAHİT AYDEMİR

TİCARET İletişim ve Medya Merkezi (TİMM) tarafından hazırlanıp youtube üzerinden yayınlanan Geniş Açı programı, İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Mustafa Said Yazıcıoğlu'nu ağırladı. Prof. Dr. Yazıcıoğlu, çocukluk ve aile hayatını, ağabeyi Vali Recep Yazıcıoğlu ile anıları başta olmak üzere akademi, siyaset ve devlet hayatında elde ettiği birikim ve tecrübelerini anlattı.

İLAHİYAT FAKÜLTESİ'NDEN FRANSA'YA

Trabzon'un Köprübaşı ilçesine bağlı Yılmazlar Köyü'nde doğduğunu, yokluk içinde ama mutlu bir çocukluk geçirdiklerini belirten Prof. Yazıcıoğlu, Ankara Üniversitesi İlahiyat Fakültesi'ne babasının yönlendirmesi ile girdiğini, ilerleyen süreçte de Milli Eğitim Bakanlığı bursu ile araştırmacı olarak Fransa'ya gittiğini söyledi. Fransa'da 4-5 yıl kadar kalıp döndükten sonra Milli Eğitim Bakanlığı'na bir rapor sunarak bu sürenin uzun olduğunu belirtti. "Bursiyer araştırmacı olarak iki yıl kalmak yeterli. Daha fazla insanın faydalanması ve Avrupa'daki araştırma yöntemlerini öğrenmesinin çok daha yerinde olacağını düşünüyorum" dedi. Fransa'dan araştırmacı olarak döndükten sonra Ankara Üniversitesi'nde akademik hayatına devam ettiğini anlatan Prof. Yazıcıoğlu, akademiden aldığı tadı, yaptığı hiçbir görevden alamadığının altını çizdi.

NİTELİKLİ REHBERLİK YAPILMALI

Eğitimde kalitenin artırılması, fiziki şartların iyileştirilmesi konusunda Türkiye'nin iyi mesafeler kat ettiğine, ancak niteliksel gelişmenin aynı oranda arttığını söylemenin zor olduğuna dikkat çeken Prof. Yazıcıoğlu, günümüzde internet sayesinde her an bilgiye erişilebildiğini söyledi. Prof. Yazıcıoğlu, "Teknolojinin gelişmesi, araştırma anlamında imkanları genişletti. Ancak özellikle kopyala-yapıştır mantığıyla yapılan ödevler ve araştırmalar, konunun derinliğini geliştirmedir. Öğrencilerin aceleciliği, sabırsızlığı ve yeterli yönlendirilmemesi de bir diğer etken. Dijital çağda öğrencilere nitelikli rehberlik yapılmalı" diye konuştu.

MAKAMA DEĞER KATMALISINIZ

Diyanet İşleri Başkanlığı görevine daveti şaşkınlıkla karşıladığını, bunu büyük bir sorumluluk olarak görüp reddettiğini ifade eden Prof. Yazıcıoğlu, buna rağmen göreve getirilme sürecini şöyle anlattı: "Ağabeyim beni cesaretlendirir ve desteklerdi. Kendi hayatında da görüldüğü üzere önemli olan makama değer katmaktır, makamdan güç almak değil, makamı güçlendirecek sorumlulukta çalışmaktır. Bu sorumluluk bilinci, görevin stresini artıran bir unsur. Diyanet İşleri Başkanlığı gibi kalabalık kadroya sahip büyük bir kurumun başına

geçmek hem yaş hem de tecrübe itibarıyla benim için çok zordu. Bu görevi kabul etmemeyi düşünüyordum ama rahmetli Hasan Celal Güzel, atanma kararının bulunduğu Resmi Gazete'yi gösterdiğinde çok geçti. Birden o makama gelmem çok stres verici bir durumdu. Ancak Allah'a şükür ihlasla ve art niyet gözetmeden çalışınca işler kolaylaşıyor."

ELEŞTİRİ KAVRAMINDAN UZAKLAŞTIK

"Eleştirel düşüncenin eğitimde çocuklara ve gençlere verilmesi gerekir" diyen Prof. Yazıcıoğlu, öğrencilere hap niteliğinde bilgilerin aktarılmasından ziyade onların mevcut bilgiyi analiz etme kabiliyetlerinin geliştirilmesi gerektiğini vurguladı. Prof. Yazıcıoğlu, "Günümüzde eleştiri, özeleştiri gibi kavramlardan uzaklaştık. Hakaret ile eleştiri ayrımını yapamaz hale geldik. İnsanların kendilerine veya bulundukları kuruma yapılan eleştirileri kabul ederek değerlendirmeleri gerekiyor. Çünkü insan kendisindeki yanlış ilk anda göremeyebilir. Burada eleştiri ve hakaretin de karışmaması önemli" şeklinde konuştu.

Amacımız, 21. yüzyıl becerilerine sahip öğrenciler yetiştirmek

İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Dekanı olarak fakülte hakkında da değerlendirmesi sorulan Prof. Yazıcıoğlu, şunları dile getirdi: "Öncelikle üniversitemizin arkasında İTO'nun güçlü desteği var. Bu destek sayesinde fakültelerimiz de her geçen gün kalitesini artırıyor. Söz gelimi TV stüdyomuzda, pek çok ulusal TV kanalının stüdyosundan daha derli toplu ve geniş bir alanda öğrencilerimiz uygulamalı olarak eğitim görüyor. Fakültemizde, Psikoloji, Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler, Sosyoloji, İstatistik, Matematik ve Eğitim Bilimleri bölümleri olmak üzere altı programda lisans düzeyinde eğitim veriliyor. Nitelikli akademik kadrosu ile insanı ve toplumu daha iyi anlamaya yönelik ulusal ve uluslararası bilimsel çalışmalar yürütülüyor. Esas amacımız; kendini geliştirmeye açık, eleştirel düşünceyi benimsemiş, 21. yüzyıl becerilerine ve entelektüel birikime sahip bilgili ve kültürlü öğrenciler yetiştirmek. Bunu da başarıyla sürdürdüğümüze inanıyorum."



İSTANBUL TİCARET
ÜNİVERSİTESİ



İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
SÜREKLİ EĞİTİM MERKEZİ

ÜRÜN TANITIM TEMSİLCİSİ EĞİTİMİ

30. Dönem

Son Kayıt Tarihi: 17 Temmuz 2023

Eğitim Başlangıç Tarihi: 18 Temmuz 2023

Eğitim Bitiş Tarihi: 29 Ağustos 2023

Bilgi ve Kayıt: <http://utt.ticaret.edu.tr>



Gaziosmanpaşa Milli Eğitim Müdürlüğü ile işbirliği

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi ve Gaziosmanpaşa İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü arasında öğretmenlerin gelişimine dair ortak çalışmaların yapılmasını ve lise-üniversite işbirliğini öngören bir protokol imzalandı. İmza törenine Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Ömer Çaha ve Gaziosmanpaşa İlçe Milli Eğitim Müdürü Yusuf Uzantı katıldı. Protokole göre, ilçede görev yapan öğretmenlerin mesleki gelişimi için seminerler düzenlenecek ve bu seminerlere üniversite akademisyenleri katılacak. Ayrıca bilimsel çalışmalara yönelik program ve proje hazırlanması hususunda üniversite tarafından ilçedeki okullara gerekli bilimsel danışmanlık hizmeti verilecek. Protokol, ilçede görev yapan öğretmenlere lisansüstü eğitimde indirim de öngörüyor.

Hırdavat şirketleri, dijital teknolojilerin entegrasyonu sayesinde daha verimli iş süreçleri, gelişmiş müşteri ilişkileri ve yeni pazar fırsatları elde ediyor. Sektör temsilcileri, fuarlarla ihracatı artırmayı hedeflediklerini belirterek, ürünlerinin daha etkin tanıtılması gerektiğini söylüyor.



Hırdavatçılar dijital dönüşümle rekabet gücünü artırıyor

BARIŞ CABACI

TEKNİK hırdavat sektörü, son yıllarda yenilikçi ürünleri ve sürekli büyümeyle dikkat çekiyor. Bu sektördeki şirketler; yapı malzemeleri, el aletleri, tesisat ve benzeri ürünlerde müşteri beklentilerini karşılamak için çeşitli yenilikler sunmaya da devam ediyor. İTO Teknik Hırdavat Meslek Komitesi, sektörün gidişatını değerlendirmek ve yeni bir yol haritası belirlemek için Cemile Sultan Koru Tesisleri'nde bir araya geldi

İHRACATTA ÖNEMLİ SEKTÖRLER

Aynı zamanda makroekonomik gidişin de değerlendirildiği toplantının açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atlıgan, sektörün genel görünümünü şöyle anlattı: "Türkiye, 2023 yılında ihracat

Sektörel notlar...

Teknik hırdavat sektörü temsilcileri, karşılaştıkları sorunları şu başlıklarla anlattı:

Ürün tanıtımı: Teknik hırdavat sektörü için önemli malzemelerden olan rulmanın bilinirliği az. Rulmanın satış alanlarını artırabilmek için ürünümüzü tanıtmamız gerekiyor.

Tedarik zinciri sorunları: Ürünlerin imalatında kullanılan bileşenlerin tedariki, zamanında ve düzenli olarak sağlanamıyor. Tedarik zincirinde yaşanan aksaklıklar, üretim süreçlerini etkileyebilir. Bu sorun, zamanında teslimatları da engelliyor.

Maliyet artışı ve döviz hareketliliği: Hammadde fiyatlarının dalgalanması ve lojistik maliyetlerindeki artışlar gibi faktörler, teknik hırdavat sektöründe maliyetleri yükseltiyor. Bu da şirketlerin kâr marjlarını olumsuz etkiliyor. Öte yandan, sabit olmayan döviz kuru nedeniyle firmalar ileriye göremiyor.

Rekabet: Teknik hırdavat sektörü, yoğun rekabetin yaşandığı bir sektör. Yerli ve yabancı üreticiler arasındaki rekabet, fiyatlar üzerinde baskı oluşturabilir ve şirketlerin pazar payını korumak veya genişletmek için çeşitli stratejiler geliştirmesini gerektirebilir.

İnovasyon ve teknoloji: Sektörde yeniliklere ve teknolojiye yatırım yapmak önemli. Ürünlerin sürekli olarak geliştirilmesi ve yenilikçi çözümler sunulması, rekabet avantajı sağlamak için kritik bir faktör.

Kalite ve standartlar: Teknik hırdavat ürünlerinin kalitesi, güvenlik standartlarına uygunluğu ve dayanıklılığı oldukça önemli. Ürünlerin yüksek kalitede üretilmesi ve uluslararası standartlara uygun olması, müşteri memnuniyetini artırır ve sektörün itibarını yükseltir.

Eğitim ve nitelikli işgücü: Teknik hırdavat sektöründe nitelikli ve yetenekli işgücünün bulunması önemli. Sektördeki teknolojik gelişmeleri takip edebilecek, yenilikçi çözümler üretebilecek ve müşteri odaklı hizmet sunabilecek eğitimli personel, şirketlerin başarısı için kritik bir faktör.



performansını artırarak olumlu bir tablo çizdi. İhracat sektörü, ülke ekonomisi için önemli bir itici güç olmaya devam ediyor ve bu yıl elde edilen sonuçlar, Türkiye'nin küresel pazardaki rekabet gücünün arttığını gösteriyor. Bu bağlamda, ihracatçıların çeşitlendirme çabaları, ürün kalitesinin yükseltilmesi ve pazar çeşitliliğinin artırılması gibi faktörler etkili oldu. Türkiye'nin ihracatının en önemli kalemleri arasında otomotiv, tekstil, hazır giyim, makina, kimya ve hırdavat sektörleri yer alıyor. Bu sektörler, yıl boyunca istikrarlı bir performans sergileyerek, ihracatta öncü rol oynadı, 2023'te de aynı istikrarı sürdüreceğini öngörüyoruz. Teknik hırdavat sektörü neredeyse her sektöre ürün tedariki sağladığı için tüm firmalar için önemli."

GELECEĞE ADIM

Teknik hırdavat sektörünün, dijital dönüşümün etkisiyle geleceğe yönelik adımlarını hızlandırdığını vurgulayan Hırdavat Sanayici ve İş Adamları Derneği (HİSİAD) Başkanı Çetin Tecdelioğlu da bu değişimi şöyle aktardı: "Yeni teknolojilerin entegrasyonu, verimlilik artışı ve müşteri deneyiminde önemli gelişmeler sağlıyor. Teknik hırdavat sektörü, yapay zeka, otomasyon, IoT (nesnelerin interneti) ve veri analitiği gibi dijital teknolojileri benimsemekte öncü rol oynuyor. Bu sayede, üretim süreçlerinde verimlilik artarken, ürünlerin kalitesi ve hızlı teslimat süreleri de iyileştiriliyor. Dijital dönüşüm ayrıca müşteri deneyimini de önemli ölçüde etkiliyor. Online platformlar aracılığıyla müşterilere daha geniş ürün yelpazesi sunulurken, kişiselleştirilmiş hizmetler ve hızlı yanıt süreleriyle müşteri memnuniyeti artırılıyor. Hırdavat sektörümüz dijital dönüşümle rekabeti artırıyor. Yeni pazarlarla da bunu desteklememiz gerekiyor."

DİJİTAL ALTYAPI

Teknik hırdavat sektöründeki şirketlerin, dijital teknolojilerin sağladığı veri analizi ve tahminleme yetenekleri sayesinde daha akıllı stok yönetimi yapabildiğini belirten Tecdelioğlu, "Geleceğe yönelik bu dijital dönüşüm hareketleri, teknik hırdavat sektörünün sürdürülebilir büyüme ve rekabet avantajı elde etmesini sağlıyor. Şirketler, dijital altyapılarını güçlendirerek sektördeki gelişmelere ayak uyduruyor ve yenilikçi çözümler sunarak müşterilerinin beklentilerini karşılıyor" dedi.

Gayrimenkuldeki anlaşmazlıklara hızlı çözüm tahkimde



OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi, 13 sektörün temsilcilerinin katılımıyla ikinci toplantısını gerçekleştirdi. İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç başkanlığında yapılan toplantıya, Yönetim Kurulu Üyeleri Münir Üstün ve Zeki Akbal da katıldı. Ayrıca inşaat ve gayrimenkul sektörünün çeşitli alanlarında faaliyet gösteren meclis üyeleri iştirak etti.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Yakup Köç, inşaat ve gayrimenkul sektöründe inşaat sözleşmelerinde uyuşmazlıklar başta olmak üzere kira anlaşmazlıklarının da arabuluculuk yoluyla çözülmesinin hem süreci hızlandırması hem de mahkemenin yükünü azaltması bakımından önemli olduğunu söyledi.

İNŞAAT SÖZLEŞMELERİ

İnşaat sözleşmelerinde İTOTAM tahkim maddesinin yer alması ile anlaşmazlık olması durumunda süreçlerin daha hızlı ve etkin çözüme kavuşturulacağı dile getirildi. Toplantıda ayrıca

yapı denetim firmalarının kurulması faaliyetlerinde denetimlerin titizlikle yapılmasının önemi vurgulandı. Toplantıda Uluslararası Gayrimenkul Zirvesi, kentsel dönüşüm, finansmanı ve işyeri destekleri konusu ele alındı. Sektör temsilcileri, yapılarda izolatör kullanımı, deprem sigortası ve riskleri üzerine bilinçlendirme ve farkındalık oluşturma amacıyla çalışmalar yürütülmesi konusunda ortak görüş dile getirdi.

Sözleşmelere tahkim maddesini ekleyin

Toplantıda, İTO Tahkim Merkezi (İTOTAM) Genel Sekreteri Av. Senem Bahçekapılı Vincenzi sunum yaptı. İnşaat sözleşmelerinde tahkim maddesinin eklenmesi ile anlaşmazlıklarda önemli ölçüde zaman ve maddi kazanç sağlanacağı ifade edildi. Ayrıca toplantıya katılan İTOTAM Divan Başkanı Prof. Dr. Hakan Pekcanitez ve Divan Üyesi Doç.Dr. Ebru Şenöz Malkoç, sektör temsilcilerinden gelen soruları yanıtladı.

SIAL INDIA 2023

Yeni Delhi - Hindistan
7 - 9 Aralık 2023

- Tüm gıda ve çecek ürünler
- Gıda şleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makinaları ekipmanları



1,5 MİLYARA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA HİNDİSTAN PAZARI TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

NEDEN SIAL INDIA ?

- Dünyanın en büyük 5. ekonomisi
- Genç nüfusun kaliteli gıda ürünlerine olan yüksek talebi
- 20 ükeden 220 uluslararası katılımı
- 10.000 m2 alanda, 8.000 profesyonel ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştiraki Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Minumum stant alanı	: 9m ²
Katılım bedeli	: 19.800 TL/m ²
1. Ödeme	: 1.000 TL/m ² (başvuru ile birlikte)
2. Ödeme	: Kalan Bedelin %50'si
3. Ödeme	: Bakiye bedel

• Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.

• İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

Sibel Tayanç

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [wh](#) [ts](#) [ig](#) [fb](#) [yt](#) /itokurumsal

Kemoterapi ilaçlarına cevabı belirleyen ‘yerli kit’ yolda

Gene-IST, kanser tedavisinde kullanılan immünoterapi ilaçlarına kişilerin cevabını belirleyen yerli kit geliştirdi. İmmünoterapi Klinik Yanıt Öngörü Kiti için Sağlık Bakanlığı onayı alındı. 2023 Ağustos’unda piyasaya sürülecek kit, dünya için bir ilk olacak.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul’da yerleşik İstanbul Moleküler Genetik İlaç Ar-Ge ve Danışmanlık Hizmetleri Ltd. Şti. (Gene-IST), kemoterapi ilaçlarına verilecek yanıtın ne şekilde olacağını belirleyen tamamen yerli bir kit geliştirdi. İmmünoterapi Klinik Yanıt Öngörü Kiti’nin başarılı klinik sonuçlarının alınmasının ardından, Sağlık Bakanlığı onayı tamamlandı. 2023 Ağustos ayında piyasaya sürülmesi hedeflenen kit, dünya için bir ilk olacak. Kit; kolon, meme, gastrik, epitelyal over, karaciğer, böbrek, pankreas ve küçük hücreli akciğer kanseri olan hastalarda; akıllı ilaçlara verilen cevabın tespit edilmesinde kullanılacak. İstanbul Ticaret’in sorularını Gene-IST’in kurucularından Prof. Dr. Belgin Süsleyici cevapladı.

KİŞİYE ÖZEL TEDAVİ

Gene-IST’i tanıtır mısınız?

Gene-IST’i, 2018 yılında ortağım Prof. Dr. Atila Karaalp ile birlikte kanserin tedavisinde kişiye özel yöntemler geliştirmek amacıyla Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi’nde kurduk. Bireye özel tedavilerde sadece kanser değil, bütün klinikler kapsamında da ürün geliştirme çalışmalarını yapıyoruz. Moleküler genetik ve farmakoloji alanlarında; Ar-Ge, biyoteknoloji, eğitim, danışmanlık, kit üretimi gerçekleştiriyoruz.

TANI VE TEDAVİ KİTLERİ

Gene-IST ne üretiyor?

Farmakogenetik test kitleri geliştiriyoruz. Yani kanserli hastaların ilaca verdiği tepkileri, iyileşmeyi ve sağ kalımı etkileyen genetik faktörleri belirliyoruz. Kişiye özel akıllı ilaç tedavilerinin uygulanmasına imkân sağlıyoruz. Tanı-tedavi kitleri ile kişisel genetik farklılıklar nedeniyle oluşabilen toksik etkiler belirleniyor.

AKILLI İLAÇ GEREKLİ Mİ?

İmmünoterapi Klinik Yanıt Öngörü Kiti ne işe yarıyor?

Kit; akciğer, meme, yumurtalık, pankreas, kolon, böbrek gibi kanserlerin tedavisinde kullanılan akıllı ilaçlara; hastanın bünyesinin nasıl bir cevap vereceğini gösteriyor. Akıllı ilaç kullanılıp, kullanılmayacağını belirliyor.

YAN ETKİ ORTADAN KALKIYOR

Kanser tedavisinde hangi tür ilaçlar kullanılıyor?

Kanser tedavinde akıllı ilaç ve kemoterapi ilaçları kullanılıyor. Hastaların genetik yapılarının hangi ilaca, nasıl cevap verdiğini bilmek çok önemli. Bazı hastalar akıllı ilaca değil de klasik kemoterapi ilaçlarına cevap veriyor. İlaçlar bazı hastalarda çok ağır, hatta ölümcül yan etkilere neden olabiliyor. Yerli kit ile ilaç kullanımı öncesi vücudun vereceği tepkiler belirlendiği için bu risk de ortadan kalkıyor.

DÜNYADA ÖRNEĞİ YOK

Kitin dünyada benzeri var mı?

İmmünoterapiye cevabı belirleyen bu kitin dünyada örneği yok. ‘İmmünoterapi Klinik Yanıt Öngörü Kiti’, Türkiye’den dünyaya yayılacak. Kişinin kanından elde edilen DNA’da kanser ilaçlarına cevap veren gen



bölgelerindeki değişimlerin taranarak, kullanılacak ilaçlara verilecek cevabın ne şekilde olacağını tespitini mümkün hale getirdik.

BAŞARILI KLİNİK ÇALIŞMALAR

Klinik çalışmalar yapıldı mı?

Acıbadem ve İstinye Üniversitelerinin tıbbi onkoloji bilim dalları ile ortaklaşa yürüttüğümüz klinik çalışmalarımızı başarıyla tamamladık. Teknopark İstanbul’da başladığımız bu proje kapsamındaki bir kısım laboratuvar çalışmalarımıza, Marmara Üniversitesi (MÜ) Moleküler Biyoloji Anabilim dalında devam ediyoruz. Aynı zamanda şirket ortağım Prof. Dr. Atila Karaalp ile birlikte MÜ’nün tam zamanlı öğretim üyeleriyiz. Öte yandan, kurucusu ve sorumlusu olduğum Moleküler Metabolizma Araştırma Laboratuvarı’ndaki çalışmalarımız devam ediyor.

OMİK TEKNOLOJİ ÇALIŞMALARI

Ar-Ge çalışmalarınızdan bahseder misiniz?

Kanser, tip 2 diyabet, tansiyon ve obezite ortak moleküler mekanizmaları paylaşıyorlar. Bu mekanizmadaki molekülleri hedefleyerek; kişiye özel kanser, tip 2 diyabet, tansiyon ve obezite ilaçlarına cevapları öngören kitler geliştiriyoruz. Yağ hücrelerinin ölümünün önlenmesine yönelik stratejiler belirliyoruz. Kronik metabolik hastalıkların önlenmesine yönelik araştırmalarımız, bir diğer çalışma alanımız.

KİŞİSEL İLAÇ İYİLEŞTİRİYOR

Kişiye özel yeni ilaçlar neler?

Bazı kişilerin mevcut ilaçlara cevap vermediği görülebiliyor. Böyle durumlarda kişiye özel ilaç geliştirilmesi mümkün. Bireyin metabolizmadaki özelliklerini omiklerini ile taranmasının ardından kişinin tedaviye olumlu yanıt vermesi yönünde bireye özel ilaçların geliştirilmesini sağlayan teknolojiler mevcut ve her geçen gün yaygınlaşıyor. Kişisel olarak hazırlanan ilaçlarla, beklenen iyilik halini kısa sürede yakalamaları ve bunun sürekli olması mümkün.

BİLİMSSEL KOÇLUK HİZMETİ

Teknopark İstanbul’da olmanın faydası nedir?

Teknopark İstanbul’un ekosisteminde geliyor ve büyüyor. Sistemden destek alıyor, eksiklerimizi tamamlıyoruz. Bu eksikliklerden biri de sağlık sektöründeki girişimcilerin doğru stratejiler belirlemede, verimlilikte yaşadıkları sıkıntı. Önemli projelerin, büyük hedeflerin neden ve nasıl tıkandığını görünce; bilimsel danışmanlık hizmetine büyük ihtiyaç olduğunu anladım ve profesyonel kurumsal yönetici koçu oldum.



Ağustosta piyasada

“İmmünoterapi Klinik Yanıt Öngörü Kiti’nin üretim ve pazarlama stratejileri geliştirildi ve 2023 Ağustos ayında piyasada olacak. Üniversite, devlet ve özel hastaneler tarafından kullanılacak kit, kanser tedavi maliyetlerini çok büyük ölçüde aşağı çekecek.”

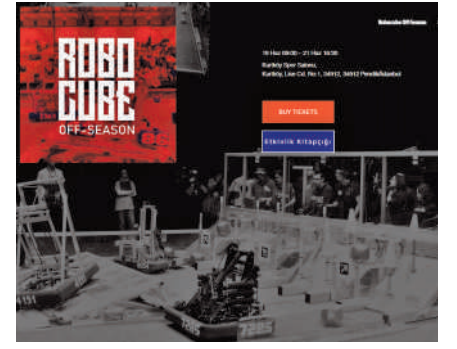


Kitin faydaları

- Hasta için en uygun ilaç belirlenip, iyileşme süreci hızlandırılacak.
- Hastalığın ilerlemesi engellenecek, hasta konforu artacak.
- Kanserın seyri hakkında bilgi sahibi olunacak.
- Hedefli tedavi programları düzenlenebilecek.
- Metastaz (yayılım) geliştirme riski öngörülebilecek.
- Yüksek maliyetli akıllı ilaçlar gereksiz kullanılmayacak.
- Sağlık ekonomisine çok önemli katkı sağlayacak.

Makul fiyatlarda

“Maliyet etkin yapısı ile kite tüm gelir gruplarının ulaşmasını planladık. Biyokimya testi fiyatları gibi gayet makul fiyatlarda olacak.”



Robocube Off-Season robot yarışması başlıyor

TEKNOPARK İstanbul, Cube Incubation ve Intechne Robotik Teknolojileri’nin öncülüğünde gerçekleşecek olan Robocube Off-Season 2023 Robot Yarışması, 19-21 Haziran tarihleri arasında düzenlenecek. Pendik Kurtköy Spor Salonu’nda düzenlenecek etkinlik, geleceğin teknolojisi ve inovasyonunu bir araya getirecek.

Robocube Off-Season’da robot teknolojisi tutkunları, öğrenciler ve teknoloji meraklıları benzersiz becerilerini sergileme fırsatı bulacak. Charged Up temasıyla gerçekleşecek olan yarışmada lise öğrencileri, otonom görevler, sürücü kontrolündeki görevler ve dengeleme gibi çeşitli zorluklarla karşılaşacak.

Bottobo, İstanbul Gedik Üniversitesi, Armelsan Savunma, Pendik Belediyesi, Yalova Teknopark ve Yalova Organize Sanayi, Rise-X ve Adente sponsorluğunda gerçekleşecek Robocube Off-Season Robot Yarışması, katılımcılara bilgi ve deneyim paylaşımı için önemli bir platform sunuyor. Alanında uzman jüri üyeleri tarafından değerlendirilecek olan yarışmanın ödülleri, Girişimcilik, Mühendislikte Mükemmellik, Etki ve Duyarlı Profesyonellik gibi çeşitli kategorilerde dağıtılacak.

Yarışmaya kayıt için: www.robocubeoffseason.org/events/robocube-off-season



AP yapay zekaya yönelik yasa tasarısını kabul etti

AVRUPA Parlamentosu (AP), ChatGPT gibi çeşitli yapay zeka teknolojilerine katı kurallar getirecek yeni yasanın içeriğini belirledi. AP Genel Kurul oturumunda, milletvekilleri, yapay zeka yasası konusunda üye ülkelerle yapılacak müzakerelerde AP’nin pozisyonunu belirleyen belgeyi 499 ‘evet’ oyuyla karşı 28 ‘hayır’ oyuyla kabul etti. Buna göre, yapay zeka sistemlerinin insanlar tarafından denetlenmesi, ayırım yapmaması, güvenli, şeffaf ve çevre dostu olması gerekecek. Yapay zekaya risk temelli yaklaşım uygulanacak. Yapay zekanın oluşturabileceği risk düzeyine bağlı biçimde kurallar ise katılacak.

Taslağa göre; insanların güvenliği açısından ‘kabul edilemez’ düzeyde risk içeren yapay zeka sistemleri yasaklanacak. Bu kapsama, insanları sosyal davranışlarına veya kişisel özelliklerine göre sınıflandıran yapay zeka sistemleri de dahil olacak. Halka açık alanlarda gerçek zamanlı uzaktan biyometrik tanımlama sistemleri kullanımı da yasak kapsamına girecek. Cinsiyet, ırk, etnik köken, vatandaşlık durumu, din, siyasi yönelim gibi çeşitli hassas özellikleri kullanan biyometrik sınıflandırma sistemleri, profil çıkarma, konum veya geçmişteki suç davranışına dayalı polis sistemleri, kolluk kuvvetleri, sınır idareleri, iş yerleri ve eğitim kurumlarında duyguyu tanımlama sistemleri, yüz tanıma veri tabanları oluşturmak için internet veya kapalı devre kamera sistemlerinden veri tabanı kurulması yasak olacak.

Yüksek risk yapay zeka sınıflandırması; insanların sağlığına, güvenliğine, temel haklarına veya çevreye verilen zarar içerecek biçimde genişletilecek. Siyasi kampanyalarda seçmenleri etkilemek için yapay zeka sistemleri kullanımı yüksek risk kategorisine dahil olacak.

Mobil oyunlar yatırımcıların gözdesi

MOBİL oyunlar son yılların gözdesi. Sadece çocuklar ve gençler değil, yetişkinler de bu sektöre daha çok ilgi duymaya başladı. Gaming in Turkey'nin Türkiye Oyun Sektörü 2022 Raporu'na göre, yetişkinlerin yüzde 81'i mobil oyun oynuyor. Oyun sektörü gün geçtikçe büyüyor. Hatta son yılların en çok yatırım alan sektörlerinden biri. Türkiye de bu alanda iyi bir performans sergiliyor.

YATIRIM PERFORMANSI

Türkiye, son yıllarda uluslararası listelerde zirveye çıkan oyunlarla dünyanın dört bir yanındaki oyunseverlere ulaşmayı başardı. 2022'de İstanbul, Londra'nın ardından Avrupa'da en çok oyun anlaşması yapılan şehir oldu. Dünya çapında ise 5. sırada yer aldı. Türkiye içinde yerleşik olarak bulunan firmalar baz alınarak hesaplanan verilere göre, Türk oyun sektörüne yapılan yatırımlar ise şöyle:

- 2018: 1.8 milyon dolar
- 2019: 8.4 milyon dolar
- 2020: 14.4 milyon dolar
- 2021: 264.8 milyon dolar
- 2022: 424.7 milyon dolar

Oyun sektörü gün geçtikçe büyüyor. Hatta son yılların en çok yatırım alan sektörlerinden biri. İstanbul, Londra'nın ardından Avrupa'da en çok oyun anlaşması yapılan şehir oldu. Dünya çapında ise 5. sırada yer aldı.



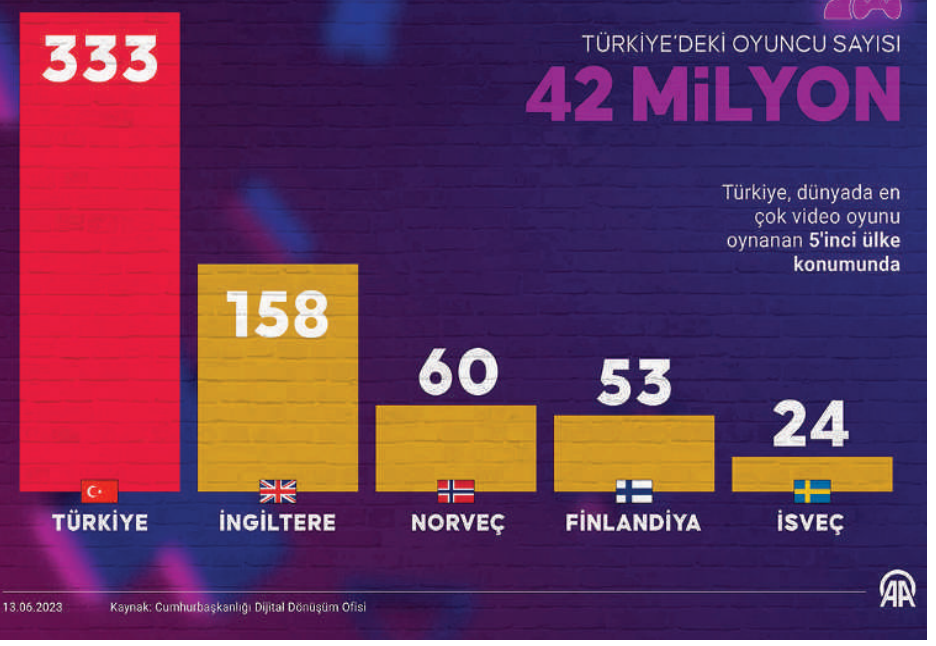
Uygulama mağazası Google Play'de 192 bin 25 oyun yayıncısı var. Bunların 2 bin 943'ünden fazlası Türk yayıncı. Aynı zamanda 531 bin 946 oyun arasında Türk yayıncıların sunduğu 10 bin 893'ten fazla oyun bulunuyor. Bu sayı 2021'de 8 bin

890'dı. Yerli yayıncıların mağazadaki oyunları, dünya ortalamasının üzerinde beğeni aldı. Türk yayıncıların oyunları 5 üzerinden 3.99 puan alırken, tüm mobil oyunların genel ortalama puanı ise 3.93 oldu.

Türk oyun sektörü yatırımda Avrupa'nın zirvesinde

İstanbul'da 331, Ankara'da 108 olmak üzere Türkiye'deki aktif oyun stüdyo sayısı 522'ye ulaşırken İstanbul en fazla anlaşmanın gerçekleştirildiği şehirler arasında Londra'nın ardından ikinci sırada yer aldı

OCAK-HAZİRAN 2022
AVRUPA'DA OYUN GİRİŞİMLERİNE EN FAZLA YATIRIM YAPILAN ÜLKELER



Tasarım yarışması açılıyor

Şu ana kadar Türkiye'de ulusal bazda kurdukları bütün hayallere ulaştıklarını ifade eden Şaban Kurt, "Federasyon olarak Türkiye'de bir tasarım yarışması açıyoruz. Bu tasarım yarışmasında birinci olan oyunlar masaya yatırıyoruz, bir ödül veriyoruz" dedi. Kurt, sözlerini şöyle sürdürdü: "Uluslararası bazda da hayallerimiz var. Dünyanın her köşesinden ülke ve sporcuların katıldığı bir turnuvayı Türkiye'nin önderliğinde, belirleyeceğimiz kuralları ve konularla gerçekleştirmek istiyoruz. İnşallah onu da hep beraber yapacağız diye ümit ediyoruz."

Akıl ve zeka oyunlarında uluslararası hedefleniyor

Türkiye'de düzenlenen akıl ve zeka oyunlarının uluslararası boyuta taşınması hedefleniyor. TAZOF Başkanı Şaban Kurt, "Dünyanın her köşesinden sporcuların katıldığı bir turnuvayı Türkiye'nin önderliğinde, belirleyeceğimiz kuralları ve konularla gerçekleştirmek istiyoruz" dedi.

TÜM Akıl ve Zeka Oyunları Federasyonu (TAZOF) Başkanı Şaban Kurt, bu yıl 5'incisini düzenledikleri akıl ve zeka oyunlarını uluslararası boyuta taşıyarak, dünyanın farklı köşesinden ülke ve sporcuların katılımıyla Türkiye'de yapmayı hedeflediklerini bildirdi.

BİLİRLİK ARTTI

74 ilden 723 ilkokul ve ortaokul öğrencisinin katıldığı, ilkokul öğrencilerinin equilibrio, Q-bitz, mangala, pentago ve küre, ortaokul öğrencilerinin ise kulamı, reversi, mangala, pentago ve küre kategorilerinde yarıştığı Akıl ve Zeka Oyunları Türkiye Finali için Kayseri'ye giden Şaban Kurt, ülkede son dönemde federasyonlarıyla

birlikte bu oyunların bilinirliğinin arttığını belirtti.

DÜNYADA ÖRNEĞİ YOK

Dünyada böyle bir akıl ve zeka oyunları turnuvası örneği bulunmadığına işaret eden Kurt, akademik kadroları ve usta eğitimcilerle görüş alışverişinde bulunarak, bu oyunları belirlediklerini ifade etti. Oyunların çocuklara katkısını ön planda tuttuklarını dile getiren Kurt, mesleklerini bilinçli yapmaları için federasyon olarak 20 bine yakın öğretmeni eğittiklerini anlattı. Düzenledikleri turnuvada aralarında ABD, Kanada ve Finlandiya eksensli oyunların yanı sıra 'mangala' gibi bölgeye ait oyunların da bulunduğunu belirten Kurt, federasyonlarının Türkiye'de bu oyunlarla ilgili bir eksiklik gördüğünü kaydetti.

BECERİ GELİŞTİRİYOR

Federasyonlarının kuruluş amaçlarından birinin de Türkiye'deki akıl ve zeka oyunlarının bilinirliğini artırmak olduğunu belirten Kurt, sözlerini şöyle sürdürdü: "Çünkü çok yoğun bir katılım var. Bu yıl 5'incisini yapıyoruz. Yıl boyu neredeyse 1 milyonun üzerinde çocuk bu turnuvalarda yarışıyor. Çocukların gerçekten akıl ve zeka, bilişsel becerilerini artıran materyaller var. Bu oyunlar çocukların algılama, dikkat, mantık, akıl yürütme ve işlem becerilerine yüksek katkı sağlıyor. Bu oyunlar öğrencilerimize, çocuklarımıza, özellikle ortaokul sonuna kadar, tabii ki ondan sonrası da devam ediyor ama kişisel becerinin yoğun olarak geliştiği bir evrede katkıları çok büyük. Bunu bilimsel olarak da biliyoruz. Biz federasyon olarak da bunu görüyoruz."



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA BAKIR ÇATI KAPLAMASI YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Caddesi 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odasına ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) BİNASI'nın birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi BAKIR ÇATI KAPLAMASI İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	90 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	20 Haziran 2023 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmmimarlik.com / 0 546 479 2616 Murat ÖZEL murat.ozel@ito.org.tr / 0 212 455 6457

Sınırdaki karbon düzenlemesi hem risk hem fırsat

Türkiye'nin en büyük ihracat pazarı AB'nin 2025 sonunda Sınırdaki Karbon Düzenlemesini devreye alacağını belirten enerji sektörü temsilcileri, bunun hem risk hem fırsat olduğuna dikkat çekiyor. Yeşil dönüşüm sürecindeki başarının ihracatı da etkileyeceği kaydediliyor.

ŞEREF KILIÇLI

ENERJİ, tüm sektörlerin üretim süreçlerini doğrudan etkileyen bir sektör konumunda. Doğalgazın yüzde 99'unu, petrolün ise yüzde 92'sini dış kaynaklardan tedarik eden Türkiye, enerji ithalatı için geçen yıl 96 milyar 548 milyon dolar harcadı. Elektrik üretimindeki dağılıma bakıldığında ise yüzde 34.6'sı kömürden, yüzde 22.2'si doğalgazdan, yüzde 20.6'sı hidrolik enerjiden, yüzde 10.8'i rüzgardan, yüzde 4.7'si güneşten, yüzde 3.3'ü jeotermal enerjiden ve yüzde 3.7'si diğer kaynaklardan elde edildi. Diğer taraftan, hem yerli üretim hem yeşil dönüşüm konusunda hızlı bir süreç yaşanıyor.

ENERJİ YATIRIMLARI

İstanbul Ticaret Odası Enerji, Çevre ve Dönüşüm İhtisas Komitesi toplantısı, Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Akbal başkanlığında gerçekleştirildi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, meclis ve komite üyeleri ile sektör temsilcilerinin de katıldığı

toplantıda, Türkiye'nin yerli kaynakları, doğalgaz ve petrol yatırımları, yenilenebilir enerjide yeni açıklanan YEKDEM fiyatlandırması ve uygulanan teşvikler ele alındı. Toplantıda ayrıca, önümüzdeki dönemde yapılması planlanan yenilenebilir enerji yatırımları, Türkiye'de hidrojen enerjisinin üretimi, depolanması, taşınması ve teknolojileri de gündeme getirildi.

ORTAK AKIL SÜRECİ

Enerjinin tüm sektörlerin ortak paydası olduğunu belirten İTO



sürdürülebilir olması. İhtisas komitesinin çalışmalarının bu konuda da katkıları olacaktır" diye konuştu.

ENERJİ VERİMLİLİĞİ

Türkiye'de enerji tüketiminin üçte birinin binalarda gerçekleştiğine dikkat çeken sektör temsilcileri, yılda 10 milyar dolarlık bir kayıp tespit edildiğini, enerji verimliliği uygulamaları konusunda halen yapılabileceklerin olduğunu ifade etti. Depolamalı yenilenebilir enerji mevzuatını da gündeme getiren sektör temsilcileri, Türkiye'nin bu konuda öncü ülkeler arasında yer almasının yanı sıra sektörün yatırım iştahının da önemli olduğunu kaydetti. Türkiye'nin en büyük ihracat pazarı Avrupa Birliği'nin 2025 yılı sonunda Sınırdaki Karbon Vergisi Uygulamasını devreye alacağını belirten sektör temsilcileri, bunun bir yeşil enerji duvarı ve risk anlamına geldiğini fakat dönüşümde gerekenin yapılması durumunda fırsata da dönebileceğini söyledi.

Uluslararası 555 şirket Rusya'dan göçte tereddütlü



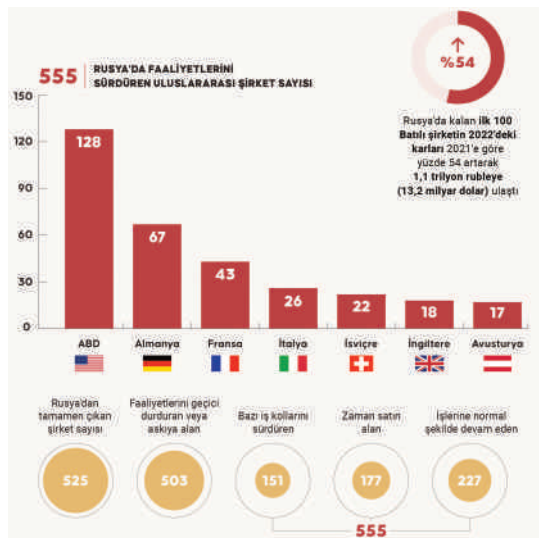
RUSYA-Ukrayna savaşının başlamasının ardından Batılı ülkeler, Moskova'ya yaptırım kararı alarak Rus ekonomisine zarar vermeyi planlarken, yaptırım kararlarının ardından çoğu Batılı şirket, Rusya'da faaliyetlerine son vereceğini açıklamıştı. Yale Yönetim Okulu İcra Liderliği Enstitüsü'nün araştırmasına göre; Rusya'dan tamamen çıkanların olduğu A kategorisinde 525 şirket, faaliyetlerini geçici durduran veya askıya alanları oluşturan B kategorisinde 503 şirket, bazı iş kollarını sürdürenlerin olduğu C kategorisinde 151 şirket, zaman satın alanları oluşturan D kategorisinde 177 şirket ve işlerine normal şekilde devam eden F kategorisinde ise 227 şirket bulunuyor.

UYGULAMA BAŞKA

Toplam sayısı 1.500'ü aşan bu şirketlerin üçte ikisini Batılı, kalan kısmını çok uluslu şirketler oluşturuyor. Bu şirketler arasında C, D ve F kategorisindeki toplam 555 şirket, kısmen veya tam olarak Rusya'daki faaliyetlerini sürdürüyor. Veriler, özellikle Batılı şirketlerin savaşın hemen ardından Rusya'dan çekileceklerine yönelik hızla yaptıkları açıklamaların uygulamaya aynı şekilde yansımadağını ve savaşın başından bu yana geçen 16 aylık sürede çok sayıda şirketin ülkedeki faaliyetlerini sürdürdüğünü gösteriyor.

YAPTIRIMLARA RAĞMEN

Almanya'dan 28, ABD'den 26, Fransa'dan 25, İtalya'dan 12, Avusturya'dan 8, İngiltere'den 5, İspanya'dan 5 ve İsviçre'den 3 şirket, Batılı ülkelerin yaptırımlarına rağmen Rusya'da her zamanki gibi işlerine devam ediyor. Rusya'da geleceğe yönelik büyüme planlarını erteleyerek 'zaman satın alanlar' arasında ise ABD'den 46, Almanya'dan 20, Fransa'dan 12, İtalya'dan 9, Avusturya'dan 7, İngiltere ve İsviçre'den 7'ar şirket bulunuyor. 56 ABD'li, 19 Alman, 10 İsviçreli, 6 Fransız, 5 İtalyan, 4 İngiliz ve 2 Avusturyalı şirket ise Rusya'da bazı iş kollarını sürdürmeye devam edenler arasında yer alıyor.



INSIGHTS-X 2023

Nürnberg-Almanya
11-13 Ekim 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



KIRTASIYE DÜNYASININ ZENGİNLİĞİ INSIGHTS-X 'DE BULUŞUYOR

INSIGHTS-X 2023

- Kırtasiye, büro malzemeleri, ofis araçları, yazı gereçleri sektöründeki Avrupa'nın önemli organizasyonlardan
- 33 ülkeden 150 katılımcı
- 65 ülkeden 2.540 ziyaretçi
- Sergilenebilecek Ürünler: Alistırma Kitapları, Albümler ve Kitaplar, Blok notlar ve Kağıt, Boyalar ve Renkli Kalem, CD ve Multimedya, Çanta ve Kılıflar, El Sanatları Malzemeleri ve Çizim Gereçleri, Klasörler, Masa Ekipmanları, Sırt Çantaları, El Çantaları, Okul Çantaları, Posta Malzemesi, Takvimler, Tebrik kartı, Yazı Gereçleri-Aksesuarları

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrük ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Minumum stant alanı : 9m²
Katılım bedeli : 11.875 TL/m²



Çiğdem Terzi Esendemir / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 61 10
GSM : 0530 040 83 71 / 0530 386 92 66
E-Posta : cigdem.terzi@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Sfır karbon hedefi için bir adım daha atıldı

Karbon ticaret uygulaması esasen iki unsur üzerine kurulmuş olup bunlar; karbon vergisi uygulaması ve birçok ülke ve kıtada yürütülen yenilenebilir enerjiyi ve emisyon azaltımını teşvik eden Avrupa Birliği Emisyon Ticaret Sistemi'dir (ETS).

Avrupa Birliği, 2030 yılına kadar karbon emisyonunu yüzde 55 oranında azaltmayı, 2050 yılında ise tamamen sıfırlamayı hedefliyor. Sistem dahilinde olan tesisler, karbon sınırlaması ve bu sınırlamanın beraberinde getirdiği maddi yükler olmaksızın üretim yapabilmek adına üretim yerlerini ETS'ye dahil olmayan, istikrarlı bir iklim politikasına sahip olmayan ülkelere taşımaya başladı. Bu nedenle, her ne kadar karbon emisyonu azaltılmaya çalışılsa da uygulamada bu sefer sınırlama olmaksızın üretim yapabilmek adına karbon kaçağına sebep olan yollara başvurulmakta olunduğu görülüyor. Bu hususun giderilmesi adına ortaya çıkan SKDM, Avrupa Birliği tarafından ithal edilen çimento, demir-çelik, gübre ve elektrik gibi çeşitli ve en önemlisi karbon yoğun ürünlere uygulanacak bir karbon tarifesidir.

2026'da yürürlüğe girecek

Avrupa Birliğince 13 Aralık 2022 tarihinde SKDM'yi oluşturmak için geçici anlaşmaya varıldı, 16 Mayıs 2023 tarihinde SKDM'ye ilişkin (AB) 2023/956 sayılı Tüzük, AB Resmi Gazetesi'nde yayımlandı. SKDM, 2026 yılında yürürlüğe girecek olup raporlamaya başlanacak.

İthalatçılar, üçüncü ülke üreticilerinden alınan doğrulanmış bilgilere dayanarak, ithal edilen ürünlerin üretimi esnasında hâlihazırda bir karbon fiyatı ödendiğini ispat etmeleri durumunda bu bedeli nihai ödemelerinden düşürebilecek.

İstikrarlı bir şekilde iklim politikasını sürdürmek için yeterli bütçeye sahip olmayan güney ülkeleri ve gelişmekte olan ülkeler adına bu mekanizmanın ülke ekonomilerini etkileyebileceği ve küresel pazarda dezavantajlara yol açabileceği değerlendiriliyor. Böyle ülkelere öncelikli olarak finansal ve teknik destekte bulunulması gerektiği belirtiliyor. Bazı ülkelerde de yine hızlıca açığa çıkan enerji ihtiyacına karşılık yetersiz bütçeye ve finansal desteğe sahip oldukları için yüksek oranda karbon emisyonu açığa çıktığı söyleniyor. SKDM gibi mekanizmaların, bu tarz bölgelerde üretilen herhangi bir ürünün karbon ayak izini arttıracağı ve bu nedenle küresel pazarda dezavantajlara yol açabileceği öne sürülüyor.

Türk şirketleri de hazırlanmalı

Ekim 2023 itibarıyla raporlama sürecine başlanması ve 2026 yılında uygulamaya girmesi planlanan SKDM, hiç şüphesiz karbon emisyonu azaltımı, temiz ve yenilenebilir enerji kullanımını teşvik eden bir uygulama olmakla beraber Avrupa Birliği Emisyon Ticaret Sistemi için de tamamlayıcı niteliktedir. 2030 ve 2050 yılları için belirlenen hedeflere yaklaşılması adına daha çok bölgeyi kapsayacak bu mekanizmanın, başarılı bir şekilde uygulamaya geçebilmesi durumunda karbon azaltımı çalışmalarında etkili bir sistem olarak yer alacağı tartışmasızdır. Türkiye'nin kendi iç uyum mevzuatını ve bu sistemden doğrudan veya dolaylı olarak etkilenebilecek Türk şirketlerinin de kendi hazırlıklarını yazımızda belirtilen son gelişmeler ışığında en sağlıklı ve hızlı şekilde tamamlamalarının elzem olduğu çok açıktır.

Bedelsiz sermaye nasihat

Bütün dünya insanlığında ticari hayatın ilk sermayesi söz ile başlamıştır. Sözün özünü de nasihatler teşkil etmiştir. Sözü kazanca dönüştüren bedelsiz sermaye nasihatlerini baş tacı edenler, yol haritalarını buna göre çizmişlerdir.



Hüseyin ÖZTÜRK

İş dünyasına dair yazılmış hatıratların istisnasız hepsinin temelini, tecrübe sahibi büyüklerinden aldıkları nasihatler, öğütler oluşturur. Bu duruma pek çoğumuz okuyarak veya yaşayarak şahitlik ettiğimiz gibi yazılmış kitapları da biliriz.

Yalnız bazen öyle nasihat hikâyeleriyle karşılaşırız ki, sayfalar dolusu kitabın anlatacağını izah ediverir. Bu manada sosyal ve ekonomik hayatımızın bütününde insan ilişkilerini düzenleyen nasihatler sermayesinin sahiplerinden biri de Mevlana Celaleddin Rumi Hz'leridir ve Mesnevi'sinde çok farklı örnekler anlatır.

Bu hafta o nasihatlerden birine konuk olalım.

★★★

Kuşun biri, bir avcı tarafından hile ve tuzakla yakalanmıştı. Kuş, kendini yakalayana adama dedi ki:

-Ey efendi! Sen hayatında birçok sığır ve koyun yemişsindir; birçok deve de kurban etmişsindir! Sen onların etleriyle doymadın da benim bedenimle mi doyacaksınız? Beni serbest bırak, sana 'üç öğüt' vereyim. Bak bakalım tuzağa düşmekte akıllı mıyım değil miyim?

Birinci öğüdümü senin elinde vereyim. İkinci öğüdümü şu damın üstünde vereyim. Üçüncüsünü de ağacın üstüne konunca vereyim. Sen, bu üç öğüt sayesinde mesut olursun! Elinde iken vereceğim öğüt şudur:

-Bir: Olmayacak şeyleri, kim söylerse söylesin, asla inanma! Kuş o değerli olan ilk öğüdü söyleyince, kendini yakalamış olan el gevşedi. Böylece kuş uçtu ve duvarın üstüne kondu. Orada ikinci öğüdünü söyledi:

-İki: Geçmiş gitmiş şeye gam çekme! Bir şey senden geçip gittikten sonra onun hasretini çekme! Geçmişe acımak, geçmişe hasret duymak yanlış bir iştir; giden geri gelmez! Onu yâd etmek de boş şeydir.

Ondan sonra dedi ki:
-Üç: İçimde (karnımda) on dirhem ağırlığına çok kıymetli, eşi bulunmaz bir inci vardı! O inci, seni de çocuklarını da devlete ve saadete kavuştururdu! Fakat kısmetin değilmiş; dünyada eşi bulunmayan o inciyi kaçırdın.

★★★

Avcı, işittiklerinin üzerine feryadı figan etmeye koyuldu. Kuş, avcının bu hareketi üzerine; "Ben sana; 'Geçmiş bir şeye gam çekme!' demedim mi" dedi. "Mademki inci elinden gitti, neden gam çekiyorsun? Sözüümü anlamadın mı? Yahut sağır mısın? Sonra, bir de sana; 'Olmayacak şeye sakın aldanma!' demedim mi" dedi. Ve devamla;

"Aslanım; bana bir bak, kendim üç dirhem gelmez bir serçe kuşu iken, içimde on dirhemlik inci nasıl olsun?"

Adam kendine geldi ve "Peki" dedi, "Hepsi bu kadar mı, başka söyleyeceğin yok mu?" "Evet" dedi kuş. "Var! Eğer tutacaksan söyleyeyim!"

"Gaflet uykusuna dalmış birine öğüt vermek, çorak bir yere tohum ekmek yahut çölü sulamak gibidir. Ahmaklığın, bilgisizliğin yuttuğu şeyi, hiçbir iğne dikmez, yama tutmaz!"

★★★

Hâsılı kelimat:
Başlıkta da dediğimiz gibi nasihat bedelsiz sermayedir ve bu sermayeyi işler hale getirmek, insanın kabiliyetine tahsis edilmiştir. Bilmediğimiz yolda iz sürmek, iş yapmak, insan gücü ve sermaye kaybı demektir. Bütün mesele, bu tahsisatı yerli yerince kullanabilmek ve hakkını verebilmektir.

Mevlana da başta olmak üzere insan merkezli medeniyetimizin kurucusu büyüklerimiz hep şunu söyler:

"İnsanlara anlayacakları şekilde yani akıl ve idrak seviyelerine göre konuşmak lazım gelir. Maharet, muhataplarınızı her yönüyle tanımak ve anlayacakları şekilde konuşmaktır."



Anadolu'nun medeniyetler hazinesi İstanbul'da

Türkiye'nin ilk müzesi olma özelliğini taşıyan İstanbul Arkeoloji Müzeleri, bünyesinde yer alan bir milyon parçaya yakın eseriyle Anadolu medeniyetlerinin tarihi ve kültürel mirasını yansıtıyor. Müzede dünyanın ilk yazılı anlaşması Kadeş Anlaşması'na ait kabartmalar da sergileniyor.



OSMANLI Sultanı Abdülaziz döneminde 1869'da 'Müze-yi Hümayun' (İmparatorluk Müzesi) adıyla kurulan ve bünyesinde 'Arkeoloji Müzesi', 'Eski Şark Eserleri Müzesi' ve 'Çinili Köşk Müzesi' olmak üzere üç müzeyi barındıran İstanbul Arkeoloji Müzeleri kompleksi, her yıl 500 binin üzerinde ziyaretçi alıyor. Müze, yaklaşık 10 yıl süren, afetlere karşı güçlendirme ve restorasyon çalışmalarının ardından geçen yıl yeniden ziyarete açıldı.

MÜZECİLİKTE YENİ DÖNEM

İlk olarak 1869'da 'Müze-yi Hümayun' adıyla kurulan İstanbul Arkeoloji Müzeleri, Aya İrini Kilisesi'nde o güne kadar toplanmış arkeolojik eserleri bünyesinde barındırdı. Binaının yakınlarındaki Çinili Köşk, 1880'de müzenin yeni binası olarak hizmete açıldı. Dönemin Maarif Nazırı Saffet Paşa, müzeye yeni eserler kazandırmak için çaba sarf ederken, 1881'de müze

müdürlüğüne atanan Sadrazam Edhem Paşa'nın oğlu ressam ve arkeolog Osman Hamdi Bey, hem Arkeoloji Müzesi'nde hem Türk müzeciliğinde yeni bir dönem başlattı.

MİLATAN ÖNCE II. YÜZYIL

Nemrud Dağı, Myrina, Kyme ve diğer Aiolis Bölgesi Kentleri Nekropolleri ile Lagina Hekate Tapınağı'nda kazılar yaptırın Hamdi Bey, 1887-1888'de Sayda'da (Sidon) yaptığı kazılar sonucunda Sidon Kral Nekropolü'ne ulaştı. Hamdi Bey, kazılar sonucu ulaştığı ve tarihi M.Ö. 2. yüzyıla dayanan dünyaca ünlü İskender Lahdi başta olmak üzere pek çok eseri müzede topladı. Bu eserlerin sergilenmesi için yeni bir müze binasına ihtiyaç duyuldu ve Osman Hamdi Bey'in isteği üzerine Çinili Köşk'ün karşısına dönemin ünlü mimarı Alexandre Vallaury tarafından bugünkü Arkeoloji Müzesi binası inşa edilerek, 13 Haziran 1891'de ziyarete açıldı.



Dünyanın ilk yazılı anlaşması

Dünyanın ilk yazılı anlaşması Kadeş ve Babil Kenti'nin surlarını birleştiren İhtar Kapısı kabartmaları da müzede sergileniyor. Akad Kralı Naramsi'nin Steli, dünyanın ilk yazılı anlaşması Kadeş ve Babil Kenti'nin surlarını birleştiren İhtar Kapısı kabartmaları gibi eşsiz eserlerin yanında 75 bin çivi yazılı belge de Tablet Arşivi bölümünde görülebiliyor.

Bir milyona yakın eser

Müze kompleksinin diğer kısmını oluşturan Eski Şark Eserleri Müzesi'nde ise Anadolu ve Mezopotamya'nın Yunan öncesi, Mısır ve Arap Yarımadası'nın İslam öncesi çağlarına ait eserler bulunuyor. Bu eserlerin çoğunluğu 19. yüzyıl sonunda başlayıp, I. Dünya Savaşı'na kadar süren arkeolojik kazılarda ortaya çıkarılarak, İstanbul'a getirildi. Türkiye'deki arkeolojik kazılar neticesinde bulunan yeni eserlerin de sergilendiği müzede 1 milyona yakın eser teşhir ediliyor.

Kitap İstanbul

www.kitapistambul.org.tr

Hazırlayan: ÜMIT ÇAKAR

İstanbul Eminönü Yeni Cami Külliyesi ve Hünkâr Kasrı

Temelini 1597'de Safiye Sultan'ın attığı, ancak 60 yıl sonra Hatice Turhan Sultan'ın tamamladığı Yeni Cami Külliyesi; tarihi derinliği, yapımındaki zorluklar ve Mimar Sinan geleneğinden gelen son klasik Osmanlı eseri olmasıyla mimarlık ve sanat tarihimizin başyapıtlarından biridir.

Eser, külliyenin genel olarak anlatıldığı bölümde başlanıyor. Bu bölümde külliyenin yeri, konumu, mimari yapısı ve çevredeki değişimler anlatılıyor. Bir sonraki bölümde külliyenin vakfiyesi ele alınıyor. Daha sonra külliye yapıtın Hatice Turhan Sultan'ın hayatı hakkında kısaca bilgi veriliyor. Arkasından külliyenin birimlerine geçilerek, sırasıyla cami, Hünkâr Kasrı, Mısır Çarşısı, türbe, çeşme-sebil ve muvakkithane anlatılıyor.

Abdullah Kılıç
İstanbul Ticaret Odası Yayınları



Esirliğim İstanbul

Bir zamanlar, 'Binbir Gece Masalları'nı okurken, ilerde bir padişaha benim de hikâyemi Şehrazat gibi anlatacağım ve nemli, değerli taş tozlarıyla renklendirilen tezhipli sayfalara nakşedileceği aklıma hiç gelmezdi. Bazen insanın aklına gelmeyen şeyler başına geliyor. Fakat ben Şehrazat gibi canımı kurtarmak için masallar uydurmayacağım. Ne yaşadysam, ne hissettiysem, olduğu gibi hikâyeye edeceğim. Benim hikâyem Elsa'yı tanımamla başlar padişahım. Ah o Elsa! Beni o çöl köyünde bilginin cennetine götüren eşsiz kadın! Hayatta anlam yüklediğim her şeyi ondan öğrendim.

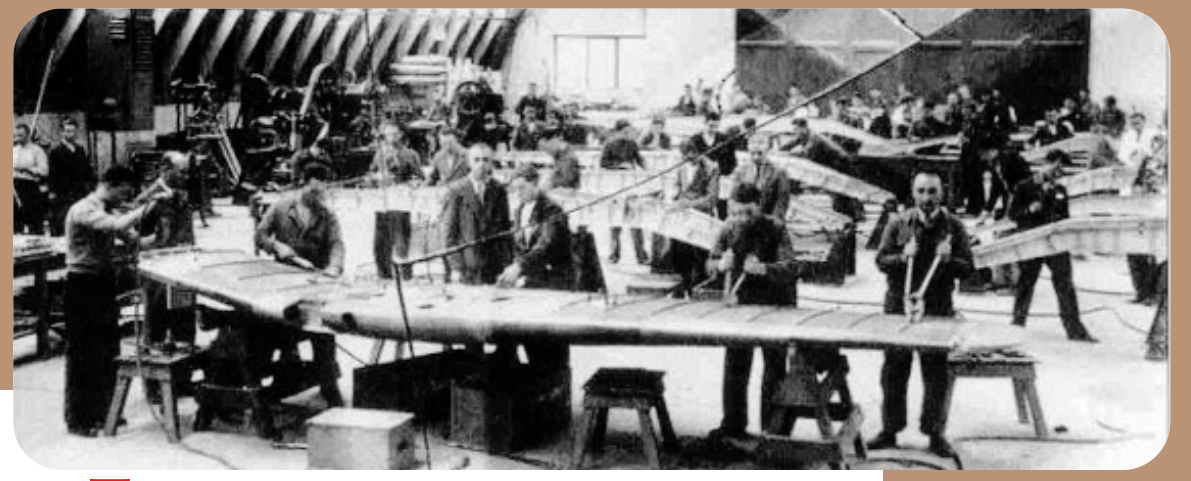
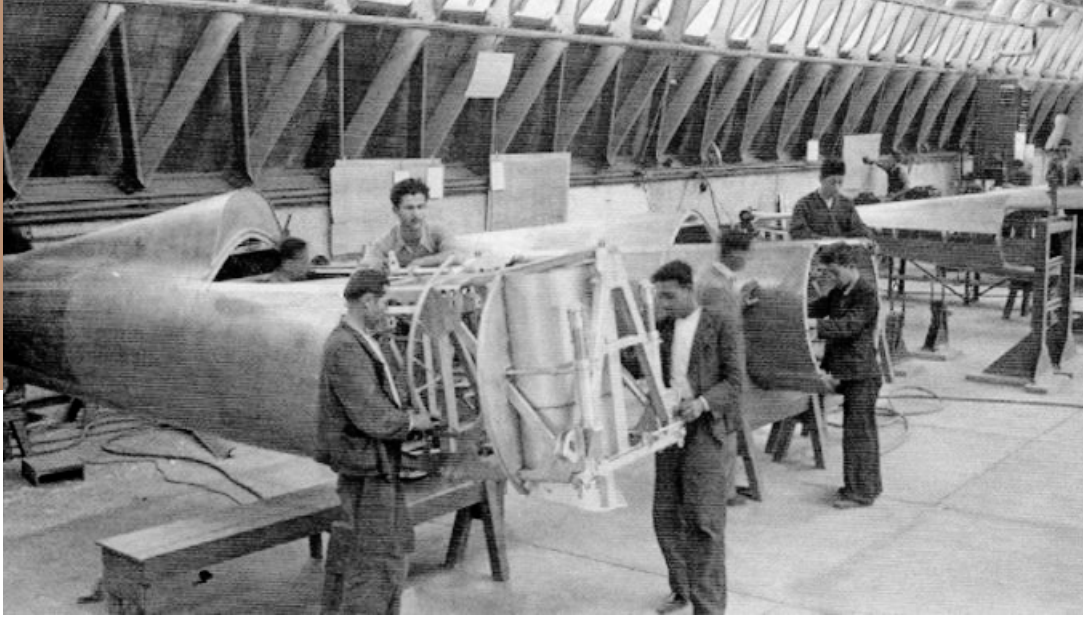
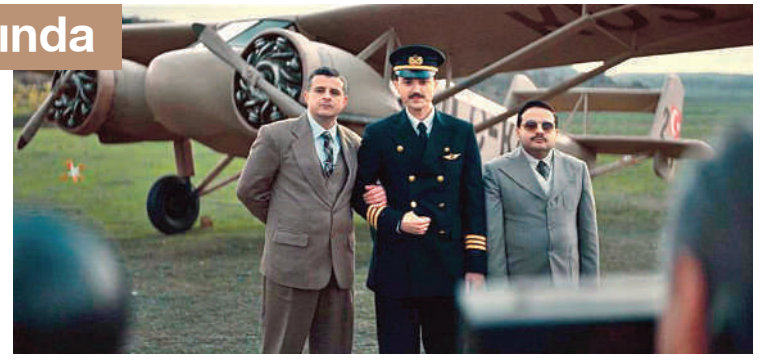
Hasan Baran / Klaros Yayınları



www.kitapistambul.org.tr

Çelik kanatlar 90 yaşında

Türk Hava Yolları (THY), 90. kuruluş yıl dönümü için hazırladığı 'Türkiye'nin Kanatları THY 90 Yaşında' adlı yeni reklam filmiyle izleyicileri geçmişten günümüze bir zaman yolculuğuna çıkarıyor. 1933'te 5 uçak ve 30'dan az çalışanla başlayan yolculuğunun 90 yıllık başarısının anlatıldığı filmde, şirketin ilk havalanan uçağı ve pilotunun 2023 yılı İstanbul'una inişi konu ediliyor.



Türkiye'nin ilk uçak fabrikası TOMTAŞ, uçak ve helikopter parçaları üretmek için yaklaşık 205 milyon liralık yatırımla yeniden faaliyete geçiriliyor. Fabrikanın faaliyetleri 1928'de akamete uğramış ve havacılık tarihinde acı bir hatıra olarak kalmıştı. Fabrika, ortak girişimle yeniden küllerinden doğuyor.

Türkiye'nin ilk uçak fabrikası yeniden doğuyor

TÜRK havacılık sanayi için yarım kalan TOMTAŞ macerası, Kayseri'nin Melikgazi ilçesinde kurulacak fabrikayla yeniden Türk havacılık sanayine katkıya dönüştürülecek. ASFAT, Erciyes Teknopark, Türk Havacılık ve Uzay Sanayii ile TOMTAŞ Yatırım Ortaklığı tarafından kurulan TOMTAŞ Havacılık ve Teknoloji A.Ş.'de, uçak gövdesi, kanatları, kapıları,

kumanda yüzeyleri, iniş takımları gibi ana montaj parçaları, pervaneler, helikopter rotorları ve motor parçaları üretilecek.

ÖNCELİKLİ YATIRIM

Söz konusu üretim için yaklaşık 205 milyon liralık yatırım yapılacak. Kurulacak tesisin yıllık 420 bin kilogram üretim kapasitesi olacak. Tesis için 10 milyon 207 bin 500 dolarlık makina ve teçhizat ithal edilecek. 'Bölgesel-öncelikli yatırım' kapsamında değerlendirilen tesis için faiz desteği, gümrük vergisi muafiyeti, KDV

istisnası, sigorta primi işveren hissesi 7 yıl, vergi indirimi yüzde 80, yatırım katkı oranı yüzde 40 olmak üzere bir dizi teşvik imkanı sağlanacak.

ORTAK GİRİŞİM

TOMTAŞ Havacılık ve Teknoloji A.Ş. faaliyete geçtiğinde 50 kişinin istihdamı öngörülüyor. Tesisle ilgili çalışmalar sürerken istihdam edilecek kadroların oluşturulması için de çalışmalar yapılıyor. Bu kapsamda CMM kalite kontrol uzmanı, CNC operatörü, üretim müdürü, cad-cam mühendisi ve kalite müdürü pozisyonları için işe alım süreçleri yürütülüyor.

Türkiye'nin ilk uçak fabrikası olarak 1925'te kurulan Tayyare ve Motor Türk Anonim Şirketi'nin (TOMTAŞ) adını yaşatacak TOMTAŞ Havacılık ve Teknoloji A.Ş.'nin 'Ortak Girişim Sözleşmesi', dönemin Milli Savunma Bakanı Hulusi Akar'ın da katıldığı törenle 2022'de imzalanmıştı. 1925'te kurulan ilk uçak fabrikası TOMTAŞ, 1928-1941 yıllarında ürettiği uçaklarla dönemin en iyi havacılık fabrikalarından biriydi. Fabrikanın faaliyetleri birtakım sebeplerle akamete uğramış ve Türkiye'nin havacılık tarihinde acı bir hatıra olarak kalmıştı.

Türk havacılık sanayinin kilometre taşlarından

TOMTAŞ Havacılık ve Teknoloji A.Ş.'nin geçmişi 1920'li yıllara uzanıyor. Türk Tayyare Cemiyeti'nin 1925'te faaliyete geçmesi sonrasında bir uçak fabrikası kurulması için harekete geçildi. Sermaye ve teknik eleman konusundaki ihtiyaçlar göz önüne alınarak Alman Junkers firmasıyla ortaklık kuruldu. Tayyare ve Motor Türk A.Ş.'nin (TOMTAŞ) resmi açılışı 1926'da yapıldı. Fabrikanın teçhizatları ve personelinin bir kısmı Almanya'dan getirildi. Fabrika bünyesinde patenti Junkers firmasına ait uçakların parça montajı ve

bazı parçalarının üretimi yapıldı. Fabrikada çalışan Alman ve Türk işçiler arasındaki ücret farkı ve Junkers firmasının anlaşma gereği doğan yükümlülüklerini yerine getirmemesi gibi nedenlerle ortaklık uzun süreli olmadı ve 1928 yılında sonlandı. Junkers'in hissesi Türk Tayyare Cemiyeti'ne devredildi. TOMTAŞ, Kayseri Uçak Fabrikası adı altında 1931'de yeniden açıldı. Bu fabrika da çeşitli değişimler geçirdikten sonra bugünkü Kayseri Hava İkmal Bakım Merkezi Komutanlığı'na dönüştü.

arte|a⁺ bahçeşehir

ARTEA'NIN ARTISINDA KONFOR VAR

Sanat ve teknolojinin uyumuyla, sevdiklerinizle geçireceğiniz huzurlu zamanları daha da kıymetli kılan geniş bahçe konseptli eşsiz bir mimari.



0212 544 1 544

www.artebahcesehir.com



2023 EYLÜL'DE
TESLİM

LANSMAN ÖNCESİ
FIRSATLAR

%1 KDV
AVANTAJI