



Araştırmacı sanatçıdan tezhip ve minyatürler

Tezhip sanatına 40 yılını veren sanatçı Leman Dinçtürk'ün eserleri, Yeni Cami Hünkar Kasrı'nda sergileniyor. Sanatçı, El-Cezeri'yi araştırarak başladığı yolculuğunda, minyatürde yeni eserler ortaya çıkardı. **Sümeyra Yarış Topal ■ 19**

Kısa çalışma ödeneği değişti

Kısa çalışma yönetmeliği yeniden düzenlendi. Afetlerden doğrudan etkilenen işyerlerinin başvurularında SGK Yönetim Kurulu Kararı aranmayacak. Ödenek süresi 3 ayı, aylık tutar ise asgari ücretin brüt tutarının yüzde 150'sini geçmeyecek. **■ 3**



Universiteliye patron mentor

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin fark oluşturan 'Öğrenci Hamiliği Projesi'nin yeni dönemi başladı. Projeyle İTO Meclis Üyesi iş insanları, öğrencilere kariyer yolculuklarında mentorluk yapacak. **Ertan Eryılmaz ■ 14**

FAİZ İNDİRİMİ İÇİN Dezenflasyon sürecini İYİ YÖNETMELİYİZ



Türkiye'nin dezenflasyon sürecine girdiğini belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, sürecin hızlandırılması ve iyi yönetilmesi halinde faiz indiriminin konuşulabileceğini söyledi.

İHTİYACIMIZ OLAN ŞEY

"Dezenflasyon sürecini hızlandırmak elimizde" diyen Başkan Avdagiç, gerekenleri ise şöyle açıkladı: "Kalıcı düşük enflasyon için iki şeye ihtiyacımız var. Enflasyonla mücadelede topyekûn kararlılık ve yatırım ortamının süratle iyileştirilmesi."

BU YIL İÇİNDE

Son dönemde atılan adımlar ve kararlılık vurgusunun piyasa faizlerinde kayda değer bir geri çekilmeye yol açtığını vurgulayan Avdagiç, "Enflasyonla mücadele sürecinde hızlı ilerleme kaydedilirse, bu yıl içinde faiz indirimi konusunu konuşabiliriz" dedi. **■ 10'da**

Avdagiç, THY Başkan Vekili oldu

THY, yönetim kurulu görevlendirmelerini KAP'da duyurdu. Buna göre İTO Başkanı Şekib Avdagiç, THY Yönetim Kurulu Başkan Vekili olarak atandı. **■ 7'de**



Gençler, lojistik fikirleriyle yarıştı

İstanbul Ticaret Odası Lojistik Hizmetler Meslek Komitesi ve İstanbul İl Millî Eğitim Müdürlüğü ortaklığında 'Türkiye'nin 2. Yüzyılında Lojistiğin Geleceği İle İlgili Bir Proje Var Yarışması' düzenlendi. Yarışmada başarılı olan gençler ödülleriine kavuştu. **Barış Cabacı ■ 12'de**

Gıda sektörüne Çin fırsatı

Yeni pazarlar keşfetmek isteyen gıda firmaları için Çin'e 'sektörel ticaret heyeti' organize edilecek. İTO'nun eylül ayında gerçekleştireceği programın başvuruları alınıyor. **■ 15'te**



Akaryakıtta kart komisyonu zorluyor

Yaklaşık 150 bin kişiye istihdam sağlayan akaryakıt sektörü, 13 bin aktif dağıtıcı ve depolama tesisiyle büyük bir ekosistem oluşturuyor. Sektörün en önemli gündemi, başta enerji olmak üzere artan maliyetler ve kart komisyon oranlarının yüksekliği. **Mesude Demirhan ■ 6'da**



Global oyun pazarı Afrikalılarla büyüyor

Video oyunlarından geçen yıl dünya genelinde 350 milyar dolar gelir elde edildi. İnternete erişimin hızla arttığı Afrika'da ise bu alanda büyük potansiyel bulunuyor. 2050'ye kadar video oyun kullanıcılarının dörtte birinin Afrikalı olacağı tahmin ediliyor. **Prof. Dr. Ahmet Kavas ■ 13**



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaturk

21 HAZİRAN 2024 YIL: 66 SAYI: 3314 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

ÇOK yönlü diplomasi taraflı ticaret

AB ile Gümrük Birliği'ni uygulayan Türkiye, çok boyutlu diplomasiyle BRICS+ gibi farklı platformlardaki ticaret fırsatlarını da değerlendirecek adımlar atıyor.

DÜNYANIN YÜZDE 28'i

Türkiye, küresel ekonominin yüzde 28'ini oluşturan BRICS+ grubuyla da işbirliğini geliştirmeyi planlıyor. Uygulanan 360 derece diplomasinin kapsayıcılığıyla Türkiye'nin küresel ticaretteki pazar payını ve ihracatını artırmayı hedefliyor.

AJANDA YOĞUN

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın temmuz ayında katılacağı Şanhay İşbirliği Örgütü zirvesi ile sürecin ilerlemesi bekleniyor. 16. BRICS Zirvesi'nin ise ekimde Kazan'da düzenlenmesi planlanıyor. Atılacak bu diplomatik adımların ticarete yansımaları öngörülmüyor. **■ 8'de**



Saraf KILIÇLI



Küresel ticaretin serencamı

Prof. Dr. Nurullah Gür ■ 8'de

Yeni sanayi politikalarında 'küresel' arayışlar

Prof. Dr. Kerem Alkin ■ 12

Denizcilik eğitiminde siber çağ



Orka, denizcilik alanında eğitim odaklı geliştirdiği yenilikçi yazılım ve çözümleriyle öne çıkıyor. Denizcilikte eğitimini yüksek görüntüyle 'dijital evren'e dönüştüren MetaSHIP'ten, lise eğitimi alan öğrenciden usta denizcilere kadar her kesim yararlanabiliyor. **Ömür Kırbışlı ■ 16'da**



İşletmede verimlilik projeleri yarışacak

Şirketlerde ve kurumlarda verimliliği artırmaya yönelik projeler yarışacak. Verimlilik Proje Ödülleri Yarışması'nda başvurular 24 Haziran'da sona erecek. **■ 9**



Arızayı erkenden yakalayan sistem

■ 2

Otomobilde siber güvenliğe yeni milat

Dünya çapında yaygınlaşan siber saldırılar, otomotiv sektörünü de etkiliyor. Birleşmiş Milletler Avrupa Ekonomik Komisyonu,

bu risklere karşı yeni yönetmelik yayımladı. Buna göre 7 Temmuz 2024, otomotiv sektöründe siber güvenlik açısından önemli bir milat olacak.

Barış Cabacı ■ 17'de

Ticarete yapay zeka kriterleri

Avrupa Birliği, yapay zeka yasasını onayladı. AB pazarında ticaret yapacak şirketlerin de tasarımlarını ve ürünlerini bu kurallara göre üretmesi gerekecek. **Adem Orhun ■ 18**

TUBITAK yapay zeka projesi çağırısı açtı ■ 18

Sanayide arızayı akıllı çözümle önceden yakalıyor

Sanayideki kimi işletmeler makinaların durumu, arızalar ve performans seviyesiyle ilgili verilere zamanında ulaşamıyor. BTM girişimcilerinden Mustafa Uslu'nun geliştirdiği T4M isimli sistem, makinaların üretim hatlarını anlık olarak izleyip, arızayı önceden tespit edebiliyor.

BAHAR DAĞAŞAN

ENDÜSTRİYEL Nesnelerin İnterneti (IoT) ile ilgilenen BTM girişimcilerinden Mustafa Uslu, T4M girişimi ile sanayi sektöründe verimliliği artırmaya ve maliyetleri düşürmeye yönelik çözümler geliştiriyor. Sanayi işletmelerinin makina performansları ve arızaları, kimi zaman gerçek zamanlı bir şekilde bilinmiyor. Bu durum da işletmelere beklenmedik zararlar verebiliyor. Uslu'nun söz konusu zararları önlemek için geliştirdiği T4M akıllı sensör ve cihazlar, veri toplama ve aktarım, veri analizi ve görselleştirme, öngörücü bakım, enerji yönetimi gibi birçok aracı kullanarak makinalara dair bilgi çıktılarını gerçek zamanlı olarak karar vericilere ulaştırıyor.

MALİYET AZALIYOR

Sanayi işletmelerinin makina performanslarını gerçek zamanlı takip edemedikleri için karşılaştığı ani arızalar ve cihazların uzun duruş sürelerinin oluşturduğu maliyete dikkat çeken Mustafa Uslu, aynı



zamanda enerji tüketiminin izlenmesi ve optimize edilmesinin de sektörde büyük bir ihtiyaç olduğunu dile getirdi. Uslu, gözlemlendiği bu sorunlara çözüm olarak akıllı sensör ve cihazlar, veri toplama ve aktarım, veri analizi ve görselleştirme, öngörücü bakım, enerji yönetimi gibi birçok aracı T4M adını verdiği tek bir girişim çatısı altında topladığını belirtti.

KULLANICI DOSTU

T4M, geliştirdiği akıllı sensörler ve cihazlar ile makinaların üretim hatlarını anlık olarak izleme imkânı sunarak arıza meydana gelmeden önce tespit edebiliyor. Bu şekilde gerekli müdahaleler zamanında yapılmış oluyor. Sensörler titreşim, sıcaklık, basınç gibi çeşitli parametreleri ölçerek makinalardan veri topluyor. Bu veriler, bulut tabanlı T4M platformuna aktararak kullanıcılara sunuluyor. Yapay zeka desteğiyle analiz edilen veriler görselleştirilerek kullanıcılara tarafından kolayca yorumlanabilir hale geliyor. Özellikle sanayi firmalarının karbon ayak izlerini düşürme hedefine hizmet eden T4M, enerji tüketimini doğru bir stratejiyle yöneterek çevre

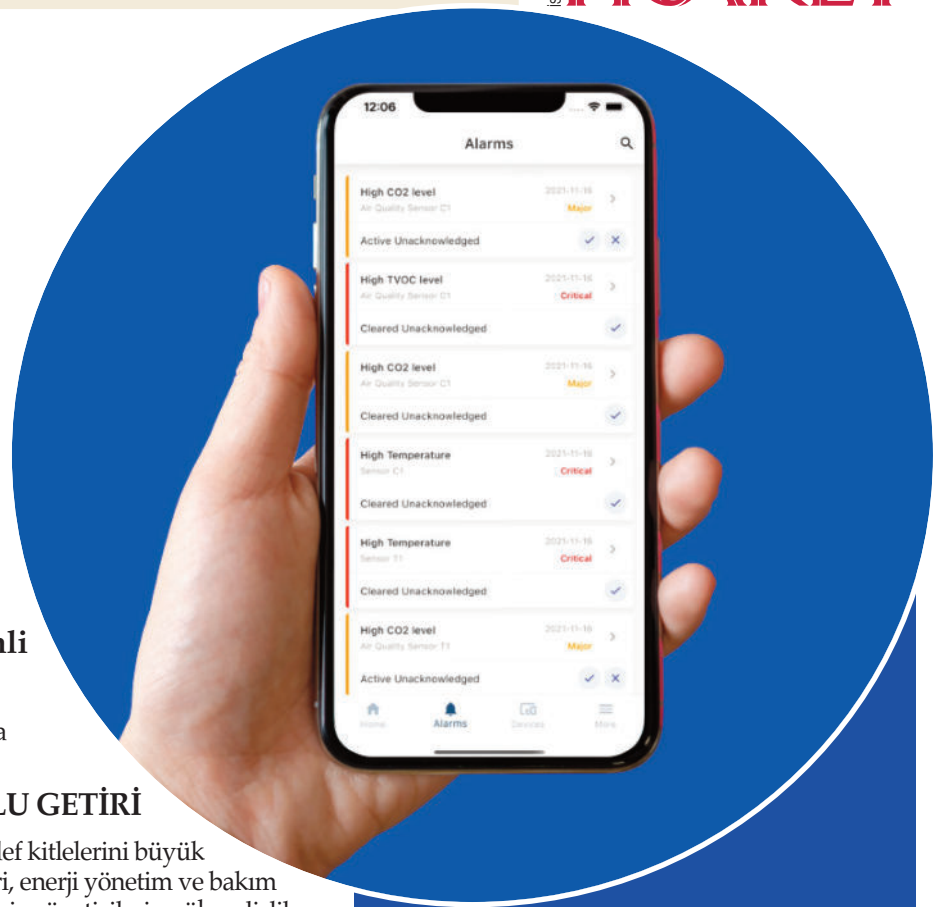
dostu bir yaklaşım da sunuyor.

ÇOK BOYUTLU GETİRİ

Mustafa Uslu, hedef kitlelerini büyük ölçekli üretim tesisleri, enerji yönetim ve bakım ekipleri, fabrika ve tesis yöneticileri, mühendislik ve Ar-Ge departmanları, küçük ve orta ölçekli işletmeler olarak beş ana başlıkta listeledi. Girişimin gelir modeli ise donanım araçlarının doğrudan satışı, bulut tabanlı veri izleme platformuna abonelik sistemi, öngörücü bakım ve enerji yönetimi paketleri, T4M tarafından üretilen sistemlerin işletmelerin mevcut altyapılarına entegrasyonu ve son olarak destek ile bakım servislerinden oluşuyor.

TÜM SİSTEMLERE ENTEGRE

Rakiplerinden en büyük farklarını anlatan Uslu, markadan ve kullanılan cihazdan bağımsız olarak tüm sistemlere adapte olabilecek bir esneklik sunduklarını söyledi. T4M, makinalarda güvenilir bir biçimde eklenti olarak kurulum sağlayabiliyor. Uslu, bu sayede hedef kitlelerine daha geniş bir çözüm yelpazesi sunarak rekabetçi avantajlarını artırdıklarını da sözlerine ekledi.



Tarım için teknoloji

Gelecek planlarını dile getiren Mustafa Uslu, "Sanayide IIoT, Endüstri 4.0 konusunda ve tarım sektöründeki kuyu motorlarının yanmasını engellemeye ve elektrik dalgalanmasından dolayı sistemlere gelecek zararın önlenmesine odaklanan bir konumda strateji geliştiriyoruz" dedi. T4M, küresel pazarda yer almak ve Türkiye'de lider konuma gelmek için çözüm sundukları alanları genişletmeyi ve var olan teknolojiyi sürekli geliştirmeyi hedefliyor.

MIPCOM 2024

Palais Des Festivals, Cannes - Fransa
21 - 24 Ekim 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜNÜN PRESTİJLİ ETKİNLİKLERİNDEN MIPCOM 2024'TE YERİNİZİ ALIN DÜNYAYA AÇILIN

MIPCOM 2024 GENEL BAKIŞ

- Dünya'nın içerik sektöründeki lider buluşma noktası
- 11.000 Üst düzey sektörün uluslararası profesyonel temsilcisi
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 100 ülke

ÜRÜN GRUPLARI

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital İçerik, Dizi
- Format (vb.)
- Ortak Yapım
- Sinema / TV Filmi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar katoloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak kataloğunda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar sürecinde ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 900 Euro / m²
Minimum Katılım Alanı : 5 m²



Begüm Ece
0 212 455 65 03
begum.ece@ito.org.tr

Mine Güneş
0 212 455 61 06
0 530 151 42 35
mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



BTM finansal rahatlık sağladı

Bilgiyi Ticaretleştirme Merkezi (BTM) ile deneyimlediklerinden bahseden girişimci Mustafa Uslu, iş geliştirme sürecinde BTM'nin sunduğu ofis ve çalışma alanı gibi fiziksel kaynakların T4M ekibine finansal rahatlık sağladığını, böylece mevcut maddi kaynakları girişimin gelişim aşamasına ayırabildiklerini aktardı. Mustafa Uslu, "BTM'nin düzenlediği eğitimler, mentorluk hizmetleri, iş bağlantıları ve sosyal ağı genişletme fırsatı, projemizi daha hızlı bir şekilde ilerletmemize olanak yarattı" diye konuştu.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA KONFERANS SALONU YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi KONFERANS SALONU İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	50 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	25 Haziran 2024, saat 16:00 (2 Hafta süre uzatılmıştır)
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@iftmimarlik.com 0546 479 26 16 Hüseyin ÇAMUR huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 01



Milletlerarası Ticaret Odası'yla işbirliği anlaşması

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) arasında iş dünyasına yönelik işbirliği anlaşmasına imza atıldı. TOBB'dan yapılan açıklamaya göre, 5 maddelik işbirliği anlaşmasının imza töreni, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ile ICC Genel Sekreteri John Denton'un katılımıyla Paris'te düzenlenen Dünya Konseyi toplantısında gerçekleştirildi. Finansman programlarından dijital ihracata kadar birçok alanı kapsayan anlaşmayla, TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nin de desteğiyle Incoterms Programı, uluslararası ticaret, tedarik zinciri finansmanı, yeşil pazarlama ve ICC küresel öğrenme programlarının Türk iş dünyasının hizmetine sunulması planlanıyor. Anlaşma, 1 yıl geçerli olacak.



Döviz serbest hesaplara ödenecek faiz indirildi

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), kendisinde tutulan yabancı para serbest hesaplara ödenecek faiz oranını 25 baz puanı indirdi. TCMB tarafından Türk Lirası cinsinden ve ihbarlı döviz mevduat hesap bakiyelerinin faizle tesis edilen kısmına (ortalama tesis edilen tutarlar ile ortalama tesis edilmesinden gereken tutarlar arasındaki faiz) uygulanan faiz oranı yüzde 4.75'ten yüzde 4.50'ye çekildi.



Trafik sigortasında prim artışı

SİGORTACILIK ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK), zorunlu trafik sigortasında temmuz ayında uygulanacak azami prim artışını yüzde 3.5 olarak belirledi. SEDDK, Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk Sigortası (zorunlu trafik sigortası) primlerinin artış oranını açıkladığı genelgeyi yayımladı.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/qr_code/130624.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Kısa çalışma ödeneği yönetmeliği değişti

Kısa çalışma ve kısa çalışma ödeneği yönetmeliği yeniden düzenlendi. Yayımlanan yönetmelikle 3 ayla sınırlanan kısa çalışma süresinde herhangi bir değişiklik yapılmadı.

KRİZ çalışma sürelerini geçici olarak azaltan veya faaliyetlerini durduran işletmelere, sigortalı işçi sayısını koruma şartıyla verilen Kısa Çalışma Ödeneği (KÇÖ) şartları yeniden belirlendi. Konuyla ilgili 2011'de çıkarılan yönetmelik yürürlükten kaldırılırken, yerine 14 maddelik yeni bir yönetmelik getirildi.

Yönetmeliğe göre genel ekonomik, sektörel veya bölgesel kriz, salgın gibi zorlayıcı sebeplerle işyerinde kısa çalışma yapılmasını talep eden işveren, SGK'ya başvuracak.

Bu talepte krizin işyerine etkileri, zorlayıcı sebeplerle birlikte kısa çalışmaya tabi sigortalılarla ilgili liste bildirilecek.

Kısa çalışma süresi, işyerinin haftalık normal çalışma süresinin üçte birinden az olamayacak.

SGK DEĞERLENDİRECEK

Genel ekonomik, sektörel veya bölgesel kriz, genel salgın ile dışsal etkilerden kaynaklanan dönemsel durumlardan ileri gelen zorlayıcı sebeplerin varlığı, işçi ve işveren sendikaları konfederasyonlarının iddia etmesi ya da bu yönde kuvvetli emarenin bulunması

halinde, SGK tarafından karara bağlanacak.

AFET YÜZÜNDEN İŞİ AZALANLAR

Afetlerden doğrudan etkilenen işyerlerinin başvurularında SGK Yönetim Kurulu Kararı aranmayacak. Ancak afetten doğrudan etkilenmediği halde nakit darlığı, ödeme güçlüğü, pazar daralması ve stok artışı gibi sebeplerle KÇÖ'den yararlanmak amacıyla yapılan başvurular doğrudan reddedilecek.

YARARLANMA KOŞULLARI

Sigortalı; kısa çalışma süresinin başlama tarihinden önceki son 120 gün hizmet akdine tabi olması ve son üç yılda en az 450 gün sigortalı olarak çalışıp işsizlik sigortası primi ödemiş olması halinde KÇÖ'den yararlanabilecek.

YÜZDE 150 SINIRI

Günlük kısa çalışma ödeneğinin miktarı, aylık asgari ücretin brüt tutarının yüzde 150'sini geçmemek üzere, sigortalının son 12 aylık prime esas kazançları dikkate alınarak hesaplanan günlük ortalama brüt kazancının yüzde 60'ı düzeyinde olacak. KÇÖ ödeme süresi 3 ayı aşamayacak.



Tasarruf finansmanında dekont kararı

GELİR İdaresi Başkanlığı'nın Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre; 6361 sayılı kanun kapsamında faaliyet gösteren finansman ve tasarruf finansman şirketleri ile 6493 sayılı kanun kapsamında faaliyet gösteren ödeme ve elektronik para kuruluşları; Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisi'ne (BSMV) tabi işlemleri için dekont, BSMV'ye tabi olan işlemleri dışında kalan KDV'ye tabi teslim ve hizmetleri için fatura düzenleyecek.

BSMV'YE TABİ İŞLEMLER

Ödeme ve elektronik para kuruluşları ise faaliyetlerine göre bir, üç, altı ay veya bir yıl gibi belirli hesap devreleri itibarıyla devre sonlarında düzenlenen hesap bildirim cetveli (ekstre) ile

bildirilmesi mutad olan BSMV'ye tabi işlemleri için dekont yerine aynı bilgileri taşımak şartıyla ekstre düzenleyebilecek.

Tebliğin tasarruf finansman şirketlerine ilişkin hükümleri, bu tebliğin yayımlanması izleyen ayın başında, ödeme ve elektronik para kuruluşlarına ilişkin hükümleri 1 Ocak 2025 tarihinde, diğer hükümleri yayımı tarihinde yürürlüğe girecek.



Ticaret Bakanlığı gözetim şirketlerini süreli men etti



TİCARET Bakanlığı, bazı uluslararası gözetim şirketlerinin faaliyetlerinden süreli men edilmesini kararlaştırdı. Bakanlık tarafından hazırlanan Uluslararası Gözetim Şirketlerinin Faaliyetinin Süreli Durdurulması Hakkında Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, Uluslararası Gözetim Şirketi Statüsüne İlişkin Tebliğ hükümlerine aykırı davrandığı belirlenen Kalimbassieris Maritime Denizcilik A.Ş. 3 ay, Kuzey Sörvey Uluslararası Gözetim Danışmanlık ve Deniz Hizmetleri Ticari Ltd. Şti. de 1 ay faaliyetten men edildi.

Tebliğ, kararın yayımlandığı 13 Haziran tarihinden 15 gün sonra yürürlüğe girecek.

Öte yandan, Resmi Gazete'de yayımlanan Uluslararası Gözetim Şirketi Statüsünün Geri Alınmasına İlişkin Tebliğ kapsamında ise Goat Uluslararası Gözetim Hizmetleri Ltd. Şti'nin statüsü geri alındı. Söz konusu karar, yürürlüğe girdi.

e-Fatura'da Uyumsoft.com'u tercih et!

150.000'den Fazla Müşterinin Tercihi

★★★★★

Avantajlı Paketler

Hediye Kontörler

uyumsoft

Online'a Özel



Doğalgaz ticaret
merkezi içinBOTAŞ Gazprom'la
işletme şirketi kuruyor

DÜNYANIN enerji krizi yaşadığı bir dönemde Türkiye, enerji merkezi olma yolunda hızla ilerliyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, İstanbul Finans Merkezi'nde Boru Hatları ile Petrol Taşıma A.Ş. (BOTAŞ) ve Gazprom ortaklığında bir işletme şirketi kurulmasının planlandığını açıkladı. Türkiye'de doğalgaz ticaret merkezi kurulmasına yönelik son yıllarda önemli altyapı yatırımları yapıldığını belirten Bayraktar, "Doğalgaz merkeziyle alakalı tabii ki en önemli konulardan biri altyapının, fiziki altyapının buna hazır olmasıdır. Türkiye de özellikle son yıllarda yaptığı yatırımlarla bu konuda çok önemli çalışmalar kaydetti. Şimdi İstanbul Finans Merkezi'nde Boru Hatları ile Petrol Taşıma A.Ş. (BOTAŞ) ve Gazprom ortaklığında bir işletme şirketi kurmayı planlıyoruz" dedi. Söz konusu plan doğrultusunda görüşmeler yaptıklarını anlatan Bayraktar, gelecek aylarda somut çalışmaları ortaya koyup doğalgaz ticaret merkezini hayata geçirmek istediklerini söyledi.

YOĞUN İŞBİRLİĞİ

Bayraktar, St. Petersburg Uluslararası Ekonomi Forumu'na (SPIEF) konuşmacı olarak katılırken, Rus yetkililerle de görüşti. Türkiye için enerjide doğalgaz ve nükleerin öne çıkan konular arasında yer aldığını dile getiren Bayraktar, bu iki konuda Rusya ile yoğun işbirliği yürütüldüğünü söyledi. SPIEF'teki konuşmada, Türkiye'nin enerjideki hedeflerini anlattıklarını ifade eden Bayraktar, "Önümüzdeki süreçte neler yapmayı planladığımızı anlatarak, işbirliği imkanlarını da değerlendirdik"

İstanbul Finans Merkezi'nde BOTAŞ ve Rus Gazprom ortaklığında bir işletme şirketi kurulması planlanıyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, gelecek aylarda somut çalışmaları ortaya koyup, doğalgaz ticaret merkezini hayata geçirmek istediklerini söyledi.



diye konuştu. Bayraktar, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin'in, Türkiye'de doğalgaz ticaret merkezi kurulmasıyla ilgili bir hedef ortaya koyduklarına işaret ederek, bu hedefle alakalı yaptıkları ve bundan sonra yapacakları yol haritasını değerlendirdiklerini söyledi.

İLK REAKTÖR
DEVREYE ALINIYOR

Türkiye ile Rusya arasındaki ilişkilerde nükleer enerjinin önemli bir yer tuttuğunu belirten Bakan Bayraktar, "Nükleer, Türkiye'nin enerji portföyünde ve vizyonunda da önemli bir yer ifade ediyor. Zira özellikle Türkiye'nin baz yükte temiz enerji elde etmesi ve uzun



dönemde enerji ihtiyacını, arz güvenliğini sağlaması açısından nükleer oldukça büyük bir öneme sahip" diye konuştu. Bayraktar, Akkuyu Nükleer Güç Santrali'nde (NGS) yoğun bir çalışmanın yürütüldüğünü anlatarak, "30 bin civarında insan şu anda orada hummalı bir şekilde özellikle ilk reaktörü önümüzdeki aylarda devreye alabilmemiz için çaba gösteriyor. Burada ilgili muhataplarımızla buna ilişkin çalışmalarımızı da değerlendirdik" bilgisini verdi.

22. YÜZYILA TAŞIYACAK

Türkiye'nin 2050'ye kadar toplam 12 reaktör ve 15 bin megavatlık nükleer güce ulaşmayı hedeflediğinin altını çizen Bayraktar, bununla ilgili Rusya Devlet Nükleer Enerji Kuruluşu Rosatom'la istişareler yürüttüklerini kaydetti. Rusya ile Türkiye arasındaki doğalgaz ticaretinde 2026'da 40'ıncı yıla gireceğini belirten Bayraktar, "Doğalgazın yanı sıra, nükleerde ilişkilerimizi 22'inci yüzyıla taşıyacak bir santral projesiyle ve gelebilecek diğer projelerle ilgili konuşurken, yeni

bir alanı biraz daha yoğun olarak önümüzdeki süreçte devreye alıyoruz. Bu da doğal kaynaklar alanıdır" dedi. Bu konuda Rusya Doğal Kaynaklar Bakanı Alexander Kozlov ile görüşmeler yaptıklarını vurgulayan Bayraktar, şunları kaydetti: "Bu, özellikle arama, üretim ve metal ticaretiyle alakalı olarak yine bizim İstanbul Finans Merkezi'nde kurmayı, geliştirmeyi düşündüğümüz Türkiye Enerji ve Maden Borsası'yla yakından alakalı bir konu. Oldukça kapsamlı bir görüşme gerçekleştirdik."

KARBON NÖTR
EKONOMİ HEDEFİ

Bakan Bayraktar, nükleer enerjinin, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın ortaya koyduğu ve Türkiye'nin önümüzdeki 30 yıl içerisinde karbon nötr ekonomisi olma hedefinde önemli bir yer tuttuğuna işaret ederek, "Dolayısıyla aslında bu küresel ısınmayla ve Türkiye'nin yapacağı katkıyla alakalı önemli, çok zor ve değiştirmemiz gereken birçok şeyin olduğu bir hedef. Ulaştırmadan tarıma, sanayiden enerjiye kadar birçok alanda değişikliklere ihtiyaç duyuyoruz" dedi.

Venezuela'yla
gaz ve
madencilikte
işbirliği

Venezuela ile bir Türk şirketi arasında petrokimya, gaz ve madencilik anlaşmaları imzalandı. Başkent Karakas'taki Miraflores Sarayı'nda düzenlenen imza törenine Venezuela Devlet Başkanı Nicolas Maduro da katıldı. Maduro, X hesabı üzerinden şu açıklamayı yaptı: "Türkiye ve Venezuela arasında kazan-kazan ortaklığı, yeni bir dünya inşa etmek ve iki ulusu daha da birleştirmek için ortak çabalar ve stratejik projelere imza atıyoruz. Bunlar petrokimya, gaz, altın ve madencilik alanında doğaya saygılı olağanüstü anlaşmalardır. Üretken bir ekonomi inşa ediyoruz." Yerel basında çıkan haberlerde ise ülkenin güneyindeki Aragua eyaletinde, Türk şirketinin anlaşma kapsamında altın ve maden faaliyetleri yürüteceği belirtildi.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası
emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

ENERJİ

		Değişim %	
Petrol (Brent, \$/Varil)	82.4	6.5	7.6
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	3.11	17.8	18.3
Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	34.14	0.1	-16.9
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)			
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	133.3	-4.6	1.0

METALLER

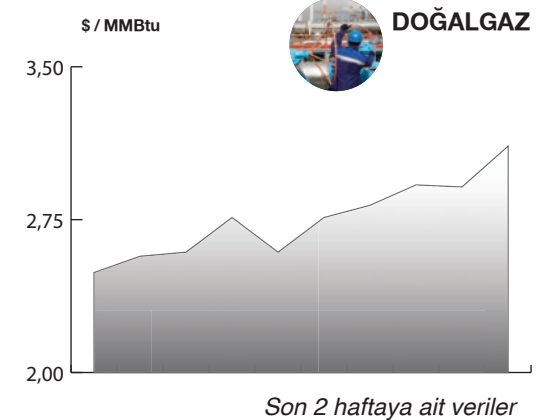
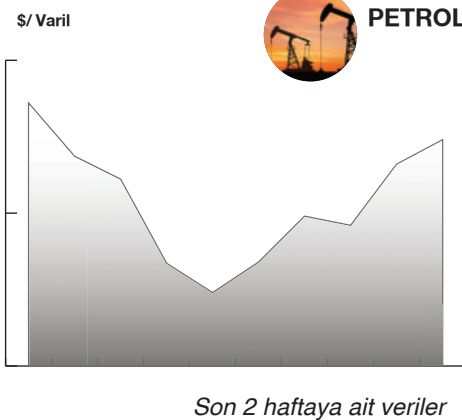
Altın (\$/Ons)	2.314	-0.8	19.1
Gümüş (\$/Ons)	29.4	-0.7	25.1
Platin (\$/Ons)	961	-3.2	-2.5
Bakır (\$/Ton)	9.566	-3.0	11.8
Alüminyum (\$/Ton)	2.537	-4.7	11.9
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	492	-2.2	-13.3
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	106	-1.5	-5.4
Kurşun (\$/Ton)	2.122	-3.7	-2.3
Kalay (\$/Ton)	31.701	-0.9	-39.0
Çinko (\$/Ton)	2.709	-5.5	9.1
Nikel (\$/Ton)	17.564	-7.0	-24.1

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	229	-5.9	-3.0
Mısır (\$/Bushel)	4.5	1.8	-29.7
Mısır (\$/Ton)	177		
Pamuk (\$/Lb)	0.72	-3.1	-11.6
Kakao (\$/Ton, Londra)	10.349	6.5	213.9
Kahve (\$/Lb)	2.19	-5.2	18.4
Şeker (\$/lb)	0.18	-0.7	-28.0
Kereste (\$/m³)	209	1.1	-7.7
Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	934	2.8	14.0
Palmye Yağı (\$/Ton)	825	0.1	0.6
Baltık Kuru Yüke Endeksi	1.831	1.0	952.3
Emtia Endeksi (CRB Index)	342	2.4	-13.6

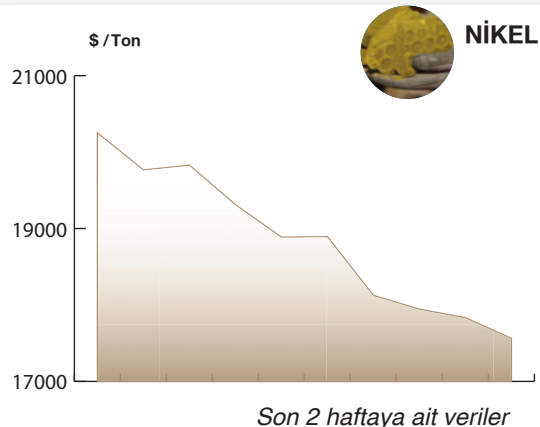
Veriler, 18 Haziran 2024 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Talep artışı revize edildi

ABD Enerji Enformasyon İdaresi'nin küresel petrol talebi artışını, Asya ülkeleri kaynaklı günlük 1 milyon 100 bin varil artışa revize etmesiyle brent petrolü haftayı yüzde 6.5 artışla 82.4 dolardan kapattı. Bir önceki tahmin, günlük 900 bin varil artış seviyesindeydi. OPEC de seyahat ve turizm kaynaklı güçlü talep artışı tahmininde bulundu. ABD haftalık petrol stokları da 2.48 milyon varil düştü. Öte yandan, Çin'in mayıs ayı petrol ithalatı nisan ayına göre artarak günlük ortalama 11.06 milyon varil oldu.

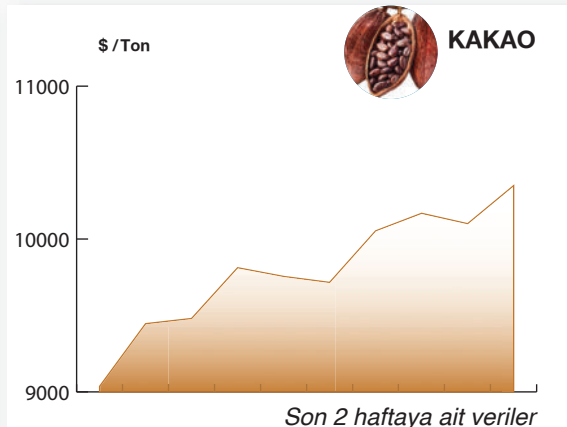


Normale dönüş düşüşü

Nikel rezervlerinin yüzde 20-30'unu bulunduran Yeni Kaledonya'da çıkan karışıklık ve Çin'in stok için alım yapacağına ilişkin haberler sonrası nikel fiyatları mayıs ayının ikinci yarısında 21 bin 600 dolara kadar çıktı. Ancak Yeni Kaledonya'da olayların yatışması ve kâr satışlarının etkisiyle geçen hafta fiyatlar yüzde 7 düşüşle 17 bin 500 dolara kadar geriledi. Nikelin yaklaşık yüzde 70'i paslanmaz çelik üretiminde kullanılıyor. Çelik fiyatlarındaki düşüş de nikel fiyatlarında etkili oldu. Elektrikli araç talebindeki yavaşlama da düşüşte etkili olan diğer faktör.

Üretim azaldı

ABD doğalgazı yüzde 17.8 artışla 3 doların üzerine çıkarken, Avrupa doğalgazında fiyat sabit kaldı. ABD'de önümüzdeki üç ay için tahmin edilen yüksek sıcaklıkların yaratacağı elektrik enerjisi talebi ve düşük seyreden doğalgaz fiyatlarından dolayı yatırımların ve üretimin azalması, artışın nedenleri arasında. Nitekim doğalgaz üretimi yapılan kuyuların sayısı yıllık yüzde 27 azalarak Ekim 2021'den beri en düşük seviyeye geldi. Üretim, yıllık bazda yüzde 3.9 düşüşle günlük 97.8 milyar kübik feet'e geriledi.



Yön yeniden yukarı

Kakao fiyatları, geçen hafta yüzde 6.5 artışla yeniden 10 bin dolar sınırının üzerine çıktı. Fildişi Sahili'ndeki kakao üreticileri, kakao çekirdeklerinin kalitesinin arttığını, ancak halen beklentilerin altında olduğunu belirtiyor. Öte yandan, 1 Ekim-9 Haziran döneminde Fildişi Sahili'nde limanlara sevk edilen kakao miktarı yüzde 29 düşüşle 1.53 milyon ton oldu. Diğer üretici Gana'da ise 2023-24 sezonunda üretimin 650-700 bin ton arasında olacağı tahmin ediliyor.

İlk yüzer GES'le bereketli tarım

Keban Baraj Gölü'nde 6 dönüm alanda kurulan 1 megavatlık Türkiye'nin ilk yüzer Güneş Enerjisi Santrali (GES), mevcut karasal GES ile birlikte bölgedeki 47 bin 830 dekar arazinin sulanması için gerekli enerjinin yaklaşık yüzde 40'ını karşılayacak.

ELAZIĞ'da Devlet Su İşleri (DSİ) 9. Bölge Müdürlüğüne 2 megavat kapasiteli Güneş Enerjisi Santrali (GES) kuruldu. GES, Keban Baraj Gölü kıyısında bulunan 7 köyde 47 bin 830 dekarlık araziye sulamada kullanılan Kuzova Pompaj Sulama Tesisi'nin yanına inşa edildi. Bu yatırıma, yenilenebilir güneş enerjisinden faydalanmak ve çiftçilerin arazilerini sulamak için kullandığı elektrikte maliyeti azaltmak amacıyla bir yenisi daha eklendi. DSİ Bölge Müdürlüğü tarafından Fatmalı köyü Beşevler mezarındaki Keban Baraj Gölü üzerine yüzer GES kuruldu. Türkiye'nin ilk yüzer güneş enerjisi santralinde yıllık 1 milyon 806 bin kilovatsaat enerji elde edilmesi hedefleniyor. Yüzer GES'in 15 dönüme kurulan ve faaliyete geçen 2 megavat kapasiteli karasal GES ile bölgedeki 47 bin 830 dekar arazinin sulanması için kullanılan enerjinin yaklaşık yüzde 40'ını karşılaması bekleniyor.

KANUNLA HER YERE MÜMKÜN

DSİ 9. Bölge Müdürü Sebahattin Şamcı, Keban Baraj Gölü çevresinde tarımsal üretim yapan çiftçinin elektrik giderine katkıda bulunmak için çalıştıklarını söyledi. Şamcı, "Güneş enerjisinden faydalanmak için kurum olarak bir proje gerçekleştirdik. Karasal ve yüzer GES olarak iki kısım halinde inşaatna başladık. Şu an 2 megavatlık karasal GES'in inşaatı

tamamlandı. 1 megavatlık yüzer GES'i de şu anda tamamlamış, kabul aşamasına getirmiş durumdayız. Türkiye'de ilk defa yüzer GES projesini Elazığ'da uyguladık" dedi. Bu projeden sonra Türkiye'nin diğer barajlarında da yüzer GES kurulmasının konuşulmaya başlandığını dile getiren Şamcı, çıkan kanunla da göl ve barajlarda yüzer sistem enerji tesisi kurulmasının önünün açıldığını bildirdi.

6 DÖNÜME SIĞACAK

Şamcı, yüzer GES'lerin karasal GES'e göre maliyetinin biraz daha yüksek olduğunu, ancak yaklaşık yüzde 15 daha fazla enerji elde edildiğini söyledi. Karasal GES'te 1 megavat için 15 dönüm yer işgal etmek zorunda kalırken yüzer GES'te 6 dönüm alana sığmanın mümkün olduğunu dile getiren Şamcı, yüzer GES sayesinde boş ve taşlık arazilerin de tarıma kazandırılabilceğini söyledi. Şamcı, bu sistemle yüzey alanının yaklaşık yüzde 25'inin suyla temas ettiğini, gerekli hava sirkülasyonunu sağlayarak sucul yaşama olan etkisini azaltacağını söyledi. Bunun için de Kocaeli Üniversitesi ile bir çalışma yürütülecek.

ENERJİ MALİYETİ AZALACAK

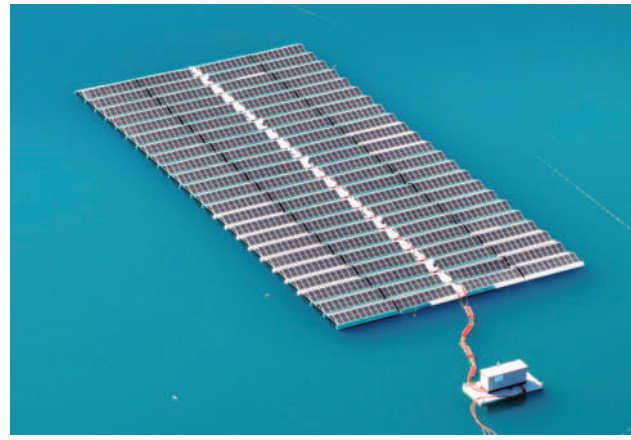
Şamcı'nın verdiği bilgiye göre, Kuzova GES'te şu anda 3 megavatlık bir enerji tesisi inşa ediliyor. Bu tesisin yıllık gelirinin ise yaklaşık 17 milyon



Yüzde 40'ını karşılayacak

Sebahattin Şamcı, kurulacak 3 megavatlık yüzer GES'in ihale aşamasında olduğunu belirterek, yüzer güneş enerjisi santrali ve faaliyete geçen 2 megavat kapasiteli karasal GES'le bölgedeki 47 bin 830 dekar arazinin sulanması için kullanılan enerjinin yaklaşık yüzde 40'ının karşılanmasının hedeflendiğini söyledi. Şamcı, yüzer GES'in yanına yapacakları 3 megavatlık yeni yüzer GES ile Kuzova pompa istasyonunun tüketilen enerjinin de yaklaşık yüzde 80'lik kısmını tamamlayacağını belirterek, "Bu proje, Türkiye'nin geleceği olacak. Buna da Elazığ öncülük edecek. Çiftçilerimiz rahatlıkla bundan sonraki süreçte her türlü ekini ekerek devletin verdiği destekle tarım yapacak" dedi.

lira olması bekleniyor. GES'te 2024 yılı için öngörülen enerji giderinin yaklaşık 33 milyon lira olduğunu belirten Şamcı, şöyle konuştu: "Planladığımız 6 megavatlık GES'in 2 megavatını karasal GES, 1 megavatını yüzer GES olarak kurduk. Kalan 3 megavatı da yüzer GES yapacağız. Amacımız çiftçiye destekleyerek, enerji maliyetini azaltmak. Bu yıl sulama sezonuna girince pompaları çalıştırdığımızda enerjimizi yüzer GES ve karasal GES ile sağlayarak çiftçimizi desteklemiş olacağız."



Orman yangınına karşı 58 gölet daha

TARIM ve Orman Bakanlığı'na bağlı Orman Genel Müdürlüğü (OGM), yangınlara müdahalede arazöz ve helikopterlerin su ihtiyacını karşılamak amacıyla ülke genelinde inşa ettiği

4 bin 744 havuz ve gölete bu yıl 58 adet daha eklemeyi planlıyor. Birim zamanda azami miktarda su kullanarak yangınlara etkin müdahale için ihtiyaç olan yerlere yangın havuzları

yapımına hız verildi. Halen Türkiye'de orman yangınlarına müdahale amaçlı yapılan, içi su dolu 2 bin 623 havuz ve 2 bin 121 gölet kullanılıyor. Havuzlar, yangına birinci derecede hassas Ege

ve Akdeniz bölgelerindeki orman alanlarında daha yoğun olmak üzere risk taşıyan tüm alanlara yayılıyor. Bu havuz ve göletler yangına hassas ve içinde su kaynağı barındıran orman alanlarında, birbirlerine kuş uçuşu ortalama 5-8 kilometre mesafede konumlanacak şekilde inşa edildi. Havuz ve göletlerin ortalama su kapasiteleri 400 tondan başlayarak 2 bin tonun üzerine kadar çıkıyor. Antalya 530 havuzla ilk sırada yer alırken, bu ili 446 havuzla Muğla, 300 havuzla İzmir takip ediyor. Gölet sayılarına bakıldığında ise Eskişehir 282 göletle ilk sırada geliyor. Bu kenti 197 göletle Amasya ve 171 göletle İzmir izliyor. Söz konusu havuz ve göletlerin tamamında yangın sezonu öncesi bakım ve temizlik yapılıyor. Buralarda boğulma vakalarının yaşanmaması için tel örgülerle uyarı levhaları da bulunduruluyor.



İHALE İLANI

İhale Makamı	Istanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA ISLAK HACİM MOBİLYALARI YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi ISLAK HACİM MOBİLYALARI İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	45 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	25 Haziran 2024, saat 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	Istanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Canan TALAZ, canan.talaz@hfmmimarlik.com 0546 479 26 16 Hüseyin ÇAMUR, huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 57



ZAMANIN DİJİTAL NABZINDA. AMA BİR ADIM ÖNDE.

EUROPE'S ||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Almanya'nın başka hiçbir eyaleti, benzer yoğunlukta bir teknoloji şirketleri ağına sahip değil. Dünyanın en güçlü süper bilgisayarlarından bazılarına sahip lider siber güvenlik enstitüleri ve araştırma merkezleri burada faaliyet gösteriyor. NRW'ye hoş geldiniz!



NRW.GLOBAL BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com

Kartta yüksek komisyon akaryakıtçıları zorluyor

Yaklaşık 150 bin kişiye istihdam sağlayan akaryakıt sektörü, 13 bin aktif dağıtıcı ve depolama tesisiyle büyük bir ekosistem oluşturuyor. Sektörün en önemli gündemi, başta enerji olmak üzere artan maliyetler ve komisyon oranlarının yüksekliği.

MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Akaryakıt Meslek Komitesi Çalışma Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca'nın başkanlığında yapıldı. Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katıldığı toplantı, Cemile Sultan Koru Tesisleri'nde gerçekleştirildi. Akaryakıt sektöründe güncel sorunların görüşüldüğü toplantıda; gelir gider dengesi, komisyon oranları, teminat mektubu, bayiler, istihdam, maliyet, enflasyon ve kayıt dışı ekonomi ele alındı.

150 BİN KİŞİNİN EKMEK KAPISI

Toplantıda konuşan Gıyasettin Eyyüpkoca, akaryakıt sektörünün 150 bine yakın kişinin ekmek kapısı olduğunu belirterek, şöyle devam etti: "Akaryakıt deyince 13 bin aktif dağıtıcı ve depolama tesisinden oluşan dev bir aileden söz ediyoruz. Sektör, stratejik bir ürünü tedarik ediyor, ulaştırıyor. Durum böyle olunca, dünyanın bir köşesinde yaprak kımıldadığında buradaki bir akaryakıt bayisi için maliyetten tutun, fiyatlamaya kadar farklı etkiler olabiliyor. İthal ettiğimiz üründen bahsediyoruz. Cari açığın da önemli kalemi. Dünyadaki savaşların en önemli

sebebi akaryakıt. Küresel çatışma ve rekabetin tam merkezinde bir enerji kaynağı. Ama bir o kadar da temel ihtiyaç ürünü. Dolayısıyla bu kadar hassas dengeler üzerine kurulu ve küresel etkilere bu derece açık sektörün sorunlarına da aynı hassasiyetle yaklaşmak zorundayız."

ÖDEMELERİN YÜZDE 90'I KARTLA

Eyyüpkoca, kâr marjı konusunun uzun süredir gündemde olduğunu ifade ederek, sektörün bu marjın yukarı çekilmesini beklediğini aktardı. Diğer taraftan da tehlikeli bir iş kolu olarak sınıflandığı için sigorta konusunda da kolaylaştırmaya ihtiyaç olduğunu vurgulayan Eyyüpkoca, "Ayrıca kredi kartıyla ilgili husus var. Akaryakıt bedelinin yüzde 90'ı kredi kartıyla ödeniyor. Dolayısıyla orada da POS bedeliyle ilgili şikayetler, sektörün gündeminde yer almaya devam ediyor. Ajandamızda tüm komite üyelerimizin talep ve beklentileri ilk sırada. Yasa ya da uygulamalara ilişkin değişiklikler, bilgilendirmeler ve gerekli girişimler için her zaman aktif şekilde çalışıyoruz. Akaryakıt ülkenin sorunu olduğu için İTO olarak biz de çözüm noktasında üzerimize düşeni yerine getirmeye çalışıyoruz" dedi.



İstasyon sayısı 10 yıldır aynı

Toplantıda sektörle ilgili şu bilgiler verildi: "İstanbul'da 755 akaryakıt istasyonu var. Bu istasyonlar yaklaşık 10 yıldır aynı sayıda. İstanbul'daki akaryakıt istasyonlarının ne kadar zarar etseler de

kapanmadığını, ancak el değiştirdiğini görüyoruz. Son 10 yıl içinde 991 istasyon lisansı iptal edildi. İstanbul'daki toplam 755 istasyonun satış miktarı 2022 verilerine günlük 19 bin 150 litre. Türkiye'nin en

yüksek değeri bu. İstanbul'dan sonra Ankara günlük 13 bin 972 litreyle ikinci sırada. 15 yıl içinde gelir-gider yapımız çok değişti. Giderlerimizin yaklaşık yüzde 30'u personel gideri olarak şekilleniyor."



Enerji ve lojistik maliyeti arttı

İTO Akaryakıt Meslek Komitesi Başkanı Ali Tutuk, akaryakıt sektörünün ekonominin can damarı olduğunu belirterek, şunları kaydetti: "Son yıllarda sektörümüzde birçok değişim ve dönüşüm yaşandı. Yüksek işletme maliyetleri, enerji fiyatlarındaki dalgalanmalar, lojistik

ve tedarik zincirindeki sorunlar, çevresel düzenlemeler ve teknolojik gelişmeler gibi birçok faktör iş yapma biçimlerimizi etkiledi. Akaryakıt sektörü şu an çok zor bir dönemden geçiyor. Kredi kartı komisyonları istasyonlarımızın aylık kira giderlerinden daha yüksek. Türkiye'nin en

yüksek maliyetlerine sahip İstanbul bayilerine, diğer illere göre litrede yaklaşık 1.5 lira daha ucuza satış yaptırılıyor. Karar alan, mevzuat yazan taraf değiliz. Elimizden gelen icracı kurumlara dertlerimizi, sıkıntılarımızı doğru bir dille anlatıp, çözüm aramak."

BAUMA CHINA 2024

Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti
26-29 Kasım 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



- BETON SANAYİSİ
- İŞ VE İNŞAAT MAKİNALARI
- İNŞAAT ARAÇLARI VE EKİPMANLARI
- İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ
- MADENCİLİK
- YEDEK PARÇA SANAYİ

ASYA'NIN ULUSLARARASI LİDER İNŞAAT, MADENCİLİK MAKİNALARI VE ARAÇLARI FUARINDA YERİNİZİ ALIN!

Fuar Hakkında Özet Bilgi

- 330.000 m² sergileme alanı
- 38 ülkeden 3350 katılımcı
- 212.500 ziyaretçi
- Asya'da düzenlenen en büyük inşaat makinaları fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

Katılım Bedeline Dahil Olan Hizmetler

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı ve bilgilendirme

Ödeme Planı

Katılım Bedeli	: 1120 Euro x m²
Minimum Stant Alanı	: 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönüllü

0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Çağrı Oluç

0212 455 61 05
cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itikurumsal



Mayısta 110 bin 588 konut satıldı

TÜRKİYE genelinde konut satış sayısı, mayısta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 2.4 azalarak 110 bin 588 oldu. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre; ocak-mayıs döneminde ise satışlar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 3.4 azalarak 465 bin 761'e düştü. İstanbul, mayısta konut satışlarında 18 bin 814 ile en yüksek paya sahip il oldu. İstanbul'u 9 bin 861 konut satışıyla Ankara, 6 bin 306 ile Antalya takip etti. Konut satışının en az olduğu iller ise 37 ile Bayburt, 46 ile Ardahan ve 60 ile Hakkari olarak sıralandı. Türkiye'de yabancılara yapılan konut satışları ise mayısta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 34.8 azalışla 2 bin 64 oldu. Yabancılara yapılan satışlarda ilk sırayı 797 konutla Antalya aldı. Bu ili 668 konutla İstanbul ve 164 konutla Mersin takip etti.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışları Müdürü
Şükrullah Dolu

Gazete Yayın Sorumlusu
Dilşah Sarhasan

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Dijital Yayın Sorumlusu
Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi

Adem Orhun, Sümeyra Yanış Topal, Şeref Kılıçlı, Banış Cabacı, Mesude Demirhan

www.istanbulticaretgazetesi.com

İlker Başöz, Necmi Uysal, Hamit Eteevrants

Reklam Abonelik Grafik Fotoğraf
Cengiz Abdülkadir Osman Kamil
Kazan Yıldız Kuvvet Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.

Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92 Yayın türü: Yerel süreli yayın Yayın tarihi: 21.06.2024

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ

Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00

Havacılıktaki açılımla Türkiye küreselleşmede yeni bir merkez



Avdagiç, THY Yönetim Kurulu Başkan Vekili oldu

THY, yönetim kurulu görevlendirmelerini duyurdu. THY tarafından Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda (KAP) yapılan açıklamada, "Yönetim Kurulumuz, yönetim kurulu görev süresi sonuna kadar görev yapmak üzere Prof. Dr. Ahmet Bolat'ın Yönetim Kurulu Başkanı ve Şekib Avdagiç'in Yönetim Kurulu Başkan Vekili olarak atanmasına karar vermiştir" ifadesi yer aldı. Açıklamada, şöyle devam edildi: "Aynı zamanda Ortaklığımız Yönetim Kurulunca Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Ahmet Bolat'ın İcra Komitesi Başkanı, Şekib Avdagiç'in İcra Komitesi Başkanı olarak; Doç. Dr. Murat Şeker, Dr. Melih Şükrü Ecertaş ve Ramazan Sarı'nın ise İcra Komitesi Üyesi olarak atanmasına karar verilmiştir."

"Ulusal hava yolu şirketi Türk Hava Yolları'nın elde ettiği sonuçlar görülmemiş boyutlara ulaştı" yorumunu yapan Fransız gazetesi Le Monde, THY ve İstanbul Havalimanı'nın yükselen trendine dikkat çekti. Gazete, İstanbul Havalimanı ile Türkiye'nin, 'yeni bir küreselleşme merkezi' olarak görüldüğü değerlendirmesini yaptı.

TÜRKİYE, havacılıkta yaptığı açılım ve atılımlarla küresel konumunu güçlendiriyor, adından söz ettiriyor. Fransız gazetesi Le Monde da bu konuyu, 'Hava taşımacılığı Erdoğan'ın Türkiye'si için önemli bir güç aracı' başlıklı haberiyle gündeme taşıdı. THY'den övgüyle bahsedilen haberde, "Ulusal hava yolu şirketi Türk Hava Yolları'nın (THY) elde ettiği sonuçlar görülmemiş boyutlara ulaştı" ifadesine yer verildi. Söz konusu haberde, özellikle Ankara ve İstanbul gibi ulaşım merkezlerine bağlantılarını güçlendiren yeni iç hat uçuşlarıyla birlikte THY'nin havalimanı ağının da büyük ölçüde genişlediği kaydedildi.

ÖNEMLİ BİR AKTÖR

Haberde THY'nin, 22'si Avrupa'ya, 9'u Amerika'ya ve 13'ü Uzak Doğu ve Asya'ya olmak üzere 54 yeni hat açmayı ve alt markası AnadoluJet'in uluslararası erişimini genişletmeyi planlayarak 10 yıl içinde uçuş hacmini önemli ölçüde artırmayı hedeflediği aktarıldı. "1933'te kurulan ve uzun süre ikinci kademe bir hava yolu şirketi olarak görülen THY, küresel havacılık sektöründe önemli bir aktör haline gelerek başlıca Avrupalı ve Körfez hava yolu şirketlerine karşı önemli bir rakip oldu" yorumu yapılan haberde, bunun,

Le Monde
YAZDI



Türkiye'nin 'etkili kalkınma stratejisinin sonucu' olduğu vurgulandı.

AVRUPA'NIN EN KÂRLISI

Nisanda açıklanan verilere göre Avrupa'nın en fazla kâr elde eden tarifeli hava yolu şirketi British Airways'ın ana şirketi IAG'nin 2.43 milyar Euro'luk net kârına karşılık THY'nin 5.52 milyar Euro net kâr sağladığı ifade edilirken, THY'nin cirosunun 20.94 milyar Euro'ya ulaştığı, net kâr marjının ise yüzde 28.8 olduğu belirtildi.

5 yılda büyük başarı

İstanbul Havalimanı'nın 2018'deki açılışından bu yana Avrupa'nın en işlek havalimanı haline geldiğine dikkat çekilen Le Monde'un haberinde, Türkiye'nin bu anlamda 'yeni bir küreselleşme merkezi' olarak görüldüğü değerlendirildi. Haberde, "Dünyanın en yoğun hava merkezlerinden biri haline geldiği" belirtilen İstanbul Havalimanı'nın 2022'de 64.3 milyon yolcu trafiğiyle Londra'da bulunan İngiltere'nin en büyük havalimanı Heathrow'u geride bıraktığı bilgisine yer verildi. THY'nin Aralık 2023'te Airbus'tan 220 uçak satın aldığı hatırlatılan haberde, THY Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkanı Ahmet Bolat'ın 4 Haziran'daki açıklamasında Boeing ile yaklaşık 250 uçağın potansiyel satın alımı için görüşmelerde bulunduğunu duyurduğu aktarıldı.



ABD uçuşlarına Denver da eklendi

THY, 1988'de New York seferleri ile başladığı ABD uçuşlarına 14'üncü nokta olarak Denver şehri de ekledi. Buna göre, 130 ülkedeki 347. varış noktası olan Denver'a haftada 3 sefer düzenleyecek şirket, 9 Temmuz itibarıyla da seferlerini haftada 4'e çıkarıp her yıl binlerce ziyaretçi, İstanbul-Denver güzergahında uçurarak iki ülkenin

turizm ve ticaret hacimlerine katkı sağlayacak. THY, açılışa özel fiyatlarla uçuşlarını İstanbul Havalimanı-Denver Uluslararası Havalimanı rotasında icra edecek. 3 Temmuz 2024'e kadar satın alınacak biletlerle 20 Temmuz 2024'e kadar İstanbul'dan Denver'a 787 Amerikan dolarından başlayan fiyatlarla seyahat edilebilecek.


VAKANA
İNŞAAT

YATAY MİMARİDE SAĞLIKLI BİR YAŞAM KUŞADASI'NDA BAŞLIYOR

**1+1 VE 3+1
DAİRE
SEÇENEKLERİ**

**ÖDEME PLANI İÇİN BİZİMLE
İLETİŞİME GEÇİN**

**PROJEYE GİTMEK İÇİN
OKUTUNUZ !**

 **oksijen**
Termal Konut Projesi

0 (256) 614 35 35





360 derece diplomasiyle ÇOK KUTUPLU TİCARET

Türkiye, küresel ekonominin yüzde 28'ini oluşturan BRICS+ grubuyla da işbirliğini geliştirmeyi planlıyor. Uygulanan 360 derece diplomasinin kapsayıcılığıyla Türkiye'nin küresel ticaretteki pazar payını ve ihracatını artırmaya hedefleniyor.

GÜNÜMÜZ uluslararası oluşumlarında adından sıkça söz ettirmeye başlayan BRICS, ilk olarak 2001 yılında Goldman Sachs'ın Baş Ekonomisti Jim O'Neill tarafından 'Daha İyi Küresel Ekonomik BRIC'ler İnşa Etmek' başlıklı bir çalışmada formüle edildi. Ardından kavramın ekonomi ağırlıklı uluslararası bir platforma dönüşme süreci yaşandı. İsmi yeni üye ülkeleri Brezilya, Rusya, Hindistan ve Çin'in İngilizce'deki adlarının baş harflerinden alan BRIC, 2009 yılında Rusya'nın Yekaterinburg kentindeki ilk zirvesiyle birlikte resmi olarak kuruldu. İlk genişleme ise 2010 yılında Güney Afrika'nın katılımıyla gerçekleşti ve BRICS adını aldı.

BRICS'İN GENİŞLEMESİ

Geçtiğimiz yıl, Güney Afrika'nın Johannesburg şehrinde düzenlenen 15. BRICS Zirvesi'nde ise büyük bir genişlemenin fitili ateşlendi. Bu yılın başında BRICS grubuna Suudi Arabistan, Mısır, Birleşik Arap Emirlikleri (BAE), İran ve Etiyopya'nın resmen katılımıyla üye ülke sayısı 10'a yükseldi. Yeni üyelerle birlikte BRICS+ adıyla da anılmaya başlandı. BRICS+ ülkeleri 3.5 milyar nüfusu ile dünya nüfusunun yaklaşık yüzde 44'ünü ve toplam Gayri Safi Yurt İçi Hasılabın (GSYİH) yani küresel ekonominin yüzde 28'ini oluşturuyor. IMF verilerine göre, bu yıl katılan 5 yeni üye ile birlikte BRICS+ grubunun ekonomik büyüklüğü 29.5 trilyon doları geçti. Londra merkezli uluslararası yatırım danışmanlığı kuruluşu Henley & Partners'in araştırmasına göre, satın alma gücü paritesi de dikkate alındığında BRICS+ dünyanın toplam GSYİH'sinin yüzde 36'sına sahip ve

bu alanda G7'nin de önüne geçmiş durumda.

ENERJİDEKİ GÜCÜ

Ortadoğu ve Kuzey Afrika (MENA) ülkeleri; Suudi Arabistan, BAE, Mısır, Etiyopya ve İran'ın da dahil edilmesiyle önemli bir yeni finansal gücün ve jeopolitik nüfusun BRICS+ grubunda toplandığı kaydediliyor. BRICS+ ülkeleri, dünya ham petrol üretiminin yaklaşık yüzde 45'ini gerçekleştiriyor. Nitekim, Henley & Partners CEO'su Dr. Juerg Steffen durumu, "MENA ülkelerinin dahil edilmesi sadece siyasi bir yeniden düzenleme değil, aynı zamanda büyüyen ekonomik yapılarının tanınmasıdır. Enerji kaynakları nedeniyle tarihsel olarak önemli bir konuma sahip olan bölge, artık daha çeşitli bir ekonomik rol üstleniyor" diye yorumluyor.

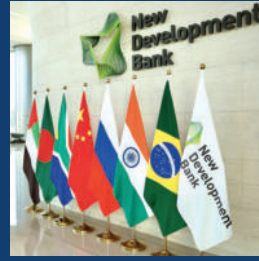
RUSYA'DAKİ TOPLANTI

BRICS+ grubundaki gelişmeleri Türkiye de yakından takip ediyor. Bu yıl Rusya'nın dönem başkanlığını yaptığı BRICS'in, Dışişleri Bakanları Toplantısı kapsamında BRICS+ oturumu 11 Haziran'da Nijniy Novgorod kentinde düzenlendi. Uluslararası güvenlik, sürdürülebilir kalkınma ve küresel yönetim konularının ele alındığı BRICS+ oturumuna üye ülkelerle birlikte Türkiye, Bahreyn, Bangladeş, Belarus, Cezayir, Endonezya, Kazakistan, Küba, Laos, Moritanya, Nijerya, Tayland, Sri Lanka, Venezuela ve

Yeni Kalkınma Bankası da devrede

BRICS, ekonomik hedeflerini desteklemek için 2015 yılında Yeni Kalkınma Bankası'nı (NDB) kurdu. NDB'nin dolara olan bağımlılığı azaltmayı, daha çok kutuplu bir uluslararası finans sistemini teşvik etmeyi, üye ülkelerin para birimlerinde kredi vermeyi amaçladığı kaydediliyor. Yerel para cinsinden kredilerin yaygınlaştırılması, BRICS ülkeleri tarafından kabul edilen ticaret ve finansal işlemlerde dolara karşı alternatiflerin kullanılması da

hedeflerinin bir parçası. Merkezi Çin'in Şanhay kentinde bulunan NDB, 2022 sonu itibarıyla kalkınmakta olan ülkelere yeni yol, köprü, demiryolu ve su tedariki projeleri için 32 milyar dolar kredi verdi. NDB Başkanı Dilma Rouseff, geçen yıl yaptığı açıklamada, verilen kredilerin yaklaşık yüzde 30'unun yerel para birimlerinde yapıldığını ve küresel finans sisteminin yerini artık 'çok kutuplu bir sistemin alacağı' değerlendirmesinde bulunmuştu.



Vietnam davet edildi. Türkiye'yi Dışişleri Bakanı Hakan Fidan'ın temsil ettiği toplantıda, BRICS ülkelerinin ticari faaliyetlerde ulusal para birimlerini kullanabilecekleri bir platform geliştirmek için aktif çalışma yürütmesi de gündeme getirildi. Bakan Fidan ise konuşmasında, "BRICS ile işbirliğimize değer veriyoruz. BRICS'teki çeşitlilik, kalkınma ve istikrarı artırmak için önemli bir araç" değerlendirmesinde bulundu.

ZİRVE KAZAN'DA

Türkiye'nin BRICS+ oluşumuna ilgisi en üst düzeyde karşılık buluyor. Dışişleri Bakanı Hakan Fidan, BRICS+ toplantısı için gittiği Rusya'da, Kremlin Sarayı'nda Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin ile de ayrı bir görüşme gerçekleştirdi. Söz konusu görüşmede Putin, "Türkiye'nin BRICS'in çalışmalarına yönelik ilgisini memnuniyetle karşılıyoruz. Bu Birlik ülkeleri ile birlikte olma isteğini mutlaka her şekilde destekleyeceğiz" açıklamasını yaptı. Putin, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip

Erdoğan ile 3-4 Temmuz'da Kazakistan'ın başkenti Astana'da düzenlenecek Şanhay İşbirliği Örgütü (ŞİÖ) zirvesinde bir araya geleceklerini de söyledi. Öte yandan, Rusya'nın ev sahipliğindeki 16. BRICS Zirvesi'nin ise 22-24 Ekim'de Kazan'da düzenlenmesi planlanıyor.

JEOPOLİTİK DENGELEME

Avrupa Birliği ile sanayi ve işlenmiş tarım ürünlerini kapsayan Gümrük Birliği'ni uygulayan Türkiye, BRICS+ gibi farklı platformlarda çeşitli ortaklarla yeni işbirliği fırsatlarını aramaya da devam ediyor. Türkiye'nin jeopolitik dengeleme yaklaşımını değerlendiren uzmanlar, Ankara'nın BRICS+ ile temasta olmasının AB ile olan ilişkilerine bir alternatif olarak değerlendirilmemesi gerektiğini kaydediyor. Öte yandan, BRICS+ grubunun iki önemli ülkesi Çin ve Rusya'nın Türkiye'nin en önemli ticaret partnerleri arasında olduğunun da altı çizilirken, bölgesel bir güç ve gelişmekte olan bir ekonomi kabul edilen Türkiye'nin her türlü ticaret ve ekonomik işbirliği fırsatından yararlanmasının doğal bir dış politika olduğunu belirtiyorlar. Uygulanan dış politikanın 360 derece diplomasi anlamı taşıdığına da dikkat çekiliyor.



Küresel ticaretin serencamı

Uluslararası ticaretin yaygınlaşması, İkinci Dünya Savaşı sonrası dönemin en dikkat çekici iktisadi gelişmelerinden biri oldu. 1950'lerin sonunda sadece bir olan bölgesel ticaret anlaşmalarının sayısı, günümüzde 369'a ulaştı. Aynı dönemde toplam küresel ihracat hacminin reel değeri, 30 kattan fazla artış kaydetti.

Serbest ticaretin teoride tüm vaat ettiklerini pratikte sahaya yansıttığını söyleyemeyiz. İhracat her ülkeye, her şirkete ve her bireye aynı oranlarda fayda sağlamadı. Ama yine de ihracatın üretkenlik artışı ve ekonomik büyüme üzerindeki etkileri göz ardı edilemez.

Gelişmekte olan ülkelerin kalkınma yolunda daha fazla ihracata ihtiyaçları var. Bunun için de daha adil bir uluslararası ticaret sistemine. Ancak, küresel ticaret son yıllarda ivme kaybediyor. 2000-2009 arasında yıllık ortalama yüzde 5.1 büyüyen küresel ticaret, 2010-2019'da yüzde 4.5'e razı oldu. Koronavirüs salgını küresel ticareti iyice sektire uğrattı. Küresel ticaret 2023'te sadece yüzde 0.1 oranında büyüebildi. Bu, son 50 yıllık dönemdeki en kötü performanslardan biri olarak kayıtlara geçti.

Ekonomik milliyetçilik eğilimi

Dünya Bankası bu yıl küresel ticaretin yüzde 2.5 oranında artacağını öngörüyor. Geçen yıla kıyasla bariz bir iyileşme olmakla birlikte, yine de uzun dönemde ortalamanın altında kalınacak.

Gelişmiş ülkelere dünya geneline yayılan ekonomik milliyetçilik eğilimi, küresel ticareti yavaşlatma ana faktör konumunda. Jeopolitik gerginlikler ve korumacı politikalar küresel ticaretin uzun vadeli trendini olumsuz etkiliyor. Kısa ve orta vadede ise faiz oranları ve uluslararası taşımacılık maliyetlerindeki artışın küresel ticaret üzerinde belirleyici olduğunu söyleyebiliriz.

Ekonomik milliyetçiliğin yakın gelecekte sönümlenmesini beklemek çok gerçekçi değil. İyi haber, küresel faiz oranlarının yavaş da olsa gerilemeye başlaması. Ekonomik aktiviteyi canlandıracak bu gelişmenin uluslararası ticarete destek olması bekleniyor.

Reel sektörün gayreti

Türkiye olarak biz de ihracat rakamlarında küresel büyümeye bağlı bu toparlanmanın etkilerini hissetmeye başladık. İhracat pazarlarımızdaki talep koşullarına dair öncü sinyaller veren İhracat İklim Endeksi, son sekiz aydır yükseliyor. 2024'ün ilk beş ayında toplam ihracatımız geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 4.5 oranında artış yaşadı. Net ihracatın ekonomik büyümeye katkısı yaklaşık beş çeyreklik aranın ardından yeniden pozitifte döndü.

Türkiye henüz faiz indirim döngüsüne başlamadı. Yüksek faizler, şirketleri zorluyor. Döviz kurları da son 4-5 yıldaki kadar ihracatı destekleyici bir konumda değil. Tüm bunlara rağmen ihracatın artıyor olması, reel sektörün gayretini gözler önüne seriyor. Türkiye orta gelir tuzağından kurtulacaksa, bu büyük oranda katma değerli ihracatı artırmaya dönük girişimlerimiz sayesinde olacaktır.

Çok boyutlu ve çok taraflı dış politika çizgisi uygulanıyor

Türkiye'nin BRICS'e ilgisinin çok boyutlu ve çok taraflı dış politika çizgisinin doğal bir uzantısı olduğunu belirten İstanbul Aydın Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Tarık Oğuzlu, şöyle konuştu: "Bu dış politika çizgisi aynı zamanda Ankara merkezli stratejik otonomi temelinde icra edilmeye çalışılan yeni bir uluslararası yorumun doğal bir sonucu olarak da değerlendirilebilir. Hem Dışişleri Bakanı Hakan Fidan'ın yaptığı son açıklamalarda hem daha önce Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın yaptığı açıklamalarda önemli bir husus vardı. Diyorlardı ki, Türkiye'nin ileride BRICS'e veya Şanhay İşbirliği Örgütü'ne katılması,

Türkiye'nin NATO'dan çıkacağı veya Avrupa Birliği ile ilişkilerini sonlandıracağı şeklinde yorumlanmaması gerekiyor. Yani Türkiye, eş zamanlı olarak tüm önemli küresel platformlarda yer almaya çalışan bir ülke. Türkiye'nin pazar payını ve ihracatını artırmak, bu ülkelerden de yatırım çekmek noktasında kolaylık sağlaması çerçevesinde düşünülüyor. BRICS üyesi ülkelerin başta Rusya ve Çin olmak üzere Batı'ya karşı bir stratejik konumlanışı da var. Türkiye bu şekilde bakmıyor. Türkiye çok uzun yıllardır Batı'nın içinde olan bir ülke."



Daha kırılgan bir uluslararası ekopolitik konjonktürdeyiz

BRICS+ konusunda Türkiye'nin tutumunu değerlendiren Beykent Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Murat Ferman, şunları söyledi: "Türkiye merkez ülke olma konumuyla kendisini sadece NATO'nun sadece Batı veya Doğu dünyasının bir müttefiki olarak kabul etmiyor. Türkiye merkez ülke olarak, BRICS+, Şanhay gibi diğer oluşumlara da opsiyonlarını açık tutuyor. Türkiye, başkaları tarafından tanımlanma hegemonyasına karşı çıkan bir ülke. BRICS+, yükselen bir değer olarak tabii ki görmezden gelinemez. Bu bir gerçek fakat sorusu da unutulmamalı, Türkiye bu konularda daha açık ve net olmalı. Netice itibarıyla çok hassas ve daha

kırılgan bir uluslararası ekopolitik konjonktüre girmiş durumdayız. Önce Çin ile olan birbir ilişkilerimizi bir kere daha bir masaya yatırmamız gerekiyor. Çin ile aramızdaki dış ticaret açığının düzeltilmesinde BRICS üzerinden yürümek tek başına bir çözüm değil. BRICS, Yeni Kalkınma Bankası (NDB) aracılığıyla, 2022 sonu itibarıyla kalkınmakta olan ülkelere özellikle altyapı yatırımları için 32 milyar dolar kredi verdi. Türkiye belki bu fon imkânlarından da yararlanmaya çalışabilir. Ancak Rusya ve Çin'in BRICS+ grubunu Batı'ya karşı bir platform olarak kullanması meselesi de ortada."

İhracatta
neler oluyor?

Ticaret Bakanlığı, mayıs ayı dış ticaret verilerini yayınladı. Söz konusu bülten göre, mayıs ayında geçen yılın aynı ayına göre ihracat yüzde 11.4 artışla 24,075 milyon dolara yükselirken, ithalat aynı dönemde yüzde 10.3 düşerek 30,593 milyon dolara indi. Bu sayede, dış ticaret açığı yüzde 47.8 daralarak 6,518 milyon dolara geriledi. İhracatın ithalatı karşılama oranı da yüzde 78.7'ye yükseldi. Görüleceği üzere dış ticaret hacmi, ithalattaki daralmadan dolayı yüzde 1.9 azalarak 54 milyar 668 milyon dolara düştü.

Aylık bazı siparişlerde kaymalar olabileceği için dönemsel olarak da bakalım. 2024 yılı ocak-mayıs döneminde ihracat yüzde 4.5 artışla 107 milyar dolara yaklaşırken, ithalat yüzde 9.3 düşüş göstererek 144 milyar civarına geriledi. Dış ticaret hacmi de bu verilere göre yüzde 3.8 azaldı ve 250 milyar dolar civarında gerçekleşti. Dış ticaret dengesindeki açık, ithalattaki daralmaya bağlı olarak yüzde 3.8 azaldığı için ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 74'ler seviyesine yükseldi.

Döviz sirkülasyonu

Bu durum, net bir şekilde azalan ithalat nedeniyle döviz ihtiyacının (dış ticaret anlamında) düştüğünü bize gösteriyor. Enerji ve altın hariç tutulduğunda ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 91.7 seviyesine yükseldi. Neredeyse dış ticarete döviz sirkülasyonu ihracat ve ithalat arasında kendini tamamlayabilir seviyesine ulaşmış görünüyor. Daha önceki dönemlerde yüzde 100'ün üzerine çıktığını da göz önüne alırsak, yine aynı yerlere doğru gitmemizin içeride döviz arzının da artmasına yol açabileceğini düşündürüyor. Bu durumda para ve sermaye piyasalarına gelmekte olan yatırımcılarla beraber döviz arzının şiddetini daha fazla hissedebiliriz. Unutmayalım ki, şu ana kadar doların 30 TL'nin altına gelmemesinin sebebi, TCMB pozisyon düzeltmeye yönelik alımlarıdır. Ancak bu alımlar sonsuza kadar sürmeyecek. Bir önceki yazımızda belirttiğimiz senaryoların gerçekleşmesine göre, TCMB ihtiyaç alımları bitince dolara gelen satışı karşılayacak önemli bir kitle olmayacağı için aşağı yönlü bir baskının gelmesi sürpriz olmayacak. Azalacak jeopolitik riskler de bu eğilimi hızlandırabilir. Özellikle İsrail-Ukrayna ve Tayvan ile ilgili olumlu jeopolitik gelişmeler, risk iştahını artırabileceğinden girişler artabilir.

İlk 3 ülke

İhracatta ilk üç ülkenin Almanya, ABD ve İngiltere olduğunu düşünürsek, bu ülke ekonomilerindeki gelişmeler de dış ticaretimize yansıyor. İthalatta Çin, Rusya ve Almanya'nın ilk üçü paylaşması çok önemli. Girdi anlamında Çin ve Rusya'ya bağımlı, çıktı anlamında da Almanya, ABD ve İngiltere'ye bağımlı görünen bir yapı var. Dolayısıyla Rusya ile ticaret sınırlamaları baskısı dış ticarete rekabetçi olmamızı da zorlayan bir etkidir.

Önümüzdeki dönemde, iç ticareti sınırlayıcı tedbirler nedeniyle içeride sancılı bir dönem oluşsa da şirketlerin ihracat yolları bulması ihracat kapasitemizi artırıyor.

Enflasyonun düşeceği düşünülen bir dönemde kredi almak son derece riskli bir iştir. Çünkü kredi ile alınan varlığın değeri, kredi ve faiz ödemesi kadar bile artmayabilir. Dış ticarete ise düşme potansiyeli artan kurlara karşı tedbirli olmakta fayda var.

Hikmet
BAYDARSanayide
verimlilik
artıyor

Sanayide çalışan kişi başına üretim endeksi yılın ilk çeyreğinde, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 5.25 oranında arttı. Yıllık bazda en fazla artış enerji sektöründe gerçekleşti.

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı, Ocak-Mart 2024 dönemine ilişkin verimlilik istatistiklerini açıkladı. Buna göre, takvim etkilerinden arındırılmış toplam sanayide çalışan kişi başına üretim endeksi, yılın ilk çeyreğinde, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 5.25 arttı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış toplam sanayide çalışan kişi başına üretim endeksi ise 2023'ün son çeyreğine göre yüzde 3.57 yükseldi.

Bu yılın birinci çeyreğinde toplam sanayide çalışan saat başına üretim endeksi, yıllık bazda yüzde 6.58, çeyreklik bazında ise yüzde 5.97 arttı.

ENERJİ SEKTÖRÜ

Takvim etkilerinden arındırılmış ana sanayi grupları verileri incelendiğinde, çalışan kişi başına üretim endeksinde yıllık bazda en fazla artış yüzde 8.12 ile enerji sektöründe kayıtlara geçti. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış çalışan kişi başına üretim endeksinde yılın ilk çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre en fazla artış yüzde 6.22 ile dayanıksız tüketim malı üretiminde gerçekleşti.

Genç nüfusta
işsizlik oranı
nisanda azaldı

İSTİHDAM edilenlerin sayısı, nisanda 32 milyon 618 bin kişi olarak hesaplandı. TÜİK'in açıkladığı verilere göre, mevsim etkisinden arındırılmış istihdam edilenlerin sayısı nisan ayında, bir önceki aya göre bin kişi azaldı, istihdam oranı ise yüzde 49.5 olarak belirlendi. İşgücüne katılma oranı erkeklerde yüzde 72.1 iken kadınlarda yüzde 36.6 oldu.

Diğer yandan, genele bakıldığında işsizlik oranı, nisanda bir önceki aya göre 0.1 puan azalarak yüzde 8.5 oldu. Bu dönemde işsiz sayısı 3 milyon 42 bin kişi olarak kayıtlara geçti. Ülkede, 15 ve daha yukarı yaş grubunda işsiz sayısı, nisanda bir önceki aya kıyasla 18 bin kişi azalarak 3 milyon 42 bin kişi oldu.

Söz konusu ayda 15-24 yaş grubunu kapsayan genç nüfusta işsizlik oranı, bir önceki aya göre 0.1 puan azalışla yüzde 14.5 oldu. Bu yaş grubunda işsizlik oranının erkeklerde yüzde 12.2, kadınlarda ise yüzde 19.1 olduğu hesaplandı.

Zamana bağlı eksik istihdam, potansiyel işgücü ve işsizlerden oluşan atıl işgücü oranı, nisanda aylık bazda 3.1 puan artarak yüzde 27.2 oldu. Zamana bağlı eksik istihdam ve işsizlerin bütünsel işgücüne oranı yüzde 19.7 iken işsiz ve potansiyel işgücünün bütünsel işgücü oranı yüzde 17.1 olarak tahmin edildi.

Verimlilik
projeleri yarışacak

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın düzenlediği Verimlilik Proje Ödülleri Yarışması'nda başvuru süreci devam ediyor. Tüm işletmelere ve kamu

kurumlarına açık olan ve 2014 yılından bu yana düzenlenen yarışmaya başvurular, 24 Haziran'a kadar alınacak. Yarışmayla, şirketlerde ve kurumlarda verimliliği artırma konusunda yeni projelerin teşvik edilmesi amaçlanıyor. Yarışmayla ilgili duyuru ve işlemler

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Stratejik Araştırmalar ve Verimlilik Genel Müdürlüğü tarafından yürütülüyor. Başvuru için adres: upo.sanayi.gov.tr

Endüstriyel robotlar teşvik ediliyor

SANAYİ ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, katma değerli üretimin anahtarı haline gelen endüstriyel robot alanında lider teknoloji girişimlerini ortaya çıkaracaklarını söyledi. TEZMAKSAN Robot Teknolojileri Hacı Mustafa Aydoğdu Üretim Merkezi'nin açılışında konuşan Bakan Kacır, "22 yılda yatırım teşvik sisteminde endüstriyel robot imalatı alanında 5.5 milyar lira tutarında 72 yatırımın önünü açtık. Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı ile robot teknolojileri ve otomasyon sistemleri alanlarında 9 yatırımı destekliyoruz" dedi.

Bakan Kacır, yapay zeka, makina öğrenimi ve sensör teknolojileri gibi alanlarda araştırma ve geliştirme kültürünü teşvik ederek, atılımların önünü



açıklarına dikkati çekerek, şöyle devam etti: "Dünyada 10 bin çalışan başına 151 robot düşerken bazı ülkelerde bu rakam 300'ün üzerinde. Özellikle yapay zeka, makina öğrenimi, dijital ikiz, insansı robotlar gibi yenilikçi teknolojilerle insan robot etkileşimini artıracak yenilikçi uygulamalarla endüstriyel robot pazarının büyümesi sürecektir."

BURS VE PROJE
DESTEKLERİ

Bakan Kacır, TÜBİTAK burs ve destek programları kapsamında endüstriyel robot alanında 962 proje, 1613 bilim insanı ve gence 3.3 milyar lira destek verdiklerini belirtti. Robot teknolojilerinde 5 Ar-Ge merkezi ve teknoparklardaki 29 teknoloji girişimine 1.2 milyar liranın üzerinde destek sağladıklarını dile getiren Kacır, "Sivas'ta açtığımız TEZMAKSAN Robot Teknolojileri Hacı Mustafa Aydoğdu Üretim Merkezi ile de Türkiye'de ilk defa üretimi gerçekleştirilecek 8 eksenli tornalama merkezinden yeni nesil CNC modellerine kadar geniş bir yelpazede ülkemizin robot teknolojilerinde yetkinliklerine güç katıyoruz" dedi.



FACHPACK 2024

FUARIN ANA TEMASI

TRANSITION
IN PACKAGING

ÖNE ÇIKACAK ÖNEMLİ ETKİNLİKLER:

FORUM PACKBOX

FORUM INNOVATIONBOX

VE DAHA BİRÇOK KONU FUARDA SİZİ BEKLİYOR

DETAYLI BİLGİ İÇİN:

FACHPACK.DE/EN

**YARININ AMBALAJ
KONSEPTLERİNİ BİRLİKTE
GELİŞTİRELİM**

24 - 26 EYLÜL 2024 NÜRNBERG

AVRUPA'NIN AMBALAJ TEKNOLOJİLERİ VE
PROSESLERİ İHTİSAS FUARI

NÜRNBERG MESSE



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

**FAİZ
İNDİRİMİ
İÇİN**

Dezenflasyon sürecini İYİ YÖNETMELİYİZ

✓ Türkiye'nin dezenflasyon sürecine girdiğini belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Dezenflasyon sürecini hızlandırmak elimizde. Kalıcı düşük enflasyon için iki şey ihtiyacımız var: Enflasyonla mücadelede topyekûn kararlılık ve yatırım ortamının süratle iyileştirilmesi" değerlendirmesini yaptı.

ŞEREF KILIÇLI-BARIŞ CABACI
MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, haziran ayı Meclis Toplantısı'nda yaptığı konuşmada, iş dünyasının gündemine ve ekonomik beklentilere ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Enflasyonla mücadelenin önemine dikkat çeken Avdagiç, dezenflasyon sürecinin, son derece hassasiyetle ve tüm kesimlerin ortak çabası ve kararlılığı ile yürütülmesinin önem taşıdığını söyledi.

İKİ MADDELİK FORMÜL

Türkiye'nin dezenflasyon sürecine girdiğini vurgulayan Avdagiç, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Dezenflasyon sürecini hızlandırmak elimizde. Bir an önce kalıcı düşük enflasyon hedefine ulaşmayı istiyoruz. Bunun için de iki şey ihtiyacımız var. Enflasyonla mücadelede topyekûn kararlılık ve yatırım ortamının süratle iyileştirilmesi. Kararlı ve güçlü adımların, yazacağımız yeni Türkiye hikayesinin de temellerini oluşturacağına inanıyorum."

BU YIL FAİZ İNDİRİMİ

Avdagiç, "Enflasyonla mücadele sürecinde alınacak hızlı mesafeyle bu yıl içinde bile faiz indirimi konusunu konuşabiliriz. Nitekim, son dönemde atılan adımların ve kararlılık vurgusunun, piyasa faizlerinde kayda değer bir geri çekilmeye yol açtığını görüyoruz" ifadelerini kullandı.

Avdagiç, 12 aylık ihracatın ilk kez 260 milyar dolar sınırını aştığını ve Türkiye'nin 5 yıllık CDS'sinin 250 baz puan civarına gerilediğini, yıllık ise 70 baz puan olduğunu hatırlattı. Avdagiç, "Bu aşamada iki noktaya dikkat çekmek isterim. Sıkı para politikasının ve dezenflasyon sürecinin devamının, önümüzdeki dönemde büyüme üzerinde aşağı yönlü baskı oluşturmamasına hazırlıklı olmalıyız. Yine yüksek faiz ve buna bağlı kısa vadeli dış kaynak girişleriyle birlikte TL'deki değerlenmenin ithalatta artışa yol açmasına karşı tedbirli olmak gerekiyor. Aksi takdirde dış dengenin

✓ "Enflasyonla mücadele sürecinde hızlı ilerleme kaydedilirse, bu yıl içinde faiz indirimi konusunu konuşabiliriz" diyen Şekib Avdagiç, "Son dönemde atılan adımlar ve kararlılık vurgusu, piyasa faizlerinde kayda değer bir geri çekilmeye yol açtı" ifadelerini kullandı.

büyümeye katkısını sınırlayabilir" yorumunu yaptı.

İÇ PAZARDAKİ SIKIŞIKLIĞA ÖNLEM

Hem görüştükleri yabancı heyetlerden hem de uluslararası kuruluşlardan Türkiye ekonomisi hakkında güzel sözler duyduklarını kaydeden Şekib Avdagiç, açıklamasını şöyle sürdürdü: "Özellikle son dönemde yurt dışından Türkiye ekonomisine bakışta ciddi bir iyileşme gözliyoruz. CDS baz puanının düşmesiyle artık daha ucuza kaynak bulabiliyoruz. İhracat pazarlarımızda görünümün daha da iyileşmesini bekliyoruz. Bunun da dış talep tarafında olumlu bir etki oluşturup, firmalarımıza iç pazardaki sıkışıklığı aşma şansı sağlayacağına inanıyoruz. Bununla birlikte bu dönemde oluşan 'carry trade' imkanının, uzun sürmesi halinde bazı risklere yol açabileceğini de belirtmemiz gerekiyor. Zira sıcak paranın çıkışı, kimi zaman girişte yarattığı olumlu etkinin şiddetinden daha yüksek bir şiddette olumsuz etkide bulunabilir."

KOBİ'LERE FİNANSMAN İMKANI

İç piyasada yaşanan sıkışıklığın bir süre daha devam edeceğine vurgu yapan Avdagiç, "Maalesef mevcut piyasa sıkışıklığı ve finansman zorluğundan en fazla KOBİ'ler etkileniyor. Dolayısıyla, KOBİ'lere yönelik finansman imkanlarının bu dönem iyileştirilmesinin ve KGF destekli kredilerin maliyetinin düşen enflasyon

✓ Cari işlemler dengesinin iyileşmeye devam ettiğini söyleyen Başkan Avdagiç, şöyle konuştu: "İlk çeyrekteki eğilimler devam ederse, 60 milyon ziyaretçi, 60 milyar dolar gelir hedefine rahat ulaşılır. Turizm gelirleri, Türkiye'nin cari açığının azalmasına kritik bir katkı vereceğini gösteriyor."

paralelinde yeniden gözden geçirilmesinin önemli olduğunu düşünüyoruz" diye konuştu.

Avdagiç, 2023 Temmuz ve Ağustos aylarındaki yüzde 9'u aşan enflasyon rakamlarının endeksten düşmesiyle birlikte ilk etapta baz etkisiyle olmak üzere yıllık enflasyon görünümünde belirgin bir iyileşme görüleceğini söyledi. Şekib Avdagiç, "Enflasyondaki belirgin azalışın, önemli bir sonucu da şu olacaktır. Fiyatlar genel seviyesindeki artışın sert gerilemesi, bozulan fiyatlama davranışlarının hızla düzelmesini sağlayacak. Böylece piyasanın geleceğe yönelik oluşturduğu abartılı fiyatlama davranışı da önemli ölçüde törpülenecek" açıklamasını yaptı.

İHRACATIN BÜYÜMEYE KATKISI

Cari işlemler dengesinin de iyileşmeye devam ettiğini söyleyen Başkan Avdagiç, dış ticaret verilerini ise şöyle yorumladı: "Net ihracatın büyüme katkısı da 2022'nin üçüncü çeyreğinden bu yana ilk kez pozitif döndü ve büyümeyi 1.6 puan yukarı çekti. Üretim yöntemiyle GSYH verileri, hizmet sektöründeki canlılığın sürdüğüne işaret ediyor. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4.8 artan hizmetler sektörü, katma değeri 2.9 ile büyümeye en yüksek katkıyı sağlayan sektör oldu. Sanayi sektörü yüzde 4.9 büyümeye 1 puan katkı verirken, inşaat sektörünün büyüme katkısı 0.5 puan, tarım sektörünün katkısı da 0.1 puan düzeyinde gerçekleşti."

İki büyük araştırma projesi

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin turizm hedeflerine, İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB) ve paydaşlarıyla birlikte de ciddi katkılar verdiklerini kaydetti. ICVB olarak iki büyük araştırma projesi başlattıklarını belirten Avdagiç, bu projeleri şöyle açıkladı: "Bunlardan ilki, İstanbul Turizm Endeksi projemiz. Bu projemizle

İstanbul'a gelen yabancı ziyaretçilerin iş, sağlık ve eğlence gibi çeşitli alt kategorilerdeki davranışlarını, tercihlerini ve harcama alanlarını incelemeyi hedefliyoruz. Dolayısıyla bu kategoriler hakkında doğru veri ve istatistikler elde edeceğiz. İkinci projemiz ise doğrudan kongre turizmi odaklı Fikri Sermaye Araştırma Projesi. Bu projeye İstanbul'a

uluslararası büyük çaplı toplantılar getirme potansiyeline sahip 70 en önemli 'fikri sermaye' liderini tanımlayacağız ve bir strateji oluşturacağız. Sonuç itibarıyla 70 karar vericinin tespiti ve onların oluşturacağı çarpan etkisiyle İstanbul'da her yıl daha çok uluslararası kongrenin yapılacağına inanıyoruz."

Türkiye'de cari açığın ilacı turizm



Yaz aylarıyla birlikte turizm sektörünün ekonomiye katkısının öne çıktığını vurgulayan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Bu sene turizmde güçlü bir sezon bekliyoruz. 2024 yılının ilk aylarındaki eğilimler devam ederse, bu yıl için belirlenen 60 milyon ziyaretçi, 60 milyar dolar gelir hedefine zorlanmadan ulaşılacak gibi görünüyor. Turizm gelirleri, Türkiye'nin cari açığının azalmasına kritik bir katkı vereceğini gösteriyor" bilgisini verdi.

Avdagiç, turizm gelirlerinin de ilk çeyrekte geçen yıl aynı dönemine göre yüzde 5.4 artarak 8.8 milyar dolar olduğunu, bu rakamın ilk çeyrek dönemler itibarıyla tüm zamanlar için rekor turizm gelirine işaret ettiğini kaydetti.

2023'TE 135 MİLYAR DOLAR

Avdagiç, "Dünya Turizm ve Seyahat Konseyi'nin

projeksiyonlarına göre, Türkiye'nin 2033 yılında 135 milyar dolarla turizmde global lider olması bekleniyor. Tüm dünya ülkelerinin büyük yatırımlar yaparak öne çıkmaya çalıştığı turizmde dünyada en fazla turist ağırlayan ülkeler sıralamasında 5'inci sıraya yükseldik" açıklamasını yaptı. Turizmde bu güçlü gelişmeyi gölgeleyebilecek önemli bir riske de işaret etmek gerektiğini belirten Avdagiç, sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye, turizmde artan maliyetler nedeniyle rakiplerimiz olan ülkelere kıyasla daha pahalı bir ülkeye dönüşüyor. Tur operatörleri, görece daha ucuz kalan Yunanistan, İspanya ve Mısır gibi ülkelere yönlendiriyor. Bu durum, turizm gelirlerimiz üzerinde baskı oluşturabilir. Nitekim ilk çeyrek verileri, Türkiye'nin ziyaretçi başına ortalama gelirinin geçen yılki 1.020 dolar seviyesinden bu yıl 975 dolara indiğini gösteriyor. Evet, sahip olduğumuz zengin turizm potansiyeli dikkate alındığında, Türkiye ucuz bir tatil destinasyonu olmayı hak etmiyor. Ancak, pahalı bir destinasyon olmak, maliyetten kaynaklanan bir pahalılığı değil, katma değer ve reel gelirdeki artışa dayalı yüksek fiyatlara dayanmayı gerektirir."

ÇUHADAROĞLU



İTO Lojistik Hizmetler Meslek Komitesi ve İstanbul İl Milli Eğitim Müdürlüğü'nün ortaklaşa düzenlediği Türkiye'nin 2. Yüzyılında Lojistiğin Geleceği İle İlgili Bir Projem Var Yarışması'nda kazananlar belli oldu. Ödülleri alan öğrenciler, projelerini tanıttı.



Lojistiğin geleceği için projesi olanlara ödül

BARIŞ CABACI

GENÇLERE girişimciliği aşlamak için birçok fikir yarışması düzenleniyor. Bu yarışmalar sayesinde gençler hem sektörün sorunlarına çözüm buluyor hem de girişimcilğe adım atıyor. Bu kapsamda İstanbul Ticaret Odası Lojistik Hizmetler Meslek Komitesi ve İstanbul İl Milli Eğitim Müdürlüğü ortaklığında 'Türkiye'nin 2. Yüzyılında Lojistiğin Geleceği İle İlgili Bir Projem Var Yarışması' düzenlendi. Yarışmada başarılı olan gençler ödülleri kavuştu. Projelerini de İTO'da tanıttı.

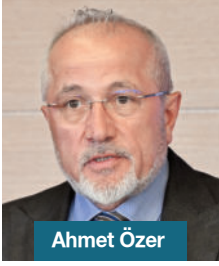
10 TRİLYON DOLARLIK PAZAR

Ödül töreninin açılışında konuşan İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, İTO'nun düşünen, çalışan ve üreten gençlerin yanında olduğunu söyledi. Dijitalleşmenin artmasıyla birlikte lojistik sektörünün ekonomik hacminin 10 trilyon dolara yükseldiğini belirten Özer, "8 yıl sonra bu hacmin 18 trilyon dolara yükseleceği öngörülmüyor. Ülkemizin konumu nedeniyle lojistik sektöründe önemli fırsatlar var. Bu fırsatları değerlendirek, küresel pastadan aldığımız payı artırabiliriz. Teknolojik olarak da altyapımız dünya standartlarında. Ancak bunların hepsinden önemlisi gençlerimiz ve onların başarısı. Nitelikli insan kaynağımız oldukça önemli. Gençlerimiz geleceğimizi, İTO olarak fikri olan evlatlarımızı her zaman kapımız açık. Bu yarışmayı düzenledikleri için İTO Lojistik Hizmetler Meslek Komitesi Başkanı ve üyelerini tebrik ediyorum" dedi.

NÜFUSUN YÜZDE 39'U Z KUŞAĞI

İTO Lojistik Hizmetler Meslek Komitesi Başkanı Ercan Karakurt da fikir yarışmalarının gençlere girişimcilik ruhunu aşıladığını belirterek, Türkiye'nin en büyük servetinin gençler olduğunu vurguladı. Karakurt, şunları söyledi: "Bizler gençlerden ilham alarak yol haritamızı belirliyoruz. Sektörlerin değişime adapte olması için gençlere kulak vermesi gerekiyor. Türkiye nüfusunun yüzde 39'unu Z kuşağı oluşturuyor. Bu

yüzden Z kuşağının istekleri, düşünceleri ve çözümleri bizler için çok önemli. Gençlerin fikirlerinin yarıştığı bu tür yarışmaların sayısının daha da



Ahmet Özer

artması gerekiyor. Fikir yarışmaları, gençlerin yaratıcı düşüncelerini ve yenilikçi çözümlerini ortaya koymalarına fırsat tanıyor. Bu sayede gençler, girişimcilik ruhuyla sektöre taze bir bakış açısı kazandıyor. Aynı zamanda, gençlerin katılımı sektörümüzün dinamizmini ve gelişimini sürdürülebilirliği için kritik öneme sahip. Türkiye'nin geleceği gençlerin elinde şekillenecek. Onların enerjisi, vizyonu ve yenilikçi yaklaşımları sayesinde lojistik sektörünün dünya çapında daha güçlü bir konuma geleceğinden şüphem yok."

TÜM SEKTÖRLERE YAYILMALI

İstanbul İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Hüseyin Aydın ise Türkiye'nin 2. Yüzyılında Lojistiğin Geleceği İle İlgili Bir Projem Var Yarışması'nın sektörün geleceği açısından kritik bir rol oynadığını belirtti. Aydın, bu tür yarışmaların sadece lojistik sektöründe değil, tüm sektörlerde düzenlenmesi gerektiğini vurgulayarak, şunları söyledi: "Ülkemizin geleceğini gençlerle birlikte inşa etmeliyiz. Onların fikirlerinden faydalanmalıyız. Bu yarışmalar, onların girişimcilik ruhunu geliştirmelerine, özgüvenlerini artırmalarına ve sektördeki değişimlere öncülük etmelerine yardımcı oluyor."

Gençlerin sektörde aktif rol almasının ve fikirlerini hayata geçirmesinin, Türkiye'nin küresel rekabet gücünü artıracağını kaydeden Aydın, "Gençlerin yeni teknolojilere ve dijital dönüşüme yatkınlıkları, sektörlerin inovasyon kapasitelerini de artıracak" dedi.



YARIŞMADA İLK 3'E GİRENLER

1 Karayolu navigasyon hataları

Umutcan Hakat/Mehmet Emin Horoz Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi: Karayolu taşımacılığında yüksek ve geniş araçlar kullanılıyor. Bu araçların gideceği adresleri bulmak için kullandıkları navigasyon uygulamalarında, araçların yüksekliği ve genişliği dikkate alınmadan otomatik yol tarifi yapılıyor. Uygulanacak projeye yüksek ve geniş kara araçları yol tarifi talep ettiğinde, navigasyon uygulamaları problemli olabilecek yollara giriş yapmadan önce uyarı verecek.

2 Lojistikte inovatif bir yaklaşım

Onur Kara/Mahmutbey Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi: Ulaşımı zor olan bölgeler için drone kullanılarak lojistik sağlanacak. Hava yolunu geliştirmek ve taşıma kapasitesini artırmak için her şehrin merkezine belirli boyutlara ve özelliklere sahip drone ve İHA sistemleri ile uygun pistlerin oluşturulması gerekiyor. Bu pistler, dikey veya yatay iniş ve kalkışa uygun şekilde tasarlanmalı ve tamamen otonom bir sistemle işlemlerini gerçekleştirmeli. Yine limanların yakınına drone sistemleri kurularak deniz yoluyla entegrasyon sağlanabilir. Böylece acil kargolar, gemi güvertesinden alınarak teslimat hızlandırılabilir. Projenin amacı, kargoların hızlı ve güvenli bir şekilde şehirler veya ülkeler arası transferini sağlamak. Aynı zamanda, kargolamada yapılan hataları, yapay zeka sistemleriyle ortadan kaldırmak.

3 Otonom taşıma araçları ve drone entegrasyonu

Reyhan Berra Demirci/Hezarfen Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi: Otonom araçlarla beraber drone kullanımının lojistik süreçlere entegre edilmesi, sektöre devrim niteliğinde yenilikler getirebilir. Entegrasyon projesi sayesinde, ürünlerin depodan alınıp teslim edileceği noktaya taşınması otomatik olabilir. Şekilde kargoların drone ile taşınması mümkün olabilir. Otonom araçlar karada, dronelar ise havada kullanılarak, hızlı ve verimli bir teslimat sağlanır. Bu sayede insan hatası ve zaman kaybı en aza indirilir, lojistik maliyetler düşürülür ve çevreye daha az zarar verilir. Taşımacılıkta yakıt hücresi hidrojen kullanılabilir. Hidrojen yakıtlı araçlar, çevreye daha az zarar verirken daha uzun menzile de sağlayabilirler. Bu sayede, lojistik süreçlerin etkinliği artırılabilir ve sürdürülebilir taşımacılık hedeflerine katkıda bulunulabilir.



İstanbul'da kademeli mesai uygulama önerisi



MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Ulaştırma ve Lojistik İhtisas Komitesi Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın başkanlığında, İTO Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla İTO Eminönü Merkez Bina'da gerçekleştirildi. Toplantıda; lojistik sektöründeki sigorta uygulamaları, okul servis araçları, yolcu taşımacılığı, kargo taşımacılığında yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri, İstanbul'da kademeli mesai uygulaması ve komitelerden gelen gündem talepleri ele alındı.

Sektör temsilcileri, İstanbul'da kademeli mesai uygulamasına geçilmesini önererek, şunları kaydetti: "İstanbul'da kamuda çalışan 5 bin servis aracı var. Tasarrufun uygulanması durumunda, kamudaki servisler iptal olursa,

sektörümüz ve firmalarımız bu işten olumsuz etkilenecek. Bunun yerine şöyle bir önerimiz var. İstanbul'da mesaiyle ilgili tüm hareketlilik sabah

07.00-09.00, akşam 17.20-20.00 arasında. Daha önce de sıklıkla dile getirdiğimiz gibi özellikle sanayinin giriş saatlerinin 06.30-07.00, kamunun 08.00, okulların ise 09.00'da

iş başı yapması ve çıkışların da yine kademeli olarak devam etmesi tasarruf sağlar. Şu an araçlarımız ortalama bir iş yapıyor. İstanbul'da trafik yoğunluğundan servisler kilitleniyor, hareket edemiyor. Sürücü ve diğer maliyetler de artıyor.

Kamudaki tasarrufun bu yöne kaydırılmasını istiyoruz. Dünyada birçok yerde, hatta İstanbul'dan daha küçük şehirlerde bile kademeli saat uygulaması var. Kent içi lojistiğin kademeli hale getirilmesini istiyoruz."



Salih Sami Atılğan

Yeni sanayi politikalarında 'küresel' arayışlar

Başta G7 ülkeleri olmak üzere, gelişmiş ekonomiler için 'sanayi politikaları' kavramı demode bir kavram olarak nitelendiriliyordu. 1990'lı yılların sonlarından itibaren söz konusu ülkeler için övünülecek konu, 'sanayi ötesi toplum' olgusuna geçti. Bu nedenle artık sanayi üretimiyle hele ki çevre açısından zorluklara sebep olan konvansiyonel sanayi sektörlerine yönelik misyonun tamamlandığını düşünüyor ve hizmet ağırlıklı ekonomilerle ihtiyaç duydukları 'geleneksel' sanayi ürünlerini de başka ekonomilerden, bilhassa gelişmekte olan ekonomilerden 'daha ucuz'a ithal etmek akıllıca gözükiyordu. Ancak, 2020'den bu yana, 'iki siyah kuğu', küresel virüs salgını ve Rusya-Ukrayna savaşı başta olmak üzere, jeopolitik ve jeoekonomik fay hatları 'sanayi ötesi toplum' olgusunun aslında 'palavra' olduğunu gösterdi.

3 temel gerekçe

Bunun üç temel gerekçesi var. Birincisi, 'stratejik otonomi' gerçeği ile ağır yüzleşme. İkincisi, 'sanayi ötesi toplum' olgusunun gelişmiş ülkelerde orta gelirli altında kesimler ve KOBİ'ler için fakirleşme sorununu derinleştirdiği. Bu temel gerçek, gelişmiş ekonomilerin pek çoğunda 'aşırı sağcı' ve hayli tehlikeli siyasi eğilimleri besler hale geldi. İşin acı ve garip yanı, söz konusu siyasi çatlak, neoliberal kesimler tarafından daha 'popülist' olduğu iddia edilen; esasen daha 'millî' politikalar izlediği ifade edilen siyasilerin de tehdit gördüğü; tersine, daha liberal politikaları izleyen ve kendini tehdit altında hissetmemesi gerektiğini düşünen siyasilerin de tehdit gördüğü çok tehlikeli bir siyasi atmosferi derinleştiriyor, gözüküyor. Üçüncü temel gerekçe ise dijital ve yeşil dönüşümün 40 önde gelen ekonominin tümünde sebep olduğu baskı.

Agresif sanayi politikaları

Başkan Trump'ın 'Amerika'yı yeniden büyük yapalım' hareketi



Prof. Dr. Kerem ALKIN

olsun, Başkan Biden'ın 'Enflasyonu Düşürme Yasası' olsun, ABD bütünüyle 'agresif sanayi politikaları' sürecine geçmiş durumda. Avrupa Birliği tarafı ise bu adımlardan ve düzenlemelerden duyduğu hoşnutsuzluğu dile getirdiği ölçüde, AB kanadında da 'agresif sanayi politikaları' boyutunda atılabilecek yeni adımları tartışıyor. Bu nedenle ilginçtir, OECD üyesi ülkelerin pek çoğunda, stratejik olarak adlandırılan sektörlerle kamu destekleri, devlet teşvikleri, sübvansiyonlar geri dönmüş durumda. Oysa, daha 20 yıl önce, 'sanayi ötesi toplum' sürecine geçtiklerini iddia eden aynı gelişmiş ülkeler, yükselen gelişmekte olan ekonomilere stratejik sanayi sektörlerine kamu desteklerini, sübvansiyonları bir an önce sona erdirmeleri yönünde baskı yapıyorlardı.

Teknik kamuflej

Kısa bir süre öncesine kadar sadece yükselen gelişmekte olan ekonomiler sanayiye verdikleri destekle eleştirilirken, şimdi Latin Amerika ülkeleri, Afrika ülkeleri ve Asya ülkeleri, ABD ve AB'nin izlediği kamu destekli, sübvansiyon odaklı sanayi politikalarından da zorlandıklarını, haksız rekabet ile karşı karşıya olduklarını dile getiriyorlar. OECD üyesi olmayan ülkelerin pek çoğu, kendi yerel sektörlerini 'ithalatı zorlaştırarak' korumaya çalışırken, OECD üyesi ülkelerde son dönemde daha fazla kamu desteği, teşviki, sübvansiyonunun öne çıkması hayli çarpıcı olsa gerek. Raporlar, söz konusu kamu desteklerinin, sübvansiyonların göze batmaması için uluslararası kalkınma bankalarının devrede tutulmasının gelişmiş ekonomilerin en etkili tercihi haline dönüştüğüne de işaret ediyor. Sözün özü, gelişmiş ülkeler, sanayi politikalarında geçmişte söylediklerinin tersini yaparken, bunun teknik kamufleajını da bulmuş gözüküyorlar.

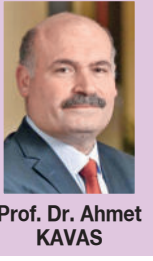
Global oyun pazarı Afrikalılarla büyüyor



Video oyunlarından geçen yıl dünya genelinde 350 milyar dolar gelir elde edildi. Ücretli oyunlar, artan genç nüfus ve gelişen altyapı sistemleriyle birlikte küresel hasılatın her geçen yıl daha da artması öngörülüyor.

Genç nüfus bakımından 2050'ye kadar her 4 kişiden birinin Afrikalı olacağı tahmin ediliyor. Gelişen internet ağları, üretilen mobil oyunlar ve kıtaya yatırımlar dikkate alındığında, Afrika'nın da e-sporttaki payının hızla büyümesi bekleniyor.

TEKNOLOJİ sayesinde günlerce, hatta aylarca uğraştığımız işler artık anında çözülürken geriye harcayacak çok vakit kaldı. Ancak, boş zamanlarımızı dahi feda etmemize neden olan meşgul ediciler o kadar çoğaldı ki, artık onlardan kopamayan kişilerin sayısı çığ gibi büyüyor. Tüm bunlar ticari anlamda yeni bir saha açtı ve bu pazarın odak noktası artık Afrika'ya kaymaya başladı. Afrika, 2000'li yıllarda tüm engellemelere rağmen kalkınma ve farklı alanlarda ümit vaat eden gelişmeler yaşıyor. Bunlardan biri de son dönemde kıtada hızla yayılan video ve sosyal iletişim ağları üzerinden oynanan elektronik spor yani e-spor oyunları. Şimdilerde sahayla ilgili çalışan kuruluşların bu gelişmelerin daha ne kadar ilerleme kaydedeceği ve yeni sınırlarının belirlenmesi ciddi merak konusunu.



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

GENÇ VE DİNAMİK NÜFUS

Türkiye'de de bu oyunlara ilgi giderek arttı. 2018'de e-spor oynayanların sayısı 4 milyonu geçmişti. Dahası o dönemde internet kullanan 46 milyon kişiden 29 milyonu az veya çok bu tarz oyunları oynuyordu. Rakiplerle beraber oynanan e-spor oyunları, Afrika'da gün geçtikçe yaygınlaşıyor. Öyle ki, oyun analiz şirketi Newzoo ve Güney Afrikalı bir oyun platformu olan Carry1st tarafından hazırlanan rapora göre, 2015 yılında 77 milyon olan oyuncu sayısı 2021'de 3 katına çıkarak 186 milyon kişiye ulaştı. Bu artıştaki en büyük sebep, akıllı telefonlar ve tabletlerde rekabet oyunlarının oynanabilmesi. Artık ortak kanaat, Afrika'nın oyun dünyasındaki pazar payını artıracığı yönünde. Çünkü dünya genelinde yaşanan bir nüfus varken, Afrika kıtası genç ve dinamik bir nüfusa sahip.

1 MİLYAR DOLARI AŞACAK

Birçok kişi akıllı telefon veya tabletlerinde ücretsiz oyunlarla vakit geçirir de önemli sayıda kullanıcı ücret ödeyerek oyun oynuyor. Bu durum, mobil bankacılığın da devreye girmesini sağlıyor. 2021'de oyun için harcamalar yüzde 8.7 arttı. Ücret ödeyerek oyun oynayanlar sayesinde 2022'de elde edilen gelir, 860 milyon doları geçti. Newzoo'nun verilerine göre, 2024'te bu rakamın 1 milyar doları aşacağı öngörülüyor. Hatta bazı tahminler, bu rakamın iki katına



çıkarak 2 milyar 150 milyon dolara ulaşacağını belirtiyor. Yıllık bileşik büyüme oranı hesaplamalarına göre, 2024-2029 arasında Afrika kıtasında yüzde 11.62'nin üzerinde bir büyüme yaşanacağı tahmin ediliyor.

BİRCÖK ALANI ETKİLİYOR

1995 yılında, mobil operatörleri bir araya getirmek ve sektördeki gelişmeleri takip etmek amacıyla The GSM Association (GSMA) kuruldu. Bu dernek, Afrika'da da önemli bir rol oynuyor. 2021'de Afrika genelinde mobil telefon kullanıcı sayısı 560 milyonu aşarak, kıta nüfusunun yüzde 51'ine ulaştı. 2030 yılında bu oranın yüzde 88'e çıkacağı tahmin ediliyor. Bu artış, daha fazla insanın çevrimiçi oyun platformlarına ilgisini artıracak. Bunun arkasında birkaç neden var. Öncelikle, 5G gibi hızlı internet bağlantılarının yaygınlaşması, artan kentselme ve yükselen gelir

ülkede az bulunan ve pahalı olan konsol pazarının genişlemesini sağlayacak. e-spor oyuncuları ve takımlarının, küresel rekabette yer alabilmek için oyun ekipmanlarına erişim, antrenmanlara katılım ve turnuvalara seyahat edebilme imkanı bulmaları gerekiyor. Öte yandan, video oyunları ve e-spor için gerekli tüm malzeme kıta dışındaki üretici ülkelerden ithal ediliyor. Dahası henüz internete ulaşımın sınırlı olması, hızlı internet ağının yaygınlaşması, yüksek maliyetler, siber güvenlikle ilgili ciddi sıkıntılar, oyun yazılım ve donanımının satın alınması, hatta bulunabilmesi gibi meseleler yeterli seviyede aşılabilmiş değil.

TURNUVALAR KİTAYA YAYILMALI

Video oyunları ve e-spor için dünya genelinde yapılan uluslararası turnuvaların, Güney Afrika dışında da yaygınlaşması gerekiyor. Bu turnuvalar, oyunculara yalnızca yeteneklerini sergileme ve ödül kazanma fırsatı vermekle kalmıyor, aynı zamanda kıta içi ve diğer kıtalar arasında geniş bir topluluğun parçası olma imkanı sunuyor. Mevcut e-spor turnuvalarında sergilenen başarı ve beceri, Afrika'daki ilgili şirketlerin sponsor bulmalarını da kolaylaştırıyor. Afrikalı genç yetenekler, bu sayede ABD, Japonya ve Avrupa pazarlarında deneyimli siber atletlerle eşit şartlara kavuşma fırsatı buluyor.

OYUNLARA KARŞI ALGI DEĞİŞMELİ

Video oyunları ve e-spor için gerekli alt yapı sağlandığı takdirde Afrika, kullanım sayısı bakımından Hindistan'ı yakalayabilir. Ancak, bu alanda başarılı ve yetenekli gençlerin henüz yeterince kabul görmemesi,

önemli bir handikap. e-spor, kıtada henüz rekabetçi ve kazanç getiren bir alan olarak görülüyor ve çoğunlukla sadece zevk ve eğlence olarak değerlendiriliyor. Kıta insanı, bu durumu değiştirmenin ve etkin çevrelerle yarışacak seviyeye gelmenin yollarını arıyor. e-sporun ticari değeri kadar sosyal konumunun da farkındalık oluşturmaya, sektörün büyümesini sağlayacak. Bu değişim, e-sporun hem ekonomik hem de toplumsal açıdan daha fazla kabul görmesine ve gelişmesine katkı sunacak.

YERELE AİT OYUNLAR ÜRETİLİYOR

Video oyunları, birçok kültürün tesiri altında kalarak üretiliyor. Hikayeli oyunlar, ürettiği coğrafyaların aidiyetlerini yansıtıyor. Haliyle Afrikalı oyuncular farkına varmadan kendilerine ait olmayan konuların işlendiği oyunları oynuyor. Şimdilerde oyun üreticileri bunun ciddi bir eksikliğini fark edip yerele ait konuların da işlenmesine ağırlık veriyor. Artık Afrika'dan da oyun hikayeleri ve karakterleri oluşturuluyor. Yakın gelecekte Afrikalı oyuncular kendi değerlerine sahip kahramanlarının yansıtıldığı oyunlarla daha yoğun buluşacak.

HER 4 GENÇTEN 1'İ AFRİKALI

Afrika genelinde video oyun pazarının 2024 sonunda 4.3 milyar dolarlık bir hacme ulaşması bekleniyor. Öte yandan, 2027 yılına kadar pazar hacminin 5.5 milyar dolara ulaşması ve oyuncu sayısının 213 milyona yükselmesi bekleniyor. Bu arada Afrikalı internet kullanıcılarının oranı, 2023'te yüzde 13 arttı. 2017'de ise bu oran henüz yüzde 9 seviyesindeydi. Artık kıta nüfusunun yüzde 40'ın üzerindeki kısmı internete bağlanabiliyor. Bu gelişme, ticari anlamda da büyük bir hareketlilik sağlayacak. Genç nüfus bakımından 2050'ye kadar her 4 kişiden birinin Afrikalı olacağı tahmin ediliyor. Artan akıllı telefon sayısı ile birlikte mobil oyunlar Afrika'da da dünyanın diğer bölgelerinde olduğu gibi baskın eğlence biçimi haline gelecek. Bu, Afrikalıların günlük hayatında oyun oynama ve eğlence kültürüne ciddi katkı sağlayacak. Tüm bu gelişmeler, doğrudan veya dolaylı olarak gözle görülür bir ekonomik alışverişi beraberinde getirecek. Dünya genelinde 2023 yılında oyun sektöründen 350 milyar dolarlık hasılat elde edildi. Afrika'nın da bu pastadan aldığı payın hızla büyümesi bekleniyor. Afrika, video oyunları ve teknoloji alanında sadece tüketici değil, aynı zamanda üretici olarak da önemli bir konum elde ediyor. Bu gelişme, kıtanın ekonomik ve teknolojik kalkınmasına ciddi katkılar sağlıyor.



16-24 yaş arası gençlerin sayısı fazla

Organize video oyunu yarışmaları olarak bilinen elektronik spor dalında yarışanlara siber atlet deniyor ve bu oyuncular genellikle 16-24 yaş aralığında yoğunlaşıyor. e-spor, profesyonel oyuncular arasında ve profesyonel organizasyonlar ile düzenlendiğinde bu ismi alıyor. Elektronik sporun popüler oyun türleri arasında strateji oyunları, dövüş oyunları ve birinci şahıs nişancı oyunları bulunuyor. Profesyonel düzeyde düzenlenen turnuvalar, dünya genelinde milyonlarca izleyiciye ulaşarak büyük ilgi görüyor.

Kıtanın lideri Nijerya

Afrika genelinde e-spor ve video oyunlarında lider ülke Güney Afrika iken, Nijerya 2022'de az farkla öne geçti ve kıtadaki liderliğini sürdürüyor. Kıtanın en büyük video oyunu pazarı haline gelen Nijerya, yıllık 250 milyon dolarlık bir gelire ulaştı. Nijerya'yı 236 milyon dolarla Güney Afrika, 46 milyon dolarla Kenya, 42 milyon dolarla Etiyopya ve 34 milyon dolarla Gana takip ediyor. Etiyopya, yüzde 13'lük artışla en hızlı büyüyen pazar konumunda. Pazarda en güçlü 8 ülke arasında Nijerya ve Güney Afrika'nın toplam geliri, kıtadaki diğer etkin ülkelerin iki katından daha fazla. Nijerya ve Güney Afrika, e-spor ve video oyunları alanında Afrika'nın geleceğini şekillendiren başlıca ülkeler olarak dikkat çekiyor.

Yatırımlar artıyor

Uluslararası şirketlerden kıtaya yatırımlar da artıyor. Bu örneklerden biri de elektronik dünyasının öncülerinden Sony, Afrika'da kurduğu Sony Innovation Fund ile kıtadaki taleplere cevap veriyor. Bu kapsamda, Carry1st ile Sony Ventures Corporation arasında ortaklık kurulmuş durumda. Nijerya, Fas ve Cezayir gibi ülkelerde konsol oyunlarına ilgi devamlı yükselişte. Afrikalı yazılımcılar ve oyun pazarlamacıları, video oyunları alanında büyük ticari işlemlerin varlığının farkında. Sadece Güney Afrikalı Mediatek şirketi, geçen sene Oppo ve Xiaomi ile işbirliği yaparak ürettiği 10 farklı akıllı telefon markasını piyasaya sürerek, cep telefonlarının sadece iletişim aracı olmaktan çıkıp, kıtada insanların en önemli eğlence vasıtası haline gelmesini sağladı.



düzeyleri bu ilgiyi artırıyor. Ayrıca, Covid-19 salgını sırasında evde kalan insanların çevrimiçi oyunlara yönelmesi de önemli bir etken oldu. Bu gelişmeler, birçok

Bilgisayar destekli muhasebe sertifikalarını aldılar

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin, Altek Bilgisayar ve Mikro Yazılım işbirliğiyle düzenlediği 14 haftalık 'Bilgisayar Destekli Muhasebe' (Mikro ERP) eğitimlerini başarıyla tamamlayan 32 öğrenci, sertifikalarını törenle aldı.

Törende konuşan İTO Meclis Başkanı ve Müttevelli Heyet Üyesi Dr. Erhan Erken, eğitime büyük önem verdiklerini belirterek, "Üniversiteler, programların oluşturulduğu, insan yetiştirilen kurumlar. Buranın en önemli çıktısı da öğrencilerin iyi yetiştirilmeleri ve iş bulabilmeleridir" dedi.

İŞ BULMA FIRSATI

Sertifika programının önemine



dikkat çeken Dr. Erken, "Öğrenciler bu sertifika ile iş bularak hayatlarına devam edecek. Tabii bu program Türkiye'nin eğitim meselesini çözecek bir program değil ama özel sektörle eğitimin iç içe gelmesini sağlayan bir yapı olması sebebiyle çok önemli.

Bunun örneklerinin gelişmesi lazım" diye konuştu.

TÜM BÖLÜMLERE YAYILMALI

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdulhamit

Avşar ise eğitimle teorik bilginin pratiğe nasıl aktarılacağını göstermeyi hedeflediklerini vurgulayarak, "Meslek okulumuzun en önemli özelliği, bilişim teknolojilerine yoğunlaşmış bir meslek yüksekokulu olması. Bu anlamda tekiz. Siber Güvenlik Bölümü, sadece bizim

üniversitemizde var. Yeni bölümümüz Bilgisayar Teknolojisi'ne de bu dönem öğrenci almına başlayacağız. MYO'dan da ilk mezunlarımızı veriyoruz. Bu da çok sevindirici" dedi.

Çağımızın artık bilişim çağı olduğunu vurgulayan Prof. Dr. Avşar, şunları söyledi: "Sadece mühendislik ve teknik konularda değil, tüm konularda bilişimin etkilerinden bahsediyoruz. Hayatı anlamak için teknolojiyi anlama ihtiyacı artık vazgeçilmez bir hale gelmeye başladı. Öğrencilerimizin aldığı sertifikaların mezuniyetten sonra hayatlarında çok önemli bir pencere açacağını düşünüyorum. Amacımız, bu tür programları derslere entegre ederek tüm bölümlerimize yaymak."

Mentorlar: Aile gibiyiz

Toplantıda söz alan İTO Meclis Üyeleri ise kendilerini şu sözlerle tanıttı:

Gözlüklüklük ve Saatçilik Meslek Komitesi Meclis Üyesi Dr. M. Çağrı Gündoğdu: Bu projede olmak benim için çok büyük mutluluk. Burada bir aile gibiyiz. Genç arkadaşları iş dünyasıyla entegre ederek geleceğe beraber hazırlamaya çalışıyoruz.

Perakende Ticaret Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Yavuz Altun: Mentorluk bambu ağacı gibidir. 5 yıl boyunca bakarsınız, bir anda 30 metre yukarıya çıkar. Mentorluk işte böyle bir anda sizi katlamalı bir şekilde büyütebilir.

Enerji Meslek Komitesi Meclis Üyesi Bülent Şen: Bilgi, know-how kadar değerli bir şey yok. Bu fırsatların kıymetini bilin.

Telekomünikasyon Meslek Komitesi Meclis Üyesi Figen Kılıç: Edindiğim tecrübeleri olabildiği kadar sizlerle paylaşmak benim de hedefim ama bu karşılıklı, birlikte yol yürüyeceğiz.

İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Ramazan Ceylan: Biz ticaret yapıyoruz, ülkemizde para kazanıyoruz. Ülkemiz bize refah sağlıyor. Biz de bize refah sağlayan ülkemize küçük de olsa hizmet etmiş olacağız.

Pandemi nedeniyle ara verilen ve İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin fark oluşturan Öğrenci Hamiliği Projesi'nin yeni dönemi başladı. Projeye İTO Meclis Üyesi iş insanları, öğrencilere kariyer yolculuklarında mentorluk yapacak.



Hamilik projesinin yeni dönemi başladı

'Biz gideceğiz, siz geleceksiniz'

İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, Öğrenci Hamiliği Projesi'nin yeniden başlamasından duyduğu memnuniyeti dile getirerek, öğrencilere şöyle seslendi: "İş insanlarıyla, gerçekten işlerini iyi yapan insanlarla ticaretin nasıl yapıldığını, İstanbul'da işin nasıl yapıldığını

göreceksiniz ve öğreneceksiniz. Bizim de sizlerden öğreneceğimiz şeyler var. Biz gideceğiz, siz geleceksiniz. Bu ülkeyi ve bu dünyayı sizlere bırakacağız. Bu, en kaçınılmaz gerçek. Onun için tecrübelerimizin bir miktarını bu projeye sizlere aktarmayı ümit ediyoruz."

ERTAN ERYILMAZ

PANDEMİ nedeniyle ara verilen Öğrenci Hamiliği Projesi'nin yeni dönemi başladı. Proje kapsamında öğrencilere kariyer yolculuklarında 'mentorluk' yapacak İTO Meclis Üyesi iş insanları ile 'menti' olacak öğrencilerin ilk tanışma toplantısı gerçekleştirildi. İTO adına Hamilik Projesi Koordinatörü, İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer'in de katıldığı toplantıda, Müttevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay, Rektör Prof. Dr. Abdulhamit Avşar, Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Rahmi Deniz Özbay, Genel Sekreter Erdal Cesar, İTO Meclis Üyeleri ve menti olarak seçilen öğrenciler yer aldı.

1000 MİLLİK BİR YOL İÇİN

Konuşmasına, Lao Tzu'nun, "1000 millik yolculuk bir tek adımla başlar" sözüyle başlayan Müttevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay, "Bugün 1000 millik bir yol için bir adım atmanın arifesindeyiz. Bu proje, daha önce İTO ve üniversitemiz tarafından hayata geçirilmiş fakat araya pandemi girmişti. Bazen hayırlı işler küçük kesintilere uğrasa da taze güçle yeniden başlamak gerekir. Bugün

de bir başlangıç yapıyoruz" dedi.

Tanışma toplantısına katılan İTO Meclis Üyelerinin hem sektörün liderleri hem de İTO şapkasının dışında farklı sivil toplum örgütlerinde görevleri olduğunu kaydeden Kuralay, öğrencilere, "İTO Meclis Üyelerimiz hem mesleki hem de hayat tecrübelerini aktaracak. Bu sebeple sevgili öğrenciler, asla vazgeçmeyin" diye seslendi.

ROL MODEL OLACAK

Sözün hayata geçmediği zaman yarım kaldığını dile getiren Rektör Prof. Dr. Abdulhamit Avşar da "Bizim için burada önemli olan yola çıkabilmek. Yürümek isteyenlere yol görünür. Hiçbir yol, kalabalık olmadan yürünmez. Yol, ardına bakmadan 'Ben varım' deyip gidebilenindir. Dünyada hiçbir büyük iş binlerce kişinin bir araya gelmesi ile oluşmamıştır. O anlamda bugün tarihi bir gündür" dedi.

Hayatta her şey için rol model oluşturulması gerektiğini belirten Prof. Dr. Avşar, "Her insanın kendine örnek alabileceği bir rol modeli olmalı. Peygamberler bunun için gelmiştir. Üniversitemizin açısından mentorluk ve mentlik projesini bir başarı olarak görüyoruz" diye konuştu.

BEDAŞ ile ortak Ar-Ge için protokol

ÜNİVERSİTE-sanayi işbirliğini güçlendirmek için yaptığı çalışmalara bir yenisini daha ekleyen İstanbul Ticaret Üniversitesi, Boğaziçi Elektrik Dağıtım A.Ş. (BEDAŞ) ile özel bir protokole imza attı.

Ar-Ge'den staj programlarına kadar geniş bir çerçeveye sahip protokolü, BEDAŞ Genel Müdürü Murat Yiğit ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdulhamit Avşar imzaladı. Protokolün imza töreninde konuşan Rektör Prof. Dr. Avşar, şunları söyledi: "Üniversite-sanayi işbirliğinin önemli örneklerinden biri olan bu



işbirliği kapsamında, lisans ve lisansüstü öğrencilerimiz, BEDAŞ'ın imkanlarından ve açık laboratuvar niteliğindeki tesislerinden faydalanarak, tez çalışmalarını ve eğitimlerini destekleyici faaliyetlerde bulunacak. Bu işbirliğiyle altyapı ve mühendislik alanlarında ülkemizin nitelikli insan gücünü ve mühendislik kapasitesini geliştirmeye de

katkı vermeyi amaçlıyoruz."

İstanbul Ticaret Üniversitesi ile yapılan işbirliğinin sektör için önemine dikkat çeken BEDAŞ Genel Müdürü Murat Yiğit de "Ar-Ge projeleri geliştirmek üzere ortak çalışmalar yürüteceğiz" dedi. Protokol kapsamında; Ar-Ge odaklı, ürün ve uygulamaların tasarlanması, üretim aşamalarında mevcut projelere katkı sağlanması ile yeni Ar-Ge projeleri geliştirmek üzere ortak çalışmalar yürütülecek. Proje geliştirilmesinin yanı sıra BEDAŞ, staj imkânı sunarak sektörün kapılarını gençlere açacak.



Engelleri aşmak için el ele

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, engelli öğrencileri için farkındalık yaratmak ve onların eğitim hayatındaki sorunlarını çözmek amacıyla örnek bir

etkinliğe ev sahipliği yaptı. Görme engelli öğrencilerle birlikte TBMM'ye giren ilk görme engelli milletvekili ve Türkiye Beyazay Derneği Genel Başkanı Lokman

Ayya'nın da katıldığı etkinlikte engelli öğrencilerin üniversitede karşılaştıkları zorluklar dinlendi ve çözüm yolları üzerinde görüş alışverişinde bulunuldu.

İKO'DAN ALTIN BİLEZİK

İŞİN MUTFAĞINI UZMANINDAN ÖĞRENİN

TASARIM VE SANAT TARİHİ

ELDE MÜCEVHER TASARIMI

MATRIX GOLD

SADEKARLIK

MIHLAYICILIK

MUM MODEL

SATIŞ PAZARLAMA VE VİTRİN

Trend olabilecek yüksek katma değerli mücevher tasarım/üretim becerisine sahip nitelikli elemanlar yetiştirmek amacıyla **İstanbul Kuyumcular Odası'nda, İstanbul Ticaret Üniversitesi** işbirliği ile duayen ustalar ve uzman eğitmenler tarafından verilen derslerimize bekliyoruz.

İKO
İSTANBUL CHAMBER OF JEWELRY

Detaylı bilgi ve kayıt için:
0212 516 27 57 (133) - 0534 641 84 13
Muhammed DUTKUN

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ



‘Boşanma hikâyesi’nin devamı

Geçen yazımızda; bir boşanma hikâyesine yol açan, mutsuz ve huzursuz bir aile örneğinden söz etmiştik. Hikâyenin devamı merak edildi, birçok soru ve yorum geldi. Yıllardır uzaktan takip etmeye çalıştığım ailenin boşanmadan sonra neler yaşadığı ve hâlihazırdaki durumu, yani hikâyenin devamı da bir ders niteliğinde.

Ailenin babası genç denilecek yaşta vefat etmiş, anne yaşıyor. Ailenin evladı delikanlı aile şirketinin başında, bir de kardeşi var. Yaşlı annesi, kardeşi ve ciddi sıkıntılar yaşayan aile şirketinin sorunlarıyla başa çıkmaya çalışıyor.

Şimdi ailenin evladının anlatımıyla, hikâyenin devamına bakalım:

“Bildiğimiz gibi annemle babam anlaşamadı ve ayrıldı. Çocukluğumun o yılları hafızamda hep tazedir. Babamın işi çok yoğundu ve yalnızdı. Şimdi işin başındayım ve babamı daha iyi anlıyorum. Hem evi hem de işi eksik bırakmamak için çok çalıştım, çabaladım. Annem daha rahattı. Evin dışında olmayı seviyordum. Ben de bakıcıların elinde yetiştim. Maddi ihtiyacım yoktu ama ruhum hep eksikti, oradan oraya savruldum.

Boşanma ile sorunlar bitecek sanıyordum. Asıl sorunlar ayrılıktan sonra başladı. Babam, olanlardan çok etkilendi. İlk zamanlarda iki haftada bir görüşüyorduk. Bittiyükten sonra babamı daha sık görmek istiyordum ve daha çok yanına gidiyordum. Ayrılıktan dört yıl sonra babam iş çevresinden biriyle evlendi. Yeni ailesinde mutluymuştu ama yorgundu ve yaşlandı. İşleri giderek kötüleşti, sağlık sorunları başladı ve kalp krizinden vefat etti.

Kavgalarından usanmıştım

Babamın vefatından iki yıl önce annem de evlendi ve bir kız kardeşim oldu. Ben istediğim zaman annemde ya da babamda kalıyordum. Varlığım içinde yetiştim, pahalı oyuncaklarım oldu ama mutlu değildim. Annemle babamın kavgalarından usanmıştım. Okul yıllarım çok zor geçti. Özellikle ders çalışmayıp yaramazlık yapıyordum ki, okul annemle babamı davet etsin! Okul onlarla konuşursa artık kavgaya etmezler diye düşünüyordum. Çocuk aklı işte! Okul annemle babamı çağırınca da, veli olarak bakıcı annem gidiyordu hep.

Babamın ölümüyle dünyam yıkıldı. İki seçeneğim vardı. Ya beni kendi eğlence dünyasına davet eden, çoğu zengin aile şirketlerinin varisleri arkadaşlarıma uyacakmış ya da babamın kurduğu fabrikanın başına geçip işimin sahibi olacaktım. Aslında birinci grubum içinde yetiştim ve onlara yakındım. Ama üç kişi bunu önledi. Bakıcı annem, yılların emektarı olan baba dostumuz ve muhasebecimiz, kız arkadaşım. Üçünü söyledikleri kadar yaşamları da bana ders oldu, beni sarsarak kendime getirdi. Babamın asker arkadaşı emektar muhasebecimiz bana sahip çıktı.

‘Bakalım sen ne yapacaksın?’

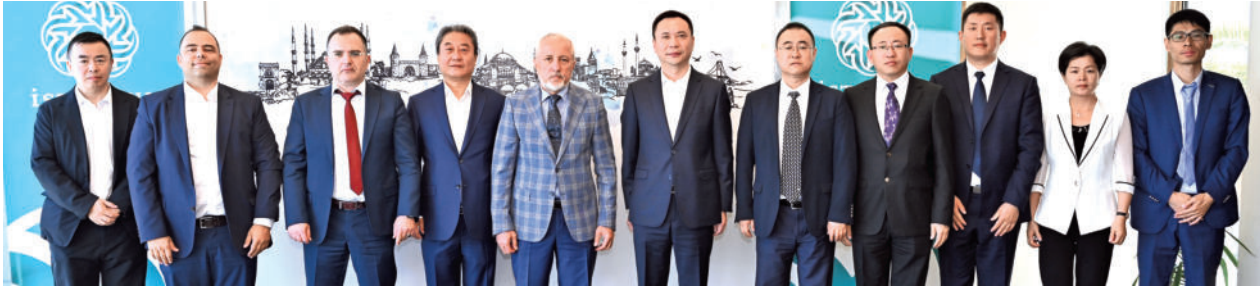
Hiç umutmuycorum, daha ilk günümüydü. Babamın odasında bana dedi ki; ‘Baban oyalandı ve gitti, sıra sende! Bakalım sen ne yapacaksın?’ Sadece işi değil insanlarla konuşmayı, toplum içinde hareket etmeyi, öğrenmeyi, çalışanları yönetmeyi; kısacası her şeyi yeni baştan öğretti bana. En büyük katkısı da inanç değerleri konusundaki hassasiyeti oldu. Çocukken babamın zoruyla birkaç kez gittiğim caminin kapısından yıllar sonra girdim ve kalbim huzurla doldu.

Babam tatillerde beni fabrikaya getirerek işe alıştırıyordu. O zamanlar zorlanarak geldiğim fabrikada edindiğim alt yapının büyük faydasını gördüm. İş ortamında muhasebe müdürümüzün, aile ortamında bakıcı annemin katkıları ile hayata tutundum. İşime dört elle sarıldım.

İşi daha büyütmek ve aileye daha fazla nüfuz edebilmek için uğraşıyorum. Üretimdeki daralmayı fason işle atlatmaya çalıştık. Yeni ekiplerle pandemi öncesi durumu yakaladık. Büyüme ihtiyacımız var ama acele etmiyorum. Zira öğrenmem gereken çok şey var. Annemin diğer evliliğinden olan kardeşimle yakından ilgileniyor, iyi yetişmeleri için uğraş veriyorum. Bakıcı annemin tanıştırdığı kız arkadaşımın evlilik planı yapıyoruz.

Çocukluk ve ergenlik yıllarımda kazanamadığım becerileri sıkıştırılmış olarak edinmek için adeta gece gündüz çalışıyorum.

Çok naif ve yoğun olan babamın geçmişte bana daha çok zaman ayırması ve beni daha çok zorlaması iyi olurdu. Bazen anneme, neden daha güzel yetişmem için beni zorlamadığını soruyorum. Ve sessiz kaldığındaki mahcupiyetini, pişmanlığını görebiliyorum...”



Gıda işletmeleri için Çin’e sektörel ticaret heyeti

YENİ pazarlar keşfetmek ve yurt dışındaki şirketlerle irtibat kurmak isteyenler için Çin pazarına yönelik ‘sektörel ticaret heyeti’ organize edilecek. İstanbul Ticaret Odası tarafından 23-28 Eylül 2024’te düzenlenecek sektörel ticaret heyeti programı, Çin Halk Cumhuriyeti’nin Guanco şehrinde ‘Food to China Fuarı’yla eşzamanlı olarak gerçekleştirilecek. Sektörel ticaret heyetine gıdada şu alanlarda faaliyet gösteren

İTO üyesi firmaların başvuruları değerlendirilecek:

- Şekerleme
- Bisküvi
- Atıştırmalık
- Kuru meyve
- Kuruyemiş

Katılım için yalnızca tüketime hazır/ambalajlı gıda ürünleri üretici ve/veya ihracatçı firmaların başvuruları değerlendirilmeye alınacak. Katılımcının ulaşım, konaklama, havaalanı transfer, ikili

iş görüşmesi organizasyonu, tanıtım giderleri, tercüme hizmeti, vize başvurusu, ziyaretler gibi organizasyonla ilgili diğer hizmetleri karşılanacak. Heyet için firma başına en fazla iki kişinin katılımlı destek kapsamında işlem görecektir. İsteklilerin, 19 Temmuz 2024 tarihine kadar aşağıdaki linkte yer alan formları doldurup, konuya ‘Sektörel ticaret heyeti başvurusu’ yazıp, e-posta ile göndermesi gerektiği bildirildi.

Başvuru formu ve ekler için adres: <https://forms.gle/2f4GXH4gM9LhR5z88>
Dosyaların gönderileceği adres: uluslararası@ito.org.tr

SIAL INTERFOOD JAKARTA 2024

Cakarta - Endonezya
13 - 16 Kasım 2024

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makinaları ekipmanları



300 MİLYONA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA ENDONEZYA TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

NEDEN SIAL INTERFOOD JAKARTA?

- Müslüman nüfusunda dünyanın en büyük ülkesi
- Toplam nüfusta dünyanın dördüncü büyük ülkesi
- Hane halkı yıllık gelirinin %50’sinden fazlasının gıda ve içecek harcamalarını kapsaması
- Türkiye - Endonezya arasında yükselen ticaret hacmi
- Dünya gıda fuarlarının etkin organizatörlerinden SIAL tarafından düzenlenen SIAL Endonezya’da; ABD, BAE, Belçika, Filistin, Güney Kore, Malezya, Polonya, Tayvan başta olmak üzere 27 ayrı ülkeden katılımcılar
- Cakarta dışında Endonezya’nın diğer şehirlerinden profesyonel ziyaretçiler
- Avustralya, Avusturya, Çin, Etiyopya, Güney Kore, Japonya, Malezya, Singapur, Tayvan, Vietnam başta olmak üzere 62 ülkeden yaklaşık 100.000 ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası’nın SIAL Fuarları Türkiye milli iştirak organizasyonlarının yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı’nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BEDELİ

Minumum stant alanı : 9m²
Katılım bedeli : 1.000 Euro/m²



Levent Çakır
0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Çinli firmalar ticareti artırmak istiyor

Çin’in Liaoning eyaleti Anshan şehri Belediye Başkanı Kaihua Wu ve beraberindeki heyet, İstanbul Ticaret Odası’nı ziyaret etti. Türk şirketleriyle işbirliği yapmak istediklerini belirten heyet üyeleri, İTO’dan bu konuda köprü olmasını talep etti.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası, firmaların yeni pazarlara açılmasında ve küresel ticari iş hacminin artmasında köprü olma görevini aktif şekilde sürdürüyor. Türkiye ile Çin arasındaki ekonomik ilişkileri geliştirmek, iki ülke şirketleri arasında işbirliği ve ortaklık çalışmalarını görmek üzere Çin’in Liaoning eyaletinden bir heyet, İTO’yu ziyaret etti. Anshan Belediye Başkanı, resmi yetkililer ve iş adamlarının yer aldığı heyeti, İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer ağırladı.

KÖPRÜ OLACAK

Özer, heyeti kabulünde devasa nüfusu ve ekonomisiyle Çin’in, İTO’nun öncelik verdiği ülkelerden biri olduğunu kaydetti. Çinli kamu yetkilileriyle ve iş dünyasının temsilcileriyle ilişkileri güçlendirmenin iki ülke ekonomisine katkıda bulunacağını söyleyen Özer, gıda alanında Türk ürünlerinin dünyada tanınırlığının arttığını ama Çin’de bunun istenilen seviyede olmadığını belirtti.

Özer, Oda’nın lobi çalışmalarının yanı sıra ülkelerin iş dünyası ve resmi makamlarla ilişkilerde köprü rolü de üstlendiğini vurguladı. Ahmet Özer, sivil toplum kuruluşlarının, sektör temsilcilerinin, iş adamlarının ve girişimcilerin İTO’dan her türlü desteği göreceğini belirterek, “İTO yönetimi olarak firmaların buluşturmak, ticaret ve yatırım fırsatlarını hayata geçirmek için gereken adımları atıyoruz” dedi.

SANAYİ BÖLGESİ

Anshan Belediye Başkanı Kaihua Wu, Çin’in demir cevheri kapasitesinin yüzde 40’ının bölgelerinde olduğuna dikkat çekti. Wu, sanayi bölgesi olan Anshan’ın tekstilde de merkezlerden biri sayıldığını söyledi.

Toplantıya katılan Çinli iş insanları, hem Türkiye’den yatırım çekmek hem de Türk şirketleriyle işbirliği yapmak istediklerini belirtti. Heyet üyeleri, İTO’dan bu konuda köprü olmasını talep etti.



Tedarikçi KOBİ’lerle buluşma noktası

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası’nın düzenlediği ‘Tedarikçi Günleri’, yerli ve yabancı ana sanayicilerle KOBİ’leri buluşturmaya devam ediyor.

KOBİ’lerin ana yüklenici firmalara tedarikçi olmasını sağlayan etkinliğin konuğu bu kez Teksan oldu.

GÜÇ SİSTEMLERİ

Sürdürülebilir bir yaşam için güvenilir ve yenilikçi ürünler geliştirip kesintisiz enerji çözümleri sunan Teksan, 1994 yılında İstanbul’da kuruldu. Firma, 7 kıtada 140’tan fazla ülkede hizmet veriyor. Firma, ‘Teksan Tedarikçi Günleri’ etkinliğinde; elektrik, elektronik, plastik, kauçuk, metal enjeksiyon, bağlantı elemanları alanında faaliyet gösteren 16 yan sanayici ile görüştü.

Firmanın faaliyet alanları

- Jeneratör grupları
- Kojenerasyon-trijenerasyon güç sistemleri
- Enerji depolama sistemleri
- Mobil güç istasyonları



Orka, denizcilik alanında eğitim odaklı geliştirdiği yenilikçi yazılım ve çözümleriyle öne çıkıyor. Denizcilikte eğitimini yüksek gerçek görüntüyle 'dijital evren'e dönüştüren MetaSHIP'ten lise eğitimi alan öğrenciden usta denizcilere kadar her kesim yararlanabiliyor.



Denizcilik eğitiminde siber çağ

ÖMÜR KIRBAŞLI

TTEKNOPARK İstanbul'da yerleşik Orka'nın denizcilik eğitimi için geliştirdiği MetaSHIP, bir dijital klon olarak eğitim ve değerlendirme simülasyonları sunuyor. Her kesimden denizcilik eğitimi alanların yararlanabildiği yazılımla gerçek dünyadaki senaryolar güvenli ve kontrollü bir ortamda deneyimleniyor. Bu da eğitim alanların pratik becerilerini geliştirmelerine ve operasyonel verimliliği artırmalarına yardımcı oluyor. Çok sayıda ödül alan MetaSHIP'i ve denizcilik eğitimini, Orka'nın kurucularından Kaptan Levent Şen, İstanbul Ticaret'e anlattı.

TAMAMINI İHRAÇ ETTİK

Bize kısaca şirketinizi tanıtır mısınız?

Orka, özellikle denizcilik sektöründe, yenilikçi eğitim teknolojileri sunmak amacıyla 2011 yılında İstanbul'da kuruldu. Geliştirdiği ürünlerle kısa sürede sektörde yer edinmeye başlayan firmamız, 2016 yılında İngiltere'de de bir ofis açarak hedeflediği uluslararası pazara girdi. Kuruluşundan bu zamana kadar devam eden Ar-Ge projelerinin yaklaşık yüzde 94'ünü öz kaynaklarıyla destekleyen firmamız, tüm bu projelerini ticarileştirdi, hatta tamamını ihraç etti. Böylece inovasyon ve ticarileşme vizyonumuzu gerçekleştirdik.

GELİŞEN PROJELER

Hangi alanlarda projeleriniz var?

Projelerimiz, denizcilik sektöründe eğitim teknolojileri olarak genellenebilir. MetaSHIP olarak markalaştırdığımız dijital klonlar, eğitim ve değerlendirme simülasyonları gibi projelerimiz ürüne dönüşmüş olsa da yeni ve daha gelişmiş versiyonları ile ilgili projelerimiz devam ediyor. Projelerimizde üniversite işbirliklerini kurmaya ve proje sürecine dahil etmeye de özen



Levent Şen

gösteriyoruz.

LİSEDE EN ÜST DÜZEY YÖNETİCİYE KADAR

Ürün ya da hizmetlerinizi anlatabilir misiniz?

Ana ürünümüz MetaSHIP, bir dijital klon olarak eğitim ve değerlendirme simülasyonları sunuyor. Bu teknoloji, denizcilik sektöründe lise ve üniversitelerde öğrenimlerine devam eden öğrencilerden, sektördeki en üst düzey yöneticilere kadar geniş bir kitleye hizmet verebiliyor. Diğer ürünlerimiz de MetaSHIP dijital evrenine bağlı farklı talep ve durumlara çözüm sunabilecek şekilde revize edilen ürünler haline geldi.

6 ÜLKEYE FARKLI GEMİ TİPLERİ KURULACAK

Farklı gemi tiplerinde de kullanılıyor mu?

2023 sonunda denizcilik sektörünün önemli paydaşlarından ABS (American Bureau of Shipping) tarafında, Qatar Energy ve Nakilat firmaları ortaklığında ABS LNG Training Academy kuruldu. Orka olarak son teknoloji eğitim merkezinin çekirdeğini MetaSHIP ürünümüzle oluşturmak mutluluk vericiydi. Dünyanın en büyük LNG gemilerinden birinin dijital klonunu, teknolojimizle

yaratarak genişletilmiş gerçeklik ile aynı anda 30'dan fazla kişinin bu deneyimi yaşayabilmesine olanak sağladık. Bu gibi eğitim merkezleri 6 ülkeye daha farklı gemi tipleri ile kurulacak ve tüm hepsi MetaSHIP ürünümüz ile donatılacak.

ETKİN VE AKILDA KALICI EĞİTİM

Geliştirdiğiniz projelerin sağladığı avantajlar neler?

MetaSHIP, eğitim süreçlerini daha etkili ve verimli hale getirirken, kullanıcıların pratik becerilerini geliştirmelerine olanak tanıyor. Denizcilik sektöründe eğitim süreçlerini yüksek gerçek görüntü imkanı sunan dijital evrenimizde dönüştürerek profesyonellerin daha iyi, etkin ve akılda kalıcı eğitim almasını sağlıyor. Dijital klon teknolojisi sayesinde, kullanıcılar gerçek dünyadaki senaryoları güvenli ve kontrollü bir ortamda deneyimleyebiliyor. Bu da onların pratik becerilerini geliştirmelerine ve operasyonel verimliliği

artırmalarına yardımcı oluyor. Ayrıca, eğitim ve değerlendirme simülasyonlarımız, kullanıcıların teorik bilgilerini pratikle birleştirmelerini kolaylaştırıyor.

YURT DIŞI TALEP PATLADI

Yurt dışından talep geliyor mu?

Evet, ürün ve hizmetlerimize yurt dışından da yoğun bir talep var, hatta 2025 yılının 3. çeyreğine kadar tamamen yabancı müşterilerin siparişleri ile dolmuş durumdayız. Aslında yurt dışı bizim ana hedeflerimizden ve stratejilerimizden biriydi. Kurulduğumuz zamandan bu yana kadar yıllık gelirimizin en az yüzde 75'ini ihracat ile oluşturabiliyoruz son iki yılda bu oran neredeyse yüzde 95'lere çıktı diyebiliriz. Global denizcilik endüstrisi, eğitim teknolojilerine olan talebi artırarak, yenilikçi çözümlerimize ilgi göstermeye devam ediyor.

AKILLI ÇÖZÜMLER

Geleceğe dönük projelerinizden, hedeflerinizden bahsedebilir misiniz?

Gelecekte, denizcilik sektöründe eğitim teknolojilerini daha da ileriye taşımak için yeni projeler geliştirmeye devam edeceğiz. Özellikle yapay zeka ve makina öğrenimi teknolojilerini kullanarak, daha fazla üniversiteyle işbirliği ve çözüm ortaklığımızın Ar-Ge departmanları ile ortak bilgi alışverişi yaparak, daha da akıllı ve öngörülebilir eğitim çözümleri sunmayı hedefliyoruz.



Yeni vergi düzenlemeleri

Her ne kadar henüz Türkiye Büyük Millet Meclisi'ne sevk edilmiş bir teklif metni bulunmasa da kulaktan kulağa dolaşan yeni vergi düzenlemelerine ilişkin bazı ipuçları ortaya çıkmaya başladı. Bunlardan en önemli ve tartışılması gerekecek olanın yurt içinde uygulanması tevatürleri dolaşan asgari gelir ve kurumlar vergisi uygulaması olması beklenebilir. Bu konuyu biraz etrafı değerlendirceğiz. Ama önce AB ülkelerindeki uygulamadan bilgi verelim.



Osman ARIOĞLU

Çok uluslu şirketlerde asgari kurumlar vergisi uygulaması

Çok uluslu şirketlerin farklı ülkelerden elde ettikleri kazançlarının vergi dışı kalmalarını engellemek bakımından getirilen bu düzenlemeyle ana merkeze transfer edilen bir kurum kazancının en az yüzde 15 vergi yükü taşınamaması halinde ana merkezin bulunduğu ülkeye fark verginin alınması hakkı veren bir uygulama. Asgari kurumlar vergisi uygulaması, AB Konsey direktifinin bir gereği olarak 2024 yılı başından itibaren birçok Avrupa ülkesinde uygulanmaya başladı. Bizde de bu çerçevede çok uluslu şirketlerle ilgili düzenleme yapılması beklenebilir ki, muhtemelen kanun teklifinde yer alacaktır. Esasen mevcut kanunumuzda da buna benzer bir uygulama var.

Yurt içi mükellefler için asgari gelir ve kurumlar vergisi uygulaması

Bunun yanında bir de gelir ve kurumlar vergisi mükellefleri bakımından asgari vergi anlamında yeni bir düzenleme yapılması söz konusu gibi duruyor. Bu düzenlemede istisna muafiyetler ve vergi teşvikleri nedeniyle vergi alınamayan gelir ve kurumlar vergisi mükelleflerinden cironun belli bir tutarı matrah alınması ve bulunan bu matrah üzerinden yürürlükteki gelir ve kurumlar vergisi tarifelerine göre bir vergilendirilme yapılması söz konusu. Doğal olarak böyle bir düzenleme çok tartışma yaratabilecek. Böyle bir düzenleme, gelir ve kurumlar vergisinin genel uygulaması ve bu anlamda vergi tekniği bakımından tartışma konusu yapılabilecek mahiyettedir.

Ayrıca cironun yüzde 2 veya yüzde 5 gibi belli bir oranının matrah alınması, brüt kâr oranı bile bu tutarın altında kalabilen tarifeye bağlı işler gibi bazı durumlarda, brüt kâr tutarından daha fazla bir matrah üzerinden vergi alınması sonucunu doğurabilecek. Elbette böyle bir düzenlemenin uygulanmakta olan ekonomik istikrar programının gelir ayağında da düzenleme yapılması amacı taşıdığı anlaşılıyor. İstisna muafiyetler vs. nedenleriyle vergi ödemeyen bir kesimden de asgari düzeyde vergi alınması amacı taşıyor. Ancak bize göre anılan vergilerin mahiyeti bakımından vergi tekniği ile çok uygun olmayan bu tür düzenlemelerin kalıcı olması yerine bir defalık ve geçici uygulama olarak getirilmesi daha kabul edilebilir olur.

Şayet kalıcı bir düzenleme getirilmesi amaçlanıyorsa o zaman vergi tekniğine uygun olacak şekilde ya bazı istisna ve muafiyetlerin kaldırılması veya istisna ve muafiyetler öncesi kazanç tutarı üzerinden daha düşük oranda bir asgari gelir veya kurumlar vergisi alınması olabilir. Düzenleme kalıcı olarak getirilecekse, Anayasa Mahkemesi'ne taşınması halinde Anayasa Mahkemesi tarafından iptal edilebilme ihtimali bulunduğunu değerlendiriyorum.

Geçmiş dönemlerde de ekonomik istikrar tedbirleri anlamında bir defalık vergiler ihdas edilmiş, bu vergilerden bazıları da daha sonra kalıcı hale gelmişti. Kalıcı hale gelenlere örnek olarak özel iletişim vergisi ve özel işlem vergisi verilebilir. Bu vergilerin uygulaması birçok ülkede de zaten söz konusu. Yeri gelmişken ifade edelim. Bizde bu noktada eksik olan; özel iletişim vergisinde, özel iletişim vergisi tutarının gelir ve kurumlar vergisi matrahının tespitinde gider olarak yazılamaması kısmıdır. Esasen düzeltilmesi gereken budur. Bir defalık ihdas edildiği zaman bunların gelir ve kurumlar vergisi matrahından indirilmemesi kabul edilebilir, ancak kalıcı hale geldikten sonra devam etmesi yerinde olmayan bir uygulamadır.

Diğer düzenlemeler

Kripto üzerine işlem vergisi getirilmesi ve elektronik ticarete ilişkin stopaj uygulaması gibi getirilmesi planlanan başka düzenlemeler de var ki, bize göre de bu düzenlemelere ihtiyaç var. Ancak on bindelerle ifade edilen çok düşük oranlı bile olsa borsa işlemlerinde işlem vergisi alınması dünyada da pek nadir bir uygulama olduğundan ve borsamızın derinliği dikkate alınarak tekrar değerlendirilmesinde fayda olacaktır.

Düzenlemelerin ayrıntıları ortaya çıktıkça görüş ve değerlendirmelerimizi yapmaya çalışacağız.

aixr.

ADVISOR
Enterprise Training & Development

oculus ISV PARTNER





Ticarette yapay zeka kriterleri de devreye giriyor

ADEM ORHUN

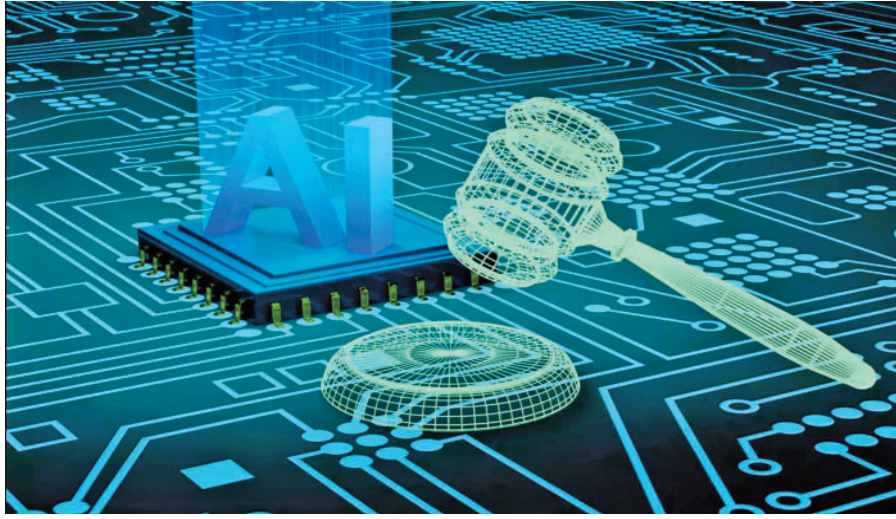
AVRUPA Birliği, 'Yeşil Mutabakat', imalat ve tedarik konusundaki kuralların ardından birkaç yıldır üzerinde çalıştığı yapay zeka yasasını da onayladı. Avrupa Komisyonu tarafından 2021 yılında sunulan ve üyelerin üzerinde uzlaştığı 'Yapay Zeka Hakkında Uyumlaştırılmış Kurallar Getiren ve Bazı Birlik Yasama Tasarıflarını Değiştiren Tüzük Önerisi', mart ayında Avrupa Parlamentosu'ndan (AP) geçti. AP'den 46 hayır oyuna karşı 523 evet oyu ile geçen düzenleme, mayıs ayında da AB Konseyi'nde resmi olarak onaylandı.

Yasanın temel amacı, yapay zeka teknolojilerinin geliştirilmesi ve kullanılması sırasında insan haklarının ihlal edilmemesi. Ayrıca güvenlik ve etik gibi konularda gerekli korumanın sağlanması. Bununla birlikte yasanın risk temelli bir yaklaşıma sahip olduğu vurgulanıyor. Bu yasa, hükümetlerin biyometrik gözetimde yapay zeka kullanımı ve ChatGPT gibi yapay zeka sistemlerinin nasıl düzenleneceği de dahil olmak üzere, siber güvenlik, toplumsal olaylar, enerji verimliliği ve hemen her sektörde (risk kategorisine göre) az veya çok uyum çalışması gerektirecek.

DÖRT RİSK SEVİYESİ

Avrupa Birliği'nin resmi gazetesinde 22 Mayıs'ta yayımlanan yapay zeka yasasında, parlamentonun (AP) dört temel risk kategorisine dayanan bir sistem oluşturuldu. Bu risk kategorileri düşük risk, sınırlı risk, yüksek risk ve kabul edilemez riskler. Yasada, sayılan dört risk seviyesine göre yapay zeka modellerinin geliştirilmesi, kullanımı, ithalatı, dağıtımı veya üretiminde rol

AB, risk temelli yapay zeka yasasını onayladı. Buna göre, yapay zeka sistemlerinin güvenli olması ve temel haklara saygı gösterilmesi gerekecek. Yapay zeka sistemleri, topluma zarar verme ihtimaline göre 'risk temelli' bir biçimde düzenlenecek. Risk arttıkça kurallar sertleşecek.



alan bütün tarafların sorumlu olacağı birtakım kurallar belirlendi. Yalnızca sınırlı risk sunan yapay zeka sistemleri çok hafif şeffaflık yükümlülüklerine tabi olacak. Bununla birlikte yüksek riskli yapay zeka sistemlerine (bazı şartlara bağlı olarak) izin verilecek. Bireylerin sağlığına, güvenliğine, temel hak ve özgürlüklerine önemli ölçüde zarar verme potansiyeli taşıyan sistemler yüksek riskli kabul edildi. Yüksek riskli sistemler, AB pazarına erişim sağlamak için bir dizi kriter ve yükümlülüğe tabi olacak.

ÖZEL KURALLAR

Video, metin, görüntü oluşturma, başka dilde konuşma, hesaplama veya bilgisayar kodu yazma gibi çok çeşitli görevleri yerine getirebilen büyük

sistemlere özel kurallar getirilecek.

Söz konusu 'genel amaçlı yapay zeka' sistemlerinin piyasaya sürülmeden önce çeşitli şeffaflık kriterlerine uyması sağlanacak. Kurallara uyulmaması durumunda ilgili şirketin küresel cirosuna oranlı para cezası kesilebilecek.

Yeni yasa ile birlikte Google'ın yapay zeka modeli Gemini ve ChatGPT gibi çeşitli yapay zeka teknolojilerinin yeni kurallara uygun davranması gerekecek.

Avrupa Parlamentosu ve Konsey başkanlarının imzalanan yasama işlemi, 22 Mayıs'ta AB Resmi Gazetesi'nde yayımlandı. Yasama işlemi, kural gereği bu tarihten 20 gün sonra yürürlüğe girdi. Ancak düzenleme, bazı özel hükümler dışında, yürürlüğe girmesinden iki yıl sonra geçerli olacak.



Kabul edilemez seviyede olan riskli alanlar

AB'nin yapay zeka yasasında 'kabul edilemez risk' konularının başında bilinçaltı teknikleri ve biyometrik tanımlama kullanan uygulamalar yer alıyor. Örneğin, bilişsel davranışsal manipülasyon ve sosyal puanlama gibi yapay zeka sistemleri, risklerinin kabul edilemez görülmesi nedeniyle AB'de yasaklanacak. Yasa aynı zamanda insanları ırk, din veya cinsel yönelim gibi belirli kategorilere göre sınıflandırmak için biyometrik verileri kullanan profil oluşturmaya ve sistemlere dayalı öngörücü polislik için yapay zekanın kullanımını da yasaklıyor.

Yapay zeka ofisi kuruldu

Yapay zeka yasasını onaylamakla yetinmeyen Avrupa Komisyonu, yapay zeka üretiminde AB liderliğini güçlendirmek için 'Yapay Zeka Ofisi' kurdu. Ofis, genel amaçlı ve güvenilir yapay zeka modellerini önceliklendirerek, yapay zeka yasasının uygulanmasında kilit rol oynayacak. Ofis, ayrıca, gelecekteki yapay zeka yönetimi ve AB ekosistemini şekillendirmek için hizmet verecek. Bu kapsamda Avrupa'nın sanayi ekosisteminde ve kamuda yeni kullanım senaryolarının ve uygulamaların geliştirilmesine katkıda bulunulacak. Sanayide belirlenen uygulama alanları arasında robotik, sağlık, biyoteknoloji, üretim, mobilite, iklim ve sanal dünya yer alıyor.



Türkiye sürdürülebilirlik raporlama standartları ve uygulama kapsamı

Türkiye Sürdürülebilirlik Raporlama Standartları ve bu standartların uygulama kapsamına ilişkin Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu'nun kurul kararı, 32414 sayılı 29 Aralık 2023 tarihli Resmi Gazete'de yayımlandı.

Kurum, kuruluş ve işletmeler tarafından hazırlanacak sürdürülebilirlik raporlarında, Uluslararası Sürdürülebilirlik Raporlama Standartları (IFRS) bünyesinde oluşturulan Uluslararası Sürdürülebilirlik Standartları Kurulu (ISSB) tarafından yayınlanan IFRS S1 (*General Requirements for Disclosure of Sustainability-related Financial Information*) ve IFRS S2 (*Climate-related Disclosures*) standartlarının belirlenmesine karar verildi.

Kararda, TSRS 1 (*Sürdürülebilirlikle İlgili Finansal Bilgilerin Açıklanmasına İlişkin Genel Hükümler*) ve TSRS 2 (*İklimle İlgili Açıklamalar*) adlarıyla yayımlanan standartların kabulü ile uluslararası alanda geçerlilik ve uygulamada yeknesaklık sağlanması amaçlanıyor. İlgili karar uyarınca sürdürülebilirlik raporu, "bir işletmenin çevresel, sosyal ve yönetim hususlarına ilişkin olarak TSRS'ler uyarınca hazırladığı sürdürülebilirlik raporu, entegre rapor, entegre faaliyet raporu, yönetici raporu vb. adlarla yayınladığı rapor" olarak tanımlanıyor.

İlgili kurum ve kuruluşlar

Kurum tarafından belirlenen Türkiye Sürdürülebilirlik Raporlama Standartlarına, raporlamalarında uymakla mükellef olanlar ilgili kararda ayrıntılı olarak belirlendi ve ilgili kurum, kuruluş ve işletmeler sayıldı. Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu bünyesinde olanlar dışındaki tüm bankalar herhangi bir eşik değere bakılmaksızın ilgili standartlara uymakla mükellef olarak kabul edildi. Bankalar dışındaki işletmeler bakımından ise üç finansal değer belirlendi. Bu kriterler aktif toplamı 500 milyon TL, yıllık net satış hasılatı 1 milyar TL, çalışan sayısı 250 kişi olarak belirtilmiş olup bu ölçütlerden en az ikisini art arda iki raporlama dönemi aşan ve karar kapsamına alınmış olan işletmeler, ilgili standartlar ışığında raporlama yapmakla mükellef olacak. Karar kapsamına alınan kurum, kuruluş ve işletmeler ise:

- 6362 sayılı Kanun uyarınca Sermaye Piyasası Kurulu'nun düzenleme ve denetimine tabi olan ve karar kapsamında belirtilen şirketler,
- 5411 sayılı Bankacılık Kanunu uyarınca Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun düzenleme ve denetimine tabi olan ve karar kapsamında belirtilen işletmeler,
- 5684 sayılı Sigortacılık Kanunu ve Bireysel Emeklilik Tasarruf ve Yatırım Sistemi Kanunu kapsamında faaliyet göstermekte olan sigorta, reasürans ve emeklilik şirketleri,
- Borsa İstanbul piyasalarında faaliyet göstermesine izin verilen ve karar kapsamında belirtilen şirketler olarak sayıldı.

1 Ocak'tan itibaren geçerli

Bu ölçütler değerlendirilirken işletmeler, bağlı ortaklık ve iştirakleriyle birlikte değerlendirilecek.

1 Ocak 2024 tarihinde veya sonrasında başlayan yıllık raporlama dönemleri için bu standartların uygulanacağı -geçiş muafiyetine ilişkin hükümlerle birlikte- düzenlendi.

İlk raporlama döneminde karşılaştırılmalı bilgilerin sunulması ve ilk iki yıllık raporlama dönemlerinde kapsam 3 sera gazı emisyonlarının açıklaması zorunlu tutulmadı. Bundan başka işletmeler, TSRS'leri uyguladıkları ilk yıllık raporlama dönemine ilişkin sürdürülebilirlik raporlarını ilgili dönemde ilişkin finansal raporlarını yayınladıktan sonra raporlayabilecek.

TÜBİTAK'tan yapay zeka ekosistem çağırısı

İlki 2022 yılında gerçekleştirilen TÜBİTAK Yapay Zeka Ekosistem Çağırısı, başlatılan projelerin yüksek verimliliği ve paydaşlardan gelen yoğun talepler üzerine 3 Haziran'da yeniden açıldı. Program kapsamında ilk aşamada şu beş öncelikli alan desteklenecek:

- Akıllı üretim sistemleri
- Akıllı tarım, gıda ve

- hayvancılık
- Finans teknolojileri
- İklim değişikliği ve sürdürülebilirlik
- Akıllı eğitim teknolojileri

Başvurular, 31 Temmuz'a kadar sisteme girilebilecek.

Ayrıntılı bilgi için: <https://tubitak.gov.tr/tr/duyuru/1711-yapay-zeka-ekosistem-cagrisi-aciliyor-2024>



Siber güvenlikten sonra yapay zeka lisesi yolda

Teknopark İstanbul'da 'Yapay Zeka Lisesi' kurulmasına yönelik çalışmalar ilerliyor. Bu amaçla nisan ayında 'içerik geliştirme çalıştay'ı yapıldı. İstanbul İl Millî Eğitim Müdürlüğü'yle işbirliği içinde yapılan çalıştayda akademisyenler, bilişim öğretmenleri ve sektör temsilcileri, yapay zeka lisesinin içeriğinin geliştirilmesi, müfredatının

tasarlanması, hangi derslerin okutulması gibi konuları ele aldı. Teknopark İstanbul Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Akif Özyurt, "Teknopark İstanbul olarak, Türkiye'nin ilk yapay zeka lisesinin kurulması için siber güvenlik alanında üretim yapmakta olan Teknopark İstanbul Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde elde ettiğimiz bilgileri sizlere sunmaya hazırız" dedi.

ZEPS 2024 FUARI

Zenica - Bosna Hersek Federasyonu
1 - 5 Ekim 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

AVRUPA'NIN KALBİNDE BULUŞALIM!

ZEPS 2024 FUARI

- Ülkemiz ile Bosna Hersek Federasyonu arasında imzalanan Serbest Ticaret Anlaşması
- Bosna Hersek'in her yıl artan ticaret hacmi
- Bölgenin en önemli genel ticaret fuarlarından
- %55'i yerli, %45'i yabancı firmalardan oluşan 12.122 katılımcı ve 1.471.894 ziyaretçi
- İkili görüşme organizasyonu

İLGİLİ SEKTÖRLER

- Ahşap İşleme ve Mobilya
- Ayakkabı
- Bankacılık Hizmetleri BT ve Siber Güvenlik
- Bilgi Teknolojisi ve Telekomünikasyon
- Dekorasyon
- Enerji ve Ekoloji
- Geniş Tüketim
- Gıda ve Tarım
- İnşaat
- İş Güvenliği
- Kentsel ve Belediye Ekipmanları
- Kozmetik ve Kişisel Bakım
- Metal Endüstrisi
- Sağlık
- Tekstil ve Ürünleri
- Temizlik
- Turizm, Spor ve Rekreasyon

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Her firmanın sektörüne ilişkin özel ikili görüşmeler düzenlenmesi
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Katılıma ilişkin hazırlanacak broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 250 Euro / m²
Minimum Katılım Alanı : 12 m²



Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

Yeşim Yıldız

0212 455 61 15
0530 962 01 39
yesim.yildiz@ito.org.tr

Çağrı Oluç

0212 455 61 05
0530 416 59 66
cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ITO | @itokurumsal

Yaşadığımız şehri evimiz gibi görmek

Ev ve şehir bütünleşti, özellikle bizim şehir kurucu medeniyetimiz kodlarında çok önemli ve vazgeçilmezdir. Diğer dünya şehirlerine göre bizde şehirlerin kuruluşunda; üretim / çalışma, eğitim ve sosyal ihtiyaçlar, şehir merkezinde konuşlanmıştır.

Şehirlerin merkezine, önce çarşı-okul-cami-çeşme-şevi-darüşşifa-han-hamam-mezarlık ve benzeri ihtiyaç mekânları inşa edilmiş, bu yapıların etrafında da mahalleler oluşturulmuştur. Selçuklu ve Osmanlı şehirlerinin merkezlerine bakıldığında bu resim rahatlıkla görülebilir.

Biz millet olarak yaşadığımız şehirlerdeki her evi, her sokağı, her mahalleyi ve buralarda yer alan ortak yapıları evimiz gibi gören bir kültürden, medeniyetten geliyoruz.

Evlerimize nasıl önem veriyorsak; barındığımız-beslendiğimiz-çalıştığımız şehrimizin her noktasını sahiplenme sorumluluğumuzu güçlendirmeliyiz.

★★★

İstanbul yüz yıllardır dünyanın gözbebeği şehir olma özelliğini koruyor. Örneğin 2023 yılında İstanbul'a gelen yabancı turist sayısı neredeyse İstanbul'un nüfusu kadar; 17 milyonu aştı. 2024 yılının ilk dört ayında gelen yabancı turist sayısı ise 6 milyon civarında.

Dile kolay, bu kadar insan sadece İstanbul'un tarihi ve turistik yerlerini gezmiyor, gündelik hayatı takip ediyor, ticaretimizle birlikte insan ilişkilerimize nasıl sahip çıktığına bakıyor ve ona göre notunu vererek ülkemizden ayrılıyor.

Özellikle ekonomi-kültür-sanat ve siyasi çevrelerin, yerli yahut yabancı turistlerin karşılanması ve uğurlanması hususunda, şehirlerimizin evimiz gibi görülmesine dair kolektif bir dostluk köprüsü kurulması adına farklı çalışmalar yaparak, farklı projeler üretmek yeni bir yol haritası belirlenmeli.

İnsanlar iyiliklerin peşinden koşmazlarsa, kötülükler insanların peşinden koşar. Dünyada iyilikleri özendirmeyenler, kötülükleri önleyemezler. İyilik daima haklıdır ve güçlüdür. İyiliklerle çözülmeyen problemler yok. İyilik kazanır ve kazandırır.

★★★

İstanbul'un, dünyadaki diğer tarihi şehirler içerisinde rakibi yok. Medeniyetlerin tarihi, şehirlerin de tarihidir. Kültürlerin geçmişi şehirlerin de geçmişidir. İstanbul; ticari, tarihi ve kültürel geçmişi bakımından diğer dünya devletlerinden ayrılıyor. Bu sebeple yerkürenin gözbebeği olma özelliğini sürdürüyor.

★★★

Yeri gelmişken yabancı bir seyyahın sözlerine konuk olalım.

1874 yılında İstanbul'a gelen İtalyan romancı, şair ve seyyah Edmondo De Amicis (21 Ekim 1846 / 11 Mart 1908) İstanbul'u şöyle anlatır:

"İstanbul, ölümlü şair ve arkeoloğun, sefir ile tacirin, prenses ile gemicinin, kuzeyli ile güneylinin, hepsinin aynı hayranlık duygusuyla haykırdığı âlemşümul ve son derece büyük bir güzelliktir. Bütün dünya bu şehrin, dünyanın en güzel şehri olduğu fikrinde birleşir.

Seyahat hatıralarını yazanlar, İstanbul'a gelince şaşırıp kalırlar. Perthusier'in dili dolaşır. Tournefort, beşer dilinin aciz kaldığını söyler. Pouqueville cennette olduğunu sanır. La Croix sarhoş olur. Marcellus vikontu kendinden geçer. Lamartine Tanrı'ya şükreder. Gautier gördüğü şeyin hakikat olduğundan şüphe eder ve hepsi de tasvir üstüne tasvir yığarak, pınl pınl bir üslupla yazarak, düşüncelerinin yanında fakir kalmayacak ifade tarzını bulabilmek için boşuna kafa yorarlar.

Gezginleri güzelliğiyle dilsizleştiren İstanbul, hiç şüphesiz, Levantenlerin Galata'sı değil, abidevi camileri kucaklayan ahşap şehir dokusu ve bu dokuyu sarıp sarmalayan yeşil örtüsüyle Türk ve Müslüman İstanbul'dur. Boğaziçi'dir, Süleymaniye'dir, Eyüp'tür, Üsküdar'dır."

★★★

Sadece yabancı seyyahlar değil elbet İstanbul'un güzelliklerini ve inceliklerini anlatan. Kendi edebiyatımızda da pek çok edibimiz-şairimiz-romancımız-hikâyecimiz-fotoğrafçımız-seyyahımız, İstanbul'u yabancı gezginlerden daha çok güzel anlatmışlardır.

Ahmet Hamdi Tanpınar'ın 'Beş Şehir' isimli kitabındaki İstanbul ile Yahya Kemal'in İstanbul'u henüz aşılmış değildir. Tanpınar ve Yahya Kemal, İstanbul'u tam da evimiz gibi görüyor. Evliya Çelebi olmasaydı, dünya İstanbul'u kimden öğrenebilirdi? İstanbul evimizdir, ekmek tekmemizdir.

Evimize ve tekmemize sahip çıkmalıyız vessalam.



Hüseyin ÖZTÜRK



Maziden atiye esintiler Hünkar Kasrı'nda

OSMAN KUVVET

YENİ Cami Hünkar Kasrı'nda bu ay, geleneksel tezhip ve minyatür sanatlarından seçme eserler yer alıyor. Leman Dinçtürk'ün tezhip ve minyatür eserleri, 'Maziden Atiye Geleneksel Esintiler' isimli sanatseverlerin beğenisine sunuldu.

Serginin açılışını,

İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, İTO Meclis Başkan Yardımcısı Sultan Selim Şimşek, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ve Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün ile birlikte gerçekleştirdi. Açılışa, İTO Meclis Üyeleri ve sanatseverler de katıldı. Sergiyi, 30 Haziran'a kadar ücretsiz olarak gezmek mümkün.

Tezhip ve minyatürde 40 yıllık başarının sırrı: Araştırmak

Leman Dinçtürk, tezhip sanatına 40 yılını vermiş bir isim. Aynı zamanda minyatür sanatçısı. "Geleneksel Türk sanatlarına aşığım" diyen Dinçtürk, sanat yolculuğunu, "Sanat bütünüyle araştırmaktır" diye özetliyor. Dinçtürk, eserleriyle İstanbul Ticaret Odası Yeni Cami Hünkar Kasrı'nı haziran ayı konuğu oluyor.



LEMAN Dinçtürk, hem bir müzehhibe hem bir minyatür sanatçısı... Sanatla geçen 40 yılını, "Bazen eserlerimi göz yaşları içinde tamamlarım. Bir eser üretirken yaşadığım hissiyatı anlatmam mümkün değil" diye anlatan Dinçtürk, 1983 yılında tezhiple başladığı üretme yolculuğunda bir süre sonra minyatürü de heybesine eklemiş. "Sanat bütünüyle araştırmaktır" diyen Dinçtürk, İstanbul Ticaret Odası Yeni Cami Hünkar Kasrı'ndaki sergisi vesilesiyle İstanbul Ticaret'in sorularını yanıtladı.



Sümeysa Yanış TOPAL

CEZERİ YOLCULUĞU

Araştırmak diyorsunuz açabilir misiniz?

Sanat ve araştırmak zıt kavramlar gibi görünebilir. Sanat sadece ilham değildir, bilgidir aynı zamanda. Bilgi, araştırarak erişilir hale gelir. Hâlâ yeni şeyler öğreniyorum ve araştırırken yeni denemeler besleniyor, üretiyorum. Benim için çok özel bir anlamı olan El-Cezeri'nin eserlerini yoğun araştırmalar sonucu resmetme imkanı yakaladım.

El-Cezeri'ye olan hayranlığınız nasıl başladı?

Bir ders esnasında Mamure Öz Hocam, sınıfı Türkiye Turing ve Otomobil Kurumu (TURING) tarafından çıkarılan bir dergi getirdi. Orada dergi sayfaları arasında El-Cezeri'nin makalelerini buldum. Bu makaleyi okur okumaz 12. yüzyılda yaşamış bu mühendise hayran oldum. O yıllarda nasıl bu kadar büyük buluşlara imza atmış; bu, bende El-Cezeri'ye karşı derin bir merak uyandırdı.

AĞLAYARAK KAVUŞMA

Bu hayranlığı sanatınızla nasıl buluşturdunuz?

Hocamızın getirdiği dergide büyük üstadın buluşlarına dair sadece 6 çizim vardı. Ben, bu dahi mühendisin tüm buluşlarını minyatür sanatı ile yeniden resmederek, gelecek nesillere aktarmak ve vefa borcumu ödemek istedim. Bundan sonra benim için yoğun bir araştırma süreci başladı. Cezeri'nin çizimlerine nasıl ulaşabilirim? Tüm mesaimi buna verdim. Sonunda bir kütüphanede onun çizimlerini içeren bir kitap bulabildim. İnanır mısınız, kitaba ağlayarak sarıldım. 46 eserini minyatür sanatı ile buluşturarak vefa borcumu ödemeye çalıştım.

Klasik tutku ile bağlıyım diyorsunuz...

Evet, her türlü geleneksel Türk motifine hayranım. Modern çizimlerimiz de oluyor elbette. Ancak klasikten ayrılmıyorum. Bunun nedenini sorarsanız, 'Biraz vefa duygusu' diyebilirim. Sanatımız için bu kadar emek vererek onu bugünlere ulaştıran üstatlarımıza olan vefa borcu bu tutkuyu besliyor. Ne kadar farklı türlerde çalışsam çalışayım benim için klasiğin yeri ayrıdır.

YOLDAKİ TAŞ BİLE

İlham kaynaklarınızı sorsam...

Bunu tek bir cümleyle ifade etmek inanılmaz zor. Bizler için bir ses, ağaçların yaprakları, gördüğümüz evler, insanlar, bazen yoldaki taşlar bile ilham kaynağı olabilir. Mesela Ankara'da annemin doğduğu, sonradan benim de doğduğum taş bir ev vardı. Bu benim için güzel bir ilham kaynağı olmuştu. Bunun gibi pek çok veri, bizler için bir tohum oluyor.

Sanatta 41. yılınız... Sanatçı "yoruldum" diyebiliyor mu?

Önce seveceksin, sonra merak edeceksin, araştıracağını ve sonra çalışacağını. Renkler zaten büyütlü bir dünya. Elime kalemini, fırçamı aldığım anda zaten bambaşka bir dünyaya geçiyorum. Dolayısıyla biz sanatı icra ettikçe yenileniyoruz. 79 yaşımdayım, yapmak istediklerimi sorsanız ömrüm yetmez derim.

HER DÖNEM FARKLI

Fatih Sultan Mehmet de sizin için çok önemli sanırım...

Fatih Sultan Mehmet, tüm Osmanlı sultanları içinde benim için ayrı bir yere sahip. İstanbul'un fethinden sonra hemen nakkaşhane açıyor ve sanatçıları bir araya topluyor. Türk geleneksel sanatlarının bu kadar yükselmesinde onun çok büyük emeği olduğunu düşünüyorum. Onu daima minnetle anıyorum. Ona özgü bir sergi açmak üzere çalışmalarına devam ediyorum.

Her dönemin tezhip anlayışı farklı değil mi?

Evet, kullanılan renkler bile farklı. Desenler de yüzyıllara göre değişiklik gösteriyor.

Bize has olan

"Sadece bize has olan, içinde hikayesi olan o kadar çok sanat var ki... Hepsini yapabilmek ister insan ama ömür yetmez. Ben bu deriyadan sadece tezhip ve minyatürle yola devam edebildim."

Bitmeyen çalışma

"Bir sanatçı için hiçbir zaman projeler, çalışılacak konular bitmez. Bazen eserleri çerçevesine asıp sonra tekrar ek yapmak için duvardan indirdiğim olur."

Eser hissettiriyor

"Bazen eserleri çalışırken bambaşka bir ruh haline bürünüyorum. Eserin kendisi size bir his başlıyor sanki. Mevlana Türbesi'ni çalışırken ağlayarak tamamladım ve o eserde damla damla gözyaşlarımın izi vardır."

El-Cezeri'nin doğduğu topraklar

"El-Cezeri ile ilgili olan çalışmamda araştırmalarım neticesinde bir şeyler bana nasip oldu. Tabii ki pek çok arkadaş minyatürlerini çizmiş ama ben sonuna kadar giderek araştırmanın sanat üzerindeki etkisini kullanmış oldum. Çizimlerim, Cizre'de El-Cezeri'nin doğduğu topraklarda sergilendi."



Leman Dinçtürk kimdir?

1945'te Ankara'da doğdu. Tezhip sanatına 1983'te bir bankanın kursunda Sıtkı Elçin Hoca ile başladı. 1984'te Kültür Bakanlığı Geleneksel Sanatları Topkapı Sarayı'ndaki kursunda Cahide Keskiner, Melek Antel, Birsan Gökçe, Semih İrteş, Mamure Öz, Nilgün Gencer hocalarından tezhip ve minyatür dersleri aldı. Sultanahmet İstanbul El Sanatları Çarşısı'nda Topkapı Sarayı grubunda çalıştı. Halen Büyükşehir Belediyesi Halk Akademisi Güzel Sanatlar bölümünde tezhip ve minyatür dersleri veriyor.



www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Dijital dönüşüm raporu

Tüm dünyada gelişen ve dönüşen alanlar içinde en büyük payı dijital konular kapsıyor. Bu eserde dijital altyapı, dijital gelişme, dijital konuların dönüşümü, ülkemiz ve dünya arasındaki ilişkisi ele alınıyor. Dijital dönüşümle beraber büyüme ve entegrasyon kavramlarının etkisi de net olarak görülüyor. Eser, bu açıdan da tüm dünyanın ve ülkemizin dijital dönüşümü ve gelişimi için önemli bir kaynak niteliğinde. İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2021

Dijitalleşen dünyada yeni işletme stratejileri

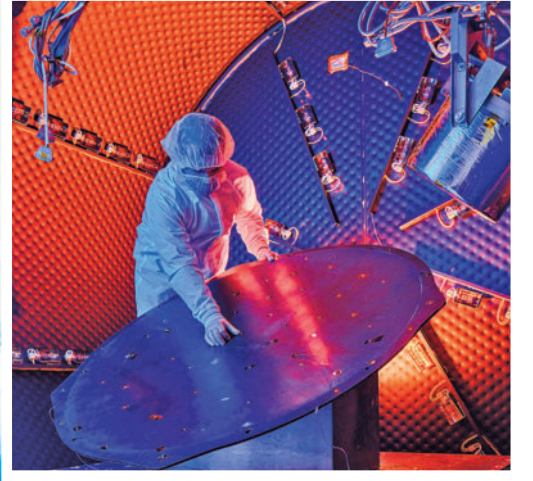
Dijital ekonomilerde yeni stratejiler, düşünüldüğü gibi karmaşık değil; tasarımın doğru ve zamanlı yapılması rekabet avantajı konusunda fayda sağlayabilir.

Yönetim Kitaplığı Serisi'ndeki 'Dijitalleşen Dünyada Yeni İşletme Stratejileri' isimli kitapta; çeşitli sektörler dijital dünyada ele alınarak, süreç ve ürün yeniliği bağlamında işletme sahiplerine ve yöneticilerine örneklerle yol gösteriliyor.

Adnan Veyysel Ertemel
İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2021

www.kitapistanbul.org.tr

Türk savunma sanayinin önde gelen şirketlerinden ASELSAN'ın Milli Eğitim Bakanlığı ile imzaladığı protokol kapsamında eğitime başlayan ASELSAN Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi (MTAL), ilk öğrencilerini mezun etti.



aselsan ilk mezunlarını verdi

MİLLÎ Eğitim Bakanlığı Mesleki ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü (MTEGM) ile ASELSAN arasında 3 Ocak 2019'da imzalanan işbirliği protokolüyle hayata geçirilen ASELSAN Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin (MTAL) ilk mezunları için tören düzenlendi. Törene, Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. Haluk Görgün, ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol ve Milli Eğitim Bakanlığı yetkilileri katıldı.

GÖĞSÜMÜZÜ KABARTIYOR

Görgün, törende yaptığı konuşmada, sadece akademisyenlerin değil, tüm insanların öğrencilik hayatının yaşam boyu devam ettiğini belirterek, öğrencileri ve velileri kutladı. Savunma sanayinin göğüsleri kabartan birçok çalışma yaptığını ifade eden Görgün, mezun olan gençlerin vatan ve bayrak sevgisiyle çalışacağından emin olduğunu vurguladı. Görgün, ASELSAN MTAL'i yüzde 1, binde 5 ve 8'lik dilimlerde olan öğrencilerin tercih ettiğine dikkati çekerek, "Geçen süreçte gördük ki,

karşılıklı emekle bugünlere gelindi" dedi.

ASELSAN'ın her konuda hem manevi hem de maddi olarak sorumlulukların altına girdiğini belirten Görgün, öğrencilere şu tavsiyelerde bulundu: "Bu okuldan mezun oluyorsunuz ama önemli olan hayattan ıftiharla mezun olabilmek. Bunun için birçok şeyi

yapacaksınız, birçok sosyal mesleki faaliyet içinde bulunacaksınız. Ne yaptığınızdan daha çok, nasıl yaptığınızın kıymetli olduğunu hiçbir zaman unutmamalısınız."

ASELSAN 101 PROGRAMI

ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol da şirket olarak bir ilki

yaşadıklarına dikkat çekerek, "Okulumuz, ASELSAN'ın kurulduğu tarihten bu yana yaptığı gibi her alanda Türkiye'de, dünyada teknolojiye, eğitime öncülük etti" diye konuştu. Akyol, şunları söyledi: "Buraya ilkokuldan itibaren yatırım yapıyoruz. 'Tekno Macera'dan başlayarak, TEKNOFEST'lerle devam ederek meslek liselerimizle hem Konya'da hem Ankara'da bunu taçlandırıyoruz. Mezun olduktan sonra üniversite ikinci sınıftan itibaren ASELSAN 101 programlarıyla iş hayatına, üçüncü sınıftan itibaren ROTA A Yetenek programlarıyla aday mühendisliğe, dördüncü sınıfta A Yetenek programımızla yine aday mühendisliğe davet ediyoruz."

ASELSAN Akademisi'nde öğrenme ve gelişim kariyerini devam ettireceklerini ve gurur kaynağı projeleri adım adım geleceğe taşıyacaklarını vurgulayan Akyol, bu konuda iddialı olduklarını bildirdi. Akyol, "Bugüne, Türkiye'nin en büyük savunma sanayi şirketi olarak geldik. Bunu başarı olarak yeterli görmüyoruz. Biz büyük vizyonlar, büyük hedefler koyduk. 2030'un, 2040'ın Türkiye'sine ASELSAN'ı bugün olduğu yerden katbeka ileriye taşımak için devletimizin liderliğinde ekibimizle birlikte çalışıyoruz" diye konuştu.

TUSAŞ'la satın alma anlaşması

ASELSAN ile TUSAŞ arasında savunma ve uzay alanında 110 milyon dolarlık sözleşme imzalandı. ASELSAN'dan Kamuyu Aydınlatma Platformu'na (KAP) yapılan açıklamada, "ASELSAN ile TUSAŞ arasında savunma ve uzay alanında toplam bedeli 110 milyon dolar tutarında bir sözleşme imzalanmıştır" denildi.

Ayrıca açıklamaya göre, ASELSAN, TUSAŞ'tan 'Özgün Helikopter Projesi' kapsamında aviyonik ekipman tedarikine yönelik toplam bedeli 48 milyon 760 bin dolar tutarında bir sipariş aldı.



Yılın ilk çeyrek kârı 1.2 milyar lira

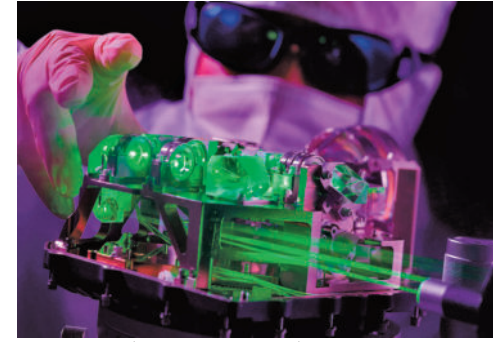
ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol, 11.1 milyar dolarlık bakiye siparişlerine dikkat çekerek, "Tarihimizin en yüksek bakiye sipariş rakamına ulaştık. Böylece Türkiye'nin teknolojik bağımsızlığı açısından ilkleri yaşadığımız verimli bir dönemi geride bıraktık" dedi.

İhracat odaklı büyüme stratejisini başarıyla uygulayan ASELSAN, enflasyon muhasebesi uygulanmış 2024 yılı birinci çeyrek finansal sonuçlarını açıkladı. Kurumdan yapılan açıklamaya göre, ASELSAN'ın ilk çeyrek net kârı 1.2 milyar lira seviyesine ulaştı.

Şirketin üç aylık cirosu ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 5 artışla 15.1 milyar lira oldu. Brüt kârı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 3 arttı. Faiz, amortisman ve vergi öncesi kârı (FAVÖK), 2023'ün aynı dönemine kıyasla yüzde 3 artışla 3.4 milyar liraya çıkarken, FAVÖK marjı yüzde 22 olarak gerçekleşti. ASELSAN'ın öz kaynaklarının aktive oranı ise yüzde 63 oldu.

EN YÜKSEK SİPARİŞ

ASELSAN'ın bakiye siparişleri 11.1 milyar dolar oldu. Açıklamada,



görüşlerine yer verilen ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol, ihracat odaklı büyüme stratejisi doğrultusunda 2024 yılına hızlı bir başlangıç yaptıklarını ifade etti.

İlk çeyrekte hem milli savunma ekosistemine hem de ekonomiye sağladıkları katkıya değinen Akyol, şunları kaydetti: "Tarihimizin en yüksek bakiye sipariş rakamına ulaştık. Böylece Türkiye'nin teknolojik bağımsızlığı açısından ilkleri yaşadığımız verimli bir dönemi geride bıraktık. Ana Vatan, Gök Vatan ve Mavi Vatan için geliştirdiğimiz onlarca teknolojiyle milletimizin geleceğe güvenle bakmasını sağladık."

ŞİRKETİN 3 TEMEL VİZYONU

Akyol, sivil alanda da oyun geliştirici sistemlerin kullanıma sunulduğuna dikkati çekti. Mobil röntgen cihazının (ADR-M100) kullanımına işaret eden Akyol, "Son olarak ülkemizin en uzun

menzilli radarı niteliğindeki Taşınabilir Erken İhbar Radar Sistemi'ni (ALP 300-G) güvenlik güçlerimize teslim ettik" dedi.

Akyol, şirketin, alanında dünyanın en iyi ürünlerini geliştirmek, oyun değiştirici teknolojileri üretmek ve ihracat odaklı büyümek olmak üzere üç temel vizyonu olduğuna vurgu yaptı.

500'DEN FAZLA ÜRÜN

ASELSAN'ın yurt içinde ve yurt dışında kullanılan 500'den fazla ürünü olduğunu kaydeden Akyol, şu değerlendirmeyi yaptı: "Bu çalışmalarımız sayesinde Malezya'dan Şili'ye, Polonya'dan BAE'ye kadar çok geniş coğrafyada varlık gösteren küresel bir şirket haline geldik. Seri üretim kapasitemizi ve yeteneklerimizi artırmak için 400 milyon doları aşan dört büyük yatırımı başlattık. Hedefimiz ASELSAN'ı dünyanın en büyük 30 savunma sanayi şirketinden biri haline getirmek. Yüksek teknolojiyle, kaliteli ve hızlı üretimimizle, ihracat potansiyelimizle bu hedefe ulaşacağız."

istanbulticaretgazetesi.com

EKONOMİDEN HABERİNİZ VAR

İstanbul Ticaret mobil uygulamasıyla;
Ekonomi dünyasında neler oluyor,
hepsi bir tık yakınızda!



App Store



Google Play



App Gallery

in x f @ / itohaber1885

