

18 MART
Şehitleri Anma Günü ve
ÇANAKKALE
Deniz Zaferi

Çanakkale'yi UNUTMADIK

18 Mart Şehitleri Anma Günü ve Çanakkale Deniz Zaferi'nin 109. yıl dönümünde, yedi düvelin neden kapımıza dayandığını unutmadan, geleceğe hazırlanıyoruz.

Karakalem eserler Hüsnar Kasrı'nda

Yeni Cami Hüsnar Kasrı'nda sanatçı Ferruh Sünger'in "Taşlardaki Nakışlarla İstanbul" isimli sergisi açıldı. Tarihi taş binalara ruh veren nakışlar, Karakalem tablolarında 31 Mart'a kadar sergilenecek. **Osman Kuvvet ■ 19**

Ülkenin huzuru bu şehirden başlar

İstanbul Ticaret Odası'nın mart ayı olağan Meclis Toplantısı'nda Meclis üyelerine hitap eden İçişleri Bakanı Ali Yerlikaya, bakanlık olarak 'Türkiye'nin huzuru' misyonuyla çalıştıklarını vurguladı.

İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken ve Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, İçişleri Bakanı Ali Yerlikaya'ya günün anısına 'Maşallah' yazılı bir hat tablosu takdim etti.



POLİSE YAKA KAMERASI

Organize suç örgütlerine diz çöktürdüklerine dikkat çeken Bakan Ali Yerlikaya, "Organize olanlardan daha organize olmamız gerekiyor" dedi. İstanbul'da başlatılan polisler yaka kamerası uygulamasını tüm Türkiye'ye yayacaklarına belirten Yerlikaya, "Türkiye'nin huzuru İstanbul'dan başlar" diye konuştu.

EMNİYETE YENİ KAMPÜS

Dolandırıcılarla ilgili farkındalığı artırmak üzere bir kampanya hazırlığında olduklarını anlatan Bakan Yerlikaya, her türlü suçla etkin mücadele için İstanbul Emniyet Müdürlüğü'nü Hasdal'daki donanımlı yeni kampüse taşıyacakları bilgisini verdi. Yerlikaya, göçün rotasını değiştirdiklerini ve kaynağında kuruttuklarını söyledi. ■ 10'da

Dezenflasyon programı kredi notunu artıracak ■ 11'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

H. Odaturk

15 MART 2024 YIL: 66 SAYI: 3302

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

KÖİ'DE Türkiye model İstanbul merkez

Türkiye, Kamu Özel İşbirliği (KÖİ) Projeleri'yle 270 işe imza attı. 600 milyon dolarlık ortalama proje büyüklüğüyle gelişmekte olan ülkeler arasında lider olan Türkiye'nin bu konudaki başarısı dünyanın ilgisini çekiyor.

KAMU-ÖZEL İŞBİRLİĞİ

Kamu Özel İşbirliği Projeleri'ne 1986'dan bu yana 204 milyar dolarlık yatırım yapıldı. Bugüne kadar yapılan projelerde 102 dosyayla enerji ilk sırada yer aldı. Bu sektörü, 46 karayolu, 24 liman, 23 gümrük tesisi, 20 havaalanı ve yat limanı-turizm tesisi yatırımları izledi. 30 yılda 18 sağlık tesisi yatırımı yapıldı.

ZİRVE MAYISTA

Türk firmaları, KÖİ modelinde diğer ülkelere rol-model oluyor. Bu alandaki en önemli etkinlik de Türkiye'de düzenlenecek. BM Avrupa Ekonomik Komisyonu 8. Uluslararası KÖİ Forumu, mayısta İstanbul'da yapılacak. ■ 9'da



Barış CABACI



İstanbul Park ihalesi 2 Nisan'da

Formula 1 yarışlarının da düzenlendiği İstanbul Park ihalesi, Vakıflar Genel Müdürlüğü tarafından 2 Nisan'da yapılacak. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "İhale şeffaf, İstanbul'a, otomobil sporlarına ve kuruluş amacına uygun şekilde gerçekleştirilecektir" dedi. ■ 8'de

Rekabet şartlarına uygun iş kanunu ■ 7



Çekya ile tahkim ticareti geliştirecek

İTOTAM'ın, Prag Uluslararası Tahkim Merkezi'yle yaptığı işbirliği anlaşması, Türkiye ile Çekya arasında ticareti ve yatırım işbirliğini teşvik edecek. Bu kapsamda İTO'da B2B etkinliği ve iş forumu gerçekleştirildi. **Osman Kuvvet ■ 12**

Sağlıkta gündem haksız rekabet

Sağlık sektörü, implanttan gözlüğe, sağlık turizminden reklama hemen her alanda yaşanan haksız rekabetin önlenmesini bekliyor. **Mesude Demirhan ■ 6**

Yapay zekayla hastanede hızlı işlem

BTM girişimlerinden MediTechLabs, sağlık sektörü için dokümantasyon otomasyonu sağlayan yapay zeka çözümleri geliştiriyor. Bu şekilde hastanelerin personel maliyetleri azalıyor. ■ 2

Ekonomi ve güvenlik için Türkiye Hint Okyanusu'nda



Türkiye, iktisadi menfaatlerini korumak ve diplomatik ilişkilerini geliştirmek için arda adımlar atıyor. Kızıldeniz'den Hint Okyanusu'na açılan noktada kritik öneme sahip Somali ile savunma, ticaret ve enerji alanlarında anlaşmalar yapıldı. Savunma alanında işbirliği Hint Okyanusu'ndaki ada ülkesi Maldivlerle de gerçekleştirilecek. ■ 5



Küba'yla ticarete YENİ SAYFA ■ 13'te



Okulları destekleyen gençleri kazanıyor

Adem Orhun ■ 15'te

Yayıncıların Londra'dan sonraki durağı Abu Dabi

Hindistan ile başlayan kitap fuarlarında yeni durak Londra oldu. Yayıncılar ve eser sahipleri İTO'nun standında telif görüşmeleri gerçekleştirdi. Sırada 29 Nisan'da Abu Dabi var. ■ 18'de



YAPAY ZEKA DESTEKLİ ÇÖZÜMLERLE

Sağlıkta işler hızlanıyor, hizmet kalitesi artıyor



BTM girişimlerinden MediTechLabs, sağlık sektörü için dokümantasyon otomasyonu sağlayan yapay zeka çözümleri geliştiriyor. Sağlık profesyonellerinin günlük iş akışına entegre olan çözümler sunan MediTechLabs, çalışanlara zamandan kazandırıp, hizmet kalitesini artırıyor, hastanelerin de personel maliyetlerini azaltıyor.



TUĞÇE ÖZKUŞ

BTM daha sağlam ilerlememize yardımcı oldu

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) ile tanışmam aslında bir önceki girişimim vesilesiyle gerçekleşti. 2022'de Türkiye'nin ilk sağlık girişimciliği ekosistemini, Medipreneurs'ü kurduğumuzda BTM Kamp'ta yer alıyorduk. Birçok çalışmamızı, etkinliğimizi burada düzenledik. MediTechLabs kurulduğunda da önceki deneyimim sayesinde BTM'nin girişimimizi ileriye taşımada önemli bir destekçi olacağını biliyordum. 'Ön Kuluçka' programı ile başladık, şu an 'Kuluçka' programında çalışmalarımıza devam ediyoruz.

GEÇTİĞİMİZ haftalarda dünyanın en büyük girişimcilik topluluğu Entrepreneur Organization'ın her yıl düzenlediği Global Student Entrepreneur Awards 2024-2025'te, Türkiye birincisi olan MediTechLabs kurucu ortağı Doğa Özdemir, girişimin serüvenini ve çalışmalarını, İstanbul Ticaret Gazetesi'ne anlattı.

Bize kendinizden biraz bahseder misiniz?

MediTechLabs'ın kurucu ortaklarından biriyim. MediTechLabs'te sağlık sektörü için dokümantasyon otomasyonu sağlayan yapay zeka çözümleri geliştiriyoruz. Aynı zamanda Cerrahpaşa Tıp Fakültesi'nde 4. sınıf öğrencisiyim. Bölümümü seçmeden önce de hayalim girişimcilikti. Sağlık alanındaki problemlere ölçeklenebilir çözümler üretmeyi gerçekten çok seviyorum.

İŞ YÜKÜ AZALIYOR KALİTE ARTIYOR

MediTechLabs hangi çözümleri sunuyor?

Sağlık sistemlerini sürdürülebilir kılmak, onları yaşanan nüfus ve artan talebi karşılayabilir hale getirmek dünyada en önemli konulardan biri. Sistemlerin üzerindeki bu yoğunluk hastanelerin üzerinde işlem ve mali yük oluyor. Aynı zamanda sağlık profesyoneli üzerinde de yüksek iş yükü ve zaman kısıtlılığı olarak kendini gösteriyor. Sağlık profesyonellerinin günlük iş akışına sorunsuz şekilde entegre olan çözümlerimiz ile iş yüklerini hafifletiyor, onlara zaman kazandırıyoruz. Zamanını ve enerjisini daha iyi yöneten sağlık profesyonelleri hastalara daha kaliteli hizmet verebiliyor. Aynı zamanda hastanelerin personel maliyetini düşürmesini de sağlıyoruz. Ürünümüz 'AutoNote' muayene esnasında hasta-doktor diyaloglarını ses kaydetmeden dinliyor. Daha sonra geliştirdiğimiz yapay zeka modeli, konuşmayı analiz edip otomatik hasta raporu oluşturuyor. Doktor, bu rapora muayeneyi bitirdikten saniyeler sonra kendi ekranından ulaşabiliyor.

YAPAY ZEKA UZMANLARI

Ekibiniz kaç kişiden oluşuyor?

Toplam 4 kurucu ortağız. 7 kişilik bir ekibimiz var. Ekibimiz 2'si yapay zeka alanında yüksek lisanslı olmak üzere 4 mühendis ve benimle beraber 3 sağlıkçıdan oluşuyor. Çözümlerimizde kullanılan yapay zeka teknolojilerini de kendimiz geliştiriyoruz. Yani popüler AI modellerinin API'lerini kullanmıyoruz. Geliştirdiğimiz modeller literatürde bile benzerini bulmakta zorlandığımız kompleks teknik yapılar. Bu, bizi rakiplerimize karşı epey avantajlı konuma getiren noktalardan. Kendimize ait yöntemlerle verimli ve sağlık alanında iyi performans gösteren sistemler kuruyoruz. Teknik ve sağlık alanından bilgi birikimini birleştirebiliyor olmak bu konuda en kilit nokta.

HEDEF ABD PAZARI

Hedef kitleniz nedir?

İlk hedefimiz büyük özel sağlık grupları,

devlet ve şehir hastaneleri ile bu kurumlarda hizmet veren doktorlar. Hedef kitlemizi seçerken belli bir dijital olgunluğa ulaşmış sağlık kurumları öncelikli oluyor. Planımız Türkiye'deki ilk uygulamalardan sonra çözümlerimizi Körfez ülkelerine taşımak. Nihai hedefimiz ise ABD pazarına ulaşip orada ölçeklenmek.

Kendinizi nerede konumlandırmayı düşünüyorsunuz?

Türkiye'den çıkan bir girişimin bu denli rekabetçi bir ortamda bile en iyi ürünü sunmasını, alanında lider olmasını sağlamak en büyük motivasyonlarımızdan biri. Türkiye sağlık hizmeti konusunda bir dünya lideri. Bunu dijital sağlık teknolojileri alanına da taşımak ve Türkiye'yi bu alanda daha ileri seviyeye çıkarmak ana hedefimiz. Bu yolculuğa dijital sağlık ve yapay zekada Türkiye'den bir dünya markası çıkarma vizyonuyla çıktık.

İş modeliniz nedir?

İş modelimiz B2B Enterprise SaaS. Bu modelde akla cloud (bulut) tabanlı sistemler gelse de biz kurumların ihtiyaçlarına ve ülkelerin regülasyonlarına göre çözümlerimizi kurum içi sistemlere entegre biçimde de sunabiliyoruz.

ÖZGÜVEN VE MOTİVASYON

Girişimciliğin doğasında olan belirsizliklerle nasıl başa çıkıyorsunuz?

Belirsizliği yönetmedeki en önemli kaynak, bence ekibe ve kendine olan güven. Şartların değişeceği, hesapta olmayan şeylerin yaşanacağı konusu kesin. Herkeste değişen durumlara ayak uydurma ve hatta değişimlere öncülük etme konusunda özgüven ve motivasyon olduktan sonra bu durum bence girişimciliğin en keyifli yanlarından biri haline geliyor. Bu özgüven başarısız olmayacağına dair bir inançtan öte, ters giden durumlarda bile pes etmeme de dayanıklılıkla alakalı diye düşünüyorum.

Benzer girişimlerden farkınız nedir?

Rakiplerimizden ayrıldığımız en önemli noktalar optimize, kullanıcıya düşük teknik yükü yüksek doğruluk sağlayan modeller geliştirebiliyor olmamız. Bu sayede rakiplerimizin aksine veri güvenliğini de en üst seviyeye çıkartabiliyoruz.

SAHNE XL İÇİN SABİRSIZLANIYORUZ

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) ile bağlantımızı, şirket kurulumdan 3 ay kadar sonra oldu. O yüzden BTM ilk aşamadan beri yanımızdaydı diyebilirim. Bu durum, BTM ile edindiğimiz tecrübe ve network sayesinde daha sağlam ilerlememize imkan sağlıyor. Bunun yanı sıra Sahne XL için çok heyecanlıyız. Türkiye girişimcilik ekosisteminin en büyük ve etkili etkinliklerinden biri. Bir önceki Sahne XL'de tanıştığımız kişilerle networkümüz ve ortak çalışmalarımız sürüyor. Önümüzdeki Sahne XL'de çözümümüzü sahne anlatmak ve etki alanımızı artırmak için sabırsızlanıyoruz.

Erken aşama girişimler yatırım arıyor

Potansiyel yatırımcılara bir tavsiyeniz var mı?

Türkiye'de erken aşama bir girişimin yatırım bulması gerçekten hiç kolay değil. Bunun, girişimlerin potansiyelinden veya gelecek vaat etmesinden ziyade, o aşama-

da çok riskli bulunmasından kaynaklandığını düşünüyorum. Bu da Türkiye'deki ekosistemin önündeki büyük engellerden. Bence erken aşama yatırımcısı, küresel seviyede daha çok girişim çıkarmak

için içeriği iyi beslemeli ve gereken durumlarda risk alabilmeli. Ayrıca, iki tarafın da trendleri iyi öngörebilmesi, sektörel gelişmeleri yakından takip etmesi iyi girişimci-yatırımcı eşleşmesi için önemli noktalar.

Risk iştahı yüksek yatırımcılarımız az

Türkiye'de girişimcilik ekosistemini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Türkiye'deki girişimcilik ekosistemi

gerçekten çok iyi girişimciler çıkartıyor. Ancak, erken aşama bir girişimci olarak baktığımda, bu girişimleri ve ekosistemi besleyecek risk iştahı

yüksek yatırımcıların eksikliği görüyorum. Benzer girişimlerin yurt dışında çok daha hızlı ilerlemesinin en önemli sebeplerinden biri bu konu.

SIAL INDIA 2024

Yeni Delhi - Hindistan
5 - 7 Aralık 2024

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları



1,4 MİLYAR NÜFUSLU HİNDİSTAN TÜRK GIDA FİRMALARINI BEKLİYOR

HİNDİSTAN VE SIAL INDIA 2024

- Dünya'nın en büyük 5. ekonomisi
- Hızlı büyümesiyle dikkat çeken Hindistan'ın gıda sektöründe yüksek ithalat ihtiyacı
- SIAL India'ya 25 ülkeden katılım
- SIAL India ile Hindistan'da ithalatçılarla profesyonel görüşmeler
- Yaklaşık 8.500 profesyonel ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.200 ABD \$ / m²
Minimum Stant Alanı : 9 m²



Alişan Çavaz

0212 455 64 14
0537 979 48 18
alisan.cavaz@ito.org.tr

Çağrı Oluç

0212 455 61 05
0530 664 86 18
cagri.oluc@ito.org.tr

Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal



SGK alacaklarında gecikme cezası

SOSYAL Sigortalar (SGK) ve Genel Sağlık Sigortası Kanunu'nun 89. maddesi kapsamında gecikme cezası oranı yüzde 3 olarak uygulanacak.

Resmi Gazete'de yayımlanan Cumhurbaşkanlığı Kararı uyarınca bu kapsamda yasanın ilgili maddesinde yer alan gecikme cezası oranı, kanuni oran olan yüzde 3 olarak belirlendi.

Karar, nisan ayı başında itibaren geçerli olacak.



Sigortacılar için enflasyon muhasebesi

SİGORTA, reasürans ve emeklilik şirketlerinin enflasyon muhasebesi uygulamasına geçiş tarihi, 1 Ocak 2025 olarak belirlendi.

Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu'ndan (SEDDK) yapılan açıklamaya göre, Sigortacılık Sektöründe Enflasyon Muhasebesi Uygulaması Hakkında Genelge yayımlandı.



Ekmek ve simit fiyatları Bakanlık görüşüyle belirlenecek

TÜRKİYE Esnaf ve Sanatkarları Konfederasyonu, ekmek ve simit fiyatlarının belirlenmesine ilişkin yönetmelikte değişiklik yaptı. Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, ekmek ve simit fiyatlarının belirlenmesinde Ticaret Bakanlığı'ndan olumlu görüş alınacak.

Ekmek ve simit fiyatı belirlenirken ilgili belediye, Ticaret İl Müdürlüğü, İl Tarım ve Orman Müdürlüğü, ticaret ve sanayi odası veya ticaret odası ile ilgili odanın temsilcilerinden oluşan komisyonun değerlendirmesinin ardından ilgili federasyon ve Ticaret Bakanlığı'nın olumlu görüşü aranacak.

TCMB'den sıkı likidite kararları

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), bankacılık sistemindeki TL likiditeyi sıkılaştıracak, mevduat faizlerinde yukarı etki yaratacak yeni zorunlu karşılık adımları açıkladı. TCMB'nin kısa vadeli TL mevduat için ayrılan zorunlu karşılıklara faiz verme uygulaması da 16 Mart itibarıyla başladı.

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), zorunlu karşılıkların uygulama talimatında değişiklik yaptı. Uygulama, 15 Mart tesis tarihinde başladı ve 5 Ocak 2025 tesis tarihine kadar devam etmesi öngörüldü.

UYGULAMA TALİMATI

TCMB'nin uygulama talimatı ile yaptığı değişiklikler şöyle:

■ TCMB serbest hesaplarda ortalama olarak tesis edilen TL zorunlu karşılıkların bir kısmının bloke hesaplarda tesis edilmesine karar verdi.

■ Aktif büyüklüğü 500 milyar TL üzerinde olan bankalar, TL yükümlülükler için tesis edilmesi gereken zorunlu karşılıkların yüzde 25'ini bloke olarak tesis edecek.

■ Aktif büyüklüğü 100 milyar TL üzerinde olan bankalar, TL yükümlülükler için tesis edilmesi gereken zorunlu karşılıkların yüzde 15'ini bloke olarak tesis edecek.

■ TCMB, zorunlu karşılıklara üç ayda bir faiz ödenmesi uygulamasına bir aydan kısa vadedeki mevduatları da dahil etti.

KISA VADELİ MEVDUATA FAİZ

Ayrıca TCMB'nin yeni başlattığı kısa vadeli TL mevduat için ayrılan zorunlu karşılıklara faiz verme uygulaması bankacılara göre kısa vadedeki mevduat faizleri üzerinde yukarı yönlü ek etki yaratacak.

Bu uygulama ise 16 Mart itibarıyla başladı. Değişiklik kararını değerlendiren bankacılar, yapılan değişikliklerle getirilen zorunlu karşılıkların bloke olarak tesis edilmesi uygulamasının TL likiditeyi sıkılaştıracağını belirtti.



Kalkınma ajanslarına transfer ödeneği

KALKINMA ajanslarına bu yıl kullanılacak transfer ödeneği 1 milyar 800 milyon lira olarak öngörüldü.

Konuya ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Buna göre, kalkınma ajanslarının bu yılki transfer ödeneği 1 milyar 800 milyon lira olarak öngörüldü. Bu ödeneğin 900 milyon liralık kısmı ajanslar arasında dağıtılacak. Bu dağılım, illerin ve Bölgelerin Sosyoekonomik Gelişmişlik Sıralaması Araştırması ile nüfus değerleri esas alınarak tespit edildi.

HAZIR PROJELER İÇİN

Bakiye ödeneğin 540 milyon lirası devam eden ve yıl içinde uygulanmaya başlanacak mali destek program yükümlülükleri ile

fizibilite raporu hazırlanmış ve uygulanmaya hazır güdümlü projelerin finansmanı için kullanılacak.

Deprem, sel ve yangın gibi doğal afetler ve salgın hastalığın olumsuz etkilerini gidermeye yönelik geliştirilecek projeler veya mevcut bütçe ödenekleri ile

zorunlu ve asgari genel yönetim giderlerini karşılayamayan ajanslar için gerekli acil nitelikteki kaynak ihtiyacı bu ödenekten karşılanacak. Ödeneğin 360 milyon lirası da ajansların 2023 yılındaki performansları dikkate alınarak yıl içinde Bakanlık tarafından ajanslara aktarılacak.

Bu kaynağın tahsisi, aktarımı, kullanımı, saklanması, izlenmesi, denetlenmesi ve gerektiğinde geri dönüşüne dair usul ve esaslar Bakanlıkça belirlenecek.



Teknelere yeni kurallar

TÜRKİYE'nin yetki alanları dahilindeki denizlerde muhtemel çatışmaları önlemek için teknelerin gözetecikleri kurallarda düzenlemeye gidildi. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na hazırlanan 'Denizde Çatışmayı Önleme Yönetmeliği', Resmi Gazete'de yayımlandı.

Bu kapsamda, tüm teknelerin denizde çatışmayı önlemek için taşıyacakları ve gösterecekleri fener ve alarmlar, verecekleri sadalı sis ve manevra işaretleri, gözetecikleri seyir kolları, tehlikeye düşükleri zaman yardım istemek için kullanacakları işaretler belirlendi.

Tekneler, bu yönetmelikle birlikte COLREG 72 Sözleşmesi'nde yer alan kurallara uymakla yükümlü kılındı.



Balon balığı avına destek

BALON Balığı Avcılığının Desteklenmesi Hakkında Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Benekli balon balığında destekleme fiyatı yüzde 100 artırılarak 12.5 liradan 25 liraya, diğer balon balığı türlerinde de yüzde 400 artırılarak 2.5 liradan 10 liraya çıkarıldı. Kararla Türkiye'de yayılım gösteren yabancı istilacı balon balıklarının mevcut popülasyonlarının ve stoka katılım oranlarının düşürülmesi, ülke balıkçılığının ve ekonomisinin uğrayacağı zararların azaltılması, sucul biyolojik çeşitliliğin ve stokların korunması, kaynakların sürdürülebilir ve rasyonel kullanımının sağlanması amaçlandı.



Atıksu yönetmeliğinde uyum tarihi uzatması

ATIKSU altyapı ve evsel katı atık bertaraf tesisleri tarifelerinin belirlenmesine ilişkin yönetmelik değişikliği kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nın kararına göre 26 Ekim 2011 tarihi itibarıyla bu yönetmeliğe, tarife belirleme, abonelik, sözleşme, teknik altyapı eksiklikleri ile kendi aralarında maliyet ve bölüşüm hesabı yapmayanlar da dahil olmak üzere, uyum sağlayamamış olan atıksu altyapı yönetimleri ve evsel katı atık idareleri, 31 Aralık 2024 tarihine kadar bu yönetmeliğe uyum sağlamakla yükümlü olacak. Daha önce uyum yükümlülüğü için son tarih 31 Aralık 2023 olarak belirlenmişti.

İnovasyon'un Zirvesindeyiz!

Bu yıl İnovaLİG'i lider olarak tamamladık. İnovasyon Organizasyon ve Kültürü Kategorisinde Birincilik Ödülü Aldık.

Yenilikçi yazılım çözümlerimizle her sektörden her ölçekteki binlerce firmanın dijital dönüşüm yolculuğunu tasarlıyoruz. Geleceği şekillendiren teknoloji ve inovasyon ile Türk yazılım sektörüne sunduğumuz değerden gurur duyuyoruz.

www.uyumsoft.com

uyum'soft

QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/qr_code/140324.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Türkiye çelikte yeniden Avrupa birincisi

Türkiye, ocak ayında gösterdiği performansla dünya çelik üretiminde tekrar yedinci sıraya yükseldi. Ayrıca Almanya'yı geride bıraktığı için de Avrupa'nın en büyük çelik üreticisi unvanına yeniden kavuştu.



TÜRKİYE Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD), ocak ayı ham çelik üretimi rakamlarıyla ilgili değerlendirme raporu yayımladı. 2024 yılının ocak ayında Türkiye'nin ham çelik üretimi, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 24.7 artışla 3.2 milyon tona yükseldi. Nihai mamul tüketimi 2024 yılı ocak ayında, 2023 yılının aynı ayına kıyasla yüzde 19.5 artışla 3.5 milyon ton seviyesine ulaştı. 2024 ocak ayında çelik ürünleri ihracatı, 2023 yılının aynı ayına göre, miktar yönünden yüzde 23 oranında artışla 894.7 bin ton, değer yönünden ise yüzde 10.1 artışla 662.1 milyon dolar oldu.

İHRACATTAKİ ARTIŞ

İhracatın alt kalemleri incelendiğinde,

2024 yılının ocak ayında, geçen yılın aynı dönemine göre ihracat; yassı ürünlerde yüzde 89.1 artışla 347.8 bin ton, uzun ürünlerde yüzde 2 artışla 536.7 bin ton, yarı ürünlerde ise yüzde 41.3 azalışla 10.2 bin ton olarak gerçekleşti. 2024 yılının ocak ayında çelik ürünleri ithalatı, 2023 yılının aynı ayına göre, miktar yönünden yüzde 12.4 oranında artışla 1.4 milyon ton, değer yönünden ise yüzde 1.6 azalışla 1.1 milyar dolar oldu. İthalatın alt kalemleri incelendiğinde, 2024 yılının ocak ayında, geçen yılın aynı dönemine göre ithalat; yassı ürünlerde yüzde 8.8 artışla 735.9 bin ton, uzun ürünlerde yüzde 29.1 azalışla 98.8 bin ton, yarı ürünlerde ise yüzde 32.1 artışla 549.3 bin ton olarak gerçekleşti.

DIŞ TİCARET AÇIĞI

Çelik ürünlerinde dış ticaret açığı 2024 yılının ocak ayında, geçen yılın aynı dönemine göre, yüzde 16 azalışla 490.8 milyon dolar seviyesinden 412.3 milyon dolar seviyesine geriledi. İhracatın ithalatı karşılamaya oranı ise 2024 ocak ayında, geçen yılın aynı dönemine göre, yüzde 6.6 puan artışla yüzde 61.6 seviyesine yükseldi.

KAPASİTE ARTIRIMI

Rapordaki değerlendirmeye göre; 2023 yılının ikinci yarısında, deprem faciasından sonra tesislerin tekrar üretim faaliyetlerine başlaması, enerji girdi maliyetlerinin makul seviyelere gerilemesi ve 4.5 milyon ton

civarındaki kapasite artırımı ile birlikte kademeli toparlanma gösteren ve 2023 yılının eylül ayından bu yana yıllık bazda artış kaydeden ham çelik üretimi, 2023 yılının kasım ve aralık aylarında sırasıyla yüzde 25.4 ve yüzde 21.2 artıştan sonra 2024 yılının ocak ayında da yüzde 24.7 oranında artış göstererek, yüksek büyüme performansını sürdürdü. Raporda ayrıca, "Böylece ülkemiz, ocak ayında dünyanın en büyük 10 ham çelik üreticisi arasında, İran'dan sonra üretimi en fazla artış gösteren ülke oldu. Türkiye bu performansı ile dünya çelik üretiminde Almanya'yı geride bırakarak, tekrar 7. sıraya ve Avrupa'nın en büyük çelik üreticisi konumuna yükseldi" denildi.

Katma değeri yüksek ürünlere yatırımlar hız kazandı

Çelik sektöründeki dış ticaret verileri konusunda şu değerlendirmelerde de bulunuldu: "2024 yılının ocak ayında tüketimin yüzde 19.5 artmasına karşılık, çelik ürünleri ithalatındaki artışın yüzde 12.4 oranında kalması nedeniyle tüketim içerisindeki ithalatın payı geçen senenin aynı dönemine göre 2.8 puan azalışla yüzde 38.4 seviyesine geriledi. Türk çelik sektörü, ocak ayında ihracatta yüzde 23 artışla 894.7 milyon ton ihracat seviyesine ulaştı. Özellikle son yıllarda paslanmaz çelik, zırh çeliği, tren tekeri ve ray gibi katma değeri yüksek vasıflı çelik ürünlerine yönelik yatırımların hız kazanması, ocak ayında yassı ürün ihracatının yüzde 89.1 gibi kayda değer bir oranda artmasında etkili oldu. Diğer taraftan Kızıldeniz'de yaşanan bölgesel çatışmalar, uzun mamul ihracatındaki artışın yüzde 2 gibi sınırlı düzeyde kalmasına yol açtı."

2024'teki fırsatlar ve riskler

Önümüzdeki süreçte sektörü bekleyen fırsatlar ve riskler konusunda ise şu öngörülerde bulunuldu: "2024 yılına girilirken, AB'de 2024'ün ikinci çeyreğinden itibaren faiz oranlarının düşürülmesi yönündeki beklentilerin gerçekleşmesi ve AB çelik tüketiminin canlanması, ihracattaki artışın yıl boyunca devam etmesi açısından fırsat olarak değerlendirilmektedir. Bunun yanı sıra, 2023 yılında ekonomik sorunlardan dolayı iç pazarda büyüyemeyen Çin'in, yoğun bir şekilde ihracata yönelmesi ve ihracatını devlet destekli ve dampingli fiyatlar ile 2024 yılında da artırmaya devam etmesi ihtimali, dünya çelik sektörü için tehdit oluşturmaktadır."

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

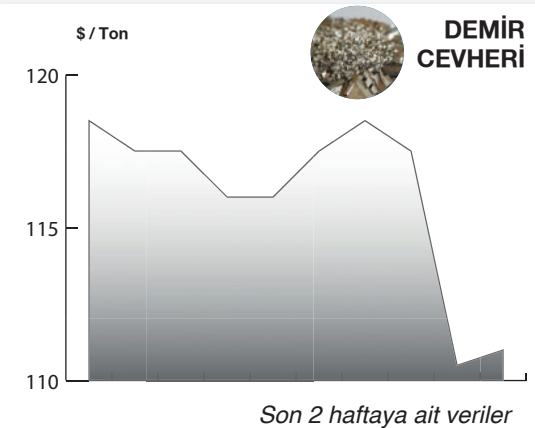
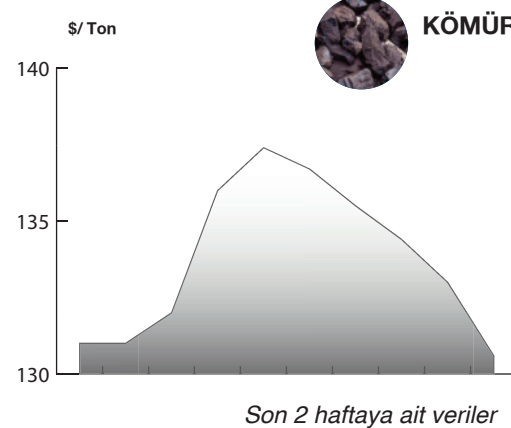
Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

		Değişim %	
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	82.5	-0.5 13.2
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	1.71	-11.9 -26.9
	Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	24.8	-9.8 -42.2
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	130	-5.5 -25.3
METALLER	Altın (\$/Ons)	2.158	1.5 12.5
	Gümüş (\$/Ons)	24.15	1.7 11.3
	Platin (\$/Ons)	927	4.6 -5.2
	Bakır (\$/Ton)	8.560	1.9 -0.7
	Alüminyum (\$/Ton)	2.262	1.5 -0.6
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	512	-2.6 -21.4
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	111	-4.3 -17.2
	Kurşun (\$/Ton)	2.133	5.5 3.2
	Kalay (\$/Ton)	27.550	4.0 -39.0
	Çinko (\$/Ton)	2.534	4.8 -13.6
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	18.134	3.1 -21.8
	Buğday (\$/Ton)	198	-0.1 -23.4
	Mısır (\$/Bushel)	4.29	3.9 -32.3
	Mısır (\$/Ton)	169	
	Pamuk (\$/Lb)	0.95	-2.1 21.5
	Kakao (\$/Ton, Londra)	7.906	7.4 208.8
	Kahve (\$/Lb)	1.95	-0.5 6.6
	Şeker (\$/lb)	0.22	4.9 6.8
	Kereste (\$/m³)	244	0.3 27.8
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	840	3.7 -19.0
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	896	4.7 -1.2
	Baltık Kuru Yüke Endeksi	2.315	1.0 58.0
	Emtia Endeksi (CRB Index)	321	0.9 14.6

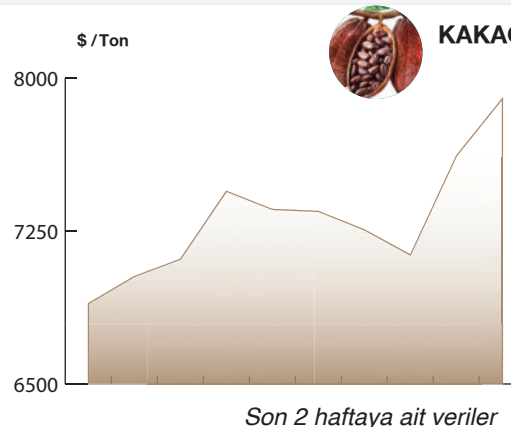
Veriler, 12 Mart 2024 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Hindistan daha az alıyor

Avrupa'da düşen doğalgaz fiyatlarına rağmen Uzakdoğu, özellikle Japonya ve Güney Kore kaynaklı alımların etkisiyle şubat ayının ikinci yarısından itibaren 138 dolara kadar çıkan kömür fiyatları, yönüni yeniden aşağı çevirdi ve haftayı yüzde 5.5 düşüşle 130 dolardan tamamladı. Çin'in maliyet avantajı ve yüksek kalite gereksinimiyle elektrik üretiminde ithal kömüre ağırlık vermesi de fiyat artışına yol açtı. Diğer taraftan, Hindistan'ın ithalatındaki azalmaya ilave olarak Avrupa kaynaklı talebin düşük olması, fiyatın dengelenmesine neden oluyor.

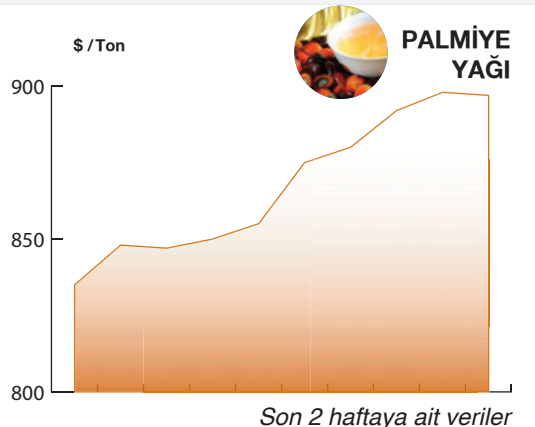


8 bin dolara geldi

Kakao fiyatlarındaki her yükseliş bir rekora karşılık geliyor. Geçen hafta da yüzde 7.4 artışla 1 ton kakaonun fiyatı 8 bin dolar sınırına dayandı. Fildişi Sahili ve Gana'da uzun soluklu çıkışın temelini oluşturan kuraklık, hastalıklar ve yaşanan kakao ağaçları sorunu devam ediyor. 1 Ekim-10 Mart arasında Fildişi Sahili'nden ihraç edilen kakao miktarı yüzde 29 düşüşle 1.22 milyon tona geriledi. Fildişi Sahili'nde nisan ayında başlayacak orta hasat döneminde üretimin bir önceki yıla göre yüzde 33 düşüşle 400 bin tona gerilemesi bekleniyor.

Çelik talebi belirleyici

Çelik fiyatlarındaki artışa paralel olarak 145 dolara kadar çıkan demir cevheri fiyatları, geçen hafta yüzde 4.3 düşüşle 6 ay öncesine geriledi. Çin'de çelik stoklarının yüksek seyretmesi, demir cevheri talebinin düşmesine neden oluyor. Çin'in son yapılan Ulusal Halk Kongresi'nde ekonomik büyümeye ilişkin hedeflerin emlak sektöründe yeterli görülmemesi ve destek paketiyle desteklenmemesi, çelik fiyatlarını aşağıya çekiyor. Düşen fiyatlara rağmen üreticilerin demir cevheri sevkiyatları yüksek seyrediyor.



Alternatif yağlar etkili

Palmiye yağı fiyatları, ocak ayından itibaren yükseliş trendinde. Bu yıl içindeki artış yüzde 15'i bulurken, haftalık artış ise yüzde 4.7 oldu. Palmiye yağına alternatif diğer yağlarda görülen artışlar ve Malezya para birimi ringgit'i'nin değer kaybetmesi, fiyat artışına neden olarak gösteriliyor. Fiyat artışı ayrıca üretim miktarı ve stoklar konusundaki endişelerin de bir yansıması. Nitekim ham palmiye yağı üretimi, şubat ayında bir önceki aya göre yüzde 10.18 düşüşle 1.26 milyon tona, stok miktarı da yüzde 5 düşüşle 1.92 milyon tona geriledi.

Hint Okyanusu'nda güvenliğin sağlanması ve bölgedeki ülkelerle işbirliğinin artması konusunda Türkiye, tarihi geçmişini hatırlatan bir süreç başlattı. Somali ile savunma, ekonomi ve enerji alanlarında işbirliği anlaşmaları yapıldı.

Savunma alanında işbirliği Hint Okyanusu'ndaki ada ülkesi Maldivlerle de gerçekleştirilecek. Ülkenin deniz sınırlarını izlemek için silahlı insansız hava aracı (SİHA) üssü inşa edilecek. SİHA üssünde Türkiye'de üretilen Bayraktar TB2'ler görev yapacak.



Türkiye artık Hint Okyanusu'nda

TÜRKİYE ve Somali arasında 2011'den bu yana sürekli gelişen siyasi, ekonomik ve askeri ilişkiler, 8 Şubat'ta imzalanan 'Savunma ve Ekonomik İşbirliği Çerçeve Anlaşması' ile yeni bir aşamaya geçti. Anlaşmaya göre, Mogadişu'da kapsamlı bir askeri üssü bulunan Türkiye, Somali karasularını 10 yıl boyunca koruyacak ve deniz kaynaklarının gelişimine katkıda bulunacak. Somali'nin ve bölgenin güvenliğine yönelik tehditlerle mücadele kapsamında önemli bir işleve sahip olan savunma anlaşması uyarınca Türkiye'nin Somali donanmasına hem eğitim hem de ekipman sağlaması öngörüldü.

TECRÜBE PAYLAŞIMI

Öte yandan, Karadeniz'deki Sakarya Gaz Sahası'nda 2020 yılında gerçekleştirilen doğalgaz keşfinin ardından 2023 yılında kara tesisine ilk gazı ulaştıran Türkiye, oluşturduğu modern filo sayesinde Akdeniz'de ve Karadeniz'de petrol ve doğalgaz arama faaliyetlerine devam ediyor. Edindiği tecrübeyi dost ve müttefik ülkelerle de paylaşan Türkiye, bu bağlamda da Somali ile işbirliğine gitti. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, Somali Petrol ve Maden Kaynakları Bakanı Abdurizak Omar Mohamed ile Somali'nin kara ve açık deniz bloklarında petrol ve doğalgaz alanında işbirliğini geliştirmek üzere hükümetler arası anlaşma ve mutabakat zaptı imzaladıklarını duyurdu.

AFRİKA BOYNUZU

Somali ile imzalanan mutabakatı değerlendiren Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, açıklamasında şunları söyledi: "Somali Petrol ve Maden Kaynakları Bakanı Abdurizak Omar Mohamed ile Somali'nin kara ve açık deniz bloklarında petrol ve doğalgaz alanında işbirliğimizi geliştirmek üzere bir hükümetler arası anlaşma ve mutabakat zaptı imzaladık. Bu anlaşma ile Somali'nin sahip olduğu kaynakları Somali halkına kazandırmak

Maldivler'i Türk SİHA'ları koruyacak

Hint Okyanusu'nda savunma alanında önemli bir işbirliği de Maldivler ile yapılıyor. Maldivler ile Bayraktar TB2 SİHA satışı için anlaşma yapan Türkiye'nin, ülkenin güvenliği için bölgede askeri üs kuracağı da açıklandı. Maldivler'in Maarafu Adası'ndaki Uluslararası Havaalanı yakınında, ülkenin deniz sınırlarını izlemek için kullanılmak üzere bir insansız hava aracı (İHA) üssü inşa edilecek. Söz konusu üssün inşasını ise Türkiye üstlenecek. Maldiv basınından Mihaaru sitesinde de yer alan habere göre, Maldiv Ulusal Savunma Kuvvetleri'ne (MNDP) ait

bir askeri ekip, SİHA kullanımı alanında eğitim görmek üzere Türkiye'ye geldi. Haberde, ekibin ilerleyen aylarda üste görevlendirileceği kaydedildi. Haberde, Türkiye'nin inşa edeceği İHA/SİHA üssü malzemelerinin önceki hafta adaya getirildiği ve inşaatın önümüzdeki günlerde başlayacağı kaydedildi. Maldivler Devlet Başkanı Muhammed Muizzu, geçtiğimiz kasım ayında yemin edip göreve başladıktan sonra ilk ziyaretini Türkiye'ye gerçekleştirmişti. Ziyarette, Maldivler Devlet Başkanı Muhammed Muizzu, ülke güvenliğine ilişkin Türkiye ile



kapsamlı bir anlaşma yapıldığını, detaylarının ilerleyen süreçte açıklanacağını ve Maldivler'e ait

münhasır ekonomik bölgenin güvenliğini (MEB) tahsis etmek için çalışacaklarını ifade etmişti.

üzere ortak faaliyetler gerçekleştireceğiz. Türkiye'nin Afrika Boynuzu'ndaki varlığını enerji alanındaki yeni işbirlikleri ile güçlendirmeyi hedefliyoruz."

ENERJİDE İŞBİRLİĞİ

İstanbul'da gerçekleşen görüşmenin ardından yapılan işbirliği anlaşması, Somali'nin kara veya deniz bloklarından petrol arama, değerlendirme, geliştirme ve üretimini içeriyor. Bunun yanı sıra bu projelerle ilgili taşıma, dağıtım, rafineri, petrol ve ürünlerinin satışı ve hizmet operasyonları da anlaşma kapsamında yer alıyor. Anlaşma ayrıca, petrol projeleri alanında bilimsel, teknik, teknolojik, hukuki, idari ve ticari işbirliğinin geliştirilmesini teşvik etmeyi de amaçlıyor. Sismik veri toplayan ve uluslararası alanda birçok müşterisi olan Spectrum Geo'nun, Somali Petrol ve Maden Bakanlığı ile 2019 yılında açıkladığı araştırmanın sonuçlarına göre; Somali'de risk içermeyen 30 milyar varillik petrol potansiyeli bulunuyor.

Somali karasuları birlikte korunacak

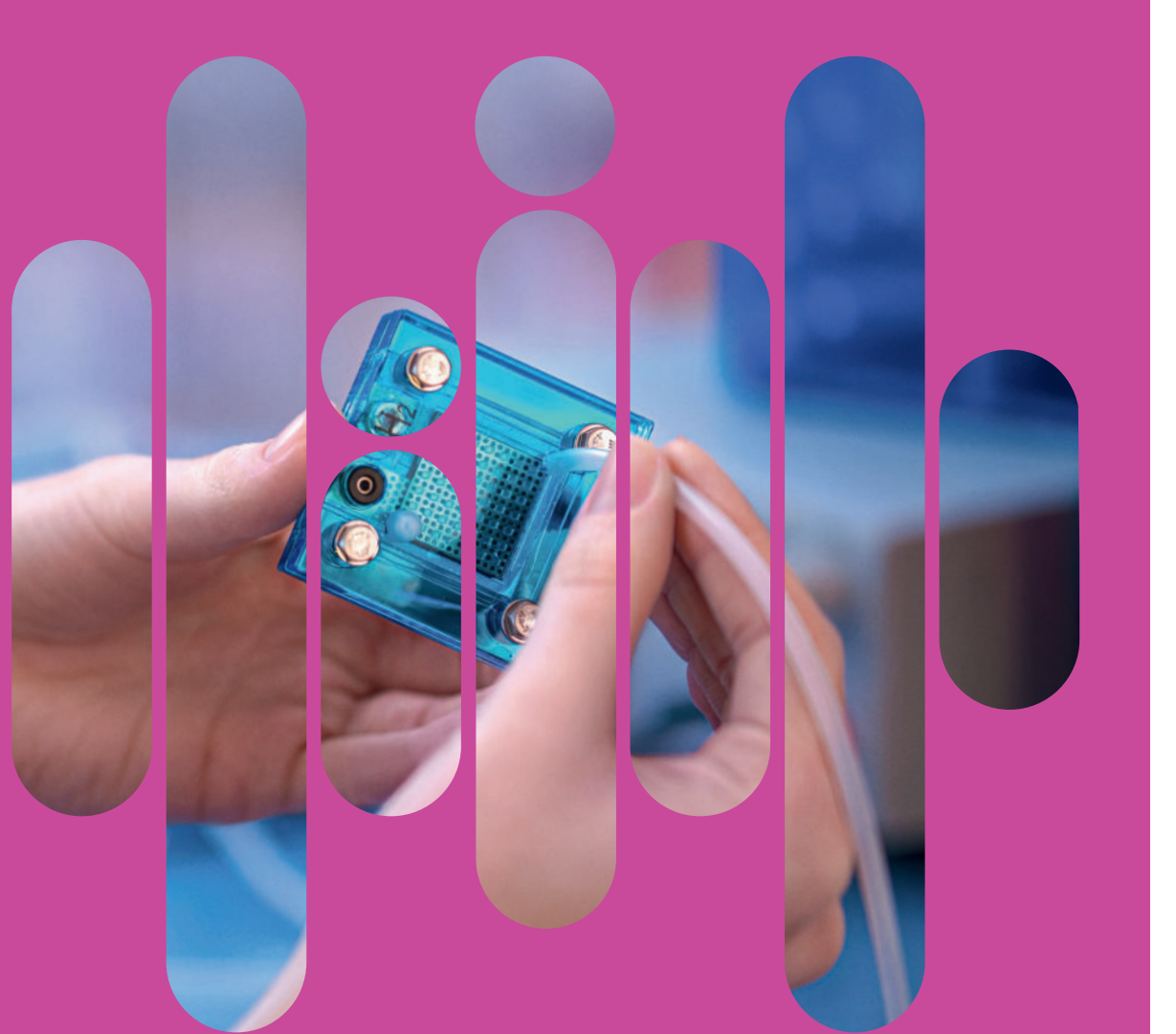
Somali Cumhurbaşkanı Hasan Şeyh Mahmud, Türkiye-Somali arasında imzalanan Savunma ve Ekonomik İşbirliği Çerçeve Anlaşması konusunda geçtiğimiz şubat ayında değerlendirmelerde bulunmuştu. Türkiye

ile yapılan anlaşmanın Somali'de terörizm, dış tehditler, korsancılık ve yasa dışı balıkçılıkla mücadele ile kıyıların korunması ve deniz kaynaklarının geliştirilmesi gibi konularda işbirliklerini kapsadığını kaydeden Mahmud, anlaşmanın, Etiyopya veya başka bir ülkeye yönelik düşmanca bir amacı olmadığını söyledi. İki ülke arasında ortak bir deniz kuvvetleri oluşturulacağını açıklayan Mahmud, bu kuvvetlerin, Somali sularını 10 yıl boyunca koruyacağını ve deniz kaynaklarının gelişmesine katkı sağlayacağını belirtti. Mahmud, "Türk kardeşlerimiz bu anlaşma çerçevesinde sadece 10 yıl boyunca denizlerimizi koruyacak. 10 yıllık işbirliğinden sonra biz de denizlerimizi koruyacak bir donanmaya sahip olacağız" dedi.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA SOĞUK ODA YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anehtar Teslimi SOĞUK ODA YAPIM İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	75 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	19 Mart 2024, saat 14:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Canan TALAZ, canan.talaz@iftimmarlik.com 0546 479 26 16 Rıdvan YAZICIOĞLU, ridvan.yazicioglu@ito.org.tr 0212 455 64 57



NRW'DE HİDROJEN: EN KÜÇÜK AMA GELECEĞİ EN PARLAK ELEMENT.

EUROPE'S ||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya'nın en büyük hidrojen ağını keşfedin: Kuzey Ren-Vestfalya (NRW). Çok sayıda araştırma kurumu ve dünyanın en büyük yeşil hidrojen depolama tesisi projesi ile NRW, geleceğe yönelik en ideal koşulları sunan hidrojen ekonomisini oluşturarak, Avrupa çapında enerji pazarında lider bir rol oynamaktadır. NRW'ye hoş geldiniz!



www.nrwglobalbusiness.com

NRW.GLOBAL BUSINESS
Trade & Investment Agency

‘Sağlıklı’ rekabet için kayıt dışı bitmeli



MESUDE DEMİRHAN

TÜRKİYE'nin sağlık turizminde istenilen noktaya gelmesi için topyekün bir tanıtım seferberliğine ihtiyaç olduğu her fırsatta dile getiriliyor. Sektör mensupları, merdiven altı firmaların daha çok tanıtım yaptığını ve bunun önüne geçilmesi gerektiğini belirterek, var olan potansiyelin iyi değerlendirilmesi çağrısında bulundu. İstanbul Ticaret Odası Sağlık İhtisas Komitesi Toplantısı, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu başkanlığında, İstanbul İl Sağlık Müdürlüğü yetkilileri, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Eminönü Merkez Bina'da gerçekleştirildi. Toplantıda, sağlık turizminde reklam ve tanıtımın artırılması, ağız ve diş sağlığı sektöründeki gelişmeler, tıbbi cihazlar, gözlükçülük, implant pazarı, kayıt dışıyla mücadele ve yerli üreticinin korunması için alınması gereken önlemler konuşuldu.

POTANSİYELİ KULLANALIM

İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, açılış konuşmasında, sağlıkla ilgili komitelerin bir araya geldiğini vurgulayarak, şunları söyledi: "Sektörü temsil eden sivil toplum kuruluşları ve duayenlerden oluşan bir grubumuz var. Ağız ve diş sağlığı konularını görüşeceğiz. Ayrıca gözlük sektörünü dinleyeceğiz."

Sağlık turizmiyle ilgili gündemi sıcak tutmamız lazım. Daha nasıl efektif kullanılabilir? Buradaki potansiyeli nasıl artırabiliriz? Gündemimize her zaman koymamız lazım. İTO olarak sağlık turizminin ihracatımıza katkı veren doğru, güzel bir kalem olduğunu düşünüyoruz."

GEÇ KALMAYALIM

Toplantıda, sektör temsilcileri de sorunlarını şöyle özetledi: "Türkiye'nin sağlık turizminde potansiyeli çok yüksek olmasına rağmen yeterli tanıtımı yapamıyoruz. Uluslararası alanda reklam ve tanıtım faaliyetlerini artırmamız lazım. Merdiven altı firmalar yetki belgesi olmadan bile hâlâ reklam verebiliyorlar. Sağlık turizmi için merdiven altı yerleri şikayet edelim. Bizler iyi imaj oluşturmazsak, onlar ülkemiz hakkında kötü bir algı oluşturacak. Sağlık turizminde geç kalmayalım. Devlet eliyle etkili genel bir Türkiye'nin tanıtımını yapalım. Dış hekimleri ise yeterince denetlenmiyor. Sağlık turizminde saç veya estetik gibi konular suistimalin çok olduğu alanlar."

Uluslararası alanda reklam ve tanıtım faaliyetlerini artırmamız lazım. Merdiven altı firmalar yetki belgesi olmadan bile hâlâ reklam verebiliyorlar. Sağlık turizmi için merdiven altı yerleri şikayet edelim. Bizler iyi imaj oluşturmazsak, onlar ülkemiz hakkında kötü bir algı oluşturacak. Sağlık turizminde geç kalmayalım. Devlet eliyle etkili genel bir Türkiye'nin tanıtımını yapalım. Dış hekimleri ise yeterince denetlenmiyor. Sağlık turizminde saç veya estetik gibi konular suistimalin çok olduğu alanlar."



Gözlükte katma değer yüksek

Gözlük sektörünün temsilcileri ise sorunlarını şöyle dile getirdi: "Gözlüklerde uygulanan gözetim kaynaklı ek vergilerin getirdiği maliyetten dolayı kayıt dışı ticaretin ciddi şekilde büyüdüğünü gözlemledik. 24 Şubat'ta Mersin'de 322 milyon tutarında kaçak ürün yakalandı. Bunun 322 bin adedi güneş gözlüğü. Çoğu da markalı. 62 bin adet optik çerçeve, 14 bin adet de gözlük ele geçirildi. Bu sorunun tekrar yönetime getirilmesini istiyoruz. 2008'den beri gözlük sanayi korunuyor. Gözlük sanayi, katma değeri yüksek ve istihdam odaklı bir sektör. Eğer markalaşırsanız daha yüksek bir rakama satarsınız. İhracat potansiyeli yüksek. Türkiye'de 100'ün üzerinde üretici var. Ortadoğu'dan Afrika'ya, Güney Amerika'ya kadar 70-80 ülkeye ihracat yapıyoruz. Şu an Avrupa'ya da gözlük satmaya başladık. Gözlük üretimi Türkiye'de olmasaydı çocuk gözlüklerinde ciddi sorun yaşardık. Türkiye'deki çocukların yüzde 90'ı yerli gözlük kullanıyor. Şu anda gerek optik gerekse güneş gözlüğü olarak 22 milyon adet üretimimiz var."

Sağlık sektörü, sağlık turizminden gözlüğe ve implanta kadar haksız rekabetin önlenmesini bekliyor. Yerli implant üreticileri, Koreli firmalarla yaşanan rekabet sorunlarına dikkat çekerken, sağlık turizminde merdiven altı çalışanların bile hâlâ reklam yapabildiği belirtiliyor. Gözlük sektörünün de en önemli sorunu, kayıt dışı yollarla iç pazara giren ürünler.



Yerli implant firmaları mağdur

Yerli implant firmalarının Koreli firmalarla rekabet etmekte zorlandığına dikkat çeken sektör temsilcileri, pazarın yüzde 40'ına Korelilerin hakim olduğunu söyledi. Yerli üreticilerin sıkıntı yaşadığını dile getiren sektör temsilcileri, 35 yerli üreticinin faaliyette olduğunu belirterek, şunları kaydetti: "Koreliler Türkiye'ye mal satabiliyor, firmalarımız ise Kore'ye satamıyor. Belli bir sertifikasyondan geçmek zorundasınız. Ama onlar rahat rahat ticaret yapıyor, istediği fiyata da ürün satabiliyor. İmplant firmalarının hepsi mağdur. Bir düzenleme lazım."



INTERSOLAR EUROPE 2024

Münih - Almanya
19 - 21 Haziran 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- BIPV - Binalara entegre çözümler
- PV - Fotovoltaik Ürünler
- ICT ve PV Yazılımları
- Enerjide Bilgi ve İletişim Teknolojileri, Yazılım
- İklimlendirme ve Soğutma
- İnvertör
- Enerji Sektörünün tüm malzeme ve bileşenleri
- Fotovoltaik Güneş Pilleri

TÜRKİYE'NİN ENERJİSİ DÜNYA PLATFORMUNDA

NEDEN THE SMARTER E EUROPE – INTERSOLAR EUROPE ?

- Avrupa'nın Enerji Fuarı The Smarter E Europe kapsamında "Güneş Enerjisi" sektörü temsilcilerine ulaşım imkanı
- 19 salonda toplam 206.000 m² sergileme alanı
- 2.800'den fazla uluslararası katılımcı
- 115.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Enerji sektöründeki gelişmelerin yerinde incelemesi

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- A5 ve C4 Salonları - Intersolar Europe: PV invertörler, PV sistem sağlayıcıları, PV distribütörleri, PV ürünler, PV hizmetleri, Solar Isı Teknolojileri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin, nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuarın websayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayımlanması
- Fuar süresinde ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 1.100 Euro / m²
Minumum stant alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI¹⁸⁸²

Akif Gönülcü

0 212 455 61 19
0 530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Levent Çakır

0 212 455 62 39
0 539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [t](#) [v](#) /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın
Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu
Yazışları Müdürü
Şükullah Dolu

Gazete Yayın
Sorumlusu
Dilşah Sarıhasan

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Dijital Yayın
Sorumlusu
Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi

**Adem Orhun, Sümeyra Yaş Topal,
Şeref Kılıçlı, Banış Cabacı, Mesude Demirhan**

www.istanbulticaretgazetesi.com

İlker Başöz, Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam
Cengiz
Kazan

Abonelik
Abdülkadir
Yıldız

Grafik
Osman
Kuvvet

Fotoğraf
Kamil
Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN
VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR.
İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK
BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.

Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres

belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube

(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 15.03.2024

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ

Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza

No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



Enflasyonu hızlı düşürmek topyekun katılımla mümkün

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın (TCMB) sıkılaşma adımlarına değinen İTO Başkanı Avdagiç, "Bizim ülke olarak en kısa zamanda, etkili bir şekilde enflasyonu aşağıya çekmemiz lazım. Enflasyonu aşağıya çekeceksek; hiçbir şeye dokunmadan, hiç kimsenin konfor alanına giriş yapmadan bunu dünyada başaran hiçbir ülke yok" değerlendirmesinde bulundu.

Enflasyonu düşürmenin belli kuralları, kaideleri ve konseptleri olduğunu dile getiren Avdagiç,

Türkiye'nin Orta Vadeli Program (OVP) ile enflasyonla mücadele için bir kurallar manzumesi ortaya koyduğunu, bununla ilgili 6-8 ay civarında elde edilen enflasyonun, beklentiyi yüzde 100 karşılama da ağırlıklı olarak bu istikamette ilerlediğini söyledi.

ORTAK SORUMLULUK

Avdagiç, bundan sonraki süreçte kısır döngüye girilmemesi gerektiğini belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Burada zaman içinde tabii ki dokunuşlar yapılacak ama biz kalıcı ve hızlı

bir şekilde enflasyonu düşürmek zorunda olan bir ülkeyiz. Hepimizin selameti için; iş dünyası, vatandaşlar, hükümet, uluslararası itibarımız, fiyat istikrarı açısından, daha uygun şartlarda iç ve dış borçlanmanın sağlanması açısından en öncelikli hedefimiz enflasyonu kalıcı şekilde düşürmek. Dolayısıyla bunu düşürmek için ortaya konan paketin sıhhatli çalışması konusunda hep beraber gayret göstermemiz lazım. Bu sadece iş dünyasının, ihracatçıların, ithalatçıların, kamunun yapacağı

bir adımla olmaz. Topyekun, toplum olarak bunu benimsemeli, özümsemeli, içselleştirmeliyiz. Politikanın uygun bir şekilde yürütülebilmesi için 85 milyon, çocukları çıkartırsak 65-70 milyonun ortak sorumluluğu var. Bu ortak sorumluluk içinde bunu en kısa zamanda başarabiliyor olmamız lazım."

Son 12 aylık enflasyon ile son 12 aylık kur değişimi arasında bir korelasyon olduğunu dile getiren Avdagiç, şu anda kur ile enflasyon arasındaki ilişkinin makul bir dengede gittiğini anlattı.

Rekabetçi Türkiye için iş kanununda istişare

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin, iş hayatının katılığı açısından dünyada açık ara '1 numara' olduğunu ve bunun iş dünyası için sürdürülebilir olmadığını söyledi. Avdagiç, bütün ülkelerde iş güvencesi açısından bazı başlıklar bulunduğunu, ancak Türkiye'de bu başlıkların daha ayrıntılı olduğunu dile getirdi.

"Bu katılımla Türk iş dünyasının rekabetçiliğinin sağlanması mümkün değil" diyen Avdagiç, "İşverenin cebinden çıkan paranın sadece yüzde 55'i çalışanın eline geçiyor. Bu konudaki düzenlemeleri gözden geçirmemiz gerekiyor. İş kanunu görüşülürken kapsayıcı bir yaklaşımla süreç yürütülmeli" şeklinde konuştu.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, iş dünyasının gündemine ilişkin gazetecilere değerlendirmelerde bulundu. Gazetecilerin sorularını da cevaplayan Avdagiç, iş kanununun kümülatif olarak değerlendirilmesi gerektiğini belirterek, mesai saatlerinin kısaltılması gibi sadece bir-iki alt başlığın tek başına değerlendirilmesinin doğru olmayacağını vurguladı. Yapılan araştırmalara göre Türkiye'nin, iş hayatının katılığı açısından dünyada açık ara '1 numara' olduğunu, böyle bir katılımla Türk iş dünyası için sürdürülebilir olmadığını dile getiren Avdagiç, bütün ülkelerde iş güvencesi açısından bazı başlıklar bulunduğunu, ancak Türkiye'de bu başlıkların daha ayrıntılı olduğunu söyledi.

REKABETİ ZORLUYOR

Avdagiç, bu başlıkların; kıdem tazminatı, işverenin emeklilik durumunda karşı karşıya kaldığı ilave yük, işsizlik sigortası, iş güvencesi ve sendikal tazminat olduğunu kaydederek, Türkiye'nin bu 5 mekanizmanın uygulandığı tek ülke olduğunu bildirdi. Bu katılımla Türk iş dünyasının rekabetçiliğini sağlamasının mümkün olamayacağını belirten Avdagiç, şu değerlendirmelerde bulundu: "İstihdam üzerindeki yüklerde çok aşamalı bir konu var. Kıdem tazminatı var. Her yıl 30 gün. İşveren, emeklilikle ilave bir yükü karşı karşıya. İşsizlik sigortamız var. Defakto olarak bunu da işveren ödüyor. İş güvencesi var. İşten çıkardığınız zaman 8 ay artı 4 ay işe iade tazminatı var ve sendikal tazminat var en az 12 ay. Dolayısıyla bu 5 mekanizmanın uygulandığı tek ülkeyiz. OECD ve AB ülkelerinde böyle 5'li bir yapı yok. Çalışan, 'ben gidiyorum' dediği zaman gidiyor, onunla ilgili işvereni koruyan hiçbir şey yok. En fazla ihbar süresi kadar bir çalışma mecburiyeti var.



Dolayısıyla bu katılımla önümüzdeki dönemde Türk iş dünyasının rekabetçiliğinin sağlanması mümkün değil. Yani istihdamın üzerinde hem kamunun yüklerini azaltması hem de bu 5 aşamalı katılımla azaltılması lazım."

KAPSAYICI YAKLAŞIM GEREK

Şekib Avdagiç, aylık 100 bin lira brüt maaşlı çalışanın eline geçen oranın yüzde 55 olduğunu belirterek, "Yani işverenin cebinden çıkan paranın sadece yüzde 55'i çalışanın eline geçiyor. Bu konudaki düzenlemeleri gözden geçirmemiz gerekiyor" şeklinde konuştu. Kayıt dışılığın önlenmesini, çalışanların herhangi bir hak kaybı yaşamamasını ve işverenlerin daha rekabetçi olmasını konuştuklarını dile getiren Avdagiç, "Hem çalışan ve ücretler üzerindeki kamu yükünü optimize etmemiz hem de bu 5'li mekanizmayı gözden geçirmemiz lazım" dedi. Avdagiç, iş kanunu görüşülürken kapsayıcı bir yaklaşımla sürecin yürütülmesi gerektiğinin altını çizdi.

ASGARİ ÜCRETE GÖRE BÜTÇE

Şekib Avdagiç, asgari ücrette ara zam beklentilerinin sorulması üzerine, asgari ücretin 1 yıllık açıklandığını, dolayısıyla bütün iş dünyasının bütçelerini buna göre yaptığını söyledi. Avdagiç, "Bizim spekülasyonlarla işimiz yok. Biz İstanbul Ticaret Odası'yız. Kamunun belirlediği bir asgari ücret var. Bunu belirlerken ortaya koyduğu bir çerçeveye var. Biz ve temsil ettiğimiz

şirketler, kamunun ortaya koyduğu bu çerçeveyi ve buradaki takdiri gündeme alarak bütçemizi yaptık. Devletin bununla ilgili gündeme getirdiği bir söylem var, biz bu söylemin bu sene geçerli olduğunu öngörüyoruz" diye konuştu.



Kırmızı et fiyatı makule gelmeli

Şekib Avdagiç, kırmızı et fiyatlarıyla ilgili süreci iyi takip etmek gerektiğinin altını çizerek, son bir yılda yem fiyatlarının yüzde 27, kırmızı et fiyatlarının ise yüzde 100'ün üzerinde arttığını, bunun rasyonel olmadığını söyledi. Bazı market zincirlerinde kırmızı et fiyatlarının Ramazan ayı boyunca sabit kalması konusundaki adımların etkili olduğunu dile getiren Avdagiç, buna karşılık kırmızı et fiyatlarının daha makul bir noktaya gelmesi gerektiğini vurguladı. Avdagiç, kırmızı ette ana girdilerde böyle bir artışı gerektirecek maliyet oluşmadığını sözlerine ekledi.



SIAL PARİS 2024

Paris - Fransa
19 - 23 Ekim 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

INSPIRE
FOOD
BUSINESS

60
YEARS
SIAL

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İLE SIAL 2024'DE YERİNİZİ ALIN

Sial Uluslararası Gıda Fuarı

- Dünyanın önde gelen gıda fuarı
- 130 ülkeden 7.500 uluslararası katılımcı
- 200 ülkeden yaklaşık 285.000 profesyonel ziyaretçi
- Katılımcı ilk 5 ülke; Fransa, İspanya, Hollanda, İtalya, Türkiye
- Sektör hakkında gelişmeler ve güncel yenilikler
- İstanbul Ticaret Odası'nın 1986 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye milli iştirak organizasyonları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

Türkiye Milli Stantlarının Yer Alacağı İhtisas Salonları

- Genel Gıda
- Bakliyat, Meyve, Sebze
- Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Et ve Kümes Hayvanları
- Gıda Ekipmanları ve Teknolojileri
- İçecekler
- Organik Gıda
- Süt ve Süt Ürünleri

Ödeme Planı

- Minimum Stant Alanı : 12 m²
- Katılım Bedeli : 1.200 Euro / m²



Sibel Tayanç	Şeyma Pekcan	Sena Yakar	Ferit Oğuztürk
0212 455 61 11	0212 455 65 07	0212 455 61 18	0212 455 61 04
0530 664 86 18	0542 421 82 85		
sibel.tayanca@ito.org.tr	seyma.pekcan@ito.org.tr	sena.yakar@ito.org.tr	ferit.oguzturk@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Eximbank kredilerinde beklenen seviye 40-45 milyar dolar

İTO Başkanı Avdagiç, Eximbank'ın ihracatçılara verdiği desteğin ticaretin seyrini çok olumlu etkilediğini belirterek, ancak reeskont kredisi alan firmaların, bunu amacına uygun kullanması gerektiğini vurguladı. Reeskont kredilerinin, ihracatı daha rekabetçi hale getirecek

firmalara kullanılması gerektiğini kaydeden Avdagiç, "Daha evvelki KGF kredilerinde olduğu gibi bir kısım reeskont kredisi kullanıcıları bunu gerçek amacı dışında kullanırlarsa, bu sefer devlet reeskont kredisi kullananların tamamıyla ilgili tedbir almak zorunda kalır" açıklamasında

bulundu. Beklentilerinin, Eximbank kredilerinin Türkiye'nin 2 aylık ihracatına denk gelecek seviyelere, yani 40-45 milyar dolar civarına yükseltilmesi yönünde olduğunu kaydeden Avdagiç, bunun gerçekleşmesi durumunda sürecin daha rahat yürütülebileceğini aktardı.

İstanbul Park ihalesi 2 Nisan'da yapılacak

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Vakıflar Genel Müdürlüğü tarafından 2 Nisan'da yapılacak Formula 1 Pisti ihalesinin şeffaf, İstanbul'a, otomobil sporlarına ve kuruluş amacına uygun şekilde gerçekleştirileceğine emin olduklarını belirterek, "Formula 1 Pistindeki sorumluluğumuz, ihale süreci tamamlanana kadar devam etmektedir" dedi.

Avdagiç, sosyal medya hesabından yaptığı açıklamada, İstanbul Park'ı kuran FİYAŞ A.Ş.'nin kurucu ortağı ve ana hissedarı İTO'nun Başkanı olarak Formula 1 yarışlarının İstanbul'da yapılmasını sağlayan ekibin bir parçası olduğunu hatırlattı.

CUMHURBAŞKANI KATKISI

Açıklamasında, "Formula 1 yarışlarının 2005 yılından bu yana 9 kez Türkiye'de gerçekleştirilmesinde, Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan bizzat inisiyatif almış ve projenin gerçekleştirilmesinde en büyük katkıyı vermiştir. Biz de bütün etkinliklerimizi kendisinin himayesinde gerçekleştirdik"



vurgusunu yapan Avdagiç, devamında şunları kaydetti: "İstanbul Park kompleksini kuran, Formula 1 Pistini inşaa eden, yarışları 9 kez Türkiye'ye getiren, bu pist için 156 milyon dolar yatırım yapan FİYAŞ A.Ş.'nin kurucu ortağı ve ana hissedarı İstanbul Ticaret Odası'dır. Formula 1'in Türkiye'ye getirilmesinin başında da biz vardık.

İstanbul Park markasını oluşturan, geliştiren, Formula 1 Pistini kuranlar olarak takibinde de tabii ki biz olacağız. Vakıflar Genel Müdürlüğü tarafından 2 Nisan'da yapılacak Formula 1 Pisti ihalesinin şeffaf, İstanbul'a, otomobil sporlarına ve kuruluş amacına uygun şekilde gerçekleştirileceğine eminiz. Vakıflar Genel Müdürlüğü ile

İstanbul Park ihalesinin Vakıflar Genel Müdürlüğü tarafından 2 Nisan'da yapılacağını belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "İhalenin şeffaf, İstanbul'a, otomobil sporlarına ve kuruluş amacına uygun şekilde gerçekleştirileceğine eminiz" değerlendirmesini yaptı.



Ticaretin nabzını ölçen yeni bir endeks

İktisat; bireylerin, şirketlerin ve politika yapıcılarının karar alma süreçlerini inceleyen bir sosyal bilimdir. İktisadi kararların incelenirken en çok ihtiyaç duyulan unsurların başında veri geliyor. Özellikle de iktisadi aktiviteyi en ince detaylarına kadar takip edebilmek için. Bu amaç doğrultusunda en yaygın ve en uzun süredir kullanılan veri, gayrisafi yurtiçi hasıladır (GSYH). Ancak, GSYH verisi çeyreklik bazda açıklandığı için iktisadi aktivitenin en güncel halini buradan takip etmek mümkün olmuyor.

Politika yapıcılarının iktisadi eğilimleri yakından takip edip, ona göre uygun aksiyonları alabilmeleri için gözlem aralığı daha sık ve detaylı verilere ihtiyaç duyuluyor. Bu gereksinimi özellikle koronavirüs salgını döneminde ciddi ölçüde hissettik. Son 10 yılda iktisadi aktiviteyi aylık bazda ölçmeye çalışan yeni endeksler hayatımıza girdi. İSO İmalat PMI, MÜSİAD SAMEKS, TÜİK Perakende Satış Endeksleri bunlardan bazıları.

Ticaret Hacim Endeksi

Bu yeni göstergeler ekonominin nabzını ölçmek ve daha sağlıklı iktisadi kararlar almak için oldukça faydalı. Ama bu aylık verilerin de iktisadi aktivitede kapsamadığı alanlar var. Bu açığı kapatma yolunda TÜİK'ten yeni bir adım geldi. Ticaret Hacim Endeksi açıklanmaya başladı. Bu endeks, ticaret sektöründe faaliyet gösteren çeşitli tür ve ölçekteki şirketlerin aylık satış hacimlerini ölçmeyi amaçlıyor.

Endeksin geçmiş değerlerine baktığımızda ticaret sektöründe satışların Ocak 2023'te oldukça canlı olduğunu görüyoruz. Son iki yılın zirvesi yüzde 31.8'lik artışla Ocak 2023'te yaşanmış. Daha sonra satış hacminde yıllık bazda yavaşlama yaşansa da Temmuz 2023'te yeni bir yükseliş kaydedilmiş. Bu iki ayda yaşanan yükselişin yeni asgari ücret seviyelerinin belirlendiği veya devreye girdiği dönemlere denk gelmesi şaşırtıcı değil. Yüksek enflasyon ortamında ücretli çalışan kesim, satın alma gücü erimeden ürün taleplerini öne çekme eğilimindedir. Bu iki ayda yaşanan yüksek artışlar bununla ilintili olabilir.

6 aylık trend aşağı yönlü

Ticaret Hacim Endeksi'nin son altı aylık trendi ise aşağı yönlü. Hatta endeksin Ocak 2024 değeri hem aylık hem de yıllık bazda negatif geldi. Bu eğilim, ticaret sektöründe bir daralmaya işaret ediyor. Asgari ücret artışının 2023'tekine benzer bir etki oluşturmaması dikkate değer bir gelişme.

Sıkı para politikasının ekonomiyi soğutucu yöndeki etkilerine dair ipuçlarını bu endeksten görebiliyoruz. Otomotiv yakıtı ve tekstil, giyim ve ayakkabı, bu daralmayı en net deneyimleyen iki ticaret alanı olarak dikkat çekiyor.

Endekse dair veriler birikip yeterli zaman serisi oluşturduk ticaret hacmini etkileyen unsurlara yönelik daha nitelikli ve bilimsel yorumlar yapabiliriz. Bu gösterge sayesinde ticaretin nabzını daha yakından takip etme fırsatımız olacak.

Avustralya'yla ticaret Melbourne seferleriyle artacak

DÜNYADA en fazla ülkeye uçan hava yolu şirketi THY, İstanbul Havalimanı'ndan Singapur aktarmalı olarak Avustralya'nın Melbourne şehrine seferlere başladı. Seferlerin iki ülkenin turizm, yatırım ve ticaret hacmine katkı sağlaması beklenirken, THY, Melbourne Havalimanına uçan halihazırdaki tek Avrupalı şirket olarak öne çıkıyor. Victoria Eyaleti ve Melbourne Havalimanı tarafından desteklenen yeni rota sayesinde THY, Victoria'nın en büyük ticaret merkezlerinden birine uçuş gerçekleştirerek Türkiye'yi, Avustralya'nın en büyük Türk kökenli topluluğuna ve en hızlı büyüyen eyaletine bağlayacak.

POTANSİYEL ŞEHİRLER

THY'nin yeni uçuşları, Melbourne'un İstanbul üzerinden Avrupa, Orta Doğu, Balkan ve Afrika pazarlarına erişimini de artırarak turizm, uluslararası eğitim, iş ve ticaret potansiyeline katkı sağlayacak. THY, birkaç yıl içinde İstanbul-Melbourne seferini aktarmasız gerçekleştirebilecek kapasiteye sahip yeni uçak alımlarıyla Melbourne ve ülkedeki diğer potansiyel şehirlere de direkt uçuş düzenlemeyi hedefliyor.

YATIRIM VE TİCARET

Uçuşları değerlendiren Avustralya'nın İstanbul Başkonsolosu Tony Huber, Türkiye ile Avustralya arasındaki ikili ticaret hacminin 2.1 milyar dolar civarında olduğunu belirtti. Huber, "İki ülke arasındaki ticaret bizim için önemli. Türkiye ve Avustralya arasında hem ticaret hem de yatırım hacminde büyüme için çok fazla alan var. Türkiye ve Avustralya arasında ağırlıklı olarak mal ticareti söz konusu. Türkiye'den transit olarak geçip başka ülkelere giden pek çok ürünümüz var" dedi.

YENİ KORİDOR

Türkiye ve Avustralya ekonomilerinin birbirinin tamamlayıcısı olduğunu belirten Huber, "Türkiye ve Avustralya arasında ortaklaşmalar artacak. Böylelikle dünyaya mal ve hizmet satan iki ülke olacağız. Yeni tedarik zincirlerinin geliştirilmesi ve oluşturulması için ortaklıklar kurulacak. İki ülke de bundan faydalananca" değerlendirmesini yaptı.

Huber, iki ülke arasındaki en büyük gücün halk bağları olduğuna işaret ederek, "Avustralya'da 100 ila 200 bin arasında Türk yaşıyor. Bu insanlar ailelerine bağlı ve aileleri de bu diaspora bağlantılarını kullanan işlerde çalışıyor ya da iş sahibi. Ayrıca THY'nin Avustralya'dan Batı Avrupa'ya uçuşu var. Yolcular için yepyeni bir koridor sunuyor" diye konuştu.



SIAL CANADA 2024

Montreal / Kanada
15 - 17 Mayıs 2024

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılımlı alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 1.500 ABD \$ / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç	Çağrı Oluç	Mustafa Çağlayan	Sena Yakar
0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanca@ito.org.tr	0212 455 61 05 0530 416 59 66 cagri.oluc@ito.org.tr	0212 455 61 08 0532 714 83 50 mustafa.caglayan@ito.org.tr	0212 455 61 18 sena.yakar@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



AJet 31 Mart'ta kanatlanacak

TÜRK Hava Yolları'nın (THY) alt markası olarak kurulan ve 16 yılda 150 milyon üzerinde yolcu taşıyan AnadoluJet, 'Ajet' adı altında bilet satışlarını resmi internet sitesi üzerinden başlattı. Gökyüzüyle 31 Mart'tan itibaren buluşarak hava yolu deneyimini daha modern, konforlu ve erişilebilir hale getirmeyi amaçlayan Ajet; yaz döneminde filosunda bulunan 95 uçak ile iç hatlarda 41, dış hatlarda 52 nokta olmak üzere toplam 93 noktaya sefer düzenleyecek. Küresel ölçekte büyüme hedefi olarak 10 yıl içerisinde 200 uçaklık filo ile toplam 44 ülkeye uçmayı planlayan Ajet, uluslararası standartlarda düşük maliyetli hava yolu olmayı ve pazardaki rekabetçi konumunu daha da güçlendirmeyi hedefliyor.

Türkiye kamu-özel işbirliğinde hem model hem de çekim merkezi

Türkiye, 1986 yılında başladığı Kamu Özel İşbirliği (KÖİ) Projeleri'ne bugüne kadar 204 milyar dolarlık yatırım yaptı. Bu yatırımlarla toplam 270 projeye imza atan Türkiye, dünyada 6. sırada. Türkiye, 600 milyon dolarlık ortalama proje büyüklüğü ile gelişmekte olan ülkeler arasında lider. Uzmanlar, KÖİ'de bir Türk modeli oluştuğunu vurguladı.

KAMU-özel işbirliği, yeni bir kavram olsa da tarihi geçmişi iki bin yıl öncesine kadar uzanıyor. Roma İmparatorluğu döneminde postane ağlarını inşa edip, yönetmenin yanı sıra yolların bakım ve işletilmesi amacıyla kamu-özel işbirliği benzeri düzenlemeler yapılmıştı. Sanayi devrimini sonrasında Kamu Özel İşbirliği (KÖİ) Projeleri'nin arttığı gözlemlenirken, bu modelin asıl öncüsü ise Birleşik Krallık olarak biliniyor. Kamu-özel sektör işbirliği modeli; özellikle otoyol, köprü, havalimanı gibi altyapı yatırımları ile hastane gibi kamu hizmetlerinin sunumunda alternatif bir finansman modeli olarak önemli. Bu yöntemle yatırımların hızlı tamamlanmasının yanında projelere özel sektörün katılması sağlanarak, hizmet kalitesinin iyileştirilmesi ve proje maliyetlerinin düşürülmesi amaçlanıyor.

204 MİLYAR DOLAR

Dünyada şimdiye kadar 6 bin 400 proje KÖİ modeliyle yapıldı. Türkiye de KÖİ modelinin uygulanmaya başlandığı 1986'dan 2024'e kadar 270 KÖİ projesi için uygulama sözleşmesi imzaladı. Mevcut durumda 250 proje işletmeye alınırken, 20 projenin yapımına devam ediliyor. Bu projelerin tümüne 204 milyar dolarlık yatırım yapıldı. Projelerin yaklaşık yüzde 70'i ise son 10 yılda gerçekleşti.

EN ÇOK ENERJİDE

Bugüne kadar yapılan projelerin sektörel dağılımında ise 102 proje ile ilk sırada enerji yer aldı. Bu sektörü, 46 kara yolu, 24 liman, 23 gümrük tesisi, 20 havalimanı ve yat limanı-turizm tesisi yatırımları takip etti. 30 yılda bu modelle 18 sağlık tesisi yatırım yapıldı. Yatırım yapılan diğer alanlar; madencilik, kültür-turizm tesisi, endüstriyel tesis, demir yolu ve katı atık oldu. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi'nden alınan bilgiye göre, en fazla yatırım 95 milyar dolarla havalimanları, 44 milyar dolarla enerji, 33 milyar dolarla otoyol, 13 milyar dolarla ise sağlık alanında gerçekleşti.

PROJEDE LİDER

Türkiye'de gerçekleşen KÖİ modellerin en başarılı olduğu alanların başında müteahhitlik, sağlık ve altyapı hizmetleri geliyor. Bu uygulamalarla Türkiye'nin bu alandaki başarısı dünyada yankı bulmaya başladı. Dünya Bankası'ndan edinilen bilgiye göre ise KÖİ projesi sayısı bakımından Çin, Hindistan, Brezilya, Rusya ve Meksika'nın ardından gelen Türkiye, 600 milyon dolar ortalama proje büyüklüğü ile gelişmekte olan ülkeler arasında en yüksek proje büyüklüğüne sahip ülke konumunda. Öte yandan, Avrupa Yatırım Bankası'na göre Türkiye, 2015-2019 yılları arasında KÖİ projeleri değerinde birinci idi.

İSTANBUL ÇEKİM MERKEZİ

Yapılan projelerle tecrübe kazanan Türkiye, birçok alanda adını ilk sıralara yazdırıyor. Türk firmaları, KÖİ modelinde diğer ülkelerde rol-model oluyor. Bunun en önemli göstergesi de İstanbul'da düzenlenen Kamu-Özel İşbirliği Haftası (PPP Week) oldu. 2015'ten beri düzenlenen etkinlik, Türkiye'nin başarı hikayesini anlatmaya yardımcı oluyor. Birleşmiş Milletler Avrupa Ekonomik Komisyonu (UNECE), Türkiye'nin pazarındaki payının oldukça artması ve bu alanda know-how sürecinde etkili olmasından dolayı Uluslararası KÖİ

Forumu'nu bu yıl Türkiye'de gerçekleştirecek. İlk kez AB üyesi hariç bir ülkede gerçekleştirilecek olan forum, 8-10 Mayıs 2024 tarihlerinde düzenlenecek. KÖİ modeli tanıtım merkezinin İstanbul olacağı öngörülüyor.

ÇEVRE VE TOPLUMSAL FAYDA

İstanbul KÖİ Haftası'nın, her geçen yıl büyüyen ve gelişen global bir organizasyon olduğunu belirten KÖİ Araştırma Merkezi Başkanı Dr. Eyüp Vural Aydın, İstanbul Ticaret'e şunları söyledi: "İstanbul KÖİ Haftası'nda 60'tan fazla ülkeden yaklaşık 250 kişinin katılımıyla rekor sayıya ulaştık. Ağırıklı olarak ise Körfez ve Afrika ülkeleri

Türkiye, projelerdeki başarısıyla KÖİ etkinliklerinin de merkezi haline geliyor. Birleşmiş Milletler Avrupa Ekonomik Komisyonu (UNECE) 8. Uluslararası KÖİ Forumu, bu yıl Türkiye'de gerçekleştirilecek. İlk kez AB üyesi hariç bir ülkede gerçekleştirilecek olan forum, 8-10 Mayıs 2024 tarihlerinde düzenlenecek.



Yurt dışı projelere know-how transferi

ENR'nin Uluslararası İnşaat Sektörü Yayınları arasında yer alan 'Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi Listesi'nde, 2023'te Türkiye'den 40 firma yer aldı. Türkiye, firma sayısına göre dünya genelinde ikinci sıradaki konumunu korurken, 133 ülkede projeler üstleniyor. Türk müteahhitleri, 2023 Katar Dünya Kupası'ndaki stadyumlardan Barcelona Futbol Kulübü'nün stadyumuna, birçok sağlık kuruluşunun yapımından yol ve tünel inşaatlarına kadar

pek çok önemli projeye yer alıyor. Müteahhitlik sektörü, 250 alt sektöre can suyu sağlarken, aynı zamanda inşaat projelerinde çalışan ekipler ve mühendislerle istihdama da katkıda bulunuyor. Buradaki başarıların temelinde ise Türkiye'de kamu-özel işbirliğiyle gerçekleştirilen projeler yatıyor. Türkiye'de 18 şehir hastanesi kamu özel işbirliğiyle gerçekleştirilirken, dünyanın en önemli boğaz köprüsü olan 1915 Çanakkale Köprüsü de bu model

ile yapıldı. Dünyanın en uzun otoyolları, tren yolları ve havalimanları da bu model ile inşa edildi.

Türkiye'de başarıya ulaşan KÖİ projelerinin yurt dışında uygulanmasında know-how sisteminin de etkisi oluyor. Türk firmaları bu projelerle know-how transferi de gerçekleştirdi. Türkiye'nin tecrübelerinden faydalanmak isteyen ülkelerin başında Suudi Arabistan, Körfez ve Afrika ülkeleri ile Türk Cumhuriyetleri geliyor.



Türkiye'de uygulanan 4 model

Türkiye'deki KÖİ projelerinde 4 farklı model kullanılıyor.

Yap-İşlet-Devret:

127 proje

İşletme Hakkı Devri:

120 proje

Yap-Kirala-Devret:

18 proje

Yap-İşlet:

5 proje

ile Türk Cumhuriyetleri'nden katılım gerçekleşti. Fakat vurgulamak isterim ki, Avrupa ülkelerinden de çok ciddi katılım oldu. Yapay zeka, sürdürülebilirlik, dijitalleşme gibi kavramların inşaat ve altyapı sektöründe kullanımı ve bağlantılı olarak doğru kurgulanmış uluslararası kuruluşlar olarak ortak bir yaklaşıma vardık. Dünya PPP topluluğu olarak konsensüs ile hareket edilmesi gerekiyor. Projelerin finansal kurguları kadar gelecekte toplumsal, ekonomik ve çevre katkısı da önem kazanacak. Etkinliğimizde işbirliği açısından inşaat ve altyapı sektörleri ön plana çıkan alanlar oldu."

PPP projelerindeki rolü konusunda başta Dünya KÖİ Uzmanları Birliği (WAPP) ve Birleşmiş Milletler Avrupa Ekonomik Komisyonu (UNECE) olmak üzere tüm

KÖİ projeleri yatırım çekiyor

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu, uluslararası doğrudan yatırım projelerinin hayata geçirilmesini kolaylaştırmaya çalıştıklarını belirterek, kamu-özel sektör işbirliğinin uluslararası doğrudan yatırımcılar için önemli bir araç olduğuna dikkat çekti. Dağlıoğlu, şunları söyledi:



"Türkiye'nin uyguladığı altyapı yatırım programı oldukça önemli. Bu projeler arasında kamu-özel sektör ortaklıkları da önemli bir rol oynuyor. Özsermaye

yatırımcılarının böyle bir projeye yatırım yapmaları için bir fırsat. İkincisi, uluslararası finans kuruluşları bu tür projelere kredi ve kredi araçlarıyla yatırım yapmıyor.

Bu tür projelerin inşasından sonra finansal yatırımcılar da o projelere dahil oluyor."

Dağlıoğlu, "Ücretli otoyollar, limanlar, havalimanları, enerji altyapısı, sağlık altyapısı, dijital altyapı gibi kamu-özel sektör işbirliği yatırımları, Türkiye'mizin küresel değer zincirine katkıda bulunmasını sağlayan çok önemli yatırımlar" diye konuştu.

Sağlıkta Türk modeli oluştu

Sağlık alanındaki uygulamalarla KÖİ'de bir Türk modeli oluştuğunu belirten KÖİ Araştırma Merkezi Başkanı Dr. Eyüp Vural Aydın, "Dünyada inşaat ve işletmenin 10 farklı hizmet kolu olarak özel sektörde, doktor hizmetlerinin ise kamuda olduğu başka bir uygulama yok. Bu model



oldukça başarılı oldu ve dünyada Türk modeli olarak anılıyor. Elbette bu başarı ilgi de çekiyor ve Suudi Arabistan başta olmak üzere farklı ülkelerden talepler geliyor. Bağlantılı olarak herhangi bir Türk firmasının başka bir ülkede iş alması, ülkemizden yapılacak mal ve

hizmet ihracatına katkı sağlaması demek. Yine mühendisinden işçisine kadar deneyimli elemanların da sürece dahil olmasıyla istihdama da ciddi oranda katkı sağladığını ve bundan sonraki projelerde de sağlayacağını söyleyebiliriz. Önemli olan, doğru proje kurgusunu gerçekleştirebilmek" dedi.

GLOBAL ALANDA ROL MODEL

Türkiye'nin altyapı sektöründe uzun yıllardır dünyada marka haline geldiğini vurgulayan Dr. Aydın, "Geçen yıl Türk müteahhitlerinin dünya genelinde yaptıkları işlerin hacmi 24 milyar dolara ulaştı ve en fazla iş tamamlayan ikinci ülke oldu. Pek çok farklı coğrafyada tamamlanan ve devam eden projeler var. Bu projeler, köprü, otoyol, tünel gibi birbirinden farklı uzmanlık alanlarında. İstanbul KÖİ Haftası kapsamında da bu ilgiyi gördük. Yurt dışından gelen profesyonellerin markalarımıza ve projelere ilgisi üst düzeydeydi. Bu bakış açısıyla Türkiye ve Türk firmalarının uygulamaları gerçekten bir rol model haline geldi" dedi.



İlk kez Avrupa dışında

Birleşmiş Milletler Avrupa Ekonomik Komisyonu (UNECE) 8. Uluslararası KÖİ Forumu, bu yıl Türkiye'de gerçekleştirilecek. İlk kez AB dışındaki bir ülkede yapılacak olan forum, 8-10 Mayıs 2024 tarihlerinde düzenlenecek. Katılmak için QR kodu okutarak kayıt olabilirsiniz.





Fotoğraflar: Kamil ÇATAK

Türkiye'nin huzuru İstanbul'dan başlar

İçişleri Bakanı Ali Yerlikaya, Türkiye'nin huzurunun İstanbul'dan başladığını belirterek, organize suç örgütlerine diz çöktürdüklerini vurguladı. Türkiye yüzyılında daha güçlü bir ülke ve büyük bir ekonomi için 'Hep birlikte çalışacağız' mesajı veren Yerlikaya, "Bunun için olmazsa olmaz huzur. Huzur varsa üretim, ticaret ve istihdam var" dedi.

MESUDE DEMİRHAN

İÇİŞLERİ Bakanı Ali Yerlikaya, İstanbul Ticaret Odası (İTO) mart ayı Meclis Toplantısı'na konuk oldu. Sektörlerin temsilcisi olan Meclis Üyelerine ve iş dünyasına seslenen Bakan Yerlikaya, Türkiye'de güvenlik, istihdam, göçmen ve sınır yönetimi gibi birçok konuyu içeren detaylı sunum yaptı. Organize suç örgütlerine diz çöktürdüklerine dikkat çeken Bakan Yerlikaya, "Organize olanlardan daha organize olmamız gerekiyor. Türkiye'nin huzuru İstanbul'dan başlar" dedi.

HUZUR VARSA TİCARET VAR

Bakan Yerlikaya, "Sizler peygamber mesleği yapıyorsunuz. Büyük ve güçlü Türkiye için 740 bin üyemiz var. 1.5 asırlık tecrübe ve birikimimiz var. Tacir olmak, ticaret erbabı olmak kolay değil. Büyük ve güçlü Türkiye için Cumhurbaşkanımızın ikinci yüzyılımızda hep söylediği, bizim idealimiz var. Büyük ve güçlü Türkiye olacağız. Bu yüzyıl, Türkiye yüzyılı olacak.

Gri listeye ilişkin açıklama yapan Yerlikaya, "Gri listenin alt parametre olarak 40 maddesi var. Biz göreve geldiğimizde 4'ü kalmıştı; 3'ü İçişleri, 1'i Adalet Bakanlığı'nda. Bunların tamamını bitirdik. Mayısın ilk haftalarında yurt dışından bir komisyon gelecek. Yerinde son değerlendirmesini yapacak ve haziranın ilk haftasında da gri listeden çıkacağımızı ümit ediyoruz" dedi.

16 başlığımız var. Türkiye yüzyılı ideali içinde bunlardan biri huzurun yüzyılı olacak. Türkiye yüzyılında daha güçlü bir ülke, daha büyük bir ekonomi için refah seviyesinin tabana yayılmasıyla ilgili hep birlikte çalışacağız. Bunun için olmazsa olmaz huzur. Huzur varsa üretim var. Huzur varsa ticaret var. Huzur varsa istihdam var" diye konuştu.

GRI LİSTEDEN ÇIKACAĞIZ

Bakan Ali Yerlikaya, gri listeye ilişkin şunları söyledi: "Gri listenin alt parametre olarak 40 maddesi var. Biz göreve geldiğimizde 4'ü kalmıştı; 3'ü İçişleri, 1'i Adalet Bakanlığı'nda. Biz bunların tamamını bitirdik. Mayısın ilk haftalarında yurt dışından bir komisyon gelecek, yerinde son değerlendirmesini yapacak ve haziranın ilk haftasında da gri listeden ilk bizim çıkacağımızı ümit ediyoruz. Çünkü yapmamız gereken her şeyi yaptık. Eğer Mehmet Şimşek Bakanımızın da ifade ettiği gibi 'Halen' diye bir karar alıyorsa bu da bizimle ilgili siyasi bir duruşla ilgili ki, biz öyle bir şey

yapacaklarına da ihtimal vermiyoruz."

ZEHİR TACİRLERİNE NARVASLI ÇÖZÜM

Dolandırıcılarla ilgili farkındalığı artırmak için kampanya hazırlığında olduklarını anlatan Bakan Yerlikaya, şu bilgileri verdi: "Zehir tacirlerinin en büyüğünden sokaktaki torbacısına bütün suç örgütleriyle uğraşmak bizim işimiz. En son İstanbul'da 22 milyar liralık mal varlığına el koyduğumuz bir suç örgütü var. Sokaktaki torbacının da peşinden koşacağız, ona nefes aldırmayacağız. Uyuşturucuyla mücadelede bir yazılım projesi olan NARVAS, vatandaşlarımız tarafından yapılan bildirim, ihbarların analiz edilmesine, yoğunluk haritası oluşturulmasına, yer ve zaman odaklı operasyonları sağlamaya çalışıyor. Biz hanelere, ailelere diyoruz ki, seferberlik halinde bizim geleceğimiz. Şu anda cezaevlerinde 310 bine yakın insan var. Bunların yüzde 30'a yakını uyuşturucu nedeniyle yatıyor. Güçlüyüz ama ben diyorum ki, bize yardımcı olun. Bir insan, bir yerde bir yanlışlık gördü. Şüphelendiyse bizimle paylaşabilir. Orada bir yazılım sistemi var. Hangi mahallede, hangi saat aralığında nasıl bir ihbar gelmiş, hepsi kayıt altında. Doğru yerlere bakıp, işi hızlı yapmak istiyoruz. Bunun için de yardım istiyoruz. NARVAS'a 123 bin ihbar geldi. 10-15 ay sonra ihbar sayısı 43 bine düştü."

Yerlikaya, her türlü suçla etkin mücadele için İstanbul Emniyet Genel Müdürlüğü'nü Hasdal'daki donanımlı yeni kampüse taşıyacaklarını da sözlerine ekledi.



Yerli yüz tanımalı yaka kamerası

Bakan Yerlikaya, asayiş başlığındaki verileri anlatırken, emniyet güçlerinin yakasına kamera takılacağını dile getirerek, şunları kaydetti: "Başta büyükşehirler olmak üzere jandarma ve polisimizin, trafik asayiş ekiplerinin yüz tanımalı bir yaka kamerası olacak. Bu uygulamaya İstanbul'dan başlayacağız. Kamera, yerli ve milli olarak ASELSAN tarafından geliştirildi.

ASELSAN'la yaptığımız anlaşmaya göre, yüz tanımalı yaka kamerası iki yıl içinde sadece ana arterlerde değil, her yerde olacak. Dünyada sistem bu, aynı bizde de oluyor. Üstelik bu yerli ve milli oluyor. En yeni ve en donanımlı araçları da trafik ve asayiş ekiplerimize vereceğiz." Bakan Yerlikaya, bu teknoloji sayesinde polis ve vatandaşlar arasında

yaşanan olayları daha kolay ve hızlı tespit edebileceklerini anlattı. Yerlikaya, göçle ilgili olarak da yoğun çalışmalar sürdürdüklerini belirterek, eğer organize edilirse İTO'dan bir ekibi de hudut güvenliğini gözlemek üzere sınırda ağırlayabileceklerini söyledi. Yerlikaya, göçün rotasını değiştirdiklerini ve kaynağında kuruttuklarını vurguladı.



Bakan Ali Yerlikaya, İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken ve İTO Başkanı Şekib Avdagiç ile birlikte Meclis Üyelerinin taleplerini de dinledi.

Adalette ve hayırdan yıl boyu yarışalım

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, Meclis Toplantısı'nda konuşmasına başlarken, "İçişleri Bakanımız Ali Yerlikaya'yı, İstanbul Valiliği döneminde güven veren sağduyulu fikirleriyle ve çalışma azmiyle tanıdık. Bundan sonra da çok önemli başarlara imza atacağına inanıyoruz" dedi.

Ramazan ayının önemine dikkat çeken Dr. Erken, "Bu mübarek ayda, özellikle Gazze'de yaşanan insanlık dramının son bulması hepimizin ortak duası. Bizler inşallah bu olaylar karşısında elimizden geldiği kadarıyla en doğru duruşu sergiliyoruz" diye konuştu.

Dr. Erken, konuşmasına şöyle devam etti: "Örücü, kabaner benlik

duygularımızı da terbiye eder. Tabii sadece karnımız oruç tutmamalı. Tüm azalarımızla beraber oruç tutulursa inşallah bu hâl bizleri ayılcıya götürecektir. Ramazan ayında elde etmek istediğimiz güzellikler sadece bu ayda sınırlı kalmamalı. Diğer 11 aya da taşınabilmeli ki hayırdan devamlılığımız olsun. Sadece Ramazan'da adaletli olmaya gayret etmemeliyiz, bu hâl normal davranışımız haline gelmeli. Zalime karşı mücadele de hayatımız boyunca sürmeli."

İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken konuşmasında, Ahmet Murat Özel'in, bir yazısındaki Ramazan ayı tarifini paylaştı: "Açlık ve susuzlukla yükler atılır, vermek ve paylaşmakla hafiflenir ve ruha atılır bu

kemendin ardı sıra yükseliriz. Ramazan, insanın aslı vatanına ricatır, sıla-i rahimdir, kayıp aileyi bulmaktır. Ramazan'ın aslına uygun olarak yaşanması halinde insan ruhu hakiki hüviyetine kavuşabilir... Sonuçta döndüğü yeri ruh, yadırgamayacaktır."

Tarihte bu ayın önemli olaylarına da dikkat çeken Dr. Erken, "12 Mart, İstiklâl Marşımızın TBMM'de Kabulü'nün 103. yıl dönümüyüdü. 18 Mart ise Çanakkale Deniz Zaferimizin 109. yıl dönümünü ve tüm şehitlerimizin aziz hatırasını yâd ettiğimiz özel bir gün. Bu vatan için hizmet eden ve canlarını ortaya koyan bütün değerlerimizi rahmet, minnet ve şükranla anıyorum" dedi.

Terörizmin finansmanına operasyon

'Önle-Yakala' mottosuyla hareket ettiklerini söyleyen Yerlikaya, İçişleri Bakanlığı bünyesindeki çalışmalarını anlattı. Yerlikaya, 1 Haziran 2023-12 Mart 2024 tarihleri arasında PKK/KCK terör örgütüne yönelik Türkiye genelinde 18 bin 734 kırsal, 3 bin 500 şehir olmak üzere toplamda 22 bin 234 operasyon yapıldığını, 60'ı ölü, 640 sağ veya yaralı, 117 teslim olmak üzere 817 teröristin etkisiz hale getirildiğini belirtti. Bu çalışmalarda ise 283 şehir

operasyonunun İstanbul'da yapıldığını aktaran Yerlikaya, 514 gözaltı, 125 tutuklu, 144 adli kontrol işlemi olduğunu ve 87 teröristin etkisiz hale getirildiğini kaydetti. Türkiye genelinde terörizmin finansmanına yönelik operasyonlara değinen Yerlikaya, 1 Haziran 2023 ile 12 Mart 2024 tarihleri arasında 183 operasyon yapıldığını, bu kapsamda 1106 gözaltı, 179 tutuklu işlemi yapılarak 28 milyon 678 bin lira ele geçirildiğini söyledi.

Dezenflasyon programı kredi notunu artıracak

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, ekonomideki iyileşme sürecine dikkat çekerek, “Dezenflasyon, zaman ve kararlılık gerektiriyor. Yabancı yatırımcının Türkiye’nin uyguladığı dezenflasyon programının süreceğine olan inancı, seçimlerin ardından daha da pekişecek ve diğer kredi derecelendirme kuruluşlarından da not artışları gelecek” diye konuştu.

Güvenli şehirde ticaretin önemini vurgulayan Avdagiç, birçok sektör temsilcisinden gelen talepleri de İçişleri Bakanı Ali Yerlikaya’ya aktardı. Avdagiç, Okul Servis Araçları Yönetmeliği’nde yetkinin tek bakanlıkta toplanması, İTO’nun UKOME’de temsili, araç kiralama firmalarının mağduriyeti gibi birçok talebi Bakana iletti.



BARIŞ CABACI

İÇİŞLERİ Bakanı Ali Yerlikaya’nın katıldığı İTO’nun mart ayı Meclis Toplantısı’nda konuşan İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, iş dünyasının gündemindeki gelişmeleri değerlendirdi. Avdagiç, Bakan Yerlikaya’nın İstanbul’da iken hayata geçirdiği, ‘İş dünyası üretip kazandıkça İstanbul kazanacak’ ilkesini, bu kez Türkiye için uyguladığına şahit olduklarını kaydetti.

DİĞER KURULUŞLARDAN DA ARTIŞ GELECEKTİR

Konuşmasında, İstanbul iş dünyasına ilişkin değerlendirmelerde bulunan İTO Başkanı Avdagiç, 12 yıl aranın ardından geçtiğimiz günlerde Türkiye’nin kredi notunun artırıldığını hatırlattı. Avdagiç, “Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Türkiye’nin kredi notunu ‘B’den ‘B+’ya yükseltti, not görünümünü de ‘durağan’ dan ‘pozitif’ e çevirdi. Türkiye, enflasyonla mücadelede tarihi bir dönüm noktasından geçiyor. Hazine ve Maliye Bakanımız Mehmet Şimşek’in de ifade ettiği gibi ‘Dezenflasyon, zaman ve kararlılık gerektiriyor’. Fiyat istikrarı sağlanıncaya kadar iş dünyası olarak sabırla ve azimle desteğimizi sürdüreceğiz” diye konuştu. Avdagiç, “Yabancı yatırımcının Türkiye’nin uyguladığı dezenflasyon programının süreceğine olan inancı, seçimlerin ardından daha da pekişecektir ve diğer kredi derecelendirme kuruluşlarından da not artışları gelecektir” ifadesini kullandı.

TEK HANEYE İNDİRMEK MÜMKÜN

Avdagiç, genelde ekonomi yönetiminin ve özelde Merkez Bankası’nın fiyat istikrarı ve finansal istikrar için kararlılıkla

uyguladığı dezenflasyonist politikaların üretim ve ihracat tarafında baskı oluşturduğunu ve fedakârlıklar gerektirdiğini bildiklerini söyledi. Avdagiç, “Ancak şunu da biliyoruz ki, bugün bu fedakârlıklara katlanmazsak, enflasyonu düşürmemiz çok zor. Enflasyonla mücadelede, kamu ve özel tüm kesimler üzerimize düşeni eksiksiz yapmak zorundayız. Öncelikle hepimizin buna inanması gerekiyor. Türkiye nasıl ki, enflasyonu 2002’deki yüzde 45 seviyesinden 2004’te yüzde 10’a ve sonra da yüzde 10’un altına indirdiyse, bugünkü yüksek enflasyonun da iki yıl içinde hedeflendiği şekilde tek haneye indirilmesi mümkün” dedi.

CARİ AÇIKTAKİ DÜŞÜŞ SÜRECEK

İTO Başkanı Avdagiç, iç talebin yanı sıra dış dengede de tablonun olumluya döndüğünü kaydetti. Avdagiç, “Küresel ekonomideki zayıf seyre rağmen yılın ilk iki ayında ihracatımız yüzde 8.5 artarken, ithalat hacmi yüzde 15.5 daraldı. Böylece 2024 yılının iki aylık dış ticaret açığı da 26 milyar dolar seviyesinden yüzde 50 düşüşle 13 milyar dolara geriledi. Şubat itibarıyla son 12 aylık ihracat ise yüzde 1.6 artarak 260 milyar dolara dayandı. Bu rakamlar, cari açığı düşüş eğiliminin süreceğine işaret ediyor” değerlendirmesinde bulundu. Şekib Avdagiç, Kasım 2023’te 50 milyar dolar sınırının altına inen ve aralıkta 45 milyar dolar bandına düşen 12 aylık cari açığın, önünüzdeki aylarda 40 milyar doların da altına inmesini belediklerini vurgulayarak, “Cari açığın azalması, döviz talebini aşağı çekerken, dış kırılganlıkların da azalmasına yol açacaktır. Yaz aylarıyla birlikte ise Türkiye’nin yeniden cari fazla verir konuma ulaşacağını tahmin ediyoruz” dedi.

MECLİS’TEN YANSIMALAR

İTO’nun bir parçası olmaktan onur duyuyorum



S. Sadettin Saran-Bilgi,
İletişim ve Medya Meslek Komitesi:
İstanbul Ticaret Odası’nın bir

parçası olmaktan onur duyuyorum. Bu köklü kurumdaki kısa mesaide çok kıymetli insanlar tanıdım. Bu kurumun ülkemiz için ne kadar önemli olduğuna bizzat şahitlik ediyorum. Geldiğimiz noktada Fenerbahçe Spor Kulübü başkanlığı adaylığımla ilgili çalışmalar nedeniyle İTO meclisinden üzülerken ayrılma durumundayım. Sizlere veda ederken burada gördüğüm samimiyeti hiçbir zaman unutmayacağımı ifade etmek istiyorum. Bu yolculuğa karar verdiğim andan itibaren sizlerden gelen başan dilekleri benim ve arkadaşlarım için çok önemli. Hepiniz sağ olun, var olun.

Mali müşavirlere daha çok yetki verilmeli



Hacı Demir-Mali
Müşavirlik Meslek Komitesi:
Mart ayı bizim için önemli bir

dönem. Ülkemizde 1-7 Mart tarihleri Muhasebe Haftası ve 1 Mart ise Muhasebeciler Günü olarak kutlanıyor. Stajyerlerimizle birlikte İstanbul’da 60 bin, Türkiye de ise 130 bin kişilik bir eğitimli gücümüz var. Finansal raporlamadan analize, değerlemeden denetime ve yönetime uzanan geniş bir yelpazede yetkinliklerimiz var. Ülkemizin yetkinliklerimizden daha güçlü yararlanmasını bekliyoruz. Yasal düzenlemelerle ülkemizdeki değer zincirinin kamu yararına dönüştürülmesi için mali müşavirlere daha çok yetki verilmesini talep ediyoruz. Çok gecikmiş olan bir hakkın teslimi için benzer meslek gruplarına

tanındığı gibi meslek mensuplarımıza yeşil pasaport hakkı verilmeli. Kamu yararının hızlı ve adil tesisi için uluslararası uygulamalarda olduğu gibi arabuluculuk yetkisinin verilmesinin meslek mensuplarımızın bir hakkı ve zorunluluk olduğunu düşünüyoruz. Mali müşavirlik ve denetim hizmetlerine erişimin kolaylaştırılması için bu hizmetlerdeki KDV oranının indirilmesini talep ediyoruz. Beyanname imzalatma sınırlarının tamamen kaldırılarak bütün beyannamelerin mali müşavirler tarafından imzalatılması zorunluluğunun getirilmesini bekliyoruz. Stajyerlerimizin istihdamında işverene destek sağlanmasını, sigorta prim yükünün azaltılmasını istiyoruz. Meslek mensuplarımızın KOSGEB ve KGF imkânlarından yararlanmasını talep ediyoruz. Beyan ve bildirim süreçlerinin karmaşık yapısından kurtularak sadeleştirilmesini bekliyoruz.



Fotoğraflar: Kamil ÇATAK

İstanbul iş dünyasının bazı önerileri

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO’nun meslek komitelerinden ve üyelerinden ulaşan konuları da İçişleri Bakanı Ali Yerlikaya’ya iletti. İşte bazı öneriler:

- İTO, Ulaşım Koordinasyon Merkezi UKOME’de asli üye olarak temsil edilmeli.
- Okul Servis Araçları Yönetmeliği’nde yetki tek bakanlıkta toplanmalı.
- Okul taşıtları ile personel

servis araçları birlikte değerlendirilmeli.

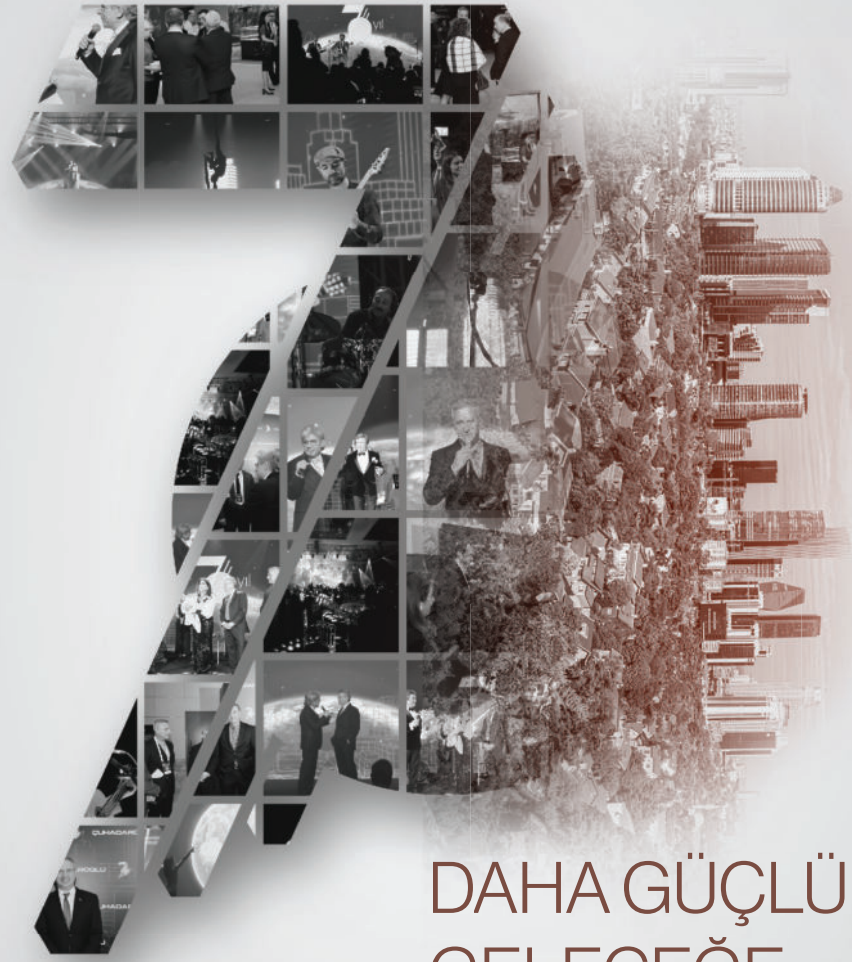
- Kiralama yöntemi ile çalışan araçlar ‘emniyeti suistimal’ suçundan değil, ‘organize suç/nitelikli dolandırıcılık’ kapsamında değerlendirilerek KABİS ile entegre bir ‘kara liste’ oluşturulmalı.
- AB’ye uygun olarak motor numaraları trafik tescilde aranılan bir zorunluluk olmaktan çıkmalı.

Ramazanda Çanakkale geçilmez dediler

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, bu yıl Çanakkale Deniz Zaferi’nin 109. yıl dönümü olduğunu hatırlatarak, şunları söyledi: “Çanakkale’deki kahraman askerlerimiz, Ramazan ayı boyunca ölüme koşarcasına yürüdü. 1915 yılı Ramazan ayında Çanakkale’yi denizden sonra karadan da geçilmez yaptı, oraya

bedeninden bir sur ördü. Bu vesileyle bir kez daha, Milli Mücadele ruhunun ateşlendiği Çanakkale Savaşlarında kaybettiğimiz on binlerce şehidimizi ve başta Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere Çanakkale’nin kahraman komutanlarını rahmetle yâd ediyorum.”

70 YILLIK TECRÜBE



DAHA GÜÇLÜ
GELECEĞE

ÇUHADAROĞLU

www.cuhadaroglu.com





Çekya ile tahkim konferansı

OSMAN KUVVET

TÜRK-Çek Ortak Tahkim ve Ticaret Hukuku Konferansı & Yatırım ve İş Forumu, İstanbul'da yapıldı. İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM) ve Prag Uluslararası Tahkim Merkezi (International Arbitration Court in Prague-PRIAC) ortaklığında düzenlenen Türk-Çek ortak uluslararası tahkim konferansına, Çek Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolos Yardımcısı René Daněk, İTOTAM Tahkim Divanı Başkanı Prof. Dr. Hakan Pekcanitez, PRIAC Başkanı Judr. Vít Horáček'in yanı sıra tahkim uzmanları katıldı.

TİCARETTE TAHKİM

İki gün süren konferansın açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ahmet Özer yaptı. Özer, iki ülke arasında 5 milyar dolar seviyesinde gerçekleşen ticaret hacminin, kurulan ekonomik ve hukuki işbirlikleriyle artacağını dile getirdi. Özer ayrıca, bu konferans ve tahkim alanındaki işbirliklerinin, iki ülke arasındaki ticarete oluşabilecek anlaşmazlıkların hızlı ve güvenilir çözümünde büyük öneme sahip olduğuna dikkat çekti.

Programın ilk gününde ticaret hukuku alanındaki uzmanlar şu konu başlıklarında konuştu:

- Türkiye'de ulusal ve uluslararası tahkim hukuku ve uyuşmazlık çözümleri
- Türkiye'de tahkim: Türk tahkim mevzuatının analizi
- Uluslararası tahkimde, acil durum hakemliği ve tedbirler
- Milletlerarası tahkim kanunu ve İTOTAM tahkim kuralları kapsamında tahkim masrafları
- Türkiye'de yabancı hakem kararlarının tanınma ve tenfizi
- Türk hakem kararlarının icrası ve iptali
- Yabancı hakem kararlarının tanınması ve tenfizi, tenfizin usul ve esasları
- Yargıtay kararları ışığında yabancı hakem kararlarının tanınması ve tenfizi
- Çekya'da yabancı hakem kararlarının tanınması ve tenfizi
- Uluslararası anlaşmaların ve standartların Çekya'da hukuk ve tahkim uygulamalarına etkisi
- Çek mahkemelerinin hakem kararlarının verilmesinden sonra denetim fonksiyonu
- Çekya'da yabancı yargı kararlarının tenfizi ve hakem kararlarının tenfizi, uygulama, kamu düzeninin önemi

İkinci gün ise yatırım ve finans hukuku alanında uzmanlar şu konular hakkında sunum yaptı:

- Türkiye'de yatırımların hukuki altyapısı ve yatırımların korunması
 - Türkiye'de doğrudan yabancı sermaye yatırımlarının korunmasında uluslararası yatırım anlaşmaları
 - Türkiye'nin yatırım tahkimi tecrübesi ve ikili yatırım anlaşmaları
 - İstanbul Finans Merkezi'nde sağlanan teşviklerin hukuki altyapısı
 - Uluslararası yatırım hukukunda yatırım standartları
 - Çekya'da yatırımların hukuki altyapısı ve yatırımların korunması
- Sunumların ardından ikili iş görüşmeleri ve toplantıların olduğu yatırım ve iş forumu gerçekleştirildi.

Türk-Çek Ortak Tahkim ve Ticaret Hukuku Konferansı & Yatırım ve İş Forumu, İTO'da gerçekleştirildi. Tahkim uygulamalarının ve yatırımların korunmasının konuşulduğu konferansın ardından B2B etkinliği ve iş forumu düzenlendi.

Uyuşmazlıklara HIZLI ÇÖZÜM

Konferans ve iş forumu, İTOTAM ve PRIAC arasında 3 Haziran 2022'de imzalanan işbirliği anlaşması kapsamında yapıldı. Türkiye ile Çekya arasında ticaret ve yatırım işbirliğini teşvik etmek için yapılan anlaşma, iki ülke iş adamlarının karşılaşabileceği uyuşmazlıkların tahkim yoluyla hızlı ve etkin çözümünü hedefliyor.

İslam İşbirliği Teşkilatı'yla mutabakat



İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM) ile İslam İşbirliği Teşkilatı Tahkim Merkezi (OIC-AC) arasında ikili işbirliği anlaşması (MoU) imzalandı. İTOTAM Tahkim Divanı Başkanı Prof. Dr. Hakan Pekcanitez ve OIC-AC Genel Sekreter Vekili Dr. Alper Çağrı Yılmaz, mutabakat zabtını imzaladı. İTOTAM ve OIC-AC arasında imzalanan anlaşmayla alternatif uyuşmazlık çözümü (ADR) yöntemlerinin geliştirilmesi ve Türkiye ile diğer ülkelerde iki taraflı işbirliğiyle tahkim kültürünün teşvik edilmesi amaçlanıyor.

TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2024 AUTUMN

Paris - Fransa
1 - 3 Temmuz 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

T.C.
Ticaret Bakanlığı
Taraftan Açıklanan
Devlet Desteği Tutarı
22.120 TL/m²



TEKSTİL PARİS' TE BULUŞUYOR!

TEXWORLD

- Kumaş ve aksesuar sektörünün buluşma noktası
- Avrupa'da sektörü yakından inceleme olanağı
- Bangladeş, Çin, Hindistan, Japonya başta olmak üzere 19 ülkeden uluslararası katılımcı
- 40.000 m² ürün sergileme alanı
- Dünyadan 7.000 profesyonel ziyaretçi
- En büyük 2. katılımcı ülke: Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Gülün Gürsoy	Sibel Tayanc	Alişan Çavaz	Ruken Ayata	Sena Yakar
0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulun.gursoy@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanc@ito.org.tr	0212 455 64 14 0537 979 48 18 alisan.cavaz@ito.org.tr	0212 455 65 83 0530 151 42 37 ruken.ayata@ito.org.tr	0212 455 61 18 sena.yakar@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Türk Devletleri Teşkilatı ve Orta Koridor'un gücü

Türk Devletleri Teşkilatı'nı (TDT) paha biçilmez kılan sadece jeostratejik konumu, ortak vizyonu değil, belki de bu temel kavramları daha da anlamlı kılan ve derinleştiren ortak tarih, ortak dil, ortak kültür ve ortak değerler manzumesidir. Bunun anlamı, TDT'nin aynı zamanda bir 'kardeşlik' birliği de olmasıdır. Söz konusu 'kardeşlik' bağı, aynı zamanda 'Orta Koridor' ile Asya, Avrupa ve Afrika arasında tesis edilecek zenginleştirilmiş ekonomi, ticaret, ulaşım ve lojistik ağının etkinliğini de katlayacak bir güçtür. Çünkü, TDT bünyesinde stratejik alanlarda derinleştirilecek işbirliği ağı, TDT ülkelerini birlikte küresel ekonomi-politikte bir güç merkezine dönüştürecek. Bu nedenle, TDT ülkeleri arasında 'Türklük' bağı üzerinden oluşturulacak güçlü işbirliği, Orta Koridor'un oluşturacağı yüksek katma değerlerin sağlayacağı 'sürdürülebilir kalkınma' etkisini de katlayacaktır.

Küresel sistem, iki 'siyah kuğu' küresel virüs salgını ve Rusya-Ukrayna savaşı ile üstüne eklenen Süveyş ve Panama kanallarından kaynaklanan risk ve tehditlerle, 4 yıldır aralıksız küresel gıda arz güvenliği, küresel enerji arz güvenliği ve küresel tedarik zinciri güvenliği alanlarında karşı karşıya kalınan ve kalınmaya devam edecek meydan okumaları yakından takip ediyor ve tartışıyor. TDT'nin küresel alanda bir güç merkezi haline gelmesi, Orta Koridor aracılığı ile bu alanların tümünde birlikte sürdürülebilir çözümler üreten ekonomilere dönüşmemiz anlamına da geliyor. Çünkü başta Türkiye, TDT üyesi tüm ülkelerin, küresel gıda güvenliği, küresel enerji güvenliği ve küresel tedarik zinciri güvenliği için tartışılmaz imkan ve kabiliyetleri, paha biçilmez konumları söz konusu. Bir tarafta Hazar Denizi, diğer tarafta Karadeniz, Ege Denizi ve Akdeniz, mal ticareti, enerji ticareti koridorları boyutunda sahip olunan stratejik konum, küresel tedarik sistemindeki paha biçilmez konumu da perçinliyor.

Ortak dijital gümrük uygulamaları

TDT ülkelerinin ve Orta Koridor'un paha biçilmezliğini perçinleyecek en kritik konu ise, ekonomi, ticaret, ulaşım ve lojistik ağının dijitalleşme yoluyla daha da etkin hale getirilmesi olacak. TDT ülkeleri arasında ortak dijital gümrük uygulamaları, veri paylaşımı, ortak güvenlik ağı, ortak iletişim ağı, Orta Koridor'un cazibesini katlayacaktır. Bunun yanı sıra, TDT ülkeleri ortak organize sanayi bölgeleri, yeni nesil teknoparklar, lojistik merkezleri, tarımsal üretimde yeni tohum ve üretim araştırma merkezleri, havacılık ve uzay alanında yeni teknoloji merkezleri oluşturarak, var olan işbirliğini yüksek katma değerli alanlarda daha da derinleştirecek hamleler yürütebilirler. TDT teşkilatının temsil ettiği geniş coğrafi alanın tarımsal üretim, sanayi üretimi ve hizmetler sektöründeki imkan ve kabiliyetleri, Orta Koridor'u Avrupa, Afrika ve Asya için 'güvenilir liman' tedarikçi bir ağı dönüştürecek. Tüm TDT coğrafyasının ihracat kabiliyetlerinin derinleşmesi, küresel ekonomik sisteme eklenme noktasında değerli bir fırsat sunacaktır.

Nüfus gücü ve eğitim işbirliği

TDT ülkelerinin önemiyet vermesi gereken bir diğer kritik konu 'nüfus gücü' ve 'eğitim işbirliği'dir. Genç nüfusun başta tarım, gıda, enerji, makina, havacılık ve uzay, bilişim, endüstri, lojistik ve stratejik işbirliği alanlarında yüksek katma değerli üretim için iyi yetişmesi, TDT ülkelerinin temsil ettiği coğrafyanın ve Orta Koridor'un potansiyelinin yüksek katma değere dönüştürülmesi adına elzemdir. TDT bünyesinde oluşturulan işbirliği kültürünün derinleşmesi, hiç şüphesiz Kafkasya, Balkanlar coğrafyasına da ilham verecektir. TDT ülkeleri arasındaki kardeşlik bağının değeri, kardeşlik bağının 'sürdürülebilir kalkınma'ya olağanüstü pozitif etkisi, Kafkaslar'da ve Balkanlar'da 'kalıcı barış'ın önemi adına önemli bir perspektif de sağlayacaktır. Avrasya'da anlamsız serüvenler peşinde koşmaya çalışan, çırpınan ülkelere TDT ve 'Orta Koridor Kardeşliği' en etkili cevap olacaktır.



Küba'yla ticarete yeni sayfa

KÜBA'nın ekonomik, siyasi yapısı ve iki ülke arasındaki coğrafi uzaklık gibi etkenler, Türkiye'nin Küba ile ticaretinin düşük seviyede seyretmesine neden oluyor. Bu sebeple iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari faaliyetlerin artırılması için yeni yol haritası belirlendi. Küba Başbakan Yardımcısı Ricardo Cabrisas Ruiz'in Türkiye ziyaretıyla ilişkilerde yeni bir sayfa açılarak, bir dizi anlaşma yapıldı. Türkiye ve Küba arasında '2024-2026 Yıllarına Yönelik Ekonomik-Ticari İşbirliği Programı ve Yol Haritası' imzalandı. 41 maddelik eylem planıyla; ticaret, yatırımlar, yasal altyapı, sanayi, teknik işbirliği, finans, ulaştırma, enerji, tarım, sağlık ve ilaç, kültür, turizm ve eğitim alanlarında ikili ilişkilerin daha fazla geliştirilmesi hedefleniyor.

ÇİFTE VERGİLENDİRME ÖNLENECEK

Türkiye ile Küba arasında ilk tur müzakereleri 4-8 Şubat 2002, ikinci tur müzakereleri 6-9 Haziran 2023 tarihlerinde yapılan Gelir Üzerinden Alınan Vergilerde Çifte Vergilendirmeyi Önleme ve Vergi Kaçakçılığı ile Vergiden Kaçınmaya Engel Olma Anlaşması imzalandı. Türkiye adına Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Küba adına Başbakan Yardımcısı Ricardo Cabrisas Ruiz tarafından imzalanan anlaşmanın, iki ülkenin ekonomik ilişkilerine önemli katkı sağlaması bekleniyor.

KÜBA PAZARINA İLGİ ARTTI

Ticaret Bakanı Ömer Bolat ise sosyal medya hesabından yaptığı paylaşımında, Küba Başbakan Yardımcısı Ricardo Cabrisas Ruiz ile Ticaret Bakanlığı'nda bir araya geldiğini aktardı. İki ülke arasında daha önce belirlenen ve Küba Başbakanı'nın Haziran 2023'teki ziyaretıyla imzalandı. Türkiye ve Küba arasında '2024-2026 Yıllarına Yönelik Ekonomik-Ticari İşbirliği Programı ve Yol Haritası'nın son detayları üzerinde anlaşmaya vardıklarına işaret eden Bolat, "Ülkelerimiz arasındaki ticari ve ekonomik ilişkileri daha da güçlendirme noktasında iki yıl içinde atılacak adımların kapsamlı şekilde ortaya konulduğu bu yol haritasının, ilişkilerimizi önemli ölçüde geliştirecek bir adım olduğuna inanıyoruz" dedi.



Bolat, iki ülke arasındaki ticaret hacminin geçen yıl yaklaşık yüzde 60 artarak 81 milyon dolara ulaşmasıyla Türk iş insanlarının Küba pazarına ilgisinin arttığına dikkati çekti.

YASAL ALTYAPI TAMAMLANACAK

Ticaret Bakanlığı'ndan konuya ilişkin yapılan açıklamada da Bolat ve Ruiz tarafından imzalanan söz konusu Program ve Yol Haritası'nın, ticari işbirliğinin derinleştirilmesine, iş ortamının geliştirilmesine, ticaret ve yatırımların artırılmasına vesile olacağı bildirilerek, şunlar kaydedildi: "Başbakan Yardımcısının ziyareti sırasında imzalanan Yatırımların Karşılıklı Teşviki ve Korunması ile Çifte Vergilendirmenin Önlenmesi anlaşmaları ile birlikte ülkemiz arasındaki ticari ve ekonomik ilişkilere matuf yasal altyapı tamamlanacak. Program ve Yol Haritası, kurulan sağlam yasal altyapı zemininde bundan sonra atılacak adımlara ışık tutacak. Önceliğimiz, eylemleri hızla hayata geçirmek. Bu amaçla düzenli olarak süreci takip edecek ve iş dünyalarımızı Küba'da daha aktif olmaları için teşvik edecek ve destekleyeceğiz."



Demir çelik ilk sırada

Ticaret Bakanlığı verilerine göre; Türkiye ile Küba arasındaki ticaret hacminde 2019 yılında 55 milyon dolarla dikkat çeken bir artış oldu. 2020'de ise pandemi nedeniyle Küba ile olan dış ticaret hacmi 38 milyon dolara geriledi. 2020 yılında Küba'ya olan ihracat yüzde 48 azalarak 25 milyon dolar olurken, 2021 yılında ise 41 milyon dolara çıktı. Özellikle sağlık sektöründe yapılacak yeni ortak projelerle ikili ticari ilişkilerin daha büyük bir ivme ile atılım yapacağı düşünülüyor. Türkiye'nin Küba'ya olan ihracatında ilk sırada demir çelik yer alıyor. Bunu sırayla makina, alüminyum ürünleri ve temizlik malzemeleri takip ediyor. 2022 yılında ise Küba ile dış ticaret hacmi 51 milyon dolar oldu.



İkili ilişkiler daha da gelişecek

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, Küba Başbakan Yardımcısı Ricardo Cabrisas Ruiz ile bir araya geldi. Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'ndeki görüşmede, iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari ilişkilerin yanı sıra küresel ve bölgesel gelişmeler değerlendirildi. Yılmaz, sosyal medya hesabından görüşmeye ilişkin şu açıklamayı yaptı: "Latin Amerika ve Karayipler Bölgesi'ndeki en önemli ortaklarımızdan Küba ile başta enerji, sağlık, inşaat, tarım ve turizm olmak üzere ilişkilerimizi her alanda geliştirme hususunda kararlıyız."

SIAL CHINA 2024

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
28 - 30 Mayıs 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

T.C.
Ticaret Bakanlığı
Taraftından Açıklanan
Devlet Desteği Tutarı
19.837 TL/m²



ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2024'E KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2024

- Asya'nın etkin gıda ve içecek fuarı
- 180.000 m² sergileme alanı, 12 tematik salon
- 2023 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2023 yılında 100'ün üzerinde ülke ve bölgeden 175.000'i profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi 300.000'i aşkın ziyaretçi
- Katılımcı firmaların %90'ın üzerinde memnuniyeti
- Asya pazarına erişim, yeni iş olanakları keşfetme, etkin marka tanıtımı ve stratejik işbirlikleri kurma fırsatları
- Her ölçekten alıcıya ulaşabilme imkanı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye milli standının yükselen grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 970 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 9 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Tanju Özbay	Sibel Tayanç	Murat Özturan	Gülün Gürsoy	Sena Yakar
0212 455 47 73 0539 931 51 24 tanju.ozbay@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanca@ito.org.tr	0212 455 62 21 0530 078 43 55 murat.ozturan@ito.org.tr	0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulun.gursoy@ito.org.tr	0212 455 61 18 sena.yakar@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal

Tarihi eserlerde ve mimaride kadın eli



Öğrenciler Borsa İstanbul'da

Borsa İstanbul'un (BİST) finansal piyasalarını ve bu piyasalarda işlem gören finansal ürünleri, İstanbul Ticaret öğrencilerine tanıtmak için bir ziyaret gerçekleştirildi. Doç. Dr. Ali Küçükçolak'ın koordinasyonu ve Borsa Yatırım Kulübü'nün organizasyonu ile düzenlenen ziyarette, Borsa İstanbul yöneticileri, sermaye piyasalarının geldiği aşama ve yenilikler hakkında geniş kapsamlı bir sunum yaptı. Öğrenciler sunumdan sonra seans salonları ve halka arz gong törenlerinin yapıldığı salonları ziyaret etti.

Vakıfbank yöneticileri Borsa İstanbul Laboratuvarı'nda

Vakıfbank İnsan Kaynakları, Risk Yönetimi, Sürdürülebilir Finans, Kredi Süreçleri konularına liderlik yapan yöneticileri, Borsa Yatırım Kulübü yöneticilerinin organizasyonu ile üniversitedeki Borsa İstanbul Laboratuvarı'nı ziyaret etti.

İleri yatırım stratejileri programından yeni mezunlar

Teknoloji Transfer Ofisi tarafından Doç. Dr. Ali Küçükçolak'ın koordinasyonunda organize edilen 'Borsada İleri Yatırım Stratejileri Programı'nın ikincisi de tamamlandı. Risk yönetimi ve portföy oluşturma stratejileri hakkında

bilgilendirmeyi amaçlayan programda, Türkiye'nin önde gelen profesyonelleri ve uzman akademisyenler görev aldı. Eğitimler sırasında uygulamacılar tarafından vaka bazlı çalışmalar eşliğinde gerçek tecrübe paylaşımları da yapıldı.

Türk tarihinde devlet yönetiminde söz sahibi olan kadınlar, mimaride de söz sahibiydi ve şehirlerin şekillenmesinde etkin rol aldılar. İstanbul Ticaret Üniversitesi Kadın ve Aile Uygulama ve Araştırma Merkezi'nin panelinde, mimari eserler yaptıran kadınlarla, kadın mimarların tarihi mirası tanıtıldı.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Kadın ve Aile Uygulama ve Araştırma Merkezi'nde düzenlenen Yüzyüncü Yıl Panelleri'nin üçüncüsü, 'Yüzyılın Mimarlığı Mimarlığın Kadınları', Sütluçe Yerleşkesi'nde gerçekleşti.

Merkez Müdürü Dr. Ayşen Barlak Güngör'ün moderatörlüğünü yaptığı panele, Öğretim Görevlisi ve aynı zamanda Yapı ve Teknik İşler Müdürü Dr. Sacide Akın, Üsküdar Belediyesi Fen İşleri Müdür Yardımcısı Dr. Esra Özdi, konuşmacı olarak katıldı. Türkiye Cumhuriyeti tarihinde, farklı alanlarda tarihe geçmiş, akademik çalışmalar yapmış kadınların konuşulduğu panellerin üçüncüsünde, kadın perspektifinden mimarlık, Osmanlı ve Cumhuriyet dönemi olmak üzere iki başlık altında değerlendirildi.

VAKIF ESERLER

Cumhuriyet öncesi dönemde mimari gelişmeler üzerine konuşan Dr. Esra Özdi, Osmanlı döneminde, kurumsal hizmetlerin büyük bir kısmının vakıflar üzerinden

sürdürüldüğünü belirtti. Özdi, şunları söyledi: "İnşa edilen ve günümüze kadar ayakta kalmış eserlerin bir kısmı, kadınlar tarafından kurulmuş vakıflar üzerinden en ince ayrıntıları düşünülmüş olarak yapılmıştır. Osmanlı döneminde hâkim olan vakfetme kültürüyle sadece hanedan hanımlarının, kızlarının değil, Anadolu'nun en uca köşesinden bile kadınların mimarinin gelişmesine katkısı olmuştur."

SELÇUKLU'DAN GÜNÜMÜZE

Dr. Özdi, Türk tarihinde, devlet yönetiminde söz sahibi olan kadınların, mimaride de söz sahibi olduğunu ve şehirlerin şekillenmesinde etkin rol aldığını ifade etti. Dr. Özdi, "Selçuklu'dan günümüze kadar ayakta kalan eserlere baktığımızda, kadınların inşa ettirdikleri camilerin yanı sıra hanlar, hamamlar ekleyerek külliye dönüştürdüğünü görüyoruz. 18'inci yüzyıldan sonra külliyelerin yanı sıra hastaneler, saraylar imar edilmiş" diye konuştu.

Panelde, ikinci konuşmacı



Dr. Sacide Akın da Cumhuriyet sonrası mimarideki gelişmeleri ve kadının etkilerini anlattı. Dr. Akın, konuşmasında ilk mimarlık eğitimi alan Türk kadınlarının, 1882'de kurulan ve içinde heykeltıraşlık, mimarlık, hakkaklık ve diğer sanat derslerinin okutulduğu Sanayi-i Nefise Mektebi'ne 1930 yılında giriş yapan Leman Cevat Tomsu ve Münevver Belen Gözeler'in olduğunu hatırlattı.

SANAYİ-İ NEFİSE MEKTEBİ

Sanayi-i Nefise Mektebi hakkında detaylı bilgiler veren

Dr. Akın, şöyle devam etti: "Bu mektepten mezun olan ve Cumhuriyet dönemine ismini yazdıran kadın mimarların sayısı çok azdır. Ancak bir vakıf mimarı olarak anılan Cahide Tamer Aksel, özellikle Amcazade Hüseyin Paşa Yalısı'ndaki özverili çalışması ve 12 yıl süren Yedikule Hisarı restorasyonu ile dönemin aranan restoratör mimarı olarak anılmaktadır. Ancak Cumhuriyet dönemi kadın mimarlarından, döneme damgasını vuracak ve gelecek nesillere aktarılacak yeni bir eser üretilmemiştir."



ÜRÜN TANITIM TEMSİLCİSİ EĞİTİMİ 35. DÖNEM

Son Kayıt Tarihi : 24 Mart 2024
Başlangıç Tarihi : 25 Mart 2024
Bitiş Tarihi : 13 Mayıs 2024
Eğitim Türü : Online
E-posta : utt@ticaret.edu.tr
İletişim : 444 0 413 / 4704

Web Kayıt: <https://utt.ticaret.edu.tr/kayit.html>



'Bakü'nün Halâskarı' Nuri Paşa anıldı

Türk Devletleri Parlamenti Asamblesi (TÜRKPA) Kafkas İslam Ordusu Komutanı, Bakü'nün Halâskârı Nuri Paşa'nın ebediyete irtihalinin 75'inci yıl dönümü vesilesiyle Bakü'de bir anma programı düzenledi. Etkinliğe Türkiye ve Azerbaycan'dan milletvekilleri, Türk devletlerinin büyükelçileri ve diplomatik misyon temsilcileriyle ilim adamları katıldı. Etkinliğin açılış konuşmasını yapan TÜRKPA Genel Sekreteri Mehmet Süreyya Er, Nuri Paşa komutasındaki Kafkas İslam Ordusu'nun Azerbaycan'da sergilediği kahramanlığı hatırlattı.

KARDEŞLİK BAĞININ SEMBOLÜ

Şark Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Akif Aşırılı'nın moderatörlüğünü yaptığı etkinlikte konuşan İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdulhamit Avşar, Mondros Mütarekesi sonrası Osmanlı Devleti ile Azerbaycan Halk Cumhuriyeti arasında yapılan bir anlaşmayla çok sayıda subay ve erin üniforma değiştirilerek, milli ordu oluşturulması için Anadolu'da kaldığını belirtti. Prof. Dr. Avşar, kendisinin de bu askerlerden 22'sinin izini bulduğunu ve hayat hikayelerini kaleme aldığını hatırlattı.

Etkinliğe Türk Devletleri Teşkilatı Aksakallar Konseyi üyesi Hasan Hasanov; TÜRKPA Hukuk İşleri ve Uluslararası İlişkiler Komisyonu Başkanı, Bursa Milletvekili Osman Mesten; TÜRKPA Hukuk İşleri ve Uluslararası İlişkiler Komisyonu Üyesi, Nevşehir Milletvekili Filiz Kılıç; TÜRKPA Eğitim, Kültür, Sosyal ve İnsani Meseleler Komisyonu Üyesi Azerbaycan Milli Meclisi Üyesi Hikmet Memedov; TÜRKPA Hukuk İşleri ve Uluslararası İlişkiler Komisyonu Üyesi, Azerbaycan Milli Meclisi Üyesi Melahat İbrahimkızı; Azerbaycan Büyükelçisi Cahit Bağcı ile çok sayıda tanınmış akademisyen katıldı.

TCMB'nin elindeki tek silah faizler mi?

TCMB, 2023 Haziran'ından itibaren önemli politika değişikliklerine gitti. Ortodoks politikalara dönüşle birlikte tıpkı ABD'de olduğu gibi talebi dizginleyerek enflasyonu düşürmek amacıyla faizleri yükseltmeye başladı. Politika faizleri 45 seviyesine geldiği halde enflasyonda düşüş görülmedi. Aksine yükseliş devam etti. Haziran 2023'te yıllık TÜFE yüzde 38.21 iken, Şubat 2024'te yüzde 67.07 seviyelerine gelindi. Faizlerin artırıldığı bu dönemde, faizlerin enflasyonu düşürücü etkisini göremedik.

Faizleri artırmak neden çözüm olamadı? Gelir dağılımının bozuk olduğu bir ülkede talebin faizlere duyarlılığı, gelir dağılımı daha düzgün ülkelere göre daha düşüktür. Temel ihtiyaç malzemelerinde fiyatlar ne olursa olsun ihtiyaç sahibi almak durumunda kalıyor. Orta vadede yeni satıcılar piyasaya girene kadar da fiyatlarda düşüş söz konusu olmaz. Hele piyasa serbest ve rekabetçi bir piyasa değilse. İşte bu nedenle de ülkemizde faizlerle enflasyonu düşürmek başarılı olamıyor. Kaldı ki, faizlerin yeterince yükseltilmeme durumu da var.

Diğer bir konu ise kurlar. Ülkemizde yaşanan enflasyonun temelinde kurlardaki agresif yükseliş nedeniyle oluşan maliyet enflasyonu yatıyor. Böyle bir enflasyonu sadece faizleri yükselterek yenmek zor. Ekonomi kura ne kadar duyarlıysa, kur yükselişinin maliyet enflasyonu oluşturma gücü de o kadar artıyor. Burada likidite yönetimi yapılmalı. Çünkü dövizin yükselmesi için o döviz alacak TL gerekli. O yüzden TL likidite yönetimi başarılı yapılamazsa hiçbir şeyin anlamı kalmaz. Burada ana konu, ülke ekonomisine olan güvendir. Para dövize veya altına gittiğinde enflasyonist baskılar arttığı gibi sistem dışına çıkan para nedeniyle sermaye eksikliği had safhaya çıkar. Zaten enflasyon çalışma sermayesi ihtiyacını artıran bir etki yaptığından, aynı miktar ürün ticareti için daha fazla para gerekir.

Talebi durdurmaya çalışmak

Gelelim asıl meseleye. Faizlerin seviyesi bir para politikası aracı olarak enflasyonu düşürmeye yeterli mi?

T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın açtığı devlet tahvil ihalelerine gelen 6 kat talep yeterli bir faiz seviyesi varmış görüntüsü verse de karşılama oranı maalesef yetersiz olduğunu gösteriyor. Faizler beklenen enflasyona göre reel ve cazip bir seviyede getirilmediği gibi konut, arsa, altın ve döviz gibi alanlara kayan para enflasyona yol açar. Peki, ya beklenen enflasyon konusunda kafalar karışık?

Deprem harcamaları nedeniyle likidite yönetiminde zaafiyetler yaşanması da enflasyonla mücadelede daha da zorlaştırıyor.

Ancak faiz, tek başına enflasyonla mücadele aracı değildir. Bu nedenle talebi kısmak için kredi kartı limitlerinin düşürülmesi, taksit sayısının azaltılması gibi çözümler deniyor. Ancak maliyet enflasyonu bu tür tedbirlerle düşecek gibi görünmüyor. Üreticinin elinde yüksek maliyetle stok oluşması anlamına da geliyor. O yüzden dikkat edin, sanayi üretim verileri alarm veriyor. Talebi durdurmaya çalışmak, bizim gibi üretim ekonomilerinde arzu da yavaşlatıyor.

TÜİK verilerine göre Ocak 2024'te yıllık bazda sanayi üretimi sadece binde 4 artarken, aylık bazda binde 6 azaldı.

Dimyata pirince giderken evdeki bulgurdan olmayalım.

Maliyet düşürücü tedbirler şart

Maliyet düşürücü tedbirler alınmalı ve kur oynaklıklarına karşı sistem daha güvenilir hale getirilmeli. Kur korumalı mevduat hesapları gibi dövize gitme ihtiyacını ortadan kaldıran düzenlemelere devam edilmeli ve en önemli proje bazı kredilerle, fatura karşılığı kredi kullanılması uygulanması dönülmeli. Yoksa önümüzdeki dönemde enflasyon hedeflerini tutturmak daha da zorlaşacak.

En basit örneğiyle ifade edecek olursak, 28 Şubat 2025 vadeli dolar TL kontrat fiyatı 42-43 TL bandında hareket ederken bir anda 48 TL seviyesine kadar yükseldi. Yani spot fiyatla arasındaki fark yüzde 40'lardan yüzde 50'lere çıktı. Bu durum gelecek için tehlike sinyalleri anlamına geliyor. Seçim öncesi bu hareketlenme çok manidardır. Hem hedef enflasyon beklentisini bozar hem de spotta dolar alımına sebep olur.

TCMB vadeli işlem ve swap işlemleriyle şimdilik etkili olmuş görünüyor. Ancak bu etki sadece yükselişi durdurabilmiştir.

Önümüzde bir yerel seçim var ve seçim sonrasında senaryolar daha da değişecek. Ancak kur yükselişi olduğu sürece enflasyonu düşürmek mümkün görünmüyor.



Hikmet BAYDAR

Meslek liselerini destekleyen sanayiciler gençleri kazanıyor



İstanbul Ticaret Odası'nın meclis ve komite üyelerinin kendi çevrelerindeki meslek liselerini desteklemesiyle başlayan hamilik projesi ile olumlu sonuçlar alınıyor. Bu okullardan mezun öğrencilerin birçoğu kendi alanlarında çalışmayı tercih ederken, okulu destekleyen sanayiciler de gençleri kazanarak işyerlerinin ihtiyacını karşılıyor.

ADEM ORHUN

MESLEKİ Eğitim İşbirliği Protokolü kapsamında hamiliği İstanbul Ticaret Odası tarafından yürütülen okullarla temaslar artıyor. İTO'nun hamilik projesinin ilk meslek lisesi olan Büyükçekmece Rosvita-Timur İmrağ Mesleki Teknik Anadolu Lisesi'nin de ziyaret trafiği oldukça yoğun. Okulun makina teknolojisi alanındaki öğrenciler, önceki hafta bölgedeki sanayi kuruluşlarından birini ziyaret ederek, çalışma ortamını ve makinaları yerinde görme imkanı buldu. Bu arada çocukların meslek lisesine ilgisini artırmak için hamilerin de desteğiyle yapılan çalışmalar karşılık bulmaya başladı. Bu kapsamda bölgedeki ilköğretim okullarının orta kısımlarından öğrenciler, meslek lisesini ziyaret ederek, atölyeleri gezdi, öğretmenlerden alanlar hakkında bilgi aldı.

LİSEDEN SANAYİYE

Okula son ziyaret ise İstanbul Vali Yardımcısı Mehmet Sülün başkanlığındaki heyet tarafından gerçekleştirildi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Mesleki Eğitim Komisyonu 3. Bölge Sorumlusu Murat Hazıroğlu ve Okul Müdürü Hasan Karadeniz tarafından ağırlanan heyet, İTO tarafından donatılan atölyeleri inceleyerek öğrencilerle görüşti. Vali Yardımcısı Mehmet Sülün, okulun sunumu sırasında, 4 yıllık fakülte kazanın mezun sayısının düşük olmasının problem olmadığını, çünkü asıl ihtiyaç duyulan şeyin, öğrencilerin liseden mezun olur olmaz kendi alanlarında işe girmesi olduğunu söyledi. Sülün, "Burada da görülüyor ki, bu meslek lisesinden mezun olanların kendi alanlarında çalışma oranı epey yüksek. Bu şekilde gençlerin hem yıllar geçmeden iş hayatına atılabildiğini hem de sanayicilerin, işin temelinin öğrenmiş gençleri kazanma imkanı olduğunu görüyoruz" dedi. Vali Yardımcısı Sülün, sanayicilerin meslek liselerini desteklemelerinin ve ziyaretlerinin kendileri açısından da kazançlı olacağını kaydetti.

YAZILIM AKADEMİSİ

Program sırasında Murat Hazıroğlu da İTO'nun mesleki eğitim alanındaki çalışmaları hakkında bir sunum yaptı. Hazıroğlu, İTO'nun projesi olan SoftTo Yazılım-Bilişim Akademisi Projesi'ni ve çıktılarını katılımcılarla paylaştı. Diploma ve yaş şartı olmaksızın hemen her sektörden ve yaştan binlerce kişiden başvuru aldıklarını belirten Hazıroğlu, "Maalesef çoğu zaman üniversitelerdeki müfredat, sahanın gerisinde kalıyor. SoftTo'da teknolojik gelişmeye ve firmaların ihtiyaçlarına odaklandık. Kursiyerlerimizi birkaç ay içinde eğitimini aldığı konuda iş yapabilecek seviyeye getirdik" dedi.

Daha sonra heyet üyeleriyle birlikte atölyeleri ziyaret eden Hazıroğlu, özellikle bilişim sınıflarındaki genç öğrencilere, "SoftTo'yu not alın, takip edin, sizin için de fırsat olabilir" dedi.

Ziyarete, okulun hamisi ve aynı zamanda İTO Meclis Başkan Yardımcısı Mustafa Büyükdede'nin yanı sıra İstanbul İl Millî Eğitim Müdürlüğü, Büyükçekmece İlçe Millî Eğitim Müdürlüğü, İŞKUR İstanbul İl Müdürlüğü ve İstanbul Sanayi Odası yetkilileri de iştirak etti. Heyet ayrıca, Büyükçekmece Hayriye Duruk Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni de ziyaret etti.

"Sürdürülebilirlik ve Kütüphaneler"

60. KÜTÜPHANE HAFTASI
KUTLU OLSUN
25 - 31 MART 2024



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

DERSADET
KÜTÜPHANESİ
İSTANBUL TİCARET ODASI

İTODersaDet
DersaDet Kütüphanesi
www.itosam.org.tr



Kozmetik alırken dikkat gerektiren noktalar

Ürünün faydaları

- Cilt florasını dengeler.
- Tahrişi ve kızanklığı azaltır.
- Cilt bariyerini güçlendirir.
- Cildin nemi tutmasını sağlar.
- Cildin yumuşak ve pürüzsüz olmasını sağlar.
- Ciltteki iltihaplanmayı azaltır.
- Kolajen üretimini destekler.
- Cildi nemlendirir ve korur.

- Sağlam ve hasarsız ambalaj.
- Ürünün bilgileri Türkçe, eksiksiz ve okunaklı yer almalı.
- Ürün ambalajında barkod yer almalı. Ürünün ÜTS'ye (ürün takip sistemi) kayıtlı olması çok önemli.
- Cildinize zararlı olabilecek kimyasal ve alerjen olabilecek maddeler varsa uzak durun.
- Doğal ve organik ürünlere öncelik verebilirsiniz.
- Güvenilir ve yetkili satış noktalarından satın alın.
- Kullanım talimatını dikkatlice okuyun. Cildinizin küçük bir bölümünde test yapabilirsiniz.
- Miyadı kontrol edilmeli.
- Orijinal ürün tercih edin.
- Cilt tipinize göre seçim yapın.
- Ürünleri kullanırken abartmayın aşırı kullanım cilt problemlerine yol açabilir.
- Alışveriş mağazasında lütfen ürünlerin kapaklarını açıp koklamak gibi bir alışkanlığınız varsa vazgeçin.

Postbiyotik ürünlerle kozmetiği değiştirecek

Teknopark İstanbul'da yerleşik girişimci Dilan Ercan, uzun yıllar üzerinde araştırma yaparak geliştirdiği mum formundaki ürününün lansmanı için hazırlıklara başladı. Doğal ve etkili içerikleriyle dikkat çeken 'postbiyotikli vücut yağı mumu', birçok cilt sorununa karşı etkili.

ÖMÜR KIRBAŞLI

GÜNÜMÜZDE küresel ısınmayla değişen kuru hava, artan stres, dengesiz ve kalitesiz beslenme gibi birçok etken cilt sağlığını olumsuz etkiliyor. Teknopark İstanbul'da kuru, tahriş olmuş ve kızamık ciltlere karşı etkin, cilt bariyerini güçlendirerek cildin nemi tutmasını sağlamaya yardımcı yenilikçi bir ürün geliştiren girişimci Dilan Ercan, postbiyotikli vücut yağı mumunu İstanbul Ticaret'e anlattı.

KOZMETİK TUTKUSU

■ Kozmetik fikri nasıl ortaya çıktı?

Lisede kimya laboratuvarında geçirdiğim zaman, bende bir tutku uyandırdı. Farklı kimyasalların bir araya getirerek yeni bir şey yaratmanın heyecanı beni büyüledi. Bu tutku, kozmetik fikrinin temellerini oluşturdu. Deney yapma arzumu, cilde faydalı ürünler geliştirme isteğiyle birleştirdi. Cildimizin en büyük organımız olduğunu ve ona özel bir özen göstermemiz gerektiğini biliyordum. Bu nedenle, doğal ve etkili içerikler kullanarak cilt problemlerine çözüm sunan ürünler üretmeye karar verdim. Uzun yıllar araştırma yaptım, farklı formüller denedim ve sonunda postbiyotikli vücut yağı mumu fikrini ortaya çıkardım. Bu ürün, cildin doğal dengesini ve onu dış etkenlerden korumaya yardımcı olan yenilikçi bir içeriğe sahip. Postbiyotikli vücut yağı mumu fikrinin ortaya çıkışı, bir kimyacı tutkusu, deney yapma arzusu ve cilde faydalı ürünler geliştirme isteğinin bir sonucu. Bu ürünün cilt bakımı alanında önemli bir yenilik olacağına inanıyorum.

NASIL KULLANILIYOR?

■ Geliştirdiğiniz ürünü biraz anlatır mısınız?

Postbiyotikli vücut yağı mumu, mum formunda olup fitili yaktıktan sonra mumun eriyen kısmını cildinize sürebildiğiniz bir ürün. Herhangi bir petrol türevi (parafin vb.) içermez, doğal yağ içerikli. Dilerseniz de hiç yakmadan direkt cildinize sürüp masaj yaparak, cilt ısıyla eriterek uygulayabilirsiniz. Postbiyotikli vücut yağı mumu, hassas ve neme ihtiyacı olan cilde sahip kişilere hitap ediyor. Ürün, kuru, tahriş olmuş ve kızamık ciltler için ideal. Hassas ciltler için özel olarak geliştirilmiş, yenilikçi bir cilt bakımı ürünü. Cilt florasını dengeleyerek tahrişi ve kızamıklığı azaltmaya, cilt bariyerini güçlendirerek cildin nemi tutmasını sağlamaya yardımcı olur.

DOĞAL YAĞLAR

■ İçeriğinde neler var?

Ürününüzde bulunan doğal yağlar, cildin ihtiyaç duyduğu besleyici ve nemlendirici özellikte. Kakao yağı, cildi nemlendirirken aynı zamanda antioksidan özellikleriyle cildi serbest radikallerin olumsuz etkilerine karşı korur. Zeytinyağı da cildin doğal nem dengesini korur. Jojoba yağı, cildi derinlemesine nemlendirir, doğal yağ dengesini korurken; argan yağı cildi besleyip yeniler. Üzüm çekirdeği yağı ise antioksidan özellikleriyle cildin yaşlanma etkilerine karşı koruma sağlar. Shea yağı, cildi besler ve



yumuşatırken, candelilla wax ve hidrojenize hint yağı ise ürüne kıvam ve dayanıklılık kazandırır. Bu doğal yağlar, bir araya geldiklerinde cildi besler, nemlendirir ve sağlıklı bir görünüme kavuşturur.

BİRÇOK FAYDASI VAR

■ Sağlık açısından faydaları neler?

Ürününüzün sağlık açısından birçok faydası var. İçeriğindeki postbiyotikler, cildin doğal mikrobiyotasını destekler ve korur. Böylece cildin daha sağlıklı ve dengeli olmasına yardımcı olur. Ayrıca cildi nemlendirir, besler ve antioksidan özellikleri sayesinde yaşlanma etkilerine karşı koruma sağlar. National Library of Medicine'daki araştırmada da postbiyotik içeren kozmetiğin cilt yaşlanmasını geciktirdiği, güneş hasarını önlediği, ciltte iltihaplanmayı azalttığı, cildin kolajen üretimini artırdığı yer aldı.

LANSMANI YAKINDA

■ Markalaşmaya nasıl karar verdiniz?

Markalaşma sürecimiz, ürünümüzü benzersiz kılan özellikleri vurgulamak ve hedef kitlemize hitap etmek üzerine odaklandı. Loliloli'nin doğal ve organik içeriği, postbiyotiklerin güzellik alanındaki yararları ve eşsiz mum formu, markamızı oluşturan temel unsurlardır birkaçı. Ayrıca etkileyici ve anlamlı bir marka hikayesi oluşturarak tüketicilerle bağ kurmayı amaçladık. Markalaşmaya karar vermemizde birçok etken rol oynadı. Bunları benzersiz bir ürün sunmak, hedef kitleye ulaşmak, uzun vadeli bir işletme kurmak ve rakiplerden farklılaşmak olarak sıralayabiliriz. Markalaşma, ürünümü sadece bir üründen öteye taşıyarak, arkasında bir hikaye ve kimlik olan bir marka haline getirmeye yardımcı olacak. Bu da uzun vadeli bir işletme kurma hedefime ulaşmamı sağlayacak diye düşünüyorum. Pazarda birçok farklı cilt bakımı ürünü var. Markalaşma, ürünümü rakiplerinden farklılaştırmaya ve öne çıkarmaya yardımcı olacak. Tüm bu düşünceler sayesinde markalaşmaya karar verdik. Loliloli'nin lansmanı da yakın zamanda yapılacak. Ürünümüzü, online platformlarda ve seçkin kozmetik mağazalarında ve eczanelerde satışa sunmayı planlıyoruz.



ÜRÜN YELPAZESİ

■ Geleceğe dönük hedefleriniz neler?

Kozmetik algısını değiştirmeyi hedefliyoruz. Kozmetik denildiği zaman sadece çeşit çeşit renkli rujlar, göz farları aklı gelsin istemiyoruz. Kozmetiği cilde daha yararlı olabileceği haline dönüştürmeyi hedefliyoruz. Gelecekte, ürün yelpazemizi genişletmeyi ve yeni postbiyotikli ürünler geliştirmeyi planlıyoruz. Ayrıca sürdürülebilirlik ve çevresel etki alanlarında daha fazla ilerleme kaydetmek ve markamızı uluslararası arenada tanıtmak da hedeflerimiz arasında yer alıyor.

EĞİTİM VERECEĞİZ

Tüm bunların dışında insanlara bir ürün alırken nelere dikkat etmeleri gerektiği hakkında bilinçlenmeleri gerekirse sunumlar gerçekleştirip eğitim vereceğiz. Günümüzde kozmetik alanında birçok ürün ev şartlarında el altından üretilip satılıyor. Bugün aktarlarda dahi birçok ürün kaşıntılı laboratuvarlarda test edilmeden barkodsuz satışa sunuluyor. Biz bilinçleneceğiz ki, bu tarz durumların önüne geçeceğiz.

Patent için ilk adım atıldı

Postbiyotikli vücut yağı mumunun patent başvurusunu yaptıklarını ifade eden Dilan Ercan Loliloli'yi, online platformlarda ve seçkin kozmetik mağazalarında ve eczanelerde satışa sunmaya hazırladıklarını söyledi.

Cari açık gidişatı



Bir ülke açısından en önemli ekonomik denge kriterinin başında cari açık durumu gelir. Her ne kadar finanse edildikçe cari açık önemli değildir şeklinde görüşler ve yorumlar olsa da finanse edilmekle birlikte gayrisafi yurt içi hasılaya oranı yüzde 3'ün üzerinde olan cari açık gerçekleştirmelerinin ülke için alarm teşkil ettiği ve mutlaka azaltılması konusunda tedbir alınması gerektiği genel kabul görmüş bir gerçektir. Bu çerçevede ülkemizdeki orta vadeli programlarda da en kritik kalemlerden biri, cari açık gerçekleştirmelerine ilişkin öngörülerdir. 2026 sonunda ulaşılması hedeflenen cari açık tutarı 30 milyar dolar olarak öngörülmüştür.

Ülkemizde cari işlemler dengesindeki açığın en önemli kalemini enerji ithalatı olarak belirtebiliriz. Zaman zaman altın ve mücevherat ithalatı da cari açık bakımından önemli tutarlara ulaşabilir. 2022 ve 2023 yılının bir bölümünde altın ve mücevherat ithalat rakamları önemli tutarlara ulaşmış, bu konuda bazı tedbirler konuşulur hale gelmiştir. Esasen külçe altın ithalini diğer mallardan biraz ayırmak gerekir. Zira külçe altın, bir anlamda döviz varlığı içerisinde değerlendirilebilir. Bir yandan da şayet mücevherat ihracatında artış şeklinde daha fazla katma değer yaratabilen durumlarda dış ticaret açığını azaltıcı anlamda da katkı sağlaması söz konusudur.

Ocak 2024 cari açık rakamları

Geçtiğimiz hafta Merkez Bankası tarafından Ocak 2024 cari işlemler dengesine yönelik bilgiler yayınlandı. Ocak ayında yıllık bazda cari işlemler dengesinde önemli bir iyileşme meydana geldiği görülüyor. Geçen yıl 45.4 milyar dolar olarak gerçekleşen cari işlem dengesi, Ocak 2024 itibarıyla yıllık 37.5 milyar dolara inmiştir. Orta vadeli programda 2023 için öngörülen cari işlem dengesi 42.5 milyar dolar idi. Yıl sonu itibarıyla aralık ayında gerçekleşme aylık bazda daha iyi olmasına rağmen yıllık bazda 45.8 milyar dolar ile bu tutarın biraz üzerinde olmuştu. 2024 yılı sonu için öngörülen tutar ise 34.7 milyar dolar olarak görülüyor. Ocak 2024 gerçekleşmesine bakıldığında yıllık hedef gerçekleşebilir görülüyor. Aylık bazda değerlendirdiğimizde ise Ocak 2024'te gerçekleşen cari açık 2.6 milyar dolar olmuştur. Bu tutar, geçen yılın aynı ayında 10.4 milyar dolardı. Cari açığı iyileşme de esas itibarı ile buradan kaynaklanıyor.

Cari açığın iyileşmesindeki en önemli etkenlerden biri, dış ticaret dengesinde meydana gelen iyileşmedir. Bunda da en önemli kalemi altın ithalatındaki azalış olarak ifade edebiliriz. Gerek iklimin daha olumlu seyretmesi gerekse yenilenebilir enerji kaynaklarının katkılarıyla enerji ithalatı daha olumlu seyreliyor.

Fitch kredi notu

Geçtiğimiz hafta olumlu bir diğer gelişme de kredi derecelendirme kuruluşu Fitch tarafından Türkiye'nin kredi notundaki artış oldu. Her ne kadar kredi derecelendirme kuruluşlarının Türkiye'nin notlarını artırımı konusu biraz gecikmeli gelse de yine de uluslararası alının düzelmesi ve ekonomideki güven ortamının iyileşmesi bakımından önem arz ediyor. Halen ülkemizin gerçek durumunun kredi notu bakımından bulunduğu gruptan daha iyi olduğu, ekonomik verilere bakıldığında göz ardı edilemeyen bir gerçek olsa da önemli olan genel gidişatın yönü olması nedeniyle bu not artışının da olumlu bir gelişme olarak değerlendirilebilir.

Umarız ülkemizde her geçen gün ekonomik veriler iyileşmeye devam eder, ekonomik ve sosyal hayatta tahribatlara yol açan yüksek enflasyonlu süreç kanıksanmış ve kalıcı bir hale gelmeden hedeflenen makul seviyelere gelebilir.

Teknopark İstanbul fırsatının farkındayız

■ Teknopark İstanbul'da yer almanın sizler için faydaları neler?

Şu anda teknoparkta, ürünün kokusunu belirlemek için çalışmalarına devam ediyoruz. Farklı esanslar deneyerek, hem ürünün içeriğine hem de hedef kitleye uygun bir koku seçmeyi amaçlıyoruz. Bu aşama kritik bir aşama; çünkü tek koku ile piyasaya çıkacağız. O nedenle çok titiz çalışıyoruz. Teknopark İstanbul'da yer almanın bize birçok faydası oldu. İnovasyon ve teknoloji odaklı bir ortamda çalışmak, işbirliği fırsatlarına erişim sağlamak ve işimizi geliştirmek için gerekli kaynaklara ulaşmak açısından büyük avantajlar sunuyor. Ayrıca Teknopark İstanbul'un sunduğu destekler ve imkanlar sayesinde işimizi büyütmek ve geliştirmek için daha iyi bir konumda olduğumuzu düşünüyoruz. Bu aşamaya gelene kadar birçok görüşme sağladık ve Teknopark İstanbul'a kabul edilmiş olmanın verdiği imkanları güzel şekilde değerlendirmek bizim için büyük fırsat ve bunun farkındayız.

Dünyanın eğilimleri
ters köşe mi yapıyor?

Trend eğilimler, geleneksel normlardan ve beklentilerden farklı bir yöne doğru yol alıyor! Standartlaştırılmış ürün ve hizmetlerin bambaşka yönelimlere doğru evrilmesiyle yeni bir dünyanın doğuşuna tanık oluyoruz.

Salih
KESKİN

www.inovasyonuzmani.com

Örneğin:

● Hastalıkların önlenmesi için önleyici tıp ve halk sağlığı konularında yenilikçi çözümlere odaklanma eğilimi gözleniyor. Daha hastalık oluşmadan tedbir alma üzerine büyük atılımlar söz konusu.

● Enerji üretiminde, geri dönüşüm ve enerji verimliliği gibi alanlarda yeniliklere daha fazla yatırım yapılıyor.

● Merkezi politik yapılar yerine halkın daha fazla katılımcı olduğu yönetim modellerine doğru bir eğilim görüyoruz.

● Emeklilik sisteminin daha sağlam bir yapıya geçmesini beklerken ve yaşlılar 'tam rahat edelim' derken, aktif yaşlanma ve yaşlıların esnek çalışmasına yönelik yenilikçi uygulamalarda patlama yaşıyoruz.

● Geleneksel eğitim kurumlarının daha da büyümesine kıyasla, uzaktan eğitim teknolojilerinde ilerleme daha fazla.

● Seri üretim daha da ilerler ve fiyatlar biraz daha düşer diye beklerken, kişiselleştirilmiş üretim ve hizmet modellerine doğru hızla kayma yaşıyoruz.

● Bildiğimiz medya kuruluşlarına göre sosyal medya ve dijital iletişimde daha fazla atılım olmaya devam ediyor.

● Bankacılık sistemi tam bir deprem yaşıyor. Olacak olan şu; bildiğimiz paraya elveda... Alternatif finans ve kripto para gibi alanlarda zirveleri zorluyoruz.

● Geleneksel perakende mağazalarının yerine çevrimiçi alışveriş ve e-ticaret platformlarında büyüme inanılmaz...

● Kaynakları daha verimli kullanmak için 'sıfır atık hareketine' büyük bir ilgi var. Daha minimal bir hayat bizi bekliyor!

● İklim değişikliğinin yarattığı su kıtlığı ile birlikte gıda güvenliği ve sürdürülebilir tarım alanlarında da eğilimler ters köşe yapıyor. Artık sanayileşme kadar tarıma da ciddi yatırımlar yapılıyor. Üstelik tarım, stratejik bir alan olarak görülüyor.

● Şirketlerin kendilerini kabul ettirebilmeleri için ürün ve hizmetlerinin iyi olması artık yeterli değil. 'Toplumdan aldığı topluma geri ver' akımı gereği şirketler, sosyal sorumluluk projelerinde daha iddialı olmak, daha fazla vurgu yapmak zorunda.

● Küresel tedarik zincirlerindeki belirsizlikler ve çevresel kaygılar nedeniyle yerel üretim ve tüketim modellerine ilgi hiç olmadığı kadar artmış durumda. Ayrıca, el sanatlarımız da daha fazla değer vermeye başladık.

● Beyaz yakamın tahtı sarsılıyor! Yapay zeka ve otomasyonun iş dünyasında daha fazla kullanılmasıyla birlikte nitelikli işgücüne olan talepte ters yönde değişimler yaşanıyor. İşyerlerindeki beceri gereksinimlerine bakılırsa artık çok daha sofistike zekaların iş dünyasında kalıcı olması söz konusu.

● Hava kirliliği, trafik sıkışıklığı ve karbon emisyonları gibi çevresel sorunlarla mücadele için yeşil ulaşım çözümleri ve sürdürülebilir şehir planlaması üzerine yoğunlaşıyor. Trafikte daha az aracın olacağı bir dünyaya doğru gidiyoruz.

● Yine şehir içi ulaşımında elektrikli scooterlar, paylaşımlı araçlar için platformlar gibi mikro hareketlilik çözümlerine olan ilgi artıyor. Bu trend, şehir içi ulaşımın daha çevreci ve verimli hale getirilmesini sağlayacak.

● Geleneksel çalışma modelleri daha da gelişecek diye düşünülürken, serbest çalışma olanaklarına olan ilgi artıyor. İnternetin sağladığı imkanlarla birlikte bireyler, kendi işlerini kurma ve serbest çalışma modellerini benimseme konusunda daha cesaretli hale geliyor. Buna bağlı olarak daha fazla şirket uzaktan veya hibrit çalışma modellerine yöneliyor.

● Hızlı moda (fast fashion) trendine karşı, daha kaliteli ve uzun ömürlü giysilerin tercih edilmesi, moda alanında esnekliğin artmasına da katkı sağlıyor.

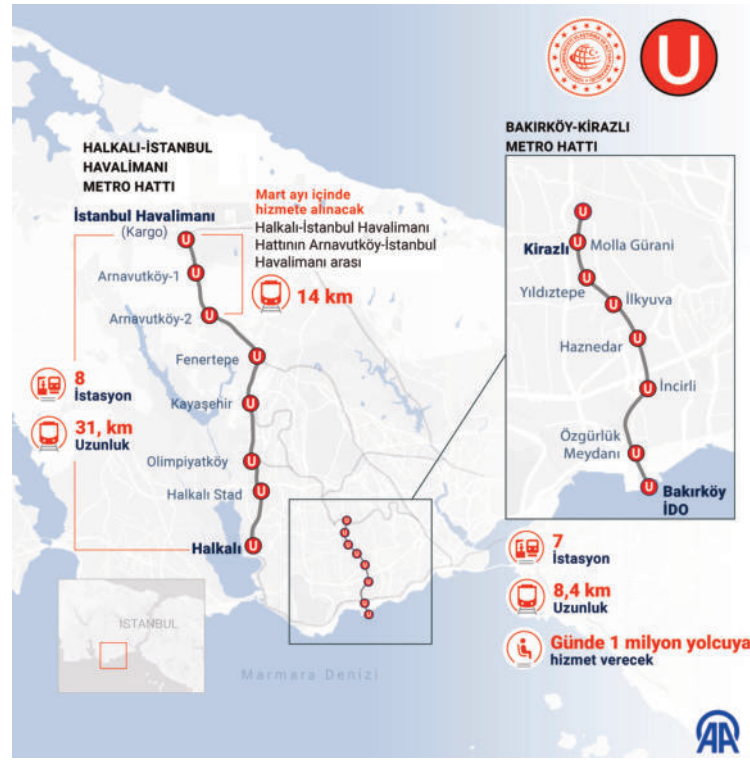
● Toplumda daha geniş bir kültürel çeşitliliğe ve kapsayıcılığa vurgu yapan politika ve uygulamalara doğru bir eğilim gözleniyor.

● İnşaat sektöründe, enerji verimliliği sağlayan ve çevreye duyarlı malzemelerin kullanıldığı yeşil binaların benimsenmesi trend haline geliyor.

Velhasıl örnekler çok... Biz kürekleri aynı yöne çekerken su ters yöne doğru akıyor gibi görünüyor...

İstanbul'a bir metro hattı daha geldi

Bakırköy Sahil-Bağcılar Kirazlı Metro Hattı açıldı. 8.4 kilometre uzunluğundaki hat üzerinde 7 istasyon bulunuyor. Yolcular, Kayaşehir'den Kirazlı'ya, oradan da Bakırköy sahile kadar tek seferle seyahat edebilecek. Saatte 80 kilometre hızla giden metro, günde 1 milyon yolcu taşıyacak.



CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, hizmete alınan Bakırköy Sahil-Bağcılar Kirazlı Metro Hattı'nın açılış sürüşünü yaptı. Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu da açılış yapılan 8.4 kilometre uzunluğundaki Bakırköy Sahil-Bağcılar Kirazlı Metro Hattı'nın birçok toplu ulaşım hattına entegre olacağını belirtti. Uraloğlu, Kayaşehir'den yola çıkan yolcuların Kirazlı'da son bulan bir yolculuk yerine Bakırköy'e kadar tek sefer ile seyahat edebileceğini söyledi.

ÖZGÜN MİMARİ

Uraloğlu, şubat ayında yaya odaklı Sirkeci-Kazlıçeşme Raylı Sistem Hattı'nın ardından İstanbul'un en önemli ulaşım projelerden biri olan Bakırköy Sahil-Kirazlı Hattı'nın açılışını yaptıklarını ifade etti.

Bakırköy-Kirazlı Metro Hattı'nın 8.4 kilometre uzunluğunda olduğunu belirten Uraloğlu, özgün mimari tasarımlara sahip 7 istasyonda toplam 105 bin metrekare kapalı alan inşa edildiğini anlattı.

KESİNTİSİZ ULAŞIM

Hat Kirazlı istasyonunda; Kayaşehir-



Kirazlı Metrosu'na, Yenikapı-Bağcılar-Kirazlı Metrosu'na, İncirli istasyonunda; Metrobüs Hattı'na, Yenikapı-Atatürk Havalimanı Metrosu'na bağlanıyor. Özgürlük Meydanı istasyonunda; Marmaray, Yüksek Hızlı Tren Hattı, Bakırköy Sahil istasyonunda ise İstanbul Deniz Otobüsü ile entegre olarak kesintisiz ulaşım sağlanacak.

3 PROJİNİN UZUNLUĞU
44.4 KİLOMETRE

Bakırköy Sahil-Bağcılar Kirazlı-Güngören-Bağcılar Kirazlı Metrosu projesinin yanında, Halkalı-Başakşehir-İstanbul Havalimanı ve Altunizade-Çamlıca Camii-Bosna Bulvarı Metro Hatlarında da çalışmalar devam ediyor. İstanbul'da bu 3 projenin toplam uzunluğu ise 44.4 kilometreyi buluyor.

CITYSCAPE
GLOBAL SAÜDİ 2024

Riyad / Suudi Arabistan
11 - 14 Kasım 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

SUUDİ ARABİSTAN'DA
EMLAK, GAYRİMENKUL, YATIRIM SEKTÖRÜ BULUŞUYOR

Cityscape Saudi 2024

- 300+ Katılımcı Firma
- 160.000 ziyaretçi
- Suudi Arabistan'ın Vizyon 2030 Stratejisi ile Gayrimenkul Sektörünün Etkin Fuarı
- Prestijli Gayrimenkul Mütteahhitleri, Dünya Çapındaki Mülk Alıcıları, Yatırımcılar ve İşletme Sahiplerinin Buluşma Noktası,

Türkiye Katılım Hizmetleri

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- LCD ve maket sergileme alanı
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye katılım kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri

Katılımcı Sektörü

- Aracı Kurumlar
- Gayrimenkul Yatırımı
- Perakende
- AVM ve Outlet Geliştirme Yönetimi
- Hizmet Sağlayıcılar
- Proje Yönetimi
- Gayrimenkul Danışmanlığı
- Mimarlık ve Planlama
- Tesis Yönetimi
- Gayrimenkul Finansmanı
- Mimarlık ve Planlama
- Yerel Yönetimler
- Gayrimenkul Geliştirme

Ödeme Planı

Katılım Bedeli	: 1.750 ABD Doları x m ² Nakliyesi 1.500 ABD Doları x m ² Nakliyesiz
Minimum Stant Alanı	: 9 m ²



Şeyma Ceren Pekcan
0212 455 65 07
0542 421 82 85
seyma.pekcan@ito.org.tr

Murat Özturan
0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Akif Gönüllü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in x f t /itokurumsal

372 kilometre
planlanan proje

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, 12 şehirde işletmeye alınan 936 kilometre şehir içi raylı sistem hattının 407 kilometresini Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın inşa ettiğini belirterek, İstanbul dışında Ankara'da; Batıkent-Sincan, Kızılay-Çayyolu, Keçiören-Kızılay Metrolarını ve BAKENTRAY'ı bakanlığın üstlendiğini söyledi. Kayseri'de Anafartalar-Yüksek Hızlı Tren Gar Tramvayı'nı, Antalya'da ise Expo Havalimanı Tramvay Hattının yapımını üstlendiklerini kaydeden Uraloğlu, İzmir'de Büyükşehir Belediyesi ile ortak olarak İZBAN'ı, Gaziantep'te de yine Büyükşehir ile birlikte çalışarak GAZIRAY'ı hayata geçirdiklerini anlattı. Şu anda da Kocaeli, Konya, Bursa ve İstanbul'da 7 projede toplam 90 kilometre uzunluğunda raylı sistem hattı inşaatına devam ettiklerini bildiren Uraloğlu, "Türkiye genelinde de 82 kilometresi İstanbul'da olmak üzere 372 kilometre planlama aşamasında projemiz bulunuyor" dedi.

İstanbul'un
raylı sistemleri

İstanbul'daki toplam metro ağı, 211.5 kilometre uzunluğunda ve 138 istasyondan oluşuyor.

- Yenikapı-Atatürk Havalimanı: 18.9 km
- Yenikapı-Kirazlı: 15.4 km
- Yenikapı-Hacıosman: 21.7 km
- Sanayi Mahallesi-Seyrantepe: 1.8 km
- Bakırköy Sahil-Kayaşehir Merkez: 26.7 km
- Kadıköy-Sabiha Gökçen Havalimanı: 33.5 km
- Üsküdar-Çekmeköy: 20 km
- Levent-Boğaziçi Üniversitesi / Hisarüstü: 3.3 km
- Yıldız-Mahmutbey: 20 km
- Bostancı-Parseller: 14.3 km
- Bahariye-Olimpiyat: 5.9 km
- Levent-Hisarüstü Bağlantısı: 3.3 km
- Başakşehir-Kayaşehir Metrosu: 6.16 km
- Marmaray: 76.6 km
- Sabiha Gökçen Havalimanı bağlantıları: 7.4 km
- Gayrettepe-İstanbul Havalimanı Metrosu: 37.5 km
- Sirkeci-Kazlıçeşme: 8.3 km

Devam eden çalışmalar

- Halkalı-İstanbul Havalimanı: 31.5 km
- Altunizade-Çamlıca-Bosna Bulvarı: 31.5 km

Türk yayıncılar Londra Kitap Fuarı'ndaydı



İNGİLTERE'nin başkenti Londra'da Olympia London alanında bu yıl 53'üncüsü düzenlenen Londra Kitap Fuarı'nda, T.C. Kültür ve Turizm Bakanlığı himayesinde açılan 'Türkiye' standının yanı sıra İstanbul Ticaret Odası standı da yer aldı. T.C. Kültür ve Turizm Bakanlığı ve İstanbul Ticaret Odası'nın işbirliğiyle 12-14 Mart tarihleri arasında düzenlenen fuarın açılışına T.C. Londra Büyükelçisi Osman Koray Ertaş katıldı. Ayrıca; İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, Genel Sekreter Prof. Dr. Nihat Alayoğlu, T.C. Kültür ve Turizm Bakanlığı Kütüphaneler ve Yayımlar Genel Müdürü Taner Beyoğlu ve Londra Yunus Emre Enstitüsü (YEE) Müdürü Mehmet Karakuş da fuarda çeşitli temaslarda bulunarak, Türk yayınlarının tanıtıldığı stantları ziyaret etti.

60'TAN FAZLA DİLDE

T.C. Londra Büyükelçisi Osman Koray Ertaş, Londra Kitap Fuarı'nın alanında en önemlilerden biri olduğunu söyledi. Ertaş, "Türk yayıncılığını dünyaya açma yönünde Kültür ve Turizm Bakanlığımızın öncülüğünde büyük bir gayret var. Bunun için özel teşvikler var. Şu anda bakanlığımızın desteğiyle Türk edebiyatı 60'tan fazla dilde farklı ülkelere yayılmış durumda" diye konuştu. Fuarda İstanbul Ticaret Odası'nın standının yanı sıra 20'nin üzerinde Türk yayınevi yer aldı. Bu yıl 12-14 Mart tarihlerinde düzenlenen Londra Kitap Fuarı'na, yaklaşık 60 ülkeden 1031 firma katıldı.

TELİF TİCARETİ

Kütüphaneler ve Yayımlar Genel Müdürü Taner Beyoğlu da açıklamasında, Londra Kitap Fuarı'nın Türkiye'nin katıldığı en önemli fuarlardan biri olduğunu söyledi. Türkiye'yi 20'ye yakın yayınevinin temsil ettiğini anlatan Beyoğlu, fuarda telif ticareti konusunda da önemli görüşmeler yapıldığını belirtti. Beyoğlu, Türk yayınlarının dünyaya açılması için yabancı yayınevlerine verilen desteklere de değinerek, "Sanat ve Edebiyat Eserlerinin Dışa Açılımını Destekleme Projesi (TEDA) Çeviri ve Yayın Destek Programı kapsamında 63 farklı dilde, 89 ülkede 3 bin 878 kitabımızın Türkçeden yabancı dillere çevrilmesi için maddi destek sağladık" diye konuştu.



28 görüşme masası

Londra Kitap Fuarı, 53 seneden beri telif ticaretinin önemli bir adresi olarak biliniyor. Bu yıl fuarda Kültür ve Turizm Bakanlığı 89 metrekare alanla Türk yayıncılığını temsil ederken, İstanbul Ticaret Odası da 138 metrekare alanla fuarda yer aldı. Kültür ve Turizm Bakanlığı ulusal standı ve İstanbul Ticaret Odası standında 28 masada telif görüşmeleri gerçekleştirildi.

Dünya çapında yayıncılık ve telif satış sektörünün önemli buluşma noktalarından 53'üncü Londra Kitap Fuarı'na, Türkiye'den 20'nin üzerinde yayınevi katıldı. 60 ülkeden 1031 firmanın katıldığı fuarda, Türkiye standının yanında İstanbul Ticaret Odası'nın açtığı standta telif alanında iş görüşmeleri de yapıldı.



IFAT 2024

Münih / Almanya
13 - 17 Mayıs 2024

- Araç Üstü Ekipmanları, Cadde Temizliği
- Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği
- Armatür, Hırdavat ve Bağlantı Elemanları
- Geri Dönüşüm, Katı Atık Sistemleri
- Pompa



ÇEVRE TEKNOLOJİLERİNİN VE ATIK YÖNETİMİNİN LİDER FUARI

IFAT 2024

- Sektörün önde gelen uluslararası ticaret fuarı
- 59 ülkeden 2.984 katılımı
- 155 ülkeden 119.000 ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2012 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 9 m²
m² Katılım bedeli : 700 Euro / m²



Esra Yılmaz / Akif Gönülcü / Levent Çakır / Murat Özturan / Esra Avcioğlu
Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 19 / 455 62 39 / 455 62 21 / 455 61 10
E-posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / levent.cakir@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
GSM : 0530 874 89 73 / 0530 931 31 08 / 0539 455 52 66 / 0530 078 43 55 / 0530 386 92 66 / 0533 959 30 57
444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



HUKUK GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

İhracatta yeşil dönüşüme destek paketi

23 Şubat 2024 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 8191 Sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı ile İhracat Destekleri Hakkında Kararda Değişiklik Yapılmasına Dair Karar'da birtakım değişiklikler yapıldı.

Gümrük Birliği Anlaşması ve Türkiye'nin toplam ihracatı içindeki önemli payı sebebiyle dış ticarete Türkiye'nin en önemli partnerinin Avrupa Birliği olduğunu vurgulayan Ticaret Bakanlığı, gelecek dönemin ticari kurallarını belirleyecek olan sürdürülebilirlik yolunda Türkiye'deki ihracatçıların farkındalığını artırmak ve onlara süreç için yol haritası çizmek amacıyla Avrupa Yeşil Mutabakatı Uyum Projesi Desteği'ni duyurdu.

Ticaret Bakanlığı'nın ilgili destekle birlikte ihracatçı firmaların, Avrupa Yeşil Mutabakatı kapsamında kurumsal sürdürülebilirlik odaklı dönüşümlerini sağlayabilmeleri için farkındalık oluşturulması gerektiği kaydedildi. Duyuruda, mevcut durum analizi yapılmasının, durumun iyileştirilmesine yönelik yol haritası belirlenmesinin, şirketlerin ulusal ve uluslararası fonlara erişimlerinin kolaylaştırılmasının hedeflendiği vurgulandı.

Bu kapsamda Karar'ın 14. maddesinde yapılan değişikliklerle şirketler, proje dahilinde alınan danışmanlık hizmeti giderlerinin, 5 yıl süresince yüzde 50 oranında ve toplamda 10 milyon TL'ye kadar destekten faydalanacak.

İklim Değişikliği Başkanlığı 2024-2028 Stratejik Planı yayınladı

T.C. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Başkanlığı tarafından 2024-2028 Stratejik Plan'ı yayımlandı. 2053 Net Sıfır Emisyon Hedefi'ne hizmet eden plan, yeşil dönüşümün her alanda ve tüm paydaşlarla gerçekleşmesine ve iklim dirençliliğinin inşa edilmesine öncülük etme amacını taşıyor.

2024-2028 Stratejik Planı ile politika ve strateji belirleme, iklim değişikliğine uyum sağlama ve sera gazı emisyon azaltma hedefleri doğrultusunda piyasa mekanizmalarının oluşturulması sayesinde hem ulusal hem de uluslararası alanlarda bu hedeflere yönelik çalışmaların yürütülmesi hedefleniyor.

2053 Net Sıfır Emisyon Hedefi (i) yeşil dönüşümün gerektirdiği adımların atılması, (ii) ulusal ve yerel ölçekte iklim değişikliğine uyum kapasitesinin artırılması ve (iii) kurumsal kabiliyet ve kapasitenin artırılması şeklindeki üç temel amaç çerçevesinde oluşturuldu. Buna göre stratejik plan kapsamında, 2028 yılına kadar sera gazı azaltma miktarının yüzde 39'a ulaşması ve verilen hibe miktarının ise 1 milyar 230 milyon liraya ulaşması öngörülmüyor. Yine, söz konusu plan ile Türkiye'nin İkinci Ulusal Katkı Beyanı ve Ulusal Yeşil Taksonomi Mevzuatının tamamlanması bekleniyor.

Sürdürülebilirlik raporlama yükümlülükleri iki yıl ertelenenler

Avrupa Parlamentosu, AB'deki şirketlerin faaliyet gösterdikleri sektörde sürdürülebilirlik raporları ve AB dışındaki şirketlerin ise CSRD (Kurumsal Sürdürülebilirlik Raporlama Direktifi) kapsamında sürdürülebilirlik raporları hazırlama yükümlülüklerinin ertelenmesine ilişkin direktif üzerinde geçici anlaşmaya vardı. Söz konusu anlaşma ile hem şirketlerin raporlama yükümlülüklerini daha iyi yerine getirmeleri için hazırlık yapmaları hem de Avrupa Finansal Raporlama Danışma Grubu'nun (EFRAG) raporlama amacıyla geliştireceği yeni standartlar için zaman kazanılması amaçlanıyor.

Komisyon tarafından şirketlerin raporlama yükümlülüklerini 2 yıl öteleyerek ilk etapta ESRS'yi uygulamaya odaklanmalarını sağlamak amacıyla gerçekleştirdiği geçici anlaşmanın ileriiki günlerde AB Konseyi ve Parlamentosu tarafından resmi olarak benimsenmesi bekleniyor.

Ramazanlık esnaf

“Nev’i şahsına münhasır bir milletiz” denilir ya gerçekten öyleyiz.

Milli birliğimizi dört bir yandan sarıp sarmalayan değer yargılarımıza baktığımızda, diğer milletlerden ayrılan pek çok yönümüz olduğu muhakkaktır.

Bize mahsus inanç merkezli oluşturduğumuz medeniyet örgümüzün temelini teşkil eden; örf, adet ve geleneklerimiz, ‘bizi biz yapan’ mayamızı oluşturur.

Bu temel değerlerden biri de Ramazan ayında daha da güçlenen; ‘yardımlaşma, paylaşma, dayanışma’ odaklı birlik ve beraberliğimizdir.

Her ne kadar bütün bir dünya modernleşmenin neticesinde; ‘hız, haz ve tüketim çağı’ kapanına sıkışsa da en azından bizim ülkemizde Ramazan ayı bu kapana sıkışmıyor.

Ramazan, insanımızın iç dünyasını mamur eden manevi bir ay olarak değerlendirilir. “İç dünyası mamur olan kimseler, çevresine huzur ve güven verir” denilir. Bu manada eski İstanbul’da ve özellikle dar gelirli mahallelerde, ‘Ramazanlık esnaftan’ söz edilir.

★★★

Bozkırın tezenesi Neşet Ertaş’ın, “Tatlı dile, güler yüze, doyulur mu doyulur mu” türküsünde olduğu gibi Ramazanlık esnaf, mahallelere şu tatlı dile girerlermiş:

“Ramazan esnafıdır adımız,
Bereketli olsun ekmeğiniz aşınız,
Karşılınır bütün ihtiyaçlarınız,
Bereketli olsun iftanz, sahurunuz.”

★★★

Ramazan öncesi alışverişlerin tamamını çarşıda, pazarda yapamayan veya imkânı olmayan ailelerin ihtiyaçlarını da Ramazanlık esnaf giderirmiştir.

Dar gelirli aileler ile yaşlı ve bakıma muhtaç aileler için mahalle mahalle dolaşılıp, çarşıya pazara inemeyenlerin mutfak ihtiyaçları giderilmiştir.

★★★

Yeri gelmişken Ramazan esnafına dair bir iki örnek sunalım.

Eski İstanbul’da Ramazan denilince akla ilk gelen şey, insanların maddi-manevi ihtiyaçlarının giderilmesi olduğu malumdur. Ramazan ayının dayanışma, paylaşma ve ikram ayı olması, bu hususun temelini teşkil etmiştir.

Ticari işlerini çocuklarına devreden ve kendilerini emekli eden meslek sahipleri, gönüllü olarak bir araya gelip, ‘Ramazanlık esnaf’ adıyla halka hizmet ederlermiş.

★★★

Ramazan ayı başladığında hangi mahallede manav, dükkân veya başka ihtiyaçlar için neler lazımsa, o mahalleler gezilir, dolaşılır, araştırılır, sorulup soruşturulur, uygun yerlere geçici dükkânlar veya sergiler açılarak / açtırılarak, insanımızın ihtiyaçları karşılanırmış.

Sadece bu kadar değilmiş elbet hizmetler. Diyelim ki, dükkân, manav veya diğer ihtiyaç malzemeleri satan yerler mevcut ama oradaki esnafın yardımı ve yardımcıya ihtiyacı var. Ramazanlık esnaf bu ihtiyacı da tespit ederek bir ay boyunca o mahalledeki esnafa yardımcı eleman temin etmiş. Bununla da bitmezmiş tabii görevleri.

★★★

Mahallelerdeki fakir ve muhtaç aileler başta olmak üzere, yardıma ve bakıma muhtaç kimseler tespit edilir, bu durum önce ‘şehr-i emanete’ bildirilir, belediye ilgilenebildiği kadar ilgilenir, gücünü aşan durumlarda ise Ramazanlık esnaf, kendi aralarında o müşkülliye de halledermiş.

Ramazanlık esnafın bu işlerden bir kâr beklentisi olmazmış. Ticarete tecrübeli olmaları ve iyiliksever babacan tavırlarıyla ihtiyaç, genç, varlıklı, fakir, kadın, erkek fark etmez, herkesin sevgisini kazanmaları, onlar için büyük kırmış.

★★★

Ramazanlık esnafın bulunduğu mahallelerde genelde vukuatlar azalır, aile içi geçimsizlikleri veya mahalle kavgalarını yine Ramazanlık esnaf çözer ve yardımcı olurmuş.

İstanbululların ekonomik ve sosyal ihtiyaçlarını gideren bu Ramazanlık esnafın gönüllü yaptıkları işler elbet bu kadar değilmiş. Ramazan’ın ortasına ve sonuna doğru niyetlerini ve düşüncelerini bir kez daha manilere dökerek veda ederlermiş.

Gönül almaktır işimiz,
İşte geldik gideriz,
Varsa bir şikâyetiniz,
Şehr-i emanete bildiriniz.

Hakkımız geçtiyse helallik isteriz,
İşte geldi vaktimiz geçip gideriz,
Hoşça bakın zatınıza cümleiniz,
Ramazan bayramınızı tebrik ederiz.
(Türkiye’de Ticaretin İzleri-İTO Yayınları)

Hüseyin
ÖZTÜRKİstanbul’un tarihi yapıları
Hünkar Kasrı’nda

OSMAN KUVVET

YENİ Cami Hünkar Kasrı’nda bu ay, İstanbul’un tarihi taş yapılarından esinlenerek karakalemle çizilmiş tablolar sergileniyor. Taşlardaki Nakışlarla

İstanbul’ isimli sergi, Ferruh Sünger’in sebiller, cami şerefeleri, mezar taşları ve diğer tarihi yapılardan seçtiği örnekleri, karakalemle kağıda nakşettiği eserlerden oluşuyor. Serginin açılışı; İTO

Yönetim Kurulu Üyesi Murat Haziroğlu, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdulhamit Avşar, İTO Meclis Üyeleri ve sanatseverlerin katılımıyla gerçekleşti. 40 eserden oluşan sergi, 31 Mart’a kadar ziyarete açık olacak.

Taş eserlerden karakalemle
yansıyan ilham

Tarihi yarımada’daki taş eserlerden aldığı ilhamı siyah beyaz resmeden karakalem sanatçısı Ferruh Sünger, “Her bir taşın ayrı bir ruhu var. Üzerinde çalıştıkça kendini açıyor” diyor. İstanbul Ticaret Odası Yeni Cami Hünkar Kasrı’nda, taşlardan gelen ilhamı karakalem tekniği ile sanat sevdalılarına sunan sanatçı, sanatla uğraşan ruhların incelendiğini söylüyor.

TARİHİ camileri, evleri, çeşmeleri, kapıları, merdivenleri karakalem tekniği ile kağıtla buluşturuyor usta sanatçı Ferruh Sünger. “Neden taş eserler... Çünkü tarihi yarımada bunun için öyle cömert malzemeler sunuyor ki isteyene, görmeden edemiyorsunuz” diyor Sünger, 5 yıla yaklaşan sanat birikimini İstanbul Ticaret Odası Yeni Cami Hünkar Kasrı’nda sanat sevdalıları ile buluşturuyor. Tarihi eserlerin detaylarını karakalemle demlendiren Sünger’in sergisi, 31 Mart’a kadar ziyaretçilerini bekleyecek.

ÖZELLİKLE
TERCİH ETTİM

Taş eserler özellikle mi tercihiniz oldu?

Evet, çünkü tarihi yarımada muazzam bir hazine sunuyor görmek isteyen için. Ben burada 40’a yakın eser sergiliyorum. Diyebilirim ki, bunun katbekat fazlası malzeme çıkabilir bu bakış açısıyla.

Karakalemle nasıl tanıştınız?

Ben aslen muhasebeciyim. Ekmeğimi bu meslekten kazandım. Ancak okul yıllarımda hocalarım tarafından özel ilgiye mazhar olmuştum. Lise yıllarımda da yağlı boya tablolarından oluşan bir sergi açmıştım. Karakalem hayatımda daima var oldu. Sonradan biraz daha yoğunlaşarak tekniğimi geliştirdim.

SÜREKLİ İLGİ OLMALI

Burada özellikle detayları çalışmışsınız. Eserlerde taşların birbirinden farkını gözlemleyebiliyor musunuz?

Elbette her birinin ayrı bir ruhu var inanın. Bazen sadece bakıp geçiyoruz. Ama detaylara inince ışık gölge farkını gözlemliyorsunuz. Mesela mermerde detaylara ulaşmak diğer taşlara göre daha zordur. Işığı gölgeyi içinde muhafaza eder. Resmetmek için daha fazla bütünleşmeniz gerekir.

Sümeyye
Yans TOPAL

Kalemle nasıl bir teşriki mesainiz var?

Eselden hattatlar kemerlerinde hat yaptıkları hakkı taşırlarmış. Namaza giderken bir elif, namazdan sonra da hemen bir elif çizerlermiş ki, arada çok uzun ayrı kalmamak için. Gerçekten ben de kalemimde bunu gözlemliyorum. Akşamdan diğer akşama kadar kalem size mesafe koyabiliyor, adeta naz yapıyor. Ben de sürekli çizgi çizerek kalemimle ruhsal bütünlüğümü bozmamaya çalışıyorum.

TEK TEK
FOTOGRAFLADIM

Hangi eserleri resmedeceğinize nasıl karar veriyorsunuz?

İstanbul’u gezmeyi, o tarihi dokuyu hissetmeyi çok seviyorum. Gezerken kimi detaylar özellikle ilgimi çekiyor. Bölge olarak Eminönü-Fatih-Üsküdar-Eyüp Sultan civarını tercih ettim. Gezdiğim yerlerde zaten detaylar kendine çekiyor. Kimi zaman bir mezar taşı, kimi zaman bir merdiven, kimi zaman bir mihrap ya da minare... Detay beni kendine çekince önce onu fotoğraflıyorum, sonra çalışmaya başlıyorum. Sergimdeki iki resim hariç hepsi fotoğrafladığım eserlerin kalemle buluşmuş halidir.

Bu aynı zamanda İstanbul sokaklarıyla da sıkı bir dostluğu beraberinde getirmiş olmalı...

Tabii, tabii öyle oldu. Çünkü fotoğraflamak için sık sık ziyarette bulundum. Bazen fotoğrafı beğenmedim, resmime başladığım halde tekrar gidip fotoğraflama ihtiyacı hissettim. İstedğim detayı fotoğrafa yansıtabilmek çok önemli. Bunun için hassas çalışmaya özen gösterdim.

DETAY KARAKALEMLE
MÜMKÜN

Renkli çalışmalar da yapabiliirdiniz. Karakalemle özellikle mi tercih ettiniz?



Karakalemin resim sanatının temeli olduğunu düşünüyorum. Elbette renk katarak çok güzel eserler de yapılabilir. Ancak detaylar için karakalem paha biçilmez kaftan. Ben de özellikle projemde detay çalışmak istediğim için karakalem özel tercihim oldu.

Çalışırken dikkat ettiğiniz ritüelleriniz var mı?

Çalışmama başlamadan önce mutlaka elimi açmak için kalemle çizgi çalışmaları yaparım. Çünkü çizgi çalışması yaptığım resimle yapmadığım resim arasında çok ciddi farklar olduğunu gözlemliyorum. Çalışmalarımın tamamını evimde kendi düzenimde salonda yapıyorum.

BİR AYLIK MESAI

En çok zaman verdiğiniz resim hangisi oldu?

Ben özellikle ayrıntı odaklı çalıştığım için birden çizip ortaya çıkarmak mümkün olmuyor. Nakışları ağaçların dallarını dahi tek tek çalışıyorum. III. Ahmet Çeşmesi’ni resmettiğim çalışmam çok fazla detay içeriyor. Çeşmedeki nakışlar, kenarındaki kafeslerin dokusu her biri ayrı ayrı emek istedi. Bunun için bir ay gibi bir süre tek resim üzerinde çalıştım.

Bakan insandan gören insana dönüşmek yolculuğu sanki sizinki...

İnanın orada o ince nakışlarla hemhal olup, mermerin, taşın dokusunu anlamaya çalıştığınız zaman ruhunuz farklı bir atmosfere bürünüyor. Tam odaklanıyorsunuz. Onları resmetmek bile bu kadar zorken, onları ince ince işleyenler nasıl yapmışlar diye düşünüyorsunuz. Dolayısıyla sanat insana anda kalma, yolda olma hali sunduğu için sanatla uğraşan insandan kimseye zarar gelmez diye düşünüyorum.

Kitap
İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Özel eğitimin geleceği:
Vizyon ve stratejiler

Gelişmiş ülkelerin en temel özelliği, eğitim sistemlerinin yapısı ve öğretim işleyişinin çok iyi bir seviyede olmasıdır. Cumhuriyet tarihimizin başlangıcı ile beraber, ülkemizde de birçok farklı eğitim sistemi uygulandı.

İstanbul Ticaret Odası tarafından hazırlanan bu değerli çalışmada, sadece eğitim sistemlerine değil, aynı zamanda eğitim ve öğretim sektörünün geçmişten günümüze kadar olan felsefesi, amacı ve sonuçlarına da değiniliyor. İTO tarafından düzenlenen çalıştaylarda eğitim ve öğretimin kurumlar bazında etkileri ve sonuçları değerlendirildi. Çalıştay içeriğinde ‘özel eğitimin geleceği’ başlığı ve geleceğe dönük eğitim ve öğretimin ‘vizyon ve stratejileri’ ele alındı. Bu şekilde sektörel temsilciler ve yöneticiler açısından oldukça detaylı bir sektör raporu da ortaya çıktı. Çalışma içeriğinde, özel eğitim kurumları, sürücü kursları, dil öğretim kursları vb. birçok farklı yapıya da yer verildi.

Eserde, birçok farklı paydaş ortak bir amaç için çalıştı ve toplumun yeni yüzüyle ve dijital çağa uygun bir eğitime ve öğretime nasıl uyum sağlayacağına dair verileri değerlendirdi. Tüm bu çalışmalar bu eserde toplanarak araştırma ve profesyonellerin kullanımına sunuldu.

İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2023

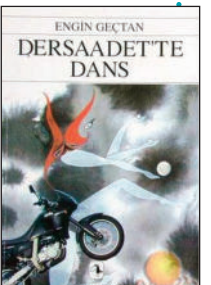
Dersaadet’te dans

Psikoloji, teknoloji ve İstanbul üçgeninde dönen bir hayatın nasıl olduğunu merak edenler için yazar tarafından oldukça iyi bir betimleme yapılmış. Hem günümüze hem de geçmişe dair izlerin bulunduğu çok sayıda detaya yer verilmiş.

“Dersaadet’te Dans, nasıl ve ne zaman girildiği bilinmeyen bir çağın baş döndürücü dansından öylece seçilivermiş, sıradan bir mikro kozmosun masalı. Bir şeylerin sürekli öğütülüp yenilerinin var edildiği, gitgide hızlanarak, kaosun düzenle buluşup ayrıldığı yerde, kaosun kenarında sürüp giden bir dans. Korkuya kapılıp yadsunmaya çalışıldıkça içinde daha çok sürükülenip savrulunan bir çağ; uzun bir uyuktan bu çılgın dansın ritmine uyanıverip bu yeni çağın dünya merkezlerinden biri olmaya aday bir kent. Çıplak özseverliğin giderek tırmadığı bir dünyada birlikte ya da tek başına yaşanmaya başlanan ‘yalnız kültürü.’”

Engin Geçtan / Metis Yayınları, 2018

www.kitapistanbul.org.tr



***Bizi biz yapan deęerlerimizle
azın tamamlandığı, çoğun paylaşıldığı
bereketli bir Ramazan dileriz.***



0850 202 1 202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr



VAKIF KATILIM