

Özlemle anıyoruz

Çağdaşlaşmayı, "Büyük hedefler yalnız kağıt üzerinde prensiplerle ve arzularla elde edilemez. Bunun için tek kuvvet, hakikî en kuvvetli temel; ekonomidir. Memleketimizin ekonomik kaynakları bütün dünyanın hırslarını çekecek zenginliğe sahiptir" sözleriyle hayata geçiren büyük önder Atatürk'ü saygı ve özlemle anıyoruz.

Gayrimenkulde Web Tapu dönemi

Emlakçıların, tapu dairesine gitmeden, iş yerlerinden gayrimenkul alım ve satım işlemlerini yapmasının önü açıldı. Web Tapu'yu emlakçıların kullanımına açan pilot uygulama başladı. Sistem, belirlenen iyileştirmelerin yapılmasıyla Türkiye çapında kullanıma açılacak.

- Mülk sahibi, Web Tapu sisteminde danışman emlakçıya yetki verebiliyor.
- Yetkilendirilen emlakçı, belgeleri internetten gönderip başvurusunu yapabiliyor.
- Sistemden gelen başvuruları denetleyen memur, eksik belgeleri de bildiriyor.

- Sistem alıcı ve satıcının imzaları atacağı günü ve saati SMS ile gönderiyor.
- Tapu sahibi ya da yetkili emlakçısı, gerekli ödemeleri internetten yaptıktan sonra randevu saatinde tapu müdürlüğüne gidip imza atıyor.

Mülkünüzün işlem hareketleri cebinizde

Adem Orhun ■ 14'te

YERLİ OTOMOBİL İÇİN İLK İMZALAR ATILDI

Prototip 2019'da satış 4 yıl sonra

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, yerli otomobili üretecek beş şirketi açıkladı: Anadolu Grubu, BMC, Kıraca Holding, Turkcell ve Zorlu Holding. Erdoğan, "Ortak girişim grubumuzdan beklentimiz, en geç 2019'da otomobilimizin prototipini tamamlaması, 2021'de de ticari satışına başlamasıdır. En küçük bir gecikme istemiyoruz" dedi. ■ 3



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
—1882—

İSTANBUL TİCARET

6 KASIM 2017 YIL: 59 SAYI: 2982

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

145 BİN
TIRAJ

www.itohaber.com

Katar'dan İstanbul'a yatırım ilgisi

Katar Finans Merkezi CEO'su Youssef Mohamed Al-Jaida ile İş Geliştirme Direktörü Sheikh Al-Anoud Bint Hamad Bin Khalifa Al-Thani, İstanbul Finans Merkezi'ni (IFM) inceledi. Katarlı konuklar, IFM kapsamında yapılabilecek yatırım ve işbirliklerini görüştü. ■ 4'te



2018'de kamuda yatırımın öncüsü TCDD olacak

Kamu İktisadi Teşebbüsleri'nin (KIT) ve bağlı ortaklıklarının gelecek yıl için mali hedefleri belirlendi. Kamu teşebbüslerinin, 2018'de 20 milyar 42 milyon 88 lira toplam yatırım yapması öngörüldü. En yüksek yatırımı 7.5 milyar lira ile TCDD yapacak. TCDD'yi, 3.4 milyar lira ile BOTAS, 2.9 milyar lira ile Türkiye Elektrik İletim A.Ş. (TEİAŞ) takip edecek. ■ 15'te



Arabuluculuk avantaj demek

İşçi işveren uyumsuzlukları, mahkemelere nazaran çok daha kısa sürede, az masrafla ve az bürokrasi ile çözülüyor. İstanbul Ticaret Odası Tahkim Merkezi (İTOTAM), tecrübeli kadrosu ve özel görüşme odaları ile tarafları çözüm için bir araya getiriyor. ■ 9



Spor pazarını çocuklar büyüttü

Ceyhan Kuburlu ■ 18'de

Perakande devleri 'yerliye' geldi

■ Perakende sektörünün beş büyük markası, yerli yan sanayici firmalarla İTO'da buluştu. İstanbul Ticaret Odası Türk Yan Sanayi Borsası'nın (TYSB) düzenlediği Mobilya Aydınlatma Ev Tekstili ve Halı Sektörü Tedarikçi Günü'ne; Koçtaş, IKEA, MUDO, Tekzen ve Migros katıldı. Dev markaların yerli firmalarla yaptığı görüşmelerde, uzun vadeli işbirlikleri ve ortaklıklarının somut adımları atıldı.

Soyhan Alpaslan ■ 11'de



İstanbul'da hazan rengi

Mevsim değişimi İstanbul'da tabiatın güzelliklerini ortaya çıkardı. Beğirad Ormanı'ndaki Atatürk Arboretumu da

sonbaharın renklerine büründü. Park, renk cümbüşünü görmek isteyen ziyaretçilerini ağırlarken; fotoğrafçılar,

gelin ve damatların en mutlu günlerini ölümsüzleştirirken aradıkları fonu da bu mevsimde buluyor. ■ 20

Vergi hukukunda ispat ve ihmal

Haklarında işlem yapılan mükellefler varsa ellerindeki delil ve araştırmaya konu iş, işlem ve belgelerle bir yazı (dilekçe) ile birlikte yazılı olarak idari makamlara başvurma hakkına sahiptir.

Dr. Veyssi Seviğ ■ 15



Fujifilm Türkiye'de inovasyon yapacak

■ Fujifilm; Japonya, ABD, Hollanda, İspanya ve İngiltere'den sonra altıncı Akıllı İnovasyon Merkezi'ni İstanbul'da açtı. Özellikle sağlık, enerji, çevre ve endüstri konularında çalışmaları, projeleri ve fikirleri olan potansiyel ortakları, işbirliği fırsatlarını değerlendirmek için merkezi ziyaret edilebilecek. ■ 7'de

En revaçta kabiliyet girişimcilik

İTO'nun bu yıl ilk kez düzenlediği Futuristanbul'un konuşmacılarından Hamish McRae, İstanbul Ticaret'e konuştu. Çalışma hayatında üretimden hizmet sektörüne geçiş olacağını öngören McRae, "En çok revaçta olan kabiliyet, girişimcilik olacak" diyor. ■ 12'de



ABD vergi reformu doları güçlendiriyor

Trump, vergi oranlarını düşürerek yurtdışındaki ABD sermayesini yurtiçine çekmek istiyor. Bu reform, dünyadaki dolar likiditesini ABD'ye geri getireceği için doların güçlenmesine yol açacak. Dr. Can Gürlesel ■ 7'de

'İŞE İADE'DE NELER DEĞİŞTİ?

İsa Karakas ■ 16'da



Yabancı yatırımcıya 'tek ofiste' destek

Küresel trendler dönüşüme zorluyor

Vali Vasip Şahin, 2009'da kurulan İSTKA'nın ilk desteğini 2010'da vermeye başladığını hatırlattı. Şahin, "Kuruluşumuzdan bu yana 710 projeyi destekledik. Şimdiye kadar 407 milyon liralık bütçe kullandık" dedi. Gelişmiş ülkeler grubunda yer almanın ancak yüksek katma değerli ürünler ile olacağına inandıklarını kaydeden Şahin, küresel trendlerin böyle bir dönüşümü zorunlu kıldığını söyledi.

Artan yabancı yatırımcı ilgisini sürekli kılmak için düğmeye basan Türkiye, 349 milyar dolarlık ekonomisiyle 25 Avrupa ülkesini geride bırakan İstanbul için Invest in İstanbul projesini hayata geçirdi. Buradan hizmet alan yabancı yatırımcı; ikamet, çalışma izni, vergi kaydı, imar izni ve yapı ruhsatı gibi işlemleri tek elden yürütebilecek.

TÜRKİYE'de istihdamın yüzde 75'ini karşılayan KOBİ'ler, ihracatın da yüzde 56'sını gerçekleştiriyor. Küçük işletmelerin bu başarısında, verilen devlet desteklerinin de büyük önemi bulunuyor. İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini de yürüten İstanbul Valisi Vasip Şahin, İstanbul Ticaret Odası (İTO) ve İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) desteğiyle KOBİ'lere yönelik yürütülen projeler hakkında bilgi verdi.

130 ÜLKEDEN DAHA BÜYÜK

İstanbul'un, 349 milyar dolarlık ekonomisi ile Türkiye ekonomisinin yaklaşık yüzde 40'ına denk bir büyüklüğü temsil ettiğini belirten Vali Şahin, "Şehrimiz tek başına ürettiği gelir ile 25 Avrupa ülkesini geride bırakıyor ve 130 ülkeden daha büyük bir ekonomik gücü elinde bulunduruyor" dedi.

TEK ELDEN İŞLEM

Şahin, yabancı yatırımcılara yönelik önemli hizmetleri olduğunu da anlattı. Şahin, "Her kalkınma ajansının bünyesinde yatırım destek ofisleri bulunuyor. İSTKA, bu yıl yatırım destek ofisi bünyesinde 'Invest in İstanbul'u kurdu. Türkiye'de ilk defa, Invest in İstanbul'dan hizmet alan yabancı yatırımcı; ikamet izni, çalışma izni, işyeri tescili, vergi kaydı, SGK işlemleri, işyeri

açma ruhsatı, imar izni ve yapı ruhsatı işlemlerini tek elden yürütebiliyor" diye konuştu.

ENGELLERİ KALDIRILIM

Invest in İstanbul ile 1 ay süren işlemleri 1 haftaya indirmeyi hedeflediklerini aktaran Şahin, "Bu model Türkiye'deki diğer kalkınma ajansları için örnek uygulama olacak" dedi. Özel sektörün dinamizminin kendilerini 10 yılda 3 kat büyüttüğüne işaret eden Şahin, görevlerinin yatırımının önündeki engelleri kaldırmak olduğunu belirtti.

İKİ ARAŞTIRMA MERKEZİ

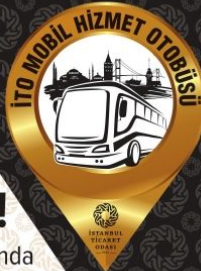
İstanbul'un, ekonomik lokomotif özelliği ile dönüşümde başı çekebileceğine dikkat çeken Şahin, KOBİ'lerin bu alanda kilit rol oynayacağını ifade etti. Birinci merkezlerinin kısaca CETAM adını verdikleri Çelik Test ve Araştırma Merkezi olduğunu belirten Şahin, "Kurdurduğumuz bu merkez, sektöre küresel rekabet gücü kazandıracak" diye konuştu. Pilot ölçekli üretim simülasyon laboratuvarları ile üniversite-sanayi işbirliğinin geliştirilmesinin yanında firmaların kendi Ar-Ge projeleri için altyapı imkânı da sağlandığını aktaran Şahin, "İkinci merkez ise Alüminyum Test Eğitim ve Araştırma Merkezi (ALUTEAM)" dedi.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıkrıklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı



AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadımköy Yolu Örtüyakiler Önü)
PERŞEMBE	ZEYTİNBURNU ADLİYE ÖNÜ
CUMA	MERTER VEYSEL KARANI CAMİİ ÖNÜ
CUMARTESİ	BAKIRKÖY MEYDANI (Belge Hizmeti Verilememektedir)

ito.org.tr | 444 0 486

f t i s o i t o k u r u m s a l



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882



İHA için 300'den fazla parça üretiyor

Vali Şahin, "ALUTEAM, alüminyum ve ilgili tüm sektörlerin ortak kullanımları ve işbirliğine açık uluslararası ölçekte bir araştırma merkezi olma hedefi ile çalışmalarını sürdürüyor" dedi. Şahin, "ALUTEAM, prototip

çalışmaları, 3D yazıcılarla özel nitelikli ürün üretimi gibi projeler içinde yer alıyor. Şirketlere teknoloji transferi yapma noktasına geldi. ALUTEAM, insansız hava araçlarının 300'den fazla fonksiyonel parçasını üretiyor" diye konuştu.

Havacılık alanında farkındalık oluşturacak merkez

İkitleli Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini de yürüten Vali Şahin, İkitleli OSB'nin bünyesinde barındırdığı 37 sanayi kooperatifi ile sadece İstanbul'un değil Türkiye'nin KOBİ'lerinin üretim çeşitliliği için çok güzel bir örnek oluşturduğunu kaydetti. Şahin, "İkitleli'de Havacılık Uzak Farkındalık ve Bilgi Merkezi (HUFBM) projesi ile KOBİ'lerin yüksek katma değerli ürünler üretebilir hale gelmesinin önünü açtık" diye konuştu. Şahin, böylece havacılık ve uzay konularında farkındalık oluşturacak bir merkez kurulduğunu söyledi.



Yerli otomobil için ilk imzalar atıldı

Prototip 2019'da satış 4 yıl sonra

✓ Cumhurbaşkanı Erdoğan, yerli otomobili üretecek beş şirketi açıkladı: Anadolu Grubu, BMC, Kıracha Holding, Türkcell ve Zorlu Holding. Erdoğan, "Ortak girişim grubumuzdan beklentimiz, en geç 2019'da otomobilimizin prototipini tamamlaması, 2021'de ticari satışına başlamasıdır. En küçük bir gecikme istemiyoruz" dedi.

✓ "İlk otomobilin bedelini ödemek şartıyla talipisi de benim" diyen Erdoğan, "Doğrudan hibrit ve elektrikli otomobile yönelmek isterse daha da memnun oluruz" mesajıyla yatırımcılara hedef gösterdi. Tecrübelerini birleştirecek beş firma, Türkiye'nin otomobilini üretecek şirketi kuracak.

Türkiye'nin Otomobili Ortak Girişim Grubu Tanıtım Toplantısı'na Erdoğan'ın yanı sıra Başbakan Binali Yıldırım, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ile projenin imzacıları Kıracha Holding Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kıracha, Zorlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Nazif Zorlu, Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan, Türkcell Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Akça, BMC Yönetim Kurulu Başkanı Ethem Sancak ve çok sayıda davetli katıldı.

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde Türkiye'nin Otomobili Ortak Girişim Grubu Tanıtım Toplantısı'na katıldı. Erdoğan, "Ülke ve millet olarak, işte burada iddiamızı ortaya koyuyor ve diyoruz ki, Türkiye'nin otomobilini yapacağız. Hiç şüphesiz olmanın" dedi. Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde düzenlenen Türkiye'nin Otomobili Ortak Girişim Grubu Tanıtım Toplantısı'na katılan Cumhurbaşkanı Erdoğan konuşmasında, Hakkari ve Tunceli'de teröristlerle çıkan çatışmalar neticesinde verdiğimiz 8 şehide Allah'tan rahmet dileyerek başladı. Teröristlerden 17'sinin Hakkari'de, 5'inin ise Tunceli'de olmak üzere 22'sinin etkisiz hale getirildiğini bildiren Erdoğan, "Hep söylediğimiz gibi biz, şehidimizin kanını yerde bırakmayacağız. Bunlarla da sonuna kadar, bu teröristleri tüketinceye, bitirinceye kadar mücadelemizi devam ettireceğiz. Zira bu ülkede terörün egemen olmadığını, bu zihniyetlere göstereceğiz. Onun için de ben şehitlerimize Allah'tan rahmet, gazilerimize şifalar diliyorum"

diye konuştu.

Girişim grubunun oluşturulması safhasına gelene kadar projede emeği geçen herkese teşekkür eden Erdoğan, "Merhum Muhammed Ali, hayal gücü olmayan insanın kanatları yoktur" diyor. Bizim de bugün ortak girişim grubunun tanıtımı için bir araya geldiğimiz markası Türk, tasarımı Türk, mühendisliği Türk, teknolojisi Türk, üretimi Türk, pazarlaması Türk bir otomobile sahip olma hayalimiz vardı. Aslında bu bizimle birlikte milletimizin de hayalidir" dedi.

EN KÜÇÜK GECİKME İSTEMİYORUZ

Erdoğan, "Ortak girişim grubumuzdan beklentimiz, hazırlık sürecini hızla tamamlayarak, en geç 2019'da otomobilimizin prototipini tamamlaması, 2021'de ticari satışına başlaması. Türkiye'nin 2023 hedefleri arasında özel bir yere sahip olduğuna inandığım bu projede en küçük bir gecikme istemiyoruz" dedi. Erdoğan, TÜBİTAK bünyesinde üzerinde çalışan platformun girişim grubunun emrine amade olduğunun altını çizdi.

Ortak girişim grubu

Anadolu Grubu
BMC
Kıracha Holding
Türkcell
Zorlu Holding

Kendi akıl terimiz bir otomobil olacak

Başbakan Binali Yıldırım, "Yerli otomobil projesinin resmen başlangıcını yapmış oluyoruz. Böylece yurt içinde ve dünya pazarında tercih edilebilen kendi ürünümüz, kendi akıl terimiz, alın terimiz bir otomobili üretmeyi inşallah kısa sürede başarmış olacağız. Bu doğrultuda otomobilde güncel teknolojiyi yakalamak için her adımı atacağız, atmaya kararlıyız" dedi. Yıldırım, "Türkiye'de esasen yerli, milli otomotiv yapacak mühendis de teknisyen de işçi de babayigitler de var. Arkasında kapı gibi devlet var, hükümet var" diye konuştu.

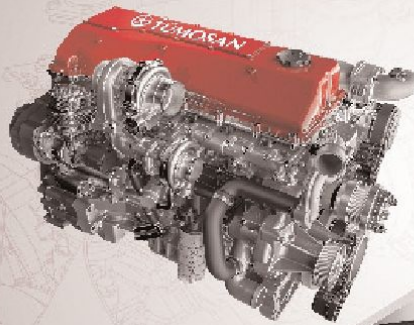
Çıtımız yüksek

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, sunulan sözleri: "Yerli marka otomobilimiz; otomotiv sanayindeki bütün yeniliklere, dijitalleşmeye, dönüşüme, yazılımlara, taleplere ve trendlere cevap verecek, Türkiye'nin otomobilinin fazlası olacak, eksikisi olmayacak. Çıtımız yüksek, hedefimiz büyük. Sadece iç pazarda değil, dış pazarlarda da göz dolduran, farkındalık oluşturan bir marka ve küresel bir başarı hedefliyoruz."

2018'in ilk aylarında şirketimizi kuracağız

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, "100 yıllık otomotiv devleri yeni nesil otomobil teknolojilerini yakalayabilmek için birbiriyle yarışıyor. Projeye ilişkin devlet desteklerimizi Cumhurbaşkanımızın talimatları doğrultusunda hükümetimizle, bakanlığımızla tasarlayacağız ve 2018'in ilk aylarında inşallah şirketimizi de kuracağız" diye konuştu.

TÜMOSAN
MOTOR ve TRAKTÖR



Türkiye'nin
%100 Yerli ve Milli
Tek Motoru

50-115 Beygir Güç Aralığında
Turbo-Intercooler Özellikli
Stage III A Emisyon Seviyesine Sahip
Çevre Dostu Motor

in f t i s+ /tumosan

www.tumosan.com.tr

4 6 Kasım 2017

ÜNİVERSİTEMİZ

TİCARET



İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'ni ziyaret

Katar heyetinin son durağı İstanbul Uluslararası Finans Merkezi oldu. Önce Emlak Konut GYO A.Ş.'ye geçen konuklar, burada İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin maketi üzerinde Emlak Konut Genel Müdür Yardımcısı Hakan Akbulut ve Halk GYO Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Feyzullah Yetgin'den proje hakkında bilgi aldı. Katar Finans Merkezi CEO'su Yusuf Mohamed Al-Jaida ile İş Geliştirme Direktörü Sheikh Al-Anoud Bint Hamad Bin Khalifa Al-Thani İstanbul Uluslararası Finans Merkezi inşaat alanına da giderek incelemelerde bulundu.

İstanbul Ticaret Odası'nın davetlisi olarak Türkiye'ye gelen Katar Finans Merkezi CEO'su Yusuf Mohamed Al-Jaida ile İş Geliştirme Direktörü Sheikh Al-Anoud Bint Hamad Bin Khalifa Al-Thani önemli temaslarda bulundu. Katarlı konuklar, İTO Başkanı İbrahim Çağlar'la İstanbul Uluslararası Finans Merkezi ve İstanbul Ticaret Üniversitesi ile yapılabilecek işbirliği konularını görüştü.

Katar'la finans alanında işbirliği

İSTANBUL Ticaret Odası, Katar ve Türkiye'nin iki müttefik ülke olarak dayanışmasını ve işbirliğini daha da geliştirmek amacıyla İstanbul'da iki önemli konuyu ağırladı. İTO'nun davetlisi olarak İstanbul'a gelen Katar Finans Merkezi CEO'su Yusuf Mohamed Al-Jaida ile İş Geliştirme Direktörü Sheikh Al-Anoud Bint Hamad Bin Khalifa Al-Thani, bir gün boyunca önemli temaslarda bulundu.

TECRÜBE PAYLAŞIMI

Katarlı konuklar, temaslarna İTO ve İstanbul Ticaret Üniversitesi heyetleri ile yapılan toplantıyla başladı. İstanbul Uluslararası Finans Merkezi kapsamında yapılabilecek işbirlikleri konulu toplantıyla İTO Yönetim Kurulu Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Müttevelli Heyet Başkanı İbrahim Çağlar, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gökhan Murat Kalsın, İTO Genel Sekreteri Ömer Bal, İstanbul Ticaret Üniversitesi Genel Sekreteri Prof. Dr. Murat Kasımoğlu, Genel Sekreter Yardımcısı ve TUM Müdürü Adnan Eceviş ile İşletme Fakültesi Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. R. Ali Küçükçolak katıldı. Toplantıda Katar'ın finans konusundaki deneyimlerinden faydalanmak, ilk ülkenin ekonomisi, istikrar ve dayanışması katkı sağlamak amacıyla yapımı ve kurulumu hâlihazırda devam eden İstanbul Uluslararası Finans Merkezi projesiyle ilgili olarak işbirliği başlıkları görüldü.

AKADEMİK İŞBİRLİĞİ

Toplantıda, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin yapabileceği akademik işbirlikleri de masaya yatırıldı. İstanbul Ticaret Üniversitesi ile Qatar Finance and Business Academy ve Katar Üniversitesi



arasında başta girişimcilik, İslami finans, siber güvenlik, dijital dönüşüm, Endüstri 4.0 ve belirlenecek konularda ortak bir araştırma ve uygulama merkezi kurulması ve ortak eğitim programları düzenlenmesi fikri de görüldü. Ayrıca finans merkezlerinin ihtiyaç duyduğu nitelikli personeli yetiştirmek için Doha ve İstanbul'un iki bölgesel merkez olması için ortak bir program hazırlanması da konuşuldu.

BORSA İSTANBUL'DA TOPLANTI

İTO ile yapılan toplantı sonrası Katar Finans Merkezi CEO'su Yusuf Mohamed Al-Jaida ile İş Geliştirme Direktörü Sheikh Al-Anoud Bint Hamad Bin Khalifa Al-Thani, İstanbul Ticaret Üniversitesi Genel Sekreteri Prof. Dr. Murat Kasımoğlu ve Yrd. Doç. Dr. R. Ali Küçükçolak eşliğinde Borsa İstanbul'u da ziyaret etti. Borsa İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı ve Türkiye Varlık Fonu A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Himmet Karadağ ile yaklaşık 1 saat süren bir toplantı gerçekleştiren Katarlı konuklar, Borsa'nın yapısı ve işleyiş ile Türkiye Varlık Fonu hakkında bilgi aldı. Toplantıdan sonra Katar Finans Merkezi CEO'su Yusuf Mohamed Al-Jaida ile İş Geliştirme Direktörü Sheikh Al-Anoud Bint Hamad Bin Khalifa Al-Thani Borsa İstanbul'u gezdi.



İTO'nun davetlisi olarak İstanbul'a gelen Katar heyeti, temaslarna İTO ve İstanbul Ticaret Üniversitesi heyetleri ile yapılan toplantıyla başladı. Konuk heyet, İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nde devam eden çalışmalarından yakından görmeye fırsat yakaladı.

Neler planlanıyor

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi projesi kapsamında Katar Finans Merkezi ile yapılabilecek işbirlikleri şöyle sıralandı:
■ Ortak bir bölgesel finans merkezi endeksi oluşturulması.
■ Bir Doha bir de İstanbul'da olmak üzere 'Uluslararası Finans Merkezleri ve Bölge

Ekonomilerine Katkıları' konusunda iki zirve düzenlenmesi.
■ Doha ve İstanbul'da karşılıklı Roadshow'lar düzenlenerek Katar Finans Merkezi'nin İstanbul Ticaret Odası üyelerine, İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin de Katarlı yatırımcılara tanıtılması.

■ İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin yönetim ve iş modeli konusunda Katar Finans Merkezi ile ortak bir çalışma grubu kurulması.
■ Katar Finans Merkezi'nin kuruluma ve gelişme döneminde yaşadığı tecrübeleri ve önerileri içeren ortak bir araştırma hazırlanması.

SIAL MIDDLE EAST 2017

12-14 Aralık 2017 - Abu Dhabi / Birleşik Arap Emirlikleri

%50 Devlet Desteği

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI SIAL 2010 YILINDAN İTİBAREN KÖRFEZ VE ORTADOĞU PROFESYONELLERİNİ SIAL ABU DHABI'DE BULUŞTURUYOR!

SIAL INSPIRE FOOD BUSINESS Abu Dhabi

Neden Sial Middle East 2017

- Her yıl %88 artan ziyaretçi trafiği
- 47 ülkeden 952 katılımcı
- 95 ülkeden 16.562 ziyaretçi
- 36 ülkeden 501 VIP alıcı

Minimum Stand Alanı: 12 m²
M² bedeli bilahare belirlenecektir.
Katılım Bedeli İlk Ödemesi: 200 ABD \$ x talep edilen m² = İlk ödemesi gereken tutar
[Örnek: Firma tarafından 12 m² talep edilirse ilk ödemesi gereken tutar 200 ABD \$ x 12 m² = 2400 ABD \$ dir]

İlgili Sektörler

- Tüm gıda, içecek ürünleri
- Mutfak Ekipmanları
- Gıda ve ikram ekipmanları
- İkram üniteleri
- Fırınlar
- Dondurucular, soğutucular
- Yemek hazırlama ekipmanları
- Gıda işleme-ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Kahve makineleri

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dhabi nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Ödemiş hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak fuar giriş kartı
- İkili görüşme organizasyonu
- Katılım bedelinin %50'si ve 2 kişinin ekonomi sınıfı uçak bedelinin %50'si için T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri

- İlgili firmaların katılım formunu ve ilk ödeme olarak talep ettikleri beher m² için 200 ABD \$ ödemeleri, üzerinde kesinlikle ödeme tarihi ve saati olan banka dekontunu iletmeleri gerekmektedir.
- SIAL Middle East 2017 stand yerleşimi için katılımcı firmaların ilk ödedikleri meblağın banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmamızın stand seçimi hakkı tanınacaktır.

Fuara katılmak için Odamız ile iletişime geçmenizi rica eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Bilgi ve Başvuru için:
Tel: 0212 455 61 11 / 455 65 07 / 455 61 18 / 455 61 07- 0533 959 30 57
Faks: 0212 520 15 26
E-posta: sibel.tayanci@ito.org.tr / seyma.pecan@ito.org.tr /
tayfun.fakiroglu@ito.org.tr / aylin.odabas@ito.org.tr

YÖK'ten fakülte birincilerine kutlama

YÜKSEKÖĞRETİM Kurulu Başkanlığı, 2017-2018 dönemi üniversite giriş sınavlarında tercih ettikleri fakülteleri birincilikle kazanan öğrencilere birer kutlama mektubu gönderdi. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin altı fakültesine birincilikle yerleşen öğrenciler de 'YÖK Başkanı Prof. Dr. M. A. Yekta Saraç' imzalı ve adlarına hitaben yazılmış mektuplarını, üniversitenin senato toplantısında Rektör Prof. Dr. Nazım Ekren ve fakülte dekanlarından aldı. Mühendislik Fakültesi'nin birincilikle kazanan Ömer Şahan Zoroglan, Mimarlık ve

Tasarım Fakültesi'nin birincilikle kazanan Recep Taşkın, Hukuk Fakültesi'nin birincilikle kazanan İbrahim Burak Özçelik, İktisat Fakültesi'nin birincilikle kazanan Pınar Kahraman, İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi'nin birincilikle kazanan Şule Yanılmaz ve İşletme Fakültesi'nin birincilikle kazanan Mehmet Ceran, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin senato toplantısına katılmanın heyecanını da yaşıyor.
GELECEK SİZİN ELİNİZDE
YÖK Başkanı Prof. Dr. Saraç, mektupta öğrencilere hitaben,

"Ülkemizin geleceği ve yüksek hedeflerimiz için sizleri fevkalade önemsiyoruz. Sizleri yetiştirirken nitelikli bir meslek sahibi olmanız, mesleğinizin yanı sıra, evrensel değerler ve de kendi kültürümüzün değerleri ile donanarak yetişmenizi arzuluyoruz. Güçlü ve güvenli bir ülke konumunu hedefleyen Türkiye'nin geleceği, sizlerin elinde olacaktır. Sizler yeni beyin gücü ile Türkiye'nin kalkınma odağının vatanperver duygularla çok çalışmalısınız. 2023 hedeflerine sizlerle ulaşacağız" diye yazdı.

İstanbul Ticaret tercihi birincilik getirdi

HİLAL Sönmez, İstanbul Ticaret Üniversitesi, Mimarlık ve Tasarım Fakültesi Endüstriyel Tasarım Bölümü 3. sınıf öğrencisi... 2. sınıfta dönem projesi olarak hazırladığı TRİLED isimli tasarım, İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMMİB) tarafından düzenlenen Konsept 2017: Aydınlatma Ürünleri Öğrenci Kategorisi'nde birincilik ödülüne layık görüldü. Hilal ödülünü, 8-12 Kasım tarihleri arasında İstanbul Lütfü Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı'nda düzenlenecek Design Week Turkey-Türkiye Tasarım Haftası'nın açılışında alacak. Hilal'i henüz üniversite öğrencisiyken ödüle taşıyan süreç, verdiği kritik bir kararla başladı.

'SAĞLIK'TAN VAZGEÇTİ

1995 İstanbul doğumlu olan Hilal Sönmez, Üsküdar Anadolu İmam Hatip Lisesi'ni bitirdikten sonra eğitimine sağlık sektöründe devam etmeye karar verir: "Üniversite hazırlık döneminde sağlık sektörüne ayrı bir sempati vardı. Diğer yandan mimarlık bölümü çok cazip geliyordu. Çevremden de tavsiyeler duyuyordum. Çoğu öğrenci gibi aklım sürekli karışıyordu. Bir üniversitenin moleküler biyoloji bölümünü kazandım. Bölümün içine girdikçe beklentilerimin dışında kaldığını gördüm. Teorik bilgileri çok faydalı. Kendimi tam olarak ifade edemeyeceğimi fark ettim. Ve tekrar sinava hazırlanma kararı aldım. Benim için ciddi bir dönüm noktası olan bu dönemde ailem en büyük destekçim oldu. Kapsamlı araştırmalarım sonrasında endüstriyel tasarım bölümünde karar kıldım. Tanıdıkça heyecan duymaya başladım ve kesinlikle ufukumu genişletebilecek bir bölüm olduğu kanısına vardım. Böylelikle tercih listeme yazdım. Seçtim de İstanbul Ticaret Üniversitesi oldu. Üçüncü yarıyıldan tam burslu çift ana dal programı ile mimarlık bölümüne de başladım. Çok geçmeden endüstriyel tasarım bölümünün bana çok daha fazla heyecan verdiğini fark ettim ve tamamen kendi bölümüme yoğunlaşma kararı aldım. Bölümüne fazlasıyla emek veren ve seven bir öğrenciyim."

MERAKLIYDIM

Hilal, kendi anlatımla meraklı bir yapıya sahip. Başarısında merak etmenin de büyük payı var: "Ailem çocukluğumda meraklı bir yapıya sahip olduğumu söyler. Elime bir şeyler alıp incelemeyi seviyorum. Merak duyusunun üzerine gitmek çok büyük haz. Tasarım sektöründe kendimizi daima güncel tutmak durumundayız.

Donanımlı bir tasarımcı aday olabilmek için olabildiğince yayın takip etmeye ve etkinliklere katılmaya çalışıyorum. Aktif bir arkadaş grubum var. Vakit buldukça sergilere ve konferanslara katılım sağlıyoruz."

Hilal, bölümünde aldığı uygulamalı eğitimin kendisini okula bağladığını ve başarıya taşıdığını vurguluyor: "Bölüm bazında düzenlenen jüriler karşısında yaptığım sunumlar ve değerlendirmelerle kendime güvenim arttı. Endüstriyel tasarım bölümü olarak derslerimiz daha çok uygulamalı olduğundan derslere katılımı yüksek bir öğrenciyim. Biraz da kişisel disiplin olayı var. Elimdeki işi beğenmiyorsam asla görücüye çıkartmıyorum. Mükemmeliyetçiyim. İstanbul Ticaret Üniversitesi her zaman İTO güvencesini veriyor bizlere. İş hayatımızda bize büyük fırsatlar sunacağına inanıyorum."

Tasarımları üzerinde çalışırken ailesinden büyük destek gördüğünü



vurguluyor Hilal: "Ailem her konuda en büyük destekçim. Bölüm bazında düşünürsek kilit noktalarda ailemin fikirlerini önemsiyorum. Özellikle babam en büyük destekçim diyebilirim. Projelerimi hayata geçirebilmem konusunda bana alternatif sunuyor."

SON ANDA BAŞVURDU

İMMİB'in yarışmasına son anda katılmaya karar verir Hilal. 2. sınıf dönem ödevini yarışmaya gönderirken de kendinden emindir aslında: "Yarışmaya katıldığım kategori okul projemdi. Konumuz ayarlanabilir aydınlatma birimiydi. Son zamanlarda yaşadığım en heyecan verici serüvendi. Her şey hızlı gelişti. Elimde güvendiğim bir projem ve uygun bir yarışma kategorisi vardı. Yarışmanın son günü başvuruyu yapmak ve katıldığım ilk yarışmada böyle bir sonuca ulaşmak inanılmaz bir tecrübedi. Bu tarz yarışmaların öğrenci teşvikinde önemli rolü var."

ARAŞTIRMANIN ÖNEMİ

Ödül alan tasarımını hazırlamaya başladamdan

İstanbul Ticaret Üniversitesi Endüstriyel Tasarım Bölümü öğrencisi Hilal Sönmez, İMMİB tarafından düzenlenen Konsept 2017 Endüstriyel Tasarım Yarışması Aydınlatma Ürünleri Kategorisi'nde birinci oldu. TRİLED isimli tasarımıyla öğrenci dalında birinci olan Hilal'i başarıya taşıyan hikaye, moleküler biyoloji okurken, üniversite ve alan değiştirmeye karar vermesiyle başladı.

önce bir araştırma süreci yaşar Hilal. Aydınlatma sektörünün kalbi Şişhane'de günlerce gezer: "Araştırmalar önemli veri kaynağı sağlıyor. Mevcut durumdan haberdar olmak, 'Kim daha öncesinde neler yapmış? Nasıl çözümlerler getirmiş?' gibi sorular tasarımın en önemli adımlarından biri. Gözlem çok önemli. Her gün birçok ürünle etkileşim halindeyiz. Kullanım kolaylıkları bize alışkanlık kazandırıyor. Tasarım sürecimde iki haftam bol araştırmalı ve gözleme dayalı geçti. Kullanıcıyı okuyabilmek, sorun tespiti yapabilmek ve çözümlere farklı bakış açıları getirebilmek çok önemli. Sonrasında teorik bilgiler geliyor. Haftada en az iki günümü Şişhane'de aydınlatma armatürlerinin olduğu dükkanları gezerek geçirdim. Problem tespitinden sonra çözümlere aşaması çok daha kolay geliyor. Problem saptanınca doğru çözümlerler çıkıyor. Sonrasında en zevkli aşama geliyor, tasarımları kağıda dökmek. Bu konuda biraz şanslı olduğumu düşünüyorum; çünkü sürekli kullandığım modelleme oyuncaklarım var. Farklı form arayışlarını bu oyuncaklarım sayesinde üç boyutlu destekleyebildim ve uygun formu yakalayabildim."

BAŞARIYLA ANILMAK

Başarıya tutkun bir kişiliği var Hilal'in: "Başarıyla anılan örnek bir endüstriyel tasarımcı olmak ilk hedefim. Mutlaka yurtdışı eğitimlerine katılım fırsatları sağlanmalı diye düşünüyorum. Ülkemizdeki endüstriyel tasarım bölümü henüz pek yaygın değil. Tasarım ve hayal gücü ile gelişen, yaratıcılıkla beslenen meslek ve endüstriyel desteklenmeli. Çünkü insan hayal ettiği süreci özgür ve özgün."

MOBILE WORLD CONGRESS

26 Şubat - 1 Mart 2018
Barselona - İspanya

**TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU
TURKEY @ MOBILE WORLD CONGRESS BROŞÜRÜNDE BİR SAYFA İLE
MOBİL İLETİŞİM VE TEKNOLOJİNİN
DÜNYA PROFESYONELLERİNE ULAŞIN!**

**MOBILE WORLD CONGRESS 2018
TÜRKİYE MİLLİ KATILIM BROŞÜRÜ**

Mobil iletişim ve teknolojinin uluslararası platformda buluşma adresi.
208 ülkeden 2300 katılımcı ve 108.000 ziyaretçi.

İspanya ve çevre ülkelerde kaynak yayın olarak kullanılacak ve
fuar esnasında ücretsiz olarak profesyonellerin istifadesine sunulacaktır.

REKLAM BEDELLERİ

- Arka kapak reklam bedeli : 1.000 TL
- Arka kapak içi reklam bedeli : 600 TL
- İç sayfalar reklam bedeli : 300 TL
- İki adet iç sayfa indirimi reklam bedeli : 450 TL

Odamızdan teyit alınmadan ödeme yapılmamalıdır.

REKLAM SAYFASI DETAYLARI

- 9 cm x 6 cm yatay ölçülerde (3'er mm taşma paylı)
- PDF formatında
- Yüksek çözünürlük

BANKA DETAYLARI:

İstanbul Ticaret Odası TL Hesabı
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam Şubesi
Şube Kodu : 055
Hesap No : 60614779
IBAN No : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

(Açıklama olarak; MOBILE WORLD CONGRESS 2018 Fuarı reklam bedeli yazılması gerekmektedir.)

Reklamın en geç gönderi tarihi: 24 Kasım 2017 Cuma
Detaylı bilgi için: Gökhan Çapkin / gokhan.capkin@ito.org.tr
T: 212 455 61 16 F: 212 520 15 26 GSM: 533 959 30 57

Beşiktaş'ın kentsel peyzaj planlamasına bilimsel katkı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Küçükyaşı Yerleşkesi konferans salonunda, 'Kentsel Peyzaj Planlama Algısıyla Beşiktaş' adlı konferans ve 'Peyzaj Planlama Çerçevesinde Veri İşleme Analiz ve Değerlendirme Teknikleri' adlı kolokyum gerçekleştirildi.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Çevre ve Doğa Bilimleri Uygulama ve Araştırma Merkezi etkinliği olarak yapılan konferans ve kolokyumda, Yrd. Doç. Dr. Gül Aşlı Aksoy'un yürütücüsü olduğu TUBİTAK TOVAK 'Kariyer Destekleme Programı' kapsamında desteklenen 'İstanbul-Beşiktaş İlçesi Ekolojik Planlama Yaklaşımlı Kentsel Peyzaj Planı Uygulama Stratejisi' başlıklı araştırma projesinin çıktılar sunuldu ve tartışmaya açıldı.

Konferans ve kolokyum kapsamında 'Kentsel Peyzaj Planlama' ana başlığı altında, Beşiktaş kent ekosistemi ve kentsel peyzaj planlama aşamaları, disiplinler arası bir yaklaşımla ele alındı. Konferans ve kolokyum alanında uzman birçok öğretim görevlisi, araştırmacı, çalışan ve farklı üniversitelerin ilgili bölümlerinin lisans ve lisansüstü öğrencileri katıldı.



Our technology Your vision



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882**

6 6 Kasım 2017

EKONOMİ

TİCARET



En fazla ihracat Almanya'ya

Ekim ayında en fazla ihracat gerçekleştirilen ülke Almanya oldu. Almanya'ya, ekimde 1 milyar 429 milyon 896 bin dolarlık ihracat yapıldı. Almanya'yı Birleşik Krallık, ABD, İtalya ve Irak izledi. Rusya'ya ihracat ise 1 Ocak-31 Ekim döneminde yüzde 54 artarak, 724 milyon dolara yükseldi.

İhracatta son 10 yılın REKORU

Türkiye ihracatı bu yılın ekim ayında yüzde 15.6 artarak, 13.5 milyar dolar oldu. Bu rakam, son 10 yılın ekim ayı itibarıyla en yüksek rakamı olarak belirlendi. 2017'nin 10 ayına bakıldığında ise ihracat ortalaması yüzde 11'e, rakamsal olarak da yaklaşık 129 milyar dolara ulaştı.

TÜRKİYE'nin ihracat oranı, ekim ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 15.6 artarak 13 milyar 528 milyon dolar oldu. Türkiye İhracatçıları Meclisi'nin (TİM) açıkladığı verilere göre, bu rakam, son 10 yılın ekim ayı itibarıyla en yüksek rakamı.

İhracat, yılın ocak-ekim döneminde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11 artış ile 128 milyar 659 milyon dolar, son 12 aylık dönemde ise bir önceki yıla göre yüzde 10.7 yükselişle 154 milyar 227 milyon dolara ulaştı.

OTOMOTİV LİDER

Otomotiv endüstrisi, ekimde 2 milyar 632 milyon 111 bin dolarla en fazla ihracat yapan sektör oldu. Bunu 1 milyar 537 milyon 983 bin dolarla hazırgiyim ve konfeksiyon,

1 milyar 467 milyon 614 bin dolarla kimyevi maddeler ve mamulleri sektörleri takip etti. Ekim ayında en fazla ihracat artışı ise yüzde 47.1 ile zeytin ve zeytinyağı, yüzde 37.4 ile diğer sanayi ürünleri sektörlerinde kaydedildi.

SANAYİ GRUBU

Geçen ay Türkiye'nin toplam ihracatının yüzde 81.5'ini gerçekleştiren sanayi grubunda 2016'nın aynı ayına göre yüzde 17.2'lik artışla 11 milyar 31 milyon 736 bin dolarlık ihracat yapıldı. Aynı dönemde toplam ihracatın yüzde 15.5'ini oluşturan tarım grubunda yüzde 7.9'luk yükselişle 2 milyar 91 milyon 947 bin dolarlık, toplam ihracattan yüzde 3 pay alan madencilik grubunda ise yüzde 15.2'lik artışla 404 milyon 299 bin dolarlık ihracat kaydedildi.

Ertelenen prime KDV mahsubu

İstanbul Ticaret Odası adına sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
İBRAHİM ÇAĞLAR
Genel Yayın Koordinatörü
ÖMER BAL
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Cerci Sorumlu Yazışmaları Müdürü
Doğan Erdoğan
Yayın Direktörü
Canan Biçgin
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Sümeyra Yara Topal, İker Başöz, Fedal Yıldırım, Adem Orhan
Dijital Medya Reklam ve Abonelik Grafik Fotoğraf
Erhan Turan Yayımlı Güç Erdem Kiracı Osman Kuvvet
İSTANBUL TİCARET GAZETESİNDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRLİLEREK KİŞİYE YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.
ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTG için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (ticaret için), ad ve adres belirtilmelidir. T. İ. Bankası İstanbul Şubesi Ticaret Şube (İS. Kodu: 1385) 3052 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın günü: Yayımlı süreli yayın
Yayın tarihi: 06.11.2017
İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadîye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 10
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 / Faks: 0212 513 83 11
Bank: Hıs Çarşısı A.Ş. Merkez İhtisatçı: 29 Emin Çarşısı Hıs Plaza No:11
A/41 Yenibosna / B/Çarşısı Tel: 0212 454 30 00

SOSYAL

Güvenlik Kurumu (SGK), ertelenen sigorta primlerinin KDV mahsubuyla ödenebileceğini duyurdu. Kurumdan yapılan açıklamada, 2016'nın aralık, bu yılın ocak ve şubat aylarına ait prim borçlarının ekim, kasım ve aralık aylarına erтелеndiği anımsatılarak, sunlar kaydedildi: "Ertelenmiş primlerin, KDV mahsubu yoluyla ödemesi mümkün. Ertelenen sigorta primlerini KDV mahsubuyla ödeyecek olan işverenler için ödemenin yasal süre içinde yapıldığı kabul edilecek."



kaynak sağlamaya devam edecek

BAŞBAKAN
Binali Yıldırım, aldığı yeni kararlar Kredi Garanti Fonu'nu (KGF) rotatif hale getireceklerini bildirdi. Yıldırım, Türk Eximbank ev sahipliğinde düzenlenen 8. Aman Union Yıllık Toplantısı'nda yaptığı konuşmada, "Kredi Garanti Fonu başlangıçta nakit sıkışıklığı içindi. Yeni kararlar göre bunu rotatif hale getiriyoruz" dedi. KGF'nin bundan sonra sürekli olarak dönen kredi kullanmak suretiyle piyasaya kaynak sağlamaya devam edeceğini söyleyen Yıldırım, bu uygulamayla birlikte takibe düşen alacaklarda azalma olduğunu bildirdi.



RİSKLİ KREDİ AZALDI

Yıldırım, "Niye böyle bir karar aldık?" diye sordu ve sunları kaydetti: "Arkadaşlar tenezzül ettiiler. 'Yaparsak birtakım sıkı para politikası vs, bunlara hallet gelir.' Bunun doğru olmadığını hep söyledim. Zaman da haklı gösterdi; çünkü Kredi Garanti Fonu'nu açtıktan sonra takibe düşen alacaklarda azalma oldu. Yüzde 3.3 sorunlu, riskli kredi oranımız

varken, yüzde 2.8'e geriledi. Bizim işletmelerimiz, üreticilerimiz sorumluluklarının farkında. Kaynak akışı devam ettikçe daha fazla üretirek, daha fazla katma değer

sağlamak için ellerinden geleni yapıyorlar" diye konuştu.

Yıldırım, sunları söyledi: "Yeni destek paketleri ile ihracatçılarımıza 2017'de yaklaşık 3 milyar lira nakit destek vermiş bulunuyoruz. Bu yıl Eylül ayında ilginç olan bir başka gösterge de Avrupa Birliği ile ilişkilerimizdeki gerilemeye rağmen ihracat yüzde 8 oranında arttı ve yaklaşık 6 milyar dolara ulaştı."

Hannover - Almanya
23-27 Nisan 2018

HANNOVER MESSE SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Dövme, döküm, sac, ara montaj, tedarikçiler kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapııştırıcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Enerji Salonu

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağ yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlar, tesisler, kablo ve ağlar, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Hannover - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraf bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m²
Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m² dir.
Katılım bedeline mahsuben başvuru ile birlikte:
talep edilen m² x 300 Euro= Toplamı dikkate alınacaktır. (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avans ödenecektir.)
Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM EURO HESABI
HESAP No: 055- 60651949
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER MESSE 2018 SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)

Bilgi ve başvuru için:

İdil Aslantaş - Gökhan Çapkin - Esra Yılmaz - Akif Gönülcü
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 16 - 0212 455 65 10 -
0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



Fujifilm Türkiye'yi inovasyon üssü yaptı

FUJIFILM, fotoğraftan medikale, grafik sistemlerden endüstriyel ürünlere kadar uzanan teknolojik altyapısını, girişimcilere açmak amacıyla Japonya, ABD, Hollanda, İspanya ve İngiltere'den sonra altıncı Açık İnovasyon Merkezi'ni İstanbul'da hayata geçirdi.

AR-GE'YE DESTEK

Kazakistan, Özbekistan ve Azerbaycan'ın da içinde bulunduğu 15 ülkenin yönetim merkezi olan Fujifilm Türkiye, şimdi de 'inovasyon üssü' oldu. Yıllık global cirosunun yüzde 7'sini Ar-Ge'ye ayıran teknoloji şirketi Fujifilm'in İstanbul'da açtığı Açık İnovasyon Merkezi, Türkiye'nin yanı sıra Kafkaslar, Orta Asya, Balkanlar, Orta Doğu ve Afrika ülkelerinden gelen fikirlerle farklı teknolojilerin geliştirilmesine ev sahipliği yapacak.

Fujifilm; Japonya, ABD, Hollanda, İspanya ve İngiltere'den sonra altıncı Açık İnovasyon Merkezi'ni İstanbul'da açtı.



GİRİŞİMCİYE AÇIK

Merkezde, Fujifilm'in Türkiye'deki ana faaliyet alanları arasındaki medikal sistemler, grafik sistemleri, endüstriyel ürünler, dijital kamera ve fotoğraf baskı ürünlerinin dışında, global know-how'ı da tüm şirketlere, üniversitelere ve girişimcilere açık olacak. Öncelikli olarak sağlık, enerji, çevre ve endüstri konularında çalışmaları, projeleri ve fikirleri olan potansiyel iş ortakları, işbirliği fırsatlarını değerlendirmek için merkezi ziyaret edilebilecek.

İTO DA KATILDI

Fujifilm'in İstanbul merkez binasında faaliyet gösterecek olan Açık İnovasyon Merkezi'nin açılışı, Fujifilm Orta Doğu ve Türkiye Başkanı Jun Higuchi'nin ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Davete İstanbul Ticaret Odası Yürütme Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim, İTO Fotoğrafçılık Meslek Komitesi Meclis Üyesi Turan Kocaalp ve Bağcılar Belediye Başkanı Lokman Çağırıcı da katıldı.

Küresel para piyasalarında gelişmeler ve Türkiye'ye etkileri

Ekimde Avrupa Merkez Bankası'nın genişletici para programına ilişkin açıklama yapması, ABD Merkez Bankası'nın yeni başkanının atanması ile yine ABD'de vergi reformunun yasalmasına ilişkin beklenti bulunuyordu. Her üç alanda da önemli gelişmeler yaşanmış olup, bu gelişmeler küresel para piyasalarında ve Türkiye'de mali göstergelerde önemli etkiler oluşturdu. Bu çerçevede gelişmeleri ve etkileri değerlendirilim:

1 - Avrupa Merkez Bankası'nın para programı kararı Euro'yu zayıflattı

Avrupa Merkez Bankası normal olarak 2017 sonunda bitecek olan varlık alımlarına dayalı genişletici para programının geleceğine ilişkin olarak kararını 26 Ekim'deki toplantısının ardından açıkladı. Buna göre AMB öncelikle varlık alımına dayalı programını 2018'de de devam ettirecek. Halen her ay 60 milyar Euro olan varlık alımları ocaktan itibaren 30 milyar Euro'ya inecek. Diğer taraftan programın sona erdirilmesine ilişkin bir tarih verilmedi. Aylık alımlar Eylül sonuna kadar sürdürülecek. 2018 Eylüldeki koşullara göre programın devamına veya sona erdirilmesine ilişkin yeniden değerlendirme yapılacak. AMB Başkanı Draghi, parasal genişlemeye halen önemli ölçüde ihtiyaç duyulduğunu da açıkladı. Bu çerçevede önümüzdeki bir yıl içinde Avrupa'da parasal genişleme devam edecek. Avrupa Merkez Bankası'nın bu kararları ile birlikte Euro zayıfladı ve en azından önümüzdeki yılın ortasına kadar daha zayıf bir Euro ve düşük

Euro faizlerinin sürmesi beklenmeli. Euro/dolar paritesi de yeniden 1.10 ve altına doğru gerilemeye başladı.

2 - ABD Merkez Bankası Fed için öne çıkan adaylar doları güçlendiriyor

Küresel para piyasaları için belirleyici bir diğer beklenti alanı ise ABD Merkez Bankası başkanının kim olacağı. Mevcut Başkan Yellen'in seçilme olasılığı giderek azaldı. Atama olasılığı yükselen iki aday ise Powell ve Taylor olup, her ikisi de diğer adaylara göre daha şahin görüşlere sahip bulunuyor. Her iki aday da daha hızlı sıkılaştırmadan ve daha çok faiz artışından yanalar. Bu iki şahin adayın atanma olasılığının artması ile birlikte dolar güçleniyor ve dolar faizleri yükseliyor. Bu iki adaydan biri olursa dolar yeni başkanı ile birlikte güçlenmeye devam edecek. ABD ekonomisindeki tüm göstergeler de enflasyon hariç giderek ısınmayı işaret etmeye başlamış olup, daha hızlı bir sıkılaştırma olasılığını destekliyor. Bu gelişmenin küresel mali piyasalar üzerindeki etkisi gelişen ülke para birimlerinin seçici olarak değer kaybı ile dolar faizlerinin artması olacak.

3 - ABD vergi reformu beklentileri doları güçlendiriyor

Trump'ın seçim öncesindeki en önemli vaatlerinden biri vergi reformu yapmaktır. Trump, vergi oranlarını düşürerek yurtdışındaki ABD sermayesinin yurtiçine çekilmesini arzu ediyordu. Böyle bir reform



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

dünyadaki dolar likiditesini ABD'ye geri getireceği için doların güçlenmesine yol açacak bir reform özelliğini taşıyor. Ekimde vergi reformu tasarısı Senato'dan geçti. Yasama için son olarak Kongre'de kabul edilmesi gerekiyor. Ancak bu hafta Kongre yeni vergi reformu hedeflerini içeren 2018 bütçesini onayladı. Bu onay vergi reformunun da çok büyük olasılık ile onaylanacağı şeklinde yorumlandı. Bu gelişme de doların güçlenmesine destek verdi. Vergi reformu en geç kasımın ilk yarısında Kongre'de onaylanacak.

4 - Gelişmelerin Türkiye'ye etkileri

Yukarıda değerlendirdiğimiz gelişmeler Türkiye'nin mali göstergelerini olumsuz etkiledi. Döviz kurları hızla yükseliyor. Eylül kuru 4.13 ile tarihi zirvesine çıktı. Tahvil ve bono faizleri yüzde 12-13 seviyelerine ulaştı. Gelişmelerin en olumsuz etkileri Türkiye'de yaşanıyor. Bunun nedeni de Türkiye'nin dış politik ve jeopolitik alanda sahip olduğu riskler. Muhtemelen önümüzdeki dönemde bugünküne göre daha yüksek döviz kurları, faiz oranları ve enflasyon olacak.

SON SÖZ

TÜRKİYE KÜRESEL GELİŞMELERE ETKİN POLİTİKALAR İLE CEVAP VEREBİLMELİ. AKŞİ TAKDİRDE MALİ GÖSTERGELERİN ULAŞACAĞI YENİ SEVİYELER FİRMALAR İÇİN SIKINTIYI ARTIRACAK.



2016'da 81 bin ton tıbbi atık toplandı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), 2016'ya ilişkin Sağlık Kuruluşları Atık İstatistikleri'ni yayımladı. Söz konusu yılda sağlık kuruluşlarında toplanan tıbbi atık miktarı 81 bin 24 ton oldu. Tıbbi atığın yüzde 24,1'i İstanbul'daki, yüzde 9,3'ü Ankara'daki, yüzde 6,7'si İzmir'deki sağlık kuruluşlarında toplandı.

İstanbul, Bursa ve Kocaeli'nin buluşma noktası Yalova'da Yerli, Yenilikçi ve Yeşil Üretimin yeni üssü kuruluyor!



yalovaimesosb.org
+(90) 216 540 66 77
+(90) 216 365 00 51

YALOVA
IMESOSB

8 6 Kasım 2017

Enflasyon rakamları açıklandı



İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) 1995 bazlı verilerine göre, İstanbul'da ekim ayında perakende fiyatlar yüzde 1.94, toptan fiyatlar ise yüzde 0.08 arttı. İTO 1995 bazlı Ücretler Geçinme İndeksi 2017 Ekim ayı itibarıyla yıllık ortalama yüzde 9.03, toptan eşya fiyatları ise yıllık ortalama yüzde 12.54 olarak gerçekleşti. Perakende fiyatlar ekimde bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 10, toptan fiyatlar ise yüzde 13.18 artış kaydetti.



Turizm gelirleri arttı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), temmuz-eylül dönemine ilişkin turizm istatistiklerini açıkladı. Buna göre, Türkiye'nin turizm geliri, bu yılın üçüncü çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 37.6 artarak, 11 milyar 391 milyon 668 bin dolara yükseldi.

Turizm gelirinin (cep telefonu dolayım ve marina hizmet harcamaları hariç) yüzde 77'si yabancı ziyaretçilerden, yüzde 23'ü ise yurt dışından ikamet eden vatandaş ziyaretçilerden elde edildi.

Turizmde 2023 stratejisi adına dev buluşma



25 yıl sonra, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın ev sahipliğinde başlayan 3. Turizm Şurası, Türkiye'nin en yüksek ve net döviz gelirini kazandıran turizm sektörüne yönelik yeni bir strateji, yol haritası ve politikalar oluşturmak üzere sektörden 333 uzmanı 13 komisyonla bir araya getirdi. Turizmde 3. bir hamle, yeni bir seferberliğin mottosu 'Anadolu; insanlığın buluştuğu yer'. 24 farklı medeniyete, Troya'dan Osmanlı İmparatorluğu'na ev sahipliği yapmış olan Türkiye, insanlık tarihinin en büyük kütüphanesi. Türkiye'nin dünya turizm endüstrisindeki rakiplerine göre ciddi üstünlükleri var ve bunların etkili yönetilmesi gerekiyor. Başta insan turizmi, turizmin ürün çeşitliliğinde potansiyeli katma değere dönüştürerek hamleler, sektörün net döviz gelirleri de 2023'de 50 milyar dolar ve üzerine taşıyacak.

Konya'nın Hz. Mevlana ile Anadolu'yu mayalayan kurucu şehir olması gibi. Türkiye'nin son 15 yıllık tarihi dönüşümüne önemli katkı sağlması ve sağlamakta olan illerden biri Konya. Türkiye'nin küresel rekabetteki konumu ve illerin gelecek stratejileri adına, illerimizin, şehirlerimizin 'sert' ve 'yumuşak' güç

unsurlarını masaya yatırmamız gerekiyor. Konya örneğinden, sanayi, tarım, eğitim, kültür ve turizm sac ayakları ile Konya'nın 'elmas' modeli ile önmüzdeki 10-25 yılı nasıl kurgulayacağını, küresel rekabet konumu açısından konumunu nasıl yukarıya taşıyabileceği, yeni 'İpek Yolu' projesindeki konumu itibarıyla, İpek Yolu'nun kavşak noktası olarak Konya'ya da önmüzdeki dönemde, başta lojistik ve ulaşım, yeni sektörler üzerinden önemli katkı sağlama potansiyeli üzerinde çalışmamız gereken bir konu.

Anadolu topraklarındaki bu olağanüstü kültürel, doğal zenginliği, hoşgörünün merkezini, Göbeklitepe ile dünya tarihini değiştirecek arkeolojik değerleri, kültür turizmi, inanç turizmi, sağlık turizmi, kongre turizmi, spor turizmi, dağ turizmi, av turizmi, doğa turizmi gibi ürün çeşitliliği hamlesi ve stratejisi ile rahatlıkla turist başına 1000-1100 dolarlık bir bant ve 70 milyar dolara taşıyabiliriz. Türkiye'nin gelecek 5 ve 10 yıl içinde turizm tanıtımına yönelik küresel stratejisini, koordinasyon ve imaj bütünlüğü ile yeni bir anlayışa taşınması gerekiyor. Bir örnek, Türkiye terörle binlerden 850 binlere yükselmiş ve

505 bini yabancı. Mardin'de 83 binden 192 bine. Türkiye'nin 2023-2025 döneminde 1 trilyon dolara yükselmesi beklenen sağlık turizminden yüzde 2 pay alması, 20 milyar dolar demek. Bu nedenle, yabancı hastalara vergi iadesi Türkiye lehine stratejik bir adım olacaktır.

Turizmde yeni İpek Yolu Projesi'ne

Sektörün katma değer üretimini 12 aya yaymak adına, kayak (kış), golf, eko turizm gibi ürün çeşitlerini de göz ardı etmemek gerekiyor. Turizmin gelecek 10 ve 25 yılı adına, yeni yükselen coğrafyalar olan Doğu ve Güney Doğu Asya, Latin Amerika ve Afrika'daki yeni orta sınıfın Türkiye'yi bir turizm destinasyonu olarak tercih etmelerini sağlayacak pazar çeşitlendirmesi de kritik önemde. Sadece Çin ve Hindistan'ın 300 milyon-luk yeni orta sınıfının Türkiye'yi tercih etmesi önemli bir hamle olacak. Turizm için inovatif işleri ve dijitalleşmeyi etkinleştirerek, 2023'de 50 milyar dolar hedefini 10 milyar dolar daha ileriye taşıyabiliriz. Türkiye, son 10 yıldır, ardi ardına tarihi olduğu kadar bölgesel ve küresel ölçekte stratejik öneme sahip projelere imza atıyor.

Türkiye, BTK'da ilk inisiyatif alan ülke oldu

Avrasya'nın küresel ekonomi-politiğin yeni 'çekim merkezi' olduğu ve küresel üretim ve talebin artışı bu coğrafyada yoğunlaştığı gerçeği ile Türkiye'yi 'oyun kurucu' ülke olarak bölgesinde öne çıkaracak projelerden biri daha hayat buldu. Cumhuriyet'in 94. yılını ve Kars'ın düğün ılgından kurtuluşunun kutlandığı bu hayli anlamlı günlerde, Bakü-Tiflis-Kars (BTK) demiryolu hattının resmen hizmete girmesi, Türkiye açısından, bölgesindeki 1. ve 2. kuşak komşu ülkelere de zenginleşmeleri adına önemli fırsatlar sunması anlamına geliyor.

Çin'in 21 trilyon dolarlık bir ekonomik değeri kucaqlamayı

hedefleyen 'kuşak-yol' projesinde, BTK'nın hayata geçirilmesi, Türkiye'nin bu küresel projede ilk inisiyatif alan ülke olduğu anlamına da geliyor. Türkiye, Orta Asya Türk Cumhuriyetleri'ne, bu proje ile Mersin, İskenderun ve Antalya limanlarından, Orta Doğu, Körfez ve Kuzey Afrika'ya açılabilme imkanı da sunuyor. BTK'nın etkisini güçlendirecek en kritik husus, Türkiye'nin Kars, Trabzon, Konya, Antalya, Mersin ve İskenderun arasında hızlı tren ağına da güçlendirmesini gerektiriyor. Bu durum, Türkiye açısından hem bölgesel mal hem de turizm gibi hizmet ticareti hacminin katlanması anlamına gelecek.

MAKRO

TİCARET

KOBİ'lere yeni kredi müjdesi

Başbakan Binali Yıldırım, KOBİ'lere yeni kredi müjdesi verdi. Yıldırım, teknoloji düzeyi yüksek ürün ve yatırımlar için yüzde 70'i ödemesiz, yüzde 30'u geri ödemeli olarak her bir KOBİ için 5 milyon TL destek sağlanacağını açıkladı.

BAŞBAKAN Binali Yıldırım, partisinin grup toplantısında yaptığı konuşmada, daha önce esnaf ve sanatkara 10 milyar lıralık yeni kredi imkanı açıkladıklarını söyledi. Yıldırım, bunun üzerine şimdi de KOBİ'lere yeni bir kredi imkanı getirdiklerini ifade etti.

ÖZEL ÜRÜNE ÖZEL DESTEK

Yıldırım, teknoloji düzeyi yüksek ürün ve yatırımlara yönelik KOBİ'lere yüzde 70'i ödemesiz, yüzde 30'u geri ödemeli olmak üzere destek sağlanacağını dile getirdi. Yıldırım, bunları söyledi: "Amaç, katma değeri yüksek ürünlere KOBİ'leri yönleltmek. Yani pahada ağır, yükte hafif, akıl terinin içinde olduğu alınterilerle ürünleri üretmek ve daha çok kazanmak. Daha çok kazanınca ülke de daha çok kazanacak. Toplam destek tutarı her bir



KOBİ için 5 milyon TL. Özel bir ürün olursa bu iki katına kadar çıkabilecek. Buna Teknolojik Yatırım Destek Programı diyoruz. Başvurular önceki hafta itibarıyla başladı."

MİLLİ ÜRÜN

Yeni destek sistemi olarak stratejik ürün desteği planladıklarını da anlatan Yıldırım, "Bu programda da yerli ve milli ürünler ayrıca desteklenecek. Yerli katkısı ne kadar fazlaysa, patentliyle, mülki fikri haklarıyla tamamen milli bir ürün varsa, bunlara ayrı bir destek programı da hayata geçiriyoruz" dedi.

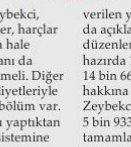
Yerli şartı

KOBİ'lerin ithal ettiği ürünleri ürettikleri takdirde, ithal ettiği ürünleri geliştirmek suretiyle yerlilik, millilik oranını artırmaları halinde bu destekten faydalanabileceklerini ifade eden Başbakan Yıldırım, stratejik ürün destek programına müracaatları da 15 gün sonra alınmaya başlanacağını belirtti.

Bankalara faiz indirimi önerisi



EKONOMİ Bakanı Nihat Zeybekci, faizlerin düşürülmesi konusunda, bankacılık sistemine fedakarlık çağrısında bulundu.



"Kârlarımızı da yan yarıya indirin, siz de fedakarlık yapın" denilebilir." Bakan Zeybekci, son üç takvim yılı itibarıyla yıllık ortalama 1 milyon doların üzerinde ihracat yapan firma temsilcilerine verilen yeşil pasaport sayılarını da açıkladı. Zeybekci, yapılan düzenleme sonrasında hali hazırda 11 bin 300 firmadan, 14 bin 664 yeşil pasaport alma hakkına sahip olduğunu söyledi. Zeybekci, bu kapsamda, 5 bin 933 kişinin işlemlerinin tamamlandığını belirtti.



Taşeron düzenlemesi

MALİYE Bakanı Naci Ağbal, taşeron işçilere kadro verilmesine ilişkin düzenlemeyi, yilbaşına kedar çıkarmayı planladıklarını açıkladı. Ağbal, Plan ve Bütçe Komisyonu'nda 2018 yılı Merkezi Yönetim Bütçe ve 2016 Kesin Hesap Kanun Tasarısı'na ilişkin soruları yanıtladı. Ağbal, 2009'dan beri Türkiye IMF programı yapmadan kendi ayakları üzerinde mali göstergelerini iyileştirdiğini belirterek, "Bugün borcum milli gelire oranı, bütçe açıkları artarken, Türkiye bütçe açıklarını, borcum milli gelire oranını düşüren nadir ülkelerden biri" dedi.

Tüketici güveni neyi ifade ediyor?



Hikmet BAYDAR

Türkiye İstatistik Kurumu aylık bazda tüketici güven endeksleri yayınlıyor. En son 23 Ekim 2017'de ekim tüketici güven endeksinin 67.3 olduğunu açıkladı.

Peki, nedir bu tüketici güven endeksi? Ne işimize yarayacak? Bu analizde; aylık Tüketici Eğilim Anketi ile tüketicilerin kişisel mali durumları ve genel ekonomiyi ilişkin mevcut durum değerlendirmeleri ve gelecek dönem beklentileri ile yakın gelecekteki harcama ve tasarruf eğilimlerinin ölçülmesi amaçlanıyor.

Burada bazı ilgilendiren en önemli konu, gelecekteki harcama ve tasarruf eğilimleri. Kısacası tüketici harcamaya mı meylli yoksa tasarruf etmeye mi? Bu sorunun cevabını mevcut anketle öğrenebiliyoruz.

Bu ankette bazı sorular kişilerin mali durumuna yönelik olup, gelecekte borç kullanma ihtimali gibi konular sorguluyor. Bazı sorular genel ekonomik beklentilerini ölçekten bazı sorular da harcama ve tasarruf eğilimlerini ölçmek için hazırlanıyor. Örneğin gelecek üç aylık dönemde yarı-yarıdanlık tüketim mallarına yönelik harcama düşüncesinden tutun da 12 aylık dönemde yapacağı harcamalara yönelik çerçeveye kadar birçok soru soruluyor.

Bu ankette cevapları bize pazarr durumuna hakkında da önemli ipuçları veriyor. Tüketici tasarruf eğilimindeyse daralan ve kolay kredi alıp harcamayan bir tüketici profili görürüz. O zaman kâr marjları düşer. Eğer tüketici harcama eğilimindeyse o zaman piyasa canlı olur ve kolay kredi kullanımlarını görürüz. Üretici ise talebe mal yetiştirmek için uğraşır. Örneğin ABD ekonomisi tüketim odaklı çalıştığından tüketici davranışları ciddi şekilde inceleniyor.

Şimdi gelelim en son açıklanan veriyi. Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre ekim tüketici güven endeksi, bir önceki aya göre yüzde 2 azalarak 67.3 olarak gerçekleşti.

Geçen yılın ekim ayında bu oranın yüzde 74 olduğunu ve son dört aydır düşüş eğiliminde olduğunu düşündüğümüz son derece önemli bir sorunu karşı karşıyayız demek.

Aşağıdaki grafikte de görüleceği üzere tüketici güveni son üç ayda ciddi bir düşüş göstermiş durumda. Bu düşüşün ardında, Kuzey Irak'taki gelişmelerin Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde oluşturduğu tedirginliğin, ABD ve AB ile oluşan gerginliğin tüketici için tedirgin olmasına yol açması nedeniyle harcama eğilimini kısımlarının etkisinin olduğunu söyleyebiliriz.

Son sözümüz; tedirgin olan tüketici harcama yapmaz. Daralan bir ekonomide tüketici tasarruf da yapmaz. O yüzden ekonominin daralmaması çok önemli.



Arabuluculuk yoluyla anlaştığımda avantajım ne olacak?

İTOTAM uzmanları sizin için hazırladı

İstanbul Ticaret Odası, İTO Tahkim Merkezi (İTOTAM) bünyesinde Ocak 2017'den bu yana arabuluculuk hizmeti veriyor. Tecrübeli kadrosu ile İTO, rahat bir ortamda tarafların anlaşmasını hedefliyor. Geçtiğimiz hafta başladığımız arabuluculukla ilgili soru-cevaplara devam ediyor...

Yazının birinci bölümünü okumak için link:
https://www.ithaber.com/haber/guncel/207028/isci_ve_isveren_cozume_arabuluculuk_kavusacak.html

SORU: Arabuluculukta temel amaç nedir?

Bu düzenleme ile iş uyuşmazlıklarının mahkemelere nazaran çok daha kısa sürede, az masrafla ve az bürokrasi ile çözümlenmesi amaçlanıyor.

SORU: Daha önce de zorunlu olmasa da arabuluculuk vardı. Bu uyuşmazlıklar ne kadarında anlaşmaya ulaşıldı?

2012'de kabul edilen 6325 sayılı Hukuk Uyuşmazlıklarında Arabuluculuk Kanunu uyarınca iş uyuşmazlıkları ihtiyari olarak arabulucuya götürülebiliyordu. Arabuluculuğun ihtiyari olduğu süre içinde ise arabulucuya götürülen toplam hukuk uyuşmazlıklarının yüzde 72'sinin işçi-işveren uyuşmazlığı olduğu ve bunların yüzde 100'e yakın oranda anlaşmaya sonuçlandırıldığı görüldü.

SORU: Uzun sürüyor muydu?

Arabulucuya giden iş uyuşmazlıklarının yaklaşık yüzde 85'i bir gün veya bir günden daha az süren müzakerelerle sonuçlandırıldı. Arabuluculuğun zorunlu hale getirilmesi ile bu oranlarda büyük bir artış bekleniyor.

SORU: Arabuluculuk süreci sonunda vardığımız anlaşma benim için bağlayıcı mıdır?

Taraflar, arabuluculuk sürecinin

sonunda bir anlaşmaya varırlarsa bu anlaşmayı, görevli ve yetkili mahkemeye ibraz ederek anlaşmanın icra edilebilirliğine ilişkin bir şerh verilmesini talep edebilecekler. Bu şerhi içeren anlaşma, ilâm niteliğinde belge sayılır. Bir başka deyişle bu belge icra edilebilirlik şerhi alındıktan sonra mahkeme kararı gibi hüküm doğuracak.

SORU: Arabuluculuk yoluyla anlaştığımda avantajım ne olacak?

- Dava boyunca yapmak zorunda kalacağınız masrafların büyük bir kısmından tasarruf etmiş olursunuz.
- Defalarca mahkemelere gidip gelerek harcadığınız zamandan ve davanın uzun sürmesinden kaynaklanan avukatlık ücretinden tasarruf etmiş olursunuz.
- Anlaşmazlığınız mahkemelere göre çok daha hızlı bir biçimde çözülür.
- Sonuç, sizin kontrolünüzdedir.
- Süreç hakkında tam ve doğru bir biçimde arabulucu tarafından bilgilendirilirsiniz.
- Geleceğe bakılır, mevcut hukuki durumun değil, menfaatin korunması esastır.
- Güvenlilik ve gizlilik

Dostane uyuşmazlık çözümü: ARABULUCULUK



ARABULUCULUK



önemlidir; taraflar mahkeme önünde konuşamayacaklarını burada rahatlıkla konuşabilirler. - Psikolojik ve sosyolojik riski azdır; daha az yeni sorun doğurur. - Tarafların anlaşmalarını yöntem ve çözüm tarzı esastır, esneklik. - Uyuşmazlık anlaşarak çözülür; iki taraf da kazanır, tarafların sosyal ve ekonomik ilişkileri devam eder.

SORU: İTO olarak siz hangi arabuluculuk hizmetlerini veriyorsunuz?

İTO, İstanbul Ticaret Odası

Tahkim Merkezi bünyesinde Ocak 2017'den bu yana arabuluculuk hizmeti veriyor. Tecrübeli kadrosu ve özel görüşme odaları ile İTO rahat bir ortamda tarafların anlaşmasını hedefliyor. 30 yılı aşkın alternatif uyuşmazlık çözüm tecrübesiyle İTO, süreci sizinle takip ederek uyuşmazlığınızı daha hızlı çözüm almanızı sağlıyor, uyuşmazlığınıza uygun bir arabulucu bulunması için yardımcı oluyor. Sıra beklemesiniz; her türlü yardım elinizin altındadır.

Arabuluculuk Kanunu'nda yer almasına rağmen İTOTAM arabuluculuk kurallarında uzman kavramı yer alıyor. Böylece teknik ya da sektörel bilgi gerektiren anlaşmazlıklarınızda konusunda son derece bilgili uzmanlar sizlere ve arabulucuya yardımcı oluyor. İTO'da arabuluculuğun önemi ve uygulamasının artması ile İTOTAM'da yeni bir yapılanmaya gidiliyor. Bu yapılanma ile daha hızlı, daha etkin ve daha çözüm odaklı hizmet verilmesi planlanıyor.



Suudi hurma ihracatçıları İTO'da

MÜGE BİBER

SUUDİ Arabistan Ulusal Hurma Ağacı Birliği üyesi 19 firma temsilcisi, İstanbul Ticaret Odası'na (İTO) ziyaret etti. Tamamı hurma ihracatçısı olan konuk heyeteki firma temsilcileri, İTO'ya kayıtlı 50'den fazla firma temsilcisi ile ikili görüşmeler yaptı. İkili görüşmelerin yapıldığı toplantıda, Suudi Arabistan Başkonsolosluğu Ticaret Ataşesi Fawaz Saad Alghamdi, İTO Genel Sekreteri Ömer Bal'a ürünlerinden takdim etti. Etkinlikte İTO Genel Sekreter Yardımcıları Av. Nuran Turan ve Halil Aslan da yer aldı.



Sermaye piyasasının AB ile uyumu konuşuldu

SERMAYE piyasasının önde gelen temsilcileri, Sermaye Piyasası Kurulu'nun (SPK) Güçlendirilmesi Projesi kapsamında düzenlenen 'Türkiye Sermaye Piyasasının Avrupa Birliği ile Uyumu' konulu kapanış seminerinde bir araya geldi. AB Katılım Öncesi Mali

Yardımları kapsamında yürütülen proje, düzenlenen seminerde ele alındı. Finans sektörünün önemli isimlerinin yer aldığı seminerin açılışında konuşan SPK Başkan Yardımcısı Bora Oruç, küresel gelişmeler ve finans piyasalarındaki değişikliklerin AB düzenlemelerinin sürekli

olarak yenilenmesine neden olduğunu söyledi.

Türkiye'de kredi mevduat oranının yüzde 130 civarında olduğunu hatırlatan Oruç, "ISO 500 listesinin 2016 verilerine göre, bu şirketlerin 2016'da elde ettikleri faaliyet gelirlerinin yüzde 55'i finansman gideri olarak harcadı" dedi.

HIZLI

SÜRMEK MARİFET DEĞİLDİR.

BÜTÜN KAZALARDA HIZIN PAVI YARDIR. HIZ NE KADAR YÜKSEKSE, KAZANIN ŞİDDETİ O KADAR BÜYÜKTÜR.

HIZ ARTTIKÇA GÖRÜŞ ALANI DARALIR, SÜRÜCÜ; DURURKEN 180 DERECE 40 KM HIZDA 180 DERECE 100 KM HIZDA 45 DERECE 130 KM HIZDA 30 DERECE AÇI İÇİNDEKİ GÖRÜŞÜ VE SÜRÜŞÜ KONTROL EDEBİLİR.

30 KM HIZLA YAYAYA ÇARPMA DA YAYANIN ÖLÜM OLASILIĞI %15, 40 KM HIZLA YAYAYA ÇARPMA DA YAYANIN ÖLÜM OLASILIĞI %45'TİR. HIZIN BİR MİSLİ ARTMASI YAYANIN ALTI MİSLİ ÖLÜM RİSKİ DEMEKTİR.

BİR AZ DAHA HIZLI GİTSEK NE FARK EDER DEMEYELİM, KENDİMİZİN VE BAŞKALARININ GÜVENLİĞİ İÇİN KENDİMİZİ FRENLEYELİM.

ito.org.tr | 444 0 486
/itokurumsal

Sizin ve başkalarının yaşamı size emanet...

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1852

10 6 Kasım 2017

TEDARİKÇİ GÜNLERİ

TİCARET

83 ülkeye ihracatla lider



ANA VE YAN SANAYİCİ İTO'DA

Otomotiv
beş büyüğü
işbirliği aradı

Otomotiv sanayindeki beş dünya markası, yerli yan sanayici firmalarla satın alma masasında bir araya geldi. İstanbul Ticaret Odası Türk Yan Sanayi Borsası'nın (TYSB) düzenlediği Otomotiv Sanayi Tedarikçi Günleri'ne TürkTraktör, Anadolu Isuzu, Anadolu Motor, Ford Otosan ve VGV S.r.l firmaları katıldı.



VGV S.r.l.



SOYHAN ALPASLAN
İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB), 23-27 Ekim tarihlerinde otomotiv sanayinde faaliyet gösteren beş dünya markasını Otomotiv Sanayi Tedarikçi Günleri'nde konuk etti. TYSB veri tabanından seçilen firmalarla yaptıkları birbiri görüşmelerden işbirlikleri ile ayrılan ana sanayicilerin her biri için bir tam gün süren görüşmeler düzenlendi. TürkTraktör, Anadolu Isuzu, Anadolu Motor, Ford Otosan ve VGV S.r.l. Otomotiv Sanayi Tedarikçi Günleri'nde TYSB üyesi yerli yan sanayi firmaları ile satın alma masasında buluştu. TYSB'nin düzenlediği tedarikçi günlerinde yeni işbirlikleri ve ortaklık anlaşmaları yapıldı. Geçen haftaki sayımızda TürkTraktör, Anadolu Isuzu ve Anadolu Motor firmalarının haberleri yayımlandı. Bu haftaki sayımızda ise Ford Otosan ve VGV S.r.l. firmalarının haberlerini okuyacaksınız.

MONTAJA HAZIR
BUTİK ÜRETİM

Üretim yaptırdıkları ülkeler arasında Türkiye'ye ayrı bir önem verdiklerini belirten VGV S.r.l. Satın Alma Müdürü Gianmaria Marini, "Türk yan sanayi özellikle son yıllarda yaptıkları yatırım hamleleri ile dünyanın önde gelen ana sanayilerin montaj hatlarına tedarik sağlıyor. Biz de bu gelişmeleri yakından takip ediyoruz ve bu nedenle TYSB Tedarikçi Günleri'ne katıldık. Eminiz ki, değerli tedarikçilerle kısa sürede işbirliği kuracağız" diye konuştu.

TÜRKİYE'DEN
DAHA ÇOK
ALACAĞIZ

İtalyan VGV S.r.l.'nin Türkiye Müdürü Barış İlcan ise 2009'da Brescia'da kurulduklarını söyledi. Halen 130 çalışanı ile İtalya'da 3, ABD'de 1 lokasyonda faaliyetlerine devam ettiklerini anlatan İlcan, şu bilgiyi verdi: "Müşterilerimiz arasında Avrupa ve ABD'nin önemli binek araç, traktör, tarım araçları, iş makineleri ve motor ana sanayileri bulunuyor. Bu müşterilerimize paket halinde bağlantı elemanları, montaja hazır kaynaklı sac parçalar ve işlenmiş metal parçalar tedarik ediyor. Hedefimiz Türkiye'den alım hacimimizi daha da artırmak. VGV S.r.l. Türkiye ekibi olarak yan sanayimizin daha fazla gelişimi için bu sorumluluğumuzun bilindeyiz."

İTO Türk Yan Sanayi Borsası'nın (TYSB) düzenlediği Otomotiv Sanayi Tedarikçi Günleri, Ford Otosan'ın yerli yan sanayicilerle yaptığı işbirliği ile tamamlandı. 2005'ten bu yana, Türkiye'nin en fazla ihracat yapan ilk üç şirketi arasında yer alan Ford Otosan, bin 500 kişilik Ar-Ge mühendisi kadrosuyla Türkiye'nin otomotiv sektöründeki en büyük Ar-Ge organizasyonuna sahip.

İHRACAT
ŞAMPİYONU

TYSB veri tabanından seçilen firmalarla yüz yüze görüşmeler öncesi yapılan semineri, Ford Otosan Satınalma Mühendisi Ece Geçici verdi. Geçici, altı yıldır üst üste elde ettiği otomotiv sektörü ihracat şampiyonluğunu, 2015'te, Türkiye ihracat şampiyonluğuna yükselen Ford Otosan'ın 2016'da da 83 ülkeye yaptığı araç ve parça ihracatı ile liderliğini devam ettirdiğini söyledi.

10 BİN
İSTİHDAM

Ford Otosan'ın 10 binden fazla kişiye istihdam sağladığını söyleyen Geçici, firması ile ilgili şu bilgileri aktardı:



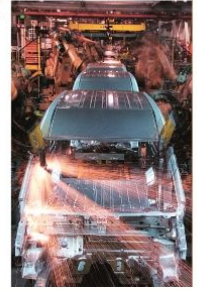
FORD OTOSAN

"Firmamız, Kocaeli'deki Gölcük ve Yeniköy fabrikaları, Eskişehir'deki İnönü Fabrikası, İstanbul'daki Sancaktepe Ar-Ge Merkezi ve Yedek Parça Deposu ile üç ana merkezde faaliyet gösteriyor. Ford'un ağır ticari araçlarının, ilgili dizel motorlarının ve motor sistemlerinin küresel mühendislik merkezi, Ford'un hafif ticari araç tasarım ve mühendisliğinin destek

merkezi konumunda bulunuyor. Bayileri ile kökleri çok eskilere dayanan bir iş ortaklığı ilişkisine sahip Ford Otosan, Türkiye'nin dört bir yanında, bu ortaklığı benimsemiş ve buna değer katan güçlü isimlerle temsil ediliyor. Yine Türkiye'nin dört bir yanında uzman yetkili servisler aracılığı ile bakım, onarım ve servis hizmetleri sağlıyor."

Avrupa'nın
en büyük
ticari araç
üretim
merkezi

1959'da kurulan Ford Otosan, 2015 sonu itibarıyla 415 bin ticari araç ve 80 bin adet motor ve 140 bin adeta organo üretim kapasitesi sayesinde, Avrupa'nın en büyük ticari araç üretim merkezi konumunda. Kocaeli ve İnönü Fabrikaları, Ford'un 'En İyi Araç Üretim Merkezleri' arasında gösteriliyor.

ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ VE
ATIK YÖNETİMİ KONUSUNDA
DÜNYANIN
EN BÜYÜK FUARIIFAT
14-18 Mayıs 2018
Münih, Almanya%50
DEVLET
DESTEĞİ

NEDEN IFAT 2018?

- Dünyanın en büyük sektörel fuarı
- 59 ülkeden 3.097 katılımcı
- 230.000 m²'lik sergileme alanı, yaklaşık 138.000 ziyaretçi
- Giderek artan m² alanı, katılımcı sayısı ve ziyaretçi grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Münih, Münih-İstanbul nakliyesi ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerine, logo ve ürün fotoğraflarına yer verilmesi
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak ücretsiz fuar giriş kartı temini
- Katılım bedelinin %50'si ve bir firmadan 2 firma temsilcisinin ekonomi sınıfı uçak bileti ücretinin %50'si T.C. Ekonomi Bakanlığı teşviki kapsamında olup, işlemlerin Odamızca takibi
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam - İstanbul Şubesi İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949 IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "IFAT 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" açıklaması belirtilmelidir.)
Firmaların ilk ödeme yaptıkları meblağa ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama yapılacak ve bu sıralama çerçevesinde yerleşimde seçim hakkı tanınacaktır.

İTO Millî Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Ödeme Planı:

Tüm fuar hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye harcı : 510 Euro/m² olarak belirlenmiştir.
İlk ödeme olarak 1000 Euro'nun ödenmesi ve dekont kopyasının katılım formu ile tarafımıza gönderilmesi gerekmektedir.
Katılım Bedelinin %50'si : Aralık 2017
Bakiye Katılım Bedeli : Şubat 2018

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtilat: Esra Avcıoğlu - Mustafa Çağlayan - Esra Yılmaz - Akif Gönülcü
Tel: 0212 455 61 10 - 455 61 08 - 455 65 10 - 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: esra.avcioglu@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Perakende sektörünün beş büyük markası, yerli yan sanayici firmalarla buluştu. İstanbul Ticaret Odası Türk Yan Sanayi Borsası'nın (TYSB) düzenlediği Mobilya Aydınlatma Ev Tekstili ve Halı Sektörü Tedarikçi Günü'ne; Koçtaş, IKEA, MUDO, Tekzen ve Migros katıldı. Dev markaların yerli firmalarla yaptığı bir tam gün süren görüşmeler, işbirlikleri ile ortaklık anlaşmaları ile sonuçlandı.



Perakendendenin devleri 'yerliler'le buluştu



IKEA

400 ofis için alıyor

Tedarikçi günlerine katılan firmalar için ikili görüşmeler öncesi düzenlenen tanıtım seminerine ilgi yoğun oldu. İlk konuşmacı IKEA İş Geliştirme Uzmanı Mustafa Günalp Çil, dünya çapındaki 400'den fazla ofislerinde satın alma gerçekleştirdiklerini söyledi. Çil, şöyle konuştu: "Daha çok insana ulaşabilmek için

tedarikçilerimizle birlikte fonksiyonel, kaliteli, düşük maliyetli, iyi tasarımlı ürünler geliştiriyoruz. Daha düşük maliyetle nasıl üretebileceğimiz üzerine çalışıyoruz." Çil, 2018 yılı için 590 milyar Euro'luk satış hedefi olan IKEA'nın yeni tedarikçilerine, büyük ölçekli iş ortakları olarak baktıklarını ifade etti.



KOÇTAŞ

Dünyaya ihracat

Koçtaş Kategori Müdürü Atilla Şahinkaya, Koçtaş'ın Avrupa'nın en büyük ev geliştirme sektörü zinciri King Fisher ile ortak olduğu bilgisini vererek, "20 bin metrekarede mağaza satış alanı, 3 binden fazla çalışan ve 42 mağazamız var. Dünyaya ihracat

yapıyoruz" dedi. Tedarikçilerinden beklentilerinin ürün gelişimi, düşük maliyet, trendi ve teknolojiyi takip etmek olduğunu dile getiren Şahinkaya, "Maliyet odaklı bir bakış açısı bekliyoruz. Tedarikçilerimiz ile uzun vadeli işbirlikleri arıyoruz" diye konuştu.

Uzun vadeli işbirliği

MUDO Tedarik Yöneticisi Alp Arditi, firmasının ev geliştirme sektöründe de var olduğunun altını çizerek, şöyle konuştu: "Tedarikçilerimizden doğru fiyata, doğru ürünü, doğru zamanda teslim etmelerini bekliyoruz. Tedarikçilerimizle iş ortaklıkları kuruyoruz. Uzun vadeli iş ortaklıkları ile birbirimizin işlerini iyileştirmek amacındayız."

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın "Ekonomide Seferberlik" çağrısı üzerine hava, savunma, ulaşım ve perakende sektörlerinde başlatıldığı seferlik kapsamında çalışmalarını sürdürüyor. İTO hava, savunma ve ulaşım kozmetiği de ekledikten sonra perakendede en güçlü sektörlerimizden mobilya, aydınlatma, ev tekstili ve halıda da 'en az ithalat' hedefi için yerli üreticileri dünyanın en büyük satın almacıları ile buluşturdu.

250 GÖRÜŞME

İTO, 31 Ekim'de Mobilya Aydınlatma Ev Tekstili ve Halı Sektörü Tedarikçi Günü düzenledi. Oda'nın merkez binasında gerçekleştirilen organizasyona, perakende ve toptan mağazalar zincirlerinde en büyük satın almacıları yapan beş marka katıldı. Koçtaş, IKEA, MUDO, Tekzen ve Migros markaları, ilgili sektörlerdeki 100 İTO üyesi firma ile satın alma masasında buluştu. Kategori Mağazacıları Derneği (KMD) ile Gıda Perakendecileri Derneği'nin (CPD) desteklediği etkinlikte, 150 firma temsilcisinin gerçekleştirdiği ikili görüşme sayısı 250'yi aştı.

DIŞA BAĞIMLILIK

Etkinliğin açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim yaptı. Erkesim, İTO'nun sürdürülebilir kalkınma hedefleri için tüm alanlarda dışa bağımlılığı azaltacak, reel sektörün rekabet gücünü artıracak çalışmalar yaptığını dikkat çekti. Erkesim, "Çalışmalarımıza ülkemiz ekonomisinde önemli yeri olan mobilya, aydınlatma, ev tekstili ve halı sektörlerini de ekleyerek bu işi daha da zenginleştirdik" dedi. Kategori Mağazacıları ve Gıda Perakendecileri Derneği



Genel Sekreteri Füsun Tavus ise dernek üyelerinin 425 bin kişiyi istihdam ettiğini söyledi. Tavus, "Bu etkinlik ile üyelerimiz dünya çapındaki 400'den fazla mağazaları için İTO üyelerinden daha çok satın alma imkânı bulacak" dedi.



200 milyon TL'lik alım yapacak

Yüzde 100 yerli sermayeli Tekzen'in faaliyetlerini Satın Alma Müdürü Özgür Küçükçetin tanıttı. 54 ilde 126 mağazaya sahip olan firmasının ağırlıklı olarak mobilya grubunda hizmet verdiğini dile getiren Küçükçetin, "2018'de 200 milyon TL'lik alım yapacağız" diye konuştu. 55 ilde 127 mağazaya ulaşan Tekzen'in 240 bin metrekarelik satış alanına sahip olduğunu dikkat çeken Küçükçetin, şu bilgiyi verdi: "Tedarikçilerimizle güvenli ve başarılı iş ortaklıkları kurmaya gayret

TEKZEN



ediyoruz. İşbirliklerimizi sürekli geliştiriyoruz. Maliyetleri minimize etme noktasında da tedarikçilerimize danışmanlık hizmeti

veriyoruz. Operasyon süreçlerini basitleştiriyoruz. Lojistik ve üretimi ana merkezden basit ve kolay yapıyoruz."

MUDO





Hamish McRae

En revaçta kabiliyet girişimcilik olacak

İstanbul Ticaret Odası'nın bu yıl ilk kez düzenlediği Futuristanbul'un konuşmacılarından biri de dünyaca ünlü fütüristlerden Hamish McRae'di. Gelecekte girişimciliğin en revaçta kabiliyet olacağını söyleyen McRae, insanların düşündüğünden daha uzun süre takas aracı olarak kullanılabileceğini belirtiyor. McRae, İstanbul Ticaret'in sorularını yanıtladı.

Özgeçmiş

The Independent'in yardımcı editörü olan Hamish McRae, İngiltere'nin en saygın finans yazarı ve yorumcularından biri. Dublin Üniversitesi'nde misafir profesör olarak görev yapan McRae, son çalışmasında dünya ekonomisindeki mükemmeliyete, ekonomik gücün Asya'ya geçişine ve rekabet üstünlüğünün değişmesinde teknolojinin beşeri sermayeye nasıl etkileneceğini okadık. Başlıca ulusal gazetelerde iş ve finans editörlüğü de yapan McRae, 2006 İngiliz Basın Ödülleri'nde Yılın İş ve Finans Yazarı ödülü gibi gazetecilik ödülleri aldı. McRae, son kitabı What Works: Success in Stressful Times'da, dünyanın kalkınmasına dair görüşlerini anlattı. Gerçek zenginliğin kendi kültürel, düşünsel ve toplumsal kaynaklarını geliştirme yetisiyle ölçülebileceğini savunan McRae, buna bağlı olarak, dünyadaki en hızlı kurulumları en iyi uygulamalardan faydalanmak için nasıl stratejiler geliştirilebileceğini araştırıyor.

- Gelecekte dünya nasıl olacak? Daha mı iyi olacak, yoksa daha mı zor olacak?

Ekonomi anlamında daha zengin ve daha sağlıklı olarak iyileşecek. Politik olarak daha zorlaşacak çünkü dünyayı stabil hale getiren tek bir süper güç olmayacak, ABD gibi.

- İş dünyası nasıl şekillenecek? Örneğin, bazıları birçok insanın evinden çalışacağını söylüyor. Kimler işe gidecek ve fiziksel olarak üretim yapacak? İşsizlik ve suç oranları artacak mı? Hükümetler bu sorunlara nasıl çözümler bulacaklar?

Çoğu kişinin beklemediğinden daha az değişiklik olacak. Yani insanların büyük bir kısmı hayatlarının bir parçası olarak iş yerinde çalışacak. Ama kendi içinde çalışmada bir artış olacak, insanlar daha uzun çalışacak.

Ortalama emeklilik yaşı 70 olacak. Üretimden hizmet sektörüne geçiş olacak. Haftalık ortalama çalışma saatleri günümüzle aşağı yukarı aynı olacak. Genel olarak devletin iş yönetimini kötü idare etmesinden dolayı

kaynaklanan bir durum olduğu için işsizliğin artması için bir sebep yok. İnsanların takip edilemesi geliştirdiği için suç oranı da düşecek. Bazı insanlar sivil haklarını kaybettikleri için endişelenecekler ama ufak bir kayıp suç kontrolü için kabul edilecek.

- İnsan ırkı hem fiziksel hem zihinsel olarak daha sağlıklı olacak mı?

Evet. Fiziksel olarak kesinlikle. Gerçi bazı ülkelerde obezite ortalama yaşam ömrünü azaltmaya başlamış olabilir. Zihinsel olarak, sorunlar daha az net ama sorunların hem tanımlanması hem de tedavisi edilemesi iyileşmeli gelecekte.

- Gelecekteki en çok revaçta olan işler neler olacak?

Kesin olarak bilemeyiz. Sonuçta 30 yıl önce kim web tasarımcıların çok revaçta olacağını ve futbolcuların film yıldızlarından daha çok para kazanacağını tahmin edilebilirdi? Fakat en çok revaçta olan kabiliyet ise girişimcilik olacak.

- Yeni meslekler çıkacak mı? Şu an popüler olan mesleklerden kaybolacak olanlar olacak mı?

Evet ama bunların neler olacağını bilmiyoruz. Günümüzdeki işlere gelirsek, en çok risk altında olanlar orta seviyede beceri gerektiren işler: Muhasebeciler, ofis yöneticileri ve mağaza asistanları gibi.

Doktorluk gibi yüksek beceri gerektiren işler ve inşaat işçiliği gibi düşük beceri gerektiren işler güvende olacak.

- İhtiyaca göre hangi meslekler her zaman var olacak?

Doktorlar, sağlık işçileri, polis, silahlı kuvvetler, avukatlar, çiftçiler ama daha az tarla çalışanları, göstericiler, saç tasarımcıları gibi kişisel servis çalışanları, temizlikçiler,

inşaat ve kamu hizmeti işçileri, dini liderler ve politikacılar.

- Gelecekte para kullanımında olacak mı?

Para, insanların düşündüğünden daha uzun süre takas aracı olarak kullanılacak ama elektronik ödemeler standart ödeme şekli olacak.

- Kültür, sanat ve eğitimde ne tür değişiklikler bekliyorsunuz?

Genellemek çok zor ama sanırım kültür ve sanat daha çok parçalı hale gelmeye yönelik. Daha az popüler kültür temalı ve daha çok kişiselleştirilmiş niçe türde kültürel dahillik. Eğitim, günümüzde kıyasla, git gide daha fazla kişinin küresel bilgi bankasına ulaşımıyla daha küresel olacak.

- Gelecekte birden fazla dil konuşmak önemli olacak mı?

Kullanışlı - ama İngilizce hariç - çok önemli değil. Sorun hangi dillerin daha çok ihtiyaç duyulacağı değil. 10 ya da 20 yıl içerisinde makine çevirisi, ses tanımlama teknolojisiyle birleşip

anında başka bir konuşma diline çevrilecek. Ama dil kurumu kültürel etkileşim için hâlâ önemli olacak.

- 2050'deki bir insanın günlük rutini ne olacak?

Bugüne çok benzer. İnsanlar hâlâ çalışacak, yemek yiyecek, uyuyacak ve tatil yapacak.

- Kim ön planda olacak, insanlar mı ya da devletler mi?

Ulusal hükümetler hayatta kalacak ve devletlerin yönetilmesi gerekecek. Ama devletler, vatandaşlarından performanslarını artırmaları için baskı görecektir. Yani ikisi de ön planda olacak.

- Hem ekonomik hem de fiziksel olarak devletler kadar büyük şirketler olacak mı?

İkisi de çok önemli olmaya devam edecek. Çünkü sadece şirketler ve çalışanlar insanlara verimli bir şekilde günlük yiyecek, barınak ve kıyafet sağlayabilir ama devletler de süreci ve ihtiyaçları olanları tedarik edildiğini denetlemek için var. Hata olduğu yerde ya da bir açık olduğu zaman onlar müdahale etmek zorunda.

- Gelişmiş teknoloji ile birlikte, monopol, kartel ve oligopol pazarların yine de ortaya çıkması mümkün mü? Devletler bu pazarlara izin vermek zorunda kalacak mı?

Evet. Teknoloji monopol ve oligopol potansiyelini artırabilir, Google ve Facebook ile şahit olduğumuz gibi. Bundan dolayı devletler bu firmaların faaliyet gösterdiği alanda bu firmaların denetlenmek zorunda kalacak.

- Küresel ısınmanın etkileriyle birlikte ekonomide ne tür değişiklikler bekliyorsunuz?

Daha fazla verimlilik için her yerde genel baskı. Ve bu hoş karşılanan bir durum, çünkü düşünceler ve sözler yerine sonuçlara odaklanmalıyız.

- 'Teknoloji insanlığın sonunu getirecek' fikrine katılıyor musunuz? Eğer katılıyorsanız, olumsuz muhtemel sonuçlar neler?

60 yıldır dünyayı parçaları ayırmayı ve insanlığın çoğunu, neredeyse hepsini yok etme kabiliyetine sahibiz. Öyle yapmadık. 60 yıl öncesine kıyasla dünya sadece daha zengin değil, çok daha eğitilmiş ve sağlıklı. Bu, iyimser olmak için bir sebep. Yakın zamanda beklenmedik bir felaket olabilir ve savaşlar da kesinlikle olacak. Ama insanlığın sonunu beklemek çok fazla karamsar görünüyor.

- İnsanlık Mars'a ya da diğer gezegenlere yerleşecek mi?

Bugün hayatta olan kimsenin ömrü boyunca değil. Kendi gezegenimizi daha sorumlu bir şekilde yönetmeliyiz ve öyle de yapacağız.

Hangi seminerleri verdi

- Stresli zamanlarda başarı: Amerika'dan Avrupa'ya, Afrika'dan Asya'ya ve Avustralasya'ya
- 2020'de dünya
- Dünya ekonomisinde güç nasıl değişiyor?
- Dünyada finansal hizmetler endüstrisinin gelişimi
- Gelecekteki dünya düzenine bakış

KUVEYT ULUSLARARASI TİCARET FUARI İSLAM İŞBİRLİĞİ TEŞKİLATI TİCARET FUARI

6-10 ŞUBAT 2018
KUVEYT

Neden Kuveyt:

- Ortak kültürel ve tarihi bağlar
- 125 milyar ABD \$ ticaret hacmi
- Kişi başı milli gelirden dünyanın en zengin ülkelerinden
- Tüketim ürünlerinin ithalat ile karşlanması
- 35 milyar ABD \$ hacminde yeni inşaat ve alt yapı projeleri
- Petrol üretimindeki artış ile sağlanan önemli likidite
- GAFTA üyesi Körfez ülkeleri ve Kuzey Afrika ülkeleri ile Serbest Ticaret Anlaşması

Kuveyt Uluslararası Ticaret Fuarı İslam İşbirliği Teşkilatı Ticaret Fuarı

- İki önemli fuar aynı çatı altında ve aynı zamanda
- 15 ülkeden uluslararası katılımcılar
- 70 bin profesyonel ziyaretçi
- VIP alım heyetleri ile ikili görüşmeler

İlgili Sektörler:

- Altyapı Hizmetleri
- Bilgi Teknolojileri, IT
- Enerji, Petrol, Yenilenebilir Enerji,
- Gıda ve İçecek Ürünleri
- Hediye Eya
- İnşaat ve İnşaat Malzemeleri
- Kozmetik, Kişisel Bakım ve Sağlık Ürünleri
- Mobilya
- Tekstil ve Hazır Giyim

Firmalarımıza teşekkür eder, saygılar sunarız.



Bilgi ve başvuru için
İrtibat: Çağrı Olu - Sanem Onat
Tel: 0212 455 41 05 - 455 61 01 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: cagri.oluc@ito.org.tr - sanem.onat@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Kuveyt-İstanbul nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Oda'ya hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı:

- M² bedeli bilahare belirlenecektir.
- İlk ödeme olarak talep edilen her m² için 250 ABD \$ ödemesi gerekmektedir.
- Firmaların ilk ödeme yaptıkları meblağa ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama yapılacak ve bu sıralama çerçevesinde yerleşimde seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri : Yapı ve Kredi Bankası
Sultanhamam Şubesi, Şube Kodu: 055
İstanbul Ticaret Odası ABD \$ Hesabı
ABD \$ Hesap No: 60635877
IBAN No : TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77
Ödemelerde tam firma ünvanı ile
"İslam İşbirliği Teşkilatı Fuarı" belirtilmeli
ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından
havale ile yapılmalıdır.

Yayınlanmış eserleri

- What Works: Success in Stressful Times (2011)
- The World in 2020: Power, Culture and Prosperity (1996)
- Japan's Role in the Emerging Global Securities Market (1985)
- The Second Great Crash: How the Oil Crisis Could Destroy the World's Economy (1975)
- Capital City: London as a Financial Centre (1973)

Projele 76 kilometre Türkiye'den geçiyor

TARİHİ İPEK
Yolu'nu canlandırarak Bakü-Tiflis-Kars (BTK) Demiryolu'nda ilk tren yola çıktı. Türkiye, Gürcistan ve Azerbaycan'ın ortak projesi kapsamında inşa edilen ve uzunluğu 838 kilometre olan demiryolunun 76 kilometresi Türkiye, 259 kilometresi Gürcistan, 503 kilometresi ise Azerbaycan topraklarından geçiyor. Açılış konusmalarının ardından Kazakistan'dan getirilen tahılın taşındığı treni Türkiye'ye uğurlayan liderler, başka bir trenle limandan Alat İstasyonu'na 12 dakika süren bir yolculuk yaptı.



Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu (BTK) hattının açılışı dolayısıyla Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev, Kazakistan Başbakanı Bakıtan Sagintayev, Özbekistan Başbakanı Abdulla Aripov ve Gürcistan Başbakanı Giorgi Kvirikashvili temsili çivi çakma törenine katıldı.

5 lider 14 ülkeyi birbirine bağladı

Türkiye, Azerbaycan, Kazakistan, Gürcistan ve Özbekistan liderleri, Bakü, Tiflis ve Kars Demiryolu Projesi'nin son çivisini birlikte Bakü'de çaktı. Demiryolu, Londra'dan Pekin'e kadar 14 ülkeyi birbirine bağlayacak

LONDRA'dan Pekin'e kesintisiz 838 kilometrelik demiryolu bağlantısı kuran Bakü-Tiflis-Kars demiryolu hattı, törenle hizmete girdi. Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de beş ülke liderinin katıldığı açılışta, tarihi hatta son çivi çakıldı. Açılışa konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Hattı'na ilişkin, "Böyle bir hattın bölgemize getireceği sadece ekonomik olmayacak. Proje, siyasi olarak barış, güvenlik, istikrar ve sosyal olarak refah getirecek, yük ve insan hareketliliği yanında bilgi hareketliliğiyle de

ülkelerimizin beşeri gelişimine katkı sağlayacak" dedi.

İSTİKBAL İÇİN ÖNEMLİ

Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Bugün içinde bulunduğumuz dönemin ötesinde istikbalimiz bakımından çok önemli bir adım atıyoruz. Bu törenle de Asya'yı, Avrupa'yı ve Afrika'yı birbirine bağlama hedefiyle başlatılan yeni İpek Yolu girişiminin halkalarından birini hizmete alıyoruz. Bakü-Tiflis-Kars demiryolunun ilk seferinin gerçekleşmesiyle orta koridor projesinin en önemli ayağı tamamlanmış oluyor. Böylece Londra'dan Çin'e kesintisiz

demiryolu bağlantısı kurulduğunu da ilan ediyoruz. Kararlılığımızın ve vizyonumuzun eseri olan bu proje hepimizin ortak başansı" diye konuştu.

MUAZZAM POTANSİYEL

Stratejik bir coğrafyada bulunduklarını belirten Erdoğan, bölgenin ulaşımın ticarete, turizmde enerjiye muazzam bir potansiyele sahip olduğunu dile getirdi. Erdoğan, şöyle devam etti: "Azerbaycan'ın Alat Limanı ile sadece üç ülkeyi değil tüm Orta Asya Cumhuriyetlerini, Batı ulaştırma güzergahlarına

bağlamış oluyoruz. Aynı şekilde Türkmenistan'ı Türkmenbaşı Limanı üzerinden, Kazakistan'ı da Aktau Limanı üzerinden Avrupa'ya bağlıyoruz."

240 MİLYON TON YÜK

Erdoğan projenin, tarihi İpek Yolu üzerinde zaman ve mesafe olarak nakliyatçılar için en avantajlı imkanları sunacağını kaydetti. Erdoğan, "Şu an Çin üzerinden Avrupa'ya giden yük miktarı 240 milyon tonun üzerinde. Ülkelerimizden geçen orta koridordan bu yükün yüzde 10'unun taşınması halinde bile 24 milyon ton ilave yük taşınmış olacak" dedi.

İlk seferde tahıl Mersin'e taşınıyor

İlk seferde, Kazakistan'dan getirilen tahılın bulunduğu yük konteyneri Alat İstasyonu'ndan Mersin Limanı'na taşınıyor. Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Hattı'yla, bölgedeki taşıma potansiyelinin değerlendirilmesi için Asya ile Avrupa arasındaki eski tarihi İpek Yolu üzerinde bulunan Türkiye, Gürcistan ve Azerbaycan arasındaki ilişkilerin daha da kuvvetlendirilmesi hedefleniyor.

Londra'dan Pekin'e kesintisiz gidilecek

Hattın devreye girmesiyle Londra'dan Pekin'e kesintisiz demiryoluyla ulaşım mümkün hale geldi. Hatla Çin'den yola çıkan yükün Kazakistan ve Türkmenistan üzerinden Hazar Denizi ile Bakü Alat Limanı'na, oradan da Gürcistan ve Türkiye üzerinden Avrupa'ya taşınması öngörülmüyor.

Dört istasyon üç köprü

Hattın Türkiye bölümünde dört istasyon, üç köprü ile 76 kilometrelik demiryolu inşa edildi. Türkiye ile Gürcistan sınır geçişinin sağlandığı tünelin 2 bin 375 metresi Türkiye, 2 bin 70 metresi ise Gürcistan topraklarında bulunuyor.

Yıllık 1 milyon yolcu 6.5 milyon ton yük

İlk etapta hatla yıllık 1 milyon yolcu ve 6.5 milyon ton yük taşınabilecek. Taşıma kapasitesinin 2034'e kadar 3 milyon yolcu ve 17 milyon ton yükü çıkarılması planlanıyor. Taşınacak ürünler, Çin'den Avrupa'ya demiryoluyla 15 günde ulaşabilecek.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" AMERİKA KITASI'NDAKİ GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL KANADA'DA BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

2-4 MAYIS 2018
MONTREAL, KANADA



NEDEN SIAL KANADA 2018

- 200.000 m² katılım alanı
- 50 Ülkeden 1005 katılımcı
- 60 Ülkeden 16.578 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında önceki yıla oranla %17 artış
- Katılım alanı bazında önceki yıla oranla %32 artış

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Konaklama endüstrisi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Montreal nakliye ve gümrikleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Ödümüzce hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı:

- Türkiye millî iştiraki katılım bedeli 900 ABD \$/m²'dir.
- İlk ödeme olarak talep edilen her m² için 300 ABD \$ ödenmesi gerekmektedir.
- Firmaların ilk ödeme yaptıkları meblağa ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama yapılacağı ve bu sıralama çerçevesinde yerleşimde seçim hakkı tanınacaktır.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

İletişim
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 15 26
Gsm : 0533 759 30 57
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

14 6 Kasım 2017

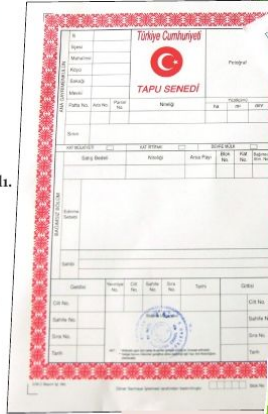
WEB-TAPU

TİCARET

Tapuda emlakçıya online işlem yetkisi

✓ Emlakçıların, tapu dairesine gitmeden, iş yerlerinden gayrimenkul alım ve satım işlemlerini yapmasının önü açıldı. Web Tapu'yu emlakçıların kullanımına açan pilot uygulama Kocaeli'de başladı. Daha sonra Türkiye'ye yayılacak.

✓ Emlakçılar, müşterileri adına online olarak evrak girişi yapıp, harçlarını yatırarak, ıslak imza aşamasına kadar olan işlemleri online olarak yürütebilecek. Emlakçılar, kimlik ve evrak fotoğraflarını cep telefonuyla da sisteme yükleyebilecek.



Adım adım Web Tapu işlemleri

WEB TAPU

<https://www.tkgm.gov.tr/tr/icerik/web-tapu-islemleri>

Sektörün tecrübesi sisteme yansıyor

TKGM ve sektör temsilcileri, 18 Ekim'de Ankara'da düzenlenen toplantıda, sistemin geliştirilmesine yönelik ihtiyaçları masaya yatırdı. TKGM Tapu Dairesi Başkanı Andan Kahveci başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda, sektör temsilcileri ve STK yöneticileri katıldı. Toplantıda İTO Emlak Müşavirleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Karabet Hemengül de yer aldı. Giderilmesi gereken aksaklıklar ile geliştirilebilecek hususların paylaşıldığı toplantıda hem sektörün hem de tapu sahiplerinin işlerini daha kolay yapmalarına yönelik adımlar atılması yönünde görüş birliğine varıldı.

ADEM ORHUN

TAPU ve Kadastro Genel Müdürlüğü (www.tkgm.gov.tr), gayrimenkul sahiplerinin tapu müdürlüklerine gitmeden taşınmazlarını internet üzerinden yönetebileceği sistemi hayata geçirdi. Böylece tapu sahipleri, işlemlerini artık Web Tapu adlı sistem üzerinden online yapabiliyor. Yeni uygulamada işlemler son aşamaya kadar sistem üzerinden tamamlanıyor. Vatandaş ise tapu dairesine gidip imza atmak kalıyor.

SİSTEMİN AVANTAJI

Web Tapu e-Devlet üzerinden kimlik doğrulama sistemiyle birlikte kullanılıyor. Vatandaşlar uygulamayla taşınmazlarına ait bilgileri görüntülerken, işlem de yapabiliyor. Sistemin en büyük yeniliklerinden biri de tapu sahibinin, artık emlakçısına da işlem yetkisi verebilmesi.

PİLOT İL KOCAELİ

Yeni uygulama sayesinde

emlakçılar, hizmet verdikleri mülk sahiplerinin tapularını online portföyüne ekleyebiliyor. TKGM'nin, illerde tapu ve kadastro müdürlüklerinin yürürlüğe koyduğu Web Tapu sistemi, emlakçıların satış ve alım işlemlerini de ofislerinden yürütmesine imkan sağlıyor. Uygulama, 6 Ekim'de pilot il olarak Kocaeli'de başlatıldı. Tapu sahibi vatandaşlar için Türkiye genelinde başlatılan uygulama, emlakçıların için kademe olarak yürürlüğe konulacak.

YETKİ ARTIRILIYOR

Yeni başlayan Web Tapu sisteminde, tapu sahiplerinin ve emlakçıların işlerini en pratik şekilde yürütebilmeleri için geliştirme çalışmaları da sürüyor. Pilot uygulamanın başladığı 6 Ekim'den bu yana görülen aksaklıklar, sektör temsilcilerinin bildirdiği düzeltme talepleriyle geliştirilerek daha işlevsel hale getirildi. Böylelikle emlakçılara sistemi daha geniş çaplı kullanma yetkisi sağlandı.

1 Cep telefonu numaranızı e-Devlet sisteminde kaydedin.

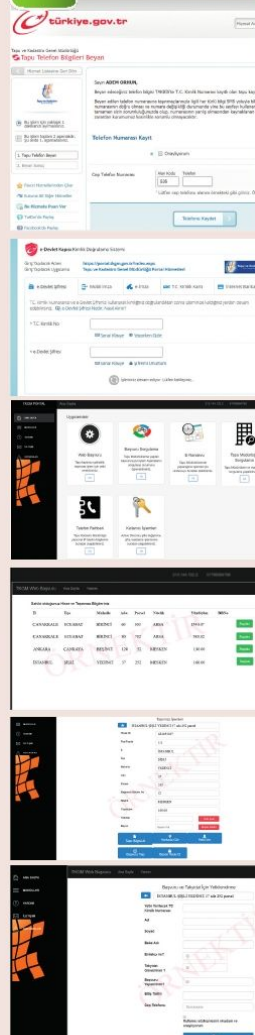
2 Mülk sahibi, Web Tapu üzerinden işlemleri kendisi yapabileceği gibi danışman emlakçıya tapu bilgisi görüntüleme ve tapu müdürlüğüne başvuru yapma yetkisi verebilir. İsterse verdiği yetkiyi kaldırabilir.

3 Emlakçı, gerekli belgeleri internetten göndererek başvurusunu yapar.

4 Web Tapu'dan gelen başvurular, tapu müdürlüklerindeki ilgili memura havale edilir.

5 Memur, gerekli kontrolleri tamamlar. Tapu harcı, döner sermaye hizmet bedeli ve alıcı ve satıcının imzaları atacağı günü ve saati SMS ile gönderilir.

6 Tapu sahibi ya da yetkili emlakçı, gerekli ödemelerini internetten yapar, belirlenen saatte tapu müdürlüğüne gider ve işlemi tamamlar. Bu işlemler sırasında, tapu sahibi ya da emlakçı, başvurunun hangi aşamada olduğunu online olarak da sorgulayabilir.



Kayıt dışılığı önleyecek

İTO Meclis Üyesi Karabet Hemengül, tapu işlemlerinde yeni sistemi ve TKGM'deki temaslara değerlendirdi. Hemengül, "Web Tapu toplantımız çok olumlu sonuçlar verdi. Emlakçı meslektaşlarımızın, tapu dairesine gitmeden, iş yerlerinden işlem yapmasının önü açıldı. Diğer yandan yeni sistem, kayıtlı emlakçılığa güç kazandırdı."

E-DEVLET ŞİFRESİ YETERLİ

Zira Web Tapu sistemini sadece kayıtlı firma sahipleri kullanabilecek. Böylelikle, emlakçı veya muamelecisi kişisi altında kayıt dışı çalışan kişiler faaliyetlerinin önlenmesi yönünde de önemli bir adım atıldı."

Emlakçıların, e-Devlet şifresiyle giriş yaptığı sistemde, online olarak müşterilerinin yetki verdiği tapu bilgilerini listeleyebileceğini belirten Hemengül, "Emlakçılar, müşterileri adına online olarak evrak girişi yapıp,

harçlarını yatırarak, ıslak imza aşamasına kadar olan işlemleri online olarak yürütebilecek. Ayrıca emlakçıların ofis dışında olsa bile, kimlik ve diğer evrak fotoğraflarını da cep telefonlarıyla sisteme yükleyebilecekler" diye konuştu.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarda <http://www.ito.org.tr/QR/741khj9874.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Cep numaranızı kaydettiniz mi?

Tapu işlemlerinin çoğunun online yürütülmesini sağlayan Web Tapu sisteminin vatandaşların hayatına getireceği bir diğer yenilik de dolandırıcılık ve sahtecilik girişimlerine karşı alınacak önlemler. Tapu sahipleri tapu işlemlerinin her aşamasında SMS ile bilgilendirilecek. Bu

noktada mülk sahiplerinin, e-Devlet üzerinden cep telefonu numaralarını kaydetmesi kritik önem kazanıyor. Zira, tapuda yapılacak tüm işlemler SMS yoluyla anında malik'e bildirilecek. Böylelikle işlemlerden haberi olmayan tapu sahiplerinin mağdur olması önlenicek.



2018'de kamuda yatırımın öncüsü TCDD olacak

Kamu İktisadi Teşebbüsleri'nin (KİT) ve bağlı ortaklıklarının gelecek yıl için mali hedefleri belirlendi. Kamu teşebbüslerinin, 2018'de 20 milyar 42 milyon 88 lira toplam yatırım yapması öngörüldü. En yüksek yatırımı 7.5 milyar lira ile TCDD yapacak.

KAMU İktisadi Teşebbüsleri (KİT) ve bağlı ortaklıklarının 2018'e ait Genel Yatırım ve Finansman Programı'nın tespitine ilişkin Bakanlar Kurulu karar Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, 2018'de kamu işletmelerinin ülke kaynaklarını etkin ve verimli kullanmak suretiyle işletmecilik faaliyetlerini yerine getirmelerini ve kendi

değerlerini azami düzeye çıkarmalarını sağlayacak strateji ve yöntemler belirlendi.

BOTAŞ İKİNCİ

KİT'lerin gelecek yıl için mali hedefleri de tespit edildi. Kamu teşebbüslerinin, 2018'de 20 milyar 42 milyon 88 lira toplam yatırım yapması öngörüldü. En yüksek yatırımı 7.5 milyar

lira ile TCDD yapacak. TCDD'yi, 3,4 milyar lira ile BOTAŞ, 2,9 milyar lira ile Türkiye Elektrik İletim A.Ş. (TEİAŞ) takip edecek. En düşük yatırımı ise 1,8 milyon lira ile TETPAŞ yapacak.

KÂRLILIK ARTACAK

Kamu teşebbüsleri tüm işletmecilik faaliyetlerinde verimliliği ve kârlılığı artıracak

tedbirler alacak. Etkin bir insan kaynakları politikası izlenecek. Bu çerçevede, tüm personelin kamu teşebbüsü içinde işin gereği ve ihtiyaçlar dikkate alınarak rasyonel bir şekilde dağıtılması ve atıl personelin eleman açığı bulunan diğer hizmet birimlerine kaydırılması sağlanacak.

Ar-Ge harcamaları tasarruf dışında

Kamu teşebbüsleri, kârlılık ve verimliliklerini artıracak ve giderlerini azaltacak, Ar-Ge ve inovasyon faaliyetlerinin geliştirilmesine ilişkin her tür işlemi yapmakla yükümlü olacak. Bu çerçevede, gerek yurtiçi gerekse yurtdışı üniversitelerle veya diğer ilgili sivil veya kamu kurum veya kuruluşları ile işbirliği yapabilecek. Ar-Ge çalışmaları kapsamında yapılacak harcamalar tasarruf tedbirleri dışında tutulacak.

Yurtdışı ödemeleri sadece harcayana

PARA-Kredi ve Koordinasyon Kurulu'nun, Yurt Dışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ'de Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ'i, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Türkiye Ticaret Merkezi'ne ilişkin tüm destek ödemeleri, harcamayı yapan proje sahibine yapılacak. Haksız yapıldığı tespit edilen ödemeler ise geri alınacak. İpotekli satış ile

satın alınan birimler için ödeme planındaki ödeme takvimi kira gideri olacak. Yıllık destek ödemesi, yıllık kira destek ödeme tutarını geçemeyecek. Şirketlerin yurtdışı biriminin kapatılması, taşınması ya da organik bağın sona ermesi halinde, birimin kapatıldığı tarihten itibaren bir ay içinde işbirliği kuruluşu tarafından, ticaret müşaviri, ataseyi veya bakanlık temsilcisine bildirilecek.

AYDINLATMA SEKTÖRÜNDE DÜNYANIN UZMAN FUARI

18-23 MART 2018
FRANKFURT-ALMANYA

light+building

Light+Building Hakkında Bilgiler:

- Aydınlatma, Elektrik, Ev ve Yapı Otomasyonları Fuarı
- 2000 yılından itibaren sürekli katılımcı ve ziyaretçi trafiği
- Toplam katılımcı alanı; 248.500 m²
- 55 ülke, 2.589 katılımcı firma
- 160 ülke, 216.000 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye'den 63 firma

M² Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri
- Elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Frankfurt-İstanbul nakliye organizasyonu, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi

"LIGHT + BUILDING 2018" İSTANBUL TİCARET ODASI MİLLİ KATILIM ORGANİZASYONU ÖN KATILIM FORMU

Firma Unvanı:

Talep Edilen m²

İlgili Kişi

GSM

+90

Faks

+90

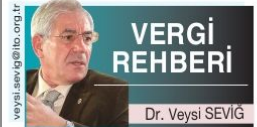
E-posta

Web



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Bilgi ve Basvuru için:
Tel: 0212 455 61 19 - 455 61 10 Faks: 0212 520 15 26
İrtilat: Akif Günelci / akif.gunelcu@ito.org.tr -
Esra Avcioğlu / esra.avcioglu@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



VERGİ
REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Vergi hukukunda ispat ve ihmal

Vergi Usul Kanunu'nun 3/B maddesi gereği olarak vergilendirmede vergiyi doğuran olay ve bu olaya ilişkin muamelelerin, gerçek mahiyeti esaslı. Bu bağlamda yasal düzenleme gereği "vergiyi doğuran olay ve bu olaya ilişkin muamelelerin gerçek mahiyeti her türlü delille ispatlanabilir." Ancak vergiyi doğuran olayla ilgili veya bağlantısı bulunmayan tanık ifadesi ispatlama vastası olarak kullanılamaz.

Vergisel açıdan "düzenledikleri veya kullandıkları belgelerin sahteliğine veya içeriği itibarıyla yanlışlığına dair inceleme veya idari araştırma aşamasında vergi mükellefine söz konusu belgelerin gerçekliğine daha açıkça doğruluğuna yönelik deliller ileri sürme imkanı verilmemektedir. Bir başka açıdan haklarında konuya ilişkin olumsuz rapor ve/veya olumsuz tespit bulunmamakla birlikte mal veya hizmet satın aldıkları mükellefler hakkında olumsuz rapor veya olumsuz tespit bulunan mükelleflere de bu durumların doğru olmadığını kanıtlaya imkanı sağlanmıştır. Bu aşamada da haklarında işlem yapılan mükellefler varsa ellerindeki delil ve araştırma konu iş, işlem ve belgelerle bir yazı (dilekçe) ile birlikte yazılı olarak idari makamlara başvurma hakkına sahiptirler. Haklarında konuya ilişkin işlem yapılanlar ellerindeki belgeleri incelemeye başlamadan önce de idareye (bağlı bulunduğu vergi dairesine) başvurulabilir.

Dolayısıyla idare tarafından sahte veya yanlış işlem yaptığı yönünde bulgular bulunan bir mükellefin gerçek niteliği bir işleme dayandırıldığı ve dayandırıldığı işlemi mahiyet ve miktar itibarıyla doğru olarak yansıttığı işlemler, ilgili veya mükellefler tarafından delil serbestisi kapsamında iddia ve ispatı mümkündür. Bu aşamada da işlemler tarafından, işlemler ve mükellefler delillerini işlem ve belge ile ilgili olmak koşuluyla yazı ile ileri sürülebilir. Ancak işlem ve belgeyle ilgili olmayan iddia ve deliller dikkate alınmaz.

Konuya ilişkin olarak ileri sürülen iddia ve deliller, inceleme elemanı veya idare tarafından karşı delillerle çürütülmek suretiyle belgenin sahte veya yanlışlığı doğru olarak ispatlanabilir. Bu durumda ileri sürülen delillerin ele alınarak inceleme raporunda veya dayanak bir yazı ile çürütüldüğü karşı delillerle açıklanarak mükellef veya ilgili özel esaslara alınmaktadır.

Sınırlayıcı olmamak kaydıyla belgenin geçerliliğini ve doğruluğunu kanıtlamada aşağıdaki deliller kullanılabilir.

Şöyle ki;

■ İşlem bedelinin ödendiğinin belgelenirilmesi için konuya ilişkin bedelin karşı tarafa ödendiği hususunu kesin olarak kanıtlanması gerekir. Bu bağlamda uygulamada çoğu kez düzenlenen ve kullanılan belge kullanıcısı açısından sorun yaratmaktadır. Bir başka açıdan "sahte belge" konuları söz konusu olmaktadır.

■ Diğer yandan internet bankacılığı yoluyla yapılan ödemelerde, banka dekontu yerine ilgili banka şubesi tarafından onaylı internet çıktıları ya da mükellef tarafından ödeme yapılan bankalardan alınan onaylı hesap dökümleri ile ödemelerin kanıtlanması gerekmektedir.

■ Ayrıca ödeme; kredi kartı, tapu devri, kamu kurum ve kuruluşları aracılığıyla (ön ödeme avansı şeklinde kamu kurum ve kuruluşlarının vermesine ödeme gibi) yapılmak suretiyle kanıtlanabilmektedir.

■ Diğer yandan taşıma, yükleme, boşaltma, depolama, ambalajlama ve benzeri işlemlerin yapılması halinde, konuya ilişkin işlemlerin belgelenirilmesi, buna bağlı olarak sigorta belgesi, vergi, resim, harç, pay, fon gibi ödemelerin yapılması ise bu ödemelere ait belgelerde yapılan işin belgelenirliğini sağlayan birer unsur olarak dikkate alınmaktadır. Uygulamada naylon fatura kullanımı ve düzenlenmesi bir mükellef ile bu durumu bilmeden istisnai olarak ticari bağlantısı giren mükellefin konuya yönelik olarak yapmış olduğu bu işlem dolayısıyla zarar görmemesi için öncelikle söz konusu mükelleflerle yapmış olduğu işlemin doğruluğunu kanıtlayacak ve her mükellefin başlangıçta göstermesi gereken basiretli bir tacir gibi hareket etmesi zorunlu olmaktadır.

Uygulamada bazı hallerde ticari işletmede çalışan personelin davranışlarından kaynaklanan ve vergi hukuku açısından uyumsuzluk konusu olan olaylarla karşılaşmak mümkündür. Dolayısıyla mükelleflerin ve mükellef adına işlem yapanların "basiretli bir tacir" gibi davranmaları ve olumsuz muhtemel uyumsuzluk konusu niteliğinde ve /veyahut da mükellefi zor durumda bırakacak davranış ve ihmalkarlıklardan kaçınmaları gerekmektedir. Bu konuda gerekli özeni gösterme yükümlülüğü mükellefin bizzat kendisine veya adına hareket edenlere düşmektedir.



Doğalgazda lisans değişti

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK) Doğalgaz Piyasası Lisans Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik'i, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, doğalgaz toptan satış lisansı alacak şirketlerin 2017 için sahip olması gereken asgari sermaye sınırı, 5 milyon 410 bin lira olarak belirlendi. Üretim şirketleri için bu rakamın yarısı esas alınacak. Taahhütlarda yakıt olarak kullanılacak Sıvılaştırılmış Doğalgaz (LNG) Toptan Satış Lisansı (OTOLNG) için gerekli asgari sermaye tutarı ise 1 milyon lira olarak tespit edildi.



Jeotermal ihalelerini kaçırmayın

ANTALYA ve Bursa'daki jeotermal kaynak ve doğal mineral su ruhsat sahaları ihale edilecek. Buna göre, Antalya'nın Akseki, Kemer, Gündoğmuş, Alanya, Manavgat, Kumluca ve Serik ilçesindeki jeotermal kaynak ve doğal mineral su sahaları, açık teklif artırma usulüyle ayrı ayrı ihale edilecek. İhaleler, 15 Kasım saat 09.30 ile 10.50 arasında Antalya Valiliği Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanlığı'nda yapılacak. Ayrıca Bursa'nın Orhangazi, İznik, Yıldırım, Kestel, İnegöl, Orhanlı ve Osmangazi ilçesindeki jeotermal kaynak ve doğal mineral su sahaları, açık teklif artırma usulüyle ayrı ayrı ihale edilecek. İhaleler, 14 Kasım saat 14.00 ile 15.00 arasında Bursa Valiliği Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanlığı'nda gerçekleştirilecek.

'İşe iade'de neler değişti?

Kısa bir süre önce Resmi Gazete'de yayımlanan yeni İş Mahkemeleri Kanunu, işe iade uygulamasında önemli değişiklikler getirdi. Yeni düzenleme ile iş sözleşmesi feshedilen işçi, fesih bildiriminin ardından bir ay içinde işe iade talebiyle dava açmadan önce arabulucuya başvuracak. Anlaşmaya varılamaması halinde son tutanağın düzenlendiği tarihten itibaren iki hafta içinde iş mahkemesinde dava açılabilir.

Ücret ve tazminatlar nasıl belirlenecek?

Yeni düzenleme ile birlikte işe iade mahkeme veya özel hakem, işe iade (iş güvencesi) tazminatı ile işçinin bozta kalma süresine ait ücret ve diğer hakları, dava tarihindeki ücreti esas alarak parasal olarak belirlenecek.

Arabuluculuk faaliyeti sonunda tarafların, işçinin işe başlatılması konusunda anlaşmalar halinde;

- İşe başlatma tarihini
- Üçüncü fıkra düzenlenilen ücret ve diğer hakların parasal miktarını

● İşçinin işe başlatılmaması durumunda ikinci fıkra düzenlenilen tazminatın parasal miktarını belirlemeleri zorunlu olacak. Aksi takdirde anlaşma sağlanamamış sayılacak. İşçinin kararlaştırılan tarihte işe başlanamaması halinde fesih geçerli hale gelecek.

İŞÇİ ve işveren arasındaki uyumsuzluklar hem çalışma hayatının hem de yargının gündeminde önemli bir yer tutuyor. Adli Sicil ve İstatistik Genel Müdürlüğü verilerine göre iş davalarının yıllık ortalama görülme süresi 2010'da 466, 2011'de 488, 2012'de 483, 2013'de 381, 2014'de 417, 2015'de 431 ve 2016'da ise 434 gün olarak karşımıza çıkıyor.

Geçtiğimiz yılın sonu itibarıyla ilk derece mahkemelerindeki 3 milyon 525 bin civarındaki hukuk uyuşmazlığının yaklaşık yüzde 15'i iş uyuşmazlıklarından kaynaklanıyor. Yargıtay'dan alınan istatistik verilerine göre 2016'da bakılan 780 bin civarındaki hukuk uyuşmazlığının yaklaşık yüzde 30'u iş hukukundan kaynaklanıyor. Bu durum, iş uyuşmazlıklarının çözüm sürecini uzatırken, yargının çığ gibi artan iş yükü altında



İsa KARAKAŞ

sağlıklı karar vermesini de engelliyor. Öte yandan değişen endüstri ilişkileri ve farklılaşan iş ilişkisine karşın halen 1950'den kalma İş Mahkemeleri Kanunu ile yargılama süreci yürütülmeye çalışılıyor.

"İş yargısında bu sorunların çözümü amacıyla geçtiğimiz günlerde Resmi Gazete'de yayımlanan yeni İş Mahkemeleri Kanunu, aynı zamanda işe iade uygulamasında da önemli değişiklikler getirdi.

DAVA AÇMA ŞARTLARI

Çalışmakta olan işçilerin geçerli bir sebep olmadan veya keyfi olarak işten çıkarılmalarına karşı iş güvencesi kapsamında işe iade hakları bulunuyor. Ancak bütün işçiler işe iade hakkından yararlanamıyor. Bunun için:

- İşçinin çalıştığı işyerinde en az 30 işçi ve üzeri çalışanın bulunması



Arabulucuya başvurmadan dava açılmayacak

İş sözleşmesi feshedilen işçi, fesih bildiriminin sebep gösterilmediği veya gösterilen sebep geçerli bir sebep olmadığı iddiası ile fesih bildiriminin tebliği tarihinden itibaren bir ay içinde iş mahkemesinde dava açabilir.

Yeni düzenleme ile birlikte iş sözleşmesi feshedilen işçi, fesih bildiriminin sebep gösterilmediği veya gösterilen sebep geçerli bir sebep olmadığı iddiası ile fesih bildiriminin tebliği tarihinden itibaren bir ay içinde işe iade talebiyle dava açmadan önce arabulucuya başvurmak zorunda.

Arabuluculuk faaliyeti sonunda anlaşmaya varılamaması halinde ise son tutanağın düzenlendiği tarihten itibaren, iki hafta içinde iş mahkemesinde dava açılabilir. Arabulucuya başvurmaksızın doğrudan dava açılması sebebiyle davanın usulden reddi halinde ret kararı taraflara resen tebliğ edilecek. Kesinleşen ret kararının da resen tebliğinden itibaren iki hafta içinde arabulucuya başvurulabilecek. Dava ivedilikle sonuçlandırılacak. Mahkemece verilen karar hakkında istinaf yoluna başvurulması halinde, bölge adliye mahkemesi ivedilikle ve kesin olarak karar verecek.

forum 2015'de düzenlenirken, söz konusu organizasyona 48 ülkeden toplam bin 200'den fazla katılım gerçekleşti. Ayrıntılı bilgi için: <http://www.tunisiainvestmentforum.tn>

Yeni Tunus, bu forumda anlatılacak

TUNUS'ta, 9-10 Kasım 2017 tarihinde Tunus Yatırım Forumu organize edilecek. "Yeni Tunus, Yeni Bakış" ana temasıyla gerçekleştirilecek forumda; ekonomik kalkınma için stratejik bakış, yüksek katma değerli yatırım olanakları ve Tunus'taki rekabet unsurlarının ele alınacağı toplantılar düzenlenecek. Forum katılan şirketler, forum boyunca yüz yüze görüşmeler de yapabilecek. Daha önceki



DUYURU

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Kooperatifçilik Genel Müdürlüğü ile Anadolu Üniversitesi arasında 21.05.2015 tarihinde imzalanan iş birliği protokolü uyarınca, "Kooperatif e-Sertifika Programı" hayata geçirilmiştir.

Kooperatifçilik e-Sertifika Programı; kooperatif ve üst kuruluşlarının yönetim, denetim ve tasfiye kurulu üyeleri, kooperatif müdürleri, çalışanları, ortakları, kooperatifçilik alanında çalışan kamu görevlileri, hukukçular, muhasebeciler gibi geniş bir hedef kitleye yönelik olarak hazırlanmıştır.

Söz konusu program hakkında daha detaylı bilgilere, Anadolu Üniversitesi Açık Öğretim Fakültesi'nin <http://esertifika.anadolu.edu.tr/program/58/kooperatifcilik> internet adresi üzerinden ulaşılacağı gibi, katılımcılar başvuru formu bu adresten yapabilecekler. "Kooperatifçilik e-Sertifika Programı" başvuruları, 2017 yılı güz döneminde itibaren yapılabilecektir.

Üyelerimize önemle duyurulur.

KOMPOZİT MALZEMELERİ VE TEKNOLOJİLERİ ALANINDA DÜNYANIN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

6-8 Mart 2018 / PARIS-FRANSA

Jec World Hakkında Bilgiler:

- Dünya kompozit sektörünün buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- 113 ülkeden 1300 katılımcı
- 40.600 profesyonel ziyaretçi
- 100'ü aşkın sektör konferansı
- 2.500'e yakın B2B
- Kompozit dünyasının güncel buluşları

M² Fiyatına Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri
- Elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş/çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C.Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi

"JEC WORLD 2018" İTO MİLLİ KATILIM ORGANİZASYONU ÖN KATILIM FORMU

Firma Unvanı		
Talep Edilen m ²		
İlgili Kişi	GSM +90	E-posta
	Faks +90	Web



Bilgi ve Başvuru için:
Tekt: 0212 455 61 10-455 61 08 Faks: 0212 520 15 26
İrtibat: Esra Yılmaz / esra.yilmaz@ito.org.tr -
Esra Avcıoğlu / esra.avcioglu@ito.org.tr
Mustafa Çağlayan / mustafa.caglayan@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr

Evler artık daha güvenli olacak



AYŞE BAŞAK

2013'de, iPhone uygulaması yardımıyla çalışan, kullanıcının kapağı yaklaşması ile otomatik açılan kilitleri üreten August, yine otomatik kilitler üretti. Ancak bunlar oldukça gelişmiş özelliklere sahip ve Siri, Alexa gibi yardımcılarla kumanda edilebiliyor. Birden fazla kilitin bir arada kullanıldığı bu şarjlı sistemde ayrıca açık unutulmuş kapılar için uyarı da var.

'CEP' ANAHTAR GİBİ

August'un ürettiği bu kilitler, standart kapı kilitleri ile uyumlu olduğundan kapağı aynı şekilde takılıyor. İsteyen yine anahtarı ile kapağı açıyor. Kullanıcılar cep telefonlarını adeta bir anahtar gibi kullanıyor. Ceplerinde telefon varken evden çıktıklarında kapı otomatik olarak kilitleniyor.

İNTERNET İLE UYUMLU

Smart Lock ve Smart Lock Pro isimli serilerin her ikisi de DoorSense isimli bir teknolojiyle sahip. Bu, kilitin içine yerleştirilen sensörün kapının tam kapanıp kapanmadığını algılamasını ve kullanıcıya haber vermesini sağlayan bir sistem. Pro versiyonu kapı zilleri de barındırıyor. Ayrıca evin kablosuz interneti ile uyumlu.

HD KAMERAYA SAHİP

Amazon Alexa ve Google Assistant kullanılarak kumanda etmenin mümkün olduğu kilitler kablosuz internet bağlantısı sayesinde uzaktan da kumanda edilebiliyor.

HD kameraya sahip bir kapı zili olan DoorBell Cam Pro ile birlikte pazarlanan bu kilitler 149 dolar ile 279 dolara satılıyor.

Yeni kapı kilitleri sayesinde evler artık daha güvenli. Akıllı telefonla kullanılan yeni sistemde, evden çıkıldığında kapı otomatik olarak kilitleniyor. Yeni sistemde cep telefonu anahtar gibi kullanılırken, internet bağlantısı sayesinde uzaktan da kumanda edilebiliyor.

Kol saati ile vücut ısınızı koruyun

BİLEKLİK olarak tasarlanan Aircon Watch adlı saat, insanın birkaç derece daha sıcak veya soğuk su ile soğutulmuş olarak doluşuna devam ediyordu. Elbette bilimsel olarak mümkün olan bir şeyin ticari bir ürüne dönüşmesi ve insanların para ödemeyi kabul

vakumlama oluşturmuyordu. Böylece yüzeye ulaşan kan, soğuk su ile soğutulmuş olarak doluşuna devam ediyordu. Elbette bilimsel olarak mümkün olan bir şeyin ticari bir ürüne dönüşmesi ve insanların para ödemeyi kabul

edeceği, satın almak isteyeceği kadar bir fark da oluşturmaması başka mesele. Nitekim Aircon Watch teknolojisi seri üretime hazır hale gelmiş. Üreticilerin beyanına göre, bileğe takılan cihaz, sinir sistemine vücut ısını etkileyen sinyaller gönderiyor. Bu sinyaller göze beyin vücut ısını ayarlıyor. 400mAh pil ile çalışan cihazın OLED ekranı mevcut. Seri üretime geçmiş olan ürün şu anda 80 dolara sipariş edilebiliyor.



Sağladığımız İmkanlar ve Faaliyetler

- Kolay Ulaşım
- Ortak Sosyal Alanlar
- 7/24 Kullanım
- Eşsiz İstanbul Manzarası
- Güvenlik
- Yüksek Hızlı İnternet

- Etkinlikler
- Yarışmalar
- Seminerler
- İş Modeli Geliştirme
- Danışmanlık Desteği
- Fikri Mülkiyet Desteği

- Toplantı Odaları
- Konferans - Seminer Salonları
- Günlük Temizlik
- Sporif Faaliyet Alanları
- 2000 m² Yeşil Bahçe

- Eşleştirme Faaliyetleri
- Danışmanlık Hizmetleri
- Hızlandırma Faaliyetleri
- Patent Başvurusu Hazırlama ve Lisanslama Desteği
- İTO'nun 81 Komitesinden ve 400.000'7 Aşkın Üyesinden Oluşan Erişim Ağı

btm
Bilgiyi
Ticarileştirme
Merkezi
Idea to Business

**Al Fikrini Gel
fikrin iş yapsın!**

► Girişimin için ihtiyacın olan her şey BTM'de...



Elektrikli uçak ilk uçuşunu yaptı



ÇİN'in ilk elektrikli uçağı RX1E'nin geliştirilmiş versiyonu RX1E-A, ilk uçuşunu yaptı. Şenyang Havacılık Üniversitesi tarafından geliştirilen ve ülkenin Liaoning eyaletindeki Cayhu havaalanında ilk uçuşunu yapan RX1E-A, iki saat havada kaldı. Geliştirme çalışmaları RX1E-A'nın eski versiyon RX1E'den farklı olarak uçuş süresi artırıldı.

Ayrıca RX1E-A'ya pilot ve uçağın güvenli inişini sağlamak için parşüt eklendi. Hızı saatte 160 kilometreye ulaşan elektrikli uçağın bir pilot ve bir yolcu kapasitesi bulunuyor.

Yapılan geliştirmeler sayesinde Avrupa ve ABD pazarına girmesi beklenen ülkenin ilk elektrikli uçağı, pilot eğitimi, yolcu taşıma, fotoğrafçılık ve turizm amaçlı kullanılabilir.

BİZ KİMİZ?

81 Meslek komitesi ve 400.000'7 aşkın üyeden oluşan İstanbul Ticaret Odası'nın iştiraki olan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi, eşsiz İstanbul ve deniz manzarasıyla yaklaşık 7.000 m² alan üzerine kurulmuş olup Eminönü'nde bulunmaktadır. Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi faaliyetlerini "Girişimcilik ve Ticarileştirme Ofisi", "İş Geliştirme ve Yeniliklik Ofisi" ve "Marka ve Patent Ofisi" birimleriyle yürütmektedir. Ön Kulüğe Merkezi ve Kulüğe Merkezi niteliğinde olan "Bilgiyi Ticarileştirme Atölyesi" ve "Yeni Doğan Şirket Ünitisi" Startup'lara ihtiyaçları olan her türlü imkânı sunmaktadır.

BTM HAKKINDA

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi; yeni iş fikirlerinin ticarileşmesi ve ticarileştikten sonra büyümesi süreçlerinde her türlü desteği profesyonel bir hizmet anlayışı ile sunan ve girişimcilerin yaygınlaşması için mücadele eden sosyal bir yapıdır. Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi birbiriyle entegre üç adet birim ile çalışmalarını sürdürmektedir. Bu ofisler ilgili odaların denetiminde gerekli sunucuları destek vermek ve ihtiyaçlara yönelik cevabı süreçlerde rol almaktadır. Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi faaliyetleri; İstanbul Kalkınma Ajansı'nın güdümünde proje desteği kapsamında desteklenmektedir.

Girişimcilik ve Ticarileştirme Ofisi

Girişimcilik ve Ticarileştirme Ofisi yenilikçi iş fikirleri olan ancak projelerini hayata geçirmek için desteğe ihtiyacı olan girişimcilere ihtiyaç duyulandan destekleri sunmaktadır. Bu amaçla hizmet etmek için kurulan ve BTM çatısı altında ön kulüğe merkezi olarak görev yapan Bilgiyi Ticarileştirme Atölyesi girişimcileri, Girişimcilik ve Ticarileştirme Ofisi ekibi ile birebir çalışma halinde olmaktadır. Girişimcilik ve Ticarileştirme Ofisi ekibi atölye içerisinde düzenlenecek eğitimlerin, seminerlerin, danışmanlık faaliyetlerinin, hızlandırma programlarının düzenlenmesiyle ve girişimcilerin iş fikirlerinin geliştirilmesine yönelik etkinliklerle süreçte destek vermektedir.

İş Geliştirme ve Yenilik Ofisi

BTM çatısı altında kulüğe merkezi niteliğinde faaliyet gösteren Yeni Doğan Şirket Ünitisi, 3-4 yıl arası Startup'ları İş Geliştirme ve Yenilik Ofisi ekibi ile birebir çalışmaktadır. İş Geliştirme ve Yenilik Ofisi ekibi danışmanlık hizmetlerinin, eğitimlerinin, yatırımcı-girişimci buluşmalarının düzenlenmesi süreçlerinde görev almaktadır ve Startup'ların sürdürülebilir bir başarı sağlanmasına hizmet etmektedir.

Marka ve Patent Ofisi

Ofis, BTM girişimcilerine bilginin ticarileşmesi aşamaları olan; araştırma, fikir, icat, buluş, patent başvurusu yapma, tescilleme gibi alanlarda destek olmak üzere faaliyet göstermektedir. Marka ve Patent Ofisi çatısı altında; fikri mülkiyet haklarının korunması ve bu konuda farkındalığın artırılması için çalışmalar yapılmaktadır, aynı zamanda ticarileştirme komisyonuna ilişkin danışmanlıklar sunulmaktadır. Marka ve Patent Ofisi kapsamında fikri ve sınai haklar, bilginin hukuka ve marka, patent gibi konularda eğitimler düzenlenmektedir.

www.btm-istanbul

btmistanbul

18 6 Kasım 2017

SPOR

TİCARET

Ayakkabı ve tekstil kategorisinde spor ürünleri pazarı, Türkiye'de rekora koşuyor. Yeni açılan okullarda spor salonlarının sayısının artması, belediyelerin yaptığı koşu parkları, ailelerin çocuklarını spora yönlendirmesini sağlıyor. Bu ilgi spor ürünlerine olan talebi artırınca pazarın büyüklüğü 1.5 milyar dolara dayandı.

AYAKKABI VE TEKSTİL ÜRÜNLERİ REKORA KOŞUYOR

Spor ürünleri pazarı 1.5 milyar dolara ulaştı

CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda dünyada hızlı bir büyüme yakalayan spor ürünleri pazarı, Türkiye'de de rekora koşuyor. Bu pazarda sadece ayakkabı ve tekstil ürünlerinin büyüklüğü 1.5 milyar dolara ulaştı. Ürünlerin yüzde 75'ini aktif spor ürünleri, yüzde 25'ini de günlük kullanım odaklı ürünler oluşturdu. Pazarın büyümesinde en büyük etken ise tüketicilerin daha çok spor yapması ve günlük kullanımda tercihin artması olarak gösteriliyor. Sektör temsilcileri, "Özellikle 8-16 yaş arası pazar müthiş hızla büyüyor. Bir de 30-45 yaş aralığı var. Sektör bugün 1.5 milyar dolara ulaştı. Pazarda birçok marka faaliyet gösteriyor" dedi.

SEKTÖR NASIL BÜYÜDÜ?

Kişisel ilginin yanı sıra spora olan kurumsal ilginin de arttığını kaydeden

sektör temsilcileri, şu bilgileri verdi: "2015'de pazar 1.3 milyar dolar seviyesindeydi. 2016'da 1.4 milyar dolara ulaştı. Bu yılın sonunda rekor kırmayı bekleniyor ve 1.5 milyar dolara çıkması öngörülmüyor. Kategori olarak markalara göre ürün ciroları değişiyor. Bazı markalarda futbol, bazılarında ise basketbol önde. Pazarın son dönemlerde büyümesinin en önemli nedeni insanların daha çok koşu yapması. Bugün büyükşehirler başta olmak üzere Anadolu'da da birçok yerde tema parkları kuruluyor. Bu parkların olması ise koşu parkları. Bu parklar tüketicinin daha çok koşmasını sağlıyor. Bu da daha fazla ürün talebi anlamına geliyor. Gençlerde ise basketbol ürünlerinin ağırlıkta olduğunu gözlemliyoruz. Futbol hâlâ bazı markalarda bir numaralı yerini koruyor. Ancak tüketici bu ürünleri kulübü kazansın diye kulüp

mağazalarından temin ediyor. Yani büyük markaların mağazalarındaki cirolarda pay çok düşük."

YÜZDE 50'Sİ AYAKKABI

Dünyada aktif spor, tekstil, ekipman ve ayakkabı pazarının 320 milyar dolara ulaştığı tahmin ediliyor. Bu pazarda ilk sırada ABD yer alıyor. İngiltere, Almanya, İtalya ve İspanya hemen ardından geliyor. Üretici ülkeler ise daha çok Uzak Doğu'da yer alıyor. Bugün spor ürünlerinin yüzde 70'i Uzak Doğu pazarında üretiliyor. Tayland, Bangladeş, Çin ve Afganistan bu ülkeler arasında ilk sırada yer alıyor. Türkiye'de ise organize perakendeye dahil aktif spor ürünleri pazarının 1.5 milyar dolar olduğu hesaplanıyor. Bunun yüzde 50'sini spor ayakkabıları oluşturuyor. Bu alanda ilk büyük markanın kıyasıyla rekabeti gözlenirken, son yıllarda özellikle futbol takımlarına sponsor

olan birçok marka globalleşme yolunda önemli adımlar atıyor. Bu markalar daha çok İngiltere pazarından Avrupa'ya yayılma hayali kuruyor. Sektördeki iki markadan da önemli pay aldıkları gözleniyor.

ÇOCUK KATEGORİSİ

Türkiye'de spor ürünlerine olan ilginin kaynağı ise erkek nüfus. Satış rakamlarında kadınların toplam cirodaki payı yüzde 40 seviyesinde. Son dönemlerde çocuk kategorisi de hızla büyüyor. Özellikle 8-14 yaş aralığı bu pazarda varlığını artırarak devam ediyor. Sektör temsilcileri bu durumu şöyle açıklıyor: "Artık aileler 'çocuğum spor yapsın da ne yaparsa yapsın' mantığına sahip. Bu nedenle çocuklarını kurslara gönderiyorlar. Okullarda da büyük spor salonları bulunuyor. Tüm bunlar çocuk kategorisinin gelişiminde büyük öneme sahip."



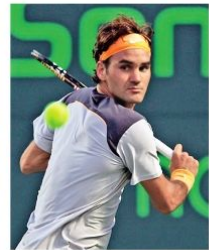
Teknoloji öne çıkıyor

Giyilebilir teknoloji alanında birçok marka yatırım yapıyor. Spor markaları da bu alandaki gelişmeleri yakından takip ediyor. Performans ayakkabıları, terletmeyen tişört gibi yenilikçi ürünlerle spor ürünleri pazarını büyütmeğe çalışan sektör, teknolojiye büyük yatırım yapıyor. Markalar cirolarının önemli bir bölümünü Ar-Ge yatırımlarına ayırıyor. Bu da daha fazla tüketiciye hitap etmelerini sağlıyor.



20 milyonluk spor köyü

İÇİŞLERİ Bakanlığı'nca kanun hükmünde kararname (KHK) ile görevlendirme yapılan Batman Belediyesi'nce, gençler için spor köyü inşa ediliyor. Vatandaşa kaliteli hizmet sunmak için önemli projeleri hayata geçiren Batman Belediyesi, gençlerin rahat ortamda spor yapması için Aydıncınak Mahallesi'nde 50 bin metrekarelik alanda 20 milyon liralık spor köyü inşa ediyor. Işıklıdırılmalı stadyum, 6 spor salonu, tenis kortu ve yüzme havuzu bulunacak köyde sporcular için 100 yataklı kamp binası da yer alacak. Gelecek yılsonunda hizmete açılması planlanan spor köyü, engelli gençlerin de spor yapmasına uygun bir şekilde inşa edilecek.



En çok kazanan tenisçi Federer

PROFESYONEL Erkek Tenisçiler Birliği'nden (ATP) yapılan açıklamada, son olarak İsviçre Salon Erkekler Tenis Turnuvası'ndan zaferle ayrılan İsviçreli Roger Federer, bu organizasyondan elde ettiği 395 bin Euro para ödülü ile yeni bir rekorun sahibi oldu. Turnuvalardan bugüne kadar 109 milyon 853 bin dolar gelir elde eden 36 yaşındaki Federer, eski dünya bir numarası Sirp Djokovic'i geçerek organizasyonlardan en çok kazanan tenisçi konumuna geldi. Bu yıl sakatlığı nedeniyle turnuvalarda yer almayan Djokovic, 2016'nın temmuz ayında turnuvalarından 100 milyon doların üzerinde para ödülü kazanan ilk tenisçi olmuştu.



Bu lisede hedef olimpiyatlar

MİLLİ Eğitim Bakanlığı ile Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın işbirliği protokolü doğrultusunda açılan tematik liseler arasında bulunan Erzincan Spor Lisesi'nde, öğrencilere derslerinin yanı sıra badminton ve atletizm branşlarında eğitim veriliyor. Bazı milli sporcular da bulunduğu okuldaki öğrencilerin hedefi, eğitimlerini başarıyla tamamlayarak ve olimpiyat sporcusu olmak. İl Millî Eğitim Müdürü Aziz Gür, "Lisemizde atletizm ve badminton ile ilgili çalışma yapacağız. Umuyorum ki, öğrencilerimiz uluslararası arenada ülkemizin, ilimizin ismini duyurup ay-yıldızlı bayrağı göndere çekip madalyaları toplayacak" dedi.



Olimpiyat meşalesi yola çıktı

OLİMPİYATLARIN gerçekleştiği ilk ülke Yunanistan'a getirilen 2018 Kış Olimpiyat Oyunları'nın meşalesi, organizasyonun düzenleneceği Güney Kore'nin PyeongChang kentine doğru yola çıktı. Yunanistan'ın tarihi kasabası Olympia'da düzenlenen törenle yakılan ve bir hafta

boyunca ülke genelinde 2 bin 129 kilometre taşınan meşale, yeni yolculuğuna başlamak üzere Güney Koreli yetkililere teslim edildi. Panathenaic Stadı'nda düzenlenen teslim töreninde söz alan PyeongChang Olimpiyat Komitesi Başkanı Lee Hee-beom, "Dünyayı PyeongChang'dan selamlamaya hazırız. PyeongChang 2018,

olimpiyat oyunları arasında baş ve uyumun simgesi haline gelecek" dedi. Meşale, 101 gün boyunca 2 bin 18 kilometre taşınarak 2018 Kış Olimpiyat Oyunları'nın gerçekleştirileceği Güney Kore'nin PyeongChang kentine getirilecek. PyeongChang 2018 Kış Olimpiyat Oyunları, 9-25 Şubat tarihlerinde gerçekleşecek.



Alay köşkünden müze kütüphaneye

FAHRİ SARRAFOĞLU

İSTANBUL'daki Ahmet Hamdi Tanpınar Edebiyat Müze Kütüphanesi'nde dinleyenler, kitap okuyabiliyor ve tarihi seyredebilirsiniz. Ancak bu tarihi mekanın sırları da var. İşte hikayesi:

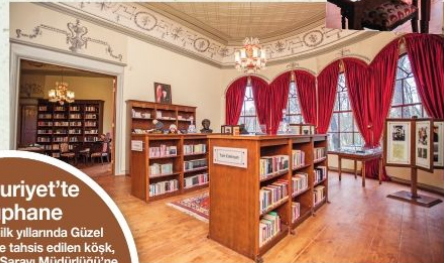
Kütüphane, yani Alay Köşkü, Gülhane Parkı'nın hemen girişinde, Topkapı Sarayı surlarının Alemdar Caddesi'ne bakan burçlarının üstünde yer alıyor. Geçmişte köşkün su andaki yerinde, Fatih Sultan Mehmed zamanında yapıldığı düşünülen aynı isimli ahşap bir köşk bulunduğu biliniyor. Köşkün pencere kemerlerindeki tunc harfler ile yazılmış manzum kitabesinden, 1819'da Sultan II. Mahmud döneminde ve eski köşke göre daha yüksek yapıldığı anlaşılıyor.

ASKER UĞURLANIYOR

Padışahlar, ordu ile birlikte sefere gitmeyecekse, Alay Köşkü'nden sefere çıkan askerleri uğurlardı. Bu nedenle köşkün bir diğer ismi de Selam Köşkü. Padışah askerini ve tüccarı lonca alaylarını da bu köşkten ızlardı. Lonca alaylarının sonuncusu, 1769'da Sultan II. Mustafa

zamanında yapıldı. Köşk, önemli olaylara da şahit oldu. Sultan IV. Mehmed döneminde, Halep Valisi Vezir Haseki Mehmed Paşa yolsuzluk yaptığı iddiası ile

IV. Mehmed, isyancılar tarafından bir ayak divanına mecbur



Cumhuriyet'te kütüphane

Cumhuriyet'in ilk yıllarında Güzel Sanatlar Birliği'ne tahsis edilen köşk, 1938'de Topkapı Sarayı Müdürlüğü'ne bağlandı. 1959-60'da köşkteki ahşap bölmeler kaldırıldı. Köşk, Kültür ve Turizm Bakanlığı'nca 12 Kasım 2011'de Ahmet Hamdi Tanpınar Edebiyat Müzesi ve Kütüphanesi olarak hizmete açıldı. Burada bini aşkın yazan 9 bin kitabı bulunuyor.

İstanbul'a getirilerek, köşkün önünde divan kitabı ve kethüdası ile birlikte idam edildi. Köşkün yer aldığı bir diğer önemli tarihi olay ise Vakay-i

İSYANCIARLA GÖRÜŞME

Girit kuşatmasını izleyen süreçte, meaşlarını alamadıkları ve paranın taşığı edimesi ile zor duruma düştükleri iddiası ile yeniciler tarafından başlatılan isyan sonucu henüz 15 yaşında olan Sultan

birakıldı. İsyancılar köşkte kabul eden padişah, isteklerinin ne olduğunu sorduğunda el kaldırarak söz alan Mehmed Ağa, padişaha bağlı olduklarını ancak bir takım saray görevlilerinin kellelerini istediklerini söyledi. Sultan, isyancıları taleplerinden vazgeçirmeye çalışmış da başarılı olmadı. Sonuçta isyancıların istediği yaklaşık 30 kişi kendilerine teslim edildi.

TELGRAFHANE OLDU

1857'de İsveçli mimar Fossati kardeşlerin projesi üzerine, Telgrafhane-i Amire binası ile birlikte köşke de bir dönem telgrafhane nazımın makamı olarak kullanıldı.

Neden Hünkar Kasrı

Gülşay Güngör, Aysel Karakas, Cemile Fıçı, Özlem Savaşkan ve Suzan Suluoğlu'nun merhum üstnlere ithafen hazırladıkları bu sergi için Hünkar Kasrı'nı seçmelerinin özel bir nedeni var. Yeni Camii banileri olan Safiye Sultan ve Turhan Hatice Sultan'ın hayır dualarına anmak.



Hünkar Kasrı'nda beş kadın hattat

İslam medeniyetinin güzelliklerini harf şekillerinde buluşturan hat sanatının 25 eseri Yeni Camii Hünkar Kasrı'nda sergilendi. Beş kadın hattat, icazetnamelerini bu sergide aldı.

MÜGE BİBER

YENİ Camii Hünkar Kasrı, sabrı, emeğin, özverinin ve tevekkülün ışığında hayat bulan hat sanatının 25 seçkin eserine ev sahipliği yaptı. Beş kadın hattatın yoğun çalışmalarıyla hazırlanan 'Hattın Mücevherleri' sergisi, 27 Ekim tarihinde sanatseverler ile buluştu. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Soylu tarafından gerçekleştirilen serginin açılışında, İTO Meclis Üyelerinin yanı sıra çok sayıda sanatsever yer aldı.

25 ESER BEŞ RENK

Sergi: Nazif Efendi, Bakkal Arif, Neyzen Emin, Sami Efendi, Mustafa Halim Özyazıcı ve Hamit Aytac gibi merhum altı hattatın eserlerinin beş kadın hattat tarafından tekrar yazılmasıyla ortaya çıktı. Sülüs ve Celi Sülüs ile yazılan 25 eser, sarı, mavi, kırmızı, yeşil ve mor renkleriyle oldukça ilgi çekti.

YEDİ YILLIK EMEK

Köklü bir kültürün ve inancın meyesi olan hat sanatında ustalaşmak oldukça zor ve meşakkatli bir iş. Bu sanata gönül veren beş kadın hattat, Milli Eğitim Bakanlığı'na bağlı bir sanat merkezinde yedi yıllık bir emeğin ardından bu sergiyi ortaya çıkardı. Kadın hattatlara, hocaları tarafından icazetnameleri takdim edildi.



III. Turizm Şurası ne getirir?

İlki 1998'de, son turizm şurası ise 2002'de rahmetli Mustafa Taşer zamanında yapılmış. Demek ki ilk şuradan bugüne tam 15 yıl geçmiş. Bundan şunu anlıyoruz ki turizm şuraları kültür şurası gibi bir geleceğe sahip değil. Zaten olması da gerekmiyor. Çünkü turizmin geliştirilmesi önemli ilerlemelere bağlı olmaz. Turizm, diken üzerinde bir sektör olduğu için sürekli gözetim altında tutulması gerekir. Bu yüzden de turizm şuralarının belirli periyotlarla değil kriz dönemlerinde yapılması daha doğru bir yaklaşım. İşte, tanınmışlar da kullandığı gibi Şura, bir kriz dönemini aşma arifesinde ve tam zamanında yapıldı, doğru da oldu, iyi de oldu.



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

Şura'nın açılış töreni Cumhurbaşkanlığı Külliyesi Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilmiş, Cumhurbaşkanının onur konuğu ve ev sahipliğinde yapılmıştır. Cumhurbaşkanının konuşmasında; turizmin sağlık turizmi, kongre turizmi, kültür turizmi, gastronomi turizmi gibi çeşitlerinin geliştirilmesi gerektiğini, son yıllarda Anadolu şehirlerinin bu alanda yapmış olduğu gayretli çalışmalarını takdir etmiş, özellikle Gaziantep'in UNESCO'nun Yaratıcı Kentler Ağına dâhil olmasından duyduğu memnuniyeti vurgulamıştır. Turizmdeki verilerin geçen yıla oranla yüzde 40 artış gösterdiğini, dünya turizm pastasından turist sayısı bakımından yüzde 2,5 oranında bir pay aldığımızı ancak turizm gelirleri bakımından aldığımız payın yüzde 1,5 oranında olduğunu belirterek Şura'dan bu aradaki farkın kapatılmasına yönelik politika oluşturacak önerilerin getirilmesi yönünde

beklentilerinin olduğunu belirtmiştir.

Program öğleden sonra çok doğru ve işlevsel bir Bakanlar Oturumu ile başlamıştır. Turizm işbirliği boyutlarında doğrudan ilgili Bakanlar; Çevre ve Şehircilik Bakanı

Yehşceliler Engülu; milli parkların turizme kazandırılması ile ilgili yapılan başarılı çalışmalar, Kalkınma Bakanı Lütfi Elvan; turizm yatırımlarında destinasyon bazlı alan yönetimi planlarının yapılması gerektiğini, Sağlık Bakanı Ahmet Demircan; sağlık turizminin geliştirilmesine yönelik alt yapı çalışmalarının hızlandırılacağını, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Jülide Sarıgül; yeni gerçekleştirilen İŞKUR Genel Kurulu'nda turizm sektöründeki nitelikli istihdamın öncelikli olarak arttırılacağını, Maliye Bakanı Naci Ağbal; Şura kararlarının 2018 Bakanlık bütçesinin oluşturulmasına ışık tutacağını, İçişleri Bakanı Süleyman Soylu; 2017'deki turizm rakamlarının iyileşmesinde güvenlik politikalarının da etkisi olduğunu ve Karadeniz yaylalarındaki betonlaşmanın önüne geçeceklerini ve son olarak Ulaştırma, Haberleşme ve Denizcilik Bakanı Ahmet Arslan; ulaşım altyapısının geliştirilerek turizme katkı sağlanacağını belirtmiştir. Bilmemiz gerekir ki iyi yönetildiği takdirde Bakanlar turizm geliştirilmesine yönelik vurgulan ve işe sahiplenmeleri son derece yararlı sonuçlar doğuracaktır. Turizm sektörünün ülkemizde stratejik olarak konumlandırılması ve bu çerçevede sahiplenilmesi son derece önem taşımaktadır. Bilindiği üzere artık dünyanın gidişatı tek yönde değildir. Her ülkede büyük terör olayları olabilir ve iletişim

teknolojilerinin yaygın kullanımı ile bunun yankısı anında bütün dünyada duyulabiliyor. Bu da doğal olarak ilk turizm sektörünü etkiliyor. Bizim coğrafya ise bu açıdan tam da turizmin karakterine uygun olarak diken üzerinde bir coğrafya. Dolayısıyla biz daha cabuk etkileniyoruz. Bu açıları turizm politikaları ve yönetimi çok dinamik olarak sürdürülmelidir. Örneğin turizmin hem tür olarak hem de pazar olarak çeşitlendirilmesi, hızlı ve mobil halde tutulması gerekir. Daralan bir pazarın alternatifleri başka pazarları acilen devreye sokabilmektir. Aynı zamanda sağlık turizminde olduğu üzere kurumlar arası işbirliğini üst seviyede koordine edebilmektir. Bakanlık açısından Kültür ve Turizm şuralarını birlikte değerlendirdiğimizde şu sonuçları ortaya çıkar:

■ Öncelikle; Bakanlığın isminde artık daraltıcı bir tartışma yaşanmayacaktır. Kültüre de turizme de isim olarak sahip çıkıyoruz mesajı verilmiştir.

■ Şuralar, Bakanlık yönetimine Bakanlığın her boyutu ile ilgili her türlü değişikliği yapmanın zeminini, bilginisi ve hakkını vermektedir. Artık yapasal operasyonlar yapmamak için hiç bir gereke yoktur.

■ Şura'nın ev sahipliğini Cumhurbaşkanının yapmasının anlamı; devlet en üst düzeyde Şura'ya ve onun kararlarına sahip çıkacağı şeklindedir. Bu da uygulama açısından son derece önem taşır.

■ Kültür ve Turizm Bakanı Prof. Dr. Numan Kurtulmuş, bu bilgi üretiminin getirdiği zengin ortam sayesinde Bakanlıkta her türlü yapasal ve içerik genişliği operasyonları yapabilecekleri. Önemli olan Bakanlığın hem mali olarak hem de muhteva ve yapasal açıdan güçlü bir konuma getirilmesidir.

Gıda dünyasının kalbi SIAL CHINA'da atıyor !

Asya'nın en büyük pazarı Şanhay , Gıda profesyonellerini bekliyor...



SIAL CHINA 2018 FUARI
Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti
16-18 Mayıs 2018

Neden SIAL China 2018?

- Asya'nın en büyük gıda fuarı
- 67 ülkeden 3200 katılımcı
- 126.500 m² sergileme alanı 100.000'den fazla ziyaretçi
- 2012 yılından itibaren giderek artan m² alanı ve katılımcı sayısı ile Türkiye Milli İştiraki
- Türkiye'nin en büyük 5 katılımlı arasında yer alması

Katılım Bedeline Dahil olan Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak giriş kartı temini
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

- Türkiye milli iştiraki katılım bedeli 750 EURO/m²'dir.
- İlk ödeme olarak talep edilen her m² için 300 EURO ödenmelidir.
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Odamıza gönderilmesi gerekmektedir.
- Firmaların ilk ödeme yaptıkları meblağa ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama yapılacak ve bu sıralama çerçevesinde yerleşimde seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İletişim
Tel : 0212 455 61 11 - 455 61 17 - 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - gulcin.gursoy@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr

İSTANBUL TİCARİET



Doga tutkunlarına ev sahipliği yapıyor

İstanbul'un Beykoz ilçesinde bulunan Polonezköy Tabiat Parkı, sonbaharda renkli bitki örtüsü ve doğal güzellikleriyle fotoğraf sanatçıları ve ziyaretçilerin ilgi odağı haline geliyor. Sonbaharın etkisini göstermesiyle farklı renk tonlarına bürünen Polonezköy Tabiat Parkı, doğa tutkunlarına da ev sahipliği yapıyor.

Anadolu sonbaharla tuvale dönüştü

Seyir zevki doyumsuz

Sakarya'nın Sapanca ilçesinin yüksek kesimleri, sonbaharda sarının her tonunun görülebildiği ormanlarıyla görsel bir şölen sunuyor. Zengin bitki çeşitliliğini barındıran ilçede, ağaçların sararan yaprakları ile yeşil tonlarını her mevsim koruyan bitkilerin oluşturduğu renklerle seyir zevki doyumsuz manzaralar sunuyor.



KAR yağışı ile zirvesi beyaza bürünmüş dağları, dağların eteklerinden geçen mavi nehirleri ve sararan ağaçları ile Türkiye, yedi bölgesiyle sonbaharda ayrı bir görsel şölen oluşturuyor.

Sarı, yeşil ve kahverenginin her tonuyla görenleri adeta büyüleyen tabiat, başta fotoğraf sanatçıları olmak üzere ziyaretçilerinin ilgi odağı haline geliyor. İşte Anadolu'dan birbirinden güzel sonbahar manzaraları...

Atlar tabloda gibi

Konya'nın Ereğli ilçesinde bulunan at çiftlikleri, sonbaharın renkleri ile birlikte güzel görüntüler oluşturdu.



Köyde renk cümbüşü

Bitlis'in Hizan ilçesi, sonbaharda rengarenk bitki örtüsü ve doğal güzellikleriyle fotoğraf sanatçıları ve ziyaretçilerine görsel şölen sunuyor. Derin vadi sırtlarına kurulu köylerdeki çok katlı tarihi taşevler, doğanın oluşturduğu renk cümbüşü ile seyrine doyulmaz manzaralar oluşturuyor.



Turistlere renk cümbüşü

UNESCO Dünya Miras Listesi'nde yer alan Kapadokya'da, peribacaları ve doğal kaya oluşumlarıyla kaplı vadilerde, sonbaharda oluşan renk tonları turistlere görsel şölen sunuyor. Bölge bu dönemde daha çok Uzakdoğulu turistlerin ilgisini çekiyor.

Fotoğrafçıların uğrak yeri

Osmaniye'nin Düzce ilçesine bağlı Dumanlı Yaylası sonbaharın etkisini göstermesiyle doğa ve fotoğraf tutkunlarının uğrak yeri haline geldi.

SİZ İŞİNİZİ SEÇİN, BİZ...



İbrahim Çağlar

İbrahim ÇAĞLAR
İTO Başkanı



ito.org.tr

facebook.com/itokurumsal

twitter.com/itokurumsal

instagram.com/itokurumsal

youtube.com/itokurumsal