

Yeni akademik yıl heyecanı

İstanbul Ticaret Üniversitesi, 24. akademik yılı açılışını törenle gerçekleştirdi. Törene katılan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, kendisinin de üniversitenin eski bir akademisyeni olduğunu hatırlatarak, bundan gurur duyduğunu söyledi. Bolat öğrencilere, "Üniversite diploması, hayat üniversitesinde başarılı olmak için bir adımdır. Meraklı, çözüm odaklı ve sürekli kendini yenileyen bireyler olun" tavsiyesinde bulundu. ■14



Hünkar dükkanlarında sonbahar buluşması

İTO Yeni Cami Hünkar Kasrı, sonbahar sanatın altı farklı rengiyle karşıladı. Yılda iki kez farklı sanat dallarına ev sahipliği yapan Hünkar Kasrı dükkanlarında, sanatçılar bir yandan eserlerini üretiyor, bir yandan da bu eserleri alıcılarla buluşturuyor. Sanatçılar, nisan ayına kadar atölyelerinde sanatseverleri ağırlayacak.

Sümeysra Yarış Topal ■19



İstanbul'u küresel iş merkezine dönüştürelim

■ İTO'nun oluşturduğu İş Ortamının İyileştirilmesi ve Geliştirilmesi Çalışma Komitesi'nin katkılarıyla geniş kapsamlı bir toplantı düzenlendi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç toplantıda, Türkiye'ye özgü, İstanbul'un girişimci ruhuna uygun bir üretim ve ticaret ortamının, ancak iş yapma kolaylığının artırılmasıyla mümkün olacağını söyledi.

■ Dünya Bankası İş Yapma Kolaylığı Endeksi'nde İstanbul'un yükselme potansiyeline dikkat çeken Avdagiç, "Dünya Bankası İş Yapma Kolaylığı Endeksi'nde, ABD 8. sırada ama New York ülkenin önüne geçip, 5. sıraya yerleşti. Biz de İstanbul'un bu endekste ülkemizin önüne geçerek küresel bir iş merkezi olmasını hedefliyoruz" dedi. Barış Cabacı ■7



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

20 EYLÜL 2024 YIL: 66 SAYI: 3327

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

YENİ SEZONDA

Kuraklıkla mücadelede suya etkin yönetim

Küresel ısınma birçok ülkede kuraklık sorununu artırıyor. Türkiye bu süreçte su havzalarına yenilerini eklerken, modern sulama sistemlerinin yaygınlaşmasını teşvik ediyor.

EKİM DÖNEMİ

Türkiye'nin birçok bölgesi kurak bir yaz mevsimini geride bırakırken, yeni ekim sezonunu yağışların geçen yılki seviyelerde olacağı beklentisiyle karşılıyor. Bu durumdan umutlanan çiftçi ve ziraatçıların gündeminde ise ürün alım fiyatları ve kuraklık desteğinin artırılması var.

YÜZDE 74'Ü TARIMDA

Türkiye'de tüketilen toplam suyun yaklaşık yüzde 74'ü tarımsal sulamada kullanılıyor. Sulama yöntemleri içerisinde en fazla kayıp ise yüzey sulama yönteminde oluşuyor. Yüzey sulama, Türkiye'nin geniş bir bölümünde kullanılıyor. Bu noktada mevcut su kaynaklarının kaybının önlenmesi de büyük önem taşıyor. ■9



Mesude DEMİRHAN



İKİ YÖNLÜ ÖNLEM

Tarım ve Orman Bakanlığı da kuraklık için yeni önlemler alıyor. Bunlardan ilki su havzalarının verimli kullanımı için Ulusal Su Kurulu'nun hayata geçirilmesi oldu. Bakanlık, ayrıca çiftçileri modern basınçlı sulama sistemleri kullanımına da teşvik ediyor.

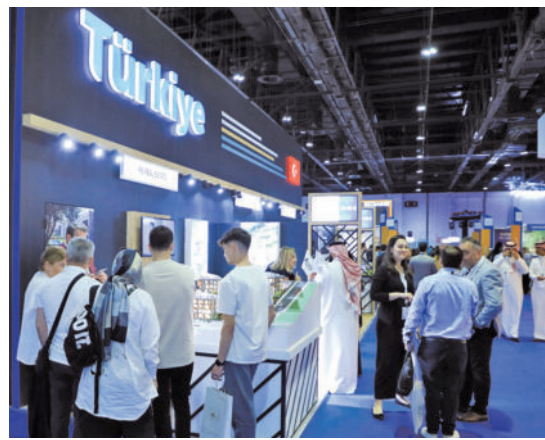
İtalya nükleere dönüş hazırlığında

Karbon emisyonlarını ve fosil yakıtlara bağımlılığını azaltmayı amaçlayan İtalya, 1990 yılında sonlandırdığı nükleer enerjiye yeniden dönmeyi hedefliyor. İtalya bu kapsamda, 10 yıl içinde faaliyete geçebilecek küçük modüler nükleer reaktörlere (SMR) yatırım planlıyor. 2050 yılına kadar ülkenin toplam elektrik ihtiyacının en az yüzde 11'inin nükleer enerjiden karşılanması da planlar arasında. Şeref Kılıçlı ■4'te



Sezonluk fuar destekleri ihracata güç katacak

Ticaret Bakanlığı, ihracat hedeflerini desteklemek amacıyla birçok teşviki revize ederek, iş dünyasına yeni fırsatlar sunuyor. Bu teşviklerden en yenisi ise sezonluk fuar destekleri. Firmalar, aynı dönemde düzenlenen aynı başlıktaki iki fuar için ayrı ayrı destek alabiliyor. Barış Cabacı ■13



Canlı yayınlara yerli platform

Teknopark İstanbul firmalarından Dudolive, geliştirdiği platformda kullanıcılarına hem mobil cihazlar hem de web sitesi üzerinden yayın yapma ve izleme imkanı sunuyor. Oyun, sanat, müzik gibi alanlarda içerik üretenler, böylece güçlü bir yayın ortamına kavuşuyor. Ömür Kırbışlı ■16



Togg'un yan sanayicisi tedarikçilerle buluştu



Togg'un kompozit ve iç donanımlarını üreten Assan Hanil, İTO'da 38 tedarikçi firmayla görüştü. Firma, sürdürülebilir üretim amacıyla çevreci tedarikçilerle çalışacak. Ebrar Sakal ■15



Sanayicilerden finansmana erişimde kolaylık önerisi

Sanayi sektörü temsilcileri, güncel sorunlarını Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü Prof. Dr. İlker Murat Ar'ın da katıldığı toplantıda değerlendirdi. Büyümede arzulanan performans için finansmana erişimin kolaylaşmasını isteyen sanayiciler, genç nüfusun sanayiye kazandırılmasının önemi de dikkat çekti. Barış Cabacı ■11



İmplant ithalatında düzenleme çağrısı

Türkiye Dental İmplant Sanayi Zirvesi'nde, kaçak ve kayıtsız ürünler gündeme geldi. Daha önce yılda 250 bin diş implantı kullanılan Türkiye'de bu sayının milyonlara ulaştığını belirten sektör temsilcileri, "İthalatta menşe denetimi, GTİB kodlarında detaylandırma ve ÜTS kaydı şart" diyerek, kaçığın köküne inilmesi için bakanlıkların harekete geçmesini talep etti. Adem Orhun ■10'da



Yapı denetim mevzuatı güncelleniyor

Deprem kuşağında yer alan Türkiye'de yapı denetim faaliyeti hayati önem taşıyor. Kentsel dönüşüm faaliyetlerinin hızlanmasıyla Yapı Denetim Uygulama Yönetmeliği'nin de güncellenmesi ihtiyaç haline geldi. Bu kapsamda ilgili tarafların katılımıyla yapılan çalışmalarda sona yaklaşıldı. Sümeysra Yarış Topal ■12

Yavaşlayan küresel ekonomi gıdada 'şekeri' düşürdü

Şeker Fiyat Endeksi, Hindistan ve Tayland'daki yüksek üretim ve uluslararası petrol fiyatlarındaki düşüş nedeniyle yüzde 4.7 geriledi. Uzmanlar, dünya genelinde merkez bankalarının faiz artırımının sonuna gelmesinin de fiyatlarda düşüşü etkilediğini belirtiyor. Mesude Demirhan ■5





Avrupa ve ABD hedef pazarlarımız

Gelecek hedeflerinden de bahseden Samet Kemal Özdemir, “Türkiye pazarında kamp yapmak istiyorum diyen herkesin aklına gelen tek platform olmayı hedefliyoruz. Aynı zamanda global pazara açılmayı da düşünüyoruz. Doğa temalı tatil alanları Avrupa ve ABD’de de büyük talep görüyor ve bu pazarlara yönelik çalışmalar yapmayı planlıyoruz” dedi.



Tur şirketi değil, yazılım şirketiyiz

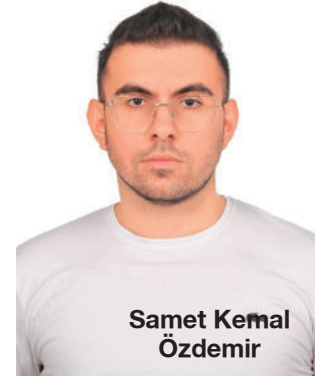
Türkiye’de kendilerine rakip olabilecek dolaylı olarak kurulmuş girişimler olduğunu, ancak soruna tam çözüm üretemediklerini belirten Samet Kemal Özdemir, şöyle konuştu: “Dünyada da benzer platformlar mevcut. Ancak Kamplasana, hem kampçıların hem de işletme sahiplerinin ihtiyaçlarına yönelik kapsamlı çözümler sunuyor. Çeşitli özelliklerimizle diğer platformlardan ayrılıyor. Çok yakında yapay zekayla kişiselleştirilmiş öneriler sunacak olmamız da bir başka farklılığımız. Biz tur şirketi değil, bir yazılım şirketi. Bunun yanında platformumuz kamp alanı değil, doğayla bütünleşen her türlü tatil alanını (glamping, bungalov vb.) kapsıyor.”

Kişiselleştirilmiş kamp deneyimi vaad ediyor

Kişiselleştirilmiş kamp deneyimi sunan Kamplasana, doğa severler için kamp alanları, kamp turları bulma ve rezervasyon sürecini kolaylaştırıyor. Yapay zeka destekli kamp önerileriyle kampçılara rehberlik eden girişimin hedefinde, Avrupa ve ABD pazarına açılmak da var.

TUĞÇE ÖZKUŞ

KİŞİSELLEŞTİRİLMİŞ kamp deneyimi sunan BTM girişimlerinden Kamplasana, kampçılara doğayla buluşma deneyimini optimize eden bir platform olarak öne çıkıyor. Yapay zeka destekli kamp önerileri ve kişiselleştirilmiş rehberlik sunarak kullanıcıların doğru kamp alanlarını bulmasını sağlayan girişim, kamp deneyimini daha verimli ve keyifli hale getiriyor.



Samet Kemal Özdemir

alanlarını ekleyebiliyor ve yönetim süreçlerini kolaylaştırabiliyor. Yakında yapay zeka entegrasyonu ile kişiselleştirilmiş kamp önerileri de sunacağız” diye konuştu.

HEDEF KİTLEMİZ

“Kamp yapmayı seven doğa tutkunları ile kamp alanı, glamping, bungalov gibi doğa temelli işletmelerin sahipleri hedef kitlemizi oluşturuyor” diyen Samet Kemal Özdemir, doğa içinde alternatif tatil arayışında olan şehir insanlarının da platformun kullanıcıları arasında yer aldığını belirtti.

İŞLETMELERE FIRSAT

Kamp alanı sahiplerinden alınacak rezervasyon komisyonları ve işletmelere yönelik sundukları ek hizmetlerden sağlanacak gelir üzerine kurulu bir gelir modelleri olduğunu anlatan Özdemir, işletmeler için dijital reklam fırsatları oluşturmayı planladıklarını da sözlerine ekledi.

TEKNİK ALTYAPI ZORLADI

Kampalanı’yı hayata geçirirken bazı sorunlarla karşılaştıklarını dile getiren Özdemir, süreci şu sözlerle anlattı: “Başlangıçta teknik altyapıyı inşa etmek büyük bir zorluktu; çünkü projeyi tek başıma yürütüyordum. Bunun yanında ikna edilmiş değil, projeye inanan doğru ekip üyelerini bulmak ve işletme sahiplerine platformumuzu tanıtmak da ciddi bir zaman ve emek gerektirdi. Belirsizliklerle başa çıkarken, her zaman hızlı karar almaya ve çözüm odaklı bir yaklaşım benimsemeye çalışıyorum. Esnek ve hızlı adaptasyon yeteneğimle belirsizlikler karşısında alternatif yollar geliştirmek, planlarımda esneklik sağlamak ve sürekli öğrenmeye açık olmak, girişimcilik yolculuğumda bana yardımcı oluyor.”



BTM İLE STRATEJİK ADIMLAR

BTM ile tanışma sürecine de değinen Özdemir, “BTM, iş fikrimizi olgunlaştırma ve piyasaya sunma aşamasında ciddi destek verdi. BTM’nin sağladığı mentorluk hizmetleri ve girişimcilik eğitimleri sayesinde daha stratejik adımlar attık” dedi.

TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2025 SPRING

Paris - Fransa
10 - 12 Şubat 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEXWORLD EVOLUTION PARIS YERİNİZİ ALINIZ

TEXWORLD

- Kumaş ve aksesuar sektörünün buluşma noktası
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- Çin, Kore, Hindistan, Japonya başta olmak üzere 13 ülkeden uluslararası katılımcı
- 55.000 m² ürün sergileme alanı
- Dünyadan 8.000 profesyonel ziyaretçi
- En büyük 2. katılımcı ülke: **Türkiye**

TÜRK TEKSTİLİ TREND ALANI

- Türkiye Milli Standlarında yer alan Trend Alanında ürünlerini sergileme imkanı
- Trend Alanında, yeniliğin ritmini yerelliğin kolektif bilgisi ile paylaşarak Türk moda endüstrisinin değerinin tanıtılması

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü’nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.050 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Gülün Gürsoy

0212 455 61 17
0530 151 42 33
gulin.gursoy@ito.org.tr

Ruken Ayata

0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Sena Yakar

0212 455 61 18
0537 304 51 20
sena.yakar@ito.org.tr



69 kooperatif projesine hibe

TİCARET Bakanlığı, Kooperatiflerin Desteklenmesi Programı (KOOP-DES) kapsamında, yılın ikinci çağrı döneminde başvuran 69 projeye, 13 milyon 619 bin 70 lira hibe desteği sağlayacak.

Bakanlığın sosyal medya hesabı X'ten, Kooperatiflerin Desteklenmesi Programı'na ilişkin şu bilgi verildi: "2024 yılı ikinci çağrı döneminde 34 ilimizden 63 kooperatifin makina ve ekipman alımı ile nitelikli personel istihdamı konularındaki 69 projesine hibe desteği verilmesi uygun görülmüştür. Projelerin toplam tutarı 17 milyon 686 bin 102 lira olup, toplam hibe tutarı ise 13 milyon 619 bin 70 liradır."



Zeytinyağı ihracatında fon kesintisi kaldırıldı

ZEYTİNYAĞINDA ihracatçıların rekabetçi sezon şartlarına uyum sağlayabilmesi için dökme ve varillli zeytinyağı ihracatında uygulanan Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu kesintisinin kaldırılmasına karar verildi. Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu Hakkında Kararda Değişiklik Yapılmasına Dair Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Avrupa'daki kuraklık nedeniyle İspanya ve İtalya başta olmak üzere dünyada zeytinyağı üretiminin yüzde 20 azaldığı, Türkiye'de ise yüzde 62 arttığı için her türlü dökme ve varillli zeytinyağı ihracatında kilogram başına 20 sent kesinti yapılması kararlaştırılmıştı.



Su ürünleri destekleri açıklandı

TARIM ve Orman Bakanlığı'nın Su Ürünleri Yetiştiriciliği Desteklemesine Dair Tebliği, 1 Ocak 2024'ten geçerli olmak üzere Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, 2024-2026 döneminde kilo başına olmak üzere, alabalık-sazan yetiştiriciliğine 1.20 lira, yeni türlerin yetiştiriciliğine 3 lira, toprak havuzlarda balık yetiştiriciliğine 1.50 lira, midye yetiştiriciliğine 1 lira temel destek ödemesi yapılacak, bazı alanlarda ilave destekler sağlanacak. Proje kapasitesi yıllık 50 ton ve altı yetiştiriciler 0.60-0.99 lira, kapalı devre üretim yapanlar 2.40-6 lira, üretici birliklerine üye olanlar 0.04-0.12 lira ve birinci derece tarımsal amaçlı örgüt üyeliği olanlar 0.02-0.06 lira arasında değişen tutarlarda ilave destekleme ödemesi alabilecek.

**QR KODLA
BİZE BAĞLANIN**

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/qr_code/190924.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Mikro ihracata gümrük kolaylığı

İlk kez mikro ihracat yapmak isteyen kişilerin basitleştirilmiş gümrük beyannamesi kapsamındaki sorgu ve transfer işlemleri, gümrük idaresine başvurmadan otomatik şekilde yapılacaktır.

TİCARET Bakanlığı, mikro ihracat yapmak isteyenler için ihracatı kolaylaştıracak yeni basit adımları duyurdu.

Bakanlıktan yapılan açıklamada, ilk kez mikro ihracat yapmak isteyen kişilerin, operatör, hızlı kargo firması veya posta idaresi tarafından adlarına ilk defa Basitleştirilmiş Gümrük Beyannamesi (BGB) düzenlenmesi esnasında, gümrük idaresine başvurmaları ve gümrük idaresi tarafından T.C. kimlik numarası / vergi kimlik numarasının ilgili programdan sorgu ve transfer işlemi yapılması suretiyle firma kaydı oluşturulmasından sonra işlemlerini gerçekleştirebildikleri hatırlatıldı.

OTOMATİK YAPILABİLECEK

Açıklamada, "Yapılan düzenleme ile BGB kapsamındaki ilk gümrük işleminde gönderici hanesinde beyan edilen T.C.



kimlik numarası / vergi kimlik numarası üzerinden işlemin otomatik bir şekilde yapılabilmesi sağlanmıştır" denildi.

TABANA YAYILMASI HEDEFLENİYOR

Açıklamada, uygulamanın detayları hakkında şu bilgi verildi: "Ticaret Bakanlığı'na bağlı Gümrükler Genel Müdürlüğü tarafından mikro ihracatın tabana yayılması ve ilk kez mikro ihracat yapmak isteyen genç ve kadın girişimcilerimiz ile KOBİ'lerimizin gümrük süreçlerini kolaylaştırmak amacıyla BGB kapsamında ilk kez mikro

ihracat yapmak isteyen firma ve gerçek kişilerin bu sorgu ve transfer işlemi için gümrük idaresine doğrudan başvurmaya gerek kalmadan otomatik bir şekilde yapılabilmesi sağlanmıştır. Ticaret Bakanlığı olarak ihracata dayalı büyüme modelimize her gün yeni gelişmeler ve adımlarla ekonomik büyüme ve refahımıza katkı sağlarken, ihracatçılarımızın işlemlerini kolaylaştırarak yanlarında olmaya devam edeceğiz."

Ticaret Bakanlığı'nın yapmış olduğu bu düzenlemenin mikro ihracat yapmak isteyenlere kolaylık sağlaması hedefleniyor.

Mal tanımı ve kodlamaya uluslararası uyum

MAL tanımı ve kodlama sisteminde uluslararası uyumu içeren sözleşme sınıflandırma görüşlerinin yürürlüğe konulmasına ilişkin karar, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, Uyumu Sağlanmış (Armonize) Mal Tanımı ve Kodlama Sistemi Hakkında Uluslararası Sözleşme uyarınca uygulanması gereken ekli sınıflandırma görüşlerinin yürürlüğe konulmasıyla 2 Ekim 2023 tarihli ve 7664 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı yürürlükten kaldırıldı.

Armonize Mal Tanımı ve Kodlama Sistemi Hakkında Uluslararası Sözleşme'ye Türkiye de taraf olduğundan, Türk Gümrük Tarife Cetvelinin uygulanmasında Dünya Gümrük Örgütü'ne (DGÖ) uyum önem taşıyor.

Bu nedenle DGÖ Armonize Sistem Komitesince muhtelif tarihlerde 'Sınıflandırma Avileri Kompendiyumu' adıyla duyurulan sınıflandırma görüşleri ulusal tarife mevzuatına aktarıldı.



2. elde 'güvenli ödeme' 27 Eylül'de

TİCARET Bakanlığı'nın ikinci el araç alışverişini çok daha güvenli hale getirmek amacıyla geliştirdiği Güvenli Ödeme Sistemi, 27 Eylül'den itibaren zorunlu hale gelecek.

Bakanlığın sosyal medya hesabından yapılan açıklamada, uygulamaya ilişkin bilgi verildi. Sistemin nasıl uygulanacağı da video ile aktarıldı.

Buna göre, dolandırıcılık vakalarının tarih olmasını sağlayacak sistemle önce satıcı güvenli ödeme sürecini başlatacak, sonra alıcı notere gitmeden önce referans numarası ile parayı aracı kuruluşa yatıracak. Satışın onaylanmasının ardından güvenli hesapta bekleyen para, anında satıcının hesabına geçecek. Böylece araç alım satım işlemleri güvence altına alınmış olacak.



İthalat ödemesi için döviz alana ceza yok

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) kaynaklarından alınan bilgiye göre, reeskont kredisi kullanan firmaların kredi vadesi boyunca döviz almama taahhüdü vermesi gerekiyor. İthalat ödemeleri için alınan dövizler ise bu taahhüden istisna tutuluyor.

İthalat ödemesi istisnasının yanı sıra döviz dönüşümlü KKM hesaplarının vade sonundaki bakiyesi ile yapılan döviz alımları, alım işlemini takip eden 5 iş günü içerisinde en az alınan tutar karşılığı döviz satışı yapılan döviz alımları, kredi vadesi boyunca toplam 50 bin dolar karşılığı tutara kadar (dahil) yapılacak döviz alımları, döviz dönüşüm desteğinden yararlanan firmalar için destekten yararlandıkları tutarın yüzde 10'una kadar yapacakları döviz alımları durumunda alınan bu dövizler de istisna kapsamında yer alıyor.



İhracat için satış ve teslimde kapsam genişledi

İMALATÇI firmaların, yatırım teşvik belgesi sahibi firmaya teslim edilmek kaydıyla finansal kiralama şirketlerine yapılacak satışları, ihracat sayılan satış ve teslimler kapsamına alındı.

Ticaret Bakanlığınca hazırlanan İhracat Sayılan Satış ve Teslimler Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

e-Fatura'da Uyumsoft.com'u tercih et!

150.000'den Fazla Müşterinin Tercih

★★★★★

Avantajlı
Paketler

+

Hediye
Kontörler

uyumsoft

Online'a Özel



İtalya, nükleere dönüş hazırlığında

Karbon emisyonlarını ve fosil yakıtlara bağımlılığını azaltmayı amaçlayan İtalya, 1990'da sonlandırdığı nükleer enerjiye yeniden dönmeyi hedefliyor. İtalya bu kapsamda, 10 yıl içinde faaliyete geçebilecek küçük modüler nükleer reaktörlere (SMR) yatırım planlıyor.

ENERJİ ihtiyacının üçte birini yenilenebilir kaynaklardan, üçte ikisini ise fosil yakıtlardan karşılayan İtalya, 2030 yılına kadar bu oranları tersine çevirmeyi hedefliyor. İtalyan hükümeti, 2050 net sıfır emisyon hedefine ulaşılmasında yardımcı olacağı gerekçesiyle kısa ve orta vadede nükleer enerjiyi de devreye koymayı gündemine aldı. Bu kapsamda, 10 yıl içinde faaliyete geçebilecek küçük modüler nükleer reaktörlere (SMR) yatırım yapılmasını sağlayacak yeni bir yasa çıkarılmasını planlıyor. İthal fosil yakıtlara olan bağımlılığı azaltmanın yanında 2050 yılına kadar ülkenin toplam elektrik ihtiyacının en az yüzde 11'inin nükleer enerjiden karşılanması da planlar arasında.

KÖKLÜ TECRÜBE

İtalya'nın nükleer enerji santrali işletmeciliği 1990 yılında her ne kadar sona ermiş olsa da ülke, bu alanda köklü bir geçmişe sahip. 1960'larda ve 70'lerde dört nükleer santral inşa ederek, nükleer enerji kapasitesinde iddialı bir genişleme planladı.



Seref KILIÇLI

İtalya, ilk enerji santralini 1963'te inşa etti ve bir süre ABD ve İngiltere'nin ardından üçüncü büyük nükleer enerji üreticisi oldu. 1970'lerde Fransa ve Almanya ile işbirliği içinde yeni santraller inşa etme çabalarını yoğunlaştırdı. Ancak Sovyetler Birliği'ndeki 1986 Çernobil felaketinin ardından 1987'de yapılan referandumda İtalyanlar, yeni reaktörlerin geliştirilmesi için verilen sübvansiyonların sona erdirilmesi yönünde karar aldı.

VAZGEÇMENİN MALİYETİ

Devam eden süreçte İtalyan hükümeti mevcut tüm nükleer santrallerini kapatmaya karar verdi ve son nükleer santral 1990 yılında kapatıldı. Nükleer santrallerin kapatılmasının ardından İtalya, daha büyük bir elektrik ithalatçısı haline gelerek, 2007'de elektriğinin yaklaşık yüzde 10'unu Fransa'dan ithal etmeye başladı. 2008 yılında ise nükleer enerjiden vazgeçmenin İtalya'ya maliyetinin 50 milyar Euro'yu aştığı kaydedildi. 2011 yılında dönemin başbakanı Silvio Berlusconi, nükleer enerji programını yeniden başlatma planını referanduma götürdü. Referandumdan üç ay önce Japonya'da deprem ve tsunami sonrasında meydana gelen Fukushima

Nükleer Santrali kazasının da etkisiyle plan reddedildi. Mevcut konjonktürde ise jeopolitik riskler, iklim krizinin getirdiği belirsizlikler, tedarik sorunları ve Rusya-Ukrayna savaşı gibi etkenler, nükleer enerjiyi İtalya'nın gündemine tekrar taşıdı.

2025 KRİTİK YIL

İtalya Çevre ve Enerji Güvenliği Bakanı Gilberto Pichetto Fratin, geçtiğimiz günlerde konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Yılsonuna kadar Çevre ve Enerji Güvenliği Bakanlığı Hukuk Danışmanı Profesör Giovanni Guzzetta ekibiyle birlikte nükleer konusunda kapsamlı bir analiz hazırlayacak. Ayrıca ne tür yasalar çıkarmamız gerektiğini raporlayacak" bilgisini verdi. Fratin, İtalya Meclisi'nin yasa tasarsını 2025 yılı içinde onaylayabileceğini umduğunu da sözlerine ekledi. İtalya Sanayi Bakanı Adolfo Urso ise İtalya'nın yabancı bir yatırımcıyla ortaklaşa yeni bir şirket kurarak nükleer reaktörler inşa etmek istediğini açıkladı. Urso, Ambrosetti Forumu'ndaki konuşmasında, "Yabancı bir teknoloji ortaklığıyla gelişmiş, üçüncü nesil nükleer enerjinin kısa süre içinde İtalya'da üretilmesini sağlayacak bir İtalyan Newco üzerinde çalışıyoruz" dedi.

YATIRIM RAPORU

Öte yandan, uluslararası denetim ve danışmanlık kuruluşu Ernst & Young tarafından yayınlanan bir rapora göre; İtalya nükleer enerjide bir rönesansın eşiğinde ve nükleer enerjinin ülkeye doğrudan ve dolaylı ekonomik etkisi yaklaşık 45 milyar Euro olacak. Nükleer enerji yatırımlarının 2050 yılına kadar İtalya'da 500 binden fazla istihdam oluşturacağı ve kısa vadede sadece inşaat aşamasıyla ilgili 52 bin yeni iş imkanı sağlanacağı da belirtiliyor.



İtalya, küçük modüler nükleer reaktörlere (SMR) yatırım planlıyor.

Tedarik zinciri için Fransa ile işbirliği

Nükleer enerji konusunda yapılan bir başka önemli çalışma da İtalyan çelik firması Edison ile Fransız kamu şirketi EDF'nin, temmuz ayında imzaladığı anlaşma oldu. Yapılan açıklamada, ekipman firmaları Ansaldo Energia ve Ansaldo Nucleare ile çelik üreticileri sanayi çatı kuruluşu Federacciai'nin nükleer enerjide ortak yatırım fırsatlarını değerlendireceği kaydedildi. Mutabakat zaptının, küçük modüler reaktörlerin (SMR) inşasını ve önümüzdeki 10 yıl içinde Fransız reaktörlerinden İtalya'ya orta ve uzun vadede nükleer enerji iletimini teşvik edeceği belirtildi. Edison'dan

yapılan açıklamada, İtalya'nın enerjisinin yaklaşık yüzde 15-20'sini komşularından ithal ettiği ve yeni nükleer enerji üretimi için ulusal bir tedarik zincirinin geliştirilmesinin ülkeye daha fazla bağımsızlık sağlayacağı da vurgulandı. Birçok Avrupa ülkesi 2050 iklim hedeflerine ulaşmak için nükleer reaktörler inşa etmeyi planlarken, çelik fabrikaları gibi yoğun emisyonu sahip tesislerde daha az maliyetli seçenekler sunmak amacıyla da SMR'ler geliştiriliyor. Avrupa Komisyonu verilerine göre, çelik sektörü 2022 yılında AB'deki karbon emisyonlarının yaklaşık yüzde 5'inden sorumluydu.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

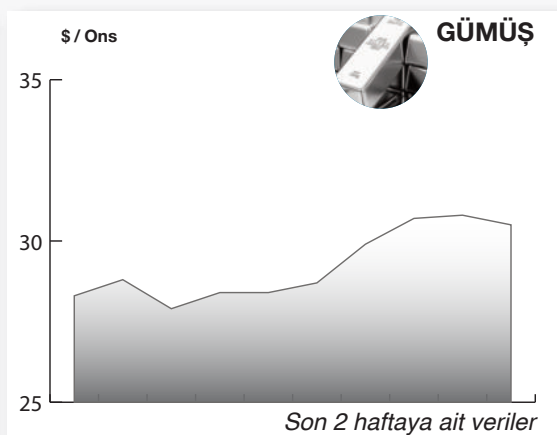
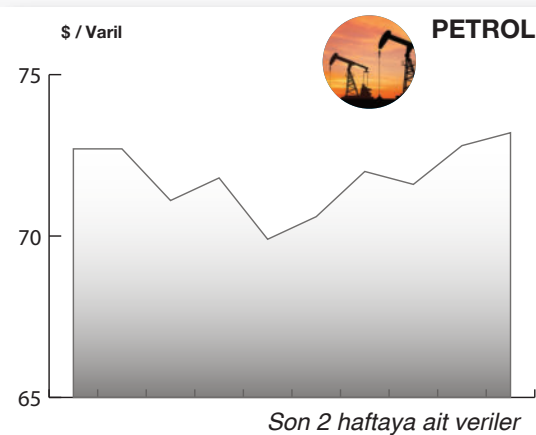
Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

			Değişim %
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	73.2	4.7 -21.5
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.33	4.0 -11.7
	Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	35.5	0.0 -4.6
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	139.6	0.6 -12.8
METALLER	Altın (\$/Ons)	2.568	1.7 33.1
	Gümüş (\$/Ons)	30.5	6.4 30.3
	Platin (\$/Ons)	983	4.6 5.4
	Bakır (\$/Ton)	9.530	6.7 16.8
	Alüminyum (\$/Ton)	2.512	9.2 12.1
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	439	2.8 -23.6
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	91.9	0.8 -24.0
	Kurşun (\$/Ton)	1.981	3.7 -10.6
	Kalay (\$/Ton)	31.736	3.3 -39.0
	Çinko (\$/Ton)	2.883	8.7 13.9
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	15.950	2.9 -16.2
	Buğday (\$/Ton)	213	3.3 -0.9
	Mısır (\$/Bushel)	4.14	8.9 -13.2
	Mısır (\$/Ton)	163	
	Pamuk (\$/Lb)	0.70	3.1 -18.3
	Kakao (\$/Ton, Londra)	6.995	3.3 88.0
	Kahve (\$/Lb)	2.65	6.9 75.5
	Şeker (\$/lb)	0.19	4.1 -30.1
	Kereste (\$/m³)	215	6.6 4.1
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.055	11.8 24.0
	Palmye Yağı (\$/Ton)	919	0.1 18.1
	Baltık Kuru Yüke Endeksi	1.901	-2.1 24.6
	Emtia Endeksi (CRB Index)	330	3.4 1.2

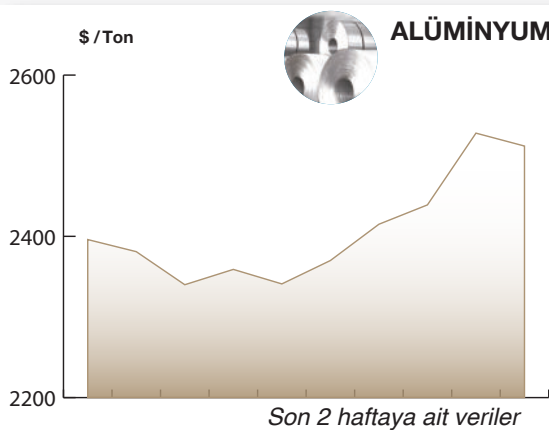
Veriler, 17 Eylül 2024 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



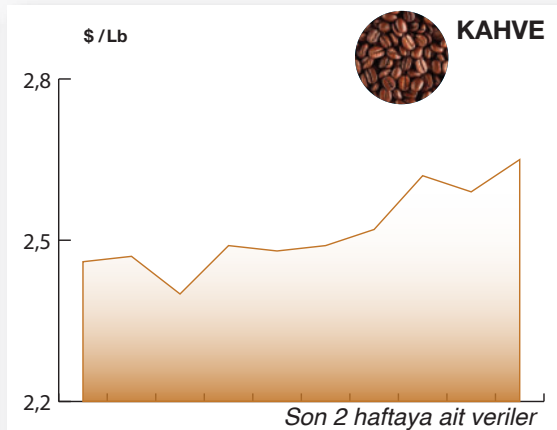
Fed ve Ortadoğu etkisi

Petrol fiyatları kararsız bir seyir izliyor. Önceki hafta 69 doları gören Brent petrolü, geçen haftayı yüzde 4.7 artışla 73.2 dolardan kapattı. Artışın temel nedenleri olarak Fed'in faiz indirimine gideceği beklentisi, Libya'nın petrol ihracatında yaşanan sıkıntılar ve Ortadoğu'da artan gerilim gösteriliyor. ABD petrol stoklarının son üç haftadır yaşanan düşüşten sonra geçtiğimiz hafta sürpriz bir şekilde 1.96 milyon varil artması, fiyatların daha fazla yükselmesini önledi.



Fiyatlar yüzde 6.4 arttı

Gümüş fiyatları, altın fiyatlarının yanı sıra endüstriyel metal fiyatlarındaki yükselişe paralel olarak geçen haftayı yüzde 6.4 artışla 30.5 dolardan kapattı. Fed'in faiz indirim beklentisi, ABD dolarının değer kaybetmesine, buna karşılık birçok metalde fiyat artışına neden oldu. Diğer taraftan, gümüşün de önemli kullanıcılarından olan Çin'de ekonomik aktivitenin bir türlü istenen seviyeye gelmemesi, ihtiyatlı seyre yol açıyor.



Endüstriyel metaller değer kazandı

Alüminyum da haftayı yüzde 9.2 artışla 2 bin 512 dolardan kapattı. Fed'in faiz indirim beklentisiyle ABD dolarının değer kaybetmesi, fiyat artışında etkili oldu. En büyük alüminyum tüketicisi Çin'in ağustos ayında endüstriyel üretimi ve perakende satışları, beş ayın en düşük seviyesine geriledi. Buna rağmen ülkede açıklanan destek paketlerinin etkili olacağı ve metale talebi artıracığı beklentisi mevcut.

13 yılın zirvesinde

Arabica kahve üreticisi Brezilya'da hava şartlarının kötüleşmesiyle birlikte kahve fiyatları son 13 yılın zirvesine çıktı. Brezilya'nın resmi doğal afet izleme kuruluşu Cemaden'e göre ülke, 1981 yılından beri en kurak dönemini yaşıyor. Eylül ayı kurak geçenken, ekimde yeterli yağışın olup olmayacağı belirsiz. Diğer taraftan, Robusta kahve üretim bölgesi Güneydoğu Asya'da Yağı tayfunu etkili oldu. Bu gelişmeler sonucu kahve fiyatları haftayı yüzde 6.9 artışla 2.65 dolardan kapattı.

Şeker Fiyat Endeksi, Hindistan ve Tayland'daki yüksek üretim ve uluslararası petrol fiyatlarındaki düşüş nedeniyle yüzde 4.7 geriledi. Dünya genelinde merkez bankalarının faiz artırımının sonuna gelmesi de fiyatlarda düşüşü etkiliyor. Bir süredir üretim fazlası beklentisi nedeniyle şeker fiyatlarının baskı altında olduğunu söyleyen uzmanlar, küresel büyümenin ve Çin ekonomisindeki yavaşlamanın da fiyat azalışında etkili olduğuna dikkat çekiyor.



Yüzde 80'i şeker kamışından

Tarım ve Orman Bakanlığı verilerine göre; şeker hem kamıştan hem de pancardan elde ediliyor. Kalite bakımından da farklılık bulunmadığı belirtiliyor. Ancak şeker kamışı, şeker pancarına kıyasla daha düşük maliyetle üretiliyor ve verimi yüksek olduğu için daha çok tercih ediliyor. Dünya şeker üretiminin yüzde 79'u kamıştan, yüzde 21'i ise şeker pancarından üretiliyor. Türkiye, Avrupa Birliği, Rusya, Ukrayna gibi ülkeler pancardan; ABD, Japonya, Çin gibi ülkeler hem pancardan hem kamıştan; Brezilya, Hindistan, Meksika, Pakistan, Tayland ve Avustralya gibi ülkeler kamıştan şeker üretiyor.

Yavaşlayan küresel ekonomi gıdada 'şekeri' düşürdü

KÜRESEL gıda fiyatları ağustos ayında yıllık bazda yüzde 1.1 düşerken, Türkiye'de enflasyon artış hızı yavaşlasa da yüzde 44.4 olarak kaydedildi. Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü (FAO), Küresel Gıda Fiyat Endeksi'nin, bitkisel yağ ve süt ürünlerine yönelik talep artışına rağmen şeker, et ve tahıl ürünlerine yönelik düşen talep nedeniyle ağustosta sınırlı bir düşüş kaydettiğini bildirdi.



Mesude DEMIRHAN

zarara uğrayan şirketler olduğunu gördük" dedi.

BREZİLYA İLK SIRADA

Şeker piyasasında Brezilya'nın neredeyse tek başına şeker borsasını belirleyen ülke konumuna geldiğini vurgulayan Ergezen, şu bilgileri verdi: "Brezilya, özellikle ihracat tarafında dünyanın bir numaralı üreticisi durumunda. Brezilya'nın ardından Hindistan geliyor. Şeker üreticileri için iki tercih var. Brezilya, şeker kamışından şeker üretiyor. Şeker üretimi, petrol fiyatlarına oldukça duyarlı. Şeker kamışı ya etanol ya da şeker üretiminde kullanılabilir. Üreticiler, petrol fiyatları yüksek olduğu zaman etanol üretimine yönelir. Bu durumda şeker arzı azalır. Petrol fiyatları düştüğü zaman ise şekere yönlendirilir. Brezilya da bu konuda en büyük üreticilerden biri. Elverişli hava

koşulları ve Amazon ormanları da şeker kamışı üretimi için çok uygun ortam sunuyor ve Brezilya'nın piyasada büyük bir hakimiyet sağlamasına neden oluyor."

45 MİLYON TON ÜRETİM

Brezilya'nın küresel şeker üretiminin yüzde 25'ini tek başına gerçekleştirdiğini aktaran Zafer Ergezen, şunları söyledi: "Brezilya'nın şeker piyasasında bu kadar önemli olmasının nedenlerinden biri, üretim kadar ihracatının da yüksek olması. Yıllık yaklaşık 45 milyon ton şeker üreten Brezilya, bunun 35 milyon tonunu ihraç ediyor. Aslında Brezilya, ciddi anlamdaki ihracatıyla küresel piyasada şeker fiyatlarını belirleyen ülkelerden biri. Bu nedenle Brezilya'daki üretim ve ihracat hacmi, fiyatları etkiliyor."



PETROLDEKİ DÜŞÜŞ

Tahıl Fiyat Endeksi, başta ABD ve Arjantin olmak üzere ana ihracatçı

ülkelerdeki iyi hasat beklentileriyle ağustosta önceki aya göre yüzde 0.5 azaldı. Şeker Fiyat Endeksi, Hindistan ve Tayland'daki yüksek üretim ve uluslararası petrol fiyatlarındaki düşüşün etkisiyle yüzde 4.7 geriledi. Uzmanlar, dünyada enflasyonun düşmesinin en önemli sebeplerinden birinin merkez bankalarının faiz artırımlarının sonuna gelmesi olduğunu ve bunun da küresel gıda fiyatlarına yansımalarını aktarıyor.



yüksek olduğu zaman etanol üretimine yönelir. Bu durumda şeker arzı azalır. Petrol fiyatları düştüğü zaman ise şekere yönlendirilir. Brezilya da bu konuda en büyük üreticilerden biri. Elverişli hava

DÖVİZDEKİ YÜKSELİŞ

Vadeli işlem ve emtia piyasaları uzmanı ekonomist Zafer Ergezen, küresel enflasyonun düşmeye başladığını hatırlatarak, bunun en önemli sebeplerini de şöyle açıkladı: "Faiz artırımlarının sonuna gelindi. O yüzden enflasyon gerilemeye başladı. Bu yavaşlamanın etkisini dünyada görüyoruz. Türkiye'de ise gıda fiyatlarında artış olduğunu söyleyebiliriz. Fakat enflasyonda da zirve fiyatlarından iniş başladı. Gıdadaki fiyat artışlarını sadece buna bağlayamayız. Geçtiğimiz dönemde dövizdeki yükseliş de emtia ve gıda fiyatlarını etkiledi. Çünkü temel hammadde uluslararası piyasada dolara göre belirleniyor. Doğal olarak döviz yükseldiği zaman, dünyada düşüş olsa bile Türkiye'de fiyatlar artmış oluyor."

ÜRETİM FAZLASI

Ergezen, şekerde bir süredir üretim fazlası beklentileri olduğunu ifade ederek, bundan dolayı şeker fiyatlarının baskı altında olduğunu söyledi. Küresel büyümenin ve Çin ekonomisindeki yavaşlamanın da fiyatları etkilediğini dile getiren Ergezen, "Petrol fiyatları gerileyince üreticiler şeker üretimini artırdı. Ancak bu durum da fiyatlarda baskı oluşturdu. Geçtiğimiz dönemde fiyatlar da çok dalgalandı. Bundan dolayı piyasada batan veya çok fazla

Küresel üretim tahmini 187.9 milyon ton

Dünyada 2022-23 üretim sezonunda 177.3 milyon ton şeker üretiminin gerçekleştiği tahmin ediliyor. Şeker üretiminde Brezilya, 42 milyon tonla başı çekiyor. Brezilya'nın dünya üretimindeki payı yüzde 21. Brezilya'yı yüzde 18'lik payla

Hindistan ve yüzde 8'lik payla AB ülkeleri takip ediyor. Türkiye, yüzde 2'lik payla 11. sırada yer alıyor. 2023-24 üretim sezonunda 187.9 milyon ton olarak öngörülen şeker üretiminin yüzde 22'sinin Brezilya'da, yüzde 19'unun

Hindistan'da ve yüzde 8'inin Avrupa Birliği'nde gerçekleşeceği öngörülüyor. Dünyada 2023-24 sezonunda şekerin yüzde 79'unun kamıştan, yüzde 21'inin pancardan üretileceği tahmin ediliyor.



NRW. GÜÇLÜ SANAYİNİN GELECEĞİN TEKNOLOJİLERİYLE, GELECEĞİN TEKNOLOJİLERİNİN SİZİNLE BULUŞTUĞU YER.

EUROPE'S |||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Yenilikçi şirketlerin ve 100'den fazla araştırma enstitüsünün, geleceğin medikal teknolojilerini şimdiden gerçeğe dönüştürdüğü yer. NRW'ye hoş geldiniz!



NRW.GLOBAL
BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com

İŞYERİ
DIŞINDA
YAPILANHırsızlık nedeniyle iş feshinde
kıdem tazminatı ödenir mi?

İşçinin işyeri dışında yaptığı hırsızlık yüzünden mahkum olması ve cezaevine girmesi sebebiyle iş sözleşmesi, kıdem tazminatı ödenmeksizin feshedilebilir mi? Yargıtay, hırsızlık suçlarının hem gereksiz yargılamanın hem de sonuçlarının işçi ve işverene yol açacağı maliyetlerin önüne geçecek emsal nitelikteki bir karara imza attı.

İŞÇİ ve işveren arasında akdedilen iş sözleşmesiyle birlikte tarafların karşılıklı hak, sorumluluk ve yükümlülükleri oluşuyor. Ayrıca iş sözleşmesinin devamı esnasında belirli hallerde hem işçinin hem de işverenin fesih hakkı bulunuyor. Fesih hakkı ve süreci ile sonuçları, İş Kanunu'nda düzenlendi. Ancak bu düzenlemelere karşın uygulamada yapılan feshilerin geçerli nedenlerle mi, haklı veya zorunlu sebeplerle mi olacağı konusunda tereddütler yaşıyor. Çalışma hayatında sık sık karşılaşılan bu tereddütlerle ilgili emsal nitelikteki Yargıtay kararlarına başvuruluyor.

İşçinin, işyeri dışında yapmış olduğu hırsızlık nedeniyle işverence yapılacak fesih, İş Kanunu'nda düzenlenen 'ahlak ve iyi niyet kurallarına uymayan haller ve benzerleri' kapsamında mı ele alınmalı? Yoksa mezkur kanunda yer alan 'işçinin gözetilmesine alınması veya tutuklanması halinde devamsızlığın 17. maddedeki bildirim süresini aşması' hali mi olarak değerlendirilmeli? Ya da söz konusu kanunun 25. maddesinin III. fıkrasındaki 'işçiyi işyerinde bir haftadan fazla süre ile çalışmaktan alıkoyan zorlayıcı bir sebebin ortaya çıkması hali' olarak mı görülmeli? Bu yazımızda tüm bu konular ele alınarak, işçiyi kıdem tazminatı ödenip ödenmeyeceği değerlendirildi.

Kararı veren daire başkanlığı: Yargıtay 9. Hukuk Dairesi

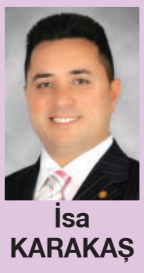
Karar bilgileri: 2020/5440 E., 2021/7876 K.

Yasal dayanağı: 4857 sayılı İş Kanunu'nun 25. maddesinde yer verilen ve yukarıda açıklanan hükümler, uygulamanın yasal dayanağını teşkil ediyor.

Davanın konusu: İşçinin işyeri dışında yapmış olduğu hırsızlık nedeniyle mahkum olması ve cezaevine girmesi sebebiyle iş sözleşmesinin kıdem tazminatı ödenmeksizin feshedilmesi.

MAHKEME SÜRECİ

Dava konusu olayda, ilk derece mahkemesi tarafından iş sözleşmesinin 4857 sayılı Kanun'un 25. maddesi dayanak gösterilerek feshedildiği, fesihin haklı sebebe

İsa
KARAKAŞİŞ DAVALARINDA
YARGITAY
KARARLARIİşveren feshi açısından
kıdem tazminatı

Genel olarak iş sözleşmesinin işveren tarafından 4857 sayılı İş Kanunu'nun 25/II maddesinde belirtilen sebeplerle feshedilmesi halinde işçi, kıdem tazminatına hak kazanmıyor. İş Kanunu'nun 25. maddesinin II. fıkrasında, 'ahlak ve iyi niyet kurallarına uymayan haller ve benzerleri' düzenlenmiştir. İlgili hükmün

'f' alt bendine göre, 'işçinin işyerinde, yedi günden fazla hapisle cezalandırılan ve cezası ertelenmeyen bir suç işlemesi', işveren yönünden kıdem tazminatı ödenmesini gerektirmeyen haklı bir fesih sebebidir. Mezkur kanunun 25. maddesinin IV. fıkrasında, 'işçinin gözetilmesine alınması veya tutuklanması halinde devamsızlığın 17. maddedeki bildirim süresini aşması' hali, 25. maddesinin III. fıkrasında ise 'işçiyi işyerinde bir haftadan fazla süre ile çalışmaktan alıkoyan zorlayıcı bir sebebin ortaya çıkması hali' ayrı birer fesih sebebi olarak düzenlenmiştir. İşverenin, İş Kanunu'nun 25/1, 25/III ve 25/IV maddesindeki sebeplere dayalı olarak iş sözleşmesini sonlandırsa haklı bir sebep olsa bile kıdem tazminatı ödemesi gerekmiyor.

İyi niyet kuralları kapsamında değerlendirilemez

İnceleme konusu Yargıtay kararında da görüldüğü üzere hırsızlık suçlarının işyeri içinde ve dışında, işyeri ile alakalı olup olmadığı hususları göz önünde bulundurularak fesih sürecinin yürütülmesi gerekiyor. Mezkur Yargıtay kararında da isabetli olarak işyeri dışında ve işyeri ile alakalı olmayan bir suç; 4857 sayılı İş Kanunu'nun 25. maddesinin

II. fıkrasındaki, 'ahlak ve iyi niyet kurallarına uymayan haller ve benzerleri' kapsamında değerlendirilemeyecek. İşyeri ile alakalı olmayan mahkumiyet hali işçiden kaynaklandığı ve bir haftayı aştığı için işçiyi çalışmaktan alıkoyması zorlayıcı sebep olarak kabul edilerek fesih yapılabilir. Zorlayıcı sebeplerde ise şartları varsa elbette işçiyi kıdem

tazminatı ödenmesi gerekiyor. Hırsızlık suçlarında inceleme konusu Yargıtay kararındaki esaslar dikkate alınarak hareket edilmesi, hem işçi hem işverenin lehinedir. Aksi takdirde gereksiz yargılama ve sonuçları nedeniyle hem işçi hem işverenin maliyetlere katlanması söz konusu olabilecektir.

dayandığı gerekçesiyle davanın reddine karar verildi. Bunun üzerine davacı, istinaf kanun yoluna başvurdu. İstinaf mahkemesinde bu kez özetle, davacının halen cezaevinde bulunduğu, yaptığı işin 'növocu' olarak geçtiği ve teknik eleman olması sebebiyle yaptığı iş de dikkate alınarak işçi eylemlerinin işverene karşı doğruluk ve bağlılığa uymayan davranışlardan sayılacağı gerekçesiyle fesih hakkı kabul edilerek, davanın reddine karar verildi. Bölge Adliye Mahkemesi'nin bu kararına da karşı davacı vekili temyiz başvurusunda bulundu.

FESİH HAKKI VAR AMA

Nihayetinde Yargıtay 9. Hukuk Dairesi; davacı işçinin işyeri dışında ve işyeri ile ilgisiz bir suçtan dolayı kesinleşen hükmün infazı çerçevesinde cezaevine girilmesi halinin, İş Kanunu 25/IV kapsamında olmadığına hükmetti. Kararın devamında özetle şöyle denildi: "Mahkumiyet halinin işçiden kaynaklanmakta olup bir haftayı aştığı takdirde işçiyi çalışmaktan alıkoyan zorlayıcı neden vardır. Zira, işyeri dışında işyeri ile ilgisiz suçun infazı için işe devamsızlık söz konusu olup devamsızlık iradi değildir. İşçinin iş sözleşmesinin zorlayıcı nedenlerle 25/III bendi uyarınca feshi halinde, işverenin bildirim şartına uyma ya da ihbar tazminatı yükümlülükleri bulunmuyor. Derhal fesih hakkı vardır. Ancak, az yukarıda açıklandığı üzere kıdem tazminatının ödenmesi gerekir. 6100 sayılı Hukuk Muhakemeleri Kanunu'nun 371/1-a bendine göre, hukukun veya taraflar arasındaki sözleşmenin yanlış uygulanması bozma sebebidir. Bu kapsamda yapılan değerlendirme neticesinde; somut uyumsuzlukta, davacının iş sözleşmesinin, işyeri dışında işlediği suçlardan hüküm giymesi sebebiyle ... tarihinde sonlandırıldığı, işçinin cezaevine girişi tarihi 16 Ağustos 2015 olup toplam mahkumiyet süresinin 6 yıl 4 ay olduğu, 4857 sayılı İş Kanunu'nun 24/III maddesi uyarınca işçiyi işyerinde bir haftadan fazla süre ile çalışmaktan alıkoyan zorlayıcı bir sebebin ortaya çıktığının kabulü gerektiği, bu durumda işverenin derhal fesih hakkının olduğu, ancak kıdem tazminatının ödenmesi gerektiği anlaşılmıştır.

TOPLU İŞ SÖZLEŞMESİ

Davalı işverence; feshi dayanak yapılan toplu iş sözleşmelerine göre işçinin yüz kızartıcı suçlardan mahkumiyeti halinde işe yeniden başlatılmayacağı ve yapılan fesih sebebiyle kıdem tazminatı ödenmesi gerektiği savunulmuştur. Ancak toplu iş sözleşmelerinde konuya ilişkin düzenlemelerin fesih ve yeniden işe başlatma ile ilgili olduğu ve işçiyi kıdem tazminatı ödenmeyeceğine yönelik bir hükme yer verilmediği görülüyor. İşyeri dışında gerçekleşen bir suç sebebiyle hüküm giyilmesi halinde kıdem tazminatı ödenmeyeceğine dair bir toplu iş sözleşmesi hükmü kanunun mutlak emredici hükmüne aykırı olduğundan geçersizdir."

HANNOVER
MESSE 2025Hannover - Almanya
31 Mart - 4 Nisan 2025Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası OrganizasyonuTÜRKİYE'NİN SANAYİ VE TEKNOLOJİ GÜCÜ
HANNOVER MESSE'DE DÜNYAYLA BULUŞUYOR

HANNOVER MESSE 2025

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 4.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 150 ülkeden 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 15 farklı ihtisas salonunda yaklaşık 230.000 m² sergileme alanı
- 2024 yılında Almanya ve Çin'den sonra en yüksek 3. ülke katılımı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen başarı grafiği

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik (Automation, Motion & Drives)
- Dijital Ekosistemler (Digital Ecosystems)
- Enerji (Energy)
- Yan Sanayi (Engineered Parts & Solutions)
- Future Hub

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 850 Euro/ m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökhan Çapkın	Ferit Oğuztürk	Tanju Özbay
0212 455 61 16	0212 455 61 01	0212 455 47 73
0530 664 86 22	0537 304 52 55	0539 931 51 24
gokhan.capkin@ito.org.tr	ferit.oguzturk@ito.org.tr	tanju.ozbay@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in x f @ itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın
Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu
Yazışları Müdürü
Şükruallah Dolu

Gazete Yayın
Sorumlusu
Dilşah Sarıhasan

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yaş Topal,
Şeref Kılıçlı, Barış Cabacı, Mesude Demirhan
www.istanbulticaretgazetesi.com
Necmi Uysal, Hamit Etevrans

Reklam
Cengiz
Kazan

Abonelik
Abdülkadir
Yıldız

Grafik
Osman
Kuvvet

Fotoğraf
Kamil
Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN
VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR.
İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK
BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres
belirtirler T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube
(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 20.09.2024

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir/Tel: 0212 454 30 00

Fotoğraf: Kamil Çatak

İŞ YAPMAYI
KOLAYLAŞTIRARAK

İstanbul'u küresel iş merkezine dönüştürelim

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'ye özgü, İstanbul'un girişimci ruhuna uygun bir üretim ve ticaret ortamı yaratmanın, ancak iş yapma kolaylığının artırılmasıyla mümkün olacağını söyledi.



BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası, işveren ve çalışanların haklarının korunmasının önemine dikkat çekmek için 14 ihtisas komitesinden oluşturulan İş Ortamının İyileştirilmesi ve Geliştirilmesi Çalışma Komitesi'nin katkılarıyla geniş kapsamlı bir toplantı düzenledi. Toplantının açılışını, İTO Başkanı Şekib Avdagiç yaptı. Oturum başkanlığını İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer'in yürüttüğü toplantıda, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İstanbul Rehberlik ve Teftiş Grup Başkanı Yılmaz Şahan ve ekibi, iş dünyasını bilgilendirdi.

EKONOMİNİN CAN DAMARI

Başkan Avdagiç, İTO İş Ortamının İyileştirilmesi ve Geliştirilmesi Çalışma Komitesi'nin, İstanbul'un küresel bir iş merkezine dönüşmesi, daha çok iş yapılması ve iş ortamının önündeki engellerin kaldırılması için kurulduğunu hatırlattı. İş yapma kolaylığının, bir ekonominin can damarı olduğunu vurgulayan Avdagiç, ekonomiyi insan vücuduna benzeten Fizyokratların kurucusu Quesnay'ın benzetmesine atıfta bulunarak, "Nasıl ki damarlar vücut için organlara kan taşırsa, iş ortamının iyileştirilmesi de ekonominin can damarlarını besler" dedi.

GİRİŞİMCİ RUHUNA UYGUN

Konuşmasında, tarihten örnekler veren Avdagiç, Sümerlerin iş ortamını kolaylaştıran anlayışları sayesinde üretim ve ticaret alanında öncü olduklarını belirtti. Avdagiç, "Sümerler, ilk medeniyetlerini üretim üzerine inşa etti; çünkü iş yapmayı kolaylaştıran hukuki ve çalışma düzeni sağlanmıştı. Aynı şekilde Sanayi Devrimi'nin İngiltere'de gerçekleşmesi de iş yapma kolaylığını temin eden düzenlemeler sayesinde" dedi. Türkiye'ye özgü, İstanbul'un girişimci ruhuna uygun bir üretim ve ticaret ortamı yaratmanın da ancak iş yapma kolaylığının artırılmasıyla mümkün olacağını söyleyen Avdagiç, "Bizim de amacımız, İstanbul'u diğer dünya şehirlerinin önüne çıkartacak bir iş ortamı iyileştirme anlayışını hayata geçirmek" diye konuştu.

ENDEKSTE ÖNE GEÇMELİYİZ

Avdagiç, iş ortamının iyileştirilmesi kapsamında iş kurma süreçlerinin kolaylaştırılması, işgücüne erişimin sağlanması ve vergi ile finansman gibi konularda kolaylıkların oluşturulmasının temel hedefler olduğunu belirtti. Ayrıca, yargı süreçlerinin adil ve şeffaf bir şekilde yürütüldüğü, haksız rekabetin önlenmesi ve kayıt dışıyla mücadele edildiği bir ekonomik ortamın gerekliliğini vurguladı.

Eylül ayı İTO Medis Toplantısı'nda Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhan'ı ağırladıklarını hatırlatan Başkan Avdagiç, bakanlık yetkilileri ile iş dünyası arasında olumlu bir iletişim ortamı bulunduğunu ve kamu-özel sektör işbirliğinin başarılı bir örneğini sergilediklerini ifade etti.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Dünya Bankası'nın İş Yapma Kolaylığı Endeksi'ne de değinerek, İstanbul'un bu endekste Türkiye'nin önüne geçmesini hedeflediklerini belirtti. Avdagiç, "2020 yılında Türkiye olarak 6 basamak yükselerek 41. sıraya yerleştik. Endekste ülkelerin yanı sıra şehirler de var. ABD, endekste 8. sırada ama New York, ülkenin önüne geçip, 5. sıraya yerleşmişti.

Avdagiç, "Dünya Bankası İş Yapma Kolaylığı Endeksi'nde ABD 8., New York ise 5. sırada. Biz de İstanbul'un bu endekste ülkemizin önüne geçerek küresel bir iş merkezi olmasını hedefliyoruz" dedi.

İşte bizim bu gayretlerimizle İstanbul'un da Dünya Bankası İş Yapma Kolaylığı Endeksi'nde 'Türkiye İstanbul' adıyla ülkemizin önüne geçecek bir kolaylıklar ortamına kavuşmasını diliyorum" diye konuştu.

DENETİM HABERSİZ OLMALI

Toplantıda, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İstanbul Rehberlik ve Teftiş Grup Başkanı Yılmaz Şahan, teftiş süreçleri hakkında bilgi verdi. Şahan, teftiş faaliyetlerinin iki ana kategoriye ayrıldığını belirterek, bunların 'iş teftişi' ve 'idari teftiş' olduğunu ifade etti. Şahan, "İş teftişi

kapsamında çalışma mevzuatının uygulanması ve denetimi sağlanırken, idari teftişler ise kamu kurum ve kuruluşlarının faaliyetlerini denetleyerek, kamu yönetiminin şeffaflığını ve etkinliğini artırmayı hedefliyor" dedi.

İdari teftiş sürecinin belirli adımlardan oluştuğunu anlatan Şahan, bu adımları planlama, veri toplama, saha çalışmaları, değerlendirme, raporlama ve takip olarak sıraladı. Bu aşamaların her birinin, kamu hizmetlerinin daha verimli ve şeffaf bir şekilde yürütülmesi için önemli olduğunu belirten Şahan, denetimlerin habersiz yapılmasının da gerekli olduğunu vurguladı.

En çok
karşılaşılan
cezalar

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İstanbul Rehberlik ve Teftiş Grup Başkanlığı İş Müfettişi Engin Uzuner, firmalara uygulanan cezaların en sık karşılaşılan sebeplerini açıkladı. Uzuner, özellikle yıllık ücretli izinlerin kullandırılmaması, dinlenme ve gece çalışma sürelerinin ihlali, fazla mesai ücretlerinin ödenmemesi ile iş ekipmanları ve çalışma ortamının uygun olmaması gibi nedenlerle firmaların ciddi cezai yaptırımlarla karşılaştığını belirtti.

MADE IN
STEEL 2025Fieramilano Rho (Milano, İtalya)
6 - 8 Mayıs 2025Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

ÇELİK ENDÜSTRİSİNİN ÖNDE GELEN ULUSLARARASI FUARI MADE IN STEEL'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN MADE IN STEEL 2025?

- Dünya'nın önemli uluslararası çelik fuarı ve konferansı
- Hammadde ve üretim sektöründen endüstriyel kullanıma hazır ürünlerin dağıtım ve ticaretine kadar uzanan alanlarda faaliyet gösteren sektör liderleri ve çelik endüstrisi temsilcilerinin 2 yılda bir buluşma platformu
- 20 ülkeden katılımcılar
- 70 ülkeden 17.500 profesyonel ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 650 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Levent Çakır

0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | LinkedIn Facebook Twitter Instagram | /tokurumsal

En çok denetime
takılan alanlar

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İstanbul Rehberlik ve Teftiş Grup Başkanlığı İş Müfettişi Engin Uzuner, sıklıkla karşılaşılan mevzuat aykırılıklarını şöyle sıraladı:

İş ekipmanları

Mekanik temasa karşı önlem alınmaması

Parça fırlamasına karşı önlem alınmaması

Periyodik kontrol raporlarının olmaması

Elektrikle temasa karşı tedbir alınmamış olması

Acil durdurma tertibatı olmaması

Çalışma talimatlarının olmaması

İşyeri ve eklentileri

Yeterli havalandırma olmaması

Yangın algılama ve uyarı cihazlarının olmaması

Yangına müdahale tesisatları ve ekipmanlarının olmaması

Acil çıkış kapılarının olmaması

Kaçak akım rölelerinin olmaması

Bina ve eklentilerinin yürütülen faaliyete uygun olmaması

Yapı işleri

Yüksekte çalışma ve düşen cisimlerden kaynaklı risklere yönelik tedbirlerin alınmaması

Dış cephe iskeleleri ve yüksekte yapılan geçici işlerde kullanılan iş ekipmanlarından kaynaklı risklere yönelik tedbirlerin alınmaması

Elektrikle doğrudan veya dolaylı temas risklerine yönelik tedbirlerin alınmaması

Barınma alanlarında sağlık ve güvenlik tedbirlerinin alınmaması

Acil durumlar

Acil durum planlarının hazırlanmaması

Acil durum ekiplerinin görevlendirilmemesi

ABD düşük faiz koridoruna girdi

ABD Merkez Bankası, dört yıl aradan sonra ilk kez faiz indirdi. Politika faizini 50 baz puan düşürerek 4.75-5.00 aralığına çeken Fed, gelecek yıl için de düşüş işareti verdi. ABD, enflasyon ve büyüme hedefleri için kritik bir karar alırken, önümüzdeki yıl art arda yapılacak hamleler, küresel piyasaları etkilemeye devam edecek.

EKONOMİDE büyüme tartışmaları ve küresel resesyon endişeleri içinde ABD Merkez Bankası (Fed), dört yıl aradan sonra faiz indirdi. Fed, politika faizini 50 baz puan düşürerek, yüzde 4.75-5.00 aralığına çekti. 50 baz puanlık indirim kararı alınırken, 11 üye kabul, 1 üye karşı oy kullandı.

Fed'den yapılan açıklamada, enflasyonda kaydedilen ilerleme ve risk dengeleri ışığında federal fon oranı için hedef aralığın 50 baz puan düşürüldüğü vurgulandı.

11 DEFA ARTIRDI

Covid-19 pandemisinin ekonomiyi etkileyeceğine yönelik endişeler sebebiyle 2020 yılının mart ayında faiz oranını 0-0.25 aralığına çeken Fed, parasal genişlemeye gitmişti. Ancak daha sonra yükselen enflasyonla birlikte 2022 yılında varlık alım operasyonunu tamamlayan Fed, 2022'nin mart ayından bu yana 11 defa faiz oranını artırdı. En son faiz artışı 2023'ün temmuz ayında yapıldı. Toplam artış 525 baz puana ulaştı. Bu yıl küresel çapta bazı ekonomilerdeki resesyon işaretlerinin verdiği endişe sebebiyle yıllar sonra faiz indirimi kararı geldi.

Haziran 2022'de yüzde 9'a ulaşan enflasyonun, geçen ay yüzde 2.5 seviyesine indiğini açıklayan Fed yetkilileri, ABD'de ekonomik aktivitenin sağlam bir hızda genişlemeye devam ettiğini vurguladı.

Açıklamada, "Federal Açık Piyasa Komitesi (FOMC), enflasyonun sürdürülebilir bir şekilde yüzde 2'ye doğru hareket ettiği yönünde daha fazla güven kazandı. Komite, ayrıca istihdam ile enflasyon hedeflerine ulaşma risklerinin kabaca dengede olduğuna karar verdi" denildi. Bununla birlikte açıklamada istihdam kazanımlarının yavaşladığına işaret edildi. Açıklamada, "ekonomik görünümün belirsiz olduğu" ifade edilerek, risklere dikkat edildiği vurgulandı. Açıklamada, FOMC'nin ek ayarlamalar yapmayı değerlendirirken, gelen verileri, gelişen görünümü ve risk dengesini dikkatlice değerlendireceği belirtildi. Komitenin, en yüksek seviyede istihdam hedefini desteklemede ve yüzde 2 enflasyon hedefine ulaşmada güçlü bir şekilde kararlı olduğu kaydedildi.

GELECEK YIL TAHMİNİ

Fed'den yapılan açıklamada, yıl sonu ve gelecek yıl için de hedefler yer aldı. Fed, federal fon oranına ilişkin tahminini bu yıl sonu için yüzde 5.1'den yüzde 4.4'e düşürdü. Bu açıklama, Fed'in yıl bitmeden 50 baz puan daha faiz indirimine gidebileceğini ortaya koydu. Fed'in 2025 yılı için tahmini yüzde 4.1'den yüzde 3.4'e, 2026 yılı için yüzde 3.1'den yüzde 2.9'a indirilirken 2027 için yüzde 2.9 olarak belirlendi.

ENFLASYON VE BÜYÜME

Bankanın enflasyon tahminleri ise bu yıl için yüzde 2.6'dan yüzde 2.3'e, 2025 için yüzde 2.3'ten yüzde 2.1'e düşürüldü. 2026 ve 2027 için yüzde 2 olarak belirlendi.

ABD ekonomisinin büyüme tahmini bu yıl için yüzde 2.1'den yüzde 2'ye düşürüldü. 2025, 2026 ve 2027 için yüzde 2 olarak öngörüldü. İşsizlik oranına ilişkin tahminler ise bu yıl için yüzde 4'ten yüzde 4.4'e, 2025 için yüzde 4.2'den yüzde 4.4'e, 2026 için yüzde 4.1'den yüzde 4.3'e çıkarıldı, 2027 için yüzde 4.2 olarak belirlendi.

GÜVEN ARTTI

Fed Başkanı Jerome Powell, düzenlediği basın toplantısında, kararın politika duruşunun uygun şekilde yeniden ayarlanmasıyla enflasyon ve istihdam hedeflerine dair artan güveni yansıttığını söyledi.

Geçen yılki sabırlı yaklaşımın meyvelerini verdiğini dile getiren Powell, "Enflasyon artık hedefimize çok daha yakın ve enflasyonun sürdürülebilir şekilde yüzde 2'ye doğru ilerlediğine dair daha fazla güven kazandık" dedi. ABD ekonomisinin genel olarak güçlü olduğunu ve son iki yılda hedeflere doğru

önemli ilerlemeler kaydedildiğini belirten Powell, işgücü piyasasının eski 'aşırı ısınmış' haline kıyasla 'soğuduğunu' ve enflasyonun önemli ölçüde azaldığını kaydetti.

Bu arada analistler, Fed'in faizi indirmesinin gevşeme döngüsü için küresel bir alan açtığını belirterek, Avrupa Merkez Bankası'nın (ECB) yıl sonuna kadar atacağı adımların daha da güvercinleşebileceğini iddia etti.

Konut yapımı ve krediler

Son verilere göre, ABD'de yapımına başlanan yeni konut sayısı, ağustosta yüzde 9.6 artışla beklentilerin üzerinde gerçekleşti. Ülkede verilen inşaat izni sayısı da ağustosta aylık bazda yüzde 4.9 artarak beklentileri geride bıraktı. ABD'de 30 yıl vadeli mortgage (konut kredisi) için ortalama faiz oranı ise geçen hafta yüzde 6.15 ile Eylül 2022'den bu yana en düşük seviyeye indi.

ABD, resesyondan kaçınıyor

Federal Açık Piyasa Komitesi'nin (FOMC) açıklamalarının önemli olduğunu belirten iktisatçı Mahfi Eğilmez, şu değerlendirmeyi yaptı: "Komitenin açıklamasında faizi 50 baz puan indirmelerinin en önemli nedeni olarak 'ekonomik görünümün belirsizliği' gösteriliyor. FOMC üyeleri, ekonomide daralma öngörüyor (üyelerin beklentisi halen yüzde 3 dolayında bulunan büyümenin yüzde 2 dolayına gerilemesi şeklinde). O nedenle faiz indirimlerine başlayarak Avrupa'daki resesyonun ABD'ye yansımaları önlemeye çalışıyorlar."

Norveç ve İngiltere oranı değiştirmede

Norveç Merkez Bankası, politika faizini yüzde 4.50 seviyesinde tutarken, yıl sonuna kadar da faizin bu seviyede kalacağı sinyalini verdi. İngiltere Merkez Bankası (BoE) ise faiz oranını yüzde 5'te tutacağını açıkladı. 8 üyeden biri, bankanın faiz oranını 0.25 puan düşürmesi yönünde görüş bildirdi.

TCMB sabit tuttu

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Para Politikası Kurulu, politika faizi olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını değiştirmeyerek yüzde 50'de tuttu.

INTERSOLAR EUROPE 2025

Münih - Almanya
7 - 9 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- BIPV - Binalara entegre çözümler
- PV - Fotovoltaik Ürünler
- ICT ve PV Yazılımları
- Enerjiye Bilgi ve İletişim Teknolojileri, Yazılım
- İklimlendirme ve Soğutma
- İnvertör
- Enerji Sektörünün tüm malzeme ve bileşenleri
- Fotovoltaik Güneş Pilleri

TÜRKİYE'NİN ENERJİSİ DÜNYA PLATFORMUNDA

NEDEN THE SMARTER E EUROPE - INTERSOLAR EUROPE ?

- Avrupa'nın Enerji Fuarı The Smarter E Europe kapsamında "Güneş Enerjisi" sektörü temsilcilerine ulaşım imkanı
- 19 salonda toplam 206.000 m² sergileme alanı
- 2.800'den fazla uluslararası katılımcı
- 115.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Enerji sektöründeki gelişmelerin yerinde incelemesi
- Uluslararası güneş enerjisi profesyonelleri ile buluşma ve işbirliği kurma fırsatı

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- A5 ve C4 Salonları - Intersolar Europe: PV invertörler, PV sistem sağlayıcıları, PV distribütörleri, PV ürünler, PV hizmetleri, Solar Isı Teknolojileri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin, nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuarın web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayımlanması
- Fuar süresinde ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 750 Euro / m²
Minimum stant alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

ESRA YILMAZ	SENA YAKAR	ESRA AVCIOĞLU
0 212 455 65 10 0 530 874 89 73 esra.yilmaz@ito.org.tr	0 212 455 61 18 0 537 304 51 20 sena.yakar@ito.org.tr	0 212 455 61 10 0 530 386 92 66 esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Orta vadeli program işlerimizi nasıl etkileyecek?

2025-2027 dönemi Orta Vadeli Program'ın (OVP) temel önceliği enflasyonla mücadeledir. Programın makroekonomik hedefleri, enflasyonla mücadele önceliğine uygun olarak belirlendi. Temel hedef gösterge olan enflasyon için 2024 beklentisi yüzde 41.5, 2025 yılsonu hedefi ise yüzde 17.5 olarak öngörüldü. Özellikle 2025 yılsonu hedefi iddialı bir hedef ve bu hedefe ulaşmak için 2025 yılının büyük bölümünde sıkılaştırma politikaları devam ettirilecek. Bu çerçevede yeni OVP'nin işlerimizi nasıl etkileyeceğini değerlendirelim.

1. 2025'te dolar kurunda yüzde 26.4 artış varsayılıyor

OVP hazırlanırken bazı göstergeler için varsayımlarda bulunuluyor. Bunlardan biri, döviz kurlarına ilişkin varsayımlardır. OVP'nin 2024 bitişi ile 2025 yılı için dolar/TL kuru varsayımı şöyle: 2024 sonunda dolar/TL kurunun 36.95 TL seviyesinde olacağı varsayıldı. 2024 yıl ortalaması 33.22 TL olacak. 2025 yıl ortalaması dolar varsayımı 42.00 TL ve yılsonu ise 47.05 TL'dir. 2025 yılında Türk Lirası'nın ABD doları karşısında yüzde 26.4 değer kaybedeceği varsayıldı.

2. 2025 yılsonu enflasyon hedefi için sıkılaştırma politikaları süreci

2025 yılsonu yüzde 17.5 TÜFE hedefi, Merkez Bankası ile işiştirare içinde belirlendi. Merkez Bankası da 2025 yılı enflasyon hedefini bu şekilde güncelleyecek. Yüzde 17.5 ulaşılabilir bir hedef. Ancak iç talebin önemli ölçüde baskılanmaya devam etmesi gerekiyor. 2025 yılsonunda yüzde 17.5 TÜFE hedefine ulaşılması için sıkı para politikası devam edecek. Merkez Bankası yüksek faizi, kredi büyümesi sınırlaması ve likidite sıkılaştırması gibi uygulamalar, en azından bu yılsonuna kadar sürecek. 2025 yılı ilk çeyreğinden itibaren faiz indirimleri başlayabilecek.

3. Yeni vergi paketleri ile yeni vergiler gelebilir

Maliye politikası, 2025 yılında dezenflasyon sürecini daha çok destekleyecek. 2024 yılında deprem harcamalarıyla artan bütçe açığı, 2025 yılında milli gelire oranla yüzde 3.1 olacak ve normalleşecek. Bu hedefe ulaşılmasında ilk vergi paketi ile gelen yeni düzenlemelerin etkisi olacak. Muhtemelen yeni vergi paketleri ve vergiler de gelecek.

4. İhracatta sınırlı artış öngörüsü

2025 yılında ihracatın yüzde 5.9 artarak 279.6 milyar dolar olacağı öngörülmüyor. İhracat pazarlarında toparlanmanın yavaş olacağı varsayılıyor. 2025 yıl ortalaması dolar/TL kuru 42 TL, ihracatı 2024 yılına göre daha çok destekleyen bir kur seviyesi olacak. 2025 yılında cari açık 28.6 milyar dolar ve milli gelire oranı yüzde 2.0 olarak hedefleniyor. Bu seviyedeki cari açığın döviz/finansman ihtiyacı rahat karşılanacak. Bu koşullar altında 2025 yılında cari açıktan Türk Lirası'nda değer kaybı baskısı çok sınırlı olacak.

5. 2025'te ücret artışları yüzde 25-30 arasında gerçekleşebilir

2025 yılında ücretlerin hedeflenen enflasyon kadar artırılacağı açıklandı. Ücret artışları seviyesi, işverenler ve çalışanlar için çok kritik olacak. Yılbaşında asgari ücrete ve diğer ücretlere azami yüzde 25-30 arası artış beklenmeli. Bu seviyedeki ücret artışları çalışma barışı, hane halklarının refahı ve programın sürdürülmesi açısından nasıl karşılanacak; bu önemli olacak.

6. Yılın ilk yarısında işlerimiz için zorlu koşullar devam edecek

Reel sektör açısından en azından 2025 yılının ilk yarısı sıkılaştırma politikalarının aynen sürdürüğü, finansmana erişimin sınırlandırıldığı, maliyetlerdeki artışların kademeli olarak yavaşladığı, ihracat olanaklarının kısıtlı kalacağı ve iç talebin de baskılanmaya devam edeceği bir dönem olacak. Enflasyondaki düşüş gerçekleşirse sıkılaştırma politikaları 2025 yılının ikinci yarısında gevşemeye başlayacak ve yılın ikinci yarısı, reel sektör için daha uygun koşullara sahip olabilecek.

SÖZ ÖNÜMÜZDEKİ ÜÇ ÇEYREK, İŞLERİMİZDE VARLIKLARI KORUMAK TEMEL ÖNCELİK OLMALI.



**YENİ
SEZONDA**

Kuraklıkla mücadele su yönetimiyle başlıyor

Türkiye'nin birçok bölgesi kurak bir yaz mevsimini geride bırakırken, yeni ekim sezonunda yağışların geçen yılki seviyelerde olması bekleniyor. Tarım ve Orman Bakanlığı da Ulusal Su Kurulu oluşturdu. Bu kurul, kuraklıkla etkin mücadele için Ulusal Su Planı hazırlayacak.

81 ilde oluşturulan il su kurulları çalışmalarını sürdürüyor. Ulusal Su Kurulu, havza ölçekli yönetim planlarının uygulanması, su yatırımlarında kamu kaynaklarının etkin ve verimli hale getirilmesi, içme suyu ve su kullanımı güvenliği konusunda yetkili olacak.

KÜRESEL ısınmanın etkisiyle birçok ülkede sel etkili olurken, bazı ülkelerde ise kuraklık artıyor. Türkiye de su stresi olarak adlandırılan kuraklıkla karşı karşıya kalan ülkelerden biri. Türkiye'nin kuraklık yaşanan bölgelerinde son aylarda yağmurların artması tarımı olumlu etkilerken, gerek devlet gerekse ziraatçılar su kaynaklarından etkin yararlanmak için önlem alıyor. Yeni su kaynaklarının artırılması için de çalışmalar sürüyor. Böylece Türkiye kuraklığa karşı bereketli bir ekim dönemine hazırlanıyor.

Bu kapsamda Tarım ve Orman Bakanlığı da Ulusal Su Kurulu oluşturdu. Bu kurul, kuraklıkla etkin mücadele için Ulusal Su Planı'nı hazırlayacak. Bunun için 81 ilde oluşturulan il su kurulları ile çalışmalarını sürdürüyor. Ulusal Su Kurulu, havza ölçekli yönetim planlarının uygulanması, su yatırımlarında kamu kaynaklarının etkin ve verimli hale getirilmesi, içme suyu ve su kullanımı güvenliği konusunda yetkili olacak.

Halen Türkiye'de tüketilen toplam suyun yaklaşık yüzde 74'ü tarımsal sulamada kullanılıyor. Sulama yöntemleri içerisinde en fazla kayıp ise yüzey sulama yönteminde oluyor.

HAVZA ÖLÇEKLİ OLACAK

Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, 81 ilde oluşturulan il su kurullarının ilk toplantılarının yapıldığını belirterek, şu bilgileri verdi: "Su kaynaklarının sürdürülebilir yönetimine ilişkin politikalar belirlenecek. Havza ölçekli yönetim planlarının uygulanmasıyla su yatırımlarında kamu kaynaklarının etkin ve verimli kullanılmasına yönelik kararlar alınacak. Su tahsisinde arz ve talep dengesiyle sektörel su tahsisleri konuları da değerlendirilecek. Kurul aynı zamanda Ulusal Su Planı, havza ölçekli yönetim planları, su verimliliği planlarıyla içme ve kullanma suyu güvenliği planlarını onaylamak gibi yetkilere sahip olacak."

İL BAZINDA ÖNLEM

Bakan Yumaklı, il su kurullarının ise o kentin valisi başkanlığında yılda en az bir kez toplanma zorunluluğu bulunduğuna işaret ederek, şu bilgiyi verdi: "İl su kurullarımız, havza ölçekli yönetim, içme ve kullanma suyu havzası koruma, su verimliliği, içme ve kullanma suyu güvenliği planları için gerekli katkıları sağlayacak."

Yumaklı, toplantılarda şehirlerin su yönetimiyle taşkın ve kuraklık başta olmak üzere tüm sorunlarının ele alındığını vurgulayarak, "İlk toplantılarda ilerimizin su yönetimi ve altyapı sorunlarına

kaynaklarına olan olumsuz etkilerinin azaltılması, suyun verimli kullanılması, kuraklıkla mücadele, taşkın kontrol tesislerinin yapılması ve su yönetiminde etkin koordinasyonunda yoğunlaştı.

YENİ DÖNEM BAŞLADI

Bakanlık bu hazırlıkları sürdürürken Türkiye, bölgelerine göre değişmekle birlikte 1 Ekim itibarıyla yeni ekim dönemini karşılıyor. Halen yağışların istenilen seviyede olmaması, özellikle buğday ekimi için önem taşıyor. Yeni ekim dönemini değerlendiren

olacağını belirten Toros, "Önümüzdeki günlerde geçmiş yıllara benzer bir yağış bekleniyor" dedi.

AYÇİÇEĞİ OLUMSUZ ETKİLENDİ

Edirne Ziraat Odası Başkanı Hüseyin Arabacı ise geçen kış dönemindeki yağışların sadece ürünün gelişimini ve çıkışını sağlayan yüzeyel yağışlar olduğunu ifade etti.

Ayçiçeği üreticilerinin kuraklık ve aşırı sıcak nedeniyle tarlasını biçemediğini anlatan Arabacı, Türkiye'nin diğer bölgelerinde ise yarı yarıya üretim düşüşü olduğunu belirtti.

ÇELTİKTE HASAT ZAMANI

Şu an Trakya'da çeltik hasadının başladığını hatırlatan Arabacı, "Ekim ayının sonu, kasımın ilk haftası gibi de buğday ekimi dönemi başlar. Mart ve nisan aylarında ayçiçeği ekimi yapılır. Ciddi yağışlara ihtiyacımız var. Bugün buğdayımızı kurağa da eksek, arkadan yağışların yetişmesi lazım" dedi.

BUĞDAY DESTEĞİ İÇİN REVİZE TALEBİ

Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı'ya çeltik hasadı için geldiği Edirne'de buğdayla ilgili beklentilerini de aktardıklarını söyleyen Arabacı, şu bilgiyi verdi: "Bu yıl buğday fiyatları maliyetin altında kaldı. Buğday için üreticiye verilen desteğin revize edilerek artırılmasını ve ekim yapılmadan acilen ödenmesini istiyoruz. Ayçiçeği üreticisi için de dekar bazı kuraklık desteği talep ediyoruz."

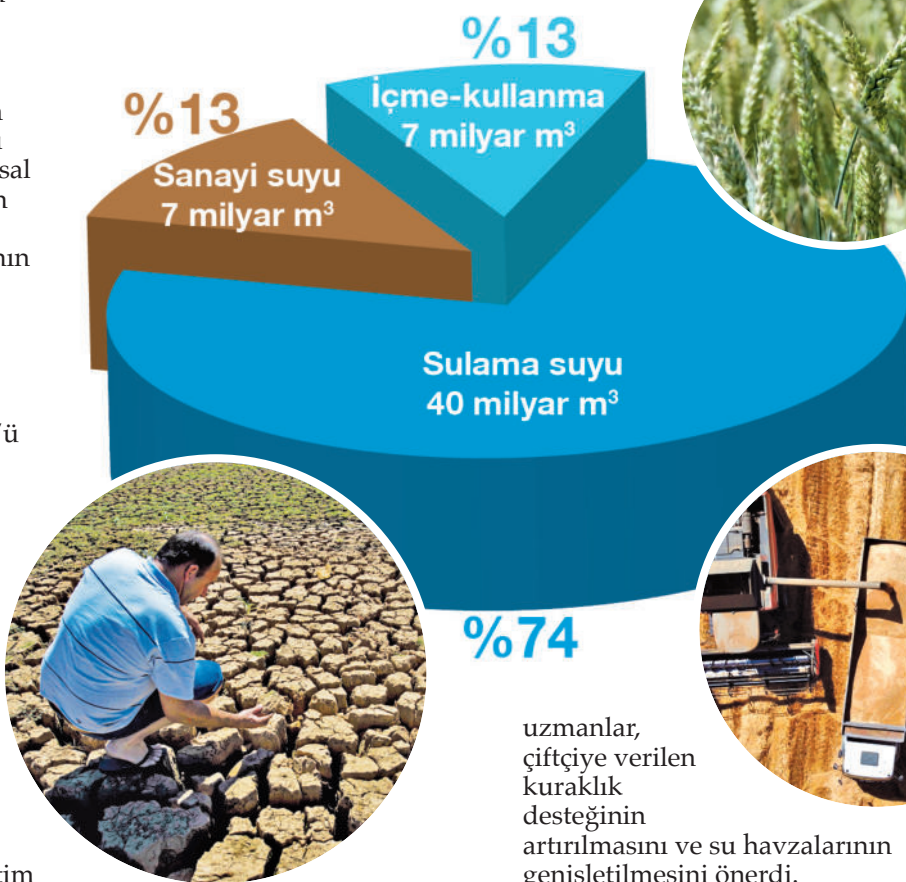


Toprak suyla buluşacak

Kurak bir dönem geçiren Trakya'da Çömlekçöy Barajı'nın inşaatı devam ediyor. Meriç ve Tunca nehirlerinde yaşanan su sıkıntısını hatırlatan Edirne Ziraat Odası Başkanı Hüseyin Arabacı, barajla ilgili şu bilgiyi verdi: "Tunca'nın belli noktalarında depolama alanı yapılması için gerekli taleplerimizi ilgililere ilettik. Çömlekçöy Barajı, Edirne'de 56 bin 500 dekar tarım arazisini suya kavuşturacak. Yıllık 22.5 milyon metreküp su tutma kapasitesi olacak. Bulgaristan sınırından Edirne'ye kadar olan bölümü sulama altına alacak. Proje bittiğinde Tunca Nehri üzerindeki kuraklığımız da yok olacak. Hem birinci üründen yüksek verim alma hem de bölgede ikinci ürünü de üretme imkanı olacak. Bu nedenle Tarım ve Orman Bakanlığımızın projeyi en kısa sürede bitirip, üretimi suyla buluşturmasını talep ediyoruz."

Ürün bazında önlem

Ege Üniversitesi Tohum Teknolojisi Uygulama ve Araştırma Merkezi Teknik Müdürü Dr. Adem Gökçöl, kuraklığa karşı alınacak önlemlerin ürün bazında planlanması gerektiğini söyledi. Türkiye'de kuraklıktan en çok etkilenen ürünlerden birinin mısır olduğunu hatırlatan Gökçöl, şöyle konuştu: "Ürünün yazlık veya kışkık olarak değerlendirilmesi önemli. Buğday, özellikle İç Anadolu Bölgesi'nde normal şartlarda suya ihtiyacı olmayan bir ürün olarak yetiştiriliyor. Çünkü kışın birim metrekareye düşen yağış miktarı, buğday yetiştirmemize yardımcı oluyor. Ancak, küresel ısınmanın da etkisiyle hava sıcaklığı artarsa, buğdayımız çok ciddi şekilde etkilenecek. Küresel ısınmanın diğer bir etkisi de toprak belli bir soğukluğa ulaşmazsa bu kez de buğdayın başaklanma olayı gerçekleşmez. Bu da rekolteyi ciddi manada düşürür."



dair kapsamlı değerlendirmeler yapılarak etkili çözümler ve stratejiler belirlendi. Bunun yanında il su kurulu toplantılarında, il ölçeğinde çözüme kavuşturulamayan hususların, kısa süre içinde oluşturulacak havza su kurullarına iletilmesi de karara bağlandı" bilgisini verdi.

İl su kurullarında alınan kararlar ise iklim değişikliğinin su

uzmanlar, çiftçiye verilen kuraklık desteğinin artırılmasını ve su havzalarının genişletilmesini önerdi.

YAĞIŞ BEKLENTİSİ OLUMLU

İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Uçak ve Uzay Bilimleri Fakültesi Meteoroloji Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Hüseyin Toros, şu an Türkiye'nin birçok noktasının yağış aldığını söyledi. Bu durumun devam etmesi halinde tarım açısından son derece güzel bir gelişme



Üretim modeli değişebilir

Ege Üniversitesi Tohum Teknolojisi Uygulama ve Araştırma Merkezi Teknik Müdürü Dr. Adem Gökçöl, tarımsal kuraklıkta diğer önemli bir konunun yeraltı su potansiyelinin düşmesi olduğunu dile getirerek, şunları kaydetti: "Hava çok sıcak gider ve yağmır yağmazsa, yeraltı sularımızın miktarı da düşecek. Bu durumda sürdürülebilir tarım

felsefemizdeki yegane ürün olan sulama boyutunu kaybedeceğiz. Yer altı su seviyesi düşerse bu sefer de sulama işi sıkıntılı olacak. Bu da beraberinde üretim modelini değiştirecek. Örneğin, bir bölgede çok fazla mısır yetiştiriliyorsa su yeterli olmadığına çiftçi bunun yerine daha az su gerektiren ürün yetiştirmek zorunda kalacak. Bu

da bazı ürünlerde bolluğa, bazı ürünlerde ise azalmaya neden olacak. Kuraklık ne zamana kadar sürecek? Önemli olan bu. Bu kış dönemini yeterli miktarda yağışla geçirmeliyiz. Ege, Marmara ve Akdeniz Bölgeleri için yağmura, İç Anadolu, Güney Doğu Anadolu ve Doğu Anadolu için de kar yağışına ihtiyacımız var. Yine de karamsar bir tablo çizmeye gerek yok."



Baraj ve gölet inşaatları tamamlanmalı

Türkiye Ziraat Odaları Birliği (TZOB) Genel Başkanı Şemsi Bayraktar, kuraklığın etkilerinin en aza indirilmesi için önerilerini şöyle sıraladı: "Alım fiyatının yükseltilmesi, üreticilerimizi hem motive edecek hem de gelir kaybını azaltacak. Ancak bu yeterli gelmeyecek. Verim düşüklüğünün telafi edilmesi için mutlaka kuraklık desteği

de verilmeli. Üreticilerimiz yeterli fiyat ve kuraklık desteği verilmezse ayçiçeği üretiminden uzaklaşır. Kuraklığın etkisini bir nebze azaltmak için Edirne'de ayçiçeği üretiminde sulu tarıma geçilmesi gerekli. Bunun için bölgede yapımı devam eden ve yarım kalan baraj ve göletler bir an önce tamamlanmalı."

İmplantta kaçığın köküne inilmeli

Türkiye Dental İmplant Sanayi Zirvesi'nde kaçak ve kayıtsız ürünler gündeme geldi. Daha önce yılda 250 bin diş implantı kullanılan Türkiye'de bu sayının milyonlara ulaştığını belirten sektör temsilcileri, "İthalatta menşe denetimi, GTİB kodlarında detaylandırma ve ÜTS kaydı şart" dedi.

ADEM ORHUN

DENTAL implant sektörünün temsilcileri, ilgili bakanlıklardan yetkililerin de katıldığı 'Türkiye Dental İmplant Sanayi Zirvesi' düzenledi. İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen zirveye, İTO Sağlık İhtisas Komitesi üyeleri, Dental İmplant ve İş İnsanları Derneği (İMLANTDER) ve Diş Malzemeleri ve Sanayici İşadamları Derneği (DİŞSIAD) yöneticileri katıldı. Zirveye İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç de katılarak; sahadan aldıkları bilgilerle firmaları ve sektörü takip ettiklerini, buna göre gerekli kurumlar nezdinde temaslarda bulunduklarını dile getirdi. Avdagiç, dental implant sektörünün gelişime açık bir alan olduğunu belirterek, şöyle konuştu: "Sektör, sağlık hizmetleri ihracatı bakımından da önemli. Çok hızlı büyümeye açık. Hizmet olarak da çok önemsedığımız bir alan. Zincirin sonunda ülkenin çok daha fazla katma değer üretmesini sağlayacak süreç var. 2030 yılında küresel implant pastasının 8-10 milyar dolar olması bekleniyor. Bu pastadan yerli üreticilerimizin

aldığı payı artırmaya çalışıyoruz."

SEKTÖR ARAŞTIRIYOR

İTO Meclis Başkan Yardımcısı Mustafa Büyükdede'nin de yer aldığı toplantının sunumunu ve moderatörlüğünü, İTO Meclis Üyesi ve İMLANTDER Başkanı Oğuz Akyüz yaptı. Akyüz, "Sektörümüzdeki gelişmeleri takip etmek ve çözümler üretmek için ortak hareket etmek üzere İMLANTDER'i kurduk. Şimdi yine bakanlık yetkililerinin önünde, sektördeki kaçak ve kayıt dışı problemlerini dile getireceğiz" dedi.

Zirvenin ilkini 2020 yılında yaptıklarını hatırlatan Akyüz, "Yerli üretime karşılık, ithalat ve kayıtsız ürün çok hızlı bir şekilde artıyor. Türkiye'de 10 yıl önce implant tedavilerinde yıllık 250 bin adet kullanım vardı. Şimdi bu milyonlara ulaştı. Bu da Türkiye'nin önemli bir pazar haline geldiğini gösteriyor. Halbuki bizim yerli üreticilerimizin global

pazarda daha fazla pay almasını konuşmamız lazım" dedi.

ÜTS YETERLİ OLMUYOR

Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) tarafından zorunlu kılınmış olan Ürün Takip Sistemi (ÜTS) listesinde kayıtlı olmayan ürünlerin ithalatında yasaklayıcı bir unsur olmadığına dikkat çeken Akyüz, durumu şöyle açıkladı: "ÜTS sistemine kayıtların eksik ve yanlış yapılması ve hatta ÜTS sistemine kayıt yapılırken belirtilen farklı ürüne ait GTİP kodu ile ithalat yapılması, sektörümüzde büyük bir kayıt dışı ekonominin oluşmasına ve denetime tabi tutulmamış riskli ürünlerin piyasaya sürülmesine neden oluyor."

KAYITSIZ ÜRETİM

Bakanlık yetkililerine, dernek olarak tespit ettikleri kayıt dışılık ve kaçak ürünler hakkında bir sunum yapan Oğuz Akyüz'ün paylaştığı bazı bilgiler şunlar oldu: "Piyasada neredeyse kayıtlı ürün kadar sahte ve kaçak ürün var. İki-üç yıl önce, kayıtlı şekilde yurt dışından dental implant ithalatı yapan bir firma, sonraki yıllarda hiç ithalat yapmadığı halde broşürlerine 'üretim yeri Almanya' yazarak binlerce ürün satmaya devam edebiliyor."

Menşe girişinde belge zorunluluğu olmamasının sorunu büyüttüğünü belirten İMLANTDER Başkanı Akyüz, şöyle devam etti: "Öyle firmalar var ki, sattığı implanta bir gün 'İsrail malı', başka bir gün 'Alman malı' diyor. O kadar cesur olmaya başladılar ki, kaçakçılığı konuşuyoruz, evrakta sahteciliği konuşuyoruz, insanların sağlığını tehdit edenleri konuşuyoruz."

A.TR DOLAŞIM BELGESİ ALIYORLAR

Söz konusu kaçak veya kayıt dışı ürünlerin A.TR dolaşım belgesi alabildiğini belirten Oğuz Akyüz, şunları söyledi: "A.TR dolaşım belgesi alan İsrail malı ürünler Türkiye'de satılıyor. Hem de Almanya diye yazıyorlar. Ticaret Bakanlığı, A.TR dolaşım belgesi varsa incelemeye almıyor, hangi birini alacak? Risk analizi lazım olan, teknik incelemeye tabi tutulması gereken bir ürün. Bu problemlerin önüne geçemiyoruz. Buradan sesleniyorum, bizim sektörü 'kırmızı hat' alın. Alın ki, denetim artsın, kaçak ve sahte ortaya çıksın."

KAÇAK NASIL ÖNLENECEK?

İMLANTDER Başkanı Akyüz, konuşmasına şöyle devam etti: "Ticaret Bakanlığı'ndan ve Sağlık Bakanlığı'ndan talebimiz menşe kontrolü ve GTİP kodları konusunda detaylı bir uygulama yapılmasıdır. Bakanlık, her üründe menşe kontrolü yapmalı. Bu ürünün ithalatını, üretildiği yeri, hatta stok kontrolünü yapmaları lazım. Ayrıca ÜTS'de tıpkı ilaçlarda olduğu gibi dental implantların da 'ithalatta denetime tabi ürünler listesinde yer alması', Sağlık Bakanlığı'nda kayıtlı değilse ithalatının önlenmesini istiyoruz. Dernek olarak 130 dental implant ithalatçısı firmamızın faaliyetinde bulunduğunu biliyorduk. Ancak ilgili bakanlıklar, bu sayının 400'ün üzerinde olduğunu belirtiyor. Ticaret Bakanlığı, gümrükte, tek pencere sisteminde bu ürünü gördüğü zaman, 'Sisteme kayıtlı değil, ithalatını yapamazsınız' demesi lazım. Buradaki gri bölgeyi kaldırmadığımız sürece 400'lü sayılar çok yakında iki binli sayılara ulaşacak. İşte bu noktada ilgili bakanlıklardan, kurumlardan burada sıkı bir düzenleme ve denetim bekliyoruz."

En çok ithalat yapan 9'uncu ülke

Türkiye, dental implant sektörü genel ithalatında 2019'da 16'ncı sıradaydı, 2023'te 150 milyon dolarlık ithalatla 9'uncu sıraya yükseldi. İhracatta ise 2019'da 35'inci sırada olan Türkiye, yüzde 100'ün üzerinde büyümeyle 2023'te bu alanda 17'nci büyük ihracatçı oldu.

Mevzuat nasıl aşıyor?

Sağlık Bakanlığı, İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) tarafından yayımlanan yönetmelikler, tıbbi cihaz ürünlerinde şu kısıtlamaları uyguluyor:

1. Satış yetki belgesi olmayan ve ruhsatlandırma sürecini tamamlamamış satıcılar, tıbbi cihaz ticareti ile iştigal edemezler.
2. ÜTS kaydı yapılmamış ürünlerin satışı yapılamaz.
3. Ürün güvenliği CE belgesi olmayan üreticiler tıbbi cihaz üretemez. Ancak sektör temsilcileri, yönetmeliklere rağmen sahadaya yaşananları şöyle sıraladı:

- Birçok firma, belgesi olmadan tıbbi cihaz imalatı yapıyor.
- ÜTS kayıt şartı olmasına rağmen sadece firma kaydı olan ama ürün kaydı olmadan ticaret yapan firmalar bulunuyor.
- Çok sayıda firma ÜTS kaydı ve satış yetki belgesi olmadığı halde tıbbi cihaz ithalatı yapıyor.
- Farklı GTİP numarası kullanıp ithalat yaparak önlemleri etkisiz kılan firmalar var.
- Yıllardır Güney Koreli firmalar, damping uygulayarak, uluslararası piyasanın çok altında fiyatla Türkiye'de satış yapıyor. Bakanlığın uyguladığı anti damping oranları etkisiz hale getiriliyor.
- İthalat beyannamelerinde farklı GTİP koduyla işlem yapılıyor.
- Yüzde 10 KDV ile ithal edilen ürünlerin ÜTS listesine girmeden piyasaya sürülmesi için yüzde 20 KDV ödeyerek, takip edilemeyen milyonlarca adet riskli ürün ithal ediliyor.
- Menşe yanılarak, ithalat yasağı olan İsrail'den mal alımına devam ediliyor.
- İthalat işlemi yapılmadığı halde, yurt içinde ruhsatsız üreticilerden temin edilen ürünler, başka bir ülkenin ürünüymiş gibi satılıyor.

Zirveye kamudan tam kadro katılım

Dental implant zirvesine ilgili kurumlardan yetkililer de katıldı. Sağlık Bakanlığı'ndan Sağlık Hizmetleri Genel Müdür Yardımcısı Emre Korkut, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) Tıbbi Cihaz Sektör Hizmetler Dairesi Başkanı Servet Sarıhan, aynı kurumdan ürün denetmeni Derya Karacan ve mühendis Nazan Kalafat, toplantıda sektör temsilcilerini dinleyip, bazı bilgileri paylaştı. Ticaret Bakanlığı'ndan da Ticaret Araştırmaları ve Risk Değerlendirmeye Genel Müdürlüğü Ticari Araştırmalar ve Risk Analiz Dairesi uzmanı Nazım Günaydın, Gümrükler Genel Müdürlüğü ticaret uzman yardımcısı Buse Konuralp, gerekli bilgileri aldıklarını ifade etti.

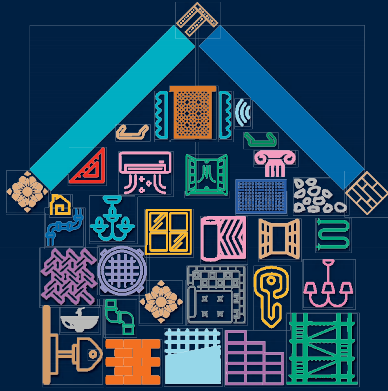
Sağlık Bakanlığı'nın yaptırımları artırılmalı

Sektör temsilcileri, daha etkili yaptırım beklediklerini belirterek, şunları söyledi: "Tıbbi Cihaz Denetim Dairesi'nin sahte, belgesiz ve kayıtsız ürünler karşısında firmalara yapılacak cezai ve idari yaptırımları, caydırıcılık niteliği taşıyor. Konuyla ilgili 7223 sayılı kanun yaptırımları yetersiz kalıyor. Halk sağlığını riske atan sahte, kaçak ve belgesiz ürün faaliyetlerine karşı TİTCK Denetim Dairesi'nin uygulama yetkileri artırılmalı. Ürün toplatma ve etkili para cezası dışında, firma faaliyetlerini durdurma ve hatta hapis cezası uygulanmalı."

BAU 2025

Münih - Almanya
13 - 17 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İNŞAAT VE YAPI MALZEMELERİ SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ BAU 2025'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN BAU

- Dünyanın önde gelen inşaat yapı malzemeleri ve mimarlık fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı
- 19 ihtisas salonu
- 2.260 katılımcı
- 190.000 ziyaretçi

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Kimyasal Yapı Malzemeleri
- Kapı, Pencere, Kilit Sistemleri, Bağlantı Parçaları, Güvenlik Sistemleri
- Mimari Yapı Malzemeleri, Bağlantı Çözümleri ve Kaplama Malzemeleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 810 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Akif Gönülcü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Yılın ikinci çeyreğini geride bırakan sanayiciler, güncel sorunlarını Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü Prof. Dr. İlker Murat Ar'ın da katıldığı toplantıda değerlendirdi. Büyümede arzulanan performans için finansmana erişimin kolaylaşmasını isteyen sanayiciler, genç nüfusun sanayiye kazandırılmasının önemine dikkat çekti.



Sanayiciler ikinci çeyrek performansını değerlendirdi

BARIŞ CABACI

Bu yıl küresel değişimlerin etkisiyle sanayi sektörü için üretim performansı dalgalı seyrediyor. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, yılın ilk çeyreğinde sanayi üretimi yüzde 4.9 oranında artarken, ikinci çeyrekte yüzde 1.8 oranında daraldı. Küresel ekonomik koşulların yanında enerji maliyetlerindeki artışın da bunda etkili olduğu belirtiliyor. Alt sektörler bakımından ise 2024'ün ilk çeyreğinde sanayi sektörü, özellikle imalat, madencilik ve enerji sektörlerinde gösterdiği güçlü performansla dikkat çekti. İmalat sanayinde, yüzde 6.1 oranında büyüme öne çıktı. Bu artış, Türkiye'nin özellikle otomotiv, beyaz eşya, tekstil ve gıda üretiminde yaptığı yatırımlarla bağlantılı. Ayrıca, yeni nesil teknolojilere yapılan yatırımlar ve üretim kapasitesinin artırılması da büyümeyi destekleyen önemli faktörler oldu. Madencilik sektörü de yüzde 3.8'lik büyümeyle genel büyümeye katkı sağladı. Enerji sektörü ise yüzde 2.5 oranında büyüdü.

İTO'NUN GÜNDEMİNDE

Bütün bu gelişmelere rağmen yılın ikinci çeyreği sanayi sektörü için zorlu geçti.

Yüzde 1.8 oranında küçülmede, özellikle Avrupa ve Asya'daki büyük ticaret partnerlerinde yaşanan ekonomik yavaşlamalar da etkili oldu. İhracata dayalı üretim yapan sektörler, bu küçülmeden en fazla etkilenen alanlar oldu. Bu nedenle her sektörü yakından etkileyen sanayinin sorunları, İTO'nun da gündeminde. Bu kapsamda, İTO Merkez Bina'da 'Sanayi Sektörü Değerlendirme Toplantısı' yapıldı.

Toplantıya; Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü Prof. Dr. İlker Murat Ar, İTO Meclis Başkanı Yardımcısı Mustafa Büyükdede İTO Meclis ve Komite üyeleriyle İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu katıldı.

FIRSATLARI DEĞERLENDİRELİM

Toplantının açılışında konuşan İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, imalat sektörünü değerlendirirken, 2000'li yıllardan itibaren Türkiye'nin bölgenin ihtiyaçlarını karşılamada önemli atılımlar yaptığını belirtti. Develioğlu, Türkiye'nin konumunun, sahip olduğu potansiyelin gerisinde kaldığına dikkat çekerek, şöyle konuştu: "Geleneksel nokta kabul edilebilir değil. Türkiye'nin potansiyeli çok daha büyük. Dünya pandemi sürecini atlattı. Bu süreçte Türkiye yatırımları, işgücü ve birçok alandaki performansı ile öne çıktı. Küresel ekonomide sıkışan fırsatları iyi değerlendirmemiz gerekiyor."

Sanayi sektörü, sağlıktan tekstile, gıdadan otomotive kadar birçok sektör için elzem. İTO'da bir araya gelen Meclis ve Komite Üyeleri, sektörlerinin talep ve önerilerini Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü Prof. Dr. İlker Murat Ar'a iletti. Sektör temsilcilerinin talepleri şöyle:

- Nitelikli ya da nitelsiz istihdam

SİMÜLASYON EĞİTİMİ

Toplantıda, gelen talepler doğrultusunda sektörde yaşanan temel sorunların başında finansman ve istihdam eksikliğinin yer aldığını belirten Sanayi Genel Müdürü Prof. Dr. İlker Murat Ar ise sektör temsilcilerinin karşılaştığı bu zorlukların çözümü için ortak hareket etmenin kaçınılmaz olduğunu vurguladı. Ar, şöyle konuştu: "İTO gibi 800 binin üzerinde üyesi olan bir yapının temsilcileriniz ve bu sorunları birlikte çözmemiz gerekiyor. Toplantılarda gündeme aldığımız sorunları, yapıcı bir şekilde tartışıp Ankara'ya taşıyarak çözüm yollarını hızlandırmalıyız."

Ar, nitelikli işgücü eksikliği konusunda bazı firmaların kendi çözümlerini üreterek

bu durumu aşmaya çalıştıklarına dikkat çekti. Özellikle vinç operatörü gibi teknik alanlarda, firmaların simülasyon teknolojisi kullanarak çalışanlarını eğittiğini ve bu şekilde nitelikli eleman ihtiyacını karşıladığını belirten Ar, "Simülasyonla eğitim vererek hem gençlerimizi bu alana kazandırıyor hem de hızla yetişmiş eleman açığını kapatıyoruz. Artık firmalarımız sektörlerine uygun simülasyonlarla gençleri eğiterek,

istihdama katılmamış gençleri hedefliyor" dedi.

GENÇLER FUARLARA KATILMIYOR

Türkiye'nin, Almanya ve Fransa gibi yaşlı bir nüfusa sahip olmadığını, bu nedenle genç nüfusunu doğru yönlendirip, sektöre kazandırabileceğini vurgulayan Ar, şöyle devam etti: "Ancak genç nüfus potansiyelimizi tam anlamıyla kullanamıyoruz. Gençlerimiz, sektörel fuarlara katılmaktan kaçınıyor. Fakat aynı gençler, Teknofest gibi etkinliklere katılmak için ilçe, hatta il değiştirmekten çekinmiyor. Bu, gençleri çekebilmek için sektörlerimizin de kendini yenilemesi ve onlara hitap edecek bir anlayış geliştirmesi gerektiğini gösteriyor. Gençlerimiz fuarlarla sektörlerimizi tanıyabilir. Ayrıca, teknoloji ve dijitalleşme sadece gençleri çekmek için değil, işgücündeki açığı kapatmak için de büyük bir fırsat sunuyor."

Sektörün talepleri

konusunda sorunlar yaşıyor. Gençlerimizi, istihdama dahil etmeliyiz.

- Devlet Planlama Teşkilatı tekrar gündeme gelmeli. Sektörlerin önünü görmesi için bu kurum önemli.
- Bir çorap makinası ortalama 25 bin Euro'ya ithal ediliyor. Patent nedeniyle ülkemizde de bu

makinaların üretimi yapılamıyor. Oysa Çin'de aynı makina 7 bin dolardan satılıyor. Bizim bu coğrafyaya yakın ülkelerle yarışmamız için bu konuda önlem alınmalı.

- 2018-2020 yılları arasında sektörün büyük sorunu olan konkordato tekrar gündeme geldi. Bu yıl itibarıyla konkordato başvuruları arttı. Başvuru

süreçlerinde daha standart bir yaklaşım gelirse sektörler önünü görebilir.

- Yenilenebilir enerjiyi yeni OSB'ler, sanayi bölgeleri gibi yerleşimlerde kullanmamız gerekiyor. Bunun için firmaların yatırımları doğrultusunda güneş ve rüzgar enerjisi sistemleri kurması da zorunlu olmalı.

JEC WORLD 2025

Paris - Fransa
4 - 6 Mart 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2025 GENEL BAKIŞ

- Kompozit malzemeler ve uygulamaları ile inovasyona yönelik sektörün önde gelen global etkinliği,
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni iş bağlantıları oluşturma imkanı,
- 76.000 m² sergileme alanı
- 100 ülkeden 1.300 katılımcı
- 40.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılında itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin dosya bedeli

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum stant alanı : 9 m²



Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk
0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Esra Avcıoğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itikurumsal



İTO'nun eğitim projeleri Adıyaman'a örnek olacak

OSMAN KUVVET

ÇALIŞMA ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı Avrupa Birliği ve Mali Yardımlar Dairesi Başkanlığı'nın desteğiyle 'Ne eğitimde ne istihdamda olan gençlere' yönelik 'Mesleki Eğitim ile Gençlerin İstihdamı Projesi' hayata geçirildi. Adıyaman Ticaret ve Sanayi Odası'nın (ATSO) yürüttüğü projeye kentte 15-29 yaş aralığındaki gençleri istihdamda kazandırmaya yönelik eğitim düzenlendi. Projeye eğitimi tamamlayan kursiyerler için İstanbul'a teknik gezi organize edildi.

Gezi kapsamında İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret eden kursiyerleri, İTO Yönetim Kurulu

Üyesi Murat Hazıroğlu ağırladı.

ATSO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Bilal Delikanlı başkanlığındaki heyette ATSO Genel Sekreteri Ahmet Çakır, Adıyaman Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği (AESOB) Genel Sekreteri Mesut Ergül, Mesleki Eğitim ile Gençlerin İstihdamı Projesi koordinatörü ve eğitmenlerinin yanı sıra yiyecek ve içecek hizmetleri, güzellik ve saç bakım hizmetleri bölümlerini tamamlayan kursiyerler yer aldı.

İŞGÜCÜ İHTİYACI

İki şehirdeki işgücü ihtiyacı hakkında fikir alışverişinde bulunulan toplantıda konuşan Murat Hazıroğlu, İTO

olarak eğitime ve istihdamda verdikleri önemi belirtti. Hazıroğlu, bu kapsamda İTO'nun yürüttüğü SoftİTO ve meslek liseleri için 'Hamilik Projesi'ni tanıttı.

ATSO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Bilal Delikanlı da "Gastronomi ve güzellik hizmetleri alanında eğitimlerini başarıyla tamamlayan kursiyerlerimizin, sektörün önemli merkezlerinden biri olan İstanbul ziyaretiyle önemli kazanımlar sağlayacağını ümit ediyoruz. Ayrıca bu görüşmede tanıtılan İstanbul'daki projelerden de fikir olarak istifade imkanı oluştu. Teknik gezimiz bu bakımdan da faydalı olacak" diye konuştu.

Daha dirençli yapılar için yapı denetime iyileştirme

Deprem kuşağında yer alan Türkiye'de yapı denetim faaliyeti hayati önem taşıyor. Yapı Denetimi Hakkında Kanun sonrası inşa edilen binaların depremde ayakta kalma oranı yüzde 96 oldu. Kentsel dönüşüm faaliyetlerinin hızlanmasıyla Yapı Denetim Uygulama Yönetmeliği'nin de güncellenmesi gerekti. Bu kapsamda ilgili tarafların tamamının katılımıyla daha işlevsel bir yönetmelik için yapılan çalışmalarda sona yaklaşıldı.



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TOPRAKLARININ büyük bölümü deprem kuşağında yer alan Türkiye, afet riskine karşı mevzuatta gerekli güncellemeleri yapıyor. Marmara Depremi'nden sonra 2001 yılında yürürlüğe giren Yapı Denetimi Hakkında Kanun, bu alanda öncü oldu. Bu kanun kapsamında yapılan binaların sonraki yıllarda yaşanan depremlerde ayakta kalma oranının yüzde 96 olduğu belirlendi. Özellikle yüksek deprem riski altında bulunan İstanbul için hayati önem taşıyan kanunun uygulanması, yönetmelikler aracılığıyla iyileştirilecek. Bu kapsamda 'Yapı Denetimi Uygulama Yönetmeliği'nde yeni bir değişiklik yapılacaktır. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı, kentsel dönüşümde kritik öneme sahip regülasyonun (yasal düzenlemeler) etkinliğini ve işlevselliğini artırmak için gerekli güncelleme çalışmalarını yapacak. Bakanlık, bu kapsamda konunun tarafları ve ilgili sektör temsilcileriyle görüşüyor.

KÖKLÜ DEĞİŞİKLİKLER

Türkiye'de yapı denetimi sistemi, 2001 yılında yürürlüğe giren kanunla hayata geçirildi. İlk olarak İstanbul, Ankara, İzmir, Sakarya dahil yüksek risk altındaki 19 ilde başlayan uygulama, 2011 yılında diğer şehirler için de zorunlu hale geldi. Buna göre Bakanlıkça yetkilendirilen yapı denetim firmalarının onay vermediği yapılara ruhsat verilmiyor. Bugün geline nokta, yapı stokunun artması, kentsel dönüşüm çalışmalarının hızlanması sebebiyle uygulamada bazı aksaklıklar yaşanıyor. Bu sorunların giderilmesi için de gerekli değişiklik çalışmaları yapılacaktır. Yapı Denetimi Uygulama Yönetmeliği'nde beklenen köklü değişiklik için Bakanlığın önümüzdeki günlerde açıklama yapması bekleniyor.

Uygulama yönetmeliğinde değişiklik için yol haritasını belirlemek üzere hareket eden Bakanlık yetkilileri, konuyla ilgili toplantılarından birini İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirdi. İTO İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi'nin davetiyle gerçekleştirilen toplantıda, yönetmelikte değişiklik hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı yetkilileri, yapı denetim ve

laboratuvar firmaları ile sektör mensuplarının iştirak ettiği toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç ve Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Akbal başkanlık etti. Toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu da katıldı.

MEKANİK DENETİMLER

Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç, "Şu an yeni yönetmelikle ilgili yoğun bir saha çalışması var. Tüm toplantıların ardından yönetmeliğin hızla devreye girmesini bekliyoruz. Sahada yapı denetim firmalarının varlığını hissediyoruz. Ancak tüm tarafların beklediği bu yönetmelik değişikliği için mekanik, elektrik, izolasyon gibi alanlarda da yapı denetime dair çalışmalar yapılabilir mi diye çalışıyoruz. Dolayısıyla tüm tarafların masada ve mevzuatta olmasını istiyoruz" diye konuştu.

Sektör mensupları da yönetmelikte tüm paydaşların bir arada olmamasından doğan sıkıntıları dile getirerek, "Bakanlık, ilgili paydaşların hepsini kapsayacak bir yönetmelik yapabilir" görüşünü dile getirdi. Sektör mensupları, ayrıca projelerin e-imza yöntemi ile imzalanmasını da önerdi. Böylece farklı uygulama biçimlerinin önüne geçilebileceği belirtildi.

GÜVENLİK VE KONFOR

İstanbul'un kentsel dönüşüm planlarında hayati öneme sahip olduğu belirtilen sistem için daha sade bir yönetmelik öngörülüyor. Bakanlık, yapının güvenliğinin yanı sıra son kullanıcının da konforunu içeren ince işler için de bir çalışma yapılacağını duyurdu.

DENETİM YIKILMAKTAN KORUYOR

Toplantıda, yapı denetim uzmanları depremle ilgili bazı bilgileri paylaştı. Verilen bilgiye göre, Kahramanmaraş ve Hatay depremlerinden etkilenen 11 ilde denetimden geçen 151 bin binanın yalnızca 185'i yıkıldı. Bu da yapı denetiminin binaların

güvenliği ve insan hayatı için ne kadar önemli olduğunu ortaya koydu. Diğer yandan Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı istatistiklerine göre Düzce, Van, Elazığ ve İzmir depremlerinde yapı denetimden geçen hiçbir bina yıkılmadı.



2 bin 580 denetim firması

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığınca paylaşılan bilgilere göre, yapı denetim faaliyetleri 2 bin 580 yapı denetim firması ve 452 laboratuvar ile yürütülüyor. Yapı denetim kuruluşlarında 15 bin 885 denetçi mimar ve mühendis, 21 bin 665 yardımcı kontrol elemanı mimar ve mühendis görev alıyor. İstanbul'da şu ana kadar 190 bin bina yapı denetimden geçti. Hali hazırda 71 bin binanın denetimi sürüyor. İstanbul'da 500'ün üzerinde yapı denetim firması faaliyet gösteriyor.



SIAL CHINA 2025

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
19 - 21 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

INSPIRE
FOOD
BUSINESS

ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2025'E KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2025 GENEL BAKIŞ

- Dünyanın en geniş coğrafyası Asya'nın etkin gıda ve içecek fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı, 12 Tematik Salon
- 2024 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2024 yılında 110'un üzerinde ülke ve bölgeden 175.739 profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi / 300.000'i aşkın ziyaretçi
- Asya pazarına erişim, yeni iş olanakları keşfetme, etkin marka tanıtımı ve işbirlikleri kurma fırsatları
- Her ölçekten alıcıya ulaşabilme imkanı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen grafiği
- Katılımcı firmalar nezdinde 2024 Türkiye Milli İştiraki Organizasyonu Genel Memnuniyet oranı % 96

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 Euro/m²
Minimum stant alanı : 12 m²



Tanju Özbay

0212 455 47 73
0539 931 51 24
tanju.ozbay@ito.org.tr

Murat Özturan

0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Gülin Gürsoy

0212 455 61 17
0530 151 42 33
gulin.gursoy@ito.org.tr

Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /tokurumsal



Sınırdaki karbon vergileri ve Çin

Hatırlarsak, Yeşil Mutabakat programı çerçevesinde AB ülkelerinde karbondioksit ve diğer sera gazları salımının 2050 yılına kadar sıfırlanması, bu doğrultuda da 2030 yılına kadar AB kaynaklı sera gazı yayımlarının 1990 seviyesinin yüzde 55 altına çekilmesi hedefleniyor.

Bu hedeflere ulaşmanın ana araçlarından birini, karbondioksit başta olmak üzere sera gazlarını doğaya salımının bu işi gerçekleştirilenler için maliyetli hale getirilmesi oluşturuyor. Bunun için AB'de seçilen yöntem, sera gazı yayımının (emisyonunun) AB Emisyon Ticaret Sistemi üzerinden fiyatlandırılması. AB Emisyon Ticaret Sisteminde kapsanan üreticiler, ülke toplamı yıllık olarak belirlenen ve giderek azalan karbondioksit yayım kotalarını ihale yoluyla (geçiş döneminde bazıları tahsis yoluyla) alıyor. Firmaların emisyonunun söz konusu dönem içinde bu şekilde elde ettikleri kotaların üzerine çıkmaları durumunda ceza ödemeleri ya da sistemde oluşan borsa üzerinden kotasının altında kalan firmalardan ek kota satın alması gerekiyor. Böylece atmosfere sera gazı yaymanın bir piyasa fiyatı ve bu fiyattan bir maliyeti oluşmuş oluyor.

Bu, AB'de üretim yapmanın maliyetinin yükselmesi anlamına geliyor. Bunun da doğal sonucu, AB'de üretim yapan firmaların faaliyetlerini AB dışına kaydırması ve AB dışında üretim yapan firmaların AB içindekilere göre maliyet avantajı elde edip onların pazarlarını almaları olabilir. Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması, AB'ye ithal edilen ürünlere, üretimlerinde salınan karbondioksit miktarına göre AB'li üreticilerin ödediği fiyattan maliyet ekleyerek AB'de üretim yapmanın dezavantajlı olmasını önlemeyi hedefliyor.

Vergi ödemeleri 2026'da

Mekanizma şu aşamada, hem yoğun karbondioksit salımı gerçekleştiren hem de ürünlerinde yoğun ticaret olan çimento, demir çelik, alüminyum, gübre, elektrik ve hidrojen üretimi sektörlerini kapsıyor. Bu kapsamdaki ürünlerin ithalatçılarının 2026 yılından başlayarak ürünlerin üretiminde ortaya çıkan karbon miktarına göre vergi ödemeleri gerekecek. Bu ödeme, AB Karbon Emisyon Ticaret Sistemi'nde belirlenen karbon yayım fiyatları üzerinden satın alınan sertifikalarla yapılacaktır. Ekim 2023'te başlayıp 2026'ya kadar olan geçiş döneminde ise ithalatçıların 3 aylık dönemler bazında, ithal ettikleri ürünlerin karbon içeriklerini sadece beyan etmeleri gerekiyor.

Bir yılını tamamlamak üzere olan geçiş dönemi uygulamasının birçok firma için kolay olmadığı belirtiliyor. İhracatçı firmalar, ürünlerinin üretiminde tedarik zinciri boyunca salınan karbondioksit tutarlarını sağlıklı şekilde belirlemede zorlanıyor. Öte yandan mekanizmaya uyum için gereken işgücü ve danışmanlık ücretleri, özellikle küçük firmalar için önemli bir ek maliyet oluşturuyor.

Emisyon ticaret sistemi

Çin Ekoloji ve Çevre Bakanlığı tarafından bu yaz başında yapılan duyuruya göre, ülkede 2027 yılında bir karbon içeriği yönetim sistemi uygulamaya girecek. Bu sistem çerçevesinde en çok karbondioksit yayımı yapan ve ihracatçı olanlardan başlayarak genişleyecek bir kapsamda ürünlerin karbon içeriğini belirlemeye yönelik yöntem, sistem ve standartlar oluşturulacak. Bu, Çinli firmaların, AB ve bunu takip etmesi olası diğer ülke sınırda vergi uygulamalarına daha sağlıklı ve düşük maliyetli olarak uyumunu sağlayacak. Bunun bir diğer yaran da Çin'in kendi emisyon ticaret sisteminin daha verimli çalışmasını sağlamak olacak.

AB Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması çerçevesinde ithal ürünler için belirlenen karbon vergisinden, üretimin yapıldığı ülkede ödenmiş karbon vergisi varsa, düşülüyor. Yani üreticiler üretimin yapıldığı ülke yönetimine karbon vergisi ödemiyorsalar AB'ye ödüyor olacaklar. Çin'in emisyon ticaret sistemi de buna göre geliştiriliyor. Ülkenin 2021 yılında faaliyete geçen emisyon ticaret sistemi, şu anda yalnız enerji üretim sektörünü kapsamına karşın dünyanın en büyüğü konumunda bulunuyor. Kapsam bu yılsonuna kadar demir çelik, alüminyum, çimento sektörlerini de kapsayacak, büyük ölçüde AB Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması'nu karşılayacak şekilde genişletilecek.

Çin, iklim kriziyle başa çıkma politikası araçlarının giderek sanayi ve ticaret politikası aracı olarak da kullanıldığı bir dünya için hazırlıklarını yapıyor.

Ticaret Bakanlığı, ihracat hedeflerini desteklemek amacıyla birçok teşviki revize ederek, iş dünyasına yeni fırsatlar sunuyor. Bu teşviklerden en yenisi ise sezonluk fuar destekleri. Firmalar, aynı dönemde düzenlenen aynı başlıktaki iki fuar için ayrı ayrı destek alabiliyor ve bu fuarlar tek bir etkinlik olarak kabul ediliyor. Böylece firmaların desteklerinden faydalanabileceği fuar sayısı 77'den 154'e çıktı. Bu fuarların 10'u yurt içi, 144'ü ise yurt dışı.



İhracatın rüzgarı sezonluk fuar desteğiyle artacak

9 aydaki düzenlemeler

Ticaret Bakanlığı, 2024 yılının 9 ayında firmaların yurt dışı fuar ve tanıtımlarını artırmaları için şu düzenlemeleri hayata geçirdi:

■ Sezonluk fuar tanımı getirilerek, aynı takvim yılı içerisinde aynı ülkede aynı sektöre yönelik aynı isimle farklı tarihlerde düzenlenen fuarların ikisine katılımın tek bir fuar katılımı olarak değerlendirilmesi sağlandı.

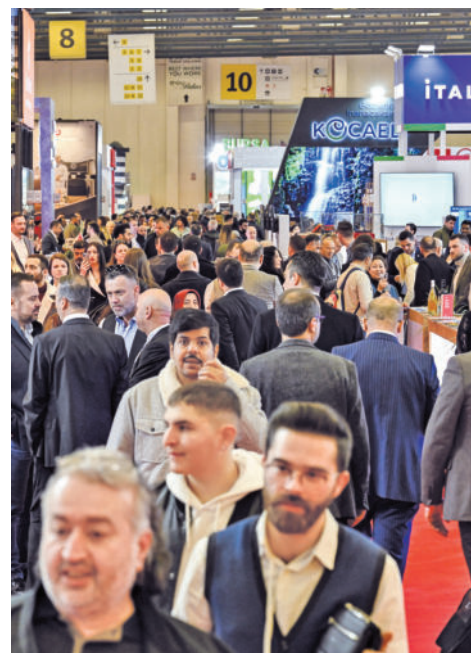
■ Tasarım ve ürün geliştirme projesi desteği (Bakanlığa ulaştırılmış olan başvuru hariç) kaldırıldı. Bunun yerine Yeşil Mutabakat'a uyum projesi desteği getirildi. Firmaların bu kapsamda aldığı danışmanlık hizmeti giderleri, 5 yıl boyunca yüzde 50 oranında ve azami 10 milyon TL'ye kadar desteklenecek. Bu destekten Turquality programı kapsamındaki firmalar da faydalanacak.

■ Tasarımcı şirket ve tasarım ofisi desteğinden faydalanan şirketler, yeni destekler boyunca yurt dışı marka tescil, pazara giriş projesi, yurt dışı fuar, birim kira, tanıtım, gemi yat tasarım, marka, Turquality ve Ur-Ge desteklerinden de yararlanılacak.

■ Çok kanallı zincir mağaza destek limitleri de güncellendi. Buna göre yıllık destek üst limiti 56 milyon TL'den 180 milyon TL'ye yükseldi. Ayrıca destek süresinin bir defalık 5 yıl uzatılmasına imkanı tanındı. Zincir mağaza desteğinden yararlanan şirketlerin pazara giriş belgeleri, yurt dışı fuar ve Yeşil Mutabakat'a uyum projesi desteklerinden yararlanmasına da imkan tanındı.

■ İhracatçı Birlikleri ve Türkiye İhracatçılar Meclisi proje ve fuar desteklerinin kapsamı genişletildi.

■ Uzak Ülkeler Stratejisi kapsamında yer alan veya İslam İşbirliği Teşkilatı üyesi olan ülkelere Bakanlıkça belirlenecek olanları için birim kira, Turquality ve Marka Destek Programları kapsamındaki destek süreleri bir defaya mahsus olmak üzere 5 yıl süreyle uzatılacak. Marka Destek Programı'ndan Turquality'ye geçen şirketler için ise destek süreleri yeniden başlayacak.



TİCARET Bakanlığı, ihracatın artırılması ve uluslararası pazarlarda Türk ürünlerinin tanıtımını güçlendirmek için verdiği desteklere yenilerini eklemeye devam ediyor. Yeni dönem fuar desteklerinde, özellikle sezonluk fuarlarda sağlanan teşvikler dikkat çekiyor. Bakanlık, yurt içi ve yurt dışı fuarlara katılanlara sunduğu desteklerin hem kapsamını genişletti hem de limitlerini artırarak, ihracatçıların ve KOBİ'lerin daha fazla fuara katılabilmesine olanak tanıdı.

154 FUARA KATILABİLECEKLER

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, geçtiğimiz haftalarda yaptığı açıklamada, sezonluk fuarların önemini altını çizdi. Bolat, sezonluk

fuarlar kapsamında, aynı takvim yılı içinde, aynı ülkede ve aynı sektöre yönelik düzenlenen aynı isimli fuarların iki versiyonunun sezonluk fuar olarak tanımlandığını belirtti. Bu fuarlar, yıllık 10 ile sınırlandırılan fuar katılım desteğinin hesaplanmasında 1 fuar olarak değerlendirilecek. Ticaret Bakanlığı, ilk aşamada yurt içinde AYMÖD, AYSAF, IFCO, İstanbul Jewelry ve Texhibition İstanbul fuarlarını kapsama aldı. Yurt dışında ise 72 fuar kapsama alındı. Böylelikle firmalar normalde 77 fuara katılacakken, sezonluk fuar destekleriyle birlikte toplam 154 fuarda yer alabilecek.

KOBİ'LER İÇİN AVANTAJLAR

Öte yandan, Ticaret Bakanlığı, firmaların uluslararası arenada daha fazla yer alabilmesi için yıllık yurt dışı fuar katılım sınırlarının yükseltildiğini duyurdu. Buna göre, firmaların yurt dışına çıkış destekleri yıllık 5 fuardan 8 fuara çıkarıldı. Ayrıca KOBİ'lerin yıllık yurt dışı fuar katılım sınırı 10'dan 13'e çıkarılarak, daha fazla organizasyona katılabilmelerine olanak tanındı. KOBİ'ler, bu desteklerle ürünlerini yurt dışı pazarlarda daha geniş kitlelere tanıtabilecek, yeni iş bağlantıları kurabilecek ve ihracat hacimlerini artırma fırsatı yakalayacak.

MALİYET AZALIYOR

Yurt dışı fuar teşviklerine ek olarak yurt içi fuarlarda da firmalara önemli destekler sağlanıyor. Bu kapsamda, firmaların yurt içi fuarlara katılım sınırı 3'ten 6'ya çıkarıldı. Türkiye'de düzenlenen ulusal ve uluslararası fuarlara katılacak firmalar, devletin sağladığı teşviklerle maliyetlerini azaltırken, yerel ve uluslararası alıcılara buluşma fırsatı elde edecek. Bu teşvikler, özellikle yurt içindeki fuarların dinamizmini artırarak, Türk firmalarının ihracata yönelik kapasitesini güçlendirecek.

REKABET FIRSATI

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, geçtiğimiz hafta İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşen kumaş, iplik ve tekstil aksesuarları fuarı Texhibition İstanbul'un açılışında yaptığı konuşmada, fuar desteklerinin artırılmasının, Türkiye'nin ihracat hedeflerine ulaşmasında büyük rol oynayacağını belirtti. Bolat, "Firmalarımızın yurt dışında kendilerini tanıtmaya ve rekabet etme fırsatlarını artırıyoruz. Fuarlar, ihracatın lokomotifidir. Bu lokomotif hızlandırılmak için sezonluk fuarlar ve ürün tanıtım desteklerini sürdüreceğiz" dedi.



Hangi fuarların sezonluk fuar kapsamında olduğunu öğrenmek için QR kodu taratınız.

MWC BARCELONA 2025

Barselona / İspanya
3 - 6 Mart 2025

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ
İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

MWC BARCELONA 2025 DÜNYANIN TEKNOLOJİK DEĞİŞİMİNDE YER ALIYORUZ!

MWC BARCELONA 2025

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 202 Ülkeden 88.500'ü ziyaretçi, %73'ü uluslararası, %50'si üst düzey yönetici
- 1.000'den fazla konuşmacı
- 2.400'den fazla uluslararası basın mensubu
- 40 Ülke pavilyonu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Millî İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı (Fuar idaresince belirlenecek limit dahilinde)
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Stant üzerinde yer alacak LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.850 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 6 m²



Akif Gönüllü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonullu@ito.org.tr

Gökhan Çapkın
0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkın@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito @itokurumsal

2024-2025 AKADEMİK YILI TÖRENLE AÇILDI



Üniversitenin yeni akademik yılı açılış törenine; Ticaret Bakanı Ömer Bolat, İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, İTO Başkan Yardımcıları Mehmet Develioğlu ve Ahmet Özer, İTO Yönetim Kurulu

Üyeleri, üniversitenin Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsmail Kuralay, Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek, Milli Eğitim Bakanlığı Talim ve Terbiye Kurulu Başkanı Prof. Dr. Cihad Demirli, ÖSYM Başkanı Prof. Dr.

Bayram Ali Ersoy, Cumhurbaşkanlığı Kültür ve Sanat Politikaları Kurulu Başkan Vekili Prof. Dr. İskender Pala, İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu, akademisyenler, idari personel ve öğrenciler katıldı.

Bakandan öğrencilere tavsiye: Meraklı ve yenilikçi olun

İstanbul Ticaret Üniversitesi, 24. akademik yılı açılışını törenle gerçekleştirdi. Törene katılan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, kendisinin de üniversitenin eski bir akademisyeni olduğunu hatırlatarak, bundan gurur duyduğunu söyledi. Bolat öğrencilere, “Üniversite diploması, hayat üniversitesinde başarılı olmak için bir adımdır. Meraklı, çözüm odaklı ve sürekli kendini yenileyen bireyler olun” tavsiyesinde bulundu.

ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi 2024-2025 akademik yılı açılış töreni, Söğütözü Yerleşkesi Konferans Salonu’nda yoğun bir katılımı ile gerçekleştirildi. Törene katılan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, açılış konuşmasında, İstanbul Ticaret Üniversitesi’nin eski bir akademisyeni olduğunu hatırlatarak, bu vashiyle gurur duyduğunu söyledi. Üniversitenin iş dünyası ile güçlü işbirliğine vurgu yapan Bolat, “İstanbul Ticaret Üniversitesi’nin uluslararasılaşma konusundaki başarıları bizler için gurur kaynağıdır” dedi. Prof. Dr. Bolat, Türkiye’nin geleceği için donanımlı bireyler yetiştirmenin önemine dikkat çekerek, üniversitelerin Ar-Ge faaliyetleri ve bilginin toplumla buluşturulmasında stratejik bir rol üstlendiğini kaydetti.

DİPLOMA, BİR ADIM

Bakan Bolat, konuşmasında öğrencilere yönelik mesajlar da verdi. Üniversite hayatının sadece bir başlangıç olduğunu, eğitimin hayat boyu devam ettiğini vurgulayan Bolat, gençlere şu tavsiyelerde bulundu: “Üniversite diploması, hayat üniversitesinde başarılı olmak için bir adımdır. Meraklı, çözüm odaklı ve sürekli kendini yenileyen bireyler olmanızı tavsiye ediyorum. Yabancı dilleri mutlaka öğrenin. İngilizce başta olmak üzere en az 2-3 yabancı dil öğrenmek çok çok önemli. Türkiye, büyük bir yarış içinde. Gençler güçlü, cesur ve enerjik bir şekilde bu yarışta yer alarak ülkemizi daha ileriye taşıyacak. Üniversite sınavındaki başarınızdan ve ülkemizin güzide itibarlı eğitim kurumlarından İstanbul Ticaret Üniversitesi’ne yerleşmiş olmanızdan dolayı hepimizi tebrik ediyorum. Diğer üniversitelere yerleşmiş öğrenci kardeşlerimi de yürekten tebrik ediyorum. Burada üniversite hayatınızın başarılarla dolu geçmesini Allah’tan niyaz ediyorum.”

İŞBİRLİKLERİYLE GÜÇLENİYORUZ

Üniversitenin Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsmail Kuralay ise uluslararası alanda büyüyen işbirliklerine dikkat çekerek, üniversitenin Özbekistan’ın Buhara Devlet Üniversitesi ve Taşkent Dokumacılık ve Sanayi Üniversitesi ile



ortak dersler başlattığını hatırlattı. Dr. Kuralay, “Bu adım, akademik işbirliğimizi güçlendirdi. Diğer kardeş ülkelerle de benzer işbirlikleri devam edecek. Üniversitemiz 82 ülkeden bin 155 uluslararası öğrenciye ev sahipliği yapıyor. Biz bu öğrencileri kültür elçisi olarak görüyoruz” dedi. Dr. Kuralay, yaz döneminde yapılan yeniliklerden de bahsederek, üniversite girişindeki koridorun ‘Ticaret Caddesi’ olarak düzenlendiğini ve ‘Sadabat Bahçe’ adıyla yeni sosyal alanların oluşturulduğunu açıkladı.

BARİŞ VE BİLİM İÇİN

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Necip Şimşek de açılış konuşmasında, üniversitenin yeni akademik yıl hedeflerini ve vizyonunu paylaştı. 26 bin 176 mezunu geride bırakan üniversitenin, bu yıl aileye katılan 1800’e yakın yeni öğrenciyle 24. akademik yılı karşıladığını belirten Prof. Dr. Şimşek, “İstanbul Ticaret Üniversitesi olarak, uluslararası alanda güçlü işbirliklerimiz ve genişleyen Erasmus ağımla Türkiye ve Türk dünyasının farklı üniversiteleriyle akademik ve araştırma faaliyetlerimizi zenginleştirmeye devam edeceğiz” dedi. Prof. Dr. Şimşek, Gazze’de yaşanan insanlık dramını da hatırlatarak, üniversitenin barış, adalet ve insan hakları konusunda öğrencilerine eğitim

vermeye devam edeceğini söyledi.

EĞİTİM EKOSİSTEMİNDEKİ KONUMU

Milli Eğitim Bakanlığı Talim ve Terbiye Kurulu Başkanı Prof. Dr. Cihad Demirli de İstanbul Ticaret Üniversitesi’nin eğitim ekosistemindeki yerini vurguladı. Üniversitenin nitelikli insan gücü yetiştirme konusunda önemli bir role sahip olduğunun altını çizen Prof. Dr. Demirli, “Yeni yönetime hayırlı olsun dileklerini iletiyorum” dedi.

YENİ YÜZYILDA ÖNEMLİ ROL

ÖSYM Başkanı Prof. Dr. Bayram Ali Ersoy ise İstanbul Ticaret Üniversitesi’nin güçlü finansal destek, yetkin akademisyen kadrosu ve toplumsal katkılarıyla Türkiye’nin yeni yüzyılında önemli bir rol üstleneceğini belirtti. Prof. Dr. Ersoy, Gazze’de akademisyen ve öğrenciler açılış yapamıyor. İsrail’in zulmü sona ermeli” diye konuştu. Prof. Dr. Ersoy, ÖSYM’nin uluslararası alanda önemli adımlar attığını da belirterek, TR-YÖS adıyla uluslararası öğrenci sınavını başlattıklarını, şubat ayında e-TEP sınavını hayata geçireceklerini ve Türkiye’de YKS sınavının e-sınav formatında yılda birden fazla yapılması için çalışmaların sürdüğünü duyurdu.



İTO’nun mirası güç katıyor

İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, İTO’nun bir zamanlar Dersaadet Ticaret Odası ismiyle bir imparatorluğun ticaret odası olduğunu hatırlatarak, 142 yıllık geçmişinden gelen gücüne ve üniversiteye desteğine dikkat çekti. Dr. Erken, Gazze’deki

zorlu şartlara işaret ettiği konuşmasında, “Eğitim, her coğrafyada büyük önem taşıyor. Gazze’de şu anda üniversitelerin bulunmaması, o bölgedeki sıkıntıların bir göstergesi. Zulüm altındaki insanların kurtulmasını diliyorum” dedi.

Her yıl 150 öğrenciye staj fırsatı

İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, “İstanbul Ticaret Odası olarak, 800 bini aşkın üyemizle iş dünyası, kamu ve üniversite arasındaki işbirliğine özel önem veriyoruz. Bu sinerji, öğrencilerimizin eğitim hayatında büyük katkılar sağlıyor” dedi. Develioğlu, İTO ve iştiraklerinde her yıl 150 öğrenciye staj imkânı sağladıklarını ve mezunların yüzde 80’inin eğitim aldıkları alanda istihdam edildiğini söyledi.

Prof. Dr. İskender Pala açılış dersi verdi

24. akademik yılın açılış dersini Cumhurbaşkanlığı Kültür ve Sanat Politikaları Kurulu Başkan Vekili Prof. Dr. İskender Pala verdi. Prof. Dr. Pala, açılış dersinde Mevlâna’nın Mesnevisi ve Çin Denemeleri isimli eserden örneklerle bilgi ve başarı yolculuğunu ele aldı. Öğrencilere, diploma

hedefiyle değil, gerçek bir öğrenme amacıyla ilerlemeleri gerektiğini söyleyen Prof. Dr. Pala, “Başarıya ulaşmak sabır ve özveri gerektirir. Üniversitedeki olanakları sonuna kadar kullanın. Aksi takdirde bu fırsatları değerlendirmek isteyen birçok genç var” tavsiyesinde bulundu.

Teknogirişimciye Tech Visa

Yüksek teknolojiye dayalı ekosistemin daha da gelişmesi için yeni bir program hayata geçirildi. Türkiye Tech Visa Programı, yabancı teknogirişimleri ve yetenekleri, çalışma izni, iş kurma danışmanlığı, vergi muafiyeti ve sağlık hizmeti gibi avantajlarla ülkeye çekecek.

TEKNOLOJİ alanında kritik uzmanlıklara sahip yeteneklerle yenilikçi iş modelleri için özel bir davet programı olan Türkiye Tech Visa Programı başladı. Program, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır tarafından İstanbul Havalimanı'nda tanıtıldı. Bakan Kacır, "Türkiye Tech Visa Programı, teknoloji alanında uzman bireyler ve yenilikçi girişimciler için Türkiye'de güçlü bir gelecek inşa etmeyi hedefleyen kapsamlı ve avantajlarla dolu bir program. Programın hayata geçirilmesi noktasında çok sayıda ulusal ve uluslararası paydaşımızla da işbirliği halindeyiz" dedi.

TÜRKİYE TECHVISA

New Beginnings For Big Dreams

Kacır, "İş dünyası, değişen beklentilere uyum sağlamak ve rekabet avantajı elde etmek için yenilikçi girişimlere daha fazla yatırım yapıyor" diye konuştu. Türkiye olarak 'Milli Teknoloji Hamlesi' vizyonundan hareketle, teknoloji girişimciliğindeki faaliyetleri sürdürdüklerini, hedeflere adım adım yaklaşıklarını vurgulayan Kacır, "Son dönemde ulusal teknoloji girişimlerimizin sergilediği başarılı performans da ülkemizin sahip olduğu potansiyeli ortaya koyuyor.

Amacımız, 'Türkiye Yüzyılı'nda teknoloji girişimciliğinin gelişim hızını artırarak, teknoloji girişimciliği ekosisteminin daha da güçlenmesi" dedi.

TERMİNAL İSTANBUL

Kurulan ekosistem ve altyapı sayesinde teknoloji girişimciliğinin Türkiye'de altın çağını yaşadığına işaret eden Kacır, yenilikçi ve öncü uygulamalarla ülkenin özgün 'garaj modeli'ni oluşturduklarını aktardı.

Mehmet Fatih Kacır, Yeşilköy'deki Atatürk Havalimanı terminalini "Terminal İstanbul" projesiyle dünyanın en büyük teknoloji ve girişimcilik merkezi haline getirdiklerinin altını çizerek, "Binlerce teknoloji firması ve girişimine hizmet edecek, her yıl onlarca etkinlik düzenleyecek kapasiteye sahip Türkiye'nin en büyük teknoparkını kuruyoruz" dedi.

Girişimler ve yetenekler için sağlanacak avantajlar

- Türkiye Tech Visa'ya özel 3 yıllık çalışma izni
- Ailelerin kolay oturma izni süreçleri
- İş kurmak ve ofis açmak için danışmanlık hizmeti
- Gelir ve kurumlar vergisi muafiyetleri
- Kapsamlı ücretsiz sağlık hizmetleri güvencesi
- Teknoparklarda ve kuluçka merkezlerinde ofis imkânı
- Girişim sermayesi yatırımları ve proje finansman destekleri
- Mentorluk ve çözüm ortağı



İnovasyon için atılan adımlar

Türkiye, Ar-Ge teşviklerinden teknoparklara, TÜBİTAK desteklerinden KOSGEB programlarına ve girişim sermayesi fonlarına kadar pek çok uygulamayla yeni teknoloji girişimlerinin yeşermesi ve ölçeklenmesi için çalışıyor. Bakan Kacır, konu hakkında şunları söyledi: "Teknoloji ve İnovasyon Fonu, Bölgesel Kalkınma Fonu, Bölgesel Girişim Sermayesi Fon Çağrıları, Bilişim Vadisi Girişim

Sermayesi Yatırım Fonu, Tech-InvesTR programı gibi fonların fonu ve eş finansman mekanizmalarıyla kamu kaynaklarının girişimcilerimiz için çarpan etkisi oluşturmasını sağlıyoruz. Üyesi olduğumuz Avrupa'nın en büyük derin teknoloji girişim sermayesi NATO İnovasyon Fonu'yla Ar-Ge yoğun teknoloji girişimlerinin ölçeklenmesini ve küresel pazarlara erişimini hızlandırıyoruz."

Sektördeki işgücünün kapasitesi artacak

Türkiye Tech Visa Programı tanıtım töreninde konuşan Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Işıkhan, "Bu programla Türkiye'de startup girişimi kurmak isteyen yabancılara, hızlandırılmış ve istisnai usule tabi çalışma izni süreçleri sunacağız. Bu sektörün ihtiyacını karşılayan idari bir süreç işleteceğiz" dedi. Çalışma

hayatında yaşanan hızlı dönüşümlerin, bazı sektörlerde ve mesleklerde işgücü ihtiyacını gün geçtikçe artırdığına dikkati çeken Işıkhan, şunları kaydetti: "Türkiye Tech Visa Programıyla bir yandan yeni girişimleri ve yeni yetenekleri ülkemize kazandırırken, diğer yandan da onların bilgi ve deneyimlerinden istifade ederek yerli

işgücümüzün kapasitesini artıracamız ve inovasyon sistemimize değer katacağız. Bu çeşitlilik, farklı bakış açıları ve yeni fikirlerin ortaya çıkmasını sağlayarak girişimcilik ekosistemimizi daha da zenginleştirirken, değerli girişimciler için yeni fırsatlar yaratacak ve büyük başarı hikayelerine vesile olacaktı."



Assan Hanil İTO'da tedarikçisini aradı

Togg'un kompozit ve iç donanımlarını üreten Assan Hanil, İTO'da 38 tedarikçi firmayla görüşti. Firma, sürdürülebilir üretim mottosuyla çevreci tedarikçilerle çalışacak.

EBRAR SAKAL

İSTANBUL Ticaret Odası, 'tedarikçi günleri' ile büyük firmalarla yan sanayicileri bir araya getiriyor. İTO bünyesindeki Yan Sanayi Borsası'nın (YSB) düzenlediği bu organizasyonlarla yerli ve yabancı firmalar, Türk firmalarıyla tedarik ve satın almada işbirliği yapıyor. Tedarikçi günlerinin geçen haftaki konuğu, yerli üretim mottosuyla faaliyet gösteren Assan Hanil oldu.

38 TEDARİKÇİ KATILDI

İTO'da 38 tedarikçi firma ile masaya oturan Assan Hanil; sürücü ve yolcu koltukları, kapı panelleri, ön ve arka tamponlar, enstrüman paneller, konsol, halı, radyatör taşıyıcı, şişirme parçalar, tavan, iç ve dış plastik parçalarının üretimini gerçekleştiriyor. Türkiye'nin ilk yerli otomobili Togg'un SUV modeli için kompozit üreten firma, yeni Sedan modeli için de üretime hazırlanıyor.

Assan Hanil, yerli üretimi artırmak için kısa vadede 5 milyon Euro'luk yatırım yaparken, orta vadedeki yatırım hedefi ise 10 milyon Euro.

ÇEVRECİ FİRMALAR TERCİHİ

Assan Hanil'in sürdürülebilirlik kapsamında dikkat çeken çalışmalarından biri de Biyoplastik Hammadde Projesi. Bu çalışmayla Assan Hanil, domates küspesini işleyerek üretiminde kullanıyor. Firma, tedarikçilerini de özellikle çevreye duyarlı üretim yapanlardan seçiyor. Şirket, ayrıca biyoplastik hammadde geliştirmede, domates küspesine alternatif olarak organik ürünlerin de Ar-Ge'sini yapıyor.



Tedarikçi olma fırsatı devam ediyor

Tedarikçi günlerine katılamayan İTO Yan Sanayi Borsası firmaları için tedarikçi olma fırsatı devam ediyor. Tedarikçi olmak için QR kodu taratınız.



Hangi sektörden firmalar katıldı?

- Metal
- Cıvata
- Çelik imalatı
- Pres kalıp makina
- Kalıp bağlantı elemanları ve hırdavat
- Plastik
- Tasarım
- Kompozit hammadde



CES 2025

Las Vegas - Amerika Birleşik Devletleri
7 - 10 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKNOLOJİ ve TÜKETİCİ ELEKTRONİĞİNİN PRESTİJLİ FUARI CES 2025'E İSTANBUL TİCARET ODASI FARKIYLA KATILIN!

CES 2025

- Tüm teknoloji ekosistemi tek bir etkinlikte sergileyen tek ticaret fuarı
- 12 farklı mekanda yaklaşık 250.000 m² sergileme alanı
- 161 ülke ve bölgeden yaklaşık 4.400 uluslararası profesyonel katılımcı ve start-up
- % 50'yi aşkın üst düzey karar verici pozisyonunda 138.000 profesyonel ziyaretçi
- 292 konferans, 1.150 uluslararası konuşmacı
- Teknoloji dünyası ve tüketici elektroniğinin en son yeniliklerini keşfetme imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar resmi web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar Giriş Kartı Temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 2.100 ABD Dolar / m²
Minimum Stant Alanı : 6 m²

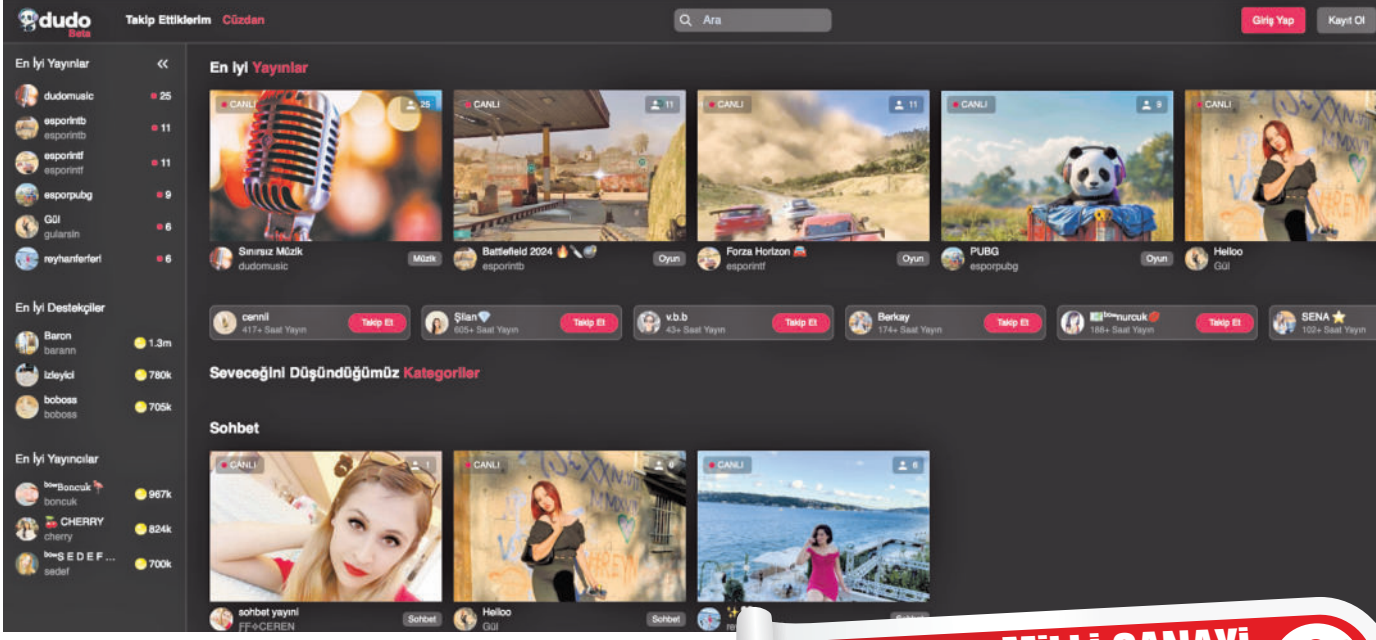


İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Murat Özturan
0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Esra Avcıoğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal



Kendi içeriğini kendin yayınl

Teknopark İstanbul Cube Beyoğlu Kuluçka Merkezi'nde faaliyet gösteren Dudolive, geliştirdiği platformda kullanıcılarına hem mobil cihazlar hem de web sitesi üzerinden yayın yapma ve izleme imkanı sunuyor. Oyun, sanat, müzik gibi alanlarda içerik üretenler, böylece güçlü bir yayın ortamına kavuşuyor.

ÖMÜR KIRBAŞLI

GÜNÜMÜZDE hızla yükselen oyun ve eğlence sektöründe Türkiye önemli oyuncu olma yolunda ilerliyor. Teknopark İstanbul Cube Beyoğlu Kuluçka Merkezi'nde yerleşik Dudolive, tamamen yerli sermayeyle geliştirdiği projeye herkesin içerik üretebileceği, izleyebileceği, hatta katılımcı olabileceği bir platform geliştirdi. Sadece Türkiye'den değil, uluslararası pazarlardan da talep alan Dudolive, uluslararası işbirlikleri kurarak global çapta daha fazla etkinlik düzenlemek, büyük organizasyonların yayın haklarını almak ve bu etkinlikleri kullanıcılarına sunmak istiyor. Şirketin kurucusu Abdullah Gökcek, hızla gelişen sektörü ve gelecek



hedeflerini, İstanbul Ticaret'e anlattı.

CANLI YAYIN YAYGINLAŞTI

■ Nasıl yola çıktınız? Dudolive nasıl doğdu?

Özellikle oyun ve eğlence sektöründe canlı yayınların hızla yaygınlaştığı bu dönemde, yerli bir platforma ihtiyaç vardı. Dijital yayıncılık alanında milli ve inovatif bir çözüm üretmek amacıyla yola çıktık. Yayıncıların ve izleyicilerin daha etkileşimli, yüksek performanslı ve kullanıcı dostu bir deneyim arayışını karşılamak için bu projeyi hayata geçirdik. Dudolive'yi, yüzde yüz yerli sermayeyle kurduk. Genç ve yenilikçi bir ekibin liderliğinde faaliyet gösteriyoruz. Dinamik bir yapıya sahibiz. Hedefimiz, dijital yayıncılık ekosistemine yenilikçi bir soluk getirmenin yanı sıra, küresel arenada söz sahibi bir platform olarak sektörde öncü bir rol üstlenmek.

İTERAKTİF KATILIM

■ Ürün veya hizmetiniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Platformumuz, kullanıcılara hem mobil cihazlar hem de web sitemiz üzerinden Streamkey ile yayın yapma ve izleme imkanı sunuyor. Hem içerik üretebiliyorlar hem de izleyebiliyorlar. Kullanıcı dostu arayüzümüz ve mobil ödeme entegrasyonumuz sayesinde herkes platformumuzu rahatlıkla kullanabiliyor. Oyunseverler, eğlence tutkunları, astroloji meraklıları, sanat ve müzikle ilgilenenler için ideal bir ortam sunuyoruz. Kullanıcılar, mobil uygulama veya web arayüzü üzerinden herhangi bir cihazdan canlı yayınları izleyebilir ve katılabilir. Ayrıca OBS ve Streamlabs gibi popüler yayın uygulamaları ile uyumlu çalışarak geniş bir yayıncı kitlesine hitap ediyoruz. Oyun, sanat, müzik ve astroloji gibi güçlü bir yayın ortamı oluşturuyoruz ve izleyicilere yayın sırasında interaktif katılım şansı da tanıyoruz.

Kullanıcılarımızın geri bildirimleri doğrultusunda sistemimizi sürekli olarak geliştiriyoruz. Bu geri bildirimler, hem kullanıcı deneyimini iyileştirmek hem de platformumuzu daha etkili ve kullanıcı dostu hale getirmek için bize değerli bilgiler sağlıyor.

YAPAY ZEKA KULLANIYORUZ

■ Geleneksel yöntemlere göre avantajlarınız neler?

Bizim en büyük avantajlarımızdan biri, dijital dönüşüme tamamen uygun bir platform sunmamız. Geleneksel yayıncılıkta kıyasladığımızda, biz kullanıcıya anında geri dönüş ve kişiselleştirilmiş bir deneyim sunuyoruz. Yapay zeka ve makina öğrenmesi teknolojilerini kullanarak, izleyicilere ilgi alanlarına göre içerik önerileri yapıyoruz. Ayrıca moderasyon ve içerik yönetimi gibi zorluklarla başa çıkmak için yapay zeka destekli sistemlerimiz mevcut. Bu sayede, platform daha güvenli, daha kişisel ve daha keyifli bir hale geliyor.

ULUSLARARASI İLGİ BÜYÜK

■ Geliştirdiğiniz ürünün ticari geleceği hakkında neler söylemek istersiniz? Yurt dışından talep var mı?

Canlı yayıncılık sektörü, dijitalleşmeyle birlikte dünya genelinde büyük bir ivme kazanıyor ve biz de bu büyümenin merkezinde yer alarak ciddi bir ticari potansiyele sahibiz. Platformumuz, sadece Türkiye pazarında değil, aynı zamanda uluslararası arenada da ilgi görmeye başladı. Şu anda çeşitli ülkelerden gelen talepler, platformumuzun küresel ölçekte ne denli cazip olduğunu gösteriyor ve bu taleplerin önümüzdeki süreçte artacağına inanıyoruz. Amacımız, hem Türkiye'de hem de global pazarda kullanıcı tabanımızı genişleterek sektördeki lider oyuncuların birisi haline gelmek. Özellikle oyun ve eğlence sektörü, global çapta hızla büyüyen bir alan ve bu sektördeki oyunculara yönelik yenilikçi çözümlerimizle ön plana çıkmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda, uluslararası işbirlikleri kurarak global çapta daha fazla etkinlik düzenlemek, büyük organizasyonların yayın haklarını almak ve bu etkinlikleri kullanıcılarımıza sunmak istiyoruz. Gelecekte, küresel pazarda büyük rol oynayan bir marka olarak sektöre yön vermek en büyük hedeflerimizden biri.

Teknopark İstanbul bizi güçlendiriyor

■ Teknopark İstanbul'da yer almak hangi faydaları sağlıyor?

Teknopark İstanbul, bize inovatif bir ortam sunuyor. Burada olmak, hem teknolojik gelişmeleri yakından takip etme hem de Ar-Ge çalışmalarımıza daha fazla odaklanma imkanı veriyor. Teknopark İstanbul'un sağladığı teşvikler ve diğer firmalarla işbirliği yapma fırsatı, bizi daha da güçlendiriyor. Bu ekosistem, hem ürünlerimizi geliştirmek hem de yeni işbirlikleri yaratmak için mükemmel bir yer.

GELECEKTEKİ HEDEFLER

■ Gelecekte farklı alanlarınız olacak mı?

Kesinlikle, gelecekte genişlemek istediğimiz birçok alan bulunuyor ve bu alanlar, platformumuzu çok daha geniş bir kitleye ulaştıracak. İlk aşamada Smart TV ve Android TV gibi platformlara entegrasyon planlarımız mevcut. Böylece kullanıcılar, sadece bilgisayar veya mobil cihazlarla sınırlı kalmayıp, televizyonları üzerinden de rahatlıkla platformumuza erişebilecek. Bu genişleme, kullanıcı deneyimini daha kapsayıcı hale getirecek ve her ortamdan erişilebilir bir yayın platformu olma yolunda önemli bir adım olacak.

AR VE VR YOLDA

Ayrıca, artırılmış gerçeklik (AR) ve sanal gerçeklik (VR) gibi ileri teknolojileri de platformumuza entegre etmeyi hedefliyoruz. Bu teknolojiler, izleyicilere ve yayıncılara daha sürükleyici ve etkileşimli bir deneyim sunacak. Örneğin, yayıncılar oyun oynarken izleyiciler sanal bir ortamda bulunarak, oyunun içine daha fazla dahil olabilecek. Yayıncılar, izleyicilerle gerçek zamanlı ve daha yoğun bir etkileşim kurabilecek. Bu da platformun cazibesini artıracak. Bu yenilikçi teknolojilerle birlikte kullanıcı tabanımızı sadece sayısal olarak değil, demografik ve coğrafi açıdan da genişletmeyi planlıyoruz. Global pazarda yer edinmek ve farklı bölgelerdeki kullanıcıların dikkatini çekmek için bu tür teknolojik yenilikler büyük bir fırsat yaratacak. Hedefimiz, platformumuzun sunduğu deneyimi sürekli olarak iyileştirerek sektördeki en yenilikçi ve lider canlı yayın platformlarından biri olmak.



DİJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

Dijital kimlik ve dijital cüzdan kavramı: Geleceği şekillendiren ikili

Dijital çağın hızla gelişen dünyasında, kimlik ve varlık yönetimi de büyük bir dönüşüm geçiyor. Geleneksel kimlik doğrulama yöntemleri, merkezi sistemler üzerine kurulmuş ve güvenlik açıklarına karşı oldukça savunmasız hale gelmiştir. İşte bu noktada, dijital kimlik ve dijital cüzdan kavramları devreye giriyor ve daha güvenli, kişisel verileri koruma odaklı bir çözüm sunuyor.

Dijital kimlik nedir?

Dijital kimlik, bireylerin kimliğini dijital ortamda güvenli ve doğrulanabilir bir şekilde temsil eden bir yapıdır. Bu sistem, kimlik hırsızlığını ve veri ihlallerini minimize etmek için kriptografik teknolojilerle donatılmıştır. Blokzincir tabanlı dijital kimlik sistemleri, bireylerin verilerini merkezi bir otorite yerine dağıtık bir yapıda saklamasına olanak tanır. Bu sayede kullanıcılar, kimlik bilgilerinin güvenliğini artırırken aynı zamanda hangi verilerini kimlerle paylaşacaklarına da kendileri karar verebilirler. Bu teknolojinin potansiyeli oldukça geniş... Bankacılık, sağlık, eğitim gibi pek çok sektörde kullanılabilir bu sistem, kimlik doğrulama süreçlerini kolaylaştırarak hem bireylere hem de kurumlara büyük bir avantaj sağlar. Özellikle finans sektöründe 'Müşterini Tanı' (Know Your Customer-KYC) olarak adlandırılan süreçleri basitleştirip hızlandırarak daha verimli ve güvenli işlemler yapılmasına olanak tanır.

Dijital cüzdan

Dijital cüzdan, blokzincir teknolojinin kalbinde yer alan bir diğer önemli kavramdır. Temelde kripto varlıklarını saklayan bir platform olarak bilirse de dijital cüzdanlar bugün çok daha geniş bir kullanım alanına sahiptir. Artık sadece kripto para saklamakla kalmaz, aynı zamanda dijital kimlikleri, belgeleri ve doğrulanabilir referansları da güvenli bir şekilde saklar. Örneğin, bir sağlık hizmeti sağlayıcısına sadece gerekli tıbbi bilgileri paylaşabilir veya sınır geçişlerinde yalnızca kimliğinizi doğrulamak için temel verileri sunabilirsiniz.

Dijital cüzdanların gelecekte daha fazla önem kazanacağı öngörülmektedir. Özellikle merkezileşimsiz finans (DeFi) ekosistemi, dijital cüzdanların bir bankacılık hizmeti sunma noktasına gelmesine zemin hazırlıyor. Kullanıcılar, cüzdanları aracılığıyla kredi alabilir, varlık takası yapabilir veya bir NFT (non-fungible token) satın alabilirler. Kısacası, dijital cüzdanlar gelecekte günlük yaşamımızın vazgeçilmez bir parçası haline gelecek gibi görünmektedir.

Blokzincir tabanlı dijital kimliklerin kullanım alanları

Blokzincir tabanlı dijital kimlikler, pek çok sektörde çığır açan yenilikler sunuyor. Örneğin, bankacılık sektörü, müşterilerini doğrulamak için sürekli tekrarlanan süreçlerin geçmek zorunda kalıyor. Ancak dijital kimlikler, bu süreçleri daha verimli hale getirip, daha güvenli bir doğrulama yöntemi sunuyor. Benzer şekilde, sağlık sektöründe de hastaların tıbbi verilerini kontrol etmesi ve sadece izin verdiği doktorların bu verilere ulaşabilmesi mümkün hale geliyor.

Özellikle Avrupa Birliği'nin Dijital Kimlik Cüzdanı (eID) girişimi, üye ülkeler arasında sınır ötesi işlemleri kolaylaştırmayı hedefleyen önemli bir adım olarak öne çıkıyor. Bu cüzdanlar, kullanıcıların hem kamu hem de özel sektör hizmetlerine güvenli ve hızlı bir şekilde erişimini sağlıyor. Avrupa'nın bu konuda attığı adımlar, dijital kimlik ve cüzdan teknolojilerinin potansiyelini gözler önüne seriyor.

Dijital kimlik ve cüzdan teknolojileri, şüphesiz hayatı kolaylaştıran ve güvenliği artıran araçlar. Ancak bu dönüşüm, her şeyin mekanikleşmesi ve insan etkileşimlerinin daha dijital hale gelmesi anlamına da geliyor. Kişisel verilerin güvenliğinden, her adımımızın dijital bir kimlik aracılığıyla doğrulandığı bir dünyada, samimiyet ve bireysel gizlilik gibi kavramların nasıl korunacağı önemli bir soru olarak karşımıza çıkıyor.

Dijital kimliklerin kullanımındaki artış, verimliliği artırsa da her adımda bir doğrulama işleminin gerekliliği, insanlar arasındaki etkileşimlerin de daha kontrollü ve mekanik olmasına neden olabilir. Bu durumda, teknolojiyi kullanmanın sınırlarını belirlemek ve bu süreçlerin ne kadarının doğal etkileşimlerle dengeleneceğini düşünmek, bireylerin kendi dijital yolculuklarında önemli bir karar olacaktır.

Sonuç olarak, dijital kimlik ve cüzdan teknolojileri hayatımızda giderek daha fazla yer bulacak. Ancak bu dönüşümün, toplumsal değerler ve bireysel özgürlükler açısından nasıl şekilleneceğini zaman gösterecek.

Rüzgar türbini kanatları çöp olmaktan kurtuluyor

Rüzgar türbinlerinin kanatları, 20 yıllık çalışma ömrünü tamamladıktan sonra ya çöpe atılıyor ya da öğütülüp çimentoda dolgu maddesi olarak kullanılıyor. Bu devasa yapıların çöpe gitmesini ciddi bir sorun olarak gören bilim insanlarının geliştirdikleri alternatif bir epoksi reçine ile kanatlar yenilerine dönüştürülebiliyor.

AYŞE BAŞAK

RÜZGAR enerjisi, yeşil ve temiz bir enerji türü. Bu enerjiyi elde etmek için kullanılan rüzgar türbinleri, çevre dostu bir işlemle elektrik üretiyor. Buraya kadar her şey sorunsuz görünüyor. Ancak türbinlerin aşınan devasa kanatlarının sonunun çöp olduğu düşünüldüğünde her şey o kadar tozpembe değil. Bilim insanlarına göre, biyo-bazlı yeni bir reçine, eski kanatların yenilerine dönüştürülmesine olanak tanıyabilir.

ÇALIŞMA ÖMRÜ 20 YIL

Tasarımlar üreticiden üreticiye

değişmekle birlikte çoğu rüzgar türbini kanadında, başta karbon fiber ya da fiberglass olmak üzere çeşitli malzemeler kullanılır. Bu malzemelerin liflerini birbirine bağlamak için epoksi termoset bir reçineden istifade edilir. Kanatlar ortalama 20 yıllık çalışma ömürlerini tamamladıklarında onları oluşturan malzemeleri dönüştürmek üzere birbirinden ayırmak çok zor. Bunun başlıca nedeni de reçinenin kolayca çözülmemesi ve dolayısıyla karbon ve cam elyaflarının ayrıştırılamamasıdır.



BIYOLOJİK BAZLI HAMMADDE

Çeşitli deneysel geri dönüşüm teknikleri düşünülmüş olsa da bunların bir kısmı ticari ölçekte yönetilemeyecek kadar zorlu süreçleri içerirken, diğerleri liflerin kalitesini düşürüyor. Bu yüzden

türbin kanatları hiçbir işleme uğramaksızın ekseriyetle çöpe atılıyor. En iyi ihtimal ise öğütülüp çimentoda dolgu maddesi olarak kullanılmaları. Bu devasa yapıların çöpe dönüşmelerini ciddi bir sorun olarak gören bilim insanları, alternatif bir epoksi reçine geliştirdi. PECAN adı verilen reçine, atık gliserol gibi biyolojik bazlı hammaddelerden yapılabilir.

9 METRELİK KANAT ÜRETİLDİ

ABD Enerji Bakanlığı Ulusal Yenilenebilir Enerji Laboratuvarı'nda üretilen reçine ile 9 metre uzunluğunda bir kanat parçası üretildi. Yapılan deneylerde

çekme mukavemetinin geleneksel reçinelerle üretilen kanatlara benzer olduğu ve sert hava koşullarına dayanma kabiliyetinin de aynı olduğu kanıtlandı. Deneylerin ardından PECAN ile üretilen numune metanoliz adı verilen bir kimyasal işleme tabi tutularak küpler halinde kesildi. Bu işlemle yaklaşık 6 saatte 225 C sıcaklıkta eritilen reçine sayesinde karbon ve cam elyaflar bozulmadan tamamen geri dönüştürülebildi. Üstelik reçineyi sertleştirmekte kullanılan katalizör kimyasalı da geri kazanıldı. Buluşla ilgili makalenin ayrıntılarını Science dergisinde okuyabilirsiniz.

Yapay zekayla bitki bakımı



EVLERİMİZDE baktığımız bitki ve çiçekleri sağlıklı tutmak kolay bir iş değil; büyük ihtimam ister. Geliştirilen küçük bir alet bunu değiştirme iddiasında. İç mekan bitkilerinize nasıl bakacağınızı, bitkinizin o an neye ihtiyacı olduğuna dair gerçek zamanlı veriler sağlayarak söyleyen SmartyPlants adlı buluş, boyundan büyük işler başarıyor. Araştırmalar, Amerikalı yetişkinlerin her yıl yaklaşık 190 milyon ev bitkisini yaşatamayıp öldürdüğünü gösteriyor. SmartyPlants, bu durumu değiştirmeyi hedefliyor.

SENSÖRLÜ TAKİP

Akıllı sensörleri ile ışığı, nemi ve sıcaklığı, ayrıca toprak nemini ve besinleri izliyor. Bu bilgileri bir akıllı telefon uygulamasına gönderiyor. Bitkilerin yaşadığı sorunlara dair verileri toplayıp biriktiriyor ve yapay zekayla büyümeyi izlemenize olanak tanıyor. Ayrıca bitkilerin ihtiyaçlarına göre kişiselleştirilmiş veriler sağlıyor ve bu sukulentlerden eğrelti otlarına kadar akla gelebilecek tüm iç mekan bitkilerini kapsıyor. Uygulama bitkilerinize isim vermenize de olanak tanıyor. Böylece türlerini hatırlamak

yerine çiçeklerinizi isimleriyle takip edebiliyorsunuz.

ANALİZ EDİYOR

'Tak ve çalıştır' sensörü, bitkinin toprağına yerleştiriliyor. Ancak aşırı sulama yapıp yapmadığınızı veya yeterli ışık olup olmadığını bildirmekten çok daha fazlasını yaparak odayı analiz ediyor ve size ortama en uygun bitki türlerini de öneriyor.

Uygulama akıllı ev entegrasyonuna sahip. Bu nedenle Wi-Fi üzerinden otomatik sulama sistemleri bile kurabilirsiniz. Cihazın pil ömrü 6 ay; uygulaması Android ve iOS uyumlu.

Beyin hücrelerini kullanan çipli robot

TİANJİN Üniversitesi'nden bilim insanları, beyin hücreleri ve elektronik çip teknolojisini kullanarak, engellerden kaçabilen bir robot geliştirdi. Bu 'çip üstü beyin' (brain-on-chip) teknolojisi, kök hücrelerin 3 boyutlu inkübasyonu ile oluşturulan beyin benzeri dokuyu elektronik bir devreye bağladı. Gelecekte nörolojik hastalıkların tedavisinde de kullanılabileceği düşünülen bu teknoloji, robotun engellerden kaçma, nesneleri kavrama gibi görevleri insansız kontrolle yapabilmesini sağlıyor.

Haihe Laboratuvarı, Güney Bilim ve Teknoloji Üniversitesi ile birlikte MetaBOC adlı bir beyin-bilgisayar arayüzü sistemi geliştirdi. Çip üzerindeki beyin, 'çip' (elektrot çipi) ve 'beyin' (in vitro kültürlenmiş doku) olarak ikiye ayrılıyor. Bu teknoloji, robota hata ayıklama ve otonom kontrol yeteneği sunuyor. Araştırmacılar, bu organoidlerin, felçli bireylerde beyin işlevlerini geri kazanmaya yardımcı olabileceğini umuyor.



CONTENT AMERICAS 2025

Miami - Amerika Birleşik Devletleri
21-23 Ocak 2025

İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İTO FARKIYLA CONTENT AMERICAS FUARINA KATILIN SEKTÖRÜN KALBİNDE YER ALIN!

CONTENT AMERICAS

- Sektörün Amerika'daki ve Latin Amerika'daki buluşma noktası
- En etkin küresel içerik fuarından birini inceleme olanağı
- Uluslararası ortak yapım ve içerik geliştirme fuarı
- Sektörün bölgedeki en güçlü etkinliği
- Belgesel, çocuk içeriği, drama, film ve format temalı program satın alıcıları ile buluşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Market alanında B2B görüşme masası temini
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Katılımı Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini (Beher temsilci kayıt bedeli 600 ABD \$)

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : Market alanında B2B görüşme masası kullanımı / Beher kişi: 600 ABD \$



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Begüm Ece

0212 455 65 03

begum.ece@ito.org.tr

Mine Güneş

0212 455 61 06

0530 151 42 35

mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr

in x f @ /itokurumsal



Mobilyanın değerini tasarımla artıralım



Türkiye'nin ilk tasarım odaklı mobilya fuarı olan Furnishings & Design İstanbul (FDI), İstanbul Fuar Merkezi'nde profesyonelleri ağırladı. Fuar, firmaların inovasyon ve tasarıma ağırlık vererek sektördeki ihracat birim değerini artırmalarına destek olacak.

MOBİLYA Dernekleri Federasyonu (MOSFED) tarafından düzenlenen ve Türkiye'nin ilk tasarım odaklı mobilya fuarı olan Furnishings & Design İstanbul (FDI), 18-21 Eylül tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde yapıldı.

Fuarın açılış törenine katılan Ticaret Bakan Yardımcısı Özgür Volkan Ağar, yaptığı konuşmada, mobilya sektörünün Bakanlık politikalarında öncelikli olarak

önem arz ediyor" dedi.

Ağar, tasarım, marka ve inovasyonun, Türk mobilyasının dünya pazarındaki yeri ve önemini belirleyen unsurlar olarak öne çıktığına işaret ederek, şunları kaydetti: "Tasarım becerisini her geçen gün geliştiren mobilyacılarımızın, kurumsallaşması ve sektörün hedeflerine ulaşması için yürütülen politikaların ortak akılla kurgulanması büyük önem arz ediyor. Ar-Ge, inovasyon, tasarım ve marka bilincinin

Ağar, "Bu fuarımızla eş zamanlı yapılan sektörel alım heyeti programlarımızla bu fuarı da destekleme kararı aldık. Devlet destekleri kapsamında 22 milyar liralık bütçemizin 14 milyar lirasını da ihracatçılarımıza kullandırdık" dedi.

Fuarı ziyaret eden İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç de katılımcı firma temsilcileriyle görüşerek, sergilenen ürünleri inceledi.

TÜRKİYE AKLA GELMELİ

İTO Başkanı Mustafa Gültepe ise fuardaki konuşmasında, inovasyon, katma değer, sürdürülebilirlik, yapay zeka ve kilogram fiyatı olarak ihracat birim değerini yukarı çıkarmak için yapılan çalışmalardan birinin FDI olduğunu söyledi. Gültepe, şunları kaydetti: "Hazır giyim ve mobilyada İtalya önde. Beklentimiz, Türkiye'nin hem hazır giyimde hem de mobilya gibi diğer sektörlerde İtalya'nın yerini alması ve tasarım denildiği zaman Türkiye'nin akla gelmesidir. Bütün gayretlerimiz ve amaçlarımız bu olmalı."

İNOVASYON ŞART

MOSFED Başkanı Ahmet Güleç de şu değerlendirmeyi yaptı: "Bunu tasarımla üretimle pazarla ve marka stratejisiyle başardık ama yeterli görmüyoruz. İhracatımızı artırarak en büyük ilk üç ülkeden biri olmak istiyoruz. Öte yandan, tasarımı endüstrinin ayrılmaz bir parçası haline getirmeden ve inovasyonu merkeze koymadan sahip olduğumuz başarıyı büyütürsek sürdürülebilirlik mümkün değil."



yer alan sektörlerden biri olduğuna işaret etti.

Ağar, "Sektör, üretim ve istihdama sağladığı katkı, yarattığı katma değer ve net ihracatçı olması boyutlarıyla ülkemizin kalkınması açısından

oluşturulması ve hammadde üreticisinden tasarımcısına kadar sektöre hizmet eden, bu sektörden ekmek yiyen ve Türk mobilyasını dünyaya tanıtmaya gayesinde olan tüm üretici, sanayici ve ihracatçılarımızın birlik ve beraberlik içinde çalışması gerektiğine inanıyorum."

DESTEKLER DEVREDE

Bakanlık olarak verdikleri desteklerin yanı sıra yeni destek mekanizmaları kurguladıklarını belirten

FDI dönüşümde katalizör olsun

Furnishings & Design İstanbul'un (FDI) misyonları arasında tasarım birikiminden daha fazla yararlanmak, yenilikçi fikirlerin paylaşıldığı bir platform oluşturmak, tasarımcı ile üreticinin birlikteliğini güçlendirmek bulunuyor. MOSFED Başkanı Ahmet Güleç, bu konuda şunları söyledi: "Burayı işbirliğini geliştirme alanı olarak da düşünebilirsiniz. Tasarımın sağlayacağı katma değer yalnızca ürünlerimizi güçlendirmekle kalmayacak, aynı zamanda Türkiye'yi global arenada daha güçlü bir konuma taşıyacak. FDI bu büyük yeni dönüşümde katalizör olsun istiyoruz."



Kadın girişimciler buluştu

OSMAN KUVVET

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu (İKGK), İcra Kurulu Toplantısı'nı, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirdi.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün ve TOBB İKGK Başkanı, İTO Meclis Üyesi Hatice Kal'ın başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda, mevcut projeler ve önümüzdeki dönemde yapılabilecek çalışmalar ele alındı.

MISIR SEKTÖREL TÜRK ÜRÜNLERİ FUARI

KAHİRE-MISIR ARAP CUMHURİYETİ
27-29 NİSAN 2025

İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

MISIR'DA ŞİMDİ YERİNİZİ ALIN!

MISIR

- Afrika'nın ikinci büyük ekonomisi
- Orta Doğu ve Afrika arasında köprü niteliği
- Büyüyen ekonomisi ile sunduğu ticaret imkanları
- Nüfus artışı ile genişleyen tüketici pazarı
- Türkiye ile Mısır arasında Serbest Ticaret Anlaşması

İLGİLİ SEKTÖRLER

- İnşaat ve Yapı
- İnşaat Makineleri, İş Makineleri ve Yan Sanayi
- Ev Tekstili, Elektrikli Ev Aletleri, Züccaciye
- Turizm, Sağlık Turizmi, Alışveriş Merkezleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin, nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Her firmanın sektörüne ilişkin özel ikili görüşmeler düzenlenmesi
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 450 ABD Dolar / m²
Minumum stant alanı : 12 m²



Yeşim Yıldız
0212 455 61 15
0530 962 01 39
yesim.yildiz@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk
0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Aylin Odabas
0212 455 61 00
0533 959 30 57
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Mesleki eğitimde başarı nereye götürür?

Eğitimin meslek kısmı sadece kendisi için değil, ülke eğitiminin geneli için de önemli ve stratejiktir. Zira bu alandaki gelişme, eğitimin tüm alanlarını rahatlatacak ve niteliğine yüksek oranda katkı yapacaktır. Buradaki en hassas nokta; meslek eğitim kurgusunun rasyonel ve düzgün yapılmasıdır. Değilse buradaki başarısızlık diğer tüm alanları da negatif etkiler. Bu nedenle üzerinde çalışılması gereken en önemli husus, mesleki eğitim konusudur. Yıllardır meslek meselesi memleket meselesidir dendi ama maksat hasıl olmadı. Çünkü bu alanda devamlılığı gözetin, geleneği dikkate alan, inşa edici değil, kendilerince doğru olan 'yeni şeyler' yapma derdine düşüldü. Bu sebeple de maksat bir türlü hasıl olmadı.

Aslında ülkemizde mesleki eğitimin ciddi bir birikimi ve kültürü var. Kültür ve felsefi kısmı Ahilik anlayışına dayanır. İşin özü de budur; izinde gittiğimiz taktirde inanılmaz faydalar görürüz. Bakanlık bu alanda iyi bir başlangıç yaparak 'Mesleki Eğitim Politika Belgesi'nde; Ahilik kültürünü esas almıştır.

Mesleki ortaokul yeniliği

Eski kuşaklar, meslek liselerinin de ortaokulları olduğunu ve işin temelini burada atıldığını bilir ve bu çok yerinde bir uygulamadır. Yeni jenerasyon içinse durum günceldir, yenidir. Aslında eski uygulamaları değiştirirken 'ben yaptım oldu' fikri ile değil, pilot uygulamalar usulü ile yapabilirsek çok iyi olacak. Zira en iyi netice elde edilen sonuçtur. Doğruyu da yanlışsı da direkt gösterir. Mesleki eğitimi bir yola koyabilirsek eğitimin diğer alanları daha kolay olacak. Zira öğrenci popülasyonunun önemli kısmı, bu tarafa kaydındığında diğer liselerde birikme olmayacak ve daha rahat kurgular geliştirilebilecek. Meslek eğitimindeki başarının sadece bu fırsatı vermesi bile çok büyük ve stratejik değeri haizdir.

Politika belgesinde var olan; 7 ve 8'inci sınıftan itibaren mesleki eğitimi yöntemi ile temel mesleki becerilerden başlayarak bütün bireylerin mesleki eğitime erişimi ve alınan eğitimlerin Türkiye Yeterlilik Çerçevesi kapsamında eşleştirilmesinin sağlanacak olması önem taşıyor. Bu kapsamda, mesleki ve teknik ortaöğretim kurumlarında uygulanan alanların temel becerilerini içeren 55 modüler kurs programı hazırlandı ve bu kurslara devam eden öğrencilerden ise herhangi bir ücret alınmıyor. Beceri geliştirme programlarını başarıyla tamamlayanlara modül başına belgesi verilecek ve öğrencinin e-Portfolyo'suna işlenecek olması ise işin devamlılığı ve cazibe oluşturmak açısından önemlidir.

Ortaokul 7. sınıftan itibaren öğrencilerin meslek liselerinde ücretsiz katıldığı 'zanaat atölyeleri', 18 ilde 271 okulda 129 modüler kurs programı kapsamındaki eğitimlerle ilk defa ortaokulda öğrenim gören öğrencilerin kabul edileceği Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri bünyesindeki 'mesleki ortaokullar' Bursa, Sivas, Konya ve Burdur'da açıldı. 'Mesleki ortaokullar' uygulamasıyla; ortaokul dönemindeki öğrencilerin mesleki eğitime ilişkin farkındalığının oluşması, öğrenci ve velilerinin ortaokul sonrası eğitim planlamaları sürecinde meslekler hakkında daha sağlıklı bilgilere ulaşması amaçlanmıştır. Bu durum, ortaokullarda eğitim alacak öğrencilerin beceri ve kabiliyetlerinin daha erken yaşlarda keşfedilip bu doğrultuda uygun eğitim sürecinin planlanmasını ortaya çıkaracaktır.

Cazibe oluşturma ve hafızaya dönme

Meslek eğitimindeki itibarı yükseltmek için cazibe yaratma yaklaşımı önemlidir. Ticaret ve Sanayi Odaları ve bütün sektörlerle yakın ve karşılığının olduğu bir ortaklık zemini oluşturma önemlidir. Bilindiği üzere meslek liselerinde eskiden çeşitliliğe ilişkin ve geleneği olan bir kültür vardı. Sanat okulları, endüstri meslek liseleri, ticaret liseleri, kız meslek liseleri, turizm meslek liseleri türünden. Yakın zamanda bu kültürel zenginliği eşitleyerek tüm meslek liselerimizi Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri olarak aynı isimle birleştirdik. Görünürde sadeleştirmiş gibi olduk ama farkında olmadan bir zenginliği yok ettik. Bu zenginliği isim bazında yeniden okul tabelalarında görüyor olmanın toplumda olumlu bir karşılığı olacaktır.

Mesleki ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü'nün mesleki eğitim alanında bu temel adımları atmış olması eğitimin geleceği açısından umut vericidir, kurgu doğrudur. İstatistik hedefi ile değil, içerik oluşturarak, kültür ve gelenekten beslenerek, rasyonel davranarak inşa yaklaşımı ile yol alınıyor. Eğitimin önünü açacak olan mesleki eğitimdeki başarı olacaktır.



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

TASARIMLARIN SIRRI



"Tasarımlarım hayatın içinde yer alsın istiyorum" diyen çini sanatçısı Belgin Ergüleç, 2017 yılında hobi amaçlı başladığı sanatını, kendine özgü tasarımlarla geliştirdiğini söylüyor. Ergüleç, "Aslen bankacıyım ve emekli olduktan sonra özel dersler alarak kendimi birden bire bu sanatın tam içinde buldum. Tasarımlarımda

geleneksel motifleri kullanmanın yanı sıra günümüze hitap eden örnekler de işliyorum" diyor. Çininin tamamen sır olduğunu ifade eden Ergüleç, şunları söylüyor: "Sırlama işleminden sonra ürününüzün nasıl çıkacağını bilemezsiniz. Bazen sizin dahi fark etmediğiniz küçük bir detay sırlama işlemi sonrası eserinizin bambaşka bir halde karşınıza çıkmasına sebebiyet verebilir."



Hünkar dükkanlarında sonbahar buluşması

İSTANBUL sanat haritasında önemli merkezlerden biri olan İstanbul Ticaret Odası Yeni Cami Hünkar Kasrı, sonbaharı sanatın altı farklı rengiyle karşıladı. Yılda iki kez farklı sanat dallarına ev sahipliği yapan Hünkar Kasrı dükkanlarında, sanatçılar bir yandan eserlerini üretirken, bir yandan da bu eserleri alıcılara buluşturma fırsatı elde ediyor. Şifayı, anda kalmaya vesile olan sanatlarıyla bulduklarını söyleyen Hünkar dükkanlarının yeni konukları, nisan ayına kadar atölyelerinde sanatseverleri ağırlayacak.

İLK DÜKKAN DENEYİMİ

İstanbul Ticaret Odası'nın sanatı koruma ve geliştirme çalışmalarında önemli bir yer tutan Hünkar Kasrı dükkanları projesiyle kimi sanatçılar ilk kez atölye ve ürünlerini satma tecrübesi yaşıyor. Projeye şu ana kadar 100'ü aşkın sanatçı, hem sanatlarını icra edip hem de bu eserleri alıcılara buluşturma imkanı yakaladı. Projenin önceki dönem sanatçıları arasında, geliştirdiği sosyal altyapı sonucu atölye ve dükkan açanlar da oldu. Hünkar'ın sonbahar konukları, İstanbul Ticaret'in sorularını yanıtladı.



Sümeysa Yanış TOPAL

Kimi milim milim kestiği ahşaptan yekpare bir eser oluşturuyor, kimi tasarımlarını çininin sırrıyla demlendiriyor. Bu eserler, sanat mevsiminin sonbaharla başladığı bu günlerde Hünkar Kasrı'nın dükkanlarında sanatseverlerle buluşuyor. Birbirinden farklı altı sanat dalını icra eden sanatçılar ise "Huzurla hemhal, sanatla mümkün" görüşünde birleşiyor.



KİMYADAN TAKIYA

Takı tasarım sanatçısı Melek Karaca, kimya bölümünü bitirdikten sonra çeşitli kurslar vesilesiyle takı tasarımına yönelmiş. "Kimya ihtisasıma rağmen diyebilirim ki takı benim işim" şeklinde konuşan Karaca, tasarımlarında gelenekten moderne pek çok motifi işliyor. Takı tasarımından önce sedef kakma sanatıyla da ilgilendiğini söyleyen Karaca, "Aslında bunu kendimi keşfetme yolculuğu olarak nitelendirebilirim" diyor. Karaca, kaplumbağa kabuğu, abalon sedef gibi nadir malzemelerle tasarımlarını zenginleştiriyor.



BANKACILIKTAN RESİME

Uğur Kaynar, Hünkar dükkanlarını yaptığı yağlı ve sulu boya eserleriyle şenlendiren sanatçılardan biri.



"Elime fırçayı aldığımda her şeyi unutuyorum" diyen Kaynar, emekli olduktan sonra kendini tamamen resme adanmış. "Hayatımda hep resim oldu. İlk

sergimi 17 yaşında açtım" diyen Kaynar, yorucu geçen bankacılık kariyerinin ardından resim alanına daha çok yoğunlaşmış.

Kaynar, "Bankacılık o kadar yoğun ve yıpratıcı bir meslek ki, o yoğunlukta resim hep benim sakin limanım olarak kaldı. Ne olursa olsun insanların bir sanat



daliyla ilgilenmesi gerektiğini düşünüyorum. Sanatla ilgilendiğinizde anda kalmayı, tefekkürü çok net deneyimliyorsunuz" diyor.

12 SANTİMDE 120 PARÇA

Nimet Renkliyıldız da emeklilik sonrası sanata yönelen isimlerden biri. Katı sanatçısı Renkliyıldız, "Asıl mesleğim tarih öğretmenliği, ancak ben dahi bu sanat dalı hakkında çok fazla bilgiye sahip değildim. Emeklilik yıllarıma çok az bir zaman kala özel bir kurstan çok değerli hocalardan ders almaya başlayarak katı ile teşrik-i mesaim başladım" diyor. Renkliyıldız, kimi zaman bir milimi bulan incecik kağıt parçalarını özel bir büyütle keserek ve kat kat yapıştirarak üç boyutlu resimlerini oluşturuyor. "Bazen öyle eserlerimiz oluyor ki, küçük bir alana yüzlerce parça sığdırıyoruz. Örneğin, 10-12 santimlik bir vazo motifinde 120-150 küçük parça işlenmiş olabiliyor" diyor Renkliyıldız, "Katı" sonrası estetik zevkim çok gelişti. Önceden sadece bakarmışım, şimdi görebildiğimi fark ediyorum" yorumunu yapıyor.



TEDAVİ EDEN NAHT SANATI

"Şifayı naht sanatında buldum" diyen nahhat Mustafa Bilal Yılmaz da çeşitli ağaçlardan kestiği küçük parçalarla eserler oluşturuyor. Asıl mesleği marangozluk olan ve emekli olduktan sonra naht sanatı ile ilgilenmeye başlayan Yılmaz, sanatını tamamen kendi kendine geliştirmiş. Kimi zaman santimle dahi ölçülemeyecek küçük parçaları testereyle tek tek kesen Yılmaz'a göre her bir ağacın farklı bir hissiyatı var. "Sanatımı icra ederken



her şeyi unutuyorum" diyen Yılmaz, bir sağlık problemi sonrası doktorun yönlendirmesiyle naht sanatına yönelmiş. Ceviz, maun, gül, ıhlamur gibi ağaçlarla çalışan sanatçı, naht sanatıyla şifa bulduğunu söylüyor.

Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Kubbe-i İstanbul

470 sene payitahtlık yapmış olan İstanbul'un üzerinde yükselen yüzlerce kubbe, tüm şehri adeta ruhani bir atmosferle sararken minareler de büyük şair Necip Fazıl'ın dediği gibi birer şahadet parmağı misali göğe doğru yükseliyor. Camilerimizin barındırdığı birbirinden eşsiz nefes kesici sanat eseri, eccadın gelecek nesillere birer armağanı gibidir adeta... İstanbul Ticaret Odası katkılarıyla hazırlanan bu eser, şehrin kubbelerine dair bilgiler veriyor.



İbadethane olarak hayatımızda çok özel bir yeri olan camilerimiz, aynı zamanda eşsiz birer kültürel hazine ve sanat eseridir. Camilerimizin sanatsal özelliklerinin tanıtımına katkı sağlamak için hazırlanan bu değerli kitap, eşsiz fotoğraflarla bezenmiş olarak okuyucuların beğenisine sunuldu.

Ş. Levent Deniz
İstanbul Ticaret Odası Yayınları,
2024

Aşk yolunda İstanbul'da neler olmuş

"Konusu hayalden doğmuş hikâyeleri, geçmişin dekorları, kıyafetleri, günlük hayat cilveleriyle tarihe mal etmek (...) zordur."



Reşad Ekrem'in dilinde tarih, gerçek hayattan daha canlı, daha güzel, daha büyüdü... Reşad Ekrem ustalıkla altından kalkıyor bu zor işin: Eski meddah defterlerinde bulunduğu, 'bir kahvehane veya bir konakta, sinema ve tiyatronun, gazetenin ve dolayısıyla tefrika yazılarının bulunmadığı devirde birkaç gece boyunca anlatacak meddahlara basit bir not şeklinde kaydedilmiş' dört meddah hikâyesi anlatıyor.

Reşad Ekrem Koçu
Doğan Kitap, 2015

www.kitapistanbul.org.tr

Your partner for successful business in Türkiye



Events Germany

Perimeter Protection (Germany, Nuremberg) International Trade Fair for Perimeter Protection, Fencing and Building Security	14.1. – 16.1.2025
Spielwarenmesse® (Germany, Nuremberg)	28.1. – 1.2.2025
BIOFACH (Germany, Nuremberg) into organic	11.2. – 14.2.2025
Enforce Tac (Germany, Nuremberg) INTERNATIONAL EXHIBITION & CONFERENCE – LAW ENFORCEMENT TACTICAL SOLUTIONS HOMELAND SECURITY	24.2. – 26.2.2025
IWA OutdoorClassics (Germany, Nuremberg) High performance in target sports, nature activities, protecting people	27.2. – 2.3.2025
embedded world (Germany, Nuremberg) Exhibition&Conference	11.3. – 13.3.2025
European Coatings Show (Germany, Nuremberg) + ADHESIVES - SEALANTS - CONSTRUCTION CHEMICALS	25.3. – 27.3.2025
SENSOR+TEST (Germany, Nuremberg)	6.5. – 8.5.2025
FeuerTrutz (Germany, Nuremberg) International Trade Fair with Congress for Preventive Fire Protection	25.6. – 26.6.2025
drinktec (Germany, Nuremberg) Grow with the Flow	15.9. – 19.9.2025
FACHPACK (Germany, Nuremberg)	23.9. – 25.9.2025
Powtech Technopharm 2025 (Germany, Nuremberg) Leading Trade Fair for Powder & Bulk Solids Processing and Analytics	23.9. – 25.9.2025
PARTEC (Germany, Nuremberg) International Congress on Particle Technology	23.9. – 25.9.2025
it-sa – Home of IT Security (Germany, Nuremberg) it-sa Expo&Congress	7.10. – 9.10.2025
European Heat Pump Summit (Germany, Nuremberg) Powered by Chillventa	28.10. – 29.10.2025
HYDROGEN DIALOGUE (Germany, Nuremberg) Summit & Expo	Date tbd



nuernbergmesse.de/en/events/calendar

Events worldwide

PAINTINDIA (India, Greater Noida, Delhi/NCR) India's proud global event for the paints, coatings, inks, construction chemicals and adhesives-sealants industries	30.1. – 31.1.2025
INDIAWOOD (India, Bangalore) International Trade Fair for Furniture Production Technology, Woodworking Machinery, Tools, Fittings, Accessories, Raw Materials and Products	18.2. – 19.2.2025
India Mattresstech Expo (India, Bangalore) India international mattress and upholstery production technology, machinery & supplies exhibition	6.3. – 10.3.2025
Focus on PCB (Italy, Vicenza) from design to assembly	21.5. – 22.5.2025
BIOFACH AMERICA (USA, Atlanta, Georgia) International Trade Fair for Organic Products	2.6. – 4.6.2025
FCE Pharma (Brazil, São Paulo) International Exhibition of Technology for the Pharmaceutical Industry	10.6. – 12.6.2025
FCE Cosmetique (Brazil, São Paulo) International Exhibition of Technology for the Cosmetics Industry	10.6. – 12.6.2025
BIOFACH AMERICA LATINA – (Brazil, São Paulo) BIO BRAZIL FAIR International Trade Fair for Organic Products and Agroecology	11.6. – 14.6.2025
PET South America (Brazil, São Paulo) International Trade Show for the Pet Industry and Veterinarians in Latin America	13.8. – 15.8.2025
EUROGUSS MEXICO (Mexico, Guadalajara) International Trade Fairfor Die Casting: Technology, Processes, Products.0.	15.10. – 17.10.2025
Pacific Coatings Show (Indonesia, Jakarta) ADHESIVES - SEALANTS - CONSTRUCTION CHEMICALS	29.10. – 31.10.2025
Gulf Coatings Show (United Arab Emirates, Sharjah) ADHESIVES - SEALANTS - CONSTRUCTION CHEMICALS	24.11. – 26.11.2025