



Kültür yolunda İstanbul durağı

İstanbul'un kültürel mirasını sanatseverlerle buluşturmayı hedefleyen Kültür Yolu Festivali,

28 Eylül-6 Ekim 2024 tarihleri arasında şehrin en ikonik mekanlarında zengin bir program sunuyor. ■ 19'da

Ticaret hayatına yeni mezun takviyesi

İstanbul Ticaret Üniversitesi, bin 393 öğrencisini Cemile Sultan Korusu'nda düzenlenen mezuniyet töreniyle iş hayatına uğurladı. İşe başladıkları kurumlardaki memnuniyet oranları yüzde 90'ın üzerinde olan mezunlar ile iş hayatının ivmelenmesi bekleniyor. ■ 14



Komitelerimizin birlik ruhuyla sorunları aşacağız



■ İstanbul Ticaret Odası, sektörleri temsil eden 81 Meslek Komitesi'nin üyelerini buluşturan 21. Dönem 4. Meslek Komiteleri Müsterek Toplantısı'nı gerçekleştirdi. 800 bini aşan üyenin temsilcilerinin katıldığı toplantıda, sektörler değerlendirilip, öneriler paylaşıldı ve izlenecek yol haritaları belirlendi.

■ Toplantının açılışında konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Sektörlerimizin sorunlarını çözmek ve iş dünyamızı daha ileriye taşımak için meslek komitelerimizle el ele veriyoruz. İstanbul, Türkiye'nin ticaret merkezi. Biz de bu gücü komitelerimizin katkılarıyla daha da büyütmek için çalışıyoruz" dedi. ■ 10-11



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layakat göstermesi gereken adamdır."

H. Otatürk



**Yükselen markaları
KKTC'ye taşıyalım**
Barış Cabacı ■ 17'de

27 EYLÜL 2024 YIL: 66 SAYI: 3328

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

**FED İLE
YAYILAN**

AB bölgesinde üst üste faiz indirimlerinin ardından ABD de 'jumbo' faiz indirimine gitti. Böylelikle küresel ekonomide olumlu beklentiler arttı. Gözler sıkı para politikası uygulayan Türkiye'ye çevrildi.

KALICI KAZANIMLAR

Uyguladığı politikalarla cari açığı risk olmaktan çıkaran Türkiye'de şimdi gündem, faiz indiriminin ne zaman yapılacağı. Enflasyon hedefine ve dengeleri korumaya odaklanan ekonomi yönetimi, faiz indiriminde mütevazı adımlarla kalıcı kazanımlar sağlamakta kararlı.

DEVLERE YATIRIM DAVETİ

Türkiye, küresel doğrudan yatırımlardan aldığı payı artırmak için ABD ile '100 milyar dolarlık ticaret' hedefini koydu. En büyük tanıtım ve yatırım görüşmelerini de ABD'de gerçekleştirdi. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve bakanların katıldığı toplantılarda dev firmalar yatırıma davet edildi. ■ 8-9



Adem ORHUN

TİCARİ DİPLOMASİ HAFTASI

Çinli yatırımcının gözdesi İstanbul

Türkiye, yaklaşık 2.6 trilyon dolarlık ithalatıyla dünyanın en büyük ikinci ithalatçısı olan Çin pazarından yüzde 0.12 pay alıyor. Çin ile ticarette hedef, hem Türkiye'nin ihracatını hem de Türkiye'ye gelen doğrudan yatırımları artırmak. Şeref Kılıçlı ■ 12'de



Çekya ile gündem hedef sektörler

İTO, Türkiye ile Çekya arasındaki ticaret ve yatırım ilişkilerini geliştirmek amacıyla yatırım fırsatları webinari düzenledi. Etkinlikte, iki ülke arasındaki dış ticaret dengesinin sağlanması için hedef sektörlerin belirlenmesi gerektiği belirtildi. Osman Kuvvet ■ 6'da



Rusya heyetiyle stratejik hedef

İş ve akademi dünyasından oluşan Rus heyeti, İTO'yu ziyaret etti. Görüşmede, hali hazırda 55 milyar dolar geçen ticaret hacminin atılacak yeni stratejik adımlarla 100 milyar dolara ulaşabileceği belirtildi. Mesude Demirhan ■ 7'de



Tacikistan'la vize konuşuldu

DEİK Tacikistan İş Konseyi üyeleri, güncel sorunları görüşmek için İTO'ya geldi. İki ülke arasında önceki ay başlayan vize uygulamasının olumsuz yansımaları, fuarlar ve ticaret hacmini geliştirmeye yönelik yapılabilecekler hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. Adem Orhun ■ 7'de



Singapurlular İTO'ya B2B için geldi

İstanbul Ticaret Odası, ihracatı artırmaya yönelik çalışmalarını sürdürüyor. İTO'nun, Enterprise Singapore işbirliğiyle düzenlediği ikili görüşmeler etkinliğiyle Singapurlu ve Türk firmalar bir araya geldi. Osman Kuvvet ■ 5'te



Türkiye güneş enerjisi kurulumunda dünya ikincisi

Küresel güneş enerjisi kurulumlarının bu yıl geçen yıla göre yüzde 29 artışla 593 gigavata ulaşması ve sektör öngörülerini de aşarak rekor kırmaya bekleniyor.

Türkiye, geçen yıla göre güneş enerjisi kurulumlarını en fazla artıran ülkeler arasında Portekiz'in ardından ikinci sırada yer alıyor. ■ 4'te

Mükelleflere yeni kolaylık

Sıfır araç alanlar, 1 Ocak 2025'ten itibaren elektronik tebligat uygulamasına dahil edildi. Mali müşavirler, mükelleflerin bilgilerine

gerek duymadan kendi bilgileriyle Dijital Vergi Dairesi'ne giriş yaparak yetkili oldukları işlemleri mükellefleri adına yürütebilecek. ■ 3'te

BTM'nin tarıma yönelik girişimi yatırım aldı

Tarım sektörünün dijitalleşme ve modernize etme misyonuyla yola çıkan BTM girişimlerinden Agrovech Tarımda Yapay



Zeka Platformu, 2.2 milyon dolar değerleme üzerinden yatırım aldı. Sakarya merkezli Agrovech'e, Duyaroğlu Şirketler Grubu yatırım yaptı. ■ 2'de

Ortopedik ameliyatlara yerli inovatif teknoloji

Teknopark İstanbul'da yerleşik Bozoq, ortopedi ameliyatlarında kullanılan cihazları inovatif olarak tasarlayıp üretiyor. Şirket, artroskopik ameliyatlarda kullanılan ve gerdirmiş işlemi gerçekleştiren traksiyon cihazlarını da geliştirerek 11 ülkeye ihraç ediyor. Ömür Kırbışlı ■ 16'da



e-devletten taşınmaz doğrulamada gecikmeyin!

Şiimeyra Yarış Topal ■ 13



Agrovech'e 2.2 milyon dolar değerleme üzerinden yatırım

TARIM sektörünü dijitalleştirme ve modernize etme misyonuyla yola çıkan BTM girişimlerinden Agrovech Tarımda Yapay Zeka Platformu, 2.2 milyon dolar değerleme üzerinden yatırım aldı. Sakarya merkezli Agrovech'e, yine Sakarya'nın en köklü ve yenilikçi holdinglerinden Duyaroğlu Şirketler Grubu yatırım yaptı. Bu anlaşma, Sakarya'daki yerel işletmelerin üniversite kaynaklı girişimlere bugüne kadar yaptığı en büyük yatırım olarak tarihe geçti.

Sakarya Uygulamalı Bilimler Üniversitesi akademisyenlerinin öncülüğünde kurulan Agrovech Tarımda Yapay Zeka Platformu'nun kurucusu Doç. Dr. Ali Furkan Kamanlı, bu birlikteliğin Agrovech adına büyük bir öneme sahip olduğunu belirtti. Kamanlı, bu yatırımla sistemlerini geliştireceklerini ve



(Soldan sağa) Agrovech Kurucu Ortağı Akif Tayfun Heren, Agrovech Kurucu Ortağı Doç. Dr. Ali Furkan Kamanlı ve Duyaroğlu Grup Yöneticisi Behlül Kardaş

global bir platform olmaya daha yakın olduklarını kaydetti.

Duyaroğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Berkan Duyaroğlu da yatırımla ilgili olarak, "Bölgemizden çıkan bu tür yenilikçi ve vizyoner girişimleri desteklemekten büyük mutluluk duyuyoruz. Agrovech, tarımda yapay zeka kullanarak sektörde devrim yaratıyor. Bu yatırımla

sadece bir girişime destek olmakla kalmıyor, aynı zamanda Türkiye'de tarımın dijital dönüşümüne de katkı sağlıyoruz. Gelecekte de bu tür projelere olan desteğimizi artırarak sürdürmek istiyoruz" dedi.

Agrovech'in aldığı bu son yatırımla BTM girişimcilerinin 7 yıldaki toplam yatırım değerlemesi 8.4 milyar TL'yi aştı.

Shifter Vardiya planlamasıyla verimliliği artırıyor

BTM girişimlerinden Shifter, işletmelerdeki verimsiz vardiya programları, iletişim boşlukları ve düşük çalışan memnuniyeti sorunlarına, planlama süreçlerini otomatikleştirerek çözüm sunuyor. Platform, gerçek zamanlı güncellemeler ve kişiselleştirilmiş vardiya tercihleriyle vardiya planlamasını kolaylaştırarak hem ekipler arası iletişimi geliştiriyor hem de çalışan memnuniyetinin artmasını sağlıyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

BTM girişimlerinden Shifter, vardiyaya dayalı sektörlerdeki verimsiz vardiya planlaması, iletişim boşlukları ve düşük çalışan memnuniyeti sorunlarına çözüm sunuyor. Bir mobil iş ağı uygulaması olan girişim, planlama süreçlerini otomatikleştirerek, gerçek zamanlı güncellemeler sağlıyor ve kişiselleştirilmiş vardiya tercihleriyle vardiya planlamasını kolaylaştırıyor. Shifter'ın Kurucu Ortağı Atakan Yılmaz, şirketlerin hataya açık planlama süreçleriyle nasıl mücadele ettiklerini ve girişimcilik yolculuğunu İstanbul Ticaret'e anlattı.



Benzer bir ürün olan Monday, işletmelere ve takım üyelerine proje yönetimi ve işbirliği için bir platform sunuyor. Shifter ise vardiya planlaması ve işgücü yönetimi konularında uzman. Monday, genel iş yönetimi ve projeler için geniş bir araç seti sunarken, Shifter özellikle vardiya tabanlı sektörler için tasarlandı.

İŞGÜCÜ YÖNETİMİ

■ Bize kendinizden biraz bahseder misiniz?

Matematik ve bilgisayar mühendisliği eğitim ve girişimcilik alanlarındaki geçmişimle, karmaşık problemlere yenilikçi çözümler geliştirme konusunda geniş bir deneyime sahibim. Daha önce çeşitli teknoloji girişimlerinde ekipler yönettim ve son teknoloji ürünlerin geliştirilmesine katkıda bulundum.

KİŞİSELLEŞTİRİLMİŞ TERCİHLER

■ Girişiminiz hangi soruna veya ihtiyaca çözüm üretiyor?

Shifter, vardiyaya dayalı sektörlerdeki verimsiz vardiya planlaması, iletişim boşlukları ve düşük çalışan memnuniyeti sorunlarını ele alıyor. Bu sektörler, genellikle manuel, hataya açık planlama süreçleriyle mücadele ediyor. Bu da ekip üyeleri arasında zayıf iletişime ve düzensiz programlar nedeniyle çalışanlar arasında memnuniyetsizliğe yol açıyor. Shifter olarak planlama süreçlerini otomatikleştirerek, gerçek zamanlı güncellemeler sağlıyoruz ve kişiselleştirilmiş vardiya tercihleri sunarak vardiya planlamasını kolaylaştırıyoruz.

MİLYONLARCA İŞLETMENİN İHTİYACI

■ Hedef kitleniz kimlerden oluşuyor?

Shifter olarak öncelikle perakende, konaklama, sağlık ve tesis yönetimi gibi sektörleri kapsayan hizmet sektörünü hedefliyoruz. Dünya çapında vardiya planlama ve işgücü yönetimi çözümlerine ihtiyaç duyan milyonlarca işletme bulunuyor. Nüfus artışı, kentleşme ve artan tüketici talebi gibi faktörlerin etkisiyle hizmet sektörü büyümeye devam ediyor.

RAKİPLERİMİZDEN FARKIMIZ

■ Benzer girişimler var mı? Varsa hangi yönlerinizle ayrılıyorsunuz?

BTM'NİN DESTEKLERİYLE İLERLEDİK

■ BTM projenize ne gibi katkılar sağladı?

BTM ile yollarımız Post Kuluçka Programı sayesinde kesişti. İTO'nun gücü ve tecrübesiyle Shifter'ı baştan şekillendirme fırsatımız oldu. BTM'nin sağladığı mentor desteği, eğitim ve seminerler, yatırımcı eşleştirmeleri ve demo günleri gibi hizmetleri çok kıymetli. Ayrıca 7/24 ofis imkânı, ekibimizin verimliliğini ve işbirliği yeteneklerini artırdı. İTO meslek komite eşleştirmeleri sayesinde ise sektördeki önemli isimlerle tanışma ve işbirliği yapma fırsatını yakaladık.

İNOVATİF NESİL EKOSİSTEMİ BÜYÜTÜYOR

Türkiye'de girişimcilik ekosistemini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Genç ve inovatif neslin enerjisi, yaratıcılığı ve girişimcilik ruhu, ülkemizdeki girişimcilik ortamını hareketli kılıyor. Ayrıca, devletimizin teknoloji ve girişimcilik konusundaki destekleri, bu ekosistemin gelişmesine önemli katkılar sağlıyor. TÜBİTAK, KOSGEB ve benzeri kuruluşların sunduğu hibe ve destek programları, genç girişimcilerin yenilikçi fikirlerini hayata geçirmelerine yardımcı oluyor. Bu yolculukta beni motive eden en önemli faktörlerden biri, Türkiye'deki bu genç ve inovatif neslin potansiyeline olan inancım. Onların yenilikçi düşünme yeteneği ve teknolojiye olan ilgisini, ülkemizi global teknoloji sahnesinde daha ileriye taşıyacak bir güç olarak görüyorum.



İSTANBUL TİCARET ODASI KARŞILIKSIZ ÖĞRENİM BURSLARI

2024 - 2025 Eğitim Öğretim Yılı Burs Başvuruları 30 Eylül - 14 Ekim 2024 tarihleri arasında internet sitemizden online olarak alınacaktır.

DETAYLI BİLGİ İÇİN:
www.ito.org.tr

BAŞVURU BİLGİ İÇİN:



www.shifter.com.tr



Dijital içerikte vergi istisnası

SOSYAL medya ve internette içerik üretimine yönelik gelir vergisi istisnasının kapsamı yeniden düzenlendi. İstisnaya, elektronik ortamlarda verilen bireysel kurs, eğitim, veri işleme ve geliştirme, ürün tanıtımı gibi hizmetlerden sağlanan kazançlar da dahil edildi.

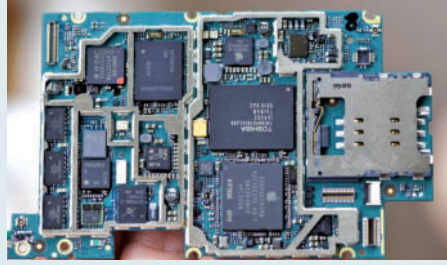
Gelir İdaresi Başkanlığı'nın (GİB) konuya ilişkin tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Düzenlemeye göre, internet ve benzeri elektronik ortamlar üzerinden metin, görüntü, ses, video gibi içerikler paylaşan sosyal içerik üreticisi gerçek kişiler ile bireysel kurs, eğitim, veri işleme ve geliştirme, ürün tanıtımı gibi hizmetlerden kazanç sağlayan gerçek kişilerin bu faaliyetlerinden elde ettikleri kazançları, 1 Ocak 2024 tarihinden itibaren istisna kapsamında yer alacak.

İFM'deki katılımcılara yabancı paraıyla defter kolaylığı

İSTANBUL Finans Merkezi'nde (İFM) faaliyette bulunan katılımcılar, defter tutma işlemlerini 2025'ten itibaren yabancı para birimleriyle yapabilecek.

Hazine ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından hazırlanan Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Tebliğle İFM'de faaliyette bulunan katılımcıların yabancı para birimleriyle defter tutabilmelerine imkan sağlandı.



Komponent kartlar gözetim dışında

TİCARET Bakanlığı, cep telefonu üretiminde kullanılan, üzerine en az bir komponent dizilmiş kartları gözetim kapsamından çıkardı.

Resmi Gazete'de yayımlanan tebliğle, mayıs ayında birim gümrük kıymeti 100 doların altında olan ana kartlar da dahil olmak üzere üzerine en az bir komponent dizilmiş cep telefonu üretiminde kullanılan kartlara yönelik uygulamaya konulan gözetim önlemini düzenlemeye gidildi. Buna göre, cep telefonu üretimine ait, birim gümrük kıymeti 100 dolar/adet altında olan üzerine en az bir komponent dizilmiş ana kartlar gözetim belgesiyle ithal edilebilecek. Gözetim kapsamında bu cinsten diğer kartlar yer alamayacak.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/2026092024.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Mali müşavirlere bildirim kolaylığı

Sıfır araç alanlar, 1 Ocak 2025'ten itibaren elektronik tebligat uygulamasına dahil edildi. Mali müşavirler, mükelleflerin bilgilerine gerek duymadan kendi bilgileriyle Dijital Vergi Dairesi'ne giriş yaparak yetkili oldukları işlemleri mükellefleri adına yürütebilecek.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı, mükelleflerin uyum maliyetleriyle bildirim yükümlülüklerini azaltmak, kayıt dışı ekonominin önüne geçmek amacıyla yeni düzenlemeler yaptı. Bakanlığın Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından hazırlanan Vergi Usul Kanunu genel tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

BA-BŞ UYGULAMASI BİTTİ

Buna göre, 2005 yılından bu yana bilanço esasına göre defter tutan mükellefler tarafından verilen ve 1.6 milyon mükellefin alım ve satımlarının bildirildiği Ba-Bs uygulamasına son verildi.

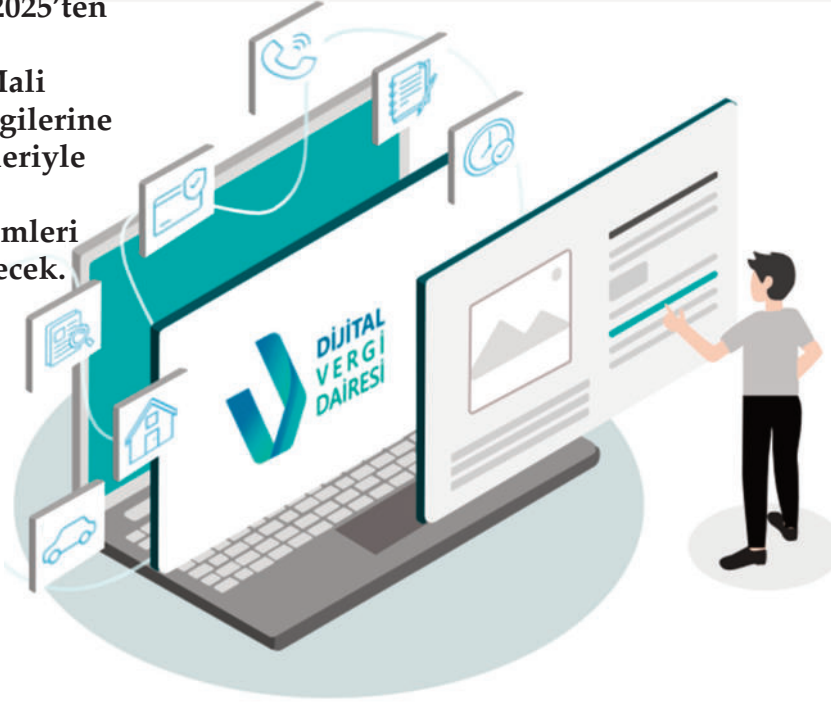
SIFIR ARAÇLAR E-TEBLİGATA DAHİL

Elektronik tebligat uygulamasının faydalarından daha fazla yararlanabilmesi amacıyla yapılan düzenlemeyle 1 Ocak 2025'ten itibaren sıfır araç alanların da elektronik tebligat uygulamasına dahil olması planlandı.

Bu kapsamda sıfır araç alan Türkiye'deki uluslararası kuruluşlar ve bunların yönetici kadrolarında görev yapan Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olmayan mensupları, engellilik oranı yüzde 90 veya daha fazla olan malul ve engelliler ile 18 yaşını doldurmamış olanlar için bir zorunluluk söz konusu olmayacak.

YENİ NESİL CİHAZLAR

Bakanlıkça POS cihazları ile fiş



düzenleyen ödeme kaydedici cihazlar birleştirilmişti. Bu cihazlarla mükelleflerin satışları için kullandığı satış uygulama yazılımları arasında entegrasyon yapıldı. Ancak geçen sürede bu entegrasyon tam olarak sağlanamadı.

Yayımlanan tebliğle, Gelir İdaresi Başkanlığı'na yapılacak bildirimlerin usulleri net olarak belirlendi. Ayrıca ödeme kaydedici cihaz muafiyetinden yararlanabilmesi için taşınması gereken şartlar ve limitler güncellendi. Bu limitlerin her yıl yeniden değerlendirme oranında artırılması öngörüldü. İki yıl üst üste bu şartları taşımayanlar tekrar ödeme kaydedici cihaz kullanmaya başlayacak.

YAZILIMCI VE ÜRETEN SORUMLU

Ayrıca, satış uygulama yazılımlarıyla yeni nesil ödeme kaydedici cihazlar arasında yapılması gereken entegrasyon

işlemden hem yazılım firmaları hem de bu cihazı üretenler sorumlu oldu. Bu sorumluluğun yerine getirilmediğinin tespiti halinde söz konusu firma ve üreticilere her bir tespit için ayrı ayrı 200 bin lira özel usulsüzlük cezası kesilecek.

MALİ MÜŞAVİRLERE YETKİ

Tebliğle bundan böyle mükellefler, çalışanlarının yanı sıra aralarında aracılık ve sorumluluk sözleşmesi bulunan serbest muhasebeci mali müşavirleri, gelir veya kurumlar vergisi beyannamesinin tasdikine ilişkin sözleşme bulunan yeminli mali müşavirleri de Dijital Vergi Dairesi'nde yer alan hizmetlerde işlem yapabilmeleri konusunda yetkilendirilebilecek.

Bu sayede mali müşavirler, mükelleflerin bilgilerine gerek duymadan kendi bilgileriyle Dijital Vergi Dairesi'ne giriş yaparak yetkili oldukları işlemleri mükellefleri adına yürütebilecek.



Kooperatiflere 2.7 milyon Euro hibe

SÜRDÜRÜLEBİLİR Sosyo-Ekonomik Uyum İçin Girişimcilik Kapasitelerinin İyileştirilmesi (ENHANCER) Projesi kapsamında, Adana, Ankara, Bursa, Gaziantep, Hatay, İstanbul, İzmir, Kayseri, Konya, Mersin ve Şanlıurfa'da faaliyet gösteren kooperatif ve kooperatif birlikleri için İstihdam Yaratma Odaklı Kooperatif Hibe Programı ile 2 milyon 700 bin Euro hibe verilecek.

AB tarafından finanse edilen, Uluslararası Göç Politikaları Geliştirme Merkezi (ICMPD) tarafından Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Kalkınma Ajansları Genel Müdürlüğü koordinasyonuyla yürütülen ENHANCER Projesi kapsamında uygulanan İstihdam Yaratma Odaklı Kooperatif Hibe Programı çağrılarının üçüncüsü açıklandı.

31 Ekim'e kadar başvurulabilecek program kapsamında kazanan başvuru sahipleri, 40 bin ile 110 bin Euro arasında hibe alabilecek.



2025 elektrik iletim ek ücreti belirlendi

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumunca (EPDK), 2025 yılında uygulanacak iletim ek ücreti, Türkiye Elektrik İletim A.Ş.'nin (TEİAŞ) iletim tarifesinin binde beşi olarak belirlendi. EPDK'nın konuya ilişkin kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, 2025 yılında uygulanacak iletim ek ücreti TEİAŞ'ın iletim tarifesinin binde beşi olarak belirlendi. EPDK'nın söz konusu kararı, 1 Ocak 2025 tarihinden itibaren yürürlüğe girecek. TEİAŞ tarafından aylık hesaplanan iletim ek ücretleri, takip eden ayın 25'ine kadar EPDK hesabına yatırılacak.

Taşıt tanımada kapsam genişledi



HAZİNE ve Maliye Bakanlığı'nın, Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi Uygulama Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği Resmi Gazete'de yayımlandı.

Söz konusu sistem kapsamında taşıtlara, depo girişine monte edilebilen ve taşıta ait plaka bilgisi, mükellefe ilişkin bilgiler gibi hususları hafızasında muhafaza eden, bu bilgilerin akaryakıt alımı sırasında Taşıt Tanıma Okuyucu (TTO) cihazı vasıtasıyla pompa ünitelerinin bağlı olduğu yeni nesil pompa ödeme kaydedici cihazlara otomatik olarak iletilmesine imkan sağlayan Taşıt Tanıma Birimi (TTB) takılacak. Böylece plaka bilgilerinin elle girilmesine gerek olmayacak.

Uygulama, vergi mükellefleri tarafından kiralama yoluyla edinilen veya işletmeye dahil olan ve işte kullanılan taşıtlar açısından 1 Ocak 2025'ten itibaren başlayacak.

SIFIR TAŞITLAR

Sisteme dahil olacak araçların kapsamı genişletildi. Vergi mükellefleri tarafından kullanılan taşıtlara ilave olarak sıfır taşıtlar ve özel taşıt tanıma sistemi kullanan taşıtlar da UTIS kapsamına dahil edilecek.

Buna göre, 1 Temmuz 2025'ten itibaren satılacak sıfır taşıtlara, UTIS dahil olma ve bu sistem kapsamında TTB takılması zorunluluğu getirildi. Ayrıca özel taşıt tanıma sistemlerini kullanan taşıtlar da 30 Haziran 2025'e kadar TTB takacak.

Vergi mükelleflerinin taşıtlarına 31 Aralık 2024'e kadar TTB taktırması gerekecek.

Ayrıca akaryakıt istasyonlarındaki en az bir pompa ünitesinin tabanca aparatları üzerine de 31 Aralık 2024'e kadar TTO takılacak.

e-Fatura'da Uyumsoft.com'u tercih et!

150.000'den Fazla Müşterinin Tercihi

★★★★★

Avantajlı Paketler

Hediye Kontörler

uyumsoft

Online'a Özel





Yeşil hidrojen projeleri 7 kat arttı

DÜNYA Hidrojen Konseyi tarafından yayınlanan 2024 yılı Hidrojen Görünüm Raporuna göre, temiz hidrojen endüstrisi



büyümeye devam ediyor. 2020 yılında 102 projede toplam 10 milyar dolar olan taahhütlü yatırımlar, 2024 yılında 434 projede toplam 75 milyar dolara yükseldi. En son yayınlanmış olan 2024 yılı Hidrojen Görünüm Raporu, aynı zamanda küresel hidrojen projeleri alanında da önemli genişlemenin olduğunu vurguladı. 2020 yılından bu yana proje sayısı yedi kat artarak Mayıs 2024 itibarıyla 228'den 1.572'ye yükseldi. Söz konusu projelerin uygulamaya doğru

ilerletilmesine verilen önem de giderek artıyor. Diğer taraftan, 2030 yılına kadar gerçekleştirileceği açıklanmış olan toplam yatırımlar da yaklaşık yüzde 20 oranında artışla 680 milyar dolara yükseldi. Konsey, özellikle geçmişteki nihai yatırım kararları içerisinde olmak üzere gelişmiş projelerin en fazla büyümeyi gerçekleştirdiğini belirtti. Dünya Hidrojen Konseyi, hidrojene dayalı ekonomilerin geliştirilmesini sağlamak amacıyla enerji, ulaştırma, sanayi ile yatırım alanlarında önde gelen bir dizi firma tarafından 2017 yılında Davos'ta oluşturulmuş küresel organizasyon statüsünde bulunuyor.



Türkiye'nin kurulu gücünün yüzde 16.2'si güneşten

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı verilerine göre; 2024 yılı ağustos ayı sonu itibarıyla Türkiye'nin kurulu gücü 113.932 MW'a ulaştı. Kurulu gücün kaynaklara göre dağılımı ise; yüzde 28.3'ü hidrolik enerji, yüzde 21.7'si doğalgaz, yüzde 19.2'si kömür, yüzde 16.2'si güneş, yüzde 10.8'i rüzgar, yüzde 1.5'i jeotermal ve yüzde 2.4'ü ise diğer kaynaklar şeklinde oluştu.

Güneş enerjisinde küresel rekor beklentisi

Küresel güneş enerjisi kurulumlarının bu yıl geçen yıla göre yüzde 29 artışla 593 gigavata ulaşması ve sektör öngörülerini de aşarak rekor kırması bekleniyor. Türkiye, güneş enerjisi kurulumlarını en fazla artıran ülkeler arasında Portekiz'in ardından ikinci sırada yer alıyor.

ULUSLARARASI enerji düşünce kuruluşu Ember tarafından hazırlanan güneş enerjisi kapasitesindeki büyümeye ilişkin rapora göre, dünyada güneş enerjisi kapasitesi 2023'te yüzde 87'lik artışın ardından bu yıl da büyümeyi sürdürüyor. Güneş enerjisinde ocak-temmuz döneminde devreye alınan 292 gigavat kurulu güç dikkate alındığında, kurulumların aynı hızda gitmesi halinde bu yıl dünyada 593 gigavat ilave güneş enerjisi kapasitesinin oluşturulması bekleniyor. Bu rakam 2023'e göre yüzde 29 artış anlamına geliyor. Söz konusu kapasite artışının sektördeki öngörülerini de aşarak rekor kırması bekleniyor.

HİNDİSTAN'IN YATIRIMLARI

Öte yandan Çin, ABD, Hindistan, Almanya ve Brezilya'nın bu yılki kapasitenin yüzde 75'ini oluşturacağı hesaplanıyor. Ocak-temmuz döneminde devreye alınan güneş enerjisi kapasitesinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 28 artış görülen Çin'in, bu yıl 334 gigavat kapasite inşa ederek dünyadaki toplam ilave gücün yüzde 56'sını oluşturacağı tahmin ediliyor. Hindistan'da ise bu yıl 23 gigavat güneş enerjisi kapasitesinin devreye girmesi bekleniyor.

TÜRKİYE'NİN YÜKSELİŞİ

Ember'in aylık verilerini takip ettiği

ülkeler arasında bulunan Türkiye, geçen yıla göre güneş enerjisi kurulumlarını en fazla hızlandıran ülkeler arasında yer alıyor. Portekiz'de ocak-temmuz döneminde güneş enerjisi kurulumu geçen yılın aynı dönemine göre yaklaşık 2.3 kat ile en yüksek artışı gösterirken, bunu Türkiye ve Hindistan takip ediyor. İki ülkede güneş enerjisi kapasitesi bu yıl geçen yılın aynı dönemine göre 2.1 ve 1.8 kat yüksek seyreliyor. Dünyada ise güneş enerjisi kurulumlarının söz konusu dönemde ortalama 1.3 kat arttığı hesaplanıyor.

UCUZ ELEKTRİK KAYNAĞI

Analize göre ayrıca, güneş enerjisi kapasitesinde bu yılki artışın 2010'dan beri dünyada devreye alınan toplam kömür santrali kapasitesini (540 gigavat) geride bırakması bekleniyor. Ember Elektrik Veri Analisti Euan Graham, rapora ilişkin değerlendirmesinde, güneş enerjisinin bir kez daha beklentilerin üzerinde büyüdüğünü belirterek, "Güneş, ayrıca küresel çapta en ucuz elektrik kaynağı olarak öne çıkıyor. Büyük piyasalardaki güçlü büyüme, dünyanın diğer bölgelerindeki hızlı ivmeyle birleşerek güneş enerjisi kapasitesinde hiç olmadığı kadar artışı beraberinde getiriyor. Ülkeler, bu teknolojinin sağlayabileceği ucuz enerjiden en iyi şekilde yararlanmak için güneş enerjisi merkezine alan bir gelecek planlamalı" dedi.

Sınırdaki karbon vergisi çelikte hesapları değiştirecek

FITCH Ratings, küresel çelik piyasalarındaki zayıf talep ve Çin'den yapılan yüksek ihracatla daha da zayıflayan çelik fiyatlarındaki düşüşün üreticilerin marjları üzerinde baskı oluşturduğunu bildirdi. Fitch, küresel yüksek getirili çelik üreticileri arasındaki kanışık derecelendirme görünümünün, kaldırılma yörüngeleri ve refinansman riskinden kaynaklandığını vurguladı. 2024 yılında çelik fiyatlarının tüm önemli bölgelerde düşmekte olduğunu belirten Fitch, "Avrupa'daki üreticiler kapasite bakımı gerçekleştirdi. Ancak bunlar fiyatları desteklemedi. Çin'de yurtiçi fiyatlar birkaç yıldır düşük seyrediyor" değerlendirmesinde bulundu.

Fiyatların ancak 2025-2026 yıllarında, bölgeye bağlı olarak değişen derecelerde toparlanmaya başlamasını bekleyen Fitch, Avrupa'da fiyatların ancak 2026'dan itibaren AB Sınırdaki Karbon Düzenleme

Mekanizması'nın devreye girmesiyle toparlanmasını beklediklerini vurguladı. Fitch, "Çin iç talebi bu yıl beklenenden daha zayıf seyretilti. Bu durum, üretimdeki sınırlı azalma ve düşük iç marjlarla birleştiğinde, Çin'in özellikle daha az korunan pazarlara



ihracatının 2024 yılında 100 milyon tona (yıllıklandırılmış) ulaşacak şekilde artmasına yol açtı. Buna karşılık daha fazla ülkenin ticari koruma önlemlerini artırmasını bekliyoruz" analizini yaptı.



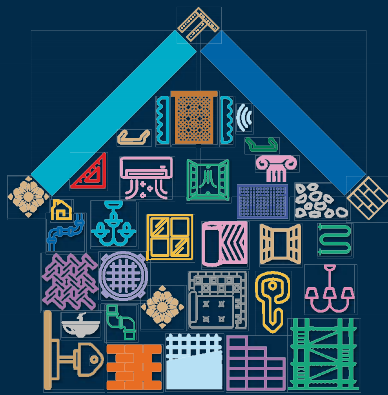
İHALE İLANI

İhale Makamı	Istanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA BETONARME DIŞ (2. KISIM) PERDE DUVAR, KLİMA DIŞ ÜNİTELERİ İÇİN KAİDE, ÇELİK PLATFORM VE 1. KISIM PIS SU GİDER HATTI YAPILMASI İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi BETONARME DIŞ (2. KISIM) PERDE DUVAR, KLİMA DIŞ ÜNİTELERİ İÇİN KAİDE, ÇELİK PLATFORM VE 1. KISIM PIS SU GİDER HATTI İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	45 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	1 Ekim 2024 saat 15:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@iftmimarlik.com 0546 479 26 16 Hüseyin ÇAMUR huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 57

BAU 2025

Münih - Almanya
13 - 17 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İNŞAAT VE YAPI MALZEMELERİ SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ BAU 2025'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN BAU

- Dünyanın önde gelen inşaat yapı malzemeleri ve mimarlık fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı
- 19 ihtisas salonu
- 2.260 katılımcı
- 190.000 ziyaretçi

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Kimyasal Yapı Malzemeleri
- Kapı, Pencere, Kilit Sistemleri, Bağlantı Parçaları, Güvenlik Sistemleri
- Mimari Yapı Malzemeleri, Bağlantı Çözümleri ve Kaplama Malzemeleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 810 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Akif Gönüllü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ITO@ITO /notokurumsal

Piyasa geleceğe nasıl bakıyor?

Güven endeksleri piyasa aktörlerinin geleceğe yönelik düşüncelerini, karamsar olup olmadıklarını, yatırım iştahının olup olmadığı gibi birçok önemli bilgileri edinmemizi sağlar. Güven endeksleri 0-200 aralığında değer alabilir. Endeksin 100'den büyük olması sektörün mevcut ve gelecek döneme ilişkin iyimserliğini, 100'den küçük olması ise kötümserliğini gösterir.

Şimdi mevsimsel etkilerinden arındırılmış hizmet, perakende, ticaret ve inşaat güven endekslerinin verdiği ipuçlarına bakalım.

Hizmette talep artışı

Hizmet sektöründe güven endeksi, ağustos ayında 111.8 seviyesine yüzde 2 düşerek gelmişken, eylül ayında yüzde 0.6 artışla 112.6 seviyesine yükseldi. Dolayısıyla geleceğe yönelik iyimser beklentilerin arttığını görüyoruz. Bu durumda yatırım iştahı artar ve sektörel büyüme ivme kazanabilir. Daha detaya baktığımızda, son 3 aylık dönemde iş durumu hemen değişmezken, hizmetlere olan talep endeksinde eylül ayında yüzde 1.3 artış olduğunu görüyoruz. Bu gelişme bize, sektöre talep konusunda iyimser bir tablonun daha da pekiştiğini söylüyor. Gelecek 3 aylık dönemde hizmetlere olan talep beklentisinde yüzde 0.9 artış olması, gelecekte de iyimser tablonun haklılığını ortaya koyuyor. Çünkü gelecekte müşteri talebinde artış bekleniyor. Bu arada körfezde savaşın yayılma riskinin artmasının bölgeden girişleri de tetikleyebileceğini unutmamak lazım.

Perakendede iyimserlik

Perakende ticaret sektörüne baktığımızda, endeksin yüzde 2.5 yükselerek 110.6 seviyesine yükseldiğini görüyoruz. Yani iyimser hava ve geleceğe olumlu bakış daha da pekişmiş görünüyor. Şimdi detaylara bakalım.

Son 3 aylık dönemde iş hacmi-satışlar endeksi yüzde 2.4 artarak 117.8 seviyesine yükseldi. Hem iyimserliği pekiştirmiş hem de işler yolunda mesajı vermiştir. Mevcut mal stok seviyesinin azalması da bunu teyit ediyor. Ancak gelecek 3 aylık dönemde iş hacmi-satışlar beklentisi endeksinin 121.3 ile yüzde 2.5 artması (bir önceki ay da yüzde 4 artmıştı), geleceğe yönelik iyimserliğin ne kadar güçlü olduğunu bize gösteriyor.

Konut kredilerine kolaylık

Şimdi inşaat sektörüne bakalım. Endeks, konut piyasasında alınan tedbirler nedeniyle kredili satışların yüzde 50 olarak ocak-ağustos döneminde düşüşünden etkilenmiş olacak ki, 2024 Eylül ayında 87.8'e yüzde 0.2 düştü. Gerek alınan siparişlerin mevcut düzeyi 82.4 ile gerekse gelecek 3 aylık dönemde toplam çalışan sayısı beklentisi 93.2 ile karamsar bir tablo çiziyor.

BDDK, son aldığı kararla risk gruplarında değişikliğe gittiğinden konut sektöründe canlılık söz konusu olabilir. BDDK, 20 Eylül 2024 günü yaptığı açıklamayla bireysel ve konut kredilerinde risk ağırlığını değiştirdi. Bu durumda bankaların konut kredisi kullandırmasına da kolaylık gelmiş oldu. Kaldı ki, bir kamu bankası da konut kredi faizinde indirim kampanyası düzenleyerek, düşük faizle konut kredisi müracaatları almaya başladı. Bu gelişmeler önümüzdeki dönemde inşaat sektöründe de güven endeksinin yükselmesine destek verebilir. Ancak bu gelişmeyle konut fiyatlarında yükselişe yol açma riskinin de bulunduğunu unutmamak lazım.



Hikmet BAYDAR



FOTOĞRAFLAR: KAMİL ÇATAK

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Bilişim ve E-Ticaret İhtisas Komitesi'nin 21. Dönem 4. Toplantısı, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in iştirakiyle İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu'nun başkanlığında yapıldı. Toplantıya; İTO Meclis ve Komite Üyeleri, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK) yöneticileri, İstanbul'da faaliyet gösteren teknoparkların yetkilileri, genç bilişim girişimcileri ve sektör temsilcileri katıldı.

Dünya Ekonomik Forumu'nun 'ChatWTO: Üretken Yapay Zeka ve

Uluslararası Ticaretin Analizi' raporunun sunumunun yapıldığı toplantıda, ticaretin ve sektörlerin yapay zekanın etkisiyle işleyişi ve yöntemlerinin evrimi değerlendirildi.

MİLLİ YAZILIM

Toplantıda konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, bilişim denince çok geniş bir etki alanından bahsedildiğini belirterek, "Yazılım geliştirme, donanım, ağ ve veri analizi, yapay zeka, mobil uygulamalar, bulut bilişim ve dijital pazarlama, bunların her biri neredeyse kendi başına sektör kabul ediliyor. Buradan da anlaşıyor ki,

dijital çağda bilişim olmadan yoluna devam edebilecek sektör kalmadı" dedi.

Avdagiç ayrıca, son dönemde yaşanan global olayların yerli ve milli yazılım geliştiriminin önemini bir kez ortaya koyduğuna dikkat çekti.

HUKUKİ ZEMİN OLUŞMALI

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu da özellikle şirketlerin dijital dönüşümü ve yapay zekanın etkilerini iyi analiz etmesi gerektiğini belirterek, "Yapay zekanın iş süreçlerini nasıl değiştirdiğinin ve sektörlerle etkisinin

çok iyi anlaşılması gerekiyor. Aynı zamanda yapay zekayla ilgili hukuki zemin ve yapı sağlıklı bir şekilde oluşturulmalı. Her sektörde bu konudaki farkındalığı artırmalıyız" dedi. Hazıroğlu, bu nedenle yapay zeka ve iş dünyasına etkileri üzerine bir çalıştay için hazırlandıklarını söyledi. Toplantıda, ayrıca SoftITo Yazılım-Bilişim Akademisi kapsamında, nitelikli işgücünün oluşturulması ve projenin gelişimi konusu da ele alındı.

Singapur firmalarıyla B2B görüşme

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası, ihracatı artırmaya yönelik çalışmalarını sürdürüyor. İTO'nun, Enterprise Singapore işbirliğiyle düzenlediği ikili görüşmeler etkinliği ile Singapurlu ve Türk firmalar bir araya geldi. İTO ve Enterprise



Singapore, bu etkinlikte geçen yıl iki ülke arasında 1.16 milyar dolar olarak gerçekleşen ticaret hacmini daha da yukarı taşımayı hedefliyor.

İTO Eminönü Merkez Bina'da düzenlenen ikili görüşmeler, katılımcı firmalarla Singapur'dan gelen iş insanları arasında iş anlaşmalarına zemin oluşturdu.

Özellikle kuru gıda, deniz ürünleri ve lojistik sektörünün yoğun olduğu B2B etkinliğine, ayrıca tekstil, yazılım ve medikal gibi alanlarda faaliyet gösteren 6 Singapurlu firma ile 78 Türk firması katıldı.

En çok ne alıyor?

Singapur, Türkiye'den en fazla; mineral yakıtlar, mücevherci eşyası, gemiler, elektrikli makina ve cihazlar, hayvansal ve bitkisel katı ve sıvı yağlar, eczacılık ürünleri, hava taşıtları ve gıda ürünleri alıyor.



En çok ne satıyor?

Türkiye'nin Singapur'dan en çok ithal ettiği ürünler; plastikler ve mamulleri, optik, fotoğraf, ölçü, tıbbi alet ve cihazlar, suda yüzen taşıt ve araçlar, mekanik cihazlar ve aletler, organik kimyasallar, kauçuk ve kauçuktan eşya, eczacılık ürünleri ve kakao ile kakao müstahzarları.

Singapur ekonomisi (2023)

Milli gelir:	501 milyar \$
İhracat:	475 milyar \$
İthalat:	423 milyar \$
Tüketici enflasyonu:	%4.8

Başlıca ticaret ortakları

- Çin
- Hong Kong
- ABD
- Malezya
- Endonezya
- Güney Kore



YARININ BİYOTEKNOLOJİ ÇÖZÜMLERİYLE Mİ İLGİLENİYORSUNUZ? NEDEN BEKLEYESİNİZ?

EUROPE'S ||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Avrupa'daki en yoğun AR-GE networkü ile inovasyon ve teknoloji transferi için ideal koşulları sağlayan, yarının biyoteknolojisi için en ideal bölge. NRW'ye hoş geldiniz!



NRW.GLOBAL BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com

Çekya'yla ticaret karşılıklı artmalı

Türkiye ile Çekya arasındaki 5.7 milyar dolar seviyesine ulaşan ticareti daha da geliştirmek için çalışmalar sürüyor. İTO'da düzenlenen Çekya'ya yönelik ticaret ve yatırım fırsatları webinarında, iki ülke arasında ticaretin karşılıklı dengeyle artırılmasının önemi vurgulandı.

İş insanlarına tüyolar

- Önce pazar fizibilitesi yapın.
- Ardından resmi şirket kurun.
- Muhasebe, vergi ve yasal konulara hakim olun.
- Yerel işçi çalıştırmak daha kolay.
- Nakliye ve depo işlemlerini sıkı takip edin.
- AB fonlarına ve teşviklerine başvurun.
- Resmi ve özel ihalelere katılın.
- Tedarikçi olmak için gerekli sertifikaları alın.
- Yanınızda mutlaka Çekçe bilen birini bulundurun.
- Yenilikçi/yeşil ürün ve satış sonrası hizmete öncelik verin.

OSMAN KUVVET

ÇEKYA, Türkiye ile ticaretini artırmak istiyor. Bu kapsamda Çekya'daki iş fırsatları ve teşvikler, İstanbul Ticaret Odası tarafından düzenlenen webinar'da ele alındı. Türkiye Cumhuriyeti Prag Ticaret Müşaviri ve iş insanlarının katıldığı webinarın açılış konuşmasını yapan İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, AB'ye tam üye olan Çekya'nın Gümrük Birliği çatısı altında ve coğrafi olarak yakın olmasının önemli bir avantaj oluşturduğunu belirtti.

TAHKİM AVANTAJI

Develioğlu, sözlerine şöyle devam etti: "Çekya ile geçtiğimiz yıl 5.7 milyar dolar ticaret hacmimiz oldu. Bu rakamı yükseltmek için çalışmalarımızı yürütüyoruz. Bununla beraber ticaret dengesinin her iki ülke yararına da olacak şekilde olması gerekir. Bu kapsamda iki yıl önce İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arbuluculuk Merkezi



İş için en cazip alanlar

Otomotiv: Çekya, dünyanın en eski üç otomobil firmasının üretim tesisine ev sahipliği yapıyor. Ayrıca Orta Avrupa'nın ilk otomobili bu ülkede üretildi. Otomotiv yan sanayi üretimi de ülkede oldukça iyi durumda ve pazar

payı sürekli artıyor. **Nanoteknoloji:** Çekya, nanoteknoloji alanında küresel bir merkez olarak görülüyor. Bu sektörde 200'e yakın şirket faaliyet yürütüyor. **Uzay-havacılık teknolojileri & savunma:** Havacılıkta

üretimden montaja kadar tüm alanlarda gözle görülür bir ilerleme kaydedildi. **Bilgi teknolojileri ve yazılım geliştirme:** Çekya, bilgi teknolojileri sektöründe Avrupa'nın önde gelen ülkelerinden biri.



Teşvikleri değerlendirin

- Bölgesel teşvikler
- Çalışanların eğitimi için hibe
- İstihdam sağlamak için hibe
- Varlık edinimi için hibe



(İTOTAM) ile Çek Ticaret Borsası Uluslararası Tahkim Merkezi (PRIAC) arasında imzaladığımız işbirliği anlaşması ile ticaret fırsatları daha hızlı ilerleyecek. İki ülke firmaları arasında yaşanan anlaşmazlıklar hem daha hızlı çözülecek hem de mahkeme sürecine göre maliyeti daha avantajlı olacak."

80 TÜRK FİRMASI

Ticaret Bakanlığı verilerine göre, Çekyalı firmalar Türkiye'de ağırlıklı olarak enerji sektöründe yatırım yapıyor. Türkiye'de 30'a yakın Çekya sermayeli şirketin toplam yatırım tutarı yaklaşık 2.5 milyar dolar. Çekya'da faaliyet gösteren 80 civarındaki Türk firmanın ise yatırım miktarı yaklaşık 150 milyon dolar. Bu rakamları artırmak için düzenlenen webinar'da, Türkiye Cumhuriyeti Prag Ticaret Müşaviri Berat Demirci Cörüt bir sunum gerçekleştirdi.

İŞSİZLİK YÜZDE 2.6

Cörüt yaptığı sunumda, Çekya'da yatırım için işgücü planlaması yapmak gerektiğine dikkat çekti. İşsizlik oranının da yüzde 2.6 ile yine AB'deki en düşük orana sahip olduğunu vurgulayan Cörüt, "Dolayısıyla bu durum işgücü bulmada zorluk yaşıyor. Ancak çalışanlar firmalarda uzun süre istihdam ediliyor" dedi.

Teşviklerde yatırımın katma değer oranının, inovasyon düzeyinin, yeşil ve dijital dönüşümün etkili olduğunu belirten Cörüt, sözlerini şöyle sürdürdü: "Çekya, özellikle demir-çelik ve otomotivde güçlü bir ülke. Ayrıca Çekya, Doğu ve Batı Avrupa'yı birleştiren bir bölgede yer aldığı için yatırımcı açısından büyük avantaj sağlıyor."

Çekya'da faaliyet yürüten iş insanı Gökhan Güngör de ülkeye dair tecrübelerini aktardı.

Çekya'nın ihracatında başlıca ürün grupları

- Motorlu taşıtlar
- Elektrikli makina ve cihazlar
- Makinalar ve kazanlar
- Demir ve çelik
- Plastik ve mamulleri
- Mobilya (otomobil ağırlıklı)
- Optik, fotoğraf, ölçü aletleri
- Mineral yakıtlar
- Oyuncak, spor ve oyun malzemeleri

JEC WORLD 2025

Paris - Fransa
4 - 6 Mart 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2025 GENEL BAKIŞ

- Kompozit malzemeler ve uygulamaları ile inovasyona yönelik sektörün önde gelen global etkinliği,
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni iş bağlantıları oluşturma imkanı,
- 76.000 m² sergileme alanı
- 100 ülkeden 1.300 katılımcı
- 40.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılında itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin dosya bedeli

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum stant alanı : 9 m²



Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk
0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Esra Avcıoğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [t](#) [v](#) /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın
Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu
Yazışları Müdürü
Şükrullah Dolu

Gazete Yayın
Sorumlusu
Dilşah Sarıhasan

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Merkezi
**Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal,
Şeref Kılıçlı, Barış Cabacı, Mesude Demirhan**
www.istanbulticaretgazetesi.com
Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam
Cengiz
Kazan

Abonelik
Abdülkadir
Yıldız

Grafik
Osman
Kuvvet

Fotoğraf
Kamil
Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN
VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR.
İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK
BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres
belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube
(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 27.09.2024

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

Tacikistan'la ticaret için İTO'ya işbirliği ziyareti



ADEM ORHUN

DEİK Tacikistan İş Konseyi üyeleri, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Konseyin Türkiye Tarafı Başkanı Cihangir Fikri Saatçioğlu başkanlığındaki heyeti, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ağırladı. Toplantıda, iki ülke arasında önceki ay başlayan vize

uygulamasının olumsuz yansımaları, fuarlar ve ticaret hacmini geliştirmeye yönelik yapılabilecekler hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. DEİK heyetinde Saatçioğlu'nun yanı sıra Konsey Üyeleri Bilal Çoban, Ömer Ali Öz ve İş Konseyi Koordinatör Yardımcısı Beyza Sinem Tokel de yer aldı.

Toplantıda, son yıllarda hızla gelişen

ticari ilişkilerin, vize uygulaması sebebiyle büyük oranda sektöre uğradığına dikkat çeken heyet başkanı, "Bu engelin kaldırılması için İTO'nun yapacağı girişimlerin faydalı olacağını ümit ediyoruz" şeklinde konuştu. Saatçioğlu ayrıca, Tacikistan'da Türk ihracat ürünleri fuarı düzenlenmesi konusunda İTO'dan destek beklediklerini dile getirdi.

Rusya ile işi stratejik adımlarla artırabiliriz

İş ve akademi dünyasından oluşan Rus heyeti, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Görüşmede, hali hazırda 55 milyar doları geçen ticaret hacminin atılacak yeni stratejik adımlarla 100 milyar dolara ulaşabileceği belirtildi.

MESUDE DEMİRHAN

İş adamları ve akademisyenlerin yer aldığı Rus heyeti, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Rusya Federasyonu Federal İnsan Kaynakları Merkezi Başkanı Bunkin Aleksey Sergeevich başkanlığındaki heyeti, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ağırladı. Heyetin organizasyonunu ise Çağdaş Türkiye Araştırmaları Merkezi (ÇATAM) Müdürü Gadzhiev Amur Gadzhibabaeovich yaptı. Toplantıda, İstanbul'u ve İTO'yu yakından tanımak istediklerini söyleyen Rus heyeti, ikili işbirliklerini artırmada rol oynayabilecek alanları belirlemeyi ve yenilerini eklemeyi planladıklarını anlattı.

SAĞLAM TEMELE DAYANIYOR

İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu da ticaret konuşmak, iş yapmak, yeni iletişim köprüleri kurmak ve ilişkileri güçlendirmek için bir arada olduklarını belirterek, Türk-Rus ilişkilerinin doğudan batıya, kuzeyden güneye olumlu etkiler meydana getirdiğini ve ezberleri bozduğunu söyledi. İki ülke arasında ilk resmi temasların 535 yıl öncesine dayandığını hatırlatan Develioğlu, sağlam temellere dayanan dostane ilişkilerin hem bölge hem de dünya için hâlâ büyük bir fırsat olduğunu altını çizdi. Develioğlu, Türkiye ve Rusya'nın hem ekonomik hem de stratejik açıdan birbirine sıkı sıkıya bağlanmış iki ülke olduğunu vurgulayarak, "Ticaretimizin çok boyutlu yapısı, küresel siyasi ve jeopolitik iklim ne olursa olsun iki ülkeyi birbirine vazgeçilmez şekilde bağlıyor. İTO olarak, ikili ilişkilerimizin daha da geliştirilmesini can-ı gönülden arzu ediyor, çalışmalarımızı da bu yönde sürdürüyoruz" dedi.

TİCARİ PARTNERLİĞİN ÖTESİNDE

Develioğlu, özellikle, mal ve emtia ticareti, turizm, müteahhitlik hizmetleri ve karşılıklı doğrudan yatırımların ikili



ticari ilişkilerin temel taşlarını oluşturduğunu ifade ederek, şu bilgileri verdi: "İş adamlarımız, başta Moskova ve St. Petersburg olmak üzere Kazan ve Güney Rusya'da, Rostov'da, Krasnodar'da, Soçi'de ve diğer önemli ticaret merkezlerinde iş yapıyor, yatırımlarda bulunuyor. Devlet Başkanlarımız Recep Tayyip Erdoğan ve Vladimir Putin'in öncülüğünde ilişkilerimiz günden güne daha da

sıklaşıyor. Coğrafi yakınlıkla beraber uzun yıllardır karşılıklı ticaret ve yatırım yapmanın avantajlarını da taşıyoruz. Çünkü birbirimizi çok iyi tanıyoruz. Enerji alanındaki ortak çalışmalarımız, yerel para birimlerimizle ticarette aldığımız mesafe ve Şanhay İşbirliği Teşkilatı nezdindeki diyalog ortaklığımız, Türkiye

ve Rusya arasındaki ilişkileri sıradan bir ticari partnerliğin ötesine taşıyor."

40 BİNDEN FAZLA YABANCI SERMAYELİ ÜYEMİZ VAR

Develioğlu, iki ülke arasında 55 milyar doları aşan ticaret hacminin, bu stratejik adımlarla orta vadede 100 milyar dolara taşınacağına inandıklarını söyledi. Oda olarak karşılıklı ilişkileri geliştirecek her türlü desteği sağlamaya hazır olduklarını belirten Develioğlu, "İstanbul Ticaret Odası, 142 yıllık deneyimi ve 81 farklı sektörde iş yapan 800 bini aşkın üyesiyle dünyanın en büyük ikinci Odası. Oda üyelerimiz toplam dış ticaret hacmimizin yarısını gerçekleştiriyor. Ayrıca Oda'mızda 40 binden fazla yabancı sermayeli üyemiz mevcut. Biz de bu gücü, uluslararası alanda çok daha sıkı işbirlikleri için kullanıyor, üyelerimizi dünyayla buluştururken, yatırım ve iş yapma becerilerini ileriye taşıyoruz" dedi.



Ekonomik ilişkilere katkı sağlayacak

Rusya Federasyonu Federal İnsan Kaynakları Merkezi Başkanı Bunkin Aleksey Sergeevich, şöyle konuştu: "Rusya Federasyonu Devlet Başkanlığı İdari Kadroları Geliştirme Programı kapsamında 3. stajyer programını uyguluyoruz. Ancak ilk defa İstanbul Ticaret Odası'nda misafir

oluyoruz ve İstanbul gibi imkanları geniş bir şehirle tanıştık. Yaklaşık 27 yıldır devam eden programımızda 115 bin mezun bulunuyor. Mezunlarımızdan yaklaşık yüzde 60'ı küçük ve orta ölçekli işletmelerde, yüzde 40'ı ise daha büyük fabrikalarda çalışıyor.

Rusya'nın 63 bölgesi bu programa katılıyor ve coğrafyası oldukça geniş. Çalışma alanları ve sektörler de çok geniş. Umut ediyorum ki, burada yaptığımız görüşmeler Türkiye ve Rusya arasındaki işbirliğine yardımcı olacak ve ekonomik ilişkilerimizde de katkı sağlayacak."



CI 101

FİNANSAL ANALİZ

CCIM 101 Finansal Analiz eğitimi, sermaye sahipleri, hizmet veren profesyoneller ve onlara servis sağlayan araçlar için hazırlanmıştır.

Özellikle yatırımların zamana dayalı finansman yüklerini ve zaman içerisindeki faiz ve gider tablolarının korelasyonlarını belirlemeye yönelik hesaplama yöntemlerinin öğretildiği bir eğitimidir.



GAYRİMENKULDE FİNANSAL OKURYAZARLIK

www.ccimistanbul.com



ccimistanbul@mekik.org



Bize Ulaştın

0540 224 6266



- Finansal Model Oluşturma
- Para-Zaman İlişkisi
- Banka Bakış Açısı
- Sermaye Piyasaları
- Uluslararası Değerleme Kriterleri

Faizde mütevazı adımlarla ekonomide sürdürülebilir kazanım

ENERJİ krizlerinin ve savaşların baskısı altında zor bir dönem geçiren küresel ekonomide, faiz indirimleriyle gevşeme beklentileri kuvvetleniyor. ABD Merkez Bankası'nın (Fed) politika faizinde dört yıl aradan sonra indirmeye gitmesi, diğer ülkelerin ekonomileri için de işaret fişegi oldu. 18 Eylül'de politika faizini 50 baz puan düşürerek yüzde 4.75-5 aralığına çeken Fed, enflasyonu yüzde 2'ye indirme hedefinden uzaklaşmadan indirim hamlelerine devam edeceğini duyurdu.

BÜYÜMEDE GÜNCELLEME

ABD'de temkinli açıklamalara rağmen faizdeki 'jumbo' indirim, küresel piyasaları hareketlendirdi. Küresel büyüme tahminlerinde ABD'deki gevşeme döngüsüyle paralel gelişmelerle yukarı yönlü iyileştirme yapıldı. Uluslararası derecelendirme kuruluşu Fitch Ratings, küresel ekonomiye ilişkin büyüme beklentisini bu yıl için yüzde 2.6'dan yüzde 2.7'ye çıkardı.

Bu arada Fitch'in, Küresel Ekonomik Görünüm Raporu'nda Türkiye de yer aldı. Yıllık enflasyonun ağustosta belirgin şekilde yavaşladığı hatırlatılan raporda, "Yıl sonunda enflasyonun yüzde 43 seviyesinde olması bekleniyor. Türkiye ekonomisi, bu yıl yüzde 3.5, 2025'te yüzde 2.8 ve 2026'da yüzde 3.7 büyür" denildi.

GÜNDEM FAİZ TAKVİMİ

Faiz ve küresel ekonomilerde büyümeye dair raporlar arttıkça, dikkatler Türkiye'ye çevrildi. Sıkı para politikasını taviz vermeden uygulamaya odaklanan Türkiye'deki faiz takvimi tartışılıyor. Geçtiğimiz haftalarda yüzde 50'de sabit tutulan politika faizinde indirim beklentisi güçlenmeye başladı. Bu adım için hangi tarihin doğru olacağı değerlendiriliyor. Enflasyonu kalıcı olarak tek haneye düşürme hedefini tekrarlayan ekonomi yönetiminin atacağı adımlar, finansal piyasalar kadar üretimi ve ihracatı da etkileyecek. Bu konudaki tartışmalara ve ekonomideki soğumaya rağmen olumlu beklentiler artıyor.

Olumlu beklentileri besleyen gelişmelerden biri de not artışı haberleri oldu. Kredi derecelendirme kuruluşu Fitch Ratings, geçtiğimiz haftalarda Türkiye'nin kredi notunu 'B+'dan 'BB-'ye yükseltti. Fitch, ayrıca 24 Türk bankasının uzun vadeli yabancı para cinsinden (YP) kredi notlarını da artırdı.

Bu artışların ardından diğer derecelendirme kuruluşlarından da benzeri iyileştirmeler bekleniyor. S&P Global'in, 1 Kasım'da Türkiye hakkında bu yılki ikinci değerlendirmesini yapması ve yeni bir not artışı duyurması muhtemel görülüyor.

CARİ AÇIK ODAKTA

S&P Global Ratings Kıdemli Direktörü Frank Gill, Türkiye ekonomisindeki gelişmeler hakkında şu açıklamaları yaptı: "Türkiye ekonomisinde politika değişikliğinin ardından başta dış göstergeler olmak üzere bazı kredi derecelendirme ölçütleri iyileşti. Bunlar arasında en önemlilerinden biri, net döviz rezervlerindeki artış oldu. Ayrıca cari açık çok hızlı şekilde daraldı."

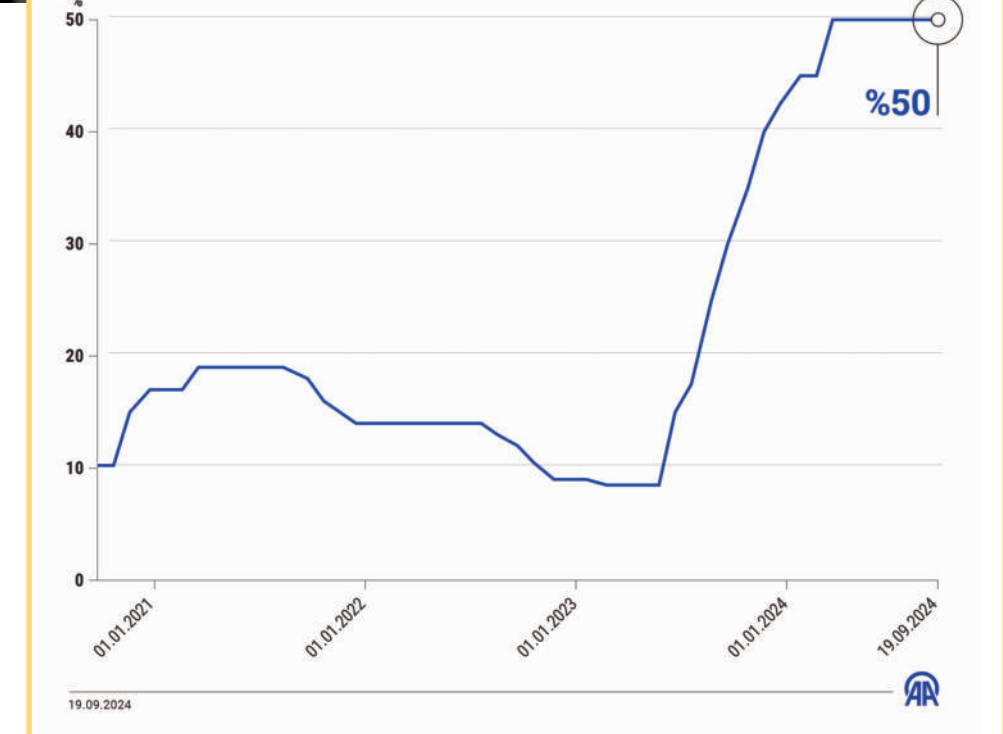
İş dünyasını yakından ilgilendiren değerlendirmelerini açıklayan Gill, "Türkiye'de enflasyonu tek haneli rakamlara indirmek için yetkililerin tüketici talebini azaltması gerekiyor. Bu da daha düşük büyüme anlamına gelir ve daha düşük büyüme genellikle daha zayıf mali sonuçlara yol açabilir" dedi.

Not kararı için gözden geçirilecek birçok gösterge olduğuna dikkat çeken S&P Global Ratings Kıdemli Direktörü, "Kendimize Türk hükümetinin önümüzdeki birkaç yıl boyunca politikaya bağlı kalıp kalmayacağını sormak zorundayız. Bizim temel tahminimiz, bağlı kalacakları yönünde. Kademeli bir dezenflasyon süreci bekliyoruz. Bu yıl sonu için enflasyon öngörümüz yüzde 43, 2025 sonu için yüzde



Adem ORHUN

ABD'de 'jumbo' faiz indirimiyle başlayan gevşeme, küresel ekonomide olumlu beklentileri artırırken, dikkatler Türkiye'ye çevrildi. Sıkı para politikası sayesinde cari açığı risk olmaktan çıkaran Türkiye'de şimdi gündem, faiz indiriminin ne zaman yapılacağı. Enflasyon hedefine ve dengeleri korumaya odaklanan ekonomi yönetimi, faiz indiriminde mütevazı adımlarla kalıcı kazanımlar sağlamakta kararlı.



23 ve 2026 sonu için yüzde 10 seviyesinde" diye konuştu. Gill ayrıca, "Dezenflasyon sürecinin önemli bir ayağı TL'nin Amerikan Doları ve Euro karşısında çok az değer kaybetmesidir. Gelecek yıl TL'nin enflasyonun altında değer kaybedeceğini düşünüyoruz" dedi.

Gill, faiz indirimi hakkında da şu değerlendirmeyi yaptı: "Bizim temel senaryomuz, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın yılın son çeyreğinde çok temkinli şekilde faiz indirimine başlayabileceği yönünde. Bu, muhtemelen kasımda olabilir, ancak buradaki 'temkinli yaklaşımı' vurgulamak gerek."

Fitch Rating Kıdemli Direktörü Erich Arispe Morales ise "TCMB'nin sıkı para politikasını sürdürmesini bekliyoruz. Politika faizinde 2025'in ilk çeyreğinde indirmeye başlayacağını öngörüyoruz" dedi.

PROGRAMA İNANIYORUZ

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek de yaptığı açıklamayla olumlu sonuçlara dikkat çekti. Cari açığın, kur korumalı TL hesaplarının (KKM) ve rezervlerin endişe kaynağı olmaktan çıktığını söyleyen Bakan Şimşek, "Kredibilite konuşarak kazanılmaz, sonuç üretmek elde edilir. Enflasyonla ilgili

tereddütlere saygı duyuyorum ama biz inanıyoruz ve programımız sonuçları üretecek. Zaman, sabır ve kararlılığa bakalım. 'Şok terapi' seçeneğini değerlendirmiyoruz. Uygulamaya ve başarılı programlara bakıyoruz. Kalıcı kazanımların peşindeyiz. Yapısal dönüşümle rekabet gücümüzü artıracamız ve verimliliği artırarak refah seviyemizi yükselteceğiz" dedi.

REEL KESİM GÜVEN ENDEKSİ

Ekonomi politikaları ve finansal piyasalara ilişkin raporların frekansı artarken Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, eylül ayına ilişkin İktisadi Yönelim İstatistikleri ve Reel Kesim Güven Endeksi'ni açıkladı. Bin 766 işyerinin cevaplarıyla oluşturulan endeks, eylülde geçen aya göre 0.3 puan artarak 98.8 seviyesine çıktı. Aynı dönemde mevsimsellikten arındırılmış reel kesim güven endeksi de 1.2 puan yükselerek 99.2 oldu. Gelecek üç aydaki sipariş miktarı, mevcut mal stoku, istihdam ve sabit sermaye yatırımlarına dair değerlendirilmeler, endeksi artış yönünde, gelecek üç aydaki üretim hacmine yönelik değerlendirmeler eksi yönde etkiledi.

Ufukta sık aralıklarla 25 puanlık indirim var

Fitch Ratings, Fed'in politika faizinde 50 baz puan şeklindeki 'büyük' indirmeye rağmen para politikası gevşeme döngüsündeki beklenen indirimlerin daha 'mütevazı' olacağını, kasım ve aralık toplantılarının ikisinde de politika faizinin 25 baz puan indirileceğini öngörüyor. Fitch, bununla birlikte 2025'te dört kez 25'er baz puanlık indirim beklediklerini de kaydetti. Bu durumda gelecek yılın sonunda ABD'deki faiz oranının yüzde 3.5'e ineceği öngörülüyor. 2026'ya ilişkin tahmin de yüzde 3.

Avrupa'da gevşeme başladı

ABD'nin doğusunda da gündem faiz ve enflasyon. İngiltere Merkez Bankası (BoE), ağustosta faiz indirdiği halde eylülde sabit tuttu. Bankanın, yıl sonuna kadar 25 baz puanlık indirimle faizi yüzde 4.75'e düşürmesi bekleniyor. Fitch Ratings Ekonomi Birimi Direktörü Jessica Hinds, "PPK açıklaması, BoE'nin kasımda gevşemeye gidileceğini güçlü bir şekilde ortaya koydu" dedi. Avrupa Merkez Bankası (ECB) ise piyasaların beklentileri doğrultusunda haziran ayındaki hamlesinin ardından ikinci kez

mevduat faizi oranını düşürdü. 25 baz puanlık indirimle oran yüzde 3.50-3.90 aralığına çekildi.

İsviçre Merkez Bankası da politika faizini piyasa beklentileri doğrultusunda 25 baz puan indirdi. Banka, yılın son iki toplantısında da faiz indirimi olabileceği sinyalini verdi. Öte yandan, Japonya Merkez Bankası (BoJ) Başkanı Kazuo Ueda, para politikasını belirlerken ülkedeki ve dünyadaki ekonomik gelişmeleri dikkatle değerlendireceklerini, faizleri artırmakta aceleci davranmayacaklarını ifade etti.

Gündemde vergi artışı yok

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, KDV, kurumlar ve gelir vergisinde bir artışın gündemlerinde olmadığını açıkladı. Bakan Şimşek'in açıklamasına göre gerçekleşmelere ilişkin rakamlar şöyle oldu:

- Mayıs 2023'te 57 milyar dolar olan cari açığı 19 milyar dolara indirdik.
- Cari açık azalınca

dış kaynak ihtiyacımız ve kırılganlığımız azaldı.

- Rezervler, Mayıs 2023'te brüt 98.5 milyar dolardı, 153 milyar doların üzerine çıktı.
- 2025'in ilk çeyreğinde enflasyon yüzde 30'lu rakamlara düşecek.
- 2025'in sonunda enflasyonu yüzde 20'nin altına indirebileceğiz.



New York'ta ticaret diplomasisi

Birleşmiş Milletler (BM) her ne kadar temel fonksiyonlarını icra etmede yetersiz kalsa da halen en geniş diplomasi platformu olma özelliğini koruyor. Özellikle BM Genel Kurulu toplantıları kapsayıcı bir diplomasi için belli imkanlar sağlıyor. Genel Kurul zamanında sadece liderler ve diplomatlar değil, iş insanları da New York'a gelerek dünya gündemini takip etmeye çalışıyor. Bu büyük etkinlik, ticaret diplomasisi açısından da önemli fırsatlar barındırıyor.

Türkiye, New York'taki görüşmeleri ticaret diplomasisi boyutuyla da etkin kullanmaya çalışan ülkelerin başında geliyor. Ülkeye daha nitelikli doğrudan yabancı yatırım çekmek ve ABD ile dış ticaret hacmini artırmak için hem politika yapımcılar hem de iş insanları ile toplantılar gerçekleştirildi.

ABD ile daha fazla iş

Son 20 yıldır ihracat pazarlarını ve yatırımcı portföyünü çeşitlendirmeye çalışan Türkiye için bu tip ticaret diplomasisi faaliyetleri oldukça kritik. Avrupa bizim en önemli ticaret ortağımız olsa da Avrupa ekonomisinin yaşlandığı ve küresel ticaret ağlarının farklılaştığı gerçekleri ortada. Türkiye bu gelişmeleri dikkate alarak, Amerikan pazarı ile daha fazla iş yapmayı hedefliyor. Son 8-10 yılda Çin ile arası gittikçe açılan ABD de ticaret ortaklarını çeşitlendirme peşinde.

Türkiye ve ABD arasındaki dış ticaret hacmini 100 milyar dolara çıkarmak gibi iddialı bir hedefe sahibiz. 2024 yılında bu ticaret hacminin 36 milyar dolar olarak gerçekleşeceği öngörülüyor. 100 milyar dolar hedefine ulaşmak için önümüzde uzun bir yol var. Ama son yıllardaki artış trendi, umut verici. Salgın öncesine kıyasla ticaret hacmi yaklaşık 10 milyar dolar arttı. Bu artışın 6 milyar doları Türkiye'nin ihracatından, 4 milyar doları ise ABD'nin ihracatından gelmiş. İki ülke arasındaki ihracat-ithalat rakamlarının dengeli seyretmesi, artış trendinin sürdürülebilirliği açısından olumlu bir gelişme.

Kamu-reel sektör işbirliği

Reel sektörümüz yeni pazarlar konusunda oldukça çevik ve istekli. Ama bu enerjiyi sahaya yansıtabilmek için atmamız gereken adımlar var. ABD'nin oldukça büyük bir pazar olduğunu ve Avrupa'dakilere kıyasla Amerikan tüketicilerinin beklentilerinin bazı açılardan farklılaştığını dikkate almak gerekiyor. Türkiye'nin ABD'ye ihracatını artırmak için bir taraftan üretim ölçeğini büyültmeliyiz, bir taraftan da ürün farklılaştırması yapmalıyız. Bu noktada sektör bazı iş ve proje ortaklıkları kurmalı ve Ar-Ge'ye daha fazla kaynak ayırmalıyız. Lojistik yatırımlara da ihtiyacımız var. Ticaret ve yatırım ilişkilerini sadece sanayi açısından düşünmemeliyiz. Hizmetler ve enerji sektörlerinde de önemli fırsatlar mevcut.

Tüm bunları hayata geçirme noktasında bakanlarımız, bürokratlarımız ve iş insanlarımız New York'ta yaklaşık bir hafta boyunca önemli temaslar gerçekleştirdi. Görüşmeler derinleştikçe ve fizibilite çalışmaları ilerledikçe, kamunun ve reel sektörün atması gereken adımlar daha da netleşiyor. Amerikan pazarında hedeflediğimiz başarıya, ancak kamu ve reel sektörün güçlü işbirliği ile ulaşabiliriz.

'Dünyanın merkezi'ne ABD'den yatırım çağrısı



'DÜNYANIN BAĞLANTI NOKTASI'

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi, New York'ta Times Meydanı'ndaki dijital panolarda dünyanın bağlantı noktası anlamına gelen 'Nexus of the World' mesajını yayımladı. Ofis, bu mesajlarla Türkiye'nin Avrupa, Asya ve Afrika'nın kesiştiği noktadaki konumuyla küresel pazarlara sunduğu erişim imkanına dikkat çekti.

Tam kadro Türkiye sunumu

New York Halk Kütüphanesi'nde Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-ABD İş Konseyi'nin (TAİK) düzenlediği 15. Türkiye Yatırım Konferansı dolayısıyla resepsiyon verildi. Resepsiyona, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Başkanı Fatih Karahan, DEİK Başkanı Nail Olpak ve TAİK Başkanı Murat Özyeğin'in yanı sıra Türkiye ve ABD'den iş dünyası temsilcileri katıldı.



'Reformların devamını heyecanla bekliyoruz'

Türk heyetinin New York'taki temaslarından biri de ABD Ticaret Odası Başkanı ve CEO'su Suzanne P. Clark ile gerçekleştirildi. Oda Başkanı Clark, şunları kaydetti: "Geçtiğimiz bir buçuk yıl boyunca Türkiye, yalnızca ekonomik bir

toparlanmayı değil, aynı zamanda bir canlanmayı da sağlayacak önemli makroekonomik reformlar uyguladı. ABD işletmeleri, her iki ülkeye de fayda sağlayacak yeni, yüksek kaliteli doğrudan yabancı yatırım fırsatlarını

kolaylaştıracak yapısal reformların bir sonraki aşamasını görmek için can atıyor. İki ülke bu yıl yaklaşık 40 milyar dolarlık ticaret hacmi rekoru yolunda ilerliyor. Ülkelerimizin 100 milyar dolarlık ticaret hedefi ulaşılabilir durumda."



Türkiye, küresel doğrudan yatırımlardan aldığı payı artırmak için '100 milyar dolarlık ticaret' hedefini koyduğu ABD'de güçlü bir tanıtım yaptı. Son bir yılda ekonomide dengelenme için yapılanları ve yapısal reformları anlatan Türkiye, ABD'li şirketleri daha fazla yatırım ve işbirliğine davet etti.

KÜRESEL doğrudan yatırımlardan daha fazla pay almak için atılan adımlar hızlandırıldı. Geçtiğimiz haftalarda Almanya ve İngiltere'de yapılan teşvik tanıtım ve yatırım toplantılarının ardından bu kez adres ABD oldu. Birleşmiş Milletler (BM) 79. Genel Kurulu'nda konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile birlikte New York'a giden bakanlar ve üst düzey yöneticiler, sermaye ve yatırım için Türkiye'deki avantajlara dikkat çekti.

ABD'deki program kapsamında Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, New York'ta Citibank'ın ev sahipliğinde düzenlenen üç yatırımcı toplantısına katıldı. Şimşek, ekonomi programında kaydedilen ilerlemeleri ve gelecek için önceliklerini paylaştı. Şimşek, ayrıca, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) tarafından düzenlenen yuvarlak masa toplantısında da yatırım avantajları sunumu yaptı.

YAPISAL REFORM

'ASKON Amerikan-Türk İş Buluşması'na da katılan Bakan Şimşek, Orta Vadeli Program'da (OVP) katedilen mesafeyi ve izlenecek politikaları anlattı.

Şimşek, Türkiye'nin çok güçlü bir hikayesi olduğuna işaret ederek, "Türkiye'de güçlü bir yapısal dönüşümün arifesindeyiz. Yapısal dönüşüm demek fırsat demek, büyüme demek. O nedenle bu hikayenin bir parçası olmak gerektiği çok net" dedi.

100 MİLYAR DOLAR

Ticaret Bakanı Ömer Bolat da katıldığı toplantılarda, Türk-Amerikan ilişkilerinde gelecekte birçok sektörde olumlu yeni gelişmelerin görüleceğini söyledi. Bakan Bolat, "Ticaret hacminin bu yıl 35 milyar dolara ulaşması bekleniyor. Buradaki artışı hızlandırmaya odaklandık. İki ülke liderlerinin ortaya koyduğu 100 milyar dolarlık ticaret hacmi vizyonuna ulaşmak için her türlü çabayı gösteriyoruz" dedi.

15. Türkiye Yatırım Konferansı kapsamında ABD'li yatırım bankası Goldman Sachs'ın genel merkezinde düzenlenen toplantıya katılan Bakan Bolat, yatırımcıları, Türkiye'deki fırsatlardan yararlanmaya ve 'Türkiye Yüzyılı' vizyonu çerçevesinde daha fazla üretim, ihracat ve refah için çabaları artırmaya davet etti.

ABD'nin, Türkiye'ye en çok yatırım yapan ikinci ülke olduğuna dikkati çeken Bolat, Türkiye'nin,

tedarik zincirleri yeniden tanımlanırken, Avrupa için üretim ve dağıtım merkezi olma konumunu sağlamlaştıracağını söyledi. Türkiye'nin, inşaat sektöründe yabancı şirketler için fırsatlar barındırdığına işaret eden Bolat, bu şirketlerin, ortaklıklar kurmak, Türkiye'de veya üçüncü pazarlarda ek yatırım fırsatlarını keşfetmek için Türk inşaat şirketleriyle yakın bir şekilde çalışabileceklerini belirtti.

TEKNOLOJİ HAMLESİ

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır ise ABD'deki iş insanlarına Türkiye'nin sanayi ve teknoloji alanında kaydettiği ilerlemeyi anlattı. Türkiye'nin ticari araçlardan güneş panellerine, demir çelikten çimentoya Avrupa'nın lider üretim gücü olduğunu dile getiren Kacır, "İlerlememizi taahhüden çok önemli bir işe daha hep birlikte imza atıyoruz, o da Milli Teknoloji Hamlesi'ni gerçekleştirmek" diye konuştu. Türkiye'nin ortanca yaşının 34 olduğunu belirten Kacır, ülkenin dinamik insan kaynağını, en büyük güçlerinden olduğunu vurguladı. Kacır, temasları hakkında "ABD'li şirketleri, Türkiye'nin Ar-Ge ve inovasyon ekosistemine dahil olmaya, HIT-30 Programı kapsamındaki yüksek teknoloji alanlarında ülkemize yatırım yapmaya davet ettim" dedi.

Stok-fiyat hesabınızı iyi yapın

Dezenflasyon sürecinin kalıcı bir şekilde başladığını vurgulayan Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, şunları söyledi: "Maliye politikası, gelirler politikası daha destekleyici hale gelecek. Özellikle iş insanlarına seslenmek istiyorum; stoklarınızdan fiyatlamaya politikanıza kadar hesabınızı ona göre yaparsanız yanlış tarafa durmamış olursunuz. Enflasyon iniyor. Dolayısıyla bizim hedeflerimizi dikkate alırsanız sizin faydanıza olur. İş aleminde beklentimiz Orta Vadeli Program'ı rehber edinmeleridir. Adil bir rekabet ortamı için kayıt dışılıkla mücadele edeceğiz. Eğer kayıt dışıysanız bilin ki, mutlaka maliye sizin kapınızı çalacak. Türkiye'deki bütün mükellefleri her sene denetime tabi tutacak vergi avatarları olacak. Herkesin bilançosu, gelir tablosu, capraz denetimi yapılacak."

INTERSOLAR EUROPE 2025

Münih - Almanya
7 - 9 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- BIPV - Binalara entegre çözümler
- PV - Fotovoltaik Ürünler
- ICT ve PV Yazılımları
- Enerjiye Bilgi ve İletişim Teknolojileri, Yazılım
- İklimlendirme ve Soğutma
- Invertör
- Enerji Sektörünün tüm malzeme ve bileşenleri
- Fotovoltaik Güneş Pilleri

TÜRKİYE'NİN ENERJİSİ DÜNYA PLATFORMUNDA

NEDEN THE SMARTER E EUROPE – INTERSOLAR EUROPE ?

- Avrupa'nın Enerji Fuarı The Smarter E Europe kapsamında "Güneş Enerjisi" sektörü temsilcilerine ulaşım imkanı
- 19 salonda toplam 206.000 m² sergileme alanı
- 2.800'den fazla uluslararası katılımcı
- 115.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Enerji sektöründeki gelişmelerin yerinde incelemesi
- Uluslararası güneş enerjisi profesyonelleri ile buluşma ve işbirliği kurma fırsatı

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- A5 ve C4 Salonları - Intersolar Europe: PV invertörler, PV sistem sağlayıcıları, PV distribütörleri, PV ürünler, PV hizmetleri, Solar Isı Teknolojileri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin, nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuarın web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayımlanması
- Fuar süresinde ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 750 Euro / m²
Minumum stant alanı : 12 m²



ESRA YILMAZ 0 212 455 65 10 0 530 874 89 73 esra.yilmaz@ito.org.tr
SENA YAKAR 0 212 455 61 18 0 537 304 51 20 sena.yakar@ito.org.tr
ESRA AVCIOĞLU 0 212 455 61 10 0 530 386 92 66 esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

İTO sektör temsilcilerini buluşturan Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı gerçekleştirildi. 800 bin üyenin temsilcilerinin katıldığı toplantıda, sektörler değerlendirilip, öneriler paylaşıldı ve izlenecek yol haritaları belirlendi. Katılımcılar, İstanbul'un ekonomik büyümesine katkı sağlayacak yeni projeler üzerinde görüşlerini açıklayarak ortak bir vizyon oluşturdu.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL
BARIŞ CABACI-MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası, sektörleri temsil eden 81 Meslek Komitesi'nin üyelerini buluşturan 21. Dönem 4. Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı'nı gerçekleştirdi. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Kanunu uyarınca 6 ayda bir düzenlenen müşterek toplantıya, meslek komiteleri üyelerinin katılımı yoğun oldu.

2 BİNE YAKIN TOPLANTI

Meclis Salonu'ndaki toplantının açılışında konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, 800 bini aşan üyenin temsilcilerinin istişaresinin önemine dikkat çekti. Avdagiç, meslek komitelerinin Oda'nun en büyük dayanağı olduğunu vurgulayarak, komitelerin 2 yıllık süreçte 1.863 toplantı gerçekleştirdiğini ve bu toplantılarda 5 bin 941 komite kararı alındığını belirtti.

GÖZÜMÜZ KULAĞIMIZ SİZSİNİZ

Toplantıların, sektörel sorunları daha kapsamlı şekilde ele alma fırsatı sunduğunu ifade eden Başkan Avdagiç, "Bu toplantılar sadece istatistiksel bir veri değil, sektörlerimizin sesini daha geniş bir çerçevede duyurma imkanımızdır. İTO'nun gözü, kulağı sizsiniz. Bizi arzu ettiğimiz başarıya taşıyacak olan, aynı zamanda sizlerin çalışmalarıdır" diyerek, sektör ve komite toplantılarının İTO'nun ekonomik ve ticari alandaki başarısını güçlendirdiğine dikkat çekti.

DEĞİŞİME AYAK UYDURMALIYIZ

Ekonomide karşılaşılan küresel ve yerel zorluklara değinen Avdagiç; enflasyon, döviz kurları ve finansman

Müşterek toplantıda konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO'nun meslek komiteleri sayesinde Türkiye ve İstanbul ekonomisinin dinamiklerini yakından izlediklerini vurguladı. Avdagiç, "İş dünyamızı ileriye taşımak için komitelerimizle el ele veriyoruz. İstanbul, Türkiye'nin ticaret merkezi. Biz de bu gücü komitelerimizin katkılarıyla büyütmek için çalışıyoruz" dedi.

maliyetlerinden kaynaklanan sıkıntılarla mücadele ettiklerini, aynı zamanda teknolojik dönüşümlerle rekabet etmenin önemini vurguladı. İş dünyasını derinden etkileyecek değişim dalgalarının geldiğini belirten Avdagiç, bu dalgaların ekonomik yapıları ve ticaret tarzını değiştirdiğini de söyledi. Avdagiç, "Yapay zeka,



otomasyon ve yeşil dönüşüm gibi gelişmeler iş dünyasında köklü değişikliklere neden olacak. Bu değişim dalgalarına ayak uydurmak zorundayız. Hem sıkıntılarla mücadele edeceğiz hem de teknolojiye, yenilikçiliğe, sürdürülebilir kalkınmada yaklaşan dalgaların üzerinde ilerleyeceğiz. İşte biz üyelerimizin bunu başarması için çabalıyoruz" dedi.

BİRLİK VE BERABERLİK

Başkan Avdagiç, konuşmasının devamında zor zamanların ancak dayanışma ile aşılabileceğini belirterek, "Necip Fazıl'ın dediği gibi iki adet '1' yan yana durduğunda 11 olur, üç adet '1' yan yana geldiğinde ise 111 eder. 627 Meslek Komitesi Üyemiz yan yana durduğunda oluşturacağı gücü siz düşünün. İTO olarak biz bu dayanışmanın, sektörlerimizin ve komitelerimizin yanında durmanın en güzel örneklerini veriyoruz" diyerek, komiteler arası işbirliğinin önemine dikkat çekti.

İstanbul, Türkiye ekonomisinin kalbi

İstanbul Ticaret Odası 21. Dönem Dördüncü Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı'nın oturum başkanlığını, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu yürüttü. Develioğlu, Meclis Üyelerinin de katıldığı toplantıda, özellikle komite üyelerinin görüşlerini dinlemenin yol gösterici olduğunu vurguladı. Develioğlu, şöyle devam etti: "6 ay önce yine bu salonda toplanmış, önemli kararlar almıştık. Bugün de aynı amaçla bir aradayız: İstanbul'un ekonomik gücünü daha da ileri taşımak ve sektörlerimizin önündeki engelleri aşmak için çözümler

üretmek. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Kanunu'nun 96. maddesi gereğince, bu ortak toplantıları gerçekleştirmek yasal sorumluluğumuz. Ancak, bu sadece bir görev değil, aynı zamanda bir fırsattır. Bu toplantılar, İstanbul'un ekonomik ve ticari geleceğini şekillendirmek için büyük bir öneme sahip. Şehrimizin iş dünyası olarak, 6 ayda bir gerçekleştirdiğimiz bu buluşmalar, İstanbul'un ticaret hayatına yön verme sorumluluğumuzu yerine getirmek için son derece değerli. Her sektörümüzün sesini güçlü bir şekilde duyuyoruz."

Müşterek mecliste gündeme getirilen her sorunun, İstanbul iş dünyası kadar Türkiye ekonomisini de yakından ilgilendirdiğini belirten Develioğlu, "İstanbul, Türkiye ekonomisinin kalbi niteliğinde bir şehir. İstanbul tüccarı da Türkiye ekonomisinin kalbi. Her sektörün sesi olan bu toplantılar, şehrimizin ticari yapısını güçlendirmek ve üyelerimizin karşılaştığı sorunlara çözüm üretmek için çok önemli bir platform sunuyor. İTO olarak, hep birlikte el ele vererek, bu şehir için daha güzel bir geleceği inşa etmek amacıyla çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

Üyelerimizin sorunlarının çözümü için çalışıyoruz



İTO'nun bakanlıklarla sıkı bir iletişim içerisinde olduğunu ifade eden İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum ve Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu ile kuruluşlarımızla birlikte hatırlattı ve komitelerin sorunlarını hızlıca ilgili makamlara iletmeye devam

edeceklerini belirtti. Avdagiç, meslek komitesi üyelerine sorunlarını dile getirmeleri çağrısında bulunarak, şöyle konuştu: "Sizlerle birlikte çalışmaya ve 800 bin üyemize hizmet etmeye devam edeceğiz. Siz bizlere sorunlarınızı iletirsiniz, biz de her sorunu analiz edip çözmek için çalışıyoruz. Her sorunu kamuoyuna bildirmiyoruz belki ama sorunu çözmek için elimizden geleni yapıyoruz. Biliyorsunuz, en son vergi konusunda bunun başarılı bir örneğini kamuoyu önünde verdik. Bunlar, kamuoyuna yansayanlar. Rutin içinde yaptığımız, bakanlıklarımızla, bağlı bulunduğumuz üst kuruluşlarımızla birlikte çözüme kavuşturup sektörlerimizin önünü açtığımız onlarca konu var. Bu sorunlar sizin sayenizde çözüldü; sizler ulaştırdınız, biz çözdük."

Sağlık turizminde hızlı yol almalıyız**Gurbet Altay-Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi:**

Türkiye'ye geçen sene 1 milyon 398 bin sağlık turisti geldi ve 2.5 milyar dolar gelir elde ettik. Bu yıl ikinci çeyrek rakamlarına göre 800 bin sağlık turisti geldi. Bu alanda dünyada 7. sıradayız. Estetik, saç ekimi, kalp cerrahisi, diş tedavisi, organ nakli, onkoloji gibi alanlarda çok fazla turist geliyor. Ancak son zamanlarda İspanya ve İngiltere fiyatlarını bizimle paralel tutmaya başladı ve bizden hasta alır hale geldi. Ülkeye yılda 7.5 milyon sağlık turisti getirmeliyiz. Bu alanda önemli oranda devlet teşvikleri var. Artık sağlık turizm ihtisas başkanlığı kurulmalı.

Otomotiv daire başkanlığı kurulsun**Anıl Şentürk-Motorlu Taşıt Satış ve Servisi Meslek Komitesi:**

Geçen yıl 1.2 milyon sıfır, 10 milyonun üzerinde de ikinci el otomobil satışıyla rekor seviyelere ulaştık. Bu yıl satışların yüzde 30 düşeceğini öngörüyoruz. Ancak sıfırda geçen yıl paralelinde başarı yakaladık, ikinci elde ise beklediğimiz düşüş görüldü. Taşıt kredisine ulaşmanın kolaylaşmasını istiyoruz. İkinci el satışında tıkanıklık giderilmezse bu sıfır araç satışına da yansıcak. Güvenli ödeme sistemi, 27 Eylül'den itibaren zorunlu. Fakat altyapı hazır değil. Önümüzdeki dönemlerde araç satışında noterlik sisteminin devreden çıkması için çalışma başlatacağız. Otomobilin banttan inip son kullanıcıya ulaştığı ana kadar tüm bilgilerinin QR ile okunabileceği bir sistem gündemimizde. Türkiye, otomotivde önemli bir oyuncu. Ticaret Bakanlığı bünyesinde Otomotiv Daire Başkanlığı kurulmasını istiyoruz.

Eleman eksikliği için eğitim başlatlık**Rouzben Gergeri-Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi:**

Tüm sektörlerin ortak sorunu olan ana eleman eksikliği, giderek artmaya başladı. Bunun için İTO hamiliğinde 6 Ekim'de bir eğitim programı başlatıyoruz. İstanbul Ticaret Üniversitesi, en önemli ortağımız. Eğitimin sonunda e-devlet üzerinden görülebilecek bir sertifika tanımlanıyor. İlk eğitimimiz servis hizmetleri elemanlığı olacak. Hedef kitlemiz, öncelikle 17. Komite. Bu sektörde çalışmak isteyenler, restoran yiyecek içecek bölümü

öğrencileri ve mezunlarına, turizm otel işletme bölümünden mezun olanlara, meslek lisesi öğrencilerine ve mezunlarına bu eğitimleri vermek istiyoruz. Eğitimin en önemli özelliği, mesleki İngilizce eğitim olması. Eğitim süresi toplamda 120 saat. Haftada 2 gün üniversitemizde eğitim göreceklər. Diğer 3 günü komite veya Oda üyelerimizin restoranlarında veya işletmelerinde pratik yapacaklar. Bu eğitimin ilki ücretsiz. 2023 yılı bütçemizi buraya ayırdık. Birinci eğitim bittikten sonra, barista, restoran yöneticiliği ve aşçı yardımcılığı eğitimleriyle devam etmek istiyoruz. Eğitimle ilgili detaylı bilgiye, İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi'nin (SEM) web sitesinden ulaşabilirsiniz.

Yerli ve milli ürünleri birlikte destekleyelim**Bekir Sami Nalbantoğlu-Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi:**

Mayıs ayında 'Dijital Tehditlerin Gerçek Yüzü-Şirketlerinizi Korumanın Anahtarı Semineri' düzenledik. Yoğun bir katılım ve olumlu geri dönüşler oldu. Katılımın yüksek olması, bilgi güvenliği alanındaki eksikliği ve boşluğu bizlere gösterdi. Lübnan'daki terör saldırısı, güvenliğin devlet boyutunda ne kadar önemli olduğunu bir kez daha hatırlattı. Bu konu, yerlilik ve millilik konusunu gündeme taşıyor. Bundan çok ders çıkartabiliriz. Her kriz durumunda yerli ve milliliğin çok önemli olduğunu iliklerimize kadar hissediyoruz. 1.5 yıl önce yaşadığımız afette de bu konu karşımıza çıktı. Yerlilik ve millilik ne sadece devletin yönetebileceği, ne de sektörün tek başına yürütebileceği bir konu. Bunu devlet ve millet beraber üstlenmek zorunda.

Konut için uygun finansman**Ferhat Hakan Yıldız-İnşaat Taahhüt Meslek Komitesi:**

Son dönemde konut satışları azaldı. Deprem bölgeleri haricinde üretim de neredeyse durdu. Artan maliyetler, inşaat sektöründe önemli kınımlara neden oldu ve bu durum Türkiye ekonomisi için büyük bir risk oluşturuyor. İnşaat sektörü, ülkemiz ekonomisinin temel direklerinden biri olduğu için sektörümüzü canlandıracak adımlar atılmalı. Orta ve dar gelirli vatandaşlarımıza yönelik uygun kredilendirme paketleriyle hem onları ev sahibi yapabilir hem de sektörümüzü dinamik hale getirebiliriz.

Rekabet gücümüz azalıyor**Durmuş Turgut-Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi:**

Üretimimizle birçok sektöre tedarik sağlıyoruz ve bu sayede pek çok sektörü doğrudan etkiliyoruz. Ancak hammadde fiyatlarındaki büyük artışlar ve yüksek faiz oranları, üretim ve yatırım yapmayı



neredeyse imkansız kılıyor. Bu koşullarda kredi kullanarak ayakta kalmamız, rekabet etmemiz ve üretim yapmamız mümkün değil. Finansmana erişim ve doğalgaz fiyatlarında indirim sağlanırsa, bu pek çok sektör gibi bizi de olumlu yönde etkileyecek. Zira bu meslek, Tunç Çağı'ndan beri var. Sektörümüz, 6.5 milyar doların üzerinde ihracat hacmine sahip, Çin'den sonra ikinciyiz. Eskiden en büyük rakibimiz İtalya'ydı, şimdi Hindistan karşımıza çıktı. Dünya hızla değişiyor ve bu değişime ayak uydurmak için gerekli tedbirleri almalıyız.

Konkordato ve çeklere çözüm bulunmalı**Gülüşah Uçar-Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi:**

Karşılıksız çek konusunda esnafı koruyacak bir savunma mekanizması oluşturulmalı. Öte yandan, kredide istenen teminat şartları esnetilmeli. Konkordato ilan etmenin kolaylığı da bir diğer problemli konu. Mali durumu zor olmayan firmalar bile konkordato ilan ediyor. Bu noktada denetim ve başvuru süreci zorlaştırılmalı. Tek umudumuz, birlikte çözüm üretebilmemizdir.

Birlikte çalışıyoruz**Serkan Şahin-Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi:**

Komitemiz, 15 bin üyesiyle sektörümüzü başarıyla temsil ediyor. Ticaret Bakanlığı'ndan yetki belgesi almış 70 bin firmamız bulunuyor. Sektörümüzün GSYH'ye

katkısı yüzde 4'e yaklaştı. İTO'nun tüm imkanlarını en verimli şekilde kullanmaya çalışıyoruz. İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi (SEM) ile ortak çalışmalar yürütüyoruz. Özellikle EIDS ve MASAK'ta güncellenen mevzuatı sıcaklığına üyelerimizle paylaşıyor, seminerler düzenliyoruz. BTM ile işbirliğinde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ayrıca, İTOTAM ile üyelerimizi buluşturuyoruz.

tekstilinde. Dünyada örme kumaş üretiminde Çin'den sonra üçüncü sıradayız ama ihracat birim fiyatında çok gerideyiz. Katma değerli üretim yerine basit ürünler ihraç ediyoruz. Tekstilde işçi maliyetlerinin yükselmesi, fiyatların artmasına neden oldu. Düşük fiyat rekabeti, tekstil piyasasının Mısır ve benzeri ülkelere kaymasına neden oluyor. Navlun fiyatlarındaki artış, ara mallara getirilen anti dumping

çok yerinde oldu. Ama bu bitmeyecek, 2024-25-26'da devam edecek. Belki tutar, yetersiz kaldı. Bu parametreyi biraz daha yukarı çekebilseydik, biraz daha az sıkıntı yaşayacaktık. Haksız bir vergi olduğunu düşünüyoruz. Yeni bir vergi paketi geliyor, dikkatli olmalıyız. Öncü yaklaşımlar ortaya koymamız lazım. Enflasyon muhasebesinde ticaret odalarının, ilgili kurumların, sektörlerin

ertelendi. Bizler bu süreçte devreye girerek fikirlerimizi beyan etmeliyiz.

İlgili Oda'ya başvuru yapılmalı**Orhan Albayrak-Eğitim Meslek Komitesi:**

Tüm komiteleri ilgilendiren konuyu gündeme getirmek istiyorum. Oda Muamele Yönetmeliği'nin

TUGEV ile yeni bir gayrimenkul zirvesine hazırlanıyoruz. Bakanlıklar, Rekabet Kurumu ve diğer pek çok kurumla çeşitli projeler yürütmeye devam ediyoruz.

Ruhsat için imza sayısı sürekli artıyor**Faruk Güntürk-Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi:**

Yapı denetim sistemlerinde bölgeleme yapıldı, ancak seçim hakkı tanındı. Bu durum kontrolü zorlaştırdı. Bölgeleme, yapı denetim firmalarına bırakılmamalı. Denetim üretim aşamasından başlamalı. En sık karşılaştığımız sorun, projelerin yeterli düzeyde olmaması. Kalite, müteahhit firmaların sınıflandırılması nasıl artırıldıysa, aynı uygulama mimar ve mühendislik alanında da getirilmeli. Ruhsat için alınan imza sayısı giderek artıyor. Bir yapı denetim firması, yaklaşık 10 farklı konuyu denetlemek zorunda. Islak imza sürecine girilirse, pek çok sorunla karşı karşıya kalırız. e-devlet üzerinden yürütülecek işlemlerle burada tasarruf sağlanabilir.

Tekstilde planlı üretim gerek**Recep Temür-Dokuma Meslek Komitesi:**

Tekstilde düşüşün durması için önlemler alınmalı. İTHİB Haziran 2024 verilerine göre ihracat, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 13 düştü. Ancak en fazla ihracat yaptığımız pazarlarda da payımız geriledi. En büyük düşüş, örme kumaş ve ev

uygulamaları da ihracatımızı geriletıyor. Bu kararlar alınırken ilgili meslek komitelerinin görüşleri alınmalı. Döviz kurundaki düşüklük de maliyetlerimizi etkiliyor. Tarımdaki planlı üretim modeli tekstil için de hayata geçirilmeli.

KOSGEB'de temsilcimiz olsun**Haluk Özgül-Kimyevi Madde Meslek Komitesi:**

KOSGEB'e yaptığım bir başvurudan sonuç alınamaması durumuna dikkatinizi çekmek istiyorum. Sanırım daha önceleri KOSGEB'e Ticaret Odası olarak üye veriliyordu. Fakat şu anda KOSGEB'de sadece akademisyenler var ve kararı onlar veriyor. Başvuran firmaları, bizleri, orada kimse savunmuyor. Dolayısıyla burada bir eksiklik olduğunu düşünüyorum. KOSGEB'e bir temsilci vermemiz doğru olur.

Enflasyon muhasebesinde ortak çalışalım**Noman Sağ-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi:**

Meclis ve komite üyelerimizin birçoğu, enflasyon muhasebesinde çok sıkıntı yaşadığını söyledi. Biz de ilk etapta enflasyon muhasebesine şöyle baktık. Buradan bir vergi çıkmaz. Dünyanın hiçbir yerinde enflasyonun üzerinden hukuken vergi alınmaz. Anayasamızda da nasıl vergi alınacağı belli; herkes gelirine göre vergi öder. Aslında enflasyon son 3 yıldır, pandemiden sonra duran varlıkları, ekonomik kaynakları ciddi anlamda yıprattı. Satılmayan malın vergisi olur mu? Başkanımızın tutarlı çalışması gerçekten

görüşü alınarak ortak çalışma yapılmalı.

Sofra kültürünü tanıtmak için Frankfurt'tayız**Ali Nazım Tokuz-Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi:**

Yemeğin ve sofranın kültürle çok ilişkisi var. İnsan doymak için değil; yakın olmak, tanımak için sofraya oturur. Bu anlamda Türkiye, zengin ürünleriyle hem batıdan hem doğudan farklı bir noktada. İstanbul, dünyanın en eski 10 şehriden biri. Bu nedenle komite olarak Türkiye'nin yemek kültürünü tanıtmak için Frankfurt Kitap Fuarı'nda olacağız.

Molozları geri dönüştürelim**Feyzullah Kahraman-Altyapı İnşaatı Meslek Komitesi:**

İstanbul'da bitmek bilmeyen döküm sahası problemimiz var. Anadolu yakasında gece döküm yapacak herhangi bir sahamız yok. Döküm için İzmit sınırlarına gidiyoruz. Bunun ekonomiye olan zararını siz düşünün. Depremlerde çok ciddi bir moloz atığı çıkıyor. Örneğin 1999 depreminde 13 milyon ton atık çıkmış, bu Kahramanmaraş depremlerinde 200 milyon ton atık olarak kayıtlara geçti. Bu malzemeler yıllarca ayrıştırılmıyor. Türkiye'deki molozun geri dönüştürülmesi için önemli bir proje başlatıyoruz. 2266 Sayılı Kanun Teklifi vergi kaybının önüne geçmek için yapılmış bir çalışma. Ancak art niyetli yaklaşımlar bu kanunun olumsuz yansımalarına neden olabilir. Bu yasanın yürürlüğe girmesi 6 ay

38. maddesinde fatura tutarlarının günün rayiç fiyatlarının uygunluğunun tasdiki talepleri, ilgili ticaret odasına yerine getiriliyor. Yani İstanbul'da faaliyet gösteriyorsanız, İstanbul Ticaret Odası'na, Erzurum'da faaliyet gösteriyorsanız Erzurum Ticaret Odası'na başvuru yapmanız gerekiyor.

Hobi bahçeleri ranta dönüştü**Ramazan Ceylan-Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi:**

Son zamanlarda hobi bahçesi adı altında kurulan konteyner evler çok büyük bir sorun olmaya başladı. Şehir imar planlarında ayrılan bölgelere böyle yerler inşa edilebilir, ancak şu an geldiği durum çok vahim. Bu konu tarımsal üretimi engelliyor. Neredeyse tarım arazilerinin büyük bölümü hobi bahçesi adı altında parselleniyor. Bu nedenle yatırımlarından vazgeçen insanlar var. Kanunda açık-net olarak bunun bir cezaı yükümlülüğü var. Bu şekilde bölünme haksız kazanç. Buna karşı harekete geçilmeli.

KDV idareleri ve mahsuplaşma tartışılacak**Hacı Demir-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi:**

İşletmelerin KDV idareleri ve mahsuplaşma sorunu gündemimizde. Birçok işletme aylarca süren mali trafiğiyle mahsuplarını yapıyor. Komite olarak bu sorunları İstanbul Vergi İdaresi Başkanlığımızla görüşmek üzere 30 Eylül'de bir seminer düzenleyeceğiz. Sorunlarınız varsa bu seminere hepinizi davet ediyorum.

İTO, Food2China sahnesinde



İSTANBUL Ticaret Odası, Çin Halk Cumhuriyeti'nin Guanco şehrinde 25-27 Eylül tarihleri arasında düzenlenen Food2China 2024 Fuarı'na info standıyla katıldı. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, fuarın açılış töreninde konuştu. Özer, İTO enformasyon standını ziyaret eden T.C. Guanco Ticaret Ataşeleri Dilan Can ve Şerife Yıldırım Demirel ile de görüşti. Görüşmede, fuara gelecek senelerde katılım durumunda, değerlendirilebilecek imkanlar ele alındı.



Küresel ekonomi zorlukları aşabilecek mi?

OECD'nin yayınlanan 'ara dönem' küresel ekonomik görünüm raporu, 2024'te dünya ekonomisinin yüzde 3.2 büyümesinin beklendiğine; küresel büyümenin 2025'te de yüzde 3.2 olmasının öngörüldüğüne işaret ediyor. Küresel jeopolitik ve jeoekonomik gerginliklere rağmen beklenenden daha olumlu seyreden büyüme trendi, OECD ekonomistlerinin 2024 yılı küresel büyüme tahminlerini 0.1 puan iyileştirmelerine sebep oldu. OECD'nin Türkiye ekonomisi için 2024 büyüme beklentisi, aşağı yönde 0.2 puan düzeltmeyle yüzde 3.2; 2025 için ise 0.1 düzeltmeyle yüzde 3.1 olarak öngörülmüş. Türkiye ekonomisinin küresel büyüme ortalamasını yakalaması beklenirken, ABD için sırasıyla yüzde 2.6 ve 1.6; Euro Bölgesi için ise yüzde 0.7 ve 1.2 öngörüldü.

Yapışkan enflasyon riski

OECD, küresel enflasyon oranlarında göreceli iyileşmeye işaret etse de 'yapışkan enflasyon' riski açısından, bilhassa OECD ve G20 ülkelerinde hizmetler sektöründe gözlenen fiyat katılığının dikkatle takip edilmesi gerektiğini belirtiyor. OECD'nin istikrarlı ve iyileşen büyüme ve ılımlı enflasyonla nispeten uyumlu bir dünya ekonomisi analizi, küresel ekonominin köşeyi dönemeceğine dair umutlara işaret ediyor. Bununla birlikte, OECD'nin raporu jeopolitik çatışmalar, enflasyonun düşüş hızındaki muallaklık ve hâlâ yüksek reel faiz oranlarının etkisi hakkındaki belirsizliğin aşağı yönlü risklerin devamına işaret ettiğini de hatırlatıyor. Ayrıca, yapışkan enflasyonun olası kaynakları olarak, devam eden işgücü maliyeti artışının maliyet enflasyonuna etkisi, bazı sektörlerdeki yüksek kâr marjları (hırs enflasyonu) da hatırlatılıyor.

Jeopolitik gerginlikler

Bunun yanı sıra, jeopolitik gerginliklere bağlı olarak süreklilik arz eden yüksek navlun maliyetleri ve ithal malların maliyetlerini artıran ek jeopolitik veya ticaret gerginlikleri de radarda. Tüm bu risklere bağlı olarak, küresel ölçekte beklenenden daha yavaş ilerleyebilecek bir dezenflasyon sürecinin de hane halkı ve reel sektörün enflasyon beklentilerini bir miktar daha yukarı çekebileceği belirtiliyor. Dezenflasyon sürecinin işgücü piyasaları üzerinde soğutucu etkisinin de birçok ülkede büyüme üzerinde yavaşlatıcı etkisi hatırlatılıyor. Bir diğer önemli risk ise önde gelen ülkelerin gerek kamu açığı, gerekse gerekli altyapı yatırımlarının finansmanı için borçlanma ihtiyacının devam etmesi. Bu süreçte, çok düşük faiz oranlı borçların vadesi doluyor ve yeni borçlanmaların maliyetleri artık daha yüksek.

OECD raporu, gelişmiş ekonomilerdeki mevcut kurumsal borcun yaklaşık yüzde 30'unun 2026'ya kadar vadesinin dolmasının beklendiğine işaret ediyor. Ticari gayrimenkul piyasalarındaki kısa vadeli borç tablosu da düşündürüyor. OECD, jeopolitik gerginlikler çözülür ise artacak hane halkı güveninin küresel virüs salgını döneminde artmış olan tasarrufların bir kısmının daha harcanmasını ve tüketim harcamalarının büyümeye pozitif etkisi olabileceğini belirtiyor. OECD ve G20 üyesi ülkelerin de içinde yer aldığı 55 ülkeye yönelik beklentiler, önümüzdeki dönemde 30'a yakın ülkede sosyal destek ve teşviklere yönelik reformların, 25'e yakın ülkede ise emeklilik reformlarının önceliklendirildiğine işaret ediyor. 40'a yakın ülkede dolaylı vergilerin, 20'nin üzerinde ülkede varlık vergilerinin ve 18 ülkede ise gelir vergilerinin artırılmasına yönelik eğilimlerin öne çıktığı görülüyor. Eğer jeopolitik gerginlikler çözülür ise küresel ekonominin köşeyi dönme olasılığı güçlenecek.

Hem ihracatı hem yatırımı artırmak

Türkiye, yaklaşık 2.6 trilyon dolarlık ithalatıyla dünyanın en büyük ikinci ithalatçısı olan Çin pazarından, yüzde 0.12 pay alıyor. Çin ile ticarette hedef, hem Türkiye'nin ihracatını hem de Türkiye'ye gelen doğrudan yatırımları artırmak.

ŞEREF KILIÇLI

KÜRESELLEŞME sürecinden en fazla faydalanan ülkelerin başında gelen Çin, 2009 yılından bu yana dünyanın en büyük ihracatçısı konumunda. 2001 yılında 6. sırada yer alan ve dünya toplam ihracatının yüzde 4.34'ünü üreten bir ülke olarak Çin, 2010 yılında payını yüzde 10.45'e yükseltti. 2023 yılında 3.388 trilyon dolar değerindeki ihracatıyla küresel ihracattaki payı, yüzde 14.55'e ulaştı. Günümüzde Çin'in ihracatında imalat sanayi ürünlerinin payı yüzde 90'ın üzerinde; bu oran 1992'de yüzde 80'in altındaydı. Çin, aynı zamanda 2023'deki 2.559 trilyon dolarlık ithalatıyla dünyanın ikinci en büyük ithalatçısı.

İHRACAT-İTHALAT RAKAMLARI

Türkiye'nin Çin'e ihracatı, 2019'da 2.7 milyar dolar seviyesindeyken 2023 yılı sonunda 3.3 milyar dolara ulaştı. İthalat ise aynı dönemde 19.1 milyar dolardan 45 milyar dolara çıktı. İki ülke arasındaki dış ticaret açığı, Türkiye aleyhine 41.7 milyar dolarlık bir dış ticaret açığı söz konusu. Türkiye'nin Çin'in ithalatından aldığı pay ise yüzde 0.12 düzeyinde. Çin'e ihracatın artırılması hedeflenirken bu kapsamda son dönemde karşılıklı olarak yapılan üst düzey ziyaretler de arttı. Ziyaretler; siyasetten diplomasiye, enerjiden ticarete kadar birçok alandaki ilişkilerin değerlendirilmesine ve yeni işbirliği fırsatlarına kapı aralıyor.

TİCARİ DİPLOMASİ

İki ülkenin ekonomik ilişkilerinin geliştirilmesine yönelik girişimler, ticaret heyetleri düzeyinde de artıyor. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, Çin Uluslararası Ticareti Teşvik Konseyi (CCPIT) Guangdong Komitesi Başkan Yardımcısı Yao Xinmin ve beraberindeki heyeti, Eminönü Merkez Bina'da ağırladı. Toplantıda, Türkiye'nin Çin'e geçtiğimiz yılsonunda 3.3 milyar dolar seviyesinde gerçekleşen ihracatının artırılması, vize alımında iş insanlarının

karşılaştığı sorunlar ve Türkiye'ye doğrudan yatırım imkanları konuları gündeme getirildi.

KAZAN-KAZAN VURGUSU

Türkiye ve Çin'in gerek yatırım gerekse dış ticarette daha fazla işbirliğine gitmelerinin kazan-kazan yaklaşımının güçlü bir yansıması olacağını belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, "Dış ticaretimizde sürdürülebilir ilişkileri zedeleyen dengesizliğin önündeki engelleri nasıl kaldıracığımızı birlikte düşünelim. Yükselen kişi başına düşen gelirle birlikte Çin'deki tüketicilerin talepleri artıp çeşitlenirken, bu yüksek talebin Türkiye'den de karşılanması ülkenize yapacağımız ihracatı artıracaktır. Gıda, tekstil, madencilik gibi sahalarda Türkiye'nin ihracat potansiyelini öne çıkartmalıyız" dedi.

Eyyüpkoca, vize konusunun çözüme ulaşmasının da iş ilişkilerinin geliştirilmesine büyük katkı sağlayacağını vurguladı. Eyyüpkoca, ayrıca Türkiye'nin Avrupa ve Ortadoğu pazarlarına yönelik imkanlarının Çin'in yapacağı doğrudan yatırımlar için teşvik edici olduğuna dikkat çekti. Dış ticaretteki mevcut hacmin iki ülkenin potansiyeline göre düşük olduğuna işaret eden CCPIT Guangdong Komitesi Başkan Yardımcısı Yao Xinmin de şöyle konuştu: "Yınaitimiz 1.3 trilyon dolarlık dış ticaret hacmi var. Türkiye'nin aldığı pay ise yaklaşık yüzde 1 seviyesinde. Ancak iki taraf arasında ticaret fırsatları ciddi manada fazla. Türkiye ile tarihi İpek Yolu'ndan da gelen bağlarımız var. Tarihi bağlara da bakarak ticaretimizi çok daha fazla geliştirebiliriz. İTO heyetini bir dahaki Çin ziyaretinizde Guangdong'ya davet ediyoruz. Pazarın ne kadar büyük olduğunu göstermek istiyoruz. Türkiye'nin ithalatı ve ihracatı arasında bu kadar çok farkın olmasının sebebi, iki ülke arasındaki bilinmezlikten kaynaklanıyor. Çin'in ithalat ihtiyaçları bilindiği takdirde bu fark ortadan kalkacaktır."



'Çinli firmaların Türkiye'de fabrika açmaları faydalı olacak'



İTO ve CCPIT Guangdong'un ticareti geliştirmek için büyük çalışmalar yapabileceğini belirten Yao Xinmin, şunları söyledi: "Çinli firmaların hammaddelerini ve teknik bilgilerini getirip Türkiye'de fabrika açmaları çok daha faydalı olacaktır. Türkiye'de üretimde yüzde 40'ı aştığımızda zaten yerli mali seviyesine geliyor. Böylece Türk malı olarak dünyanın her yerine satılabilir hale de geliyor. Bu da Türkiye'nin ihracat rakamlarını fazlasıyla artıracaktır. Türkiye'de istihdam sağlamaya da çok büyük katkıda bulunacaktır. Bu konular bizim profesyonel olduğumuz alanlar arasında. Vize konusunu Çin'e döndüğümüzde devlet erkanına sıklıkla belirteceğiz. İTO, 150 yıla yaklaşan geçmişiyle tecrübeli bir kurum. Sizlerden öğreneceğimiz çok şey var."

MADE IN STEEL 2025

Fieramilano Rho (Milano, İtalya)
6 - 8 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



ÇELİK ENDÜSTRİSİNİN ÖNDE GELEN ULUSLARARASI FUARI MADE IN STEEL'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN MADE IN STEEL 2025?

- Dünya'nın önemli uluslararası çelik fuarı ve konferansı
- Hammade ve üretim sektöründen endüstriyel kullanıma hazır ürünlerin dağıtım ve ticaretine kadar uzanan alanlarda faaliyet gösteren sektör liderleri ve çelik endüstrisi temsilcilerinin 2 yılda bir buluşma platformu
- 20 ülkeden katılımcılar
- 70 ülkeden 17.500 profesyonel ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 650 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Levent Çakır
0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal

İstanbul'da yeni konut stokunu artıralım

BARIŞ CABACI

KAHRAMANMARAŞ depremi sonrasında konut ve işyeri güvenliği daha da önem kazandı. Türkiye ekonomisinin kalbi İstanbul'da yaşanabilecek olası bir deprem, tüm illeri derinden etkileyecek. Bu çerçevede başlatılan 'Yarısı Sizden, Yarısı Bizden' kampanyası, 2023'te kentsel dönüşüm yönetmeliğine entegre edildi ve daha kapsamlı bir proje haline geldi. Bu proje kapsamında kentsel dönüşümden faydalanmak isteyenlerin sayısı 300 bine yaklaşmış durumda. İstanbul Ticaret Odası da bu gelişmeler ışığında İstanbul'un dönüşümü için çalışmalarını sürdürüyor.

DÖNÜŞÜMDEN YANAYIZ

Geçtiğimiz hafta, Marmara Kentsel Dönüşüm Genel Müdürü Sezayi Köse ve ekibi, İTO İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi üyeleriyle bir araya geldi. Toplantıya İTO Başkanı Şekib Avdağ başkanlık ederken, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç ve Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Akbal da sektörün görüş ve önerilerini yetkililere ilettiler. İstanbul'da hem konutların hem de işyerlerinin güvenli ve modern bir yapıya kavuşturulması için çalışmalara devam ettiklerini belirten İTO Başkanı Şekib Avdağ, şu açıklamayı yaptı: "İstanbul'un daha güvenli ve modern bir şehir olması için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. İTO



olarak, kentsel dönüşüm projelerine katkı sunmaya, öneriler geliştirmeye ve süreci desteklemeye devam edeceğiz. Ancak karşılaştığımız sorunlardan biri, sıfır konut yani birinci el konut üretiminin yetersiz olması. Talep olmayınca üretim de olmuyor. Özellikle yeni

jenerasyon, ailesiyle yaşamak istemiyor. Ayrıca TÜİK verilerine göre her üç evlilikten biri boşanmayla sonuçlanıyor. Bu kişiler yakında yeni konutlarında oturmak isteyecek. Bu nedenle, birinci el konut stokunu artırmak için gerekli çalışmalar yapmalıyız."

ALTERNATİF METOTLAR

Kentsel dönüşüm projelerinin titizlikle yürütüldüğünü belirten Marmara Kentsel Dönüşüm Genel Müdürü Sezayi Köse ise bütçeye uygun teklifler geliştirdiklerini vurguladı. Köse, şunları söyledi: "Kentsel dönüşüm sırasında hane halkına kira yardımı sağlanıyor. Ancak kira fiyatlarındaki artış bu yardımları yetersiz kılıyor. Bu nedenle kentsel dönüşümden uzak duran ailelere, deprem bölgesindeki nitelikli konteynerleri birleştirerek İstanbul'da modüler yapılar oluşturmayı hedefliyoruz. Böylelikle kira maliyetlerinden dolayı dönüşümü istemeyenlerin bu süreçte dahil olmasını sağlayacağız."

e-devletten taşınmaz doğrulamada geç kalmayın!

Taşınmaz Ticareti Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik'in ikinci fazı 15 Eylül'de yürürlüğe girdi. Buna göre, satışa konu olacak taşınmazların e-devlet üzerinden doğrulanarak, satışı yapılabiliyor. Ancak ocak ayına kadar tanınan geçiş sürecinin ilk haftasında, e-devletten doğrulama oranı yüzde 7'yi geçmedi. Sektör temsilcileri, bu süreçte yavaş kalınması halinde ocak ayında emlakçıların portföylerinin önemli oranda düşeceğinden endişeli.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TİCARET Bakanlığınca gayrimenkul sektöründe adil piyasa şartlarını muhafaza etmek amacıyla geçtiğimiz yıl 31 Ekim'de başlatılan süreçte son viraja gelindi. Taşınmaz Ticareti Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik'in ikinci fazı olan satışa konu olacak taşınmazın e-devlet üzerinden doğrulanması sistemi, 15 Eylül'de kısmi olarak başladı. Ocak ayına kadar tüm paydaşlara yönetmeliğe uyum için süre tanındı. Bu tarihten sonra ise e-devlet üzerinden doğrulanmamış ilanlar satışa konu olamayacak.

YÜZDE 7'Yİ GEÇMEDİ

Geçtiğimiz yıl 31 Ekim'de Taşınmaz Ticareti Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik yayımlandı ve gayrimenkul ilan sitelerinde ilan verecek şirket ya da kişiler için kimlik doğrulama sistemi hayata geçirildi. Sektör mensupları, yönetmelikle hayata geçirilen Elektronik Doğrulama Sistemi'nin (EİDS) ilk ayağı olan kimlik doğrulamada yüzde 99 başarı sağlandığını duyurdu. Ancak, yönetmeliğin ikinci fazı olan satışa konu olacak taşınmazın e-devlet üzerinden doğrulama oranı ise ilk haftada yüzde 7'yi geçmedi.

KAYIPLAR YAŞANABİLİR

Türkiye'deki 53 bin yetki belgeli emlak işletmesini doğrudan ilgilendiren sistemle satışa konu olacak taşınmaz, e-devlet üzerinden Tapu Kadastro Müdürlüğü ile entegre olarak doğrulanabiliyor. Ticaret Bakanlığı, eylül-ocak dönemini uyum süreci olarak duyurdu. Ancak, emlak işletmelerinin bu sisteme entegre olma da yavaş davranması, sektörde sorunlar yaşanması endişesini doğurdu. Sektör yetkilileri, "Bu süreçte taşınmaz sahiplerinin yeterince bilgilendirilmemesi ve uyum sağlanamaması halinde ocak ayında emlak satış ilanlarında yarı yarıya düşüş olabilir" uyarısını yapıyor.

DÜZENLEMELER OLABİLİR

Sisteme geçişte bir hafta geride kalırken, uygulamanın ilk sonuçları İTO Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi öncülüğünde Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleştirilen toplantıda değerlendirildi. Toplantıya Ticaret Bakanlığı yetkililerinin yanı sıra İTO meclis ve komite üyeleri de katıldı. Bakanlık yetkilileri, "Şu an bazı aksaklıkları görüyoruz. Uyum sürecinde yeni düzenlemeler olabilir" açıklamasını yaptı. Toplantının açılış



konusmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Akbal gerçekleştirdi. Akbal, inşaat sektörünün Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden biri olduğunu ifade ederek, "Ancak son beş yılda sektörümüz çok durağanlaştı. Bu süreçte altyapılarımızı onarabilirsek piyasa canlandığında avantajlı bir konuma geçebiliriz. EİDS de bu anlamda altyapılarımızı olgunlaştırmak için bize önemli fırsatlar sunuyor. Gayrimenkulde yap-sat olarak iki ayak yer alıyor. Sat kısmında sizlerin belli başlı sorunlarınızın çözülmesi, yap kısmında da önemli katkı sağlayacaktır" diye konuştu.

TAŞINMAZ ID NUMARASI

EİDS'in ikinci fazı olan taşınmaza dair tapu kaydının e-devlet üzerinden doğrulanmasıyla gayrimenkul piyasasında sahte ilanların önüne geçilmiş olacak. Sistemde tapu ID numarası, e-devlet üzerinden Tapu Kadastro Müdürlüğü ile entegre olarak doğrulanıyor. Satış yapmak isteyen kişiler, yine e-devlet üzerinden açılan yeni bir sayfa ile satış konusu taşınmazı için işlem yapma yetkisini, belgesi bulunan emlak işletmelerine verebiliyor.

Şu anki sisteme göre taşınmaz ID numaraları mülk sahiplerince emlak danışmanlarına veriliyor. Gayrimenkul danışmanları bu ID numarasıyla çevrimiçi platformlarda ilan verebiliyor. Ocak ayı itibarıyla ID ile paralel olarak satış yetkisi kendisine verilmeyen emlak işletmesi ilan yayınlamayacak. Konunun ayrıntılarının masaya yatırıldığı toplantının başkanlığını yürüten İTO Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Hakan Akdoğan ise "Böyle önemli bir düzenleme için sektörü bilgilendirmeye devam edeceğiz" dedi.



ID'ye ulaşmak kolay olmalı

Mustafa Hakan Özelmacıklı-İTO Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi: Sistem, yetki belgeli emlak işletmelerinin mevcut pazardaki potansiyelini artıracak. SGK kaydı bulunan emlak danışmanı sayısını da önemli ölçüde yükseltecek. Bu sayı, ilk defa 124 bini aştı. Süre ve iptal mekanizmaları da sistemde aktif hale geldi. Ancak taşınmaz ID verisi konusunda sorun yaşıyoruz. Taşınmaz ID verisi, yetki verildikten sonra girilmesi gereken bir veri. Bu yüzden bunu mal sahibinin bize ulaştırması gerekiyor. Mülk sahipleri e-devlet üzerinden yetki verince sanki taşınmaz üzerindeki tüm yetkilerini kaybetmiş gibi hissediyorlar. Bu konuda bizlerin bilgilendirme yapması gerekiyor.

Yetki sözleşmesi değil

Erdem Karaman-Ticaret Bakanlığı Sektörel Ticaret ve Taşınır Rehni Dairesi Başkanı: Yetki doğrulamada bir geçiş sürecindeyiz. Hep birlikte sistemin tüm yönlerini gözlemleyeceğiz. Gayrimenkul danışmanları,

iptallerle ilgili sorun yaşıyor. Mülk sahibi yetki belgesini verdikten bir hafta sonra bile bunu sistem üzerinden iptal etse 3 ay boyunca satış yetkisi sizde kalacak. İptal, sadece 3 ay sonra bu yetki belgesini alamayacağınızı gösteriyor. Ayrıca sistem üzerinden yetki verilmesi mülk sahibi ile yetkilendirme sözleşmesi yerine de geçmiyor. Sizler yine sözleşmelerinizi yapmaya devam edeceksiniz. Tek yetkililik konusunda da yeni çalışmalar olabilir.

Düşük bir oran

Cansu Demir-Emlakjet.com Müşteri Deneyim Direktörü: Şu an doğrulama almasanız da ilan verebiliyorsunuz. Ancak ocak ayı itibarıyla böyle olmayacak. Şu an bizde yayına alınan ilanların yaklaşık 7-8'i doğrulandı. Bu, oldukça düşük bir oran. Ocak ayı itibarıyla işimizin çok zor olmaması için mümkün olduğunca doğrulanmış ilan almaya özen gösterelim. Aksi takdirde ciddi bir ilan kaybını hep beraber yaşayacağız.

Verim kaybı yaşanabilir

Engin Sezer-Hepsiemlak.com Satış ve

Müşteri ilişkilerinden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı: 2018'den beri devam eden bir sürecin içindeyiz. Bu sistem sizin yetkilendirme sözleşmelerinizi bağlayan bir durum değil. Türkiye'deki konut satışlarının 5'te birinin yapıldığı yerdediz. Doğrulama sayısı, ihmal edilecek kadar düşük. Bir an önce mülk sahiplerinden onay alacak şekilde kendimizi sisteme adapte etmemiz lazım. Eğer bu uygulama hemen zorunlu olsaydı 12 bin ilan kaybetmiş olacaktık. Bu konuda mülk sahiplerini ikna etmemiz lazım. 3 ay sonra yetki almazsak pazarda verim kaybı yaşanacak.

Bu süreci iyi değerlendirelim

Derya Genç-Sahibinden.com Mevzuat ve Rekabet Uyum Başkanı: Emlak işletmelerine çok ciddi bir görev düşüyor. Şu an doğrulanan ilan sayısı çok düşük. Bu konuda elimizden geleni yapmak zorundayız. Vatandaşlar bu sisteme entegre edecek olan sizsiniz.



Ticaret hayatına yeni mezun takviyesi

İstanbul Ticaret Üniversitesi, bin 393 öğrencisini Cemile Sultan Korusu'nda düzenlenen mezuniyet töreniyle ticaret hayatına uğurladı. İşe başladıkları kurumlardaki memnuniyet oranları yüzde 90'ın üzerinde olan mezunlarla iş hayatının ivme kazanması bekleniyor.

BU sene 23'üncü yılını geride bırakan İstanbul Ticaret Üniversitesi, 2023-2024 Ön Lisans ve Lisans Mezuniyet Töreni'ni Cemile Sultan Korusu Tesisleri'nde gerçekleştirdi. Açılış konuşmalarını, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib

Avdagiç, İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay ve Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek yaptı. Törende 75'i ön lisans ve bin 318'i lisans olmak üzere toplam bin 393 öğrenci mezun oldu. Mezunlar, İstanbul'un eşsiz manzarası eşliğinde kep attı.

Konuşmacılardan tavsiyeler-tespitler:

İTO Başkanı Şekib Avdagiç'ten mezunlara 3 tavsiye

Evelâ; bir hayaliniz, bir ülkünüz olsun. Hayallerinizden vazgeçmeyin. Hemen gerçekleştiremezseniz bile sizi diri tutacak olan hayallerinizdir.

İkincisi: Her ne kadar insan aceleden yaratılmış bir varlık olsa

da yaptığınız işi aşkla, sabırla yapınız. Sonuçlarıyla sizi memnun edecek iş, aşkla yaptığınız iş olacaktır; ama sizi mutlak başarıya götürecek olan da onu sabırla yapmanız olacaktır.

Üçüncü olarak vicdanlı ve

ahlaklı insanlar olunuz. Bu hayatta en büyük başarı, vicdan sahibi bir insan olmaktır. Çünkü vicdanlı olmak, adil olmaktır, kimseye zulmetmemektir; daha çok kazanmak için her şeyi mübah görmemektir.

Çeyrek asırlık birikim

Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay: İstanbul Ticaret Üniversitesi olarak artık neredeyse çeyrek asrı geride bırakmaya hazırlanan tecrübemiz ve birikimimizle yarınlara çok daha umutla, çok da güvenle bakıyoruz.

Memnuniyet yüzde 90'ın üzerinde

Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek: Mezunlarının yüzde 84'ünün istihdam sorunu yaşamadığı, işe başladıkları kurumlardaki memnuniyet oranları yüzde 90'ın üzerinde olan bir şehir üniversitesi olarak, görevimizin sadece diploma vermekten ibaret olmadığını farkındayız.

Ahilik, modern ticarete ve sanayiye ilham veriyor

Ahilik Haftası kapsamında düzenlenen 'Ahilik Anlayışıyla Günümüze Bakış Paneli'nde, ahilik geleneğinin ticaret, eğitim ve üretim sistemlerindeki modern yansımaları ele alındı. Panelde, genç nesillerin ahilik anlayışıyla buluşturulmasının önemine dikkat çekildi.



ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi, Ahilik Haftası etkinlikleri çerçevesinde 'Ahilik Anlayışıyla Günümüze Bakış' başlıklı bir panel düzenledi. Sütüce Yerleşkesi'nde gerçekleşen panele, İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Necip Şimşek, İşletme Fakültesi Dekan Vekili Prof. Dr. Recep Bildik, akademisyenler, öğrenciler ve misafirler katıldı. Oturum başkanlığını Prof. Dr. Yahya Fidan'ın üstlendiği panelde, ahilik geleneğinin tarihsel kökenlerinden modern iş dünyasındaki yansımalarına kadar farklı başlıklarda görüşler paylaşıldı.

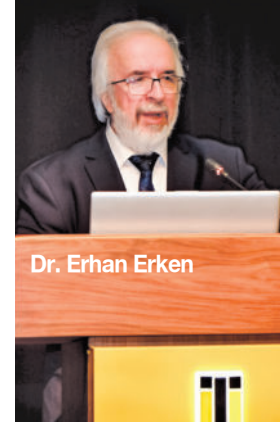
EĞİTİM SİSTEMİNE ENTEGRASYON

Panelin açılış konuşmasını yapan İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, ahilik geleneğinin modern ticaret ve sanayi kurumlarıyla olan bağlarına dikkat çekti. Lonca teşkilatlarının ve ahilik değerlerinin,

günümüzün ticaret odaları gibi kurumların temelini oluşturduğunu belirten Dr. Erken, İstanbul Ticaret Odası ve Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) gibi kurumların bu değerler üzerine inşa edildiğini söyledi. Dr. Erken, özellikle mesleki eğitimin ahlaki değerlerle birlikte aktarılmasının önemini vurgulayarak, ahilik anlayışının modern eğitim sistemlerine entegre edilmesi gerektiğini ifade etti.

GENÇ NESİLLERE REHBERLİK

Dr. Erken, konuşmasında ahilikteki rol model anlayışının genç nesillere rehberlik ettiğini belirterek, her meslek grubunun bir piri olduğunu hatırlattı. "Ticaretin piri Hz. Peygamberimiz, çiftçilerin piri Hz. Adem, marangozların piri Hz. Nuh, çobanların piri Hz. Musa'dır" diyen Dr.



Erken, bu rol modellerin gençlere bir hedef olarak gösterildiğini söyledi. Avrupa'dan alınan sekiz kademe eğitim sisteminin köklerinin de ahilikten geldiğini vurgulayan Dr. Erken, ahilikteki usta-çırak ilişkisine dayalı eğitimin, modern mesleki eğitim sistemleriyle paralellik gösterdiğinin ve geçmişten günümüze gelen bu değerlerin korunması gerektiğinin altını çizdi.

AHİLİK ANLAYIŞINI BENİMSİYORUZ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Necip Şimşek ise İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin, meslek örgütü temeline dayanan yapısıyla ahilik anlayışını benimsediğini belirtti. Prof. Dr. Şimşek, üniversitenin, ahilik prensipleri doğrultusunda meslek erbabı yetiştirmeyi hedeflediğini vurguladı.



Tarihi ve ekonomik boyutlarıyla Filistin sempozyumu

EKONOMİK ve Sosyal Araştırmalar Merkezi (ESAM) tarafından düzenlenen 'Tarihi, Siyasi, Hukuki ve Ekonomik Boyutlarıyla Uluslararası Filistin Sempozyumu', İstanbul Ticaret Üniversitesi ev sahipliğinde Sütüce Yerleşkesi'nde gerçekleştirildi. Sempozyumda, Filistin halkının maruz kaldığı zulüm ve direnişin tarihi, hukuki, ekonomik ve siyasi dinamikleri, uluslararası düzeyde katılımla kapsamlı bir şekilde ele alındı.

BARİŞ İÇİN BİRLİK ŞART

ESAM İstanbul Başkanı Prof. Dr. Hüsnü Koyunoğlu, sempozyumun açılış konuşmasında, Filistin'in tarih boyunca Yahudilere vaat

edilmiş topraklar olmadığına dikkat çekerek, Kudüs'ün Yahudilere daimi bir başkentlik yapmadığını ifade etti. Prof. Dr. Koyunoğlu, İslam tarihindeki fetihlerde Yahudilerin Kudüs'te bulunmadığını, Müslüman hakimiyeti altında daha huzurlu bir yaşam sürdüğünü vurguladı.

Filistin'deki mevcut duruma da değinen Prof. Dr. Koyunoğlu, "ABD'nin İsrail'e verdiği destek, İsrail'in Müslüman dünyasına karşı sergilediği baskının temelini oluşturuyor. Müslümanların birliği sağlanmadıkça bu direnişin başarılı olamayacak" dedi.

FİLİSTİN HEPİMİZİN DAVASI

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr.

Necip Şimşek ise Filistin davasına olan desteklerini vurgulayarak, "Mescidi Aksa ve Beytüllahim gibi kutsal mekânların bulunduğu Filistin, hepimizin davası ve duasıdır" dedi.

Filistin'de yaşanan zulmün dünya tarihine bir dönüm noktası olarak geçeceğini belirten Prof. Dr. Şimşek, Türkiye'deki üniversitelerin de bu konuda önemli etkinlikler düzenleyerek, Filistin'deki durumu geniş kitlelere duyurmak için büyük çaba sarf ettiğini söyledi. Tim Blunk'un, "Bir taş at. Bir taş daha at. Bir şair ateşle. Bir yumruk yükselt. Sesini yükselt. Ama sakın sessiz kalma!" sözlerine atıfta bulunan Prof. Dr. Şimşek, Filistin davasının uluslararası platformlarda daha fazla ses getireceğini belirtti.

SERVİS HİZMETLERİ PERSONELİ EĞİTİM PROGRAMI

RESTORAN YÖNETİCİLİĞİNE GİDEN YOLDA İLK ADIMLAR!

Eğitim Tarihi : 07 Ekim 2024

Eğitim Saatleri : 09:00 - 16:00

Eğitim Süresi : 4 Hafta / 120 Saat

Eğitim Şekli : Yüz yüze

Eğitim Yeri(Teori) : İstanbul Ticaret Üniversitesi

Eğitim Yeri (Uygulama/Staj): Belirlenen Kafe ve Restoranlar

Bilgi ve Ön kayıt için: sem.ticaret.edu.tr



İnsanlar çeşit çeşit

Bireyleri; sahip oldukları temel yetkinlikler, potansiyeller ve davranışlarına göre kişilik testleri yardımıyla çeşitli gruplara ayırmak mümkün. İnsanları gruplara ayırmak, kategorize etmek çok doğru değilse de onları daha yakından tanımak için bu gerekli. Özellikle kimi psikolojik rahatsızlıkların çok önceden belirlenmesi ve gerekli tedavilerin yapılabilmesi için bireylerdeki ruhsal bozukluk, uyum ve davranış sorunları gibi psikolojik yetkinliklerin bilinmesine ihtiyaç var. Diğer yandan, çocukların psikolojik dünyalarına inmemiz, kimi gelişim, öğrenme ve eğitim problemlerini belirleyebilmemiz, gençlerin mesleki tercihleri, yetişkinlerin kariyer yönelimleri, aile içinde yaşanan sıkıntıların nedenleri gibi konularda yol alabilmek için de bireyleri daha yakından tanımamız gerekli ve önemli.

Bireylerin psikolojik dünyalarını tahlil etmek için uzman kişi ile konuşmaları önemli, ancak bu çoğu zaman yeterli olmaz. Nasıl ki hekimin muayene bulgularını, çeşitli test sonuçları ile destekleyip tamamlaması gerekli; benzer biçimde psikolog da bireyin temel kişisel ve zihinsel yetkinliklerini, potansiyellerini, bireyi çeşitli tanıma teknikleri ve özellikle çeşitli psikolojik testler, zeka ve kişilik testleri ile belirlemek durumunda.

İnsanları daha yakından tanıma ihtiyacı, insanlık tarihi kadar eskidir. Nitekim en doğru askerleri, devlet adamlarını, siyasetçileri seçmek, uygun yöneticileri işe almak, başarılı liderleri ortaya çıkarmak, buluş yapacak bilim adamlarını yetiştirmek, çeşitli ruhsal ve psikolojik bozuklukları, sapmaları ve hastalıkları teşhis edip tedavi etmek gibi arayışlar tarih boyu söz konusu oldu. Bu durum, kişilerin sahip oldukları yetenekleri, temel kişilik yetkinliklerini araştırmayı ve tanımlamayı; bunun için uygun test araçlarının geliştirilmesini gerektirdi.

Kişilik ve zeka testleri şakaya gelmez

Bugün dünyada bireyleri çeşitli alanlarda yönlendirebilmek, potansiyellerini ortaya koymak, psikolojik durumlarını tanımlamak gibi nedenlerle çeşitli bilimsel testler uygulanıyor. Bunlar, genel olarak bireyi tanıma teknikleri içinde temel kişilik testleri ve zeka testleri olarak iki ana grupta ele alınıyor.

Maalesef, elektronik iletişim artması ve sosyal medya kullanımının yoğunlaşması ile söz konusu testlerin kimi zaman arzu edilen bilimsel ortamlardan ve kaygılardan uzak biçimde yapıldığına şahit olabiliyoruz. Nitekim kimi gazete eklerinde ya da sosyal medyada, zeka testi yahut kişilik testi adı altında bu tip uygulamalara rastlamak mümkün. Oysa ki psikolojik hassasiyetlerin bu denli yoğunlaştığı, ruh sağlığının giderek bozulmaya yüz tuttuğu günümüz bilgi çağında; bireyleri, doğru araçlarla daha yakından tanımının önemi giderek arttı.

Çeşitlilik tabiatın özünde var

Nasıl ki, yeryüzündeki temel varlıklar çeşitlidir, insan yapısı da aynı bu şekilde farklılık gösterir. Mesela su, toprak, taş, hava, zaman... Bunlar birbirlerinden farklı oldukları gibi kendi içlerinde de çeşitlidir. Yeryüzünde tuzlusundan tatlısına kadar içerdikleri minerallere göre çeşit çeşit sular var. Bir kısmına sürekli ihtiyacımız var, içiyoruz. Bir kısmına hastalık sırasında ihtiyaç duyarız, bir kısmını ise içemeyiz; zira zarar verir. Benzer biçimde toprak da çeşitlidir. Killi, humuslu, bereketli ürün veren, vermeyen topraklar var. Taşlar; dağ başındaki kayalardan tutun, ısınmada kullandığımız kömüre, evlerimizi süsleyen mermere ve nihayet paha biçilemez elmasa kadar çeşitlilik gösterir.

Eşya ve varlığın kendi türleri içinde bu kadar çeşitlilik olur da canlıda ve insanda olmaz mı? Elbette insanlar da toprak, taş, su gibi sahip oldukları temel özellikler bakımından çeşitlidir. Bu çeşitliliğin esas kaynağı, genetik enformasyon ve özellikle yaşamın ilk yıllarındaki öğrenme ve yetiştirme biçimidir.

Bugüne kadarki bilimsel çalışmalarda; bireyler temel kişilik yetkinliği ve potansiyellerine, çeşitli olgu, olay ve durumlara verdikleri tepki çeşitlerine göre gruplandırıldı. Böylece çeşitli kişilik tipleri ortaya çıktı.

En yaygın tipoloji belirleme yöntemlerinden biri; insanların kişiliklerinin, çocukluk ve yetişkinlik yönünün ağır basmasına göre yapılanıdır. Bazı insanlar, yetişkin olmalarına rağmen hâlen çocuk ruhludur.

Başka bir genel ayırım, kişiliğin dışa dönük yahut içe dönüklük düzeyine göre yapılanıdır. Bazı insanlar kendi iç dünyalarında, bazıları ise diğer insanlarla daha yoğun bir iletişim hâlinde olmayı tercih ederler. Diğer bir yaygın kişilik tipi dağılımına göre; bireyin fiziksel, duygusal, zihinsel olmak üzere üç temel potansiyelinden biri baskın, diğeri orta, bir diğeri de çekinik düzeydedir. Fiziksel potansiyelin gelişmiş olması, bireyin saha insanı olduğunun ve liderlik potansiyelinin göstergesidir. Duygusal potansiyeli baskın kişilerin; insan ilişkileri, etkileşimleri ve estetik odaklı eğilimleri güçlüdür. Zihinsel potansiyeli baskın bireylerin ise mantık odaklı ve zihinsel kökenli işlerde başarılı oldukları biliniyor.

Tekstilde ortak sorun maliyet artışı

ŞEREF KILIÇLI

TÜRKİYE, tekstil ve hammaddeleri sektöründe küresel markaların önemli bir tedarikçisi ve dünyanın önde gelen ülkeleri arasında. Tekstil ve konfeksiyon sektörü, imalat sanayinde en fazla istihdam sağlayan sektörlerin başında yer alırken, ihracatta da lokomotif sektörler içinde olma özelliğini sürdürüyor. Geçtiğimiz yıl yaklaşık 33 milyar dolarlık ihracat yapan tekstil ve konfeksiyon sektöründe, bu yılın 8 aylık dönemindeki rakam ise 21.2 milyar dolar seviyesinde.

İTO'DAKİ TOPLANTI

İstanbul Ticaret Odası Tekstil İhtisas Komitesi Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Giyasettin Eyyüpkoca'nın başkanlığında, Meclis ve Komite Üyeleri, akademisyenler ve

sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Döviz kuru ve maliyet artışları sebebiyle sektörde yaşanan pazar kayıplarının gündeme getirildiği toplantıda, sektör temsilcileri, pazar kayıplarının istihdamda azalma sorununa yol açtığına dikkati çekerken, Rusya-Ukrayna savaşının etkilerinin de bu dönemde daha fazla hissedildiğini ifade etti.

PAZARLARDAKİ DURUM

Tekstil sektörünün tüm alanlarında sıkıntı olduğunu belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Giyasettin Eyyüpkoca, "Konfeksiyon, deri, ayakkabı, ev tekstili gibi birçok alanda sorunlar var. Maliyet artışlarının yanında pazarlarda da sorunlar yaşanıyor. Savaş koşulları sebebiyle Rusya pazarı önemli oranda etkilendi. Diğer taraftan pazarlarda pandemiyle birlikte tüketim alışkanlıklarını değiştiren bir süreç de



yaşandı. İhracatı özellikle maliyetle ilgili yaşanan sorunlar etkiliyor. Çözüm noktasında ise gayretlerimizi sürdürüyoruz, önerilerimizi aktarıyoruz" dedi.

REKABETÇİ DÖVİZ KURU

Sektör temsilcileri ise dış ticarete geçmişte 500 milyon dolar açık veren ayakkabıcılığın ihracat başarısıyla 500 milyon dolar fazla veren bir sektöre dönüştüğünü ve dünyanın dördüncü

büyük ihracatçısı konumuna yükseldiğini kaydetti. Toplantıda bu durumun son dönemde yine tersine dönmeye başladığı, ayakkabıcılığın da döviz kuru ve maliyet artışları sebebiyle uzun yıllar sonra ilk kez geçen yıl dış ticaret açığı verdiği anlatıldı. Sektör temsilcileri, enflasyon karşısında rekabet edebilen bir döviz kuru talep ettiklerini, maliyet sorununun bu şekilde çözülebileceğini dile getirdi.

Restoranlar dijital abonelikte yüksek fiyata çözüm arıyor



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL'daki yaklaşık 20 bin restoran ve yiyecek içecek hizmeti veren firma, dijital maç yayınlarında yüksek abonelik fiyatlarını müşteriye yansıtmak durumunda kaldıkları için zorluklar yaşıyor. Bu sorunun çözümü için harekete geçen İTO Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi, Dijitürk yetkilileri ile İTO'da bir araya geldi.

Toplantıya başkanlık eden İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, "Abonelik ücretlerinde iyileştirme talep ediyoruz. Çeşitli kampanyalarla uzun süreli abonelikleri olan firmalar için de bir çalışma yapılabilir" dedi.

Dijitürk Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Aydın Çamlıbel de "İstanbul'da 10-12 bölgemiz var. Kurumsal olarak sizler için neler yapabiliriz, bunları masaya yatıracağız. Elimizden gelen desteği vermek için hazırız" dedi.



İzolasyonda gündem tedarik, kalite ve teknoloji

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi, yapılarda izolasyon ve yalıtım konusunu değerlendirmek için sektörden firmalarla bir araya geldi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu'nun başkanlık ettiği toplantıya; İTO Meclis ve Komite üyeleri, İstanbul Ticaret Üniversitesi akademisyenleri ve sektör temsilcileri katıldı.

Toplantıda sektör mensupları, tedarik sorunları, kamu ihalelerinde yaşanan engellemeler, malzemede ve uygulamada kalite problemleri hakkında görüşlerini ve çözüm önerilerini dile getirdi.

UZUN ÖMÜRLÜ YAPILAR

Toplantıda, sektörün gelişiminde ön plana çıkan ana başlıklar şöyle sıralandı:

- Enerji verimliliği
- Çevresel sürdürülebilirlik
- Yapısal güvenlik

İTO Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi Başkanı Ahmet Gediz Tatar da konuşmasında, sektör mensuplarının ilettiği sorunları ve önerilerini değerlendirdiklerini belirtti. Tatar, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin sektörün fotoğrafını çeken bir kitap çalışması yürüttüğü bilgisini verdi.

MALZEMELER GELİŞİYOR

İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi'nden Doç. Dr. Recep Ali Küçükçolak ise sektöre ilgili kitap çalışmasının devam ettiğini belirterek, sektördeki gelişmeler hakkında şunları söyledi: "Coğrafi çeşitlilik ve farklı iklim koşulları, izolasyon ve yalıtım teknolojilerinin önemini artırıyor ve bu durum sektörde yenilikçi çözümlerin ve malzemelerin sürekli araştırılmasını gerektiriyor. İzolasyon; enerji tasarrufu, mekan konforunun iyileştirilmesi ve yapıların ömrünün uzamasını sağlıyor."

SİSMİK DAYANIKLILIK

İzolasyonun, sismik dayanıklılığa da büyük katkısı olduğunu vurgulayan Doç. Dr. Küçükçolak, bu nedenle sektördeki gelişmelerin, hem teknolojik yenilikler hem de uygulama standartları açısından ulusal ve uluslararası düzeyde rekabetçiliği artırdığını belirtti.

Anlaşmazlıkta arabuluculuk çözümü

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu, izolasyon ve restorasyon sektöründe de uyuşmazlıklar yaşandığı bilgisi üzerine, İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi'nin (İTOTAM) verdiği arabuluculuk hizmetine dikkat çekti. Hazıroğlu, "İTOTAM'ı iş sözleşmelerinize eklediğiniz taktirde herhangi bir anlaşmazlık durumunda çok daha hızlı ve düşük maliyetli çözüm sağlamış olursunuz" dedi.

TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2025 SPRING

Paris - Fransa
10 - 12 Şubat 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEXWORLD EVOLUTION PARIS YERİNİZİ ALINIZ

TEXWORLD

- Kumaş ve aksesuar sektörünün buluşma noktası
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- Çin, Kore, Hindistan, Japonya başta olmak üzere 13 ülkeden uluslararası katılımcı
- 55.000 m² ürün sergileme alanı
- Dünyadan 8.000 profesyonel ziyaretçi
- En büyük 2. katılımcı ülke: **Türkiye**

TÜRK TEKSTİLİ TREND ALANI

- Türkiye Milli Standlarında yer alan Trend Alanında ürünlerini sergileme imkanı
- Trend Alanında, yeniliğin ritmini yerelliğin kolektif bilgisi ile paylaşarak Türk moda endüstrisinin değerinin tanıtılması

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.050 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Gülün Gürsoy
0212 455 61 17
0530 151 42 33
gulun.gursoy@ito.org.tr

Ruken Ayata
0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Sena Yakar
0212 455 61 18
0537 304 51 20
sena.yakar@ito.org.tr

444 4 486 | ito.org.tr | | @itokurumsal

Ar-Ge işi teknoloji merkezlerinde olur

■ Teknopark İstanbul'da yer almak hangi faydaları sağlıyor?

Bizler 1000'in üzerinde vakaya iştirak ederek oluşturduğumuz bilgi birikimimizi bir sanayi dükkanında ürüne çevirmeye çalışırken eğitimlerine gittiğimiz Boğaziçi Üniversitesi İSEK toplantılarında "Ar-Ge işi orada değil, teknoloji merkezlerinde olur" önerisiyle Teknopark İstanbul'a başvurduk. Teknopark İstanbul, herkesin bildiği vergisel avantajların ötesinde bizlere her şeyden önce devletimizin

destekçimiz olduğunu hissettirdi. Teknopark İstanbul'u sadece şık dizayn edilmiş binalardan oluşan bir kampüs olarak görmememiz gerekir. Buradaki ortam birçok farklı teknolojilerin tanışıklığını ve işbirliklerini sağlıyor. Yatırımcı ve sektör temsilcilerine kolay ulaşma imkanı veriyor. Yurt dışından gelen misafirlerimiz için etkileyici oluyor. Kısacası, biraz girişken olursanız inanılmaz fayda sağlayacağınız bir organizmaya dönüşüyor. Burada faaliyet göstermekten mutluluk duyuyoruz.

Elinizi taşın altında hissetmek çok değerli

Ülke olarak var olan imkanlarımızı daha efektif kullanarak el birliğiyle sektörel anlamda dünyada çok daha iyi konumlara gelebileceğimizi düşünüyoruz. Özellikle katıldığımız yurt dışı fuarlarda bunu farklı ülkelerde çok net görebiliyoruz. Bunu örneklememek gerekirse sizler

gibi basın yayın desteği, önemli klinik ve doktor destekleri, kamu ya da özel fon destekleri vs. Eğer bir değer yaratılmak isteniyorsa bu gibi parametrelerin birçoğunun devreye girmesi gerekir. Böylece bizler gibi inovatif ürün fikirleri olan girişimciler ve tabii ki ülkemiz belli bir noktanın üzerine çıkacak.



Gelir İdaresi'nden önemli adım

Gelir İdaresi tarafından 25 Eylül tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan bir genel tebliğ ile önemli bir uygulama değişikliğine gidildi. Yapılan düzenlemeyle Eylül döneminden itibaren Ba ve Bs bildirimlerinin verilme mecburiyeti kaldırıldı.

Daha önce kayıtdışı faaliyetlerin kavranması anlamında idarenin veri ambarı sistemine veri toplamak amacıyla Ba formları verilmesi şeklinde başlatılan uygulama, 2005 yılında Ba-Bs şekline dönüştürülmüştü. Uygulama, 2008 yılından itibaren aylık hale getirilmişti. Zaman içerisinde gelişen teknolojik imkanlar, özellikle e-fatura, e-arşiv uygulamaları zaten büyük ölçüde bu işlemlerin entegratör kuruluşlar aracılığıyla bu bilgiler idarenin veri ambarı sistemine ulaştırılabiliyor. İdare zaten kademe kademe bildirimlere dahil edilmemesi gereken işlemleri kapsam dışına çıkarıyordu. En son Şubat 2024 tarihinde özellikle ithalat işlemleri başta olmak üzere birçok işlem kapsamından çıkarılmıştı. Yapılan bu düzenlemeyle artık bu bildirimlerin yapılması tamamen kaldırılmış oldu. Bu uygulamanın kaldırılmasıyla özellikle meslek mensupları açısından ciddi bir angarya haline gelmeye başlayan bir uygulama da sonlandırılmış oldu. Bu köşede zaman zaman ifade ettiğimiz üzere kamu idareleri, dönemin gerekçelerine göre makul olan, ancak zaman içerisinde anlamını yitiren uygulamaları sonlandırmakta tereddüt etmemeli.

Sosyal içerik üreticiliği kazanç istisnası

İdare tarafından 26 Eylül tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan bir genel tebliğ ile esasen 7491 Sayılı Kanun'un 7. maddesi Gelir Vergisi Kanunu'nun 20/B maddesinde yapılan değişikliklere ilişkin açıklama yapıyor. Açıklama her ne kadar biraz gecikmiş de olsa zaten kanun maddesinde durum netti. Özetle sosyal içerik üreticiliği, internet ve benzeri elektronik ortamlar üzerinden sunulan hizmetler ile mobil cihazlar için uygulama geliştiricisi gelir vergisi mükelleflerine elde ettikleri kazanç gelir vergisi tarifesinin dördüncü gelir dilimine kadar gelir vergisinden istisna edilip bankalara bu hesaplara gelen hasılatlar üzerinden yüzde 15 stopaj yapılması suretiyle vergilendirilme yolu seçilmiştir. Bu yıl için istisnaya tekabül eden tutar 3 milyon TL'dir. Dolayısıyla normal tarifeyle vergilenme yerine hasılat üzerinden yüzde 15 stopaj nihai vergilenme haline getirilmiş ve yükümlülük bankalara verilme suretiyle de bu mükelleflerin mükellefiyet tesis etme ve beyanname verme gibi kulfete girmeleri engellenmiş oluyor. Bunun için talep edilen bu kişilerin bütün hasılatlarını tek bir hesapta toplamalarıdır. Tebliğ ile uygulamaya ilişkin detaylar örnekler verilerek suretiyle açıklanıyor.

YN ÖKC kullanımı mecburiyetine ilişkin limitler yenilendi

İdare tarafından 25 Eylül tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan bir başka genel tebliğ ile de yeni nesil ödeme kaydedici cihaz (YN ÖKC) kullanımından muaf tutulmaya ilişkin limitler güncellendi. Buna göre; hesap dönemi sonu itibarıyla satış veya gayrisafi iş hasılatının 110 milyon TL'yi, bilanço aktif toplamının 110 milyon TL'yi, bilanço öz sermaye veya öz kaynak toplamının 11 milyon TL'yi aşması koşullarından en az ikisini sağlayan ve 50'den fazla YN ÖKC'ye sahip olan, perakende mal satışları ve hizmet ifaları dahil tüm satışlarında elektronik ortamda e-fatura ve/veya e-arşiv fatura düzenlemek üzere GİB'e yazılı olarak müracaat eden ve talepleri uygun görülen mükelleflerin taleplerinin uygun görüldüğünün bildirildiği tarihi takip eden ayın başından itibaren, perakende mal satışları ile hizmet ifalarının belgelendirilmesinde YN ÖKC kullanma mecburiyeti sona ereceği düzenlenmiştir.



Osman ARIOĞLU

Ortopedik ameliyatlara yerli inovatif teknoloji

Teknopark İstanbul'da yerleşik Bozoq, ortopedi ameliyatlarında kullanılan cihazları inovatif olarak tasarlayıp üretiyor. Şirket, artroskopi ameliyatlarında kullanılan ve gerdirme işlemi gerçekleştiren traksiyon cihazlarını da geliştirerek 11 ülkeye ihraç ediyor.

ÖMÜR KIRBAŞLI

TEKNOPARK İstanbul'da ortopedi ve travmatoloji alanında cihaz tasarlayarak üretim yapan Bozoq, artroskopi ameliyatlarında kullanılan traksiyon cihazlarını üreterek, 11 ülkeye ihraç ediyor. İşin mutfağında başlayıp ileri teknolojiyle inovatif ortopedi cihazları üreten şirketin kurucusu Güray Yılmaz, geliştirdikleri cihazları İstanbul Ticaret'e anlattı.



bozoq

SATIŞLA BAŞLADI

■ Şirketiniz hakkında kısaca bilgi verebilir misiniz? Bu fikir nasıl doğdu?

Bizler hali hazırda yaklaşık 20 yıl ortopedi ve travmatoloji alanında profesyonel olarak çalışmalar yaptık. Bu anlamda bölge sorumluluğu, bayilik, distribütörlük gibi birçok konumda yerli ve yabancı birçok firmanın farklı ürün gruplarının satışını ve operasyonlarını gerçekleştirme imkanı bulduk. Bu tecrübe, işin mutfağı olarak gördüğümüz ameliyathanelerde yaşanan sorunları tespit ederek, kullanılan ürünlerin eksikliklerini görme fırsatı sundu. Bu amaç doğrultusunda 2020 Haziran ayında inovatif ortopedik cihazlar tasarlayıp üretmek amacıyla Bozoq organizasyonunu oluşturduk.

11 ÜLKEYE İHRACAT

■ Ürün veya hizmetiniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Şirketimizi kurma amacımıza uygun olarak ilk projemiz olan ve şu anda dünyada 6 firmanın ürettiği artroskopi ameliyatlarında kullanılan traksiyon cihazlarının üretimine start verdik. Bu konuda TÜBİTAK desteğiyle ürünümüzü ticarileştirerek şu an 11 ülkeye ihraç eder noktaya getirdik. Sonrasında dünyada da bir ilk olan 'robotik ve motorize tek planlı konumlandırılan deformite fiksatorü Exiron' projesini

başlattık. Bu projemiz için de TÜBİTAK desteği aldık ve 2022 yılında Teknopark İstanbul çatısı altına kabul edildik. Ürünün patenti bize ait. Şu anda da yine inovatif kimliğimize uygun olarak boy uzatma ameliyatlarında kullanılmak üzere uzayan çivi projesi üzerinde çalışmalarımız devam ediyor.

YANLIŞ UYGULAMAYI ENGELLİYOR

■ Geleneksel yöntemlere göre avantajlarınız neler? Yapay zeka ya da makina öğrenmesi gibi ileri teknolojiler kullanıyor musunuz?

Faaliyette bulunduğumuz sektör gereği yenilik anlamında çok fazla değişiklik yapıyor. Çünkü insan anatomisi küçük farklılıklar dışında bellidir. Dolayısıyla kemik yapıları da çok fazla değişiklik göstermez. Yani işimiz olan kemik kırıkları ya da yapısal yamuklukların olması gereken açılar ve gerekli işlevleri gerektirir. Dünya geneline sadece büyük tıbbi cihaz üreticileri bir



diz/kalça protezini doğru yerleştirilebilmek için yapay zeka kullanıyor. Yine bizim faaliyet gösterdiğimiz deformite düzeltme alanında, yazılım desteğiyle kullanılan manuel cihazların reçete çıkarması, hastanın reçeteyi manuel olarak uygulamasına yardımcı oluyor. Ancak geliştirdiğimiz cihaz, yapay zeka ve aplikasyon yardımıyla bu gibi durumlarda hastanın deformite düzeltme işlemi daha kolay ve güvenli oluyor. Ancak geliştirdiğimiz cihaz, yapay zeka ve aplikasyon yardımıyla bu gibi durumlarda hastanın deformite düzeltme işlemi daha kolay ve güvenli oluyor. Ancak geliştirdiğimiz cihaz, yapay zeka ve aplikasyon yardımıyla bu gibi durumlarda hastanın deformite düzeltme işlemi daha kolay ve güvenli oluyor.

ORİJİNAL ÜRÜN GELİŞTİRMEK

■ Geliştirdiğiniz ürünün ticari geleceği hakkında neler söylemek istersiniz? Yurt dışından talepler var mı?

Ürünlerimizi sloganımız olan 'future of the orthopedics' doğrultusunda sektörümüze yön veren mihenk taşları olarak görüyoruz. Bugüne kadar maalesef sektördeki üreticilerimiz hep

jenerik ürün tasarımlarıyla var oldu. Bizlerin bu klişe yapıdan kurtulup, lokomotif etki yapabileceğimiz konumu yakalamamız gerekir. Bu potansiyelimizin de olduğunu yapabilmek zor ama katma değerli ürün formülü de buradan geçiyor. Maalesef taklit ürünle dünya pazarından katma değerli pay almanız pek mümkün olmuyor. Bunu ülkemizi temsil eden 3 firmadan biri olarak 4 yıldır katıldığımız, sektörümüzün şampiyonası ligi olarak bilinen ABD'deki AAOS Fuarı'nda da gördük. Standımızı ziyaret eden, alanında söz sahibi hekimlerden ve distribütörlüğümüzü yapan firmalardan gelen taleplerden de bunu anlayabiliyoruz.

YÖN ÇİZİCİ OLMAK

■ Gelecekte farklı alanlarınız olacak mı? Hedefleriniz neler?

Hedefimiz, alanımızda orijinal patentli ve katma değerli ürünler tasarlayarak kısıtlı teknolojinin bulunduğu sektörümüze inovasyonun ne kadar değerli olduğunu ispatlamak, sektöre yön veren bir konuma yerleşmek. Tabii bir de şahsi olarak kafa yorduğum 'neden marka olamıyoruz' düşüncesini değiştirebilmek ve özellikle deformite pazarında bir marka olabilmek.



DEVLET DESTEKLERİ VE HİBELER

Yurt dışı teknik
müşavirlik destekleri

Ticaret Bakanlığı, teknik müşavirlik şirketlerinin yurt dışındaki harcamalarının bir bölümünü, Fiyat İstikrar ve Destekleme Fonu'ndan (FİDF) sağlanan kaynakla destekliyor.



Ahmet
KARATAŞ

Şirketlere sunulan destekler şöyle:

Proje desteği: Yurt dışı ihalelerde imzalanan sözleşmelerde teknik müşavirlik şirketleri;

a. Sözleşme bedeli 2 milyon ABD Doları'na kadar olan projeler için yüzde 20 oranında, en fazla 300 bin ABD Doları,

b. Sözleşme bedeli 2 milyon ABD Doları'ndan 5 milyon ABD Doları'na kadar olan projeler için yüzde 15 oranında, en fazla 500 bin ABD Doları,

c. Sözleşme bedeli 5 milyon ABD Doları'ndan 10 milyon ABD Doları'na kadar olan projeler için yüzde 10 oranında, en fazla 750 bin ABD Doları,

ç. Sözleşme bedeli 10 milyon ABD Doları ve üzerinde olan projeler için yüzde 7.5 oranında, en fazla 1 milyon ABD Doları tutarında destekleniyor.

Yurt dışı ofis desteği: En fazla 7 yurt dışı ofis için

a. **Kira desteği:** Yıllık en fazla 40 bin ABD Doları kira bedelinin yüzde 50'si,

b. **İstihdam desteği:** T.C. vatandaşı yönetici personel için yıllık en fazla 60 bin ABD Doları brüt maaşın yüzde 50'si, büro personeli için yıllık en fazla 36 bin ABD Doları brüt maaşın yüzde 50'si,

c. **Danışmanlık desteği:** Yıllık en fazla 30 bin ABD Doları harcamalarının yüzde 50'si, en fazla 6 yıl süreyle karşılanıyor.

Reklam, tanıtım ve pazarlama desteği: Yıllık en fazla 100 bin ABD Doları harcamalarının yüzde 50'si en fazla 6 yıl süreyle destekleniyor.

Pazar araştırması desteği: Yılda en fazla 5 adet olmak üzere, yüzde 70 oranında ve yurt dışı pazar araştırması gezisi başına en fazla 5 bin ABD Doları karşılanıyor.

Yurt dışı fuar desteği: Sektörel nitelikli uluslararası fuar katılımlarında, metrekare üzerinden ödenen stant kirası (ilave stand hizmetleri dâhil), tanıtım etkinlikleri, ulaşım (ekonomi sınıfı uçak) ile konaklama giderleri (oda ve kahvaltı) yüzde 50 oranında, fuar başına en fazla 15 bin ABD Doları'na kadar destekleniyor.

Seminer ve konferans katılım desteği: Yurt dışında düzenlenen sektörel nitelikli uluslararası seminer ve konferanslara katılım halinde, en fazla iki şirket çalışanının, yol, konaklama (oda ve kahvaltı) ve katılım bedelleri yüzde 50 oranında, organizasyon başına en fazla 5 bin ABD Doları'na kadar karşılanıyor.

Teknik müşavirlik ve teknik müşavirlik heyet programı desteği: Müteahhitlik ve teknik müşavirlik heyeti programları kapsamında; her bir firmadan iki temsilcinin ulaşım ve konaklama giderleri yüzde 50 oranında karşılanıyor. Bakanlık tarafından hedef ülkelere yönelik organize edilen teknik müşavirlik heyeti programlarında destek oranı yüzde 90 olarak uygulanıyor.

Yurt dışı eğitim desteği: Firmaların teknik personelinin yurt dışı teknik eğitim programlarına katılımı halinde, program başına iki çalışanın yol, konaklama ve katılım giderleri yüzde 50 oranında, yıllık en fazla 50 bin ABD Doları'na kadar karşılanıyor.

Yazılım desteği: Bilgisayarlı tasarım kapsamında satın alınan veya kiralanılan yazılım ürünlerinin lisanslarına ilişkin harcamalar yüzde 50 oranında, yıllık en fazla 50 bin ABD Doları destekleniyor.

Mesleki sorumluluk sigortası desteği: Yurt dışında üstlenilen teknik müşavirlik projeleri kapsamındaki mesleki sorumluluk sigortası yükümlülüklerinden kaynaklanan poliçe alım giderleri yüzde 50 oranında, yıllık en fazla 50 bin ABD Doları karşılanıyor.

Uluslararası mesleki yarışmalara katılım desteği: Uluslararası mesleki yarışmalara katılımlar yol, konaklama, katılım bedeli, dosya satın alma, yer görme bedeli giderleri yüzde 50 oranında, organizasyon başına azami 10 bin ABD Doları destekleniyor.

BARIŞ CABACI

KUZEY Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Kadın Girişimciler Konseyi Başkanı Eda Kervanlı ve beraberindeki heyet, İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu (İKGK) üyeleriyle İstanbul Ticaret Odası'nda bir araya geldi. İKGK Başkanı Hatice Güner Kal'ın başkanlık ettiği toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık da katıldı. Toplantıda, kadın girişimciliği alanında yapılan çalışmalar, mevcut projeler ve geleceğe yönelik işbirliği olanakları değerlendirildi.

YENİ FIRSATLAR

Toplantının açılış konuşmasını yapan İKGK Başkanı Hatice Güner Kal, KTTO Kadın Girişimciler Konseyi heyetini ağırlamaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek, kadın girişimcilerin ekonomik ve sosyal kalkınmadaki rolüne dikkat çekti. Kal, İKGK'nin bugüne kadar hayata geçirdiği projeler hakkında bilgi verirken, özellikle 'Yükselen Markalar' projesiyle birçok kadın girişimcinin iş hayatında daha aktif ve etkili bir rol üstlenmesini sağladıklarını belirtti. Bu tür



işbirliklerinin hem Türkiye hem de KKTC'deki kadın girişimcilere yeni fırsatlar sunabileceğini ifade eden Kal, "Bir dahaki dönem neden Yükselen Markalar KKTC yapmayalım? Ayrıca, Türkiye özelinde başlattığımız programa da KKTC'li kadın girişimciler katılabilir" diye konuştu.

ORTAK PROJELER

KTTO Kadın Girişimciler Konseyi Başkanı Eda Kervanlı ise konsey olarak Kuzey Kıbrıs'ta kadın girişimciliğini geliştirip, desteklemek amacıyla yürüttükleri çalışmalardan bahsetti. Kervanlı, KKTC ve Türkiye arasındaki işbirliğinin özellikle kadın

girişimciler açısından büyük önem taşıdığını vurgulayarak, "Türkiye'deki kadın girişimcilerle tecrübe paylaşımı yapmak ve ortak projeler geliştirmek, bizim için önemli bir adım olacak. İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu ile daha sıkı bir işbirliği içinde olmayı arzu ediyoruz" dedi.

Seyahat acenteleri, turizmin özel koşulları olduğuna ve vize meselesinin konsolosluklardan kaynaklandığına dikkat çekerek, tüketiciler hakem heyetlerine bilirdiğiyle destek verilmesini öneriyor.



CES 2025

Las Vegas - Amerika Birleşik Devletleri
7 - 10 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKNOLOJİ ve TÜKETİCİ ELEKTRONİĞİNİN PRESTİJLİ FUARI CES 2025'E İSTANBUL TİCARET ODASI FARKIYLA KATILIN!

CES 2025

- Tüm teknoloji ekosistemini tek bir etkinlikte sergileyen tek ticaret fuarı
- 12 farklı mekanda yaklaşık 250.000 m² sergileme alanı
- 161 ülke ve bölgeden yaklaşık 4.400 uluslararası profesyonel katılımcı ve start-up
- % 50'yi aşkın üst düzey karar verici pozisyonunda 138.000 profesyonel ziyaretçi
- 292 konferans, 1.150 uluslararası konuşmacı
- Teknoloji dünyası ve tüketici elektroniğinin en son yeniliklerini keşfetme imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar resmi web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar Giriş Kartı Temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 2.100 ABD Dolar / m²
Minimum Stant Alanı : 6 m²



Murat Özturan
0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Esra Avcioğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Seyahat acentelerinden Tüketici hakem heyetleri talebi

ŞEREF KILIÇLI

YOLCU Taşımacılığı ve Seyahat Acenteleri Sektöründe Tüketici Hakem Heyetlerinde Yaşanan Problemlere İlişkin Bilgilendirme Toplantısı, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık başkanlığında gerçekleştirildi. İTO Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katıldığı toplantıda, seyahat acentelerinin özellikle tur iptalleri ve vize nedeniyle tüketici hakem heyetlerinde sorun yaşadığı kaydedildi.

ÇÖZÜM ÖNERİSİ

Sektör temsilcileri, çözüm konusunda ise turizmin özel koşulları olduğuna ve vize

meselesinin konsolosluklardan kaynaklandığına dikkat çekerek, tüketici hakem heyetlerine bilirdiğiyle destek verilmesini önerdi. Tüketici hakem heyetlerinin turizm konusunda bilgilendirilmesinin sektörün yaşadığı soruna ilişkin doğru bakış açısını sağlayabileceği de belirtildi.

Seyahat acentelerinin konuyu gündeme getirmesinin önemli olduğunu vurgulayan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, önümüzdeki süreçte tüm ilçelerdeki tüketici hakem heyeti üyelerinin bir araya getirileceği ve turizm sektörüyle ilgili bilgilerin verileceği bir toplantının yapılabileceğini söyledi.

İstanbul'un otel doluluğu 8 ayda yüzde 64 oldu

TÜRKİYE Otelciler Birliği (TÜROB) Başkanı Müberra Eresin, yaptığı açıklamada, dolulukların yaz döneminde aylık bazda gerileme kaydettiğini belirtti. Eresin, "Yıllık bazda Türkiye genelinde 2023'ün yüzde 5 üzerindeyiz. İstanbul'da ise aynı düzeydeyiz. İşler elbette beklemediğimiz düzeyde değil. Fiyatlarımızda Euro bazında yüzde 15 civarında gerileme

söz konusu. Ancak 'diplerdeyiz' şeklinde yaklaşımları da çok doğru bulmuyoruz. Turizmin en büyük yatırımcıları olarak, maliyet artışları ve kurlar bizi zorluyor" ifadelerini kullandı. Eresin, ocak-ağustos dönemini kapsayan 8 aylık dönemde Türkiye genelinde otel doluluklarının yüzde 61, İstanbul'da ise yüzde 64 olarak gerçekleştiğini bildirdi.



İTOTAM'la uyuşmazlıklara ekonomik ve hızlı çözüm



MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi'nin düzenlediği 'Tahkim ve Arabuluculuk Semineri', İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu'nun başkanlığında, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla yapıldı. Cemile Sultan Kuru Tesisleri'nde gerçekleştirilen toplantıda, tahkim ve arabuluculukta güncel gelişmelerle yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri konuşuldu.

EN KESTİRME YOL

Toplantının açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu, tahkim ve arabuluculuğun; zaman, para ve iş verimliliği kayıplarına, yatırımların ertelenmesine yol açabilen pek çok uyuşmazlığın çözümünde alternatif bir güzergah olduğunu söyledi. Tahkim ve arabuluculuk hizmetlerini zamandan ve paradan tasarruf edilmesini sağlayan, kestirme bir yol olarak da görmek gerektiğini belirten Hazıroğlu, şöyle devam etti: "Burada taraflar bir araya getirilerek, anlaşmazlık yaşanan noktalar masaya yatırılıyor. Dolayısıyla taraflar arasında bir köprü kuruluyor. Uyuşmazlığın mahkemeye yansımada tarafların kendi rızalarıyla oturdukları masada ve bağımsız kişilerce çözüme ulaşması esas alınıyor. Tahkim ise yine arabuluculuk gibi mahkeme sürecine alternatif olmakla birlikte daha farklı bir yapı. Kararlar hem nihai hem de bağlayıcı olarak tanımlanıyor. Arabuluculukta bu yok. Diğer yandan sözleşmelere tahkim şartı koyulması halinde tahkim devreye girebiliyor. Bu teknik ayrımları bir yana hem arabuluculuk hem de tahkim yerelde ve küresel ölçekte büyük öneme sahip süreç olarak tanımlanıyor."

MASRAFLAR AZALDI

Hazıroğlu, İTO'nun 45 yıldır verdiği tahkim hizmetiyle bu sürecin aktörü olarak büyük bir deneyime sahip olduğunu altını çizerek, şu bilgileri paylaştı: "1979'da başlayan İTO tahkim faaliyetlerimizde 2014 yılında hem uygulamada hem de idari yönden önemli bir dönüşüm gerçekleştirildi. İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM), uluslararası uygulamalarla uyumlu bir seviyeye getirildi. Bu kurumsal dönüşüme ek olarak en son 2021'de yeni kurallar çerçevesinde revizyon gerçekleştirildi. Böylelikle hem idari mahkemeler hem de hakem üçrelerinde masraflar azaltıldı. Anlaşmazlıkların kısa zamanda ve etkin şekilde çözülmesi için maliyetleri aşağı çekti. İTOTAM, ulusal ve uluslararası anlaşmazlıkları iş dünyasının ihtiyaç duyduğu en sağlıklı şekilde çözüme kavuşturmaya devam ediyor."

İTOTAM Genel Sekreteri Av. Senem Bahçekapılı Vincenzi de yaptığı sunumda, tahkim ve arabuluculukla İTOTAM hakkında bilgi verdi.

İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM), iş dünyasındaki anlaşmazlıkları en sağlıklı şekilde çözüme kavuşturuyor. Böylelikle hem idari mahkemelerin yükü hem de dava masrafları azalıyor. İTOTAM, Oda üyelerini tahkim ve arabuluculukta güncel gelişmelerle ilgili bilgilendirmeye devam ediyor.

Sorun varsa çözüm de var

İTO Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi Başkanı Süleyman Uluocak, şunları söyledi: "Komite olarak yaklaşık 12 bin üyeye sahibiz. Bu buluşmada konumuz tahkim. Ticaret yapan bütün arkadaşlarımızın sorunları var. 37 yıllık mimarım. Bazen inşaat yaparken karşımıza öyle büyük sorunlar çıkıyor ki, çözmemiz mümkün değil. Sorunlarımız çok ama çözümleri de var."

ÜNİVERSİTE ÖĞRENCİLERİNE

KAHVALTI TABAĞI
300 TL

ZENGİN SERPME
KAHVALTI 425 TL



Cemile Sultan KORUSU







CEMİLE SULTAN KORUSU'NDA
18 İLE 25 YAŞ ARASI GEÇERLİDİR.
KAMPANYAMIZ 31 EKİM'E KADAR GEÇERLİDİR.
REZERVASYON VE BİLGİ İÇİN: 0216 308 49 43



HUKUK
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

Yıllık izin ücreti alacağına hakkaniyet indirimi uygulanması

Yargıtay 9. Hukuk Dairesi, yıllık izinlerin kullanılmadığını yazılı delil ile ispatın mümkün olması sebebiyle söz konusu talebe hiçbir zaman hakkaniyet indirimi yapılamayacağı yönündeki görüşünden ayrılarak, 2024/6366 E., 2024/9427 K. Sayılı, 4 Haziran 2024 tarihli kararıyla dava konusu uyuşmazlık özelinde yıllık izin ücretinde hakkaniyet indirimi yapılabileceği yönünde karar vermiştir.

Yargıtay incelemesine konu uyuşmazlıkta genel müdür olarak çalışan davacı taraf, iş akdinin haksız bir şekilde feshedildiğini, kendisine kıdem tazminatı, ihbar tazminatı ve ücret ödense de yapılan ödemelerin eksik olduğunu, elden ücret alındığını iddia ederek ihbar tazminatı, yıllık izin ücreti alacağı, prim alacağı, ücret alacağı ve iade alınan bilgisayar bedeli alacağının teminini talep etmiştir. Davalı taraf ise davacının genel müdür olarak çalıştığını ve taraflar arasındaki hukuki ilişkinin vekalet sözleşmesi ilişkisi olduğunu, davacı işten ayrıldıktan sonra işyerine geldiğinde davacıya yasal alacaklarının ödeneceğinin belirtildiğini ve ödemenin çek tanzim edilerek yapılmasının amaçlandığını, davacının kabul etmemesi akabinde ödemenin davacının banka hesabına yapıldığını ve ücretinin tamamının bankadan yatırıldığını, elden ödeme yapılmadığını savunmuştur.

★★★

Yerel mahkeme tarafından yıllık izin ücreti yönünden;

Davalı tarafından davacının yıllık izin alacağının ödendiğinin ispat edilemediği gerekçesiyle davacının yıllık izin ücreti talebinin kabulüne karar verilmiş, yerel mahkemenin kararına karşı davalı vekili tarafından davacının genel müdür olarak çalıştığı ve pozisyonunun getirdiği yetkiler dikkate alındığında yıllık izin kullanımına dair kendisine herhangi bir belgenin imzalatılmayacak olduğu fakat davacının yıllık izinlerini kullandığı ileri sürülerek istinaf kanun yoluna başvurulmuştur. İstanbul Bölge Adliye Mahkemesi -25. Hukuk Dairesi tarafından 2023/1419 E., 2023/2306 K. sayılı dosya üzerinden yapılan istinaf incelemesi sonucunda;

Davacının yıllık izinlerini kullandığına ilişkin davalı tarafından yıllık izin defteri veya ona eşdeğer bir yazılı belge sunulmadığı gerekçesiyle davacının yıllık izin ücretine hak kazandığı vurgulanarak davalı tarafın istinaf başvurusunun esastan reddine karar verilmiş; davalı vekili tarafından istinaf dilekçesinde belirtilen sebepler ileri sürülerek temyiz kanun yoluna başvurulmuştur.

★★★

Yargıtay 9. Hukuk Dairesi'nin 2024/6366 E., 2024/9427 K. Sayılı, 4 Haziran 2024 tarihli kararı ile;

■ İşverenin yıllık izinlerin kullandırıldığını imzalı izin defteri veya eşdeğer bir belge ile ispatlaması gerektiği, ispat yükünün işverene ait olduğu, hâkimin davayı aydınlatma yükümlülüğünün olduğunu,

■ Yargılamaya konu uyuşmazlıkta, davacı asilin yerel mahkeme nezdindeki duruşma esnasında "üzerinden uzun zaman geçtiği için ne kadar yıllık izin kullandığını hatırlamadığını fakat bayram tatillerini de birleştirerek yıllık izinlerini kullandığını" beyan ettiği, davacının davalı şirket bünyesinde üst düzey yönetici olarak genel müdür pozisyonunda çalıştığı ve yıllık izin belgesi düzenlettirme yetkisine sahip olduğu, davacının çalıştığı 9 yıllık süre boyunca yıllık izin kullanmamış olmasının hayatın olağan akışına aykırı olduğu, davacının da beyanında yıllık izin kullandığını belirttiği fakat net bir açıklamada bulunulmadığı, bu nedenle yerel mahkeme tarafından davacının 9 yıllık hizmet süresi boyunca hiç yıllık izin kullanmaksızın çalıştığı kabul edilerek davacının yıllık izin ücreti talebinin kabulüne karar verilerek, hüküm kurulmasının hukuka aykırı olduğu, ilk derece mahkemesi tarafından hükmedilen yıllık izin ücreti miktarına yüzde 50 oranında indirim yapılması gerektiği gerekçesiyle İstanbul Bölge Adliye Mahkemesi 25. Hukuk Dairesi'nin 2023/1419 E., 2023/2306 K. sayılı kararının ortadan kaldırılmasına ve ilk derece mahkemesi kararının bozulmasına karar verilmiştir.

Sonuç olarak, her ne kadar genel bir kural olarak yıllık izin ücreti alacağına hakkaniyet indirimi yapılmısa da Yargıtay 9. Hukuk Dairesi tarafından somut olay incelemesi yapılarak işveren tarafından yıllık izin belgesi sunulmaması da davacının işyerindeki pozisyonu, hizmet süresi ve yargılama esnasındaki beyanları doğrultusunda yıllık izin ücreti alacağında da hakkaniyet indiriminin yapılabileceği hüküm altına alınmıştır.

Kadının emeği
birliğin temeli

İnsanoğlu üreten, çalışan, emek veren, paylaşan, bu manada rızkını temin eden ve başkalarına da rızkını kazanma imkânı sağlayan bir varlıktır.

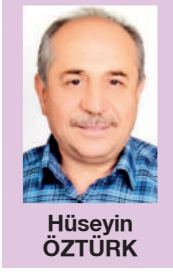
Anadolu'da denilir ki, "Emeği olmayanın ekmeği olmaz." İşte bu hafta, 'kadının emeği, birliğin temeli' sözleriyle yola çıkmış bir kooperatiften söz etmek istiyoruz.

Anadolu izlenimlerimiz sürerken, yolumuz Bolu il merkezine bağlı Bolu S.S. Demirciler Gelincik Kadın Tarımsal Kalkınma Kooperatifi'ne uğradı.

Kooperatif Başkanı Emine Özdoğan'ın ifadesiyle; tabiatın kalbi Bolu'da, Demirciler Köyü gelinlerinden oluşan 52 hanım bir kooperatif kurmuş ve "Bir elin nesi var, iki elin sesi var" düsturuna toprak ile bütünleşerek muhteşem bir kalkınma örneği veriyorlar.

Malum; bir yatırım, üretim veya hizmet için üç şey gerekli: Girişimci (müteşebbis) olmak, sermaye ve emek.

Bundan sonrasını, bu temel üzerine inşa edilen Demirciler Gelincik Kadın Tarımsal Kalkınma Kooperatifi Başkanı Emine Özdoğan'dan dinleyelim:

Hüseyin
ÖZTÜRK

★★★

"Asıl mesleğim hemşirelik. Mesleğimim 30. yılında emekli oldum. İki çocuk annesiyim. Eşim Aydın Bey köyümüzün muhtarı, kızım Yasemin diş hekimi. Oğlum Oğuzhan, İTÜ Makina Mühendisliği 4. sınıf öğrencisi.

Bolu'ya 5 km uzaklıkta, çam ormanlarıyla kaplı dağlara sırtını yaslamış, verimli topraklarıyla bünyesinde her çeşit meyve ve sebzenin yetiştiği 650 nüfuslu şirin köyümüzde, 52 hanım bir araya gelerek kooperatifimizi kurduk.

Kooperatifimizin kuruluşunu 17 Şubat 2020 tarihinde gerçekleştirdik ve ardından, 'Kadının Emeği, Birliğin Temeli' projesiyle Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'na başvuruda bulunduk. 1 milyon 200 bin TL hibe desteği aldık. 15 Ekim 2020 tarihinde proje ortağı kurumlar arası destekleme sözleşmesini imzalayarak projemizi hayata kattık.

Kooperatifimizin amaçları doğrultusunda; kırsal alanda yaşayan kadınlarımızın, tarımsal üretim, yenilik ve girişimcilik konularında bilgi ve becerilerini artırmak, bu bilgi ve becerilerini değerlendirebilecekleri düzenli sürekli gelir getirici ve gelir artırıcı faaliyet alanları oluşturmak istedik.

Bu sayede hem kadınların sosyal ve ekonomik hayata aktif katılımlarını sağlamak hem de kırsaldan kente ekonomik göçün azalmasını arzuladık.

Projemizle yaklaşık 20 yıldan bu yana atıl durumda bulunan okulumuzun tadilatını yaptık ve böylece köy ürünleri üretim yeri ve kır lokantası olarak kooperatif ortaklarımıza gelir kaynağı sağlamış olduk."

★★★

Evet, böyle girişimleri gördükçe çok heyecanlıyım. Gönül ister ki, bütün köylerimizde, ilçelerimizde, illerimizde kooperatifler kurulsun ve topraklarımızın, dağlarımızın, ovalarımızın ne büyük bir bereket kaynağı olduğu bizzat üretilerek kendi kendimize yetebileceğimiz anlaşılsın.

'Kadının Emeği, Birliğin Temeli', başka nice faaliyetler yapıyor. Yine başkanın ifadesiyle kısaca onlara da değinelim.

"Binanın önüne yapılan köy ekmeği fırını ile çocuklar, gençler, huzurevleri sakinleri, yöremizi ziyarete gelen misafirler; kendi içli katmerlisini yapma şansı elde ederek unutulmaz anılar yaşıyor.

Okullarda kahvaltı etkinlikleri sayesinde hamula çocuklarımız el sürebiliyor; kendi pişirdikleri gözleme, katmerli, pizzaları yemenin, başarabilmenin zevkini yaşıyor. Ayrıca akşamları 'açık hava sineması' etkinlikleri ve 'türkü geceleri' icra ediyoruz.

Kır lokantamızda el emeği, göz nuru yöresel yemeklerimizi ikram etmenin yanı sıra esas çocuklarımıza davranışlarımızla örnek olarak, birlik beraberlik içinde neler başarabildiğimizi gösteriyoruz.

Birçok üretimimizi, faaliyetimizi, binamızın temizliğini çocuklarımızla yapıyor, onlara da saatlik çalışma ücreti ödüyoruz.

Eşlerimiz ise gerektiğinde bizim için dağa oduna gidiyor, tamir-bakım ve bahçe işlerimizi yürütüyor, kayıncılarımız de yaylalarda tarhana döküp, erişte keserek gelinlerine destek oluyor."

★★★

Velhasıl; devletimiz kalkınmaya dair; kurum, kuruluş ve şahıslara destekler veriyor. Umanız ki, böyle örneklerimiz çoğalsın.

İlk olarak 2020 yılında Beyoğlu'nda başlayan, daha sonra kapsamı genişletilerek birçok ilde gelenekselleştirilen Türkiye Kültür Yolu Festivalleri'nin yeni durağı İstanbul oldu. Kadim kent, 28 Eylül-6 Ekim 2024 tarihleri arasında yüzlerce sanatçı ve etkinliğe ev sahipliği yapacak.

Kültür Yolu'nda durak
yeniden İstanbul

YERLİ turizme yüzde 40 katkı sağlayan Türkiye Kültür Yolu Festivalleri, festival fikrinin yeşerdiği topraklar olan İstanbul'da bu yıl 13. 'es'ini verdi. İlk olarak pandemi döneminde Beyoğlu'nda başlayan, sonra diğer illeri de kapsayan Türkiye Kültür Yolu Festivali; Diyarbakır, İzmir ve Antalya etkinlikleri ile bu yılki duraklarını tamamlayacak.

DÜNYADA SAYILI

Böylece festival, bu yıl 16 ilde gerçekleştirilmiş olacak. Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın verdiği bilgiye göre, Türkiye'yi dünyada bir festival markası olarak konumlandırmayı hedefleyen festivalin 13. durağı olan İstanbul, dünyada sayılı olan etkinliklere de ev sahipliği yapıyor. Bunlardan biri de 'Frida Kahlo'nun Günlükleri' sergisi. Hem dijitali hem de fiziksel eserleri bir araya toplayan sergi, izleyiciyle iletişim kurması yönüyle de farklılaşıyor.

GÜNLÜKLER BAZ ALINDI

Festival kapsamında 28 Eylül itibarıyla ziyaret edilmeye başlanan sergiyi farklı kılan bir diğer özellik de dünyada günlükler özelinde yapılan ilk sergi olması. Meksikalı ressam Frida Kahlo'nun günlüklerinde yer alan düşünceler, duygular ve ilham kaynaklarıyla doğrudan bir etkileşim kurma fırsatı sunan sergi, ziyaretçilere benzersiz bir deneyim vad ediyor.

KÜLTÜREL MİRAS DİJİTALDE

Festival kapsamında başka dijital sergiler de konuklarla buluşuyor. Bunlardan biri de Türkiye'nin dünya çapında tanınan dijital resim sanatçısı Refik Anadol'un Yeryüzü Rüyalari: Anadolu sergisi. Sponsorluğunu Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın üstlendiği ve Türkiye Kültür Yolu Festivali'nde sergilenen bu proje, arşivlerde titizlikle korunan zengin arkeolojik koleksiyonları veri tabanı olarak kullanan bir araştırma olma özelliği taşıyor.

ÇOCUK ETKİNLİKLERİ

Festival; Atatürk Kültür Merkezi, Galataport, Lale Müzesi, Pera Müzesi gibi mekanlarda gerçekleşiyor. Festival kapsamında onlarca atölye de hem yetişkinler hem de çocuklarla buluşuyor. Kültür ve Turizm Bakanlığı'ndan yapılan açıklamaya göre, festivalden 50 binden fazla çocuk istifade ediyor. Kültür Yolu Festivali kapsamında bazı illere özel ihtisas alanları da belirlendi. Buna göre geçtiğimiz yıl Gaziantep, Konya, Trabzon ve Diyarbakır bu alanda öne çıkmıştı. Bu yıl da özellikle Gaziantep Gastroantep markası ile şehre ait lezzetler turizm haritasında yeniden işaretlenmiş oldu.



Anadolu'nun kadim kültürü

Kültür ve Turizm Bakanlığı tarafından düzenlenen Türkiye Kültür Yolu Festivali'nde ünlü Türk medya sanatçısı Refik Anadol'un 'Yeryüzü Rüyalari: Anadolu' adlı projesi sergileniyor. Proje ile Anadolu'nun kalbinde, kadim geçmiş ile teknolojinin geleceği arasında köprü kuran bir yapay zeka veri heykeli olan 'Yeryüzü Rüyalari: Anadolu' ziyaretçilerin izlenimine açıldı.



Bir sonraki rota Diyarbakır

Kültür Festivalleri'nin 14. durağı ise Diyarbakır olacak. Kültür ve Turizm Bakanlığı, bu yıl festival kapsamında 600'ün üzerinde mekanda 5 bin etkinlik gerçekleştirileceğini duyurmuştu. Festival tamamlandığında 40 binin üzerinde sanatçı performans sergilemiş olacak.

Kitap
İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

İstanbul'da Osmanlı
dönemi endüstri
yapıları

'İstanbul'da Osmanlı Dönemi Endüstri Yapıları' ana başlığıyla yayınlanan bu değerli çalışmada, Osmanlı

coğrafyasında bulunan endüstri yapıları hakkında genel bilgi verildikten sonra kitabın merkez konusu olan İstanbul'daki endüstri yapıları, mimari olarak inceleniyor. Yapılan araştırmada, yazılı ve görsel arşiv kaynaklarıyla da desteklendiği için yapıların kesin konum ve mimari bilgileri bu kitapta toplandı. Eser, İstanbul'a ve bu şehre gönül vermiş sevdalılarına katkı sağlamak amacıyla hazırlandı.

Ahmet Hamdi Bülbül
İstanbul Ticaret Odası
Yayınları, 2024



Aziz şehre leziz su

1873 yılına gelindiğinde, İstanbul'un su sıkıntısı ortaya çıktı ve eski su sistemleri yetersiz kaldı. Bundan dolayı, dönemin yönetimi tarafından bir imtiyaz fermanı yayınlanarak 1873 yılında ilk olarak Dersaadet Su Şirketi kuruldu. Terkos ve civarından getirilen sular, özellikle Avrupa Yakasını besledi. Zamanla halkın su fiyatlarına tepkisiyle beraber devletleştirilen şirket, günümüze uzanan bir hikâyeyi de başlattı. Bu eserde de İstanbul ve su ilişkisi detaylı olarak anlatılmaya çalışılıyor.

İlhami Yurdakul
Kitabevi Yayınları, 2010



Milli 5G baz istasyonundan ilk sinyal

ULAK Haberleşme A.Ş., yerli ve milli 5G altyapı çalışmalarını hızlandırarak, taşınabilir 5G özel şebeke ağını geliştirdi. Milli taşınabilir 5G özel şebeke sisteminden ilk sinyal alındı. Mevcut teknolojiye kıyasla 50 kat daha hızlı olan 5G teknolojisi, Türkiye genelinde özel şebekelerle yaygınlaştırılacak.

ULAK Haberleşme A.Ş. tarafından gelecek yıl ihalesi yapıp, Ocak 2026'da kullanıma sunulması planlanan 5G'ye ilişkin altyapı çalışmaları hızlandırıldı.

ULAK Haberleşme, sabit direklere kurulu yerli ve milli 4.5G baz istasyonlarını taşınabilir hale getirip kapsama alanını genişleterek önemli bir yeniliğe imza attı. Endüstriyel kuruluşlar ve operatörlerle yaptığı işbirlikleri doğrultusunda, Türkiye'nin nihai takvimine göre dijital sürece katkı sağlayan projelerini sürdüren ULAK Haberleşme, uçtan uca 5G özel şebeke (private network) çözümünü geliştirdi.

ULAK Haberleşme tarafından üretilen 5G radyo, 5G baz istasyonu ve 5G çekirdek şebeke bileşenlerinden

oluşan taşınabilir 5G özel şebeke ağı, yüksek veri hızlarına ulaşarak yeni bir dönemin kapılarını araladı.

YÜKSEK VERİ HIZI

İstanbul Medipol Üniversitesi'nde düzenlenen 6G Konferansı'nda tanıtımı yapılan 5G özel şebeke sisteminden ilk sinyal alındı. 5G şebeke sistemi yüksek veri hızı, yüksek sistem kapasitesi ve düşük gecikmesiyle dikkati çekti.

5G teknolojisiyle ilgili dış ve bina içi sahada deneme çalışmaları yaparak hava ara yüzünde yüksek hız sonuçlarına ulaşan ULAK Haberleşme, aynı zamanda 5G'nin en zorlayıcı teknolojisine ilişkin radyo geliştirme çalışmaları da tüm hızıyla devam ediyor.

Çalışmalar neticesinde uçtan uca 5G

kablosuz haberleşme sistemleri için çalışmalara başlayacak ULAK Haberleşme, 5G teknolojisinin özel şebekelerle ülke genelinde yayılması adına önemli sorumluluklar üstlenecek.

5G DEMOSU YAPILDI

ULAK Haberleşme 6G Konferansı'nda, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'ndan aldığı özel izinle 3.5 GHz frekansında 5G yayını bastı. ULAK'ın 5G teknolojisine ilişkin yerli ekipman ve yazılımlarıyla ürettiği özel şebekenin demo gösterimini yaptı.

Türkiye genelinde yaklaşık 3 bin baz istasyonu ile 4.5G'de aktif saha hizmeti veren ULAK Haberleşme, 5G için de ürünlerini hazırlıyor. Türkiye'de

resmi olarak yapılacak ihalenin ardından ULAK Haberleşme, yerli ürünleriyle hizmet vermeye hazır durumda olacak.

Firma, milli 5G özel şebekesiyle ilk kez 'sinyal testi' yaptı. Ayrıca firma, özel bir frekansla 5G'de erişilen yüksek hızı da toplantıya katılanlara ekranda, saniyede 1.4 gigabaytla gösterdi. 5G'nin en önemli farkı, hızı ve erişimi. Şu an kullanılan teknolojiye 50 kat daha yüksek hıza ulaşılması hedefleniyor. Buradaki yazılımlar, baz istasyonları ve donanımlar da milli olarak üretildi.

Uçtan uca güvenli ve hızlı haberleşme

ULAK Haberleşme, 5G baz istasyonu ve radyo ürünlerinin saha çalışmalarını tamamlayarak, uçtan uca kablosuz haberleşme sistemlerindeki ilerlemeye önemli katkı sağlıyor. 5G teknolojisinin kapalı devre özel şebekelerde ülke genelinde yaygınlaştırılması için aktif bir rol üstlenen ULAK, bu alandaki yerli ve milli çözümler üzerinde yoğunlaşarak ürünlerine çalışmalarını ve saha testlerini aralıksız sürdürüyor.

Yerleşmenin stratejik önemine dikkat çeken ULAK Haberleşme, inovasyon ve patent çalışmalarını da genişletiyor. Firma, 6G teknolojisiyle ilgili olarak, patentlerin yalnızca başvurunun yapıldığı ülkelerde koruma sağladığını göz önünde bulundurarak, her ülke için ayrı patent başvurularında bulunuyor. Yerli ekosistemi ve girişimleri destekleyen ULAK, 6G ile küresel aktörlerden biri olmayı amaçlıyor.



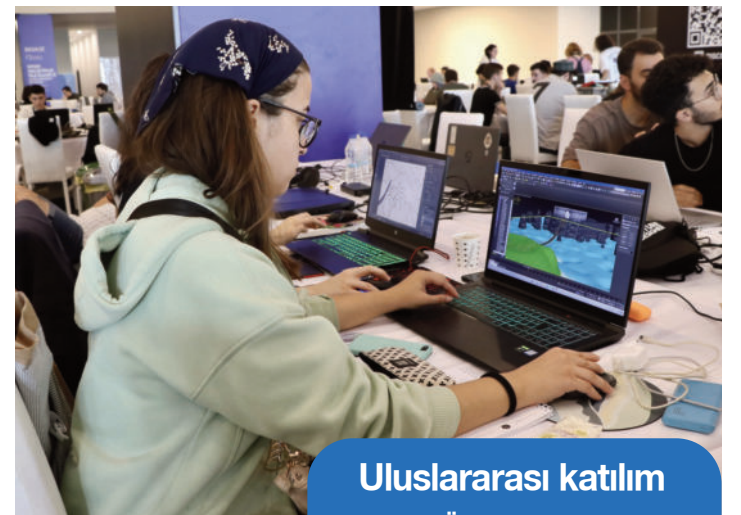
Dijital oyun sektörünün geleceği için ikinci kongre

İlki 2018 yılında düzenlenen Uluslararası Dijital Oyunlar Kongresi'nin ikincisi, aralık ayında gerçekleştirilecek. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK) öncülüğünde düzenlenecek uluslararası kongre, sektörün ve akademinin önde gelen isimlerini bir araya getirecek.

HER geçen gün çitayı yükselten dijital oyun endüstrisi, yeni rotasını 2. Uluslararası Dijital Oyunlar Kongresi ile netleştirecek. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK), Ankara Üniversitesi ile Çocuk ve Bilgi Güvenliği Derneği işbirliğinde düzenlenecek uluslararası kongre, 2-5 Aralık'ta BTK'nın Ankara yerleşkesinde gerçekleştirilecek. Etkinlik, sektörün ve akademinin önde gelen isimlerini bir araya getirecek. Dijital oyunların her yönüyle ele alınacağı kongrede, çocuklar ve gençlerin dijital oyunlarla ilgili yaşadıkları deneyimlere özel olarak odaklanılacak.

ZORLUKLAR VE FIRSATLAR

BTK Başkan Yardımcısı Abdulkemir Gün ve Ankara Üniversitesi Tıp Fakültesi Öğretim Üyesi Çocuk ve Bilgi Güvenliği Derneği Başkanı Prof. Dr. Betül Ulukol'un başkanlığını



Uluslararası katılım

Ankara Üniversitesi Tıp Fakültesi Öğretim Üyesi Çocuk ve Bilgi Güvenliği Derneği Başkanı Prof. Dr. Betül Ulukol, dijital oyun dünyasında çocukların ve gençlerin gelişimini, üretkenliğini, güvenliğini ve mahremiyetini korumak adına kapsamlı tartışmalar yapılacağını söyledi. Ulukol, etkinliğe dijital oyunlarla ilgili sosyal, eğitim, fen ve sağlık bilimleri başta olmak üzere farklı disiplinlerden akademisyenler, dijital oyunları üreten ve geliştiren sektör çalışanları, yatırımcılar, dijital oyunlarla ilgili belirlenen politikalara katkı sağlamak isteyen sivil toplum kuruluşları, ilgili kamu kurum ve kuruluşlarının yetkilileri ile dijital oyun meraklılarının katılacağını bildirdi.



Angela Merkel... Sadece Almanya'da değil, Avrupa'da ve dünyada iz bırakan bir lider... On altı yıllık iktidarın ardından Merkelci siyaset yapma biçimi, Merkelvari yaklaşım gibi ifadelerle kendi terminolojisini yaratmış ve bunu dünyaya kabul ettirmiş bir kadın, bir biliminsanı. Ülkesinin "Mutti'si, partisinin "Angie'si. Doğu Almanya'daki mütevazı bir yaşamdan Almanya'nın ilk kadın şansölyesi olma yoluna varan benzersiz siyasi bir başarı...

Ödüllü gazeteci Marion Van Renterghem'in titiz araştırmalarının meyvesi olan bu eser, Almanya Şansölyesi Angela Merkel'in dünyayı değiştiren kararlarına, karşılaştığı zorluklara ve elde ettiği başarılarına ışık tutarak gerçek bir liderin vasıflarını ortaya koyuyor.

Modern Alman tarihinin en etkileyici figürlerinden biri olan Angela Merkel'in yaşamını ve kariyerini derinlemesine inceleyen bu biyografi, okurlarını gerçek bir liderin hikâyesine tanık olmaya davet ediyor...

Toplu alımlar için; kurumsal.epsilonyayinevi.com

@epsilon®