



Güncellenen TAREKS nisan'da devrede

Ticaret Bakanlığı yetkilileri İTO'daki panelde, gümrüklerde yaşanan sorunları dinledi, talepleri not aldı. Sektörden gelen soruları cevaplayan yetkililer Dış Ticarette Risk Esaslı Kontrol Sistemi'nin (TAREKS) güncellendiğini ve yeni sistemin nisan ayında devreye gireceğini açıkladı. **Adem Orhun ■6**

Üniversite eğitiminde stratejik plan

İstanbul Ticaret Üniversitesi, önümüzdeki beş yılı şekillendirecek stratejik plan hazırlıklarına başladı. 2025-2029 Stratejik Planı ile eğitim kalitesinin artırılması, araştırma ve geliştirme faaliyetlerinin desteklenmesi ve bölgesel işbirliklerinin güçlendirilmesi amaçlanıyor. **Ertan Eryılmaz ■14**

İSTANBUL'UN ENFLASYONU İÇİN YENİ İNDEKS

İTO'nun 1995 yılından beri hazırlayıp paylaştığı 'İstanbul Ücretliler Geçinme İndeksi', 1 Şubat'tan itibaren yenilenerek 'İstanbul Tüketici Fiyat İndeksi' adıyla yayınlanacak.

İHTİYACA GÖRE DEĞİŞTİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "İTO'nun 1985 ve 1995 bazlı Ücretliler Geçinme İndeksleri'nin, değişen tüketim alışkanlıklarıyla, hayatımıza giren yeni hizmetleri ve ürünleri temsil etmesi için yenilenmesi gerekti. Biz de gerekli çalışmaları yaptık" dedi.

AKADEMİK ÇALIŞMA

Akademisyenlerin oluşturduğu bilim kurulunun, İTO'nun ilgili müdürlüğü ve NielsenIQ Türkiye ile hane halkı tüketim araştırması yaptığını belirten Avdagiç, "Sepetimizdeki harcama grup sayımızı ve madde sayımızı artırdık" diye konuştu. **■7'de**



12 **493** **24.500**

- 8 olan ana grup sayısı 12'ye çıktı.
- 242 olan madde sayısı 493'e yükseldi.
- Fiyat derleme sayısı 15.275'ten 24.500'e çıktı.

1929'da başladı

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO'nun, 1929'dan bu yana İstanbul için 'hayat pahalılığı'nı, bugünkü tabirle enflasyonu ölçtüğünü belirterek, "1930'da indekse yeni gruplar ve ürünler ekledik. Daha sonra da baz yılını, indeks ürün ve gruplarını elden geçiren değişimlerimiz olmuştur. Mevcut durumda 1995 baz yılı indeksimiz artık yeterli olmamaya başladı. Bu nedenle değişiklik yaptık" dedi.



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Otatürk

31 OCAK 2025 YIL: 67 SAYI: 3346

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

Trump 2.0'da lider odaklı fırsat dönemi

TİCARET İÇİN ZİYARET

Türkiye-ABD arasındaki ticaret hacmi 5 yılda 21 milyar dolardan 32 milyar dolara yükseldi, iş dünyasının hedefi ise 100 milyar dolarlık hacme ulaşmak. Bu dönemde ticaretten enerjiye, savunma sanayinden yatırımlara kadar öncelik; gümrük vergileri ve yeni işbirlikleri olacak. Bu süreçte liderlerin karşılıklı ziyaretleriyle ikili ticarete yeni rekorların gelmesi bekleniyor.

ÇİN POLİTİKASI

İş dünyası Pasifik'in karşı yakasını dikkatle takip ederken, Trump'ın Çin politikasının nasıl şekilleneceği merakla bekleniyor. Zira, Trump'ın Çin karşıtı politikalarının sertleşmesi, Türkiye için yeni üretim ve ticaret fırsatları oluşturabilir. Türk firmaları için ABD'de yatırım teşvikleri ve gümrük vergilerinde kolaylıklar sağlanması da bu dönemde potansiyel kazanımlar olarak değerlendiriliyor. **■9'da**



Mesude DEMİRHAN

Trump'ın kararları Türkiye-ABD ticaretini de belirleyecek. Trump'ın ilk döneminde ABD'ye ihracatın arttığını hatırlatan uzmanlar, lider odaklı fırsat dönemine işaret ediyor.



istanbulticaretgazetesi.com

EKONOMİDEN HABERİNİZ VAR

App Store'dan
Google Play
AppGallery

QR Code

İTO Haber 1885



YEKA modeliyle yarı fiyatına elektrik

Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) için geliştirilen yeni ihale modeli devreye girdi. Bu kapsamda ilk yatırım yarışmaları için başvurular alındı. Rüzgar ve güneş enerji kapasitesini artıracak yarışmalar, enerji tedarik maliyetini de düşürecek. **■4'te**



Sanayide dijital güncelleme uyarısı

Pazarlarını korumaya odaklanan makina sanayicileri, Almanya'daki fabrika kapatma haberlerine dikkat çekerken, tedarik ve üretimdeki değişime işaret etti. Çin'in teknolojiye dayalı büyümesini örnek gösteren sektör temsilcileri, "Bizim de sanayimizi dijitalleşme ve otomasyonla güncellememiz gerekiyor" dedi. **Barış Cabacı ■11**

Yurt dışı seyahate özel mobil uygulama

Bahar Dağışan ■2



Pazaryeri desteğiyle 8 milyar dolarlık e-ihracat

Türkiye yeni pazarlara yönelik ihracat stratejisini genişletiyor. Ticaret Bakanlığı tarafından belirlenen 55 hedef ülke ile ihracatın sürdürülebilir bir şekilde artması planlanıyor. e-ihracat hedefi ise 8 milyar dolara çıkarıldı. **Barış Cabacı ■10'da**



Kuyumculuk öğrencileri 'çekirdekten' tasarlıyor

İstanbul Ticaret Odası tarafından desteklenen Küçükçekmece Kuyumculuk Teknolojisi Meslek Lisesi öğrencileri, ambalaj atıklarından takı üretimi yapıyor. Becerilerini geliştirmeye çalışan öğrenciler, meyve çekirdeklerinden ahşap parçalarına kadar birçok malzemeyi kullanarak takı tasarlıyor. **■2**





BTM girişimlerinden Nexpat, Türkiye'deki yabancıların ve uluslararası gezginlerin ihtiyaç duyduğu hizmetleri almaları için süper uygulama geliştirdi. Yapay zeka destekli mobil uygulama, kullanıcılara barınma, sağlık gibi birçok alanda kişiselleştirilmiş öneriler sunuyor.



Yurt dışı seyahat için süper mobil uygulama



BAHAR DAĞAŞAN

SERİ teknoloji girişimcisi Arvin Eren'in, Türkiye'ye yerleşme sürecinde yaşadığı zorluklardan ilham alarak kurduğu Nexpat, yeni yer ve yeni hayat için özel bir uygulama geliştirdi. Yapay zeka destekli mobil uygulama, gezginlerin ve başka bir ülkeye taşınanların ihtiyaç duydukları hizmetlere kolayca erişebilmelerini sağlıyor. Arvin Eren, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde (BTM) girişimini ticari arenaya hazırladı.

İHTİYAÇLAR TEK UYGULAMADA

Nexpat, kullanıcıların seyahat ettikleri veya yeni yerleştikleri ülkelerde konaklama, sağlık, ulaşım, finans, hukuk danışmanlığı ve daha birçok alanda ihtiyaç duydukları hizmetlere

tek bir platform üzerinden erişim sağlamalarını mümkün kılıyor. Nexpat üzerinden sunulan bazı temel hizmetler arasında ev kiralama, satın alma ve yerleşme, yerel telekom hizmetleri için eSIM entegrasyonu, finansal işlemler, oturma ve çalışma izni işlemleri, sağlık hizmetleri, araç kiralama ve vize başvuruları yer alıyor. Ayrıca, kullanıcılar restoranlar, fitness merkezleri, eğitim kurumları ve gezilecek



yerler gibi çeşitli yerel hizmetlere de platform üzerinden kolayca ulaşabiliyor.

YAPAY ZEKALI

Nexpat'ın en büyük farklarından biri, yapay zeka teknolojisiyle kullanıcıların ihtiyaçlarına en uygun hizmet sağlayıcıları önermesi. Uygulama, kullanıcıların geçmiş

tercihlerine, konumlarına ve hatta davranışlarına dayalı olarak onlara kişiselleştirilmiş ve zamanında önerilerde bulunuyor. Bunun yanı sıra, kullanıcılar platformda hizmet sağlayıcıları puanlayıp geri bildirimde bulunarak şeffaflık sunuyor. Ayrıca fintech özellikleriyle yerel hizmetlere aracsız ve kolay erişim imkanı sağlıyor.

eSIM ENTEGRASYONU

Arvin Eren'in verdiği bilgiye göre Nexpat, çevresel sürdürülebilirlik konusunda sorumluluk taşıyor. eSIM entegrasyonu sayesinde, fiziksel SIM kart ihtiyacını ortadan kaldırarak hem kaynak tüketimini hem de atıkları azaltıyor. Girişim ayrıca, yerel hizmet sağlayıcılarıyla doğrudan bağlantılar kurarak, sürdürülebilir yerel ekonomileri desteklemeyi hedefliyor. Girişim, bu amaçla daha çevreci ve sürdürülebilir çözümler için hizmetler geliştiriyor.

Doğru mentorlarla stratejik kararlar

■ Arvin Eren, Nexpat'ın büyüme sürecinde Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) gibi destekleyici bir kurumun büyük rolü olduğunu belirtti. Eren, özellikle, doğru mentorlarla yapılan düzenli görüşmelerin, şirketin stratejik karar alma süreçlerini daha verimli hale getirdiğini vurguladı. BTM bünyesinde aldıkları mentorluk ve yatırımcı eşleştirmeleri sayesinde önemli işbirlikleri kurduklarını ifade eden Arvin Eren, bu desteklerle hem stratejik hem de teknik anlamda geliştiklerini söyledi.

Yerel hizmetler ve global hedefler

■ Nexpat ekibinin gelecek hedefleri ise global bir hizmet ağı kurarak, hem Türkiye'deki hem de yurt dışındaki göçmenlerin ve seyahat edenlerin hayatlarını kolaylaştırmak. Uzun vadeli vizyonu hakkında konuşan Arvin Eren, "Nexpat'ı, global expat ve seyahat topluluğunun en çok tercih ettiği mobil süper uygulama haline getirmek istiyoruz. Her ülke ve şehirde yerel hizmet sağlayıcılarla kullanıcıları doğrudan buluşturan lider bir platform olmak için çalışmalarımıza devam ediyoruz" dedi.

HANNOVER MESSE 2025

Hannover - Almanya
31 Mart - 4 Nisan 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Desteğe
Esas Tutar:
14.365 TL/m²

Hedef Ülke/Hedef
Sektör Desteğe
Esas Tutar
15.391 TL/m²

TÜRKİYE'NİN SANAYİ VE TEKNOLOJİ GÜCÜ HANNOVER MESSE'DE DÜNYAYLA BULUŞUYOR

HANNOVER MESSE 2025

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 4.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 150 ülkeden 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 15 farklı ihtisas salonunda yaklaşık 230.000 m² sergileme alanı
- 2024 yılında Almanya ve Çin'den sonra en yüksek 3. ülke katılımı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen başarı grafiği

HANNOVER MESSE 2025

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik (Automation, Motion & Drives)
- Dijital Ekosistemler (Digital Ecosystems)
- Enerji (Energy)
- Yan Sanayi (Engineered Parts & Solutions)
- Future Hub

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 850 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Gökhan Çapkin	Ferit Oğuztürk	Tanju Özbay
0212 455 61 16 0530 664 86 22 gokhan.capkin@ito.org.tr	0212 455 61 01 0537 304 52 55 ferit.oguzturk@ito.org.tr	0212 455 47 73 0539 931 51 24 tanju.ozbay@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Atıkları tasarlayarak kuyumculuğa hazırlanıyorlar

İTO tarafından desteklenen Küçükçekmece'deki Kuyumculuk Teknolojisi Meslek Lisesi öğrencileri, ambalaj atıklarından takı üretimi yapıyor.

KÜÇÜKÇEKMECE'deki Kuyumculuk Teknolojisi Meslek Lisesi öğrencileri, evlerinden veya dışarıdan getirdikleri gıda ve eşya ambalajı gibi atıkları özenle takıya dönüştürüyor. İstanbul Ticaret Odası tarafından desteklenen lisenin öğrencileri, Sıfır Atık Projesi kapsamında önce bilgisayar ortamında takı tasarımı yapıyor, ardından bu tasarımları hayata geçiriyor. Atıkları kuyumcu titizliğiyle işleyip şekillendiren öğrenciler, hem doğaya katkı sağlıyor hem de yeteneklerini geliştiriyor.

TASARIMIN ÖNEMİ

Lise Müdürü Adalet Karakaş, okulun İstanbul Ticaret Odası tarafından desteklendiğini ve 400 çırak öğrencinin 4 gün işe, 1 gün okula gittiğini, yıl sonunda başarılı olmaları durumunda lise diplomasının yanı sıra ustalık belgesi aldıklarını belirtti. Mücevher denildiğinde akıllara altın ve pırlanta gibi değerli madenlerin geldiğini



söyleyen Karakaş, "Bu projede önemli olanın tasarım olduğunu öne çıkarmak istedik. Kullanılan akasya fasulyesi çekirdeği ya da hurma çekirdeği aslında bir atık. Ama biz bunu işleyerek takıya dönüştürdük ve kullanılabilecek hale getirdik. Bu anlamda da sıfır atığa dikkati çekmeyi amaçladık" diye konuştu.

USTA YETİŞTİRİLİYOR

Kuyumculuk Teknolojisi Atölye Şefi Cemalettin Şen de tasarım eğitiminin hem teknolojik hem de el

becerisine dayalı olarak verildiğini belirtti. Öğrencilerin sektöre donanımlı ve aranan elemanlar olarak katılmalarını hedeflediklerini anlatan Şen, okulda çıraklık eğitimini tamamlayan bir öğrencinin diploma aldığı anda sektöre usta olarak adım atacağını söyledi. Ülke genelinde geniş çaplı Sıfır Atık Projesi'nin hayata geçirildiğini anımsatan Şen, "Bu kapsamda öğrencilerimiz çeşitli malzemelerin ambalajlarından, kapaklarından yapılabilecek, daha önce tasarladıkları projeleri hayata geçiriyor. Kolye uçları, yüzükler, küpeler... Daha çok kolye üretiliyor. Öğrencilerimizin yaptığı ürünler belirli yerlerdeki sergilerde görülebiliyor. Daha önce bu ürünler İl Milli Eğitim Müdürlüğü'nün bünyesinde de sergilendi" dedi.



Olağanüstü hal stokuna düzenleme

TOPRAK Mahsulleri Ofisi (TMO) tarafından hububat ile bakliyat alım ve satımına ve ilgili mevzuat kapsamında tutulan olağanüstü hal stokuna ilişkin esaslar belli oldu.

Buna göre, TMO'nun ürün, kişi ve yaş grupları bazında tutması gereken olağanüstü hal stoku miktarı Tarım ve Orman Bakanlığının yıllık olarak bildirilecek. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın uygun görüşü göz önünde bulundurularak gerçekleştirilecek ithalat veya ihracat faaliyetlerinde ilgili dönemde oluşan dünya fiyatları dikkate alınacak.

Karar, 1 Ocak 2025 tarihinden itibaren yürürlüğe girdi.



Çekte hamiline ödeme tutarı değişti

ÇEK Defterlerinin Baskı Şekline ve Bankaların Hamile Ödemekle Yükümlü Olduğu Miktarın Belirlenmesine İlişkin Tebliğ'de değişiklik yapıldı.

Buna göre, 20 Ocak 2010 tarihli ve 27468 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Çek Defterlerinin Baskı Şekline ve Bankaların Hamile Ödemekle Yükümlü Olduğu Miktarın Belirlenmesine İlişkin Tebliğ'de yer alan muhatap bankanın ibraz eden düzenleyici dışındaki hamile, süresinde ibraz edilen her çek yaprağı için karşılığının hiç bulunmaması halinde ödemekle yükümlü olduğu 9 bin 270 Türk lirası bedel, 12 bin 650 Türk lirası olarak değiştirildi.

Tebliğ, 31 Ocak'ta yürürlüğe girdi.



Savunmada dövizle sözleşme imkanı

SAVUNMA sanayi sektöründe yetkinliğe sahip alt yüklenici firmalar, döviz cinsinden veya döviz endeksli sözleşme yapabilecek.

Hazine ve Maliye Bakanlığınca hazırlanan Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Kur riski gözetilerek, Türk parası cinsinden fiyatlandırma yapılması ve bu durumun ihalelerde yüksek maliyet oluşturması hususları göz önünde bulundurularak, söz konusu sektörde yetkinliğe sahip alt yüklenici firmalara döviz cinsinden veya döviz endeksli sözleşme yapabilme imkanı getirildi.

Yazılım ürünlerinde yerli malı dönemi

Yazılım ürününün yerli malı sayılabilmesi için yerli katkı oranının en az yüzde 51 olması gerekecek. Ayrıca bu ürün için bakanlıkça verilen Teknolojik Ürün Belgesi sahipliği de zorunlu olacak. Tebliğ, 1 Ocak 2026'dan itibaren geçerli olacak.

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığınca hazırlanan yeni Yerli Malı Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Yeni tebliğle yerli malı uygulamasına yazılım ürünleri de dahil edildi.

Buna göre, yazılım ürününün yerli malı sayılabilmesi için yerli katkı oranının en az yüzde 51 olması gerekecek.

Ayrıca söz konusu ürün için Bakanlıkça verilen Teknolojik Ürün Belgesi sahipliği zorunlu olacak.

SANAYİ ÜRÜNLERİ

Sanayi ürünlerini oluşturan girdiler için 'zorunlu yerli girdi listesine' göre yerlilik şartı aranacak. Girdinin başvuru sahibi üretici tarafından üretilmesi durumunda yerli malı belgesi aranmamakla birlikte en az yüzde 51 yerli katkı oranına sahip olması, başka bir üreticiden temin edilmesi durumunda ise bu girdinin yerli malı belgesinin olması gerekecek.

Ayrıca gıda, tarım ve hayvancılık ürünleri için yerli malı şartları da düzenlendi.

NASIL SINIFLANDIRILACAK

Tebliğle 'yerli katkı oranı'nın hesaplanma yöntemi belirlenirken, 'yerli malı belgesi sınıfı' da oluşturuldu.

Buna göre, yerli katkı oranı yüzde 91-100 olanlar A, yüzde 81-90 olanlar B, yüzde 71-80 olanlar C, yüzde 61-70 olanlar D ve yüzde 51-60 olanlar E sınıfında yer alacak.

Başvurular, yerli malı belgesini düzenleyecek ilgili oda veya borsaya, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) veya Türkiye Esnaf ve Sanatkarları Konfederasyonu (TESK) tarafından kurulan çevrim içi sistem üzerinden gerçekleştirilecek.

1 OCAK 2026 MİLAT

Tebliğin yürürlüğe gireceği 1 Ocak 2026 tarihinden önce TOBB veya TESK'e bağlı oda veya borsa tarafından düzenlenen yerli malı belgeleri, geçerlilik süresinin sonuna kadar kullanılabilir. Bu tarihten önce eksper olarak görevlendirilen kişilerin yetkisi yürürlük tarihinde sona erecek.

Öte yandan, 13 Eylül 2014 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan Yerli Malı Tebliği (SGM 2014/35) yürürlükten kaldırıldı.



Özel hastanelere yeni kurallar

SAĞLIK Bakanlığının hazırladığı Özel Hastaneler Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Yeni yönetmelik, özel hastanelerde yapılan işlemlerin tıbbi gereksinimlere uygunluğunu kontrol eden bir denetim sistemini hayata geçiriyor. Yılda 3 kez yapılan rutin denetimlerde kalite standartlarının yanı sıra tıbbi işlemlerin içerikleri de kontrol edilecek.

DEVİR İŞLEMİ OLMAYACAK

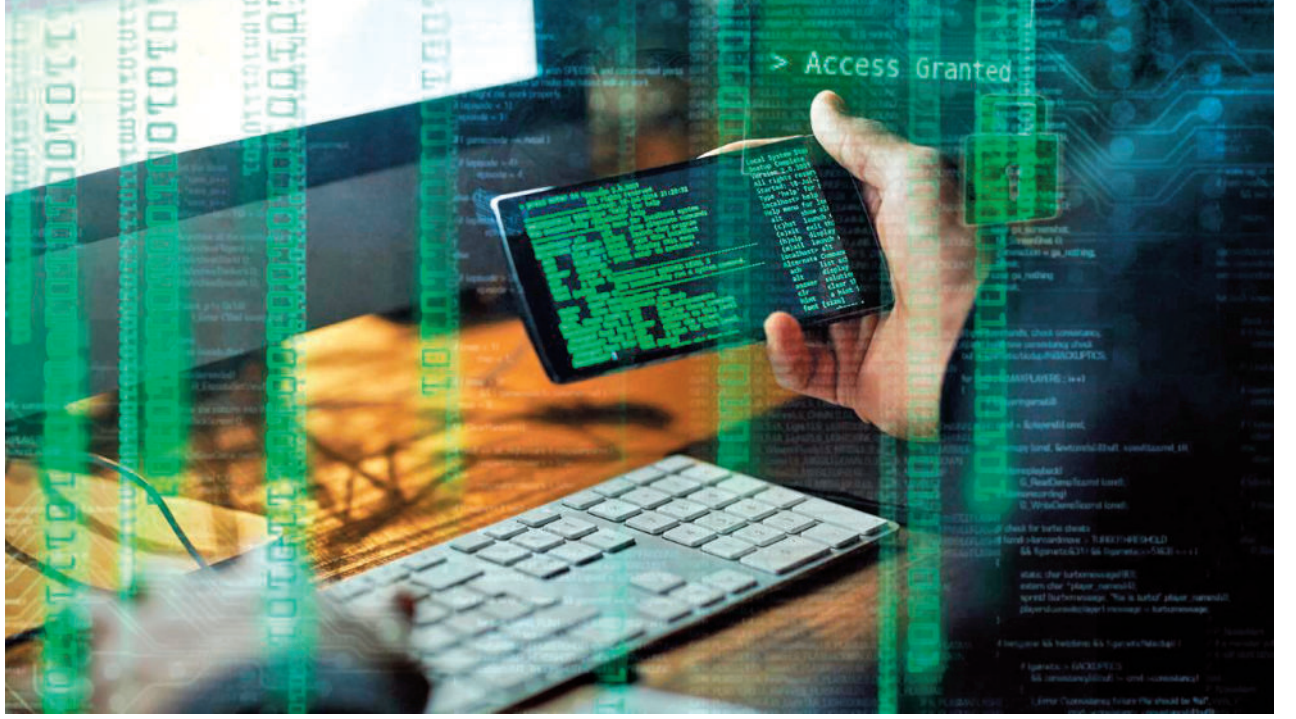
Sağlık hizmet sunumu için özel hastanelere tahsis edilen yatak ve kadrolar, devir konusu olmaktan çıkartılıyor. Yeni yönetmelikle özel hastanelerde yataklı servislerin, yoğun bakımların ve kliniklerde sunulan hizmetlerin üçüncü kişiler eliyle yürütülmesinin tespiti halinde özel hastanelerin ruhsatları iptal olacak.

STANDART FİYAT UYGULAMASI

Özel hastanelerde SGK tarafından belirlenen fark ücretleri dışında vatandaşın herhangi bir ücret talep edilmesi yasaklandı. Fiyatlar belirlenirken SGK tarafından belirlenen SUT fiyatları baz alınacak.

İLAVE KRİTERLER

Özel hastane açmak isteyenler için önemli kriterler getirildi. Yüz kızartıcı suçlardan hüküm giyenlerin hastane açması engellendi ve sahipliğinde ruhsat iptali gerçekleşen kişilerin yeniden hastane açmaları kısıtlanıyor.



Elektronik ödemede yükümlülük arttı

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası Tebliği ile ödeme ve elektronik para kuruluşlarının asgari özkaynak yükümlülüğü tutarları artırıldı.

Buna göre, ödeme hizmetini gerçekleştiren ödeme kuruluşları için 3 milyon TL, ödeme hizmetini sunanlar hariç olmak üzere diğer ödeme kuruluşları



için 5 milyon TL ve elektronik para kuruluşları için 13 milyon

TL olarak belirlenen ve 2024 yılında yapılan güncelleme kapsamında mevcut durum itibarıyla sırasıyla 10 milyon TL, 20 milyon TL ve 55 milyon TL olarak uygulanan asgari özkaynak yükümlülüğü tutarları, sırasıyla 15 milyon TL, 30 milyon TL ve 80 milyon TL olarak yeniden belirlendi.



Tahsilat baskısına kolay çözüm!

Barışçıl ve etkili yöntemlerle şirketinizin tahsilata dair problemlerini çözebiliriz. Daha az stresli ve hızlı geri dönüş için bizi arayın.



Uluslararası İcra ve Alacak Takibi

Uluslararası alacak probleminiz olduğunda, farklı dil, kültür ve kanunlarla karşı karşıyasınız demektir. Üstelik borçlunuzun ticari geleneği sizin alışık olduğunuz gelenekten çok farklı olabilir. Bu durum uluslararası alacak tahsilatını daha kompleks hale getirecektir.

Kural olarak, borçlunun yurt dışında yerleşik olması hakkındaki takip prosedürünün başlatılmasına engel değildir.

İşte tam bu noktada kurumumuz 25 yıldan fazla tecrübe ve sağladığımız bilgi ve birikim ile alacak problemlerinizi bünyemizde bulunan alanında uzman elemanlarımızla sizlere yardımcı olmaya hazırız.

- Avrupa'da alacağınız mı var?
- Daha fazla fırsat, daha az risk.
- Tahsilat yoksa, ücret yok.
- Hızlı ve garantili alacak takibi.
- Uluslararası icra takibinde uzman.
- Avrupa ödeme emri ilamsız icra takibi.
- Tercihinize göre uyarlanmış alacak tahsili ve danışmanlığı.
- Ülkelerin yerel kanunları ve ticari teamüllerinde derin bilgi ve tecrübe.

TURKISH DUTCH TRADE CONSULTING

Tomtom Mahallesi İstiklal Cad. Turhol İşhanı no: 189 Kapı-no: 3 Posta-kodu: 34433 Beyoğlu / İstanbul
Hollanda: +31 6 39 110 243 – Türkiye +90 212 963 1709
info@turkishdutchtrade.com - www.turkishdutchtrade.com

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor.

Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/202530.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.





Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) için geliştirilen yeni ihale modeli devreye girdi. Bu model doğrultusunda ilk yarışmalar için başvurular alındı. Rüzgar ve güneş enerji kapasitesini artıracak yarışmalar, enerji tedarik maliyetini de düşürecek. Yeni YEKA modeliyle piyasa fiyatının yarısına elektrik arz edilebilecek.



Yeni YEKA modeliyle yarı fiyatına elektrik

TÜRKİYE'nin enerji talebi son çeyrek yüzyılda üç kattan fazla arttı. Cari açıkta enerji tedariki kaynaklı açığın büyümesi üzerine yerli kömürün yanı sıra yenilenebilir enerji yatırımlarına ağırlık verildi. Rüzgar ve güneş enerjisinde 15 yıl önce neredeyse sıfır olan kurulu güç 33 bin megavatı geçti. Bunda art arda kurulan rüzgar santralleri ve güneş paneli tarlaları etkili oldu. Enerji ihtiyacını yerli kaynaklardan karşılama stratejisi kapsamında desteklenen bu yatırımlar için sık sık mevzuat değişikliği de yapıldı. Bu kapsamda, yenilenebilir enerjide yeni bir dönem başladı. Geçtiğimiz haftalarda Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) ihaleleri

için yeni model geliştirildi.

RÜZGAR ENERJİSİ

Yeni modele göre, rüzgar enerjisine dayalı YEKA RES yarışması yapıldı. Edirne, Kırklareli ve Sivas'ta bulunan 1200 megavatlık 5 YEKA RES alanı için yapılan yarışmalara 40 şirketten 100 başvuru geldi. 1200 megavatlık rüzgar enerjisi kapasitesi için 21 bin 740 megavatlık başvuru yapıldı.

GÜNEŞ ENERJİSİ

YEKA RES ardından geçen hafta da güneş enerjisine dayalı YEKA GES yarışmaları için başvurular alındı. Bir gün içinde tamamlanan başvuru sürecine yatırımcılar büyük ilgi gösterdi. 6 şehirdeki 6 YEKA

alanı için 67 şirketten 146 başvuru oldu. YEKA GES-2024 kapsamında Konya, Karaman, Malatya, Van, Antalya ve Kütahya'da bulunan toplam 800 megavatlık kapasite, yarışma sonucunda yatırımcılara tahsis edilecek.

20 YIL SATIŞ

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, YEKA RES-2024 yarışmaları sonrasında bir açıklama yaptı. Yeni YEKA modelinde proje devreye girdikten sonra 6 yıl boyunca piyasaya satış imkanı bulunduğunu söyleyen Bakan Bayraktar, "Ondan sonraki 20 yılda burada oluşan 3.50 sent / dolar kilovatsaat bedelle elektriğin satışı söz konusu. Dolayısıyla biz 20 yıl

boyunca şu andaki piyasa fiyatının neredeyse yarısı fiyatına bu elektriği daha ucuz bir şekilde alacağız ve bu ucuz enerjiyi vatandaşlarımıza yansıtacağız" diye konuştu.

İTHAL İKAMESİ

Bayraktar, yarışmaya konu RES'lerde 4.5 milyar kilovatsaat elektrik üreteceğini ve 2 milyon hanenin elektrik ihtiyacının buralardan karşılanacağını belirterek, şu bilgiyi paylaştı: "Bu şekilde 800 milyon metreküplük doğalgaz ithalatını önlemiş olacağız. Bugünkü hesapla neredeyse her yıl 400 milyon dolar, önümüzdeki 20 yılı düşünürseniz, yaklaşık 8 milyar dolarlık doğalgaz ithalatının önüne geçeceğiz."



Kahvede Trump rallisi

ABD Başkanı Donald Trump'ın Kolombiya'ya ilave gümrük vergisi uygulayabileceğine yönelik açıklamalarının ardından kahve fiyatı rekor seviyede arttı. ABD'de faaliyet gösteren emtia borsası Intercontinental Exchange'te kahvenin libre fiyatı tarihi zirveyi gördü. Kahvenin libre fiyatı, aralık ayının sonuna göre yüzde 9'dan fazla yükseldi. Kolombiya, kahve üretiminde önde gelen ülkeler arasında yer alıyor. Uzmanlar, ABD Başkanının açıklamalarından sonra arz endişeleri oluştuğunu belirtti. Diğer yandan, Brezilya ve Vietnam'da havanın kurak olması da üretim miktarı ve fiyat üzerinde önemli faktörler arasında bulunuyor.



Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

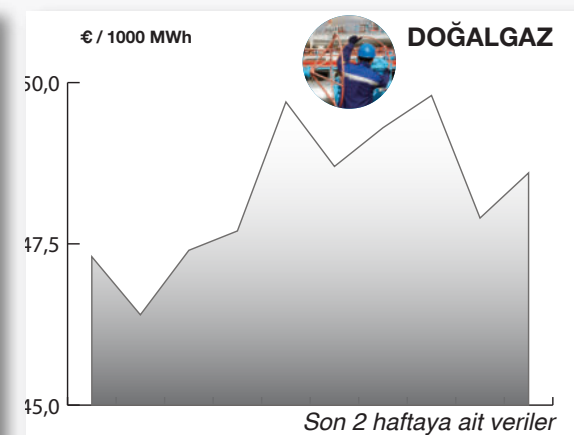
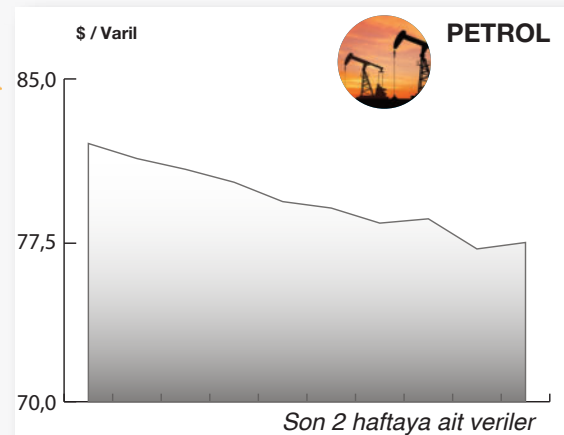
Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

			Değişim %
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	77.4	-2.3
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	3.35	-10.9
	Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	48.6	-2.2
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	115	-2.3
METALLER	Altın (\$/Ons)	2.760	0.4
	Gümüş (\$/Ons)	30.4	-1.0
	Platin (\$/Ons)	946	-0.5
	Bakır (\$/Ton)	8.861	-3.3
	Alüminyum (\$/Ton)	2.579	-2.5
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	455	-0.1
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	101.3	0.2
	Kurşun (\$/Ton)	1.896	-2.0
	Kalay (\$/Ton)	29.617	-1.4
	Çinko (\$/Ton)	2.746	-4.9
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	15.236	-3.8
	Buğday (\$/Ton)	202	-0.9
	Mısır (\$/Bushel)	4.9	0.4
	Mısır (\$/Ton)	193	
	Pamuk (\$/Lb)	0.67	-0.2
	Kakao (\$/Ton, Londra)	11.285	-0.7
	Kahve (\$/Lb)	3.58	8.8
	Şeker (\$/lb)	0.19	8.5
	Kereste (\$/m³)	242	-2.2
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.271	-2.3
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.031	1.8
	Baltık Kuru Yük Endeksi	746	-19.6
	Emtia Endeksi (CRB Index)	369	-1.3

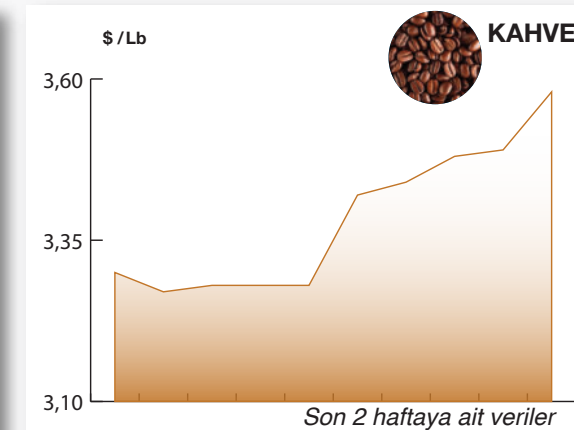
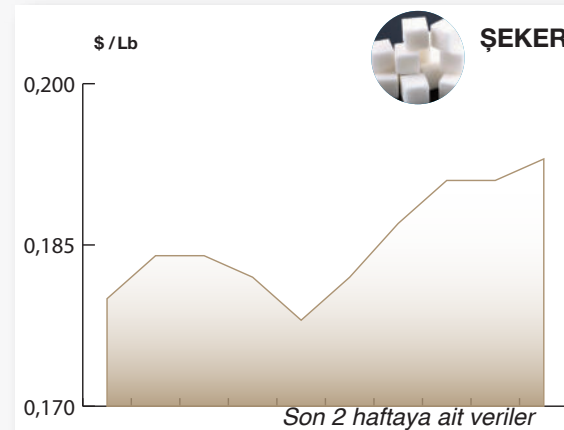
Veriler, 28 Ocak 2025 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Libya normale dönüyor

ABD Başkanı Donald Trump'ın gümrük vergisi politikalarında yarattığı belirsizlik, petrol fiyatlarına düşüş olarak yansıyor. Trump'ın Kanada ve Meksika'ya yüzde 25 vergi uygulanmasını halen düşündüğü belirtiliyor. Öte yandan, Libya'da petrol ihracatının yeniden başladığı açıklandı. Petrol fiyatlarına baskı yapan diğer bir gelişme de ABD tarafından kara listeye alınan gemilerle Rusya'nın Hindistan'a petrol gönderdiği haberleri oldu. ABD petrol stokları, geçen hafta 2.86 milyon varil arttı. Bu da yaklaşık 10 haftadır ilk artışa denk geliyor.



Beklenti fiyatları artırdı

Eylül ayından beri düşüş trendinde olan şeker fiyatları, geçen hafta dipten döndü ve haftayı yüzde 8.5 artışla 0.19 centten kapattı. Değer kazanan Brezilya Reali ve arz fazlasına ilişkin beklentilerin bir miktar azalması, artışın önemli nedenleri arasında. Hindistan'ın 1 milyon ton şeker ihracatına izin vermesi, ancak fiyatın piyasa fiyatından yüksek olması, diğer satıcıların fiyat artışı beklentilerine neden oluyor. Bu arada Rabobank, Brezilya'nın 2024 aralık ayı itibarıyla işlediği şeker kamışı miktarının 613.6 milyon ton olduğunu açıkladı.

Çiftçiler satmıyor

Kahve fiyatları, Brezilya'nın kahve üretimine ilişkin endişeleri üzerine hızlı bir yükselişe haftayı 3.58 dolardan kapattı. Üretimin düşeceği beklentisi, Brezilyalı çiftçilerin ellerindeki ürünü satmaları konusunda çekingen davranmalarına, bu da fiyat hareketlerinin sert olmasına neden oluyor. Geçen yıl tarihinin en büyük kuraklığını yaşayan Brezilya'da, daha sonra gelen yağmurların etkisiyle ürün zarar gördü. Brezilyalı Conab, 2025 yılı üretiminin yüzde 4.4 düşüşle 51.8 milyon çuval olacağını tahmin ediyor.

'Hedef kalıcı istikrar ve yapısal dönüşüm'

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, bu yıl izlenecek makroekonomik politikanın ana hatlarını açıkladı. Şimşek, geçen yıl dış kırılganlıkların azaltıldığını, makrofinansal istikrarın güçlendirildiğini belirterek, "2025 yılında ise kalıcı fiyat istikrarını sağlamayı ve ekonomide yapısal dönüşümü hızlandırmayı hedefliyoruz" dedi.



HAZİNE ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 2025 yılının yol haritasını değerlendirdi. Şimşek, 2023 yılı mayıs ayından itibaren uyguladıkları programın olumlu sonuçlarını aldıklarını belirterek, 2024 yılının; dış kırılganlıkların azaltıldığı, dayanıklılığın artırıldığı, makrofinansal istikrarın güçlendirildiği bir yıl olduğunu söyledi. Ekonomi Muhabirleri Derneği'nin yayını Ekonom'a değerlendirmelerde bulunan Bakan Şimşek, "2025 yılında ise kalıcı fiyat istikrarını sağlamayı ve ekonomide yapısal dönüşümü hızlandırmayı hedefliyoruz. Enflasyonun düşmeye devam edeceği bu dönemde, para politikasını desteklemek için mali disiplini güçlendirecek ve arz yönlü politikaları devreye alacağız" diye konuştu.

DEZENFLASYONDA 4 BAŞLIK

Bakan Şimşek, enflasyondaki düşüşün devam edeceğini belirterek, 2025'te dezenflasyonda dört temel hususun belirleyici olacağını söyledi. Şimşek, bu unsurları şöyle değerlendirdi: "Birincisi, para politikasının enflasyona gecikmeli etkisi zamanla daha net görülecek. İkincisi, 2025 yılında bütçe açığının milli gelire oranının azalması negatif mali etki yaratacak. Üçüncüsü, bütçe imkanlarının elverdiği ölçüde, yönetilen ve yönlendirilen fiyatları enflasyon hedefiyle uyumlu olarak belirleyeceğiz. Örneğin, enflasyonu etkileyen kalemlerde yeniden değerlendirme oranını uygulamadık. 2025'te akaryakıt ürünlerinde yapılacak ÖTV artış oranını yüzde 6 ile sınırlandırdık ve 12 milyar liralık vergi gelirinden vazgeçtik. Dördüncüsü, dezenflasyonu sadece talep yönlü politikalarla değil, gıda, konut ve enerji gibi birçok alanda arz yönlü tedbirlerle de destekleyeceğiz; bu alandaki reformlara hız kazandıracaktır."

KAYIT DIŞIYLA MÜCADELE

Bu yıl maliye politikasının daha sıkı olacağını vurgulayan Bakan Şimşek, 2025 yılının, yeni vergi düzenlemelerinden daha çok kayıt dışılıkla mücadele ve harcama disiplini dönemi olacağına işaret etti. Deprem dışındaki alanlarda harcama disiplinine devam edeceklerinin mesajını veren Şimşek, "Yeni ihdas edilen asgari kurumlar vergisi başta olmak üzere alınan gelir tedbirleri, vergilemede gönüllü uyumu güçlendirecek çalışmalar, etkin tahsilat ve denetim performansıyla bütçe açığını düşürmeye devam edeceğiz" dedi. Şimşek, bu kapsamda bütçe açığının milli

gelire oranının 2025'te yüzde 3.1'e ve sonraki yıllarda yüzde 3'ün altına gerilemesini beklediklerini ifade ederek, böylece kamu maliyesiyle de enflasyonla mücadelede çok güçlü bir destek sağlayacaklarını anlattı.

YAPISAL REFORMLAR HIZLANACAK

Bakan Mehmet Şimşek, yapısal reformlara hız kazandıracaklarını belirterek, şunları söyledi: "Program kazanımlarımızı kalıcı hale getirecek, ülkemizin rekabet gücünü ve büyüme potansiyelini artıracak tüm alanlarda yapısal reformlara hız vereceğiz. Ar-Ge ve yenilikçilik kapasitesini geliştirmek, yeşil ve dijital dönüşümü sağlamak, beşeri sermayeyi güçlendirmek, işgücü piyasasını daha da etkinleştirmek, yatırım ortamını iyileştirmek ve kayıt dışılığı azaltmak yapısal reformlarımızın temel eksenini oluşturuyor."

TOPARLANMA BEKLİYORUZ

Şimşek, enflasyondaki düşüş ve destekleyici küresel koşullarla birlikte 2025'in ikinci yarısından itibaren ekonomik aktivitede görece bir toparlanma öngördüklerini belirterek, şunları kaydetti: "Üretimin yerleştiği ve tedarik zincirlerinin dost ülkelere yöneldiği bu dönemde, Türkiye önemli avantajlara sahip. Gümrük Birliği dahil olmak üzere, 54 ülke ile yaptığımız serbest ticaret anlaşmalarıyla 30 trilyon dolarlık bir coğrafyaya entegreyiz ve bu sayede korumacı eğilimlere karşı dayanıklıyız. Serbest ticaret anlaşmalarımızın olmadığı yakın ve dost coğrafyalarla da güçlü ilişkilerimiz var. Cari açığı düşürdük, dış finansmana erişimin iyileşmesi ve Türk Lirasına artan güven sonucunda, önemli ölçüde rezerv birikimi sağladık."

KKM'den çıkış tamamlanacak

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 2025 yılına ilişkin beklentilerini şöyle anlattı: "Makro finansal istikrarı pekiştirmek ve dezenflasyon sürecini hızlandırmak için KKM'den çıkıyoruz. KKM'nin cazibesini azaltmak için tüzel kişilerdeki kurumlar vergisi istisnasını kaldırdık. Bireysel mevduatlara ise stopaj getirdik. Döviz yükümlülüğü olan firmaların döviz ve TL cinsinden hesaplarına sağlanan kur korumalı desteği kaldırıldı. KKM stoku, Aralık'ta 32.8 milyar dolara geriledi ve KKM'nin toplam mevduatlar içindeki payı 20 puan azalarak yüzde 5.9'a düştü. 2025 yılında KKM'den çıkışı tamamlayacağız."

Yavaşlama geçici

Mehmet Şimşek, dezenflasyon sürecinde büyümenin ılımlı ve daha dengeli seyrettiğini ifade ederek, ekonomide başlayan dengelenmenin belirginleşerek sürdüğünü dile getirdi. 2024'ün ilk üç çeyreğinde yüzde 3.2 gerçekleşen büyümeye toplam yurt içi talebin 1.3 puan, net dış talebin ise 1.9 puan katkı yaptığını hatırlatan Bakan Şimşek, "Jeopolitik gelişmeler ve en büyük ticaret ortağımız Almanya'daki zayıf talep, 2024 yılında ihracatımızın büyümeye katkısını sınırladı. Bunun yanı sıra stok maliyetlerindeki artış, iç talepteki yavaşlama ve diğer ihracat pazarlarımızdaki görece zayıf talep imalat sanayinde daralmaya neden oldu. Ancak milli gelirimizin yaklaşık 4'te 3'ünü oluşturan hizmetler, inşaat ve tarım sektörlerinde ekonomik aktivite halen güçlü görünümünü koruyor" dedi.

Enflasyon kontrol altında

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, en büyük önceliklerinin vatandaşın geçim sıkıntısını çözmek olduğunu anlatarak, gerekli politika çerçevesini oluşturduklarını ve dezenflasyon programını kararlılıkla uygulamaya devam ettiklerini vurguladı. Programın ilk yılını dezenflasyona geçiş dönemi olarak planladıklarını dile getiren Şimşek, "Yıllık enflasyon öngördüğümüz gibi mayısta zirveye ulaştı. Haziranda başlayan dezenflasyon süreci devam ediyor. Aralık ayında yıllık enflasyon 2023 sonuna göre 20 puan, 2024 mayıs ayındaki zirve seviyesine göre ise 31 puandan fazla geriledi. Para politikasına hassasiyeti yüksek olan temel mallarda enflasyon düşüşü daha belirgin, dünyada olduğu gibi bizde de hizmetlerde atalet yüksek seyrediyor" dedi.



Şirketlere avantajlı finansman imkanı sunacak

ASYA Kalkınma Bankası, bölgesel üye statüsüne geçen Türkiye'de faaliyete başlayacak. Hazine ve Maliye Bakanlığı'ndan yapılan açıklamada, Türkiye'nin, 1991'den bu yana üyesi olduğu AKB'de 12 Aralık 2024'te alınan Guvernörler Kurulu kararıyla 'bölge dışı üye' statüsünden 'bölgesel üye' statüsüne geçtiği bildirildi.

TARİHİNDE İLK

Bankanın 59 yıllık tarihinde bir ilk olan bu statü değişikliğinin, Türkiye'nin yoğun çabalarıyla devreye alındığına işaret edilen açıklamada, şu ifadelerle yer verildi: "Bu süreç, üye ülkelerle kurulan güçlü diyalog ve ekonomi programımıza duyulan güven sayesinde yalnızca 4.5 ay gibi kısa bir sürede geniş bir destekle başarıyla tamamlanmıştır. Bu karar doğrultusunda AKB, ülkemizdeki faaliyetlerine başlayacaktır. Böylece kamu ve özel sektörümüz; altyapı, çevre, eğitim, finans ve enerji gibi çeşitli alanlarda bankanın uzun vadeli ve avantajlı finansman imkanlarından faydalanacaktır."

TÜRKİYE'YE ZİYARET

Açıklamada, AKB yetkililerinden oluşan heyetin, buradaki faaliyetlerini belirlemek amacıyla kamu ve özel sektör temsilcileriyle görüşmek üzere Türkiye'yi ziyaret ettiği aktarıldı. Heyetin, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ile de bir araya geldiği belirtilen

açıklamada, şunlar kaydedildi: "Görüşmede, Sayın Bakanımız tarafından Orta Vadeli Program kapsamında ülkemizin sektörel öncelikleri ve izlenen politikalar hakkında bilgi paylaşılmış, heyet tarafından ise AKB'nin ülkemize yönelik gelecekteki çalışma programının genel çerçevesi sunulmuştur. Bakanlığımızın çok taraflı kalkınma bankaları ile kurduğu güçlü ilişkiler ve etkin proje finansmanı yönetimi sayesinde ülkemiz, tercih edilen bir kalkınma ortağı olmuş, bu kuruluşlardaki aktif portföy büyüklüğümüz 35 milyar dolara



ulaşmıştır. Bu başarı, ekonomi programımıza duyulan güvenin önemli bir göstergesidir."

142.7 MİLYAR DOLAR SERMAYELİ

Merkezi Filipinler'in başkenti Manila'da bulunan AKB, 69 üyeli bir uluslararası finansal kuruluş olarak faaliyet gösteriyor. Bankanın toplam kayıtlı sermayesi 142.7 milyar dolar, ödenmiş sermayesi ise 7.1 milyar dolar olarak kayıtlara geçti. Türkiye'nin bankadaki kayıtlı sermayesi 480.7 milyon doları bulurken, bu sermaye yüzde 0.56 oy gücüne tekabül ediyor.



Irak'ta Türkiye ihracatçısına fırsat yaratan dev ticaret forumu...

Irak İş Gezisi Musul-Kerkük-Erbil-Duhok-Zaho

22-27 ŞUBAT 2025

Uluslararası Sanayiciler ve İş İnsanları Derneği (USİAD), Irak'taki kurum ve kuruluşların desteği ile 22- 27 Şubat 2025 tarihleri arasında Musul, Kerkük, Erbil, Duhok ve Zaho'da Yatırım ve Ticaret Forumları düzenleyecek.

Irak'ın bu beş önemli ilinde iş fırsatlarını değerlendirmek isteyen Türkiye'nin farklı bölgelerinden iş insanlarının katılımı ile B2B (İkili Görüşmeler) görüşmelerini de içeren ticaret forumu programı hazırlandı.

- Yeni müşteriler
- B2B - ikili görüşmeler
- Irak'ta yeni pazar ve fırsatlar

sizleri bekliyor.

İRTİBAT BİLGİLERİ :

NEVAF KILIÇ: USİAD GENEL BAŞKANI | Tel: +90 532 304 3343 | nevafkili@kilicsan.com.tr | nevafkili@usiad.com.tr
AHMET AKKURT: USİAD GENEL BŞK. YRD. | Tel: +90 532 234 0564 | info@usiad.com.tr
NİZAMETTİN ACAR: USİAD GENEL BŞK. YRD. | Tel: +90 532 523 1274 | nizamettin@nak.com.tr | info@usiad.com.tr

Kamu ihale reformu

Bakan Şimşek, mal ve hizmet piyasalarında yoğunlaşmaya izin vermeyeceklerini dile getirerek, şöyle devam etti: "Arz tarafında ayrıca ürün ya da sektör bazında tekelleşme eğilimlerine de engel olacağız. Bu kapsamda mal ve hizmetlerde, piyasaya giriş-çıkışın kolaylaştırılması ile küresel entegrasyonun sağlanması kritik önem taşıyor. Çünkü rekabetin olduğu ortamda verimlilik artar, yenilikçi çözümler ortaya çıkar ve bu da doğal olarak dezenflasyonist bir etki yaratır. Avrupa Birliği ile Gümrük Birliği'nin güncellenmesini; tarım, hizmetler ve kamu alımlarının kapsam dahiline alınmasını son derece değerli buluyoruz. Dolayısıyla küresel entegrasyonu yalnızca ekonomik bir gereklilik değil, aynı zamanda dezenflasyon sürecinin önemli bir unsuru olarak da görüyoruz. Kamu alımları tarafında Kamu İhale Reformuna ilişkin teknik çalışmalarımızı tamamladık ve partimizin yetkili organlarına değerlendirmek üzere ilettik."



Güncellenen TAREKS nisan'da devreye girecek

Gümrük müşavirleri ve dış ticaret şirketleri, yaşadıkları sorunları Ticaret Bakanlığı yetkililerine iletti. İTO'daki panelde, sektörden gelen soruları cevaplayan bakanlık yetkilileri, Dış Ticarete Risk Esaslı Kontrol Sistemi'nin (TAREKS) güncellendiğini ve yeni sistemin nisan ayında devreye gireceğini duyurdu.



ADEM ORHUN

İTHALAT ve ihracat işlemlerinin güvenli ve hızlı bir şekilde yürütülmesi için çalışan gümrük müşavirleri, İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen panelde sorunlarını ve çözüm önerilerini Ticaret Bakanlığı yetkililerine iletmeye fırsatı buldu. İTO Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi'nin düzenlediği 'Gümrüklerde yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri' paneli'ne, Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak da katıldı. Panelin açılış konuşmasını yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, dış ticaret erbabının, gümrük işlemlerini hızlı ve güvenli şekilde tamamlamasının, Türkiye'nin hem iç hem de dış ticaretini yakından ilgilendirdiğini söyledi. Eyyüpkoca, firmaların, gümrük işlemlerinde takıldıkları noktalara çözüm bulunması açısından bu toplantının faydalı olacağını belirtti.

REKOR KATILIM

Gümrük müşavirlerinin yanı sıra, dış ticaret şirketlerinin yetkilileri ve avukatların da takip ettiği panel, rekor bir katılımla gerçekleşti. İzleyicilerin bir kısmı, hazırlanan ikinci salondaki ekranlardan paneli takip etme imkanı buldu.

KONTROL SİSTEMİ

Dış Ticarete Risk Esaslı Kontrol Sistemi (TAREKS) sayesinde gümrük işlemleri daha hızlı ve güvenilir hale geldi. Ticaret Bakanlığı yetkilileri, bu sistemde güncelleme yapıldığını açıkladı. Önümüzdeki hafta güncellenmiş sistemin içerideki denemelerinin yapılacağını belirten bakanlık yetkilileri, "Güncellenmiş TAREKS yılın ikinci çeyreğinde, büyük ihtimalle nisan ayında faaliyete geçecek" dedi. Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak, paneldeki konuşmasında, hem dış ticaret erbabının işlerini hızlı yürütmeleri için yeni adımlar atıldıklarını hem de ürün güvenliğini ve vergi geliriyle ilgili yükümlülükleri gözettiklerini vurguladı.



Denetimden vazgeçilemeyeceğini vurgulayan Uçarmak, gümrüklerde veya gümrük işlemlerindeki sorunların bazen işletmelerden bazen kurumlardan kaynaklanabildiğini, öncelikle yaşanan durumun doğru anlaşılması gerektiğini belirtti. Uçarmak, konuşmasında ayrıca İstanbul Ticaret Odası'nın gerek faaliyetleri gerek yayınları aracılığıyla çok faydalı ve yönlendirici çalışmaları olduğunu da söyledi.

SURİYE İLE TİCARET

Türkiye'nin güney komşusu Suriye'de durumun normalleşmeye başlamasının ve iki ülke arasındaki ilişkilerin olumlu bir süreçte girmesinin muhtemel etkilerine de dikkat çeken Uçarmak, "Bu olumlu gelişmeler, 911 kilometre sınırımız olan Suriye ile olan ticaretimizi de rahatlatacaktır. Hem harcamalarımızı azaltacak hem de bize bir alan açacaktır" dedi. İTO Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi Meclis Üyesi Serdar Keskin'in oturum başkanlığını yürüttüğü panelde, Gümrükler Genel Müdürü Mustafa Gümüş,

Gümrükler Muhafaza Genel Müdür Yardımcısı Yaşar Baltacı, İthalat Genel Müdür Yardımcısı Önder Duman, İhracat Genel Müdür Yardımcısı Erbülen Kurşun, İstanbul Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürü Hayrettin Yıldırım, Ürün Güvenliği ve Denetimi Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Halil Madazlı ve Daire Başkanı Şeyma Bahçeci, soruları cevapladı. Yoğun ilginin olduğu panele verilen arada dahi katılımcılar, yetkilileri soru yağmuruna tuttu.

LABORATUVAR SÜRECİ

Paneli takip eden firma yetkililerinin birçoğu, incelenmek üzere laboratuvara giden ürünlerinin 20-30 günde zor çıktığını belirterek, sürenin kısaltılmasını talep etti. Meclis Üyesi Serdar Keskin de bu noktada ürünün test sonucunu gümrük müşavirlerinin de görmesini talep etti. Keskin, bu yönde düzenleme yapılırsa, 1-2 gün daha kazanmak için gerekli aksiyonu alacaklarını kaydetti. Bakanlık yetkilileri ise, "Firmalardan bize ulaşış 'Ürünün haftalardır bekliyor' diye şikayetler alıyoruz. Ancak ürününüz bir sebeple takılmış olabilir, sizden haber bekleniyor olabilir. Yani, sistemi takip edip acaba ek bir belge istenmiş mi diye bakmak gerekiyor. Bu durumda birçok olayda boşuna beklemenin önüne geçilebilir" şeklinde konuştu. Toplantının ikinci kısmında katılımcıların yazılı olarak ulaştırdığı düzinelerce soruyu okuyup cevaplayan yetkililer, birçok konuda kendilerine dilekçeyle başvurulmasını, bu şekilde sorunların önemli bir kısmının çözüleceğini belirtti. Gümrükler Genel Müdürü Mustafa Gümüş, toplantı sonunda elindeki soruların yazılı olduğu kart tomarını göstererek, "Bu soruları tek tek inceleyip gerekli adımları atacağız" dedi.

Limanlara giriş problemi çözülmeli

Panelde dile getirilen taleplerden biri de liman sahalarına giriş izinleri oldu. Gümrük müşavirlerinin işlerini takip etmek üzere 'gümrüklü saha' olan limanlara girişte engelle karşılaştıklarını belirten sektör temsilcileri, "Meslek erbabının limanlarda da çalışması gerekiyor.

Fakat bir limanda alınan giriş kartı başka bir limanda 'geçmiyor'. Dış ticaret erbabının vekili olan gümrük müşavirlerinin ve gümrük müşavir yardımcılarının ayrıca bir belge istenmeden bütün limanlarda görevlerini yapabilmelerini talep ediyoruz" dedi.



137.CANTON FUARI 3.FAZ

Guanco - Çin Halk Cumhuriyeti
1 - 5 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



CANTON FUARLARINDA DÜNYA İLE BULUŞUN

NEDEN 137. CANTON FUARI 3. FAZ ?

- Dünyanın önde gelen ticaret fuarında uluslararası ziyaretçiler ile buluşma imkanı
- 1.550.000 m² 'de 55 farklı sektör
- 680'i yabancı olmak üzere 29.000'nin üzerinde katılımcı
- 215 ülkeden yaklaşık 250.000 profesyonel ziyaretçi
- En büyük ülke katılımı: TÜRKİYE

SEKTÖRLER

- Anne, Bebek ve Çocuk Ürünleri
- Ayakkabı
- Evcil Hayvan Ürünleri
- Ev Tekstili
- Gıda, İçecek
- Kirtasiye ve Ofis Malzemeleri
- Kozmetik ve Temizlik Ürünleri
- Oyuncak
- Sağlık Ürünleri ve Tıbbi Cihazlar
- Tüketici Ürünleri

• Fuar idaresinden firmanın katılım sağlayabileceği faz ve hol hususunda teyit alınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar girişi kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 920 ABD Dolar / m²
Minumum stant alanı : 9m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Şeyma Ceren Pekcan
0212 455 65 07
0542 421 82 85
seyma.pekcan@ito.org.tr

Ruken Ayata
0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Gökhan Çapkın
0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in x f i t / itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın
Yönetmeni
Tamer Çerçi

Gazete Yayın
Sorumlusu
Dilşah Sarhasan

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Merkezi

**Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal,
Şeref Kılıçlı, Banış Cabacı, Mesude Demirhan**
www.istanbulticaretgazetesi.com
Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam Abonelik Grafik Fotoğraf
**Cengiz Abdülkadir Osman Kamil
Kazan Yıldız Osman Kuvvet Çatak**

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN
VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR.
İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK
BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres
belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube
(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 31.01.2025

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ

Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

İstanbul'un enflasyonu için yeni indeks



İstanbul Ticaret Odası'nın 1995 yılından beri hazırlayıp kamuoyuyla paylaştığı 'İstanbul Ücretliler Geçinme İndeksi', 1 Şubat'tan itibaren 'İstanbul Tüketici Fiyat İndeksi' adıyla yenilenerek yayımlanacak.

1995 yılı bazlı indekste 242 madde bulunurken, 2023 yılı bazlı İstanbul Tüketici Fiyat İndeksi'nde 493 madde yer alıyor. İndekste ana grup sayısı 8'den 12'ye çıkarıldı. Fiyat derleme sayısı da 15 bin 275'ten 24 bin 500'e yükseltildi.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Yeni indeks hazırlarken en büyük şansımız, değerli hocalarımızdı. İkincisi ise dünyanın önde gelen bilgi hizmetleri ve en kapsamlı tüketici içgörülerini sunan şirketi NielsenIQ oldu" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) 1995 yılından beri hazırlayıp kamuoyuyla paylaştığı 'İstanbul Ücretliler Geçinme İndeksi', 1 Şubat'tan itibaren 'İstanbul Tüketici Fiyat İndeksi' adıyla yenilenerek yayımlanacak.

Yeni indeksin tanıtımı için Oda'nın Eminönü Merkez Binası'nda bir toplantı düzenlendi. Toplantıda, İTO'nun 1985 ve 1995 bazlı Ücretliler Geçinme İndeksleri'nin, değişen tüketim alışkanlıkları ile hayatımıza giren yeni hizmet ve ürünleri temsil etmesi amacıyla yenilenmesine karar verildiği açıklandı.

YENİ İNDEKSTE 493 MADDE

1995 yılı bazlı indekste 242 madde bulunurken, 2023 bazıllı İstanbul Tüketici Fiyat İndeksi'nde 493 madde yer alıyor. İndekste ana grup sayısı 8'den 12'ye çıkarıldı. Fiyat derleme sayısı da 15 bin 275'ten 24 bin 500'e yükseltildi.

İTO tarafından hesaplanan ve açıklanan indekslerin fiyatları, ağırlıklı olarak 'yerinde veri toplama' yöntemiyle temin ediliyordu. Yeni indekste ise bu yöntem ek olarak kısmen 'internet üzerinden' veri temini de yapılmaya başlandı.

İstanbul Tüketici Fiyat İndeksi için bilimsel araştırma çalışmalarının ardından İTO İstatistik Birimi'nin koordinasyonunda bilimsel altyapısı ve hesaplama programları geliştirildi.

HANE HALKI ARAŞTIRMALARI

Çalışma için tüketici davranışlarını ölçme ve hane halkı araştırmaları konusunda NielsenIQ Türkiye danışmanlık hizmeti verirken, İTO'nun yeni indeksini hazırlayan Bilim Kurulu'nda şu isimler yer aldı: Bilgi Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. M. Ege Yazgan, İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp, Milli İstihbarat Akademisi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Mevlüt Tatlıyer, Marmara Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Nurullah Gür, İstanbul Medeniyet Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Hüseyin Kaya ve Dr. Barış Soybilgen'den oluştu.

Yeni indeks için İTO Bilim Kurulu, İTO Stratejik Araştırmalar Merkezi (İTOSAM) İstatistik Birimi ve NielsenIQ Türkiye Tüketici ve İçgörü Araştırmaları Bölümü'nün çalışmaları ile aylık 350 hane takip edilerek, toplam 2 bin 400 hanenin katılım gösterdiği tüketim araştırması yapıldı. İndeks çalışmaları kapsamında Ocak 2023'ten bugüne kadar geçen 25 ayda toplamda 586 binin üzerinde fiyat verisi toplandı.

1929'DAN BERİ ENFLASYONU ÖLÇÜYORUZ

Yeni indeksin tanıtım toplantısında konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'de devamlılığı olan ve bilimsel kabul gören indeks yayınlayan ilk milli kurumun İTO olduğunu söyledi. Avdagiç, İTO'nun, 1929'dan bu yana İstanbul için 'hayat pahalılığını', bugünkü tabirle enflasyonu ölçtüğünü belirterek, "O zamanki adıyla 'İstanbul Ticaret ve Sanayi Odası' olarak biz enflasyon ölçümünün ticaret alemi için önemini biliyorduk. Herkesin güveneceği,

yani bilimsel esasları Avrupa ülkelerinin uyguladığı esaslarla uyumlu bir indeks yayınlanması gerekiyordu. Kişiyi değil, aileyi temel alarak kendi ekibimizle ilk indeksimizi hazırladık. Ve Ocak 1929'dan itibaren 'İstanbul'da Hayat Pahalılığı Müşiresi (İndeksi)' adıyla yayınlamaya başladık" diye konuştu.

1930'da indekse yeni gruplar ve ürünler eklediklerini, ismini de "İstanbul Geçinme İndeksi" olarak değiştirdiklerini kaydeden Avdagiç, şöyle devam etti: "Bu, birinci revizemizdi. Yine İkinci Dünya Savaşı başlamadan önce indekste yeni düzenlemeler yapıp ikinci baz yılı olarak da 1938'i kabul ettik, ürün miktarlarını artırdık. Bu ikinci revizemiz oldu. Ondan sonra da 1953 başta olmak üzere sürekli baz yılını, indeks ürün ve gruplarını elden geçiren değişimlerimiz, revizelerimiz oldu. 1930 ve 40'lı yılların bilim adamları, hayat pahalılığını ölçmeye çalışan tüm indeksleri analiz ettikten sonra 'İTO İstanbul Geçinme İndeksi'ni 'ismini hak eden tek indeks' olarak ilan ediyorlardı. Bu da bizim bilimsel titizliğimizin göstergesiydi."

TEMEL İHTİYAÇLAR DEĞİŞTİ

Günün değişen şartlarına göre indeksi yenilemenin, baz yılını değiştirmenin, ürün grup ve maddelerini güncelleme bir zorunluluk olduğunu söyleyen İTO Başkanı Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "Tüketim davranışlarımızda köklü değişiklikler oldu, oluyor. Dün hiç düşünülmeyen hizmet ve ürünler, temel ihtiyaçlar arasına girdi. Bir önceki indeksimizde 'soba, video, kaset çalar, odun, aidata dahil olmayan kapıcı ücretleri' gibi başlıklar vardı. Şimdi İstanbul'da doğalgazsız ev yok, video kaset izleyen yok. Ama hepimiz otomobil, cep telefonu, internet, dijital platformlar kullanıyoruz. Dolayısıyla 30 yıldır kullandığımız 1995 bazıllı indeksimiz artık yeterli olmamaya başladı. Bu nedenle İstanbul Ücretliler Geçinme İndeksi'nin

güncellenmesi için 2019 itibarıyla çalışmalara start verdik. Ne yazık ki araya 2 yıllık pandemi girdi, hem fiyatlamalarda hem de tüketim biçimlerinde anormallikler oldu.

Biliyorsunuz, baz yılının olağanüstü gelişmelerden mümkün olduğunca arındığı bir yıl olması gerekiyor. Bu nedenle çalışmalarımızın başlangıç tarihini erteledik.

Normalleşme sürecinin kabul edilecek bir seviyeye gelmesini bekledik. Yeni indeksimizi ilk kez 2023 yılında teste başladık. Baz yılı olarak da 2023'ü esas aldık. 1 Şubat 2025'ten itibaren de resmi olarak yürürlüğe koyuyoruz."

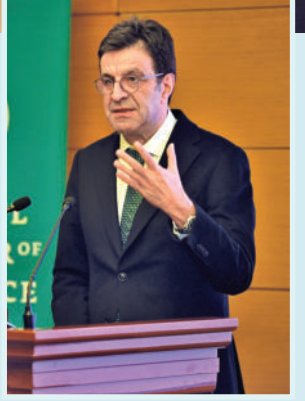
Avdagiç, İstanbul Tüketici Fiyat İndeksi'nin A'dan Z'ye akademisyenler, bağımsız kuruluşlar ve İTO İstatistik Birimi'nden oluşan bir ekip tarafından hazırlandığını kaydetti. Avdagiç, "En büyük şansımız, tıpkı 1953'teki gibi akademik açıdan Türkiye'nin sayılı isimleri arasında yer alan hocalarımızdı. İkincisi ise dünyanın önde gelen bilgi hizmetleri ve en kapsamlı tüketici içgörülerini sunan şirketi NielsenIQ oldu. Bu süreçte NielsenIQ Türkiye ve NBT Teknoloji Danışmanlık'tan danışmanlık hizmeti aldık. Sacayağımızın üçüncü temeli ise Odamızın 96 yıllık enflasyon ölçme deneyimine sahip İstatistik Birimi'yd" diye konuştu.



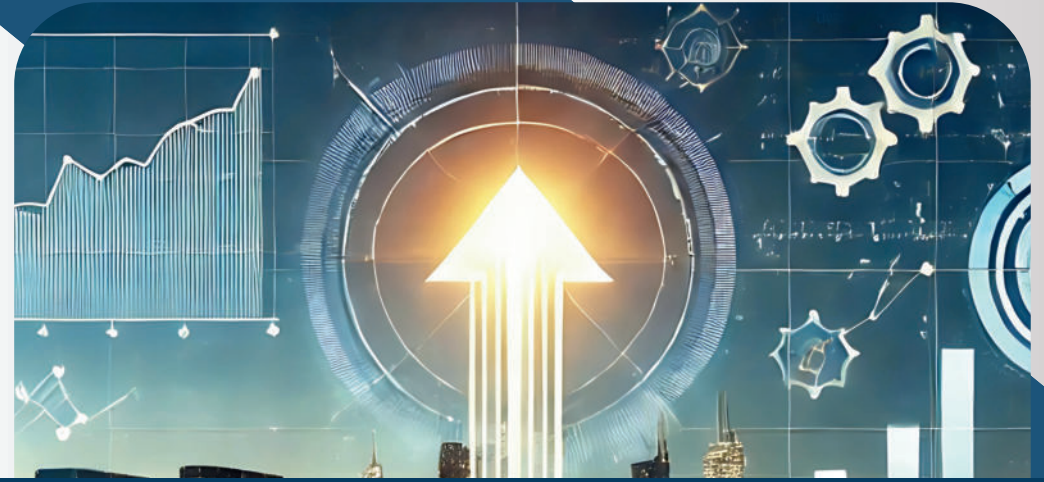
Ana grupların ağırlıkları değişti

İstanbul Bilgi Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ege Yazgan, İTOSAM'ın yayınladığı çalışma hakkında bir sunum yaptı. Çok detaylı ve zor bir çalışma yaptıklarını belirten Prof. Dr. Yazgan, "Ağırlıklar açısından gıda, konut ve ulaşım harcamaları dikkat çekiyor. Eski İstanbul'da bütçelerde o kadar fazla yer almayan ulaşımın payı arttı. Ulaşım, eski indekste yüzde 5.95 iken yeni indekste yüzde 13.81'e yükseldi" dedi.

Prof. Yazgan, şehrin farklı bölgelerinde nüfus yoğunlukları dikkate alınarak ana harcama gruplarının ve ağırlıkların belirlendiğini söyleyerek, sunuları kaydetti: "Fiyat verileri süpermarketler, zincir marketler, küçük esnaf, semt pazarları, oteller gibi birçok yerden toplandı. Bu geniş kapsamlı veri seti, tüketici harcamalarındaki değişimleri en doğru şekilde yansıtabilmek için detaylı bir analiz sürecinden geçirildi."



17-21 ŞUBAT
ANTALYA



CI FİNANSAL ANALİZ

YATIRIMDA BAŞARININ YOL HARİTASIDIR



0 540 224 62 66

www.ccimistanbul.com

ccimistanbul/

ccim-istanbul/

THE CCIM INSTITUTE
in İSTANBUL

En çok ne aldılar?

TÜİK verilerine göre Türkiye, 2024 yılında Suriye'ye en fazla değirmencilik ürünleri ihraç etti. Malt, nişasta, buğday gluteni gibi kalemlerde toplam 88 milyon 169 bin dolarlık ürün ihraç edildi. İkinci sırada hayvansal ve bitkisel yağlar yer alıyor. Türkiye, bu ürün grubundan 76.5 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Üçüncü sırada ise 75.6 milyon dolarla plastik ve mamulleri yer alıyor.



Suriye vergi indiriminin kapsamını genişletecek

Suriye'nin tüm dünyaya uyguladığı yüzde 300 ila 500 arasındaki ithalat vergisinden Türkiye pozitif ayrıştı. Birçok kritik sektördeki 269 üründe vergi indirimine gidildi. Uzmanlar, Suriye ile ilişkilerin güçlenmesiyle vergi indirimi kapsamına giren ürün sayısının da artacağını belirtiyor.

BARIŞ CABACI

SURİYE'de yeni geçici hükümet, 11 Ocak itibarıyla tüm dünya için ortak ithalat vergisi getirdi. Bu kapsamda, ithalat vergileri yüzde 300 ile yüzde 500 oranında artırıldı. Karar, ihracatı durma noktasına getirirken ticarete büyük zorluklara yol açtı. Türkiye'den Suriye'ye ihracat yapan



firmalar, sorunun çözümü için hükümet nezdinde girişimde bulundu. Ticaret Bakanı Ömer Bolat ise ithalat vergisinin duyurulmasından kısa bir süre sonra Türkiye için 269 üründe vergi indirimine gidildiğini açıkladı. Bakan Bolat, Suriye Ekonomi ve Dış Ticaret Bakanı Basil Abdul Hannan ile 11 Ocak'ta konuyu görüştüğünü, Bakanlıkların bu konuda uzlaşması ve bazı sektörlerin bundan muhal kalmaması için

çalışmalar yürüttüğünü belirtti.

TÜRKİYE'NİN BAŞARISI

Bakanlık düzeyindeki görüşmeler neticesinde 269 üründe indirimle gidildiğini belirten Bakan Bolat, şu bilgiyi verdi: "Ekonomi ve ticaret bakanlıklarıyla yapılan görüşmeler neticesinde Suriye'de bazı ürünlerde gümrük vergilerinin gözden geçirilmesi hususunda mutabık kalındı. Öne çıkan sektörlerimiz tavuk yumurtası, un, mısır, süt ve krema gibi gıda, bazı demir çelik ile hijyen ürünlerinin yer aldığı 269 ürünün gümrük vergisinde indirimle gitme kararı aldı. Bizim kendilerine teklif ettiğimiz unsurları da kabul ettiler. 2007'de imzalanan Türkiye-Suriye Serbest Ticaret Anlaşması vardı. İç savaş çıkınca bu anlaşma iki tarafa da askıya alındı. Biz, 'En geniş anlamda yeniden canlandıralım, bir araya gelelim ve ürün bazında gerekli çalışmaları yapalım' teklifinde bulunduk. Bu konuda olumlu düşündüklerini söylediler. Yani bir mutabakatımız var. İkincisi, temel ihtiyaç ürünlerinde gümrük vergisi artışlarının Suriye içinde de yüksek enflasyon doğuracağı ikazında bulunarak bunlarda indirimle gitmelerinin faydalı olacağını, enflasyona engel olacağını ifade ettik."

İHRACAT ARTARAK SÜRÜYOR

Türkiye'den Suriye'ye ihracat yapılamadığı ve TIR'ların gümrük kapılarında kilometrelerce uzunluktaki kuyrukta beklediği yönündeki iddialara da yanıt veren Bolat, Türkiye'nin rejim yıkılmadan önce geçen yıl Suriye'nin kuzeyine 2.2 milyar dolarlık ihracat, 450 milyon dolarlık ithalat yaptığını bildirdi. Bolat, Suriyeli yetkililerin, "Türkiye'ye karşı asla tek taraflı ve zorlaştıran bir karar almamız düşünülemez. Şam'a kadar olan bütün coğrafyada Türk ürünleri satılabilir" dedi. Bu ülkeye yönelik yılın ilk ayındaki dış ticaret rakamlarına da dikkat çeken Bolat, şu değerlendirmeyi yaptı: "Ticaret rakamına baktığımızda 1-25 Ocak 2024'te sadece Suriye'nin

kuzeyine 161 milyon dolar ihracatımız varken, bu yılın ilk 25 gününde ihracatımız yüzde 35.5 artışla 219 milyon dolara yükseldi. İhracat rakamları artış gösteriyor. 'Suriye gümrük vergilerini artırdı, Türkiye'den mal almıyor' gibi suçlamalar tamamen art niyetli, açgözlü, maksatlı ve mesnetsiz. Bunların doğru olmadığını bir kez daha duyurmuş oluyorum. Gümrük vergileriyle ilgili 11 Ocak kararları alındıktan sonra bu tarihle 25 Ocak arasındaki 14 günde ihracatımız 130 milyon dolar oldu. Bu rakam 2024 yılının aynı döneminde sadece 98 milyon dolardı. Suriye gümrüğü tek bir rejim haline geldikten sonra bile ihracatımızda yüzde 33 artış gerçekleşti."

İNDİRİMLER DAHA DA ARTACAK

Türkiye ile Suriye arasındaki ekonomik ilişkilerin yeniden şekillenmesini değerlendiren İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler İngilizce Bölüm Başkanı Doç. Dr. Uğur Yasin Asal, iki ülkenin geçmişte yüksek ticaret hacmine sahip olduğunu, ancak iç savaş nedeniyle bu ilişkinin büyük ölçüde kesintiye uğradığını belirtti. Asal, Suriye'deki iç savaşın yalnızca güvenlik ve siyasi riskler doğurmadığını, aynı zamanda iki ülke arasındaki ticareti de büyük ölçüde durdurduğunu vurguladı. Asal, savaş sonrası süreçte Suriye'nin ekonomisini yeniden inşa etme çabası içerisinde olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Suriye, iç savaş öncesinde Türkiye ile güçlü ticari bağlara sahip bir ülkedydi. Ancak savaşın ortaya çıkardığı güvenlik, sosyal ve siyasi riskler bu ticareti doğrudan durdurdu. Suriye'de savaş sonrası yönetim, ekonomisini yeniden güçlendirmek adına Türkiye'den ürün ithal etmeye yönelik bir süreç başlatıyor. Bu bağlamda, alınan son kararın kısa vadede ticari ilişkileri canlandıracağını, uzun vadede ise Suriye ekonomisinin yeniden yapılanmasına katkı sağlayacağını düşünüyorum. Bu ürünlerin sayısı Suriye'deki enflasyona göre artırılabilecek."



Para politikası ve reel sektör

2024'te şirketler, finansmana erişimde ciddi zorluklarla karşılaştı. Sadece yüksek faiz oranları değil, düzenlemelerle kredi büyüme hızına getirilen sınırlamalar da kredi piyasasında daralmaya yol açtı. KOBİ'ler, faizlerin yeniden düşüş trendine girmesini bekliyor. Merkez Bankası, aralık ve ocak aylarındaki toplantılarında art arda 250'şer baz puanlık indirimlerle politika faizini yüzde 50'den yüzde 45'e indirdi. Ancak bu düşüş henüz piyasa faizlerine tam olarak yansımış değil. Önümüzdeki haftalarda ticari kredilerde ortalama yıllık faizin yüzde 55'in altına inmesi öngörülüyor. Merkez Bankası'nın TL bazlı ticari kredilerde yüzde 2 olan aylık büyüme sınırını KOBİ'ler için yüzde 2.5'e çıkarması ile krediye erişimin biraz daha rahatlaması bekleniyor.

Faiz oranları

Bu gelişmelere rağmen mevcut faiz oranlarıyla iktisadi ve ticari faaliyetleri sürdürmek oldukça güç. Bununla birlikte enflasyonla mücadelede taviz vermemek adına faizlerde agresif indirimlere gitmek de mümkün görünmüyor. Eğer bu yıl enflasyondaki düşüş trendi Merkez Bankası'nın öngörülerıyla uyumlu seyrederse, yıl sonunda politika faizi yüzde 30 seviyelerine yaklaşabilir. Piyasa faizlerinin kademeli olarak gerileyecek olmasına rağmen yılın ilk yarısı kredi kullanarak iş yapmak için elverişli bir ortam sunmayacak gibi görünüyor. Bu nedenle yılın ikinci yarısını beklemek daha akılcı bir strateji olabilir.

Para politikasının etkileri faiz oranlarıyla sınırlı değil. Şirketler açısından döviz kurlarına olan yansımalar da hayati önem taşıyor. Geçtiğimiz yıl bu açıdan da şirketler için zorlu geçti. Enflasyonla mücadele kapsamında TL'nin reel bazda değer kazanmasına izin verilmesi, düşük kâr marjıyla çalışan, emek yoğun sektörlerdeki ihracatçıları olumsuz etkiledi. TL'deki reel değerlenme sadece ihracatı yavaşlatmakla kalmıyor, aynı zamanda ithalatı da cazip hale getiriyor.

Döviz kurları

2025'te döviz kurlarının enflasyon oranıyla daha uyumlu bir seyir izlemesi bekleniyor. Piyasa beklentileri ve OVP tahminleri, dolar/TL kurunun yılı ortalama olarak 42 seviyesinde kapatabileceği yönünde. Bu seviyeleri görmek zor olabilir, ancak Merkez Bankası'nın rezerv yönetimini daha etkin kullanarak 2025'te TL'nin geçen yıla benzer bir değerlenme eğilimine girmesine izin vermemesi daha olası gibi duruyor. Euro/dolar paritesinin bu yıl Avrupa'ya ihracat yapan şirketler aleyhine seyredeceği beklentisi de göz önüne alındığında, para politikası ile döviz kurları arasındaki etkileşimin bu yıl kritik önem taşıyacağı açık.

Sonuç olarak, para politikası tercihleri, reel sektör tarafından hem faiz oranları hem de döviz kurları açısından çok yakından takip edilecek bir gündem maddesi olmaya devam edecek.

Dampinge karşı önlem kararları

TİCARET Bakanlığı, 2025'in başında yürürlük süresi dolan ve bu yılın ikinci yarısında yürürlük süresi dolacak olan bazı eşyalara yönelik dampinge karşı önlemleri duyurdu. Buna göre, Almanya menşeli laminat parke için uygulanan damping önlemi 4 Ocak, Çin menşeli tekrar doldurulamayan gazlı cep çakmakları, ateşleme sistemi elektrikli olanlardan yalnız plastik gövdeli doldurulabilen gaz çakmakları, diğer ateşleme sistemleri olanlardan doldurulabilen gazlı cep çakmakları, plastikten gaz hazinesi için uygulanan damping önlemi de 7 Ocak itibarıyla sona erdi.

Çin ve Tayland menşeli plastikten mamul emzik, biberon ve diğer bebek beslenme, emzirme ve bakım ürünleri için uygulanan dampinge karşı önlemler, nihai gözden geçirme soruşturması açılmaması halinde 18 Ağustos 2025'te sonlanacak.

SIAL CANADA 2025

Toronto / Kanada
29 Nisan - 1 Mayıs 2025

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları

T.C. TİCARET BAKANLIĞI
TANIMINAN KULLANIM
TESPİT TUTARI
16.508 TL/m²

MİKRO VE
KÜÇÜK
İŞLETMELER İÇİN
TESPİT TUTARI
17.687 TL/m²



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılımlı alanı
- 44 ülkeden 1000 katılımcı
- 77 ülkeden 21.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.300 ABD \$ / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Sibel Tayanç
0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

Çiğdem Terzi Esendemir
0212 455 61 03
0530 040 83 71
cigdem.terzi@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itoturumsal

ABD'nin yeni Başkanı Trump'ın alacağı kararlar, Türkiye-ABD ilişkilerini de etkileyecek. İki ülke arasında ticaretten enerjiye, savunma sanayinden yatırımlara kadar öncelik; gümrük vergileri ve yeni işbirlikleri olacak. Bu durumda Trump'ın ilk dönemindeki gibi Türkiye'nin ABD'ye ihracatı artabilir.

Yeni dönemde atılacak adımlar ve lider bazlı ziyaretlerle '100 milyar dolarlık ticaret hacmi' hedefi doğrultusunda yeni rekorların gelmesi bekleniyor. Öte yandan, Ukrayna ve Suriye'nin yeniden inşasının Türkiye'nin pozitif ayrışmasına neden olacağını belirten uzmanlar, "Türkiye'nin masada olmadığı bir projenin yürümesi zor" diyor.



Trump 2.0'da lider odaklı fırsat dönemi

ABD Başkanı Donald Trump'ın ikinci başkanlık döneminin başlamasıyla Türkiye-ABD ekonomi ajandası yoğun olacak. Türkiye-ABD ekonomi ilişkilerinde ticaretten enerjiye, savunma sanayinden yatırımlara kadar işbirliklerine odaklanılması bekleniyor. Trump'ın seçimi kazandıktan sonra 'farklı ülkelere gümrük tarifeleri uygulayacağı' yönündeki açıklamalarının ardından sürecin Türkiye'ye yansması iki ülke ticari ilişkilerinde belirleyici olacak. İstanbul Ticaret'e konuyu değerlendiren uzmanlar, yeni dönemde Ortadoğu, Ukrayna'daki gelişmelerle küresel ekonomik rekabetin, iki ülke arasındaki işbirliğinin yönünü belirleyeceğini söylüyor. Türkiye'nin, özellikle Ortadoğu'da daha aktif bir rol oynamaya devam ederken, ekonomik olarak da ABD-Çin rekabetinden faydalanarak ticaretini çeşitlendirebileceği belirtiliyor.

SAVUNMA VE ENERJİ ÖN PLANDA

Türk Amerikan İş Adamları Derneği (TABA-AmCham) Genel Başkanı Süleyman E. Sanlı, Trump'ın lider merkezli diplomasi anlayışının Türkiye ile ilişkilerine önceki dönemde olduğu gibi hızlı ve pragmatik bir ivme kazandırabileceğine işaret etti. Başkan Trump'ın Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile geçmişte kurduğu doğrudan diyalog yönteminin etkili olabileceğine dikkat çeken Sanlı, şunları söyledi: "Ancak, ABD Kongresi'ndeki Türkiye karşıtı lobiler ve yaptırımlar konusundaki mevcut engeller nedeniyle bu süreçte zaman zaman zorluklarla karşılaşılabilir. Özellikle savunma sanayi, enerji ve ticaret, bu dönemde işbirliklerinde öne çıkabilecek sektörler."

YATIRIM TEŞVİKLERİ FIRSATI

Sanlı, Trump'ın ticarete yönelik önceliklerinin Türk iş dünyası için yeni fırsatların kapısını aralayabileceğini de söyledi. Türk-Amerikan iş dünyası arasında 100 milyar dolar olarak belirlenen ticaret hacmini artırma hedefinin altını çizen Sanlı, "Bununla birlikte, Trump'ın Çin karşıtı politikalarının sertleşmesi, Türkiye için yeni üretim ve ticaret fırsatları sunabilir. Türk firmaları için ABD'de yatırım teşvikleri ve gümrük vergilerinde kolaylıklar sağlanması bu dönemde

potansiyel kazanımlar arasında yer alabilir" dedi.

ÇELİK VE ALÜMİNYUMDA VERGİ

Süleyman E. Sanlı, Trump 2.0 döneminde ilk adımın mevcut ticaret hacminin artırılması hedefiyle atılacağı öngörüsünde bulundu. Sanlı, beklentilerini şöyle anlattı: "Ayrıca çelik ve alüminyum gibi sektörlerde uygulanan ek gümrük vergilerinin kaldırılması veya hafifletilmesi de öncelikli dosyalar arasında gündeme gelebilir. Başkan Trump'ın ilk döneminde Türkiye'nin Genelleştirilmiş Tercihler Sistemi'nden (GTS) çıkarılması ve karşılıklı konulan ilave vergilerin yeniden değerlendirilmesi de gündemde yerini alacak. Savunma ve enerji alanlarında daha somut işbirliği projeleri hayata geçebilir. Bununla birlikte, Kongre'deki aritmetik dağılım ve üzerindeki etkinin sınırlı olması, Türkiye-ABD ilişkilerindeki bazı sorunların çözümünü zorlaştırabilir. Temkinli iyimserlikle yaklaşmamız gerekiyor."

DIŞ POLİTİKA DA ETKİLEYECEK

Trump'ın dış politika yaklaşımının Suriye ve Ukrayna gibi kritik bölgelerde Türkiye ile işbirliği fırsatlarını gündeme

getirebileceğini belirten Sanlı, "Trump'ın önceki dönemde Suriye'den asker çekme kararı alması, Türkiye'nin sınır güvenliği ve bölgesel operasyonlarına alan açmıştı. İkinci dönemde benzer bir esneklik beklenebilir. Ayrıca ABD'de gündemin Pasifik'e odaklanması da bu esnekliği artırabilir. Trump'ın NATO'ya mesafeli yaklaşımı ve izolasyonist politikası, Türkiye'nin Karadeniz ve Ukrayna konusunda daha aktif bir rol üstlenmesine fırsat sağlayabilir. Tahıl koridoru ve enerji işbirliği konuları, ortak çıkarlar çerçevesinde değerlendirilebilir" diye konuştu.

GÜMRÜKTE FARKLI SENARYO

İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi Uluslararası Ticaret ve Finansman Bölümü Dr. Öğretim Üyesi Tuğçenur Ekinci Furtana ise Trump'ın gümrük vergilerinin bütün dünyaya karşı olduğunu, parayı ve işgücünü ABD'ye çekmek istediğini söyledi. Bu noktada dünyaya uygulayacak ek gümrük vergilerinin Türkiye'yi etkileyebileceğini belirten Furtana, şu yorumu yaptı: "Ancak burada asıl hedef Çin. Bu, Türkiye için bir fırsat oluşturabilir. Daha önce de öyle oldu. Türkiye'nin ihracatı Trump'ın ilk döneminde arttı. Trump 2.0'da asıl hedef Çin olduğu için gümrük vergilerini Türkiye'ye karşı uygulamazsa, ancak artırılacak olan gümrük duvarlarından Türkiye muaf tutulursa Çin karşısında rekabet fırsatı elde edip, ABD'ye daha fazla ihracat yapabiliriz. Ama Trump'ın özellikle ithalatı azaltmak istediği belli başlı sektörler var. Otomotiv, kimyevi türevler gibi. Mamul madde konusunda da ithalatı azaltmak istiyor."



Türkiye masada yoksa hiçbir proje yürümez

Tuğçenur Ekinci Furtana, Trump'ın sürprizlerle dolu olduğunu ifade ederek, uluslararası küresel ticaret sisteminin birbiriyle bağlantılı olduğu için herhangi bir noktada gelişen olumsuzluğun tüm dünyayı etkilediğini vurguladı. "Türkiye'nin denklem içinde olmadığı hiçbir projenin yürümediğini onlar da görüyor" diyen Furtana, şunları söyledi: "ABD, birkaç

yl önce İpek Yolu'na alternatif olarak Baharat Yolu'nu duyurmuştu. Ancak bu konuda adım atmadı. Çünkü içinde Türkiye yoktu. Türkiye'nin olmadığı küresel ticaret sistemindeki önemli bir projenin yürütülmesi mümkün değil. ABD; hem Suriye hem de Ukrayna'da atacağı her türlü adım ve projede tabii ki Türkiye'den destek alacak veya birlikte hareket etmek zorunda."

Acil gündem Suriye

İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölüm Başkanı Doç. Dr. Ayfer Genç Yılmaz, Trump'ın göreve başlamasıyla Türkiye-ABD ilişkilerinin yeniden şekilleneceğini söyledi. Trump'ın Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'a yönelik kişisel olumlu tutumu olduğunu dile getiren Yılmaz, beklentilerini şöyle anlattı: "Trump'ın Cumhurbaşkanı Erdoğan'dan bahsederken 'dostum' ifadesini kullanması, bunun önemli

bir göstergesi. İlk olarak Türkiye-ABD ilişkilerinin geleceği büyük ölçüde Ortadoğu'da yaşanan gelişmeler ekseninde şekillenecek. Trump'ın iktidara gelmesiyle birlikte Türkiye, Ortadoğu'daki rolünü hem güçlendirebilecek hem de sıkıntılarla karşılaşabilecek gelişmelerle karşı karşıya kaldı. Biden döneminde olduğu gibi Trump döneminde de Türkiye-ABD ilişkilerinin en acil sorunu, Suriye'deki farklı gruplarla işbirliği ve terörizm ile mücadele olacak."

Potansiyel sektörler

Trump'ın ilk döneminde Türkiye ile ABD, yıllık ortalama 21.6 milyar dolarlık ticarete imza attı. İki ülke ticaret hacmi 2020'de 21.7 milyar dolarlık seviyeden 2021'de 27.8 milyar dolara, 2022'de 32.1 milyar dolara kadar yükseldi. 2023'te ise tutar 30.7 milyar dolar oldu. ABD seçimlerinin yapıldığı ve iki ülke arasındaki ticari ziyaretlerin yoğunlaştığı 2024'te ticaret hacmi 2020'ye kıyasla yaklaşık yüzde 50

artarak 32.5 milyar dolara ulaştı ve rekor olarak kayıtlara geçti. Türkiye'den ihrac edilen ürünlere bakıldığında kazanlar, makinalar, mekanik cihazlar ile mücevherci eşyası, tekstil, hazır giyim gibi sektörler öne çıktı. Trump'la yeni dönemde atılacak adımlar ve karşılıklı ziyaretlerle ekonomik ve ticari ilişkilerin hedef doğrultusunda hızlanması bekleniyor.

55 HEDEF ÜLKE İLE

İhracat ağı genişliyor

Küresel ticaretteki yavaşlama beklentilerine rağmen Türkiye yeni pazarlara yönelik ihracat stratejisini genişletiyor. Ticaret Bakanlığı tarafından belirlenen 55 hedef ülke ile ihracatın sürdürülebilir bir şekilde artması planlanıyor. e-ihracat hedefi 8 milyar dolara çıkarılırken, desteklenen pazaryerlerinin sayısının ise 25'e yükseltilmesi öngörüldü.

BARIŞ CABACI

TİCARET Bakanlığı, Türkiye'nin Asya-Pasifik ve Ortadoğu pazarlarında güçlü bir şekilde yer alması için hedef pazarlarını genişletiyor. Bu doğrultuda 2025 yılı ihracat hedefi 279.6 milyar dolar olarak belirlendi. e-ihracatta ise geçen yılki 6.4 milyar dolarlık hacmin, 8 milyar dolara yükselmesi öngörüldü. İhracat hedeflerini yükselten Ticaret Bakanlığı, yeni destekleri ve ülke stratejilerini de güçlendirerek güncelledi. Ayrıca finansman destekleri de yeni koşullara göre yeniden düzenlendi.

İLK KEZ LİSTEYE GİRDİLER

Ticaret Bakanlığı, bu doğrultuda 2025 yılı için 55 ülkeyi 'hedef ülkeler' olarak belirledi. Bu ülkelerden şu 5'i listeye ilk kez dahil edildi:

- Kamboçya
- Angola
- Paraguay
- Tanzanya
- Venezuela

İSLAM İŞBİRLİĞİ PAZARINA KATKI

Ticaret Bakanlığı, İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) üyesi ülkeleri de hedef ülkeler kapsamına aldı. Bu çerçevede e-ihracat potansiyeli yüksek olan üye ülkeler Birleşik Arap Emirlikleri (BAE), Katar, Kuveyt, Nijerya ve Suudi Arabistan, hedef ülkeler listesine alındı. Yeni düzenleme kapsamında, bu ülkelere yönelik e-ihracat faaliyetlerine ilave yüzde 20 destek sağlanacak. Destekler, özellikle dijital pazarlama, lojistik ve e-ticaret altyapı yatırımlarını kapsayacak. Bakanlık, bu teşviklerle Türk ihracatçıların söz konusu pazarlarda daha güçlü bir konum elde etmesini hedefliyor. Öte yandan, e-ihracat pazaryeri desteği de 2024 sonunda 20 pazaryerine yükseldi. Bu yıl ise pazaryeri sayısının 25'e çıkarılması planlanıyor.

EKSTRA DESTEK

Hedef ülkelerde ticareti zorlu, uzak ve ticari diplomaside yeni adım atılan ülkeler için de ek destekler verilecek. 5973 sayılı İhracat Destekleri Hakkında Karar ile 5986 sayılı E-İhracat Destekleri Hakkında Karar kapsamında, söz konusu hedef ülkelere yönelik



destek oranlarının 20 puana kadar artırılması mümkün olabilecek. 5973 sayılı Karar kapsamında hedef ülkelere yönelik giderlerin hedef sektörlerde olması durumunda ise 5 puan ilave ile 25 puan destek sağlanıyor.

FİNANSMAN KOLAYLAŞYOR

Ticaret Bakanlığı, ihracatçıların finansmana erişimini kolaylaştırmak için Türk Ticaret Bankası ve Türk Eximbank üzerinden kapsamlı bir destek programı hazırladı. Bu kapsamda devreye alınan destek ve imkanlar şöyle:

- Türk Ticaret Bankası'nın şube sayısı 11'e çıkarılacak.
- Bankanın toplam hesap adedi 3 bine, limitli ihracatçı sayısı bin 500'e, kredi imkanı olan ihracatçı sayısı bine, toplam kredi limiti ise 150 milyar TL'ye yükseltilecek.
- Türk Eximbank kapsamında ülkelere özel risk yönetimi sağlanacak.
- Yüksek teknoloji ve katma değerli ürünlere yönelik destek limitleri artırılacak.
- Yeşil dönüşüm projelerine özel uzun vadeli ve uygun maliyetli kredi imkanları sunulacak.

İGE'DEN YENİ PAKETLER

İhracatı Geliştirme A.Ş.'nin (İGE) yeni destek paketleriyle ihracatı güçlendirecek adımları şöyle:

- Yüksek katma değerli ihracat için 6.3 milyar TL destek sağlanacak.
- Yabancı Para Kefalet Destek Paketi ile 17.5 milyar TL kullanıma sunulacak.
- Reeskont Kredileri Kefalet Destek Paketi ile 6.3 milyar TL kullanıma sunulacak.
- Savunma Sanayi Tedarikçi Destek Paketi için 12.5 milyar TL ayrılacak.

- Toplam kefalet hacmi 160 milyar TL'ye ulaşacak.

MAL İHRACATINDA 22 DESTEK

Bu yılki ihracat hedefleri kapsamında, mal ihracatını desteklemek için 22 yeni adım belirlendi. Bu kapsamdaki bazı destekler şöyle:

- 269 ticaret heyeti ve 85 alım heyeti düzenlenecek.
- 65 yurt içi ve 330 uluslararası fuara milli katılım organizasyonu gerçekleştirilecek.
- 50 Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi (UR-GE) Projesi destek kapsamına alınacak.
- 40 Küresel Tedarik Zinciri Yetkinlik Projesi (KTZ) desteklenecek.
- Dış pazarlara kolay giriş için 12 bin pazara giriş belgesi verilecek.
- 61 şirketin 63 markası, Marka ve TURQUALITY destek programlarına dahil edilecek.
- 8 bin 500 ihracatçıya Hususi Damgalı Pasaport sağlanacak.
- 30 bin kişi Şişli Ticaret Eğitim Programlarına katılacak.
- Teknoloji ve yeşil dönüşüm yatırımlarına faiz desteği sunulacak.
- Türk Ticaret Bankası ile yeni bir Prefinansman Modeli geliştirilecek.
- Yurt içi fuar destekleri genişletilecek.
- Destek Yönetim Sistemi (DYS) süreçleri sadeleştirilecek.
- Mal ve hizmet ihracatçılarının ortak tanıtım ve pazarlama faaliyetleri desteklenecek.
- Yerli Tedarik Sistemi (YTS) devreye alınacak.
- Gıda ve tarım ihracatında teknik engelleri aşmaya yönelik çalışmalar yapılacak.
- VII. UR-GE Kümelenme Konferansı düzenlenecek.
- Sürdürülebilir İhracat Hamlesi başlatılacak.

Hizmet ihracatında destekler güncellenecek

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, 2024'te 114 milyar dolarlık hizmet ihracatına ulaşıldığını ve bir önceki yıla göre 8 milyar dolar artış sağlandığını açıkladı. Hizmet ticaretinde 61 milyar dolar dış ticaret fazlası verilerek mal ticaretindeki 82 milyar dolarlık açığın kapatılmasına katkı sağlandığını belirtti. Bakan Bolat, bu yıl uygulanacak destekleri şöyle sıraladı:

Etkinlik ve fuarlar

- 42 yurt dışı etkinlik, 1.200 bireysel yurt dışı ve 20 bireysel yurt içi etkinlik desteklenecek.
- 27 sektörel ticaret heyeti düzenlenecek, 20 yurt içi fuar destek kapsamına alınacak.



Finansman ve düzenlemeler

- Yurt Dışı Lojistik Dağıtım Ağları için Eximbank prefinansman imkanı sunulacak. Hususi Damgalı Pasaport Genelgesi yenilenecek.

Sektörel destekler

- 48 milyar dolarlık ihracat hedefiyle 7 milli katılım organizasyonu yapılacak.
- 5 yurt dışı pazarlama faaliyeti, 15 milli katılım, 500 bireysel fuar katılımı desteklenecek.
- Yurt dışı müteahhitlikte 30 milyar dolarlık proje hedefleniyor.
- Teknik müşavirlikte 250 milyon dolarlık proje gerçekleştirilecek.
- Kültür hizmetlerinde 19 bireysel yurt dışı etkinlik, 3 milli katılım organizasyonu desteklenecek.
- Sağlık turizmde 2 milyon sağlık turisti hedefiyle 3.5 milyar dolarlık ihracat yapılacaktır.



Türkiye kalkınma bankalarının çekim merkezi

Son 20 yılda Türkiye ekonomisi mega altyapı projelerinde, enerji, imalat sanayi, turizm, sağlık, havacılık gibi hizmetler sektörü alanlarında etkili ve iddialı hamleleriyle savunma ve uzay teknolojilerindeki dev atımları ile dünya ekonomisinde kendini farklı bir konuma yerleştirdi. 2008 küresel finans krizi ve 'Covid-19' dünya ekonomisini derinden sarsarken, Rusya-Ukrayna Savaşı küresel belirsizlik ortamını derinleştirirken, tüm dünya Türkiye'nin art arda gerçekleştirdiği ve GSYH'sini 1.3 trilyon doların üzerine, mal ihracatını 270 milyar dolara, hizmet ihracatını ise 100 milyar doların üzerine taşıyan yatırım hamlelerindeki kararlılığı, azmi takdirle takip etti.

Sadece Türkiye sınırlarında değil, kıtalar boyutunda, Türkiye'nin müteahhitlik firmalarının dünya çapında kazandığı ve gerçekleştirdiği projeler, Türkiye'yi uzun zamandır bu alanda uluslararası düzeyde Çin'den sonra ikinci sırada tutuyor. Oysa, son 20 yılda Atlantik İttifakı ülkelerinin çoğunda altyapı ve üstyapı ciddi bir kalite ve verimlilik kaybı yaşıyor. Başkan Trump, bu konuya ısrarla işaret ederek, ABD'nin altyapısının üçüncü dünya ülkeleri düzeyinde bir yıpranmayla karşı karşıya olduğunu, bu tablonun ABD'nin dünya ekonomisindeki konumuna yakışmadığını belirtiyor. Türkiye'nin atılımı ruhu ve tüm zorluklara rağmen dinmeyen yatırım iştahı, dünyanın önde gelen kalkınma ve yatırım bankalarının artan bir tempoda ilgisini çekiyor. Bilhassa son 10 yılda, dünyanın önde gelen kalkınma ve yatırım bankalarının en itibarlı paydaşlarından biri Türkiye oldu.

Kaynak kullanımı

Öyle ki, söz konusu uluslararası ve çok taraflı kalkınma bankalarının üst düzey yönetimleri Türkiye'ye gerçekleştirdikleri her ziyarette, ülkemizin gizli kahramanlarının, zorluk bilmez müteahhislerinin gerçekleştirdikleri yatırımların, dünya standartlarındaki fabrikaların, tesislerin başarılarını, becerilerini yerinde gözlemleyerek büyük bir hayranlıkla ülkemizden ayrılıyor. Dünyanın önde gelen uluslararası ve çok taraflı kalkınma bankaları, iki önemli gerçeğin farkındalar. Atlantik İttifakı ülkelerin pek çoğunda gerek kamu yatırımları gerekse de özel sektör yatırımlarında öyle ciddi bir yavaşlama söz konusu ki, Türkiye'ye yatırım finansmanında kaynak kullanımı söz konusu bankalar için daha da kıymetli hale gelmiş durumda. Bunun yanı sıra, Türkiye'nin küresel rekabetteki diadısını perçinlemek ve daha da derinleştirmek adına, dijital ve yeşil dönüşümde atılan kararlı adımlar, stratejik sektörlerimizin tümünde gözlenen dönüşüm, uluslararası kalkınma bankalarının başarı öyküsü olarak aktarılan bir süreç.

Avantajlı finansman imkanı

Bu nedenle, Hazine ve Maliye Bakanlığımızın yoğun çalışmaları sonucunda, Asya Kalkınma Bankası'nın (AKB) da Türkiye'de faaliyete başlama kararı bu sürecin önemli kanıtlarından birini oluşturuyor. AKB'nin 59 yıllık tarihinde bir ilk olan bu statü değişikliği kararı doğrultusunda, Asya-Pasifik coğrafyasının Türkiye'ye artan yoğun ilgisinin de ekonomik katma değere dönüşeceği bir dönemde, hem kamu hem özel sektörümüz, altyapı, çevre, eğitim, finans ve enerji gibi pek çok alanda AKB'nin uzun vadeli ve avantajlı finansman imkânlarından faydalanıyor olacak. Bu önemli gelişme, hali hazırda Türkiye'nin uluslararası ve çok taraflı kalkınma bankaları nezdindeki 35 milyar dolarlık aktif portföy büyüklüğünün 50 milyar dolara genişleyeceği bir dönemin de başlangıcı anlamına geliyor. Türkiye'nin kalkınma bankalarının çekim merkezi olması katlanarak sürecek.

Fed'in faiz sınavı ve piyasalara etkisi

Fed, beklediği gibi davrandı ve faizleri değiştirmede, faiz aralığını yüzde 4.25-4.50 bandında tuttu. Bu kararı FOMC'de oy birliğiyle alındı yani 12 evet, sıfır hayır. Bu arada iskonto faiz oranını da beklediği gibi yüzde 4.50'de bıraktı.

Karar sonrası Powel yaptığı açıklamalarda, enflasyonun yüzde 2 hedefine yaklaştığını, ancak yüksek kalmaya devam ettiğini, yüzde 2 enflasyon hedefini yakın gelecekte değiştirmeyeceklerini, parasal sıkılaştırmanın ise sona erdirilmesi için bir takvim bulunmadığını ifade etti. İş gücü piyasasının iyi olduğunu, ticaret politikalarındaki belirsizliğin işletmelerin yatırım kararları için bir mesele olabileceğini belirten Powel, Fed'in 5 yıllık politikasını gözden geçirmesini yazın ikinci yarısında tamamlamayı hedeflediğini belirtti. Kısacası o zamana kadar politika durumunda bir değişiklik olmayacak gibi görünüyor.

Ticaret politikalarındaki belirsizlik

FOMC'nin son açıklamasıyla aralık ayında yaptığı açıklama arasındaki farka bakıldığında, enflasyonla ilgili yapılan değerlendirmede değişiklik olduğunu görüyoruz. Geçen ay, "Enflasyon, komitenin yüzde 2'lik hedefine doğru ilerleme kaydetmiştir, ancak halen bir miktar yüksek seyretmektedir" ifadeleri kullanılırken, bugün cümlelerin ilk kısmı çıkarılarak sadece, "Enflasyon halen bir miktar yüksek seyretmektedir" denildi.

Gerek hedefe ilerleme konusunun çıkarılması gerekse ticaret politikalarındaki belirsizliklere dikkat çekilmesi son derece anlamlı.

Kaldı ki Trump, Oval Ofis'te başkanlık kararnamelerini imzalamasının ardından Dünya Ekonomik Forumu'na video konferansla katılarak faizlerin çok daha aşağıya indiğini görmek istediğini ve Fed'in kendisini dinlemesini beklediğini ifade etmişti. Nedeni için ise "Çünkü faiz oranlarını onlardan çok daha iyi bildiğimi ve bu kararı almakta birinci derecede sorumlu olan kişiden kesinlikle çok daha iyi bildiğimi düşünüyorum" demişti.

Fed ve Trump arasındaki görüş ayrılığı

Şimdi Fed ve Trump arasındaki görüş ayrılığı iyice ortaya çıkmış durumda. Bu durum, piyasalardaki belirsizlik ve dalgalanmanın da sebebi olabilir. Ancak ABD faizlerinin düşmemesi hem doları daha güçlü tutabilir hem de altın gibi dolara karşı ürünlerde fiyat düşmelerine sebebiyet verebilir. Kaldı ki belirsizlikler risk iştahını azaltacağı için gelişmekte olan ülkelere de sermaye akışını zora sokabilir. İşte bu noktada konu bizi de etkiliyor. Çünkü yabancı yatırımcı girişi aksarsa o zaman dövizde satış eğilimi azalır ve TCMB rezervleri fire vermeye başlayabilir. Kurun yükselme riski artar ve dolayısıyla TCMB faiz düşürmede sıkıntı yaşarken enflasyonda da yukarı yönde ivmelenme olabilir. Hepsini birbirine bağlı ve domino taşı gibi birine dokunsanız diğerini etkileyecek durumda.

Riskleri iyi yöneten iyi kazanmaya devam edecek, riskleri küçümseyen ise terleyebilir. O yüzden aman dikkat...



Hikmet BAYDAR

Üreterek kazandığımız döviz Merkez Bankası'na dönmeli



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, ihracatçıların finansmana erişimde Türk Eximbank desteklerinden mutlaka yararlanmaları gerektiğini söyledi. Türkiye'nin üreterek büyüyebileceğini vurgulayan Avdagiç, "Üreterek kazandığımız dövizin Merkez Bankası'na girmesi en büyük kıymetimizdir" dedi.

BARIŞ CABACI

Almanya örneği

Sanayi sektörünün dünya genelindeki durumunun ele alınması gerektiğini söyleyen İTO Meclis Üyesi Mehmet Akif Özyurt ise Almanya'daki sanayi daralmasına dikkat çekti. Özyurt, Almanya'daki daralmanın Türkiye'ye yansımalarını şöyle değerlendirdi: "Almanya, son

günlerde fabrika kapatma haberleriyle gündemde. Burada oluşacak tedarik açıklarını Türkiye kapatabilir. Pazar çeşitlendirmesinin önemini burada bir kez daha görüyoruz. Çin, sanayi sektörünü yüksek teknolojiye ve inovasyona dayalı bir yapıya dönüştürerek küresel ekonomide

güçlü bir konuma ulaştı. Bizim de sanayimizi dijitalleşme, otomasyon ve sürdürülebilir üretim anlayışıyla güçlendirmemiz gerekiyor. Sanayicilerimizin uluslararası rekabette ayakta kalabilmesi için devlet desteklerinden Ar-Ge yatırımlarına kadar geniş çaplı adımlar atmamız gerekir."



137.CANTON FUARI 3.FAZ

Guanco - Çin Halk Cumhuriyeti
1 - 5 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Desteğe
Esas Tutar:
18.900 TL / m²

Mikro ve Küçük
İşletmeler Desteğe
Esas Tutar:
20.250 TL / m²



TÜRK GIDA SEKTÖRÜ CANTON'DA DÜNYA İLE BULUŞUYOR

NEDEN 137. CANTON FUARI 3. FAZ ?

- Dünyanın önde gelen ticaret fuarında uluslararası ziyaretçiler ile buluşma imkanı
- 1.550.000 m² 'de 55 farklı sektör
- 680'i yabancı olmak üzere 29.000'nin üzerinde katılımcı
- 215 ülkeden yaklaşık 250.000 profesyonel ziyaretçi
- En büyük ülke katılımı: TÜRKİYE

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 920 ABD Dolar / m²
Minumum stant alanı : 9m²



Şeyma Ceren Pekcan
0212 455 65 07
0542 421 82 85
seyma.pekcan@ito.org.tr

Ruken Ayata
0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Gökhan Çapkin
0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in x f t @ /itokurumsal



ÜRETEREK BÜYÜYELİM

Toplantıda konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, sanayi ve ihracat sektörlerinin finansmana erişiminin kritik öneme sahip olduğunu belirterek, ihracatçı firmaların Türk Eximbank desteklerinden mutlaka yararlanmaları gerektiğini vurguladı. Avdagiç, finansman sorunlarının ihracatçıları için büyük bir engel oluşturduğunu belirterek, bu noktada Türk Eximbank desteklerinin büyük avantaj sunduğunu söyledi. Avdagiç, şöyle konuştu: "İhracat yapan firmalarımızın rekabet gücünü artırabilmesi ve büyümesini sürdürebilmesi için finansmana erişim kritik bir konudur. Türk Eximbank'ın sunduğu uygun maliyetli kredi ve desteklerden ihracatçılarımızın mutlaka yararlanması gerekiyor. Türk Eximbank, ihracatçılarımıza uygun maliyetli finansman sağlayarak, uluslararası pazarlarda daha güçlü olmasına katkı sunuyor." Türkiye'nin ihracat odaklı



büyüme stratejisine dikkat çeken Avdagiç, "En büyük kıymet, üreterek kazandığımız dövizin Merkez Bankası'na girmesidir. Bunun için Türk Eximbank gibi finansal destek mekanizmalarından azami ölçüde faydalanmalıyız. Üreterek büyümemiz gerekiyor" dedi.

EKONOMİNİN BEL KEMİĞİ

Sanayinin, üretim kapasitesi, istihdam sağlama gücü ve ihracattaki rolüyle Türkiye'nin ekonomik büyümesindeki en önemli unsurlardan biri olduğunu belirten İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ise şöyle konuştu: "Sanayi sektörü, sadece üretim yapan bir alan olmanın ötesinde, ülkemizin ekonomik kalkınmasının temel taşıdır. Türkiye'nin küresel arenada daha güçlü bir oyuncu olabilmesi için sanayimizin gelişimini sürdürülebilir şekilde desteklememiz gerekiyor. Üretimde verimliliği artıracak, ihracatı güçlendirecek ve firmalarımızı uluslararası pazarlarda daha rekabetçi hale getirecek politikalar üzerinde çalışmalıyız."

Sağlık turizminde hedef ilk üçte yer almak

Sağlık sisteminin dönüşümündeki başarıda özel sektörün de katkısı büyük oldu. Sağlıkta gerek altyapısı gerek çalışanlarıyla dünyaya örnek olan bir sistemi hayata geçiren Türkiye, sağlık turizminde de ilk 3'e girmeyi hedefliyor.

OSMAN KUVVET

SAĞLIK sektöründeki dönüşüm ve Türkiye'nin sağlık turizmindeki potansiyeli, İstanbul Ticaret Odası Sağlık İhtisas Komitesi Toplantısı'nın ana gündemi oldu. Toplantıda, sağlık turizminde reklam faaliyetleri, ağız ve diş sağlığıyla ilgili gelişmeler, tıbbi cihazlar ve kayıt dışıyla mücadele görüşülen konular arasında yer aldı.

İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu başkanlığında yapılan toplantıya; İstanbul İl Sağlık Müdürlüğü 4 No'lu Kamu Hastaneleri Başkanı Dr. Abdülvahit Sözüer, 1 ve 2 No'lu Kamu Hastaneleri Başkanı Doç. Dr. Kemal Tekeşin, Halk Sağlığı Başkanı Dr. M. Burhan Küçükoglu, Sağlık Hizmetleri Başkan Yardımcısı Uz. Dr. Bekir Aktura, İTO Meclis ve Komite Üyeleri, STK yetkilileri, akademisyenler ve sektör temsilcileri katıldı.

DÜNYAYA ÖRNEK OLDUK

İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, toplantının açılışında yaptığı konuşmada, sağlık sektörünün bir ülkenin kalkınması ve vatandaşlarının yaşam kalitesini artırması bakımından önemine dikkat çekti.

Türkiye'nin 2002'den bu yana sağlık sektöründe büyük bir dönüşüm yaşadığını belirten Develioğlu, "Sağlıktaki bu başarılı dönüşümde özel sektörün büyük katkısı oldu. Sağlık çalışanları ve sağlık alt yapısıyla dünyaya örnek olan bir sistemi hayata geçirdik. Özellikle pandemide buna



yakından şahit olduk" dedi.

Develioğlu, sağlık hizmetlerine erişimin artırılması, dijital sağlık teknolojilerinin kullanılması, sağlık turizminde elde edilen başarıların, Türkiye'nin sağlık sektörünün gelişimine dair önemli göstergeler olduğuna dikkat çekerek, şunları söyledi: "Sağlık turizmi dünyada da gelişen bir sektör. Sağlık turizminde Türkiye'nin hedefi dünyada ilk üçe girmek. Bu imkan ve potansiyelimiz var."

İTO BÜYÜK DESTEK VERDİ

Toplantıda söz alan, 4 No'lu Kamu Hastaneleri Başkanı Dr. Abdülvahit Sözüer, İstanbul'da Avrupa'nın en büyük fizik tedavi hastanesini açtıklarını belirtti. Sözüer, "660 yataklı, 6 ameliyathanesi olan bir fizik tedavi hastanesi açtık. Bu hastanenin yapımında büyük destek veren İTO'ya ayrıca teşekkür ediyorum" dedi.

Sağlıkta rakamlarla İstanbul

Toplantıda konuşan İstanbul İl Sağlık Müdürlüğü Halk Sağlığı Başkanı Dr. M. Burhan Küçükoglu, 2025 yılı itibarıyla sağlıkta hem kamu hem özel sektör olarak İstanbul'un önemini rakamlarla şöyle ortaya koydu:

- 45 bin 324 hasta yatağının yüzde 54'ü kamuda, yüzde 46'sı özel sektörde
- 8 bin 500 yoğun bakım yatağının yüzde 42'si kamuda, yüzde 58'i özel sektörde bulunuyor.

Etkin tanıtım şart

Sağlık sektörü temsilcileri, sektörün sorunlarını ve taleplerini şöyle sıraladı: "Türkiye'nin sağlık turizminde hedeflerine ulaşması için ülke bazlı politikalar hazırlanmalı. Reklam ve tanıtım yönetmeliği hazırlanırken sektörün gerçekleri göz önünde bulundurulmalı. Sağlık turizminde Türkiye'nin neden iyi bir tercih olduğu açıklanmalı ve tanıtımı iyi yapılmalı. Merdivenaltı uygulamaları engelleyerek sektöre zarar vermesini önlemeliyiz."



Enerjide faturalı tasarruf dönemi

Konutta aylık 1050 TL üzerinde elektrik faturası ödeyenler, kaynak tedarik tarifesıyla üst dilime geçecek. Ticari işletmelerde ise bu rakam 5 bin TL. 1 Şubat'ta başlayacak uygulamayla çok tüketen hanelerin çok ödemesi ve yenilenebilir enerji yatırımlarının artırılması hedefleniyor.



BARIŞ CABACI

ELEKTRİK faturaları, 1 Şubat itibarıyla enerji borsası fiyatlarına göre hesaplanacak. Yeni dönemde daha fazla elektrik tüketen daha yüksek fatura ödeyecek. Ayda 417 kilovatsaatten fazla tüketimi bulunan mesken sahipleri elektrik hizmetini gerçek maliyetler üzerinden satın alacak. Enerjide sübvansiyonun kaldırılmasını öngören yeni düzenleme, İstanbul Ticaret Odası Enerji, Çevre ve Dönüşüm İhtisas Komitesi'nin toplantısında tüm ayrıntılarıyla görüldü.

Enerji sektöründeki güncel sorunların ve sürdürülebilir çözüm önerilerinin değerlendirildiği toplantı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca başkanlığında gerçekleştirildi. Toplantıya; EPIAŞ Elektrik Piyasası Müdürü Abdullah Korkmaz, CK Enerji Boğaziçi Elektrik Perakende Satış A.Ş. Genel Müdürü Ali Erman Aytac, İTO Meclis Üyeleri, İstanbul Geri Dönüşümcüler Derneği Başkanı Yüksel Yılmaz, sivil toplum kuruluşları temsilcileri ve akademisyenler de katıldı.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, toplantının açılış konuşmasında enerji sektörünün, bireysel hayattan iş dünyasına kadar toplumun her alanında büyük bir etkiye sahip olduğunu belirtti. Enerji verimliliğinin ve çevre dostu uygulamaların önemine dikkat çeken Eyyüpkoca, "Enerjiyi verimsiz kullanırsak, geleceğimiz tehlikeye girebilir. Sadece enerji alanında değil, hiçbir alanda israf yapmamalıyız" dedi.

EVDE ŞARJ LİMİTİ ARTIRACAK

Toplantıda, Türkiye'deki enerji kullanımının giderek daha kritik bir hale geldiği hatırlatıldı. Enerjide sübvansiyonun kaldırılmasını öngören yeni düzenlemeye göre; son kaynak tedarik tarifesıyla birlikte elektrik kullanımında belirli bir sınırın aşılması halinde bu miktar faturalara yansıtacak. İTO Enerji Meslek Komitesi Meclis Üyesi Bülent Şen, yeni düzenlemeye ilişkin şu bilgiyi verdi: "Türkiye'de mevcut 27 milyon hane aylık ortalama 232 kWh enerji tüketiyor. Yeni sistemde, tüketim iki kat arttığı takdirde yani yaklaşık 417 kWh'i aşarsa haneler daha fazla ödeme yapacak. Elektrikli aracı evde şarj eden aileler, bu sistemden en fazla etkilenen grupta yer alıyor. Yeni hesaplamada 2024 yılındaki harcamalar baz alınacak. Geçen yıl elektrik tüketiminin yıllık ortalaması 5 bin kilovatsaatin üzerindeyse, fatura enerji borsasına göre fiyatlanacak. Burada bir zam söz konusu değil. Sadece elektriğin üzerindeki sübvansiyon kalktı. Yani çok yakan, çok ödeyecek. Sistem, 1 Şubat itibarıyla başlıyor."

SADECE YÜZDE 3'Ü ETKİLENECEK

CK Enerji Boğaziçi Elektrik Perakende Satış A.Ş. Genel

Isı pompası, klima gibi vazgeçilmez olacak

Toplantıda geleceğin enerjisi olan ısı pompası hakkında sunum yapan Daikin A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Özen, şu bilgiyi verdi: "Eskiden araçlarda klima yoktu, bugün ise her araçta klima var. Önümüzdeki yıllarda da her meskende ısı pompası olacağını öngörüyoruz. Fiyatı kombinin 10 katı ve genel olarak, doğalgazın ulaşmadığı bölgelerde tercih ediliyor. Isı pompalarının kaynakları bulunuyor. Bunlar su, toprak, rüzgar gibi çeşitlenebiliyor. Burada kaynaklara göre yatırım yapılması gerekiyor."

Kimler yüksek fatura ödeyecek?

Konutta aylık 1050 liranın üzerinden fatura ödeyenler üst dilime geçecek. Bu sınırın altındaki faturalar ise değişmeyecek. Türkiye'de ortalama bir hanenin aylık elektrik faturası 414 lira olarak hesaplanıyor. Ticari işletmelerde ise bu rakam 5 bin lira olarak belirlendi.

Nereleri kapsıyor?

Düzenleme mesken içi kullanımın yanı sıra apartman ve sitelerdeki bağımsız bölümler, asansör, merdiven otomatığı gibi tüm ortak alanlar için de geçerli olacak. İbadethaneler bu sistemden muaf olacak.

Müdürü Ali Erman Aytac ise enerji faturalarına yeni sistemde, meskenler için yıllık 5 bin kilovatsaat, ticari mekanlar için de 15 bin kilovatsaat sınırı getirildiğini hatırlattı. Aytac, "Yeni sistem, meskenlerde uygulanan sübvansiyonun ortadan kalkmasıyla oluştu. Türkiye'de 50 milyon mesken abonesi olduğu öngörülüyor. Hesaplara göre abonelerin sadece yüzde 3'ü bu durumdan etkilenenler. EPDK hesaplarına göre, 35 milyar liralık bir sübvansiyon ortadan kalktı. Yeni fiyatlamayla birlikte yenilenebilir enerji yatırımlarının da artması söz konusu olacak" diye konuştu.

TAKSONOMİ 1 OCAK 2027'DE

MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Altuğ Karataş da 1 Ocak 2027 itibarıyla devreye girecek taksonomi sistemi hakkında şu bilgiyi verdi: "Taksonomi sisteminde finansmana erişim, ev kredileri ve ürün alımında artık herkesin yeşil karnesi olacak. Sürdürülebilir ekonomi içinde parametrelere göre finansman verilecek. Yani herkesin kredi notu gibi yeşile etki notu olacak. Bu yepyeni bir ekonomik sistem. Bunun herkes tarafından iyi anlaşılması gerekiyor. Sisteme şimdiden hazırlanmalıyız."

SIAL CHINA 2025

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
19 - 21 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

T.C. TİCARET BAKANLIĞI
TARAFINDAN ONAYLANAN
TİCARİ TİTARİ
22.018 TL/m²

MÜHÜR VE
İHALEMELENDİĞİN
TİCARİ TİTARİ
23.591 TL/m²



ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2025'E KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2025 GENEL BAKIŞ

- Dünyanın en geniş coğrafyası Asya'nın etkin gıda ve içecek fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı, 12 Tematik Salon
- 2024 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2024 yılında 110'un üzerinde ülke ve bölgeden 175.739 profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi / 300.000'i aşkın ziyaretçi
- Asya pazarına erişim, yeni iş olanakları keşfetme, etkin marka tanıtımı ve işbirlikleri kurma fırsatları
- Her ölçekten alıcıya ulaşabilme imkanı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen grafiği
- Katılımcı firmalar nezdinde 2024 Türkiye Milli İştiraki Organizasyonu Genel Memnuniyet oranı % 96

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

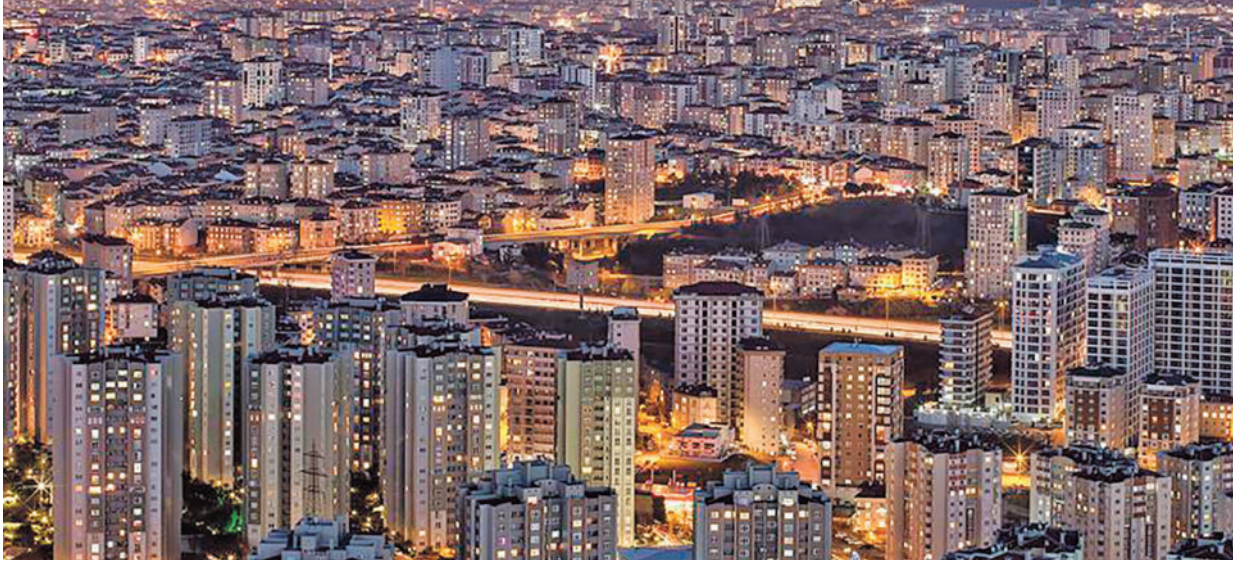
Katılım Bedeli : 1.100 Euro/m²
Minimum stant alanı : 12 m²



Tanju Özbay	Murat Özturan	Gülün Gürsoy	Sibel Tayanç
0212 455 47 73 0539 931 51 24 tanju.ozbay@ito.org.tr	0212 455 62 21 0530 078 43 55 murat.ozturan@ito.org.tr	0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulun.gursoy@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Şehir planlaması olmadan dönüşüm yapılmaz



Şehir Planlama Odası İstanbul Şubesi heyeti İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Görüşmede kentsel dönüşüm ve şehir planlamasında yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri ele alındı.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç, Türk Mühendis ve Mimar Odaları Birliği (TMMOB) Şehir Plancıları Odası İstanbul Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Eray Morgül ve Yönetim Kurulu Üyelerini İTO'da konuk etti.

Heyeti ağırlayan İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç, şehir planlamasının o şehrin vizyonu ve insanların konforu için hayati öneme sahip olduğuna dikkat çekti. Köç, İstanbul için hızla hareket edilmesi gereken kentsel dönüşüm konusunun da şehir planlaması olmadan düşünülemeyeceğini belirtti.

İTO'NUN BİRİKİMİ

Türk Mühendis ve Mimar Odaları Birliği Şehir Plancıları Odası İstanbul Şubesi Yönetim Kurulu



Başkanı Eray Morgül de tüm sektörleri temsil eden ve ilgili sektörler arasında koordinasyon sağlama kabiliyeti olan İTO'nun inşaat, imar, şehir planlama ve kentsel dönüşüm konularında birikiminden ve desteğinden yararlanarak sorunlarına çözüm üretmek istediklerini söyledi. Sektörel istişarelerin de

gerçekleştirildiği toplantıda, ayrıca imar planları yapılırken ada bazlı planlama çalışılmasının inşaat maliyetleri ve şehir planlaması bakımından daha verimli olacağı görüşü dile getirildi.

Toplantıya, İTO Meclis Üyeleri Süleyman Uluocak ve Recep Yeşilyurt da iştirak etti.



Kentsel dönüşüm için birlikte hareket edelim

İnşaat ve gayrimenkul sektörlerinin temsilcileri, İstanbul'daki kentsel dönüşümde yaşanan zorlukların giderilmesi için 'tüm paydaşlarla birlikte hareket edelim' önerisinde bulundu.

MESUDE DEMİRHAN

DEPREME karşı alınacak önlemlerin başında konutların ve sanayi tesislerinin yer aldığı binaların da dönüşümü geliyor. İstanbul'da riskli olarak belirlenen 1.5 milyon konut var. Binaların dönüşümü birçok sorunu ve yeniliği de beraberinde getiriyor. Kentsel dönüşümdeki bu süreç, İstanbul Ticaret Odası İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi Toplantısı'nda değerlendirildi. İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç ile Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Akbal başkanlığındaki toplantıya, İBB Sanayi ve Ticaret Platformu Başkanı Dr. Mehmet Çakılcioglu da katıldı.

YAŞANILABİLİR KENTLER

Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç, kentsel dönüşümün her toplantıda olmazsa olmaz bir konu olarak gündeme geldiğini belirterek, kriz dönemlerinin kendi içinde fırsatları barındırdığını söyledi. Köç, yaşanılabilir kentler için akıllı dönüşüme ihtiyaç olduğunu dile getirdi.



ÇEVRE DOSTU OLMALI

Sektör temsilcileri ise yeşil alanlar dikkate alınarak, çevre dostu projeler geliştirilmesi gerektiğini söyledi. Böylece şehirdeki yaşam kalitesinin de artacağına işaret eden sektör temsilcileri, tüm paydaşlarla bir araya gelip ortak akılla hareket etmenin önemini vurguladı. Deprem gerçeğini hatırlatan konuşmacılar, "Kentsel dönüşümde İstanbul'da çeşitli sorunlar yaşanıyor. Vatandaşların da sorunlarının giderilmesi lazım" dedi.

ZEPS 2025 FUARI

Zenica - Bosna Hersek Federasyonu
10 - 13 Eylül 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

2025
ZEPS

AVRUPA'NIN KALBİNDE BULUŞALIM!

ZEPS 2025

- Ülkemiz ile Bosna Hersek Federasyonu arasında imzalanan Serbest Ticaret Anlaşması
- Bosna Hersek'in her yıl artan ticaret hacmi
- Bölgenin en önemli genel ticaret fuarlarından
- İkili görüşme organizasyonu

İLGİLİ SEKTÖRLER

- Ahşap İşleme ve Mobilya
- Ayakkabı
- Bankacılık Hizmetleri
- BT ve Siber Güvenlik
- Bilgi Teknolojisi ve Telekomünikasyon
- Dekorasyon
- Enerji ve Ekoloji
- Geniş Tüketim
- Gıda ve Tarım
- İnşaat
- İş Güvenliği
- Kentsel ve Belediye Ekipmanları
- Kozmetik ve Kişisel Bakım
- Metal Endüstrisi
- Sağlık
- Tekstil ve Ürünleri
- Temizlik
- Turizm

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Her firmanın sektörüne ilişkin özel ikili görüşmeler düzenlenmesi
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Katılıma ilişkin hazırlanacak broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 300 Euro / m²



Yeşim Yıldız
0212 455 61 15
0530 962 01 39
yesim.yildiz@ito.org.tr

Sibel Tayanç
0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

Aylin Odabas
0533 959 30 57
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Yabancıya konut en çok İstanbul'da satıldı

Geçen yıl yabancıya 23 bin 781 konut satıldı. Yabancıların toplam satışlar içerisindeki payı ise yüzde 1.6 oldu. Uluslararası yatırımcılar geçen yıl en çok konutu İstanbul'dan aldı. Sektör temsilcileri, 2025'te artış bekliyor.

YABANCIYARIN konut alımında geçen yıl ciddi düşüş oldu. Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) 2024 yılına ilişkin açıkladığı konut satış istatistiklerinden derlenen verilere göre, yabancıların Türkiye'den ev alabilmesine olanak tanıyan ve 2012'nin ortalarında yürürlüğe giren Müktebilyet Yasası sonrası artan yabancıların konut alımında son iki yıldır düşüş görülüyor. Geçen yıl yabancılar yapılan konut satışları 2023'e göre yüzde 32.1 azalarak 23 bin 781'e geriledi. 2024 yılında yabancılar yapılan satışta en yüksek rakam 2 bin 418 ile aralık ayında görüldü.

İSTANBUL İLK SIRADA

Uluslararası yatırımcılar

geçen yıl en çok konutu 8 bin 416 ile İstanbul'dan aldı. Megakentin son 12 yılın 9'unda bu alanda lider olduğu görüldü. Rusya-Ukrayna savaşının başlamasının ardından her iki ülke vatandaşlarının yoğun ilgi gösterdiği Antalya'da geçen yıl yabancılar 8 bin 223 konut satıldı. Antalya'yı 2 bin 112 konut ile Mersin, 637 ile Ankara, 588 ile Yalova, 528 ile Bursa, 417 ile Kocaeli, 389 ile Aydın, 381 ile İzmir, 365 ile Muğla izledi.

Geçen yıl Türkiye'den en çok konut alan ülke vatandaşları 4 bin 867 ile Ruslar oldu. Önceki yıllarda genellikle üçüncü sırada bulunan Ruslar, son 3 senedir zirvede yer alıyor. İkinci sırada 2 bin 166 ile İranlılar bulunurken, onları 1631 ile

Ukraynalılar, 1302 ile Iraklılar, 1283 ile Almanya vatandaşları, 1055 ile Kazakistan uyruklular takip etti.

REKOR 2022'DE KALDI

Konut alımında ilk 20'de yer alan diğer ülkeler ise Azerbaycan, Suudi Arabistan, Çin, ABD, Afganistan, İngiltere, Kuveyt, Filistin, Mısır, Özbekistan, İsrail, Ürdün, İsveç ve Hollanda şeklinde sıralandı. Yıllara göre bakıldığında yabancılar en çok konut satılan yıl 67 bin 490 ile 2022 oldu. Bu tarihte ülke genelinde her 100 konutun 4.5'inin yabancılar satıldığı gözlemlendi. Uluslararası yatırımcılar, önceki yıl 35 bin 5, 2021'de 58 bin 576, 2020'de ise 40 bin 812 konut aldı.

Daha kaliteli eğitim için 5 yıllık stratejik plan

İstanbul Ticaret Üniversitesi, önümüzdeki beş yılı şekillendirecek stratejik plan hazırlıklarına başladı. 2025-2029 Stratejik Planı ile eğitim kalitesinin artırılması, araştırma ve geliştirme faaliyetlerinin desteklenmesi ve bölgesel işbirliklerinin güçlendirilmesi amaçlanıyor.



ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, 2025-2029 Stratejik Planı ile önümüzdeki 5 yıllık yol haritasını şekillendirmeye hazırlanıyor. Eğitimde kalitenin artırılmasını, araştırma ve geliştirme faaliyetlerinin desteklenmesini ve bölgesel işbirliklerinin güçlendirilmesini öngören 2025-2029 Stratejik Planı hazırlıkları kapsamında ilk toplantı, Sütlüce Yerleşkesi'nde yapıldı. Strateji Geliştirme ve Kalite Koordinatörlüğü'nün koordinasyonunda ve Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek'in başkanlığında gerçekleştirilen toplantıya akademik ve idari yöneticiler katıldı. Toplantıda, üniversitenin önümüzdeki beş yıl için belirleyeceği stratejik hedefler, projeler ve akademik gelişim planları ele alındı. Planlama sürecinde akademik ve idari birimlerin etkin katılımının kritik olduğuna dikkat çekildi.

KATILIMCI YAKLAŞIM

Stratejik planlama süreci, liderlik, yönetim ve kalite,

eğitim-öğretim, araştırma-geliştirme ve toplumsal katkı ana başlıkları altında, katılımcı bir yaklaşımla yürütülecek. Belirlenen hedefler, üniversitenin geleceğini şekillendirecek. Çalışmalar, rektörlük onayı

performans izleme mekanizmaları oluşturulacak. Stratejik plan çalışmaları, Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı'nın belirlediği esaslar çerçevesinde yürütülecek. Sürec, Strateji Geliştirme ve Kalite



sonrası belirlenen takvim doğrultusunda ilerleyecek.

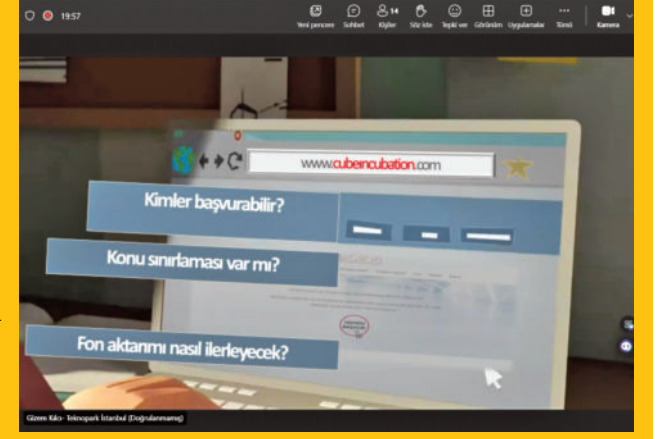
ŞÜREÇ NASIL İŞLEYECEK?

Stratejik planlama sürecinde, üniversitenin mevcut durumu kapsamlı bir şekilde analiz edilecek. Gerekirse misyon ve vizyon güncellenecek, farklılaşma stratejileri belirlenecek ve

Koordinatörlüğü tarafından takip edilecek. Ayrıca ilgili birimlerin ve paydaşların etkin katılımı sağlanacak.

İstanbul Ticaret Üniversitesi, 2025-2029 Stratejik Planı ile eğitim, araştırma ve toplumsal katkı alanlarında daha güçlü, sürekli iyileştirme döngüsü içerisinde sürdürülebilir bir yapı oluşturmayı hedefliyor.

TÜBİTAK 1812 Yatırım Tabanlı Girişimcilik Destek Programı (BiGG), İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencilerine tanıtıldı. Teknoloji odaklı projelerin destekleneceği programa başvurular, 11 Şubat'a kadar devam edecek.



Girişimcilere BiGG 2025 çağrısı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi öğrencileri, 2025 yılı birinci çağrı dönemi açılan TÜBİTAK 1812 Yatırım Tabanlı Girişimcilik Destek Programı (BiGG) hakkında bilgilendirildi. Online olarak gerçekleştirilen bilgilendirme toplantısında, programın yürütücüsü Teknopark İstanbul Girişimcilik Destek Programı Sorumlusu Gizem Kılçı, BiGG'i öğrencilere tanıttı.

TÜBİTAK'ın 1812 Yatırım Tabanlı Girişimcilik Destek Programı'nın 1512'den farklı bir yapıya sahip olduğunu belirten Kılçı, "1512 programında girişimcilere aşamalı olarak hibe sağlanırken, 1812 kapsamında girişimcilerin hesaplarına doğrudan yatırım aktarılacak. Bu doğrultuda 1812 programında maksimum bütçe 900 bin TL olarak belirlendi. Girişimcilerin projelerinin teknoloji odaklı olması gerekiyor" dedi.

TEKNOLOJİ ODAKLI

Kılçı, başvuruların Cube Incubation web sitesi üzerinden alınacağını ve ön lisans, lisans, yüksek lisans, doktora öğrencileri ile mezunların programa başvurabileceğini söyledi. Başvuru sürecinde adayların herhangi bir şirket ortaklığının bulunmaması gerektiğini, daha önce BiGG desteğinden yararlanmış kişilerin ise tekrar başvuruda bulunamayacağını aktardı.

Program kapsamında ulaşım, akıllı üretim sistemleri, sağlık ve yaşam, iletişim ve dijital dönüşüm, enerji ve temiz teknolojiler ile sürdürülebilir tarım ve



beslenme alanlarında yenilikçi projeler desteklenecek.

ATÖLYE SÜRECİ

Teknopark İstanbul'un diğer uygulayıcılardan farklı olarak proje dosyasının hazırlanmasına yönelik atölyeler düzenlediğini belirten Kılçı, şu bilgileri paylaştı: "Programa başvuran girişimcilere mentorluk desteği sağlanacak ve proje başvurularının başarıya ulaşması için süreç titizlikle yürütülecek. Atölyelerde proje yazım teknikleri anlatılacak ve girişimciler hazırlik sürecinde uzmanlardan geri bildirim olarak başvurularını güçlendirebilecek."

SON BAŞVURU 11 ŞUBAT

Kılçı, Teknopark İstanbul'da hazırlık sürecini tamamlayan girişimcilerin şirket kuruluş masraflarının karşılanacağını belirterek, "18 aylık proje süresince kira ödemeyecekler ve ortak laboratuvarları kullanabilecekler. Girişimciler yatırım süreçlerinde de desteklenerek sahaya giriş stratejilerinin oluşturulmasına katkı sağlanacak. Son başvurular 11 Şubat'ta alınacak. Başvuruların tamamlanmasının ardından eğitim, mentorluk ve atölye takvimi hızla şekillendirilecek" dedi.

Ticaret TTO'dan yapay zeka eğitimi

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi (Ticaret TTO), İstanbul Aile ve Sosyal Hizmetler İl Müdürlüğü personeline yönelik 'Ofis Uygulamalarında Üretkenlik Artırıcı Yapay Zeka Destekli Araçlar' konulu bir eğitim düzenledi. Küçükyaşı Konferans Salonu'nda gerçekleştirilen eğitime, İstanbul Aile ve Sosyal Hizmetler İl Müdür Yardımcıları Halis Kuralay, Neslihan Çapar ve Bilal Tamer'in yanı sıra Şube Müdürleri Emine Üzümlü Tan, Sevim Sezen ve Ahmet Emin Baysal ile müdürlük personeli katıldı. Katılımcılar, yapay zeka teknolojilerinin ofis uygulamalarında nasıl etkili bir şekilde kullanılabileceği hakkında detaylı bilgiler edindi.

TEORİK VE PRATİK EĞİTİM

Eğitim, Ticaret TTO Koordinatörü Dr. İlker Köse tarafından iki oturumda gerçekleştirildi. İlk oturumda yapay zekanın temel kavramları, makina öğrenmesi ve doğal dil işleme (NLP) gibi teorik konular ele alındı. Katılımcılar, ikinci oturumda ChatGPT ve benzeri yapay zeka araçlarının ofis uygulamalarına nasıl entegre edileceğine dair



pratik çalışmalarını izledi. Eğitimde, yapay zekanın veri analizi, raporlama ve iletişim süreçlerinde nasıl verimlilik sağlayabileceği vurgulandı.

DİJİTAL SERTİFİKA

Eğitim içeriği, 'Yapay Zekaya Giriş ve Makina Öğrenmesi', 'Yapay Zekanın Temelleri', 'Doğal Dil İşleme (NLP) ve ChatGPT ile Çalışma', 'ChatGPT Tanıtımı' ve 'Alternatif Araçlar' gibi başlıklardan oluştu. Bu kapsamda, katılımcılara günlük iş süreçlerini kolaylaştıracak ve üretkenliklerini artıracak araçlar tanıtıldı.

Eğitime katılan 75 müdürlük personeline, katılımlarını belgelemek üzere dijital eğitim sertifikası verilecek. Katılımcılar, bu eğitim sayesinde teknolojik yeniliklere adapte olmanın yanı sıra iş süreçlerini daha verimli hale getirme konusunda önemli bilgiler edindi.



ÜRÜN TANITIM TEMSİLCİSİ EĞİTİMİ 43. DÖNEM

Son Kayıt Tarihi : 17 Şubat 2025
Başlangıç Tarihi : 19 Şubat 2025
Bitiş Tarihi : 6 Nisan 2025
Eğitim Türü : Uzaktan Eğitim
E-posta : utt@ticaret.edu.tr
İletişim : 444 0 413 / 4704

Web Kayıt: sem.ticaret.edu.tr



UTTS'de kayıt tamam sırada montaj var

Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi'ne (UTTS) geçişte Taşıt Tanıma Birimi (TTB) sipariş kaydı ve ödeme işlemlerinin süresi doldu. Kayıt yaptıran taşıt sahipleri, montaj işlemlerini 30 Nisan'a kadar yaptırabilecek. Kayıt ve montajını tamamlamayanlara, mükellefiyet niteliklerine göre özel usulsüzlük cezaları uygulanacak.

GELİR İdaresi Başkanlığı'na (GİB) kayıt dışı ekonomiyle etkin mücadele ve usulsüz fatura uygulamalarından kaynaklanan vergi kaybının önlenmesi amacıyla kurulan UTTS'ye geçişler yoğun şekilde sürüyor. Mükelleflerin Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi'ne (UTTS) geçişte Taşıt Tanıma Birimi (TTB) sipariş kaydı ve ödeme işlemleri tamamlandı. Bu kapsamda 2023'te yayımlanan 'UTTS Uygulama Genel Tebliği' ile mükelleflerin araçlarına TTB takılması zorunlu hale getirildi. GİB tarafından yapılan düzenlemeyle mükelleflerin mağdur olmamaları için sisteme kayıt tarihi de yenilendi.

KAYIT YAPMAYANLARA CEZA

Sisteme 'utts.gov.tr' internet adresi üzerinden kayıt yaptıran taşıt sahipleri, montaj işlemlerini 30 Nisan'a kadar yaptırabilecek. Bu tarihten sonra akaryakıt alımlarında UTTS'de düzenlenmeyen satış fişleri gider beyanında kullanılamayacak. Böylece taşıt sahipleri vergi



indiriminden faydalanamayacak. Kayıt ve montaj işlemlerini süre içinde tamamlamayan taşıt sahiplerine, mükellefiyet niteliklerine göre 7 bin lira ila 28 bin lira arasında özel usulsüzlük cezaları uygulanabilecek. Ayrıca, taşıt tanıma okuyucu ve istasyon

donanım kurulumlarını zamanında yaptırmayan akaryakıt istasyonlarının, her bir ihlal tespitinde para cezasıyla karşılaşma riski bulunuyor.

TAŞIT SAYISI 2 MİLYONU AŞTI

Bu arada, TTB siparişi vermek

üzere sisteme kayıt yaptırarak ödemesi gerçekleştirilen taşıt sayısı 2 milyonu geçti. Yaklaşık 12 bin akaryakıt istasyonu, UTTS'ye dahil olmak için gerekli taşıt tanıma okuyucu ve donanım siparişi işlemlerini tamamladı, montaj süreçlerini başlattı.



e-ihracat 6.4 milyar dolara yaklaştı

TÜRKİYE, 2028'de e-ihracatın geleneksel ihracattaki payının yüzde 10'a ulaşmasını hedefliyor. Ticaret Bakanlığı E-Ihracat, Dijital Pazarlama, Davranışsal Kamu Politikaları ve Yeni Nesil Teknolojiler Daire Başkanı Hasan Önal, Türkiye'nin e-ihracatının geçen yıl 6.4 milyar dolara yaklaştığını söyledi. Kahramanmaraş Ticaret ve Sanayi Odası'nda düzenlenen toplantıda konuşan Önal, Türkiye'nin 2022 yılında 2 milyar dolar olan e-ihracatının 2023 yılında 5 milyar dolara yükseldiğini hatırlattı.

İŞİMİZİ DİJİTALE TAŞIYALIM

Önal, Ticaret Bakanlığı olarak depremi yaşayan Kahramanmaraş'ın kalkınması ve kalkınırken de özellikle dijital ticaret konusunda gerekli katkıyı sağlamak istediklerini belirterek, şöyle konuştu: "Ticaret Bakanımız 2025 yılı hedefini 8 milyar dolar olarak açıkladı. Bu rakama ulaşacağımızı tahmin ediyoruz. 2028 yılında da geleneksel ihracatta payımızın yüzde 10 hedefi var. Yani 2029 yılının başında e-ihracatın geleneksel ihracattaki payı yüzde 10 olacak. Bu hedefi yakalamanın çok kolay olduğuna inanıyorum. Yeter ki biz işimizi dijitalle taşıyalım. Devlet destekleriyle de bu hedeflerin daha da ulaşılabilir olduğunu düşünüyorum."

Zorlanan insan ve fabrika ayarlarına dönüş

Cep telefonumda durup dururken sorun oldu. Komutları algılayamadı, kendi kendine bir şeyler yaptı. Bunu zaman zaman yapmaya başlayınca, bu işte usta bir arkadaşına sordum. Kendisinde de aynı telefonda vardı. Arkadaşım telefonun istem dışı yani normalin dışında çalışmasının nedenlerini şöyle sıraladı:

- Darbe almış olabilir.
- Yanlış kullanım yani amacı dışında bir işe zorlanmış olabilir.
- Fazla program yüklenmiş, bunları taşıyamıyor olabilir.
- Kullanım süresi geçmiş, aşınmış, eskimiş olabilir.

Bu gerekçeleri duyunca şaşırdım ve konunun insandakine benzer süreç izlemesi üzerinde düşündüm. Sonra tekrar sordum. Madem çözülecek bir sorun, cevap netti: Önce açık kapatmalı. Çare olmaz ise fabrika ayarlarına dönmeli.

Zorlanan insan

Arkadaşımın zorlanan telefon için söyledikleri, insan için de aynen geçerli. Birçok ailenin ve aile şirketlerinin, toplumun, toplumların ve özellikle zorlanan insanların içindeyiz. Zorlanmanın nedenlerine indiğimizde ise şunları görüyoruz:

■ Ya bir darbe almıştır insan ki, bu darbe genellikle duygusal bir vurgun olabiliyor. Bu başlıkta sayfalarda örnek olay sıralayabiliriz. Bilgi çağının debdebesi insanları birbirinden öylesine uzaklaştırdı ki; en başta insanlar insanlara, tahayyül seviyesini aşan darbeler vurabiliyor. Hayatın anlamı ruhsal ihtiyaçlardan, insandan, insani değerlerden çıkarılarak salt madde temeline indirgendiğinden; insanlar insanlara çözüm olmaktan çok zulüm kapısı olabiliyor.

■ Zorlanan insanların çoğunun temel dereceli, sade, sıradan bir insan olmayı bırakıp; kendilerini başka bir kişiliğe ve dolayısıyla davranışlara itmelerinden kaynaklanıyor. Kendini unutup, iç zenginliklerini karartıp olması gereken yahut beklenen rollere giren insan, bir anlamda kendisi olmaktan uzaklaşıyor. Yani insan, kullanım amacının dışına çıkıyor. Kısacası yeryüzünde bulunma amacının, diğer ifadeyle varlık amacının dışına çıktığı için zorlanıyor.

■ Yolu şaşırması insanların çoğuna bakıyoruz ki, dünyayı kurtarmaya çalışıyorlar. En büyük zanaatkar olmalı, en yüksek cirolu şirketin sahibi olmalı, şan, şeref ve şöhretle herkesi geride bırakmalı gibi bireysel gerekçelerle kabul edilebilir çalışma alışkanlığı ve stresin çok üzerinde bir yüke



AİLE ŞİRKETLERİ

Dr. İlhami FINDIKÇI

giriyorlar. Sonra da bunu kaldıramıyorlar. Belki çok paraları, malları, şöhretleri oluyor ama kendilerini, maddi ve manevi ruh sağlıklarını yitiriyorlar.

■ Bir de yılların eskittiği bedene uyum konusu var. Yılların izleri bedende kendini gösterdikçe insan zorlanır. Hayatı, doğum ve ölüm arasındaki bir çizgi gibi görenlerin bu konulardaki zorlukları çok daha fazladır. Oysa ki hayata doğumdan önceki hesap dönemlerini de kapsayacak perspektifle bakabilenler; fizik olarak yaşlandıklarında ruhsal, zihinsel ve duygusal olarak yaşlanmaz ve zorlanmazlar.

Fabrika ayarlarına dönüş

Gelelim zorlanan insanın nasıl iyileşeceğine. Nasıl ki cep telefonu için fabrika ayarlarına dönüş diyoruz, insan için de durum aynıdır. Telefon üretilirken standart dönemleri var. Ama her kullanıcı kendine özel yüklemeler yapar. Farklı farklı programlar yükler. Ve zamanla zayıflar alet. Böyle olunca ne yapıyoruz? Üzerindeki fazlalıkları atıp ilk zamana yani telefonu fabrika çıkış ayarlarına döndürüyoruz.

İnsan için de süreç aynı. Bizim fabrika ayarımız, ilk numunemiz, ilk babamız belli: Hz. Âdem. İlk insan Hz. Âdem'in; binlerce yıllık bir insanlık tarihini, kültürünü, geleneğini yoklamak, öğrenmek, yaşamak gibi bir derdi yoktu. Kendisine bağışlanan sade bir beden ve ruh ile yaşamaya çalıştı. Eşini buldu ve hayatını kurmaya çalıştı. Önceki yaşantıları bilmediğinden kendi hatalarının cezasını çekti. Ve ruhunun önde, belirleyici, yol gösterici olduğu bir hayat yaşadı. Ama ondan sonraki insanlık tarihi ruhun önderliğine gölge düşürdü. Hz. Âdem'in çocukları bile kıydılar birbirlerine. Kabil, öz kardeşi Habil'i öldürdü.

O hâlde mademki günümüz insanı zorlanıyor; hayatın bütün karmaşasının içinde biraz durmalı, ilk fabrika ayarlarına dönmeli. Yani kendisinin ya da insanlığın öne çıkardığı modeli, maddi istekleri, arzuları elinin tersiyle bir kenara bırakıp yeniden fabrika ayarlarına dönmeli. Hz. Âdem olabilmeli yeniden. Böylece zorlanan benlikten, kabaaran umutsuzluktan, göğüs gerilemeyecek stresten kurtulmak mümkün.

Fabrika ayarlarına dönmeli ve kaybettüğümüz sade, sıradan iç dünyamız ile yeniden buluşabilmeliyiz. 'Hep' ve 'şey'e aday olmayı bırakıp 'hiç'e aday olabiliriz ve fabrika ayarlarını yakalayarak, sıfır merkezle buluşabiliriz. Hiçliğin dayanılmaz hafifliğini yeniden hissedebiliriz.

JEC WORLD 2025

Paris - Fransa
4 - 6 Mart 2025

DESTÉE
ESAS TUTAR
20.829 TL / m²

MİKRO VE KÜÇÜK
İŞLETMELER DESTÉE
ESAS TUTAR:
22.317 TL / m²

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2025 GENEL BAKIŞ

- Kompozit malzemeler ve uygulamaları ile inovasyona yönelik sektörün önde gelen global etkinliği,
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni iş bağlantıları oluşturma imkanı,
- 76.000 m² sergileme alanı
- 100 ülkeden 1.300 katılımcı
- 40.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılında itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIMA DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu, LCD ekran
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum stant alanı : 9 m²



Esra Yılmaz	Ferit Oğuztürk	Esra Avcioğlu
0212 455 65 10 0530 874 89 73 esra.yilmaz@ito.org.tr	0212 455 61 01 0537 304 52 55 ferit.oguzturk@ito.org.tr	0212 455 61 10 0530 386 92 66 esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Çinli yapay zeka girişimi DeepSeek uygulamasının hızlı yükselişi para piyasalarını da sarstı. Nvidia'nın piyasa değerindeki erime bir günde 500 milyar doları aştı. Ancak 'DeepSeek depremi' kısa sürdü; teknoloji hisseleri toparlanırken Nvidia hisseleri yeniden yükseldi.



DeepSeek depremi ucuz atlatıldı

ÇİN merkezli yapay zeka girişimi DeepSeek, mobil uygulamasıyla kısa sürede ABD'de ChatGPT'yi geride bırakarak AppStore'da en çok indirilen uygulama oldu. DeepSeek'in bu hızlı yükselişi, teknoloji dünyasında büyük yankı uyandırırken, piyasaları da altüst etti. DeepSeek'in çıkışıyla birlikte yapay zeka sektöründe Çinli firmaların yatırımları dikkat çekerken, yatırımcılar arasında büyük bir panik yaşandı.

TEKNOLOJİ HİSSELERİ ALT-ÜST

Özellikle ABD merkezli çip devi Nvidia, bu gelişmeden ağır darbe aldı. Çip şirketinin hisselerindeki bir günlük kayıp yüzde 18'e yaklaştı. Nvidia'nın hisseleri Mart 2020'den bu yana en yüksek oranda günlük kaybını görürken, şirketin

piyasa değeri de 500 milyar doların üzerinde azaldı. Şirketin piyasa değerindeki azalma, ABD borsası tarihindeki en büyük günlük düşüş olarak kayıtlara geçti.

İHRACAT VERİMLİLİĞİ SORGULANIYOR

Yapay zeka modellerini eğitmek için milyar dolar harcayan ABD'li şirketler, sadece 5.6 milyon dolar maliyetle 671 milyar parametreye sahip bir modelin geliştirilebilmesinin ardından teknoloji ihracat kontrollerinin verimliliğini sorgulamaya başladı. R1 modeliyle OpenAI'nın kullanıcıların erişimine sunduğu en gelişmiş modeli o1 ile bazı konularda başa baş rekabet eden, bazı konularda ise geride bırakan DeepSeek hakkında ABD'nin girişimcilik ve teknoloji dünyasının önemli isimleri de yorumunda bulundu.

TRUMP, REKABETİ OLUMLU YORUMLADI

ABD Başkanı Donald Trump, Çin merkezli DeepSeek'in piyasaya sürüldüğü son yapay zeka modelini olumlu olarak gördüğünü, bunun Amerikan endüstrisi için stratejik bir uyandırma çağrısı olması gerektiğini söyledi. Trump, "Bu iyi bir şey, çünkü o kadar fazla para harcamanıza gerek kalmıyor" diyerek, şu yorumu yaptı: "Eğer bu doğruysa ki, kimse doğru olup olmadığını bilmiyor, bunu olumlu bir şey olarak görüyorum; çünkü siz de bunu yapacaksınız. Böylece çok fazla harcama yapmayacaksınız ve umarım aynı sonucu alacaksınız. Çinli bir şirketin DeepSeek'i piyasaya sürmesi, kazanmak için rekabet etmeye odaklanmamız gerektiği konusunda bizim endüstrilerimiz için bir uyandırma çağrısı olmalı."

YENİDEN TOPARLANDI

Piyasalarda 'Deepseek depremi' olarak geçen dalgalanmanın etkisi sadece birkaç gün sürdü. Nvidia, önceki seansta piyasa değerinde 589 milyar dolarlık rekor bir kayıp yaşadıkdan sonra hisseleri yaklaşık yüzde 9 değer artışıyla günü tamamlayınca dikkatleri üzerine çekti. Nvidia'nın kazançları sayesinde, teknoloji ağırlıklı Nasdaq, S&P 500 ve Dow Jones Endüstriyel Ortalaması kısa sürede toparlandı.

Kaybeden zenginler

DeepSeek kaynaklı ekonomik dalgalanmalar, dünyanın en zengin isimlerinin servetlerinde de büyük kayıplara yol açtı. En çok servet kaybeden isimler arasında, teknoloji devlerinin kurucuları ve yatırımcıları da bulunuyor. İşte kısa sürede milyarları buhar olan zenginlerin listesi:

1	Larry Ellison: <i>Oracle kurucusu ve CEO'su</i> 22.6 milyar dolar	
2	Jensen Huang: <i>Nvidia kurucusu ve CEO'su</i> 20.1 milyar dolar	
3	Micheal Dell: <i>Dell kurucusu ve CEO'su</i> 13 milyar dolar	
4	Changpeng Zhao: <i>Binance eski CEO'su</i> 12.1 milyar dolar	
5	Elon Musk: <i>Tesla CEO'su</i> 6.7 milyar dolar	
6	Larry Page: <i>Google Kurucu Ortağı</i> 6.4 milyar dolar	
7	Sergey Brin: <i>Google Kurucu Ortağı</i> 6 milyar dolar	
8	Andreas von Bechtolsheim: <i>Google'ın ilk yatırımcısı</i> 5.3 milyar dolar	
9	Thomas Peterffy: <i>Interactive Brokers Bşk.</i> 4.4 milyar dolar	
10	Mike Sabel: <i>Venture Global LNG'nin CEO'su</i> 4 milyar dolar	

Kartlı ödeme sistemleri ve Troy uygulaması

Dünyadaki kredi kartı ödeme sistemlerinden en yaygın olanları Visa ve Mastercard sistemleridir. Bu sistemlerin pazar paylarına bakıldığında, Visa'nın neredeyse yüzde 45-50, Mastercard'ın yüzde 25-30 aralığında bir hacme sahip olduğu tahmin ediliyor. Uluslararası geçerliği olan ve bu iki sistemle rekabette geri düşmeleriyle olsa gerek, American Express ve Diners Club gibi ödeme sistemleri biraz daha özelleşmeye gitti. American Express kart sahiplerine birçok özel mekanda indirim imkanı, Diners Club kartları ise sanat vs. etkinliklerde özel yer sağlama gibi ayrıcalıklar vermek suretiyle farklılaştı. Bu son iki kartlı sistemin kartları yıllık aidatlarının anlamlı tutarlarda olmasıyla da diğer sistemlerden ayrıştı.

Bunların dışında daha ziyade ulusal düzeyde bazı ülkeler kendi kartlı ödeme sistemlerini kurdu. Japonların sahip olduğu JCB kartlı ödeme sistemi nispeten uluslararası olma iddiasında olsa da yaygınlığı yüzde 2 civarını aşmadı. Çin tarafından geliştirilen Unionpay, yine Çin ve civar ülkelerde kullanılan, nüfus yoğunluğu kaynaklı olarak yüzde 15 civarında bir pazar payına sahip olduğu tahmin edilse de halihazırda lokal düzeyde sayılabilir. Yine benzer şekilde Rusya, Mir ve Brezilya, Elo adıyla kendi kartlı ödeme sistemlerini kurdu.

Troy uygulaması

Açılımı Türkiye ödeme yöntemi olan Troy uygulaması, Bankalar Arası Kart Merkezi (BKM) tarafından kurulmuş ve 2016 yılında faaliyet izni alan bir yerli kart ödeme sistemidir. Troy uygulaması kademe kademe halihazırda Türkiye'deki hemen hemen tüm bankalar tarafından kullanılan ve kredi kartı veya debit kart verilebilen bir duruma geldi.

Bu ödeme sisteminin yaygınlaştırılması anlamında 16 Ocak 2025 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 2025/1 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı ile Türkiye'deki kamu ödemelerinde Troy kart uygulamasının yaygınlaştırılması konusunda ilave adım atıldı. Özellikle kamusal ödemelerin Troy uygulaması bulunan debit kartların bağlı olduğu hesaplara yapılması bu genelgede ifade edildi. Elbette gerek banka kartı gerekse kredi kartı kullanımı birinci derecede kişisel tercih konusudur. Kişiler ya kredi kartı ya da banka kartı olarak tercihte bulunabilir veya hiç kart kullanmamayı da tercih edebilir. Bu genelgeyle kamu bankaları başta tercih belirtilmeyen durumlarda Troy kredi kartı veya Troy debit kartı verilmesi birinci öncelik olmak durumunda. Banka kartı tercihinde bulunanlar bakımından kamusal ödemelerden istifade bu kartlar aracılığıyla yapılabilecek. Bütün bu düzenlemelerdeki amaç, en azından yurt içi kullanımlarda yerli milli sistem olan Troy kartlı ödeme sisteminin yaygınlığının artırılmasıdır.

Ödeme sistemleri nasıl çalışır?

Kartla ödeme sistemleri, kredi kartı ile bankaları konuşturarak yapılan işlemin tamamlanmasını sağlayan, daha basit deyimlerle alışverişte kart kullanımındaki ödemeleri sağlayan altyapı sistemleridir. Bu sistemler sayesinde insanlar kredi kartı veya debit kart kullanmak suretiyle mal ve hizmet alımlarını karşılayabilir. Her kullanımda bankalar veya kredi kartı vermeye yetkili kurumlar bu altyapı hizmetini veren altyapı kuruluşuna bir komisyon öder. Bu komisyon tutarı esasen çok minimal düzeyde olduğundan ve kartı veren kuruluşlarca ödendiğinden kart kullanıcısı bunu hissetmez. Zaten bu tutar kart kullanıcısına yansıtılmaz. Bankalar veya kart veren kuruluşlar, bu maliyeti ve bu sistemin kullanımından geliri, fiziki POS veya elektronik POS kullanan kuruluşlardan, yani ticari işletmelerden sağlar. Bu komisyonun cüzi bir kısmı da bu ödeme sistemlerine gider. Doğal olarak işlem hacmi büyüdükçe bu minimal oranlardaki komisyon tutarları da büyük hacimlere ulaşır.

Troy uygulamasına bağlı kredi kartı ve debit kart kullanımıyla en azından yurt içindeki kullanımlarda bu komisyon kısmının Türkiye'de kalması sağlanmış olacak. Yurt dışına çıktığında bu uygulamanın diğer ödeme sistemleri veya banka ve kart kuruluşları ile anlaşmalarına bağlı olarak bu sisteme bağlı kartlar yine kullanılabilir. Kısa vadeli çözüm aynı avantajı sağlayan kartların hem Troy hem de uluslararası uygulamalara bağlı olarak verilmesi; yurt içinde Troy kullanan kartın sağladığı avantajlarda ilaveler yapılması ile mümkün. Bu sayede Troy altyapısı kullanan kartların daha yaygın kullanılması ve önemli bir kaynağın yurt içinde kalması sağlanabilecek.

SIAL INTERFOOD 2025

Cakarta - Endonezya
12 - 15 Kasım 2025

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makinaları ekipmanları



300 MİLYONA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA ENDONEZYA TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

NEDEN SIAL INTERFOOD?

- Müslüman nüfusunda dünyanın en büyük ülkesi
- Toplam nüfusta dünyanın dördüncü büyük ülkesi
- Hane halkı yıllık gelirinin %50'sinden fazlasının gıda ve içecek harcamalarını kapsaması
- Türkiye - Endonezya arasında yükselen ticaret hacmi
- Dünya gıda fuarlarının etkin organizatörlerinden SIAL tarafından düzenlenen SIAL Endonezya'da; ABD, BAE, Belçika, Filistin, Güney Kore, Malezya, Polonya, Tayvan başta olmak üzere 47 ülkeden 895 katılımcı
- Cakarta dışında Endonezya'nın diğer şehirlerinden profesyonel ziyaretçiler
- Avustralya, Avusturya, Çin, Etiyopya, Güney Kore, Japonya, Malezya, Singapur, Tayvan, Vietnam başta olmak üzere 20 ülkeden 92.000 ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası'nın SIAL Fuarları Türkiye milli iştirak organizasyonlarının yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BEDELİ

Katılım bedeli : 1.000 Euro/m²



Levent Çakır
0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

Aylin Odabaş
0533 959 30 57
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito @ito @ito /itokurumsal

Dijital Türk lirasını 7/24 herkes kullanabilecek

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, dijital Türk lirasında 2. Faz'a geçti. Çalışmalar tamamlanınca merkez bankası parasının da dijital olarak anlık dolaşımı sağlanacak. Vatandaşlar dijital ödeme hizmetlerine ulaşabilecek. Dijital Türk lirası, ticari faaliyetlerde de kullanılacak.

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası, uzun süredir 'Dijital Türk lirası' için çalışmalarını sürdürüyor. Proje, ilk olarak 2020'de duyurulmuştu. Pilot testlerin gerçekleştirildiği Faz-1 çalışmaları, 2023'ün sonunda bitti. Sonrasında ise Faz-2'nin çalışmaları başladı. Bu kapsamda Ar-Ge faaliyetlerinin yürütülmesi, dijital Türk lirasının iktisadi, hukuki ve güvenlik boyutları kapsamlı olarak değerlendirildi. TCMB dijital Türk lirasında gelinen son noktayı detaylı bir analizle kamuoyuna açıkladı. Analizde, TCMB dijital Türk lirasının ne gibi fayda ve fırsatlar sunacağına da yer verdi.

ANLIK DOLAŞIM

Analize göre bu projeye merkez bankası parasının da dijital olarak anlık dolaşımı sağlanacak. Ayrıca dijital ödeme hizmetlerine her vatandaşın erişebilmesine olanak tanıyacak. Finansal teknoloji sektörüne katkı sağlaması, sorunsuz dijital işlemler, ticari faaliyetlerde

kullanım gibi avantajlar da getirecek.

TCMB'nin analizinin detayları şöyle:

■ Halihazırda, TCMB tarafından finansal kuruluşlar üzerinden vatandaşların kullanımına sunulan ödeme sistemleri bulunuyor. Mevcut dijital ödemelerde kullanılan banka parasının dolaşımına ek olarak dijital para sistemi ile merkez bankası parasının da dijital olarak anlık ve 7/24 dolaşımı sağlanacak.

■ Bankacılık sistemine erişim ve katılımın yaygın olduğu ülkemizde, finansal kapsayıcılığın projenin öncelikli hedefleri arasında yer almadığı değerlendiriliyor. Bununla birlikte, dijital Türk lirası, dijital ödeme hizmetlerine her vatandaşın erişebilmesini sağlamak için önemli bir fırsat olacak. Vatandaşlar, dijital para hizmetine erişim için

kullandıkları finansal aracı kurumlara ödeme işlemleri yönünden bağımlı olmayacak.

DİJİTAL PLATFORMLAR

■ Dijital Türk lirasındaki yenilikçi kullanım örnekleri, Türkiye'de ciddi bir büyüme potansiyeline sahip olan finansal teknolojiler sektörü için kayda değer bir fırsat teşkil edebilir. Bu nedenle dijital paranın Türkiye'deki finansal inovasyon altyapısının temel bir unsuru olarak işlev görmesi

planlanıyor. Dijital para etrafında inşa edilebilecek platformlar ile bu amaca daha da yaklaşılabileceği bekleniyor.

■ Faz-1 Değerlendirme Raporunda da ifade edildiği gibi, TCMB dijital parayı her türlü dijital ticaret akışında ya da para aktarımında kullanılabilecek yeknesak bir değişim aracı olarak da tasarlıyor. Buradaki amaç, ülke parasının dijital işlemlerde sorunsuz bir şekilde işlevsel kalmasını sağlamak ve kullanım seçimini vatandaşlara bırakmak.



FAST'a paralel bir çözüm olacak

Analizde TCMB, dijital Türk lirasını anlık ödeme sistemi FAST'a paralel ayrı bir çözüm olarak tasarlandığını not düşü. Analizin detayları ise şöyle:

■ Dijital para için ayrı bir sistem geliştirilmekle birlikte dijital para ve kaydı para arası dönüşümler için mevcut TCMB ödeme sistemleriyle entegrasyon da sağlanacak.

■ Bankacılık sistemindeki yaygın katılıma rağmen dijital ödemelerin ve erişimin geliştirilmesi için hâlâ alan bulunuyor.

■ Nakit özelliklerini de içeren bir biçim olarak dijital para, banka hesabı bulunmadan da herkes tarafından kullanılabilir.

■ Bu nedenle dijital Türk lirası hesapları için banka hesabı gerektirmeyen bir model tasarımı ön

plana çıkıyor.

■ İki katlı model gözetilmekle birlikte ödeme ve transfer işlemleri için belli bir finansal aracı kuruma bağımlılık oluşmaması hedefleniyor.

■ Dijital Türk lirası hesapları tüm vatandaşların kullanımına sunulduğunda, dijital ödemelerin ve transferlerin artması bekleniyor.

■ Dijital Türk lirası kullanımıyla artacak dijital kapsayıcılığın, mevcut hizmetlerin yaygınlaşmasına ve yeni hizmetlerin ortaya çıkmasına katkı sağlayacağı, böylece finansal kapsayıcılığa olumlu etki edeceği öngörülüyor.

■ Ulaşım, yemek, ödül veya çocuklara yönelik çeşitli uygulamalar halihazırdaki farklı dijital ödeme çözümlerine örnekler olarak sayılabilir.

DEVLET DESTEKLERİ VE HİBELER

HIT-30 Programı

High Tech Türkiye (HIT-30) Programı, yüksek öncelikli teknoloji alanlarında, özel nitelikli projelere kapsamlı destek ve teşviklerin sağlandığı, ihtiyaca özel çözümler geliştirilen bir yatırım programıdır.

Programla, projelere 30 milyar dolar değerinde kapsamlı destek ve teşvik sağlanması öngörülmüştür.

Destekler 2032'ye kadar sürecek. HIT-30 Programı'nın sunduğu imkân ve desteklerden 31 Aralık 2025 tarihinden önce başlayan yatırımlar yararlanabilecek.

Hangi yatırım konularını içeriyor?

Türkiye'de ekonomik ve toplumsal değer üretiminde daha fazla ön plana çıkması beklenen yüksek teknoloji alanlarında, değer zincirlerinin tamamını içine alan büyük kapasite ve bütüncül bir ekosistem inşa edilmesi amaçlanıyor. Bu doğrultuda, 8 alanda 30+ öncelikli yatırım konusu belirlendi.

1. Yarı iletkenler

Çip üretimi
Çip üretimi için ingot ve wafer
Çip paketleme ve test
Mikro elektromekanik sistemler

2. Mobilite

Elektrikli araçlar
Hidrojen yakıtlı araçlar
Mobilite için batarya
Elektrikli hızlı raylı sistemler
Mikro mobilite hava araçları
İnsansız kara/hava/deniz taşıtları



Ahmet KARATAŞ

3. Yeşil enerji

Yeşil hidrojen üretimi
Elektrolizör
Rüzgar enerjisi sistemleri
Güneş enerjisi hücreleri, wafer ve ingot

Enerji

depolama için batarya
Batarya bileşenleri (katot aktif malzeme, elektrolit, seperatör)

Yüksek teknolojiye kritik madenlerin işlenmesi

4. İleri imalat

Endüstriyel robotlar ve insansız araçlar
Eklemeli imalat makineleri
Yüksek teknoloji ürünleri için makineler

5. Sağlıklı yaşam

Biyoteknolojik ilaçlar
Yenilikçi sağlık teknolojileri
Akıllı tıbbi cihazlar
Teknolojik gıdalar

6. Dijital teknolojiler

Büyük dil işleme modelleri
Dijital ürün ve hizmetler (Arama motorları, navigasyon uygulamaları vb.)
Bulut hizmetleri
Sunulan büyük ölçekli veri merkezleri

7. Haberleşme ve uzay

Alçak yörünge uydu sistemleri
Yeni nesil haberleşme altyapıları
Akıllı haberleşme cihazları

8. Değer zincirini tamamlayıcı yatırımlar

Değer zincirinde dikey

tamamlayıcı yatırımlar
Stratejik hammadde yatırımları
Yerel tedarikçi geliştirme

Projelerde aranan nitelikler

■ Yeni teknolojileri odağa alan bir yatırım olması

■ Rekabet için gerekli ekonomik ölçeğe sahip olması

■ Teknik yetkinlik ve mali yeterliliğin olması

■ Teknolojik kazanım boyutu içermesi

■ Stratejik katma değer sağlaması

Sağlanacak destekler

Proje bazlı teşvikler, projenin stratejik değeri, katma değer potansiyeli ve karakteristiği dikkate alınarak, proje bazında özel olarak oluşturuluyor. Farklı destek kalemlerinde sağlanacak toplam destek miktarı, sabit yatırım tutarının yüzde 100'üne kadar ulaşabiliyor.

■ Kurumlar vergisi indirimi

■ İstihdam destekleri: Sigorta primi desteği, nitelikli personel desteği

■ Faiz/kâr payı desteği

■ Enerji desteği
■ Diğer hibe destekleri
■ Diğer vergi

teşvikleri: Gümrük vergisi muafiyeti, KDV istisnası

■ Pazar geliştirme destekleri

■ Yatırım yeri imkanları

■ Finansman desteği
■ Yüksek düzeyli politika desteği

Bilgi: Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı

MWC BARCELONA 2025

Barcelona / İspanya
3 - 6 Mart 2025

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ
İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

TURKISH
TECH

MWC BARCELONA 2025 DÜNYANIN TEKNOLOJİK DEĞİŞİMİNDE YER ALIYORUZ!

MWC BARCELONA 2025

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 202 Ülkeden 88.500'ü ziyaretçi, %73'ü uluslararası, %50'si üst düzey yönetici
- 1.000'den fazla konuşmacı
- 2.400'den fazla uluslararası basın mensubu
- 40 Ülke pavilyonu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Milli İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı (Fuar idaresince belirlenecek limit dahilinde)
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Stant üzerinde yer alacak LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.850 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 6 m²



Akif Gönüllü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Gökhan Çapkin
0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito | itokurumsal

Lojistik sektörü, Dünya Bankası LPI 2023 raporuna göre dünya sıralamasında 5 basamak birden yükseldi. Rekabet gücünü artıran lojistik sektörünün gündeminde çalışma koşulları, mevzuattaki yeniliklerle iş sağlığı ve güvenliği var.



Türk lojistiği dünya liginde 5 basamak yükseldi

OSMAN KUVVET

DÜNYA Bankası LPI 2023 raporuna göre, Türk lojistik sektörü dünya sıralamasında 5 basamak yükseldi. Sektörün yeni hedefleri ve karşılaştıkları sorunlar İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen 'Lojistik Sektöründe İş Hukuku' seminerinde değerlendirildi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi



Salih Sami Atılğan'ın iştirak ettiği toplantıda, sektördeki çalışma koşulları, mevzuata aykırı durumlar, iş sağlığı ve güvenliği konuları ele alındı.

ALTYAPI VE HİZMET KALİTESİ

Moderatörlüğünü İTO Meclis Üyesi ve Lojistik Hizmetler Meslek Komitesi Başkanı Ercan Karakurt'un yürüttüğü seminerin açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan yaptı.

Stratejik öneme sahip olan ve yaklaşık bir milyon kişiye istihdam sağlayan lojistik sektörünün Dünya Bankası LPI 2023 raporuna göre 5 basamak yükseldiğini belirten Atılğan, "Sektörü daha ileri taşımak için alt yapı kalitesi, lojistik hizmetlerin kalitesi, sevkiyatın izlenebilirliği konularında çalışmalıyız" dedi.

UZMANLARDAN ÖZEL SUNUM

Seminerin ilk oturumunda sunum yapan İstanbul Rehberlik ve Teftiş Grup Başkan Yardımcısı Engin Uzuner, TIR şoförlerinin ücretlerinin belirlenmesi, dorse ve sefer primi, kayıt dışı istihdam ile asıl ve alt yüklenici ilişkileri ve bu konularda Yargıtay kararları hakkında bilgi verdi.

Seminerin ikinci oturumunda, depo, antrepo ve kara taşımacılığı özelinde iş güvenliği, denetimlerde dikkat edilmesi gereken hususlar, riskler ve kontrol önlemleri ile süreçler anlatıldı.

İstanbul Rehberlik ve Teftiş Grup Başkanlığı, İş Başmüfettişi Ahmet Aykut Aktaş, 2021 yılında, 'İşyerlerinde Acil Durumlar Hakkında Yönetmelik'te yapılan değişiklikleri şu 3 ana başlıkta topladı:

■ İş ekipmanının bakımını yapan kişiler, aynı ekipmanın periyodik kontrolünü gerçekleştiremez.

■ Yangın, havalandırma ve elektrik gibi bazı tesisatların periyodik bakımlarında, tesisat projesi gösterilmesi zorunlu.

■ Kendinden veya dolaylı hareketli araçlarda kör noktalar için sensör takılmak zorunda.



CTT EXPO 2025

Moskova / Rusya Federasyonu
27 - 30 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

• Beton Sanayisi • İnşaat Araçları ve Ekipmanlar • İnşaat Teknolojileri • İş ve İnşaat Makineleri • Madencilik • Yedek Parça Sanayi

RUSYA FEDERASYONU, BAĞIMSIZ DEVLETLER TOPLULUĞU VE DOĞU AVRUPA'NIN ETKİN İNŞAAT EKİPMANLARI, TEKNOLOJİLERİ FUARI

CTT EXPO 2025

- İnşaat makinelerine yönelik teknolojik ve yenilikçi çözümler
- 119.000 m² sergileme alanı
- 7 ülkeden 1.052 firma ve 69.316 profesyonel ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2019 yılından itibaren düzenlenen Türkiye Milli İştirakinin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BEDELİ

Katılım Bedeli: 800 Euro / m²
Minimum katılım alanı: 12m²



Akif Gönüllü

0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Çiğdem Terzi Esendemir

0212 455 61 03
0530 040 83 71
cigdem.terzi@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Sürdürülebilirlik denetimi

Sürdürülebilirlik Denetimi Yönetmeliği, 17 Ocak 2025 tarihinde 32785 sayılı Resmi Gazete' de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Yönetmelik, sürdürülebilirlik denetiminin kapsamını, bu denetimi gerçekleştirmeye yetkili kişileri ve denetim yapılan kuruluşların sorumluluklarını belirliyor. Ayrıca, Bakanlık tarafından yapılacak inceleme ve denetimlerle ilgili düzenlemeler ile bu kapsamda uygulanabilecek idari para cezalarına da yer veriliyor.

İçeriği kısaca özetlemek gerekirse, aşağıdaki maddeler halinde sıralanabilir:

■ Sürdürülebilirlik denetiminin, yetkilendirilmiş denetim kuruluşları tarafından yürütülebileceği hüküm altına alındı. Bu kuruluşlar bakımından (i) Bağımsız Denetim Resmi Sicili'ne kayıtlı olması, (ii) en az iki sorumlu denetçinin bulunması, (iii) denetim kadrosunun asgari nitelik ve genişlik şartlarını sağlaması ve (iv) sürdürülebilirlik denetim rehberi oluşturmuş olması şartları aranacak.

■ Denetim ekiplerinde yer alacak denetçilerin yetkilendirilmesi ise denetçinin (i) Bağımsız Denetçi Resmi Sicili'ne kayıtlı olması, (ii) Sürdürülebilirlik alanına ilişkin sınav konularında başarılı olması ve (iii) Belirtilen uygulamalı mesleki eğitimi tamamlamış olması şartları aranıyor.

■ Sürdürülebilirlik denetimi alanında denetim kuruluşları ve denetçilerin yetkilendirilmesine ilişkin özel bir resmi sicil kaydı ve ilan prosedürü oluşturuldu.

■ Sürdürülebilirlik denetimi bakımından ise; yapılacak denetim sonucunda Türkiye Denetleme Standartları'na uygun bir rapor hazırlanması gerektiği, bu raporun denetim kuruluşunu temsilen sorumlu denetçiler tarafından imzalanacağı belirtildi.

■ Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu'nun, denetim kuruluşlarının sürdürülebilirlik denetim faaliyetlerini denetleyeceği ve bu denetimlerin sonuçlarını her yıl bir rapor halinde Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurulu'na sunacağı belirtildi.

■ Mevzuata aykırılığı tespit edilen denetim kuruluşları ve sorumlu denetçiler hakkında idari yaptırımlar; ikaz, uyarı, faaliyetlerin kısıtlanması, faaliyet izninin askıya alınması, faaliyet izninin iptali, idari para cezası uygulanacağı belirtildi.

■ Sürdürülebilirlik denetim raporlarının Türkiye Denetim Standartları'na aykırı düzenlenmesi ya da raporlarda yer alan bilgi ve değerlendirmelerin eksik, yanıltıcı veya hatalı olması durumunda ortaya çıkabilecek zararlardan denetim kuruluşları ve denetçilerin ayrı ayrı sorumlu tutulacağı ifade edildi.

Yönetmelik yayım tarihi itibarıyla yürürlüğe girdi. Bununla birlikte Geçici Madde 1 kapsamında bazı geçiş düzenlemelerine yer verildi. Buna göre:

■ 31 Aralık 2026'ya kadar denetim kuruluşlarının yetkilendirilmesinde sürdürülebilirlik denetim rehberi şartı aranmayacak, ancak bu şartın 30 Haziran 2027'ye kadar sağlanması gerekecek.

■ 31 Aralık 2025'e kadar sürdürülebilirlik alanında yetkilendirilmek isteyen bağımsız denetçiler için 8 aylık uygulamalı mesleki eğitim şartı aranmayacak.

■ 1 Ocak 2026'dan önce biten hesap dönemlerine ait sürdürülebilirlik denetimlerinde, denetim ekibinde yalnızca sorumlu denetçi ve bir denetçinin sürdürülebilirlik yetkisi olması yeterli olacak; diğer denetçiler için bu şart aranmayacak.

■ 31 Aralık 2028'e kadar sorumlu denetçi görevlendirmelerinde sürdürülebilirlik alanında en az üç yıl fiilen denetim yapmış olma şartı aranmayacak.

Saliha Sultan
Çeşmesi

Geçtiğimiz yazımızda da sudan söz etmiştik. Hayati önem taşıyan bu meselelerin üzerinde durmak ve duyurmak, toplumsal hafızamızla birlikte hayat pınarlarımızın akışını sağlaması bakımından önemli sayılmalı.

Malum suyu aziz bilmek; yüce, kıymetli ve mukaddes bilmek demektir. Dünya sınırlı kaynaklardan müteşekkildir. Her canlının sonlu bir ömrü vardır. Bu sebeple sınırlı olan ihtiyaçları sorumlu şekilde kullanmak, insan kalmam ve insanca yaşamının gereği olmalı.

Bilim insanları, 25-50 yıl içinde dünyanın büyük bir 'su krizi' yaşayacağını haber veriyor. Oysa suyu bütün canlıların temel ihtiyacı olarak bilmek ve ortak bir nimet olarak görmek ne kadar yerindeyse, paylaşmak da o kadar güzel addedilmiştir.

Anadolu toprakları üstünde, son dört bin yıl boyunca imar ve inşa edilmiş tarihi su yapıları, dünyanın en zengin açık hava müzelerindendir. Suyun her damlasında nice hayatlar neşvünema buluyor.

Vaktiyle Osmanlı Devleti, suyu hayatın esası kabul ederek sadaka-i cariyeye bilip; fethettiği ve imar ettiği şehirlerin ana meydan ve köşe başlarına; sebiller, kuyular ve çeşmeler yapmış ve yaptırmıştır. Yani Osmanlı şehirleri, suyun etrafında şekillenmiştir.

Sadece şehirlerde değil, ipek yolları, kervan yolları ve askeri yollar üzerinde güzergâhlarla birlikte konaklanan, çadır kurulan mekânlara da çeşmeler yaptırılmış, meraların belli alanlarına oluklu büyük çeşmeler konurmuş, göçmen kuşların mola vereceği arazilerde su arkları ve göletler meydana getirilmiştir.

Suyun bir başka özelliği de vakıf kültürüyle buluşturulmasıdır. Birçok hayırsever kimse, sevap kazanma gayesiyle çeşmeler yaptırmış ve vakfetmişlerdir. İstanbul başta olmak üzere Anadolumuzun her il ve ilçesinde hayır çeşmeleri halen faal durumdadır.

★★★

Buraya kadar anlatılanları, Osmanlı medeniyet havzasından yaşanmış tarihi bir vakıanın hikâyesi ile destekleyelim.

Bugün metruk halde bulunan Azapkapı'daki Saliha Sultan Çeşmesi'nin hikâyesi rivayete göre şöyle:

II. Mustafa'nın annesi Emetullah Rabia Gülnuş Valide Sultan, Azapkapı civarından geçerken, meydanadaki çeşmenin başında, testisi kırılmış bir kız çocuğunu ağlarken görür. Kızcağızı çağırıp, zararını tazmin için para vermek ister, ancak çocuk parayı almayarak, "Testim kırıldığı için ağlamıyorum, eve su götürmeyeceğim için ağlıyorum" der. Kızın cevabı, Gülnuş Sultan'ın hoşuna gider, ailesinin müsaadesiyle kız saraya alınır ve saraylı olarak yetiştirilerek, II. Mustafa'nın (1695-1703) eşi Saliha Sultan olur.

Saliha Sultan, testiyi kırdığı çeşmeyi unutmamıştır. Oğlu I. Mahmud'un 1730'da tahta çıkmasıyla o küçük çeşmenin yerine daha büyük bir çeşme yapılmasını oğlu I. Mahmud'dan ister ve İstanbulluların hizmetine sunar.

★★★

Su, insanoğlunun hayatında yaşam kaynağı olmakla birlikte ayrıca esas duygularını, hayallerini ve özlemlerini dile getirdiği bir semboldür. Akarsular, pınarlar, dereler, göller, çeşmeler, bentler ve köprüler, bu duyguların yoldaşlarıdır. Her suyun bir hikâyesi vardır. Bu hikâyeler suyun çıktığı yerden döküldüğü yere kadar bir kültür havuzu oluşturur.

Öyle ki, tarih boyunca kurduğumuz medeniyet bahçelerini suyla yeşertmişizdir, evlerimizi, şehirlerimizi, meydanlarımızı suyun bereketiyle şenlendirmişizdir.

Camilerimizi, han, hamam ve çarşılarımızı, caddelerimizi, sokaklarımızı çeşmelerle, şadırvanlarla donatmış, bahçelerimizi su kanallarıyla, havuzlarla, fiskiyelerle süslemişizdir.

Suyollarının bakım ve inşasının yanında ücretsiz su dağıtmak için su vakıfları kurmuş, evine su taşıyamayacak insanlara su taşıma görevlileri tahsis edilmiş, ebruzenlerimiz, hattatlarımız; levhalarını, ebrularını su motifleriyle, su kıvrımlarıyla süslemişlerdir. Gönüllere huzur nakşetmişlerdir.

Dolayısıyla su, hayatımızı idame ettirdiğimiz bir nimet olmasının yanı sıra, medeniyetimizin başköşesinde mümtaz bir yere sahiptir. Su her canlı için hayattır.

Hüseyin
ÖZTÜRK800 yıllık 'yazma eserler'
kitap şifahanesinde
hayat buluyor

Abbasiler'den Anadolu Selçuklu Devleti'ne, Memlükler'den Osmanlı İmparatorluğu'na kadar asırlar süren tarihi yolculuğun yıpratıldığı 800 yıllık yazma eserler, hassas ve usta dokunuşlarla restore edildikten sonra gün yüzüne çıkacak.

UZUN bir geçmişi ardında bırakarak bugüne ulaşmayı başarmış yazma eserler, Türkiye Yazma Eserler Kurumu (TYEK) Kitap Şifahanesi'nde hassas ve usta dokunuşlarla restore ediliyor. İstanbul Ramî Kütüphanesi'nin ev sahipliği yaptığı Kitap Şifahanesi'nde, yazma eser, nadir matbu kitaplar ve hat levhalar, onarımları yapılarak gelecek nesillere bırakılıyor. Şifahane aylar süren onarım çalışmaları, özgün yapı korunarak en az müdahaleyle her bir eserin ihtiyacına göre yapılıyor. Restorasyonları tamamlanan eserler, belgelendikten sonra kutulanarak uygun depolama alanlarında muhafaza ediliyor, sonrasında da periyodik bakımları ve kontrolleri sağlanıyor.

102 KİŞİ HUMMALI
ÇALIŞIYOR

Kitap Şifahanesi'nde, gün yüzüne yeni çıkmış ciltler ile 800 yıldan fazla zamanı geride bırakarak bugüne ulaşan Anadolu Selçuklu Devleti'ne ait eserlerin şifalı ellerde yeniden hayat bulacağı hummalı çalışma başladı. Aylar sürecektir çalışmanın ardından eserler, ait oldukları kütüphanelere yollanacak. TYEK Kitap Şifahanesi ve Arşiv Dairesi Başkanı Dr. Nil Baydar, uzmanlarla toplam 102 kişinin çalıştığı şifahane, restoratörler tarafından çeşitli işlemlerden geçirilen yazma eserlerin, kimya ve mikrobiyoloji uzmanlarıncaya analiz edilerek neden bozulduğunu anlamak için kağıda, mürekkebe ve pigmentlere bakıldığını söyledi.

EKSI 40
DERECEDE
KORUMA

Eserlerin tamamına yakınının kuruma bağlı yazma eser kütüphaneleri ile Kültür ve Turizm Bakanlığı'na bağlı çeşitli müzelerden geldiğini, ayrıca üniversitelerle çeşitli kurum ve kuruluşlardan nadiren eser gönderildiğini belirten Baydar, onarım öncesine

Sultan nüshalarına
muhteşem ciltleme

Yakın zamanda şifahanenin bir koridor sergili düzenleneceği dile getiren Nil Baydar, şunları kaydetti: "Düzenleyeceğimiz bu cilt sergisinde eserlerin yüzde 95'i ilk defa gün yüzüne çıkmış eserlerden oluşuyor. Kumaş, lake, elle işlenmiş deri ciltler, Abbasiler dönemi, Memlük Devleti, Fatih Sultan Mehmet'in kütüphanesindeki kitaplar, Memlük sultanları için hazırlananlar, Kanuni Sultan Süleyman döneminde tamamı altınla bezenmiş toplam 60 kadar cildi bir araya getiriyoruz. Genç restoratörlerimiz bunların onarımı için çalışıyor. Bu ciltler, kitapların bir nevi giysisi aslında. Bizim için cilt çok kıymetli. Özellikle sultan nüshaları, devlet adamları, paşaların hazırlattığı kitaplar muhteşem şekilde ciltleniyor. Kitapların içerikleri çok değişik. Kitapların içeriğinden çok yüzyıllarına ve koleksiyonlarına odaklandık aslında."

Bir kişi
yıl
5 kitap
restore
edebilir

TYEK Kitap Şifahanesi ve Arşiv Dairesi Başkanı Dr. Nil Baydar, metin kısmı tamamlandıktan sonra dikiş ve şirazenin yapılmasıyla cildin onarımına geçildiğini belirterek, şöyle devam etti: "Fiziksel olarak bir kitap elbette 'cilt' ve 'metin kısmı' diye ayrılabilir ama biz burada konservasyon yaparken bir bütün olarak ele almak zorundayız. Ne şekilde birleşeceğine karar veriyoruz; çünkü o birleşim tekniği sayfanın açılırken bozulmasına ya da sağlam kalmasına yol açıyor. O yüzden teknikler çok önemli. Burada kitabı baştan sona tek bir kişi yapıyor. Derileri inceltiyorlar, derileri boyuyorlar, böcek deliklerini dolduruyorlar ve temizliyorlar. Yüzlerce farklı işlem arasından uygun olanı seçiyorlar. Restorasyon tamamlanınca eserler kutulara yerleştiriliyor ve kütüphanelerine iade ediliyor. Bu şifahanedeki standartlar çerçevesinde bir kişi 1 yılda en fazla 5 ya da 5.5 kitap onarabiliyor. Çünkü zor iş, uğraş gerektiriyor. 2024'te burada 417 eser restore edildi."

Kitap
İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: Kitap İstanbul

İstanbul Eminönü
Yeni Cami Külliyesi
ve Hünkâr Kasrı

Temelini 1597'de Safiye Sultan'ın attığı ancak 60 yıl sonra Hatice Turhan Sultan'ın tamamladığı Yeni Cami Külliyesi; tarihi derinliği, yapımındaki zorluklar ve Mimar Sinan gelineğinden gelen son klasik Osmanlı eseri

olmasıyla mimarlık ve sanat tarihimizin başyapıtlarından biridir. Eserin ilk bölümünde külliye'nin yeri, konumu, ilk yapılışı, çevrede meydana gelen yangın, yeniden yapılışı, mimari yapısı ve çevredeki değişimler anlatılıyor. Bir sonraki bölümde külliye'nin vakfiyesi ele alınıyor. Daha sonra da külliye'yi yaptıran Hatice Turhan Sultan'ın hayatı hakkında kısaca bilgi veriliyor. Ardından külliye'nin birimlerine geçilerek sırasıyla cami, Hünkâr Kasrı, Mısır Çarşısı, türbe, çeşme-sebil ve muvakkithane anlatılıyor. Yeni Cami Külliyesi'nin mimari yapısını, sanat değerini, taşıdığı kültürel değerler ile yaşatmayı gaye edinen bu kitapta, külliye'nin vakfiyesi, yapı özellikleri, süsleme ve çini programları ile çevre değişimleri detaylı bir biçimde aktarılıyor.

Abdullah Kılıç
İstanbul Ticaret Odası, 2022

Bir katibin
kaleminden
İstanbul'un 12 yılı

Seyyid Hasan Muradi, İstanbul'da 1754-1766 yılları arasında meydana gelen hadiseleri kronolojik olarak anlatıyor. Yangın, deprem gibi İstanbul'da meydana gelen felaketler eserde gün gün veriliyor.

Osmanlı bürokrasisinde meydana gelen tayinler, sürgünler memurların akrabalık bağlarıyla birlikte zikrediliyor. Ayrıca İstanbul'da yapılan törenler de tarihleriyle birlikte eserde yer alıyor.

Seyyid Hasan Muradi
Yeditepe Yayınevi

www.kitapistanbul.org.tr



Uzayda yerli navigasyon uydu ağı için ilk adım

Türkiye, gönderdiği 8 yeni uydu ile uzay çalışmalarında önemli bir aşama kaydetti. Fergani'nin geliştirdiği milli uydu FGN-100-d1 ile uzayda yerli navigasyon uydu ağı çalışmalarının ilk adımı atıldı. Plan-S, dört yeni Connecta IoT uydusunu daha uzaya taşıyarak toplamda 13 uyduya ulaştı. Ayrıca İTÜ SSDTL'nin PAUSAT1 ve Hello Space'in SKYLINK 1&2 uyduları da yörüngesine yerleştirildi.

TUA ve Axiom Space işbirliği

Türkiye Uzak Ajansı (TUA) ile Axiom Space, kurulması planlanan Axiom Uzak İstasyonu ve diğer faaliyetlerde yer alacak Türk uzay sanayi için tedarik zinciri fırsatlarını araştırmak amacıyla mutabakat zaptı imzaladı. Mutabakat zaptı; tarafların uzay teknolojisi,

havacılık, tekstil, malzeme bilimi, ileri üretim, iletişim ve yaşam bilimleri gibi alanlarda işbirliğini kapsıyor. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan yapılan açıklamada, söz konusu işbirliğiyle Türkiye'nin genç nüfusunun uzay faaliyetlerine dahil edilmesi, bu sayede

Milli uydu günde 15 dünya turu atacak

Fergani mühendislerinin uzmanlığıyla tamamen milli imkanlarla geliştirilen FGN-100-d1 uydusu, Alçak Dünya Yörüngesi'nde (LEO) yaklaşık 510 kilometre irtifada ve Güneş Eşzamanlı Yörüngede (SSO) görev yapacak. Milli uydu yörüngede 7.6 km/saniye hızla hareket ederek bir günde yaklaşık 15 kez dünya turu atacak. Uç yedekli uçuş bilgisayarına sahip olan FGN-100-d1 uydusunun, yörüngede operasyon, telemetri-telekomut haberleşmesi, konumlandırma ve faydalı yük iletişim kabiliyetlerini başarıyla test etmesi amaçlanıyor.

OSMAN KUVVET

TÜRKİYE, uzayda yerli navigasyon uydu ağı çalışmalarının ilk adımını milli uydu FGN-100-d1 ile attı. Uzay alanında faaliyet yürüten Fergani Uzay ile Plan-S Uydu ve Uzay Teknolojileri, SpaceX'e ait Falcon 9'un Transporter-12 göreviyle ABD'deki Vandenberg Uzay Kuvvetleri Üssü'nden uydularını yörüngeye başarıyla yerleştirdi. Ayrıca

İTÜ SSDTL ve Hello Space'in uyduları da uzaya başarıyla fırlatıldı.

DAHA GENİŞ KAPSAMA

Fergani uydusunun hidrojen peroksit uzay motorunun ateşleme testi, geçen yıl mayıs ayında başarıyla gerçekleştirilmişti. Fergani CEO'su Selçuk Bayraktar, Fergani'yi takım uydulardan oluşan küresel konumlama sistemini inşa etmek üzere kurduklarını belirtmişti. Bu hedef doğrultusunda

Fergani Uzay, Small-GEO kategorisindeki ilk uydusu FGN-100-d1'i yörüngeye fırlattı. Plan-S'in 'Connecta IoT Network Uyduları'nın dördü de SpaceX Falcon 9 Transporter-12 göreviyle başarıyla fırlatıldı. Firma, yeni uydularla daha geniş kapsama alanları ve daha kısa ziyaret süreleri elde edileceğini ifade etti.

HEDEF 200 UYDU

Plan-S Uydu ve Uzay Teknolojileri,

bu alanda önemli tecrübe sahibi. Firma, yörüngedeki mevcut uydularına 4 adet Connecta IoT uydusu (Connecta IOT-5, 6, 7 ve 8) daha ekledi. Plan-S, yeni ticari uydularıyla IoT ve 6G NTN haberleşme teknolojilerinde ilerlemeyi hedefliyor. Son fırlatma ile firma, uzaya toplamda 5'i test uydusu olmak üzere 13 uydu göndermiş oldu. Firma, halihazırdaki uydularıyla elektrik sayaçlarını uzaydan okuyarak enerji alanında hizmet vermeye başladı. Yeni uydularla

birlikte firma tarım, denizcilik, su kaynaklarının yönetimi alanlarında da adımlar atacak. Önümüzdeki yıllarda uydu sayısı ise 200'tün üzerine çıkarılacak. Firmanın planları arasında uydular ile 6G bağlantısı da yer alıyor. Gerçekleştirilen Transporter-12 görevinde ayrıca İTÜ SSDTL'nin geliştirdiği PAUSAT1 ve Hello Space'in geliştirdiği SKYLINK 1&2 uyduları da başarılı bir şekilde yörüngelerine yerleştirildi.

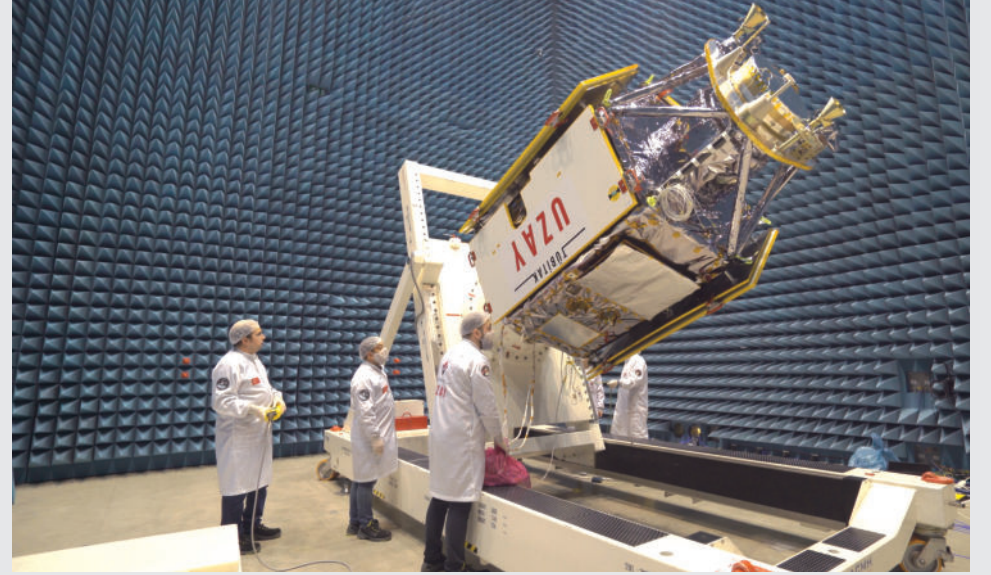
Cemile Sultan
KORUSU

RÜYA GİBİ DÜĞÜNLER SİZLERİ BEKLİYOR



REZERVASYON VE DETAYLI BİLGİ İÇİN
0216 308 49 43

KANDİLLİ MAH. ÖMÜRTEPE YOKUŞU SOK. NO: 6 ÜSKÜDAR / İSTANBUL



Hibrit roket motoruyla Ay'da da iddialıyız

TÜRKİYE'nin sanayi ve teknoloji yolculuğunda, insanlı uzay bilim misyonlarından TÜRKSAT 6A'ya kadar Milli Teknoloji Hamlesi bakımından iftihar kaynağı çok sayıda proje dünya sahnesine çıktı.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fatih Kacır, bu yıl da Türkiye'yi biyoteknolojiden sanayi robotlarına kadar birçok önemli yatırımla hızla buluşturacaklarını belirterek, "2025, yüksek teknoloji yatırım müjdelarını duyurduğumuz bir yıl olacak" dedi. Bakan Kacır, 10-15 yıl önce yılda 100-150 uydu uzaya gönderilirken bu sayının 2 bin 500'lere ulaştığını vurgulayarak, Türkiye'nin bu alandaki potansiyeline dikkati çekti.

Ülkenin uydu geliştirme ve üretme kabiliyetinin altını çizen Kacır, haberleşme ve görüntülemeye olduğu gibi yakın yörünge uydularında da küresel düzeydeki yarışta var olmak istediklerini anlattı.

1 TRİLYON DOLARLIK EKONOMİ

Ay Programı'na ilişkin de bilgi veren Kacır, Ay'a Türkiye'nin tasarladığı, ürettiği ve ateşlediği bir araçla erişmeyi istediklerini dile getirdi. Kacır, "ABD ve Çin gibi ülkeler yeniden Ay'a erişmek için çalışmalarını sürdürüyor. Bu yarışa teknolojik bir kabiliyetle katılmak Türkiye için önem

taşıyor" dedi.

Hibrit roket motoru teknolojisinde Türkiye'nin en iddialı 4 ülkeden biri olduğunu belirten Kacır, sözlerine şöyle devam etti:

"Eğer bu teknolojiye uzayda tarihçe kazandırabilirsek uzayda sayıları giderek artan uyduların yörüngeler arası transferlerini kullanılabilecek bir takım araçları Türkiye'de geliştirebilir, üretebilir hale geleceğiz. Uzay ekonomisinin 1 trilyon dolara erişeceği bir perspektifte, Türkiye'nin küresel uzay ekonomisinden daha fazla pay almasını sağlayacak her adımın 5-10 yıl içinde ne büyük kazanımları getirdiğini göreceğiz. Hibrit roket motorumuzun tüm testleri başarıyla gerçekleştirildi, şimdi üretim fazındayız. Hızla üretimi tamamlayıp uzaya göndermeyi amaçlıyoruz. Ay Projesi'nde öncelikle Ay'a bir uydu göndermiş olacağız. Çünkü araç, Ay yörüngesinde faaliyet gösterecek, topladığı verileri dünyayla paylaşacak ve nihayetinde Ay yüzeyine yumuşak inişin provasını yapmış olacağız. Ay misyonunda da biz ilk kez Dünya yörüngesinden Ay transfer yörüngesine geçiş, Ay transfer yörüngesinden Ay yörüngesine geçiş gibi süreçleri icra edeceğiz. Bugün Ay Programı'na dünden daha çok hazırsınız. Hedefimiz, Ay Programı'nı başarıyla icra etmek."