

Sultan 2. Abdülhamid'i rahmetle anıyoruz

■ İstanbul Ticaret Odası'nın banisi Sultan 2. Abdülhamid'i ölümünün 99. yılında vefa ile anıyoruz. Sultan 2. Abdülhamid, 19 Ocak 1880 tarihinde Oda tüzüğünü onaylamış, milli ekonomi ve modern eğitim için birçok alanda yeniliğe imza atmıştı. ■ 19'da

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

İSTİHDAM MİLLİ GÖREVİMİZ

✓ İŞ gücünü 20 milyon 604 binden 27 milyon 267 bine yükselten

Türkiye'de Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, işsizlik sorununa kökten çözüm bulmak için istihdam seferberliği başlattı. "Yeniden kolları sıvama zamanı" diyen Erdoğan, işverenlerden en az 1 işçi istihdam etmesini istedi.

✓ İŞSİZLİK rakamlarının aşağı çekilmesi için mart ayını işaret eden

Erdoğan, "İşsizliği gümbür gümbür çöktürmemiz lazım" dedi. Erdoğan, bunun için özel sektöre gereken desteği de sağladıklarını kaydederek, yılsonunda her ilin, her sektörün istihdam şampiyonlarının da ödüllendirileceğini söyledi. ■ 3'te



Seferberliğin neferiyiz

■ Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın istihdam seferberliği çağrısına, İstanbul Ticaret Odası'ndan da anında tam destek geldi. İTO Başkanı İbrahim Çağlar, "400 bin üyemizle istihdam seferberliğinin neferi olacağız" dedi.

■ "İstihdam bugün reel sektörün milli vazifesidir" diyen Çağlar, "Daha çok istihdam toplumsal huzurumuzun ve dayanışmamızın teminatı olacak. Her bir istihdam, büyüme hikayemize bir tuğla daha ekleyecek" diye konuştu.

Müşterinin ruhunu okuyana destek

DEĞİŞMEK GEREK

Devlet, Ar-Ge ve tasarım merkezi kurana, vergiden makine ve teçhizat harcamalarına kadar birçok kalemden destek sağlıyor. Bu desteğin faydalarını İTO'da anlatan firma yetkilileri, "Değişmek gerek. Devlet de bunu istiyor. Çünkü artık inovasyon tasarımıyla ilgili" diyor.

YÖNETİMDE TEMSİL

Dünyada tasarıma Türkiye kadar destek veren başka ülke olmadığını belirten uzmanlar, gençlere yönelik en fazla tasarım yarışmasının düzenlendiği ülkenin de Türkiye olduğuna dikkat çekiyor. Katılımcılar, artık tasarımcının da şirketin yönetim kurullarında temsil edilmesini istiyor.

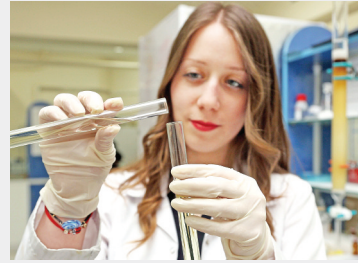
Adem Orhun ■ 7'de

İşte teşvikler

- Gelir ve kurumlar vergisi indirimi
- Sigorta primi işveren hissesinde yüzde 50 destek
- Gelir vergisi stopajı desteği
- Damga vergisi istisnası

Hedef 1000 Ar-Ge merkezi

Günümüzde 367 Ar-Ge merkezi bulunan Türkiye, bu sayıyı ilk aşamada 500'e, ikinci aşamada ise 1000'e çıkarmayı hedefliyor.



Çalışan, buluş yapmaya özenecek

■ Sınai Mülkiyet Kanunu'nun getirdiği yenilikler İTO'da konuşuldu. Seminerdeki konuşmacılar, kanunun 2023'te 10 küresel marka hedefi için atılmış önemli bir adım olduğunu vurguladı.

■ Böylece çalışanların da buluş yapmaya özendirileceğini belirten katılımcılar, özgün tasarımın geliştirilmesini istedi. Türk Patent ve Marka Kurumu'nun da 281 uzman almaya hazırladığı kaydedildi. Soyhan Alpaslan ■ 9'da



Fotoğraf: Osman Kuvvet

İstanbul'a 500 bin yakışır

Lokomotif biz olalım

İstanbul Ticaret Odası Başkanı İbrahim Çağlar, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın başlattığı istihdam seferberliği çağrısının en büyük muhatabının İstanbul iş dünyası olduğunu söyledi. Çağlar, "Bu nedenle sizlerin adına 500 bin kişi istihdam sözü verdim. Bu sözü verirken sizlere güvencim. Bu çağrının lokomotifini biz olalım. İstanbulumuza yakışır" dedi.

Turizm için tanıtım

Çağlar, İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu ile kongre turizmi için tanıtım seferberliği başlattıklarını da açıkladı. İbrahim Çağlar, Oda'nın şubat ayı Medis toplantısında yaptığı konuşmada, 1 milyon Euro'luk bütçe ile uluslararası bir PR şirketini tüm paydaşlarıyla birlikte turizm seferberliğine dahil ettiklerini söyledi. ■ 10-11'de



Mesleki eğitimde 'tematik' devrim

Önümüzdeki yıl İstanbul'da eğitime başlayacak tematik meslek liseleri, yetmişmiş eleman sorununa çözüm olacak. Sümeyra Yarış Topal ■ 16

Torun sevgisine devlet yardımı

■ Büyükanne Projesi ile torunlarına bakan anneanne ve babaanneye aylık 425 lira yardım yapılacak. Proje ilk etapta İstanbul, İzmir, Ankara, Bursa, Kayseri, Sakarya, Antalya, Konya, Tekirdağ ve Gaziantep'te toplam 6 bin aileyi kapsayacak. ■ 8'de



Terazide ince ayar için son tarih 28 Şubat

■ Çoğunlukla kuyum sektöründe kullanılan hassas teraziler ile ölçü ve tartı aletlerinin periyodik muayenesi için son tarih 28 Şubat. Müracaat etmeyen 1.835 TL ceza ödeyecek. ■ 12'de

Türk ve Rus girişimci üçüncü ülkelerde yatırım yapabilir

■ Türkiye ve Rusya, ticaret hacmini 100 milyar dolara çıkarmayı hedefliyor. Moskova Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Suren Vardanian, iki ülkenin birlikte üçüncü ülkelerde yatırım yapabileceğini söyledi. ■ 2'de

Türk ve Rus girişimci üçüncü ülkelerde yatırım yapabilir



İTO Genel Sekreteri Ömer Bal ve Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Uluç Hacıhasanoğlu'nun ziyaret ettiği Moskova Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Yardımcısı Suren Vardanian, "Üçüncü ülkelerde birlikte yatırım yapabiliriz" dedi.



İSTANBUL TİCARET ODASI 2017 YILI FUAR ORGANİZASYONLARI LİSTESİ

Tarih	Fuar	Yer
14-16 Mart 2017	JEC WORLD 2017 (Kompozit)	Paris / Fransa
14-17 Mart 2017	MIPIM 2017 (Gayrimenkul)	Cannes / Fransa
3-6 Nisan 2017	MIPTV 2017 (TV, dizi, içerik)	Cannes / Fransa
15-19 Nisan 2017	121. CANTON FUARI 1. FAZ (Genel ticaret)	Guangzhou / Çin
24-28 Nisan 2017	HANNOVER MESSE 2017 (Sanayi)	Hannover / Almanya
24-28 Nisan 2017	ENERGY 2017 (Enerji üretimi, dağıtım ve elektroteknik)	Hannover / Almanya
24-28 Nisan 2017	MOTION, DRIVE & AUTOMATION (Elektrik, mekanik ve akışkan gücü aktarımı, pnömatik)	Hannover / Almanya
1-5 Mayıs 2017	121. CANTON FUARI 3. FAZ (Genel ticaret)	Guangzhou / Çin
2-4 Mayıs 2017	SIAL CANADA 2017 (Gıda ve içecek)	Toronto / Kanada
7-9 Mayıs 2017	AUTOMECHANICA DUBAI (Otomotiv)	Dubai / B.A.E.
17-19 Mayıs 2017	SIAL CHINA 2017 (Gıda ve içecek)	Şangay / Çin
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Genel gıda)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Unlu mamuller)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (İçecekler)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Dondurulmuş gıda)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Et ve et ürünleri)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Sıcak içecekler)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Aşçılık ve catering ekipmanları)	Köln / Almanya
15-19 Ekim 2017	122. CANTON FUARI 1.FAZ (Genel ticaret)	Guangzhou / Çin
16-19 Ekim 2017	MIPCOM 2017 (TV, içerik)	Cannes / Fransa
24-26 Ekim 2017	CPHI WORLDWIDE 2017 (Eczacılık ve ilaç sanayi)	Frankfurt / Almanya
31 Ekim-4 Kasım 2017	122. CANTON FUARI 3.FAZ (Genel ticaret)	Guangzhou / Çin
11-13 Aralık 2017	SIAL MIDDLE EAST 2017 (Gıda ve içecek)	Abu Dhabi / B.A.E.

YILLIK ticaret hacmini 100 milyar dolara çıkarmayı hedefleyen Türkiye ile Rusya, ilişkilerini siyasi ve ekonomi alanında daha da üst noktalara taşımak için gayret gösteriyor. Bu bağlamda başta enerji olmak üzere ulaştırma, kültür ve bilim alanında atılan adımlar sonuç vermeye başladı. İki ülke iş dünyası da Ar-Ge, bilim, kültür ve sanat alanında karşılıklı ticaretin artması için girişimlerini sürdürüyor.

İŞBİRLİĞİ FIRSATI

Bu girişimler çerçevesinde İstanbul Ticaret Odası (İTO) Genel Sekreteri Ömer Bal ve Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Uluç Hacıhasanoğlu, Moskova'da iki ülke ticaret hacminin artmasına yönelik çeşitli temaslarda bulundu. İlk olarak Moskova Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret eden İTO Heyeti, Moskova Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Suren Vardanian ile Rusya ve Türkiye'nin ekonomi alanındaki işbirliği fırsatlarını görüştü.

İTO DOST BİR KURUM

Vardanian, iki ülke ticaretinin artmasına yönelik başta İTO Başkanı İbrahim Çağlar olmak üzere son dönemde atılan adımların iki ülke ilişkilerinin olumlu seyretmesinde etkili olduğuna dikkat çekti. Türk iş adamlarına yönelik Rusya'daki yatırım imkanları hakkında bilgi veren Vardanian, iki ülke iş adamlarının birlikte projeler yürüterek üçüncü ülkelerde de yatırım yapabileceğini kaydetti. Vardanian, İstanbul Ticaret Odası'nın dost bir kurum olduğunu da sözlerine ekledi.

Toplantıda, iki ticaret odası üyeleri arasındaki koordinasyonun ve birlikteliğin

sağlanması adına bir proje geliştirilmesinde, ziyaretin önemli bir altyapı oluşturduğu vurgulandı. Bu birlikteliğe Asya'daki başka ülke ticaret odalarının da eklenerek geniş bir platform oluşturulmasının planlandığı toplantıda, bu amaç doğrultusunda ilk adımın bu ziyaretle atılmasının önemli olduğunu altı çizildi. Bu bağlamda bir sonraki toplantının İTO'da olabileceği de kaydedildi.

PROJE BAZLI TİCARET

Vardanian, karşılıklı ticaretin devam etmesi gerektiğini vurgulayarak, "Başta sanayi ürünleri, tekstil ve tarım olmak üzere pek çok alanda karşılıklı işbirliği yapılabilecek sektörler mevcut. Ticareti firma ve proje bazlı geliştirebiliriz. Türkiye'deki turizm destinasyonları bizim için vazgeçilmez önemde. Şimdiden rezervasyonların hızlanmaya başladığını görebiliriz" dedi.



Andrey Karlov'un mezarını ziyaret

İTO Genel Sekreteri Ömer Bal ve Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Uluç Hacıhasanoğlu, 19 Aralık'ta Ankara'da silahlı saldırı sonucu hayatını kaybeden Rusya'nın Ankara Büyükelçisi Andrey Karlov'un Khimkinskoye'deki mezarını ziyaret ederek çelenk bıraktı.



TURİZM POTANSİYELİ

İTO Heyeti, Ticaret Müşaviri Halit Oral Akbay ile Rusya'daki yatırım imkanlarını ele aldı. Toplantıda Rusya'daki ticaret olanakları ve Türkiye'nin turizmdeki

potansiyeli hakkında da fikir alışverişinde bulunuldu. Akbay, Rusya ile ilişkilerin düzelmeye başlamasının her iki ülke için önemli olduğunu dile getirerek,

bu konunun ciddi bir şekilde ele alınması gerektiğini vurguladı. Akbay, bu aşamada fuarlara katılımların da son derece önemli olduğunu söyledi.

Putin'den Türk Akımı imzası

RUSYA Devlet Başkanı Vladimir Putin, Türk Akımı doğalgaz boru hattı projesine ilişkin anlaşmayı onayladı.

Rusya Parlamentosu'nun üst kanadı Federasyon Konseyi, Rusya'dan başlayıp Karadeniz üzerinden Türkiye'ye aktarılması planlanan doğalgaz boru hattı projesi olan Türk Akımı'na ilişkin anlaşmanın onaylanmasını öngören yasayı 1 Şubat'ta kabul etmişti.

Ekim 2016'da İstanbul'da imzalanan Türk Akımı projesi kapsamında, biri Türkiye pazarı, diğeri Avrupa pazarının ihtiyaçlarına yönelik olmak üzere iki boru hattı inşa edilmesi planlanıyor. Hatlardan her birinin kapasitesinin yıllık 15.75 milyar metreküp



olacağı açıklanmıştı.

2019'DA HİZMETE GİRECEK

TBMM Genel Kurulu'nda 2 Aralık'ta kabul edilen anlaşma, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından 5 Aralık'ta onaylanmış ve 6 Aralık'ta Resmi Gazete'de yayınlanmasının ardından resmen yürürlüğe girmişti. Projenin her iki hattı da 2019 sonunda hizmete girecek.



QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <http://www.ito.org.tr/QR/kdfasd74AK23.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



1.5 milyon 'yeni iş yeni aş'



Başbakan Binali Yıldırım, TOBB'un her bir üyesinin bir kişiyi istihdam etmesinin 1.5 milyon 'yeni iş yeni aş' anlamına geldiğini söyledi. Başbakan Yıldırım, planlanan 1.5 milyon çalışan için 1 yılda 12 milyar liralık kaynağı hükümet olarak sağlayacaklarını aktardı. Çalışanların iş başı eğitimini karşılayacaklarına ve eğitim süresince 500 bin çalışanın maaşını



vereceklerine işaret eden Yıldırım, çalışanların 1.5 milyona kadar olan sigorta primi ve vergilerinin Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı ile Maliye Bakanlığı'na karşılanacağını bildirdi.

2 MİLYON YENİ İŞ

Yıldırım, çalışmaların bunlarla sınırlı olmadığını, mesleki eğitim programı için istihdam alanı oluşturduklarını, en az 2 milyon vatandaşa yeni iş imkanı açacağını belirtti.

Şimdi iç piyasayı canlı tutma zamanı

Hükümetin istihdamı, ticareti ve sanayiye destekleme yönünde yeni adımlar attığını hatırlatan TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, vergisini düzenli ödeyenlere yönelik vergi indiriminin de gündemde olduğunu ifade etti. Hisarcıklıoğlu, yapısal reformlara ve küresel rekabette Türkiye'yi öne çıkaracak yeni adımlara ihtiyaç olduğunu belirterek, "Brexit ve Trump ile birlikte

küresel ticarete yatırım ve fon akışı yavaşlıyor. Dışarıyı kötüleştirken içeride safları sıkılaştırmalıyız. İstihdam için üretim, üretim için de iç tüketim şart. Şimdi iç piyasayı canlı tutma zamanı. Beyaz eşya, mobilya ve konuttaki vergi indirimi de bu açıdan isabetli bir adım" dedi.



Kolları sıvama zamanı



İş dünyası ve devletin el ele vererek işsizliğin üstesinden gelebileceğini vurgulayan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, işsizliğe kökten çözüm bulmak için istihdam seferberliği başlattı. "Yeniden kolları sıvama zamanı" diyen Erdoğan, mart ayında işsizlik rakamlarının aşağı çekilmesi gerektiğinin altını çizdi.

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, işsizlik sorununa kökten çözüm bulmak için istihdam seferberliği başlattı. "Yeniden kolları sıvama zamanı" diyen Cumhurbaşkanı Erdoğan, işverenlerden en az 1 işçi istihdam etmesini istedi. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) Türkiye Ekonomi Şurası'nda yaptığı konuşmada, böylece işsizliğin önüne geçileceğini söyledi.

MART AYINA KADAR

Mart ayında işsizlik rakamlarının aşağı çekilmesi gerektiğinin altını çizen Erdoğan, "İşsizlikte oranı gümbür gümbür aşağıya çekmemiz lazım. Türkiye, süratle eleman alımını başlatarak ciddi bir değişimi yakalamalı. Bunu milli bir seferberlik ilan olarak telakki ediyorum" dedi.

GÖNÜLLÜLÜK ESASI

İş dünyası ve devlet olarak el ele verildiğinde Türkiye'de işsizliğin üstesinden gelineceğine inandığını belirten Erdoğan, bunun gönüllülük esasına dayanacağını vurguladı. Türkiye'nin büyüme ve istihdam karnesinin oldukça parlak olduğuna dikkati çeken Erdoğan, "Küresel finans krizi başladığından bu yana Avrupa'daki istihdamda 6 milyon azalma oldu. Ülkemizde ise o tarihten 2016 Ekim ayna kadar 6.5 milyonun üzerinde ilave istihdam ortaya çıktı. İş gücümüz 20 milyon 604 binden 27 milyon 267 bine yükseldi" dedi.

ŞAMPİYONA ÖDÜL

"Bize düşen, istihdamı daha çok artırmanın yollarını aramak" diyen Erdoğan, yıl sonunda her ilin, her sektörün istihdam şampiyonlarının ödüllendirileceği bilgisini de verdi.

Yeni istiklal mücadelesi

İŞ dünyasının, TOBB çatısı altında temsil edilen kuruluşların, FETÖ'nün darbe girişimi sırasında gösterdikleri sağlam duruş dolayısıyla takdir hak ettiğini dile getiren Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Buna 'yeni istiklal mücadelesi' dedik. Çünkü bugün yaşadıklarımızı ancak Çanakkale ve Kurtuluş Savaşımızla mukayese edebiliriz" dedi.

Şehirler etkin olacak

CUMHURBAŞKANI Erdoğan, valilere yaptığı çağrıda, "İstihdam seferberliğine mümkün olan en iyi neticeyi almak üzere şehirlerimizin tamamı da etkin şekilde katılacak" dedi. Erdoğan, aynı zamanda belediyelerin de bu istihdamda yer almasının çok önemli olduğunu belirterek, onların da buna katkıda bulunmasının gereğini ifade etti.

Özel sektöre destek

MESLEKİ eğitim kursları, girişimcilik eğitimleri, staj ve çıraklık programları gibi kampanyalarla zaten 500 bin ilave istihdam çalışmasının başladığını belirten Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Bunu daha üst seviyelere çıkarıyoruz. Bunun için özel sektöre destek de sağladık. İlgili bakanlıklarımız bu konudaki hazırlıklarını yapıyor" dedi.



Reel sektörün milli vazifesi

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın istihdam seferberliği çağrısı yaptığı TOBB Ekonomi Şurası'na katılan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar, bu mesajdan sonra bir açıklama yaptı. Çağlar, açıklamasında istihdamın reel sektörün milli meselesi olduğuna dikkat çekerek, "TOBB çatısı altında en büyük Oda olan İstanbul Ticaret Odası, 400 bin üyesiyle Cumhurbaşkanımızın başlattığı istihdam seferberliğinin neferi olacak" dedi.

PIYASAYA İVME KATAR

Çağlar, şunları söyledi: "Milli seferberliğin istihdam cephesinde devam etmesi çok önemli. Bugün her işletmenin fazladan bir kişi istihdam etmesi, 1.5 milyon kişiye iş sağlanması demek. Bu da işsizlik sorunumuzu önemli ölçüde çözer. Reel sektörün ilacı esasen yine kendinde saklı. Çünkü unutmayalım ki yapılan her istihdam yapacağı harcamalarla iç piyasaya ivme kazandırıyor. Bu nedenle iş dünyası olarak Sayın Cumhurbaşkanımızın yeni istihdam çağrısını memnuniyetle karşıladık. İstihdam bugün reel sektörün milli vazifesidir."

NEFER OLACAĞIZ

Çağlar, "Ayrıca daha çok istihdam toplumsal huzurumuzun ve dayanışmamızın teminatı olacak. Üreten Türkiye için en önemli kaynağımız insan gücümüz. İTO, 400 bin üyesiyle Cumhurbaşkanımızın başlattığı istihdam seferberliğinin neferi olacak. Hükümetimizin gerek yatırım teşvikleri gerek vergi indirimleri, üretim ve tüketimi aynı anda canlandıracak. İnaniyorum ki sağladığımız her bir istihdam büyüme hikayemize bir tuğla daha ekleyecek. Reel sektör için başlatılan bu seferberliğe biz de 'evet' diyoruz" diye konuştu.

İletişim bilgileriniz güncel mi?



- Sabit telefon
- GSM telefon
- Faks



- Web adresi
- E-posta adresi



- Vergi dairesi
- Vergi numarası

Hizmetlerimizden daha hızlı haberdar olmak için
iletişim bilgileri güncelleme formunuz
www.ito.org.tr adresinde.

Formunuzu aşağıdaki adreslere ulaştırabilirsiniz
E-posta: odasicil@ito.org.tr
Faks: 0212 513 15 65 / 0212 520 16 56
İstanbul Ticaret Odası Merkez Bina
Reşadiye Cad. 34112 Eminönü



4 13 Şubat 2017

ÜNİVERSİTEMİZ

İSTANBUL TİCARET



Vakıf Üniversiteleri Birliği'nde yeni başkan İbrahim Çağlar

Vakıf üniversitelerini tek çatı altında toplayan Vakıf Üniversiteleri Birliği'nin yeni başkanlığına, İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı İbrahim Çağlar seçildi.

VAKIF Üniversiteleri Birliği'nin olağan genel kurulunda yeni yönetim kurulu oluşturuldu. Oybirliği ile kabul edilen yeni yönetimin başkanlığına, İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı İbrahim Çağlar seçildi.

BAYRAK TESLİMİ

Türkiye'de faaliyet gösteren vakıf üniversitelerini tek çatı altında toplayan Vakıf Üniversiteleri Birliği'nde 6 yıldır başkanlık görevini yürüten Rifat Sarıcaoglu, bayrağı aynı zamanda İstanbul Ticaret Odası Başkanı olan İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti

Başkanı İbrahim Çağlar'a teslim etti.

BİRLİĞİN İŞLEVİ

Yönetim Kurulu seçiminden önce geçmiş dönem faaliyetleri hakkında Genel Kurul'a bilgi veren Sarıcaoglu, vakıf üniversitelerinin yükseköğretim sistemindeki payının görev yaptığı dönemde hızla artmasına karşın; yasal zemin, bürokratik işleyişler ve algı anlamında farklı sorunlarla karşılaştıklarını söyledi. Sarıcaoglu, ancak bu sorunları birlik içinde aşmak için Vakıf Üniversiteleri Birliği'nin önemli bir işlev gördüğünü dile getirdi.

Üye olmayanları birliğe kazandıracağız

İki yıllık bir dönem için oybirliği ile seçilen yeni yönetimin başkanı İbrahim Çağlar, Sarıcaoglu ve geçmiş dönem Yönetim Kurulu'na çalışmalarından dolayı teşekkür etti. Vakıf üniversitelerinin hem karar verici ve düzenleyici kurumlar hem de kamuoyu nezdinde yapması gereken pek çok çalışma olduğunu belirten Çağlar, bunlara hızlıca ve yeni bir heyecanla başlayacaklarını söyledi. Önceliklerinin üye olmayan vakıf üniversitelerini kısa süre içerisinde bu birliğe kazandırmak olduğunu dile getiren Çağlar, yeni üyelerle birlikte daha yoğun bir tempoda çalışacaklarını sözlerine ekledi.

Geleceğin finans yöneticileri TİCARET'te yetişecek

İstanbul Ticaret Üniversitesi, finans alanında kariyer hedefleyen orta ve üst düzey yöneticilere yönelik bir eğitim programı başlatıyor. 26 saat olarak planlanan ve kontenjan sınırı bulunan eğitim, mart ve nisan aylarında verilecek.

Zengin içeriği var

CFO eğitiminin konu başlıkları da CFO'nun rolü, finansal risk yönetimi ve mali analiz, kurumsal finansmanın temelleri, birleşme ve devralmalar, bono/tahvil ihraçları ve halka arz, yatırım proje değerlendirme ve proje finansmanı, şirket

değerleme, finansal modelleme, bütçe ve kârlılık, performans yönetimi, liderlik ve stratejik yönetim, kira sertifikalı ihraçları, yönetim kurulu, chairman ve CEO ile ilişki yönetimi, kriz yönetimi, iç kontrol ve suistimallerin önlenmesi olarak belirlendi.

İSTANBUL

Ticaret

Üniversitesi,

iş dünyasına

yönelik önemli bir

eğitim programını

hayata geçirdi.

Üniversitenin

Ticaret Uygulama

ve Araştırma

Merkezi (TUM), geleceğin üst

düzyer finans yöneticilerini

(Chief Financial Officer - CFO)

yetiştirmek üzere mart ve nisan

aylarında iki farklı gruba eğitim

verecek. 26 saat olarak

planlanan ve her iki grup için de

kontenjan sınırı bulunan

eğitime, finans alanında kariyer

hedefleyen ve deneyim sahibi

olan orta ve üst düzey

yöneticiler katılabilecek.

UYGULAMALI EĞİTİM

Üst düzey finans yöneticilerini yetiştirmek üzere tasarlanan bir dizi eğitimle, yöneticilere teknik bilgilerini liderlik vasıtalarıyla yönetmek ve geliştirmek öğretilecek.

Programla günümüz finans yöneticilerinin ihtiyacı olan ileri düzey finans konuları, bol sayıda uygulamalı örnek ve vaka çalışması yardımıyla katılımcılara anlatılacak. Hem teorik hem pratik bilgiler, kolay anlaşılır ve akılda kalıcı bir dille olabildiğince kısa bir sürede sunulacak. CFO ya da CFO adayının bu konuları içselleştirmesi ve teknik olarak yetkinliğinin üst seviyeye taşınması da sağlanacak. Katılımcıya, anlaşılması zor

Nereye başvuracaksınız

www.ticaretuygulama.com

www.cfoprogrami.com

hmmomeroglu@ticaret.edu.tr

Tel: 4440413 (4533)



6 ay mentorluk

veya anlaşıldığı düşünülen birçok kavram için "sonunda gerçekten bunu kavradım" denecek bir program ve içerik sunulacak.

PROFESYONELLER VERECEK

İstanbul Ticaret Üniversitesi Ticaret Uygulama ve Araştırma Merkezi'nin CFO eğitimlerini, Türkiye'nin önde gelen şirketlerinin CFO ve CEO'ları verecek. CFO eğitimlerinin birinci programı 9-18 Mart 2017, ikinci programı 7-15 Nisan 2017 tarihleri arasında yapılacaktır.

CFO eğitimlerine katılanların her birine, program bitiminden itibaren 6 aylık süre boyunca mentorluk desteği de sağlanacak. Farklı sektörlerdeki CFO'lar vaka çalışmalarını eşliğinde tecrübelerini paylaşacak. Katılımcılar ve eğitimciler arasında özel bir blog şeklinde çalışacak "CFO Club" üyeliği ile network hizmeti sağlanacak.

İSTANBUL TİCARET ODASI İLE DÜNYAYA İHRACAT FIRSATI

121. CANTON FUARI
1. FAZ
TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ

15-19 NİSAN 2017 GUANGZHOU - ÇİN HALK CUMHURİYETİ

Paket fiyat katılım bedeli: 1.000 ABD \$ / m²

120. Canton Fuarları'na Genel Bakış

- Dünyanın en büyük fuarlarından
- 1.180.000 m²
- 24.553 katılımcı firma
- 213 ülkeden 185.704 profesyonel ziyaretçi

120. Canton Fuarları Uluslararası Katılım Bölümüne Bakış

- En büyük 3. ülke katılımı: TÜRKİYE
- 20.000 m² uluslararası katılım
- Hol 5.2 ve Hol 9.3'te sektörel katılım
- 40 ülkeden 615 firma iştiraki
- 200 ülkeden 100.000 profesyonel ziyaretçi

Faz 1 Sektörleri

- Elektronik ve Elektrikli Ev Aletleri
- Yapı Malzemeleri ve Donanımları
- Makine Ekipmanları

5.2 Numaralı Hol: Elektrikli Ev Aletleri

9.3 Numaralı Hol: Uluslararası Pavilyon

Paket fiyat katılım bedeline dahil hizmetler

- Stand inşaatı, dekorasyon malzemeleri
- Elektrik bağlantısı, aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Guangzhou-İstanbul nakliye, gümrükleme, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak ücretsiz fuar giriş kartı temini
- Fuar desteği başvuru ücreti ve takip işlemleri

Fuara katılmak için ekteki formun tamamlanarak iletilmesi gerekmektedir.



Bilgi ve Başvuru İçin İrtibat: Fuarlar Koordinatörlüğü
Tel: 0[212] 455 61 03, 0[212] 455 61 16
Faks: 0[212] 520 15 26
E-posta: cigdem.terzi@ito.org.tr, gokhan.capkin@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Girişimciler zirveye çıktı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Girişimcilik Topluluğu, üyeleri arasındaki bağları daha da güçlendirmek amacıyla gününbirlik kar festivali düzenledi. Topluluk Başkanı Fahrettin Can Ordu ve Sosyal Faaliyet Birimi Lideri Sinem Dikmetaş'ın öncülüğünde Kocaeli'nin Kartepe ilçesindeki kayak merkezinde bulunan geleceğin girişimcileri keyifli bir gün geçirdi. 80 öğrencinin katıldığı kar festivalinde öğrenciler teleferiğe binip Kartepe'nin eşsiz manzarasının tadını çıkardı. Öğrencilerin bir bölümü de kayak yapmadaki ustalıklarını sergilemeyi ihmal etmedi. Kar festivali, halaylar ve horonlarla sona erdi.



Lise öğrencilerine YGS kampı

Üniversite sınavına hazırlanan lise öğrencileri İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde kampa alıyor. Yoğun başvuru nedeniyle başlangıçta bir hafta sonu olarak planlanan kamp uzatıldı.



ÜNİVERSİTEYE giriş sınavları yaklaşırken İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul'da ikamet eden lise son sınıf öğrencilerine yönelik YGS kampı düzenlemeye karar verdi.

Üniversite, sosyal medya hesaplarını ve farklı iletişim kanallarını kullanarak coğrafya alanında YGS kampı yapacağını duyurdu. 3-4 Şubat 2017 tarihleri arasında planlanan kampa başvuru o kadar yoğun oldu ki, telefon trafiği nedeniyle üniversitenin çağrı merkezi santrali kilitlendi. Başlangıçta bir amfide yapılması planlanan kamp, binlerce başvuru olması üzerine Sütüce Yerleşkesi konferans salonuna alındı. Nitekim 350 kişilik salonun

tamamı dolu. Başvuran binlerce öğrenci arasından ilk 400 başvuru sahibi kampa kabul edildi.

TEKRAR DÜZENLENECEK

YGS kampının, başvuruların devam etmesi üzerine tekrar düzenlenmesine karar verildi. 11-12 Şubat tarihlerindeki kamp için belirlenen 400 kontenjan da bir günde doldu. Üniversite yönetimi ilginin devam etmesi nedeniyle YGS kamplarının tekrar düzenlenebilmesi için çalışmalarını sürdürme kararı aldı. YGS kampına katılmak üzere Sütüce Yerleşkesi'ne gelen öğrenciler, yerleşkeyi gezerek üniversiteyi yakından tanıma imkanı da buluyor.

Başarı yükseldi

İstanbul'daki 100 okuldan katılımlı gerçekleşen eğitimleri, coğrafya alanında yetkin öğretmenler verdi. Eğitimlerden sonra yapılan deneme sınavında öğrencilerin cevap netlerinin yükseldiği gözlemlendi. Başarılarını 8 ile 20 net arasında yükselten öğrenciler mutluluklarını dile getirdi. Eğitimler, Üniversite sınavlarına hazırlanan öğrencilerin başarısını desteklemeyi ve daha yüksek puan almalarını hedefleyen İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin de bu amacına ulaştığını kanıtladı.

60 saatte Arapça konuşmaya başladılar



İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin hazırladığı Arapça eğitim programlarının birinci seviye katılımcılarından başarılı olanlar sertifikalarını aldı. Üniversite Arapça eğitimlerini, YDS'ye hazırlanan adaylar, Açıköğretim'de okuyan öğrenciler ve genel katılıma açık özel programlarıyla devam ettirecek.



İş dünyası, öğrenciler ve farkındalık geliştirmek isteyenler, İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Uygulama ve Araştırma Merkezi (SEM) bünyesinde hazırlanan Arapça dil eğitim programları ile başarılı oluyor. Arapça eğitimleri programının 60 saatlik birinci seviyesini tamamlayıp sınavda başarılı olan katılımcılar, sertifikalarını törenle aldılar.

SIRA İKİNCİ SEVİYEDE

Başlangıç olarak adlandırılan birinci seviye eğitimle 60 saatte Arapça

konuşmaya başlayan kursiyerler, yürütülen farklı eğitimsel model ile yeni bir dil öğrendiklerini belirterek, memnuniyetlerini dile getirdiler. Katılımcıların talepleri sayesinde, ikinci seviye (orta) olarak adlandırılan yeni Arapça eğitim programı da açıldı.

AÖF'E ÖZEL

SEM, Açıköğretim Fakültesi (AÖF) Arapça programlarına kayıtlı olan öğrenciler için de özel Arapça eğitim programı hazırladı. Program hazırlanırken, AÖF öğrencilerinin sorumlu oldukları 10 ünite göz önüne alındı. SEM'de

Arapça eğitimi alacak öğrencilerin, ara sınav ve dönem sonu sınavlarında başarılı olmaları hedefleniyor. Açıköğretim fakülteleri öğrencilerine yönelik eğitim programları, ikinci dönemlerinde olanlar için 4 Mart 2017'de, dördüncü döneminde olanlar için 5 Mart 2017'de başlayacak. Ara sınav öncesi ilk 6 ünite tamamlanacak, sonrasında ise geriye kalan 4 ünite tamamlanarak toplam 10 ünitenin tekrarı yapılacak. Sınav öncesi yapılan genel tekrar ile tüm bilgiler tazelenerek öğrenciler sınavlara hazırlanacak.

İŞ DÜNYASI İÇİN DE VAR

SEM ayrıca, 17 Eylül 2017 tarihinde gerçekleştirilecek Yabancı Dil Sınavı (YDS) için özel hazırladığı Arapça programına ön kayıt almaya da başladı. SEM bünyesinde, gelen talepler doğrultusunda iş dünyasına yönelik ticari Arapça eğitim programları da hazırlanıyor.

İki yerleşkede eğitim verilecek

Genel katılıma açık, ticari Arapça, AÖF için Arapça ve YDS için Arapça eğitimleri, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Sütüce ve Küçükyalı yerleşkelerinde yapılacak. Yeni programlara katılmak isteyenler, <http://hbo.ticaret.edu.tr> web adresinden bilgi alıp ön kayıt yaptırabiliyor. Programlara dahil olmak isteyen İstanbul Ticaret Üniversitesi çalışanları ve öğrencileri ile İTO çalışanları ve üyeleri belirlenen oranda indirimden faydalanabiliyor. Programlar hakkında detaylı bilgi almak isteyenler Sürekli Eğitim Merkezi'ne 444 0 413/1503 numaralı telefondan ulaşabiliyor.



Gücünü ve Potansiyelini Keşfet

HANNOVER
SANAYİ FUARI
24-28 Nisan 2017
Hannover - Almanya



İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Yan Sanayi

Dövme, döküm, sac , ara montaj, tedarikçiler döküm, kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapıştırıcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

MDA

Hidrolik, pnömatik ve akışkan gücü teknolojileri

Özel Paket Fiyata Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerinizin İstanbul- Hannover- İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu/ internet giriş, PR bedeli
- Türkiye pavilyonunun fuar alanında tanıtımı
- Türkiye broşüründe firma bilgilerinizin yer alması
- Ofis, iletişim araçları, güvenlik ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı ücretsiz fuar giriş kartı
- *Paket fiyat üzerinden %50 oranında devlet desteği, dosya masrafı, işlemlerin takibi

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM (İSTANBUL)
HESAP(EURO): 055- 60651949
IBAN (EURO): TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: İdil Aslantaş - Esra Yılmaz
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 65 10 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idel.aslantas@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Enerji

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağı yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlama tesisleri, kablo ve ağırları, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

***%50**
DEVLET
DESTEĞİ

Katılım Bedeli

550 Euro/m²

Ödeme Planı:

Katılım Avansı: Talep edilen her m² için 300 EURO ödenecektir.
(Örneğin: 12 m² stand talebi için 12 m²x300EURO= 3600 EURO avans olarak ödenecektir.)
DİKKAT!Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis ödeme dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.



Ticaretin Kolaylaştırılması Kurulu'na seçildi

Ticaretin Kolaylaştırılması Kurulu'na da üye seçilen Serdar Keskin, Türkiye'deki beş gümrük müşavirleri derneği adına kurulda görev yapıyor. Kurul; uluslararası düzeyde ticaretin kolaylaştırılmasına yönelik düzenlemeleri takip ediyor.

Dünya gümrükçülerinden Keskin'e liyakat ödülü

DÜNYA Gümrük Örgütü, en önemli takdir belgelerinden biri olan Liyakat Sertifikası'nı, Türkiye'den İstanbul Ticaret Odası Meclis Üyesi ve İstanbul Gümrük Müşavirleri Derneği Başkanı Serdar Keskin'e verdi. Keskin, ödülünü her yıl 26 Ocak tarihinde düzenlenen Dünya Gümrük Günü kutlamalarında aldı. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın ev sahipliğinde gerçekleştirilen törene, Başbakan Binali Yıldırım da katıldı. Serdar Keskin'e ödülünü Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci takdim etti.

Törende bir konuşma yapan Keskin, "Ülkemizin dış ticarete hak ettiği noktalara ulaşabilmesi için gümrüklerinizde var gücümüzle çalışıyoruz. Sorunların çözümü için başta Bakanlığımız olmak üzere, iş dünyamız ve tüm

paydaşlarımızla sık sık bir araya gelerek çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Türkiye yaşadığı bu hassas süreçte de üstesinden gelecek ve en kısa zamanda dünyanın önemli ekonomileri arasında yer alacaktır" dedi.

TÜRKİYE'NİN TEMASI

Dünya Gümrük Örgütü; dünya ticaretinin ve gümrüklerinin gelişmesine katkıda bulunmak için her yıl 26 Ocak Dünya Gümrük Günü kutlamaları çerçevesinde bir tema belirliyor. Türkiye'de ise bu yılın teması Gümrük ve Ticaret Bakanlığı tarafından "Ticaretin Kolaylaştırılması Çalışmaları ile Tek Pencere Sistemi Tanımı" olarak belirlendi. Belirlenen tema ile ilgili devletler, gümrük idareleri ve gümrüklerin paydaşları çalışmalar yapıyor.



Aile ve burs yardımı

Numan Hocaoglu, şube olarak halen sürdürdükleri yardımları da şöyle anlattı: "40 üniversite öğrencisine aylık 225'er TL burs veriyoruz. Anadolu yakasında oturan ve ihtiyaç sahibi 80 aileye sürekli yardım yapıyoruz. Ailelerin ihtiyacına göre; yiyecek, giyecek ve yakacak olmak üzere aynı ve nakdi yardım yapıyoruz. Suriyeli mültecilerin ikamet ettiği kamplara 6 TIR dolusu giysi ve gıda yardımı yaptık."

Suriyelilere pide bağışı

SOYHAN ALPASLAN

TÜRK Kızılayı Kadıköy Şubesi bağış aldığı 11 bin 220 adet pideyi Hatay'ın Yayladağı ilçesindeki Kızılay mülteci kampına gönderdi.

Kadıköy Şubesi Başkanı ve İstanbul Ticaret Odası Meclis Üyesi Numan Hocaoglu, Türk Kızılayı Kadıköy Şubesi'nin aynı ve nakdi yardımları ihtiyaç sahiplerine ulaştırmaya

devam ettiğini söyledi.

57 BİN ADET

Hocaoglu, Hatay'daki Kızılay mülteci kampına yaptıkları yardımla ilgili şu bilgiyi verdi: "Belçikalı bir firma olan La Lorraine, şubemize sürekli ekmek ve pide bağışı yapıyor. Biz de bu bağışı Suriyeli mültecilere ulaştırıyoruz. Daha önce de aynı firmanın 57 bin adet bağış pidesini üç TIR ile bölgeye ulaştırdık."



Serbest bölgelerde yeni dönem başlıyor

TBMM'de çeşitli maddeleri kabul edilen Serbest Bölgeler Kanunu ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Tasarısı ile kamulaştırma, teşvik, vergi ve ekipman tedarikine ilişkin düzenlemeler yapıldı. Kanun tasarısı, serbest bölgelerde yatırım ve izinleri kolaylaştırıcı değişiklikleri de içeriyor.

İstanbul Ticaret Odası adına sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
İBRAHİM ÇAĞLAR
Genel Yayın Koordinatörü
ÖMER BAL
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi
Sorumlu Yazışları Müdürü
Doğan Erdoğan
Yayın Direktörü
Canan Bilgin
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
SümeYra Yarış Topal, İlker Başöz,
Fedai Yıldırım, Adem Orhun
Dijital Medya Reklam ve Abonelik Grafik Fotoğraf
Erhan Turan Yahya Gül Erdem Kıracı Osman Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTG için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
İBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 13.02.2017

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 / Faks: 0212 513 83 11
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir Tel: 0212 454 30 00

SERBEST Bölgeler Kanunu ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Tasarısı'nın TBMM Genel Kurulu'nda kabul edilen maddelerine göre, Bakanlar Kurulu serbest bölge ilan edilen yerlerdeki arazi ve tesislerin acele kamulaştırılmasını kararlaştırabilecek.

TEŞVİKİTEN YARARLANMA

Kanunla, Katma Değer Vergisi Kanunu'ndaki fiziki serbest bölge tanımı ile Serbest Bölgeler Kanunu'ndaki tanım uyumlu hale getiriliyor.

Yasa tasarısıyla teşviklerden yararlanan kullanıcılar ve işleticiler ile diğer kullanıcılar ayrılıyor. Serbest bölge teşviklerinden yararlanmayan kullanıcılarla işletici şirketler, kanun kapsamında yararlanılmayan vergi ve vergi dışı teşviklerden yararlanılmayacak.

MAKİNE TEDARİĞİ

Serbest bölgelerdeki işletmelerde, yatırım amaçlı kullanılan makine ve ekipmanın bakım ve onarım ihtiyaçlarının Türkiye'nin diğer yerlerinde karşılanması, bölge faaliyetleri sonucu ortaya çıkan atık ve hurdaların Türkiye'ye çıkarılmasına ilişkin usul ve esaslar, Ekonomi Bakanlığı ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığınca müştereken belirlenecek.

KOMPOZİT MALZEMELERİ VE TEKNOLOJİLERİ ALANINDA DÜNYANIN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

14-16 Mart 2017 / PARIS-FRANSA

Paket Fiyata Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri
- Elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Malların İstanbul-Paris -İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş/çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince standınızda kesintisiz internet bağlantısı ile ofis iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak ücretsiz fuar giriş kartı temini
- Katılım bedelinin ve 2 kişinin uçak bedelinin %50'si T.C. Ekonomi Bakanlığı teşviki kapsamında olan işlemlerin Odamızca takibi

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile
"JEC World 2017 Fuarı" belirtilmelidir.)

Ödeme Planı:

Katılım Bedeli: 725 EURO/m²
Katılım Minimum Stand Büyüklüğü: 9 m²
Katılım Avansı: 1000 EURO
• 1. Taksit: Bakiye iştirak bedelinin %50'si
• 2. Taksit: Bakiye iştirak bedeli
DİKKAT! Yerleşim planı üzerinde firmalarla stand tahsis, katılım avans dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.

%50
Devlet
Desteği

"JEC WORLD 2017" İTO MİLLİ KATILIM ORGANİZASYONU ÖN KATILIM FORMU

Firma Unvanı		
Talep Edilen m²		
İlgili Kişi	GSM +90	E-posta
	Fax +90	Web



Bilgi ve Başvuru için:
Tel: 0212 455 65 09-455 61 10 **Faks:** 0212 520 15 26
İrtibat: Gökçe Coşkun / gokce.coskun@ito.org.tr -
Esra Avcioğlu / esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Dünya ekonomisi 2017 yılına daha iyi başladı



Dünya ekonomisinde 2015 ve 2016 yıllarının ilk aylarında önemli belirsizlikler ve dalgalanmalar yaşandı. Buna karşın ilk veriler dünya ekonomisinin 2017 yılına iyi başladığını gösteriyor. Türkiye de bu uygun küresel koşullardan özellikle ihracat yönü ile yararlanacak. Bu çerçevede dünya ekonomisindeki gelişmeleri değerlendirelim.

1. Küresel büyümede toparlanma
2017 yılının ilk ayında dünya ekonomisinde reel kesime ilişkin ilk veriler oldukça olumlu geldi. Son

yıllarda ilk aylar içinde görülen beklentilerdeki bozulma da 2017 yılında yaşanmıyor. Reel sektör için önemli bir gösterge olan PMI verileri tüm ülkelerde rekor yüksek seviyelere çıktı. PMI verileri imalat sanayinde ve hizmetler sektöründe siparişlerin arttığına ve işlerin genişlediğine işaret ediyor.

2. OECD öncü göstergeleri iyileşmeye işaret ediyor

OECD çok sayıda ülke için her ay ekonomik göstergelerden oluşan öncü endeks açıklıyor. Öncü endeksler uzun süredir zayıf seyrediyordu. Bazı ülkelerde iyileşme görünürken diğerlerinde zayıflama yaşanıyordu. OECD öncü göstergeleri aralık ve ocak aylarında ise hemen tüm önemli ülkelerde pozitif dönmüş olup genele yayılan

bir iyileşmeye işaret ediyor. Gelişmiş ülkelerde iyileşme uzun süredir devam ediyor. Çin, Brezilya, Rusya ve Hindistan uzun süre sonra ilk kez aynı anda iyileşme yaşamaya başladı.

3. Küresel mali piyasalar sakin

2015 ve 2016 yıllarının ilk aylarında küresel mali piyasalarda önemli dalgalanmalar yaşanmıştı. Geçen yıl Fed faiz artışı korkusu ve Çin'de yavaşlama endişesi ile mali piyasalarda sert dalgalanmalar olmuştu. Küresel mali piyasalar 2017 yılına ise oldukça sakin başladı. Fed faiz artışı beklentileri daha makul karşılanıyor. Buna bağlı sert sermaye kaçışları olmuyor. Para birimleri arasındaki dalgalanmalar da azaldı. Dolar cinsi faizlerdeki artış beklentisi ise tahvil fiyatlarına kademeli olarak

yanıtlanıyor. Hisse senedi piyasaları da temellerine dönüyor. Mali piyasalarda uzun vadeli yatırım olanağı artıyor.

4. Dünya ticaretinde de büyüme işaretleri alınıyor

Dünya Ticaret Örgütü'nde 2016 yılının ikinci yarısından itibaren yeni geliştirdiği öncü göstergeleri açıklıyor. En son aralık ayında yayınlanan öncü göstergeler küresel ölçekte ithalat siparişlerinin artmakta olduğunu gösteriyor. Taşımacılık navlun endeksleri halen zayıf olmakla birlikte geçen yıllardaki ocak ayı seviyelerinin üzerinde. Bu çerçevede küresel ticarete de iki yılın ardından yeniden büyüme işaretleri alınıyor.

5. Tek endişe kaynağı Trump

ve politikaları

Dünya ekonomisinde ve ticaretinde uzun süre sonra ilk kez genele yayılan ve sürdürülebilir olacağı tahmin edilen bir iyileşme yaşanıyor. Bu iyileşmenin önünde engel olacak tek endişe kaynağı ise Trump ve yönetiminin politikaları ve uygulamaları olacak. Ayrıca Avrupa Birliği'nde yeni kopmalar da riskler yaratabilecek. Bu iki riskin iyi yönetilmesi halinde 2017 yılında dünya ekonomisi daha hızlı büyüyecek.

SON SÖZ

TÜRKİYE'NİN EKONOMİDE NORMALLEŞMESİ İÇİN KÜRESEL EKONOMİK KOŞULLAR BU SENEYE OLDUKÇA OLUMLU BAŞLADI.

Devlet müşterinin ruhunu okuyanı destekliyor

Ticari hayatta pazardan daha fazla pay almanın, hatta yeni pazar oluşturma yolunu Ar-Ge ve tasarımdan geçiyor. Ar-Ge ve tasarımda başarının sırrı ise müşterinin ruhunu okuyup anlamak. Bu da sanıldığı kadar zor değil. Çünkü devlet, Ar-Ge ve tasarım merkezi kurana, vergiden makine ve teçhizat harcamalarına kadar birçok kalemden sağladığı desteklerle şirketleri teşvik ediyor.

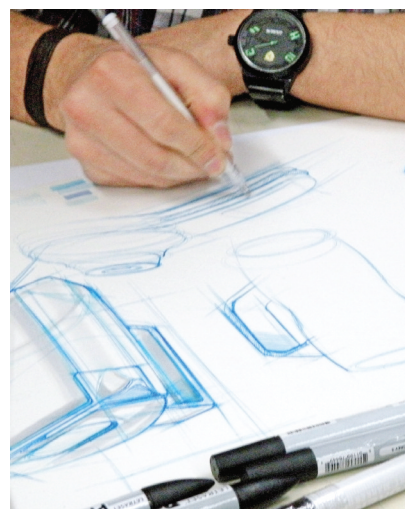
KATMA değerli ürünün ve tasarımın giderek önem kazandığı günümüzde Ar-Ge ve tasarım merkezleri için destek ve teşvikler veriliyor. Firmaların bu yöndeki yatırımları ve yapılanmaları; vergi ve prim indiriminin yanı sıra hibelerle de destekleniyor. İstanbul Ticaret Odası (İTO) da üyelerinin bu imkanlar hakkında bilgi sahibi olması için "Ar-Ge, Tasarım Merkezleri ve Rekabette Endüstriyel Tasarım Semineri" düzenledi.

Seminerin açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Orduhan yaptı.

Orduhan, "Teknoloji, her alanda sınır tanımaksızın önemli gelişmelere yol açıyor. Bu gelişmeler bizi geleneksel anlayıştan, stratejik ve esnek olmaya zorluyor" dedi.

TASARIM YARIŞMALARI

Türk tasarımcıların uluslararası tasarım yarışmalarında önemli başarılar elde ettiğini belirten Orduhan, şunları söyledi: "A'Design Award'da 2010-15 arasında en fazla ödül alan ikinci ülke Türkiye oldu. Yurt içinde yapılan endüstriyel tasarım başvurularına bakarsak



geçen yıl 39 bin 294 endüstriyel tasarım ödül için başvurdu. Bunların 15 bin 894'ü İstanbul'dan yapıldı. Geçen 10 yıllık dönemde yerli endüstriyel tasarım başvurularında yüzde 36 oranında artış gerçekleşti. Tasarım bilincinin gelişmesi, firmalarda tasarımcı istihdamını artıracaktır. Ar-Ge ve tasarım merkezinde istihdam desteklerine de dikkatinizi çekmek istiyoruz."

KİMYADAN İLK ÖRNEK

Seminerde Ar-Ge ve tasarım merkezi teşviklerinden yararlanan Organik Kimya'nın Ar-Ge Merkezi Müdürü Sibel Altınok, şirketin

kazanımları hakkında bilgi verdi. Endüstriyel tasarımı etkin bir araç olarak kullanmanın şirketlere rekabette büyük bir avantaj sağladığına dikkati çeken Altınok, şunları dile getirdi: "Polimer üretiminde Avrupa'da ilk beşte yer alıyoruz. Türkiye'de kimya dalında Ar-Ge merkezi sertifikası alan firmamız 500'ün üzerindeki çalışanımızın 80'i Ar-Ge personeli. Satış gelirlerimizin yüzde 2'sini tamamen Ar-Ge projelerine harcıyoruz. Ar-Ge için yüksek lisansını, faaliyet alanımız olan polimer üzerine yapmış kişileri tercih ediyoruz."

VERGİ VE GİDERLER

Seminerde Kamu-Üniversite Sanayi İşbirliği İstanbul İl Temsilcisi Prof. Dr. Ercan Ertürk, "Yeni Ar-Ge Kanunu ve Getirdiği Yenilikler" başlıklı bir sunum yaptı. Kanun kapsamında vergi ve prim destekleri verildiğini belirten Prof. Ertürk, "Kira, elektrik gibi ortak genel giderlerin de belli bir oranı Ar-Ge veya tasarım harcaması kapsamına alınarak indirim tabii tutuluyor" dedi. Son dönemde birbirini ardına destek ve teşvikler ilan edildiğini belirten Prof. Ertürk, "Ar-Ge merkezinde kuruluşunda ilk çıktığı yıllarda 50 olan 'uzman' personel şartı 15'e indirildi. Bu konuda ilgili bakanlık Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı. Şu sıra Ar-Ge merkezi başvuruları değerlendirilirken de kolaylık sağlandığını görüyoruz. Dünyaya baksanız Ar-Ge ve tasarımda bu kadar destek veren ülke bulamazsınız" dedi.

HARCADIKÇA KAZAN

Devletin, Ar-Ge çalışmalarının devamını da teşvik etmek için harcama bazlı bir model uyguladığını anlatan Prof. Ertürk, bu konuda da şunları söyledi: "Ar-Ge veya tasarım merkezlerinde

yapılan Ar-Ge ve yenilik veya tasarım harcamalarının, bir önceki yıla göre artış tutarının yüzde 50'si de vergi indirimine konu ediliyor."

İNOVASYON DEĞİŞTİ

Seminerde, Endüstriyel Tasarımcılar Meslek Kuruluşu Yönetim Kurulu Başkanı Sertaç Ersayın, "Değişmek gerekiyor. OEM'den (Original Equipment Manufacturer) ODM'e (Original Design Manufacturer) gitmek gerekiyor, devlet de bunu istiyor. Japonlar tasarım odaklı düşünme sistemini 50'lerde oturttu. Bizim artık daha hızlı hareket etmemiz lazım. 90'larda inovasyon teknolojileri ilgilidi, şimdi inovasyon tasarımı ilgilili" dedi.

DENEYİM SATMAK

Ürünü ve hizmeti kullanacak kişilerin hissettiklerini anlamanın önemine işaret eden Ersayın, şöyle konuştu: "İyi tasarımı iyi ürün yapanların diğerlerinden ayrıştığı bir ortamdayız. Deneyimi satmak diyoruz, bir ürünü alırken neler dikkat ediyoruz. Tasarımda da bunlar göz önünde bulundurulmalı."

Seminerde Arçelik Tasarım Yöneticisi Özgür Mutlu Öz, beyaz eşya sektöründe endüstriyel tasarım uygulamalarını anlattı. Tofaş Tedarik Zinciri geliştirme Uzmanı Çağatay Bahadır da Türk otomotiv sanayinde endüstriyel tasarım uygulamalarına dair örnekler verdi.



Ulusal politikadan haberiniz var mı?

Kamu-Üniversite Sanayi İşbirliği İstanbul İl Temsilcisi Prof. Dr. Ercan Ertürk, devletin ulusal politika olarak Ar-Ge merkezlerinin sayısını artırmaya çalıştığını söyledi. Prof. Ertürk, "2014'te, Ar-Ge harcamalarında özel

sektörün payı yüzde 49'du. Hedef, bunu 2023 yılında yüzde 66'ya çıkarmak" dedi. Gayri safi milli hasıla içinde Ar-Ge harcamasının 2014 yılında yüzde 1 olduğunu kaydeden Prof. Ertürk, 2023 hedefinin bunu yüzde 3'e çıkarmak olduğunu hatırlattı.

Tasarımcılar artık yönetim kurulu üyesi

İstanbul'un tarihi geçmişiyle rağmen hâlâ genç ve dinamik olduğunu belirten Sertaç Ersayın, şunları söyledi: "9 bin yaşında olmasına rağmen 30 yaş ortalamasına sahip İstanbul, tasarım merkezi olmaya doğru gidiyor. Geçen yıl içinde yaşanan olumsuzluklara rağmen uluslararası basın gözlem

inde, bizi izliyorlar. Gençlere yönelik olarak en çok tasarım yarışmasının düzenlendiği coğrafya burası. Yüzlerce yeni tasarım merkezi hedefimiz var. Tasarım eğitiminde üst akıl önemli. Ayrıca tasarımın, tasarımcıların şirketlerin yönetim kurullarında temsil edilmesi lazım."

Ar-Ge reform paketinin amacı

- **Tasarım faaliyetlerini desteklemek**
- Ar-Ge yatırımlarını özendirme
- **Nitelikli üretim yapısına geçilmesini sağlamak**
- Katma değeri yüksek ürünlerin üretimini sağlamak
- **Ar-Ge personelinin niteliğini ve istihdamını artırmak**
- Ar-Ge faaliyetlerini ticarileştirmek; teknoloji şirketlerini ortaya çıkarmak ve desteklemek
- **Üniversite-sanayi işbirliğini geliştirmek ve kurumsallaştırmak**
- Ar-Ge ve yenilik desteklerinin etkin koordinasyonunu sağlamak ve ekosistemi güçlendirmek



Vergi ve prim destekleri neler?

- **Gelir ve kurumlar vergisi indirimi**
- Sigorta primi işveren hissesinde yüzde 50 destek
- **Gelir vergisi stopajı desteği**
- Damga vergisi istisnası



8 13 Şubat 2017

MAKRO

İSTANBUL TİCARET

Türkiye Varlık Fonu'nun, ekonomik bağımsızlığın dünyaya ilanı anlamına geldiğini belirten Başbakan Yardımcısı Nurettin Canikli, fon ile piyasaların dengeleneceğini söyledi.

TÜRKİYE VARLIK FONU DEV KURULUŞLARLA GÜÇLENDİ

Türkiye Varlık Fonu (TVF), kısa sürede dev kurum ve kuruluşları bünyesine alarak önemli kaynak sağladı.

FONUN İŞLEYİŞİ NASIL OLACAK?

- Türkiye Varlık Fonu Yönetimi AŞ 26 Ağustos 2016'da kuruldu

- Fon, sermaye piyasalarında araç çeşitliliği ve derinliğine katkı sağlamak, yurt içinde kamuya ait varlıkları ekonomiyeye kazandırmak, dış kaynak temin etmek, stratejik, büyük ölçekli yatırımlara iştirak etmek için kuruldu

BÜYÜMEYE KATKI SAĞLAYACAK

- Dünya genelinde 40'tan fazla ülkede 80'e yakın varlık fonu bulunuyor
- Fonların toplam büyüklüğü 7,4 trilyon dolar seviyesinde
- TVF'nin kısa sürede 200 milyar lira büyüklüğe ulaşabileceği öngörülüyor
- TVF ile büyüme oranında artış sağlanacak
- Savunma sanayi ve yüksek teknoloji üretimi gibi sermaye yoğun ve stratejik sektörlerin finansmanı sağlanabilecek
- Yeni istihdam alanları açılacak
- Dışa bağımlılık azaltılarak yerli ve milli sektörlerin önü açılacak

Ziraat Bankası, BOTAS, TPAO, PTT, Borsa İstanbul, TÜRKSAİT'in Hazineye ait hisselerinin tamamı, Türk Telekomun %6,68 oranındaki Hazineye ait hissesi ile Eti Maden ve Çaykur fonu aktarıldı

THY'nin %49,12 ve Halkbank'ın %51,11 oranındaki hisseleri de Fona devredildi

TÜRKİYE VARLIK FONU

	Hazine payı (%)	Ödenmiş Sermayesi (TL)	Halka açıklik oranı (%)
THY	49,12	1,38 milyar	50,18
Halkbank	51,11	1,25 milyar	48,77
Ziraat Bankası	100	5 milyar	
Borsa İstanbul	73,6	423,2 milyon	
PTT	100	981,5 milyon	
BOTAS	100	4,15 milyar	
ETİ Maden	100	600 milyon	
TPAO	100	3 milyar	
TürkSat	100	1,47 milyon	
Türk Telekom	6,7	3,5 milyar	13,31
Çaykur	100	1,49 milyar	

Türkiye Varlık Fonu ile piyasalar dengelenecek

BAŞBAKAN Yardımcısı Nurettin Canikli, Türkiye Varlık Fonu'nun Türkiye'nin ekonomik bağımsızlığının, güçlü, iddialı, rasyonel, tutarlı ve dengeli bir sistemle tüm dünyaya ilan edilmesi projesi



olduğunu söyledi.

Fon'un kamu varlıklarını teminat göstererek kredi temin etme mekanizması olmadığını vurgulayan Canikli, şu bilgiyi verdi: "Türkiye Varlık Fonu, kamu varlıklarının teminat gösterilmesi suretiyle

kredi temin edilmesi projesi de değildir. Bu, Hazine'nin elinde dönük bir değer olarak yatan varlıkların değerlendirilerek rantabl ve kalıcı yatırımların uzun vadeli ve ucuz finansman ihtiyacı için kullanılabilmesi ve Türkiye'nin ekonomik kaynaklarıyla birlikte küresel oyuncu olarak dünya arenasına çıkışının projesidir."

Türkiye 2016'da yüzde 2.3 büyümüş olabilir

Aralık ayı sanayi üretim verisinin de açıklanması ile geçen yılın son çeyreğinde, 2015'in son çeyreğine göre sanayinin yüzde 2.1'lik bir üretim artışı yakaladığını anladık. Bu durum kabaca, 2016 yılının son çeyreğinde Türkiye ekonomisinin yüzde 2.3 ile 2.7 arasında bir büyüme performansı göstermiş olabileceği anlamına geliyor. Yani, küresel finans krizi sonrası, 27 çeyrek pozitif büyüme rekoru kıran Türkiye, 15 Temmuz FETÖ hain darbe girişimi ile bir çeyrek negatif büyüme sonrasında, son çeyrekte tekrar pozitif büyümeye dönmüş durumda. Bununla birlikte, 3. çeyrekte yüzde -1.8 düzeyindeki negatif büyüme, 2016 yılının tümünde Türkiye ekonomisinin büyüme performansını yüzde 2.1 ile 2.3 arasına çekmiş gözüküyor. 2016 yılının bütününe ne kadar büyüdüğümüzü ise 31 Mart Cuma günü öğrenmiş olacağız. Menfur darbe girişimi olmasaydı, 2016'yı yüzde 3.2 büyüme ile tamamlayabilirdik.



Britanya'nın Brexit kararı sonrası, Fransa, Hollanda ve Almanya'nın seçim sürecinde, üyelikten ayrılma gündemine alan yeni ülkeleri konuşuyor. Yeni 'bilateral' dönemden en fazla etkilenecek proje AB projesi gibi gözüküyor.



Mali disiplin başarısı

Türkiye, 2001 krizi sonrasında gerçekleştirdiği ekonomik reformlarla, önemli bir mali disiplin başarısı yakaladı. Öyle ki, 2016 yılı verilerine göre, Türkiye'nin bütçe açığının GSYH'ye oranı yüzde 1'e gerilemiş olabilir. Kamu borç stokunun milli gelire oranı yüzde 35'in altında.

Türkiye, AB'ye üye veya aday 20'nin üzerinde ülkeden daha iyi bir mali disiplin başarısına ve büyüme sürecine sahip. Buna rağmen, Türkiye'den kamu yönetimi ve ekonomi yönetimi açısından çok daha kötü performans olan, piyasa ekonomisine geçiş sürecinde Türkiye'nin hayli gerisinde olan ülkeler, çoktan AB üyeliğine kabul edilmiş durumda. Şimdi bu çifte standardın yaşandığı AB,

Britanya'nın Brexit kararı sonrası, Fransa, Hollanda ve Almanya'nın seçim sürecinde, üyelikten ayrılma gündemine alan yeni ülkeleri konuşuyor. Yeni 'bilateral' dönemden en fazla etkilenecek proje AB projesi gibi gözüküyor.

Maastricht kriterleri 25 yılda 200 kez delinmiş

25 yıl önce, Avrupa'nın ortak bir para alanına adım atabilmesi ve Avrupa Birliği Projesi için tarihi bir eşiğin geçilmesi adına, Hollanda'nın Maastricht kentinde, AB ülkeleri, ortak para biriminin sağlam bir zemine oturması için Euro

Bölgesi'ne dahil olacak ülkelerin uymak zorunda oldukları ekonomik kriterler belirlidiler. Ancak 1990'lı yılların sonlarına doğru, pek çok AB üyesi ülke yüzde 5 büyüme performansının gerisinde kalmaya başlayınca, Fransa ve Almanya'nın kamu borç

stoku kriterinin üzerine çıkmaları, bu kriterlerin esnetilmesi gibi bir sonucu da beraberinde getirdi ve iki ülke kriterleri delmeleri nedeniyle ceza ödemekten kurtuldular. Maastricht kriterleri en az 200 kez ihlal edilmiş durumda.



Torun sevgisine devlet yardımı

TORUNLARININ bakımını üstlenen anneye ve babaannelere aylık 425 lira yardım yapılmasını sağlayan Büyükanne Projesi'nin protokolü, Çalışma Bakanlığı'nda imzalandı. İmza töreninde; Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Fatma Betül Sayan Kaya, İTO Başkanı İbrahim Çağlar, İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve aynı zamanda Vakıf Katılım Yönetim Kurulu Başkanı da olan Öztürk Oran ile İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hatice Dinçbal Kal yer aldı.

MALİYET 6 MİLYON TL

Proje ilk etapta İstanbul, İzmir, Ankara, Bursa, Kayseri, Sakarya, Antalya, Konya, Tekirdağ ve Gaziantep'te pilot olarak uygulanacak. Projenin bin aile için maliyeti 6 milyon lira olurken, bunun yarısını İŞKUR, yarısını da protokolün tarafı olan paydaşlar üstlenecek.

MARTTA UYGULAMADA

Bakan Mehmet Müezzinoğlu, mart ayı itibarıyla projenin fiilen uygulamaya geçeceğini söyledi. Aile seçiminin, belirli

kriterleri gözeterek yapılacağını belirten Müezzinoğlu, "Bunlardan ilki annenin geriye dönük asgari bir yıllık sigortalı olması. Ardından, annenin iki asgari ücretten daha az geliri olması ve ailenin de toplam geliri üç asgari ücreti geçmemesi. Geliri düzeyi düşük olan aileler üzerinden gideceğiz" dedi.

GELENEKSEL AİLE

Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Fatma Betül Sayan Kaya da proje ile kadın istihdamının destekleneceğini ve geleneksel aile bağlarının kuvvetleneceğini söyledi. Hayat şartları nedeniyle geniş aile modelinin yerini, çekirdek ailelere bıraktığına dikkat çeken Bakan Kaya, "Projeyle, torununa bakan büyükannelele geleneksel aile modelini güçlendirmeyi hedefliyoruz" dedi.

65 yaş kriteri

Proje kapsamında, büyükanne 65 yaşından büyük olmaması dikkate alınacak. Ayrıca büyükanne 65 yaşından büyük olmaması dikkate alınacak. Ayrıca büyükanne 65 yaşından büyük olmaması dikkate alınacak. Ayrıca büyükanne 65 yaşından büyük olmaması dikkate alınacak.

Vergisini zamanında ödeyene müjde var

MALİYE Bakanı Naci Ağbal, hükümetin vergi borçlarını zamanında ödeyen mükelleflere yönelik özendirici kolaylıklar üzerinde çalıştığını söyledi.

Ağbal, "Vergisini süresinde ödeyemeyen suçlu olmadığı gibi, süresinde ödeyen vatandaşa da böyle bir kolaylığın sağlanması doğru bir talep" diyerek, şu açıklamayı yaptı: "Maliye Bakanlığı olarak bu talebi dikkate alarak bir çalışma yapıyoruz. Bu düzenlemenin



kapsamına hangi mükellefler girmeli, hangi şartları ortaya koymalıyız, burada sağlanacak vergi indirimi oranı ne olmalı? Bu bir hesap kitap işi. Maliye olarak bir vergiden vazgeçecekse, tabii ki bütçenin iki yakasını da düşünmek suretiyle bir çalışma yapmamız lazım."

Ağbal, düzenleme kapsamında mükellefin yararlandığı dönem itibarıyla geçmişe dönük borcu olmaması gerektiğinin de altını çizdi.

16 bin kişi daha milyoner oldu

HESABINDA 1 milyon lira veya üzeri parası olan yurt içi yerleşik mudi sayısı, geçen yıl 15 bin 856 kişi daha arttı. 2015 sonunda 93 bin 8 kişi olan milyoner

mudi sayısı, 2016 sonunda 108 bin 864'e yükseldi. Milyoner başına düşen ortalama mevduat ise 2015'e kıyasla 177 bin 306 lira arttı.

Büyükanne Projesi ile torunlarına bakan anneye ve babaanneye aylık 425 lira yardım yapılacak. Proje ilk etapta İstanbul, İzmir, Ankara, Bursa, Kayseri, Sakarya, Antalya, Konya, Tekirdağ ve Gaziantep'te toplam 6 bin aileyi kapsayacak.



Dövizin yatırım aracı olarak gösterilmesi üzücü

Türkiye İstatistik Kurumu, 9 Şubat 2017 günü finansal yatırım araçlarının reel getiri oranları Ocak 2017 başlıklı bir veri yayımladı.

Önce bu yatırım araçları hangisi onu irdeleyelim; külçe altın, Euro, dolar, BIST 100, mevduat, devlet iç borçlanma senetleri.

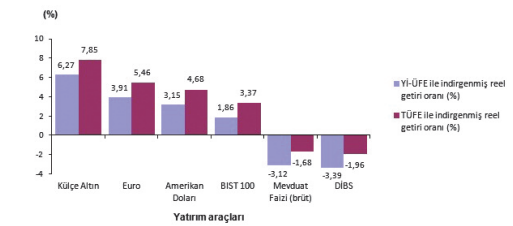
Öncelikle şunu belirtelim; dövizin bir yatırım aracı olarak gösterilmesi çok üzücüdür. Kaldı ki, 'dövizle yatırım yapmak' bu ülke parasına güvenmemek demek. Bunun dışında ticari ihtiyaçlar nedeniyle alınan veya satılan dövizle tabii ki sözümüz olamaz. Dövizle yatırım aracı diye bakmak hastalıklı bir ekonomiyeye sahip olmak ve Türk Lirası'nın akıbetine güvenmiyorum demek. Bu açıdan döviz yatırım aracı olmaktan çıkarılmalıdır. Bunun da bir sürü yolu var.

Geçelim getirilere...

Orada durum daha da vahimleşiyor.

İşte tablo:

Finansal yatırım araçlarının aylık reel getiri oranları Ocak 2017



Tabloya baktığımızda içler acısı durumu tüm açıklığıyla görüyoruz. Külçe altın, Euro ve dolar yatırım aracı değil. Bunlara yatırılan para ya donduruluyor ya da reel ekonomiden çekiliyor. Reel ekonomiyeye kaynak olarak dönebilecek ürüne bakalım, BIST yani borsa hisse senedi. Diğer deşikle uzun vadeli sermaye aracı. BIST getirisi diğerlerinin altında. Ya mevduata ne demeli? Reel getirisi negatif olmuş, yani reel olarak kaybettirmiş. Bu durumda kim mevduat yapmak ister? Mevduat cazip olmazsa reel sektöre kaynak olarak aktarılabilecek krediler nasıl oluşacak? Keşke mevduat lider olsaydı da dövizden medet umanlar pişman olsaydı.

Bu veriler geldiği sürece döviz psikolojisi insanların tasarruflarını süzme yönlendirmesine neden olacak. O zaman döviz mevduat olacak ve döviz kredisini kullanımı zorunlu olarak yapılacak. Kısacası kur riskini herkes almış oluyor. Tasarruf sahibi dövizin değer kaybetmesi riskini alırken döviz kredisini kullananlar da dövizin yükselmesi riskini alıyor. Bankalar ise ne gelirse onu sattığından görünümde risk almıyormuş imajı olabilir ama öyle değil. Bankalar dövizde şişkinlik olduğunda döviz mevduatı sahiplerinin mevduatı bozması riskiyle karşı karşıyadır. Bu durumda kullandıkları kredi geri çağırılmayacağından bankalar likidite eksikliğine düşme riski alıyor. O yüzden sistemde risk almayan kalmıyor. Peki neden bu risk almıyor? Yukarıdaki tablodan dolayı...



Sınai Mülkiyet Kanunu birçok alanda yenilik getirirken, çalışanların buluşlarına yönelik de bir yasa taslağı hazırlıklarına başlandı. Gelişmiş ülke buluşlarında yüzde 20'lik payın çalışan buluşlarından oluştuğu dikkate alınırsa, taslak kanunlaştığında Türkiye üretimde ve ticarete önemli bir adım atacak.

Yeni olmayan tasarıma izin yok

Türk Patent'in yeni olmayan tasarıma izin vermeyeceğini söyleyen Kemal Yamankaradeniz, patent merkezleri ve süreçleri hakkında şöyle konuştu: "Bilinen ve yeni olmayan tasarım artık kabul edilmeyecek. Özgün tasarım çalışmaları daha çok yapılacaktır. Ar-Ge merkezleri sayısı 365'e çıktı ve bu çok önemli bir sayı. Firmalarımız artık alt yapı desteği alabiliyor ve biz özgün tasarım geliştirmeliyiz. Özgün tasarım çalışmaları etkin korunacak. Patentte 36 aylık süreç yarı yarıya düşürüldü, süreçler ve ihtilaflar kısaldı."

Patent ve marka vekilleri için yeni hükümler

Patent ve marka vekillerine ilişkin düzenlemede yeni hükümler var. Türkiye'de çok önemli bir meslek dalı haline gelen marka patent vekilliğini yapacak kişiler belli kuralara uymak zorunda. Sektör meslek mensuplarının eğitilmesini istiyor.

281 patent uzmanı aranıyor

Dünyadan da başvuru kabul edecek bir yapıya kavuşan Türk Patent ve Marka Kurumu, 281 uzman almaya hazırlanıyor. Türk Patent, itirazlarda uzlaştırmacı rolü de üstlenecek. Yeniden Değerlendirme ve İnceleme Dairesi kuran Türk Patent, birbirinin markalarına itiraz eden kişileri uzlaştırmak için de çalışacak.

Çalışan, buluş yapmaya özenecek

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), 'Sınai Mülkiyet Kanunu'nun Getirdiği Yenilikler' semineri düzenledi. Seminerin açılış konuşmasını İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu yaptı. Sınai mülkiyet haklarının çok sayıda sektörü ilgilendirdiğini ve isimlerin tescil edilerek korunmasının ekonomik gelişmenin de tesisi anlamını taşıdığını dile getiren Topçu, "Nihayet böylesine önemli bir mevzunun kanunu düzenlemesi gerçekleşti. İTO Fikri ve Sınai Mülkiyet Hakları Çalışma Komisyonu'nda çok önemli çalışmalar yaptık. Bir numaralı gündem maddemiz bu kanun oldu" dedi.



Soyhan ALPASLAN

sümenaltı edildiğini söyleyen Kemal Yamankaradeniz, çalışan buluşlarına yönelik taslak hazırlandığı bilgisini de verdi. Gelişmiş ülke buluşlarında yüzde 20'lik payın çalışan buluşlarından oluştuğuna dikkat çeken Yamankaradeniz, "Türkiye'de de artık çalışanlar buluş yapmaya özendirilecek. Bu konuda kuralların basit ve uygulanabilir olması lazım" şeklinde konuştu.

KATMA DEĞERLİ ÜRETİM ŞART

Avukat Dr. Cahit Suluk, dünya ekonomik faaliyetlerinin önemli bir kısmının fikri mülkiyete kaydığını ifade ederek, Sınai Mülkiyet Kanunu'nun bu noktada çok önemli olduğunu vurguladı. Türkiye'nin 2023'de

İTO KANUN İÇİN ÇOK ÇALIŞTI

İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Muzaffer Şeker'in oturum başkanlığını yürüttüğü seminerde ilk sunumu İTO İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Kemal Yamankaradeniz yaptı. Yamankaradeniz, "İTO Fikri ve Sınai Mülkiyet Hakları Çalışma Komisyonu'nda çok çalıştık. Dünya, Sanayi 4.0'ı tartışırken bu kanunun çıkması çok önemli. Türkiye üretimde farklılaşmak zorunda" dedi.

HER ŞEY MARKA OLABİLİR

Dijital ortamdaki üç boyutlu markaların, hareketlerin ve kokuların artık tescil edilebilir olduğunu söyleyen Yamankaradeniz, çok özellikli bu kanunun Türkiye için önemini vurgulayarak, "Suç ve cezalar da artık netleşti. Kanun iş dünyasını büyötmeye yönelik hükümler içerdiği için ayrıca çok önemli. Şimdi en geç 3 ayda tescil belgesi alınabiliyor. Artık firmaların markalarının kullanımı ile ilgili çok iyi bir arşivi olmalı" diye konuştu.

ÇALIŞAN PAYI YÜZDE 20

Türkiye'de çalışanların yüzlerce patentinin



10 küresel marka hedefi için atılmış önemli bir adım olan kanun hakkında bilgi veren Dr. Suluk, sözlerini şöyle sürdürdü: "Katma değeri yüksek ürünler üretmek zorundayız. Bir ilaç firması tek ilacın ihracatından 10 milyar dolar kazanırken, Türkiye'nin yıllık yaş sebze ve meyve ihracatı 2 milyar dolar. Kanun, ekonominin hukuki altyapısının çok önemli bir ayağını oluşturuyor. Türkiye'nin 20-30 yıllık dönemini derinden etkileyecek bir konu. Yalnızca bitki çeşitleri ve entegre devreler kanun kapsamı dışında kaldı."

Seminerde TÜBİTAK Gebze Hukuk Hizmetleri Birimi Müdürü Av. Vildan Alparslan da 'Çalışan Buluşları ve Kamu Destekli Ortaya Çıkan Buluşlar' konulu bir sunum yaptı.

Üniversite-sanayi işbirliğine koruma

Üniversitelerde yapılan buluşlarda artık üniversiteler patent sahibi olacak. Buluş sahibi hocalara gelirin en az üçte biri aktarılacak. Teknoparklar ve Teknoloji Transfer Ofisleri patentlerin ticarileşmesi için çok önemli. Ofislerin etkinleşmesi, KOBİ'lerin buluş geliştirmesinde öncülük yapması, üniversite-sanayi işbirliğinde koruma sağlayacak.



Faydalı model belgesi

Faydalı model müracaatında yenilik araştırması zorunluluğu getirildi. Araştırma yapılmadan faydalı model belgesi verilmeyecek. Araştırmadan olumsuz çıkan buluşlar faydalı model belgesi alamayacak. Faydalı modellerle 10 yıl da koruma sağlanacak.

Hızlı modada tescilsiz 3 yıl

Hızlı modada 3 yıllık tescilsiz korumadan hazır giyim, kumaş deseni ve ev tekstili üreten sektörler yararlanacak. Coğrafi işaret hakkı elde edilmesinde ilan süresi kolaylaştırıldı. İlan süresi 6 aydan 3 aya indirildi.

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla

NACE KODU ve meslek grubu bilgilerini içeren faaliyet belgenizi **e-İMZALI** ve ıslak imzalı olmak üzere

İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSIZCA dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ivme kazandırın.



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i p y /itokurumsal

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

500 bin istihdam İstanbul'a yakışır

İstanbul Ticaret Odası'nın, 400 bin üyesiyle istihdam seferberliğinin en öndeki neferi olacağını söyleyen İTO Başkanı İbrahim Çağlar, istihdamın yüzde 41'inin İstanbul'da sağlandığını hatırlattı. Bu çağrının en büyük muhatabının İstanbul iş dünyası olduğunu vurgulayan Çağlar, "Bu nedenle sizlerin adına 500 bin kişi istihdam sözü verdim. Bu sözü verirken sizlere güvendim. Bu çağrının lokomotifini biz olalım. İstanbulumuza yakışır" dedi.



Fotografar: Osman Kuvet



Üretmekten vazgeçmeyeceğiz

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Şekib Avdagiç, Meclis toplantısını açarken yaptığı konuşmada, sadece Türkiye ve yakın coğrafya için değil, dünya için adeta turnusol kağıdı benzeri günler yaşadığını dikkat çekti. Bu küresel ortamda yönünü bulanların, önümüzdeki sürecin kazanımları olacağını vurgulayan Avdagiç, şöyle konuştu: "Bu sürecin, iş dünyası adına tam manasıyla bir fırsat dönemi olduğunu düşünüyorum. Dünya ticareti durmayacak. İnsanların ihtiyaçları bitmeyecek. Üretim ve tüketim hattı ortadan kalkmayacak. İnsanlık; gelişmekten, üretmekten çekilmeyecek. Öyleyse dalgali küresel piyasaların bize gösterdiği asıl şey, yeni fırsatların ufukta olduğudur. İş dünyası olarak çalışmaktan geri durmuyoruz. Üretmekten vazgeçmiyoruz. Ülkemize güvenmeye, milletimizle birlikte yürümeye kararlıyız. Duvarların arkasında değil, ekonomik gelişmelerin tam merkezinde iş yapmaya devam ediyoruz, devam edeceğiz."

Avdagiç, Oda'nın banisi 2. Abdülhamid'i 99. vefat yılında rahmet ve şükranla yad ettiğini söyledi.

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı İbrahim Çağlar, Oda üyelerine, iş dünyasına ve tüketicilere, 'tasarrufları millileştirelim' çağrısında bulundu. Çağlar, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'a, iş dünyasına yaptığı istihdam seferberliği çağrısı için de Oda olarak 500 bin istihdam sözü verdiğini açıkladı. Oda'nın şubat ayı Meclis toplantısında güncel ekonomik durumu değerlendiren Çağlar, "İstanbul Ticaret Odası 400 bin üyesiyle bu seferberliğin en öndeki neferi olacak. İstihdamın yüzde 41'i İstanbul'da sağlanıyor. Bu çağrının en büyük muhatabı İstanbul iş dünyasıdır. Sizlerin adına 500 bin kişi istihdam sözü verdim. Bu sözü verirken sizlere güvendim. Gün inisiyatif alma günüdür. Bu çağrının lokomotifini biz olalım. İstanbulumuza yakışır. Çanak kale ruhumuzla, 15 Temmuz ruhumuzla bu seferberliğe sahip çıkalım" dedi. Çağlar, İstanbul kongre turizmi için uluslararası tanıtım kampanyası başlattıklarını da söyledi.

ÇİN ÖNDERLİĞE SOYUNDU

2017'de de uluslararası arenada çalkantıların durulmayacağını söyleyen Çağlar, konuşmasına dünyadaki ekonomik durumu anlatarak başladı. Trump'ın Meksika'ya duvar, Trans-Pasifik Anlaşması'nın iptali ve birçok Müslüman ülkeye vize yasağı getirdiğine dikkat çeken Çağlar, şöyle konuştu: "ABD'den dünyaya karmışık mesajlar iletiliyor. Bu mesajların doğru okunması gerek. Trump yönetimi, ABD'nin yıpranan küresel ilişkilerine yeni bir yön vermek için çalışıyor. Dünya bu icraatları tartışırken Çin, beklenmedik şekilde küresel ticaretin önderliğine soyundu. Komünist rejimle yönetilen, katı ticaret kurallarına sahip Çin Cumhurbaşkanı'nın Davos Ekonomi Zirvesi'ndeki sözleri, dünya düzeninin tersine çevriminin habercisi gibi."

ASYA YÜZYILI KAVGASI

Avrupa'daki merkezkaç rüzgarlarının gittikçe şiddetlendiğini belirten Çağlar, yalnızca ekonomik değil, siyasi sıkıntıların da 60 yıllık AB rüyasını zorladığını belirtti. "Dünya, kaynar bir kazana dönüşmüş gidiyor" benzetmesini yapan Çağlar, "Bu tantana, servetin yeniden bölüşümü için. Yeni güç dengelerinden pay kapma yarışı da buna dahil. Başlamakta olan Asya yüzyılına ne ABD razı geliyor ne de Avrupa" dedi.

Bu gelişmelerin Asya yüzyılı kavgasının işaretleri olduğunu dile getiren Çağlar, buna bağlı olarak Türkiye'nin önemini daha da artacağını vurguladı.

YENİ TİCARET KURGUSU

Çağlar, şöyle devam etti: "Bunlar, ülkemiz için elverişli bir sıçrama zemini oluşturacak. Öncelikle Trump'ın Çin karşısındaki baskısı Asya bloğunu bir miktar yavaşlatacak. Bu da şüphesiz Türkiye gibi alternatif ülkelere hem yatırım hem de sermaye akımını artıracak. Trump'ın rekabet gücünü artırmak adına dünyada güçlü bir dolar istemeyeceği aşikâr. Bu, üzerimizdeki kur riskini hafifletecek bir unsur. Bir diğer avantajımız, yollar ayrılan İngiltere ve AB. İkisi de yeni bir ticaret kurgusu peşinde. Bu ikilinin yeni planlarında Türkiye, kuşkusuz gözden çıkarmayacakları bir ülke. Bu da yeniden masaya oturma ve pazarlık imkanımızı artırıyor."

Suriye'deki barış çalışmaları, Rusya'nın yeniden büyümeye başlaması ve ABD ile yeniden gerilen İran ilişkilerine dikkat çeken Çağlar, "Bu gelişmeler bölgesel ticari potansiyelin arttığı ve Türkiye'nin ticari alanda yeniden öne çıkacağı bir süreci işaret ediyor. Batı'daki gelişmeleri izlerken gözlerimizi Doğu'ya, Asya ve Afrika'ya çevirmemizin gerekliliğidir" yorumunu yaptı.

İRRASYONEL COŞKU

Kasımdan bu yana döviz kurlarında önemli dalgalanma oluştuğunu hatırlatan Çağlar, bu alandaki gelişmeleri 'finansal terör dalgası' olarak nitelendirdi. Bunun finans literatüründe 'irrasyonel coşku' olarak tanımlandığını belirten Çağlar, "Piyasaların akılsızca, mantıksızca yükselmesi ya da düşmesi durumu. Son birkaç ay içinde ülkemizde değişen bir durum yok. Ne oldu da döviz bu kadar değerlendi. Şimdi dalgalı da olsa düşüş eğiliminde. Türkiye üzerinde adeta ekonomik güvenliğimizi tehdit edercesine finansal bir terör dalgası estirilme istendi. Ancak işe yaramadı" dedi.

BİR ADIM DAHA ATALIM

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın 'milli paramıza sahip çıkma' çağrısına herkesin elini taşın altına sokarak sahip çıktığını belirten Çağlar, bu sayede ekonomide taşların yerine oturmaya başladığını vurguladı. "Şimdi bunu milletçe bir adım daha öteye taşıyabiliriz" diyen Çağlar, tasarrufları millileştirilim çağrısını şöyle özetledi:

"Nasıl ki paramıza sahip çıkıyor, milli üretimimize duyarlılık gösteriyorsak bunu taçlandırmak için tasarruflarımızı da milletimizin kalkınması yolunda kullanabiliriz. Reel kesimin yeterli krediye



İstanbul kongre turizmi seferberliği

Başkan Çağlar, İstanbul için başlattıkları kampanyayı ise şöyle açıkladı: "İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB) ile kongre turizmi noktasında gerçekleştirdiğimiz pek çok çalışma var. Bu çalışmaların bir adım daha öteye taşıyoruz. 1 milyon Euro'luk bir bütçe ile uluslararası bir PR şirketini tüm paydaşlarımızla birlikte turizm seferberliğimize dahil ediyoruz. İstanbul'u ve hak ettiği değeri dünyaya yeniden anlatacağız. Hedefimiz, kongre şehirleri sıralamasında İstanbul'u tekrar ilk 10'a taşımak."

İTO'nun kurucusu Sultan 2. Abdülhamid'e vefa

Şubat ayının, Oda'nın kurucusu Sultan 2. Abdülhamid'in vefatının seneyi devriyesi olduğunu hatırlatan Çağlar, 10 Şubat 1918'de vefat eden 2. Abdülhamid'in dünya siyaset tarihinde derin izler bırakan bir

İstikbal için 'söz hürriyetimizi' kullandık

Bir süre önce Cumhurbaşkanlığı Sistemi ile ilgili olarak desteklerini bir bildiriyi açıkladıkları hatırlatan İbrahim Çağlar, bu çalışmanın kamuoyundaki yankılarını ise şöyle değerlendirdi: "Meclis kürsüsünden de sizlerle bu metni paylaştım. Bu açıklamalarımızın önemli yankıları oldu. Bu arada birtakım art niyetli açıklamalarla da karşılaştık. Ülkeyi ilgilendiren anayasal değişiklik üzerinde söz söylemek, tercihte bulunmak Oda olarak görevimiz, sorumluluğumuz. Niyetimiz halis, amelimiz doğru, sözümüz açık. Hiç kimse, bu gayretlerimizin ve açıklamalarımızın arkasında, yanında, yöresinde başka hevesler aramasın. Çalışmalarımız; siyasi bir tercihin tezahürü değil, Türkiye'nin istiklali ve istikbal için söz söyleme hürriyetimizin parçasıdır."

hükümdar olduğunu söyledi. Çağlar, "Küresel siyaset ve ekonomideki dengelerin adeta alt üst olduğu bugünlerde de Sultan 2. Abdülhamid bizim için bir kutup yıldızıdır" dedi.

ulaşamamasındaki en büyük neden tasarruf açığı. Tüketim olmadan üretim olmayacağı gibi tasarruf olmadan da yatırım olmaz. Oysa ülkemizde yastık altında kalan, kasalarda atıl, altın olarak elde tutulan büyük bir servet söz konusu. Gayrimenkulde büyük bir kampanya başlatıldı. İnanılmaz bir talep var. İnsanlar

tıkır tıkır peşinatlarını ödeyerek talepte bulunuyor. Ben buradan bir çağrıda bulunmak istiyorum. Gelin, tasarruflarımızı millileştirelim. Birikimlerimizi bankalara, sermaye piyasalarına yönlendirerek ekonomimize dönmelerini sağlayalım. Ancak bu şekilde yabancı yatırımcıya olan mecburiyeti hafifletebiliriz."

MECLİS ÜYELERİ KÜRSÜDE

Taksit süresinin uzaması esnafa rahatlık sağladı



Bayram Bilgin / Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Merkezi otorite bürokrasiyi aşmalı. SGK memurlarının bilgisizliği sonucu

uygulamalar nedeniyle milyonluk ceza yiyen, bankaların elinde sıkıntıya düşen, gümrükteki bürokrasiyi aşamadığı için haksız yere milyonlarca lira ceza alan üyelerimizin sıkıntılarını aşmak için acil önlem almalıyız. Taksit sürelerinin biraz daha artırılması esnafa biraz rahatlık sağladı. Vergisini düzenli ödeyenlere yüzde 5 indirimden geriye dönlük borcu olanların da yararlanmasını sağlamalıyız. Geçici vergilerin tamamının kaldırılması lazım. Konut, tekstil, sağlık gibi bazı sektörlerde ÖTV ve KDV indirimleri olumlu katkı sağladı. Bazı işlemlerde damga vergisi kaldırıldı.

Üye mailleri güncellenmeli



Rağıp Mustafa Bağbuğ / Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi: Sektörümüze mensup üyelerimizin İTO'daki

bilgilerinin eksik olması önemli bir sorun. Üyelerimizin yüzde 70'inin mail adresi olmadığını öğrendik. Mailleri olanların bir kısmının da adresleri güncel değil. Oda'ya kayıt yapılırken e-mail adresleri kesinlikle alınmalı. Özellikle bizim sektörde yeni kurulan firmaların e-mail adresinin olmaması mümkün değil. Oda'da kayıt yapılırken bu konuya önem vermeliyiz.

Vasıfsız kadınlara mobilyacılık eğitimi



Adnan Bostan / Mobilya Meslek Komitesi: Biz sürekli eleman arıyoruz ama eleman yetiştirme projelerinde de başarılı

olamıyoruz. Bu yüzden yeni projeler yapmalıyız. Mobilya sektöründe vasıfsız kadınları istihdam ediyor, varak ve boya bölümlerinde eğitip meslek sahibi yapıyoruz. Meslek sahibi olan en az asgari ücretin iki katını alır. Marangozlar artık şehirden çıkmak zorunda. Bu insanların uluslararası standartları olan, bir arada çalışabilecekleri İstanbul Dekorasyon Merkezi Projesi için çalışmalarımız sürüyor. Bir mobilya marangoz atölyesinde istihdam sayısı çok önemli. İstihdamı bu kadar çok sağlayan bir sektöre daha çok değer vermeliyiz.

Marka ürünlerin AB'ye ihracatı engelleniyor



Salih Sami Atılğan / Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi: Yedek parça ihracatına yönelik güven konusu çok

önemli. Her şeyi güven üzerine inşa ediyoruz. Yüzde 99'u Müslüman olan bir ülkede emin olunması gereken kişiler olarak kötü istatistiklere sahibiz. İnsani ve İslami anlamda hepimize görev düşüyor. Gümrük Birliği Anlaşması'na göre Türk Malı, AB'de serbestçe dolaşabiliyor.

Ama marka ürünlerin Türkiye'den AB'ye ihracatı engellenmeye çalışılıyor. Coğrafi alan korumasını öne sürüyorlar. Sahte parça muamelesine tabi tutuluyor ya da ürün geri gönderiliyor. Bu konu Türkiye açısından büyük önem arz ediyor. 10 yıldır bu sorunla uğraşıyoruz. Otomotiv, ihracatının büyük bölümünü AB ülkelerine yapıyor. Bunu daha iyi noktalara getirebiliriz.

Cazibe merkezlerinde yatırıma öncü olalım



Sait Kılıç / Kargo, Posta ve Depolama Meslek Komitesi: İTO, Doğu ve Güneydoğu Anadolu

bölgelerindeki zeki çocuklar için okul açılmasına yönelik acil projeler hazırlamalı. Bu bölgelerde yatırım için cazibe merkezleri kuruldu. Buralardan 23 il istifade edecek ve çalışmaları beş merkez il koordine edecek. Bir öncüye ihtiyaç var ve inşallah Odamıza nasip olur. Cazibe merkezlerinde yatırımlara Odamız da örnek olmalı. Bu bölgelerin ekonomik gelişimi için öncü olmalıyız. Doğu ve Güneydoğu'da birlik ve beraberliğe ihtiyaç var. 365 Oda ve Borsa'ya öncü olarak bu bölgelerdeki işsizliğe çare olacak bir adım atmalıyız.

Düğün salonunda KDV düşmeli



Yusuf Andiç / Kültür ve Spor Meslek Komitesi: Düğün ve organizasyon hizmeti veren sektörümüz zor durumda. Hizmet

sektöründe yüzde 18 KDV olduğu için sektördeki firmaların çoğu bu nedenle fatura kesmiyor. Hizmet sektöründe herkes bir diğerine borçlu, ödemeler gecikiyor, vadeler uzamaya devam ediyor. Ciddi bir sıkıntı var. Fatura kesiyorsunuz, paranızı alamazsanız bile KDV ödemek zorundasınız. Bir adım sonra Kurumlar Vergisi ödüyorsunuz ama ortada para yok. Bu adil değil. KOBİ'lerimizin ödeme sıkıntısına destek olacak düzenlemeler yapmalıyız. Düğün salonlarının, organizasyon firmalarının KDV oranlarının düşürülmesi için çalışma yapmalıyız.

Sektör kümelenme ile desteklenmeli



Kamil Fazıl Dede / Kimyevi Madde Meslek Komitesi: Kimya sanayi, ithalata bağlı bir sektör ve pek çok sektör için çok önemli.

Depolama ve taşıma maliyetleri diğer sektörlerle göre daha yüksek. Güvenli ve düzenli taşıma için yapılan mevzuat üretim maliyetlerini artırıyor. İhtisas organize sanayi bölgelerine yapılan yatırımlar çok önemli. Kümelenme yaklaşımı oldukça yaygınlaştı. Sektör kümelenme modeli ile desteklenmeli. Kimya sektörünün ürünlerinin yüzde 80'ini KOBİ'ler üretiyor.

Afrika'da bize çok ciddi ilgi var



Kazım Ekinci / Metal Ürünler ve Mutfak Ekipmanları Meslek Komitesi: Ekonomimizin zor bir dönemden geçtiği bir



ortamda, hükümetimiz piyasayı canlandırmak için önemli kararlar alıyor. Geçen ay Cumhurbaşkanımızla beraber üç Afrika ülkesine ziyarette bulunduk. Gitmediğin yer, senin değildir. Gördüğümüz ilgi bizi şaşırttı. Sahra Altı Afrika ülkelerine gitmemiz gerekiyor. Satamayacağımız hiçbir şey yok. Türk Malı'na karşı ciddi bir alaka var. "Türk ürünlerinin iyi ve kaliteli olduğunu biliyoruz, almak istiyoruz" diyorlar. Hükümetimiz, yatırımların Doğu ve Güneydoğu'ya kaydırılmasına çaba sarf ediyor. Doğu Yatırım Holding, Türkiye'nin sayılı holdinglerinin ortak olduğu bir İTO kuruluşu. Doğu Yatırım Holding'e hayatıyet katarak hükümetimize katkımız olabilecektir.

5 bin kalifiye eleman ihtiyacı



Ahmet Zeki Sarıhan / Ekmek, Un ve Unlu Mamüller Meslek Komitesi: Sahra Altı Afrika

ülkelerine yaptığımız ziyaret çok önemliydi. Genç ve dinamik bir nüfus var. Yer altı zenginlikleri büyük. Her türlü ürüne ihtiyaçları var. Bu ülkelere yapılan ihracatta nakliye ücreti kaldırıldı. Bizim sektörümüzde 3 bin işletme var. Bugün için 5 bin kalifiye eleman ihtiyacımız var. Her işletmemizde rahatlıkla bir insan istihdam edebilecek durumdayız ama Türkiye'de aradığımız nitelikte eleman yok. Suriyeli göçmenler olmasa unlu mamuller, ekmek sektöründe üretim yüzde 50 durur. Ülkemizin kalkınması için gelişmesi hepimizin en büyük temennisi. Bunu yaparken yanlış metodlarla, yanlış yerlerden başlıyoruz.

Fon, çok daha faydalı olacak



M. Zeki Sayın / Finans Kuruluşları Meslek Komitesi: Varlık Fonu, ülkemizde biraz gecikmiş bir fon. Ülkemizde bu

fonun kullanılması ve kurulması gerekiyordu. Bankaları ve müesseseleri bünyesine alarak Varlık Fonu kurduk. Ülkemizin büyük yatırımlarına katkıda bulunacak. Devletin kurduğu hiçbir müessese murakabeden geri kalmaz. Varlık Fonu gibi dışardan kredi alacak fon, murakabeden geri kalmaz. Üç, dört kanaldan murakabe edilecek. Tarafsız bir inceleme kurulu inceleyecek. Başbakanlık ve Meclis tarafından tetkik edilecek. Fonun durumunu incelemeyen menfi konuşmalar da yapılıyor. Bu durumların

anlaşılması lazım. Varlık Fonu'nu iyi organize edersek, inisiyatif kullanarak yönetebilirsek fon, ülkemiz için düşündüğümüzün üzerinde faydalı olacak.

Öncelikle sanayiye destek olunmalı



Veysi Cengiz Balçık / İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi: Geri ödemelerde zorluk çekiyoruz. Cazibe

merkezlerine yatırım yapanlardan biri de benim. Sağlık Bakanlığımızın talimatı üzerine yeni bir yatırım daha yapacağım. Ama cazibe merkezindeki fabrikamızı sigorta ettirebilmek için İTO Meclisi'ndeki

sigortacı arkadaşlarımdan yardım aldım. 'Cazibe merkezlerine yatırım yapın' çağrılarına öncelikle İTO Meclisi'ndeki Doğu ve Güneydoğulu arkadaşlarım cevap vermeli. Bu ülke inşaatla büyümeyiz, lütfen öncelikle sanayiye de destek olun. Türkiye sanayi ile büyüyecek, inşaat ile değil.

Yasalar, sektörlere danışılarak yapılmalı



Karabet Hemengül / Emlak Müşavirleri Meslek Komitesi: Sektörel sorunlarımızı ve beklentilerimizi dile getiriyor ama sesimizi duyuramıyoruz.

Uzun zamandır bizleri rahatsız eden, günü birlik ev kiralamalarıyla ilgili düzenleme geldi. 25 bine yakın konutun kişisel olarak kayıtsız ve bildirimsiz kiraya verildiğini biliyoruz. Hem güvenlik hem de ahlaki yönden bunların kontrol altına alınması çok önemliydi. Ama bu gibi düzenlemeler ne yazık ki eksik çıkartıyor. İTO'da 81 komitemiz var. Her sektörün sıkıntıları var. Sektörlerimizin genel olarak rahatsız olduğu konuları dile getiriyoruz. Sonuçta karşımıza sektör ihtiyaçları dışında yasa ve genelgeler çıkıyor. Sektörel çalışmalar, mesleğin sahiplerini çağırarak davet edip oluşturulan komisyonlarla yasalaştırılırsa çözüm odaklı olur. İsteklerimizi üst makamlara nasıl iletebiliriz. Bu konuda yönetimimizin bir çalışma yapmasını istiyoruz.

1954'den beri edindiğimiz bilgi ve birikim ile sağlam adımlar atıyoruz.



■ Yakuplu Mah. Hürriyet Bulvarı
No: 6-8 Beylikdüzü / İstanbul

■ Tel: 0212 224 20 20 (pbx)
Faks: 0212 224 20 40

ÇUHADAROĞLU
Alüminyum Sistemleri

12 13 Şubat 2017

SEKTÖREL

İSTANBUL TİCARET



Özel sağlıkçılar işbirliği yapıyor



Sağlık hizmetlerinden sıkıntılı satırbaşıları

- Yerli ürün, yabancı ürüne karşı desteklenmeli.
- Yerli ürüne yüzde 15 fiyat avantajı pratikte de uygulanmalı.
- Özel sağlık kuruluşlarından istenen standartlar oldukça yüksek.
- Hastane kapatma yerine para cezası verilmeli.
- Yabancı uyruklu doktora özel kadro verilmemeli.
- 112 Servisi, özel hastanelere ve sevklerine bakmıyor.
- Vakıf hastanelerinde çalışan ve unvanı olmayan doktorlara, özel hastanelerdeki uzman doktorlardan
- fazla ücret ödeniyor.
- Özel hastanelerin yaşadığı kadro sıkıntısı, nöbetçi sistemindeki kaliteyi düşürüyor.
- SGK 9 yıldır Sağlık Uygulama Tebliği fiyatlarına zam yapmadı.
- Özel hastane cezalarına fark alınmayan bölüm ciroları da ekleniyor.
- Özel sağlıkçılardan alınan gelir vergisi ve KDV oranları güncellenmeli.
- Çalışma şartları standart olmalı.
- SGK hizmet satın aldığı kurumlara farklı ödeme yapıyor.

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi, MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu ile işişare toplantısı yaptı. Toplantıyı İTO Meclis Üyesi ve Komite Başkanı Yrd. Doç. Dr. Mustafa Cantürk yönetti.

SEKTÖR İÇİN ÇALIŞIYORUZ

Dr. Cantürk, İTO Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi olarak sektörün daha iyiye gitmesi için bireysel çıkarları arka plana atarak sektörün tamamını içeren çalışmalar yaptıklarını vurguladı. Dr. Cantürk, "Bürokrasiye yaptığımız ziyaretlerde anladık ki, meselelerden haberleri yok. Bu durumda biz de onları haberdar etmek için sık sık ziyaretler gerçekleştirdik, raporlar sunduk" dedi. İTO'nun sağlık alanındaki tüm meslek komitelerinin sorunlarını ve çözüm önerilerini ilgili bakanlıklara ilettiği rapordaki Sağlık Meslek Komitesi'ne özel konular toplantıda tekrar masaya yatırıldı. Toplantıda her alanda daha çok işbirliği yapma ve sektörün vizyonunu genişletmek için daha sık bir araya gelme vurgusu yapıldı.

BİRLİKTE İŞ YAPABİLMELİYİZ

MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu Başkanı Hüseyin Sarpkaya, kurulun çalışmaları ile ilgili bilgi vererek; her 3 ayda bir Cumhurbaşkanlığı'na bir rapor sunduklarını dile getirdi. Sarpkaya, sözlerini şöyle sürdürdü: "Sahadan aldığımız tecrübeleri Ankara ile paylaşıyoruz. Sıkıntılar ve piyasa lehine olabilecek çözümleri konuşuyoruz. Beraber iş yapma kültürü oluşturmaya çalışıyoruz. Birbirimizle iş yapma kültürümüz çok zayıf. Bunu aşmanın yollarını birlikte bulmalıyız."

Erken dönem girişimcilikte ikinciyiz



Son gün 28 Şubat

Ölçü aletlerinde ince ayarı unutmayın

3516 Sayılı Ölçüler ve Ayar Kanunu'na göre ölçü ve ölçü aletlerinin belirli sürelerde periyodik muayeneye tabi tutulması zorunlu. Her türlü ölçü ve ölçü aletinin kamu yararına uygun olarak kullanımının sağlanması, muayenesi ve damgalanması işlemleri için son gün 28 Şubat Salı. Bu tarihe kadar periyodik muayene müracaatında bulunmayanlar bin 835 TL ceza ödemek zorunda kalacak.

En yoğun olarak kuyum sektörünün kullandığı çok hassas terazilerden doğalgaz sayaçlarına, taksimetrelerden su satış pompalarına, hububat muayene aletlerinden motorlu taşıtlara kadar hemen her alanda ve her sektörün kullandığı ölçü ve tartı aletleri muayene süresi cihaz türüne göre değişiyor.

DÜNYANIN en kapsamlı girişimcilik projesi sayılan Küresel Girişimcilik Monitörü (GEM) 2016, Türkiye'nin durumuna ilişkin olumlu veriler içeriyor. Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi (KOSGEB) Başkanı Recep Biçer, Küresel Girişimcilik Monitörü büyüme potansiyeline sahip erken dönem girişimcilerin sıralandığı araştırmada, Türkiye'nin 62 ülke arasında ikinci sırada yer aldığını bildirdi.

BÜYÜMEYİ ETKİLİYOR

Küresel Girişimcilik Monitörü araştırmasına katılan ülkelerin, dünya nüfusunun yüzde 69.2'sini ve dünya GSYH'sının yüzde 84.9'unu kapsadığını belirten KOSGEB Başkanı, hazırlanan rapora göre dünya genelindeki girişimcilerin yüzde 55'inin, gelecek 5 yıl içinde en az bir iş kurmayı umduklarını aktardı.

FAKTÖR ODAKLI

KOSGEB Başkanı Recep Biçer,



"Erken dönem girişimcilik oranı, faktör odaklı ekonomilerde yüksek seviyede olma eğilimi gösterirken, ekonomik kalkınma seviyeleri yüksek ülkelerde azalış gösteriyor. Faktör odaklı ekonomilerde bu oran ortalama yüzde 17, etkinlik güdümlü ekonomilerde yüzde 14, yenilik odaklı ekonomilerde ise yüzde 9 olarak hesaplanıyor" dedi.

Türkiye'de erken dönem girişimcilik oranının geçen yıl yüzde 16.1 olarak belirlendiğini belirten Biçer, Küresel Girişimcilik Monitörü büyüme potansiyeline sahip erken dönem girişimcilerin sıralandığı araştırmada, Türkiye'nin 62 ülke arasında ikinci sırada yer aldığını bildirdi.

Medyanın etkisi pozitif

Küresel Girişimcilik Monitörü (GEM) araştırması kapsamında yer alan her bölgedeki yetişkin nüfusun yüzde 60'ı, medyanın girişimcilik konusunda pozitif etkisi olduğuna

inanıyor. Hindistan ve Meksika'da girişimciliği bir meslek olarak gören yetişkin nüfus oranı yaklaşık yüzde 45 iken, Türkiye'de bu oran yüzde 81 olarak tespit edildi. 1997 yılında Babson Koleji

ve Londra İş Okulu tarafından başlatılan akademik araştırma Küresel Girişimcilik Monitörü'nün, ilk verileri 1999'da yayınlandı. Araştırmaya, şu ana kadar 100 ülke katıldı.



miptv

3-6 Nisan 2017 Cannes/Fransa

DÜNYANIN LİDER TV, DİZİ VE DİJİTAL İÇERİK FUARINDA
TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİNDE STAND BAZINDA KATILIM İLE
SİZ DE YERİNİZİ ALIN!
MIPTV 2017 TV, DİZİ, FİLM İÇERİK MARKETİ

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE TÜRK TV VE FİLM SEKTÖRÜNÜN TANITIMI

Fransa'nın Cannes kentinde her yıl düzenlenen sektörünün lider fuarına, film sektöründe faaliyet gösteren; sinema filmi, belgesel, animasyon, Tv dizisi format dağıtımçıları ve/veya yapımcı şirketleri ile işbirliği yapan çeşitli kuruluşlar katılabilmektedir. MIPTV'nin en prestijli alanlarından biri olan Riviera 9'da Odamızca gerçekleştirilecek organizasyonda stand bazında katılım imkanı sunulmaktadır.

Fuara Genel Bakış

- Dünyanın lider üreticilerinin, distribütörlerinin ve alıcılarının bulunduğu; film sektörüne yön veren TV ve dijital içerik kategorisinde düzenlenen en büyük fuar.
- 11083 katılımcı, 1632 firma ve 3915 alıcının yer aldığı fuarda dağıtım ve ortak üretim fırsatları, en yeni içerikler ve yeni trendlerin keşfi.

Ürün Grupları

- Sinema/Tv filmi
- Belgesel
- Animasyon
- TV Dizisi formatlar (vb)
- Dijital içerik

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin ücretsiz yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki kişinin yaka kartı bedeli
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri

Katılım Bedeli:

1.200 EURO / m²
Tahsis edilecek minimum stand: 10 m²

Ödeme Planı:

*Avans olarak talep edilen 1.000 EURO'nun 20 Şubat 2017 Pazartesi gününe kadar

*Kalan bedelin % 50'sinin 1 Mart 2017 Çarşamba gününe kadar

*Bakiye bedelinin 15 Mart 2017 Çarşamba gününe kadar

firmaya banka hesabından havale ile gönderilmesi gerekmektedir. Firmalarımızın ilk ödemesinin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak, sıralama listesi oluşturulacaktır; bu listeye göre stand seçim hakkı firmalara tanınacaktır.

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "MIPTV 2017 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.)

DÜNYANIN LİDER TV, DİZİ VE DİJİTAL İÇERİK FUARI TİCARET HEYETİNDE SİZ DE YERİNİZİ ALIN!

Fransa'nın Cannes kentinde her yıl düzenlenen sektörünün lider fuarı olan MIPTV 2017'ye film sektöründe faaliyet gösteren; sinema filmi, belgesel, animasyon, Tv dizisi format dağıtımçıları ve/veya yapımcı şirketleri ile işbirliği yapan çeşitli kuruluşlar katılabilmektedir.

%70 DEVLET DESTEĞİ

miptv

3-6 Nisan 2017 Cannes/Fransa

MIPTV Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 2-6 Nisan 2017

Katılıyorum [...] Katılmıyorum [...]

Firma Adı:.....

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı:.....

Firma İstihlat Konusu:.....

MIPTV Fuarına İlk Kez Katılıyorum [...] MIPTV Fuarına Daha Önce Katıldım [...]

***Yapımcı şirketler için, yapımcı belgesi; dağıtımçı firmalar için ana sözleşmeleri ve dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılım Ücretine Dahil Hizmetler

- Ekonomi sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Fuar giriş ücreti
- Havalimanı – otel – havalimanı transferleri
- Ayrıca fuar alanına gidiş için söz konusu otelin shuttle hizmeti bulunacaktır.
- Fuar süresince Odamızca sağlanacak stand alanında "İkili Görüşme Organizasyonları" da gerçekleştirilecektir

(Behir firmadan en fazla 2 temsilcinin katılım bedeli masrafları %70 destek kapsamında değerlendirilmektedir.)
(Bakanlıklar nezdinde yapılacak ön onay başvurusunu müteakiben destekle ilgili süreç netleştirilecektir.)

Banka Bilgisi

Banka Bilgileri: Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "MIPTV 2017 Ticaret Heyeti Ön Başvuru Bedeli" belirtilmelidir.)

Ödeme Planı

Ön başvuru bedeli: 500 EURO
Katılım ücreti: 2000 Euro
Kesin katılım, sözleşme ve İTO kayıt bedelinin iletilmesi ile mümkün olacak, kontenjan dolması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: Begüm Ece - Zeynep Şengül - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.ece@ito.org.tr - zeynep.sengul@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: Begüm Ece - Zeynep Şengül - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.ece@ito.org.tr - zeynep.sengul@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr



KÜRESEL PİYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

İki yıllık resesyonun ardından Rusya ekonomisi 2017'de yeniden büyümeye hazırlanıyor. 2015'de yüzde 2.8 ve 2016'da yüzde 0.2 daralan Rusya ekonomisinin, 2017'de yüzde 1 civarında büyümesi bekleniyor. Bu süreçte Rusya, başta Batı dünyasının uyguladığı yaptırımlar ve sert düşen petrol fiyatlarının etkileri ile boğuştu.

Yaptırımlar sürecinde Rus ekonomisi ağır hasar aldı

2014 sonundan itibaren iki sene içinde Ruble'nin ABD Doları'na karşı değeri yüzde 60 oranında devalüe oldu. Kurun şiddetli değer kaybının etkisiyle 2015 sonunda yüzde 15'leri bulan enflasyon, Rus ekonomisinin iki büyük

baş ağrısı oldu. Yine bu süreçte ülkeden çok ciddi para çıkışı yaşandı. Son üç sene içinde, büyük çoğunluğu 2014'de olmak üzere ülkeden toplam 225 milyar dolar yabancı para çıkışı oldu. Bu

durumdan en fazla etkilenen de bankalar oldu. Yaptırımların etkisiyle vadesi gelen yabancı para cinsi borçlarını ödemek durumunda kalan Rus bankaları ve şirketleri, 2014 yılından bugüne toplam 190 milyar dolar borç ödemek zorunda kaldılar.

Gelirlerinin yüzde 50'ye yakın kısmını gaz ve petrol satışından karşılayan Rusya'nın düşen enerji fiyatlarıyla da mücadelesi zor oldu. 2013 yılında petrol fiyatları 100 doların üzerinde seyrederken yıllık 500 milyar dolarlık ihracat hacmine ulaşan Rusya'nın 2016 sonunda ihracat gelirleri 280 milyar dolara kadar indi. Üstelik başta Kırım ve sonra da Suriye'deki Rus askeri manevralarının giderleri ithalat üzerinde baskı yapınca

Rusya ekonomisinde durum tespiti

2016 sonu itibarıyla Rusya, 1998 yılından beri en düşük cari fazla (20 milyar dolar) verdi. Hatırlatmak açısından Rusya o yılın ardından krize girmişti.

Yaptırımlar, siyaset ve Trump

İşte bu sözcükler Rusya için hayatı önem taşıyor. Üç yıldır devam eden yaptırımların devamı Rusya için pek de iç açıcı olmayan sonuçlara yol açabilir. Gerçi ülke yaptırımlara rağmen 2017'de yüzde 1 büyümeyi hedefliyor ama ABD, AB ve İngiltere'nin ekonomik yaptırımları özellikle bankacılık sektörü üzerinden Rusya'yı son üç sene çok yıprattı. Rus bankalarının zaten erişimin kesildiği "batı finans dünyasına" eurobond ihracı ile kamu tarafından şansını deneyen Rusya, bu denemelerinde başarısız oldu. Rusya uzun süre ara verdiği özelleştirmelere (Rosneft İsviçre Katar Konsorsiyumuna satıldı) geri dönerek bütçeyi

dengelemeye çalışıyor. Ancak buna rağmen 2016'da bütçe açığı yüzde 4'e yaklaşmış durumda.

İşte bu sebeple Trump sonrası oluşan yeni dünya düzeni "Putin Rusya'sı" için son derece önemli olacak. Bir ara 2 trilyon dolara kadar yükselmiş Rusya ekonomisinin şimdilerde 2008 seviyelerine geri döndüğü (1.2 trilyon dolar) bir ortamda Rusya şiddetle yeniden küresel piyasalardan borçlanabilen, varlık satışı yapabilen ve

içeriye yatırımcı çekebilene bir noktaya geri gelmek durumunda. Aksi takdirde petrol fiyatlarının bu seviyelerde devam ettiği birkaç senelik projeksiyonlarda ya bütçede çok ciddi kesintiler yapılmak durumunda kalacak (başta askeri harcamalar olmak üzere hemen hepsi kamu personeli olan çalışan nüfusun ücretlerinden kesintiler dahil) ya da Rusya ekonomisinin şu an için yönetilemediği görülen "ekonomik krizi" çok daha derin bir hal alacak.

Türkiye ve Rusya ilişkileri

Rusya'nın önemli ticaret partnerlerinden biriyiz. Toplam 20 milyar dolara yakın ticaret hacmimiz var. Bu ticarete enerji ithalatı üzerinde büyük bir açık veriyoruz. Ancak Rusya'daki Türk inşaat şirketlerinin işleri ve Rus turistlerin katkısı eklendiğinde aradaki fark bir nebze de olsa kapanıyor. Önümüzdeki süreçte Rusya'nın başta ABD olmak üzere Batı dünyası ile izleyeceği politikalar hem onun için hem de bizim için oldukça önemli olacak. İşler Rusya için daha iyimser bir rotaya otursa Türkiye'nin de bu süreçte kazançlı çıkması muhtemel. Ancak olası bir "negatif senaryoda" Rusya'nın yaşayabileceği ekonomik sıkıntıların izleri bizde de net hissedilir.

Yeni 'süper güç' Çin olabilir mi?

Çin bir zamanlar 'dünyanın fabrikası' olarak kabul edilirken günümüzde 'dünyanın köprü kurucusu' olarak niteleniyor. ABD'nin korumacı ekonomi politikalarına ağırlık vermeye başlaması karşısında, kapılarını daha fazla küreselleşmeye ve serbest ticarete açan Çin'in yeni süper güç olup olmayacağı merak konusu.

KÜRESEL ekonominin yeni 'süper gücü' Çin olabilir mi? ABD Başkanı Donald Trump'ın göreve geldiği ilk hafta Trans-Pasifik Ortaklığı'ndan (TPP) çekilmesi ve korumacı ekonomi politikaları izleyeceğini ilan etmesi üzerine Çin'in küresel ekonomideki 'süper güç' olasılığı dünyanın gündemine oturdu. ABD'nin global ekonominin yüzde 40'ını kapsayan ve Asya-Pasifik bölgesinde toplam 12 ülkenin dahil olduğu TPP'yi şekillendirme rolünden vazgeçmesinin ardından birçok analist, Çin'in Asya ve muhtemelen dünya üzerinde hakimiyet kazanacağını savunuyor.

KÜRESELLEŞMEDEN VAZGEÇMİYOR

ABD'nin aksine Çin, bu dönemde küreselleşmeden ve dünyanın geri kalanıyla etkileşimden vazgeçmiyor. Pekin, küreselleşmeyi sadece Bölgesel Kapsamlı Ekonomik Ortaklık (RCEP) gibi ticaret anlaşmalarıyla değil, Asya'da altyapı oluşturmaya amaçlayan 'Tek Kemer Tek Yol' politikasıyla da benimsedi. Ayrıca Asya Altyapı Yatırım Bankası ve İpek Yolu Fonu'nun küresel ekonomi sahnesindeki rolünü de finanse etmeye başladı. Çin'in insiyatifleriyle kurulan ve Dünya Bankası ile Uluslararası Para Fonu IMF'ye rakip olması planlanan Asya Altyapı Yatırım Bankası Asya-Pasifik Bölgesi'nde mali işbirliği öngörüyor. Türkiye'nin de kurucu ortağı olduğu banka, Asya'daki enerji, ulaştırma ve alt yapı projelerine kredi desteği sağlamayı hedefliyor. İpek Yolu Fonu ise Asya'da yüksek hızlı tren yolları, köprüler ve limanlar gibi büyük inşaat projelerini desteklemeyi öngörüyor.

ULUSLARARASI KABUL ŞART

Bu politikalar da Çin'in ticari ve ekonomik cesaretinin yanı sıra

üstünlüğünü ortaya koyuyor ve 'yumuşak gücünü' yaymak için bir araç olarak hareket ediyor. Peki, bütün bunlar Çin'in süper güç konumuna geçtiği anlamına mı geliyor?

Amerikan Forbes dergisine göre, hayır. Çin'in, dünyanın süper gücü olarak ABD'nin yerine geçemeyeceğini ileri süren Forbes, "Küresel bir hakimiyet kurmak için güç boşluğundan ve ekonomik statüden daha fazlası gerekir" diyerek nedenlerini açıkladı:

■ Çin, yıllar önce 'dünyanın fabrikası' ve ardından 'dünyanın köprü kurucusu' olarak dikkatleri üzerine çekse de ekonomik reform kapasitesi ve finans sektörü Batı dünyasından çok daha az gelişmiş durumda.

■ Finans sektörü, yatırımcılara sürekli olarak kârlı getiriler sağlamıyor.

■ Hizmet sektöründe reformlar yavaş olduğu için de büyüme yavaşlıyor.

ABD örneği

Hakimiyet statüsünün en çok ticaret yapan veya en hızlı büyüyen ülkelere otomatik olarak verilmemesine dikkat çeken Forbes, "Böyle olsaydı, Japonya 1970 yılına kadar dünyanın süper gücü konumuna sahip olurdu, Tayvan 1980 yılına kadar süper güç olurdu" diye yazdı.

ABD'nin süper güç olmasını örnek gösteren Forbes, İkinci Dünya Savaşı'ndan sonra doların en önemli para birimi haline gelmesiyle ABD'nin de süper güç konumuna yükseldiğini hatırlattı.

■ Ekonomik ortaklıkların uzun vadede uygulanabilirliğine henüz tanık olunmadı.

■ Güçlü yerli kurumların olmaması ve yatırım eksikliği

Batı temkinli

Çin, 'süper güç' konusunda ABD'nin II. Dünya Savaşı'ndan sonra elde ettiği küresel destekten yoksun. Pekin, Asya'da bu tür bir desteğin keyfini çıkarırken, kıtada merkez ülke olarak hareket ederken, Batı Çin'e temkinli davranıyor.

küresel varlığını zayıflatmakla tehdit ediyor.

■ Ayrıca devam eden sermaye kontrolleri ve finansal liberalizasyon eksikliği, para birimi Renminbi'yi küresel projelerin finansmanında daha az çekici kılıyor.

■ Dahası, Çin'in yaşam standartları Batı'daki yaşam standartlarına yakın değil ve global bir süper güç olmanın ön koşulu olarak para biriminin henüz uluslararası kabul edilmiyor.

KISA VADEDE GÖREMİYİZ

Bu koşulların zamanla değişmesinin mümkün olabileceğine işaret eden Forbes, "Ancak kısa vadede Çin'i küresel güce 'geleceğin Birleşik Devletleri' olarak göremeyiz. Batılı ulusların siyasi-ekonomik eğilimleri içe dönük olduğu sürece, küresel bir boşluk ortaya çıkabilir ve Batılı olmayan uluslar hâlâ zayıf kalır" yorumunu yaptı.

Trump, Pekin'e bol fırsat sunacak

New York Times ise Trump döneminin iki ülke arasında ticaret savaşları, askeri çatışmalar ve diplomatik krizlere neden olabileceği gibi Pekin'e bol fırsatlar da sunacağını yazdı.

"Çin, ekonomik ve politik açıdan dünyaya daha fazla açılarak Trump'ın başkanlığına tepki gösterirse tam teşekküllü bir süper güç olma şansına sahip" yorumunu yapan gazete, ülkenin küreselleşmenin en büyük faydalanıcılarından biri olduğunu, son 30 yılda

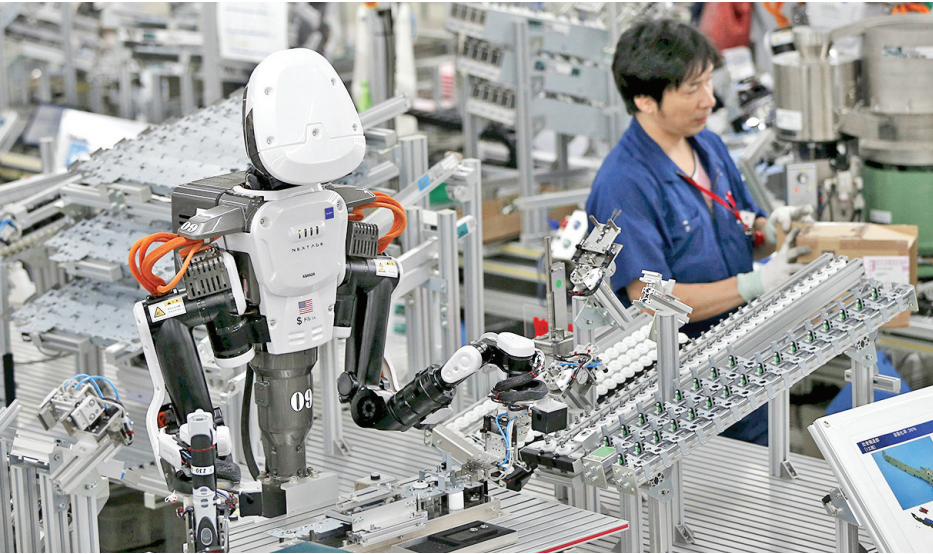
yüz milyonlarca Çinli'nin yoksulluktan kurtulduğunu bildirdi.

New York Times, "Trump'ın Trans-Pasifik Ortaklığı'ndan çekilmesi, Pekin'in bölgesel ticareti destekleyerek Doğu Asya'nın ekonomik lideri olarak konumunu güçlendirmesi için bir şans. Çin, Güneydoğu Asya ülkeleri ile serbest ticaret anlaşmasına taraf ve Pekin, Güney Kore ve Avustralya'yı da anlaşmaya katılmaya teşvik etmeli. Japonya, Çin'in dahil olduğu bir ticaret grubunda yer alma konusunda isteksiz. Bu yüzden Pekin Tokyo'yu arkada bırakmalı. Bir Doğu Asya ticaret anlaşması ve yeni resmi ittifak, Pekin'in Doğu Asya liderliğini üstlenmesine ve bölgeyi daha güvenli hale getirmesine yardımcı olacak" değerlendirmesinde bulundu.

Trump'ın iklim anlaşmalarına muhalefeti göz önüne alındığında, Çin'in çevre politikasında da öncü bir rol oynayabileceğine işaret edildi.

Kalifiye işgücü için göçmen çekebilir

ABD Başkanı Donald Trump'ın Meksika sınırına duvar inşa etme ve göç politikası da Çin için bir başka fırsat olarak yorumlanıyor. ABD'nin yeni yönetimi, yetenekli Amerikalıların yurt dışında kariyer aramaya yönlendirirken, dünyadaki vasıflı işçiler de daha iyi bir hayat sürmek için ABD'den başka bir ülke arayışına girebilir. Bu durumda Çin, göçmenlere karşı daha açık bir politika benimseyerek, küresel düzeyde itibarını geliştirirken ekonomisini de genişletebilir. Pekin, ayrıca ABD ile ticaret fazlasını düşürmenin yollarını da düşünümleri.





14 13 Şubat 2017

DIŞ PAZARLAR

İSTANBUL TİCARET

Yeni pazarlarda sebat eden büyüyecek



Farklı pazarlara girmenin gerekliliğine işaret eden DEİK Başkanı Vardan, “Komşumuz İran’da sıkıştırılmış bir potansiyel var. Afrika pazarı da çok önemli bir alan. Orada yavaş yavaş bizi tanıdıkça daha çok iş yapma imkanı ortaya çıkıyor” dedi.

İran iş forumu

DEİK’in 25 Şubat’ta İran İş Forumu, 22 Nisan’da da Afrika Birliği ile Tarım Zirvesi’ne hazırlanacağına değinen Ömer Cihad Vardan, şu bilgileri verdi: “Bu ay ilk durak Malta. Ondan sonra İran var. İran’da yıllardır ambargo altında kalmış olmanın verdiği sıkıştırılmış bir potansiyel var. Bunu kullanmamız gerekir. Bunu Türkiye olarak biz kullanmayacağız da İngiltere mi kullansın veya Hollanda mı kullansın? Onlar da kullansın ama en yakın bizim. Hatta onlar gelip Türkiye ile birlikte girmek istediklerini söylüyorlar.”

DIŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Ömer Cihad Vardan, 2017’ye ciddi bir atılımla başlayan Türkiye’nin referandumla yeni bir sürece gireceğini söyledi. Anadolu Ajansı’nın Finans Masası’na konuk olan Vardan, “Dünya ekonomisinin daraldığı, ülke olarak bir sürü sıkıntının üstüne bir de darbe girişimine maruz kaldığımız bir ortamda Türkiye’yi büyütüyoruz” dedi. Ümitle başladıkları yeni yılda referandumla beraber Türkiye’nin yeni bir sürece gireceğini aktaran Vardan, şunları kaydetti: “Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Afrika açılımı başlattı. Afrika’da

12 olan büyükelçilik sayısı 39’a yükseldi. Elçiliklerimizin olduğu her yerde DEİK olarak iş konseyi oluşturduk. Siyaseten oluşan altyapının iş dünyasıyla tamamlanmasına çalışıyoruz.”

ZAMANLA OLUYOR

Afrika’da daha çok potansiyel olduğunu belirten Vardan, şöyle devam etti: “Ancak zaman içinde gelecek bir potansiyel. Bugün burada bir şirket açsanız, bir malı satmaya çalışsanız, kimse tanımıyor. Yavaş yavaş ürününüzü ve kendinizi tanıtmak, bir piyasa oluşturmak durumunda kalırsınız. Bizim de Afrika’da durumumuz

böyleydi. Bizi tanıdıkça daha çok iş yapma imkanı ortaya çıkıyor.”

AVRUPA VE ABD

Türkiye’nin ihracat ürünlerinin yarısının AB’ye gitmesinin, onların ihtiyaçlarına hitap ettiğini gösterdiğini söyleyen Vardan, Türkiye’nin son 15 yıldır farklı pazarlara farklı ürün gruplarıyla girme çabasında olduğunu aktardı. Vardan, Afrika pazarının önemli bir alan olduğunu anlatarak, “Afrika’ya 1-1.5 milyar dolar olan ihracatımız 11 milyar doları geçti. Bu fırsat devam ediyor. Trump eğer milleti dövmeye kalkarsa, öbürleri başka birileriyle çalışacak” dedi.



Tekstilin nadide ürünleri New York’ta sergilendi

DÜNYANIN en büyük ev dekorasyonu, hediyelik eşya ve el sanatları fuarlarından NY NOW 2017, 5-8 Şubat tarihleri arasında gerçekleştirildi. Fuar, 2 bin 800’den fazla firmanın on binlerce ürününe Manhattan’daki Javits Kongre Merkezi’nde ev sahipliği yaptı.

50 BİN ZİYARETÇİ

Fuarı 50 binden fazla kişi ziyaret ederken, İstanbul Ticaret Odası (İTO) bu yıl bir ilki gerçekleştirerek, milli katılım desteğiyle altı Türk şirketine fuarda stant açtı. Türk firmaları fuarda, İTO çatısı altındaki Türkiye Pavilyonu’nda ziyaretçilerle buluştu. Standlar, Türk tekstilinin nadide ürünlerini sergilemekle birlikte ülke tanıtımına da katkıda bulundu. Fuara ayrıca dört firma bireysel olarak katılırken, böylece toplam 10 Türk firması fuarda boy gösterdi.

TİCARETTE HEDEF ÜLKE

Fuarda İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim ve Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun ile birlikte İTO Meclis Üyeleri de yer aldı. Türk firmalarını standlarında ziyaret ederek bilgi alan Erkesim, İTO’ya üye şirketlerin ihracat yetkinliklerini artırmak için yılda 25 uluslararası fuara katılım gerçekleştirdiklerini ve bundan faydalı sonuçlar elde ettiklerini aktardı. Erkesim, “ABD, hükümetimizin ticarete hedef ülkeler arasına koyduğu bir ülke. Büyük bir pazar. Bu pazarda biz de firmalarımızla birlikte onların gayretlerine önderlik yapacak şekilde yer almaya çalışacağız” dedi.

KATILIM ARTACAK

Erkesim, ABD’de benzer etkinliklere gelecekte daha çok sayıda İTO üyesinin katılacağını, ürün çeşitlendirme yöntemiyle Türk ürünlerinin daha güçlü biçimde tanıtılacağını belirtti.

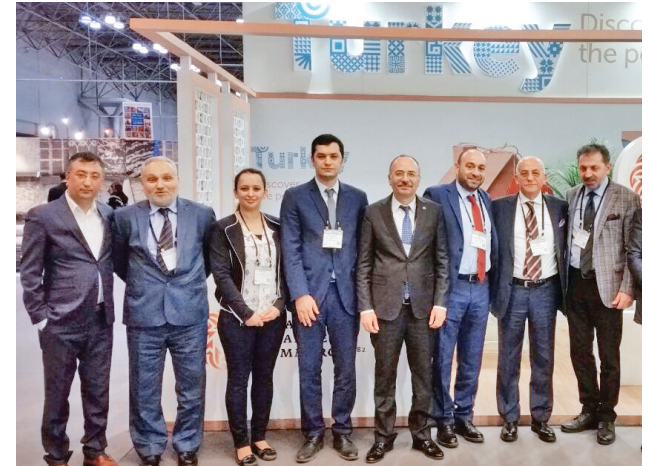
KÖKLÜ FİRMALAR

Yılda iki kez yapılan fuar, yeni markaların yanı sıra uluslararası köklü firmalara da ev sahipliği yapıyor. 20 yıldır fuara katılarak ürünlerini tanıtan firmalar bu yıl da Manhattan’da boy gösterdi.

‘Gücünü ve potansiyelini keşfet’

Fuarda, Türk standlarının, 78 bin metrekarelik devasa fuar alanına yayılmış muadillerinden daha yüksek duvarlara sahip olması, Türkiye’nin marka değerini artırmaya yönelik ‘Gücünü ve Potansiyelini Keşfet’ kampanyasını yansıtan tasarımı dikkat çekti.

Dünyanın en büyük ev dekorasyonu, hediyelik eşya ve el sanatları fuarlarından NY NOW 2017’de, 2 bin 800’den fazla firma ürünlerini sergiledi. İstanbul Ticaret Odası, bu yıl bir ilki gerçekleştirerek milli katılım desteğiyle altı Türk firmasına fuarda stant açtı. Standlar, Türk tekstilinin nadide ürünlerini sergilemekle birlikte ülke tanıtımına da katkıda bulundu.



Büyümenin yolu bu pazardan geçiyor

Fuara katılan Türk firma temsilcileri, ABD’nin ihracat için büyük potansiyel barındırdığını vurguladı. Firma temsilcileri, “ABD, firmaları büyüten bir pazar. Çin, Japonya, Kore gibi ülkeler ABD pazarına girerek büyüdü. O yüzden Türkiye için ekonomik çıkışın yolu ABD pazarı” dedi. Türk tekstil ürününün kalitesiyle bilindiğini, bu sebeple Hindistan veya Çin malı bir ürünün iki ya da üç katı fiyata satıldığında müşterinin bunu yadırgamadığını anlatan katılımcılar, Türk ürünlerine karşı ABD’de pozitif bir algının olduğunu dile getirdi.



‘Türk malı’ ürünler

Küçük bir Türk mahallesi görünümündeki stant alanında yer alan Türk firmaları, ABD’de ‘Türk Mali’ denince ilk aklı gelen havlu, bormoz, peştemal, kilim ve dekoratif avize gibi ürünlerini ABD’li tüketicinin beğenisine sundu.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI SIAL’İN KANADA ZİNCİRİNDE İSTANBUL TİCARET ODASI İLE TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

SIAL CANADA 2017
2-4 MAYIS 2017
TORONTO, KANADA



NEDEN SIAL CANADA 2017

- 200.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 928 katılımcı
- 60 ülkeden 17.318 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında önceki yıla oranla %17 artış
- Katılım alanı bazında önceki yıla oranla %21 artış

Özel Pakete Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Toronto nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalınması
- Fuar katalogunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak fuar giriş kartı temini
- Katılım bedelinin %50’si ve 2 kişinin ekonomi sınıfı uçak bedelinin %50’si
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşviki kapsamına alınacak olup, işlemlerin Odamızca takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birtik tarafından talep edilen dosya masraflı ücreti

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM (İSTANBUL)
HESAP(ABD \$): 055- 60635877
IBAN (ABD \$): TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77
(Ödemelerde tam firma unvanı ile “SIAL CANADA 2017” belirtilmelidir.)



İSTANBUL TİCARET ODASI
1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: İdil Aslantaş - Sibel Tayanç
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 11 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makinaları ekipmanları
- Otel ve ağırlama ekipmanları

***%50 DEVLET DESTEĞİ**

Ödeme Planı:

m² katılım bedeli bilahare belirlenecektir.
KATILIM AVANSI: Talep edilen her m² için 200 ABD Doları ödenecektir. (Örneğin: 12 m² stand talebi için 12 m²x200 ABD Doları= 2400 ABD Doları avans olarak ödenecektir.) Katılım kararından vazgeçilmesi durumunda, avans bedeli eksiksiz olarak iade edilecektir.



Seyyar makinesiyle fotoğrafçılığı evlere taşıdı

Girişimcilikleriyle dikkat çeken Osmanlı kadınları, yaptıkları yeniliklerle de fark oluşturunuyordu. Bu girişimci kadınlardan biri de fotoğrafçı Muzaffer Hanım'dı. Yalnızca kadınlara hizmet veren Muzaffer Hanım, seyyar makinesiyle evlere gidip özel müşterilerini evde fotoğraflıyordu.



Dış mekan çekiminde öncü

Muzaffer Hanım o yıllarda verdiği hizmetle aslında günümüzde çok yaygın olan dış mekan fotoğraf çekiminin de temellerini atmış oluyordu. Zira kendisi stüdyo çekimleri hakkında şu cümleleri söylemişti: "Atölyelerde çekilen resimlerde kurma bebek gibi gergin, heykel gibi ruhsuz bir tavır vardır. Hâlbuki mesela evimizde, bahçemizde hatta acemi bir amatörün çikardığı resimlerde bile ne tabiiilik, ne sıcaklık bulunur değil mi?"

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

"ŞÜPHE SİZ herkes fotoğraf çıkartmak ister, böyle olduğu halde niçin hepimizin bu kadar az resmi var" diyordu seyyar fotoğrafçı Muzaffer Hanım bir gazeteve verdiği ilanda.

Osmanlı toplumu için oldukça cüretkâr sayılabilecek bir girişime imza atan Muzaffer Hanım, Osmanlı kadınları tarafından o kadar benimsenmişti ki, randevuların birkaç gün önceden alınması zorunlu olmuştu. Hatta Muzaffer Hanım bunun için gazetelere bir uyarı ilanı vermişti.

Osmanlı kadınları arasında ilk fotoğrafçılık deneyimini yaşayan Naciye Hanım, arkasında pek çok öğrenci de bırakmıştı. Bunlardan biri de Muzaffer

Hanım'dı. Naciye Hanım'ın tedrisatından geçen Muzaffer Hanım, bir fark oluşturarak dükkan kavramını kaldırdı. Evlerde fotoğraf çekme fikrini geliştirdi. 1923 yılında başladığı seyyar fotoğrafçılık işinde kendini geliştiren Muzaffer Hanım,

kadınların fotoğrafçıya gitme çekingenliğini de kırmış oluyordu. Muzaffer Hanım, İstanbul'da fotoğraf dükkanı olan fotoğrafçılara göre pahalı bir hizmet sunuyordu. Fotoğraf çekirmek isteyenlerin ayağına kadar hizmet götürmesinin bedelini 'gayet uygun' olarak tanımlayan Muzaffer Hanım, haklılığını ise şöyle savunuyordu: "Dükkana gelmek için otobüs ve tramvay ücreti ödememiz gerekmiyor."



İstanbul'un her yerine hizmet

Muzaffer Hanım İstanbul'un en ücra köşelerine dahi fotoğrafçılık hizmetini götürüyordu. Bunu da şu cümlelerle ifade etmişti: "Köylerde, uzak taraflarda oturan hanımefendilerin resim çıkartmak için İstanbul'a inmesi ne müşküldür! Artık bütün hanımefendiler için İstanbul dükkanlarına kadar zahmet edip sürüklenmek, yabancı erkeklerle temas etmek rahatsızlığı kalmadı."

2023'e kadar yılda 15 milyon ton petrol tasarruf edilecek

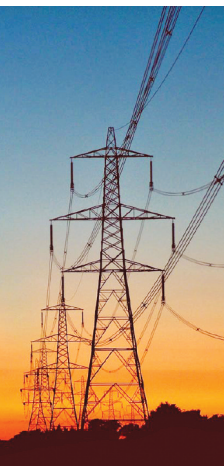
AVRUPA

İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) Enerji ve Doğal Kaynaklar Direktörü Nandita Parshad, Türkiye'de 'yeşil ekonomi' ve sürdürülebilir enerji ağırlıklı yatırımlarına devam edeceklerini söyledi. Önümüzdeki günlerde uygulamaya girmesi beklenen Türkiye'nin ilk Millî Enerji Verimliliği Eylem Planı için destek verdiklerini kaydeden Parshad, "Şimdiye kadar 50 tedbirin geliştirildiği bu stratejik dokümana bağlı olarak Türkiye'nin 2023'e kadar her yıl 15 milyon ton petrol eşdeğeri tasarruf yapması amaçlanıyor" dedi. Parshad, yenilenebilir enerjinin düşen maliyetler sayesinde özel sektörden daha fazla yatırımcı çekebileceğini kaydederek, projelere ticari ve uluslararası bankalardan finansman sağlanmasının da kolaylaşacağını vurguladı.



İthalat faturası yüzde 34 azaldı

SON dönemde elektrik üretiminde yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarına ağırlık verilmesi, elektrik ithalatının azalmasında etkili oldu. Dış ticaret istatistiklerine göre 2015'te Yunanistan, Bulgaristan, Gürcistan, Irak ve İran'dan toplam 5 milyar 313 milyon 935 bin kilovatsaat elektrik alındı. Geçen yıl alınan elektrik miktarı yüzde 17.8 azalarak 4 milyar 366 milyon 780 bin kilovatsaate düştü. Elektrik ithalatı için 2015'te 325 milyon 171 bin 296 dolar ödenirken geçen yıl bu rakam yüzde 34 azalışla 213 milyon 614 bin 469 dolara geriledi. Böylece, bu dönemde 111 milyon 556 bin 827 dolar ülke içinde kaldı. Geçen yıl en fazla elektrik ithalatı eylül ayında yapıldı. Eylülde Yunanistan, Bulgaristan, Gürcistan ve Azerbaycan'dan 477 milyon 289 bin kilovatsaatlık elektrik ithal edildi.



Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

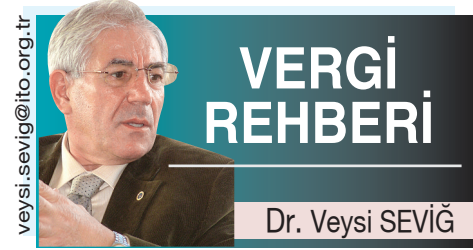
- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	MECİDİYEKÖY CEVAHİR AVM ÖNÜ
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER VEYSEL KARANİ CAMİİ ÖNÜ
CUMARTESİ	BAKIRKÖY MEYDANI

ito.org.tr | 444 0 486

İTOKURUMSAL



Yeniden yapılandırmada ödeme kolaylığı

6736 Sayılı Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin Kanun'a 6770 Sayılı Kanun'un 26. maddesi ile eklenen geçici 2. madde uyarınca daha önce mevcut borçları için "yapılandırma bulunduğu halde" ödenmesi gereken tutarları, süresinde ödemeyerek kanun hükümlerini ihlal edenler, ihlale neden olan tutarları ödemeleri gerektiği tarihten 27 Ocak 2017 tarihine kadar (bu tarih dahil) geçen süre için geç ödeme zammı ile birlikte 2017 yılı mayıs ayı sonuna kadar ödemeleri halinde kanun hükümlerinden yararlanabilecekler.

Örneğin 6736 Sayılı Kanun'un geçici 2. maddesi kapsamında borçlarını yapılandıran ve 12 taksit ödeme seçeneğini tercih eden borçlu 30 Kasım 2016 tarihine kadar ödenmesi gereken ilk taksidi ödemediğinden, söz konusu kanun hükümlerinden yararlanma hakkını kaybetmiş olmasına karşılık ödenmemiş bulunan taksit tutarını 30 Kasım 2016 tarihinden (bu tarih hariç) 27 Ocak 2017 tarihine kadar (bu tarih dahil) geçen süre (her ay kesri) için hesaplanacak geç ödeme zammı ile birlikte 31 Mayıs 2017 tarihine kadar (bu tarih dahil) ödemesi halinde kanun hükümlerinden yararlanmaya devam edecek.

Diğer yandan 6736 Sayılı Kanun'un 3. maddesi kapsamında "Kesinleşmemiş veya dava safhasında bulunan alacaklar"ı için borçlarını yapılandıran ve peşin ödeme seçeneğini tercih eden borçlu, yapılandırılan tutarlara ilişkin 2 Ocak 2017 tarihine kadar herhangi bir ödeme yapmadığından kanun hükümlerinden yararlanma hakkını kaybetmiş olmasına rağmen borçlu, kanun kapsamında yapılandırdığı borçlarını, peşin ödemeyi tercih etmesi nedeniyle bu tutarlara ayrıca bir katsayı uygulanmaksızın ve geçici 2. maddenin 4. fıkrası gereğince, Yİ-ÜFE tutarından yüzde 50 oranında indirim uygulanarak 30 Kasım 2016 tarihinden (bu tarih hariç) 27 Ocak 2017 tarihine kadar (bu tarih dahil) geçen süre (her ay kesri için) hesaplanacak geç ödeme zammı ile birlikte 31 Mayıs 2017 tarihine kadar (bu tarih dahil) ödediği takdirde kanun hükümlerinden yararlanabilecek.

Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin 6736 Sayılı Kanunla ilgili seri 5 no'lu tebliğin 4. maddesinde yer alan 3 no'lu örnekte de belirtildiği üzere sözü edilen kanun kapsamında 12 taksit seçeneğini tercih ederek borçlarını yapılandıran ve ilk taksidini Kasım 2016 ayında ödeyen borçlunun geçici 2. maddenin 2. fıkrasına göre 2017 yılının Ocak ayından itibaren ödenmesi gereken diğer taksitlerinin ödeme süreleri aşağıdaki gibi olacaktır.

Taksitler	Mevcut ödeme süreleri	Yeni ödeme süreleri
2. Taksit	31 Ocak 2017	31 Mayıs 2017
3. Taksit	31 Mart 2017	31 Temmuz 2017
4. Taksit	31 Mayıs 2017	30 Eylül 2017
5. Taksit	31 Temmuz 2017	30 Kasım 2017
6. Taksit	30 Eylül 2017	31 Ocak 2018
7. Taksit	30 Kasım 2017	31 Mart 2018
8. Taksit	31 Ocak 2018	31 Mayıs 2018
9. Taksit	31 Mart 2018	31 Temmuz 2018
10. Taksit	31 Mayıs 2018	30 Eylül 2018
11. Taksit	31 Temmuz 2018	30 Kasım 2018
12. Taksit	30 Eylül 2018	31 Ocak 2019

6736 Sayılı Kanun'un 3. maddesinin 9. fıkrası gereği kanunun 2. veya 3. maddelerinden yararlanmak üzere yıllık veya kurumlar vergisi, gelir (stopaj) vergisi, kurumlar (stopaj) vergisi, katma değer vergisi ve özel tüketim vergisi için başvuruda bulunan borçluların kanunda yer alan diğer şartların yanında söz konusu maddede belirtilen vergi türlerinden, taksit ödeme süresince beyan üzerine ilk taksit ödeme süresinin başlangıç tarihinden mükellef tarafından seçilen son taksit ödeme süresinin sonuna kadar, erken ödeme halinde borcun tamamen ödendiği tarihe kadar tahakkuk edenleri vadesinde ödemeleri gerekmektedir.

Diğer yandan 6360 Sayılı On Dört İlde Büyükşehir Belediyesi ve Yirmi Yedi İlçe Kurulması ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Karamamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'la büyükşehir belediyesi sınırlarına dahil edilen yerlerdeki su ve atık su alacaklarından 6736 Sayılı Kanun'un 11. maddesinin 7. fıkrası kapsamında yapılandırılan alacaklar hakkında da söz konusu uygulamalar geçerli olacak.

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Nanoteknolojiye yüzde 75 hibe

ERA-NET INCOMERA kapsamında nanobilim, nanoteknoloji, malzeme ve yeni üretim teknolojileri ile ilgili alanlardaki Ar-Ge projelerinin destekleneceği bir çağrı başlatıldı.

Avrupa Birliği 7. Çerçeve Programı kapsamında, TÜBİTAK'ın da katıldığı bir proje olan ERA-NET INCOMERA, NMP (nanobilim, nanoteknoloji, malzeme ve yeni üretim teknolojileri) alanlarında yenilik ve ticarileştirmeye yönelik Ar-Ge aktivitelerini destekleme amaçlı bir ERA-NET projesi.

INCOMERA, 22 farklı ülkenin fonlama kuruluşunun katıldığı, başarılı bir şekilde tamamlanmış ve ticarileşme potansiyeli yüksek olan Ar-Ge projelerine odaklanmış bir proje olup, araştırma sonuçlarının ticarileştirilmesi problemini çözmeyi hedef aldı.

Çağrıya katılan ülkeler arasından en az iki sanayi kuruluşunun yer aldığı projelerin desteklenmesine öncelik verilecek ve bir projenin seçilebilmesi için en az iki ülke tarafından desteklenecek.

Çağrı konuları

Çağrı kapsamında aşağıda belirtilen konularda "laboratuvar prototipi aşaması tamamlanmış ve pilot üretim ve/veya son kullanıcı tarafından kullanılabilir ürün oluşturma aşamasına gelmek için yapılacak Ar-Ge çalışmalarını içeren projeler" için başvurulabilecek.

■ **Nanobilim ve nanoteknolojiler:** Maddenin nano seviyede çalışması ve işlenmesi, yeni ürün üretilmesinde uygulanması, üretim süreçlerinin geliştirilmesi. ■ **Malzeme:** Yeni ürün ve süreçler için yenilikçi ve akıllı malzeme kullanımı. Örneğin polimerik

(filmler vb.), seramik veya metal tabanlı, yapılan-dırılmış (tekstil vb.) ya da katmanlı (kompozitler vb.) veya malzemenin iyileştirilmesi (kaplama vb.).

■ **Yeni üretim teknolojileri:** Güvenlik ve çevre gerekliliklerine yerine getirecek şekilde yeni üretim teknolojileri geliştirilmesi. (Laboratuvar prototip üretim sürecinden pilot üretim sürecine kadar.)

ERANET-INCOMERA başvuru süreci, tek adımlı bir prosedür. www.incomera.eu internet adresindeki form İngilizce olarak doldurulacak.

Türk firmalar, uluslararası başvuru ile eşzamanlı olarak, TÜBİTAK'ın 1509 Uluslararası Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı'na başvuracak.

Programa, sektörüne ve büyüklüğüne bakılmaksızın, firma düzeyinde katma değer yaratan, Türkiye'de yerleşik tüm sermaye şirketleri başvurabiliyor.

Destek oranı

Destek; büyük firmalar için yüzde 60, KOBİ'ler için yüzde 75 hibe şeklinde.

ERA-NET INCOMERA'ya sunulan bir projede Türkiye'den birden fazla kuruluşun yer alması halinde, bu kuruluşların 1509 Uluslararası Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı'na ortak proje önerisi sunması gerekiyor. (Sunulacak projelerde en az bir yabancı proje ortağı kuruluşun olması şart.)

Son başvuru tarihi:
26 Mayıs 2017

Detaylı bilgi için:
<http://www.incomera.eu>
www.tubitak.gov.tr

Çağrıya katılan ülkeler

Türkiye, Belçika (Wallonia Bölgesi), Fransa (Hauts-de-France ve Grand Est Bölgeleri), Almanya, Yunanistan (Western Greece), Romanya, Slovakya ve İspanya.



Ahmet KARATAŞ



Mesleki eğitimde 'tematik' devrim

Mesleki eğitimde yeni bir sayfa açacak olan tematik meslek liseleri, gelecek yıldan itibaren İstanbul'da eğitim vermeye başlayacak. İş dünyasının özlemle beklediği yetişmiş eleman sorununa çözüm olması hedeflenen tematik meslek liselerine giriş de özel beceri sınavıyla gerçekleşecek.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE'de bulunan 3 bin 200 meslek lisesinin yüzde 20'sine İstanbul ev sahipliği yapıyor. Ancak son yıllarda hiçbir okula

yerleşememiş öğrencilerin meslek liselerine yönlendirilmesi, özel sektörde kalifiye eleman sorununun daha da büyümesine neden oldu.

Mesleki eğitimde bu sorunu çözmek için çeşitli adımlar atılıyor. Bu adımlardan biri de tematik meslek liseleri.

Türkiye'de hali hazırda eğitim veren sadece bir tematik meslek lisesi bulunuyor. İstanbul'da ise önümüzdeki eğitim yılında 8 tematik meslek lisesinin eğitime başlaması planlanıyor.

MÜLAKAT İLE ALINACAKLAR

Sektörlerin kalifiye eleman ihtiyacına cevap vermesi beklenen tematik meslek liseleri ve okul sanayi işbirliği projesi, İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen bir toplantıyla masaya yatırıldı. Toplantıda İstanbul İl Millî Eğitim Müdür Yardımcısı Serkan Gür, sektör için müjdeli haberleri paylaştı. Tematik meslek lisesi projesi sayesinde işini seven ve sahiplenilen meslek lisesi mezunlarının verileceğini söyleyen Gür, öğrenci alımının da beceri sınavı ve mülakatla yapılması için adım atıklarını ifade etti. Girişinde TEOG puanının yüzde 30, beceri sınavının ise yüzde 70 etkili olacağı okula öğretmen alımları da sektör ve okul yönetimi işbirliğiyle gerçekleşecek. Tematik liselerde kaliteli öğretmenlerin eğitim vereceğini söyleyen Gür, öğretmenlerin okullar arası transferinin de olacağını belirtti.

İTO'NUN OKULU ADAY

İstanbul'da 8 tematik meslek lisesinin eğitim vermesi için onay bekleniyor. Bunlar; asansör, kuyumculuk, plastik, ayakkabı, kaynakçılık,



giyim gibi farklı alanlarda olacak. Bazı okullar sıfırdan açılacak. Halen eğitim veren okullardan bazıları da dönüştürülerek ilk öğrencilerini kabul edecek. Zeytinburnu İstanbul Ticaret Odası Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi de tematik meslek lisesine dönüştürülecek aday okullar arasında yer alıyor.

PROJE OKULLARI

Toplantıda verilen bir diğer müjde de, proje meslek liseleri oldu. Eğitim ve sosyal projelerinin yanısıra sınıflarda az sayıda öğrencinin eğitim görmesiyle ön plana çıkan proje meslek liselerinin de önümüzdeki yıl eğitim vermeye başlaması bekleniyor. İstanbul için 21 proje meslek lisesi önerisi sunacaklarını belirten Gür, hangi okulların proje meslek lisesi olarak eğitime devam edeceğinin bir ay sonra netleşeceğini dile getirdi.

Türkiye'nin ilkinde ilgi yoğun

Tematik meslek liselerinin ilki ve teki olan Antalya Aksu Uçak Bakım Teknolojisi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ne ilgi yoğun. Okul Müdürü Haldun Çevik, hem sektörün hem de eğitim alan öğrencilerin çok umutlu olduğunu söylüyor. Okulda şu anda 170 öğrenci eğitim görüyor. Okulda eğitim almak içinse sırada bekleyen pek çok öğrenci bulunuyor. Okulu normal meslek liselerinden ayıran en temel özellik, yalnızca uçak bakım teknolojisine yoğunlaşması. Bu okuldan mezun olacak öğrenciler sektörün smididen aranan elemanları arasında. Okulda okuyan öğrenciler THY, SunExpress gibi firmalarda staj yapma imkânına sahip. Okulun Türkiye'nin 2023 yılında kendi uçağını yapma amacına hizmet ettiğini de söyleyen Çevik, "Ayrıca başarılı öğrencilerimize, 'Uçmayan biri kendi uçağını üretemez' düşüncesiyle dönem dönem uçuş deneyimleri yaşıyoruz" diyor.



Tematik ve proje liseleriyle çalışma

Toplantının oturum başkanlığını İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topçu gerçekleştirdi. Topçu, önümüzdeki dönemlerde tematik ve proje meslek lisesi olacak okullarla İstanbul Ticaret Odası'nın ortak çalışmalar yürütebileceğini ifade etti.

Tematik meslek lisesi nedir?

Bulunduğu ilde mesleki ve teknik eğitim almak isteyen ortaöğretim çağındaki insan gücünü ve kurumun mali kaynaklarını sektörün ihtiyacı doğrultusunda sadece bir alana yönlendiren, bir alanda ihtisaslaşmış meslek lisesi olarak tanımlanıyor.



Resmi kurum hazireleri

Bizim bildiğimiz hazire; külliye, cami, mescit, tekke gibi dini yapıların avlularında yer alan etrafı duvar veya parmaklıkla çevrili mezarlıklara verilen isimdir. Peki, resmi kurum hazireleri de nasıl oluyor? Bunlar resmi mevtalar mı yoksa dünyevi bürokratik makama ilişkin mi? Bunu anlamamız için öncelikle hazire hakkında kısa bir malumat sunalım.

Cami haziresinden kurum haziresine

Hazireler, birkaç mezardan oluşabildiği gibi çok sayıda mezarı barındıranları da bulunur. Hazirelerin ilk çekirdeğini bitişğinde bulunan yapıyı inşa ettirenin veya o yapı ile bağı olan şahısların mezarları oluşturur. Cami, mescit veya tekkeyi

yaptıranlar emri hak vaki olduktan sonra bu ibadethanelerin kible tarafına gömülmüşlerdir. Zaman içinde burada, bu yolda hizmeti geçenlere veya devlet büyüklerine bu türbe veya mezarın yanına yeni yapılan hazirelerle beraber bir hazire oluşur. Bir hazirenin büyüklüğü, orada ilk mezarı bulunan kişinin makamına ve mezarlık olmaya elverişli alanın genişliğine bağlıdır.

Kavram olarak kurum hazirelerinin müellifi Nabi Avcı Hocamıza aittir. Bir gün Millî Eğitim Bakanlığı binasının girişindeki eski millî eğitim bakanlarının fotoğraflarının yer aldığı panonun önünden geçerken, 'Burası Bakanlık Haziresi' dir ifadesini kullanmıştı. Çok ilgi çekici ve derin anlamı olan bu kavramın peşinden gittik. Gördük ki, bu kurum geleneği sadece ülkemizde değil, Afganistan'dan Sudan'a ve

Romanya'ya kadar birçok ülkede geçerli imiş.

Makam mağruru olmamak için

Aslında işin çapı büyük; bakanlıklar, askerî kurumlar, genel müdürlükler. Bazen il düzeyine

de indiği olmuştur. Bunun yanında belediyeler de bu kapsamdadır. Bu kurumlardan

birine gittiğinizde makamın olduğu binada eskiden görev yapmış; bakan, genel müdür, bölge-il müdürü, kurum başkanı, belediye başkanı gibi şahsiyetlerin fotoğraflarından oluşan köşeyi görürsünüz. Bu köşelere ilişkin kısa bir tarama yaptığımızda 1950'li yıllarda yapılmaya başlandığını, Osmanlı'nın son dönemlerinde de bu tür bir adet olmadığını belirtelim. Bu vesile ile akademisyenlerin bu konuyu çalışmaları gerektiğini de ifade etmiş olalım.

Bu köşeler kurumsal hafızayı ortaya koyması açısından elbette önemlidir fakat anlamaya yönelik

olarak burada konuya başka boyutlardan bakmaya çalışalım. Öncelikle, hazirede yer alan kişiler makamlarına gelirken bu köşeye bakarak kendinden önce görev yapanları da hatırlayarak 'Mağrur olma padişahım, senden büyük Allah var' sözünü hatırlar ve bir gün kendi fotoğrafının da buraya asılacağını bilir. Bu aynı zamanda her görevin bir sonunun olduğunu da ifade eder ve mevcut görevini layık-ı veçhile tamamlamayı hesaplar. Dolayısı ile makam mağruru olmanın bir anlamının olmadığını düşünür. Bir nefis tezkiye köşesi işlevi görür adeta.



Hazirelerin rolü

Hazireler genellikle camilerin kible istikametinde bulunur. Günümüzde bu gelenek yok oldu; çünkü tüm definler genellikle sosyal hayat merkezlerinden uzakta bulunan mezarlıklarda oluyor. Bundan dolayı hazirelerden hayata dair ders çıkarma fonksiyonu da ortadan kalkmış

bulunuyor. İnsanların yılda bir iki defa yapageldikleri mezar ziyaretleri, sıklığı itibarıyla ders alıcı mahiyetten uzak. İşe olumlu cepheden bakacak olursak kurum hazireleri seçilmişlerin, başkanların, bürokratların makam mağruru olmalarını önleyici bir rol oynuyor.

Evcil hayvanlar da telefonun kapsama alanında

AKILLI ev sistemlerinin hızla geliştiği bu dönemde teknoloji devleri işte ve trafikte uzun zaman geçirenlere kolaylık sağlamak için rekabet içinde. Yeni ev projelerinin birçoğunda eve girmeden önce mobil cihazlarla evi ısıtma veya unutkanlar için açık ocağı söndürme seçenekleri sunuluyor. Amerikalı bir şirket olan Anser Innovation, şehirde kedi ve köpek besleyenleri düşünerek, sevimli dostlarımızın



İKER BAŞOĞLU

da çok ilgisini çekecek bir cihaz geliştirdi. Çalışan aileler veya tüylü dostlarını evde uzun saatler yalnız bırakanlar için tasarlanmış PetChatz adlı cihaz, mobil cihazlarla veya masaüstü bilgisayarınızla evdeki dostunuza kablosuz ağ üzerinden canlı bağlanmanızı sağlıyor. PetChatz ile evdeki evcil hayvanınızı her aradığınızda cihaz zil sesi ile kedi veya köpeğinizin dikkatini çekiyor. Üzerindeki ekranda güler yüzünüzü gören evcil hayvanınız, aynı zamanda cihaz tarafından salgılanan özel

tasarlanmış bir koku ile kendini sakinleşmiş ve daha güvende hissediyor.

ÖDÜL MAMASI

Kedi ve köpekler için tasarlanmış bu akıllı cihazla ev dışındayken hayvanınızla iletişim halinde kalabilirken, aynı zamanda onu mutlu etmeniz de mümkün. Cihazın içinde yer alan bir haznede bulunan lezzetli ödül mamalarını mobil cihazınızdaki bir tuşa tıklayarak evcil hayvanınıza sunabilirsiniz.



Köpeğiniz patisiyle çağrı bırakıyor

PetChatz akıllı cihazın birçok aksesuarı da mevcut. PawCall adlı aksesuar ile evcil hayvanınız cihazın üzerine basarak mobil cihazınıza çağrı bırakıyor. Ayrıca meraklı yaramazlar için akıllı cihazınızı darbelerle karşı koruyan aksesuar veya cihazını duvara monte edip sabit kullanmak istemeyenler için yer değiştirebilen stand da bulunuyor.



Rakiplere fark atacak inovasyon çeşitleri

İnovasyon, kısaca değer yaratan yeni ürün ve hizmet anlamına geliyorsa, o zaman bu değeri nasıl yaratacağımız sorusuna cevap bulmamız gerekiyor. Firmaların bu soruya nasıl cevap bulduklarına bir bakalım...

İnovasyon yapan firmaların farkındalık çeşitleri

- **Hizmette farklılaşma:** Müşteriye sunum şeklinde farkındalık. Pegasus örnek gösterilebilir. Hizmet kalitesi çok yüksek değil ve müşteriye kalite taahhüt edilmiyor. Fakat ucuz olduğu için yoğun tercih sebebi.
- **Süratle farklılaşma:** Değer önerisi kısa zaman içinde teslim taahhüdü üzerine kurulu. Müşteri sadece erken geldiği için hizmeti önemsiyor ve satın alıyor. Dominos Pizza ve Fed-Ex örnek gösterilebilir.
- **Kalitede farklılaşma:** Değer önerisi güven üzerine kurulu. Volvo örneği verilebilir. Dünyadaki güvenlik testlerinin büyük kısmını tek başına bu firma yapıyor. Müşteri bu özelliği çok önemsiyor.
- **Serviste farklılaşma:** Servis hizmetlerinde müşteri beklentilerinin yüksek şekilde karşılanması, rakiplerine ciddi fark atıyor. Arçelik ve Demirdöküm en iyi örnekler arasında.
- **Üründe farklılaşma:** Audi örnek gösterilebilir. Marka sürekli konfor üzerine yatırım yapıyor; bu becerisi ile diğer markaların yakın takibinde.
- **Reklam ve tanıtımda farklılaşma:** Avea ve Coco Cola en iyi örnekler arasında. Özellikle Coco Cola, her ülkeye hitap eden reklam ve viral pazarlama argümanları kullanıyor. Duygusal reklamda iki marka da var gücüyle farkındalık için çalışıyor.
- **Sürekli yenilikçi olma:** Garanti Bankası ve Boyner'in Ar-Ge'leri çok iyi çalışıyor. Kendi piyasalarında yeniliklerin öncüsü olma konusunda hiç ara vermeyi kafalarına koymuşlar.
- **Modada öncü olma:** GittiGidiyor ve Amazon.com'un, kendi sektörlerinde özellikle öne geçtikleri konu, akım yaratmada öncü olmaya odaklanma.
- **Tasarımda farklılaşma:** Yüksek moda odaklanan Koton ve Zara'nın konsepti, bir çeşitten sürekli yapmama üzerine kurulu. Oldukça hızlı çalışan Ar-Ge'leri var. Ürünün devamının olmaması da müşteriyi hızlı satın almaya itiyor.
- **Markalaşmada öne geçme:** THY ve Zeki Triko en iyi örnekleri arasında. En çok önemsedikleri konu, marka gücüne olan imaj yatırımı.
- **Ödeme koşullarında farklılaşma:** Değer önerisi bedava üzerine kurulu. Bütün yaptıkları, hizmet verdiği



SALİH KESKİN

www.inovasyonuzmani.com

milyarlarca insanın PR gücünü, çok küçük bir kitleye satış gücüne dönüştürmesi. Google ve WhatsApp örnek verilebilir.

■ **Garanti süresinde farklılaşma:** Ürünlerine güvindiklerini ortaya koymalarının kanıtı, ürünlerine uzun süreli garanti vermeleri. Rekabet güclerini buna borçlular. LG ve Toyota en iyi örnekleri.

■ **Teknolojik öncülükte farklılaşma:** Yeni nesil ürünlere olan ilgileri dünyaca malum. Teknolojik yenilikleri ilk ortaya çıkaran bu markaların kısa süre içinde dünyanın ilk beş firma arasında girmesine şaşmamak gerekir. En iyi örnekleri Apple ve IBM.

■ **Müşteri ilişkilerinde farklılaşma:** Walmart'ın müşteriye olan yüksek sadakate yatırımı, dünyanın neredeyse en büyük gıda zinciri olmasını sağladı.

■ **İnsan kaynaklarında farklılaşma:** Entelektüel sermayeye yatırımda 3M ve Microsoft örnek gösterilebilir. İki markayı dev yapan, kendi içinden aldığı parlak fikirler ve çalışanlarına duyduğu güven.

■ **Yüksek kalite yoluyla farklılaşma:** Dünyanın en çok bilinen ve en pahalı satan saat markası Rolex, saati erkeğin mücevheri haline dönüştürme farkındalığını oluşturdu.

■ **Düşük fiyat yoluyla farklılaşma:** Demonte anlayışın hakim olduğu IKEA, bunun en güzel örneği. Çok çeşit ve en uygun fiyatlı ürün anlayışıyla farkındalık oluşturan marka, belli ölçüde kaliteyi de en uygununa verdiğini iddia ediyor.

■ **Daha iyi hizmet sunarak farklılaşma:** IBM, müşterinin bilmediği ve beklemediği sorunlarına çözüm sunan hizmetleriyle farkındalık oluşturmaya başardı.

■ **Müşteriye uyarlanma yoluyla farklılaşma:** DELL'in farkındalığı, aracıyı ortadan kaldırması ve müşteriye uygun konfigürasyon yapmış olması.

■ **İddia ederek farklılaşma:** Federal Express, farkındalığını bir gecede teslimle sınırlandıran ilk kargo şirketi.

■ **Müşteriye uygun fiyat ve ürün yapısı:** Rent a car, daha ucuz bölgelere daha eski otomobiller kiralarak rakiplere göre farkındalık oluşturmaya başardı.

■ **Hedefe göre değil maliyetine göre satış:** BİM, çok düşük kâr yapısıyla sürekli büyüyor. Asıl hedefi ise marka bağımlısı olmayan müşterilere ömür boyu kaliteli satış.

■ **Müşteriyle sürekli bir araya gelerek farklılaşma:** Avon, daha çok ev hanımlarının çalıştığı network satış modeli. Satışçıların en yakınlarını iknaya dayanan bir anlayış.

İHA'lar evleri de koruyacak



Bahçelerdeki süs lambaları insansız hava aracı (İHA) ile birleştirilerek yeni bir ev güvenlik sistemi geliştirildi. Böylece İHA'lar askeri görevlerinin yanı sıra evlerin de güvenliğini sağlayacak. Evin etrafını kontrol eden bahçe lambaları, şüpheli durumlarda İHA'ları devreye sokuyor.

AYŞE BAŞAK

HAREKET algılayıcılar, ısı algılayıcılar, parmak izi, avuç içi, göz retinası, yüz tanıma derken güvenlik sistemleri teknoloji ile birlikte geliyor. Bahçelere konan güneş enerjisi ile çalışan süs lambalarını biliyoruz. Piyasada bir süredir var olan bu lambalar gündüz güneş enerjisi ile şarj olduktan sonra gece yanıyor. Sunflower Labs firması, bahçe süs lambalarını insansız hava aracı (İHA) ile birleştirilerek bir ev güvenlik sistemi geliştirdi.



GÖRÜNTÜ GÖNDERİYOR

Her bir bahçe ışığının bir düzineden fazla sensörü var! Belirli sayıda bahçe ışığı birlikte kullanılarak hareket, titreşim ve sesi algılayarak evin etrafını kontrol ediyor. Anormal bir durum olduğunda, örneğin bahçede birileri dolaşıyorsa ev sahibinin telefonuna bir sinyal gönderiliyor. Bu durumda ev sahibi bu alarmı iptal edebilir veya şüpheli bir durum olduğunda İHA'yı devreye sokabiliyor. Böylece İHA bahçede dolaşarak durumu gözlemliyor ve çektiği görüntüler ev sahibinin telefonuna ulaşıyor. İHA tamamen otomatik pilota ve kumanda edilmesi gerekmiyor.

320 milyon sterlinlik zaman kazandırıyor

QUADSAW alçı duvarlarda hızlı, temiz çalışarak sıradan bir matkapla kare delik açılmasını sağlayan bir ürün. Alçıpan duvara diktörtgen şeklinde bir deliği kolayca açıp priz veya elektrik düğmesi takabiliyorsunuz. Altında yükseklik ölçmeye yarayan çubuğu sayesinde tüm deliklerinizin yerden yüksekliğini de ayarlayabiliyorsunuz. Her matkabin ucuna takılan Quadsaw oldukça pratik. Üreticisinin beyanına göre ortalama bir işçinin ücreti düşünülmediğinde, sadece İngiltere'de Quadsaw ile bir yılda kazanılan zaman, 320 milyon sterlin işçi ödemesine karşılık gelecek!



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



www.itohaber.com

ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i s y w p /tokurumsal



641 kulübe 150 milyon Euro

UEFA, 2016 Avrupa Futbol Şampiyonası (EURO 2016) eleme ve finallerinde mücadele eden futbolcuların kulüplerine toplam 150 milyon Euro dağıtıldığını duyurdu. UEFA'dan yapılan açıklamada, EURO 2016'nın eleme ve final aşamasında milli takımlara oyuncu gönderen UEFA üyesi 54 federasyona bağlı 641 kulübe, elde edilen gelirlerden 150 milyon Euro dağıtıldığı bildirildi.

İNGİLİZLER LİSTE BAŞI

Turnuva ve ulusal takımlara sağlanan katkıdan dolayı yapılan ödemenin 100 milyon Euro'luk kısmının finallerde sahaya çıkan futbolcuların kulüplerine pay edildiği, 50 milyon Euro'luk bölümün ise elemelerde boy gösteren

28 Türk kulübünün geliri

Spor Toto Süper Lig ve TFF 1. Lig'de mücadele eden 28 Türk kulübü, EURO 2016 eleme ve finallerinden toplam 6 milyon 781 bin Euro gelir elde etti. Fenerbahçe, bir milyon 516 bin Euro'yla UEFA'nın EURO 2016 için dağıttığı para ödülünden en fazla pay alan takım oldu. Beşiktaş, bir milyon 243 bin Euro'yla ikinci, Galatasaray ise bir milyon 13 bin Euro'yla kendine üçüncü sırada yer buldu.

oyuncuların takımlarına paylaştıldığı belirtildi. UEFA üyesi 54 federasyon arasından en fazla para

ödülünü 38 milyon 329 bin Euro ile İngiliz kulüpleri elde etti. Alman ekiplerinin 18 milyon 483 bin Euro'luk gelirle ikinci olduğu sıralamada, İtalyan takımları ise 15 milyon 822 bin Euro'yla üçüncü sırada yer aldı.



Gençler kış sporlarına teşvik ediliyor

ERZURUM'un 11-18 Şubat tarihlerinde ev sahipliği yapacağı Avrupa Gençlik Olimpiyatları Kış Festivali (EYOF 2017) öncesi başlatılan "Şampiyon Ol" projesiyle kentteki ilkokul, ortaokul ve lise öğrencileri kış sporlarına teşvik ediliyor. Öğrencilere, festivalin maskotu Karbeyaz aracılığıyla branşlar hakkında eğitici ve eğlendirici

sunumlar yapıldı. Bu sayede 920 öğrenci, kayakla atlama, alp disiplini, snowboard, biatlon, curling, buz pateni, sürat pateni ve buz hokeyi gibi farklı branşlara kayıtlarını yaptırdı. Gençlik ve Spor Bakanı Akif Çağatay Kılıç, kış sporlarının çocuklar arasında yaygınlaşmasıyla Türkiye'nin gelecekte daha fazla şampiyonluk umudu taşıyan sporcuya sahip olacağını kaydetti.



Olimpiyatlara işitme engelli sporcu aranıyor

DÜNYA İşitme Engelliler Yaz Spor Oyunları (Defolimpik Oyunları) bu yıl Samsun'da yapılacak. Türkiye İşitme Engelliler Spor Federasyonu (TİESF), 18-30 Temmuz tarihleri arasında gerçekleştirilecek oyunlar için bisiklet, bowling, golf ve yüzmede milli formayı giyebilecek sporcu aranıyor.

Oyunlara 19 branşın tamamında katılmayı hedefleyen TİESF, sporcu tespit ve diğer federasyonlarla işbirliği çalışması başlattı. Bir süredir faaliyet gösterilmeyen bisiklet, bowling, golf, oryantiring ve yüzmede de madalya hedefleyen federasyon, bu branşlar için sporcu aradığını duyurdu.

SEÇMELER 20 ŞUBAT'TA

Federasyon yetkilileri, "5 branşta da teknik ekiplerimiz hazır. Teknik ekipler, daha önce bu branşlarda çalışan sporcuları araştırıyor. 20 Şubat'ta hem onlardan hem de bize başvuran sporcular arasından seçme yaparak kampa alacağız. Oyunlardan hemen önce de Türkiye Şampiyonası ya da milli takım seçmesi adı altında düzenleyeceğimiz müsabakalarla takımları oluşturaçız" dedi.



Hokeyde dünyayı şaşırtıyoruz

TÜRKİYE'de az bilinen sporlardan olan hokey sporunda sporcuların sayısı artarken uluslararası arenada da maçlar yapıyoruz. 2020 Tokyo Olimpiyatları ön elemeleri kapsamında önceki hafta İspanya'nın Valencia kentinde Dünya Ligi 2. Etap müsabakaları yapıldı. Müsabakaya Kadın Hokey Milli Takımı da katıldı. Milli takımın, Dünya Ligi müsabakalarına katılabilmesinin "büyük bir başarı" olduğu ifade edildi.

Türkiye'de hokey sporunun yeni olduğuna ve federasyonun 2002 yılında kurulduğuna dikkati çeken yetkililer, "Dünya devlerinin arasına girmek bizim için başarı. Öncelikli amacımız devlerin arasına girebilmektir. Bunu başardık ama devlerin arasında barınabilmek şu aşamada çok kolay değil" şeklinde konuştu. Federasyon yetkilileri, şunları söyledi: "Takımımız o müsabakalarda yenildi ama bunu başarısızlık olarak algılamıyoruz. Altyapıya önem veriyoruz. Çocuklarımız ciddi derecelerde elde ediyor. Örneğin 3 hafta önce genç takımımız Avrupa şampiyonu oldu."

Rakamlarla FUTBOL TURİZMİ

500

2017'de Antalya'da kampa giren takım sayısı

30

Antalya'nın 2017 yılında futbol turizminden geliri

170

Antalya'da özel sektöre ait futbol sahası sayısı



FUTBOL TURİZMİNDE GELİR 30 MİLYON EURO

500 takım Antalya'da

Spor turizminin her geçen yıl büyüdüğü Antalya'da bu sezon takımların kampa katılması turizmcipleri sevindirdi. Ocak ve şubat ayında devre arası kampı için kente bu yıl 500 takım geldi. Özellikle altyapı takımlarının kamp için seçtiği Antalya'nın futbol turizmi gelirleri bu sezon 30 milyon Euro'yu bulacak.

CEYHUN KUBURLU

FUTBOL turizminde Dubai, İspanya ve Güney Kıbrıs ile yarışan Antalya, bu sezonu da boş geçmedi. Yeni tesisleri ve milyon dolarlık projeleri ile Avrupa'da spor turizminin başkenti olmaya aday Antalya'ya 500'e yakın takım kamp için geldi. Antalya'nın her zaman tesisleri ile öne çıktığını belirten yetkililer, "Önümüzdeki sezondan itibaren Avrupa'nın dev kulüplerinin gelip kamp yapmasını bekliyoruz. Bu sezon Antalya'nın futbol turizmi gelirleri 30 milyon Euro'yu bulacak. Ancak gelecekte bunun iki katı gelir hedefleniyor. Projelerin tamamlanması halinde gelir 100 milyon Euro'nun üzerine de çıkabilir" dedi.

AVRUPA'NIN GÖZDESİ

Son 15 yıldır Antalya'da spor turizmine önemli yatırımlar yapıldığını anlatan yetkililer, şu değerlendirmede bulundu: "Oteller yenilendi. 170'e yakın futbol sahası kuruldu. Yılda ortalama 2 bin 500 takım çekmeye başladık. Rus, Alman ve Hollandalı takımlar Antalya'da kampa girmek için sıraya giriyordu. Hem tesislerin yeni olması hem de hava koşulları futbol turizminde Antalya'yı bir anda Avrupa'nın en gözde şehri yaptı. Bu yıl 500'e yakın takım Antalya'da kamp yaptı. Yine Hollandalı ve Alman takımlar geliyor. Dev takımlar peşinde gazeteci ordusuyla geliyor ve tanıtıma büyük katkı sağlıyor. Avrupalı dev takımlar kampa girdiği zaman haftada

60-70 bin Euro harcıyor."

TURNUVA DÜZENLENSİN

Antalya'da kamp turizminin normalde 4 ay sürdüğünü hatırlatan yetkililer, "Futbol takımları daha çok ocak ve nisan aylarında geliyordu. Bu yıl sadece ocak ve şubat ayları için rezervasyonlar yapıldı. Mart ve nisan aylarında tesisler farklı spor dallarına hizmet edecek. Bu yıl Türk takımları da devre arası kampı için Antalya'yı tercih etti. Antalya futbol turizminde İspanya ve Güney Kıbrıs ile müthiş bir rekabet içerisinde. Buna bir de Dubai eklendi. Burada yüksek bütçeli turnuvalar düzenlendiği için dev kulüpleri çekmeye başladılar. Türkiye olarak biz de böyle bir organizasyon yapabiliriz" diye konuştu.

Alt yapı takımlarının öncelikli tercihi

Şubat ve mart aylarında daha çok futbol kulüplerinin alt yapı takımlarının Antalya'da kampa girdiği bilgisini veren yetkililer, "Avrupalı kulüplerin U-18 ve U-21 takımları da kamp için Antalya'nın yolunu tuttu. Bu alanda yapılan yatırımların önemi her geçen yıl artıyor. Özellikle gençler ve farklı spor dallarından kamp için Türkiye'ye gelecek oyuncular bu alanda Antalya'yı öne çıkarabilirler. Sosyal medya hesaplarından yapılan paylaşımlar tanıtıma büyük katkı sağlıyor" dedi.



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

OSMANLI İmparatorluğu'nun 34. padişahı olan Sultan 2. Abdülhamid'in vefatının üzerinden 99 yıl geçti. Sultan 2. Abdülhamid, milli ekonominin ve sanayinin temellerini de atmıştı. Kız sanayi ve ticaret mektepleri, mühendis okulları 2. Abdülhamid zamanında eğitime başlamıştı. Büyük padişah, milli sanayinin gelişmesi için de Türkiye Cumhuriyeti'nin sanayi temellerinin atılmasına öncülük etmişti.

TİCARET ODASI VE BANKA

2. Abdülhamid'in en önem verdiği konulardan biri; İmparatorluğun kendi sanayi tesisleri olmasıydı. Osmanlı Müslüman halkını ticarete yönlendirmek için çalışmalar da bulunan büyük padişah, bu amaçla o yıllarda Dersaadet Ticaret Odası olarak anılan İstanbul Ticaret Odası'nın kuruluşunda etkin rol almış ve böylece Osmanlı'nın ilk yerli odası faaliyete geçmişti. Yine Ziraat Bankası'nın da kuruluşuna öncülük etmişti.

Büyük padişah, kız çocuklarının eğitime dâhil edilmesini de çok önemsiyordu. Bu amaçla İmparatorluğun ilk resmi kız okulunun açılmasına imza

Milli ekonominin temeli 2. Abdülhamid'le atılmıştı

Osmanlı'da milli ekonomi ve sanayinin temellerini atan, Devlet-i Aliyye-i en zor dönemlerinde 33 yıl gibi uzun bir süre yöneten Sultan 2. Abdülhamid, 10 Şubat 1918'de vefat etmişti. İstanbul Ticaret Odası'nın banisi olan Sultan 2. Abdülhamid, Oda'nın kuruluş tüzüğünü 19 Ocak 1880'de imzalamıştı. Sultan 2. Abdülhamid, eğitimin ve devlet kurumlarının modernleşmesine de öncülük etmişti. Vefa ile anıyoruz...

atmıştı. Kız sanat okullarının açılması konusunda çok istekli olan 2. Abdülhamid zamanında açılan okul sayısı zirveye ulaşmıştı. Ayrıca İstanbul Hukuk Fakültesi, Güzel Sanatlar Fakültesi, Ticaret Fakültesi, Ziraat ve Veterinerlik Fakülteleri ile Maden Fakültesi onun zamanında açılmıştı.

SANAYİ TEŞKİLATLARI

Türkiye Cumhuriyeti'nin sanayi temelleri de Sultan 2. Abdülhamid zamanında atılmıştı. İmparatorluğun son dönemlerinde sanayi hamlesi gerçekleştirmesi için yoğun çaba harcayan 2. Abdülhamid; Hereke Tekstil Fabrikası, Cibali Tütün Fabrikası, Feshane-i Amire, Beykoz Deri ve Kundura Fabrikası, Beykoz Kağıt Fabrikası, Zeytinburnu Demir Çelik Fabrikası, Paşabahçe İspirmeçet Mumu Fabrikası ve bunun gibi onlarca fabrikanın kuruluşuna öncülük etmişti. 2. Abdülhamid'in girişimleri Türkiye Cumhuriyeti'nin sanayi temeli yükselmesi için katkı sağlamıştı.

ULAŞIMA VERİLEN ÖNEM

Onun zamanında ulaşım ve altyapı alanında da önemli çalışmalara imza atılmıştı. Hicaz Demiryolu, Bağdat Demiryolu, Ankara-Haydarpaşa

İlk posta teşkilatı

2. Abdülhamid, iletişim ağlarının gelişmesi için çalışmalarda bulunmuştu. Bu amaçla 1877'de Posta Telgraf Nezareti kurulmuş, 1901'de şehir postaneleri hayata geçirilmişti. Ayrıca postaların daha çabuk ulaştırılması için demiryolları şirketleriyle protokol imzalanmış ve telefon da kullanılmaya başlanmıştı. Telgraf hatlarının döşenmesine hız kazandırılmış, bu sayede hava durumu raporları da verilmeye başlanmıştı.

Demiryolu onun en büyük projeleri arasında yer alıyordu. 2. Abdülhamid demiryollarına çok önem veriyordu. 1881'de 1780 kilometre olan demiryolu uzunluğu 1907-1908 dönemine kadar 5883 kilometreyi bularak 2. Abdülha-



Sağlık alanında öncü

Bugün hâlâ en büyük sosyal yardımlaşma kurumlarından biri olan Darülaceze'nin de kuruluşu 2. Abdülhamid zamanında gerçekleşmişti. Ayrıca Avrupa Yakası'nın en kapsamlı devlet hastanelerinden biri olan Şişli Etfal Hastanesi de büyük padişahın projelerinden biriydi.

mid'in yönetiminde üç misli bir artmıştı. Kendisi ayrıca bütün Anadolu'yu baştan başa dolaşacak bir karayolu da yapma isteği içindi. Bu amaçla halkın da karayolu yapımı çalışmalarında yer almasını teşvik etmişti.



Sultan 2. Abdülhamid, ticaret odasının kurulmasına izin veren iradesiyle aynı zamanda Oda'nın 11 maddelik kuruluş nizamnamesini de onaylamıştı. Dersaadet Ticaret Odası'nın kuruluş iradesi üstte...

İstanbul'da Peygamber Efendimizin 'el izi'

İSTANBUL'UN
SAKLI HİKAYELERİ



Peygamber Efendimizin sembolik el izi, bir dönem Balat'taki Tur-i Nisa Kilisesi'nin kapısında yer alıyordu. Bu el izi halen İstanbul Fener Patrikhanesi'nin bahçesinde muhafaza ediliyor.

FAHRİ SARRAFOĞLU

İSTANBUL'da Resullah Efendimizin ayak izlerinin, sakal-ı şerif'inin ve daha birçok kutsal emanetinin olduğunu biliyoruz. Ama çoğumuz, İstanbul'da Hz. Muhammed'in el izinin varlığından habersiziz. Kaynaklara göre Hz. Muhammed'in el izinin bulunduğu kilise, İstanbul Patrikliği'ne değil, Sina Başkonsolosluğu'na bağlı olup Sina Dağı'ndaki Saint Katerina Manastırı'nın (Tur-i Sina) Metokhion'udur. Tur-i Sina Manastırı Aya Yani Kilisesi Ruhani Kurulu'nun 3 Haziran 1986 tarihli yazısında kilisenin Yavuz Sultan Selim'in emriyle inşa edildiği belirtiliyor.

RAHİP BAHİRA'NIN EMANETİ

Kilisenin kapısı üstündeki el tasvirinin Hz. Muhammed'in elini temsil ettiği şifahen bildiriliyor. İslam kaynakları da bu hususu teyit ediyor. Saint Katerina Manastırı, 12 yaşında iken Papaz Bahira'nın ve 25 yaşında iken Papaz

Nestura'nın Hz. Muhammed'e peygamberlik verileceğini söyledikleri manastırdır. El izinin konulma sebebi ise Peygamber Efendimiz'in vermiş olduğu "emannameye" (dokunulmazlık) karşılık bir teşekkür ifadesidir. Tabii ki bu el izi "temsildir"; yani sembol olarak konulmuştur.

EMANNAMEYE TEŞEKKÜR

Hz. Muhammed, hicretin ikinci yılında kendisini tebrîğe gelen manastır papazlarına, evvelki iyiliklerine binaen Saint Katerina Manastırı'na bir emanname mektubu verir. Yavuz Sultan Selim, Mısır Seferi dönüşünde bu emannameyi görünce öpüp başına koyar ve emannameyi vermeleri karşılığında evlatlarının bu dokunulmazlığı ilanıhaye sürdüreceklerini, bir de İstanbul'da Tur-i Sina'ya ait manastır ve kilise yaptıracağını ferman eder. Bu el izi şu anda kilisenin kapısında değil... Koruma altına almak için İstanbul Fener Patrikhanesi'nin bahçesine kaldırılır.

İstanbul'da farklı bir kilise

Balat'ta Mürsel Paşa Caddesi'nde bulunan Tur-i Sina Kilisesi'nin tarihi 14. yüzyılın ilk yarısına kadar uzanır. 1593 yılında harap bir halde olan kilisenin tamiri için ayrılan para başka bir kiliseye aktarılır. 1623 sayılı bir fermanla sahiplik ve tamir belgesi verilir. Kilise 1640 yılında yanar. 1670 yılında İskenderiye Patrikliği'ne ait iken 1686'da Rusya'nın müracaatı ile Sina Manastırı'na devredilir. Aynı yıl Rusların yardımı ile yeniden inşa edilir. Zamanla harap olan kiliseyi 1729 yılında Sina Manastırı yeniden yaptırır. 1730'da yanan kilise Giritli Nikeforos tarafından tekrar inşa ettirilir.



30 yürek Hünkar Kasrı'nda atıyor

Tezhip ve minyatür sanatına ait değerli eserlerden oluşan 'Sİ-RÜ Otuz Yürek Otuz Suret' sergisi, Yeni Camii Hünkar Kasrı'nda sanatseverleri bekliyor.



MÜGE BİBER

YENİ Camii Hünkar Kasrı, Türk sanat tarihinin başlangıcından günümüze, muhteşem gelişimi ile her çağda kıymetini hissettirmiş tezhip ve minyatür sanatının eşsiz örneklerine ev sahipliği yapıyor. Marmara Üniversitesi Geleneksel Sanatlar Bölümü'nden mezun olan 30 sanatçının eserlerinin yer aldığı 'Sİ-RÜ Otuz Yürek Otuz Suret' sergisi tüm sanatseverleri bekliyor.

24 ŞUBAT'A KADAR AÇIK

Serginin açılışına İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Soylu, İTO Meclis Üyeleri, sanatçılar ve sanatseverler katıldı. Sergi, 24 Şubat 2017 tarihine kadar kapılarını açık tutacak.



Ani Ören Yeri dört mevsim gözde

UNESCO Dünya Miras Listesi'nde yer alan, 'medeniyetler beşiği' denilen Ani Ören Yeri, dört mevsim ziyaretçilerini alıyor. Kars'ın Arpaçay Vadisi yakınındaki hoşgörü kenti Ani, Doğu Anadolu Bölgesi'nde etkili olan kar yağışıyla beyaza büründü. Ani'yi beyaz örtüsüyle görmek isteyen yerli ve yabancı turistler, tarihi kente yoğun ilgi gösteriyor.



İSTANBUL TİCARET

Destek de var

Ticari olarak üretimine başlanan salep orkideleri için Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı tarafından destekler de veriliyor. Bakanlık Bitkisel Üretim Genel Müdürlüğü tarafından "Tıbbi ve Aromatik Bitkiler ile Boya Bitkilerinin Üretimine Geliştirilmesi" projesi kapsamında

farklı illerde salep üretiminin denenmesi ve geliştirilmesi amacıyla üreticilere yumru desteği sunabiliyor. Dondurma üreticisi firmalar tarafından alıcısı hazır olan salep yumrularının ticari ortamda daha çok üretilmesi için bazı firmaların yumru desteği de bulunuyor.



400 kat su tutuyor

Salep, barındırdığı glukomannan ve müsilajla yüksek miktarda su tutabildiğinden dolayı kıvam verme özelliğine sahip. Bu özellik onun hacminin 400 katı suyu tutarak jel haline getirebilmesine yardımcı oluyor. İçerdiği nişasta da şişme sağladığından dondurmanın olmazsa olmazı hammaddesi olarak kullanılıyor. Tarla ortamında diikimi gerçekleşen salep orkidesinin ekimi eylül, hasadı ise nisan ayında yapılıyor.

Yerel halkı bilinçlendirmek için

Orman ve Su İşleri Bakanlığı'nın da "Salep Eylem Planı" bulunuyor. Eylem planı çerçevesinde gen kaynağı amaçlı tohum bahçeleri oluşturularak yerel halk bu konuda eğitiliyor. Salep orkidesinin yok olmasını engellemek için gerçekleştirilen eylem planı çerçevesinde, Akdeniz, Ege, Güneydoğu Anadolu ve Karadeniz bölgelerinde çalışmalar yürütülüyor.

Milli lezzetimiz salebi son anda kurtardık



Türkiye'de 120 farklı tür salep orkidesi bulunmasına karşın, bu nadide türler yanlış toplama nedeniyle her yıl bir bir eksiliyordu. Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın girişimiyle yok olmaktan kurtulan salep orkidesinin ticari üretimine başlandı. Üretim 2 tona ulaştı.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

ÖZELLİKLE soğuk kış akşamlarında keyifle tüketilen salep ve yazın vazgeçilmez olan dondurmalar tarih olmaktan kurtuldu. Bu iki ürünün hammaddesi olarak kullanılan salep orkidelerinin ana vatanı olan Türkiye'de, yanlış toplama salebin geleceğini tehdit ediyordu.

Ortadoğu ve Avrupa'nın en zengin orkide türüne ev sahipliği yapan Türkiye'de 120 çeşit salep orkidesi bulunmasına karşın, bu nadide türler her yıl eksiliyordu. Ta ki Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı Ege Tarımsal Araştırmalar Enstitüsü tarafından yapılan çalışmalara kadar. Bu sayede artık salep orkideleri doğadan bilinçsiz toplanmak yerine

tarla ortamında ticari olarak üretilabiliyor. Bu çalışmalar sayesinde 2 ton salep orkidesinin ticari üretimi başarıyla gerçekleşti.

Konuyla ilgili Orman ve Su İşleri Bakanlığı'nun da Salep Eylem Planı bulunuyor.

İHRACATI YASAK

Yalnızca Türkiye'ye özgü olan salep orkidelerinde, 1977 yılından bu yana ihracat yasağı bulunuyor. Salep orkidelerinin kök yumrusundan elde edilen, kıvam ve aroma artırıcı nitelikteki salep, doğal ortamda yetiştirilmediği için üretimini mümkün olmuyordu. Çünkü tek yumrulu olan orkidenin yumrusu söküldüğünde civar halkı tarafından yeniden yumrulaması için toprağa ekilmiyordu. Tarla ortamında üretimde ise yeni yumrular da toprakla buluşturuluyor.

TÜRKİYE'NİN HER YERİ

Salep orkideleri tarla ortamında Türkiye'nin hemen hemen tüm bölgelerinde yetiştirilmeye uygunken en verimli sonuç Ege ve Akdeniz bölgelerinde alınabiliyor. Salep orkidelerinin daha farklı iklim koşullarında ve daha verimli olarak üretilmesi için laboratuvar çalışmaları hâlâ sürdürülüyor.



Ticaretin Anadolu Yakası'ndaki kalbi!

İSTANBUL TİCARET ODASI ANADOLU YAKASI BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ MALTEPE'YE TAŞINDI

Hizmetlerimizle hayatınızı kolaylaştırmak için sizi Maltepe'ye bekliyoruz.



**Altay Çeşme Mah. Öz Sok.
No:19 Gold Plaza MALTEPE / İST.
Tel: 444 0 486
Faks: 0 216 449 28 54**

İTO Kadıköy Hizmet Birimi, hizmetlerini Maltepe'deki Anadolu Yakası Bölge Temsilcilüğünde sürdürecektir.

Bulgurun 'özellikleri' belirlendi



BULGURUN tekniğine uygun ve hijyenik şekilde üretilmesini, muhafaza edilmesini ve pazarlanmasını sağlamak üzere taşınması gereken özellikler belirlendi. Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın Türk Gıda Kodeksi Bulgur Tebliği, Resmi Gazete'nin mükerrer sayısında yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre kendine has renk, tat, koku ve görünüşteki bulgur; acılaşmış, ekşimiş, kokuşmuş, küflenmiş olmayacak, yabancı tat ve koku, böcek ve böcek parçaları ile kalıntıları, yumurtaları, hayvansal artıklar ve metal parçaları içermeyecek. Köftelik bulgurlar için "kısırlık", köftelik ince bulgurlar için ise "çiğ köftelik" ifadeleri etiket üzerinde yer alabilecek. Çeşni ilavesiyle üretilen bulgurda ürün adı, çeşni adıyla belirtilecek.

Göller için 'eyleme' geçilecek

GÖLLERİN ve sulak alanların bütüncül bir şekilde koruma, kullanma dengesi gözetilerek, muhafaza edilmesi amacıyla Orman ve Su İşleri Bakanlığı tarafından "Göller ve Sulak Alanlar Eylem Planı Genelgesi" yürürlüğe girdi. Eylem Planı kapsamında 25 havzada bulunan 303 göl ve sulak alanda çalışma



yapılacak. Tabii göllerin su kütlesi ve havza sınırları esas alınarak hayata geçirilecek eylem planıyla doğal göl ve sulak alanlarda meydana gelen su seviyesindeki düşüşlerin önlenmesi amaçlanıyor.