



**İSTANBUL
RESİM
VE
HEYKEL
MÜZESİ**

Tophane'deki
İstanbul
Resim ve
Heykel Müzesi
(İRHM)
yenilendi.
Resim ve
heykel
koleksiyonu da
zenginleştirilen
müze,
Galataport'a
yakınlığıyla
yeniden
önemli bir
sanat durağı
olacak.

**Zengin koleksiyonla
yeniden merhaba** ■ 19



İTO üyelerini ihracata hazırlıyor

İTO, bu yıl 14'üncüsünü tamamladığı İhracata İlk Adım Programı ile KOBİ'leri dış pazara hazırlıyor. Programa sıfır ihracatla dahil olup cirosunun yüzde 60'ını ihracatla karşılar hale gelen firmalar dahi var. *SümeYra Yarış Topal* ■ 6'da



Türk yüzyılı için 'kızıl elma'mız ilk 10'a girmek

Türkiye'nin küresel rekabet avantajı yakaladığını belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "21. yüzyılı Türk yüzyılı yapacak olan, hep birlikte 'yeni kızıl elma'mız olan 'dünyanın gelişmiş 10 ekonomisinden biri olma' hedefine doğru yürümeliz" dedi.

DEĞİŞİMLE GELEN FIRSATLAR

Dünyadaki değişimlerle birlikte gelen fırsatları, Türkiye adına büyük imkan olarak gördüklerini söyleyen Avdagiç, şöyle devam etti: "Coğrafyamız, sağladığı avantaj kadar zorluklar da getiriyor. Ama riski bertaraf edip fırsata çevirebilecek deneyime ve güce sahibiz."

YENİ KALKINMA HİKAYESİ

Başkan Avdagiç, "Arz güvenliğini garanti edecek 'sürdürülebilir bir küresel tedarik merkezi' olmayı odağa alan kısa, orta ve uzun vadeli bir plan oluşturmalyız. Böylece bir iddia, Türkiye'nin yeni kalkınma hikayesinin ana teması olacaktır" dedi. ■ 10-11'de



**20. Dönem için
vefa gecesi** ■ 7'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

14 EKİM 2022 YIL: 64 SAYI: 3230

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Faizde küresel DENGE ARAYIŞI

Pandemi dönemindeki parasal genişleme ve yükselen emtia fiyatları, küresel enflasyonu artırdı. Yüksek enflasyona çare arayan merkez bankaları faiz silahına sarıldı. Bu nedenle resesyona gireceği belirtilen küresel ekonomide denge arayışı yaşanıyor.

IMF, 2023 büyüme tahminini düşürdü ■ 8'de

İç piyasada batıdaki gibi bir resesyon var mı?

Hikmet Baydar ■ 8

Yükselen küresel faiz ve stagflasyon korkusu

Prof. Dr. Nurullah Gür ■ 9

OPEC+ faiz artışı sebebiyle üretimi kısıyor ■ 9

MERKEZ BANKALARINI ETKİLEDİ

Fed'in altı aydaki hızlı faiz artışları, küresel ekonomide dengeleri sarstı. Fed'in enflasyonu düşürmek için uyguladığı politika birçok merkez bankasını da etkiledi. Bu artışın dünya ekonomisine maliyetinin ise 2026'ya kadar yaklaşık 4 trilyon dolara ulaşması bekleniyor.



Seref KILIÇLI

RESESYON RİSKİ ARTTI

2008 krizinden sonra düşük faizlerle gelişen küresel ticaretin, yüksek faizlerin etkisiyle resesyona girme ihtimali uluslararası kuruluşları da harekete geçirdi. IMF ve Dünya Bankası, küresel resesyon riskine dikkat çekerek, faiz politikalarında ihtiyatlı olunması telkininde bulundu. ■ 9



**Esnaf ve girişimciye
yeni destek** ■ 5'te



BM ile eğitim başladı sıra istihdamda

İTO ve BM Dünya Gıda Programı Türkiye Ofisi'nin sektörlerle ana eleman yetiştirmek için hayata geçirdiği SES Projesi'nde eğitimler başladı. Öğrenciler, bir aylık eğitimden sonra iş dünyasına kazandırılacak. *Bariş Cabacı* ■ 17'de



Zorunlu afet sigortası geliyor

Zorunlu Deprem Sigortası'nda (DASK) sigortalılık oranı yüzde 54'e ulaştı. Ayrıca DASK Poliçesi'nin genişletilmesi için çalışmalar sürüyor. DASK yetkilisi Selva Eren, poliçenin isminin 'zorunlu afet sigortası' olarak değişebileceğine dikkat çekti.

Müge Biber ■ 15'te



Pakistan ile hedef sektörlerde B2B

İstanbul Ticaret Odası ile Gujrat Ticaret ve Sanayi Odası, iki ülkenin ticaretini geliştirmek için B2B'yi gündemine aldı. Görüşmede, ilk B2B'lerin; mobilya, gıda, değerli taş, seramik ve elektrikli fan sektörlerinde gerçekleştirilmesi için görüş birliğine varıldı. *Bariş Cabacı* ■ 12'de

Traktör ihracatı lideri tedarikçisini İTO'da aradı

Osman Kuvvet ■ 17'de



Togg, 81 ilde 1.000 şarj ünitesi kuracak

Elektrikli araç sahiplerine kesintisiz ve sorunsuz bir deneyim yaşatmayı hedefleyen Togg, Trugo markasıyla ilk şarj ünitesini Bolu'da kurdu. Trugo'nun hedefi 81 ilde 600 noktada 1.000'in üzerinde ünite kurmak. *Osman Kuvvet* ■ 20'de

İstanbul 53 restoranla gastrocity liginde

■ 18'de



'Fabrika kuran fabrika' ile maliyetler düşürülüyor

Soyhan Alpaslan ■ 16'da

Sanayide arıza kaynaklı üretim kaybına son

■ 2'de



Sanayide arıza kaynaklı üretim kaybına son



Makina öğrenmeye gerek yok

■ Benzer girişimlerden hangi yönlerinize ayrılıyorsunuz?
Kestirimci bakımda insan faktörünü azaltmaya yönelik çalışmalar tüm dünyada yürütülüyor. Bulut üzerinde makina öğrenmesi ile çalışan birtakım ürünler de mevcut. Ancak bunlardan faydalanmak istiyorsanız, o firmanın donanımlarını kullanmak mecburiyetindesiniz. Dolayısıyla yine

bir bağımlılık söz konusu. Forwebb, bir otonom analiz algoritması. En büyük farkı ise makina öğrenmesine ihtiyaç duymuyor oluşu ve kullanmak için bizden bir donanım satın almak zorunda olmayışınız. Dilediğiniz vibrasyon sensörü veya vibrasyon analiz cihazı ile topladığınız veriyi kullanarak, analiz raporu alabiliyorsunuz.

BTM girişimlerinden Environics'in geliştirdiği bulut tabanlı web hizmeti Forwebb; endüstriyel tesislerde ekipman ve süreçlerdeki olası kusurları önceden tespit eden kestirimci bakım uygulamalarıyla üretim kaybının önüne geçiyor. Forwebb'in iki yılda ABD ve Avrupa kıtasındaki kullanıcılarla buluşturulması planlanıyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Environics, planlanmamış bakım ihtiyaçlarının önüne geçilmesini ve süreçlerdeki olası problemlerin tespit edilmesini sağlayan kestirimci bakım uygulamaları ile sanayi sektörüne hizmet veriyor. Girişimin Ar-Ge ürünlerinden Forwebb, otonom (insansız) vibrasyon analiz hizmeti sunan bir web hizmeti. Dünyanın her yerinde kestirimci bakımı standardize edecek ve insan faktörünü ortadan kaldıracak bir ürün olarak tasarlanan Forwebb'in, iki yılda ABD ve Avrupa kıtasındaki kullanıcılarla buluşturulması planlanıyor. Girişimin kurucu ortaklarından Tarık Uçar, kuruluş hikayelerini ve Forwebb'i, İstanbul Ticaret'e anlattı.

ARIZALAR İÇİN ALGORİTMA

■ Kısaca kendinizden bahsedermisiniz?
Yaklaşık 15 yıllık çalışma hayatımın tamamını, ticaretle uğraşarak geçmişim bir mühendisim. Kariyerim, kimya sektöründe faaliyet gösteren aile şirketimizin, satış ve pazarlama departmanında başladı. Çalışma hayatım boyunca akademik camiadan hiç ayrılmadım. Çevre mühendisliği bölümünde yaptığım yüksek lisans ve genetik alanındaki doktora sonrasında, tarımsal biyoteknoloji dalında doktora öğrencisi olarak araştırmalarıma devam ediyorum. Ortaokuldan arkadaşım Dr. Öğr. Üyesi A. Kubilay Ovacıklı ile 2019 yılında Tekirdağ Namık Kemal Üniversitesi Teknopark bünyesinde bir startup kurduk. Kubilay Ovacıklı, yüksek lisans ve doktora eğitimi için yerleştiği İsveç'te, endüstride kullanılan motor, pompa, fan, redüktör gibi döner hareket eden ekipmanlarda oluşabilecek arızaları insan eli değmeden analiz ve teşhis edebilecek otonom bir algoritma geliştirdi. Üzerine dokuz da uluslararası akademik makale yayınladığı bu algoritmasıyla birlikte 2017 yılında, tersine beyin göçü ile memlekete döndü. Yaklaşık iki yıl kadar fizibilitesini çalıştıktan sonra Environics Uygulamalı Bilimler A.Ş. adıyla şirketimizi kurduk ve bu teknolojiyi sanayimizin kullanımına sunduk.

KESTİRİMCİ BAKIM

■ Environics olarak hangi alanlarda hizmet veriyorsunuz?

Şirketimizin akademik uzmanlığını sinyal işleme (vibrasyon, ultrason, akustik), faaliyet alanını kestirimci bakım uygulamaları olarak tanımlıyoruz. Sinyal işleme ve kestirimci bakım alanlarında yürüttüğümüz Ar-Ge faaliyetleri ve satışa sunduğumuz Ar-Ge ürünlerimizin yanı sıra, yine kestirimci bakım alanında faaliyet gösteren, dört ülkeden dört global firmayı, Türkiye ve Azerbaycan distribütörleri olarak temsil ediyoruz. Kestirimci bakım, istenmeyen durumların ekonomik kayıplara sebep olduğu tüm endüstriyel tesisler için kritik önem taşıyor.

MALİYETLİ VE UZUN SÜREÇ

■ Bu alanda bir girişimi hayata geçirmenizdeki sebepler neler?

Rekabetin her geçen gün kızıştığı üretim sektöründe artık hiçbir işletme, yaşadığı



İki yılda Avrupa ve ABD'ye açılacağız

■ Hedefleriniz neler?

Çatı şirketimiz Environics, Türkiye'de kestirimci bakım alanında bilimin ve teknolojinin ulaştığı son noktada yer alan ürün ve hizmetleri sunuyor olması ile tanındı. Aynı algıyı, global operasyonlarımızda da oluşturmak için gayret ediyoruz. BTM ile işbirliği halinde yürüttüğümüz

projemiz Forwebb ise doğrudan global hedeflerle doğan bir marka. Dünyanın her yerinde kestirimci bakımı standardize edecek ve insan faktörünü ortadan kaldıracak bir ürün olarak konumlandırılacak. Forwebb için belirlediğimiz hedef, ilk 2 yılda ABD ve Avrupa kıtasındaki kullanıcılar ile buluşabilmek.

arızalardan kaynaklı beklenmedik bir duruş veya üretim kaybı istemiyor. Bu problemlerin sebep olduğu ekonomik kayıplar çok büyük ve ürün maliyetlerini artırıyor. Kestirimci bakım veya fizibilite, artık birçok endüstriyel tesisin aşına olduğu kelimeler. Üretim ekipmanlarında başa gelebilecek arızaları önceden teşhis edebilmeyi, mümkünse arızaları veya bakım durumlarını öteleyebilmeyi, bakım faaliyetlerini ise en doğru zamanda, en uygun maliyetler ile yapabilmeyi ifade ediyor bu kelimeler. Ancak yalnız Türkiye'de değil, dünyada da kestirimci bakım teknolojileri çoğunlukla insan bilgi ve tecrübesine bağlı.

Endüstriyel tesislerdeki döner ekipmanlarda arıza tespitleri, genellikle vibrasyon analiz cihazları denen makineler ile yapılan ölçümler ve vibrasyon analistlerinin bu verileri yorumlaması ile ortaya çıkıyor. Vibrasyon analizi eğitimlerinin maliyetli ve uzun süreçler olduğu biliniyor. Bu sebeple her işletmede bir vibrasyon analisti bulunamıyor. Böyle işletmeler genellikle kestirimci bakım uygulamalarından mahrum kalıyor. Diğer yandan, bir vibrasyon analistinin yorumladığı raporun, her zaman subjektif olacağını da kabul etmek gerekir. Sıkça rastlanan bir diğer sorun ise vibrasyon analistinin işinden ayrılması ve kullandığı donanımların atıl şekilde kalması.

EKONOMİK ÇÖZÜM

■ Forwebb ürünü nasıl ortaya çıktı?

İşte, öyle bir çözüm bulmalıyız ki; vibrasyon analizi ve kestirimci bakım dünyanın her yerinde insandan bağımsız olarak standardize edilsin, üstelik bir vibrasyon analisti olmasa da işletmeler ekonomik olarak bu çözümlere erişebilsin diyerek yola çıktık ve Forwebb'i tasarladık. Forwebb, otonom vibrasyon analiz hizmeti sunan bir web hizmeti. Dünyanın neresinde olursanız olun, hangi tür vibrasyon analiz cihazlarını veya araçlarını kullanırsanız kullanın, verilerinizi sisteme yüklüyorsunuz, birkaç basit soruya cevap veriyorsunuz ve saniyeler içerisinde ekipmanlarınızın sağlık durumlarını gösteren bir rapor alabiliyorsunuz.

BTM, bizim için büyük bir kütüphane

■ BTM ile yollarınız nasıl kesişti?

Davet edildiğim, ekonomi ve teknolojik gelişmeler hakkındaki bir TV programında, girişimleri BTM'de yer alan bazı konuklarla sohbet etme fırsatım oldu. BTM'yi,

girişimlerini nasıl desteklediğini, onlara neler kazandırabildiğini bu sohbet esnasında öğrendim ve aynı gün katılım için başvuruda bulunduk. BTM, bizim için büyük bir kütüphane gibi. Çok geniş bir bilgi ve tecrübeler havuzu.

Şirketimiz globalleşme sürecine başlıyor ve bu süreç boyunca hem operasyonel faaliyetler hakkında bilgiye hem de yatırımcı desteğine ihtiyaç duyuyoruz. BTM, her iki konuda da yol gösterici olarak yanımızda yer alıyor.

HANNOVER MESSE 2023

Hannover - Almanya
17 – 21 NİSAN 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



SANAYİ SEKTÖRÜNÜN LİDERLERİ HANNOVER MESSE 2023'DE BULUŞUYOR!

HANNOVER MESSE

- Sanayi sektörünün buluşma noktası
- 2500'den fazla katılımcı
- 75.000 profesyonel ziyaretçi ve iş görüşmesi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 12.400 TL/m²
Minimum stant alanı: 12 m²



140 YIL

Gökhan Çapkın / Elif Kara / Levent Çakır

Tel : 0212 455 6116 / 0212 455 62 39 / 0212 455 62 33
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gokhan.capkın@ito.org.tr / levent.cakır@ito.org.tr / elif.kara@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [f](#) [t](#) [@](#) /itokurumsal



Haller için rasyonel çözüm çabası

TİCARET Bakanı Mehmet Muş, hal ve perakende yasası çalışmalarına dair soruları cevaplandırdı. Bakan Muş, hallerdeki en büyük problemin kayıt dışılık olduğunu, orayı tam anlamıyla kayıt altına almaları durumunda sistemi çok daha kolay takip etme kabiliyetine ulaşacaklarını söyledi. Perakende sektörüyle ilgili Avrupa Birliği'nin düzenlemelerini incelediklerini kaydeden Muş, Türkiye'nin gerçekliklerine uygun düzenleme yapmak gerektiğini söyledi.

Hallerin şehir dışına çıkarılmasını savunanlar olduğuna dikkat çeken Muş, şöyle konuştu: "Gerçeklikten kopmamak lazım. Onlara tedarik sağlayan birçok şirket var, o şirketlerde çalışan onlarca insan var, onlardan alışveriş yapan bir sürü vatandaş var. Rasyonel olmayan söylemler, yatırım yapacak insanları da korkutur. Doğru olan, kurallı ticareti sağlayan bazı adımlar atacağız."

Muş, "Üzerinde çalıştığımız rekabet fonu bitmek üzere, o çok önemli bir düzenleme. Onu geçireceğiz" dedi.



Yunanistan menşeli bazı borulara soruşturma

YUNANİSTAN menşeli 'rafine edilmiş bakırdan ince ve kalın borular' ithalatına yönelik yürürlükte bulunan dampedinge karşı kesin önleme ilişkin nihai gözden geçirme soruşturması açıldı. Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.



4 balık türü tescillendi

TARIM ve Orman Bakanlığı Su Ürünleri Tescil Komitesi, gıda ve rekreasyon amaçlı kullanım kapsamında mezgit, mercan, dişlisazancık ve kırkgöz dişlisazancığı balık türlerini tescil etti.

Komite'nin konuya ilişkin kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Komite, tanımları, morfolojik, biyolojik, genetik ve diğer özellikleri belirlenen mezgit, mercan, dişlisazancık ve kırkgöz dişlisazancığı balık türlerinin tesciline karar verdi. Gıda ve rekreasyon amaçlı kullanım kapsamında tescillenen türlerin özellikleri de kararda yer aldı.

Ticari alacak sigortasına reasürans desteği

Küçük ve orta işletmelere yönelik Ticari Alacak Sigortası sunulmasını içeren devlet desteğinde, 1 Nisan 2022-31 Mart 2023 döneminde akdedilen sigorta sözleşmelerinden kaynaklanan, ancak transfer edilemeyen risklerin hasar/prim oranı belirlendi.

DEVLET Destekli Ticari Alacak Sigortası Sistemine Devlet Tarafından Taahhüt Edilecek Reasürans Desteğine Dair Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Karara göre, Küçük ve Orta Ölçekli İşletmelere Yönelik Ticari Alacak Sigortası Sunulmasını İçeren Devlet Destekli Sistem kapsamında, 1 Nisan 2022-31 Mart 2023 döneminde akdedilen sigorta sözleşmelerinden kaynaklanan, ancak reasürans ve retrosesyon yoluyla transferi yapılamayan risklerin hasar/prim oranı belirlendi.

Böylece yüzde 50'lik kısmını oluşturan pay için yüzde 75 ve üzeri, teminat verilen riskin kalan yüzde 50'lik kısmını oluşturan pay için yüzde 110 ve üzeri için reasürans desteği devlet tarafından taahhüt edildi.

UYGUN BEDEL

Diğer bir değişiklikle reasürans desteği için uygun bedel, ilgili dönemde iptaller düşüldükten sonra yazılan brüt primin binde 5'i olarak, devlet desteğinin gerekli olacağı hasar/prim oranına ulaşılması



durumunda, ilgili dönemde iptaller düşüldükten sonra yazılan brüt primin yüzde 1.5'i olarak belirlendi.

RİSK MERKEZİ SORUMLU

Reasürans desteği ihtiyacının ortaya çıkması durumunda kararın reasürans desteğini düzenleyen maddeye göre hesaplanan tutar, Özel Riskler Yönetim Merkezi'nin talebi üzerine Hazine ve Maliye Bakanlığı bütçesinin ilgili tertibinden Merkez'e

ödenecek.

Belirtilen tutarların doğru bir şekilde hesaplanmasından, Bakanlığa bildirilmesinden ve gerekli olması halinde Bakanlığa eksiksiz bir şekilde ödenmesinden Özel Riskler Yönetim Merkezi sorumlu olacak. Merkez, devlet tarafından belirtilen dönemde taahhüt edilen reasürans desteği tutarının azaltılmasına yönelik reasürans anlaşması yapmaya da yetkili kılındı. Karar, 1 Nisan 2022 tarihinden geçerli olacak.

Tarımda üç alan birden dijitalleşiyor



Gelir koruma sigortası

Tarım ve Orman Bakan Yardımcısı Ebubekir Gizligider, tarım sigortaları hakkında şunları söyledi: "Gelir koruma sigortasını getiriyoruz. Pilot uygulamayı Konya'da başlattık. Aksi bir durumda bu da devreye girecek, bir fark ödemesi gibi olacak."

DİJİTALLEŞME çalışmaları tarımda da sistemleri ve yasal düzenlemeleri etkiliyor. Tarım ve Orman Bakanlığı, Çiftçi Kayıt Sistemi'nin (ÇKS) e-devlet üzerinden güncellenmesiyle ilgili bir çalışma başlattı. Benzeri bir çalışmanın hayvancılıkta da yapılacağı açıklandı. Bu konuda mevzuat çalışmasının tamamlandığı, TBMM'de kabul edilmesi halinde dijital ormancılığa da geçileceği kaydedildi.

Tarım ve Orman Bakan Yardımcısı Ebubekir Gizligider, konu hakkında yaptığı açıklamada, "Her ağacın barkodunun olduğu bir sistem. Burada orman köylülerimize ekonomik ve hak anlamında yeni müddeler vereceğiz. Bu dönüşümü Türkiye sağlayacak ve biz bunu kadınlarımızla birlikte sağlayacağız diye düşünüyoruz" dedi.

ZAMANINDA ÖDEME

Tarım desteklerinden bahseden Gizligider, "Sahadan aldığımız şu; ekim zamanında, ekerken bu desteği bulabiliyorsa bu anlamlı. O yüzden bu yıl bunu karta yükleme şekliyle mazot ve gübrede sağlayacağız. Önümüzdeki yıl itibarıyla bu başka bir sisteme dönüşecek. Öyle bir sistem kuracağız, bunun sonucunda da çiftçi zarar etmeyecek. Çünkü sistemi, en baştan üretim deseninin tespit edilmesi, tercih edilmesi şekliyle başlatacağız" dedi.



Beşeri tıbbi üründe kâr düzenlemesi

BEŞERİ Tıbbi Ürünlerin Fiyatlandırılmasına Dair Karar'da değişiklik yapan Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Karar ile bazı ilaçlar haricindeki ürünlerin perakende satış fiyatı belirlenirken uygulanacak depocu ve eczacı kâr oranları yeniden düzenlendi. Buna göre depo kârı, depocuya satış fiyatı üzerinden 10 TL'ye kadar olan kısmı için yüzde 9, 10-50 TL arasında kalan kısmı için yüzde 8, 50-100 TL arasında kalan kısmı için yüzde 7, 100-200 TL arasında kalan kısmı için yüzde 5, 200 TL üstünde kalan kısmı için yüzde 2 oranında olacak. Karar uyarınca depocuya satış fiyatı üzerinden eczacı kâr oranları da şöyle belirlendi: 200 TL'ye kadar kısmı için yüzde 28, 200-400 TL arasında kalan kısmı için yüzde 18, 400 TL üstünde kalan kısmı için ise yüzde 13.



Çin ve Vietnam menşeli bazı ürünlere önlem

ÇİN ve Vietnam menşeli bazı motosiklet parçaları ile Çin menşeli demir veya çelikten belirli boru bağlantı parçaları ithalatında uygulanan dampedinge karşı önlemler devam edecek.

Ticaret Bakanlığı'nın İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin tebliğleri, Resmi Gazete'de yayımlandı. Çin ve Vietnam menşeli, motosikletlerde kullanılan kauçuktan iç ve dış lastiklerle bazı tekerlekler ve parçalarının ithalatı ile Çin menşeli demir veya çelikten belirli boru bağlantı parçaları ithalatına yönelik başlatılan nihai gözden geçirme soruşturmaları sonucu, yürürlükte olan dampedinge karşı önlemlerin uygulanmaya devam edilmesi kararlaştırıldı.



Sovtaj işlemlerinde BSMV kararı

SİGORTA şirketlerinin, rücu ve sovtaj işlemleri (kaza öncesi rayıç bedel ile kaza sonrası hurda bedeli arasındaki fark) sonucunda gelir elde etmeleri halinde banka ve sigorta muameleleri vergisi (BSMV) hesaplayacağı, aksi halde BSMV hesaplamayacağı hususuna açıklık getirildi.

Hazine ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı'nın Gelir Vergileri Genel Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Bu kapsamda, düzenleme ile sigorta şirketlerinin rücu ve sovtaj işlemleri sonucunda gelir elde etmeleri halinde BSMV hesaplayacağı, aksi halde ise BSMV hesaplamayacağı hususuna açıklık getirildi.

Birine mi ihtiyacınız var?

uyumsoft

Cari hesaplarınızı takip edecek,
Ödeme ve tahsilat bilgilerini kontrol edecek,
Müşteri ve tedarikçi bilgilerini takip edecek,
Rapor oluşturacak,
Teklif hazırlayıp gönderecek
birine mi ihtiyacınız var?

"ekoTicari" ile tüm bunları ve daha birçok işlemi tek bir yerden yönetin!



ekoTicari

www.ekoticari.com



QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/1310.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Yeşil tahvilde yıllık potansiyel 1.8 milyar dolar

YEŞİL tahvil, dünyada iklim değişikliğiyle mücadelede yönelik yatırımların fonlanmasında yeni bir varlık sınıfı olarak ortaya çıkan iklim tahvillerinin bir grubu. Climate Bonds Initiative'in beş ana grupta topladığı iklim tahvilleri, yeşil, sürdürülebilirlik, sosyal, sürdürülebilirlik bağlantılı ve dönüşüm tahvillerinden oluşuyor. Türkiye'nin temiz enerji dönüşümü alanında yeşil tahvil potansiyelinin yüksek olduğu hesaplandı.

TOPLAM 16 MİLYAR DOLAR

SHURA Enerji Dönüşümü Merkezi'nin 'Enerji Dönüşümü Perspektifinden Türkiye'nin Yeşil Tahvil Potansiyeli' başlıklı araştırmasına göre, Türkiye'de mevcut yeşil tahvil ihraçlarının sayısı 10'un altında. Ancak son yıllarda bu alanda başarılı örnekler görüldü. Temiz enerji dönüşümüyle birlikte yeşil tahvil uygulamalarının hızla artabileceği tahmin ediliyor. Araştırmaya göre; kamu kuruluşları, sanayi ve hizmetler sektörü, enerji sektörü ve finans sektörünün 2022-2030 döneminde 16 milyar dolarlık, yıllık ise ortalama 1.8 milyar dolarlık yeşil tahvil potansiyeli bulunduğu hesaplanıyor.

YATIRIM VE FİNANSMAN

Türkiye'nin aynı dönem için temiz enerji dönüşümünde yatırım ihtiyacı 135 milyar dolar, finansman ihtiyacı ise 107 milyar dolar olarak öngörülüyor. Bu finansman ihtiyacının yüzde 15'lik kısmının yurt dışı yeşil tahvil ihraçlarıyla karşılanabileceği tahmin ediliyor. Türkiye'de kurum bazında yeşil tahvil ihraçında en yüksek potansiyeli bulunan paydaşlar ise emeklilik fonları, ülke varlık fonları ve sigorta şirketleri gibi yüksek hacimli fonları yöneten kurumsal yatırımcılar olarak görülüyor.

Türkiye'nin yeşil tahvil potansiyelinin büyüklüğü yıllık 1.8 milyar dolar olarak hesaplandı. Bu hesabın yanı sıra yeşil tahvillerin 2022-2030 döneminde temiz enerji dönüşümü için gerekli finansman ihtiyacının yüzde 15'ini karşılayabileceği öngörülüyor.



Küresel piyasa 1.6 trilyon dolara ulaştı

Küresel iklim tahvili piyasasında büyüme 2015'ten beri önemli oranda hızlandı. 2015'te 200 milyar doların altında olan iklim tahvillerinin büyüklüğü, 2021 sonu itibarıyla 2.8 trilyon dolara ulaştı. İklim tahvillerinin

yüzde 57'sini 1.6 trilyon dolara yeşil tahviller oluşturdu. Yeşil tahvil piyasası geçen yıl bir önceki yıla göre yüzde 75 büyüdü. Sosyal tahvillerin büyüklüğü 538 milyar dolar, sürdürülebilirlik tahvilleri 250 milyar dolar,

sürdürülebilirlik bağlantılı tahviller 135 milyar dolar ve dönüşüm tahvilleri 9.6 milyar dolar olarak hesaplandı. Bu yılın ilk çeyreğinde toplam iklim tahvil piyasası 200 milyar dolar büyüyerek 3 trilyon dolara ulaştı.

Atlantik Konseyi: Küresel enerji piyasalarının geleceğinde Türkiye de var

ATLANTİK Konseyi Küresel Enerji Merkezi Kurucu Başkanı Richard L. Morningstar, 2022 Bölgesel Temiz Enerji Görünümü Konferansı'nda yaptığı konuşmada, Türkiye'nin enerji dönüşümündeki rolünün çok yönlü olacağını söyledi. Türkiye'nin de Avrupa ve küresel enerji piyasalarının geleceğinde önemli bir role sahip olduğunu belirten Morningstar, "Türkiye'nin yeşil enerjiye geçişte olumlu bir hikayesi bulunuyor. Ülke zaten jeotermal enerji ve güneş paneli üretiminde lider bir oyuncu. Türkiye, elektriğinin yaklaşık üçte birini hidroelektrikten karşılıyor ve giderek daha fazlasını rüzgardan sağlıyor" dedi.



Richard L. Morningstar

Morningstar, Türkiye'nin nükleer enerji alanındaki yatırımlarına değinerek, şöyle konuştu: "Türkiye, enerji sisteminin düşük karbonlu omurgasını güçlendirecek dört nükleer reaktör inşa ediyor. Atlantik Konseyi olarak güvenli nükleer enerji ve yeni nükleer enerji teknolojilerinin enerji geçişi için kesinlikle anahtar olduğuna inanıyoruz. Türkiye, temiz enerji dönüşümünü hızlandırarak bölgesinde güvenli enerji sistemleri oluşturmada lider konuma sahip olabilir."

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

ENERJİ

		Değişim %
Petrol (Brent, \$/Varil)	94.2	3.0 12.9
Doğalgaz (Henry Hub, \$/MMBtu)	6.5	-2.8 19.2
Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	157	-3.3 67.4
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	391	-2.0 60.9

METALLER

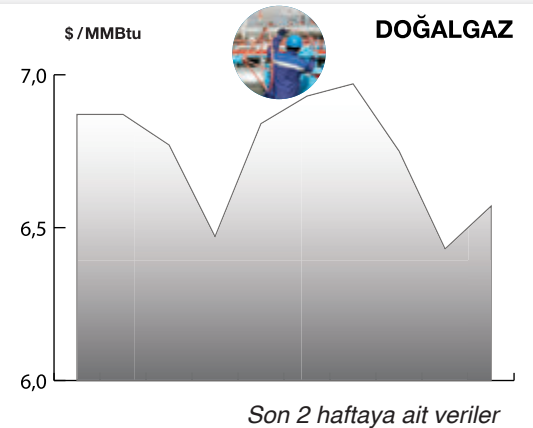
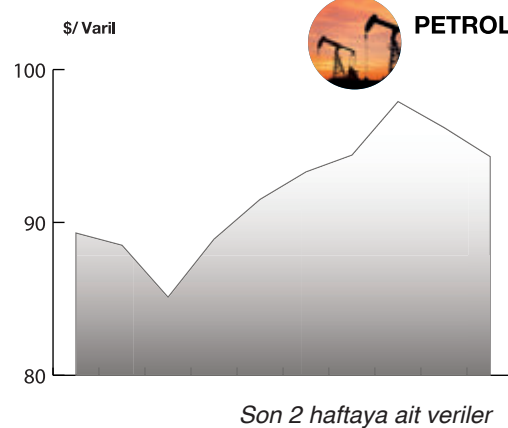
Altın (\$/Ons)	1.669	-2.9 -5.1
Gümüş (\$/Ons)	19.2	-7.7 -14.7
Platin (\$/Ons)	893	-3.3 -11.8
Bakır (\$/Ton)	7.587	0.9 -20.8
Alüminyum (\$/Ton)	2.236	-4.8 -27.0
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	529	-0.7 -38.1
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	97.5	-0.5 -17.4
Kurşun (\$/Ton)	2.057	9.6 -10.1
Kalay (\$/Ton)	20.275	0.1 -46.3
Çinko (\$/Ton)	2.945	-1.5 -9.3
Nikel (\$/Ton)	22.376	5.2 15.5

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	355	1.4 31.0
Mısır (\$/Bushel)	6.92	1.3 32.3
Mısır (\$/Ton)	282	
Pamuk (\$/Lb)	0.87	-0.7 -15.6
Kakao (GBP/Ton)	1.973	3.1 6.3
Kahve (\$/Lb)	2.17	-0.5 1.9
Şeker (\$/lb)	0.19	6.4 -5.6
Kereste (\$/m³)	203	11.9 -36.9
Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.275	2.4 -7.0
Palmiye Yağı (\$/Ton)	740	-3.7 -39.5
Baltık Kuru Yüke Endeksi	1.904	6.5 -62.4
Emtia Endeksi (CRB Index)	303	3.4 19.8

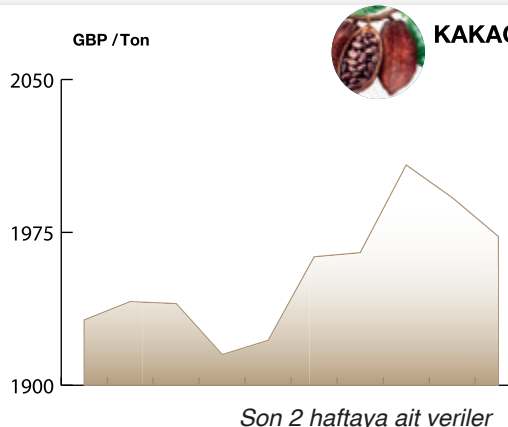
Veriler, 11 Ekim 2022 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Kesinti etkisi azalıyor

Brent petrolü, OPEC+'nın günlük 2 milyon varil üretim kesintisi kararı alması ile birlikte geçen hafta 98 dolara kadar yükseldi. Ancak durgunluk endişelerinin yeniden artmaya başlamasıyla haftayı 94 dolardan kapattı. Nitekim IMF, 2023 için büyüme tahminini artan enflasyon, faiz artırımları gibi nedenlerle düşürdü ve dünya ekonomilerinin üçte birinin küçülme kaydedeceğini açıkladı. Çin'de Covid-19 vakalarının artışı da diğer bir gelişme olarak öne çıkıyor.



Maliyet artıyor

Kakao fiyatları, yavaş fakat istikrarlı artışını sürdürüyor. Özellikle Fildişi Sahili ve Gana'da artan maliyetlerden dolayı üretimin düşeceği beklentisiyle 1 ton kakao fiyatı, haftayı yüzde 3.1 artış ile 1.973 sterlinden kapattı. Nijerya'nın ağustos ayı kakao ihracatı yıllık yüzde 48 düşüş ile 10 bin 800 tona geriledi. Kakao üretiminde düşüş beklentisi hakim iken tüketimi ise karşık sinyaller veriyor. Tüketim, Asya ülkelerinde yılın ikinci çeyreğinde yüzde 3.6 artış ile 229 bin ton, Avrupa'da ise yüzde 2.5 düşüş ile 364 bin ton oldu.

AB depoları dolduruyor

Doğalgaz fiyatları, ABD'de üretimin ve stokların beklentilerin üzerinde 129 milyar kübik feet artması nedeniyle Avrupa'ya LNG ihracatına rağmen 6.3 dolara kadar geriledi. Avrupa tarafında ise ABD ve Katar'dan gelen LNG ile birlikte depoların doluluk oranı artmaya devam ediyor. Fransa'da bazı nükleer santrallerin yeniden üretime geçmesi kısmi bir rahatlama getirdi. Son verilere göre, AB'nin Rusya doğalgazına bağımlılığı yüzde 40'tan yüzde 7.5'e indi.



Üretim düşüyor

Şeker fiyatları, yüzde 6.4 artış ile son 3 ayın en yüksek seviyesine ulaştı. Artışta, petrol fiyatlarındaki yükselişin yanı sıra Brezilya'da eylül ayının ikinci yarısında üretimin yüzde 27 düşüş ile 1.7 milyon tona gerilemesi etkili oldu. Dünyada üçüncü büyük üretim bölgesi olan Avrupa'daki kuraklık nedeniyle şeker pancarı boyutunun daha küçük olacağı ve AB ile İngiltere'nin toplam üretiminin önceki yılın 1 milyon ton altında 16.4 milyon ton olacağı tahmini yapılıyor.

Esnafa yeni destek paketi



Halkbank vasıtasıyla esnafa 60 ay vade ve yüzde 7.5 faiz oranıyla 500 bin liraya kadar kredi kampanyası başlatılıyor. Ayrıca Halkbank'tan kredi kullanıp takibe düşen esnafa borcunu 36 ayda tasfiye imkânı sağlanıyor.

ESNAF, kadın girişimciler ve genç girişimciler için yeni destek paketleri açıklandı. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, kabine toplantısından sonra yaptığı açıklamada, "Her zorlu süreçte esnaf ve sanatkarlarımızın yanında olduk, olmayı sürdürüyoruz. Üstelik desteklerimizde kadınlarmıza ve gençlerimize ayrı yer veriyoruz" diye konuştu.

Geçen yıl mart ayında başlatılan kadın girişimci kredisinden 140 bin kadının yararlandığını belirten Cumhurbaşkanı Erdoğan, bunun için 17 milyar liranın üzerinde bir kaynak kullanıldığını kaydetti. Erdoğan, gençler için çeşitli isimler altında başlatılan girişimci kredilerinden 52 bin kişinin 10 milyar liralık bir kaynağa ulaştığını söyledi.

LİMİTLER DE ARTIRILDI

Cumhuriyetimizin 100'üncü yılına atıfla başlattıkları yeni bir kredi destek paketi olduğunu açıklayan Cumhurbaşkanı Erdoğan, şunları kaydetti:

■ Esnaf için Halkbank vasıtasıyla 60 ay vade ile ve yüzde 7.5 faiz oranıyla 100 milyar liralık bir kredi kampanyası başlatılıyor.

■ Kredilerin şahıs üst limitleri 350 bin liradan 500 bin liraya çıkartılıyor.

■ İş yeri edindirme ve taşıt kredisi limitleri 1 milyon liradan 1.5 milyon

liraya yükseliyor.

■ Genç girişimcilerin sıfır faizli kredi limiti 100 bin liradan 300 bin liraya çıkarılıyor.

■ Genç girişimcilerde yaş sınırı 30 yerine 35 olacak.

■ Halkbank'tan kredi kullanıp da takibe düşen esnafa 6 aya kadar geri ödemesiz, 36 aya kadar vadeli yüzde 4 faizli kredi ile borcunu tasfiye imkânı sağlanıyor.

ÜRETİM İÇİN FİNANSMAN

Açıklanan paketi değerlendiren Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati, üretimi temel alan ekonomi politikası kapsamında, ilk günden bu yana finansman maliyetlerini düşürmek için çaba harcadıklarını söyledi. Nebati, "Girişimcilerimizin, esnafımızın düşük maliyetli krediye ulaşmasının üretimi ve ihracatı artıracak, ekonomik büyümeyi sürdürülebilir hale getireceğini ve refah seviyemizi yükselteceğini biliyoruz. Bu yolda ilerlemeye devam edeceğiz" dedi.

Türkiye'nin 2023 yılına yönelik büyüme potansiyelinin, bazı uluslararası finans kuruluşlarının dikkatini çekmeye başladığını kaydeden Nebati, Cumhuriyet'in 100'üncü yılında esnafın ve girişimcilerin daha fazla üreteceğini, daha fazla istihdam oluşturacağını, refahın artacağını ifade etti.



İş yerlerinin temeli atılacak

İlk Evim İlk İş Yerim kampanyası hakkında bazı bilgileri paylaşan Cumhurbaşkanı Erdoğan, şunları kaydetti: "Konut inşaatı 25 Ekim'de başlayacak. İş yerleri için de ilk etabın inşasına 28 ilimizde 10 bin iş yerinin temelini atarak başlıyoruz.

Büyükölükleri 50 ile 200 metrekare arasında değişen bu iş yerleri, 350 bin liradan başlayan fiyat, 2 bin 633 liradan başlayan taksit ve 10 yıla varan vadeyle esnafımıza sunulacak. Sadece bu iş yerlerinin istihdama katkısının 100 bini bulması bekleniyor."



Yazılımcılar için İSTKA'dan mali program

İSTANBUL Kalkınma Ajansı (İSTKA), toplam 100 milyon TL'lik Yetenek İstanbul Mali Destek Programı çağrısına çıktı. Buna göre, program kapsamında yazılımcı eğitim ve istihdam merkezleri kurulacak. Program kapsamında düzenlenecek eğitim ve danışmanlık hizmetlerinden, yazılım sektöründe kariyer yapmak isteyen 18-35 yaş arası gençler faydalanacak. Proje başına başvuru sahiplerine 3 milyon 500 bin TL ile 7 milyon 500 bin TL arasında destek verilecek.

Destek programına, belediyeler, üniversiteler, teknoparklar ve organize sanayi bölgeleri başvurabilecek.

Projelerde, yazılımcı istihdam eden firmalar ve diğer sektör paydaşları ile müfredat belirleme ve geliştirme, kursiyer seçimi ve eğitim faaliyetleri ile istihdam olanakları için yakın ve tamamlayıcı işbirlikleri kurulması sağlanacak.

Başvuru sahiplerine program kapsamında verilecek destek tutarı, performans esasına dayalı olacak. Yazılımcı eğitim merkezi kurulumu için ihtiyaç duyulan yazılım, donanım, tadilat, tefrişat, mobilya, malzeme ve ekipman giderleri de karşılanacak.

Projelerde kursiyerlerin eğitimi ve istihdamı karşılığında başvuru sahiplerine her bir kursiyer için 5 bin TL ila 50 bin TL performans ödemesi verilecek.

Programa son başvuru tarihi 11 Ocak 2023, saat 17.00 olarak belirlendi.



KİT'lerin 2023 yatırım hedefleri belirlendi

KAMU İktisadi Teşebbüsleri ve Bağlı Ortaklıklarının 2023 Yılına Ait Genel Yatırım ve Finansman Programının Tespit Edilmesi Hakkında Cumhurbaşkanı Kararı, Resmi Gazete'nin 12 Ekim 2022 tarihli sayısında yayımlandı. Buna göre KİT'ler ve bağlı ortaklıkların, 2023'te 163.4 milyar TL tutarında yatırım yapması bekleniyor.

Karara göre uygulanacak strateji ve yöntemlerle istihdam ve hizmet alım usulleri belirlendi.

Buna göre, faaliyet alanlarını

ilgilendiren konularda Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına gereken önem verilecek. Piyasa koşullarında daha kaliteli ve düşük maliyetli mal ve hizmet üretmek amacıyla üretim teknolojilerindeki gelişmeler takip edilecek, bilgi ve iletişim altyapısıyla organizasyon yapıları gözden geçirilecek.

KİT'lerin 2023 yılı mali hedeflerine ilişkin dosyaya şu linkten ulaşılabilir: www.resmigazete.gov.tr/eskiler/2022/10/20221012-5.pdf

KUZEY REN-VESTFALYA. BİZE KATILIN.

EUROPE'S || i || HEARTBEAT

► **Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin!** Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açanları kucaklıyoruz. NRW'ye hoş geldiniz! www.nrwglobalbusiness.com

'İhracata İlk Adım'da 14. etap tamam

Türkiye'de şirketlerin yüzde 99'unu KOBİ'ler oluşturuyor. İstanbul Ticaret Odası, bu yıl 14'üncüsünü tamamladığı İhracata İlk Adım Programı ile KOBİ'leri kendi denizinden çıkarıp okyanuslara uğurluyor. Programa sıfır ihracatla dahil olup cirosunun yüzde 60'ını ihracatla karşılar hale gelen firmalar dahi var.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE'de şirketlerin çoğunu kaliteli mal ya da hizmet üreten, iç piyasada da işleri yolunda giden, ancak bir süre sonra büyüme zorlanmaya başlayan, 'riske girmeyeyim' diyerek ihracattan uzak duran KOBİ'ler oluşturuyor. KOBİ'lerin önündeki en önemli engelin kendi korkuları olduğunu söyleyen dış ticaret uzmanlarının görüşü ortak: "Korkularınızla yüzleşin ve ihracat için gerekli adımları atın."

İTO da KOBİ'leri bu döngüden kurtarmak için 2005 yılından bu yana İhracata İlk Adım Programı'nı (İİAP) uyguluyor. Programa katılan firmaları sıfırdan başlatıp ihracat uzmanı haline getiren İİAP, KOBİ'leri kendi iç denizinden çıkarıp okyanuslara uğurluyor.

SOSYAL SORUMLULUK

Bu yıl 14. etabı tamamlanan program kapsamında 24 firma ihracat potansiyelini geliştirdi. Yüzlerce başvurunun arasından elenen firmalarda, hiç ihracat yapmamış ya da toplam ihracatı 100 bin ABD dolarının altında olması şartı aranıyor. Program süresince firmalar toplam 48 saatlik ve 4 aylık bir eğitime tabi tutuldu.

41 MİLYON DOLAR İHRACAT

Program kapsamında 4 farklı dış ticaret uzmanı, firmalara birebir danışmanlık yaptı. Birbirinden farklı alanlarda 310 firma, eğitim aldı. Eğitim ve danışmanlıklar sonunda firmalar, 41 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Firmalar arasında programa başladığında hiç ihracat yapmayan, ancak şu an cirosunun yüzde 60'ını ihracattan sağlayanlar dahi bulunuyor.

İHRACAT OLMAZSA OLMAZ

İİAP'ın 14. etabının kapanış toplantısında konuşan İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, ihracatın Türkiye için vazgeçilmez olduğunu belirterek, "Ülkemizin ihracatı her geçen gün artıyor. Çok kaliteli ürünler üretiyoruz. Markalaşarak katma değerimizi ve ihracatımızı artıracığımıza inanıyorum" dedi.



15 yıl değil 5 ay

Alfa Beta Tekstil ve İş Kıyafetleri: İç piyasa için çalışıyorduk. Ancak ihracat için sağlıklı adımlar atamamıştık. Maliyet dengelerini bir türlü sağlayamıyorduk. İhracata İlk Adım Programı ile farkındalık kazandık. İhracat bağlantılarını kurduk. 15 yılda yapamadığımız ihracatı son 5-6 ayda yaptık.

Dümeni kırdık

Mak Gıda Maddeleri: İhracata İlk Adım Programı sürerken İngiltere'de bağlantılar kurduk. Artık İngiltere'de bizim adımıza üretim yapacak bir bağlantımız var. İsveç'in en büyük marketler zincirine kendi markamızla ürün göndermeye başladık. Dümeni iç piyasadan dış piyasaya kırdık.

Limitimizi yükselttik

RSU Bilişim ve Danışmanlık: Siber güvenlik firmasıyız. Alanımız hizmet olduğu için katma değeri yüksek ihracat yapma potansiyelimiz var. Programla ihracat limitlerimizi yükselttik. Belli bir noktadan ileri gidemiyorduk ama programla potansiyelimizi yükseltmeyi başardık.

SIAL CANADA 2023

Toronto / Kanada
9 - 11 Mayıs 2023

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 21.000 TL / m²

- 1. Ödeme :** Talep edilen m²x2000TL Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme :** Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme :** Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve **"SIAL CANADA 2023"** ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



Sibel Tayanç

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

Çağın Oluç

Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagril.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Amortisman tabi malların satılması

Vergi Usul Kanunu'nun 328'inci maddesinde, amortisman tabi malların satılması hali vergi hukuku açısından belli bir kurala bağlanmış bulunmaktadır. Şöyle ki: "Amortisman tabi iktisadi kıymetlerin satılması halinde alınan bedel ile bunların envanter defterinde kayıtlı değerleri arasındaki fark, kâr ve zarar hesabına geçirilir. İşletme hesabı esasında defter tutan mükelleflerle serbest meslek kazanç defteri tutan mükellefler, bu farkı defterlerinde hasılat veya gider kaydederler."

Amortisman ayrılmış olanların değeri, ayrılmış amortismanlar düşüldükten sonra kalan meblağdır. Devir ve trampa satış hükümleridir.

Bilanço esasına göre defter tutan mükelleflerce;

a. Satılan iktisadi kıymetlerin yenilenmesi veya benzer mahiyetteki bir iktisadi kıymetin iktisabı (edinimi), işin niteliğine göre zorunlu bulunur veya bu hususta işletmeyi idare edenlerce karar verilmiş ve teşebbüse geçilmiş olursa bu takdirde, satılan iktisadi kıymetlerin yenilenmesi veya benzer mahiyetteki bu iktisadi kıymetin iktisabı gerçekleşmezse geçici hesapta tutulan kâr, satış yapıldığı yılı takip eden üçüncü takvim yılının sonuna kadar pasifte geçici bir hesapta tutulabilir. Bu süre içinde, satılan iktisadi kıymetlerin yenilenmesi veya benzer mahiyetteki bu iktisadi kıymetin iktisabı gerçekleşmezse geçici hesapta tutulan kâr, satış yapıldığı yılı takip eden üçüncü takvim yılının kâr ve zarar hesabına eklenir.

b. Pasifte geçici bir hesapta tutulan kâr, finansal kiralama yoluyla edilenler de dahil olmak üzere (a) bendindeki esaslar dahilinde iktisap edilen bir veya birden fazla kıymetin Vergi Usul Kanunu hükümlerine göre ayrılacak amortismanlara mahsup edilir. Bu mahsup tamamlandıktan sonra itfa edilmemiş olarak kalan değerleri amortismanına devam olunur.

c. Pasifte geçici bir hesapta tutulan kâr, satış yapılan iktisadi kıymetin yerine iktisap edilen yeni kıymetlerin amortisman ayrılabilir tutarından fazla ise bu fazlalık, satış yapıldığı yılı takip eden üçüncü takvim yılının kâr ve zarar hesabına eklenir.

ç. Satış yapıldığı yılı takip eden üçüncü takvim yılının sonundan önce terki, devri veya işletmenin tasfiyesi halinde pasifte geçici bir hesapta tutulan kâr, o yılın kâr ve zarar hesabına eklenir.

Maddenin uygulanmasına ilişkin usul ve esasları belirlemeye Hazine ve Maliye Bakanlığı yetkilidir. Yangın, deprem, sel, su basması gibi afetler yüzünden tamamen veya kısmen ziyaa uğrayan amortisman tabi iktisadi kıymetler için alınan sigorta tazminatı, bunların değerinden (amortismanlı olanlarda ayrılmış olan amortisman çıktuktan sonra kalan değerden) fazla veya eksik olduğu takdirde farkı, kâr veya zarar hesabına geçilir.

Bilanço esasına göre defter tutan mükelleflerce; alınan sigorta tazminatı ile tamamen veya kısmen zarar gören amortisman tabi iktisadi kıymetlerin yenilenmesi veya benzeri mahiyetindeki bir iktisadi kıymetin iktisabı, işin niteliğine göre zorunlu bulunur veya bu hususta işletmeyi idare edenlerce karar verilmiş ve teşebbüse geçilmiş olursa tazminat fazlası, tazminatın alındığı tarihi takip eden üçüncü takvim yılının sonuna kadar pasifte geçici bir hesapta tutulabilir. Her ne sebeple olursa olsun bu süre içinde zarar gören iktisadi kıymetlerin yenilenmesi veya benzer mahiyetteki bir iktisadi kıymetin iktisabı gerçekleşmezse, geçici hesapta tutulan tazminat fazlası, tazminatın alındığı yılı takip eden üçüncü takvim yılının kâr ve zarar hesabına eklenir.

Pasifte geçici bir hesapta tutulan tazminat fazlası, finansal kiralama yoluyla edinilenler de dahil olmak üzere (a) bendindeki esaslar dahilinde iktisap edilen bir veya birden fazla kıymetin Vergi Usul Kanunu hükümlerine göre ayrılacak amortismanlarına mahsup edilir. Bu mahsup tamamlandıktan sonra itfa edilmemiş olarak kalan değerlerin amortismanına devam olunur.

Kıymet bilmeyi ilke edindik

Cemil Meriç'in, "Ancak kıymetlerinin kıymetini bilen milletlerin kıymeti bilinir" düsturunu ilke edindiklerini vurgulayan Şekib Avdagiç, "İşte tam da bu sebepten, bu akşam 'bir veda gecesi değil, bir vefa gecesidir. Vefa bizim için sözünde durmaktır, dostluktur, muhabbette sebat ettiğimiz nişanesidir. Vefa, bizim için kadirşinaslıktır. Vefa, bizim için 'Ben yaptım değil, biz yaptık' demenin göstergesidir" diye konuştu.

FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK



Vefalılıların yolculuğu bitmez!

İTO 20. Dönem Meclis ve Komite Üyeleri, Vefa Gecesi'nde buluştu. Ancak gerek İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran gerekse İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Vefa Gecesi'nin bir son değil, yeni yolculuklara başlangıç olacağı mesajını verdi.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), 20. Dönem Meclis ve Komite Üyelerine yönelik bir Vefa Gecesi organize etti. Mandarin Otel'de gerçekleştirilen geceye, İTO Meclis Başkanlık Divanı Üyeleri, Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis ve Komite Üyeleriyle İTO çalışanlarını temsilen birim müdürleri katıldı. Programın açılışında konuşan İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, "Bazı şeyler vardır, söylemesi kolay ama yapması zordur. Birlikte olmak ya da omuz omuza verip zor günde kardeş olmak gibi... Ve en çok da vefa duygusunu göstermek hepsinden zor. Hani bir söz vardır. 'Vefa İstanbul'da bir semt' diye. Ama burada hiçbir zaman bizim için vefa, sadece bir semt adı olmadı" dedi.

TEŞEKKÜR VE TEBRİK

9 Kasım günü itibarıyla İTO'da 21. hizmet döneminin başlayacağını hatırlatan Öztürk Oran, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Vefa gecemiz için size gönderdiğimiz davette 20. Dönem için 'bir yolculuk' dedik. Evet, bir yolculuktu bu... Ama biten ya da asla geride bıraktığımız bir yolculuk değil. Biz 20. Dönem'in sonunda, bir menzile vardık. Şimdiye yeni hedeflere, yeni yolculuklara doğru yürümeye devam ediyoruz. Bir yolculukta en önemlisi yolda olmak değil, yol arkadaşlarıdır. Yanınızda, güvendiğiniz dostlar olduğu müddetçe zor işler kolaylaşır."

20. Dönem'de ebediyete intikal edenleri rahmetle yad eden Oran, 20. Dönem Meclis ve Komite çalışmalarına destek verenlere teşekkür etti. "Sayın Başkan Şekib Bey'in şahsında önemli çalışmalara imza atan Yönetim Kurulumuzu yürekten tebrik ediyorum" diyen Oran, konuşmasını şöyle sonlandırdı: "Sözlerime, bu duygularla, son verirken selzleri hürmetle, muhabbetle selamlıyorum. İşlerimiz bereketli, yolumuz ve bahtımız açık, dostluğumuz baki olsun diyorum. Sağ olun, var olun."

ZORLU DÖNEMDE BAŞARDIK

Konuşmasına 20. Dönem'de hayatını kaybeden Komite ve Meclis Üyelerini rahmetle ve minnetle yad ederek başlayan İTO Yönetim Kurulu Başkanı

Şekib Avdagiç ise şöyle devam etti: "Bizim yolculuğumuz, 9 Nisan 2018 tarihinde başladı. Dünya ve ülke ekonomisi için en zor dönemde görev yaptık. Görev süremizin 2 yılı salgın şartları ve kısıtlamaları altında geçti. Tüccarımız, ticaretimiz, ekonomimiz için sıkıntılarla dolu olan o günleri, Allah'a şükür, elbirliği içinde en az zararla atlattık, üyelerimizin gür sesi olduk. Ve kriz günlerini iş dünyası için fırsata çevirmek üzere çaba gösterdik. Hiç şüphesiz, bizim için 20. Dönem ve çalışma yıllarımızın bu zorluklarını kolaylığa çeviren, yol arkadaşlarımızın güçlü ve kararlı insanlar olmasıydı. İTO tarihinin en zor dönemlerinden birini biz İTO tarihinin en büyük hizmet dönemine dönüştürebildiysek, hiç kuşku yok ki, bunu sizlerin, Komite Üyelerimizin, Meclis Üyelerimizin sayesinde başardık."

ÖNCE ARKADAŞ!

"Önce yolda yoldaş-arkadaş, sonra yola çıkma anlamına gelen 'Önce refik, sonra tarik' düsturunun doğruluğunu sizlerle bir kez daha kavradık" diyen Şekib Avdagiç, şunları kaydetti: "4.5 yıllık hizmet dönemimizde bizim için hatırladığımızı yapmakta, unuttuğumuzu hatırlatmakta en büyük destekçimiz siz oldunuz. Gelmiş geçmiş İTO başkanları içinde de en şanslı ben oldum: Çünkü benim tam 603 yardımcım (261 Meclis Üyesi ve 342 Komite Üyesi) vardı. O nedenle de 20. Dönem'in, İTO'nun 140 yıllık tarihine 4 som altın yıl olarak geçmesini 2 yıllık pandemiye rağmen birlikte başardık. 20. Dönem, atılım dönemi olduysa, bunun nedeni, temelini İTO Komite ve Meclis Üyelerine dayananıdır."



Öztürk Oran, İTO Meclis Başkanlık Divanı Üyelerine teşekkür belgesi takdim etti.



Program sonrasında İTO Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri, 140. yıl anısına hatıra fotoğrafı çektiler.

Üyelere teşekkür belgesi

Meclis ve Komite Üyelerinin birbirleri ile sohbet etmesine de imkan veren program sonunda her katılımcı adına düzenlenen özel teşekkür belgesi sunuldu.



En kıdemli Meclis Üyesi Celal Yıldırım



Kadın Meclis Üyeleri Hatice Güner Kal ve Gülsüm Sevilir



En genç Meclis Üyesi Zeynel Abidin Kopuz

Çalışanlara alkış

Pandemi şartlarına rağmen mesaiyi kesintisiz sürdüren İTO çalışanlarına da özel olarak teşekkür eden Başkan Avdagiç, katılımcılardan İTO çalışanlarına alkış istedi. Katılımcı üyelerin İTO çalışanlarını coşkuyla alkışlaması dikkat çekti.

TEXWORLD PARIS 2023 SPRING

Paris - Fransa
6 - 8 Şubat 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKSTİL DÜNYASININ KALBİNDE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN TEXWORLD?

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- 55.000 m² sergileme alanı
- 16 ülkeden 200 katılımcı
- En büyük 1.yabancı ülke katılımı : Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 14.725 TL



Gülün Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş / Metin Gökhan Çapkin
Çiğdem Terzi Esendemir

Tel : 0212 455 61 17 / 455 65 83 / 455 61 16 / 455 61 03
GSM : 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37 / 0530 664 86 22 / 0530 040 83 71
E-Posta : gulun.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
gokhan.capkin@ito.org.tr / cigdem.terzi@ito.org.tr
Faks : 0212 520 15 26
444 0 486 | ito.org.tr | @ito | /itokurumsal

Uluslararası Para Fonu (IMF), bu yıl ilişkin küresel ekonomik büyüme beklentisini yüzde 3.2 olarak korudu. Ancak gelecek yıla dair büyüme tahminini yüzde 2.9'dan yüzde 2.7'ye düşürdü. IMF, Türkiye için 2022 büyüme beklentisini ise yüzde 4'ten yüzde 5'e yükseltti.

İngiliz Ulusal İstatistik Ofisi (ONS) verilerine göre, İngiliz ekonomisi, ağustosta aylık bazda yüzde 0.3 küçüldü. Beklentî büyüme olmaması yönündeydi. Ağustosta sanayi üretiminin özellikle zayıf olması dikkati çekerken, sanayi üretiminde aylık bazda yüzde 1.8 düşüş yaşandı. ONS, temmuz ayı büyüme tahminini yüzde 0.2 artıştan yüzde 0.1 artışa revize etti. Ağustosa ayına kadar 3 aylık dönemde İngiliz ekonomisi yüzde 3 daralıırken, bu, 2021'ın başından bu yana ilk düşüş olarak kayıtlara geçti. Söz konusu düşüşle İngiliz ekonomisinin Covid-19 salgını öncesi seviyesine geri döndüğünü belirten ONS, daha önce ekonominin salgın öncesinin yüzde 1.1 üzerine ulaştığı öngörüsünde bulunmuştu. Diğer taraftan, son zamanlarda enerji fiyatlarındaki keskin artış, İngiltere'de enflasyonu yüzde 10 seviyesine çıkararak 2000'lerin başından itibaren en yüksek seviyeye taşıdı.

Bu yılın ilk yarısında daralma gösteren ABD ekonomisinin, 2022 yılına ilişkin büyüme beklentisi yüzde 2.3'ten yüzde 1.6'ya indirildi. Ülke ekonomisinin 2023 yılı büyüme tahmini ise yüzde 1 olarak korundu. Euro Bölgesi ekonomisinin bu yıl ilişkin büyüme tahmini yüzde 2.6'dan yüzde 3.1'e yükseltirken, 2023 yılı tahmini yüzde 1.2'den yüzde 0.5'e düşürüldü. Çin'in bu yıl ilişkin ekonomik büyüme beklentisi ise yüzde 3.3'ten yüzde 3.2'ye indirildi. Çin ekonomisinin 2023 yılı büyüme tahmini de yüzde 4.8'dan yüzde 4.4'e çekildi.

Akif Gönüllü / Gülin Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş
Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 65 83
E-Posta : akif.gonullu@ito.org.tr / gulgin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37

444 0 486 ito.org.tr itokurumsal

Bu durumda iç piyasaya hemen bakalım, alınan tedbirler etkisini göstermiş mi görelim.

TÜİK verilerine göre Ağustos 2022’de perakende satış hacmi sabit fiyatlarla (yani enflasyon etkisi kaldırılmış şekilde) yıllık bazda yüzde 9 artmış. Sabit fiyatlarla perakende satış hacmi (2015=100) 2022 yılı ağustos ayında bir önceki yılın aynı ayına göre gıda, içecek ve bütün satışlarında yüzde 11.5, gıda dışı satışlarda (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 12.8 artmış, otomotiv yakıtı satışlarında ise yüzde 4.3 azalmış. Görüleceği üzere otomotiv yakıtı fiyatlarında aşırı yükselişe tüketim tepki vermiş ve yıllık bazda tüketim düşmüş. Bunun yanında diğer ürünlerde tüketim artışı iç piyasada durgunluk olmadığını bize açıkça gösteriyor. Bu durumda gelir dağılımı adaletine yönelik alınan tedbirlerin de başarıya ulaşmakta olduğunu görüyoruz.

Eğer sizin şirketiniz bu verilere uymuyorsa yapısal problemler taşıdığınızı ve ciddi anlamda yönetim organizasyonunda revizyona ihtiyaç duyduğunuzu söyleyebilirsiniz. Çünkü iç piyasada durgunluk rakamlarda görünmüyor.



Yükselen küresel faiz ve stagflasyon korkusu

Küresel ekonomi, son 40 yılın en sert faiz artış döngüsünde. Politika faizini artırmayan merkez bankası sayısı bir elin parmağını geçmiyor. 1.5 yılı aşkın süredir yüksek seyreden enflasyon, para politikasındaki bu sert sıkılaştırmanın ana nedeni. Enflasyon denince mücadele yöntemi olarak akıllara ilk, faiz artışı geliyor. Sıkı para politikasının enflasyonu frenlemede işe yarayan bir yöntem olduğu doğrudur. Özellikle de talep enflasyonu dönemlerinde. Ama enflasyonu ağırlıklı olarak arz sıkıntılarının tetiklediği durumlarda, faiz silahı tutukluk yapar.

Şu an dünya genelinde enflasyonu hem talep hem de arz kaynaklı unsurlar besliyor. Bu da çözülmesi zor bir denklem demek. Faiz artışı, enflasyon beklentilerini yönetmek ve mal-hizmet talebini frenlemek için belli bir noktaya kadar gerekli olsa da mevcut enflasyonu tek başına kontrol altına alamaz. Arz tarafındaki sorunların da çözüme kavuşması gerekiyor. Dünya genelinde siyasetçilerin ve bürokratların çoğu, arz yanlı reformlar için gereken eforu ve iradeyi yeterince ortaya koyamıyorlar. İhale merkez bankalarına kalıyor. Merkez bankaları da panik havasında faizleri beklenenden sert biçimde artırıyorlar.

Hatayı hatayla telafi etme çabası

Gelişmiş ülkelerin merkez bankalarına baktığımızda faizlerin geldiği noktanın aslında o kadar da yüksek olmadığını görürsünüz. Peki, o zaman neden mevcut faiz artışları yüksek ve sert olarak tanımlanıyor? Dünya 2008'deki krizden bu yana yüzde sıfır ve hatta negatif faiz oranlarına o kadar alıştı ki, şimdi faizlerin kısıpırılması bile finans piyasalarını ve reel sektörü alt üst etmeye yetebiliyor.

Gelişmiş ülkeler 14 yıl önceki krizi yanlış politikalarla yönetmeye çalıştılar. Maliye politikaları yerine para politikasına aşırı bel bağladılar. Salgına kadar da para politikasını normalleştiremediler. Koronavirüs salgınına aşırı düşük bir faiz oranıyla yakalandılar. Merkez bankaları salgın döneminde enflasyon dinamiklerini yanlış okudular. Hatalar birbirini takip etti. Şimdi bir nevi geçmiş hataların kefaretinin ödemek için faizleri hızlı bir tempoda yukarıya taşımaya çalışıyorlar. Faiz artışında gaz-fren dengesini ayarlayamamak yeni hataları beraberinde getirebiliyor. Geçmişteki hataları bir başka hatayla kapamaya çalışan bu politika anlayışı, küresel ekonomiyi stagflasyon riskiyle burun buruna getirdi.

Merkez bankalarına uluslararası çağrı

Arz sorunlarının cirit attığı şu ortamda faizleri artırmak, enflasyonu ateriğini düşürmüyor. Faizlerin artması iktisadi faaliyeti yavaşlatıyor. Reel sektör, işletme sermayesi ve yeni yatırımlar için uygun maliyetli finansal kaynak bulamıyor. Uluslararası ticaret hacmi ve ekonomik büyümeye dair beklentiler aşağı doğru revize ediliyor. Tüm bu silsile yüksek enflasyonla zayıf ekonomik büyümenin aynı anda yaşanma riskine işaret ediyor. Yani stagflasyona...

Birçok uluslararası kurum ve kuruluş, merkez bankalarının daha ihtiyatlı ve dengeli hareket etmemeleri durumunda stagflasyonun kaçınılmaz olacağı uyarısında bulunuyor. Dikkate alınması gereken bir uyarı. Politikaları zamanında ve doğru dozda uygulamak gerekiyor. Aksi takdirde ekonominin sağlığını bozacak yan etkiler kaçınılmaz olur.

G20 MERKEZ BANKALARI FAİZ ORANLARI (%)

Ülke	Son oran	Önceki oran
ABD	3.25	2.5
Japonya	-0.1	-0.1
İsviçre	0.5	-0.25
Euro Bölgesi	1.25	0.5
İngiltere	2.25	1.75
Avustralya	2.6	2.35
Güney Kore	3	2.5
Kanada	3.25	2.5
Çin	3.65	3.65
S.Arabistan	3.75	3
Singapur	3.89	2.34
Endonezya	4.25	3.75
Hindistan	5.9	5.4
Güney Afrika	6.25	5.5
Rusya	7.5	8
Meksika	9.25	8.5
Türkiye	12	13
Brezilya	13.75	13.75
Arjantin	75	69.5

Kaynak: Trading Economics

Faizde küresel denge arayışı

2008 krizinden sonra düşük faizlerle gelişen küresel ticaretin, yüksek faizlerin etkisiyle resesyona girme ihtimali uluslararası kuruluşları da harekete geçirdi. IMF ve Dünya Bankası, resesyon riskine dikkat çekerek, faiz politikalarında ihtiyatlı olunması telkininde bulundu.

ABD Merkez Bankası Fed'in gerek hızlı faiz artırımları gerek pandemi döneminde 4.2 trilyon dolardan 8.9 trilyon dolara yükselen bilançosunu küçültmeye başlaması, küresel ekonomiyi de derinden etkiliyor. ABD ekonomisinin ve finansal piyasalarının büyüklüğü, doların dünyadaki en önemli rezerv para birimi olması ve dolar basma yetkisinin de Fed'in elinde bulunması, bu etkinin en önemli sebepleri arasında. ABD ekonomisindeki para politikası değişiklikleri, aynı zamanda diğer ülkelerin ekonomilerini de borsa endekslerinden merkez bankası politikalarına, ticaret hacminden döviz kurlarına kadar çok geniş bir perspektifte ilgilendiriyor.



Serif KILIÇLI

veya gelecek yıl art arda en az iki çeyrek negatif büyüme göstereceğini hesapladıklarını ifade etti. Georgieva, dünya ekonomisindeki yavaşlamanın 2026'ya kadar yaklaşık 4 trilyon dolarlık kayba neden olmasını beklediklerini de belirtti. Georgieva, ayrıca toplantı öncesinde yaptığı bir başka açıklamada, Fed'e politikalarında son derece ihtiyatlı ve dünyanın geri kalanı üzerindeki etkisine karşı dikkatli olma çağrısında bulundu ve Fed'in sorumluluğunun çok yüksek olduğunu söyledi.

BÜYÜMEDEN TAVİZ VERİLDİ

Uluslararası kuruluşların faiz artırımları konusundaki açıklamalarını İstanbul Ticaret'e değerlendiren İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Arif Yavuz, Fed ile

AB Merkez Bankası ECB'nin enflasyonu düşürmek için faiz artırmaya başlamakla büyümeden taviz verdiğini söyledi. UNCTAD, IMF ve Dünya Bankası'nın uyarılarının doğru olduğunu belirten Yavuz, "Yüksek faiz artış oranları ekonomik durgunluğa neden olacaktır. Ekonomik resesyonun ihtimali yüksek iken bu faiz artışının sonlandırılması ve hatta faiz indirimine gidilmesi gerekir" dedi.

Prof. Dr. Arif Yavuz, şunları söyledi: "Enflasyonun esas artış nedeni emtia fiyatlarının artışı. Yani maliyet yönlü enflasyon mevcut. Bu nedenle Fed'in ve ECB'nin faiz artırımının enflasyonun düşmesinde etkisinin az olacağını öngörüyorum. Esas itibarıyla emtia fiyatlarının düşüşü enflasyonu düşürecektir."

Prof. Dr. Arif Yavuz, şunları söyledi: "Enflasyonun esas artış nedeni emtia fiyatlarının artışı. Yani maliyet yönlü enflasyon mevcut. Bu nedenle Fed'in ve ECB'nin faiz artırımının enflasyonun düşmesinde etkisinin az olacağını öngörüyorum. Esas itibarıyla emtia fiyatlarının düşüşü enflasyonu düşürecektir."

Prof. Dr. Arif Yavuz, şunları söyledi: "Enflasyonun esas artış nedeni emtia fiyatlarının artışı. Yani maliyet yönlü enflasyon mevcut. Bu nedenle Fed'in ve ECB'nin faiz artırımının enflasyonun düşmesinde etkisinin az olacağını öngörüyorum. Esas itibarıyla emtia fiyatlarının düşüşü enflasyonu düşürecektir."

Türkiye'nin faiz indirimleri

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın birçok merkez bankasının aksine faiz indirimine gitmesi konusunda ise Prof. Dr. Arif Yavuz, şu analizi yaptı: "Hiçbir ülke ve ekonomi faizin yüksek olmasını istemez. Yüksek faiz oranları yatırımı dolayısıyla üretim, istihdam ve ihracatı engeller. Ülkemizde faizin düşürülmesi ve düşük olması



tabii ki arzu edilen bir durum. Ancak iki sorun mevcut. Birinci sorun, Merkez Bankası'nın faizi düşürmesi piyasaya yansımıyor. Bu durumun düzelmesi ve piyasada da faizlerin düşmesi gerekiyor. İkinci sorun ise faizin düşürülmesi ve eski reel faiz verilmesi TL'nin dolara gitmesine neden oluyor. Bu da dövizin artışına ve enflasyona sebep oluyor."

Fed: Enflasyon hedefimiz yüzde 2

Fed, ABD'de enflasyonun yüzde 7.9 ile 1982'den beri en yüksek seviyeye ulaşmasını gerekçe göstererek 16 Mart'tan itibaren hızlı bir faiz artırımına yöneldi. Fed Başkanı Jerome Powell ise ağustos ayında Jackson Hole'de yaptığı konuşmada, enflasyondaki yükselişin küresel arz sorunları ve güçlü talepten kaynaklandığını belirterek, mevcut para politikalarını şöyle anlatmıştı: "Fed olarak öncelikli görevimiz fiyat istikrarını sağlamak.

Enflasyon yüksekken ekonomi tam potansiyeline ulaşamaz. Enflasyon hedefimiz yüzde 2 ve bir süre sıkı para politikasını korumamız gerekecek. Enflasyonu düşürürken daha yüksek faiz oranları, daha yavaş büyüme ve daha yumuşak işgücü piyasası hem şirketlere hem de hane halkına biraz acı verecektir. Bunlar enflasyonu düşürmenin talihsiz maliyetleri. Ancak fiyat istikrarının yeniden sağlanamaması çok daha büyük bir acı anlamına gelir."

BM: Resesyon halen önlenbilir

Fed faiz artırımlarına enflasyonu gerekçe gösterirken Birleşmiş Milletler Ticaret ve Kalkınma Konferansı (UNCTAD) ise yayınladığı son raporda uygulanan para politikasını eleştirdi. UNCTAD, başta Fed ve Avrupa Merkez Bankası (ECB) olmak üzere gelişmiş ülkelerdeki merkez bankalarının faizleri artırmaya devam etmesinin küresel ekonomiyi resesyona ve ardından uzun süreli durgunluğa itme riski taşıdığına dikkat çekti.

UNCTAD'ın raporunda, ABD'deki bu yılki faiz artışlarının Çin hariç gelişmekte olan ülkeler için gelirde tahmini 360 milyar dolarlık azalmaya ve hatta daha fazla soruna neden olabileceği de kaydedildi. UNCTAD Genel Sekreteri Rebeca Grynspan ise öngörülen küresel resesyonun önlenmesi için hâlâ zaman olduğunu belirterek, gelişmiş ülkelere mali politikalarını bu doğrultuda yeniden düzenleme daveti yaptı.

OPEC+ kararında faiz vurgusu

Faiz artışlarının bir başka yansıması da petrol üretiminde düşüş kararı oldu. OPEC+ grubu, 5 Ekim'de gerçekleştirdikleri toplantının ardından günlük petrol üretimini kasım ayından itibaren 2 milyon varil azaltma kararı aldıklarını açıkladı. Kararla ilgili değerlendirilmede bulunan Suudi Arabistan Enerji Bakanı Prens

Abdulaziz bin Salman, günlük petrol üretiminde 2 milyon varil düşüş kararı oldu. OPEC+ grubu, 5 Ekim'de gerçekleştirdikleri toplantının ardından günlük petrol üretimini kasım ayından itibaren 2 milyon varil azaltma kararı aldıklarını açıkladı. Kararla ilgili değerlendirilmede bulunan Suudi Arabistan Enerji Bakanı Prens

TÜRK
YÜZYILI
İÇİN

Ekonomide 'kızıl elma'mız dünyada ilk 10'a girmek



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

✓ Türkiye'nin küresel rekabet avantajı yakaladığını belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "21. yüzyılı Türk yüzyılı yapacak olan, hep birlikte 'yeni kızıl elma'mız olan 'dünyanın gelişmiş 10 ekonomisinden biri olma' hedefine doğru yürümeliyiz" dedi.

MÜGE BİBER-ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Oda'nın ekim ayı olağan Meclis Toplantısı'nın açılışında yaptığı konuşmada, küresel değişimle birlikte Türkiye için yeni rekabet avantajlarının da oluştuğunu vurguladı.

COĞRAFYANIN RİSKLERİ-FİRSATLARI

20. Dönem itibariyle Oda üye sayısının 700 bine ulaşacağını belirten İTO Başkanı Avdagiç, Meclis Toplantısı'ndaki konuşmasında, Türkiye ve dünya ekonomisindeki gelişmeleri değerlendirdi. Avdagiç, küresel değişimlerle birlikte gelen fırsatları, Türkiye adına büyük imkan olarak gördüklerini söyledi. Avdagiç, "Coğrafyamız, sağladığı avantaj kadar zorluklar da getiriyor. Ama riski bertaraf edip fırsata çevirebilecek deneyime ve güce sahibiz. Pandemi ve Rusya-Ukrayna savaşı ile elde ettiğimiz fırsatlar bunun somut örneğidir" dedi.

UZUN DÖNEMLİ POZİTİF AYRIŞMA

Küresel ticarete öne çıkan tedarik avantajını iyi değerlendirmeye odaklanmamız gerektiğini vurgulayan Şekib Avdagiç, bunu başardığımızda, Türkiye'nin uzun dönemli pozitif ayrışma alanı oluşturabileceğini ve üretimde kalıcı büyümeyi ve refahı artırabileceğini söyledi. Avdagiç, "Arz güvenliğini garanti edecek 'sürdürülebilir bir küresel tedarik merkezi' olmayı odağa alan kısa, orta ve uzun vadeli bir plan oluşturmamız. Böylesi bir iddia, Türkiye'nin yeni kalkınma hikayesinin ana teması olacaktır" dedi.

✓ Dünyadaki değişimlerle birlikte gelen fırsatları, Türkiye adına büyük imkan olarak gördüklerini söyleyen Avdagiç, şöyle devam etti: "Coğrafyamız, sağladığı avantaj kadar zorluklar da getiriyor. Ama riski bertaraf edip fırsata çevirebilecek deneyime ve güce sahibiz."

RESESYONA KARŞI TAHKİMAT

Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "Önümüzdeki gündem maddesi, ülkemizin küresel resesyondan mümkün olduğunca az etkilenmesi olmalıdır. Bu konuda atılan tüm adımları önemsiyoruz. Biz resesyona karşı tahkimatımızı güçlü yaparsak üretim maliyetlerimizi dengede tutarak rekabet avantajı sağlarız. Pazar ve ürün çeşitlendirmesiyle dünya ticaretindeki payımızı daha da yukarıya taşıyabiliriz."

ARZ KAYNAKLI ENFLASYON

İTO Başkanı Avdagiç, Türk özel sektörü ve Türk girişimcisinin küresel ekonominin yüksek enflasyon ve resesyona büyük sınavında, ülkemizin üretim ve ihracat gücünü koruyabilmesi ve pozitif yönde ayrışması için her türlü fedakarlığı yaptığını ifade etti.

Şekib Avdagiç, dünyada arz kaynaklı bir enflasyon

✓ Başkan Avdagiç, "Arz güvenliğini garanti edecek 'sürdürülebilir bir küresel tedarik merkezi' olmayı odağa alan kısa, orta ve uzun vadeli bir plan oluşturmamız. Böylesi bir iddia, Türkiye'nin yeni kalkınma hikayesinin ana teması olacaktır" dedi.

sorununun öne çıktığını belirterek, "Küresel resesyondan yaklaşan ayak sesleri, talep daralmasına bağlı olarak emtia fiyatlarında gevşemeye yol açtı. Enflasyonun, baz etkisinin de devreye girmesiyle birlikte önümüzdeki yılın başından itibaren ivme kaybetmeye başladığını göreceğiz. Bu sürecin iyi değerlendirilmesi gerektiğine inanıyoruz. Enflasyonun ivme kaybettiği bu dönemi, fiyat istikrarının yeniden tesisi konusunda bir fırsata çevireceğimiz beklentisi içindeyiz" diye konuştu.



Doçent Meclis Üyesine tebrik

20. Dönem'in son Meclis Toplantısı'nda ahirete intikal edenler rahmetle yad edilirken, doçent unvanı alarak akademik kariyerini ilerleten Meclis Üyesi

Ayhan Etyemez'e ise tebrik geldi. Doç. Ayhan Etyemez'e tebrik plaketini, İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran ile İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç takdim etti ve başarılarının devamını dilediler.

Pandemi dönemindeki atılımlardan...

Konuşmasında İstanbul Ticaret Odası'nın çalışmalarına değinen Avdagiç, İTO'nun 20. Dönem'inin, Oda açısından pandemiye rağmen atılım ve altın yıllar dönemi olduğunu belirtti. Avdagiç, "700 bin üyemizin tamamını merkeze alan bir yönetim ve faaliyet anlayışı geliştirdik. Dijital Oda olmakla yetinmedik, dijital çağa istikamet veren üyelerin Odası olmayı hedefledik. Allah'a şükür, bu konuda büyük yol kat ettik. Üyemizden şehrimize, şehrimizden ülkemize, ülkemizden tüm dünyaya yayılan çalışmalarımızla İTO tarihine altın sayfalar ekledik" diye konuştu.

Türkiye'nin tüm zorlukları, hükümet ve özel sektörle birlikte kolay kılacağını gösterdiğini

Tüm zorluklara rağmen

vurgulayan Başkan Avdagiç, "21. yüzyılı Türk yüzyılı yapacak olan, hep birlikte 'yeni kızıl elma'mız

olan 'dünyanın gelişmiş 10 ekonomisinden biri olma' hedefine doğru yürümeliyiz" dedi.

Vefa borcu



"Önce, bir vefa borcunu yerine getirmek istiyorum" diyen Başkan Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "Bizim temel inancımız, yaptığımız her şeyin itici gücünün sizler olduğu, yaptığımız her icraatın sizlerin verdiği destek sayesinde gerçekleştiğidir. Sizler bizi oylarınızla seçip güçlü bir şekilde yönetime layık görmeseydiniz, biz yönetim kurulu olarak göğsümüzü gere gere, büyük bir kıvançla projelerimizi, faaliyetlerimizi uygulayamazdık. Bize bu kuvveti veren, bize güvenen siz dostlarımız arasında ne yazık ki, bugün olmayan arkadaşlarımız bulunuyor. Onları görev süreleri dolmadan kaybettik."

20. DÖNEM KAYIPLARI

20. Dönem'de kaybedtiğimiz Meclis ve Komite Üyeleri ile İTO profesyonel kadrosunda çalışanları minnetle,

rahmetle ve şükranla anan Avdagiç, "Mekanları cennet olsun, onları hiçbir zaman unutmadan her zaman hayırla yad edeceğiz" dedi. Devamında da 20. Dönem kayıplarını şöyle sıraladı: "Meclis Üyelerimiz Mithat Yümlü, Hasan Sevilir, Nuri Özelmacıklı, Yılmaz Cömert ve Mehmet Zeki Sayın merhumlar, mekanınız cennet olsun. Meslek Komitesi Üyelerimiz merhum Ebubekir Deveci, Nurullah Dal, İsmail Bozkuş, Kadir Keçelioğlu, Lütfi Gül, Mehmet Çelik ve Tolga Yener kardeşlerimiz sizlere rahmet olsun... Yine bir dönem Yönetim Kurulu'nda birlikte çalıştığımız Disiplin Kurulu eski Üyemiz Muhammed Yenel Bey'i de rahmetle anıyorum. Ayrıca çalışma arkadaşlarımız Taluy Emil Bey, Nuray Rokzan ve Birgül Subaşı Hanımefendileri de rahmetle yad ediyorum. Her birinin mekanı cennet olsun."



20. Dönem'in son Meclis Toplantısının ardından, Meclis Üyeleri ve salonda bulunanlar hatıra fotoğrafı ile anı kayıt altına aldılar.

MECLİS'TEN YANSIMALAR

Onur duyduğum

Vildan Özcan-Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi: 20. Dönem'de meclis üyesi olmaktan büyük onur duyduğum. Her zaman babacan tavırları ile bize yaklaşan Meclis Başkanımız Öztürk Oran'a ve bizden destek ve yardımlarını esirgemeyen Yönetim Kurulu Başkanımız Şekib Avdagiç'e teşekkür ediyoruz.

İki başarılı proje

Hatice Kal-Telekomünikasyon Meslek Komitesi: Bu dönemde Kadın Girişimciler Kurulu adına çalışmaktan gurur duyduğum. Pandemi şartlarına rağmen Yükselen Markalar Projesi ve Erken Girişimci Geliştirme Merkezi projelerini hayata geçirme fırsatı buldum. Emeli geçen herkese teşekkür ederim.

Kıymetli çalışmalar yapıldı

Sami Yılmaz-Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi: Çok güzel bir süreç yaşadık. Başkanımız Şekib Bey, kurumsal bir duruş gösterdi. Bu hassasiyetinden dolayı kendisini ve yönetim kurulumuzu kutluyorum. HAVELSAN ile dijital işbirliği yapılması da çok önemli.

Eleman eksikliği sorunu çözülmeli

Rasim Bilgehan-Örme Kumaş, Çorap ve Trikotaj Meslek Komitesi: Sektörlerimizi güçlendirmek, geleceğin dünyasında var olmak demektir. Sektörlerin öne çıkan iki sorunu var. Birincisi enerji fiyatlarının yükselişi. İkincisi eleman yetersizliği; bu konuda doğru bir strateji ile iş dünyamız ve hükümetimiz el ele vermeli. Hızlı bir çözüm sağlanmalı.

Mezun olduğum lisede hamiyim

Vedat Coşkun-Kültür ve Spor Meslek Komitesi: Pandemi ve Ukrayna-Rusya savaşı ile zor bir süreçten geçtik. Bu dönemde işleri en çok sektöre uğrayan hizmet sektöründe faaliyet gösteren bizler için desteklerini esirgemeyen Başkanımıza teşekkür ediyoruz. Ayrıca mezun olduğum lisede hamilik görevini yapmaktan da gurur duyduğum.

Yazılımcı geliştirme projesi

Murat Hazroğlu-Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi: Yazılımcı geliştirme projemiz var. Umarım gelecek dönemde bunları hayata geçirebiliriz.

Bir fuar ile siparişler doldu

Ercan Özboyacı-Kuyumculuk Meslek Komitesi: Geçtiğimiz hafta

kuyumculuk fuarı yapıldı. En başarılı fuarımızı gerçekleştirdik. Bir dahaki fuara kadar siparişler doldu. Bizi destekleyen Başkanımız Şekib Avdagiç'e teşekkür ederiz.

Taleplerimizi yansıttık

Numan Hocaoglu-Gözlükçülük ve Saatçilik Meslek Komitesi: Çalışmalarımızda, her zaman sektörümü ön plana çıkarttım ve taleplerini gündeme getirdim. Çözüm bulduklarımız da oldu. Önümüzdeki dönem de görev alırsam yine sektörümün sorunlarını gündeme getireceğim.

Enerjide uygun tarife olmalı

Hacı Demir-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Merkezi ısıtmayı kullanan işyerleri 3.5 kat daha fazla ısıtma bedeli ödüyor. Perpa'da da bu sorunu yaşıyoruz. BOTAŞ nezdinde girişimde bulunup sorunu arlatacağız. Merkezi ısıtma kullanan işyerlerinin de uygun bir tarife geçmesi ve çözüm sağlanması gerekir. Odamızda her birimdeki çalışma arkadaşlarımıza teşekkür ediyoruz.

Hükümlülerin topluma adaptesi

Serkan Bilir-Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi: İstanbul Denetimli Serbestlik Müdürlüğü içinde bir alan ile ilgili çalışmalar yaptık. İhtiyaç sahibi hükümlüler ve yakınları için gıda ve giyim yardımı yapılan bu çalışma da İTO desteği ile yapıldı. Bu insanlar topluma adapte olmaya çalışıyor. Biz de onlara bir nebze merhem olmaya çalışıyoruz.

Sorumluluk sahibiyiz

Gökhan Murat Kalsın-Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi: Küresel ekonomideki dalgalanma ve dönüşümün yaşandığı bu dönemde ülkemizin 2023 yılı yolculuğuna Odamızın 21. Dönem meclisi şahitlik edecek. Bu yolculukta memleketimizin geleceği için herkesin gövdesini taşın altına koyması boynunun borcu.

Karınca gibi çalışıldı

Giyasettin Eyyüpkoca-Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi: Necip Fazıl Kısakürek'in dediği gibi "Devler gibi eserler bırakmak için karıncalar gibi çalışmak lazım." Bu dönem meclisi de, yönetimi de böyle çalıştı ve birçok iyi iş çıkardı.

Verimli çalışma dönemi yaşadık

Mustafa Hakan Özelmacı-Kuyumculuk

Hizmetleri Meslek Komitesi: Verimli bir çalışma dönemi yaşadık. Bu süreçte verdikleri desteklerden dolayı yönetim kurulumuza ve İTO çalışanlarımıza teşekkür ediyorum.

Objektif olmaya özen gösterdik

Bayram Bilgin-İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komitesi: İTO Hesapları İnceleme Komisyonu olarak, İTO Meclisi adına çalışmalarımızı gerçekleştirdik. Vicdani duygularımızla ve objektif olmaya özen gösterdik. Komisyonadaki tüm arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum. Güzel bir çalışma dönemini tamamladık.

Hizmetlerden gurur duyduk

Kazım Eryaşar-İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi: Son dönemde yapılan hizmetleri gururla izliyoruz. Mesela Liman Hanı gurur duyduğumuz çalışmalar arasında. Sektörümüzün gösterdiği teveccühle görev yaptık, talep ve önerilerini ilettik. İTO Yönetim Kurulumuz da bizlere yardımcı oldu.

Tekstilde ilk 3'e hazırız

Şenol Aras-Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi: Sektörümüz dünyada 5. sırada yer alıyor. Desteklerle birlikte inşallah ilk 3'e girecek. Sektörüm adına mutluyum.

Savunma fuarına hazırız

Adil Nalbant-Makina ve Ekipmanları Meslek Komitesi: SAHA İstanbul projemize İTO her türlü desteği verdi. Savunma havacılık ve uzay kümelenme fuarı SAHA Expo için de öyle. 25-28 Ekim'de gerçekleştireceğimiz fuar için İstanbul Fuar Merkezi'nde hem indirim yapan hem de ana sponsor olan İTO'ya teşekkür ediyoruz.

İş dünyası okuma oranını artırmalı

Erhan Erken-Basım-Yayın Meslek Komitesi: Liman Hanı'ndan dijital alandaki faaliyetlere kadar çok şeyler yapıldı. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde de ciddi yatırımlar yapıldı. Üniversitemizin, Teknopark İstanbul'da yeri olmalı. İş dünyası olarak okuma oranlarını artırmalıyız.

Sektörümüz iki fuar kazandı

Nesim Ayyıldız-Kumaş Meslek Komitesi: Sektörümüze, Texhibition İstanbul Kumaş ve Tekstil Aksesuarları Fuarı ile İstanbul Fashion Connection Hazır Giyim ve Moda Fuarı IFCO'yu kazandırdık.

15 milyar dolarlık ihracat hedefimize bu fuarlar önemli katkılar sağlayacak. İTO Başkanımıza ve Yönetim Kurulu'na teşekkür ediyoruz.

Özel bir dönem

Hasan Hoşben-Sigortacılık Meslek Komitesi: Çok özel bir dönemden geçtik, hepimiz birbirimizin evine misafir olduk. Hayırlı bir seçim olsun.

Meclise teşekkür ediyorum

Ferhan Ademhan-Toptan ve Dış Ticaret Meslek Komitesi: 4 yıllık yapılan güzel çalışmalardan dolayı meclis arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum.

Altyapı ve dijitalleşme

Salih Sami Atılğan-Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi: 20. Dönem'de Odamızla ilgili binalar ve

Üyelerimize ve ülkemize hizmet şiarıyla çalıştık

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran, Oda'nın 20. Dönem son Meclis Toplantısı'nda şunları söyledi: "İstanbul iş dünyası olarak önemli bir sorumluluğu alımızın ayağına tamamlamak üzereyiz. Bu 4.5 yıllık maratonda 59 toplantı gerçekleştirdik. Bunların 16'sı uzaktan katılımı oldu. Bir kısmı da hibrit şekilde gerçekleşti. Hangi şartta olursak olalım görevimizi layıkıyla yerine getirmek için uğraştık. Bu koltuklarda olduğumuz her anı üyelerimize,

sektörlerimize ve ülkemize hizmet şiarıyla yaşadık. 81 Meslek Komitemizin kıymetli üyelerine, Oda Meclisimizde ve Yönetim Kurulumuzdaki tüm arkadaşlarımıza, bu yolda bizlere elinden gelen desteği sunan İstanbul Ticaret Odası personelimize şükranlarımı sunuyorum."

9 Kasım'da İstanbul Fuar Merkezi'nde komite seçimlerinin gerçekleştirileceğini hatırlatan Oran, şöyle devam etti: "Yüksek katılımlı, heyecanlı bol ama centilmence bir yarış



olmasını temenni ediyorum. İnaniyoruz ki İstanbul Ticaret Odası, Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılına yeni Meclisiyle yeni projeleriyle, taze bir kan sunacak... Biliyoruz ki İstanbul Ticaret Odası; Türkiye'yi 100. yılında daha da büyütecek, bu ülkeyi ileri taşıyacak fikirlerin adresi olacak. Hedefimiz bu, yolumuz bu!"

Mermencilik ve Madencilik Meslek Komitesi: Birlikte çok faydalı işlere imza attık.

BTM büyük başarı

Orhan Albayrak-Eğitim Meslek Komitesi: Son 4 yılda çok doğru işler yapıldı. BTM gibi ciddi bir başarı var. Liman Hanı

projesi var. Bunlar tebrik edilecek işler.

Fuarlar için teşekkür ediyoruz

Hasan Karaman-Kumaş Meslek Komitesi: Tekstil fuarlarının sektörümüze kazandırılmasında emeli geçen Başkanımıza ve yönetim kurulumuza teşekkür ediyoruz.





KARDEŞ PAKİSTAN'LA Hedef, hedef sektörlerle tutacak

Türkiye ve Pakistan arasındaki ticaret hacmini 5 kat artırmayı amaçlayan Mal Ticaret Anlaşması'ndan sonra İstanbul Ticaret Odası ile Gujrat Ticaret ve Sanayi Odası arasında B2B gündeme geldi. Görüşmede ilk B2B'lerin; mobilya, gıda, değerli taş, seramik ve elektrikli fan sektörlerinde gerçekleştirilmesi için görüş birliğine varıldı.

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE, Güney Asya'daki ticaret ortağı Pakistan ile 850 milyon dolarlık ticaret hacmini 5 milyar dolara çıkarmak için ağustos ayında Mal Ticaret Anlaşması imzalamıştı. İkili ticaretin genişlemesini ve çeşitlendirilmesini hedefleyen anlaşmanın daha efektif hale gelmesi için İstanbul Ticaret Odası, Pakistan Gujrat Ticaret ve Sanayi Odası ile toplantı düzenledi.

EFEKTİF HALE GETİRELİM

Dost ve kardeş iki ülke arasındaki ticaret hacminin beklenen seviyede olmadığını söyleyen İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, "İki ülke arasındaki ticaret hacmi, 2022'nin sonunda 1 milyar doları aşacak. Fakat bu istenilen seviyenin oldukça altında. Ağustos ayında Ticaret Bakanımız Mehmet Muş ve Pakistan Ticaret Bakanı Seyid Navid Kamar'ın imzaladığı Mal Ticaret Anlaşması sonrasında hedef 5 milyar dolar olarak belirlendi. Belirlenen hedefin sağlanması, anlaşmanın daha efektif hale gelmesi için ortak çalışmamız gerekiyor. Bunun için de hedef sektörler belirlemeliyiz" diye konuştu.

İKİ AYAKLI B2B

"12 bin üyemiz ile işbirliklerine hazırız" diyen Gujrat Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Masoom Qamar, konuşmasına şöyle devam etti: "İTO ile mobilya, gıda, değerli taş, seramik ve elektrikli fan firmaları öncelikli sektörlerimiz olabilir. Bu alanda ticaretimizi geliştirirken firmalarımız da teknoloji transferi yapabilir. Böylelikle sektörlerimiz de gelişmiş olacak. Hedef sektörlerimizdeki üyelerimizle hem Pakistan'da hem de İstanbul'da buluşturacağımız iki ayaklı B2B'ler düzenlememiz gerekiyor."

Qamar'ın önerisi üzerine İTO Başkan Yardımcısı Dr. Kuralay, belirlenen hedef sektör temsilcilerinin bir araya getirilmesi için yakın zamanda bir B2B etkinliği düzenleneceğini belirtti.

Mal ticaret anlaşması ile neler gerçekleşti?

Türkiye, Pakistan'a 261 üründe imtiyaz tanıyacak ve bunların 123'üne katma değer vergisi uygulanmayacak. Buna karşılık Pakistan'ın da 130 ürün için Türkiye'ye gümrük tarifelerinde imtiyaz tanınacak.



Türk tarım-gıda endüstrisi için fırsatlar ve sınamalar

İki 'siyah kuğu', küresel pandemi ve savaş, küresel tedarik zincirinde süregelen sorunlar, önde gelen her ülkenin tarım ve gıdada 'kendine yetebilen' ülke olmasının ne kadar vazgeçilmez olduğunu bir kez daha gösterdi. Dünya ekonomisi ve küresel ticaretin 2008 küresel finans krizinden bu yana yaşadığı 14 yıllık çalkantı dönemi olmasa dahi tarım ve gıda endüstrisi, 4 temel megatrend, 'sürdürülebilirlik', hiperdijitalleşme, mobilite ve iklim-dekarbonizasyon başlıklarına yönelik önemli bir dönüşümden geçiyor olacaktı. Küresel ölçekte 1 trilyon dolar değerindeki tarımsal ürün ve gıdanın israf olduğu bir dünyada, 'sıfır yoksulluk-sıfır açlık' hedefine ulaşmak için yukarıda sıraladığımız 4 megatrende yönelik olarak, tarım ve gıda endüstrisinin kendini yeniden yapılandırması ve dönüşmesi, bugünün öncelikli başlık ve sorunlarına rağmen gündemdeki yerini koruyacak.

Ar-Ge ve inovasyon

Yukarıda saydığım başlıklar ışığında iki temel alan öne çıkıyor. Birincisi, tarım ve gıda arz güvenliğinin bugün ve geleceği. İki 'siyah kuğu'nun gölgesinde, tarım ve gıda endüstrisi girdilerinin bugün ve geleceği, başta gübre ve enerji olmak üzere, üretimi doğrudan etkileyen girdilerin miktarı ve maliyetine, teminine yönelik her yeni gelişme, her yeni zorluk ve iyileşme arzı doğrudan etkiliyor ve etkileyecek. Bu nedenle, üretim girdilerine yönelik, özellikle maliyet boyutunda sürdürülebilir çözümler üretmek kritik önemde. Bu noktada, tarım ve gıda endüstrisinin finansmanına ve kamu desteklerine yönelik yeni yaklaşımlar, yeni modeller oluşturmak da arz güvenliği açısından önemli bir role işaret ediyor. İklim değişikliğinin ana ve artçı etkilerine yönelik daha dayanıklı, daha az girdiyle daha fazla verim sağlayan tarım ürünlerine yönelik Ar-Ge ve inovasyon bir o kadar önemli. Bunun yanı sıra, tarım ve gıda endüstrisinde yazılım ve donanım boyutunda, yeni üretim teknolojileri geliştirmek arz güvenliğini olumlu yönde etkileyecek diğer sacayakları, hiç kuşkusuz.

Yeni orta sınıf

Tarım ve gıda endüstrisinin bugün ve geleceği dediğimizde, işin bir de tüketici davranışları ve talep boyutu var. Her şeyden önce, 2030 yılına kadar 1.7 milyar daha artarak, 5.3 milyara ulaşacak olan yükselen 'yeni orta sınıf', endüstrinin geleceği ve sürdürülebilirliği açısından en kritik teminat. Bununla birlikte, artan bir tempoyla, iklim değişikliğinin kalıcı sonuçlarına yönelik duyarlılığa bağlı olarak, değişmesi kaçınılmaz tüketim alışkanlıklarından ve eğilimlerinden söz ediyoruz. Nitekim, tarım ve gıda endüstrisinde üretim, paketlenme, pazarlama ve satış kurallarına yönelik yeni uluslararası yaklaşımlar ve düzenlemeler, yerel düzeyde yeni yasal mevzuat da, hiç şüphesiz endüstrinin aktörleri üzerinde etkili olacak. Son ifade ettiğim husus, küresel düzeydeki açlık sorununun ortadan kaldırılması adına, 1 trilyon dolara ulaşan tarım ve gıda israfının önüne geçecek her inovatif yaklaşım için de geçerli.

İhracat stratejisi

Türkiye, tüm küresel zorlukların ve arayışların ortasında, bilhassa Atlantik ülkelerinin ihtiyaçlarını daha yakın coğrafyalardan temin etme eğilimlerini hızlandırdıkları bir dönemde, güçlü bir üretici ve tedarikçi ülke olarak, önemli bir ihracat oyuncusu olarak öne çıkıyor. Bugün, 50 milyar dolara yakın üretim imza atan endüstrinin, 5 yıl içerisinde 70 milyar doları aşması ve 2030'u aşarken de 100 milyar dolar üretim hacmine ulaşması, iç piyasayı 'kendine yetebilen bir ülke' olarak beslerken, Türkiye'nin 50 milyar dolarlık bir tarım-gıda ihracatı hacmine ulaşabilmesi anlamına da gelecek. Bu nedenle, 21. yüzyılın yükselen kitabı Afrika ve Asya'ya yönelik nasıl bir ihracat stratejisi oluşturmalıyız, hangi ürünler öne çıkacak, Türkiye olarak hangi ürünleri daha fazla üretmeliyiz; bu başlıkların da planlamasını yapacağız.



İSTANBUL TİCARET ODASI ORGAN SEÇİMLERİNE İLİŞKİN VERGİ MÜKELLEFİYETİ VE ÜYELİK DURUMU HAKKINDA DUYURU

5174 sayılı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Kanunu'nun 83'üncü maddesi gereğince 9 Kasım 2022 Çarşamba günü İstanbul Fuar Merkezi içerisinde bulunan 9, 10 ve 11 No.lu Salonlarda yapılacak seçimlerde; Oda Meslek Komiteleri ve Meclis seçimlerine seçmen olarak katılabilmek, Meslek Komitesi Üyesi ve Meclis Üyesi seçilebilmek için vergi mükellefi olma şartı arandığından, üyelerimizin vergi kayıtlarını kontrol ederek, hatalı kayıtlarını düzeltmeleri zorunludur.

Üyelerimizin vergi mükellefiyetlerine ilişkin Oda kayıtları; Odamız internet sayfası üzerinde kontrol.ito.org.tr ***adresinde incelemeye açık olup, eksik ve/veya hatalı kayıtların düzeltilmesi için başvuruların 26 Ekim 2022 tarihine kadar firmanın antetli kağıdına yazılmış durumlarını belirtir yetkililerince imzalanmış dilekçe ile yapılması gerekmektedir. Söz konusu dilekçeler mesai saatleri içerisinde Odamız Merkez Binası Evrak Kayıt Birimine verilebilecektir.

Kayıtlarını düzeltmeyen üyeler, Oda kayıtlarının doğruluğu kabul edilmiş sayılacaktır.

Diğer yandan, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Organ Seçimleri Hakkında Yönetmeliğin 5'inci ve 6'ncı maddeleri gereğince seçme ve seçilme yeterlilikleri arasında Kanun'un 10'uncu maddesi uyarınca meslek grubu ve seçmen listelerinden silinmemiş olmak veya Kanun'da belirtilen yükümlülüklerini yerine getirmiş olmak suretiyle yeniden meslek grubu ve seçmen listelerine dahil edilmiş olmak şartı aranmaktadır.

5174 sayılı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Kanunu'nun 10. maddesinde; "...İçinde bulunulan yıldan önceki iki yıldan itibaren adresleri ve durumları tespit edilemeyenler ile bu süre zarfında aidat ödemeyen üyelerin isimleri, oda yönetim kurulu kararıyla, meslek grupları ve seçmen listelerinden silinir; aidat tahakkukları durdurulur." hükmü yer almaktadır. Bu hüküm çerçevesince üyelerimiz, üyeliklerinin faal olup olmadığına incelemeyi Odamız internet sayfası üzerinde kontrol.ito.org.tr *** adresi üzerinden sorgulayabileceklerdir.

Anılan mevzuat gereğince aidat borçlarının ödenmemesi veya adres ve durumunun tespit edilememesi nedeni ile meslek grubu ve seçmen listelerinden silinenlerden 26 Ekim 2022 tarihine kadar aidat borçlarının tamamını ödeyenler ile adres ve durumlarını tescil ettirenlerin üyelikleri faal hale getirilecektir.

Önemle duyurulur.

*** Bu sorgulama üyelerimizin yalnızca vergi mükellefiyeti ve üyelik durumuna dair bir sorgulama olup Oda organ seçimlerindeki seçme-seçilme yeterliliklerine dair bir sorgulama DEĞİLDİR. Seçme-Seçilme yeterliliklerine sahip olunup olunmadığı hususunun bilahare ilan edilecek seçmen listelerinden ayrıca kontrol edilmesi gerekmektedir.



Organ Seçimlerinde Kullanılacak Yetki Belgesi

İstanbul Ticaret Odası Organ Seçimleri, 9 Kasım 2022 tarihinde İstanbul Fuar Merkezi'nin 9, 10 ve 11 numaralı fuar alanında yapılacaktır. Seçimde kullanılacak yetki belgeleri İstanbul Ticaret Sicili Müdürlüğü'nce verilmeye başlanmış olup, temini için talep dilekçesi ile aşağıda adresleri belirtilen Bölge Temsilciliklerimizden birine müracaat edilmesi gerekmektedir. Önemle duyurulur. Başvurulacak adresler:

İTO BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (GIYİMKENT):

Oruç Reis Mahallesi Giyimkent Sitesi 12.Sokak No.82 - Esenler

İTO BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (PERPA):

Perpa İş Merkezi B. Blok Kat.13 No.2269/2270 - Okmeydanı

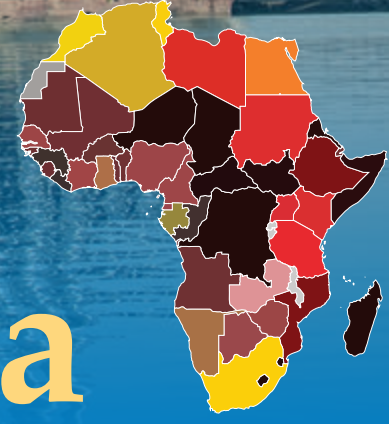
İTO ANADOLU YAKAŞI BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (MALTEPE):

Altayçeşme Mahallesi Öz Sokak No:19 Gold Plaza - Maltepe

Yetki Belgesi Talep Dilekçesi Örneği için: www.ito.org.tr

Yakın gelecekte dünya doğalgaz piyasasında tüm ihtiyacın yüzde 70'ini karşılayan Rusya, Katar, Venezuela, Angola, Cezayir, Libya, Nijerya ve Mısır gibi etkin 11 ülke dışında yenileri de devreye girecek. Bunlardan biri de Senegal olacak. Asya'da Singapur ve Ortadoğu'da Katar ne ise Afrika'da bu anlamda Senegal en istikrarlı ve kararlı adımlarla ilerliyor.

Senegal, Afrika'nın Katar'ı olma yolunda



SENEGAL, coğrafyası itibarıyla genel anlamda Afrika haritasına bakıldığında kıtanın adeta bir ucuna yapışmış gibi bir konumda. Oysa ki dünyadaki çok az ülkenin sahip olduğu hayatı bir konumu var. Amerika, Avrupa ve Afrika üçgeninde neredeyse vazgeçilemez bir kavşak vazifesi görüyor. Havaçılık, kıtalar arası ulaşım için mümkün olunca bu üç kıta arasındaki en önemli bağlantı noktası olmuştur. Avrupa'dan ABD'ye yönelen uçaklar önce Senegal'e gelirler ve buradan gerekli takviyeleri yaptıktan sonra gidecekleri istikametlere yönelirlerdi. Dakar Blaise Diagne Uluslararası Havaalanı, hâlâ bu anlamda büyük bir bağlantı görevine sahip.

HAYATİ KAYNAKLAR

Sömürgecilğin en az beş asır, şimdilerde ise küreselciliğin neredeyse son damlasına kadar Afrika'nın her şeyinden istifade ettiği dönemlerin yerini dünyada yeni süreçler almaya başladı. Afrika'nın kaderini artık kendi devlet adamları belirlemek için büyük gayret harcıyorlar. Avrupa'da masa başlarında çizilen sınırlar konusu artık sadece Afrikalı devlet adamlarının gündeminde. Afrika Birliği, 2007 yılında tartışmalı sınırlara sahip 26 ülke için bir çalışma heyeti kurdu ve önce 2012 yılına kadar tüm tartışmalara son verilmesini istedi. Ancak değişik sebeplerle bu konunun tamamlanması 2022 yılına bırakıldı. Er veya geç her türlü gerginliğin kaynağı bu meseleler çözülmek zorunda. Zira bilhassa petrol ve doğalgaz gibi hayatı öneme sahip kaynaklar, karada olduğu kadar kıtayı çevreleyen Hint ve Atlas okyanuslarında keşfedildikçe ülkelerin münhasır ekonomik bölge sahaları önemli çözüm arayan konuları teşkil ediyor.

SAVAŞTAN BARIŞA

1989-1991 yılları arasında Senegal ile Moritanya arasında savaş çıktı, iki ülke vatandaşlarından yüzlerce vefat etti. En az 170 bin Moritanyalı Senegal'i, 60 bin Senegalli de Moritanya'yı terk etti. İçlerinde ana yurdunu terk ederek mülteci konumuna düşenler olduğu gibi birinden diğerine giderek hayatını devam ettirenler kendi ülkelerine döndüler. Aradan geçen 30 yılın sonunda bugün Senegal-Moritanya arasındaki temel konuyu büyük enerji yatırımları şekillendiriyor.

21. yüzyılın geleceğini enerji kaynaklarının belirleyeceği meselesi şimdiden ülkeleri kara kara düşündürüyor. Mevcut kaynakların artık kullanım süreleri dolmak üzere ve yeni kaynaklara ihtiyaç duyuluyor. Sadece insan kaynaklarında değil; tarımda, hayvancılıkta ve tüm hammadde kaynaklarında tüm kıtalar için binlerce yıllık tarihi süreçteki sınırlı tüketimlilikleri yanında Afrika genel anlamda ne yapıp edip herkesin köşe kapmaca oynadığı bir coğrafyaya döndü. Artık sadece Fransa, İngiltere, İtalya, İspanya, Portekiz, Belçika ve Almanya'nın değil; Çin dışında ABD, Avustralya, Japonya, Rusya ve Türkiye gibi ülkeler Afrikalı devlet adamlarının en samimi dostluklar kurmak için her fırsatı

değerlendirdikleri bir döneme girdi. Sadece Senegal'in son 20 yılda bu anlamdaki kurduğu etkileşim ağırları başlı başına bir başarı hikayesi.

OKYANUSTA KUYULAR AÇILIYOR

Senegal'de henüz 1962 öncesinde Fransız sömürgeci iken, yani 1950'li yıllarda başlanan petrol aramaları aralıksız 2020'li yıllara kadar devam edegeldi. Petrol ve doğalgaz bulunması için karada ve okyanusta şimdiye kadar toplam 140 kuyu açılmış. Ama hiçbirisi 2014 yılında Moritanya ile Atlas Okyanusu'ndaki münhasır ekonomik bölge sahasında bulunan doğalgaz ve petrol kaynağı kadar heyecanlandırmadı. Sadece fosfat zengini ve ihracatçısı olmasının yanında biraz altın ve şimdilerde çok önemsenen zirkon madenleri ile bilinen ülkede 2003 yılında maden kanunu değiştirilmişti. Ancak petrol ve doğalgaz sahaları ile Senegalli devlet adamları bu kanunu bir kez daha gözden geçirip 2016'da yenilediler.

Tüm yatırımların ve geleceğe yönelik öngörülerin önündeki tehditler her yerde olduğu gibi Senegal'in hedeflediği programların zamanlaması, önce Covid salgınına, ardından Rusya ve Ukrayna savaşının belirsizliğine takıldı. Yine de belli bir yavaşlama olsa da çalışmalara yabancı ve yerli iştirakler devam ediyor. Toplamların tabii ihtiyaçları olan tahıllardan buğday, mısır, yağ ve her türlü zirai tohumların temininde yaşanacak zorluklar sivil taşkınlıklara her an sebep olabilir. Senegal, bu konuda en istikrarlı ülke olarak kabul ediliyor. Hatta doğalgaz ve petrolün uluslararası piyasalarda işlem görmesiyle birlikte 2024 yılı için çift rakamlı yüzde 10.3 gibi kalkınma hızı dahi öngörülüyor.

Şimdilerde petrol ve doğalgazda lokomotif ülkeler olan Nijerya, Angola ve Güney Afrika'nın tespit edilen petrol ve doğalgaz kaynaklarına Senegal'in kavuşacağı zaten beklenmiyor. Ama mevcut konumuyla Afrika genelindeki bu kaynakların haritalarında önemli bir yer alacağına kesin gözüyle bakılıyor.

BÜYÜME SÜRECEK

Dünya Bankası'nın tahminlerine göre Sahraaltı Afrika 2022'de yüzde 4.1, 2023'te ise yüzde 4.9 oranlarında büyüme dönemleri geçirecek. Senegal, bölgedeki ülkeler arasında hem Covid hem de Ukrayna savaşı öncesi konumunu IMF'ye göre yeniden kazandı. 2023'te ticari hüviyet kazanacak hidrokarbon kaynakları da bu konumunu destekleyecek. Bu haliyle de beklentilerin çok üzerine çıkabilecek. Senegal, ekonomik direncini artırmak için bazı idari kararlar alarak toplumunu rahatlatmış. On binlerce muhtaç ailenin su, elektrik ve gıda faturalarına ciddi desteklerde bulundu. Covid sürecinde bu krizin az hasarla geçmesi için mücadele eden 36 ülke üzerinde yapılan müdahale konusunda Yeni Zelanda'nın ardından ikinci sırada yer aldığı görüldü.

DOĞALGAZDA YENİ AKTÖR

Yakın gelecekte dünya doğalgaz piyasasında tüm ihtiyacın yüzde 70'ini karşılayan Rusya, Katar, Venezuela, Angola, Cezayir, Libya, Nijerya ve Mısır gibi etkin

Cumhurbaşkanı Macky Sall, yaklaşık 160 bin kişiye elektrik sağlayan Bokhol (Kuzey) güneş enerjisi santralinin açılışında.



11 ülke dışında yenileri de devreye girecek ve bunlardan biri de Senegal olacak. Afrika'nın farklı coğrafyalarında yeni keşiflerle kıtanın 2025 yılında dünyanın bütün doğalgaz ihtiyacının yüzde 25'i gibi bir oranı karşılayacak. Senegal-Moritanya'nın birlikte sahip olacakları Büyük Kaplumbağa adını verdikleri Grand Tortue Ahmeyim ortak doğalgaz sahasında İngiliz BP şirketi büyük bir hızla gerekli çalışmaları tamamlamak için gayret gösteriyor. Ayrıca yine Senegal'in güneyinde de Gine Bissau ile Münhasır Ekonomik Bölgesi'nde Çinli CNOOC şirketi çalışmalarını yürütüyor. Tüm bu uğraşların neticesinde Senegal'e doğalgaz üretiminde 'mastodon', yani bu alanda büyük bir güç olacak deniliyor. Çünkü tahminlere göre mevcut kaynakların 700 milyar metreküpe ulaşacağı ifade ediliyor.

Senegal'i önemli bir enerji ülkesi yapma teşebbüsleri, 2012 yılında petrolün bulunmasıyla günlük 100 ila 120 bin varil arasında yapacağı üretimle zaten bu ölkeye hemen petrolün eldoradosu mührü vurulmuştu. Mevcut yatırımlarla gelecek üç beş sene içerisinde onlarca milyar dolarlık kaynak sağlaması söz konusu. Böylece devletin en fazla ihtiyaç duyduğu istihdam ki dolaylı ve dolaysız 100 bin kişiye iş imkanı sağlayacak. Ayrıca altyapı yatırımları, sağlık, eğitim yanında su, elektrik ve diğer alanlardaki hizmetlere büyük katkı verecek

Enerji sektöründeki şirketler

Senegal, Petrosen ile petrol ve Sangomar ile de doğalgaz üretimi işlemlerini idare edecek. Yeni kaynaklar sayesinde mevcut durumda yüzde 58 olan ülkedeki elektrik kullanım oranının yüzde 100 seviyesine çıkması hesaplanıyor. Halen Dakar limanındaki KarPower isimli Türk firmasının doğalgazdan günlük 250 MW elektrik üretimi, toplam bin 700 MW içinde önemli bir katkı sağlıyor. Çalık Enerji'nin inşasına başladığı doğalgazdan enerji üretmek üzere kurmakta olduğu santralin de bu miktarlarda üretim yapması planlanıyor. Bu arada rüzgar ve güneş enerjileri de devreye alınarak ciddi bir entegre düzene geçilecek.

İSTIKRARLI ADIMLAR

Senegal'de halen ülke genelinde Total dışında Vivo, Libya'nın eski Oil Libya

yerine kurulan Olaenergy ve Oryx isimli akaryakıt istasyonlarından 18 milyona yaklaşan nüfusuyla yüzde 70'lik ihtiyaç karşılanıyor. Yeni hedef olarak bu istasyon ağlarının da genişletilmesi planlanıyor.

Tüm bu uluslararası petrol ve doğalgaz şirketlerinde Senegal'in hisseleri yüzde 20'leri geçmese dahi ölkeye sağlayacağı gelir, şimdilerde yıllık 700 milyon ila 1 milyar dolar arasında. Maden mühendisi olan Devlet Başkanı Macky Sall, son 8 yılda ülkede çok sayıda devasa projenin hayata geçirilmesinde büyük riskler aldı. Dakar'da önümüzdeki yıllarda 30-40 katlı gökdelenlerin semaya doğru yükselmeleri için harıl harıl çalışılıyor. Asya'da Singapur ve Ortadoğu'da Katar ne ise Afrika'da bu anlamda Senegal en istikrarlı ve kararlı adımlarla ilerliyor.

Türk yatırımcıları da her geçen gün artıyor



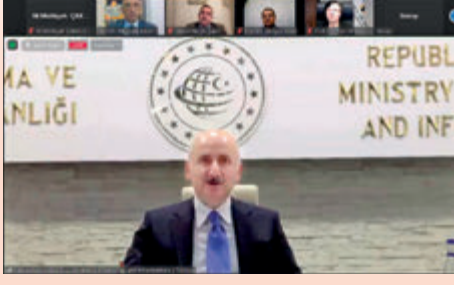
Senegal'de yatırım yapan Türk iş adamları arasında sadece günü kurtarmaya çalışanlar yanında geleceğe yönelik projeler geliştirip onları uygulayanların sayısı da her geçen gün artıyor. Özellikle ikili ilişkilerimizde petrokimya sanayinde her türlü ihtiyaç üretimi yapan şirketlerimizin bu ölkeye yönelecekleri kesin. Üniversitelerimizin tarım, gıda ve sağlık alanlarındaki bölümleri kadar petrol mühendisliği başta ilgili

tüm alanlarda lisans, yüksek lisans ve doktora eğitimleri ile ilmi araştırmalarda ortak çalışmalara imza atılması hedefleniyor. Aslında ülkemizin markası konumundaki şirketlerimiz Senegalli devlet adamları ve toplumun nazarında büyük teveccüh kazandılar. Burada en önemlisi bunların uzun ömürlü ve ikili ilişkilerimizin gelişip artmasında yeni sektörlerde de varlık göstermemizi sağlamasıdır.

Açılış dersi Bakan Karaismailoğlu'ndan

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Ulaştırma Sistemleri Uygulama ve Araştırma Merkezince koordine edilen Kentsel Sistemler ve Ulaştırma Yönetimi Yüksek Lisans programının açılış dersi, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu'nun katılımıyla yapıldı.

Online olarak düzenlenen 'Kentsel Sistemler ve Ulaştırmanın Yeni Yüzyılı' başlıklı derse katılan Bakan Karaismailoğlu, yatırım yapılırken güçlü bir planlama gerektiğini, iyi plan



yapıldığında sonucun daha faydalı ve uygulanabilir olduğunu söyledi. Dünyada krizlerin, kaosların

konuşulduğu bir ortamda Türkiye'nin yatırımlarını artırarak sürdürdüğünün altını çizen Karaismailoğlu, bu işin olmazsa olmazının planlamadan geçtiğini belirtti.

ELEKTRİKLİ ARAÇ TRENDİ

Bakan Karaismailoğlu, otonom araçların gelecek 10 yılda varlığını daha çok göstereceğini anlattı. Sıfır emisyon hedeflerinin dünyada çok konuşulduğuna dikkat çeken

Karaismailoğlu, "Artık dünyanın en önemli gündemlerinden biri sıfır emisyon. Burada da ulaşımdan kaynaklı sıfır emisyon çok önemli bir faktör. Ulaşım sektörü, diğer sektörler arasında yüzde 16.2 ile en çok hava kirliliğine sebep olan ikinci sektör" diye konuştu.

Karaismailoğlu, 17 ülkenin 2050 yılına kadar ulaşımda sıfır karbon emisyon hedefi koyduğunu anumsatarak, "2020 yılında dünyada elektrikli araç sayısı 11 milyon iken,

2025'te bu rakam 85 milyona çıkacak. 2040 yılına geldiğimizde ise 540 milyona ulaşacak. Elektrikli araç trendi artarak devam edecek" dedi.

Bakan Karaismailoğlu'nun ilk dersi verdiği programa Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp, Fen Bilimleri Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Doğan Kaya ve Ulaştırma Sistemleri Uygulama ve Araştırma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Mustafa Ilıcılı ile öğrenciler katıldı.

TİCARET akademik faaliyetlere hızlı başladı



Korona söyleşileri kitaplaştı

TİCARET akademisyenlerinden Doç. Dr. Nurdan Tümbek Tekeoğlu, korona döneminde İstanbul Ticaret Üniversitesi YouTube kanalında başarılı kriz yönetimi yapan iş insanları ile yaptığı söyleşileri bir kitapta topladı. Çınaraltı Yayıncılık tarafından basılan 'Kriz Döneminde Stratejik Yönetim' isimli kitabın birinci cildi çıktı. Kitapta, gıdadan perakendeye, tekstilden havacılığa birçok farklı sektörden iş insanlarıyla yapılan söyleşiler yer alıyor. Sözlü bir tarih çalışması olarak önsöz ve açıklayıcı yazılarla öğrenci ve iş dünyasının beğenisine sunulan kitabın ikinci cildinin şubat ayında çıkması bekleniyor.

İstanbul Ticaret Üniversitesi, akademik yılın ilk haftasında iki uluslararası sempozyum düzenledi. Bu yıl 12'ncisi gerçekleştirilen İslami Finansın Temelleri Konferansı'nda (FIFC), dünyanın artık yeni bir ekonomik sisteme ihtiyaç duyduğu ve İslam iktisadının da önemli bir alternatif olduğu belirtildi. SEPIP 2022 Konferansı ise uluslararası pek çok konuşmacıyı ağırladı.

HAMİT KARDAS

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, yeni akademik yıla iki uluslararası sempozyumla başladı. Uzun süredir hazırlıkları yapılan 12. İslami Finansın Temelleri Konferansı (FIFC) 2022, İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi, Sunway Üniversitesi (Malezya), La Trobe Üniversitesi (Avustralya) ve Universitas Indonesia (Endonezya) ortaklığıyla düzenlendi. TİCARET'in destek verdiği the Smart Economic Planning and Industrial Policy (SEPIP) Conference ise 10-11 Ekim 2022 tarihlerinde online ve yüz yüze oturumlarla gerçekleştirildi.

İSLAM İKTİSADI

Bu yıl 'yeşil finans ve İslami finans' temasıyla 8-9 Ekim tarihlerinde düzenlenen

12. İslami Finansın Temelleri Konferansı'nın yüz yüze oturumlarının birinci günü, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde yapıldı. Konferansın açılışında konuşan Rektör Prof.



Dr. Yücel Oğurlu, üniversite olarak böyle önemli bir konferansın düzenleyicisi olmaktan memnuniyet duyduklarını söyledi. Dünyanın artık yeni bir ekonomik sisteme ihtiyaç duyduğunu belirten Prof. Dr. Oğurlu, bu alternatiflerden en önemlisinin de İslam iktisadı olduğunu kaydetti. İslam iktisadının artık dünya çapında önemli bir disiplin haline geldiğinin altını çizen Prof. Dr. Oğurlu, "20-30 yıl evvel bu alanda yazılan akademik çalışmalar çok az sayıda iken bugün üniversitelerde lisans ve lisansüstü bölümler açıldı. Bu, çok sevindirici bir gelişme" dedi.

Daha sonra söz alan Prof. Dr. Necdet Şensoy, 12'nci defa düzenlenen konferansın bu alanda önemli bir etkinlik haline geldiğini



kaydetti. Konferans Düzenleme Komitesi Başkanı Prof. Mohamed Ariff Syed Mohamed ise İslam iktisadının öneminin altını çizerek, yeşil finans ve sürdürülebilirlikle ilgili bilgiler verdi.

Açılış konuşmalarının ardından Türkiye Sınai Kalkınma Bankası Sürdürülebilirlik Koordinatörü Ayşe Nazlıca ve Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi Katılım Finans Dairesi Başkanı Dr. Tarkan Akın birer sunum yaptı. Sunumların ardından konferansın birinci gün oturumları başladı. Konferansın ikinci gün oturumları ise İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi'nde devam etti.



SEM
İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
SÜREKLİ EĞİTİM MERKEZİ



İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ



EFT
(Emotional Freedom Technique) TERAPİSİ
DANIŞMANLIK HİZMETİ
ONLINE + SÜPERVİZYON



Eğitim Tarihi : 05-06-12-13 Kasım 2022
Eğitim Saatleri : 19.00 - 22.00
Eğitim Günleri : Cumartesi-Pazar
Süpervizyon : 03-10 Aralık 2022 Yüzyüze
Eğitim Ücreti : 1400 TL (KDV Dahil)

Bilgi ve Ön kayıt için: sem.ticaret.edu.tr



SEPIP Konferansı

2019 yılına kadar İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi, bu tarihten itibaren ise OSTİM Teknik Üniversitesi ev sahipliğinde düzenlenen the Smart Economic Planning and Industrial Policy (SEPIP) Conference sona erdi.

Konferansa Türkiye'nin yanı sıra Japonya, ABD, İngiltere, İspanya, Portekiz, Avustralya, İtalya ve Arjantin'den çok sayıda konuşmacı katıldı.

TİCARET'ten Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Betül Gür, İktisat Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Yusuf Balcı ve Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi Anabilim Dalı Başkanı Doç. Dr. Sabri Öz'ün bilim kurulu üyesi olarak yer aldığı SEPIP 2022'de, TİCARET öğretim üyelerinin ve doktora öğrencilerinin katıldığı bir panel oturumu gerçekleştirildi.

Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp'ın moderatörlüğünde yapılan panelin ana teması 'teknolojik ve dijital dönüşüm' oldu. Mühendislik Fakültesi Endüstri Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. İsmail Ekmekçi, 'enerji verimliliğinde dijital dönüşüm', Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi Anabilim Dalı Başkanı Doç. Dr. Sabri Öz 'çip krizi ve sektörel, bölgesel yansımaları', Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi doktora öğrencilerinden Selçuk Bayer ise 'sağlık sektöründe dijital dönüşüm' konuşmalarıyla panelde yer aldı.

Deprem riskinde endüstriyel yapılar unutulmamalı



Bugüne kadar yapılan çalışmalarla zorunlu deprem sigortasında sigortalılık oranı yüzde 54'e ulaştı. Sektör temsilcileri, inşaat tarihleri 2000 yılı ve öncesi olan endüstriyel yapıların da analiz edilmesi gerektiğini vurguluyor.

MÜGE BİBER

AKTİF bir deprem kuşağı üstündeki Türkiye'nin sanayi ve barajlarının büyük bir kısmı da risk altında. Deprem gerçeği ile birlikte yaşayabilmek için alınan tedbirler insanların can güvenliğini sağlamakla sınırlı kalmıyor. Çünkü teknoloji ve sanayi yoğun, nüfus olarak kalabalık bölgelerde gerçekleşen depremler, ülkelerin ekonomilerine oldukça büyük zarar veriyor. Boğaziçi Üniversitesi Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü'nün verilerine göre İstanbul'da yaşanması muhtemel 7.5 ve üzeri büyüklüğe sahip bir depremde yaklaşık 1.2 milyon binadan 491 bininin hasar alması bekleniyor.

UZMANLARDAN BİLGİLENDİRME

İstanbul Ticaret Odası da üyelerine bu konunun önemini hatırlatmak için 'Türkiye'de Deprem Gerçeği' konulu bir seminer düzenledi. İTO Sigortacılık Meslek Komitesi öncülüğünde ve Komite Başkanı Hüseyin Duru'nun moderatörlüğünde düzenlenen seminerde, Doğal Afet Sigortaları Kurumu (DASK) Teknik İşleticisi Türk Reasürans A.Ş. Genel Müdürü Selva Eren, Boğaziçi Üniversitesi'nden Prof. Emeritus Dr. Mustafa Erdik, Allianz Türkiye Teknik ve Risk Mühendisliği Direktörü Dr. Ceyhun Eren, yaptıkları sunumlarla katılımcıları bilgilendirdi.

SİGORTADA HEDEF YÜZDE 100



Seminerin açılış konuşmasını yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, kentsel dönüşüm çalışmalarında ciddi düzeyde yol alındığını fakat yeterli olmadığını söyledi. Üstün, "Kentsel dönüşümün yanı sıra birçok kamu ve özel kuruluşumuzca sigorta bilincini artırmaya yönelik çalışmalar yapılıyor. Başta DASK olmak üzere acentelerin sigorta bilincini

artırmaya yönelik ve süresi dolan poliçelerin yenilenmesi için yaptıkları tanıtımlar, seminerler ile zorunlu deprem sigortasında sigortalılık oranı yüzde 54'e yükseldi. Tabii ki ülke olarak



hedefimiz yüzde 100" dedi.

DİĞER AFETLER DE EKLENMELİ

DASK Teknik İşleticisi Türk Reasürans A.Ş. Genel Müdürü Selva Eren ise Türkiye'de zorunlu deprem sigortası bulunan konut sayısının 11 milyona ulaştığını söyledi. Eren, Doğal Afet Sigortaları Kurumu'nun, zorunlu deprem sigorta poliçesinin kapsamının genişletilmesi için çalışmalarının devam ettiğini belirterek, "Sel/su baskını, yer kayması/heyelan ve diğer afetler için bina ve muhteviyat teminatı verilmesi gerekiyor. Zorunlu deprem sigortası havuzundan bağımsız, sel ve diğer afet teminatları için ayrı bir havuz yapısı oluşturulması ve poliçenin isminin bu kapsamda zorunlu afet sigortası olarak değiştirilmesi için uğraşıyoruz" dedi.

ANA VERİ MERKEZİ

DASK'ın ana veri merkezinin İstanbul'da olmasının ciddi bir risk teşkil ettiğini anlatan Selva Eren, bu merkezin Ankara'ya taşınması için çalışmalara başladığını kaydetti. Eren, "Böylece Ankara, ana veri merkezi olacak. İstanbul ise olağanüstü durum merkezi olarak konumlandırılacak" dedi.

MEB İLE İŞBİRLİĞİ

2014'te başlatılan DASK Depreme Dayanıklı Bina Tasarımı Yarışması ile inşaat mühendisliği öğrencilerinin hem depreme dayanıklı bina tasarımı becerisini geliştirmeyi amaçladıklarını söyleyen Eren, "Bu yıl 21 üniversite finale kaldı. 2023'te 7. kez düzenleyeceğimiz yarışma için çalışmalarımız devam ediyor" şeklinde konuştu.



JEC WORLD 2023

Paris-Fransa

25 - 27 Nisan 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN PRESTİJ FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

NEDEN JEC WORLD?

- Dünya'nın en önemli kompozit buluşması
- Dünya kompozit sektörünü tanıma imkanı
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşları
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Her kıtadan 1.200 katılımcı
- 32.000 profesyonel ziyaretçi
- 76.000 m² alan

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum Stant Alanı : 9 m²
Katılım Bedeli : 14.330 TL/m²



140 YIL

Esra Yılmaz / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 10
GSM : 0530 874 89 73 / 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @tokurumsal

Endüstriyel binalara maddi hasar önlemi

Allianz Türkiye Teknik ve Risk Mühendisliği Direktörü Dr. Ceyhun Eren, depremle birlikte yapısal hasarların yanında, özellikle endüstriyel binalar için büyük maddi değere sahip, yapısal olmayan elemanlarda (demirbaş, dekorasyon, makina-tesisat, emtia grupları) büyük maddi hasarlar, yangınlar, enerji kesintileri, veri kayıpları ve uzun süren iş kesintileri yaşanması olasılığından bahsederek önerilerini şöyle sıraladı:

■ Endüstriyel binalar arasındaki özellikle inşaat tarihleri 2000 yılı ve öncesi olanlarda yapısal ve de yapısal olmayan performans analizleri gerçekleştirilmeli. Bu konuda deprem riski yüksek bölgelerde bulunan organize sanayiler seçilerek pilot çalışmalara bir an önce başlanılmalı.

■ Özellikle yapısal olmayan elemanların satın alınması aşamasında akredite kuruluşlarda gerçekleştirilen deprem test raporu talep edilmeli. Bu ekipmanların bina içindeki yerleşimleri sırasında uygun malzemeler kullanılarak bağlantı detaylarına özen gösterilmeli. ■ Riskin doğru bir şekilde transferinin sağlanabilmesi için deprem sigorta primi hesabında yapısal olmayan elemanların olası deprem hasarına katkısı konusu da mutlaka değerlendirilmeye katılmalı.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İstanbul Ticaret Odası Binası İnşaatı (371 Ada, 10 Parsel) LEED Sertifikası Danışmanlık Hizmeti Alınması İşİ
İşin Yeri	Ragıp Gümüş Pala Caddesi, No:14 (371 Ada, 10 Parsel), Eminönü, Fatih, İstanbul
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait olan İstanbul Ticaret Odası Binası (Eski Üniversite Eminönü Kampüsü) LEED Sertifikası İçin Danışmanlık Hizmeti Alınması İşidir.
İşin Süresi	60 Gün
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	18 Ekim 2022 16:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Ana Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Yusuf Özcan yusuf.ozcan@ito.org.tr / 02124556458 Murat Özel murat.ozel@ito.org.tr / 02124556457



Cet Kompozit, kompozit parça üreten sektörler için Ar-Ge ve Ür-Ge faaliyetlerini hazır altyapısı ile sunan ve böylece teknoloji transferine olanak sağlayan 'proof of concept' bir fabrika kuruyor. Bu konsept ile üretici firmalar; makina, teçhizat ve hammadde yatırımı yapmak zorunda kalmayacak. Üretim maliyeti de önemli oranda azalacak. Fabrika kuran fabrika olarak nitelendirilen tesisin bir hedefi de dışa bağımlılığı azaltmak.



Balistik zırh performansı

“Balistik zırhlar için tedarik ettiğimiz ürünlerin sahadaki yüksek performansı, tekrar sipariş verilmesini sağladı. Tedarik süreçlerini hızlandırmamız, müşterilerimizin yeni üretim yatırımları yapmasına imkan verdi.”



Osman ARIOĞLU

Geçtiğimiz cuma günü TBMM'ye sevk edilen torba kanunda vergiye ilişkin önemli düzenlemeler yer alıyor. Uzunca bir süredir birçok bakanlığı ve kanunu ilgilendiren değişikliklerin 'torba kanun' tanımlaması ile TBMM'ye sevk edilerek kanunlaştırılması bir gelenek haline geldi. Torba kanunlar ile yapılan düzenlemeler, yasal düzenlemeyi müteakiben ilgili kanunlarda yer aldığından ve gerek ilgili bakanlıkların ve gerekse Gelir İdaresi'nin internet sitesinde yer alan mevzuat bölümünden rahatlıkla ulaşılabilirdiğinden, artık bu şekilde kanunlaştırılmasının bir sıkıntısı olmadığını söyleyebiliriz.

Son kanun taslağında yer alan vergiye ilişkin bazı düzenlemelerin altını çizmeye çalışacak olursak:

Yemek gideri nakden çalışanın bordrosuna dahil edilerek nakden ödenebilecek

Konuya ilişkin bu köşede, günümüz koşullarında sadece yemek kartı verilmesi suretiyle yapılan işlemlere istisna tanınmasının demode kaldığı, belirlenen tutarın nakden ödenebilmesinin de vergi ve sigorta primi istisnası bakımından bir sorun doğurmayacağı dile getirilmişti. Bu konunun yasal zemine kavuşturularak çözüme kavuşturulması, bizce de yerinde bir düzenleme olacak.

Elektrik ve doğalgaz yardımı

Kanun teklifi ile 2023 yılı haziran sonuna kadar çalışanlara aylık 1.000 TL'ye kadar verilecek elektrik ve doğalgaz desteği, vergi ve sigorta primi matrahına dahil edilmeyecek. Daha açık deyişle işverenlerin çalışanlarına bu şekilde destek vermeleri halinde personel maliyetleri içerisinde gider yazılabilecek bu tutarlar üzerinden gelir vergisi kesintisi yapılmayacak, sigorta primi hesaplanmayacak.

2 bin TL'ye kadar olan icradaki alacaklar silinebilecek

Düzenleme TBMM'ye ulaşmadan önce de kamuoyuna mal olan ve geniş yankı uyandıran bu düzenlemenin kanun taslağındaki hali özetle şu şekilde olacak. Vergi mükellefleri, gerçek kişilerden olan ve icra masrafları dahil toplam tutarı 2 bin TL ve altındaki alacaklarını değersiz alacak yazmak suretiyle kayıtlarından çıkarabilecekler. Burada önemli olan icraya verilmiş ve daha önce zaten şüpheli alacak yazılmış bu tutarların dileyen işletmelerce kayıtlarından tamamen çıkarılmasına imkan veriliyor olması. Bunu yapmak demek, daha önce şüpheli alacak yazılmış olan KDV tutarlarının gelire aktarılması ve doğrudan indirim KDV olarak ödenecek KDV'den indirilebilmesidir. Ferileri dahil dosya bazında bu tutara bakılacak. Bu tutarın hesaplanmasında esas olacak tarih 15 Ağustos 2022 olarak belirlenmiştir.

Telekomünikasyon şirketlerine ödeyecekleri kamu paylarından düşülmesi kaydıyla vazgeçilen alacak tutarının yüzde 18'i kadar bir tutarı hesaplanan kamu paylarından mahsup etmelerine imkan veriliyor. Doğal olarak bu şirketlerin doğrudan mahsup ettikleri bu tutarları gelir yazmaları gerekecek. Bilgi Teknolojileri Kanunu kapsamında BTK tarafından görevlendirilen kuruluşlar için ödenecek evrensel katkı payından aynı esaslara göre mahsup edilebilecek tutar, alacak tutarının yüzde 1'i olarak belirlenmiştir.

Vazgeçilen alacak nedeniyle borçlu olanların vergi mükelleflerinden avukatlık ücreti masraf vs. herhangi bir bedel talep edemeyeceklerini belirleyen düzenleme de madde metninde yer alıyor. Bu düzenleme ile esas olarak çok sayıda küçük icra dosyasının temizlenmesi ve bir diğer yünden de vatandaşlara kolaylık ve borçtan kurtulma imkanı sağlanması amaçlandığından, mükelleflerin bu düzenlemeye uygun olarak alacaklarından vazgeçmelerini sağlamak üzere böyle bir güvence verilmesi gerekliliği de düşünülmüştür. İstisnai olarak haksız bir şekilde talep edilmiş olan ve icradaki dosyalarda borçlu görünen tarafa da 'artık borcun kalmadı, sen de başka bir talepte bulunma' deniliyor. Bu şekilde genel düzenlemelerin sıhhatli işleyebilmesi bakımından bizce de düzenleme yerinde olmuştur.

Kanun taslağında yer alan diğer bazı önemli düzenlemelere gelecek yazılarımızda değinmeye çalışacağız.

Fabrika kuran fabrika maliyetleri düşürecek

SOYHAN ALPASLAN

TÜRKİYE'deki ilk ve tek yerli epoksi reçine sentezini yapan Cet Kompozit ve Epoksi Teknolojileri A.Ş., kompozit parça üreten sektörler için 'proof of concept' bir fabrika kuruyor. Yeni fabrikaların kurulmasını sağlayacak bu fabrika, kompozit sektörünün ihtiyacı olan Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmalarını gerçekleştirecek. Yılsonunda faaliyete geçecek fabrika ile üretici; makina, teçhizat ve hammadde yatırımı yapmak zorunda kalmayacak. Bu sayede üretim maliyetleri de büyük ölçüde düşecek.

Mısır, Almanya, İngiltere ve Rusya'nın da aralarında bulunduğu 15 ülkeye ihracat yapan Cet Kompozit'in hedefi, Türkiye'nin epoksi reçine ithalatından kaynaklanan cari açığının en az dörtte birini kapatmak.

İstanbul Ticaret'in sorularını Cet Kompozit'in kurucusu, yüksek endüstri mühendisi Ömer Güven cevapladı.

İLK EPOKSİ REÇİNE SENTEZİ

CET Kompozit ne üretiyor?

Türkiye'nin ilk ve tek yerli performans epoksi sistemlerini üretiyoruz. Ülkemizde bugüne dek üretilmemiş bu kimyasalların sentez, modifikasyon ve formülasyonunu yapıp seri üretimini yerli teknolojilerle gerçekleştiriyoruz. İlk epoksi reçine sentezi ile ISIF 2022 Ödülü'nü aldık. Türkiye'yi uzay programında yerli epoksi kullanabilecek seviyeye getirdik.



ÜSTÜN ÖZELLİKLER

Epoksi nedir?

Farklı yüzeylerle farklı ürünleri birleştiren, malzemelerin karakterini bozmadan birçok üstün özellik kazandıran sentetik veya biobazlı yapıştırıcılardır.

HAFİF VE GÜÇLÜ

Nerede kullanılır?

Savunma, denizcilik, havacılık, otomotiv, enerji, uzay, elektronik, inşaat, boya gibi pek çok alanda kullanılıyor. Mesela uçak, gemi ve otomobillerin hafif ve sağlam olmaları epoksi bazlı kompozit malzemelerle sağlanıyor. Korozyona karşı kullanılıyorlar. Neme, ısıya, kimyasallara ve aşınmaya karşı mükemmel direnç gösteriyorlar.

MÜŞTERİYE ÖZEL ÜRETİM

Özel üretiminiz var mı?

Polimer sistemlerdeki teknik bilgimiz sayesinde müşteriye özel üretimler yapabiliyoruz. Müşterimizin endüstriyel ihtiyaçlarını belirleyip, sorunları için katma değerli çözümler üretiyoruz. Parkur kurup, istediği ürünü birlikte üretiyoruz. Fizibilite analizini birlikte yapıyor, seri üretimi birlikte kurguluyoruz. Müşterilerimizin endüstriyel ihtiyaçlarını çözüp, rekabet gücünü

artırdığımız için Teknopark İstanbul'un en hızlı büyüyen şirketiyiz.

110 YERLİ ÜRÜN

Yerli kaç sistem geliştirdiniz?

Öncelikle havacılık ve uzay sanayinde kullanılan bazı epoksileri yerleştirdik. Rakip şirketlerin dayattığı son kullanıcı ve proje bilgilerinin hammadde üreticisine verilme zorunluluğunu da ortadan kaldırdık. Katma değer sağlayan 110 yerli ürün geliştirdik. 400 ürün formülünü yerleştirdik. Türkiye'de üretilmeyen 2 adet baz reçineyi sentezledik. Böylece müşterilerimiz benzersiz, kopyalanamaz üretimler yapabilmeye başladı. Hedefimiz, 160 milyon dolara yaklaşan epoksi ithalatını yerli teknolojiyle azaltıp, kendi geliştirdiğimiz teknolojilerin ihracatını artırmak.

PANDEMİDE ARTAN İHRACAT

Pandemi döneminde ihracat yapmayı nasıl başardınız?

Covid-19 pandemisinde dünya devleri epoksi tedarikinde sorunlar yaşadı, müşterilerine malzeme veremedi. Onların yerine, Cet Kompozit olarak dünyaya epoksi malzeme ihraç ettik. İç piyasanın da ihtiyacı karşıladık ve böylece Türkiye'de epoksi kullanan birçok sektör üretim kısıtlamasına gitmeden ihracatına devam etti. İşlerimizi hızla büyüttük. Bazı hammaddelede de yerli kaynaklarımızı kullanarak, operasyonel kalabildik.

SAHA'DAN DESTEK

Destek aldınız mı?

2021 yılında yabancı bir yatırım fonundan yatırım aldık. Ayrıca SAHA İstanbul'un savunma, havacılık ve uzay teknolojilerinde yerli ve milli projelerin geliştirilmesi için başlattığı 'SAHA Girişim' programına seçildik. Yatırımcı görüşmelerine hazırlanma, hukuki ve teknik danışmanlık gibi konularda destek alacağız.

BAĞIMLILIĞI BİTİRDİK

Ağırlık azaltma istenen insansız kara, deniz ve hava platformlarında metalden, kompozite geçişlerde stratejik ambargolar yaşanırken, biz kompozit üreticilerinin yurt dışına bağımlılığını bitirdik. Yüksek performanslı epoksi reçinelerle kendi tasarımcılarımız çok yüksek irtifalara çıkabilen, çok derin sulara inebilen sistemler tasarlıyor.

Proof of concept'in faydaları

Kompozit parça üretimi yapan sektörlerle hizmet edecek.

- Firmaların Ür-Ge ve Ar-Ge ihtiyaçlarını karşılayacak.
- Üreticiler yatırım yapmadan ürün geliştirme imkânına kavuşacak.
- Üretim maliyetleri çok büyük

ölçüde aşağı çekilecek.

Ürünün erken prototipinin üretimi mümkün olacak.

- Araştırma, geliştirme, ürünleştirme süreçleri test edilebilecek.
- Fabrikada geliştirilen teknoloji, üreticiye transfer edilecek.



Çok rekabetçiyiz

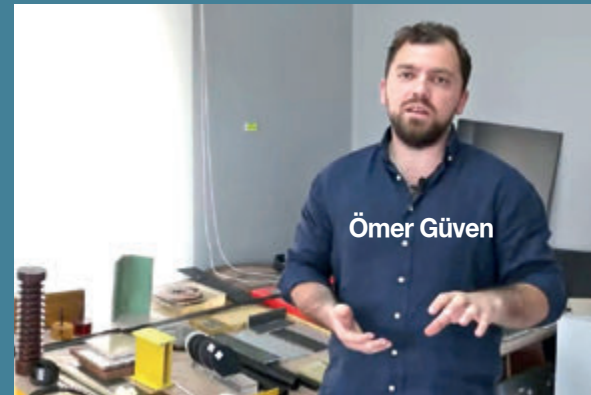
“İngiltere’de kurduğumuz ofisle Türkiye’de ulaştığımız başarıyı yurt dışında tekrarlamayı planlıyoruz. Ana üstünlüğümüz fiyat performans bakımında. Ayrıca kalite ve esnek üretimde de dünyada çok rekabetçiyiz. Prosese özel ürünler geliştirip, esnek üretimler yapıyoruz. Sanayicilerin problemlerini, beklentilerini biliyor ve çözüm odaklı üretimler gerçekleştiriyoruz.”

Epoksi atıklara geri dönüşüm

“Müşterilerimizin epoksi atıklarını alıp, tekrar kendi ürünlerimizde kullanabiliyoruz. Döngüsel ekonomide kullanarak çevreye zararını azaltmayı hedefliyoruz.”

Kenevirden yerli epoksi

“Yerli bir üreticimizden tedarik ettiğimiz kenevirden yerli organik bazlı epoksi ürettik. Biyobazlı epoksiler, 2030 yılında gelecek yasal düzenlemelerle özellikle denizcilik ve otomotiv sektöründe zorunlu olarak kullanılmaya başlayacak.”



Ömer Güven



Türk Traktör tedarikçisini İTO'da aradı

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği 'Tedarikçi Günleri'ne katılan Türk Traktör, tedarikçi adaylarıyla satın alma masasına oturdu. Türk Traktör Satın Alma Müdürü Furkan Arkan, İTO'da gerçekleşen B2B programı öncesi yaptığı sunumla firmayı tanıttı.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Arkan, Türk Traktör'ün yıllık 50 bin traktör üretim kapasitesine sahip olduğunu belirterek, tedarikçilerden beklentilerini şu şekilde sıraladı: "Tedarikçilerimizin kalite ve maliyet politikaları sürdürülebilir olmalı.

Ar-Ge'ye önem vermeli ve çevreci olmalı."

DÖRDÜNCÜ BÜYÜK PAZAR

Türk Traktör'ün modern tarıma yön verme misyonuyla hareket ettiğini vurgulayan Arkan, Türkiye'nin ilk traktör üreticisi ve ihracatçısı olduklarına dikkat çekti. Türkiye'nin, traktör satış adedine bakıldığında dünyanın 4. büyük pazarı olduğunu ifade eden Arkan, "Türkiye'deki toplam traktör üretiminin yüzde 67'sini, ihracatın ise yüzde 90'ını gerçekleştiriyoruz" dedi. 'Tedarikçi Günleri' kapsamında yapılan B2B programında, TürkTraktör yetkilileri, 100'den fazla firmanın temsilcileriyle görüştü.



Dijital pazarlamada matbaanın gücü

Matbaalardan çıkan yayınlara dayanan reklamcılık yüzyıllardır var ve hâlâ müşterilere ulaşmanın en etkili yollarından biri olmaya devam ediyor. Basılı materyallerin gücünü hafife alıyorsanız bu yazıya göz atmanızda yarar var.

DİJİTAL çağda, pek çok insan bilgiyi online mecralardan almayı tercih etse de basılı reklamcılık, hâlâ başarılı bir pazarlama stratejisinin önemli parçalarından biri olarak göz doldurmaya devam ediyor.

GENİŞ KİTLEYE ULAŞIM

Basılı reklamcılığın güçlü bir araç olmasının birkaç nedeni var. İlk olarak, geniş bir kitleye ulaşmanızı sağlar. Dar bir şekilde hedeflenebilen internet reklamcılığının aksine basılı reklamcılık, yayını eline alan herkes tarafından görülür. Bu, marka bilinirliği oluşturunun ve yeni müşterilere ulaşmanın harika bir yoludur.

TÜKETİCİ İÇİN GÜVENİLİR

İkincisi, basılı reklamlara tüketiciler tarafından güvenilir. Amerika Gazete Birliği'nin yaptığı bir araştırmaya göre, insanların yüzde 82'si gazetelerdeki bilgilere güvendiğini söylüyor. Bunun nedeni, insanların basılı yayınlarda reklam görmeye alışkın olmaları ve bu reklamların devlet tarafından düzenlendiğini bilmeleridir. Buna karşılık, insanların yalnızca yüzde 33'ü internette buldukları bilgilere güveniyor.

DAHA FAZLA TRAFİK

Üçüncüsü, basılı reklamcılık, web sitelerine trafik çekmede etkilidir. ComScore tarafından yapılan bir araştırma, basılı reklamların online reklamlardan iki kat daha fazla trafik oluşturduğunu tespit etti. Bunun nedeni, insanların gazete ve dergilerdeki ilginç reklamları taramaları ve ardından bu reklamlarda sunulan ürünler veya hizmetler hakkında daha fazla bilgi edinmek için reklamda yazan internet sitelerine giriş yapmaları olarak gösteriliyor.

Son olarak, markanız için olumlu bir imaj yaratmak amacıyla basılı reklam kullanılabilir. Doğru yapıldığında, şirketinizin güvenilir ve profesyonel görünmesini sağlayabilir.



Yakup KOCAMAN
yakup.kocaman@realmarketstrategy.com

Basılı reklamcılığı kullanmak için tüyolar

Basılı reklamcılığı dijital pazarlama stratejinizin bir parçası olarak nasıl kullanabilirsiniz? İşte bazı ipuçları:

- 1 Reklam kampanyanızı dikkatli bir şekilde planlayın:** Diğer tüm reklamcılık biçimleri gibi basılı reklamlarda da başarı, önceden planlamaya ve hedef kitleyi doğru şekilde hedeflemeye bağlı. Müşterilerinizin hangi yayınları okuduğunu bildiğinizden emin olun ve reklamınızı buna göre tasarlayın.
- 2 Göz alıcı görseller kullanın:** İnsanlar görsel olarak çekici reklamlara çekilir. Bu nedenle reklamınızın rekabette öne çıktığından emin olun. Ürün veya hizmetinize dikkat çekmek için parlak renkler, çekici grafikler ve akılda kalıcı sloganlar kullanın.
- 3 İlgi çekici bir başlık yazın:** Başlık, reklamınızın en önemli kısmıdır. Bu nedenle okuyucuların dikkatini çekecek ve ürün veya hizmetiniz hakkında daha fazla bilgi edinmek istemelerini sağlayacak bir şeyler yazmak için zaman ayırın.
- 4 Mesajınızı kısa tutun:** İnsanların basılı reklamlarda ürün veya hizmetlerle ilgili uzun açıklamaları okumak için zamanları yoktur. Mesajınızı kısa ve öz tutun. Okuyucuların dikkatini çekecek ve sunduklarınız hakkında daha fazlasını öğrenmek istemelerini sağlayacak güçlü ifadeler kullanın.
- 5 Harekete geçirici bir mesaj ekleyin:** Reklamınız, okuyuculara daha sonra ne yapmalarını istediğinizi söylemeli. Mesela, 'web sitemizi ziyaret edin', 'daha fazla bilgi için bizi hemen arayın' veya 'yüz yüze bilgi almak için en yakın mağazamıza gelin' gibi. Harekete geçirici bir mesaj eklemesiniz, reklamınızı okuduktan sonra başka ne yapacağını bilemeyen potansiyel müşterileri kaybedebilirsiniz.

MADE IN STEEL 2023

Fieramilano Rho (Milano, İtalya)
9-11 Mayıs 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

ÇELİK ENDÜSTRİSİNİN ÖNDE GELEN ULUSLARARASI FUARI MADE IN STEEL'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN MADE IN STEEL?

- Dünya çelik sektörünün 2 yılda bir buluşma platformu
- Dünya'nın önemli uluslararası çelik fuarı ve konferansı
- 68 ülkeden 13.505 profesyonel ziyaretçi
- 20 ülkeden 1038 katılımcı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : 9.300 TL/m²



140 YIL

Zeynep Ülker / Mustafa Çağlayan / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 09 / 0212 455 61 08 / 0212 455 61 10

E-Posta : zeynep.sengul@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr

Faks : 0212 520 15 26

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

BM işbirliğiyle eğitim başladı, sıra istihdamda

BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası ve BM Dünya Gıda Programı Türkiye (WFP) ortaklığında, belli sektörlerde kalifiye çalışan ihtiyacının karşılanması amacıyla haziran ayında Sosyo-Ekonomik Güçlendirme ve Sürdürülebilirlik (SES) programı başlatıldı. Program kapsamında iş sahibi olmayan Türk vatandaşları ve mültecileri (40 yaş ve altı) önce eğitim alacak, sonra iş hayatına kazandırılacak. Programın pilot sektörü ise matbaacılık oldu. Matbaacılık alanında ders alacak öğrenciler, hem 2 bin TL eğitim ücreti alacak hem de eğitim sonunda istihdam



İlk eğitim gününde katılımcılara tesis ve makineler tanıtıldı.

edilecek. Milli Eğitim Bakanlığı ve İŞKUR'un da desteklediği eğitimler, İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi (SEM) bünyesinde verilecek. Matbaacılık sektörü mensupları, programın sektöre düzenli ve nitelikli çalışma gücünü beraberinde

getireceğini belirterek, şunları söyledi: "Sektörümüze nitelik kazandıracak bir proje. İlk olmak gurur verici. Burada gençlerin önce eğitim alarak nitelik kazanmasını, sonradan da pratik kazanarak istihdam edilmesini sağlayacağız."

İstanbul 53 restoranla gastrocitiy liginde

TÜRKİYE’de ilk kez duyurulan Michelin Guide İstanbul’un 2023 restoranları, özel bir ödül töreniyle açıklandı.

Değerlendirme sonunda İstanbul’da 53 restoran Michelin listesinde yer alırken, Türk Fatih Tutak 2 Michelin Yıldızı’na, Araka, Mikla, Neolokal ve Nicole restoranları ise 1 Michelin Yıldızı’na lâyık görüldü.

Törende konuşan Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, İstanbul’un Michelin Rehberi’ne dahil olmasının önemine işaret ederek, “Yeni nesil Türk şeflerimiz, yerelle evrenseli buluşturan mutfaklarında Anadolu’nun yemek kültürünü dünya lezzetleriyle harmanlayarak yaratıcı ve özgün menüler yaratıyor” dedi. Ersoy, Michelin’in İstanbul’a ve Türk mutfagına gösterdiği bu özel ilginin sadece bir başlangıç olduğunu ifade ederek, gelecekte İzmir, Bodrum ve Çeşme’nin de Michelin ailesine katılacağına inandığını söyledi.



TANITIM FİLMİ DİKKAT ÇEKTİ

Gastronomi turizmi alanında çok sayıda çalışma yürüttüklerini aktaran Bakan Ersoy, şöyle konuştu:

“Türkiye Turizm Tanıtım ve Geliştirme Ajansı’nın önderliğinde 200 ülkenin televizyon ve dijital mecralarında yayınlanan İstanbul’un yeme, içme kültürünü ve sokak lezzetlerini ön plana çıkardığı bir tanıtım filmine imza attık. Gastronomi alanında kanaat önderi dediğimiz kişileri de ülkemizde ağırlayarak, İstanbul’un gerçek bir gastrocitiy olduğunu, sadece Türk mutfagının değil, dünya mutfaklarının en seçkin lezzetlerini tatma olanağı sunduğunu tüm dünyaya anlattık. Tüm bunlar sonucunda son 2 yıldır İstanbul, dünyanın en önemli seyahat dergilerinin okuyucuları tarafından en iyi seyahat destinasyonu seçildi. İstanbul’un Michelin Rehberi’nin dikkatini çekmesi de tanıtım çalışmalarımızın doğal bir sonucudur.”



GASTRONOMİ DESTINASYONU

Michelin Rehberi Uluslararası Direktörü Gwendal Poullennec ise yıldız alan 5 işletme dahil olmak üzere toplam 53 restoranın müfettiş ekipler tarafından seçildiğini dile getirdi. Poullennec, İstanbul’un önemli bir kültürel ve turistik destinasyon olduğuna vurgu yaparak, “53 restoran seçimimiz, kimliği ve gelenekleriyle gurur duyan, aynı zamanda dünyaya da açık olan bu yetenekli mutfagın çeşitliliğine ışık tutuyor. Michelin Rehberi ile hem yerel hem de uluslararası gurmeler bu şehrin aynı zamanda önemli bir gastronomi destinasyonu olduğunu göstermeyi umuyoruz” dedi.

Dünyanın en prestijli restoran değerlendirme sistemlerinden biri olan Michelin Rehberi, ilk kez İstanbul’u da dahil etti. Rehberde, İstanbul’dan 53 restoran yer aldı. Buna göre Türk Fatih Tutak 2 Michelin Yıldızı’na, Araka, Mikla, Neolokal ve Nicole restoranları ise 1 Michelin Yıldızı’na lâyık görüldü.

Michelin Rehberi’ndeki restoranlar

İki Michelin yıldızlı

Türk Fatih Tutak

Bir Michelin yıldızlı

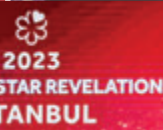
Araka
Mikla
Neolokal
Nicole

Michelin yeşil yıldızlı

Neolokal

10 Bib Gourmand (Kaliteli, uygun fiyatlı) restoran

Aheste
Alaf
Aman da Bravo
Calipso
Cuma
Giritli
Karaköy Lokantası
Pandeli
SADE Beş Denizler Mutfagı
Tersane



Tavsiye edilen 38 restoran

1924İstanbul	Inari Omakase	Rumelihisarı
29	Kuruçeşme	İskele
Aila	Khorasani	Şans
AQUA	Kiss the frog	Seraf
Atölye	Koço	Sofyalı 9
Azur	Kubbeli	Spago
Balıkçı Kahraman	Kıyı	St. Regis
Banyan	Lokanta 1741	Brasserie
Beyti	Matbah	Sunset Grill & Bar
Çok Çok Thai	Mürver	Tatbak
Deraliye	Nobu	Topaz
Eleos Beyoğlu	OCAK	Tuğra
Feriye	Octo	Yeni Lokanta
Glens	Park Fora	Zuma

LIGHT MIDDLE EAST 2023

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
17 - 19 Ocak 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



Türkiye Aydınlatma Sektörü Orta Doğu’da Yerini Alıyor

LIGHT MIDDLE EAST 2023

- Orta Doğu ve Kuzey Afrika’nın Lider Aydınlatma
- 32 ülkeden 310 katılımcı
- 83 ülkeden 6.300 ziyaretçi
- Eş zamanlı düzenlenecek Intersec Fuarı katılımcı ve ziyaretçilerine ulaşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 12 m²
Katılım bedeli : 16.500 TL / m²



140 YIL

Akif Gönülcü / Gülin Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş

Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 65 83
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gulin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37
444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



Mesafeli sözleşmeler yönetmeliğinde önemli değişiklikler

23 Ağustos 2022 tarih, 31932 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan Mesafeli Sözleşmeler Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik ile önemli düzenlemeler getirildi.

14 Eylül 2022 tarih, 31953 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan Mesafeli Sözleşmeler Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelikte Değişiklik Yapılması Hakkında Yönetmelik ile Mesafeli Sözleşmeler Yönetmeliği’nde yapılan değişikliklere ilişkin öngörülen yürürlük tarihlerinde değişiklikler oldu.

Yönetmelikle 1 Ocak 2024 tarihinde yürürlüğe girmesi kararlaştırılan değişiklikler şunlar:

■ Ön bilgilendirme formunda, ‘cayma hakkının olduğu durumlarda, bu hakkın kullanılma şartları, süresi, usulü, satıcının iade için öngördüğü taşıyıcıya ilişkin bilgiyle malın bu taşıyıcıya iadesi halinde teslim masrafını geçmemek üzere iade masraf tutarına ve hangi tarafca karşılanacağına, öngörülenin dışında bir taşıyıcıyla iadesi halindeyse iade masrafını tüketicinin karşılayacağına’ ilişkin tüketicileri bilgilendirme yükümlülüğüne dair madde hükmü,

■ Cayma hakkının kullanılmasında; hizmet sözleşmelerinde sağlayıcı, aracı hizmet sağlayıcının iadeyle ilişkin yükümlülükleri, iadenin ne şekil yapılacağı, iade için öngörülen taşıyıcı bilgisi ve masraf tutarının belirlenmesine, bu masraf tutarının kim tarafından karşılanacağına ilişkin ön bilgilendirmenin yapılması halinde cayma hakkının kullanımından kaynaklanan ürün iadesi taşıma ücretlerinin tüketici tarafından karşılanacağına ilişkin madde hükmü,

■ Aracı hizmet sağlayıcının, malın tesliminden sonra tüketicinin cayma hakkını kullanmasında, cayma bildiriminin kendisine ulaştığı tarihte bedel satıcıya aktarılmamışsa konu malın, iade için öngörülen taşıyıcıya teslim edildiği tarih veya iade için öngörülenin haricinde bir taşıyıcı ile iade edilmesi durumunda da satıcıya ulaştığı tarihten itibaren, 14 gün içinde tahsil ettiği mal veya hizmet bedeliyle teslimat masraflarının tüketiciye iadesinden satıcı veya sağlayıcı ile birlikte müteselsilen sorumlu olacağına ilişkin madde hükmü,

■ Ön bilgilendirmede kararlaştırılması, satıcının öngördüğü taşıyıcıyla iadesinde tutarın belirtildiğinde, tüketicinin teslim masraflarını geçmemek üzere iade masrafını karşılamakla yükümlü olduğu ve tüketicinin talep etmesi halinde iade masrafı, kendisine iade edilecek mal veya hizmet bedeli ile teslimat masraflarından sorumluluğuna ilişkin madde hükmü,

■ Tüketicinin, satıcı veya sağlayıcının malı kendisinin geri alacağına dair teklifte bulunmadığı hallerde, cayma hakkını kullandığını bildirdiği tarihten itibaren malı satıcı veya sağlayıcıya geri göndermesi gereken sürenin 14 gün olduğuna ilişkin madde hükmü,

■ Tüketicie teslim edilmiş olan cep telefonu, akıllı saat, tablet ve bilgisayarlara; kullanma kılavuzunda montajının yapılacağı belirtilen mallardan kurulum yapılanlara; Karayolları Trafik Kanunu’nca tescilli zorunlu olan taşınır ile kayıt veya tescil zorunluluğu bulunan insansız hava araçlarına ilişkin sözleşmeler ve canlı müzayedede şeklinde açık artırma yoluyla akdedilen sözleşmelerde cayma hakkı kullanılamayacağına ilişkin madde hükmü.

Yukarıda yer verilen değişiklikler haricen, Değişiklik Yönetmeliği’nin diğer hükümleri, 1 Ekim 2022’de yürürlüğe girdi.

Zorunlu göçler

“Göçmenler, sınır aşan sular gibidir. Sınır aşan sularda ülkenin toprağındaki verimlilik, diğer ülkeye nasıl geçerse, faydalar ve zararlar da gelir ve geçer. İnsani değerler çerçevesinde politika oluşturanlar, minimum zarar görür; faydası ise bunun çok fevkindedir.”

Hüseyin
ÖZTÜRK

Yukarıdaki tespit, hudutlarımızın içinde ve dışında insani yardım ve buna ilişkin muhtelif operasyonların başarılı temsilcisi Kızılay Genel Müdürü İbrahim Altan’a ait ve İstanbul Ticaret Odası yayını olan ‘İstanbul Ekonomisinde Suriyeli Girişimciler’ isimli kitapta yer alıyor.

Dünyada kırlmaların şiddetli yaşandığı bir süreçteyiz. Tüm yaşananlar; ekonomik krizler, bozulan tedarik zincirleri, üretim yetersizlikleri, toplumsal problemler, sınıfsal kutuplaşmalar, sosyal dengesizlikler, iç savaş ve zorunlu göçler olarak nitelendiriliyor.

Kâinata her şeyin yaratılma sebebi olarak merkezde konumlandırılmış olan insanlığı, tarihten bu yana pek çok şeyi bugününe taşıdı fakat hiçbir, ‘göç’ olgusu kadar uzun soluklu ve gerçekliğini hissettirir boyutta olmadı.

İşte bu hususa İTO el atmış ve Prof. Dr. Bekir Berat Özipek ile Doç. Dr. Faik Tanrıku’nun editörlüklerinde ‘İstanbul Ekonomisinde Suriyeli Girişimciler’ isimli kitabı hazırlanmış.

Türkiye’nin bu meşakkatli gündemini her yönüyle ele alan bir eser olmasıyla dikkat çeken kitap, sığınmacı politikalarına birtakım değişiklikler önermekle birlikte, insanımıza da asli hüviyetini hatırlatmayı ihmal etmemiş. İnsanlığın kaybı, çıkmaz sokağa girmek, demiş.

★★★

Anadolumuz, kadim dönemlerden beri göçün hem yolu hem hedefi olmuştur. Bu vesileyle ticaret yollarının ortak noktası olarak tarih boyunca insanlığın gündeminden düşmemiş, uğruna nice savaşlar, nice işgaller görmüş ve nice anlaşmalara gidilmiştir.

Haliyle böyle bir coğrafyada yaşamın gerektirdiği bazı sorumluluklar ve görevler elbet olacaktır ve olmuştur. Bunlar, insanlık medeniyetimizin kodları arasında yer alan; ‘merhamet, kucaklayıcılık, yardımlaşma’ gibi hasletlerle vücut bulmuştur.

Bu anlamda İstanbul Ticaret Odası, Türkiye’nin, kurulan dengelerin bir aracı olmaktan çıkıp; denge kurduğu bir döneme gelmesine katkı sağladığı gibi ayrıca bu desteği kitaplaştırarak, bugüne ve yarına yol gösterici bir belge sunuyor.

İstanbul ekonomisinde Suriyeli girişimcilerle ilgili yapılan bu çalışma, Türkiye’nin muazzam bir potansiyelden çok az istifade edebildiğini gösteriyor. Bu raporun ortaya koyduğu hakikat şudur: İktisat bilgisi olmasa bile iyi bir gözlem yetisine sahip herkesin görebileceği gerçek, sığınmacıların sandığı gibi ülke kaynaklarını tüketen kalabalıklar değil; üretim, tüketim, istihdam ve yatırım gibi ticari hayatın hemen her safhasında çalışan ve çok boyutlu roller oynayan aktörler olarak, iktisadi hayatın dinamik bir parçasını tamamlıyorlar.

Bu meselenin gündelik siyasi mülahazalardan çıkartılarak devlet aklının gerektirdiği önlemlerle birlikte daha sağlıklı bir ‘sığınmacı politikası’ temeline oturtulması elzemdir.

★★★

Merhamet toplumu olmamız hasebiyle Türkiye, savaşın eşiğinde ölüm ile hayat arasında sıkışmış olan insanlara belki de kendisinden başka hiçbir ülkenin yapamayacağı şekilde sahip çıktı ve taşıdığı mirasın gereğince tarihe geçecek bir tercihi benimsedi.

Göçün sosyal ve hukuki boyutlarıyla insani boyutunu, güvenlik boyutuyla hak boyutunu birbirinden ayırmayan entegre bir göç yönetiminin tesis edilmesi, Anadolu’nun kadim kucak açma geleneğine ve insan haklarına yaraşır şekilde acilen temin edilecek göç politikalarıyla sürecin yönetilmesi, yalnızca karşı çıkanlara baktığınızda bile Türkiye’nin lehine olacağı ve olduğu açıktır. Sözü kitaptan bir ifadeyle nihayetlendirelim.

“Türkiye’nin çok boyutlu bir göç politikası ve krizleri çözmeye yönelik önlemlerden ziyade, kalıcı ve uzun vadeli entegre programlara dayalı bir göç yönetimine ihtiyacı vardır.”

İstanbul turizmine
yeni sanat durağı

Tophane’deki İstanbul Resim ve Heykel Müzesi (İRHM), yenilenen koleksiyonuyla uzun bir aradan sonra tekrar açıldı. İRHM, Galataport’a yakınlığı ve zengin koleksiyonuyla İstanbul’a gelen turistler için yeniden önemli bir sanat durağı olacak.

İSTANBUL İl Kültür ve Turizm Müdürlüğü verilerine kadim kente yılın ilk sekiz ayında 10 milyon 180 bin 789 yabancı turist geldi. Bu turistlerin 137 bini, kentin yeni turizm destinasyonu Galataport vesilesiyle şehre giriş yaptı. Galataport, liman kimliğinin yanı sıra sanatsal durakları ile de turizmi canlandırıyor. Bölgede bulunan Mimar Sinan Güzel Sanatlar Üniversitesi İstanbul Resim ve Heykel Müzesi (İRHM), İstanbul’a yılın her ayında gelen turistler için kadim kentin sanatsal turizm noktası olmaya yeniden aday. Restore edilen eserlerle 10 senelik aranın ardından kapılarını İstanbullulara ve İstanbul turistlerine açan İstanbul Resim ve Heykel Müzesi, sadece İstanbul’un değil, Türkiye’nin de sanat hafızası konumunda.

RESTORE EDİLEN ESERLER

Türkiye’nin ilk güzel sanatlar müzesi olarak 1937 yılında açılan İstanbul Resim ve Heykel Müzesi, sanatseverlere Dolmabahçe Sarayı’nın Veliht Dairesi’nde ‘merhaba’ dedi. Müzenin ilk sergisi çeşitli kurumlardan temin edilen eserlerle düzenlendi. İlk sergide 320 eser, gözlere ve gönüllere hitap etmek üzere vitrine çıktı. Müzenin koleksiyonu yıldan yıla genişledi. İstanbul Resim ve Heykel Müzesi, depolarda bekleyen ve restore edilen eserlerle birlikte geçtiğimiz hafta büyük bir koleksiyonla İstanbul sanat dünyasında tekrar yerini aldı.

TARİHİN EN
KAPSAMLI SERGİSİ

Mimar Sinan Güzel Sanatlar Üniversitesi İstanbul Resim ve Heykel Müzesi, Türkiye’nin sanat hafızası olma özelliği taşıyor. Müzenin koleksiyonunda resim, heykel, seramik, hat, ikon ve enstalasyon olmak üzere yaklaşık 12 bin eser bulunuyor. Geçen hafta açılan sergi, müze tarihinin en kapsamlı sergisi niteliğinde. Koleksiyon Sergisi’nde toplam 247 sanatçıdan 749 parça eser, İstanbul sanat tarihine not düşmek üzere vitrine çıktı.

TÜRKİYE
MÜZELERİNE
GÖNDERİM

Müze için ilk eser alma süreci 1911 yılında başladı. Aynı yıl Avrupa’daki eserlerin kopyalarının yapımı için de adım atıldı. Türkiye’nin en geniş kapsamlı resim ve heykel müzesi olan İstanbul Resim ve Heykel Müzesi, aynı zamanda muadilleri için de örnek teşkil etti. Envanterindeki bazı eserlerle Türkiye’deki diğer müzeleri de besleyen İstanbul Resim ve Heykel Müzesi, yeni koleksiyonlarla genişlemeye devam edecek. Bir asrı aşan süredir toplanan sanat eserlerinin bir kısmı restore edilmek üzere güvenli depolarda muhafaza ediliyor.

Ayrılıklar
güçlendirdi

Türkiye ve İstanbul sanat dünyasına ışık tutan İstanbul Resim ve Heykel Müzesi, ilk açılışından bu yana çeşitli sebeplerle misyonuna ara vermek durumunda kaldı. Müze ilk açıldığı 1937 yılından sonra 1939 yılında II. Dünya Savaşı’nın olumsuz koşulları nedeniyle kapandı. Sanata yaptığı katkıyı 12 yıl donduran müze, 1951 yılında tekrar açıldı. Yine 1976 yılında yangınlara karşı korunaksız bir konumda olması sebebiyle 1981 yılına kadar kapalı kaldı.

Cemile Sultan’da sergi

İstanbul Ticaret Odası’nın iştiraki olarak hizmet veren Cemile Sultan Korusu’nun, İstanbul Resim ve Heykel Müzesi tarihinde önemli bir yeri bulunuyor. Müze, 1937 yılından 2011 yılına kadar hizmet vereceği mekanına kavuşmadan önce, müze için eser tedarik edilmeye devam edildi. Müzenin envanterinde yer alan sanat eserleri bu süreçte geçici sergilerle İstanbullulara hizmet verdi. Cemile Sultan Korusu da geçici sergi duraklarından biri oldu. O zaman 141 parça eserden oluşan koleksiyon, 1926’dan 1937 yılına kadar Cemile Sultan Sarayı’nda sanatseverlerle buluştu.

Kitap
İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

Pazar ve pazarlama
araştırması

Veri ve bilgiden bağımsız kararlar, girişimci ve yöneticileri oldukça zorda bırakıyor. Bu kitap, işletme sahip ve yöneticilerinin gerek mevcut gerekse yeni ürün ve pazarlara ilişkin kararlarını daha isabetli almalarına katkı sağlayacak konuları sistematik olarak örneklerle ortaya koyuyor.

Ömer Torlak
İstanbul Ticaret Odası Yayınları

Efsanevi İstanbul
Yarımadası

Yazar bu kitapta Suriçi’ni semt, sokak sokak mercek altına alarak keyifli bir dille aktarıyor. Mekan ve insanı birbirinden ayırtmayan bir şehir tarihçiliği anlayışını benimsiyor.

Haldun Hürel
Kapı Yayınları

www.kitapistanbul.org.tr



İSTANBUL TİCARİET TOGG şarj ağını örmeye başladı



Elektrikli araç sahiplerine kesintisiz ve sorunsuz bir deneyim yaşatmayı hedefleyen Togg, Trugo markasıyla ilk şarj ünitesini Bolu'da kurdu. İstanbul ve Ankara arasındaki en önemli ve en yoğun geçiş noktası olan Bolu'da dördü 180 kW, ikisi 300 kW olmak üzere altı şarj ünitesinin kurulumu tamamlandı. Trugo'nun hedefi 81 ilde 600 noktada 1.000'in üzerinde ünite kurmak.

OSMAN KUVVET

TÜRKİYE'de kullanıcılara kesintisiz ve sorunsuz bir deneyim yaşatmayı hedefleyen Togg, Trugo markasıyla ilk şarj ünitesini (DC), Bolu HighWay Dinlenme Tesisi'nde kurdu. Togg'dan yapılan açıklamaya göre, 2023 yılının ilk çeyreğinde doğuştan elektrikli ilk akıllı cihazı C SUV'u banttandırılmaya hazırlanan Togg, elektrikli araç kullanıcılarına kesintisiz bir deneyim yaşatmak için sürdürdüğü çalışmalarda ilk şarj ünitesinin kurulumunu yapacağı noktayı belirledi.

1.000 İSTASYON

Trugo markasıyla sektöre yüksek performans, hızlı kurulum ve geniş kapsam ağıyla giren Togg, Bolu HighWay Dinlenme Tesisi'nde dördü 180 kW, ikisi 300 kW üzere altı şarj ünitesinin kurulumunu gerçekleştirdi. Trugo, İstanbul ve Ankara arasındaki en önemli geçiş noktası olan Bolu'nun hareketli mekanı HighWay Dinlenme Tesisi'nden yolu geçenlere, her bir üniteye iki soket yer aldığı için 12 soketle hizmet verecek.

81 ilde 600'ün üzerinde lokasyonda 1.000 yüksek performanslı şarj ünitesi kurma

hedefi olan Trugo, Togg araçları yola çıkmadan önce kullanıcı tarafından şarj kaygısı yaşanmayacak düzeyde kurulum yapacak.

25 DAKİKADA YÜZDE 80

Trugo'nun şarj üniteleriyle ortalama bir bataryanın doluluk oranı 25 dakika içinde yüzde 80'e ulaşabilecek. Trafik yoğunluğu yüksek güzergahlarda 25, az yoğunlukta bölgelerde 50 kilometrede bir şarj ünitesi yer alacak. Türkiye'deki tüm elektrikli araç kullanıcılarına açık olacak ünitelerde yüzde 100 yenilenebilir enerji kaynağı sertifikalı hizmet sağlanacak.

LUFTHANSA GROUP

DÜNYAYI BİRBİRİNE BAĞLAMAK. GELECEĞİNİ KORUMAK.

Lufthansa Grubu olarak havacılık endüstrisinin gelişimine birçok katkımız oldu. Şimdi de sürdürülebilir bir gelecek için öncülük etmek istiyoruz. 2030 itibarıyla karbon emisyonumuzu yarıya indirmek ve 2050 itibarıyla karbon nötr olmak konusunda iddali hedefimize ulaşmak için devamlı olarak yenilikçi aksiyonlar alıyoruz. Ayrıntılı bilgi için [makechange.com](https://www.makechange.com)

#MakeChangeFly

3 üreticiyle anlaştı

Togg, Trugo markasıyla 81 ilde şarj istasyonları kuracak. Trugo, Vestel ile 180 kW gücünde şarj cihazları için anlaşma yapmıştı. Bunun yanı sıra Trugo, Asya pazarında ünlü olan Wanbang Digital Energy (Star Charge) isimli şirketle şarj istasyonu üretimi için anlaştı. Farklı tasarıma sahip Star Charge'in üreteceği ikinci şarj istasyonu da 180 kW gücünde olacak. Trugo şarj istasyonları için üçüncü üretici Siemens oldu. Siemens'in üretimini yaptığı şarj cihazları 300 kW gücünde. İlk etapta 81 ilde 1.000 istasyon kurulumu yapılacak. Bu da aynı anda 2 bin aracın DC üzerinden 180 kW hızında şarj edilebileceği anlamına geliyor. 180 kW ile şarj olan Togg otomobilleri ise yüzde 20 ila yüzde 80 arası doluluğu 25 dakikada gerçekleştirecek. Yani araçlar dakika başına 7.5 km menzile kazanacak.



Paycell'le stratejik işbirliği

Togg, mobilite ekosistemini geliştirmeye yönelik çalışmalarına devam ediyor. Togg, Turkcell'in yeni nesil ödeme platformu Paycell ile mobilite ekosistemine yenilikçi ödeme sistemleri ve dijital finansal çözümleri entegre etmek için işbirliği yaptı.

Bu işbirliği kapsamında Togg, dijital ekosisteminde kullanıcılarına sunacağı tüm ödeme hizmetlerini Paycell'in güçlü ve dinamik altyapısıyla sağlayacak. Togg kullanıcıları,

Paycell'in sağladığı elektronik cüzdan, kart saklama ve sanal POS altyapısı sayesinde kendi Togg Cüzdan'larını oluşturacak. Böylece seyahat halindeyken bile Togg'un anlaşmalı üye iş yerlerinin ürün, servis ve hizmetlerini satın alabilecekler.

Ayrıca kullanıcılar, Togg'un navigasyon sistemi üzerinden söz konusu iş yerlerinde ve elektrikli araç şarj istasyonlarında ödemelerini araçtan inmeye gerek kalmadan kolayca yapabilecek.

