



Dijital fotoğraf sabır bırakmadı

Gelişen teknolojiden fotoğrafçılık da nasibini aldı. Karanlık odalarda fotoğrafın nasıl çıkacağı sabırla beklenirken, dijitalde o heyecan ve merak kalmadı. Eskiden fotoğrafçıların vitrininde hangi siyasetçinin fotoğrafı asılıysa gündem ona göre şekilleniyordu. **Sümeyra Yarış Topal ■ 19'da**



Yeni yılda yeni uygulamalar

- Lokanta, restoranlarda fiyat listeleri giriş kapısında yer alacak.
- Hal uyumsuzluklarında parasal sınır belirlendi.
- Tüketici hakem heyetlerinde sınır 104 bin lira.
- Tartı ayar ve muayene ücretleri açıklandı.
- Serbest dolaşıma yeni ürünler eklendi. ■ 3'te

Ne yapıyorsak mutlaka sürdürülebilir yapalım



3. Sürdürülebilir Gelecek Zirvesi'nde konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Ne yapıyorsak mutlaka 'sürdürülebilirlik' esasına göre yapmamız gerekiyor" dedi.

MENFAATİMİZE GÖRE

AB'nin sıfır karbonlu üretim kurallarını duyurduğunu belirten Avdagiç, şöyle konuştu: "Gerekli yükümlülükleri yerine getirmesek, sorumluluklarımızın maliyetini bizden alacaklar. Burada akıllı, mantıklı, kendi menfaatimizi gözetken bir süreçte sahip olmalıyız."

KAPININ ÖNÜNÜ SÜPÜRELİM

Süreçte herkese görev düştüğünü vurgulayan Avdagiç, "Ne yapıyorsak, ne üretiyorsak, ne imal ediyorsak, mutlaka 'sürdürülebilirlik' esasına göre yapmamız gerekiyor. TOBFED üyeleri işe 'kendi kapılarının önünü süpürerek' başlıyorlar. Bunu çok anlamlı buluyorum" dedi. ■ 7'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

22 ARALIK 2023 YILI: 65 SAYI: 3290

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

Büyümenin lokomotifini İHRACAT OLACAK

Türkiye; 2024'te yatırım, istihdam, üretim ve ihracat için ayırdığı kaynağı 1 trilyon 969.4 milyar liraya yükseltti. Büyümenin lokomotifini ihracat olacak.

TAHMİNLER REVİZE

Uluslararası finans kuruluşları, 2024 yılı büyüme tahminlerini küresel ekonomide aşağı yönlü, Türkiye içinse yukarı yönlü revize etti. Uzmanlar, önümüzdeki süreçte küresel ekonominin büyümesini aşağıya çekebilecek en büyük riskin Çin ekonomisi olduğunu kaydediyor.

ÜRETİME DESTEK

Büyüme hedefi 2024 için yüzde 4 olarak öngörülen Türkiye'de ise parasal sıkılaşmanın ikinci çeyrekte itibaren iç talebi yavaşlatması bekleniyor. Bu süreçte büyümede ihracatın lokomotif olacağı belirtiliyor. Üretim, yatırım, istihdam ve ihracat zincirinin güçlendirilmesi için reel sektör destekleri kapsamında bütçeden 376.5 milyar lira kaynak ayrıldı. ■ 8'de



Seref KILIÇLI



2024
BEKLENTİSİ

Enflasyonla mücadele BÜYÜMEDE DENGİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yeni yıla ilişkin beklenti ve önceliklerini açıkladı. Avdagiç, "2024 yılında bir yandan enflasyonla mücadele ederken, bir yandan da

üretimin, istihdamın ve ihracatın önceliklendirildiği politikaların bir denge içinde götürülmesini önemsiyor ve gerekli buluyoruz" dedi. ■ 9'da

Küresel ticarete Kızıldeniz endişesi



Yemen'deki Husiler'in, Kızıldeniz'de seyreden İsraille ilişkili gemileri hedef alması üzerine taşımacılık şirketleri de rotayı, Babülmendep Boğazı yerine Ümit Burnu'na çevirdi. Küresel ticaretin yüzde 12'si Süveyş Kanalı üzerinden yapıyor. Uzmanlar, gerginliğin uzaması halinde sigorta bedellerinin yükseleceğini ve konteyner başına ek 500 dolarlık maliyet oluşacağını belirtti. **Barış Cabacı ■ 5'te**

185 bin lirayı aşan kimlik bildirecek

Kara para aklama süreçlerinin takibi için döviz büroları ve kuyumcular, alışverişte 185 bin TL'lik yasal limitin aşılması halinde müşteri kimliklerini doğrulamak ve MASAK'a bildirmek zorunda. **Barış Cabacı ■ 6**



KADIN girişimcilere UR-GE TANITIMI

Osman Kuvvet ■ 11

Tek bir linkle müşteri

Serbest çalışanların, dijital dünyada var olmaları ve iş süreçlerini daha etkin bir şekilde yönetme ihtiyacı yeni bir girişime ilham oldu. BTM girişimlerinden Upper Social,

freelance çalışanlar için yeni nesil bir altyapı sunarak yetenek sergileme, müşteri edinme ve iş yönetim süreçlerini tek bir platformda birleştiriyor. **Tuğçe Özkuş ■ 2'de**



Lisansüstünde bahar fırsatı

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde bahar dönemi yüksek lisans ve doktora başvuruları başladı. Beş enstitüde, iş dünyasının ihtiyaçlarına göre belirlenen çok sayıda bölümde herkese uygun lisansüstü program var. Lisansüstü programlarına başvuranlar arasında gerekli şartları sağlayanlar, indirim ya da burs elde edebiliyor. **Hamit Kardaş ■ 14**

İTO Spor'da yeni dönem

İstanbul Ticaret Odası Spor Kulübü, yeni dönemin ilk yönetim kurulu toplantısını yaptı. Sportif faaliyetlerin artması ve farkındalık çalışmalarına ağırlık verilmesi hususunda fikir birliğine varıldı. **Osman Kuvvet ■ 17'de**

REEL SEKTÖRÜN GÜNDEMİ

- Telif hakları dijital yayıncılığın radarında. Yayıncılık sektörü, arama motorlarının telif ödemesini istiyor. ■ 11
- Bilgi teknolojileri sektörü, İstanbul'da dijital oyunun da dahil olduğu teknoloji, inovasyon ve startup başlıklı bir çatı fuar organize etmeyi planlıyor. ■ 15
- Kültür sanat sektörü, 2023 yılını bereket yılı olarak adlandırıyor. Kitaba, sinemaya ve kültürel gündeme ait ilginin azalmadığı ifade ediliyor. ■ 17
- Elektrikli ev aletleri sektörü, beyaz eşyada yıllık 33 milyon adet üretimle Çin'den sonra ikinci sırada. Türkiye, üretilen her 4 üründen 3'ünü ihraç ediyor. ■ 10
- Motorlu araçlar tamir, bakım ve imalatı sektörü, araç onarımında bağımsız eksper uygulamasının yaygınlaşmasını istiyor. ■ 15
- Sigortacılık sektörü, iki sigorta şirketine yönelik tedbir kararı uygulanması sonrasında yaşanan gelişmeleri değerlendirdi. ■ 12
- Eğitim sektörü, genç nüfusu ile beşeri bir zenginliğe sahip Türkiye'de eğitim sisteminin ihtiyaca uygun nitelikli eleman yetiştirecek şekilde tasarlanmasını talep ediyor. ■ 17
- Restorasyon ve izolasyon sektörü, enerji tasarrufu ve yalıtım sistemleriyle enerji maliyetlerinin yüzde 50 oranında düşürülebileceğini söylüyor. ■ 12

Serbest çalışmaya Upper Social tek uygulamayla çözüm



İyi ki BTM'yle yollarımız kesişti

BTM ile ilk olarak 2022 Sahne XL etkinliğinde katılımcı olarak yollarımız kesişti. Dinlediğim girişimler, etkinlik ve çalışma ortamını gördükten sonra ilk işim o zamanki girişim fikrim ile başvurmak olmuştur. Kabul aldıktan sonra burada aldığımız eğitimler ve networking ile girişimciliği deneyimleyerek öğrenme şansımız oldu. Cumhuriyetimizin 100. yılında Sahne XL'de bulunacak olmaktan dolayı çok mutluyuz. Bu süreçte BTM ile büyüyen bir girişimimiz diyebiliriz, iyi ki yollarımız kesişti.

Abone usulü çalışma

Kullanıcılarımız, SaaS (hizmet olarak yazılım modeli) şeklinde sunduğumuz platformumuza, freemium olarak portfolyolarını oluşturduktan sonra premium özelliklere erişmek için bir abonelik ücreti ödüyor. Ayrıca, platform içi ödemelerden aldığımız ve partnerliklerden doğan komisyonlarla da gelir modelimizi oluşturuyoruz.

Son yıllarda iyice yaygınlaşan serbest çalışma modeli, girişimcilerin de iş fikirlerini etkiliyor. BTM girişimlerinden Upper Social, serbest çalışma modelini benimseyen iş insanlarına yönelik bir uygulama geliştirdi. Uygulama; yetenek sergileme, müşteri edinme ve iş yönetim süreçlerini tek bir platformda birleştiriyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

SERBEST çalışma modeliyle iş hayatına devam eden iş insanları, zaman zaman çeşitli zorluklarla karşılaşır. Bu zorlukların başında yönetim süreçlerinde yaşanan karışıklık geliyor. Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Upper Social, bu karışıklıkların önüne geçmek için bir uygulama geliştirdi. BTM'nin en büyük etkinliği olan Sahne XL'de de sahneye çıkan girişimi, kurucu ortağı Melih Şahaner, İstanbul Ticaret'e anlattı.

TEK BİR PLATFORM

Bize kendinizden ve girişiminizden bahseder misiniz?

Liseden bu yana girişimcilik ekosisteminde yer alarak, çeşitli teknolojilerle girişimlerinde ekip üyesi olarak çalıştım. Sonra uzun zamandır bir freelancer olarak yaşadığımız sorunlara, ortağım İsa Demirci ile çözüm üretmek üzere bir yolculuğa çıktık. Bugün, girişimimiz Upper Social, freelancerlar için yeni nesil bir altyapı sunarak yetenek sergileme, müşteri edinme ve iş yönetim süreçlerini tek bir platformda birleştiriyor.

İNOVATİF SÜREÇLER

Upper Social'ın ortaya çıkış süreci nasıl başladı?

Girişim fikrimiz, freelancerların dijital dünyada var olmaları ve iş süreçlerini daha etkin bir şekilde yönetmeleri ihtiyacından doğdu. Liseden bu yana freelancer olarak markalarla çalışan iki kurucu ortağız. Bu şekilde problemi bizzat yaşayan girişimciler olarak ürün pazar uyumunu test etmek için avantajımızı da kullanıyoruz. Bizim yaşadığımız sorunlarla karşılaşan freelancer çalışanlardan oluşan bir topluluk kurduk. Bu topluluğu müşteri edinmeden ödeme alma süreçlerine kadar gözlemledik ve manuel süreçleri yazılım ürünümüze bırakabileceğimizi fark ettik. Bu noktada UpperBoard'un çalışmalarına başladık.

SERBEST ÇALIŞANLAR

Girişiminiz hangi soruna çözüm üretiyor?

Upper Social ile serbest çalışanların dijital dünyada varlık gösterme ve müşterilere ulaşma zorluğu konusundaki sıkıntılarını ele aldık. Günümüzdeki freelancer pazaryeri platformlarının, kalitesizleşmesi ve kişiselleştirilmiş bir deneyim sunmaması, bu alandaki sorunları daha da karmaşık hale getiriyor. İşte bu noktada freelancerlar için geliştirdiğimiz UpperBoard devreye giriyor. UpperBoard, serbest çalışanlara özel olarak tasarlanmış kişisel bir kontrol paneli sunarak, karmaşık linkler ve büyük PDF dosyalarıyla uğraşmadan portfolyo sergileyerek müşteri edinme, ödeme alma ve iş yönetim süreçlerini tek bir platform üzerinde birleştiriyor.

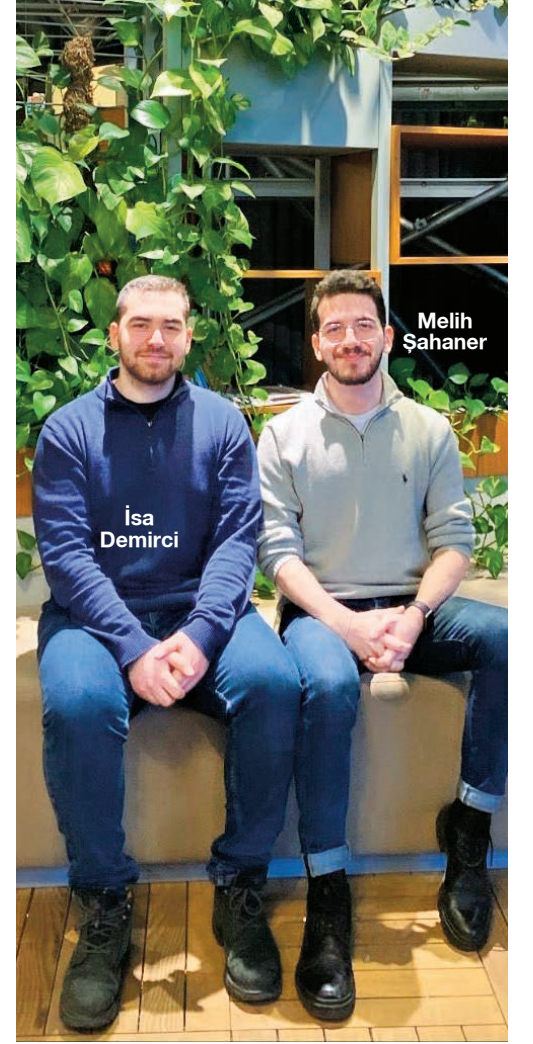
ÜCRETSİZ PARTNERLİK

UpperBoard kullanıcılarınıza neler sunuyor?

UpperBoard isimli platformumuz ile portfolyo oluşturma, müşteri yönetimi ve ödeme alma gibi tüm süreçleri tek bir noktadan kolayca yönetme imkanı sunuyoruz. Kullanıcılarımız, ücretsiz bir şekilde portfolyosunu oluşturabiliyor ve tek bir link ile müşteri edinebiliyor. Bu kullanıcılarımıza şirket kurulumundan kontrat süreçlerine kadar uçtan uca partnerlik hizmeti sunuyoruz. Ayrıca, Premium modelimizde kullanıcıya özel bir CRM sistemi ve ödeme altyapısı var. Böylece müşteri edinme kadar önemli olan müşteri tutma ve iş yönetimi de tek bir platformda yürütülebiliyor.

HEDEF KİTLEMİZ

Hedef kitlemiz kimlerden oluşuyor? Dijital dünyada kişisel markalarını profesyonelce yönetmek ve iş süreçlerini etkin bir şekilde organize etmek isteyen



şirketleşmiş freelancerlar, aynı zamanda yeteneklerini ticarileştirmek ve müşterilere ulaşmak isteyen henüz şirketleşmemiş kişiler, hedef kitemizi oluşturuyor. Özellikle markalarla çalışan ve geleneksel yöntemlerle müşteri edinme, portfolyo oluşturma süreçlerinde karşılaşılan zorlukları tecrübe etmiş olan kitemizin avantaj yakalamasını sağlıyoruz.

VİZYONUMUZU KANITLAMAK

Girişiminizi hayata geçirirken ve ekibinizi oluştururken ne gibi zorluklar yaşadınız?

Girişimimizi hayata geçirirken karşılaştığımız en büyük zorluk, mevcut çözümlerin geleneksel yapısını değiştirmeye yönelik vizyonumuzu kanıtlamaktı. Freelancer platformlarının bir pazaryeri algısı oluşturmaları; neden freelancerlara özel, yeni nesil ERP platformu gibi çalışan bir yazılım geliştirdiğimizi anlatmayı zor hale getirdi. Fikrimizi anlatmanın ardından aldığımız kullanıcı geri bildirimleri bize doğru yolda olduğumuzu gösterdi. Ancak sonrasında finansal sürdürülebilirlik, doğru ekibi kurma ve etkili pazarlama gibi konularda karşılaştığımız zorluklar oldu.

GÜÇLÜ İŞBİRLİKLERİ AĞI

Türkiye'de ve globalde benzer girişimler var mı? Hangi yönlerinizle ayrılıyorsunuz?

Tabii ki rakiplerimiz var. Türkiye'de freelancerlar için bizimle benzer hedeflerde çalışan bir yazılım bulunmasa da pazaryeri platformları ve partnerlik sağlayamadığımız freelancerlar için geliştirilen yazılımlar örnek gösterilebilir. Dünya genelinde ise portfolyo sergileme ve CRM özellikleri sağlayan rakiplerimiz bulunuyor. Ancak UpperBoard'un bütüncül yapısı ile kullanıcılarımıza ihtiyaca yönelik kapsamlı özellikler ve güçlü işbirlikleri ağı sunarak rakiplerimizden ayrılıyoruz.

Global ve Türkiye pazarında kendinizi nerede konumlandırmayı düşünüyorsunuz? Hedefleriniz neler?

Upper Social olarak, kendimizi freelancerlar için geliştirilmiş yeni nesil bir platform olarak konumlandırıyoruz. Dünya genelinde 'gig ekonomisi' nin hızla büyüdüğü ve serbest çalışanların sayısının arttığı bir dönemde, UpperBoard'un sunduğu çözümlerin geniş bir kitleye hitap edebileceğine inanıyoruz.

ANUGA SELECT CHINA 2024

Shenzhen - Çin Halk Cumhuriyeti
24 - 26 Nisan 2024

İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



ÇİN'E GIDA İHRACAT POTANSİYELİNİ ANUGA İLE DEĞERLENDİRİN

ANUGA SELECT CHINA 2024

- 2023 yılında Anufood China adıyla; 28 ülkeden uluslararası katılımcılar 25.703 ziyaretçi
- Hong Kong, Macau, Tayvan ve Güneydoğu Asya'ya açılan en önemli ticaret kapısı Shenzhen'de profesyoneller ile görüşmeler
- Çin'in en yüksek gıda ve catering ürünleri hasılatını sağlayan bölgesine erişim
- Çin gıda ithalatı içinde en yüksek paya sahip pazara giriş imkanı
- 19 Trilyon RMB Gayrisafi Milli Hasılası ile Güney Çin Pazarında etkin tanıtım fırsatı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Sergileme vitrini bazında katılım,
- Maksimum 50 kg olmak üzere ürünlerin, nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması,
- Katılıma ilişkin hazırlanacak broşürde firma bilgilerinin yer alması,
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri

KATILIM BİLGİSİ

İstanbul Ticaret Odasının
Desteği ile Katılım Bedeli: 50.000 TL



Murat Özturan
0 212 455 62 21
Gsm: 0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Yeşim Yıldız
0 212 455 61 15
yesim.yildiz@ito.org.tr

Aylin Odabaş
0 212 455 61 00
Gsm: 0533 959 30 57
aylin.odabas@ito.org.tr

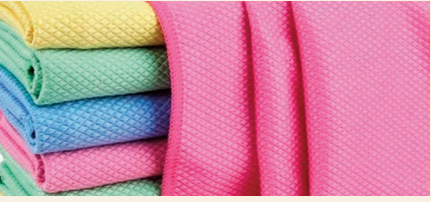
444 0 486 | ito.org.tr | @ito @itokurumsal



Ar-Ge ve tasarıma destek

AR-GE ve teknoloji merkezleri ile teknoloji geliştirme bölgesi işletmelerinde araştırma ve geliştirme projelerini desteklemek amacıyla uygulanan indirim, istisna, destek ve teşvik tutarları yeniden belirlendi.

Konuya ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Ar-Ge ve teknoloji merkezi işletmeleri ile teknoloji geliştirme bölgelerinde yıllık beyanname üzerinden yararlanılan indirim tutarı 2 milyon lira ve üzerinde olan kurumlar vergisi mükellefleri, bu tutarın yüzde 3'ünü pasifte geçici bir hesaba aktaracak. Aktarılması gereken tutar yükümlülüğü, yıllık bazda 100 milyon lirayla sınırlı olacak. Karar, 1 Ocak 2024'te yürürlüğe girecek.



Serbest dolaşıma yeni ürünler eklendi

TİCARET Bakanlığı, gümrüklerden serbest dolaşıma giriş yapabilen tekstil ürünlerinin listesini güncelledi.

Bakanlık tarafından hazırlanan Gümrük Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, yer bezleri, bulaşık bezleri, toz bezleri ve benzeri temizlik bezleri, tüm gümrüklerden serbest dolaşıma girebilecek.



Hal uyusmazlıklarında parasal sınır belirlendi

ÜRETİCİLER ile sebze ve meyve ticareti yapanlar arasında çıkacak uyusmazlıklarda, hal hakem heyetinin vereceği kararların asliye ticaret mahkemesinde delil olarak ileri sürülebilmesine ilişkin parasal sınır, 616 bin 278.55 lira olarak belirlendi. Konuya ilişkin tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, 2024 yılı için değeri 616 bin 278.55 liranın altında bulunan uyusmazlıklarda hal hakem heyetlerine başvuru zorunlu olacak. Bu uyusmazlıklarda heyetin vereceği kararlar ilam hükmünde olacak ve kararlar, İcra ve İflas Kanunu'nun ilamların yerine getirilmesi hakkındaki hükümlerine göre uygulanacak. Tebliğ, 1 Ocak 2024'te yürürlüğe girecek.

Banka kredilerinde yeni kararlar



BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), bankalarca verilen kredilere ilişkin usul ve esasları düzenledi. 5 milyon TL'nin üzerindeki kredi işlemlerinde hesap durum belgesi istenecek.

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu tarafından hazırlanan Bankaların Kredi İşlemlerine İlişkin Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bankaların kredi işlemlerine ilişkin yönetmelik uyarınca, bankalarca 5 milyon TL'nin üzerinde verilecek nakdi ve gayri nakdi krediler için müşterilerden hesap durumu belgesi alınması zorunlu olacak. Daha önce bu uygulama, 2 milyon TL'yi geçmeyen kredi talepleri için geçerliydi.

Tüketici kredileri hariç olmak üzere, verilen krediler 5 milyon TL eşik tutarın üzerinde kaldığı sürece bunlara ilişkin hesap durumu belgelerinin her yıl hesap dönemini izleyen 9 ay içerisinde alınmasına devam edilecek. Yurt içi bankaların kendi aralarındaki vadesiz veya vadesi 3 ayı aşmayan işlemler için hesap durumu belgesi alınmayabilecek.

KREDİ NOTU ŞART

Bankalar, kredileri nedeniyle maruz kalınacak riskleri ölçmek, karşı tarafın mali gücünü düzenli olarak analiz etmek ve izlemek,

gerekli bilgi ve belgeleri temin etmek ve bunlara ilişkin esasları belirlemek zorunda olacak.

Canlı alacak olarak izlenen müşterilerden, kredi tahsis aşamasında; denetlenmiş en güncel finansal tablolarının ve bağımsız denetim raporlarının, yönetmelikte belirtilen finansal tablolarda yer verilen bilgilerden hareketle hazırlanacak ve bağımsız denetim kuruluşunun güvence raporunu içeren analiz tablosunun, anonim ortaklıklardan kurumsal yönetim ilkelerine uyum raporunun bankalarca alınması zorunlu tutuldu.

Bu kredilerden, BDDK tarafından kapsamı belirlenecek olanlar için yetkilendirilmiş bir kuruluşun verdiği kredi derecelendirme notunun alınması da diğer zorunluluk olarak belirlendi.

TEMİNATI BDDK BELİRLEYECEK

Yönetmeliğe göre, konut teminatlı kredilerde, kredi teminat oranının azami sınırı ve binek araç edinimi amacıyla kullanılacak taşıt kredilerinde ve taşıt teminatlı kredilerde veya yapılacak finansal kiralama işlemlerinde, kredi teminat

oranının azami sınırı, tüketici kredilerinde ve tüketici kredilerinin yeniden yapılandırılmasında uygulanacak azami vadeler Strateji ve Bütçe Başkanlığı ile Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın görüşü alınarak BDDK tarafından belirlenecek.

İkinci el binek araçlarda taşıtın değerinin tespitinde kasko değeri esas alınacak. BDDK, bu kapsamda yer alan sınırlamaları belirlemeye veya ilave sınırlamalar getirmeye yetkili olacak.

Yeni düzenlemeye göre, kredi açma yetkisini haiz olanlar, kendileri ile eş ve velâyeti altındaki çocuklarının veya bunlarla risk grubu oluşturan diğer gerçek ve tüzel kişilerin taraf olduğu kredi işlemlerine ilişkin değerlendirme ve karar verme aşamalarında yer alamayacak.

Bankanın dahil olduğu risk grubu ve Bankacılık Kanunu'nun 50. maddesinde belirtilen kişiler ile yapılan; kredilendirme ve diğer işlemlerde aranan koşullar, bu işlemlere ilişkin tahsis, ödeme, teminatlandırma dahil tüm aşamalarda piyasa koşullarından farklılık arz edemeyecek.

Fiyat listeleri giriş kapısında yer alacak

TARİFE ve fiyat listelerine ilişkin belgeler; lokanta, restoran, kafe, pastane ve benzeri yiyecek ve içecek hizmeti sunulan işyerlerinde giriş kapısının önüne ve hizmet sunulan masaların üstüne, tüketiciler tarafından kolaylıkla görülebilir ve okunabilir şekilde konulacak.

Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan Fiyat Etiketi Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, hizmetlerin özelliğine ve tüketiciye sunulmuş biçimine göre, tarife ve fiyat listelerine ilişkin belge, levha, pano ve benzerleri, hizmetin sunulduğu işyerinde, ayrıca lokanta, restoran, kafe, pastane ve benzeri yiyecek ve içecek hizmeti sunulan yerlerde ise işyerinin giriş kapısının önüne ve hizmet sunulan masaların üstüne, tüketiciler tarafından kolaylıkla görülebilir ve okunabilir şekilde asılacak, takılacak veya konulacak.

Yönetmelik, 1 Ocak 2024'te yürürlüğe girecek.



Tartı ayar ve muayene ücretleri açıklandı

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı, maksimum kapasitesi 2 bin kilogram üstü otomatik olmayan tartı aletlerinin tamir ayar ve ilk muayene işlemlerinin aynı anda gerçekleştirilmesi durumunda ödenecek ücretin oranını güncelledi.

Bakanlık tarafından hazırlanan 'Su Dışındaki Sıvılar İçin Ölçme Sistemleri ile Bazı Ölçü ve Tartı Aletlerinin Muayene Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik' Resmi Gazete'de yayımlandı.

Yönetmelikle maksimum kapasitesi 2 bin kilogram üstü otomatik olmayan tartı aletlerinin ve aks kantarlarının tamir ve ayar işleminden sonra ilk muayenelerine ilişkin düzenleme yapıldı.

Buna göre, tamir ayar ve muayene işlemlerinin geçici damga yapılmaksızın aynı anda gerçekleştirilmesi durumunda, kullanıcı tarafından ödenen muayene ücreti yüzde 40'tan yüzde 75'e çıkarıldı. Yönetmelik, 1 Ocak 2024'te yürürlüğe girecek.



TCMB'den 250 baz puanlık artış kararı

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Para Politikası Kurulu (PPK), politika faizi olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını 250 baz puan artırarak yüzde 42.50'ye çıkardı. PPK'dan yapılan açıklamada, "Kurul, parasal sıkılaştırma adımlarını en kısa zamanda tamamlamayı öngörmektedir. Kurul, parasal sıkılaştırma sürecini destekleme amacıyla kullandığı sterilizasyon araçlarının çeşitliliğini artırarak, sıkılaştırmaya devam edecektir" denildi.

Kurul'un kararına göre, politika faizindeki artışa rağmen kredi kartı azami faiz oranları ve üye işyeri azami komisyon oranlarında değişiklik olmayacak.

Bu arada TCMB, parasal aktarım mekanizmasının güçlendirilmesi ve kullanılan sterilizasyon araçlarının çeşitliliğini artırmak amacıyla TL depo alım ihaleleri düzenleyecek. Konuyla ilgili duyuruda şunlar kaydedildi: "Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası Kanunu'nun 52'nci maddesinde, para politikası hedefleri çerçevesinde para arzının ve likiditenin etkin bir şekilde düzenlenmesi amacıyla açık piyasa işlemleri yapılabileceği düzenlenmiştir. Bu çerçevede, parasal aktarım mekanizmasının güçlendirilmesi ve kullanılan sterilizasyon araçlarının çeşitliliğini artırmak amacıyla TL depo alım ihaleleri düzenlenecektir."

Tüketici hakem heyetlerinde sınır 104 bin lira

RESMİ Gazete'de yayımlanan Ticaret Bakanlığı ve Rekabet Kurumu tebliğlerine göre, il veya ilçe tüketici hakem heyetlerine yapılacak başvurularda uyusmazlık sınırı 2024 yılı için 66 bin TL'den 104 bin TL'ye çıkarıldı. Buna göre, 2024 yılı için yapılacak başvurularda değeri 104 bin TL'nin altında bulunan uyusmazlıklarda, il veya ilçe tüketici hakem heyetleri görevli olacak.



İnovasyon'un Zirvesindeyiz!

Bu yıl İnovaLİG'i lider olarak tamamladık. İnovasyon Organizasyon ve Kültürü Kategorisinde Birincilik Ödülü Aldık.

Yenilikçi yazılım çözümlerimizle her sektörden her ölçekteki binlerce firmanın dijital dönüşüm yolculuğunu tasarlıyoruz. Geleceği şekillendiren teknoloji ve inovasyon ile Türk yazılım sektörüne sunduğumuz değerden gurur duyuyoruz.

www.uyumsoft.com

uyum'soft

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor.

Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/1521.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Petrol talebi 2024'te 2.2 milyon varil artacak

OPEC, 2024'te Çin'in ekonomik görünümünde beklenen iyileşmenin küresel ekonomik büyümede lokomotif rol oynayacağını ve bunun küresel petrol tüketimini de artıracığını tahmin ediyor. OPEC'e göre, 2024'te küresel petrol talebi günlük 2.2 milyon varil artışla yaklaşık 104.4 milyon varil olacak.

PETROL ihrac eden ülkeler Örgütü (OPEC), yeni petrol piyasası raporunu yayınladı. Rapora göre, kasımda ham petrol üretimi en fazla artan ülkeler Venezuela, Libya ve Kuveyt, en fazla düşen Irak, Angola ve Nijerya oldu. Günlük petrol üretimi Venezuela'da 23 bin varil, Libya'da 21 bin varil, Kuveyt'te 19 bin varil arttı. Üretim Irak'ta 77 bin, Angola'da 37 bin, Nijerya'da 17 bin varil azaldı. Kasımda OPEC'in ham petrol üretiminin küresel üretimdeki payı yüzde 27.4 olarak kayıtlara geçti.

GÜNLÜK ÜRETİM

OPEC dışı ülkelerin üretimi ise aynı dönemde günlük yaklaşık

400 bin varil artışla yaklaşık 73 milyon 900 bin varil oldu. Geçen yıla kıyasla yaklaşık 900 bin varil fazla olan söz konusu üretimde en büyük artış, diğer Asya ülkeleri ve Kanada'da kaydedilirken, Rusya ve Kazakistan'da üretim azaldı. Buna göre, küresel petrol üretimi kasımda bir önceki aya göre günlük 400 bin varil arttı ve yaklaşık 101.7 milyon varil seviyesinde gerçekleşti. Dünyadaki petrol sondaj kuyusu sayısı geçen ay 17 artışla 1865'e yükseldi. Sondaj kulesi sayısı OPEC ülkelerinde 13, OPEC dışı ülkelerde ise 4 arttı.

2023'TEKİ TALEP

Raporda, bu yıla ilişkin küresel

petrol talebi öngörüsü değişmedi. Buna göre, bu yıl küresel petrol talebinin geçen yıla göre 2.5 milyon varil artacağı ve 102.2 milyon varil olacağı tahmin ediliyor. 2024 yılına yönelik değerlendirmede ise Çin'in ekonomik görünümünde beklenen iyileşmenin küresel ekonomik büyümede lokomotif rol oynayarak küresel petrol tüketimini de artıracığı öngörülüyor. Buna göre, küresel petrol talebinin günlük 2.2 milyon varil artışla yaklaşık 104.4 milyon varil olması bekleniyor.

BÖLGE TAHMİNLERİ

Talebin OECD ülkelerinde gelecek yıl, bu yıla göre günlük

300 bin varil artarak, yaklaşık 46 milyon 100 varil, OECD dışı ülkelerde ise günlük 1.9 milyon varil artarak yaklaşık 58.3 milyon varil olacağı hesaplanıyor. Çin, diğer Asya ve Ortadoğu ülkelerinin yanı sıra Hindistan ve Latin Amerika'da ekonomik ve üretim faaliyetlerindeki artan ivme ve ulaştırma faaliyetlerinde kaydedilen iyileşmenin talep artışını destekleyeceği tahmin ediliyor. Petrol ürünleri açısından jet yakıtı, benzin ve dizelin oluşturduğu ulaşım yakıtlarının talep artışına yön vermesi bekleniyor. Ayrıca, petrokimya hammaddelerinin kullanımdaki artışın da talep artışını desteklemesi öngörülüyor.

EIA'nın fiyat tahmini 83 dolar

ABD Enerji Bilgi İdaresi (EIA), yayınladığı aylık 'Kısa Vadeli Görünüm' raporunda, brent petrolde fiyatın 2024 yılında varil başına ortalama 83 dolar olacağını tahmin etti. Geçen ay yayınlanan raporda, 2024 yılı için brent petrol fiyatı 93 dolar olarak öngörülmüştü. EIA, 2024'ün ilk yarısında OPEC+'ın uygulayacağı açıklanan arz kesintilerinin, brent ham petrol spot fiyatının bu ay varil başına 78 dolardan ortalama 83 dolara yükselmesine yardımcı olacağını da belirtti.

Küresel kömür talebi yılı rekorla kapatacak

ULUSLARARASI Enerji Ajansı (IEA), Kömür 2023 raporunu yayınladı. Rapora göre, küresel kömür talebi bu yıl yüzde 1.4 artışla 8.5 milyar tona ulaşacak ve rekor kırarak. Gelişmiş ekonomilerde kömür talebinde düşüş görülmesine, Avrupa Birliği ve ABD'de kömür talebinin yüzde 20 azalacağını tahmin edilmesine rağmen gelişmekte olan ekonomilerde talep artışı görülüyor. Hindistan'ın kömür talebinin yüzde 8, Çin'in ise yüzde 5 artacağı tahmin ediliyor. Küresel kömür talebinin bu yıl zirve yapmasını takiben 2026 itibarıyla 2023 seviyesine göre yüzde 2.3 gerileyeceği öngörülüyor. Söz konusu düşüşte gelecek üç yılda dünya çapında yenilenebilir enerji kapasitesinde beklenen büyüme itici güç olacak.

ÇİN'İN ETKİSİ

Yenilenebilir enerjide öngörülen kapasite artışının yansı Çin'de oluşacak. Bu da ülkenin kömür talebinin 2024'te düşüşe geçmesini ve 2026'da yatay seyretmesini sağlayacak. IEA'ya göre, küresel elektrik üretiminin ve aynı zamanda karbon emisyonlarının en büyük kaynağı olan kömür talebinde öngörülen düşüş tarihi bir dönüm noktası olabilir. Ancak düşüşe rağmen kömür tüketimi 2026'ya kadar hâlâ 8 milyar tonun üzerinde kalacak. Emisyonlarda daha hızlı bir gerileme olması için kömür talebindeki düşüşün de hızlanması gerekiyor.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

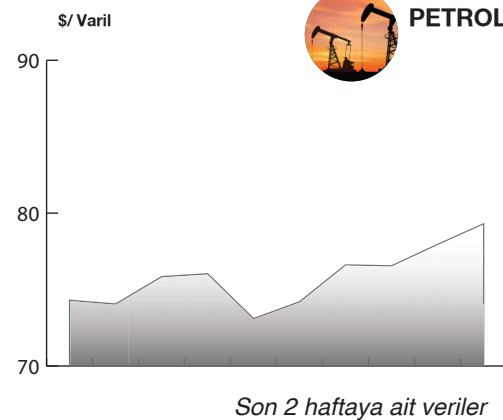
En hareketli ürünler

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

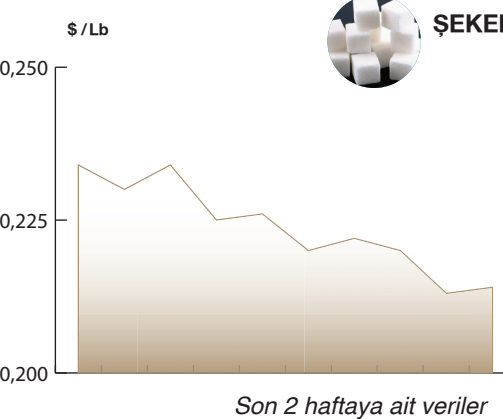
		Değişim %	
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	79.3	8.4 -0.9
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.55	12.3 -52.2
	Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	32.5	-6.1 -66.7
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	145	-0.7 -63.8
METALLER	Altın (\$/Ons)	2.041	3.2 12.5
	Gümüş (\$/Ons)	24.0	5.7 0.4
	Platin (\$/Ons)	961	2.9 -4.1
	Bakır (\$/Ton)	8.500	2.8 2.4
	Alüminyum (\$/Ton)	2.264	6.7 -5.2
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	560	-1.7 -4.7
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	135	-2.5 19.5
	Kurşun (\$/Ton)	2.020	-1.1 -7.9
	Kalay (\$/Ton)	24.745	1.6 -39.0
	Çinko (\$/Ton)	2.556	5.4 -18.1
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	16.456	1.2 -42.0
	Buğday (\$/Ton)	229	3.3 -18.6
	Mısır (\$/Bushel)	4.73	2.2 -27.5
	Mısır (\$/Ton)	186	
	Pamuk (\$/Lb)	0.79	-1.8 -9.7
	Kakao (\$/Ton)	4.518	1.8 86.5
	Kahve (\$/Lb)	2.03	6.3 20.8
	Şeker (\$/lb)	0.21	-5.3 2.4
	Kereste (\$/m³)	232	2.1 12.8
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	875	-0.6 -33.0
	Palmye Yağı (\$/Ton)	795	3.7 -8.1
	Baltık Kuru Yüke Endeksi	2.219	-13.0 43.3
	Emtia Endeksi (CRB Index)	305	3.7 2.0

Veriler, 19 Aralık 2023 itibarıyla düzenlenmiştir.



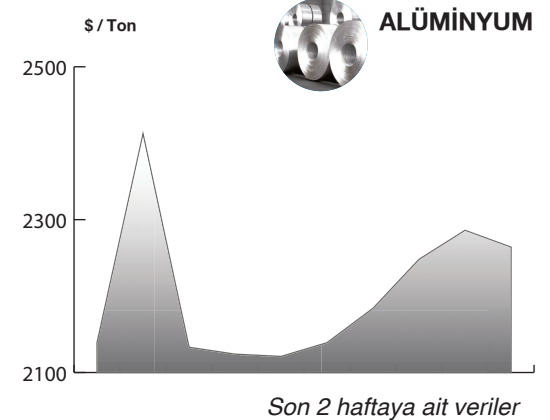
Saldırı dengeleri değiştirdi

Petrol fiyatları, Yemen'in desteklediği Husiler tarafından Kızıldeniz'deki ticari gemiye yapılan saldırıyla birlikte yeniden 80 dolar sınırına dayandı. BP ve Norveç Merkezli Equinor, saldırı nedeniyle Süveyş Kanalı yerine Ümit Burnu rotasını kullanacaklarını açıkladı. ABD, stratejik rezervlerini artırmak amacıyla 2.1 milyon varil daha petrol alırken, ham petrol stokları haftalık 2.23 milyon varil azalma yerine 1 milyon varil artış kaydetti. Günlük 5 milyon varile yaklaşan petrol ihracatı ise ikinci büyük üretici Rusya'yı yakalamak üzere.



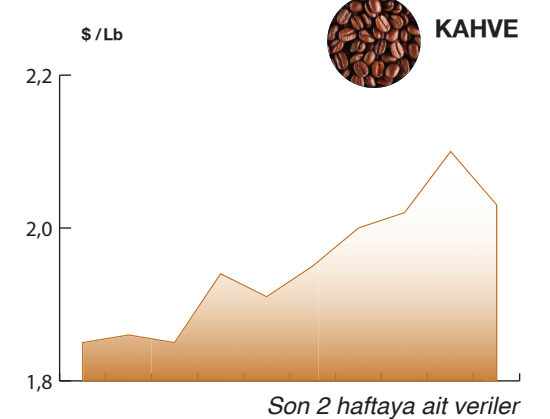
Lojistik problemler aşıldı

Brezilya'da hava koşullarının şeker lehine gelişmesi ve lojistik sıkıntılarının giderilmesiyle birlikte depolama imkanlarının artması, şeker fiyatlarını aşağı çekiyor. Haftalık kayıp yüzde 5.3 oldu. Unica'nın raporuna göre, şeker üretimi geçen yılın kasım ayına göre yüzde 35 artarak 1.4 milyon tona ulaştı. Brezilya limanlarında lojistik sıkıntılarının giderilmesiyle de üretilen şekerin uluslararası piyasalara daha fazla ulaşması sağlanıyor. Kasım ayında limanlardan şeker yüklenen gemi sayısı yüzde 45 artış gösterdi.



Çin, en büyük üretici

Küresel ekonomiye ilişkin endişeler, Çin'de düşen elektrikli araç talebinin yanı sıra konut sektöründe sorunların devam etmesi gibi nedenlerle aralık ayı başında 2.100 dolar ile son 2.5 yıl öncesine gerileyen alüminyum fiyatları, bu seviyelerden gelen tepkiyle 2.200 doların üzerine çıktı. Dünya üretiminin yüzde 60'ını karşılayan Çin'in, elektrik kullanımını azaltmak ve arzı dengelemek amacıyla alüminyum üretimini 45 milyon ton ile sınırlı tutacağını açıklaması da fiyatın bu seviyelerden destek bulmasına neden oluyor.



Kuraklık endişesi

Kahve fiyatları geçen hafta yüzde 6.3 artarak, 2 doların üzerine çıktı ve yıl içi zirvesini kırdı. Brezilya'da kahve üretim bölgesi Minas Gerais'de yağışın ortalamadan altında kalması, kuraklığı yeniden gündeme getirdi ve fon alımlarını tetikledi. Ayrıca 30 Kasım itibarıyla Arabica kahve stoklarının son 24 yılın en düşüğü olan 224 bin çuvala gerilediğinin açıklanması da artışın ardındaki diğer neden. Öte yandan, Uluslararası Kahve Organizasyonu küresel kahve üretimini 2023-24 sezonunda 178 milyon çuvala çıkardı.

Küresel ticarete Kızıldeniz endişesi

Yemen'deki Husilerin, Kızıldeniz'de seyreden İsraille ilişkili gemileri hedef alması üzerine büyük konteyner taşımacılık şirketleri de rotayı Babülmendep Boğazı yerine Ümit Burnu'na çevirdi. Küresel ticaretin yüzde 12'si Süveyş Kanalı üzerinden yapılıyor. Uzmanlar, gerginliğin uzaması halinde sigorta bedellerinin yükseleceğini ve konteyner başına ek 500 dolarlık maliyet ekleneceğini belirtti.

HUSİLER, İsrail'in Gazze'ye başlattığı saldırılardan bu yana bölgede 32 kilometre genişliğindeki Babülmendep Boğazı'ndan geçen İsrail ile ilişkili gemileri hedef almaya başladı. Dünyanın önde gelen küresel nakliye firmaları da bu durumu risk olarak algılayarak rotalarını y eniden çizmek zorunda kaldı. Çünkü Kızıldeniz, petrol ve sıvılaştırılmış doğalgaz sevkiyatının yanı sıra tüketim malları için de dünyanın en önemli rotalarından biri.

14 GÜNLÜK RÖTAR

Küresel nakliye firmaları, Kızıldeniz'deki seferlerini saldırılar nedeniyle askıya alırken, bir yandan da yeni rotalar çizmek zorunda kalıyor. Ticari gemiler, Kızıldeniz'e girmek için rotalarını Ümit Burnu üzerinden Afrika'nın güney ucuna yönlendiriyor. Bu da yaklaşık 10-14 günlük, 6 bin 500 kilometrelik ekstra yol kat etmek demek. Ümit Burnu'nu tercih eden her gemi için yaklaşık 1 milyon dolar ekstra yakıt maliyeti oluşuyor. Masrafların artması da tüm ürünlerin fiyatını artıracak.

YÜZDE 4'LÜK ETKİ

Küresel ticaretin yüzde 12'si Kızıldeniz üzerinden gerçekleşiyor. Yıllık yaklaşık 1 trilyon dolar değerindeki ticari ürün de bu noktadan geçiyor. Her gün 50'den fazla gemi Süveyş Kanalı'ndan geçerek, milyarlarca dolarlık malı Kuzey Avrupa,

Akdeniz ve Kuzey Amerika'nın doğu kıyılarına taşıyor. Uzmanlar, yeni rotanın tüketim ürünlerinin fiyatını da yüzde 4 oranında artırdığını belirtti.

SİGORTA MALİYETLERİ ARTACAK

Kızıldeniz'e alternatif olarak Ümit Burnu'nun kullanılması halinde şirketler de daha yüksek fiyatlara hazırlanmak zorunda kalıyor. Uzun mesafeli rotalarda standart konteyner (1 TEU) ortalama spot piyasa fiyatı 1030 dolar. Yolu uzamasıyla şimdilik ithalatın standart konteyner başına 80 dolar, ihracatın ise 90 Euro daha pahalı olacağı hesaplanıyor.

Şirketler, gemilerin Kızıldeniz'den geçmesi durumunda daha yüksek sigorta maliyetleri ile de karşı karşıya bulunuyor.

ULUSLARARASI OPERASYON

Saldırıları, ABD'nin Kızıldeniz rotasındaki gemileri korumak için uluslararası bir deniz operasyonu başlatmasına yol açtı. Bu operasyona Birleşik Krallık, Kanada, Fransa, Bahreyn, Norveç ve İspanya gibi ülkelerin donanmaları da katıldı. ABD Savunma Bakanı Lloyd Austin, geçen hafta 40'tan fazla ülkenin bakanlarıyla sanal bir toplantı düzenledi ve daha fazla ülkeyi bölgede gemi taşımacılığını güven altında tutma çabalarına katkıda bulunmaya çağırdı. Ancak bazı nakliye şirketlerinin artırılan güvenliğe rağmen rotayı hemen tekrar kullanmaya başlama konusunda tereddütleri devam ediyor.

Konteyner başına ek 500 dolar



Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) Yönetim Kurulu Başkanı Bilgehan Engin,

Kızıldeniz ve Süveyş Kanalı'nın büyük ölçüde ticari gemi trafiğine kapatılmasının küresel ticarete ve Türkiye'ye etkilerini İstanbul Ticaret'e anlattı. Firmaların, yaklaşık bir aylık transit süre farkını göze alarak Ümit Burnu'nu dolaşmak suretiyle Avrupa yönüne gittiklerini söyleyen Engin, şunları kaydetti: "Bu durumun özellikle Doğu Akdeniz ve Türkiye limanlarına etkisi, krizin ne kadar sürecine bağlı olarak değişecektir. Kızıldeniz ve Süveyş Kanalı'nın trafiğe kapatılması orta vadede konteyner stokunun Türkiye'de azalmasını, buna bağlı olarak ihracata çıkacak boş ekipmanın azalmasını ve ihracat navlunlarının yükselmesini, ithalatla da benzer bir yükselişi ilk etapta öngörebiliriz. Dünya ticaretinin önemli rotalarından Uzak Doğu-Avrupa rotasında navlunların yükselmesi söz konusu olacaktır."

Kanallardaki sorun uzun sürerse Çin'in kendi üretimini yeni bir kapasite ayağıyla Avrupa'daki resesyona göre ayarlayabileceğinin altını çizen Engin, bunun da yeni bir ticari dalgalanma yaratabileceğini söyledi.

Engin, hemen hemen bütün konteyner hatlarının 1 Ocak itibarıyla Uzak Doğu'dan taşımalar için ortalama TEU başına ek 500 dolar olacak şekilde acil durum ek ücreti gibi bir navlun artışından söz etmeye başladıklarına dikkati çekti. Karamanmaraş merkezli depremler sonrasında İskenderun Limanı'nın henüz tam kapasiteyle çalışmaması nedeniyle Mersin Limanı'nda ciddi yoğunluk yaşandığını dile getiren Engin, "Bu yoğunluğun kontrol altına alınması, Mersin Limanı'nın rahatlaması, yine kısa ve orta vadede mümkün olacaktır" dedi.



Rotanın önemi

Süveyş Kanalı'ndan Hint Okyanusu'na giden veya Hint Okyanusu'ndan gelen her geminin Babülmendep Boğazı'ndan ve Kızıldeniz'den geçmesi gerekiyor. Süveyş Kanalı, Asya ile Avrupa arasındaki en hızlı deniz yolu. Bu rota, özellikle petrol ve sıvılaştırılmış doğalgazın (LNG) taşınmasında önem taşıyor. Deniz taşımacılık sektörü analiz şirketi Vortexa'ya göre, 2023'ün ilk yarısında Süveyş Kanalı'ndan

günde yaklaşık 9 milyon varil petrol taşındı. S&P Global Market'e göre, Avrupa, Orta Doğu ve Kuzey Afrika'ya ithal edilen malların yaklaşık yüzde 15'i Asya ve Körfez üzerinden deniz yoluyla gönderiliyor. Rafine petrolün yüzde 21,5'i ve ham petrolün yüzde 13'ü de buna dahil. Ancak mesele sadece petrol değil. Konteyner gemileri, mağazalarda satılan her türlü tüketim ürününü bu rotadan taşıyor.



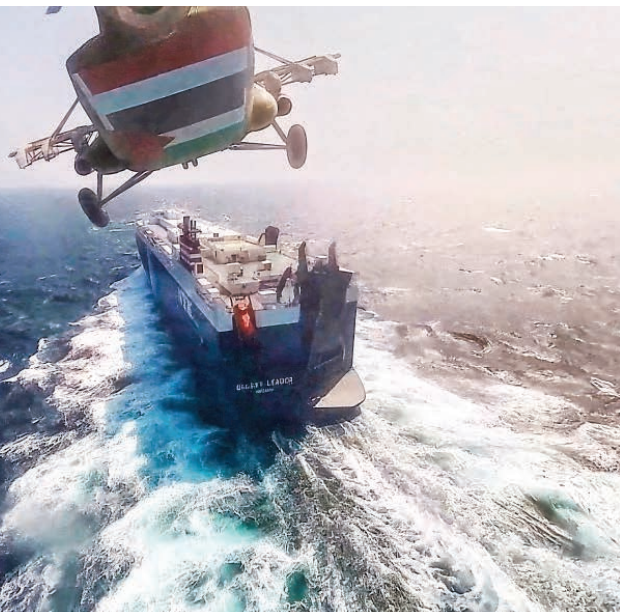
Yeni krizlere yeni stratejiler

Kızıldeniz'deki olayların küresel ticarete büyük baskı oluşturacağını belirten İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi Dekan Yardımcısı, Uluslararası Ticaret Bölümü Ana Bilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Figen Yıldırım, şunları söyledi: "Denizyolu başta olmak üzere petrol firmalarının da rota uzatma eylemi, yakıt fiyatlarının da artışına sebep olacak. Ocak ve şubat stok yönetimi ile idare edilebildiği kadar edilecek ama mart başı büyük küresel ekonomik krizi doğuracak. İhracat navlunlarının yükselmesi, ülkemiz dış ticaretindeki en büyük etkisi diyebiliriz. Mersin Limanı ve diğer limanlar kullanılarak yeni düzene uygun bir stratejik iş ve hareket planı ortaya konulması gerekiyor."



Güvenlik koridoru

ABD ve müttefikleri, ticari gemilerin Kızıldeniz'den geçişi için güvenlik koridoru oluşturmayı planlıyor. Bu koridor ile birlikte Husilerin insansız hava aracı ve füze saldırılarına karşı kalkan oluşturulacak. Gemilere askeri gemilerin eşlik etmesi ise değerlendirilmiyor. Husi militanları ise gemilere yönelik saldırılarına devam edeceklerini açıkladı. Grup, ABD'nin, üslerine saldırması durumunda misilleme yapacağını duyurdu. Petrol fiyatları ise Kızıldeniz'deki ticari krize rağmen ABD'deki arz artışıyla geriliyor. Brent kontratı yüzde 0.7 düşüşle 79.2 dolara geriledi. ABD'nin geçen hafta açıkladığı verilere göre ülkenin petrol üretimi günlük 13.3 milyon varille yeni rekor seviyeye ulaştı.



NRW'DE HİDROJEN: EN KÜÇÜK AMA GELECEĞİ EN PARLAK ELEMENT.

EUROPE'S | | | HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya'nın en büyük hidrojen ağını keşfedin: Kuzey Ren-Vestfalya (NRW). Çok sayıda araştırma kurumu ve dünyanın en büyük yeşil hidrojen depolama tesisi projesi ile NRW, geleceğe yönelik en ideal koşulları sunan hidrojen ekonomisini oluşturarak, Avrupa çapında enerji pazarında lider bir rol oynamaktadır. NRW'ye hoş geldiniz!



NRW.GLOBAL BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com

Kuyum ve dövizde işlem limitine dikkat



Kuyumcular ve döviz büroları, alışverişte 185 bin TL'lik yasal limitin aşılması halinde müşteri kimliklerini doğrulamak ve MASAK'a bildirmek zorunda. Aksi takdirde firmalara ciddi cezalar uygulanıyor.

Mevzuatı iyi analiz etmeliyiz

Toplantının moderatörlüğünü yürüten İTO Meclis Katip Üyesi Ercan Özboyacı, kara para aklama ve terör finansmanının engellenmesi noktasında sektör firmalarının yükümlülüğü olduğunu hatırlatarak, şunları söyledi: "Geçtiğimiz günlerde sektörümüzde bazı firmalar ceza aldı. Bu cezalar da tamamen mevzuatı iyi okumadıklarından kaynaklanıyor. Denetimlerde neler ibraz etmemiz gerektiğini bilmiyoruz. Bu konuda çalışmamız ve mevzuatı iyi analiz etmemiz lazım."

Limit yükselmeli

İstanbul Kuyumcular Odası Başkanı Mustafa Atayık, kuyumculuk sektörünün yılsonu ihracat hedefi olan 12,5 milyar doları gerçekleştirdiğini belirterek, "300 bin kişiye istihdam sağlamanın yanı sıra katma değeri en yüksek olan sektördür. Katma değerimiz kg başına yaklaşık 700 dolar civarında. Bu açıdan bakıldığında, MASAK'ın inceleme ve kayıt altına almamızı istediği 185 bin TL'lik alışveriş tutarı oldukça az kalıyor. Bu rakam yaklaşık 6 bilezik ediyor. Bizler müşterimizi kaybetmemek ve daha hızlı alışveriş yapmak için bu limitlerin artırılmasını istiyoruz" dedi.

Önlemler sektörümüz için

Mücevher İhracatçıları Birliği Başkanı Burak Yakın, Türkiye'nin Mali Eylem Görev Gücü (Financial Action Task Force-FATF) üyesi olduğunu hatırlatarak, şunları söyledi: "FATF üyesi olduğumuz için sektörümüzün denetim ve hesap verilebilirlik açısından birçok sorumluluğu var. Artan kara para aklama olaylarında sektörümüzün aracı olmaması için var gücümüzle çalışıyoruz. Firmalarımız bilinçlenerek mevzuata daha sıkı sarılmalı. Bizler denetimlerde MASAK'a doneleri verirek, sektörümüz daha da gelişir."

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE, karapara aklama ile mücadelede bir taraftan finansal düzenlemelerde önemli değişikliklere giderken, bir taraftan da uluslararası standartlara uyum sağlamak için yoğun çaba gösteriyor. Bu kapsamda bankalar ve diğer finansal kurumlar, değerli maden ve döviz alımında, yasal limitin aşılması halinde müşteri kimliklerini doğrulama ve Mali Suçları Araştırma Kurulu'na (MASAK) bildirme gibi önemli yükümlülüklerle karşı karşıya. MASAK'a 2020'de 2 bin 400 şüpheli işlem bildirilirken, bu rakam 2021'de 3 bin 781, 2022'de 5 bin 435 oldu.

İstanbul Ticaret Odası, üyelerini bu konuda aydınlatmak için bilgilendirme paneli düzenledi. Panelin moderatörlüğünü, İTO Kuyumculuk Meslek Komitesi Başkanı ve aynı zamanda Meclis Katip Üyesi Ercan Özboyacı yaptı. Panelde, İstanbul Kuyumcular Odası Başkanı Mustafa Atayık ve Mücevher İhracatçıları Birliği Başkanı Burak Yakın sektörleri hakkında bilgi verdi.

4 TURİSTTEN 1'İ

Panelin açılışında konuşan İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, altın ve dövizin Türkiye'de geleneksel tasarruf aracı olduğunu söyledi. Develioğlu, şöyle konuştu: "Düşünlerimizden yastık altı birikimlere, borçlanmadan moda amaçlı kullanıma ve elbette ticari işlemlerimize kadar hayatın pek çok noktasında döviz ve altın tercih ediliyor. Ayrıca ekonomik gelişmelere bağlı olarak İstanbul gibi bir metropolde, kuyum ve döviz alanında hem bireysel bazlı hem de ticari amaçlı işlem yoğunluğu da gün geçtikçe artıyor. Türkiye, altında yılda 1 milyar doları aşkın ithalat, 8 milyar dolardan fazla da ihracat gerçekleştiren bir ülke haline geldi. Türkiye'ye gelen her 4 turistten biri mücevher satın alarak ülkesine dönüyor. Kapasiteden üretim hacmine, yetişmiş işgücünden ihracat verilerine kadar bütün göstergeler, kuyumculukta ülke olarak gerçekten çok iyi bir noktada olduğumuza işaret ediyor."

DAHA TEMKİNLİ OLMALIYIZ

Dünyanın en büyük 20 ekonomisinden biri olan Türkiye'nin aynı zamanda Avrupa ile Gümrük Birliği'ne dahil olduğunu hatırlatan Develioğlu, "Uluslararası para sistemlerine entegre olabilmek için her zamankinden çok daha temkinli olmamız gerekiyor. İşlerin ticaretimizi aksatmayacak, ancak kayıt dışı ekonomiye de hizmet etmeyecek şekilde yürüyebilmesi lazım. MASAK bu yüzden çok önemli" diye konuştu.

KİMLİK TESPİTİ İÇİN

MASAK uzmanları Aysel Bozavcı ve Naciye Çaycı ise döviz ve kuyum işlemlerinde müşteri kimlik tespitinin önemli olduğunu vurguladı. MASAK uzmanları, müşterilerden hangi durumda kimlik isteneceğini de şöyle özetledi: "3 aşamada müşterilerinizi analiz etmeniz ve MASAK'a bildirmeniz gerekir. Bunlar; devamlı bilgi verme, müşterinin tanınması ve şüpheli işlem bildirimi. Kara para aklama süreçlerinin takibi için 185 bin TL üzeri kuyum ve döviz alımında müşterinin bazı bilgilerini kaydetmemiz gerekiyor. Bu tutar, elektronik transferlerde ise 15 bin TL üzerinde olduğunda kimlik bilgilerini arşivlemek gerekiyor. Öte yandan, tutar sınırı aşılmaksızın; uzun süreli iş tesisinde ve şüpheli duyulan durumlarda kimlik tespiti ve kayıt yapılmalı. Kredi kartı ekstresi, adres teyidi bakımından geçerli belge niteliği taşımıyor."

HANGİ BİLGİLER İSTENİYOR?

Kimlik tespiti aşamasında üyelerin hangi bilgileri müşteriden istemesi gerektiğini ise MASAK uzmanları, şöyle özetledi: "Gerçek kişiler için kimlik fotokopisi ya da pasaport, adres, imza örneği, mesleği, telefon numarası ve e-mail adresi istenmeli. Türk vatandaşları için bu bilgilere ilave olarak anne, baba adı ve TC kimlik numarası (imzalı) gerekiyor. Sürekli iş yapılan müşterilerden kesinlikle ikametgah adresi alınmalı. Tüzel kişiler için ise gerekli belgeler şunlar: Unvanı, ticaret sicil numarası, faaliyet konusu, adresi, vergi kimlik numarası, telefon numarası ve e-posta adresi."

CEZA TUTARLARI

MASAK uzmanları, denetimler ve operasyonlar sırasında gerekli arşivlerin



yapılmaması halinde firmalara cezai işlem uygulandığını hatırlatarak, "Bu nedenle mevzuat iyi okunmalı. Firmalar, gereksiz cezalarla karşılaşmamak için MASAK ile iletişime geçmeli" uyarısında bulundu. Uzmanlar, uygulanan cezaları ise şöyle özetledi:

Finansal kuruluşlar

Devamlı bilgi verme: 182.178 TL
Müşterinin tanınması: 182.178 TL
Şüpheli işlem bildirimi: 303.630 TL
(İşlem tutarının yüzde 5'inden az olmamak üzere)

Finansal olmayan kuruluşlar

Devamlı bilgi verme: 91.089 TL
Müşterinin tanınması: 91.089 TL
Şüpheli işlem bildirimi: 151.815 TL
Yükümlülükler
Elektronik tebligat: 121.452 TL



MASAK'a sıkça sorulan sorular için QR kodu taratınız

SIAL CHINA 2024

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
28 - 30 Mayıs 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2024'E KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2024

- Asya'nın etkin gıda ve içecek fuarı
- 180.000 m² sergileme alanı, 12 tematik salon
- 2023 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2023 yılında 100'ün üzerinde ülke ve bölgeden 175.000'i profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi 300.000'i aşkın ziyaretçi
- Katılımcı firmaların %90'ın üzerinde memnuniyeti
- Asya pazarına erişim, yeni iş olanakları keşfetme, etkin marka tanıtımı ve stratejik işbirlikleri kurma fırsatları
- Her ölçekten alıcıya ulaşabilme imkanı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye milli standının yükselen grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 970 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 9 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sena Yakar

0212 455 61 18

sena.yakar@ito.org.tr

Sibel Tayanç

0212 455 61 11

sibel.tayanca@ito.org.tr

Murat Özturan

0212 455 62 51

murat.ozturan@ito.org.tr

Gülün Gürsoy

0212 455 61 17

gulun.gursoy@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Gazete Yayın Sorumlusu
Dilşah Sarıhasan

Haber Merkezi

Adem Orhun, Sümeyra Yanış Topal, Şeref Kılıçlı, Barış Cabacı, Mesude Demirhan

www.istanbulticaretgazetesi.com

İlker Başöz, Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam Abonelik Grafik
Cengiz Abdülkadir Osman

Kazan Yıldız Kuvvet Fotoğraf
Kamil Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR.

İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli 80 TL'dir.

Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres

belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube

(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 22.12.2023

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ

Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza

No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir Tel: 0212 454 30 00

Ne yapıyorsak mutlaka sürdürülebilir yapalım

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Bugün hepimiz; çevreyi, yeryüzünü ve onun canlılara hayat veren tüm yapılarını acımasızca tahrip etmenin bedelini ödüyoruz. TOBFED bize bir başlama noktası olduğunu gösteriyor" dedi. Bu konuda, TOBFED ve üyelerinin de çok hassas olduğuna dikkat çeken Avdagiç, şöyle devam etti: "Kendi üretim alanlarımızdan başlayarak, ne yapıyorsak, ne üretiyorsak, ne imal ediyorsak, mutlaka 'sürdürülebilirlik' esasına göre

yapmamız gerekiyor. TOBFED, işe 'kendi kapısının önünü süpürerek' başlıyor. Bunu çok anlamlı buluyorum. Sayın Başkan ve yönetimini öncü faaliyetleri sebebiyle tebrik ediyorum." AB'nin, 2050 yılına kadar sıfır karbonlu üretim kurallarını duyurduğunu belirten Avdagiç, şöyle konuştu: "Dolayısıyla biz de bu sisteme uygun hale geleceğiz. Geride kalır, gerekli yükümlülükleri yerine getirmezsek, malımızı ihraç etmek istediğimizde

sınırdaki karbon vergisiyle, yerine getirmediğimiz o sorumluluklarımızın maliyetini bizden alacaklar. Burada akıllı, mantıklı, kendi menfaatimizi gözetken bir süreçte sahip olmalıyız."

GENÇLERİ KAZANALIM

İş dünyası eğitimi insan kaynağı bulmakta zorlanırken, genç işsizlik oranının yüksek olduğunu belirten Avdagiç, şunları söyledi: "OECD genelinde, 'ne işte ne eğitimde' olan gençlerin oranı yüzde

13. Türkiye'de bu oran iki katı. Bizim şu anda üç milyona yakın gençimiz ne eğitimde, ne işte. Dolayısıyla bizim çok hızlı bir şekilde bu gençlerin bir kısmını eğitim programlarıyla motive ederek iş ortamına çekip bu oranı OECD ortalamasına indirmemiz lazım. 2024'teki mottomuz, bu gençleri eğitme, sertifika programlarıyla iş dünyasına kazandırmak. Dolayısıyla bütün sektörlerle üniversitemizle beraber bu gençlerimizi olabildiğince iş hayatının içine çekmeliyiz."



Gelecek için güçlü adımlar



TOBFED'in düzenlediği 3. Sürdürülebilir Gelecek Zirvesi siyaset, iş ve sanat dünyasını buluşturdu. Zirvede, Türkiye ekonomisine değer katarken, sürdürülebilir bir gelecek için projeler geliştiren şirketlere, 'Gelecek Elimizde' ödülleri verildi.

OTOMOTİV sektörü başta olmak üzere, iş, sanat, siyaset ve sivil toplum kuruluşları, 'Sürdürülebilir Gelecek Zirvesi'nde bir araya geldi. Türkiye Araç Satış Sonrası Hizmetler Federasyonu'nun (TOBFED) bu yıl üçüncüsünü düzenlediği zirvede, otomotiv sektörünün sürdürülebilir dönüşümü için önemli bir adım olan TOBFED 'Yeşil Bayrak' sertifika sisteminin tanıtımı yapıldı. Böylece, sektörün sürdürülebilir dönüşümü için güçlü bir adım atıldı.

ÖNEMLİ KONU

Etkinliğe katılan Ticaret Bakan Yardımcısı Mahmut Gürcan, açılış konuşmasını yaptı. Mahmut Gürcan konuşmasında, "Teknolojinin giderek geliştiği otomotiv sektöründe tüketicilere sunulan satış sonrası hizmetlerin çok önemli bir noktaya geldiğini görüyoruz. Yıllar evvel 'oto yıkamacı' olarak adlandırılan bu iş kolu dahi TOBFED'in çalışmalarıyla büyük bir sektör haline geldi" dedi.

Gürcan, konuşmasına şöyle devam etti: "Sürdürülebilir gelecek kavramı, iş dünyasının gündeminde olduğu gibi Bakanlığımızın da ana gündemleri arasında yer alıyor. Avrupa Yeşil Mutabakatı ve Bakanlığımız koordinasyonunda hazırlanan Yeşil Mutabakat Eylem Planı, sürdürülebilirlik ve döngüsel ekonomi ilkelerini benimseyen, kaynakları verimli kullanan ve çevresel etkileri azaltan bir yol haritası sunuyor. Bu bağlamda, TOBFED üyelerinin, bu ilkeleri benimseyerek ürünlerin dayanıklılığı, malzeme ve kaynak verimliliği ile geri dönüşüm ve enerji verimliliği gibi alanlarda etki oluşturabileceğine inanıyorum. Böylece ürünlerin sürdürülebilirliğini artırmanın önemli bir rol üstlenebileceklerdir."

PROJELER GERÇEKLEŞİYOR

TOBFED Başkanı Serkan Bakırtaş ise konuşmasında, sektörün sorunlarına çözüm bulmak için çalıştıklarını söyledi. Bakırtaş,

sürdürülebilir üretim ve gelecek için yaptıkları çalışmaları anlattı. Serkan Bakırtaş, konuşmasında şunları söyledi: "İtibarlı ve güvenli hizmet için İçişleri Bakanlığımız ile birlikte vale sektörünü düzenledik. Milli Eğitim Bakanlığımız ile protokol imzalayarak meslek okullarını geleceğe hazırladık. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığımız ile nitelikli ve kapsayıcı istihdama katkı sağladık. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız ile otomotiv sektöründe dijitalleşmeyi ve kalkınma hamlesini destekledik. Aile ve Sosyal Hizmetler Bakanlığımız ile 'Mavi Yaka Kadın' ve '1.000 Kadın Vale' projeleriyle toplumsal cinsiyet eşitliğini güçlendirdik. Hazine ve Maliye Bakanlığımız ile sektörümüzde kayıt dışı hizmetlerin önüne geçecek, veriye dayalı adımlar attık. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığımız ile geliştirdiğimiz çözümlerle trafik ve park sorunlarının giderilmesinde katkı sağladık. Şimdi de Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığımız ile otomotiv sektöründe 'su geri dönüşüm' projesinin hayata geçirilmesi için çalışıyoruz. Su geri dönüşümünü yasal çerçeveye oturtduğumuzda Türkiye çapında büyük bir tasarrufa imza atacağız."

GELECEK ELİMİZDE ÖDÜLLERİ

Swissotel The Bosphorus İstanbul'da düzenlenen zirvede, ülke ekonomisine değer katan, sürdürülebilir bir gelecek için çalışan ve bu doğrultuda projeler geliştiren şirketlere, 'Gelecek Elimizde' ödülleri verildi.

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı, İstanbul Ticaret Odası, Türk Standardları Enstitüsü (TSE), Türk Akreditasyon Kurumu (TÜRKAK), Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK), İŞKUR, Yeşilay, İstanbul Üniversitesi, İstanbul Ticaret Üniversitesi, Etki Yatırımı Danışma Kurulu (EYDK) ve Türkiye Elektro Mobilite Derneği (AVERE) gibi pek çok kurumun partnerleri arasında yer aldığı zirvenin ana sponsoru Otovinn oldu.

JEC WORLD 2024

Paris - Fransa
5 - 7 Mart 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMA NOKTASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2024

- 106 ülkeden 1200 katılımcı
- 40.000'i aşkın profesyonel ziyaretçi
- Toplam değeri 105 Milyar Dolara aşan sektör firmalarına erişim
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni işbirlikleriyle iş ağı oluşturma imkanı
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

ÖDEME PLANI

Katılım Bedeli	: 975 Euro / m ²
Minimum Stant Alanı	: 9 m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz / Dr. Murat Özturan / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 0530 874 89 73 / 0212 455 62 21 / 0530 078 43 55
0212 455 61 10 / 0530 386 92 66
GSM : 0533 959 30 57
E-Posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Sosyal projeler tanıtıldı

Sürdürülebilir Gelecek Zirvesi'nde TOBFED Akademisi ve Karrier Dijital Platformu'nun yeni haritası açıklandı. Zirvede,

toplumsal cinsiyet eşitsizliği, bağımlılıkla mücadele gibi önemli alanlarda çok sayıda sosyal proje de tanıtıldı.

Zirve öncesinde de TOBFED ile Gazi Meslek Lisesi ve TSE arasında ilgili alanlarda iki ayrı işbirliği protokolü imzalandı.

Türkiye yeni yılda ihracatla büyüyecek

Uluslararası finans kuruluşları, 2024 yılı büyüme tahminlerini küresel ekonomide aşağı yönlü, Türkiye içinse yukarı yönlü revize etti. Uzmanlar, önümüzdeki süreçte küresel ekonominin büyümesini aşağıya çekebilecek en büyük riskin Çin ekonomisinin durumu olduğunu kaydediyor.



Büyüme hedefi 2024 için yüzde 4 olarak öngörülen Türkiye’de ise parasal sıkılaşmanın ikinci çeyreктen itibaren iç talebi yavaşlatması bekleniyor. Bu süreçte büyümede ihracatın lokomotif olacağı belirtiliyor. Reel sektör destekleri için de bütçeden 376.5 milyar lira kaynak ayrıldı.

SIKI finansal koşullar, zayıf ticaret büyümesi ve bölgesel savaş şokları küresel ekonomiyi etkilemeye devam ederken, pandemiden sonraki toparlanma sürecini de yavaşlatıyor. Enflasyonla mücadele edilirken durgunluğa girilmemesi ise küresel ekonominin direnç göstermesi olarak yorumlanıyor. Ancak uluslararası kuruluşlar, 2024 yılına yönelik küresel büyüme tahminlerini aşağı yönlü revize etmiş durumda. OECD, 2024 yılı için küresel büyüme tahminini yüzde 2.9’dan yüzde 2.7’ye indirdi. Uluslararası Para Fonu (IMF), son güncellemesinde küresel büyüme tahminini yüzde 3’ten yüzde 2.9’a



Seref KILIÇLI

çektğini açıkladı. Dünya Bankası da küresel büyüme beklentisini yüzde 2.7’den yüzde 2.4’e indirdi.

TÜRKİYE TAHMİNLERİ

Türkiye ekonomisi perspektifinde ise Orta Vadeli Program’da (OVP), 2023 yılının yüzde 4.4 büyüme ile tamamlanması bekleniyor. 2024 yılı için büyüme hedefi yüzde 4 seviyesinde. 2023’te büyümenin iç talep kaynaklı olduğu kaydediliyor. 2024 yılında ise ekonominin üretim ve talep yönüyle dengeli bir görünüm sergilemesinin yanı sıra, net ihracat ve sabit sermaye yatırımlarının ağırlığının artması da planlanıyor. Öte yandan IMF, son raporunda Türkiye ekonomisinin 2024 yılı büyüme tahminini 2.8’den yüzde 3.25’e yükseltti. OECD de kasım ayındaki raporunda 2024

beklentisini yüzde 2.6’dan yüzde 2.9 seviyesine yükseltti. Dünya Bankası da en yakın tarihli raporunda, Türkiye ekonomisinin gelecek yılki büyüme tahminini yüzde 4.3’ten yüzde 3.1 seviyesine çekti.

2024 YILI BÜTÇESİ

Ekonominin yol haritasında önemli bir parametre olan 2024 yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanunu’nda, bütçe giderleri 11 trilyon 89 milyar lira, bütçe gelirleri ise 8 trilyon 437.1 milyar lira öngörülüyor. Bütçe açığının Gayri Safi Yurt İçi Hasıla’ya oranının ise yüzde 6.4 seviyesinde gerçekleşeceği tahmin ediliyor. Türkiye, 2024 yılı bütçesinde yatırımlara ayırdığı kaynağı 1 trilyon 592.9 milyar liraya yükseltti. Bu tutar, 2024 yılı bütçesinin yüzde 14.4’üne denk geliyor. Reel sektör destekleri için de 376.5 milyar lira ayrıldı. Milli teknoloji hamlesi, enerji ve gıda arz güvenliği, yeşil ve dijital dönüşüm gibi stratejik alanlarda yatırımların devam etmesi de öncelikler arasında. 2024 yılı bütçesinde depremlerin yol açtığı hasarların giderilmesi için ise 1 trilyon 28 milyar lira kaynak ayrıldı.

KÜRESEL DURUM

2024 yılı küresel büyüme tahminlerini değerlendiren Piri Reis Üniversitesi Rektör Yardımcısı-Ekonomist Prof. Dr. Erhan Aslanoğlu, şöyle konuştu: “Normal koşullarda bu denli bir parasal sıkılaşma başta ABD olmak üzere çok daha fazla ülkeyi resesyona götürebilirdi. Tam tersi daha yumuşak bir iniş görüyoruz. Bu da aslında görece olumlu bir durum. Savaşların büyümesi veya öngörülemeden

şoklar olmadıkça, iyimser taraftaki yüzde 2.5-3 arasındaki büyüme tahminlerinin olasılığı daha yüksek. Dünya ekonomisinin büyümesini aşağıya çekebilecek en büyük risk Çin. Diğer de Gazze’de yaşananlar. Faiz indirimlerinin gelecek yılın ikinci yarısında başlayacağını ve bunun da büyüme beklentilerini biraz toparlayacağını düşünürsek, yılın ilk yarısı ile ikinci yarısı ayrışmaya aday. Avrupa, büyümeden en az pay alan kıta. Bu durum Türkiye’nin ihracatı açısından da zorluklar oluşturuyor.”

PARASAL SIKILAŞMA

Türkiye ekonomisini 2024 yılında en önemli belirleyenin para politikasındaki sıkılaşma ve bunun iç talebe getireceği yavaşlama olacağını belirten Prof. Dr. Erhan Aslanoğlu, “Bu politikalar sürdürülebilirse, iç talepte özellikle 2024 ikinci çeyreктen itibaren daha hissedilir bir yavaşlama beklememiz gerekiyor. İhracat ve turizm ile ikame edilmeye çalışılacak. Ancak ihracat ve turizmin de enflasyondan kaynaklanan pahalılık ve rekabet sorunu var. Özellikle ihracat tarafında bu görülüyor. Rekabet gücünü artırmak için ihracatı ve sanayiye daha fazla destekleyici politikalara ihtiyaç var. İhracat devreye girerse, Türkiye’nin büyümesi yüzde 3’ler civarında olur. Dolayısıyla kritik nokta ihracat. Büyüme, ihracatın ne boyutta devreye alınacağına bağlı. İç talep, ikinci ve üçüncü çeyrekte zayıf olacak. Ancak son çeyrekte normal koşullarda faiz indirimleri başlayacağı için talepte de yavaş yavaş hareketlenme görebiliriz” dedi.



Fed faiz oranlarını yükseltmeyi durdurdu

Küresel büyüme tahminlerinin aşağı yönlü revize edilmesini yorumlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi İktisat Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Betül Gür, temel sebebin enflasyonla mücadele çerçevesinde 2022 yılı mart ayından itibaren ABD Merkez Bankası (Fed) tarafından başlatılan parasal sıkılaşma politikaları olduğunu söyledi. Prof. Dr. Gür, şunları kaydetti: “ABD ekonomisinde enflasyonla mücadelede yüzde 7’lerden yüzde 4’lere kadar düşüş sağlanınca, Fed de Temmuz 2023’ten itibaren parasal sıkılaşma konusunda frene basmaya başladı. Faiz oranlarını yükseltmeyi durdurdu, 5.25-5.50 bandında tuttu. Sadece Fed değil, diğer merkez bankaları da benzer eğilimleri sürdürmekle

beraber Avrupa Merkez Bankası’nın 2024 ikinci çeyrekte parasal sıkılaşmadan vazgeçeceği değerlendiriliyor. Fed ise üçüncü çeyrekte vazgeçebilir. Reel sektör açısından bakıldığında, parasal sıkılaşma üretimi ve küresel ticareti yavaşlatıcı bir unsur. Öte yandan, 2024 yılı için hem küresel ekonomi hem Türkiye ekonomisi açısından bir başka risk Kızıldeniz’deki gelişmeler. Oradaki ticari gemi trafiğinin büyük ölçüde kapanması tehlikesi var. Bu durum, üretim, ticaret ve lojistikte maliyetleri yükseltebilir. Küresel düzeyde hem enflasyona hem de ülkelerin büyümesine olumsuz yönde etki edebilir.”



İhracatçıya döviz kuru desteği de gerekli

İhracatçıların rekabet gücünü kaybetmemek için döviz kurunun enflasyon oranında artırılması önerisi konusunda ise Prof. Dr. Erhan Aslanoğlu, şunları söyledi: “İhracatın döviz kuru desteğiyle kalıcı artacağını düşünmüyorum. Ancak Türkiye yüksek enflasyonla rekabet gücünde çok ciddi bir zayıflama yaşadı. Yüksek enflasyon maliyetleri yükseltirken, döviz kurlarının ona paralel artmaması ürünlerin fiyatını artırmayı gerektiriyor. Bu da dış

pazarlarda rekabeti zorlaştırıyor. Bu sebeple ilk aşamada döviz kuru yönüyle de bir destek verilmesi gerektiğini düşünüyorum. Kısa vadeli bir etki fakat gerekli. İhracatçının bu beklentisinin kısa dönemde haklı olduğu kanaatindeyim. Ancak ihracatın kalıcı olarak artırılmasında; tasarım, teknoloji, pazarlama gibi faktörler önemli olmaya devam edecek.”



Ekonomide 2023 değerlendirmesi

Bir yılı daha geride bırakıyoruz. 2023’ün başında küresel ekonomiye dair beklentiler, çok iyimser değildi. Artan faiz oranlarının yanı sıra Rusya-Ukrayna savaşı sonrası oluşabilecek bir enerji arz krizi senaryosu, küresel ekonomik büyümeye dönük beklentileri aşağıya çekmişti. Bu yıl küresel iktisadi aktivite, 2022’ye kıyasla daha sönük geçmiş olmasına rağmen birçok ülke sene başında beklenenden daha iyi bir performans sergiledi. Ayrıca, enflasyon oranları birçok ülkede düşüş trendine girdi.

Faiz oranlarında son 20-25 yılın en yüksek seviyeleri görüldü. Ama başta ABD olmak üzere birçok gelişmiş ülkede istihdam rakamları, artan faizlere direnç gösterdi. Geçtiğimiz kış aylarının çok sert geçmemesi ve Avrupa ülkelerinin alternatif enerji kaynaklarını devreye sokma çabalarının da etkisiyle endişe edildiği kadar büyük çaplı bir enerji krizi yaşanmadı. Enerji başta olmak üzere emtia fiyatları, yılın ikinci yarısında büyük oranda normale döndü.

Yaşanan gelişmelerin ekonomileri hiç etkilediği söylenemez. En başta aktardığımız gibi 2023’te büyüme oranları birçok ülkede 2022’nin gerisinde kaldı. Aynı zamanda imalat sanayi üretimi, yılın ikinci yarısında birkaç istisna hariç, dünya genelinde zayıfladı. Küresel mal ticaretinde büyüme hızı, yüzde 1’in altına indi. Finansal koşullardaki sıkılaşma, Rusya’dan Avrupa’ya akan enerji miktarının azalması ve ABD ile Çin arasındaki teknoloji savaşının ateşinin sönmemesi, özellikle Almanya’yı vurdu. Alman ekonomisi, 2023’te resesyona girdi.

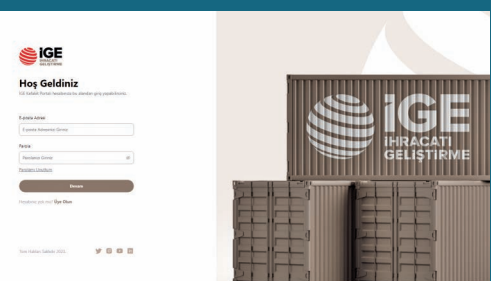
Türkiye’ye dair notlar

2023 yılı, Türkiye ekonomisi için de kolay geçmedi. Deprem ve Cumhurbaşkanlığı seçimleri gibi dışsal etmenler, ekonomik gidişatı ve görünümü etkiledi. Yine de seçim belirsizliği ve deprem felaketlerine rağmen Türkiye’nin büyüme performansı, dünya ve G20 ülkeleri ortalamalarının oldukça üzerinde seyretti. 2023’ü yüzde 4.5’e yakın bir büyüme oranıyla kapatmamız kuvvetle muhtemel.

Küresel ekonomideki -özellikle Avrupa’daki- görece zayıf seyrir, ihracatımızı olumsuz etkiledi. Bu yıl ihracattaki büyüme hızı oldukça cılız. Hal böyle olunca, net ihracat 2022’deki gibi büyüme katkısı sağlamadı. Hatta net ihracat, büyümeyi aşağı çekti. Dolayısıyla, büyüme rakamları güçlü kalmaya devam etse de bu yıl büyümenin kompozisyonu çok daha fazla iç talep ağırlıklı oldu. Yatırımlar, büyümeye destek olan ikinci unsur olarak dikkat çekti. Makina ve teçhizat yatırımları bu yıl da pozitif seyrini sürdürdü. Deprem konutlarının inşasıyla birlikte artan inşaat yatırımları, büyümeyi yılın ikinci yarısında destekledi.

Yılın ilk yarısında enflasyon düşüş kaydetmiş olsa da bu trend kısa sürdü. Yılın ikinci yarısında TL’de yaşanan değer kaybı, enflasyonu bir kez daha yukarıya taşıdı. Merkez Bankası, haziran ayından itibaren politika duruşunda değişikliğe gitti. Enflasyonun kronik bir soruna dönüşmemesi için para politikası duruşunda değişikliğe gidildi. Faiz oranları, son 20 yılın en yüksek seviyelerini gördü. Artan finansman maliyetleri, özellikle ekim ayından itibaren kendini reel sektörde hissettirmeye başladı. Bununla birlikte, sıkı para politikasının tüketim harcamaları üzerindeki etkilerinin tam olarak görüldüğünü söyleyemeyiz.

Enflasyonla mücadeleyi 2024’ün ilk yarısında daha fazla konuşacağız. Bu yazıda 2023 yılının kısa bir değerlendirmesini yaptık. Nasip olursa, bir sonraki yazıda ise 2024’e dair mevcut beklentileri ele alalım.



İhracatçı için Kefalet Portalı da devreye alındı

TİCARET Bakanlığı’nın koordinesinde, Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM), Türk Eximbank, 61 ihracatçı birliği ve 20 bankanın ortaklığında kurulan İhracatı Geliştirme A.Ş. (İGE), ‘İGE Kefalet Portalı’nı hizmete aldı. İGE Kefalet Portalı’nın mal ya da

hizmet ihracatı yapan KOBİ ve KOBİ dışı niteliğindeki ihracatçıları için finansmana en uygun koşullarda erişimini sağlayacak inovatif bir platform olduğu kaydediliyor. İGE Kefalet Portalı sayesinde ihracatçı firmalar bankaya gitmeden direkt İGE

üzerinden kefalet başvurusu yapabilecek. Portal, bankaların da tüm ihracatçılara tek noktadan ulaşmalarını sağlayacak. İGE Kefalet Portalı’nın web adresi şu şekilde: <https://portal.ihracatigelistirme.com.tr/sign-in>



**2024
BEKLENTİSİ**

Enflasyonla mücadele BÜYÜMEDE DENGİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yeni yıla ilişkin beklenti ve önceliklerini açıkladı. Avdagiç, “2024 yılında bir yandan enflasyonla mücadele ederken, bir yandan da üretimin, istihdamın ve ihracatın önceliklendirildiği politikaların bir denge içinde götürülmesini önemsiyor ve gerekli buluyoruz” dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, 2023 değerlendirmeleri ve 2024 öngörülerine ilişkin açıklamalarda bulundu. Avdagiç, Türkiye ekonomisinin büyüklüğünün dolar cinsinden yıllıklandırılmış veriyile 1 trilyon 76 milyar dolar olarak hesaplanırken, kişi başına gelirin de 12 bin 449 dolar olarak

Büyümeden daha önemli olanın, büyüme ile elde edilen kalkınma olduğunu vurgulayan Avdagiç, dolayısıyla ekonomi politikalarının da kalkınmayı esas alan temellere ve önceliklere göre şekillendirilmesini önemsediklerini belirtti.

FAİZ SEYRİNİ KORUYACAK

Şekib Avdagiç, gelecek yıl bir yandan enflasyonla mücadele ederken, bir yandan da üretimin, istihdamın ve ihracatın önceliklendirildiği politikaların bir denge içinde götürülmesini önemsediklerini ve gerekli gördüklerini ifade etti. Verilerin işsizlik oranının düşüşe geçtiğini gösterdiğini aktaran Avdagiç, “Bunu önemsiyoruz ama bu bizim ekonomimizin daha fazla istihdam oluşturma ihtiyacını ortadan kaldırmıyor. Bunun için de çaba göstermeyi sürdürmeliyiz. Gerek iç gerekse dış talepteki olumsuz görünüme rağmen sanayi üretimimiz ılımlı pozitif seyir izliyor. Bunu sevindirici bir gelişme olarak görüyoruz” dedi.

BÜYÜME SANCILARI

Avdagiç, ekonomi yönetiminden 2024 beklentilerine ilişkin, “Türkiye ekonomisi, yüksek enflasyonla mücadeleyi öncelleyen bir dengeleme sürecinde. Bu dönemde, bir yandan enflasyonu kalıcı olarak tek haneye çekmeye çalışıyoruz, diğer yandan da ekonomik aktivitenin devam etmesi yönünde politikalar izliyoruz. Dolayısıyla faiz oranlarının 2024’ün ikinci yarısına kadar yüksek seyrini korumasını bekliyoruz” diye konuştu. Küresel ekonomideki daralma beklentileri çerçevesinde dış talebin de bir süre daha zayıf seyredeceğine işaret eden Avdagiç, 2024 yılına küresel ekonomide ağırlıklı ‘büyüme sancılarının’ damga vurmasının

beklendiğini kaydetti.

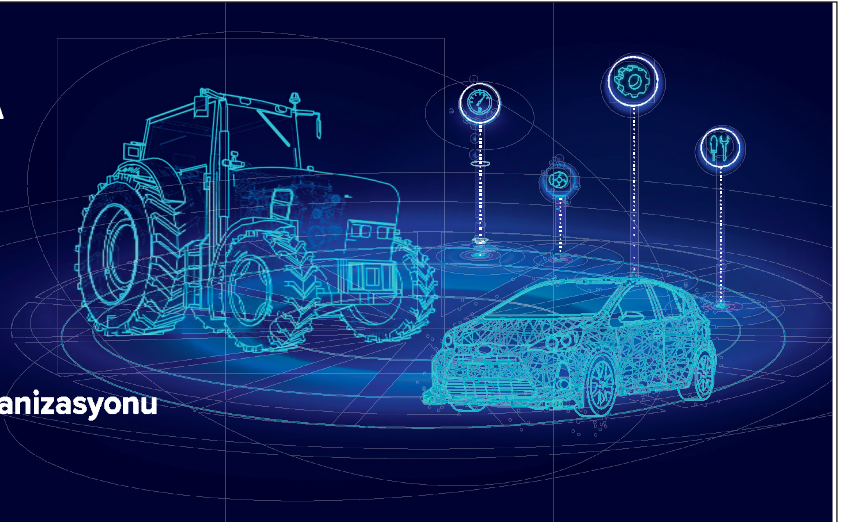
Fitch Ratings’ın son küresel ekonomik görünüm raporunda, 2023 için beklenen yüzde 2.9’luk büyümenin, 2024’te yüzde 2.1’e gerileyeceği tahmininde bulunduğunu aktaran Avdagiç, “Bu noktada hepimize büyük görevler düşüyor. Artan finansman maliyetleri de dikkate alındığında, 2024’ün ilk yarısı itibarıyla reel sektörün farklı enstrümanlarla desteklenmesini önemli ve gerekli buluyoruz. Yeni dış pazarlar bulmasını ve mevcut pazarların genişletilmesini sağlayacak teşvik ve desteklerle reel sektörümüz bu süreci de başarıyla geride bırakacaktır” değerlendirmesinde bulundu.



AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2024

Buenos Aires - Arjantin
10 – 13 Nisan 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



GÜNEY AMERİKA'DA OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİ FUARINDA YERİNİZİ ALINIZ!

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2024

- Güney Amerika’nın etkin otomotiv satış sonrası endüstri fuarı
- 35.000 m²’den fazla sergi alanı
- 13 ülkeden katılım
- 22.671 yerel ve uluslararası katılımcı
- Automechanika fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü’nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 ABD \$ / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Burak Abalı

0212 455 61 14
0531 602 77 31
burak.abali@ito.org.tr

Pelin Karamahmutoglu

0212 455 65 06
0530 962 01 39
pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr

Esra Avcioğlu

0212 455 61 10
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal

İş dünyasıyla iletişim en büyük avantaj

İTO Başkanı Avdagiç, Türkiye ekonomisinin iki avantajı bulunduğunu belirterek, şöyle devam etti: “Birincisi; hepimiz, kamu, özel sektör ve halkımız şunda mutabıkız; ekonomimizin bugün itibarıyla karşı karşıya bulunduğu öncelikli sorun, enflasyonla mücadele ile fiyat ve finansal istikrarın tesisini sağlamak. Bunun tüm kesimlerin ortak görüşü olması çok önemli. Bizi başarıya ulaştıracak, başlangıç noktası burası. İkincisi; yine ifade etmem gerekir ki, ekonomi yönetiminin, açıklanan program dahilinde ortaya koyduğu hedefler ve öngörülebilirliğe yönelik adımlar özel kesimin de

tam desteğine sahip. Bu da bizim ikinci avantajımız.”

UZUN YOLDA ÇÖZÜM

Yolun uzun olabileceğini ama sorunların çözümsüz olmadığını vurgulayan Avdagiç, “Hem çözüm yolumuz belli hem çözümü uygulayacak irade mevcut. Elbette fiyat ve finansal istikrarın sağlanabilmesi için geçici de olsa bazı zorluklar yaşanacaktır. Bu zorlu sürecin ardından kavuşacağımız istikrar, yeniden toparlanmanın yolunu açacak en güçlü kazanımımız olacak” ifadelerini kullandı.

Avdagiç, yeni ekonomi yönetiminin en

büyük avantajının iş dünyasıyla kurduğu iletişim olduğunu dile getirerek, sözlerini şöyle tamamladı: “Bu yönde çok başarılı bir sınav verdiler. Bu diyalogun daha da güçlendirilmesi ve bürokratik yoğunluğa heba edilmemesi gerekiyor. Hatta kalıcı bir mekanizmaya dönüştürülmeli. Zira, güçlü bir diyalog mekanizmasının tesisi, hem alınan bir kararın varsa muhtemel olumsuz sonuçlarını doğmadan ortadan kaldırarak hem de ciddi zaman tasarrufu sağlayacaktır. 2024 yılının, güneşlerin dünyamıza doğacağı, İstanbul ve ülkemizin üzerinden hiç eksik olmayacağı bir yıl olmasını diliyorum.”

Beyaz eşyada 4 üründen 3'ü ihracata



Beyaz eşyada yıllık 33 milyon adet üretimle dünyada Çin'den sonra ikinci sırada yer alan Türkiye, üretilen her 4 üründen 3'ünü ihraç ediyor. Sektör temsilcileri, bu başarıda farklı pazarlardan pay almanın yanı sıra Ar-Ge, dijital dönüşüm ve katma değerli üretime yatırım yapmanın etkili olduğunu söylüyor.

MESUDE DEMİRHAN

ELEKTRİKLİ ev aletleri sektöründe teknolojik gelişmenin çok hızlı olmasıyla üretilen ürün yelpazesi her geçen gün artıyor. Çamaşır makinasından fırına, ütüden saç kurutma makinasına kadar çeşitli ürünleri bünyesinde bulunduran sektörün yıllık üretim kapasitesi, yaklaşık 33 milyon adet. Türkiye, bu oranla Çin'den sonra dünyada ikinci sırada yer alıyor.

Sektörün mevcut durumu ve geleceği, İstanbul Ticaret Odası Elektrikli Ev Aletleri Meslek Komitesi'nin düzenlediği sektörel istişare toplantısında detaylı olarak ele alındı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın başkanlık ettiği toplantı, İTO Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Cemile Sultan Kuru Tesisleri'nde gerçekleştirildi.

YENİLİKÇİ YAKLAŞIM

Salih Sami Atılğan, elektrikli ev aletlerinin internet üzerinden kontrol edilebilmesinin ve mobil uygulamalarla desteklenmesinin tüketiciler açısından daha çok tercih edildiğini söyledi. Dayanıklılık, marka, kalite algısı ve servis hizmetlerinin bu alanda iş yapan bütün firmaların başarısı için önemli olduğunu belirten Atılğan, "Daha fazla Ar-Ge bütçesi, markalaşma, ileri teknoloji yatırımları, yenilikçi yaklaşımlar ve ürün tasarımları da gündemimizde yer almak zorunda. Türkiye'de bu alanda üreticilerin desteklenmesi, özellikle yetişmiş insan kaynağı, enerji maliyetlerinin aşağı çekilmesi ve finansman imkanlarının çeşitlendirilmesi gibi konularda kamunun desteği hayati önemde" dedi.



DÜNYA GIPTAYLA BAKIYOR

Türkiye Beyaz Eşya Sanayicileri Derneği (TÜRKBESED) Başkanı Gökhan Sığın ise beyaz eşya sektörünün, üretim kapasitesi ve oluşturduğu ekosistemle dünyada gıptayla bakılan bir endüstri haline geldiğini söyledi. Sadece kaliteli ürün ve ihracatla değil, Ar-Ge, dijital ve yeşil dönüşümün de bu gelişimde etkin rolü olduğuna dikkat çeken Sığın, şu bilgileri verdi: "Dünya liginde değerlendirildiğinde, bizden önce sadece Çin var. 1.4 milyarlık nüfusu olan Çin'in iç tüketimi 70 milyon iken, Türkiye 85 milyon nüfusla 33 milyon kapasiteye sahip. Her 4 üründen 3'ü ihracata gidiyor. Türkiye'deki tüketime güvendiğimiz kadar çok rekabetçi bir şekilde uluslararası pazarlarda da yer buluyoruz. İhracat rakamlarımız son 5 yılda çok ciddi artış gösterdi. Bu yükselişte, Avrupa pazarından çok diğer pazarlarda yer kazanılması etkili oldu. Ayak izimizi dünyanın her yerinde genişletmeye hızla devam ediyoruz."

**YILLIK
33 MİLYON
ADET
ÜRETİM**



Bayilik sistemi destek bekliyor

İTO Elektrikli Ev Aletleri Meslek Komitesi Başkanı Fadıl Hekimoğlu, komite hakkında şu bilgileri verdi: "Komitemizde 3 bin 806 üyemiz var. Üyelerimiz ağırlıklı olarak, beyaz eşya satıcıları, servisler, güvenlik sistemiyle ilgili üretici ve satıcılardan oluşuyor. Sektörümüzle ilgili problemleri belirledikten sonra gerekli kurumlara raporlar sunuyoruz. Bayilik sistemiyle ilgili sıkıntıları olan arkadaşlarımız var. Bayi teşkilatının ayakta kalabilmesi için ciddi desteklere ihtiyaç var. 10 binleri bulan gıda sektöründeki mağazalarda gıda firmalarının beyaz eşya satması, sektörümüzün önündeki en büyük risklerden biri."

Türk kahvesi isteyin

İTO Elektrikli Ev Aletleri Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Murat Kolbaşı, Türkiye'nin beyaz eşya ürünlerinde Çin'den sonra en büyük üretici konumunda olduğunu belirterek, "Sektörümüzde dünyada yaklaşık 10 binin üzerinde marka var. Türk markalarının dünyadaki payı artıyor. Türk kahvesi ile bir fark yaratıyoruz. Yurt dışına gittiğinizde menülerde Türk kahvesini görmesiniz bile lütfen isteyin. O menülere Türk kahvesi girecek. Bu, milli bilinçle olacak. Bunu hep beraber başaracağız" dedi.

HANNOVER MESSE 2024

Hannover - Almanya
22 - 26 Nisan 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

T.C.
Ticaret Bakanlığı
tarafından açıklanan
devlet desteği tutarı
14.898 TL/m²

SANAYİ SEKTÖRÜNÜN LİDERLERİ HANNOVER MESSE 2024'TE BULUŞUYOR!

HANNOVER MESSE

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 11 farklı ihtisas salonunda 226.000 m² sergileme alanı
- 4.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 14.000'den fazla ürün ve çözüm önerileri
- 21. yüzyılın trendlerini ve teknolojik gelişmelerini yakından inceleme olanağı
- Endüstriyel dönüşümde yenilikler
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen başarı grafiği

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik
- Dijital Ekosistemler
- Enerji
- Future Hub
- Yan Sanayi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

ÖDEME PLANI

Katılım Bedeli : 800 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökhan Çapkin	Sibel Tayanç	Sena Yakar
0212 455 61 16 0530 664 86 22 gokhan.capkin@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanc@ito.org.tr	0212 455 61 18 sena.yakar@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Ticaret koridorları rekabetinde 'algı' savaşları

Dünya mal taşımacılığı açısından doğal boğazlar ve deniz geçiş noktaları kadar küresel deniz taşımacılığı trafiği açısından ciddi bir maliyet avantajı sağlayan kanallar uzun zamandan beri uluslararası taşımacılık ve lojistik camiasının gündeminde. Malum, filmlere de konu edilen korsan saldırılar ve güvenlik riskleri bakımından bir tarafta Aden Körfezi ve Babu'l Mendeb Boğazı, onların uzantısı olarak Süveyş Kanalı, diğer tarafta Malakka Boğazı, Asya'yı Hint Okyanusu'na, Akdeniz'e, Afrika ve Avrupa'ya bağlayan kritik deniz geçişleri açısından gündemdelere. Söz konusu deniz geçiş noktalarındaki güvenlik riskleri, gemilere yapılan saldırılar, kıtalar arası deniz trafiğinin Ümit Burnu'na yönelmesine sebep olabilir ki, bu da ciddi bir süre ve kâr kaybı anlamına gelecektir.

İki kritik başlık

Üzerinde düşünülmesi gereken iki kritik başlığı şu şekilde vurgulayabiliriz: Birincisi, korsanlara karşı söz konusu deniz geçişlerinin güvenliğini sağlamak ne kadar zor olabilir; ikincisi söz konusu kritik önemdeki deniz geçişleri öteden beri olası deniz kazalarına ve güvenlik risklerine her daim şahit olduğundan; bugün yaşanan olaylara fazladan anlam yüklemenin ardında farklı bir 'algı savaşı' mı söz konusu? Çünkü, var olan gerçek şu ki, ABD, Avrupa Birliği ve Çin arasında kıtaları birbirine bağlayan ekonomi, ticaret ve enerji koridorlarına yönelik rekabet tırmanıyor. Bu nedenle, dünya ekonomisinin güç merkezleri konumundaki aktörler arasında denizyolu ve demiryolu güzergahları ile limanlar ve lojistik merkezlerinden oluşan ağlara dayalı bir 'koridor rekabeti' de hızlanıyor.

Maliyeti tüketicilere

'Koridor rekabeti'nin hem Güney Doğu Asya'da hem Ortadoğu ve Körfez Bölgesi'nde hem Afrika'da hem de Avrupa'da, hayli geniş bir coğrafyada birlikte tırmandığı rahatlıkla gözleniyor. Küresel ekonomi ve ticaretin güç merkezleri, kritik noktalardaki limanların, lojistik merkezlerin, deniz ve demiryolu güzergahlarının kontrolü anlamında ciddi bir mücadele ortaya koyuyor. Bilhassa da 2060 ile 2100 arası küresel ticaretin yeni yükselen merkezi olacak Afrika'ya yönelik olarak. 2060 ve 2100 dönemleri açısından küresel ticaretin ve mal taşımacılığının rekor düzeyde sıçramalar yapacağı; devasa hacim artışı nedeniyle kıtalar arası ticaret koridorlarının tümünün devrede olmasının kaçınılmaz olduğu bir süreçte, 'koridor rekabeti'ne yönelik 'algı savaşları', işbirliğinden çok bir diğerini elemeye yönelik anlayış, tersine küresel ticaretten elde edilen katma değere ciddi manada zarar verebilir.

Bu nedenle, küresel mal ticareti ve lojistiği açısından küresel taşımacılığın maliyet yönetimi açısından verimli, etkin ve mantıklı olamayacak yeni ticaret koridorlarını sırf 'anlamlı' göstermek adına, taşımacılığın altın kuralları açısından önem kaybetmesi mümkün olmayan stratejik geçiş noktalarını bile bile 'çok riskli' göstermek, bilhassa Avrupa ve Afrika'da ürün bekleyen tüketicilere ciddi bir enflasyon yaşatmaktan, alım güçlerini olumsuz etkilemekten başka bir işe yaramayacaktır. Bu nedenle, bir grup korsanın sebep olduğu ifade edilen 'güvenlik riski'nin maliyetini tüketicilerin üstlenmemesi adına, 'algı savaşları'na karşı uyanık olmakta yarar var.

Global tedarik zincirindeki aksamalar ve enflasyon ilişkisi

Pandemi sürecinde birçok işyeri faaliyetini gerçekleştiremedi. Akabinde nakit dengesi bozuldu ve kapanmak zorunda kaldı. Öz kaynağı ve nakit dengesi düzgün olanlar ise yollarına devam etti.



Kimi zaman jeopolitik riskler, kimi zaman yaptırımlar, uluslararası mal akışını ve ticareti olumsuz etkiledi. O zaman ayakta kalanlar fiyatlarla istediği gibi oynama fırsatı buldu. Tüm dünya önce arz kaynaklı enflasyonu yaşadı. Çünkü üretim ve lojistikteki aksamalar, arzın talebin olduğu yere zamanında ve düşük maliyetle ulaşmasını engelledi. Daha sonra ertelenen talep devreye girdi ve arz tarafı yetersiz kalınca global ekonomilerde enflasyon sorunu bu sefer talep kaynaklı olarak baş göstermeye başladı.

Artırılan faizlerle birlikte özellikle tüketim ekonomilerinde talep dizginlenmeye çalışılsa da arz dengesinin sağlanamaması ve talebin normalden farklı yani ertelenen talep olması nedeniyle önemli bir başarı elde edilemedi. Çünkü ertelenen talebin faize duyarlılığı daha azdır. Bu nedenle de yüksek faizlerin daha uzun süre kalabileceği söyleniyor ve enflasyonun düşüşünden emin olmadıkça da düşürülmeyecektir.

Şimdi, gündeme tedarik zincirini bozacak yeni bir konu daha girmiş bulunuyor.

Yemen'deki Husiler, ABD'nin güvenli deniz taşımacılığı için çok uluslu koalisyon kurulduğunu duyurmasına rağmen Kızıldeniz'de İsrail ile bağlantılı gemileri hedef almaya devam edeceklerini açıkladı.

ABD'nin, Kızıldeniz'den deniz taşımacılığını güvence altına almak için çok uluslu bir koalisyon kurulduğunu yönündeki açıklamasına, Yemen'deki Husiler'den cevap geldi. Husilerin üst düzey isimlerinden Muhammed El Bukhaiti konuyla ilgili açıklamasında, "Deniz ittifakı kurulsa da kurulmasa da Filistin meselesinde tavımız değişmeyecek" ifadelerini kullandı. İsrail gemilerini ve İsrail'e giden gemileri hedef almaya devam edeceklerini söyleyen El Bukhaiti, "Kuşatma bitene, gıda ve ilaç girişi olana kadar Filistin'e ve Gazze Şeridi'ne desteğimiz devam edecek, mazlum Filistin halkına desteğimiz sürekli olacaktır" dedi.

ABD dahil 10 ülke var

ABD Savunma Bakanı Lloyd Austin yaptığı yazılı açıklamada, "Kızıldeniz, seyrüsefer özgürlüğü için hayati öneme sahip kritik bir su yolu ve uluslararası ticareti kolaylaştıran önemli bir ticari koridordur. Seyrüsefer özgürlüğünün temel ilkesini korumaya çalışan ülkeler, uluslararası sulardan yasal olarak geçiş yapan birçok ülkenin ticari gemilerine balistik füzeler ve insansız hava aracı (İHA) fırlatan bu devlet dışı aktörün yol açtığı zorluklarla mücadele etmek için bir araya gelmeli. Bu nedenle bugün, Ortak Deniz Kuvvetleri çatısı altında ve Kızıldeniz'de güvenliği odaklanan 153. Görev Gücü'nün liderliğinde önemli bir yeni çok uluslu güvenlik girişimi olan Prosperity Guardian Operation'ın (Refah Muhafızı Operasyonu) kurulduğunu duyuruyorum" ifadelerini kullanmıştı. Austin, söz konusu misyonda ABD ile birlikte İngiltere, Bahreyn, Kanada, Fransa, İtalya, Hollanda, Norveç, Seyşeller ve İspanya'nın yer aldığını aktarmıştı.

Hedef, İsraille ilişkili gemiler

Kızıldeniz'deki gemileri İsrail'e doğru gitmemeleri konusunda uyararak Husiler, geçtiğimiz hafta Babülmendep Boğazı'ndaki Norveç bandıralı 'STRINDA' adlı ticari tankeri seyr füzeleriyle vurmuş, daha önce de İsrail'e ait olduğu iddia edilen Galaxy Leader adlı gemiye el koyarken, iki ticari gemiye ise füze ve drone saldırısı düzenlemişti. Alman Hapag-Lloyd ile Danimarkalı A.P. Moller-Maersk taşımacılık şirketleri ile petrol devi BP, saldırılar nedeniyle Kızıldeniz'deki sevkiyatlarını durdurmuştu.

İşte bu gelişmeler, önümüzdeki süreçte arz aksaklıklarının tekrar başlayabileceği sinyalini veriyor. Özellikle Uzakdoğu menşeli ürünler ve petrol akışında aksamalar olacak gibi görünüyor.

Bir yandan resesyon kaygıları, diğer yandan jeopolitik gelişmeler, 2024 yılının zorlu geçebileceğinin sinyallerini vermeye başladı bile.

Kadın girişimcilere 'Ur-Ge programı'

OSMAN KUVVET

TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu (İKGK) İcra Komitesi, İstanbul Ticaret Odası'nda toplandı. TOBB İKGK İcra Komitesi üyeleri, yeni dönemde yapılabilecek projeler üzerine değerlendirmelerde bulundu. Toplantıda, TOBB İKGK üyelerine İTO'nun yürüttüğü Ur-Ge projeleri tanıtıldı.

Ur-Ge projeleriyle belirli bir sektörde faaliyet gösteren 20-25 firmanın bir araya gelmesiyle oluşan küme firmalarının, ihracat pazarlarının geliştirilmesi ve



potansiyel yeni pazarlara giriş hedeflerine odaklanılarak sektör ihracatının artırılması amaçlanıyor.

Toplantıya katılan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, kadın girişimcileri iş hayatına daha aktif katılmaya davet etti. "Kadın girişimcilerimizin ekonomimizdeki payı mutlaka artmalı" diyen Avdagiç, kadın girişimcilere

rehber olan İKGK Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Hatice Güner Kal'a teşekkür etti. Toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Münir Üstün ve Bahadır Yaşık ile İTO Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan da katıldı.

Telif hakları dijital yayıncılığın radarında



Son yıllarda dijital mecrada da yoğunlaşan yayıncılık sektörünün telif konusunda arama motorlarıyla yaşadığı sorunlar tartışmalara neden oluyor. Bu konuda yasal bir düzenleme henüz bulunmuyor. Ancak konunun tarafları, diğer ülkelerdeki çözüm önerilerinin masaya yatırılarak bir yol haritası belirlenebileceğini düşünüyor.

MWC BARCELONA 2024

Barselona / İspanya
26 - 29 Şubat 2024

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ
İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

MWC BARCELONA 2024 DÜNYANIN TEKNOLOJİK DEĞİŞİMİNDE YER ALIYORUZ!

MWC BARCELONA 2024

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımı
- 202 ülkeden 88.500'ü ziyaretçi, %73'ü uluslararası, %50'si üst düzey yönetici
- 1.000'den fazla konuşmacı
- 2.400'den fazla uluslararası basın mensubu
- 40 ülke pavilyonu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Milli İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Stant üzerinde yer alacak LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 6 m ²
Katılım bedeli	: 1.800 Euro / m ²



Pelin Karamahmutoglu / Akif Gönülcü / Gökhan Çapkin / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 16 / 0212 455 61 10

GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / gokhan.capkin@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

YAYINCILIK sektörü, son yıllarda şekil değiştirerek dijital mecraya kaydı. Arama motorları vesilesiyle çok kolay ulaşılabilen içerikler, telif hakları konusunu da gündeme getirdi. Hali hazırda arama motorları, kullanıcıları aradığı içerikler konusunda ilgili yayın mecrasına yönlendirirken, içerik üreticileri bunun karşılığında arama motorlarından herhangi bir telif ücreti almıyor. Dijital mecrada içerik üretimi sağlayan yayıncılar, arama motorlarının bu konuda telif ödemesi gerektiğini ifade ederken, farklı ülkelerdeki benzer uygulamaların Türkiye için uyarlanabileceğini düşünüyor.

BEKLENTİLERİNİZİ DİNLIYORUZ

Bu konu, İTO Bilgi, İletişim ve Medya Meslek Komitesi'nin toplantısında da gündeme geldi. Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleşen toplantıya Meclis ve Komite üyelerinin yanı sıra teknoloji ürünlerine içerik üreten web sitesi temsilcileri de katıldı. Toplantıda konuşan Komite Başkan Yardımcısı Muharrem Uğurlu, "Amacımız bu komiteye bağlı sektör temsilcilerinin sorunlarını dinlemek. Şu ana kadar dokuz toplantı yaptık. Sizlerin beklentisi neler, onları dinlemek isteriz" dedi.

KARARLARI ETKİLİYOR

Toplantıda verilen bilgiye göre, şu an bu konuda yasal bir düzenleme bulunmuyor. Ancak arama motorları, kimi ülkelerde açılan davalar neticesinde telif hakkı ödemeyi kabul etti. Son örnek, 2021 yılı başında yaşandı. Google, 121 Fransız basın yayıncısına üç yıllığına 76 milyon dolar telif ödemeyi kabul etti. Daha sonra Fransız Haber Ajansı ile de telif anlaşması imzalandı. Sektör temsilcileri, Türkiye'den henüz böyle bir örnek bulunmadığını, ancak büyük medya kuruluşlarının konuyu gündeme aldıklarını ifade etti.

KDV SORUNU

Sektörde çözüme kavuşturulması talep edilen bir diğer konu da KDV sorunu oldu. KDV konusunda dijital yayıncılık için bir indirim yapılmadığını ve yüzde 20 oranında KDV uygulandığını dile getiren konunun tarafları, "Bu oran, klasik yayıncılıkta olduğu gibi yüzde 0 olmalı" çağrısında bulundu. Ayrıca reklam gelirlerinin dağılımındaki adaletsizlikler, kişi bazındaki satış ve aboneliklerdeki düşüşler de masaya yatırılarak neler yapılabileceği konuşuldu.



Dijital çağda hızlı çözüm

Toplantıya başkanlık eden İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, "Bizler, artık dijital hız çağındayız. Dijital mecralar, her alanda yol gösterici olurken, sektörün bu anlamda önde gelenlerine kulak verdiğimiz için mutluyuz. Sizlerden gelen her öneri, Yönetim Kurulumuzun bir numaralı gündemi oluyor" dedi.

Sigorta şirketlerine tedbir kararları değerlendirildi

Sigortacılık sektörü temsilcileri, iki sigorta şirketine yönelik tedbir kararı uygulanması sonrasında yaşanan gelişmeleri değerlendirmek için bir araya geldi. Sektör temsilcileri, bu süreçten etkilenenlerin sigortalılığının devamlılığı ve haklarının korunması amacıyla gerekli girişimlerin başlatıldığını bildirdi.

MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi İstişare Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman'ın başkanlığında, İTO Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Cemile Sultan Kuru Tesisleri'nde gerçekleştirildi. Toplantıda, Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (SEDDK) iki sigorta şirketine yönelik tedbir kararı uygulanması sonrasında yaşanan mağduriyetler ve öneriler paylaşıldı. Ayrıca, trafik sigortaları, sigorta poliçeleri ve dijital dönüşüm konuları ele alındı.

DİJİTAL DÖNÜŞÜM

Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, sigortacıların yaşadığı sıkıntılar ve karşılaştığı engellerin genele yayılarak doğrudan veya dolaylı şekilde ekonominin tüm alanına etki ettiğini belirterek, şunları söyledi: "Özellikle sigortalılık oranının yükseltilmesi, sahip olduğumuz ekonomik değerlerin sigortalanması için yürümemiz gereken epey yol



var. Sigortalı sayısını artırmak için de acentelerin kurumsal ve dijital dönüşümü önemli. Odamızdaki komitelerin hemen hemen

tamamında dijital dönüşümü tartışıyoruz. Komitelerimiz, firmalarımız dijital dönüşüme ilişkin hazırlıklarını yapıyor. SEDDK, iki sigorta şirketine tedbir koymuştu. Mali yapısı güçlü olan sigorta sektörümüz bu durumu rahatlıkla aşacak. Bundan şüphemiz yok."

KURALA BAĞLANMALI

Komite Başkanı Mehmet Özgür Yılmaz da son bir yılda yaptıkları komite çalışmaları hakkında bilgi verdi. Yılmaz, iki sigorta şirketine

yönelik tedbir kararına ilişkin de şunları kaydetti: "Süreçten etkilenenlerin sigortalılığın devamlılığı ve haklarının korunması amacıyla telafi edici planlar oluşturulması için gerekli girişimler başlatıldı. Sigorta şirketlerimiz sigortalılara kucak açarak, eski poliçelerin iptal bedellerinin yarısı kadar indirim, yenileme poliçelerinde uygulayabilecekleri yönünde ortak yaklaşım sergiledi. Türkiye Sigorta Birliği de bu yaklaşımı tavsiye kararıyla destekledi. Ancak bu yaklaşım, kamu otoritesince kurala bağlanmadığı sürece, tam olarak acente ve müşteri memnuniyeti yaratmayacak. Komite olarak sürecin sonuna kadar acentelerimiz ve sigortalılarımız adına gereken mücadeleyi vereceğinden kimsenin şüphesi olmasın."



Yalıtımla enerji ithalatını yüzde 50 azaltmak mümkün

BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi, enerji ithalatını azaltmanın yollarını aramak için bir araya geldi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazroğlu'nun başkanlık ettiği toplantıya; Isı, Su, Ses ve Yangın Yalıtımcıları Derneği (İZODER) Başkan Yardımcısı Ertuğrul Şen ve sektör temsilcileri katıldı.



faaliyetlerimizden biri de uluslararası fuarlarda düzenlediğimiz milli katılım organizasyonlarımız. Yılda 40'ı aşkın uluslararası fuara firmalarımızı taşıyor, katılımcıların tüm lojistik ve stant hizmetlerini bizzat üstleniyoruz. Öte yandan, hem Ticaret Bakanlığı hem İTO, firmalara her adımda destek sağlıyor" diye konuştu.

ISINMAYA 30 MİLYAR EURO

Türkiye'deki apartmanların yüzde 70'inde ısı yalıtımı olmadığını söyleyen İZODER Başkan Yardımcısı Ertuğrul Şen ise şöyle konuştu: "Türkiye'nin, enerji ithalatçısı bir ülke olduğunu unutmuyoruz. Isınırken ve soğurken milli kaynaklarımız gidiyor. Hanelerin ısınması için kullanılan enerjiye 30 milyar Euro ödendi. Maalesef bu bedelin yarısı boşa gitti. Ne ısınabildik ne de soğuyabildik. Enerji tasarrufu ve yalıtım sistemleriyle birlikte enerji maliyetlerini yüzde 50 düşürebiliriz. Gereksiz harcanan enerji, sadece enerji

maliyetlerini artırmakla kalmıyor, aynı zamanda çevresel etkileri de beraberinde getiriyor. Isı yalıtımı eksikliği, çevre kirliliği ve enerji israfını artırarak iklim değişikliğiyle mücadelede gerilememize neden oluyor. Türkiye'nin sürdürülebilir enerji kullanımına odaklanarak, apartmanlarda yaygın ısı yalıtımı uygulamalarına geçiş yapması, hem ekonomik hem de çevresel açıdan önemli bir adım olabilir. Isınma maliyetlerinde tasarruf sağlamanın yanı sıra, milli kaynaklarımızı daha etkili bir şekilde kullanarak enerji ithalatına bağımlılığı da azaltabiliriz. Bu adım, hem bireysel haneler hem de ülke genelinde sürdürülebilir bir gelecek için önemli katkı sağlayacaktır. Öte yandan, ısı yalıtımlı binalarda denetim de artırılmalı."

Toplantıda konuşan İTO Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi Başkanı Ahmet Gediz Tatar da İTO üyelerinin toplantılara katılımının artması gerektiğini söyledi. Tatar, bilgi ve iletişim sisteminin kurulması halinde birçok sorunun çözülebileceğini belirtti.



Otobüslerde araç takip cihazı zorunlu



ŞEHİRLERARASI otobüslerde 1 Ocak 2024 itibarıyla araç takip cihazının kullanımı zorunlu olacak. Böylece anlık takip gerçekleştirilecek. Yeni düzenlemeyle taşıtların konum, tarih ve saat bilgileri 2 dakikalık periyotlar halinde Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın Ulaştırma Elektronik Takip ve Denetim Sistemi'ne (U-ETDS) elektronik ortamda iletilecek.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO EK HİZMET BİNASI (63-85) PARSEL KABA YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Hobyar Mah. Yalı Köşkü Cad. 969 Ada, 63-85 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 969 Ada, 63-85 Parselde, İTO EK HİZMET (63-85 PARSEL) BİNASI'nın birim fiyat üzerinden anahtar teslimi KABA İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	75 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	26 Aralık 2023 16:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmimarlik.com 0 546 479 2616 Yusuf Özcan yusuf.ozcan@ito.org.tr 0 212 455 6458

IFAT 2024

Münih / Almanya
13 - 17 Mayıs 2024

- Araç Üstü Ekipmanları, Cadde Temizliği
- Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği
- Armatür, Hırdavat ve Bağlantı Elemanları
- Geri Dönüşüm, Katı Atık Sistemleri
- Pompa



ÇEVRE TEKNOLOJİLERİNİN VE ATIK YÖNETİMİNİN LİDER FUARI

IFAT 2024

- Sektörün önde gelen uluslararası ticaret fuarı
- 59 ülkeden 2.984 katılımcı
- 155 ülkeden 119.000 ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2012 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 9 m²
m² Katılım bedeli : 700 Euro / m²

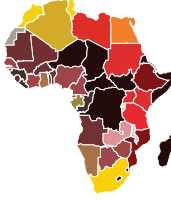


Esra Yılmaz / Akif Gönülcü / Levent Çakır / Murat Özturan / Esra Avcioğlu

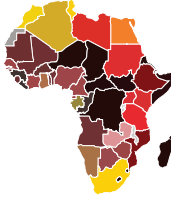
Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 19 / 455 62 39 / 455 62 21 / 455 61 10
E-posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / leventcakir@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

GSM : 0530 874 89 73 / 0530 931 31 08 / 0539 455 52 66
0530 078 43 55 / 0530 386 92 66 / 0533 959 30 57

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Afrika'nın önümüzdeki birkaç yıl içinde dünyanın geri kalanının önüne geçeceği şimdiden öngörülüyor. Zira kıtanın 5 ayrı bölgesi, küresel sosyo-ekonomik şartlardan kaynaklanan önemli savrulmalara maruz kalsa da istikrarlı ve orta vadeli beklentilere dirençli olduğunu gösteriyor.



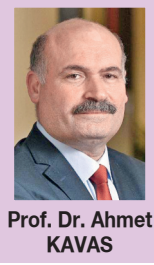
Afrika ekonomisi, çok sayıda şoka maruz kalsa da negatife düşmedi ve pozitifte kalmayı başardı. Ülke olarak ise sadece Sudan ve Ekvator Ginesi negatif bir gelişme kaydetti. 2023-2024 yıllarındaki görünüm, istikrarlı kalmaya devam edeceği yönünde. Kıta, akıllı yatırımcıların adresi olmayı sürdürecektir.



Batı Afrika ülkesi Gine'nin başkentinde yer alan Alport Konakri Limanı'nın kapasitesi, Türk firma tarafından 500 milyon dolarlık yatırımla iki katına çıkarıldı.

Akıllı yatırım adresi Afrika kıtası

COK değil, çeyrek asr önce Afrika'da iş yapmayı akıllarının ucundan bile geçirmeyen birçok devlet, şimdilerde ya doğrudan ya da kıtada tecrübe sahibi ülkelerle ortaklaşa yatırımlara girişiyor. Söz konusu devletlerin sayısı da her geçen gün artıyor. 21. yüzyıla kadar uzak durulan bu coğrafyanın bir anda revaçta olması, doğrudan ve akıllıca planlanan yatırımları kendine çekiyor. Hem Dünya Bankası'nın hem de Afrika Kalkınma Bankası'nın yıllık yayımladıkları ekonomik gelişmelere dair raporlar da bu süreci aşırı derecede teşvik edici bir görevi yerine getiriyor.



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

oranın 2023'te yüzde 1.6'ya gerileyeceği öngörülmüyor. Batı Afrika'da 2023 Mayıs ayında tahmin edilen yüzde 3.3'lük oranın yüzde 2.8'e gerilemesinde ise daha çok Nijerya'daki yakıt sübvansiyonu, döviz kurlarındaki ani hareketlilikler, Gana'nın borç sıkıntıları, Mali, Gine, Burkina Faso, Nijer gibi Sahel ülkelerindeki askeri darbeler ve terör saldırılarının tarım sektörüne menfi etkileri önemli rol oynadı.

5 AYRI BÖLGE

Afrika Kalkınma Bankası'nca yayınlanan rapora göre, Afrika yavaşlama içinde de olsa yüzde 3.8'lik reel GSYH'sinin büyümesinin, dünya ortalamasının ve Çin ile Hindistan'ın etkinlikte başı çektikleri Asya'dan sonra küresel anlamda ikinci kalkınma hızını yakalayan bölge olarak kalacağı tahmin ediliyor.

Afrika'nın önümüzdeki birkaç yıl içinde dünyanın geri kalanının önüne geçeceği şimdiden öngörülmüyor. Zira kıtanın 5 ayrı bölgesi, küresel sosyo-ekonomik şartlardan kaynaklanan önemli savrulmalara maruz kalsa da istikrarlı ve orta vadeli beklentilere dirençli olduğunu gösteriyor.

YÜZDE 7 BÜYÜME

Afrika ekonomisi, çok sayıda şoka maruz kalsa da 5 ayrı bölgesinde negatife düşmedi ve pozitifte kalmayı başardı. Ülke olarak ise sadece Sudan ve Ekvator Ginesi, negatif bir gelişme kaydetti. 2023-2024 yıllarındaki görünüm, istikrarlı kalmaya devam edeceği yönünde. Covid salgını öncesi dönemde en iyi performans gösteren 5 Afrika ülkesinin, bu sene

ve gelecek sene de yüzde 5.5'in üzerinde büyüme göstermesi bekleniyor. Bu ülkeler Ruanda (yüzde 7.9), Fildişi Sahili (yüzde 7.1), Benin (yüzde 6.4), Etiyopya (yüzde 6.0) ve Tanzanya (yüzde 5.6). Bazı Afrika ülkelerinde bu iki sene zarfında yüzde 5.5'in üzerinde kalkınma yaşanacak ülkelerin ise Libya (yüzde 12.9), Senegal (yüzde 9.4), Kongo Demokratik Cumhuriyeti (yüzde 6.8), Mozambik (yüzde 6.5), Gambia (yüzde 6.4) ve Togo (yüzde 6.3) olacağı tahmin ediliyor.

Ekonomik gelişmeler, dünyanın her yerinde yaşandığı gibi Afrika'da da gözle görülür ciddi hamleler meyvelerini vermeye başladı. Dahası istikrarlı bir şekilde de ilerliyorlar. Birleşmiş Milletler Genel Sekreteri



Antonio Guterres'in sürdürülebilir kalkınma hedeflerini desteklemekle görevli Jeffrey Sachs'a göre, Afrika önümüzdeki onlarca yıl boyunca sürekli olarak yüzde 7, hatta daha fazla büyüyecek, gerçek bir hızlanmaya kavuşacak. Böylece küresel ekonominin en hızlı büyüyen bileşenini oluşturacak. Bundan böyle Afrika, en fazla yatırım çeken kıta olacak.

EN HIZLI İKİNCİ

Afrika'daki kalkınmanın son yıllardaki itici gücü, hammadde kaynakları ihracatı ve bunların fiyatlarının devamlı artarak büyük oranlarda girdi sağlamaları. Dünya çapında kapsayıcı büyüme ve sürdürülebilir kalkınmanın teşvik edilmesinde önemli bir role sahip. Özellikle tarım, enerji piyasaları, madenler, sağlık altyapısı, ilaç, hafif

imalat, ulaşım ve iklim, dijital ekonomi gibi kilit alanlarda çok sayıda yatırımcı için altın değerinde imkânlar sunacak fırsatlar var. 2024 yılında kıtanın 12 ülkesi, dünya genelinde ekonomik büyümede öncelikle 20 ülke arasında yer alacak. Bunlar Senegal, Moritanya, Libya, Ruanda, Fildişi Sahili, Kongo Demokratik Cumhuriyeti, Benin, Uganda, Etiyopya, Mozambik, Togo ve Tanzanya olacak. Bunların 2024'te yüzde 6 ve yüzde 10 arasında büyüme kaydetmesi bekleniyor. The Economist Intelligence Unit dergisine göre, Asya'nın ardından tüm coğrafyalar içinde Afrika, en hızlı büyüyen ikinci kıta olacak. 54 ülkesinin ortalama GSYH'si 2023'te yüzde 2.6, 2024'te ise yüzde 3.2 seviyesinde olacak. Yine bunları kıtada yapılacak seçimlerin sonuçları ve mali sıkıntılar menfi veya müspet yönde tayin edebilir.



Yatırım fırsatları ve riskler

Türkiye, son 20 yılda özel yatırımcıların başını çektiği hamleleri ve devletler arası çok yönlü ekonomik yatırımların desteklenmesiyle Afrika'nın farklı ülkeleriyle 4 milyar doları aşan ticaret hacmini 10 kat artırarak, şimdilerde 40 milyar doların üzerine çıkardı. Her türlü müteahhitlik hizmetleri, büyük altyapı projelerinden havaalanları, limanlar, demiryolları ve karayolları inşasında adeta en etkili birkaç ülke arasına girmeyi başardı. Gıda sanayinden tekstile, demir-çelik gibi ağır sanayi kollarına kadar çok sayıda farklı iş kollarındaki üretim tesisleri kurumu ve çalıştırılması, marketçilik, ulaşım, iletişim, eğitim ve sağlık hizmetleri ile adeta en çok aranan ülkelere biri konumuna geldi. Ne var ki, bu olumlu gelişmeler daha önce etkin birçok ülkenin alandan çekilmesine sebep olan bazı riskleri de bünyesinde taşıyor. Henüz yok denecek kadar az faaliyet gösterilen alanlardan biri bankacılık olup bu eksiğin bir an evvel tamamlanmaması, yakın gelecekte ekonomik ilişkilerimiz dahil tüm faaliyetlerimiz için önemli bir risk teşkil edebilir. Öte yandan, Uluslararası Kalkınma Ajansı IDA'ya göre, 2015 yılında tüm Afrika'da borç sıkıntısı çeken ülkelerin oranı yüzde 27 iken, 2023'te bu oran yüzde 55'e yükselmiş durumda. Bu da yatırımlar için bir risk oluşturuyor.



Kenya'da artan borçların ödemesindeki sıkıntılar ve borç maliyetleriyle birleşince tabii hale geliyor. Ruanda ve Tanzanya gibi ülkelerdeki yüksek büyüme oranları, bu komşularınkilerle gölgelenince tüm bölgede yüzde 0.7'lik bir düşüşle yüzde 3.4 olarak revize edildi. Kuzey Afrika'da ise Mısır'da yaşanan devalüasyon, Tunus ve Cezayir'deki yüksek enflasyon sebebiyle 2022'deki yüzde 4.7'lik büyüme oranı yüzde 4'e düştü. Güney Afrika bölgesindeki büyüme hızındaki hayal kırıklığı ise geçmiş yıllardaki gibi devam ediyor. Özellikle Nijerya ile birlikte Sahraaltı Afrika'nın en büyük ekonomisi Güney Afrika Cumhuriyeti'ndeki elektrik kesintileri yüzünden kalkınma hızı çok yavaş seyrediyor. 2022'deki yüzde 2.8'lik

Türk tüccarının yönelişi

Afrika ülkelerinin ihtiyaç duyduğu her alanda tecrübe sahibi yatırımcı iş adamlarımız, beynelmil güçteki tüccarımız her geçen sene Afrika'ya daha fazla yöneliyor. Hem Dünya Bankası'nın hem de Afrika Kalkınma Bankası'nın güncel ekonomik raporlarıyla da teyit edildiği üzere daralan tüm pazarlar için bu kıta ülkeleri yeni fırsatlar sunuyor. Sadece THY'nin 2000'li yılların başında az sayıda Afrika ülkesine başlattığı

seferlerini 40'tan fazla ülkeye yayması, başlı başına daralan küresel ekonominin can simidinin gelecek on yıllarda bu coğrafyada olacağı artık herhangi bir şüpheye mahal bırakmıyor.

İHTİYAÇ HER ALANDA

Dünya ekonomisi daralırken, Afrika tam tersine genişlemeye devam edecek. Geçmişte geri kalmışlığa mahkum edilmesini telafi edecek çalışmalar, ihtiyaç duyulan her alana yayılarak sürdürülüyor.

Büyük alışveriş merkezlerinden turistik tesislere, modern havaalanlarından kongre merkezlerine kadar birçoğuna Türk insanının mührü vurulmuş durumda. Yeter ki, bunlarla iktifa edilmeyip daha da gelişmişleri ile kıtada rakiplerinin önünde yer alacak şekilde varlık göstermiş olsun. 21. yüzyıldaki önemli yatırımların merkezi Afrika olacak ve bunu bilinçli şekilde yapana da yaptırana da beklenenin üzerinde kazanç sağlayacak.

Bahar dönemi için lisansüstü fırsatları



İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde bahar dönemi yüksek lisans ve doktora başvuruları başladı. Beş enstitüde, iş dünyasının ihtiyaçlarına göre belirlenen çok sayıda bölümde herkese uygun lisansüstü program var.



İndirim ve burs imkanları

Lisansüstü programlarına başvuranlar arasında gerekli şartları sağlayanlar, indirim ya da burs elde edebiliyor. Şehit çocukları, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde okuyan kardeşi olanlar, İTO Meclis Üyeleri, İTO ve iştiraklerinde personel olarak çalışanlar, İTO üyeleri, Türkiye'deki ticaret ve sanayi odalarında yönetim kurulu üyesi, meclis başkanı ve başkanlık divanı üyesi olanlar, İstanbul Ticaret Üniversitesi mezunları, İstanbul Ticaret Üniversitesi Mezunları ve Mensupları

Derneği (TİDER) üyeleri, İstanbul Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği üyeleri, engelli öğrenciler, çeşitli oranlardaki indirimlerden faydalanabiliyor. Üniversite ayrıca eş indirimi, kamu personeli indirimi gibi başlıklar altında da indirimler uyguluyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi ile işbirliği protokolü imzalanan kuruluşların mensupları da lisansüstü programlarında farklı oranlarda indirim hakkı kazanıyor. Lisansüstü programları için burslar da veriliyor.



HAMİT KARDAŞ

LİSANSÜSTÜ eğitimde en çok tercih edilen vakıf üniversiteleri arasında ilk sıralarda yer alan İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde yüksek lisans ve doktora eğitimleri için bahar dönemi başvuruları başladı. Sosyal Bilimler Enstitüsü, Fen Bilimleri Enstitüsü, Finans Enstitüsü, Dış Ticaret Enstitüsü ile İletişim Bilimi ve İnternet Enstitüsü, yeni öğrencilerini bekliyor. Üniversitenin lisansüstü programları, iş dünyasının ihtiyaçları ışığında şekillendiriliyor.

FİNANS ENSTİTÜSÜ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Finans Enstitüsü, ulusal ve küresel, kamu ve özel, finans sektörüyle ilgili kuruluşlar, kamu otoriteleri, meslek kuruluşları, üniversiteler ile oluşturduğu işbirliği çerçevesinde eğitim-öğretim, araştırma ve uygulama örnekleri ve modelleri, akademik ve bilimsel etkinlikler ile diploma ve sertifika programları sunuyor. Türkiye'de ilk olan Finans Enstitüsü; İstanbul'un küresel ölçekte finans merkezi olma hedefleri ile uyumlu olarak çalışma alanını, özel ve kamu kesimi odaklı finans teorisi, yönetimi ve politikası, finansal ekonomi ile uygulamalı finansı dikkate

olarak bütünlük bir perspektifle yapılandırıldı.

DIŞ TİCARET ENSTİTÜSÜ

Dış Ticaret Enstitüsü, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin nüvesini oluşturan lisansüstü akademik birim olarak tanınıyor. Türkiye'nin ilk dış ticaret enstitüsü olma farklılığına sahip enstitü, akademik düzeyde lisansüstü programlar açmanın yanı sıra piyasaya yönelik sektörel bazda uygulamalar ve araştırmalar da yapıyor.

SOSYAL BİLİMLER ENSTİTÜSÜ

Sosyal Bilimler Enstitüsü, en çok tercih edilen onlarca programı ile eğitim ve araştırma faaliyetlerini sürdürüyor. Enstitüden mezun olanlar, farklı sektörlerde orta ve üst düzey yönetici olarak çalışma fırsatı buluyor. Enstitünün öğretim elemanı kadrosunda, akademinin duayenleri de yer alıyor.

FEN BİLİMLERİ ENSTİTÜSÜ

Fen Bilimleri Enstitüsü, 10'dan fazla farklı programla yüksek lisans ve doktora eğitimi veriyor. Yüksek lisansını Fen Bilimleri Enstitüsü'nde yapmak isteyenler, tezli ve tezsiz programlardan birini seçebiliyor. Enstitü, Küçükyalı Yerleşkesi'nde bulunuyor.

İLETİŞİM BİLİMİ VE İNTERNET ENSTİTÜSÜ

Türkiye'de bir ilk olan İletişim Bilimi ve İnternet Enstitüsü, ilk defa başvuru kabul ediyor. Proje ve araştırma odaklı çalışmaların yapılması planlanan enstitüde, üç yüksek lisans ve üç doktora programı mevcut. İletişim Bilimi ve İnternet Enstitüsü'nün ülkemizde, iletişim bilimi ve internet araştırmalarının geliştirilmesi ve uluslararasılaşması sürecine katkıda bulunması amaçlanıyor. Enstitü, yurt dışındaki üniversitelerle bilim alanında ortak çalışmalara ve projelerin geliştirilmesine yönelecek.

Programlarla ilgili ayrıntılı bilgi için: lisansustuday.ticaret.edu.tr



Sınav Merkez Yöneticiliği



* İşe Giriş Sınavları * Yeterlilik Sınavları * Kurum içi Yükselme Sınavları

* Unvan Değişikliği Sınavları * Yabancı Dil Sınavları

Bilgi için : sem.ticaret.edu.tr / sem@ticaret.edu.tr / 0212 266 70 22 - 23



100. yıl spor turnuvaları ödül töreniyle sona erdi

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Spor Kültür ve Sağlık (SKS) Daire Başkanlığı tarafından Cumhuriyet'in 100. yılı kutlamaları çerçevesinde düzenlenen masa tenisi, satranç, basketbol ve futbol turnuvalarında dereceye girenlere ödülleri düzenlenen törenle verildi. Törene; Rektör Prof. Dr. Abdulhamit Avşar, Genel Sekreter Dr. Oğuz Özcan, akademik ve idari personel ile öğrenciler katıldı.

ÜNİVERSİTELER DESTEKLEMELİ

Ödül töreninde konuşan Rektör Prof. Dr. Avşar, sporun sadece fiziksel sağlığı desteklemenin ötesinde, aynı zamanda zihinsel ve duygusal sağlığı da güçlendiren bir araç olduğunu belirterek, öğrencilere spora devam etmelerini tavsiye etti.

Prof. Dr. Avşar, yeni dönemde spora daha çok önem vereceklerinin altını çizerek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Üniversiteler, öğrencilerin bedensel aktivitelerle de meşgul olmalarını teşvik etmeli ve desteklemeli. Buradan hareketle bizler de İstanbul Ticaret Üniversitesi olarak kendimize ödev çıkarıyor ve öğrencilerimiz arasında sportif faaliyetleri teşvik ediyoruz. Biliyoruz ki spor, öğrenciler arasında sıkı bağlar oluşturur, arkadaşlık ve dayanışmayı güçlendirir. Bu da öğrencilerin sosyal becerilerini geliştirmelerine yardımcı olur."

Rektör Prof. Dr. Avşar, daha sonra masa tenisi, satranç, basketbol ve futbol turnuvalarında dereceye girenlere ödülleri takdim etti.



Araç servislerinde gündem bağımsız eksper

İTO Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi'nin düzenlediği istişare toplantısında, sigorta, hasar tespiti, onarım ve yedek parça konuları görüşüldü. Sektör temsilcileri, bağımsız eksper uygulamasının, servisler ve tüketiciler için önemini dile getirdi.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi, faaliyet alanlarıyla ilgili derneklerin katılımıyla bir istişare toplantısı düzenledi.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın başkanlık ettiği toplantıda, Türkiye Otomotiv Bakım Dernekleri Federasyonu (TOBFED), Sigorta Eksperleri İşveren Sendikası (SEİS), İstanbul Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği (İSTESOB), Özel Oto Servisleri Kalkınma ve Eğitim Derneği (ÖSKED), Tüketiciler Birliği, Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği (OSS), Özel Otomobil Servisleri Derneği (ÖSEDER) yöneticileri yer aldı. Kendisinin de bu sektörde çalıştığını belirten Salih Sami Atılğan, "STK'lar çok önemli olmasına rağmen etkilerini göstermede zorluk çekiyor. Sorunların çözülmesi ve hizmet

kalitesinin artması için işbirliği içinde çalışmak ve daha fazla çaba göstermek gerekiyor" dedi.

SEKTÖRÜN 3 TALEBİ

Toplantının açılışında söz alan Komite Başkanı İlhan Bilgili de trafığa kayıtlı 28 milyon motorlu taşıt olduğunu belirtti. Bilgili "Bu araçların sigortası, telafi ve hasar giderme için var. Bu aşamada üyelerimizin yaşadığı sorunlar can yakıcı seviyeye ulaştı" diye konuştu.

Bilgili, sıkıntıların giderilmesi için adım atılmasını talep ettikleri 3 konuyu şöyle açıkladı:

- Eksperlerin bağımsız atanması: Parasını sigorta şirketinden alan eksperin

hakkaniyetli çalışması ne kadar mümkün olur?

- Parça tedarik mevzuu: Sigorta şirketlerinin parça deposu kurması ne kadar doğru? Orijinal diye başka parça gönderilmesi esnafı zor durumda bırakıyor.

- Aracı perte çıkarma: Tamirci esnafın, "aracı pert sayarım" denilerek sıkıştırılması.

BAĞIMSIZ EKSPER

Toplantıda konuşan sivil toplum kuruluşlarının yöneticileri ise özellikle araçtaki hasarın tespit edilmesi, nerede tamir, nerede parça değişikliği gerektiğinin belirlenmesinde sigorta eksperine iş düştüğünü belirtti. Katılımcılar, bu noktada sigorta şirketlerinin, servisin işi ve kazancı üzerinde aşırı derecede etkili olduğuna dikkat çekti. Parça değişimi gereken noktalarda hem servisin kazancının azaldığını hem de tüketicinin zarar gördüğünü dile getiren sektör temsilcileri, bu problemlerin, bağımsız eksper uygulamasıyla önlenileceğini vurguladı.

BEKLEDİKÇE ZARAR

Sektör temsilcileri, özellikle kamyonet, taksi, personel ve öğrenci servisinin hasar durumunda sigorta işlemleri ve parça gelecek diye 10 gün servislerde beklediğine dikkat çekti. Böyle bir durumun büyük maddi kayıplara sebep olduğunu belirten sektör temsilcileri, problemlerin çözülmesi için gerekli değişikliklerin yapılması gerektiğini dile getirdi.

Bilgi teknolojileri fuarlarında İstanbul marka olacak



Bilgi teknolojileri sektörü, İstanbul'da dijital oyunun da dahil olduğu teknoloji, inovasyon ve startup başlıklı bir çatı fuar organize etmeyi planlıyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

CUMHURBAŞKANLIĞI Dijital Dönüşüm Ofisi'nin hazırladığı Video Oyun Endüstrisi Raporu'na göre Türkiye, Avrupa'daki en büyük video oyun yatırımcısı konumunda. Aynı rapora göre, geçtiğimiz yıl Türkiye'de bu alanda 333 milyon dolarlık yatırım yapılırken, en yakın rakip olan İngiltere'de 158 milyon dolarlık yatırım gerçekleştirildi. Türkiye bu anlamda Avrupa'da liderliğini korurken, bilgi teknolojileri sektörü, dijital oyunun da dahil olduğu bir çatı fuar organize etmek istiyor. Fuar fikri, İTO Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi'nin çalışma toplantısında ele alındı.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu başkanlığında yapılan toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, Meclis ve Komite Üyeleri ile başarılı fuar organizasyonlarıyla bilinen kuruluşların temsilcileri katıldı. Toplantıda sektöre yönelik;

inovasyon, ihracat temelli ekonomik büyüme ve verimlilik artışı gibi birçok alanda fayda sağlayan fuar organizasyonlarının, uluslararası çapta ve sektördeki



tüm paydaşları içine alacak şekilde Türkiye'de gerçekleştirilmesine ilişkin fikir alışverişinde bulunuldu.

BİR HAYALLE BAŞLIYORUZ

Toplantıda İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu, İstanbul'un bu anlamda çok ciddi bir potansiyeli olduğunu belirterek, "İstanbul'u marka yaparak fuar alanında tercih edilebilir bir ülke haline getirmek istiyoruz. Çok ciddi savunma sanayi yatırımlarımız var. Bunların bize faydası, bir ivme yakalamamıza vesile olması.

Önce hayal edersiniz. Sonra proje, sonra uygulama aşaması gelir. Biz şimdi bir hayalle başlıyoruz. Başarabileceğimize inanırsak bilgi teknolojileri alanında dünyada marka haline

gelebilecek bir fuar organizasyonuna imza atabiliriz" dedi.

EKOSİSTEM İNCELENMELİ

İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman da teknoloji, inovasyon ve startup

başlıklarını içeren bir fuar yapılmasının uzun zamandır İstanbul Ticaret Odası'nın gündeminde olduğunu ifade etti. Salman, "Böyle bir fuarla ilgili Türkiye'de algılar nasıl olur? Bir ekosistem oluştu mu? Bu soruları da değerlendirerek yol almalıyız" diye konuştu. Toplantıda İTO Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi Başkanı Bekir Sami Nalbantoğlu da, "Dünyadaki fuarları iyi analiz etmek lazım. Buna sadece fuar olarak bakmamız, bunu çeşitli yönleri ile bütünsel olarak ele almamız gerekir" dedi.

CTT EXPO 2024

Moskova / Rusya Federasyonu
28 - 31 MAYIS 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



• Beton Sanayisi • İnşaat Araçları ve Ekipmanlar • İnşaat Teknolojileri • İş ve İnşaat makineleri • Madencilik • Yedek Parça Sanayi

RUSYA FEDERASYONU, BAĞIMSIZ DEVLETLER TOPLULUĞU VE DOĞU AVRUPA'NIN ETKİN İNŞAAT EKİPMANLARI, TEKNOLOJİLERİ FUARI

CTT EXPO 2024

- İnşaat makinelerine yönelik teknolojik ve yenilikçi çözümler
- 71.000 m² sergileme alanı
- 12 ülkeden 920 firma ve 59.500 profesyonel ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2019 yılından itibaren düzenlenen Türkiye Milli İştirakinin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 750 Euro /m²



Akif Gönülcü / Çağrı Oluç / Mustafa Çağlayan

Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 05 / 0212 455 61 08

GSM : 0533 959 30 57

E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
mustafa.caglayan@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



İHALE İLANI

İstanbul Ticaret Odası'nca İstanbul Ticaret Gazetesi Basım-Paketleme ve Teslim İşleri için kapalı zarf usulü ile ihale düzenlenmektedir.

İhaleye katılmak isteyen isteklilerin www.ito.org.tr adresinde duyurular bölümünden şartnameyi edinin, tekliflerini kapalı zarf içerisinde 26 Aralık 2023 Salı günü saat 17:00'ye kadar İdari İşler ve Satın Alma Müdürlüğü Evrak Takip Birimi'ne elden teslim etmeleri zorunludur.

Odamız 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu'na tabi olmadığından ihaleyi yapıp yapmamakta, ertelemekte ve dilediğine vermekte serbesttir.

Duyurulur.

İRTİBAT BİLGİLERİ

İdari İşler ve Satın Alma Müdürlüğü
Tel : 0212 455 63 84
e-mail : nusret.gursu@ito.org.tr

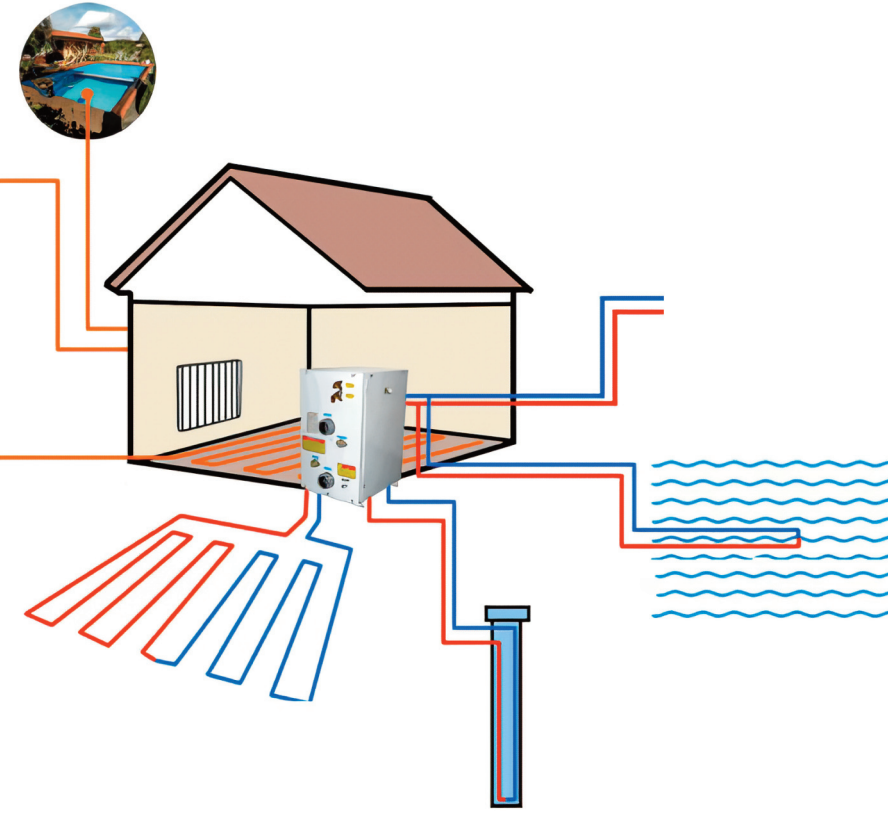
Basın ve Süreli Yayınlar Müdürlüğü
İlgili kişi : Canan Bilgin / Dilşah Sarıhasan
Tel : 0212 455 61 27
e-mail : canan.bilgin@ito.org.tr / dilsah.sarihasan@ito.org.tr

Teknopark İstanbul'la profesyonel ilerledik

■ Teknopark İstanbul'da yer almanın sizler için faydaları neler?

Ben yüksek makina mühendisiyim. Şimdiye kadarki tecrübelerim daha çok mühendislik ve mühendislik çalışmalarının sahaya uygulanabilirliği ile ilgili oldu. Ancak Teknopark İstanbul'un kuluçka merkezindeki bir firma olarak, burada diğer konularda, yani aslında eksik olduğumuz hukuki alan olabilir, şirket değerlendirmeleri olabilir, pazarlama gibi konularda mentorluk sağlanmasının, destek olunmasının, yeni kurulmuş bir firma için çok değerli olduğunu düşünüyorum. Ar-Ge projelerimizde uzman kişilerle iletişim kurulmasında, akademik destek

sağlanmasında yardımcı olunması, işlerinizin büyütülmesi ya da daha profesyonel ilerlemesi için destek olunması, patent aşamaları, yatırımcı ya da çalışma yapabileceğiniz kişi ya da firmalarla görüştürülmesi çok önemli faydalarından. Bir ekosistem içerisinde olmak, buradaki firmalarla ortak Ar-Ge ya da işbirliği kurabilme imkanı sunuyor. Gündemi, teknolojiyi, yenilikleri daha yakından takip etmemizi sağlıyor. Atölyesinin de bulunması, prototip aşamasında burada çalışma yapmamıza imkan tanıyor. Şu an saydıklarımın hepsi bize fayda sunan özellikler.



'Atık ısı'yla enerji tüketimini azaltacak makina tasarlıyor

Teknopark İstanbul firmalarından Atasayın Enerji, enerji sektöründe yenilikçi yaklaşımlarıyla dikkat çekiyor. Enerji verimliliği konusunda çok sayıda çalışması olan şirket, atık ısıların değerlendirilmesi üzerine çalışan bir makina tasarlıyor. Bu makina fabrikalarda soğutma çevrimlerinde dönen sıcak suyun hem istenilen düşük sıcaklığa ulaşmasını hem de ısıtma uygulaması gereken yerdeki sıcak su ihtiyacını karşılayacak.



ÖMÜR KIRBAŞLI

GÜNÜMÜZDE enerji verimliliği, firma ve kuruluşlar için çok önemli bir unsur. Üretimde enerji maliyetini düşürmek, işletmeleri rekabette öne çıkarıyor. Teknopark İstanbul'da yerleşik Atasayın Enerji de bu firmalardan biri. Firma, atık ısıların değerlendirilmesine yönelik bir makina üzerinde çalışıyor. Tükettiği enerjinin bir kısmını kendi üreterek karşılamaya çalışacak makina sayesinde çok düşük enerji tüketimi ile birçok ihtiyaç aynı anda karşılanabilecek. Atasayın Enerji ve Mühendislik kurucusu Aytaç Atasayın ile hedeflerini ve geleceğe yönelik beklentilerini konuştu.

FABRİKALAR ÖNCELİKLİ

Bize kısaca şirketinizi tanıtır mısınız?

Atasayın Enerji ve Mühendislik firmasını 2022 yılında kurdum. İnsanlık ve ülkemiz için enerji alanında fayda sunabilecek uygulamalar geliştirmeyi amaçlıyorum. İklim değişikliği, sera gazları emisyonunu düşürme, sürdürülebilirlik, enerji verimliliği bizim konularımızı oluşturuyor. Çoğunlukla fabrikalara bu alanlarda hizmet veriyoruz. Hemen hemen enerji tüketimi olan her fabrika ile çalışma yapabilecek potansiyelimiz mevcut.

VERİM ARTIRICI ÇÖZÜMLER

Hangi alanlarda çözümler üretiyorsunuz?

Enerji tüketimi olan, örneğin basınçlı hava üreten kompresörlerde, kazanlarda ve fırınlarda oluşan atık ısıların değerlendirilmesi, aydınlatmaların daha düşük enerji tüketimi olanlarla değiştirilmesi, enerji etüdü, pompaların kaplanması,



basınçlı havanın verimli kullanılması için hava kaçaqlarının tespiti ve giderilmesi ya da işletmede kompresör tarafından tüketilen enerjinin düşümü için verim artırıcı uygulamalar yapıyoruz. Böylece firmalardaki enerji tüketimlerini ve karbon salınımı miktarlarını düşürüyoruz.

Enerji takip sistemi kurulumları da gerçekleştiriyoruz. Takip sistemi ile birlikte hangi kısımda ne kadar enerji tüketildiğini anlık olarak görüp, o kısımda bir sıkıntı olup olmadığını ya da bir iyileştirme gerekmediğini, iyileştirme yapılsa geri dönüşünün ne olduğunu görebiliyorsunuz.

TÜKETİLEN ENERJİDEN ÜRETİM

Geliştirdiğiniz makinanın özellikleri neler?

Teknopark İstanbul içerisinde geliştirdiğimiz atık ısıların değerlendirilmesi üzerine çalışacak bir makina tasarlıyoruz. Bu makina, fabrikalarda soğutma çevrimlerinde dönen sıcak suyun hem istenilen düşük sıcaklığa ulaşmasını hem de ısıtma uygulaması gereken yerdeki sıcak su ihtiyacını karşılayacak bir ürün olacak. Bu işlemi yaparken de tükettiği enerjinin bir kısmını kendi üreterek karşılamaya çalışacak. Böylece çok daha düşük enerji tüketimi ile birçok ihtiyaca aynı anda cevap verecek.

ÖZEL YAZILIM

Ar-Ge çalışmalarınızda yapay zeka ya da makina öğrenmesi gibi ileri teknolojiden yararlanıyor musunuz?

Şu an için faydalanmıyoruz. Ancak makinamızda tükettiği enerjiyi, kendi içinde ürettiği enerjiyi, soğuttuğu kapasiteyi ve ısıtma kapasitesini ölçümledirip kullanıcıya sunmasını sağlamayı planlıyoruz. İlerleyen zamanda ihtiyaca göre durum değerlendirmesi yapıp kapasitesini kendisinin yapmasını

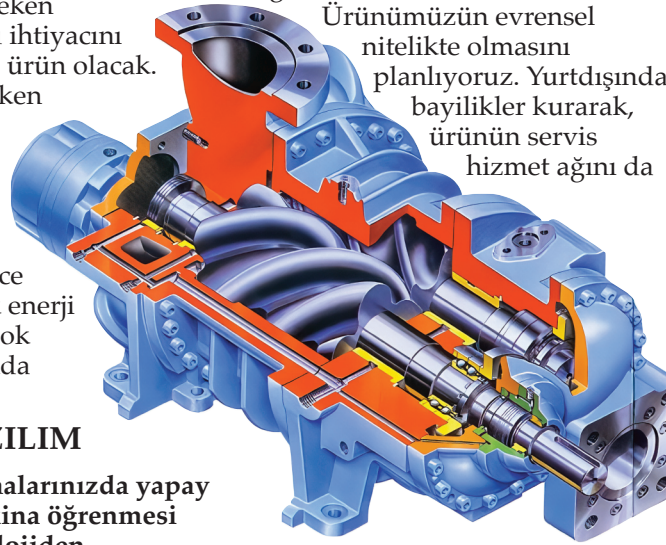
sağlayacak yazılım geliştirmeyi öngörüyoruz.

İHRACATA ÖZEL TASARIM

İleride ihracat düşünüyor musunuz?

Yapacağımız makina yurt dışı standartları göz önüne alınarak tasarlıyoruz. Makinanın özellikleri ihracat yapılacak ülkenin normlarına göre değişiklik gösterebilecek. Yani evet.

Ürünümüzün evrensel nitelikte olmasını planlıyoruz. Yurtdışında bayilikler kurarak, ürünün servis hizmet ağını da



oluşturarak ihracat yapmayı planlıyoruz. Enerjinin verimli kullanılması tüm dünyayı ilgilendiren bir konu ve bu ürünün global arenada talep görüp, yerini alacağını düşünüyoruz.

KARBON SALINIMI

Yeni ürünler, farklı alanlar olacak mı? Geleceğe dönük projelerinizden, hedeflerinizden bahseder misiniz?

Karbon salınımının düşürülmesine yönelik çalışmalarımız olacak. Fabrikalardan salınan sera gazlarının tutulması ve daha sonra bertaraf edilmesine yönelik geliştirmeyi planladığımız ürünler mevcut. Bu alan dışında içerisinde bulunmak istediğimiz tarım ve yazılım başlıkları da var. Tarımda inovasyon, öncelik verdiğimiz diğer konulardan biri. Yazılım alanında yapacağımız atılımlar, işletmelerin enerji verimliliğine katkı sağlayabilecek şekilde olacak.

Ademi tahsis ilkesi

Bütçeleme prensiplerinin en önemlilerinden biri 'ademi tahsis' prensibidir. Ademi tahsis prensibi, toplanan bütçe gelirlerinin bir havuzda birikmesi ve herhangi bir bütçe gelirinin herhangi bir bütçe giderine özel olarak tahsis edilmemesi anlamına gelir. Daha açık deyişle bütçe gelirleri bir havuzda toplanır, toplam gelirlerden bütçe harcamalarına kurumlar ve harcama türleri itibarı ile pay ayrılır. Açıkta kalan bir harcama kısmı ise borçlanma ile karşılanır.



Osman ARIOĞLU

Kamu Mali Yönetimi Kanunu sonrası

Ademi tahsis ilkesinin istisnası fonlardır. Fonlar, hangi harcama veya hangi yatırım için ayrılmış ise onun adıyla anılırlar ve ancak ayrıldıkları amaç doğrultusunda sarf edilirler. Savunma Sanayini Güçlendirme Fonu, Gelir İdaresini Güçlendirme Fonu gibi fonlar buna örnek teşkil eder. Fonların da kuruluşu kanunla olur. Hangi kaynaklardan bu fonlara pay ayrılacağı yine kanun ile belirlenir. Bu şekilde oluşan fonlarda biriken tutarlar ise fon kuruluş amacı doğrultusunda harcanır. 24 Aralık 2003 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 5018 Sayılı Kamu Mali Yönetimi Kanunu ile uluslararası anlaşmalar çerçevesinde oluşturulanlar haricindeki tüm fonlar kaldırılarak genel bütçeye dahil edildi.

Temel bütçeleme prensibi olan ademi tahsis ilkesi, en çok deprem gerekçesiyle toplanan ek vergiler nedeniyle tartışma konusu oldu. 1999 yılında meydana gelen Adapazarı ve Düzce depremleri sonrasında toplanan ek vergilerin nereye harcandığı konusu yıllarca tartışılacağı. 6 Şubat 2023 tarihinde meydana gelen, asrın felaketi olarak adlandırılan ve 10'dan fazla ilimizi etkileyen deprem sonrasında çıkarılan bir kanun ile tahsil edilen vergiler de yine bu tartışmanın konusunu teşkil etmeye devam edecek.

Tartışma devam edecek

Hazine ve Maliye Bakanlığı bütçesi nedeniyle Meclis Genel Kurulu'nda açıklama yapan Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, bu konuyla ilgili kapsamlı açıklamada bulundu. Öteden beri Maliye Bakanlarına değişik vesilelerle ve bütçe görüşmeleri sırasında bu soru sorulur ve onlar da açıklama yapar. Ek kaynağın toplanması gerekçesinde depremin meydana getirdiği hasarların karşılanması ve ekonomik istikrarın sağlanması gibi genel ifadeler yer alır. Kaldı ki, bu kaynağın toplanmasındaki temel amaç, depremin meydana getirdiği ek kaynak ihtiyacının gerektirdiği tutarların bir kısmının sağlanmasıdır. Doğası gereği yapılacak harcama, bu kaynakla sınırlı olmaksızın ihtiyaç göz önünde bulundurularak bütçeden tahsis edilecek. Toplanan ve zaten adı fon değil vergi olan bu kaynakların genel bütçe içerisindeki genel havuzda birikmesi ve yapılan harcamaların ise bu genel havuzdan tahsis edilmesi temel prensibine istisna teşkil etmezler.

Burada bilmemiz gereken, ne kadar gelir toplandığı ve deprem nedeniyle ne kadar harcama yapıldığı konusudur. Sayın Bakan, en son depremle ilgili de bu konuda çok kapsamlı bir açıklama yaptı. 404 milyar TL gelir toplandığını, buna karşılık sadece bu yıl yapılan harcamaların 768 milyar TL olacağını, önümüzdeki yıl da 1 trilyon 28 milyar TL ilave kaynak ayrıldığını ifade etti.

Temel bütçe prensibi olan ademi tahsis; bir gelir toplanması sırasında genel gerekçe de meydana gelen doğal afetler gerekçe olarak gösterilse dahi, toplanan gelirin bütçenin genel havuzuna içerisine eklenip, harcamaların da bu toplam gelirlerden pay ayrılacak suretiyle karşılanması anlamına gelir. Bunun istisnası fon oluşturulmasıdır ki, bu uygulama da 5018 Sayılı Kanun ile son bulmuştur.





İTO Spor Kulübü'nde YENİ DÖNEM

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Spor Kulübü, Cemile Sultan Koru Tesisleri'nde yeni dönemin ilk yönetim kurulu toplantısını gerçekleştirdi. İTO Spor Kulübü Başkanı ve İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılgan, İTO Spor Kulübü geçmiş dönem başkanı Levent Taş'a yapmış olduğu çalışmalarından dolayı teşekkür ederek İTO forması hediye etti.

Toplantıda, karate ve basketbol branşlarında çalışmaların geliştirilmesi yönünde değerlendirmelerde bulunuldu. Ayrıca faaliyet gösterilebilecek diğer branşlarla ilgili yönetim kurulu üyeleri

fikirlerini dile getirdi. Sportif faaliyetlerin artması ve farkındalık çalışmalarına ağırlık verilmesi hususunda fikir birliğine varıldı.

2004'TE KURULDU

İTO Spor Kulübü, İTO Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı Spor Kulübü Derneği çatısı altında 2004'te kuruldu. Altyapı kategorisinde karate ve basketbol alanlarında hizmet veren kulübü, diğer kulüplerden ayıran bir özellik var. İTO Spor Kulübü, yaptığı hizmetlerden hiçbir ücret talep etmiyor. Üstelik kulüp oyuncularını İTO'nun imkanlarından faydalanma hakkı da elde ediyor.



Türkiye, genç nüfusu ile beşeri bir zenginliğe sahip. Eğitim kuruluşlarının temsilcileri, Türkiye'nin bu varlığıyla dünyayı değiştirecek potansiyele sahip olduğuna dikkat çekerek, "İhtiyaca uygun nitelikli eleman yetiştirecek bir eğitim sistemi tasarlamak gerekiyor" diyor.

Eğitim sistemi ihtiyaca uygun tasarlanmalı

MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Eğitim Meslek Komitesi Çalışma Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu'nun başkanlığında, İTO Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Cemile Sultan Koru Tesisleri'nde gerçekleştirildi. İstanbul İl Millî Eğitim Müdürü Doç. Dr. Murat Mücahit Yentür'ün de iştirak ettiği toplantıda; özel okullar, eğitim ekosistemi, ölçme değerlendirme, genç nüfusun eğitimi ve eğitime ayrılan bütçe ele alındı. Ayrıca okulları reel sektörle buluşturma, MEB'in özel öğretim kurumları yönetmeliği ve standartlar yönergesinin yeniden gözden geçirilmesine yönelik sektör temsilcilerinden görüş ve öneriler alındı.

TÜBİTAK VE TEKNOFEST ODAKLI

İstanbul İl Millî Eğitim Müdürü Doç. Dr. Murat Mücahit Yentür, İstanbul'da 3 milyon öğrenci olduğunu belirterek, şu bilgileri verdi: "İstanbul'daki resmi okul sayımız 4 bin 173, özel okul sayımız ise 3 bin 518. Toplamda 7 bin 691 okulumuz var. Devlette kadrolu öğretmen sayımız 118 bin 59. Özde bu sayı 39 bin 918. Türkiye'yi değil, dünyayı değiştirecek potansiyele sahibiz. Hepimiz bu yükü beraber omuzluyoruz. Bütün okullarımız devletin. Ama onun altına resmi ve özel okullarımız diye ikiye ayırıyor. Bir ve beraber olduğumuzu söyleyelim. Özel okullarda da TÜBİTAK ve Teknofest odaklı bir çalışma başlatılması talimatını verdik."

BÜTÇENİN YÜZDE 10'U EĞİTİME

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu da Türkiye nüfusunun yüzde 15'ini genç nüfusun oluşturduğuna dikkat çekerek, "Bizim de doğal kaynağımız nüfusumuz, gençliğimiz. Gerçek bir refah ve

sağlam bir kalkınma hamlesi, bu genç nüfusun iyi bir eğitimle buluşmasıyla mümkün. Hali hazırda merkezi bütçenin yüzde 10'u eğitime ayrılıyor. Burada bütçeyle birlikte eş zamanlı olarak gelişmesi gereken konulardan biri de ihtiyaca uygun nitelikli eleman yetiştirecek bir eğitim sistemi tasarlamak. Zira sanayideki hamlemizi kalıcı hale getirmemiz ancak istikrarlı işgücü kaynağı ile mümkün. Bu nedenle İTO olarak her fırsatta özellikle mesleki eğitime dikkat çekiyoruz. Mevcut eğitim piramidinden gelen yapılarla iş dünyasının taleplerini keşistirecek bir zemin inşa edilmesi gerekiyor" dedi.



Her ilçeye eğitim alanı

İTO Eğitim Meslek Komitesi Çalışma Toplantısı; sürücü kursları, sınav yapılan alanlar, rehabilitasyon merkezleri, iş makineleri kursu, sanayide nitelikli personel, halk eğitim merkezleri ve özel eğitim kampüsleri gündemiyle İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu'nun başkanlığında gerçekleştirildi. Komite Başkanı Murat Tekin, İstanbul'daki sorunlardan bahsederek, sınav yapılan alanların düzeltilmesi gerektiğinin altını çizdi. Tekin, şunları söyledi: "Dünyada standartları bu kadar yüksek sınav yapılan çok az yer var. Önemler de son derece yerinde. İl Müdürlüğümüz, Valilik ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi aracılığıyla her ilçemizin sınav eğitim güzergah alanının yapılması gerekiyor."

Kültür sanat endüstrisinde gündem katma değer

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

KÜLTÜR Yolu Festivali başta olmak üzere pek çok etkinlikte kültürel gündemin takip edildiği kültür sanat sektörü, 2023 yılını bereket yılı olarak adlandırıyor. Yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen kitaba, sinemaya ve kültürel gündeme ait ilginin azalmadığını ifade eden konunun tarafları, 2024 yılının daha bereketli geçeceğini konusunda hemfikir. Kültür, sanat, spor ve turizm alanında faaliyet gösteren sektör mensupları, İstanbul Ticaret Odası'nda bir araya gelerek, 2023 yılının nasıl geçtiğini ve 2024 yılına ait beklentilerini değerlendirdi.

DÜNYADAKİ İZ

İTO Kültür, Sanat ve Spor İhtisas Komitesi toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün'ün başkanlığında Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu'nun da iştiraki ile gerçekleşti. İstanbul İl Kültür ve Turizm Müdür Yardımcısı Aysin Deniz Kuru ve sektör paydaşlarının da hazır bulunduğu toplantıda, 2023 değerlendirmesi yapıldı.

Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, İstanbul Ticaret Odası'nın, dünyanın her yerinde kültür alanında gösterdiği faaliyetlerle bir ağırlığı olduğunu söyledi. Türk kültür endüstrisinin hızla geliştiğini ifade eden



Develioğlu, "Bugün dünyanın en önemli film fuarlarında Türk film endüstrisi olmasa o fuarların da gerçekleşmeyeceği dile getiriliyor" diye konuştu.



POZİTİF AYRIMCILIK

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün de İTO'nun kültürel faaliyetlere her zaman öncelik verdiğini söyledi. Üstün, "Bizler sektörlerimize elimizden gelen desteği vermeye çalışıyoruz. Kültür sanat konusunda her zaman pozitif bir bakış açısına sahibiz" diye konuştu. Toplantıda söz alan konunun uzmanları ise 2024 yılının 2023 yılından daha verimli geçeceğini öngördüklerini belirtti.

DESTEK TALEBİ

Toplantıda film yapım desteklerinin yetersiz olduğu, daha

büyük bütçelerle çok kaliteli filmler çekilebileceği dile getirilirken, "Film endüstrisinin oluşturacağı katma değerden daha verimli faydalanılması için bu destekler artırılmalı" tespiti de bulunuldu. Yurt dışı fuarlarda pozitif bir ayrımcılık talep edilirken, sanat eseri koleksiyonculuğunda bir değerlendirme sistemi kurulmadığı için Türkiye'de bu potansiyelin değerlendirilemediği de konuşulan konular arasında yer aldı.

Sabitelerimiz olmalı

Toplantıda konuşan İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, kültürün öncelikle içinin doldurulması gerektiğini ifade etti. Erken, "Kültürel değerlere ekonomi değil, mana değeri ile bakmak lazım. Bizim üzerinde buluşacağımız ortak sabitelerimiz olmalı. Bugün biz 100 yıl, 200 yıl önceki eserlerde mana buluyoruz. Bizden sonra gelenler bizim ürettiğimiz kültürde ne bulacak? Bunlar üzerine düşünmemiz lazım" diye konuştu.

MIPTV 2024

Palais Des Festivals, Cannes - Fransa
8 - 10 Nisan 2024

Türkiye Millî İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜNÜN PRESTİJLİ ETKİNLİKLERİNDEN MIPTV 2024'TE YERİNİZİ ALIN DÜNYAYA AÇILIN

MIPTV'YE GENEL BAKIŞ

- Bu yıl 61. kez düzenlenecek içerik sektörünün etkin buluşması
- 10.000 Üst düzey sektörün uluslararası profesyonel temsilcisi
- 1.000 katılımcı firma
- 3.400 format ve içerik alıcısı
- 100 ülke

ÜRÜN GRUPLARI

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital İçerik, Dizi
- Format (vb.)
- Ortak Yapım
- Sinema / TV Filmi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar katoloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak kataloğunda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar sürecinde ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 600 Euro / m²
Minimum Katılım Alanı : 5 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Begüm Ece	Mustafa Çağlayan	Mine Güneş
0 212 455 65 03	0 212 455 61 08	0 212 455 61 06
0 532 714 83 50	0 530 151 42 35	
begum.ece@ito.org.tr	mustafa.caglayan@ito.org.tr	mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) [/itokurumsal](#)



Yeni-farklı alanlar

TEKNOFEST 2024'te 'Roket, Model Uydur, Sağlıkta Yapay Zeka, Biyoteknoloji İnovasyon, Sanayide Dijital Teknolojiler, Uçan Araba Simülasyon, Eğitim Teknolojileri, Robotaksi Binek Otonom Araç, Tarım Teknolojileri, Savaşan İHA, Çip Tasarım' yarışması gibi gençlerin ilgiyle takip ettiği teknoloji yarışmaları düzenlenecek. 2023 teknoloji yarışmalarından farklı olarak TEKNOFEST 2024 kapsamında 'Kablosuz Haberleşme, Blokzincir, Hava Savunma Sistemleri, Finansal Teknolojiler, İnsansız Deniz Aracı, Akıllı Wi-Fi Kapsama ve TEKNOFEST Robolig' yarışmaları da ilk defa başvuruya açılacak.

TEKNOFEST'ten 2024'te 75 milyon liralık ödül

Havacılık, uzay ve teknoloji festivali TEKNOFEST kapsamında düzenlenen dünyanın en büyük teknoloji yarışmaları için başvurular başladı. TEKNOFEST 2024 teknoloji yarışmalarına başvurular, 20 Şubat 2024'e kadar yapılabilecek.

TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2024 SPRING

Paris - Fransa
5-7 Şubat 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKSTİL DÜNYASI BULUŞUYOR!

TEXWORLD

- Kumaş ve aksesuar sektörünün buluşma noktası
- Avrupa'da sektöre yakından inceleme olanağı
- Bangladeş, Çin, Hindistan, Japonya başta olmak üzere 19 ülkeden uluslararası katılımcı
- 40.000 m² ürün sergileme alanı
- Dünyadan 7.000 profesyonel ziyaretçi
- En büyük 2. katılımcı ülke: Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 950 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Gülün Gürsoy	Ruken Ayata Boztaş	Sena Yakar
0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulin.gursoy@ito.org.tr	0212 455 65 83 0530 151 42 37 ruken.ayata@ito.org.tr	0212 455 61 18 sena.yakar@ito.org.tr
444 0 486 ito.org.tr İTOKURUMSAL		

YENİ adresi Adana olan TEKNOFEST, 75 milyon lira ödül ve malzeme desteğiyle devam edecek. Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı'ndan (T3 Vakfı) yapılan açıklamaya göre, havacılık, uzay ve teknoloji festivali TEKNOFEST kapsamında düzenlenen dünyanın en büyük teknoloji yarışmaları için başvurular başladı.

46 ANA KATEGORİ

'TEKNOFEST ile Gelecek Sensin' mottosuyla prestijli yarışmalarda yüksek performans sergileyecek teknoloji tutkunlarına 25 milyon lira ödül ve 50 milyon liranın üzerinde malzeme desteği sağlanacak. Her yıl bir önceki yıla göre daha fazla yarışma kategorisinin açıldığı ve Türkiye tarihinin en büyük ödüllü teknoloji yarışmaları olan TEKNOFEST teknoloji yarışmaları, 46 ana kategori, 117 alt kategoride düzenlenecek. TEKNOFEST 2024 teknoloji yarışmalarına başvurular 20 Şubat 2024'e kadar yapılabilecek.



GENÇLERLE MİLLİ TEKNOLOJİ

Milli teknoloji üretme ve geliştirme konusunda gençlerin ilgisinin artırılması hedeflenerek bu alanlarda çalışan binlerce gencin projesine destek olmak için hız kesmeden devam eden TEKNOFEST'e, 2018'den bu yana 2 milyonun üzerinde başvuru yapıldı. İlkokul seviyesinden ortaokul, lise, üniversite, lisansüstü ve mezun seviyesine kadar nitelikli binlerce genç, hayallerini gerçekleştirmek amacıyla TEKNOFEST 2024 kapsamında birbirinden farklı kategorilerde düzenlenen teknoloji yarışmalarına başvuruda bulunabilecek.

Başvurular internet üzerinden

T3 Vakfı ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ana yürütücülüğünde, Türkiye'nin önde gelen teknoloji şirketleri, kamu, medya kuruluşları ve üniversitelerin destekleriyle düzenlenen havacılık, uzay ve teknoloji festivali TEKNOFEST, 2024'te Adana'da gerçekleştirilecek. Festival coşkusunu Türkiye'nin dört bir yanına taşıyan, 'ayakları yere basmayan tek festival' TEKNOFEST'te yarışmalara katılmak için başvurular www.teknofest.org internet sitesi üzerinden yapılacak.



Karbon piyasalarına ilişkin yeni gelişmeler

Türkiye, Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan Yeşil Mutabakat Eylem Planı'nın Temmuz 2021'de Resmi Gazete'de yayımlanması ve 2015 yılında imzaladığı Paris Anlaşması'nın onaylanmasına ilişkin kanun teklifinin Ekim 2021'de TBMM'de kabul edilmesi ile birlikte bu yükümlülüklerle tabi hale geldi ve 2053 yılına kadar karbon salınımının sıfırlanmasını hedefliyor. Bu doğrultuda geçen haftalarda, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) tarafından Karbon Piyasalarının İşletilmesine İlişkin Yönetmelik, taslak olarak kamuoyuna sunuldu ve görüşe açılarak, ilgili sektör temsilcileri, düzenleyici kurumlar ve ilgili hukukçuların da sürece dahil edilmesi amaçlandı.

İhale yöntemi

Birincil Karbon Piyasası'nda, ilk olarak ihale yöntemi ele alındı. İhalelerin nasıl yürütüleceği ve bu süreçte iletilecek teklifler detaylandırıldı. Taslak yönetmelik kapsamında, ihalelerde asgari teklif büyüklüğü 1 lot olarak belirlendi. 1 lot, alış teklifinin değeri 500 tahsisat olarak belirlenmiş olup 1 tahsisat 1 ton karbondioksit ve eşdeğeri sera gazı emisyon değerine karşılık geleceği belirtildi ve tekliflerde fiyatlar için TL/tCO₂, miktarlar için lot adedi kullanıldı. Burada ihalelere katılmak isteyen piyasa katılımcısı, iletileceği teklife ilişkin olarak piyasa işletmecisi tarafından belirlenecek oranda teminat vermek zorunda.

İhale kapsamında sunulan tekliflerin hangi usule göre eşleşeceği de yine taslak yönetmelik kapsamında ayrıca detaylandırıldı. Buna göre, satışa sunulan tahsisat miktarları ile teklif zamanı baz alınarak sıralanan alış teklifleri eşleştirilecek olup tahsisat miktarının tamamen veya kısmen eşleştiği en son alış teklifi fiyatı, Karbon Referans Fiyatı (KRF) olarak belirlenecek. İhale sonucuna göre tahsisatlar, eşleşen teklif sahiplerine teslim edilmesine kadar piyasa işletmecisinin İKS hesabında bloke edilecek. Satışa sunulan tahsisatın tamamen eşleşmediği durumlarda ilgili ihale piyasa işletmecisi tarafından iptal edilebilecek ve sonraki ihalelerde yeniden satışa sunulabilecek.

Uzlaştırma bildirimleri

Bunlara ilave olarak, taslak yönetmelik uyarınca, Birincil Karbon Piyasası veya Spot Karbon Piyasası'nın uzlaştırma hesaplamaları sonucunda piyasa katılımcısının her seans için piyasa işletmecisine ödeyecekleri ya da piyasa işletmecisi tarafından piyasa katılımcılarına ödenecek tutarları içeren ön uzlaştırma bildirimleri ve nihai uzlaştırma bildirimi mevcut. Piyasa işletmecisi, nihai uzlaştırma bildirimlerinin ETPYS vasıtasıyla ilgili piyasa katılımcısına duyurulduğu günü takip eden iş günü, Birincil ve İkincil Karbon Piyasaları nihai uzlaştırma bildiriminde yer alan tutarlara göre faturaları düzenleyecek.

Kuşkusuz, karbon piyasalarının etkin ve sağlıklı şekilde çalışması ve yönetilmesi, Türkiye'nin yeşil ekonomiye geçiş sürecinde en önemli adımlardan biri. Beklenen diğer mevzuatın yanında, toplanan görüş ve tavsiyeler doğrultusunda taslak yönetmeliğin de karbon piyasalarının işleyişinde ortaya çıkabilecek olası aksama ve uyumsuzlukları asgariye indirecek şekilde düzenlenip nihai hale getirilerek yürürlüğe girmesi, tüm bu süreci en başından beri yakından takip eden ve dahil olan bizler tarafından da bekleniyor.

Bahaneler çalışmanın önündeki en büyük takozdur

İstanbul Ticaret'in 17 Kasım 2023 tarihli sayısında güzel bir manşet vardı, 'Konforu 1°C azalt, cari açığı düşür' diye. Bu haftaki yazımın muhtevası, bu başlığı görünce oluştu.

Günümüzde artık üretim ile tüketim arasında uzun mesafe koşucuları olduk. Bu koşunun önemli kısmındaki rızıkımız da maalesef borçlanarak yapılıyor. Teminatsız alınan borçlar, zamanında ödenmeyen borçlar, kazanç ile harcama arasındaki ölçüsüzlükler, 'ayağınızı yorganınıza göre uzatın' felsefesini rafa kaldırdı.

Yine hepimizin gözlemlediği ama pek üzerinde durmadığımız bir husus da ihtiyacımız olanlarla olmayanlar arasındaki dengede özentili etkenlerin payı var gibi.

Hepimiz biliyoruz ki, insanoğlu hayata dair gereksinimlerini temin için çalışmak ve üretmek mecburiyetindedir. Çalışıp ürettiğinin karşılığında da hayatını idame etmekte yükümlüdür. Sözü, bu yükümlülüğe dair bilgilerimize bırakalım:

★★★

Bu yıl vefatının 750. yılını idrak ettiğimiz Mevlana Hz.'leri şöyle buyurur: "İnsanın kanadı, gayretidir." Bayrak şairimiz Arif Nihat Asya da "Biz kanatlarımızı nereye kadar taşıyabilirsek, kanatlarımız bizi oraya yükseltir" der.

Bir başka edebiyatçımız ve şairimiz Muallim Naci ise "Şevksiz ve gayretsiz adam, yelkensis gemiye benzer, yol alamaz" der.

Atasözlerimizden biri de şöyle: "Tembelliği meslek edinmiş insanlar, el arabasına benzer, itildikleri zaman işe yararlar, bırakınca da oldukları yerde kalırlar."

Bilgeler birbirlerinin sözlerini besler. Çünkü tüm diller, inançlar, bütün milletlerde aynıdır. Yukarıdaki ifadelere de Romalı felsefeci Cicero destek verir: "Yarınlar yorgun ve bezgin kimselerle değil, rahatını terk edebilen gayretli insanlara aittir" der.

Napolyon, bu cümleye şu katkıyı sunar: "İmkânsızlık, yalnız tembellerin sözlüklerinde bulunan bir kelimedir." Necip Fazıl ise mısralarıyla gayreti ve çalışkanlığı taçlandırır:

Tohum saç, bitmezse toprak utansın!
Hedefe varmayan mızrak utansın!
Hey gidi küheylân, koşmana bak sen!
Çatlarsan, doğuran kısırak utansın!

★★★

16. yüzyıl divan şairlerinden Şikâri mahlashlı Ahmet Şikâri ise iki mısra ile kulun kula sebep olduğunu anlatır: Kul kula sebeptir iyi bil can, İş başarmaz tek başına bir insan. Şikâri'nin tespitlerini atasözlerimizle tamamlayalım:

-El eli yıkar, iki el birleşir yüzü yıkar.
-Baş başa vermeyince iş bitmez.
-Ayrılığın sefasından, birliğin cefası daha hayırlıdır.
-Ayrılmak kolaydır felaketi doğurur. Birleşmek zordur, huzuru güveni doğurur.

★★★

Aklı erenler kabul eder ki, 'hız ve haz' çağındayız. Çok harcayalım, daha çok refaha, konfora, lükse sahip olalım derken, kazanmadığımız paralara muhtaç oluyoruz. Meseleyi yine kültürel kodlarımıza havale edelim:

Ahiliğin temelini oluşturan medeniyetimiz, borç almanın-vermenin ve ödemenin kurallarını insanı merkeze alarak planlamıştır.

Yalnız tabii en iyisi, hız ve haz arzularına biraz gem vurup, kanaat ve sabır ölçeğinde hareket ederek borçlanmamaktır. Bu hususta ahiliğin buyruk ve kurallarına bakalım:

-Bir insan borç almaya başlایınca alıştır ve sonrasında dilenmeye başlar. Gücünüz ve kesenize göre borçlanın, ne kendi yüzünüzü yere düşürün ne başka yüzleri öfkelenir.

-Borçtan olabildiğince sakınmak lazım gelir! Aksi halde borç gündüz zillet, gece derttir.

-İnsanoğlu borçlanmaya görsün yalan söylemeye başlar, yalan afeti telefizdir.

-Borçlu olarak at üstünde gitmekten, borçsuz olarak yürümek iyidir.

★★★

Velhastı, bu kadar güzide ifadeler üzerine söz düşürmek, gölge etmek olur ama yine de sözü bağlamak gerekir. Dünya iki kapılı handır. Birinden girdik, diğerinden çıkacağız. İki kapı arasındaki yolu, yolculuğu ve yol arkadaşlarımızı iyi seçmeli vesselam.



Hüseyin ÖZTÜRK

Cumhuriyet döneminin ilk fotoğraf sanatçısı

"Bir fotoğrafın karanlık odada nasıl çıkacağını sabırla beklerken aslında hayatın her alanında sabırla beklemeyi öğrendik" diyor Cumhuriyet yıllarının ilk fotoğrafçısı Süreyya Bükey'in oğlu Orhan Bükey. Yıllarını fotoğraf mesleğine vermiş Beyoğlu'nun, İstanbul'un ve Türkiye'nin tarihini minik karelerle geleceğe aktarmış olan yarım asırlık meslek duayeni, anılarıyla Cumhuriyetli ilk yılların fotoğraf tarihine ışık tutuyor.

ATATÜRK'ün profilini de karanlık odada kayıt altına aldı, Kazım Karabekir'in de... Türkiye gündemindeki siyasi olaylara da tanıklık etti, kendisi de vitrininde yer alan fotoğraflarla gündem oluşturdu. Cumhuriyet'in ilk yıllarındaki Beyoğlu'nu ve ünlü simalarını siyah beyaz karelerle kayıt altına alan Foto Süreyya'nın oğlu Orhan Bükey, İstanbul'un asırlık fotoğraf kültürünü anılarıyla inşa etmeye devam ediyor. Bükey, karanlık oda ile birlikte sebatın ve buna bağlı olarak hayattan alınan keyfin kaybolduğunu ifade ediyor.



Süreyya Yangı TOPAL



birlikte 1924 yılından 1975 yılına kadar bizzat İstanbul fotoğrafçılık kültürünü yazar. Süreyya Bükey 1975 yılında vefat edince Foto

Süreyya kapanır. Bugün Foto Süreyya'nın mirasını Orhan Bükey kendi firmasında devam ettiriyor. Yurt dışında eğitim alıp İstanbul'a döndükten sonra bir süre babası ile çalışan, ancak 1968 yılında babasının yönlendirmesiyle kendi firması Bükey Fotoğrafçılığı kuran Orhan Bükey, "Babama bu anlamda çok şey borçluyum. Ayrılıp kendi firmamı kurmasaydım, bugün gerçekleştirdiğim ticaretin başında olamayacaktım" diyor.

SAĞIR HAYATA BAĞLARDI

90'a ulaşan yaşına rağmen mesleki saygısını ilk günkü tazeliliği ile muhafaza eden Bükey, "Haftanın dört günü



'Önce bizi ziyaret ederlerdi'

"Dükkanımız her siyasinin, her tiyatrocunun, aktristin İstanbul'a geldiğinde ilk ziyaret ettiği yerd. Mutlaka bizim dükkanımızda fotoğraf çekilir, sonra gündemlerini planlardı. Pek çok yerli, yabancı devlet adamının fotoğrafını babam çekti."

Tecrübeye saygı esas

"Babam Mekteb-i Mülkiye mezunuydu. Yurt dışında eğitim görmüş, batılı bir terbiye ile yetişmişti. Buna rağmen ona göre yaşa küçük olanlar büyüklere tavsiye veremezdi. Ona göre tecrübeye saygı duymak esastı."

'Gençliği istemem'

"Doksan yaşındayım. Hâlâ yeni şeyler öğrenebileceğimi düşünüyorum. Bana sorsalar gençliğini ister misin diye. 'Hayır' derim. Bu yaşımın tecrübesini hiçbir şeye değişmem."

'Dükkanımız gündem yazardı'

"Kocaman vitrinleri olan bir dükkanımız vardı. O zaman bu kadar geniş haberleşme ağı yoktu. Bizim vitrinimizde hangi siyasinin resmi büyük olarak durursa halk anlardı ki, gündem ona göre şekillenecek. Adeta gündemin takip edildiği bir merkez gibiydik."

bizzat gelip işimin

başında duruyorum" diyor. Bükey, babasıyla beraber şahitlik ettiği pek çok anıyı anlatırken, en çok karanlık odayı özlediğini ifade ediyor. "Her şey biçim değiştirdi. Fotoğrafçılık kültürü farklı bir alana evrildi. Karanlık odada bizler bir fotoğrafın nasıl çıkacağını beklerken sabrederdik. Bu sabır, merak bizi aynı zamanda hayata da bağlardı" diyerek, dijital fotoğrafçılıkta sabrın fotoğrafa katkısı olmadığını belirtiyor.

19. YÜZYILLA BAŞLADI

İstanbul'un fotoğrafçı esnafının tarihi 19. yüzyıla kadar dayanıyor. İlk yerli fotoğraf stüdyosuna 1850 yılında Vasilaki Kargopulo ile kavuşan İstanbul, 1857 yılında Pascal Sebah'in stüdyosu ile bu yolculuğuna devam eder. Günümüze ulaşan pek çok fotoğrafta imzası bulunan Sebah-Joailer stüdyosu ise 1888 yılında kurulur. Osmanlı'nın son zamanlarına kadar İstanbul'un fotoğraf hafızasında kilit rol üstlenen Sebah Joailer Stüdyosu'na, Cumhuriyet'in ilanı ile birlikte Foto Süreyya da eklenir.

ATATÜRK'ÜN FOTOĞRAFÇISI

İstanbul fotoğraf kültürünün Cumhuriyetli yıllarını temsil eden Foto Süreyya, 1924 yılında Eminönü Çiçek Pazarı'nda fotoğrafçılık ürünleri satan bir dükkan olarak kurulur. Süleyman Süreyya Bükey öncülüğünde İstanbul'a hizmet veren Foto Süreyya, 1928 yılında Beyoğlu'nda bugünkü binasına taşınır. İstanbul'un kalbinde hem İstanbul hem Türkiye tarihine tanıklık edecek kareleri yakalayan Süreyya Bükey, 1936-1938 yılları arasında Atatürk'ün portre fotoğraflarını çekme şansını da yakalar.

KENDİ FİRMASINI KURDU

Foto Süreyya, Süreyya Bükey ile

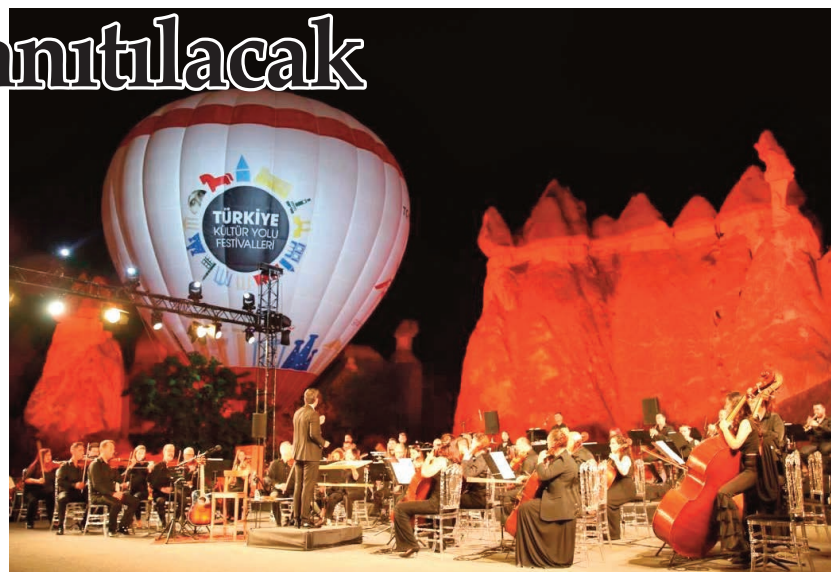


Türkiye Kültür Yolu Festivalleri dünyaya tanıtılacak

TÜRKİYE Kültür Yolu Festivalleri, 1952 yılından bu yana Avrupa'nın en seçkin kültür sanat festivallerini beşin kültür barındıran Avrupa Festivaller Birliği (EFA) üyesi oldu. EFA üyeliği ile birlikte Anadolu'nun zengin kültürel mirası, Türkiye Kültür Yolu Festivalleri vasıtasıyla dünya sahnesine taşınacak. Böylelikle Kültür Yolu projesi dünyaya tanıtılacak.

100 FESTİVALİN BİRLEŞİM NOKTASI

EFA, 40 ülkede yer alan yaklaşık 100 festivali birleştiren ve sanat festivallerini destekleyen bir yapılanma olarak öne çıkıyor. Birliğin misyonu, üye festivallerini Avrupa ve dünya çapında birleştirmek ve temsil etmek, sanatı izleyicilerle buluşturan platformlar sunmak



ve kültür-sanata erişim ve katılım hakkını temel bir insan hakkı olarak vurgulamak şeklinde özetleniyor. EFA'nın festival yapımcılarını bir araya getirme amacı, sürekli değişen dijitalleşme ve küreselleşme dünyasında festival ortamını

bilgilendirmek, ilham vermek ve zenginleştirmek. Türkiye Kültür Yolu Festivalleri, EFA üyeliği ile kültür mirasını uluslararası alanda daha etkin bir şekilde tanıtarak, Türkiye'nin kültürel zenginliklerini dünya sahnesine taşıma misyonunu sürdürüyor.

Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Yeni dünya düzeninde Rusya Federasyonu

Rusya Federasyonu'nun çarlık döneminden günümüze; tarihi, etnik, toplumsal, dini yapıları, ekonomik alandaki gelişmeleri ve yaşadığı sorunların yanı sıra Türkiye ile olan dış politikasının incelendiği çalışmada; özellikle ülkenin son 30 yılı tanıtılıyor. Türkiye'nin hem komşusu hem de ticari olarak çok yakın çalıştığı bir ülke olan Rusya, yapısı gereği ülkemizle olan tüm ilişkilerinde geçmişten geleceğe var olan geleneklerine bağlı kalıyor. Bu çalışmada hem geçmiş hem de geleceği şekillendiren Rusya-Türkiye ilişkilerine değinilerek, ticaretin ve faaliyetlerin tüm bilinmeyenlerine değinilmeye çalışılıyor.

Okan Yeşilot
İstanbul Ticaret Odası Yayınları,
2020

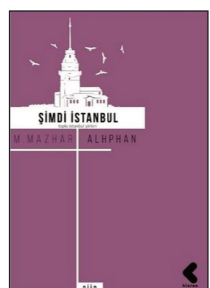
Şimdi İstanbul: Toplu İstanbul şiirleri

İstanbul'a dair yazılan birçok kaynak bulunuyor. Kimi bilgilendirici, kimi ise eğlendirici olarak biliniyor. En önemli hafıza kaynaklarından sayılan edebi yayınlar da çok önemli bir yer tutuyor. Bu bağlamda yazılan yüzlerce eserden biri olan bu değerli şiir kitabı da önemli bir edebi eser olarak raflarda yerini alıyor.

Her yaşta okurun anlayabileceği, sade ve anlaşılır olan eser, aynı zamanda oldukça keyifli bir edebiyat eseri olarak anılıyor.

M. Mazhar Alphan
Klaros Yayınları, 2019

www.kitapistanbul.org.tr



Deniz üstü rüzgar santraline ilk adım

ENERJİ ihtiyacının üçte ikisinden fazlasını ithal eden Türkiye'nin arz güvenliği ve yerli kaynak çeşitliliğini artırması gerekiyor.

Denizüstü Rüzgar Enerjisi Derneği (DÜRED) Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Murat Durak, Türkiye'nin deniz üstü rüzgar enerjisi projelerini gerçekleştireceği YEKA alanlarının netleştiğine dikkat çekti. Durak, "Bandırma açıklarında bin 111 kilometrekare, Bozcaada açıklarında 299 kilometrekare, Gelibolu açıklarında 75.6 kilometrekare ve Karabiga kıyılarında 410 kilometrekare alan deniz üstü rüzgar enerjisi için tahsis edildi" dedi.

TEKNİK ÇALIŞMALAR BAŞLIYOR

Durak, tahsis edilen YEKA

için ön fizibilite etütlerinin yapılacağını ifade ederek, "2024'te denizlerde teknik çalışmalara başlanabilecek. Deniz üstü rüzgar enerjisi santral projeleri için Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması (YEKDEM) taban fiyatı kilovatsaat başına 6.75 cent/dolar, tavan fiyatı ise kilovatsaat başına 8.25 cent/dolar olarak belirlendi" diye konuştu.

Ayrıca YEKDEM'in uygulama süresinin 10 yıl olduğu bilgisini paylaşan Durak, bu tesisler için yerli katkı fiyatı uygulama süresinin de 5 yıl olarak düzenlendiğini hatırlattı.

DENİZÜSTÜ 5 GIGAVAT

Durak, Türkiye'de rüzgarda yüzer ve sabit temelli kurulumlar için

potansiyeli yüksek bölgeler bulunduğuna işaret ederek, "Karadeniz'de yüzer kurulumlar için 13.9 gigavat ve sabit temelli kurulumlar için 1.3 gigavatlık potansiyel tespit edildi. Marmara Denizi'nde yüzer kurulumlar için 19.2 gigavat ve sabit temelli kurulumlar için 2.8 gigavatlık potansiyel mevcut" dedi.

Türkiye'nin deniz üstü rüzgar kurulumu hedefinin 2035'te 5 gigavat olduğunu belirten Durak, toplam rüzgar kapasitesi hedefinin ise 29.6 gigavat olduğunu söyledi.

KAPASİTE 460 GIGAVAT

Dünyada 2030'a kadar 460 gigavat deniz üstü rüzgar enerjisi kapasitesi olacağını tahmin edildiğini dile getiren Durak, şunları kaydetti: "Japonya'nın 2003'te

Asya'daki ilk deniz üstü rüzgar projesini devreye almasına rağmen Asya'da deniz üstü rüzgar enerjisi piyasasının gerçek anlamda başlangıcı 2014'te oldu. Çin, 2014'te ulusal planını

açıklayarak ilk adımı attı. Bu pazarın ilk beş ülkesi ise Çin (52 gigavat), Tavyan (10.5 gigavat), Güney Kore (7.9 gigavat), Japonya (7.4 gigavat) ve Vietnam (5.2 gigavat)."

Sodyum bor hidrür tesisi kurulacak

Güney Marmara Kalkınma Ajansı'nın koordinatör olarak yer aldığı uluslararası ortaklı 16 üyeli konsorsiyumunun hazırladığı 'HYSouthMarmara Projesi'nde, Ufuk Temiz Hidrojen Ortaklığı AB'den destek almaya hak kazandı.

DÜRED Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Murat Durak, deniz üstü rüzgar enerjisinden elde edilen elektrikle yeşil hidrojen üretiminin amaçlandığına ve projenin 36.8 milyon Euro toplam bütçeyle 5 yıl süreceğine dikkat çekti. Durak, "Türkiye'nin ilk Yeşil Hidrojen Vadisi hayata geçirilecek. Projenin başarılı olmasıyla şimdiye kadarki en yüksek hibe tutarı olan 8 milyon Euro AB hibi ülkemize kazandırıldı ve Türkiye Çerçeve Programları tarihinde bir ilk yaşandı" dedi.

Proje kapsamında Türkiye'nin ilk sodyum bor hidrür tesisi de kurulacak. Balıkesir'de sodyum bor hidrür tesisi yatırımı yapılarak, bor mineralinin hidrojen depolamadaki avantajlarıyla enerji sektörüne sağlam bir adım atması sağlanacak. Böylece dünya rezervlerinin yüzde 73'ünü barındıran Türkiye'de bor, hidrojen ekonomisinde önemli bir yer tutacak.

f x in @ d /softitoakademi

Yeni dönem yükleniyor...

Backend ve Game Developer
eğitimleri ile yeni döneme devam ediyoruz.

{
'Online/Yüz Yüze Eğitim'
<Frontend Developer
<Backend Developer
<Veri Analitiği Eğitimi
<Embedded Systems
<Mobile App. Development
<Game Development
<Bilişim Güvenliği Eğitimi
'Etkinlikler'
<Sektör Buluşmaları



Bilgi ve kayıt için:
www.softito.com.tr / softito@ito.org.tr
0 (212) 512 59 80

softITo bir İstanbul Ticaret Odası markasıdır.



ÜCRETSİZ
SINIRLI KONTENJAN

Son başvuru tarihi:
12.01.2024