

Katar'la e-ticaret başlıyor
PTT ve Katar Posta Teşkilatı işbirliğiyle kurulan e-ticaret platformu yakında hizmet vermeye başlayacak. ■ 8'de

Kazak elçiden çağrı
Kazakistan iş adamları heyeti, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Büyükelçi Abzal Saparbekuly, ülkesine tekstil ve müteahhlik yatırımlarını beklediklerini söyledi. ■ 13'te

Nijerya'da özel teşvik
Nijerya'da tarım, kalı mineral, imalat, turizm ve konaklama ile petrol ve doğalgaz sektörlerine yönelik özel teşvikler açıklandı. ■ 3'te

Venezuela ile serbest ticaret
Türkiye ile Venezuela arasındaki ticari ilişkileri serbestleştirecek yeni adımlar atıldı. Buna göre, petrol ürünlerinin alınacağı Venezuela, bütün ihtiyacını Türkiye'den karşılayacak. ■ 3'te



Garda 'antik' sürpriz

Ticaretin ve turizmin gözde kenti İstanbul, tarihi mekanlarda ilginç sergilerle daha da zenginleşiyor. Antika meraklıları, Sirkeci Garı'nda bu yıl ikinci düzenlenen Antika Festivali'nde buluştu. Körukü fotoğraf makineleri, daktilolar, eski plaklar, gramofonlar ve havar objeler gibi tarihe tanıklık etmiş çok sayıda eser, 200 stantta sergilendi. **İlker Başöz ■ 19'da**



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

145 BİN
TIRAJ

27 KASIM 2017 YIL: 59 SAYI: 2985

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.ithaber.com



BTM Sahne Özel etkinliğinde konuşan İbrahim Çağlar, "Ham malzemeyi, yani fikri ve bilgiyi alıyoruz. Bunları piyasaya için kullanılabılır hale dönüştürüyoruz" dedi.

Girişimciliğin yeni kodları yazılıyor

İTO'nun kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), yeni iş fikri olan girişimci adaylarını destekliyor. BTM'de özel kamplarda şekillenen yıldız projeler bir bir sahneye çıkıyor.

Bankacılara girişimciliğe destek çağrısı

Türkiye Ekonomi Zirvesi'nde konuşan Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, bankacılık kesimini, bilançolarının belli bir bölümünü girişimciliğe destek için ayırmaya çağırıyor. ■ 8'de

Sicile tescil ve sorumluluk

Vergi alacaklısının üçüncü şahıs olarak kabul edilse dahi sicil kayıtlarını inceleyip bu kayıtlara güvenerek şirketle hukuki işlemlere girişen kişi olup olmaması uygulamada çoğu kez duraksama oluşturuyor. **Dr. Veysi Seviş ■ 15'te**

Enflasyon hedeflemesi

Enflasyonu birkaç yıl içinde üç haneden tek haneye indiren Merkez Bankası, 2011'de oyununu değiştirmişti. MB, yeniden enflasyon hedeflemesine dönmeli. **Dr. Can Gürlesel ■ 9'da**

Turquality ile markalaşın

Şirketlerin ürünlerinin markalaşması için yapacağı faaliyetlerin giderleri, pazara giriş ve tutunmaya yönelik her türlü faaliyet 'Turquality destek programı' kapsamında. **Ahmet Karataş ■ 16'da**



Bitcoin'i durdurabilen var mı?

Bu yıl fiyatı yüzde 735'ten fazla artan Bitcoin, yatırım kuruluşları, hizmet ve ürün sağlayıcılar tarafından ödeme aracı olarak kabul ediliyor. Startup şirketleri de hisse senedi yerine artık dijital para birimleri ile işlem yapmayı tercih ediyor. **Canan Bilgin ■ 20'de**

HER SEKTÖRDE PROJE

Global Girişimcilik Haftası kapsamında düzenlenen BTM Sahne Özel etkinliğinde 18 ekip, proje sunumlarını gerçekleştirdi. Perakendeden ihracata, yazılımdan reklama birçok iş fikri, BTM çatısı altında olgunlaşarak ticarileşmek için ilk adımları attı.

İŞ KURMAK HEDEF

İTO ve Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar, "Burası bir fabrika gibi. BTM çatısı altında girişimciyle yatırımcıyı, fikirle sermayeyi bir araya getiriyoruz. Gençlere, iyi bir iş kurmayı gösteriyoruz" dedi. **Müge Biber ■ 12'de**

Sigorta acentelerinden güç birliği çalıştay



Yerli kömür seferberliği

Enjerede dışa bağımlılığı azaltmak için başlatılan yerli kömür seferberliğinde yeni adımlar atılıyor. Zira yerli

kaynak, elektrik üretim maliyetini yüzde 40 azaltıyor. Türkiye'nin en az 100 yıllık kömür rezervi bulunuyor. Sektör

temsilcileri de taş kömürü ve linyit sahalarının bir an önce ekonomiyi kazandırılmasını istiyor. **Soyhan Alpaştan ■ 9**

Dev festival 2018'de İstanbul'da

Türkiye'nin ilk otomobil, motorlu araçlar ve motorsporları etkinliği Festival of Motoring, Eylül 2018'de Intercity İstanbul Park'ta gerçekleştirilecek. Intericity İstanbul Park Yönetim Kurulu Başkanı Vural Ak, "Sadece Türkiye değil dünyada da ilk olacak bir organizasyona imza attık. 1 milyondan fazla ziyaretçi bekliyoruz" dedi. ■ 16'da



Tahkimde Rusya ile işbirliği imzası

İstanbul Ticaret Odası Tahkim Merkezi'nin (İTOTAM) İstanbul Tahkim Günleri kapsamında düzenlenen konferansta Rusya Tahkim Derneği (RAA) ile işbirliği anlaşması

imzalandı. RAA Başkanı Vladimir Khvalei, "Rus ve Türk şirketlerinin işbirliği artacak. Uyuşmazlıklar güvenilir ve uygulanabilir çözüme kavuşacak" dedi. **Adem Orhun ■ 10'da**

Havacılıkta uçuracak PROJE



Türk sanayinden yılda 160 milyon dolarlık parça tedarik eden Boeing ile Havacılık Planı yapıldı. Plan ile havacılık sanayi teknoloji transferi kazanacak ve küresel tedarik zincirine entegre olacak. ■ 2



Ticaret'te havacılık zirvesi

Türkiye'nin en büyük öğrenci organizasyonu olan Sivil Havacılık Zirvesi'nin ikinci, 7 Aralık'ta İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde yapılacak. ■ 5

Mobilde 103 milyarlık pazar

Türkiye'nin mobil internet ekosisteminin geçen yıl oluşturduğu ekonomik değer, önceki yıla göre yüzde 18 artarak 103 milyar liraya ulaştı. Bu rakam milli gelirin yüzde 4'üne isabet ediyor. ■ 17'de

Dalga bekçisi enerji üretiyor



Sürekli kıyıları dövdür duran dalgalar, aslında sonsuz bir enerji kaynağı. Japonya'da geliştirilen Tetrapod adlı yıldız şeklindeki betonarme yapılar, hem dalgaların etkisini azaltıyor hem de enerji üretiyor. **Ayşe Başak ■ 17'de**

Enerji yatırımlarında tarihi rekor



Havalar soğudu salonlar doldu

Ceyhan Kuburlu ■ 18



Türkiye'yi liderliğe uçuracak proje

Boeing Türkiye Milli Havacılık Planı'nın detayları açıklandı. Havacılık sanayini teknoloji transferi ve küresel tedarik zincirine entegre etmeyi öngören plan ile Türkiye'nin havacılıkta dünyanın lider ülkelerinden biri haline gelmesi hedefleniyor.



CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan'ın New York ziyareti esnasında duyurusu yapılan Boeing Türkiye Milli Havacılık Planı'nın detayları Boeing, Başbakanlık Türkiye Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı (TYDTA) ve Savunma Sanayii Müsteşarlığı tarafından açıklandı. Boeing Türkiye Milli Havacılık Planı (Milli Havacılık Planı) detaylarının paylaşılması amacıyla düzenlenen toplantı, Savunma Sanayii Müsteşarı İsmail Demir, TYDTA Başkanı Arda Ermut ve Boeing Türkiye Genel Müdürü ve

Ülke Temsilcisi Ayşem Sargın'ın katılımıyla gerçekleştirildi.

YENİLİKÇİ BİR YOL

Savunma Sanayii Müsteşarı İsmail Demir, "Milli Havacılık Planı; kaynaklarımızı, yetkinliklerimizi ve uzmanlıklarımızı Boeing ile birleştirmek ve Türkiye'nin havacılık sanayini geliştirmek için yenilikçi bir yol. Biz, Türkiye ve Boeing'in ortak amaç doğrultusunda çalışarak faydalanmalarını sağlayan bu tip planları memnuniyetle karşılıyoruz" dedi.

Dünyadaki ilk ekonominin çok

güçlü bir havacılık sanayisi olduğunu kaydeden Demir, Boeing'in bu adımının büyüyerek devam etmesini ve diğer şirketlere örnek olmasını bekladıklarını vurguladı.

2023 VİZYONU

TYDTA Başkanı Arda Ermut da planın Türkiye'nin 2023 vizyonu kapsamında Türk havacılık sektörüne önemli katkılarda bulunmasını bekladıklarını belirtti. Ermut, "Bu plan ve yapılması öngörülen yatırımlar doğrudan ülkemizin geleceğine yapılan

Planın hedefleri

Milli Havacılık Planı'nın en önemli unsurlarından biri olan Havacılık Sanayii Geliştirme Programı; Boeing tarafından Savunma Sanayii Müsteşarlığı himayesinde 28 Kasım'da İstanbul'da başlatılacak. Planın odaklandığı öncelikli alanlar ise şöyle:

- Türk sanayinin küresel havacılık tedarik zincirine entegrasyonuna destek sağlamak.
- Türkiye'nin havacılık alanında büyümesini desteklemek amacıyla mühendislik ve Ar-Ge varlığı oluşturmaktır.
- Türkiye'de ve bölgedeki uçakların kapasite, verimlilik ve performanslarını daha yukarı taşımak üzere savunma ve ticari hizmet sağlayıcılarla işbirliği geliştirmek.
- Türk havacılık sanayinin sürdürülebilir büyümesini sağlamak.

yatırımlardır. Türkiye ve Boeing firmasının ortaklığı, ülkemizi havacılık alanında dünyanın lider ülkelerinden biri haline getirmeyi hedefliyor" dedi.

TEKNOLOJİ TRANSFERİ

Ermüt, sunulan kaydetti: "Açıklanan plan kapsamında Boeing firmasının yapacağı teknoloji, mühendislik ve Ar-Ge yatırımları ile teknoloji transferi de gerçekleştirilecek. Plan çerçevesinde kurulacak eğitim merkezleri ve mühendislik merkezi ile havacılık alanında nitelikli istihdam oluşturulacak."



İş arayan ile işveren bu fuarda buluştu

İŞLETMELERİN işgücü açığının giderilmesi amacıyla düzenlenen İstanbul Kariyer ve İstihdam Fuarı (İSKİF 2017), 17-18 Kasım 2017 tarihlerinde "İş'te Doğru Adres" sloganıyla gerçekleştirildi. İstanbul Valiliği, İstanbul Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlüğü, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanlığı, İstanbul İl Millî Eğitim Müdürlüğü ile İstanbul Ticaret Odası ve İstanbul Sanayi Odası'nın işbirliğinde düzenlenen fuarda; eğitim, seminer, konferans, panel ve söyleşi gibi etkinlikler de yapıldı. Fuarda iş arayanlar, işverenlerle yüz yüze görüşme imkanı da buldu.

ELEMAN BULUNAMIYOR

Fuarın açılışında konuşan İstanbul Vali

Yardımcısı Bahattin Atcı, SGK'ya bağlı çalışanların yüzde 28,3'ünün İstanbul'da olduğunu belirterek, "Ülkemizde işsizlik oranı yüzde 10 civarında. Genç işsizlik oranı ise yüzde 21'lerde olmasına rağmen işgücü piyasasının ihtiyaç duyduğu işgücü temininde sorun yaşanıyor. İstanbul'daki dört işverenden biri eleman temininde güçlük çekiyor" dedi.

NİTELİKLİ İNSAN

İstanbul Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürü Yunus Yelmen ise "İşsizlerin yüzde 42'sini lise altı eğitimliler, yüzde 27'sini lise ve dengi okul mezunları, yüzde 31'i de lise üstü eğitimliler oluşturuyor" diye konuştu.

METALEXPO

DEMİR, ÇELİK, METAL ÜRÜNLERİ VE ÜRETİM TEKNOLOJİLERİ FUARI

DEMİR ÇELİK SEKTÖRÜ FUARIYLA BULUŞUYOR

12-15 EYLÜL
2018
İSTANBUL
FUAR
MERKEZİ

bilgi için
0538 636 36 26

metalexpo.com.tr

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



İhracatta yeni gözde organik ürünler

GÜNEYDOĞU'da üreticiler, GAP Bölge Kalkınma İdaresi'nin yönlendirmesi ve tarımsal destekler sayesinde organik tarıma yönelerek, iç ve dış pazar potansiyelini kullanmak istiyor. Türkiye'nin en verimli tarım arazilerinin bulunduğu bölgedeki üreticilerin, dünyada hızla artan organik gıda ihtiyacına katkı sunmak için son yıllarda başlattığı çalışmalar meyvelerini vermeye başladı.

PAMUKTAN ZEYTİNE

GAP Bölge Kalkınma İdaresi tarafından yürütülen GAP Organik Tarım Küme Projesi kapsamında bölgede pamuktan zeytine, baldan nar ekşisine kadar birçok ürün organik olarak üretilmeye başlandı. Bu kapsamda çiftçiler arasında birlikler kurularak fikir alışverişleri de artırıldı.

DÖNÜŞ OLACAK

GAP Bölge Kalkınma İdaresi Başkanı Sadrettin Karahocagil, dünyada en fazla gelişen alanlardan biri olan organik gıdaya yönelimin her geçen gün arttığını söyledi. Organik tarıma mutlaka dönüşün olacağına ve üreticinin buna kendisini hazırlaması gerektiğine dikkat çeken Karahocagil, Türkiye'deki organik tarım üreticilerini bir araya getirmek istediklerini aktardı.

Kırsal kalkınmada engelliiler için sesli e-bülten

TARIM ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu'na (TKDK), görme engelli vatandaşlar için sesli elektronik bülten (e-bülten) yayımlanmaya başladı. TKDK resmi internet sitesinde (www.tkd.gov.tr) aylık yayımlanan e-bülten haberleri, 20-30 saniyelik sürelerle seslendirildi. Seslendirilen haberler, görme engelli vatandaşlar için gerekli teknik düzenlemelerin ardından sesli e-bülten olarak siteden sunuldu. Uygulamayla kurumun Türkiye'deki çalışanlarına ilişkin görme engelli vatandaşların bilgilendirilmesi amaçlanıyor.



225 ürün var

Kalkınma Bakanlığı İktisadi Sektörler ve Koordinasyon Genel Müdürlüğü Tarım Dairesi Başkanı Taylan Kıymaz, bölgedeki organik tarım üreticilerine destek verildiğini dile getirdi. Dünyada toplam tarım alanlarının yüzde 1'inin organik tarıma ayrıldığına dikkat çeken Kıymaz, tüketici

potansiyelinin bu büyüklüğün çok daha üstünde olduğunu belirtti. Kıymaz, sunulan kaydetti: "GAP bölgesinde şu an organik olan 225 ürün var. Ön plana çıkan üzüm, incir, fındık, zeytin ve zeytinyağı. Ancak üretim çok az; artırmak lazım. Arttığı takdirde ihracat pazarlarında da çeşitlenmeye olacak. Önümüzdeki 10 yıl, daha da iyi noktalara ulaşacağız."

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ İHTİŞAT BİLGİSİNE ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarda <http://www.ito.org.tr/QR/OT1768qr45aaa.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



TİCARET

Anlaşma ocakta imzalanacak

Venezuela Ekonomi ve Finans Bakanı Simon Zepa, Venezuela ekonomisinin tekrar canlandırılmasının ilk etapta çözülmesi gereken konuların başında geldiğine dikkat çekti. Zepa, ocakta Bakan Zeybekci'yi Venezuela'ya beklediklerini ve ekonomik anlaşmayı orada imzalamayı arzuladıklarını söyledi. Zeybekci de bu davete, "Bağımsızlık ve özgürlük savaşları denildiğinde dünyada ilk aklı gelen isimlerden biri olan Atatürk'ün topraklarından, Atatürk'ün Türkiye Cumhuriyeti'nden, Venezuela'ya ocakta gitmeyi dört gözle bekliyoruz" sözleriyle yanıt verdi.



Yüz yıllar sürecek stratejik ortaklık

Venezuela Ekonomi ve Finans Bakanı Simon Zepa, iki ülkenin ticari ilişkilerinin birbirini tamamlaması için ikinci bir anlaşmanın imzalanması konusunda çalışma yaptıklarını söyledi. Bakan Zepa, "İlişkilerimizi; petrokimya, gaz, petrol ve petrol ürünleri gibi potansiyel tüm ürünlerde en üst seviyeye taşımak istiyoruz. Önümüzdeki yüz yıllar boyunca sürecek stratejik ortaklığı iki ülke arasında sağlamak istiyoruz" dedi.

Venezuela ile petrole dayalı ticaret hazırlığı

Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, Venezuela'nın petrol ürünleri, petrokimya ve petrokok alanındaki üretimiyle ilgilendiklerini söyledi. Zeybekci, hedeflerinin Venezuela'nın tüm ihtiyaçlarını Türkiye'den karşılamak olduğunu belirtti.

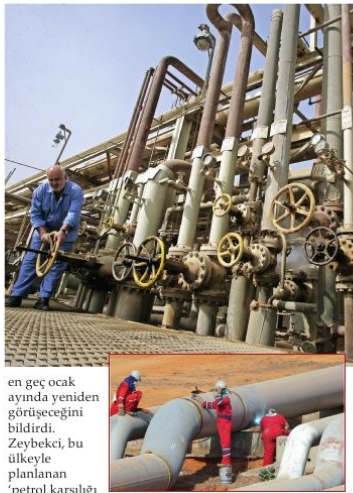
Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, Venezuela Ekonomi ve Finans Bakanı Simon Zepa ve beraberindeki heyetle yaptığı görüşmede, Türkiye ile Venezuela arasındaki ticari ilişkileri olabildiğince serbest hale getirmek istediklerini söyledi. Bakan Zeybekci, "Venezuela'nın petrol ürünleri, petrokimya ve petrokok alanındaki üretimiyle ilgileniyoruz. Türkiye'nin ihtiyaçlarını oradan bu şekilde gidermek istiyoruz" dedi.

HEDEF 2018

Zeybekci, ikili siyasi ve ekonomik ilişkileri en üst seviyeye çıkarmak üzere önemli bir noktaya geldiklerini bildirdi. Zeybekci, şunları söyledi: "Hedefimiz Venezuela'nın bütün ihtiyaçlarını Türkiye'den karşılamak. Venezuela'nın ürettiği bütün ürünlerin serbestçe ülkemize gelmesi. Bunu da 2018'in başında uygulanabilir hale getirerek, 2018 sonunda çok önemli ticari hacimlere ulaşmak istiyoruz."

YÜZDE 100 ARTIŞ

Teknik ekiplerin konuya ilişkin görüşmelerini sürdürecekleri anlatan Zeybekci, konuk Bakan ile



en geç ocak ayında yeniden görüşeceğini bildirdi. Zeybekci, bu ülke ile planlanan 'petrol karşılığı ticaret'e yönelik soru üzerine ise şunları kaydetti: "Hepsini konuşuyoruz. 'Önce petrolü, diğer ürünleri getirilim, karşılığında ne olarak ödeyelim?' konusunda hiçbir sıkıntı çıkmayacak. Ocak sonu itibarıyla ticareti tek tek, madde madde tanımlayarak, hangi

ürünleri alacağız, karşılığında ne olacak, ticaret hacminde öngörülerimiz ne, bunlar belirlenecek. Karşılıklı ticaret hacmimizin, bu yılın 10 aylık döneminde yüzde 100 arttığını görüyoruz. 2018'in başında çok büyük bir resim ortaya koyacağız."



Çağlar'dan işbirliği ziyareti

İSTANBUL Ticaret Odası (İTÖ) Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar, Güney Kore Cumhuriyeti İstanbul

Başkonsolosu Cha Young-Cheol'u ziyaret etti. Ziyarette, bosta ticaret ve ekonomik ilişkiler olmak üzere

Türkiye ile Güney Kore Cumhuriyeti arasındaki geleceğe dair hedefler ve projeler görüşüldü.

KATAR'DAN Seyahat acentelerine Türkçe eğitim programı

KATAR Turizm Otoritesi (QTA), uluslararası tur operatörleri ve seyahat acentelerine yönelik destinasyon eğitim programı Tawash'ın dilleri arasına Türkçe'yi de ekledi. Hükümete bağlı Turizm Otoritesi'nden yapılan açıklamada, böylece

programın hizmet verdiği dillerin sayısının altıya yükseldiği belirtildi. Açıklamada, Türkçe dışında Arapça, İngilizce, Fransızca, Almanca ve İtalyanca olduğu da aktarıldı. Katar, 2023'e kadar yılda 5.6 milyon turist çekmeyi hedefliyor.



TÜMOSAN
MOTOR ve TRAKTÖR



Türkiye'nin
%100 Yerli ve Milli
Tek Motoru

Nijerya'daki özel teşvikleri kaçırmayın

NİJERYA'da tarım, katı mineraller, imalat, turizm ve konaklama ile petrol ve doğalgaz sektörlerine yönelik özel teşvikler açıklandı. Nijerya Yatırım Promosyon Komisyonu (NIPC) ve Federal Gelir İdaresi Hizmetleri'nin (FIRS) yayınladığı Nijerya'da Yatırım Teşvikleri Özeti belgesinde duyurulan teşvikler, özellikle tarife temelli teşvikleri, ihracat teşviklerini ve özel ekonomik bölgelere yönelik teşvikleri içeriyor.



Söz konusu teşvikler için ayrıntılı bilgiye www.tobb.org.tr web sitesindeki 'Hizmetler/Uluslararası İş İmkanları-Ülke Duyuruları-Nijerya' bölümünden ulaşılabilir. Öte yandan Nijerya,

dünyanın sayılı petrol, doğalgaz üreticisi ve ihracatçılarından olmasına rağmen enerji üretiminde sıkıntı çekiyor. Ülkede tarım ve madencilikte de üretim yetersiz kalıyor. Tarım sektörü, ülkenin işgücünün üçte ikisinin istihdamını sağlıyor fakat üretimdeki sıkıntılar sektörün gelişimini engelliyor. BM Gıda ve Tarım Örgütü'ne (FAO) göre, son 20 yılda tarımda kişi başına katma değer yıllık sadece yüzde 1 oranında arttı.



50-115 Beygir Güç Aralığında
Turbo-Intercooler Özellikli
Stage III A Emisyon Seviyesine Sahip
Çevre Dostu Motor

in f t i g+ y /tumosan

www.tumosan.com.tr

4 27 Kasım 2017

ÜNİVERSİTEMİZ

TİCARET

66 yaşında hukuk okuyor

BULGARİSTAN'ın Türk nüfusu yoğun illerinden Kırcaali'de yaşayan Ali-Firdevs çiftinin 9 Temmuz 1951'de bir oğlu dünyaya gelir. Adını İbrahim koyarlar. Aile, 17 yıl sonra 1968'de, Bulgaristan ile

Türkiye arasındaki 'Parçalanmış Ailelerin Birleştirilmesi' anlaşması kapsamında serbest göçmen statüsüyle 'ana vatana' göç eder ve Çanakkale'ye yerleşir. Kırcaali yakınlarındaki koruma altında olan bitki

türlerinden venüs saçı bitkisine de ev sahipliği yapan Köşdere mevkiinde yaşadıkları için Köşdere soyadını alırlar.

ŞİRKET KURDU

Aynı yıl İbrahim Köşdere, sınavları kazanarak İstanbul

Teknik Üniversitesi İnşaat Fakültesi'nde İnşaat Mühendisi olma yolunda ilk adımı atar. Ailenin geliri sınırlıdır; bir yandan çalışır, bir yandan okur. Lisans eğitimini tamamlar, yüksek lisans yapar. İnşaat Yüksek Mühendisi diplomasını da aldıktan sonra 1976'da inşaat şirketini kurar.

İş dünyasında başarılı olur, Türkiye'nin pek çok bölgesinde inşaatlar yapar. Turizmle de ilgilenir. O alanda da başarı sağlar. Yatırım alanlarını genişletir. Çanakkale'de tarım ağırlıklı yatırımlarla grubu büyütür.

2001'de siyasete de atılır, AK Parti Çanakkale Kurucu İl Başkanı olur. 2002'de genel seçimlerde AK Parti'den milletvekilliğine adaylığını koyar ve 22. Dönem Milletvekili olarak Türkiye Büyük Millet Meclisi'ne girer.

OKUMANIN YAŞI YOK

İş dünyasına sıfırdan atılarak büyük başarı sağlayan, büyük bir onur olan TBMM üyeliği de yapan birinin 66 yaşında üniversite sınavına yeniden girip, torunu

yaşındaki gençlerle birlikte aynı sıraları paylaşması pek sık rastlanırlar bir durum değil. Hele de bu kişilerin İnşaat ve Maliyet Mühendisi Yüksek Lisansı ile doktora unvanları da varsa... Ama artık

66 yaşına basan ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi birinci sınıf öğrencisi olan İbrahim Köşdere'ye göre okumanın, öğrenmenin yaşı yok:

"İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nde olmam, umarım bütün gençlere okumanın yaşı olmadığını, bilgi dağarcıklarını her platformda zenginleştirmeleri gerektiğini gösterir. Ülkemizin akademik zenginliğine ancak böyle katkı sağlayabiliriz."

HUKUK YOL GÖSTERİCİ

"Neden hukuk?" diye soruyoruz Köşdere'ye: "Kanunı bilmemek adalet karşısında mazetir sayılmaz" diye başlayan cevabına ve devam ediyor: "İşte bu prensipten hareketle hukuk tahsili de yapmaya karar verdim. Hukuk elimize tutturulmuş bir harita. Bütün haritalar gibi yol göstermek ve konumumuzu belirlemek üzere yapılmış. Hukuka bakarak en azından teorik olarak mevcut durumumuzu ve gitmek istediğimiz yere nasıl güvenli ulaşabileceğimizi görebiliriz. Hukuk yol gösterir; hatta o yolu inşa eden de aynı yolun yolcusu olmak durumundadır."

BİLİNÇLİ TERCİH

Köşdere, hukuk okumaya karar verince üniversite araştırmaya yapar. Çok düşünmeden İstanbul Ticaret

Üniversitesi'nde karar kılar: "İş ve aş veren ve en güçlü sivil toplum örgütlerinden olan ticaret odalarına 1976'dan beri kayıtlıyım. Bize yıllardır öncülük yapmış İstanbul Ticaret Odası'nın büyük emeklerle kurduğu ve Türk akademik hayatında çığır açan İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni inceledim. Adalet mekanizmasında faaliyet gösteren hukukçuların başarı grafiğine baktığımda İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin ön plana çıktığını gördüm. Adliye koridorlarında bu fakülteden mezun olan hukukçuların başarısından bahsedene yetkililer ve vatandaşlar var. Bundan etkilendim. İTO'nun bir iyisi olarak İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ni tercih ettim."

ZORLANMIYORUM

Hukuk eğitimi zorlu ve ağır. Zorlanıp zorlanmadığını soruyoruz Köşdere'ye: "Zorlanmıyorum; çünkü biz Rumeliler, yaşadığımız zorlu rejimlerin başlarına katlanan kişiler olarak, zorluğa alıştık. Her derde katlıyordum. Dersten sonra her gün iki saatimi ders çalışarak geçiriyordum. Umarım benim azim ve kararlılığım, gençlere de örnek olsun." "Peki ya yaş diyoruz?" biraz da çekinerek. Düşünmeden cevap veriyor: "Allah'ın verdiği ömür süresini yaşla hiç mukayese etmedim. Hep hissettiğim yaşta oldum."

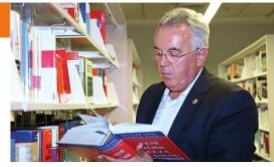


İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ne bu yıl kayıt yaptırılanlar arasında dikkat çeken bir öğrenci var. Daha önce iki farklı alanda yüksek lisans ve bir doktora yapmış olmasının yanı sıra onu ilginç kılan başka bir özelliği daha var. İbrahim Köşdere, 1951 doğumlu; yani tam 66 yaşında...

İbrahim Köşdere kimdir?

1951'de Bulgaristan Kırcaali'de doğdu. Bulgarca, Rusça ve İngilizce biliyor. İnşaat Yüksek Mühendisi, Köşdere Turizm Yatırım ve İşletme A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı. Balkan Türkleri Dayanışma Derneği Üyesi, Avrupa Birliği

Turizmciiler Derneği Temsilcisi. Uluslararası Turizm İşletmecisi Ödülü ve Avrupa Birliği Turizm Yatırımcıları Grubu 'Holy' Ödülü aldı. Devlet Şeref Madalyası sahibi, 22. Dönem Çanakkale Milletvekili. Evli ve bir kız, üç çocuk sahibi.



Hannover - Almanya
23-27 Nisan 2018

HANNOVER MESSE SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Dövme, döküm, sac, ara montaj, tedarikçiler kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapıstırıcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Enerji Salonu

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağ yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlama tesisleri, kablo ve ağırlar, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul- Hannover- İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan kataloğa firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraf bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m²
Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m²'dir.
Katılım bedeline mabuhuben başvuru ile birlikte: talep edilen m² x 300 Euro- Toplamı dikkate alınacaktır. (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avans ödenecektir.)
Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018



Bilgi ve başvuru için:
İdili Aslantaş - Gökhan Çapkin - Esra Yılmaz - Akif Gönüllü
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 14 - 0212 455 65 10 -
0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idili.aslantas@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonullu@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr

KAMER eğitimleri başlıyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi Kariyer Merkezi (KAMER), öğrencilerin kişisel gelişimine yönelik önemli faaliyetler yürütüyor. İTO ile ortaklaşa sürdürülen projelerin yanı sıra merkez, düzenlediği eğitimler ve teknik gezilerle de öğrencileri iş hayatına hazırlıyor.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin, öğrencileri ile iş dünyası arasında bir köprü olması amacıyla kurduğu Kariyer Merkezi (KAMER), diğer üniversiteler tarafından örnek alınan çalışmalarını sürekli geliştiriyor. İstanbul Ticaret Odası ile birlikte yürütülen ve öğrencilerin daha okurken iş hayatına atılmasını sağlayan projeleriyle dikkat çeken KAMER, yıl boyunca düzenlediği eğitim ve teknik gezilerde de faaliyetlerini zenginleştiriyor.

KARIYER FIRSATLARI

KAMER, İşaret Dili eğitimi devam ederken, yeni eğitimleri de hayata geçirdi.

30 Kasım 2017 günü Küçükçekirten Yerleşkesi'nde CV ve Mülakat Teknikleri Eğitimi verilecek. 1 Aralık 2017 günü Borsa İstanbul Genel Müdürlüğü'nde Ahlatçı yatırım işbirliği ile 'Sermaye Piyasası ve Kariyer Fırsatları Eğitimi' ücretsiz olarak düzenlenecek. Eğitimde sermaye piyasalarının işleyişi, finansal okuryazarlık gibi konular anlatılacak. Eğitime, Bankacılık ve Finans ile İşletme Fakültesi'nin diğer bölümlerinde okuyan veya konuya ilgi duyan 30 öğrenci katılacak.

İŞKUR'LA PROJE

9 Aralık 2017 günü ise Sütüççe Yerleşkesi'nde Etkili İletişim Teknikleri

ve Sunum Becerileri Eğitimi gerçekleştirilecek. Ücretsiz olan bu eğitimlerin yanı sıra İŞKUR'la birlikte İş Kulübü Projesi'ne de start verilecek. Proje kapsamında Kişisel Gelişim ve İş Hayatında Başarı isimli sertifikalı bir eğitim düzenlenecek. Eğitim, 10 saat sürecek. Eğitimin konuları ise mesleki ve kişilik testleri, hedef belirleme, etkili özgeçmiş hazırlama ve hobiler ile görülmektedir. Eğitimde, beden dili, iş görüşmesi öncesi ve sırasında dikkat edilmesi gerekenler, bireysel ve grup mülakat teknikleri ile kişisel özel uygulamalı iş görüşmeleri olarak belirlendi.

Zonguldak'a tasarım gezisi



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin daha çok Mimarlık ve Tasarım Fakültesi'nden üyeleri bulunan Tasarım Topluluğu, mesleki gelişim etkinliklerine hız kesmeden devam ediyor. Tasarım Topluluğu, İç Mimarlık ve Endüstriyel Tasarım

okuyan öğrencilerin katılımıyla Zonguldak'taki Creativ fabrikasına gezi düzenledi. Topluluk üyeleri, fabrika şefi eşliğinde 200 bin metrekare alana sahip Creativ Vitriyafe üretim tesisini, fabrikadaki hayvanat bahçesini, Çanakkalar

Arkeoloji ve Etnografya Müzesi'ni, 80 bin metrekare büyüklüğündeki Doxa mobilya fabrikasını gezdi. Mesleki gelişim amaçlı düzenlenen gezide, öğrenciler üretim her aşamasını yakından inceleyerek bilgi sahibi oldular.

Harvard'da Trump'ın seçim stratejisini anlattı

AMERİKA Birleşik Devletleri (ABD) Başkanı Donald Trump, aday olduğu günden bu yana dünya gündemini meşgul etmeye devam ediyor. Hillary Clinton karşısında şaşkınlık yaratan bir zafer elde eden ve görevde birinci yılını geride bırakan Trump, dünya kamuoyu ve medyanın yanı sıra, üniversitelerin de odağında yer alıyor.

HARVARD'DA TİCARET'Lİ

Harvard Üniversitesi'nin ev sahipliğinde düzenlenen konferansa, Türkiye'den katılan İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası İlişkiler Yüksek Lisans öğrencisi Mehmet Sadioğlu, Trump'ın seçim kampanyasında izlediği özel stratejisini anlattı. "2016 Amerikan Seçimlerinde Sosyal Medyanın Artan Siyasi Etkisi: Cumhuriyetçi Aday Trump'ın Dijital Stratejisi" başlıklı sunumunda seçim stratejilerini değerlendiren Sadioğlu, Facebook ve Twitter gibi sosyal iletişim uygulamalarının bugüne kadarki etkili gücünü ABD'nin 45'inci başkanının seçilmesinde gösterdiğini belirtti.

Harvard Üniversitesi'ndeki ana kampüste yer alan tarihi Sever Hall'da konuşan Sadioğlu, iyi planlanmış dijital stratejilerin, özellikle kararsız seçmenler üzerinde diğer bütün mecralardan daha etkili olabileceğini söyledi.

ÇOK ETKİLİ KULLANDI

Konuşmasında, Beyaz Saray zaferinin arkasında yatan diğer sebepleri de vurgulayan Sadioğlu, Trump'ın kampanya döneminde başta sosyal medya olmak üzere dijital kanalları bugüne kadarki örnekleri arasında etkin biçimde

kullandığını belirtti. Seçim yarışında, sosyal medyaya has bazı özel yazılımların desteklediği analitik araçları kullanan Trump'ın, seçmenleri tarafından Obama ve Clinton'a göre daha yakından tanınan bir aday haline geldiğini, bunun ona büyük bir avantaj sağladığını vurguladı.

BAŞARI GETİRDİ

8 Kasım akşamında farklı bir şey yaşadığını dile getiren Sadioğlu; anketlerin, politik uzmanların ve medyanın büyük çoğunluğunun 'görebiliyoruz' dedikleri geleceği göremediğine değindi. Trump'ın her fırsatta öne sürdüğü, "Twitter olmasa, burada olamazdım! Benim, kendi medyam var" sözünü hatırlatan Sadioğlu, şöyle konuştu: "Twitter'ı da içeren sosyal medyanın ve dijital alandaki veri çalışmalarının, Trump'ın bu zaferinde kuvvetli bir etki oluşturduğunu söylemek kesinlikle mümkün. Ürettikleri yenilikçi dijital stratejileri bir kaldıraç olarak kullanıp başkanlık yarışında çoğu kimsenin hiç beklemediği bir sonuca ulaştılar. Tartışmalı kampanya tercihleri, manipülasyonlar, iddialar ve son derece güçlü bir medya muhalefetine karşı, Trump'ın seçim yarışında bir çeşit dijital strateji izlediği ve bunun işe yaradığı, gerçeğe oldukça yakın duruyor. Dijital dünya ve veri dinamiği, bir süredir politik bir yarışın sonucuna güçlü etki bırakmaya başladı. Bu anlamda ABD seçimleri, bir yönüyle dijitalleşmeye başlayan politikanın yeteneklerini görmek ve ulaştığı boyutu anlamak açısından çok önemli. Obama'nın ilk seçim dönemiyle başlayan süreç ve özellikle Trump'ın kampanyası, bize bu alandaki gelişmeleri haber veriyor."



İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası İlişkiler Yüksek Lisans öğrencisi Mehmet Sadioğlu, ABD'nin önde gelen üniversitelerinden Harvard'da dikkat çeken bir sunum yaptı. Sadioğlu'nun, ABD Başkanı Trump'ın seçim zaferiyle sonuçlanan dijital stratejisini anlattığı sunumu büyük ilgi gördü.



Ürdünlü girişimci adaylara eğitim

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, Uluslararası Mesleki ve Teknik Eğitim Projesi (TURKMEK) kapsamında Türkiye'ye gelen sayısız öğrenciye çeşitli düzeylerde eğitim vermeye devam ediyor. Bu kez Ürdün'den gelen 13 kişilik heyet, 8 hafta boyunca her gün, üniversitede girişimcilik eğitimleri alacak. İlk eğitim 'Girişimcilik Giriş ile Yeni Ekonomi ve Girişimcilik' başlıklı bir sunumla başladı. Eğitimi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Yücel Oğurlu ile Doç. Dr. Oğuz Demir verdi. Eğitimler, Sosyal Girişimcilik, Lider Yöneticilik, Marka Yöneticiliği, Girişimcilikte Yalın Yaklaşımlar, Stratejik İnsan Kaynakları Yönetimi, Perakende Yönetimi ve Stratejik İletişim Yönetimi başlıkları ile 28 Aralık'a kadar sürcek.

TURKMEK NEDİR?

TURKMEK, Başbakanlık Türk İşbirliği ve Koordinasyon Ajansı Başkanlığı (TİKA) ile İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) Şubat 2012'den bu yana İstanbul merkezli olarak ortaklaşa yürüttüğü bir proje.

Proje, tarihi ve milli bağlarımız olan dost ve kardeş ülkelerle, eğitim yoluyla işbirliği ve ilişkileri geliştirip pekiştirmek amacıyla oluşturuldu. Proje ile ayrıca nitelikli insan gücünü artıracak, mesleki eğitim ve kültürel işbirliğini güçlendirecek kısa süreli programlar gerçekleştiriliyor.

TİCARET'li öğrenciler yine tarih yazacak



Türkiye'nin en büyük öğrenci organizasyonu olan Sivil Havacılık Zirvesi'nin ikincisi, 7 Aralık Dünya Sivil Havacılık Günü'nde İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde yapılacak. Zirveye, sektörün dev firmaları katılacak. Başvurulara ise yoğun ilgi var. Kontenjan fazlalığı nedeniyle kayıtlar şimdiden kapatıldı.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sivil Havacılık Topluluğu, Türkiye'de üniversite öğrencileri tarafından düzenlenen en büyük organizasyona hazırlanıyor. Türkiye'nin havacılık alanında faaliyet gösteren firmaları, 2. Sivil Havacılık Zirvesi kapsamında İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde bir araya gelecek. Üniversitenin Sütlice Yerleşkesi, 7 Aralık 2017 Perşembe günü, Türkiye'de bir öğrenci topluluğu tarafından düzenlenecek en büyük organizasyona ev sahipliği yapacak. Programın amacı, üniversite öğrencilerinin havacılık sektörüne yönelik farkındalığını artırmak ve Türkiye'de havacılığın sürdürülebilir gelişimine katkı sağlamak olarak tanımlanıyor.

İLK VE TEK

Türkiye'de ilk kez bir öğrenci topluluğu tarafından geçen yıl 7 Aralık Dünya Sivil Havacılık Günü'nde organize edilen zirve, bu yıl da sektördeki firmaları, uçuş okullarını, öğrencileri ve akademisyenleri bir araya getirecek. Zirve, Türkiye'de havacılık sektörünün durumunu ve firmaların yapısını yansıtmamasın yanı sıra havacılıktaki kariyer fırsatlarını da öğrencilerin ayağına getirecek. Zirveye, havacılıkta lisans ve

lisansüstü eğitim alan öğrenciler ile havacılık sektöründe faaliyet gösteren 20 dev firma katılacak.

NELER OLACAK?

2. Sivil Havacılık Zirvesi kapsamında sektörde faaliyet gösteren firmalar ile uçuş okulları, İstanbul Ticaret Üniversitesi Sütlice Yerleşkesi'nde stant açacak. Ayrıca alana kurulacak uçak simülatörleri, katılımcıların kullanımına açılacak. Drone ithal eden firmalar, ürünlerinin gün boyu öğrenciler tarafından denemesini sağlayacak. Program kapsamında düzenlenecek ve gün boyu sürece konferans ve panellerde sektörden 12 konuşmacı yer alacak. Program süresince katılımcı firmalar öğrencilerin iş ve staj başvurularını da kabul edecek.



www.itohaber.com



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i o /itokurumsal



6 27 Kasım 2017

SEKTÖREL

TİCARET



Yeniden imara siz de katılın

IRAK Planlama Bakanı Selman Cumeyli, Türk İşbirliği ve Koordinasyon Ajansı Başkanlığı'na (TİKA) Irak'ta kurtarılan bölgelerin imarına katılma çağrısında bulundu. Planlama Bakanlığı'ndan yapılan yazılı açıklamada, Bakan Cumeyli ile TİKA Bağdat Koordinatörü Cüneyt Esmer'in bir araya geldiği belirtildi. Açıklamada, Irak ile TİKA arasında yakın bir gelecekte imzalanması beklenen işbirliği mutabakat zaptının ele alındığı ifade edildi.

KADROLAR GELİŞMELİ

Açıklamaya göre Cumeyli, Irak hükümetinin tüm ülkelerle ekonomik ilişkileri güçlendirmeye hedeflediği izlediği açılım politikası çerçevesinde Türkiye-İrak ilişkilerinin gelişim gösterdiğini söyledi.

Cumeyli, ayrıca TİKA'yı Irak'ta kurtarılan bölgelerin imarına ve kadroların geliştirilmesine katılmaya çağırdı. TİKA Bağdat Koordinatörü Esmer de TİKA'nın yeniden imar kampanyası kapsamındaki projelerinin de aralarında bulunduğu her türlü desteği vermeye hazır olduklarını belirtti.

100 MİLYAR DOLAR

Esmer, Irak'ta tüm alanlardaki kadroların kapasitelerinin geliştirilme imkanı bulunduğunu kaydetti. Terör örgütü DEAŞ tarafından 2014'te ele geçirilen kentler, askeri operasyonların ve çatışmalar nedeniyle ciddi hasar gördü. Irak hükümetinin verilerine göre, söz konusu bölgelerin yeniden imarı için 100 milyar dolara ihtiyaç var.

Sigorta acentelerinden güç birliği çalıştayı

İTO Sigortacılık Meslek Komitesi, Türkiye Sigorta Acenteleri Federasyonu'nun düzenlediği çalıştayda ortak harekete hazır olduğu mesajını verdi. Sektör, sorunlarını, çözüm önerilerini Hazine temsilcilerinin de katılımıyla çalıştayda masaya yatırdı.

TÜRKİYE Sigorta Acenteleri Federasyonu, 17-19 Kasım tarihleri arasında çalıştay düzenledi. 'Güçümüzün farkındayız, ortak hareket için hazırız' sloganıyla düzenlenen çalıştayda, sigortacılık sektörünün içinde bulunduğu sorunlar tartışılarak, çözüm yolları arandı. Çalıştaya katılan İstanbul Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi, İstanbul'a özel sorunları da dile getirdi.

600 ACENTE KATILDI

Türkiye'nin dört bir yanından 600'e yakın sigorta acentesinin katıldığı çalıştay ile ilgili bilgi veren İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Levent Korkut, sigorta acentelerinin, sektördeki sorunlardan en fazla etkilenen kesim olduğuna dikkat çekti. Korkut, kalıcı çözüm önerilerinin sunulduğu çalıştay ile ilgili şu açıklamayı yaptı: "SAİK çalışma usul ve esaslarının, disiplin cezalarının, beklentilere uygun hale gelmesi için yapılacak

değişiklikler hakkında çözüm önerileri ve tüm araçların SAİK çatısı altında toplanması konusunu tartıştık. Mesleğimizin önünü açacak çözüm önerilerini ele aldık. Fiziki şartlar, şubeler, müdür, teknik personel ve branşlama konularındaki sorunlarımızı çözüm önerileri oluşturduk."

Korkut, acentelik sözleşmelerinde fesih uygulamalarının düzenlenmesi için şirketler ve acentelerin üzerinde mutabık olacağı önerileri masaya yatırdıklarını da kaydederek, diğer bir konunun da acentelik alaymalarının durumu olduğunu söyledi. Levent Korkut, "DASK ve trafik sigortalarında izlenecek yolları tartıştık. Sektörün dijitalleşmesinde satış kanallarının yerinin ne olacağını konuştuk. Satış artıracak ve aynı zamanda dijitalleşmenin önünü açacak modelleri gördük" dedi.



İşlem ücreti 50 TL olmalı

Korkut, trafik poliçelerinde 10 TL'lik işlem ücretinin ihtiyaçlarını karşılamadığını söyledi. Korkut, bu ücretin en az 50 TL olması gerektiğinin kamu otoritelerine sunulacağını belirtti.

HAKSIZ REKABET

Dağıtım kanalları arasındaki haksız rekabetin arttığına dikkat çeken Korkut, 5684 sayılı Sigortacılık Kanunu'na uygun hareket etmeyen doğrudan satış uygulamaları hakkında da çözüm önerilerinin ele alındığını söyledi. Mini onarım ve servis hizmetlerindeki aksaklıkların çözümü, acente servis çalışmalarını geliştirmek, acente-şirket-servis arasındaki hizmet aksaklıklarında yaşanan sorunları çözmek, sigortalılık oranını artırmaya yönelik yapılacaklar, acentenin tanıtımı amacı ile tanıtım faaliyetlerinin neler olması gerektiği masaya yatırılan diğer konu başlıkları oldu.

Rapor kamu otoritelerine sunulacak

Çalıştay sonuçları, büyük oturumda Hazine temsilcileri ve sektörün önde gelen isimleri ile masaya yatırıldı. Büyük oturuma Hazine Müsteşar Yardımcısı Ahmet Genç, Türkiye Sigorta Birliği Genel Sekreteri M. Akif Eroğlu, Tarsım Genel Müdürü Yusuf Cemil Satoglu, Neova Sigorta Genel Müdürü Özgür Bülent Koc, Quick Sigorta Genel Müdürü Levent Ulucapen, TUSAŞ Başkanı ve SAİK Yönetim Kurulu Üyesi Murat Büyükeleşli katıldı. Oturumda, sektör için öncelikli konular görüşüldü ve yazılı olarak kamu otoritelerine sunulmasına karar verildi.

Verimli teknoloji tasarımı buluşuyor

ISITMA, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesistat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri ISK-SODEX 2019 Fuarı, 7-10 Şubat 2019 tarihlerinde İstanbul'da gerçekleşecek.

Sektördeki en son yeniliklerin sergileneceği fuarda ayrıca firmaların güncel sorunlarına da çözüm aranacak. ISK-SODEX Fuarı'nda, sektördeki en yeni verimliliği teknoloji ve tasarımı buluşturan ürünler de tanıtılacak.

İran tekdilde işbirliği istiyor



İstanbul Ticaret Odası adına sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
İBRAHİM ÇAĞLAR
Genel Yayın Koordinatörü
ÖMER BAL
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Cerci Sorumlu Yazıştırmacı
Doğan Erdoğan
Yayın Direktörü
Canan Biçgin
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Sümeyra Yara Topal, İker Başöz, Fedai Yıldırım, Adem Örtün
Dijital Medya Reklam ve Abonelik Grafik Fotoğraf
Erhan Turan Yahya Gül Erdem Kiracı Osman Kuvvet
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO NUN GÖRÜŞLERİNİ İZİMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRLİLERE KESMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.
ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret acentesi numarası (ticaret için), ad ve adres belirtilerek, T. İ. Bankası İstanbul Şubesi Ticaret Şube (İ. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
İBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın Günü: Yıllık süreli yayın
Yayın Tarihi: 27.11.2017
İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Pasaçiyi Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 80 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulciaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 / Faks: 0212 513 83 11
Bank: İhsan Çavuşoğlu A.Ş. Merkez Hesabı: 29 Etiler Cad. İhsan Plaza No:11
A/41 Yenibosna / Beşiktaş / İstanbul / Tel: 0212 454 30 00

İRANLI tekdilde yatırımcıları, Türkiye ile İran arasındaki tekdilde işbirliğini geliştirmek amacıyla Doğu Anadolu Kalkınma Ajansı'na (DAKA) düzenlenen TRB 2 Bölgesi-İranlı Tekstil Yatırımcılar Toplantısı'na katıldı. İran-Türkiye İş Konseyi Eş Başkanı ve İran-Tebriz Ticaret Odası Temsilciler Kurulu Üyesi Rıza Kama, tekdilde konusunun hem Türkiye hem de İran için önemli olduğunu söyledi.

POTANSİYEL BÜYÜK

Amaçlarının iki ülkenin ortak iş yapmalarını sağlamak olduğunu anlatan Kama, "İki ülke de tekstil konusunda önemli potansiyele sahip. Bizim buraya müllet ve özel firmalar arasında geliştirmemiz lazım. Bizim ticaret hacmimiz daha çok enerji üzerine. İki ülkenin işbirliği halinde çalışarak üçüncü bölgelere ürün göndermeyi sağlaması gerekiyor" dedi.

TİCARET ANLAŞMASI

Urumiye Ticaret Odası Genel Sekreteri Ebrahim Haghou ise iki ülkenin karşılıklı yatırım yapması için çalışacaklarını belirterek, "İki ülkenin cumhurbaşkanı 30 milyar dolarlık ticaret anlaşması yapmış. Biz de bu anlaşma doğrultusunda hedefe ulaşmaya çalışıyoruz" diye konuştu.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıracılık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İSTANBUL ANADOLU YAKASI ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ
CUMARTESİ	KADIKÖY İSKELESİ (Belge Hizmeti Verilememektedir.)

ito.org.tr | 444 0 486

f t w i s i g i t o k u r u m s a l

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Toplantı notlarını gözlüksüz
okuyamıyor musunuz?



Göz içi çok odaklı mercekler ile
HER MESAFEDE NET GÖRÜŞ!

40'lı yaşlardan sonra meydana gelen yakını görememe sorununa "**Presbiyopi**" denir. Yakını gözlüksüz görmek isteyen kişilerin gözlerine konforlu bir operasyonla çok odaklı mercekler takılır. Bu mercekler ömür boyu göz içinde kalabilir.

+90 850 222 44 69
www.dunyagoz.com



8 27 Kasım 2017

MAKRO

TİCARET

Bankacılara girişimciliğe destek çağrısı



Türkiye Ekonomi Zirvesi'nde konuşan Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, bankacılık kesimini, bilançolarının belli bir bölümünü girişimciliğe desteğe ayırmaya çağırdı. Şimşek, piyasalardaki kur hareketliliğinin ise geçici olduğunu söyledi.

BAŞBAKAN Yardımcısı Mehmet Şimşek, Türkiye piyasalarında son dönemde ciddi dalgalanma olduğunu belirterek, "Bunları iyi anlamak ve sakin bir şekilde, paniklemeden resmi doğru okumak çok önemli" uyarısında bulundu. Şimşek, bankacılık kesiminden de bilançolarının belli bir bölümünü girişimciliğe desteğe ayırmalarını istedi.

Türkiye ekonomisinin ve piyasaların şoklara karşı dayanıklılık gösterdiğini ve muazzam bir performans sergilediğini söyleyen Şimşek, "Bugün ABD ve Batı ile yaşanan sorunlar geçici. Türkiye'yi güçlü kılan birkaç temel husus var. Kamu sektörünün bilançosu hiç olmadığı kadar güçlü" dedi.

DÖVİZ CİNSİNDEN BORÇ

Türkiye'nin kamu borcunun döviz kuruna ve faizlere duyarlılığını azaldığını belirten Şimşek, şöyle devam etti: "Eskiiden Hazine'nin borcunun yüzde 58'i döviz cinsinden, bugün bu oran yüzde 39 civarında" diye konuştu.

Şimşek, bankacılık sektörünün sağlam ve güçlü bir sermaye yapısını olduğunu

vurguladı. Şimşek, Türkiye'nin şoklara karşı direncini daha da artıracak adımlara devam edeceklerini, yapısal reform gündemini uygulamayı sürdüreceklerini söyledi.

Şimşek, bankacılara seslenerek, şu mesajı verdi: "Bilançonuzun küçük bir kısmını da olsa girişimciliğe ayırın. Bu işten çok kazanacaksınız. Kısa vadede negatif nakit akışı olan şirketlere gelecek vadeliyorsa, Tesla gibi, kredi verin. Bir kısmını ayırın, yapmıyorsanız, lütfen yapın. Bu, sizin esas olarak kazanacağınız bir alan."

ENFLASYON İNECEK

Şimşek, finans kesimine gelecekte ilişkin olarak da şunları söyledi: "Bugünkü piyasadaki kargaşa geride kalacak. Türkiye'nin güçlü hükümeti var, siyasi istikrar var, ölü açık. Kamu maliyesi, bankacılık sektörü ve adaptasyon kabiliyeti yüksek. Borçluluğu bilanço anlamında iddia edildiği gibi kötü değil. Bugün cari açık sorunu var ama birkaç yıl öncesine göre daha yönetilebilir. Kurdan beslenen enflasyonist süreç var, eninde sonunda tek haneye indireceğiz ve Türkiye tehditler azaldıkça OHAL gibi konularda da normalleşecek."

Kuru 'derinlik' çözecek



Türkiye'ye yönelik ekonomik savaşın psikolojik harp boyutu, her zamanki döviz kurları. Oldukça sık bir piyasa ortamında, döviz kurlarını hızla yükselterek, hep bir ağızdan TCMB'yi faiz artırımına zorluyorlar. Merkez Bankası faiz artırmadıkça, döviz kurlarının asla sakinleşmeyeceğini ifade edip, önümüzdeki birkaç ay için rahatsız edici dolar kuru öngörülerini paylaşıp, Türk iş dünyasını bugün ihtiyacının olmadığı bir döviz talebine zorluyorlar. İş dünyasının bu iddialara prim vererek, nedense altı ay sonraki döviz ödemeleri için bile bugünden döviz toplamaya kalkması ise kurları bşbüttün artırıyor. Bu noktada, öncelikle TCMB'nin faiz artırmayı iki açıdan doğru bir strateji değil. Birincisi, Türkiye'nin şu anda esas sıkıntısı maliyet enflasyonu. Faiz artışı ekonominin kaynak, reel sektörün kredi maliyetlerini artıracacağından maliyet enflasyonunu da artıracak. İkincisi, Türkiye ile G20 ülkeleri arasındaki faiz makası açılacak ki, bu maksan açılmasını da Türkiye'nin küresel algısı bozuluyor diye yine aleyhimize kullanacaklar. TCMB'nin ve ekonomi yönetiminin ilk yapacağı iş, döviz piyasasında derinlik kazandırarak ve vatandaşın ileri tarihte alması gereken döviz bugünden belirli bir

kur seviyede alacağı temin edecek vadeli kur işlemlerine öncelik vermesidir. Nitekim, son iki haftadır TCMB, attığı tüm adımlarla döviz piyasasına bir derinlik kazandırmaya, böylece dövizde gösterilen spekülative talebi azaltmaya çalışıyor. TL uzlaşmalı vadeli döviz işlemlerinin yanı sıra bankaların gecelik borçlanma limitlerini sıfırlayarak, TCMB hem elindeki sınırlı döviz rezervini kullanmadan reel sektörü kur riskini hedge edebileceği imkanı sunuyor hem de TL'nin değerini sınırlı ölçüde artırarak döviz kurlarında yüksek dalgalanmayı, spekülative atağın köpüğünü söndürmeye çalışıyor. Kimi küresel aktörlerin 'TCMB faiz artırmadıkça bu kur hareketi durmaz' sözüne de kanmayalım. Dünyanın her yerinde, yüzlerce defa bu tür kur hareketlerinin köpüğü, basiretli ve sakin davranarak söndürülmüştür.

ABD'deki Reza Zarrab davasından son NATO skandalına, ABD medyasının iddiası ile Washington'un Suriye'nin kuzeyinde yeni bir yönetim kurduurma planına kadar çok hassas dengelerin söz konusu olduğu bir süreç yürüyor. Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Cumhurbaşkanlığı başkanlıklarını Karahan ve Ertem, Türk

Hazinesi'nin şimdiden 2018'e hazır olduğunu, Türk bankalarının mali yapısının ne kadar güçlü olduğunu, kaynak bulmakta hiç sıkıntıları olmadığını ve TCMB'nin araç bağımsızlığı konusunda ne kadar kararlı olduğunu net olarak ifade ediyorlar. TCMB'nin gerekli görme halinde, Türk Lirası piyasa fonlama miktarını ve fonlama maliyetini ince ayarlarla yöneterek, TL'nin yabancı paralar karşısındaki değerini güçlendirmesi her zaman mümkün.

Piyasalar bu olumlu, altı doğrulmuş açıklamaları değerlendirirken, dolar-TL kuru 3.90 TL'nin altına doğru sarkarken, kimi piyasa simsalarının ve kreditorlarının tam da isteyeceği bir formatta, rahatsız edici bir zamanlama ile uluslararası ekonomi medyasının Türkiye'nin AB'nin vergi cenneti kara listesine alınabileceği haberini basmasına ne diyeceğiz. Bu haber ani bir merkez bankası, hazine açıklaması mı? Hayır. Ekonomi alanında alınmış önemli bir karar açıklaması mı? Hayır. Peki, acelesi olmayan böyle bir haberi, söz konusu medya kuruluşu piyasalar kapandıktan sonra verebilir miydi? Evet. Peki, Başbakan Yardımcısı Şimşek veya Bakan Ağbal'dan görüş istenmiş mi? Hayır. Yorum sizin.

Katar'la e-ticaret başlıyor



PTT A.Ş. ile Katar Posta Teşkilatı arasında yapılan e-ticaret İşbirliği Protokolü çerçevesinde kurulan www.turkishsouq.com isimli e-ticaret platformu tanıtıldı. Tanıtım toplantısında Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan ile Katar Ulaştırma ve Haberleşme Bakanı Jassim Saif Ahmed Al Sulaiti, PTT A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Kenan Bozgeyik ve Katar Posta Teşkilatı Üst Yöneticisi Faleh Al-Naemi katıldı.

Bakan Arslan, 15 günde Katar Başbakanı Al-Sulaiti ile üç defa görüştüğünü, büyük işbirlikleri gerçekleştirdiklerini, özellikle e-ticaret platformları adı altında çok mesafe katettiklerini söyledi.

30 MİLYAR CİRO

Bakan Arslan, e-ticaret 2016'da 30 milyar lira ciro elde ettiklerini, hedeflerini 50 milyar lira olduğunu ifade

ederek, "e-ticaret platformunun ne kadar büyük olduğunu göstermek adına bu rakamları söyledim. İki ülke olarak yaptığımız işbirliği çerçevesinde, Katar'da da e-ticaret platformunun çalışması devam ediyor. Umarım 1 Ocak 2018 itibariyle resmen hizmet veriyor olacak" dedi. Katar Ulaştırma ve Haberleşme Bakanı Jassim Saif Ahmed Al Sulaiti ise iki ülke arasında ticaretin kolaylaştırılması ve çeşitlendirilmesinin kendileri açısından memnuniyet verici olduğunu vurguladı. Katar Hava Yolları'nın, İstanbul dışında Türkiye'de beş şehre daha uçuş için izni aldığını altın çirai Sulaiti, "Çok mutluyum ki elektronik ticaret de başlatıyoruz. Bu, ilk kez Katar'la Türkiye arasında olacak. Çok yakın sürede de bir anlaşmaya daha imza atacağız" diye konuştu.



Yapı ruhsat sayısı arttı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), ocak-eylül dönemine ilişkin Yapı İzin İstatistikleri'ni açıkladı. Buna göre, bu yılın dokuz ayında geçen yıla göre belediyeler tarafından yapı ruhsatı verilen yapıların bina sayısı yüzde 32, bunların yüzölçümü yüzde 52,2, değeri yüzde 82,6, daire sayısı ise yüzde 57 arttı.

Kullanma amacına göre 173,7 milyon metrekare ile en yüksek paya iki ve daha fazla daireli ikamet amaçlı binalar sahip oldu. Bunu 12,6 milyon metrekare ile kamu eğlence, eğitim, hastane veya bakım kuruluşları binaları izledi. Yapı sahipliğine göre, özel sektör 189,6 milyon metrekare ile en büyük payı aldı. İller bazında ise İstanbul 44,9 milyon metrekare ile en yüksek paya sahip oldu. İstanbul'u Ankara ve Bursa izledi. Daire sayılarına göre de İstanbul 232 bin 316 ile en yüksek payı aldı.



Sanayide istihdam büyüyor

TÜRKİYE İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) Ağustos 2017 İlgili İstatistikleri'ne göre, Ağustos 2016'da 5 milyon 224 bin olan sanayi istihdamı, aradan geçen 12 aylık sürede 213 bin kişi artarak 5 milyon 437 bine ulaştı. Sanayide çalışanların toplam istihdam içindeki payı ise bu yılın ağustos ayında yüzde 18,9 olarak gerçekleşti. Bu sektörde istihdam edilen 5 milyon 437 bin kişinin 4 milyon 998 bini imalat, 293 bini elektrik, gaz, su temini ve kanalizasyon, 146 bini de madencilik ve taş ocaklığı alt sektöründe çalışıyor. İlk defa nisan 2013'te 5 milyon üzerine çıkan sanayi istihdamı, ilave 63 bin kişiye daha iş imkanı sunulması halinde 5,5 milyonla tarihi zirveyi görecektir.

Zaman ayarlı kara haber operasyonu

Daha 48 saat önce, 'bu kur durmayacak, 4 TL'ye hazır olun' yorumları ortalarda gezinirken, ekonomi yönetimi, tanınmış ekonomistler, finans profesyonelleri basiretli davranıp, ayakları yere basan yorumlar yapınca, küresel odakların ısrarla pompaladığı olumsuz algı sorgulanınca, psikoloji toparlanınca, piyasanın görece sakinleştiğini gözlemliyoruz. Söci Zirvesi, Cumhurbaşkanlığı Erdoğan'ın liderliğinde, Türkiye'nin Ortadoğu, Körfez, daha geniş manada Avrasya'nın bugün ve geleceğinin şekillenmesinde ne kadar

etkili bir oyun kurucu ülke olduğunu bir kez daha ortaya koydu. Şimdi, tüm piyasa profesyonelleri ve ekonomi dünyası şu soruyu kendisine sorsun: Küresel ekonomi-politik sistem çok katmanlı ve çok kutuplu bir yepyeni düzene adım adım dönüşüyor. Bu yeni küresel yapının öncü oyuncularları işi koşullarda masaya oturan Türkiye'ni güçlendirmiş, çok taraflı dış politika pozisyonunda mı bir hata var; yoksa bu yeni küresel düzende özgü ağırlığını kaybetmekte olan Batı'nı, Türkiye'nin bu yeni pozisyonuna duyduğu kırgınlık, hatta nefrete mi bir sorun var?

Piyasalarda neler oluyor?



Son zamanlarda kurlarda ciddi oynaklıklar oluyor. Dolar yakın zamanda 3.63 TL seviyesindeyken birden 3.98 TL, Euro ise 4.20 TL seviyesindeyken 4.66 TL seviyesine geliverdi.

Kurlardaki bu yukarı hareketin reel ekonomiyi çok ciddi etkileri var.

Bunlardan en önemlilerini şöyle sayabiliriz: 1- Yükselen kurlarla beraber ithalat ödemesi mevcut kurla yapılabilecek, yüksek kurla maliyetlere girmeye başlar. 2- Yükselen maliyetler akabinde maliyet enflasyonunu tetikler ve yukarı yönlü fiyat ayarlamaları başlar. Bunu yapamayan şirketler ise teker teker kapanır. 3- İster ithalat yapısın ister yapmasın, döviz kredisi kullanan

firmalar kredi taksitlerini mevcut yüksek kurdan dönerek yapacaklarından fonlama maliyeti çok yükselir. Bu durum maliyet enflasyonunu daha da fazla olmasını sağlar. 4- İhracatçıları satış siparişi alacağı zaman karşı taraf temin kurları dikkate alarak fiyat indirimleri talep etmeye başlar ve birçok firma bu talebi geri çevirmez. Dolayısıyla döviz bazlı fiyatlarda indirimde gidilir.

5- Kurlardaki bu hareket, TL verip dövizle gerçek o ülke pozisyonlarının kapatıldığı izlenimi ve özellikle faizli enstrümanlara satış getirir. O yüzden gerek Eurobond gerekse yurtdışı tahvil fiyatları düşer. 6- Düşen tahvil fiyatlarıyla birlikte faizler yükselmis olur. Bu

durum yeni bir maliyet enflasyonu yaratır. Alternatif getiri arttığı için mevduat maliyeti artan bankalar kredi faizlerini yukarı çeker. 7- En sonunda yüksek maliyetler nedeniyle önünü göremeyen reel sektör finansal getiri sarhoşluğuyla parasını yatırıma yöneltmek yerine sıcak para gibi hareket etmeye başlar. Böylece yatırımlar yavaşlarken yatırıma gidecek para ise spekülasyonlara kucağına gider.

Sonuç olarak enflasyonist bir ortamda yüksek faiz azalan yatırım girdabına düşüldüğünden tüm makroekonomik beklentiler olumsuz döner. Sistem beklentilerle yönetildiğinden negatif oluşan hava ile birlikte ülke olarak fakirleşir. Yaratımı tahmin edemeyen yarına yatırım yapamaz.



PERSPEKTİF

Türk Lirası'nda neler oluyor?

Türk Lirası, 2016'da önemli ölçüde değer kaybetti. Değer kaybının nedenleri büyük ölçüde biliniyordu. Daha sonra Türk Lirası 2017'nin Eylül ayına kadar istikrarlı bir seyir izledi ve yüzde 10'a yakın değer kazandı veya bir önceki yılın kayıplarını bir ölçüde telafi etti. Ancak ekim başından itibaren Türk Lirası yeniden hızla değer kaydediyor. Bu çerçevede Türk Lirası'nda neler olduğunu değerlendirelim:

1 - Ekonomik gelişme politikaları
2016'daki gelişmelerden sonra Hükümet, zamanında ve doğru önlemler aldı. Bunlara bağlı olarak 2017'de üç önemli gelişme sağlandı. Öncelikle piyasalarda kaybolan güven geri geldi. Ödeme ve tahsilat sorunları büyük ölçüde çözüldü. Ve iç talep yeniden canlandı. Ancak bu iyileşmeler sağlandıktan sonra genişletici para ve maliye politikalarına devam edilmeye başlandı ve kalıcı hale gelen bu politikalar enflasyonu kontrolde tuttu. Buna bağlı olarak Türk Lirası'na güven azalmaya başladı. Özellikle yabancılar enflasyon ve faizlerde artıştan ve bu artışlara rağmen uygulanan politikalarla endişe etmeye başladı.

2 - Dış tasarrufla bağlılıyız
Türk Lirası'na olan güven kaybında 'yabancılar bizim ne' diyemeyiz. Çünkü Türk ekonomisi ilk 10 ülke içine girmeyi hedefliyoruz para birimine göre. Daha kısa vadede ise ekonominin her yıl 200 milyar dolar dış kaynağa ihtiyaç duyması nedeniyle yabancıların tasarruflarına bağlılıyız. Maliye Bakanı'nun açıklaması ile vadesi gelen dış borçlar ve cari açık ile bütçe açığının finansmanı için 210 milyar dolara ihtiyaç duyuyoruz. Daha büyük dış finansman ihtiyacı varken diğer gelişen ülkelere göre cari açımızı azaltan yüksek enflasyon, sıkıntı kaynağı olmaya başladı. Buna bağlı olarak daha yüksek faizler talep edilmeye ve olusmaya başladı.

3 - Yurt dışındaki Türkiye'ye karşı gerginlikler

ABD'de şu anda Türkiye'ye karşı birden fazla konuda soruşturma ve dava yürütülüyor. Bunların tamamında da doğrudan veya dolaylı olarak Türk vatandaşlarına ve kurumlarına suçlamalar yöneltiliyor. Suçlamaların bir bölümü nedeniyle Türk bankalarına yönelik yaptırımlar uygulanabileceği de iddia ediliyor. Türkiye aleyhine oluşan bu süreç, ister istemez Türk Lirası'ndan kaçışı hızlandırıyor.

4 - Merkez Bankası neler yaptı?

Merkez Bankası, Türk Lirası'ndaki hızlı değer kaybı karşısında 'son dönemde piyasalarda ekonomik temellerle uyumlu olmayan sağlıksız fiyat oluşumları gözleniyor' tespitini yapıp, çeşitli önlemler aldı. İlk olarak finans etliği ihracat kredilerinin ilan ettiği görece düşük seviyeli kurlar karşılığında TL ile kapatılması olarak sağlandı. Rezerv opsiyon katsayılarını indirek bankalara 1,4 milyar dolar döviz olanaklı bulundu. Daha sonra yılsonuna kadar 3 milyar dolar tutarında Türk Lirası uzlaşmalı vadeli döviz satım ihalelerinin gerçekleştirilmesine karar verildi. Son olarak TL olanaklarını azaltıp, TL fonlama maliyetlerini yüzde 12,00'dan yüzde 12,25'e çıkardı. Ancak Merkez Bankası'nın adımları, Türk Lirası'ndaki değer kaybını önleyemedi. Bizce bunun ana nedeni kur artışının nedeniyle yanlış tespit edilmiş olma. Kur artışının nedeni, büyük ölçüde ekonomik ve ana kaynağı Merkez Bankası'nın ana hedefi olan enflasyondaki artış.

5 - Merkez Bankası neler yapmalı da enflasyon hedeflemesine geri dönmeli?

Merkez Bankası, enflasyon ile mücadelede yeniden enflasyon hedeflemesine dönmeli. Enflasyonu birkaç yıl içinde üç haneli rakamlardan tek haneye indiren, enflasyon hedeflemesi oldu. Merkez Bankası çoklu faiz uygulamasına geçerek enflasyon hedeflemesini ilkin 2011 sonunda bıraktı. Kendimize özgü enflasyonla mücadelede bir de parasal genişlemeyi ve geç likidite penceresinden fonlama yapmayı ilave etti. Böylece enflasyon ve döviz kurları birbirini besleyerek artışa geçti. Aynı dönemde gelişen ülkelerin büyük bölümü ise enflasyon hedeflemesini başarıyla sürdürdü. Enflasyonu ve faizleri de düşük tek hanelerde tuttu. Buna bağlı olarak 2017'de birkaç riskli ülke haric gelişen ülkelerin para birimleri değer kazandı. Türk Lirası ise en çok değer kaybeden para birimlerinden biri ve değer kaybı, koşullar aynı kaldığı sürece devam edecek gibi görünüyor.

SON SÖZ

TÜRK LİRASI'NA İLİŞKİN 'SPEKÜLATİF' İDİALARI DOĞRU OLABİLİR, ANCAK BU SPEKÜLAYONLARI SADECE EKONOMİDE DOĞRU İŞLER YAPARAK ÖNLEYEBİLİRİZ.

Enerji yatırımında TARİHİ REKOR

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak, "Yılsonunda kapasiteye eklenecek 8 bin 222 megavat kurulu güç ve 2 bin 774 adet tesisle ülkemizin tarihindeki en büyük yıllık yatırımı gerçekleştireceğiz. İletim ve dağıtım altyapısında da 7,7 milyar liralık yatırım devreye girecek" dedi.

ENERJİ tedariginde güvenliği ve istikrarı sağlamlaştırmak için ciddi adımlar atan Türkiye, yeni tesisler hizmete sokuyor. Son yatırımlar ve tamamlanan tesislerin açılışı için '2017 Yılı Elektrik Yatırımları Toplu Açılış Töreni' yapıldı. Beştepe Millet Kültür ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen törende konuşan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak, sunları söyledi: "Toplam 6 bin 90 megavat gücünde bin 583 tesisi devreye aldık. Ama yılsonunda kapasiteye eklenecek 8 bin 222 megavat kurulu güç ve 2 bin 774 adet tesisle, ülkemizin tarihindeki en büyük yıllık yatırımı gerçekleştireceğiz. Bu kapasite, Türkiye tarihindeki rakamsal olarak da sadece kurulu güç değil 9 milyar dolarlık boyutuyla bir rekor. Kesintisiz ve kaliteli enerji hizmeti sağlamak için iletim ve dağıtım altyapısına da ayrıca bu yıl 7,7 milyar liralık yatırımı devreye almış oluyoruz."

ÖZEL SEKTÖR YATIRIMI

Bakan Albayrak, tesislerin tamamının devreye alınmasıyla 2017'yi 42 milyar liralık rekor bir yatırımla kapatmanın mutluluğunu yaşadıklarını dile getirdi. 15 yılda enerji sektöründe kamu ve özel sektör işbirliğiyle 100 milyar

dolardan fazla yatırım yapıldığını belirten Albayrak, şu bilgiyi verdi: "2002'de 31 bin 846 megavat olan kurulu gücümüz, bu yılsonu itibarıyla 85 bin 200 megavata geçmiş olacak. Bu sene elektrik üretimindeki yüzde 8'lik artış, 2011'den bu yana en yüksek yıllık artış rakamı oldu."

Türkiye'nin sadece üretim yatırımı yapmadığını vurgulayan Albayrak, yaşlı sebepler ve altyapı iyileştirmeleri için de yatırımların sürdürdüğünü kaydetti. 2016 sonunda yerli kaynaklardan elektrik üretiminin yüzde 49'lara ulaştığını hatırlatan Albayrak, "Yerli kaynaklardan elektrik üretimimizi yukarıya taşımak için yoğun bir mücadele içindeyiz. Yeni yerli ve yenilenebilir yatırımlarımızla 2023 hedefimiz, yerli kaynaklardan üretimin %2'e taşınması olacak" diye konuştu.

YERLİ KÖMÜR

Yerli kömürün elektrik üretimindeki payının bu yıl yüzde 16'ya ulaştığını vurgulayan Albayrak, hizmete alınması planlanan ek 5 bin megavatlık yerli kömüre dayalı üretim kapasitesiyle, bu kaynaktan üretilen en yüksek rakama ulaşacağını ifade etti. Albayrak, son 10 yılda toplam rezervin yansı kadar ilave linyit rezervinin ortaya çıktığını da ifade etti.



Güneş paneli ihraç edeceğiz

Enerji ve Tabii Kaynaklar

Bakan Berat Albayrak, enerji teknolojilerinde Ar-Ge ve inovasyon odaklı dönüşüme çok önem verdiklerini vurguladı. Albayrak, "Dünyaya 'Made in Turkey' damgalı güneş panellerini, rüzgar türbinlerini umarım 2019 olmadan ihraç etmenin gururunu yaşayacağız" dedi.



Bakan Albayrak, yerli kömür rezervlerinin çevre dostu yeni nesil termik santrallerle ekonomiyi kazandırılması gerektiğini altını çizdi. Albayrak, sunları söyledi: "İthal kömürle elektrik üretimi yapan tesislerin yerli kömürle üretime geçmesi için firmalara sunduğumuz teşviklerin meyvelerini 2018'den başlayarak alacağız. 2019'a kadar eski nesil termik santrallerin filtreleme ve bacalama sistemlerinin rehabilite edilmesi için özel sektör firmalarımızla mutabık kaldık. Yerli kömürümüzden üretilen bu santrallerdeki enerji, ekolojik dengeye zarar vermeden yüksek insan sağlığı ve çevre standartlarında enerjiye dönüşecek."

Kalsın: Dış ticaret fazlası veriliriz



ITO Başkanı Yardımcısı Gökhan Murat Kalsın, enerjide büyük adımlar atıldığını dikkat çekti. Kalsın, "60 yıllık rüya gerçekleştiriyor. Akkuyu ve Sinop nükleer santrali için gün sayıyoruz. Elektrikte yerli üretimin payı artıyor" dedi. Türkiye'nin yılsonunda sadece enerji ithalatına 40 milyar dolar ödeyeceğini vurgulayan Kalsın, "İste bu projelerin hayata geçmesiyle dış ticaret fazlası veren ülkelere ligine yükseleceğiz" diye konuştu.

En az 100 senelik kömür rezervi var

ENERJİDE OLMASAZA OLMAS

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

ENERJİDE OLMASAZA OLMAS

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

ENERJİDE OLMASAZA OLMAS

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

ENERJİDE OLMASAZA OLMAS

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

ENERJİDE OLMASAZA OLMAS

İSTİHDAM KAYNAĞI

YERLİ MADENLER EKONOMİYE KAZANDIRILMALI

VERİMLİLİK

TASARRUF

ÇEŞİTLİLİK

10 27 Kasım 2017

RUSSIAN
ARBITRATION
ASSOCIATIONİTOTAM
İSTANBUL TİCARET ODASI TAHKİM MERKEZİ
İSTANBUL CHAMBER OF COMMERCE ARBITRATION CENTER

Rusya'da liberal adımlar atılıyor

Rusya Tahkim Derneği (RAA) Genel Sekreteri Roman Zykov, Rusya'da tarafları Avrupa'daki tahkim merkezlerini seçtiğini söyledi. Zykov, şu bilgiyi verdi: "Daha çok da İsviçre veya İsveç tercih ediliyor. Öte yandan Rusya'da tahkim alanında gerçekleştirilen reformlarla, uyuşmazlıkların tahkime götürülme oranı ve uygulanan tahkim kararları

oldukça arttı. Eskisine göre daha liberal kararlar alınabiliyor. Kararların yüzde 35'i uluslararası geçerliğe sahip. Rusya'da sadece kesin hükümler uygulanıyor. Kısmi hükümler uygulanmıyor. 2013'te yeni kamu politikası ile birlikte yorumlar da değişti. Bu alanda redler azalıyor. Tahkimde faks ve e-mail gönderileri geçerli sayılabiliyor."

HAKEM YETİŞTİRİLMELİ

■ İTO Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan'ın da katıldığı konferansın 'Türkiye ve Rusya'da Tahkim' ana başlığı altındaki ilk oturumu İTOTAM Divan Başkanı Prof. Dr. Hakan Pekcanitez moderatörlüğünde gerçekleştirildi. Bu bölümde ilk konuşmacı olan Dr. İsmail Esin, Türkiye'de tahkim uygulamalarını anlattı. Dr. Esin, sözleşmelerde tahkim maddesinin daha fazla eklenmeye başlandığına dikkati çekti. Hakem yetiştirme konusunda Türkiye'nin biraz geride kaldığını ifade eden Esin, "Gençlere tahkim eğitimi vermeliyiz. Daha fazla hakem yetiştirmemiz gerekiyor. Ayrıca bu alanda daha fazla kadın olmalı. Zira daha dikkatli olan kadınlar bu işte oldukça başarılı oluyor" dedi. Hakemlerin hukukçu olmasının zorunlu olmadığını belirten Dr. Esin, gerekli şartlara sahip olduktan sonra çok genç yaşta da hakem olmanın mümkün olduğunu kaydetti.

İlk
imza
atıldı

Tahkimde Güncel Konular ve Tahkimin Geleceği konferansının ardından işbirliği anlaşması imzalandı. İstanbul Ticaret Odası Tahkim Merkezi (İTOTAM) Divan Başkanı Prof. Dr. Hakan Pekcanitez ve Rusya Tahkim Derneği (RAA) Divan Başkanı Vladimir Khvalei imzaladıkları anlaşmanın, ilk üknen uyuşmazlık çözümünde ve tahkim süreçlerinin gelişmesinde karşılıklı fayda sağlayacağını vurguladılar.

FOTOGRAF: KEREM CALIŞKAN

Tahkimde Rusya ile
uluslararası işbirliği

İstanbul Ticaret Odası Tahkim Merkezi'nin (İTOTAM) İstanbul Tahkim Günleri kapsamında düzenlediği konferansta Rusya Tahkim Derneği ile işbirliği anlaşması imzalandı. Rus tahkim uzmanları, işbirliğinin, ülkelerinde uyuşmazlık çözümleri ve kararların geçerliliği yönündeki reform adımlarını destekleyeceğine dikkat çekti.

MOBILE
WORLD CONGRESS26 Şubat - 1 Mart 2018
Barselona - İspanya

Our technology Your vision

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU
TURKEY @ MOBILE WORLD CONGRESS BROŞÜRÜNDE BİR SAYFA İLE
MOBİL İLETİŞİM VE TEKNOLOJİNİN
DÜNYA PROFESYONELLERİNE ULAŞINI

MOBILE WORLD CONGRESS 2018
TÜRKİYE MİLLİ KATILIM BROŞÜRÜ

Mobil iletişim ve teknolojinin uluslararası platformda buluşma adresi.
208 ülkeden 2300 katılımcı ve 108.000 ziyaretçi.

İspanya ve çevre ülkelerde kaynak yayın olarak kullanılacak ve
fuar esnasında ücretsiz olarak profesyonellerin istifadesine sunulacaktır.

REKLAM BEDELLERİ

- Arka kapak reklam bedeli : 1.000 TL
 - Arka kapak içi reklam bedeli : 600 TL
 - İç sayfalar reklam bedeli : 300 TL
 - İki adet iç sayfa indirimli reklam bedeli : 450 TL
- Ödümüzden teyit alınmadan ödeme yapılmamalıdır.

REKLAM SAYFASI DETAYLARI

- 9 cm x 6 cm yatay ölçülerde (3'er mm taşma paylı)
- PDF formatında
- Yüksek çözünürlük

BANKA DETAYLARI:

İstanbul Ticaret Odası TL Hesabı
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam Şubesi
Şube Kodu : 055
Hesap No : 60614779

IBAN No : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

(Açıklama olarak: MOBILE WORLD CONGRESS 2018 Fuarı reklam bedeli yazılması gerekmektedir.)

Reklamın en geç gönderi tarihi: 24 Kasım 2017 Cuma
Detaylı bilgi için: Gökhan Capkin / gokhan.capkin@ito.org.tr
T: 212 455 61 16 F: 212 520 15 26 GSM: 533 959 30 57

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Tahkim Merkezi (İTOTAM), Rusya Tahkim Derneği'nin (RAA) de katılımıyla 'İstanbul Tahkim Günleri - Tahkimde Güncel Konular ve Tahkimin Geleceği Konferansı' düzenledi. İlk uluslararası tahkim çevrelerince tanınmış akademisyen, hakem ve avukatların katıldığı konferansta işbirliği anlaşması da imzalandı. Tahkimde güncel gelişmelerin paylaşıldığı konferansın açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim yaptı. Erkesim, "Ödümüz tahkim yoluyla ticari uyuşmazlıkların çözülmesini teşvik ediyor ve tahkim kurumunun geliştirilmesi bakımından etkin bir rol oynuyor. İTOTAM, tahkim hizmetini, uluslararası uygulamalara ve yabancı ülkelerdeki emsallerine uygun bir şekilde veriyor. Bu toplantıya katılan değerli konuşmacılar ve Rusya Tahkim Derneği ile işbirliği ile İTOTAM'ın çalışmalarının önemi ortaya koyuyor" dedi.



MEVZUAT DEĞİŞİYOR

Konferansın birinci oturumunda Rusya Tahkim Derneği (RAA) Başkanı Vladimir Khvalei, Rusya'daki yeni mevzuat hakkında bilgi verdi. Rusya'da çok büyük şirketlerin kendi cep tahkim mahkemeleri kurduğunu belirten Khvalei, "Bunlar Rusya'da ne yazık ki çok yaygın. Fakat bunların tarafı olduğu söylemek mümkün değil" diye konuştu.

KALİTEYİ ARTIRACAK

Rusya'da her iki tarafın da Rus olduğu uyuşmazlıklarda dahi diğer ülkelerin tahkimlerine gidiildiğini belirten RAA Başkanı Vladimir Khvalei, şunları söyledi: "Rusya'da yargı sisteminin ve kurumların kalitesinin artması gerekiyor. RAA ile İTOTAM arasındaki anlaşma da bu sebeple çok önemli. Bunun devamında Rus ve Türk şirketleri anlaşmazlıklarını güven ve hukuk çerçevesinde çözebilecek. Zira Türkiye'nin bu konuda çok fazla tecrübesi var. Biz de Paris ve Londra gibi geliştirebiliriz."

ALGI ETKİLİYOR

Konferansta 'Türkiye'de hakem kararı ve tenfiz' başlıklı bir konuşma yapan Prof. Dr. Ercüment Erdem ise tahkimin yerini tercihinde etkili olan algıya dikkati çekti. Prof. Erdem, şunları söyledi: "Zürih, Viyana, Londra veya Paris'e baktığımızda hukuki çerçevenin genel algısının daha güvenli olduğunu görüyoruz. Burada toptan iyileştirme gerekiyor. Ayrıca gençlerin ve kadınların bu alanda önerilerin açılması gerekiyor. Fakat bu da yetmiyor. 80 milyonluk Türkiye'de yabancı işlerde kaç hakem var? Ne yazık ki bir elin parmaklarını geçmiyor. Sizin kişisel olarak donanım olmanız yetmiyor. Zira siz uluslararası arenaya kültürünüzü ve tarihini de birlikte götürüyorsunuz."

YARGITAY'IN ŞARTLARI

Prof. Erdem, konuşmasında şunları dile getirdi: "Türkiye'de yabancı hakem kararlarının tenfizinde yazılılık şartının yargıda nasıl anlaşıldığı en çok sorunun ortaya çıktığı nokta. Yargıtay'ın yazılı tahkim anlaşmasında ne aradığını bilmek gerekiyor. Diğer taraftan 'görev belgesi' de tartışılan bir konu. Bu acaba yeni bir tahkim anlaşması mıdır? Yargıtay, bu fikirde

değil, 2006'daki karara baktığımızda olumsuz görüş bildirdiğini görüyoruz. Yargıtay, görev belgesinin sözleşmeyi geliştirme gücüne de sahip olmadığını kaydediyor. Görev belgesine göre alınan tahkim kararı hukuk genel kuruluna gidiyor, 2006 kararına atfı yapılıyor. Milletlerarası Tahkim Divanı'nda (ICC), taraflar görev belgesi imzalıyor, ancak Yargıtay bu belgeye bakmıyor. "Yargıtay'ın yazılı şekil şartını genişlettiği, esnettiği bazı uygulamalar olduğunu belirten Prof. Erdem, "Yargıtay, bunu dürüstlük şartına bağlıyor" dedi. Ayrıca, ticaretle ilişkin uygulamada atfı yoluyla yapılan çok fazla tahkim anlaşması olduğunu belirten Prof. Erdem, "Hububat ticaretinde bunu sık sık görüyoruz. Yargıtay bunları geçerli kabul ediyor" diye konuştu.

YILDA 1.6 MİLYON DAVA

İTOTAM Genel Sekreteri Avukat Senem Bahçekaplı Vincenzi'nin de yer aldığı konferansta Rusya Tahkim Derneği Genel Sekreteri Roman Zykov ise "Rusya'da hakem kararlarının tanınması ve tenfizi" başlıklı bir konuşma yaptı. Rusya'da birinci derece kararların üç ayda, ikinci derece kararların çoğunun altı ayda çıktığını belirten Zykov, mahkemelerdeki durumu şöyle açıkladı: "Çok şekilli bir yapı var. Hakemimizi ve dilimizi seçemiyoruz. Kanıt kabulünde sorunlar var. Bu kararların Rusya dışında tanınır gibi de çok fazla değil. Fakat küçük ve orta büyüklükteki anlaşmalarda tercih edilebilir. Bununla birlikte kompleks bir davayı, mahkemelerde çözümleniyor. Diğer yandan ikili anlaşma olacak ki, Rusya'daki kararın Türkiye'de geçerliliği olsun. Medeni ve ticaret mahkemelerinde yılda 1.6 milyon başvuru geliyor. Bir hakime günde 20 dava düşüyor. Dava başına düşen beş dakikada derdini ne kadar anlatabilirsiniz. Diğer yandan medeni davaların yüzde 80'i tahkim yoluyla çözülebilir. Belgeler kendi orijinal dilinde ve Türkçe olabilir. Karar kesin ve dünyada uygulanabilir nitelikte."



GÜNCEL KONULAR

Konferansın ikinci oturumunda tahkimde güncel konular masaya yatırıldı. Avukat Doğan Güllütan, yapı işleri ile ilgili anlaşmazlıkların çözülmesine ilişkin uygulamaları anlattı. Dmitry Dyakin ise ticari şirketler ile ilgili anlaşmazlıkların Rusya'da çözümü dair bilgi verdi. Mikhail Samoylov da yaptırımın uyuşmazlık çözümüne etkilerini anlattı. Eggo Jan Rietema da üçüncü taraf finansmanı hakkında bilgi verdi.

YENİ ÇÖZÜMLER

Konferansın üçüncü bölümünde uyuşmazlık çözümünün geleceğine dair görüşler paylaşıldı. Avukat Simel Saralioğlu, 'online anlaşmazlık çözümü' konulu konuşma yaptı. Timur Aitkulov ise tahkimde avukatların uyması gereken etik kurallara dikkati çekti. Tahkimde saydamlık konusunda görüşleri ve uygulamaları paylaşan Avukat Aslı Budak, saydamlığın ne kadar gerekli olduğuna dair tartışmaları aktardı. Yrd. Doç. Dr. Özgün Çelebi ise 'İyi hazırlanmış sözleşmelerde anlaşmazlıkların engellenmesi' başlıklı bir konuşma yaparak, şirket yetkililerinin ve avukatların dikkat etmesi gerekenleri anlattı.

İç giyim ve çorapta hedef dünya pazarı

İç giyim ve aksesuarları sektörü temsilcileri, sektör için çok önemli olan LINEXPO 2018'deki 'roadshow'a 40 firmanın katılmasını bekliyor.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) İç Giyim ve Aksesuarları Meslek Komitesi, sektörel fuarlara ilişkin bilgilendirme toplantısı düzenledi. İstanbul Ticaret Odası Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı Cemile Sultan Korusu tesislerinde gerçekleştirilen toplantıya,

iç giyim ve aksesuarları üretimi, ticareti yapan firmaların yanı sıra çorap sanayicileri de katıldı.

52 ÜLKEDE ROADSHOW

İç Giyim ve Aksesuarları Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Osman Alyüz, tüm pazarlara girebilmek için dünya çapında roadshow çalışmalarının yapıldığını ifade etti. Yabancı müşterilerin önem arz ettiğini hatırlatan Alyüz, "LINEXPO 2017 fuarında roadshow çalışmalarında 32 ülke hedeflendi ve 30 firma katıldı. 2018 fuarına da 40 firmanın katılmasını bekliyoruz.

Önümüzdeki dönemde 52 ülkeye roadshow çalışması öngörüldü. Bu çalışmalar 70 ülkeye kadar çıkabilir. Bu hususta destekler önem arz ediyor" dedi.

KURA ÇEKİLDİ

Sektör için büyük öneme sahip olan LINEXPO Fuarı, 8-10 Şubat 2018'de Yeşilköy'deki İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenecek. Fuarda iç giyim, gecelik, sabahlık, mayo, pijama, çorap, t-shirt, şort, eşofman, tayt ve yan sanayi aksesuar ürünleri sergilenilecek. Komitenin toplantısında, fuardaki stant alanları için de kura çekimi yapılarak, firmalar yerlerini belirledi.



Osman ARIÖĞLU



SİZ İŞİNİZİ SEÇİN, BİZ...



İşçiler
İbrahim ÇAĞLAR
İTO Başkanı



ito.org.tr



facebook.com/itokurumsal



twitter.com/itokurumsal



instagram.com/itokurumsal



youtube.com/itokurumsal

12 27 Kasım 2017

YATIRIM

TİCARET



7 ayda BTM

- Sekiz haftalık hızlandırma programları gerçekleştirildi.
- Girişimcilere ihtiyaç duyulan fiziki ortam hazırlandı.
- 539 yenilikçi iş fikri ve 1500'e yakın girişimci BTM'ye başvurdu.
- Şu an 38 girişimci 7/24 merkezde faaliyet gösteriyor.
- Yaklaşık 100 girişimci BTM faaliyetlerinden yararlanıyor.
- 11 söyleşi, 11 yatırımcı buluşması, 70 saat eğitim ve 3 demo günü etkinliği gerçekleştirildi.



Girişimcilerin yıldız projeleri sahne aldı

MÜGE BİBER

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), Global Girişimcilik Haftası kapsamında BTM Sahne Özel Etkinliği düzenledi. 18 girişimcinin projelerini tanıttığı etkinlikte konuşan İTO Başkanı İbrahim Çağlar, BTM'yi 'girişimciliğin kodlarının yeniden yazıldığı yer' diye tanımladı.

YENİ iş fikirlerinin ticarileşmesi ve ticarileştikten sonra sürdürülebilir şekilde büyümesi için girişimcilere destek olan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde (BTM), Global Girişimcilik Haftası kapsamında BTM Sahne Özel etkinliği organize edildi. Etkinlik, 18 ekibin proje sunumları ile BTM Eminönü Yerleşkesi'nde gerçekleşti. Açılış konuşmasını İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar'ın yaptığı etkinlikte İTO Meclis Üyeleri de yer aldı.

BURASI BİR FABRİKA

İTO ve Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı Yönetim Kurulu

Başkanı İbrahim Çağlar, BTM çatısı altında girişimciyle yatırımcıyı, fikrile sermayeyi, hayalle gerçeği bir araya getirdiklerini ifade etti. BTM'nin bir fabrika gibi olduğunu belirten Çağlar, "Ham malzemeyi, yani fikri ve bilgiyi alıyoruz. Bunları piyasa için kullanılabılır hale dönüştürüyoruz. Fikirlerin olgunlaştırılıp, hayata taşınması için gerekli çalışmalar ve yönlendirmeler burada yapılıyor" dedi.

HAYATA TAŞINIYOR

Çağlar, BTM'ye sunulan fikirlerin sadece bir buluş olmasına gerek olmadığını hatırlattı. Çağlar, üretim süreciyle ilgili küçük bir yeniliğin, ticari uygulamalarda artı değere yönelik bir

adımın ya da iş geliştirme noktasında bir fikrin yerli ve yabancı uzmanların katılımıyla BTM çatısı altında değerlendirildiğini ve buradan da hayata taşındığını ifade etti.

GİRİŞİMCİLİĞİN KODU

Başkan Çağlar, gençlere balık tutmayı öğretmenin peşinde olduklarını belirterek, "Gençlere ve fikirlerine değerleniyor. Biliyorum ki onlar, cesaretliler, azimli ve en güzel fikirlerin sahipleri. Biz burada gençlere; iyi bir iş bulmanın değil, iyi bir iş kurmanın hedefini gösteriyoruz. Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi girişimciliğin kodlarının yeniden yazıldığı yer" dedi.

Parlayan fikirlere örnekler

- Oyun yazılım ekibi, 8 milyon indirme rakamıyla 100 bin lirayı geçen ciroya tek oyun ile ulaştı.
- Sanal gerçeklik uygulamasıyla inşaat sektörüne yeni bir soluk getiren ekibin satış rakamları 50 bini aştı.
- İhracat değeri yüksek tarım ürünlerinin gümrük sürecinde raf ömrünü uzatan doğal koruyucu geliştiren ekip.

Gıda dünyasının kalbi SIAL CHINA'da atıyor !

Asya'nın en büyük pazarı Şanhay ,
Gıda profesyonellerini bekliyor...



SIAL CHINA 2018 FUARI
Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti
16-18 Mayıs 2018

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

Neden SIAL China 2018?

- Asya'nın en büyük gıda fuarı
- 67 ülkeden 3200 katılımcı
- 126.500 m² sergileme alanı
- 100.000'den fazla ziyaretçi
- 2012 yılından itibaren giderek artan m² alanı ve katılımcı sayısı ile Türkiye Milli İştiraki
- Türkiye'nin en büyük 5 katılım arasında yer alması

Katılım Bedeline Dahil olan Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak giriş kartı temini
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

- Türkiye milli iştiraki katılım bedeli 750 EURO/m²'dir.
- İlk ödeme olarak talep edilen her m² için 300 EURO ödenmektedir.
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Odamıza gönderilmesi gerekmektedir.
- Firmaların ilk ödeme yaptıkları meblağa ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama yapılacak ve bu sıralama çerçevesinde yerleşimde seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İletişim
Tel : 0212 455 61 11 - 455 61 17 - 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: sibel.tayan@ito.org.tr - gulcin.gursoy@ito.org.tr -
aylin.odabas@ito.org.tr

İşte yatırımcı arayan 18 proje

Eyezoro

Kapalı ve açık ortamlarda görünür ışık kullanarak veri iletişimi sağlayan LED ampullerin, veri anlamlandırma ve kontrol bilgisayarı yetkinliğine kavuşturulmasıyla IoT ve AI özelliği kazanıyor.

VRartion

Artırılmış gerçeklik ve 360 derece içerik teknolojilerini farklı sektörlerle entegre ederek hem sektörün hem de bu sektördeki firmaların katma değerlerini artırmaya yönelik çalışmalar yapıyor.

Enzybiotic

İhracat değeri yüksek ve değerli tarım ürünlerinin hasat sonrası yıkama işleminde kullanılacak, doğal yollar ile geliştirilmesi hedeflenen, çevre dostu ve biyo-uyumlu bir antimikrobiyal ürün.

Inoje

Inoje, yeni nesil konut ve yaşam alanlarının bugünden oluşturulması ile kişilerin gerçek ihtiyaçlarının karşılanmasına yönelik bir proje.

Temizlik Devi

Bulduğunuz şehirlerdeki temizlik firmalarından taksitli ve güvenli olarak temizlik hizmeti almanızı sağlayan online temizlik platformu.

Tarmot

Milli bir arama motoru projesi. Günümüz arama motorlarının verdiği standart veri kavramlarını kendi özel bot ve semantik arama altyapısı ile daha net, kişiye özel ve kaliteli sonuçlar çıkartıyor.

Catchman

AVM'lerdeki mağazaların ürünlerini tüketicilere yüksek indirimlerle sunan ve artırılmış gerçeklik özelliğiyle kullanıcıların AVM'lerde gezirken hediyeler kazanabildiği oyunlaştırma temelli mobil uygulama.

Changersla

Tekstil ürünlerinde teknoloji



ve inovasyonu bir araya getirip giyilebilir teknolojiler alanında nano teknolojik kumaşlar geliştirerek nis pazar oluşturmayı hedefliyor. Aynı zamanda Modüler Fashion Art'in ilk temsilcisi.

Cepte Tamir

Şu an sadece İstanbul sınırları içinde hizmet veren Cepte Tamir, cep telefonunun başına gelebilecek zararları tamir için bulunduğunuz yere gelerek cep telefonunu müşterinin gözü önünde tamir eden uygulama.

Puura Games

Puura Games ekibi, interaktif grafik roman uygulaması geliştiriyor. Uygulamada hikayenin görsel kullanıcıların tercihlerine göre şekilleniyor. Öte yandan Türkiye'nin ilk interaktif grafik roman uygulaması.

Youhtekstil

Youhtekstil, üniversitelerdeki moda ve tekstil tasarımı öğrencileri ile birlikte moda ve üretimi üzerine çalışmalar yapılan bir proje.

Kolay Staj

Üniversiteler ve üniversite öğrencilerinin kullandığı bir staj işleri yönetim yazılımı ve zorunlu veya gönüllü staj süreçlerinin tamamını dijital ortama taşıyor.

Rone

Haber siteleri ve içerik üreticileri için içerik analizi,

yazar performans ölçülmesi ve

kişiselleştirilmiş okuyucu segmentasyonu yaparak içeriklerin okunma oranlarını artırmayı amaçlıyor.

Restroid

Tek merkezden dokunmatik ekran, tablet ve akıllı telefonlar ile sipariş ve satışlarınızı yönetebileceğiniz restoran otomasyon sistemi.

Brrand.co

Türkiye'de ilk defa endüstriyel kağıt havluların üzerine reklam olarak bunu oluşturduğu geniş çaplı ağı ile yeni bir mecraya çeviren proje.

Kahve Çekirdekleri

36 farklı kahve çekirdeği seçeneği, sipariş öncesi özel olarak kavrulmuş ve öğütülmüş kahve çekirdeklerinin yanı sıra, özel aparat ve dekorasyon ürünleri satışı da kapsayan geniş bir ürün yelpazesine sahip.

BusBank

Otobüs Bankası, online şöforü lüks araç, VIP minibüs, midibüs ve otobüs kiralamanın kolay ve güvenli yolunu sunan bir uygulama.

Sigorta.io

Kişilerin kendilerine en yakın ve en uygun sigorta acentesini bularak teklif almasını ve acenteler ile ilgili bilgilere hızlıca ulaşmalarını sağlıyor.

İlk daimi büyükelçimizin yaptırdığı cami

FAHRİ SARRAFOĞLU

FATİH Sultan Mehmed, Haliç'in girişinin kalın zincirlerle engellenmesinden sonra hiç tereddüt etmeden gemilerin karadan yürütülmesi talimatını verdi. İşte o gemilerin indiği yer, Yusuf Agah Camii'nin bulunduğu bölge. Caminin önünde, Fatih Sultan Mehmed'in İstanbul'u fethi sırasında gemileri karadan yürüttüğü noktayı gösteren bir dikilitiş bulunuyor. Camiyi yaptıran ise Osmanlı'nın yurtdışına atadığı ilk ikamet elçisi Yusuf Agah Efendi.

KATIPLIKTEN BÜYÜKELÇİLİĞE

Yusuf Agah Camii, Kasımpaşa'da Camii Kebir Mahallesi'nde bulunuyor. Banisi Yusuf Agah Efendi ise Mora'da yerleşik bir Osmanlı sülalesinden olan Süleyman Penah Efendi'nin oğlu. 1792'de kalyonlar kaptanı oldu. Yusuf Agah Efendi'nin kaderi, Osmanlı Devleti'nin 1792'de modernleşme ve Batı'ya

açılma çalışmaları kapsamında Avrupa devletlerinin başkentlerinde daimi ikamet elçilikleri açılması kararı ile değişti. Babalı, ilk daimi ikamet elçiliğini İngiltere Krallığı'nın başkenti Londra'da açtı ve Yusuf Agah Efendi, Sultan III. Selim'in kararı ile 23 Temmuz 1793'te Londra'ya ikamet (daimi) elçisi olarak tayin edildi.

KURUMSALLAŞMAYI SAĞLADI

Yusuf Agah Efendi, bu görevi üç yıl ifa etti. Bu dönemde hem İngiliz hariciyecileri ile hem de Londra'daki yabancı devlet misyonları ile görüşerek Osmanlı Devleti'nin politik ve ticari menfaatlerini ilgilendiren sorunlarla ilgilendi. Bir yandan da İstanbul'da askeri ve sivil alanda ihtiyaç duyulan uzman ve teknisyenlerin İngiltere'den getirilmesini sağladı. Maiyetindeki Osmanlılar'ın yabancı dil öğrenmelerini sağladı. Üç yıllık görevinden sonra İstanbul'a geri dönmek için yerine yeni bir elçi atanmasını istedi.



Osmanlı'nın yurtdışına atadığı ilk ikamet elçisi Yusuf Agah Efendi

BİRÇOK GÖREV ÜSTLENDİ

Yusuf Agah Efendi, yurda döndükten sonra birçok önemli görev üstlendi. Yusuf Agah Efendi, üçüncü kez atandığı matbah emniyeti görevini (saray mutfağının hesaplarını tutan görevi) sürdürürken, 4 Ocak 1824'te vefat etti. Şehzade Camii kabristanında gömüldü.

Tarih bilmenin avantajı

Fatih Sultan Mehmed, tarihi çok iyi bilen bir hükümdardı. İstanbul'u fethetmeye hazırlanırken, 965'te Avar Türkleri'nin de gemileri karadan yürüttüğünü okudu. Fatih, bu bilgidен yararlandı. Gemiler karadan indirilmeden önce güzergâh tespit edildi, yağlar yerine kondu, ağaçlar kesildi ve daha sonra gemilerin sessizce inmesi sağlandı.

Kazakistan'dan iplik ve kumaşta yatırım çağrısı



MÜGE BİBER

KAZAKİSTAN Cumhuriyeti, Türkiye'nin Orta Asya Türk Cumhuriyetleri içinde en fazla yatırımın bulunduğu ülke. Kazakistan'da Türk yatırımlarının toplamı tutarı 1,8 milyar doları aşmıştır. İki ülke arasındaki ticaret hacmi, 2016'da 1,5 milyar dolara yakınken, 2017'de 1,7 milyar dolara yükseldi. Bu iş hacmini daha da büyütme isteyen Kazakistan iş adamları heyeti, İstanbul Ticaret Odası'na (İTO) ziyaret etti. İTO Genel Sekreteri Ömer Bal'ın ağırladığı konuk heyete, Kazakistan Ankara Büyükelçisi Abzal Saparbekuly başkanlık etti. Toplantıda, İTO Genel Sekreter

Yardımcısı Hasan Uluç Hachasanoglu da yer aldı. Büyükelçi Abzal Saparbekuly, Kazakistan'ın Ontustik Serbest Sanayi Bölgesi'nin son yıllarda oldukça geliştiğini belirterek, başta iplik ve kumaş olmak üzere tekstil sektöründeki Türk yatırımcıların bu bölgeye yatırım yapmalarını tavsiye etti. Geçmiş yıllarda birçok Türk müteahhithlik şirketinin Kazakistan'da önemli projelere imza attığını hatırlatan Büyükelçi Saparbekuly, bu yatırımların daha da artmasını istediklerini sözlerine ekledi. Öte yandan Büyükelçi Saparbekuly, Türkiye'den en çok hindi eti almak istediklerini de dile getirdi.

Araç şarj istasyonunda lisans aranmayacak

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), elektrikli araç kullanımının yaygınlaştırılması amacıyla araç şarj istasyonu kuracak şirketleri lisans veya ön lisans alma uygulamasına tabi tutmayacak. Elektrikli araç şarj istasyonu sayısını artırmayı hedefleyen EPDK, Elektrikli Araçlar Şarj İstasyonuna İlişkin Usul ve Esaslar Taslağı'nı



kamuyu ve sektörün görüşüne açacak. Taslağa göre, şarj istasyonu kurmak isteyen firmalar bülgetelerindeki elektrik dağıtım şirketlerine bağlantı başvurusunda bulunabilecek.



Kazakistan'dan gelen heyet, İTO'daki temasları sırasında tekstil sektöründe faaliyet gösteren Türk firmaları ile ikili görüşmeler de gerçekleştirdi.

KOMPOZİT MALZEMELERİ VE TEKNOLOJİLERİ ALANINDA DÜNYANIN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

6-8 Mart 2018 / PARIS-FRANSA

Jec World Hakkında Bilgiler:

- Dünya kompozit sektörünün buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- 113 ülkeden 1300 katılımcı
- 40.400 profesyonel ziyaretçi
- 100'ü aşkın sektör konferansı
- 2.500'e yakın B2B
- Kompozit dünyasının güncel buluşları

M² Fiyatına Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri
- Elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş/çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi

"JEC WORLD 2018" İTO MİLLİ KATILIM ORGANİZASYONU ÖN KATILIM FORMU

Firma Unvanı		
Talep Edilen m ²		
İlgili Kişi	GSM +90	E-posta
	Faks +90	Web



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

Bilgi ve Başvuru için:
Telt: 0212 455 65 10-455 61 10-455 61 08 Faks: 0212 520 15 26
İritibat: Esra Yılmaz / esra.yilmaz@ito.org.tr -
Esra Avcioglu / esra.avcioglu@ito.org.tr
Mustafa Çağlayan / mustafa.caglayan@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



Piyasada farklı yönden esen rüzgarlar

Yabancı yatırımcı tarafından gelen döviz talebi, yerli yatırımcının sınırlı da olsa döviz satışı ile karşılanmaya çalışılıyor. Diğer yandan Merkez Bankası da özellikle Londra üzerinden gelen spekülative atışın siddetini azaltmak için manevralar yapmaya çalışıyor.

Bu çerçevede Merkez Bankası'nın, piyasaya verdiği bütün likiditenin faizini yüzde 12,25'e yükseltmek suretiyle kurun değer kaybını yavaşlatmaya çalıştığı görülmüyor. Yine Merkez Bankası'nın yıl sonuna kadar 3,6 milyar dolara tekabül edecek anapara değişimi olmaksızın vadeli dolar satımına başladığını ve bu stratejiyle bir nebze olsa da spekülative döviz talebinin önüne geçmeye çalıştığı da bu hafta gözlemlerim arasında. Bunların hepsi iyi niyetle yapılmış dengeleyici hamleler.

Bütün bu önlemlere rağmen kurun rekor tazelediğini görüyoruz.

Önlemler etkisiz mi kalıyor?

Hayır kalmıyor, ancak etkisi son derece kısıtlı oluyor. Merkez Bankası şu ana kadar "yangın söndürme talimatı"nı uygulamadı. Bu şartnameden eksik kalan birkaç hamle kaldı. Mutehlemeler onları da yapar. Ancak bu prosedürleri uyguladıktan sonra "gerekmesi halinde camı kırınız ve kullanınız" ibaresi ile duvara asılmış olan düğmeye yani "faiz artırımına" gidebilecek mi? Bilmiyoruz. Yılı başında benzer bir durumla baş başa kaldığında sert bir faiz artırımla TL spekülative işlemlerin karşısında son keredeki durabilirdi. Benim beklentim, bu sefer de eğer şartlar oraya gelirse aynı refleksli gösterebileceği yönündeydi. "Di"li geçmiş zaman kullanıyorum; çünkü son bir haftadır siyaset tarafından gelen açıklamalar Merkez Bankası'nın benzer bir hamle yapmasının hoş karşılanmayacağı yönünde. İşte bu noktada da "TL, negatif spekülasyon yapanlar" için uygun saha ve zemin şartları oluşuyor. Ancak Türk Lirası'nın ya da Türk tahvil faizlerinin negatif ayrışmasının tek sebebi, Merkez Bankası'nın alabildiği ya da alamadığı önlemlerle sınırlı değil...

Su anki fiyatların üzerinde çok ciddi bir ekopolitik risk primi var. Bunun içerisinde neler mi var? ABD ile ilişkiler ve bu çerçevede orada görülmekte olan Zarrab davası. Bu konuyu en iyi ifade edecek açıklama Hükümet Sözcüsü Bekir Bozdağ'dan geldi: "Zarrab davası, Türkiye'ye yönelik bir kumpas, siyasi bir davadır."

Diğer konu NATO ve Türkiye ilişkileri. Darbe girişimi sonrasında zaten NATO ile Türkiye'nin arası gerginleşti. Geçen hafta NATO'da yaşanan skandalın ardından bu gerginlik iyice belirginleşti. Ancak bu konuda Cumhurbaşkanlığı Sözcüsü İbrahim Kalın, "İlişkileri kesmeyi düşünmüyoruz. Türkiye NATO'nun önemli bir müttefikidir" dedi.

Diğer bir konu ise Almanya üzerindeki ılerleyen ve AB ile ilişkilerimizde negatif bir konuma çekilen gerilim. Burada en son gelinen nokta, Türkiye'ye akan sınırlı sayıda AB fonunun kesilmesi oldu. Ancak Almanya'da Merkel'in hükümeti kuramaması olması ve yeniden seçime gidebilecek olması bizim için umut verici bir gelişme.

Son konu ise Suriye'deki gelişmeler ve Rusya üzerinden devam eden konuya dahil tüm unsurların bir araya geleceği "barış görüşmeleri". Türkiye sandalyesini çekmiş ve masaya oturmuş durumda. Ancak masadaki muhataplarımız belli değil ve bu noktada bizim sinir uçlarımız dokunulmak isteniyor. Bu süreci ne kadar diplomatik güdürecek dengeleyici hamleler.

İş sadece Merkez ile bitmiyor. Bunların hepsinin cevaplarını görmemiz lazım.

14 27 Kasım 2017

TEDARİKÇİ GÜNLERİ

TİCARET

Avrupa'nın
en büyüğü

Atığı enerjiye çevirecek Türk tedarikçi arıyor



Çok yüksek miktarda alım yapacağız

Hitachi Zosen Inova'nın Satın Alma Başkanı Douglas Else-Jack, "Çok yüksek miktarda alımlar yapacağız. Yalnızca İstanbul projesinde değil, dünyadaki tüm işlerimizde sizinle çalışacağız. Çalışmaya başladığımız an, uzun süreli beraberliğimiz devam edecek" dedi.

Eyüp Kemerburgaz Evsel Atık Yakma ve Enerji Üretim Tesisi için Türkiye ile 15 Eylül'de anlaşma imzalayan Hitachi Zosen Inova AG, ITO TYSB üyeleriyle yüz yüze görüşmeler yaptı. Avrupa'nın en büyük atıktan enerji tesisine Türk tedarikçi arayan firma, dünyadaki tüm işleri için TYSB üyelerinden çok büyük miktarlarda alım yapmaya hazırlanıyor.

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası (ITO) Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB), yabancı ve yerli ana sanayicilerle Türk yan sanayicileri 27 yıldır bir araya getiriyor. Dünya devi yerli ve yabancı ana sanayiciler, TYSB üyesi firmaların satın alma ve işbirliği masalarında buluşmaya devam ediyor. Tedarikçi Günleri adı altında her ana sanayiye özel bir veya iki tam gün olmak üzere düzenlenen etkinliklerin geçen haftaki konğu Hitachi Zosen Inova AG oldu.

TEKNOLOJİ DEVİ

Hitachi Zosen Inova AG, Avrupa'nın en büyük atıktan enerji tesisi için ihtiyaçlarını temin etmek üzere TYSB üyeleri ile görüşti. Eyüp Kemerburgaz Evsel Atık Yakma ve Enerji Üretim Tesisi için Türkiye ile 15 Eylül'de anlaşma imzalayan Hitachi Zosen Inova AG, ITO TYSB üyeleriyle yüz yüze görüşmeler yaptı. Atıklardan enerji üreten Japon-İsviçre ortaklığındaki teknoloji devi, atık enerji santralleri ve ekipmanları üretiyor. Hitachi'in bu proje için Türkiye'deki konsorsiyum ortağı Makyol oldu.

JAPON CEO'DAN SEMİNER

İkili görüşmeler öncesi, firmalar için düzenlenen seminerde konuşan Hitachi Zosen Inova'nın CEO'su Katsuhisa Tsuji, firmasının tarihi ve çalışmaları ile ilgili bilgi aktardı. Tsuji, "Atıklardan enerji geri kazanımı için komple anahtar teslimi tesisler ve sistem çözümleri sunan mühendislik, tedarik ve inşaat yüklenicisi olan firmamız alanında bir dünya devi. 250'si Batı Avrupa'da olmak üzere 500'den fazla anahtar teslim çöpten enerji üretim tesisi ile lider konumdayız. İstanbul projesimiz için Türk tedarikçilerle çalışmaktan memnuniyet duyacağız" diye konuştu.

NE KADAR ETİKSİNİZ?

Hitachi Zosen Inova'nın Satın Alma

Başkanı Douglas Else-Jack, seminerde TYSB üyelerinden öncelikle <https://sumo.hz-inova.com> adresinden kayıt yapmalarını istedi. Douglas Else-Jack, şunları söyledi: "Tedarikçilerimizde aradığımız birçok kriter var. Finansal durumunuz, referanslarınız, ISO standartlarınız, iş prensiplerimizi kabul edip



Hitachi Zosen Inova AG

etmediğiniz gibi kriterler bizim için çok önemli. Şirketinizin üretim kadar etik değerler konusunda da tercih edilebilir olup olmadığına dikkat ediyoruz."

2018'de yüzlerce ürün grubunda satın alma yapacak



DÜNYA devi yerli-yabancı ana sanayiciler, ITO Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB) üyesi firmalarla satın alma ve işbirliği masalarında buluşmaya devam ediyor. Tedarikçi Günleri adı altında her ana sanayiye özel düzenlenen etkinliklerin en yakın tarihli iki konuşundan biri Kingfisher oldu. Geçen hafta düzenlenen Kingfisher Tedarikçi Günleri etkinliğinde 115 yüz yüze görüşme gerçekleştirildi. Görüşmelerden önce yerli firmalar için düzenlenen firma tanıtım seminerinde konuşan Kingfisher Genel Müdürü Serhat Kökenek, "Aktif olarak Türkiye'den tedarik yapıyoruz. Avrupa'nın 10 ülkesinde bin 236 mağazada yaklaşık 6 milyon müşteriye hizmet veriyoruz" dedi.

İHTİYAÇA ÖZEL ÜRETİM

Kökenek, Kingfisher'in aynı ürünleri basitleştirilmiş bir modelle Avrupa'daki tüm müşterilerine aynı şekilde sunmayı hedeflediği bilgisini verdi. Kökenek, "Amacımız, müşterinin

ihtiyaçlarına ve taleplerine dayanarak ürünü tasarlamak ve müşteriye ulaşıma kadar değer zincirini takip etmek" diye konuştu.

TEDARİKÇİDEN NE İSTİYOR?

Kingfisher firması, tedarikçilerinde global ölçekte davranabilme kabiliyeti arıyor. İkinci sırada tüm ülkelere yeterli üretim kapasitesi ve bunu yönetecek bir organizasyon yapısı var. Firmanın etkin olduğu tüm pazarlara uygun standartta üretim yapan tedarikçiler tercih nedeni. Kingfisher, tedarikçilerine tasarımdan üretime, maliyet iyileştirmeye kadar destek oluyor.

Ortadoğu ve Kuzey Afrika ofisi İstanbul'da

Kingfisher'in Ortadoğu ve Kuzey Afrika ofisi İstanbul'da. 2013'te açılan ofis, sorumlu olduğu 19 ülkeden, çok sayıda üretici ile çalışıyor. Daha kısa teslim süresi, daha düşük navlun bedeli, yüksek kalite üretim ve sürdürülebilirlik, minimum sipariş adedinde esneklik gibi olumlu etkenleri dikkate alarak, bölge ofisi için İstanbul'u seçen Kingfisher, 2018'de bin 200'den fazla mağazası için yüzlerce ürün grubunda satın alma yapacak.



Kingfisher

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" AMERİKA KITASI'NDAKİ GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL KANADA'DA BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

2-4 MAYIS 2018
MONTREAL, KANADA



NEDEN SIAL CANADA 2018

- 200.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1005 katılımcı
- 60 ülkeden 16.578 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında önceki yıla oranla %17 artış
- Katılım alanı bazında önceki yıla oranla %32 artış

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Konaklama endüstrisi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Montreal nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birtik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri tabiki

Ödeme Planı:

- Türkiye milli iştiraki katılım bedeli 900 ABD \$/m²'dir.
- İlk ödeme olarak talep edilen her m² için 300 ABD \$ ödenmesi gerekmektedir.
- Firmaların ilk ödeme yaptıkları meblağa ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama yapılacak ve bu sıralama çerçevesinde yerleşimde seçim hakkı tanınacaktır.



İletişim

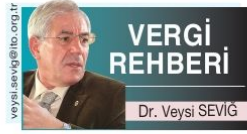
Tel : 0212 455 61 11

Faks : 0212 520 15 26

Gsm : 0533 959 30 57

E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr

www.ito.org.tr



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİG

Türk Ticaret Kanunu'nun 27'nci maddesi uyarınca Ticaret Sicili'ne tescil; kural olarak "ilgili, temsilcileri veya hukuki halefleri tarafından yetkili sicil müdürlüğüne yapılır."

Ticaret sicili müdürlükleri, kurumlar vergisi mükellefi olup da tescil için başvuru mükelleflerinin başvuru evrakının birer suretini ilgili vergi dairesine intikal ettirir. Dolayısıyla bu durumda mükelleflerin işe başlamayı bildirme yükümlülüklerini yerine getirmiş sayılır.

Tescil işlemi dilekçe ile yapılır (TTK md.29). Dilekçe sahibi kimliğini ispat etmekle yükümlüdür. Dilekçede imza noterlikçe onaylanmışsa ayrıca kimlinin ispatlanmasına gerek yoktur.

Aynı kanunun 36'ncı maddesi gereği "Ticaret sicili kayıtları nerede bulunursa bulun; kişiler hakkında tescilin Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde ilan edildiği; ilan tamamlanmış ise son kısmının yayımlandığı günü izleyen iş

gününden itibaren hukuki sonuçlarını doğurur. Bu günler, tescilin ilanı tarihinden işlemeye başlayacak olan sürelerle de başlangıç olur."

Aynı kanun maddesinin dördüncü fıkrasında hükme bağlandığı üzere "Tescili zorunlu olduğu halde tescil edilmiş veya tescil edip de ilanı zorunlu iken ilan olunmamış bir husus, ancak bunu bildikleri veya bilmeleri gerektiği ispat edildiği takdirde, üçüncü kişilere karşı ileri sürülebilir."

Diğer yandan "Tescil kaydı ile ilan edilen durum arasında aykırılık bulunması halinde, tescil edilmiş olan gerçek durumu bildikleri ispat edilmediği sürece üçüncü kişilerin ilan edilen duruma güvenleri korunur." (TTK md.37/1)

"Tescil ve kayıt için gerçeğe aykırı beyanda bulunulması, iki bin Türk Lirası idari para cezasıyla cezalandırılır. Gerçeğe aykırı tescilden dolayı zarar görenlerin tazminat hakları saklıdır."

Ayrıca "Tescil edilen hususların gerçeği tam olarak yansıtmaması,

üçüncü kişilerde yanlış izlenim yaratacak nitelik taşıması ve kamu düzenine aykırı olması halinde veya bu durumu bildikleri halde bu hususların düzeltilmesini istemeyenler ve tescil olunan bir hususun değişmesi, sona ermesi veya kaldırılması dolayısıyla kayıtların değiştirilmesini veya silinmesini istemeye ya da yeniden tescili gereken bir hususu tescil ettirmeye zorunlu olup da bunu yapmayanlar, bu kusurları nedeniyle üçüncü kişilerin uğradıkları zararların tazmin ile yükümlüdürler. (TTK md.38)

Türk Ticaret Kanunu'nun 36/3 maddesi uyarınca "Üçüncü kişilerin, kendilerine karşı sonuç doğurmaya olarak sicil kayıtlarını bilmediklerine ilişkin iddiaları dinlenmez." Ancak bu bağlamda Türk Ticaret Kanunu'nun 36'ncı maddesinin uygulanması açısından vergi alacaklısının üçüncü şahıs olarak kabul edilse dahi sicil kayıtlarına inceleyp bil kayıtlara güvenerek şirketle hukuki işlemlere girişen kişi olup olmaması hali uygulamada çoğu kez duraksama

yaratmaktadır. Daha açık bir ifade ile "kamu alacağının kurumdan (şirketten) tahsil edilememesi halinde şirket ortağı ve kanuni temsilcisi olan" kişiye düzenlenen ödeme emirlerinin hukuki açıdan değerlendirilmesi ile ilgili Danıştay Vergi Dava Daireleri'nin vermiş olduğu kararda kamu alacağının dayanağı olan "ödemeler emirleri içeriği harçlardan... vergi alacaklısıyla vergi alacağına yönelik ilişkisinin kurumsal niteliği olduğu ve kanundan doğduğu, tescil veya hem tescil hem de ilanı öngörülmesi bir hususun tescil ve ilan edilmesi halinde bu hususun üçüncü şahıslara aksi ispat olmadıkça ileri sürülemediği durumunun vergi alacaklısı açısından geçerli olmadığı, ... diğer bir ifadeyle vergi alacaklısının, Türk Ticaret Kanunu'nun 36'ncı maddesinin uygulanması açısından, hükmün korumak istediği üçüncü şahıs konumunda olmadığı, ... öte yandan kanuni temsilcilik ve ortaklık sıfatının son bulduğu hususu tescil ve ilan edilmemiş olsa bile, şirketin



vergi ödevlerini yerine getirme görevi sona eren kişinin vergi ödevlerinin yerine getirilmemesinde kusurunun olacağından bahsedilemeyeceğinden sorumluluğunun da söz konusu olmayacağı, bu nedenle de Danıştay Vergi Dava Daireleri'nin 05.07.2017 gün ve E. No 282, K No: 367 sayılı kararında

"... kamu alacağının şirketten tahsil edilememesi üzerine TTK md 36 kapsamında, ödeme emirlerine ilişkin hukuki tekemmülün ve haciz işlemlerinin yasal şartlarının oluşup oluşmadığı irdelenmek suretiyle karar verilebileceği sonucuna varılmıştır. (Vergi Raporu, Sayı: 218, Kasım 2017 sf. 227-229)

Eximbank kredi limitleri açıklandı



Hayvan yeminde gümrük vergisi yenilendi

BAKANLAR Kurulu kararıyla hayvan yemlerinde gümrük vergisi oranları yeniden belirlendi. Bakanlar Kurulu'nun İthalat Rejimi Kararına Ek Karar'ı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Karara göre, yağlı tohumlar, tıpta kullanılan bitkiler, saman ve kaba yemi de kapsayan ürünlerin gümrük vergisi oranı Gürcistan, Bosna-Hersek, Güney Kore ve Malezya için sıfır, AB ve EFTA ülkeleri, D8 üyesi ülkeler ve diğer ülkeler için yüzde 10 olarak uygulanacak. Kaba yem ve kepek türlerinin gümrük vergisi oranı da tüm ülkeler için sıfır indirildi. Gıda sanayinin pamuk, keten, ayçiçeği, kolza tohumlarıyla küspe gibi atıklarının gümrük vergileri de hayvan yemi olarak kullanılmak kaydıyla ithal edilmesi halinde yüzde 6.5 olarak uygulanacak. Ürünlerin ithalat vergisi Bosna-Hersek için sıfır olacak. Bu ürünlerin gümrük vergisi, ülke gruplarına göre yüzde 7.3, 11.5 ve yüzde 13.5 oranlarında uygulanıyordu.

Tayland menşeli klima daha pahalıya gelecek

TAYLAND menşeli klima cihazlarına ilişkin gümrük vergisi oranlarında değişikliğe gidildi. Bakanlar Kurulu'nun İthalat Rejimi Kararına Ek Kararı Resmi Gazete'de yayımlandı. Karara göre, Tayland'dan ithal edilecek tek bir gövde halindeki (self-contained) ve ayrı elemanlı (split sistem) klima cihazlarına ilişkin gümrük vergisi oranında değişiklik yapıldı. Gümrük vergisi oranı, 5 Eylül 2017-4 Eylül 2020 tarihlerinde tek bir gövde halindeki cihazlar için yüzde 2.2 yerine yüzde 11.47, ayrı elemanlı sistemler için yüzde 2.7 yerine yüzde 11.97 olarak uygulanacak. Karar, 5 Eylül 2017'den geçerli olmak üzere yürürlüğe girdi.

TÜRKİYE İhracat ve Kredi

Bankası (Eximbank), yabancı ülkelere yönelik

yapılacak kredi tahsis ve kapsama alınacak sigorta limitlerini belirledi. Resmi Gazete'de yer alan karara göre, yabancı ülkelere yönelik nakdi ve gayrinakdi resmi destekli ihracat kredileri ile iki yıl ve daha uzun vadeli sigorta işlemlerine ilişkin olarak 2017 ülke limitleri listesi Bakanlar Kurulu tarafından onaylandı.

LISTE DIŞI ÜLKELER

Listeye göre, grup limitleri, OECD 0-3. grup ülkeler için 1.5 milyar dolar, 4. grup ülkeler için 1 milyar dolar, 5-7. grup ülkeler için 1.25 milyar dolar ve toplam 7.75 milyar dolar olarak belirlenerek bakanlar kurulunca onaylandı. Liste kapsamında kredi ülke tavanları ise aynı sırayla 750 milyon dolar, 600 milyon dolar, 450 milyon dolar 400 milyon dolar ve 350 milyon dolar olarak tespit edildi. Ermenistan, Güney Kıbrıs Rum Kesimi ve Kuzey Kore liste kapsamı dışında tutuldu.

Schengen'e girişte online kayıt

AVRUPA Birliği (AB) Konseyi, Schengen Bölgesi'ne giriş ve çıkış yapan üçüncü ülke vatandaşlarına ait bilgilerin elektronik ortamda kaydedilip saklanması ve üye ülkelerin ortak kullanımına açılması yönündeki yeni sınır kontrol sistemi düzenlemesini onayladı.

AB Konseyi, bazı Avrupa Birliği üyesi ülkeler arasında serbest seyahati sağlayan Schengen sisteminde reform yapmayı yönündeki düzenlemeye son onay verildiğini açıkladı. Buna göre, AB üyesi olmayan ülkelerin vatandaşları, Schengen Bölgesi sınırlarına girdiklerinde elektronik ortamda kayıt altına alınacak.

Üçüncü ülke vatandaşlarının Schengen Bölgesi gümrüklerinde isim, pasaport veya seyahat belgesi, parmak izi, fotoğraf, giriş ve çıkış tarihi gibi bilgileri kaydedilerek ortak kullanıma açılacak.



Eximbank, diğer ülkelere yönelik yapılacak kredi tahsis ve kapsama alınacak sigorta limitlerini belirledi. Buna göre, grup limitleri, OECD 0-3. grup ülkeler için 1.5 milyar dolar, 4. grup ülkeler için 1 milyar dolar, 5-7. grup ülkeler için 1.25 milyar dolar ve toplam 7.75 milyar dolar olarak belirlendi.



Aracınız keske dur deyince dursa...

Durma mesafesi, şu iki kısımdaki mesafelerin toplamıdır:

Reaksiyon (İntikal) Mesafesi:

Ayak gaz pedalından çekilip, fren pedalına basılıncaya kadar geçen zamanda aşılın yoldur.

Fren Mesafesi:

Frene basıldıktan sonra, taşıtın durmasına kadar geçen zamanda aşılın yoldur.

Güvenli bir sürüş için, durma mesafesinin daima göz önünde bulundurulması gerekmektedir.



ito.org.tr | 444 0 486

f t i s o w g+ /itokurumsal

Sizin ve başkalarının yaşamı size emanet...



16 27 Kasım 2017

GÜNCEL

TİCARET



Türkiye'nin ilk otomobil ve motor sporları festivali 2018'de

Türkiye'nin ilk otomobil, motorlu araçlar ve motorsporları etkinliği Festival of Moring, Eylül 2018'de Intercity İstanbul Park'ta gerçekleştirilecek. Intercity İstanbul Park Yönetim Kurulu Başkanı Vural Ak, "Sadece Türkiye değil dünyada da ilk olacak bir organizasyona imza attık. 1 milyondan fazla ziyaretçi bekliyoruz" dedi.

ISTANBUL geleceğin dünyanın büyük otomobil festivali olarak bilinen Festival of Moring'e ev sahipliği yapacak. Intercity İstanbul Park ve Messe Frankfurt tarafından Goodwood iş birliğiyle organize edilen Festival of Moring İstanbul, Türkiye'nin ilk otomobil, motorlu araçlar ve motor sporları etkinliği olacak. Eylül 2018'de Intercity İstanbul Park'ta yapılacak festival, güncel ve klasik binek motorlu araç, motosiklet, yarış teknesi ve traktör sergilerinden yarışlara, havacılık gösterilerinden dünya rekoru denemelerine kadar geniş bir kapsamda düzenlenecek.

Tüm araçların yakından incelenebileceği festivalde, ziyaretçiler test sürüşleri, yarış pilotlarının yanında pist turlu, sürüş okulları, go-kart, simülator ve daha birçok sürpriz etkinlikle akşınun içinde olacak. Festivalde ayrıca, Türk ve dünya mutfağından lezzetler ziyaretçilerin beğenisine sunulurken, farklı noktalarda konserler de gerçekleştirilecek.

DÜNYADA DA İLK OLACAK

Intercity İstanbul Park Yönetim Kurulu Başkanı Vural Ak, Festival of Moring'in tanıtımında yaptığı konuşmada, uluslararası bir organizasyon olarak tasarladıkları etkinliğin, bir fuardan, bir yarıştan, bir festivalden çok daha fazlasını içereceğini belirterek, Eylül 2018'de 10 gün boyunca Intercity İstanbul Park'ta



otomobil, motosiklet, motorlu araç üreticileri ve satıcıları ile birçok yan hizmet firmasının temsil edileceğini söyledi.

TEST SÜRÜŞÜ YAPILABİLECEK

Sadece Türkiye değil dünyada da ilk olacak bir organizasyona imza attıklarını dile getiren Ak, etkinliğin içeriğine ilişkin şunları kaydetti: "Ziyaretçiler, sergilenecek arabaları incelemenin yanı sıra pistte ve çevre yollarda test sürüşü yapılabilecek. Hızlı performans arabalarıyla yarış pilotlarının yanında deneme sürüşlerine katılma imkanı bulunacak. Hem sürüş hem de ikinci el arabalar inceleyip satın alınabilecek. Dolayısıyla araba gösterileriyle birlikte

çok büyük bir ticaretin de yapılacağı aktivite olacak. Formula-1, off-road, ralli ve ralli cross alanlarında tüm dünyadan gelecek pilotlar ve en üst model araçlar yarışacak. Yani biz yıllardır Formula-1'in peşindeyken, şimdi öyle bir organizasyon yapıyoruz ki aynı anda 10 gün boyunca yüzlerce yarış olacak. Çocuklardan yaşlılara kadar herkese hitap eden aktiviteler gerçekleştirilecek. Çok renkli ve büyük bir organizasyon hazırlıyoruz. Her metrekarede bir etkinlik olacak. Eylül 2018'i ipte çekiyoruz."

İnteraktif bir etkinlik olacak

MESSE Frankfurt İstanbul Genel Müdür Tayfun Yardım da Türkiye'de farklı ve ilklere çeren bir organizasyon yaptıklarını belirterek, "Festival of Moring aslında hislere hitap

eden bir aile festivali. Görmek, duymak, dokunmak, hissetmek isteyen herkesi bu deneyimi yaşamak için festivalimize bekliyoruz." ifadelerini kullandı. Festival of Moring'in

1 milyondan fazla ziyaretçi bekliyoruz

VURAL Ak, Festival of Moring'e 1 milyondan fazla ziyaretçinin gelmesini beklediklerini ifade etti. Almanya'dan güçlü fuarcılık şirketi Messe Frankfurt ve İngiltere'den "Festival of Speed" in organizatörü Goodwood ile birlikte bugünden itibaren Festival of Moring'in bütün dünyada tanıtımına başlayacaklarını anlatan Ak, "Uluslararası otomobil ve motor sporları firmaları etkinliğe gelecek. Otomobil sporlarında efsane dedğimiz birçok pilotu ağırlayacağız. Türkiye'de görmediğimiz kadar kalabalık bir yabancı spor, iş ve sanat dünyasından misafir olacak" dedi.



interaktif bir etkinliğin olacağını bildiren Yardım, Messe Frankfurt'un 178 ülkeyi kapsayan geniş uluslararası ağına bu organizasyonun tanıtımını yapacaklarını söyledi.

KUVEYT ULUSLARARASI TİCARET FUARI İSLAM İŞBİRLİĞİ TEŞKİLATI TİCARET FUARI

6-10 ŞUBAT 2018
KUVEYT

Neden Kuveyt?

- Ortak kültürel ve tarihî bağlar
- 125 milyar ABD \$ ticaret hacmi
- Kısa mesafeli ulaşım ve kolay ulaşım
- Tüketim ürünlerinin ihtiyaç ile karşılanması
- 38 milyar ABD \$ hacminde yeni inşaat ve alt yapı projeleri
- Petrol üretimindeki artış ile sağlanan önemli bütçeler
- 8AFTA üyesi Körfez ülkeleri ve Kuzey Afrika ülkeleri ile Serbest Ticaret Anlaşması

Kuveyt Uluslararası Ticaret Fuarı İslam İşbirliği Teşkilatı Ticaret Fuarı

- İki önemli fuar aynı çatı altında ve aynı zamanda
- 15 ülkeden uluslararası katılımcılar
- 70 bin profesyonel ziyaretçi
- VIP alanı heyetleri ile B2B görüşmeler

İlgili Sektörler:

- Altyapı Hizmetleri
- Güçlendirme Teknolojileri, IT
- Enerji, Petrol, Yenilenebilir Enerji
- Gıda ve İçecek Ürünleri
- Hediyelik Eşya
- İnşaat ve İnşaat Malzemeleri
- Kozmetik, Kişisel Bakım ve Sağlık Ürünleri
- Mobilya
- Tekstil ve Hazır Giyim

Katılım Bedeli ve Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İletişim Kurumu-İstanbul nakliyesi ve gümrükte organizasyon, sigorta alanları
- Fuar katlarında firma bilgileri yer alması
- Özel masa hazırlanacak katiloda firma bilgileri yer alması
- Fuar süresince ofis ve toplantı alanları ve ilave hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen diğer masraflar
- T.C. Ekonomi Bakanlığı tarafından belirlenen katılımlar

Ödeme Planı

- 44 bedelli bakiye belirlenecektir.
- İlk ödeme olarak talep edilen her me için 250 ABD \$ ödenmesi gerekmektedir.
- Firmaların ilk ödemesi yapıldıktan sonra banka banka dekontlarıyla tarih ve saat dikte edilerek bir sıralama yapılacak ve bu sıralama carveshinde yazılacak seçim hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgileri

Banka Bilgileri : Yapı ve Kredi Bankası
Sultanahmet Şubesi, Şube Kodu: 055
İstanbul Ticaret Odası ABD \$ Hesabı
ABD \$ Hesap No: 40425837
IBAN No: TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77
Ödemelerde tam ödenen durumu
"İslam İşbirliği Teşkilatı Fuarı" belirlenmeli
ve Ödemeler katiloda firmaların banka hesapları ile yapılmalıdır.

Firmalarımızla teğahat eder, duyururuz.



İSTANBUL TİCARET ODASI
Bilgi ve İletişim
Kırsal Gıda Ürünleri - Sektör Ürünleri
Tel: 0212 400 61 06 - 400 61 01 Faks: 0212 400 15 24
E-posta: iletisim@istt.org.tr - iletisim@istt.org.tr
www.istt.org.tr

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

TURQUALITY desteği

TURQUALITY destek programı kapsamına alınan, Türkiye'de ticari ve/veya sanayi faaliyetinde bulunan şirketlerin ürünlerinin markalaşması amacıyla gerçekleştirilecekleri faaliyetlere ilişkin giderler, Türk markalarının pazara giriş ve tutunmalarına yönelik gerçekleştirilecek her türlü faaliyet ve organizasyonlara ilişkin giderler ile olumlu Türk mali imajının oluşturulması ve yerleştirilmesi için yurtiçinde ve yurtdışında gerçekleştirilecek her türlü harcamalar TURQUALITY Destek Programı kapsamında Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu'ndan karşılanıyor.

TURQUALITY Destek Programı kapsamına alınan ve harcama yetkisi verilen şirketlerin:

- a) Patent, faydalı model ve endüstriyel tasarım tesciline ilişkin harcamaları ile markalarının yurtdışında tescili, tescilinin yenilenmesi ve korunmasına ilişkin giderleri
- b) Yurtdışı pazarlara girişte zorunlu olan veya avantaj sağlayan kalite, çevre belgeleri/sertifika; insan, can, mal emniyeti ve güvenliğini gösterir işaretleri; TURQUALITY Sertifikası'na haiz markalı ürünleriyle ilgili ruhsatlandırma, test, klinik

test ve işlemlerine yönelik danışmanlık dahil her türlü giderleri yıllık en fazla 2 milyon TL olmak üzere,

- c) Tasarım ve ürün geliştirme konularında istihdam edilen moda/endüstriyel ürün tasarımcısı ve mühendis giderleri aynı anda azami 10 kişi için:
- d) Hedef pazarlarda:
- 1) Açılımlar, aynı anda en fazla 50 mağazaya ilişkin;
- 2) Brüt kira, belediye giderleri, anılan birimlerin kiralama masrafları, aynı mağazaya ilişkin en fazla iki yıl süresince ve yıllık mağaza başına en fazla 800 bin TL olmak üzere
- 3) Franchising sistemi ile faaliyet geçirilecek, 5 yıllık destek süresi boyunca toplam azami 100 mağaza için
- 4) Kira giderleri, aynı mağaza için en fazla iki yıl süresince ve yıllık mağaza başına en fazla 800 bin TL olmak üzere
- 5) Kurulum/dekorasyon harcamaları ve konsept mimari çalışmalarına mağaza başına azami 400 bin TL olmak üzere
- 6) Uluslararası pazarlarda rekabet avantajını artırmak üzere alacakları danışmanlıklara ilişkin giderler
- 7) Pazar araştırması çalışmaları ve raporlarına ilişkin giderler
- 8) Yurtdışı fuar katılımlarına yönelik giderler
- 9) Depolama hizmetine yönelik giderler, yüzde 50 oranında destekleniyor.



Ahmet KARATAS

kiralama masna yönelik uygun mahal araştırması ve komisyon harcamaları ile hukuki danışmanlık giderleri

ii) Kiralanan birim konsept mimari çalışma ve kurulum/dekorasyon giderleri birim başına azami 800 bin TL olmak üzere

iii) Kurulum/dekorasyon harcamaları ve konsept mimari çalışmalarına mağaza başına azami 400 bin TL olmak üzere

iv) Uluslararası pazarlarda rekabet avantajını artırmak üzere alacakları danışmanlıklara ilişkin giderler

v) Pazar araştırması çalışmaları ve raporlarına ilişkin giderler

vi) Yurtdışı fuar katılımlarına yönelik giderler

vii) Depolama hizmetine yönelik giderler, yüzde 50 oranında destekleniyor.

Sınav ücreti fondan karşılanacak

MESLEKİ Yeterlilik Kurumu (MYK) Başkan Yardımcısı Metin Karaman, meslek yeterlilik sürecinde işçi ve işveren üzerine herhangi bir mali yük getirilmediğini söyledi. Karaman, "Meclis'ten geçen yasa kapsamında sınav ve

belgelendirme ücretleri 2020'ye kadar İssizlik Fonu'ndan karşılanmaya devam edecek" dedi. Türkiye'de 100 mesleki yeterlilik sınav ve belgelendirme merkezi olduğunu belirten Karaman, "İssizlik Fonu haricindeki

diğer mesleklerde bünyemizdeki Avrupa Birliği fonları aracılığıyla karşılamaya devam edeceğiz. Bu kapsamda 165 bin kişinin 128 milyon TL tutarındaki sınav ve belgelendirme ücretini ilgili fonlardan karşıladık" diye konuştu.



Her gün 3 saat sosyal medyadayız

MEDYA takip alanında bir firma, Türkiye'de sosyal medya ve internet alışkanlığı üzerine medya incelemesi gerçekleştirdi. Araştırmaya göre, 48 milyon kişilik kitlenin yüzde 87'si düzenli olarak her gün internete girerken, online ortamda 3 saati sosyal medyada olmak üzere 6 saat 46 dakika geçiriyor. Türkiye'de interneti aktif olarak kullanan kitlenin tamamı en az bir sosyal medya platformunun kullanıcısı ve üyesi oldu.

EN ÇOK YOUTUBE

Türkiye'deki internet kullanıcılarının en fazla kullandığı kanal yüzde 57 ile Youtube oldu. Youtube'u yüzde 56 ile Facebook ve yüzde 45'e Instagram takip etti. Öte yandan bir yılda internetten alışveriş yapanların sayısı 2.5 milyon kişi arttı. Perakende sektöründe e-ticaretin genel payı yüzde 3-4 civarında olurken, bu oranın gelişmiş ülkelerde yüzde 8-12 aralığında olduğu belirtildi.

Ses dalgaları erken kanser alarmı verecek

Massachusetts Institute of Technology (MIT) Üniversitesi'nin kan hücrelerini ses dalgaları ile ayıran metodu geliştirildi. Ses dalgalarıyla kan örneklerindeki eksozomları ayırma yöntemi, kanserde biyo-göstergelerin hızlı tespit edilmesini sağlayacak.

AYŞE BAŞAK

DÜNYANIN önde gelen üniversite-lerinden Massachusetts Institute of Technology (MIT) Üniversitesi'nden araştırmacılar, birkaç yıl önce kan hücrelerini ses dalgaları ile ayıran, önemli bir metod buldu. Bu, tıp dünyası için önemli bir eşiğe işaret ediyordu. Şimdi ise bu buluş geliştirildi ve çok daha ileriye taşındı. Bilim insanları, ses dalgalarıyla kan örneklerindeki eksozomları ayırmayı başardılar. Bu yöntem nöro-dejeneratif hastalıklar ve kanser için biyo-göstergelerin çok hızlı bir şekilde tespit edilmesini sağlayacak. Yani kan testlerinde hem daha çabuk hem daha sağlıklı sonuçlara ulaşmak mümkün olacak.

SES DALGALARI

RNA ve diğer mühim moleküllerin vücutta taşınmasında görev alan eksozomlar aynı zamanda büyük hastalıkların habercileri. Araştırma ekibinin başında bulunan Ming Dao, eksozomların vücuttaki anormallikleri işaret eden belli molekülleri taşıdıklarını ve kandan



ayrıştırılırsa önemli bilgilerin öğrenilebileceğini belirtiyor. Mevcut yöntemler kullanıldığında çok vakit alan, laboratuvarlarda gerçekleştirilen bu işlemler, ses dalgalarıyla çok daha kolay ve kısa sürede yapılabilecek.

HIZLI, ETKİLİ, UCUZ

Laboratuvarlarda büyük makinelerde 24 saat boyunca santrifüjde kalan eksozomlar, kırılgan yapıları sebebiyle bozulabiliyor. Oysa ses dalgası yöntemi ile sadece bir saniye kuvvete maruz kalıyorlar. İnsanlara hızlı, etkili ve ucuz kan testleri yapma imkanı sunacak buluş üzerinde çalışmaya devam eden uzmanlar, özellikle biyo göstergelerin hangilerinin hangi hastalıkları işaret olduğu konusu üzerine odaklanıyorlar.

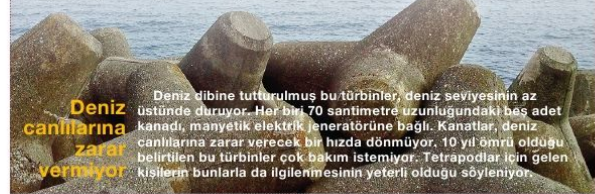
Dalgadan, 10 nükleer santrale denk enerji

Tetrapod adı verilen yıldız şeklindeki betonarme yapılar, hem dalgaların etkisini azaltıyor hem de enerji üretiyor. Uzmanlar, tetrapodların yüzde 11'i dahi türbinlerle donatıldığında 10 nükleer santralin üretimine denk olan 10 gigavat enerji elde edileceğini söylüyor.

JAPONYA'da geliştirilen Tetrapod adı verilen yıldız şeklindeki betonarme yapılar, dalgaların etkilerini azaltmak amacıyla bir süredir okyanus kıyısına inşa ediliyor. Okinawa Bilim ve Teknoloji Enstitüsü'nün araştırmacıları, dalgaların yıkıcı etkilerinden korunmak için okyanus kıyısına inşa edilen bu yapıların üzerine pervaneler ekleyerek dalgaların enerji üretmeye başladığını, sürekli kıyılar dövdür duran dalgalar, aslında sonsuz bir enerji kaynağı. Bu enerjiden

faydalanmak için farklı yöntemler geliştirilmiş durumda ve dünyanın çeşitli yerlerinde dalgaların enerji ürettiği. Ancak Okinawa Bilim ve Teknoloji Enstitüsü'nün sistemi sadece enerji üretmekle kalmıyor, Japonya'nın kıyılarına vuran dalgaların etkisini azaltmakta da görev alıyor. Özellikle dalgaların kıyıları suyun akışının çok hızlı olduğu yerlerin tercih sebebi olduğu bu sistemde 'tetrapod'ların öne ideal bir yer. Ayrıca mercan kayalıklarının çevresinin de

uygun yerler olduğu belirtiliyor. Bilim insanları, bu yöntemle ne kadar enerji elde edileceğini henüz açıklamadı. Ancak genel bir fikir verecek açıklamayı yapıyor. Japonya kıyıların yüzde 30'u bu tetrapodlar ile donatılmış durumda. Prof. Shintake'ye göre eğer bu tetrapodların sadece yüzde 11'i dahi bu türbinlerle donatılrsa 10 gigavat enerji elde ediliyor. Bu ise 10 nükleer santralin üretimine denk.



Deniz canlılarına zarar vermiyor

Deniz dibine tutturulmuş bu türbinler, deniz seviyesinin az üstünde duruyor. Her biri 70 santimetre uzunluğundaki baş adet kanadı, manyetik elektrik jeneratörüne bağlı. Kanatlar, deniz canlılarına zarar verecek bir hızda dönmüyor. 10 yıl ömrü olduğu belirtilen bu türbinler çok bakım istemiyor. Tetrapodlar için gelen kişilerin bunlarla da ilgilenmesinin yeterli olduğu söyleniyor.



Mobilde 103 milyar liralık pazar

Türkiye'nin mobil internet ekosisteminin geçen yıl oluşturduğu ekonomik değer, 2015'e göre yüzde 18 artarak 103 milyar liraya ulaştı. Bu rakamın 54 milyar lirası Google'ın mobil işletim sistemi Android tarafından oluşturuldu.

İnterneti kullananların yarısı mobilden

Türkiye Mobil İnternet Ekonomisi Raporu'na göre, geçen yıl mobil abonelerin akıllı telefon sahipliği oranı yüzde 68'e ulaştı. Mobil veri trafiği 2013'ten bu yana yılda ortalama yüzde 92 büyüyü ve 2016'da 102 milyon gigabayta ulaştı. Bunda gittikçe artan akıllı telefon sahipliğinin büyük payı oldu. Akıllı telefon penetrasyonundaki artış sonucu, internet kullanımı bilgisayarlardan mobil cihazlara kayd ve Türkiye'de önde gelen internet sitelerinin tıracı üzerinden ziyaret sayıların en az yüzde 50'si şimdiden mobil cihazlarla yapıyor.

2016'da 13 milyon satıldı

Türkiye'de geçen yıl 13 milyon adet akıllı telefon satıldı ve bunların 10 milyondan fazlasını Android işletim sistemli akıllı telefonlar oluşturdu. Bunun etkisiyle ülkede veri trafiğinde mobilin payı da giderek artıyor.

TÜRKİYE'nin mobil internet ekosisteminin geçen yıl oluşturduğu ekonomik değer, bir önceki yıla göre yüzde 18'lik artışla 103 milyar lira oldu. Türkiye'nin mobil gelirinin danışmanlık hizmetleri veren OC&C Strategy Consultants'ın işbirliğiyle hazırlanan Türkiye Mobil İnternet Ekonomisi Raporu'na göre, mobil internet ekosisteminin 2016'da oluşturduğu 103 milyar liralık değer, Türkiye'nin milli gelirinin yüzde 4'üne karşılık geldi. Söz konusu değer 2021'de 226 milyar liraya çıkarak milli gelirinin yüzde 4.9'una, 2023'te de 289 milyar

lirayı bularak yüzde 5.2'sine ulaşması öngörüldü.

Geçen yıl ulaşılan ekonomik değerin 54 milyar lirası Google'ın mobil işletim sistemi Android tarafından sağlandı. Bu değer, milli gelirinin yüzde 2.1'ini buluyor. Raporla göre, devam eden yatırımlar ve Google'ın Android uygulamasının ekosisteme sürekli desteği sonucu Android Ekonomisi 2023'e kadar daha da büyüyerek Türkiye'de milli gelirinin yüzde 3.5'ine ulaşacak.

İTİCİ GÜÇ MOBİL

Mobil uygulamalar, Türkiye'de internet kullanıcısı tabanının gelişmesinde temel itici güç konumunda bulunuyor. Ülkede 2013'ten 2016'ya kadar mobil penetrasyon oranı 3.1 puan artarak yüzde 94 seviyesine ulaştı. Mobil ve sabit geniş bant aboneleri toplamı üç yılda yüzde 23 büyüyerek, 2016'da yüzde 83'ü mobil olmak üzere 62.2 milyon aboneye ulaştı.

ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ VE ATIK YÖNETİMİ KONUSUNDA DÜNYANIN EN BÜYÜK FUARI

IFAT
14-18 Mayıs 2018
Münih, Almanya



%50
DEVLET
DESTEĞİ



NEDEN IFAT 2018?

- Dünyanın en büyük sektörel fuarı
- 59 ülkeden 3.097 katılımcı
- 230.000 m²'lik sergileme alanı, yaklaşık 138.000 ziyaretçi
- Giderek artan m² alanı, katılımcı sayısı ve ziyaretçi grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Münih, Münih-İstanbul nakliye ve gümrükte organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanacak katalogta firma bilgilerine, logo ve ürün fotoğraflarına yer verilmesi
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak ücretsiz fuar giriş kartı temini
- Katılım bedelinin %50'si ve bir firmadan 2 firma temsilcisinin ekonomi sınıfı uçak bileti ücretinin %50'si T.C. Ekonomi Bakanlığı teşviki kapsamında olup, işlemlerin Odamıza takibi
- Teşvik işlemleri için ilgili Birtüpe ödenen dosya ücreti

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam - İstanbul Şubesi İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949 IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "IFAT 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" açıklaması belirtilmelidir.)
Firmaların ilk ödeme yaptıkları meblağa ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama yapılacak ve bu sıralama çerçevesinde yerleşimde seçim hakkı tanınacaktır.

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Ödeme Planı:

Tüm fuar hizmetleri dahil: 550 Euro/m²

Nakliye harcı : 510 Euro/m² olarak belirlenmiştir.

İlk ödeme olarak 1000 Euro'nun ödenmesi ve dekont kopyasının katılım formu ile tarafımıza gönderilmesi gerekmektedir.

Katılım Bedelinin %50'si : Aralık 2017

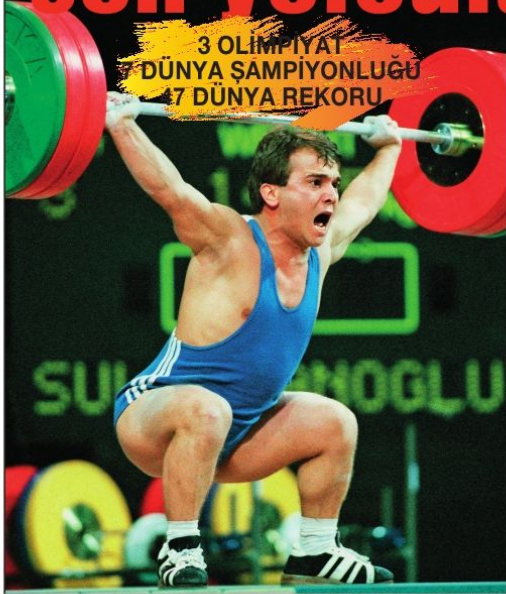
Bakiye Katılım Bedeli : Şubat 2018



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: Esra Avcioğlu - Mustafa Çağlayan - Esra Yılmaz - Akif Ökçüoğlu
Tel: 0212 455 61 10 - 455 61 08 - 455 61 10 - 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: esra.avcioglu@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

'Cep herkülü' haltercimimizi son yolculuğuna uğurladık



**3 OLİMPİYAT
DÜNYA ŞAMPİYONLUĞU
47 DÜNYA REKORU**

OLİMPİYAT, dünya ve Avrupa şampiyonu eski milli halterci Naim Süleymanoğlu, 18 Kasım 2017'de, tedavi gördüğü hastanede 50 yaşında yaşamını yitirdi. 'Yüzyılın sporcusu' ve 'cep herkülü' lakaplı halterci, Edirnekapı Mezarlığı'na defnedildi. Mezarlıktaki cenaze törenine Başbakan Yardımcısı Hakan Çavuşoğlu, Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak, Naim Süleymanoğlu'nun ailesi ve yakınlarıyla çok sayıda vatandaş katıldı.

MARŞIMIZI DÜNYAYA DİNLETTİ

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı İbrahim Çağlar, twitter hesabından @ibrahimcaglar1 yaptığı açıklamada, "Marşımızı tüm dünyaya dinleten ve bayrağımızı gururla dalgalandıran dünya rekortmenimiz Naim Süleymanoğlu'na Allah'tan rahmet diliyorum. Başımız sağolsun..." ifadesini kullandı.

Süleymanoğlu, 2000 Sydney Olimpiyatları'ndan sonra emekliye ayrıldı. Süleymanoğlu, ardında 3 olimpiyat, 7 dünya şampiyonluğu, 47 dünya rekoru ve sayısız başarı bıraktı.

Naim Süleymanoğlu kimdir?

- Naum Shalamanov, 23 Ocak 1967'de Türk kökenli bir maden işçisinin oğlu olarak Bulgaristan'da dünyaya geldi.
- 10 yaşında haltere başladı.
- 1982'de Brezilya'daki Dünya Gençler Halter Şampiyonası'nda 16 yaşında ilk dünya rekorunu kırdı. Kendi ağırlığının 3 katından fazlasını kaldırdı.
- 1984, 1985 ve 1986'da 'yılın haltercisi' seçildi.
- 1986 Dünya Halter Şampiyonası'nda Avustralya'nın Türk Büyükelçiliği'ne sığınarak iltica etti.
- Artık Naim Süleymanoğlu'ydü.
- Olimpiyatlara ilk kez 1988'de Seul'de katıldı.
- Koparmada 152.5, silkmeye 190, toplamda 342.5 kilo kaldırarak 9 dünya ve 5 olimpiyat rekoru kırdı.
- Türkiye'ye olimpiyat oyunları tarihinde gürüş dışındaki ilk altın madalyasını kazandı.
- 1992'de Barcelona'da koparmada 142.5, silkmeye 177.5 kaldırarak olimpiyat şampiyonu unvanını korudu.
- Aynı yıl, Uluslararası Halter Basın Komisyonu tarafından 'dünyanın en iyi sporcusu' seçildi.
- 1996'da Atlanta Olimpiyatları'nda da 29 yaşında 3'üncü olimpiyat altın madalyasını kazandı.
- 64 kilo 335 kilo kaldırarak, dünya rekorunu geliştirdi ve 3 ayrı olimpiyat altın madalya kazanan ilk sporcu oldu.
- Sıfır çektiği 2000 Sydney Olimpiyatları'ndan sonra emekliye ayrılmasının ardından 3 olimpiyat, 7 dünya şampiyonluğu, 47 dünya rekoru ve sayısız başarı bıraktı.

Fair Play ödülleri sahiplerini buldu

TÜRKİYE Milli Olimpiyat Komitesi (TMOK) tarafından verilen 2016 Türkiye Fair Play ödülleri, düzenlenen törenle sahiplerini buldu. Tören, 4 dalda verilen ödülleri, sahiplerine takdim edildi.

Ödüller alan isimler ise şöyle:

- **Sportif Davranış dale:**

Büyük ödül: Taha Akgül

Şeref diploması: Göztepe Kulübü,

Artun Talay

- **Sportif Karier dale:**

Büyük ödül: Gökselem Güneşdağ

Şeref diploması: Çağla Büyükkay

(Milli tenisçi), Işıl Alben (Galatasaray

Kadın Basketbol Takımı'nın oyuncusu)

- **Sportif Tanıtım dale:**

Büyük ödül: A Spor televizyonu

Son Sayfa programı

Şeref diploması: Cem Temel

(TRT İstanbul Radyosu Müdürü),

Ersin Düzen (TRT)

- **TMOK 2016 Toplumsal Fair Play dale:**

Halis Kapak ve Yiğit Sakallıoğlu

Popülaritesi artan spor: Satranç

SATRANÇ, artık Türkiye'nin 81 il

ve 500'e yakın ilçesinde yaygın şekilde

yapılan bir spor branşı haline geldi.

Devletin ve sponsorların desteğiyle

satranç diğer branşlar arasında zirveye

taşındıklarını aktaran Türkiye Satranç

Federasyonu (TSF) Başkanı Gülzük

Tulay, "Spor denilince akla futbol geliyor

ama Türkiye Satranç Federasyonu

lisanslı sporcu sayısı futbolun önüne

geçmiş ve her geçen gün popülaritesi

artan bir spor branşı oldu" dedi.

Erzurum'a 25 ülkeden

200 sporcu geliyor

TÜRKİYE'nin önemli

kış turizm merkezlerinden

Erzurum, 2018'de

25 ülkeden 200'ü aşkın

sporunun katılımıyla

gerçekleştirilecek

Uluslararası Kayak

Federasyonu (FIS) Snowboard Kros

Dünya Kupası ile Kıtalararası Kayakla

Atlama yarışlarına ev sahipliği yapacak.

Erzurum, ocak ayında FIS Snowboard

Kros Dünya Kupası ve Kıtalararası

Kayakla Atlama yarışları aynı hafta

düzenlenecek. Bu müsabakalara

25 ülkeden 200'ü aşkın sporcu gelecek.

Bu, Erzurum için şu ana kadar yapılan

en büyük organizasyon olacak.

Havalar soğudu, salonlar doldu

Kiş aylarının

gelmesiyle

birlikte fitness

sektörü de

kampanyalar ve

yeni ürünlerle

spor yapanların

sayısını hızla

artırıyor. Bugün

1.5 milyar lirayı

bulduğu

tahmin edilen

sektörde zincir

markaların

Türkiye'de 600'e

yakın şubesi

bulunuyor. Bu

markalar, 2018'de

200'e yakın yeni

şube açmayı

planlıyor. Sektörün en

büyük sorunu ise

merdiven altı

çalışan spor

salonları.

CEYHUN KUBURLU

TÜRKİYE'de 1.5 milyar liraya ulaştığı tahmin edilen fitness sektörü, son yıllarda markalarla birlikte daha çok kişinin spor yapmasını sağlıyor. Sadece kadınlara ya da çocuklara özel hizmet veren spor merkezlerinden özel kıyafetlerle egzersiz yapılan fitness markalarına kadar birçok işletmenin yer aldığı sektörde, çeşitlilik giderek artıyor. Büyükşehirlerin dışında Anadolu illerine de yayılan kurumsal zincir markalar, özellikle kişai aylarında üyelerine özel kampanyalar ve çalışmalarla öne çıkıyor.

67 MİLYAR DOLAR

Dünyada 67 milyar dolarlık bir pazara sahip olan fitness sektörü, son yıllarda Türkiye'de de büyük bir hızla gelişiyor. Sektör, toplumun spora olan ilgisini artırttıkça çok önemli franchise fırsatları sunmaya başladı. Yapılan araştırmaya göre, Avrupa ülkelerinde yüzde 10 nüfusun spor yapma yaygınlığı, Türkiye'de henüz yüzde 2'de kalıyor. Pazarın 1.5 milyar TL büyüklüğünde olduğu ve yıllık yüzde 7 büyüdüğü tahmin ediliyor. Dolayısıyla aslında oldukça bakir sayılabilecek bir sahada söz edilebilir. Sektör, yeni oyuncuların katılımıyla büyüme ivmesi yakaladı. Ünlü spor zincirlerinin pazardaki hakimiyetinin yanı sıra Anadolu'nun birçok yerinde ve İstanbul'da bayilik veren

ABD pazarı 23 milyar dolar

Tüketicilerin daha konforlu spor salonları talep ettiğini, bu nedenle de yatırımların arttığını anlatan yetkililer, şu değerlendirmeyi yaptı:

"Bugün ortalama bir spor salonunun yatırım tutarı 1.5 milyon Euro'yu buluyor. Spor salonlarının içerisinde kullanılan ürünler gelişirken, alanlar da büyüyor. Birçok üye, spor salonunda yüzme havuzu arıyor. Ayrıca spa ve sauna gibi etkenler de öne çıkıyor. Bugün Türkiye'de 6-7 tane uluslararası marka bulunuyor. Pazar, Türkiye'de 1.5 milyar TL ama bu rakam ABD pazarında 23 milyar dolar. Türkiye'nin gideceği daha çok yol var."



spor salonları ile de sektörde büyük bir hareketlilik var.

NEDEN BÜYÜYÖR?

Türkiye'de düzenli spor yapan kişilerin sayısı gün geçtikçe artıyor ve bu da daha fazla üye sayısı ve daha fazla salon ihtiyacı

anlamına geliyor. Kültürel değişimle birlikte spor artık boş zamanlarda yapılabilecek bir aktivite olmaktan çıkıyor. Haftada 3-4 gün spor yapılması gerektiği toplumda kabul görmeye başlıyor. Sektördeki rekabet arttıkça üyelik ücretleri de aşağı çekiliyor.

Bu da daha çok kişiye spor yapma olanağı tanıyor. Pilates, yoga, kişiye göre spor aktiviteleri gibi alanların gelişmesiyle birlikte sektör daha fazla kişiye hitap ediyor.

UZMANLAR UYARIYOR

Sektörün en önemli sorunu ise merdiven altı çalışan subeler. Uzmanlar bu konuyla ilgili olarak tüketicileri uyarıyor: "Bu salonlarda çalışanların çoğu sertifikasız eğitmenler. İnsan sağlığını tehdit eden ürünlerin de bulunduğu gözlemliyoruz. Bu salonlara anlaşma yapmadan önce mutlaka belgelerini inceleyin ve uzun süreli anlaşma yapmayın. Salonlar akşamları yüzde 100 dolu oluyor. Bu da tüketicilerin rahat spor yapmamasına neden oluyor. Çünkü bu salonlar çok daha düşük ücretlere abone yapıyor."





Çocukluğumun merakı

Antika Festivali'ne gelip geçmişe yolculuk yapanlardan 62 yaşındaki Gülşen Karadağ, antika çocukluğundan beri meraklı olduğunu söyledi. Karadağ, "Bu eserleri görmek hoşuma gidiyor. Antikaya çocukluğundan beri merakım

vardı. Bütçem yettince alabildiğim kadar antika ürün almaya çalışıyorum. Çocukluğumda özellikle maddi imkansızlıklar nedeniyle alamadığım eski porselen bebekleri biriktiriyordum" diye konuştu.

Antika eser meraklıları, İstanbul'daki tarihi Sirkeci Garı'nda bu yıl ikinci kez organize edilen Antika Festivali'nde buluştu. Köroğlu fotoğraf makineleri, daktilolar, eski plaklar, gramofonlar ve bakır objeler gibi tarihe tanıklık etmiş eser, 200'ün üzerindeki stantta sergilendi.



Tarihi garda 'antik' buluşma

Tarihe tanıklık ediyoruz

Sirkeci Garı'na gelip festivali gezen Esra Öztürk, "Eğlenceli, samimi, dostça bir ortam. Özellikle hafta sonuna denk gelmesi çok iyi oldu. Yoğun çalışma temposundan biraz kurtulup, bu ürünlere bakarak tarihe tanıklık ediyoruz" dedi.



Hediye almak için çok güzel bir yer

Antika Festivali'ni ziyaret eden antika tutkunu üniversite öğrencisi Emre Tabak, "Birçok ürün beğendim. Özellikle 100 yıllık gaz lambaları çok ilgimi çekti. Hediye almak için çok güzel bir yer. Bence bu güzelliği kimse kaçırmamalıydı" dedi.

İLKER BAŞÖZ

İSTANBUL'daki tarihi Sirkeci Garı'nda bu yıl ikinci düzenlenen Antika Festivali'nde kurulan stantlara antika meraklıları büyük ilgi gösterdi. Festivalde açılan 200'ün şehirlerinden gelen antikalar yer aldı. Köroğlu fotoğraf makineleri, daktilolar, eski plaklar, gramofonlar, bakır objeler gibi tarihe tanıklık etmiş birçok eşya, ziyaretçilerin beğenisini topladı.

FIYATLARDA İNDİRİM

Mezatchi İsmail Arslan, standında sergilediği eski antikaları ve 1960 öncesi retro ürünleri

meraklılarıyla buluşturduğunu söyledi. Arslan, "Festival dolayısıyla ürünlerin fiyatında ciddi indirim yaptık" dedi.

GENÇLER İLGİLİYDİ

Geçmişin izlerini genç kuşakla buluşturmanın önemine dikkat çeken Teos Antik kurucusu Mehmet Teoman Ünügil, "Geçmiş nesillerden kalan hatıraları yaşatmak ve gelecek kuşaklara aktarmak oldukça önemli. Antika, vefa duygusunun en anlamlı yansıması. Eski eşyalara dokunduğunuzda o günlere gitmek, o duyguları yaşamak tarifsiz bir haz veriyor. İstanbul'un tarihi dolayısıyla da nostaljik mekanlarından biri olan Sirkeci Garı'nda dokuz gün boyunca



antika tutkunları ile bir araya geldik" diye konuştu.

Festivalde stant açan 30 yıllık plakçı Zülfü Mangal da, "Antika severler geliyor. Özellikle fuara gençlerin ilgisi çok yoğun. Bu beni çok daha mutlu ediyor" dedi.

17 ülkeden bilim insanı 'Halk Kültürü'nü konuştu

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığı Araştırma ve Eğitim Genel Müdürlüğü'nce Ordu'da düzenlenen 9. Milletlerarası Türk Halk Kültürü Kongresi'ne 17 ülkeden bilim insanı katıldı. Kongreye, akademisyenler, öğrenciler ve araştırmacılar yoğun ilgi gösterdi. Ordu Kültür Sanat Merkezi'nde üç gün süren etkinlik kapsamında, 'halk edebiyatı, müzik, oyun ve

eğlence, gelenek görenek ve inançlar, maddi kültür ve genel konular ile somut olmayan kültürel mirasın korunması' alt başlığında yaklaşık 200 bildir sunuldu. Kongreye, Azerbaycan, Çin, Filistin, Gürcistan, Hindistan, Irak, İran, Kazakistan, Kırgızistan, Kırım, Kosova, Moğolistan, Moldova, Özbekistan, Rusya, Sırbistan ve Türkmenistan'dan bilim insanları katıldı.



Geleneksel oyuncaklar sergileniyor

KÜLTÜR, tarih ve doğa turizminin önemli merkezlerinden Kapadokya bölgesinde 624 farklı konuyu anlatan yaklaşık 3 bin el yapımı oyuncak bebeğin sergilendiği Kapadokya Sanat Tarih Müzesi, tarihe ışık tutuyor. Ürgüp ilçesi Mustafapaşa köyünde özel müze statüsündeki 150 yıllık tarihi konakta, 624 farklı konuyu anlatan yaklaşık 3 bin oyuncak bebekle kültür turizmine katkı sunuluyor. Türk insanının yaşam tarzı, tarihteki önemli şahsiyetler

ve mesleklerin konu edildiği çeşitli kompozisyonları içeren tematik bebeklerin yer aldığı müze, ziyaretçilerini masalsi bir yolculuğa çıkarıyor. Müzenin kurucusu Sibel Radiye Gül, Türklerin Orta Asya'daki göçebe hayatı, Selçuklu'dan bugüne Türk polis teşkilatı, semazenler, mehter takımı, Osmanlı sultanları ve Anadolu yemek kültürü gibi onlarca farklı temanın müzede el yapımı bebeklerle anlatıldığını söyledi. Gül, şunları anlattı:

"Bu topraklardaki yaşam tarzlarını ve hikayeleri, bu müzede yaşıyoruz. Ergenekon'dan günümüze kadar birçok tarihi olayı bebeklerle canlandırıyoruz. Müzemiz için özel ürettiğimiz bebeklerin ayakta bасыndan örtünme şekillerine kadar hepsi detaylı çalışma gerektiriyor. Birkaç yıl öncesine kadar müzeyi daha çok Uzak Doğulu turistler ziyaret ediyordu ama son dönemde yerli turistler yoğun ilgi göstermeye başladı."

Farkında mısınız? SİZE ÇOK YAKINIZ...

Size özel hizmetlerimizden ve yeni fırsatlardan anında haberdar olabilirsiniz.



ito.org.tr | 444 0 486

İSTANBUL
TİCARET
ODASI

İSTANBUL TİCARET

Bitcoin'i durdurabilen var mı?

FIYATI
8 BİN
DOLARIN
ÜZERİNDE

Dünyanın en büyük kripto para birimi Bitcoin, popüler alternatif yatırım araçlarından biri haline geldi. Yatırım kuruluşları, hizmet ve ürün sağlayıcılar Bitcoin'i ödeme aracı olarak kabul ederken, startup şirketleri de hisse senedi yerine artık dijital para birimleri ile işlem yapmayı tercih ediyor. Bu yıl fiyatı yüzde 735'den fazla artan Bitcoin, 8 bin doların üzerinde rekor bir seviyede işlem görüyor.

CANAN BİLGİN

SANAL para birimi Bitcoin, 8 bin doların üzerinde rekor bir seviyede işlem görüyor. Talep devam ederse Bitcoin'in fiyatının, yıl sonundan önce 10 bin dolara çıkabileceği belirtiliyor. Dünyanın en büyük kripto para birimi olarak nitelendirilen Bitcoin'in fiyatı bu yıl yüzde 735'den fazla arttı. Son beş yılda ise yaklaşık yüzde 40 bin oranında yükseldi.

Ne hisse senetleri ne borsa, yatırımcıların odağında artık Bitcoin var. Son birkaç aydır fiyatları hızla yükselen Bitcoin, tamamen bir balon olduğu ve bir gün söneceği iddialarına rağmen yatırım kuruluşları, hizmet ve ürün sağlayıcılar, hatta startup şirketleri tarafından ödeme aracı olarak kabul ediliyor.

GELECEĞİN PARASI

Bitcoin'in ani yükselişi illegal işlemlere yönelik bazı şüphelere yol açsa da bunu fırsat olarak değerlendirenler de var. CNN'de yayınlanan habere göre, J.P. Morgan Chase CEO'su Jamie Dimon, Bitcoin'deki ani yükselişi illegal işlemlere dayandırdı.

J.P. Morgan'ın rakibi Goldman Sachs'in (GS) CEO'su Lloyd Blankfein ise aksine Bitcoin'deki yükselişi yatırımcıların artan taleplerine bağlı ve eleştiriler, "Kağıt para altının yerine geçtiğinde de insanları kuşkuluydu" tweetiyle paylaştı. Goldman Sachs teknik analistleri de bu ayın başında Bitcoin fiyatlarının yakında 8 bin doların üzerinde olacağını öngörüyordu.

CNN'nin haberinde, "Eleştiriler devam etse de Bitcoin, Ethereum, Litecoin ve diğer kripto para birimlerinin geleceğin parası olduğuna ve daha fazla insanın bu para birimlerini kullanarak güncel işlemlerini yapacağına dair meşru bir durum da var" denildi.

AKTÖRLERİ ARTIYOR

Kripto para birimleri piyasasına katılan şirket sayısı da her geçen gün artıyor.

Mobil ödeme şirketi Square'in CEO'su Jack Dorsey, kullanıcıların Cash uygulamaları ile Bitcoin satın almalarına izin verecek bir deneme yapacaklarını söyledi. Şirket, "Biz her zaman müşterilerimizi dinliyoruz ve Bitcoin satın almak için Cash app'i kullanmak istediklerini farkettilik. Kripto para biriminin bireylerin küresel finansal sisteme katılma kabiliyetini büyük oranda etkileyebileceğine inanıyoruz" açıklamasını yaptı.

Chicago Ticaret Borsası'nın sahibi CME Group da Bitcoin'i meşru bir finansal varlık olarak değerlendiriyor. Bitcoin vadeli iş sözleşmeleri planladıklarını belirten CME CEO'su Terry Duffy, gelişmekte olan kripto para birimleri pazarına 'müşterilerin ilgisinin arttığını' söyledi.

ABD Global Investors CEO'su Frank Holmes da, giderek daha fazla insanın kullanmasıyla Bitcoin fiyatlarının artmasının muhtemel olduğunu söyledi ve "Bitcoin'in benimsenmesi, daha fazla insanın servetlerinin ne kadarının hükümet ve büyük bankalar tarafından kontrol edildiğinin farkında olmasıyla artabilir" dedi.

STARTUP'LARIN DA TERCİHİ

Holmes, startup şirketlerinin de hisse senedi yerine dijital para toplamayı istediğine dikkat çekerek, "Pek çok startup artık kur farklarında listelenmiş kuralları ve maliyetleri atlamak için blockchain (büyük bir veritabanı sistemi)

Sıfıryı çözüne 25 Bitcoin

Bitcoin 21 milyon adet ile sınırlı olarak oluşturulmuş. Yaklaşık 16.5 milyon adet Bitcoin'in dolanmış olduğu belirtiliyor. Yeni Bitcoin'lerin piyasaya girebilmesi için 'Bitcoin madenciliği yaparak' 16 haneli sıfıryı çözmek gerekiyor. Sanal para meraklıları, karmaşık matematik bulmacalarını çözüp Bitcoin çıkarmak için rekabet ediyor. Şu anda yaklaşık her 10 dakikada bir sıfıryı çözen kişi 25 Bitcoin ile ödüllendiriliyor.

teknolojisine dayalı kendi dijital para birimleri türünden para toplamayı tercih ediyor. Bu, Bitcoin ve diğer kripto para birimlerinin daha da yükselmesine öncülük etmeli" diye konuştu. Pek çok dijital paranın geleceği ne? Şu anda hiç kimse

Neden tercih ediliyor?

Bitcoin, emtia satın almak için kullanılabilir. Dijital para ile gıdadan kozmetiğe veya web hizmetlerine kadar her türlü ürünü satın alabilirsiniz. Uluslararası ödemeler kolay ve ucuz, çünkü Bitcoin her hangi bir ülkeye veya düzenlemeye tabi değil. Bitcoin'i artık daha fazla tüccar kabul etmeye başlıyor. Küçük işletmeler de, kredi kartı ücreti olmadığı için tercih ediyor. Bitcoin ayrıca yatırım olarak da satın alınıyor.



Dijital cüzdan

Bitcoinler bulutta veya kullanıcının bilgisayarındaki 'dijital cüzdan' da saklanıyor. Cüzdan, kullanıcıların Bitcoin alıp satmasını, mal karşılığında ödeme yapmasını veya para biriktirmesini sağlayan bir tür sanal banka hesabı. Ancak cüzdanlar, Federal Deposit Insurance Corporation tarafından sigortalı değil.

İşlem ücreti yok!

Bitcoin, 2009 yılında Satoshi Nakamoto takma adını kullanan bir kişi tarafından üretilen yeni para birimi. Bitcoin'le işlem yapmak için ortada hiçbir banka yok! İşlem ücreti alınmıyor ve gerçek kimliğinizi kullanmanız gerek yok.

Borsası da var

Takas yoluyla da Bitcoin satın alınabilir. Bitcoin borsası olarak adlandırılan bazı piyasalar, yatırımcıların farklı para birimlerini kullanarak Bitcoin alıp satmasına imkan sağlıyor. Mt. Gox en büyük Bitcoin borsası olarak biliniyor.



İSTANBUL TİCARET ODASI

TANIŞMA GÜNÜ

İster şirket kuruluşunu henüz yapmamış yeni bir girişimci, ister sektöründe yıllardır hizmet veren köklü bir firma olun...

Gelin 7 Aralık'ta Odamızda sizi ağırlayalım.

Ticarete yeni kapılar, yeni ufuklar açalım!

7 Aralık 2017 Saat: 09.00 - 16.30
İTO Eminönü Merkez Bina,
4. Kat Meclis Salonu / 5. Kat Fuaye

KAYIT İÇİN: rekabet@ito.org.tr

Bilgi için:
0212 455 47 76
0212 455 47 77



ito.org.tr | 444 0 486

İTOKURUMSAL

ETKİNLİK PROGRAMI

7 Aralık 2017

09.00-09.45	Kayıt ve İkram
09.45-10.30	Açılış ve İTO Tanıtım Sunumu
ANA OTURUM	
10.30-11.15	T.C. Ekonomi Bakanlığı Destekleri "İhracat Destekleri"
11.15-11.25	İTO Fuar Organizasyonları "2018 Yılı Fuar Takvimi ve Fuar Teşvik Modeli"
11.25-11.35	İTO Ticari Belgelendirme Hizmetleri "Dış Ticaret/İhracat Belgeleri"
11.35-11.45	İTO Uluslararası Faaliyetleri "B2B Görüşmeler"
11.45-11.55	İTO Kurumsal İletişim Faaliyetleri "Gazete Üyeliliği ve Portal Kullanımı/Takibi"
11.55-12.05	İTO Rekabeti Geliştirme Faaliyetleri "Tedarikçi Günlüğü ve Eşleştirme Faaliyetleri - KOBİ Geliştirme Hizmetleri"
12.05-12.15	Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi "Misyonu ve Faaliyetleri"
12.15-13.00	KOSGEB Destekleri "Genel Destek Programı - KOBİ TEKNOYATIRIM - AR-GE, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı"

ÖĞLE ARASI (AÇIK BÜFE İKRAM)

Yer	Saat	İKİLİ GÖRÜŞME MASALARI	BİLGİLENDİRME MASALARI
5. KAT FUAYE ALANI	14.00-16.30	T.C. Ekonomi Bakanlığı	Cemile Sultan Korusu
		KOSGEB	Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi
		Kredi Garanti Fonu	Rekabeti Geliştirme Koordinatörlüğü
		İŞKUR	İstanbul Yatırım Destek Ofisi (Invest in Istanbul)

