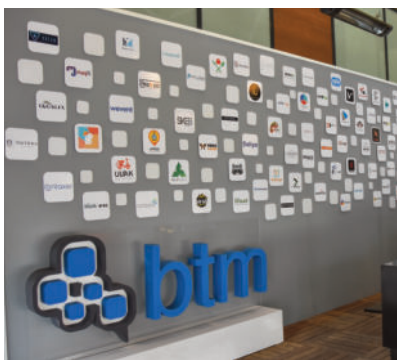




Ata emaneti yerini gözlüyor

Suriye'deki rejim değişikliği, dikkatleri tekrar Süleyman Şah Türbesi'ne çevirdi. Güney komşumuzdaki iç savaş sebebiyle taşınan türbenin ve yanındaki karakolun Suriye'de güvenlik sağlanınca eski yerine nakledileceği açıklanmıştı. Süleyman Şah Türbesi eski yerine taşınırsa bu, anıt mezarın dördüncü yer değişikliği olacak.

Sümevra Yarış Topal ■ 19'da



Girişimlere yeni çağrı

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), yeni yılın ilk dönemi için başvuru almaya başladı. Ön Kuluçka, Kuluçka ve Post Kuluçka programlarına başvurular www.btm.istanbul adresinden yapılıyor. ■ 2'de

Lojistik ve fuar alanı için prefinansman ■ 3

'Hedeflenen enflasyon'la beklentiler dengelenebilir



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, aralık ayı Meclis Toplantısı konuşmasında; asgari ücretin üretimin asli unsuru olduğunu belirterek, ücretin makul seviyede tutulmasının, çalışanlar ve işverenler için önemli olduğunu söyledi.

FİYATLAMA DAVRANIŞI

Başkan Avdagiç, "Ücretlerde 'hedeflenen enflasyon' göz önünde bulundurularak yapılacak artış, fiyatlama davranışlarından beklenti yönetimine ve talep dengesine kadar olumlu sonuçlar getirecek. Hem işçi hem de işveren taraflarının yıl boyu üzerinde mutabık kalacağı bir asgari ücret artış oranı belirlenmesi gerekiyor" diye konuştu.

FAİZ DEĞERLENDİRMESİ

Enflasyon, faiz ve kur dengesinin önemine vurgu yapan Başkan Avdagiç, "Bu ay faizin 250 baz puan düşeceğini öngörüyoruz. Döviz kurundaki 11 aylık artış yüzde 14-15 mertebesinde. Türkiye'deki ihracatçı arada yaklaşık 30 puanlık bir makasla karşı karşıya kaldı. Bu taşınabilir, sürdürülebilir ve devam edilebilir bir makas değil" dedi. ■ 10-11'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Oktay

13 ARALIK 2024 YIL: 66 SAYI: 3339

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

istanbulticaretgazetesi.com

EKONOMİDEN HABERİNİZ VAR

App Store'dan
Google Play
AppGallery'de

QR kodu

İTO Haber 1885

Özgürleşen Suriye'de yeniden inşa dönemi

Suriye'de iç savaş sona erdi. Yeni yönetim kurulurken, sosyal ihtiyaçlar ve bayındırlık hizmetleri öncelikli olacak. Bu inşa süreci işbirliği ve kalkınma fırsatı oluşturacak.

✓ Savaşın harap ettiği şehirlerde ulaşım, altyapı, üretim tesisleri, sağlık ve eğitim yapıları için yoğun bir faaliyet başlayacak. Sınır ticaretinden inşaat projelerine, mültecilerin dönüşünden bölgesel istikrara kadar uzanan yeni dönem, kazan-kazan anlayışıyla iki ülkeye de güçlü bir gelecek vaat ediyor.

✓ Türkiye ile Suriye arasındaki ekonomik ve sosyal ilişkilerde tarihi bir işbirliği döneminin başlayacağını vurgulayan uzmanlar, Suriyelilerin ülkelerine dönüşünün uzun vadede gerçekleşeceğini ve bunun ekonomik etkisinin sınırlı olacağını belirtiyor. Akademisyenler ise işgücünde oluşabilecek açığın, teknoloji yatırımlarıyla kapanacağını ifade ediyor. ■ 8-9



Barış CABACI



Şam Uluslararası Havalimanı



e-ticaret mobilde büyüyor

- Türkiye'nin e-ticaret hacmi geçen yıl 1.85 trilyon TL'ye ulaştı.
- e-ticaretin toplam ticaret içindeki payı yüzde 20'ye ulaştı.
- İşlemlerin yüzde 91'i mobil uygulamalar üzerinden yapılıyor.
- Ödemelerde yüzde 66 oranında kartlı ödeme tercih ediliyor.
- Mobil mağaza açanlar ve ödeme alternatifleri sunanlar avantajlı oluyor. *Barış Cabacı* ■ 13

KOSGEB destekleri sadeleştirildi

Mevzuatında sadeleştirmeye giden KOSGEB; KOBİ Teknoyatırım Destek Programı, KOBİ Dijital Dönüşüm Destek Programı, Girişimci Destek Programı ve Yeşil Sanayi Destek Programı'yla yeni bir dönem başlattı. *Şeref Kılıçlı* ■ 7'de



SEKTÖRLERİN NABZI...

Verimlilik artışı dijitalleşmede

Tüketici talebinin artık öngörülemez olması, perakende sektöründe verimliliği daha fazla öne çıkarıyor. Rekabette fark oluşturan verimlilik artışını ise dijitalleşme sağlıyor. *Şeref Kılıçlı* ■ 12'de

Kimyevi madde sigortaya çözüm arıyor

Kimyevi madde sektörü, üretim ve depolama tesislerinin sigortalı olması konusundaki taleplerini, sigorta sektörüyle görüşüyor. *Şeref Kılıçlı* ■ 12'de

Kentsel dönüşümde ada bazlı öneri

Mimarlık ve mühendislik sektörü, hızlı kentsel dönüşüm için küçük parsellerin birleştirilmesini ve ada bazlı imar planı öneriyor. Sektör temsilcileri, denetimlerin de Türkiye Bina Deprem Yönetmeliği'ne göre yapılmasını istiyor. *Osman Kuvvet* ■ 15

Solar Paint Technology



Şarj sorununa çözüm yeni 'güneş boyası'

Araçlar artık özel bir boyayla güneş ışığının enerjisinden faydalanabilecek. Metrekare başına sadece 50 gram ek yük getirecek yeni boya, yılda 20 bin kilometre yol yapabilecek enerji sağlayacak. *Ayşe Başak* ■ 17'de

Her ihtiyaca uygun blockchain tabanlı yazılım

Teknopark İstanbul firmalarından Tubu Arge, blockchain teknolojileri, yapay zeka çözümleri ve dijitalleşme projeleriyle hem yerel hem de global düzeyde iş süreçlerini yeniden tanımlıyor. *Ömür Kırbazlı* ■ 16'da



Çin'in ABD politikasında değişim: Karşı yaptırımlar

Fatih Oktay ■ 13

'Hizmeti dışarıdan alacağım' diye işçi çıkarılır mı? *İsa Karakaş* ■ 6'da



Madencilikte üretim izni süreci kısılacak

Metalik maden sahasının üretime geçebilmesi için 7 yıl arama, 3 yıl kurum izinleri ve 3 yıl da üretime hazırlık süreci gerekiyor. Bu süreci kısaltmak için yasal düzenleme hazırlıkları başladı. ■ 4

BTM, yeni yılın ilk çağrı dönemine çıktı

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), yeni yılın ilk çağrı dönemini başlattı. BTM'nin desteklerinden faydalanmak isteyen girişimciler, 26 Ocak 2025 Pazar gününe kadar kurumun internet sitesi www.btm.istanbul üzerinden başvurularını yapabilecek.

İSTANBUL Ticaret Odası tarafından girişimciliği desteklemek amacıyla kurulan BTM, yeni yılın ilk dönemi için başvuru almaya başladı. Tüm girişimlere açık olan ve girişimlerin seviyelerine göre içerikleri farklılaştırılan Ön Kuluçka, Kuluçka ve Post Kuluçka programlarına, 26 Ocak 2025 Pazar gününe kadar BTM'nin www.btm.istanbul adresinden başvurulabilecek. Fikir aşamasındaki girişimcilere yönelik oluşturulan BTM Kamp ise yıl boyunca başvuru kabul edecek.

ÜCRETSİZ DESTEK
BTM'nin programlarına kabul

edilen girişimcilere söz konusu programlar kapsamında; eğitim ve seminerler, mentor desteği, yatırımcı eşleştirmeleri, yatırımcı karşısında sunum yapılan demo day etkinliklerinde yer alma, 7/24 ofis ve ortak çalışma alanı kullanma olanakları, birebir danışmanlık gibi hizmetler ücretsiz olarak sunuluyor.

800 BİN ÜYEYE ERİŞİM

Dünyada bir Oda tarafından kurulan ilk ve tek startup merkezi olan BTM, girişimcilerine 800 bini aşkın üyesi bulunan İstanbul Ticaret Odası'nın meslek komitelerinde kendilerini anlatma olanağı da sunuyor. İstanbul'un en merkezi

yerlerinden Fulya'da konumlanan BTM Yerleşkesi, Mecidiyeköy ve Beşiktaş'a 5 dakikalık mesafede bulunuyor ve girişimcilere servis olanağı da sunuyor.

EN İYİ 3. MERKEZ

Girişimcilik ekosisteminde yarattığı değerle bugüne kadar çok sayıda ödül alan BTM, girişimcilik ekosisteminin Oscar'ı olarak kabul edilen UBI Global tarafından hazırlanan endekste dünyanın en iyi 3'üncü kuluçka merkezi seçildi. UBI Global, her yıl 90 ülkeden 2 bine yakın startup merkezinin verileri ile oluşturulan endekse göre bu sıralamayı belirliyor.



4 farklı gelir modelimiz var

“Gelir modelimiz, ürettiğimiz çevre dostu biyoplastik malzemeleri çeşitli sektörlerle tedarik etmeye dayanıyor. Gelirimizi şu yollardan elde ediyoruz:

- **B2B satışlar:** Biyoplastik ürünlerimizi başta ambalaj, tarım, gıda, moda ve kozmetik gibi sektörlerde faaliyet gösteren işletmelere satıyoruz. Şirketlerin çevre dostu ambalaj ve malzeme taleplerine cevap veriyoruz.
- **Lisanslama:** Biyoplastik üretim teknolojisini lisanslayarak başka firmalara üretim hakkı veriyoruz. Bu da sürdürülebilir gelir akışımızı destekliyor.
- **Özel projeler ve işbirlikleri:** Şirketlerle veya hükümetlerle işbirliği yaparak özel projelerde yer alıyor ve çevre dostu çözümler sunarak ek gelir kaynakları yaratıyoruz.
- **Araştırma ve geliştirme fonları:** Sürdürülebilirlik ve biyoteknoloji alanında inovasyon geliştirmek için çeşitli fonlardan ve destek programlarından yararlanıyoruz. Bu çok yönlü gelir modeliyle hem Türkiye’de hem de yurt dışında büyümeyi hedefliyoruz.”



Tarım ve çay atıklarından biyoplastik üretiyor

BTM girişimlerinden Agripoli, tarım ve çay atıklarını kullanarak doğada çözünebilir ve geri dönüştürülebilir biyoplastik üretiyor. Girişim, bu sayede hem çevreye zarar veren geleneksel plastiklere alternatif sunuyor hem de atıkların geri kazanımını sağlayarak döngüsel ekonomi hedeflerini destekliyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

BTM girişimlerinden Agripoli, atıkları verimli kullanarak çevre dostu malzemelere dönüştürüyor.

Tarım ve çay atıklarından biyoplastik üreten girişim, geleneksel plastiklere de alternatif sunuyor. Agripoli'nin Kurucu Ortağı ve CEO'su Ebru Baripoğlu, girişimle ilgili detayları, İstanbul Ticaret okurlarıyla paylaştı.

■ Agripoli'den kısaca bahseder misiniz?

Agripoli, tarım ve çay atıklarının ileri dönüştürerek çevre dostu biyoplastik üretiyor. Bu süreçte organik atıklar, biyoteknolojik yöntemlerle işleniyor ve doğada çözünebilir, sürdürülebilir biyoplastik malzemelere dönüştürülüyor. Üretim sürecimiz, atıkların verimli kullanımını sağlayarak karbon ayak izini azaltırken, geleneksel plastiğe alternatif olan yüksek kaliteli, dayanıklı ve çevre dostu bir malzeme sunuyoruz. Ayrıca ürünlerimizin biyolojik olarak parçalanabilir yapısı, çevre kirliliğini önlemeye yardımcı oluyor.

ÇEVRE DOSTU İŞLETMELER

■ Hedef kitleniz kimler?

Agripoli'nin hedef kitlesi, çevre dostu ve sürdürülebilir çözümler arayan işletmelerden ve tüketicilerden oluşuyor. Özellikle ambalaj, tarım, gıda, moda ve kozmetik sektörlerinde faaliyet gösteren firmalar, çevre dostu ambalaj çözümleri ve sürdürülebilir malzemelere ihtiyaç duyan markalar, sürdürülebilirlik konusunda duyarlı olan tüketiciler ve büyük ölçekte plastik kullanımını azaltmak isteyen şirketler, temel hedef kitlemiz. Ayrıca çevresel etkilerini azaltmayı hedefleyen girişimler ve hükümetler de bu kitleye dahil.

ZORLUKLARA RAGMEN

■ Girişiminizi hayata geçirirken ne gibi zorluklar



yaşadınız?

Biyoplastik üretiminde yenilikçi bir teknoloji kullanmak istedik, ancak bu süreçte en uygun yöntemleri bulmak, üretim verimliliğini artırmak ve malzeme kalitesini optimize etmek zaman aldı. Ar-Ge aşamaları uzun ve maliyetli oldu. Sürdürülebilir bir girişimi başlatmak için gerekli finansmanı bulmak zorlu oldu. Yatırımcıları, çevre dostu çözümlerin uzun vadede getireceği faydalara ikna etmek için çok çaba sarf ettik. Ayrıca sürdürülebilir malzemeler ve biyoplastik konusunda henüz yeterince bilinç oluşmamış bazı sektörlerde pazarı eğitmek ve müşterileri bu çözümlerin değerine ikna etmek için ciddi bir efor harcadık. Biyoplastik üretimi farklı ülkelerde çeşitli çevre yasalarına ve regülasyonlara tabidir. Bu yasaların karmaşıklığı ve sertifikasyon süreçleri, operasyonları genişletirken dikkatle yönetilmesi gereken bir alandı. Bu zorluklara rağmen güçlü bir ekip, kararlı vizyon ve yenilikçi çözümlerle büyümemizi sürdürdük.

ÇOKLU ATIK KULLANIMI

■ Türkiye’de ve dünyada benzer girişimler var mı? Varsa hangi yönlerinize ayrılıyorsunuz?

Türkiye’de tek atık çeşitliliğinden doğan startup’lar mevcut. Agripoli olarak tek atıktan ziyade çoklu atık kullanarak normal plastiklerin

dominasyonunu düşürmeyi hedefliyoruz. Bunu yaparken birçok atığı değerlendirip hem firmalara hem de B2B satış yapacağımız işbirliklerimize karbon sertifikası ve sürdürülebilir hedefler doğrultusunda yol çizmiş oluyoruz.

BTM'DEN NETWORK DESTEĞİ

■ BTM'yle yollarınız nasıl kesişti? BTM projenize ne gibi katkılar sağladı?

BTM ile yollarımız, her girişimci gibi yardım ve network noktasında işbirliği arayışındayken kesişti. Projemize network, mentor, yatırımcı buluşturmaları gibi olanaklar sağladı. Destekleri halen devam ediyor.

AVRUPA ODAK NOKTAMIZ

■ Küresel pazarda kendinizi nerede konumlandırmayı düşünüyorsunuz? Bu kapsamda hedefleriniz neler?

Türkiye’de çevre dostu ve sürdürülebilir biyoplastik üretiminde öncü olmayı hedefliyoruz. Tarım ve çay atıklarından ürettiğimiz biyoplastiklerle plastik kullanımını azaltmaya ve döngüsel ekonomiye katkı sağlamaya odaklandık. Ayrıca hükümetin ve endüstrilerin sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmasına yardımcı olarak, biyoplastik ürünlerimizi hem kamu hem de özel sektör projelerine entegre etmeyi planlıyoruz. Bunun dışında başta gıda ambalajı, tarım, tekstil ve kozmetik olmak üzere pek çok sektörde biyoplastik kullanımını artırarak çevre dostu malzemelere olan talebi güçlendirmeyi ve Agripoli’yi küresel biyoplastik piyasasında güçlü bir oyuncu olarak konumlandırmayı hedefliyoruz. Özellikle Avrupa, Kuzey Amerika ve Asya pazarlarına açılarak çevre dostu çözümlerimizi dünya çapında yaygınlaştırmak istiyoruz. Avrupa’nın sürdürülebilirlik ve yeşil inovasyona verdiği önem nedeniyle bu bölge önemli bir odak noktamız olacak.

CES 2025

Las Vegas - Amerika Birleşik Devletleri
7 - 10 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

**TURKISH
TECH**

TEKNOLOJİ ve TÜKETİCİ ELEKTRONİĞİNİN PRESTİJLİ FUARI CES 2025'E İSTANBUL TİCARET ODASI FARKIYLA KATILIN!

CES 2025

- Tüm teknoloji ekosistemini tek bir etkinlikte sergileyen tek ticaret fuarı
- 12 farklı mekanda yaklaşık 250.000 m² sergileme alanı
- 161 ülke ve bölgeden yaklaşık 4.400 uluslararası profesyonel katılımcı ve start-up
- % 50'yi aşkın üst düzey karar verici pozisyonunda 138.000 profesyonel ziyaretçi
- 292 konferans, 1.150 uluslararası konuşmacı
- Teknoloji dünyası ve tüketici elektroniğinin en son yeniliklerini keşfetme imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar resmi web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar Giriş Kartı Temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 2.100 ABD Dolar / m²
Minimum Stant Alanı : 6 m²



Murat Özturan
0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Esra Avcioğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](https://www.facebook.com/itoturumsal) [f](https://www.facebook.com/itoturumsal) [@](https://www.facebook.com/itoturumsal) /itoturumsal



4 ülkeye taşımacılıkta ilave geçiş belgesi

ULUSLARARASI Nakliyeciler Derneği (UND), Yunanistan, Macaristan, Rusya ve Kazakistan'a, uluslararası taşımacılığa katkı sağlayan 'yeni geçiş belgeleri' temin edilerek ulaşımın kesintisiz şekilde devam edeceğini bildirdi.

UND'den yapılan açıklamaya göre, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile Ticaret Bakanlığı'nın yoğun çabaları sonucunda Yunanistan, Macaristan, Rusya ve Kazakistan'a uluslararası taşımacılığın rahatlıkla sağlanması yönünde adımlar atıldı. Böylelikle bu ülkelerle kesintisiz şekilde ulaşım sağlanacak.



Köylerdeki hak sahiplerine ek süre

KÖY Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Kanuna göre, köyde ikamet eden ve köy nüfusuna kayıtlı olup evi bulunmayan ihtiyaç sahiplerine satılan taşınmazlar üzerinde çeşitli nedenlerle bina yapmayanlara ya da taksitlerini ödemeyen hak sahipleri ile 31 Aralık 2024 tarihinden önce süreleri dolacak hak sahiplerine, binalarını yapmaları veya taksitlerini ödemeleri amacıyla 31 Aralık 2028'e kadar ek süre tanınıyor.

Hazineye, özel idarelere, özel bütçeli dairelere ait arazi ve arsalarla veya devletin hüküm ve tasarrufu altındaki yerlerde yapılacak daimi veya geçici bütün izinsiz yapılar ve varsa çevreleyen tel örgü, çit, duvar gibi yapılar da dahil Toplu Konut İdaresi, belediyeler veya il özel idarelerince yıkım kararı alınabilecek.



İran menşeli düz cama önlem

İRAN menşeli düz cam ithalatına 200 gün süreyle ton başına 36 dolarlık geçici korunma önlemi uygulanacak.

Konuya ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Buna göre, İran menşeli düz cam ithalatına yönelik 200 gün süreyle ton başına 36 dolarlık ek mali yükümlülük devrede olacak.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://ito.org.tr/documents/QR_CODE/06122024.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Lojistik dağıtım ve fuar alanı yapımı 'prefinansman' kapsamında

Yurt dışı lojistik ağları projeleri ve fuar alanı yapım desteği için onay alan firmalar, finansman ve teminat olanaklarından faydalanabilecek.

TİCARET Bakanlığı, yurt dışı lojistik dağıtım ağları (YLDA) ve fuar alanı yapım desteğini, 'prefinansman' kapsamına aldı.

Bakanlıktan yapılan açıklamada, proje, program, statü bazlı destek programlarına yönelik prefinansman sistemiyle firmaların finansman yükünün azaltıldığı, kredi kabiliyetlerini artırmak amacıyla başvurularına ön onay ve onay verilen şirketlere finansman ve teminat imkanı sağlandığı belirtildi.

PROTOKOL İMZALANMIŞTI

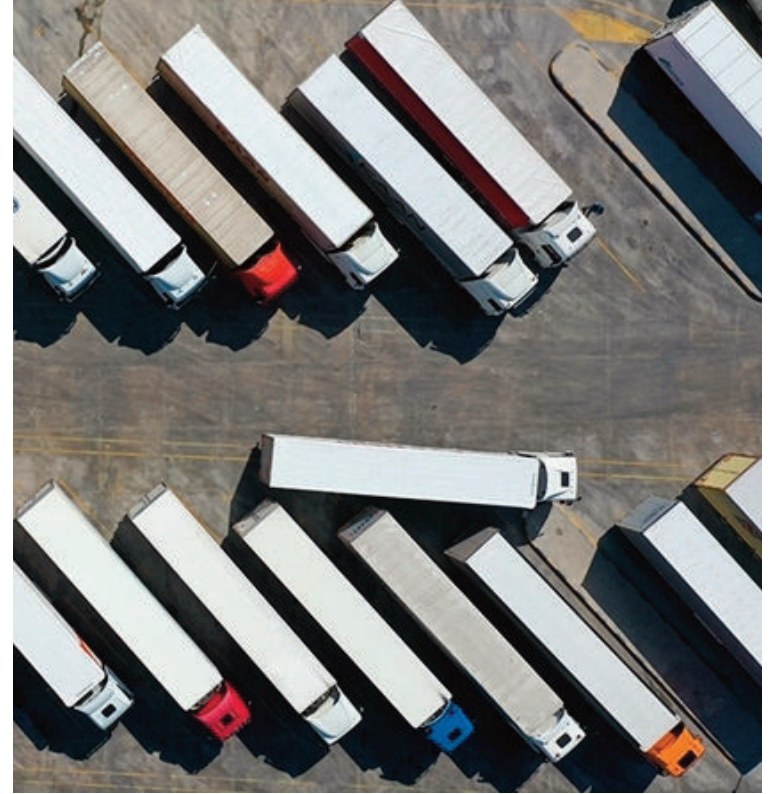
Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş. (Türk Eximbank) ile İhracatı Geliştirme A.Ş. (İGE) arasında ihracatçılara prefinansman imkanı sağlanması ve teminat desteği verilmesi için 26 Eylül 2022'de protokol imzalandığı anımsatılan açıklamada, 12 Mayıs 2023'te yapılan ek protokolle şirket tanımlarının genişletildiği, 21 Mayıs 2024'te ise

'pazara giriş belgesi desteği'nin de kapsama alındığı hatırlatıldı.

YENİ EK PROTOKOL

Yeni ek protokol ile Ticaret Bakanlığınca yürütülen YLDA projeleriyle fuar alanı yapımına yönelik projeler kapsamında yapılan harcamaların prefinansman kapsamına alındığı belirtilen açıklamada, şu bilgi verildi: "Bu çerçevede YLDA projeleri ve fuar alanı yapım desteği için onay alan firmalar, finansman ve teminat olanaklarından faydalanabilecek."

YLDA kapsamında 2'si ABD, 3'ü Avrupa merkezli 5 projenin uygulandığı bilgisi verilen açıklamada, tedarik zincirinin önemli bileşeni olan yurt dışı lojistik ağlarının baştan sona bir sistem olarak ele alındığı, aşamalarına göre desteklendiği ve bu sayede önemli pazarlardaki ihracatın sürekli kılınarak altyapı olanaklarının genişletildiği bildirildi.



Beyanname ve bildirim süresine mücbir uzatma

DEPREM Bölgesindeki Mükelleflerin Bazı Yükümlülüklerinin Ertelemesine İlişkin 179 Numaralı Vergi Usul Kanunu Sirküleri, Gelir İdaresi Başkanlığı'nın sitesinde yayımlandı.

Buna göre, mücbir sebep ilan edilen Adıyaman, Hatay, Kahramanmaraş, Malatya ve Gaziantep'in İslahiye ve Nurdagı ilçelerindeki mükellefler ile mücbir sebep kapsamında değerlendirilen mükellefler tarafından verilmesi gereken bazı beyanname ve bildirimlerin verilme süreleri yeniden belirlendi.

DAMGA VERGİSİ

26 Aralık'a kadar verilmesi gereken damga vergisi beyannameleri ile bu beyannameler üzerine tahakkuk eden vergilerin ödeme süreleri 20 Ocak 2025'e, muhtasar ve prim hizmet beyannameleri ile bu beyannameler üzerine tahakkuk eden vergilerin ödeme süreleri de 23 Ocak 2025'e kadar uzatıldı.

KDV BEYANNAMELERİ

Mükellefler tarafından 30 Aralık'a kadar verilmesi gereken katma değer vergisi beyannameleri ve beyannameler üzerine tahakkuk eden vergilerin ödenmesi 24 Ocak'a, mükelleflerden vergi kesintisi yapmakla sorumlu tutulanlar tarafından verilen katma değer vergisi beyannameleri ve tahakkuk eden vergilerin ödeme süresi de 21 Ocak'a kadar ertelendi.

E-DEFTERLER

Mücbir sebep hali 30 Kasım'da sona eren mükelleflerden elektronik defter uygulamasına dahil olanların e-Defterler oluşturma ve imzalama süresi ile aynı sürelerde GİB Bilgi İşlem Sistemi'ne yüklenmesi gereken elektronik defter ve berat dosyalarının yüklenme süresi 31 Ocak 2025'e uzatıldı.

KDV VE BA-BS

Mücbir sebep halinin başladığı tarihten mücbir sebep halinin sona erdiği tarihe kadar verilmesi gereken KDV beyannameleri ile Ba-Bs bildirimlerinin verilme ve bu beyannamelere istinaden tahakkuk eden vergilerin ödeme süreleri de yeniden belirlendi.

Bazı alüminyum ürünlerine soruşturma

ÇİN menşeli bazı alüminyumdan ürünlerin ithalatında uygulanan dampainge karşı kesin önleme ilişkin nihai gözden geçirme soruşturması açılması kararlaştırıldı.

Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.



Web Tabanlı GirusTicari, Uyumsoft'un KOBİ'lere Özel Olarak Geliştirdiği ERP Çözümüdür.



uyumsoft | girusTİCARİ



Madencilikte yeni hedef izin sürecini kısaltmak

Türkiye’de bir metalik maden sahasının üretime geçebilmesi için 7 yıl arama, 3 yıl kurum izinleri ve 3 yıl da üretime hazırlık süreci olmak üzere en az 13 yılın gerektiği kaydediliyor. İzin süreçlerini kısaltmak için yasal düzenleme hazırlıkları başlamış durumda. Süreci kısaltmanın stratejik ve kritik madenlerde de arz güvenliğine katkı sağlayacağı belirtiliyor.

TÜRKİYE, üretilen maden çeşitliliği açısından dünyada 7’nci sırada yer alıyor. Bor, soda külü, alçı taşı ve kromda ise küreselde ilk 5 içerisinde. Madencilik sektörü, geçtiğimiz yıl 5 milyar 748 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Bu yılın 11 aylık döneminde 5.5 milyar dolara ulaşan maden ihracatının yılsonunda 6 milyar doları aşması bekleniyor. Madencilğin Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYİH) içindeki payı ise yüzde 1.4 seviyesinde. Hedef, ülke ekonomisine önemli katkıda bulunan madencilğin GSYİH içindeki payını yüzde 5’lere yükseltmek. Bu kapsamda yatırım, üretim, istihdam ve ihracatın artırılması da planlanıyor.

NET İHRACAT PLANI

Ülkenin sahip olduğu zengin kaynakları katma değerli şekilde işleyerek ekonomiye kazandıracaklarını ve Türkiye’yi madenler alanında net ihracatçı konumuna getireceklerini belirten Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, sondaj ve arama çalışmalarına da dikkati çekerek, “Son yıllarda artan sondaj ve arama çalışmalarımız sonucunda yeni maden yatakları keşfettik. Özellikle Orta ve Batı Karadeniz bölgesinde önemli bakır rezervlerine ulaştık. Benzer şekilde maden aramanın devam ettiği diğer sahalarda, molibden bakır, altın ve kritik minerallerin bulunduğu yeni



alanlar, Türkiye’nin zengin maden potansiyelini ortaya koyuyor” dedi.

YASAL DÜZENLEME HAZIRLIĞI

Yatırımcıların karşılaştıkları en önemli zorlukların başında izin süreçlerinin uzunluğu olduğunu vurgulayan Bayraktar, “Bugün baktığımızda bir metalik maden sahası için 7 yıl arama, 3 yıl kurum izinleri ve 3 yıl da üretime hazırlık süreci var. Yani bir maden sahasının üretime geçebilmesi için en az 13 yıl gerekiyor. Gerekirse yasal düzenleme yaparak; hukuki güvenilirliği ve öngörülebilirliği artırmayı, izin

süreçlerini kısaltarak, yatırım ortamını iyileştirmeyi, yeni rezerv keşifleriyle cari açığı azaltmayı, stratejik ve kritik madenlerde ülkemizin arz güvenliğini sağlamayı hedefliyoruz” diye konuştu. Bakan Bayraktar, bu düzenlemeleri içeren paketi yakın zamanda Meclise sunacakları bilgisini de verdi.

YURT DIŞI ÇALIŞMALARI

Yurt dışında sürdürülen arama çalışmalarına da değinen Bayraktar, “Hammerde arz güvenliği kapsamında sadece ülkemizde değil, Asya’dan Afrika’ya kadar farklı

coğrafyalarda faaliyetlerimizi yürütüyoruz. Bu çerçevede, Nijer’de arama çalışmaları yaptığımız altın sahalardan birinde MTA IC ile 2025’te ilk üretime başlamayı planlıyoruz” açıklamasını yaptı. Bakan Bayraktar, Türkiye’nin dünyadaki rezervin yüzde 73’üne sahip olduğu bor madeninde yüzde 60’ın üzerinde küresel pazar payıyla liderliğini sürdürdüğüne işaret ederek, “Bu çerçevede, 2024’te 2.5 milyon ton bor ürünleri satışı karşılığında, yüzde 97’si ihracat olmak üzere 1.3 milyar dolarlık satış gerçekleştirerek rekor kıracağız” diye konuştu.

Bandırma’da Ferrobor üretim tesisi açılıyor

Bor madenini katma değerli hale getirerek ara ve uç ürün olarak satmayı da hedeflediklerini belirten Enerji ve Tabii Kaynaklar



Bakan Bayraktar, şöyle konuştu: “Bu doğrultuda savunma sanayinde ve aşınmaya dayanıklı makina parçalarının üretiminde kullanılan bor karbür üretimi için kurduğumuz Balıkesir Bandırma’da yıllık 1000 ton kapasiteli tesisimizde üretim faaliyetleri devam ediyor. Çelik üretimi ve neodiyum mıknatıs başta olmak üzere pek çok alanda kullanılan ve yine Bandırma’da yapımına başladığımız 800 ton kapasiteli Ferrobor Üretim Tesisi’ni de önümüzdeki günlerde hizmete açacağız. Türkiye nadir toprak elementleri alanında büyük bir potansiyele sahip. Nadir toprak elementlerini saflaştırarak nihai hammaddeye dönüştürecek endüstriyel tesisin kurulumu konusunda farklı ülkelerle farklı işbirliği modelleri görüşmelerimiz devam ediyor. Bu alana yapacağımız yatırımlarla ülkemizi dünyada nadir toprak elementleri üretebilen 5 ülkeden biri haline getireceğiz.”

Rehabilitasyon sürecinde 21 milyon ağaç dikildi

Madenlerde sıkı ve etkin denetim yapıldığını, madencilik faaliyetlerinin sonlandırıldığı alanları doğaya yeniden kazandırdıklarını belirten Bakan Bayraktar, şunları kaydetti: “2023’te 8 bin 828, aralık başı itibarıyla ise 8 bin 546 saha denetimi yaptık. Bu yılsonuna kadar yaklaşık 9 bin saha denetim sayısına ulaşacağız. Bu denetimlerde radar, sonar, dron, elektronik takip ve dijital uyarı sistemleri gibi teknolojileri de kullanıyoruz. Madencilere verdiğimiz değer, üretimi ve istihdamı artıracağının farkındayız. Rehabilitasyon çalışmaları kapsamında bugüne kadar 45 ilde 9 bin hektar yani 13 bin futbol sahası büyüklüğündeki alana 21 milyon adet ağaç dikildi. Yapmayı planladığımız yeni düzenlemeyle madencilik faaliyeti yürütülen sahaların daha hızlı şekilde rehabilite edilmesini de sağlayacağız.”

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

ENERJİ

		Değişim %
Petrol (Brent, \$/Varil)	72.6	-1.6 -5.1
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	3.21	5.2 28.9
Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	45.7	-5.6 27.7
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	133.2	-1.4 -8.5

METALLER

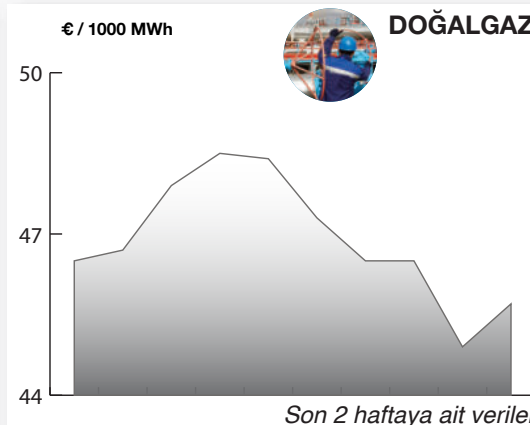
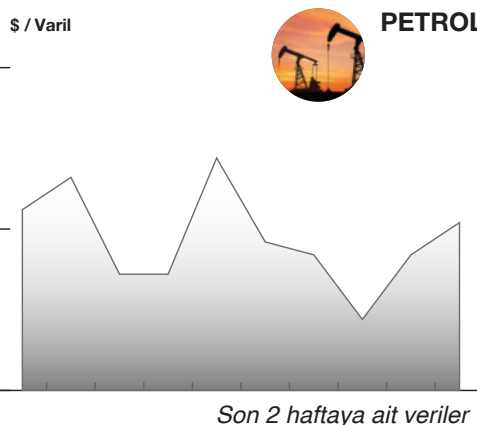
Altın (\$/Ons)	2.689	1.5 32.1
Gümüş (\$/Ons)	31.7	-0.6 33.2
Platin (\$/Ons)	946	-0.7 -0.3
Bakır (\$/Ton)	9.100	1.0 7.4
Alüminyum (\$/Ton)	2.609	0.1 16.1
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	480	-1.0 -19.1
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	105.6	-0.4 -21.8
Kurşun (\$/Ton)	2.064	1.7 0.4
Kalay (\$/Ton)	29.576	4.1 -39.0
Çinko (\$/Ton)	3.105	0.6 23.1
Nikel (\$/Ton)	15.479	-2.0 -7.5

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	200	0.3 -10.2
Mısır (\$/Bushel)	4.42	4.5 -8.5
Mısır (\$/Ton)	174	
Pamuk (\$/Lb)	0.69	-0.4 -14.3
Kakao (\$/Ton, Londra)	10.825	15.2 141.5
Kahve (\$/Lb)	3.47	14.5 71.8
Şeker (\$/lb)	0.21	-1.3 -5.0
Kereste (\$/m³)	239	-5.2 0.7
Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.304	-0.8 48.0
Palmye Yağı (\$/Ton)	1.180	-1.7 53.0
Baltık Kuru Yüke Endeksi	1.180	-6.5 -54.7
Emtia Endeksi (CRB Index)	348	1.8 18.0

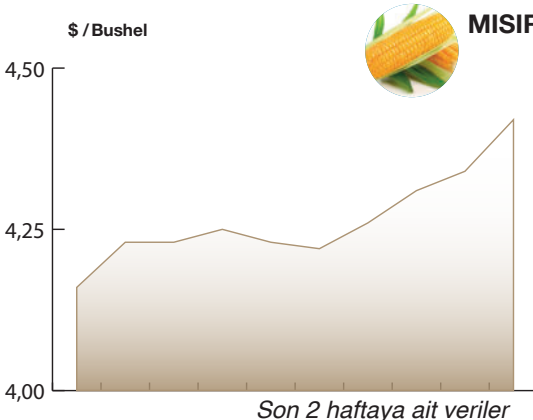
Veriler, 10 Aralık 2024 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Çin’in ithalatı arttı

Brent petrolü, özellikle Çin’in ekonomisini yeniden canlandırmak amacıyla önümüzdeki yıl daha gevşek para politikası uygulayacağı haberleriyle geçen haftayı yüzde 1.6 düşüşle 72.6 dolardan kapattı. Dünyanın en büyük petrol ithalatçısı olan Çin’in kasım ayı ithalatı, 7 aydır ilk kez artış kaydetti ve yıllık artış yüzde 14 oldu. Diğer taraftan, ABD’nin haftalık petrol stokları 1.3 milyon varil azalış beklentisi yerine 0.5 milyon varil yükseldi.

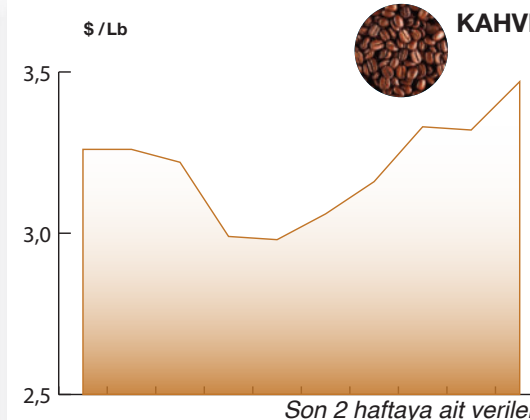


Stoklar düştü

ABD’de artan ihracat, mısır fiyatlarını haftalık yüzde 4.5 yükselişle 4.4 dolara çıkardı. Haftalık mısır ihracatının 2 milyon tonu aşması, ABD Tarım Bakanlığı’nun yıllık 50-60 milyon ton ihracat beklentisinin aşılması anlamına geliyor. Meksika, 1 Kasım itibarıyla ABD’den yapacağı mısır ithalatının yüzde 48’inin anlaşmasını yapmış durumda. Artan talep ve ihracatın sonucu ABD’nin mısır stokları da 200 milyon bushel düşüşle 1,738 milyar bushel olarak gerçekleşti. Öte yandan, Arjantin ve Brezilya’nın üretim miktarında herhangi bir değişiklik olmadığı açıklandı.

ABD sattı, Avrupa aldı

Önceki hafta 3 dolar sınırına kadar gerileyen ABD doğalgazı, geçen hafta yüzde 5.2 arttı. 50 Euro sınırına gelen Avrupa doğalgazı ise yüzde 5.6 düşüş kaydetti. Avrupa’da, özellikle İngiltere’de ılık hava, doğalgaza talebi azalttı. Ayrıca Avrupa’nın LNG ihracatının artması, stok seviyelerinin yüksek kalmasına yol açtı. Çin’de talebin düşük olması, yüksek fiyatların da etkisiyle LNG ihracatına neden oldu. ABD’de ise özellikle Avrupa kaynaklı talebin artması, doğalgaz fiyatlarının yüksek kalmasında etkili oldu.



52 yılın zirvesinde

Kahve fiyatları, haftayı yüzde 14.5 artışla 3.47 dolardan kapattı. Bu, 1972 yılından beri görülen en yüksek değer. Arabica kahve üreticisi Brezilya’da kuraklığın etkisi devam ediyor. Ekim ayında görülen yağışlar da toprağın ihtiyacı olan nem oranını sağlayamadı. Kahve ticaretinin önde gelen firmalarından Volcafe, Brezilya’nın 2024-25 sezonu üretim tahminini 34.4 milyon çuval olarak açıkladı. Fiyat artışının diğer nedenleri olarak da iklim değişikliği, azalan yatırım, özellikle Asya kaynaklı artan talep ve spekülasyon olarak sıralanıyor.

Enerji harici sektörlerde Azerbaycan'la beraber büyüyelim



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

DÜNYANIN önemli petrol ve doğalgaz üreticisi ülkelerinden biri olan dost ve kardeş ülke Azerbaycan, enerji harici yatırımlarla büyümek istiyor. Bu anlamda Türk iş insanlarının desteğini özellikle önemseyen Azerbaycan yetkilileri, "Azerbaycan'da bir fırsat varsa biz bundan öncelikle Türkiye'nin faydalanması için çaba gösteriyoruz" diyor. Azerbaycan'da özellikle Türk ürünlerinin kaliteli marka algısı da Türk iş insanlarına önemli bir üstünlük sağlıyor.

KAYITLI 1.645 FİRMA

Azerbaycan'da özellikle yeni yapılandırılan Karabağ bölgesi, 10 yıla varan vergi muafiyetleriyle yatırımcılara cazip fırsatlar sunuyor. Kardeş ülkeyle potansiyel işbirliği fırsatları ve ticareti geliştirmek için yapılacaklar, İstanbul Ticaret Odası tarafından düzenlenen webinarda ele alındı. Azerbaycan'a Yönelik Ticaret ve Yatırım Fırsatları Webinari'nin açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün gerçekleştirdi. Üstün, "Azerbaycan'ı hepimiz aynı dili konuşup aynı kültürün bir parçası olduğumuz kardeşimiz olarak görüyoruz. İki ülke arasında olabilecek en sıkı bağlara sahibiz. İstanbul Ticaret Odası'na kayıtlı bin 645 Azerbaycanlı firma var. Azerbaycan'da da fırsatların çok güçlü olduğunu görüyoruz" diye konuştu.

VERGİ MUAFİYETLERİ

Azerbaycan'da yatırım fırsatlarının ele alındığı toplantıda konuşan Bakü Büyükelçiliği Ticaret Başmüşaviri Yakup Sefer, Azerbaycan'ın sabit kur uygulamasıyla yatırıma uygun bir ekonomisi olduğunu dile getirdi. Sefer, "Azerbaycan'ın 5.2 milyon çalışan nüfusu var. Enflasyon yüzde 8 olarak kayıtlara geçti. Her yıl fazla veren bir ekonomi. Burada 5 bin 678 Türk firma var. Bilişim, eğitim, sağlık alanında önemli işbirliği fırsatları var. Ayrıca bazı bölgelerde yüzde 50 oranında kurumlar vergisi muafiyeti uygulanıyor. Genel anlamda bu 7 yıl iken, Karabağ bölgesi için 10 yılı buluyor. Karabağ, ayrıca yeşil enerji bölgesi ilan edildi" dedi.

FİRMALARA ORTAKLIK

Fikri olan, ancak yeterli sermayesi bulunmayan firmaları büyütürken Azerbaycan ekonomisine kazandırma hedefinde olan Azerbaycan Yatırım Ajansı Yatırımcı İlişkileri Başkanı Rifat Aliyev de "Firmaları uluslararası alanda



rekabet edebilir bir seviyeye çıkarmak istiyoruz" dedi. Aliyev, "Firmalara en fazla yüzde 50 oranında ve 10 yıl süreyle ortak olarak onları piyasaya hazırlıyoruz. Bu oranlar ve süreler değişebiliyor. Öz sermayelerine ortak olarak, onları ayakları üstünde durur hale getirdikten sonra ortaklıktan çekiliyoruz. Şu ana kadar Ekonomi Bakanlığı'ndan tek bir dosyamız dönmedi. 200 milyon dolarlık bir yatırım sözleşmesi imzaladık" diye konuştu.

'Made in Azerbaijan'la 300 milyona ulaşım

Cemal Yangın-Azerbaycan-Türkiye İş Adamları Birliği (ATİB) Onursal Başkanı: Azerbaycan'ı bir yatırım ülkesinden ziyade dünyaya açılan bir kapı olarak görmek lazım. Burada çalışmak, kültürel yakınlık açısından Türkiye'nin herhangi bir şehrinde çalışmak gibidir. Burada ürettiğiniz ürünler için Made in Azerbaijan etiketini alırsanız 300 milyonluk bir nüfusta gümrüksüz bir şekilde dolaşabilirsiniz. Azerbaycan, son 15 yılda kendini çok geliştirdi. Zengezur Koridoru da ticaretimizi katlayacak.



Azerbaycan pazarında öne çıkan başlıklar

- Bağımsız Devletler Topluluğu pazarına gümrüksüz giriş imkanı
- Yüzde 50 kurumlar vergisi muafiyeti
- Düşük faizli kredi veren destekleyici kurumlar
- Tek haneli enflasyon
- Sabit döviz kuru
- Bölge ülkelerle Serbest Ticaret Anlaşmaları
- Genç ve eğitimli nüfus potansiyeli



Kuzey Makedonya'nın yeni hükümetinden işbirliği çağrısı

Kuzey Makedonya'da yeni kurulan hükümet, Türkiye ile ilişkileri öncelikli konuları arasına aldı. Hükümet yetkilileri, İTO'da işbirliği çağrısı yaptı.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

GEÇTİĞİMİZ haziran ayında kurulan Kuzey Makedonya'nın yeni hükümetinin yetkilileri, İstanbul Ticaret Odası'na yaptığı ziyarette, iki ülke arasında ticareti geliştirme çağrısında bulundu. "Bu ziyaret, önümüzdeki günlerde sıklaşacak ziyaretlerin başlangıcı" açıklamasını yapan heyeti, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu karşıladı.

BAĞLARIMIZ ÇOK KUVVETLİ

Develioğlu, "Geçmişten gelen kültürel bağlarımız çok kuvvetli. Hükümet yetkililerini burada görmek bizim için çok önemli. Makedonya ile artan bir ticaret hacmimiz var.

Son dört yılda bu rakam yüzde 70 oranında arttı. Ancak bu bize yetmiyor. Birlikte öyle işler yapmalıyız ki, ilişkilerimiz Makedonya'daki taş köprüünün ayakları gibi sağlam olmalı" dedi.

FIRSATLARI DEĞERLENDİRELİM

Toplantıda konuşan Kuzey Makedonya Hükümeti Genel Sekreterliği Ekonomi Danışmanı Zoran Atasonav da bundan sonra ilişkilerin daha da güçleneceğini ifade etti. Atasonav, "Kuzey Makedonya, yeni yatırım alanlarıyla fırsatlar barındıran bir ülke. Türkiye'nin deneyimleri bizler için çok önemli. Yeni bir yol haritasıyla diyalogumuzu daha da güçlendirelim" çağrısında bulundu.



NRW. ENDÜSTRİ 4.0'IN BİR MELODİ DEĞİL ORKESTRA OLDUĞU YER.

EUROPE'S |||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Dijital dönüşüm ile güçlü endüstrinin birleştiği yer. Üretimin geleceği açısından en ideal bölge.



NRW.GLOBAL
BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com

'Hizmeti dışarıdan alacağım' diye işçi çıkarılabilir mi?

İş hukukumuzda alt işverenlik uygulaması sıkı kurallara bağlanmıştır. İşverenlerin her işi, alt işverenler vasıtasıyla ifa etmesi mümkün değildir. İşçilerin yasal hakların korunması için tarafların muvazaalı bir ilişki içine girmemeleri hususunda katı düzenlemeler bulunmaktadır.

Diğer yandan iş güvencesi (iş iade) kapsamında işverenlerin yapacağı fesihler de belirli kurallara bağlanarak bu konuda geçerli ya da haklı bir sebep olmadan keyfi fesih yapmaları kısıtlanmıştır.

Bu bağlamda işverenin işletmesel bir kararla yardımcı işlerde çalıştırdığı işçilerin iş sözleşmesine son vererek, bu hizmetleri artık dışarıdan başka firmalar vasıtasıyla ifa etmesi nedeniyle yardımcı işlerde çalışan işçilerinin işine son verilmesi geçerli bir fesih midir? İşte bu konuda usul ve esaslara kapsamlı bir şekilde yer veren emsal nitelikteki Yargıtay kararı bu yazımızda değerlendirildi.

Kararı veren daire başkanlığı: Yargıtay 9. Hukuk Dairesi

Karar bilgileri: 2024 / 5208 Esas, 2024 / 7872 Karar

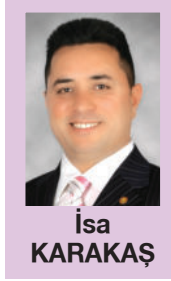
Yasal dayanak: 4857 sayılı İş Kanunu'nun ikinci maddesinde "...Bir işverenden, işyerinde yürüttüğü mal veya hizmet üretimine ilişkin yardımcı işlerinde veya asıl işin bir bölümünde işletmenin ve işin gereği ile teknolojik nedenlerle uzmanlık gerektiren işlerde iş alan ve bu iş için görevlendirdiği işçilerini sadece bu işyerinde aldığı işte çalıştıran diğer işveren ile iş aldığı işveren arasında kurulan ilişkiye asıl işveren-alt işveren ilişkisi denir. Bu ilişkide asıl işveren, alt işverenin işçilerine karşı o işyeri ile ilgili olarak bu kanundan, iş sözleşmesinden veya alt işverenin taraf olduğu toplu iş sözleşmesinden doğan yükümlülüklerinden alt işveren ile birlikte sorumludur..." hükmü mevcuttur.

Yine İş Kanunu'nun 18'inci maddesi şu şekildedir: "30 veya daha fazla işçi çalıştıran işyerlerinde en az altı aylık kademi olan işçinin belirsiz süreli iş sözleşmesini fesheden işveren, işçinin yeterliliğinden veya davranışlarından ya da işletmenin, işyerinin veya işin gereklerinden kaynaklanan geçerli bir sebebe dayanmak zorundadır."

Bu hükümler, uygulamanın yasal dayanağını teşkil ediyor.

KARARIN KONUSU

Bir bankanın ... tarihinde alınan 'işletmesel karar' çerçevesinde bankanın asıl faaliyet kapsamı dışında kalan güvenlik hizmetinin artık banka bünyesinde değil,



İsa KARAKAŞ

Bir şirketin, asıl faaliyeti dışında kalan yardımcı hizmet işini, başka firmalardan karşılamak için mevcut çalışanların iş akitlerini feshetmesi, Yargıtay kararına konu oldu. İşletmesel karara açıklık getirilen Yargıtay kararında, iş sözleşmelerinin feshinin tutarlılık, keyfilik, ölçülülük/feshin son çare olması ilkeleriyle Medeni Kanun'daki dürüstlük kurallarına uygun olması gerektiği kaydedildi.

banka dışındaki firmalardan hizmet alımı şeklinde yürütmeye karar vermesi nedeniyle yardımcı işlerden sayılan güvenlik hizmetlerinde çalışmakta olan işçilerin hizmet akitlerini feshetmesi.

İŞÇİLER BİREYSEL DAVA AÇTI

İnceleme konusu olayda; işveren ... banka tarafından yardımcı iş niteliğindeki güvenlik işinin, kendi bünyesinde istihdam ettiği güvenlik görevlileri eliyle yürütülmesi uygulamasına son vererek, güvenlik işinin 'hizmet alınması' yoluyla yürütülmesi uygulamasına geçti. Buna binaen iş sözleşmeleri feshedilen güvenlik görevlisi işçiler, bireysel olarak açtıkları davalarda iş sözleşmelerinin feshedilmesinin 'feshin son çare olması ilkesi'ne aykırı olduğunu ileri sürerek, işe iade talebinde bulundu. Her bir işçinin bireysel olarak açtığı davalarda farklı kararlar ortaya çıktı.

UYUŞMAZLIĞIN ÇÖZÜMÜ

Konuyla ilgili Bölge Adliye Mahkemesi Hukuk Dairelerinin kesin nitelikteki kararları arasındaki uyumsuzluk, 'işletmesel karar' çerçevesindeki fesihlerin geçerli sebebe dayanıp dayanmadığı konusunda farklı yönlerdeki kararları arasındaki uyumsuzluğun giderilmesi istemine ilişkin hüküm de Yargıtay kararında yer aldı.

Yargıtay kararında özetle, "Feshin işletme işyeri ve işin gereklerinden kaynaklanan nedenlerle yapıldığı ileri sürüldüğünde, bu konuda işverenin işletmesel karar aranmalı, iş görme ediminde ifayı engelleyen, bir başka anlatımla istihdamı engelleyen durum araştırılmalı, işletmesel karar ile istihdam fazlalığının meydana gelip gelmediği, işverenin bu kararı tutarlı şekilde uygulayıp uygulamadığı (tutarlılık denetimi), işverenin fesihte keyfi davranıp davranmadığı (keyfilik denetimi) ve işletmesel karar sonucu feshin kaçınılmaz olup olmadığının (ölçülülük denetimi-feshin son çare olması ilkesi) açıklığa kavuşturulmasının elzem olduğu belirtildi.

KEYFİ DAVRANAMAZ

Kararda ayrıca işletmesel kararlar iş sözleşmesini fesheden işverenin, Türk Medeni Kanunu'nun ikinci maddesi uyarınca, yönetim yetkisi kapsamındaki bu hakkını kullanırken keyfi davranmaması, işletmesel kararın dürüstlük kurallarına uygun olarak alınması ve bu hakkın kötüye kullanılmaması gerektiğinin altı çizildi.

TUTARLILIK VE ÖLÇÜLÜLÜK

İnceleme konusu Yargıtay 9. Hukuk Dairesi kararında; işverenin yönetim hakkı kapsamında işletmesel karar alabileceği ve bu kararlarda iş sözleşmesinin feshedilmesinin de dahil olduğu hiçbir duraksamaya mahal bırakmaksızın vurgulandı. Ancak bu kapsamda yasaya uygun olarak asıl faaliyet dışında kalan güvenlik hizmetleri gibi yardımcı işlerin dışarıdan sağlanarak bu hizmetlerde çalışmakta olan işçilerin geçerli sebeple iş sözleşmelerinin feshi için kararın tutarlılık, keyfilik, ölçülülük/feshin son çare olması ilkeleriyle Medeni Kanun'da yer verilen dürüstlük kurallarına uygun olması gerektiği kaydedildi.

Bu bağlamda işverenin işletmesel bir kararla yardımcı işlerde çalıştırmakta olduğu işçilerin iş sözleşmesine son vererek bu hizmetleri artık dışarıdan başka firmalar vasıtasıyla ifa etmeye karar vermesi halinde yukarıda yer verilen yasal hükümlerle emsal nitelikte bu kararda yer verilen usul ve esaslara uygun hareket edilmesi hem işçi hem işverenin lehinedir. Aksi takdirde gereksiz yargılama ve sonuçları nedeniyle hem işçi hem işverenin maliyetlere katlanması söz konusu olur.



İşletmesel karara açıklık getirildi

İş Kanunu'nda geçerli fesih sebepleri sayılırken işletmenin, işyerinin veya işin gerekleri kavramına yer veriliyor. Ancak 'işletmesel karar' kavramından söz

edilmiyor. Yargıtay'ın bu olayla ilgili kararında işletmesel karar ve bu nedenle yapılan fesihlere açıklık getirildi. Bu muvacehede işverenin yönetim hakkı kapsamında, amaç ve

içeriğini belirlemekte serbest olduğu her türlü kararın bu kapsamda değerlendirileceği, bu kararlara iş sözleşmesinin feshinin de dahil olduğuna alenen yer verildi.

SIAL CHINA 2025

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
19 - 21 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

T.C. TİCARET BAKANLIĞI
TARAFINDAN AÇIKLANAN
TEŞVİK TUTARI
15.727 TL/m²

MİKRO VE
KÜÇÜK
İŞLETMELER İÇİN
TEŞVİK TUTARI
23.591 TL/m²



ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2025'E KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2025 GENEL BAKIŞ

- Dünyanın en geniş coğrafyası Asya'nın etkin gıda ve içecek fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı, 12 Tematik Salon
- 2024 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2024 yılında 110'un üzerinde ülke ve bölgeden 175.739 profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi / 300.000'i aşkın ziyaretçi
- Asya pazarına erişim, yeni iş olanakları keşfetme, etkin marka tanıtımı ve işbirlikleri kurma fırsatları
- Her ölçekten alıcıya ulaşabilme imkanı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen grafiği
- Katılımcı firmalar nezdinde 2024 Türkiye Milli İştiraki Organizasyonu Genel Memnuniyet oranı % 96

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 Euro/m²
Minimum stant alanı : 12 m²



Tanju Özbay	Murat Özturan	Gülün Gürsoy	Sibel Tayanç
0212 455 47 73 0539 931 51 24 tanju.ozbay@ito.org.tr	0212 455 62 21 0530 078 43 55 murat.ozturan@ito.org.tr	0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulun.gursoy@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi

Yönetim Kurulu Başkanı

ŞEKİB AVDAĞIÇ

Genel Yayın Koordinatörü

Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.

Özcan Tokel

Genel Yayın

Yönetmeni

Tamer Çerçi

Sorumlu

Yazışları Müdürü

Şükrullah Dolu

Gazete Yayın

Sorumlusu

Dişah Sarıhasan

Yayın Direktörü

Canan Bilgin

Haber Merkezi

Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal,

Şeref Kılıçlı, Barış Cabacı, Mesude Demirhan

www.istanbulticaretgazetesi.com

Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam

Cengiz

Kazan

Abonelik

Abdülkadir

Yıldız

Grafik

Osman

Kuvvet

Fotoğraf

Kamil

Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.

Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres

belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube

(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 13.12.2024

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ

Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



KOSGEB destekleri sadeleşmeyle güçlendi

ŞEREF KILIÇLI

KÜÇÜK ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), girişimcilerin ve KOBİ'lerin yenilikçi, teknolojik ve rekabetçi bir yapıya ulaşmasına katkı sunmak, ekonomik ve sosyal kalkınmadaki paylarını artırmak için farklı alanlarda destekler sağlamaya devam ediyor. KOSGEB tarafından geçen yıl 48 bin 761 KOBİ desteklenirken, bu sayının bu yılsonunda 51 bine çıkarılması öngörülmüyor. Desteklenecek KOBİ sayısının gelecek yıl 52 bine, 2026'da 53 bine ve 2027'de 54 bine ulaşması planlanıyor. Sağlanan desteklerle KOBİ'lerin ihracattaki payının da yükseltilmesi amaçlanıyor. Gelecek yıl KOBİ'lerin ihracattaki payının yüzde 34, 2026'da yüzde 36, 2027'de ise yüzde 38 olması amaçlanıyor.

4 ANA BAŞLIK

KOBİ'leri ve girişimcileri yeni destek süreçleri hakkında bilgilendirme programlarını sürdüren İstanbul Ticaret Odası, 'KOSGEB Destekleri Bilgilendirme Semineri' gerçekleştirdi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman'ın başkanlığında düzenlenen seminerde; KOBİ Teknoyatırım Destek Programı, KOBİ Dijital Dönüşüm Destek Programı, Girişimci Destek Programı, KOSGEB Yeşil Sanayi Destek Programı hakkında ayrıntılı bilgi verildi. Mevzuat sadeleştirmesinin desteklere başvuruyu da kolaylaştırdığı belirtildi. Sunumları gerçekleştiren KOSGEB İstanbul İktisadi Müdürlüğü Selim Serkan Ercan ve KOSGEB İstanbul İktisadi KOBİ Uzmanı Duygu Yücesoy Manyaslı, katılımcıların başvuru süreçleri, destek miktarları ve koşulları konusundaki sorularını da yanıtladı. Girişimcilik, ölçek büyüme, küresel rekabet ve sürdürülebilirlik temelindeki yeni dönemde yapılan saha çalışmaları ve KOBİ ziyaretleri de toplantıda gündeme getirildi.

KOBİ'LER AVANTAJ UNSURU

Türkiye'de istihdamın dörtte üçünü,

tüm işletmelerin yüzde 99'unu kapsayan KOBİ'lerin ekonominin geneline yayılan bir etkiye sahip olduğunu belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, "KOBİ'lerin esnek yapıları, hızlı karar alma ve uygulama imkanına sahip olmaları bizim önemli bir avantajımız. Dolayısıyla KOBİ'lerin doğru yönde ve etkin şekilde desteklenmeleri, sadece o işletmelerin verimliliğini değil, ülke ekonomisinin genelindeki verimliliği de yukarı taşıyacaktır. İşte KOSGEB'in küresel ekonominin yeni dinamiklerine uygun destek mekanizmaları; mikro ekonomiden makroya, firmadan ülke ekonomisine uzanan bir kazan-kazan köprüsüdür. Özellikle yeşil dönüşüm, dijitalleşme ve yüksek teknolojiye dayalı üretimdeki başarılar, Türkiye'nin küresel rekabetteki yerini de sağlamlaştıracaktır" dedi.

İŞ GELİŞTİRME DESTEĞİ

Seminerde dikkat çekilen KOSGEB desteklerinden biri de Girişimci Destek Programı kapsamında sağlanan İş Geliştirme Desteği oldu. İşletmelerin özellikle en kırılgan olduğu 0-3 yaş arasındaki döneminde finansa erişim sorunu yaşadığı, KOSGEB'in bu süreçte 1.5 milyon TL'ye kadar destek sağladığı belirtildi. Destek unsurlarının; personel giderleri, makina-teçhizat ve kalıp giderleri, yazılım giderleri ve hizmet alımı giderleri (eğitim, danışmanlık ve yönderlik, belgelendirme, test ve analiz, pazarlama, tasarım, sinai mülkiyet hakları giderleri) olduğu aktarıldı. Destek oranının; yüzde 80 geri ödemeli, proje süresinin ise 36 ay olduğu belirtildi. Girişimcinin genç, kadın, engelli, gazi veya birinci derecede şehit yakını olması durumunda destek üst limitine 150 bin TL ilave edildiği bilgisi de verildi.

Mevzuatında sadeleştirmeye giden KOSGEB; KOBİ Teknoyatırım Destek Programı, KOBİ Dijital Dönüşüm Destek Programı,



Girişimci Destek Programı ve Yeşil Sanayi Destek Programı'yla yeni bir dönem başlattı. Mevzuat sadeleştirmesinin başvuruları da daha kolay hale getirdiği belirtiliyor.

Perakende ekonominin dinamik yüzü



ZİNCİR market temsilcileri, üretici, tedarikçi ve distribütör firmaları bir araya getiren İstanbul Yerel Marketler Buluşması ve Fuarı (YERELİST), 11-12 Aralık tarihlerinde gerçekleştirildi. 'Birlikte Yerel'iz' temasıyla bu yıl 8'inci düzenlenen fuarın açılış törenine; Ticaret Bakan Yardımcısı Mahmut Gürçan, Tarım ve Orman Bakan Yardımcısı Ahmet Gümen, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, Türkiye Perakendeciler Federasyonu (TPF) Başkanı Ömer Düzgün ile İstanbul Gıda ve İhtiyaç Maddeleri Perakendeciler Derneği (İstanbul PERDER) Başkanı Faruk Güzeldere katıldı.

sektörü hane halkına doğrudan dokunan bir sektör olması sebebiyle ekonomik gelişmelerden doğrudan etkileniyor. İTO olarak toptan gıda ve perakende sektörüyle



ŞÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ÖNEMLİ

Açılışta yaptığı konuşmada, perakendenin, ekonominin dinamik yüzünü temsil ettiğini belirten İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, "Perakende

yakından ilgilimiz. Gelişmeleri ve sorunları dikkatle takip ediyoruz" dedi. Özer, üretimde, pazarlamada, raftan sepete kadar sürdürülebilirliğin sürekli önemini koruduğuna da dikkat çekti.

IWA
OUTDOOR
CLASSICS

Avcılık ve Atıcılık sporu
sektörü için dünyanın
lider fuarı

EYES ON TARGET

27 ŞUBAT - 2 MART 2025
NÜRNBERG, ALMANYA

Karekodu şimdi
tarayın!



WWW.IWA.INFO/READY

Uyarı: Giriş sadece uzman ziyaretçilere açıktır.
Geçerli kimlik ibrazı gerekir.

NÜRNBERG MESSE



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ SINIF SANDALYELERİ YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) (birim fiyat üzerinden) 2.500 adet SINIF SANDALYELERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	45 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	16 Aralık 2024, saat 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Hüseyin ÇAMUR huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 01

BTM'nin başarısı dünya çapında

İstanbul Ticaret Odası tarafından kurulan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) de girişimciliğin teşviki, yatırım fikirlerinin desteklenmesi, bilgilendirme ve danışmanlık hizmetleriyle öne çıktığını vurgulayan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, şöyle konuştu: "BTM sadece Türkiye'nin değil, dünyanın sayılı startup merkezlerinden biri haline geldi. Her işletmenin, 'Dijital devrime nasıl ayak uydururuz, rekabeti nasıl dönüştürürüz' dediği yerde İTO, bu merkezi de sizin hizmetinize sunmuş oldu."



Yeni bir sayfa açıldı

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ, Suriye’de Baas rejiminin yıkılması sonrası açıklamalarda bulundu. Suriye halkının ortaya koyduğu mücadeleyi, ülkelerini özgürleştirme kararlılıklarını takdirle izlediklerini belirten Başkan Avdağ, yeni dönem için şu mesajı verdi: “İş dünyası olarak Suriye’deki gelişmeleri insanlık ve komşuluk temelinde değerlendiriyor, bu gelişmelerin bir an evvel Suriye’nin ve bölgenin tam güvenliğini tesis edecek şekilde sonuçlanmasını arzu ediyoruz.”

HEM KÖTÜ HEM İYİ GÜNDE

Avdağ, Türkiye’nin Suriye politikasına dikkat çekerek, şunları

söyledi: “Bölgede 13 yıldır büyük acılardan beslenen kaotik ortamın, barışın yeniden yeşereceği bir atmosfere dönüşmesini diliyoruz. Toprağından ayrılmak zorunda kalan, aileleri bölünen, yokluk içinde yaşayan Suriyeliler için yeni bir sayfa açıldı. Son olarak belirtmeliyim ki, Türkiye Cumhuriyeti’nin bugüne kadar Suriye ile ilgili ortaya koyduğu politikaların doğruluğunu bir kez daha müşahade ettik. Masum ve mazlum halkı koruyan, fedakarlıklar üzerine kurulu bu politikanın iki ülke için olumlu sonuçlar doğurmasını bekliyoruz. Türkiye ‘kötü günü’nde olduğu gibi ‘iyi günü’nde de Suriye’nin yanında olma devam edecektir.”

İşgücü piyasasında dengeleri göçün seyri belirleyecek

BARIŞ CABACI

SURİYE’deki 61 yıllık Baas rejiminin sona ermesinden sonra dünyada Suriye vatandaşlarının ülkelerine dönüp dönmeyeceği sorusu gündemde. Tersine göçten etkilenecek ülkelerin başında Türkiye geliyor. Akademisyenler, güvenli ve gönüllü göçün uzun vadede olacağını belirterek, çıkış yolu için ne işte ne de istihdamda olan gençlere odaklanılmasını ve teknolojik

hızlı gerçekleşmeyeceği kanaatindeyim. İnsanlar ülkelerine dönerken mevcut koşulları dikkate alacaklar. İlk etapta göç hızı kazansa da orta ve uzun vadede, Suriye’de yeni bir hükümetin kurulması, devletin yeniden yapılandırılması ve istikrar ortamının oluşmasıyla bu süreç tam anlamıyla tamamlanacaktır.”

ULUSLARARASI AKTÖR

Doç. Dr. Asal, Suriye’de barış ve istikrarın inşasında uluslararası teşkilatların önemine de vurgu yaptı: “Barış sürecinde Avrupa Birliği, Birleşmiş Milletler gibi çok taraflı diplomasi mekanizmalarının aktif bir rol oynaması gerekiyor. Türkiye’nin ise bölgesel güvenlik ve istikrara katkısı, Suriye’nin yeniden imar edilmesinde kilit rol oynayacaktır.”

ENFLASYONA ETKİSİ SINIRLI

Birleşmiş Milletler’e göre 12 ülkede 6 milyonu aşkın Suriyeli göçmen bulunuyor. Suriyeli vatandaşlar, yaşadıkları ülkelerde ekonomiyi hem tüketim hem de üretim anlamında etkiliyor. “Suriyelilerin ülkelerine dönüşünün, arz-talep dengesini etkileyeceği aşikar” diyen İstanbul Bilgi Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Erhan Aslanoglu, şunları söyledi: “Örneğin, düşük ücretli işgücünün azalması, özellikle gıda ve hizmet sektörlerinde fiyat artışlarına neden olabilir. Dünyanın birçok noktasından tersine göç haberlerini duyuyoruz. Öte yandan, etkilenecek bir diğer sektör de konut piyasaları. Mülklere talebin azalması, kira bedelini düşürebilir. Ancak genel anlamda, enflasyon üzerindeki etkisinin sınırlı olacağını öngörüyoruz.”

TEKNOLOJİ YATIRIMI ARTMALI

Yeni sınır ticaretinin etkili olacağını belirten Prof. Dr. Aslanoglu, “Lojistik, inşaat ve enerji sektörleri ön plana çıkacak. Türkiye’deki Suriyeli göçmenler, özellikle tarım (%24), inşaat (%20) ve hizmet (%18) sektörlerinde önemli bir işgücü sağlıyor. Kısa vadede, üretim maliyetlerinde artış görülebilir. Ancak uzun vadede, bu boşluk yerel işgücüyle ve teknolojik yatırımlarla doldurulabilir. İş dünyasının bu açığı teknolojiyle doldurması gerekecek” dedi.



yatırımların artırılması gerektiğini vurguladı.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölüm Başkanı Doç. Dr. Uğur Yasin Asal, Suriye’de 61 yıllık Baas rejiminin sona ermesiyle Ortadoğu’da yeni bir siyasal çerçevenin oluştuğunu belirtti. Asal, şunları söyledi: “Asıl belirleyici olan, halkların refah ve ekonomik aktiviteye erişim konusundaki talepleri olacaktır. Ancak modern anlamda bir ulus-devlet yapısı kurulamadığı için Suriye’de bu ve benzeri sorunlar yaşanmaya devam edecek. Özellikle 2011’de başlayan iç savaş ve 2015’te Rusya’nın müdahil olmasıyla Suriye, sadece bir iç çatışma değil, aynı zamanda küresel güç dengelerinin ve bölgesel güç rekabetinin sahnesine döndü.”

İRAN VE RUSYA

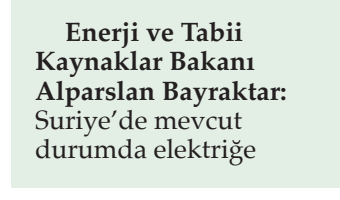
Asal, Suriye’nin geleceğine halkının karar vereceğine ve bölge ülkelerinin güvenlik ve istikrara katkı sağlamak zorunda kalacağına dikkat çekti ve şöyle devam etti: “İran ve Rusya’nın geldiği nokta da bu gerçeği teyit ediyor. Tersine göç, beklenen bir süreç; ancak bunun

Hükümetten önemli açıklamalar



Ticaret Bakanı Ömer Bolat: Yeni dönemde Suriye ve Türkiye’nin ticaretinde önemli rol oynayacak Ceylanpınar Sınır Kapısı’nı yakın zamanda açtık. Suriye’nin

yeniden imarı, ekonomik faaliyetin tekrar canlanmasıyla çok hızlı bir ticaret akışı olacaktır. Gümrüklerimizi de yeni döneme hazırlıyoruz.



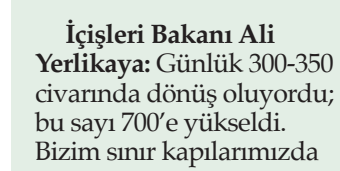
Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar: Suriye’de mevcut durumda elektriğe

büyük bir ihtiyaç bulunduğu aşikar. Suriye’nin enerji ihtiyacına yönelik hazırlıklarımız var.



Dışişleri Bakanı Hakan Fidan: Suriye’ye yeni dönemde gereken desteği vermeye hazırız. Suriyelilerin gönüllü ve güvenli geri dönüşlerinin

sağlanması ve ülkenin yeniden imarı için çalışmalarımızı sürdüreceğiz. BM’den de destek bekliyoruz. Barışta kararlı bir dış politikamız var.



İçişleri Bakanı Ali Yerlikaya: Günlük 300-350 civarında dönüş oluyordu; bu sayı 700’e yükseldi. Bizim sınır kapılarımızda



HANNOVER MESSE 2025

Hannover - Almanya
31 Mart - 4 Nisan 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Desteğe
Esas Tutar:
10.261 TL/m²

Mikro ve Küçük
İşletmeler Desteğe
Esas Tutar:
15.391 TL/m²

TÜRKİYE’NİN SANAYİ VE TEKNOLOJİ GÜCÜ HANNOVER MESSE’DE DÜNYAYLA BULUŞUYOR

HANNOVER MESSE 2025

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 4.000’den fazla uluslararası katılımcı
- 150 ülkeden 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 15 farklı ihtisas salonunda yaklaşık 230.000 m² sergileme alanı
- 2024 yılında Almanya ve Çin’den sonra en yüksek 3. ülke katılımı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu’nun yükselen başarı grafiği

HANNOVER MESSE 2025

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik (Automation, Motion & Drives)
- Dijital Ekosistemler (Digital Ecosystems)
- Enerji (Energy)
- Yan Sanayi (Engineered Parts & Solutions)
- Future Hub

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 850 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Gökhan Çapkin

0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk

0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Tanju Özbay

0212 455 47 73
0539 931 51 24
tanju.ozbay@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

6.6 milyon

Dünya çapındaki
Suriyeli
mülteci sayısı

3 milyon

Türkiye'deki
Suriyeli
mülteci sayısı

533 \$

Suriye'de kişi başı
milli gelir

11 bin

Her ay ülkesine
dönen
Suriyeli sayısı

Tasarım: Barış Cabacı

Suriye'yle birlikte onarım birlikte kazanma dönemi

Suriye'de 13 yıllık iç savaşın sona ermesiyle birlikte ülke serbest piyasa ekonomisine geçmeye ve yönetim sistemini yeniden şekillendirmeye hazırlanıyor. Süreç, Türkiye ve Suriye için tarihi işbirliği fırsatı sunuyor. Sınır ticaretinden inşaat projelerine kadar uzanan yeni dönem, kazan-kazan anlayışıyla iki ülkeye de güçlü bir gelecek vaat ediyor.

TÜRKİYE ile 877 km'lik kara sınırını paylaşan Suriye'de, 13 yıl önce başlayan iç savaş, hem iki ülke arasındaki ticari ilişkileri derinden etkiledi hem de milyonlarca Suriyeli'nin Türkiye'ye göç etmesine yol açtı. İç savaş sürecinde Türkiye'ye sığınan Suriyeliler, burada hem farklı işlerde çalıştılar hem de firma kurarak ekonomik faaliyetlerde bulundu. Ancak Beşar Esad'ın son dönem liderliğini yaptığı 61 yıllık Baas rejiminin sona ermesiyle Suriye'de yeni bir döneme girildi. Bu gelişme, hem Suriye'nin yeniden inşa süreci hem de Türkiye'de yaşayan Suriyelilerin geri dönüş ihtimalleriyle birlikte birçok soruyu gündeme taşıdı. Suriyelilerin ülkelerine dönüşlerinin ekonomik, sosyal ve siyasi açıdan nasıl etkiler yaratacağı tüm dünya için kritik önemde.

Barış
CABACI

ülkeyi on yıllardır süren yozlaşmış devlet kontrolünden küresel ekonomiye entegre edeceğini söylediğini aktardı. Hamwi, gümrüklerde uygulanan boğucu vergilerin de kaldırılacağını belirtti.

YENİDEN İNŞASI İÇİN TÜRKİYE ADAY

Birleşmiş Milletler'e göre, Suriye'nin altyapı-üstyapı ve yeniden inşası için 400 milyar dolar gerekiyor. Ekonomik kazanımlar uzun bir sürece işaret etse de Suriye'nin yeniden iman konusunda Türkiye'nin önemli görevler üstleneceği belirtiliyor. Türkiye'nin uluslararası deneyime sahip müteahhitleri, bölgeye yakın konumlanmış pek çok çimento ve demir çelik fabrikasının olması gibi faktörler 'doğal avantaj' olarak sıralanıyor.

TAM İNŞA 10 YIL SÜRER

Türkiye'nin Suriye'nin yeniden inşasında büyük bir pay alacağını belirten Çimento, Cam, Seramik ve Toprak Ürünleri İhracatçıları Birliği (ÇCSİB) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Abdulhamit Akçay, süreci izlemek gerektiğini belirterek, "Her şeyin yolunda gitmesi halinde yeni dönemde özellikle inşaat ve inşaat malzemeleri sektörü için büyük bir fırsat penceresi açılacak" dedi. İç savaşın sürdüğü dönemde dahi Suriye'nin çimento ihracatındaki önemli konumunu kaybetmediğini dile getiren Akçay, şu açıklamalarda bulundu: "Yıllık 1.5 milyon ton civarında ihracat söz konusu. İç savaşta rağmen böyle bir kapasiteye ulaşıldı. Sadece savaş sürecinde yıkılan üstyapı ve altyapının ikamesi için 70 milyon tona yakın çimentoya ihtiyaç duyulacak. Bunun için minimum 10 yıllık bir süreden bahsetmemiz gerekir" dedi.

Doğu Akdeniz İnşaat Müteahhit Birlikleri Federasyonu (DAİMFED) Genel Başkanı Mustafa Karşoğlu ise Türkiye'nin bölgede tecrübeli olduğunu belirterek, Suriye'nin Türkiye'nin ortaklığında 5 yılda birçok bölgede yaşanabilecek konuma gelebileceğini, 10 yıl içinde de ülkenin eski günlerine geri döneceğini söyledi.

İLK HEDEF 5 MİLYAR DOLAR

Türkiye, 2023 itibarıyla Suriye ile ticari ilişkilerini yeniden canlandırmak için önemli adımlar atmaya başladı. Bu çerçevede, Ceylanpınar Sınır Kapısı'nın yenilenerek faaliyete geçirilmesi, iki ülke arasındaki ticaretin eski günlerine dönmeye stratejik bir hamle oldu. 2010 yılında, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacmi 2.5 milyar dolar seviyesine ulaşarak Türkiye'nin toplam



dış ticaret hacminin yüzde 0.77'sini oluşturmuştu. Bu dönemde dostane ilişkiler ve Suriye'nin ekonomik istikrarı, ticaretin güçlü bir şekilde büyümesini sağlamıştı. Ancak 2011'de Suriye'de başlayan iç savaş, ülkenin ekonomik yapısını hızla çöktürdü ve Türkiye ile ticaretini ciddi ölçüde sektete uğrattı. Savaşın etkileri, 2012 yılına gelindiğinde kendisini net bir şekilde gösterdi. İki ülke arasındaki ticaret hacmi 565 milyon dolara kadar gerilerken, bu rakam Türkiye'nin toplam dış ticaret hacminin yalnızca yüzde 0.14'üne denk geliyordu.

TİCARET KORİDORU

2024 yılına gelindiğinde, iki ülke arasında ticaretin kademeli olarak toparlanmaya başladığı görülüyor. İlk 10 aylık verilere göre, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacmi, 1.4 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Bu rakam, Türkiye'nin toplam dış ticaret hacminin yüzde 0.26'sını oluşturuyor. İstanbul Bilgi Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Erhan Aslanoglu, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacmi için 2010 yılında belirlenen 5 milyar dolarlık hedefe dikkat çekerek, Ceylanpınar Sınır Kapısı'nın yeniden açılmasını bu hedefi aşmak için önemli bir adım olduğunu vurguladı. Aslanoglu, Suriye'deki gelişmelerin Türkiye için iki önemli fırsatı beraberinde getirdiğini belirterek, şunları söyledi: "Suriye'nin yeniden inşasında Türk müteahhitlerin rol alması, özellikle inşaat sektöründe milyarlarca dolarlık yeni projelere kapı aralayabilir. Bölgedeki ticaret koridorlarının yeniden canlanması, Gaziantep, Hatay ve Mersin gibi sınır şehirlerimize ekonomik fayda sağlayabilir."

YATIRIMLAR VE BEKLENTİLER

Suriye'de iç savaş başlamadan önce, Türkiye'nin bu ülkede yaklaşık 300 milyon dolar değerinde yatırımı bulunuyordu. Ancak istatistiklere dahil edilmeyen Halep ve çevresindeki Türk yatırımları da göz önüne alındığında, bu rakamın 1 milyar doları bulduğu tahmin ediliyor. Bu yatırımlar, tutar açısından Suriye'de ikinci sıradayken, sayı bakımından birinci sıradaydı. Türk yatırımları özellikle çimento fabrikaları,

turizm, gıda ve içecek, tekstil ve plastik sektörlerinde yoğunlaşıyordu. Savaşın ardından büyük ölçüde sektete uğrayan bu faaliyetlerin, Suriye'nin yeniden inşa süreciyle birlikte yeni bir ivme kazanabileceğini belirten Prof. Dr. Aslanoglu, yeni Suriye'de lider olabilecek sektörleri şöyle sıraladı:

■ Çimento ve inşaat malzemeleri:

Suriye'de altyapı ve üstyapı projelerinde çimentoya olan yoğun ihtiyaç, Türk çimento sektörünün önemli bir rol üstlenmesini sağlayacak.

■ **Lojistik ve taşımacılık:** Bölgesel yakınlık ve güçlü lojistik altyapısı sayesinde, Türkiye'nin Suriye'ye taşımacılık ve lojistik hizmetlerinde öncü olması bekleniyor.

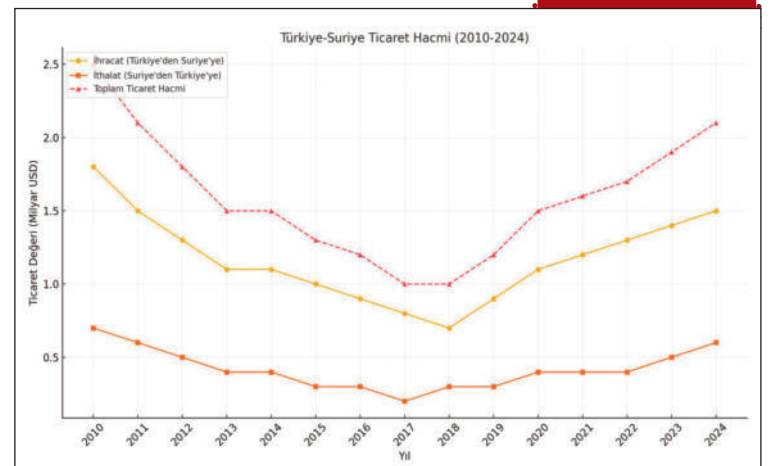
■ **Tekstil ve hazır giyim:** Suriye, savaş öncesinde tekstil üretimiyle öne çıkan bir ülkedydi. Türk tekstil sektörü, bu alandaki yatırımlarıyla pazarda yeniden etkili bir konum elde edebilir.

■ **Gıda ve tarım:** Yeniden yapılanma sürecinde temel ihtiyaçları karşılamak adına gıda ve tarım ürünlerine olan talep artacak. Türkiye, hem üretim kapasitesi hem de ürün çeşitliliğiyle bu sektörde güçlü bir aktör olabilir.

■ **Turizm ve konaklama:** Savaş sonrası yeniden şekillenecek olan turizm sektörü, Türkiye'nin tecrübesi ve yatırımlarıyla canlanabilir. Özellikle otel inşası konusu gündemin ilk sırasını alabilir. Turizm yatırımı, en uzun vadeli yatırımlar arasında.

En çok
NE
aldılar?

TÜİK verilerine göre Türkiye, 2024 yılında Suriye'ye en fazla değirmencilik ürünleri ihraç etti. Malt, nişasta, buğday gluteni gibi kalemlerde 88 milyon 169 bin dolarlık ürün ihraç edildi. Bu alanda ikinci sırada hayvansal ve bitkisel yağlar yer alıyor. Türkiye, bu ürün grubundan 76.5 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Üçüncü sırada ise 75.6 milyon dolarla plastik ve mamulleri yer alıyor.



‘Hedeflenen enflasyon’la beklentiler dengelenebilir



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, asgari ücretin üretimin asli unsuru olduğunu belirterek, ücretin makul seviyede tutulmasının, çalışanlar ve işverenler için önemli olduğunu söyledi. Avdagiç, “Yeni ücretin, işsizlik maaşından SGK primlerine, kıdem tazminatından staj ücretlerine kadar bağlı olduğu pek çok kalem bulunuyor” dedi.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL
ŞEREF KILIÇLI - BARIŞ CABACI
MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Oda’nın aralık ayı olağan Meclis Toplantısı’nın açılışında yaptığı konuşmada, dünyadaki ve Türkiye’deki ekonomik ve siyasi gelişmelerle ilgili değerlendirmelerini paylaştı. İTO’nun 817 bin üyesiyle Türkiye’nin en büyük işveren örgütlerinden biri olduğunu belirten İTO Başkanı Avdagiç, asgari ücret görüşmelerini dikkatle takip ettiklerini kaydetti.

BİRÇOK KALEMİ ETKİLİYOR

Avdagiç, asgari ücretin üretimin asli unsuru olduğunu, dolayısıyla makul seviyede tutulmasının, çalışanlar ve işverenler için son derece önemli olduğunu söyledi. Avdagiç, şöyle devam etti: “Bize göre asgari ücret sadece bir taban ücret belirleme meselesi değildir. İşsizlik maaşından SGK primlerine, kıdem tazminatından staj ücretlerine kadar bağlı olduğu pek çok kalem bulunuyor. Asgari ücretin C-Level pozisyon maaşlarına kadar etkisi oluyor. Bizim kanaatimiz, ücretlerde ‘hedeflenen enflasyon’ göz önünde bulundurularak yapılacak artış, fiyatlama davranışlarından beklenti yönetimine ve talep dengesine kadar pek çok kalemde olumlu sonuçlar getirecektir. Ekonomi yönetiminin ortaya koyduğu perspektifle uyumlu hem işçi hem de işveren taraflarının yıl boyu üzerinde mutabık kalacağı bir asgari ücret artış oranı belirlenmesini önemli görüyoruz.”

Sosyal Güvenlik Kurumu verilerine göre, Türkiye’de yaklaşık 7 milyon kişinin asgari ücretle çalıştığı hatırlatan Avdagiç, bu sayının, yeni asgari ücret tespitinde toplumun tüm kesimlerinin ortak menfaatine olan bir çizgide buluşulması gerektiğini hatırlattığını ifade etti.

VERGİ DİLİMİ DÜZELTİLMELİ

Gelir vergisi dilimlerinin yeniden düzenlenmesi gerektiğini belirten İTO

Asgari ücrette hedeflenen enflasyonun dikkate alınmasını vurgulayan Avdagiç, “Ücretlerde hedeflenen enflasyon göz önünde bulundurularak yapılacak artış, fiyatlama davranışlarından beklenti yönetimine ve talep dengesine kadar olumlu sonuçlar getirecek. Hem işçi hem de işveren taraflarının yıl boyu üzerinde mutabık kalacağı bir asgari ücret artış oranı belirlenmesi gerekiyor” diye konuştu.

Başkanı Şekib Avdagiç, düzenlemenin hem alım gücünü artıracağını hem de işveren üzerindeki maliyet baskısını hafifleteceğini ve kayıt dışını azaltacağını kaydetti. Avdagiç, “Yılbaşında yapılacak düzenlemelerde, tüm ücret gruplarını etkileyen gelir vergisi dilimleri ile SGK üst limitinin güncellenmesi önemli bir başlık olmalı” diye konuştu.

DEĞERLİ TL’NİN İHRACATA ETKİSİ

İTO Başkanı Avdagiç, Meclis konuşmasında iş dünyasının gündemini de değerlendirdi. 2024 yılında Türkiye ekonomisine, başta yüksek enflasyonla mücadele olmak üzere bozulan makro dengelerin ve finansal istikrarın yeniden tesis edilmesine yönelik politikaların damgasını vurduğunu söyledi. Avdagiç, enflasyonun yıl sonu itibarıyla yüzde 45 bandına kadar gerileyeceğini ve Ocak 2025’ten itibaren devreye girecek güçlü baz etkisinin de katkısıyla yılın ilk çeyreğinde düşüş eğiliminin hızlanacağını tahmin ettiklerini kaydetti. Öte yandan, artan maliyetlere karşın zayıf seyreden dolar kuru ve reel olarak değerlenen TL’nin de ihracat faaliyetleri üzerinde negatif etki oluşturduğunu belirten Avdagiç, “Sanayi üretimi 2024 yılı boyunca yavaşladı. Ancak buna karşın, işgücü piyasasında belirgin bir bozulma yaşanmadı. TCMB rezervlerinde ciddi artış yaşandı ve program öncesi ortaya çıkan ödemeler dengesi riski de ortadan kalkmış oldu” dedi.

45 ÜLKEDE RESESYON BEKLENMİYOR

Küresel ekonominin 2024 yılı büyüme oranının da yüzde 3 ile 3.3 aralığında gerçekleşeceğini kaydeden Avdagiç, şöyle devam etti: “Dünya Ticaret Örgütü’nün son raporuna göre, küresel ticarete toparlanma sürüyor. 2024’te küresel ticarettaki artış oranının yüzde 3.6 olması öngörülmüyor. Hatta küresel ticaretin 2024 yılında yaklaşık bir trilyon dolar artışla 33 trilyon dolara ulaşarak yeni rekor seviyesini görmesi

Enflasyon, faiz ve kur dengesinin önemine dikkat çeken Başkan Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: “Aralık ayında faizin 250 baz puan düşeceğini öngörüyoruz. Döviz kurundaki 11 aylık artış yüzde 14-15 mertebesinde. Türkiye’deki ihracatçı arada yaklaşık 30 puanlık bir makasla karşı karşıya kaldı. Bu taşınabilir, sürdürülebilir ve devam edilebilir bir makas değil.”

bekleniyor. Küresel dezenflasyon sürecinde, enflasyonun kilit ekonomilerde yüzde 2 hedefine yakınsaması bekleniyor. 2025, bu açıdan enflasyonda bir yeniden dengelenme yılı olabilir. İyi haber şu ki; küresel ekonomi 2024’te dirençli kalmaya devam etti. Enflasyon geri çekilme eğilimini sürdürürken, büyüme yavaş da olsa toparlanmasını devam ettirdi. OECD ve IMF gibi küresel kuruluşların yanı sıra bağımsız analistlerin çoğunluğu; ABD hariç Avrupa, Japonya, Kanada ve İngiltere dahil olmak üzere gelişmiş ekonomilerde 2025 yılı için

Gönül dünyamıza iz bıraktı



19. dönem İTO Yönetim Kurulu Başkanı merhum İbrahim Çağlar’ın vefatını seneyi devriyesi olduğunu belirten Şekib Avdagiç, “İstanbul iş dünyamıza değerli katkılar sunan kıymetli dostum merhum İbrahim Çağlar’ın aramızdan ayrılışının 7. yıl dönümü... İbrahim Çağlar, İstanbul Ticaret Odası Başkanı olarak yalnızca iş dünyamıza değil, gönül dünyamıza kattığı değerlerle de unutulmaz bir iz bırakmıştır” dedi.

daha yüksek bir büyüme bekliyor ve dünyanın en büyük 45 ekonomisinden hiçbirisi için resesyon ihtimali görünmüyor. Jeopolitik risklerde ve ticaret savaşlarında daha ileri bir aşamaya geçilmezse, bu iyileşme tablosu 2025’te de ılımlı seyrini devam ettirebilir. Ancak, kötü beklenti de var: 2025 yılında jeopolitik risklerin yönü önemli bir belirsizlik içerirken, korumacılık kaynaklı risklerin daha da artabileceği beklentisi hâkim.”

Sepet kurundaki makas sürdürülebilir değil



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, aralık ayında yapılacak Para Politikası Kurulu (PPK) toplantısında faizlerin 250 baz puan düşürülebileceğini öngördüklerini belirterek, “Bu hem makul bir şekilde düşme trendine giden enflasyonla uyumlu bir adım olacaktır hem de 2025 yılına girerken psikolojik katkısı önemli olacaktır” dedi.

Avdagiç, yaptığı değerlendirmede, yurt içi ve yurt dışının finans dünyasının öncelikleriyle Türkiye’deki iş dünyasının önceliklerinin tamamen keşimmediğini ifade etti. Sepet döviz kurundaki 11 aylık artışın yüzde 14-15 mertebesinde olduğuna dikkati çeken Avdagiç, “Enflasyonda ise yine ilk 11 aylık dönemde artış yüzde 43 mertebesinde. Dolayısıyla Türkiye’deki ihracatçı arada yaklaşık 30 puanlık bir makasla karşı karşıya kaldı. Bu, taşınabilir, sürdürülebilir ve devam edilebilir bir makas değil” dedi.

REZERVLERE ODAKLANILMALI

Avdagiç, ihracat kesiminin 2025 yılında ciddi sıkışıklıkla karşı karşıya kalacağını

öngörülmesi gerektiğini belirterek, “Sıfırdan yatırım yapan yabancı sermayeye, greenfield diye tabir edilen yatırımlara öncelik verilmesi ve özen gösterilmesi gerekiyor. Bunun da artık bu dönemden itibaren yüksek teknoloji üreten şirketler için Türkiye’nin cazip olacak şartlar sunabileceğini öngörüyoruz” diye konuştu. Türkiye’ye dışardan ciddi kaynak geldiğini, rezervlerin arttığını belirten Şekib Avdagiç, bunun önemli bir kısmının emanet para olduğunu, rezervlerin tahkim edilmesi anlamında değerli bulunduğunu vurguladı. Avdagiç, gelecek yıl ve devamında Türkiye’nin üretmek, ihraç ederek oluşturacağı rezervlere yoğunlaşması gerektiğine işaret ederek, “Misafir para gelir, buradaki avantajların bittiğini hissettiği anda gider ama ihracat yaptığımız zaman o kaynak gelir ve ülkede kalır. Dolayısıyla 2025 yılının, 2024 yılında ciddi bir bedel ödeyerek ihracat yapmaya devam eden sektörlerin daha fazla destekleneceği, onların beklentilerinin ve süreçlerinin daha sağlıklı çalışmasının önceliklendirileceği bir yıl olması gerekiyor” değerlendirmesini yaptı. Avdagiç, büyümeyi tetikleyecek ana unsurun yatırımlar olduğunu belirtti.

MECLİS'TEN YANSIMALAR



İsraf, krizlerin en önemli nedenlerinden biri

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, aralık ayı Meclis Toplantısı'nda gıdanın, tedarik maliyetine ve israfın olumsuz etkilerine dikkat çekti.

Meclis Başkanı Dr. Erken, konuşmasında Türkiye Gıda Sanayii İşverenleri Sendikası (TÜGİS) Sürdürülebilirlik Akademisi tarafından düzenlenen '10. Sürdürülebilir Gıda Zirvesi'nde değinilen bazı konuları paylaştı. Kendisinin de katıldığı programda, gıda sanayicisi Murat Ülker'in verimlilik, sürdürülebilirlik ve israf konularındaki mesajlarına atıf yapan Dr. Erken, şunları söyledi: "Dünyada iklim değişiklikleri, gıda

verimini yaklaşık yüzde 21 oranında azalttı. Su kaynaklarının da yaklaşık yüzde 70'i tarımda kullanılıyor. Ancak Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü verilerine göre, gıdanın yüzde 13'ü hasat sonrası, yüzde 17'si ise satış noktaları veya evde israf ediliyor. Gıda israfının çarpan etkisi büyük. Yani israf edilen her gıda aynı zamanda su, toprak, enerji, emek ve sermaye israfı demek. Dünyadaki gıda israfı müstakil bir devlet olarak düşünüldüğünde yapılan harcamayla bugün ABD ve Çin'den sonra üçüncü büyük ülke olurdu."

Bu noktada israfı çok önemli

bulduğunu belirten Dr. Erken, "İsraf, hem iklim krizinin sonucu hem de nedenlerinden biridir" dedi. A'raf suresindeki "Yiye, için, fakat israf etmeyin. Çünkü Allah israf edenleri sevmez" mealindeki ayetin mesajını iyi anlamak gerektiğini söyleyen Dr. Erken, insanların, dünyayı daha güzel bir şekilde gelecek nesillere bırakmak gibi bir görevi olduğunu vurguladı.

Dr. Erken, sözlerine şöyle devam etti: "Zirvede onur konuğu olan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fatih Kacır da konuşmasında 'Yerel Kalkınma Hamlesi Teşvik Programı'nı başlatacaklarını söyledi. Gıda zayıyatının azaltılması,

birincil üretimde üretim kayıplarının minimize edilmesi, üretim kapasitesinin kullanılmamasına bağlı kayıplarla depolama ve lojistik aşamalarındaki kayıpların azaltılması; gıda üretim aşamalarında ortaya çıkan yan ürün veya artıkların değerlendirilmesi anlayışıyla 'Gıdada sıfır atık, sıfır israf' hedefiyle çalıştıklarını ifade etti."

İTO Meclis Başkanı Dr. Erken, ayrıca İngilizce 'sustainability' kelimesinin, daimi olma yeteneği anlamında bir kavram olduğunu söyledi. Dr. Erken, şöyle devam etti: "Sürdürülebilirlik hedeflerine şu yedi boyutta ulaşılabilir

mümkündür: Bunlar ekonomi, toplum, meslek grupları, hükümet, çevre, kültür ve fizyoloji. Sürdürülebilirlik, başka bir yönüyle de israfın önlenmesi, insanoğlunun tabiatı ve çevresini kendi menfaati için sömürmemesi ve en iyi şekilde değerlendirmesi anlamında bir kavramdır. Burada önemli husus özellikle çocuklarımızın ve gelecek nesillerin haklarına riayet edilmesidir. İnsanoğlu bugüne kadar maalesef bu hususta dikkatli davranmadı ve bugün çok sayıda sorun yaşıyoruz. Murat Bey'in deyiimiyle bundan sonra herkes kendi kapısının önünü süpürmelidir."

Yarışmamıza bekliyoruz

Murat Fehmi Bozanoğlu-Baklava, Pasta ve Şekerli Mamüller Meslek Komitesi:



Bu yıl ikincisini düzenleyeceğimiz Kadınlararası Ev Baklava Yarışması etkinliğimiz var. BAKTAD ve İBB'nin desteğiyle 21 Aralık Cumartesi günü Yıldız Teknik Üniversitesi'nin Davutpaşa Kampüsü'nde gerçekleştireceğiz. Tüm meclis üyelerimizi davet ediyoruz. Böyle etkinliklerle milli tatlımız baklavanın hem tanıtımına hem de ihracatına katkıda bulunmak istiyoruz.

Kentsel dönüşümü önemsemeliyiz

Hızır Onur Yavuz-İnşaat Taahhüt Meslek Komitesi:



2025 yılında öngörülebilir ekonomik istikrar ve faiz oranlarında düşüş olmasını istiyoruz. Finansman zorlukları ve teminat mektubu sorunları bizi zorluyor. Kentsel dönüşüm sorunları devam ediyor. 634 sayılı Kat Mülkiyet Kanunu'nda bazı maddelerin inşaat sektörünün lehine değiştirilmesini istiyoruz. Türkiye'de deprem gerçeğini önemsemsek kentsel dönüşümü de yeterince idrak edemeyiz.

KOBİ'ler ekonominin tutkalı

Ender Doğan-Örme Kumaş, Çorap ve Trikotaj Meslek Komitesi:



bu ülkenin orta direği ve ekonominin tutkalı. KOBİ'ler verilen vaatlere göre yatırım yaptı. Maalesef tüm sektör kontrollü zarar ederek ayakta kalmaya çalışıyor. Tekstil ve hazır giyimde 'Sizin katma değerli mal üretmeniz gerekiyor' diyorlar. 2.5 dolara tarladan çıkan pamuk 16 dolara hazır giyime dönüşüyor.

Kazandığımız tekrar yatırımlara

Haci Güllü-Enerji Meslek Komitesi:



Sanayi sektörünün 1993 yılından beri içindeyiz. Yatırımlar sonucunda kazandığımızı yine yatırımlar için harcıyoruz. Bunu bir tanışma olarak kabul etmenizi rica ediyor, yenilenebilir enerji ve hidrojen enerjisi hakkındaki görüşlerim için önümüzdeki toplantıda sizlere sunum yapmayı planladığımı ifade etmek istiyorum.

İthal ayakkabıda tedbirler alınsın

Berke İçten-Ayakkabı ve Ayakkabı Yan Sanayi:



Bu yıl dış ticaret açığımız 500 milyon dolar olacağını öngörüyoruz. Bu yılın sonunda 70 milyon çift ayakkabı ithal edilmiş olacağını tahmin ediyoruz. İthal ayakkabıyla ilgili Ticaret Bakanlığımızın önleyici tedbirler almasını istiyoruz. İç piyasada da en büyük sorun taktit ayakkabılar. Bu kayıt dışı üretimin devlete zararı yıllık 1 milyar dolar.

Kamu bankaları için çalışma yapılmalı

Naci Ay-Konut İnşaatı Meslek Komitesi:



Bakanlığımızın tespitlerine göre İstanbul'da yaklaşık 600 bin bağımsız birimin acilen yenilenmesi gerekiyor. 'Yarın bizden kampanyası' desteği bu sürecin ivme kazanmasına ciddi katkı sağlıyor. Ancak, finansmana erişim konusu sektörü olumsuz etkiliyor. Projelerin tamamlanma aşamasında gecikmelere yol açıyor. 2025'te kamu bankaları nezdinde bir çalışma yapılmalı.

Sarımsakta yerliyi tercih edin

Fuat Alper Gökçınar-Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi:



Sizlere Kastamonu Ticaret Borsası Başkanı Serdar İzbeli ile Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Oğuz Fındıkoğlu'nun selamlarını iletıyorum. İstanbul'daki ticaret erbabı ile işbirliği yapmak istiyorlar. Sarımsak aynı zamanda, bizim coğrafi işaretli ürünümüz. Aldığınız ürünlerin menşesine bakın. Çünkü sarımsakta da Çin tehdidi var. Doğal üretilen Taşkoprü sarımsağını tercih edin.

Yurt dışı ataşe sayısı artırılmalı

Rıdvan Yasin Altay-Toptan ve Dış Ticaret Meslek Komitesi:



Üyelerimiz ihracatta ataşelerin yetersiz sayısından dolayı sıkıntı yaşıyor. Çok önemli şehirlerde bu nedenlere rekabet edemiyoruz. Önemli ülkelerde fahri ataşe gibi bir kavram oluşturulabilir mi? Ayrıca Tanzanya, Etiyopya, Nijerya gibi ülkelere milli katılımı fuarlar düzenlenmesini istiyoruz.

TIR kuyruklarına acil çözüm lazım

Ercan Karakurt-Lojistik Hizmetler Meslek Komitesi:



Türkiye genelinde birçok üniversitede lojistik bölümleri açılıyor. Komite olarak başarılı öğrencilere burs sağlamak için çeşitli programlar düzenliyoruz. Sınırda TIR kuyruğu devam ediyor. İhracatımız olumsuz etkilendiği için bu konuda acil çözüm bekliyoruz.

İhracatta yerleşik düzen teşviki olmalı

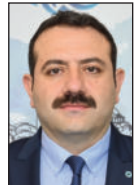
Ahmet Gediz Tatar-Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi:



İhracat için komite olarak bizler de çalışmalarımıza devam ediyoruz. İhracat kültürü erken aşılmalı. Okullarda ihracat dersi konulabilir. İhracat raporumuzda yerleşik düzen teşviki önerimiz de var.

Beklentimiz karşılanmadı

Mustafa Hakan Özelmacıkl-Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi:



Elektronik İlan Denetleme Sistemi 1 Ocak'tan itibaren zorunlu olacaktı. Ancak Bakanlık bu uygulamanın sadece kiralık konutlar için geçerli olacağını, satılık konutlar için ise belli olmayan bir tarihte ertelendiğini duyurdu. Bu erteleme beklentilerimizi karşılamadı.

Enflasyonun ana sebebi trafik

Şenol Aras-Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi:



İstanbul'un trafik sorunu doğru planlamayla çözümlür. Trafik sorunu hem bizim hem de çalışanlarımızın psikolojisini bozuyor. İstanbul'daki enflasyonun ana sebebi de trafik.

Su kaynaklarını artırmalıyız

Melek Yıldız-Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi:



Temiz su kaynaklarımız önümüzdeki yıllarda yetmeyecek. Alternatif kaynaklar gerekiyor. Yağmur suyunu ve atık suyu kullanmak zorundayız. Yönetmelik var fakat eksikler tamamlanmalı.

Finansmana erişim kolaylaşmalı

Yılmaz Polat-Ayakkabı ve Ayakkabı Yan Sanayi Meslek Komitesi:



Finansmana erişim kolaylaşmalı. Sanayi Bakanımız, emek yoğun sektörleri desteklemek için yeni bir paket hazırladığını söyledi. Devletimizin de desteğiyle bu zor koşullardan çıkabileceğimizi umuyoruz.

Mikro ihracat teşvik edilmeli



Kürk ve Sarıciye Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Ukrayna'nın savaş olmayan bölgelerine farklı yollardan ihracat yapıyoruz. Ancak böyle olunca da teşviklerden faydalanmıyoruz. Mikro ihracat döviz kredilerinde ihracat sayılıyor, ancak yeşil pasaport söz konusu olunca ihracattan sayılmıyor. Mikro ihracat teşvik edilmeli.

Hafriyat takibi entegre olmalı

Feyzullah Kahraman-Altyapı İnşaatı Meslek Komitesi:



Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

Uluslararası Taahhüt Meslek Komitesi:

düşünüyorum. Hafriyat kamyonu olarak çalıştığımız her bölge için farklı takip sistemlerinin olması isteniyor. Bunların birbirine entegre olmasını istiyoruz.

Mutfak kültürüne ilgi büyük

N. Ö. Ebru Koralı-Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi:



Şu an dünyada en çok satılan kitaplar, mutfak kültürü üzerine yapılan araştırma kitapları ve büyük ilgi görüyor. Sinema endüstrisi için de büyük bir kaynak. Dizi, sinema ve gastronomiyi kapsayan

alanlarla ülkemizi temsil etmeliyiz. Her türlü işbirliği için sabırsızlanıyoruz.

Avrupa yakasında ithalat birimi açılmalı

Serdar Keskin-Gümrük Müsavirliği Meslek Komitesi:



Gümrükte kesilen cezalar çok ağır olduğu için yeniden gözden geçirilmeli. Türkiye'nin en büyük gümrükleri Avrupa yakasında. Biz diyoruz ki; Avrupa yakasında yer alan Türkiye İhracatçılar Meclisi'nde (TİM) ithalat birimi de açılmalı. Bizim işimiz zamana karşı. 1-2 günlük gecikmeler ardiye ücretlerini artırır. Bu durumda da her şeyin fiyatı yükselir. Sonuç olarak enflasyonu artırır.

Geleceğinizi Geri Kazanın

ÇUHADAROĞLU



interal

interax

interwall

interdigi

intersecure



Küresel kimya pazarında payımızı artıralım

MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Kimyevi Madde Meslek Komitesi'nin Sektörel Çalışma Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman başkanlığında Cemile Sultan Kuru Tesisleri'nde gerçekleştirildi. Toplantıya, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektörün farklı kesimlerinden temsilciler katıldı. Gümrük süreçleri, maliyet artışları, hammadde ve enerji bağımlılığı ile sıkça karşılaşılan sorunlar kapsamlı bir şekilde ele alındı.

HAKETTİĞİMİZ YERDE DEĞİLİZ

İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, İTO'nun 81 meslek komitesiyle İstanbul iş

dünyasının faaliyetlerini organize ettiğini belirterek, şunları kaydetti: "Tüm bu sektörlerin toplantıları, faaliyetleri, gündeme getirdikleri konular, projeler İTO'nun iş dünyasına ilişkin görüşlerini, beklentilerini şekillendiriyor. Konuşacağımız konular sektöre ilişkin projeksiyon tutacak ve öneriler de yönetim kurulunun gündemine girecek. Aynı zamanda ilgili bakanlıklarla da paylaşılacak. Bu sektörün rekabetçiliği, büyüklüğü, Türkiye'nin dünya kimya ihracatının artmasında önemli rol oynuyor. Dünyada ilk 20 ekonomi arasında yer alan bir ülkenin kimya sektöründe yüzde 1 büyüklüğe sahip olması elbette yeterli değil. 3.5 trilyon dolarlık dünya kimya ihracatı kapasitesi içerisinde

35 milyar dolarlık ihracat, Türkiye'nin hak ettiği bir rakam değil. Birçok alanda olduğu gibi kimya sektöründe de politikaların geliştirilmesi, daha rekabetçi ve verimli hale getirilmesi gerekiyor."

İTO Kimyevi Madde Meslek Komitesi Başkanı Ayşe Şişmanoğlu ise kimya sektörünün; inşaattan kozmetiğe, tarımdan tekstile ve otomotive kadar hemen hemen her sektörü kapsadığını belirtti. Şişmanoğlu, şunları söyledi: "Bu toplantıda 2025 yılı sektörel beklentiler ve sorunların çözümüne ilişkin öneriler görüşülecek. Ayrıca, 2023 ve 2024'te yaptığımız tüm çalışmalar da paylaşılacak. Tüm bunların sektörümüzün rekabetçi ve sürdürülebilir konumunun devamı için gerekli ve faydalı olacağını düşünüyoruz."

İstanbul'da 15 bin kimya firması var

Sektör temsilcileri de toplantıda şu bilgileri verdi: "Dünyada 70 bine yakın kimyasal ürün var. Türkiye'de ise 15 bin kimyasal ürün üretiliyor. Bu kadar yaygın ürün gamına sahip sektörün, elbette firma sayıları bakımından ve endüstriyel olarak dağılımının geniş olması beklenir. Türkiye'de bu işle uğraşan firma sayısı ortalama 27 bin. Bunların ağırlıklı bölümü Marmara Bölgesi'ne odaklandı. İstanbul'da kimyasal işi yapan 15 bin firma var. Türkiye'nin bu alandaki toplam ihracatı ise 35 milyar dolar olarak gerçekleşti."



Perakendede verimliliğin anahtarı dijitalleşmede

Tüketici talebinin artık her zamankinden daha öngörülemez olması, perakende sektöründe verimliliği daha fazla öne çıkarıyor. Rekabette fark oluşturan verimlilik artışını ise dijitalleşme sağlıyor.

ŞEREF KILIÇLI

PERAKENDE sektörü, son 40 yıllık dönemde hızlı bir değişim yaşadı. Teknoloji ve telekomünikasyondaki ilerlemeler, internetin ortaya çıkması, dijitalleşmenin yaygınlaşması her alanda olduğu gibi perakende ticarette de önemli etkiler yaptı. Teknolojinin gelişimiyle birlikte perakende sektörünün dijital ve fiziksel dünyaların buluşma noktası haline gelmesi 'fijitalleşme' kavramını da ortaya çıkardı. Yeni süreç fiziksel ve dijital dünyaları uyum içinde buluşturarak müşteri tecrübesini zenginleştirmeyi de gerektiriyor. Müşteri memnuniyeti ise sadece bir hedef değil, uzun vadeli başarı için sürdürülebilirlik kaynağına dönüşüyor.



MÜŞTERİYE ODAKLANMAK

Sektördeki yeni gelişmeler, İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği 'Perakende Ticarette Marka ve Tedarik Zinciri Yönetimi' konulu seminerde ele alındı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın başkanlığında iki oturumlu olarak düzenlenen seminerde; müşteri odaklı planlamanın rekabete, büyüme stratejilerine ve marka inşa etmeye katkılar değerlendirildi. Firmaların büyük başarı hikâyelerinin temelinde müşteriye odaklanmanın yer aldığına dikkat çekilirken, değişime cevap vermenin bu süreçte en çok destekleyen yöntem olduğunun altı çizildi. Dijital dönüşüm sürecinin

perakende sektöründeki maliyetlere ve satış operasyonlarına etkisi de gündeme getirildi.

TEDARİK ZİNCİRİ REKABETİ

Günümüzde artık firmaların değil, tedarik zincirlerinin rekabet ettiğini belirten Atılğan, şöyle devam etti: "Pandemi tüketici alışkanlıklarında köklü değişimleri yol açtı. Özellikle çevrimiçi alışveriş giderek yaygınlaştı. Söz konusu değişim karşısında iş dünyasının dayanıklı ve sürdürülebilir bir tedarik zinciri inşa etmesi bir zorunluluk haline geldi. Tüketici talebi artık her zamankinden daha öngörülemez. İnsanlar neyi, nerede ve ne zaman satın alacakları konusunda çok değişken bir davranış içinde olabiliyor. Bu noktada dijitalleşme, perakende sektöründe verimliliği artırmak için en güçlü araçlardan biri. Tüketici davranışlarındaki değişikliklerin etkisini azaltarak sektörün gelişimine katkıda bulunuyor."

TECRÜBELER PAYLAŞILDI

Moderatörlüğünü Prof. Dr. Murat Erdal'ın yaptığı birinci oturumda; Happy Center CEO'su Yavuz Altun, Entechno Bilişim Teknolojileri Yönetim Danışmanı Muhammed Murat Yanık ve Huqqa Yöneticisi Aydın Sarıkaya, 'Perakende Ticaret ve Tedarik Zinciri Yönetimi' konusundaki bilgi ve tecrübelerini paylaştı. Moderatörlüğünü Prof. Dr. Emrah Cengiz'in yaptığı ikinci oturumda ise Dogma Alares Değer Zinciri Yöneticisi Dr. Ulduz Azad, Lova Yatak Marka ve Satış Direktörü Özkan Özkul, Bella Maison Lojistik Müdürü Mustafa Şahin, 'Perakende Ticaret ve Marka Yönetimi' konusunda katılımcıları bilgilendirdi.

Sigorta ve kimyevi maddede ortak akıl toplantısı



Kimyevi madde sektörünün üretim ve depolama tesislerinin sigortalanması konusundaki talep ve önerileri, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen komiteler ortak çalışma toplantısında konuşuldu. Toplantıda, İTO Sigortacılık ve Kimyevi Madde Meslek Komiteleri mevzuat ve uygulama konusundaki görüşlerini de aktardı.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi ve Kimyevi Madde Meslek Komitesi, ortak çalışma toplantısı

gerçekleştirdi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman'ın başkanlığında yapılan toplantıda, kimyevi madde sektörünün üretim ve depolama tesislerinin sigortalanması konusundaki talepleriyle önerileri gündeme getirildi. Sektörlerin bir araya gelerek ortak akıl oluşturmalarının önemli bir adım olduğuna da dikkat çekildi.

MEVZUAT KOŞULLARI

Kimyevi madde sektörü temsilcileri, ruhsat ve itfaiye raporuyla mevzuat koşullarını tamamlayan tesislerin sigortalamada sorunlar yaşadığını, sigortalayacak şirket bulamadıklarını aktardı. Mevzuat şartlarını tamamlamış, ruhsat ve itfaiye raporları tamam olan tesislerin zorluk yaşamaması gerektiğini belirttiler. İlave yapılabilecekler konusunda sigortacılık sektörüyle bilgilendirme başta olmak üzere işbirliğine de her zaman hazır olduklarını ifade ettiler.

UYGULAMA FARKLILIKLARI

Sigortacılık sektörü temsilcileri ise

mevzuatı aynı şekilde uygulama noktasında kamu kurumlarında farklılıklar gördüklerine dikkat çekti. İlgili kurumların birlik içinde hareket etmesinin ve uygulama noktasında farklılıklar

olmamasının her iki sektöre de fayda sağlayacağını kaydettiler. Toplantıda sanayi tesislerinin milli servet olduğunun altı çizilirken, herkesin her şartı yerine getirerek adım atmasının riskin sigorta edilebilir olmasına da katkı vereceği vurgulandı. İlk ateş sigortası ve devlet desteği önerisi de gündeme getirildi.

ÇALIŞMALAR DEVAM EDECEK

Konuyla ilgili olarak İstanbul Ticaret Odası Hizmetler Sektörü İhtisas Komitesi'nde de çalışma yapılabileceğini belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, "Her iki komitemize de teşekkür ediyorum. Birden fazla komitemizin karşılıklı müzakere ettiği ve anlamlı sonuçlar çıkardığı örnek bir toplantı oldu. Sigortacılık sektörü, ticaretin tüm paydaşlarını ilgilendiren bir sektör. Bu noktada denge de önemli. Yani ibrenin bir tarafa doğru kaymaması gerekiyor. Sektörlerin bir araya gelmesi ve fikirlerini gündeme getirmesi bu amaç için de katkı verecektir. Sektörlerin adım atmasının ardından kamu tarafında ise düzenleme süreci var" dedi.



Türkiye'nin e-ticaret hacmi 2023'te 1.85 trilyon TL'ye ulaştı. Böylece toplam ticaretin yüzde 20'si online gerçekleştirildi. İstanbul Ticaret Odası'nın seminerinde ise firmaların sürdürülebilir büyüme için mobil uygulamalara yatırım yapmaları, ödeme yöntemlerini çeşitlendirmeleri ve küresel pazarlara açılmaları önerildi.



Ödeme çeşitlendirilmeli

İyzico Kanal Yöneticisi Sine Güzin Güneş, firmaların rekabette geri kalmamak için alternatif ödeme seçeneklerini değerlendirmesi gerektiğini belirtti. Güneş, "Artık web sitenizde birden fazla ödeme yöntemi sunmazsanız, rakiplerinizin gerisinde kalırsınız. Sıkı para politikalarının etkisiyle firmalar kadar tüketiciler de finansmana erişimde zorluk yaşıyor. Bu nedenle alışveriş kredileri ve taksitli ödeme seçenekleri gibi yenilikçi uygulamaları entegre etmek büyük önem taşıyor" dedi. Güneş, e-ticaretteki hızlı değişimler ve yeni düzenlemelerin firmalar üzerindeki etkisine de dikkat çekerek, şunları söyledi: "Yeni mevzuata hızla uyum sağlamazsanız, ciddi yaptırımlarla karşı karşıya kalabilirsiniz. Sitenizi bu düzenlemelere uygun şekilde güncellemek, hem müşteri memnuniyetini artırır hem de hukuki sorunların önüne geçer."



**TİCARETİN
YUZDE 20'Sİ
ONLINE**

e-ticaretin gücüyle geleceğe hazırlanının

Çin'in ABD politikasında değişim: Karşı yaptırımlar

Biden yönetimi, Çin'in çipler ve yapay zeka alanlarındaki teknolojik gelişmesini yavaşlatmaya yönelik üçüncü yaptırımlar paketini geçtiğimiz günlerde açıkladı. Çin tarafı, Biden ve öncesindeki yönetimler tarafından uygulanan konan engelleyici yaptırımlara şimdiye kadar doğrudan bir tepki vermemişti; bu sefer karşı yaptırımlar geldi.

Trump döneminde iyice görünür hale geldiyse de ABD'nin Çin'in teknolojik gelişimini engellemeye yönelik çabaları bu dönemle sınırlı değil. ABD yönetiminin bu amaca yönelik kullandığı araçlar arasında çeşitli kara listeler, önemli yer tutuyor. İçine alınan kişi ve kuruluşlara ABD'li kişi ve kuruluşların ürün, teknoloji, hizmet, bilgi sağlamasını yasaklayan 'Entity List' bunların başında geliyor. Trump döneminde 384 Çinli kuruluş; firmalar, araştırma kuruluşları, üniversiteler bu listeye alınmıştı. Öncesinde Obama döneminde 117 Çinli kuruluş listeye alınmıştı, sonrasında Biden döneminde de kısa bir süre öncesine kadar tam Trump dönemindeki kadar yeni Çinli kuruluş bu listeye girmiş bulunuyordu. Dahası, 2022 sonlarında Biden yönetiminin açıkladığı yaptırım paketi, Çinli herhangi bir kuruluşa yeni nesil entegre devre çipler ve bunların üretiminde kullanılacak araç, malzeme, teknoloji, hizmetlerin verilmesini yasaklıyor; yani tüm Çin'i belli ürünler için kara listeye alıyordu. Üstelik bu, yalnız ABD'lileri değil, üretiminde ABD kaynaklı teknoloji kullanılan tüm üçüncü kaynaklı ürünleri de kapsıyordu. Biden yönetimi, bu yaptırımları geçtiğimiz yılın sonlarında açıkladığı ikinci bir yaptırım paketi ile daha da sıkılaştırdı.

Mineral ürünlere sınırlama

Geçtiğimiz günlerde bir üçüncü paket de geldi. Yeni paket Çin'e satılabilecek çip üretiminde kullanılan cihazların sınırını daha da daraltıyor. Öte yandan, yasaklı ürünlere, yapay zeka sistemlerinde kullanılan yüksek bant genişlikli bellek çipleri ekleniyor. Paket,



Fatih OKTAY

üçüncü ülke üreticilerine de üretiminde doğrudan ABD teknolojisi değil, ABD kaynaklı herhangi bir girdi kullanılıyorsa yaptırımlara uyma zorunluluğu getiriyor. Bunlara ek olarak kara listeye 140 kadar yeni Çinli kuruluş eklenerek Trump dönemi rakamının epey üzerine çıkılıyor.

Çin tarafı da ilk defa olarak buna belli mineral ürünlerinin ABD'ye ihracatına sınırlamalar getirerek cevap verdi. Buna göre galyum, germanyum, antimon mineral ürünleri ve süper sert malzemelerin ABD'li silah sanayi firmalarına satışı yasaklanıyor, diğer ABD firmalarına satış ise ihracat iznine bağlanıyor. Bunlar yanında grafit ürünlerinin ABD'ye satışına kısıtlamalar getiriliyor. Galyum ve germanyum yüksek performanslı, özellikle askeri amaçlar için tercih edilen çiplerin üretimi yanında gece görüş gözlükleri gibi askeri araçların üretiminde kullanılıyor. Antimon ve süper sert malzemeler ise ağırlıklı olarak zırhlar, zırh delici mermiler gibi askeri ürünlerde kullanılıyor. Grafit ürünlerinin şu günlerdeki ana kullanım alanı elektrikli otomobil bataryaları; her araçta 50-60 kilo grafit kullanılıyor.

Tüm bu mineral ürünlerinin ana üreticisi Çin, buna karşılık ABD'nin üretimi yok veya çok alt düzeyde ve ihtiyacı ağırlıklı olarak Çin'den karşılıyor. Çin, dünya antimon üretiminin yaklaşık yarısını gerçekleştiriyor; ABD'nin üretimi yok ve ihtiyacının üçte ikisini Çin'den karşılıyor. Dünya sentetik grafit üretiminin yüzde 95'i Çin'de gerçekleştiriliyor. Doğal grafit rafineri kapasitesinin neredeyse tamamı bu ülkede bulunuyor. Rafine germanyum üretiminin yüzde 60'ı, rafine galyum üretiminin neredeyse tamamı Çin'de gerçekleştiriliyor. ABD ise bu ürünlerde tamamen veya büyük ölçüde dışa ve dolayısıyla büyük ölçüde Çin'e bağımlı durumda bulunuyor. Çin'in bu alandaki hakimiyeti doğal kaynaklara değil, ham cevherleri işleyip rafine edecek teknoloji ve tesislere sahip olmasından kaynaklanıyor. Bu durum, sözü edilen minerallerin dışında birçok diğer kritik mineral için geçerli. Bunu değiştirmek de kolay olmuyor. Örneğin ileri teknoloji ürünlerinin bileşenlerinin

üretiminde kritik rol oynayan nadir toprak elementlerinde ABD'de Çin'e bağımlılığı azaltmak için yerel üreticilere büyük teşvikler sağlanmasına karşın bu alandaki teknolojik açık kapanmamış bulunuyor.

Teknoloji yaptırımına cevap

Çin'in bu yaptırımları epeydir süren hazırlıklar ve birçok işaretin ardından geldi. Ülke yönetimi ilk iş olarak 2020 yılında batı ülkelerindekilere benzer, devletin belli ürün ve teknolojilerin ihracatını sınırlamasına yönelik düzenlemeleri içeren bir ihracat kontrol yasası çıkarttı. Aynı yıl, ABD'nin kara listelerini örnek alan bir 'Güvenilmez Kuruluş Listesi' oluşturuldu. 2021 yılında da Yabancı Ülke Yaptırımları ile Mücadele Yasası olarak adlandırabileceğimiz bir yasa yürürlüğe sokuldu. Çin'in kara listesinde hemen hemen hepsi Tayvan'a silah satışı yapmaktan dolayı bir dizi ABD şirketi girmiş durumda. Bunların Çin'le iş yapmaları, yöneticilerinin Çin'e girmesi yasaklandı ve yüklü para cezalarına çarptırılmış bulunuyorlar. Oluşturulan yasalar çerçevesinde 2023 yılında önce bazı galyum ve germanyum ürünleri, ardından bazı grafit ürünleri, bu yılın ortalarında da antimon ihracı izne bağlandı.

Ancak bu kısıtlamalar açıkça doğrudan ABD'yi hedeflemiyordu. Kısıtlamalar genel kapsamlıydı, ülke yetkilileri de kısıtlamaların belli bir ülkeye karşı olmadığını altını dikkatle çiziyordu. Ancak son kısıtlamalar, adı konarak sadece ABD'yi kapsıyor ve yetkililer bunların ABD'nin son teknoloji yaptırım paketine cevap olduğunu belirtiyor.

Çin'de ülke yönetimi alttan alma, çatışmaya girmeme politikasının sonuç vermediği, ABD yönetimlerinin yaptırımlarının dozunu giderek arttırdığı sonucuna varıp, yaptırıma yaptırım yaklaşımına yönelmiş görünüyor. Bir çatışma göze alındıktan sonra da büyük olasılıkla meselelere ideolojik değil, faydacı açıdan yaklaşacağı düşünülen yeni Trump yönetimine ayağını denk alması, işe büyük yaptırımlarla başlayıp olası bir uzlaşmayı çıkmaza sokmaması mesajı veriliyor.



BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası, üyelerini e-ticarete entegre etmek için çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda 'E-Ticaret Girişimcilik ve Büyüyen Pazarlar Semineri' düzenlendi. İTO Eminönü Merkez Bina'da geniş bir katılımla gerçekleştirilen seminerin açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca yaptı.

5'TE BİRİ E-TİCARET

Eyyüpkoca, firmaların sürdürülebilir bir geleceğe adım atabilmeleri için e-ticarete varlık göstermelerinin önemine değinerek, şunları söyledi: "2023 yılında Türkiye'nin e-ticaret hacmi, bir önceki yıla göre yüzde 115.15 artarak 1.85 trilyon TL'ye ulaştı. İşlem sayısı ise yüzde 22.25 artışla 5.87 milyar oldu. Bu etkileyici büyüme, e-ticaretin toplam ticaret hacmine oranını yüzde 20.3'e çıkarttı. Gayrisafi Yurtiçi Hasıla (GSYH) içindeki payı ise yüzde 6.8 oldu. 2024 yılında bu hacmin 3.5 trilyon TL'ye ulaşacağı öngörülüyor. Yani normal ticaretin 5'te 1'i bu yöne kaydı. Bu oranın dünya ortalaması yüzde 46 seviyelerinde. Yani gidişat oldukça belli."

SEKTÖREL ANALİZ

e-ticarete yeni başlayan ya da e-ticarete sektör geliştirecek firmaların analiz yapması gerektiğini belirten Eyyüpkoca, şu bilgileri verdi: "Sektör bazında değerlendirildiğinde, en fazla işlem giyim, elektronik ve beyaz eşya

kategorilerinde gerçekleşirken, en fazla kullanılan satış platformları mobil uygulamalar oldu. Buradaki yol haritasını izleyerek yatırım

yapılması oldukça önemli. Sektör çeşitlendirecek firmaların satış adedi çok olan sektörlerle dahil olması kârlılığını artıracaktır. Öte yandan,

işlemlerin yüzde 91'i mobil uygulamalar üzerinden yapıldı ve ödeme yöntemlerinde yüzde 66 oranında kartlı ödemeler tercih edildi. Bu bilgiler bize, mobil mağaza açmanızı ve ödeme yöntemini çeşitlendirmeniz gerektiğini gösteriyor."

SADECE SATIŞ KANALI DEĞİL

Eyyüpkoca ayrıca, e-ticaretin küresel pazarlara açılmak için işletmelere sunduğu fırsatların altını çizerek, sınır ötesi e-ticarete Kanada, Birleşik Krallık ve ABD gibi ülkelerin öne çıktığını belirtti. Eyyüpkoca, "e-ticaret, yalnızca bir satış kanalı değil, aynı zamanda küresel rekabet gücümüzü artıracak bir araçtır. e-ticarete küreselle rekabete her firmamızın hazır olması gerekiyor" dedi.

ALIŞVERİŞ ALIŞKANLIKLARI

Seminerde IdeaSoft Kanal Satış Direktörü İbrahim Vıcal ve TEPESEO Dijital Pazarlama Kurucusu Giray Aslan, katılımcılara e-ticaret sektöründeki güncel gelişmeler, firmaların yeni dönemde neler yapması gerektiği, ödeme yöntemleri ve alışveriş alışkanlıkları hakkında bilgi verdi.



Geleceğin yazılımcıları sektöre ilk adımı attı

İstanbul Ticaret Üniversitesi Ticar@ Yazılımcı Akademisi, 118 yazılımcı adayını sektöre kazandırdı. Mezun kursiyerler, projelerini Kariyer Zirvesi'nde teknoloji dünyasının beğenisine sunarak sektöre ilk adımını atmış oldu.

ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, geleceğin yazılımcılarını sektöre kazandırmak amacıyla İstanbul Kalkınma Ajansı'nın desteğiyle Ticar@ Yazılımcı Akademisi ve İstihdam Merkezi Projesi'ni hayata geçirdi. Eğitim ve kamp süreçlerini başarıyla tamamlayan 118 kursiyerin yüzde 60'ı istihdam edilecek.

500 SAAT EĞİTİM

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nun Milli Teknoloji Hamlesi Programı çerçevesinde üniversitenin Teknoloji Transfer Ofisi'nin bir projesi olarak İTO, Teknopark İstanbul, Esenler Belediyesi, İktisadi Araştırmalar Vakfı, BeTa İlim Derneği ortaklığında yürütülen projede kursiyerler 500 saate yakın eğitim aldı. Eğitim, iş dünyasıyla entegre bir biçimde ilerledi. Projede eğitim sonrasında 26 günlük de kamp süreci oldu.

PROJE GENİŞLETİLECEK

Kariyer Zirvesi programı, İstanbul Ticaret Üniversitesi Sütluçe Yerleşkesi'nde

gerçekleşti. Program kapsamında Ar-Ge firmaları istihdam için stant açtı. Programın açılış konuşmasını yapan İstanbul Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Koordinatörü Dr. İlker Köse, Ticar@ Yazılımcı Akademisi'nin teknik eğitimdeki boşlukları doldurduğunu ve sektöre nitelikli yazılımcılar kazandığını söyledi. Projeyle yazılım dünyasına önemli katkı sunulduğunu belirten Dr. Köse, benzer uygulamaların gelecekte daha da yaygınlaşacağını ifade etti.

TEKNOLOJİ ÜSSÜ HEDEFİ

İstanbul Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Dr. Ziya Taşkent ise bu projelerin İstanbul'un teknoloji ve girişimcilik ekosistemine katkı sağladığını belirtti. Ajansın, İstanbul'u küresel ölçekte bir teknoloji ve girişim merkezi haline getirme hedefi doğrultusunda yürüttüğü çalışmalara dikkat çeken Dr. Taşkent, "Program, sektörde ihtiyaç duyulan alt uzmanlık alanlarında yetkin bireyler yetiştirerek İstanbul'u dünya çapında bir teknoloji üssü yapma hedefinde önemli bir adım" diye konuştu.



2 BİNİ AŞKIN BAŞVURU

Projenin Akademik Danışmanı Doç. Dr. Sabri Öz ise konuşmasında programın yaklaşık 6 aylık yoğun bir sürecin ardından başarıyla tamamlandığını belirtti. 2 bini aşkın başvuru arasından seçilen 118 katılımcının 480 saatlik eğitim ve 26 günlük kamp sürecini başarıyla tamamladığını ifade eden Doç. Dr. Öz, projelerin sektörel ihtiyaçlara yönelik olarak tasarlandığını ve öğrencilerin bu projelerde üstün bir performans sergilediğini söyledi.

İki ayrı panel

Düzenlenen programa, İstanbul Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Dr. Ziya Taşkent, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Hanifi Parlar, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) Genel Müdürü İbrahim Elbaşı, TÜYAFED Yazılımcılar Federasyonu Başkanı Mustafa Çalış, akademisyenler ve mezun öğrenciler katıldı. Program sonunda iki ayrı panelde girişimcilikte katma değer konusu masaya yatırıldı.



Dava simülasyonu mahkeme heyecanı



Hukuk Topluluğu'nun düzenlediği 5. Moot Court Farazi Davalar Simülasyonu, öğrencilerin teorik bilgilerini pratiğe dönüştürmelerine imkan sağladı. Etkinlik, katılımcılara gerçekçi bir mahkeme deneyimi sundu.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Hukuk Topluluğu tarafından düzenlenen 5. Moot Court Farazi Davalar Simülasyonu, Sütluçe Yerleşkesi'nde yoğun katılımı gerçekleştirildi. Farklı dersliklerde ve sanal mahkeme salonunda gerçekleştirilen etkinlikte, öğrenciler belirlenen hukuki vakalar üzerinden mahkeme heyetini, davacı ve davalı taraflar ile vekillerini temsil ederek, mahkeme süreçlerini deneyimleme fırsatı buldu.

GERÇEKÇİ DENEYİM

Simülasyonda, Anayasa Mahkemesi, Asliye Hukuk Mahkemesi, Ağır Ceza Mahkemesi ve Aile

Mahkemesi gibi farklı mahkemelere ait davalar ele alındı. Katılımcılar, gerçek bir mahkeme ortamını aratmayan atmosferde hem teorik bilgilerini pratiğe dökme hem de hukuki süreçleri yakından tanıma imkanı buldu.

52 ÖĞRENCİ ROL ALDI

Bu yılki simülasyonda 52 öğrenci aktif olarak görev aldı. Öğrenciler, önceden hazırlanan senaryolar doğrultusunda hukuki argümanlar geliştirdi ve tarafları temsil etti. Etkinlik, öğrencilerin hukuk bilgisini pratikte nasıl uygulayabileceklerini deneyimlemeleri açısından önemli bir fırsat sundu.

Bangladeş'i konuştular

İstanbul Ticaret Üniversitesi Komşu ve Çevre Ülkeler Uygulama ve Araştırma Merkezi (KÇÜUAM) tarafından düzenlenen '5 Kıt 1 Gündem: Bangladeş' panelinde, Bangladeş'in iç ve dış siyaseti, öğrenci hareketliliği ve devletin yeniden inşa süreci ele alındı.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Komşu ve Çevre Ülkeler Uygulama ve Araştırma Merkezi'nde (KÇÜUAM) Bangladeş konulu bir panel düzenlendi. Panelde, Bangladeş'in iç ve dış siyaseti, öğrenci hareketliliği ve devletin yeniden inşa süreçleri ele alınırken, "Uzak kardeş ülke ile akademik ve kültürel ilişkiler daha da güçlendirilmeli" mesajı paylaşıldı.

UZAK KARDEŞ ÜLKE

Program, İstanbul Ticaret Üniversitesi Müttevelli Heyet Başkanı Dr. İsmail Kuralay'ın moderatörlüğünde gerçekleşti. KÇÜUAM Müdürü ve İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Ahmet Kavas'ın panelistleri sunumuyla başlayan programda konuşan Dr. Kuralay, Bangladeş'in tarihine, kültürel zenginliklerine ve stratejik önemine dikkat çekti. Dr. Kuralay, Bangladeş'i

'uzak kardeş ülke' olarak tanımlayarak, "Bangladeş'in 170 milyonu aşkın nüfusu ve stratejik konumu, küresel ölçekte büyük bir etki gücüne sahip" dedi. Kuralay, üniversitenin bu bağlamda yapılacak akademik çalışmalara öncülük etmesi gerektiğini de söyledi.

BANGLADEŞ'TE TÜRK DİZİLERİ

Toplantıda konuşan İstanbul Üniversitesi doktora adayı Minhazul Abedin, ülkenin Müslüman kimliği ve Hindistan'la ilişkilerinin uluslararası siyasetteki etkilerini değerlendirdi. Abedin, Bengal bölgesinin tekstil alanındaki zenginliklerinin dünya çapında tanındığını, ancak bu zenginliğin sömürgeci güçler tarafından istismar edildiğini belirtti.



Abedin, konuşmasında Türk dizilerinin Bangladeş halkı üzerindeki etkisine de dikkat çekerek, Türkiye ile Bangladeş arasında kültürel bağların giderek güçlendiğini söyledi.

ÖĞRENCİ HAREKETLERİ

Nation Building Initiative Direktörü Dr. Abdullah al-Mamun da konuşmasında, Bağmunsuzluk mücadelesinden bugüne kadar olan süreçte gençlerin toplumsal değişimde oynadığı kilit rolü vurguladı. Dr. al-Mamun, Bangladeş'in ekonomik potansiyeline rağmen yolsuzluk, eğitimdeki eşitsizlikler ve adalet sistemindeki sorunların ülkenin karşı karşıya olduğu en büyük engeller olduğunu ifade etti.

Ajanda kapakları İstanbul Ticaret Üniversitesi'nden

MİMARLIK ve İç Mimarlık Bölümü öğrencileri, Mimarlar Odası'nın düzenlediği 'Ulusal Öğrenci 2025 Ajandası Kapak Tasarımı' yarışmasında ödüller kazandı. Öğr. Gör. Pınar Geçkili Karaman'ın yürüttüğü 'Kurgusal Mekanda Mimari Tasarım' dersi kapsamında hazırlanan projeler,

jüri tarafından büyük beğeni topladı. Mimarlık Fakültesi bünyesinde sunulan ders, öğrencilerin hem tasarım becerilerini geliştirmelerine hem de gerçek projelerde yeteneklerini sergilemelerine imkân tanıyor. Yarışma kapsamında iki mansiyon ve üç jüri özel ödülü kazanıldı.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA ZEMİN KAT MERMER DÖŞEME KAPLAMASI YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi MERMER DÖŞEME KAPLAMASI İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	20 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	16 Aralık 2024, saat 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@tmmimmarlik.com 0546 479 26 16 Yusuf ÖZCAN yusuf.ozcan@ito.org.tr 0212 455 64 58



Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi'nin çalışma toplantısına İTO Başkanı Şekib Avdagiç de katıldı.



Kentsel dönüşüm parsel ve ada bazlı plan çağrısı

Mimarlık ve mühendislik sektörü, hızlı kentsel dönüşüm için küçük parsellerin birleştirilmesini ve ada bazlı imar planı öneriyor. Yapı stokunda sağlıklı veri bulunmadığını belirten sektör temsilcileri, denetimlerin de Türkiye Bina Deprem Yönetmeliği'ne göre yapılmasını istiyor.

OSMAN KUVVET

TÜRKİYE, deprem başta olmak üzere doğal afetlerin yol açtığı riskli binaların yanı sıra eski binaları da modern konutlara dönüştürme çalışmaları yürütüyor. İstanbul Ticaret Odası Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi tarafından düzenlenen 'Depreme dayanıklı yapı tasarımı ve sektörel sorunlar ve çözüm önerileri' başlıklı çalışma toplantısında ilgili sivil toplum örgütleri ve sektör mensupları bir araya geldi.

İSTANBUL'DA 90 BİN BİNA

Toplantının açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu, Türkiye'nin mimarlık ve mühendislik hizmetlerinde dünya ölçeğinde başarılarla, inşaat sektöründe küresel tecrübeye ve hacme sahip olduğuna dikkat çekti. Hazıroğlu, "Türkiye'de 256 binden fazla yapının riskli olduğunu, bunların 90 bin kadarının da İstanbul'da olduğunu biliyoruz. Söz konusu tablo içinde deprem riskine karşı hızlı ve etkin şekilde cevap vermek, binalarımızı güvenli hale getirmek zorundayız" dedi.

Toplantının moderatörlüğünü İTO Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi Başkanı Süleyman Uluocak yaptı. Uluocak, kentsel dönüşüm ve depreme dayanıklı binalar için yapılması gerekenlere dikkat çekti. Uluocak, "En büyük sorunumuz yapılanma problemi. Burada ciddi planlama eksikliğimiz var. Yapılarda, zemin etüdü, imar durumu ve yapı kontrol dahil bütün aşamalar dikkatle yürütülmeli" dedi.



Uluocak, depreme dayanıklı yapı tasarımının dört temel unsurunu; sağlık, ekonomik, estetik ve fonksiyonellik olarak sıraladı.

DOĞRU YÖNETMELİK UYGULANMALI

Sektör temsilcileri de mevcut yapı stoku konusunda ellerinde sağlıklı veri olmadığını dikkat çekti.

Konuşmacılar, yapıların Riskli Yapılar Yönetmeliği'ne göre incelendiğini hatırlatarak, sağlıklı veri elde edilmesinin ve sağlık raporunun en doğru şekilde verilebilmesinin, Türkiye Bina Deprem Yönetmeliği'ne uygun incelenmeyle mümkün olabileceğini belirtti.

Sektör temsilcileri ayrıca, küçük parsellerin birleştirilip daha efektif kullanılması, ada bazlı imar planıyla kentsel dönüşümün geçilmesi gerektiği üzerinde durdu. Toplantıda, 2018 yılında çıkan yönetmeliğin bu anlamda her ihtiyacı karşıladığı ama denetimlerin sıkı ve sağlıklı bir şekilde yapılması gerektiği görüşü dile getirildi.

Kot yıkamacılar KDV ve OSB'de kolaylık bekliyor

Maliyet artışı ve eleman eksikliği yaşayan tekstil sektörü, kot yıkama ve boyahanelerin de dahil edilerek, KDV oranının yüzde 20'den yüzde 10'a düşürülmesini talep ediyor. Kot yıkama sektörünün bir diğer beklentisi ise kümelenmek ve bir sanayi sitesi ya da OSB'de üretim yapabilmek.



MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Tekstil Terbiye Meslek Komitesi Sektörel Çalışma Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca başkanlığında yapıldı. Meclis ve Komite Üyeleri ile kot yıkama ve boyahane sektöründeki firmaların katılımıyla Cemile Sultan Kuru Tesisleri'nde gerçekleştirilen toplantıda; kalifiye eleman sorunu, sektördeki KDV ve enerji maliyetleri gündeme geldi.

EN BÜYÜK İHRACAT KALEMİ

Toplantının açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, kot yıkama boyahane sektörünün temsilcileriyle hem sektörün yıllık değerlendirmesini yapma hem de geleceğe ilişkin istişare fırsatı bulmak için bir araya geldiklerini söyledi. Tekstil sektörünün tüm bileşenleriyle birlikte dev bir sektör olduğunu vurgulayan Eyyüpkoca, zor ve sıkıntılı günlerden geçildiğini anlattı. İTO'ya üye olan binlerce firmanın bu sektörde olduğuna dikkat çeken Eyyüpkoca, şunları söyledi: "Tekstil ve konfeksiyon, Türkiye'de en fazla istihdama, ihracata ve rekabetçiliğe sahip sektörlerin başında geliyor. Çok konuşmamıza ve farklı sektörleri dile getirmemize rağmen tekstil ve konfeksiyon, Türkiye'nin en büyük ihracat kalemi. Bizlerin sektörel değerlendirmeleri, ortaya koyduğu sorunlar, Türkiye'nin katma değerli

üretimi ve ihracata katkısı için son derece önemli. Tekstile ilişkin her bir alt endüstride yaşanan gelişme, dönüşüm ve yerleşmeyle markalaşma ve sürdürülebilirlik amaçlarınıza biraz daha yaklaşıyoruz."

İŞİMİZ DENGELİ KURMAK

Eyyüpkoca, iş dünyasının zor süreçlerden geçtiğini belirterek, şöyle devam etti: "Küreselleşmeyle birlikte adeta dünyayla rekabet halindeyiz. Bugünlerde maalesef rekabet halinde de değiliz. Hem dolar kurunun düşüş olması hem de global kriz, enflasyon ve asgari ücretin yüksekliliği nedeniyle fiyatlamada sorun yaşıyoruz. Bir yandan artan istihdam maliyetleri diğer yandan nitelikli elemana ulaşamamanın zorluğu, çevresel kaygılar, yatırım ve finansman koşullarının katılığı... İşimiz bu faktörler arasında dengeli kurmak. Üretimi, istihdamı ve ticaretimizi büyütmeliyiz. Omuzlarımızda taşıdığımız yük hiç hafif değil."

KDV oranı yüzde 10'a düşürülmeli

İTO Tekstil Terbiye Meslek Komitesi Meclis Üyesi Hüseyin Karasu, komitenin kot yıkama, çamaşırhane, kuru temizleme, hali yıkama, son ütü firmaları, boyahaneler ve emprime baskı yapan firmalar olmak üzere 7 ayrı meslek komitesinin birleşiminden oluştuğu bilgisini verdi. Üye firma sayısının yaklaşık 2 bin 830 olduğunu belirten Karasu, şu önerileri dile getirdi: "Türkiye'de son yıllarda hemen her sektörde olduğu gibi kalifiye eleman sıkıntısı yaşıyoruz. Tekstille ilgili İTO'da 11 ayrı meslek komitesi var. 43 No'lu komite de bu 11'in içinde. Diğer 10 sektörde KDV oranı yüzde 10 olmasına rağmen bizde yüzde 20. Bu oranın yüzde 10'a çekilmesini istiyoruz. Kot yıkamayla alakalı olarak, İstanbul yakınlarında bir site oluşumu için meslek komitemizle karar alınmıştı. Ancak diğer sektörlerde İstanbul içerisinde izin verilmediği için kot yıkama Çorlu, Tekirdağ, Çerkezköy gibi yerlerde yapılıyor. Şu ana kadar olumlu bir gelişme olmadı. Kot yıkama sektörünün yakın zamanda kümelenmesini ve bir sanayi sitesinde ya da bir OSB'de bir araya gelmesini temenni ediyoruz."

Elektrik ekipmanları sektörü büyüme stratejisine odaklandı

ŞEREF KILIÇLI

Küresel ihracat pazarının yaklaşık 3.5 trilyon dolar düzeyine ulaştığı elektrik ekipmanları pazarında Türkiye de etkinliğini artırmayı hedefliyor. Nitelikli istihdam, verimliliğe yönelik teşvikler, finansmana erişim gibi alanlarda yapılacak çalışmaların da bu sürece katkı sağlayacağı belirtiliyor.

İSTANBUL Ticaret Odası Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın başkanlığında, Cemile Sultan Kuru Tesisleri'nde çalışma toplantısı gerçekleştirdi. Toplantıya meclis ve komite üyeleri ile STK temsilcileri katıldı. Sektörün 2024 yılı değerlendirmesinin yapıldığı toplantıda; finansmana erişim, döviz kuru, ara eleman eksikliği, kentsel dönüşüm gibi birçok konu gündeme getirildi. Sorunların çözümleri noktasında talep ve öneriler de paylaşıldı. Toplantının açılış konuşmasında, elektrik ekipmanları sektörünün pek çok sektöre çıktı veren ve sürekli gelişen dinamik bir sektör olduğunu belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan, "Nesnelerin internetinden yapay zekaya, enerji verimliliğinden mobiliteye kadar teknolojiye yaşanan her türlü gelişme, bu sektörü de doğrudan etkiliyor ve dönüştürüyor. Dolayısıyla sizlerin sektörel değerlendirmeleri, karşılaştığınız sorunlar ve ortaya koyduğunuz vizyon, esasen Türkiye'nin katma değerli üretimi ve ihracatı adına da son derece önemli ipuçları veriyor" diye konuştu.



2025 AJANDASI

Sektörün küresel ihracat değerinin yaklaşık 3.5 trilyon dolar olduğuna dikkat çeken Atılğan, "Türkiye'nin 2023 yılında elektrikli teçhizat imalatı neticesinde ulaştığı ihracat rakamı ise 17 milyar dolara yakın.



Yerleşme, markalaşma ve sürdürülebilirlik amaçlarınıza yaklaştıkça, küresel pazardan aldığımız payı elbirliğiyle daha da yukarı taşıyacağız" değerlendirmesinde bulundu. Kalite ve standardizasyonda alınacak mesafenin de kritik olduğunu vurgulayan Atılğan, "Nitelikli istihdama erişim, verimliliğe yönelik teşvikler, uygun finansman koşulları gibi pek çok başlık da 2025 ajandamızda mesai harcayacağımız gündem maddelerinin başında geliyor" diye konuştu.

PERSONEL İHTİYACI

Ortak amacın sektörün geleceğini şekillendirmek olduğunu vurgulayan İTO Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi Başkanı Gülüşah Uçar ise "2025 yılına yaklaşırken sektördeki gelişmeleri ve trendleri göz önünde bulundurarak yenilikçi

ve sürdürülebilir bir büyüme için stratejilerimizi oluşturmak oldukça önemli" dedi. Ülkenin ekonomik gelişmesine sektörün tüm bileşenlerinin katma değer ürettiğini belirten İTO Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Nazım Erdemir de "Tüm sektör bileşenlerimizin önerilerine her zaman kıymet veriyoruz. Önerilerinizin takipçisi olacağız" dedi. Öne çıkan görüşlerde; elektrik ekipmanlarında üretim ve ihracat kapasitesinin korunması gerektiğini belirten sektör temsilcileri, personel ihtiyacının karşılanmasında mesleki eğitim başta olmak üzere atılacak adımların da sürece katkı sağlayacağını ifade etti. Denetim ve standartların geliştirilmesinin ise yerli firmaların rekabet gücünün artmasına, haksız rekabetin engellenmesine olumlu etki edeceği belirtildi.



teknopark istanbul **MİLLİ SANAYİ İÇİN GÖREVDE 307**

Her ihtiyaca uygun blockchain tabanlı yazılım

Teknopark İstanbul firmalarından Tubu, birbirinden farklı sektörlerde blockchain tabanlı yüksek kalitede yazılımlar geliştiriyor. İzlenebilirlik platformu TTrace.io sayesinde tüketiciler sofralarına gelen ürünün hangi aşamalardan geçtiğini saniyeler içinde öğrenebiliyor. Gıda ve lojistikte de yapay zeka ve dijitalleşme projeleriyle dikkat çeken Tubu, sağlık ve finans gibi farklı alanlarda da projeler üretmeyi hedefliyor.

Hedefimiz insanların yaşamını kolaylaştırmak

■ Yaptığınız çalışmalarda neyi hedefliyorsunuz?

Biz teknolojiyi yalnızca bir araç değil, aynı zamanda bir değişim gücü olarak görüyoruz. Her yeni ürün, her yeni çözüm, daha iyi bir gelecek inşa etme hayalimizin bir parçası. Sadece iş süreçlerini değil, insanların yaşamını kolaylaştırmayı hedefliyoruz. Teknolojiyle dünyayı daha yaşanabilir bir yer haline getirmek için çalışmaya devam edeceğiz.

ÖMÜR KIRBAŞLI

TEKNOPARK İstanbul'da faaliyet gösteren Tubu Arge A.Ş. blockchain teknolojileri, yapay zeka çözümleri ve dijitalleşme projeleriyle hem yerel hem de global düzeyde iş süreçlerini yeniden tanımlıyor. Şirketin geliştirdiği öne çıkan ürünlerinden TTrace.io, blockchain tabanlı bir izlenebilirlik platformu. Platform sayesinde gıda sektöründe tarladan sofraya kadar uzanan süreçler şeffaf ve güvenilir bir şekilde yönetiliyor. Tüketiciler, bu sistem sayesinde sofralarına gelen ürünün hangi aşamalardan geçtiğini saniyeler içinde öğrenebiliyor. 2017 yılında Gebze'de kurulan, 2019'dan itibaren ise Teknopark İstanbul'da faaliyetlerine devam eden Tubu Arge kurucularından Ercan Işık, Türkiye'nin yenilikçi teknoloji geliştirme merkezlerinden biri haline nasıl geldiklerini İstanbul Ticaret'e anlattı.

GENİŞ YELPAZE

■ Hangi alanlarda ürün ya da teknoloji geliştiriyorsunuz?

Biz, blockchain ve yapay zeka tabanlı çözümlerde uzmanlaşmış bir şirketiz. Ancak bununla sınırlı değiliz. Belediyeler için geliştirdiğimiz dijital hizmet sistemlerinden karbon ayak izi hesaplama modüllerine, kamu hizmetlerinden tarım ve gıda sektörüne kadar geniş bir yelpazede çalışıyoruz. Özellikle blockchain temelli izlenebilirlik sistemlerimiz, şeffaflık ve güvenlik gerektiren her sektöre çözüm sunuyor. Her proje bizim için yalnızca bir teknoloji geliştirme değil, aynı zamanda yaşamı kolaylaştırma hedefi taşıyor. Her gün, geleceğin teknolojisini bugüne taşımak için çalışıyoruz.

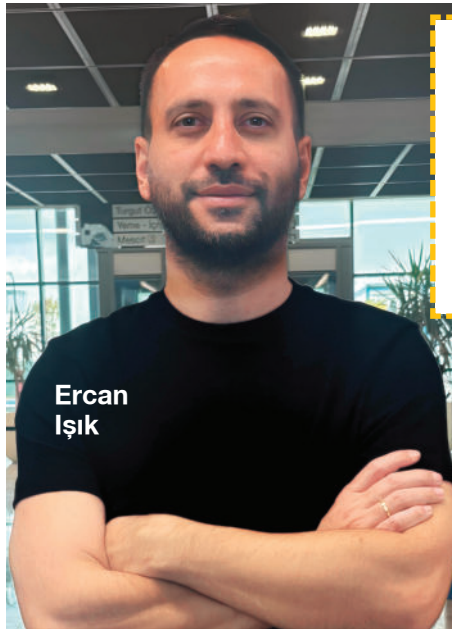
TARLADAN SOFRAYA TAKİP SİSTEMİ

■ Ürün ya da hizmetlerinizi anlatabilir misiniz?

Ürünlerimiz arasında öne çıkan TTrace.io, blockchain tabanlı bir izlenebilirlik platformu. Gıda sektöründe tarladan sofraya kadar uzanan süreçleri şeffaf ve güvenilir bir şekilde yönetmek için tasarlandı. Tüketiciler, bu sistem sayesinde sofralarına gelen ürünün hangi aşamalardan geçtiğini saniyeler içinde öğrenebiliyor. Bu da yalnızca kalite değil, aynı zamanda güvenin yeni bir standardını oluşturuyor.

BELEDİYE KART SİSTEMİ

Belediyelere yönelik dijital çözümlerimiz ise tamamen kullanıcı



Ercan Işık

dostu bir anlayışla geliştirildi. Vatandaşların şikayetlerini ve önerilerini hızla iletebileceği dijital platformlarımız, belediyelerin halkla olan bağıni güçlendiriyor. Ayrıca, belediye kart sistemimiz ve bu kartın mobil uygulamalara entegrasyonu sayesinde, toplu taşıma ve belediye hizmetleri artık her zamankinden daha hızlı ve erişilebilir.

KAREKOD FARKI

■ Karekod sisteminde ne gibi kolaylıklar var?

Karekod sistemlerimiz yalnızca bir okuma aracı değil; aynı zamanda bir bilgi kaynağı. Tedarik zincirinin her aşamasını izleyerek sahteciliği ve kayıpları minimize ederken, ürünün menşei, taşıma koşulları ve üretim süreçleri gibi verileri anında erişilebilir hale getiriyor. Özellikle TTrace.io ile entegre olan sistemlerimiz, bir ürünün hikayesini saniyeler içinde gözler önüne seriyor. Böylece kullanıcılar yalnızca bilgiye değil, aynı zamanda güvene de erişiyor.

SAĞLIK VE FİNANS

■ Geleceğe dönük projelerinizden bahsedebilir misiniz?

Gelecek planlarımızda heyecan verici projeler var. Blockchain teknolojisini yalnızca gıda ve lojistik sektörlerinde değil, aynı zamanda sağlık ve finans gibi daha fazla alanda uygulamayı hedefliyoruz. Örneğin, belediyelere yönelik mobil çözümlerimizi genişleterek daha fazla vatandaşın dijital hizmetlere erişimini kolaylaştırmayı amaçlıyoruz. Sürdürülebilirlik de büyük bir önceliğimiz. Karbon ayak izi hesaplama modülümüzü daha

Blockchain nedir?

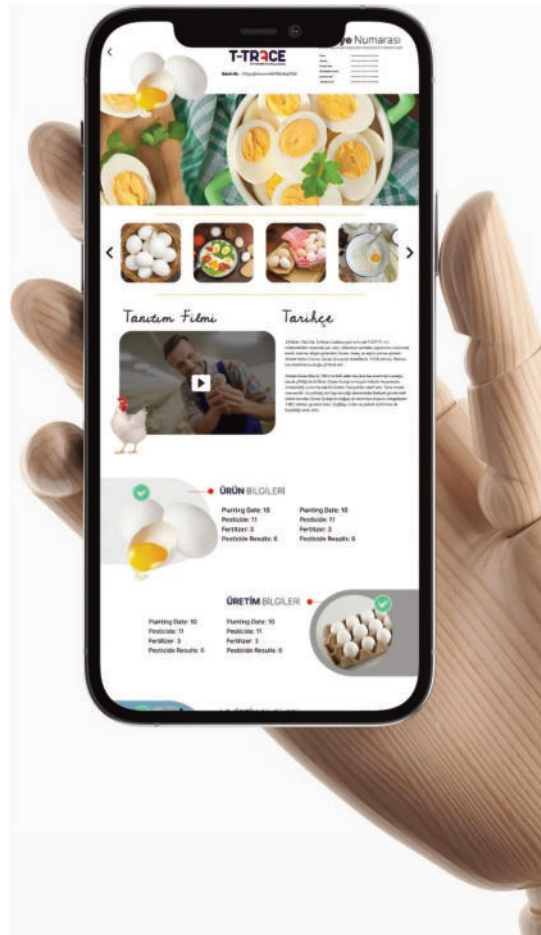
Blokzinciri teknolojisini, bir işletme ağındaki şeffaf bilgi paylaşımına izin veren gelişmiş bir veritabanı mekanizması diye tanımlayabiliriz. Blokzinciri veritabanı, bir zincir üzerinde birbirine bağlı bloklardaki verileri depolar.

fazla sektöre uyarlamak ve çevre bilincini artırmak için çalışıyoruz. Aynı zamanda, güvenlik alanında bir devrim yaratacak olan MPC (Multi-Party Computation) tabanlı şifreleme çözümlerimiz de gündemde. Bu teknolojiyi özellikle finansal uygulamalarda kullanarak güvenliği yeni bir seviyeye taşımayı planlıyoruz.

YENİLİKÇİ ÇALIŞMALAR

■ Yeni ürünler, farklı alanlar olacak mı?

Kesinlikle! Çalışmalarımız her zaman yenilikçi ve farklı olmayı hedefliyor. Yeni projelerimiz arasında blockchain tabanlı borsa al-sat modülü bulunuyor. Bu sistem, kripto varlıkların hızlı ve güvenli bir şekilde ticaretini sağlamak için geliştiriliyor. Ayrıca, belediye kart sistemimizi daha fazla özellik ve hizmetle entegre ederek, kullanıcılar için benzersiz bir deneyim sunmayı hedefliyoruz.



DİJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

Yapay zeka ve yatırımın geleceği

Son yıllarda yapay zeka, pek çok sektörde olduğu gibi finansal dünyada da yeni bir çağın kapılarını aralıyor. Amerikalı ünlü yatırım bankası J.P. Morgan'ın tanıttığı IndexGPT adlı yenilikçi aracı, yapay zekanın yatırım alanındaki potansiyelini ortaya koyuyor. Peki, bu teknoloji gerçekte ne sunuyor ve gelecekte nasıl bir dönüşüm yaratabilir?

IndexGPT nedir ve nasıl çalışır?

J.P. Morgan'ın IndexGPT aracı, tematik yatırım yaklaşımını yapay zekanın gücüyle yeniden tanımlıyor. Bu sistem, öncelikle seçilen bir tema üzerine GPT-4 modeli aracılığıyla anahtar kelimeler üretiyor. Örneğin, bulut bilişim veya e-spor gibi trendler ele alındığında, model bu alanlarla ilgili geniş bir anahtar kelime havuzu oluşturuyor. Bu kelimeler, daha sonra doğal dil işleme (NLP) modelleri tarafından taranarak ilgili şirketler belirleniyor. Sonuçta, tema bazlı yatırım sepetleri otomatik olarak tasarlanıyor.

Bu yaklaşım, geleneksel yatırım analizlerinden çok daha kapsamlı ve esnek bir yapı sunuyor. IndexGPT'nin anahtar kelime üretme kabiliyeti, yatırımcılara belirli temaları daha derinlemesine anlama ve bu alanlarda erken harekete geçme fırsatı sağlıyor.

Tematik yatırımda yeni bir soluk

Tematik yatırım, 2020 ve 2021 yıllarında büyük bir popülerlik kazansa da son dönemde gözden düştü. Bunda düşük performans ve artan faiz oranları etkili oldu. Ancak J.P. Morgan'ın bu yeni teknolojisini, tematik fonlara yeniden hayat verebilir. IndexGPT, daha geniş bir anahtar kelime seti oluşturarak tematik yatırımlarda daha hassas ve detaylı bir yaklaşım sunuyor. Bu da yatırımcıların sektörün henüz yaygın olarak benimsenmediği alanlarda erkenden pozisyon alabilmesine olanak tanıyor.

J.P. Morgan, bu aracı şu an için daha çok kurumsal yatırımcılara yönelik olarak konumlandırıyor. Bu yatırımcılar, IndexGPT'yi farklı yapısal ürünler aracılığıyla kullanabiliyor. Ancak bu teknolojinin, kısa vadeli trendleri takip eden bireysel yatırımcılar için de cazip olabileceği belirtiliyor.

Yapay zekanın finans alanına entegrasyonu büyük bir potansiyel taşısa da bu sürecin dikkatle yönetilmesi gerekiyor. J.P. Morgan, IndexGPT ile sektörde beklenen ilk adımı atıyor. Finans sektörü, düzenlemelere ve potansiyel risklere karşı hassas bir alan. Dolayısıyla yapay zeka tabanlı çözümlerin kademeli bir şekilde hayata geçirilmesi kritik önem taşıyor.

Bununla birlikte, IndexGPT'nin şimdiden gösterdiği başarı, yapay zekanın yatırım dünyasındaki geleceğine olan inancı artırıyor. Özellikle, yatırımcılar için daha önce erişilmesi zor olan sektör ve şirketleri belirleyerek yatırım fırsatlarını genişletmesi dikkat çekiyor. Ayrıca, tematik yatırım sepetlerinin oluşturulmasındaki doğruluk oranını artırması, bu aracın sektörde öne çıkmasını sağlıyor. Bu teknoloji, sadece verimlilik sağlamakla kalmıyor, aynı zamanda yatırımcıları yeni ve büyüyen trendlerden haberdar ediyor.

IndexGPT, yapay zekanın finans alanındaki dönüştürücü etkisinin somut bir örneği. Tematik yatırımın yeniden canlanmasına katkı sağlarken, finansal dünyada dengeli ve ilerici bir yaklaşımın gerekliliğini de gözler önüne seriyor. J.P. Morgan'ın bu yenilikçi adımı, gelecekte yapay zeka tabanlı yatırım stratejilerinin temel taşlarından biri olabilir.

Su kirliliği yumuşakçalarla takip ediliyor

Bilim insanları elektronik olarak donattıkları canlı yumuşakçaları sensör olarak kullanarak bir su kalitesi izleme sistemi geliştirdi.

AYŞE BAŞAK

İSTİRİDYELER, midyeler, deniz tarakları gibi canlılar, sudan planktonları filtreleyerek beslenirler. Bunun için kabuklarını açmaları şart. Ancak suyun kirlilik derecesine bağlı olarak açılma biçimleri değişir. Yeni geliştirilen molluSCAN-eye adlı su kalitesi izleme sistemi, bu prensibe dayanarak tasarlandı. Teknoloji, Fransa'nın Centre National de la Recherche Scientifique (CNRS) ve Bordeaux Üniversitesi'nden bilim insanları tarafından 18 yıldır yürütülen bir araştırmanın neticesinde ortaya çıktı. Her bir molluSCAN-eye ünitesi, suyun izleneceği bölgeye özgü 16 yumuşakçayı içeren kafesli bir canlı kümesinden oluşuyor. Ünite,



nakliye limanı, kanalizasyon çıkışı, petrol platformu gibi kirlilik seviyesi riskli noktalara su kalitesini izlemek için yerleştiriliyor.

KABUKLARINA ELEKTROMİKNATIS

Sistem basit bir prensiple çalışıyor. Yumuşakçaların kabuklarının her iki tarafına iki küçük elektromıknatıs yapıştırılıyor. Kabuk kapandığında buluşan mıknatıslar kabuk ne kadar geniş açılırsa o kadar uzun süre

birbirlerinden ayrı kalıyor ve birbirlerinden aldıkları sinyal de o ölçüde zayıflıyor. Gün boyunca takip edilen elektromıknatıslar, maksimum açılma genişliği, kapanma hızı ve toplam kabuk açılma sayısı gibi çeşitli faktörleri ölçerek yumuşakçanın hareketlerini yakından takip edilebilir hale getiriyor.

MALİYETİ DAHA DÜŞÜK

Bu veriler, Linux tabanlı bir mikrobilgisayar tarafından işlenerek

sistemin su geçirmez elektronik modülüne iletiliyor. İşlenen veriler ise bulut tabanlı bir sunucuya iletiliyor ve sistemden istifade eden kişiler akıllı telefonları ve tabletleri aracılığıyla bu sunucuya erişerek bulundukları yerdeki su kalitesinin gerçek zamanlı değerlendirmesine ulaşabiliyor.

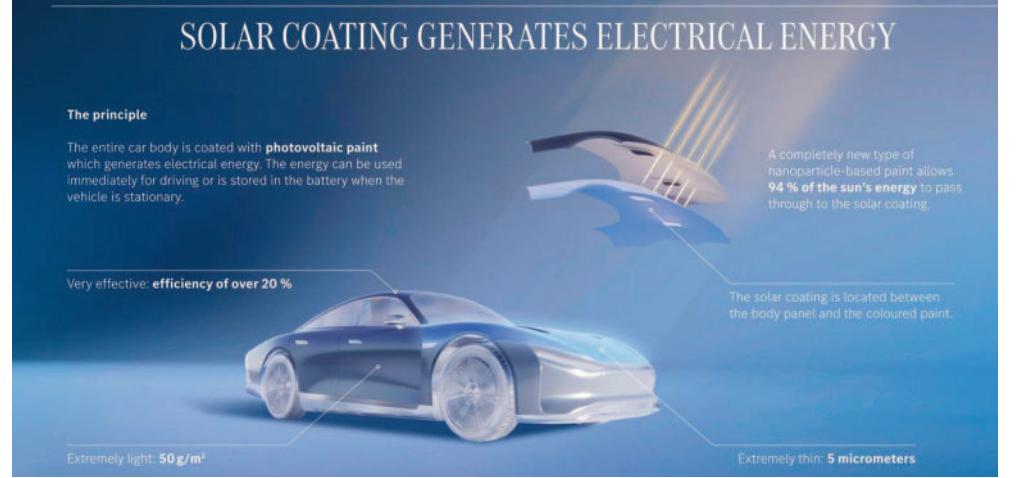
Sistemi geliştiren bilim insanlarına göre, MolluSCAN tarafından kullanılan HFNI teknolojili -yüksek frekanslı non-invaziv- valvometri

konvansiyonel su kalitesi sensörlerinden 10 ila 100 kat daha hassas ve çok daha az maliyetli.

Şu anda dünyanın dört bir yanındaki yaklaşık 90 lokasyonda molluSCAN-eye sistemi kullanılıyor. Sürdürülebilirlik ve enerji açısından takdir toplayan buluşun yakın zamanda CES 2025 İnovasyon Ödülü'nün sahibi olduğunu da belirtelim. Bu ödül, araştırmaların ve projeye yatırımın süreceğinin de bir göstergesi.



Elektrikli araçlarda şarj sorununa çare olabilecek yeni bir tür güneş boyası geliştirildi. Standart araç boyasına sadece 5 mikron ek kalınlık ve metrekaresine başına 50 gram yük getirecek yeni boya, yılda 20 bin km yol yapacak kadar ve daha ucuza enerji üretebilecek.



Şarj sorununa çözüm yeni 'güneş boyası'

ELEKTRİKLİ araçlar günden güne geliyor fakat şarj süreçleri hâlâ sıkıntılı ve sürüş konforunu aksatabiliyor. Bu süreci kısaltmak ve enerji verimliliği sağlamak, tüm otomobil şirketlerinin önceliklerinden biri. Mercedes-Benz, ideal koşullar altında yılda 20 bin km'ye kadar sürüş için yeterli enerji üretebileceğini söylediği 'yeni bir tür güneş boyası' geliştirdiğini duyurdu. Daha önce birkaç şirketin elektrikli araçlarının gövdesine güneş panelleri entegre etme fikrini benimsediğine şahit olduk. Araçları şarj etmeden aylar geçirmeyi mümkün kılmaya çalışan Lightyear, Aptera Solar EV ve Scania güneş panelli araçların ilk



ağa gelenleri. Peki ya aracın tüm boyalı yüzeyi güneş enerjisini toplayabilseydi?

YILDA 20 BİN KM

İşte Mercedes-Benz, böyle bir boya geliştirdiğini duyurdu. Güneş boyasının, standart araç boyasına sadece 5 mikron ek kalınlık ve metrekaresine başına 50 gram yeni yük getireceğini duyuran Mercedes-Benz, orta boy bir SUV'nin boyalı yüzeyinin ideal koşullar altında yılda 12 bin km yol yapmayı sağlayacak kadar enerji üreteceğini öngörüyor. Bu rakam, az güneşli Stuttgart için geçerli. Eğer aracı bol güneşli Los Angeles'ta kullanacaksanız 20 bin km ya da daha az güneşli Pekin'de kullanacaksanız 14 bin km yol yapabileceksiniz. Eğer bir SUV değil de daha küçük bir elektrikli aracınız varsa rakamlar değişiyor. Mercedes-Benz'in araştırmalarına göre, araçlarını kullanan sürücüler,

günde ortalama 52 km yol yapıyor. Stuttgart'ta yaşayan biri olarak bu boyayla boyanmış nispeten küçük elektrikli otomobilinizle şirketin öngördüğü günlük ortalama menzilin yüzde 62'sini karşılayabileceğiniz hesaplanıyor. Eğer ortalama büyüklükte bir elektrikli araç sahibi olarak Los Angeles'te yaşıyorsanız, şirketin sizin için öngörüsü fişli şarjın tamamen ortadan kalkacağı yönünde.

YÜZDE 94'Ü HASAT EDİLEBİLİR

Mercedes-Benz, güneş enerjisinin yüzde 94'ünü hasat edebilecek kapasitedeki nano-partikül bazlı boyanın, geleneksel güneş modüllerinden çok daha ucuza üretilebildiğini, nadir toprak elementleri, silikon, toksik veya arızalı malzemeler içermediğini, geri dönüştürülebilir olduğunu açıkladı, ancak aktif bileşeninin ne olduğunu söylemedi.



DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2025 GENEL BAKIŞ

- Kompozit malzemeler ve uygulamaları ile inovasyona yönelik sektörün önde gelen global etkinliği,
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni iş bağlantıları oluşturma imkanı,
- 76.000 m² sergileme alanı
- 100 ülkeden 1.300 katılımcı
- 40.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin dosya bedeli

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum stant alanı : 9 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk
0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Esra Avcıoğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [t](#) [@](#) /itikurumsal

Çatı ve duvarlara da uygulanabilir

Formülü sır gibi saklansa da güneş boyası başlı başına yeni bir fikir değil. Fotovoltaik malzemelerin yüzeylere püskürtülmesini sağlayan teknikler olduğu gibi bilim insanlarının bir süredir geliştirdiği püskürtülebilir perovskit çözümü de

mevcut. Mercedes-Benz'in duyurduğu verimlilik seviyesi, boyanın inceliği, nadir toprak elementleri ve silikon içermemesi, iddia edilen düşük maliyet, şirketin perovskit kullanacağını düşündürüyor. Fakat söz konusu malzeme suya ve

ultraviyole ışığa karşı çok dayanıklı olmadığından araştırmacılar mukavemetini artırmanın yollarını arıyordu. Bu nedenle şirketin kullanacağı malzemenin ticari bir operasyon kapasitesine ulaşması büyük bir adım sayılıyor. Çünkü 'sprey' güneş

enerjisi fikri, muazzam fırsatların önünü açabilir ve sadece araçları değil, geniş çatıları, hatta tüm duvarları enerji toplayan güneş panellerine dönüştürmenin süper ucuz bir yolu olarak temiz enerjinin geleceğine katkı sağlayabilir.



Automechanika Dubai'de Türkiye rüzgarı

İstanbul Ticaret Odası'nın Türkiye milli iştirakini gerçekleştirdiği MENA bölgesinin en büyük otomotiv satış sonrası fuarı Automechanika Dubai'de, Türk firmaları yeni ürünlerini tanıttı.

BİRLEŞİK Arap Emirlikleri'nin Dubai Emirliği'nde 21. kez düzenlenen MENA bölgesinin en büyük otomotiv satış sonrası fuarı Automechanika Dubai, 10-12 Aralık tarihlerinde gerçekleştirildi. Bölgesel ve uluslararası alanda otomotiv satış sonrası sektörünü ileriye taşıyan en son trendler ve yeniliklerin sergilendiği Automechanika Dubai'de; bu yıl katılımcı sayısı bir önceki yıla göre yüzde 15, fuar alanı da yüzde 18 arttı. Fuarın bu yılki odak noktaları; sürdürülebilirlik, elektrifikasyon ve



dijitalleşme, inovasyon, eğitim ve istihdam oldu. Fuar kapsamında seçkin konuşmacıların yer aldığı Automechanika Academy etkinliği de gerçekleştirildi. Bu etkinlikte otomotiv sektöründe işbirliği ve inovasyon, değişime uyum sağlama ve hizmet sunumunu iyileştirme gibi konular ele alındı.

MİLLİ İŞTİRAK İTODAN

İstanbul Ticaret Odası'nın 107 sektör temsilcisinin katılımıyla Türkiye milli iştirakini gerçekleştirdiği Automechanika Dubai'de,

Türkiye toplamda 143 firmanın iştirakiyle en büyük ikinci ülke katılımını sağladı.

Türkiye milli katılım alanı, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan başkanlığındaki İTO meclis ve komite üyeleri ile T.C. Dubai Baskonsolosu Onur Şaylan, T.C. Dubai Başkonsolosluğu Ticaret Ataşeleri Hacı Hasan Kaygısız ve Muhammed Emin Erkal tarafından ziyaret edildi. Gerçekleştirilen ziyaretlerde fuar, sektör ve ihracata yönelik görüş alışverişinde bulunuldu.

Türk yapımlarının ATF Asya'dan sonra durağı Content Americas

Singapur'da düzenlenen dizi, film, içerik, TV ve yapım sektörünün Asya kıtasındaki en önemli etkinliği ATF Asya TV Forum ve Market Fuarı'nda 15 Türk firması, içeriklerini uluslararası platformlara taşıdı. Türk yapımlarının 2025 yılındaki ilk durağı ise Content Americas olacak.



DİZİ, film, içerik, TV ve yapım sektörünün Asya kıtasındaki en prestijli etkinliklerinden biri olan Asya TV Forum ve Market Fuarı (ATF), bu yıl 25. kez Singapur'da düzenlendi. 3-6 Aralık tarihlerinde Marina Bay Sands'te gerçekleşen etkinlik, yatırımlarda uzun vade temasıyla sektördeki yeniliklere işbirliklerine kapı araladı. Fuara, 60 ülke, 18 ülke pavilyonu, 5 bin katılımcı, 800 içerik satın alıcı ve 6 bin sektör temsilcisi katıldı. Netflix, Amazon Prime ve Disney+ gibi devlerin yanı sıra 15 Türk firması da fuarda yer alarak içeriklerini uluslararası platformlara taşıma fırsatı yakaladı.

Fuarda ayrıca içerik geliştirme yarışmaları, ortak yapım platformları ve sektöre dair panel ve atölye çalışmaları düzenlendi. RX Global Asya Pasifik Başkanı Chien Ee Yeh, fuarın açılış töreninde yaptığı konuşmada, "ATF pazarı, 2022'ye göre yüzde 6 artışla 327 milyon doların üzerinde anlaşmaya aracılık etti. ATF, medya işletmeleri için önemli bir platform olmaya devam ediyor" dedi.

İTO HEYETİ SİNGAPUR'DA

Fuarı ziyaret eden İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ve Genel Sekreter Prof. Dr.

Nihat Alayoğlu, Singapur İletişim ve Enformasyon Bakan Yardımcısı Tan Kiat How, Singapur Büyükelçisi Mehmet Burçin Gönenli, Ticaret Müşaviri Mıhrıban Esin Arslan ve Sinema Genel Müdürü Birol Güven ile bir araya geldi. Heyet, fuara katılan firmalarla görüş alışverişinde bulundu. Bir sonraki dizi, film ve içerik fuarı ise Miami'de düzenlenecek Content Americas 2025 olacak. 21-23 Ocak tarihleri arasında gerçekleşecek fuara katılmak ve desteklerden faydalanmak için şu adreslere mail atıp bilgi alabilirsiniz: mehmet.gunes@ito.org.tr begum.ece@ito.org.tr

Fas'tan FIFA 2030 için işbirliği çağrısı

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

FIFA 2030 Dünya Kupası finaline ev sahipliği yapacak üç ülkeden biri olan Fas, gerekli yatırımlar için şimdiden harekete geçti. Türkiye'nin inşaat altyapı alanındaki tecrübelerinden faydalanmak isteyen Fas yetkilileri, "Büyük yatırımlar için Türkiye'nin öncü olacağını düşünüyoruz" çağrısında bulundu. Bu işbirliği çağrısı, Kazablanka-Settat Ticaret, Sanayi ve Hizmetler Odası (CCISCS) Başkan Yardımcısı ve üyelerinden oluşan bir heyetin İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaretinde dile getirildi.

FAS ODAK ÜLKEMİZ

Heyeti, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu karşıladı. Develioğlu, Fas'ı kardeş ülke olarak gördüklerini ifade ederek, "Aynı



kültürel kodlardan geliyor olmamız, bizim için önemli bir avantaj. Fas, ticaretimizi geliştirmek istediğimiz odak ülkeler arasında. Ticaretimizin her geçen gün arttığını görmek mutluluk verici. İki ülke arasındaki turizm de sürekli artıyor" diye konuştu. CCISCS Başkan Yardımcısı Nabil Hourmatallah da Türkiye'nin deneyimlerinin kendileri için çok

önemli olduğunu söyledi. Hourmatallah, "FIFA 2030 için çok ciddi yatırımlar yapacağız. Bu anlamda Türkiye'nin yol gösterici rolünü önemsiyoruz. Türkiye'de seyyar satıcıların düzeni çok güzel oturtulmuş. Bunun bir örneğini ülkemizde uygulamak istiyoruz. Pek çok alanda Türkiye'nin deneyimlerinden faydalanmak istiyoruz" dedi.

İran firmalarıyla B2B görüşme

OSMAN KUVVET

TÜRKİYE ile İran arasında dış ticaret hacmini geliştirmek için iki ülkenin ticaret odaları arasındaki temaslar da hızlandı. İstanbul Ticaret Odası ve Tahrir Ticaret Odası işbirliğiyle "Türk-İranlı İş İnsanları B2B Etkinliği" düzenlendi. Eurasia Plast Fuarı'na gelen Tahrir Ticaret Odası yetkilileri ve beraberindeki iş insanları, İTO'da düzenlenen B2B etkinliğinde Türk iş insanlarıyla bir araya geldi.

5 MİLYAR DOLAR YETMEZ

İki ülkenin dış ticaret hacmindeki 5 milyar dolar rakamının potansiyeli yansıtmadığını belirten Tahrir Ticaret Odası heyeti, ticaret hacminin çok daha



yukarılara çıkması için beraber çalışmak istediklerini söyledi. İran'dan gelen heyette yer alan; polimer, plastik, plastik hammadde boyası ve termoplastik sektörlerinde faaliyet gösteren 15 firma, İTO'da Türk firmalarla ikili görüşme gerçekleştirdi. B2B etkinliğinde Türkiye'nin sunduğu avantajların yanı sıra, İran pazarındaki iş fırsatları da görüldü.

İhracat ve ithalattaki başlıca sektörler

- Türkiye'nin İran'a ihracatında başlıca sektörler: Hububat-bakliyat, kağıt ve selüloz, kozmetik ve eczacılık, makina ve aksamları, mekanik cihazlar ve aletler, motorlu kara taşıtları.
- Türkiye'nin İran'dan ithalatında başlıca sektörler: Alüminyum ve alüminyumdan eşya, plastikler ve mamulleri, bakır ve bakırdan eşya, demir ve çelik, meyveler ve sert kabuklu meyveler, inorganik kimyasallar, mineral yakıtlar, yağlar, cam ve cam eşya.

SIAL CANADA 2025

Toronto / Kanada
29 Nisan - 1 Mayıs 2025

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları

İTO
TİCARET ODASI
TARAFINDAN AĞIRLANAN
TEŞVİK TUTARI
11.791 TL/m²

MİNERAL VE
KİMYA
İŞLETMELERİ İÇİN
TEŞVİK TUTARI
17.687 TL/m²



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 44 ülkeden 1000 katılımcı
- 77 ülkeden 21.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.300 ABD \$ / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

Çiğdem Terzi Esendemir

0212 455 61 03
0530 040 83 71
cigdem.terzi@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | www.ito.org.tr | www.ito.org.tr | www.ito.org.tr

Hız. Mevlâna bugün bize ne söyler?

Aslında gayet iyi biliyoruz ki Hz. Mevlâna, dünyaya ve insanlığa mesajını hem eserleriyle hem de yolunun pratikleriyle söyleyip gitmiş. Çağın aşan cümleler kurmuş, insanı merkeze alan bir düşünce ekolü oluşturmuş, mesajı ve yolunun ritüeli dünyaya ulaşmış öncü bir Anadolu erenidir. Bugün bu mesajı dert edenler için mesele; bir bütün olarak, eğip bükmeden, sadece görsel ritüelle takılmadan, insana tebliği esas alan mesajını güncel usul ve tekniklerle küresel alana taşımaktır.

Konya Büyükşehir Belediyesi, Hz. Mevlana'nın günümüze olan mesajı dertlenmiş. Doğrusu için doğal olanı da bu. Evrensel bir değeri yeni jenerasyona ve dünyaya nasıl tanıtmalıyız? İşin sadece ritüel ve görsel yanı değil, düşünce tarafı da muvazi olarak hesaba katılmalı. İşte Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, bu işin kapsamını, içeriğini ve niteliğini dert edinmiş. Yılda bir kez yapılan ve aklımızda büyük ölçüde görsel yanı ile kalan Şeb-i Aruz törenleri ile yetinmememiz gerektiği fikrinden hareketle bir istişare meclisi oluşturmuş. Geçen yıl İstanbul'da Bahariye Mevlevihanesi'nde Mehmet Güney'in ev sahipliğinde toplanan bu meclis, geçtiğimiz hafta Konya'da buluştu.

★★★

Mevlevi düşüncesi ve etkinlikleri konusunda uzman olan bu meclis, akademisyen, yazar ve sanatçı ağırlıkta. Hem bilen hem de Başkan gibi işi dert edinen kişilerden müteşekkil. Zira Başkan toplantının sonuna kadar katıldı. Yaklaşık beş saat süren çıkışı yüksek bir müzakere sonrası mesajın niteliğine yönelik güzel öneriler ortaya çıktı. Notlar alındı, uygulanabilir olanlar özellikle kaydedildi. Buna ihtiyaç vardı doğrusu. Zira Hz. Mevlana'nın düşüncesini günümüze ve geleceğe taşımak, devamlılık açısından büyük önem taşıyordu. Günümüze taşıyabileceğimiz o kadar söz söylemişti ki, çağın aşan öngörülerde bulunmak, böyle olsa gerek. *Düin düinde kaldı cancağzım bugün yeni şeyler söylemek lazım* nasıl bir değişim odağı idi ve insan için nasıl bir motivasyondur? *Düin aklıydım, dünyayı değiştirmek istedim, bugün ise bilgeyim, kendimi değiştirmeye çalışıyorum* sözü, nasıl da bireyin kendini tanınmasının önemine dikkat çekiyor. Aynı dili konuşanlar değil, aynı duyguyu paylaşanlar anlaşılabilir sözü, nasıl bir iletişim ve empati eksikliğine vurgu yapmaktır. *Bir ayağın sabit olsun, diğer ayağınla yetmiş iki milleti dolaş* anlamındaki rivayet nasıl bir metaforik söylemdir ki, bireyin bir yandan kendi kimliğine, değerlerine ve inançlarına sıkı sıkıya bağlı kalırken, diğer yandan farklı kültürlerle, düşüncelere ve insanlara açık olmasını, farklılıkların bir tehdit değil, bir zenginlik kaynağı olduğunu, kutuplaşmanın ve ötekileştirmenin arttığı bir ortamda insanlara empatiyle yaklaşabilmeyi ifade eder.

★★★

İrfan Gündüz Hoca, 'İbn Arabî ve Hz. Mevlâna, mesajlarını *din* endekslî değil de *insan* merkezli vermişlerdir' diyerek işin özüne vurgu yapmıştı. Bu düşünceyi Yunus Emre, Hacı Bektaş Veli olmak üzere tüm Anadolu erenleri benimsemişti. Mahmut Erol Kılıç Hoca'nın bu konuda *benim mezhelim geniştir* ifadesini düşünsel ve icraî anlamda nasıl anlamalı? Nasıl bir çerçeveyi ve derinliği anlatıyor. Mesnevi okumaları yaygınlaşmalı önerisini Şeb-i Aruz töreninde uygulamalı olarak icra eden Mahmut Erol Hoca, rahmetli Tuğrul İnancı'ı hatırlamamıza vesile oldu. Mesneviyi 26 dile çeviren Konya Büyükşehir Belediyesi ne kadar doğru bir iş yaptığını göstermiş oldu. Elbette dünyada Mevlana'dan ilham alanların sayısı çoktur ve giderek artıyor.

Nazif Tunç'un Mevlana'yı sinemaya aktarma fikri üzerine Mahmut Erol Kılıç Hoca'nın *kötü karakter* bulunamadığı için yapımcıların bu film çekilmez sözü ilginç bir gerçeğe vurgu yapıyordu. Ama özellikle çocuklara yönelik çizgi film önerisi büyük kabul görmüştü. Mevlâna Dönemi Konya'sının araştırılması fikri de değerliydi. Milli Eğitim Bakanlığı'nın Mevlevî düşüncesini müfredatta harmanlaması gerektiği de ifade edildi. Ülkemizin küresel eğitim kuruluşu olan Türkiye Maarif Vakfı, dünyadaki bütün okullarında teması her yıl değişen Mevlâna konulu yarışma düzenlemesi ve birincilerini ödül olarak Konya'ya davet edilme ve ağırlama fikrini, Başkan'ın *memnuniyetle yaparız* demesi de kayıtlara geçti. Bütün konuşmaları ve teklifleri raporlaştırarak olan belediyenin bu tür bir müşavereyi yapmış olması asıl takdir edilmesi gerekendir.

Toplantı davetlileri: Derya Örs, İrfan Gündüz, Nazif Tunç, Ahmet Emre Bilgili, Mahmut Ak, Coşkun Yılmaz, Safi Arpaguş, Hasan Kamil Yılmaz, Erhan Afyoncu, Necdet Yılmaz, Bekir Karlıoğlu, Mustafa Kara, Azmi Özcan, Tahsin Görğün, Celalettin Çelik, Atilla Arkan, Ahmet Şahin, Beşir Aygünzoğlu, Mehmet Güney, Hüseyin Kutlu, Bilal Kemikli, Murtaza Bedir, Erol Erdoğan.



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

Vatanında hissetmek

Yazar Refik Halit Karay, 1929 yılında türbeye gittiğinde Türkiye'de olmamasına karşın kendisini vatan toprağında hissettiğini ifade ettiği günlerinde türbeyle ilgili şu tespitlerde bulunmuştu: "Türk mezarı, Elcezire ile Şamiye'nin ortasında, Türk hudutlarından uzaktır; arada çöller, ıssız ve ıssız genişlikler var. Fakat bu bir avuç toprak eskiden Tuna üzerinde Osmanlı Devleti'ne bağlı bir bucak olarak kalan 'Ada Kale' gibi Türkiye arazisinden sayılır."



Ata emaneti tekrar yerine dönmeye hazır

Suriye'deki rejim değişikliği, dikkatleri Türkiye'nin toprakları dışındaki tek egemenlik bölgesi olan Süleyman Şah Türbesi ve Saygı Karakolu'na çevirdi. Türbe ve karakol, daha önce Şah Fırat Operasyonu ile taşınmıştı. Milli Savunma Bakanlığı geçtiğimiz günlerde gelişmeleri yakından takip ettiklerini açıklamıştı. Süleyman Şah Türbesi eski yerine taşınırsa bu, anıt mezarın dördüncü yer değişikliği olacak.

TÜRKİYE'nin sınırları dışındaki tek toprak parçası olan Süleyman Şah Türbesi ve Saygı Karakolu, Suriye'deki siyasi gelişmelerden sonra yeniden gündeme geldi. En son Suriye'de yaşanan iç karışıklıklar nedeniyle taşınan Süleyman Şah Türbesi için Milli Savunma Bakanlığı "Gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Sahada uygun koşulların oluşması durumunda bu konu değerlendirilecektir" açıklamasını yaparken, gözler Türkiye'nin uluslararası hukuka göre sınırları dışındaki tek vatan toprağına çevrildi. İşte şu ana kadar üç kez yer değiştiren Süleyman Şah Türbesi ve Saygı Karakolu'na dair anekdotlar:

İLK TAŞINMA 1939

Asıl yeri Caber Kalesi'nde olan Süleyman Şah Türbesi'nin taşınması, ilk olarak 1939 yılında gündeme geldi. Milli Eğitim Bakanlığı'na bağlanan ve 1930'lu yıllarda fiziki durumu çok iyi olmayan türbe için yenileme çalışmaları başladı. Türk toprağı olan bölgeyi muhafaza etmek için görevlendirilen jandarma birliği için 1938 yılında inşa edilen Saygı Karakolu'nun yanına yeni bir türbe yapıldı ve Süleyman Şah'ın naaşı buraya nakledildi.

DİPLOMATİK SAVAŞLAR

Türkiye'nin egemenlik hakları için çok önemsediyi bu bölge, iki devlet arasında zaman zaman gergin anlar yaşanmasına da sahne oldu. Suriye'nin Fırat Nehri üzerine kurduğu Tabka Barajı'ndan sonra sular altında kalma tehlikesiyle karşı karşıya kalan türbe ve karakol, iki ülke arasında gerginliklere neden oldu. Suriye'nin bu hamlesi sonucu Türkiye de Keban Barajı'nın kapaklarını kapatarak bölgeye su akışını engellemeye girişiminde bulundu. 1966 yılından 1975 yılına kadar aralıklarla süren kriz sonucunda türbe 1975 yılında ikinci kez taşındı.

YENİ BİR BARAJ KRİZİ

İlk baraj kriziyle gündem olan Süleyman Şah Türbesi, 1991 yılında Suriye'nin yeni bir baraj



Süleyman Şah kimdir?

Süleyman Şah, Anadolu Selçuklu Devleti'nin kurucusu Selçuk Bey'in torunu Kutalmış'ın oğludur. Anadolu'da fetihlere başlayan Süleyman Şah, kısa zamanda Orta Anadolu üzerinden daha önce Selçuklu akıncılarının hareketta bulunduğu Marmara Denizi yönüne hareket ederek İznik'i fethetti ve burasını temellerini attığı Anadolu Selçuklu Devleti'nin başşehri yaptı. Süleyman Şah'ın Anadolu Selçuklu Devleti'ni kurmasının ardından kalabalık Türkmen kitleleri Azerbaycan'dan Anadolu'ya gelmeye ve bu coğrafyada Türk nüfusu çoğalmaya başladı.

inşaatı başlatmasıyla yeniden iki ülke arasında diplomatik temasların sıklaşmasına neden oldu. Yapımı 1999 yılında tamamlanması ve suyla dolmaya başlanması halinde türbe zarar vereceği ifade edilen baraj için iki

haklarıyla Türkiye'nin vatan toprağı sayılan bölge, en son 2015 yılında taşınmaya sahne oldu. Suriye'de devam eden iç savaş nedeniyle hem türbeye hem de karakolda nüb tutan 40 askeri bölgedeki karışıklıktan korunmak



10 bin metrekairelik bir toprak parçası üzerinde bulunan karakol ve türbe için dönemin Başbakan Yardımcısı Fikri Işık da "Biliyorsunuz orası Türk toprağı. Şartlar oluştuğunda Süleyman Şah Türbesi taşınacaktır" açıklamasını yapmıştı.

NÖBET TUTAN ASKERLER

Uluslararası hukuka göre tüm

Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

İstanbul'da reel sektörün yeşil dönüşümü

İstanbul Ticaret Odası Stratejik Araştırmalar Merkezi'nin hazırladığı 'İstanbul'da Reel Sektörün Yeşil Dönüşümü Mevcut Durum ve Beklentiler Raporu' isimli çalışmada; İTO üyelerinin yeşil dönüşümle ilgili bugüne kadar attığı adımlar, çevre dostu aksiyonların daha çok hangi motivasyonlarla gerçekleştiği, bu süreçte karşılaştıkları zorluklar ve yeşil dönüşüm sürecinin kolaylaştırılması/hızlandırılması için politika yapıpıclardan neler bekledikleri ele alındı.

Türkiye'nin kalbi İstanbul'un en önemli sorunlarından biri, dönüşüm durumu olarak görülüyor. İstanbul Ticaret Odası, kendi açısından ve kapsam alanında bulunan konularda gerekenleri yapmak adına önemli adımlar atmaya ve çeşitli önlemler almaya çalışıyor. Bu nedenle de her sektöre dair birçok araştırma ve değerlendirme yaparak konunun temelinden itibaren detaylı bir çalışma oluşturuyor.

Söz konusu eserde de İstanbul'daki birçok farklı sektör ele alındı ve temel hatlarıyla durum ve beklentilere dair çalışma kitap haline getirilerek herkesin yararlanabilmesi amaçlandı.

İstanbul Ticaret Odası Yayınları

İstanbul

Mücahit Ünal, 1972 yılında, iki kardeşten büyüğü olarak dünyaya geldi. İlk ve orta öğrenimini Ankara'da, lise eğitimini İstanbul'da tamamladı. 1994 yılında, Hava Harp Okulu'ndan elektronik mühendisi olarak mezun oldu.

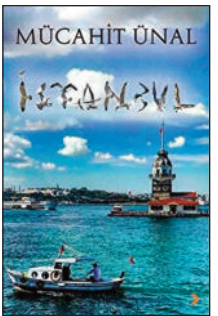
Uçuş ve pilotaj eğitimini, 1996 yılında Çiğli Uçuş Okulu'nda derece ile tamamladıktan sonra 2010 yılına kadar Türk Hava Kuvvetleri'nde F-16 Uçağı ile 152 'Akıncı' ve 192 'Kaplan' filolarda 2 bin 800 saat uçuş ve öğretmenlik yaptı.

Halen MNG Havayolları'nda kaptan pilot olarak uçuş hayatına devam eden Mücahit Ünal, aynı zamanda şiir yazar bir şair ve Türk edebiyatına katkı vermeye çalışan bir edebiyat tutkunu.

Söz konusu eserde de İstanbul'u yaşayan ve anlatan bir dile okuyucuya ulaşmaya ve duygusunu aktarmaya çalışıyor.

Mücahit Ünal
Cinius Yayınları

www.kitapistanbul.org.tr





Yeni nesil girişimcilik ISTANBUL takeoff'a geçiyor

Girişimcilik ve teknoloji dünyasının en prestijli buluşma noktası olan Take Off İstanbul Zirvesi, hem İstanbul'un hem de Türkiye'nin milli teknoloji hamlesi yolculuğunu hızlandırıyor. Bu yılki Take Off İstanbul Zirvesi'ne 25 ülkeden yabancı yatırımcı, 23 ülkeden de 250 teknoloji girişimi katıldı.

Son 5 yılda 15 katına çıktı

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, son 22 yılda Türkiye'nin teknoloji ekosistemini geliştirerek yüksek teknoloji ve inovasyon odaklı bir geleceğe yönelmek için güçlü temel oluşturduğunu belirterek, Milli Teknoloji Hamlesi'nin Türkiye'nin teknoloji vizyonunun somut bir ifadesi olduğunu söyledi. Zirvenin 60 paydaş kuruluşla gerçekleştirildiğini bildiren Kacır, şöyle konuştu: "Teknoloji girişimciliği alanında yapılan yatırımlar da girişimlerimize paralel olarak büyüyor. 2010-2019 arası dönemde yılda

ortalama 66 milyon dolar teknoloji girişimlerine yatırım yapılıyorken, son 5 yılda bu ortalamayı 1 milyar doların üzerine yükselttik, 15 misline çıkardık. Hedefimiz, 2030 yılına geldiğimizde Türkiye'den 100 bin teknoloji girişiminin doğması ve aralarından 100 teknoloji girişiminin milyar dolar değeri aşarak unicorn, bizim deyimimizle Turcorn statüsüne erismesi."



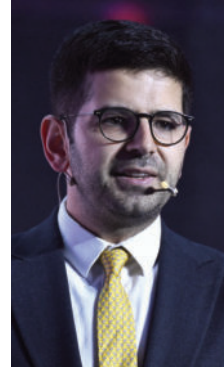
TÜRKİYE'nin milli teknoloji hamlesine değer katan Take Off İstanbul Zirvesi, Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı (T3 Vakfı) öncülüğünde, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi işbirliğinde İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi. 11-12 Aralık tarihleri arasında düzenlenen zirve, sadece Türkiye'nin değil, bölgenin en büyük teknoloji girişimciliği zirvesi olarak görülüyor. Take Off İstanbul, 2018'den bu yana uluslararası yatırımcıları, küresel teknoloji liderlerini ve dünyanın dört bir yanından başarılı girişimleri İstanbul'da buluşturdu.

1000'İ AŞKIN TEKNOLOJİ GİRİŞİMCİSİ

Dünyanın dört bir yanından 1000'den fazla teknoloji girişimcisinin başvurduğu etkinlik bu yıl, 23 ülkeden 250 teknoloji girişiminin katılımıyla gerçekleştirildi. Ayrıca, çeşitli ülkelerden 100'den fazla teknoloji yatırımcısı ve girişim sermayesi fon yöneticisi programa iştirak etti. Bu ilgiyle birlikte Türkiye'nin teknoloji girişimciliğinde küresel merkez haline gelmesi hedefleniyor. Türkiye 104 teknoparkta, 11 binden fazla teknoloji girişimi, 1600'den fazla Ar-Ge ve tasarım merkezi, 300 bine yakın Ar-Ge insan kaynağı ve yılda 16 milyar doların üzerinde Ar-Ge harcamasıyla inovasyon alanında büyük bir hızla Milli Teknoloji Hamlesi yolculuğunu devam ediyor.

270 MİLYAR DOLARLIK YABANCI YATIRIM

Programın açılışında konuşan Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı



Burak Dağlıoğlu, Türkiye'ye doğrudan yabancı yatırımcıları çekme çabasında olduklarını ifade ederek, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan döneminde son 20 yılda yaklaşık 270 milyar dolar doğrudan yabancı yatırım çektiklerini anlattı. Dağlıoğlu, Türkiye'de bulunan uluslararası şirketlerin 80 bini aşğını vurgulayarak, ülkenin dünyadaki doğrudan yabancı yatırımcı akışının yüzde 1'ini çekmeyi başardığını söyledi. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi olarak Türkiye'nin çok yetenekli girişimcilere sahip olduğuna inandıklarını aktaran Dağlıoğlu, "Türkiye'deki ürünler ve hizmetler, küresel ölçekte çok rekabetçi bir konumda bulunuyor" dedi.

26 AKTİF MELEK YATIRIMCI

Dağlıoğlu, Türkiye'nin Avrupa'da tohum öncesi yatırımlarda yılın ilk 9 ayında birinci sırada yer aldığına dikkat çekerek, bu yatırımcı kültürü ve teknoloji girişimciliğinin Türkiye'de büyüdüğünün göstergesi olduğunu vurguladı. Türkiye'de 26 aktif melek yatırımcı network olduğuna işaret eden Dağlıoğlu, şu anda aktif lisansı olan 603 melek yatırımcı bulunduğunu kaydetti. Dağlıoğlu, bu yıl itibarıyla Türkiye Varlık Fonu'nun teknoloji yatırımları için en büyük yatırım kaynağı olduğunu belirterek, bu trendin ileriki yıllarda da devam edeceğini söyledi.

HAYALLERİNİZDEKİ DÜĞÜNÜ ERTELEMİYİN!

ARALIK AYINA ÖZEL KAMPANYA

1200₺
KDV DAHİL!
KOKTEYL MENÜ

1750₺
KDV DAHİL!
ET MENÜ

- MİNİMUM SÜSLEME
- DJ & SES SİSTEMİ
- MİNİMUM FOTOĞRAF PAKETİ FİYATA DAHİLDİR.



2 gün boyunca işbirliği görüşmesi

Bu yıl 7'ncisi düzenlenen Take Off İstanbul'un finalinde 3 ayrı girişime 250 bin dolardan toplamda 750 bin dolar yatırım ödülü verildi. Sanayi ve Teknoloji

Bakanlığı ile birlikte toplamda 4 girişime 1 milyon dolarlık yatırım ödülü Take Off İstanbul sahnesinde açıklandı. Yoğun bir katılımcı ilgisinin olduğu fuarda 2 gün boyunca

yatırımcılar, startuplar ve kurumsal firmalar, birebir işbirliği görüşmeleri gerçekleştirdi. Bu durumun Türkiye'nin uluslararası anlamda işbirliği potansiyelini artırması bekleniyor.

Hedef, 1 milyon gence yazılım eğitimi

DEZAVANTAJLI bireylere kodlamayla veri bilimi becerileri kazandırmayı amaçlayan Kodluyoruz Derneği, Avrupa Inovasyon ve Teknoloji Enstitüsünce (EIT) 'Derin Teknoloji Yetenek İnisiyatifi DTTT' kapsamında '2024 Yılıın Eğitimcileri' kategorisinde birincilik ödülünü aldı. Dernek, bugüne kadar 300 binden fazla gence yazılım, yapay zeka ve sosyal beceri geliştirme atölyelerinde eğitim imkanı sağladı. Son 2 yılda özellikle deprem bölgesinde 5 binden fazla gence eğitim veren dernek, uluslararası işbirlikleri ve ücretsiz programlarla gençleri destekliyor. Dernek, 1 milyon gence ulaşarak yazılım, siber güvenlik ve yapay zeka atölyeleri ve dijital eğitimleri vermeyi hedefliyor.

