



5 yıl için 35 milyar dolarlık faiz tasarrufu

TCMB, parasal sıkılaştırma önlemlerinin dezenflasyon sürecine etkilerini açıkladı. Banka; risk priminin düşmesiyle kaynak girişi artarken, faiz maliyetinin azaldığını belirterek, gelecek 5 yıl için 35 milyar dolarlık faiz tasarrufu sağlandığına dikkat çekti. ■ 5

Kadın girişimciler 3 ödülle döndü

Kadın girişimciliği destekleyen Uluslararası Kadın Girişimciler Ağı (IWEC), Türkiye'den Işıl Reis Yorgun, Güneş Günay ve Ezgi Eylül Hasvatan Gavas'ı ödüle layık gördü. Ödüller, İspanya'da düzenlenen törende sahiplerini buldu. ■ 18

Enflasyonla mücadelede kısa sürede sonuç alınacağını umuyoruz



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, 20 ayı geride kalan enflasyonla mücadelede kısa sürede sonuç alınacağını umduklarını söyledi.

DÜNYADA YENİ SÜREÇ

Dünya ekonomisinin artık küreselleşme karşıtı bir sürece girdiğini belirten Avdagiç, "Türkiye-ABD ekonomik ve ticari ilişkilerinin geleceğine ilişkin tutarlı bir öngöründe bulunabilmek için biraz daha zamana ihtiyacımız var" diye konuştu.

FİLİSTİNLİLERİN YANINDAYIZ

ABD ve İsrail'in Filistin'e yönelik son açıklamalarına dikkat çeken Avdagiç, "Tarihi sürgünlerle geçen bir ulusun, Filistinlileri ana vatanlarından sürgün etme planının korkunç bir ironi olduğunu düşünüyoruz" dedi. ■ 10-11'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Öztürk

14 ŞUBAT 2025 YIL: 67 SAYI: 3348

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

istanbulticaretgazetesi.com

istanbulticaretgazetesi.com

EKONOMİDEN
**HABERİNİZ
VAR**

App Store'dan
Google Play
AppGallery

QR kodu

İstanbul Ticaret Odası

Nüfus ve sanayide ortanca yaş dönüşümü

Türkiye, küresel ortalamadan çok daha hızlı yaşılanıyor. Devlet, bu dönüşüm nedeniyle nüfus yapısının ve istihdamın sağlığını korumak için harekete geçti.

NÜFUS PİRAMİDİ

Türkiye'nin nüfusu artarken, nüfus piramidi de değişiyor. Böylece ülkenin 'ortanca yaşı' yükseliyor. 2012'de 30 olan ortanca yaş, geçen yıl 34.4'e çıktı. Türkiye'nin 2050'deki ortanca yaşı ise 45'e ulaşacak. Bu durumda işgücü azalırken, orta ve üstü yaştakilerin istihdamda tutulması gerekecek.

DİJİTAL DEĞİŞİM

Bu hızlı değişimi takip eden hükümet, sağlıklı bir nüfus yapısı için stratejiler geliştirmek amacıyla 'Nüfus Politikaları Kurulu'nu kurdu. Buna göre dijital dönüşümden etkilenme riski yüksek olan işlerde çalışanlara yeni beceriler kazandırma yoluyla istihdamın korunmasına öncelik verilecek. ■ 9



**Tarımda
gençlere
fırsat var**

**Kadın
işgücü
artıyor**

**Tecrübeliye
yeni iş
modelleri**

**Talebin
artacağı
alanlar**

**Annelere
çalışma
ödeneği**



İstanbul'un renkleri Hünkar Kasrı'nda

Tarihi dokusuyla göz kamaştıran Yeni Cami Hünkar Kasrı, İstanbul Ticaret Odası'nın desteğiyle kültürel etkinliklere ev sahipliği yapmaya devam ediyor. Bu ay sanatseverler, 'İstanbul'un Renkleri' sergisiyle şehrin büyüleyici atmosferine tanıklık ediyor. ■ 19



Girişimciler BTM radarında

Yeni yılın ilk çağrı döneminde 800'e yakın başvuru alan BTM, girişimciler için değerlendirme sürecini başlattı. Adaylar, eğitim, mentorluk, yatırımcı eşleştirmeleri ve ortak çalışma alanı gibi ücretsiz imkanlardan faydalanabilmek için değerlendirme aşamalarında yenilikçi iş fikirlerini BTM ekibine sunuyor. ■ 2

Libya yeniden inşa işbirliği bekliyor

Kuzey Afrika'nın en büyük potansiyellerinden Libya ekonomisi, iç savaş sonrası girdiği kalkınma sürecinde Türk girişimcilerin desteğini bekliyor. İki ülke arasında sağlık, turizm, müteahhlik ve altyapıda işbirliği mümkün. ■ 15

Hindistan'dan ilaç gibi teklif

Hindistan, son yıllarda ilaç sanayinde teşvik ve yatırımlarıyla dikkat çekiyor. 1.4 milyar nüfusuyla dünyanın en kalabalık ülkesi konumunda olan Hindistan, Türkiye ile bu alanda işbirliğini geliştirmek istiyor. ■ 13



1.3 milyar metreküplük gaz anlaşması

Bu yılın sonuna kadar toplam 1.3 milyar metreküplük Türkmen doğal gazının Türkiye'ye ulaştırılması

planlanıyor. 1 Mart itibarıyla tedarik edilecek gaz, Türkiye üzerinden Avrupa'ya da ulaşacak. ■ 4



**Suriye'yle
ticarete
kapılar tam
açıldı** ■ 3



İki günde 2.5 milyon tüketici ekrandan fiyat takip etti



Tüketiciler, zincir marketlerdeki 50 bine yakın ürünün fiyatını artık internet üzerinden kolayca takip edebiliyor. Sistemin açıldığı ilk iki günde 2.5 milyon tüketici ekrandan fiyat takibi yaptı. ■ 17



3 ülkeyle ticarete hedef 25 milyar dolar

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, bakanlar ve iş dünyası temsilcileriyle birlikte 10-13 Şubat tarihleri arasında Malezya, Endonezya ve Pakistan'ı ziyaret etti. Temaslar sonucunda, Malezya ve

Endonezya ile 5'er milyar dolar olan ikili ticaretin iki katına, Pakistan ile de 1 milyar dolardan 5 milyar dolara çıkarılması hedefleniyor. Ayrıca, birçok alanda da işbirliği anlaşması imzalandı. ■ 8

Yeni yılın ilk çağrı döneminde 800'e yakın başvuru alan BTM'de başvuru değerlendirme süreçleri başladı. BTM'nin girişimcilerine ücretsiz sunduğu eğitim, mentorluk desteği, yatırımcı eşleştirmeleri, ortak çalışma alanı gibi imkânlardan faydalanmak isteyen adaylar, ön değerlendirme ve nihai değerlendirme süreçlerinde BTM ekibine yenilikçi iş fikirlerini anlatıyor.



BTM'de yeni dönem değerlendirmeleri başladı

TUĞÇE ÖZKUŞ

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) tarafından 8 yıl önce kurulan ve bugün yalnız Türkiye'de değil, global otoriteler tarafından da dünyanın en iyi startup merkezleri arasında gösterilen BTM, her dönem yüzlerce girişimciye kapılarını açıyor. Bugüne kadar birçok başarılı girişimi destekleyen BTM, sunduğu geniş imkanlarıyla girişimcilerin yenilikçi iş fikirlerini hayata geçirmesine ve büyütmesine yardımcı oluyor.

SÜREÇ NASIL İŞLİYOR?

BTM'ye başvuran girişimciler, çok aşamalı bir değerlendirme



sürecinden geçiyor. İlk aşamada çeşitli kriterler çerçevesinde

incelenen girişimler, sırasıyla ön değerlendirme ve nihai kurulda

detaylı bir değerlendirmeye tabi tutuluyor. Yapılan değerlendirmelerde başarılı olan girişimler, BTM'nin uygun programlarına dahil ediliyor.

GİRİŞİMCİLERE SAĞLANAN DESTEKLER

BTM'ye kabul edilen girişimler birçok avantajdan yararlanma fırsatı elde ediyor. BTM'nin imkanları arasında şunlar öne çıkıyor:

■ **7/24 çalışma alanı:** BTM girişimcileri, 7/24 BTM'nin çalışma alanlarını kullanabiliyor.

■ **Eğitimler:** Girişimcilerin farklı ihtiyaçlarına göre organize edilen eğitimlerle girişimcilik için gerekli bilgi ve beceriler kazandırılıyor.

■ **Birebir danışmanlık:** Girişimciler haftalık olarak BTM'nin uzman ekibinden birebir danışmanlıklar alarak projelerini geliştirebiliyor.

■ **Mentorluk desteği:** Alanlarında deneyimli sektör profesyonelleri girişimcilere birçok alanda rehberlik ediyor.

■ **Yatırımcı eşleştirmeleri:** Girişimcilerin doğru yatırımcılarla bir araya gelmesi sağlanarak finansman, stratejik ortaklıklar ve sürdürülebilir büyüme için ideal fırsatlar sunuluyor.

■ **İTO meslek komitesi desteği:** BTM'ye kabul edilen girişimler, İTO meslek komitelerinde sunum yapma imkanı bulurken, ilgili sektör liderlerinin tecrübelerinden faydalanıyor. Bunun

yanı sıra, girişimciler yatırım alma veya satış yapma şansı elde ediyor.

■ **Stüdyo desteği:** BTM Yerleşkesinde bulunan stüdyoda girişimciler kendi podcast veya videocast içeriklerini üretmek için girişimlerini tanıtıyor.

■ **Networking etkinlikleri:** BTM Yerleşkesinde gerçekleştirilen etkinlikler, girişimci ve yatırımcılara iş ağlarını genişletme olanağı sağlıyor.

■ **Fuar desteği:** BTM, sunduğu fuar desteğiyle girişimcilerin ulusal ve uluslararası etkinliklerde yer alarak girişimlerini tanıtımalarına, iş ağlarını genişletmelerine ve yeni işbirlikleri yapmalarına destek oluyor.

■ **Sahne XL etkinliği:** Türkiye'nin en önemli demoday etkinliklerinden biri haline gelen Sahne XL'de, Ön Kuluçka ve Kuluçka program süreçlerini tamamlayan girişimciler sunum yapıyor. Söyleşi ve panellerin de düzenlendiği Sahne XL'de tüm girişimcilik ekosistemi bir araya gelerek, startup ekosistemi her yönüyle kapsamlı bir şekilde ele alınıyor.

SONUÇLAR NE ZAMAN AÇIKLANACAK?

Değerlendirme sürecinin tamamlanmasının ardından BTM'ye kabul edilen girişimler, ilgili program süreçlerine dahil edilecek. Fikir aşamasındaki girişimlere yönelik BTM Kamp programı değerlendirmeleri haftalık olarak düzenlenirken, program başvuruları yıl boyunca açık kalmaya devam ediyor.

İFTAR, CEMİLE SULTAN KORUSU'NDA BİR BAŞKA GÜZEL GELENEKSEL TATLAR, UNUTULMAZ ANLAR.

*Hoş Geldin
Ya Şehr-i
Ramazan*

GRUP İFTARLARINIZ İÇİN ÖZEL MENÜLER VE AYRICALIKLI HİZMETLER SİZİ BEKLİYOR.

REZERVASYON İÇİN;

0(216) 308 49 43

6 girişim Forbes Girişim 50 listesinde

BTM çatısı altında büyüyen 6 yenilikçi girişim, dünyanın en prestijli iş ve ekonomi dergilerinden biri olan Forbes Girişim 50 listesinde yer alarak büyük bir başarıya imza attı. BTM'nin sunduğu eğitimler, mentorluk desteği ve yatırımcı buluşmaları ile güçlenen BTM girişimlerinden WASK, StartupCentrum, Navlungo, Turan, İletmen ve Atlas Space bu listede yer almayı başardı. Forbes



tarafından her yıl yayınlanan Girişim 50 listesi, Türkiye'nin en yenilikçi, büyüme potansiyeli yüksek ve yatırımcıların radarında olan girişimlerini belirliyor. Girişimlerin teknolojik altyapısı,

pazardaki etkisi, yatırım almış olması ve ölçeklenebilirliği gibi kriterler göz önünde bulundurularak hazırlanan liste, girişimcilik ekosisteminde büyük bir prestij kaynağı olarak kabul ediliyor.

Find Your Co-Founder etkinliği

BTM'nin, girişimcileri güçlü işbirlikleri kurmaya teşvik ettiği Find Your Co-Founder etkinliği, girişimciler ile potansiyel iş ortaklarını bir araya getirerek, yenilikçi iş fikirlerinin hayata geçmesine katkıda bulunmayı amaçlıyor. BTM girişimlerinden StartupCentrum partnerliğiyle düzenlenen etkinliği, girişimciler doğru ekip arkadaşını bulmak, yatırımcılar ise yatırım yapacakları girişimleri daha yakından



tanımak için katılım sağlıyor.

Find Your Co-Founder etkinliğine, iş fikri olan ancak teknik veya iş geliştirme konusunda destek arayan girişimciler, yatırımcıların dikkatini çekmek isteyen ve ekibini büyütme isteyen startuplar, bir girişime

ortak olmak isteyen yazılımcılar, tasarımcılar, ve diğer profesyoneller, yatırımcılar, girişimcilik ekosistemine dahil olmak isteyen yeni mezunlar ve öğrenciler katılıyor. Her ay BTM'nin Fulya

Yerleşkesinde gerçekleştirilen, katılımcıların potansiyel iş ortaklarıyla birebir tanışma fırsatı bulduğu Find Your Co-Founder etkinliğine katılmak için BTM'nin web sitesi ve sosyal medya hesaplarını takip edebilirsiniz.



Karayollarında tehlikeli madde düzenlemesi

TEHLİKELİ madde faaliyet belgesi (TMFB) olan, ancak tehlikeli madde güvenlik danışmanlığı hizmeti alma zorunluluğu bulunmayan işletmeler, tehlikeli maddelerin taşımacılığında görevli personel için gerekli eğitimleri işe başlamadan önce ve belirli periyotlarda almasını sağlayacak. Verilen eğitimlerin kayıtları da tutulacak.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığınca hazırlanan ‘Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik’, Resmi Gazete’de yayımlandı.

Yapılacak denetimlerde, düzenlemeye uymayan işletmelere idari para cezası uygulanacak. TMFB’si olan, ancak tehlikeli madde güvenlik danışmanlığı hizmeti alma zorunluluğu bulunmayan işletmeler için doküman oluşturma zorunluluğu 31 Aralık’a kadar uygulanmayacak.



Motosiklet ve bisiklet aksamlarına gözetim

MOTOSİKLET ve bisikletlerde kullanılan bazı aksam ve parçaların ithalatında gözetim uygulanacak. Ticaret Bakanlığı’nın konuya ilişkin tebliği, Resmi Gazete’de yayımlandı.

Buna göre, gözetim uygulaması kapsamında birim gümrük kıymeti, tebliğde belirtilen bazı alüminyum silindirik kapakları için kilogram başına 6 ve 20 dolar olarak belirlendi.

Öte yandan, yalnız bisiklet ve motosiklet için olan kilitler, el pompaları, bisikletlerde kullanılan ziller, çanlar, aydınlatma veya gözle görülebilen işaret cihazları, jantlar, gergi çubukları, furşlar, frenler, seleler, pedallar, krank dişlileri, gidonlar, bagaj taşıyıcılar, vites değiştirme dişlileri, bisiklet tekerleği ve bunların aksam ve parçaları için birim gümrük kıymeti kilogram başına 1.25 dolardan 10 dolara kadar gözetim uygulanacak.

Suriye’yle karşılıklı ticarette yeni dönem

Türkiye Gümrük Bölgesi üzerinden Suriye’ye ihracat ve transit işlemlerinde mevcut kısıtlama listeleri kaldırıldı. Suriye’ye açılan kara sınır kapıları kullanarak, Türkiye’den ihraç veya transit edilecek eşya, diğer ülkelerle aynı şartlara tabi tutulacak.

TİCARET Bakanlığı tarafından yapılan düzenlemelerle Türkiye Gümrük Bölgesi üzerinden Suriye’ye ihracat ve transit işlemlerinde mevcut kısıtlama listeleri kaldırıldı. Bu ülkeye açılan kara sınır kapıları kullanarak, Türkiye’den Suriye’ye ihraç veya transit edilecek eşya, diğer ülkelerle aynı şartlara tabi tutulacak.

Bakanlıktan yapılan açıklamada, eski rejim dönemi şartlarında uygulanan ve Suriye ile Türkiye arasındaki ticarette verilen gümrük hizmetlerine ilişkin genelgenin yürürlükten kaldırıldığı ve 8 Şubat’ta genelge düzenlendiği hatırlatılarak, şu bilgi verildi:

TRANSİT KISITLAMASI

“Suriye ile ticaretimizi düzenleyen yeni genelgeyle ilk olarak, Türkiye Gümrük Bölgesi üzerinden Suriye’ye ihracat ve



transit işlemlerinde mevcut kısıtlama listeleri kaldırılmıştır. Suriye’ye açılan kara sınır kapılarımız kullanarak, Türkiye’den Suriye’ye ihraç veya transit edilecek eşya, diğer ülkelerle aynı şartlara tabi tutulacaktır.”

3. ÜLKELER

Aynı genelgenin eşya listesinde bulunan ‘metal hurda’ hariç, diğer eşyanın Suriye’den Türkiye üzerinden üçüncü ülkelere transit de serbest hale getirildi.

Bakanlık açıklamasında,

Suriye’den ithalat işlemlerinin normal hale getirildiği belirtilerek, şöyle denildi: “Böylece yürürlükten kalkan genelge kapsamındaki 1 sayılı ithalatı izne tabi eşya listesi kaldırılmış olup, mevcut dış ticaret rejimimiz kapsamında Suriye ile ithalat rejimi normalleştirilmiştir. Başka bir ifadeyle, Suriye’den ithal edilen eşya, gerek ithalat düzenlemeleri gerek ürün güvenliği kontrolleri gerekse de gümrük vergileri bakımından üçüncü ülkelerle aynı şartlara tabi tutulmuştur.”

Hazine taşınmazlarının tahsisatında yetki devri



ÇEVRE, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı yetkileriyle ilgili bazı işlemlerin yürütülmesi, illerde valiliklere (Çevre, şehircilik ve iklim değişikliği il müdürlükleri) ve ilçelerde kaymakamlıklara (Milli emlak müdürlükleri/şeflikleri) devredildi.

Bakanlığın Resmi Gazete’de yayımlanan milli emlak genel tebliğine göre, Hazine taşınmazlarıyla ilgili valiliklerin tahsis yetkisi; milli emlak dairesi başkanlığı bulunan illerde milli emlak dairesi başkanı, milli emlak dairesi başkanlığı bulunmayan illerde ise il müdürü tarafından kullanılacak.

BOŞ TAŞINMAZLAR

İki yıl boş bırakılan taşınmazlarla ilgili düzenlemeyle valilikler ayrıca, daha önce süresiz tahsis edilen ancak en az 2 yıl boş bırakılan veya hiç kullanılmayan Hazine taşınmazlarının tahsislerini re’sen kaldırmaya, kamu idarelerine tahsisli taşınmazlar üzerinde GES kurulmasına ilişkin kısmen tahsis amacı değişikliklerini yapmaya da yetkili olacak.



Kılavuzluk ve römorkörcülükte yeni kurallar

TÜRKİYE’nin deniz yetki alanlarında, su yollarında ve iç sularda verilmekte olan kılavuzluk ve römorkörcülük ile palamar hizmetlerine ilişkin teknik gereklilikler ve ihale süreçlerine dair usul ve esaslar belli oldu.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığınca hazırlanan Kılavuzluk ve Römorkörcülük Hizmetleri Hakkında Yönetmelik, Resmi Gazete’de yayımlandı.

HİZMET DEVRİ

Bakanlık, bölgesel hizmet sahalarında verilecek kılavuzluk ve/veya römorkörcülük hizmetlerini 20 yılı geçmemek üzere devredebilecek. Bu devir, işletme hakkının verilmesi yöntemi kullanılarak ihaleyle yapılacak.

LİMAN TESİSLERİ

Kamu İktisadi Teşebbüsleri Hakkında Kanun Hükmünde Kararname kapsamında liman tesisi işleten teşebbüsler dahil olmak üzere kamu kurum ve kuruluşları, yönetmelikte ifade edilen şartları karşılamaları kaydıyla işlettikleri liman tesisine yönelik kılavuzluk ve römorkörcülük hizmetlerini kendileri verebilecek.

KAMU YARARINA GÖREV

Kılavuzluk ve römorkörcülük hizmetleri ilgili kanunlar, taahhütname veya sözleşmede belirlenen şartlara uygun olarak, mücbir sebep halleri olmadıkça, 7 gün 24 saat esasına göre kamu yararı ve sorumluluğuyla yürütülecek.



Tahsilat baskısına kolay çözüm!

Barişçil ve etkili yöntemlerle şirketinizin tahsilata dair problemlerini çözebiliriz. Daha az stresli ve hızlı geri dönüş için bizi arayın.



Uluslararası İcra ve Alacak Takibi

Uluslararası alacak probleminiz olduğunda, farklı dil, kültür ve kanunlarla karşı karşıyasınız demektir. Üstelik borçlunuzun ticari geleneği sizin alışık olduğunuz gelenekten çok farklı olabilir. Bu durum uluslararası alacak tahsilatını daha kompleks hale getirecektir.

Kural olarak, borçlunun yurt dışında yerleşik olması hakkındaki takip prosedürünün başlatılmasına engel değildir.

İşte tam bu noktada kurumumuz 25 yıldan fazla tecrübe ve sağladığımız bilgi ve birikim ile alacak problemlerinizde bünyemizde bulunan alanında uzman elemanlarımızla sizlere yardımcı olmaya hazırız.

- Avrupa’da alacağınız mı var?
- Daha fazla fırsat, daha az risk.
- Tahsilat yoksa, ücret yok.
- Hızlı ve garantili alacak takibi.
- Uluslararası icra takibinde uzman.
- Avrupa ödeme emri ilamsız icra takibi.
- Tercihinize göre uyarlanmış alacak tahsili ve danışmanlığı.
- Ülkelerin yerel kanunları ve ticari teamüllerinde derin bilgi ve tecrübe.

TURKISH DUTCH TRADE CONSULTING

Tomtom Mahallesi İstiklal Cad. Turhol İşhanı no: 189 Kapı-no: 3 Posta-kodu: 34433 Beyoğlu / İstanbul
Hollanda: +31 6 39 110 243 – Türkiye +90 212 963 709
info@turkishdutchtrade.com - www.turkishdutchtrade.com

QR KODLA

BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası’nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO’da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/Qr_Code/130225.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Enerjide merkez ülke olma hedefi doğrultusunda yeni bir adım atıldı. Türkmen gazının Türkiye'ye gelmesini sağlayacak anlaşma imzalandı. Gaz sevkiyatı ise 1 Mart'ta başlayacak.



Alüminyumda Avrupa'nın üretim üssü Türkiye

ALÜMİNYUM sektörü, hem teknoloji hem kapasite yatırımlarını sürdürüyor. Sektörün üretim ve ihracat gücü hakkında Türkiye Alüminyum



Sanayicileri Derneği (TALSAD) Yönetim Kurulu Başkanı Ali İhsan Yeşilova açıklamalarda bulundu.

Geçen yılın son çeyreğinde sektörde hem teknoloji hem de kapasite yatırımları yapıldığına dikkat çeken Yeşilova, "Bu yatırımlar sonucunda ülkemiz, Avrupa'nın alüminyum üretim üssü konumuna ulaştı ve çok ciddi ihracat yapar konuma geldi" dedi.

Sektörde çok ciddi fiyat rekabetinin yaşandığını belirten Yeşilova, "Rekabetin yansımaları olarak gelir bazında 2024'te yüzde 3-4 seviyelerinde bir düşüş yaşandı. Geçen yıl ihracat gelirlerimiz 5.5 milyar dolar seviyelerinde gerçekleşti. Fakat Türkiye alüminyumda

hammadde olarak yurt dışına bağlı. Hammaddenin yüzde 95'ini ithal ediyoruz. İthalatla beraber 10 milyar dolar seviyelerinde ticaret hacmine ulaşan bir sektörden bahsediyoruz" diye konuştu.

Yeşilova, sektörün ciddi bir kapasiteye sahip olduğuna işaret ederek, şunları söyledi: "Son yıllardaki yatırımlarla Türkiye sektörde, ihtiyacının 3 ya da 4 katı bir kurulu kapasiteye sahip. Bu kapasite tamamen ihracatla ayakta duruyor, ihracatın da yüzde 60-65'i AB ülkelerine yapıyor. Avrupa Birliği, 3 yıl önce Çin'e anti-damping vergisi uyguladı. Bu uygulamadan sonra Türkiye, şu anda Avrupa Birliği'nin en büyük ihracatçı ülkesi."

Japonya ABD'den muafiyet istedi

JAPONYA hükümeti, ABD Başkanı Donald Trump'ın tarife hamlesi kapsamında çelik ve alüminyum ürünlerine uygulanan yüzde 25

oranındaki gümrük vergisinden muaf olmak için talepte bulundu. Japonya, bu talebini büyükelçilik aracılığıyla ABD'ye ilettili.

Enerjide merkez ülke hedefi



BOTAŞ ile Türkmen gaz arasında Türkmen gazının Türkiye'ye tedariki konusunda anlaşmaya varıldı. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'ndan yapılan yazılı açıklamaya göre, BOTAŞ ile Türkmen gaz arasında varılan anlaşmayla 1 Mart'tan itibaren teslimatın başlaması planlanıyor. Bakanlıktan yapılan açıklamada, "Türkiye ile Türkmenistan arasında 1998'de başlayan doğalgaz ticaretine ilişkin görüşmeler 27 yıl sonra neticeye ulaştı" denildi.

ANTALYA ZİRVESİ

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar da X hesabından yaptığı paylaşımında, Türkiye ile Türkmenistan enerji

işbirliğinde tarihi bir adım atıldığını belirterek, "Yıl sonuna kadar devam edecek bu tedarik sürecinde 1.3 milyar metreküplük doğalgazı Türkiye'deki kullanıcılara sunacağız" dedi. Bakan Bayraktar, geçen yıl martta Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Türkmenistan Halk Konseyi Başkanı Gurbanguly Berdimuhammedov'un katılımıyla Antalya'da imzalanan doğalgazda işbirliği mutabakat zaptının sonucuna ulaşıldığını söyledi.

YAKIN İLİŞKİLER

Türkiye Enerji Stratejileri ve Politikaları Araştırma Merkezi (TESPAM) Başkanı Oğuzhan Akyener, Türkmen gazının

gelişmesini değerlendirdi. Akyener, Türk dünyasında enerji entegrasyonu ve işbirliğinin artması, Türkiye'nin doğalgaz ticaret merkezi olma hedefi ve AB'ye Rus gazına alternatif olabilecek doğalgaz potansiyeline ulaşma ihtimalinin, Türkmen gazını yeniden gündeme getirdiğini belirtti. Türkmen gazının, Türk devletleriyle ilişkilerin gelişmesi açısından önemli olduğunu kaydeden Akyener, "Türkiye'de direkt olarak bu doğalgazı alıp batıya kadar taşımamıza bile gerek yok. Kendi doğu bölgelerimizde kullanmamız dahi söz konusu olabilir. Yeter ki, bizim sistemimize girsin" dedi. Akyener, Türkmen gazının



piyasalara etkisi hakkında da şunları söyledi: "Özellikle Türkiye'nin jeostratejik konumunu güçlendiren, doğalgaz ticaret merkezi olma hedefini pekiştiren, Türkiye'nin küçük de olsa enerji arz güvenliğine katkı sağlayan bir adım. Aynı zamanda swap opsiyonları dahilinde ilgili güzergah üzerinde kalan ülkelerin de bu bağlamda netliklerini geliştirmeleri gibi hususlarda katkı sağlayacak."

En hareketli ürünler

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

ENERJİ

		Değişim %
Petrol (Brent, \$/Varil)	76.7	0.9 -8.0
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	3.52	10.7 118.6
Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	56.4	7.8 126.5
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	104.7	-6.9 -12.5

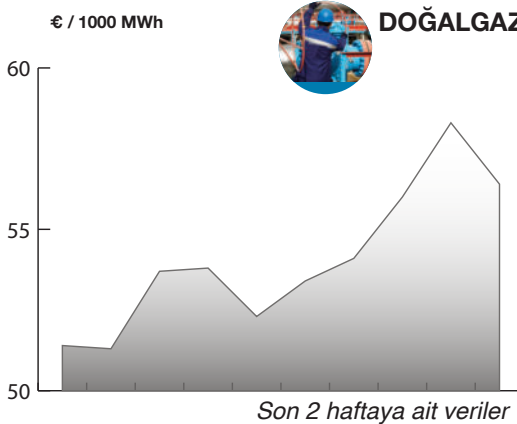
METALLER

Altın (\$/Ons)	2.886	1.0 44.0
Gümüş (\$/Ons)	31.8	-1.5 42.6
Platin (\$/Ons)	991	2.6 9.0
Bakır (\$/Ton)	9.239	2.4 11.0
Alüminyum (\$/Ton)	2.637	0.1 18.9
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	441	-3.4 -24.5
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	106.3	0.9 -17.6
Kurşun (\$/Ton)	1.950	0.8 -5.4
Kalay (\$/Ton)	30.861	2.3 15.3
Çinko (\$/Ton)	2.762	0.3 18.0
Nikel (\$/Ton)	15.161	0.8 -5.7

TARIM ÜRÜNLERİ

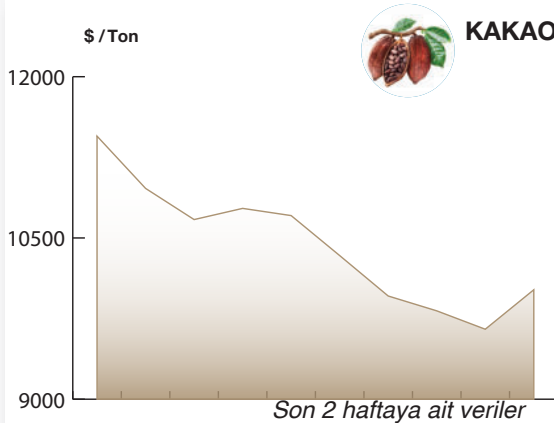
Buğday (\$/Ton)	212	-0.6 -1.2
Mısır (\$/Bushel)	4.85	-2.4 16.3
Mısır (\$/Ton)	191	
Pamuk (\$/Lb)	0.67	0.6 -27.9
Kakao (\$/Ton, Londra)	10.018	-6.3 71.7
Kahve (\$/Lb)	4.15	8.1 117.3
Şeker (\$/lb)	0.199	1.0 -14.9
Kereste (\$/m³)	247	2.9 0.9
Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.308	1.9 58.0
Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.080	4.2 32.2
Baltık Kuru Yüke Endeksi	801	8.5 -49.5
Emtia Endeksi (CRB Index)	378	1.3 21.9

Veriler, 11 Şubat 2025 itibarıyla düzenlenmiştir.



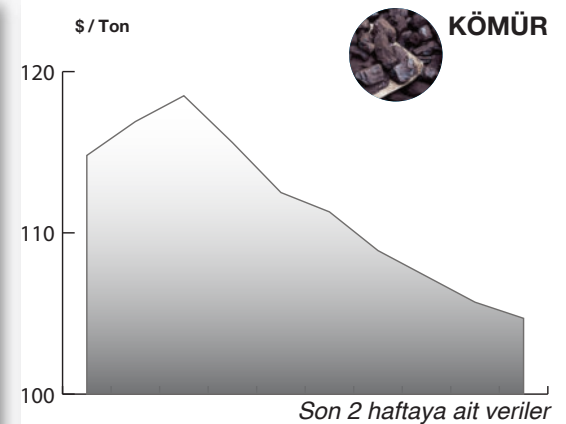
Stoklar azaldı

ABD ve Avrupa doğalgaz fiyatları, uzun bir süre sonra aynı yönde hareket ederek artış kaydetti. ABD doğalgazındaki artış yüzde 10.7, Avrupa doğalgazındaki ise yüzde 7.8 oldu. Artan LNG ihracatı ve ülkede yaşanan soğuk kış, ABD doğalgaz fiyatlarındaki artışın en önemli iki nedeni. İki yıllık zirvesi olan 57 Euro'dan dönen Avrupa doğalgazında görülen artışın en önemli nedeni, soğuk kış koşulları ve Ukrayna üzerinden gelen Rus doğalgazının kesilmesiyle stokların yüzde 48.48'le 2022 yılından beri en düşük seviyesine gerilemesi oldu.



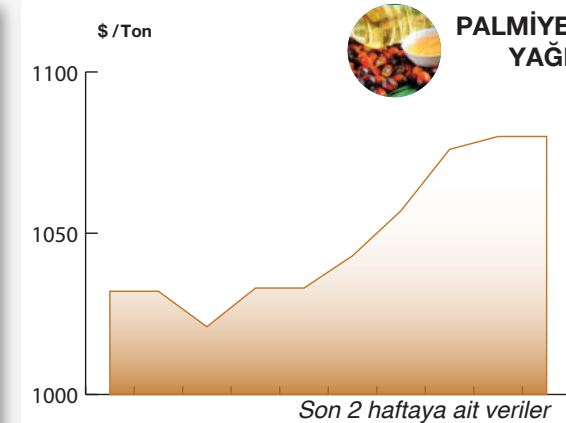
Arz artıyor

Kakao fiyatları, geçen haftayı yüzde 6.3 düşüşle 10 bin 18 dolardan kapattı. Fiyatlar açısından haftanın en önemli gelişmesi, Batı Afrika sahillerinde görülen yağışlar oldu. Fildişi Sahili ve Gana'daki çiftçiler, son yağışların kakao ağaçlarının yeniden çiçeklenmesine katkı sağladığını belirtiyor. Öte yandan, Gana'da depolara getirilen kakao miktarı, ocak sonu itibarıyla 550 bin tona ulaştı. Fildişi Sahili'nde de limanlara gönderilen kakao miktarı, 2 Şubat itibarıyla yüzde 22 artışla 1.29 milyon ton oldu.



4 yıl öncesine döndü

Kömür fiyatları, fazla arz nedeniyle 4 yıl önceki seviyeye geriledi. Haftalık düşüş yüzde 6.9'u buldu. Çin'de 2024 yılındaki rekor üretimden sonra bu yıl da kömür üretiminin yüzde 1.5 artışla 4.82 milyar ton olacağını açıklanması, fiyatlar üzerinde baskı yaratıyor. Üretim artışının etkisiyle kömüre dayalı üretim yapan elektrik santralleri, yüksek stok seviyelerine sahip. Endonezya'nın da 2024 yılındaki kömür üretimini 836 milyon tona ulaştı. Bu rakam, üretim hedeflerinin yüzde 18 üzerinde.

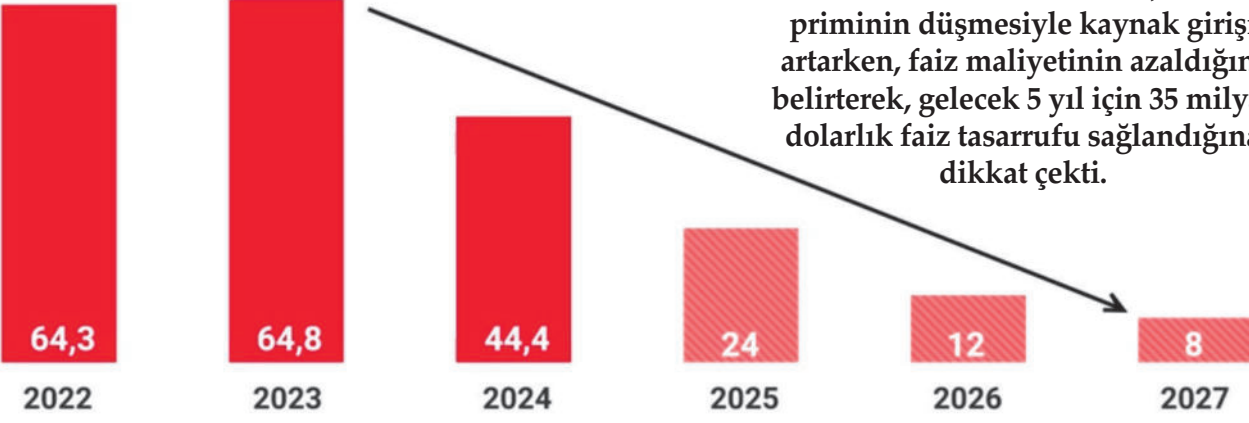


Üretim azaldı

Malezya Palmiye Yağı Kurulu, palmiye yağı stoklarının 1.58 milyon tonla Mayıs 2023'ten beri en düşük seviyesine, üretimin de yüzde 16.8 düşüşle 1.24 milyon tona gerilediğini açıkladı. Bunun üzerine palmiye yağı fiyatları haftalık yüzde 4.2 artışla bin 80 dolara çıktı. Ayrıca en büyük palmiye yağı alıcısı olan ve ocak ayı ithalatı son 14 yılın en düşük seviyelerine gerileyen Hindistan kaynaklı talebin artış belirtileri göstermesi, yükselişin bir diğer nedeni.

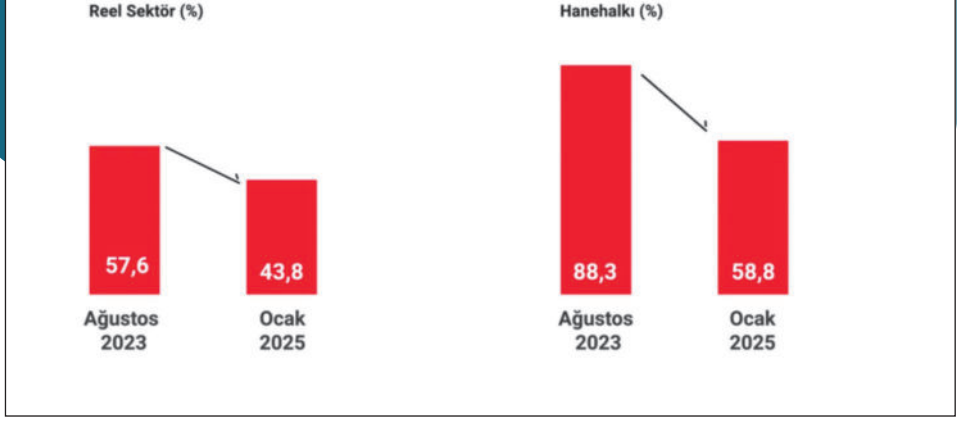
Dezenflasyon süreci devam ediyor

Yıl Sonu Enflasyonu (Yıllık % Değişim)



Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), parasal sıkılaştırma önlemlerinin dezenflasyon sürecine etkilerini anlattı. TCMB; risk priminin düşmesiyle kaynak girişi artarken, faiz maliyetinin azaldığını belirterek, gelecek 5 yıl için 35 milyar dolarlık faiz tasarrufu sağlandığına dikkat çekti.

Tüketici ve firmaların enflasyon beklentileri de gerileme eğilimine girmiştir.



Beklenti de dezenflasyon yönünde

TCMB geçen ay 12 ay sonrası yıllık enflasyon beklentilerinin, piyasa katılımcıları, reel sektör ve hanehalkı için de gerilediğini açıklamıştı. Buna göre, ocakta 12 ay sonrası yıllık enflasyon beklentileri, piyasa katılımcıları için 1.7 puan azalarak yüzde 25.4 oldu. Reel sektörün beklentisi 3.8 puan düşerek yüzde 43.8'e gerilerken; hanehalkı için 4.3 puan gerileyerek yüzde 58.8'e indi. Gelecek 12 aylık dönemde enflasyonun düşeceğini bekleyen hanehalkı oranı ise geçen aya göre 4.5 puan artarak, yüzde 30.8 oldu.

5 yıl için 35 milyar dolar faiz tasarrufu sağlandı

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası, 2023 yılı haziran ayında başlayan parasal sıkılaştırma sürecini ve ekonomiye yansımalarını anlatan Verilerle Parasal Sıkılaştırma başlıklı yeni bir video yayınladı. TCMB tarafından paylaşılan videoda, parasal sıkılaştırma döngüsüne 2023 yılının haziran ayında başladığı hatırlatıldı. İlk aşamada alınan tedbirlerle enflasyonun daha yüksek seviyelere çıkmasının engellendiği belirtilen videoda, maliye politikasında atılan adımlarla dezenflasyona katkıda bulunulduğu ve böylece yıllık enflasyonun 2022 yılıyla aynı seviyede kalmasının sağlandığı aktarıldı. Videoda, Haziran 2024'ten itibaren dezenflasyonun tesis edildiği dile

getirilerek, yıl sonu enflasyonun 2024 yılında yüzde 44.4'e gerilediği kaydedildi.

RİSK DÜŞÜKÇE TASARRUF ARTACAK

Tüketici ve firmaların enflasyon beklentilerinde iyileşmenin devam ettiği vurgulanan videoda, "Reel sektör ve hanehalkının enflasyon beklentilerinde düşüş belirginleşiyor. Dezenflasyonu güçlendirmek için kararlılıkla uygulanan politikalar piyasalara pozitif yansıyor. Böylece risk primi düşüyor, kaynak girişi artarken faiz maliyeti azalıyor. Gelecek 5 yıl için 35 milyar dolarlık faiz tasarrufu sağlandı. İlerleyen dönemde risk primi düşmeye devam ettikçe bu tasarruf daha da artacak" ifadelerine yer verildi.

DIŞ FİNANSMAN İHTİYACI AZALIYOR

Videoda, bu süreçte kur korumalı mevduat bakiyesinin 114 milyar dolar gerilediği bilgisi paylaşıldı. Türk lirası mevduatın payının ise yüzde 31.6'dan yüzde 59.4'e çıktığı kaydedilen videoda, KKM bakiyesinin azalmasının parasal aktarım mekanizmasını güçlendirdiği bildirildi. Videoda, KKM azaldıkça merkez bankası bilançosunun üzerindeki risklerin de azaldığına işaret edilerek, "Bu iyileşmeye dış dengede belirginleşen toparlanma eşlik ediyor. Cari açığı düşüş, dış finansman ihtiyacını azaltıyor. 12 aylık birikimli cari açık 48 milyar dolar azaldı. Cari açığın gayrisafi yurt içi hasılaya oranı yüzde 5'ten yüzde

0.7'ye indi" değerlendirmesi yapıldı.

NET ARTIŞ 126 MİLYAR DOLAR

Merkez Bankası rezervlerinin tarihin en yüksek seviyelerine ulaştığı vurgulanan videoda, brüt uluslararası rezervlerin 68 milyar dolar artarak 166 milyar doları aştığı, swap hariç net rezervdeki artışın ise 126 milyar dolar olduğu bilgisi verildi. Videoda, sıkı para politikası duruşunun kararlılıkla sürdürüldüğünün altı çizilerek, dezenflasyon sürecinin 2025 yılında belirginleşen kazanımlarıyla devam ettiği belirtildi. Yıl sonunda enflasyonun yüzde 24'e gerilemesinin hedeflendiği ifade edilen videoda, Merkez Bankası'nın, toplumsal refaha en büyük katkıyı, fiyat istikrarını sağlayarak sunacağı vurgulandı.



Altında Trump yükselişi

GEÇEN yıl yüzde 27.2 değer kazanan altın, bu yılın daha ikinci ayı dolmadan zirve seviyesi dikkate alındığında hem ons hem de gram tarafında yüzde 10'un



algısını artırırken, çelik ve alüminyumda vergi kararı da altındaki yükselişi destekledi. ABD'nin önde gelen bankalarından Citigroup da altında üç aylık hedefini revize etti. Banka, önümüzdeki üç

ay göreve başlayan ABD Başkanı Trump'ın ticaret savaşlarını başlatması etkili oldu. Trump'ın Kanada ve Grönland'la ilgili taleplerinin yanında "Gazze'yi devralacağız" açıklaması, jeopolitik risk

ay içinde altının 3 bin doları aşarak rekor kıracağı tahmininde bulundu. Bankanın açıklamasında, daha yavaş büyüme ve yüksek faiz oranları gibi risklere de dikkat çekildi.



NRW. OTOMOBİLLERİN ROBOTLAR TARAFINDAN PARK EDİLDİĞİ VE OTOMATİK PİLOTLAR TARAFINDAN SÜRÜLDÜĞÜ YER.

EUROPE'S ||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Otomotiv sektöründeki 800'den fazla işletmenin mobilite ihtiyaçlarını karşılamak için dünya çapında geleceğe yönelik çözümler geliştirdiği yer. NRW'ye hoş geldiniz!



NRW.GLOBAL
BUSINESS
Trade & Investment Agency

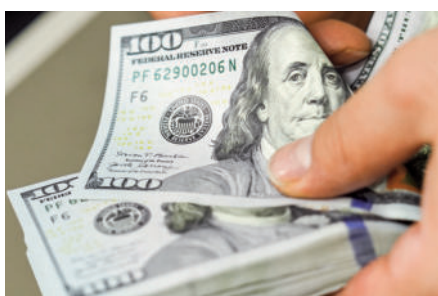
www.nrwglobalbusiness.com

Yıl sonu dolar kuru beklentisi 43.03 TL

MERKEZ Bankası'nın reel sektör ve finansal sektör temsilcilerinden oluşan 68 katılımcıyla gerçekleştirdiği

ocak ayı Piyasa Katılımcıları Anketi'ne göre 2025 yıl sonu dolar /TL beklentisi 43.03 TL oldu. 12 ay sonrası döviz

kuru beklentisi ise bir önceki anket döneminde 43.23 TL iken, bu anket döneminde 43.81 TL olarak gerçekleşti.



Sosyal yıkıma karşı afet sigortası şart



Ders çıkarıp acil önlem alınmalı

Panelde konuşan sigortacılık sektörü temsilcileri ve deprem uzmanları da şu uyarılarda bulundu:

Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) Başkan Yardımcısı Emine Feray Sezgin: Kurum olarak ulusal ve uluslararası gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Ortak akıl zemininde fikir alışverişlerine önem veriyoruz. Sigortalılık oranını artırmak en büyük önceliğimiz. Zorunlu deprem sigortasını hatırlatmak isterim.

Doğal Afet Sigortaları Kurumu (DASK) Koordinatörü Özgür Bülent Koç: Bir taraftan geçmiş afetlerin yarısını sararken, diğer taraftan da sonraki afete hazırlanmak durumundayız. Depremden sonra sigortalılık oranı arttı. Beklenen Marmara depremine de her gün biraz daha yaklaşıyoruz. 40 milyar lirayı Kahramanmaraş depremine ödedik. 1999'daki depremden yeterince ders almış olsaydık, Kahramanmaraş'taki depremi bu kadar acı yaşamazdık. Zorunlu afet sigortasına geçişi planlıyoruz. Acil ihtiyaç teminatı oluşturduk.

Allianz Teknik Test Merkezi Direktörü-Risk Mühendisi Dr. Ceyhan Eren: Artık deprem riskinin ne olduğunu biliyoruz. Çıkarılacak çok ders var. İlk sırada zemin yapısının sağlam olması çok önemli. Depremi bir su dalgası gibi düşünebiliriz. Nereye bina inşa edip, etmeyeceğimizi doğa bize çok net söylüyor. Maalesef binalarımızda malzeme ve işçilik gibi birçok kusurla karşılaşıyoruz.

Yıldız Teknik Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Şükrü Ersoy: Dünyada insanların çoğu akıllı şehirlerde yaşıyor. Nüfusu 10 milyonu geçen şehirler mega kent biliniyor. İstanbul da bu mega kentlerden biri. İstanbul'un nüfusunun 20 milyona yaklaştığı düşünüldüğünde dünyanın en iyi afet planını yapsanız bile nüfus en büyük engel olarak karşımıza çıkacak. Peş peşe küresel afetlerle karşı karşıya kaldık ve kalıyoruz. Küresel iklim değişikliği de sinsi sinsi dünyayı etkiliyor. Sadece biz değil, bizim kuşağtaki ülkeler de risk altında.



Acenteler deprem sahasında kenetlendi

TOBB Sigorta Acenteleri İcra Komitesi Başkanı Levent Korkut, Türkiye'nin deprem kuşağında olduğu gerçeğinin kabul edilmesi gerektiğini anlatarak, şöyle konuştu: "Akil insanlar bir araya gelip, geleceği planlamamız lazım. Bundan aksiyon alıp icraat yapmalıyız. Depreme de hazırlıklı olmalıyız. En fazla deprem riski yaşayan 5 ülkeden biriyiz. Acenteler olarak bizler Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) önderliğinde DASK ve tüm sigorta şirketleri olarak sahadaydık ve çok önemli işler yaptık. Çok iyi kenetlendik. Çok hızlı aksiyon aldık. 650 bin dosya açıldı. Sektör iyi bir sınav verdi. Japonya bile bu kadar kısa sürede aksiyon almazdı."

Depremler ve doğal afetler, fiziki yıkımın ardından ekonomik ve sosyal yıkımı da beraberinde getiriyor. Bu nedenle zorunlu afet sigortası ile deprem dışı afetlerin de sigorta kapsamına alınması ve kırsal bölgelerdeki binaların sigortalıması öneriliyor.

MESUDE DEMİRHAN

OLASI bir deprem sonrası yaraların sarılması ve vatandaşların ayakta kalabilme güvencesi açısından en önemli sektörlerden biri de sigortacılık sektörü. Dünyada ve Türkiye'de yaşanan son depremlerle birlikte afet sigortasının önemi bir kez daha anlaşıldı.

İstanbul Ticaret Odası da deprem konusunda farkındalık oluşturmak ve sigortacılık sektörünün güncel durumunu değerlendirmek için 'Türkiye'de Deprem Gerçeği ve Zorunlu Afet Sigortalımadaki (ZAS) Uygulama Değişikliği Paneli' düzenledi. Açılış konuşmasını İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu'nun yaptığı panelin oturum başkanlığını, İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Özgür Yılmaz yürüttü.

SİGORTACILIK SEKTÖRÜ KRİTİK ROLDE

İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, doğal afet konusunun

Türkiye'nin değişmez gündem maddelerinden biri olduğunu vurgulayarak, bu nedenle sigortacılık sektörünün Türkiye için çok daha kritik bir önemde olduğunu söyledi. Deprem felaketinin büyük manevi ve sosyal yıkımla birlikte pek çok ekonomik olumsuzluğu da beraberinde getirdiğini belirten Develioğlu, "Söz konusu süreçte, 36 binin üzerinde bina arasında yıkılırken, 500 binin üzerindeki bina da ağır hasar aldı. 100 binlerce konut ve ticari alan kullanılmaz hale geldi. Bu büyük felaketin ekonomimize maliyetinin 100 milyar dolar civarında olduğu tahmin ediliyor. Yaraları sarmak üzere 2024 yılında merkezi yönetim bütçesinden 1 trilyonun üzerinde kaynak ayrıldı. Doğal afetlerin olumsuz etkilerini tamamen ortadan kaldırmak mümkün değil. Ancak alınacak önemlerle bu etkileri en aza indirmek, yeniden yapılandırmayı hızlandırmak bizim elimizde" dedi.



TOPLUMUN TÜM KESİMLERİNE YAYILMALI

Develioğlu, sigorta mekanizmasının doğal afetlerin oluşturacağı hasarın telafisinde kullanılabilecek en etkili enstrüman olduğunu ifade ederek, şunları kaydetti: "Bu sektör hem ticaretin en önemli girdilerinden olan sermaye birikimine katkıda bulunuyor hem de sigorta teminatıyla ekonomik faaliyetin kesintisiz devam etmesini sağlıyor.



Hükümetler sigorta enstrümanı sayesinde doğal afetler sonrası çalışmalarını finanse edebilmek ve yeniden yapılanmayı tesis edebilmek için önemli bir fona sahip oluyor. Nitekim ülkemizde yaşanan bu büyük deprem sonrası sigorta sektörü sağladığı fonla yeniden inşaya katkı sundu. İşte bu nedenle özellikle zorunlu afet sigortasının toplumun tüm kesimlerine yaygınlaştırılması ve etkinliğinin artırılması son derece önemli. Bu doğrultuda zorunlu afet sigortası çalışmasıyla deprem dışı afetlerin de sigorta kapsamına alınması, kırsal bölgelerdeki binaların sigortalıması ve zarar tazmin mekanizmalarının hızlandırılması gibi yaklaşımları son derece yerinde adımlar olarak değerlendiriyoruz. Toplumumuzdaki sigorta bilincini artıracak, sigortacılık sektörümüzü ileri taşıyacak her bir uygulama, bizi doğal afetler karşısında güçlü ve tedarikli kılacak."

ETKİN RİSK YÖNETİMİ ÖNEMLİ

İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Özgür Yılmaz da Türkiye'nin özel sektör merkezli büyüyen bir ekonomiye sahip olduğunu ifade ederek, özel sektörün büyüebilmesi için mali ve ticari varlıkların sigortalıması gerektiğini vurguladı. Etkin risk yönetimi için güçlü bir sigorta sektörüne ihtiyaç olduğunu aktaran Yılmaz, "Sigorta, ülkelerin ekonomilerini koruması açısından en büyük sektörlerden biri. Bundan sonraki yıllarda deprem riski için daha bilinçli bir toplum olarak yaşayabiliriz. Türkiye için çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

SIAL CHINA 2025

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
19 - 21 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

T.C. TİCARET BAKANLIĞI
TARAFINDAN AĞIRLANAN
TEŞVİK TUTARI
22.018 TL/m²

MİKRO VE
KÜÇÜK
İŞLETMELER İÇİN
TEŞVİK TUTARI
23.591 TL/m²



ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2025'E KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2025 GENEL BAKIŞ

- Dünyanın en geniş coğrafyası Asya'nın etkin gıda ve içecek fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı, 12 Tematik Salon
- 2024 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2024 yılında 110'un üzerinde ülke ve bölgeden 175.739 profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi / 300.000'i aşkın ziyaretçi
- Asya pazarına erişim, yeni iş olanakları keşfetme, etkin marka tanıtımı ve işbirlikleri kurma fırsatları
- Her ölçekten alıcıya ulaşabilme imkanı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen grafiği
- Katılımcı firmalar nezdinde 2024 Türkiye Milli İştiraki Organizasyonu Genel Memnuniyet oranı % 96

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 Euro/m²
Minimum stant alanı : 12 m²



Tanju Özbay	Murat Özturan	Gülün Gürsoy	Sibel Tayanc
0212 455 47 73 0539 931 51 24 tanju.ozbay@ito.org.tr	0212 455 62 21 0530 078 43 55 murat.ozturan@ito.org.tr	0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulin.gursoy@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanc@ito.org.tr
444 0 486 ito.org.tr in x f t @ /itokurumsal			

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı

ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü

Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.

ÖZCAN TOKEL

Genel Yayın Yönetmeni

İlhan ÇABUKOL

Genel Yayın Danışmanı

Tamer Çerçi

Haber Müdürü

Mete Dirice

Sorumlu Yazı

Canan Bilgin

Yayın ve Dağıtım

Dişah Sarıhasan

Haber Merkezi

Adem Orhun, Barış Cabacı, Ertuğrul Yan, Hamit Eteevrans, Mesude Demirhan, Necmi Uysal, Servet Sena Sorkun, Sümeyra Yanış Topal

Reklam

Cengiz Kazan

Grafik

Osman Kuvvet

Fotoğraf

Kamil Çatak

Abonelik

Abdülkadir Yıldız

Hukuk Danışmanları

Av. Ömer Temel, Av. Cüneyt Şamil Oğurlu, Av. Şeymanur İnce

istanbulticaretgazetesi.com

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.

Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube

(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 14.02.2025

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ

Tel: 0212 455 61 23

Üretken yapay zekayla teknoloji yatırımları artacak

GenAI ve İş Gücü Piyasası 2024 Raporu'na göre üretken yapay zeka teknolojisi, işgücü dinamiklerinden makroekonomik değişimlere kadar geniş bir yelpazede etkili olacak. Bu kapsamda bilgi iletişim teknolojileri yatırımları, bölgesel gayrisafi yurt içi hasılanın yüzde 1.7'sine ulaşacak.

ULUSLARARASI danışmanlık, denetim ve vergi hizmetleri şirketi EY, üretken yapay zekanın (GenAI) işgücü piyasasına etkilerini ele alan 'GenAI ve İş Gücü Piyasası 2024 Raporu'nu yayımladı.

Şirketten yapılan açıklamaya göre rapor, GenAI teknolojisinin işgücü dinamiklerinden makroekonomik değişimlere kadar geniş bir yelpazede etkili olacağını ortaya koyuyor.

BENİMSENME ORANI

Batı Avrupa'nın GenAI yatırımlarında liderliği sürdüreceği belirtilen rapora göre, 2033'e kadar yapay zekanın benimsenme oranının yüzde 77'ye ulaşması ve bilgi iletişim teknolojileri (ICT) yatırımlarının bölgesel Gayrisafi Yurt İçi Hasıla'nın (GSYİH) yüzde 1.7'sine kadar artması bekleniyor.

Bu yatırımların Batı Avrupa GSYİH'sine yüzde 0.8 ila yüzde 1.9 arasında katkı sağlayacağı, Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EMEA) bölgesinde ise GenAI ile 2033'e kadar 440 milyar ABD doları değerinde ekonomik büyüme potansiyeli olduğu ifade ediliyor.

FAKTÖR VERİMLİLİĞİ

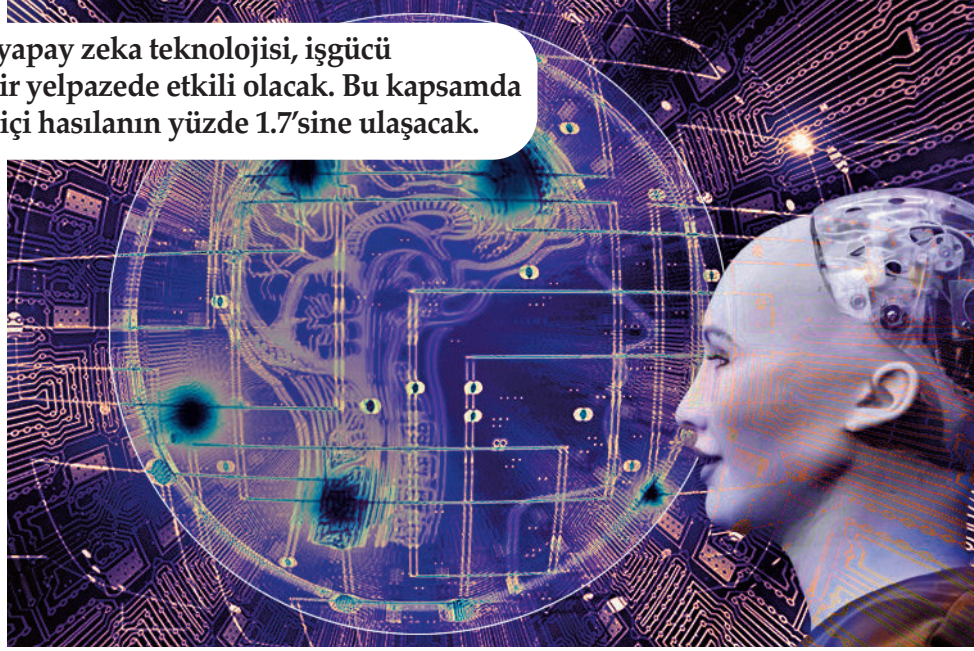
Raporda, GenAI'nin EMEA bölgesinde operasyonel verimliliği artırarak toplam faktör

verimliliğinde (TFV) önemli bir yükseliş sağlayacağı belirtildi. Batı Avrupa'da TFV'nin 2033'e kadar yüzde 0.9 ila yüzde 1.8 arasında artması beklenirken, Orta ve Doğu Avrupa'nın Batı Avrupa'dan gelen artan dış talep sayesinde ekonomik büyüme avantajına sahip olacağı kaydedildi.

YENİ MESLEKLER

Rapor, EMEA bölgesinde önümüzdeki 10 yıl boyunca yapay zeka yatırımlarının bölgesel farklılıklar göstereceğini, yeni mesleklerin ortaya çıkmasına katkı sağlayacağını ve ekonomik büyümeyi şekillendireceğini vurguluyor. Ayrıca, GenAI'nin verimlilik artışı, enflasyon ve faiz oranları gibi makroekonomik değişkenler üzerinde uzun vadeli etkiler oluşturacağı öngörülüyor.

EY raporuna göre, GenAI, işgücü piyasasında özellikle karar alma ve analiz süreçlerini içeren nitelikli meslekleri dönüştürme potansiyeline sahip bulunuyor. Bu dönüşümün iş kaybı yerine yeni görevlerin ve rollerin oluşmasıyla sonuçlanması bekleniyor. Rapora göre üretken yapay zekanın, Batı Avrupa'da önümüzdeki 10 yıl içinde görevlerin yüzde 5'inin otomatikleşeceği, ancak 'human creativity' ve sosyal etkileşim gerektiren yeni mesleklerin öne çıkacağı öngörülüyor.



Sanayi üretiminde güçlü artış

TÜİK verilerine göre, sanayi üretimi Aralık 2024'te aylık olarak yüzde 5 arttı, yıllık artış oranı ise yüzde 7 oldu. Böylece Şubat 2024'ten bu yana sanayi üretiminde en yüksek yıllık artış görüldü.

Sanayide alt sektörlerle bakıldığında ise aralık ayında madencilik ve taş ocaklığı sektörü endeksi, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 1.8 arttı. İmalat sanayi sektörü endeksi yüzde 6.8 artarken, elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektöründeki artış yüzde 11.4 olarak gözlemlendi. Aylık artış ise madencilik ve taş ocaklığı sektöründe yüzde 2.2, imalat sanayinde yüzde 5.6, elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimiyle dağıtım sektöründe yüzde 0.4 oldu.

**MÜKELLEF SAYISI
2.6 MİLYONU AŞTI**

Gelir mükelleflerinin dörtte biri İstanbul'da



GELİR İdaresi Başkanlığı verilerine göre, Türkiye'de geçen yıl aralık itibarıyla basit usulde gelir vergisi haric vergi türlerine tabi faal mükellef sayısı yıllık bazda arttı.

Gelir vergisi mükellef sayısı Aralık 2024 itibarıyla, 2023'e kıyasla 128 bin 355 artarak 2 milyon 606 bin 489'a ulaştı. Artış oranı yüzde 5.2 oldu. Bu mükelleflerin 649 bin 759'u İstanbul'da, 188 bin 80'i Ankara'da, 175 bin 120'si de İzmir'de kayıtlı bulunuyor.

KURUMLAR VERGİSİ

Kurumlar vergisi mükellefi sayısı da söz konusu dönemde 48 bin 31 artarak 1 milyon 191 bin 375'e yükseldi, artış yüzde 4.2 oldu. Gelir stopaj vergisi mükellef sayısı geçen yıl itibarıyla 2023'e göre 189 bin 113 yükselerek 4 milyon 151 bin 166 olarak kayıtlara geçti. Bu kategorideki artış oranı yüzde 4.8 olarak hesaplandı.

KDV mükellefi sayısı da bu dönemde 152 bin 880 artışla

3 milyon 705 bin 178'e ulaştı, artış oranı yüzde 4.3 oldu.

KİRA GELİRİ

Öte yandan, geçen yıl gayrimenkul sermaye iradı (GMSİ-kira geliri vergisi) mükellefi sayısı 443 bin 916 artışla 2 milyon 710 bin 366'ya ulaşırken, artış yüzde 19.6 olarak kayıtlara geçti. Aynı dönemde basit usulde vergilendirilen gelir vergisi mükellefi sayısı ise yüzde 1.4 azalarak 821 bin 849'a geriledi.

Makro verilerin sinyalleri

1 Ocak 2025 tarihli 'Hoş geldin 2025' başlıklı yazımızda yıllık bazda enflasyonun yüzde 40'lı seviyelere düşüşüne devam edeceğini, TCMB'nin de 250 baz puan indirime gidebileceğini ifade etmiştik. Bu beklentimiz gerçekleşmiş durumda. 'Ocak 2025 ilk verileri ve beklentiler' başlıklı 10 Ocak tarihli köşe yazımızda da TCMB'nin ikinci kez 250 baz puan faiz indirimi yapabileceğine dikkatinizi çekerek, faiz indiriminin kredi faizlerini hemen düşürebileceğini belirtmiştik. Bu durum da gerçekleşmiş olup kredi faizlerinde ufak düşüş sinyalleri yeni yeni gelmeye başladı. Burada sıkı para politikasının iç taleple birlikte üretimde de zayıflamaya yol açtığını, sanayi üretiminden olumsuz sinyaller geldiğini ifade etmiştik. Bu konuda tedbirler alınmalı demiştik.

Şimdi gelelim son verilere... TCMB, ocak ayı enflasyonunun beklenenin üzerinde gelmesinden sonra 2025 yıl sonu enflasyon hedefini yukarı çekti. Bu sayede faiz silahını daha sert kullanma ihtiyacı duymayacak. Bu arada 2027 yılı için de yüzde 8 enflasyon hedefini koyarak söz konusu yılda enflasyonun tek haneli rakamlara ineceğini hedeflediğini de açıklamış bulunuyor. Ancak 2025 yıl sonu enflasyon beklentisi yüzde 21'den yüzde 24'e yükseldi.

Sanayi üretimi

TÜİK tarafından açıklanan aralık sanayi üretim verisine göre imalat sanayi aylık bazda yüzde 5.6, yıllık bazda da yüzde 6.8 artış gösterdi. Sanayi üretimi konusunda daha önce bahsettiğimiz kaygılarımız bu verilerle bir miktar azaldı.

Aralık ayı ticaret satış hacim endekslerine baktığımızda ticaret satış hacminin yıllık yüzde 8.2, perakende satış hacminin de yıllık yüzde 13.5 artması son derece önemli.

Ciro endeksleri ise 2024 aralık



Hikmet BAYDAR

ayında yıllık bazda yüzde 41.5 artarken, inşaat ciro endeksinin yıllık yüzde 49.3 artması dikkat çekici. Sanayi sektöründe ciro endeksinde yüzde 32.8, hizmet sektöründe yüzde 49.7 artışlar olduğunu görüyoruz.

Son zamanlarda gelen veriler, üretim ve ciro anlamında biraz daha ümit verici. Ancak yeni sorunlar karşımıza çıkıyor.

Dış şoklar

30 Ocak 2025 tarihli 'Fed'in faiz sınavı ve piyasalara etkisi' başlıklı yazımızda Fed-Trump arasındaki görüş ayrılığından bahsetmiştik. Fed'in faiz indirimi yapmaması, belirsizliklerden bahsetmesi ve gümrük vergileriyle enflasyonun artabileceği riskinden çekinmesi, Trump politikalarına karşı olduğunu açıkça gösteriyor. Fed, enflasyonun yükselişine tedbir almaya başlamış görünüyor. Tabii ki bu durum, global ekonomiye sermaye akışını da olumsuz etkileyebilir. Ancak ABD'de, ABD tahvilinden çıkılarak altına yönelmesi son derece anlamlı. Altın güvenli liman olma özelliğiyle dikkatleri üzerine çekti.

Global belirsizlikler, ticaret savaşları ve gümrük vergilerine karşı ülkelerin alabileceği tedbirler, daha birçok dalgalanmanın da habercisi olabilir.

BDDK, yeni aldığı bir kararla şirketlerin yabancı para (YP) varlık pozisyonuna dayalı TL kredi kullanımını kısıtlayan düzenlemeyi sona erdirdi. Yeni düzenlemeyle şirketler, YP varlık durumlarına bakılmaksızın kredi kullanabilecek. Bu sayede şirketler yüksek kredi faizleri yerine kur riskini ayarlayarak döviz bazında daha uygun şartlarda kredi alabilir duruma gelecek.

Bilanço risk yönetimi çok önemli. Tüm riskler, varlık ve yükümlülük dağılımında gizleniyor. Aman dikkat, kaldıramayacağınız riskin altına girmemelisiniz. Özellikle dış şoklara karşı dikkatli olmalıyız.



**The Commercial
Real Estate Experts
Since 1967**

**7-11 NİSAN
İSTANBUL**



YATIRIMLARINIZI SORGUYA
ÇEKİYORUZ

CI 101 FİNANSAL ANALİZ

☎ 0 540 224 62 66

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın, bakanlar ve iş dünyası temsilcileriyle birlikte çıktığı Asya turunda Malezya, Endonezya ve Pakistan ile ekonomik, savunma sanayi, teknoloji ve eğitim alanlarında önemli işbirliği anlaşmaları imzalandı. Üç ülke ile ticaret hacminin 25 milyar dolara ulaşması bekleniyor.



25 milyar dolarlık ticari diplomasi

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, 10-13 Şubat 2025 tarihleri arasında Malezya, Endonezya ve Pakistan'ı kapsayan resmi bir Asya turu gerçekleştirdi. Ziyaret kapsamında ekonomik, savunma sanayi, teknoloji ve eğitim alanlarında önemli işbirliği anlaşmaları imzalandı. Cumhurbaşkanı Erdoğan'a, inşaat-müteahhitlik, enerji, sağlık, gıda, tarım, turizm, yapı malzemeleri, bilgi teknolojileri, dijital teknolojiler, akıllı şehirler, gayrimenkul, lojistik ve ulaştırma, savunma ve havacılık, uluslararası teknik müşavirlik, tekstil, kimyevi ürünler, ilaç, tıbbi malzeme, otomotiv başta olmak üzere ilgili sektörlerde faaliyet gösteren birçok iş insanı da eşlik etti.

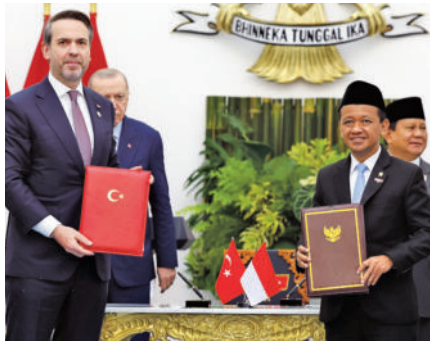
3 SEKTÖRDE 11 ANLAŞMA

Siyasi ilişkilerin masaya yatırıldığı toplantılarda üç ülke ile siyasi



anlaşmaların yanı sıra birçok ticari anlaşma da imzalandı. Türkiye'nin Asya-Pasifik ülkeleriyle

ilişkilerinde son yıllarda elde ettiği olumlu ivme, bu ziyaretlerle daha da yukarıya çıkarılacak. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Asya turunun ilk durağı olarak Malezya'da Başbakan Enver İbrahim ile görüştü. İki lider, savunma, enerji, teknoloji ve eğitim alanlarını kapsayan 11 yeni anlaşmaya imza attı. Öne çıkan



anlaşmalar şunlar:

■ Türkiye ile Malezya arasında enerji dönüşümü ve yenilenebilir enerji projelerinin teşvik edilmesi

■ Savunma sanayi işbirliğinin genişletilmesi ve askeri araç alımı

■ Teknoloji transferi ve yapay zeka alanında ortak Ar-Ge çalışmaları

■ Eğitimde işbirliği kapsamında Türk üniversitelerinin Malezya'da kampüs açması.

İHA FABRİKASI KURULACAK

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Asya gezisinin ikinci durağı Endonezya'nın başkenti Cakarta'da



Cumhurbaşkanı Prabowo Subianto ile görüştü. Görüşmelerde ticaret, yatırım, enerji ve savunma sanayi konuları ele alınırken, taraflar 13 önemli anlaşma imzaladı. En dikkat çeken anlaşmalardan biri ise Baykar ve Endonezya savunma şirketi Republikorp arasında



imzalanan insansız hava aracı (İHA) üretim anlaşması oldu. Türkiye, Endonezya'da bir İHA fabrikası kurarak bu alandaki işbirliğini genişletmeyi hedefliyor. Öte yandan, TB3 SİHA'nın ilk ihracatı da bu ziyaretler sonrasında Endonezya'ya oldu. 9 TB3 SİHA Endonezya'ya ihraç edildi. Ayrıca, Türkiye ve Endonezya arasında sağlık, tarım ve enerji sektörlerinde yatırımların artırılması ve ticaret hacminin 10 milyar dolara çıkarılması yönünde ortak bir yol haritası belirlendi. Enerji ve madencilik alanında işbirliği zaptı imzalandı. Bu anlaşmanın ilerleyen zamanda daha da genişlemesi bekleniyor.

İŞBİRLİĞİ DERİNLEŞİYOR

Cumhurbaşkanı Erdoğan, turunun son durağında Pakistan'a geçerek



Başbakan Şahbaz Şerif ile görüştü. İki ülke arasındaki ticaret hacmi 1 milyar dolar seviyesinde. İki liderin savunma, ticaret, altyapı ve sağlık alanlarında imzaladığı 11 milyar dolarlık ticaret hacminin 5 milyar dolara yükselmesi bekleniyor. Türkiye ve



Pakistan, savunma sanayi işbirliğini genişletme kararı alırken, Türkiye'nin Pakistan'a modern insansız hava araçları ve zırhlı araçlar satışı gündeme geldi. Ayrıca, iki ülke arasındaki ticaret hacminin 5 milyar dolara çıkmasındaki ana sektörlerin inşaat ve savunma sanayi olması bekleniyor. Türk ve Pakistanlı iş insanları karşılıklı yatırım fırsatlarını değerlendirdi. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Pakistan ile altyapı, enerji ve sağlık sektörlerinde ortak projelerin arttırılacağını duyurdu.

ASYA'DAKİ ETKİSİ

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Asya turu, Türkiye'nin Asya-Pasifik bölgesindeki varlığını güçlendirme stratejisinin bir parçası olarak değerlendiriliyor. Türkiye, özellikle savunma sanayi, enerji, teknoloji ve ticaret alanlarında bölgedeki ülkelerle ilişkilerini derinleştirerek ekonomik bağlarını güçlendirmeyi hedefliyor. Ziyaretin ardından Türkiye ile Malezya, Endonezya ve Pakistan arasındaki ticaret hacminde önümüzdeki beş yıl içinde önemli bir artış bekleniyor. Ülkeler arasındaki 11 milyar dolarlık ticaret hacminin 25 milyar dolara yükselmesi öngörüldü.



Enflasyon-kur-ihracat üçgeni

Türkiye, 2000-2001 krizinden 2010'lu yıllara kadar geçen süre zarfında enflasyonu şu üç temel unsur sayesinde düşürmüştü: (1) Sıkı para politikası, (2) sermaye girişleriyle değerlendirilen TL, (3) bütçe açığındaki keskin düşüş. O dönemde Türkiye bir yandan enflasyonda düşüş yaşarken, diğer yandan ihracatı da artırmayı başarmıştı. Tabii o dönemde TL'deki değerlenmeye bağlı olarak ithalattaki artışın da oldukça yüksek olduğu gerçeğini göz ardı etmemeliyiz.

Türkiye, bugün benzer bir politika setiyle yeniden enflasyonu aşağıya çekmeyi hedefliyor. Fakat o dönem ile 2020'li yılların koşulları arasında ciddi farklılıklar olduğu dikkate alınmalı. Bu farklılıkları kısaca şöyle özetleyebiliriz:

■ 2000'li yıllarda küreselleşme altın dönemini yaşıyordu. Dünyayı saran entegrasyon dalgası, Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelere çok önemli ihracat fırsatları sağlıyordu. Bunun yanı sıra uluslararası sermaye oldukça bol ve ucuzdu. Bugün geldiğimiz noktada küreselleşme oldukça ivme kaybetti. Ticari korumacılık yükselişe geçerken, doğrudan yabancı yatırımlar yavaşladı.

■ Türkiye'nin en önemli ticaret ortağı olan Avrupa ekonomisi eskisi kadar canlı ve dinamik değil. Jeopolitik kırılmalar ve Çin'in yükselişi, Avrupa ekonomisinin lokomotifini Almanya'yı son 40 yılın en büyük daralmasıyla baş başa bıraktı.

■ Euro/dolar paritesi 2000'li yıllarda 1.2-1.3 bandında dalgalanıyordu. Bugün 1 seviyesi test ediliyor. Bu, ihracatı ağırlıklı olarak Avrupa'ya gerçekleştiren ihracatçılarımız açısından zorlayıcı bir farklılık.

■ 2000'lerin başına kıyasla reel sektör, işletme sermayesi ve yatırımları finanse etmek için krediye çok daha fazla bağımlı hale geldi. Aynı anda hem kredi faizlerinin yükselmesi hem de TL'nin reel bazda değer kazanmaya başlaması, şirketleri uzun yıllardır hissetmediği derecede bir sıkışıklığa itti.

Bu farklılıklar göz önüne alındığında, yapısal reformlar olmaksızın sadece 2000'li yılların politika üçlüsünü takip ederek hem enflasyonu hedeflenen hızda aşağıya indirmek hem de ihracatı 300 milyar doların üzerine çıkarmak pek mümkün görünmüyor. Kaldı ki, maliye politikası da o dönemde olduğu kadar dezenflasyon sürecine katkı sağlamıyor.

TL'deki reel değerlenmeye rağmen ihracat artmaya devam ediyor. Fakat Kasım 2023'ten bu yana ihracat performansının ana trendin altında kaldığını, ithalatın ise son üç aydır artış eğiliminde olduğu gerçeğini göz ardı etmemek lazım.

Sıkı para politikasına bir süre daha ihtiyacımız olduğu bir gerçek. Bunun yanı sıra TL'nin makul bir bantta reel olarak değerlendirilmesi de gerekebilir. Fakat Türkiye'nin rekabet gücünü de dikkate alarak daha dengeli bir patikadan yola devam etmek önemli.

Pasifikte güçlü bir stratejik ortaklık

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Malezya, Endonezya ve Pakistan'ı kapsayan Asya turunu değerlendiren Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü (İngilizce) Başkanı Doç. Dr. Uğur Yasin Asal, ziyaretlerin Türkiye'nin Asya-Pasifik bölgesine yönelik stratejik açılımının güçlü bir göstergesi olduğunu vurguladı. Asal, ziyaretleri, "Türkiye'nin ekonomik, ticari ve savunma sanayi alanlarında derinleşen bir ortaklık sürecine girdiğinin

kanıtı" olarak nitelendirerek, şu değerlendirmede bulundu: "Bu ziyaretler, Türkiye'nin Asya-Pasifik bölgesine yönelik politikalarında yeni bir dönemin işaret fişeğidir. Özellikle Endonezya ve Pakistan ile savunma sanayi ve ticaret alanlarında yapılan anlaşmalar, Türkiye'nin küresel güç dengelerinde daha etkin bir oyuncu olma hedefini destekliyor. Malezya ile enerji ve teknoloji alanında kurulan işbirlikleri ise Türkiye'nin

Asya'daki ekonomik bağlarını güçlendirme niyetini açıkça ortaya koyuyor." Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın temaslarında savunma, enerji ve ticaretin ön planda tutulduğunu belirten Asal, "Endonezya ile İHA alanındaki işbirliği, Malezya ile enerji dönüşümü projeleri, Pakistan ile gerçekleştirmesi beklenen savunma ve altyapı yatırımları, Türkiye'nin uzun vadeli stratejik ortaklıklar geliştirdiğini gösteriyor. Türkiye, böylelikle hem yakın hem de uzak pazarlarda ticaretini

artırmak için çalışmalarını sürdürüyor. Siyasi olarak Türkiye her bölgede barış yanlısı. Bu nedenle Türkiye, her alanda akla ilk gelen ülke olma özelliğini de taşıyor" dedi.

Türkiye'nin Asya ülkeleriyle ekonomik entegrasyonunu artırma sürecine girdiğini belirten Asal, "Bu ziyaretler, Türkiye'nin Çin ve Hindistan gibi büyük oyuncuların yer aldığı Asya-Pasifik pazarında daha aktif bir aktör olma çabasının bir yansımasıdır" ifadelerini kullandı.

ORTANCA YAŞ
KÜRESELDEN
HIZLI İLERLİYOR

İstihdam, yeni beceri kazanımıyla korunacak

Türkiye'nin nüfusu artarken, ortanca yaşı 34.4'e yükseldi. Küresel ortalamadan çok daha hızlı yaşlanan Türkiye'nin, dinamik nüfus yapısının devamlılığı için harekete geçildi. İstihdamın korunması için birçok alanda destek sağlayan devlet, 'Nüfus Politikaları Kurulu' ile gerekli stratejileri geliştiriyor.

TÜRKİYE'nin nüfusu, bir önceki yıla göre 292 bin 567 kişi artarak 85 milyon 664 bin 944'a ulaştı. Nüfus artarken, yaş gruplarına göre yoğunlukları gösteren nüfus piramidi de değişiyor; dolayısıyla ülkenin 'ortanca yaşı' yükseliyor. 2012 yılında 30 olan ortanca yaş, geçen yıl 34.4'e çıktı. Küresel çapta ortanca yaş ise 30.6. Ancak Türkiye, küresel ortalamadan çok daha hızlı yaşıyor. Bu eğilimin sürmesi halinde, Türkiye'nin 2050'deki ortanca yaşının 45'e yükseleceği tahmin ediliyor.

TÜİK'in 2007 verilerine göre, nüfus 15-30 yaş arasında yoğunlaşıyordu. Takip eden yıllarda ise bütün genç yaş grupları 1-2 milyon kişi azaldı, nüfustaki yoğunlaşma 45 yaşa kadar yükseldi.

ÖZEL KURUL
YOL HARİTASINI ÇİZECEK

Nüfus piramidindeki değişimin etkilerini gören hükümet, sağlıklı bir nüfus yapısı için kısa, orta ve uzun vadeli stratejiler geliştirmek üzere 'Nüfus Politikaları Kurulu'nu kurdu.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından "Her aile üç çocuk sahibi olmalı" sloganıyla başlatılan çalışmalar kapsamında kurul karamamesi yayınlandı. Kurulun başlıca görevleri şunlar olacak:

- Sağlıklı ve dinamik nüfus yapısı için politikalar oluşturacak.
- Doğurganlık oranlarını inceleyecek.
- Eylem planları oluşturup uygulayacak.

TEKNOLOJİ VE SANAYİ

Bu arada demografik dönüşüm, toplam nüfus içerisinde yaşlıların sayısının artmasına neden oluyor. Yaşlıların sayısı arttıkça, işgücü arzı azalıyor. Diğer yandan, teknolojinin etkisiyle üretimde esnek otomasyon sistemleri, daha fazla öğrenen makinalar ve robotik sistemler yaygınlaşıyor. Yapay zekanın da devreye girmesiyle artık hem sektörlerde hem de istihdamda yeni değişiklikler zorunlu hale geldi. Bu değişimi takip eden devlet, ihtiyaç duyulan adımlar için strateji ve eylem dosyalarını hazırlıyor, acil destek paketlerini de ilgili kesimlere tahsis ediyor.

DİJİTAL DÖNÜŞÜMÜN ETKİSİ

Önceki hafta açıklanan Ulusal İstihdam Stratejisi'nde, otomasyonun ve dijitalleşmenin, işgücü talebinin niteliğini şekillendirdiği belirtildi. Stratejide, "Yaşanan dönüşüm yeni iş modelleri oluştururken, bu teknolojilerin etkin kullanımı için gerekli dijital becerileri de belirliyor" denildi.

YAŞLILARA YENİ BECERİLER

Ulusal İstihdam Stratejisi'ne göre 'yaşlı nüfusun' mesleki becerilerinin geliştirilmesi amacıyla çalışmalar yürütülecek. Stratejiye göre yaşlanan nüfusun ihtiyaçları çerçevesinde ekonomik faaliyetlerin düzenlenmesi, ekonomik gelişmenin sağlanması ve yaşlıların refah seviyesinin artırılması için şu öncelikli adımlar atılacak:

- Orta yaşlı nüfusun henüz iş yaşamındayken mesleki beceri devamlılığı sağlanacak.
- Becerilerinin güncellenmesi için aktif işgücü piyasası programlarının etkinliği artırılabilecek.

Bu kapsamda, yetişkinlere yönelik eğitim

programları artırılırken, gençlerin mesleki eğitim sistemi de değişiyor. Mesleki orta öğretim kurumlarında ve yüksek okullarda müfredatı sektörün ihtiyaçlarına göre şekillendirecek değişiklikler yapılıyor. Organize sanayi bölgelerinde daha fazla meslek lisesi açılıyor. Böylece daha fazla gencin beceri ve meslek odaklı yetişmesi sağlanacak.

YENİ VERİ SETLERİ

Ulusal İstihdam Stratejisi'ne göre, otomasyondan ve dijital dönüşümden etkilenme riski yüksek olan işlerde çalışanlara yeni beceriler kazandırma yoluyla istihdamlarını korunması daha öncelikli hale gelecek. Önümüzdeki dönemde dijital beceriler ile temel becerilerin oluşturduğu ortak veri setleri belirleyici olacak. Bu kapsamda mevcut dijital becerilere ve geleceğin mesleklerine yönelik beceri analizleri yapılacak.

YENİ ÇALIŞMA MODELLERİ

Öte yandan, dijitalleşmeyle birlikte üretimin yanı sıra tasarım, pazarlama, lojistik, yönetim gibi birçok alanda işler değişiyor, işgücü ihtiyacı değişiyor. Bu yıkıcı dönüşüm istihdam için esnek modelleri ve yeni destek mekanizmalarını zorunlu hale getiriyor. Devlet, bu kapsamda ihtiyaç duyulan yeni çalışma modellerini planlıyor. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, verimliliği baz alarak, esnek mesai düzenlemelerini ve kısmi çalışma alternatiflerini sektör bazında ele alan çalışmalar yapıyor. Bakanlık, özellikle bilişim,

Tarımda
gençlere fırsat var

İstihdam edilenlerin ortalama yaşı 39. Tarımda ise 46. Bu sektördekiilerin yüzde 68.4'ü 40 yaşın üzerinde. Ulusal İstihdam Stratejisi'nde, "Tarımda genç istihdamının artırılmasına yönelik programlara öncelik verilmesi üretimi de etkileyecektir" denildi.

finans, eğitim, danışmanlık ve hizmet sektöründe hibrit ve uzaktan çalışma modellerinin yerleşmesi amacıyla yasal çerçeveyi hazırlıyor.

Kadınların işgücüne katılımı
10 yılda yüzde 5.9 arttı

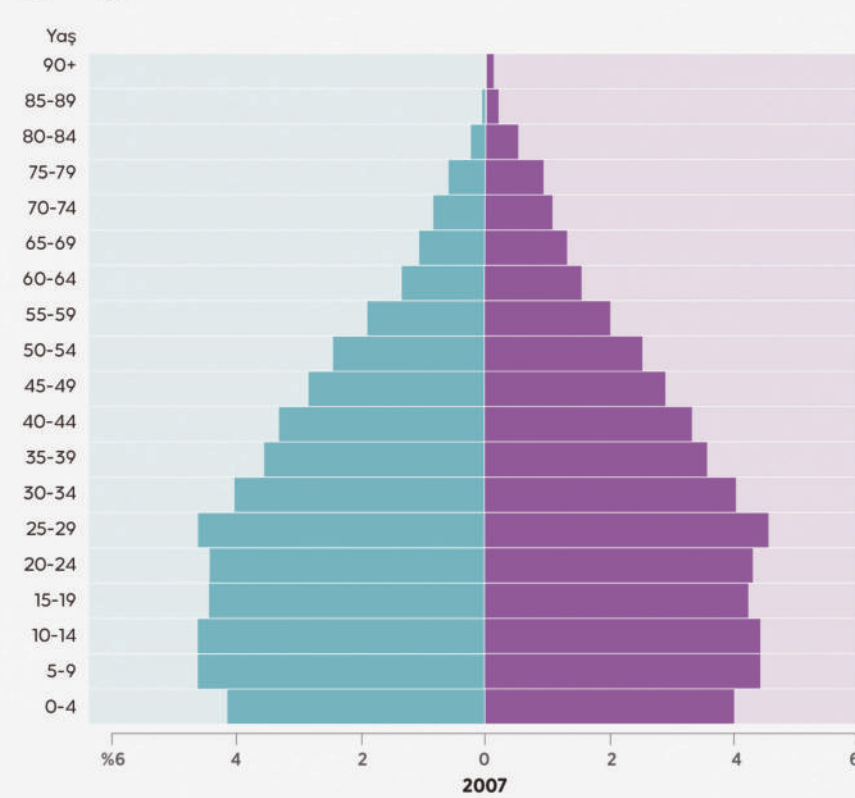
2023 yılında, işgücüne katılma oranı erkeklerde yüzde 71.2, kadınlarda ise yüzde 35.8 oldu. Ayrıca, 2014-2023 arasında kadınların işgücüne katılma oranı 5.9 puan arttı. Kadınlar, 25-49 yaş aralığında daha yoğun olarak işgücüne katılıyor. Bu grup içinde küçük çocuğu olan kadınlar çalışma hayatından kopabiliyor. Bu probleme karşı devlet de annelerin işlerinden ayrılmaması için çeşitli ödenekler tahsis ediyor.

Annelere yarım
çalışma ödeneği

Doğum yapan kadınların iş hayatından kopmaması için analık izni ve sonrasında isteyenlere yarım çalışma ödeneği veriliyor. Doğum öncesi 8 hafta, doğum sonrası 8 hafta olmak üzere toplam 16 hafta analık izninin tamamlanmasından sonra anneler isterse biraz çalışıp biraz dinlenebiliyor. Bu durumda doğum sayısına göre 2, 4 veya 6 ay gibi sürelerle yarım çalışma ödeneği veriliyor.

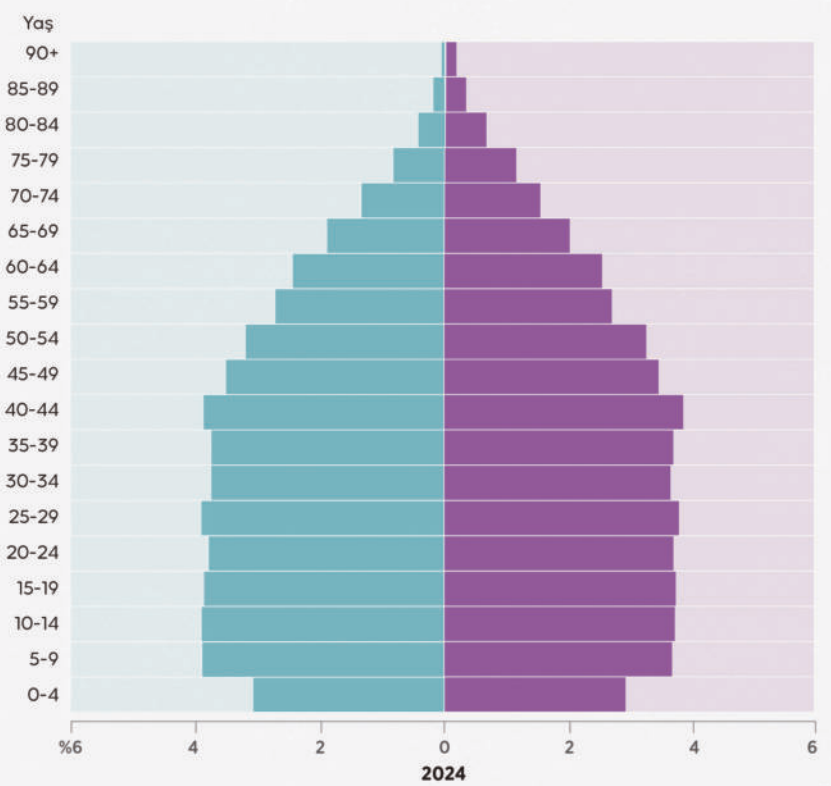
Türkiye'nin nüfus piramidi

ERKEK KADIN



06.02.2025 Kaynak: TÜİK

Türkiye'nin 2007 ve 2024 nüfus piramitleri karşılaştırıldığında, doğurganlık ve ölümlülük hızlarındaki azalmaya bağlı olarak yaşlı nüfusun arttığı ve ortanca yaşın yükseldiği görüldü



AR

Talebin artacağı
alanlar

Yüksek nitelikli işgücüne ihtiyaç duyulan pozisyonlarda istihdam artışı olacağı tahmin ediliyor. İstihdamın artacağı alanlardan biri de hizmet sektörü. Orta ve uzun dönemde nüfusun yaşlanması; yaşlıların ihtiyaç duyduğu bakım, sosyal güvenlik ve sağlık hizmetleri işlerinin artmasına neden olacak. Gerek makinalaşmanın kotaramayacağı görevlerde gerek turizm, konfor ihtiyaçları ve eğlence gibi alanlarda 'hizmet sektörü' istihdamını bir süre daha koruyacak.

Tecrübelilerin ilerlemesi için yeni modeller geliştiriliyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Mustafa Poyraz, nüfusun yaşlanması konusunda Avrupa ülkelerindeki durumun benzerinin Türkiye'de de yaşandığını söyledi. Prof. Dr. Poyraz, konu hakkında şu değerlendirmeyi yaptı: "Almanya'nın işgücü ihtiyacı için göç alması da buna bağlı bir olay. Çalışan kesimin, kendini sayı olarak da yeniden üretebilmesi

toplumun devamı açısından hayati öneme sahip. Bu noktada emeklilik önemli bir faktör olarak devreye giriyor. Belli alanda birikim yapmış tecrübeli insanlar veya diploması olmayan kıdemliler kendi alanlarında ileri gidemedikleri durumda, emeklilik yolunu anyor. İş alanında değişikliğe ve ilerleme yollarına imkan sağlanması lazım. Avrupa bunun üzerinde duruyor. Avrupa'da tecrübenin diplomaya dönüştürülmesi

modeli üzerine çalışılıyor. Üniversite ve kurumlarla işbirliği halinde denklik verilmesi için bir formasyon çalışması yapılıyor. Böylece orta yaşlardaki bu kişiler kendi alanında yükselebilecek veya başka bir alana geçebilecek. Böyle bir şey Türkiye'de de ihtiyaç var; çünkü bir sıkışma yaşıyor. Burada problem maliyet. Kurumların bu işe el atması gerekiyor. Şirketler de bunun için fon ayırmalı."



Enflasyonla mücadelede kısa sürede sonuç alınacağını umuyoruz



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, ocak ayı itibariyle enflasyonun yıllık bazda 23 puan düşüşle yüzde 42 seviyesine inmesinin önemine dikkat çekerek, "20 ayı geride kalan enflasyonla mücadelede kısa sürede sonuç alınacağını umuyoruz" dedi.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL
BARIŞ CABACI-MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, ocak ayı itibariyle enflasyonun yıllık bazda 23 puan düşüşle yüzde 42 seviyesine inmesinin önemli bir sonuç olduğunu belirterek, "20 ayı geride kalan enflasyonla mücadelede kısa sürede sonuç alınacağını umuyoruz" değerlendirmesinde bulundu. Oda'nın şubat ayı Meclis Toplantısı'nda konuşan Avdagiç, enflasyonla mücadele ve fiyat istikrarının, Türkiye ekonomisinde temel gündem olmayı sürdürdüğünü ifade etti. Avdagiç, yıllık TÜFE'nin ocak ayında yüzde 42'ye gerilediğini, Merkez Bankası'nın da yılsonu enflasyon tahminini kasım ayında açıkladığı rapordaki yüzde 21 seviyesinden şubat ayı Enflasyon Raporu'nda 3 puan artırarak yüzde 24'e yükselttiğini hatırlattı.

20 AYI GERİDE BIRAKTIK

Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "Revizyona Tüfe sepetindeki değişim, gıda fiyatları varsayımlarına ilişkin güncellemeler ve ocak ayında yönetilen/yönlendirilen fiyatlardaki artış gerekçe olarak gösterildi. Bu arada hem raporda hem de Merkez Bankası yöneticilerinin açıklamalarında, enflasyonla mücadelede maliye politikasının vereceği katkıya da dikkat çekildi. Kuşkusuz 3 ayın ardından enflasyon tahmininin 3 puan yukarı çekilmesi bazı soru işaretlerine de yol açtı. Söz konusu revizyon, Merkez Bankası adına şeffaflık ve veriyeye dayalı gerekli bir güncelleme olarak görülüyor. Ancak yukarı yönlü güncellenmenin dezenflasyon programına güven açısından arzu edilmediğini hatırlatmamız gerekir."

Geleneksel olarak ocak ayı itibariyle enflasyonun yıllık bazda 23 puan düşüşle yüzde 42 seviyesine inmesinin önemli bir sonuç olduğunu kaydeden Avdagiç,

Dünya ekonomisinin artık küreselleşme karşıtı bir süreç girdiğini belirten Avdagiç, "Türkiye-ABD ekonomik ve ticari ilişkilerinin geleceğine ilişkin tutarlı bir öngöründe bulunabilmek için biraz daha zamana ihtiyacımız var" diye konuştu.

"20 ayı geride kalan enflasyonla mücadelede kısa sürede sonuç alınacağını umuyoruz" dedi.

KÜRESELLEŞME KARŞITI SÜREÇ

Küresel ekonomik gelişmelere ilişkin görüşlerini ifade eden Avdagiç, 21. yüzyılda Çin'in küresel ekonomik bir 'süper güç' olarak ortaya çıkışının, uluslararası ilişkileri kökten dönüştürdüğünü vurguladı. Avdagiç, Batı'nın artık Çin'i hem ekonomik hem de stratejik bir rakip olarak gördüğünü belirtti. İTO Başkanı Avdagiç, "ABD'nin yüksek gümrük vergileri üzerinden başlatacağı yeni ticaret savaşlarının misillemelerle tırmanması enflasyon, tedarik zincirlerinin kesintiye uğraması ve uluslararası ilişkilerin daha da gerilmesi gibi endişeler, küresel ekonomik istikrara yönelik ciddi zorluklar oluşturuyor. Özetle, dünya ekonomisi artık küreselleşme karşıtı bir süreç girmiş görünüyor" değerlendirmesinde bulundu.

TÜRKİYE EKONOMİSİNE ETKİSİ

Uzmanların yeni ticaret savaşlarının Türkiye ekonomisine etkisi konusunda farklı değerlendirmeler yaptıklarını kaydeden Şekib Avdagiç, şunları söyledi: "ABD'nin Çin ve Avrupa Birliği'nden ithalata ilave vergi getirmesinin, Türkiye'nin ABD'ye ihracatına olumlu katkı verebileceği dile getiriliyor. Ancak, ABD'nin önemli ticaret ortakları dışındaki ülkelere karşı nasıl bir politika izleyeceğine dair henüz bir netlik bulunmuyor. Türkiye-ABD ekonomik ve ticari ilişkilerinin geleceğine ilişkin tutarlı bir öngöründe bulunabilmek için biraz daha zamana ihtiyacımız var."

FİLİSTİNLİLERİN YANINDAYIZ

Avdagiç, konuşmasında Filistin konusuna da değinerek, Hamas ile

ABD ve İsrail'in Filistin'e yönelik son açıklamalarına dikkat çeken Avdagiç, "Tarihi sürgünlerle geçen bir ulusun, Filistinlileri ana vatanlarından sürgün etme planının korkunç bir ironi olduğunu düşünüyoruz" dedi.

İsrail arasında varılan ateşkesin kalıcı hale gelmesi temennisinde bulundu. Avdagiç, "Ancak İsrail ve ABD tarafından yapılan son açıklamalar bu konudaki iyimserliğimize gölge düşürüyor. Şunu belirtmeliyiz ki, Filistin topraklarında son 70-80 yıldır olduğu gibi bir oldu-bitti yapılması, Ortadoğu'ya barış değil yeni katliamlar ve savaşlar getirecektir" açıklamasını yaptı.

Şekib Avdagiç, şunları söyledi: "Tarihi sürgünlerle geçen bir ulusun, Filistinlileri ana vatanlarından sürgün etme planının korkunç bir ironi olduğunu düşünüyoruz. Barışın adresi bellidir; iki devletli çözümdür. Biz; Filistin topraklarının, Gazze'nin, Batı Şeria'nın, Doğu Kudüs'ün Filistinlilere ait olduğuna ve ebediyen de öyle kalması gerektiğine inanıyoruz. Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da İstanbul iş dünyası olarak Gazzelilerin, Filistinlilerin, mazlumların yanında olmayı sürdüreceğiz."

Büyüme rakamları iki açıdan önemli

Büyüme rakamlarını ihracatın ve yatırımların katkısı açısından değerlendirdiklerini belirten Şekib Avdagiç, "Eğer yatırımlarda bir düşüş varsa, bu sektörlerimizin önemli bir fırsatı kaçırdığına işaret eder. Yatırımların azalması, uzun vadede üretim kapasitemizi ve rekabet gücümüzü olumsuz etkileyebilir. Bu nedenle yeni yatırımlara yönelmemiz, sanayicimizin yatırım istahını koruması için büyük önem taşıyor" ifadelerini kullandı.

Faizdeki indirim hızla ticari kredilere de yansıtılmalı



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yıllık enflasyondaki yavaşlamayla birlikte Merkez Bankası'nın politika faizini ikinci kez 250 baz puan indirerek yüzde 45'e düşürdüğünü belirtti. İş dünyasının bu süreci yakından takip ettiğini vurgulayan Avdagiç, "Bu faiz indirimlerinin birebir oranda ve hızlı bir şekilde ticari kredi faizlerine yansıtılması, reel sektörün finansmana erişimi

açısından büyük önem taşıyor" dedi. Avdagiç, yatırım ve üretimin desteklenmesi için uygun maliyetli kredilere erişimin kritik olduğunu ifade ederek, "Sanayicimizin ve tüccarımızın yeni yatırımlara yönelmesi için finansman koşullarının iyileşmesi şart. Bu nedenle faiz indirimlerinin gecikmeden piyasalara yansımaları bekliyoruz" değerlendirmesinde bulundu.

Soket sayısında AB'den öndeyiz

Başkan Avdagiç, küresel otomotiv piyasasının dönüşümü üzerine yaptığı değerlendirmede, elektrikli araçlar ve şarj istasyonlarıyla ilgili önemli bilgiler paylaştı. Avdagiç, Türkiye'nin elektrikli araç şarj altyapısındaki mevcut durumuna dikkat çekerek, "AB ülkeleri soket sayısı bakımından araç başına düşen şarj noktası açısından en iyi konumda görünse de Türkiye bu alanda Avrupa'dan daha iyi bir noktada. Türkiye'nin dinamik yapısını ve bu dönüşüme hızla adapte olabilme kabiliyetini göz önünde bulundurmamız gerekiyor" dedi.

MECLİS'TEN YANSIMALAR



Kutadgu Bilig, insanlığa yol gösteren formülleri veriyor

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, Meclis Toplantısı'ndaki konuşmasının başında, sektörleri temsilen İTO Meclisi'ne giren üyelerin bir kısmının değiştiğini söyledi. Dr. Erken, "Seçimlerden bu yana 50 meclis üyemiz değişmiş. Meclis üyelerimizi tebrik ediyor, sektörleri ve ekonomimiz için yararlı hizmetlere vesile olmalarını diliyoruz" dedi.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun 2023'ten bu yana sürdürdüğü Dünya Odalar Federasyonu Başkanlığı'na 3 yıl için yeniden seçildiğini belirten Dr. Erken, "Kendisini tebrik ediyor,

ülkemize ve uluslararası ticaret dünyasına hayırlı olmasını temenni ediyorum" diye konuştu.

Konuşmasında Kutadgu Bilig kitabından bahseden Dr. Erhan Erken, şöyle devam etti: "Kitabı kaleme alan büyük Türk bilgini Yusuf Has Hacı. Kitabı yazıp hükümdara sunduğu yıllar 1060 civarı. Eserin dili Uygur Türkçesidir. Günümüz Türkçesine; 'mutluluk veren bilgi' diye tercüme edilen bu ismi, bazı uzmanlar 'kut' sözcüğünün iktidar ve egemenlik anlamına geldiğini de belirterek 'devlet yönetme bilgisi' olarak da çevirmişler. Kutadgu Bilig sadece edebi bir eser değil, aynı zamanda

'Siyasetname' tarzında yazılmış bir eserdir. Yusuf Has Hacı, bu eserinde Türklere ve insanlığa yol gösteriyor ve iyi bir yönetimin formülünü veriyor. Bu formülü bazı uzmanlar özetle 'anlayış ve bilgi' olarak ifade etmiştir."

KAMİL İNSAN

Yusuf Has Hacı'nın bu eserinde genelde 'kamil insan' kavramı ve tanımı yanında birçok erdem in de ele alındığını vurgulayan Dr. Erken, "Çok çeşitli öğütlerde bulunan Kutadgu Bilig, 11. yüzyılda yazılmasına rağmen 21. yüzyılda bizleri de kuşatacak şekilde görüşler ifade ediyor. Kitabın odak

noktası 'adalettir'. Ona göre adalete istinat eden kanun bu göğün direğidir; kanun bozulursa gök yerinde duramaz" dedi.

Dr. Erken, sözlerine şöyle devam etti: "O dönemin şartları içerisinde söylene de bizim kültürümüzde Türk milletinin İslâm'la tanıştıktan sonra edindiği tecrübeler ve fikri derinlik Kutadgu Bilig'de vardır ama maalesef hakkıyla değerlendirilmemiş bir kitap olduğuna inanıyorum. UNESCO, Yusuf Has Hacı'nın Kutadgu Bilig'i kaleme almasını 950. yıl dönümü sebebiyle 2019 yılını anma yılı ilan etmişti. İstanbul Ticaret Odası da

buradan ilham alarak bu kitabı yayınlamıştı. Oda'nın 2019 yılında böyle bir çalışma yapmış olmasını ve Kutadgu Bilig'i farklı yönlerden inceleyen bir kitap çıkarmasını çok önemli buldum."

DEPREM TEDBİRLERİ

Konuşmasında 6 Şubat depremini de hatırlatan Dr. Erken, "Ülkemiz için büyük bir felaketti. Burada İstanbul'umuz için de çok ciddi tedbirlerin alınması gerektiğini dile getirmemiz lazım. Gerek sorunlu bina stoku gerekse de sorunlu işyerlerinin yeniden ele alınması, İstanbul için büyük önem taşıyor" dedi.

Gıdada fiyat istikrarı lazım

Abdulmuti Baran - Meyve ve Sebze Meslek Komitesi: Haller, ürünlerin

fiyatını artırmıyor, meyve ve sebze fiyatlarını arz ve talebe göre belirliyor.

Üretim maliyetlerimiz arttı. Jeotermal serada üretilen salm domatesin lojistik hariç çiftçiye üretim maliyeti 30 lira. Kömürle ısıtıyorsanız 35 lira. Antalya'dan Bayrampaşa'ya gelen 1 kilo domatesin nakliye maliyeti 2-3 lira. Çiftçinin üretim maliyeti 30 lira. Hale gelen domatesin fiyatı 33 lira. Diğer faktörlerle 38 liraya çıkıyor. Halde toptan satışta jeotermal seradan domates, 40 liraya satıldığında üreticinin kazancı 3 lira. Üreticimiz kiloda 10 lira zarar ediyor.

Teşvikler artırılmalı

Ramazan Kırca - Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi: Ülkemiz

için fayda sağlayacak projeler daha hızlı harekete geçirilmeli ve teşvikler artırılmalı.

İnşaat sektöründe standart eksikliği bulunuyor. Bununla ilgili 47. Komite olarak proje çalışması başlattık: Yıldız Derecelendirme Sistemi (YILDES projesi). Bu sistem yıldızları; firma büyüklüğü ve geçmişi, malzeme kalitesi, işçilik, müşteri memnuniyeti, fiyat performans dengesi ve yasal uyuma göre verir. YILDES'le merdiven altı firmalar geri plana düşer. Sektörde kalite artar ve rekabet güvenilir hale gelir.

Döküm sahasında sorun var

Feyzullah Kahraman - Altyapı İnşaatı Meslek Komitesi: Sektörümüzün en

büyük gideri akaryakıt. UTTS bizim sektör ve lojistikçilerin işini zorlaştırıyor.

Amacının dışında bir iş. İstanbul'da özellikle Anadolu Yakası'nda döküm sahasıyla ilgili sorun var. Döküm sahasının eski maden ocakları olması lazım. Bununla ilgili yasal mevzuatta sorun var. Bir tane döküm sahasına sektör mahkum edildi.

Gelişmiş ülkeler kömürle kazandı

Hüseyin Akarçesme - Doğal ve İşlenmiş Katı Yakıt Meslek Komitesi: Karbon ayak

izi ve iklim anlaşmalarının

tam bir fiyasko olduğu net bir şekilde anlaşıldı. ABD, Rusya, Çin yer almıyor, Arjantin ayrıldı. Bu gibi anlaşmaların bizim için geçerli olmadığını düşünüyorum. Gelişmiş diye adlandırdığımız ülkeler gelişmişliklerini kömür ve nükleerle kazandılar. Ayrıca yazdığım kitaptan bahsetmek istiyorum. Kitabımın adı 'Kömür peşinde bir ömür'. İçinde literatüre girmemiş birçok anı var. Ticari hayat, İTO'daki çalışmalar, gezi notları, eski İstanbul ile ilgili bilgiler de yer alıyor.

İş sağlığı güvenliği için süre verilsin

Hacı Demir - Mali Müşavirlik Meslek



Komitesi: 50'den az çalışanı olan işyerlerine iş sağlığı güvenliği uzmanı ve

doktor bulundurma zorunluluğu geldi. Müşteri talebi patladı. Piyasada iş sağlığı güvenliği şirketlerinin sayıları yeterli değil. Makul süre iş adamlarımıza verilsin ve eksikliklerini tamamlasın. Hazine ve Maliye Bakanımız tahsilat anlamında ciddi bir çalışmaya gitti. Mükellef üzerindeki haczi kaldırıp, ticaretini döndürmeye çalışıyor. Arabasını bağlamak yerine ticaretinde kullanabilir şekilde uygulama biraz gevşetilebilir. Ayrıca, enflasyon muhasebesinin de yıllık olmasını istiyoruz.

Enerjide süper izin kolaylaşmalı

Ömer Ayberk Cengiz - Enerji Meslek Komitesi:



Enerji sektöründe yatırım süreçlerini hızlandırmak amacıyla başlatılan süper

izin dönemi, yetkilerin valiliklere devredilmesiyle yeni bir aşamaya geçti. Ancak, uygulamada belediyeler arası standart farkları ve keyfi uygulamalar, yatırımcılar için ciddi engel. Özellikle güneş enerjisi projelerinde belediyeler daha anlayışlı bir tutum sergilemeli. Yerel yönetimlerin yatırım süreçlerini desteklemesi lazım. Sektör temsilcileri, sürecin etkinleşmesi için merkezi bir denetim mekanizmasının gerekliliğine dikkat çekiyor.

Tıbbi cihaz için önlem alınmalı

Veysi Cengiz Balçık - İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek



Komitesi: Türkiye'deki ilaçların yüzde 10'u sahte diye haberler dolaşıyor. Böyle bir şey mümkün değil. İlaç takip sistemi mevcut. İlaçların Türk Eczacılar Birliği'nden

alınmasını öneririm. 15 yıldır Dubai Fuarı'na katlıyoruz. Bu yıl ilk defa ziyaretçi sayımız yüzde 50 düştü. Gerekçe olarak Türk mallarının artık pahalı bulunduğu söyleniyor. Hindistan ve Çinli firmalar tüm bilgilerimizi biliyorlar. Onlarla konuşunca bizden yüzde 20 ucuz ürettiklerini söylüyorlar. Bu sektör bitebilir, önlem alınmalı.

Hurda ithalatı kolaylaştırılmalı

Ali Bakaner - Demir Dışı Metaller Meslek Komitesi:



Enflasyon muhasebesinde yılda 4 defa beyanname veriyoruz. Bu mutlaka teke

düşürülmeli. İşçi-işveren anlaşmalarında itiraz süresi 5 yıldan 1 yıla düşürülmeli. Bu faizlerle yatırım ve istihdamın gerçekleşmesi mümkün değil. Sektörlerde yüzde 50 kâr bulmak mümkün değil. Dünyada alüminyum ve bakıra çok talep var. Hurdadan mal üretiyor musunuz diye soruyorlar. Hurda talebi arttı ama Türkiye'de hurda ithalatı zorlaştırdı. Dışardan mutlaka hammadde gelmeli ki, bunları dönüştürüp ihracatımızı artıralım.

MASAK kamu spotu hazırlamalı

Ercan Özboyacı - Kuyumculuk Meslek



Komitesi: MASAK yetkililerine, kuyumculuk mesleğini dürüstlikle icra edenlerle

fırsatçılar arasında ayrım yapılması gerektiğini vurguladık. Altın esaslı enflasyona geçilmesi gerekiyor. Ayrıca 185 bin TL üzeri işlemlerde kimlik zorunluluğu var, ancak bu rakamın 500 bin TL'ye çıkarılması gerekiyor. Uyumsuzluk halinde milyonlarca lira ceza kesilebiliyor. MASAK denetimlerinde esnafın iyi niyetinin esas alınmasını ve kamu spotu hazırlanmasını talep ediyoruz.

Aileyi korumalıyız

İsmail Hakkı Akıncı - Basım-Yayın Meslek



Komitesi: 25 Şubat günü bu yıl 10. kez gerçekleştirecek Fellowship Programı'na hepinizi davet

ediyoruz. Bu programla şu ana kadar 15 binin üzerinde telif anlaşması imzalandı. Burada aileden bahsetmek istiyorum. Günümüzde ailemizi tehdit eden çok fazla platform var. Milli manevi kültürel varlığımızın devamı için aile yapımızı kuvvetlendirmemiz şart. Gelecek nesilleri inşa etmeden kalıcı iş başarıları

yakalamamız mümkün değil. Aile kavramını güçlendirecek çeşitli projeler yapılmalı.

YEKA projeleri kilit rolde

Bülent Şen - Enerji Meslek Komitesi:



Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanı (YEKA) projeleri, enerji kapasitesini artırmada kilit

rol oynuyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, yenilenebilir enerjiyi 2035 sonunda 120 bin megavata yükseltmeyi hedefliyor. YEKA projeleriyle 2 milyar dolarlık bir yatırım ekonomiyi kazandırılacak. 2.3 milyon hanenin elektrik tüketimi karşılanabilecek. Karbon salımı 3.6 milyon ton azalacak. 30 yılda toplam 16 milyar dolarlık

doğalgaz ithalatının önüne geçilecek. 2035'e kadar her yıl en az 2 bin megavattık YEKA ihalesi yapılacak.

Faizsiz ekonomi için adım atalım

Mehmet Cebeci - Toptan ve Dış Ticaret Meslek



Komitesi: Faiz, ekonominin en büyük engellerinden biri olup, işletmelerin

yatırım yapmasını zorlaştırıyor, girişimciliği baskılıyor. Faiz gelirlerine alternatif helal kazanç modelleri geliştirmeliyiz. Odamız bünyesinde bir komisyon kurarak faizsiz bütçeler oluşturmalı, finansal yapımızı sürdürülebilir ve etik temellere dayandırmalıyız.

Marka tescilinde ödemeler yamıyor

Kazım Ekinci - Metal Ürünler ve Mutfak Ekipmanları Meslek



Komitesi: POS cihazı mecburi oldu. Önceden banka veriyordu, şimdi esnaf kendi alıyor.

Bunlardan her ay bakım onarım adı altında ciddi para kesiliyor. Markaların ürünlerini satmak için marka tescil belgesi alması gerekiyor. Müracaat kabul edilmezse o para yamıyor. Evrak verilsin, işlem bittikten sonra ödeme yapılsın. İthalatta TAREKS'e müracaat edince en az 5 gün bekleme süresi veriliyor. Cevap ve muhatap bulamıyoruz. Her ürün kırmızı hatta düşüyor. Geçici antrepoya çok ciddi paralar ödüyörüz.

Limanlara girişte tek kart olmalı

Serdar Kesin - Gümrük Müşavirliği Meslek

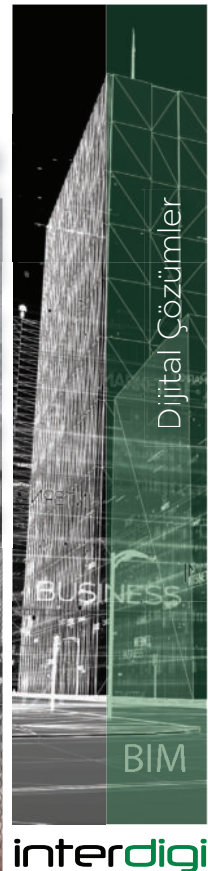
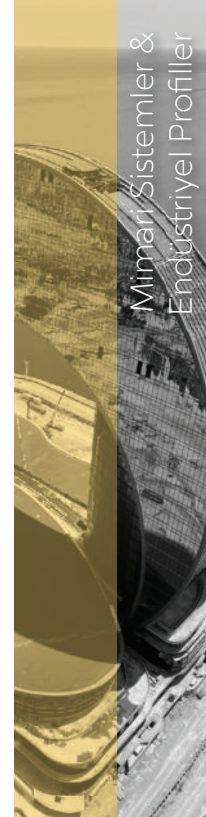


Komitesi: TSE sürecinin uzun olması, firmaları zorluyor. Ticaret Bakanlığı

güvenli ürün denetim mekanizmasına daha etkin şekilde dahil olmalı. Bozulabilir ürünlerin gereksiz bekletilmesi büyük kayıplara yol açıyor. Gıda ithalatında 2012 yönetmeliği nedeniyle gümrüklü sahalarda gereksiz üst aramaları yapılıyor. Liman giriş kartlarında tek kart sistemine geçileceği belirtilmesine rağmen hâlâ uygulanmıyor. Ambarlı'da geçerli olan kart, Haydarpasha'da kullanılmıyor. Bu durum zaman kaybına neden oluyor.

ÇUHADAROĞLU
MARKALARIMIZ

interal





Tekstil, ihracatta mevzi kaybetmedi

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin tekstil ve hammaddeleri ihracatının 2024 Aralık'ta yüzde 1.8 artış göstererek 942 milyon dolar olduğunu belirtti. Avdagiç, şunları kaydetti: "Sektörün ihracatı 2024 Ocak-Aralık döneminde yüzde 1.3 azalarak 11.4 milyar dolar değerinde gerçekleşti. Tekstil ve hammaddeleri sektörümüz ihracatta büyük emekle kazandığı mevziyi kaybetmeyerek önemli bir başarı gösterdi. Sürekli dile getirdiğimiz

kur-enflasyon makasının aşırı açılmasının ihracatımızı olumsuz etkilediğinin farkındayız. Ancak Türk ihracatçısı, bu zorlu engeli de geride bırakabilecek güçte olduğunu ortaya koymuştur. Ekonomiden sorumlu yetkililerimizin, bu konuya etkili çözümler getirmesiyle 2025'in daha iyi geçeceğine inanıyorum." Bu yılın, enflasyonla mücadelenin kazanıldığı bir yıl olması gerektiğine işaret eden Avdagiç, "Üyelerimizin temel beklentisi budur.

Kendini Türk iş dünyasının gelişimine ve rekabetçiliğinin artırılmasına adanmış bir Oda olarak, sürdürülebilir kalkınma ve refahın, enflasyonun saf dışı edildiği bir ekonomiyle mümkün olacağına inanıyoruz. İstikrarlı bir üretimin gerçekleşmesi, buna bağlıdır. Bu yüzden üretim imkanlarının yaygınlaştırılması ve özel sektörün niteliğinin artırılmasına ilişkin çalışmalar yapılmasını önemsiyoruz" değerlendirmesinde bulundu.

58 ŞİRKETLE 2. BÜYÜK KATILIMCI ÜLKE OLDUK

Texworld Paris'te Türkiye rüzgarı



✓ Avrupa'nın önde gelen hazır giyim, kumaş, aksesuar ve moda fuarlarından Texworld Paris 2025 Spring Fuarı'na katılan 58 Türk şirketi, sektörün rekabetçi ve en çok tercih edilen geniş ürün yelpazesini vitrine çıkardı. Türkiye, fuarda ikinci büyük katılımcı ülke oldu.

✓ İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Texworld'deki her buluşmamızda, hazır giyim ve modanın yeni bir yorumunu ve sektörümüzün gelişmesini görmenin heyecanını yaşıyoruz. Sektörümüz ihracatta büyük emekle kazandığı mevziyi kaybetmeyerek önemli bir başarı gösterdi" dedi.

TÜRK tekstilciler, Avrupa'nın önde gelen kumaş, aksesuar ve moda fuarlarından Texworld Paris 2025 Spring Fuarı'nda, sektörün rekabetçi ve en çok tercih edilen geniş ürün yelpazesini vitrine çıkardı. Fransa'nın başkenti Paris'te, 10-12 Şubat tarihlerinde düzenlenen fuarda Türk firmaları, uluslararası profesyonellerle görüşerek, yeni işbirlikleri için de zemin hazırladı.

MİLLİ KATILIMDA İLK SIRADA

Türkiye, milli iştiraki İstanbul Ticaret Odası tarafından gerçekleştirilen fuarda, 19 ülke arasında milli katılım olarak 1'inci sırada yer aldı. Fuarda, 47 firma İTO ile 11 firma ise bireysel olarak katıldı. Türkiye, toplam 58 Türk firmasıyla katılımcı sayısı olarak da fuarın ikinci büyük ülkesi oldu. Geyim ve aksesuar üreticilerinin en büyük buluşmalarından biri olan Texworld Paris, geniş yelpazede ürünler sunan önemli bir tedarik platformu özelliği taşıyor.

SIRADA SONBAHAR VERSİYONU

Bu yıl 'Geleceğe Dokunmak' mottosuyla Paris Le Bourget Sergi Merkezi'nde düzenlenen fuarda, Türk tekstil firmaları, üç gün boyunca sergilediği tasarımlarla Türkiye rüzgarı estirdi. Fuarı, yaklaşık 10 binden fazla profesyonelin ziyaret etmesi bekleniyor. İTO'nun 2020'den itibaren yılda iki kez düzenlediği Texworld Paris Fuarları Türkiye milli iştirak organizasyonu çalışmaları, 15-17 Eylül 2025'te



Doğan ERDOĞAN
PARİS



düzenlenecek Texworld Paris Autumn 2025 ile devam edecek.

HER BULUŞMADA YENİ BİR YORUM

Fuarın açılışına katılan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türk moda ve hazır giyim sektörünün binbir çeşit ve hız ile Texworld Paris Fuarı'nda yer almasından mutluluk duyduklarını söyledi. Avdagiç, "Texworld'deki her buluşmamızda, hazır giyim ve modanın yeni bir yorumunu ve sektörümüzün gelişmesini görmenin heyecanını yaşıyoruz. Çünkü moda, giyinmenin bir ihtiyaç olarak ortaya çıktığı ilk andan itibaren, yani insan yeryüzünde görünmeye başladığından beri olageldi. Çünkü insan o andan itibaren

giysiye ihtiyaç duydu. Bu yönüyle kazı bilimcilerin ortaya çıkardığı, insan bilimi ve kültür bilimcilerin yorumladığı her eski belge ve kalıntı, modanın da gelişim çizgisini gösterir. Ortaya çıkartılan o bulgular, aynı zamanda, binlerce yıllık bir moda ve giyim sergisidir. İnsanın hayat tarzını ve ruhunda taşıdığı asli kimliğini gösterir" dedi.



Fuarın açılışına katılan İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Yönetim Kurulu Üyeleri Gıyasettin Eyyüpkoca ve Zeki Akbal ile Meclis Üyeleri, Paris Başkonsolosu Kerem Yılmaz, Ticaret Başmüsaviri Murat Gören ve Ticaret Müşaviri Gonca Köksal Ensari ile birlikte fuarda incelemelerde bulundu.

Greenfield yatırımlara TEŞVİK ARTIRILMALI

Şekib Avdagiç, finansmana erişim şartlarının iyileştirilmesi gerektiğine dikkati çekerek, "Artan finansman maliyetleri ve uygun krediye erişimde yaşanan zorlukların çözülmesi, başta KOBİ'ler olmak üzere tüm ticari hayatı olumlu etkileyecektir. Dolayısıyla bu hedefin sağlanmasına yönelik çalışmaların artırılmasını bekliyoruz. Ülkemizin ihracat potansiyelinin artırılması için atılacak adımların önemli olduğunu düşünüyoruz" dedi.

Türkiye'nin küresel doğrudan yatırımlar içerisindeki payının yüzde 0.9'dan 2028'de yüzde 1.5'e

yükseltilmesinin hedeflendiğine işaret eden Avdagiç, sözlerini şöyle sürdürdü: "Her şeyden evvel, yatırım ikliminin iyileştirilmesi gerekiyor. Ülkemiz, uluslararası piyasalardaki kredi notunu iyileştirecek reformları sürdürmeli. Yine 'greenfield' (sıfırdan) yatırımlar başta olmak üzere yüksek teknoloji üreten ve ikiz dönüşüme katkı sunan şirketlere yönelik teşvikler artırılmalı. Ayrıca 'greenfield' yatırımların sürdürülebilir altyapılar üzerinde şekillenmesi için yenilenebilir enerji kaynaklarına erişimin artırılması ve düşük karbonlu üretim imkanlarının sunulması gerekiyor. Kanaatime göre bir şey daha yapılmalı. Türkiye'nin başarılı greenfield yatırımları hikayeleştirilip, yeni nesil iletişim araçlarıyla tüm uluslararası mecralarda paylaşılmalı. Bunların Türkiye'yi greenfield yatırımlar için bir cazibe merkezi haline getireceğine inanıyorum. Yeter ki, biz yatırımcı dostu ekosistemimizi sürekli geliştirip eksikliklerden kurtaralım."



Hindistan'la ticarette 'ilaç' gibi fırsat

MESUDE DEMİRHAN

TÜRKİYE ile ikili ticaretini artırmak ve daha çok ortaklık kurmak isteyen Hindistan, ilaç sanayinde de işbirliği talep ediyor. Bu hedef kapsamında Hindistan İstanbul Başkonsolosu Shri Mijito Vinito, Hindistan İlaç İhracatını Geliştirme ve Teşvik Konseyi Başkanı Namit Joshi ile Konsey Genel Müdürü Raja Bhanu, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Heyeti, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu ağırladı.

İTO İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi Üyelerinin de katıldığı toplantıda, Türkiye'nin önümüzdeki 5 yılı 'Sağlık Yüzyılı' olarak ilan etmesi kapsamında, sağlık ve ilaç sektöründeki gelişim fırsatları ve devlet destekli atılımlar değerlendirildi.

KAZAN-KAZAN POLİTİKASI

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu, heyetle görüşme sırasında yaptığı değerlendirmede, 'kazan-kazan' politikasıyla ticari ilişkilerin artırılması gerektiğini belirterek, şöyle konuştu: "İTO olarak kanun yapıcı değiliz. Ama



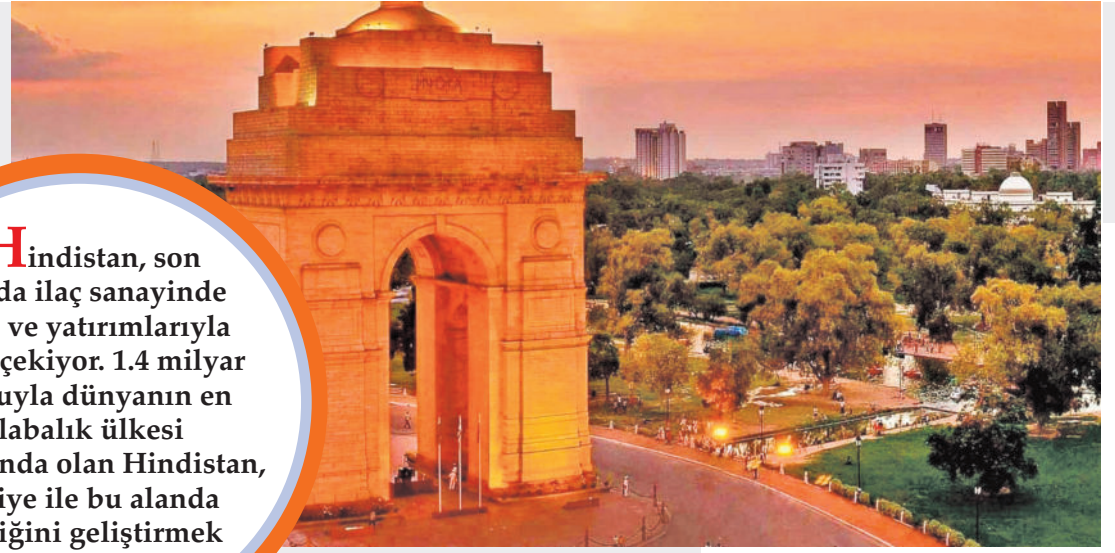
kanun yapıcılara sektörün sorunlarını anlatıp, bilgilendiriyoruz.

Sizlerden gelen talepler de bizler için çok önemli. Birçok ülke, artık işgücünü üçüncü dünya ülkelerine kaydırıp, daha çok teknolojik yatırım yapıyor. Çin, tekstil üretimini Mısır ve Bangladeş gibi ülkelere kaydırdı. Özellikle pandemi döneminde de Ar-Ge çalışmaları yaptı. Dünya geçen sene metaverse konuşuyordu. Şimdi ise yapay zekayı konuşuyoruz. 86 milyon insanın yapay zekadan dolayı işsiz kalacağı dile getiriliyor. 93 milyon da yeni iş alanları üretileceğinden

bahsediliyor. Gençlerimizin 93 milyon içinde yer alacağı şekilde kendimizi geliştirmemiz lazım. Birbirimize nasıl destek olabiliriz? Bu konuda sizleri dinlemek isteriz."

WEBİNAR ÖNERİSİ

Hindistan İstanbul Başkonsolosu Shri Mijito Vinito da karşılıklı ticaretin önemine değinerek, ikili ilişkilerin daha fazla geliştirilmesini istediklerini vurguladı. Ortaklıklarla işbirliklerinin artırılması gerektiğinin altını çizen Vinito, "İyi bir plan yapmalıyız. Hindistan'ın taşıdığı potansiyeli herkesin fark etmesini istiyoruz. Ortak



Hindistan, son yıllarda ilaç sanayinde teşvik ve yatırımlarıyla dikkat çekiyor. 1.4 milyar nüfusuyla dünyanın en kalabalık ülkesi konumunda olan Hindistan, Türkiye ile bu alanda işbirliğini geliştirmek istiyor.

program ve webinar gerçekleştirmek istiyoruz" dedi.

TÜRKİYE ORTAK ÜLKE

Hindistan İlaç İhracatını Geliştirme ve Teşvik Konseyi Başkanı Namit Joshi ise Hindistan'ın ihracatta dünya liderliğine oynadığını belirterek, şunları kaydetti: "Pandemi döneminde en fazla üretim gerçekleştiren ülkelerden biri olduk. Sadece kendi ülkemizdeki insanlara hizmet etmekle kalmadık, dünyanın her yerine ürün tedarik ettik. Tıbbi ürünlerde yüksek teknoloji ve kaliteli ilaçları sadece kendi ülkemize değil, başka ülkelere de satmak istiyoruz. Pandemi sonrası ilaç tedarikinin büyük bir kısmının Çin'den geldiğini fark ettik. 2020'de bu konuya önem veren hükümetimiz teşvik uygulamaya karar verdi. Hammaddeden nihai ürüne kadar devlet teşvik verdi. Sektörün gelişmesi için çok emek sarfedildi. Çünkü Çin'e bağımlıydık. Birkaç ay içerisinde bunun yansımalarını görmeye başlayacağız. Bu anlamda yerleştirmeye karar verdik. Türkiye'yi de ortak ülke olarak görüyoruz. AB standartları konusunda hiç şüphemiz olmasın. ABD ve İngiltere'ye de ürün gönderiyoruz."

Dijital sağlıkta işbirliğine varız

İTO İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi Başkanı Yardımcısı Hüseyin Sarpkaya, ilaç sektörünün Türkiye'de çok köklü bir geçmişe sahip olduğunu hatırlatarak, "ilaç ve tıbbi cihaz sektörünün 7 bin üyeye İTO'da temsil ediyoruz" dedi. Sarpkaya, Çin ve Hindistan'dan hammadde aldıklarını, Hindistan'ın ilaç üretiminde ciddi bilgi ve tecrübeye sahip olduğunu söyledi. "Bu tecrübeyi ülkemizde beraber yatırım yapmaya ve üretmeye davet ediyoruz" diyen Sarpkaya, "Bilgi transferlerinden söz ediyoruz. Ticaretimizi daha ileri taşıyabiliriz. Biyoteknoloji ürünlerinde yatırıma ihtiyaç var. Dijital sağlık teknolojilerinde de varız. Çalışmalarımızda sizleri yanımızda görmek isteriz" diye konuştu. Toplantıda sektör temsilcileri ise Hindistan'a ciddi oranda dental ürün ihracatı yaptıklarını belirterek, "Hindistan'daki dental hammadde üreticilerini bizim dental firmalarla buluşturabiliriz" dedi.

Asrın inşası ihracatımızı da katlayacak

6 Şubat 2023'teki 'asrın felaketi' sonrasında birlik ve beraberlikle Türkiye'nin binlerce yıldır benliğine, genetiğine işlemiş kabiliyetlerimizle 11 ilimizdeki 'asrın inşa ve ihya' faaliyetleri başarıyla, iki yıl içerisinde tamamlanan proje sayısı, dünyanın önde gelen ekonomilerinde hayranlık uyandırmış durumda. İki yıldan da az bir sürede, 11 ilimizi adeta mega bir şantiye alanına dönüştürüp, 201 binden fazla konutu hak sahibine teslim edip, yıl sonuna kadar aynı rakamı 452 bin seviyesine ulaştıracak olmak, en iddialı ülkelerin dahi üstesinden gelebileceği bir başarı değil. Üstelik, tüm dünyaca 'asrın felaketi' olarak tanımlanmış bir doğal afetin, felaketin ardından, 11 ilimizi aynı zamanda bulunduğu coğrafyanın daha da güçlü şekilde 'yatırım ve ihracat üssü'ne dönüştürmek de aynı bir başarı.

Dünya markası

Öyle ki, ülkemizin asırlara dayanan imar, iskan, inşaat kabiliyetleri, inşaat ve yapı malzemeleri alanında dünyanın sayılı üretim ve ihracat merkezi olmamız, bu alandaki maharetlerimizle 11 ilimizi ayağa kaldırmak için rekor sürede ortaya koyduğumuz başarı, aynı zamanda yakın coğrafyamızda, 1. ve 2. kuşak komşu ülkelerde gerçekleşecek yeniden imar, dönüşüm projeleri adına yeni ulaştırma ve enerji koridorlarının inşası adına, Suriye'nin, Irak'ın ve Ukrayna'nın yakın gelecekte ihyası adına Türkiye'nin bir rakibi olmadığının, altyapı ve üst yapı projeleri alanında ülkemizin bir 'dünya markası' olduğunu tescil ediyor. Bu nedenle 'asrın felaketi' sonrasında 'asrın inşası ve ihyası' olarak tanımlanabilecek bu başarı, önümüzdeki dönemde Türkiye'nin uluslararası müteahhlik hizmetlerinden elde ettiği hizmet ihracatı gelirinin de inşaat ve yapı malzemeleri ihracatı gelirinin de katlanması anlamına geliyor.

Yatırım hamlesi

Anadolu Ajansı'nın,



Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığınca hazırlanan 'Kahramanmaraş ve Hatay Depremleri Yeniden İmar ve Gelişme Raporu'ndan derlediği bilgiler, Adana, Adıyaman, Diyarbakır, Elazığ, Gaziantep, Hatay, Kahramanmaraş, Kilis, Malatya, Osmaniye ve Şanlıurfa'da bölgesel kalkınmanın hızlandırılması, üretim faaliyetlerinin ve istihdamın artırılması adına çok sayıda projenin devreye alındığına işaret ediyor. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca geçtiğimiz yıl 11 ilimizi kapsayan deprem bölgesinde imalat sanayi yatırımlarına yönelik 3 bin 74 teşvik belgesi düzenlenmiş durumda. Söz konusu teşvik belgeleri kapsamında, doğrudan yeşil yatırım anlamına gelen sabit sermaye yatırım tutarı 320.7 milyar lirayı buluyor. Söz konusu doğrudan yatırımların tamamlanması ile birlikte 108 bin 196 kişiye yeni istihdam olanağı da sağlanmış olacak.

Bu boyutta bir yatırım hamlesi, aynı zamanda 'asrın felaketi'nin sebep olduğu ekonomik yaraların sarılması ve bölgenin bir üretim ve ihracat üssüne dönüştürülmesi anlamına da geliyor. Nitekim, söz konusu 11 ilimizdeki toplam ihracat 2024'te bir önceki yıla göre yüzde 5.6 artarak 19.2 milyar dolara ulaşmış durumda.

Bölgede imalat sanayinin ayağa kaldırılması adına atılan adımlar sayesinde, 2023 yılı haziran ayından itibaren deprem öncesi seviyelerini ve sonrasında Türkiye ortalamasını yakalayan imalat sanayi kapasite kullanım oranı ise 2024'ün bütününde Türkiye ortalamasının üzerine çıkarak, bölgedeki müteşebbislerimizin azminin bir göstergesi olarak ciddi bir başarıya işaret ediyor. Bölgedeki işletmelerin ve sanayi alanlarının faaliyetlerini sürdürebilmesi, üretimin devamı ve işgücü kaybının önlenmesi için başta KOSGEB, TÜBİTAK ve kalkınma ajansları olmak üzere çeşitli kurumlarca destek mekanizmalarının devamlılığı, 11 ilimizin Suriye ve Irak'ın ihyasında da önemli roller üstlenmesini sağlayacak.

HANNOVER MESSE 2025

Hannover - Almanya
31 Mart - 4 Nisan 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Desteğe
Esas Tutar:
14.365 TL/m²

Hedef Ülke/Hedef
Sektör Desteğe
Esas Tutar
15.391 TL/m²

TÜRKİYE'NİN SANAYİ VE TEKNOLOJİ GÜCÜ HANNOVER MESSE'DE DÜNYAYLA BULUŞUYOR

HANNOVER MESSE 2025

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 4.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 150 ülkeden 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 15 farklı ihtisas salonunda yaklaşık 230.000 m² sergileme alanı
- 2024 yılında Almanya ve Çin'den sonra en yüksek 3. ülke katılımı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen başarı grafiği

HANNOVER MESSE 2025

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik (Automation, Motion & Drives)
- Dijital Ekosistemler (Digital Ecosystems)
- Enerji (Energy)
- Yan Sanayi (Engineered Parts & Solutions)
- Future Hub

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 850 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökhan Çapkın

0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk

0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Tanju Özbay

0212 455 47 73
0539 931 51 24
tanju.ozbay@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Hukukçu adaylarının Anayasa Mahkemesi stajları tamam



Anayasa Mahkemesi'nde (AYM) kış dönemi stajını tamamlayan hukukçu adayları, staj katılım sertifikalarını aldı. Stajlarını başarıyla tamamlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi 4. sınıf öğrencileri İlayda Yıldız, İrem Nur Gürocak ve Elif Sena Sevinç'e sertifikaları AYM Başkanvekili Basri Bağcı tarafından verildi.

ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi öğrencileri, Anayasa Mahkemesi'nde gerçekleştirdikleri staj programını başarıyla tamamladı. 20-31 Ocak 2025 tarihleri arasında düzenlenen kış dönemi ikinci grup staj programında 3 öğrenci, 45 üniversiteden seçilen 113 öğrenci arasına girmeyi başardı. Hukuk Fakültesi 4. sınıf öğrencileri

İlayda Yıldız, İrem Nur Gürocak ve Elif Sena Sevinç'e sertifikaları, AYM Başkanvekili Basri Bağcı tarafından düzenlenen törenle verildi. Bağcı, sertifika takdimi sırasında yaptığı konuşmada, öğrencilere meslek hayatlarında başarılar diledi.

HUKUK DENEYİMİ

Hukuk Fakültesi öğrencileri İlayda Yıldız, İrem Nur Gürocak ve Elif Sena Sevinç, Anayasa Mahkemesi tarafından kış döneminde düzenlenen ve 3 grup halinde gerçekleştirilen staj programına kabul edilen sınırlı sayıda öğrenci arasında yer aldı. Öğrencilerden İlayda Yıldız, İrem Nur Gürocak ve Elif Sena Sevinç, 20-31 Ocak 2025 tarihleri arasında tamamladıkları AYM stajıyla hukuk kariyerlerine değerli bir deneyim kazandı. Öğrenciler, anayasa yargısı alanındaki bu önemli staj sürecinde edindikleri bilgi ve tecrübelerle mesleki gelişimlerine güçlü katkı sağladı.

AYM'NİN İŞLEYİŞİNİ ÖĞRENDİLER

Öğrenciler, Anayasa Mahkemesi'nin görev ve yetkileri doğrultusunda norm denetimi, bireysel başvuru, siyasi parti kapatma davaları ve siyasi partilerin mali denetimi gibi konularda kapsamlı eğitim aldı. Bu süreçte öğrenciler anayasa yargısına ilişkin bilgi ve becerilerini geliştirerek, hukuki analiz yetkinliklerini de artırdı.



İşletme Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Elif Güneren Genç oldu



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi Dekanlığı'na, İşletme Fakültesi Havacılık Yönetimi Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Elif Güneren Genç atandı. Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek'in katılımıyla düzenlenen devir teslim töreninde Prof. Dr. Genç, görevi Prof. Dr. Recep Bildik'ten devraldı.

LİYAKAT VE TECRÜBE

İşletme Fakültesi Dekanlığı görevini Prof. Dr. Genç'e devreden Prof. Dr. Recep Bildik, İşletme Fakültesi'nin üniversitenin adeta bel kemiği konumundaki en büyük fakültesi olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Dekanlık görevini devrettiğim Elif Hocamızın, gerekli liyakat ve tecrübeye sahip olması çerçevesinde bu önemli görevi aynı şekilde başarıyla sürdüreceğine eminim. Görev yaptığım

dönemde kendisiyle uyum ve huzur içinde verimli bir şekilde çalışmış olmaktan memnuniyet duyuyorum. Prof. Dr. Elif Güneren Genç'e yeni görevinde başarılar diliyorum."

DAHA İLERİ TAŞIYACAĞIZ

İşletme Fakültesi Dekanlığı'na 10 Şubat 2025 itibarıyla atanan Prof. Dr. Elif Güneren Genç de hedeflerini şöyle özetledi: "Bu değerli göreve beni layık gören üniversitemiz Mütevelli Heyeti ve üst yönetimimize içten teşekkürlerimi sunarım. Fakültemizin akademik başarılarını daha ileriye taşımak, öğrencilerimize çağın gerekliliklerine uygun, yenilikçi ve kaliteli bir eğitim sunmak, fakültemizin kurumsal yapısını daha da güçlendirmek ve geleceğe emin adımlarla ilerlemesine katkı sağlamak temel hedeflerim olacak."

CTT EXPO 2025

Moskova / Rusya Federasyonu
27 - 30 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Desteğe
Esas Tutar:
17.551 TL / m²

Hedef Ülke/Hedef
Sektör Desteğe
Esas Tutar:
18.805 TL / m²



•Beton Sanayisi •İnşaat Araçları ve Ekipmanlar •İnşaat Teknolojileri •İş ve İnşaat Makineleri •Madencilik •Yedek Parça Sanayi

RUSYA FEDERASYONU, BAĞIMSIZ DEVLETLER TOPLULUĞU VE DOĞU AVRUPA'NIN ETKİN İNŞAAT EKİPMANLARI, TEKNOLOJİLERİ FUARI

CTT EXPO 2025

- İnşaat makinelerine yönelik teknolojik ve yenilikçi çözümler
- 119.000 m² sergileme alanı
- 7 ülkeden 1.052 firma ve 69.316 profesyonel ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2019 yılından itibaren düzenlenen Türkiye Milli İştirakinin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BEDELİ

Katılım Bedeli: 800 Euro / m²
Minimum katılım alanı: 12m²



Akif Gönüllü

0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Çiğdem Terzi Esendemir

0212 455 61 03
0530 040 83 71
cigdem.terzi@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Çabamız yeterli mi?

Az bir çaba ile fazlaca bir sonuca ulaşmak istediğimizin çoğu zaman farkında olmayız. Oysa ki ulaşmak istediğimiz sonuç, başarı ne kadar büyük ve etkileyici ise o sonuca ulaşmak için göstereceğimiz çaba da en az o kadar büyük ve etkileyici olmalı.

Günümüz insanının yaşam kavgasındaki önemli bir sınavı da bu noktadadır. Daha az çalışarak daha büyük sonuçlara ulaşmayı bekler olduk. Daha da ilginç olanı, az çabamızla önemli bir sonuca ulaşmadığımızda da sanki hak ettiğimize ulaşamamış gibi psikolojik tepkiler gösteriyoruz.

Yaşamda birkaç kareye bakalım ki derdimiz daha iyi anlaşılın...

'Yeterlilik algımız' sağlıklı mı?

Günümüz öğrencisi, çok az bir çalışma ile esasen başarının gerektirdiği disipline girmeden geçer notlar almak; sınıfını hem de iyi derecede geçmek istiyor. Bu olmayınca da anlamsız tepkiler gösteriyor, hatta saldırganlaşıyor.

Bir ev hanımı, evde bulunmayı ve evin asgari işlerini yapmayı yeterli görüp sürekli bir şikâyet ve beklentiler yumağına girebiliyor. Çoğu zaman evin dışındaki uğraşlara dalabiliyor, hatta evinin temel gereklerini unutabiliyor. Çocuklarına anne karından itibaren gereken zamanı ayırmadığı hâlde, onların kimi sorunlu davranışlara neden yönelindiklerini bir türlü anlayamıyor. Bu ruh hâli ile çoğu zaman yuva sıcaklığını yakalayamadığı için de evlilikler dağılıbiliyor.

Benzer biçimde bir baba; eve para getirmenin yeterli olacağını düşünüyor da kendisini eşine ve çocuklarına yani ailesine adanmak yerine adanacak başka başka merciler bulabiliyor. Sonra da neden aylık noktasına geldiğini anlamaz bir ruh hâli sergileyebiliyor. Çalışıp eve getirdiği paraların yuva saadetine yeterli olacağını düşünüyor. Bir insan olarak tüm duygularını, tüm hücrelerini aile ortamının emrine verecek çabayı, çalışmayı ortaya koymadığı hâlde; ailenin neden sorunlu olduğunu, çocuk ve gençlerin neden kaçak durumda olduğunu anlayamayıp uzman dolaşıyor.

Aynı şekilde bir çalışan; kendisini işyerine getirmenin, belirli bir saat diliminde işyerinde bulunmanın yeterli olacağını düşünür. Sonra istekleri başlar: Daha fazla maaş, statü, prim vb. ister durur. Kendisini tüm hücreleriyle işe vermeden; işin, işyerinin onu ihya etmesini bekler. Beklemekle kalmayıp örnekler gösterir, durmadan şikâyetçi olur. Belki de farkında olmadan, içinde yer aldığı işyeri gemisinde delikler açmanın uğraşısı bazen en önemli işi olur. Bedenini işyerine getirmenin yeterli olacağını düşünür. Çoğu zaman çok geçmişindeki eğitiminde takılıp kalır yahut fiziksel albenisini fazla önemser ve asıl konular üzerinde çalışmayı unuttur. Günlük çalışma sürecinde şahsi uğraşları, mesajları, kendi bireysel ilişkileri daha da ağır basar. İşyerinde çalışan görünür sadece.

Bir lider için de benzer durum söz konusu kimi zaman. Geçmişteki kimi eğitimler, başarılar, yapılan işler, kazanılan mevkiler ve benzerinin bugünkü liderlik koltuğu için yeter de artar olduğunu düşünür. Kimi zaman kendisini bulunmaz Hint kumışı görür, güzel giyinir, havası, kibri, benlik takıntısı olur. Arabası, şoförü, maaşı; kısacası tüm maddi kazanımlarının en üstünü bekler, ister, hatta zorlar. Ama sıra performans gelince; piyasa bozuktur, çalışanlar yetersizdir, ihaleler taraflıdır, sektör sorunludur, genel bir durgunluk vardır... Zaten dış dünyaya kanıtlama çabası, işi için göstermesi gereken çabayı gölgede bırakır çoğu zaman. Çalışanlarının duygularını algılamaktan o kadar uzaktır ki; takım oluşturmaya bir kenara bırakın çalışanlarını tanımaz, günlük psikolojilerine inemez, algılayamaz ve onlarla bir bütün olamaz.

Başarılı sonuçlar, başarılı bir çalışma disiplini gerektirir

Tabii ki belirttiğimiz davranış modellerini tersine döndürüp başarıya hem de hak edilmiş bir başarıya ulaşan öğrenciler, anne-babalar, çalışanlar, yönetici ve liderler az değildir. Ancak unutulmamalıdır ki; başarılı sonuçlara ulaşmak, başarılı bir çalışma disiplininin sonucudur. Sadece çevreden beklemek, şikâyet etmek, çaba konusunda tutucu bir davranışa sahip olmak; buna karşılık sürekli bir memnuniyetsizlik, tatminsizlik, olumsuz bir ruh hâli sergilemek, amaçlanan sonucu getirmediği gibi başka arzulara da neden olabilir.

Libya yeniden inşada işbirliği bekliyor



Net ithalatçı: Libya Ticaret Bakanlığı verilerine göre, ülke net ithalatçı durumunda. Tüketilen gıdanın yüzde 80'ini ithal eden Libya'nın en önemli ihracat kalemi ise petrol ve doğalgaz. Libya, hali hazırda Türkiye ile 3.5-4 milyar dolarlık ticaret hacmine sahip.

Kuzey Afrika'nın en büyük potansiyellerinden biri olan Libya ekonomisi, iç savaş sonrası girdiği kalkınma sürecinde Türk girişimcilerin desteğini bekliyor. İki ülke arasında sağlık, turizm, müteahhitlik ve altyapı alanlarında işbirliği mümkün.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

PETROL ve doğalgaz başta olmak üzere maden sektörüyle öne çıkan Libya, 2011 yılında yaşanan iç savaşın ardından yaralarını sarmaya devam ediyor. Doğu ve batı olarak fiili bölünmüşlüğü rağmen kalkınma çabasındaki Libya, bu süreçte Türkiye'den destek bekliyor. Bölgede özellikle turizm, sağlık, müteahhitlik ve altyapı hizmetleri alanında işbirliği potansiyeline dikkat çekilirken, Türkiye'nin olumlu imajı da ilişkileri geliştirecek önemli bir faktör.

ARTAN FIRSATLAR

İki ülke arasındaki ticaret ve yatırım olanakları, İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği 'Libya'ya Yönelik Ticaret ve Yatırım Fırsatları' webinarında ele alındı. Webinarın açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan yaptı. Atılğan, iki ülke arasında 73 yıllık

diplomatik ilişkilere dikkat çekerek, "Libya, kültürel açıdan önemli fırsatlar barındırıyor. Bir nevi Türkiye'nin Afrika'ya açılan kapısı diyebiliriz. Ülkede tarımsal üretim yeterli değil. Siyasi çatışmalar ülkede önemli hasarlar bıraktı. Yatırım fırsatlarının her geçen gün artacağını öngörüyorum" diye konuştu.

BEREKETLİ TOPRAKLAR

Toplantıda konuşan Trablus Ticaret Başmüşaviri Yusuf Yıldız da Libya'nın çok bereketli topraklara sahip olduğunu ifade etti. Yıldız, "Burada özellikle müteahhitlik sektörü ön planda. 1 milyar dolarlık müteahhitlik hizmeti potansiyeli var. Doğu-batı arasındaki bölünmüşlük, güvenlik zafiyeti doğurmuyor. Ayrıca, demir, petrol, doğalgaz sektörleri ön plana çıkıyor. Türkiye'nin buradan ham petrol alıp işleyerek satma konusunda girişimleri var. Libya, ayrıca bir geçiş ülkesi. Türkiye, Libya'nın ithalatında ve ihracatında ikinci sırada yer alıyor. Hizmet sektörü de ciddi bir potansiyel barındırıyor" diye konuştu.

CAZİP PAZAR

Pacific Afr. Import & Export Yönetim Kurulu Üyesi ve Şirket Ortağı Mustafa Güvenç de Afrika'ya açılmak isteyen firmaların Libya üzerinden ilerleyebileceğini belirtti. Güvenç, şöyle konuştu: "Afrika ile ilişkilerimiz Libya ile başladı. Etiyopya ile devam ediyor. Libya, çok cazip bir pazar. Türkiye için önemli bir ticari ortak olma potansiyeli taşıyor. Libya'nın Dubai ya da Katar olmaması için hiçbir sebep yok. Burada bazı teknik aksaklıklar var. Vizenin zor verilmesi, bankacılık sisteminin yeteri kadar güçlendirilmemiş olması, bu sorunların baskıncıları arasında. Ancak sabredilip bu durum potansiyele dönüştürülebilir."

İŞ YAPMA ALIŞKANLIKLARI

Sahra Engineering Genel Müdürü & Şirket Ortağı Vedat Öztürk de Libya'da iş yapma alışkanlıklarının farklı olduğuna dikkat çekerek, şu bilgiyi verdi: "Burada sabır her şeyden önemli. Çünkü zaman yönetimi, Türkiye'deki gibi değil. Libyalılar, iş takibi açısından da oldukça rahatlar. Buna rağmen Libya için fırsatlar ülkesi diyebiliriz. Libya, nüfusunun çok üzerinde bir potansiyeli besliyor. Buraya Afrika'nın giriş kapısı desek, konu daha da netleşir. Türkiye ve Türk insanının olumlu imajı da burada kapıların açılmasını kolaylaştırıyor. Sahil şeridi çok bakir, turizm hizmet sektörü çok önemli yatırımların yapılabileceği alanlar."

137.CANTON FUARI 3.FAZ

Guanco - Çin Halk Cumhuriyeti
1 - 5 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



CANTON FUARLARINDA DÜNYA İLE BULUŞUN

NEDEN 137. CANTON FUARI 3. FAZ ?

- Dünyanın önde gelen ticaret fuarında uluslararası ziyaretçiler ile buluşma imkanı
- 1.550.000 m² 'de 55 farklı sektör
- 680'i yabancı olmak üzere 29.000'nin üzerinde katılımcı
- 215 ülkeden yaklaşık 250.000 profesyonel ziyaretçi
- En büyük ülke katılımı: TÜRKİYE

SEKTÖRLER

- Anne, Bebek ve Çocuk Ürünleri
- Ayakkabı
- Evcil Hayvan Ürünleri
- Ev Tekstili
- Gıda, İçecek
- Kırtasiye ve Ofis Malzemeleri
- Kozmetik ve Temizlik Ürünleri
- Oyuncak
- Sağlık Ürünleri ve Tıbbi Cihazlar
- Tüketici Ürünleri
- **Fuar idaresinden firmanın katılım sağlayabileceği faz ve hol hususunda teyit alınacaktır.**

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 920 ABD Dolar / m²
Minumum stant alanı : 9m²



Şeyma Ceren Pekcan
0212 455 65 07
0542 421 82 85
seyma.pekcan@ito.org.tr

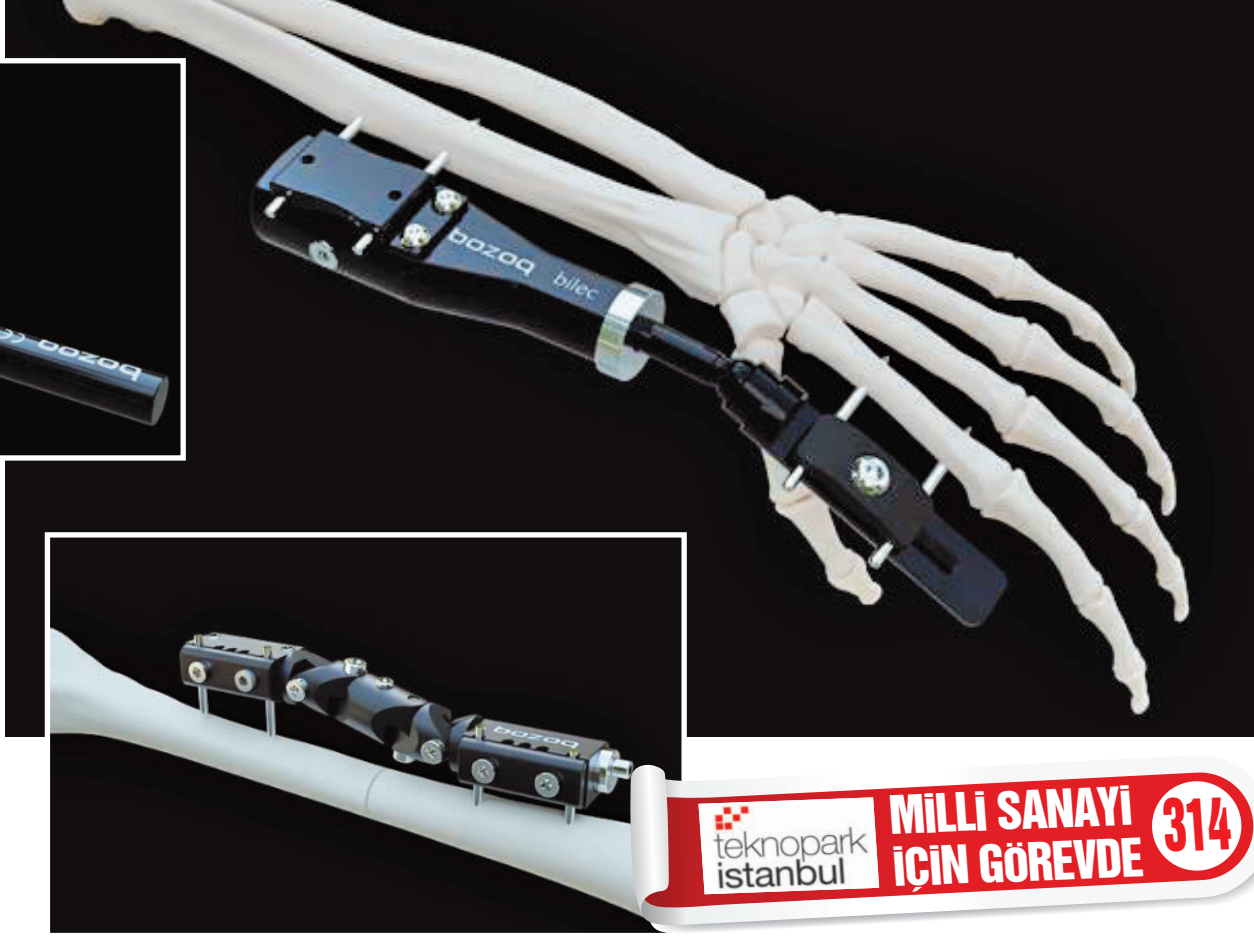
Ruken Ayata
0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Gökhan Çapkın
0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in x f @ /itokurumsal



Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren Bozoq Teknoloji, yapay zeka destekli 'Exiron' adlı akıllı implant sistemini geliştirdi. Uzun kemik deformite düzeltme sistemi Exiron, tek planlı tasarımıyla hastaların iyileşme sürecinde konforunu artırırken, cerrahlara da hassas ve güvenli bir operasyon imkanı sunuyor.



teknopark istanbul **MİLLİ SANAYİ İÇİN GÖREVDE 314**

Yerli akıllı implantla kemik tedavisi

ÖMÜR KIRBAŞLI

TEKNOPARK İstanbul'da ortopedi ve travmatoloji alanındaki ürünleri kendi tasarlayıp kendi üreten Bozoq Teknoloji, 11 ülkeye ihracat yapıyor. Şirket, yeni inovasyonlarıyla ürün gamını da genişletiyor. Uluslararası rekabette daha iddialı konuma gelmek isteyen şirket, ürünlerinin arasına uzun kemik deformite düzeltme fiksatorü (kemik içinden geçirilen tel veya çivilerin, ekstremitde dışında bir desteğe bağlanmasıyla elde edilen sistem) Exiron, el bileği (bilec), standart uzun kemik (warac) ve bar fiksator (pompac) olmak üzere 3 yeni ürün daha ekledi. Avrupa ve Kuzey Amerika'da pazar payını artırmak ve bu bölgelerde güçlü bir dağıtım ağı kurmak isteyen Bozoq, Asya ve Latin Amerika gibi gelişmekte olan pazarlara da girmeyi hedefliyor. İşin mutfağında başlayıp ileri teknolojiyle inovatif ortopedi cihazları üreten şirketin kurucusu Güray Yılmaz, geliştirdikleri cihazları İstanbul Ticaret'e anlattı.

TEKNOLOJİ VE KALİTEMİZİ TANITTIK

■ Öncelikle AAOS (American Academy of Orthopaedic Surgeons) 2025 gibi dünyanın en büyük ortopedi ve travmatoloji fuarında Türkiye'yi temsil eden iki firmadan biri olmanız büyük bir başarı. Bozoq Teknoloji olarak bu fuara katılımınızı nasıl değerlendiriyorsunuz?

AAOS 2025, global ortopedi sektörünün en önemli etkinliklerinden biri ve 4 yıldır ülkemizi temsil etmek bizim için büyük bir gurur. Bu fuar, yeni teknolojilerimizi tanıtmak ve uluslararası pazardaki varlığımızı güçlendirmek için kritik bir platform. Ayrıca inovasyon gücümüzü ve yerli üretimin kalitesini dünya çapında göstermek istiyoruz.

YENİ İMPLANT SİSTEMİ

■ Fuar kapsamında yeni bir ürün lansmanı gerçekleştirdiğinizi duyduk. Bize bu yeni ürün hakkında bilgi verebilir misiniz?

AAOS 2025'te en yeni inovasyonumuz olan 'Exiron' adlı akıllı implant sistemimizi tanıtıyoruz. Bu sistem, yapay zeka destekli otomasyonel bir uzun kemik deformite düzeltme fiksatorüdür. Tek planlı tasarımıyla hastaların iyileşme sürecindeki konforunu artırırken, cerrahlara daha hassas ve güvenli bir operasyon imkanı sunuyor. Aynı zamanda cihaza özel hazırlanan aplikasyonu sayesinde hastanın kliniğe gitmesini mümkün mertebe azaltarak hasta ve hekimlere zaman kazandırıyor.

GLOBALLEŞME STRATEJİLERİ

■ Yeni pazarlara ulaşmak konusunda ne tür stratejileriniz var? Özellikle ABD ve



Eğitim ve teknoloji transferinde öncü olmak istiyoruz

■ Son olarak eklemek istediğiniz bir şey var mı?

■ Medikal teknolojinin dünya çapında rekabet edebilir seviyeye geldiğini göstermek bizim için çok önemli. Bozoq Teknoloji olarak sadece ürün satışı değil, aynı zamanda teknoloji transferi ve eğitim konularında da öncü olmayı hedefliyoruz. Hatta bu amaçla şirket merkezimizi ABD'ye taşıma düşüncemiz söz konusu. AAOS'ta gerçekleştirdiğimiz işbirlikleri ve tanıtımlar, ortopedi teknolojileri alanındaki gücünü ve potansiyelini gözler önüne sermek açısından büyük bir adım oldu.

3 YENİ ÜRÜN EKLENDİ

■ Pazar payınızı artırmak için yeterli ürün portföyünüzün olduğunu düşünüyor musunuz?

Bu soru için ayrıca teşekkür ederim. Çünkü tam da bu amaçla ürün gamımızı el bileği (bilec), standart uzun kemik (warac) ve bar fiksator (pompac) olmak üzere 3 yeni ürün daha ekledik. Pazarda istenilen bu ürünler daha az inovatif fakat primer vakalarda daha yoğun kullanılan ürünler olduğundan pazar payını artırmada önemli bir etki yaratacak.

HEDEF ASYA VE LATİN AMERİKA

■ Bozoq Teknoloji olarak gelecek hedefleriniz neler?

Önümüzdeki süreçte Ar-Ge yatırımlarımızı artırarak daha yenilikçi ve hasta odaklı çözümler geliştirmeye devam edeceğiz. Kısa vadede hedefimiz, stratejik ortaklıklar kurarak Avrupa ve Kuzey Amerika'da pazar payımızı artırmak ve bu bölgelerde güçlü bir dağıtım ağı kurmak. Orta ve uzun vadede ise Asya ve Latin Amerika gibi gelişmekte olan pazarlara da giriş yaparak küresel ölçekte öncü markalardan biri olmayı amaçlıyoruz.



e-Devlet uygulamasında kurumlar yeterince entegre mi?

e-Devlet uygulaması, 2000'li yılların başında güzel düşünülmüş ve zaman içerisinde elektronik devlet haline gelme noktasında önemli mesafe alınmıştır. Bugün şahıslar arasındaki kira sözleşmelerinin



Osman ARIOĞLU

e-Devlet üzerinden yapılması mümkün bulunuyor. Eskiden en çok meşguliyyete neden olan ikametgâh çıkarılması veya sabıkasızlık belgesi alınması veya nüfus cüzdan sureti çıkarılması gibi konular, artık e-Devlet uygulamasıyla oturduğunuz yerden alınabilir duruma geldi. Bunun insan hayatına ve konforuna sağladığı katkı hiç azımsanamaz. Günümüzde bu konularda farklı bir durumu düşünemez hale geldik. 2000 sonrası kuşak bakımından bunlar zaten hayatın normali oldu. Bu kadar koordinasyon ve iç içe geçmişlik varken bazı konuların hâlâ eski sistemle yürütüğünü görmek insanı gerçekten üzüyor. Özellikle bazı konuların manuel olarak veya tekrar bilgi girişi yapılmak suretiyle yürütülmesi e-Devlet uygulamasına da haksızlık.

Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi

Taşıtların tek sistemden akaryakıt alımını benzin istasyonlarında yapabilmesi ve bunların yasal kayıtlarına gider olarak kabul edilmesi için Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi'ne (UTTS) kaydolmaları gerekiyor. Elbette akaryakıt istasyonları tarafından da sisteme hazır hale getirilmesi gerekiyor. Akaryakıt istasyonlarının organize edilmesi kısmını bir kenara bırakıyoruz. Sisteme kayıt olunurken araç plakası girildiğinde otomatik gelmesi gereken ruhsat bilgilerinin manuel olarak sisteme girilmesi gibi bir durumun olması, insanı hayrete düşürüyor.

Araçların ruhsat bilgileri elektronik ortamda bulunmuyorsa bir defalık bu işlem katlanılabilecek bir durum diyebiliriz. Bundan sonra da artık araç trafiğe çıkmadan önce bu işlemin elektronik ortamda olması ve plaka girildikten sonra manuel başka bir bilgi girişine ihtiyaç duyulmaması beklenir. Normal şartlarda da plaka bilgisi girildiğinde emniyetin sisteminde araca ilişkin ruhsat bilgilerinin görülebildiğini düşünüyorum. Eğer böyleyse UTTS'ye tekrar ruhsat bilgilerinin girilmesi olmaması gereken bir durumdur. İlk etapta sisteme şirket araçları kaydolunduğu için burada çok sıkıntı olmadığı değerlendirilebilir. Ama önümüzdeki dönemde bireysel araçların da sisteme dahil edileceği düşünüldüğünde, bu tür eksikliklerin ciddi şikayetlere neden olacağı unutulmamalı ve sistemden elektronik olarak gelebilecek tüm bilgilerin önceden hazır edilmesinin sağlanması değerlendirilmeli.

Limited şirket pay devirlerinin kurumlara ayrıca bildirilmesi

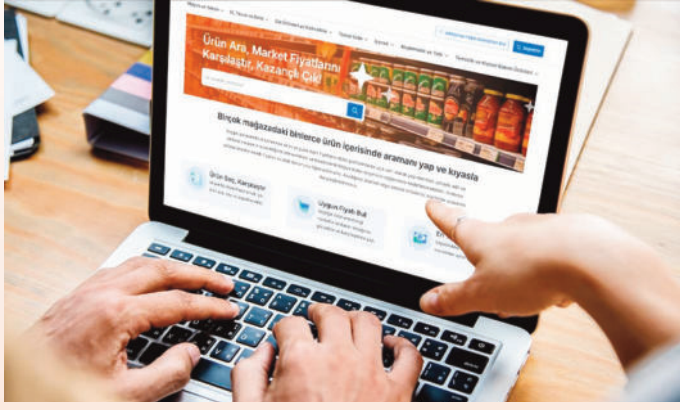
İkinci bir konu, limited şirketlerde ortaklık pay devrinde zaten ticaret sicilde gerekli kayıtlar tutuluyor ve durum Ticaret Sicil Gazetesi'nde de ilan ediliyor. Hal böyleyken bu bilgilerin Sosyal Güvenlik Kurumu'na ayrıca bildirilmesi gibi bir gereksizliğin hâlâ daha aranıyor olması, insanı şaşırtmaktan da öte bir duruma getiriyor.

Halbuki herkes kendi e-Devlet uygulamasına girdiğinde kendisinin ortak olduğu şirketleri de yetkili olduğu şirketleri de görebilmesi mümkün. Bu kayıtlar elektronik ortamda zaten var. Konu, elektronik olarak bulunan ve e-Devlet arşivinde yer alan bu kayıtların bazı kurumlarca tekrardan bildirim yoluyla istenilmesidir. Bu ne e-Devlet uygulamasına ne de artık birçok işlemin yapay zeka ile yapıldığı bir dünyada Türkiye'nin kurumlarına yakışmıyor. Bunun için küçük bir koordinasyon ve ek programlarla sistemlerin birbiriyle konuşur hale getirilmesi yeterli olur. Umarım kurumlar arası bir envanter çalışması yapılır ve imkan varken manuel yapılan veya tekrar bildirim yoluyla istenilen bu ve benzeri hususların otomatik olarak sistem üzerinden alınması sağlanır. Bu, sadece kişilerin hayatında kolaylık sağlamak değil, aynı zamanda sistemin basit ve verimli çalışması ve kurumların etkinliği bakımından önemlidir.

50 bin ürüne ekrandan fiyat takibi

Tüketiciler, zincir market şubelerindeki 50 bine yakın ürünün fiyatını internet sitesinden görebilecek. Erişime açılan <http://marketfiyati.org.tr> internet sitesi üzerinden meyveden sebze, balıktan kişisel bakım ürünlerine kadar birçok ürünün fiyatı anlık karşılaştırılabilir.

SANAYİ ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, vatandaşların zincir market şubelerindeki 50 bine yakın ürünün fiyatını görebilecekleri 'http://marketfiyati.org.tr' internet sitesini erişime açtıklarını bildirdi. Kacır, sosyal medya hesabından yaptığı paylaşımında şu bilgiyi verdi: "Merkez Bankası ve diğer ilgili kamu kurumlarının araştırmaları için TÜBİTAK eliyle yürüttüğümüz çalışmanın ürünü olan internet sitesini tüm



vatandaşlarımızın istifadesine ve erişimine açtık. Böylelikle herkes,

zincir market şubelerindeki 50 bine yakın ürünün fiyatını görecektir ve karşılaştırma yapabilecek."

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan konuya ilişkin yapılan açıklamada da internet sitesiyle meyve, sebze, et, tavuk, balık ve içecek gibi temel gıda ile temizlik ve kişisel bakım ürünlerinin aralarında yer aldığı birçok ürünün fiyatının anlık karşılaştırılabilirliği ve vatandaşın kazançlı çıkacağı aktarıldı.

Fiyat bilgileri paylaşımında olan zincir marketler arasında A101, BİM, CarrefourSA, Hakmar, Migros, Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri ve ŞOK yer alıyor. TÜBİTAK BİLGEM, gelen veriler üzerinde aykırı değerlerin temizlenmesi ve veri kalitesinin artırılması amacıyla birtakım metotlar uygulayarak, algoritmalar geliştirdi. Bu yöntemle temizlenen veriler, Cimri Market ve Market Tamam uygulamaları ile paylaşılarak anlık yayınlanıyor. Yapılan açıklamada, ayrıca Market Fiyatı mobil uygulamasının da yakında erişime açılacağı bildirildi.

Google Almanya'nın 2 katı enerji tüketecek

Google'ın veri merkezleri, yıllık su tüketimi 63 milyar litre olan Türkiye'nin üçte biri kadar su tüketti. 460 teravatsaat olan enerji tüketiminin ise 2026'da 1000 teravatsaate yükselmesi bekleniyor. Bu da Almanya'nın yıllık enerji tüketiminin yaklaşık iki katı olacağı anlamına geliyor.

DÜNYANIN en büyük teknoloji şirketlerinden Google, arama motorundan yapay zekaya kadar çeşitli alanlardaki projelerini geliştirirken, su tüketimini de artırıyor.

Şirketin 2024 Çevre Raporu'ndan derlenen bilgilere göre, Google veri merkezleri, 2024'te yaklaşık 6 milyar galon su tüketirken, bu miktar 22.7 milyar litreye denk geldi.

YAPAY ZEKA İLE ARTTI

Yapay zekadaki gelişmelerin büyük hız kazandığı 2022'de 21 milyar litre ile 2021'e göre yüzde 20 daha fazla su tüketen şirket,

2023'te yine 21 milyar litre su tüketti.

Şirket, Çin'in de yapay zekada ağırlığını hissettirdiği 2024'te ise su tüketimini yüzde 8 daha artırarak 22.7 milyar litreye çıkardı.

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı verilerine göre, Türkiye'nin 2022'deki su tüketimi 63 milyar litre oldu. Buna göre sadece Google, yıllık bazda Türkiye'nin üçte biri kadar su tüketiyor.

460 TERAVATSAAT ENERJİ

Öte yandan, veri merkezlerinin tükettikleri elektrik oranları da her geçen yıl yükseliyor. Uluslararası Enerji Ajansı verilerine göre, yapay zeka ve kripto para teknolojilerindeki gelişmelerle veri merkezlerinin elektrik tüketiminin 2026'ya kadar iki katına çıkacağı öngörülüyor. Buna göre, 2022'de 460 teravatsaat olan enerji tüketiminin, 2026'da 1000 teravatsaate yükselmesi bekleniyor. Bu da veri merkezlerinin enerji tüketiminin Almanya'nın yıllık enerji tüketiminin (507 teravatsaat) yaklaşık iki katı olacağı anlamına geliyor.



JEC WORLD 2025

Paris - Fransa
4 - 6 Mart 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DESTEĞE
ESAS TUTAR
20.829 TL / m²

MİKRO VE KÜÇÜK
İŞLETMELER DESTEĞE
ESAS TUTAR:
22.317 TL / m²

DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2025 GENEL BAKIŞ

- Kompozit malzemeler ve uygulamaları ile inovasyona yönelik sektörün önde gelen global etkinliği,
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni iş bağlantıları oluşturma imkanı,
- 76.000 m² sergileme alanı
- 100 ülkeden 1.300 katılımcı
- 40.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılında itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIMA DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu, LCD ekran
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum stant alanı : 9 m²



Esra Yılmaz

0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk

0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Esra Avcioğlu

0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA FIREWALL TEMİNİ İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi FIREWALL TEMİNİ İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	35 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	18 Şubat 2025, saat 12:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Berk ÇOPUR berk.copur@hfmmimarlik.com 0536 953 03 23 Enes Ali KARAGÜL enes.karagul@ito.org.tr 0212 455 64 49

NEDEN SU KULLANILIYOR?

Veri merkezleri, fazla ısınan bilgisayar sunucularının performansını korumak için sudan faydalanan. Su, yoğun olarak veri merkezlerindeki soğutma tesislerinde, buharlaştırıcı soğutma sistemlerinde ve nemlendirmede sıcaklık seviyelerini yönetmek için kullanılıyor. Şirketin kullandığı suların hemen hemen tamamının içilebilir sulardan oluşması ise su krizlerinin yaşanmasının beklendiği bir dönemde veri merkezlerinin su tüketimini tartışmaların odağına yerleştiriyor.



İtalya'daki gözlük fuarı İTO'nun radarında

İSTANBUL Ticaret Odası, yurt dışı fuar organizasyonlarına yeni fuarlar kazandırmak ve ihracatı artırmak amacıyla çalışmalarına İtalya'da devam ediyor.

İTO'nun radarında bu kez, dünyanın en prestijli gözlük endüstrisi fuarlarından biri olan MIDO Eyewear Show var. Bu nedenle İtalya'nın Milano kentinde 8-10 Şubat tarihlerinde düzenlenen fuarda incelemelerde bulunan İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, Milano Başkonsolosu Mehmet Özöktem ve Ticaret Ataşesi Kadir Eser ile bir araya geldi. Heyet, katılımcı Türk firmalarıyla da görüşmeler gerçekleştirdi. Programda,



özellikle gözlük endüstrisi ve markalaşmanın ihracata sağlayacağı katma değer ele alındı.

Gözlük dünyasını 50 yılı aşkın süredir aynı çatı altında buluşturan fuarda, lenslerden makinalara, çerçevelerden kasalara, malzemelerden teknolojilere kadar sektörün tüm bileşenleri yeni koleksiyonlarını sergiledi. Fuar, 50 ülkeden 1.200'den fazla katılımcı ve 160 ülkeden ziyaretçi ağırlıyör.

IWEC'ten Türkiye'ye üç ödül

Kadın girişimciliği destekleyen ve yıllık 49.7 milyar doların üzerinde bir ekonomik büyüklüğü temsil eden Uluslararası Kadın Girişimciler Ağı'ndan (IWEC), Türkiye'ye üç ödül geldi.



Ekonomik büyüklüğü 49.7 milyar dolar

Uluslararası Kadın Girişimciler Yarışması ya da kısa adıyla IWEC, 2007 yılında Barselona'da uluslararası pazarda faaliyet gösteren veya göstermek isteyen, genişlemeyi ve diğer lider kadınların yolundan gitmeyi planlayan küçük ve orta ölçekli iş sahibi kadınları uluslararası

ortamda birleştirme amacıyla kuruldu. Bugün 7 kıtada temsil edilen IWEC; 48 ülkede, 538 iş kadını/kadın girişimci ve işbirlikçi kuruluşu bünyesinde bulunuyor. 410 binin üzerinde istihdam yaratan IWEC, yıllık 49.7 milyar doların üzerinde bir ekonomik büyüklüğü temsil ediyor.



BAŞARILI kadın girişimciler arasında küresel bir iş ağı oluşturmak amacıyla kurulan Uluslararası Kadın Girişimciler Ağı (International Women's Entrepreneurial Challenge-IWEC), bu yıl Türkiye'den üç başarılı kadını ödüle layık gördü. Böylece IWEC ödüllerini kazanan Türk kadın girişimcilerin sayısı 22'ye yükseldi.

İŞBİRLİĞİ GÖRÜŞMELERİ

İstanbul Ticaret Odası'nın 2015'te dahil olduğu IWEC'in yıllık konferans ve ödül törenlerinin 17'ncisi, İspanya'nın Barselona kentinde, 9-12 Şubat 2025 tarihleri arasında gerçekleştirildi. IWEC organizasyonuna, İTO'yu temsilen Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, Meclis Üyesi ve aynı zamanda TOBB İKGG Başkanı Hatice Kal ile Genel

Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan katıldı. İTO heyeti, konferans kapsamında IWEC üyesi ülkelerden gelen kadın girişimcilerle işbirliğini artırmaya yönelik görüşmeler gerçekleştirdi.

ODA ADAY GÖSTERDİ

Konferansın ardından düzenlenen gala yemeginde, İTO tarafından aday gösterilen ve IWEC 2025 Yılın Kadın Girişimcisi Ödülü'ne hak kazanan Reis Gıda Yönetim Kurulu Üyesi Işıl Reis Yorgun, Jobtogo firması kurucu ortağı Güneş Günay ile Apollo IoT firması kurucu ortağı Ezgi Eylül Hasvatan Gavas'a ödüllerini takdim edildi.

İstanbul Ticaret Odası Heyeti, 17. IWEC 2025 Konferansı kapsamında ayrıca Barselona Başkonsolosluğu'nu ziyaret etti. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün'ün başkanlık ettiği heyet, Türkiye'nin Barselona Başkonsolosu Ayşe Zeybek ile görüşti. Ziyarete İTO heyeti, Başkonsolos Ayşe Zeybek'e konferans ve ödül sürecine ilişkin bilgiler aktararak, Türk kadın girişimcilerin uluslararası arenadaki başarılarını paylaştı.

ZEPS 2025 FUARI

Zenica - Bosna Hersek Federasyonu
10 - 13 Eylül 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

2025 ZEPS

AVRUPA'NIN KALBİNDE BULUŞALIM!

ZEPS 2025

- Ülkemiz ile Bosna Hersek Federasyonu arasında imzalanan Serbest Ticaret Anlaşması
- Bosna Hersek'in her yıl artan ticaret hacmi
- Bölgenin en önemli genel ticaret fuarlarından
- İkili görüşme organizasyonu

İLGİLİ SEKTÖRLER

- Ahşap İşleme ve Mobilya
- Enerji ve Ekoloji
- Kozmetik ve Kişisel Bakım
- Ayakkabı
- Geniş Tüketim
- Metal Endüstrisi
- Bankacılık Hizmetleri
- Gıda ve Tarım
- Sağlık
- BT ve Siber Güvenlik
- İnşaat
- Tekstil ve Ürünleri
- Bilgi Teknolojisi ve Telekomünikasyon
- İş Güvenliği
- Temizlik
- Dekorasyon
- Kentsel ve Belediye Ekipmanları
- Turizm

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Her firmanın sektörüne ilişkin özel ikili görüşmeler düzenlenmesi
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Katılıma ilişkin hazırlanacak broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 300 Euro / m²



Yeşim Yıldız

0212 455 61 15
0530 962 01 39
yesim.yildiz@ito.org.tr

Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanc@ito.org.tr

Aylin Odabaş

0533 959 30 57
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

2015'te dahil oldu

IWEC 2015 Uluslararası Kadın Girişimciler Yarışması ödül törenine ev sahipliği yapan İstanbul Ticaret Odası, bu organizasyonun ardından IWEC Ağı'na dahil oldu.

IWEC ödülleri, IWEC ağında bulunan ticaret ve sanayi odaları ile kadın iş örgütleri ve STK'ların çalışmalarıyla tespit edilen küçük ve orta ölçekteki girişimci kadınlara veriliyor.

Tüketici hakem heyeti başvuru sınırı ve idari para cezaları

20 Aralık 2024 tarihli Resmî Gazete'de yayımlanan '6502 Sayılı Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun'un 68. maddesi ve Tüketici Hakem Heyetleri Yönetmeliği'nin 6. maddeleri uyarınca Parasal Sınırların Artırılmasına İlişkin Tebliğ' ile bu sınırlar 2025 yılı için yeniden belirlendi.

Yeni güncelleme kapsamında, değeri 149 bin TL'nin altında bulunan uyuşmazlıklarda, il veya ilçe tüketici hakem heyetleri yetkili olacak.

Bu değerin üzerindeki uyuşmazlıklar için tüketici hakem heyetlerine başvuru yapılamayacak; bu durumdaki uyuşmazlıklar doğrudan tüketici mahkemelerinde görülecektir. Yeni parasal sınır, 1 Ocak 2025 tarihinden itibaren geçerli olacak.

İdari para cezaları

6502 Sayılı Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun'da yapılan düzenlemelerle 77. maddesinde yer alan idari para cezaları 2025'te yeniden değerlendirilerek oranında (%43.93) artırıldı.

Temel hususlar: Tüketici Kanunu'na göre sözleşmeler ve bilgilendirmelerin en az 12 punto büyüklüğünde hazırlanması,



sözleşme süresince tüketici aleyhine koşulların değiştirilmemesi, talep edilecek ücret ve masraflara dair bilgilerin tüketiciye sunulması ve sipariş edilmemiş ürün

ya da hizmetlerin gönderilmemesi zorunludur. Bu yükümlülüklerin her birinin ihlali durumunda, işlem veya sözleşme başına 3.166 TL idari para cezası uygulanacak.

Fiyat etiketi ve mesafeli sözleşmeler: Perakende işletmelerde satışa arz edilen malların fiyat etiketi ve fiyat listelerine ilişkin olarak tüketicilerin tam ve doğru bilgilendirilmesi için belirlenen yasal yükümlülükler uyulmaması ve tüketicilerin taraf olduğu mesafeli sözleşmelerde cayma hakkını engelleyen düzenlemeler, bilgilendirme ve hak kullanımına ilişkin aykırılık hallerinde sözleşme veya işlem başına 3.166 TL ceza uygulanacak.

Reklam ve haksız ticari uygulamalar: Aldatıcı ve yanıltıcı reklamlar ile haksız ticari uygulamalar için Reklam Kurulu'nun yetkilendirdiği idari para cezaları, yayın türüne ve ihlalin etkisine bağlı olarak değişiyor. Bu cezalar, yerel düzeyde yayın yapan mecralardan ülke genelinde yayın yapan mecralara kadar farklılık göstererek 86.358 TL ile 31.808.530 TL arasında değişiyor.

Onu İstanbul diye toprağa kondurmuşlar

Ruhumu eritip de kalıpta dondurmışlar; Onu İstanbul diye toprağa kondurmuşlar. İçimde tüten bir şey; hava, renk, eda, iklim; O benim, zaman, mekân aşıp geçmiş sevgilim. Çiçeği altın yaldız, suyu telli pulludur; Ay ve güneş ezelden iki İstanbulludur. Denizle toprak, yalnız onda ermiş visale Ve kavuşmuş rüyalar, onda, onda misale. İstanbul benim canım; Vatanım da vatanım... İstanbul, İstanbul...



Hüseyin ÖZTÜRK

İstanbul'u anlatan pek çok şiir var elbet. Merhum Necip Fazıl da 'Canım İstanbul' şiiriyle katılır kervanına. Biz de o şiirden birkaç mısra ile İstanbul'un fetihten sonraki imar ve ihyasına dair tarihi bir gezi yapalım istedik.

Dünyanın her ülkesinde olduğu gibi zatının da gidip görme imkânı bulduğu ülkelerdeki gözlemim şudur ki, İstanbul adı geçince tebessüm etmeyen, gözleri ışıldamayan hiç insan görmedim.

Ayrıca iki yabancı arasındaki mesafeyi kaldıran bir güce sahip İstanbul. Sanki yıllar sonra birbirlerini görmüş akraba yakınlığının sıcaklığına şahitlik etmişimdir.

İstanbul'u gören, görmeyen, yaşayan, yaşamayan herkesin kendine göre bir İstanbul tanıtı, hayali vardı ve genellikle de yaşamak istedikleri şehir olduğunu dillendirmişlerdir.

Bu sebeple olsa gerektir ki, 2024 yılının ilk dokuz ayında, 14 milyonu aşkın turist İstanbul'a gelerek, saraylar başta olmak üzere diğer tarihi mekânları gezmişlerdir.

Bu girizgâhtan sonra Fatih Sultan Mehmet'in, İstanbul'u 'Payitaht' ilan etmesi üzerine tarihe yolculuk edelim.

İstanbul, ancak Çanakkale ve İstanbul Boğazı'na hâkimiyetle fethedilebilirdi. Anadolu ve Balkanlar ile Karadeniz ve Akdeniz üzerinde egemenlik sağlamadan bu fetih uzun ömürlü olmayabilirdi.

Kaynaklara göre Fetih'ten sonra Fatih, 'Sultanü'l-berreyn ve Hakanü'l-bahreyn' yani 'İki karanın sultanı ve iki denizin hâkimi' olmuştu.

İstanbul'u, Anadolu ve Balkanlar'ı birleştiren güvenli bir kilit durumuna getirmek ve bu iki kıtanın yollarını güvence altına almak için Çanakkale Boğazı'nın iki yanında, Sultaniye (bugün Çanakkale) ve karşısında Kilitbahr (Kilitbahir) kalelerini yaptırmıştır.

Malum kuşatmadan önce de Anadolu ve Rumeli hisarlarıyla Karadeniz'den gelecek bir saldırıya karşı iki kıyı arasını güvence altına alarak, Boğazlarda hâkimiyet sağlamıştır. Böylece İstanbul'a 'Payitaht' ismi verilmiştir.

Fatih'in bir başka gayesi de 'insanı' önceleyerek, ayırt etmeksizin her tür meşhepten insanın şehre yerleşmesi ve geçimini sağlaması için altyapıya önem vermesidir. Değişik inançlara mensup kimselerin; can, mal ve çalışma haklarının emniyetini sağlayarak, İstanbul'u bir huzur şehri haline getirmişti.

İstanbul'un imarı ve ihyasının 'insan merkezli' olması gerektiğine inanan Fatih Sultan Mehmet, bu manada devlet yönetimini de 'Yeni Saray' (Saray-ı Cedide-i Âmiye, Saray-ı Hümayun) olarak da bilinen külliye'yi, İstanbul'un fethinden hemen sonra yaptırmıştır.

Bu arada Cümhuryet için hatırlatalım. Günümüzde Bulmevler başkanı'nın bağlı Milli Saraylar Başkanlığı yönetiminde olan 'Topkapı Sarayı' ismi, I. Mahmud döneminde Saraybanu'nda inşa edilen ve 1862 yılında yanan 'Top Kapısı Sahil Sarayı'ndan mülhemle 19. yüzyılda bu isimle anılmaya başlanmıştır.

Velhasıl; Osmanlı şehirleri insan merkezli olarak; çarşar, ibadethaneler ve yönetim binaları etrafında kurulmuştur. İstanbul da bu manada çarşar merkeze olarak inşa edilmiştir. Bedestenlerden oluşan 'Kapalıçarşı' başta olmak üzere payitahtın ana noktalarına hanlar, bedestenler ve arastalar yapılmıştır.

İstanbul'u İstanbul yapan özelliklerinden biri de elbet bu imar özelliğidir. Köklü medeniyetimizin temelinde insanın imar ve ihyası, şehirlerin kuruluşuyla bir tutulmuştur. Toplumun huzur, güven ve istikrarı bu kuruluşla temin edilmiştir.



İstanbul'un 'her hali' Hünkar Kasrı'nda

YENİ Cami Hünkar Kasrı, güzide sergilere ev sahipliği yapmaya devam ediyor. Bu etkinlikler kapsamında sulu boya ve minyatür sanatçısı Bahar Yalçın'ın eserlerinden oluşan 'İstanbul'un Renkleri' sergisi açıldı. Serginin açılışını, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, Meclis Üyeleri ve sanatseverler birlikte yaptı. Sergi, 28 Şubat'a kadar ücretsiz ziyaret edilebilecek.

Açılış töreninde konuşan İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, sergide İstanbul'un her halinin görülebildiğini belirterek,



şunları söyledi: "Kültürel mirasımızı yarınlara taşımak amacıyla bu etkinliklerimizi gerçekleştiriyoruz. Bahar Yalçın, tarihi yarımadayı içine alan çok güzel eserler yapmış. Sanatseverlerimizi bu tarihi mekanda bir araya getirmekten

büyük mutluluk duyuyoruz. Sanatın insan hafızasına kazandırdığı zenginliği bu eserlerle beraber hissediyoruz. Buradaki sergilerin amacı, geçmiş dönemin sanat mirasıyla bugünü harmanlayarak maziyle bugün arasındaki bağı güçlendirmek."

İstanbul'un renklerini ışık sevdasıyla buluşturuyor

Minyatür ve sulu boya sanatçısı Bahar Yalçın, karanlık odada başlayan ışık sevgisini İstanbul'un sokakları ile buluşturuyor. Kadim şehrin sokaklarını hem fotoğraflayıp hem de sulu boya ile resmeden Yalçın'a göre İstanbul bitimsiz bir hikaye.

İSTANBUL'u, kağıda aktarılmayı bekleyen sonsuz bir hikaye olarak gören minyatür ve sulu boya sanatçısı Bahar Yalçın'a göre, 'nesne' ancak detayla sanata evrilebilir. Dondurulmuş fotoğraf karelerini sulu boya ile nefeslendiren Yalçın, İstanbul'un bitimsiz hikayesini sulu boya ahenginde okumak isteyenlere sunuyor. Yalçın, İstanbul Ticaret'in sorularını yanıtladı.



Sümeyra Yarış TOPAL

SULU BOYANIN SINIRSIZLIĞI

■ **Uzun yıllar minyatürle ilgilendiniz. Sulu boyaya geçiş nasıl oldu?**

Rahmetli babam mimari restorördü. Çocukluğum tarihi yarımadada, üzerine asırların dokunduğu yapılarındaki ince detayları temâşa ederek geçti. Dolayısıyla aslında hem detayla hem bütünle hemhaldim. Minyatür, yavaş ilerleyen bir sanat dalı. Sanırım kişisel olarak da benim yapım biraz daha hız sevdiği için sulu boya bana kendimi daha özgür hissettirdi.

■ **Minyatürde sınırlar biraz daha belli sanırım...**

Minyatür geleneksel kalıplara biraz daha fazla bağlı kalmanızı gerektiriyor. Elbette heybemde çok büyük bir yeri var. Fakat sulu boya ile kendime daha özgür bir alan çizdiğimi ifade edebilirim.

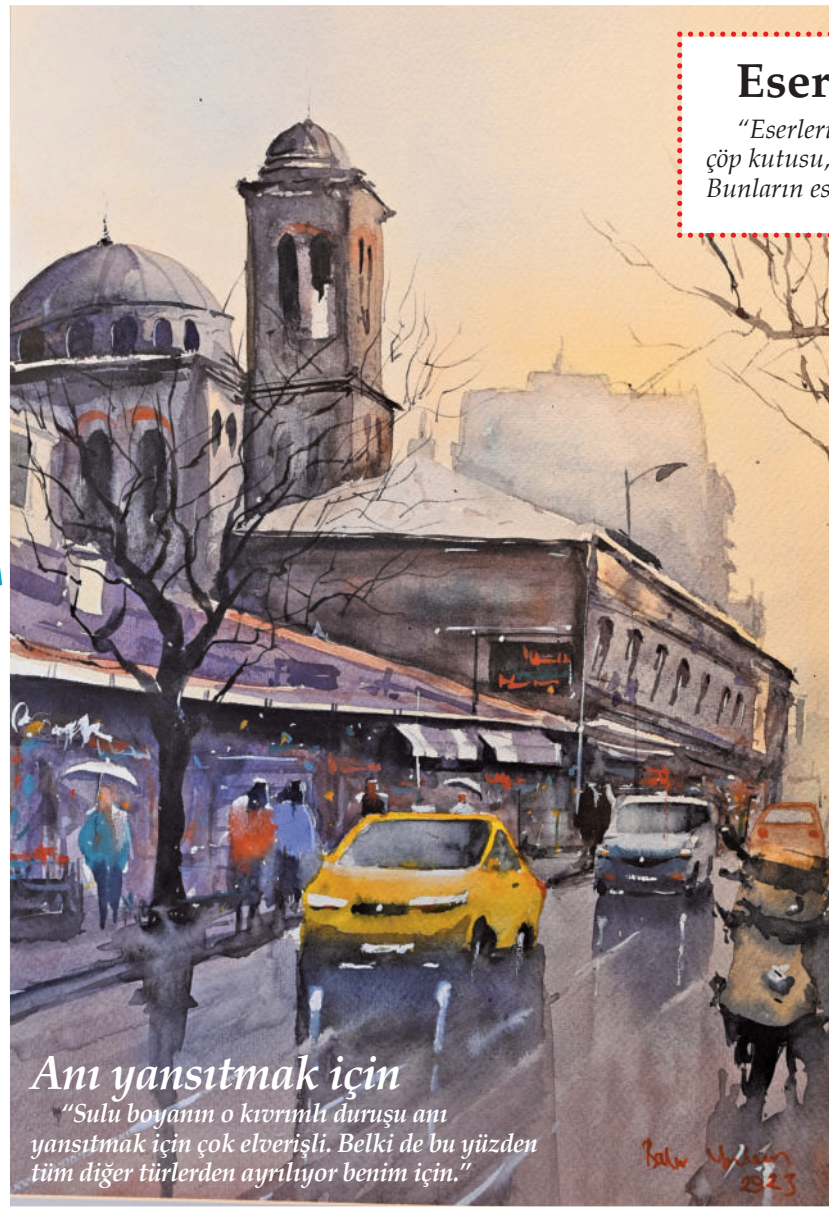
YETERİNCE BİLİNİYOR

■ **Karanlık odadan bahsedelim mi biraz?**

Ben İstanbul'un fotoğraf karesi marifetiyle yakaladığım anlarını sulu boya ile biraz daha gerçeküstü bir forma dönüştürüyorum. Elbette karanlık oda, benim bu dönüştürme aşkımın yeşerdiği kapı oldu diyebilirim. Karanlık odanın büyüüsü bambaşka. Karanlığa giriyorsunuz, ancak sonsuz renkle odadan çıkıyorsunuz. Sonra ben neden bunları resmetmeyeyim dedim. Böylece bu yolculuğa çıkmış oldum.

■ **Neden sulu boya?**

Sulu boya bizde çok bilinmiyor. Yağlı boya çok bilinir, akrilik de öyle... Hak ettiği yerde olduğunu düşünüyorum sulu boyanın. Aslında sanatçıya çok geniş



Anı yansıtmak için

"Sulu boyanın o kıvrımlı duruşu anı yansıtmak için çok elverişli. Belki de bu yüzden tüm diğer türlerden ayrılıyor benim için."

bir imkan sunuyor. Aynı zamanda zor da... Nazlı, büyüü bir yapısı var. Sulu boyanın ahengini, büyüü duruşunu, kıvraklığını çok seviyorum. Bu nedenle ilk başlarda silüet şeklinde başladığım sulu boyada ilerlemeye çalışıyorum. Minyatürün inceliği ile sulu boyanın kıvraklığını bir potada eritmeye çalışıyorum.

SANATIN İLMİ

■ **Çocukluktan aklımda sulu boyaya dair yitilen, kabaran kağıtlar kalmış. Sevdilmedi mi bize?**

Hani kültürümüzde bir söz vardır, "Kem âlâta kemâlet olmaz" diye... İşte tam böyle. Biz ince kağıtlarla sulu boya

yapmaya kalktık. Her sanatın bir ilmi var. Bize buna uygun gramaajlarda kağıtlar ve doğal boyalar sunulsaydı, eminim çocukken aklımızda çok farklı imgeler kalacaktı bu sanata dair.

■ **Bir sanatçı için İstanbul'un farklı bölgeleri ne sunuyor?**

İstanbul'un her bir sokağı çok canlı. O ışıkların büyüüsü sesler, ahenk... Fazlasıyla yaşayan bir şehir. Ancak elbette tarihi yarımada deyinse farklı bir hissiyat oluyor üzerinizde. Bir de çocukluğum buralarda geçti.



Fotoğraf konuşuyor

"Bazen günde 500 kare fotoğraf çektiğim oluyor. Onların içinden 10-15 tanesini ayırıyorum. Çektiğim fotoğraflar, onları kağıda aktarmam için adeta benimle konuşuyor. Fotoğraf çekerken fotoğraflarda fırça darbelerini görüyorum."

Söyleyecek sözü olmak

"Bir sanatçı eser üretiyorsa söyleyecek sözü var demektir. Sergiler de bu söyleyecek cümlelerimiz için çok güzel bir vesile."

Doğu kültürünün sanata yatkınlığı

"Ülkemizde çok ciddi yetenekler olduğunu düşünüyorum. Doğu kültüründe yetenekler gizlenmiştir, insanlar duyguludur. Bu da sanata karşı bir yatkınlık doğuruyor. Bu anlamda batıdan çok farklı olduğumuzu düşünüyorum."

Zaman tayini

"Sanata yatırım, ülkenin prestijidir. Mesai saatleri buna uygun olsa pek çok insanın bir hobisinin olabileceğini düşünüyorum."

Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Arnavutluk camileri

Arnavutluk Camileri'nin mimarlık tarihini anlatan Aleksandër Meksi imzalı eser, İstanbul Ticaret Odası yayınları tarafından okuyucularla buluşturuldu.

Arnavutluk'ta Müslüman cemaatlere ait dini mimari, Geç Orta Çağ'ın (XV.-XIX. yüzyıl) mimari bütünlüğü içerisinde önemli yere sahiptir. Bu mimari yapılar bahse konu dönemde Arnavutlarla meskûn toprakların tamamında Arnavut milli tarihinde ve özellikle mimaride bir dönemin açık delilleri olarak inşa edilmişlerdir. Eserde, Arnavutluk'ta yer alan camiler mimari açıdan ayrıntılı olarak ele alınarak, zengin bir kaynakça beraberinde derlenmiştir.

Arnavutluk Camileri tarih severlerle buluşmak üzere; 'Tarih Arka Plan (XIV.-XIX. yüzyıl) ve Cami Mimarisi', 'Örtüsü Kubbeli Camiler', 'Örtüsü Çatlı Camiler' ve 'Arnavutluk Camilerinin Genel Mimari Özellikleri' başlıkları altında raflarda yerini aldı.

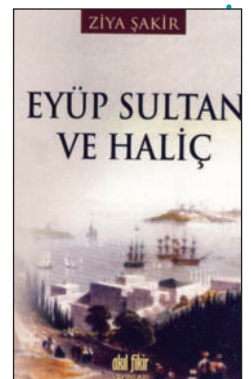
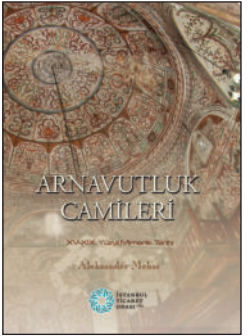
Aleksandër Meksi
İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2021

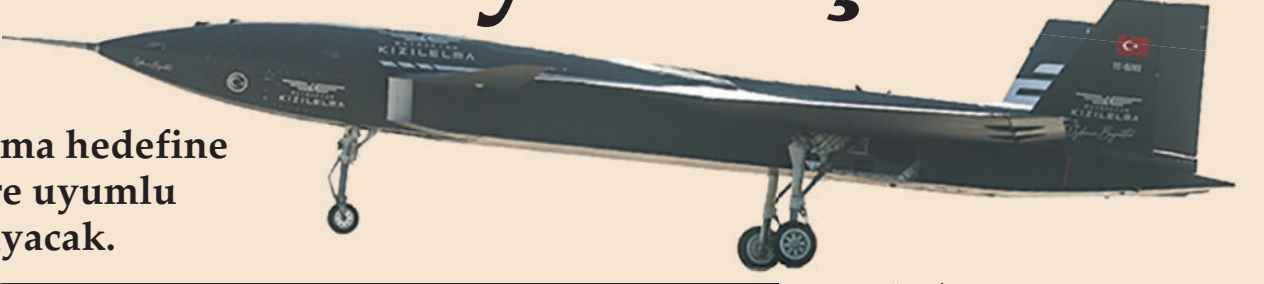
Eyüp Sultan ve Haliç

İstanbul'un manevi banisi Eyüp Sultan'a biraz daha yaklaştırmak isteyenler, Bizans döneminde Roma imparatorları İstanbul'a niçin "Allah'a emanet edilmiş şehir" diyorlardı? Bunları ve daha fazlasını öğrenmek isteyenler için Eyüp Sultan ve Haliç, Akıl Fikir Yayınları tarafından okuyucularla buluşturuldu. Eserde,

Ziya Şakir'in yaşadığı dönemi, Peygamberin müjdesine nail olmak için İstanbul muhasaralarına katılmasını ve surlar önündeki şehadetini, Fatih Sultan Mehmet Han hazretlerinin şehri imar edişini, cami ve türbenin yapılmasından sonra Osmanlı yönetiminde Eyüp'te yaşamış Raif Hoca, Zekai Dede gibi meşhur kişilerin hikayelerini okuyacaksınız.

Ziya Şakir
Akıl Fikir Yayınları





Bayraktar KIZILELMA, yeni motoruyla ses hızına ulaşma hedefine bir adım daha yaklaştı. KIZILELMA, kısa pistli gemilere uyumlu yapısıyla da deniz aşırı görevlerde stratejik bir rol oynayacak.

TÜRKİYE'nin milli ve özgün olarak geliştirilen ilk insansız savaş uçağı Bayraktar KIZILELMA, planlı test takvimine uygun şekilde ilerliyor. Çorlu'da bulunan AKINCI Uçuş Eğitim ve Test Merkezi'nde gerçekleştirilen son uçuş testinde, TC-ÖZB3 kuyruk numaralı üretim prototipiyle sistem tanımlama faaliyetleri başarıyla tamamlandı. Yeni motoruyla yapılan bu test, ses hızına ulaşma hedefi doğrultusunda önemli bir kilometre taşı oldu. Yapılan aerodinamik ve aviyonik iyileştirmelerle daha çevik manevra kabiliyeti kazanan uçak, AESA radarıyla yüksek durumsal farkındalık sağlayarak zorlu görevlerde üstün başarı potansiyeli sunuyor.

KISA PİSTLİ GEMİYE UYUM

Bayraktar KIZILELMA'nın en öne çıkan özelliklerinden biri, kısa pistli gemilere iniş ve kalkış yapabilme yeteneği. Bu özellik, Türkiye'nin TCG Anadolu gibi kısa pistli gemilerinde operasyon yapabilme imkanı vererek, özellikle deniz aşırı görevlerde stratejik bir rol üstlenmesini sağlıyor. Mavi Vatan'ın korunmasında önemli bir güç çarpanı olması beklenen KIZILELMA, denizden havaya operasyonlar için devrim niteliğinde bir çözüm sunuyor. Bu sayede kısa pistli gemilere uyum, savaş alanında çok yönlü kullanım avantajı sağlayarak, Türk savunma sanayine küresel ölçekte stratejik bir üstünlük kazandırmayı hedefliyor.



SES HIZINA ULAŞACAK

Baykar yaptığı açıklamada, Bayraktar KIZILELMA PT-3 üretim prototipini gerçekleştirdiğini ve uçuş testinin başarıyla tamamlandığını duyurdu. Yeni ve güçlü motoruyla ses hızına ulaşma hedefine emin adımlarla ilerleyen KIZILELMA, sistem tanımlama faaliyetlerini başarıyla tamamlayarak geliştirme sürecinde bir adım daha ileri taşındı. Özellikle kısa pistli gemiler için planlanan operasyonel kabiliyetlere ulaşma yolunda önemli aşamalar kaydetti.



İlk ihracat Endonezya'ya

TÜRK savunma sanayi ürünü silahlı insansız hava aracı (SİHA) Bayraktar TB3'ün ilk ihracatı Endonezya'ya gerçekleştirilecek. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Endonezya ziyareti kapsamında imzalanan anlaşmayla Endonezya'ya 60 Bayraktar TB3 ile 9 Bayraktar AKINCI ihraç edilecek.

Bayraktar TB3 SİHA, katlanabilen kanat yapısıyla TCG Anadolu gibi kısa pistli gemilerden kalkış ve iniş kabiliyetine sahip bulunuyor. Bayraktar TB3, kabiliyetleriyle sınıfsındaki insansız hava araçlarına göre önemli yenilikler barındırıyor. Görüş hattı ötesi haberleşme kabiliyetine sahip olan milli SİHA, bu sayede çok uzun mesafelerden kumanda edilebiliyor. Böylece keşif-gözetleme, istihbarat ve taşıdığı akıllı mühimmatlar ile taarruz görevlerini deniz aşırı hedeflere karşı icra ederek kullanıcısının caydırıcı gücünde çarpan etkisi yapıyor.

Yüksek irtifa, uzun havada kalış süresi ve geniş faydalı yük seçeneğiyle muharebe sahasında önemli caydırıcı güce sahip olan Bayraktar AKINCI, bunun yanında yangın, deprem, arama-kurtarma operasyonları gibi durumlarda insani yardım ekiplerine katkı sağlıyor.

GFT ile ticarete yeni sayfa açın!

Alacakların bölünerek farklı ödemelerde kullanılabildiği,
çekin ve senedin çok ötesinde yeni nesil bir dijital ödeme ve tahsilat yöntemi.
Alacaklarınızı garanti altına alın, ödemelerinizi kolaylıkla ve hızlıca yapın.



VAKIF KATILIM